

Деловая ИНДИЯ

том III

www.polpred.com

СОДЕРЖАНИЕ

Политика.....	3	Химпром.....	33
Внешэкономсвязи.....	4	Агропром.....	34
Экономика-2003.....	6	Морепродукты.....	34
Экономика-2002.....	7	Текстиль.....	35
Уровень жизни.....	8	Космос.....	35
Госфинансы.....	10	Телеком.....	36
Банки.....	11	Торговля.....	37
Иноинвестиции.....	13	Внешняя торговля.....	39
Энергетика.....	14	Поддержка экспорта.....	42
Нетрадиционная энергетика.....	17	Антидемпинг-2003.....	44
Ядерная программа.....	19	Антидемпинг-2002.....	44
Нефтегазпром.....	21	Региональная интеграция.....	46
Нефтехимия.....	22	Торговля с Россией.....	47
Чермет.....	23	Энергомашэкспорт от РФ.....	49
Алюминий.....	25	Нефтегазпром с РФ.....	50
Морфлот.....	26	Углепром с РФ.....	52
Морпорты.....	27	Металлургия с Россией.....	53
Железные дороги-2003.....	27	Русские дороги.....	53
Железные дороги-2002.....	28	Поиск партнера.....	54
Проект МТК «Север-Юг».....	29	Доступ ростоваров.....	55
Автотранспорт.....	29	Присоединение РФ к ВТО.....	56
Авиаперевозки.....	30	Участие в тендерах.....	57
Автострады.....	31	Статистика.....	58
Водное хозяйство.....	31	Представительства.....	59
Фармацевтика.....	32		

Деловая Индия, том III. Экономика и связи с Россией в 2003-04гг.

©Г.Н. Вачнадзе, июнь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.
Агентство «Бизнес-Пресс», 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СПРАВОЧНИКИ ПОЛПРЕД

С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ. СОВЕТ ПОСЛОВ

Москва – 2004г.

Индия

Политика

С середины 90-х гг. в Индии продолжает существовать коалиционная система государственной власти — ни одна из индийских политических партий не в состоянии единолично сформировать однопартийное правительство. С марта 1998 г. в Индии правит Национальный демократический альянс (НДА) — блок партий, основу которого составляет консервативная партия — Бхаратия Джаната Парта (БДП).

Сформированное НДА правительство Индии во главе с премьер-министром А.Б.Ваджапай руководствуется в своей деятельности согласованной, между всеми членами этого блока, совместной программой. Оно продолжает стратегический курс на закрепление за Индией статуса одной из ведущих азиатских и мировых стран и объявило своей целью превращение Индии в ближайшие 20 лет в супердержаву. В 2003 г. правительство Индии продолжило реализацию второго этапа экономических реформ с целью более тесной интеграции в глобальную систему мировых экономических отношений.

Для укрепления внутренней политической стабильности правительство Индии продолжало прилагать усилия по урегулированию сепаратистских настроений в штате Джамму и Кашмир. В результате террористических актов на юге штата жертвами исламских экстремистов стали десятки людей, в т.ч. женщины и дети. Попытки стабилизировать ситуацию путем переговоров с поддерживаемыми Пакистаном сторонниками отделения штата от Индии не принесли ощутимого эффекта, и правительство Индии вынуждено продолжать применять силовые методы борьбы с проявлениями терроризма в этом штате.

В 2003 г. в ряде штатов произошли кровопролитные столкновения на основе межрелигиозных и межэтнических противоречий — между индуистами и мусульманами и между народностями ассам и бихари. На протяжении 2003 г. во взаимоотношениях Индии с Пакистаном наблюдались резкие колебания от состояния острой конфронтации в I пол. года до потепления и принятия взаимных мер по нормализации отношений во второй половине года.

В янв. 2003 г. на заседании Совета по нацбезопасности Индии была принята ядерная доктрина, допускающая применение ядерного оружия в случае, если Индия первой подвергнется ядерной атаке или атаке с применением химического или бактериологического оружия. С июля 2003 г., обе стороны начали заявлять о готовности к переговорному процессу, были полностью восстановлены дипломатические отношения. Индия подтвердила свое участие в 12 саммите SAARC, проведение которого намечено на 4-6 янв. 2004 г. в Исламабаде. Было восстановлено автобусное сообщение между Нью-Дели и пакистанским г. Лахор. Пакистан согласился с предложением Индии восстановить авиасообщение. В Индии прошел двухдневный семинар Индийско-пакистанской торгово-промышленной палаты, где обсуждались вопросы расширения номенклатуры двусторонней торговли, предоставления Индии статуса наиболее благоприятствуемой нации, облегчения визового режима и восстановления транспортных линий и линий связи.

В окт. 2003 г. Индия выступила с новыми инициативами по нормализации отношений с Пакистаном и выразила готовность возобновления спортивных обменов, открытие паромного сообщения между Мумбаи и Карачи, автобусного сообщения между Сринагаром и Музаффарабадом, а также начать технические переговоры по возобновлению железнодорожного сообщения между странами после завершения переговоров по возобновлению авиасообщений.

Пакистан принял большинство из 12 пунктов «мирного» пакета, предложенного Индией, включая условия автобусного сообщения между Сринагаром и Музаффарабадом, и согласился продолжить технические переговоры по возобновлению авиасообщений между странами. С 26 нояб. 2003 г. Индия и Пакистан соблюдают режим прекращения огня вдоль Линии контроля в штате Джамму и Кашмир, а также на всех индо-пакистанских границах. Премьер-министр Индии А.Б.Ваджапай впервые за последние пять лет выразил готовность провести двустороннюю встречу с пакистанским коллегой в рамках саммита SAARC в Исламабаде в янв. 2004 г.

Индия проводит активную внешнеполитическую линию, сохраняя приверженность принципам неприсоединения, неучастия в военных союзах, поддерживает нормальные, конструктивные отношения практически со всеми государствами мира, стремится к развитию региональной интеграции. Индия выступает против доминирования в международной политике отдельных держав и является сторонницей строительства многополярного мироустройства.

Исходя из новых геополитических реалий, Индия является активным сторонником реформирования и повышения эффективности ООН, широкого и справедливого представительства в ней развивающихся стран. Индия рассчитывает на предоставление ей места постоянного члена Совета безопасности и с этой целью стремится заручиться поддержкой большинства членов ООН.

Индия продолжает настаивать на официальном признании в качестве ядерной державы, воздерживаясь от подписания Договора о всеобъемлющем запрещении ядерных испытаний и имеет негативное отношение к Договору о нераспространении ядерного оружия. Исходя из суверенного права на обеспечение собственной безопасности, Нью-Дели осуществляет курс на создание и развитие национального ракетно-ядерного потенциала сдерживания. По вопросу военных действий США в Ираке Индия постоянно выступала против военных действий в отношении Ирака и неоднократно подтверждала свою позицию нежелания направлять индийские войска в Ирак до получения мандата ООН.

Важным событием в политической жизни страны явился визит премьер-министра Индии А.Б.Ваджапай в Россию, состоявшийся 11-13 нояб. 2003 г. В ходе встреч с президентом РФ был обсужден комплекс внешнеполитических вопросов, посвященных угрозам международной безопасности и стабильности, борьбе с международным терроризмом. Особое внимание было уделено состоянию торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества между Россией и Индией и его дальнейшему развитию. Были обсуждены вопросы развития сотрудничества в области науки и космических исследований.

Внешэкономсвязи

В 2003г. состоялись визиты в США и встречи с высшими лицами администрации США премьер-министра Индии А.Б.Ваджпаи, вице-премьера Л.К.Адвани и секретаря МИД Индии К.Сибала. Результатом переговоров явилось заявление о принципах, которыми будет определяться двусторонняя индийско-американская торговля высокотехнологичными товарами, включая товары и технологии двойного назначения. Состоялось заседание двусторонней Группы по сотрудничеству в высоких технологиях. Такого рода группа является первой, которую США когда-либо имели с другой страной.

По данным министерства торговли и промышленности Индии, за янв.-сент. 2003г. индийский экспорт в США, по сравнению с тем же периодом 2002г., увеличился на 13,1% и составил 9,9 млрд.долл. Индийский импорт из США за этот период увеличился на 24,3% и составил 3,6 млрд.долл. По объему товарного экспорта Индия занимает 18 место среди стран-экспортеров в США. В общем объеме индийского экспорта доля экспорта в США составляет 21%.

Отношения со странами ЕС Индия продолжала строить, исходя из своих экономических интересов, стремясь одновременно привлечь внешнеполитические ресурсы этих стран и, прежде всего, для решения проблем региональной безопасности и стабильности в Южной Азии.

В 2003г. экономические отношения с ЕС характеризовались развитием сотрудничества в сфере высоких технологий и жесткой антидемпинговой борьбой по ряду товаров. Европейская Комиссия утверждает, что предпринятые Индией антидемпинговые меры нанесли ущерб в 50 млн. евро экспорту из ЕС и нарушают правила ВТО.

Озабоченный качеством импортируемых из Индии мяса домашней птицы и морепродуктов Европейский Союз предпринимал профилактические меры по проверке наличия возможных загрязнений в этих продуктах. С этой целью в Индии работала ветеринарная комиссия ЕС по проверке продуктов на возможное наличие следов антибиотиков, превышающих допустимый в ЕС уровень. По данным Федерации индийских торгово-промышленных палат, индийский экспорт в страны ЕС в 2002/03 фин.г. составил 9,8 млрд.долл., индийский импорт из стран ЕС – 10,4 млрд.долл. В общем объеме индийского экспорта доля экспорта в ЕС составила 23%, в общем объеме индийского импорта доля импорта из ЕС – 20%.

Основной задачей стратегии сотрудничества Индии с регионом стран Восточной Европы является увеличение объемов поставок товаров как традиционного индийского экспорта, так и продукции машиностроения, программных и информационных технологий, изделий из пластмасс, упаковочных материалов, фармацевтических товаров, химикатов и продуктов пищевого сектора.

Индийско-китайские отношения продолжали бурно развиваться, несмотря на существующие между странами разногласия по пограничному урегулированию и негативное отношение Индии к китайско-пакистанскому военно-техническому сотрудничеству. Объем индийско-китайской взаимной торговли в 2003г. должен превысить 7 млрд.долл., а в следующем 2004г. достигнет 10

млрд.долл. По данным за 7 мес. (янв.-сент.) 2003г., взаимный товарооборот между странами уже достиг 5,33 млрд.долл., увеличившись на 54,8% по сравнению с тем же периодом 2002г. Одной из главных статей индийских поставок в Китай является стальной прокат, экспорт которого только за 6 мес. (янв.-июнь) 2003г. составил 262 млн.долл. Основными товарными позициями индийского экспорта стального проката в 2003г. была продукция из стали специальных марок, оцинкованная сталь, горячекатаная и холоднокатаная сталь в рулонах.

Индия входит в первую десятку стран мира по ряду показателей промышленного и сельскохозяйственного производства. В своем обращении к российским и индийским бизнесменам на встрече в Москве в ходе своего визита в Россию в нояб. 2003г. премьер-министр А.Б.Ваджпаи отметил, что за последние 10 лет Индия удвоила объем своего ВВП и намерена удвоить существующий уровень, но уже за меньший срок. Он также отметил, что Индия входит в тройку стран мира, самостоятельно создавших суперкомпьютер, и в шестерку стран, построивших и запустивших спутники Земли. Там же прозвучало его заявление о том, что в ближайшие пять лет Индия намерена отправить космический аппарат на Луну.

Являясь членом ВТО, Индия занимает активную позицию по защите интересов развивающихся стран и, в первую очередь, своих интересов, которые, по индийской оценке, не учитываются развитыми странами. Индия настаивает на приоритетном внимании вопросам реализации ранее достигнутых договоренностей и недопущении привязки вопросов торговой политики к трудовым взаимоотношениям и к взаимоотношениям с международными экономическими и банковскими организациями.

На международной арене Индия, защищая свои собственные интересы и интересы развивающихся стран, продолжила в 2003г. оказывать серьезное давление на развитые страны с целью устранения существующих противоречий в действующих соглашениях Всемирной торговой организации. Суть выступлений индийской стороны состоит в противодействии положениям, связывающим торговлю с трудовыми вопросами и вопросами защиты окружающей среды; в отстаивании дальнейшей либерализации в области сельского хозяйства и торговли услугами; в снижении развитыми странами уровня государственных субсидий в собственный с/х сектор экономики.

В 2003г. Индия продолжала проводить многостороннюю экономическую политику, направленную на сотрудничество с большим числом стран. Особое внимание правительство Индии продолжало уделять торговым отношениям со своими ближайшими соседями: Непалом, Бангладеш, Шри-Ланкой, Мьянмой, Мальдивами и Бутаном.

В своей деятельности в Южно-Азиатском Соглашении о региональном сотрудничестве (SAARC) Индия старается укреплять двусторонние экономические отношения с каждой страной в отдельности. Со Шри-Ланкой и Непалом подписаны Соглашения о свободной торговле. В числе своих потенциальных торговых партнеров Индия видит также и Афганистан, после установления на его территории политической стабильности.

Индия является членом Организации по экономическому сотрудничеству между Бангладеш, Ин-

дией, Мьянмой, Шри-Ланкой и Таиландом (BIMST-EC). Экономическое сотрудничество в рамках BIMST-EC остается пока на низком уровне.

Индия продолжает активно взаимодействовать с Ассоциацией регионального сотрудничества со странами Индийского океана (Indian Ocean Rim Association for Regional Cooperation – IOR-ARC). Среди стран-участниц Индия особо выделяет африканские страны как один из перспективных секторов индийского экспорта.

На начальной стадии согласования находится организация в Юго-Восточной Азии с участием Индии нового торгового блока по беспошлинной торговле драгоценными камнями и ювелирными изделиями. В это блок, получивший название MIBSTA, входят Мьянма, Индия, Шри Ланка, Бангладеш и Таиланд. В настоящее время двустороннее соглашение о беспошлинной торговле существует только между Индией и Шри Ланкой.

Особое внимание в индийской внешнеторговой политике отводится взаимодействию со странами ASEAN (Association of South East Asian Nations). Индия постоянно заявляет о заинтересованности заключения с ASEAN двустороннего соглашения о региональной торговле и инвестициях или соглашения о свободной торговле.

По предложению Индии министры торговли стран ASEAN приняли предложение Индии об образовании на долговременной основе Региональной зоны по торговле и инвестициям (Regional Trade and Investment Area – RTIA) стран ASEAN и Индии. Основной целью RTIA является содействие развитию торговли и инвестиций в направлении создания взаимовыгодных preferential условий и свободной торговли. В рамках RTIA предполагается финансирование услуг и таких секторов экономики, как производство лекарственных и фармацевтических препаратов, генная инженерия, биотехнология, развитие использования трудовых ресурсов и др.

На Деловом саммите India-ASEAN, состоявшемся в сент. 2003г. в Нью-Дели и Мумбаи, представители индийских деловых кругов и стран ASEAN обсуждали вопросы развития сотрудничества в области информационных технологий, телекоммуникаций, инфраструктуры, интеллектуальной собственности, здравоохранения, биотехнологий, фармацевтики, переработки сельхозпродуктов, туризма, индустрии развлечений. Премьер-министр Индии А.В.Ваджапай, отметив близкие позиции Индии и стран ASEAN, выступил с предложением об увеличении товарооборота между Индией и ASEAN до 30 млрд.долл. к 2007г., приглашая иностранных инвесторов вкладывать средства в развитие таких секторов индийской экономики, как телекоммуникации, энергетика, инфраструктура для воздушных и морских сообщений. Индия готова предоставить странам ASEAN свои аэрокосмические технологии, продолжать сотрудничество в проектах по строительству скоростных автомагистралей и развитию железнодорожного сообщения со странами региона.

На состоявшемся 7-8 окт. 2003г. на о-ве Бали, Индонезия, втором Саммите стран ASEAN и Индии премьер-министр Индии А.В.Ваджапай объявил о новой индийской политике «открытого неба» в отношении стран ASEAN. Уполномоченным авиакомпаниям Брунея, Камбоджи, Индонезии, Лаоса, Малайзии, Мьянмы, Филиппин, Сингапу-

ра, Таиланда и Вьетнама предоставляется право совершать ежедневные авиарейсы в Нью-Дели, Мумбаи, Колкату и Ченнаи. Этим авиакомпаниям предложено открыть неограниченное количество авиамаршрутов по 18 туристическим пунктам назначения в Индии. А.В.Ваджапай призвал лидеров ASEAN к масштабному сотрудничеству в области фармацевтики, предложил укреплять сотрудничество стран региона в области развития автомобильного и железнодорожного сообщений, пригласил иностранных инвесторов вкладывать средства в развитие таких секторов индийской экономики, как телекоммуникации, энергетика, инфраструктура для воздушных и морских сообщений.

9 окт. 2003г. в Бангкоке Индия и Таиланд подписали Соглашение о свободной торговле, являющееся первым такого рода соглашением, заключенным Индией со страной-членом ASEAN. В соответствии с Соглашением, все таможенные тарифы в отношении перемещаемых товаров будут устранены к 2010г., в отношении услуг и инвестиционных условия зоны свободной торговли начнут действовать с 2006г. Также были подписаны еще четыре документа – о расширении сотрудничества в сельском хозяйстве и туризме, об освобождении от получения въездных виз для владельцев дипломатических и служебных паспортов и о программе сотрудничества в биотехнологиях.

По мнению Всемирного банка, будущее Соглашение о свободной торговле между Индией и ASEAN окажется малопривлекательным до тех пор, пока Индия не предпримет действия по снижению тарифов и устранению нетарифных барьеров. Индия занимает второе место в мире по степени высоты таможенных тарифов. Кроме высоких тарифов, на пути либерализации взаимной торговли возникает ряд проблем, по которым также необходимо принимать решения, – политический протекционизм, нетарифные барьеры, политика поддержки экспорта и сельского хозяйства.

Индия поддерживает тесные отношения с Международным банком реконструкции и развития (МБРР). На территории Индии МБРР финансирует в основном проекты в области развития инфраструктуры, водоснабжения, повышения благосостояния и грамотности населения, социальной поддержки женщин и детей, содействия развитию информационных технологий. Несмотря на острую критику со стороны левых партий, официальный Нью-Дели заявляет, что кредиты, предоставляемые МБРР, являются наиболее приемлемыми с финансовой и политической точек зрения.

Индия является членом-учредителем и первым заемщиком Азиатского банка развития. Предоставленные АзБР займы предназначаются для секторов энергетике, транспорта, связи, финансов, промышленности, добычи полезных ископаемых и социальной инфраструктуры.

Индия поддерживает связи с Международным валютным фондом (МВФ), но не является активным заемщиком. Правительство Индии подчеркивает, что условия кредитования, предлагаемые МВФ, являются неоправданно жесткими и зачастую включают политическую составляющую.

Индия принимает активное участие в работе Конференции ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД). Индия рассматривает ЮНКТАД как организацию, функционирование которой, на-

правленное на экономическое и социальное развитие всех государств мира, в наибольшей степени отвечает потребностям развивающихся стран и представляет развивающимся странам возможность озвучивать свою позицию по ключевым вопросам развития мировой экономики.

Экономика-2003

Развитие экономики Индии в последние годы характеризуется относительной стабильностью. За последние 5 лет рост валового внутреннего продукта (ВВП) составлял в среднем 5,4%. В 2002/03 фин.г. объем ВВП в текущих ценах, составил 22361 млрд. рупий (463 млрд.долл.), что выводит Индию на ведущие позиции в мире (при пересчете по методологии ООН по паритету покупательной способности). Доля с/х производства в ВВП составляет 27%, промышленности – 24%, услуг – 49%.

В докладе о всеобщей конкурентоспособности, опубликованном Всемирным экономическим форумом (World Economic Forum) в 2003г., Индия занимает 56 место из 102 стран. Первые три места занимают Финляндия, США и Швеция. Из азиатских стран Тайвань находится на 5 месте, Сингапур – на 6, Япония – на 11, Республика Корея – на 18, Китай – на 44.

18 разного рода деятельности индийских компаний включены журналом Forbes в список 200 наиболее успешных компаний за пределами США, чьи годовые суммы продаж достигли 1 млрд.долл. В число этих индийских компаний вошли Wipro, Infosys Technologies, Satyam Computers и Rolta India – программное обеспечение, Dr. Reddy's Labs, Ipca Laboratories, Nicholas Piramal и Sun Pharmaceutical – фармацевтика, Essel Propack – тара и упаковка, Zee Films и Cosmo Films – кино и телефильмы, Asian Paints – лаки и краски, Bharat Forge – автомобильные компоненты, Graphite India и Lido Gulf – химудобрения, Corporation Bank.

Индийский сектор информационных технологий приобрел мировое значение. В 2002/03 фин.г. этот сектор индийской промышленности оценивается в 16,5 млрд.долл., что составляет 3,5% ВВП страны. В этом году Индия экспортировала компьютерный программный продукт в 181 страну на 10,8 млрд.долл. Экспорт в США составил 58% всего экспорта программного обеспечения, в Великобританию – 13%, в Германию – 4%, в Сингапур и Японию – 3%. К 2008г. индийский экспорт программного обеспечения достигнет 50 млрд.долл. и составит 35% всего экспорта и 7% ВВП страны.

Внешний долг страны на 1 июля 2003г. составлял 109,6 млрд.долл. Внешнеторговый оборот страны в 2002/03 фин.г. составил 111,1 млрд.долл., в т.ч. экспорт – 51,7 млрд.долл. и импорт – 59,4 млрд.долл.

Золотовалютные резервы страны продолжают постоянно увеличиваться и в конце дек. 2003г. превысили 100 млрд.долл., из которых резервы иностранной валюты составили 96,5 млрд.долл. и золотой запас – 4 млрд.долл. Среднегодовой уровень инфляции в 2002/03 фин.г. составлял 2,6%.

В 2000/01 фин.г. общая сумма прямых иностранных инвестиций составила – 4,029 млрд.долл., в 2001/2002 – 6,131 млрд.долл., в 2002/2003 – 4,66 млрд.долл. Всего, по данным министерства торговли и промышленности, с авг. 1991г. по сент. 2003г. Индия получила 34,82 млрд.долл. прямых

иноинвестиций (FDI). Наибольшее количество FDI поступили в пять секторов экономики: производство электротехнического оборудования, включая программное обеспечение и электронику, транспорт, телекоммуникации, топливный, включая энергетику и нефтепереработку, и услуги.

Нетто инвестиции иностранных институциональных инвесторов (Foreign Institutional Investors – FII) в Индии за 11 мес. 2003г. составили 6,53 млрд.долл., что равняется 30% всех вложений FII, сделанных в экономику страны за последние 10 лет (21,83 млрд.долл.). Это показывает, что Индия является одним из наиболее предпочтительных мест для институциональных инвестиций среди развивающихся финансовых рынков. Общий объем притока инокapитала в экономику Индии за 11 мес. 2003г. составил 12,1 млрд.долл.

Основу индийского экспорта составляют текстиль, ограненные драгоценные камни и готовые ювелирные изделия, с/х товары, морепродукты и изделия народных промыслов, программное обеспечение и лекарственные препараты, продукция металлургической отрасли, а также некоторые виды машин и оборудования. Ведущие статьи импорта – нефть, ювелирное сырье, высокотехнологичные машины и оборудование, транспортные средства, черные и цветные металлы, электронные комплектующие, химические удобрения и газетная бумага. Крупнейшими торговыми партнерами Индии являются США, страны Европейского Союза и Япония.

В 2003г. правительству А.Б.Ваджпай, продолжая усилия последних лет, удалось, в целом, обеспечить финансовую стабильность страны. Золотовалютные резервы страны продолжали постоянно расти с динамикой 1 млрд.долл. каждые две недели, **курс индийской рупии** в течение года укреплялся и **на конец дек. 2003г. составил 45,53 рупии за 1 долл. США** против 48,15 рупий за 1 долл. в дек. пред.г. На тот же момент, показатель уровня развития инфляции составил 5,38% против 3,45% в пред.г. Дефицит бюджета на 1 окт. 2003г. (за I пол. 2003/04 фин.г.) составил около 17,9 млрд.долл.), что составляет 52,7% от предусмотренного на 2003/04 фин.г.

Индия полностью выполнила свои обязательства 2003г. по выплатам в счет погашения своей внешней задолженности, а по некоторым долгам даже с опережением срока.

В 2003г. правительство Индии продолжило осуществление реформ по либерализации экономики и проведение политики расширения и углубления второго этапа экономических реформ, направленных на более тесную интеграцию Индии в глобальную систему экономических отношений. Приоритетными направлениями были – ускорение процесса приватизации предприятий государственного сектора, реформы в банковской сфере, изменение законодательства и процедуры проведения банкротств, реформа трудового законодательства. Особое внимание уделялось реализации долгосрочных государственных программ по развитию инфраструктурных отраслей экономики – энергетической, нефтегазовой и транспортной.

2003г. можно оценить как весьма благоприятный для Индии в политическом и социально-экономическом плане. Смягчение противостояния с Пакистаном, стабилизация политической ситуации внутри страны, полноценный сезон дождей

2003г. после жестокой засухи 2002г. позитивно отражаются на экономическом развитии страны. По оценкам министерства сельского хозяйства Индии рост ВВП в аграрном секторе в 2003/04 фин.г. может превысить 10%, что должно поднять общий показатель роста ВВП до уровня 7-8%.

Общий рост инфраструктурных отраслей промышленности страны за 7 мес. 2003/04 фин.г. (апр.-окт.) составил 3,9% против 6,5% за соотв. период 2002/03 фин.г. Прирост производства стального проката составил 7%, цемента — 5,3%, нефтепродуктов — 5,2%, угля — 3%, электроэнергии — 2,8%. Добыча сырой нефти снизилась на 0,9%. За тот же период пред. фин.г. прирост производства стального проката составлял 6,8%, цемента — 6%, нефтепродуктов — 0,1%, сырой нефти — 2,7%, электроэнергии — 1,6%, в угольной промышленности было зафиксировано снижение добычи угля на 0,1%.

За I пол. (апр.-сент.) 2003/04 фин.г. темпы роста отрасли услуг продолжают сохраняться. По сравнению с тем же периодом пред.г., в 5 из 11 секторов этой отрасли отмечается рост более чем на 20%, в 5 других секторах — 10% и более и только лишь в одном секторе (добыча нефти) отмечается отрицательный результат.

Наиболее впечатляющий рост зафиксирован в секторе услуг сотовой связи — 180%, консультировании проектов — рост на 43% и в экспорте программного обеспечения — рост на 40%. Производство компьютерных программ внутри страны за этот период увеличилось на 20%. В секторе строительства отмечен 14% рост по показателям сдачи объектов и 43% по экспорту строительных услуг. В секторах экспортных и импортных авиаперевозок, гостиничном и туристическом бизнесе рост услуг составил 13%. Однако в секторе лизинговых услуг отмечено падение объемов предоставленных услуг на 3%.

За первые 7 мес. (апр.-окт.) 2003/04 фин.г. экспорт страны увеличился на 8,44% и составил 32,092 млрд.долл. по сравнению с 29,595 млрд.долл. за тот же период прошлого фин.г. Индийский импорт увеличился на 21,46% и составил 41,362 млрд.долл. Импорт не нефтяных товаров увеличился на 27,88% и составил 30,494 млрд.долл., а импорт нефти увеличился только на 6,48% и составил 10,868 млрд.долл. За апр.-окт. 2003г. торговый дефицит составил 9,269 млрд.долл., в то время как за соотв. период 2002г. торговый дефицит равнялся 4,448 млрд.долл. Индийский экспорт драгоценных камней и ювелирных изделий за 7 мес. (апр.-окт.) 2003/04 фин.г. увеличился по сравнению с тем же периодом прошлого фин.г. на 13,61% и составил 4,6 млрд.долл.

МВФ прогнозирует рост экономики Индии на уровне заметно ниже уровня 8% в год, установленного индийским правительством. По оценке МВФ, рост ВВП Индии составит в 2003г. 5,6% и 5,9% в 2004г.

Ключевой проблемой для Индии, по мнению МВФ, остаются все еще медленные темпы финансовых и структурных реформ. Отмечается, что дефицит бюджета уже в течение пяти лет составляет 10% ВВП, а государственный внутренний долг и обязательства приближаются к 100% ВВП. В бюджете 2003/04 отсутствуют консолидированные меры по исправлению этой ситуации и задерживается введение налога на добавленную стоимость.

По прогнозам АзБР рост ВВП Индии в текущем фин.г. составит 6,7% и 6,3-6,4% в следующем году и только в течение последующих 3-4 лет индийской экономике удастся достичь ожидаемых 7-8% роста ВВП.

23-25 нояб. 2003г. в г. Нью-Дели состоялся ежегодный Индийский экономический саммит (Indian Economic Summit — IES), организованный Конфедерацией индийской промышленности (Confederation of Indian Industry) и Всемирным экономическим форумом (World Economic Forum). Наряду с восторженными выступлениями о высоком уровне индийской марки, многие авторитетные предприниматели заявляли, что для роста участия Индии на мировых рынках необходимо решение насущных проблем внутри страны. Отмечались слабая инфраструктура, неэффективное управление и бюрократизм, потребность реформирования трудового законодательства и необходимость принятия мер по сокращению дефицита бюджета.

Главной темой, на которой было сосредоточено общее внимание на прошедшем IES, стало обсуждение положения в обрабатывающей промышленности. Указывалось, что индийская экономика имеет стабильный рост, но для решения стратегических задач, поставленных на предстоящее десятилетие, темпы роста индийской промышленности должны быть намного выше. В выступлениях прозвучала потребность в снижении импортных тарифов на сырьевые материалы и снижении налогов, т.к. в настоящее время обрабатывающая промышленность обременена высокими налогами, которые увеличивают операционные издержки и становятся на пути роста конкурентоспособности. Доля этого сектора экономики в ВВП страны составляет 11%, а доля в общей сумме налоговых поступлений — 70%.

В докладах выступавших на IES звучала обеспокоенность динамикой снижения за последние пять лет объемов экспорта продукции сельского хозяйства. Среди отдельных категорий с/х продуктов увеличился только экспорт пшеницы, сахара, мелассы, свежих овощей, а также морепродуктов. Экспорт таких традиционных индийских товаров, как кофе, чай, рис, табак, орехи кешью, мясо и мясопродукты, жмых или находится в стагнирующем положении, или сокращается. Экспорт чая сократился с 505,5 до 336 млн.долл., кофе — с 456,9 до 201,8 млн.долл., жмыха — с 925,4 до 285,4 млн.долл., риса — с 752,9 до 454 млн.долл.

Также активно и с неоднозначной оценкой текущего состояния дел и проводимой правительством Индии политики прошло обсуждение проблем в энергетическом и нефтяном секторах экономики, производстве электроэнергии. Отмечались три фактора, которые позволяют индийской промышленности стать конкурентоспособной, — доступные ставки ссудного процента по кредитам, рациональные тарифы на воду, тепло и энергонабжение предприятий и справедливое трудовое законодательство.

Экономика-2002

Индия является одной из старейших цивилизаций с многообразным и богатым культурным наследием. За 55 лет независимости страна достигла существенного социально-экономического прогресса. Была создана мощная индустриальная

база и накоплен большой научно-технический потенциал, во многом отвечающий передовому мировому уровню. Индия занимает в мире 10 место в списке промышленно развитых стран, стала шестой нацией, вышедшей в космос, и является одной из немногих стран, которые полностью обеспечивают себя продуктами сельхозпроизводства.

Индия обладает богатыми природными ресурсами и колоссальными резервами рабочей силы, которые используются в недостаточной степени. Индийская экономика является ориентированной на с/х производство, которое за последние 10 лет обрело значительную устойчивость. Одна треть национального дохода поступает от сельского хозяйства и две трети рабочей силы занято в аграрном секторе индийской экономики.

С середины 90гг. в Индии продолжает существовать коалиционная система исполнительной власти, ни одна из индийских политических партий не в состоянии единолично сформировать правительство. С марта 1998г. в Индии правит Национальный демократический альянс (НДА) — блок партий, частью которого составляет консервативная партия — Бхаратия Джаната Парти (БДП).

В своей деятельности коалиционное правительство НДА во главе с премьер-министром А.Б.Ваджапай руководствуется согласованной между членами блока совместной программой, стратегическим курсом которой является закрепление за Индией статуса одной из ведущих азиатских и мировых стран. В 2002/03 фин.г. правительство Индии продолжило реализацию второго этапа экономических реформ с целью более тесной интеграции в глобальную систему мировых экономических отношений.

Индия проводит активную внешнеполитическую линию, сохраняя приверженность принципам неприсоединения, неучастия в военных союзах, поддерживает нормальные, конструктивные отношения со всеми государствами мира, стремится к развитию региональной интеграции. Дели выступает за строительство многополярного мироустройства и призывает к неприменению силы под видом «гуманитарной интервенции».

Развитие экономики Индии в последние годы характеризуется относительной стабильностью. За последние 5 лет рост валового внутреннего продукта (ВВП) составлял 5,4%. В 2002/03 фин.г. объем ВВП в текущих ценах, составил 22361 млрд. рупий (463 млрд.долл.), что выводит Индию на 4 место в мире после США, КНР и Японии (при пересчете по методологии ООН по паритету покупательной способности). Доля сельхозпроизводства в ВВП составляет 27%, промышленности — 24%, услуг — 49%.

Население страны, по состоянию переписи на 1 марта 2001г. составляет 1,027 млрд. чел. (531,3 млн.чел. — мужчины, 495,7 млн.чел. — женщины), его средний годовой прирост составляет 1,93%. Большая часть населения — 74,3% проживает в сельской местности, грамотность — 65,38% (75,85% — мужчины, 54,16% — женщины), средняя продолжительность жизни — 63г., средний класс индийского общества составляет 250-300 млн.чел., треть населения находится за чертой бедности.

Внешний долг страны составил на 1 окт. 2002г. 101,972 млрд.долл. Внешнеторговый оборот страны в 2002/03 фин.г. составил 111,1 млрд.долл., экспорт — 51,7 млрд.долл. и импорт — 59,4

млрд.долл. Золотовалютные запасы на 31 марта 2003г. (конец 2002/03 фин.г.) составили 73,821 млрд.долл.

Среднегодовой уровень инфляции в 2002/03 фин.г. составил 2,6%. За 12 лет проведения политики либерализации Индия получила 45,1 млрд.долл. иноинвестиций.

Индия продолжает проводить многовекторную экономическую политику, направленную на сотрудничество с большим числом стран

Являясь членом ВТО, Индия занимает активную позицию по защите интересов развивающихся стран и своих интересов, которые, по индийской оценке, не учитываются развитыми странами. Индия настаивает на приоритетном внимании реализации ранее достигнутых договоренностей и недопущении привязки вопросов торговой политики к трудовым взаимоотношениям и к взаимоотношениям с международными экономическими и банковскими организациями.

В 2002/03 фин.г. главными событиями, оказывавшими негативное влияние на внутривнутриполитическую ситуацию в стране, продолжали оставаться сепаратистские выступления сторонников отделения от Индии в штате Джамму и Кашмир. Попытки стабилизировать ситуацию путем налаживания переговоров с поддерживаемыми Пакистаном сепаратистами не принесли очевидного успеха. Правительство вынуждено сделать акцент на силовые методы борьбы с проявлениями терроризма в этом штате.

В фев.-апр. 2002г. в штате Гуджарат произошла целая серия кровавых столкновений между индуистами и мусульманами (составляющими треть населения этого штата), что вызвало острый парламентский кризис, приведший к досрочным выборам в местную Законодательную ассамблею.

Главным событием, оказавшим решающее влияние на экономическое развитие страны, стала жесточайшая засуха в большинстве штатов страны. Недостаток муссонных дождей в сезоне «хариф» (лето-осень) 2002г. отрицательным образом сказался на результатах сельхозпроизводства в стране и затормозил промышленное развитие страны. Объем производства сельхозпродукции в сезоне «хариф» 2002г. упал на 15% и стал самым низким показателем этого сезона за последние 12 лет, а июль этого года был самым худшим за последние 100 лет.

Уровень жизни

Экономическое положение Индии. Территория — 3,28 млн.кв.км. Население (2001г.) — 1027 млн.чел. Национальный доход на душу населения (2001/02 ф.г.) — 22019 инд. рупий (463 долл.). Средний обменный курс 1 долл. США: 37,16 рупий в 1997/98г.; 42,07 рупий в 1998/99г.; 43,33 рупий в 1999/2000г.; 45,68 рупий в 2000/01г.; 47,69 рупий в 2001/02 фин.г.; 48,27 рупий в 2002/03г.

	1997-98	1998-99	1999-00	2000-01	2001-02	2002-03
ВВП, в млрд руп.	13901	15981	17619	19177	20940	22361
в млрд.долл.	374	380	407	420	439	463
Прирост (в пост. ценах), %						
- ВВП	4,8	6,5	6,1	4,4	5,6	4,4
- сельское хозяйство	-2,4	6,2	0,3	-0,4	5,7	-3,1
- промышленность	4,3	3,7	4,8	6,6	3,3	6,1
- услуги	9,8	8,4	10,1	5,6	6,8	7,1
Производство продукции						
- электроэнергия, млрд.квт.	421,7	448,5	480	499,5	515,3	530,7
- нефть, млн.т.	33,9	32,7	31,9	32,4	32	н.д.

- уголь (без лигнитов), млн.т.	300,4	296,5	304,1	313,7	321,4	н.д.
- природный газ, млрд.куб.м.	26,4	27,4	28,4	29,5	29,7	н.д.
- сталь, млн.т.	23,4	22,7	26,3	20,3	30,6	н.д.
- ткани, млрд.кв.м.	37,4	36,1	39,2	40,2	42	н.д.
- зерновые, млн.т.	192,3	203,6	209,8	195,9	212	183,2
Валютно-фин. положение						
- внешняя задолж., млрд.долл.	93,5	96,9	98,3	101,1	98,5	102
- инфляция, %	4,4	5,9	3,3	7,2	3,6	2,6
- валютн. резервы, млрд.долл.	29,4	32,5	38	42,3	54,1	73,8
- внешнеторг. обор., млрд.долл.	76,6	75,6	86,6	94,2	95	111,1
в т.ч. экспорт	35	33,2	36,8	44,1	43,7	51,7
Товарооб. с РФ*, млрд.долл.	1633	1255	1573	1388	1348	1308**
экспорт в Россию	954	709	949	870	804	735
импорт из России	679	546	624	518	544	573

* по данным индийской статистики без учета военно-технического сотрудничества
** за календарный 2002г.

Источники: Monthly Review of the Indian Economy, CMIE, April, 2003г.; Indian Economy Watch, IR&ISL, April, 2003г.; Economic Survey 2002-03гг., Manager. Govt. of India Press, March, 2003г.

Индия входит в первую десятку стран мира по ряду показателей промышленного и сельхозпроизводства. За годы независимости страна существенно продвинулась вперед по пути экономического развития, создана мощная индустриальная база и накоплен богатый научно-технический потенциал, во многом отвечающий передовому мировому уровню. Программные заявления членов сегодняшнего правительства Индии направлены на принятие кардинальных мер, чтобы в течение ближайших 20 лет страна стала супердержавой.

С 1991г. в стране осуществляются широкие реформы по либерализации экономики. Правительством реализуется политика расширения и углубления второго этапа экономических реформ, целью которых является более тесная интеграция Индии в глобальную систему экономических отношений. Приоритетными направлениями реформ являются ускорение процесса приватизации предприятий госсектора, реформы в банковской сфере, изменение законодательства и процедуры проведения банкротств, реформа трудового законодательства. Особое внимание уделяется реализации долгосрочных госпрограмм по развитию инфраструктурных отраслей экономики — энергетической, нефтегазовой и транспортной.

Объем ВВП Индии в 2002/03 фин.г. (апр. 2002г. — март 2003г.) в текущих ценах оценивается в 22361 млрд. инд. рупий (463 млрд.долл.). По сравнению с предыдущим 2001/02 фин.г. рост ВВП составил 4,4%, промпроизводство увеличилось по сравнению с пред. фин.г. на 6,1%, производство в сфере услуг — на 7,1%. В аграрном секторе производство снизилось на 3,1%.

Жесточайшая засуха в большинстве штатов страны, связанная с недостатком муссонных дождей в сезоне «хариф» (лето-осень) 2002г., оказала сильное отрицательное влияние на аграрный сектор и затормозил промышленное развитие страны. По оценкам экспертов, объем производства сельхозпродукции в сезоне «хариф» 2002г. упал на 15% и стал самым низким показателем этого сезона за последние 12 лет, а июль этого года был самым худшим за последние 100 лет.

10 пятилетним планом развития (2002-07гг.) предусматривается ежегодный 8% прирост ВВП. По мнению корпоративных лидеров из разных стран, эта цель является достижимой, если правительство будет настойчиво добиваться осуществления экономических реформ второго поколения

при условии достижения консенсуса с политическими партиями по экономическим проблемам. Лидеры мирового бизнеса считают, что в ближайшие 5 лет Индии не удастся превзойти 6% уровень роста ВВП.

Индийские корпоративные лидеры и экономисты считают маловероятным, что стране удастся достичь в ближайшем будущем ежегодного 8% роста экономики. По их мнению, тому препятствуют — помимо внутривалютных разногласий относительно стратегии экономического роста — медленный процесс реформ, несовершенство налоговых структур и слабая инфраструктура.

Доля основных отраслей индийской экономики в ВВП страны составляет: промышленность (включая строительство) — 27%, сельское хозяйство — 24%, сфера услуг — 49%.

Политика правительства Индии в области госфинансов, денежного обращения, кредитов, а также меры по их реализации формулируется в госбюджете и денежно-кредитной политике на соответствующий фин.г.

Основной целью бюджета в 2002/03 фин.г. было продолжение реализации второго этапа экономических реформ и их продвижение на уровень штатов. Для достижения этой цели основное внимание в бюджете уделялось решению следующих задач: продолжение и расширение экономических реформ в аграрном секторе и пищевой отрасли; увеличение государственных и частных инвестиций в инфраструктурные сектора экономики; укрепление финсектора и рынка капитала; углубление структурных реформ в промышленности и восстановлению темпов роста в промышленности; обеспечение соцзащиты бедных слоев населения; рационализация налоговой системы и контроль над расходами, как на центральном уровне, так и на уровне штатов, с целью удержания финансового дефицита на запланированном уровне.

В результате воздействия таких неблагоприятных внешних и внутренних факторов, как усиление напряженности во взаимоотношениях с Пакистаном, стагнация в мировой экономике, спад деловой активности и снижение спроса на промышленную продукцию внутри страны, правительство не смогло в полной мере решить большинство поставленных задач.

Финансовый дефицит Центрального правительства, запланированный в 2002/03 фин.г. на уровне 1355 млрд. рупий (28,1 млрд.долл.) — 5,3% ВВП, по предварительным оценкам на фев. 2003г. составил 5,5% ВВП. Этот показатель снизился по сравнению с пред. фин.г. (5,9% ВВП) за счет увеличения поступлений по статье госдоходов (налоги и др.) и от приватизации госпредприятий. Увеличение поступлений обеспечено за счет роста на 29,8% общих поступлений от налогов. Доля прямых налогов (личные подоходные налоги и налоги с корпораций) в общих налоговых поступлениях в 2002/03 фин.г. составила 38,8% против 36,9% в пред. 2001/02 фин.г. Доля налоговых поступлений в ВВП оценивается в 2002/03 фин.г. в 9,6% (8,1% в 2001/02 фин.г.).

По данным на фев. 2003г., поступления по доходным статьям бюджета составили 2451 млрд. рупий (50,8 млрд.долл.) — 10% ВВП, что на 5,8% больше, чем в пред. 2001/02 фин.г. Внутренние и внешние заимствования составили 1355 млрд. рупий (28,1 млрд.долл.) — 5,5% ВВП, оставшись не-

изменными по сравнению с пред. 2001/02 фин.г. Дефицит доходов бюджета составил 3,9% ВВП, увеличившись на 0,5% по сравнению с 2001/02 фин.г. Общие расходы бюджета в 2002/03 фин.г. составили 4103 млрд. рупий (85 млрд.долл.) — 16,7% ВВП, что на 9,4% больше, чем в пред. 2001/02 фин.г.

Основной статьей расходов бюджета является выплата процентов по долговым обязательствам (28%), а основным источником поступлений являются внутренние и внешние заимствования (36%).

В 2002/03 фин.г. Индия не прибегала к помощи МВФ для финансирования дефицита платежного баланса, мотивируя это тем, что условия займа могут быть неоправданно жесткими и включать в себя неэкономические элементы.

Общий внешний долг Индии по состоянию на конец сен. 2002г. составил 101,972 млрд.долл., немного увеличившись по сравнению с суммой на конец марта 2002г. (конец 2001/02 фин.г.), когда он составлял 98,49 млрд.долл.

Правительство контролирует ситуацию с внешней задолженностью и предпринимает меры по улучшению качественных показателей и параметров обслуживания внешнего долга. Результатом этих мер является последовательное улучшение на протяжении последних лет отношения суммы долга к ВВП и нормы обслуживания внешнего долга (отношение долговых выплат к текущим поступлениям). Отношение суммы долга к ВВП в 2002г. понизилось с 20,9% в 2001г. до 20,1%, а норма обслуживания соответственно увеличилась с 13,7% до 14,2%. Доля краткосрочных долговых обязательств в общем внешнем долге в 2002г. снизилась до 3% по сравнению с 3,1% в 2001г.

В соответствии с межправительственными договоренностями, оформленными в виде обменных писем, подписанных 29 янв. 1993г., основной долг (по состоянию на 1 апр. 1992г.) по госкредитам, представленным Индии Советским Союзом, ранее выраженный в рублях, был пересчитан в индийские рупии. Указанный пересчет был произведен по курсу на 1 янв. 1990г., установленному в соответствии с Протоколом между правительствами двух стран об установлении курсового соотношения между рублем и индийской рупией от 25 нояб. 1978г. Также пересчет основного долга из рублей в рупии был произведен по курсу на 1 апр. 1992г.

В результате пересчета задолженности из рублей в рупии сумма основного долга составила 200 млрд. рупий или 6,25 млрд.долл. и выплачивается Индийской стороной в соответствии с действующими графиками платежей по каждому межправительственному соглашению о предоставлении Индии госкредитов бывшим СССР.

Курсовая разница, возникшая в результате пересчета, составила 1,5 млрд. рупий или 3,75 млрд.долл. и выплачивается Индией равными ежегодными долями в течение 45 лет с применением оговорки, защищающей Российскую сторону от валютных потерь, связанных с обесценением индийской рупии.

Общая сумма, подлежащая выплате в погашение ранее предоставленных кредитов, составляет 320 млрд. рупий или 10 млрд.долл.

Ежегодные поступления, оцениваемые в 30 млрд. рупий, зачисляются на Центральный счет Внешэкономбанка в Резервном Банке Индии и расходуются на закупку товаров в Индии.

Индия аккуратно и своевременно производит платежи в погашение указанного долга.

На 31 янв. 2003г. сумма открытых аккредитивов на закупку товаров в Индии в счет «рупийного долга» (основной долг + курсовая разница) составила 251,83 млрд. рупий, т.е. остаток по задолженности Индии, включающий выплату курсовой разницы, составляет 68,17 млрд. рупий. На 31 янв. 2003г. сумма открытых, но не имеющих покрытие аккредитивов составляет 1,08 млрд. рупий.

Динамика возврата средств рупийного долга.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Открыто, млрд. рупий	29,04	17,87	29,87	37,54	29,50	18,22	19,79
млн.долл.	(820)	(492)	(725)	(873)	(658)	(387)	(420)
Оплачено, млрд. рупий	30,03	29,39	31,46	35,66	32,31	18,62	19,98
млн.долл.	(848)	(810)	(764)	(829)	(720)	(395)	(424)

Пересчет в доллары произведен по среднему курсу индийской рупии за соотв. год.

Одна из важнейших задач в валютно-кредитном направлении сотрудничества России с Индией на ближайшее время возникает в связи с предстоящим окончанием крупномасштабных выплат индийского долга.

Возникает необходимость в перерасчете оставшейся суммы долга и определении точных сроков его погашения, для того чтобы установить ориентиры дальнейшего взаимного сотрудничества. Речь идет о российском импорте из Индии. Возможна корректировка действующего механизма погашения оставшейся части индийского долга при сохранении принципа расходования «долговых» рупий на финансирование закупок в Индии товаров и услуг, а также на осуществление совместных инвестиционных проектов в России и Индии. Это даст определенную гарантию сохранения и повышения эффективности торгово-экономического сотрудничества на достигнутом уровне, обеспечит резерв для финансовой поддержки государством возможных взаимных проектов.

Госфинансы

Главными финансовыми донорами Индии являются Всемирный банк (World Bank) и Азиатский банк развития (Asian Development Bank). Индия является крупнейшим заемщиком этих международных банков, что свидетельствует о том, что они высоко оценивают надежность страны в качестве заемщика.

Индия является членом-учредителем Азиатского банка развития. Подписка Индии на участие в основном капитале Банка на 31 дек. 2001г. составляла 6,447%.

В 2001г. Индия являлась самым большим заемщиком АБР — Правление Банка санкционировало предоставление Индии кредитов на 1,5 млрд.долл. на финансирование проектов в секторах энергетики, транспорта, связи, финансов, промышленности, добычи полезных ископаемых и социальной инфраструктуры.

Индия поддерживает тесные отношения с Международным банком реконструкции и развития (МБРР). На территории Индии МБРР финансирует проекты в области развития инфраструктуры, водоснабжения, повышения благосостояния и грамотности населения, соцподдержки женщин и детей, содействия развитию инфортехнологий. Несмотря на острую критику со стороны левых партий, официальный Дели заявляет, что кредиты, предоставляемые МБРР, являются наиболее приемлемыми с финансовой и политической точек зрения.

Индия поддерживает связи с Международным валютным фондом (МВФ), но не является активным заемщиком. Правительство Индии подчеркивает, что условия кредитования, предлагаемые МВФ, являются неоправданно жесткими и зачастую включают политическую составляющую.

Правительству Индии удастся обеспечивать финансовую стабильность страны. Средний годовой показатель уровня инфляции по состоянию на середину янв. 2003г. составил 2,6%.

В 2002/03 фин.г. курс индийской рупии по отношению к доллару достигал самого низкого за все время уровня — 49,06 инд. рупии за один долл. (май 2002г.), но затем произошло укрепление индийской рупии по отношению к американской валюте, и в конце марта 2003г. на валютных торгах за один доллар давалось 47,40 инд.рупии.

Золотовалютные резервы страны на конец 2002/03 фин.г. достигли 73,821 млрд.долл. Валютные резервы составили 70,092 млрд.долл., золотой запас и спецправа заимствования (Special Drawing Rights) — 3,725 млрд.долл. и 4 млн.долл.

Объем поступлений иностранных инвестиций в пред. 2001/02 фин.г. составил 5925 млн.долл., из которых прямые иноинвестиции составили 3904 и портфельные — 2021 млн.долл. Объем иноинвестиций в страну в апр.-окт. 2002/03 фин.г. составил 53% объема соответствующего периода пред.г. (1733 против 3294 млн.долл.).

За период проведения политики либерализации (1990-2002гг.) Индия получила 45,1 млрд.долл. иноинвестиций, включая 21,8 млрд.долл. прямых иноинвестиций и 23,3 млрд.долл. портфельных.

Валютное регулирование осуществляется на основе вступившего в силу с 1 июня 2000г. нового закона о валютном регулировании — Foreign Exchange Management Act (FEMA), заменивший прежний закон FERA -главный нормативный документ индийского валютного законодательства, действовавший с начала 1974г. Обновление валютного законодательства диктовалось назревшей необходимостью перехода от жестких мер полного валютного контроля и излишне строгой ответственности за его нарушения к более гибкому регулированию операций с валютой.

Важный позитивный подход FEMA состоит в следующем. Если раньше ни одна сделка с валютой не могла быть совершена без надлежащего общего или специального разрешения Резервного банка Индии (РБИ), то отныне уполномоченным лицам и организациям разрешены валютные сделки по текущим операциям за исключением сделок, подпадающих под действие запретительных циркуляров РБИ. Законодательно закреплена обратимость индийской валюты по текущим счетам. В сделках же по капитальным счетам рупия осталась конвертируемой лишь частично, и на совершение большинства из них требуется разрешение РБИ или министерства финансов Индии. Радикальной мерой представляется снятие ограничений со стороны РБИ на выплату платежей по займам.

Другой важной особенностью является значительное смягчение прежних весьма жестких, «драконовских» санкций за нарушения валютного законодательства. Фактически предусматриваются лишь штрафы, причем максимальный размер их снижен.

Банки

Банковская система Индии, несмотря на постоянные заявления правительства Индии о необходимости серьезных преобразований в данном секторе, остается весьма консервативной. Десятилетие реформ и экономической либерализации относительно мало затронули эту сферу.

По масштабам операций доминируют (на 90%) учреждения госсектора и Госбанк Индии (SBI) вместе с семью ассоциированными с ним банками, а также др. национализированные банки. Предприятия госсектора являются самыми сильными в финансовом отношении. Частные банки, а также отделения иностранных банков характеризуются более высокой прибыльностью и продуктивностью, а также меньшим уровнем неработающих активов, по сравнению с госбанками.

Рейтинг эффективности 20 индийских банков

Ранг	Наименование банка	Совокуп. показ. эффективности	Форма собственности
1	Jammu and Kashmir Bank	4504,50	частный
2	State Bank of Indore	4421,75	государственный
3	Standard Chartered Bank	4214,25	иностранн
4	Karnataka Bank	4085,00	частный
5	Oriental Bank of Commerce	4053,75	государственный
6	Sate Bank of Patiala	3952,25	государственный
7	Karur Vysya	3929,75	частный
8	Bank of America	3815,50	иностранн
9	State Bank of Hyderabad.....	3783,00	государственный
10	South Indian Bank.....	3737,25	частный
11	Federal Bank.....	3712,75	частный
12	Bank of Tokyo-Mitsubishi.....	3676,00	иностранн
13	Citibank	3637,25	иностранн
14	UTI Bank	3617,75	частный
15	Standard Chartered Grindlays.....	3602,00	иностранн
16	Tamilnad Mercantile Bank.....	3576,75	частный
17	Ratnakar Bank	3529,75	частный
18	Canara Bank.....	3529,50	государственный
19	Andhra Bank.....	3507,50	государственный
20	ABN-AMRO Bank	3488,50	иностранн

Источник: India's Best Banks, Survey 2002, Financial Express.

В числе лучших 20 банков оказались 8 частных, 6 иностранных и 6 государственных банков. Правительство и Резервный банк Индии (РБИ) предпринимают меры по укреплению банковской системы в госсекторе. С 51% до 33% была понижена минимальная доля государства в собственности банков этого сектора. Рассматривается проект слияния Госбанка Индии с семью своими ассоциированными банками в целях устранения ненужной конкуренции между ними и снижения непроизводительных затрат.

Процесс слияний и поглощений в банковской сфере, характерный для стран Запада, начинает распространяться и на Индию. Процессы либерализации банковской деятельности в стране, а также внедрение современных банковских технологий усиливают конкуренцию в отрасли. Этим определяется другая тенденция в развитии банковской системы в стране, которая заключается в универсализации деятельности банков.

Если раньше не банковские финансовые институты в стране занимались исключительно долгосрочным кредитованием проектов, то в наст.вр. РБИ разрешает им заниматься предоставлением стандартных банковских услуг.

В своей кредитно-денежной политике РБИ внес очередные изменения в некоторые пруденци-

альные (организационные) нормы банковской деятельности, касающиеся адекватности капитала, классификации активов, определения прибыли, резервирования средств.

Доступ к страховым операциям, который банки получили в соответствии с принятым в 1999г. законом о регулировании страхового дела, ограничен. РБИ выдает соответствующие разрешения на страховую деятельность лишь сильным и опытным коммерческим банкам, в соответствии с установленными финансовыми критериями.

В целом банковская система в Индии считается весьма зарегулированной, подвергаясь двойному контролю со стороны минфина и РБИ. Это хорошо понимают финорганы и экономические организации, которые разрабатывают пути ее улучшения.

Серьезная трансформация банковской системы потребует при введении полной конвертируемости рупии и с введением в действие соглашения стран-членов ВТО о финуслугах.

Зарубежная сеть филиалов индийских банков относительно неразвита. Госбанк Индии (the State Bank of India — SB I) принял решение закрыть свой филиал в Лондоне. Филиал был создан в 1992г. для обслуживания инвестиций в Европе. Однако, стоимость его содержания оказалась выше, чем ожидалось, и недостаточно компенсировалась прибылями от инвестиционных операций.

При решении задачи расширения российско-индийского торгово-экономического сотрудничества приоритетными являются вопросы развития инфраструктуры, обслуживающей торгово-экономическую сферу и банковско-финансовой инфраструктуры. Вопрос расширения российско-индийского межбанковского сотрудничества приобретает особую актуальность со скорой перспективой перехода на торговлю с расчетами в свободно-конвертируемой валюте после завершения Индией погашения своих долгов по кредитам.

Для финансирования поставок индийских товаров в Россию «Эксим Банк» Индии предоставил Внешэкономбанку кредитную линию в 10 млн.долл. и Внешторгбанку — в 25 млн.долл.

Однако этого недостаточно, и для налаживания полноценного межбанковского сотрудничества в оставшееся время до перехода на торговлю с расчетами в свободно-конвертируемой валюте необходимо активизировать работу путем увеличения числа банков-корреспондентов, открытия представительств и дочерних банков, признания в Индии гарантий большего числа российских кредитно-финансовых организаций.

Госбанк Индии (SBI) вновь проявил интерес к созданию своих полных филиалов в России — в Москве и Санкт-Петербурге. С этой целью были проведены переговоры с Центробанком России. Имея представительство в Москве, SBI еще в 1998г. получил лицензию на открытие филиала, но затем отозвал заявку, ссылаясь на ухудшившуюся финансовую ситуацию в России после объявленного дефолта в авг. 1998г.

В янв. 2003г. в Индии (Гоа) состоялось 8 заседание российско-индийской подгруппы по банковским и финансовым вопросам. В ходе заседания обсуждались традиционные вопросы: совершенствование процедуры экспорта из Индии по госкредитам, дополнение к банковскому соглашению от 6 сен. 1993г., урегулирование краткосрочных платежей, урегулирование ожидающих решения

требований индийских экспортеров, учреждение Госбанком Индии и Канара банком совместного индийского банка в России, двухстороннее сотрудничество в банковском секторе и использование кредитной линии Эксимбанка Индии.

Также рассматривались новые возможности в двустороннем банковском сотрудничестве: возможность использования нацвалют для проведения операций между Россией и Индией, кооперация в страховом секторе.

Как знаковое событие можно рассматривать проявление интереса со стороны российских банков в открытии представительств в городах Индии. В наст.вр. ведется работа по открытию представительства Промсвязьбанка в г.Дели.

Производство основных видов индийской промышленной и сельхозпродукции в 2001/02 фин.г. составило; электроэнергия — 515,3 млрд. квт. (530,7 млрд. квт. в 2002/03 фин.г.), нефть — 32 млн.т., природный газ — 29,7 млрд.куб.м., чугун — 1 млн.т., стальной прокат — 30,6 млн.т., нефтепродукты — 107,3 млн.т., уголь — 321,4 млн.т., бокситы — 7,7 млн.т., хромиты — 2 млн.т., марганцевая руда — 1,6 млн.т., алюминий — 638,8 тыс.т., медь — 333,7 тыс.т., цинк — 205,9 тыс.т., свинец — 37,9 тыс.т., цемент — 106,9 млн.т., химудобрения — 14,5 млн.т., электроника и компьютерные технологии — 17 млрд.долл. (в т.ч. программное обеспечение — 10,1 млрд.долл.), грузовые и пассажирские автомобили — 146,2 и 687,9 тыс.шт., мотоциклы и мопеды — 4,5 млн. шт., тракторы для сельского хозяйства — 284,3 тыс.шт. (2000/01 фин.г.), ткани — 42 млрд.кв.м., чай — 847,2 тыс.т., кофе — 306 тыс.т. (208 тыс.т. в 2002/03 фин.г.), продовольственное зерно — 212 млн.т. (183,2 млн.т. в 2002/03 фин.г.), специи — 3,08 млн.т., морепродукты — 6 млн.т., сахар-сырец — 300,1 млн.т.

На 2000/01 фин.г. в Индии насчитывалось 3370 тыс. предприятий малого и среднего бизнеса, на которых было занято 18,6 млн.чел. Общая стоимость произведенной продукции этого сектора составила 141,6 млрд.долл., из которой товары, отправленные на экспорт, составили 13,2 млрд.долл. Из общей суммы банковских кредитов на долю сектора малого и среднего бизнеса пришлось 14,2%.

Внешнеторговый оборот страны в 2002/03 фин.г. составил 111,1 млрд.долл., в т.ч. экспорт — 51,7 млрд.долл., импорт — 59,4 млрд.долл. В пред. 2001/02 фин.г. внешнеторговый оборот страны составлял 94,5 млрд.долл., в т.ч. экспорт — 43,8 млрд.долл., импорт — 50,7 млрд.долл.

Основу индийского экспорта составляют текстиль и текстильные товары, ограненные драгкамни и готовые ювелирные изделия, сельхозтовары и изделия народных промыслов, программное обеспечение и лекарственные препараты, продукция металлургической отрасли, а также некоторые виды машин и оборудования. Ведущие статьи импорта — нефть, ювелирное сырье, высокотехнологичные машины и оборудование, транспортные средства, черные и цветные металлы, электронные комплектующие, химические удобрения и газетная бумага. Крупнейшими торговыми партнерами Индии являются США, страны ЕС и Япония.

На международной арене Индия, защищая интересы развивающихся стран, продолжает оказывать давление на развитые страны с целью устранения существующих противоречий в действующей

щих соглашениях ВТО. Основная суть выступлений индийской стороны состоит в противодействии положениям, связывающим торговлю с трудовыми вопросами и вопросами защиты окружающей среды; в отстаивании дальнейшей либерализации в области сельского хозяйства и торговли услугами; в снижении развитыми странами уровня госсубсидий.

Индия принимает активное участие в работе Конференции ООН по торговле и развитию (UNCTAD). Индия рассматривает UNCTAD как организацию, функционирование которой направлено на экономическое и социальное развитие всех государств мира, которая в наибольшей степени отвечает потребностям развивающихся стран и представляет развивающимся странам возможность озвучивать свою позицию по ключевым вопросам развития мировой экономики, в т.ч. по взаимоотношениям с ВТО.

Иноинвестиции

Инвестиционный режим в Индии продолжает претерпевать дальнейшую либерализацию в соответствии с курсом, провозглашенным правительством Индии в этой области. Вследствие этого, практически вся промышленная и коммерческая деятельность подпадает под режим автоматического одобрения прямых иностранных инвестиций (вплоть до 100% участия) в предприятия разных секторов экономики, за исключением оборонной промышленности, авиатранспорта, атомной энергетики, сельского хозяйства и ряда производств, требующих специального лицензирования. При этом направляющая роль государства в регулировании процесса политики экономических реформ продолжает сохраняться.

Движение иноинвестиций в Индии в 2003г. представляло собой противоречивую картину. Если в начале года они были совсем незначительны, то в конце года их поступление резко увеличилось и за 11 мес. 2003г. достигло 12,1 млрд.долл., т.е. приток инвестиций по сравнению с пред.гг. увеличился.

Инвестиционный климат стал еще более привлекательным после произошедших изменений в торговой политике Индии, предусматривающие упрощение импортного контроля путем отмены импортного лицензирования (за исключением потребтоваров и товаров из списка запрещенных и ограниченных к ввозу), а также дальнейшего снижения пошлин на средства производства, импортируемые для предприятий экспортно-ориентированных зон и схем и некоторых отдельных проектов.

Иностранный капитал, инвестированный в Индию, прибыль и дивиденды, полученные в Индии, могут быть репатрированы после уплаты соответствующих налогов. Из действующих Условий доступа прямых иноинвестиций в конкретные отрасли отчетливо видны расставленные правительством Индии акценты в экономической политике.

Результатом ряда инициатив, предпринятых в последние годы, явилось увеличение притока прямых иноинвестиций в различные сферы индийской экономики. По данным Резервного банка Индии и Индийского инвестиционного центра в 2002/03 фин.г. они составили 4,66 млрд.долл., объем одобренных иноинвестиций составил 1,638 млрд.долл.

Активно поощряются иностранные инвестиции в энергетический сектор путем создания новых производств, которые могут осуществляться как в форме совместных предприятий с индийскими партнерами, так и в форме предприятий со 100% иностранным капиталом. В соответствии с новой либеральной политикой иностранное участие может быть одобрено автоматически, вплоть до 100%, в областях выработки, передачи и распределения электроэнергии (кроме атомных электростанций).

Право на предоставление таких услуг, как радио-пейджинговая связь, мобильная сотовая связь, мобильная персональная спутниковая связь (GMPS), предоставляется на тендерной основе. Правительство Индии выступило также с инициативой, направленной на привлечение иностранных инвестиций в области разведки, добычи, транспортировки и переработки нефти и газа.

Разведка и разработка месторождений нефти и газа открыты как для частного сектора, так и для иностранных инвесторов на условиях соглашения о разделе продукции. Иноинвестиции допускаются в 100% в разведанные месторождения небольшого масштаба и в разведку и разработку блоков, определенных Новой политикой лицензирования изыскательских и разведывательных работ (New Exploration Licensing Policy).

В разработке месторождений среднего размера допускаются прямые иноинвестиции (Foreign Direct Investment – FDI) в объеме до 60% для не корпоративного совместного предприятия и 51% для корпоративного совместного предприятия. В сектор транспортировки нефтепродуктов FDI допускаются до 51%.

В секторе строительства и эксплуатации дорог, шоссе, автомобильных мостов и тоннелей, платных дорог, портов и гаваней участие частного сектора, в т.ч. иностранного, разрешается до 100% по схеме Build, Operate and Transfer (BOT – строй, эксплуатировать, передай в собственность владельца).

Правительством Индии предприняты шаги для расширения инфраструктурной и управленческой базы ключевых портов страны. С целью поощрения участия частного сектора, в т.ч. и иностранного, в развитии портовых услуг либерализованы соответствующая политика и процедуры. Поощряется и стимулируется участие инвесторов в таких отраслях, как судоходство, кораблестроение и ремонт судов. Предоставляется возможность 100% участия FDI в предприятиях в судоремонтной отрасли, ориентированных на экспорт (Export Oriented Unit).

В горнодобыче иностранное участие (до 100%) в акционерном капитале предприятий одобряется автоматически, за исключением добычи золота, серебра и драгоценных камней. В разведке и добыче алмазов и драгоценных камней иностранное участие (до 74%) в акционерном капитале предприятий одобряется автоматически.

Иноинвестиции до 100% уставного капитала в гостиничный бизнес и связанные с туризмом отрасли осуществляются в режиме автоматического одобрения.

Инвестиции в 24% и выше в сектор малого предпринимательства разрешены для Non-Resident Indian/Overseas Corporate Body (нерезиденты индийского происхождения/зарубежное корпоративное общество) с одобрения Секретариата промышленного содействия (SIA).

Совокупный объем нетто инвестиций иностранных институциональных инвесторов (Foreign Institutional Investors – FIIs) в индийские ценные бумаги за 11 мес. 2003г. составил 6,53 млрд.долл. Было инвестировано в рынок долговых обязательств 900 млн.долл. Продолжает действовать схема глобальных депозитарных расписок (Global Depository Receipts – GDR), целью которой является обеспечение доступа индийского корпоративного сектора на глобальные рынки капиталов (Global Capital Markets) посредством выпуска облигаций, конвертируемых в инвалюте (Foreign Currency Convertible Bonds), и долей в капитале (Equity Shares) в соответствии с глобальным депозитарным механизмом (Global Depository Mechanism).

Правительством Индии сделан очередной шаг по либерализации политики в области направления инвестирования за рубеж. Отменен пятигодичный предельный срок для начала репатриации капитала по зарубежным инвестиционным проектам. Отныне время репатриации согласовывается индивидуально при рассмотрении каждого конкретного проекта. Снятие ограничений по времени было вызвано практической невозможностью соблюдения компаниями пятилетнего периода, в течение которого было необходимо создать совместное предприятие или филиал компании (для этого требуется два-три года), наладить производство и коммерческую деятельность, получить прибыль и начать репатриацию капитала.

За пределами Индии зарегистрировано 800 индийских совместных предприятий в 90 странах мира, с общим объемом инвестиций в 1,3 млрд.долл. Наибольший объем индийских инвестиций приходится на США, Великобританию, ОАЭ, Шри-Ланку, Малайзию и Сингапур.

Как часть основных инициатив, направленных на привлечение инокапиталовложений, правительством Индии предприняты действия для вступления в международные соглашения, обеспечивающие содействие и защиту капиталовложений. Индия является членом Многостороннего инвестиционного гарантийного агентства (MIGA), в связи с чем, все капиталовложения, одобренные правительством Индии, застрахованы от конфискации или национализации этим Агентством.

Индией заключены двухсторонние договоры о поощрении и защите инвестиций с 43 странами, в т.ч. с **Россией**, Австралией, Аргентиной, Великобританией, Германией, Данией, Израилем, Малайзией, Казахстаном, Туркменистаном, Францией, Чехией, Южной Кореей. Эти договоры предусматривают возможность свободного перемещения и возвращения инвестиций. В отношении инвесторов предусматривается взаимный режим наибольшего благоприятствования, национализация не допускается за исключением случаев, когда это затрагивает национальные интересы.

Индия получает 2% от ежегодных мировых объемов прямых зарубежных инвестиций в развивающиеся страны. Несмотря на предпринимаемые правительством Индии меры по привлечению иноинвестиций в ближайшие годы страна не может рассчитывать на значительное увеличение вложений иностранного капитала в ее экономику. По оценкам в World Investment Report, в мире будет продолжаться действовать тенденция увеличения объемов инвестиций в промышленно-разви-

тые страны за счет финансирования процессов слияния и поглощения крупных компаний. Однако одна из влиятельных международных инвестиционных компаний Warburg Pincus ставит Индию на второе место после США как наилучшее место для инвестиций.

Помимо политических действий правительства Индии, направленных на улучшение инвестиционного климата, основной причиной увеличения иностранных капиталовложений в страну остается наличие дешевой и достаточно обученной рабочей силы. Проводимые правительством Индии реформы способствуют увеличению притока капиталовложений в экономику страны. Однако эти реформы еще не достигли того результата, чтобы снизить давление на государственные финансы и сектора экономики.

В рамках программы Стратегия помощи Индии (CAS), разработанной Всемирным банком, Международным банком реконструкции и развития и Международной ассоциацией развития были выделены Индии в 2003г. 1,523 млрд.долл. на борьбу с бедностью в сельских районах в штате Андхра Прадеш, на строительство сельских дорог в штате Тамил Наду и Уттар Прадеш и др. проекты. В 2004г. планируется выделение средств в 1,477 млрд.долл. на развитие здравоохранения, борьбу с болезнями, обеспечение водоснабжением, для финансирования инфраструктурных проектов в городах и сельской местности и других целей.

Объем взаимных инвестиций между **Россией** и Индией продолжает оставаться на низком уровне. За прошедшее десятилетие объем российских инвестиций в Индию составил менее 1% от общего объема инвестиций.

Крупнейшими объектами российских инвестиций в Индии остаются предприятия Brahmos Pvt. с объемом инвестиций 72 млн.долл. и Romelt-Sall (India) (RSIL).

Объем индийских инвестиций в российскую экономику остается незначительным. В числе конкретных реализуемых проектов следует прежде всего отметить инвестиции индийской компании ONGC Videsh в проект «Сахалин-1» в 1,7 млрд.долл., инвестиции в российское пивоварение, обеспеченные индийской группой Sun, а также в фармацевтику – Doctor Reddy's Lab и Lupin.

Продолжается проработка Санкт-Петербургским АО «Технохим-Холдинг» проекта строительства в Индии совместного предприятия по производству двуокиси титана с экспортной ориентацией на Россию.

ОАО «Русский Алюминий» ведет подготовку к участию в тендере на приобретение контрольного пакета акций индийской госкомпании Nalko.

Энергетика-2003

Приватизация. Развитие индийской экономики во многом зависит от того, как быстро удастся ликвидировать дефицит электроэнергии (более 12%), который сформировался вследствие нехватки и недостаточной эффективности использования установленных мощностей, потерь при передаче электроэнергии и за счет ее воровства. Для решения этой проблемы правительство Индии разработало национальную программу развития энергетического комплекса на период до 2012г. с задачей выхода в 10 пятилетке, т.е. к 2007г., на уровень 130,8 тыс.мвт. и в 11 пятилетке, т.е. к 2012г. на уро-

вень 176,5 тыс.мвт. (установлено 108 тыс.мвт.). В апр. 2003г. индийский парламент принял специальный закон (Electricity Act 2003), который направлен на либерализацию и реструктуризацию энергетического сектора, а также на создание условий по привлечению частных и иностранных инвестиций.

Реализация правительственной Программы требует до 170 млрд.долл. капиталовложений. Наряду с государственными инвестициями правительство намерено расширить долю частного сектора в энергетическом комплексе страны. Она составляет 6% (6,1 тыс.мвт.), а к 2012г. планируется ее увеличение до 30% (53 тыс.мвт.).

Правительство Индии планирует более широко использовать возможности привлечения иностранных инвестиций и высоких технологий в области производства электроэнергии. Во многих крупных проектах принимали и принимают участие иностранные компании из США (Enron, General Electric, AES, Transpower Generation), Германии (Siemens, Asea Brown Boveri – ABB), Великобритании (Rolls Royce, National Power), Китая (China Power Generation), Россия («Технопромэкспорт», «Энергомашэкспорт», ЛМЗ, «Атомстройэкспорт»).

В интересах ускорения работ в энергетическом секторе правительство Индии предпринимает меры:

- реализуется Программа модернизации и реконструкции энергообъектов, в т.ч. 34 ТЭС (163 блока) с целью увеличения их суммарной мощности до 10 тыс.мвт. в год; решаются проблемы, связанные с передачей и распределением электроэнергии;

- предполагается увеличение тарифов (в ближайшие 3-4г.) за пользование электроэнергией в с/х секторе; предусматривается направление дотаций в энергосектор непосредственно через госбюджет, а не через местные энергоуправления;

- планируется реструктуризация местных энергоуправлений, для этих целей формируются структуры, ответственные за функционирование теплостанций, гидростанций, передачу и распределение электроэнергии; разрабатываются меры по снижению потерь при передаче и распределении электроэнергии, созданию системы контроля и учета на всех уровнях;

- приватизация распределительной системы электроэнергии, ужесточение мер, связанных с кражей электроэнергии; приватизация передающей системы (доля государства не должна превышать 26%);

- унификация соглашений по покупке электроэнергии; разрешение владельцам лицензий продавать электроэнергию Энергетической торговой корпорации;

- дальнейшая электрификация сельских районов; поощрение сооружения энергообъектов при предприятиях и разрешение продажи от них электроэнергии.

Особое внимание уделяется привлечению частных инвестиций. Действуют следующие правила: норма дохода на вложенный капитал составляет 16% при 68,5% загрузке электростанции; компании имеют право продавать электроэнергию на базе двойного тарифа; лицензия на производственную деятельность увеличена до 30 лет с последующим продлением на 20 лет после модернизации. Ранее лицензия выдавалась на 20 и 10 лет; при расширении производства стоимость кредита рассчитывается по реальным затратам (ранее было на 1%

выше ставки Резервного банка Индии); автоматическое одобрение иностранных инвестиций при 100% участии иностранного капитала в энергетическом проекте.

Структура энерго мощностей

	Установленная мощность, мвт.	Соотношение, %
ТЭС	76607	69,4
ГЭС	27010	26,0
АЭС	2720	2,4
Нетрадиц. энергетика	2000	2,2
Всего	108207*	100

* в 1947г. – 1,4 мвт.

В вопросе о структуре энергетического сектора правительство сохраняет ориентир на приоритетное развитие тепловых электростанций, работающих на угле, жидком топливе и газе, на которые приходится 70% установленных мощностей.

Менее всего дает атомная энергетика, развитию которой придается особое значение с ориентиром увеличить к 2012г. генерирующие мощности АЭС до 9900 мвт. Индия определенные надежды возлагает на сотрудничество с Россией.

В области использования возобновляемых источников энергии правительство Индии ориентируется на развитие гидроэнергетики. В мае 2003г. премьер-министр Индии А.Б.Ваджапай выступил с инициативой увеличить в ближайшей перспективе установленные гидроэнергомощности на 50 тыс.мвт. Для этих целей разрабатываются 162 проекта по строительству ГЭС в 16 штатах. До 2012г. правительство Индии намерено реализовать планы по строительству и расширению гидроэнергетических объектов общей мощностью 34 тыс.мвт., что позволит отказаться от импорта 30 млн.т. нефти в год. Планируемые в связи с этим капитальные затраты составляют 40 млрд.долл.

Ведутся соответствующие работы и в области использования энергии солнца, ветра и биомасс в сотрудничестве с другими странами, в т.ч., и с Россией. Производство электроэнергии в этом секторе планируется увеличить к 2012г. на 10%, что требует инвестиций в 1,3 млрд.долл.

В 10 пятилетке (2002-07гг.) индийское правительство запланировало инвестировать в развитие энергетического сектора 110 млрд.долл. Из них 70 млрд.долл. – на строительство и модернизацию генерирующих мощностей, около 40 млрд.долл. – на развитие передающей и распределительной систем, электрификации сельских районов и других энергетических проектов. Приоритет в развитии генерирующих мощностей отдается тепло и гидроэнергетике. Запланированный объем инвестиций на эти цели в 10 пятилетке составляет 63 млрд.долл. Капиталовложения в атомную энергетику оцениваются в 5 млрд.долл. В целом за пятилетку запланировано ввести в эксплуатацию генерирующих мощностей объемом 55158 мвт. В пятилетнюю программу реконструкции включены 68 тепловых энергоблоков суммарной мощностью 17310 мвт. и 45 (2309 мвт.) проектов в области гидроэнергетики. На 107 энергоблоках общей мощностью 11022 мвт. и 48 (2146 мвт.) гидроблоках запланированы работы по продлению сроков их эксплуатации.

С учетом ввода генерирующих мощностей для строительства передающей и распределительной инфраструктуры в 10 пятилетке потребуется порядка 30 млрд.долл., для модернизации существующей – 2,5 млрд.долл.

Энергетические объекты,
построенные при содействии СССР и России.

Объект	Мощность, мвт.
Гидроэлектростанции	
Хиракунд (шт. Орисса)	22
Меттур (шт. Тамил-Наду).....	224
Бхакра (шт. Пенджаб).....	600
Лоуэр Силеру (шт. Андхра-Прадеш).....	230
Белимела (шт.Орисса)	402
Линганамати.....	40
Итого ГЭС:.....	1518
Теплоэлектростанции	
Хардваганж (шт. Уттар-Прадеш).....	100
Нейвели (шт. Тамил-Наду).....	600
Корба (шт. Мадхья-Прадеш).....	200
Обра (шт. Уттар-Прадеш).....	250
Патрату (шт. Бихар)	400
Виндьячал (шт. Мадхья-Прадеш)	1260
Кахалгаон (шт. Бихар)	840
Итого ТЭС:	3650
Всего (ГЭС+ТЭС):	5168

При содействии росорганизаций, основными из которых на индийском энергетическом рынке являются — ВО «Технопромэкспорт», ЗАО «Энергомашэкспорт». АО «Ленинградский металлический завод» (ЛМЗ) — осуществляются работы по реконструкции и модернизации ряда электростанций.

Нетрадиционная энергетика

Индийское правительство уделяет значительное внимание развитию в стране сектора нетрадиционной энергетике, в основном использованию для выработки электроэнергии возобновляемых источников энергии, к которым относятся ветровая и солнечная энергия, энергия малых и средних рек (непригодных для строительства крупных гидроэнергетических сооружений) и энергия биомассы. Работы в этом направлении ведутся под руководством министерства нетрадиционных источников энергии Индии (MNCS), которое координирует деятельность местных властей и госорганизаций по нескольким разрабатываемым проектам в упомянутых областях.

Значительный прогресс в этой области достигнут в последние несколько лет, чему способствовала либерализация госполитики в области энергетике, допуск в этот сектор частного и инокапитала. Всемирный банк открыл под осуществление данных проектов кредитную линию, что сразу же привлекло в данный сектор крупнейших мировых производителей и разработчиков оборудования и систем в области энергетике.

Суммарная мощность вырабатываемой энергии в этом секторе индийской энергетике составляет 1100 мвт. электроэнергии, большая часть которой вырабатывается в результате осуществления коммерческих проектов частных компаний.

Ощутимые результаты достигнуты в развитии перспективной ветроэнергетики, так как ее потенциал в Индии составляет 30 тыс.мвт. Программа развития ветроэнергетики охватывает 25 штатов и союзных территорий Индии.

При участии MNCS в различных районах созданы станции слежения за ветрами. Их насчитывается 169, планируется построить еще 600 станций. Наибольшая концентрация ветроэнергоустановок отмечается в штате Тамил Наду на юге Индии, где функционируют 26 ветроэнергетических станций разной мощности.

Кроме штата Тамил Наду, значительное развитие ветроэнергетики получила в штате Гуджарат (134,6 мвт.) и Андхра Прадеш (52 мвт.).

В результате проведения правительством страны и местными властями спецполитики в этой области, предусматривающей тарифные и налоговые льготы, упрощенные импортные правила, удалось поднять уровень индийских производителей оборудования для данной отрасли с использованием только 20% импортируемых компонентов.

Мощности отдельных ветрогенераторов выросли с 50 квт. в первых проектах до 400-600 квт. на нескольких последних станциях.

Вторым по значимости среди возобновляемых источников энергии в Индии рассматривается микро- и минигидроэнергетика MNCS разработало программу «Малая гидроэнергетика» (Small Hydro Power — SHP), целью которой является достичь выработки электроэнергии в 200 мвт. Потенциал данного вида энергии в Индии составляет 10 тыс.мвт., в специальном банке данных MNCS имеются сведения на 1600 мест возможного строительства мини- и микрогидростанций мощностью от нескольких квт. до 15 мвт. Общий потенциал занесенных в базу данных участков уже достигает 7 тыс.мвт. Исследования потенциальных мест строительства станций постоянно ведутся в рамках специальной программы и база данных периодически обновляется. Расходы на исследования на 100% покрываются за счет бюджета MNCS.

В этой области энергетике в Индии осуществлены 185 проектов (суммарная мощность 134 мвт.) в 23 штатах страны. В стадии строительства находится еще 186 проектов (суммарная мощность 247 мвт.) в 25 штатах. Наибольшее развитие данный вид энергетике получил в северных штатах страны — Химачал Прадеш, Уттар Прадеш, Пенджаб, Западная Бенгалия.

Правительство Индии и местные власти штатов активизируют деятельность по привлечению в эту сферу энергетике частного и иностранного капитала. Разрабатываются специальные льготные условия участия иностранных и частных компаний в коммерческих проектах. Для потенциальных участников предлагается 456 исследованных участков, пригодных для строительства станций суммарной потенциальной мощностью до 600 мвт.

Выработка электроэнергии за счет солнечных, термальных и фотоэлектрических установок пока в Индии невелики и составляет 12 мвт. Однако, по мнению индийских специалистов, данная область энергетике в будущем может стать одной из самых перспективных для страны, т.к. потенциал ее не ограничен.

MNCS осуществляет несколько проектов в этой области — Solar Photovoltaic Power Project (SPV) и Solar Thermal Power Project (ST). В рамках SPV — проекта две электростанции введены в строй в штате Уттар Прадеш. Мощность каждой из них 100 квт. Станция в 110 квт. мощности действует в г.Мумбай.

Ряд проектов в этой области планируется осуществить в штате Раджастан, где при участии инвесторов (Всемирный банк, правительство Германии) разрабатывается самый крупный в Индии проект строительства солнечной энергетической станции комбинированного цикла (Solar Combined Cycle Power Project) мощностью 140 мвт. Выработка электроэнергии на данной станции

будет осуществляться за счет термальных солнечных энергетических установок (35 мвт.) и за счет использования традиционных источников энергии (105 мвт.).

Значимым направлением в нетрадиционной энергетике Индии считается и использование биомассы различного происхождения, в первую очередь, отходов переработки сельхозпродукции и древесины. Потенциал источников данного вида топлива в Индии оценивается в 17 тыс.мвт., однако, расчеты сильно зависят от уровня развития агросектора страны. С учетом динамики его развития потенциал биоэнергетики может быть выше, чем оцениваемый сейчас.

Развитие этого сектора энергетике в стране активизировалось в последние несколько лет. Суммарная мощность действующих биоэнергетических установок составляет 69,5 мвт. В стадии строительства находятся энергетические станции в семи штатах Индии, суммарная их мощность — 97 мвт.

Исходя из темпов развития сектора нетрадиционной энергетике, оборот в котором превысил 500 млн.долл. в год, индийские эксперты полагают, что до 2002г. за счет использования возобновляемых источников в энергетическую систему страны будет ежегодно поступать 5000 мвт. электроэнергии. Это составит 7% от всей электроэнергии, которая будет вырабатываться к тому времени в Индии (сейчас 1,5%).

Учитывая, что совокупный потенциал возобновляемой энергетике в стране — 50 тыс.мвт. (без учета солнечной энергетике, чей потенциал не лимитирован), то, используя эти виды энергии, Индия могла бы обеспечить в будущем половину своей потребности в энергии за счет этих источников.

Создание национальной энергосистемы. Правительство Индии в качестве одного из путей решения энергетической проблемы страны рассматривает активизацию работ по созданию единой национальной энергосистемы.

Экономическое развитие Индии во многом сдерживается нехваткой энергоресурсов — в период пикового потребления электроэнергии ее дефицит достигает 15%, что меньше, чем в 1997г., когда этот показатель составлял 18%. Это было достигнуто благодаря некоторому снижению внутреннего спроса и увеличению выработки электроэнергии на существующих мощностях. Планы строительства новых электростанций не были выполнены ни в ходе VIII, ни в ходе IX пятилетних планов.

Расчеты, проведенные индийскими специалистами, показывают, что для удовлетворения потребностей национальной экономики в электроэнергии к 2011-12гг. необходимо увеличить производство электроэнергии до 180 тыс.мвт., что с учетом существующих тенденций развития, будет сопряжено со значительными трудностями. В этих условиях возможное решение проблемы индийским специалистам видится в создании единой национальной энергосистемы, способной «сглаживать» пиковые нагрузки и равномерно распределять электроэнергию между потребителями.

Индийской Корпорацией Powergrid Corporation of India выработаны схемы объединения региональных сетей на основе высоковольтных линий переменного и постоянного тока. К существующим межрегиональным сетям, связывающим преимущественно западный регион с южным и север-

ным, и восточный — с северо-восточным, линиями переменного тока напряжением 132 кв. и 220 кв. и высоковольтными линиями постоянного тока (их суммарная мощность оценивается в 4 тыс.мвт.), запланировано дополнительно объединить восточные энергосистемы с северными (Хирма, шт. Орисса-Джайпур, шт. Раджастан, мощность 3 тыс.мвт., Пурни, шт. Бихар-Лакнао, шт. Уттар-Прадеш, мощность 2 тыс.мвт.) и восточные — с южными (Мехраули, шт. Орисса-Колар, шт. Карнатака, мощность 2 тыс.мвт.).

К существующим возможностям по перераспределению электроэнергии между регионами (мощностью 4 тыс.мвт.) будут добавлены новые линии, способные обеспечить энергообмен в объеме до 10 тыс.мвт. При планировании размещения новых линий индийские специалисты исходят из долгосрочных прогнозов экономического развития страны и ввода новых мощностей по выработке электроэнергии. При этом полагается, что к окончанию XI пятилетнего плана (2012г. основными регионами, обеспечивающими страну электроэнергией, станут восток и северо-восток: западный регион после реализации в ходе X и XI пятилетних планов проектов будет составлять незначительную часть в общем энергобалансе страны, а перераспределение избытков электроэнергии будет осуществляться в направлении северного и южного регионов.

Индийскими специалистами разработан план объединения национальных энергосистем стран южно-азиатского региона. По их оценкам, потенциал Бутана составляет 21 тыс.мвт., Непала — 83 тыс.мвт., Пакистана — 36 тыс.мвт., однако разработка этих энергоресурсов ввиду малого внутреннего спроса ведется недостаточно активно, поскольку экономически не оправдывается. Powergrid Corporation of India подготовила проект соединения индийской энергосистемы на основе линий напряжением 765/400 кв с энергосистемой Непала, где запланировано введение в строй гидроэлектростанции в Панчесваре (6 тыс.мвт.). Рассматривается возможность участия Индии в строительстве ряда гидроэлектростанций на территории Бутана (Тала, Санкош) с последующим экспортом электроэнергии в Индию — в восточные регионы. Соединение энергосистем Бангладеш и Индии, по оценкам специалистов Powergrid Corporation of India, требует сравнительно инвестиций. Такие работы могут быть осуществлены в случае начала строительства в Бангладеш крупных электростанций, работающих на газе. В случае с Пакистаном существует долгосрочный план, предусматривающий строительство линии высокого напряжения постоянного тока мощностью до 2 тыс.мвт., которая позволит импортировать электроэнергию в северные районы Индии.

При оценке предполагаемых расходов на создание системы перераспределения электроэнергии внутри страны, индийские специалисты подсчитали, что по окончании IX пятилетки на ввод в строй новых линий по передаче электроэнергии может быть израсходовано 10 млрд.долл.

Намеченные индийскими специалистами меры по созданию единой национальной энергосистемы и включению в нее стран южно-азиатского региона в случае отставания от запланированных темпов ввода в строй собственных новых мощностей по выработке электроэнергии смогут сгладить нагруз-

ку на энергосистемы страны и обеспечить доступ к энергоресурсам важнейшим предприятиям в основных промышленно развитых регионах Индии.

Финансирование данной программы предполагается осуществлять путем привлечения средств международных финансовых институтов (ВБ, МБРР и др.), а также на бюджетные деньги (целевыми ассигнованиями или через Корпорацию по финансированию энергопроектов — Power Finance (PFC)).

Относительно возможного участия российских организаций в создании этой энергосистемы Индийская сторона считает, что принять участие в реализации отдельных проектов возможно либо предоставив собственное финансирование, которое способно выдержать конкуренцию с местным (PFC для индийских участников предоставляет рупийные кредиты на условиях 12-15% годовых, что с учетом 10-12% инфляции делает их весьма привлекательными), либо через участие в международных торгах.

Данный вопрос обсуждался на заседаниях Рабочей группы по энергетике и нетрадиционным источникам энергии российско-индийской МПК, где было отмечено, что совместными усилиями Powergrid Corporation of India и российских организаций (РАО ЕЭС России, ВНИИЭ) в Индии могут быть созданы высоковольтные линии электропередач напряжением 400 — 1200 кв. с высокой пропускной способностью.

Ядерная программа

Ядерная энергетика является составляющей частью топливно-энергетического комплекса Индии, основной задачей которого является полное удовлетворение энергетических потребностей динамично развивающейся экономики страны. Развитие ядерной энергетики осуществляется в соответствии с долгосрочной программой, принятой к реализации в 1955г., одной из целей которой является обеспечение полной независимости страны в области ядерной энергетике с ориентацией на собственные сырьевые ресурсы. Стоит также задача свести к минимуму последствия международных санкций в отношении экспорта в страну ядерных технологий. Программой предусматривается дальнейшее развитие атомной энергетике за счет строительства новых, а также реконструкции и расширения действующих атомных электростанций.

Ядерная энергетика Индии базируется на использовании в качестве сырья собственных, крупнейших в мире разведанных месторождений тория и незначительных запасов урана. В рамках национальной программы атомной энергетике Индийская урановая корпорация возобновляет добычу радиоактивных ископаемых на четвертом месторождении Турамди (штат Джаркханд на востоке страны). По оценке индийской Комиссии по атомной энергетике, эта шахта сможет добывать до 750т. руды в сутки. Три других месторождения дают ежедневно 1680т. Содержание урана в руде, добываемой в Джаркханде, составляет 0,4%. Четвертое месторождение в штате было разведано 10 лет назад, однако не эксплуатируется в силу недостаточного на тот момент производства радиоактивного сырья для нужд индийских АЭС. Предусматривается также возможность импорта низкообогащенного урана (гексофторида UF₆ из Китая).

На первом этапе реализации Программы предусмотрено создание значительного количества тяжеловодных энергетических реакторов с загрузкой топлива из природного урана.

В основу второго этапа положено создание энергетических реакторов-размножителей на быстрых нейтронах (РРБН) с использованием плутония (вместе с торием) в качестве топлива.

Третий этап предусматривает использование в качестве топлива для нового поколения реакторов, урана-233, нарабатываемого в ториевых сборках, загружаемых в плутониевые РРБН первого поколения. Это сугубо индийский вариант развития атомной энергетике, нацеленный на использование ториевого топливного цикла.

Позиция Индии в отношении Договора о не распространении ядерного оружия (ДНЯО) не позволяет ей рассчитывать на получение западных технологий, способных облегчить реализацию национальной ядерной программы. Правительство выделяло значительные бюджетные ассигнования как на создание промышленной инфраструктуры замкнутого ядерного топливного цикла (производственные мощности для реакторостроения, изготовление ядерного топлива и спецматериалов, комплексы по переработке ядерного топлива и извлечению расплывающихся материалов, промышленная обработка радиоактивных отходов и производство тяжелой воды), так и на проведение фундаментальных исследований и НИОКР. Прослеживается тенденция роста ассигнований на НИОКР. В 9 пятилетнем плане эти расходы составили 1 млрд. долл. В сравнении с др. отраслями индийской промышленности сопоставимые средства выделяются только для космической и оборонной отраслей.

В Индии действуют 13 промышленных ядерно-энергетических реакторов с установленной мощностью на начало 2001г. — 3 тыс.мвт. (1 энергоблок АЭС «Раджастан» остановлен в мае 2002г. и находится на реконструкции).

Месторасположение	Действующие мощности
1 Тарапурская АЭС.....	2 блока по 160 мвт.
(в пригороде Бомбея).....	(легководный реактор типа BWR)
2 Раджастанская АЭС.....	4 блока по 220 мвт.
(около г.Кота).....	(тяжеловодный реактор типа PBWR)
3 Мадрасская АЭС.....	2 блока по 170мвт. (типа BWR)
4 Нарорская АЭС.....	2 блока по 220 мвт.
(штат Уттар-Прадеш).....	(типа BWR)
5 Какрапарская АЭС.....	2 блока по 220 мвт.
(штат Гуджарат).....	(типа BWR)
6 АЭС Кайга.....	2 блока по 220 мвт.
(штат Карнатака).....	(тип BWR)

Выступая за существенное повышение удельного веса атомной энергетике, индийское правительство и Комиссия по атомной энергетике планируют довести к 2010г. выработку электроэнергии на АЭС до 10% в общем энергобалансе. Доля вырабатываемой электроэнергии приходящейся на АЭС составляет 3%.

С этой целью идет строительство и проектирование 8 новых энергоблоков общей мощностью 3960 мвт.: Тарапурская АЭС, тяжеловодный реактор типа PHWR — 2 блока по 540 мвт.; Раджастанская АЭС, тяжеловодный реактор типа PHWR — 2 блока по 220 мвт.; АЭС Кайга, тяжеловодный реактор — 2 блока по 220 мвт.; АЭС «Куданкулам-2», блока ВВЭР-1000 по 1000 мвт.

В ходе заседания Индийского Совета по атомной энергии в окт. 2002г., принято решение о дальнейшем наращивании потенциала ядерной энергетики страны за счет сооружения на новых АЭС реакторов собственной разработки мощностью от 540 до 700 мвт. В связи с ограниченностью запасов природного урана (запасы оцениваются в 78 тыс.т.) и зависимостью от его импорта из стран-участниц Организации поставщиков ядерных материалов, признано целесообразным ускорить создание реактора на быстрых нейтронах (РБН) с ториевым циклом. В качестве топлива для РБН будет применяться плутоний, нарабатанный в тяжеловодных реакторах 1 поколения, и торий, запасы которого составляют 518 тыс.т. По оценке членов Совета результаты проведенных опытно-конструкторских работ в Центре атомных исследований им. И.Ганди позволят начать в 2003г. монтаж первого РБН промышленного назначения мощностью 500 мвт. и ввести его в строй к 2009г. В случае его успешной эксплуатации к 2020г. планируется построить еще четыре таких РБН.

Имевшие место аварии и серьезные технические неполадки, обнаруженные на действующих (Тарапурская, Нарорская, Какрапарская) и сооружаемой (Кайга) АЭС, вызывают определенные сомнения в реальности реализации соответствующих планов в намеченные сроки. По мнению руководства Комиссии по атомной энергии осуществление намеченной программы силами только госсектора экономики представляется весьма проблематичным в значительной степени из-за нехватки финсредств.

Существенно превышение реальных затрат над расчетными при осуществлении строительства АЭС. Расходы по сооружению Какрапарской АЭС превысили 10 млрд. рупий (курс рупии на середину нояб. 2002г. составлял **48,325 инд. рупий за 1 долл. США**), хотя проектная стоимость работ составляла 3,8 млрд. рупий. Общие расходы на строительство третьей и четвертой очередей Раджастанской АЭС превысят 21 млрд. рупий по сравнению с проектной стоимостью в 7,1 млрд. рупий.

Выход из создавшейся ситуации руководству Комиссии по атомной энергии представляется в привлечении к строительству атомных станций частного сектора и более широком участии частных компаний в производстве основного и вспомогательного оборудования, используемого в атомной энергетике. Предпринимаются практические шаги к привлечению частного сектора в сферу, связанную с производством материалов, необходимых для нормальной работы всего ядерно-энергетического комплекса.

Для обеспечения работы действующих и строящихся АЭС наращиваются мощности по производству тяжелой воды, добыче урана, производству ядерного топлива и спецсплавов.

Осуществив модернизацию технологических процессов на действующих предприятиях по производству тяжелой воды, Индия не только полностью удовлетворила потребности собственной промышленности в этом стратегическом материале, но и вышла с предложениями о ее поставках на мировой рынок; согласован контракт с Южной Кореей, продолжаются переговоры о возможной поставке тяжелой воды в КНР. Китай также высказал заинтересованность в приобретении отдельных компонентов активной зоны реактора из

циркаловых сплавов в Индии. Перспектива выхода с наукоемкой продукцией ядерного комплекса Индии на рынки др. стран может оказаться весьма привлекательной для фирм частного сектора. Текущее состояние ядерно-энергетического комплекса и уровень достижений в области фундаментальных исследований и НИОКР обеспечивают Индии возможность самостоятельно развивать ядерную энергетику до 10 тыс.мвт. совокупной мощности. С учетом имеющихся планов довести производство электроэнергии на атомных станциях к 2020г. до 20 тыс.мвт. (на начало 2001г. действующие мощности — 3 тыс.мвт.) индийцы, определяя свои потребности, проявляют интерес к приобретению зарубежных технологий и оборудования в области реакторов на легкой воде и быстрых нейтронах.

Перспективы использования в АЭС легководных реакторов определяют интерес к обогащению производству в плане его кардинального расширения.

Относительно заинтересованности индийской стороны в привлечении российского производственного и научного опыта для развития национального атомного энергетического комплекса (АЭК) можно судить по содержанию осуществлявшихся на протяжении последних лет контактов между заинтересованными ведомствами Российской Федерации и Индии. Bhabha Atomic Research Centre (BARC) ведет переговоры с ЦНИИСМ (г.Хотьково, Московская обл.) о приобретении композитных труб и установки по их производству. Данные изделия по своим параметрам должны полностью соответствовать российскому оборудованию, применяемому в процессе обогащения урана. BARC заинтересован в приобретении специальных алюминиевых сплавов и особо чистого кремния.

Nuclear Fuel Complex (NFC), помимо закупки низкообогащенных компонентов («таблеток») для топливных сборок АЭС «Тарапур», заинтересован в приобретении на постоянной основе уранового сырья для производства топлива для др. АЭС. NFC принципиально заинтересован в технологии изготовления сверхчистых («7» и более «9» после запятой) редкоземельных металлов, в частности галлия и гадолиния, а также в приобретении ультразвуковой установки неразрушающего контроля и др. контрольно-измерительного оборудования на российских предприятиях ядерного топливного цикла (ЯТЦ).

Атомная энергетическая корпорация Индии (NPC) заинтересована в приобретении в России приводов системы управления защитой (СУЗ) для действующих и строящихся АЭС. Заявленные объемы поставок пока ниже экономически целесообразных для возобновления серийного производства этого оборудования на российских предприятиях.

Участие российских атомщиков в работах по реконструкции и модернизации действующих в Индии АЭС существенно затруднено тем обстоятельством, что индийские станции создавались на основе западных технологий (КАНДУ), достаточного опыта работы с которыми в России нет.

В области фундаментальных и перспективных исследований индийские организации (Институт исследования плазмы — PRI, Департаменты по атомной энергии и науки и технологий — DAE,

DST) заинтересованы в сотрудничестве по проблематике реактора естественной безопасности (ITER). Не являясь участниками проекта ITER, они изыскивают возможности налаживания двусторонних связей со странами, вовлеченными в его реализацию. Активный диалог по организации научного обмена в этой области ведется с Великобританией.

Индийским руководством проявлена принципиальная заинтересованность к возможной закупке в России малых транспортабельных АЭС на базе реактора КЛТ-40. Однако продвижение на данном направлении возможно только после того, как российские разработки будут реализованы в натурных образцах и сертифицированы. Экономически целесообразным такое сотрудничество будет в том случае, если Россия будет располагать 5-7 действующими установками данного типа.

В июне 1998г. подписано Дополнение к Межправительственному соглашению от 20 нояб. 1988г. об изменении условий сотрудничества (переход на техсодействие) и условий предоставления и погашения госкредита на реализацию проекта Департамента по атомной энергии Индии по сооружению при техсодействии России атомной электростанции из двух блоков по 1000 мвт. в Куданкулам (штат Тамил-Наду). На основании подписанного контракта разработан, защищен и передан заказчику технический проект строительства АЭС и соответствующее технико-коммерческое предложение. В 2002г. подписаны основные контракты на поставку оборудования и оказание услуг на площадке. Строительство двух энергоблоков АЭС идет в соответствии с утвержденным графиком. На 15 мая 2003г. выполнено 7% от общего объема монтажно-строительных работ.

Поставки оборудования на станцию осуществляются своевременно, задержки строительных работ в течение ближайших нескольких месяцев не предвидится. Индийская сторона начала строительство глубоководного морского порта рядом со станцией, куда через 1-1,5г. планируется направлять тяжеловесные грузы. Решается вопрос с грузоподъемными механизмами для монтажа тяжелых фрагментов конструкции и месте их установки на строительной площадке. На АЭС работает 13 российских специалистов. Планируемые сроки пуска в эксплуатацию 1 блока – 2007г., 2 блока – 2008г. Согласно программе обеспечения энергетической безопасности Индии, рассчитанной до 2020г., в стране предусматривается строительство 20 атомных энергоблоков, 8 из которых могут быть построены на Куданкуламской АЭС.

Нефтегазпром

Запасы углеводородов в Индии составляют 28 млрд.т., залегают в 26 седиментарных бассейнах и на глубоководном шельфе, занимающих общую площадь 3,14 млн.кв.км.

Разведанные извлекаемые запасы нефти составляют 650 млн.т. Спрос составляет 120 млн.т., а в 2006/07 фин.г. может составить 156 млн.т. Учитывая среднегодовой объем добычи нефти за последние годы (в 30-32 млн.т.), данных запасов может хватить на 20 лет.

Разведанные запасы природного газа. оцениваются в 650 млрд.куб.м. Спрос составляет 120 млн.куб.м в сутки. Добыча составила 29 млрд.куб.м. Данных резервов хватит на 20 лет.

Добыча нефти и газа в Индии

1995/96 1996/97 1997/98 1998/99 1999-2000

Сырая нефть, млрд.т. в год

ONGC.....	31,64.....	28,69.....	28,26.....	26,39.....	24,65
OIL.....	2,88.....	2,87.....	3,09.....	3,29.....	3,29
Совмест. и част, пред-я.....	0,65.....	1,35.....	2,51.....	3,04.....	4,02
Всего.....	35,17.....	32,90.....	33,86.....	32,72.....	31,95

Газ, млн. куб.м. в год

ONGC.....	20875.....	21278.....	23050.....	22841.....	23252
OIL.....	1433.....	1467.....	1670.....	1713.....	1729
Другие.....	331.....	510.....	1681.....	2874.....	3465
Всего.....	22639.....	23255.....	26401.....	27428.....	28440

Потребность в нефти и газе значительно превышает их внутреннюю добычу. Импорт недостающих энергоносителей требует больших средств. Нехватка энергоносителей сдерживает развитие экономики страны. В общем объеме потребления энергии в Индии доля нефти и газа составляет 40% (32% и 8% соответственно) по сравнению со среднемировым показателем в 60%.

По прогнозам министерства нефти и природного газа, объем инвестиции, необходимый для удовлетворения внутренних потребностей в нефти, газе, (включая сжиженный) и нефтепродуктах, могут составить 120-150 млрд.долл. в течение ближайших 10-15 лет. Из этой суммы 60 млрд.долл. предполагается инвестировать в разведочные работы.

Правительство Индии предпринимает инициативы, направленные на привлечение и интенсивное участие местных и иностранных компаний в проведении поисково-разведочных работ. В рамках New Exploration Licensing Policy-NELP (Новой политики лицензирования разведочных работ) проводятся регулярные тендеры, в ходе которых заключаются контракты с министерством нефти и природного газа на условиях раздела продукции.

Правительственная программа определяет следующие основные направления развития нефтегазового сектора Индии: предоставление налоговых льгот для частных компаний, участвующих в разведывательных работах; рационализация прямых и косвенных налогов на сырую нефть; участие в проектах за рубежом (Вьетнам, Ирак, Иран, Ливия, а также в странах СНГ и в России); создание независимого контрольного органа для газпрома; решение вопросов, связанных с импортом газа, вариантами его транспортировки (развитие инфраструктуры для сжиженного природного газа, строительство газопроводов Оман-Индия, Иран-Индия, Бангладеш-Индия); проработка вопросов использования нетрадиционных источников газа; добыча метана из угольных пластов, разработка месторождений газогидратов; использование пропана в качестве автомобильного топлива; улучшение качества готовой продукции; создание достаточных стратегических резервов нефти; строительство дополнительных трубопроводов для минимизации транспортных расходов; внедрение современных технологий и увеличение ассигнований на научные исследования в области нефтегазоразведки и нефтегазопереработки.

Все работы по разведке, обустройству месторождений и добыче нефти производит госкорпорация – ONGC (Корпорация по нефти и природному газу), а также OIL (Нефтяная компания Индии), и несколько частных и совместных предприятий.

Перспективными районами остаются северо-восточные штаты страны и Бомбейский свод. Основным направлением деятельности компаний

ONGC и OIL будут работы, связанные с увеличением эффективности добычи нефти на действующих месторождениях, а также увеличение нефтеотдачи на малопродуктивных скважинах, реанимация старых месторождений с использованием современных технологий, разработка небольших и удаленных месторождений. Все большее внимание уделяется участию в проектах за рубежом.

Разведкой, обустройством месторождений и добычей природного газа также занимаются упомянутые ONGC и OIL. Третья госорганизация — GAIL (Газовое управление Индии) занимается транспортировкой и распределением газа вместе с OIL.

Добыча газа началась в 60гг. на Западном шельфовом месторождении. Газовые месторождения распределены неравномерно. 75% газа добывается в зоне Западного шельфа, остальное — в штате Гуджарат и северо-восточных штатах страны.

Ввиду большой разницы между добываемым количеством газа и потребностью в нем правительство страны распределяет газ, отдавая предпочтение энергетике (38%) и производству удобрений (32%). Остальное используется как сырье для нефтехимпрома и получения сжиженного газа.

Общая длина газопроводов в стране составляет 4000 км. Газопровод НВJ, принадлежащий GAIL, имеет протяженность 2300 км. После проведения дополнительных работ его пропускная способность 60 млн.куб.м. в сутки.

GAIL ведет строительство трубопровода протяженностью 1264 км. для транспортировки сжиженных углеводородов. На текущий момент 6 заводов GAIL, производят сжиженные углеводороды (включая сжиженный нефтяной газ — LPG) в объеме 1 млн. т/год. В стадии строительства находится еще 1 завод по производству жидкого топлива общей мощностью 207 тыс.т/год. Управление активно участвует в проектах строительства терминалов для сжиженного природного газа.

В ближайшей перспективе GAIL планирует увеличить протяженность своей трубопроводной системы, увеличить мощности предприятий по производству сжиженного газа, а также активизировать разведочные работы на метан и газовые гидраты.

Индия располагает 17 нефтеперерабатывающими заводами (НПЗ) общей мощностью по переработке 109,5 млн.т. нефти в год. Планируется наращивание нефтеперерабатывающих мощностей с обеспечением переработки в 2010/11 фин.г. до 200 млн.т. в год сырой нефти.

Мощности по переработке нефти в Индии

Местополож-е	Владелец	Мощности, млн.т.	
		1999/2000	2003/04 ф.г
I. Действующие НПЗ			
Дигбой	«Инд нефт. корп.» («IOС»)	0.65	0.65
Гувахати		1.00	1.00
Барауни		4.20	6.00
Халдия		5.50	7.50
Матура		8.00	11.00
Панипат		6.00	12.00
Койяли		9.50	18.00
Всего («IOС»)		34.85	53.15
Бонгайгаон	«Бонгайгаон Рефайнери Пвт» (BRPL)	2.35	2.35
Нумалигарх	«Бхарат петролеум» (B PC)	1.80	3.00
Бомбей		9.50	9.50
Бомбей	«Хиндустан Петролеум» («НРС»)	6.00	6.00
Визаг	«Хиндустан Петролеум» («НРС»)	4.50	7.50
Мадрас	«Мадрас Рефайнери» (MRL)	6.50	6.50

Нариманам	(ТВР) «Индия-Бурма Петролеум»	0.50	0.50	0.50
Кочин	«Кочин Рефайнери» (CRL)	7.50	7.50	13.50
Mangalor	MRPL — Mangalor Refineries and Petrochemicals, влад.: «Хиндустан Петролеум»/Бирла Груп	9.00	9.00	9.00
Джамнагар	«Релайнс» (RL) — части	27.00	27.00	27.00
Всего: (8-17)		74.65	78.85	85.85
Итого:		109.50	132.00	156.50

II. Строящиеся/планируемые НПЗ

Парадип	«Инд.нефт.» (IOС»)	0	9.00	9.00
Бина	«Бхарат Петролеум» и (BPC) Oman Oil Co.	0	6.00	9.00
Бхатинда	«Хиндустан Петролеум» (НРС)	0	9.00	9.00
Вадианар	«Эссар» и ABB Lumiiis — части	0	10.50	10.50
Куддалор	«Нагарджуна» — части	0	6.00	6.00
Всего (нов.)		0	40.50	43.50
Итого (действующие и новые)		109.50	172.50	200.00

Три из указанных НПЗ построены при содействии бывшего СССР: заводы в Барауни, Койяли и Матуре

Нефтехимия

Одна из наиболее динамично развивающихся отраслей экономики Индии. Предприятия отрасли ориентированы на производство широкой гаммы пластмасс промышленного и бытового назначения (полиэтилен, полипропилен, полистирол, поливинилхлорид), синтетических каучуков (стиролбугадиеновый, изопреновый), синтетических волокон, лаков и красок, гербицидов и инсектицидов, сырья для фармпрома.

«Строительными блоками» для изготовления указанной продукции являются производимые на предприятиях отрасли (и частично импортируемые) этилен, пропилен, бутadiен, стирол, изопрен, акрил, бензол, параксилол.

Сырьевой базой для производства «строительных блоков» является нефтяная фракция — широкая фракция нефтеперегонки, природные углеводородные газы и газовые фракции нефтепереработки.

В нефтехимию Индии уже вложено 6 млрд.долл. в проработке капиталовложения в 8 млрд.долл.). Оборот отрасли превышает 6,5 млрд.долл. Она обеспечивает занятость полумиллиона людей.

По сравнению с развитыми странами и Китаем душевое потребление полимеров в Индии низкое. По оценке Рабочей группы по нефтехимии, учрежденной Плановой комиссией правительства Индии, душевое потребление полимеров в Индии — 4,2 кг., а к 2006г. ожидается до 7 кг. (в наст.вр. в Китае, ЮВА, Вост. Европе — 10 кг. Лат. Америке — 16 кг., Японии — 40 кг., Зап. Европе и Сев. Америке — 68 кг.).

С учетом динамичного развития экономики Индии, освоения высоких технологий и производства современных электронных, электротехнических, машинно-технических, медицинских и т.п. изделий, в стране растет спрос на полимеры. Рост потребления полимеров в Индии (16-18% в год) опережает рост ВВП страны. По оценке Рабочей группы по нефтехимии Индия должна удваивать производство нефтехимической продукции каждые 5 лет с тем, чтобы удовлетворять внутренний спрос развивающейся экономики.

Из общего числа требуемых для развития отрасли инвестиций в 18 млрд.долл. для устранения дефицита потребления полимеров в Индии к 2006/07 фин.г. могут потребоваться капиталовложения в 9 млрд.долл.), которые повлекут за собой,

помимо привлечения новых технологий и развития перерабатывающей промбазы, также рост потребления сырьевых материалов. Гарантированным рынком потребления полимерных материалов будут растущие и развивающиеся отрасли экономики Индии — автомобилестроение, авиация, сельское хозяйство, телекоммуникации, электроника и электротехника, строительство, легкая и пищевая промышленность, лакокрасочная и текстильная промышленность, фармацевтика и бытовая химия.

Основной доминирующей структурой в отрасли является государственная Индийская нефтехимическая корпорация (Indian Petrochemical Corporation Ltd-IPCL), созданная в 1969г. и после процедуры дезинвестиции, перешедшая под управление частной структуры «Релайнс». Государство создало благоприятные условия для инвестиций по государственной и частной линии в развитие базовых производств и санкционировало строительство крупных базовых производств. Особо ярко эти тенденции выражены в производстве и реализации этилена — основного базового элемента для производства полиэтилена и др. полимерных материалов.

С учетом растущих потребностей рынка до 2007г. потребуются приобретение и установка еще 30 тыс.ед. технологического оборудования по переработке пластмасс с инвестициями на эти цели в 6 млрд.долл.

Особое место в нефтехимических производствах занимают бензол — ароматическое соединение, используемое в качестве сырья в производстве синтетических смол, синтетических волокон, синтетических каучуков, красителей и фармацевтической продукции. Следующим по значимости после полиэтилена и полипропилена является поливинилхлорид (PVC).

Для большинства нефтехимических мега-проектов требуются инвестиции в 18 млрд.долл. с иностранным компонентом 35-40%, т.е. 6 млрд.долл. Местная промышленность сможет генерировать 4 млрд.долл., что предопределяет необходимость изыскания дополнительных источников финансирования на 14 млрд.долл.

Конкретными областями вложения капитала являются рост и расширение средств хранения и транспортировки сырья (сжиженный природный газ); новые крекинговые мощности и модернизация существующих установок; рационализация номенклатуры выпускаемой продукции с учетом реального спроса и предложения и оценки перспектив их развития; консолидация, слияние, приобретение отдельных производств и предприятий с целью повышения экономической эффективности производств, снижения цены производства, контроля цен на сырье; повышения качества продукции и обеспечения выполнения требований по защите окружающей среды.

Имеются значительные перспективы для российско-индийского сотрудничества в области нефтяной и газовой промышленности. Реализуются договоренности между компаниями ОАО «Роснефть — Сахалинморнефтегаз» и ONGC Videsh по нефтяным проектам на о-ве Сахалин. ОАО «Газпром» в рамках подписанного контракта ведет работы на блоке №26 в Бенгальском заливе. ОАО «Стройтрансгаз» реализует подписанные контракты по строительству трубопроводов.

По линии «Зарубежнефть» ведутся работы по восстановлению малопродуктивных и простаивающих нефтяных скважин, «Тюменьнефтегеофизика» ведет сейсморазведочные работы в штате Ассам. ОАО «Газпром» и ОАО «Стройтрансгаз» прорабатывают проект транспортировки иранского газа в Индию.

Российские и индийские организации продолжают переговоры по совместному участию в нефтяных и газовых проектах в третьих странах. Имеются потенциальные возможности российского участия в развитии нефтепереработки и нефтехимии, которые зависят от возможностей российского финансового участия в капитале предприятий и наличия современных оригинальных технологий, а также в возобновлении российских поставок нефти в Индию.

Единственным примером сотрудничества в нефтехимии может быть названо предприятие Rajasthan Polymers and Resins, созданное индийской фирмой Greaves в кооперации с российским АО «Технохим», Санкт-Петербург, по производству ударопрочного полистирола для изделий промышленного назначения, электробытовой техники и автомобилестроения.

Имели реальную перспективу прорабатывавшиеся ранее по линии В/О «Нефтехимпромэкспорт» проекты создания в Индии производств бутылкаучука с Modi Rubbers и автомобильных шин с Metro Tyres на базе российских технологий и оборудования. Однако потеря возможности предоставления соответствующих кредитов вследствие развала СССР практически свела на нет перспективы достижения договоренностей о сотрудничестве.

Чермет

С момента получения независимости в Индии была построена мощная сталелитейная промышленность, производственные возможности которой полностью удовлетворяют потребности внутреннего рынка. Объем производства сталелитейной промышленности вырос с 1,1 млн.т. в 1951г. до 29,27 млн.т. в 2000/01 фин.г. (апр. 2000г. — март 2001г.), что позволило Индии занять 10 место в мире по производству стали.

Основу производственной базы чермета Индии составляют 7 металлургических комбинатов, так называемые первичные производители, с полным металлургическим циклом, общая мощность которых составляет 19 млн.т. стали в год. Пять металлургических заводов полного цикла входят в состав государственной сталелитейной корпорации Sail (Steel Authority of India), в т.ч. построенные при техсодействии СССР заводы в Бхилаи и Бокаро. Установленные мощности металлургических заводов корпорации Sail составляют 12,5 млн.т. стали в год, в т.ч. заводы в Бхилаи и Бокаро по 4 млн.т., в Роуркеле — 1,8 млн.т., в Дургапуре — 1,6 млн.т. и в Бурнпуре — 1 млн.т. Металлургический завод в Визакхапатнаме, принадлежащий госкомпании Rinl (Rashtriya Ispat Nigam) и построенный при техсодействии советских организаций, имеет установленную мощность 3 млн.т. стали в год. Мощность седьмого завода полного цикла, принадлежащего частной компании Tisco (Tata Iron & Steel Company), после завершения работ по увеличению его мощности составляет 3,6 млн.т. стали в год.

В отрасли имеется большое число вторичных производителей преимущественно представленных предприятиями частного сектора, доля которых в общем объеме производства продукции чермета с начала проведения экономических реформ непрерывно растет. За годы реформ доля вторичных производителей в производстве товарной стали возросла с 45% до 57%, а в производстве чугуна с 7% до 71,5%. Вторичные производители занимают доминирующие позиции в производстве губчатого железа, холоднокатаной стали, труб большого диаметра.

Динамика производства по основным видам продукции, в млн.т.

Фин.г.	Товарная сталь	Чугун	Губчатое железо
1994/95гг.	17,82	2,78	3,39
1995/96гг.	21,40	2,80	4,40
1996/97гг.	22,72	3,29	5,01
1997/98гг.	23,37	3,45	5,35
1998/99гг.	23,82	3,00	5,16
1999/2000гг.	26,71	3,14	5,18
2000/01гг.	29,27	3,40	5,44

С 1991г., правительство Индии проводит курс на привлечение в отрасль частного (как национального, так и иностранного) капитала путем предоставления частным инвесторам ряда льгот, отмены лицензирования, включения отрасли в перечень приоритетных, отмены госрегулирования цен и реализации продукции и др.

С учетом развитой национальной сырьевой базы, низкой стоимости добываемого сырья и местной рабочей силы, имеющей опыт в сооружении и эксплуатации металлургических предприятий, предоставленные льготы создают хорошие условия для притока частных инвестиций в сталелитейную отрасль страны.

В течение последних 10 лет в индийской черной металлургии осуществлялась реализация 19 крупных проектов по строительству новых металлургических заводов общей мощностью 13 млн.т. товарной стали в год. Пока что сданы в эксплуатацию 9 заводов общей мощностью 5,75 млн.т., 3 завода общей мощностью 2,2 млн.т. частично сданы в эксплуатацию, а остальные находятся в разных степенях реализации. Наиболее крупными из перечисленных объектов являются Essar Steel мощностью 2,4 млн.т., Jindal Vijayanagar Steel мощностью 1,6 млн.т., Ispat Industries мощностью 3 млн.т.

Характерные для середины 90гг. высокие темпы роста производства стали (в 1995/96 фин.г. — 20%, в 1996/97 фин.г. — 6,2%) снизились до 1,9% в 1998/99 фин.г., а с 1999/2000 фин.г., вновь наметилось увеличение темпов роста, которого оказалось недостаточно для достижения уровня производства стали в 38,68 млн.т., запланированного на конец IX пятилетнего плана.

Среди основных причин снижения темпов роста отмечается снижение спроса на металлургическую продукцию внутри страны, вызванное общим снижением темпов роста в промышленности, в промышленном и инфраструктурном строительстве; рост конкуренции со стороны импортной металлопродукции, вызванный снижением импортных тарифов с одновременным снижением спроса и падением цен на мировом рынке; рост внутренних акцизов и цен на сырьевые материалы, электроэнергию и перевозки.

Наряду с внешними причинами существует ряд внутренних причин, которые, несмотря на такие преимущества, как дешевая рабочая сила (отрас-

левой уровень зарплаты в Индии 0,6-1,5 долл/час против 30-40 долл/час в развитых странах) и дешевая железная руда (10-20 долл/т в Индии против 30-40 долл/т в развитых странах), значительно снижают конкурентоспособность индийской металлопродукции.

Среди этих причин основной является применение устаревших технологий и оборудования на ранее построенных предприятиях, в результате чего производительность труда на индийских предприятиях черной металлургии по мировым меркам низка и колеблется от 80 до 190 т. на чел. в год, в то время как в развитых странах этот показатель составляет от 345 в Великобритании до 1345 в Южной Корее. К негативным факторам, повышающим себестоимость продукции, относятся относительно высокие кредитные ставки и амортизационные отчисления, высокая стоимость электроэнергии и необходимость импорта коксующихся углей или металлургического кокса.

По вышеуказанным причинам цены на некоторые виды металлопродукции местного производства на 20-40% выше (горячекатаная сталь в рулонах, заготовки для труб), чем на аналогичную импортную с учетом уплаты таможенных пошлин и фрахта. Местные потребители зачастую отдают предпочтение импортной металлопродукции, что вызывает усиление конкуренции между местными и иностранными производителями в борьбе за индийский рынок и вынуждает индийское правительство предпринимать шаги в защиту местных производителей.

В 1998г., по требованию местных производителей снизить объемы поступления импортной стали были введены антидемпинговые пошлины и установлен уровень минимальных пороговых цен на импортную горячекатаную сталь из России, Украины и Казахстана. В конце 2000г. были введены временные антидемпинговые пошлины на 29 видов стальных заготовок и установлены минимальные пороговые цены на феррокремний, поставляемые из России и Китая. В изменениях к экспортно-импортной политике на 2001/02 фин.г. нашли частичное отражение требования индийских производителей металлопродукции, увеличенные таможенные пошлины на второсортную и некондиционную металлопродукцию.

До середины 90гг. Индия была нетто-импортером стали, чугуна и готовой металлопродукции, однако с 1998г. стоимостной объем экспорта превышает стоимостной объем импорта и этот разрыв имеет тенденцию к увеличению. Причинами этого являются как увеличение внутреннего производства при снижении спроса на внутреннем рынке, так и постоянно предпринимаемые правительством Индии, под давлением местных производителей, меры по ограничению импорта металлургической продукции.

Введение в 1998г. такой протекционистской меры, как минимальные пороговые цены на ряд видов импортируемой металлопродукции, оказалось неэффективным, в конце 2000г. было принято решение об обязательной регистрации поставщиков металлопродукции в Бюро индийских стандартов и получении сертификата соответствия индийским стандартам на поставляемую продукцию. С 1994г. по 2001г. удельный вес черных металлов в индийском импорте снизился с 5,54% до 2,3%, а в стоимостном выражении с 1,23 млрд.долл. до 1,16 млрд.долл.

	Экспорт и импорт продукции чермета Индии, в млн.долл.					
	1993/94г.		1999/2000г.		2000/01г.	
	экспорт	импорт	экспорт	импорт	экспорт	импорт
Заготовки п/фабрикаты.....	452,24	39,84	754,00	68,71	887,5	56,8
Сортовая сталь	115,52	747,30	102,70	941,31	128,3	785,1
Гот. металлопродукция.....	662,43	178,34	1244,2	422,50	1618,7	319,3
Всего	1230,19	965,48	2100,9	1432,52	2634,5	162,3
% от общего объема						
экспорта/импорта.....	5,54	4,15	5,58	3,03	5,9	2,3

С целью замещения импорта металлолома с начала 90гг. высокими темпами развивается производство губчатого железа, объем производства которого в 2000/01 фин.г. составил 5,44 млн.т., что позволило Индии выйти на 2 место в мире по его выпуску.

В результате воздействия различных негативных факторов убытки флагмана отрасли — госкорпорации Sail за 1998/99 и 1999/2000 фин.гг. составили 870 млн.долл. Для вывода корпорации из кризиса правительством в марте 2000г. был принят всеобъемлющий пакет мер, основными из которых являются списание долгов компании на 50 млрд. инд. рупий (1,1 млрд.долл.), предоставление госгарантий для заимствования на 20 млрд. инд. рупий (450 млн.долл.), освобождение Sail от непрофильных и убыточных производств, в т.ч. от дочернего предприятия компании Iisco (Indian Iron & Steel Company) путем продажи контрольного пакета акций партнеру по создаваемому совместному предприятию.

Основной объем сотрудничества между Россией и Индией в области черной металлургии с российской стороны осуществляется государственным предприятием ГПВО «Тяжпромэкспорт», которое не только продолжает активную работу на металлургических комбинатах в Бхилаи, Роуркеле, Бокаро и Дургапуре, но также налаживает сотрудничество с новыми партнерами, представляющими частный сектор.

ГПВО «Тяжпромэкспорт» оказывают техсодействие в модернизации и проведении капремонта оборудования, осуществляются поставки запчастей и сменного оборудования.

Одним из перспективных направлений российско-индийского сотрудничества в черной металлургии является деятельность СП Romelt-sail (India), созданного в 1997г., для внедрения на индийский рынок и рынки третьих стран передовой российской технологии Romelt.

Основным итогом деятельности СП стало получение заказа на строительство первого в Индии завода по выплавке стали по технологии Romelt мощностью 300 тыс.т. в год. В фев. 2000г. базовый проект завода был принят заказчиком, а в янв. 2002г. было принято решение о выделении земельного участка для сооружения завода по технологии Romelt. Контракт на строительство завода находится на завершающей стадии согласования с индийским заказчиком.

Алюминий

История развития индийской алюминиевой промышленности берет начало с создания в 1929г. компанией Jevan Lal Industries производства по выпуску бытовой алюминиевой утвари из импортируемых алюминиевых заготовок.

Главными датами в становлении и развитии индийской алюминиевой промышленности являются:

1930г. — пуск в эксплуатацию первого плавильного производства мощностью 5 тыс.т. в год в

г.Асансол (Западная Бенгалия). Компания J.K.Industries совместно с AluSwiss; 1938г. — открытие компанией Alcan производства по выпуску горячекатаного и холоднокатаного алюминиевого проката мощностью 25 тыс.т. в год в г.Белур (Западная Бенгалия) и основание компании Indian Aluminium Company (Indal); 1952г. — пуск в эксплуатацию компанией Indal плавильного производства мощностью 25 тыс.т. алюминия в штате Орисса; 1962г. — открытие алюминиевого производства полного цикла в г.Ренукот, штат Уттар Прадеш, принадлежащего Hindustan Aluminium Corporation (Hindalco); 1967г. — открытие алюминиевого производства полного цикла в г.Корба, штат Мадхья Прадеш, принадлежащего госкомпании Bharat Aluminium Company (Balco); 1970г. — открытие компании Madras Aluminium Company (Malco), принадлежащей правительству штата Тамил Наду; 1985г. — открытие государственной Национальной алюминиевой компании National Aluminium Company (Nalco) в г.Ангул, штат Орисса.

Развитие алюминиевой промышленности Индии базируется на крупнейших залежах бокситов, расположенных на территории Индии.

По данным Департамента шахт и минералов Индии запасы высококачественных месторождений бокситов оцениваются в 3037 млн.т., из которых извлекаемый объем составляет 2462 млн.т. Доказанные и вероятные запасы бокситов оцениваются в 1108 млн.т., что ставит Индию на 5 место в мире по разведанным запасам бокситов после Австралии, Гвинеи, Бразилии и Ямайки.

Главными местами добычи бокситов являются месторождения Панчпатмали (Орисса), принадлежащие Nalco, Дургманвади (Махараштра) и Багру Хил (Джарканд), принадлежащие Indal, Удгирри (Махараштра), принадлежащее Swati Minerals, и Асота Меваса (Гуджарат), принадлежащее Bombay Minerals. На этих месторождениях добывается 56% всех бокситов в Индии. 89% всех добываемых бокситов металлургического качества, с низким содержанием кварца.

Ежегодный объем добычи бокситов постоянно увеличивался и составил в 2001/02 фин.г. 7,7 млн.т., из которых 3,4 млн.т. было добыто на месторождениях, принадлежащих госкомпании Nalco.

Добыча, экспорт и импорт бокситов в Индии, в тыс.т.

	1997/98	1998/99	1999/2000	2000/01	2001/02
Добыча.....	6108	6610	7050	7893	7717
Экспорт.....	86,9	98,9	596,8	н/д	н/д
Импорт.....	32,2	59	29,9	н/д	н/д

Основу производственной базы алюминиевой промышленности Индии составляют 5 алюминиевых комбинатов с полным производственным циклом, общая установленная мощность которых на 31.03.2002г. составляет 2487 тыс.т. глинозема и 714 тыс.т. первичного алюминия в год. Правительством Индии одобрено дальнейшее увеличение ежегодной выплавки алюминия компаниями Nalco и Hindalco до 345 и 342 тыс.т.

Зависимость Индии от импорта алюминия завершилась с началом производства компанией Nalco в 1988г. первичного алюминия. Индия достигла уровня производства, удовлетворяющего внутренние потребности, в связи с чем в 1989г. был отменен закон, регулирующий поставки и цены на алюминий (Aluminium Control Order), что положительно повлияло на развитие алюминиевой про-

мышленности в стране. С учетом укрепления позиций местных производителей правительство Индии проводит политику последовательного ослабления таможенных барьеров. Базовая импортная пошлина на алюминий и алюминиевую продукцию снижена с 40% в 1993/94 фин.г. до 15%.

Производство, потребление, экспорт и импорт первичного алюминия в Индии, в тыс.т.

	Производство	Потребление	Экспорт	Импорт
1995/96гг.	531,7	582,9	41,3	92,5
1996/97гг.	523,6	572	86,2	134,6
1997/98гг.	552,4	549,1	75	71,7
1998/99гг.	547,9	590,4	33,8	76,3
1999/2000гг.	601,5	574,6	101,1	47,2
2000/01гг.	614,8	540	121,2	46,4

Основными поставщиками в Индию алюминия и изделий из него являются Бахрейн, Германия, Дания, Китай, Япония, США, Англия. Доля России — 6%. Эта продукция поступает в Индию из 40 стран.

Изначально из пяти алюминиевых комбинатов два — Nalco и Balco являлись госпредприятиями, а Hindalco, Malco и Indal — изначально частными. В результате проводимой в Индии политики приватизации госсектора в 2001г. контрольный (51%) пакет акций компании Balco с передачей прав управления был продан частной компании Sterlite Industries (India). Программой приватизации предусматривается поэтапная продажа госкомпаний Nalco в 2003г. и последующих годов.

Общим направлением развития алюминиевой промышленности Индии является ее концентрация путем слияния и поглощения крупными компаниями более мелких предприятий. Основная часть алюминиевой промышленности Индии принадлежит трем компаниям: Hindalco, которая, в 2000г. приобрела 74,6% акций компании Indal; Sterlite Industries (India), которая является владельцем бывшей госкомпаний Balco и частных компаний Malco и India Foils; Nalco, которая в 2000г. приобрела 100% акций компании International Aluminium Products.

В девятой пятилетке (1998-2002гг.) планировалось значительное увеличение мощностей по производству глинозема и первичного алюминия, в первую очередь за счет строительства новых производств частными компаниями. Правительством были одобрены шесть проектов строительства частными компаниями новых глиноземных производств, в т.ч. трех 100% ориентированных на экспорт, общей мощностью 5,5 млн.т. глинозема в год.

Большинство проектов закрыто или временно заморожено и ни один из них не находится на стадии строительства. Главной причиной этого является высокая стоимость реализации проектов из-за необходимости строительства собственных энергетических мощностей, т.к. свободные энергетические мощности в Индии отсутствуют. В ближайшее время основным направлением увеличения существующих мощностей будет являться расширение существующих производств.

Производство первичного алюминия, в тыс.т.

Компания	1997/98 фин.г.	1998/99 фин.г.	1999/2000 фин.г.	2000/01 фин.г.				
	пр-во доля, %	пр-во доля, %	пр-во доля, %	пр-во доля, %				
Nalco	199,9	36,2	145,7	26,6	211,1	35,1	225,3	36,7
Hindalco	200,3	36,3	240,9	44	248,9	41,4	251,5	40,9
Balco	90,2	16,3	93,9	17,1	96,5	16	88,3	14,4
Indal	38,8	7	42,2	7,7	43,5	7,2	43,9	7,1
Malco	23,2	4,2	25,1	4,6	1,6	0,3	5,8	0,9
Всего	552,4	100	547,9	100	601,5	100	614,8	100

Помимо производства первичного алюминия Индия располагает мощностями по производству алюминиевого проката (380 тыс.т.), проволоки (247 тыс.т.), фольги (56,6 тыс.т.) и экструзивных материалов (210 тыс.т.).

Потребление алюминия на душу населения в Индии составляет 0,6 кг. Данный показатель является одним из самых низких в мире (в США этот показатель составляет 27,5 кг.).

Потребляемый первичный алюминий перерабатывается в следующие виды изделий: алюминиевый пруток — 34%; алюминиевый прокат — 31%; экструзивные материалы — 18%; алюминиевая фольга — 4%; прочее — 13%.

Потребления продукции из алюминия в Индии и развитых странах, в %

	Индия	Развитые страны
Электротовары, вкл. кабельную продукцию	31	8
Транспорт	18	27
Потребительские товары	23	7
Упаковка	6	22
Строительство	8	21
Машиностроение	10	8
Прочее	4	7

Отраслевое потребление продукции из алюминия, в %

	Алюминиевый прокат	Экструзивные материалы	Алюминиевая фольга
Электротовары, вкл. кабельн. прод.	6	12	24
Транспорт	9	10	-
Производство потреб. товаров	58	8	12
Упаковка	12	-	64
Строительство	5	42	-
Машиностроение	9	23	-
Прочее	1	5	-

Снижение мировых цен на алюминий поставило индийских производителей перед необходимостью сокращать свои отпускные цены на первичный алюминий, что вместе с тем не сказывается на доходности предприятий, т.к. низкие цены на сырье нивелируют понесенные компаниями потери, вызванные снижением цен.

Внутренняя средняя цена на индийском рынке на первичный алюминий в брусках в 2001/02 фин.г. составила 1968 долл. за 1т. Величина акцизного налога на алюминий и продукцию из него составляет 16%.

Морфлот

В 2003г. правительство Индии продолжило реализацию национальной программы развития коммерческого морского флота, оцениваемой в 4,5 млрд.долл. и предусматривающей его расширение за счет ввода в строй новых судов, а также совершенствования береговой инфраструктуры.

Одним из приоритетных направлений этой программы является расширение технологического и торгово-экономического сотрудничества с иностранными компаниями в сфере судостроения. Для решения стоящих перед индийским морским флотом задач, в соответствии с выводами специально созданной рабочей группы, Индия планирует выделение 3 млрд.долл. из бюджетных средств. Дополнительным источником финансирования является привлечение капиталов частных компаний в 1,5 млрд.долл. Указанные средства будут направлены как на использование собственных кораблестроительных мощностей с применением современных наукоемких иностранных технологий, так и на закупку готовых кораблей за рубежом. Строительство

собственных кораблей будет способствовать увеличению объемов закупок специализированных корозионно-стойких сортов стали за границей.

Важным моментом развития национальной морской транспортной системы является создание соответствующей береговой инфраструктуры. Начата разработка 20 технико-экономических обоснований для 12 основных и 185 второстепенных портов, находящихся как в государственном, так и в частном ведении.

Морпорты

Морская граница Индии имеет протяженность 8129 км. На восточном и западном побережье расположено 12 основных морских портов. Этими портами перерабатывается 95% всех грузов. Помимо основных портов на континентальном побережье и островах расположено 163 малых портов, из которых 123 порта находится на западном побережье и концентрируется в штатах Махараштра и Гуджарат.

Основные порты находятся в ведении государства и управляются госорганизациями в соответствии с принятым в 1908г. «Актом об индийских портах» (The Indian Ports Act) и «Актом по управлению основными портами» от 1968г. (The Major Port Trusts Act).

Распределение портов по штатам

Штаты Индии	Основные	Прочие	Итого
Западное побережье			
Гуджарат	2	39	41
Махараштра	2	52	54
Гоа	1	6	7
Карнатака	1	13	14
Керала	1	13	14
Восточное побережье			
Тамил Налу	2	8	10
Пондичерри	-	2	2
Андра Прадеш	1	9	10
Орисса	1	1	2
Западный Бенгал	1	-	1
Лакшадвип	-	1	1
Андаман и Никобар	-	10	10
Всего	11	163	174

Объем переработанных грузов основными портами Индии стабильно растет. Структура перерабатываемых грузов в текущей 10 пятилетке не меняется по годам, 1 место занимает нефть и нефтепродукты (40%), 2 место занимают удобрения и сырьевые материалы (30%), 3 и 4 место — железная руда и контейнеризированные грузы (18% и 10%).

Мировая тенденция увеличения перевозок грузов в контейнерах потребовала переориентации некоторых индийских портов, в результате чего были созданы специализированные контейнерные терминалы в основных портах Индии. Планируется увеличить перегрузочные мощности по переработке контейнеров к 2007г. — до 94 млн.т, а к 2012г. — до 177 млн.т.

Специализация некоторых портов по переработке определенных видов грузов и совершенствование погрузо-разгрузочных работ позволили сократить срок обработки судов в портах до 7 суток. Существующие портовые мощности исчерпаны и перед министерством наземного транспорта Индии стоит задача по их скорейшему наращиванию, чтобы выполнить поставленные цели по увеличению переработки грузов в портах.

Актом управления основными портами предусматривается участие частных компаний в создании и эксплуатации портовых сооружений, но до 1992г. это право не реализовывалось частными компаниями. Учитывая рост морских перевозок и увеличение объемов перерабатываемых грузов, министерство наземного транспорта разработало программу по привлечению частных инвестиций для развития портов. Частным компаниям дано право самим устанавливать ставки и тарифы на погрузо-разгрузочные работы, сервисное обслуживание судов в портах и причалах сооруженных по схеме ВОТ (строительство-управление-передача). На строительство и реконструкцию портов и причальных сооружений планируется инвестировать до 2006г. 3,9 млрд.долл.

В Индии оперирует 78 судоходных компаний, из которых 42 занято прибрежным судоходством, 21 компания занимается международными перевозками грузов и 15 компаний заняты как международными перевозками, так и малым каботажем. 15 компаний владеет 85% тоннажа в стране.

Основной объем перевозок внешнеторговых грузов осуществляется госкомпанией Shipping Corporation of India, а также компаниями частного сектора J.M. Baxi & Co., Seaways Shipping, Greenways Shipping Agency и Transocean Shipping Agency.

Железные дороги-2003

В Индии — одна из крупнейших в мире железнодорожных сетей общей протяженностью 63 тыс.км. Развитие сети железных дорог планируется не столько за счет строительства новых путей, сколько за счет реконструкции однопутных дорог в двух- и многопутные магистрали, а также перестройки существующих узкоколеек на широкую колею. Используются типоразмеры колеи: 1676 мм., 1000 мм., 762 мм., 610 мм. и 500 мм.

Одной из задач, которую решает министерство железных дорог Индии, является повышение скорости и надежности работы подвижного состава. Для решения данной задачи предполагается кардинально изменить существующую систему контроля и управления железнодорожным транспортом. Создание современной бесперебойной передачи данных по оптико-волоконным телекоммуникационным сетям позволит сократить ошибки при принятии управленческих решений. Индийский консорциум Rites-BPL Telecom, а также компании Ircon-British Telecom, Enron Communications и Mahindra Informations Technology заняты реализацией данного проекта, по которому должно быть проложено 10000 км. оптико-волоконного кабеля вдоль ж/д полотна.

Правительство Индии 1 сент. 1998г. приступило к реализации Проекта создания в г.Дели скоростной транзитной системы массовых пассажирских перевозок (метро), состоящей из нескольких наземных и подземных транспортных маршрутов и развязок, общей протяженностью 200 км. Реализация осуществляется в две фазы. Первая фаза предусматривает строительство 41 км. наземных коридоров и 11 км. подземных участков метрополитена. Завершение работ по 1 фазе проекта намечено к 2005г. В соответствии с решением правительства Индии реализация данного проекта осуществляется через систему открытых международных торгов. Официальное открытие первой линии

метро из 6 станций, длиной 8,3 км. состоялось в дек. 2002г. Ведется строительство еще 18 участков метропути и станций метро. Пуск 12 из них намечен на март 2004г.

Ввод в эксплуатацию первого 8,3 км. участка метрополитена в г.Дели укрепил намерения центрального руководства Индии и правительств штатов ускорить проработку вопросов строительства метро в других мегаполисах страны (г.г.Бангалор, Мумбаи, Хайдерабад).

Правительство штата Карнатака приняло решение приступить к реализации крупномасштабного проекта по строительству линий метро в г. Бангалор. Подробное ТЭО было подготовлено в середине 2003г. специалистами Delhi Metro Rail, используя опыт возведения метро в г.Дели, и представлено на рассмотрение кабинета министров Индии. Решение правительства по этому вопросу ожидается в 2004г.

Общая протяженность первых двух линий метро составит 33 км. (Восток-Запад — 18,1 км., Север-Юг — 14,9 км.), из них 6,7 км. — подземный участок, а 26,3 км. — наземный. Всего планируется построить 32 станции (7 подземных), на расстоянии 1 км. друг от друга. Стоимость проекта оценивается в 1 млрд.долл., на реализацию проекта потребуется 5 лет. С российской стороны проявляет интерес и ведет соответствующую проработку возможности участия в строительстве метро АО «Трансстрой», имеющее свое представительство в г.Бангалор.

В середине 2002г. правительство штата Махараштра возобновило рассмотрение вопроса о строительстве метрополитена в г.Мумбаи, отклоненного в 1997г. из-за его высокой стоимости. Оценками перспектив возведения предполагаемых линий метро занимается индийская компания Tata Consultancy Services (г.Мумбаи). Всего планируется построить 3-4 разветвленные линии общей протяженностью 100 км. Стоимость километровой участка метрополитена, пролегающего на глубине 25 м., составит 66 млн.долл.

В окт. 2003г. руководство Mumbai Metropolitan Region Development Authority объявило открытый тендер среди заинтересованных местных и иностранных компаний по участию в проекте строительства облегченного участка наземного метро Андхери-Гаткопар. В рамках указанного проекта предполагается построить линию метро общей протяженностью 9 км., большая часть которой будет расположена на десятиметровых эстакадах. Стоимость всего проекта — 180 млн.долл.

К участию в строительстве, помимо крупных американских, японских и европейских компаний, проявил интерес и российский «Мосметрострой», руководство которого подготовило и направило в сент. 2003г. все необходимые документы для участия в тендере. Российская компания была зарегистрирована наряду с 28 другими иностранными концернами и фирмами как полноправный участник тендера. Его результаты будут официально объявлены в начале 2004г.

Подготовка технического проекта строительства метро в г. Хайдерабад (штат Андхра Прадеш) поручена корпорации Delhi Metro Rail и индийской проектной организации Rites, осуществившим эту работу при строительстве 1 фазы метро в г.Дели.

Индийская сторона позитивно относится к сотрудничеству с российскими организациями в области строительства и эксплуатации метрополи-

тенов. Наибольший интерес для них представляют технологии прокладки подземных путепроводов, возведения соответствующей инфраструктуры. Отмечается положительный опыт участия России в строительстве метро в г. Колката.

Индийское правительство планирует в 2004г. обнародовать Национальную политику городского транспорта Индии и призывает правительства штатов сотрудничать с центральным руководством в деле осуществления проектов по строительству линий метрополитена в городах Кочи, Тируванантапурам, Бангалор, Хайдерабад, Лакнау, Канпур и Джайпур.

Железные дороги-2002

Сеть железных дорог Индии имеет протяженность 62725 км., на которых расположено 7068 станций.

Ж/д транспортом ежедневно перевозится 12 млн. пассажиров и 1 млн.т. грузов. 85% ж/д путей (53596 км.) построено в период колониальной зависимости от Великобритании, в 1853-1950гг.

Из общей протяженности ж/д сети 12306 км. электрифицированы, что составляет 19,5% от общей протяженности, при этом электрифицировано 30% дорог с широкой колеей. На электрифицированных участках железных дорог перевозится 41% пассажиров и 52% грузов.

Ширококолейные пути составляют 64,5%, по ним перевозится 96% грузов и 89,6% пассажиров. По метровой колее, составляющей 30,7% ж/д сети, перевозится 5% грузов и 10,9% пассажиров.

Вся сеть железных дорог протяженностью 62915 км. разбита на девять основных зон: Центральная — 7047 км.; Восточная — 4318км.; Северная — 11004 км.; Северо-Восточная — 5107 км.; Северо-Восточная приграничная — 3816 км.; Южная — 7049 км.; Южная Центральная — 7203 км.; Юго-Восточная — 7351 км.; Западная — 10020 км.

Развитие сети железных дорог Индии планируется не столько за счет строительства новых путей, сколько за счет перестройки однопутных дорог в двух — и многопутные магистрали, реконструкции и перестройки узкоколеек на широкую колею.

Помимо ж/д полотна ж/д сеть Индии включает в себя 118000 мостов и ж/д переходов, из которых 10323 моста относятся к категории стратегических.

Подвижной парк министерства железных дорог насчитывает 6908 магистральных локомотивов, 39214 маневровых тепловозов и 291360 вагонов. Индия производит самостоятельно большое количество локомотивов и вагонов.

На производстве вагонов в Индии специализируются 13 компаний, производственные мощности которых позволяют выпускать 35635 вагонов в год. К госсектору экономики относятся 7 компаний и 6 компаний к частному сектору.

Основными производителями локомотивов являются Chittaranjan Locomotive Works (CLW) и Diesel Locomotive Works (DLW). На выпуске электровозов и электропоездов специализируется фирма Bharat Heavy Electrical.

Производство пассажирских вагонов осуществляется на заводах Integral Coach Factory (ICF), Rail Coach Factory (R-CF), компаниями Jessops и Bharat Earth Movers. Вагоны для транспортировки грузов производят на 11 предприятиях компании Wagon India и трех предприятиях компании Railway Workshops.

Министерство железных дорог Индии до 1992г. являлось монопольной организацией, занимающейся строительством и эксплуатацией ж/д сети Индии. В связи с реализуемой правительством программой либерализации экономики все большее участие принимают компании частного сектора в реализации проектов по строительству ж/д путей, станций, подвижного состава, а также их эксплуатации.

Для привлечения частных инвестиций в развитие инфраструктуры правительством Индии принят и реализуется ряд программ: BOT (Build-Operate-Transfer) — строительство-управление-передача; BOLT (Build-Own-Lease-Transfer) — строительство-владение-лизинг-передача; Own-your-wagon — частный вагон; Private Ownership of Tourist Trains — частное владение туристическим поездом; Guaranteed Service — гарантированное обслуживание; Special Freight Trains — специальный грузовой поезд; Private Inland Container Depots — частный контейнерный склад на станции; Privatisation of Catering — приватизация обслуживания; Budget Hotels — бюджетные гостиницы.

Одной из задач, которую решает министерство железных дорог, является повышение скорости работы подвижного состава. Планируется кардинально изменить существующую систему контроля и управления ж/д транспортом. Создание современной бесперебойной передачи данных по оптоволоконным телекоммуникационным сетям позволит сократить ошибки при принятии управленческих решений. Индийский консорциум Rites-BPL Telecom, а также компании Ircan-British Telecom, Enron Communications и Mahindra Informations Technology заняты реализацией данного проекта, по которому должно быть проложено 10000 км. оптоволоконного кабеля вдоль ж/д полотна.

Возможное направление развития российско-индийского сотрудничества в данной области — это внедрение в Индии российской уникальной многоуровневой системы сигнализации и безопасности. Над этим проектом в настоящее время ведется работа по линии МПС России и министерства железных дорог Индии.

Проект МТК «Север-Юг».

Поиск экономически более выгодных путей доставки грузов из Южной Азии в Европу и страны Центральной Азии представляет для Индии важное значение как с точки зрения повышения конкурентоспособности собственных товаров на рынках указанных стран, так и в плане развития своей транспортной инфраструктуры.

По оценкам компаний Contship Container Line (CCL), одного из крупнейших британских операторов на индийском рынке перевозок, ежегодный прирост оборота контейнеров в Индии составляет 10%, что делает данный вид бизнеса весьма привлекательным и выгодным. Отмечается стремление Индии к расширению договорной базы с соседними странами, относительно транзитных перевозок их грузов через свою территорию. Намечился процесс создания новых структур с Бангладеш, Бирмой и Таиландом, стремящихся обеспечить для себя выгодные позиции в данном сегменте рынка.

Компания CCL сформировала с Shipping Corp. of India консорциум, которым обслуживается 80% контейнеров перевозимых из Индии в Европу. Ведутся переговоры по привлечению в него новых

компаний. Более заметную роль стала играть базовая шиппинговая организация India, Pakistan, Bangladesh, Ceylon Conference (IPBCC, London), объединяющая компании Maersk Sea Land, Shipping Corp. of India, Pand O Nedlloyd, CMA CGM, Contship Container Line.

Все компании входящие в ГРВСС обязались поддерживать цены на перевозки одного стандартного контейнера из Индии в Европу на уровне 150 долл. Однако эксперты отмечают, что в нынешних условиях эта цена становится неприемлемой для операторов грузов и они вынуждены искать пути реального снижения собственных затрат, либо повысить тарифы на перевозки, что может привести к частичной потере объемов грузооборота.

В этой связи МТК «Север-Юг» становится все более привлекательным «южным шелковым путем», т.к. позволяет сократить время доставки грузов на 30%, что снижает расходы на транспортировку грузов до 50%. В ходе заседаний экспертных групп Координационного Совета по проблемам реализации проекта МТК «Север-Юг» отмечалось, что каждый месяц из Индии в Россию отправляется 10 тыс. контейнеров и лишь небольшая их часть транспортируется по указанному коридору.

Становление и последующее эффективное функционирование МТК будет в значительной степени зависеть от координации федеральным центром усилий прикаспийских субъектов Российской Федерации по их участию в реализации проекта, от синхронизации создания соответствующих структур в России, Индии, Иране и других странах Индийского океана и Персидского залива, включая решение вопросов, касающихся осуществления перевозок различными видами транспорта. Эффективное использование коридора будет реально способствовать дальнейшему развитию торгово-экономического сотрудничества с Индией и другими азиатскими странами, позволит нейтрализовать негативные последствия создания транспортных маршрутов в обход территории России.

Данный транспортный коридор имеет для экономики Индии стратегическое значение, т.к. открывает прямой доступ к рынкам сырья и, прежде всего углеводородного, в Центральной Азии. На фоне активного приобретения Индией нефтегазовых площадей в Африке, АТР, на Дальнем Востоке, центрально-азиатский регион представляет большой интерес для индийских фирм соответствующего профиля.

Автотранспорт

Первый автомобиль в Индии был выпущен в 1962г. по лицензии одной из английских фирм. В течение следующих двух десятилетий прогресса в индийском автомобилестроении не отмечалось. Такое состояние отрасли объяснялось безразличным отношением к ней со стороны правительства в части налогового регулирования и контроля над развитием.

В начале 80гг. руководством Индии был принят ряд законов, защищающих собственных производителей автомобильной техники. В результате этих мер к концу 1989г. Индия производила 2,16 млн.ед. автотехники. В 1996г. объем производства был зафиксирован на уровне 2,7 млн. ед., а к концу 2000г. — 4,2 млн. ед.

Автомобильная промышленность в Индии предлагает значительные возможности для увеличения занятости населения. Автопром, включая комплектующую промышленность, предоставляет прямую работу 0,45 млн.чел. и косвенную -10 млн.чел.

В 1999-2000гг. товарооборот индийского автопрома оценивался в 10,3 млрд.долл. (пассажирские автомобили составляли 44%, двух и трех колесные транспортные средства - 22%, грузовые - 20% и трактора - 14%), а комплектующей промышленности - 2,72 млрд.долл.

Многие международные компании проникли на рынок страны в период начала либерализации в 1991г. Крупнейший автомобильный производитель Индии Maruti Udyog (MUL) был приватизирован корпорацией Suzuki Motor, которая в начале 2002г. приобрела контрольный пакет акций совместного предприятия Maruti Suzuki.

Политика, проводимая правительством в отношении автомобильного сектора, открыла его для 100% поступления иностранных инвестиций и устранила норму минимального инвестиционного капитала для новых инвесторов, что выгодно тем инвесторам, которые планируют внедриться на индийский рынок, особенно на процветающий рынок мотоциклов. Также проводится политика по снижению налоговых концессий на небольшие автомобили, многоцелевые транспортные средства и малолитражный транспорт. Делается прицел на превращение Индии в центр производства небольших автомобилей и поставщика комплектующих для всего мира. Принимаются меры, способствующие исследованиям и разработкам.

Импортные тарифы фиксируются так, чтобы развивать производство в Индии, но, не предоставляя чрезмерную протекцию отечественным предприятиям. Индия имеет особое преимущество по себестоимости в производстве запчастей к автомобилям. В развитых странах себестоимость производства составляет 30-35% от цены, в Индии она равна 8-9%.

Количество транспортных средств, производящихся в Индии, увеличилось с 3 млн.ед. в год в 1999г. до 5 млн.ед. в 2002г. Это также привело к повышению внутреннего спроса на автомобильные комплектующие.

Автозапчасти, выпускаемые в Индии, имеют высокое качество и используются как оригинальные компоненты для транспортных средств, произведенных крупнейшими международными компаниями, такими как General Motors, Mercedes и IVECO. Автомобильные компании Daimler Chrysler, Volvo, Renault, Toyota и Honda планируют производить запчасти для своих нужд в Индии.

До 1990г. одним из крупнейших импортеров запчастей являлся СССР. В Индии существовал ряд заводов, целиком ориентированных на производство запчастей (поршневые кольца, поршни, тормозные шланги, тормозные колодки) для Волжского автозавода. Из-за отсутствия заказов, часть заводов закрылась, а часть перешла на выпуск запчастей для производства индийских автомобилей. Централизованных закупок в Индии запчастей последние 5 лет не производилось. Вместе с тем, «челночный» бизнес запчастей в страны СНГ развивается и составляет по неофициальным данным 1,5-2 млн.долл. в год.

Авиaperевозки

Авиапарк гражданской авиации Индии состоит из 100 самолетов различных модификаций компаний Boeing и Airbus. Из них 53 ед. принадлежат государственным авиакомпаниям Indian Airlines (основному авиаперевозчику внутри страны) и 26 - Air India (авиаперевозки на международных маршрутах). Частные авиакомпании Jet Airways и Air Sahara эксплуатируют 25 и 5 самолетов.

Рынок внутренних пассажирских перевозок характеризуется обострением конкурентной борьбы между Indian Airlines (43% рынка) и Jet Airways (50% рынка).

В целях решения проблемы эффективного управления государственными авиакомпаниями (ГАК) и повышения их конкурентоспособности правительство страны совместно с МГА Индии разработало программу их приватизации и привлечения к их управлению иностранных компаний. Предполагается продать 60% принадлежащих государству акций авиакомпаний. Пока процесс приватизации компаний идет крайне медленно по причине занятой правительством жесткой позиции в отношении сохранения в ГАК системы социальной защиты их персонала, запрета на проведение радикальных структурных изменений. В сложившейся ситуации иноинвесторы осторожно подходят к рассмотрению перспектив своего участия в работе индийских авиаперевозчиков и модернизации их устаревшего авиапарка.

По заключению местных экспертов для обеспечения растущих потребностей в пассажирских и грузовых авиаперевозках индийским авиакомпаниям потребуется в ближайшее время закупить либо взять в лизинг не менее 40 средне- и дальнемагистральных самолетов. В среднесрочной перспективе, с учетом старения самолетного парка, планируется закупить за рубежом 100 авиалайнеров вместимостью 50-250 пассажиров.

Индийский рынок пассажирских авиаперевозок поделен госавиакомпаниями «Эйр Индия» и «Индиян Эйрлайнз». Они обладают самым большим авиапарком, разветвленной инфраструктурой и многочисленными представительскими в других странах мира. В «Эйр Индия» эксплуатируется 31 самолет, в «Индиян Эйрлайнз» - 46 машин. В 2001/02 ф.г. компаниями перевезено 9,5 млн.чел. Наряду с госкомпаниями устойчивые позиции в стране занимают образованные в 90гг. частные авиаперевозчики - «Джэт Эйруэйз», «Сахара». В начале 2003г. появилась новая частная авиакомпания - «Деккан Эйр», специализирующаяся на пассажирских перевозках на Юге страны. Сейчас они активно пытаются потеснить «Эйр Индия» и «Индиян Эйрлайнз» на традиционных внутренних маршрутах. Их сильной стороной является наличие сравнительно новых экономичных самолетов западного производства, более гибкий и эффективный менеджмент, а также предложение различного рода услуг и выгодных тарифных планов для клиентов. За последний год ими было приобретено до 8 новых самолетов западного производства (французской фирмы АТР и канадской «Бомбардье»).

Агрессивную политику частных авиаперевозчиков сдерживает жесткий госконтроль над данной сферой бизнеса, что пока позволяет «Эйр Индия» и «Индиян Эйрлайнз» сохранять свои позиции. Стареющий авиапарк, бюрократизиро-

ванная и негибкая система управления авиакомпаниями, наличие в их структуре большого числа непрофильных, но социально значимых служб и организаций предопределили неизбежность внесения радикальных изменений в данной сфере рынка. Авиакомпания «Индиан Эйрлайнз» прорабатывает возможность создания т.н. «малобюджетной» авиакомпании, целью которой является привлечение клиентов частных авиакомпаний, а также тех, кто традиционно пользовался услугами железных дорог.

В 2001г. в рамках правительственной программы по реформированию отрасли Департаментом по приватизации Индии были выработаны основные направления реструктуризации госавиакомпаний. Объявлено о значительном снижении доли правительства в их акционерном капитале и привлечении иностранных партнеров к процессу их финансирования и реорганизации. Планировалось продать до 26% акций, в т.ч. привилегированных, данных компаний зарубежным инвесторам. Однако правительство объявило о приостановке процесса приватизации в связи с заявленными масштабными планами по приобретению крупных партий самолетов (до 58 ед.) авиакомпаниями. Средства на эти цели (2 млрд.долл.) будут выделены правительством на условиях льготных кредитов.

Указанные меры являются частью проводимой сейчас политики Дели по реформированию этого сегмента экономики в целом. Основными целями ее являются повышение конкурентоспособности авиакомпаний страны, стабильное повышение грузо-пассажирских авиаперевозок, безопасность полетов, создание условий для постоянного обновления авиапарка перевозчиков. В то же время основная проблема, о которой всегда заявляют авиаперевозчики — высокие цены на топливо для реактивных самолетов, остается нерешенной.

Наиболее крупной и финансово успешной компанией, действующей на рынке вертолетных перевозок является «Паван Ханс Хеликоптерс». Ее авиапарк насчитывает 31 вертолет зарубежного производства, в т.ч. 3 Ми-172. Компанией обслуживаются грузовые и пассажирские перевозки ведущей нефтедобывающей корпорации Индии ONGC.

Автострады

Автомобильный транспорт занимает 1 место по своей значимости в перевозках грузов по территории Индии. Грузовые автоперевозки выросли с 6 млрд.т/к в 1951г. до 800 млрд.т/к в 2003г. Уровень пассажиро-перевозок в эти годы составляет соответственно 23,6 млрд.пасс/км и 3000 млрд.пасс/км. Годовой прирост грузоперевозок и пассажиро-перевозок в среднем составляет от 6% до 10%, в то время как прирост протяженности автодорог — 2%.

Общая протяженность сети автодорог Индии — 3,02 млн.км., в т.ч.: дорог национального значения — 38,445 тыс.км., дорог местного значения — 133 тыс.км. и прочих — 2846,4 тыс.км. За последние 52г. их протяженность увеличилась в 7,5 раз (в 1951г. общая протяженность автодорог составляла 400 тыс.км.). Протяженность автодорог национального значения увеличилась на 72%, местного значения на 123%, пр. — на 792%, а всего протяженность автодорог в Индии увеличилась с 1951г. на 653%.

Наиболее густая сеть автодорог находится в южных и восточных штатах Индии. В основном сеть автодорог Индии состоит из шоссейных дорог с асфальтовым покрытием (80,3%) протяженностью 1,639 млн.км.

Осуществляется масштабная программа строительства многорядных шоссейных дорог (National Highways Development Project-NHDP).

В течение 10 лет планируется осуществление работ по строительству, расширению, укреплению дорог в рамках проектов: «Золотой четырехугольник» — автомагистраль Дели — Калькутта — Ченнай — Мумбаи — Дели протяженностью 5952 км.; «Север-Юг» по маршруту Шринагар — Кочин протяженностью 4000 км.; «Восток-Запад» по маршруту Силчар — Порбандар протяженностью 3300 км.

Общая стоимость работ по проекту оценивается в 12,8 млрд.долл. Финансирование ведется из следующих источников: 4,6 млрд.долл. в виде кредита ВБ и Азиатского банка развития; 4,6 млрд.долл. из национального бюджета; 2,3 млрд.долл. рыночных займов; 1,3 млрд.долл. частных инвестиций.

Для иноинвесторов предусматриваются особые условия, которые, по мнению Управления национальных шоссейных дорог Индии (National Highways Authority of India, NHA), стимулируют их участие в строительстве и эксплуатации дорог — 100% освобождение от налогов на период 5 лет и 30% — на следующие 5 лет; период концессии — до 30 лет; беспошлинный ввоз дорожно-строительной техники. С российской стороны в тендерах и строительстве дорог участвуют «Центродорстрой» и «Трансстрой».

Водное хозяйство

Проблема нехватки воды в Индии является общенациональной. Из-за недостатка воды в штатах Раджастан, Гуджарат, Махараштра, Карнатака и Андхра Прадеш формируется неблагоприятная экономическая, демографическая и социальная обстановка.

Для решения этой проблемы, правительствами штатов выделяются средства, ведется политика, направленная на стимулирование проектов подвода и хранения воды в естественных природных резервуарах, а также иницируются программы сбора дождевой воды в населенных пунктах и ее накопления в подземных резервуарах для дальнейшего использования в технических и бытовых целях.

Рассматривается национальный рекообъединяющий проект, предусматривающий объединение ирригационной системы и речной транспортной системы, который соединит районы страны, обладающие излишками воды с засушливыми областями. В стране создана специальная группа, занимающаяся данным проектом. Ее возглавил бывший министр энергетики Индии — С.Праху. Средства для реализации этого проекта планируется получить от международных организаций, за счет бюджетных ассигнований и привлечения частных инвесторов, а также часть субсидий от Непала и Бангладеш.

В авг. 2003г. в г.Минжур, штат Тамил Наду, был проведен тендер на строительство завода по опреснению морской воды производительностью 300 млн.л. в сутки стоимостью 350-400 млн.долл.

Единственным претендентом выступила российская компания ГКНПЦ им. Хруничева. Новый тендер, в котором намерены принять участие фирмы из Франции и США, пройдет в янв.-фев. 2004г. У российской компании имеются хорошие шансы на успех. Опреснительные заводы малой и средней мощности с использованием новых технологий, в т.ч. построенные при АЭС, несомненно будут представлять интерес для Индии в сотрудничестве с Россией.

Правительством Индии осуществляется множество других речных проектов по орошению земель и по восстановлению речных каналов (например, Buckingham Canal, соединяющий города Какинада-Маракканам-Пондичери-Ченнаи, построенный в конце XIX в. англичанами. На восстановление этого канала Правительство Индии собирается выделить 130 млн.долл., придав в дальнейшем ему статус национальной речной транспортной системы). Осуществляются проекты по подводке к речным путям и портам некоторых речных систем Индии (речная система Ганга-Брахмапутра-Сандербанс имеет перспективу по подводке к портам Халдия и Колката; речная система Брахмани-Маханади — к порту Парадип; Кришна-Годавари-Букингемский канал — к порту в г.Ченнаи; канал западного побережья — к порту Кочин и речная система Мандови-Зуарикум-Берджуа — к порту Мормугао).

Фармацевтика

Относится к числу наиболее динамично развивающихся секторов индийской экономики. Среди основных направлений развития фармацевтического сектора необходимо выделить исследования в области поиска новых форм адресной доставки лекарств к пораженным органам и тканям человека, а также научно-исследовательские разработки высокоэффективных противобактериальных, сердечно-сосудистых и противоопухолевых препаратов. Объем вложений в указанные НИОКР в 2002-03гг. оставил 25% от дохода ведущих индийских компаний, что привело к ощутимым положительным результатам.

По оценкам индийских ученых при сохранении существующих объемов инвестирования биотехнологических исследований государством и частными компаниями, в ближайшем будущем можно ожидать появления эффективных средств борьбы с распространением туберкулеза, малярии, желудочно-кишечных заболеваний и лечения онкологических заболеваний. Наблюдается переход Индии от статуса страны-экспортера готовых лекарств, произведенных по западным технологиям, к производителю с высоко конкурентной собственной базой по разработке и производству новых препаратов.

В 2003г. наблюдалась устойчивая тенденция к росту заинтересованности западных концернов (Bayer, Novartis, Glaxo, Pfizer).

Биотехнологии в Индии могут быть разделены на три направления: препараты для лечения заболеваний человека и ветеринарные препараты, препараты с/х назначения, препараты промышленного назначения.

Основу индийской биотехиндустрии составляют: работы в области получения биоферментов; обработка неустойчивых смесей на основе ферментов, в т.ч. по так называемой «нисходящей»

методике; использование растений и органов животных для получения обогащенных продуктов высокой чистоты; селекция растений.

Среди достижений индийского биотехнологического сектора: разработка и внедрение в производство рядом индийских компаний природной рекомбинированной вакцины от гепатита В; получение международных патентов на производство твердых ферментов; патент США на F-виросому; патенты на лекарственные препараты на основе генной инженерии; организация производства индийских диагностических средств для выявления ВИЧ инфицированных, находящихся на I и II стадиях заболевания; выведение трансгенного хлопка, некоторых видов трансгенных овощей, зерновых и садоводческих культур; разработка индийских DNA-продуктов (инсулин, гормоны роста, G-CSF, интерфероны (альфа 2a и 2b), эритропоэтин и).

По оценкам правительства Индии инвестиции в биотехнологии в 2003г. составили 500 млн.долл. С учетом того, что рынок биотехнологичных продуктов в 2003г. в Индии составил 204 млн.долл., предполагается, что к 2007г. он возрастет до 408 млн.долл.

Значительное число исследований и разработок в биотехнологии выполняется индийскими компаниями по контрактам с зарубежными корпорациями. Текущие глобальные затраты на исследования и разработки составляют 7 млрд.долл. и ежегодно будут расти на 30% в течение следующих 5 лет.

В Индии функционируют 50 научно-исследовательских государственных лабораторий, обеспечивающих высокое качество исследований и разработок, среди которых такие всемирно известные институты, как Индийский институт науки (IISc), Национальный центр биологических наук (NCBS), Центр научных исследований им. Джавахарлала Неру (JNCASR).

В г.Бангалор работают 72 компании биотехнологической направленности — 3500 ученых и инженеров. Большой интерес к индийскому рынку биотехнологий проявляют иностранные компании. Sigma-Aldrich (США, с оборотом в 1,2 млрд.долл.) приняла решение об открытии своего биохимического производства и биотехнологического исследовательского центра в г.Бангалоре. О таком же намерении заявила американская фирма DS Labs. Данная компания планирует проведение исследований в биомедицине с широким привлечением для работы индийских ученых и специалистов. Немецкие фирмы, которые испытывают острый дефицит квалифицированных кадров, проводят активную кампанию в г. Бангалоре по рекрутированию молодых индийских ученых и специалистов для работы в Германии. Британские компании используют индийский потенциал для решения конкретных исследовательских проблем путем размещения не крупных заказов, это особенно проявляется в биомедицинском направлении.

Другие всемирно известные компании, включая IBM Life Sciences, Incyte Genomics, Affymetrix & AntexBiologics продемонстрировали интерес в создании партнерских отношений с индийскими компаниями в биотехнологическом секторе.

Миллиардное население делает Индию одним из крупнейших в мире рынков вакцин всех типов. Растет потребность Индии в комбинированных

вакцинах и вакцинах нового поколения (против гепатита А, гепатита В и полиомиелита), вакцинах для животных и птиц. Помимо упомянутых вакцин, по мнению индийских экспертов, большим рыночным потенциалом будут также обладать вакцины на основе нуклеиновой кислоты.

В Индии существуют возможности для увеличения мощностей производства инсулина, альфа-интерферона, антигеновой вакцины против гепатита В, эритропозитина, стрептокиназа, химотрипсина, G-CSF, Gm-CSF, интерлевкинов и других биологически-активных протеинов. Пока большинство индийских компаний работает в области сервисных услуг, выполняя заказы крупных зарубежных фирм.

Химпром

Химическая промышленность, включая производство минудобрений, относится к числу наиболее динамично развивающихся секторов индийской экономики. Указанная промышленность играет важную роль в сельском хозяйстве, которое составляет 27% ВВП, где занято две трети населения Индии.

Успешное выполнение пятилетних планов по производству зерна и сельхозпродукции стало возможным благодаря эффективному производству удобрений. Удалось повысить производство зерна с 52 млн. метр.т. в 1951-52гг. до 206 млн. метр.т. в 1999-2000гг., что позволило не только удовлетворить потребности страны в этом продукте, но и организовать его экспорт в другие страны.

Увеличение использования удобрений способствовало увеличению урожайности зерновых и правительство Индии ведет последовательную политику, способствующую увеличению потребления удобрений в стране. С учетом отсутствия запасов поташа, потребности сельского хозяйства в этом виде удобрений полностью удовлетворяются за счет импорта в значительной степени из России. Общее потребление удобрений (азотных, фосфорных и калийных) в 2003г. в Индии составило 17,5 млн.т.

Страна полностью удовлетворяет собственные потребности в мочеvine и диаммонийфосфате, что объясняет снижение импорта этих удобрений за исключением импорта монофосфатов. В 1999-2000гг. Индия импортировала 3,82 млн.т. мочевины и диаммонийфосфата для удовлетворения внутреннего спроса.

За последние пять десятилетий производство азотных и фосфорных удобрений увеличилось с 30 тыс.т. в 1950/51г. до 14,628 млн.т. в 2001/02г. Общее потребление азотных, фосфорных и калийных удобрений увеличилось с 70 тыс.т. до 17,36 млн.т. в течение того же самого периода. Потребление удобрений на 1 га, которое составляло менее 1 кг. в 1951/52г., достигло 90,1 кг. в 2001/02г.

На 28.02.2003 общий объем производства удобрений в Индии достиг 12,11 млн.т. азотных, 5,36 млн.т. фосфорных удобрений и 20,842 млн.т. мочевины, что позволило Индии занять 3 место среди крупнейших производителей удобрений в мире.

Быстрое наращивание производства удобрений в стране было достигнуто в результате политики государства, направленной на облегчение условий размещения инвестиций в государственном, корпоративном и частном секторах химпрома. На территории Индии функционирует 57 крупных заво-

дов, производящих широкий диапазон азотных, фосфорных и комплексных удобрений. Из них 29 заводов производят мочеvinу, 20 – диаммонийфосфат и сложные удобрения, 13 – сульфат аммония (СА), нитрат аммония (НА) и другие азотные удобрения. Имеется 64 средних и малых предприятий, производящих супермонофосфат.

Производство удобрений в Индии в 2002/03 фин.г.

Сектор	млн.т.		Доля, %	
	азотные	фосфорные	азотные	фосфорные
государственный.....	3,619	0,475	29,9	8,9
корпоративный.....	2,772	0,725	22,9	13,5
частный.....	5,19	4,16	47,2	77,6
Всего.....	12,11	5,36	100	100

Индия располагает собственной сырьевой базой только для производства азотных удобрений. Политика индийского правительства направлена на достижение максимально возможной степени самостоятельности в производстве азотных удобрений на основе собственного сырья.

Ограниченность запасов сырья для производства фосфатов не позволяет рассчитывать Индии на обеспечение потребности страны этим видом удобрений. Внутренние запасы указанного сырья способны обеспечить лишь 5-10% потребности местной промышленности. В этой связи политика индийского правительства предусматривает три варианта решения вопроса насыщения рынка данными химикатами. Во-первых, внутреннее производство, основанное на использовании импортной серы, местных и импортированных фосфатов. Во-вторых, внутреннее производство, основанное на использовании импортированных компонентов: аммиака и фосфорной кислоты. И третьим вариантом рассматривается импорт готовых удобрений. В 2001-02гг. в 87% потребности страны в фосфорных удобрениях были реализованы с использованием первых двух вариантов.

В отсутствие коммерчески пригодных для использования источников поташа в стране, потребность Индии в этом удобрении полностью удовлетворяется через импорт. Принимая во внимание нестабильность мирового рынка удобрений правительство Индии прилагает значительные усилия по обеспечению экономической безопасности страны в области импорта удобрений. Это выражается в принятии новой ценовой политики для производителей удобрений, которая позволяет, в случае неблагоприятного развития событий на рынке, полностью заменить импорт мочевины продуктом собственного производства. Данные условия вступили в силу с 1 апр. 2003г.

Для поощрения инвестиций в производство химических удобрений предусмотрены определенные льготы для внутреннего производителя: льготные таможенные тарифы на импорт средств производства для строительства новых заводов, расширения, обновления и модернизации существующих заводов; все контракты на проведение работ в данном секторе распределяются в соответствии с тендерными процедурами и по итогам проведения международных торгов.

Индийская химическая промышленность достигла мирового уровня использования производственных мощностей. Так, в 2001/02 фин.г. использование производственных мощностей для производства азотных удобрений составило 89,6% и 75,7% – для фосфорных, а в 2002/03 фин.г. – 89,8% и 81,3%. Улучшение использования произ-

водственных мощностей было достигнуто благодаря обновлению и модернизации существующих заводов и закрытию нерентабельных предприятий.

Одновременно правительством была предложена стратегия роста производства химических удобрений, которая включает: расширение производства, модификация и обновление существующих заводов; организация совместных предприятий со странами с избыточными и дешевыми сырьевыми ресурсами; разработка проектов возможного использования альтернативных источников сырья, таких как сжиженный газ, т.к. Индия обладает ограниченными запасами природного газа.

Агропром

Индия является одним из основных производителей продовольствия в мире и имеет в изобилии широкое разнообразие зерновых, фруктов, овощей, цветов, крупного рогатого скота и морских продуктов. Широкий спектр климатических условий способствует наличию богатого ассортимента сельскохозяйственной продукции практически на всей территории страны.

Сравнительная таблица урожая за 2002/03 фин.г.

	Индия	Китай	Япония	США
Пахотные земли.....млн.кв.км.....	1,84.....	0,96.....	0,04.....	1,83
Поливные земли.....млн.кв.км.....	0,53.....	0,49.....	0,03.....	0,21
Продов. культуры.....млн.т.....	601.....	856.....	-.....	608
Фрукты*.....млн.т.....	48.....	70,4.....	4,3.....	32,5
Овощи**.....млн.т.....	64.....	278,6.....	1,7.....	37,7
Рис (сырец).....млн.тонн.....	76,9.....	122.....	7,1.....	5,2
Пшеница.....млн.т.....	70,3.....	99,37.....	0,69.....	60,5
Молоко.....млн.т.....	78.....	7,8.....	8,5.....	76
Кр. рогатый скот.....млн.гол.....	3,32.....	17,24.....	5,18.....	4,75
Сахарный трост.....млн.т.....	279,3.....	70,2.....	1,57.....	32,9
Чай.....млн.т.....	0,75.....	0,72.....	0,09.....	-

* доля Индии в мировых объемах производства составляет 50% по манго, 19% по бананам, 36% по кешью.

** Индия производит 38% цветной капусты, 28% зеленого горошка.

2003г. был очень удачным для развития сельского хозяйства преимущественно за счет благоприятных последствий муссонов. Прирост ВВП в секторе сельского хозяйства ожидается 10,7%, в то время как в 2002г. эта цифра составляла 2,8%. Прирост ВВП в секторе промышленности по оценочным данным составил всего 5%, в сфере услуг – 7,3%. Доля сельского хозяйства в ВВП страны за 2003/04 фин.г. составила 22,14%.

Прогноз производства в Индии с/х продукции в 2003/04 фин.г., в млн.т.: рис – 93; крупяные – 34; зерно-бобовые – 15; пшеница – 78; итого – 220; семена масличных культур – 23,68; хлопок (кипы по 170 кг.) – 17,5; сахар – 20,1; чай – 0,864.

Лишь 2% фруктов и овощей и 15% производимого молока подвергаются обработке, т.к. обрабатывающая промышленность находится в стадии начального развития. Но даже несмотря на низкие объемы производства, обрабатывающая промышленность занимает в стране пятое место по величине, достигая 6,3% от ВВП. Ее продукция составляет 13% экспорта страны, а 6% всех инвестиций в промышленность приходится именно на перерабатывающий сектор.

В связи с ростом уровня грамотности, и связанными с ним изменениями в привычках, характере спроса и отношением к пище, ожидается, что в ближайшие годы объемы перерабатывающей промышленности существенно возрастут.

В течение последних нескольких лет правительством Индии были приняты меры, касающиеся переработки пищевых продуктов в отношении регулирования и контроля, фискальной политики, экспорта и импорта:

- отменено лицензирование почти для всех секторов пищевой и обрабатывающей промышленности, за исключением, таких как производство пива, вин, сахарного тростника, животных жиров и масел;

- автоматическое одобрение инвестирования (до 51% иностранного долевого участия или 100% участия нерезидентов Индии и иностранных филиалов корпораций) разрешено в большинство секторов, за исключением производства солода, алкогольных напитков, включая пиво и товаров, производящихся в секторе малых предприятий;

- разрешено использование иностранных торговых марок (до недавнего времени их использование не разрешалось);

- разрешено свободно экспортировать и импортировать большинство товаров, за исключением продукции, находящейся в списках запрещенной для ввоза и вывоза. Также разрешается свободный ввоз средств производства, включая и бывшие в эксплуатации;

- постепенно вводятся широкомасштабные изменения в фискальную политику. Акцизные сборы и налоги на импортные товары существенно снижены, а многие товарные позиции полностью освобождены от акцизного налога;

- таможенные пошлины на экспорт растений, а также на сельскохозяйственное сырье и полуфабрикаты значительно снижены;

- снижен налог на корпорации, перерабатывающие сельскохозяйственную продукцию. Введены налоговые льготы для развивающихся (новых) предприятий, за исключением предприятий, связанных с производством пива, вина, шоколада и конфет.

По данным министерства пищевой промышленности Индии иноинвестиции в перерабатывающую отрасль за 1991-2002гг. составили: в отрасль переработки молока – 194 млн.долл., производство потребительских товаров – 457 млн.долл., производство ферментов – 956 млн.долл., переработку рыбной продукции и морепродуктов – 117 млн.долл., переработку мяса и курятины – 44 млн.долл., фруктов и овощей – 227 млн.долл., мукомольную промышленность – 238 млн.долл., другие – 106 млн.долл. Национальная политика преследует цель повысить к 2010г. уровень объема обработки в пищевой промышленности с 2% до 19%, а к 2025г. – до 25%.

Морепродукты

Протяженность морских границ Индии составляет 8129 км. Прибрежная территория в 2 млн.кв.км. входят в состав Особой экономической зоны. Ежегодно на площади в 1,2 млн.га добывается 4,4 млн.т. рыбы.

90% морепродуктов добываются на глубине 50-70 м., остальные 10% – на глубине до 200 м. В то время как 93% объема морепродуктов добывается малым рыболовецким флотом, остальные 7% вылавливаются глубоководным рыболовецким флотом, деятельность которого ограничивается добычей креветок в верхней части Восточного побережья. В 2001/02 фин.г. объем экспорта креветок

составил 30,09%, а объем стоимости их экспорта составил 69,5% от общего экспорта морских продуктов из Индии (1,25 млрд.долл.).

Добыча морепродуктов является одним из наиболее важных секторов экономики Индии. В 2002г. прибыль составила 1,2 млрд.долл. С 2000 по 2001г. объем экспортных операций составил 64,439 млн. рупий (1,4 млн.долл.). В 2003/04 фин.г. ожидается снижение объема экспортных операций до 59,570 млн. рупий (до 1,3 млн.долл.), из-за проблем, связанных с качеством морепродукции.

Жалобы на содержание в морских продуктах, поставляемых из Индии, антибиотических осадков стали причиной отказа многих стран от этой продукции. США также были вынуждены запретить ввоз креветок из Индии, ссылаясь на демпинговые цены на товар. Экспорт морепродуктов Индии составляет 70% от мирового экспорта.

Развитием экспорта, сохранением и управлением использованием имеющихся рыбных запасов, установлением стандартов качества и технических требований, организацией подготовки кадров по различным отраслям индустрии морепродуктов, по переработке коммерческих видов рыб и креветок, а также созданием совместных предприятий, занимается Управление по развитию экспорта морепродуктов (Marine Export Development Authority – MPEDA).

Текстиль

Текстильная промышленность составляет 14% от всего промпроизводства Индии. Более 27% прибыли от экспорта приходится на эту отрасль экономики. Текстильпром обеспечивает сырьем смежные производства, способствуя тем самым увеличению занятости населения.

Производство хлопка в Индии в 2002/03 фин.г. составило 8,57 млн. кип (одна кипа – 170 кг.), что составляет 15% от объема мирового производства. Текстильные изделия из хлопка доминируют во всем производстве, а хлопковые нити, сделанные вручную, составляют 40% от всего объема этого вида сырья. Индия является одним из крупнейших производителей шелка и изделий из него.

Текстильная промышленность является второй (после с/х сектора) отраслью по величине занятости в ней населения, как в сельской, так и в городской местностях. Низкая себестоимость в текстильном секторе Индии, наряду с большим количеством достаточно квалифицированной и дешевой рабочей силы, дает значительные преимущества индийским текстильным товарам на мировых рынках. Кроме натуральных материалов, таких как хлопок, джут и шелк, в Индии производится продукция из синтетического сырья – штапель, полиэстер, акрил и вискоза.

Для увеличения доли Индии в мировой торговле текстильными изделиями правительство Индии в 2000г. приняло национальную текстильную политику. Эта политика ставит целью повысить объем экспорта текстильной продукции и предметов одежды, с 11 млрд.долл. до 50 млрд.долл. к 2010г. Намечено также повысить объемы производства хлопка на 50% и довести его качество до международных стандартов.

Правительство намерено поощрять создание текстильных комплексов и обрабатывающих объединений мирового уровня. Уже разработана схема внедрения интегрированных производств одежды,

что позволит индустрии готовой одежды организовывать современные предприятия с развитой инфраструктурой.

Приоритетным направлением действий правительства, в соответствии с Планом фонда текстильного развития, является обеспечение модернизации индустрии текстиля и джута. На эти цели было затрачено 41 млн.долл. в 2001/02 фин.г. и в соответствии с утвержденной схемой развития подразумевается увеличение механизации производства на 50% в год. Правительство создает ткацкие предприятия, на 100% ориентированные на экспорт. Все товары текстильного сектора подпадают под План экспортного продвижения товаров, подразумевающий таможенный сбор в 5% без какого бы то ни было компенсационного налога.

В соответствии с Соглашением Multi Fibre Agreement (MFA), планируемое в 2005г. полное снятие ограничений на квоты обеспечит широкие возможности для увеличения конкурентоспособности индийских текстильных предприятий, поскольку они получают доступ к дополнительному числу рынков.

Космос

Руководство индийской организации космических исследований ISRO, стремясь в сжатые сроки реализовать наиболее важные направления национальной космической программы и занять определенное место на мировом рынке космических услуг, заметно активизировало свои контакты в области космических исследований с рядом иностранных государств, прежде всего с Францией и США. Особое значение индийская сторона придает получению доступа к новым технологиям и возможности коммерческого использования получаемых результатов. Из-за наметившейся переориентации Индии на сотрудничество в этой сфере с западными странами, постепенной отмене ограничений на экспорт передовых технологий, введенных после проведения Нью-Дели ядерных испытаний, Россия постепенно вытесняется с индийского рынка.

В то же время, благодаря значительным техническим и технологическим проблемам, с которыми сталкиваются индийские специалисты при создании собственной тяжелой ракеты-носителя GSLV, предназначенной для вывода на геостационарные орбиты космических аппаратов весом до 2500 кг, а также тому значению, которое ISRO придает этому проекту, российские организации, имеющие соответствующий опыт, получают возможность принять участие в реализации этой программы и в значительной степени восстановить свои позиции.

Речь идет о попытках Индии создать собственный криогенный двигатель после отказа России от поставок подобных двигателей в соответствии с межправительственным соглашением в полном объеме (поставлено три из семи установок).

Испытания первого двигателя индийской конструкции в Центре испытаний жидкотопливных реактивных систем LPTF в Махендрагири были прерваны в аварийном порядке из-за технических неполадок. Индийские специалисты отмечают, что созданный в Центре разработки жидкотопливных реактивных систем LPS (г. Тируванантапурам) по российскому образцу двигатель обладает неудовлетворительной надежностью и отказоустой-

чивостью. Не исключена активизация деятельности ISRO по поиску альтернативных источников получения как технической помощи, так и приобретения готовых двигателей. Индия проводит переговоры по этому вопросу с представителями американских компаний-производителей подобных систем.

Перспективным направлением является участие России в новом индийском лунном проекте. Данный проект полностью сформулирован и в соответствии с существующей в Индии практикой первоначально был представлен на обсуждение научному обществу в конце 2002г. В апр. 2003г. на состоявшемся в г.Бангалор специальном собрании, в котором приняли участие 100 известных индийских ученых, проект получил одобрение, после чего был направлен на рассмотрение в правительство Индии. Официальное заявление о намерении Индии осуществить лунную миссию было сделано Премьер-министром А.Б.Ваджапай в выступлении по случаю Дня Независимости 15 авг. 2003г. В сент. 2003г. проект получил название «Чандрайян-1» и был формально утвержден индийским правительством, которое ассигновало на его реализацию 3,86 млрд. рупий (86 млн.долл.).

Предусматривается вывод на окололунную орбиту космического аппарата (КА) весом 525 кг. С помощью установленной на его борту специальной аппаратуры (стереоскопическая камера с разрешающей способностью до 5 м., инфракрасные, рентгеновские и гамма спектрометры), планируется осуществить фотографирование лунной поверхности, составить трехмерные ее изображения и изучить химический состав земного спутника.

Принимая во внимание масштабность и сложность проекта, ISRO рассчитывает привлечь к нему иностранных партнеров. Уже ведутся переговоры с Европейским и Канадским космическими агентствами. В рамках российско-индийской Рабочей группы по космосу обсуждаются варианты использования российского исследовательского оборудования, а также задействования российских наземных станций для слежения за полетом и приема научной информации с борта КА.

Телеком

Программное обеспечение и связанные с ним услуги — одна из немногих областей экономики, в которых Индия является крупным в мировом масштабе участником. В данной сфере промышленности занято 5 млн.чел., работающих в 3 тыс. фирмах и компаниях. На производство программного обеспечения приходится 16% индийского ВВП. В 90гг. ежегодный прирост этого сектора экономики составлял 40%. По прогнозам национальной ассоциации компаний-производителей компьютерных программ и сервиса (Nasscom) к 2020г. доля отраслей, связанных с высокими технологиями, составит 28% от ВВП. В 2001г. иностранные компании за выполнение заказов выплатили индийским компаниям 7 млрд.долл., т.е. за пред. 2г. сумма экспорта информационных технологий увеличилась в 3 раза. Столица штата Карнатака, г.Бангалор, является центром индустрии информационных технологий.

Объем производства сектора информационных технологий в Индии в 2001/02 фин.г. составил 10,1 млрд.долл. и вырос по сравнению с пред.г. на 22%. За этот же период экспорт информационных тех-

нологий увеличился на 23% и оценивался в 7,78 млрд.долл. В 2002/03 фин.г. экспорт увеличился на 26,3% и составил 461 млрд. рупий. Экспорт данного сектора промышленности увеличился на 25% и составил 9,5 млрд.долл. В распределении по некоторым странам экспорт индийской продукции информационных технологий: 61,2% приходится на США, 11,8% — Великобританию, 3,6% — Японию, 3,2% — Германию, 1,9% — Сингапур, 1,5% — Канаду, 1,4% — на Бельгию, 1,3% — Нидерланды, 1,2% — Швейцарию, 1,1% — Австралию.

США продолжают оставаться ведущим импортером продукции информационных технологий из Индии. В Северной Америке открыто 270 представительств индийских компаний, работающих в области информационных технологий. Рост индийского экспорта программных продуктов и сервисных услуг за 1997-2002гг. составил 787%.

Интерес в индийских программах со стороны США начал проявляться в 80гг. Тогда крупные компании такие, как General Electric и Citibank, начали размещать свои заказы среди индийских компаний (IT-outsourcing или offshore programming). Они начали приглашать индийцев на работу в США, а также открывать свои научно-исследовательские центры в Индии.

Привлечение индийцев для разработки программного обеспечения оказалось блестящей идеей. Во-первых, для индийцев не существовало языкового барьера. Во-вторых, положительную роль сыграли такие качества индийцев, как способность находить нестандартные решения и высокая обучаемость. Еще в конце 50 начале 60гг., при правительстве Джавахарлала Неру, в Индии было открыто большое количество технических НИИ и вузов. Ежегодно индийские вузы выпускают 50 тыс. специалистов в области высоких технологий. Только бангалорские вузы ежегодно выпускают 25 тыс. специалистов — это почти столько же, сколько все вузы США вместе взятые. В-третьих, и это стало определяющим фактором, индийские инженеры, работающие в Индии, получают в пять раз меньше, чем американские в США, что позволяет западным корпорациям экономить.

В начале 90гг. правительство существенно либерализовало экономику, допустив на рынок иностранных инвесторов, но даже сейчас льготные условия предоставляются лишь зарубежным инвесторам индийского происхождения. Экспортеры программного обеспечения освобождены от корпоративного налога на прибыль (до 2010 г.). Компьютерное оборудование, предназначенное для производства программ, которые затем идут на экспорт или позволяют устанавливать связь с клиентами за рубежом, не облагается таможенными пошлинами.

По оценкам специалистов исследовательской компании Gartner, преимуществ индийских программистов (языковых и технических) хватит еще лет на пять-десять, а затем вперед может вырваться Китай. Сейчас на обучении в США находится большое количество китайских студентов. Для них тоже не будет проблемы языкового барьера, а обучение в соответствии с американскими стандартами позволит им легко влиться в западные компании.

Среди индийских высокотехнологичных компаний непросто выделить лидера. Акции далеко не всех из них котируются за рубежом, поэтому западные издания не учитывают их при составлении рейтингов. Котируются три индийские компании

— Infosys Technologies, индийский web-портал Rediff.com India и Satyam Infoway. Акции еще трех компаний Wipro, Satyam Computer Services и Silver-line представлены на Nyse. Если оценивать компании по объему экспорта программного обеспечения и уровню доходов, то в Индии бесспорным лидером является Tata Consultancy Services (TCS), которая только собирается выходить на Нью-йоркскую фондовую биржу. По словам представителей Nasdaq, к концу 2003г. число индийских компаний на этой бирже должно возрасти до 10, а в течение ближайших пяти лет — до 100.

Компания Infosys основана в 1981г. Ее создатели много раз бывали в США и задумали создать фирму, которая могла бы стать конкурентом американским производителям программного обеспечения. Infosys позиционирует себя как предприятие западного образца. Компания первой в Индии начала объявлять о результатах своей деятельности в конце каждого квартала. В 1999г. она стала первой индийской компанией, котирующейся на Nasdaq, и тогда же была признана самой популярной индийской компанией, по итогам исследования местного экономического издания The Economic Times. В 2000г. ее прибыль достигла 200 млн.долл., через год — выросла вдвое. Общая стоимость активов Infosys составляет 471,1 млн.долл., количество сотрудников, в т.ч. и за рубежом, — 1 тыс. чел. Клиентами компании являются Boeing, Airbus, Microsoft, Dell, LexisNexis, Vodafone, Toshiba, Dynegy, American President Lines. В 1999г. 82% прибылей компании приходилось на заказы, размещенные американскими заказчиками, и 2% — на заказы индийских фирм.

Компания Wipro появилась в 1945г. как производитель пищевых масел. Позже она переквалифицировалась на производство компьютеров, а с середины 80гг. — на создание программного обеспечения. Основной клиент Wipro — американский гигант General Electric. Имена других заказчиков не менее известны — JP Morgan, Morgan Stanley, OTIS, General Motors, Xerox, Epson, HP, Microsoft, Sony, IBM, Alcatel, Nokia, AT&T. Активы Wipro оцениваются в 410 млн.долл., число сотрудников — 13 тыс. чел. Индийское экономическое издание Business Today в 2002г. признало компанию самой дорогостоящей в Индии. Оборот компании в 2001г. составил 705 млн.долл., что намного больше, чем в 2000г. (476 млн.долл.), рост доходов составил 8,9% в год. Недавно Wipro подписала сделку с Microsoft на 10 млн.долл., в соответствии с которой она будет предоставлять клиентам американской компании информационные услуги по телефону.

Компания Satyam Computer Services основана в 1987 г., с мая 2001г. котируется на Nyse. В 2001г. Satyam выиграла крупный контракт на разработку программного обеспечения для информационной службы Reuters. Компания стала автором одного из решений для проблемы тысячелетия — программы Dr. Millennium.

Tata Consultancy Services, (TCS) — подразделение знаменитой индийской многоотраслевой корпорации Tata Group. TCS — крупнейший в Индии экспортер программного обеспечения, рост оборота компании в 2001г. составил 28%. Число сотрудников превышает 20 тыс. Среди клиентов компании числятся British Telecom, Ford Motor Company, Deutsche Bank, министерство обороны США, Compaq, Kellogg, Johnson & Johnson, Nike, KLM.

Крупным источником доходов для индийских компаний, занятых в области высоких технологий, стало решение проблемы перехода компьютерных систем во второе тысячелетие (Y2K). В 1997-2000гг. половина всех прибылей приходилась на связанные с этим разработки. Затем они постепенно уменьшились в связи с потерей актуальности данной проблемы. Во II кв. 1999г. 23% прибылей компании Infosys приходилось на Y2K, в IV кв. — до 15%, а затем эта статья доходов исчезла вовсе.

После 2000г. индийским компаниям пришлось переквалифицироваться на предоставление услуг, связанных с программным обеспечением. Еще с 90гг. они начали активно вводить телефонные службы помощи клиентам. Теперь это направление деятельности стало преобладающим. Число таких служб в 2002г. выросло на 70% и будет расти. Этот сектор не приносит больших и быстрых доходов, т.к. требует высоких расходов на специальное оборудование по установлению сверхбыстрой и высококачественной связи с зарубежными клиентами.

Индийские компании с подачи западных заказчиков начали уделять особое внимание научным исследованиям и разработкам. Именно в эту область и пойдут обещанные компанией Microsoft в нояб. 2002г. 400 млн.долл. (за все пред.гг. компания вложила в индийскую экономику 150 млн.долл.).

Быстрыми темпами идет рост сектора офшорного программирования, за 2002г. он составил 64%. Если несколько лет назад офшорное программирование составляло лишь 20% всего индийского рынка информационных технологий, то на сегодняшний день этот показатель вырос до 50%. Структурно в отрасли информационных технологий доминирует разработка программных обеспечений в интересах финансового, банковского и страхового секторов. Отмечается быстрый рост разработки программных обеспечений для производственного сектора.

Кризис западного рынка высоких технологий практически не отразился на индийском центре промышленности информационных технологий — г.Бангалоре. Здесь работают 25 тыс. специалистов, идет активное строительство новых офисов. С начала 2001г. в Бангалоре открыли свои представительства 230 международных корпораций. Индийская ассоциация производителей программного обеспечения Nasscom считает, что через 3г. число инженеров, работающих в бангалорских лабораториях, достигнет 65 тыс. чел. Здесь расположены научные центры Sun Microsystems, Intel, Cisco. Корпорация Intel рассчитывает увеличить число своих сотрудников в Бангалоре с 950 до 3000 к 2005 г., а компания Cadence — удвоить число своих научных сотрудников в течение следующих четырех лет. На сегодняшний день экономический рост Бангалора составляет 10% ежегодно, а к 2010 г. общий объем городской экономики достигнет 25 млрд.долл., что позволит ему обойти самый богатый город страны Мумбаи.

Торговля

Потребительский рынок Индии обладает большой емкостью, а внутренняя торговля — внушительными масштабами занятости и товарооборота.

Объем розничного товарооборота в Индии составляет 180 млрд.долл. в год. Однако, розничная торговля в стране многие годы носит (на 98%) неорганизованный и фрагментарный характер, что

делает ее одной из самых отсталых отраслей в стране, несмотря на то, что в розничной торговле занято 8% трудоспособного населения страны (в США — 17%, в Китае — 12%).

Уже в течение нескольких веков в Индии существует традиционная сеть розничной торговли, которая состоит из небольших магазинов, предлагающих набор продуктов питания и товаров первой необходимости, разнообразных базаров и рынков, многочисленных уличных торговцев. Значительная часть магазинов входит в госсистему продажи по субсидируемым ценам ряда основных продовольственных товаров беднейшим слоям населения. Традиционная сеть розничной торговли характеризуется минимальными затратами на аренду земли и помещений, рабочую силу и т.п. Владельцы торговых точек нередко являются одновременно и продавцами, и подсобными рабочими. Они обслуживают в основном жителей прилегающих районов, потребности которых постоянны и не отличаются разнообразием.

Современная система розничной торговли, наподобие существующей в развитых странах, в Индии еще только формируется. К организованному сектору в стране можно отнести 2% из 12 млн. торговых точек. Только 4% всех мест розничной торговли имеют торговую площадь 40 кв.м. В стране насчитывается несколько миллионов торговых точек, и по насыщенности ими Индия является ведущей страной в мире. Однако, большинство из них — мелкие семейные магазины, обслуживающие местное население в радиусе до 1 км. и торгующие бакалейными товарами. В целом по стране бакалея составляет половину объема розничной торговли.

В последние годы в стране продолжается рост производства потребительских товаров. Прирост индекса их производства, по данным Центра мониторинга индийской экономики (СМІЕ), в 2001/02 фин.г. составил 5,6% против 7,9% в пред.г., из-за некоторого снижения темпов роста выпуска товаров длительного пользования и сокращения роста выпуска товаров кратковременного пользования.

Продолжается расширение производства потребительских товаров, хотя при этом наблюдаются признаки сужения платежеспособного спроса населения. Это вызвано общим замедлением экономического роста в стране. Цены на основные продукты питания, расходы на питание продолжают занимать главную позицию в структуре расходов средней индийской семьи.

Снижение спроса на приборы бытовой электроники и электротехники на индийском рынке повлияло на их цену. Производство кондиционеров в 2001/02 фин.г. сократилось на 2550 штук. Также сократилось производство стиральных машин с 602436 до 586208 штук и телевизоров с 1880600 до 1716300 штук. Вместе с тем производство скороварок, холодильников, фенов значительно увеличилось. Но и эта положительная тенденция не изменила ситуацию с насыщением семейной бытовой электротехникой, она продолжает оставаться низкой по сравнению с др. странами. Незначительно увеличивается спрос на предметы санитарии и кухонное оборудование.

Известно, что в неорганизованном секторе индийской экономики создается в среднем 60% добавленной стоимости, в т.ч., в обрабатывающей промышленности — 35%, ресторанном и гостиничном

бизнесе — 68%, торговле (розничной и оптовой, в т.ч. внешней) — 86%, горнодобыче — 90%, сельском хозяйстве — 96%, рыболовстве — 100%. При этом деятельность в неорганизованном секторе характеризуется технологической отсталостью, не имеет финансовой отчетности и фактически не регулируется.

Недостаточное внимание и отсутствие должного государственного содействия отрасли, несмотря на наличие множества регулирующих органов и организаций (главным среди них является министерство по делам потребителей и общественного распределения), определяется спецификой рынка Индии, которая среди стран Южной и Юго-Восточной Азии занимает 1 место по численности населения, живущего ниже черты бедности. Первоочередными задачами правительственных органов являются увеличение производства жизненно важных товаров и организация бесперебойного обеспечения ими населения по доступным ценам через системы госраспределения.

На развитие внутренней торговли и потребительского рынка Индии по пути повышения ее организованности влияют множество факторов: сложное и устаревшее законодательство, которое носит ограничительный характер; отсутствие системы официального банковского кредитования торговых предприятий; сложная система лицензирования особенно, для продажи продовольственных товаров; неразвитая инфраструктура и высокие затраты снабжения.

Несмотря на указанные трудности и ограничения, расширение сферы организованного сектора, является магистральным направлением развития розничного бизнеса. Эксперты многих организаций оценивают перспективы роста организованной розничной торговли, полагая, что ее оборот будет увеличиваться ежегодно на 30% и в 2005г. ее доля в общем объеме торговли может повыситься с нынешних 2% до 6%.

Предпосылками для перемен в этой сфере являются изменения предпочтений покупателей. Если раньше на первом месте был ценовой фактор, а на втором месте качество товаров, то сейчас предпочтения поменялись местами. Это ставит новые задачи перед торговлей по совершенствованию ее организации, пересмотру отношения к стандартам качества и повышению внимания к политике торговых марок. Как показывают последние исследования рынка, ключевые требования потребителей при покупке продуктов питания выстроились в таком порядке — удобство процесса покупки, а затем уже вкусовые, питательные и гигиенические свойства товара.

За последние годы, преимущественно в крупных городах страны, увеличилась сеть розничных предприятий современного формата (универсамов, супермаркетов, торговых центров, специализированных магазинов товаров для молодежи со средним и большим достатком, магазины, увеселительные заведения и т.д.). Доля их в розничном товарообороте незначительна, но основной прирост продаж зачастую приходится именно на них.

Речь идет о крупных торговых центрах (пассажах), под крышей которых различные фирмы торгуют самым широким ассортиментом товаров и где можно также посетить ресторан или кафе. Первый торговый пассаж («Спенсер Плаза») открылся в г.Ченнаи в 1996г., затем последовали

«Кроссрудз» в г. Мумбаи и «Ансал Плаза» в г. Дели. Их общая площадь составляет 60 тыс. кв.м. На различных стадиях строительства находятся 30 крупных торговых ючек общей площадью 700 тыс. кв.м., планируется создание еще по меньшей мере столько же в ближайшие годы.

Растет число крупных универсальных магазинов под маркой определенной фирмы (Pyramid, Lifestyle, Pantaloons, Shoppers Stop, Westside, Akbarallys и т.д.). Если ранее ареал их распространения ограничивался основными метрополиями, то теперь они открываются и в более мелких городах. С потребительской точки зрения важнейшим преимуществом крупных магазинов является возможность максимально удовлетворить потребности в различных товарах в одном месте.

Расширяется сеть дисконтных магазинов, которые специализируются на продаже товаров со скидкой. Такого рода магазины известны в мире, но для Индии они представляют собой новую форму организации розничной торговли, которая рассчитана на получение прибыли за счет максимизации объемов продаж.

В 1990гг. в Индии были созданы первые семейные развлекательные комплексы в г. Дели («Аппу Гхар») и г. Мумбае («Эссел Уорлд»), в рамках которых объединены развлекательные аттракционы, магазины, точки общепита, автостоянки. В 1997г. в Индии появился первый многозальный кинотеатр. В последнее время их число быстро растет. Компания «Эссел» планирует строительство в ближайшие пять лет 100 мультиплексов (общие инвестиции составят 30 млрд. рупий) в г.г. Пуне, Нагпуре, Дели, Хайдарабаде, Чандигархе и др. городов. Они планируются как своеобразные центры торгово-развлекательных комплексов, вокруг которых будут расположены магазины, аттракционы, рестораны и кафе.

Упомянувшиеся выше крупные торговые центры являются крупными по индийским меркам и несопоставимы с мировыми образцами (крупнейший в мире торгово-развлекательный комплекс «Вест Эдмонтон» объединяет 800 магазинов, 100 точек общепита, самые большие в мире закрытые парк развлечений, аквапарк и искусственное озеро, большую ледовую арену, 26 кинотеатров, поле для гольфа и многое др.). По мере дальнейшего формирования современной системы индийской розничной торговли она будет приобретать все более структурированный вид и все большие масштабы. Ожидается, что объем продаж ее организованного сектора, оцениваемый в 200 млрд. рупий, уже к 2005г. увеличится в 8 раз.

Внешняя торговля

Одним из важнейших направлений экономических реформ, проводимых в Индии с 1991 г., является либерализация внешней торговли. Подтверждением роста значимости внешней торговли для экономики страны является увеличение доли экспорта и импорта в ВВП с 5,8% и 8,8% в 1990/91 фин.г. до 9,4% и 12% в 2002/03 фин.г. соответственно. Товарооборот внешней торговли вырос с 46,4 млрд.долл. в 1990/91 фин.г. до 111,1 млрд.долл. в 2002/03 фин.г.

С начала реформ (1990/91 фин. год) объем товарооборота внешней торговли Индии вырос в 2,4 раза, объем экспорта — в 2,8 раза, объем импорта — в 2,1 раза. Достигнутый объем и темпы роста

внешнеторгового товарооборота, и в первую очередь экспорта, оцениваются руководством страны как не отвечающие месту и потенциалу Индии в мировой экономике.

Динамика внешней торговли Индии, в млрд. долл.

	1990/91	1999/2000	2000/01	2001/02	2002/03
Товарооб.	46,4	92,9 (+13,6%)	104,2 (+12,2%)	102,5 (-1,6%)	111,1 (+8,4%)
Экспорт	18,5	37,5 (+9,3%)	44,9 (+19,7%)	44,9	51,7 (+15,1%)
Импорт	27,9	55,4 (+16,6%)	59,3 (+7%)	57,6 (-2,9%)	59,4 (+3,1%)
- нефть	6	12,6 (+96,8%)	15,6 (+23,8%)	14 (-10,3%)	17,8 (+27,1%)
Торг. баланс	-9,4	-17,9 (+35,6%)	-14,4 (-19,6%)	-12,7 (-11,8%)	-7,7 (-39,4%)

В скобках дано увеличение/уменьшение по сравнению с пред.г.

Источник: Economic Survey 2002-2003, Manager, Govt. of India Press, March, 2003.

В разработанной правительством «Среднесрочной экспортной стратегии на 2002-07гг.» поставлена задача увеличить к 2007г. долю Индии в мировой торговле до 1%. Приоритетное значение придается развитию экспорта, объем которого планируется увеличить к 2007г. до 80 млрд.долл., что означает среднегодовой рост экспорта в 10 пятилетке — 11,9%.

В 2002/03 фин.г. внешняя торговля Индии, как и вся экономика страны в целом, находилась под воздействием ряда неблагоприятных внешних и внутренних факторов, несмотря на стагнацию мировой экономики и неблагоприятную ситуацию на мировом рынке, Индии удалось превысить на 15,1% достигнутый в пред.г. объем экспорта. Впервые индийский экспорт превысил отметку в 50 млрд.долл.

Если подобная тенденция сохранится в дальнейшем, то доля экспорта Индии в мировом экспорте может достичь 1% раньше 2007г. В 1991-92гг. доля экспорта Индии в мировом экспорте составляла 0,4%, в 2001г. — 0,7%, в 2002г. — 0,8%.

Это достижение выглядит впечатляющим на фоне снижения экспорта др. стран: Республика Корея — минус 8%, США, Таиланд и Гонконг — минус 5%, Канада, Япония и Сингапур — минус 3%. Великобритания — минус 1%.

Наибольший вклад в увеличение экспорта страны в 2002/03 фин.г. внесли поставки изделий машиностроения (прирост 18,2%), драгкамней и ювелирных изделий (прирост 18,1%), синтетических волокон, тканей, готовой одежды и пр. (прирост 24,7%), железной руды (прирост 112,9%), риса (прирост 47%), морепродуктов (прирост 13,1%). Прирост экспорта по странам: Китай 96%, Сингапур — 59%, ОАЭ — 33%, США — 29%, Япония — 24%, страны ЕС -15%.

Индийский импорт в 2002/03 фин.г. оценивается в 59,4 млрд.долл., увеличившись на 3,1%. Стоимость импорта нефти составила 17,8 млрд.долл., увеличившись на 27,1%. Импорт не нефтяных товаров оценивается в 41,6 млрд.долл. — на 4,6% меньше, чем в 2001/02 фин.г.

Географическая структура индийского экспорта (по имеющимся официальным данным на 2000/01 фин. год): страны ЕС — 22,7%, США — 20,9%, страны ОПЕК — 10,9%, Великобритания — 5,2%, Япония — 4%, Россия — 2%.

Товарная структура экспорта индийских товаров в США и Японию характеризуется узкой товарной номенклатурой, в которой 60% занимают текстильные изделия, драгкамни, ювелирные изделия и морепродукты. Для Германии и Великобритании характерна широкая товарная номенклатура индийского экспорта, в которой доли отдельных товарных групп не превышают 10-15%.

С целью уменьшения негативного влияния сложившейся географической структуры экспорта, ориентированной преимущественно на развитые страны, правительством Индии на уровне министерства торговли и промышленности разрабатываются и внедряются программы, стимулирующие расширение географии экспорта и его переориентацию. Действуют схемы содействия экспорту индийских товаров в страны Латинской Америки и Африки, в рамках которых экспортерам в эти страны предоставляются определенные льготы. С 1 апр. 2003г. санкционировано введение в действие подобной схемы стимулирования экспорта со странами СНГ (Programme Focus: CIS).

Принимая во внимание все те потенциальные возможности, которые предлагаются странами СНГ, и незначительное индийское присутствие на этих рынках, комплексная программа Focus: CIS разработана с целью расширить торговые отношения Индии с регионом стран СНГ. Главной целью программы будет увеличение и качественное улучшение прямых взаимодействий между деловыми людьми в определенных сферах взаимных интересов и инвестиций.

Для развития торговли с регионом стран СНГ имеются огромные потенциальные возможности. В 2001/02 фин.г. общий товарооборот Индии со странами СНГ, включая РФ, составил 1705,27 млн.долл., в т.ч. индийский экспорт и импорт составляли соответственно 967,63 и 737,64 млн.долл.

Программа имеет целью сосредоточить внимание на странах СНГ с акцентом на первом этапе на семи странах: Казахстан, Кыргызстан, Узбекистан, Туркменистан, Таджикистан, Азербайджан и Украина.

Обеспечение расширения индийского экспорта в регион стран СНГ предусматривается путем объединенных усилий как правительства Индии, так и др. организаций и служб: Индийской организации содействия торговле (India Trade Promotion Organisation, ИТРО), Советов содействия экспорту (Export Promotion Councils, ЕРСс), наиболее значимых торгово-промышленных палат, индийских миссий и институциональных учреждений.

С целью претворения в жизнь программы Focus: CIS предусматривается комплекс мер со стороны правительства Индии.

1. Необходимо увеличить частоту взаимодействий с важными торговыми партнерами на самом высоком уровне.

2. Следует увеличить активность институциональных механизмов, действующих в форме Совместных комиссий и Рабочих групп с такими странами, как Россия, Украина, Беларусь, Узбекистан, Казахстан, Кыргызстан, Армения и Таджикистан, и предпринять шаги для формирования подобных Совместных комиссий с остальными странами СНГ.

3. Необходимо активизировать деятельность таких институциональных механизмов, как Совместные деловые советы, образованные в соответствии с Соглашениями о совместных деловых советах, подписанными Федерацией индийских торгово-промышленных палат с коллегами в Российской Федерации, Кыргызстане, Узбекистане, Казахстане, Украине и Беларуси.

4. Для увеличения эффективности деятельности индийских миссий в странах СНГ инициирован процесс рационализации их кадровой структуры и предприняты необходимые меры по переориентации персонала подразделений по торговым отношениям.

5. Необходимо открывать индийские торгово-экономические представительства в странах СНГ, которые должны быть полностью осведомлены об экономических реформах в Индии, производственном потенциале индийской промышленности и ее экспортных возможностях и будут содействовать деловым людям в освоении новых рынков. Структура таких представительств должна будет определяться в Отделе внешней торговли со странами СНГ и Балтии Коммерческого департамента министерства торговли Индии.

6. Индийская организация содействия торговле (ИТРО) предпримет различные меры: участие в специализированных и индивидуальных товарных ярмарках и выставках в странах СНГ; особая рекламно-пропагандистская деятельность в регионе; продвижение продаж потребительских товаров в универсальных магазинах; организация встреч «покупатель-продавец»; продвижение товаров и услуг через индийские миссии путем организации выставок брошюр, проспектов и каталогов; награждение наиболее успешных экспортеров в страны СНГ.

7. В соответствии с Мерами содействия расширению рынка (Market Development Assistance – MDA) для стран СНГ будут разработаны спецпредложения.

8. В зависимости от экономической ситуации в каждой стране СНГ будут пересматриваться условия классификации для предоставления гарантий предоставления экспортных кредитов.

9. Кредитные линии Эксимбанка дадут возможность индийским экспортерам, включая предприятия малого и среднего бизнеса, экспортировать разнообразную продукцию (промышленная, потребительские товары длительного пользования, средства производства и продукцию машиностроения) в страны СНГ без риска неполучения оплаты за поставленный товар. При оплате импортером авансом 15-20% стоимости контракта остальные 80-85% оплачиваются экспортеру Эксимбанком при отгрузке товара. Эксимбанк рассмотрит возможность предоставления кредитных линий отдельным коммерческим банкам в странах СНГ.

В результате проведения программ, стимулирующих расширение географии экспорта и его переориентации, в последние годы наблюдается стабильный рост объемов экспорта в страны Африки, Латинской Америки и ряд стран Азии: значительно возросла в индийском экспорте доля Китая, Республики Корея, Малайзии, Сингапура, Бангладеш, Египта, Нигерии и Бразилии.

За последние годы доля поставок промтоваров в общем объеме экспорта составляет 79-80%. минерального топлива (уголь и др.) 2-4%, сельскохозяйственных и продовольственных – 16-17%, руд и минералов 2-3%.

Из товарных групп, составляющих основу индийского экспорта, на долю текстильных изделий приходится 22-24%, готовой одежды – 11-12%, драгоценной и ювелирных изделий – 16-17%, изделий машиностроения – 15-16%, химикатов (включая фармтовары) – 11-13%, нефтепродуктов – 4-5%, кожи и кожаных изделий – 4%, руд и минералов – 2-3%, рыбы и морепродуктов – 3%, зерновых – 2%, чая – 1%.

Формирование современной товарной структуры индийского импорта сложилось под влиянием следующих основных факторов: постоянно увеличивающийся разрыв между потребностью индий-

ской экономики в топливных углеводородах и долей, покрываемой за счет внутренних ресурсов, что обуславливает постоянный рост объемов импорта сырой нефти и нефтепродуктов; сохраняющееся отставание в развитии собственных, наукоемких технологий и производстве ряда видов современной машинотехнической продукции; растущие потребности ориентированных на экспорт отраслей промышленности (текстильной и ювелирной) в сырьевых материалах и оборудовании.

Индийский импорт

	2000/01, %	2001/02, %	2002/03, %
Нефть и нефтепродукты	32,6	27,2	29,9
Машины и оборудование.....	10,5	13,4	нет данных
Драг., полудраг. камни, жемчуг.....	9,9	9	нет данных
Золото и серебро	8,7	8,8	нет данных
Электроника.....	7	7,4	нет данных
Химикаты	4,8	5,4	нет данных

На долю шести крупнейших товарных групп приходится 70% индийского импорта. Доли остальных товаров (пищевое масло, металлургический кокс, металлические руды, металлолом и пр.) составляют 3% от общего объема импорта.

По официальным оценкам на 2002/03 фин.г. объем импорта нефти и нефтепродуктов увеличился на 26,8% и составил 17,769 млрд.долл. против 14,016 млрд.долл. в пред. фин.г. Импорт пр. товаров в стоимостном выражении увеличился на 13,3% и составил 41,618 млрд.долл. против 36,729 млрд.долл. в пред. фин.г.

Географическая структура индийского импорта на 2000/01 фин.г.: страны ЕС – 19,8%, США – 6%, Великобритания – 5,2%, страны ОПЕК – 5,1%, Япония – 3,6%, Россия – 1%.

Товарная структура индийского импорта из ведущих стран поставщиков: Бельгия – 90% драгоценные и полудрагоценные камни, Швейцария и Южная Африка 85% золото, Великобритания – 75% драгоценные и полудрагоценные камни и золото. Для США, Японии и Германии характерна диверсифицированная структура экспорта в Индию, в которой доля машин и оборудования составляет от 30 до 50%.

Традиционно статистические органы Индии не раскрывают данные о распределении закупок нефти по странам, что искажает географическую структуру импорта.

Что касается взаимной торговли между Россией и Индией, то за последние годы наблюдается перманентное уменьшение товарооборот а между странами за счет снижения индийского экспорта в Россию. Удельный вес России во внешнеторговом обороте Индии уменьшился – с 1,45% в 2001г. до 1,22% в 2002г. – за счет уменьшения доли российского импорта (индийского экспорта в Россию) с 1,9% до 1,47%.

Российский импорт из Индии в 2002г. сократился по сравнению с 2001г. на 10% и составил 735,2 млн.долл. Спадом были затронуты все основные товарные группы, за исключением товаров по группам «руды, минералы и переработанное минеральное сырье» «машины, оборудование и транспортные средства», и «химикаты», хотя по сравнению с 2001г. отмечается некоторое увеличение поставок табачного сырья, риса и специй.

В структуре российского импорта из Индии продолжала сохраняться сложившаяся в последние годы тенденция роста поставок текстильных изделий и сокращения с/х и продтоваров.

В группе текстильных изделий, на которую приходится 40% российского импорта из Индии, преобладает готовая одежда из х/б тканей (30% всего российского импорта).

Продолжают последовательно сокращаться закупки чая – 184,2 млн.долл. в 1999г., 111,1 млн.долл. в 2000г., 94,5 млн.долл. в 2001г. и 57,8 млн.долл. в 2002г. Существенно сократились закупки табачного сырья, риса и специй.

В 2002г. отмечается некоторое увеличение российского экспорта в Индию. По сравнению с 2001г. экспорт увеличился на 12% и составил 573 млн.долл. Среди основных товарных позиций резко (в 2 раза) увеличились поставки черных металлов и химикатов, заметно увеличились поставки товаров по группе «машины, оборудование и транспортные средства», а также цветных металлов, синтетического каучука, целлюлозы и печатных изданий. При этом заметно уменьшились поставки минудобрений, металлических руд, фармтоваров и металлоизделий, в 2 раза сократились поставки кокса.

Одной из главных причин слабого роста российского экспорта в Индию является увеличение несоответствия товарной структуры российского экспорта структуре и динамике развития индийского импорта, т.е. работа на поле наименее востребованных товаров.

Удельный вес в индийском импорте таких товаров, как черные и цветные металлы, удобрения и газетная бумага, которые являются основой российского экспорта (60% от его общего объема), постоянно уменьшается. Если в 1990/91 фин.г. удельный вес этих товаров составлял 13,7% в индийском импорте или 3,3 млрд.долл. то в 1999/2000 фин.г. доля этих товаров составила 6,6% (3,3 млрд.долл.), в 2000/01 фин.г. – 5,1% (2,6 млрд.долл.), а в 2001/02 – 4,9% (2,5 млрд.долл.).

Приоритетным направлением развития российского экспорта в Индию должно быть увеличение экспорта наукоемкой машинотехнической продукции в разрозненном и комплектном виде. Доля России в индийском импорте машин и оборудования составляет 0,5%. При этом в российском экспорте в Индию по итогам 2002г. – 9,1% (в т.ч. комплектные поставки всего 0,2%).

С учетом того, что комплектное российское оборудование и ряд др. видов продукции машиностроительного комплекса хорошо зарекомендовали себя на местном рынке и достаточно конкурентоспособны, имеются реальные перспективы увеличения экспорта машин и оборудования с акцентом на совместное производство продукции, которая уже известна на индийском рынке и на которую имеется устойчивый спрос, либо новых продвинутых образцов продукции.

Значительным резервом увеличения долговременного взаимовыгодного российско-индийского торгово-экономического сотрудничества является активное участие российских организаций в реализации крупномасштабных и обеспеченных финансированием долгосрочных индийских программах: разведки и добычи углеводородного сырья; строительства ТЭС, ГЭС, АЭС и высоковольтных линий электропередачи; реконструкции и расширении автомобильных дорог; развития гражданской авиации; развития информационных технологий, производства электронных материалов; сотрудничества в космосе.

Исходя из современной структуры индийского импорта, определенные возможности скрыты в развитии сырьевого экспорта. Потенциальными возможностями роста являются экспорт в Индию нефти и нефтепродуктов (Индия закупает ежегодно 80 млн. т. сырой нефти), необработанных алмазов (на Индию приходится 70% мирового импорта) и драгметаллов (золота и серебра).

Поддержка экспорта

Отмена количественных ограничений на импорт товаров в Индию, принятых в соответствии с правилами ВТО, не повлекла за собой негативных последствий для местных производителей. Планируется снять все количественные ограничения на экспорт, кроме нескольких чувствительных позиций и отменить существующий порядок, по которому экспорт по ряду позиций разрешен только уполномоченным государственным организациям.

Новая Экспортно-импортная политика 2002-07гг. обращена на закрепление и развитие принятых ранее решений, направленных на развитие экспорта и повышение конкурентоспособности индийских товаров, путем создания для экспортеров благоприятных условий, которые не противоречили бы при этом правилам ВТО и не являлись дискриминационными по отношению к местным производителям, ориентированным на внутренний рынок.

Новые предложения, сформулированные в экспортно-импортной политике на 2002/07фин.г. структурно объединены в шесть главнейших направлений.

1. Меры по дальнейшему развитию Специальных экономических зон (СЭЗ). В СЭЗ разрешено открытие зарубежных отделений индийских банков (Offshore Banking Units). Расположенным в СЭЗ компаниям разрешены срочные товарные сделки на определенных условиях, внешние коммерческие заимствования на срок до 3 лет, условия которых должны быть разработаны РБИ; сделки на поставку товаров и услуг с внутренней тарифной территории в СЭЗ по закону о таможене и подоходном налоге рассматриваются как экспортные.

2. Меры по росту занятости населения, путем создания условий для развития экспорта продукции таких отраслей, как сельское хозяйство; для экспортеров в Россию таких видов сельхозпродукции, как масло, зерно и зернопродукты, кормовое зерно, арахисовое масло и кешью отменена регистрация, сняты количественные ограничения и требования к упаковке; сняты ограничения на экспорт всех культивируемых видов семян, кроме семян джута и лука; разрабатывается и должна быть принята в течение 3 мес. программа субсидирования транспортных расходов внутри страны при экспорте фруктов, овощей, молочной и птицеводческой продукции; экспортерам пищевой продукции в розничной упаковке весом от 1кг. и ниже представляется специальная 3% норма расчета кредита на уплату пошлины в рамках схемы освобождения от пошлины Duty Entitlement Passbook Scheme (DEPB).

Ремесленно-кустарное производство: на экспорт продукции ремесленно-кустарного производства выделено 50 млн. руп.; экспортные предприятия данного сектора не обязаны поддерживать средний уровень экспорта в течение периода выполнения экспортных обязательств в рамках

Схемы содействия экспорту основных средств производства (Export Promotion Capital Goods Scheme) (СЭОСП); для получения статуса экспортного дома экспортерам данного сектора пороговый лимит объема экспортируемой продукции сокращен до 50 млн. руп., против 150 млн. руп. по сравнению с обычными экспортными предприятиями; экспортерам ремесленной продукции разрешен беспошлинный импорт отделочных материалов, в соответствии с установленным перечнем, до 3% от стоимости FOB объема экспорта.

Предприятия малого и среднего бизнеса: таких областей как Тирупур (производство чулочно-носочных и трикотажных изделий), Панипат (производство шерстяных одеял), Лудиана (производство шерстяного трикотажа), оказывающие услуги общего назначения, могут пользоваться льготами в рамках схемы содействия экспорту основных средств производства (EPCG); ассоциации предприятий малого и среднего бизнеса получают доступ к финансированию маркетинговых исследований и рекламы своей продукции за рубежом из фондов программы содействия экспорту индийских товаров на внешние рынки (Market Access Initiative); для получения статуса экспортного дома предприятиям малого и среднего бизнеса расположенным в этих центрах пороговый лимит объема экспортируемой продукции сокращен до 50 млн. руп., против 150 млн. руп. по сравнению с обычными экспортными предприятиями.

Кожевенная, текстильная: разрешен беспошлинный импорт отделочных материалов и украшений для всех видов кожаной продукции до 3% от стоимости FOB экспорта; в перечень стандартных нормативов расхода исходных материалов и выхода продукции (Standard Input/Output Norms (SION), используемом при расчете норм кредита на уплату пошлины в рамках Duty Entitlement Passbook Scheme (DEPB), включены дополнительные предметы (молнии, заклепки, ленты и пр.); для всех видов смесовых тканей разрешено применение норм в рамках Duty Entitlement Passbook Scheme (DEPB), и ювелирная промышленность: отменено лицензирование импорта необработанных бриллиантов. Импортная таможенная пошлина на необработанные бриллианты снижена до 0%. нормы добавочной стоимости при экспорте простых ювелирных изделий снижены с 10% до 7%.

3. Меры по развитию экспорта высокотехнологичной продукции. Электронно-технологическое оборудование Индия достигла высокого уровня присутствия на мировом рынке как разработчик и поставщик программного обеспечения. С целью создания благоприятных условий для Парков электронно-технологического оборудования (ПЭТО) ввиду введения режима нулевой импортной пошлины в соответствии с Соглашением по информационным технологиям ПЭТО представляются следующие льготы: установлен льготный норматив чистой прибыли, получаемой в иноволоте как процент от стоимости экспортированного товара (ЧПИВ), через 5 лет с даты начала производства экспортной продукции; для предприятий расположенных в ПЭТО отменены все другие экспортные обязательства; поставки товаров включенных в соглашение ITA-1 и имеющих нулевую импортную пошлину на внутреннем рынке учитываются при расчете выполнения экспортных обязательств.

Фармацевтика и химикаты. Для всех компонентов пестицидов установлена 65% ставка от нормативов в рамках Duty Entitlement Passbook Scheme (DEPB), установленных для этих пестицидов; разрешен бесплатный экспорт образцов без каких-либо ограничений; возмещение расходов на регистрацию лекарств за рубежом в размере 50% платы за регистрацию.

Проекты. Разрешен импорт оборудования и др. товаров, использовавшихся в реализации каких-либо проектов за границей более чем один год.

4. Меры по увеличению объемов и расширению географии экспорта. Расширение льгот и привилегий для экспортеров, обладающих статусом экспортного дома, торгового дома, звездного торгового и суперзвездного торгового дома: упрощенный порядок получения лицензий, сертификатов, разрешений и оформления таможенных формальностей, действующий на основании заявления статусо-держателя и действительный как для экспорта, так и для импорта; приоритетное финансирование в рамках действующих схем содействия экспорту; освобождение от обязательно-го прохождения документов через банк; сохранение на валютных счетах 100% валютной выручки; увеличение периода возврата валютной выручки с 180 до 360 дн.

Нейтрализация высокой внутренней стоимости топлива. С целью повышения ценовой конкурентоспособности экспортируемых товаров в новой ЭИП определены нормы возмещения затрат на топливо при производстве различных видов экспортной продукции. Нормативы возмещаемой стоимости топлива определены в процентах от стоимости FOB экспорта и составляют от 3% до 7% для различных групп товаров.

Расширение географии экспорта. Срок действия программы содействия развитию торговли со странами Латинской Америки (Focus Latin American Countries), которая была принята в 1997 г., продлен до 31 марта 2003 г.; принята программа содействия развитию торговли со странами Африки (Focus Africa). На первом этапе программа включает семь стран – Нигерию, Южную Африку, Маврикий, Кению, Эфиопию Танзанию и Гану. Пороговый лимит объема экспортируемой продукции для получения статуса экспортного дома при поставках в эти страны снижен в 3 раза по сравнению с обычными требованиями и составляет 50 млн. руп.; с целью возрождения традиционных связей со странами СНГ предлагается принять программу содействия развитию торговли со странами СНГ (Focus CIS). Особое внимание на начальном этапе этой программы будет уделено развитию торговли с Казахстаном, Киргизстаном, Узбекистаном, Туркменистаном, Украиной и Азербайджаном; создание в индийских зарубежных миссиях бизнес-центров для оказания содействия индийским экспортерам и бизнесменам.

С целью компенсации неблагоприятных территориальных условий (удаленность от портов) экспортерам из северо-восточных штатов, штатов Сикким и Джамму и Кашмир выделены транспортные субсидии.

Разрешен импорт без лицензии бывших в эксплуатации комплектных производств, при условии, что остаточная стоимость таких производств превышает 500 млн. руп.

5. Меры по сокращению операционных издержек и упрощению регулирования экспортно-импортных сделок: переход Генерального Директората по внешней торговле (ГДВТ) на восьмизначную товарную классификацию импорта с последующим переходом на общую систему товарной классификации Таможни и Генерального директората Таможенных исследований и статистики, что позволит снять возникающие разногласия при классификации импортных товаров; дальнейшее упрощение существующих схем содействия экспорту; сокращение максимальной ставки сборов с 150 тыс. руп. до 100 тыс. руп. в случае подачи заявления по любой действующей схеме в электронной форме; введение во всех 32 региональных офисах ГДВТ порядка выдачи лицензии в день подачи заявления; объем физического таможенного досмотра экспортных грузов сокращен до 10%, кроме нескольких «чувствительных» направлений; разрешена прямая передача документов при экспортных сделках, минуя банковские каналы, что сократит банковские расходы экспортеров; сохранение на валютных счетах 100% валютной выручки; период возврата валютной выручки увеличен со 180 до 360 дней (льготы по трем последним пунктам предоставляются только экспортерам-статусодержателям); процентная ставка по штрафным санкциям за не получение валютной выручки не-по вине экспортера снижена с 24% до 15%; экспортерам предоставлено право перехода от одной схемы содействия экспорту к др.

6. Меры по дальнейшему развитию схем содействия экспорту. В ЭИП сохранено действие существующих схем содействия экспорту, в которые внесены изменения.

Авансовая лицензия. Освобождение от пошлины владельцу авансовой лицензии предоставляется на основании предъявления коносамента и банковского подтверждения реализации сделки; прекращена выдача годовой авансовой лицензии (Advance License for Annual Requirement, AAL); разрешен импорт запчастей и компонентов, необходимых для экспортного производства по авансовой лицензии до 10% их стоимости на условиях СИФ.

Сертификат беспошлинного пополнения запасов (СБПЗ), (Duty Free Replenishment Certificate). Владелец данного сертификата освобождается от уплаты базовой таможенной пошлины и специальной дополнительной пошлины по нормам стандартных нормативов расхода исходных материалов и выхода продукции (SION), однако должен заплатить дополнительную таможенную пошлину равную действующей ставке акцизного налога. Отменена необходимость предоставления технических характеристик импортируемых товаров для аудиторских проверок.

Duty Entitlement Passbook Scheme (DEPB). В рамках этой схемы экспортер получает кредит на уплату пошлины в определенном размере, рассчитываемом как процент от цены FOB товаров, поставленных на экспорт, с обязательным условием оплаты этих товаров в свободно конвертируемой валюте. Перечень товаров, на которые предоставляется кредит и его ставки, определяются гендиректором по внешней торговле. Освобождение от стоимостного ограничения установленного на 429 позиции продолжает действовать; одинаковые кредитные ставки на экспорт товаров в собранном или разобранном состоянии: сокращение кредитных ставок только после предварительного уведомления.

Схема содействия экспорту основных средств производства (Export Promotion Capital Goods Scheme. По данной схеме разрешен импорт средств производства, либо любых др. товаров используемых в производстве экспортной продукции с применением льготной ставки таможенной пошлины равной 5%, в ответ на обязательство осуществить экспортные поставки на сумму равную пятикратной стоимости на условиях СИФ импортированного товара в течение 8 лет с даты получения лицензии. Период выполнения экспортных обязательств увеличен до 12 лет с пятилетней отсрочкой начала их выполнения, в случае, если объем импорта по данной схеме равен или превышает 1 млрд. руп.: период выполнения экспортных обязательств увеличен до 12 лет для компаний расположенных в с/х экспортных зонах и компании, в которых реализуется план восстановления, разработанный Бюро по промышленной и финансовой реконструкции; косвенный экспорт засчитывается в выполнение экспортных обязательств.

Антидемпинг-2003

Отчет ВТО, охватывающий период с янв. по июнь 2002г., отмечает, что Индия инициировала максимальное количество антидемпинговых расследований (30), далее следуют США с 22 расследованиями и Аргентина с 10 расследованиями.

С 1992г. Генеральный директорат по антидемпинговым и сопутствующим пошлинам (DGAD) инициировал 153 антидемпинговых расследований (АДР), из которых на 31.03.2003г. по 117 расследованиям изданы окончательные заключения, а по 18 расследованиям изданы предварительные заключения.

В 2002/03 фин.г. DGAD инициировал АДР по импорту 30 товаров, из которых 15 расследований были инициированы против Китая. Далее следуют Тайвань и Корея по 6 расследований и Сингапур с 4 расследованиями. Из вышеуказанных АДР 11 имеют отношение к химическим и нефтехимическим товарам, 5 – к потребительским товарам, 4 – к стали и металлообработке и 3 – к фармацевтике.

В прошедшем фин.г. (апр. 2002-март 2003) было издано 29 окончательных заключений, из которых 28 имеют отношение к расследованиям, инициированным до 2002/03 фин.г. Из 27 изданных предварительных заключений 18 относятся к текущему (апр. 2003г.-март 2004г.) финансовому году, а остальные 9 относятся к расследованиям, инициированным в 2001/02 фин.г. Китай возглавляет перечень стран, против которых Индией инициированы антидемпинговые расследования. Всего против него с 1992г. Индией инициированы 66 расследований.

Из 153 расследований, инициированных Индией, по 52 были поданы обращения в апелляционный суд (SEGAT). Из них в 26 расследованиях SEGAT поддержал решения DGAD, и в 5 расследованиях решение было смягчено. Только в 3 расследованиях решения DGAD были отменены, из которых по 2 расследованиям DGAD обратился за решением в Верховный суд Индии.

Верховный Суд Индии из 10 расследований, которые находятся у него на рассмотрении, утвердил решения по 4 расследованиям, которые приняты DGAD. Ни одно решение DGAD не было оспорено на Комиссии по спорным вопросам ВТО.

Против Индии были инициированы 82 АДР и 32 расследования по экспорту товаров, произведенных с дотацией государства. Самое большое число АДР приходится на товары машиностроения, включая продукцию из стали, которые составляют 32% от общего числа, далее следует текстиль и товары из него – 19%, медикаменты, фармацевтические товары и базовые продукты химии (химикалии) – 18%, резина, пластик и товары из них – 13%, потребительские и промтовары – 12%.

Из 82 АДР, инициированных против товаров экспортируемых из Индии, 33% приходится на ЕС, далее идут США (17%), Южная Африка (13%), Индонезия (7%), Канада (6%), Бразилия (5%), Аргентина, Австралия, Египет, Мексика, Турция, Таиланд и Республика Тринидад и Тобаго также инициировали АДР, составляя в процентном отношении каждая 1,5% или всего 19%.

Из 32 расследований, инициированных против Индии по экспорту товаров, произведенных с субсидией государства, на долю ЕС приходится 44%, на США и Южную Африку по 19%, Канаду – 16% и Бразилию 3%. Из общего числа (32) вышеуказанных расследований на статьи машиностроения, в частности продукцию из стали, приходится 38%. Далее следуют товары из резины и пластика (25%), текстиль (13%) и медикаменты (13%). Россия не инициировала против Индии ни одного антидемпингового расследования.

Антидемпинг-2002

Индия занимает одно из лидирующих мест в мире по проведению антидемпинговых расследований. «Акт о таможенном тарифе» от 1975г. (поправки были приняты в 1995г.) является основным законодательным актом, регулирующим проведение в Индии антидемпинговых расследований. Процедура антидемпинговых расследований соответствует нормам ВТО (Статья VI Соглашения ГАТТ 1994г.).

Антидемпинговые расследования в Индии проводятся Гендирекцией по антидемпинговым и сопутствующим пошлинам при министерстве торговли и промышленности Индии (Directorate General of Anti-Dumping & Allied Duties).

В индийском законодательстве существует определение «демпинга», под которым понимается признание факта поставок товаров в Индию, при котором «экспортная» цена товара является ниже «нормальной» цены товара, реализуемого на индийском рынке. Импорт товаров по дешевым, низким ценам не рассматривается как демпинг.

«Нормальная» цена это цена, по которой товар реализуется при обычных условиях торговли на местном рынке страны-экспортера. Здесь следует отметить, что законодательством предусматривается (в случае не предоставления производителем/экспортером соответствующих материалов по расследуемому делу) определение «нормальной» цены, как репрезентативной экспортной цены аналогичного товара, произведенного в третьей стране, либо определяется как сумма стоимости производства товара (в стране-экспортере), административных, продажных и общих затрат, а также прибыли предприятия-производителя.

Цена, уплаченная или подлежащая уплате за импортируемый товар первым независимым покупателем, является «экспортной» ценой товара, импортированного в Индию. Если отсутствует ин-

формация об «экспортной» цене или она ненадежная вследствие компенсационных договоренностей между экспортером и импортером или с третьей стороной, то «экспортная» цена конструируется на базе цены, по которой импортированный товар перепродан независимому покупателю.

Разница между «нормальной» ценой и «экспортной» ценой определяет демпинговую маржу. Демпинговая маржа обычно устанавливается на базе сравнения средневзвешенной нормальной цены со средневзвешенными ценами сравнимых экспортных сделок, либо нормальных и экспортных цен отдельных сделок. После Уругвайского раунда допустимы и альтернативные методы сравнения.

Помимо демпинговой маржи. Гендирекция принимает во внимание «маржу ущерба», которая определяется как разница между справедливой продажной ценой на местном рынке и стоимостью товара, выгруженного на берег (Landed Value), определяемой по данным таможи с учетом базовых таможенных пошлин.

При определении ущерба, нанесенного местной промышленности вследствие демпинговых поставок. Гендирекция принимает во внимание объем и динамику роста демпинговых поставок, падение местных цен либо предотвращение их роста (который мог бы иметь место при отсутствии демпинга), падение прибыли и степени использования мощностей, снижение доли местной промышленности в общем потреблении в стране рассматриваемых товаров, снижение занятости, отток инвестиций и т.д. вследствие демпинга. Все эти факторы должны быть документально подтверждены местной промышленностью. Под «местной промышленностью» понимаются производители аналогичной продукции в целом по стране либо обеспечивающие основную долю производства: к ним не относятся импортеры, производители, связанные с экспортерами или импортерами.

Антидемпинговое расследование может быть инициировано любым индийским производителем или группой производителей, либо др. субъектом от их имени. Заявление (петиция) по установленной форме направляется в Гендирекцию по антидемпинговому и сопутствующим пошлинам. В этом случае заявитель не имеет права претендовать на др. компенсационные или защитные меры.

Гендирекция принимает к производству дело в случае достаточности данных об имевших место демпинговых поставках товаров на индийский рынок по заниженным ценам, повлекших за собой ущерб местной промышленности, производящей аналогичную продукцию.

Необходимым условием для принятия к производству дела является объем аналогичной продукции, производимый местными производителями, подавшими петицию, который должен быть не менее 25% от общего объема аналогичной продукции, производимой в Индии местными производителями и более 50% производства этой продукции поддерживающими и оппозиционными местными производителями.

Период поставок, подлежащий расследованию, должен быть репрезентативным и максимально приближенным к дате начала расследования. Никаких четких указаний о длительности этого периода нет ни в Соглашении ГАТТ, ни в индийском законодательстве — принято, что он должен быть не менее 6 мес.

Если Гендирекция сочтет петицию безосновательной для начала процедуры расследования, то в течение 20 дн. она обязана уведомить об этом заявителя.

Приняв к производству дело, Гендирекция может прекратить дальнейшее расследование при условии: письменного заявления инициатора расследования (петиционера) о прекращении дела; отсутствия достаточного основания считать поставку демпинговыми и как следствие нанесения ущерба местной промышленности; если демпинговая маржа менее 2% от экспортной цены; если объем поставок по демпинговым ценам из страны-экспортера менее 3% от общего объема индийского импорта данного товара, либо объем поставок по демпинговым ценам из всех стран-экспортеров менее 7% от общего объема индийского импорта данного товара; если ущерб местной промышленности вследствие демпинговых поставок незначителен; если экспортер обязуется пересмотреть свои цены с целью устранения демпинга и/или ущерба (такое обязательство может быть принято только после предварительного расследования).

В случае принятия к производству дела законодательство предусматривает несколько этапов антидемпингового расследования.

Гендирекция в течение 45 дн. с момента поступления подобающим образом документированного заявления петиционеров направляет официальное уведомление о начале процедуры расследования в отношении поставок в Индию товара по заниженным ценам с приложением типового вопросника предприятиям-производителям, экспортерам, проходящим по делу, ответы на который приобщаются к делу, а также в диппредставительства страны-экспортера. Предприятиям, проходящим по делу, а также любым др. заинтересованным организациям предлагается направить в Гендирекцию ответы на вопросник в течение 40 дн. со дня уведомления о начале расследования. В некоторых случаях этот срок продлевается.

Гендирекция, по мере получения ответов на вопросник, вправе обеспечить, при необходимости, любую заинтересованную организацию информацией, не содержащей конфиденциальные сведения. Любая конфиденциальная информация, представленная в Гендирекцию и признанная таковой, не может быть открыта без согласия представителя информации др. заинтересованной стороне.

В случае непредставления организацией, проходящей по делу, ответов на вопросник. Гендирекция использует данные, полученные из собственных источников. Данные, самостоятельно полученные Гендирекцией используются не в пользу иностранного производителя.

Заинтересованные по делу расследования организации могут обратиться в Гендирекцию о проведении устных слушаний. Практика показывает, что таковые проводятся при проведении каждого расследования. О дате и месте проведения слушаний Гендирекция извещает все заинтересованные организации. В ходе слушаний обе стороны (со стороны петиционера и со стороны экспортера) выступают со своей аргументированной позицией по рассматриваемому делу. После окончания слушаний в течение 10 дн. Стороны имеют возможное и, представить в Гендирекцию свои письменные заявления и материалы, которые приобщаются к делу. Устные заявления к делу не приобщаются.

После проведения устных слушаний Гендирекция выносит предварительное решение по расследуемому делу уведомляя об этом все заинтересованные организации. Предварительное решение выносится в течение 150 дн. со дня начала процедуры расследования. На основании предварительного решения Гендирекция может рекомендовать правительству Индии ввести временные антидемпинговые пошлины. Временные антидемпинговые пошлины не могут превышать суммы демпинговой маржи и могут быть введены только по истечению 60 дн. с момента начала процедуры расследования. Срок действия временных антидемпинговых пошлин не может превышать 6 мес., в особых случаях 9 мес.

Окончательное решение, которое, как правило, предваряют окончательные устные слушания, выносится Гендирекцией в течение 150 дн. с момента вынесения предварительного решения. Гендирекция на основании окончательного решения о признании факта демпинговых поставок и как следствие причинения ущерба местной промышленности рекомендует правительству Индии ввести антидемпинговую пошлину.

Антидемпинговая пошлина выражается в форме процентов (*ad-valorem*) или в др. специфической форме в абсолютных величинах. При этом на тех экспортеров, которые не сотрудничали в период расследования с Гендирекцией, как правило, налагаются максимальные пошлины.

В случае если введенная антидемпинговая пошлина выше, чем временная пошлина, то разница не взимается. В случае если введенная антидемпинговая пошлина ниже, чем временная пошлина, то разница возмещается. В случае если в ходе расследования была введена и взималась временная антидемпинговая пошлина, а по итогам расследования не был признан факт демпинговых поставок, то сумма, полученная от взимания временных пошлин, должна быть возмещена.

В случае несогласия с решением Гендирекции заинтересованная организация в течение 90 дн. с момента окончательного решения может обратиться с апелляцией в Апелляционный трибунал по таможенным, акцизным сборам и контролю за обращением золота.

Индийское законодательство, так же, как и нормы ВТО, не предусматривает временные рамки проведения антидемпингового расследования. В целях детального изучения дела рекомендуется, чтобы период расследования был не менее 6 мес., но в то же время не превышал 1г. При необходимости правительство страны может продлить срок расследования на 6 мес.

Антидемпинговая пошлина действует в течение 5 лет, если ранее не будет принято решение об ее аннулировании. Гендирекция по своему усмотрению может проводить пересмотр по делу антидемпинговых поставок. Пересмотр дела при условии изменения обстоятельств может быть инициирован заинтересованной стороной. Процедура пересмотра дела одинакова с процедурой обычного антидемпингового расследования. Гендирекция должна провести пересмотр дела также в случае определения демпинговых поставок экспортерами из страны, не проходящей по расследуемому делу.

Индия является одной из лидирующих стран мира по применению антидемпинговых мер, далее следует США с 22 расследованиями и Аргентина с

10 расследованиями. Гендирекция в течение 2002/03 фин.г. инициировала антидемпинговые расследования по импорту 30 товаров, из которых 15 расследований были инициированы против Китая.

Вышеуказанные антидемпинговые расследования были инициированы по импорту следующих товарных групп: 11 – химические и нефтехимические товары, 5 – потребтовары, 4 сталь и металлообработка и 3 –фармацевтические препараты. Наиболее важными случаями антидемпинговых расследований явились расследования по импорту необработанного шелка из тутового дерева (*Mulberry Raw Silk*), нитрата аммония (*Ammonium Nitrate*), шарикоподшипников (*Ball Bearings*) и масла (*Butter Oil*).

С 1992г. Гендирекцией были инициированы 153 антидемпинговых расследований, в т.ч. 66 – против Китая. По состоянию на 1 марта 2003г. по 117 расследованиям изданы окончательные заключения, а по 18 расследованиям изданы предварительные заключения.

Против Индии инициированы 82 антидемпинговых расследования и 32 расследования по экспорту товаров произведенных с дотацией государства. Расследования были инициированы по экспорту следующих товарных групп из Индии: товары машиностроения, включая продукцию из стали –32%, текстиль и товары из него – 19%, медикаменты, фармтовары и базовые продукты химии (химикалии) – 18%, резина, пластик и товары из них – 13%, потребительские и промышленные товары – 12%.

Из 82 антидемпинговых расследований, 33% приходится на Европейский Союз, 17% – США, Южная Африка – 13%, Индонезия – 7%, Канада – 6%, Бразилия – 5%, Аргентина, Австралия, Египет, Мексика, Турция, Таиланд и Республика Тринидад и Тобаго.

Из 32 расследований, инициированных против Индии за экспорт товаров произведенных с субсидией государства, на долю Европейского Союза приходится 44%, США и Южную Африку – 19%, Канада – 16% и Бразилию – 3%.

Региональная интеграция

Индия проводит многостороннюю экономическую политику, направленную на сотрудничество с большим числом стран. Особое внимание правительство Индии продолжало уделять торговым отношениям со своими ближайшими соседями: Непалом, Бангладеш, Шри-Ланкой, Мьянмой, Мальдивами и Бутаном. Отмечен заметный спад в деятельности Южно-Азиатского Соглашения о региональном сотрудничестве (SAARC), которое в 2000г. отметило свое пятнадцатилетие, и куда входят, помимо Индии, такие страны, как Шри-Ланка, Бангладеш, Бутан, Мальдивы, Непал и Пакистан. Спад произошел в связи с обострившимися отношениями между двумя основными участниками – Индией и Пакистаном. Учитывая экономическую неопределенность будущего SAARC, Индия старается укреплять двусторонние экономические отношения с каждой страной в отдельности. В 1998г. и 1999г. со Шри-Ланкой и Непалом соответственно были подписаны Соглашения о свободной торговле. В числе своих потенциальных торговых партнеров Индия видит также и Афганистан, после установления на его территории политической стабильности.

Индия является членом Организации по экономическому сотрудничеству между Бангладеш, Индией, Мьянмой, Шри-Ланкой и Таиландом (BIMST-EC). В нынешнем виде эта Организация была сформирована в дек. 1997г. Создание BIMST-EC является важным элементом внешнеэкономической политики Индии, ориентированной на сотрудничество со странами Южной и Юго-Восточной Азии (Look Fast Policy). В BIMST-EC входят три государства-члена SAARC (Индия, Бангладеш и Шри-Ланка) и две страны-участницы ASEAN (Таиланд и Мьянма). Во время первой встречи министров торговли стран-участниц было заявлено о необходимости трансформировать BIMST-EC в Соглашение о свободной торговле, а среди основных направлений сотрудничества были названы содействие торговле, увеличение объема инвестиций и поощрение технической кооперации между государствами-членами. Экономическое сотрудничество в рамках BIMST-EC остается пока на низком уровне.

Индия продолжает активно взаимодействовать с Ассоциацией регионального сотрудничества со странами Индийского океана (IOR-ARC), которая была создана 5 марта 1997г. 15 странами-участницами. Среди них Индия особо выделяет африканские страны как один из перспективных секторов индийского экспорта. Основными целями IOR-ARC являются обеспечение безопасности грузов при морской транспортировке, обеспечивающей 90% внешней торговли стран-участниц IOR-ARC, а также увеличение объемов взаимной торговли путем создания регионального торгового блока подобно Форуму азиатско-тихоокеанского экономического сотрудничества (АПЕС) или ASEAN.

Индия не является членом АПЕС, т.к. в настоящее время существует мораторий на принятие новых членов в эту организацию, который истекает только в 2006г. Индия принимает участие в рабочих группах этой организации в качестве приглашенного лица.

Значительное внимание в индийской внешне-торговой политике отводится взаимодействию со странами Ассоциации стран Юго-Восточной Азии (ASEAN). Однако уровень ее участия остается в пределах 2% от совокупного объема внешней торговли стран ASEAN.

На прошедшем в сен. 2002г. в г.Дар-эс-Салам, Бруней совещании министров по экономике стран ASEAN и Индии индийская сторона заявила о заинтересованности заключения с ASEAN двустороннего соглашения о региональной торговле и инвестициях или вхождения в Зону свободной торговли ASEAN (AFTA). Это совещание было первым, где Индия и ASEAN встретились для того, чтобы обсудить вопросы усиления торговых, инвестиционных и интеграционных связей между Индией и странами ASEAN.

Итогом прошедшей в Дели в окт. 2002г. первой деловой встречи на высшем уровне руководителей Индии и стран ASEAN, посвященной более тесной экономической интеграции, стало согласие министров торговли стран ASEAN принять предложение Индии об образовании на долговременной основе Региональной зоны по торговле и инвестициям (RTIA) стран ASEAN и Индии. Основной целью RTIA является содействие развитию торговли и инвестиций в направлении создания взаимовыгодных преференциальных условий и

свободной торговли. В рамках RTIA предполагается финансирование услуг и таких секторов экономики, как производство лекарственных и фармацевтических препаратов, генная инженерия, биотехнология, развитие использования людских ресурсов и др.

По мнению торговых экспертов, RTIA позволит Индии более уверенно проводить свою политику выхода на Восток (Look East Policy) и подготовить почву для того, чтобы стать частью этого регионального торгового блока. Однако в этом случае Индии придется значительно снизить уровень своих тарифов, что может иметь политические и экономические последствия. Участвуя в RTIA, Индия старается стать частью единственного пока эффективного торгового блока в Азии.

На начальной стадии согласования находится организация в Юго-Восточной Азии с участием Индии нового торгового блока по беспошлинной торговле драгоценными и ювелирными изделиями. В этот блок, получивший название MBSTA, входят Мьянма, Индия, Шри Ланка, Бангладеш и Таиланд.

Поскольку в регионе стран MBSTA покупательная способность увеличивается, а численность молодого населения превышает 600 млн.чел., то Индия имеет возможность эффективно использовать этот рынок. Индийские производители стремятся убедить свое правительство в необходимости беспошлинной торговли драгоценными и ювелирными изделиями для увеличения их экспорта в страны MBSTA. Двустороннее соглашение о беспошлинной торговле существует только между Индией и Шри Ланкой.

Торговля с Россией

Договорно-правовая база для успешного развития торгово-экономического сотрудничества создана за последнее десятилетие. Она была развита и закреплена в ходе визитов Президента России В.В.Путина в Индию (2000г. и 2002г.) и премьер-министра Индии А.Б.Ваджпай в Россию (2001г. и 2003г.). Только в ходе его нояб.ского (2003г.) визита в Москву были подписаны 8 российско-индийских документов, в т.ч. «Совместный доклад о реализации договоренностей Совместной Декларации о дальнейшем развитии экономического и научно-технического сотрудничества между РФ и Индией, подписанной в ходе визита президента В.В.Путина в Индию в дек. 2002г.», «Меморандум о взаимопонимании между Внешторгбанком и Индийской корпорацией гарантирования экспортных кредитов», «Соглашение между правительствами Татарстана и штата Андхра-Прадеш о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве».

Во время визита премьер-министра Индии А.Б.Ваджпай в Россию в нояб. 2003г. была подчеркнута важная роль Межправительственной российско-индийской комиссии по торгово-экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству в дальнейшем развитии и укреплении торгового и экономического сотрудничества между странами. На проведенном в мае 2003г. 9 заседании МПК были обсуждены проблемы и перспективы российско-индийского торгово-экономического сотрудничества.

Текущее состояние российско-индийских торгово-экономических отношений характеризуется положительной тенденцией для России роста ее экспорта, в первую очередь за счет машинно-тех-

нической продукции в комплектном и разрозненном виде, на фоне сложившегося в последние годы спада индийского экспорта в Россию.

Взаимный товарооборот в янв.-сент. 2003г., по данным индийской таможенной статистики, составил 1036,6 млн.долл. (без учета поставок спецтехники и вооружений, а также челночной торговли). По сравнению с аналог. периодом 2002г., товарооборот России с Индией вырос на 9,6%. Этому способствовал продолжающийся рост российского экспорта в Индию. За рассматриваемый период он увеличился на 37,5%. При этом российский импорт из Индии сократился на 11%. В результате положительное сальдо торгового баланса составило 59,2 млн.долл.

Удельный вес России во внешнеторговом обороте Индии уменьшился на 0,1% — с 1,8% до 1,7% за счет снижения доли российского импорта с 2,2% до 1,8%. При этом, доля российского экспорта выросла на 0,2% и составила 1,6%.

Росэкспорт в Индию в янв.-сент. 2003г., по сравнению с соотв. периодом пред.г., увеличился с 398,4 до 547,9 млн.долл.

Среди основных товарных позиций российского экспорта резко (в 126 раз) увеличились комплектные поставки, хотя в целом, по группе «машины и оборудование», отмечается небольшое (2%) снижение. Продолжается увеличение поставок электротехнических товаров (в 4 раза), печатных изданий (в 2 раза), химикатов (в 1,7 раза), черных и цветных металлов (на 36% и 66%). Возросли (в 5 раз) поставки угля — с 4,2 до 21,7 млн.долл. Поставки минудобрений увеличились — с 60,2 до 85,2 млн.долл. Поставки товаров по группе «металлоизделия» выросли более чем 2,5 раза, хотя доля их в общем объеме товарооборота небольшая — 2,1%.

Российский импорт из Индии в янв.-сент. 2003г., по сравнению с соответствующим периодом пред.г., сократился с 547,7 до 488,7 млн.долл. Спадом были затронуты все основные товарные группы российского импорта из Индии, за исключением товаров по группам «медикаменты и сырье для них», «парфюмерно-косметические изделия», «руды, минералы и переработанное минеральное сырье» и «химикаты». Резко сократились поставки по группам «машины, оборудование и транспортные средства» с 26,7 до 12,2 млн.долл. По сравнению с соотв. периодом 2002г. отмечается увеличение в 3 раза поставок риса — с 5,1 до 15,2 млн.долл., поставок касторового масла (в 2 раза) — с 6,3 до 12,8 млн.долл. и увеличение в 1,5 раза поставок по группе «изделия из пластмасс и линолеума» — с 9,8 до 14,2 млн.долл.

Российско-индийский товарооборот в 1997-2002гг. колебался в диапазоне 1,3-1,5 млрд.долл. При наличии широкоформатной и достаточной договорно-правовой базы, исторических и политических связей объем существующего товарооборота нельзя признать соответствующим уровню потенциальных возможностей торгового и экономического сотрудничества между Россией и Индией. Объясняется это действующими условиями содействия экспорту, ориентацией Индии на торговлю с США, Великобританией, Германией, Японией и развитие отношений с государствами ЮВА, настороженностью в связи с приближающимся завершением масштабного погашения Индией госдолгов в индийских рупиях, используемых для платежей по экспорту в Россию.

В ближайшие годы частичное восстановление достигнутого в период СССР уровня товарооборота можно ожидать за счет российского экспорта машинно-технической продукции. Дальнейшее его увеличение может произойти в случае осуществления перспективных проектов в области инфраструктуры Индии, для чего имеются соответствующие политические, правовые и экономические предпосылки.

Возможности расширения экспорта традиционных сырьевых товаров: удобрений, черных и цветных металлов, газетной бумаги, хотя далеко и не исчерпаны, но все же представляются ограниченными (по причинам замедления импортного спроса на них, организации собственного производства, протекционистским мерам, обострения конкуренции на индийском рынке).

Могут быть перспективными масштабные поставки углеводородного сырья и топлива (нефти, нефтепродуктов, угля, газа, металлургического кокса), в которых Индия испытывает острую потребность и на импорт которых вынуждена ежегодно затрачивать большие суммы. Опыт поставок этих товаров в Индию у российских организаций имеется. Весьма значительным представляется потенциал сотрудничества в области обработки и реализации российских алмазов, поставок драгоценных металлов и фармацевтических препаратов, в которых Индия испытывает потребность.

В ближайшие годы не следует ожидать заметного роста российского импорта индийских товаров. Главным сдерживающим фактором явится исчерпание в ближайшее время фонда индийских долговых средств, что потребует совершенствования существующих и нахождения новых финансовых схем обслуживания взаимной торговли. В структуре российского импорта из Индии в предстоящий период доминирующее место сохранят сельскохозяйственные продукты — чай, табак, кофе, рис и пр., а также группа текстильных, в первую очередь, хлопчатобумажных и шерстяных изделий. За последние годы импорт таких традиционных товаров, как чай и рис неуклонно снижался по причине понижающегося качества товара и неконкурентоспособных цен. Однако, в связи с принимаемыми мерами правительства Индии по улучшению качества экспортируемого в Россию чая и субсидированию экспорта риса можно ожидать увеличения поставок этих товаров в Россию.

Решение проблемы спада индийского экспорта в Россию после исчерпания денежных средств в индийских рупиях, поступающих в погашение ранее предоставленных государственных кредитов СССР и России, необходимо искать в сфере применения иных платежно-расчетных механизмов, базирующихся на предоставлении кредитных линий и финансовых гарантий со стороны коммерческих банков, кредитных организаций и финансовых фондов двух стран, использовании в расчетах национальных валют.

Увеличение объемов российского экспорта возможно путем увеличения поставок комплектного и разрозненного машинно-технического и наукоемкого оборудования. Для этого имеются реальные перспективы путем участия в реализации обеспеченных финансированием индийских государственных программ развития энергетики, металлургии, создания собственного гражданского авиастроения, лизинге авиатехники, автодо-

рожного и железнодорожного строительства, разведки, добычи, транспортировки и переработки углеводородов, базовой электроники, информационных технологий, телекоммуникаций, биотехнологий, фармацевтики.

Техническая и ценовая конкурентоспособность российской машинно-технической продукции на индийском рынке за многие десятилетия доказана и не вызывает сомнения. С учетом социально-экономических интересов России, наличия прочной договорной-правовой базы между странами, исторической памяти оказания Индии помощи в становлении флагманов ее промышленности, динамичного и стабильного развития экономики Индии, а также реализации многочисленных долгосрочных крупномасштабных обеспеченных финансированием программ развития различных отраслей экономики и инфраструктуры, необходимо использовать эту благоприятную ситуацию для наращивания экспорта российской машинно-технической и наукоемкой продукции.

Проблемы доступа российских производителей на индийские рынки решаемы, что подтверждается успешной работой российских организаций по сооружению энергообъектов (в т.ч. АЭС «Куданкулам»), модернизации и реконструкции ряда электростанций; строительству новых и реконструкции старых автодорог; строительству объектов трубопроводного транспорта; модернизации крупных угольных предприятий и капитальному ремонту предприятий государственных сталелитейных корпораций Sail и Rinl; совместному производству авиатехники; реализации различных нефтегазовых проектов; налаживанию сотрудничества в электронике, информатике и телекоммуникациях.

Обозначили свой интерес и имеют реальные перспективы «Метрострой» и «Метрогипротранс» (совместно с «Трансстрой» – метро), «Промтрактор» (строительно-дорожная и тракторная техника), «УралАЗ» (производство авиатехники), «ГНПЦ им.Хруничева» (опреснение воды), РАО «ЕЭС» (ЛЭП и ГЭС), «РусАл» (намерение приобрести часть акций компании Nalco), АО «Технохим» (строительство завода по производству двуокиси титана), «Ижевский радиозавод» со структурами МПС России (системы безопасности и сигнализации на железных дорогах), АФК «Система» (информатика и телекоммуникации). Большие перспективы для сотрудничества возможны в речном и портовом хозяйствах, нефтепереработке и нефтехимии, фармацевтике и биотехнологиях.

Энергомашэкспорт от РФ

Сотрудничество в области сооружения, модернизации и реконструкции энергетических объектов в Индии было и остается одним из основных и перспективных направлений российско-индийского экономического сотрудничества. При содействии советских организаций в Индии в 60-70гг. было построено 13 тепло и гидроэлектростанций общей мощностью 5168 мвт., не считая энергообъектов, входящих в структуру металлургических заводов, сооруженных при содействии СССР. Оборудование, установленное на этих энергообъектах, за этот период зарекомендовало себя как надежное и экономичное в эксплуатации.

При содействии российских организаций, основными из которых на индийском энергетическом рынке являются ВО «Технопромэкспорт»,

ЗАО «Энергомашэкспорт», АО «Ленинградский металлический завод» (ЛМЗ), осуществляются работы по реконструкции и модернизации ряда электростанций. На дек. 2003г. отмечается следующая ситуация.

ГУП ВО «Технопромэкспорт» (ТПЭ) выиграло тендер на реконструкцию ТЭС «Обра» (5x50 мвт.). Работы планируется завершить к концу 2005г. Подписан контракт стоимостью 20 млн.долл. на ведение гидромеханических работ по ГЭС «Индирара Сагар». Получены банковские гарантии и начаты работы.

В янв. 2004г. ожидаются результаты проведенного тендера на строительство ТЭС «Сипат» (3x660 мвт.), где ТПЭ и ЛМЗ приняли совместное участие. В результате согласованной позиции ТПЭ ведет борьбу за подписание контракта на строительство парогенераторной установки, а ЛМЗ – турбогенератора. По оценке представителей российских компаний, для них существуют реальные шансы выиграть данный тендер. ТПЭ и ЛМЗ принимают участие в тендере на реконструкцию ТЭС «Патрагу» (4x50 мвт.), где они уже будут выступать в качестве конкурентов.

АО «Ленинградский металлический завод» (ЛМЗ) приостановило работы по проекту ТЭС «Ллоиде» (2x40 мвт.) из-за отсутствия на данный момент финансирования с индийской стороны. Российская компания выполнила все свои обязательства по поставке оборудования по контракту и не исключает возможности обращения в суд для урегулирования создавшейся ситуации. Продолжаются работы по модернизации ТЭС «Корба» (4x50 мвт.). Запущены в эксплуатацию три агрегата, в фев. 2004г. ожидается запуск четвертого блока. Подписан контракт на монтаж парогенераторной установки (46 мвт.) ТЭС «Конасина», штат Андхра Прадеш. Для начала работ необходимо решение правительства штата по финансированию проекта. Ведутся переговоры и планируется подписание контракта на строительство ТЭС «Чхаттисгарх» (2x250 мвт.). Ведутся работы по монтажу турбогенераторной установки мощностью 60 мвт. на ТЭС «Бирла».

ЛМЗ принимает участие в следующих тендерах: ГЭС «Нэрия Мангалам» (1x25 мвт.) в штате Керала, результаты еще не объявлены, есть реальные шансы; ТЭС (2x265 мвт.) в штате Пенджаб, тендер практически выигран, ожидается решение правительства штата по подписанию соглашения о закупке электроэнергии. ЛМЗ планирует принять участие в тендерах на строительство ряда других энергообъектов.

ЗАО «Энергомашэкспорт» (ЭМЭ) продолжает работу по выполнению контракта на строительство гидрокомплекса «Тери» мощностью 4x250 мвт. Российская компания выполнила все обязательства по поставке электромеханического оборудования. Первоначально ввод агрегатов в эксплуатацию был запланирован на март 2003г. По причине отставания графика реализации строительных работ по возведению дамбы, проводимых индийской стороной, пусковые испытания агрегатов пройдут не ранее сент. 2004г. Индийская сторона выступила с инициативой досрочно погасить кредит ЭМЭ за поставку оборудования, срок погашения которого заканчивается в 2013г.

В Индии положительно оценивается роль России в укреплении индийского ядерного сектора и готовность России выполнять взятые обязатель-

ства вопреки давлению со стороны других государств, что было подтверждено после введения санкций Вашингтоном в 1998г.

Важнейшим проектом Департамента по атомной энергии является сооружение при техническом содействии России атомной электростанции из двух блоков по 1000 мвт. в Куданкуламе (штат Тамил-Наду). В июне 1998г. подписано Дополнение к Межправительственному соглашению от 20 нояб. 1988г. об изменении условий сотрудничества (переход на техсодействие) и условий предоставления и погашения госкредита, на основании которого был подписан контракт на разработку технического проекта строительства АЭС. Во время официального визита премьер-министра Индии А.Б.Ваджапай в Москву, состоявшегося в нояб. 2001г., между Министерством по атомной энергии России и Департаментом по атомной энергетике Индии был подписан пакет документов на строительство АЭС в Куданкуламе. На состоявшемся 6 дек. 2003г. в г.Ченнаи (штат Тамил Наду) специальном заседании руководства Индийской корпорации по атомной энергии (NPCI) были подведены предварительные итоги реализации принятой в стране ядерно-энергетической программы. Выступивший с докладом исполнительный директор NPCI С.Бора с удовлетворением отметил высокий уровень российско-индийского сотрудничества при сооружении АЭС, подчеркнув при этом, что сооружение двух энергоблоков станции ведется с опережением графика. Индия рассчитывает сократить сроки строительства станции на 8-9 мес. По мнению индийских специалистов это значительно удешевит стоимость проекта. Правительство Индии обсуждает с российской стороной возможность сооружения на АЭС дополнительно 4 энергоблоков по 1000 мвт. каждый. Строительная площадка под энергоблоки уже подготовлена.

Программа развития ядерной энергетике Индии предусматривает ежегодное наращивание мощностей на 800 мвт. и достижения к 2011г. суммарной мощности 10000 мвт. На сегодняшний день мощность ядерной электроэнергии вырабатываемой в стране составляет 2770 мвт.

О заинтересованности индийской стороны в привлечении российского производственного и научного опыта для развития национального атомного энергокомплекса можно судить по характеру и содержанию контактов на протяжении последних лет между заинтересованными ведомствами Российской Федерации и Индии. Bhabha Atomic Research Centre (BARC) ведет переговоры с ЦНИИСМ (г.Хотьково, Московская обл.) о приобретении композитных труб и установки по их производству. BARC заинтересован в приобретении специальных алюминиевых сплавов и особо чистого кремния.

Nuclear Fuel Complex (NFC), помимо закупки низкообогащенных компонентов («таблеток») для топливных сборок АЭС «Тарапур» выразил заинтересованность в приобретении на постоянной основе уранового сырья для производства топлива для других АЭС. NFC принципиально заинтересован в технологии изготовления сверхчистых (семь и более «девяток» после запятой) редкоземельных металлов, в частности галлия и гадолиния, а также в приобретении ультразвуковой установки неразрушающего контроля и другого контрольно-измерительного оборудования на российских предприятиях ядерного топливного цикла.

Атомная энергетическая корпорация Индии (NPC) заинтересована в приобретении в России приводов системы управления защитой (СУЗ) для действующих и строящихся АЭС. Однако, заявленные объемы поставок пока ниже экономически целесообразных для возобновления серийного производства этого оборудования на российских предприятиях. Участие российских специалистов в работах по реконструкции и модернизации действующих в Индии АЭС затруднено тем обстоятельством, что индийские станции создавались на основе западных технологий (канадский тип реактора – «Канду»), достаточного опыта работы с которыми в России нет.

В области фундаментальных и перспективных исследований индийские организации (Институт исследования плазмы – PRI, Департаменты по атомной энергии, науки и технологий – DAE, DST) заинтересованы в сотрудничестве по проблематике реактора естественной безопасности (Iter). Не являясь участниками проекта Iter, они изыскивают возможности налаживания двусторонних связей со странами, вовлеченными в его реализацию. Активный диалог по организации научного обмена в этой области ведется с Великобританией.

Индийским руководством проявлена принципиальная заинтересованность к возможной закупке в России малых транспортабельных АЭС на базе реактора КЛТ-40. Однако продвижение на данном направлении по оценкам индийских экспертов возможно только после того, как российские разработки будут реализованы в натуральных образцах и сертифицированы. При этом они считают, что экономически целесообразным такое сотрудничество будет в том случае, если Россия будет располагать 5-7 действующими установками данного типа.

Приоритетными направлениями индийской ядерно-энергетической программы являются: строительство 4 дополнительных энергоблоков ВВЭР-1000 на АЭС в Куданкуламе; возведение к 2010г. нескольких реакторов на быстрых нейтронах (PFBR) в Центре атомных исследований им. И.Ганди (Indira Gandhi Center For Advanced Research), г.Калпаккам (штат Тамил Наду); разрешение частному сектору участвовать в строительстве АЭС через внесение поправок в закон о ядерной энергии.

Нефтегазпром с РФ

В 2003г. российско-индийское сотрудничество в нефтегазовой отрасли строилось в соответствии с ранее принятыми решениями МПК и совместной Рабочей группы по сотрудничеству в нефтяной и газовой промышленности, последнее 9 заседание которой состоялось в мае 2003г. в Москве.

В рамках подписанных соглашений и контрактов осуществлялись следующие проекты двустороннего сотрудничества.

ОАО «Газпром» через своего внешнеэкономического оператора ЗАО «Зарубежнефтегаз» в консорциуме с Gail (India) продолжили реализацию проекта на условиях соглашения о разделе продукции (СРП) по проведению поисково-разведочных работ на нефть и газ на блоке №26, в шельфовой зоне Бенгальского залива. Данный проект предусматривает в течение 7 лет выполнение морских

сейсморазведочных работ и бурение двух поисково-разведочных скважин глубиной свыше 6000 м. В авг. 2003г. компании вступили во вторую фазу проекта, предусматривающую проведение дополнительной трехмерной сейсмики 3D и бурение разведочной скважины. В дек. 2003г. в г. Нью-Дели состоялись заседания Рабочего и Управляющего комитетов по проекту, на которых одобрены бюджет и программа работ по второму этапу, рассчитанному до нояб. 2005г. Согласно условиям СРП, оператором проекта ЗАО «Зарубежнефтегаз» объявлен тендер на выбор подрядчика для проведения сейсмики. Среди участников тендера отмечена российская компания ФГУП «Севморнефтегеофизика». Итоги выбора подрядчика будут объявлены в янв.-фев. 2004г.

ОАО «Газпром» через ЗАО «Зарубежнефтегаз» участвует также в 4 раунде тендеров на право разработки нефтегазоносных блоков в Индии, осуществляемых в рамках Новой политики лицензирования геологоразведочных работ (New Exploration and Licensing Policy). ЗАО «Зарубежнефтегаз» подало заявку на 1 наземный блок из 24 предложенных. Среди основных претендентов на право разработки указанных участков отмечаются индийские компании Oil and Natural Gas, Reliance Industries, а также зарубежные компании British Gas и Niko Resources. Итоги тендеров Правительство Индии планирует объявить в начале 2004г. И ОАО «Газпром» продолжает также рассматриваться в качестве возможного участника в проектах организации поставок природного газа из Ирана в Индию по магистральному трубопроводу.

НК «Роснефть» продолжила сотрудничество с индийской компанией ONGC Videsh (OVL) по участию в реализации проекта «Сахалин-1». Индийская сторона рассматривает свое участие в нем в качестве перспективного направления диверсификации источников получения углеводородных ресурсов для национальной экономики. В отчетный период руководство НК «Роснефть» поддерживало постоянные рабочие контакты с представителями OVL с целью решения текущих вопросов по проекту.

По сообщению индийской стороны обеспокоенность у оператора проекта компании ExxonMobile вызывает задержка работ по разработке данного месторождения, связанная с чрезвычайно медленным согласованием всех необходимых вопросов с российскими регулирующими инстанциями. Если изначально планировалось начать коммерческую эксплуатацию месторождения к концу 2005г., то теперь речь идет о не ранее чем 2007г., что, по мнению индийской стороны, ведет к увеличению инвестиционных затрат. Превышение индийской части инвестиций, которые изначально составляли 1,7 млрд.долл., может составить 40-50%, что сопряжено с дополнительными трудностями и необходимостью обоснования целесообразности выделения дополнительных средств в парламенте страны.

РВО «Зарубежнефть» (РВО) продолжило сотрудничество с Индийской корпорацией по нефти и природному газу ONGC по контракту с восточным отделением ONGC на зарезку вторых стволов на 4 простаивающих скважинах в штате Ассам на 5 млн.долл. В 2003г. пробурена первая скважина, в результате чего получен приток нефти дебетом 40 т. в сутки. Работы по остальным скважинам планируется завершить в I пол. 2004г. Успешным

опытом применения российской технологии заинтересовалась также вторая по величине добывающая госкомпания Oil India, работающая в штате Ассам. Изучаются возможности по расширению опыта применения технологии зарезки вторых стволов на месторождениях не только ONGC, но и Oil India.

РВО «Зарубежнефть» продолжает также поставки запчастей для ранее поставленного оборудования советского и российского производства для отделений ONGC в г.г.Ахмедабад, Барода и Мехсана. Объединением изучаются возможности и ведутся переговоры с добывающими компаниями на поставку современного российского нефтепромышленного оборудования и выполнение геофизических, сервисных и других видов работ.

ОАО «Стройтрансгаз» (СТГ) в 2003г. продолжило усилия по наращиванию своего присутствия и участия в реализации проектов по развитию инфраструктуры транспортировки нефти и природного газа в Индии. С целью расширения возможностей по ведению коммерческой деятельности представительство компании, в соответствии с местным законодательством было преобразовано в филиал, что позитивно сказывается на имидже российской компании и способствует налаживанию деловых отношений с индийскими партнерами.

СТГ реализует 3 проекта: удлинение водовода в г.Ченнаи протяженностью 114 км. (завершение работ в марте-апр. 2004г.); строительство пульпопровода Bailadila-Vishakhapatnam протяженностью 267 км. для транспортировки железнорудной смеси на металлургический комбинат группы компаний Essar (мобилизована техника, направлены специалисты, начаты непосредственные работы на месте); строительство газопровода Baroda-Ahmedabad-Kalol протяженностью 143 км. в рамках программы газификации индийского штата Гуджарат (завершение работ в фев.-марте 2004г.).

СТГ изучает также возможности создания СП (строительной компании) с группой компаний Essar для реализации проекта по строительству «Центрального индийского трубопровода» протяженностью более 1400 км., а также для участия в других проектах в Индии и за рубежом. В ближайшей перспективе СТГ планирует принять участие в тендерах на строительство газопровода Dahej-Uran протяженностью более 500 км. (заказчик Gail) и нефтепровода Paradip-Haldia протяженностью 330 км. (заказчик Indian Oil).

ОАО «Тюменнефтегеофизика» (ТНГФ) в 2003г. закончило проведение работ по контракту со второй по величине государственной нефтяной компанией Индии Oil India на производство полного комплекса сейсморазведочных работ на 700 кв.км. в различных зонах Верхнего Ассама.

4-7 нояб. 2003г. в Дели находилась делегация российской инновационной компании ОАО «Ритек» во главе с вице-президентом А.С.Якимовым, которая провела презентации и встречи в индийских госкомпаниях ONGC, ONGC Videsh, Oil India, а также в частных фирмах Sun, Jindal Drilling & Industries, Essar. В ходе встреч была широко представлена деятельность компании по разработке нефтяных месторождений в России, современная технология увеличения нефтеотдачи и извлечения тяжелых трудноизвлекаемых нефтей, а также обозначены возможные направления сотрудничества на местном рынке.

К представленным ОАО «Ритек» инновациям проявили интерес. Oil India предложила совместно изучить возможности применения российских технологий по увеличению нефтеотдачи и добычи трудноизвлекаемых нефтей на своих месторождениях и скважинах в штате Ассам. Специалисты «Ритек» были приглашены посетить их подразделения в Ассаме с целью конкретного определения перспектив использования российских инновационных технологий.

В ходе встреч с представителями Sun были также определены возможные направления сотрудничества в нефтяной сфере, которые включают, используя позиции индийского партнера, участие в разработке месторождений с ограниченными запасами, принадлежащими ONGC, поставка нефтепромыслового оборудования и проведение сервисных работ, представление запатентованных «Ритек» технологий по увеличению нефтеотдачи и оборудования на местном рынке, информационное содействие в оперативном освещении объявляемых тендеров по специализации российской компании.

Основными направлениями деятельности индийских нефтегазовых компаний в ближайшие 5-6 лет будут проекты, связанные с разведкой и разработкой новых месторождений, увеличением эффективности добычи нефти на действующих месторождениях, а также увеличением нефтеотдачи на малопродуктивных скважинах, реанимацией старых месторождений с использованием современных технологий и оборудования. При этом серьезное внимание планируется уделять разработке морских месторождений и модернизации существующей инфраструктуры нефтедобычи на море.

Перспективными, с точки зрения российского участия, продолжают оставаться многочисленные проекты по строительству сети нефтегазопроводов на территории Индии и программы газификации индийских штатов общей протяженностью 17 тыс. км., обеспеченные гарантиями финансирования как центрального, так и регионального уровней. Российским компаниям при планировании своего участия в топливно-энергетических проектах на территории Индии следует рассматривать не только варианты сотрудничества с государственными индийскими корпорациями, но и принимать во внимание происходящие изменения в данном секторе экономики и приход в него частных местных и зарубежных компаний, участие и роль которых в реализации различных проектов в области ТЭК возрастает. Опыт работы российских компаний в Индии указывает на обоснованность и даже необходимость поиска надежного партнера из числа местных компаний, которые знакомы с местным законодательством, обладают связями в государственных структурах и деловых кругах, а также способны оказывать практическую помощь в подготовке предложений по объявляемым тендерам. Хорошо зарекомендовала себя практика, когда российские компании участвуют в тендерах в консорциуме с индийскими фирмами, заинтересованными в партнерстве с технологически развитыми объединениями из России, обладающими высококвалифицированными специалистами и опытом.

Углепром с РФ

Угольная промышленность относится к числу основных отраслей, оказывающих существенное влияние на состояние экономики страны. **Индия занимает 10 место в мире по запасам угля и третье по его добыче.** Уголь является единственным энергоносителем, имеющимся в Индии в достаточном количестве, т.к. разведанных резервов нефти и газа, при достигнутом уровне их добычи, хватает на 16 и 40 лет.

С момента национализации в 1971-73 гг. угольная промышленность Индии добилась значительных успехов. Объем добычи увеличился, в 4 раза — с 70 до 300 млн. т. в год. С конца 90 гг., наблюдается последовательное снижение темпов роста добычи угля, что обусловлено дефицитом финансовых средств, не позволяющим провести техническое перевооружение и внедрение современных технологий в отрасли.

Среди мер, предпринимаемых правительством Индии для развития отрасли, важное место занимает международное сотрудничество, целью которого является внедрение передовых технологий и привлечение иностранных инвестиций для импорта современного горно-шахтного оборудования и строительства новых объектов. Работают двусторонние рабочие группы по угольной промышленности с Великобританией, Францией, Германией, Канадой, Австралией, Китаем, Польшей и Россией.

Общей чертой всех крупных проектов в рамках международного сотрудничества, является предоставление индийской стороне кредитов на закупку оборудования и выполнение работ. Зарубежные страны-кредиторы поставляют на объекты Индии оборудование собственного производства.

Индийская промышленность выпускает широкий спектр горно-шахтного оборудования (ГШО), значительная часть которого производится в сотрудничестве с известными зарубежными фирмами. Импорт ГШО ограничен позициями, производство которых не освоено в Индии или находится на уровне, не отвечающем современным требованиям. Основными видами ГШО, импортируемыми Индией являются: длиннозабойные механизированные очистные комплексы, крупные драглайны, карьерные экскаваторы, большегрузные автосамосвалы и буровые установки. Все перечисленные позиции поставлялись в Индию Советским Союзом в рамках межгосударственных соглашений об экономическом сотрудничестве. По группе «Уголь, кокс и брикеты» отмечается рост объема российского экспорта по сравнению с аналогичным периодом пред. г. на 511% — 21,7 млн. долл. (2002 г. — 4,2 млн. долл.).

Одним из наиболее перспективных объектов, с точки зрения возможности оказания российскими организациями технического содействия и поставок оборудования для индийской угольной промышленности, продолжает оставаться шахта «Джанджра», спроектированная и построенная при техническом содействии советских организаций в 80 гг.

ОАО «Росуглемаш» и ГУП ВО «Зарубежуголь» ведут переговоры с руководством Угольной корпорации Индии, Восточной угольной компании и шахты «Джанджра» о возможностях своего участия в реконструкции шахты. Индийской стороне переданы технико-экономические предложения

по отработке пласта R-VI на шахте «Джанджра», которые предусматривают поставку оборудования и командирование российских специалистов для оказания технического содействия в выполнении предстоящих работ.

Российское предложение является более привлекательным, чем предложения конкурентов, однако не решен вопрос финансирования проекта, т.к. форма расчета, предложенная индийской стороной (15% аванс, далее погашение задолженности после ввода оборудования в эксплуатацию в течение 4-5 лет) неприемлема для российских участников. Рынок горно-шахтного оборудования Индии в ближайшие годы будет являться одним из самых емких в мире, что, несмотря на конкуренцию, оставляет хорошие перспективы для поставок продукции российских производителей, известной на местном рынке и имеющей заслуженно высокую репутацию.

Металлургия с Россией

По группам черные и цветные металлы, а также металлоизделия за 9 мес. 2003г. отмечается рост объемов российского экспорта по сравнению с аналогичным периодом пред.г. Объемы экспорта черных металлов выросли на 36% и составили 105 млн.долл. (2002г. — 77 млн.долл.), цветных металлов — на 66% до 77,6 млн.долл. (2002г. — 46,9 млн.долл.) и металлоизделий — на 154% до 11,5 млн.долл. (2002г. — 4,5 млн.долл.).

Основной объем сотрудничества между Россией и Индией в области черной металлургии с российской стороны осуществляется ГПВО «Тяжпромэкспорт» (ТяжПЭ), которое продолжило работу на металлургических комбинатах в Бхилаи, Роуркеле, Бокаро, Дургапуре и Визакхапатнаме по оказанию технического содействия в эксплуатации оборудования коксохимического производства, доменных печей, коксовых батарей, среднесортного прокатного стана. Осуществлялись поставки запчастей, сменного оборудования, разработка и поставка детализированных чертежей. Специалисты ТяжПЭ оказывают техническое содействие в модернизации и проведении капитального ремонта оборудования, наладке сменного оборудования.

Одним из перспективных направлений российско-индийского сотрудничества в черной металлургии является деятельность совместного предприятия Romelt-Sail, созданного в 1997г. для внедрения на индийский рынок и рынки третьих стран оригинальной российской технологии Romelt.

23 сент. 2003г. вице-премьер Индии Л.К.Адвани заложил символический камень в фундамент строительства сталеплавильного завода в Нагарнаре, район Бастар, штат Чхаттисгарх. В основу производственного процесса завода заложена вышеуказанная технология, разработанная Московским институтом стали и сплавов. Планируется, что завод будет выпускать ежегодно на первоначальной стадии развития производства 300 тыс.т. чугуна и на заключительной стадии — 1,5 млн.т. Побочными продуктами производства будет гранулированный шлак — 195 тыс.т. на начальной стадии и 975 тыс.т. на заключительной, а также пар, который будет использоваться для генерирования 50 мвт. и 250 мвт. электроэнергии на начальной и заключительной стадии соответственно. Реализацию проекта осуществляет «Национальная корпорация развития горной промышленности»

(NMDC), технологическое обеспечение — Московский институт стали и сплавов, проектирование и содействие строительству — ТяжПЭ. Стоимость разработки проекта оценивается в 65 млн.долл.

Что касается участия ТяжПЭ в реконструкции и модернизации металлургического завода компании Iisco (Indian Iron and Steel Company) в г. Бурнпуре, которая является дочерним предприятием государственной корпорации Sail (Steel Authority of India Limited), то вопрос реконструкции и модернизации старейшего в Индии металлургического завода полного цикла, построенного с помощью Великобритании в 1921-23гг., впервые возник в начале 70гг. Первый проект модернизации завода был разработан российской стороной в 1980г., но по ряду причин не был реализован.

В соответствии с программой выхода из финансового кризиса задачей Sail является поиск покупателя или финансового спонсора для завода с устаревшим оборудованием, переизбытком рабочей силы (23 тыс.чел.) и значительными долгами, чтобы переложить на него ответственность за последующую эксплуатацию завода. Такой подход не позволяет надеяться не только на получение прибыли от деятельности совместного предприятия, но и вызывает серьезные опасения за возможность возврата средств, вложенных в акционерный капитал.

Данный проект с использованием бюджетных средств («долговые» рупии) может быть экономически обоснован только при условии гарантии возврата полученных из бюджета средств и обеспечения прибыльности эксплуатации объекта. На основании успешного опыта участия организаций СССР в сооружении в Индии металлургических объектов наиболее приемлемым и выгодным для российской стороны вариантом видится классическая схема техсодействия в рамках межправительственного соглашения, предусматривающего выделение средств только на закупку российского оборудования и проектные работы.

Индия реализует многочисленные долгосрочные крупномасштабные и обеспеченные финансированием (госбюджет и кредиты Всемирного Банка и Азиатского банка развития) программы, в т.ч. и в металлургической отрасли, поэтому перспективы российско-индийского сотрудничества на ближайшие 2-3г. в этой отрасли видятся в участии в планируемом строительстве в Индии новых металлургических заводов (13 передельных заводов на 10 млн.т. в год) и в сотрудничестве по оказанию технического содействия в проведении модернизации и капитального ремонта на предприятиях государственных сталелитейных корпораций Sail и Rlnl (Rashtriya Ispat Nigam Limited).

Русские дороги

В Индии осуществляется масштабная программа строительства 13146 км. многорядных шоссе (National Highways Development Project — NHDP). В течение 10 лет планируется осуществление работ по строительству, расширению, укреплению дорог в рамках проектов «Золотой четырехугольник», «Север-Юг» и «Восток-Запад»:

— «Золотой четырехугольник» — автомагистраль Дели-Колката-Ченнаи-Мумбаи-Дели протяженностью 5846 км.;

– «Север-Юг» по маршруту Шринагар (штат Кашмир) – Каньякумари (штат Тамил Наду) – Кочин (штат Керала) протяженностью 4 тыс. км;

– «Восток-Запад» по маршруту Силчар (штат Ассам) – Порбандар (штат Гуджарат) протяженностью 3,3 тыс. км.

Общая стоимость работ оценивается в 12,8 млрд. долл. В реализации данной программы участвует 133 компании (из них 83 – индийские, 35 – совместные индийско-иностранские и 12 – иностранных), выполняющие контрактные обязательства на 3,9 млрд. долл.

ОАО «Центродорстрой» исполняет контракт по третьему национальному дорожному проекту Всемирного банка в штате Уттар Прадеш по двум участкам (II между г. Канпур и г. Аллахабад с 38 по 115 км. и IIIС – между г. Аллахабад и г. Варанаси с 245 по 317 км.). **Общая стоимость работ по контракту составляет 120 млн. долл.** Заказчиком является Управление национальных дорог Индии (УНДИ).

В 2003г. велись активные работы на двух участках дорог, несмотря на определенные объективные и субъективные трудности, связанные, прежде всего, с поставками необходимых для строительства материалов (щебня различных фракций, песка). На дек. 2003г. на участке ПС выполнено 13 км. цементно-бетонного покрытия в полном технологическом цикле и 8 км. открыто для движения транспорта, подготовлено 17 км. дороги для укладки цементобетона, объем выполненных земляных работ составил 997438 куб. м.

На участке IIIС к указанному сроку выполнено 29 км. цементно-бетонного покрытия, из них 27 км. открыто для движения транспорта, создан фронт работ для дальнейшей укладки бетона и асфальта. Оба участка дорог полностью обеспечены всем необходимым оборудованием и механизмами: современными бетоноасфальтоукладчиками, бетонными заводами и другим технологическим оборудованием. Основным субподрядчиком является индийская фирма Mukand.

Корпорация «Трансстрой» в 2003г. принимала активное участие в тендерах и уже реализует ряд контрактов в рамках программы развития автодорожной инфраструктуры штата Карнатака. Корпорация в фев. 2003г. выиграла тендеры на реконструкцию автомобильных дорог пяти участков: контракт М-5 от населенного пункта (н. п.) Срирангапатна до н.п. Чинья (округ Мандья) протяженностью 32 км.; контракт М-6 от н.п. Чинья до н.п. Неллигере (округ Мандья) – 33 км.; контракт М-7 от н.п. Неллигере до н.п. Кибанахалиб (округ Мандья-Тумкур) – 46,8 км.; контракт М-25 от н.п. Йеллапур до н.п. Сирей (округ Уттар Каннада) – 50,34 км.; контракт М-26 от н.п. Сирей до н.п. Мавингунди (округ Уттар Каннада) – 52,26 км.

В июле 2003г. подписан еще один контракт М-11 на реконструкцию автодороги от н.п. Денинагар до н.п. Синханур (округ Белари) протяженностью 42 км. Таким образом, **ОАО «Трансстрой» ведет работы на шести участках дорог, общей протяженностью 257,26 км. и общей стоимостью контрактов 207 млн. долл.**

Поиск партнера

Выход на индийские рынки без индийского партнера крайне затруднен, а зачастую и не возможен. С учетом этого оказывается заинтересованным российским организациям содействие в

поиске надежного местного партнера. Рекомендации основываются на данных таких общественных организаций, как Конфедерация индийской промышленности (СИ), Федерация индийских торгово-промышленных палат (FICCI), Торгово-промышленная палата по Северным штатам Индии (PHDCCI), Торгово-промышленная палата, работающая со странами СНГ и Восточной Европы (India-CIS CCI), региональные торгово-промышленные палаты, отраслевые ассоциации и союзы, а также госкорпорации.

Активизировалась работа подгруппы по банковским и финансовым вопросам российско-индийской МПК. В 2003г. было проведено два заседания в г.г. Гоа и Ярославле. В России завершён процесс государственной регистрации коммерческого банка, создаваемого State Bank of India и Canara Bank, который, как предполагается, начнет функционировать в конце 2003г.

4 нояб. 2003г. Комитет банковского надзора Банка России принял решение о возможности госрегистрации ООО «Коммерческий банк Индии». Лицензия на проведение банковских операций будет выдана после 100% оплаты учредителями уставного капитала банка.

В Индии проводится работа по открытию офисов «Внешторгбанка» и «Промсвязьбанка». Последний уже передал необходимые документы в Резервный банк Индии. Решение РБИ по данному вопросу ожидается в ближайшее время. Повысилась эффективность использования российскими банками кредитных линий, предоставленных Экспортно-импортным банком Индии. В ходе визита в Москву премьер-министра А.Б. Ваджпай индийской стороной было заявлено, что открытие филиалов российских банков в Индии и индийских банков в России является одной из приоритетных задач. Предоставления целевых кредитных линий и финансовых гарантий, возможность использования национальных валют при взаиморасчетах будет способствовать дальнейшему развитию экономических отношений между Индией и Россией.

В 2003г. между Россией и Индией в ходе визита в Россию в нояб. 2003г. премьер-министра Индии А.Б. Ваджпай был подписан ряд межправительственных документов:

– протокол о научном сотрудничестве между Российской академией наук и Департаментом науки и технологий правительства Индии; соглашение о научном сотрудничестве и обмене учеными между РАН и Индийской национальной академией наук;

– соглашение между правительствами Татарстана и штата Андхра Прадеш о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве;

– меморандум о взаимопонимании между Российским авиационно-космическим агентством и Индийской организацией космических исследований;

– совместный доклад о реализации договоренностей Совместной Декларации о дальнейшем развитии экономического и научно-технического сотрудничества между Россией и Индией, подписанной в ходе визита президента РФ В.В. Путина в Индию в дек. 2002г.;

– меморандум о взаимопонимании между Внешторгбанком и Индийской корпорацией гарантирования экспортных кредитов.

Доступ ростоваров

Свободный выход российских производителей со своими товарами и услугами на мировые рынки с начала 90гг. повсеместно ознаменовался ростом противодействия нашему экспорту со стороны производителей конкурирующей продукции и соответствующих органов зарубежных государств, стремившихся защитить внутренние рынки и национальных производителей от массивного потока конкурентоспособной российской продукции. Наиболее активно ограничительные меры против российских товаров применяют ЕС, Индия, США, Украина.

С 1995г. ограничительные меры введены в отношении 17 видов товаров российского производства, в т.ч. в 11 случаях были применены антидемпинговые пошлины, в одном случае — по изделиям из черных металлов введены минимальные «пороговые цены» и в двух случаях (фенол и ацетон) введены защитные пошлины, на газетную бумагу антидемпинговая пошлина не была введена.

Ведутся антидемпинговые расследования по двум товарам (нитрат аммония и шарикоподшипники диаметром до 50 мм.), а также инициирован промежуточный пересмотр ранее введенных антидемпинговых пошлин на определенные виды оксоспиртов. Действуют в Индии антидемпинговые и ограничительные меры на российские товары.

Антидемпинговые пошлины. Бисфенол-А (20.11.95) — 12559 инд. рупий за 1 т. Малоуглеродистый феррохром (24.01.97) — 18600 инд. рупий за 1 т.

Горячекатаная сталь (27.11.98) — разница между суммой, указанной в уведомлении минфина Индии, т.е. 14300, 15000, 22000 инд. рупий за 1 т., в зависимости от сорта стали, и ценой товара, выгруженного на берег (Landed Value). В дек. 1998г. минторг Индии установил минимальный уровень импортных цен на продукцию из черных металлов.

Политетрафторэтилен (фторопласт) (30.06.99) — 5200 инд. рупий за 1 т. (1,5% от экспортной цены).

Стальные бесшовные трубы (21.06.2000) — разница между суммой, указанной в уведомлении минфина Индии, т.е. 39141 инд. рупий за 1 т., и ценой товара, выгруженного на берег (Landed Value) (35% от экспортной цены).

Витамин-С (15.09.2000) — разница между суммой, указанной в уведомлении минфина Индии, т.е. 12,67 долл. за один килограмм, и ценой товара, выгруженного на берег (Landed Value).

Оксоспирты (03.12.1999) — временные антидемпинговые пошлины на бутанол в 2825 инд. рупий (65 долл.) за 1 т., на 2-этилгексанол и другие оксоспирты в 2825 инд. рупий (65 долл.) за 1 т. Введение антидемпинговой пошлины на изобутанол не было рекомендовано.

Стальные заготовки (26.12.2000) — 29 видов стальных заготовок диаметром 70-250 мм. (код ТН ВЭД — 7206.90, 7207.19, 7207.20) в 90 долл. за 1 т. для всех российских предприятий, кроме принявшего участие в расследовании и сумевшего обосновать свои расчеты ОАО «Оскольский электрометаллургический комбинат», на продукцию которого пошлина составила 14,9 долл. за 1 т.

Феррокремний (06.06.20-00) — разница между суммой, указанной в уведомлении минфина Индии (16.11.2000), т.е. 33120 инд. рупий и ценой импортируемого товара, выгруженного на берег (Landed Value).

Гексамин (15.02.2002) — 3,77 долл. за 1 т.

Газетная бумага (11.06.97). Код ТН ВЭД — 4810.0900. В результате предварительного расследования наложена антидемпинговая пошлина в 3191 инд. рупий за 1 т. Уведомлением минфина Индии от 19.03.98 принято решение не вводить антидемпинговую пошлину.

Индукционно-закаленные кованые валки диаметром более 300 мм. (02.09.2002). По уведомлении минфина Индии от 11.12.2002 №14/13/2002-DGAD принято предварительное заключение о наложении антидемпинговой пошлины в 79,91% от экспортной цены. Уведомлением министерства торговли и промышленности Индии от 2 июля 2003г. №14/3/2002-DGAD введена антидемпинговая пошлина в размере разницы между & 2762,79 долл. за 1 м/т и ценой товара, выгруженного на берег. ОАО «Уралмашзавод» при содействии индийской адвокатской фирмы PriceWaterhouse Coopers в нояб. 2003г. подал петицию в индийский арбитражный суд.

Минимальные пороговые цены. Прокат черных металлов, коды ТН ВЭД — 7208 (горячекатаный прокат в рулонах), 7209 (холоднокатаный прокат в рулонах), 7212 (белая жель), 7219 (прокат плоский из нержавеющей стали), 7225 (трансформаторный лист), 7211 (тонколистовая сталь). В ответ на требования местных производителей снизить объемы поступления импортной стали с 12 дек. 1998г. правительством Индии установлены следующие минимальные пороговые цены на ниже перечисленные виды продукции из черных металлов первого и второго сорта за 1 т. соответственно: г/к прокат в рулонах — 302 и 232 долл.; прокат плоский из нержавеющей стали — 317 и 243 долл.; х/к прокат в рулонах — 392 и 299 долл.; белая жель — 720 и 545 долл.; трансформаторный лист — 763 и 577 долл.; тонколистовая сталь — 469 и 311 долл.; нержавеющая сталь — 740 и 550 долл. Учитывая, что введение минимальных пороговых цен противоречило правилам ВТО и встретило серьезное противодействие со стороны индийских потребителей данной продукции, решением Верховного суда Индии с 1 янв. 2000г. минимальные пороговые цены были отменены по всем позициям, кроме горячекатаного проката в рулонах первого сорта (код ТН ВЭД — 7208).

Защитные пошлины. Минфин Индии по итогам проведенного гендирекцией по защитным мерам при минфине Индии расследования принял решение ввести защитные пошлины на поставку в Индию следующих товаров.

Фенол (уведомление от 30.06.99 № 82/99 — Customs) — 15% от стоимости товара. Пошлина действовала с 01.03.2000 по 29.06.2001. Поставки фенола (код ТН ВЭД — 2907.1102) российскими организациями в Индию составили в 1998/99 ф.г. 36 т. на 18,1 тыс.долл.

Ацетон (уведомление от 27.01.2000 № 7/2000 — Customs) — 28% от стоимости товара (пошлина действовала до 21.01.2001); 21% от стоимости товара (пошлина действовала с 27.01.2001 до 26.01.2002); 9% от стоимости товара (пошлина действовала с 27.01.2002 до 26.07.2002).

Инициированы антидемпинговые расследования. Шариковые подшипники диаметром до 50 мм. (коды ТН ВЭД: 8482.1001; 8482.1004; 8482.1011). Уведомление минфина Индии от 23.09.2002. Рассматриваемый период — с 01.01.2001 по 31.03.2002.

Нитрат аммония, код ТН ВЭД – 31.02.30. Уведомление минфина Индии от 20.09.2002. Рассматриваемый период – с 01.04.2001 по 30.06.2002. В июле 2003г. делегация DGAD в количестве 2 чел. выезжала в Россию для изучения условий, в которых производится нитрат аммония. Окончательного решения пока нет.

Проблема непризнания Индией рыночного статуса российской экономики и, как прямое следствие, проведение АДР по дискриминационному сценарию, в течение последних нескольких лет стоит перед российскими производителями достаточно остро. Ранее Индия классифицировала Россию страной с нерыночной экономикой в условиях полного отсутствия в своем законодательстве каких-либо критериев, позволяющих оценивать рыночность экономики.

В мае 2001г. в антидемпинговое законодательство Индии (Customs Tariff Act 51 of 1975) был внесен список стран, заведомо объявляемых странами с нерыночной экономикой. В этом списке фигурировала Россия. В результате активной позиции России в ходе встречи президента России В.В.Путина и премьер-министра Индии А.Б.Ваджапай, состоявшейся в нояб. 2001г. в Москве, индийской стороной было заявлено, что отнесение Индией России к числу стран с нерыночной экономикой было ошибочным.

В янв. 2002г. упомянутый список стран был ликвидирован, однако, одновременно в антидемпинговое законодательство Индии было внесено положение, закрепляющее «презумпцию страны с нерыночной экономикой», которую необходимо оспаривать, что не изменило отнесение России Индией к странам с нерыночной экономикой по ее законодательству.

В нояб. 2003г. в результате целенаправленной деятельности руководства России, правительство Индии приняло поправку к закону о таможенном тарифе (Notification №101/2003-Custom) от 10.11.2003г), которая носит официальное название The Custom Tariff (Identification, Assessment and Collection of Anti Dumping Duty on Dumped Article and for Determination of Injury) Amendment Rules, 2003.

Данная законодательная поправка вступила в силу с момента ее опубликования в официальном печатном издании правительства Индии (The Gazette of India Extraordinary, part 1, section 3, sub-section (i), 10.11.2003) и подлежит прочтению и применению во взаимосвязи с п. п.2 и 3 Приложения 1 к таможенному тарифу, 1995г.

Указанный законодательный акт можно рассматривать как определенное движение в сторону признания Индией России страной с рыночной экономикой. Однако принятый механизм определения рыночного статуса носит косвенный характер, подразумевающий при иницировании последующих АДР в отношении российской продукции необходимость для российских производителей продолжать представлять в генеральный директорат по антидемпинговым и сопутствующим пошлинам при министерстве торговли и промышленности Индии дополнительные сведения о признании рыночного статуса российской экономики третьими государствами. Вышеупомянутый генеральный директорат самостоятельно в каждом отдельном случае будет принимать решение о том, является ли Россия страной с рыночной экономикой. Положе-

ние в индийском законодательстве, закрепляющее «презумпцию страны с нерыночной экономикой», не изменено.

Практически вопрос однозначного, безусловного и прямого признания Индией рыночного статуса российской экономики пока еще остается нерешенным. Существующее положение с антидемпинговыми мерами в отношении российского экспорта объясняется тем, что Россия пока еще не является членом ВТО, а также и тем, что рыночные реформы, включая либерализацию внешне-торгового режима России и открытие внутреннего рынка, не получили адекватного ответа со стороны индийского руководства.

Присоединение РФ к ВТО

Актуален вопрос присоединения России к ВТО, А с целью создания стабильных и предсказуемых условий развития торговли и прочих форм внешнеэкономической деятельности, которые возможны при получении доступа к механизму ВТО по разрешению торговых споров как весьма эффективному (практически единственному) инструменту защиты торговых интересов стран-членов организации от их несправедливого ущемления.

Переговорный процесс по присоединению России к ВТО начался в 1995г. В состав Рабочей группы по присоединению России к ВТО входит 67 стран-членов (ЕС как один член).

Учитывая роль и значение Индии в ВТО (учредитель, член Рабочей группы по присоединению России к ВТО) и отношения стратегического партнерства между нашими странами Россия ведет переговоры с Индией на двусторонней основе по согласованию пакета документов, необходимых для принятия России в члены ВТО.

Важным событием в данном вопросе явилось проведение 3 марта 2003г. в Нью-Дели первой российско-индийской межмидовской консультации по экономической проблематике и ВТО. С российской стороны в консультациях приняли участие замминистра иностранных дел России А.И.Денисов, заместитель руководителя ДТМП минэкономразвития России А.А.Пахомов. Состоялись встречи в МИД Индии с замминистра С.Р.Сикри и в министерстве торговли и промышленности Индии с замминистра С.Н.Меноном. На встречах присутствовал директор департамента В.С.Сешадри (Joint Secretary, Department of Commerce), непосредственно отвечающий за проблематику ВТО и вопросы присоединения новых стран, включая Россию.

Было проведено детальное обсуждение тенденций развития мировой экономики, ключевых проектов российско-индийского торгово-экономического сотрудничества в т.ч. в энергетике и банковской сфере, повестки нового раунда многосторонних торговых переговоров (МТП) и проблемных вопросов присоединения России к ВТО, в т.ч. в части двусторонних переговоров по доступу на рынки товаров и услуг.

По итогам проведенных консультаций позицию Индии в отношении присоединения России к ВТО можно сформулировать:

1. На политическом уровне вновь выражена безусловная поддержка скорейшего присоединения России к ВТО, т.к. Индия рассматривает нашу страну как союзника ввиду совпадения позиций

по многим вопросам функционирования и дальнейшего развития многосторонней торговой системы, прежде всего в области сельского хозяйства. Индийская сторона также рассчитывает на поддержку России по вопросам ТРИПС и лекарств, специального и дифференцированного режима в отношении развивающихся стран.

2. Консолидированная запросная позиция Индии в отношении России детально не сформулирована (в т.ч. из-за проблем организационно-технического характера в минторге Индии) и базируется на общих подходах и требованиях индийской стороны, предъявляемым всем присоединяющимся странам.

3. В области тарифов уровень согласования составляет всего 37% при среднем уровне договоренностей с другими странами — 75%. Предварительный анализ запроса на основе индийской статистики показал, что из 1200 тарифных позиций, указанных в запросе, экспорт в Россию реально осуществляется менее чем по 200 товарам при устойчивой тенденции снижения российского импорта из Индии (500 млн.долл. в год). После 2004г. возможно резкое сокращение ввоза товаров из Индии из-за прекращения поставок по «долговым рупиям».

4. В области доступа на рынки услуг индийская сторона приоритетное внимание уделяет 4 способу поставки (перемещение физлиц) по всем интересующим ее секторам услуг. Частично это объясняется имеющимся опытом индийских поставщиков в других странах и невозможностью использовать 3 способ поставки (коммерческое присутствие) в виду ограниченных финансовых возможностей.

Было обращено внимание индийской стороны на неприемлемость, требований, выходящих за рамки компетенции ВТО, и предложений, которые только обсуждаются на новом раунде МТП (в т.ч. по 4 способу поставки). Были изложены основные элементы политики трудовой миграции в России и позиция по физическим лицам (ключевой персонал). Другие вопросы по услугам не обсуждались.

Требования индийской стороны по системным вопросам:

— дополнительная защита географических указаний (дарджилинский чай, манго «альфонсо», рис «басмати») и использование названия «индийский чай» на российском рынке. Было обращено внимание индийской стороны на новое российское законодательство по вопросам охраны прав интеллектуальной собственности и подчеркнуто, что расширительная трактовка ст. 23 TRIPS только обсуждается в рамках МТП;

— российской стороной было заявлено, что проблема согласования ветеринарного сертификата на экспорт буйволиного мяса в Россию не входит в компетенцию ВТО. Было предложено решить эту проблему на двустороннем уровне с Департаментом ветеринарии минсельхоза России.

В апр. 2003г. выяснилось, что индийская сторона не выполнила договоренностей (от 3 марта 2003г.) по вопросам ВТО. В связи с этим в апр. 2003г. минторгпром Индии была передана нота минэкономразвития России по указанной проблеме, на что индийская сторона обещала ускорить представление отдельных документов.

Результаты переговорного процесса в Женеве показали, что в истекший период не удалось добиться заметного прогресса в ходе двусторонних

переговоров по вопросу присоединения России к ВТО, ввиду длительного согласования индийской стороной рассматриваемых вопросов и отказа сократить число выставляемых России требований.

Участие в тендерах

Актуальным для работающих на индийском рынке российских хозяйствующих субъектов является освоение практики работы в рамках проводимых в Индии обязательных международных тендерах на закупку товаров и оказание услуг, а также на реализацию проектов. Ведется работа по изучению общих правил проведения тендеров компаниями государственного сектора в Индии и практики участия в них различных компаний.

1. Тендеры проводятся в два этапа: технико-коммерческий и ценовой. Технико-коммерческое предложение (иногда требуется в двух экземплярах) и ценовое предложение участника запечатываются в разные конверты и затем подаются в тендерный комитет в третьем общем запечатанном конверте.

При проведении тендера вскрывается общий конверт, и затем вскрываются технико-коммерческие пакеты, поданные участниками тендерных предложений. После полного завершения рассмотрения технико-коммерческих предложений и окончательного решения относительно квалификации каждого из участников и допуска его в финальную ценовую часть тендера приступают к рассмотрению ценового пакета. На рассмотрение технико-коммерческих предложений, как правило, уходит от нескольких дней до нескольких недель.

В финальном туре тендера вскрываются и рассматриваются ценовые предложения только допущенных в него участников. При дисквалификации участника в технико-коммерческом туре даже предельно низкая цена и наличие личной заинтересованности членов тендерного комитета не в состоянии изменить его решение о дисквалификации участника.

2. В технико-коммерческом туре поданные предложения рассматриваются на предмет полного соответствия изданной компанией тендерной документации с точки зрения технических параметров предлагаемого товара (услуг), безоговорочного принятия участником прописанных коммерческих условий тендера (что необходимо подробно по пунктам подтвердить в письменном виде в самом предложении), а также, статуса участника. Участнику необходимо представить исчерпывающие документальные доказательства своего статуса производителя данного товара (услуг), либо эксклюзивного уполномоченного производителем для участия в данном тендере лица. Особое внимание необходимо обратить на безукоризненно правильное оформление тендерных предложений.

Компаниям, не имеющим большого самостоятельного опыта участия в тендерах в Индии рекомендуется воспользоваться услугами агента или нанятых специалистов. Нередки случаи, когда вполне компетентные российские участники были дисквалифицированы по формальной причине совершенных при оформлении тендерной документации ошибок, особенно при наличии предвзятости со стороны членов тендерного комитета.

3. Ни при каких обстоятельствах участник не должен приводить цену в технико-коммерческом предложении. При несоблюдении этого условия ему гарантирована дисквалификация.

4. Настоятельно рекомендуется избегать альтернативных предложений, либо одновременной подачи нескольких вариантов предложений, а также предложений, которые, даже в угоду интересам самого заказчика, содержат какие-либо отклонения от прописанных им в тендерной документации параметров и требований. В противном случае, это может быть истолковано как несоответствие условиям тендера и послужить поводом для дисквалификации. К обсуждению таких альтернативных предложений можно попытаться вернуться после официального объявления о победе участника в тендере, но перед подписанием контракта.

5. В случае, если производитель участвует в тендере через своего индийского агента необходимо неукоснительное соблюдение следующих условий:

- наличие полного пакета правильно оформленных документов со стороны производителя, т.к. будто он сам участвовал бы в этом тендере;
- неучастие в этом же тендере самого производителя как самостоятельно, так и через какое бы то ни было подставное лицо;

– наличие у агента документально подтвержденного права представлять данного производителя в данном тендере; производителю рекомендуется категорически заявить в своей доверенности на имя агента, что все выданные ранее кому бы то ни было доверенности, на основании которых иное лицо намерено участвовать в данном тендере следует считать недействительными;

– отказ агента от представления в данном тендере любого другого производителя.

6. Отношения с агентом должны быть правильными и юридически грамотно оформлены. Следует отдельно документально оформить доверенность со стороны производителя на приобретение агентом тендерной документации на его имя у заказчика, подачу от его имени тендерных предложений и присутствие на вскрытии тендерных предложений.

7. Торговое представительство как представительный (государственный) орган Российской Федерации не имеет право заниматься коммерческой деятельностью, в т.ч. приобретать тендерную документацию и представлять их интересы в проводимых тендерах.

Статистика

Динамика одобрений и фактического притока прямых иноинвестиций в Индию за 1991-2002гг.

	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	Всего
Кол-во одобренных инвестиций.....	289	692	785	1062	1355	1559	1665	1191	1726	1726	1982	1966	15998
Сумма одобр. инвест., млрд. рупий	5,34	38,88	88,59	141,87	320,72	361,47	548,91	308,14	283,67	370,39	268,75	111,40	2848,12
- млн.долл.....	218	1342	2824	4519	9623	9300	14795	7470	6595	8258	5695	2308	72947
Сумма факт. прит. инв., млрд. руп.	3,51	6,75	17,87	32,89	68,20	103,89	164,25	133,40	168,68	193,42	192,65	212,86*	1298,38
- млн.долл.....	143	233	570	1048	2046	2673	4427	3234	3922	4312	4082	4410*	31100
Степень реализации, %	65,7	17,4	20,2	23,2	21,3	28,7	29,9	43,3	59,5	52,2	71,7	191,1	45,6

* янв.-авг.

Источник: Economic Survey 2002/03. Manager Govt of India Press. March 2003.

Динамика нетто поступлений иностранных инвестиций в различных категориях, в млн.долл.

	1990-91	1991-92	1992-93	1993-94	1994-95	1995-96	1996-97	1997-98	1998-99	1999-00	2000-01	2001-02
Прямые иноинвестиции	97	129	315	586	1314	2144	2821	3557	2462	2155	2339	3904
- одобренные RBI	-	-	42	89	171	169	135	202	179	171	454	767
- одобренные SIA/FIPB.....	-	66	222	280	701	1249	1922	2754	1821	1410	1456	2221
- NRI	63	51	51	217	442	715	639	241	62	84	67	35
- другие	-	-	-	-	-	11	125	360	400	490	362	881
Портфельные инвестиции	6	4	244	3567	3824	2748	3312	1828	-61	3026	2760	2021
- FPIs	-	-	1	1665	1503	2009	1926	979	-390	2135	1847	1505
- GDRs/ADRs.....	-	-	240	1520	2082	683	1366	645	270	768	831	477
- оффшорные фонды и др.	6	4	3	382	239	56	20	204	59	123	82	39
Всего	103	133	559	4153	5138	4892	6133	5385	2401	5181	5099	5925

Источник: Economic Survey 2002/03. Manager, Govt. of India Press. March, 2003.

Список производств, зарезервированных для госсектора: оружие, боеприпасы и относящиеся к ним изделия оборонительного оборудования, военная авиация и военно-морские суда, (разрешено до 26% участия частных индийских инвесторов при условии получения одобрения правительства Индии); атомная энергетика; железнодорожный транспорт.

Список производств, для которых производственное лицензирование обязательно: дистилляция и смешение алкогольных напитков; сигары и сигареты из табака и заменители табака; все типы электронного оборонного и космического оборудования; промышленные взрывчатые вещества, включая взрыватели, огнепроводные шнуры, порох, нитро целлюлозу и спички; опасные химикаты; медикаменты и фармизделия (согласно Лекарственной Политике, 1994г., с изменениями 1999г.).

Перечень секторов экономики Индии, получающих автоматическое одобрение для участия иностранных капиталовложений и технологий: большинство секторов в обрабатывающих отраслях,

кроме некоторых, требующих обязательного лицензирования, имеющих определенный предел (sectoral equity cap) доступа иноинвестиций и зарезервированных для малого предпринимательства (Small Scale Sector); не банковские финуслуги; инфраструктура – строительство дорог, автомагистралей, портов и гаваней, терминалов для импортируемого сжиженного природного газа и газопроводов, систем генерирования, передачи и распределения электроэнергии, скоростных транспортных систем массовых перевозок и др.; производство лекарств и фармпрепаратов, если это не требует получения обязательной лицензии или их полуфабрикаты и формуляции исключают использование рекомбинантной DNA технологии; гостиничный бизнес и туризм; электронное оборудование; электронное программное обеспечение; киноиндустрия; больницы; частные нефтеперерабатывающие предприятия; контроль и управление состоянием окружающей среды; разведка и добыча минералов, кроме алмазов и др. драгкамней; консультационные услуги по менеджменту; фонды и компании венчурного капитала.

Экономика Индии

Территория — 3,28 млн. кв. км. Население (оценка 2001г.) — 1027 млн. чел. Денежная единица — индийская рупия. Национальный доход на душу населения (2001/02 ф.г.) — 22019 инд. рупий (463 долл.). Средний обменный курс 1 долл. = 37,16 инд. рупии в 1997/98 фин.г.; 42,07 инд. рупии в 1998/99 фин.г.; 43,33 инд. рупии в 1999/2000 фин.г.; 45,68 инд. рупии в 2000/2001 фин.г.; 47,69 инд. рупии в 2001/2002 фин.г.; 48,27 инд. рупии в 2002/2003 фин.г.; 45,53 инд. рупии на дек. 2003г. На конец 2003г. золотовалютные резервы составили 100,59 млрд.долл.

97/98 98/99 99/00 00/01 01/02 02/03
ВВП, млрд. рупий (в тек. ценах).....13901 ...15981 ...17619 ...19177 ...20940 ...22361
 млрд.долл.374380407420439463

Прирост (в постоянных ценах), %

-ВВП4,86,56,14,45,64,4
 - сельское хозяйство.....-2,46,20,3-0,45,7-3,1
 - промышленность.....4,33,74,86,63,36,1
 - услуги9,88,410,15,66,87,1

Производство основных видов продукции

- электроэнергия, млрд.квт.421,7....448,5....480,0....499,5....515,3....530,7
 - нефть, млн.т.33,9....32,7....31,9....32,4....32,0....Н.Д.
 - уголь (без лигнитов), млн.т.300,4....296,5....304,1....313,7....321,4....Н.Д.
 - природный газ, млрд.куб.м.26,4....27,4....28,4....29,5....29,7....Н.Д.
 - сталь, млн.т.23,4....22,7....26,3....29,3....30,6....Н.Д.
 - ткани, млрд.кв.м.37,4....36,1....39,2....40,2....42,0....Н.Д.
 - зерновые, млн.т.192,3....203,6....209,8....195,9....212,0....183,2

Представительства

www.india.polpred.ru Малый бизнес, сырье и высокие технологии из России в каждом индийском штате

ЭКОНОМИКА: **www.rbi.org.in** Центробанк; **www.indianembassy.ru** Официальные ведомства; **www.rbi.org.in** РБИ; **www.trade-india.com** Таможня; **www.stpi.soft.net** Телеком; **www.itpomos.ru**, **www.indiantradepromotion.org** Содействие торговле; **www.iba-moscow.com** Индийский Бизнес Альянс; **www.nic.in/itc** Инвестцентр; **www.ciionline.org** Новости экономики; **www.indianexporters.com** Лидеры рынка; **www.ficci.com** 500 торговых палат и ассоциаций; **www.indiamart.com** Экспортеры и импортеры; **www.teaindia.org** Чай; **www.ongcindia.com** Газ

ТУРИЗМ: **www.travenini.com** Географ. информсистема; **www.airindia.com** Авиакомпания; **www.tradeportalindia.com** Выставки; **www.hotelassociationofindia.com**, **www.fhrai.com** Отели

РОСУЧРЕЖДЕНИЯ

ПОСОЛЬСТВО РФ В ДЕЛИ

КАДАКИН Александр Михайлович, КУДАШЕВ Николай Ришатович • Shantipath Chanakyapuri, 110021 New Delhi, (9111) 611-0640, -1, -2, -0565, 687-3800, -2, ф.-6823, 410-3961 телекс (31) 72116, (31) 72160
RUSS IN, indrussem@del2.vsnl.net.in, **www.india.mid.ru** • КОНС. ОТД. 611-0560, indconru@del2.vsnl.net.in

ТОРГПРЕДСТВО В ДЕЛИ

КУДРЯШОВ Виктор Владимирович (замторгпреда) • Block 50E, Nyaya Marg, Chanakyapuri, 110021 New Delhi, (9111) 268-89226, -89237, -89153, -73195, ф. 687-3189, rusintrd@ndb.vsnl.net.in • ОТД. В БОМБЕЕ — **КОРШУНОВ Евгений Александрович** (9122) 387-9650, ф. 380-3693 • ОТД. В КАЛЬКУТТЕ — **СТЕПАНОВ Константин Андреевич** (9133) 479-6820, -1777, ф.-7830

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В МУМБАИ

42 L. Jagrnohandas Marg, Old Nepean Sea Road, 400036 Mumbai, (91-22) 363-0403, -3627, -8, ф.-0403, телекс (81) 1174562 SOVK, russcon@bom5.vsnl.net.in, **www.russiaconsulmumbai.mid.ru**

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В КАЛЬКУТТЕ

ФЕДЮКОВИЧ Николай Михайлович • 22A, Raja Santosh Road, Alipur, 700027 Calcutta, (91-33) 479-7006, -9973, ф.-8889, 449-8701, телекс (81) 215989 RFGC IN, consurru@cal3.vsnl.net.in, consurruccu@mail.ru, **www.kolkata.mid.ru**

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ЧЕННАИ

14 Santhome High Road, Mylapore, 600004 Chennai, (91-44) 498-2320, -30, ф.-63, телекс (81) 417515 RUSK IN, 416355 RUSK IN, cgrch@vsne.com, **http://business.vsnl.com/ruscon1**

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В БОМБЕЕ

МАЛЬЦЕВ Юрий Викторович

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В МАДРАСЕ

МГЕЛАДЗЕ Михаил Михайлович • **http://business.vsnl.com/ruscon1**

ТПП РФ

D-6/23, Vasant Vihar, New-Delhi — 110057, (9111) 2614-6295, ф.-6316, trp-india@yandex.ru, **www.rfccindia.com**, Ильдар Рафкатович Еремеев

Валютно-финансовое положение

- внешняя задолженность, млрд.долл.93,596,998,3101,198,5102,0
 - инфляция, %4,45,93,37,23,62,6
 - золото-вал. резервы, млрд.долл.29,432,538,042,354,173,8
 - внешнеторг. оборот, млрд.долл.76,675,686,694,295111,1
 в т.ч. экспорт35,033,236,844,143,751,7

Товарооборот с Россией*, млн.долл.163312551573138813481308
 - экспорт в Россию954709949870804735
 - импорт из России679546624518544573

* по данным индийской статистики, без учета военно-технического сотрудничества
 Источники: Monthly Review of the Indian Economy, СМГЕ, April, 2003; Indian Economy Watch, IR&ISL, April, 2003; Economic Survey 2002-2003, Govt. of India Press, March, 2003.

Прямые иноинвестиции в экономику Индии

по странам, в млн.долл.

1994/95 1995/96 1996/97 1997/98 1998/99 1999/2000 2000/01 2001/02
 Маврикий1975078469005905018431863
 США203195241687453355320364
 Япония956197164235142156143
 Италия-1128431161252928
 Германия3510001661511143111374
 Юж.Корея12246333858243
 Нидерланды455012415953827668
 Др. страны285470549519354337349445
Всего8721418205729562000158119102988

Источник: Statistical Outline of India. 2002/03. TATA Serices.

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (26.01)

101000 М., Воронцово Поле 6-8, **(095) 917-0820**, -1841, ф. 975-2337, телекс 413409 INDEM RU, chocmos@com2com.ru, **www.indianembassy.ru** • КОНС. ОТД. 916-2343 (пн.-пт. 10-13) • Кришнан РАГХУНАТ (Krishnan RAGHUNATH, посол, 916-0552, -3447, ind.amb.ru@tatsycom.ru, indambnu@com2com.ru), Асоке Кумар МУКЕРДЖИ (Asoke Kumar MUKERJI, зам. главы миссии, 917-5813, -8915), Сабир СИНГХ (Satbir SINGH, советник, образование, 937-4540, 238-0968), Ашок Кумар СИНХА (Ashok Kumar SINHA, I сек., торговля, 975-2408, 200-3221), Джитendra Кумар ДАДУ (Jitendra Kumar DADOO, советник, коорд., 916-1232), А.К.КУЛКАРНИ (A.K.KULKARNI, I сек.), Хармет СИНГ (Harmet SINGH, I сек., конс.), Джаянт ХОБРАГАД (Jayant KHOBRADE, I сек.), Ашвани Кумар ПРАБАКАР (Ashwani Kumar PRABHAKAR, I сек., техн., 916-1142), Парамджит Сингх БХАНГУ (Paramjit Singh BHANGU, атташе ВВС, 916-1072), Эйрая ПРАСАД (Eiraya PRASAD, II сек., 916-3544), г-жа Сипра ГОШ (Sipra GHOSH, II сек., переводчик, 916-2082) • ТОРГ. ОТД. 916-1050, fleoicom@com2com.ru, Санджив КОХЛИ (Sanjiv KOHLI, советник, торговля, 917-2927), Шивendra Сингх РАНА (Shivendra Singh RANA, I сек.), Ашок Кумар СИНГХ (Ashok Kumar SINGH, военный атташе, 917-3448), Сумит ДЖЕРАТ (Sumeet Jerath, чай, 952-5895) • НАУКА Прамод ШУКЛА (Pranod SHUKLA, советник), С.К. МИШРА (S.K. MISHRA, советник)

ГЕНКОНСУЛЬСТВО

191123 С.-П., Рылеева 35, (812) 272-1731, -1988, ф.-2473, cqispb@online.ru (пн.-пт. 9.30-18) • Раджив К. ШАНДЕР (Rajiv CHANDER, генконсул)

ГЕНКОНСУЛЬСТВО

690000 Владивосток, Алеутская 14, (4232) 41-3920, -60, ф.-56, телекс 213240 CGIVV SU, (пн.-пт. -9-18) • Ихеже Химато ЖИМОМИ (Ihezhe Himato ZHIMOMI, генконсул), Шанкер ПРАСАД (Shanker PRASAD, вице-консул)

ИНОФИРМЫ В РОССИИ

007 MEDIA

Рекламное агентство • Advertisement agency • 103030 М., Селезневская 11А, ф. **(095) 972-2728**, Александр Георг. Филюян

A.TOSH

Чай • 117334 М., Ленинский п-т 38, оф. 1402, **(095) 930-2061**, raj@online.ru Raju Nambiar • Tosh House, P-32/33, India Exchange Place, 70000 Calcutta, 9133 221-5756, ф.-5691, atoshcal@satyam.net.in, Gotam Ghosh

A.V.R.EXIM PRIVATE

Оптовая и розничная торговля • 117296 М., Университетский пр-т 9, оф. 387, **(095) 938-0515**, Банди Прабхакар Редди • Community Centre, Gulmohar Enclave, 201Thapar House, H-161, 110049 New Delhi, 9111 696-3889, ф. 685-5707

ACE INTERNATIONAL

Торговля • 117342 М., Бутлерова 17В, оф. 226, **(095) 330-1610**, -0492, acegroup@com2com.ru, **www.acegroups.com**, Sandeep Gupta

ADVANCED TRADING

Торговля • М., 2 Звенигородская 12, **(095) 253-9135**, -34, atcl@orc.ru, Rajesh Sharma

AERO TRADERS

Торгово-посредническая деятельность • 117334 М., Ак. Зелинского 6, оф. 45, (095) 135-4514, Раджниш Ханда • Gurdwara Road, Karol Bagh, 110005 New Delhi, 9111 571-4082, ф.-4083, Автар Сингх

AEROS TRAVEL

Туризм Travel • М., Черняховского 3, (095) 151-8730, ф.-4441, Aggarwal

AGIO PHARMACEUTICALS

Медикаменты • 113105 М., Нагорный пр. 12В, стр. 7, (095) 502-9001, ф. 514-1811, agpharma@ncport.ru, Ruia Sanjay Govind Prasad • A-38 Nandiyot Ind. Kurla Andheri Road, Safedpool, 400 072 Mumbai, 9122 851-8206, ф.-4, agio@agio-pharma.com, www.agio-pharma.com, Ruia Madhusudan

AGIO SERVICES

Торговля Trade • М., Комсомольский пр-т 45, корп. 1, 258-3860, телекс 612190 AGIOZ SU, Om Prakash Aggarwal

AIR-INDIA

Авиаперевозки • 117049 М., Коровий Вал 7, (095) 230-2805, aitow@co.ru, Амал Кумар Гхош • Hansalaya 5th Floor, 15 Barakhamba Road, New Dehli, 2002-643-4, ф. 610-5423, Бриджет Кумар

ALEMBIK

Фармпрепараты • 115230 М., Нагатинская 2, корп. 2, (095) 111-1414, 111-5274, alembic@orc.ru, Пулиппурассерил Чандрасекхаран Ретиш. Alembic Road, 390003 Vadodara, 9126 538-4074, ф.-0331

ALLIED GROCERIES

Бытовая химия • 125190 М., Ленинградский пр-т 80, корп. 16, эт. 2, (095) 258-4477, ф.-33, В. Akash

AMBAJEE

Медпрепараты • 119034 М., Хилков пер. 1/2, (095) 248-5794, ф. 248-5794, Викас Кханна • A-770, Nabi Karim, Pahar Ganj, PIN-110055 New Dehli, 9111 367-7405, Шри Дипак Кханна, Шри Парас Кханна

AMIGO

Торговля Trade • 117832 М., Вернадского 29, оф. 8045, (095) 133-9042, 131-9900, ф. 138-1411, amigo1@amigo.rmt.ru, Hemanshi Tupnis

AMTEL EXPORTS

Шины • М., Кулузовский пр-т 45, под. 11, (095) 142-0879, 148-5900, -5893, ф.-2710, Sudhir Gupta

ARGOS

Торговля • 103009 М., Тверская 10, стр. 3, (095) 317-9671, ф. 113-8525, argosimp@rol.ru, Anirudh Sharma • Kasturi Building, 5-th Floor, J. Tata Road, Mumbai 400 020, 9122 282-5286, ф. 283-5658, argos@vspl.com, Rajesh Bhagchand Golechha

ARMAS

Торговля Trade • М., 2 Верхн • Михайловский пр. 9, оф. 531, (095) 955-7398, ф. 952-5003, 954-4091, Rajesh Kumar

ASKA

Торговля Trade • 123007 М., 3 Хорошевский пр. 1/1, (095) 941-2603, -3830, ф.-4541, Ashok Kumar

AUROVINDO PHARMA

Готовые лекарственные средства • 125299 М., Клари Цеткин 4/6, (095) 156-4221, Сингх Сардар Камаль • Plot No.2, Maitrivihar, Амеерпет, 500 038 Hyderabad, 9140 374-6833, Пенака Венката Рама Прасад Редди

AVIN PHARMA

Фармпром Pharmaceutical • 123592 М., Кулакова 20, оф. 708, (095) 753-8661, -2, ф. 754-8843, -62, avinpharma@mtu-net.ru, Pankaj Vidyarthi

AWIA RUS

Грузоперевозки, туризм • М., Куликов пер., корп. 1/2, (095) 202-0732, 241-6887, ф. 248-9858, -60, Nainesh Patel

AXIOM

Оборуд. для пр-ва полиэт. мешков • М., Мал. Пироговская 18, оф. 501, (095) 933-2907, 246-9527, moscow@axiom.ru

AXIOM PROJECTS

Оборудование, мешкотара • 119435 М., Мал. Пироговская 18, (095) 242-9575, ф. 246-9527, Куттан Нарайян Свами • 1С, Neelamber 28B Shakespeare Sarani, 700017 Calcutta, 9133 (3) 240-6086, ф. 280-5042

AXIOS AVIATION

Перевозки Transportation • 117420 М., Профсоюзная 57, (095) 332-0223, ф.-7, 334-4894, Anjani Kumar Das

В.М.

Чай Tea • М., Старокалужское ш., taneja@com2com.ru Taneja Hatinder

BALA INDO RUSSIAN EDUCATION

Образование • 117437 М., Волгина 37, оф. 6-12, (095) 335-3870, Сима Маккар • В-198 Gujranwala Town-1, 110009 New-Delhi, 9111 745-3645, ф.-0057

BALAJI EXIMP

Изделия из кожи • 117418 М., Новочеремушкинская 58, (095) 128-7687, 107-4298, ф. 230-1665, Панкадж Саини • Sector C. Pocket-1, Flat C-1670 Vasount Kunj, 110070 New-Delhi, 9111 612-2892, ф.-2348, Бал Кишан Саини

BEEYE OVERSEAS

Чай, кофе Tea, coffee • 129366 М., Мира пр-т 150, оф. 448-450, (095) 234-1220, ф. 215-8191, В.Р. Singh

BEEYU OVERSEAS

Чай, кофе • 129366 М., Мира пр-т 150, гост. «Космос», оф. 448, (095) 234-1220, ф. 215-8191, beeyu@dol.ru, www.beeyu.moscow.ru, Singh Ravi • Krishna building 705, 224 A. J. C. Bose Road, 700017 Calcutta, 9133 247-1785, ф. 280-8136, Сингх Бирендра Пратап

BENTJMI GROUP

Торговля Trade • 129223 М., Мира пр-т, ВВЦ, пав. 101, (095) 181-6421, 216-1254, -1035, ashok_jayaswal@hotmail.com Ashok Jayaswal

BHARAT SERUMS AND VACCINES

Фармпродукция • 117908 М., Орджоникидзе 11, (095) 730-3039, Бхарат В. Дэфтэри • 31, Maker Chambers Vi, Nariman Point, 400 021 Mumbai, 9122 288-6883, -84, ф. 281-8692

BOLLYWOOD OPTION

Индийское кино • 117908 М., Орджоникидзе 11, оф. 725, (095) 955-1546, -1685, ф.-1753, Arun Kumar

CADILA HEALTHCARE

Медицина • 117312 М., Губкина 14, оф. 39, (095) 961-2936, ф.-32, С.Н. Чоубей • Zydus-Tower Satellite Cross Roads, Ahmedabad, 9179 677-0100, ф. 673-2368, Пател Панкадж Раман Бхати

CADILA PHARMACEUTICALS

Медпрепараты и медицинской техники • 105187 М., Ленинский пр-т 148, оф. 223-224, (095) 937-5736, ф.-8, Дубе Умешчандра Матабадал • BD Patel House, Naranpura, 380014 Ahmedabad, 9179 749-084449, www.cadilapharma.com, Modi Indravadan Ambalal

CANARA BANK

Банк • 129110 М., Мира пр-т 74, оф. 181, (095) 974-1667, Арокиасами Мелчис • Canara Bank Buildings 112, Jayachamarajendra Road, P.O. Box 6648, 560002 Bangalore, 9181 (2) 222-1581, ф.-3168

CAPITAL

Фото Kodak studio • М., Цветной б-р, 7, (095) 925-6117, Shankar Bidasaria

CHEMIMPEX

Товары народного потребления • 117607 М., Мичуринский пр-т 51, (095) 797-5611, ф. 797-5620, Рам Саран Растроги • 21-F, Basant Lok Complex, 110 057, New Delhi, 9111 614-0985, ф.-4056

CHOKHANI PHARMA

Фармацевтика • 107120 М., Сергея Радонежского 29/31, корп. 1, (095) 232-9960, Кумар Арун • 306 Kakad Chambers, 132, Dr. A.B. RD, Worli, 400018 Mumbai, 9122 493-4450, ф. 494-0435, chokhanipharma@vsnl.net

CHORON DIAMONDS

Алмазы • 125167 М., Ленинградский п-т 37, корп. 12, (095) 729-7090, ф. 250-2666, choron_moscow@mail.ru, Rajesh Ch. Gandhi • Kohinoor, 29, Hughes Road, 400007 Mumbai, 380-5722, ф. 389-4159, sunnyg@vsnl.com, Chandrakant Dhudalal Gandhi

CJSC REZLOV

Фармпром Pharmaceutical • М., Кожевническая 16, (095) 235-2540, -2423, ф. 959-7679, Singh.V.K

CLARIS LIFESCIENCES

Лекарственные препараты • 123182 М., Ак. Бочвара 7, корп. 2, (095) 235-2540, ф. 235-2423, Бхарат Шах • 6 Floor, A-Wing, Sangeeta Complex Parimal Crossing, Ellisbridge, 380 006 Ahmedabad, 9179 644-8896, ф. 656-5879

CONFEDERATION OF INDIAN INDUSTRY

Содействие развитию торговли • 103064 М., Воронцово Поле 6-8, (095) 922-9837, ф. 147-1403, supriya.banerji@ciionline.org, www.ciionline.org, Chopra Vijay Kumar • 23 Institutional Area, Lodi Road, 110003 New Delhi, 9111 (2) 462-9947, ф.-6149, ciico@ciionline.org, www.ciionline.org, Das Tarun

CONTINENTAL PHARMA

Фармпром Pharmaceutical • 117419 М., Орджоникидзе 11, (095) 234-4729, ф.-09, as151197@cityline.ru, www.contipharma.ru, Нок Казы Таркул

CORE HEALTHCARE

Фармацевтика Pharmaceutical • М., Ленинский пр-т 92, оф. 165, (095) 432-0962, Viinay Akulwar

COSMO TRAVELS

Турагентство Travel • 109004 М., Воронцовская 1/3, эт. 1, (095) 956-6082, -4960, ф. 912-6643, cosmotravels@hotmail.com, Goyal.R.K

DABUR INDIA

Лекарственные субстанции для онкопрепаратов • 119034 М., Барыковский пер. 4, стр. 2, оф. 212, (095) 203-2713, -0146, Dabur@mail.transit.ru, Лидия Армеевна Щербакова • Kaushambi, 201010 Sahibabad, Ghaziabad (U.P.), 9101 (20) 477-7901, ф. 9112 (0) 477-7931

DAILY INCOM

Упаковка • М., Ст. Ярославская 8, корп. 1, оф. 201, (095) 742-4011, 216-8045, dlyincom@asvt.ru, Naveen K.Dixit

DINA

Торговля General Trading • 115478 М., Каширское ш. 24, (095) 323-1001, -65, -74, -83, -92, ф.-0006, www.dinainter.com, H.J. Kotlia

DIVINE EXPORTS

Чай, кофе Tea, Coffee • М., Ленинский пр-т 148, 778-4750, ф. 760-2041, bobby@com2com.ru, Siddharth Sikaria

DR. REDDY'S LABORATORIES

Фармпрепараты и субстанции • 103006 М., Долгоруковская 18, стр. 3, (095) 795-3939, omez@drreddys.ru, www.drreddys.ru, Баласубраманиан Минакши Сундарам • 7-1-27 Ameerpet, 500016 Hyderabad, 9140 373-1956, ф. 9140 373-1955, drreddy@drreddys.com, www.drreddys.com, Kallam Satish Reddy

ELEGANT CREATIONS

Отделочные материалы и ювелирные изделия • 115149 М., Азовская 6, корп. 3, оф. 603, (095) 310-8250, ф. 517-0996, Alok Shrivastava • B-1/501 Tapovan View, Ranisati Marg Extn., W.E. Highway, Malad (East), 400097 Mumbai, 9122 849-0458, ф.-0619, Ravindra Mogra

ESTRO GLOBAL

Торговля • М., Нов. Басманная 23, корп. 1А, эт. 4, (095) 231-2082, ф.-3, Кумар Санджай • Delhi, 11 15-4438, ф.-9

FASHIONS TRADE-TEX

Текстиль • М., ВВЦ, пав. 101, (095) 974-7750, 282-1140, fashionstrade@mtu-net.ru, Vivek Anand

FERMENTA BIOTECH

Медикаменты • 125438 М., Автомоторная 1/3, стр. 1, (095) 243-4989, Бенерджи Саманта • C. Duphar-Interfran Limited, Opp. Vidyapeeth, SV Road, Madjwada, 400607 Thane, 9122 536-2831, Васант Кумар

FOROEXIM

Торговля General trading • М., 2 Павелецкий пр. 5, стр. 1, (095) 234-0077, ф. 232-3227, M.L

FORTUNE

Медоборудование • 117571 М., Ленинский пр-т, 154, оф. 25, (095) 240-4109, Матту Сунил Кумар • C-2 Community Center, Naranja Vihar, 110028 New Delhi, 9111 (1) 579-4222, ф.-6722

GALANI ELECTRONICS

Электроника • 129041 М., Бол.Переславская 7, оф. 158, (095) 282-2134, -84, Rajesh Galani

GALAXY COUNTERTRADE

Медицинское оборудование • 125124 М., 3 Ямского Поля 2, корп. 12, (095) 257-3181, ф. 257-1617, Дивакар Мишра • DD-36, Nehru Enclave, Calkaji, 110019 New Delhi, 621-5097, ф. 622-2452

GB CHEMICALS AND PHARMACEUTICALS

123242 М., Садовая-Кудринская 3, стр. 1, (095) 254-7902, -7579, ф. 254-8382, Ольга Викторовна Некрасова • Neelam Center, Wing «B», 4-th Floor, Hind Cycle Road, Worli, 400025 Mumbai, 9122 493-0918, ф.-0534, телекс 011 75 56 9, unig.@bom3.vsnl.net.in/avari@ibcpl.com

GEESY

Торговля • 107140 М., Краснопрудная 22А, стр. 1, (095) 438-2764, maheshrussia@yahoo.com, mahesh-russia@mail.ru, Махеш Кумар Гупта • Plot N° A/33, Mahape, MIDC, TTC, Near ELF Lubricants, Thane Belapur Road, Navi 400 701 Mumbai, 9122 790-1381, ф.-1890, gepl@geesy.com, www.geesy.com, Манодж Мулджи Рупарел, Нита М. Рупарел

GENERAL INSURANCE CORPORATION OF INDIA

Страхование • 129090 М., Щепкина 3, стр. 1, (095) 725-7327, ф.-26, Джозеф Августин • Suraksha, 170, J.Tata Road, Churchgate, 400 020 Mumbai, 9122 238-3046, Дебадатта Сенгупта

GENOM BIOTECH PRIVATE

Фармакология • 115522 М., Пролетарский пр-т 10, стр. 1, (095) 234-3029, Юрий Александрович Пластовец

GERAPH INTERNATIONAL

Медикаменты • 123458 М., Твардовского 18, корп. 2, (095) 151-4022, Гульшан Ганди • B-13, Chand Society, Juhu Church Road, Bombay 400 049, 9122 834-7943, ф. 821-0814, Гульшан Ганди

GLAXO

Лекарства • 107078 М., Орликов пер. 10, корп. 1, (095) 975-0177, -0447, -0193, -0460, ф. 208-3022, sareen@online.ru

GLENMARK EXPORTS

Торговля • М., Калужская пл. 1, под. 7, оф. 271, (095) 775-2408, Мудданна Анил • Paradise b-g, 1 Mahalaxmi Chambers Compound, 22, Bhulabhai Desai Road, P/b 9328, 400026 Mumbai

GLOBAL INFLUENCE

Фармацевтика • 123022 М., Красная Пресня 44, стр. 3, Community Centre, Naraina Ind. Area, Phase II, New Delhi

HIGH TECH

Телеком • 105523 М., 16 Парковая 30, (095) 461-2601, ф.-0343, version2@hotmail.com, http://versionrus.narod.ru, Verma Rajesh • B-3/24 Janak Puri, 110058 New Delhi, 9111 550-7072, ф. 552-8635, lindt@tatanova.com, www.lindt.com, Verma Rajeev

HOECHST MARION ROUSSEL

Фармацевтика • М., Вятская 70, эт. 5, (095) 974-3091, S. Sivaram

INDENTOR

Текстильпром Textile & Gen. Trading • М., ВВЦ, пав. 1, (095) 181-6421, -1230, -1579, indentor@co.ru, Vijay Kaushik

INDIA TRADE PROMOTION ORGANISATION

Содействие торговле • 117330 М., Ломоносовский пр-т 38, (095) 147-6215, ф. 147-1403, Навал Кант Сетхи • Pragati Bhawan, Pragati Maidan, 110001 New Delhi, 9111 331-8143, ф.-2

INTER CARE

Фармпром Pharmaceuticals • 115201 М., 1 Котляковский пер. 2, (095) 320-4948, -3009, -5441, info@intercare.ru, Rajiv Kumar Singh

IOPTYCHE

Коммерция • 117526 М., Ленинский пр-т 146, (095) 245-7670, Ибрагим Махадин • Amman, Shmeisani, Abdel Hamid Sharaf st., (962) 6566-3150, ф. (962) 6569-0150, tours@tyche.com, www.tyche.com, Ibrahim Mahadin

IPCA

Медпрепараты и субстанции • 129010 М., Грохольский пер. 13, стр. 1, (095) 936-4145, -4276, ф. 775-0407, ipcarus@co.ru, Sameer Madhukar Chandurkar • International House 48, Kandivli Industrial Estate, Kandivli (West), 400067 Mumbai, 9122 286-8697, ф. 286-8661-3, ipca@ipca.co.in, www.ipca-labs.com, Madhukar Ramchandra Chandurkar

IPCA LABS

Фармацевтика Pharmaceuticals • 117586 М., Косыгина 15, оф. 1223-1225, (095) 939-8447, 135-0161, ipcarus@orc.ru, Menon Up

ITECH CENTER FOR BUSINESS TECHNOLOGY

Хайтек General trading • М., Ленинградское ш. 5, корп. 24, оф. 707, 76-2676, oidrem@com2com.ru, Puneet Shrivastava

J.V. GOKAL AND CO

Торговля • 119571 М., Ленинский пр-т 148, оф. 97-98, 120-7311, Радхакришнан Баскаран • 171/172 Kasturi Buildings, Tamshedji Tat Road, 400020 Bombay, 255015-4526-5523, Nakul Arun Jagjivan

JANAK OVERSEAS

Медпрепараты • 115230 М., Нагатинская 2, корп. 2, (095) 790-1614, ф. 730-3039, Кумар Арун • B-109 Kalkaji Street, 110019 New Delhi, 9111 (2) 622-5728, ф. 642-3312, Мамта Кумари

JANYO OVERSEAS

Garments • М., Кировоградская 1, оф. 78, (095) 388-1477, Ram Lal Jain

JAPNA

Экспорт • 127254 М., Огородный пр. 5, стр. 7, (926) 225-9919, ф. 937-4163, Mirgendra Narayan Singh • 186 Sainik Vihar, Pitampura, Delhi-34, 9111 2702-4524, ф.-3154, www.japnas.com, Gurvinder Singh Bhasin

JAY KAY TRAVELS

Туризм Travel • 129301 М., Бор. Галушкина 9/2, оф. 201, (095) 282-9359, 283-4121, 286-5773, ф.-3140, jkt@chat.ru, www.jkt.ru, Jitender Kumar

JFK

Торговля General trading • 107078 М., Бол. Спасская 4, корп. 2, под. 3, эт. 3, оф. 93, (095) 280-8238, -9238, mos@jfkindia.com, www.jfkindia.com, Fulkant Jha

JV GOKAL & CO

Чай Tea • 117418 М., Новочеремушкинская 58, (095) 331-9886, 956-7832, beverage@mtu-net.ru, Baskaran.R

KEJRIWAL ENTERPRISES

Оптовая торговля • 117331 М., Вернадского пр-т 29, оф. 705, (095) 133-6764, ф. 930-6949, Санвармал Агарвал • P-15, Betimk Street, 700001 Calcutta, 9133 255-5440, ф.-9640, cal_ke@satyam.net.in, Radheshyam Kejriwal

KRYSCHAL PHARMA

Фармпром Pharmaceutical • 127566 М., Римского-Корсакого 3, корп. 1, оф. 400, (095) 903-6535, -3728, -0061, -54, A. Chopra

LARSEN AND TOUBRO

Строительство под ключ и тяжелое машиностроение • 121354 М., Дорогобужская 3, (095) 448-8292, ф.-1, Агравал Ахилеш Кумар • L&T House, Ballard Estate, 400 001 Mumbai, (0) 22 261-8181, ф. 262-0223, aka@intecc.com, www.larsentoubro.com, A. Ramakrishna

LIBERTI SHOES

Недвижимость • 113556 М., Симферопольский б-р 7А, оф. 97, Кумар Дас • 132001 Liberty Puram, 13 Milestone G.T. Karnal road, P.O.Box Bastara, distt. Karnal, 1748 528-50, ф.-49, Адарш Гупта

LIBERTY FOOTWEAR COMPANY

Обувь • 113556 М., Симферопольский б-р 7А, оф. 97, (095) 113-8514, ф. 110-8803, Дас Прабир Кумар • Liberty House, 123/3 Railway Road, 132001 Karnal, 184 113-8514, ф. 317-0603

LIMTEX

Чай Tea • 117420 М., Профсоюзная 57, (095) 332-0890, vishal@orc.ru, Vishal Jethalia

LITTLE

Ресторан Restaurant • М., Кржижановского 18, (095) 125-8149, Rakesh Manchanda

LOK-BETA PHARMACEUTICALS PRIVATE

Фармацевтика • 117420 М., Нов. Черемушки, оф. 29-30, корп. 3А, (095) 718-5277, Инга Григорьевна Литвин • Shop # 55, D'Wing, Ground Floor, Vardhaman Vatika, Chitalsar, Manpada, 400607 Thane, 9122 (2) 589-8839, ф.-8838, lok_betapharma@vsnl.net, Kumar Alok

LOTUS

Чай, кофе Tea, Coffee • 117571 М., Ленинский пр-т 148, оф. 16, (095) 434-3641, -30, -4020, ravi@online.ru Ravindra Banthia

LUCKY EXPORTS

С/х продукция • 125040 М., 1 Ямского Поля 9/13, оф. 405, (095) 257-3151, ф.-1617, lucky.mos@customers.x400.rosprint.ru, Сингх Виной Кумар • 8, Aradhana Colony, R.K. Puram, Sector 13, 110066 New Delhi, 9111 (8) 451-8426, ф.-3, Сондхи Раджеш, Дивакар Мишра, Раджеш Сондхи

LUPIN

Фармпрепараты • 113035 М., Бол. Ордынка 7, стр. 1, (095) 434-6408, ф.-8152, lupin@com2com.ru, Sushil Kumar Kumra • 159 C-S-T Road, Kalina Santacruz (East), 400098 Mumbai, 9122 652-6391, ф. 611-4008, skkumra@lupinpharma.com, www.lupinworld.com, Shri Desh

LYKA LABS

Лекарственные препараты • 117334 М., Нов. Басманная 23, стр. 1А, оф. 21, (095) 231-2086, ф.-7, Анул Бэнерджи • 77 Nehru Road, Vile Parle (East), 400 099 Mumbai, 9122 610-5900, ф. 611-1024

M.P.OVERSEAS

Экспорт • 103009 М., Тверская 9/ 17, стр. 1 • 174-А, Pocket-L, Dilshad Garden, 110095 Delhi, Панкадж Кумар

MACLEODS PHARMACEUTICALS

Лекарственные препараты • 113461 М., Новочеремушкинская 69, оф. 902-903, (095) 424-6333, Прабхат Саксена • Atlanta Arcade, 3rd Floor, Church Road, Near Leela Hotel, Andheri-Kurla Road, Andheri (East), 400059 Mumbai, 22 821-3339, -4636, ф.-6599

MAGNUM CORPORATION

Чай Tea • 117630 М., Старокалужское ш. 62, под. 2, оф. 2249, (095) 784-7172, ф. 956-1289, Neeraj Jain

MAHARISHI AYURVEDA

Оздоровительный центр, клиника • 113054 М., Садовническая 80/2, (095) 953-5893, ф. 951-3597, www.ayurveda.ru, info@ayurveda.ru, Punit Rathia

MAHAVIR CASTINGS PTE

Экспорт • 117334 М., Ленинский пр-т 38, гост. «Спутник», эт. 15, (095) 930-2623, ф.-2859, sailaperfumes@hotmail.com, Рави Гупта • N.Delhi Naraina, Near Naraina Vihar, Community Center 2d Floor, 9111 645-3489, ф.-3490, Кришан Гопал

MARVEL LIFE SCIENCES

Лекарственные препараты • 117334 М., Косыгина 15, гост. «Орленок», оф. 425, (095) 939-8588, ф.-8437, marvel@tsr.ru, Shakeel Ahmed Rather • 113 Jolly Maker Chambers-II, Nariman Point, 400021 Mumbai, 9122 202-0644, ф. 204-8030, Шах Дж.

MENON IMPREX

Инвестиции • 119049 М., Коровий Вал 7, оф. 167, (095) 931-9660, menonimprex@menonmoscow.co.ru, Раджи Менон • Jay Apartments, Service Road Ville Parle (East), 400057, Mumbai (Bombay) 9122 617-8936, ф. 611-3501, Раджи Менон

MICRO LABS

Фармацевтика • 115230 М., Нагатинская 2, корп. 2, (095) 111-6135, 737-5403, ф.-4, Самбрей Правин Вишневшар • 58C/12 Singasandra Post Hosur Road, Kudulu Anekal Taluk, 56068 Bangalore, 9181 (2) 573-4324, ф.-1936, телекс 0845-8784 MLAB IN, Anand Surana

MISSIONARIES OF CHARITY

Благотворительность • 105568 М., Чечулина 13, (095) 308-9383, Серена-Магда Керубини • М.С • 54а АЖ Bose Road, 700016 Calcutta, 9133 249-7115, Нирмала Джоши

MJR EXIM PVT

Торговля Chemicals, auto spareparts • 121500 М., Рублево 2, 5 Мякининская 25, (095) 414-1705, joy_mukerjee@yahoo.com Joy Mukerjee

NABROS PHARMA PRIVATE

Фармпром • 103009 М., Тверская 10, стр. 3, Навнит Мульчанд Шах

NADEX

Торговля • 109004 М., Николаямская 49, корп. 2, (095) 912-0458, ф.-3277, aniljain@df.ru Anil K. Jain

NAHAR SPINNING MILLS

Текстиль • 117192 М., Мичуринский пр-т, 12/2, под. 1, (095) 932-8000, ф.-1, Факир Чанд • 373, Industrial Area-A, Ludhiana, 141003, (0) 16 160-0701, ф. 166-2942, Oswal Jwaharlal

NEWAR GLOBAL

Косметика Cosmetics • 117981 М., Вернадского пр-т 41, оф. 702, (095) 432-5806, newar@orc.ru, Pawan Kumar

NORD PHARMA

Чай, кофе Tea, Coffee & Gen. Trading • М., Ленинский пр-т 148, оф. 16, (095) 434-4020, -3630, pankaj@orc.ru Pankaj Sharma

NOVARTIS PHARMA

Фармацевтика Pharmaceautical • М., Бол. Палашевский пер. 15, (095) 967-1270, ф.-69, R. Bose Pijush, Галина Кутепова

OM & COMPANY

Чай Tea • М., (095) 773-5165, om-com-1@mtu-net.ru, Nayan Kumar Prasad

ONGC VIDESH

Углеводородные месторождения • 693009 Южно-Сахалинск, Коммунистический п-т 32, оф. 514, (095) 499-699, ф.-588, ovsakhalin@mail.ongcvidesh.com, Ramesh Chandra Valluri • 6-th floor, Kailash Building, 26, Kasturba Gandhi Marg, 110001, New-Delhi, 9111 (2) 373-0368, ф.-9, mail.ongcvidesh.com, ongcvidesh.com, Atul Chandra

ORCHID CHEMICALS & PHARMACEUTICALS

Фармакология • 115230 М., Нагатинская 2, корп. 2, (095) 111-6161, Эдна Браганза • 1, 6 floor, Crown Court, Cathedral Road, 600086 Chennai, 9144 811-1532, 811-1077-6, ф. 811-4983, Шри К. Раджавендра Рао

OSWAL WOOLLEN MILLS

Текстиль • 117192 М., Мичуринский пр-т 12/ 2, под. 1, (095) 932-8000, ф.-01, Арвинд • Industrial Area-A, Ludhiana-378, Освал Джавахарлал

OSWAL WOOLLENS

Одежда • М., Мичуринский пр-т 12/2, под. 1, эт. 1, оф. 22-23, (095) 932-5671, -74, ф.-5910, R. Gulati

OXFORD LABORATORIES

Лекарственные средства и субстанции • 117119 М., Ленинский пр-т 42, оф. 1, оф. 14-45, (095) 938-7387, ф.-8448, Андрей Медуницин • В 306 Crystal Plaza, New Link Road, Andheri (W), 400 058 Mumbai, 9122 639-4158, ф.-9

PANACEA BIOTECH

Медикаменты • 117586 М., Косыгина 15, гост. «Орленок», оф. 620, (095) 776-5602, ф. 935-3543, panacear@rol.ru, Oommer Rowther Mohammad Ipthikar • Lalru, Sub-tehsil Derra bassi, Ambala-Chandigarh National Highway, 110044 Punjab, 9111 694-5270-76, ф. 694-8554, телекс 031-75211 SKJ IN, panacea.expdep@rme.sprintprd.ems.vsnl.net.in, Сошил Кумар Джайн

PARAGON INTERNATIONAL

Хайтек • 109444 М., Ферганская 11, корп. 3, (095) 136-2313, Аббас Сейд Джамшед • Ghaziabad, Ramprastha, d. 211, (095) 258-8954, С. Джамшед Аббас

PEE KAY EXIM PRIVATE

Экспорт • 117119 М., Ленинский пр-т 42, корп. 1, (095) 136-7872, Гулта Парвин Кумар • LB 10/ 110, Ansal Bhawar, 16 K.G.Mard, New Delhi, (095) 373-7366, ф.-0403, Раван Кумар

PHARM LOKEN

Фармпром Pharmaceautical • 117908 М., Орджоникидзе 11, (095) 955-1546, -1685, -1443, -1829, pharm-loken@mail.ru, www.pharm-loken.ru, Кубта Арвинд Кумар

PHARMACARE

Фармацевтика Pharmaceautical • 117869 М., Островитянова 1А, (095) 434-3554, -6632, Ravi Vaidianathan

PHOENIX

Торговля • М., Краснопресненская наб. 12, под. 3, оф. 1804, (095) 252-0842, ф. 258-2595, R. Gujral, V.N. Singh

PIDILITE INDUSTRIES

Торговля • 119435 М., Мал. Пироговская 14, стр. 1, (095) 299-6959, ф.-7059, Винит Агарвал • 7th floor, Gegent Chambers, Jamnalal Bajaj Marg, 208, Nariman Point, 400 021 Mumbai, (222) 835-7304, ф. 836-7459, П.С Пател

PIZZA EXPRESS

Общепит • 121099 М., Смоленская пл. 3, Смоленский пассаж, эт. 10, (095) 937-8261, -2, ф.-3, Keshav Bhagat

PREET INTERNATIONAL PRIVATE

Торговля • 125319 М., Черняховского 6, стр. 1, (095) 936-2523, Симантак Сен • Haus Khas 110016 New Deih, A-70, Сваран Сингх

PROBUSINESS BANK

Банковские услуги Finance • 103031 М., Столешников пер. 11, оф. 336, (095) 933-2810, eakhmedzyanov@prbb.ru Э. Ахмедзянов

PROMED EXPORTS

Медикаменты • 105318 М., Щербакловская 3, оф. 401, (095) 369-9777, -6310, ф.-6301, promed@promed.ru, www.promed.ru, Вадим Анатолевич Арнольдов • 210 Ashirvad Commercial Complex, D-1, Green Park, 110016 New Delhi, 9111 686-3503, ф.-8041, Дипак Бахри

PROMSUGAR

Сахар Sugar, wheat, micoproducts • М., Сергия Радонежского 27, стр. 1, (095) 278-9504, 363-1442, -3, promsugar11@hotmail.com Firdansi S. Nasar

PROTECH BIOSYSTEMS PRIVATE

Лекарственные средства, субстанции и биологически активные добавки • 115201 М., 1 Котляковский пер. 2, стр. 1, (095) 748-1375, ф.-77, Дджа Каушлендра • E-786 Chittaranjan Park, 110019 New Delhi, 9111 623-4207, ф.-06, Ашиш Шривастава

RADUGA TEXTILE

Текстиль • М., Серебрякова пр. 14, (095) 186-0227, 187-8986, dix-it@dol.ru Prashant Dixit

RANVAXY LABORATORIES

Медикаменты • 129223 М., Мира пр-т, ВВЦ, Технопарк, стр. 6, оф. 45-48, (095) 234-5611, ф.-19, Сваминатхан Равикумар • Nehru Place 19 110019 New Delhi, 9111 643-7623, ф. 646-8701, Д.С. Брар

RIDER KNITS PRIVIT

Торговля • 111123 М., Энтузиастов ш. 56, стр. 26, Лакшми Кант Гупта • IX/48 Main Road, Kailash Nagar, Delhi-31 658-9784, ф.-3, Лакшми Кант Гупта

RIVASS IMPX PRIVATE

Товары ширпотреба • 117334 М., Ак. Зелинского 6, оф. 45, (095) 135-4514, Раджниш Ханда • С-4/ 198, Sector 36, 201301 Noida UP, С-4/ 198, 9102 (0) 457-9867, ф.-0067, Раджниш Ханда

RUSSIAN INDIAN HERITAGE ACADEMY

Ayurveda, tourism, Internet, consultancy • 117454 М., Лобачевского 66А, (095) 432-2863, -9732, 313-6683, rihacademy@yahoo.com, Vijay Kanshik

S.A. INTERN

Пищепром, табак Tabacco • 123056 М., Грузинский пер. 3, эт. 7, оф. 315-316, Amaresh Mattoo

SALUJA EXIM

Торговля • 111020 М., 2 Синичкина 9А, стр. 9, (095) 725-3671, Деви Пасупатхи Рама • Орр. Octroi Post, Rahon Road, Ludhiana, 9116 166-6407, ф. 160-5299, www.salujaexim.com

SAM AIR

Грузоперевозки • 117198 М., Ленинский п-т 113/1, (095) 956-5441, Елена Александровна Житихина • А-3/229, Janakpuri, New Delhi-110058, 9111 551-6636, ф. 562-4264, Говинд Текчанд Мирчандани

SAN PHARMACEUTICAL INDUSTRIES

Фармацевтика • 117420 М., Профсоюзная 57, эт. 7, (095) 232-6988, ф. 332-6113, sun@sunpharm.redline.ru, www.sunpharma.ru, San-niputhur Kamalakkannan Reggecdvfb • SPARC, Akota Road, Akota, Vadodara, 390 020 Gujarat, 9122 823-0102, ф.-2010, suninternational@sunpharma.com, www.sunpharma.com, Shanghvi Dilip Shantilal

SANDY EXPORTS PRIVATE

Торговля • 117331 М., Крупской 11, (095) 330-1038, acegroup@com2.com.ru, Кешари Санджай Кумар • 210, IInd floor, Padma Tower-II, 22, Rajendra Place, New Delhi-8, 9101 (1) 577-3966, ф. 574-1153, Кешари Санджай Кумар

SAVARIA TRADING

Кожизделия и обувь Leather • М., 3 Рыбинская 18, (095) 264-2365, ф.-2498, savariatrading@mtu-net.ru, Dhanesh Prasad

SAVE INVEST

Консалтинг Consultancy • М., Беговая 13/29, (095) 945-8405, -1818, mansab19@hotmail.com Manish Sabherwal

SELSEY HOLDINGS

Косметика Perfumes • 125212 М., Выборгская 16, эт. 8, (095) 150-9702, ф. 937-3248, Sandeep Kapoor

SENTRO M

Туризм Travel • 129164 М., Ярославская 8, корп. 6, оф. 300, (095) 217-6400, ф. 6122, sentrotravel@rambler.ru, www.sentrotravel.com, Gaurav Rao

SHREYA

Фармацевтика • 109033 М., Золоторожский Вал 11, стр. 21, (095) 796-9636, 918-1738, -1579, info@shreya.ru, www.schreya.ru, Sujit Kumar Singh

SHREYA LIFE SCIENCES

Посредничество • 109033 М., Золоторожский Вал 11, стр. 21, (095) 796-9636, Баласубраманиан Шиям Сундер • Shreya House, 6 floor, 3011A, Pereira Hill Road, 400 099 Mumbai, 693-8222, ф.-9222, Суджит Кумар Сингх

SI & SI

Пищепродукты Food products • 109388 М., Кухмистрова 16-15, (095) 353-0341, rameshwarsingh@mtu-net.ru Rameshwar Singh

SIMPREX

Фармацевтика • 113114 М., 1 Кожевнический пер. 96, стр. 1, (095) 959-7504, ф.-21, Azhar Jamal • В-4/160 Safdarjung Enclave, 110029 New Delhi, 9111 (2) 616-9591, ф.-0, Sheetal Prasad Singh

SINRUS PTE

Сумки PV bags • М., Земляной Вал 64, (095) 915-2648, -8025, kalimove@mtu-net.ru, Shiv Kumar Bahety

SPAN OVERSEAS

Торговля • 101496 М., Институтский пер. 2/1, оф. 501, (095) 207-5877, ф. 288-9560, Раджив Матхур • Sarosh Bhara, 16/B-1 Dr. Ambedkar Road, 411001 Pune, (0) 21 264-7226, ф. 263-3228

SRI JAYALAKSHMI

Табак, пищевые Tabacco, tea, spices • 118981 М., Вернадского пр-т 41, оф. 603, 605, (095) 430-8335, ф. 431-6185, Srinii60@mailcity.com, K.S Rao

SRI JAYALAKSHMI TOBACCO

Табак • 117981 М., Вернадского п-т 41, оф. 604, (095) 430-8552, -8332, ф. 431-6185, srinii60@lycos.com, www.jayalakshmi.com, Kurapati Sreenivasa Rao • P.O.Box 6, Tabacco Colony, 522011 Guntur, 91886 (3) 222-1924, -2356, ф. 235-6793, sjltctd@pol.net.in, www.jayalakshmi.com, Raypati Gopal Krishna

STATE BANK OF INDIA

Банк • 121059 М., Бол. Дорогомиловская 14, оф. 24-25, (095) 974-8137, ф.-36, sbicisee@tlms.ru, Датта Притхвис • Central Office, Madam Cama Road, 400021 Mumbai, 22 202-2709, ф. 285-1391, Джанки Балабх

SUN GROUP

Инвестиции Investments • 113054 М., Павелецкая пл.2, корп. 1, эт. 9, 787-2090, ф.-1, reception@scp.ru, dinesh@scp.ru Dinesh Sood, Shiv Vikram Khemka

SUN PHARMACEUTICAL INDUSTRIES

Фармпром Pharmaceutical • 117420 М., Профсоюзная 57, оф. 722, (095) 334-2877, ф. 332-6113, sun@sunpharm.redline.ru, Narinder Kapoor

TEA BOARD (TEA PROMOTION EMBASSY OF INDIA)

Чай • М., Воронцово поле 4, эт. 2, (095) 917-1657, ф. 916-3724, tboard@com2com.ru, ww.teaindia.org, Shri T.K. Chakraborty

TELECOMMUNICATIONS CONSULTANTS INDIA PRIVATE

123298 М., Народного ополчения 40, корп. 3, (095) 192-7219, Венкат Кришна Редди Полу • Manisha Building, 2 Floor, 75-76, Nehru Place, 110019 New Delhi, 646-3657, Ананд Сваруп Бансал

TEXCOMASH EXPORT

Машиностроительные заводы • 111334 М., Ленинский пр-т 38, оф. 1503, (095) 952-3990, Бхаскаран Равиндран • D-52 Defence Colony, 110024 New Delhi, 9111 462-1858, ф.-7790, Махендра Кумар Раджгрия

TEXUNA GROUP

Торговля • М., Мархлевского 16, (095) 924-9403, -62, -0870, ф.-0454, Yogender Nagpal

THEMIS MEDICARE

Медицина • 129301 М., Б.Галушкина 9/2, оф. 205, (095) 286-1104, Баладхандайдудхам Чиннсами • 11/12, Udyor Nagar, S.V. Road, Goregaon (W), 400104 Mumbai, 9122 875-7836, ф. 874-3643, Пракаш Д. Нарингрекар

THERMAX

Промоборудование • 117997 М., Вавилова 69, оф. 915, (095) 935-0490, ф. 134-7410, thermax-moscow@concord.ru, Питер Варгезе • D-13, M.I.D.C. Industrial Area, Chinchwad, 411005 Pune, 9120 551-1010, ф.-1624

TMT GLOBAL

Перевозка грузов и логистика • Transportation & Logistics • М., Ленинский пр-т 113/1, оф. Е321, (095) 956-5848, -9, R.K. Pillai

TORRENT

Фармпром Pharmaceutical • 109428 М., Рязанский пр-т 8А, стр. 14, эт. 4, (095) 174-3426, ф.-3573, torrent@co.ru, Ashok Mode

TORRENT PHARMACEUTICALS

Фармацевтика • 109428 М., Рязанский п-т 8А, эт. 4, (095) 232-0430, -32, ф. 232-9409, torrent@co.ru, Jurgensen Timm • Torrent House, Off Ashram Road, 380009 Ahmedabad, 9179 658-5090, ф.-2100, Mehta Sudhir Uttamlal

TRANSATLANTIC

Фармацевтика Pharmaceutical • М., Орликов пер. 10, (095) 975-0177, -93, -8269, ф. 208-3022, sareen@online.ru Charan Sareen

T-SHOES

Обувь • 113556 М., Симферопольский б-р 7А, оф. 97, (095) 113-8514, moslib@caravan.ru, Prabir Das

U.K. PAINTS

Лакокраски • 127273 М., Декабристов 28, корп. 1, оф. 3-4, (095) 907-0400, Дхармвир Сингх • 19 DDA Commercial Complex, Kailash Colony Extension, 110048 New Delhi, 9111 643-1015, ф. 644-7864, Кульдип Сингх Дхингра

UNICHEM LABORATORIES

Лекарства • 119180 М., Бол. Якиманка, 31, стр. 18, оф. 414, (095) 230-2380, ф. 238-7934, ibd@unichemindia.com, www.unichemindia.com, Jaideep Kapoor • Unichem Bhavan, Prabhat Estate, S.V. Road, Jogeshvari (West), 400 102 Mumbai, 9122 (2) 678-0643, ф. 679-1551, ibd@unichemindia.com, www.unichemindia.com, P.A. Mody

UNIQUE PHARMACEUTICAL

Фармацевтика • 123242 М., Садовая-Кудринская 3, (095) 254-7902, -7579, ф.-8382, D.B.Mody

UNITED PHOSPHORUS

Химпром • М., Бол. Академическая 5, эт. 3, (095) 156-9877, -95, ф.-8735, Raj Vaysaha, Rajesh Kumar

UNIVERSAL MEDICARE

Медицина • 103045 М., Трубная 12, (095) 795-0625, Анул Бенерджи • Sion Trombay Road, Deonar, 400088 Mumbai, 556-3493, ф.-4038

USHA INTERCONTINENTAL INDIA

Торговля • 123182 М., Маршала Василевского, 13-1-22, (095) 193-5677, ф.-7971, ushain@orc.ru, Шарма Раджеш. 8, Commercial Complex, Malcha Marg, Chanakyapuri, 110021 New Delhi, 9111 687-3192, ф. 688-0352, ushaint@nda.vsnl.net.in, www.ushaintl.com

V.I.

Торговля • 129515 М., Ак. Королева 8/1, под. 6, (095) 216-6932, ф.-8945, Shah Mohd Amin • К-19 Lajpat Nagar, Part-II, New Delhi-24, 9101 (12) 683-4829, ф.-4832, Shah Mohd Amin

VEGA TRAVELS

Грузоперевозки, туризм • М., Мал. Каменский пер. 18/3, (095) 912-9003, R.K. Goyal

VIDEO CON

Электроника Electronics and home appliances • М., Ст. Ярославское ш. 19, (095) 186-6538, videocon@mtu-net.ru, Anil Khurana

VIJAY

Ткани • М., 2 Автозаводский пр. 2, (095) 275-7565, -2847, Dola Khurchandani

VIP STAR

Торговля • 121433 М., Минская 22/35, (095) 142-0200, 144-2946, 146-2512, R.S. Bhodia

VISHVA KARMA INVESTMENTS

Торговля Trading • 129010 М., Мира пр-т 12/3, (095) 208-6995, -7335, -8606, varora@moneksco.mtu-net.ru Vineet Arora

VULKAN-A

Торговля • 117419 М., 2 Роцинский пр. 8, (095) 955-7163, 234-9865, -4, ф.-3092, Akash Deep Singh

WINGSPAN

Авиаперевозки, туризм • 109193 М., 5 Кожуховская 13, (095) 926-5058, ф.-59, Владимир Яковлевич Фатьянов • 7, Coaldongri Cooperative Society, Sahar Road, Andheri-(E), 400099 Mumbai, 9122 836-3693, ф. 821-7290, Нирадж Рахти

WINTEX

Индивидуальный пошив мужской деловой одежды Tailoring • 117333 М., а/я 359, Ленинский пр-т 57, (095) 926-5015, ф.-7, win-tex@online.ru, Jitendra Kotwani

WISDOM

Товары народного потребления • 117607 М., Мичуринский п-т 51, оф. 4, (095) 797-5610, -11, ф.-20, wisdominter@mail.ru, Neeraj Chaudhary • A2/14, Azat Apts., Sri Aurobindo Marg, 110016 New Delhi, 9111 2696-2665, wisdominter@vsnl.com, Neeraj Chaudhary

WOCKHARD

109180 М., Бол. Якиманка 31, оф. 4В, (095) 434-5159, Дхрубо Чаттерджи • Wockhard Towers, Bandra Kurla Complex, Bandra East, 400051 Mumbai, 9122 653-4444, ф.-4242, www.wockhardtin.com, Хабил Ф. Коракивала, Джузар С. Коракивала

WOCKHARDT

Фармпром Pharmaceutical • 117571 М., 26 Бакинских Комиссаров 9, оф. 87, (095) 434-5159, -6359, Dhrubo Chaterjee

ГОС. ТУР. ОФИС

103051 М., Петровские линии 20, стр. 1, оф. 32, (095) 200-3579, -3581, ф.-3071, J.S.Chilhan

ИНДИА ЭБРОАД НЬЮС СЕРВИС

Агентство • М., Вавилова 79, оф. 70, (095) 134-2395, Арун Кумар Моханги

ИНДИАН ЭКСПРЕСС

Газета • М., Ак. Анохина 30-4-826, (095) 430-3939, Дадан Упадхай

КХЕЛАР ААСАР

Журнал • М., Ленинский пр-т 148, оф. 169-170, (095) 434-4051, -2694, Хитаншу Кумар Дас Гупта

МЭЙНСТРИМ

Газета • М., Правды 1, оф. 35, (095) 212-6543, 213-7209, Масуд Али-Хан

ПРЕСС ТРАСТ ОФ ИНДИЯ – ПТИ

Агентство • М., Мичуринский пр-т 11, оф. 85, (095) 437-4360, Винай Кумар Шукла

ТАЙМС ОФ ИНДИЯ

Газета • М., Островитянова 20, оф. 31, (095) 333-2431, (902) 681-2029, Девадатан Наир

ТРИБЬЮН

Газета • М., Ломоносовский пр-т 18, оф. 367, (095) 930-2320, Лал Мадху Мадан

ХИНДУ

Газета • М., Красноармейская 30-37, (095) 212-0136, Владимир Петрович Радюхин

WWW.INDIA.POLPRED.RU

ИНДИЯ (New) Экономика • Госфинансы • Банки • Энергетика | Нетрадиционная энергетика • Ядерная программа • Нефтегазпром • Чермет • Аллюминий • Авиаперевозки • Автотранспорт • Железные дороги • Морпорты • Векском • Торговля • Внешняя торговля • Поддержка экспорта • Антидемпинг • Региональная интеграция • Статистика

ИНДИЯ 2004г. (28 стр/ 109 кб) Политика • Экономика • ВТО-АСЕАН • Инвестиции • Энергетика • Хай-тек Информационные и биотехнологии | Транспорт • Связи с Францией • Связи с Китаем Позитивные перемены | Визит в КНР мининдел Индии Дж.Сингха | Диалог с Россией • Торговля с Россией • Энергострой с РФ Сотрудничество в области энергообъектов | Нефтегазпром с РФ • Metallургия с РФ Угольная промышленность | Связи с Россией Фармацевтика | Космос | Опреснение воды | Драгметаллы и камни | Инвестиции | Антидемпинг с РФ • Связи с регионами РФ • Представительства • Статистика

ИНДИЯ 2002г. (160 стр/ 810 кб) Госструктуры • Политика Партийная система | Внешняя политика | Реформы Речь президента в парламенте | Инициативы по стабилизации экономики | Макроэконом. реформы | Процесс эконом. реформ | Макроэкономика-2001 Госбюджет на 2001/02 ф.г. | Итоги 2000/01 ф.г. | Макроэкономика-1999 • Либерализм • Банки-2001 • Банки-2000 • Банки-1999 • Финансы • Налоги Прямые налоги | Косвенные налоги | Инвестиции индийцев-нерезидентов | Новое валютное регулирование | НДС Возмещение акцизных платежей экспортерам | Экспорт-2000 Экспортно-импортная политика на 2001/02 ф.г. | Экспорт-1999 Регулирование ВЭД | Таможенное регулирование | Таможня • Иноинвестиции-2002 • Иноинвестиции-2001 Первая фаза | Вторая фаза | ПИИ | Инвест. центр | Приватизация • Торговля Гос. регулирование потребит. рынка | Иностранцы Открытие представительств | Категории инд. виз | Браки с иностранцами | Нелегальная иммиграция | ЗАГС • Граница Морская граница: проблемные вопросы | Бизнес-саммит Партнерский саммит 2001г. | Межд. и региональные организации | СААРК | ТПП Ассоциации деловых кругов | Межд. выставки | Зап. дипломаты и бизнес | Электроника-2001 Бытовая электроника | Телеком. услуги | Интернет • Телемедицина | Спутниковые технологии | Электроника-2000 Электронпром | Программное обеспечение | Интернет | Наука Совет по тех. развитию | Приоритеты научно-тех. политики | Нац. географическая информ. система | Биотехнологии | Промышленность-2001 Производство полимеров | Лекарства | Телемедицина | Уголь | Алмазы | Промышленность-2000 Прогноз по энергетике | ...по углю | ...текстилю | ...стали | ...алмазам | ...пластмассам | Metallургия • Автопром-2001 • Автопром-2000 • Морпорты • Энергетика-2000 • Энергетика-1999 • Нефтегазпром • Кофе • Молпром • Агропром-2000 Урожайность с/х культур | Экспорт мяса | Потери с/х продукции | Генетически модифицированные культуры | Снабжение населения питьевой водой | Агропром-1999 Землепользование | Продтовары первой необходимости | Обеспечение г.Дели продовольствием | ВТО Позиция в переговорном процессе | Сфера сельского хозяйства | Демография Соц. защита детей | Комиссия по делам меньшинств | Образование Ассоциация университетов | Библиотека в Калькутте | Нац. музей | СМИ Иностр. участие | Бюро прессы при правительстве | Азиатская академия кино и ТВ | Иновещание • Андхра-Прадеш • Аруначал-Прадеш • Видарбха • Гуджарат • Карнатака • Керала • Пондичери • Тамилнаду • Калькутта • Зап. Бенгалия • Бихар • Орисса • Уттаранчал • Джаркханд • Связи с Маврикием Визит К.Р.Нарайанана 10-13 марта 2001г. | Связи с Китаем Торг.-эконом. сотрудничество | Индийско-тайваньские отношения | Соседи Торговля со Шри-Ланкой | ...Непалом | ...Вьетнамом | ...Австралией | ...ЮАР | ...Сингапуром | Связи с арабским миром Эконом. сотрудничество с ОАЭ | ...Марокко | Связи с Таиландом • ОПЕК • Европолитика Сотрудничество с Зап. Европой | ...с Италией | Связи с СНГ • Связи с Россией-2001 Ядерная энергетика | Сотрудничество с юж. штатами | Делегация Волгоградской обл. | Семинар деловых кругов | Рос.-Индийская МПК | Связи с Россией-2000 Партнерские связи | Сотрудничество университетов | Сотрудничество в области медицины | Связи с Россией-1998 Инд. «рупийный» долг | Торговля | Работа с регионами | Сотрудничество по космосу | ...атомной энергии | Антидемпинговые расследования | Представительства