

# Деловая **ИНДИЯ**

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

ПОЛПРЕД [www.polpred.com](http://www.polpred.com)

Общие сведения • Госструктуры  
Макроэкономика • Финансы • Банки  
Налоги • Инвестиции • Нефть и газ  
Энергетика • Metallургия и горное дело  
Транспорт • Агропром • СМИ и ИТ  
Образование и наука • Миграция и виза  
Федерализм и регионы • ВТО  
Внешняя торговля • Таможня • Туризм  
Армия и вооружения • Связи с СНГ  
Представительства • Статистика

Совет по внешней политике при Комитете Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Москва – 2002г.

**www.polpred.com**

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

# **ДЕЛОВАЯ ИНДИЯ**

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

Редакция выражает благодарность представителям  
российских и иностранных ведомств и компаний  
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, А. Кравцов, М. Кулабухова, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,  
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002

ISBN 5-900034-25-5

# Деловая ИНДИЯ

## Содержание

<b>Госструктуры</b> .....	<b>5</b>	Интернет .....	79
<b>Политика</b> .....	<b>7</b>	<b>Наука</b> .....	<b>79</b>
Партийная система .....	7	Совет по тех. развитию.....	80
Внешняя политика.....	9	Приоритеты научно-тех. политики.....	80
<b>Реформы</b> .....	<b>10</b>	Нац. географическая информ. система.....	81
Речь президента в парламенте .....	11	Биотехнологии.....	81
Инициативы по стабилизации экономики.....	11	<b>Промышленность-2001</b> .....	<b>82</b>
Макроэконом. реформы .....	12	Производство полимеров.....	82
Процесс эконом. реформ.....	14	Лекарства .....	83
<b>Макроэкономика</b> .....	<b>14</b>	Телемедицина.....	83
Госбюджет на 2001/02 ф.г. ....	14	Угольная отрасль .....	84
Итоги 2000/01 ф.г. ....	15	Алмазо-бриллиантовый комплекс .....	85
<b>Макроэкономика-1999</b> .....	<b>19</b>	<b>Промышленность-2000</b> .....	<b>86</b>
<b>Либерализм</b> .....	<b>20</b>	Прогноз по энергетике.....	86
<b>Банки-2001</b> .....	<b>22</b>	... по углю .....	86
<b>Банки-2000</b> .....	<b>23</b>	... текстилю.....	87
<b>Банки-1999</b> .....	<b>25</b>	... стали .....	87
<b>Финансы</b> .....	<b>27</b>	... алмазам.....	87
<b>Налоги</b> .....	<b>28</b>	... пластмассам .....	87
Прямые налоги .....	29	<b>Металлургия</b> .....	<b>88</b>
Косвенные налоги .....	30	<b>Автопром-2001</b> .....	<b>89</b>
Инвестиции индийцев-нерезидентов .....	31	<b>Автопром-2000</b> .....	<b>89</b>
Новое валютное регулирование .....	33	<b>Морпорты</b> .....	<b>90</b>
<b>НДС</b> .....	<b>34</b>	<b>Энергетика-2000</b> .....	<b>91</b>
Возмещение акцизных платежей экспортерам ..	34	Развитие атомной энергетики .....	92
<b>Экспорт-2000</b> .....	<b>35</b>	<b>Энергетика-1999</b> .....	<b>93</b>
Экспортно-импортная политика на 2001/02 ф.г.	36	<b>Нефтегазпром</b> .....	<b>93</b>
<b>Экспорт-1999</b> .....	<b>40</b>	<b>Кофе</b> .....	<b>95</b>
Регулирование ВЭД.....	41	<b>Молпром</b> .....	<b>96</b>
Тарифное регулирование .....	43	<b>Агропром-2000</b> .....	<b>97</b>
<b>Таможня</b> .....	<b>44</b>	Урожайность с/х культур .....	97
<b>Иноинвестиции-2002</b> .....	<b>45</b>	Производство и экспорт мяса.....	99
<b>Иноинвестиции-2001</b> .....	<b>46</b>	Потери с/х продукции.....	100
Первая фаза .....	48	Генетически модифицированные культуры .....	101
Вторая фаза.....	49	Снабжение населения питьевой водой .....	101
ПИИ.....	50	<b>Агропром-1999</b> .....	<b>102</b>
Инд. инвест. центр .....	55	Землепользование .....	102
<b>Приватизация</b> .....	<b>57</b>	Продтовары первой необходимости.....	103
<b>Торговля</b> .....	<b>58</b>	Обеспечение г.Дели продовольствием.....	104
Гос. регулирование потребит. рынка .....	58	<b>ВТО</b> .....	<b>105</b>
<b>Иностранцы</b> .....	<b>59</b>	Позиция в переговорном процессе .....	105
Открытие представительств.....	59	Сфера сельского хозяйства .....	106
Категории инд. виз.....	60	<b>Демография</b> .....	<b>108</b>
Браки с иностранцами .....	60	Совет соц. защиты детей .....	108
Нелегальная иммиграция .....	61	Нац. комиссия по делам меньшинств .....	109
<b>ЗАГС</b> .....	<b>61</b>	<b>Образование</b> .....	<b>109</b>
<b>Граница</b> .....	<b>62</b>	Ассоциация инд. университетов.....	109
Морская граница: проблемные вопросы .....	62	Инд. межд. центр .....	110
<b>Бизнес-саммит</b> .....	<b>63</b>	Нац. библиотека в Калькутте.....	111
Партнерский саммит 2001г. ....	63	Нац. музей.....	112
Межд. и региональные организации.....	65	<b>СМИ</b> .....	<b>112</b>
СААРК .....	66	Иностр. участие на рынке инд. СМИ.....	112
<b>ТПП</b> .....	<b>67</b>	Бюро прессы при правительстве .....	113
Ассоциации деловых кругов .....	67	Азиатская академия кино и ТВ.....	114
Межд. выставочно-ярмарочная деятельность ..	69	<b>Иновещание</b> .....	<b>114</b>
Зап. дипломаты и бизнес .....	70	<b>Андхра-Прадеш</b> .....	<b>115</b>
<b>Электроника-2001</b> .....	<b>71</b>	<b>Аруначал-Прадеш</b> .....	<b>116</b>
Индустрия бытовой электроники .....	71	<b>Видарбха</b> .....	<b>116</b>
Телеком. услуги .....	72	<b>Гуджарат</b> .....	<b>117</b>
Нац. информ. сеть Nicnet .....	73	<b>Карнатака</b> .....	<b>117</b>
Спутниковые технологии .....	74	<b>Керала</b> .....	<b>119</b>
<b>Электроника-2000</b> .....	<b>75</b>	<b>Пондичери</b> .....	<b>120</b>
Электронпром .....	75	<b>Тамилнаду</b> .....	<b>120</b>
Программное обеспечение .....	78	<b>Калькутта</b> .....	<b>123</b>

<b>Зап. Бенгалия</b> .....	<b>123</b>	<b>Европолитика</b> .....	<b>137</b>
<b>Бихар</b> .....	<b>124</b>	Сотрудничество с Зап. Европой .....	137
<b>Орисса</b> .....	<b>125</b>	Отношения с Италией .....	138
<b>Уттаранчал</b> .....	<b>126</b>	<b>Связи с СНГ</b> .....	<b>138</b>
<b>Джаркханд</b> .....	<b>127</b>	<b>Связи с Россией-2001</b> .....	<b>139</b>
<b>Связи с Маврикием</b> .....	<b>127</b>	Сотрудничестве в ядерной энергетике .....	140
Визит К.Р.Нарайанана 10-13 марта 2001г. ....	127	Сотрудничество с юж. штатами .....	141
<b>Связи с Китаем</b> .....	<b>130</b>	Делегация Волгоградской обл. в нояб. 2001г. ...	142
Торг.-эконом. сотрудничество .....	130	Семинар деловых кругов .....	142
Индийско-тайваньские отношения .....	130	Рос.-Индийская МПК .....	143
<b>Соседи</b> .....	<b>131</b>	<b>Связи с Россией-2000</b> .....	<b>148</b>
Торговля со Шри-Ланкой .....	131	Партнерские связи .....	148
Инд. транзит для Непала .....	131	Объекты сотрудничества с РФ .....	149
Индийско-вьетнамские связи .....	131	Сотрудничество университетов .....	151
Австралийский партнер .....	131	Сотрудничество в области медицины .....	152
Об отношениях с ЮАР .....	132	<b>Связи с Россией-1998</b> .....	<b>152</b>
Отношения с Сингапуром .....	133	Инд. «рупийный» долг России .....	152
<b>Связи с арабским миром</b> .....	<b>133</b>	Торговля .....	152
Эконом. сотрудничество с ОАЭ .....	133	Инвест. сотрудничество и работа с регионами ..	155
Отношения с арабскими странами .....	133	Сотрудничество по космосу .....	155
Отношения с Марокко .....	134	... атомной энергии .....	156
<b>Связи с Таиландом</b> .....	<b>135</b>	Антидемпинговые расследования .....	157
<b>ОПЕК</b> .....	<b>136</b>	<b>Представительства</b> .....	<b>158</b>

#### НОВЫЕ ИЗДАНИЯ АГЕНТСТВА «БИЗНЕС- ПРЕСС», II пол. 2002г.

Деловая Австралия 84 стр., 260 руб.; Австрия 40/260; Азербайджан 92/260; Аргентина 84/260; Армения 48/260; Белоруссия 120/260; Бельгия 96/260; Болгария 64/260; Бразилия 160/260; Великобритания 144/260; Венгрия 48/260; Венесуэла 56/260; Вьетнам 28/260; Германия 164/430; Греция 52/260; Грузия 40/260; Дания 82/260; Египет 36/260; Израиль 32/260; Индия 160/260; Иран 92/260; Испания 104/260; Италия 128/260; Казахстан 64/260; Канада и США 484/430; Кипр 40/260; Киргизия 48/260; КНДР 36/260; Китай 252/260; Колумбия 96/260; Коста-Рика 32/260; Куба 116/260; Латвия 76/260; Литва 108/260; Люксембург 20/130; Македония 20/130; Мексика 96/260; Молдавия 20/130; Монголия 44/260; Нидерланды 180/260; Никарагуа 24/260; Норвегия 72/260; Пакистан 48/260; Панама 36/260; Перу 112/260; Польша 88/260; Португалия 32/260; Респ. Корея 136/260; Румыния 34/260; Сирия 68/260; Словакия 60/260; Словения 40/260; Таджикистан 32/260; Туркмения 36/260; Турция 108/260; Узбекистан 32/260; Украина 108/260; Уругвай 72/260; Финляндия 156/430; Франция 140/260; Хорватия 16/130; Чехия 56/260; Чили 72/260; Швейцария 32/260; Швеция 136/260; Эквадор 72/260; ЮАР 36/260; Югославия 60/260; Япония 88/260.

Агропром за рубежом 96/430; Внешняя торговля, офшор 312/690; Металлургия за рубежом 136/530; Миграция, Шенген 162/430; Нефть и газ за рубежом 190/530; Образование и наука за рубежом 112/260; Россия в глобальной экономике 212/430; Связи с Россией 396/530; СМИ и ИТ за рубежом 204/530; Транспорт за рубежом 160/430; Региональное сотрудничество 64/260; Экспорт вооружений в мире 116/430; Энергетика за рубежом 172/530.

Инофирмы в России, телефонный справочник 252/690; Структуры государственной власти РФ, телефонный справочник 512/690.

CD-Rom. Внешние экономические связи РФ в 1998-2001гг. Поиск по любому слову. Обзоры экономики и права каждой из 120 стран и их отношений с РФ, 6500 статей и таблиц. Копия сайта [www.polpred.com](http://www.polpred.com), 7750 руб.; CD-Rom. Структуры государственной власти РФ. Инофирмы и посольства в России. База данных, локальная и сетевая версии. Поиск по должности, ФИО, дате рождения, адресу, любому слову. 90 тыс. телефонов, E-mail и веб-сайтов, 4200 руб.

Обращаться к Марине Кулабуховой или Наталии Кац, Агентство «Бизнес-Пресс», 117049 Москва, ул. Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, b-press@yandex.ru, [www.polpred.com](http://www.polpred.com).

## СОКРАЩЕНИЯ

АЗБР-Азиатский банк развития; АО-акционерное общество; АПК-Аграрно-промышленный комплекс; АРСИО-Ассоциация регионального сотрудничества стран Индийского океана; АСЕАН-Ассоциация южноазиатских наций; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; БОО-строить-управлять-владеть; БООТ-строить-управлять-владеть-извлекать прибыль; БОТ-строить-управлять-извлекать прибыль; ВАЗ-Волжский автозавод; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС —военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КБ-конструкторское бюро; КНДР-Корейская Народно-Демократическая Республика; КНР-Китайская народная республика; КПП-контрольно-пропускной пункт; КРС-крупный рогатый скот; ЛЭП-линия электропередач; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; МИД-министерство иностранных дел; МОТ-Международная организация труда; МПК-межправительственная комиссия; МСП-малые и средние предприятия; МФО-международные финансовые организации; НАТО-Организация североатлантического договора; НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НИС-новые индустриальные страны; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; ОИК-Организация Исламской конференции; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПИИ-прямые иноинвестиции; ПО-программное обеспечение; РАН-Российская академия наук; РЛС-радио-локационная станция; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; РЦНК-Российский центр науки и культуры; САР КНР-специальный административный район Китая, до 1 июля 1997 г. Гонконг (Сянган); СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СВ-сухопутные войска; СВА-Северо-Восточная Азия; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНГ-содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СРВ-Социалистическая республика Вьетнам; СРП-соглашение о разделе продукции; СССР-Союз Советских Социалистических Республик; США-Соединенные штаты Америки; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТНК-транснациональная корпорация; ТНП-товары народного потребления; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА-транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техничко-экономическое обоснование; ТЭС-теплоэлектростанция; ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ФРГ-Федеральная Республика Германия; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЦМТ-Центр международной торговли; ЧЭС-Черноморское экономическое сотрудничество (организация); ЭСКАП-Экономическая и социальная комиссия ООН стран Азии и Тихоокеанского региона; ЮВА-Юго-Восточная Азия; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностраный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; квтч.-киловатт/час; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчатобумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

## ИНДИЯ

**Республика И.** Расположена на юге Азии. Территория — 3,29 млн. кв. км. На северо-западе граничит с Пакистаном и Афганистаном (примыкающая к Афганистану часть инд. штата Джамму и Кашмир находится под контролем Пакистана); на севере — с КНР, Непалом и Бутаном; на востоке — с Мьянмой и Бангладеш. На юге Полкский пролив и Манарский залив отделяют ее от Шри-Ланки, к юго-западу расположена Мальдивская Республика. По проливу Грейт-Чаннел между о-вами Большой Никобар и Суматра проходит морская граница между И. и Индонезией.

Климат — влажный тропический, с продолжительным периодом муссонов — сезоном дождей.

Население в 2000г. достигло 1 млрд. чел. Прирост — 2% в год. 76% населения проживает в сельской местности. Грамотность — 52%. Средняя продолжительность жизни — 60 лет.

Фин. год — с 1 апр. по 31 марта.

Офиц. языки — хинди, англ.

Нац. доход на душу населения (1999/2000 ф.г.) — 439 долл. Денежная единица — инд. рупия. Средний обменный курс. — **1 долл. США = 46,5 руп. в марте 2001г.** (42,08 руп. в 1998/99 ф.г., 43,28 инд. руп. в 1999/00 ф.г.).

Столица — Дели (12 млн. чел.). Крупнейшие города — Мумбаи (Бомбей) — 16 млн. чел., Калькутта — 14 млн. чел., Ченнаи (Мадрас) — 5 млн. чел., Бангалор — 4 млн. чел., Ахмедабад — 3,5 млн. чел., Хайдерабад — 3 млн. чел.

### Госструктуры

Гос. устройство. Высший законодат. орган — парламент, состоящий из двух палат: верхней — Раджья Сабха (Совет штатов, 250 мест) и нижней — Лок Сабха (Народная палата, 545 мест).

Глава государства — президент (с 25 июля 1997г. — Кочерил Раман Нараянан). Избирается на 5 лет. На тот же срок избирается вице-президент, являющийся по должности пред. верхней палаты парламента (с 21 авг. 1997г. — Кришан Кант).

Исполнит. власть на практике сосредоточена в руках премьер-министра, которым, как правило, становится лидер парламентской фракции партии, пользующейся поддержкой большинства депутатов в Народной палате. С 20 марта 1998г. — Атал Бихари Ваджпаи от Бхаратия Джаната парти (БДП). На парламентских выборах в 1999г. победу одержал Нац. дем. альянс во главе с БДП. На пост премьер-министра вновь назначен А.Б.Ваджпаи.

Территориально-адм. устройство. По конституции И. — союз штатов. В основу территориального деления страны была положена языковая общность населения. В штатах существуют законодат. собрания и местные правительства.

В состав И. входят 28 штатов, включая образованные 1 нояб. 2000г. Чхаттисгарх, 9 нояб. 2000г. — Уттаранчал и 15 нояб. 2000г. — Джхаркханд, нац. столичная территория Дели и 6 союзных территорий — сравнительно небольших по размеру и численности населения адм. единиц центр. подчинения.

Основные полит. партии, проф. объединения и общественные организации. Бхаратия Джаната парти (БДП) — одна из наиболее влиятельных партий страны. Образована в 1980г. группой членов

бывшей партии Бхаратия джан сангх, вышедших из Джаната парти (учреждена рядом партий в 1977г. на коалиционной основе). БДП — кадровая партия с отлаженной орг. структурой, пользующаяся влиянием в штатах хиндиязычного пояса. Пред. БДП — Джана Кришнамурти.

Инд. нац. конгресс И.Ганди (ИНК/И/) — основная оппозиционная партия страны. Образована в 1885г. Стояла у истоков нац.-освободительной борьбы. Традиционно опиралась на широкую соц. базу, которая, однако, размывалась по мере укрепления эконо. интересов различных соц. групп и региональных сил. В результате неоднократных расколов Нацконгресс покинули видные полит. деятели, которые составили костяк партий левоцентристского толка. Пред. партии — Соня Ганди (вдова Раджива Ганди).

Левое движение представлено двумя наиболее крупными компартиями — Коммунистической партией И. (КПИ), созданной в 1925г., и вышедшей из ее рядов в результате раскола 1964г. КПИ (марксистской). Имея определенные разногласия, эти партии выступают с общих позиций по большинству важных внутривопросов. Численность КПИ — 445 тыс. членов, КПИ(м) — 450 тыс. членов. Компартии сохраняют наиболее сильные позиции в Зап. Бенгалии, Керале и Трипуре. Генсек Нацсовета КПИ — А.Б.Бардхан, ЦК КПИ(м) — Х.С.Сурджит.

Проф. объединения. Инд. нац. конгресс профсоюзов (ИНКП) — действует под руководством ИНК(И); Всеинд. конгресс профсоюзов (ВКП) — работает под руководством КПИ; Союз инд. рабочих — находится под влиянием Джаната дал; Центр инд. профсоюзов (ЦИП) — контролируется КПИ(м); Конгресс объединенных профсоюзов — ориентируется на ряд левых партий и организаций; Союз рабочих И. — на БДП.

Обществ. организации. Нац. федерация инд. женщин, Всеинд. женская конференция, Всеинд. дем. федерация женщин, Конгрессистский женский комитет, Инд. молодежный конгресс и Нац. союз студентов И. находятся под влиянием ИНК(И); Всеинд. федерация молодежи, Всеинд. федерация студентов — КПИ; Дем. федерация молодежи И., Федерация студентов И. — КПИ(м).

ВС И. — одни из самых многочисленных в мире, вторые по численности (после КНР) в Азии — 1400 тыс. чел. СВ — 1100 тыс. чел. (4 место в мире); ВВС — 128 тыс. чел. (45 эскадрилий боевых самолетов); ВМС (56 тыс. чел.) по количеству боевых кораблей (85 ед.) и их огневой мощи входят в первую десятку в мире. В 2001-02 ф.г. предусмотрено повышение оборонных расходов на 1,6 млрд. долл. или до 13,8 млрд. долл., которые составят 2,6% от ВВП.

СМИ. В И. зарегистрировано 33 тыс. газет и других периодических изданий общим тиражом до 80 млн. экз. на 95 языках. Наибольший тираж у прессы на языках хинди (15 млн. экз.) и англ. (12 млн. экз.).

В стране ежедневно выходит 2 тыс. газет с общим тиражом 30 млн. экз. Подавляющее большинство изданий в И. контролируется крупными нац. монополиями. Наиболее известными газетными компаниями являются: группа «Таймс оф Индия» (англ. тираж — 850 тыс. экз., семейство Ашока Джайна), «Индиан экспресс» (540 тыс. экз., группа Гоенки), «Хинду» (500 тыс. экз., семейство

Кастури), «Хиндустан таймс» (430 тыс.экз., семейство Дж.Д.Бирлы).

Самыми влиятельными информ. агентствами являются: «Пресс траст оф Индия» (ПТИ), «Юнайтед ньюс оф Индия» (ЮНИ) и «И. пресс эйдженси» (ИПА).

Всеинд. радио и телевидение контролируется государством.

Эконом. положение. И. входит в первую десятку стран мира по объему пром. производства. За годы независимости стране удалось существенно продвинуться вперед по пути эконом. развития. Была создана мощная индустриальная база и накоплен научно-тех. потенциал, отвечающий в ряде областей передовому мировому уровню. **Объем ВВП И. выводит ее на 5 место в мире** после США, КНР, Японии и Германии (при пересчете по методологии ООН по «паритету покупательной способности»).

Инфляция составляет 7% в год (2000г.). Внешний долг — 99 млрд.долл. Золотовалютные резервы — 40 млрд.долл.

Основные отрасли экономики: сельское хозяйство — 28% ВВП, промышленность, энергетика и строительство — 30%, транспорт, связь и торговля — 20%, сфера услуг — 22%.

Производство основных видов пром. и с/х продукции: нефть — 32,7 млн.т., сталь — 18 млн.т., уголь — 288 млн.т., железная руда — 60 млн.т., алюминий — 483 тыс.т., медь — 45 тыс.т., ж/д вагоны — 15 тыс.шт., тракторы — 158 тыс.шт., грузовые и легковые автомобили — 195 и 310 тыс. шт., зерно — 203,3 млн.т., хлопок — 3 млн.т., сахар — 16,5 млн.т., чай — 800 тыс.т.

**Внешнеторг. оборот И. — 90 млрд.долл. (2000г.).** Основа инд. экспорта — с/х и пром. сырье, прод. и текстильные товары, драг. камни и изделия из них, машины и оборудование, программное обеспечение. Крупнейшие торг. партнеры И.: США, Япония, ФРГ, Великобритания.

Эконом. развитие И. в 2000г. в целом характеризовалось как удовлетворительное.

Прирост ВВП в 2000/01 ф.г. составил 5,9%. Этот показатель несколько ниже, чем в предыдущем 1999/00 ф.г. (6,4%) и в 1998/99 ф.г. (6,6%). И. остается в числе наиболее быстро развивающихся стран мира: 5 место в мире по эконом. развитию и второе место по объему ВВП среди развивающихся стран.

Инд. экономика продемонстрировала высокую сопротивляемость к воздействию негативных факторов, неблагоприятных внешних и внутренних условий. Под последними имеются в виду резкое повышение мировых цен на закупаемую страной нефть, а также неудовлетворительная в течение последних 2 лет ситуация с летними муссонами, нехватка осадков в послемуссонный период.

Если исключить удорожание энергоносителей, то цены на основные жизненно важные товары и в целом продукцию обрабатывающей промышленности сохранялись стабильными. А рекордно высокий уровень накопленных золото-валютных резервов, а также прод. запасов обеспечили надежную эконом. безопасность страны. При этом указанное замедление эконом. роста до 6% произошло не столько за счет производительных секторов нац. хозяйства, сколько за счет сферы услуг, темпы развития которой понизились с 9,6% до 8,3%.

По оценкам Плановой комиссии, минфина и Резервного Банка И., прирост ВВП в 2000/01 ф.г. должен был составить 6-7% при инфляции 4-5%. При этом прирост денежной массы в обращении ожидался на уровне 15%, совокупный прирост депозитов комбанков — 15,5%, увеличение непродольственных кредитов — 16%. Считалось вполне реальным ускорение эконом. роста при умеренной инфляции и достаточно «мягкой» денежной политике. Не исключалась возможность повышенного спроса на кредиты, для чего предусматривалась возможность применения со стороны РБИ жестких мер.

Продолжались активные работы в энергетическом секторе страны. В 2000/01 ф.г. планировалось ввести 4 тыс. мвт. По состоянию на авг. 2000г. введено 1,4 тыс. мвт. К 2012г. предполагается удвоить мощности по производству электроэнергии до 175 тыс. мвт. **(на март 2001г. мощности составляли 100 тыс. мвт.)**.

И. обладает достаточно развитой транспортной инфраструктурой: автодорог — 3,02 млн. км.; железных дорог — 63 тыс. км.; 12 основных морпортов и 163 малых портов; 5 межд. и 87 местных аэропортов. Реализуется Проект строительства многорядных шоссе дорог (National Highways Development Project, NHDP). В течение 10 лет планируется осуществление работ по строительству, расширению, укреплению дорог в рамках проектов «Золотой четырехугольник» (5952 км.), «Север-Юг» (4000 км.) и «Восток-Запад» (3300 км.). Общая стоимость работ оценивается в 12,8 млрд. долл.

Для решения проблем эффективного управления гос. авиакомпаниями и повышения их конкурентоспособности правительство страны продолжило реализацию программы их разгосударствления. Предполагается продать 60% принадлежащих государству акций авиакомпаний и привлечь к их управлению как инд., так и иностр. партнеров. В число приоритетных задач входит создание современной инфраструктуры отрасли, обновление и увеличение самолетного парка страны в ближайшие 5 лет со 109 до 2000 авиалайнеров, собственное производство средних пассажирских авиалайнеров.

И. занимает 10 место в мире и 3 место в Азиатском регионе по наличию телефонных линий — 24 млн. линий, а к 2005г. планируется их увеличение до 75 млн.

Банковская система страны насчитывает 300 комбанков, включая 45 иностр., более 65 тыс. отделений банков. Функционирует 23 фондовые биржи.

Достижения в области фундаментальных исследований обеспечили И. возможность самостоятельно развивать **ядерную энергетику (на начало 2001г. действующие мощности составили 3 тыс.мвт.)**, электронпром и ИТ. Экспорт программного обеспечения в 2000г. составил 3 млрд. долл., при этом более 70% **ПО, разработанного в И., экспортируется в высокоразвитые страны Запада и Японию**. Совершенствуется производство сверхбольших интегральных схем стандартного назначения, специализированных интегральных схем, а также электронных систем на их основе. И. является признанным в мире производителем персональных и суперкомпьютеров. В стране проводится ряд перспективных исследований по раз-

работке современных образцов космической техники, в т.ч. в области создания новых двигательных установок и повышения эконом. эффективности инд. ракетных носителей.

Накопленный И. научно-тех. потенциал позволит ей уже в ближайшей перспективе приступить к выполнению межд. заказов на создание спутников различного назначения, начать экспорт отдельных спутниковых и ракетных подсистем, а с учетом завершения работ по созданию ракеты-носителя GSLV значительно повысить свои возможности по выводу полезных нагрузок на орбиту.

В целях дальнейшего развития страны, правительство И. в 2000г. продолжило реализацию крупномасштабных долгосрочных программ.

В области разработки нефтяных и газовых месторождений министр нефти и природного газа И. 15 дек. 2000г. объявил об открытии второго раунда тендеров в рамках Новой политики лицензирования разведочных работ — NELP, в которой были учтены опыт и рекомендации организаторов и участников первого раунда. На конкурс предлагалось 25 блоков для проведения поисково-разведочных работ и дальнейшей добычи углеводородов, из которых 8 находятся на глубоководном шельфе западного побережья И., 8 — на мелководье и 9 блоков расположены на суше.

На базе нефтегазовых проектов предусматривается развитие сопутствующей инфраструктуры, в т.ч. сооружение терминалов и прокладка трубопроводов. Параллельно с этим продолжается поиск внешних источников покрытия дефицита нефти из России («Сахалин-1»), Вьетнама, Ирака, газа из Ирана и Бангладеш, прорабатывается строительство терминалов сжиженного природного газа.

## Политика

По завершении состоявшихся в сент.-окт. 1999г. парламентских выборов к власти в И. вновь пришла многопартийная коалиция «Нац. дем. альянс» (НДА), ведущую роль в котором играет Бхаратия джаната парти (БДП). 13 окт. 1999г. был приведен к присяге кабинет министров во главе с премьер-министром А.Б.Ваджапай. Тем самым завершился период полит. неопределенности, длившейся с апр. 1999г. в связи с отставкой прежнего правительства А.Б.Ваджапай и роспуском Нижней палаты парламента. Оппозиция, вынудившая тогда правительство А.Б.Ваджапай уйти в отставку и навязавшая досрочные парламентские выборы, ставила своей задачей предотвратить их возвращение к власти, но по причине своей разобщенности так и не сумела этого добиться.

Претендовавшая на власть в стране главная оппозиционная партия страны — Инд. нац. конгресс (ИНК) — в нынешнем составе нижней палаты парламента располагает значительно меньшим количеством депутатских мандатов, нежели в предыдущем. По итогам выборов блок во главе с БДП существенно укрепил свои позиции в высшем законодат. органе страны. В результате сложилась расстановка сил в нижней палате: у НДА, который формирует правительство, — 304 голосов, у ИНК с предвыборными союзниками — 135, у партий, выступивших вне этих блоков, — 106.

В самой БДП в марте 2001г. произошла смена руководства из-за разгоревшегося скандала о коррупции в высших эшелонах власти, связанного с

поставками вооружений для инд. армии. На смену Бангару Лакшману пришел сторонник А.Б.Ваджапай К.Джана Крипшамурти, который заявил, что сформулирует кодекс полит. этики для членов партии, при этом исключив возможность выхода своего предшественника из рядов Верхней палаты парламента.

В своей деятельности правительство НДА строго руководствуется предвыборной платформой этого блока. Оно продолжило прежнюю политику альянса на закрепление за И. статуса одной из ведущих азиатских и мировых держав с динамично развивающейся экономикой и сильным военным, в т.ч. ядерным потенциалом. Премьер-министр А.Б. Ваджапай подтвердил намерение следовать курсу на проведение второго этапа эконом. реформ, направленных на более тесную интеграцию И. в глобальную систему эконом. отношений и предусматривающих, в частности, либерализацию фин. сектора, реформу налоговой системы, создание более благоприятного климата для деятельности местного частного бизнеса и иноинвестиций.

В 2000г. правительство НДА приступило к активной реализации своих планов. За прошедший год правительство провело через парламентские дебаты законы об открытии страхового бизнеса для частных и иноинвесторов; о валютном регулировании, инициировало рассмотрение законопроектов о приведении торгового и патентного законодательства И. в соответствие с требованиями ВТО. Законопроект о налоговой ответственности и расходовании бюджетных средств стал одним из важнейших, предложенных правительством для обсуждения в парламенте. Эконом. привлекательность данного законопроекта заключается в том, что налоги увеличиваются прогрессивно в течение нескольких лет по мере роста фин. устойчивости предприятия. С целью сокращения фискального дефицита правительство готово пойти на непопулярные меры, такие как сокращение субсидий на социально значимые товары, оптимизацию гос. аппарата.

*Партийная система.* Характерной чертой полит. системы И. является многопартийность. По классификации Избиркома все действующие в этой стране партии подразделяются на нац., региональные признанные и региональные непризнанные. Реальным влиянием на полит. сцене И. пользуются партии, принадлежащие к первым двум категориям. В стране функционируют 6 национальных, 48 региональных партий, чье влияние ограничено одним или несколькими штатами, и более 600 региональных непризнанных партий. При этом критерии для определения статуса той или иной партии довольно условны — они базируются на итогах ее участия в выборах и в практическом смысле имеют значение только с точки зрения определенных привилегий, как, например, предоставление во время предвыборной кампании времени вещания на нац. теле- и радиоканалах или же присвоение партии определенного избирательного символа.

В соответствии с Уложением об избирательных символах от 1968г. за партией закреплялся статус региональной в том случае, если ее кандидаты получили не менее 4% всех действительных голосов на выборах в парламент от округов штата либо в местный законодат. орган. Была предусмотрена и альтернативная норма — на каждые 25 мест в пар-



ламенте от округов в пределах конкретного штата или такого же числа мест в его законодат. органе от партии должен быть избран как минимум 1 кандидат; если квота мест от штата в парламенте меньше 25, как в случае с небольшими субъектами Инд. Союза, то соблюдается та же пропорция — 25:1. Партия, признанная по этим критериям в четырех и более штатах и союзных территориях, могла претендовать на нац. статус. Таких партий в И. 6 — БДП, ИНК, Компартия И. (марксистская), Компартия И., Бахуджан самадж парти, Нацконгресс. Наиболее влиятельными из региональных партий являются Телугу десам парти, Шив сена, Самаджвади парти, Раштрия джаната дал, Дравида муннетра кажагам, Всеинд. Дравида муннетра кажагам. Теперь в данной категории находятся также Джаната дал и Самата парти, ранее входившие в разряд национальных.

Упомянутая норма привела к юр. казусу, когда по итогам выборов 2000г., Компартия И. (марксистская), имеющая третья по численности фракция в парламенте и входящая в правительстве в трех штатах, была по формальным признакам лишена статуса национальной. Избирком И. пересмотрел критерии и теперь нац. считается партия, набравшая на выборах в парламент 6% голосов в четырех и более штатах. При этом ей требуется получить не менее четырех мест в нижней палате парламента. По альтернативной норме статус нац. может быть предоставлен партии, которая получает не менее 2% (т.е. 11 мест) в нижней палате парламента при условии, что представляющие ее депутаты избраны, как минимум, от трех штатов.

Здесь распространена точка зрения, что такое обилие партий — это аномальное явление, и для более эффективного управления страной следовало бы вести дело к сокращению их числа. Юр. комиссия И. выступила с предложением законодат. путем сократить количество партий, введя правовую норму о том, что партии, набравшие менее 5% голосов на выборах, не получают права на представительство в законодат. органе — парламенте либо законодат. ассамблее штата. Однако в И. отсутствует отдельное законодательство по партиям. В Конституции статус полит. партий изначально никак не регламентировался, и упоминание о них появилось лишь в принятом в 1985г. десятом приложении к ней, которое посвящено юр. последствиям такого чисто внутривнутрипартийного процесса, как раскол в партии.

Большинство инд. партий, за исключением националистически настроенной БДП на правом фланге и коммунистов — на левом, являются идеологически нейтральными. Их позиции по принципиальным соц.-полит. и эконом. вопросам настолько гибкие, что эти партии по сути можно было бы назвать неидеологическими организациями. В соответствии с принятой в 1988г. поправкой к Закону о народном представительстве, от каждой полит. партии требуется лояльность конституции И. и приверженность зафиксированным в ней принципам демократии, секуляризма и социализма. Тем самым сглаживается актуальность различий между правыми, левыми и центристами, а приверженность определенным принципам все больше уступает место прагматизму.

Партии с религиозной окраской своей идеологии в такой многоконфессиональной стране, как И., немногочисленны. Они представлены в основ-

ном мусульманскими политическими организациями, пользующимися ограниченным влиянием, как, например, Мусульманской лигой и Маджлисе-иттихад-уль-муслимин, а также фракциями сикхского религиозного движения Акали дал. Ориентированной на индусский электорат является региональная партия Шив сена, тогда как БДП предприняла в последнее время усилия по извлечению от своего проиндусского имиджа.

До конца 1980гг. на полит. сцене И. доминировала партия ИНК. Исключительное по своим масштабам влияние Нацконгресса объяснялось тем, что в его рядах были представлены политики зачастую противоположных взглядов — левых и правых, секуляристских, нац. и т.д. Такой плюрализм мнений в рамках одной партии придавал ей широкий представительный характер и гибкость. Поглощая возникавшие извне полит. группировки и движения, ИНК тем самым лишал другие партии возможности расширять свое влияние. При этом велась линия на разобшение и дезорганизацию, но не ликвидацию соперничающих с Нацконгрессом полит. сил. Последние не могли каждая в отдельности бросить вызов монополии ИНК на власть в стране и большинстве штатов. Со временем, однако, такая система стала давать сбои — сначала на штатовском (с 1967г.), а затем и на нац. уровне (в 1977, 1989гг.), когда Нацконгресс после парламентских выборов вынужден был довольствоваться статусом оппозиционной партии. В 1996г. наступил растаявший уже на пять лет период преобладания ИНК в рядах оппозиции в центре.

По мнению политологов, с потерей Нацконгрессом 40-летней монополии на власть в стране прошла эра практически безраздельного господства одной партии на полит. сцене И. На смену внутривнутрипартийной коалиции полит. лидеров с разными взглядами пришла другая конфигурация — внешних коалиций различных полит. сил, как правило, без лидера, который бы пользовался непререкаемым авторитетом у всех участников правящего альянса. При этом одна из партий в многопартийных коалициях является блокообразующей. В 1989 и 1996 гг. такой статус был у партии Джаната дал, а после парламентских выборов 1998 и 1999 гг. в этом качестве выступает БДП. В одном альянсе могут находиться партии с разных флангов полит. спектра, которые объединяет лишь стремление войти во власть. Как правило, в И., особенно на центральном уровне, основу для совместного пребывания у власти составляет антиконгрессизм — т.е. стремление оппонентов Нацконгресса всеми возможными средствами, в т.ч. и пренебрегая идеологическими разногласиями между собой, не допускать его к управлению страной.

Коалиционные правительства в инд. условиях до сих пор не отличались устойчивостью, во-первых, в силу наличия в них большого числа партнеров (23 в правящем ныне Нац.-дем. альянсе, НДА) и, во-вторых, по той причине, что собственно участниками коалиции не всегда располагают большинством в нижней палате парламента и зависят от поддержки извне сочувствующих им партий. Так стабильность Нац.-дем. альянса обеспечивается 29 депутатами региональной партии Телугу десам, которая формально в правящую коалицию не входит.

Перспективы возврата к монополии одной партии на власть расцениваются аналитиками как не

очень реальные. Подобный сценарий возможен только в случае, если на полит. сцене страны появится лидер такого же статуса, какой был у М.Ганди, Дж.Неру и И.Ганди. Осознание неизбежности коалиционного устройства власти в центре пришло и к лидерам Нацконгресса, наставившим на тезисе, что только эта партия способна самостоятельно обеспечить устойчивую полит. ситуацию в центре. На пленарной сессии ИНК в Бангалоре (март 2001г.) конгрессисты модифицировали прежние установки своего программного документа — т.н. «панчмархийской декларации» 1999г., блокировавшей возможность вступать в альянсы в центре, и допустили участие ИНК в общенац. коалициях при условии, что это не будет противоречить идеологическим воззрениям ИНК.

Характерной для инд. полит. системы особенностью, коренящейся в сложной соц.-кастовой структуре общества, являются два противоположных явления: частая фрагментация и, с другой стороны, — поляризация идеологически близких партий. Практически для каждой партии (в меньшей степени для коммунистов с их строгой дисциплиной) характерно наличие соперничающих фракций, различия между которыми, чаще всего, личного характера, приводят к внутривнутрипартийному кризису и дроблению партии. Новые партии появляются в результате либо раскола в рядах какой-либо полит. организации, либо слияния.

Сравнительно новым явлением в условиях принятого в 1985г. законодательства (10 приложение к Конституции), ограничивающего выход диссидентствующих политиков из фракций партии в законодат. органе, стало образование внутри либо вовне полит. партии аморфной организации (как правило, получающей название форума), которая фактически функционирует как отдельная полит. партия, по сути таковой не являясь. Так, образованию в нояб. 2000г. под началом министра связи Р.В.Пасвана партии Лок джаншакти (рядом вышедших из Джаната дал деятелей), предшествовало создание форума Джаншакти.

В инд. условиях довольно сильным в любой партии является фактор личности. Нацконгресс связан с семейством Неру-Ганди, ТДП — с семейством Рама Рао. После того, как харизматический лидер уходит из жизни, партия дезорганизуется и утрачивает популярность у избирателей. Более или менее свободны от воздействия такого феномена только кадровые партии — левые (обе компартии, Форвард блок, Революционно-соц. партия) и БДП, однако и в последней определяющую роль играют два ключевых лидера — Л.К.Адвани и А.Б.Ваджапай.

При всех отмечаемых политологами недостатках многопартийной системы она дает шанс разным партиям, даже с узкорегionalным влиянием, быть у власти в рамках альянса в центре для более успешной реализации своих полит. программ. Региональные партии все больше выходят на авансцену общенациональной политики. Кастовые и региональные группы более уверенно заявляют о своих интересах и находят поддержку избирателей. Альянсы с региональными силами приобретают для крупных партий жизненно важное значение.

Такой сложный многокомпонентный организм, как партийная система в И., в целом является адекватным отражением соц., кастовой, региональной и религиозной специфики этой страны.

Наличие при этом сильных общенац. партий, для которых подобная специфика не является барьером к панинд. влиянию, согласуется с задачей соц.-эконом. развития, ибо только они способны сформулировать и в полной мере реализовать нац. интересы. В ближайшей перспективе развитие такой партийной системы (если, конечно, не реализуется идея ее полит. регламентации) будет характеризоваться колебаниями в балансе сил между региональными и общенац. полит. силами при сохранении за последними доминирующих позиций.

На межд. арене И. во главе развивающихся стран продолжила в 2000г. оказывать давление на развитые страны с целью устранения существующих противоречий в действующих соглашениях ВТО.

*Внешняя политика.* В рамках деятельности ВТО И. в последнее время ужесточила свою позицию по основным проблемам, таким как внешняя торговля, инвест. политика, передача технологий, предоставление фин. помощи, затрагивающим как ее узко нац. интересы, так и интересы развивающихся стран в целом. Офиц. Дели продолжает резкую критику внешнеторговой политики развитых стран, отмечая, что, несмотря на устранение тарифных ограничений, экспорту товаров из развивающихся стран продолжают препятствовать многочисленные санитарные, фитосанитарные и тех. барьеры. Инд. сторона постоянно подчеркивает, что развивающиеся страны должны выработать единую стратегию взаимодействия с ВТО для защиты своих нац. интересов.

Посетивший с офиц. визитом И. ген. директор ВТО М.Мур, заявил, что устранение противоречий между И. и развитыми странами, позволит одновременно увеличить инд. экспорт на 11 млрд. долл., а доп. рост ВВП составит 4,4%. На очередном раунде переговоров в Катаре в конце 2001г. И. планировала бескомпромиссно отстаивать свои позиции по ключевым вопросам.

Особое внимание офиц. Дели продолжал уделять торг. отношениям со своими ближайшим соседями: Непалом, Бангладеш, Шри-Ланкой, Мьянмой, Мальдивами и Бутаном. В последнее время отмечался заметный спад в деятельности Южно-Азиатского Соглашения о региональном сотрудничестве (СААРК), которое в 2000г. отпраздновало свое 15-летие, и куда входят, помимо И., такие страны как Шри-Ланка, Бангладеш, Бутан, Мальдивы, Непал и Пакистан. Спад в основном произошел в связи с обострившимися отношениями между двумя основными участниками — И. и Пакистаном — из-за приграничного конфликта в районе Каргил. Учитывая эконом. неопределенность будущего СААРК, И. старается укреплять двусторонние эконом. отношения с каждой страной в отдельности. В 1998г. и 1999г. со Шри-Ланкой и Непалом соответственно были подписаны Соглашения о свободной торговле. В числе своих потенциальных торг. партнеров И. видит также и Афганистан после установления на его территории полит. стабильности.

И. является членом Организации по эконом. сотрудничеству между Бангладеш, И., Мьянмой, Шри-Ланкой и Таиландом (BIMST). В нынешнем виде данная Организация была сформирована в дек. 1997г. Создание BIMST является важным элементом внешнеэконом. политики И., ориен-

тированной на сотрудничество со странами Юж. и Юго-Вост. Азии (Look East Policy). В BIMST входят 3 государства-члена СААРК (И., Бангладеш и Шри-Ланка) и 2 страны-участницы АСЕАН (Таиланд и Мьянма). Во время первой встречи министров торговли стран-участниц было заявлено о необходимости трансформировать BIMST в Соглашение о свободной торговле, а среди основных направлений сотрудничества были названы содействие торговле, увеличение объема инвестиций и поощрение тех. кооперации между государствами-членами. Эконом. сотрудничество в рамках BIMST остается на низком уровне.

И. продолжает активно участвовать в сотрудничестве с Ассоциацией регионального сотрудничества со странами Инд. океана (Indian Ocean Rim Association for Regional Cooperation, IOR-ARC), которая была создана 5 марта 1997г. 15 странами-участницами. Среди них И. особо выделяет африканские страны как одни из перспективных секторов инд. экспорта. Основными целями IOR-ARC являются обеспечение безопасности грузов при морской транспортировке, обеспечивающей 90% внешней торговли стран-участниц IOR-ARC, а также увеличение объемов взаимной торговли путем создания регионального торг. блока наподобие АСЕАН.

Значительное внимание в инд. внешнеторговой политике отводится взаимодействию со странами АСЕАН. И. является партнером этой межд. организации по диалогу, стремится активно участвовать в Азиатском региональном форуме. Генсек АСЕАН Родольфо Северино особо подчеркнул достигнутое совместное с И. соглашение о согласовании переговорных позиций в рамках ВТО. Одновременно выразил сожаление по поводу того, что, несмотря на рост опережающими темпами торговли между И. и странами АСЕАН, ее уровень остается в пределах 2% от совокупного объема внешней торговли стран АСЕАН. И. также рассматривает перспективы вхождения в Зону свободной торговли АСЕАН (AFTA).

И. поддерживает тесные отношения с МБРР. В нояб. 2000г. И. с десятидневным визитом посетил президент МБРР Д.Вулфенсон, который провел инспекцию ряда инфраструктурных проектов, финансируемых МБРР, в шт.Карнатака, Андхра Прадеш, Гуджарат, Раджастан и Уттар Прадеш.

На территории И. МБРР финансирует в основном проекты в области развития инфраструктуры, водоснабжения, повышения благосостояния и грамотности населения, соц. поддержки женщин и детей, содействия развитию информ. технологий. Несмотря на острую критику со стороны левых партий, офиц. Дели заявляет, что кредиты МБРР, являются наиболее приемлемыми с фин. и полит. точек зрения.

И. поддерживает тесные связи с МВФ, но не является активным заемщиком. Правительство подчеркивает, что условия кредитования, предлагаемые МВФ, являются неоправданно жесткими и зачастую включают полит. составляющую.

И. принимает активное участие в работе Конференции по торговле и развитию ООН. И. рассматривает UNCTAD как организацию, функционирование которой, направленное на эконом. и соц. развитие всех государств мира, в наибольшей степени отвечает потребностям развивающихся стран и представляет развивающимся странам

возможность озвучивать свою позицию по ключевым вопросам развития мировой экономики, в т.ч. по взаимоотношениям с ВТО. И. принимала участие в прошедшей с 12 по 19 фев. 2000г. в Таиланде 10 Конференции UNCTAD и в работе предшествовавших Конференции встреч министров в рамках Группы 77, Африканской и Азиатской группы. И. особо подчеркивает заинтересованность в осуществлении в рамках UNCTAD ряда программ по повышению эффективности торговли, созданию торг. точек, гармонизации тамож. базы данных отдельных стран, обслуживанию внешнего долга.

И. является одной из стран, участвовавших в создании Комиссии по эконом. и соц. вопросам стран АТР. С 1 по 7 июня 2000г. в Бангкоке состоялась 56 ежегодная сессия ESCAP, под названием «Развитие через глобализацию и партнерство».

## Реформы

**Состояние и перспективы развития экономики.** Объем пром. производства в 2000/01 ф.г. увеличился на 5,5% (в предыдущем году на 6,5%), в т.ч., в обрабатывающей промышленности – на 6% (на 7,2%), горнодобыче – на 3% (на 1%), электроэнергетике – 4% (на 6,1%).

В обрабатывающей промышленности, на которую приходится 80% в формировании индекса пром. производства, отмечалось замедление выпуска инвест. товаров – до 2,7% против 6,6% за соответствующий период предыдущего года. Низкими темпами или даже спадом характеризовалось производство хим. товаров, бумажной продукции, изделий из неметаллических минералов, некоторых видов текстильных изделий, напитков, машин и оборудования. Из 55 видов капитальных товаров, входящих в индекс пром. производства, по 24 товарам отмечался спад. В лучшем положении находились производители пищевых изделий, изделий из резины и пластмасс, мед. инструментов, изделий из дерева, выпуск которых ощутимо увеличился.

Еще в большей степени, чем в предыдущем году, сократился уровень с/х производства – на 2,7% (годом раньше – на 1,7%). В результате сильной засухи в шт.Мадхья Прадеш, Гуджарат и Раджастан были значительно сокращены площади целого ряда возделываемых культур.

Производство зерна в И. урожая «хариф» (сбор в сент.-окт. 2000г.), составило 98,9 млн.т., что на 4,9% меньше, чем в том же сезоне предыдущего года. Негативная тенденция сохранится и в сезоне март-май 2001г. (урожай «раби»). Это обусловлено недостаточным количеством дождей в послемуссонный период. В окт.-дек. 2000г. количество осадков в среднем по стране было на 50% ниже обычного уровня. В результате более трети площадей пострадало от засухи. Другой причиной снижения производства зерна явилось сокращение культивируемых площадей.

С зерном в И. возникла парадоксальная ситуация. Несмотря на некоторое снижение производства риса и пшеницы в 2000г., возникло затоваривание зерновых складов из-за хорошего урожая в пред.г., наряду со снижением внутреннего спроса. Складские запасы зерна в И. в нояб. 2000г. составили 44,5 млн.т., в т.ч. пшеницы – 26,5 млн.т. и риса – 18 млн.т., что в 2 раза превысило обычную норму. Затраты на содержание складов достигли 45 млрд. рупий.

Правительство разрешило экспорт пшеницы в 2000г. в 2 млн.т., причем уполномоченные гос. организации получили право предлагать пшеницу на экспорт по пониженным ценам.

Слабая сторона сельского хозяйства И. заключается в росте издержек производства с/х продукции. Это связано с постоянным в последние годы увеличением минимальных субсидируемых закупочных цен, которые стали настолько велики по пшенице и рису, что фермеры иногда переходят на выращивание только этих культур, отказываясь от других. Большие субсидии, которые, как отмечается, стали фактором полит. заигрывания правительства с с/х лобби, привели к росту внутренних цен, что затрудняет экспорт с/х продукции.

Примерно аналогичная ситуация отмечалась и с сахаром, большие излишки которого образовались вследствие опережающих темпов производства над потреблением этого товара в стране. Объем производства в 2000г. (в сахарной промышленности он закончился в сент.) оценивается в 18,2 млн. т. (в пересчете на белый сахар), что превышает как показатель производства (15,5 млн. т.), так и объемы потребления (15-16 млн. т.) предшествовавшего года. Причем высокие издержки производства сахара в стране вследствие отсталости технологии, изношенности оборудования, большого числа занятых в отрасли, делает этот товар неконкурентоспособным на мировом рынке.

*Речь президента И. в парламенте.* В своем ежегодном обращении к обеим палатам парламента президент И. К.Р.Нараянан уделил большое внимание проблемам соц.-эконом. развития страны, обозначив приоритеты деятельности правительства как в 2001г., так и в долгосрочной перспективе.

Отметив наличие общенац. консенсуса относительно необходимости продолжения реформ экономики, президент высказался в пользу их дополнения серьезным реформированием адм., судебной и образовательной системы, а также трудового законодательства. Целью этих преобразований должно стать достижение эконом. самостоятельности, создание новых рабочих мест и ликвидация нищеты.

Выразив удовлетворение эконом. ростом на уровне 7% за последние три года, К.Р.Нараянан поставил задачу достичь роста на уровне 9% в год в течение ближайших десяти лет, что позволит удвоить доход на душу населения и вдвое сократить количество бедных в стране.

В качестве необходимых для этого действий президент назвал поддержку сельского хозяйства путем создания новых производственных мощностей, привлечения инвестиций и улучшения инфраструктуры села, при одновременном пересмотре нерациональной системы субсидий; ускоренное развитие дорожного хозяйства и сектора телекоммуникаций; реформирование угледобывающей отрасли за счет ее открытия для частных инвесторов и реструктуризации госкорпорации «Колум Индия», с созданием на ее основе ряда СП; установку доп. энергетических мощностей на уровне 100 тыс. мвт. к 2012г. (включая 10 тыс. за счет возобновляемых источников энергии), для чего потребуется порядка 8 трлн. рупий (170 млрд долл.) инвестиций; приватизацию госпредприятий со снижением доли государства в капитале нестратегических компаний до 26% и менее.

Президент заявил о необходимости более интенсивного развития приоритетных отраслей, в которых И. планирует стать **мировым лидером**, а именно ИТ, где индийцы рассчитывают увеличить экспорт ПО с прошлогоднего уровня 4 млрд. долл. до 50 млрд в 2008г.; текстильной промышленности, где запланирован рост экспорта с 13 до 50 млрд. долл. в год к 2010г.; хим. и фарм. промышленности, где правительство собирается разрешить 100% участие иноинвесторов.

Большое внимание будет уделяться содействию экспорту путем открытия 9 новых спец. эконом. зон. По словам президента, рост экспорта в 2000/01 ф.г. будет выше запланированных 18%. При этом снятие количественных ограничений в апр. 2001г. пройдет безболезненно, считает глава государства. В качестве мер, направленных на смягчение негативного воздействия роста цен на нефть на экономику И., К.Р.Нараянан назвал увеличение отечественной нефтедобычи и активизацию сотрудничества в этой сфере с иностр. государствами. Как один из положит. примеров такого сотрудничества был упомянут проект «Сахалин-1».

*Инициативы правительства по стабилизации экономики.* Проводимая инд. правительством на протяжении последних 10 лет политика поэтапной либерализации нац. экономики в целом дает положит. результаты. Отказ от резкого открытия рынка и фин. сектора для инокapитала, низкая степень интеграции в мировые процессы и внутренняя ориентация эконом. развития позволили избежать глобальных потрясений, подобных тем, что поразили в конце 1990гг. страны ЮВА, а затем и Россию. Вместе с тем И. не может бесконечно оставаться изолированной от происходящего в мировой экономике, и, помимо получения очевидных выгод от глобализации, ей рано или поздно придется ощутить и вполне закономерные негативные последствия этого явления, причем не исключено, что момент, когда эта крупнейшая страна столкнется с первыми серьезными неприятностями на пути интеграции в мирохозяйственные связи, уже настал.

Первые месяцы 2001г. ознаменовались целым рядом негативных явлений в инд. экономике. На фондовом рынке преобладала тенденция снижения котировок акций крупнейших компаний, обусловленная как спекулятивной игрой на понижение со стороны ряда брокеров, недобросовестная деятельность которых стала причиной длительного разбирательства и принятия в отношении них мер адм. воздействия, так и рядом объективных факторов, в т.ч. аналогичными явлениями на крупнейших мировых фондовых биржах. Не мог не оказать отрицат. влияния на фондовый рынок И. разразившийся в марте 2001г. скандал в связи с обвинениями в коррупции некоторых высокопоставленных лиц. Индекс «сенсекс» Бомбейской фондовой биржи — главный показатель деловой активности страны, варьировавшийся в пределах от 4 до 5 тыс. пунктов и выросший в фев. 2000г. до рекордной отметки 6150 пунктов, достиг 12 апр. 2001г. самого низкого уровня за последние 28 мес. — 3184 пункта. По причине ужесточения правил торгов, предпринятого в начале марта Инд. советом по ценным бумагам и биржам для обуздания спекулятивных операций, ежедневный оборот двух крупнейших фондовых бирж — Бомбейской и Нац. — сократился с янв. по апр. 2001г. со 110 до 25

млрд. рупий (2,35 и 0,53 млрд. долл.), то есть более чем вчетверо.

Поводом для еще более серьезных опасений стали последние стат. данные, согласно которым рост пром. производства за фев. 2001г. составил 0,6% по сравнению с 8,2% в фев. 2000г. Рост инфраструктуры в марте 2001г. был почти равен нулевой отметке (0,1%), в то время как в марте прошлого года он составлял 7,6%, а в ряде отраслей (производство нефти и нефтепродуктов, угля, цемента) было отмечено снижение объемов производства, что привело к сокращению показателей за 2000/01 ф.г. до 5,3% по сравнению с 9,1% в 1999/2000 ф.г. Прогнозируемое снижение роста в секторе информ. технологий, на который И. делает ставку в своем эконом. развитии, с 60% в прошлом году до 30% в 2001г. стало прямым следствием негативных явлений в экономике США, поскольку данная продукция преимущественно ориентирована на экспорт в эту страну. Ситуация усугубляется крайне невыгодной для И. конъюнктурой на мировом рынке нефти, а также последствиями различных природных катаклизмов (циклон в Ориссе, землетрясение в Гуджарате, засуха в ряде штатов).

Подобное снижение темпов роста и падение деловой активности серьезным образом отразилось и на банковском секторе, который справедливо признается самым слабым звеном инд. фин. системы в силу стремления правительства максимально отсрочить его реформирование. Рост неработающих активов и подверженность банков колебаниям на фондовом рынке привели к застою в процессе предоставления кредитов.

Для стабилизации нац. экономики от инд. руководства требуется незамедлительно приступить к реальному реформированию системы налогообложения с целью увеличения поступлений в бюджет и их дальнейшего использования для реализации первоочередных проектов в области инфраструктуры и в соц. сфере, осуществить санацию банковской системы путем приватизации значит. части гос. банков и способствовать кредитованию реального сектора экономики, стимулировать привлечение иностр. капитала в те отрасли промышленности, где в нем ощущается наибольшая потребность, минимизировать потенциальный урон и по возможности извлекать выгоду от снижения темпов роста в промышленно развитых странах (в частности, путем повышения конкурентоспособности своей продукции на зап. рынках за счет низкой ценовой составляющей).

Правительство постепенно предпринимает шаги, направленные на преодоление этих явлений. Среди принятых недавно краткосрочных мер — снижение РБИ дважды подряд (16 фев. 2001г. и 1 марта) на 0,5% ставки рефинансирования, которая теперь составляет 7%; не исключается ее дальнейшее понижение. Целью данной меры является оживление кредитной активности инд. банков. В рамках кредитно-денежной политики РБИ на I пол. 2001/02 ф.г. комбанкам было дано право предоставлять кредиты по сниженным ставкам пром. предприятиям для развития производства.

В налоговой сфере также предусматривается ряд нововведений, инкорпорированных в проекте бюджета на 2001/02 ф.г. Их основной смысл — снижение налогового бремени на производителей с целью расширения налогооблагаемой базы пу-

тем выведения как можно большего количества предприятий из категории теневой экономики и стимулирования развития производств. Повышенное внимание уделяется развитию экспорта, рост которого составил в истекшем ф.г. 20%. Создаются спец. экспортоориентированные эконом. зоны с особыми налоговыми льготами и упрощенным порядком ввоза сырья и вывоза продукции.

Для сглаживания последствий снижения спроса на инд. продукцию ПО в США прорабатываются пути диверсификации ее экспорта за счет государств ЕС, ЮВА и Японии. Удалось аккумулировать значит. объем золотовалютных резервов — 42 млрд. долл., который позволит в случае необходимости поддерживать курс нац. валюты достаточно длительное время. Наконец, систематическое ослабление требований к прямым иноинвестициям, приведшее к открытию для них практически всех отраслей экономики, повышает привлекательность И. для зарубежного капитала, в особенности с учетом низких затрат по организации производства.

*Макроэконом. реформы.* Начались в 1991г. с приходом нового правительства партии ИНК. Они были обусловлены серьезным фин. кризисом, разразившимся в стране в 1990/91 ф.г. вследствие значительного ухудшения платежного баланса, а также рядом межд. полит. событий.

**С распадом СССР И. потеряла крупнейшего торг.-эконом. партнера.** Война в Персидском заливе привела к росту цен на сырую нефть, что повлекло увеличение расходов правительства на закупку энергоносителей. Инд. бюджет лишился притока валюты от индийцев-нерезидентов, работающих в странах Персидского залива, в связи с ведением там боевых действий. Страну лихорадило от полит. нестабильности в обществе, что негативно сказывалось на ее межд. кредитном рейтинге. В результате межд. фин. организации сократили свои программы кредитования, а индийцы-нерезиденты стали уходить с фондовых рынков страны и из реального сектора. От нового правительства потребовались решительные меры по стабилизации фин. ситуации в стране и инициированию структурной перестройки экономики с акцентом на ее либерализацию и интеграцию в межд. торг.-эконом. отношения.

Несмотря на сложившийся в инд. обществе полит. консенсус в отношении необходимости проведения макроэконом. преобразований, изначально существовало два подхода к проведению реформ: прогрессивный (скорейшие и эффективные меры) и социальный (соц. защищенность). За основу был взят **план реструктуризации экономик развивающихся стран**, разработанный МВФ и ВБ в середине 80гг. и проходивший апробацию в ряде государств, известный в кругах экономистов-международников как Вашингтонский консенсус. Инд. специфика этого плана заключалась в постепенном осуществлении эконом. преобразований, в последовательности полит. курса на эконом. преобразования.

На начальном этапе с 1991/92 по 1993/94 ф.г. основной задачей эконом. реформ был выход из сложившегося к тому времени фин. кризиса и скорейшая стабилизация эконом. ситуации в стране. В течение следующих 4 лет постстабилизационного периода правительством проводилась политика по наращиванию устойчивого роста инд. эконо-

мики. С приходом к власти нового правительства НДА в 1998г. начался второй этап эконо. преобразований, направленный на активное вхождение И. в систему мировой торговли.

**Внешняя торговля.** Реформы в сфере внешней торговли проходили в рамках требований ВТО. Первыми шагами правительства на пути реформ стали отказ от системы лицензирования импортных поставок и снижение максим. тарифных пошлин с 355% в 1991г. до 50% в 1999г. Параллельно начался процесс постепенного упразднения мер нетарифного регулирования товаропотоков, в частности, количественных ограничений. К концу 1998г. количественные ограничения действовали только в отношении 1430 наименований продукции, а в апр. 2001г. количественное квотирование импорта было полностью прекращено за исключением 600 наименований товаров, относящихся к обеспечению нац. безопасности страны.

В 1998г. новый импульс получили торг.-эконом. отношения со странами СААРК. И. в одностороннем порядке сняла количественные ограничения на импорт 2300 наименований товаров из Юж. Азии и обязалась в ближайшие годы привести свои тарифы к уровню стран СААРК.

**Промышленность.** В июле 1991г. правительство объявило о Новой пром. политике, которая предусматривала значительную либерализацию отношений в производственном секторе.

С отменой системы лицензирования промпредприятий инд. предприниматели получили значит. помощь. Под полным гос. контролем остались только 14 отраслей промышленности, которые входят в ВПК или являются экологически вредными.

Новая пром. политика предоставила большие возможности для проникновения частного капитала, включая иностранный, в промышленность и сферу услуг. Частные инвесторы получили право инвестировать в такие ранее закрытые сектора как телекоммуникации, дорожная сеть, морпорты, энергетика, переработка нефтепродуктов. 6 направлений промышленности оборонного характера являются полностью закрытыми для частного предпринимательства.

Наиболее кардинальные меры были предприняты в отношении улучшения инвест. климата. С 1991г. направление ПИИ в приоритетные отрасли промышленности и инфраструктуру стало санкционироваться правительством по упрощенной схеме с постоянным ростом максим. лимита инвест. пакетов. В разные годы реформ **100% участие инostr. капитала было допущено в энергетике, некоторые направления телекоммуникаций, дорожное строительство, морпорты и разработку нефтегазовых месторождений.** В остальных же отраслях промышленности граница участия иноинвестиций варьируется от 26 до 74%.

Наиболее благоприятные условия были предоставлены **индийцам-нерезидентам**, они получили право инвестировать в ведущие отрасли инд. промышленности **без ограничений.** Для рассмотрения инвест. проектов, не подпадающих под систему гос. льгот, и выработки мер по повышению инвест. привлекательности инд. экономики при правительстве был создан Комитет по привлечению иноинвестиций. Ряд послаблений был сделан для инд. инвесторов, развивающих свой бизнес за пределами И.

Другим важным элементом реформ в промышленности стала приватизация гос. предприятий. Процессы приватизации начались непосредственно в 1991г. и за 9 лет реформ принесли в бюджет 6 млрд.

**Монетарная политика.** Снижение тарифных ставок и постепенный отказ от количественного квотирования импорта повлекли за собой изменение монетарной политики в плане редакции курса и конвертируемости нац. валюты. С целью поддержки отечественных производителей, в 1991г. нац. денежная единица была девальвирована на 24%. Вслед за этим было объявлено о введении двойного курса, который просуществовал в течение года. В авг. 1994г. рупия стала полностью конвертируемой по текущим счетам торг. операций.

**Фондовый рынок.** Реорганизация работы фондового рынка страны началась с упразднения старой законодат. базы и создания в 1992г. Комитета по ценным бумагам и фондовой деятельности, который стал центр. правит. органом, ответственным за модернизацию фондового рынка и деятельность брокеров. На фондовых биржах впервые были введены торговля в реальном режиме времени и дематериализованные сделки, инд. компании получили возможность выкупать свои акции.

В 1992г. Комитетом были существенно упрощены нормы по регулированию биржевой деятельности иностр. институциональных инвесторов. Правительством был взят курс на их активное привлечение как на основной, так и на вторичный фондовый рынок.

**Фин. сектор.** Комплексная программа по реформированию фин. сектора вступила в действие в 1993г. Она дала мощный толчок развитию частного банковского сектора и созданию СП в фин. сфере. При этом параллельно шел процесс повышения эффективности работы всего фин. сектора: банкам была предоставлена большая свобода в отношении определения процентных ставок, ужесточен контроль за размером неработающих активов и т.д. На более позднем этапе реформ некоторые послабления в своей работе получили частные небанковские фин. компании и агентства. Обсуждается вопрос о снижении гос. доли акций в банковской системе.

Результаты реформ. Одновременное и поэтапное реформирование основных областей экономики позволило инд. руководству избежать затяжного фин. кризиса и встать на путь быстрого эконом. роста.

Среднегодовой рост ВВП за время проведения эконо. преобразований составил 6,5% (1992-98гг.), что на 0,7% выше среднего роста ВВП за десятилетие до кризиса (1980-91гг.). С 1994/95 ф.г., рост ВВП превышал 7%, а в 1996/97 ф.г. он достиг максим. для И. показателя — 8,1%.

Аналогичные тенденции прослеживались в росте пром. производства и сферы услуг, где средний прирост за 1992-98гг. соответственно составил 8,1% (7,2% за 1980-91гг.) и 7,7% (6,2% за 1980-91гг.). За годы реформ в промышленности было создано 5 тыс. крупных предприятий. Снижение средних темпов роста произошло только в сельском хозяйстве: с 4,5% в 1980-91гг. до 3% в 1992-98гг.

Значит. изменения произошли в объемах привлекаемых прямых инвестиций. Если в 1992/93 ф.г. было реально привлечено 0,3 млрд.долл., то в

1995/96 ф.г. — 2,1 млрд., а в 1997/98 ф.г. — рекордный объем 3,5 млрд.долл.

Еще одним признаком успешного проведения макроэконом. реформ стало повышение уровня интеграции И. в межд. торговле. В 1990г. соотношение внешней торговли к ВВП страны составляло 14,1%, в 1998г. этот показатель вырос до 18,2%. В ближайшие 3-4г. инд. руководство намеревается **достичь 1% доли И. в общемировом товарообороте** (1991г. — 0,6%, **сейчас — 0,75%**).

Другим важным достижением реформ стало повышение с 39% в 1990г. до 45% в 1998г. доли сектора услуг в ВВП и формирование наукоемких отраслей производства в промышленности.

За последние 6 лет наиболее высокими темпами (30-35%) развивался сектор информ. технологий и электроники, что позволило И. занять уверенные позиции на мировом рынке программного обеспечения. **Доля электронной продукции и ПО в общем экспорте И. выросла с 4% в 1991/2 ф.г. до 14% в 1999/2000 ф.г.**

Наряду с очевидными положит. результатами реформ можно также выделить их слабые места.

— Сохраняющийся большой фискальный дефицит центра и штатов не позволяет снизить банковскую ставку рефинансирования и, таким образом, сдерживает развитие частного сектора.

— Не проведена налоговая реформа, которая бы упростила налогообложение и расширила налогооблагаемую базу.

— В полной мере не оправдали себя приватизационные процессы, которые с каждым годом все больше и больше пробуксовывают из-за отсутствия консенсуса среди полит. партий и долгосрочной программы денационализации госсобственности.

— Сохраняющиеся высокие тарифы в энергетике и слаборазвитая инфраструктурная сеть, по всей видимости, будут ограничивать эконом. рост в пределах 7% в ближайшие годы.

— Относительно невысокий приток ПИИ в страну, сдерживаемый бюрократическими процедурами, также не позволит достичь высоких показателей роста ВВП.

— Соц. факторы эконом. развития, такие как здравоохранение и образование, еще долгое время должны оставаться в центре внимания инд. руководства.

**Процесс эконом. реформ. Основные реформы, осуществленные правительством за последнее десятилетие:**

— отмена пром. лицензирования, за исключением некоторых отраслей;

— открытие для частных предприятий ряда отраслей экономики, в которых ранее допускалась лишь деятельность госпредприятий (за исключением шести отраслей);

— либерализация торговли при сохранении незначительного перечня товаров, запрещенных для экспорта или импорта;

— снижение максим. тарифов с 300 до 50% и пошлин на импорт средств производства с 85 до 25%;

— снижение ставок акцизов с 105 до 50%;

— снижение ставки подоходного налога с физ. лиц с 54 до 40% и отмена доп. налога;

— снижение ставки налога на прибыль юр. лиц с 50 до 40% и снижение доп. налога с 15 до 7,5%;

— введение полной конвертируемости рупии по текущим операциям;

— автоматическое одобрение иноучастия в раз- мере до 51% акционерного капитала в предприя- тиях 36 высоко приоритетных отраслей промыш- ленности и разрешение 100% инокапитала в ряде отраслей инфраструктуры, в частности в энергетике;

— создание Совета по содействию иноинвести- циям для одобрения проектов с более чем 51% иноучастия или выходящих за рамки 36 высоко приоритетных отраслей промышленности;

— снятие ограничений на расширение и модер- низацию крупных промпредприятий;

— значит. ослабление ограничительных поло- жений Закона о валютном регулировании;

— расширение полномочий Совета по биржам и ценным бумагам;

— открытие инд. компаниям доступа на межд. рынки капиталов путем выпуска еврооблигаций;

— открытие фондового рынка для иноинститу- ционных инвесторов;

— открытие банковского сектора и инвест. фон- дов для доступа частного капитала;

— приватизация пакетов акций правительства в гос. банках;

— отмена регулируемых процентных ставок по кредитам на сумму более 200 тыс.руп. и по депози- там.

## Макроэкономика

**Госбюджет на 2001/02 ф.г.** В фев. министр фи- нансов Я.Синха представил на сессии парла- мента проект госбюджета, который был принят с некоторыми изменениями нижней палатой 26 апр. и на следующий день одобрен верхней палатой.

Расходная часть бюджета запланирована на уровне 80 млрд. долл., что (в рупийном исчисле- нии) на 11% больше, чем в прошлогоднем бюд- жете, и на 12% больше фактических расходов госу- дарства за 2000/1 ф.г. Распределение расходной ча- сти бюджета: обслуживание гос. долга — 26%, обо- ронные расходы — 20%, плановые программы в центре и регионах — 23%, перевод средств в бюд- жеты штатов и союзных территорий — 14%, выплата субсидий — 7%, внеплановые расходы — 10%. Источники бюджетного финансирования этих расходов: налоговые поступления — 20%, акциз- ные сборы — 19%, тамож. платежи — 12%, иные до- ходы бюджета (прибыль от деятельности госпред- приятий и др.) — 16%, капитальные поступления — 6%, гос. заимствования — 27%. Предполагается, что дефицит бюджета составит в 2000/01 ф.г. — 5,1%.

Основной задачей бюджета с точки зрения эконо- ном. политики является достижение 7% прироста ВВП по сравнению с 6% за предыдущий год. В целом бюджет направлен на резкую активизацию ре- форм в экономике с целью выхода страны на каче- ственно новый этап эконом. развития (второй этап реформ). Для этого выделяется несколько страте- гических направлений деятельности правительст- ва.

1. Ускоренное реформирование сельского хо- зяйства. Предлагается сделать более эффективной систему льготного кредитования фермерских хо- зяйств, страхования сельхозпродукции, увеличить ассигнования на развитие инфраструктуры села.

2. Особое внимание будет уделяться привле- чению капитала в инфраструктуру, реформирова- нию фин. сектора и рынка капитала, углублению структурной перестройки экономики. Предусмат-

ривается 10-летнее освобождение от налогов компаний, осуществляющих строительство или модернизацию дорог, аэропортов, морпортов, пром. центров, электростанций и энергетической сети. Будет возрастать участие частного сектора в системе передачи и распределения электроэнергии, где государство несет значит. убытки.

3. Укрепление системы соц. защиты населения и создание новых возможностей в сфере образования. Будет реформировано трудовое законодательство. Наиболее чувствительными могут оказаться предлагаемые меры по предоставлению больших прав нанимателям в сфере трудового законодательства и введение новой системы соц. гарантий по западному образцу, адаптированной к местным реалиям. Запланировано также создание доступной системы кредитования обучения в вузах.

4. Ужесточение контроля над расходами правительства, сокращение малопродуктивных расходов, рационализация субсидий и повышение эффективности использования средств. Планируется сократить госаппарат на 10% в течение 5 лет. С 1 апр. 2001г. вводится новое пенсионное обеспечение на основе накопительной системы. Будет сокращена гос. поддержка малого предпринимательства. На 14 наименований сокращен список из 812 товаров, производство которых зарезервировано за малыми предприятиями. Будет увеличена гос. поддержка в приоритетных отраслях, например, вырастут расходы на научные исследования в хим. и фарм. промышленности. Государство также будет постепенно отказываться от регулирования цен на фарм. препараты.

5. Ускорение процесса приватизации и реструктуризации госпредприятий. Запланированный доход от приватизации гос. собственности — 2,6 млрд. долл., что, несмотря на фактический провал программы приватизации за последние 2г., на 20% больше, чем планировалось в прошлом году. Предусмотрено снятие всех ограничений на приватизацию госпредприятий, кроме стратегических отраслей, где государство будет препятствовать образованию частных монополий.

6. Дальнейшее реформирование налоговой системы с целью увеличения налогооблагаемой базы. В разряд облагаемых налогами переводится ряд услуг. На большинство товаров вводятся единый НДС в 16%. и единый акцизный сбор также в 16%. Многие товары освобождаются от налоговых льгот. Несмотря на многочисленные просьбы крупного бизнеса, правительство принципиально отказывается предоставлять новые льготы в будущем.

Суть внесенных в проект бюджета перед его принятием парламентом поправок сводится к некоторым послаблениям налогового бремени в отношении физ. лиц с годовым доходом менее 150 тыс. рупий и определенным корректировкам тамож. пошлин с целью оказания поддержки отечественным производителям автомобильной продукции и телеком. аппаратуры. Единая ставка акцизного сбора распространена на все виды трикотажных изделий, что расценено как не очень дальновидный шаг, способный больно ударить по текстильному производству.

В целом бюджет был крайне позитивно воспринят деловыми кругами, которые единодушно признали его самым удачным за десятилетие с начала

реформ. Другой отличит. особенностью бюджета стала довольно сдержанная критика его со стороны полит. сил, традиционно отрицательно реагирующих на правит. инициативы. Такая бесспорная поддержка обществом эконом. политики руководства страны еще раз подтверждает наличие общенац. консенсуса относительно необходимости приступить к завершающему этапу реформирования экономики

*Итоги 2000/01 ф.г.* Проявлялись элементы напряженности: падал курс рупии, сокращались золотовалютные резервы, росла инфляция, увеличился фискальный дефицит бюджета, лихорадило валютную и фондовые биржи. Однако к концу 2000г. положение в целом выправилось, и по ряду параметров ситуация в этой сфере даже улучшилась.

Основные положения политики в области гос. финансов, денежного обращения, кредитов, а также соответствующие меры по их реализации были сформулированы в гос. бюджете и денежно-кредитной политике на 2000/01 ф.г.

## Показатели экономики Индии

	1997/98	1998/99	1999/00	2000/01*
ВВП, млрд. руп (в тек. ценах).....	15156	17626	19570	219000
<b>Прирост, % (в пост. ценах)</b>				
- ВВП .....	5,0	6,8	6,4	5,8
- сельское хозяйство .....	-6,2	8,2	-1,7	-2,7
- промышленность .....	6,6	4,1	6,5	5,5
<b>Пр-во основных видов продукции</b>				
- эл.энергия, млрд. квтч. ....	421,3	448,6	479,6	497,5
- нефть, млн. т.....	33,9	32,7	32,0	32,0
- (потребление нефтепродуктов, млн.т.) .....	(87,8)	(93,1)	(99,4)	(102,0)
- уголь (без лигнитов), млн.т.....	300,4	296,5	304,5	314
- натур. газ, млрд. куб. м.....	26,4	27,4	28	
- сталь, млн. т.....	23,4	22,7	26,3	28,9
- зерновые, млн. т.....	192,3	203,0	208,9	199,7
<b>Валютно-фин. положение</b>				
- внешняя задолженность, млрд. долл. ....	93,5	97,7	98,4	
- норма обслуживания внешнего долга,% .....	19,5	19,0	18,2	
- инфляция,% .....	4,8	5,9	3,3	8,0
- валютные резервы, млрд. долл. ....	26,0	29,5	35,1	39,6 (апр.)
- внешнеторг. оборот, млрд. долл. ....	76,6	75,6	84,9	96
в т.ч. экспорт.....	35	33,2	37,6	44
Товарооборот с Россией **, млн.долл. ....	1579	1300	1539	1403
в т.ч. экспорт в Россию.....	887	743	933	853
импорт из России .....	692	557	606	550

\*) Прогноз, \*\*) за календарные 1997, 1998, 1999, 2000г.

Источники: Monthly Review of the Indian Economy, April, 2001. Indian Economy Watch, IR&ISL, April, 2001. Foreign Trade Statistics of India, DGCI&S, December, 2000

В основе принятого на 2000/01 ф.г. гос. бюджета лежала стратегия, основными элементами которой являлись: укрепление экономики аграрного сектора; развитие наукоемких отраслей; модернизация традиционных отраслей; устранение узких мест в инфраструктуре; первоочередное внимание развитию человеческих ресурсов; усиление роли страны в мировой экономике путем ускоренного развития экспорта, привлечения иноинвестиций, эффективного управления внешней задолженностью; закладка надежных основ для повышения фискальной дисциплины. Как показывают данные отчета минфина об исполнении бюджетных предложений, большинство из них были выполнены.

Благодаря принятым правительством мерам по контролю за гос. расходами (плановыми и неплановыми) расходная часть, которая предусматривалась в 3385 млрд. рупий (73 млрд. долл.), фактиче-



ски оказалась несколько ниже — 3355 млрд. рупий (72,5 млрд. долл.). Основными статьями расходов явились: процентные выплаты — 30%, затраты на оборону — 16,5%, трансферты штатам и союзным территориям — 16%, ассигнования на выполнение годового плана — 16%.

Поступления в бюджет составили 3329 млрд. руп. (71,9 млрд. долл.), или на 13,6% больше, чем в предыдущем ф.г. Одним из главных достижений фискальной политики в обзорном году считается удержание доли фискального дефицита в ВВП на запланированном бюджетом уровне 5,1%.

В денежно-кредитной политике на 2000/01 ф.г. была поставлена задача — обеспечить достаточный для эконом. роста приток кредитных ресурсов, при одновременном сдерживании инфляции.

Для этого было предложено использовать все средства активного управления ликвидностью путем операций на открытом рынке, в т.ч. операций с казначейскими векселями. Кроме того, был разработан проект новой схемы регулирования ликвидностью.

Комбанки получили право назначать как плавающие, так и фиксированные ставки по любым займам, в то время как раньше фиксированные ставки устанавливались лишь по займам для финансирования проектов. Разрешено устанавливать дифференцированные ставки по срочным депозитам нерезидентов. Фин. институты получили возможность проводить более гибкую политику в отношении процентных ставок по срочным депозитам.

Накануне представления документа с новой политикой РБИ распорядился об изменении основных банковских нормативов — учетной ставки, нормы обязательного кассового резерва, ставок по бумагам «репо», а также по сберегательным депозитам комбанков. Следуя его указаниям, большинство банков госсектора объявили о соответствующей корректировке кредитных и депозитных ставок.

Предложены более гибкие нормы мобилизации ресурсов всеинд. фин. и институтами, в частности, в области установления ими депозитных ставок, правил эмиссии и доходности их облигаций и т.д.

Были приняты меры по совершенствованию механизма предоставления экспортных кредитов. Новым документом либерализован процесс рефинансирования экспортных кредитов, использование которого эквивалентно расширению банковских ресурсов, предоставляемых экспортерам. В частности, закреплена база расчета разрешенного объема рефинансирования, внесены изменения в Схемы переучета экспортных векселей в фин. учреждениях типа Эксимбанка. Предложения по либерализации политики в области предоставления экспортных кредитов, вместе с ранее принятыми мерами по упрощению процедуры кредитования, были с удовлетворением встречены экспортерами в лице представляющих их интересы объединений.

В дальнейшем РБИ вносил коррективы в нац. кредитно-денежную политику. Так, в фев. 2001г. были понижены на 0,5% основные банковские нормативы — процентные ставки и норма обязат. кассовой наличности. Фин. институты страны были готовы к этому решению, хотя и ожидали, что оно последует лишь после принятия нового бюджета и будет более радикальным. Ведущие пром. и торг. ассоциации в целом одобрительно высказа-

лись по поводу мер РБИ, считая, что они помогут бизнесу в условиях нынешнего ослабления эконом. активности, а также в свете аналогичного решения о снижении банковских ставок в США. По расчетам экспертов, облегчение режима кредитования и снижение нормы кассового резерва позволит в перспективе привлечь в инд. экономику в форме кредитов дополнительно 41 млрд. рупий (900 млн. долл.).

В обзорном периоде повысились темпы инфляции. Фин. год начался при ее уровне в 6,75%. На 3/4 этот показатель был обусловлен двумя адм. повышениями цен на топливные товары — в окт. 1999г. и марте 2000г., которые были произведены в связи с ростом мировых цен на энергоносители. Инфляция оставалась относительно стабильной до сент. 2000г., когда было осуществлено очередное повышение (на 7%) цен на сжиженный газ, керосин, дизельное топливо и другие нефтепродукты. Инфляционная кривая вновь поползла вверх.

Максим. значения (8,6%) показатель инфляции достиг в фев. 2001г., но затем несколько снизился. В 2000г. прирост совокупного индекса оптовых цен составил 6,5%, в то время как в 1999/00 ф.г. — 3,9%. При этом цены на жизненно важные товары повседневного спроса в течение всего года оставались стабильными, а на такие товары, как рис, пшеница, картофель, пищевые масла и ряд других — были ниже уровня пред.г.

Инд. валюта в обзорном году подешевела по отношению к доллару в среднем на 5,3% (в предыдущем периоде — на 3%).

Динамика среднего курса инд. рупии

	1998/99 ф.г.	1999/00 ф.г.	2000/01 ф.г.
В рупиях за долл. ....	42,02	43,28	45,59
Изменение к уровню пред.г., % .....	13,2	3	5,3

В янв.-апр. 2000г. курс рупии удерживался на уровне 43,5 руп./долл., в мае инд. валюта стала падать и к нояб. подешевела на 7,6% до 46,8 руп./долл.

Майское падение рупии совпало по времени с потрясениями на фондовых биржах ряда стран, в т.ч. инд., и частично ими объясняется. Начавшийся в мае и усилившийся в дальнейшем отток валютных средств иностр. институциональных инвесторов, при сравнительно узких масштабах нац. валютного рынка, также явился негативным фактором для денежной единицы И. Но решающее значение сыграло значительное повышение мировых цен на нефть, которая является главным товаром инд. импорта.

Руководство Резервного Банка неоднократно заявляло, что курс рупии в стране складывается почти исключительно под влиянием рынка. Тем не менее, РБИ неоднократно принимал различные меры в поддержку нац. валюты. Среди них: призывы к банкам и дилерам воздерживаться от спекулятивных сделок с валютой; долларовая интервенция на межбанковской валютной бирже; 50% увеличение банковских ссудных ставок для импортеров (за исключением тех из них, которые закупают нефть, нефтепродукты, удобрения, растительные масла и другие жизненно важные для экономики товары); наложение штрафа в 25% при задержке в репатриации экспортной выручки экспортерами.

В авг. 2000г. РБИ дал указание экспортерам конвертировать в рупии половину находящихся на их счетах (Exchange Earners Foreign Currency,

ЕЕФС) валютных средств. Трудности экспортеров, связанные с приказной конвертацией валюты, РБИ обещал смягчить принятием мер по снижению транзакционных издержек экспортеров. Данным шагом РБИ намеревался привлечь в страну 1 млрд. долл., что должно было укрепить инд. рупию. Приток валютных средств со счетов экспортеров после этого указания составил 850 млн. долл. В окт. данное указание было отменено, что свидетельствовало о намерении РБИ контролировать курс рупии иными средствами. Наиболее важным из них явился выпуск облигационного займа для нерезидентов по схеме т.н. Indian Millenium Deposit (IMD), посредством которого предполагалось мобилизовать валютные ресурсы на 2-3 млрд. долл. Фактический их приток составил 5,5 млрд. долл.

Поступление валютных ресурсов по схеме IMD позволило остановить ослабление рупии, а также существенно пополнить начавшийся было сокращаться валютный запас страны. На 30 марта 2001г. золотовалютные резервы И. достигли 42,2 млрд. долл., что на 4,2 млрд. выше уровня на аналогичную дату пред.г. Основная часть резервов — в твердой валюте и только на 2,7 млрд. долл. — в золоте.

С 1 июня 2000г. вступил в силу новый Закон о валютном регулировании — Foreign Exchange Management Act (FEMA), заменивший прежний закон FERA — главный нормативный документ инд. валютного законодательства, действовавший с 1974г. Обновление валютного законодательства диктовалось необходимостью перехода от жестких мер полного валютного контроля к более гибкому регулированию операций с валютой.

Если раньше ни одна сделка с валютой не могла быть совершена без надлежащего общего или спец. разрешения РБИ, то отныне уполномоченным лицам и организациям разрешены валютные сделки по текущим операциям, за исключением сделок, подпадающих под действие запретительных циркуляров РБИ. Законодательно закреплена обратимость инд. валюты по текущим счетам. В сделках же по капитальным счетам рупия осталась конвертируемой лишь частично, и на совершение большинства из них требуется разрешение РБИ или минфина. Еще более радикальной мерой представляется снятие ограничений со стороны РБИ на выплату платежей по займам.

Другой важной особенностью является значительное смягчение прежних «драконовских» санкций за нарушения валютного законодательства. Предусматриваются лишь штрафы, причем максим. размер их снижен.

К концу 2000г. было выпущено руководство по применению FEMA. Вместе с тем, в прессе регулярно появляются критические замечания в адрес нового валютного законодательства, главным образом, по поводу нерешенности вопроса о полной конвертируемости рупии по капитальным счетам.

Принятый документ определяет права и обязанности в области валютного контроля и регулирования как юридических, так и физ. лиц, а также устанавливает степень ответственности участников внешнеэконом. деятельности за нарушение валютного законодательства на территории всей страны. Как и в предыдущем законе, функция исполнит. органа по регулированию инд. валютного законодательства возложена на РБИ, который непосредственно осуществляет валютный контроль

и регулирование путем издания соответствующих нормативных актов и циркуляров, а также поправок и дополнений к ним. Действие FERA остается в силе до 31 мая 2002г., что вызвано необходимостью завершить расследования нарушений в сфере валютного обращения, зафиксированные до вступления в силу нового закона.

Одним из кардинальных отличий нового закона является ослабление регулирующей функции РБИ. FEMA предусматривает лишь координирующую роль РБИ, а также его деятельность по созданию более благоприятных условий для развития внешней торговли и привлечения иноинвестиций. Согласно новому закону, его нарушители более не являются уголовно наказуемыми, на них может налагаться лишь адм. ответственность.

FEMA проше трактует статус «резидента». Согласно закону, резидентом страны является лицо, прожившее в И. более 182 дней в течение предыдущего ф.г., или лицо, приехавшее на неопределенный период с целью устройства на работу, ведения бизнеса, получения образования и т.д. Под нерезидентом понимается лицо, прожившее за пределами И. более 183 дней в течение предыдущего ф.г., или лицо, покинувшее пределы страны на неопределенный срок с целью устройства на работу, ведения бизнеса или получения профессии.

FEMA открывает новые возможности для осуществления ВЭД:

- устранена необходимость получения спец. разрешения РБИ на вывоз валюты в деловую поездку (вне зависимости от сроков), если сумма не превышает 25 тыс. долл. (ранее максим. предел составлял 17 750 долл.);

- для частных поездок увеличен максим. предел на вывоз валюты с 3 до 5 тыс. долл.;

- увеличен лимит на выплату гонораров зарубежным компаниям за консалтинговые услуги с 25 до 100 тыс. долл.;

- отменены ограничения по выплатам экспортных комиссионных, тогда как раньше их максим. уровень не мог превышать 12,5% от суммы инвойса;

- разрешен свободный режим выплаты нац. экспортерами компенсаций по искам зарубежных импортеров.

В новом законе представлены важные изменения, касающиеся инвест. деятельности инд. компаний за рубежом, что позволит им расширять бизнес и превращать нац. предприятия в транснац. корпорации. Значительно упрощена система «автоматического» одобрения инвестиций: при вложении суммы до 50 млн. долл. в активы за рубежом (исключение составляет лишь банковский сектор) необходимо лишь оповестить РБИ. Для инд. компаний, работающих в сфере ИТ, разработки ПО, а также секторе биотехнологий и фармацевтики, разрешен механизм приобретения акций зарубежного предприятия того же профиля в обмен на свои американские депозитные свидетельства (American Depositary Receipts, ADR). Это позволит повысить фин. устойчивость инд. фирм.

Правительство, осознавая необходимость упрощения процедур, связанных с привлечением ПИИ в И., пересматривает максим. долю участия иностр. капитала в инд. компаниях. Зарубежные капиталовложения с долей участия до 100% разрешаются в сфере электронной торговли, энергети-

ки и нефтепереработки путем «автоматического» одобрения. РЕМА устраняет многие бюрократические преграды на пути притока инокапитала в инд. экономику.

Создаются более благоприятные условия для деятельности офисов и представительств иностр. компаний в И. Несмотря на то, что их открытие по-прежнему требует разрешения РБИ, масштаб их деятельности значительно расширен: разрешено предоставление консульционных услуг, допускается продвижение ПО и тех. обслуживание продукции, поставляемой головной компанией.

Платежный баланс И. в обзорном периоде характеризовался увеличением отрицат. сальдо по текущим операциям из-за сокращения притока средств по статьям невидимого экспорта (туризм, услуги, банковские переводы и т.д.), в то время как отрицат. торг. баланс несколько понизился вследствие опережающих темпов развития экспорта. Нетто-приток средств по капитальным счетам увеличился за счет роста коммерческих заимствований.

Платежный баланс И., в млн. долл.

	1999/00 ф.г.	2000/01 ф.г.*
Торговый баланс**)	-17098	-16700
Экспорт	38285	44300
Импорт**)	55383	61000
Невидимые статьи нетто		
(туризм, денежные переводы, прочие)	12935	11000
Баланс по текущим операциям	-4163	-5700
Приток капитала нетто	9982	10700
Иностр. помощь	891	800
Коммерческие заимствования	333	5000
Депозиты нерезидентов	2140	1500
Кредиты МВФ	-260	
Краткосрочные займы	377	300
Иноинвестиции	5117	3000
Прочие	2095	700
Обслуживание рупийного долга	-711	-600

\*) оценка Центра мониторинга инд. экономики

\*\*) по данным РБИ (включаящим затраты на импорт вооружений). Источник: Monthly Review of the Indian Economy, April 2001

В 2000г. И. не прибегала к помощи МВФ для финансирования дефицита платежного баланса, мотивируя это тем, что условия займа могут быть неоправданно жесткими и включать в себя неэконом. элементы.

Внешний долг И. на март 2000г. составлял 98,4 млрд. долл. В конце июня он снизился — до 98,1 млрд. долл. Уменьшились практически все компоненты долга, за исключением долгосрочных депозитов нерезидентов.

Ситуация с внешней задолженностью страны находится под контролем и управляема. Ключевые соотношения и качественные показатели внешнего долга улучшаются. Так, в 1999/00 ф.г., по сравнению с предыдущим периодом, отношение суммы долга к ВВП понизилось с 23,5% до 22,3%, а норма обслуживания (отношение долговых выплат к текущим поступлениям) — с 19% до 18,2%. Доля краткосрочных долговых обязательств — 4,3%. Размер годовых выплат по обслуживанию долга уменьшился за год с 10,7 млрд. до 9,1 млрд. долл., а в 2000/01 ф.г., по данным минфина, возможно понизится до 8,7 млрд. долл.

Доля правит. долговых обязательств (по кредитам межд. фин. институтов, по двухсторонним соглашениям) в общей сумме долга составляет 50%. Остальное приходится на выплаты по коммерчес-

ким кредитам (26,2%), депозиты нерезидентов (15,5%), рупийную задолженность (4%). Относительно высокой по межд. меркам считается доля льготных кредитов — 38,3%.

Гос. долг И. по кредитам, предоставленным ей бывшим СССР, в 320 млрд. рупий (10 млрд. долл.) в соответствии с договоренностями погашается путем платежей в рупиях. Ежегодные поступления, оцениваемые в 30 млрд. рупий (в зависимости от курса рупии, 800 млн.долл.), зачисляются на Центр. счет Внешэкономбанка в РБИ и расходуются на закупку товаров в И.

По расчетам РБИ, рупийный долг И. на конец июня 2000г. составлял в долларовом исчислении 3,8 млрд.долл.

Платежи в погашение указанного долга поступают на центр. счет Внешэкономбанка в РБИ дважды в год равными долями.

По состоянию на 1 янв. 2001г. общая сумма накопительным итогом открытых аккредитивов на закупку товаров в И. в счет погашения рупийного долга составила 212,52 млрд. руп. (4,6 млрд. долл.), а оплаченных — 210,47 млрд. руп. (4,54 млрд. долл.).

Динамика возврата средств рупийного долга

	1998г.	1999г.	2000г.
Сумма аккредитивов			
Открыто, млрд. руп. (млн. долл.)	29,87 (725)	37,54 (873)	29,5 (658)
Оплачено, млрд. руп. (млн. долл.)	31,46 (764)	35,66 (829)	31,93 (712)

Источник: данные извещений РБИ. Пересчет в доллары производился по средним курсам за указанные периоды.

Одна из важнейших проблем в валютно-кредитном аспекте сотрудничества России с И. на ближайшее время возникает в связи с предстоящим окончанием крупномасштабных выплат инд. долга, составляющих согласно ранее выполненным расчетам 200 млрд. руп.

Главными фин. и донорами И. являются ВБ и АзБР. В свою очередь, И. является крупнейшим заемщиком этих межд. банков, что свидетельствует о том, что они высоко оценивают надежность страны в качестве заемщика.

В обзорном году после 2-летнего перерыва ВБ возобновил фин. помощь И. в несоц. сфере, в частности, в области телекоммуникаций и дорожного строительства. Тем самым, были сняты санкции, наложенные на И. в 1998г. после проведения ею ядерных испытаний, когда страны «большой семерки» договорились одобрять кредиты ВБ И., предназначенные только на соц. и гум. цели (образование, здравоохранение, сельское развитие, борьба с бедностью и т.д.).

В стране в той или иной стадии реализации находятся 79 проектов, для выполнения которых ВБ санкционировал средства в 12,5 млрд. долл. Из этой суммы 7,9 млрд. долл. остаются пока неосвоенными. В ходе своей встречи с министром финансов И. в нояб. 2000г. президент ВБ, критикуя ситуацию с плохим использованием кредитов отметил, что подобная проблема является общей для всех стран-заемщиков. В 2000г. санкционированные обязательства ВБ по выделению средств И. равнялись 1,3 млрд. долл., причем на следующий год Банк намерен расширить помощь до 2 млрд., а еще через год — до 3 млрд. долл.

АзБР в обзорном году предоставил И. 9 кредитов на 1,3 млрд. долл. на выполнение 5 проектов. Считается, что показатель освоения средств (примерно 30%) у И. неплохой в сравнении с другими ведущими странами-заемщиками АзБР.

На 2001г. АзБР планировал выделить И. такую же сумму 1,3 млрд. долл. В нее включены 250 млн. долл. — для Энергетической финансовой корпорации, 300 млн. долл. — на модернизацию железных дорог, 240 млн. долл. — на проект Западного транспортного коридора, 200 млн. долл. — на развитие транспорта в Западной Бенгалии, остальное — на улучшение экологии.

В целом ситуация с внешним долгом страны и ее платежеспособность не вызывают особой тревоги ни у инд. правительства, ни у кредиторов. По классификации ВБ, И. продолжают относиться к странам с умеренной внешней задолженностью. Тем не менее, примерно в середине обзорного года межд. рейтинговое агентство Standard & Poor's несколько понизило рейтинг кредитоспособности И. по одному из показателей (перспективы валютной ситуации) с оценки «положительно» до оценки «стабильно».

### Макроэкономика-1999

**И.** входит в первую десятку стран мира по ряду показателей пром. и с/х производства. За годы независимости страна существенно продвинулась вперед по пути эконом. развития. Была создана мощная индустриальная база и накоплен научно-тех. потенциал, во многом отвечающий передовому мировому уровню.

Страна занимает **первое место в мире по производству чая, фруктов, молока и сахара**; второе — по сбору пшеницы, риса, овощей и табака, а также числу научно-тех. кадров, работающих в **3700 НИИ, КБ и лабораториях**. Здесь создан суперкомпьютер «Парам-10000», являющийся одним из самых мощных в мире. В И. производится широкая гамма гражд. и военных ракетносителей, завершается разработка четвертого по мощности в мире носителя.

Объем ВВП оценивается в 393 млрд.долл. (1998г.), что выводит И. на пятое место после США, КНР, Японии и Германии (при пересчете по методологии ООН по паритету покупательной способности). Темпы роста ВВП в ф.г. (апр. 1997-март 1998г.) составили 5,1%. В последующем ф.г. рост ВВП прогнозировался на уровне 6%.

Основные отрасли экономики: промышленность 30% ВВП, сельское хозяйство — 27%, сфера услуг (включая строительство).

Прирост населения страны в 1999г. составил около 1,91%. Большая его часть — 76% проживает в сельской местности, грамотность — 52%, средняя продолжит. жизни — 62 года. Средний, по инд. понятиям, класс составляет около 300 млн.чел.; треть населения находится за чертой бедности.

Для частного капитала были открыты отрасли, прежде зарезервированные за госсектором. Снижаются тамож. барьеры для импортных товаров. И. объявила о полном отказе до 2003г. от количественных ограничений на импорт, что обусловлено ее обязательствами в ВТО. Ставится задача достижения полной конвертируемости нацвалюты.

Бюджетный дефицит оценивался, по итогам 1997/98 ф.г., в 6,1% ВВП, инфляция — 7% (1998г.), внешний долг — 94,4 млрд.долл. (включая краткосрочный — 5 млрд.долл.), приток иноинвестиций за 1997/98 ф.г. составил 5 млрд.долл., в т.ч. прямых — 3,2 млрд.долл. Золотовалютные резервы — 30 млрд.долл. (на янв. 1999г.), что эквивалентно стоимости импорта страны за 9 мес. **Справочный курс**

**РБИ на начало янв. 1999г. был объявлен на уровне 42,5 рупии за 1 долл.**

Производство основных видов продукции: нефть — 33 млн.т. (при этом 35 млн.т. импортируется), сталь — 22,7 млн.т., уголь — 308 млн.т., железная руда — 60 млн.т., алюминий — 518 тыс.т., медь — 45,3 тыс.т., цемент — 83 млн.т., ж/д вагоны — 19 тыс.шт., с/х тракторы — 203 тыс.шт., х/б ткани — 21 млрд. м., грузовые и легковые автомобили — 271 и 404,6 тыс.шт., чай — 838 тыс.т. (экспортировано — 178 тыс.т.), кофе — 228 тыс. т., зерно 193 млн.т. (включая рис — 82 млн.т. и пшеницу — 66 млн.т.), молоко — 73 млн.т. — фрукты — 42 млн.т., сахар — 15 млн.т., лук — 6 млн.т.

Внешторг. оборот страны — 86 млрд.долл. (доклад РБИ за 1997/98 ф.г.), экспорт и импорт — соответственно 35 и 51 млрд.долл. **Основу инд. экспорта составляют драгоценности, машины и оборудование, с/х и промсырье, прод. и текстильные товары, металло изделия.** Ведущие статьи импорта — нефть (7,5 млрд.долл.) и нефтепродукты, золото (7 млрд.долл.), машины и оборудование, транспортные средства, чер. и цветмет, электроника, удобрения.

Крупнейшие торг. партнеры: США, Япония, ФРГ, Великобритания, Ю. Корея, Франция и Россия (товарооборот в 1997г.).

Важными инициативами правительства в 1998г. в области развития инфраструктуры были выработка гос. политики в сфере реализации крупных энергетических проектов, решение о **модернизации пяти важнейших аэропортов** с привлечением частного капитала и принятие плана **развития сети автодорог**, предусматривающего сооружение т.н. золотого четырехугольника который должен связать современными автомагистралями **четыре основных мегаполиса страны — Дели, Бомбей, Мадрас и Калькутту.**

С апр. 1998г. были сняты ограничения на импорт 340 групп товаров. И. односторонне сняла количественные ограничения на импорт 2300 товарных позиций из стран-членов СААРК, экспортерам предоставлено право получать проценты с суммы пошлины, подлежащей возврату, при задержке ее уплаты более чем на два месяца, расширена номенклатура средств производства, освобождающихся от уплаты тамож. пошлины, увеличен до 10 лет период «налоговых каникул» для зон, ориентированных на экспорт.

Правительству А.Б.Ваджапай удалось существенно либерализовать процедуру инвестирования в инд. экономику инокомпаниями. Инвестиции в размере до 15 млрд.руп. в энергопроекты, строительство дорог, туннелей, портов, мостов одобряются правительством автоматически.

Для привлечения доп. средств в экономику страны правительство И. в 1998г. расширило количество привилегий, предоставляемых индийцам-нерезидентам при инвестировании в экономику страны. В сфере налогообложения и тамож. сборов правительство существенно увеличило категорию проектов, подпадающих под льготное налогообложение, снизило импортные пошлины на ряд машинотехизделий, увеличило тамож. пошлины на некоторые виды товаров, производимых в И.

Меры, предпринятые правительством по оздоровлению экономики страны, принесли результаты. **Даже на фоне фин. кризиса в странах ЮВА И.**

смогла не только удержать, но и по некоторым позициям улучшить показатели эконом. развития. В 1998/99 ф.г. рост ВВП составил около 5,8%, против 4,5% в предыдущем году. Рост ВВП в 1998г. был вызван в первую очередь увеличением на 6,8% с/х производства. Вместе с тем в 1998г. темпы пром. роста продолжали снижаться, составив около 4%. К концу ф.г. положение несколько улучшилось, и пром. рост составил 5,5-6%.

С приходом к власти правительства партии БДП И. предприняла ряд мер по усилению своего внешнеполит. положения. К ним относятся проведение ядерных испытаний и начало нормализации отношений с Пакистаном.

11 и 13 мая 1998г. И. провела серию ядерных испытаний. Через две недели после инд. взрывов, Пакистан произвел испытание своих ядерных устройств. В ответ США, Япония, Австралия и страны Зап. Европы объявили о введении эконом. санкций против И. и Пакистана. Санкции грозили обернуться значит. потерями для экономик двух стран. Однако уже в конце года США объявили о частичном снятии ограничений на предоставление помощи И. и Пакистану, что фактически означало отмену санкций. Ограничения сохранились лишь в отношении деятельности ряда инд. организаций в США.

1998г. стал поворотным в отношениях И. со своим ближайшим соседом Пакистаном. Осенью 1998г. премьер-министр И. А.Б.Ваджпай совершил историческую автобусную поездку в Лахор, где состоялась его встреча с премьер-министром Пакистана Наваз Шарифом. Два премьер-министра подписали Лахорскую декларацию, которая наметила пути урегулирования отношений между странами и подготовила почву для двустороннего диалога.

Как уже отмечалось, одним из важных направлений эконом. реформ в И. является постепенное уменьшение доли государства в ряде отраслей промышленности путем полной или частичной приватизации госпредприятий. В большинстве случаев доля государства в балансе госпредприятий будет постепенно снижаться до уровня 23%, при этом снижение госдоли в балансе предприятий, имеющих стратегическое значение, не предусматривается.

Предприятия госсектора занимают ведущие позиции в таких отраслях, как оборонпром, энергетика, нефтегаз, горнодобывающая, ж/д, мор. и авиатранспорт, связь и металлургия.

В легкой, пищевой и медпромышленности, сельском хозяйстве, ряде отраслей машиностроения, строительстве и сфере услуг преобладающую роль играют предприятия частного сектора.

Вклад предприятий частного сектора в общий объем ВВП составляет около 75% при все возрастающем значении предприятий малого бизнеса. За период с начала провозглашения курса реформ число предприятий этого сектора экономики увеличилось с 2,1 млн. до 3 млн., при этом объем выпускаемой ими продукции увеличился в 2,6 раза, достигнув в 1998г. 4652 млрд.руп. в текущих ценах, или 33% от ВВП. Объем экспорта продукции предприятиями малого бизнеса экономики составил в 1998г. 439,5 млрд.руп., или 35% всего инд. экспорта.

Динамика изменений роста и структуры ВВП И. за последние годы показывает незначит. умень-

шение доли сельского хозяйства и увеличение доли сферы услуг при относительно стабильной доле промышленности.

Более высокий рост ВВП в 1998/99 ф.г. достигнут благодаря высокому росту ВВП в сельском хозяйстве — 6,8%; в то же время уровень роста ВВП в 4% является наихудшим показателем с 1992/93 ф.г.

С учетом задач соц.-эконом. развития страны правительством И. выделен ряд отраслей экономики, развитию которых придается приоритетное значение. К ним относятся энергетика, чер. и цветмет, нефтедобыча и переработка, производство цемента и удобрений, строительство мостов, дорог, развитие воздушного и мортранспорта и телекоммуникаций.

Подтверждением приоритетности развития этих отраслей является тот факт, что за период с начала объявления курса реформ в сент. 1991г. по авг. 1998г. доля ПИИ в эти отрасли, получивших одобрение правит. органов, составила 57,9% от всех ПИИ за эти годы.

## Либерализм

Одной из важнейших характерных особенностей современного процесса глобализации межд. жизни является либерализация нац. экономик. И. активно подключилась к этому процессу в начале 90гг., когда под руководством министра финансов центр. правительства Манмохана Сингха была разработана и во многом проведена в жизнь эконом. реформа, целью которой ставилась закладка основ постепенной либерализации экономики И. Несмотря на значит. трудности и противоречивость реформирования общая направляющая либеральной тенденции в экономике страны осталась неизменной. В этой связи подготовленные правительством А.Б.Ваджпай бюджет И. на 2001/02 ф.г., а также принятый ряд поправок к пятилетнему документу об экспортно-импортной политике И. на 1997-2002гг. были широко представлены правит. кругами как начало качественно нового этапа либеральной эконом. реформы, что, в свою очередь, вызывает необходимость оценки реально существующих составляющих реформы и отделения их от риторики, вызванной потребностями внутривнутриполит. жизни.

За последние годы правительству А.Б.Ваджпай с его ориентацией на регулируемую из Центра эконом. самостоятельность штатов удалось довольно серьезно изменить характер эконом. жизни И.: ослабление диктата Центра сделало дальнейшую либерализацию экономики насущно необходимой.

Вместе с тем бюджет И. на 2001/02 ф.г., подготовленный министром финансов Яшвантом Синхой, на деле не может рассматриваться в качестве базы для дальнейших серьезных либеральных преобразований, поскольку все основные его положения носят комплиментарный характер. Либерализация ряда налоговых параметров, а также намерение пересмотреть некоторые существующие законодат. акты в пользу расширения процесса приватизации не содержат в себе ничего революционного, поскольку легко могут оказаться лишь обещаниями. Какие-либо серьезные структурные преобразования в документе не предусмотрены: сохранено лишь общее направление эконом. политики, что, однако, уже само по себе рассматрива-

ется многими индийскими аналитиками как успех правительства А.Б. Ваджпаи.

Одним из главных параметров либерализации экономики И. является приватизация. В отличие от законодат. актов, требующих утверждения парламентом страны, решения по вопросам приватизации в И. относятся к компетенции правительства, которое согласует свои действия с главными министрами ориентированными на реформы штатов, а также учитывает требования ВТО. К числу наиболее «прогрессивных» штатов в этой области относятся Андхра Прадеш, Карнатака, Гуджарат и Махараштра, получающие наибольшие кредитные ассигнования межд. фин. организаций и, прежде всего, кредиты ВБ. При этом постепенное укрепление прямых связей регионов с межд. инвесторами вызывает растущую озабоченность центр. правительства, которое всячески стремится удержать инициативу в своих руках. Тем не менее, приватизация пока осуществляется медленно, поскольку в И. ее не рассматривают в качестве панацеи от всех эконом. бед.

Важным результатом проведения либеральных эконом. реформ в И. стало изменение характера привлечения иноинвестиций. Если в начале 90гг. основную часть (до 95%) иноинвестиций составляли спекулятивные краткосрочные кредиты, то в настоящее время их доля не превышает 12%. Основные вложения осуществляются путем покупки акций в рамках реализации среднесрочных и долгосрочных программ развития базовых секторов экономики (таких как электроснабжение, строительство инфраструктуры и т.д.). Среднесрочные и долгосрочные инвестиции не создают угрозы немедленного кризиса в случае невыполнения запланированных эконом. проектов, способствуя оживлению экономики.

Оживление инвест. климата в свою очередь способствует динамичному развитию рынка ИТ, который за последнее время стал серьезным источником долларовых поступлений в И. как в результате экспорта продуктов этой отрасли, так и за счет увеличения фин. переводов от значительно возросшего числа индийских эмигрантов, выехавших в США и страны Зап. Европы, бизнес которых чаще всего связан именно с ИТ.

Немаловажным моментом в адаптации индийской экономики к глобальным реалиям современности становится ее политика в отношении ВТО. В этой сфере сохраняются серьезные противоречия. Приняв в апр. 2001г. ряд поправок к пятилетнему документу по экспортно-импортной политике, индийское правительство разрешило многолетнюю проблему в своих отношениях с ВТО, связанную с противоречащими правилам этой организации односторонним введением количественных ограничений на импорт товаров (прежде всего эти ограничения относились к продуктам сельского хозяйства). Несмотря на внешнюю эффективность заявлений о снятии количественных ограничений, вопрос о протекционизме остается практически открытым, поскольку индийцы, скорее всего, будут стремиться компенсировать отсутствие количественных ограничений на импорт введением более высоких тарифов на ввозимые товары, что уже сейчас вызывает серьезное недовольство руководства ВТО. Используя правила ВТО, индийцы планируют ввести повышенные тарифы в уже существующих и создаваемых СЭЗ в Тамилнаду,

Гуджарате, Махараштре, Зап. Бенгалии, а также в шт. Уттар Прадеш, Мадхья Прадеш, Андхра Прадеш и Орисса. Вместе с тем, готовность индийской стороны к продолжению диалога с ВТО с целью адаптации своей экономики к требованиям этой организации не вызывает сомнений.

Отмеченные выше либеральные сдвиги в экономике И. привели к значит. увеличению размеров фин. поступлений в страну, что не могло не сказаться на ее статистических показателях, фиксирующих низкий дефицит платежного баланса и ежегодный эконом. рост на уровне 7%. Однако, в этой связи необходимо отметить, что либерализация экономики И. до настоящего времени не стала источником какого-либо существенного сдвига в традиционных производящих отраслях: производство во многих сферах экономики остается стагнирующим без видимых признаков оживления. Застойным явлениям способствует нецелевое использование выделяемых фин. ресурсов, а также слабость банковской системы, в рамках которой реформирование не проводится (прежде всего это относится к банкам гос. сектора). По оценкам индийских аналитиков в настоящее время существенная доля затратной части бюджета расходуется нерационально: из этого источника зачастую компенсируется неэффективное производство предприятий гос. сектора, а также финансируются растущие бюрократические потребности. Сдерживающим фактором остается отсутствие свободной конвертации индийской рупии.

И. сохраняет самые высокие в регионе и одни из наиболее впечатляющих среди крупнейших государств темпы эконом. роста, демонстрируя значит. потенциал для устойчивого развития в XXI в. Рост ВВП в 2000/01 ф.г. составил 6% по сравнению с 6,4% (по уточненным данным) за предыдущий и 6,6% за позапрошлый год (источник: Ежегодный эконом. обзор правительства И. за 2000/01 ф.г. По расчетам Центра мониторинга индийской экономики (ЦМИЭ), рост ВВП в истекшем фин. году составил 5,8%). В абсолютном исчислении ВВП в текущих ценах составляет 21,9 трлн. рупий, или порядка 470 млрд. долл. — по действующему курсовому соотношению (на начало апр. 1 долл. был равен 46,5 рупиям); при пересчете по паритету покупательной способности объем ВВП составляет 2,144 трлн. долл. (4 место в мире), то есть 2144 долл. на душу населения. Главными факторами, повлиявшими на сокращение темпов роста ВВП, стали неблагоприятные показатели в секторе услуг (рост снизился с 9,6% до 8,3%), сокращение на 5% с 209 до 196 млн. т. производства зерновых (при этом в целом в сельском хозяйстве был отмечен незначит. рост — с 0,7% до 0,9%). За 2000/01 ф.г., согласно данным ЦМИЭ, по сравнению с 1999/2000 ф.г. с 6,6% до 5% снизился рост пром. производства, с 7,3% до 4% — выработки электроэнергии.

По итогам года наблюдается довольно резкое увеличение среднегодового уровня инфляции — с 3,3% до 7,1%. При этом рост индекса оптовых цен на товары первой необходимости составил за истекший фин. год 2,9%, а средний уровень инфляции потребит. рынка — около 3,8%. На общем фоне особенно резко — на 28,5% — выросли цены на энергоносители, что было обусловлено неблагоприятной конъюнктурой цен на нефть на мировом рынке.

Дефицит госбюджета в 2000/01 ф.г. был запланирован на уровне 5,1% ВВП (в 1999/2000 ф.г. он составил 5,6% ВВП). Правительству удалось удержать дефицит на уровне, близком к прогнозирувавшемуся (5,1-5,2% ВВП), не в последнюю очередь путем экономии бюджетных средств по ряду статей, в т.ч. на оборонные расходы.

Внешний долг страны на сент. 2000г. составил 97,86 млрд. долл., что немногим менее уровня марта 2000г. (98,44 млрд.). Соотношение внешнего долга и ВВП в течение 9 лет с начала эконом. реформ изменялось благоприятным образом: если в 1991/92 ф.г. внешний долг соответствовал 41% ВВП, то в середине 2000/01 ф.г. это соотношение равнялось лишь 20,7% ВВП.

Валютные резервы И. по состоянию на 31 марта 2001г. составили 39,9 млрд. долл., что на 5 млрд. больше, чем год назад. Объем золотовалютных резервов, включая, помимо СКВ, золотой запас и специальные права заимствования, на конец марта 2001г. был равен 43 млрд. долл. по сравнению с 38 млрд. в прошлом году. Это было обусловлено главным образом привлечением средств путем размещения облигаций займа «Миллениум Индия».

Приток ПИИ в 2000/01 ф.г. сократился на 8% по сравнению с прошлым годом и составил, по предварит. оценкам, 2 млрд. долл. (здесь и далее все данные по итогам 2000/01 ф.г. приводятся согласно Ежемесячному обзору состояния индийской экономики ЦМЮ за июнь 2001г.) Совокупный объем прямых иностр. капвложений в экономику И. за период, прошедший с начала реформ (1991г.), составляет 17,8 млрд. долл. Вместе с тем эта сумма равна менее чем трети от общего объема одобренных прямых инвестиций (55 млрд. долл.)

Нетто-приток иностр. портфельных инвестиций в И. за 2000/01 ф.г. был равен 1 млрд. долл. (в 1999/2000 ф.г. — более 3 млрд. долл.). Таким образом, совокупный объем иноинвестиций в экономику И. за истекший год составил 3 млрд. долл., а общий приток капитала из-за рубежа — 10,7 млрд. долл. (включая 5 млрд. долл. коммерческих кредитов, 800 млн. зарубежной фин. помощи, 1,5 млрд. капвложений со стороны индийцев-нерезидентов).

Биржевой курс индийской рупии по отношению к долл. в течение 2000/01 ф.г. понизился на 6,8% с 43,52 до 46,5 рупии за доллар (в 1999/2000 ф.г. биржевой курс сократился на 2,6%). Средневзвешенный курс за истекший ф.г. — 45,61 рупии за доллар (в 1999/2000 ф.г. — 43,28).

За истекший год наблюдалось значит. увеличение объемов индийского экспорта — с 36,9 до 44,2 млрд. долл., то есть почти на 20%, как и было запланировано правительством. За тот же период импорт вырос лишь на 0,2%, составив 49,9 млрд. долл., причем наблюдалось его снижение практически по всем статьям, кроме закупок, нефти. Сохраняется дефицит внешней торговли в 5,7 млрд. долл., что без малого в два с половиной раза меньше, чем в прошлом году.

В целом эконом. положение И. позволяет делать достаточно оптимистические прогнозы относительно темпов развития страны. Несмотря на высказываемые некоторыми зап. аналитиками предположения насчет цикличности кризисных явлений в индийской экономике с периодом в 10 лет, существуют реальные предпосылки для преодоления неблагоприятной конъюнктуры на ми-

ровом рынке. Фундаментальные основы экономики И. являются достаточно устойчивыми, что признают мировые фин. организации, такие как МВФ и ВБ. Вместе с тем, И., вероятно, не удастся полностью избежать последствий замедления роста экономики США, хотя они явно будут не столь катастрофическими как для таких экспортно-ориентированных стран, как Ю. Корея, Япония или Сингапур, поскольку индийский экспорт составляет не более 10% ВВП. Все это, по мнению как местных, так и зап. экспертов позволяет на ближайшую перспективу прогнозировать прирост ВВП на уровне 5-6% в год, что является весьма неплохим показателем и делает И. наряду с Китаем своего рода «островком стабильного развития» в условиях всеобщей тенденции снижения темпов роста.

## Банки-2001

В соответствии с Законом о регулировании банковского дела 1949г., ведущая роль в формировании и развитии фин.-кредитной системы страны отведена РБИ. Руководство РБИ имеет право контролировать и осуществлять проверку деятельности других банков, регулировать процессы их слияний и поглощений, устанавливать нормы важнейших показателей банковской деятельности. Его разрешение является обязат. условием для открытия любого нового банка или филиала. РБИ осуществляет выпуск банкнот и контроль за использованием инвалюты, а также участвует в формировании денежно-кредитной политики страны.

За годы независимости банковская система И. значительно окрепла и расширилась. В результате процесса централизации фин. капитала в 50-60гг. в стране возникли достаточно крупные частные и гос. банки. Однако деятельность комбанков была ориентирована на обслуживание ведущих ФПГ, тогда как важнейшие отрасли экономики, например, сельское хозяйство, испытывали острый дефицит фин. ресурсов. Гос. кредитные учреждения руководствовались зачастую не эконом., а соц.-полит. мотивами. Национализация ряда крупных частных банков в 70-80гг. не дала ожидаемого результата: эффективность использования банковского капитала была крайне низкой. Отсутствие конкуренции в банковской сфере, усиленный контроль РБИ за деятельностью банков и их филиалов, жесткое регулирование процентных ставок, а также принудительное кредитование приоритетных, но заведомо убыточных секторов нац. экономики стали результатом тяжелого фин. кризиса в начале 90гг..

Наиболее сильно пострадал гос. банковский сектор: в 1992/93 ф.г. суммарные убытки гос. банков составили более 1 млрд. долл. Правительство страны было вынуждено пойти на значит. либерализацию фин.-кредитной сферы. С 1993г. разрешено создание новых частных банков, причем допускается участие иностр. капитала. Была значительно либерализована система обязательного кредитования приоритетных отраслей. Введены новые показатели и стандарты фин. банковской отчетности, в частности, коэффициент достаточности капитала (capital adequacy ratio, CAR). Значительно был снижен уровень нормы кассовых резервов (cash reserve ratio, CRR) и обязат. коэффициента ликвидности (statutory liquidity ratio, SLR). Ранее эти показатели искусственно поддерживались на весьма высоком уровне с целью «изъятия» из обра-

щения о части банковских средств в условиях постоянно растущего бюджетного дефицита. Значительно была упрощена система процентных ставок: к настоящему времени РБИ фиксирует лишь их минимальный уровень. Были приняты меры по сокращению неработающих активов (non-performing assets, которые в 1992/93 ф.г. составляли почти четверть от общего числа банковских активов страны, что свидетельствовало о крайне низкой эффективности (Rangarajan С. «Indian Economy: Essays on Money and Finance». New Delhi. 1998. p. 137) использования капитала.

Вышеотмеченные меры правительства принесли первые результаты и сравнительно короткие сроки. Уже в 1994/95 ф.г. впервые за долгое время 27 гос. банков объявили о совокупной прибыли в 10 млрд. рупий (300 млн. долл.). Последующие годы закрепили положит. изменения в этом секторе экономики.

Особое место в фин. системе И. принадлежит специализированным банкам развития или, как их называют, фин. учреждениям (financial institutions). Их основной функцией является финансирование создания новых частных предприятий, а также модернизации и расширения уже действующих путем выдачи займов, гарантий, выпуска акций и т.д. Среди указанных организаций наиболее заметную роль играют: Банк пром. развития, на который приходится до 50% всех кредитов; Экспортно-импортный банк, созданный для кредитования индийских экспортеров; Корпорация пром. финансирования, кредитующая объекты, создаваемые с иностр. участием; Корпорация пром. кредитования и инвестирования, которая специализируется на предоставлении кредитов для импорта машин и оборудования для произв. объектов.

В настоящий момент положение фин.-кредитной системы И. остается неоднозначным: к такому выводу можно прийти при анализе доклада «Тенденции и достижения банковского сектора в 2000/01 ф.г.», опубликованного РБИ в нояб. 2001г. Согласно представленному документу, чистая прибыль (net profit) комбанков сократилась на 11,3% в течение вышеуказанного периода, несмотря на рост валового дохода (total income) почти на 15%. По-видимому, это было вызвано увеличением резервов на покрытие просроченных ссуд (bad loans) и ростом операционных расходов. Впрочем, еще худшие показатели были зафиксированы у гос. кредитных учреждений: их чистая прибыль снизилась на 15,6% по сравнению с предыдущим годом. Лучшие позиции занимают иностр. банки, работающие в И.: соотношение валовой прибыли (gross profit) к общей стоимости их активов составило в прошедшем фин. году более 3%, что вдвое превышает средний аналогичный показатель для нац. кредитных учреждений. На 25 зарубежных банков приходится около 8% от общей суммы банковских депозитов. Кроме того, показатель их чистой прибыли практически не изменился по сравнению с предыдущим ф.г. В наихудшем положении по результатам 2000/01 ф.г. оказались специализированные банки развития: их чистая прибыль сократилась за отчетный период на 35%. Ухудшение состояния нац. банковского сектора было частично вызвано замедлением темпов эконом. роста и пром. производства. Как результат, объем банковских кредитов производственному сектору несколько сократился. Одной из главных проблем

фин.-кредитной системы по-прежнему остается весьма высокий уровень неработающих активов, особенно просроченных ссуд, объем которых за последний год вырос почти в 2 раза.

Понимая трудности и проблемы фин.-кредитной системы, руководство РБИ учитывает интересы банковских кругов при проведении своей политики. Одной из последних инициатив стало снижение о ставки рефинансирования (bank rate) до 6,5%. Во многом эта мера была вызвана аналогичным шагом со стороны центр. банков многих развитых стран в результате рецессии. Это позволит удешевить обслуживание кредитов и оживить инвестиции. Весьма своевременным стало сокращение обязат. нормы кассовых резервов до 5,5%. По мнению экспертов, это способно повысить ликвидность банков, а также «высвободить» 80 млрд. рупий для инвестирования их в реальный сектор. Впрочем, это может привести к некоторому увеличению темпов инфляции, однако специалисты РБИ утверждают, что ситуация находится под контролем.

Несмотря на ухудшение эконом. конъюнктуры, состояние фин.-кредитного сектора можно оценить как относительно стабильное. За годы реформ произошло не только расширение банковского сектора, но имели место и качественные сдвиги. Взвешенная и продуманная политика РБИ, направленная на либерализацию и оздоровление фин. сектора, привела к усилению роли частных банков и их постепенному переходу к мировым стандартам. С учетом этого можно прогнозировать решение самых насущных проблем и дальнейшее развитие фин.-кредитного сектора И. уже в среднесрочной перспективе.

## Банки-2000

**Б**анковская система И., несмотря на постоянные заявления правительства о необходимости серьезных преобразований в данном секторе, остается весьма консервативной. Десятилетие реформ и эконом. либерализации относительно мало затронули эту сферу.

По масштабам операций по-прежнему доминируют (на 90%) учреждения госсектора — прежде всего, Гос. банк И. (SBI) вместе с семью ассоциированными с ним банками, а также другие национализированные банки. Предприятия госсектора являются самыми сильными в фин. отношении. Однако, частные банки, а также отделения иностр. банков характеризуются, как правило, более высокой прибыльностью и продуктивностью, а также меньшим уровнем неработающих активов, по сравнению с государственными. При этом и в госсекторе происходила все большая дифференциация между сильными и слабыми банками.

В конце 2000г. эксперты газеты Financial express провели исследование 96 гос., частных и иностр. банков.

В числе лучших 20 банков по результатам деятельности за 1999/00 ф.г. оказались 9 частных, 8 иностр. и только 3 гос. (на 5, 8 и 16 местах).

По-прежнему очень слабыми остаются региональные сельские и кооперативные банки. На их усиление и реструктуризацию в 2000г. из бюджета было выделено 1,7 млрд. руп. (360 млн. долл.).

Правительство и РБИ И. предпринимали и другие шаги по укреплению банковской системы в госсекторе. С 51% до 33% была понижена мини-



мальная доля государства в собственности банков этого сектора. Подготовлен проект слияния SBI с семью своими ассоциированными банками в целях устранения ненужной конкуренции между ними и снижения непроизводительных затрат. Этот проект, возможно, осуществится в 2001г. Рассматривались меры по частичной денационализации ряда банков госсектора.

Рейтинг эффективности 20 инд. банков

Ранг банка	Интегр. пок-ль эфф-сти	Форма собственности
1 Global Trust Bank	6605	частный
2 Citibank	6546	иностран.
3 ABN-Amro Bank	6123	иностран.
4 Karur Vysya Bank	6121	частный
5 Andhra Bank	6117	гос.
6 Bank of America	6116	иностран.
7 Hongkong and Shanghai Banking	6083	иностран.
8 Oriental Bank of Commerce	6060	гос.
9 Standard Chartered Bank	6037	иностран.
10 IDBI Bank	6012	частный
11 United Western Bank	6009	частный
12 Jammu and Kashmir Bank	5971	частный
13 HDFC Bank	5945	частный
14 Industrial Bank	5901	частный
15 ANZ Grindlays Bank	5891	иностран.
16 Corporation Bank	5836	гос.
17 UTI Bank	5724	частный
18 Development Bank of Singapore	5552	иностран.
19 City Union Bank	5549	частный
20 State Bank of Mauritius	5516	иностран.

Источник: India's best Banks, Survey 2000

Процесс слияний и поглощений в банковской сфере, характерный для стран Запада, начинает распространяться и на И.

Так, в дек. 2000г. частный банк так называемого «нового поколения» ICICI Bank поглотил Bank of Madura, а в янв. 2001г. два частных банка UTI Bank и Global Trust Bank объединились и образовали UTI Global Bank. Несколько ранее произошло слияние банков Times Bank и HDFC, а также установление контроля со стороны Standard Chartered Bank над ANZ Grindlays Bank. Проводятся переговоры о слиянии банков госсектора Canara Bank и Dena Bank. Подобные слияния позволяют не только повысить эффективность работы, но и в короткое время расширить сеть отделений по всей стране, на что при других условиях потребовалось бы несколько лет.

Процессы либерализации банковской деятельности, а также внедрение современных банковских технологий усиливают конкуренцию в отрасли. Этим определяется другая тенденция в развитии банковской системы в стране, которая заключается в универсализации деятельности банков.

Если раньше небанковские фин. институты в стране занимались исключительно долгосрочным кредитованием проектов, то с апр. 2000г. РБИ разрешил им заниматься предоставлением стандартных банковских услуг.

В своей кредитно-денежной политике РБИ внес очередные изменения в некоторые пруденциальные (организационные) нормы банковской деятельности, касающиеся адекватности капитала, классификации активов, определения прибыли, резервирования средств и т.д.

Доступ к страховым операциям, который банки получили в соответствии с принятым в 1999г. законом о регулировании страхового дела, будет ограничен. РБИ намерен выдавать соответствующие

разрешения на страховую деятельность лишь сильным и опытным комбанкам.

В целом банковская система в И. считается весьма зарегулированной, подвергаясь двойному контролю — со стороны минфина и РБИ. Это хорошо понимают фин. органы и эконом. организации, которые разрабатывают пути ее улучшения. Обсуждению деталей дальнейшего осуществления банковской реформы была посвящена значительная часть полугодового обзора кредитно-денежной политики, представленного Резервным банком в окт. 2000г.

Серьезная трансформация банковской системы потребуется при введении полной конвертируемости рупии, а также в связи с введением в действие соглашения стран-членов ВТО о фин. услугах.

Зарубежная сеть филиалов инд. банков относительно неразвита. Более того, SBI принял решение закрыть свой филиал в Лондоне. Он был создан в 1992г. для обслуживания инвестиций в Европе. Однако, стоимость его содержания оказалась выше, чем ожидалось, и недостаточно компенсировалась прибылями от инвест. операций.

SBI вновь проявил интерес к созданию своих полных филиалов в Москве и С.-Петербурге. С этой целью были проведены переговоры с ЦБ России. Имея до сих пор лишь представительство в Москве, SBI еще в 1998г. получил лицензию на открытие филиала, но затем отозвал заявку, ссылаясь на ухудшившуюся ситуацию в России после августовского дефолта.

РБИ в нояб. 2000г. опубликовал доклад, посвященный состоянию и достижениям банковского сектора страны в 1999/00 ф.г. Одной из главных проблем инд. гос. банков по-прежнему остается высокий уровень неработающих активов (НРА). К неработающим активам (non-performing assets) в И. обычно относят основные средства, малоценные и нематериальные активы, просроченные кредиты, неоплаченные в срок векселя, вложения в акции дочерних предприятий, превышение расходов над доходами, а также суммы обязат. резервов, перечисленные в РБИ. В эту категорию входят остатки в кассах, на корсчетах в других банках, вложения в золото и драгметаллы.

Эксперты Банка отмечают некоторое улучшение ситуации, вызванное незначительным ростом НРА в 1999/00 ф.г.: доля НРА гос. банков в их общих активах составила 6%, снизившись на 0,7% по сравнению с предыдущим ф.г., а отношение НРА к общему объему выданных кредитов сократилось до 14% с 15,9% в 1998/99 ф.г. Фин. положение комбанков улучшилось еще значительно: доля НРА в общих активах снизилась до 3,6%, а отношение неработающих активов к общему объему кредитов составило 8,5%. Тем не менее, высокий уровень накопленных неработающих активов нац. банковского сектора (12 млрд. долл.) остается предметом беспокойства фин. кругов страны и свидетельствует о низкой эффективности использования капитала.

Максим. увеличение активов (более чем на 50%) зарегистрировано у 8 ведущих комбанков. Валовая прибыль инд. частных и гос. кредитных учреждений выросла за вышеуказанный период на 15,3%. Рост доходов комбанков в виде процентов по ссудам составил 14%. Вышеуказанные показатели свидетельствуют о значит. улучшении фин. положения большинства инд. банковских (осо-

бенно частных) учреждений по сравнению с 1998/99 ф.г., когда практически все банки заявили о снижении прибыли.

Отмечается увеличение в 1999/00 ф.г. банками объемов кредитования реального сектора на 18,2% по сравнению с предыдущим ф.г. Эта положительная тенденция сохранилась и в начале текущего ф.г., при этом главными сферами приложения банковского капитала стали химпром (особенно производство удобрений и нефтехимия), а также развитие инфраструктуры, в то время как наименее привлекательными были сельское хозяйство и сектор малых предприятий.

Объем инвестиций комбанков в ценные бумаги (в т.ч. гос. облигации) вырос почти на 50% по сравнению с предыдущим ф.г. По мнению инд. аналитиков, это стало результатом смягчения Резервным Банком условий допуска комбанков на рынки долгосрочного ссудного капитала — теперь ограничения РБИ распространяются лишь на инвестиции в обыкновенные акции, конвертируемые облигации корпораций, а также пакеты ценных бумаг инвест. фондов открытого типа (mutual funds). Конвертируемые облигации (convertible debentures) можно обменять на простые акции.

Несмотря на рост прибыли гос. фин.-кредитных учреждений, интерес инвесторов к их акциям заметно упал. Из 9 гос. банков, зарегистрированных на фондовой бирже, акции лишь Oriental Bank of Commerce и State Bank of Bikaner and Jaipur поднялись в цене к концу ф.г. Напротив, котировки ценных бумаг всех частных банков на протяжении фин. года демонстрировали устойчивый рост, а их рыночная стоимость выросла в 1999/00 ф.г. на 16%. Очевидными лидерами фондового рынка в 1999/00 ф.г. были Nedungodi Bank, UTI Bank и Global Trust Bank.

Серьезным шагом на пути приватизации банковской системы стало решение кабинета министров о снижении минимальной доли государства в банковском капитале до 33% с 51% (речь идет о группе национализированных банков). По мнению министра финансов Я. Синхи, эта мера позволит фин.-кредитным учреждениям расширить доступ на рынки капитала с целью привлечения доп. средств и улучшить состояние их активов.

Согласно директиве РБИ, перед банками поставлена задача сокращения объема НРА на 15% уже в текущем фин. году. Среди необходимых мер отмечается также ужесточение механизма предъявления исков банкам, не выполняющим свои долговые обязательства, а также усовершенствование фин. законодательства, норм регулирования банковской деятельности и юр. процедур по оценке и погашению кредитов. Руководство РБИ выступило также с рядом инициатив по унификации стандартов банковского учета с целью сделать операции более прозрачными и адаптировать нац. фин.-кредитный сектор к условиям мировой фин. системы.

## Банки-1999

**Инд. банковский сектор в 1999г.** Готовился к жесткой конкуренции, которая последует за либерализацией рынка фин. услуг и введением конвертируемости рупии по счетам движения капиталов. Госсектор собирает 54,7% всех депозитов в стране.

Одними из главных задач, стоящих перед гос.

банковским сектором, остаются сокращение уровня необлагаемого налогами имущества до 10% и достижение уровня ликвидности в 8%. Следует отметить, что увеличение банковского капитала происходит с помощью бюджетных вливаний.

Комбанки могут свободно открывать новые филиалы, которые должны удовлетворять следующим требованиям: достижение 8% ликвидности; наличие стабильно высокой прибыли в течение трех последних лет; необлагаемое налогами имущество не должно превышать 15% всего заемного капитала; наличие выпущенных акций на 10 млн. рупий.

Углубление фин. кризиса в Азии негативно сказалось на обменном курсе инд. рупии во второй половине 1997/98 ф.г. РБИ предложил пакет мер по укреплению нац. денежной единицы, который вступил в действие с 16.01.1998г.: увеличить учетную ставку процента с 9 до 11%; увеличить норму наличных резервных активов с 10 до 10,5%; сократить лимит рефинансирования экспортных операций в два раза (со 100 до 50%); увеличить взимающийся процент с импортных операций с 15 до 30%. Руководство РБИ предприняло шаги по ослаблению финконтроля в стране и рационализации системы процентных ставок, с учетом интересов как гос., так и частных банков.

Уровень инфляции в авг. 1998г. составил 8,2%, что несколько выше, чем в аналогичный период прошлого года. Одной из причин, влияющих на ее сохранение на данном уровне, является адм. контроль над ценами на ряд пром. и потребителей. Золотовалютные резервы (29,4 млрд.долл.) и внешняя задолженность (25% от ВВП) остались на приемлемом, с точки зрения МФО, уровне.

В 1998г. **Годовой прирост инфляции**, рассчитываемый по индексу оптовых цен, **составил в среднем 8%**, более чем в 2 раза превысив соответствующий показатель за предыдущий год, главным образом за счет резкого удорожания продуктов питания (в среднем на 19%), причем по зерновым, овощам и фруктам повышение цен превысило 50%.

Объем денежной массы в обращении с марта по окт. увеличился на 11% (в предыдущем году — на 8%). В целом за ф.г. прирост денежной массы превысил намеченный показатель (15%) и составил более 20%.

Обменный курс инд. рупии по отношению к доллару с янв. по авг. 1998г. снизился на 9,6% (с 39 до 43 рупий за доллар). 19 авг. он опустился до самого низкого за все времена уровня в 43,6 руп./долл. Лишь благодаря существенной долларовой интервенции, проведенной РБИ, курс рупии удалось повысить, и на конец окт. он составлял 42,3 руп./долл. В дальнейшем он вновь несколько понизился и до конца 1998г. удерживался на среднем уровне 42,5.

Кредитно-денежная политика правительства на второе полугодие текущего ф.г. (т.н. «деловой сезон») была провозглашена РБИ 30 окт. 1998г. в документе, названном «Полугодовой обзор кредитно-денежной политики на 1998/99 ф.г.». В нем не были намечены целевые показатели на второе полугодие в отношении объема денежной массы в обращении, роста депозитов и кредитных ресурсов банков, не предложены меры по их регулированию. Отсутствовали предложения по изменению процентных ставок и норм обязат. кассового резерва комбанков (CRR).

Некоторые эксперты рассматривают это как отказ РБИ от сложившейся практики дважды в год объявлять о намечаемых мерах в кредитно-денежной сфере на соответствующее полугодие и как признание недостаточной эффективности краткосрочных инструментов регулирования. Так, еще в авг. 1998г. РБИ принял ряд мер по снижению кредитных ставок, повышению нормы CRR, увеличению ставок «репо» (по краткосрочным бумагам с обязательством последующего их выкупа), что в целом не привело к ожидавшимся результатам.

Документом сняты ограничения на миним. срок выкупа до одного дня для сделок «репо», ранее составлявший три дня, унифицирован механизм аукционного ценообразования на рынке 91-дневных казначейских билетов; упрощены обменные операции (swap) с процентными ставками.

В июне Банком была предпринята попытка стимулирования экспорта путем предоставления льгот экспортерам, имевшим динамичные показатели своей деятельности. Из-за возникших орг. трудностей эта мера оказалась неудачной. Затем Банк попытался снизить ставку экспортного рефинансирования с 9 до 7%. Обе меры не дали положительных результатов и были отменены. Комбанки заявили, что кредитных ресурсов для финансирования экспорта у них вполне достаточно, и они готовы предоставлять их для любого перспективного предложения.

В авг. 1998г. были понижены процентные ставки по пред- и послеотгрузочным экспортным кредитам. Оставлено без изменений максим. превышение процента по займам в инвалюте по отношению к ставке «либор».

В новом документе указывается, что РБИ создал рабочую группу из представителей комбанков, которая после консультаций с экспортерами должна выработать предложения по упрощению механизма предоставления экспортных кредитов и схемы функционирования счетов в инвалюте.

Федерация Инд. экспортных организаций (FIEO) ожидает следующие положит. эффекты от перехода на расчеты в евро: возможное увеличение объемов экспорта в ЕС инд. текстильных, кожаных и ювелирных изделий, а также ПО; снизится риск инд. экспортеров от колебаний валютных курсов отдельных европейских стран и соответственно уменьшатся расходы по страхованию от этого риска; более конкурентоспособными станут услуги евробанков; новая стабильная евровалюта с более низкими процентными ставками по кредитам, чем «либор», может стать серьезной альтернативой доллару США в создании валютных резервов страны. **Федерация рекомендовала своим экспортерам при поставках в ЕС заключать контракты на конец 1998/99 ф.г. в евро.**

РБИ разрешил комбанкам акцептовать депозиты на валютных счетах нерезидентов в единой европейской валюте евро и применять к ним процентные ставки «евробор» и «евролибор». Разрешено также конвертировать в евро депозиты нерезидентов, номинированные в других валютах (доллары США, фунты стерлингов, нем. марки, японские йены). Директива РБИ распространяется также на валютные счета экспортеров и инд. резидентов, т.е. фактически на все валютные счета.

С целью подготовки к переходу к расчетам в евро инд. комбанки сокращали количество корсчетов в инобанках: State Bank of India сократил их

уже с 24 до 12, Bank of India – с 20 до 5. Одновременно наблюдалось обострение конкуренции между «Чейз Манхэттен», «Дойче Банк», «Кредит Банк», «Ситибанк» и других в области предоставления услуг инд. банкам по обслуживанию операций в евро.

Госбюджет в 1998г. принимался дважды. В конце июля нижней палатой парламента был принят постоянный бюджет И. на 1998/99 ф.г. До этого момента действовал временный бюджет, принятый в марте по упрощенной процедуре голосования.

В опубликованных данных об исполнении госбюджета страны на 1997/98 ф.г. значительно ниже запланированных (на 142 млрд.руп. или на 12,6%) оказались суммы налоговых поступлений, а также доходов от продажи акций предприятий госсектора, составивших лишь 9 млрд.руп. против намеченных 48 млрд. Правительство было вынуждено пойти на увеличение госзаимствований, что привело к росту фискального дефицита бюджета с 655 млрд.руп. (по плану) до 863 млрд. (фактически) и повышению его доли в ВВП – соответственно с 4,5 до 6,1%. Сократились по отношению к проекту ассигнования правительства на выполнение годового плана развития практически всех отраслей экономики

В бюджете на 1998/99 ф.г. планировалось: ослабление госконтроля над нестратегическими отраслями промышленности, открытие страхового сектора экономики для нормальной конкуренции, существенное увеличение плановых ассигнований в энергетический сектор экономики, использование 10% прироста сберегательных фондов на инвестиции в инфраструктуру, сокращение процедуры одобрения иноинвестиций до 20 дней, облегчение процедуры перевода средств на счета нерезидентов, увеличение плановых ассигнований в соц. сектор.

Доходы от разгосударствления предприятий госсектора в 1998/99 ф.г. были запланированы бюджетом в размере 50 млрд.руп. Однако, по данным на конец окт., не было зафиксировано никаких поступлений по этой статье.

Чистый приток инопатнала в страну в 1998/99 ф.г. оценивался в 3,6 млрд.долл., существенно меньше, чем в предыдущем (11,3 млрд.долл.). Приток иноинвестиций в I полугодии понизился до 644 млн. против 3489 млн.долл. за соответствующий период предыдущего года, за счет чистого оттока портфельных инвестиций и сокращения объема прямых иновложений. Валютные депозиты «нерезидентов» выросли с 560 млн. до 765 млн.долл. **РБИ разместил за рубежом пакет инд. облигаций, что позволило мобилизовать в казну 4,1 млрд.долл.**

Внешний долг И. на конец марта 1998г. составил **94,4 млрд.долл.** (26,4% от ВВП), увеличившись за год почти на 1 млрд.долл. К концу 1998/99 ф.г. сумма долга, по мнению РБИ, должна была еще несколько возрасти. В то же время норма обслуживания долга уменьшилась с 21,25 до 19,5%. Улучшилась и структура внешней задолженности: снизилась доля госдолга при одновременном увеличении доли по частным коммерческим кредитам, понизился удельный вес (с 7,25 до 5,3%) краткосрочных (до 1 года) долговых обязательств. **МВФ по прежнему относит И. к странам с умеренной задолженностью.**

В начале деятельности МВФ и ВБ И. входила в пятерку государств с крупнейшими квотами в этих организациях и могла назначать в них своих индивидуальных директоров. С 1973г. И. лишилась этого права в пользу Японии. В 1948г. И. принадлежало 4,66% голосов в МВФ, а в 1986г. – 2,44%. В настоящее время квота (доля в уставном капитале МВФ) И. составляет 3 млрд. СДР, или 2,1% (Special Drawing Rights – счетная валюта МВФ, курс на нояб. 1998г.: 1 долл. США = 0,7 СДР). Страна может получить до 600% квоты в рамках различных кредитных механизмов.

В нояб. 1981г. правительство Индиры Ганди подписало соглашение с МВФ о предоставлении кредита в размере 6 млрд.долл. (291% квоты). И. и МВФ согласовали программу, в соответствии с которой И. должна проводить последовательные реформы, направленные на ослабление контроля и регулирования экономики, сокращение дефицита бюджета при сохранении финансирования соц. программ. Проводимые реформы способствовали ускорению темпов эконом. роста: если в 1950/70гг. темпы роста ВВП составляли 3,5%, то в 1980 – 5,5-5,7%.

В 1990г. в результате резкого скачка цен на нефть, вызвавшего увеличение стоимости импорта нефти, понесенных убытков, связанных с увольнением инд. рабочих на Бл. Востоке, а также нестабильной внутриполит. обстановки межд. инвест. рейтинг И. понизился. К середине 1990г. коммерческие банки практически прекратили предоставлять займы И. и в начале 1991г. страна, оказавшись на грани дефолта, была вынуждена воспользоваться ресурсами системы компенсационного и непредвиденного финансирования МВФ. В нояб. 1992г. было одобрено предоставление И. резервного кредита. За 1990-92 гг. И. получила от МВФ 3 млрд. СДР (4,3 млрд.долл.) и стала вторым по величине должником МВФ (после Мексики). Условия МВФ включали: немедленные стабилизационные меры (19% девальвация рупии, повышение процентных ставок); сокращение дефицита госбюджета с 8,5% ВВП в 1990-91 гг. до 5% в 1992-93 гг.; проведение структурных реформ (дерегуляция промышленности, либерализация торговли, сокращение требований к лицензированию инвестиций и импорта).

20 авг. 1994г. И. присоединилась к ст.8 устава МВФ и инд. рупия стала полностью конвертируемой по текущим операциям. И. обязалась без согласия МВФ не вводить ограничения в отношении платежей и переводов по текущим операциям, не использовать дискриминационных валютных устройств и не прибегать к практике множественных валютных курсов. До этого И. пользовалась условиями ст.14, в соответствии с которой развивающиеся страны и страны с переходной экономикой могут в течение продолжительного периода сохранять и устанавливать валютные ограничения.

Группа ВБ. Традиционно около 60% кредитов И. МБРР предоставляет на развитие энергетики и транспорта. Наблюдается диверсификация кредитных займов, направляемых на сельское хозяйство, начальное образование, контроль над рождаемостью, производство продовольствия, строительство жилья для бедняков, развитие мелких предприятий, техпомощь, экологию. МБРР предоставляет займы на более льготных условиях, чем МВФ: на 15-17 лет с отсрочкой платежей по ос-

новной сумме на 5 лет. Обычно право пользования ресурсами МБРР имеют страны со среднегодовым доходом на душу населения от 1345 до 4866 долл., в противном случае стране предоставляются смешанные займы МБРР и МАР или исключительно кредиты МАР. Однако для И. делается исключение. И. входит в десятку крупнейших заемщиков МБРР, на долю которых приходится 50% всех займов МБРР. МБРР осуществляет в И. совместный с Глобальным экологическим форумом проект финансирования Инициативы по преобразованию фотоэлектрических энергоресурсов, Проекта единого управления спросом в АПК и др.

МАР финансирует проекты частного сектора, оказывает помощь инд. компаниям в мобилизации ресурсов на межд. фин. рынках, консультирует предприятия и местные органы самоуправления. Погашение займов МАР осуществляется 3-15 лет, с отсрочками платежей до 12 лет.

МИГА оказывает помощь в привлечении иноинвестиций через предоставление инвесторам гарантий от полит. рисков (экспроприация, военные действия, гражд. беспорядки, нарушение условий контракта и невозможность перевода валюты вследствие действий правительства). Типовой страховой полис гарантирует инвестиции 15-20 лет, предельная сумма по одному проекту составляет 50 млн.долл.

МЦУИС стимулирует приток иноинвестиций путем проведения примирительных и арбитражных переговоров между правительством и иноинвесторами.

Азиатский банк развития. В рамках АЗБР функционируют Азиатский фонд развития и Спец. фонд техпомощи. АЗБР предоставляет займы правительству и учреждениям И. для последующего финансирования мелких и средних предприятий. Как правило, кредиты покрывают лишь издержки по проекту в инвалюте. Кредиты выдаются на 10-30 лет. И. является одним из крупнейших акционеров АЗБР, на нее приходится 6,9% голосов.

Долг И. МФО составляет 29,1 млрд.долл., из которых 17,5 млрд. приходится на льготные кредиты.

## Финансы

Фин. положение И. в последние два года было весьма Однозначным. Об этом свидетельствует доклад Резервного Банка И. (РБИ), опубликованный в конце янв. 2001г., и «Эконом. обзор 2000-01», подготовленный Министерством финансов И. В представленных документах отражены тенденции развития фин. сектора и денежного обращения в стране по итогам 1999/2000 ф.г., а также предварит. данные за текущий ф.г.

Наиболее серьезной проблемой индийской экономики остается дефицит госбюджета, который к концу 1999/2000 ф.г. достиг 9,9% от ВВП (включает дефицит бюджета центр. правительства и штатов), что стало рекордным значением этого показателя за последнее десятилетие. Дефицит бюджета центр. правительства составил за тот же период 5,6% ВВП, превысив заложенный в бюджете уровень (4% ВВП). В текущем ф.г. специалисты минфина ожидают снижения этого показателя до 5,1% от ВВП. Тем не менее, серьезные опасения вызывают высокие цены на нефть, снижение роста доходов от сбора акцизов и тамож. пошлин, а также необходимость ликвидации последствий

землетрясения в штате Гуджарат, что может оказать негативное влияние на бюджетно-фин. дисциплину.

И. пока не удалось решить одну из приоритетных задач своей эконом. политики — резко увеличить приток ПИИ, являющихся наиболее стабильной категорией капвложений, и радикально изменить соотношение между одобренными и реальными потоками прямых частных инвестиций в пользу последних. Тем не менее, в 2000г. наметилось некоторое улучшение в ситуации с привлекаемыми в экономику И. ПИИ: с апр. по дек. их уровень вырос до 1,92 млрд. долл. по сравнению с 1,5 млрд. долл. за тот же период прошедшего ф.г. Напротив, приток портфельных капвложений со стороны институциональных инвесторов сократился в 2 раза с 854 млн. долл. за 7 мес. 1999/2000 ф.г. до 421 млн. долл. за 7 мес. текущего ф.г. Эксперты объясняют это повышением процентных ставок в США. Рост этих капвложений наметился в начале 2001г., и уже за янв.-фев. их объем превысил 1 млрд. долл. Однако, несмотря на тенденцию к увеличению привлекаемых зарубежных инвестиций, их абсолютные показатели продолжают оставаться довольно скромными и свидетельствуют об осторожности иноинвесторов и их выжидательной позиции в отношении И.

Специалисты РБИ высказывают озабоченность по поводу нестабильности на фондовых рынках страны. Важнейший биржевой показатель И. — индекс SENSEX Бомбейской фондовой биржи — испытывает слишком сильное влияние со стороны ам. рынка ценных бумаг. Так, в результате биржевого кризиса весной 2000г. SENSEX потерял около 1/3 своей стоимости и в течение всего года рос крайне медленно. В настоящее время его уровень почти в 2 раза ниже, чем в фев. 2000г. Это является результатом того, что институциональные инвесторы в условиях неблагоприятной ситуации на мировых рынках ценных бумаг избавляются от индийских активов, особенно акций компаний-производителей компьютерных технологий и программного обеспечения.

Валютные поступления от выпуска индийскими компаниями ценных бумаг на европейском фондовом рынке выросли за текущий фин. год незначит. по предварит. расчетам составили 700 млн. долл.

Негативный фон создает сильный рост темпов инфляции: с 3,3% (в годовом пересчете) по состоянию на начало янв. 2000г. до 7,5% на конец дек.. Во многом это было вызвано неблагоприятной конъюнктурой цен на энергоносители и ухудшением платежного баланса страны.

Специалисты РБИ и минфина И. констатируют наличие тенденции к расширению фин. сектора страны в целом: его доля выросла с 2,2% от ВВП в начале 70гг. до 4,7% к середине 90гг.. Отмечается значит. рост числа комбанков и качественное развитие фондового рынка. К положит. моментам также относят беспрецедентное увеличение золотовалютных резервов И., которые за последние 6 мес. выросли почти на 6 млрд. долл. и на 9 фев. 2001г. составили 41,7 млрд. долл. Это стало возможным благодаря привлечению средств по схеме India Millennium Deposit. Благоприятное влияние на состояние финансов страны может оказать рост экспорта, который, по прогнозам, превысит в текущем ф.г. 18%. Однако это будет эффективным в

условиях снижения или умеренного роста импорта (не более 12%).

*О внешнем долге И.* По обнародованным в нояб. 2001г. данным минфина, внешний долг страны по состоянию на конец марта 2001г. составил 100,4 млрд. долл., задолженность И. России по «рупийному» долгу на этот период составляла 3,693 млрд. долл.

Увеличение задолженности на 2,1 млрд. долл. по сравнению с аналогичным периодом 2000г. связано с размещением в окт.-нояб. 2000г. среди индийцев-нерезидентов долгосрочного займа на 5,5 млрд. долл. Несмотря на высокий объем внешнего долга, его состав и показатели по обслуживанию, по межд. стандартам, остаются в пределах, не угрожающих фин. равновесию индийской экономики. **ВБ недавно повысил статус И. до уровня «страны с малым бременем задолженности»** (less indebted country).

По таким важным параметрам, как соотношение краткосрочной задолженности к объемам валютных резервов, доле льготных кредитов в общем объеме задолженности, объемам внешнего долга к ВВП, выплат по внешнему долгу к новым займам, позиции И. существенно улучшались, и она переместилась с третьего на десятое место в списке крупнейших стран-должников мира.

Правительство страны в последние годы успешно проводило политику снижения доли краткосрочной задолженности в общем объеме внешнего долга. На март этого года краткосрочная задолженность составила 3,5 млрд. долл., а ее доля в объеме внешнего долга понизилась с 10,2% в 1991г. до 3,4%. При этом в И. увеличился объем валютных резервов (46,25 млрд. долл.), и отношение к нему краткосрочной задолженности составляет лишь 7,6%, что указывает на высокую степень гарантированности погашения долга.

Существенно улучшилось соотношение внешнего долга к ВВП страны. Если в 1991-92 гг. оно составляло 38,7%, то в марте 2001г. — 21,5%. Показатель отношения выплат по внешнему долгу к новым займам, говорящий о степени доверия кредиторов к стране, также претерпел позитивные изменения — с 35,3% в 1990/91 ф.г. до 16,3% в 2000/01 ф.г.

На долю льготных кредитов в общем объеме задолженности приходится 35,9%. Основными кредиторами И. являются межд. фин. организации: ВБ, АзБР и Межд. ассоциация развития, на долю которых приходится 31% от общего объема внешней задолженности, а на двусторонние кредиты — 16,6%.

Коммерческие заимствования, включая торг. кредиты и инвестиции иностр. институциональных инвесторов, составляют 47,7%. На валютные депозиты индийцев-нерезидентов, которые по классификации РБИ относятся к внешней задолженности, приходится 15,432 млрд. долл., или 15,37%. В 1999/2000 и 2000/01 ф.гг. выплаты И. по обслуживанию внешнего долга составили соответственно 12 млрд. и 12,9 млрд. долл.

## Налоги

В соответствии с конституцией И. и налоговым законодательством страны, налоги делятся на фед. (взимаются центр. правительством) и местные (взимаются правительствами штатов). К первым относятся подоходный налог, налоги на бо-

гатство и расходы, тамож. пошлины и сборы, ко вторым — земельный налог, налог на с/х доходы, налоги на владение с/х собственностью и ее наследование, на распределение и потребление электроэнергии, на услуги, оказываемые в сфере развлечений, и ряд других. Подоходный налог на все виды доходов физ. и юр. лиц (за исключением доходов от занятия с/х деятельностью) взимается центром, правительством и распределяется в определенной пропорции между центром и всеми штатами.

В И. налоговые ставки подлежат ежегодному пересмотру и публикуются в бюджетных документах. За соблюдение налогового законодательства и сбор налогов отвечает Департамент налогообложения. Каждый налогоплательщик раз в год обязан заполнить налоговую декларацию, дата заполнения которой варьируется в зависимости от статуса налогоплательщика и источника дохода. Налоги уплачиваются с конечной суммы доходов или авансом на основе оценки их ожидаемой величины, которая делается самим налогоплательщиком. В последнем случае законодательством предусмотрена выплата доп. суммы, если такая необходимость возникнет после окончательного расчета размера налогооблагаемого дохода.

К основным видам налогов в И. относятся: 1) налоги на прибыль, которые в свою очередь можно подразделить на подоходный налог и налог на проценты (взимается с банков и финучреждений); 2) налоги на операции, в частности: акцизный налог; тамож. пошлины; фед. налог с оборота; местные налоги с оборота; гербовый сбор; налог на подарки; налог на расходы; налоги на собственность, среди которых следует отметить налог на богатство.

С точки зрения поступлений в госказну наиболее важными являются подоходный налог, акцизы, тамож. пошлины и налог с оборота. Налоги можно разделить также на прямые и косвенные.

**Прямые налоги.** Подоходный налог. Порядок взимания подоходного налога и ставки налогообложения физ. и юр. лиц определяются с учетом их статуса, а также места и времени получения дохода. В соответствии с инд. налоговым законодательством физ. лицо может иметь статус резидента, непостоянного резидента и нерезидента.

Указанный статус в различных инд. законах трактуется по-разному. Однако, что касается вопросов налогообложения, определяющей является трактовка, изложенная в Законе о подоходном налоге от 1961г., на положения которого не влияют иные определения, имеющиеся в других законод. актах.

В соответствии с указанным Законом резидентом считается физ. лицо, которое: а) находилось в И. не менее 182 дней в отчетный период; б) находилось в И. не менее 60 дней в отчетный период и не менее 265 дней в последние четыре года, предшествующие отчетному периоду.

Непостоянным резидентом считается резидент, который не относился к этой категории в течение девяти из последних десяти лет или находился в И. менее 730 дней в последние семь лет.

Все остальные физ. лица являются нерезидентами. Юр. лицо может иметь статус резидента или нерезидента. Все инд. компании автоматически относятся к компаниям-резидентам. Инокомпания может также считаться резидентом, если в те-

чение ф.г. контроль и управление ее делами осуществляется исключительно с территории И.

Инд. налоговым законодательством для юр. лиц установлены единые ставки подоходного налога, причем для инокомпаний они выше, чем для компаний-резидентов. Физ. лица платят указанный налог по прогрессивной шкале.

Резидент обязан уплачивать подоходный налог с любых своих доходов, которые получены или могут быть получены на территории И. и за ее пределами. Нерезидент уплачивает подоходный налог только с доходов, которые получены или могут быть получены (им самим или от его лица), на территории И. Это положение относится как к физ., так и юр. лицам. Нерезидент не должен уплачивать подоходный налог с дохода, получаемого за пределами И., если только доход не является следствием его коммерческих операций в И. К таковому относятся, например: роялти и иные платежи, получаемые по соглашениям, заключенным с инд. компаниями; дивиденды, выплачиваемые инд. компаниями нерезиденту; проценты по кредитам, предоставленным инд. компаниям нерезидентом.

В соответствии с инд. налоговым законодательством доходы физ. лица в зависимости от их источника подразделяются на: зарплату; доходы от домовладения; доходы от предпринимательской деятельности; доходы от прироста капитала в результате операций с ценными бумагами; доходы из прочих источников (дивиденды, проценты, лотерейные выигрыши и т.п.).

Совокупный доход из всех перечисленных источников считается валовым доходом физ. лица. Размер дохода, подлежащего налогообложению, рассчитывается по соответствующей методике отдельно по каждому его виду, а затем итоги суммируются.

Доход от зарплаты включает различные пособия и доп. выплаты. При расчете величины дохода от предпринимательской деятельности из нее вычитываются все расходы на производственные (но не личные) цели, например, проценты, выплачиваемые по полученным кредитам, и амортизацию основных фондов, ставки которой составляют от 5-10% для производственных зданий до 100% для энергосберегающего оборудования.

Налог на доход от прироста капитала. Любая прибыль, получаемая в результате операций с ценными бумагами, облагается налогом как доход от прироста капитала. В зависимости от характера ценных бумаг прирост капитала может быть краткосрочным и долгосрочным. Последний до недавнего времени облагался налогом по ставке в 20% для резидентов и 10% для нерезидентов. Краткосрочный прирост капитала рассчитывается по особой методике, суммируется с доходами из иных источников и облагается налогом по единой для каждого определенного налогоплательщика ставке.

В целях стимулирования капвложений **правительство И. в конце 90гг. приняло решение не взимать налог на доход от прироста капитала (в течение 3-7 лет), если он направляется в виде инвестиций в определенные приоритетные сферы инд. экономики.**

Размер налога, уплачиваемого инд. правительством или инд. компанией от имени инокорпорации, на доходы последней, не включается в совокупную прибыль инокорпорации при условии, что указанный доход получен в соответствии с со-

глашением, заключенным инд. правительством с правительством другой страны или с межд. организацией.

Не облагается налогом доход инокомпании, полученный в рамках соглашения, заключенного ею с инд. правительством, на предоставление в И. или за ее пределами техуслуг, связанных с безопасностью страны.

*Косвенные налоги.* Акцизы. Для центр. правительства это наиболее важный вид косвенных налогов, которые не только являются источником поступления средств в бюджет страны, но и активно используются в качестве инструмента эконом. политики. Для поощрения малого предпринимательства его представители полностью или частично освобождены от уплаты акцизов. Аналогичные льготы предоставлены экспортерам.

Акцизы применяются в отношении достаточно широкого круга товаров, их ставки ежегодно публикуются. Как правило, они уплачиваются с цены товара (*ad valorem*), но в некоторых случаях устанавливаются спец. ставки. На отдельные виды продукции (спиртные напитки, табачные изделия, некоторые медикаменты, содержащие наркотические вещества) акцизы взимаются правительствами штатов, если только это не является прерогативой центр. правительства.

НДС. В целях совершенствования и упрощения системы косвенных налогов правительство постепенно переориентирует ее на систему, в основе которой лежит налог на добавленную стоимость. В 1986г. центр. правительство представило новую схему модифицированного НДС. В соответствии с этой схемой, которая первоначально была применена в отношении ряда отраслей предприниматель имеет право получать кредит для уплаты акциза на материалы и компоненты, используемые в процессе изготовления готовой продукции. Кредит также можно получить для оплаты доп. импортных пошлин (в частности, компенсационных). До недавнего времени размер кредита, который можно было получить по этой схеме, составлял до 95% от ставки или компенсационной импортной пошлины. В соответствии с бюджетом на текущий ф.г. этот показатель увеличен до 100%. Большинство инд. специалистов сходятся во мнении, что рано или поздно существующая система косвенных налогов трансформируется в систему, в основе которой будет лежать НДС.

Налог с оборота. Данный вид налога является важнейшим источником поступления средств в бюджета штатов. В И. существуют общий (единый) и избирательный (дифференцированный) налог с оборота. Первый взимается со всех товаров (за исключением освобожденных от него), а второй — только с определенных видов продукции. В большинстве штатов действует единый Закон о налоге с оборота, в некоторых (наряду с основным) принят ряд спец. законопроектов, в частности о дифференцированном налоге с оборота.

С импортных товаров, как правило, указанный налог не взимается. Напротив, предметы роскоши облагаются по более высоким ставкам. Налог с оборота в штатах составляет обычно от 3 до 15%. Центр. правительство взимает налог в размере 4% на все продажи, которые предусматривают перемещение товаров между штатами.

Тамож. пошлины. Являются одним из основных инструментов внешторг. регулирования, а

также важным источником поступлений в бюджет государства. Ставки тамож. пошлин ежегодно публикуются в правит. издании «Тамож. тариф Индии», основанном на единой гармонизированной товарной номенклатуре. Базовая тамож. пошлина, как правило, уплачивается с цены СИФ данного товара. В целях защиты местного рынка нередко применяются компенсационные пошлины, равные по величине акцизу на аналогичный товар инд. производства. До недавнего времени существовали и вспомогательные пошлины, размер которых, как правило, составлял от 5 до 45%. Тамож. пошлины взимаются с большинства импортируемых и некоторых экспортируемых товаров.

В целях стимулирования промпроизводства, увеличения экспорта правительство страны предоставляет различные тамож. льготы. В рамках спец. схем фирмам-экспортерам разрешен беспошлинный ввоз сырья, материалов, машин и оборудования, используемых в процессе производства экспортной продукции. Предусмотрен частичный или полный возврат пошлин, уплаченных при импорте материалов, использованных в процессе производства экспортных товаров. Ставки пошлин регулярно пересматриваются и изменяются при общей тенденции к их снижению, что объясняется требованиями ВТО. Необходимость защиты местного производителя, а также стремление уменьшить потери казны от снижения уровня тамож. налогообложения ведет к тому, что инд. правительство время от времени идет на увеличение ставок тамож. пошлин в отношении отдельных видов продукции.

Гербовый сбор. Уплачивается при оформлении фин. документов, таких как векселя, закладные, гарантийные и страховые полисы, а также при покупке или продаже недвижимости.

Налог на расходы. Закон о налоге на расходы от 1987г. касается расчетов с гостиницами, ресторанами и т.д. В счет, выдаваемый клиенту, включается спец. налог. От него освобождены новые гостиницы, вступившие в строй в сельских, горных и других отдаленных местах после 1 апр. 1998г.

Налог на развлечения (киносеансы и театральные спектакли, спортивное зрелище, музыкальные представления и т.д.). Мероприятия, проводимые в благотворительных, религиозных и тому подобных целях, от указанного налога освобождаются.

Налог на богатство. Применяется как налог на непроизводственные фонды. Взимается с владельцев земельных участков, загородных домов, драгоценностей и золота в слитках, личных автомобилей и т.п., чье личное состояние превышает 1,5 млн. рупий. Ставка налога составляет 1% от стоимости имущества, превышающей указанный показатель. Ценные бумаги, как правило, этим налогом не облагаются. Не взимается он также с имущества нерезидентов, которое находится за пределами И.

Налог на подарки. Взимается по единой ставке в 30% от стоимости подарков, сделанных физ. лицам в течение года. Если совокупная стоимость подарков, преподнесенных в течение налогового года, не превышает 30 тыс. рупий, этот налог не взимается. Не взимается он и в отношении подарков, которые делают нерезиденты за пределами И.

Прочие налоги. Во многих штатах налогом на предметы роскоши облагаются отели и рестораны. В некоторых из них взимается налог на въезд на территорию штата. Правительства штатов имеют

право облагать спец. налогом продажу или потребление электроэнергии.

Налоговые льготы. В целях стимулирования промроста, расширения экспорта инд. налог. законодательство предусматривает для инвесторов льготы. Освобождаются от налогообложения на срок до 5 лет капвложения в объекты инфраструктуры, энергетики, телекоммуникаций, в предприятия, создающиеся в отсталых с точки зрения промышленного развития штатах и р-нах, а также в экспортно-производственных зонах. **Не взимаются налоги с экспортных прибылей.**

При определенных условиях не облагаются налогом дивиденды по акциям и доходы, получаемые в результате долгосрочного прироста капитала компаний, занятых в сферах инфраструктуры, производства и доставки электроэнергии, оказания телекомуслуг.

Инд. налоговое законодательство предусматривает освобождение от налогов на доходы для некоторых групп иностранцев. В частности, это относится к сотрудникам посольств, консульств, торговцев, членам судовых экипажей (если срок пребывания последних в И. менее 90 дней), профессорам, учителям и научным работникам, работающим в инд. организациях по приглашению, консультантам инновационных фондов и т.п.

Иностранцы, работающие в И. и являющиеся подданными других государств, с которыми у И. заключены какие-либо договоры о налогообложении, имеют право уплачивать налоги в соответствии с указанными договорами. Большинство из подобных соглашений предусматривает, что доход иностр. физ. лица не подлежит обложению налогами в И., если: оно нанято для работы в И. иностранной компанией на срок менее 182 дней в течение одного ф.г.; размер вознаграждения не вычитается иностранной-наимателем из суммы налога, подлежащей уплате в И.

И. имеет соглашения об избежании двойного налогообложения со многими странами, в т.ч. и с РФ (1997г.). Эти соглашения предусматривают более низкие ставки налогов на прибыли, дивиденды, роялти, платежи за техуслуги на взаимной основе, а также взимание налогов только в одной из стран-участниц договора.

В 90г. в процессе либерализации эконом. политики налоговая система И. претерпела существенные изменения в сторону упрощения и рационализации. Возросла роль прямых налогов в плане наполнения гос. казны. **Объем собираемых налогов составляет более 10% от ВВП И.**

Ряд новых важных положений содержит бюджет И. на 1999/2000 ф.г. В нем предусмотрено введение 10% доп. налога на все физ. и юр. лица, за исключением физ. лиц с годовым доходом менее 60 тыс. рупий, а также индийцев-нерезидентов и инокомпаний.

Упразднены спец. импортные пошлины. Вместо них введен доп. сбор в 10% на все ввозимые товары, за исключением нефтепродуктов, золота, серебра и товаров, которые подпадают под действие соглашений ВТО.

Рационализирована система косвенных налогов путем уменьшения числа базовых ставок акцизов и тамож. пошлин.

Налог на доход от прироста капитала снижен с 20 до 10% (ранее эта ставка применялась только в отношении индийцев-нерезидентов).

*Привлечение инвестиций индийцев-нерезидентов.*  
**Во многих странах мира** (в частности, в США, Англии, в ЮВА) **проживает большое количество выходцев из И., обладающих значительными фин. средствами.** Правительство И. с давних пор пытается привлечь часть этих средств на нужды эконом. развития страны. Активно эта политика проводится с начала 90г. в рамках общей либерализации эконом. курса. Для индийцев-нерезидентов, предусматриваются новые льготы, упрощаются формальные процедуры осуществления инвестиций.

Для мобилизации фин. ресурсов индийцев, проживающих за границей, правительство И. ввело понятие зарубежная корпоративная организация (Overseas corporate body), которое подразумевает юр. лицо, по меньшей мере на 60% прямо или косвенно контролируемое индийцами-нерезидентами. Указанные организации могут представлять собой акционерные компании, товарищества, общества, фонды и т.п. Они пользуются практически всеми льготами, предоставляемыми отдельным индийцам-нерезидентам.

Индийцы-нерезиденты имеют право свободно открывать различные счета в инд. банках. Наиболее широкое распространение получили три вида:

а) рупийный счет нерезидента Non-resident (External) Rupee Account; б) валютный счет нерезидента Foreign Currency (Non-resident) Account; в) обычный счет нерезидента Non-resident (Ordinary) Account.

Рупийные счета ведутся в инд. рупиях, конвертируемых из инвалюты, поступающей из внешних источников. Валютные счета ведутся в инвалюте. Средства, хранящиеся на этих двух видах счетов, могут репатрироваться.

Обычные счета нерезидента ведутся в инд. рупиях, а средства, находящиеся на них, не могут быть переведены за пределы И. На эти счета может зачисляться выручка от продажи недвижимости в И., ценных бумаг, приобретенных без права репатриации капитала/прибылей, выплаты по страховым полисам и т.д.

С окт. 1991г. индийцы-нерезиденты получили право на автоматическое одобрение своих инвест. проектов с правом репатриации капитала/прибылей при создании компаний или предприятий в ряде приоритетных отраслей инд. экономики. Разрешение дается при условии, что капвложения осуществляются из внешних источников, а размер их покрывает стоимость импортируемых средств производства. Другим условием является то, что сумма дивидендов, переводимых за границу, должна компенсироваться суммой экспортных поступлений в течение семи лет с начала коммерческой деятельности указанной компании или предприятия.

Подобная схема распространяется как на создание новых компаний и предприятий, так и на расширение/модернизацию уже действующих. Заявка на осуществление таких проектов подается в РБИ. Проекты, не подпадающие под действие данной схемы, должны быть одобрены Советом по содействию иноинвестициям или минторговли и промышленности.

Индийцы-нерезиденты имеют право:

— инвестировать практически во все отрасли за исключением тех, что зарезервированы за госсектором. В предприятия, действующие в отраслях, зарезервированных за малым бизнесом, индийцы-нерезиденты могут инвестировать до 24% капитала



при условии, что указанное предприятие выполняет определенные требования в отношении экспорта своей продукции;

– инвестировать до 100% капитала в акции торг. компаний, зарегистрированных в качестве экспортных/торг. домов в соответствии с определенными условиями. Автоматическое одобрение выдается РБИ после того, как компания зарегистрирована Гендиректоратом внешней торговли Индии;

– инвестировать до 100% капитала в экспортно-ориентированные предприятия и предприятия, расположенные в экспортно-производственных зонах. Заявка подается в соответствующее отделение РБИ после ее одобрения Секретариатом содействия пром. развитию;

– приобретать до 100% акций убыточных компаний/предприятий с целью их санирования путем выкупа у прежних владельцев или подписки на новые акции. Репатриация инвестированного в такие предприятия капитала разрешается не менее, чем через пять лет с учетом будущих обязательств инвестирующей компании;

– инвестировать до 100% капитала в больницы, диагностические центры, судоходные компании, разработку ПО, разведку на нефть, с правом полной репатриации инвест. капитала и прибылей;

– инвестировать до 100% капитала в новые акции/облигации инд. компаний, связанных со строительством и недвижимостью: развитие земельных участков и строительство жилых зданий, офисов, бизнес-центров и т.д.; развитие инфраструктуры населенных пунктов; строительство объектов пром. инфраструктуры; производство стройматериалов; финансирование строительных проектов.

После уплаты налогов дивиденды по указанным ценным бумагам могут свободно переводиться за границу. Эквивалент первоначально инвестированного капитала в инвалюте может быть репатрирован не менее, чем через три года и с разрешения РБИ;

– приобретать путем покупки или наследования, передавать и предоставлять в дар недвижимую собственность, включая жилые дома, производственные, коммерческие и офисные помещения при условии их оплаты в инвалюте. Сумма, эквивалентная затраченной на приобретение недвижимости, в случае ее продажи может быть репатрирована с разрешения РБИ. Нерезидент не обязан получать разрешение на сдачу в аренду, перевод или предоставление в дар своей недвижимости, если это не влечет за собой репатриации полученных вследствие этого средств;

– инвестировать до 100% капитала в услуги, связанные с пассажирскими авиаперевозками, с правом репатриации инвестированного капитала и прибылей после получения разрешения от Совета по содействию иноинвестициям;

– осуществлять портфельные инвестиции путем приобретения акций (как простых, так и преференциальных) и облигаций, которые котируются на фондовых биржах И., включая акции госпредприятий и организаций, с правом репатриации первоначально затраченного капитала и прибылей при условии, что:

– оплата за приобретаемые ценные бумаги произведена из внешних источников или с валютных счетов инвестора-нерезидента в инд. банках;

– акции/облигации приобретены через официальные биржевые каналы по реальной биржевой цене, а их стоимость не превышает 1% оплаченного акционерного капитала или 1% оплаченной стоимости каждой из серий облигаций, выпущенных определенной компанией. Для любого инд. АО установлен лимит возможной продажи своих ценных бумаг нерезидентам, который не должен превышать 5% всего оплаченного акционерного капитала и 5% оплаченной стоимости каждой из выпущенных серий облигаций. В фев. 1997г. правительство И. разрешило увеличивать указанный лимит до 30%, если решение об этом принято общим собранием инд. компании, зарегистрированной на инд. фондовых биржах и если при этом соблюдается требование относительно доли иноинвесторов в оплаченном капитале компании, которая в подобном случае не должна превышать 30%. Приобретать ценные бумаги на фондовых биржах И. инвестор-нерезидент обязан через уполномоченные инд. банки и с разрешения РБИ.

Все перечисленные выше требования относятся и к портфельным инвестициям, осуществляемым индийцем-нерезидентом без права репатриировать инвестированный капитал или прибыли. В этом случае причитающиеся дивиденды и прочие доходы зачисляются на его рупийные счета, открытые в инд. банках.

Если индеец-нерезидент решает продать ценные бумаги, приобретенные с правом репатриации капитала, они должны быть реализованы по реальной биржевой цене и тем же банком, через который были куплены. Выручка от продажи поступает на валютный счет нерезидента в указанном банке.

В случае продажи акций/облигаций, приобретенных без права последующей репатриации капитала, выручка от их продажи поступает на рупийный счет нерезидента в инд. банке.

Инд. налоговое законодательство предусматривает для индийцев-нерезидентов ряд налоговых льгот, в частности освобождение от уплаты налога на проценты с рупийных и валютных счетов в инд. банках, а также на доходы, получаемые в рамках некоторых спец. фин. схем, льготные ставки налога на доход с ценных бумаг, если они оплачены в СКВ.

Индеец-нерезидент не обязан заполнять налоговую декларацию, если он получает доход только из заранее указанных источников, причем в этом случае он выплачивает налоги по льготными ставкам. Если впоследствии нерезидент по каким-либо причинам решает заявить о своем доходе и уплатить налог в соответствии с общими положениями инд. законодательства, он вправе сделать это, заполнив налоговую декларацию. Нерезидент имеет право каждый год на свое усмотрение выбирать, каким образом уплачивать налоги.

Не облагаются налогом подарки нерезидентов своим родственникам в виде заверенных облигаций, переводов с рупийных и валютных счетов в инд. банках, движимого имущества, находившегося за пределами И. Последнее изъятие не относится к нерезидентам, являющимся гражданами И. или обычно проживающим на территории И.

Если нерезидент прибывает в И. с целью постоянного проживания, он освобождается от уплаты налога на богатство в отношении имущества, привезенного с собою или приобретенного в течение года после возвращения.

Правительство И. учредило спец. орган, куда нерезиденты могут обращаться за консультацией относительно своих налоговых обязательств, в случае проведения каких-либо операций в И.

В целях привлечения инвестиций индийцев-нерезидентов в сент. 1991г. РБИ издал циркуляр, в котором излагалась **схема перевода инвалюты в И. без разглашения характера и источника таких переводов. При этом гарантировалось, что никаких расследований или преследований заявителей не будет.** Указанная схема была ориентирована в первую очередь на индийцев-нерезидентов и их валютные счета, открытые в инд. банках.

Одновременно практически в тех же целях «Стэйт Банк оф Индия» (СБИ) представил схему, «Облигаций на развитие Индии» (India Development Bonds). В рамках этой схемы СБИ выпустил ценные бумаги, деноминированные в ам. долларах, которые могли покупать только индийцы-нерезиденты, зарубежные корпоративные организации и уполномоченные инд. банки, причем при покупке этих облигаций также не требовалось разглашать источник получения средств на их покупку. Облигации были выпущены сроком на три года под 0,5% годовых. Выплата основной суммы и процентов гарантировалась в долларах, причем вся сумма могла быть свободно репатрирована. Налог на богатство и налог на подарки (если владелец облигации решал подарить ее индийцу-резиденту) не взимался. Доход от облигаций не облагался подоходным налогом.

*Новое валютное регулирование.* В дек. 1999г. был принят парламентом и в янв. 2000г. подписан президентом И. новый Закон о валютном регулировании Foreign Exchange Management Act, ФЕМА, призванный заменить, с рядом поправок, прежний закон FERA — главный нормативный документ инд. валютного законодательства с 1974г.

За Правительством предусмотрено право устанавливать сроки вступления в силу ФЕМА или его отдельных положений. Уведомления об этом должны быть опубликованы в Official Gazette. Для полного и окончательного введения Закона предусмотрен двухгодичный переходный период, в течение которого должны быть рассмотрены ранее обнаруженные нарушения. За это время будут внесены изменения в Руководство по валютному регулированию (Exchange Control Manual), а также выпущены РБИ необходимые циркуляры и уведомления.

ФЕМА (п.5) содержит указание о том, что правительство имеет право вводить ограничения на сделки по текущим счетам, исходя из общественных интересов и по согласованию с РБИ. Сохранены многие полномочия РБИ по валютному контролю, в т.ч. оставлен прежним контроль над экспортерами. Хотя в преамбуле Закона провозглашается в качестве целей содействие развитию внешней торговли, а также развитию и надлежащему обслуживанию валютного рынка страны, в Законе отсутствуют спец. положения, направленные на достижение указанных целей.

Другой важной особенностью нового закона является значит. **смягчение весьма жестких, «драконовских» санкций FERA** за нарушения валютного законодательства. Прежним законом, например, предусматривались такие санкции как арест нарушителей, обыск помещений, изъятие документов, более уместные в уголовном праве. Харак-

терно, что из 81 параграфа FERA, 49 относились к описанию нарушений, санкций, полномочий карательных органов. Новый закон в качестве санкций предусматривает лишь штрафы, причем макс. размер их снижен, и лишь отказ от уплаты штрафа может привести к аресту.

**Конвертируемость рупии.** Обратимость инд. валюты по текущим счетам была введена циркулярами РБИ еще в авг. 1994г. Теперь она закреплена законом.

В сделках по капитальным счетам рупия является конвертируемой лишь частично, и на совершение большинства из них потребуются разрешения РБИ или минфина.

В п.6 (3) ФЕМА перечислены основные типы сделок по капитальным счетам: операции инд. резидентов с ценными бумагами в стране или за ее пределами, заимствования и кредитование в инвалюте, то же в рупиях между резидентами в стране и за рубежом, экспорт и импорт инвалюты и т.д. (всего 10 видов сделок).

Разграничение сделок по текущим или капитальным счетам в новом Законе приведено в соответствии с определением, принятым МВФ для целей отчета перед этой организацией по платежному балансу страны, но отличается от трактовки местным налоговым законодательством. Например, согласно последнему, любая покупка оборудования, включая его импорт, считается сделкой по капитальным счетам, а по ФЕМА импорт оборудования будет рассматриваться сделкой по текущему счету (если только она не совершается в кредит, ведущий к возникновению фин. обязательств).

Предполагается, что некоторые процедурные вопросы валютных сделок будут в дальнейшем упрощены внесением изменений в Руководство по валютному контролю.

В некоторых случаях реальной практики можно говорить о почти полной конвертируемости инд. валюты, имея в виду, что **курс рупии на валютных биржах определяется рынком**, а не предписывается РБИ, а также заметную либерализацию сделок по иноинвестициям в стране и инд. инвестициям за рубежом.

В начале фев. 2000г. РБИ внес несколько поправок в Руководство по валютному регулированию, разрешающих частным лицам-резидентам (а не только корпорациям, как раньше) хеджировать через уполномоченных лиц валютные суммы при операциях с валютой на срок. Тем самым сделан очередной шаг в направлении полной конвертируемости рупии.

Окончательное введение полной обратимости рупии отложено на неопределенный срок. Как заявил министр финансов И. Я.Синха, представляя проект ФЕМА в парламенте в дек. 1999г., правительство не может взять на себя риск, делая рупию конвертируемой по счетам движения капиталов.

**Определение и статус резидентов.** «Резидент» и «нерезидент» являются важными понятиями валютного законодательства. Определение этих понятий в ФЕМА (п.2.«v») в целом приведено в большее соответствие с действующим Законом о подоходном налоге.

Вместе с тем, остались неясности в применении этих понятий в отношении физ. и юр. лиц, а также незарегистрированных товариществ и групп людей. Требуется доп. разъяснение ряда вопросов по операциям с недвижимостью лиц, изменяющих

свой резидентский статус, а также уточнение таких неоднозначных понятий, как «ф.г.», «намерение стать резидентом или нерезидентом» и т.д.

Согласно FEMA, зарубежный офис, отделение или филиал, принадлежащий инд. резиденту, считаются инд. и подлежат соответствующему регулированию в соответствии с новым валютным законодательством, что серьезно усложняет управленческие ими.

«Хавала» сделки. Одной из главных задач валютного законодательства является недопущение валютного оборота на «черном» рынке, или т.н. сделок «хавала».

Этой цели служат ограничения на осуществление сделок с валютой, которые в FERA и FEMA практически одинаковы, отличаясь лишь формулировками.

Несмотря на строгие законодат. меры, «хавала» сделки по-прежнему принадлежат к самым распространенным валютным операциям. Ими широко пользуются не только представители теневого бизнеса, но и просто богатые индийцы, которые в стремлении избежать обесценения своего капитала в условиях падающего курса рупии, переводят его за границу, а также инд. нерезиденты за рубежом, осуществляющие переводы валюты в И., минуя банковские каналы, в целях получения доп. прибыли. Для них рупия является практически конвертируемой. Причем по отдельности элементы многих операций зачастую являются вполне легальными. Их делает незаконными компенсационная цель платежей, осуществляемых параллельно в стране и за рубежом.

Эксперты в области права и экономики сходятся во мнении, что для устранения «хавала» рынка более эффективными были бы эконом. меры — укрепление курса инд. валюты, либерализация импорта золота.

FEMA и Закон о предотвращении «отмывания» денег разрабатывались и рассматривались парламентом одновременно. Многие полагали, что они должны быть приняты в одном пакете. Однако, этого не случилось. «Антиотмывочный» закон, принятый нижней палатой парламента, был затем отправлен верхней на доработку.

Перечни нарушений, указанные в обоих законах, не перекрываются, и оба этих закона, дополняя в некотором отношении друг друга, являются независимыми.

В FEMA регулируется экспорт не только товаров, но и услуг. Это вполне закономерно, учитывая значимость данного сектора в экономике (**на услуги приходится большая часть ВВП И.**). Требуется лишь доп. и более расширенное толкование термина «услуги» и установление нижнего предела объема декларируемого экспорта услуг.

Новым законом устранен валютный контроль некоторых сфер деятельности, ранее подвергавшихся такому контролю со стороны FERA. В частности, госполитику в отношении иностранцев, работающих в И., осуществляет МВД. Вопросы трансфертного ценообразования и контроля над инокомпаниями теперь полностью в ведении налоговых служб.

## НДС

**П**орядок возмещения акцизных платежей экспортерам. В И. до настоящего времени не существует единого НДС. Введение НДС и определение

его ставки было решено передать в компетенцию правительств штатов и союзных территорий. Централизованный переход к НДС на всей территории страны планировался на апр. 2001г., что было отражено в проекте бюджета на 2001/02 ф.г., однако, как выяснилось впоследствии, налоговая система не была к этому готова. Учитывая имеющиеся проблемы, в особенности неблагоприятную ситуацию со сбором налогов и формированием доходной части бюджета в целом, а также отсутствие полит. воли к упорядочению налоговой системы у некоторых региональных правительств, было принято решение пока воздержаться от императивного введения НДС, перенеся его на апр. 2002г. Данный срок, впрочем, не является окончательным — реально к переходу к НДС весной будущего года готовы лишь наиболее передовые центр. и южные штаты И. — Гуджарат, Махараштра, Андхра-Прадеш и Карнатака, а также столичная территория Дели. Остальные субъекты федерации, как ожидается, будут всячески затягивать или даже пытаться сорвать налоговую реформу в угоду сиономутным полит. интересам, несмотря на наличие у деловых кругов консенсуса относительно необходимости введения НДС.

Вместо общего НДС в И. существует двойная система косвенного налогообложения продолжает действовать 16% центр. НДС — «Ценват», наряду с которым в 2001/02 ф.г. вводится упорядоченная ставка акцизных платежей также на уровне 16% взамен существовавших ранее ставок в 8%, 16% и 24%.

В отношении индийских экспортеров действует система возврата акцизных и тамож. платежей (Duty Drawback Scheme), предусмотренная статьей 75 Тамож. закона 1962г., согласно которой на банковские счета экспортеров перечисляются суммы предположительно уплаченных ими ввозных тамож. пошлин и центр. акцизов на сырье и исходные материалы, использованные в процессе производства экспортного товара. Данная схема осуществляется минфином И. (центр. совет по акцизам и тамож. пошлинам) на основе ст.37 Закона о центр. акцизах 1944г. и распространяется лишь на платежи, взимаемые центр. правительством, не затрагивая местных акцизов и иных сборов, поступающих в бюджета штатов и союзных территорий. Схема не распространяется на товары, изначально освобожденные от акцизных сборов на тех или иных основаниях (размещение производства в СЭЗ, предполагающее освобождение от уплаты различных налогов, изготовление на экспортно-ориентированном предприятии, экспорт через специализированные тамож. склады и т.д.).

Основным нормативным документом, регламентирующим возмещение платежей, являются Правила возмещения тамож. и центр. акцизных платежей 1995г., утвержденные правительством И. в развитие указанных выше статей законов и имеющие статус подзаконного акта фед. значения. Согласно этому документу, ставки возмещения подразделяются на две категории: «общепром. ставки (all-industry rates) и ставки, действующие в отношении конкретных товарных наименований (brand rates). Первые подлежат ежегодной корректировке на основе средневзвешенных ставок акцизов и тамож. пошлин в отношении данной товарной группы согласно изменениям налогообложения, предусмотренным в годовом бюджете, а также

данным, представляемым минторговли и промышленности и советами по содействию экспорту. При этом применяется принцип «вмененных платежей», то есть возмещение перечисляется экспортеру из расчета единой ставки, действующей для той или иной категории экспортных товаров, независимо от фактически понесенных им затрат. Вторая категория ставок определяется в каждом конкретном случае в отношении индивидуальной партии товара на основании заявления экспортера с приложением документов, подтверждающих факт уплаты пошлин и акцизов. Этот порядок применяется в случае, если на данный товар не установлена общепром. ставка, или же она существенно ниже фактически понесенных экспортером затрат.

В целом схема возврата платежей экспортеру рассматривается в качестве одного из способов косвенного субсидирования экспорта. В последнее время отчетливо прослеживается тенденция к сокращению товарных групп, в отношении которых эта система применяется. Возмещение платежей в отношении конкретных товарных наименований в принципе не противоречит обязательствам И. в рамках ВТО, поскольку производится на основе расчета фактических затрат, однако «общепром. ставки могут быть признаны прямым нарушением положений ВТО, если в процессе урегулирования торг. споров будет доказано, что полученное на оплату соответствующих пошлин средства, а это зачастую экспортером возмещение значительно превышает реально затраченные им соответствующей действительности. Учитывая вышеизложенное, не исключается возможность пересмотра в ближайшее время положений нормативных актов, регламентирующих возврат акцизных платежей экспортерам, с целью приведения их в соответствие с межд. обязательствами И.

## Экспорт-2000

Особенно впечатляющими являются результаты экспорта, темпы прироста которого в отдельные месяцы, особенно в первой половине года, достигали 30%. За 11 мес. 2000г. экспорт увеличился на 18,8% и составил 40 млрд. долл.

В фев. 2001г. темпы спали, но, учитывая, что до конца ф.г. оставался всего 1 мес., целевой показатель годового прироста экспорта в 18%, установленный минпромом, будет, по-видимому, превзойден.

Импорт отставал по темпам, вследствие чего отрицат. сальдо торгового баланса понизилось с 8,7 млрд. до 5,8 млрд. долл.

### Показатели внешней торговли Индии

	11 мес. 1999/00 ф.г.		11 мес. 2000/01 ф.г.	
	млн.долл.	прирост,%	млн.долл.	прирост,%
Оборот.....	75430	10,8	85057	12,8
Экспорт.....	33366	11,3	39637	18,8
Импорт.....	42064	10,4	45420	8,0
Торговый баланс.....	-8698		-5783	

Своим расширением инд. экспорт обязан менее крупным, но более динамичным товарным позициям, таким как машины и оборудование (в особенности, электронное), кожа и изделия из нее, а также отдельных видов нефтепродуктов (в связи с перепроизводством в стране их экспорт возрос с 30 млн. до 1,3 млрд. долл.), руды и минералы, черные металлы.

Отдельно следует остановиться на экспорте страной услуг, которые не учитываются тамож.

статистикой, но составляют важную статью платежного баланса. И. вошла в число мировых лидеров по такому показателю, как удельный вес услуг в общем экспорте страны, составившему у нее 26,7% (по данным за 1999г.). Эта доля выше только у США и Великобритании. Инд. экспорт услуг начал бурно развиваться с 1997г., и с тех пор ежегодно растет более чем на 20%. В результате доля И. в мировом экспорте услуг, ранее не превышавшая 0,6%, поднялась до 1% в 1999г. Другая положительн. черта инд. экспорта услуг — улучшение его структуры, а именно снижение удельного веса тур. и транспортных услуг, обычно самых крупных статей невидимого экспорта, за счет повышения доли остальных видов услуг (фин., консультационных, научно-исследовательских), на которые у И. приходится более 57%. Более лучшие структурные показатели среди развивающихся стран имеют лишь Малайзия, Турция и Бразилия.

Главным покупателем инд. товаров по-прежнему остаются США. Однако, доля этой страны в 2000г. несколько понизилась — с 23% до 22%. За ней со значит. отставанием (с долей от 4,5% до 6%) следуют Гонконг, Великобритания, ОАЭ, Германия и Япония. Значение всех указанных крупных покупателей инд. продукции (за исключением ОАЭ) относительно понизилось. Это относится и к большинству европейских стран. В то же время возросла значимость для инд. экспорта ряда стран Лат. Америки (Бразилии, Мексики), Азии (Китай, Р.Кореи, Малайзии, Вьетнама) и Бл. Востока (Ирана, Кувейта).

**Россия** в списке ведущих импортеров товаров из И. (с долей 2% по данным за апр.-дек. 2000г.) опустилась с 9 на 10 место.

Главной товарной группой инд. импорта является нефть и нефтепродукты. Нефтяной импорт страны, по данным за 11 мес. 2000г., увеличился на 66%, в то время как ввоз прочих товаров упал на 7,4%.

### Основные показатели инд. импорта

	млн.долл.		прирост,%	
	млн.долл.	прирост,%	млн.долл.	прирост,%
Всего .....	42064	10,4	45420	8,0
Нефть и нефтепродукты .....	8783	52,6	14596	66,2
Прочие товары .....	33281	2,8	30824	-7,4

Для поставок целого ряда товаров ситуация на инд. рынке в обзорном году была неблагоприятной. Сократились закупки за рубежом обработанных удобрений, химикатов, пластмасс, черных металлов, продтоваров. Ввоз машинотех. изделий, которые остались главной (после нефти) товарной группой инд. импорта, а также хлопка, угля, древесины, медикаментов, газетной бумаги расширился.

Определенные изменения произошли в географии инд. импорта. Сократился импорт из США, которые с первого места в списке главных поставщиков товаров в И. отодвинулись на четвертое, пропустив вперед Великобританию, Бельгию и Швейцарию.

В течение последних лет значительные изменения, нашедшие отражение в ежегодно обновляемой экспортно-импортной политике И., помогли создать экспортоориентированную производственную базу, устранить процедурные ограничения, упростить доступ к импортным комплектующим и сырью, одновременно повысить технологический уровень производства и качество выпускаемой продукции. Были предприняты

меры для содействия продвижению отечественных товаров на мировые рынки через систему двусторонних и многосторонних соглашений. В 2000/01 ф.г. во внешнеторг. политике И. имели место изменения:

– Количество тарифных ставок было сокращено с 5 до 4, а самая высокая ставка была снижена с 40% до 35%. Тамож. тариф И. включает в себя 4 ставки: 35%, 25%, 15%, 5%.

Некоторые товары (в основном потребит. и с/х), на которые были устранены количественные ограничения, стали облагаться по самому высокому тарифу – 35% для адекватной защиты нац. производителя от иностр. конкуренции.

– Для наиболее чувствительных с/х товаров, таких как пшеница, сахар, пищевые масла, были установлены в соответствии с нормами ВТО более высокие ставки таможенного тарифа.

– Правительство приступило к постепенному взиманию налога на прибыль, полученную при экспорте товаров. Программа рассчитана на 5 лет. В первый год будет облагаться 20% экспортной выручки, и каждый последующий год объем экспортной выручки подпадающей под налогообложение, будет увеличиваться на 20%.

– Для создания благоприятной конкурентной среды на внешних рынках для таких ключевых отраслей, как информ. технологии, телекоммуникации, индустрия развлечений (в рамках программы Convergence revolution), правительство пошло на ряд уступок, таких как установление низких тамож. пошлин на специфическое оборудование и сырье.

– Налоговое освобождение продлено на 2г. для Экспортоориентированных предприятий (ЭОП) в отдаленных районах.

– Правительство сняло количественные ограничения на оставшиеся 714 товарных позиций с 1 апр. 2001г.

– С 1 апр. 2000г. правительство объявило о создании СЭЗ для ускоренного развития экспортного сектора. Предприятиям, оперирующим в СЭЗ, было разрешено беспошлинно ввозить продукцию, необходимую для производства экспортных товаров из-за границы, а также закупать ее часть на тамож. территории И. без уплаты акцизного налога.

– Дальнейшее развитие получила схема предоставления фин. помощи штатам для развития необходимой инфраструктуры в зависимости от их экспортной ориентированности.

– Рационализация существующих схем содействия экспорту, включая отмену специального импортного лицензирования с 1 марта 2001г., освобождение владельцев Авансовых лицензий от уплаты всех видов пошлин, расширение действия Схемы содействия экспорту основных средств производства на все сектора экономики и импорт всех видов основных средств производства, без всяких ограничений после уплаты 5% пошлины.

– Правительство ввело новый вид лицензий (Duty replenishment license), согласно которой экспортер имеет право оплатить пошлину за импортированное сырье/полуфабрикаты после продажи экспортного товара при соблюдении установленных производственных норм и уровне добавленной стоимости не менее 33%.

– Было объявлено о принятии ряда мер для содействия росту экспорта в ключевых отраслях эко-

номики, таких как производство драгоценных камней и ювелирных изделий, агрохимия, биотехнологии, фармацевтика, производство одежды и изделий из кожи, сувениров, шелка, а также изделий из гранита. Была введена схема Бриллиантовых долларовых счетов для поощрения экспорта драг. камней и ювелирных изделий.

– Разрешено импортировать основные средства производства, бывшие в эксплуатации не более 10 лет без получения соответствующей лицензии.

– Рационализирована Схема косвенного экспорта (Deemed Exports). Под понятие основных средств производства в рамках этой Схемы стали подпадать компоненты/запчасти/станки и т.п., т.е. все товары, участвующие в процессе создания основных средств производства. Действие Схемы косвенного экспорта распространено на ключевые инфраструктурные отрасли промышленности (при объеме инвестиций от 1 млрд. руп. и более), такие как угольная, добыча углеводородов, энергетический сектор, включая модернизацию и ремонт электростанций, а также проекты, финансируемые межд. фин. организациями.

– Доп. преимущества были предоставлены ЭОП, а именно: разрешение использовать в качестве субподрядчиков предприятия, находящиеся на тамож. территории И.

– Компании, осуществляющие проекты за рубежом, строительные компании, отечественные компании, занимающиеся предоставлением услуг, с оборотом от 1 млрд. руп. получили статус Межд. дома услуг после подписания меморандума о взаимопонимании относительно экспортных поставок с Ген. директором внешней торговли.

– Устранены процедурные проволочки. Введены электронные заявки на получение лицензии, предоставлен «зеленый коридор» всем производителям-экспортерам, имеющим green card, региональным структурам, занимающимся выдачей лицензий, делегированы полномочия выдавать Сертификат Торгового дома.

– Рационализирована схема возвратной пошлины в соответствии с изменениями ставок тамож. пошлин и акцизного налога, отраженным в Бюджете на 2000/01 ф.г. Ставки возвратной пошлины по 141 товарной позиции были увеличены, 406 ставок остались неизменными, а ставки пошлины на 270 товарных позиций были пересмотрены в сторону понижения.

– Правительство внесло изменения в Закон о внешней торговле (Foreign Trade Act, 1992) для получения соответствующих полномочий вводить количественные ограничения в качестве защитной меры.

– Согласно новой Денежно-кредитной политике (Monetary & Credit Policy 2000) был увеличен лимит доп. экспортного финансирования путем включения векселей, переучтенных такими фин. и институтами, как EXIM Bank.

*Новая редакция Экспортно-импортной политики И. на 2001/02 ф.г.* 1 апр. 2001г. в выступлении на пресс конференции по поводу презентации новой редакции ЭИП министр торговли и промышленности И. Мурасоли Маран отметил, что благодаря мерам правительства, и благоприятным внешним факторам (5% рост мировой экономики и восстановление после фин. кризиса экономики стран ЮВА) темпы роста инд. экспорта за 11 мес. 2000/01 ф.г. вдвое превысили среднемировой по-

казатель и составили 20%, достигнув 43 млрд. долл.

Министр заявил, что в ближайшие 4-5 лет правительство предполагает принять комплекс мер, направленных на удержание 18% темпов роста инд. экспорта и достижение его объема в 75 млрд. долл. Кроме того, руководство страны ставит задачу увеличить к 2004/05 ф.г. долю И. в мировой торговле до 1% и достичь двукратного увеличения доходов на душу населения в следующие 10 лет.

Ключевые моменты новой редакции ЭИП — активное содействие продвижению инд. товаров на внешние рынки, полная отмена количественных ограничений в соответствии с требованиями ВТО, усиление контроля за импортом товаров в целях защиты местных производителей и дальнейшее развитие сети СЭЗ.

Отмечается, что впервые правительство страны предоставило штатам возможность играть ключевую роль в реализации мероприятий по развитию экспорта. На эти цели в бюджете страны предусмотрены ассигнования в 1 млрд. рупий (215 млн. долл.). Принято решение о создании Центра по развитию бизнеса и торговли и Торгового портала на территории выставочного комплекса на Прагати Майдан в г.Нью Дели, принадлежащего Инд. организации содействия экспорту, с целью организации доступной информ. базы по торговле И.

В своей речи министр отметил, что среди инициатив по развитию экспорта страны, предусмотренных правительством в редакции ЭИП на 2001/02 ф.г., один из основных приоритетов видится в развитии экспорта с/х товаров, поскольку И. является третьим в мире производителем продовольствия и производит его в избыточном для собственного потребления количестве. В этих целях правительство намерено привлечь в отрасль более 600 млрд. рупий (13 млрд. долл.) и разработать комплексную Программу развития АПК страны.

— Создание с/х экспортных зон (СХЭЗ) (Agricultural export zones).

Функционирование СХЭЗ предполагает создание благоприятных условий для экспорта с/х товаров и продуктов питания. Правительства штатов получают право создавать СХЭЗ и определять перечень экспортных товаров.

Предприятия, предоставляющие услуги по сортировке, очистке, упаковке, заморозке, транспортному обеспечению, термообработке, рентгеновскому сканированию, будут подпадать под действие Схемы содействия экспорту основных средств производства.

Для получения статуса экспортного дома, торгового дома, звездного и суперзвездного торгового дома, экспортерам с/х продукции в 3 раза сокращен пороговый лимит объема экспортируемой продукции, по сравнению с обычными экспортными предприятиями.

Правительством определен ряд регионов, которые станут первыми СХЭЗ: шт.Химачал Прадеш и Джамму и Кашмир — производство и экспорт яблок; р-н Конкан в шт.Махараштре — манго.

— Программа содействия экспорту инд. товаров на внешние рынки (Market Access Initiative).

В рамках данной Программы, к разработке которой уже приступило правительство, оно будет содействовать научно-исследовательским работам, проведению маркетинговых исследований, изучению специфических рынков и товаров, со-

зданию складской и оптовой инфраструктуры в некоторых странах, рекламе, проведению встреч покупателей и продавцов.

— Изменения в отношении функционирования СЭЗ.

Правительство внесло ряд изменений в порядок функционирования СЭЗ: разрешен беспошлинный ввоз с тамож. территории И. продукции для развития интегрированной инфраструктуры экспорта и создания производственных мощностей; при создании малых предприятий в СЭЗ не требуется получения лицензии; срок возврата экспортной выручки для предприятий в СЭЗ увеличен до 365 дней против 180 дней для обычных экспортеров. Им также разрешено держать на валютных счетах (ЕЕФС) 100% экспортной выручки; торг. компании, зарегистрированные в СЭЗ, могут продавать производимую ими продукцию на тамож. территорию И. в соответствии с действующей ЭИП; допускается привлечение к производству субподрядчиков из числа зарубежных предприятий; для поощрения создания капиталоемких производств в СЭЗ, срок амортизации для основных средств производства, завезенных из-за рубежа, увеличен с 5 до 8 лет; разрешены прямые иноинвестиции в режиме автоматического одобрения для предприятий всех отраслей, за некоторым исключением; предприятия, участвующие в создании СЭЗ, получают особый статус и пользуются налоговыми льготами в соответствии с Законом о подоходном налоге.

В целях упрощения экспортных процедур Ген. директорат внешней торговли сократил число своих комитетов с 9 до 4, а Департамент доходов минфина предусматривает сокращение сроков тамож. очистки грузов и упрощения процедуры получения лицензий.

— Количественные ограничения, сертификация, импортный контроль.

Процесс снятия количественных ограничений, начавшийся в 1991г., происходил постепенно и был полностью завершен к 31 марта 2001г. Количественные ограничения на оставшиеся 715 товарных позиций сняты, из них 342 товара относятся текстильной продукции, 147 — к с/х товарам и 226 — к промтоварам, включая автомобили.

Импорт нефтепродуктов, включая бензин, дизтопливо, авиатурбинного топлива, пшеницы, риса, маиса, копры, кокосового масла и мочевины будет осуществляться уполномоченными компаниями штатов.

В целях обеспечения местным производителям равных условий с импортерами и с учетом принципа ГАТТ «наиболее благоприятствуемой нации» импорт должен подпадать под условия местного регулирования в отношении пищевых продуктов, мяса КРС, птицы, чая и текстиля.

Для обеспечения надлежащего качества импортных товаров и предотвращения завоза экзотических заболеваний и насекомых правительство приняло решение, что все товары животного и растит. происхождения должны иметь соответствующий Сертификат биологической, санитарной и фитосанитарной безопасности. Данный Сертификат будет выдаваться в соответствии с Соглашением ВТО по применению санитарных и фитосанитарных мер.

Осуществление импортного контроля правительство поручило постоянно действующей меж-

ведомственной Комиссии. Ежемесячно в прессе будет публиковаться стат. сборник с данными по импорту 300 «чувствительных» товарных позиций.

– Рационализация схем содействия экспорту. Внесены изменения в Схему содействия экспорту основных средств производства (Export Promotion Capital Goods Scheme) (ССЭОСП): импорт определенного тех. оборудования на условиях СИФ разрешен на полную сумму стоимости по контракту, вместо ранее установленного ограничения до 20%; предоставление доп. 180 дней для решения заявителем всех процедур с Комитетом ССЭОСП; увеличение периода действия экспортных обязательств до 31.3.2002 для лицензий, выданных в 1990–96гг.; невзимание штрафа за неполное исполнение стоимостных обязательств, если только речь не идет об уплате тамож. пошлины вместе с процентами; импорт бывших в употреблении основных средств производства, срок эксплуатации которых не превышает 10 лет, может осуществляться без лицензии.

– Изменения коснулись также отдельных положений Схемы освобождения от пошлины (Duty Exemption Scheme) (СОП), которая дает возможность импортировать сырье и комплектующие для производства экспортной продукции. Согласно СОП, экспортеру после продажи экспортного товара возвращается пошлина, уплаченная им при ввозе сырья и/или комплектующих. В рамках СОП экспортеру могут быть выданы авансовые лицензии 3 типов: авансовая лицензия на физ. экспорт; авансовая лицензия на поставку промежуточных материалов; авансовая лицензия на поставку товаров на местный рынок.

Владельцы первых двух типов авансовых лицензий освобождены от уплаты всех видов пошлин, таких как базовая, доп., антидемпинговая и защитная, в то время как владельцы авансовой лицензии на поставку товаров на местный рынок освобождаются только от уплаты базовой и доп. тамож. пошлин.

В рамках СОП торговцу-экспортеру или производителю-экспортеру может выдаваться также Сертификат на беспошлинное пополнение запасов (Duty Free Replenishment Certificate), владелец которого освобождается от уплаты базовой тамож. пошлины и спец. доп. пошлины, однако должен заплатить доп. тамож. пошлину равную действующей ставке акцизного налога.

В качестве альтернативы получению лицензии экспортер может использовать Duty Entitlement Passbook Scheme (DEPB), в рамках которой он получает кредит на уплату пошлины в размере процента от цены FOB товаров, поставленных на экспорт, с обязат. условием оплаты этих товаров в СКВ.

– Годовая авансовая лицензия (Annual Advance License): предусматривается выдача ГАЛ при косвенном экспорте (Deemed Exports) и промежуточных поставках товаров; объем импортируемых по ГАЛ товаров увеличен со 125% до 200% FOB стоимости экспортированной за предыдущий год продукции; предусматривается выдача ГАЛ при экспорте товаров, произведенных при нестандартных нормах производственных затрат; возможность объединения нескольких предприятий для получения ГАЛ; освобождение от необходимости в тех. характеристиках при импорте товаров по ГАЛ, за исключением особо «чувствительных» товаров.

– Авансовая лицензия: разрешен беспошлинный импорт топлива, при стандартных нормах производственных затрат, для тех секторов экономики, где стоимость топлива превышает 10% себестоимости продукции; выдача АЛ производится в тех случаях, когда полуфабрикаты поставляются бесплатно покупателем экспортной продукции; для экспортных домов, торг. домов, звездных торг. домов и Суперзвездных торг. домов, там, где отсутствуют стандартные нормы производственных затрат, объем импортируемых по АЛ товаров увеличен со 100% до 200% FOB стоимости экспортированной продукции за предыдущий год; допускается возобновление АЛ с истекшими сроками действия до 6 мес. при выполнении экспортных обязательств; в течение 2000/01 ф.г. введено 506 новых стандартных норм производственных затрат; не взимание штрафа за неполное исполнение стоимостных обязательств, если только речь не идет об уплате тамож. пошлины вместе с процентами; упрощение процедуры получения АЛ по стандартным нормам производственных затрат.

– Схема использования Сертификата беспошлинного пополнения запасов (Duty Free Replenishment Certificate): срок действия СБПЗ увеличен до 18 мес.; освобождение от необходимости в тех. характеристиках при импорте товаров, кроме особо «чувствительных» товаров; автоматический расчет стоимости товара на условиях СИФ при использовании СБПЗ без учета мировых цен на отдельные виды продукции; предусматривается возможность предоставления СБПЗ против авансового платежа; предоставление временных расщелок для операционной гибкости для держателей СБПЗ.

– Duty Entitlement Passbook Scheme (DEPB): предусматривается возможность использования DEPB против авансового платежа; срок действия DEPB увеличен до последнего числа того месяца, в течение которого истекает данный срок; пересмотр ставок по DEPB с учетом изменений ставок тамож. пошлины в соответствии с бюджетом страны.

– Экспортоориентированные предприятия (ЭОП) (Export Oriented Units), Экспортно-производственные зоны (ЭПЗ) (Export Processing Zones), Парки электронно-технологического оборудования (ПЭТО) (Electronics Hardware Technology Parks), Парки по производству ПО (ПППО) (Software Technology Parks): произведена рационализация нормы чистой прибыли, получаемой в инвалюте как процент от стоимости экспортированного товара (ЧПИВ) (Net Foreign Exchange earning as a Percentage of exports), и нормы эффективности экспорта (ЭЭ) (Export Performance). ЭОП/ЭПЗ разрешен минимальный уровень ЭЭ при котором на протяжении 5 лет стоимость экспорта превышает в 3 раза стоимость завезенных основных средств производства (ранее превышение должно было быть в 5 раз). Норма ЧПИВ повышена до 10%; товары, поставленные с ЭОП/ЭПЗ на тамож. склады на территории И., рассматриваются как экспортные товары для последующей продажи на тамож. территории Индии; разрешается привлечение иностр. субподрядчиков. До наст. вр. разрешалось привлекать к субподрядным работам только местные компании; продажи товаров на тамож. территорию страны, осуществляемые за инвалюту и учитываемые при подсчете ЧПИВ и ЭЭ, должны оплачиваться толь-

ко с валютных счетов инд. покупателя; с 1 марта 2001г. при создании ЭОП/ЭПЗ необходимо иметь в обязат. порядке электронный почтовый адрес; уполномоченному по развитию (Development Commissioner) предоставлены большие полномочия при утверждении проектов ЭОП/ЭПЗ. До наст. вр. Уполномоченный по развитию не имел права утверждать проекты стоимостью свыше 20 млн. долл.; предусмотрена упрощенная процедура по переводу предприятий на тамож. территории страны, имеющих невыполненные экспортные обязательства по схеме авансового лицензирования в разряд ЭОП/ЭПЗ; допускается совместный мониторинг деятельности ЭОП/ЭПЗ со стороны Уполномоченного по развитию и представителей тамож. органов.

– Косвенный экспорт (Deemed Export): поставщики получили право оформлять заявку либо на каждый отдельный проект либо на совокупный объем поставок по всем проектам в течение месяца/квартала/полугодия при требовании возмещения (Terminal Excise Duty). Предоставлено право требовать возмещения совокупного объема Terminal Excise Duty по всем поставкам по какому-либо отдельному проекту.

Либерализация по секторам экономики.

– Драг. камни и ювелирные изделия: предусматривается расширение действия схемы Бриллиантовых долларовых счетов (Diamond Dollar Account Scheme, БДА) на экспортеров, выпускающих ювелирные изделия с бриллиантами, и имеющих годовой оборот, превышающий 50 млн. рупий (1,1 млн. долл.) в течение предыдущих 3 лет; держатели БДА имеют право открывать до 5 счетов в различных банках (вместо 2, как это было принято ранее) и закупать необработанные алмазы у производителей, не обладающих БДА. С целью облегчения прохождения сертификации в межд. лабораториях обработанных алмазов весом от 0,5 карат и выше, разрешено экспортировать и ввозить обратно в страну подобные алмазы для целей сертификации. Предоставлена большая гибкость экспортерам, участвующим в Схеме золотого займа. Экспортерам дана возможность устанавливать цену, при условии, что цена подтверждена конечным покупателем и уполномоченным агентством, поставляющим золото. Экспортерам разрешено персонально перевозить драг. камни и ювелирные изделия на сумму до 2 млн. долл., для участия в работе межд. выставок. Схема с участием иностр. партнера (покупателя), когда драг. металлы беспошлинно поставляются инд. производителям для обработки, была предоставлена экспортерам, имеющим годовой оборот, превышающий 50 млн. рупий (1,1 млн. долл.) в течение предыдущих 3 лет.

– Автопром. Импорт подержанных автомобилей разрешен только при соблюдении следующих условий: запрещен импорт автомобилей старше 3 лет; импортируемые автомобили должны соответствовать правилам в отношении моторных средств передвижения (Central Motor Vehicle Rules); запрещен импорт автомобилей с левосторонним рулем; вводится обязат. предотгрузочная и постотгрузочная сертификация продукции; импортируемые автомобили должны иметь остаточный срок службы не менее 5 лет, и в течение этого периода импортер обязан поставлять запчасти и обеспечивать сервисное обслуживание; **весь импорт автомобилей должен осуществляться через порт в г.Мумбай.**

Что касается импорта новых автомобилей, то он также должен соответствовать ряду условий: разрешается импорт только из страны-производителя; **запрещен импорт автомобилей с левосторонним рулем**; при ввозе автомобилей должны соблюдаться положения Акта по моторным средствам передвижения (Motor Vehicle Act, 1988г).

– Нефтепереработка. Исключение всех типов нефтепродуктов из списка товаров, подлежащих различным ограничениям (Restricted list). Импорт ряда основных нефтепродуктов, таких как бензин, дизельное топливо и авиатурбинное топливо, разрешен только через уполномоченные гос. компании.

– Текстильпром. Повышение объемов кредитования в рамках ДЕРВ. Распространение действия Схемы освобождения от пошлины (Duty Exemption Scheme) на поставки для нужд местного рынка (deemed exports), а также промежуточных поставщиков.

– Импорт бывших в эксплуатации судов: разрешен импорт бывших в эксплуатации судов без получения соотв. лицензии. Данное разрешение выдается в каждом отдельном случае с учетом сроков и условий эксплуатации. Данное правило действует на суда не старше 10 лет. В противном случае импортер должен будет получить разрешение в Ген. директорате внешней торговли. Импортная пошлина на ввоз судов установлена в 5%.

Положения ЭИП, касающиеся торговли с Россией в рамках погашения гос. задолженности (ст.4.17), остались без изменений и предполагают, что Ген. директорат внешней торговли, в случае необходимости, может выпускать соответствующие инструкции, преваляющие над положениями ЭИП.

В новой редакции ЭИП на 2001/02 ф.г. по прежнему остаются ограничения в торговле за рупии, а именно:

– Ст.6. Схема содействия экспорту средств производства (ЕРСГ) предусматривает снижение затрат экспортера на осуществление экспортного производства. В соответствии с ней экспортерам разрешается импорт средств производства, включая тех. оборудование, по сниженным тамож. ставкам в зависимости от принятых экспортных обязательств, при условии, что экспорт будет осуществлен в СКВ (6.5.(III);

– Ст.7.3. В соответствии со Схемой освобождения от пошлин инд. экспортерам, осуществляющим экспорт за СКВ, разрешен беспошлинный (включая антидемпинговые и защитные пошлины) импорт в рамках Авансовой лицензии, Авансовой посреднической лицензии и Специальной авансовой лицензии;

– Ст.7.14. Предусматривается право на получение кредита (в размере определенного процента от ФОб стоимости экспорта) в рамках ДЕРВ только для экспортеров, осуществляющих экспорт за СКВ;

– Ст.12.7. Предусматривается, что для получения статуса экспортного дома, торгового дома, звездного и суперзвездного торгового дома в расчет принимается экспорт осуществляемый как в СКВ, так и в инд. рупиях. Однако при оценке суммарных объемов экспорта, только объем экспорта, осуществляемый в СКВ, увеличивается в порядке, установленном ЭИП, что позволяет повысить статус экспортера.



И. в течение 2 лет полностью выполнила взятые на себя обязательства перед ВТО по отказу от количественного квотирования импорта, отменив соответствующие ограничения на 1430 видов продукции. Вместе с тем, в соответствии с правилами ВТО количественные квоты сохраняются на 600 наименований товаров, связанных с обеспечением нац. безопасности страны.

Снятие количественных ограничений, как предполагается, приведет к резкому наплыву конкурентоспособных импортных товаров на внутренний рынок. Для парирования возможных перекосов в импорте и защиты внутреннего рынка правительство предпримет ряд мер тарифного и нетарифного характера. Планируется повышение тамож. пошлин и тарифов на основные с/х товары, производящиеся в И. (домашнюю птицу, пшеницу, сухое молоко, рис, сахар, чай, кофе, кокосовое и растительные масла). За государством остается монополия внешней торговли на пшеницу, рис, маис, кокосовое масло, некоторые виды топлива и удобрений. Кроме того, упраздняется система спец. импортных лицензий, и вводится жесткий санитарный и фитосанитарный контроль за импортируемой аграрной продукцией.

### Экспорт-1999

В товарной структуре инд. экспорта в 1998/99 ф.г. (по данным за 11 мес.) особых изменений не произошло. Традиц. специализация страны на вывозе текстиля, сельхозпродуктов и ювелирных изделий, на которые в совокупности приходится около половины инд. экспорта, сохранилась.

Доля текстиля (пряжи, тканей, одежды) осталась на уровне пред.г. — 24,3%. Вывоз одежды увеличился на 15%, а вывоз тканей в таком же размере сократился. Расширению экспорта препятствовал низкий спрос на инд. х/б ткани в Азии.

Вывоз агропродукции сократился на 7,6% (в предыдущем году он снизился на 4%) за счет спада экспорта соевого шрота, морепродуктов, кофе, табака, мяса и мясных изделий. Доля этой товарной группы в инд. экспорте понизилась с 19 до 18%. Вырос экспорт риса, который с долей в 4,5% стал ведущим товаром в группе с/х и продтоваров. Увеличился также вывоз чая, инд. экспорт драгкамней и ювелирных изделий возрос с 14,6 до 16,7%. Увеличился экспорт кожи и кожаных изделий, фармацевтики, продукции народных промыслов. Вывоз же большинства других товаров снизился.

Сократились поставки товаров в страны Азии (в совокупности на 18%), причем в некоторые из них (Сингапур, Китай, Малайзию, Р. Корею, Индонезию, Филиппины) сокращение экспорта составило от 30% до 60%. Экспорт в страны Зап. Европы снизился на 1,1%, Вост. Европы — на 19%, Океании — на 10%. Расширение же инд. экспорта отмечалось в США, являющиеся крупнейшим рынком сбыта инд. товаров, и Канаду — примерно по 9%, а также в некоторые страны Бл. Востока и Африки.

Сократились инд. поставки в страны СНГ, в т.ч. в **Россию** — на 24%, Украину — на 44%, Узбекистан — на 23%. Исключение здесь составил Казахстан, закупки которого в И. в обзорном году увеличились более, чем в 4 раза — до 34 млн.долл., превысив закупки Украины. **Россия — крупнейший покупатель инд. товаров (88%) из всех стран СНГ**, на которые в совокупности пришлось 2,4% инд. экспорта (в предыдущем году — 3%).

*Импорт.* В 1998/99 ф.г. И. заметно понизила и темпы своего импорта — с 4,2% до 2,6%, вследствие замедления темпов экономроста, а также падения мировых цен на товары топливно-сырьевой группы. **Важнейшими статьями инд. ввоза остались нефть (включая нефтепродукты) и продукция машиностроения** производственного и потреб. назначения. За 11 месяцев обзорного года закупки нефти сократились в долларовом исчислении на 24% (в предыдущем году — на 17%), как за счет снижения физ. объема, так и понижения мировых цен на нее. В результате доля этой товарной группы в инд. импорте уменьшилась с 21 до 15%.

Несколько понизился (с 23 до 22%) и удельный вес машин и оборудования, главным образом за счет сокращения закупок транспортных средств и станков, в то время как закупки оборудования, поставляемого в комплекте для строящихся объектов, увеличились на 40% (в предыдущем году они снизились на 34%). Всплеск инд. импорта комплектного оборудования, причем из таких стран, как Аргентина, Бразилия, Израиль, ОАЭ, ЮАР и др., при общем снижении импорта разрозненного оборудования объясняется изменением методики товарного учета в инд. статистике.

Самым впечатляющим изменением в структуре инд. импорта явилось **резкое (в несколько раз) повышение доли товарной позиции «золото и серебро»** с 2,5% в 1996/97 ф.г. до 7,1% в 1997/98 ф.г. и до 11,6% в 1998/99 ф.г.

Фактически, если речь вести о монотоварах, **импорт золота уступает лишь импорту нефти**. Высокий спрос на золото в стране существует с давних пор — традиц. его почитание является частью инд. культуры. Объемы самостоят. добычи золота в И., в сравнении с объемами его потребления в стране, незначительны и основная часть потребностей инд. рынка в этом металле (около 80%) удовлетворяется за счет импорта, а остальная — покрывается за счет переработки золотого лома.

До последнего времени в И. существовали жесткие правила, устанавливающие порядок импорта золота, и большая его часть ввозилась нелегально. Падение цен на золото на мировом рынке во II пол. 1997г., меры по легализации порядка ввоза золота в И. привели к существенному его удешевлению на внутреннем рынке и резкому росту его импорта. К концу 1998г. рост спроса на золото в стране практически остановился. Правительство И., в целях обуздания неожиданно бурного роста ввоза этого металла и снижения торг. дефицита, с 5 янв. 1999г. почти вдвое увеличило импортную пошлину на золото, что мгновенно привело к повышению цен и дальнейшему сужению спроса на него.

Доля драг. и полудраг. камней в инд. импорте, одно время уменьшавшаяся и три года назад составлявшая 6%, затем вновь стала расти и в 1998/99 ф.г. достигла 8,7%. Как и золото, эти товары играют важную роль в развитии ювелирпрома страны. Правительство неоднократно предпринимало меры по стимулированию развития данной отрасли. Минторговли предусматривает позволить частным компаниям иметь в И. алмазные консигнационные склады, что позволит превратить страну в мировой центр торговли ювелирными изделиями. Новая стратегия предусматривает также введение беспошлинного импорта необработанных цветных драгкамней с последую-

щей их обработкой и экспортом.

Импорт И. чер. и цветмета, газетной бумаги и удобрений, представляющих **важнейшие позиции рос. поставок на инд. рынок**, в обзорном году заметно снизились, в том числе, по чермету — на 17%, цветмету — на 27%, газетной бумаге — на 17%, готовым удобрениям — на 10%.

**Ведущим поставщиком в И. с долей в совокупном импорте страны, равной около 9%, остались США**, хотя они несколько (на 2,3%) и сократили экспорт в эту страну. Импорт из стран Зап. Европы увеличился на 4,5%, в основном за счет расширения поставок золота и драг. камней из Великобритании, Швейцарии, Бельгии, в то время как импорт из Германии, Франции и ряда других государств снизился. И. сократила закупки из стран Бл. Востока (в основном нефти) и почти из всех стран Вост. Европы. Напротив, значительно расширили поставки на инд. рынок большинство стран ЮВА, а из африканских стран — ЮАР.

Доля стран СНГ в инд. импорте понизилась с 2,3% до 1,6%. Россия из этой группы стран обеспечивала, как и в предыдущем году, 75% поставок.

*Внешнеэконом. политика.* Основопологающим документом в этой области является «Экспортно-импортная политика И. на 1997/98-2001/02 ф.г.», которая обновляется на ежегодной основе. Изменения в законодательстве в 1998г. связаны со снижением количественных и тарифных ограничений на импорт, введением еще более льготных пошлин в размере 10% (ранее 15%) на импорт основных средств производства, а также упрощена процедура экспорта и других мер.

Вопросами тамож. законодательства в стране занимается соответствующий департамент минфина. Тамож. законодательство регулируется Законом о таможене от 1962г. и Законом о тамож. тарифе от 1975г. Эти законы регулируют процедуру взимания тамож. пошлин. Сам тамож. тариф принимается на ежегодной бюджетной сессии парламента. **Тамож. пошлины составляют около 30% от общих налоговых поступлений.**

Инд. тамож. законодательство корреспондируется с правилами ВТО. Импортные тамож. пошлины устанавливаются со стоимости товара на базе СИФ. Импортеру необходимо представить тамож. властям: тамож. декларацию, счет продавца, грузовой сертификат, страховой сертификат. Все партии товаров подлежат предварительной тамож. очистке. Инспекция может не производиться у фирм с хорошей репутацией.

Сужен список импортируемых товаров, подлежащих лицензированию. Однако в экспортно-импортной политике сохранились списки товаров, импорт которых по тем или иным причинам запрещен или ограничен. В результате либерализации импортного режима местная промышленность получила льготный доступ к сырью, полуфабрикатам, компонентам и оборудованию зарубежного производства, а с другой стороны стала более чувствительна к конкуренции со стороны мирового рынка. **Уменьшение протекционистской защиты местного рынка должно привести к повышению конкурентоспособности инд. продукции и прежде всего экспортной.** Продолжен курс на предоставление льгот экспортерам-производителям, предприятиям со 100%-ориентацией на экспорт и предприятиям в экспортно-производственных зонах.

Разрешен экспорт товаров на консигнационные склады в зарубежных странах.

Местным экспортерам разрешено иметь свои валютные счета и переводить на них до 25% валютных поступлений от экспортных контрактов. Предприятиям со 100%-экспортной ориентацией, расположенным в экспортно-производственных зонах, разрешается переводить на указанные счета до 50% средств, полученных от объема экспорта.

Большинство местных экспортеров объединено в торг. ассоциации по товарному признаку. Последние в свою очередь объединены в Федерацию инд. экспортных организаций. Подобная орг. структура в условиях децентрализации внешнеэконом. деятельности позволяет мелким и средним экспортерам, объединенным в ассоциации, координировать ценовую политику, избегать расходов на маркетинг и рекламу, подготовку эконом. обзоров по отдельным товарным и страновым рынкам.

Для получения **экспортных субсидий и льгот** экспортеры должны быть зарегистрированы в установленном порядке. Регистрация оформляется выдачей спецсертификата, который служит документом для предоставления льгот при экспорте.

В экспортно-импортной политике сохранился список товаров, экспорт которых по различным причинам запрещен или ограничен, а также список канализированных товаров, разрешенных для экспорта из И. лишь специализированным организациям.

Продолжается процесс упрощения процедуры оформления внешторг. сделок для сокращения числа требуемых документов как для экспортеров, так и для импортеров.

Инд. правительство ведет политику активного привлечения капитала из-за рубежа преимущественно в форме ПИИ и наметило цель — довести ежегодный их приток до 10 млрд.долл. С этой целью внесены некоторые изменения в механизм одобрения ПИИ. Учрежден новый орган с рекомендательными функциями — Совет по содействию иноинвестициям, в который вошли президенты ГПП и КИП. При этом управление содействия иноинвестициям подчинено минпрому. Доля инопартнера в уставном капитале СП может составлять 51%, хотя эта доля при определенных условиях может и повышаться.

Минпром предлагает разработать целевые инвест. проекты в некоторых секторах экономики для выбранных зап. инвесторов.

Ежегодный реальный приток ПИИ в экономику страны составляет лишь 20% от общего объема одобренных предложений. Сдерживающим фактором является слабая инфраструктура, налоговое бремя и еще недостаточно развитая законодат. база, бюрократичность органов управления.

Законодательство предусматривает налогообложение инокомпаний, работающих в И.: корпоративный налог для местных компаний доходит до 40%, а для инокомпаний (включая СП) достигает 55%; подоходный налог на зарплату иноспециалистов. Все компании должны платить налоги в 1% с совокупной стоимости имущества (за вычетом долговых обязательств).

*Регулирование ВЭД.* Во всех экспортных контрактах должны быть предусмотрены платежи только в СКВ. По экспортным контрактам не существует ограничений на предоплату инд. экспорта. Разрешается отсрочка платежа в 180 дней (счи-

тая с даты отгрузки) за экспортированные в любую страну мира инд. товары.

Что касается импортных контрактов, то по требованию инопоставщика фирма имеет право осуществлять предоплату в размере 15% импортной стоимости оборудования без получения предварительного разрешения от РБИ. В случае, когда сумма предоплаты превышает 5 тыс. долл. ее осуществление возможно только после получения **банковской гарантии первоклассного межд. банка на полную сумму перевода.**

Инд. правительство выплачивает местным экспортерам выручку от экспортных поступлений в инд. рупиях. Есть еще элементы дискриминации рупийной торговли, сохраняющейся с рос. организациями. Так, при экспорте товаров из И. с платежами в СКВ норма добавленной стоимости составляет 33%, в то время как при экспорте за инд. рупии она составляет от 75 до 100% на товары, содержащие до 50% инокомпонентов. **Товары, поставляемые по рупийной торговле в Россию, не подлежат экспорту в третьи страны.**

Сохраняется достаточно широкий арсенал протекционистских мер по защите внутреннего рынка с целью защиты местных мелких и средних товаропроизводителей. Для инокомпаний существует фиксированная норма налогообложения дивидендов с роялти соответственно 20 и 30%, причем в мировой практике эти нормы налогообложения составляют лишь 10 и 15%. Правительство проводит жесткую политику по защите интересов местных производителей и рынка от экспансии импортных товаров, поставляемых по якобы «демпинговым ценам».

Отменены количественные ограничения на импорт широкой гаммы товаров, включая потребительские. 542 позиции из списка ограниченных к импорту товаров переведены в разряд Спец. импортной лицензии (СИЛ) и Открытой ген. лицензии. 70% изъятых из ограничит. списка позиций составляют потребтовары. В ограничительном списке осталось еще 3000 позиций. Планируется, в соответствии с требованиями ВТО, полностью отказаться от ограничит. списка к 2002г.

В новый ограничительный список внесено 5 позиций, ввоз которых в страну ограничен исходя из соображений безопасности, защиты населения, охраны окружающей среды: лом электробатарей, приборы ночного видения пассивного типа, щелочные металлы, системы охранной и пожарной сигнализации.

В апр. 1998г. были внесены следующие изменения и дополнения.

— В новой редакции Duty Entitlement Pass Books Scheme (DEPB) (по этой схеме, экспортер может требовать предоставления кредита в размере определенного процента от стоимости ФОБ валютного экспорта, а кредит предоставляется против экспортируемой продукции и согласно официально устанавливаемой ставке), при исчислении процента принимается в расчет не только базовая тамож. ставка, но и спец. тамож. сборы.

— Пороговый лимит нулевых пошлин в рамках Схемы содействия экспорту средств производства на электронику, текстиль, кожу, драгоценности и ювелирные изделия, спорттовары, пищевые продукты снижен с 200 млн. рупий до 10 млн. рупий, на продукцию с/х сектора с 50 млн. рупий до 10 млн. рупий.

— Разрешено создание частных консигнационных складов для хранения импортного сырья, включая занесенные в негативный список, и поставка их экспортерам с оплатой пошлин по спец. лицензии. Что поможет экспортерам, особенно мелким предприятиям, приобретать необходимые сырьевые материалы по конкурентоспособным ценам для производства экспортной продукции, т.к. самостоятельный импорт мелких партий сырья затруднителен и дорог.

— В целях создания постоянных запасов экспортных товаров (в т.ч. алмазов и других драгоценней) дано разрешение на открытие частных экспортных консигнационных складов. Данная мера позволит инофирмам приобретать товары инд. фирм без потери времени на их производство и без оплаты пошлин, что должно оказать положительное влияние на ценовые и временные показатели инд. экспорта.

— Лицензии, ранее выдаваемые только центр. правит. органами, теперь могут быть предоставлены регионам. К ним относятся лицензии на товары, входящие в негативные экспортные/импортные списки, авансовые лицензии. Регион. власти имеют право на продление периода действия экспортных обязательств и авансовой лицензии.

— В соответствии со схемой освобождения от пошлин авансовая лицензия выдается только реальному экспортеру при условии получения нормы добавленной стоимости не менее 33%. Она теперь будет выдаваться автоматически экспортным и торг. домам (звездным и суперзвездным). При этом увеличен лимит времени на право обращения для получения DEPB на послеэкспортной основе с 90 до 180 дней, а также срок предоставления отгрузочных документов для получения права DEPB с 10 до 25 дней (считая с даты отгрузки).

Разрешено также разовое обращение на продление авансовой лицензии в конце ф.г., экспортеру автоматически продлевается срок действия лицензии при оплате им соответствующих сборов.

— В рамках схемы EPCG экспортер может теперь ввезти беспошлинно основные средства производства с применением льготных или нулевых ставок тамож. пошлин в ответ на обязательство поставить на экспорт товары, изготовленные на этом импортном оборудовании, и на сумму, оговоренную в лицензии. В случае продолжения экспортером производства на ввезенном оборудовании, ему разрешено в рамках льготного налогообложения выпустить продукцию на сумму не более 50% первоначального обязательства.

В целях поддержки производителей экспортной продукции разрешен беспошлинный ввоз различных приспособлений, литьевых форм, штампов на сумму, не превышающую 20% стоимостного объема лицензии на базе СИФ. Ранее подобное оборудование разрешалось ввозить на возвратных условиях и, в случае желания производителя оставить его у себя, необходимо было оплатить все пошлины и сборы. Теперь допускается опцион в размере 10% от контрактной стоимости, рассчитанной на базе СИФ. Экспортер может без обращения в ген. директорат внешней торговли увеличить поставки на 10%.

— Разрешено создание Экспорто-ориентированных предприятий (EOU) и Экспортных производственных зон (EPZ) в области с/х и связанных

с ним секторов экономики, при условии получения чистой валютной выручки не менее 20%.

– Снижен пороговый критерий для получения статуса экспортного дома с 200 млн. рупий в течение 3 лет до 125 млн. рупий, статуса торг. домов – 625 млн. рупий, звездных домов – 3125 млн. рупий и суперзвездных домов – 9250 млн. рупий.

– В области экспорта электроники снижен пороговый уровень нулевого тамож. обложения в рамках схемы EPCG с 200 млн. рупий до 1 млн. рупий. В целях поощрения экспорта ПО, спец. импортные лицензии автоматически выдаются фирмам, владеющим межд. **сертификатами качества ISO-9000 и ISO-14000**, а также межд. фирмам, имеющим сертификат ВОЗ и GMP (хорошей производственной практики). Предприятиям в EOU/EPZ увеличен процент амортизации. **Оборудование, проработавшее в течение 5 лет, считается амортизированным на 90%**, а не на 70%, как было ранее. Таким образом, экспортерам предоставляется возможность быстрого обновления парка оборудования.

– Пересмотрены допустимые при ювелирном производстве нормы отходов и НДС, которые теперь рассчитываются на основе анализа цен на исходную и конечную продукцию. Как считается, упрощение этих процедур должно придать стимул развитию экспорта ювелирных изделий.

Действие т.н. Replenishment Licence Scheme (позволяет экспортным фирмам импортировать сырье для пополнения истраченных запасов), успешно используемой ранее при импорте золота, теперь распространено на импорт серебра и платины, применяемых при производстве ювелирных изделий. Эта мера также будет способствовать росту экспорта ювелирных изделий.

Помимо экспорта готовых ювелирных изделий, разрешен экспорт заготовок для производства украшений. Экспортеры получили право временного экспорта ювелирных изделий до 180 дней для участия в зарубежных выставках.

– Разрешен свободный экспорт для потреб. целей маслосемян, в т.ч. земляных орехов, подсолнечника, горчицы и т.д., а также растит. масел: кокосового, пальмового, подсолнечного, горчичного, соевого и т.д. Отменен запрет на экспорт расфасованных пищевых масел в упаковках до 5 кг.

– Экспортеры фармпродукции имеют теперь право направлять бесплатные образцы (не для коммерческих целей), но в объеме, не превышающем 1% от объема экспорта данного фармтовара в предшествующем лицензионном году. Ранее был установлен лимит в размере 2 тыс.долл.

**Положения, касающиеся регулирования торговли за рупии, которая занимает 90% в росимпорте и около 50% в общем объеме товарооборота, имеют для России особое значение.**

Право на получение кредита (в размере определенного процента от FOB-стоимости экспорта) в рамках схемы DEP предусматривается только для экспортеров, осуществляющих экспорт за СКВ. Привилегии для экспортеров, импортирующих товары, необходимые для производства экспортной продукции в рамках СИЛ, предоставляются только при условии оплаты ими тамож. пошлин в СКВ. Остался без изменения высокий уровень НДС (75-100%) на экспортные товары, содержащие импортные компоненты при торговле за рупии.

Продолжают сохраняться техбарьеры, а именно классифицирование России как страны с повышенной степенью риска, что означает значит. снижение степени страхового покрытия и снижение интереса экспортеров к торговле с Россией, и фактическое невыполнение договоренности о признании 10 рос. банков, гарантии которых будут приниматься инд. банками (в ходе переговоров по подписанию контракта на поставку оборудования для ГЭК «Тери» РБИ не принял прямой гарантии «Инкомбанка» на возврат аванса и должное исполнение контрактных обязательств «Энергомашэкспортом» и потребовал предоставить фин. обеспечение в виде депозита в размере 30% от общей суммы гарантий. Фактически это привело к необходимости депонирования «Энергомашэкспортом» на 5 лет 7,5 млн. долларов).

*Тарифное регулирование ВЭД.* В апр. 1997г. была введена в действие новая редакция «Тамож. тарифа И. на 1997/98 ф.г.». В 1995/96 ф.г. максим. базовая ставка тамож. пошлины составляла 65%, в 1996/97 ф.г. – 50%, в 1997/98 ф.г. – 40%.

Исходя из анализа экспортной «корзины» товаров в И., заслуживают внимания изменения в размере тамож. пошлин на импорт в И. следующих товаров: чермет – максим. ставка в размере 30%, на прокат из железного лома – от 10 до 20%; на ферроникель, ферромолибден и другие ферросплавы размер пошлин снижен с 25 до 20%; на никель пошлины снижены с 20 до 10%, однако на алюминий размер пошлин был повышен с 10 до 20%. По остальным товарам из групп чер. и цвет. метал. пошлины были оставлены на старом уровне.

Газетная бумага, целлюлоза и бумотходы – на эти товары установлена единая пошлина в 30%. Минудобрения – в этой группе товаров максим. размер пошлины снижен с 40 до 30%. Химпродукты – базовая тамож. ставка снижена с 40 до 30%, исключение составляет оксид титана – на него сохранена прежняя ставка.

Транспортные средства – на ж/д и трамвайные локомотивы размер базовой тамож. ставки снижен с 50 до 40%; на самолеты и их комплектующие с 50 до 40%; на корабли, лодки и плавсредства с 50 до 40%.

Машины и оборудование, в т.ч. металлорежущие станки, кузнечно-прессовое оборудование и инструменты, – на этот вид базовые тамож. ставки уменьшены с 25 до 20%. Пошлины на каталитические конверторы снижены с 25 до 5%, озоновые генераторы – с 25 до 10%. Ветряные электростанции, солнечные батареи подпадают под тамож. ставку в размере 10%. На подшипники (шариковые и роликовые) установлена пошлина в размере 10% плюс 150 рупий за 1 кг. их веса.

Комплектные поставки для объектов – базовые ставки на горно-шахтное и промоборудование снижены с 25 до 20%. Увеличены пошлины с 10 до 13% на оборудование для предприятий, потребляющих энергию свыше 5 мвт. Пошлины на импорт оборудования для производства удобрений и энергооборудования остались без изменений.

В отношении поставок машин и оборудования из России не применяются какие-либо ограничения или особые льготы, так как для предоставления преференциального режима товарам рос. экспорта необходима соответствующая договорно-правовая база.

## Таможня

Взимание экспортно-импортных пошлин в И. регулируется Тамож. тарифными актами от 1962 и 1975 гг., а также последующими поправками к ним, принятыми преимущественно в I пол. 90гг. в ходе либерализации экономики страны. На практике тамож. контроль осуществляет Департамент по сбору тамож. пошлин, входящий в структуру минфина.

Суть как основных законов о тамож. контроле, так и последующих изменений в них сводится к целенаправленному проведению экспортно-ориентированной политики (постепенное снижение тамож. пошлин на вывозимую из И. продукцию и предоставление таким путем все больших возможностей для расширения внешнеэконом. связей страны) при одновременном гибком протекционизме в отношении импортных пошлин с достаточно твердым акцентом на защите интересов нац. производителей от конкуренции извне.

Интерес представляет тамож. режим делийского межд. аэропорта. Одним из показателей стремления правительства упорядочить и стимулировать работу тамож. службы в целом и в межд. аэропорту в частности явилось учреждение спец. фондов мат. поощрения сотрудников таможни. Средства фондов расходуются на выплату вознаграждений за обнаружение партий контрабандных товаров при попытке их провоза через границу, а также используются в целях повышения общего благосостояния и улучшения жилищных условий тамож. служащих.

Стала регулярной практика тамож. досмотра ручной клади прилетевших пассажиров. Обозначились попытки тамож. властей подвергнуть досмотру личные вещи дипломатов.

Законодательство разрешает **ввоз иностр. наличной валюты без ограничений**. Существует лишь одно обязат. требование — декларация наличных средств, дорожных чеков и чеков на предъявителя, если их размер эквивалентен или превышает 1000 ам.долл. При отлете из страны тамож. власти могут проверить наличие справок об обмене ввезенной валюты на инд. рупии в офиц. пунктах обмена и банках. Отсутствие таковых может вызвать серьезные проблемы у пересекающего границу, так как **обмен валюты на «черном» рынке запрещен**.

К вывозу из страны запрещены шкуры диких животных и рептилий, бивни слонов, коллекции бабочек, экзотические виды животных и птиц, а также антиквариат старше 100 лет. Для вывоза золота требуется разрешение РБИ.

Тамож. чиновники требуют обязательного декларирования при провозе через границу таких предметов, как видеокамеры, персональные компьютеры, системы сотовой связи, телевизоры, аудиотехника, кондиционеры, холодильники и т.п. Лица, прибывающие в командировку, освобождаются при ввозе в И. указанных видов товаров от уплаты тамож. пошлин, однако в этих случаях в их т.н. реэкспортной декларации делается отметка о факте ввоза конкретного товара с тем, чтобы он был вывезен при вылете из страны.

В случае, если предмет, подлежащий тамож. обложению, не декларируется на таможне, но обнаруживается при досмотре багажа, с пассажира взимается штраф, а также тамож. пошлина, иногда в 100% стоимости. Четкая регламентация размеров

такого рода пошлины до сих пор отсутствует, и в каждом конкретном случае решение об ее взимании в стоимостном исчислении принимает тамож. чиновник.

В случае, если отдельно от пассажира следует несопровождаемый багаж, у тамож. службы выписывается сертификат о прибытии данного лица в И., который служит основанием для получения груза со склада.

Процедура тамож. контроля в зале отлета из делийского межд. аэропорта неизмеримо проще. Дело сводится к проверке последней страницы заграничного паспорта, где могут быть отметки инд. тамож. властей о ввозе товаров, предназначенных при выезде иностр. гражданина к их вывозу.

В проводимой правительством политике по увеличению объемов и номенклатуры экспорта, защите интересов местных производителей, важное место занимают фискальные, орг.-адм. и торг.-полит. меры.

К группе фискальных мер относится совершенствование таможенного законодательства таким образом, чтобы, не вступая в противоречие с нормами ВТО, оно в первую очередь соответствовало нац. интересам.

Основу тамож. законодательства И. составляют «Закон о таможне» от 1962г., «Закон о тамож. тарифе» и утверждаемая на каждые пять лет «Экспортно-импортная политика Индии», в которую, в соответствии с принимаемым парламентом страны госбюджетом, вносятся ежегодные поправки. Помимо тамож. законодательства, перемещение товаров через границу регулируется рядом других инд. законов (более 60).

Ставки экспортно-импортных тамож. пошлин устанавливаются «Законом о тамож. тарифе» и являются одним из важнейших источников поступлений в госбюджет — до 30% от общих налоговых поступлений.

С учетом проводимой политики содействия экспорту, ставки экспортных тамож. пошлин невелики и число товаров, с которых взимается тамож. пошлина, имеет тенденцию к сокращению.

В русле проводимой политики либерализации экономики и внешней торговли, а также в соответствии с рекомендациями ВТО, осуществляется постепенное снижение уровня базовых импортных тамож. пошлин. За период с 1995/96 ф.г. по 2000/01 ф.г. максим. уровень базовой импортной тамож. пошлины был снижен с 65% до 35%. В то же время за счет широкого применения других видов пошлин (спец., спец. доп., компенсационная и др.) совокупная импортная пошлина по большинству видов товаров значительно превышает базовую.

Уровень базовых и совокупных ставок импортных тамож. пошлин по основным товарным группам рос. экспорта в И., в %

	Базовая ставка	Совокупная ставка
Черные металлы и ферросплавы.....	25	53,818
Прокат и изделия из черных металлов.....	35	67,086
Цветные металлы и изделия. Медь.....	35	67,086
Никель.....	15	44,546
Алюминий.....	25	53,818
Газетная бумага.....	15	16,5
Минеральные удобрения.....	35	44,546
Машины и оборудование.....	25-35	53,818-67,086
Транспортное оборудование.....	35	67,086-78,616

Действующее тамож. законодательство предусматривает применение преференциальных базовых

вых тамож. ставок (10-30% от базовой ставки) при поставке товаров из развивающихся стран. Сниженные тамож. ставки применяются также в рамках Договора о льготной торговле в Южной Азии (от 1995г.) между странами членами СААРК.

В рамках Бангкокского соглашения подписанного между странами Эконом. и Соц. комиссии стран АТР (ЭСКАП), предусматривается применение сниженных ставок в торговле между И., Бангладеш, Ю.Кореей и Шри-Ланкой.

На товары, импортируемые Россией из И., как из развивающейся страны, установлена льготная тамож. ставка, составляющая 75% от базовой тамож. ставки. В то же время к товарам, поставляемым в И. из России не применяется льготный режим в связи с отсутствием для его применения какой-либо правовой базы. Следовало бы продолжить обсуждение вопроса о создании зоны преференциальной торговли (торг. союза), в который помимо России и И. могли бы войти соседние страны, в первую очередь из СНГ.

Результатом либерализации внешней торговли и ослабления протекционистских мер защиты местного рынка стало повышение конкуренции в ряде отраслей инд. экономики, в первую очередь в металлургии и химпроме, со стороны более дешевого и качественного импорта. В последние годы правительством активно используется введение антидемпинговых пошлин на импорт товаров, составляющих конкуренцию товарам внутренних производителей.

Применение антидемпинговых пошлин регулируется «Актом о тамож. тарифе», в который ежегодно вносятся поправки. Антидемпинговые расследования проводятся в И. с 1994г. Гендирекцией по антидемпинговым расследованиям при минторге, которая рассмотрела за этот период более 70 петиций представителей местной промышленности о возбуждении антидемпингового расследования. Среди более чем 30 стран, в отношении которых проводились антидемпинговые расследования — Китай, Россия, Ю.Корея, Япония, США, Германия, Таиланд, Тайвань, Украина.

По итогам 2000/01 ф.г. Гендирекцией по антидемпинговым расследованиям к производству было принято 29 дел. Среди них 16 расследований было проведено в отношении китайских производителей (3 — на начало 2001г.) в основном хим. продукции, 7 — в отношении товаров, произведенных в странах ЕС. В отношении товаров рос. производства продолжалось расследование в отношении трех товаров: стальные заготовки, феррокремний и гексамин.

В 2000г. минфин И. на основании расследований Гендиректората по антидемпинговым расследованиям принял антидемпинговые пошлины против поставок продукции рос. происхождения:

— 21 июня на стальные бесшовные трубы в размере разницы между суммой, указанной в Уведомлении минфина И. т.е. 39141 рупий за тонну, и ценой товара, выгруженного на берег (Landed value);

— 18 авг. на оксоспирты: бутанол — 67 долл., 2 — этилгексинол и изобутанол — 97 долл. за тонну;

— 15 сент. на витамин-С в размере разницы между суммой, указанной в Уведомлении минфина И., т.е. 12,67 долл. за кг., и ценой товара, выгруженного на берег;

— 5 дек. на феррокремний в размере разницы между суммой, указанной в Уведомлении минфи-

на И. т.е. 33120 рупий/т., и ценой товара, выгруженного на берег;

— 26 дек. на стальные заготовки в 148,5 долл./т. (для Оскольского электрометкомбината — 16,03 долл./т.).

В целях снятия проблемных вопросов при возникновении торг. споров и принятии правительством протекционистских мер (введение антидемпинговых пошлин, установление «пороговых» цен, защитные пошлины) регулярно обсуждаются с инд. организациями меры по задействованию механизма консультаций по урегулированию торг. споров в виде постоянно действующей структуры (подгруппы, комиссии) в рамках Рабочей группы по торг.-эконом. сотрудничеству МПК.

## Иноинвестиции-2002

Проблема привлечения свободных оборотных средств на развитие дельных отраслей экономики стоит перед правительством И. на протяжении многих десятилетий. Начаты в 1991г. эконом. реформы, направленные на либерализацию торг.-эконом. отношений внутри страны и постепенную интеграцию И. в систему межд. разделения труда, существенно улучшили инвест. климат, однако не обеспечили необходимого притока ПИИ. По данным Комитета по привлечению иноинвестиций (The Foreign Investment Promotion Board), главного органа, ответственного за нац. инвест. политику и выдачу лицензий на реализацию инвест. проектов, приток ПИИ в страну остается на чрезвычайно низком уровне, несмотря на наличие огромного потребит. внутр. рынка, необходимого количества квалифицированной рабочей силы и устойчивую работу фин. системы (2000/01 ф.г. — 3 млрд. долл., 2001/02 ф.г. — 5 млрд. долл.). Всего за годы реформ было привлечено порядка 27 млрд. долл. ПИИ. Основными сдерживающими факторами являются высокая степень бюрократизации общества, существующие ограничения в привлечении иностр. капитала, коррупция.

Иноинвестиции в Индии

	93-94	94-95	95-96	96-97	97-98	98-99	1999-00	2000-01	2001-02
прямые	.....520	...1300	...2100	...2800	...3520	....2450	.....2100	.....2250	.....2950
портф.	.....3600	....3520	....2600	....3250	....1800	.....100	.....3000	.....2750	.....950

На сегодняшний день наиболее закрытым, с точки зрения допуска иностр. капитала, является сельское хозяйство, где участие иностр. капитала разрешается только в производстве сертифицированных семян, высокоурожайных гибридных и генетически модифицированных растений, а также в области тканевых культур плантационных растений с допустимым уровнем привлечения в 51%.

Традиционной консервативностью отличается фин. сектор. В страховании доля участия ПИИ на протяжении многих лет остается неизменной на уровне 26%. В области банковских услуг допустимый порог был поднят в 2001г. с 20 до 49%. Наряду с этим отсутствуют какие-либо ограничения на привлечение иностр. капитала в сферу кредитно-рейтинговых агентств, инвест. фондов, ипотеки, факторинга и т.п.

В секторе ИТ разрешается создание индийских компаний со 100% участием иностр. капитала с целью производства электронных товаров и программного обеспечения невоенного и неаэрокосмического назначения. Для повышения привлекательности инвест. проектов в информ. секторе правительством было создано несколько так назы-

ваемых «тех. парков» с высокой концентрацией производства и капитала, где инвесторам предоставляются доп. налоговые льготы для организации собственного бизнеса. Аналогичные фискальные послабления распространяются также на экспортно-ориентированные предприятия и производства, расположенные в зонах свободной торговли.

В нефтегазовой отрасли деятельность иноинвесторов с 1998г. регулируется Новой лицензионной политикой в области нефтегазовых геологоразведочных работ (NELP), благодаря которой стало возможно межд. сотрудничество в освоении индийских углеводородных месторождений. Согласно этой политике, допускается 100% иностр. участие в разработке новых месторождений и уже существующих малых месторождений на тендерной основе. При разработке существующих углеводородных запасов среднего размера уровень участия иностр. капитала не должен превышать 60% для некорпоративных совместных компаний и 51% для корпоративных СП.

В нефтегазоперерабатывающем гос. секторе ограничение для иностр. капитала составляет 26%, однако если совместная компания создается с частной индийской фирмой, то процент участия иностр. капитала увеличивается до 49%. В случае получения компанией статуса экспортно-ориентированного предприятия ПИИ могут привлекаться в полном объеме. Кроме того, в отрасли также сохраняются ограничения для межд. инвесторов, работающих в сфере трубопроводных работ (51%) и развития внутр. инфраструктуры, т.е. строительство складов, хранилищ, заправочных станций и т.п. (74%).

В угольной отрасли межд. инвест. сотрудничество в гос. секторе ограничено 49%, в частном – 50%.

Наиболее либеральный режим по привлечению ПИИ существует с 1991г. в энергетическом секторе, где частные компании могут участвовать в строительстве ТЭС, ГЭС и электростанций, работающих на нетрадиционных источниках электроэнергии. Межд. инвест. участие в этих энергетических проектах не ограничивается, и все инвестиции автоматически получают одобрение офиц. органов за исключением проектов в атомной энергетике. С 1998г. 100% привлечение ПИИ было разрешено в развитие передающих сетей энергетической системы И., которые в ближайшие годы планируется полностью денационализировать.

В 2001г. с 49 до 74% была поднята граница участия иностр. капитала в телеком. секторе. Это, в первую очередь, коснулось операторов сотовой и проводной связи, провайдеров интернет-услуг и пейджинга, а также компаний, занимающихся разработкой информ. сетей и соединений. В то же время сохраняется жесткая система лицензирования и выдачи разрешений на осуществление инвест. проектов, все виды основных телеком. услуг по-прежнему предоставляются гос. компаниями. На сегодняшний день 100% участие ПИИ допускается лишь в совместном производстве телеком. оборудования.

В гражд. авиации сохраняется ограничение на межд. инвест. сотрудничество в области внутр. перевозок, однако в отношении индийских авиакомпаний, осуществляющих межд. рейсы, иностр. партнерам предоставляется право на приобрете-

ние пакета акций до 40%. В связи с тем, что крупнейшие гос. авиакомпании готовятся к приватизации и обновлению парка пассажирских самолетов, планируется поднять уровень участия иноинвесторов с 40 до 49% в 2002г. Аналогичное решение уже было принято правительством в 2001г. в отношении развития инфраструктуры аэропортов, когда долю участия иностр. капитала увеличили с 74 до 100%.

Относительно либеральная инвест. политика проводится в отношении строительства портовых коммуникаций и автодорожной сети. В обоих случаях разрешается 100% участие иностр. капитала, одобрение инвест. проектов со стороны офиц. органов происходит по автоматической процедуре.

За прошедший год до 100% были увеличены допустимые уровни привлечения ПИИ в фармацевтику, городское строительство, туристические услуги, гостиничный бизнес, курьерские услуги, а также в строительство городских скоростных пассажирских транспортных систем – метро. Впервые было разрешено участие иноинвесторов в таких ранее закрытых секторах, как курьерские услуги, городское строительство и прокладка метрополитена. ПИИ, направляемые в фармацевтику, туризм и строительство метрополитена, получили статус автоматического одобрения.

Наиболее радикальным шагом индийской политики привлечения ПИИ в 2001г. стало открытие для иноинвесторов военно-пром. сектора. Крупные индийские компании получили право посредством системы лицензирования производить военное оборудование нестратегического характера и привлекать под эти цели до 26% иностр. капитала.

Таким образом, последние инициативы правительства свидетельствуют о растущей обеспокоенности здесь в отношении недостаточного притока ПИИ в целом и заметном смещении акцента на развитие инфраструктурных объектов. Предпринимаемые меры по улучшению привлекательности инвест. климата, индийское руководство не спешит полностью открыть свою экономику для иноинвесторов, в особенности сельское хозяйство, фин. сектор, а предоставляет им только те сектора, которые требуют скорейшего тех. обновления и развития.

## Иноинвестиции-2001

Создание благоприятного инвест. климата является одной из важнейших составляющих проводимых в И. с 1991г. реформ по либерализации экономики. Правительство проводит последовательную политику упрощения законодательства, регулирующего поступление иноинвестиций. Особое внимание уделяется при этом созданию привлекательных условий для притока прямых иноинвестиций, которые рассматриваются как наиболее привлекательная форма поступления капиталов и современных технологий.

При создании благоприятных законодат. и эконом. условий для иноинвесторов правительством уделяется особое внимание защите интересов местных производителей.

Разработана за годы реформ система правового регулирования в области иноинвестиций:

– для всех производств и других видов деятельности, кроме выделенных в спец. ограничительный перечень, применяется схема автоматическо-

го одобрения ПИИ, которая предусматривает простое уведомление РБИ в течение 30 дней с даты получения/внесения инвестиций и не требует одобрения правительства. Предложения на иноинвестиции, не подпадающие под схему автоматического одобрения, подаются на рассмотрение Совета по содействию иноинвестициям, гос. органа при минторге;

– под схему автоматического одобрения также подпадают соглашения на передачу иностр. технологий до 2 млн.долл. и выплатой роялти до 5% и 8% для внутренних продаж и экспорта;

– ПИИ не разрешаются: сельское хозяйство, жилищное строительство и операции с недвижимостью (включая землю), СМИ (пресса, радио, телевидение), внутренняя розничная торговля, гражд. авиация, а также те отрасли, которые полностью зарезервированы за гос. сектором (производство оружия и амуниции, атомная энергетика, добыча минералов для атомной энергетике, ж/д транспорт;

– разрешен свободный вывоз прибыли, капвложений и других видов доходов;

– в разработанном и принятом правительством «Руководстве по ПИИ» определены объемы иноинвестиций, получающие автоматическое одобрение для конкретных секторов экономики. Документом определены отрасли и виды деятельности, приоритетные для иноинвестиций, в которых разрешены 100% иноинвестиции или создание предприятий со 100% инокапиталом. К таким приоритетным отраслям относятся: выработка, распределение и передача электроэнергии (кроме АЭС); строительство дорог, тоннелей, портов; пищевпром (кроме производства алкоголя); производство ПО и электронной продукции гражд. назначения; производство телекоммуникационного оборудования; горнодобыча (за исключением определенных перечнем видов деятельности);

– с 1992г. инд. компаниям разрешен выпуск глобальных/американских депозитарных расписок и конвертируемых бондов инвалюты;

– инд. рынок ценных бумаг открыт для иностр. институциональных инвесторов;

– существующее регулирование в области иноинвестиций распространяется на инд. граждан и лиц инд. происхождения, не проживающих в И. (**Non-Resident Indians, NRI**), и зарубежные компании с инд. капиталом (**Overseas Corporate Bodies, OSB**). Вышеуказанные категории имеют право на 100% инвестиции в операции с недвижимостью и в гражд. авиацию, более свободный режим инвестирования в банковский и фин. сектор;

– все капвложения, одобренные правительством, застрахованы от конфискации и национализации многосторонним инвест. гарантийным Агентством (MIGA), членом которого является И.

В 2000г. в целях дальнейшей либерализации инвест. политики правительством были предприняты шаги:

– снято ограничение на объем ПИИ в энергетический сектор (ранее объем инвестиций в конкретный проект не мог превышать 15 млрд. рупий (324 млн. долл.));

– увеличен до 100% предел иноинвестиций в нефтепереработку, электронную торговлю и ряд телеком. услуг;

– схема автоматического одобрения до 100% ПИИ распространена на всю производственную

деятельность в СЭЗ, за исключением производства продукции оборонного назначения, наркотических и психотропных препаратов, веществ, используемых в атомной промышленности, производства алкогольной и табачной продукции;

– по схеме автоматического одобрения дочерним предприятиям разрешена выплата роялти своим заграничным головным предприятиям без ограничения периода выплат;

– предел иностр. институциональных инвестиций в акционерный капитал инд. компаний увеличен с 30% до 40%;

– с целью расширения круга инвесторов разрешены портфельные инвестиции в инд. рынок иностр. компаниям и частным лицам через зарегистрированных в Совете по ценным бумагам и биржевым операциям (SEBI) иностр. институциональных инвесторов;

Всего за период реформ с 1991г. по дек. 2000г. общий объем одобренных прямых иноинвестиций по данным РБИ составил 2468 млрд. рупий (68,3 млрд.долл.). Реальные поступления за этот период составили 892,8 млрд. рупий (23,7 млрд. долл.), что составляет 36,2% от общего объема. Объем поступлений ПИИ в 2000/01 ф.г. составил 2,63 млрд.долл.

Динамика поступлений иноинвестиций, в млн.долл.

Ф.г.	Одобр. проекты, (шт.)	ПИИ	Портф. инвестиции	Всего
1992/93	1520	315	244	559
1993/94	1476	586	3567	4153
1994/95	1854	1314	3824	5138
1995/96	2337	2144	2748	4892
1996/97	2303	2821	3312	6133
1997/98	2325	3557	1828	5385
1998/99	1786	2462	-61	2401
1999/2000	2224	2155	3026	5181
2000/01	1917	2463	1246	3709

Источник: Обзор экономики И. за 2000/01 ф.г.

Анализ сложившейся в 90гг. географии поступления иноинвестиций показывает, что основными инвесторами в инд. экономику являются компании, зарегистрированные в Маврикии и США, на долю которых приходится соответственно 31,6% и 19,8% от общего объема поступлений с янв. 1991г. по дек. 2000г. В число стран, на долю которых приходится от 4% до 7% от общего объема поступлений входят Япония, Ю.Корея, Великобритания, Германия, Нидерланды. **Россия** с общим объемом инвестиции за данный период в 4,9 млрд. рупий (100 млн.долл.) занимает по объемам инвестиций 33 место.

С янв. 1991г. по дек. 2000г. получили одобрение 6869 проектов на передачу иностр. технологий, из них более 80% приходится на долю США, Японию и ЗЕС.

Структура распределения поступлений ПИИ по отраслям: телекоммуникации и связь – 19%, энергетика – 17%, нефтепереработка и нефтехимия – 11%, электрооборудование, включая электронику – 10%, транспорт – 7%, сфера услуг – 6%, металлургия – 6%, другие отрасли – 24%.

В 2000/01 ф.г. структура отраслевого распределения поступления ПИИ несколько отличается от сложившейся: транспорт – 15,3%, электрооборудование и электроника – 14,9%, телекоммуникации и связь – 8,5%, химпром – 6,7%, энергетика – 6%.

Несмотря на постоянно предпринимаемые правительством страны меры по привлечению



иноинвестиций, объем их поступлений с середины 90гг. не увеличивается, а доля И. по этому показателю среди развивающихся стран уменьшилась с 2% в 1997г. до 1% в 1999г.

Динамика поступлений ПИИ в развивающиеся страны, в млн.долл.

	1992г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
Китай .....	11156	35849	40180	44236	43751	40400
Индия .....	233	2144	2426	3577	2635	2168
Индонезия .....	1777	4346	6194	4677	356	3270
Юж. Корея .....	727	1357	2308	3088	5215	10340
Малайзия .....	5183	5816	7296	6513	2700	3632
Филиппины .....	228	1459	1520	1249	1752	737
Таиланд .....	2114	2000	2405	3732	7449	6078
Всего (развив. страны) ..	51108	111884	145030	178789	179481	207619
Доля И., % .....	0,5	1,9	1,7	2,0	1,5	1,0

Причинами, сдерживающими рост иноинвестиций, являются: правовые и бюрократические барьеры, медленный ход реформ в экономике, недостаточная развитость инфраструктуры, бедность и низкая покупательная способность населения.

Несмотря на предпринятые правительством И. меры по либерализации в области инвестирования инд. компаниями в зарубежные проекты (в частности отменен предельный пятигодичный срок для начала репатриации капитала по инвест. проектам), объемы инд. инвестиций все-таки относительно невелики. По данным Инд. инвест. центра, с 1995 по дек. 2000г. было выдано 626 разрешений на создание СП за рубежом с объемом инвестиций 1,39 млрд. долл. и 1082 разрешения на создание за рубежом дочерних предприятий с объемом инвестиций 1,8 млрд.долл. Наибольший объем инвестиций приходится на США, Маврикий, Великобританию, Багамские о-ва и Ирландию.

**Объем рос. инвестиций в И.** с 1991 по дек. 2000г. составил 4917 млн. рупий (120 млн.долл.), что составляет 0,5% от общего объема инвестиций. В 2000г. была подана заявка и получено разрешение на создание двух филиалов рос. предприятия (Brahmos Pvt. Ltd.) с объемом инвестиций 72 млн. долл., что составляет 60% от рос. инвестиций в И. в 1991-2000гг. В 2000г. было также зарегистрировано одно СП в области фармакологии между рос. предприятием Sevlak и инд. фирмой Fermatopharma Biotech.

Объемы инд. инвестиций в рос. экономику остаются также на низком уровне. По данным Инвест. центра И., с 1995 по 2000г. было зарегистрировано создание пяти филиалов инд. компании с объемом инвестиций 2,3 млн. долл. и ни одного СП.

Вместе с тем некоторые инд. компании проявляли в отчетном году заинтересованность в различных проектах по добыче, переработке и транспортировке нефти и газа. В результате проведенной работы компания ONGC Videsh и ОАО ПК «Роснефть» в марте 2001г. заключили **Соглашение о переуступке инд. компании 20% доли участия в нефтяном проекте «Сахалин-1»**. Сделка предусматривает инвестиции в проект со стороны инд. участника в 1,7 млрд. долл. в течение ближайших 5-6 лет. ONGC Videsh ожидала разрешения от РБИ на перевод первой части платежей.

Представляя И. лидерам европейских деловых кругов в качестве страны с благоприятным инвест. климатом (Испания, июнь 2000г.), премьер-министр И. Атал Бихари Ваджаи, уделяющий значит. внимание реализации программы эконом. ре-

форм, информировал о намерении правительства И. создать совместную правит.-пром. группу с целью урегулирования проблем, связанных с конкретными проектами, и ускорения процедуры одобрения ПИИ. В целях привлечения иноинвестиций в линии электропередач и сети реализации электроэнергетики, страдающие от нехватки фин. средств, премьер-министр объявил о намерении правительства рассмотреть новую структуру гарантий (в противовес ранее введенной политике контр-гарантий) для ограниченного числа компаний, одобренных на конкурсной основе, учитывающую ценовые интересы потребителей электроэнергии, обещал принять меры по ускорению процедуры конкурсов на модернизацию энергообъектов.

До последнего времени эффективность реализации предложений по инвестициям от фирм стран ЕС, по его мнению, была низкой (23%), и с учетом проводимой И. политики либерализации А.Б.Ваджаи высказал надежду на рост инвестиций в первую очередь в инфраструктурные отрасли: энергетика, порты, аэропорты, дороги, телекоммуникации.

Ранее (май 2000г., г. Чикаго) министр финансов И. Яшвант Синха, выступая перед деловыми кругами США, заверял американских инвесторов в том, что их инвестиции в инд. экономику будут в полной сохранности вне зависимости от состава правительства, учитывая единство позиций всех полит. партий страны в вопросе эконом. реформ. Выражая твердое намерение правительства идти по пути дальнейшей либерализации, Я.Синха информировал о планах открытия большего числа секторов экономики для ПИИ и приоритетности инфраструктуры, телекоммуникаций и агробизнеса, где будут созданы более благоприятные условия для инвестиций.

В частности, Я.Синха упомянул планы правительства по привлечению инвестиций в строительство 13 тыс.км. шоссейных дорог нац. значения (в т.ч. 7 тыс.км. 6 полосных дорог), что в денежном выражении означает 37 млрд.долл. до 2005г. и 70 млрд.долл. до 2010г. Имеются также планы совершенствования 5 центральных аэропортов и строительства нескольких новых аэропортов. Большие перспективы в энергетическом секторе по увеличению мощностей и развитию сетей электропередач с целью удовлетворения потребностей страны в 200 тыс.мвт. к 2012г.

Данные заявления премьер-министра и министра финансов подтверждают приверженность И. стратегической ориентации на эконом. либерализацию, привлечение иноинвестиций и последовательную реализацию этой политики.

*Первая фаза реализации политики.* Резолюция по пром. политике от 1956г. и заявление по пром. политике от 1991г., в которую как составная часть вошла и политика по иноинвестициям, являются базовыми документами, определяющими развитие промышленности и инвест. климата в стране.

С принятием Новой пром. политики 1991г., в соответствии с которой предусматривается возможность ПИИ в автоматическом режиме — для приоритетных отраслей и в режиме предварит. правит. одобрения — для остальных отраслей, в зависимости от сектора экономики и характера деятельности, началась первая фаза реализации политики эконом. либерализации и реформ в И., по-

литики создания благоприятного климата для притока ПИИ.

Для иноинвестиций был открыт рынок ценных бумаг, банковский сектор, смягчен валютный контроль, стали поощряться частные инвестиции. Были смягчены ограничения на импорт вместе с масштабным снижением тарифов.

Реформы пром. политики привели к снижению требований по пром. лицензированию производств, относящихся к категории «опасных для здоровья и окружающей среды», к снижению числа предприятий, резервируемых для общественно-го сектора, и к облегчению доступа к иностр. технологиям.

Инвест. климат был еще более улучшен, благодаря изменениям в торг. политике, предусматривающим упрощение политики импортного контроля, а также дальнейшего снижения пошлин на средства производства, импортируемые для экспортных схем и некоторых проектов.

В целях создания благоприятной атмосферы для притока иноинвестиций были устранены или упрощены установленные Актом по регулированию операций с инвалютой (FERA; с 2000г. вступил в силу другой документ, регулирующий операции с валютой – FEMA, Foreign exchange management act) ограничения для фирм с иностр. участием в капитале. В результате этого все компании, подпадающие под FERA, независимо от доли иностр. акций в их уставном капитале, оказались в равном положении с иными инд. компаниями. Отменено требование получать разрешение правительства И. на создание инд. СП или дочерних компаний за рубежом. Упрощены порядок денежных переводов и регулирование найма иностр. специалистов и порядок приобретения недвижимой собственности иностранными компаниями и гражданами. Разрешено свободное использование иностр. торг. марок. С рядом стран подписаны соглашения по содействию и защите капложений. С янв. 1994г. И. стала членом Многостороннего агентства по гарантированию инвестиций (MIGA).

В целях обеспечения защиты инвесторов на рынке ценных бумаг, в фев. 1992г. были законодательно предоставлены необходимые полномочия Совету по ценным бумагам и биржевым операциям SEBI (Securities and Exchange Board of India). Были установлены правила и инструкции по регулированию различных аспектов деятельности фондовых бирж в целях улучшения практики торговли и обеспечения адекватной защиты инвесторам.

Для привлечения капитала иностр. институциональных инвесторов FII (Foreign Institutional Investors) на внутр. рынок в 1992г. введена новая схема, в соответствии с которой FII, зарегистрированные в SEBI, могут осуществлять инвестиции в ценные бумаги на первичных и вторичных рынках.

Инд. компании со стабильной репутацией хорошей работы при согласии правительства получили право выставлять акции на межд. рынок капиталов.

Преимущества И. как благоприятного места для вложения инокапиталов складывались в этот период из наличия емкого растущего рынка, квалифицированного персонала на мировом научном, тех. и управленческом уровне, обширных

людских и природных ресурсов, последовательно осуществляемой правительством И. политики упрощения соответствующего законодательства, де-лицензирования, укрепления экономики и создания благоприятного климата для иноинвесторов.

За прошедшие годы продолжали приниматься определенные коррективы и дополнения к политике, направленные на ускорение развития промышленности и обеспечение большей свободы в области инвестиций, устранение излишнего правит. контроля и регулирования, обеспечение большей гибкости и свободы предпринимательской деятельности в условиях рыночной экономики и большей привлекательности для иноинвестиций.

*Вторая фаза реализации политики.* В рамках осуществляемой правительством И. второй стадии эконом. реформ в соответствии с объявленными «Новыми направлениями» в политику привлечения ПИИ вносятся существенные изменения, направленные на создание для этого еще более благоприятных условий за счет предоставления режима автоматического одобрения для FDI во все области деловой активности за исключением небольшого ограничит. списка.

В ограничит. список входят: предложения, которые требуют пром. лицензирования; предложения по инвестициям в области, где иностр. партнеры уже имеют СП и тех. сотрудничество; предложения по приобретению акций существующих инд. компаний; предложения, выходящие за рамки секторальной политики или относящиеся к секторам, где запрещены ПИИ.

Все ПИИ, не подпадающие под вышеуказанный ограничит. список, проходят в режиме «автоматического одобрения» Резервным Банком И. (РБИ), в соответствии с которым инд. компания не должна получать предварит. одобрения от правительства или РБИ на выпуск акций для иностр. партнера и лишь уведомляют об этом РБИ в течение 30 дней с даты выпуска акций.

Все ПИИ, подпадающие под ограничит. список, требуют предварительного одобрения правительства через Совет по содействию иноинвестициям. Ожидается, что за счет этих мер удастся поднять уровень поступления ПИИ до 10 млрд.долл. в год. Помимо этого в целях привлечения иноинвестиций ряд регионов страны освобожден от некоторых налогов.

Для содействия иноинвесторам в прохождении требуемых формальностей в Департаменте пром. политики и содействия создано Управление по осуществлению иноинвестиций (FPIA); там же создан Комитет по импорту проектов с целью обеспечения большей прозрачности принятия решений и прохождения заявок на осуществление проектов.

Минторг, с учетом рекомендаций группы советников при премьер-министре, продолжает работать над очередными реформами в области ПИИ, направленными на расширение до 100% разрешенных размеров FDI, на упрощение ряда процедур и избавление от процедуры согласований, существующей в настоящее время. В правительстве представлен ряд новых предложений, а именно: разрешить ПИИ на инд. рынок ценных бумаг; разрешить инд. корпорациям вкладывать средства в акции других предприятий на иностр. рынках ценных бумаг; разрешить 100% ПИИ в

плантационные хозяйства и в предприятия спец. экспортных зон; разрешить в автоматическом режиме одобрение ПИИ в фонды и отдельные компании, осуществляемые иностр. институциональным венчурным капиталом; минфин совместно с РБИ и Советом по ценным бумагам и биржам прорабатывают возможное повышение размеров иноучастия в комбанках.

*Эффективность принимаемых мер.* Положит. результаты реализации политики не замедлили сказаться: если за 1971-80гг. и 1981-90гг. было одобрено инвестиций на соответственно 600 и 12740 млн. инд. рупий, то за десятилетие со времени либеральных реформ (1991-99гг.) их сумма составила 2097581 млн. инд. рупий, а число одобренных проектов соответственно выросло с 399 и 1839 до 10324.

Результатом явились еще более резкий рост FDI, повышение уровня активности на рынках ценных бумаг со стороны частных участников, рост числа зарегистрированных иностр. институциональных инвесторов (FII). За 1999г. приток инвестиций составил 168,7 млрд. инд. рупий (4 млрд.долл.), что на 26,45% выше поступлений за 1998г. (133,4 млрд. инд. рупий – 3,4 млрд.долл.).

Всего с 1991г. по 1999г. из одобренных ПИИ на 59,7 млрд.долл. суммарные поступления составили 19,2 млрд.долл. или в среднем 33,35% к одобренным при том, что в энергетике, телекоммуникациях, сжиженном природном газе этот показатель был значительно выше, а именно 57%. При этом за 1993-99гг. доля ПИИ выросла с 40,7 до 71,6%. Что касается индийцев-нерезидентов (NRI), то, начиная с 1991г., правительство И. одобрило их инвестиции на 83,06 млрд. инд. рупий (2 млрд.долл.).

Основные отрасли, в которые в 1999г. направлялись иноинвестиции – транспорт (22%), телекоммуникации (14%), энергетика (12%), нефтепереработка (8%), металлургия (5%).

Основные страны-доноры: Маврикий, Ю.Корея, США, Италия, Великобритания.

Основные штаты Индии-получатели иноинвестиций – Дели, Махараштра, Карнатака, Тамил-Наду, Гуджарат.

По данным за 5 мес. 2000г. приток в И. ПИИ составил 74,43 млрд. инд. рупий (1,73 млрд.долл.), что на 24% выше уровня поступлений за аналогичный период прошлого года (59,43 млрд. инд. рупий – 1,4 млрд.долл.). При этом отмечается резкий скачок степени реализации одобренных инвестиций до уровня 91,42% (в аналогичный период прошлого года этот показатель составлял 41,93%).

Продолжает набирать «обороты» процесс одобрения правительством ПИИ: только за июнь-июль 2000г. министр торговли и промышленности М.Моран одобрил (по рекомендации Совета по содействию иноинвестициям FIRB) предложения на 56,8 млрд. инд. рупий (1,3 млрд.долл.) на 100% участие в капитале, увеличение доли участия в капитале и на первоначальное привлечение капитала во вновь создаваемые предприятия. Из этой суммы 30% пришлось на ИТ, 25% – в энергетике, 20% – в нефтепереработку и 15% – в фармацевтику.

*ПИИ.* С учетом вышеизложенных мер, принятых правительством, политика ПИИ предусматривает следующие основные элементы:

– два типа одобрений ПИИ: автоматическое одобрение РБИ и одобрение правительством через FIRB;

– запрет (либо ограничения) на ПИИ в сельское хозяйство (вкл. плантации), жилищное строительство, недвижимое имущество, печатные СМИ, оборону, стратегические отрасли;

– разрешение (на определенных условиях) полной репатриации первоначальных инвестиций;

– либерализованные возможности получения иностр. технологий в автоматическом режиме;

– легкий доступ к внутренним заимствованиям для иностр. компаний, делающих инвестиции в И., и к внешним коммерческим заимствованиям;

– распространение всех прав по инвестированию, предоставленных иностр. компаниям, на индийцев-нерезидентов (NRI) с одновременным расширением их прав по инвестициям в недвижимость (до 100%), жилищное строительство и приоритетные отрасли экономики;

– разрешение инд. холдинговым компаниям, которыми владеют иностранцы, делать инвестиции в приоритетные отрасли;

– разрешение инд. предприятиям и компаниям производить ПИИ в СП или зарубежные предприятия с правом полной собственности;

– исключение необходимости получать пром. лицензии для предприятий экспортно-ориентированных и экспортно-производственных зон, если эти предприятия производят продукцию, предусмотренную для предприятий малого бизнеса, даже если они имеют в своем капитале 24% участия иностр. капитала.

Далее приводится информация по основным положениям политики в отношении процедур одобрений, конкретных отраслей экономики и организаций, задействованных в требуемых процедурах.

Для компаний, предлагающих иноинвестиции по схеме автомат. одобрения, не требуется какого-либо одобрения правительства при условии, что их размер не превышает определенных пределов и необходимые документы поданы в РБИ в течение 30 дней после получения капитала. Под автоматическое одобрение подпадают все предложения, где иноинвестиции в акционерный капитал инд. компаний не превышают 50/51/74/100% применительно к списку 112 приоритетных производств, отраслей промышленности и услуг, и где продукция производства или деятельность не требует пром. лицензии и не относится к мелкомасштабному сектору.

То же применимо к существующим компаниям, желающим увеличить долю иноучастия в акционерном капитале до 50/51/74/100%. Если увеличение акционерного капитала предлагается как часть программы расширения производства, то эта программа должна быть в списке приоритетных отраслей. Если увеличение акционерного капитала предлагается не для целей расширения производства, то сама компания обязательно должна быть в списке приоритетных отраслей.

Правит. одобрение для ПИИ через FIRB требуется в случаях обязательного лицензирования, в мелкомасштабном секторе и при приобретении существующих акций. Правит. одобрение также требуется для предложений иноинвестиций, не подпадающих под параметры для автомат. одобрения, о которых компания должна уведомить Секретариат пром. содействия SIA (Secretariat for Industrial Assistance) в течение 30 дней после получения капитала и распределения акций.

В случае вливания иностр. капитала компанией без изменения доли капитала, которая уже была одобрена правительством и где первоначальная стоимость проекта была в пределах до 6 млрд. инд. рупий, не требуется предварительного одобрения FIPB; компания должна только известить об этом SIA в течение 30 дней после получения капитала и распределения акций.

FIPB создан для ведения переговоров и рассмотрения предложений и его деятельность не регламентируется какими-либо заранее установленными параметрами. Председателем FIPB является секретарь минпромышленности. Другие члены FIPB – секретари минфина, минторга и МИД по эконом. отношениям. Предложение рассматривается по существу и одобряется в целом в течение 30 дней.

В соответствии с Актом по регулированию операций с инвалютой (FERA) РБИ дает «Ген. разрешение» в отношении предложений, одобренных правительством не требуется доп. подтверждения РБИ для получения денежных переводов и передачи акций иноинвесторам. Требуется уведомить соответствующее Региональное отделение РБИ о получении денежного перевода в течение 30 дней и представить требуемые документы в течение 30 дней после продажи акций иноинвестору.

Помимо FIPB, еще один Совет по содействию иноинвестициям (FIPC) учрежден при минпроме. Он был создан с целью определения конкретного сектора или проекта, которому необходимы прямые инвестиции, а также конкретного региона или страны, откуда могут быть привлечены иноинвестиции.

Политикой по иноинвестициям предусматриваются Специфические условия для конкретных секторов экономики страны. Активно поощряются иноинвестиции в энергосектор, которые могут осуществляться как в форме СП с инд. партнерами, так и в форме предприятий со 100% инокапиталом. Иноучастие, вплоть до 100%, в областях выработки, передачи и распределения электроэнергии (кроме АЭС) в сумме до 15 млрд. инд. рупий (350 млн. долл.) одобряется в автоматическом режиме. Предложения, превышающие указанные параметры, требуют одобрения FIPB.

С целью модернизации телекомструктур правительство объявило комплексную политику привлечения частного капитала, включая иноинвестиции, в предприятия, предоставляющие базовые услуги и услуги с добавленной стоимостью. Указанные услуги с добавленной стоимостью включают в себя электронную почту, голосовую почту, базы данных, звуковое текстовое обслуживание, видеотекстовое обслуживание. Для всех предложений об иноинвестициях в вышеуказанные телеком. области требуется получение лицензии от Департамента телекоммуникаций DOT (Department of Telecommunications) и одобрение FIPB.

Участие частного капитала в базовых телекоммуслугах регулируется Нац. телеком. политикой 1994г. Обеспечение базовых голосовых телефонных услуг разрешается только компаниям, зарегистрированным в И. В случае СП доля иноучастия не должна составлять более 49%. На иностр. участие в производственном секторе (до 100%) ограничений нет.

В целях установления стандартов, регулирования цен, обеспечения тех. совместимости между

сервис-провайдерами, фиксирования ставок между сервис-провайдерами был создан самостоятельный Орган по регулированию телекоммуникаций TRAI (Telecom Regulatory Authority of India).

Правительство приняло ряд мер, направленных на привлечение иноинвестиций в область разведки, добычи, транспортировки и переработки нефти и газа.

Разведка и разработка месторождений нефти и газа открыты как для частного сектора, так и для иноинвесторов на условиях договора о разделе продукции. При этом 100% иноинвестиции допускаются в разведанные месторождения небольшого масштаба нац. нефтяных компаний и в разведку и разработку блоков, определенных Новой политикой лицензирования изысканий (New Exploration Licensing Policy).

В разработке месторождений среднего размера допускается 60% для некорпоративного СП (акции которого при выходе из его состава какого-либо участника могут отчуждаться лишь оставшимся участникам) и 51% для корпоративного СП (акции которого при выходе из его состава участника могут отчуждаться третьим лицам).

Сектор нефтепереработки открыт для совместного сектора (публично-частное партнерство) и для частного сектора для новых НПЗ. Допускаются 100% ПИИ в автоматическом режиме.

Развитие нефтепродуктопроводов будет осуществляться под патронажем холдингового СП – компании Petronet India с участием государства 49%. Остальные 51% разрешаются в форме ПИИ.

Политика прямых иноинвестиций в маркетинг нефтепродуктов предусматривает возможность создания дочерних компаний, на 100% подконтрольных инофирмам, для целей маркетинговых исследований и формулирования проектов. Развитие маркетинговой инфраструктуры, а также торговли и маркетинга таких нефтепродуктов, как сжиженный нефтяной газ, керосин, топлива, ГСМ, парафин, толуол, бензол, гексан и т.д., может осуществляться только через СП с участием инд. партнера в уставном капитале в размере не менее 26%. При этом в капиталоемких проектах, где иностр. сторона инвестирует значительные средства, а инд. сторона не может с самого начала внести 26% в СП, дочерней компании со 100% иноучастием разрешается создание маркетинговой инфраструктуры и организация торговли и маркетинга нефтепродуктами. Однако в течение 5 лет с начала деятельности СП доля инд. партнера в уставном капитале СП должна достичь 26%;

В области шоссейных дорог участие частного сектора, в т.ч. иноучастие до 100%, предусматривается по схеме «Строй-эксплуатируй-продавай» BOT (Build, Operate and Transfer). В случае, если доля иноучастника в акционерном капитале не превышает 15 млрд. рупий (350 млн. долл.), этот иноучастник получает автоматическое одобрение на участие до 74% в уставном капитале в предприятиях, занимающихся строительством и содержанием ж/д полотна, неавтомобильных мостов, неавтомобильных тоннелей, канатных путей и ж/д прогонов и до 100% в уставном капитале предприятий, занимающихся строительством и содержанием дорог, шоссе, автомобильных мостов, платных автодорог, автомобильных тоннелей.

Правительством предприняты шаги для расширения инфраструктурной и управленческой базы

ключевых портов страны. С целью поощрения участия частного сектора, в т.ч. и иностр., в развитии портовых услуг, значительно либерализована соответствующая политика и процедуры.

Для инвест. участия частного сектора определены сдача в аренду имущества портов, строительство и эксплуатация контейнерных терминалов, балковых, многоцелевых и специализированных грузовых причалов, товарных складов (пакгаузов), контейнерных грузовых станций, складских сооружений и цистерн; использование подъемных кранов и оборудования для обработки грузов; сухие доки и судоремонтные сооружения; лизинг оборудования для обслуживания портов и плавучих средств; энергоснабжение портовых сооружений.

Для проектов по схеме BOT (Build, Operate and Transfer) допускается иноучастие до 100%. Для строительства и содержания портов и гаваней разрешено автоматическое одобрение иноучастия в уставном капитале до 74%.

Поощряется и стимулируется участие инвесторов в таких отраслях, как судоходство, кораблестроение и ремонт судов. Предоставляется возможность 100% участия экспортно-ориентированных предприятий EOU (Export Oriented Unit) в судоремонтной отрасли.

Политика по иноинвестициям предусматривает поощрение участия частного сектора в авиатакси, которые занимаются перевозкой граждан, их багажа и грузов. Иноучастие до 40% уставного капитала таких предприятий и до 100% для индийцев-нерезидентов разрешается при условии одобрения FIPB. Однако, ни прямое, ни косвенное участие иностр. авиакомпаний не допускается. При этом в режиме автоматического одобрения допускается иностр. участие до 74% в соответствующей инфраструктуре аэропортов.

Операции, осуществляемые операторами авиатакси, должны быть чартерными и/или не входить в число плановых операций, за исключением операций на маршрутах, не обеспечиваемых каким-либо офиц. оператором. На каждый отдельный полет необходимо получать разрешение Ген. директора по гражд. авиации – Directorate General of Civil Aviation (DGCA). Операторам авиа-такси не разрешаются полеты за пределы И.

В фармацевтике иноинвестиции до 74% могут осуществляться в автоматическом режиме в случае производства лекарств в форме in-bulk, их промежуточных форм и формуляций за исключением тех, которые произведены по рекомбинантной DNA-технологии. Иные предложения, которые не подпадают под автоматическое одобрение, требуют одобрения правительства И., т.е. Секретариата пром. содействия SIA и Совета содействия иноинвестициям FIPB. Для лекарств в форме in-bulk, изготавливаемых с использованием рекомбинантной DNA-технологии и лекарств, изготавливаемых с использованием нуклеиновых кислот, а также формуляций, ориентированных на специфические клетки и ткани, требуется пром. лицензирование на основании заявления в Секретариат пром. содействия.

В сектор банковских услуг разрешаются ПИИ до 20%, а для индийцев-нерезидентов – до 40% (включая долю иноинвесторов).

FDI разрешаются в сферу услуг, оказываемых небанковскими фин. компаниями – NBFC (Non

Banking Financial Companies): коммерческие (торг.) банковские услуги, гарантирование (поручительство), управление портфельными инвестициями, фондовые брокерские услуги, управление активами, венчурный капитал (Venture Capital), услуги по хранению (Custodial Services), факторинг, лизинг и финансирование, жилищное финансирование, кредит и бизнес. При этом минимальные нормы капитализации для NBFC при ПИИ менее 51% – составляют 0,5 млн.долл., подлежащих немедленному единовременному взносу; при ПИИ 51-75% – 5 млн.долл., подлежащих немедленному единовременному взносу; при ПИИ 75-100% – 50 млн.долл., из которых немедленно и единовременно предоставляются 7,5 млн.долл., а остальная сумма в течение 24 мес.

100%-ые NBFC должны действовать как холдинговые компании, а конкретной деятельностью должны заниматься дочерние компании с минимум 25% местным капиталом, 10% из которых предоставляется сразу, а остальное в течение 24 мес.

В горном деле иностр. участие в акционерном капитале предприятий одобряется автоматически до 74% в разведку и добычу алмазов и драгкамней и до 100% в разведку и добычу золота, серебра, минералов (искл.: алмазы и драг. камни) и их металлургию и обработку.

В области угледобычи частные инвестиции, включая иностранные, допускаются только в собственное энергообеспечение и в углеобогащение – до 74%; в автоматическом режиме – до 50%.

Офшорные компании венчурного капитала OVCC (Offshore Venture Capital Company) могут образовывать до 100% капитала местных фондов венчурного капитала DVCF (Domestic Venture Capital Fund), а также организовывать местную управляющую компанию для управления фондом. OVCF и DVCC разрешается владеть до 40% оплаченного основного (corpus) капитала отечественных компаний, незарегистрированных на бирже (Unlisted companies).

В недвижимость не допускаются иноинвестиции за исключением инвестиций индийцев-нерезидентов (NRI) и иностр. корпоративных организаций (OCB), которым разрешается инвестировать в развитие земельных участков, обеспеченных коммуникациями, и строительство жилых зданий с прилегающими постройками; строительство жилых и коммерческих зданий, включая бизнес-центры и офисы; развитие населенных пунктов; городские и региональные инфраструктуры, включая дороги и мосты; производство строительных материалов; институты, финансирующие жилищное строительство.

При наличии пром. лицензии допускается 100% иностр. участие в капитале предприятий по производству сигарет.

В дополнение к автоматическому одобрению иноинвестиций в новые компании в приоритетных отраслях, автоматическое одобрение может предоставляться в отношении существующих компаний, акции которых предлагаются для приобретения иностранцам. При этом существующие компании с «программой расширения» должны соответствовать следующим дополнительным требованиям: увеличение доли участия в капитале должно происходить в результате увеличения собственного капитала компании; денежные средст-

ва, подлежащие переводу, должны быть в инвалюте; предлагаемая «программа расширения» должна осуществляться в приоритетных отраслях.

Существующие компании без «программы расширения» для получения автоматического одобрения должны соответствовать следующим дополнительным требованиям: они должны действовать в приоритетных отраслях; увеличение доли участия в капитале должно происходить за счет увеличения собственного капитала компании; иноучастие в капитале должно быть в инвалюте.

Инд. экспортерам разрешается привлекать ПИИ с одобрением в автоматическом режиме в размере до 51% уставного капитала. Такие торг. компании рассматриваются в качестве отечественных Торговых и Экспортных домов в соответствии с экспортно-импортной политикой и должны быть зарегистрированы в минторге в качестве импортеров/экспортеров. Иноучастие свыше 51% требует разрешения FIPB.

Иноинвестиции до 51% уставного капитала в гостиничный бизнес и связанные с туризмом отрасли могут осуществляться путем автоматического одобрения. Для иноинвестиций свыше 51% требуется одобрение правительства (FIPB).

В уставном капитале 100% экспортно-ориентированных предприятий и предприятий зон свободной торговли экспортно-производственных зон допускается иностр. участие до 100%. Автоматическое одобрение предоставляется Комиссионером по развитию при условии, что:

- производимые товары не должны относиться к числу тех, которые зарезервированы за общественным сектором или тех, для производства которых требуется пром. лицензирование;

- выполняются требования по размещению предприятия;

- проект гарантирует осуществление экспорта и поступление инвалюты в зависимости от объема экспорта;

- сумма инвалюты, которая требуется для импорта оборудования, не должна превышать 10 млн.долл. без учета налогов. Импорт бывших в употреблении средств производства также разрешается при условии соблюдения стандартных условий для такого импорта;

- по соглашениям о передаче иностр. технологий сумма и условия совокупного платежа должны соответствовать установленным требованиям;

- экспортируемые товары должны продаваться за инвалюту;

- предприятие должно отвечать требованиям тамож. властей в части складирования;

- должны выполняться местные тарифные условия продажи;

- должны выполняться миним. нормы экспорта, предусмотренные экспортно-импортной политикой.

Предложения, не соответствующие условиям автоматического одобрения, должны направляться для получения разрешения в Совет по одобрениям и соответствующему Комиссионеру по развитию.

Иностр. институциональные инвесторы (FII, Foreign Institutional Investors), включающие такие институты, как пенсионные фонды, взаимные фонды, инвест. тресты, компании по управлению активами, номинированные компании, могут

осуществлять инвестиции во все имеющиеся в продаже на первичных или вторичных рынках ценные бумаги. Имеется в виду, что FII могут осуществлять портфельные инвестиции в акции, облигации, warrants и ценные бумаги, выпускаемые отечественными взаимными фондами.

Допускается торговля теми ценными бумагами, которые входят в перечень фондовых бирж И. (Stock Exchanges of India и Over the Counter Exchange of India).

Размер инвестиций (миним. или макс.), необходимый для участия FII на первичных или вторичных рынках, не устанавливается. Отсутствуют также и ограничения по времени. Существует лишь ограничение в размере 10% для одиночных (отдельных) инвесторов и в 30% для совокупных владельцев пакетов акций на участие в уставном капитале отдельного предприятия.

FII, осуществляющие инвестиции в соответствии с этой схемой, подпадают под льготный режим налогообложения с едиобразной ставкой налога в 20% на дивиденды и проценты от дохода и 10% налога на долгосрочные доходы с капитала (за год и более). На краткосрочные доходы от капитала установлен налог в 30%.

В 1992г. была введена в действие схема глобальных депозитарных расписок (GDR, Global Depository Receipt) с целью обеспечения доступа инд. корпоративного сектора на глобальные рынки капиталов (Global Capital Markets) посредством выпуска конвертируемых бондов иностр. валюты (FCCB, Foreign Currency Convertible Bonds) и долей в капитале (Equity Shares) в соответствии с глобальным депозитарным механизмом (Global Depository Mechanism).

В соответствии с этой схемой компании, имеющие хорошую репутацию как минимум в течение последних трех лет, могут иметь доступ на мировые фондовые рынки при условии, что доля иностр. участия в их уставном капитале не превышает установленные макс. пределы. В случае несоответствия списку приоритетных отраслей или превышения макс. пределов требуется разрешение от FIPB.

В Технологических парках компьютерных программ STP (Software Technology Park) и Электронных компьютерных технологических парках ЕНТР (Electronic Hardware Technology Park) автоматическое одобрение выдается их руководством при условии, что: объекты не должны входить в список обязательного лицензирования; выполняется требование по размещению предприятия; должны быть выполнены экспортные обязательства, содержащиеся в соответствующих схемах STP/ЕНТР; цена CIF на импортируемые для выполнения проекта средства производства не должна превышать 10 млн. рупий; иностр. технологии, если таковые предусматриваются, должны соответствовать параметрам для автомат. одобрения; экспортируемые товары должны продаваться за СКВ; предприятие должно иметь тамож. склад; участие нерезидентов и иностр. лиц в акционерном капитале не предполагается.

Пром. предприятие, стоимость основных средств и оборудования которых не превышают 30 млн. рупий, относятся к мелкомасштабному сектору (Small Scale Sector). С целью обеспечения доступа на рынки ценных бумаг и поощрения модернизации и технологического обновления пред-

приятиям мелкомасштабного сектора разрешено иностр. участие в уставном капитале в размере до 24%.

В случае превышения 24% в уставном капитале предприятие мелкомасштабного сектора, производящее изделия, зарезервированные за этим сектором, должно получить пром. лицензию, предусматривающую обязательство по обязательному экспорту 50% продукции.

Автоматическое одобрение предусматривается в отношении соглашений на передачу иностр. технологий с единовременной выплатой за них до 2 млн.долл. (без учета налогов) и ежегодных роялти в размере до 5% (без учета налогов) для внутр. продаж и 8% (без учета налогов) для экспорта за период, не превышающий 10 лет, при условии, что период, в течение которого может быть выплачено роялти, не превышает 7 лет с даты начала коммерческого производства или 10 лет с даты заключения соглашения, в зависимости от того, что наступит ранее.

Для продления действия соглашения на передачу иностр. технологий, включая те, которые уже получили автомат. одобрение на начальном этапе, требуется одобрение правительства, заявление на получение которого по установленной форме подается в секретариат пром. содействия.

Инокапитал, инвестированный в И., прибыль и дивиденды, полученные в И., могут быть репатрированы после уплаты начисленных на них налогов. Однако дивиденды предприятий, относящихся к производству потребительских товаров, должны быть сбалансированы в соответствии с прибылями от экспорта.

Перемещение акций в связи с предложениями от иноинвесторов о дезинвестициях — сокращении капвложений допускается в «около автоматическом» режиме через фондовые биржи.

С целью создания благоприятных условий для привлечения иноинвестиций были приняты меры для присоединения к соглашениям о защите и поощрении капвложений. И. в частности стала членом МIGA и в связи с этим все инвестиции, одобренные правительством, застрахованы МIGA от экспроприации/национализации. Кроме того И. заключены двусторонние соглашения о поощрении и защите инвестиций с 28 странами: **Россией**, Англией, Германией, Малайзией, Данией, Туркменистаном, Израилем, Ю.Кореей, Польшей, Чехией, Казахстаном, Шри-Ланкой, Вьетнамом, Оманом, Швейцарией, Египтом, Киргизией, Францией, Испанией, Бельгией, Румынией, Корпорацией зарубежных частных инвестиций США OPIC (Overseas Private Investment Corporation), Таджикистаном, Турцией, Италией, Нидерландами, Маврикием, Болгарией. Планируется подписать соглашения еще с 14 странами.

Соглашениями предусматривается, что экспроприация/национализация не допускается, за исключением случаев, когда это требуется в нац. интересах. Двусторонние соглашения предусматривают возможность свободного перемещения и возвращения инвестиций, а также режим наиболее благоприятствуемой нации в отношении инвесторов. В соглашениях также предусматривается механизм разрешения разногласий.

*Инвестиции индийцами-нерезидентами.* Инвестиции в форме 100% участия в капитале на базе репатриации. Индийцы-нерезиденты, лица инд.

происхождения, иностр. корпоративные организации (NRI/PIO/OCB) могут инвестировать до 100% в капитал предприятий приоритетных отраслей. При этом никакого предварит. одобрения от правительства И. и РБИ не требуется при условии, что: репатриация дивидендов сбалансирована экспортными поступлениями в течение 7 лет с начала производства в случае потреб. товаров; предлагаемый проект не располагается в пределах 20 км. от периферии стандартной городской зоны с населением более 1 млн.чел. по результатам переписи населения 1991г. Это не относится к электронике, программному обеспечению и полиграфии. Исключение также возможно для предприятий, расположенных в пром. зонах, организованных до 25 июля 1991г.

NRI/PIO/OCB имеют право на 100% инвестиции (с правом полной репатриации) в госпитали, продвинутые диагностические центры, водный транспорт, экспортно-ориентированную глубоководную рыболовецкую индустрию, нефтеразведку, недвижимость, инфраструктуру, энергетику, телекоммуникации.

100% инвестиции на базе репатриации разрешаются вышеуказанным физ. и юр. лицам также и в торг. компании, зарегистрированные в качестве Экспортных, Торговых, Звездных торг. и Супер звездных торг. домов; в экспортно-ориентированные предприятия или предприятия в экспортной производственной зоне, зоне свободной торговли; в технологические парки ПО и электронного оборудования, в гостиницы и туристический бизнес.

100% участие вышеуказанных физ. и юр. лиц (с одобрения гендиректора гражд. авиации или других компетентных властей) разрешается и на осуществление операций авиатакси.

Индийцы-нерезиденты, лица инд. происхождения и иностр. корпоративные организации имеют также право на 100% участие в капитале «большого» пром. предприятия за счет скупки ранее выпущенных акций или приобретения новых. При этом инд. компания должна получить на это разрешение РБИ.

100% инвестиции в строительство жилья и в развитие недвижимости разрешены индийцам-нерезидентам, лицам инд. происхождения и иностр. корпорациям, которыми прямо или косвенно владеют как минимум на 60% физ. лица инд. национальности или происхождения, проживающие за пределами И. Репатриация основной инвестиции разрешается через Зг., репатриация дивидендов от инвестиций в капитале и процентов на акции и конвертируемые долговые обязательства разрешается без ограничений во времени, при условии оплаты налогов.

Приобретение, владение, передача, продажа недвижимости (искл. сельхозугодья, фермы, плантации) инд. гражданами, проживающими вне И., не требует разрешения РБИ. Разрешение РБИ требуется инд. гражданам, владеющим недвижимостью в И., приобретшим позднее иностр. гражданство и пожелавшим продолжить владение недвижимостью.

Инвестиции в форме 40% участия в капитале на базе репатриации («схема 40%»). NRI/PIO/OCB имеют право на приобретение новых акций и конвертируемых долговых обязательств новых или существующих частных или общественных компаний с целью организации нового производствен-

ного проекта или расширения/диверсификации проектов, а также госпиталей, диагностических центров, гостиниц (3, 4, 5 звезд), водного транспорта, разработки ПО и нефтеразведки.

Никаких предварит. разрешений в этой связи не требуется, инд. компания должна лишь в течение 30 дней с даты выпуска акций уведомить в установленной форме РБИ.

Индийцы-нерезиденты имеют также право инвестировать до 40% оплаченного капитала в частные банки (включая 20%, разрешенных иностранцам).

Инвестиции в форме 24% участия в капитале на базе репатриации («схема 24%»). NRI/PIO/OCB имеют право подписываться на новые акции и конвертируемые долговые обязательства новой или существующей компании (частной или общественной) в области финансов, найма, лизинга, торг. и других услуг (за исключением сельского хозяйства и плантаций), организации школ и колледжей в И. Никаких предварительных разрешений на это не требуется, инд. компания должна лишь в течение 30 дней с даты выпуска акций уведомить в установленной форме РБИ.

Инвестиции в 24% разрешены для NRI/PIO/OCB в мелкоадресный бизнес с разрешения Секретариата по пром. содействию.

100% инвестиции на нерепатриационной базе. РБИ предоставил ген. разрешение нерезидентам инд. национальности или происхождения инвестировать в форме вкладов капитала до 100% в любую собственность в И., относящуюся к промышленности или торговле, на нерепатриационной базе, а владельцам этой собственности — выплачивать нерезидентам инвестированный капитал, кредиты и прибыли.

РБИ также предоставил ген. разрешение нерезидентам инд. происхождения/национальности (NRI) и иностр. корпоративным организациям, которыми владеют NRI, подписываться, на нерепатриационной базе, на акции и конвертируемые долговые обязательства, выпущенные инкорпорированными в И. компаниями. В свою очередь эти компании имеют право выпускать акции и конвертируемые долговые обязательства в пользу NRI/OCB.

NRI могут инвестировать в создание в И. школ и колледжей на нерепатриационной основе с разрешения РБИ, либо по «схеме 24%» при репатриационной базе.

*Инд. инвест. центр.* Инд. Инвестиционный центр (ИИЦ) — сервисная организация правительства И., созданная 40 лет назад с целью содействия иностр. частным инвестициям в И. для организации пром. проектов путем предоставления информации относительно инвест. возможностей в И., пром. политики, лицензирования, налогообложения, содействия в поиске партнеров в И. и прохождении требуемых процедур.

Аналогичное содействие оказывается ИИЦ в организации СП и тех. сотрудничества за рубежом. ИИЦ располагает необходимой библиотекой и изданиями, а также командированными в инд. дипмиссии сотрудниками.

ИИЦ подписал меморандумы о взаимопонимании с рядом иностр. и местных инд. банков, инвест. фондов, советов по торг. и пром. развитию.

Страница в Интернете [www.nic.in/iic](http://www.nic.in/iic), E-mail: [iic@giacd101.vsnl.net.in](mailto:iic@giacd101.vsnl.net.in).

Производства, зарезервированные для гос. сектора: оружие и амуниция и относящиеся к ним изделия оборонительного оборудования, авиации и морских судов; атомная энергетика; минералы, специфицированные в законе (order) по атомной энергетике (контроль производства и использования), 1953г.; ж/д транспорт.

Список производств, для которых пром. лицензирование обязат. дистилляция и смешение алкогольных напитков; сигары и сигареты из табака и заменителей табака; все типы электронного оборонного и космического оборудования; пром. взрывчатые вещества; опасные химикаты; фарм. изделия.

Новые условия для ПИИ в конкретные отрасли экономики И. в рамках второй фазы эконом. реформ.

1. Реклама и кино. Разрешаются FDI в автоматическом режиме: в рекламу — до 74%; в киноиндустрию — до 100%.

2. Сельское хозяйство (вкл. плантации). Не разрешаются ПИИ, инвестиции от индийцев-нерезидентов и от зарубежных корпоративных организаций (OCB).

3. Атомная энергетика. Не применим автоматический режим. FDI разрешаются в (а) добычу, сепарирование и (б) переработку минералов на следующих условиях: чистая добавленная стоимость (б) либо интегрированные (а+б) проекты — до 74%, то же в рамках СП с госпредприятиями общественного сектора (каждое из которых имеет долю не менее 26%) — до 74% по спец. разрешению Комиссии по атомной энергии — более 74%.

4. Банки. Не применим автоматический режим. FDI разрешаются: холдингам NRI — до 40%, включая долю других иноинвесторов, инобанк. компаниям или фин. компаниям, включая многосторонние фин. ин-ты — до 20%

Небанковские фин. компании (NBFC). Не применим автоматический режим. Разрешены для FDI торг. банковские операции, брокерская деятельность на биржах, факторинг, услуги советников по инвестициям, управление имуществом и акциями, фин. консультации. Миним. нормы капитализации для NBFC на базе фондов: до 51% при единовременном взносе 0,5 млн.долл., 51-75% при единовременном взносе 5 млн.долл., более 75% при взносе 50 млн.долл., включая 75 млн.долл. единовременных 100%. NBFC возможно только в качестве холдинга. Для NBFC не на базе фондов миним. нормы капитализации составляют 0,5 млн.долл.

5. Радиовещание. Не применим автоматический режим. ПИИ разрешены в режиме предварит. одобрения FIPV для присоединения ТВ-сигналов — до 20%.

6. Гражд. авиация. Не применим автоматический режим. Не разрешается прямое или косвенное участие в капитале со стороны иностр. авиакомпаний. Разрешаются ПИИ до 40% либо для NRI/OCB — до 100%.

7. Уголь, лигниты. Разрешаются FDI для: частных инд. компаний, организующих или эксплуатирующих энергообъекты, угольные или лигнитовые шахты для объектов собственного энергообеспечения — до 100% предприятий по переработке угля (искл.: добыча угля, продажа обогащенного или дробленного угля) — до 100% разведка или добыча для собственного потребления — до 74%. Во



всех указанных случаях ПИИ до 50% разрешаются в автоматическом режиме.

8. Оборонная и стратегическая отрасли промышленности. Не разрешаются никакие FDI и инвестиции NRI/OCB.

9. Фарм. лекарственные препараты. Разрешенные ПИИ: в автомат. режиме — медикаменты в форме in bulk, их полуфабрикаты и формуляции (искл. препараты, изготавливаемые с использованием рекомбинантной DNA-технологии) — до 74% более 74% — с одобрения правительства в каждом отдельном случае изготовления медикаментов в форме in bulk из базовых стадий и их полуфабрикатов и при их изготовлении с использованием рекомбинантной DNA-технологии, а также при использовании специфических формуляций.

10. Гостиницы и туризм. Разрешаются ПИИ до 100%. В автомат. режиме — до 51%, разрешаются инвестиции в рамках соглашений по технологиям.

11. Жилстрой и недвижимость. Разрешаются инвестиции только от NRI и OCB.

12. Компании, инвестирующие в инфраструктуру и сервис. Не разрешаются инвестиции в автомат. режиме. ПИИ разрешаются с учетом спец. требований и условий.

13. Горно-шахтное дело. ПИИ разрешаются в автомат. режиме в: разведку и добычу алмазов и драг. камней — до 74% разведку и добычу золота, серебра и минералов (искл: алмазы и драг. камни), их металлургию и обработку — до 100%.

14. Нефть. Не разрешаются ПИИ в автомат. режиме (за исключением нефтепереработки). Разрешаются ПИИ в рамках политики по изысканиям в: малые месторождения на конкурсной основе — до 100% некорпоративные СП — до 51%, корпоративные СП с «Сертификатом отсутствия возражений» на месторождениях среднего размера — до 60%. Прочие разрешения ПИИ: нефтепереработка — до 100% в автомат. режиме; нефтепродукты и нефтепроводы — до 51%; маркетинг нефтепрод — до 74%; изучение рынков — до 100%; финансирование — до 100%; фактическая торговля и маркетинг — требуется минимум 26% инд. участия на 5 лет.

15. Контроль и управление загрязнением окружающей среды. Разрешаются ПИИ до 100% в автомат. режиме в производство оборудования и в консультации для интеграции систем контроля за загрязнением

16. Почтовая служба. ПИИ не разрешаются для курьеров посылок, упаковок и др. предметов, не предусмотренных Актом по инд. почтовой службе от 1998г.

17. Энергетика. Разрешаются ПИИ до 100%. Автомат. режим разрешен для предложений, не превышающих 15 млрд. инд. рупий (350 млн. долл.).

18. Печатные СМИ. Не разрешаются ПИИ.

19. Дороги, шоссе, порты и гавани. Разрешаются ПИИ до 100% (для определенных областей деятельности). Автоматический режим разрешается для предложений, не превышающих 15 млрд. инд. рупий (350 млн. долл.).

20. Телекоммуникации. Разрешаются ПИИ в: базовые услуги, мобильную связь, пейджинг, глобальн. персональн. спутников. Связь при наличии лицензии Департамента телекоммуникаций — до 49%; производство — до 100%.

21. Торговля. Разрешаются ПИИ в автоматич. режиме в торговлю, в первую очередь в экспорт,

деятельность, осуществляемую Экспортными, Торговыми, Супер и Звездными торг.и домами — до 51%. В неавтоматическом режиме, т.е. с одобрения FIPB, разрешаются ПИИ (в отдельн. сферы торговли) — до 100%. В частности разрешаются 100% ПИИ в электронную торговлю (при условии, что через 5 лет иноинвестор продаст 26% своей доли индийцам).

Динамика одобрений и фактического притока ПИИ в Индию

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
Одобренные ПИИ .....	1355	1559	1665	1191	1726
Одобренные ПИИ (млрд.долл.) .....	10,21	10,51	15,30	7,80	6,75
Факт. приток ПИИ (млрд.долл.) .....	2,17	3,02	4,58	3,38	4,02
Реализация (3)/(4), % .....	21,3	28,7	29,9	43,3	59,5

22. Фонды венчурного капитала (VCF) и компании венчурного капитала (VCC). Не разрешаются ПИИ в автоматич. режиме. Офшорные VCC-компании могут вкладывать до 100% капитала местных VCF-фондов и могут также организовывать местные компании по управлению капиталами, ценными бумагами, фондами VCF и VCC могут инвестировать до 40% оплаченного капитала местной компании, не зарегистрированной на биржах. Инвестиции VCF и VCC в отдельно взятую компанию не должны превышать 5% оплаченного капитала местной VCF и VCC.

Распределение одобренных иноинвестиций по странам-донорам

	Всего	фин.	тех.	Доля, %
США .....	3375	1998	1377	21,35
Германия .....	1915	973	942	14,6
Великобритания .....	1643	904	739	11,46
Япония .....	1151	486	665	10,31
Голландия .....	811	535	276	4,28
Италия .....	766	365	401	6,22
Швейцария .....	616	346	270	4,19
Франция .....	600	341	259	4,01
Маврикий .....	571	543	28	0,43
Сингапур .....	486	391	95	1,47
Ю.Корея .....	457	278	179	2,77
Австралия .....	356	223	133	2,06
Канада .....	216	129	87	1,35
Австрия .....	199	80	119	1,84
Индийцы-нерезиденты .....	1039	1029	10	0,16
Другие страны .....	2574	1703	871	13,5
Всего .....	16775	10324	6451	100

Распределение ПИИ (одобренных и фактического притока),

1991-99гг., в млрд. инд. руп.

Страны	Одобрено	Факт. приток ПИИ
США .....	461,8	83,5 (18,1%)
Маврикий .....	221,9	124,7 (56,2%)
Великобритания .....	159,8	22,3 (13,9%)
Ю.Корея .....	96,9	20,9 (21,6%)
Япония .....	91,1	29,7 (32,6%)
Германия .....	79,0	23,5 (29,7%)
Австралия .....	65,6	2,5 (3,8%)
Малайзия .....	55,6	1,5 (2,7%)
Франция .....	50,4	9,6 (19%)
Нидерланды .....	46,9	21,7 (46,3%)
Италия .....	44,5	9,2 (20,7%)
Израиль .....	42,3	1,4 (3,3%)
Сингапур .....	39,2	12,4 (31,6%)
Бельгия .....	41,6	2,5 (6%)
о-в Кайман .....	36,3	0,03 (0,08%)
Индийцы-нерезиденты .....	79,2*	83,1**
Всего .....	2097,6	669,5

\* Одобрено Секретариатом по пром. содействию (SIA) и Советом по содействию иноинвестициям (FIPB) \*\* Поступления по инвестициям, одобренным SIA, FIPB, а также по спец. схемам Резервного банка И. (RBI)

## Распределение по отраслям одобренных ПИИ, 1991-99гг.

Отрасли	1995г.		1996г.		1997г.		1998г.		1999г.	
	Число									
	Всего					Сумма				
	тех.		фин.млрд.руп.		%					
Энергетика	248	23	225	367,1	17,51					
Телекоммуникации	568	113	473	336,4	17,48					
Нефтепереработка	425	192	233	274,4	12,75					
Транспорт. пром-ть	1112	498	614	174,3	8,31					
Сервис (финанс., банк, др)	726	42	684	138,6	6,61					
Металлургия	595	320	275	125,5	5,99					
Химия (искл. удобрения)	1498	736	753	120,4	5,74					
Электротех. оборудов.	2957	1052	1905	120,6	5,75					
Пищепереработка	749	138	611	84,8	4,05					
Гостиницы, туризм	395	135	260	42,8	2,04					
С/х, цветоводство и т.п.	1322	643	679	33,5	1,60					
Текстиль	625	124	501	31,3	1,49					
Цел-бум. пром-сть	168	63	105	29,9	1,43					
Пром. оборудование	1265	776	489	22,3	1,06					
Консульт. услуги	518	90	428	19,6	0,94					
Стеколы. пром-ть	93	32	61	17,7	0,84					
Торговля	409	18	391	14,6	0,69					
Проч. механич. отрасли	694	290	404	13,9	0,67					
Цемент. и гипсов. изделия	90	37	53	13,8	0,66					
Резиновые изделия	194	98	96	11,8	0,56					
Ферментац. отрасли	61	19	42	11,3	0,54					
Торг., служ., дом. оборудов.	76	29	47	10,7	0,51					
Сахар	7	1	6	10,0	0,48					
Фармацевтика	351	195	156	8,8	0,42					
Керамика	200	57	143	8,6	0,41					
С/х машины	41	30	11	4,3	0,21					
Станки	185	85	100	3,8	0,18					
Мыло, косметика, туал. прин-сти,	51	16	35	3,4	0,16					
Кожа, кожизделия	176	35	141	3,0	0,14					
Удобрения	64	57	7	2,5	0,12					
Мед. и хирург. принадлежности	73	24	49	2,5	0,12					
Растительн. масла	40	3	37	2,4	0,12					
Фотоленты и бумага	23	10	13	2,3	0,11					
Бойлеры, парогенераторы	75	42	33	1,5	0,07					
Пром. приборы	167	95	72	1,2	0,06					
Красители	19	3	16	1,1	0,05					
Землеройная техника	58	35	23	0,85	0,04					
Первичные приводы (искл. эл. двиг.)	61	38	23	0,92	0,04					
Научные приборы	41	14	27	0,62	0,03					
Чертежи, исслед.	6	2	4	0,38	0,02					
Изделия из дерева	12	2	10	0,16	0,01					
Оборонная пром-ть	5	4	1	0,03	0,00					
Клей, желатин	2	0	2	0,01	0,00					
Всего	16454	6216	10238	2096,6	100					

Распределение притока иноинвестиций по основным отраслям, в %: транспорт — 6,7; топливо (энергетика и нефтепереработка) — 4,4; электрооборудование — 4,2; услуги — 4; химикаты — 2,8; пищепереработка — 2,4.

Распределение одобренных иноинвестиций по штатам И., 1991-99гг., в млн.долл.: Дели — 8769, Махараштра — 8047, Карнатака — 4293, Тамил-Наду — 3939, Гуджарат — 3107, Мадхья-Прадеш — 2611, Андхра-Прадеш — 2405, Орисса — 2302, Зап. Бенгалия — 2283, Уттар-Прадеш — 1066.

*Список производств для автомат. одобрения иноучастия в капитале и привлечения иностр. технологий.* Часть «А». Иноучастие в капитале до 50%. Добыча железной руды; добыча металлических руд, кроме железной; разведка, добыча, переработка угля и лигнитов; добыча других неметаллических минералов, неклассифицированных где-либо еще.

Часть «В». Иноучастие в капитале до 51%; производство продуктов питания; производство х/б, шерстяного, шелкового, искусственного и синте-

тического текстиля и продукции; производство бумаги и полиграфия; производство продукции из каучука, пластмасс, нефти и угля; производство неметаллической минеральной продукции; производство металлопродукции, механизмов и оборудования; рестораны и гостиницы; услуги для наземного транспорта (эксплуатация мостов, туннелей, сервисных дорог и т.п.); услуги для водного транспорта (эксплуатация пирсов, погрузка-разгрузка судов); услуги, относящиеся к транспорту (обработка грузов, сдача в аренду, лизинг транспортных средств); деловые услуги; индустрия туризма; торговля.

Часть «С». Иноучастие в капитале до 74%. Услуги в горно-шахтной области (вкл.: разведка и добыча алмазов, драг. и полудраг. камней); производство медикаментов in-bulk, их полуфабрикатов и формуляций; производство базовых металлов и сплавов; прочие производства оборудования, аппаратов, приборов; производство и распределение нетрадиционной энергии; строительство (строительство и эксплуатация ж/д путей, неавтомобильных мостов и туннелей, канатных дорог, водных путей и резервуаров, ГЭС, ТЭС, пром. предприятий); наземный транспорт (трубопроводы, за исключением нефте- и нефтепродуктопроводов и газопроводов); водный транспорт; инфраструктура аэропортов; услуги по складированию и хранению; реклама.

Часть «D». Иноучастие в капитале до 100%. Генерирование, передача и распределение эл. энергии (до 15 млрд.инд.рупий — 350 млн.долл.); строительство дорог, шоссе, автомобильных мостов и туннелей, портов, гаваней (до 15 млрд.инд.рупий — 350 млн.долл.); киноиндустрия; услуги в горно-шахтной области: разведка и добыча золота, серебра, минералов (за искл. алмазов и драг. камней), их металлургия и обработка; нефтепереработка; производство оборудования, консультации для интегрированных систем управления и контроля за загрязнением окружающей среды.

## Приватизация

В целях адаптации промышленности страны к новым эконом. условиям правительство с окт. 1999г. приступило к реформированию гос. сектора путем фин. реструктуризации госпредприятий и укрепления конкурентоспособных госпредприятий.

В результате реформирования планируется укрепить позиции предприятий, являющихся естественными монополистами в таких отраслях, как энергетика, телекоммуникации и связь, нефтегазодобыча и переработка, горнодобыча, с целью достижения ими уровня, позволяющего конкурировать на мировом рынке.

Предусматривается разгосударствление в отраслях промышленности с преобладанием предприятий частного сектора в связи с неэффективностью продолжения поддержки убыточных госпредприятий путем снижения гос. доли в акционерном капитале таких предприятий до 26% и ниже.

Начиная с 1991г. принимались плановые задания по разгосударствлению, согласно которым выручка государства от продажи своей доли за 1992-2000гг. должна была составить 443 млрд. рупий. Однако фактически за этот период выручка составила 199 млрд. рупий или 45% от планируемой.

С целью ускорения реформирования госсектора в конце 1999г. был образован «Департамент по разгосударствлению» с правами министерства, и Комиссия по разгосударствлению при правительстве, возглавляемая премьер-министром.

Правительством скорректированы принципы реформирования госсектора: приоритетным способом разгосударствления определена продажа крупного пакета акций стратегическому партнеру с передачей ему прав управления предприятием; доля государства в акционерном капитале всех госпредприятий должна быть снижена не менее чем до 26%, кроме предприятий, имеющих стратегическое значение; определен перечень из 33 предприятий, подлежащих разгосударствлению в 2001/02 и следующем ф.г.;

В 2000/01 ф.г. правительство планировало получить от разгосударствления 100 млрд. рупий (2,2 млрд. долл.), для чего в список 17 предприятия, подлежащих разгосударствлению, были включены такие крупные госпредприятия, как авиакомпании Air India и India Airlines, транспортные компании Shipping Corporation of India и Container Corporation of India, торг. корпорации STC и MMTC, хим. и минералодобывающие компании Hindustan Zinc, Hindustan Copper, Bharat Aluminum, Indian Petro-Chemical, National Fertilizer, Mineral Exploration.

Однако в 2000/01 ф.г. были завершены только две сделки: 72% акций госкомпании по производству пищевой продукции Modern Food были проданы фирме Hindustan Lever за 2,2 млрд. рупий (47,5 млн. долл.) и в конце фев. 2001г. 51% акций алюминиевой компании Bharat Aluminum были проданы компании Sterite Industries за 5,51 млрд. рупий (119 млн. долл.). В 2000/01 ф.г. доходы от приватизации составили 7,71 млрд. рупий (166,5 млн. долл.) вместо планировавшихся правительством 100 млрд. рупий (2,2 млрд. долл.).

Правительство заявляет о намерении реализовать принятую программу разгосударствления, несмотря на ее критику со стороны полит. оппозиции и сопротивление со стороны профсоюзов, местных властей и работников предприятий. Примером такого противостояния является сделка по продаже алюминиевой компании Bharat Aluminum, где новые хозяева за два месяца так и не смогли приступить к управлению компанией из-за забастовки, организованной профсоюзами и поддерживаемой правительством штата.

Крупные иностр. и мультинац. компании проявляют интерес к участию в программе разгосударствления, однако примеров их успешного участия в торгах до наст. вр. не было. В частности австралийская компания ВНР и ам. Атосо вышли из торгов на приобретение акций компаний Bharat Aluminum и Hindustan Zinc после ознакомления с фин. и производственным состоянием предприятий.

## Торговля

**Г**ос. регулирование потребит. рынка и внутр. торговли. Ассоциация ТПП на состоявшемся в сент. 2000г. семинаре, посвященном созданию общего инд. рынка, призвала к разработке нац. политики страны в области внутренней торговли. Этой политикой должно быть предусмотрено обновление архаичного, ограничительного, сложного законодательства в этой области, формирова-

ние адм. органов содействия внутренней торговле как центр., так и на уровне штатов, создание фин. института для кредитования отрасли.

В этой сфере продолжает действовать ряд законодат. документов, основными из которых являются законы: «О товарах первой необходимости от 1955г.»; «О защите прав потребителей от 1986г.»; «О предотвращении черного рынка и поддержке поставок товаров первой необходимости от 1980г.»; «О регулировании фьючерсной торговли биржевыми товарами от 1952г.»; «О контроле за торговлей между штатами от 1955г.»; «О стандартах мер и весов от 1976г.»; «О Бюро инд. стандартов от 1986г.»; «Правила распоряжения фондом соц. обеспечения потребителей от 1992г.».

Основополагающий среди них – «Закон о товарах первой необходимости от 1955г.». Он устанавливает правила производства, распределения, торговли и ценообразования для товаров первой необходимости. Под его действие подпадает 31 группа товаров, включая пищевые продукты, лекарства, ткани, топливо и нефтепродукты. В 1998г. действие Закона продлено парламентом на 5 лет.

Вторым важнейшим документом является Закон о защите прав потребителей от 1986г. Последняя поправка к нему была принята в 1993г.

В 2000г. парламент рассматривал новые редакции вышеуказанных двух документов, однако они не были приняты. Поправками к Закону о защите потребителей правительство, в частности, предусматривалось отнести в сферу действия Закона такие услуги, как ж/д, почтовые и др., а также ввести ограничения по компенсациям, выплачиваемым крупными фирмами по искам о защите потребителей.

Главным гос. органом контроля и регулирования внутреннего рынка является Министерство по делам потребителей и общественного распределения, ранее (до 15 нояб. 1999 года) называвшееся Министерством по делам продовольствия и потребителей. Смена названия министерства при этом не привела к каким либо особым изменениям его структуры и функций.

Первоочередной задачей министерства остается увеличение производства жизненно важных товаров и организация бесперебойного обеспечения ими населения по доступным ценам. Эта задача особенно актуальна для И., которая среди стран Юж. и Юго-Вост. Азии занимает первое место по численности населения, живущего ниже черты бедности. Решается она через действующую в стране гос. систему распределения.

В соответствии с этой системой центр. правительство осуществляет закупку и распределение между правительствами штатов товаров первой необходимости: зерно, рис, сахар, импортное растительное масло, керосин. Правительства штатов отвечают за распределение предоставленных товаров через спец. сеть магазинов по фиксированным ценам, установленным центр. правительством, уровень которых ниже закупочных цен. Разница между закупочными и фиксированными ценами покрывается государством. Система обеспечивает гарантированное снабжение населения продовольствием по доступным ценам и является регулятором рыночных цен на товары первой необходимости. Цены в данной системе практически не подвержены инфляционным процессам.

Политику распределения продуктов министерство осуществляет через две гос. компании: Прод. корпорацию И. и Центр. складскую корпорацию, имеющие региональные отделения по всей стране.

За годы развития гос. система распределения превратилась в широкую сеть, охватывающую всю территорию страны, включая сельскую местность и труднодоступные районы. Она насчитывает 461 тыс. торг. точек и обслуживает до 20% населения И.

В связи со значит. расширением складских запасов пшеницы и риса министерство расширило списки адресной поддержки беднейших слоев населения, обслуживаемых гос. системой распределения, и увеличило минимальное количество продовольствия, предоставляемого по фиксированным ценам.

В целях расширения действия системы общественного распределения, была введена схема «Аннапурна», на осуществление которой в 27 штатах было выделено 870 млн. руп. (19 млн. долл.). Средства другим штатам намечено выделить после начала осуществления ими схемы.

Остальная часть потребит. товаров поступает на свободный рынок, который в основном и определяет складывающиеся оптовые и розничные цены на них. При этом, государство располагает механизмами прямого и косвенного влияния на уровень потребительских цен. Они включают в себя поставку на рынок товаров первой необходимости по сниженным гос. ценам (интервенции) с целью снижения рыночных цен, изменение уровня экспортно-импортных пошлин или их отмену, временный запрет на экспорт или импорт того или иного вида товара.

Департамент по делам потребителей министерства осуществляет еженедельный мониторинг оптовых цен по 27 наименованиям товаров повседневного спроса, составляющих 22,3% товарной корзины из 441 наименований, включенных в сводный индекс оптовых цен. Проводится ежедневный мониторинг розничных цен по 12 наименованиям товаров первой необходимости. В случае резкого повышения цен вопрос выносится на рассмотрение Комитета по ценам при правительстве страны для принятия оперативных решений.

Важную роль в функционировании внутреннего рынка играет потребит. кооперация. Ее учреждения действуют на общенац., местном региональном или отраслевом уровне и объединяются Нац. федерацией потребительских кооперативов Обеспечивая своих членов товарами массового спроса по доступным ценам, потребит. кооперативы существенно дополняют гос. систему распределения, а также гарантируют бесперебойное снабжение товарами в случае ухудшения рыночных условий, тем самым оказывают стабилизирующее влияние на рынок. Государство оказывает им всестороннюю поддержку.

В стране насчитывается 26,5 тыс. первичных магазинов потребкооперации, обслуживающих 9 млн. своих членов. Кроме того, существуют еще 5,4 тыс. более крупных кооперативных (центральных и оптовых) магазинов с 2,5 млн. членов.

Важную соц.-эконом. роль в стране играет защита прав потребителей. В И. функционирует Объединенный Совет по защите прав потребителя с постоянно действующими рабочими группами, которые действуют в соответствии с принимаемой

программой. Имеются специализированные суды, которые рассматривают случаи нарушения прав потребителей.

Департамент по делам потребителей Министерства предложил создать Центры потребительской информации, которые занимались бы не только информ. работой, но и проводили испытания товаров.

2001/02 ф.г. станет завершающим годом IX 5-летнего плана развития страны и Плановая комиссия И. работает над проектом X 5-летнего плана. По оценкам Эконом. консультативного Совета при правительстве достижение 8-9% эконом. роста в ближайшей перспективе вполне реально при условии успешного проведения реформ в ключевых отраслях промышленности.

По прогнозу Центра мониторинга инд. экономики независимой организации, располагающей, возможно, самой мощной в стране информ. и аналитической базой, в 2001/02 ф.г. наиболее реально достигнуть прироста ВВП в 6,5-7%.

Близки к прогнозу Центра мониторинга и оценки межд. организаций. Так, согласно подготовленному экспертами ООН «Экономическому и социальному исследованию стран АТР 2001» (ESCAP), для И. в 2002г. прогнозируется эконом. рост в 6,9% и 7,2% — в 2003г.

## Иностранцы

**Открытие представительств зарубежных юр. лиц.** Процедура открытия в И. офисов и представительств компаний регламентируется рядом законодательных, подзаконных и нормативных актов РБИ. Какая-либо избирательная практика в отношении рос. юр. лиц в И. отсутствует.

При регистрации зарубежной компании инд. власти не делают различий между представительством (Liaison Office) и отделением (Branch Office). Основные функции представительства иностр. компании: работа с инд. партнерами; изучение конъюнктуры рынка; проработка тендерной и контрактной документации; контроль за ходом выполнения контрактов; поиск новых партнеров; выполнение адм. и орг. функций.

Все зарубежные юр. лица, желающие вести деятельность через свои отделения и представительства, должны получить разрешение РБИ. Для этого необходимо направить в Центр. отделение РБИ в г. Мумбаи (Reserve Bank of India, Exchange Central Department, Shahid Bhagat Singh Road, P.O. BOX 901, Mumbai 400 001, fax: (91-22) 266-0817, [www.rbi.org.in](http://www.rbi.org.in)): 4 копии заполненной анкеты, по определенной форме; свидетельство о регистрации фирмы (на англ. яз.), заверенное посольством И. или нотариальной конторой в стране регистрации; балансовые отчеты за последние три года и за отчетный период текущего года; заверенную копию агентского соглашения с инд. организацией (если такое имеется); копию документа, указывающего сферы деятельности представительства, заверенную полномочным лицом компании в соответствии с уставом; заверенную копию документа об участии компании в каких-либо инд. проектах (если такое имеется).

Как правило, после предоставления вышеуказанных документов РБИ в течение 3-4 мес. выдает разрешение на регистрацию и присваивает код, который должен фигурировать во всех фин. документах отделения компании, СП и т.п.

В соответствии с законодательством о лицензировании предпринимательской и инвест. деятельности, получение лицензий для подобного рода активности на территории страны не требуется. Исключение составляет лишь ведение операций в сферах, зарезервированных за госсектором, в отраслях, где лицензирование является обязательным, а также в секторе малых предприятий.

После получения разрешения РБИ практическую работу по регистрации отделения компаний ведет т.н. «Регистр компаний». В это ведомство подается заявление, в котором указываются деятельность фирмы, юр. адрес, объем уставного капитала. В случае если компания уже вела торг. или иные эконом. операции с инд. контрагентами, должны быть представлены данные об объемах экспорта или импорта в стоимостном исчислении. Иногда указываются сведения о численности штата и другая информация.

Если юр. лицо намерено вести операции за пределами Дели, т.е. на территории другого штата, то после занесения в «Регистр компаний» необходимо получить согласие правительства данного штата, которое, как правило, дается автоматически. Исключением может стать решение местных властей о том, что деятельность данной компании может нанести ущерб экономике штата.

Особенностью работы представительства является то, что оно не может осуществлять производственную, торговую и иную предпринимательскую деятельность в И. и, соответственно, не может получать никаких доходов. Представительство не имеет право подписывать внешнеторг. сделки от своего имени. Это может быть осуществлено только на основании доверенности головного офиса компании по его поручению и от его имени. Поскольку представительству не разрешено заниматься коммерческой деятельностью, то корпоративный налог с него не взимается.

Если представительство имеет в инд. банке спец. рупийный счет и переводит рупии на депозитный счет, то в этом случае, согласно рос.-инд. межправсоглашению от 1988г. «Об избежании двойного налогообложения доходов», представительство платит налог в 15% от получаемого дохода.

Открытие отделений иностр. банков осуществляется путем подачи заявления в Департамент эконом. отношений минфина. Рассмотрение занимает 1 мес. После получения одобрения правит. органов заявитель должен обратиться за разрешением в РБИ. В ходе проведения либерализации экономики правящие круги разрешили иноинвесторам вкладывать средства в банковские компании, но не более 40% от уставного капитала.

Несмотря на четко зафиксированные в нормативных актах сроки рассмотрения поданных заявлений (как на уровне центр. правительства, так и местных органов власти), они зачастую не соблюдаются. Объясняется это забюрократизированностью гос. аппарата, а также недостаточной квалификацией низшего и даже среднего звеньев адм. системы. Западные компании и банки предпочитают пользоваться услугами посреднических и консалтинговых фирм, перекладывая на них решение сложных процедурных вопросов.

*Категории инд. виз.* Для въезда в И. существуют следующие категории виз: многократные, бизнес, студенческие и туристические.

1. Многократная виза. В соответствии с Соглашением 1994г. между Россией и И. многократные визы для владельцев дип. и служебных паспортов оформляются посольством И. в России на основании нот Департамента консульской службы МИД России. Продлеваются такие визы Консульским департаментом МИД И. на 1г. по ноте Консульского отдела посольства России.

2. Бизнес виза. Основанием является письмо от инд. фирмы или организации, в котором указаны сроки пребывания иностранца в И. и даны гарантии покрытия расходов по его пребыванию.

Представители рос. внешнеторг. объединений – владельцы ОЗП, направляющиеся в И. в долгосрочную командировку и не имеющие офиц. регистрации своих компаний в стране, оформляют инд. визу в Посольстве И. в Москве сроком на 3 мес. По прибытии в И. по официальному ходатайству консотдела Посольства России в Дели. Региональное бюро регистрации иностранцев оформляет им годовую многократную визу, которая впоследствии может быть продлена по истечении срока ее действия.

3. Студенческая виза. Основанием для выдачи является письмо учебного заведения с соответствующими гарантиями. Виза оформляется на курс обучения до пяти лет.

4. Туристическая виза. Выдается на 6 мес. Если группа туристов состоит из четырех и более человек, может оформляться групповая виза под гарантию инд. турфирмы.

В других случаях документом, подтверждающим законность пребывания иностранца в И., является вид на жительство, выдаваемый в Региональном бюро регистрации иностранцев по месту жительства сроком на один год. Для продления вида на жительство необходимо соответствующее подтверждение от фирмы, учебного заведения или частного лица, пригласившего иностранца. Нац. паспорт и вид на жительство являются основными документами, подтверждающими законное пребывание иностранца в И. Вид на жительство не дает права на многократный въезд/выезд из страны. Для этого необходима многократная виза.

В случае утери иностранцем документов, удостоверяющих личность, инд. властями, после соответствующей проверки, выдается выездная виза при наличии временного документа, идентифицирующего его личность и гражданство, который можно получить в соответствующей консульской или дипмиссии.

*Законодательство о браке инд. граждан с иностранцами.* Порядок заключения браков инд. граждан с иностранцами определяется Законом The Foreign Marriage Act от 1969г.

В соответствии с Законом, браки между указанными категориями лиц могут совершаться как на территории И., так и в иностр. государствах. В любом случае брак признается действительным, если процедура бракосочетания совершена официально предназначенным для этого должностным лицом – регистратором брака (Marriage Officer). При заключении брака за границей данная функция возлагается на дипломата, которым может быть посол, советник-посланник, советник, Верховный комиссар, комиссар, другие дип. или консульские представители, перечисляемые центр. правительством в законодат. актах (Official Gazette).

Брак может быть зарегистрирован, если: ни один из бракосочетающихся не состоит в другом браке; ни один из бракосочетающихся не является недееспособным; жених достиг возраста 21 г., а невеста 18 лет на момент совершения брака; бракосочетающиеся не состоят в прямом родстве.

Для регистрации брака необходимо подать регистратору письменное заявление установленной формы по месту жительства, которым признается адрес, где один из бракосочетающихся проживает не менее 30 дней. Заверенная копия заявления подшивается в Книгу учета.

В течение последующих 30 дней, в случае возникновения препятствий к браку, любая из сторон может подать заявление с указанием конкретных обстоятельств, не позволяющих, по ее мнению, заключить брак. Если же таковое не поступает, брак регистрируется. При возникновении сомнений относительно правильности брака у самого регистратора, последний обязан письменно информировать об этом центр. правительство и в дальнейшем действовать в строгом соответствии с указаниями властей.

При рассмотрении заявлений на вступление в брак за рубежом регистратор должен удостовериться, что производимые им действия не противоречат законам страны пребывания.

Процедура регистрации осуществляется в присутствии обеих сторон и трех свидетелей, причем все пять человек должны расписаться на заявлении о вступлении в брак, а регистратор заверить их подписи. Регистрация брака считается завершенной после произведения в присутствии регистратора и трех свидетелей каждым из молодоженов на языке, понятном всем участникам церемонии, фразы: «Я избираю (имя) моей (им) законной (ым) женой (мужем).» Затем семейной паре выдается свидетельство о браке, в котором также ставятся как их подписи, так и подписи трех свидетелей, после чего этот документ регистрируется в Книге выдачи (Marriage Certificate Book).

Если подавшие заявление не являются на процедуру регистрации по прошествии 6 мес. со дня подачи заявления, то последнее аннулируется.

Законом предусмотрена легализация браков, заключенных между индийцами и иностранцами за рубежом по законам страны пребывания, если законодательства двух стран не противоречат друг другу.

Нарушение Закона о браке предусматривает следующие виды наказания: двоеженство, совершенное после заключения брака, преследуется в соответствии со статьями 494, 495 инд. уголовного кодекса; несоблюдение возрастного ценза влечет за собой арест сроком до 15 суток или штраф не менее 1 тыс. рупий; заведомое сокрытие вступающих в брак факта их прямого родства может наказываться арестом на срок до 1 мес. или штрафом не менее 1 тыс. рупий; намеренная подача фальсифицированного заявления о вступлении в брак (т.н. «фиктивные браки») предусматривает лишение свободы до трех лет и штраф, размеры которого устанавливаются судом; регистратор, совершивший намеренное нарушение положений данного Закона, может быть лишен свободы на срок до одного года или оштрафован на 500 рупий, или понести оба наказания одновременно.

*Нелегальная иммиграция из И.* В визовой политике ряда ведущих стран мира в отношении И. от-

мечается смягчение существующих правил. Так, Австралия исключила И. из списка стран повышенного иммиграционного риска, Япония и Германия упростили порядок получения индийцами определенных категорий виз, США увеличили квоту инд. граждан на получение разрешения на длительное проживание в стране.

**Инд. диаспора за рубежом**, которая насчитывает до 25 млн. чел., включая граждан И. и иностранцев инд. происхождения, продолжает увеличиваться. Отчасти это происходит в результате реализации упомянутых изменений в визовой политике зап. стран, а также за счет легального трудоустройства инд. граждан в ряде азиатских государств. Наибольшей популярностью инд. рабочая сила пользуется в странах Персидского залива, где число индийцев достигает 3 млн. чел. Ежегодно в этот район выезжает до 200 тыс. чел. Вместе с тем, по заявлению представителя инд. Совета по содействию экспорту кадров, за последние два года потребность в рабочей силе в странах Персидского залива уменьшилась на 40%.

## ЗАГС

**О порядке выдачи документов ЗАГС.** Порядок регистрации и выдачи основных документов ЗАГС, к которым прежде всего относятся свидетельства о рождении и смерти, регулируется в И. положениями закона 1969 г. (The registration of Births and Deaths Act), а также правилами регистрации этих актов гражданского состояния (Registration of Births and Deaths Rules), которые устанавливаются правительствами штатов и союзных территорий.

Законом учреждены спец. гос. должности для лиц, на которых возложены обязанности по организации регистрации рождений и смертей, определена их структура и функции, а также принципиальный порядок учета для различных условий совершения упомянутых актов и другие положения, связанные с реализацией этого закона.

В соответствии со ст. 30 закона принятие правил регистрации рождений и смертей находится в ведении властей штатов и союзных территорий. Они могут определять, в частности, следующие положения: формы учета рождений и смертей; период времени, в течение которого сведения о рождении/смерти должны предоставляться для регистрации; данные, которые должны содержаться в выписках из регистрационных книг и/или в свидетельствах о рождении/смерти, а также их форма; порядок запоздалой регистрации; порядок поиска записей в книгах учета и предоставления выписок из них; процедура и условия хранения книг учета, внесения в них изменений, исправлений и т.д.

Общее руководство работой на данном направлении осуществляется ген. регистратором (Registrar-General), который назначается на этот пост решением инд. правительства. В каждом штате имеется гл. регистратор (Chief Registrar), в подчинении которого находятся регистраторы всех муниципалитетов, разделенных в свою очередь на округа и участки.

Собственно порядок выдачи свидетельств о регистрации упомянутых актов заключается в следующем.

Выдача свидетельств о рождении. Основанием для внесения записи в регистрационную книгу является устное или письменное заявление о факте

рождения. Его должны сделать глава семьи или ближайшие родственники. Письменное заявление может быть сделано по соответствующей форме (Live Birth Report) либо в произвольном виде на обычном листе бумаги. К нему следует приложить документ, подтверждающий факт рождения, к которому относятся справка из госпиталя или affidavit (если рождение состоялось вне мед. учреждения), содержащий установочные данные родителей либо заявителя (если родители новорожденного не установлены), его домашний адрес, характер отношений с ребенком, сведения о месте и времени рождения. Кроме того, необходимо предоставить копию рационной карточки (Ration card) или другого удостоверения личности. Все указанные документы должны быть заверены госчиновником (Gazetted officer) конкретной адм.-тер. единицы.

В случае рождения ребенка в месте временного пребывания регистрация рождения должна проводиться регистратором района или муниципалитета, на территории которого произошло рождение.

Регистрация подкидышей и младенцев, брошенных в любом общественном месте, производится регистратором соответствующего района только на основании рапорта начальника местного участка полиции или старосты деревни.

Инд. законодательством допускается также запоздалая регистрация рождения после установленного в каждом штате срока (в Дели он составляет 14 дней). Регистратор может принять заявление, если от даты рождения прошло не более года.

Одним из положений упомянутого закона предусматривается возможность регистрации в И. любого ребенка, родившегося у индийцев за рубежом и не зарегистрированного в инд. консульских учреждениях, но имевшего на это право, если его родители вернулись в И. с намерением осесть в ней. В этом случае такая регистрация может быть произведена в течение 60 дней со времени приезда ребенка в страну в порядке, аналогичном обычной процедуре, а после 60 дней – в порядке запоздалой регистрации.

Выдача свидетельств о смерти. Учет скончавшихся индийцев ведется в спец. книге – регистр смертей, имеющийся в каждом муниципальном образовании. Для регистрации факта смерти должно подаваться соответствующее заявление (Death Report). В случае регистрации умерших в лечебном учреждении, учет смерти осуществляется в офисе регистратора один раз в неделю на основании записей в журнале учета госпиталя без составления упомянутого заявления.

В определенных случаях (насильственная смерть, несчастные случаи, аварии и т.п., внезапная смерть без видимых причин, самоубийство, обнаружение мертвого тела) требуется также сертификат о причине смерти, в т.ч. по результатам вскрытия (Post Mortem Certificate). В указанных выше особых случаях до регистрации факта смерти проводится полицейское расследование, по завершении которого тело может быть передано родственникам с выдачей соответствующего сертификата.

Срок подачи регистратору заявлений о смерти в Дели составляет 7 дней. По истечении этого срока и в период до года регистратор может осуществить запоздалую регистрацию, но в этом случае заявитель должен представить также нотариально заве-

ренный affidavit. Регистрация после года со дня смерти осуществляется по решению судебного чиновника.

После внесения соответствующей записи в регистр чиновник может выдать заявителю выписку из учетной книги по определенной для данной местности форме.

В Дели сертификаты о рождении или смерти выдаются, как правило, через 3 недели со времени приема документов регистратором.

Несмотря на то, что регистрацией рождений и смертей занимаются одни и те же учреждения, эти два вида учетов друг с другом не связаны. Законом не предусматривается ни предоставление в заявлении о смерти человека данных, которые бы позволяли найти запись о его рождении в соответствующей книге, ни внесение в эту запись памятки о его смерти.

В централизованном порядке осуществляется только учет стат. данных по рождениям и смертям, произошедшим в регистрационных районах за определенные периоды времени.

## Граница

**Морская граница: проблемные вопросы.** Морская граница И. с включением островных территорий составляет 7516 км. По морю И. граничит с Пакистаном, Мальдивами, Шри-Ланкой, Индонезией, Таиландом, Бирмой и Бангладеш.

В 1995г. Дели ратифицировал Конвенцию ООН по морскому праву (The Third United Nations Convention on the Law of the Sea, UNCLOS III). В соответствии с ее принципами, а также нац. законодательством (Territorial Waters, Continental Shelf, Exclusive Economic Zone and Other Maritime Zones Act, 1977), территориальные воды страны простираются на 12 морских миль, прилегающие воды – 24 мили, 200 миль составляет СЭЗ. В результате целенаправленной работы правительства завершена демаркация морской границы за исключением двух участков, остающихся спорными: Сир Крик в Качском заливе (Пакистан) и Нью-Мур в Бенгальском заливе (Бангладеш).

В районе Сир Крик проведение линии морской границы упирается в нерешенность вопроса о границе сухопутной. 38 км. участка р.Сир Крик, протекающей по болотистой низине Качского Ранна, отделяют инд. шт.Гуджарат от пакистанской пров.Синд. С 1989г. на разном уровне состоялось 9 раундов консультаций по этой проблемной территории. Пакистанская сторона претендует на проведение границы по вост. берегу реки (индийцы выступают за ее раздел по середине) и отказывается рассматривать вопрос о морской границе до проведения пограничной линии по суше. Офиц. Дели, в отличие от Исламабада, выступает против интернационализации этого спора (межд. арбитраж и т.п.), предлагая разрешить его на двусторонней основе на базе Симлского соглашения.

Из-за отсутствия решения по наземной границе (болотистая местность пл. 15-18 кв.км.) неразделенными остаются потенциально богатые природными ресурсами (нефть, газ, рыба) 650 кв.км. океана и морского дна. Стремясь закрепить за собой права на эту территорию, индийцы разрабатывают планы ее эконом. освоения. Так, в дек. 1998г. правительство на тендерной основе предложило для нефтеразведки и добычи шельфовый участок Гуджарат-Кач, расположенный в 20 морских ми-

лях от спорного с Пакистаном участка морской границы.

Неразрешенность территориального вопроса в этом секторе добавляет напряженность в и без того непростые отношения между Дели и Исламабадом. Сохраняется опасность провокаций, военной эскалации. Примером тому может послужить сбитый в 1999г. инд. ВВС самолет электронной разведки ВМС Пакистана «Атлантик», который якобы нарушил границу в р-не Сир Крик. После этого эпизода пакистанцы увеличили военное присутствие в данном секторе, усилив численно и качественно размещенные здесь пехотные части, средства ПВО и радиотех. разведки.

Созданию доп. конфликтных ситуаций на этом участке индийско-пакистанской морской границы способствуют и периодические задержания силами береговой охраны обеих стран рыбаков, которые, по мнению Дели и Исламабада, нарушают гос. границу. Бывает, что арестованные рыбаки подолгу находятся в заключении, ожидая, когда их отпустят или обменяют. Так, в 1997г. после двусторонних переговоров на уровне первых замминдел власти И. разрешили вернуться на родину 26 рыболовецким траулерам (195 моряков), а пакистанцы отпустили домой 25 рыболовецких судна и 194 инд. моряка.

Индийско-бангладешский спор по поводу проведения морской границы в сев. части Бенгальского залива ведется гораздо спокойнее. Хотя и здесь дело доходило до применения силовых мер. Камнем преткновения является принцип проведения не только границы территориальных вод, но и рубежей исключит. эконом. зоны. Дели настаивает на их проведении по равноудаленному принципу. Принимая во внимание географию, становится ясно, что в случае применения этого принципа и при определении бангладешско-бирманской морской границы, Бангладеш лишается значит. части своей 200-мильной эконом. зоны, ограничиваемой с юга эконом. зонами И. и Бирмы. Разрешение этой непростой полит. и правовой задачи осложняется тем, что спорный район континентального шельфа в месте впадения в Бенгальский залив Ганга и Брахмапутры потенциально богат углеводородными ресурсами. Индийцы дают понять, что вопрос о морской границе решаем и предлагают бангладешцам идти на взаимные уступки.

Морские границы И. в целом приняли устоявшиеся очертания и, в отличие от ее сухопутных границ, не оспариваются соседними странами. Спор с Пакистаном по вопросу о морской границе в р-не Качского Ранна является не самостоятельной проблемой, а частью общего противостояния и противоборства между этими двумя странами.

### Бизнес-саммит

**Партнерский саммит 2001г.** Крупнейшая ассоциация деловых кругов И. — Конфедерация инд. промышленности (КИП) — начиная с 1995г. ежегодно проводит «Партнерские саммиты», посвященные обсуждению состояния и перспектив развития нац. экономики, ее интеграции в систему мирохозяйственных связей и выработке рекомендаций правительству с целью оптимизации проводимых им реформ с учетом корректировок, вносимых глобальной эконом. конъюнктурой. Традиционно данные мероприятия привлекают,

наряду с инд. официальными лицами и бизнесменами, значительное число зарубежных гос. деятелей, всемирно известных экономистов и политологов, представителей транснац. корпораций, НИИ, ведущих межд. организаций.

Очередной, седьмой «Партнерский саммит» состоялся в янв. 2001г. в адм. центре шт. Андхра-Прадеш — г.Хайдарабаде. Выбор места проведения мероприятия был вполне логичным, поскольку именно этот город, наряду с Бангалором, является крупнейшим центром развития инд. сектора ин-форм. технологий, определенного правительством в качестве приоритетной отрасли экономики страны. В церемонии открытия саммита принял участие вице-президент И. К. Кант, среди высоких иностр. гостей из 25 стран были **ген. директор ВТО М. Мур** и **вице-премьер Таиланда С. Панитчпакди**, который в марте 2001г. сменил М. Мура на этом посту, а также бывший премьер-министр Израиля Ш. Перес.

Важнейшим моментом в ходе саммита стал доклад М. Мура, высоко оценившего роль И. в мировых интеграционных процессах. По его словам, «весь мир признает уникальное эконом. и полит. положение И., и без ее активного участия в качестве одного из лидеров построения сильного мирового сообщества ВТО не сможет достичь никакого прогресса». Руководитель ВТО, как и ранее, пытался повлиять на достаточно жесткую позицию инд. правительства, состоящую в неприятии идеи проведения нового раунда межд. торг. переговоров. По его мнению, ежегодный объем доп. поступлений в экономику И. в случае успеха этого раунда составит 11 млрд. долл., что повысит нац. доход страны на 4,4%. Рассуждая о преимуществах ВТО, М. Мур отметил, что в то время как несколько тысяч человек протестовало против политики этой организации на улицах Сиэтла и других крупных городов США и Европы, шесть новых государств с общим населением 24 млн. чел. вступили в ВТО в 2000г., что является свидетельством всеобщей поддержки процесса либерализации мировой торговли. Приоритетом в деятельности ВТО является присоединение к ней КНР, затем России, Украины и Саудовской Аравии.

Будущий глава ВТО С. Панитчпакди выразил мнение о неизбежности снижения объемов мировой торговли в текущем году, причинами которого должны стать эконом. трудности в США и Японии, а также негативная тенденция в изменении цен на нефть. По его словам, сокращение темпов роста или даже возможный спад в экономике США отрицательно скажется на нац. хозяйстве Юж. Кореи, Тайваня и Филиппин. В этих условиях следует активизировать поддержку межд. торговли как средство преодоление подобных трудностей, и достичь этого можно в первую очередь за счет ее дальнейшей либерализации.

Отличит. особенностью прошедшего саммита стало отсутствие на нем каких-либо громких позиционных заявлений со стороны инд. руководства. Это отчасти можно объяснить переходом правительства И. к выжидательной тактике в вопросах, связанных с тематикой ВТО. Если до встречи в Сиэтле индийцы пытались активно лоббировать с другими развивающимися странами свою позицию о неприемлемости нового раунда переговоров, следствием чего во многом явился срыв этой встречи, то в последнее время руководство стра-



ны, очевидно сознавая неизбежность такого раунда, рассчитывает лишь на его отсрочку и надеется в случае его неуспеха сохранить статус-кво и одновременно переложить бремя ответственности за возможные негативные последствия на страны-«зачинщицы», а в случае получения положительных результатов, присоединиться к процессу на завершающей стадии и пожать плоды либерализации вместе с другими членами ВТО.

В то время как доминирующей полит. темой саммита оставались проблемы мировой торговли, правительство Андхра-Прадеш и руководство крупных инд. компаний использовали данный форум для привлечения иноинвестиций и заключения контрактов, что в немалой степени повлияло и на состав участников мероприятия, среди которых было значит. число представителей ТНК, заинтересованных в сотрудничестве с этим регионом И. В итоге заключены меморандумы и подписаны контракты по проектам общей стоимостью 350 млрд. рупий (7,5 млрд. долл.), включая **строительство газового терминала в г. Какинда стоимостью 4,2 млрд. долл.**, с участием консорциума в составе компаний «Индиан Ойл», «Петронас» (Малайзия) и «Бритиш Петролеум», а также другие крупные проекты в области инфраструктуры и ИТ.

Местом проведения конференции столица шт. Андхра-Прадеш была выбрана не случайно, поскольку является одним из крупнейших инд. центров информ. технологий, где за последнее десятилетие производство ПО ежегодно возрастало на 100%. Конференцию, проходившую под девизом: «Новая и старая экономика: вперед вместе», открыл вице-президент И. Кришан Кант.

Известный своими прогрессивными устремлениями и динамизмом главный министр штата Чандрабабу Наиду в полной мере использовал трибуну форума для привлечения в развивающуюся экономику Андхра-Прадеш новых инвестиций. Выступая на пленарном заседании конференции, он подчеркнул, что **свободное владение большинством населения И. английским языком** позволит ей в перспективе опередить в области ИТ Китай, Японию и Россию. Пока по ряду показателей И. значительно уступает Китаю. С 1990 по 2000г. число индивидуальных телефонов в КНР возросло с 10 млн. до 125 млн. шт., в то время как в И. этот показатель составляет 30 млн., а по количеству используемых мобильных аппаратов китайцы опережают индийцев в 30 раз (70 млн. и 2,5 млн. единиц соответственно). Вместе с тем, **количество подключенных к сети Интернет компьютеров в обеих странах приблизительно равно — 28 млн.**

Если 10 лет назад доходы от продаж продукции инд. компьютерной промышленности давали всего 150 млн. долл., то уже в завершающемся текущем ф.г. экспортная прибыль в этой области может достигнуть 6 млрд. долл., что составляет 13% доходов от всего экспорта страны. При этом занятость в сфере производства ПО крайне незначительна — 340 тыс. чел.

На конференции состоялся обмен мнениями по следующей тематике: «Регионализм и многостороннее сотрудничество», «Глобализация и торговая политика», «Взаимодействие на различных уровнях: промышленность и правительство, инд. и зарубежная промышленность, промышленность и общество и т.д.». Помимо обсуждения общеми-

ровых проблем, в рамках форума прошли семинары по двусторонним отношениям, рассмотревшие вопросы перспектив сотрудничества И. с США, Великобританией, Таиландом, Израилем, Бельгией.

В ходе этих мероприятий Ч.Наиду информировал потенциальных инвесторов о принятии в ближайшем будущем Закона о развитии инфраструктуры. При этом, с целью придания ускорения решению вопросов, связанных с инвестиционными проектами, каждый из них будет курироваться специально назначенным гос. чиновником.

По мнению местных полит. обозревателей, конференция придала определенный импульс процессу развития инд. промышленности и торговли. Для шт. Андхра-Прадеш она имела особое значение, поскольку помогла привлечь инвестиции в важные отрасли его экономики. Из 70 проектов, по которым в ходе форума были подписаны соглашения о намерениях, 27 относятся к развитию инфраструктуры, промышленности и торговли, 19 — к стимулированию туризма, а к разработке ИТ и связи — лишь 17 проектов.

*Бизнес-1999.* 8-10 янв. 1998г. в Мадрасе состоялась IV Межд. партнерская встреча, организованная Конфедерацией инд. промышленности (КИП). Подобные мероприятия уже проводились дважды в Калькутте (в 1995 и 1997 гг.) и в Бомбее (в 1996г.).

Основной задачей партнерских встреч является оказание содействия инд. деловым и пром. кругам в установлении контактов с зарубежными партнерами и расширении межд. сотрудничества в области торговли, экономики, технологий, науки и техники. Не случайно местом проведения саммита 1998 года был выбран **Мадрас — «перекресток» торг.-эконом. путей в страны ЮВА, важнейший порт Юга И.**, город, имеющий серьезный пром. и научно-тех. потенциал.

В Мадрас прибыли премьер-министр Италии Р.Проди, президент Польши **А.Квасьневский**, госминистр по делам образования и занятости Великобритании Тэсса Блэкстоун, минторговли Египта Ахмед Гоэли, зам. премьер-министра Таиланда Суспачай Панитчпаки, директор Гарвардского ин-та (США) Джеффри Сакс, бывший генсекретарь АСЕАН Ажит Сингх. Открыл пленарные заседания премьер-министр И. И.К. Гуджрал. Страна-организатор была также представлена на встрече фед. министрами финансов и промышленности, министрами штатов, представителями деловых кругов.

Итал. делегация в составе 84 чел. являлась одной из самых представительных на саммите. Внимание в индийско-итал. контактах было уделено строительству электростанций, морпортов и аэропортов, телекоммуникационной и городской инфраструктуры.

В присутствии премьер-министров двух стран были подписаны четыре соглашения: о развитии среднего и малого бизнеса, о создании СП по производству легкого автотранспорта между инд. фирмой Greaves и итал. Piaggio, о сотрудничестве между КИП и итал. Confindustria. Премьер-министр Италии, отметив интерес к сотрудничеству с И., в т.ч. с ее южными динамично развивающимися штатами, объявил о намерении открыть в 1998г. в Мадрасе отделение итал. ТПП. Инвестиции Италии в экономику И. за первую половину 1997г.

в четыре раза превысили объемы за аналогичный период 1996г. и составили 213 млн.долл. В янв. 1998г. в г. Мадрасе открыт филиал итал. госбанка Banca Nazionale del Lavoro, входящего в 50 наиболее крупных банков Европы.

А.Квасньневский выразил готовность его страны помочь И. с поставками запчастей для военной техники советского производства. Примерами такого сотрудничества являются недавнее участие польских специалистов в модернизации танка «Т-72», находящегося на вооружении в инд. армии, поставки польских учебно-тренировочных самолетов «Искра» для ВВС. И. проявила интерес к развитию ВТС в области авиации и военно-морской техники. Польская делегация призвала инд. бизнесменов направлять инвестиции в развитие восьми СЭЗ на территории Польши (машины и оборудование для тяжелой и угольной промышленности, кораблестроение, энергетика и пр.).

Внимание на саммите было уделено развитию отношений И. со странами АСЕАН и СААРК, созданию к 2008г. Зоны свободной торговли стран-членов АСЕАН, в которой предусматривается снижение торг. пошлин до 5%. Образование подобной зоны, наряду с присоединением И. к АСЕАН в качестве наблюдателя и проектами организации индо-асеановской ТПП, открывает широкие перспективы для экспансии инд. бизнеса в страны Ассоциации. Одобрена инициатива вице-премьера Таиланда создать региональный союз по эконом. сотрудничеству БИМСТЕК (Бангладеш, И., Мьянма, Шри-Ланка, Таиланд).

Внимание участников мадрасской встречи привлек возрастающий удельный вес южноинд. штатов, в первую очередь Тамилнаду и Карнатаки, в области привлечения иноинвестиций и использования зарубежных технологий.

По оценкам Джеффри Сакса, шт. **Тамилнаду быстро занял одну из ведущих позиций в стране в области проведения эконом. реформ**, сумел создать благоприятную атмосферу для иноинвесторов и обеспечил в течение последних шести лет устойчивый эконом. рост (6%). **Доля штата в общем экспорте И. возросла с 12 до 16%**. Географическое положение Тамилнаду, наличие здесь крупнейшего на юге страны мадрасского морпорта превратили штат в своего рода «торг. ворота» страны. Главный министр штата М.Карунаниди призвал потенциальных инопартнеров к сотрудничеству в таких областях, как ИТ, электроника, автомобилестроение, хим. и легпром.

В шт. Карнатака сосредоточены основные объекты оборонной, авиакосмической и электронной промышленности страны. Это третий по уровню промышленного развития штат И. Его чистый внутренний доход составил в 1998г. 14 млрд.долл., а инвестиции в сектор — 4,8 млрд. **Доля Карнатаки в общегос. производстве электронного и телекоммуникационного оборудования достигла 32%**. Важную роль играет штат также в производстве цемента, стали и сахара.

19 янв. 1999г. в г. Джайпуре по инициативе КИП прошел V инд. саммит эконом. партнерства, в работе которого приняли участие 1000 видных политиков, предпринимателей и ученых из 20 государств.

В Джайпур прибыли ряд министров центр. кабинета, а также главные министры Дели, Мадхья-Прадеша, Химачал-Прадеша, Джамму и Кашми-

ра. На партнерском саммите мининдел И. Дж. Сингх заявил, что курс на дальнейшую либерализацию и интеграцию страны в мировую торг.-эконом. систему может быть продолжен только в случае позитивного влияния этих преобразований на уровень жизни всех слоев инд. общества. Модель центр. планирования экономики доказала на примере новейшей истории свою неэффективность, однако, по мнению Дж. Сингха, крайне опасен и излишний крен в сторону необузданной рыночной и фин. энтропии, приведший за последние два года к краху экономики ряда новых индустриальных стран. Современные реалии требуют незамедлительного реформирования мировой валютно-фин. системы, но еще не сформировался межд. консенсус относительно конкретных мер по ее реструктуризации.

Минэнергетики И. П.Р. Кумарамангалам акцентировал внимание на невозможности достижения развивающимися странами эконом. прогресса за счет краткосрочных кредитов, выделив при этом в качестве приоритетной задачи **привлечение долгосрочных инвестиций** в производственный сектор.

Посол США в И. Р. Селесте, принимавший участие в семинаре «Ам.-инд. отношения в следующем тысячелетии», отметил, что И. ожидает «великое будущее» и его страна хотела бы придать максим. значение развитию двусторонней торговли. Р.Селесте добавил, что уже в самом начале следующего столетия ежегодный объем ам. ПИИ в инд. экономику увеличится в 5 раз, от прошлогоднего уровня в 740 млн.долл.

Член конгресса США Дж. Макдермот сделал в своем выступлении акцент на неизбежном взаимоприятии «самой старой и самой большой демократий в мире» и на том, что двусторонняя торговля станет тем «локомотивом, который потянет за собой и блок полит. отношений».

Выступивший на спецдискусии «И. и Евросоюз» пред. соц.-эконом. комитета франц. сената Ж.Ф. Понсэ заявил, что ЕС рассматривает И. в качестве особого партнера в мире, который в первой половине века грядущего станет подлинно многополярным, с новыми центрами силы в лице ЕС, И. и Китая.

Вице-премьер Таиланда и наиболее вероятный претендент на пост гендиректора ВТО С. Панитчпаки подчеркнул, что в XXI в. переход к режиму свободной торговли в АТР будет набирать силу, по линии ассоциаций регионального сотрудничества. АСЕАН будет также расширяться за счет вступления в него новых членов. И., по мнению С. Панитчпаки, неизбежно станет равноправным и влиятельным членом АСЕАН и АТЭС.

*Участие в работе межд. и региональных организаций.* Интересы И. за границей представляют 66 торг.-эконом. миссий.

Одним из основных направлений деятельности И. в системе МО является ее участие в ВТО. И. достигла соглашения с Японией, Канадой, Швейцарией, Н.Зеландией о поэтапной отмене импортных лицензий и количественных ограничений на 2700 товарных позиций, включая продукцию с/х производства и текстильные товары. Ранее подобные соглашения были заключены с ЕС и Австралией. Отмена импортных ограничений началась в апр. 1998г. и будет завершена к апр. 2003г. В связи с подписанием данных соглашений ЕС принял ре-

шение не инициировать в ВТО вопрос о снятии И. количественных ограничений на свой импорт.

В февр. 1998г. в И. вступило в силу Соглашение по телекоммуникациям, подписанное в рамках ВТО: 72 страны открывают свои рынки для инокомпаний телефонной связи, передачи информации (телекс, телеграф, факс), мобильной и стационарной спутниковой связи, сотовой связи и т.д.

Обязательства И. перед ВТО в области тарифного регулирования заключаются в том, чтобы снизить ставки импортных пошлин на промтовары на 30% к 2000г., а на с/х товары — на 24% к 2005г. Общий средневзвешенный импортный тариф должен быть понижен с 71,4 до 32,4%. Данные обязательства в основном были выполнены И. досрочно, что не помешало ВТО настаивать на дальнейшем понижении И. импортных пошлин, мотивируя это тем, что у ряда стран они еще меньше.

ЭСКАП служит одним из инструментов ООН по эконом. и соцразвитию в Тихоокеанском регионе. На 54 ежегодной сессии ЭСКАП, состоявшейся в апр. 1998г. под девизом «Азия и Тихоокеанский регион в XXI в.», обсуждались региональное сотрудничество в области охраны окружающей среды, развитие транспортной инфраструктуры и др.

*СААРК (Ассоциация регионального сотрудничества стран Ю.Азии).* В нее входят 7 стран: И., Непал, Пакистан, Бангладеш, Шри-Ланка, Бутан и Мальдивы. Торг. оборот И. с СААРК (включая Афганистан, не входящий в Ассоциацию) в 1997/98 ф.г. составил 6,8 млрд.руп.

В соответствии с Договором о льготной торговле в Ю.Азии (САПТА), действующим в рамках СААРК, достигнуты договоренности о значит. снижении импортных тарифов по 106 товарным позициям, в том числе: Пакистан снизил тарифы на 20% по 35 позициям, Мальдивы — на 7,5% по 17 позициям, Непал — на 10% по 14 позициям, Бангладеш — на 10% по 12 позициям, Бутан — на 15% по 11 позициям. **В авг. 1998г. вступило в силу решение правительства И. о снятии ограничений на импорт 2307 товарных позиций из стран-членов САПТА.**

Кроме многосторонних договоров, действующих в рамках СААРК, страны-члены Ассоциации предоставляют друг другу определенный преференциальный режим. Характерны в этом плане соглашения, подписанные между И. и Непалом: «Договор о торговле» и «Договор по контролю за нелегальной торговлей». На проходившей в июле 1998г. встрече стран-членов САПТА на высшем уровне инд. сторона предложила заключить двусторонние договоры о свободной торговле между странами-членами САПТА, которое было поддержано лишь Шри-Ланкой. **В дек. 1998г. премьер-министр И. и президент Шри-Ланки подписали договор о свободной торговле между двумя странами.**

Торг. отношения И. с Бангладеш осуществляются в рамках Торг. договора с предоставлением друг другу РНБ. Стороны постоянно расширяют круг предоставляемых торг. концессий, однако наибольшее их количество предоставляется И. Бангладеш как стране, относящейся к группе слаборазвитых государств.

В 1996г. И. стала полноправным диалог-партнером АСЕАН. Перспективными направлениями сотрудничества со странами этой группировки являются торговля, инвестиции, наука и техноло-

гии, туризм. Торг. оборот И. со странами-членами АСЕАН в 1998г. (апр.-авг.) составил 3,2 млрд.долл., в т.ч. инд. экспорт, включая электронику, ювелирные изделия, машины и оборудование — 768 млн.долл. Основной группой импортных товаров являются: уголь, растительные масла, органические удобрения, древесина, цветмет, шерсть, электротовары.

*Инвест. политика.* С авг. 1991г. по июнь 1998г. в И. было одобрено 13,4 тыс. инвест. проектов с объемом инокапвложений 1685 млрд.руп. (40 млрд.долл.). 55% этих проектов были связаны с модернизацией инфраструктуры, включая дороги, порты, средства связи, энергоснабжение, нефтепереработку. 20% одобренных инвестиций направлялись в отрасли: добыча минсырья и металлов, производство средств производства, машино-тех. и электрооборудования. Остальные инвест. проекты касались организации консультационных услуг в пром., торг. и фин. сферах (8%), развития пищевого (6,5%), создания экспортно-ориентированных структур (6%), производства электроники, цемента, стройматериалов, бумаги и ширпотреба (4,5%).

Большая часть в общем объеме одобренных инвестиций (64%) приходилась на США (25%), Маврикий (10,5%), Великобританию (6,9%), Японию (4,2%), Германию (3,8%), Ю.Корею (3,5%), Малайзию (3,2%), Израиль (2,5%), Нидерланды (2,2%), Каймановы о-ва (2,1%).

Реальный приток инокапвложений в экономику И. с авг. 1991г. по июнь 1998г. составил 25% от общего объема одобренных инвест. проектов, т.е. около 10 млрд.долл. Большая часть из них инвестирована в страну в последние годы. В опубликованном в Женеве докладе UNCTAD по общемировым инвестициям отмечается, что **в последние годы И. была крупнейшим получателем зарубежных инвестиций в Южной Азии.** На ее долю пришлось примерно 3/4 общего объема инвестиций в этот регион: 3,3 млрд.долл. По данным минпрома И., этот показатель был более весомым и составил в 1997г. 3,7 млрд.долл. (на 60% выше, чем в 1996г.)

В янв. 1998г. РБИ объявил об упрощении оформления ПИИ по т.н. «автоматическому маршруту»: устранена необходимость предварительного одобрения РБИ предложений о продаже акций иноинвесторам, банк должен быть только информирован о факте получения инокапвложений в течение 30 дней.

Приток иноинвестиций в И. в I кв. 1998г. в 700 млн.долл. поставил под сомнение выполнение намерений руководства страны привлечь в ее экономику за год до 5 млрд.долл. В результате введения США и рядом других стран Запада экономсанкций против И. после проведения ею ядерных взрывов институциональные инвесторы отозвали из И. в мае-июне 1998г. капиталы на 400 млн.долл. В июле 1998г. инд. правительство объявило о своих намерениях по расширению секторов, доступных для иноучастия (ж/д транспорт, биотехнологии, сельское хозяйство). Ранее было разрешено 100% участие инокомпаний в энергетических проектах.

В нояб. 1998г. кабинетом министров на сессию парламента страны был вынесен законопроект о демонополизации страхового сектора, позволяющий участвовать в пенсионных фондах и мед. страховании частным компаниям, в которых ино-

странцам принадлежит до 26% капитала и еще до 14% — «инд. нон-резидентам».

В правительстве изучается вопрос об увеличении доли иноучастия в области добычи и переработки углеводородного сырья. Предполагается разрешить инвестирование до 100% зарубежных капвложений в проекты по разведке небольших полей и увеличить их долю в нефтепереработке до 49%. Планируется автоматически одобрять 100% участие в проектах по сооружению нефтепроводов и 74% участие в проектах по строительству газопроводов.

В 1998г. наиболее привлекательным сектором для зарубежных инвесторов были **телекоммуникации**. По объему полученных капвложений далее следует транспорт, химпром, сектор услуг и ТЭК. Большинство инвестиций имели отношение к области высоких технологий.

По результатам 1998г. зап. **эксперты включают И. в число 10 государств, наиболее привлекательных для инокапвложений**. Вместе с тем исследования, проведенные ам. консалтинговой фирмой А.Т.Kearney Inc. в сент.-нояб. 1998г., показали, что рейтинг И. несколько снизился. Если весной 1998г. по результатам опроса руководителей 1000 наиболее крупных потенциальных фирм-инвесторов И. занимала **5 место в списке привлекательных для инвестиций государств** вслед за США, Бразилией, Китаем и Великобританией, то осенью она переместилась на 7 место, пропустив вперед Германию и Польшу.

Объемы инд. зарубежных инвестиций сравнительно невелики. В связи с этим в 1998г. правительством И. было принято решение о повышении доли участия инд. компаний в инвестициях в СП и филиалах своих компаний за рубежом. С 1 сент. 1998г. верхний предел инвестиций повышен с 8 до 15 млн.долл. Для проектов в области ПО потолок инвестиций поднят до 25 млн.долл. Упрощение процедуры вложения инд. капиталов за рубежом позволит ускорить процесс создания СП и собственных дочерних компаний за границей. На май 1998г., начиная с дек. 1995г. (именно с этого момента РБИ получил право одобрять инд. инвестиции за рубежом), было одобрено 522 предложения инд. фирм по инвестициям за рубежом на 766 млн.долл.

Благодаря смягчению инвест. климата в 1997/98 ф.г. объемы одобренных инд. инвестиций за рубежом составили уже 450 млн.долл. Однако фактический вывоз капитала из И. оказался значительно меньше и имел понижающую тенденцию (если в 1996/97 ф.г. отток средств за рубеж составил 214 млн.долл., то в 1997/98 ф.г. он снизился до 110 млн.долл.). **Большая часть инд. капиталов вывозится в США, далее следуют Великобритания, Сингапур, ОАЭ, Маврикий**. В основном инд. инвестиции направляются в такие сферы, как компьютеризация, ПО и торговля.

В отчете минторга за 1998/99 ф.г., отмечается, что в основном инд. инвестиции направляются на создание СП. На 30 сент. 1998г. зарегистрировано 788 СП за рубежом, из них 305 являются действующими и 483 находятся в стадии становления. Доля инд. стороны оценивается в 1,2 млрд.долл. СП размещены в 89 государствах, в т.ч. 74% располагаются в 17 странах: США (76), Великобритания (69), ОАЭ (59), Шри-Ланка (53), Малайзия (48), Сингапур (45), **Россия (38)**, Непал (39), Таиланд

(28), Индонезия (22), Гонконг (18), Маврикий (26), Нигерия (18), Бангладеш (22), Германия (15), Бахрейн (15), Кения (12).

Кроме СП, за рубежом действует 664 филиала инд. фирм с общим вкладом 988 млн.долл. С апр. 1998г. по сент. 1998г. было одобрено 53 предложения по организации зарубежных филиалов с инвестициями в 32 млн.долл. и 24 предложения по инвестициям в форме займов в филиалы на 7,2 млн.долл. Филиалы расположены в 52 странах. 84% сосредоточены в 9 государствах: 203 — в США, 118 — в Великобритании, 79 — в Сингапуре, 63 — в Маврикий, 25 — в Германии, 18 — в Бахрейне, 16 — в России, 21 — в ОАЭ, 15 — в Нидерландах.

## ТПП

**Основные ТПП и ассоциации деловых кругов.** ТПП и ассоциации деловых кругов, объединяющие индустриальные корпорации, коммерческие структуры, научно-исследоват. организации и кредитно-фин. институты И., играют существенную роль в эконом. жизни страны. Они оказывают заметное влияние на формирование политики центр. правительства и правительств штатов в области промышленности, сельского хозяйства, инфраструктуры, финансов, инвестиций, внешней торговли и в других сферах. Ассоциации деловых кругов активно способствуют развитию торг.-эконом. связей И. с иностр. государствами. Велика их роль в организации различных выставок, ярмарок и конференций, предоставлении информ.-консультационных услуг, рекламной деятельности.

Наиболее представительными ТПП и ассоциациями общеиндийского масштаба являются ФИККИ, АССОЧАМ, КИП, Всеиндийская ассоциация пром. предприятий. Большое значение для развития экономики северных штатов И. имеет деятельность ТПП РНД.

1. Федерация индийских ТПП. Федерация индийских ТПП (ФИККИ) основана в 1927г.. Является крупнейшей организацией деловых кругов И., выступает центр. координирующим органом нац. сети региональных и местных торг. палат, пром. и торг. ассоциаций, научных организаций, гос. и частных фирм.

Основной функцией ФИККИ является всемерное содействие предпринимательской деятельности, в т.ч. в сфере промышленности, торговли, транспорта, финансов, банковского и страхового дела.

Организационная структура: ежегодно избираемый президент (в настоящее время — Ч.С.Амин), вице-президент, генсек (А.Митра), исполнит. комитет, постоянный. совещательный комитет, подкомитеты, постоянный секретариат.

ФИККИ официально уполномочена правительством И. на организацию совместных советов делового сотрудничества с зарубежными странами (деловых советов), в которых с индийской стороны могут принимать участие также торг.-пром. ассоциации, не входящие в Федерацию. В настоящее время в рамках ФИККИ действует 35 таких советов, которые являются действенным механизмом развития двусторонних торг.-эконом. связей, позволяющим установить коммерческие отношения между потенциальными партнерами. Федерация также представлена во многих совещательных органах при правит. ведомствах И.

Соглашение о сотрудничестве между ФИККИ и ТПП РФ подписано 15 сент. 1992г. Однако, несмотря на многократные обращения индийцев, ТПП России вот уже несколько лет игнорирует предложения провести очередное заседание Совместного делового совета в Дели. В связи с этим, учитывая позицию ТПП, интерпретируемую как полное нежелание осуществлять какие-либо контакты с И., ФИККИ намерена заняться поиском другого, более активного партнера с рос. стороны.

2. Ассоциация индийских ТПП (АССОЧАМ) основана в 1920г. Это вторая по значению после ФИККИ всеиндийская организация, объединяющая региональные торг. палаты, ассоциации, пром. предприятия и фирмы.

Орг. структура: президент (с дек. 1998г. — Рагу Модии), генсек (Дж.Бхуян), 2 зама генсека, совет управляющих, консультативные советы и советы экспертов по иноинвестициям, налогообложению, тамож. сборам, финансам и т.д.

АССОЧАМ, называемая в силу ее высокой репрезентативности «палатой палат», объединяет 19 региональных ТПП, две торг. ассоциации и около 200 крупных и средних пром. торг. компаний. Таким образом,

АССОЧАМ прямо или косвенно представляет 5 тыс. индийских фирм и организаций.

Цели Ассоциации: защита интересов своих членов в правит. комитетах и советах, содействие развитию в И. гос. и частного секторов экономики, выработка рекомендаций правительству в сфере эконом. политики. Основные направления деятельности: подготовка эконом. обзоров, организация конференций и семинаров по вопросам торговли и развития отдельных отраслей экономики, издательская деятельность.

Оказывает определенное влияние на формирование эконом. политики И. через свои представительства в 59 правит. консультативных комитетах и иных органах. С 1989 по 2000 гг. вся межд. деятельность АССОЧАМ осуществлялась через созданные в рамках ФИККИ совместные деловые советы, однако вследствие разногласий между руководством этих организаций АССОЧАМ расторгла соглашения с ФИККИ и занялась внешними связями самостоятельно, причем ей сразу удалось достичь на этом направлении значит. прогресса: были организованы визиты деловых делегаций в США и КНР. АССОЧАМ заинтересована в установлении партнерских связей с аналогичными организациями в России и расширении связей с нашей страной. В июне 2001г. ею совместно с представительством Росзарубежцентра в Дели был проведен семинар, посвященный предпринимательству в РФ.

3. Конфедерация индийской промышленности. Орг. основы Конфедерации индийской промышленности (КИП) были заложены в дек. 1895г. с основанием Ассоциации торговцев машиностроит. и метпродукцией. В современном качестве Конфедерация функционирует с 1992г. КИП объединяет крупнейшие пром. компании страны. В ней зарегистрировано 3500 членов, имеется 23 отделения в различных городах И. и 10 зарубежных представительств.

Структура КИП: президент (в 2001-02г. — Р.П.Гоенка) и вице-президент (переизбираются ежегодно), гендиректор (Тарун Дас), его заместители, комитеты по отраслям экономики, советы,

комитеты по сотрудничеству с зарубежными странами. Пред. комитета по сотрудничеству с Россией — бывший президент КИП Ш.Датта.

КИП является влиятельной организацией, оказывающей воздействие на формирование законодат. базы, пром., фин. и экспортно-импортно-й политики И.

Основной целью Конфедерации является развитие и укрепление экономики страны в целом. КИП способствует модернизации отдельных отраслей промышленности, оказывает заметное влияние на проводимую правительством И. пром. политику и регулирование импорта машин, оборудования и передовых технологий.

КИП ежегодно организует так называемые партнерские саммиты (последний такой саммит был проведен в янв. 2001г. в г.Хайдарабад), регулярно проводит встречи бизнесменов с руководством зарубежных стран, посещающих И. (за последние годы ею были организованы встречи представителей деловых кругов с Е.М.Примаковым, Е.С.Строевым, И.И.Клебановым и В.Б.Христенко), организует крупнейшие в стране выставки и ярмарки, такие как Индийская машиностроит. торг. ярмарка и Автоэкспо, выпускает периодические публикации.

Партнером КИП с рос. стороны является Рос. союз промышленников и предпринимателей. Конфедерация в целом удовлетворена развитием сотрудничества с Россией. На сент. 2001г. в рамках подготовки к визиту премьер-министра А.Б.Ваджапи была намечена поездка группы индийских бизнесменов по линии КИП в Москву и Нижний Новгород, в ближайшее время ожидается возобновление деятельности представительства Конфедерации в столице России.

4. Всеиндийская ассоциация пром. предприятий (All-India Association of Industries) основана в 1956г. Штаб-квартира этой организации расположена в Бомбее (Мумбаи).

Членами ассоциации является значит. количество крупных, средних и малых предприятий практически всех отраслей промышленности. Ассоциация входит в состав Федерации индийских ТПП (ФИККИ).

Основными задачами ассоциации согласно ее уставу являются защита интересов индийских промышленников, создание и поддержание благоприятной пром. конъюнктуры, содействие интеграции индийской экономики в систему мирового хозяйства, доведение до сведения центр. правительства и местных властей информации о различных проблемах, испытываемых теми или иными отраслями промышленности, сбор и распространение статданных.

Структура ассоциации: президент (Виджай Калантри), два вице-президента, исполнит. секретарь (Рупа Наик), исполнит. комитет (11 членов).

Ассоциация периодически организует тематические выставки и конференции, публикует печатные издания.

5. ТПП РИИД создана в 1905г. Объединяет более 1600 компаний, пром. предприятий и ассоциаций деловых кругов 9 сев. штатов И. (Джамму и Кашмир, Мадхья-Прадеш, Пенджаб, Раджастхан, Уттараначал, Уттар-Прадеш, Хариана, Химачал-Прадеш и Чаттисгарх), Нац. столичной территории Дели и Союзной территории Чандигарх. Аббревиатура и наименование палаты берет свое на-

чало от первых букв названия штатов Пенджаб и Хариана и города Дели. Затем, по мере расширения географии деятельности палаты, данное сокращение стало символизировать первые буквы англ. слов Progress, Harmony and Development — «прогресс, гармония и развитие».

Основной задачей палаты является содействие развитию и укреплению промышленности и экономики сев. штатов И., оказание консультационных услуг в области торг. права, внешней торговли, финансов, тамож. законодательства, банковского дела, инвестиций и т.д.

Руководит деятельностью палаты ежегодно избираемый президент (в настоящее время — Сушил Ансал). Главным координирующим органом является исполнит. комитет во главе с генсеком (Х.С.Тандон). В рамках палаты действуют экспертные комитеты по различным вопросам, а также спец. информ.-консультационный центр для индийцев, проживающих за рубежом.

Палата ведет активную работу, направленную на повышение уровня соц. защищенности населения. Ей были учреждены финансируемые совместно с рядом зарубежных благотворит. организаций Фонд развития села, Фонд защиты семьи и Фонд реабилитации населения.

Палата издает ряд специализированных журналов, публикует стат. материалы.

*Межд. выставочно-ярмарочная деятельность в И.* В И. регулярно проводится целый ряд межд. выставок и ярмарок, активное участие в которых принимают многие иностр. компании, представляющие как страны Запада, так и деловые круги Китая, ЮВА, Бл. Востока, Центр. Европы, а также государства-партнеры И. по Ассоциации регионального сотрудничества Южной Азии (СААРК) и другие развивающиеся страны. Выставочно-ярмарочная деятельность осуществляется зачастую под патронажем центр. или региональных гос. структур и под эгидой ведущих ТПП. Наибольшую активность в организации межд. выставок проявляют такие объединения бизнеса, как Конфедерация индийской промышленности (КИП), Федерация индийских ТПП (ФИККИ) и Индийская организация по содействию торговли (ИТПО), в ведении которой находится несколько выставочных комплексов, в т.ч. крупнейший из них — «Прагати-Майдан» (площадь прогресса), расположенный в Нью-Дели.

Одной из наиболее значит. выставок общенац. масштаба является Индийская межд. торг. ярмарка, которая ежегодно проводится ИТПО с 14 по 27 нояб. в Нью-Дели. Ее экспозиция включает отдельный павильон каждого штата и союзной территории И., а также специализированные павильоны различных отраслей промышленности и сельского хозяйства. Участие иностр. компаний в данной выставке является довольно обширным, однако, как правило, скорее имеет характер рекламной акции, нежели служит цели поиска деловых партнеров. Неоднократно на этой торг. ярмарке демонстрировались экспозиции рос. регионов, таких как Воронежская обл. и Татарстан. В 2001г. для участия в ней планировалось организовать поездку в И. делегаций предприятия С.-Пб., Волгоградской и Самарской обл., которые возглавят руководители этих субъектов РФ. Другой универсальной пром. выставкой является проводимая раз в два года КИП Индийская машиностро-

ит. торг. ярмарка, называемая также «Индия-Экспо».

Основное значение в межд. выставочно-ярмарочной деятельности на территории И. придается специализированным выставкам, посвященным той или иной отрасли промышленности или сфере услуг. Именно такие выставки позволяют обеспечить присутствие потенциальных зарубежных инвесторов и деловых партнеров, чье участие в развитии того или иного сектора нац. экономики является неременным условием дальнейшего прогресса, в особенности в таких «проблемных» с точки зрения привлечения капитала отраслях, как энергетика, дорожное строительство, жилищный сектор или городское хозяйство. Эти мероприятия позволяют интенсифицировать внешнюю торговлю, привлекая к себе внимание представителей индийских деловых кругов, заинтересованных в заключении контрактов с иностр. партнерами, и предоставляя им возможность найти оптимальное соотношение между ценой и качеством предлагаемых товаров и услуг.

Подготовка крупных отраслевых межд. выставок начинается, как правило, с большим запасом времени, часто за год или более до предполагаемого мероприятия. Первоначально осуществляется необходимая информ. работа по популяризации выставки путем распространения полиграфической продукции и бланков регистрационных писем, оповещения дипкорпуса, представительств крупных иностр. компаний в И. и зарубежных деловых кругов через посольства И. и офисы соответствующих организаций, например, КИП или ИТПО. Проводятся подготовит. деловые встречи и круглые столы под эгидой курирующих ведомств или ТПП. Если выставке государством придается особое значение, к процессу ее подготовки непосредственно привлекается кто-либо из членов правительства, как это, в частности, происходило при организации в нынешнем и начале следующего года серии межд. торг. ярмарок и конференции, посвященных развитию энергетике и созданию единой нац. энергосистемы. Министр энергетики С.Праху принял деятельное участие в работе по привлечению иностр. компаний, проведя круглый стол с главами диппредставительств и руководителями эконо. подразделений посольств ряда стран, а затем лично побеседовав с послами ведущих государств, в т.ч. России.

В процессе подготовки к мероприятию выявляется примерный круг его будущих участников, детально прорабатывается программа (на церемонии открытия, в зависимости от уровня, места проведения и значимости выставки, присутствуют те или иные представители государства, начиная от премьер-министра и заканчивая заместителями министров или министрами штатов), определяются спонсоры, которыми могут быть как индийские, так и иностр. компании. Часто параллельно с торг. ярмаркой проводится одна или несколько сопутствующих ее тематике конференций, на которых, наряду с правит. чиновниками из профильных министерств, выступают авторитетные индийские и зарубежные специалисты и бизнесмены. Нередко заранее выбирается страна-партнер ярмарки, наиболее активно продвигающая на ней продукцию своих компаний, которым за счет этого предоставляются выставочные площади на льготных условиях.

Вполне закономерно, что такая тщательная и ответственная работа, как правило, позволяет полностью или частично достичь намеченных целей. В случае успеха первоначальной выставки организаторами может быть принято решение о проведении аналогичных мероприятий на регулярной основе, как это, в частности, было сделано в отношении следующих межд. торг. ярмарок, организуемых раз в 2 года: «Петротех» (нефтяная и нефтеперерабатывающая промышленность, организаторы КИП и корпорация «Индиан Ойл»), «Автоэкспо» (автомобильная промышленность, крупнейшая в Азии, КИП), «Индияхим» (хим., нефтехим. и фармпром, ФИККИ), «Агротех» (АПК, КИП), «Энергетический саммит» (КИП) и др.

В последние несколько лет к выставочно-ярмарочной деятельности индийцев добавилось новое перспективное направление – организация за рубежом выездных шоу «Сделано в Индии», на которых демонстрируется широкий ассортимент товаров экспортного назначения. Такие шоу успешно прошли в США, Великобритании, Германии, ЮАР, Мальдивской Республике и других странах, в ближайшее время они пройдут также в Нигерии и Уганде.

Рос. участие в специализированных торг.-пром. ярмарках сводится к эпизодическим экспозициям отдельных предприятий и организаций, наиболее заинтересованных в продвижении сотрудничества с И.. Регулярно направляемые в ТПП РФ информ. брошюры о предстоящих в И. выставках, к сожалению, не находят достаточного отклика среди потенциальных рос. партнеров. Вместе с тем, при условии организованного представительства наших предприятий под эгидой ТПП и особенно Рос. союза промышленников и предпринимателей, подписавшего с КИП меморандум о сотрудничестве, возможно их участие в выставках на крайне выгодных условиях. Представляется также целесообразным рассмотреть вопрос о закреплении за Россией статуса страны-партнера на одной из крупнейших индийских торг. ярмарок в ближайшие годы, например, «Петротех» или «Автоэкспо», что послужило бы делу укрепления стратегического партнерства двух стран в эконом. сфере. Следовало бы, кроме того, обсудить возможность проведения в России шоу «Сделано в Индии» и установления партнерских отношений между рос. «Экспоцентром» и ИТПО.

*Зап. дипломаты и бизнес.* Юг И. является одним из наиболее быстро развивающихся регионов страны, а шт. Тамилнаду, Карнатака, Андхра-Прадеш – наиболее привлекательными для зарубежных инвесторов. Они богаты людскими ресурсами, высококвалифицированными рабочими и инженерными кадрами, и не случайно выпускники расположенных здесь высших учебных заведений пользуются высоким авторитетом и спросом на межд. рынке труда.

Перечисленное, вместе с рядом других объективных и субъективных причин, обусловило высокую активность представителей иностр. крупного, среднего и малого бизнеса в штатах консульского округа, в т.ч. наличие большого числа дочерних фирм, представительств, СП ведущих зап. корпораций. Кроме этого, на Юге страны весьма эффективно действуют занимающие видное место на межд. рынке индийские нац. компании. Можно констатировать, что здесь имеется высокий инте-

рес к взаимному сотрудничеству со стороны как индийских, так и иностр. деловых кругов, высока деловая активность, интенсивно развиваются двусторонние торг.-эконом. и произв. связи.

Анализ деятельности диппредставительств США, Великобритании, ФРГ и Франции показывает, что в установлении и развитии деловых связей своих нац. компаний с местными деловыми кругами, они стали важным и, нередко, незаменимым звеном.

Диппредставительства, будучи элементами госструктур, а также в силу особого статуса, не могут непосредственно участвовать в осуществлении коммерческой деятельности, однако весьма активно и эффективно работают по защите эконом. интересов своих стран.

Основными направлениями их деятельности являются:

- Изучение законодат. аспектов ведения бизнеса в условиях И. и предоставление консультаций заинтересованным эконом. структурам своих государств.

- Создание благоприятных правовых условий для нац. компаний. (Например, диппредставительства ФРГ на постоянной основе отслеживают выполнение индийской стороной двустороннего соглашения о взаимной защите инвестиций). В необходимых случаях оказывается юр. помощь.

- Информирование индийских бизнесменов о законодат. базе своих стран и её изменениях.

- Сбор и первичная аналитическая обработка информации о состоянии индийской экономики и ситуации на местном рынке. Определение наиболее перспективных областей для инвестирования и экспорта. Информирование заинтересованных бизнесменов своих стран по этим вопросам.

- Распространение в индийских деловых кругах рекламных материалов о достижениях нац. предприятий, об особенностях предоставляемых ими товаров, технологий и услуг.

- Активная работа с различными индийскими торг.-пром. ассоциациями, объединениями экспортеров и импортеров.

- Создание и содействие деятельности совместных ТПП. Привлечение к их работе видных представителей индийских деловых кругов.

- Активное использование возможностей совместных ТПП в информ. работе, а также в целях оказания выгодного влияния на индийских бизнесменов и инициирования выгодных решений законодат. и исполнит. органов И. о создании специализированных информ. центров (как, например, это сделано посольствами США и Великобритании в Дели).

Из разнообразных форм реализации указанных направлений можно выделить.

1. Использование современных ИТ, в т.ч. возможностей сети Интернет. Создание интерактивных баз данных, веб-страниц, доступ к которым, как правило, несвободный и требует регистрации. Данные о посетителе, в свою очередь, пополняют базу данных, значительно повышая ее ценность.

2. Распространение бизнес-анкет среди наиболее перспективных индийских компаний.

3. Организация регулярных тематических выставок и семинаров. (Например, британское представительство организует 2–8 таких мероприятий в месяц, представительство ФРГ ежегодно организует до 4 выставок или семинаров).

4. Организация двусторонних обменов визитами представителей деловых кругов с активным участием генконсульств. (Наиболее активно эту форму используют представители ФРГ и Великобритании. Американцы же, отдавая предпочтение работе с конкретными фирмами, организывают для заинтересованных ам. фирм 2-3-дневные визиты их представителей в штаты консульского округа, в ходе которых за плату проводятся брифинги, знакомства с потенциальными фирмами-партнерами (до 4 фирм в день) и помощь в определении рыночной стратегии).

5. Выпуск и распространение специализированных периодических изданий, информ.-справочных материалов (буклеты, справочники, в т.ч. в виде аудио- и видеокассет, лазерных дисков).

6. Поиск представителей-агентов. В этих целях активно используется анкетирование в ходе выставок и семинаров, на веб-сайтах в сети Интернет. Предпочтение при этом отдается компаниям, которые уже имеют устойчивые связи и опыт работы на рынках зап. стран.

7. Подготовка аналитических исследований рынка по специальным заявкам фирм. Например, такая услуга в генконсульстве США в Ченнае стоит от 2000 долл. Кроме этого в этом представительстве готовят небольшие обзоры, типа анализа определенного сектора экономики И., воспользоваться которыми можно, заплатив сумму от 15 долл.).

## Электроника-2001

Рост производства в электронной промышленности И. в 2000/01 ф.г. в сравнении с пред.г. составило 31%. Этот рывок специалисты связывают с кардинальным улучшением в И. инвест. климата, что в значит. степени способствовало открытию в стране ведущими мировыми электронными компаниями своих предприятий, большинство из которых в текущем году выйдет на проектные мощности. Немалый вклад в рост отрасли также внесут и СП, число которых в И. неуклонно растет.

Стабильный и быстрый рост электронного сектора индийской экономики наблюдается, начиная со II пол. 90гг.: в 1996г. производство в этой отрасли возросло на 19,2%, в 1998г. — на 28,3%. Столь значит. увеличение объемов выпускаемой продукции обеспечивается благодаря поступательному наращиванию здесь производства программного обеспечения (ПО), выросшим по сравнению с 1996г. в 6 раз. Вместе с тем, объем выпускаемого И. электронного оборудования за тот же период имел более скромный прирост (всего — в 1,5 раза), а его доля в структуре экспорта даже несколько снизилась. Общий экспорт индийской электронной продукции в 2000/01 ф.г. составил 6,4 млрд. долл., из которых на долю ПО будет приходиться 5,9 млрд.

Среди целого ряда причин, затрудняющих производство электронного оборудования в И., специалисты называют действующую налоговую политику центр. правительства, для которой характерным является следующее: три четверти комплекующих для производимой в стране электронной аппаратуры, импортируется из индустриально развитых стран; тамож. налогообложение на оборудование, используемое в отрасли, составляет 25% его стоимости, а ставки на ввоз сырья колеб-

лются от 5 до 35%; широкий спектр оборудования и сырьевых компонентов на внутрииндийском рынке для производителей недоступен, что вынуждает их идти на доп. расходы, поднимая при этом цены на выпускаемую продукцию; действующие в стране налоги с продаж (от 4 до 14%) и на добавленную стоимость (16%) не отвечают интересам этой отрасли промышленности И.

Основные центры электронной промышленности И. расположены в её южных штатах, где сформировалось и активно действует лобби крупных бизнесменов, пытающихся добиться от Дели послаблений в налоговой политике по отношению к их отрасли. Однако фед. власти страны не идут на встречу интересам производителей электроники, ссылаясь на то, что необходимое лоббистам сырье и оборудование используется и в других секторах экономики.

Сложилась ситуация, при которой режим благоприятствования, введенный в И. для расширения производства ПО, на производителей электронной аппаратуры и оборудования не распространяется, хотя во всем мире данные отрасли, как правило, с эконо. точки зрения рассматриваются в качестве единого целого. Именно это обстоятельство, как отмечают эксперты, не позволяет И. стать в один ряд с Японией, Тайванем, Сингапуром, Малайзией, Ю.Кореей, где именно электроника стала катализатором процесса бурного эконо. развития стран.

*Индустрия бытовой электроники.* За 2000/01 ф.г. рост производства в И. изделий и комплекующих бытовой электроники составил только 4,5%. Суммарная стоимость произведенных товаров составила 117 млрд. индийских рупий.

Индийские эксперты отмечают серьезное отставание показателей производства бытовой электроники от показателей роста электронной промышленности страны в целом. Так, общий рост электронной промышленности за прошедший ф.г. превысил 30%.

В условиях бурного развития ИТ в стране и значит. роста экспорта программного обеспечения особую обеспокоенность у индийцев вызывает неудовлетворительное состояние нац. производства аппаратных средств и, в особенности, кинескопов и электронно-лучевых трубок, как цветных, так и черно-белых.

Эксперты отмечают, что основными причинами создавшейся ситуации являются отсутствие развитой собственной базы производства материалов и изделий твердотельной электроники, а также высокие показатели импорта указанных изделий и, как следствие, наличие жесткой конкуренции.

Прогнозируется, что аналогичная ситуация будет развиваться на рынке музыкальных систем, электронных часов и видеомagneтофонов. Так, спрос на музыкальные системы составил в прошедшем году 14 млн. штук, а индийская промышленность была в состоянии произвести только 700 тыс. шт.

Фин. год в Индии

Вид продукта, млн. шт.	1998 /99	1999/2000	2000/01
Черно-белые телевизоры	6	5,8	4,5
Цветные телевизоры	4,4	5,7	5,7
Радиоприемники	7	7	6
Аудиомagneтофоны	10,05	14	14
Видеосистемы	0,37	0,36	0,32
Электронные часы (наручные)	13,5	17	16



*Телеком. сектор экономики.* Упор крупные корпорации страны делают на создание собственной инфраструктуры разработки и внедрения тех. устройств и ПО, а также на углубление имеющихся и развитие новых связей с зарубежными компаниями, работающими в данной сфере.

Базой при организации коммуникационной инфраструктуры должно стать построение локально-вычислительных сетей и их соединение между собой посредством высокоскоростных каналов. По мнению экспертов, ситуация будет развиваться по следующим основным направлениям:

1. Дальнейшее развитие оптоволоконной линии связи. К настоящему моменту протяженность кабелей составляет более 10 тыс. км., а к концу года, по поступающим данным, может возрасти более чем в 5 раз. Эти показатели будут достигнуты с применением оптоволоконных кабелей, которые позволят в будущем использовать возможности IP-телефонии (VoIP).

На указанном сегменте индийского рынка традиционно присутствуют поставщики из США, Канады и Зап. Европы, но, по поступающим данным, идет поиск новых партнеров, а также не исключается создание при помощи других государств нац. мощностей для производства оптоволоконных кабелей.

2. Разработка промежуточных и окончательных устройств. В данной сфере И. использует накопленный опыт развитых государств, при этом вплоть до настоящего времени велось «копирование» существующей аппаратуры. Однако ожидается значит. возрастание доли инвестиций в этот сегмент рынка как со стороны гос., так и частных компаний. При этом особое внимание будет уделяться развитию собственной научно-произв. базы для создания нац. конкурентоспособного оборудования в данной области.

3. Развитие алгоритмов сжатия для передачи информации. И. уже имеет наработки в данной сфере, и, по оценкам специалистов, к концу 2007г. будет создан необходимый базис и появятся принципиально новые алгоритмы архивирования.

4. Использование Интернет. Существенное значение при формировании коммуникационной инфраструктуры придается использованию имеющихся возможностей, включая глобальную сеть Интернет. Пока, по оценкам специалистов, имеющихся мощностей недостаточно для предоставления услуг широкому кругу пользователей, что делает необходимым дальнейшее развитие аппаратно-программной базы, причем для достижения этой цели И. намерена задействовать наработки собственных специалистов.

*Телеком. услуги.* Расширяется доступ компаний и фирм, расположенных на территории И., к межд., в первую очередь ам. информ. ресурсам на основе прокладки новых подводных волоконно-оптических линий связи (ВОЛС).

В И. наблюдается существенный разрыв между потребностями нац. фирм в надежной высокоскоростной связи через систему Интернет и возможностями, предоставляемыми гос. компанией VSNL, которая до последнего времени являлась провайдером-монополистом по обеспечению доступа к межд. информ. сетям. Индийские Интернет-пользователи на практике сталкиваются с двумя серьезными проблемами.

Первая — это высокая стоимость услуг выхода на межд. банки данных через Интернет. Так, организация связи по выделенному скоростному каналу между И. и Великобританией стоит в 14 раз дороже, чем аналогичная услуга по линии США-Великобритания. Это связано с тем, что выход за пределы страны осуществляется через две межд. ВОЛС: FLAG (Fibre Optic Link Around the Globe) и Sea-Me-We (South East-Middle East-Western Europe) при посредничестве VSNL, которая имеет возможность диктовать монополично высокие цены.

Вторая проблема — это обеспечение надежного доступа к требуемым ресурсам с необходимой для работы скоростью обмена информацией. На сегодняшний день среднему индийскому пользователю Интернет доступна скорость передачи данных в 4 кб./сек., в США эта цифра составляет 2 мб./сек. Общая емкость межд. ВОЛС, доступная индийским пользователям, на сегодняшний день составляет 335 мб./сек. По оценкам нац. ассоциации производителей программного обеспечения и услуг Nasscom, потребности И. по использованию каналов широкополосной связи к 2005г. составляет примерно 300 гб./сек. В то же время компания VSNL при самом благоприятном развитии ситуации сможет обеспечить емкость линий не более 1 гб./сек.

Такое положение дел на рынке телекоммуникаций И. существенно сдерживает развитие электронной коммерции, офшорного программирования, дистанционной медицины и т.д.

Выход из сложившейся ситуации индийское руководство, телеком. компании и Интернет-провайдеры видят в прокладке собственных оптоволоконных кабелей. В июле 2001г. правительством было принято решение об отказе от гос. монополии в области услуг связи через межд. ВОЛС и разрешении доступа в данный сектор рынка частных компаний, что вызвало резкую активизацию индийских фирм по разработке проектов строительства морских подводных ВОЛС.

Индийская компания Dishnet-DSL совместно с ам. фирмой Тусот ведут работы по созданию новой оптоволоконной подводной сети SEACN (South East Asian Cable Network), протяженность которой составит 19 тыс. км. Общая стоимость проекта составляет 1,25 млрд. долл. SEACN должна будет соединить И. с США и пройдет по маршруту: Ченнаи-Сингапур-Джакарта-Манила и далее через Японию в Сев. Америку (Лос-Анджелес и Портланд). Предполагается, что ВОЛС будет включать 8 оптоволоконных кабелей и общая пропускная способность линии составит 7,68 терабит информации в секунду, что обеспечит потребности И. в высокоскоростных широкополосных линиях связи на далекую перспективу. При передаче данных по ВОЛС специалистами фирмы предусматривается использование технологий сжатия и группового мультиплексирования оптических сигналов DWDM (Dense Wavelength Division Multiplexing), что позволяет существенно увеличить емкость линии и ее пропускную способность.

Фирмой Dishnet завершается геофизическое и геотех. изучение морского дна по маршруту прокладки кабеля. По оценкам представителей компании, первый участок линии между Ченнаи и Сингапуром может войти в строй уже к июню 2002г., а ВОЛС до Джакарты должна быть завер-

шена к янв. 2003г.. Строительство соответствующих береговых сооружений в Ченнае и Сингапуре уже началось.

Кроме Dishnet еще две частные компании Bharti Telesonics и Teleglobe разрабатывают проекты по прокладке и использованию подводных ВОЛС. Так, Teleglobe инвестировала 50 млн.долл. в консорциум по прокладке и эксплуатации подводных линий связи SAFE (South Africa Far East). В течение ближайших 15 мес. И. по программе SAFE будет иметь доп. подводный кабель емкостью 240 гб., который пройдет из индийского порта Кочин.

*Нац. информ. сеть Nicnet.* С развитием ИТ в И. и вовлечением в этот процесс большого числа гос. организаций и частных компаний все большее значение в различных сферах жизни общества приобретает существующая в стране нац. компьютерная информ. сеть Nicnet.

Данная сеть организована на основе информ. ресурсов Нац. центра информатики (NIC) Департамента электроники И. (ныне министерство ИТ) и с момента своего образования находится в постоянном развитии как в плане увеличения видов и объемов предоставляемой информации, так и расширения территории использования ее возможностей. В настоящее время ресурсами Nicnet могут пользоваться в 540 районных центрах И., столицах всех штатов и союзных территорий страны. К сети также подключены Андаманские о-ва, индийское посольство на острове Маврикий, институт мед. исследований в г.Катманду (Непал).

По оценкам экспертов министерства ИТ И., подобная сеть является единственной в своем роде в развивающихся странах и главным ее назначением является обеспечение пользователей всем комплексом услуг в области ИТ, а именно предоставлением: баз данных в различных областях науки, техники и общей информации; экспертных систем различного назначения и уровня сложности; доступа к данным географической информ. системы; доступа к обработанным данным систем дистанционного зондирования (в т.ч. космическим); мультимедийных информ. систем; доступа к цифровым библиотекам; доступа к сетям электронной коммерции и электронного администрирования; доступа к системам компьютерного моделирования для принятия решений.

Nicnet полностью находится под контролем правительства И. Обмен информацией осуществляется путем передачи данных по спутниковым каналам связи на наземные приемно-передающие станции с очень малой апертурой (VSAT) в диапазонах С и Ки. Дальнейшее распределение информации происходит через локальные сети.

В рамках сети Nicnet функционирует несколько подсетей, имеющих различное назначение и аппаратное обеспечение.

Пропускная способность каналов с наземных станций на спутники варьируется от 1,2 кб./с (С-диапазон) до 256 кб./с в зависимости от передающего оборудования. Каналы передачи со спутников на наземные станции имеют пропускную способность до 12 мб./с.

Межд. каналы выхода Nicnet в сеть Internet имеются в Дели, Мумбаи, Ченнае, Калькутте. Самый мощный из них в г. Дели по межд. классификации имеет уровень E2 с пропускной способностью 6 мб./с.

Наземные сети распространения информации Nicnet, обеспечивающие соединение с конечным пользователем, работают в частотном диапазоне 2,4-2,4835 гГц., используя широкополосную технологию беспроводной связи (Spread-Spectrum Wireless Technology). Такие сети могут осуществлять обмен данными со скоростями от 64 кб./с до 2 мб./с.

В рамках Nicnet функционируют специализированные информ. системы, содержащие данные в таких областях, как образование, защита прав ИС, библиография и т.п.

В первую очередь, этими ресурсами пользуются учебные и исследоват. научные учреждения, привлекающие возможности Nicnet для получения и обмена научной, тех., общеобразоват. информацией.

Через Nicnet осуществляется распределение по заинтересованным потребителям различного рода мед. научно-тех. информации из баз данных как в самой И., так и из-за рубежа, включая базу данных MEDLARS нац. мед. библиотеки США. К этим ресурсам в настоящее время подключены 150 мед. колледжей И.

Nicnet обеспечивает в режиме непосредственного доступа получение информации из патентной библиотеки INPADOC – EPIDOC. Эта база данных составлена из файлов 65 патентных офисов, входящих в состав Европейской патентной организации (European Patent Office). Также возможно получение аналогичной информации из США.

В 1999-2000г. в сети Nicnet начал функционировать сервер электронной торговли. Около 250 тамож. офисов на территории И. могут проводить обмен информацией с центр. тамож. офисом в Дели.

Подключенные к Nicnet терминалы расположены в каждом крупном порту И. и центрах крупных автодорожных и ж/д транспортных инфраструктур. Все эти пункты соединены в единую сеть, позволяющую обеспечивать управление транспортными потоками, получение статистики в этой сфере, осуществлять долгосрочное планирование.

Через сеть Nicnet осуществляется обмен данными в рамках Бюро обеспечения безопасности в гражд. авиации в целях идентификации подозреваемых в терроризме, контрабанде и других противоправных действиях. Пункты Nicnet для этих целей расположены во всех крупных аэропортах И.

В сети Nicnet создаются ресурсы, необходимые для функционирования ряда крупных гос. пром. корпораций.

Являясь гос. инструментом информ. обеспечения, Nicnet на коммерческой основе может также предоставлять свои ресурсы частным компаниям — как индийским, так и зарубежным.

*Сотрудничество в области ИТ.* Одним из перспективных направлений развития рос.-индийских торг.-эконом. отношений может стать сотрудничество в области ИТ (ИТ). Приоритетность наращивания сотрудничества в этом направлении была не раз подчеркнута президентом России В.В. Путиным во время визита в И. в окт. 2000г.

Наше сотрудничество с индийцами в данном секторе носит по большей части научно-тех. характер и в основном не преследует коммерческих целей. Одной из ярких вех такого партнерства стала передача индийскими учеными рос. коллегам суперкомпьютера «Парам-10000» в 1999г.

Наряду с этим у обеих сторон имеется устойчивый интерес в налаживании экономически взаимовыгодных отношений в области информ. услуг и производств. Это было особенно отмечено во время пребывания индийской делегации, возглавляемой министром телекоммуникаций и информатизации П. Махаджаном, в Москве в сент. 2001г. В ходе проведенных в Москве переговоров с офици. лицами, представителями «Газпрома», «Лукойла» и «Транснефти» индийская сторона предложила свои услуги по прокладке телефонных сетей, компьютеризации почтовых отделений и школ, разработке сетевых программных решений для крупных пром. объектов и частных организаций, а также в области электронной торговли.

За последние 10 лет И. накоплен значит. потенциал в области высоких технологий и информатизации. Доля И. на мировых рынках продукции ИТ по состоянию на 1999/2000 ф.г. составляла 0,72%, или 8,05 млрд.долл. Однако несмотря на скромные показатели в межд. разделении труда, сектор ИТ в И. развивается значительно быстрее по сравнению с другими странами мира и последние три года демонстрирует устойчивый ежегодный прирост от 13 до 22%. В 2000/01 ф.г. индийский сектор ИТ-производства и услуг достиг 14,72 млрд. долл., что почти втрое превышает показатели 1995-96 ф.г.

При этом доля экспортно-ориентированной продукции и услуг в ИТ-секторе выросла за последние пять лет с 27 до 48%. Так, в 2000/01 ф.г. было экспортировано различной ИТ-продукции и услуг на 8,08 млрд.долл., что составило 18,24% от общего экспорта страны.

Традиционно индийский ИТ-экспорт состоит из ПО на 74%, телеком. услуг – 10%, электронного оборудования – 5%, ПК – 3%, потребит. электроники – 2%, а также других товаров и услуг – 6%. Основными потребителями индийской программной продукции традиционно выступают США и Канада (62% или 3710 млн. долл.), а также страны ЕС (22% или 1331 млн.долл.). Страны СНГ, включая Россию, в этом списке занимают последнюю позицию с долей 0,02% или 1,2 млн.долл. по состоянию на 2000/01 ф.г.

В импорте индийского электронного оборудования и ПК лидируют страны Юж. Азии, Сингапур и Гонконг. В прошлом ф.г. они приобрели оборудования на 444 млн. долл. (43%), страны ЕС – на 202 млн. долл. (19%), США и Канада – на 193 млн. долл. (18%), страны СНГ и Россия закупили индийской электроники на 16,53 млн. долл., т.е. 2%.

Среди тех. ИТ-оборудования, выпускаемого в И., наибольшим спросом среди зарубежных потребителей пользуются блоки магнитных головок и опто-волоконные кабели. В меньшей степени популярны индийские цветные телевизоры, флоппи-диски и блоки бесперебойного питания. С 2000/01 ф.г. индийцы начали также экспортировать небольшие партии компакт-дисков с возможностью записи – CD-R.

Анализ номенклатуры ИТ-экспорта свидетельствует о том, что за исключением программных продуктов индийская электроника и бытовые ПК не пользуются большим спросом за пределами И. Зап. компании предпочитают приобретать здесь компоненты электронного оборудования и расходные материалы в связи с их низкой произв. стоимостью. Невысокое качество сборки и устаревший дизайн современной индийской электроники не

позволяют местным фирмам выдерживать конкуренцию на межд. рынках специализированного оборудования. В прошлом ф.г. из 1891640 проданных в И. ПК только 20% носили индийские торг. марки.

Ф.г.	92-93	93-94	94-95	95-96	96-97	97-98	98-99	1999-00	2000-01
прямые	520	1300	2100	2800	3520	2450	2100	2250	2950
Общ. экспорт,									
млрд.долл.	18,9	22,2	26,9	32,4	34,9	37	37,6	39,6	44,4
ИТ-экспорт,									
млрд.долл.	0,7	0,8	1,2	1,9	2,5	3,3	4,2	5,6	8,1
Доля, %	3,7	3,6	4,5	5,9	7,2	8,9	11,2	14,1	18,2

Распределение индийской программной продукции

	2000/01 ф.г.		1999/2000 ф.г.	
	млн. долл.	доля, %	млн. долл.	доля, %
США и Канада	3710,23	62,06	2655,38	66,00
ЕС	1331,55	22,27	842,27	20,94
Юж. Азия, Сингапур, Гонконг	324,68	5,43	157,13	3,91
Вост. Азия, Япония и Ю.Корея	197,23	3,30	116,61	2,90
Австралия и Океания	178,74	2,99	47,38	1,18
Бл. Восток	95,73	1,60	44,92	1,12
Вост. Европа	82,33	1,38	91,55	2,28
Африка	48,77	0,82	61,78	1,54
Лат. Америка	7,82	0,13	5,78	0,14
Россия и СНГ	1,19	0,02	0,44	0,01
Всего:	5978,26	100,00	4023,26	100,00

Распределение индийской электронной продукции

	2000/01 ф.г.		1999/2000 ф.г.	
	млн. долл.	доля, %	млн. долл.	доля, %
Юж.Азия, Сингапур, Гонконг	444,01	42,66	206,74	34,19
ЕС	202,49	19,45	120,04	19,85
США и Канада	193,52	18,59	124,62	20,61
Бл. Восток	69,76	6,70	49,23	8,14
Япония, Ю. Корея и Вост. Азия	61,45	5,90	33,70	5,57
Африка	23,08	2,22	31,76	5,25
Россия и СНГ	16,53	1,59	20,55	3,40
Австралия и Океания	12,52	1,20	7,99	1,32
Лат. Америка	9,34	0,90	3,01	0,50
Вост. Европа	8,19	0,79	7,00	1,16
Всего:	1040,87	100,00	604,65	100,00

Индийская ИТ-продукция, пользующаяся спросом, в млн.долл.

	1999-2000г.	2000-01г.
Программное обеспечение	4023	5978
телеком. услуги	791	804
Программы для видео-оборудов.	169	261
Блоки магнитных головок	38	189
Волоконно-оптические кабели	15	75
Цветные телевизоры	9	43
Магнитные носители (дискеты)	9	43
Блоки бесперебойного питания	9	43
CD-R	7	35
Полупроводниковые приборы	5	9

Структура индийского ИТ-экспорта

ИТ-продукция	2000/01 ф.г.	1999/00 ф.г.	Изменение
	млн.долл.	млн.долл.	
А. Электроника			
1 Потребительская электроника	135	105	28.79
2 Телеком. оборудование и кабели	126	42	201.21
3 Мед. и офисное оборудование	122	40	205.00
4 Электронные компоненты	397	279	42.40
5 Персональные компьютеры (ПК)	261	140	86.96
Всего (А):	1041	605	72.14
Б. ПО и услуги	5978	4023	48.59
В. Телеком. услуги	804	791	1.73
Г. Видео продукция и прочее	261	169	54.72
Всего (А+Б+В+Г):	8084	5587	44.69

*Спутниковые технологии.* Являются одним из основных элементов нац. космической програм-

мы И. По оценкам индийских специалистов, результаты реализации соответствующих НИОКР позволяют говорить о наличии у И. возможностей для самостоят. обеспечения всех потребностей страны в указанной области. В качестве двух главных направлений развития спутниковых технологий можно выделить Нац. спутниковую программу (Indian National Satellite – INSAT) и Программу спутников дистанционного зондирования Земли (Indian Remote Sensing Satellites -IRS).

1. Нац. спутниковая программа (INSAT). Эксплуатирует 5 спутников (INSAT-2С, 2DT, 2Е, 3В, 3С), которые предназначены прежде всего для решения задач связи и передачи информации.

Последний из принятых в эксплуатацию и самый современный спутник (INSAT-3С) планировался к выводу на орбиту в сент.-окт. 2001г., однако проект был приостановлен из-за сбоя в запуске ракетоносителя «Ариан-5» в июле 2001г.. Запуск 3С (2750 кг.) успешно осуществлен 24 янв. 2002г. с космодрома «Куру» ракетоносителем «Ариан-4».

Планируется, что 3С будет эксплуатироваться в течение 12 лет, причем уже в ближайшее время он должен взять на себя часть функций устаревающих аппаратов INSAT-2DT и 2С, что существенно расширит возможности И. по передаче информации по телефонным и телеканалам.

Проекты 3 новых спутников серии INSAT (3А, 3D, 3Е) находятся на различных стадиях реализации.

Работы по спутнику 3А вышли на завершающий этап, запуск намечен на III кв. 2002г.. Помимо систем связи 3А будет нести метеорологическое оборудование – Very High Resolution Radiometer, Charge Coupled Device Camera.

Планируется, что последние из спутников серии INSAT-3 (3Е и 3D) будут выведены на орбиту соответственно в I и II пол. 2003г.

В рамках INSAT осуществляется также программа экспериментальных спутников GSAT, которые предназначены для запусков в ходе испытаний ракетоносителя геостационарных спутников (GSLV – GeoSynchronous Satellite Launch Vehicle). Спутники GSAT будут использоваться для обеспечения работы интернет, систем дистанционного обучения и цифрового телевидения. GSAT-2 будет также нести экспериментальное оборудование для измерения доз радиации, потенциала поверхностного заряда и рентгеновского излучения Солнца.

На 2002г. запланирован запуск первого метеорологического спутника METSAT, который предназначен для решения задач прогноза погоды и отслеживания тенденций изменения климата и будет нести высокоточный радиометр, работающий в видимом, тепловом и инфракрасном диапазонах, а также спектре испарений воды.

В целях решения задач по программе астрономических наблюдений, включающих изучение Солнечной системы, магнитного поля Земли и «черных дыр», планируется запуск научного спутника ASTRO-SAT. В реализации указанного проекта задействованы все нац. астрономические обсерватории и исследовательские центры соответствующей специализации.

2. Программа спутников дистанционного зондирования Земли. Состоит из 5 аппаратов: IRS-1В, 1С, 1D, P3, P4 (OCEANSAT). Эта группировка является крупнейшим из эксплуатируемых в мире спутниковых комплексов ДЗЗ. На различных ста-

диях готовности находится еще три ДЗЗ-спутника.

IRS-P6 (RESORCE SAT) проходит сборку и испытания. P6 будет нести мультиспектральную фотокамеру с разрешением 23,6 м., работающую в четырех спектральных диапазонах; мультиспектральную камеру с разрешением 6м, работающую в зеленом, красном и около-инфракрасном диапазонах; широкоформатный сенсор (Advanced Wide Field Sensor) с разрешением 70 м. и полосой съемки 740 км. Запуск P6 на полярную орбиту высотой 817 км. индийским ракетоносителем PSLV запланирован на 2002-03г.

IRS-P5 (CARTOSAT-1) – картографический спутник, находится на стадии сборки и испытаний. P5 будет нести две панхроматические камеры с разрешением 2,5м и полосой съемки 30км. Запуск P5 на полярную орбиту высотой 617 км. запланирован на 2002-03г.

CARTOSAT-2 – картографический спутник нового поколения, работы по проекту находятся на начальной стадии. Планируется, что спутник будет нести панхроматическую камеру с разрешающей способностью 1 м. и полосой съемки 10 км.

На стадии разработки и сборки находится также спутник TES (Technology Experiment Satellite), который предназначен для испытаний и демонстрации новых ДЭЗ-технологий.

## Электроника-2000

**О**тметим развитие электронного сектора. За последние 7 лет, с момента объявления правительством новой либеральной политики и открытости экономики страны, инд. электронная промышленность достигла темпов роста производства в 20% в год. Темпы роста экспорта товаров и услуг, производимых в этом секторе экономики, составили 40% ежегодно.

Наиболее перспективным и быстроразвивающимся направлением в инд. электронной промышленности является создание ПО. Рост в этом секторе достиг 50% в год. Для увеличения экспорта данного продукта разработана спец. гос. программа. Неплохими темпами развивается производство электронных приборов, компонентов бытовой электроники и компьютеров. **В 2000г. в данном секторе было произведено товаров на 5,5 млрд. долл., на 750 млн. долл. продукции было экспортировано.** Основную долю выпускаемой продукции составила бытовая электроника – телевизоры, радиоприемники, видеомагнитофоны, электронные часы.

Вторым по масштабам видом электронной продукции являются различного рода электронные компоненты: телевизионные трубки, элементная база электроники (транзисторы, резисторы и т.д.), микроэлектромеханические устройства (моторы, переключатели и т.д.), микросхемы и материалы, используемые в электронном секторе.

Одним из перспективных направлений инд. специалисты считают производство компьютеров и сопутствующих периферийных устройств. **В 2000г. в И. произведено компьютеров на 700 млн.долл.,** из них половина (350 млн.долл.) пришла, на продукцию, экспортированную в США, некоторые страны Европы и ЮВА. Спрос на данные виды товаров в стране неуклонно растет. В 2000г. рынок этих товаров вырос в И. на 25%.

Перспективы роста рынка обозначены правит. планом, предусматривающим уровень компьюте-

ризации страны к 2002г. до 10 компьютеров на 1000 чел. населения (1%).

В сегменте – телефонная аппаратура, факсимильные устройства, оптоволоконные и коаксиальные телеком. кабели – активно участвуют иностр. компании. СП и собственные производства продукции телекоммуникаций в И. имеются у крупнейших иностр. компаний AT&T, Siemens, Motorola, Ericsson, Alcatel, НКТ.

Самое скромное место среди секторов электронпрома занимают пром. и стратегическая электроника. В составе первого сектора ряд предприятий в стране производит автоматические системы управления технологическими процессами, мед. оборудование, контрольно-измерительную аппаратуру.

В рамках сектора стратегической электроники в И. производятся электронные системы, в основном военного назначения, такие как приемники системы глобального позиционирования, автоматические системы наблюдения и разведки, компьютерные тренажерные комплексы, различного рода сенсорные приборы.

В общей сложности в сфере производства электронной продукции в И. задействовано 3500 предприятий, из которых 13 – крупнейшие гос. предприятия центр. подчинения, 65 гос. предприятий уровня штатов, 600 средних предприятий частного сектора.

*Развитие телеком. услуг.* На протяжении последних 10 лет сектор, связанный с разработкой, производством и внедрением в эксплуатацию телекомоборудования и услуг, являлся наиболее стабильно развивающимся в электронной отрасли страны. Даже в период относительного спада (1988-91 гг.) темпы ежегодного роста в этой отрасли достигали 28%.

Инд. промышленность продолжала наращивать темпы создания разветвленной инфраструктуры современных средств связи, при этом значит. успехи были связаны с созданием собственных тех. средств, обеспечивающих надежную систему связи в сельской местности. В значит. мере в этом секторе производства увеличилась доля участия частного сектора, особенно после принятия правит. решения, отменяющего практику получения лицензии на производство современных систем связи.

Несмотря на явные достижения инд. промышленности средств связи, лист ожидания на установку телефонного аппарата сейчас насчитывает 3 млн. будущих абонентов и увеличивается на 15% в год. **В сельской местности каждая третья деревня не охвачена телефонной сетью.**

Учитывая темпы роста населения И. и существующую обеспеченность телефонами (0,9 на 100 чел.) по принятым межд. критериям, страну по этому показателю нельзя даже отнести к группе развивающихся стран.

В большинстве развитых стран услуги в области телекоммуникации обеспечиваются гос. структурами под эгидой министерств, почт и телеграфа. Еще 5 лет назад в мировом сообществе существовала единая точка зрения на необходимость сохранения практической монополизации структур телеком. сектора из-за высокой базовой стоимости тех. средств и необходимости значит. инвестиций для расширения базовых услуг и совершенствования абонентской сети. Основными тремя факто-

рами, изменившими эту сложившуюся за десятилетия концепцию, явились стремительные технологические изменения в средствах связи, диверсификация спектра предоставляемых услуг (электронная почта, пейджинговая и сотовая телефонная связь, разнообразные виды факсовой связи, ускоренная передача информации и т.д.), а также значительно выросшая конкуренция между компаниями, предоставляющими базовые услуги в сфере связи. Тех. изменения были связаны с переходом на цифровые телефонные станции (вместо электромеханических) и применением передающих устройств нового поколения, выполненных с использованием компьютеризации и миниатюризации компонентов. Именно в результате технологических инноваций появились такие средства, как ускоренная передача информации и передвижные системы сотовой связи. Стоимость базового оборудования значительно снизилась из-за возросшей емкости передающих и коммутирующих станций и устройств. В результате только за последние 5 лет тарифы на трансатлантическую связь снизились в 10 раз., и эксперты на ближайшие годы прогнозируют сохранение этой тенденции. В основном благодаря применению новых технологий, снижающих стоимость базовых инфраструктур в телеком. секторе, и возникли процессы, связанные с демонополизацией этой отрасли.

Для многочисленной группы населения определяющим фактором является доступность телефонных услуг, реализуемая через общественные пункты связи при существующих миним. тарифах, а не обладание личным телефоном.

За развитием ситуации на инд. рынке телеком. услуг внимательно наблюдают все крупнейшие зарубежные компании, специализирующиеся на выпуске современного оборудования средств связи.

Электронпром и ИТ являются одним из наиболее приоритетных направлений развития экономики И. В области информатики среднегодовой рост за последние несколько лет превысил 40%, а ежегодная неудовлетворенная потребность в кадрах оценивается в 20 тыс.чел., опережая по этому показателю все другие отрасли. К 2000г. оборот в сфере информатики превысит 3 млрд.долл., а в сфере электроники – 20 млрд.долл. В 1997г. поступления от реализации ИТ на внешнем рынке составили 1,7 млрд.долл., а за 1998 год этот показатель увеличился на 50% и достиг 2,5 млрд.долл.

С 1991г. на Департамент электронпрома (ДЭП) и Software Technology Park возложена задача создания **сети технопарков**. Эти учреждения должны стать центрами передовых технологий, привлечь в И. иноинвестиции и технологии. Предусмотрен ряд льгот: освобождение от налога на импорт, освобождение на 5 лет от уплаты внутренних налогов и сборов и т.д. ДЭП вложил 8 млн.долл. в строительство технопарков и создание сети спутниковой связи «Софт-нэт». Основной объем финансирования идет по линии правительств штатов, а также компаний-участниц проекта, в т.ч. иностр.

ДЭП заканчивает разработку очередного проекта уже по созданию сети «электронных городов». По замыслу это будут комплексные центры с развитой инфраструктурой (как по горизонтали, так и по вертикали), располагающие самыми современными средствами для НИОКР в области

электроники, возведенные по замкнутому производственному циклу. Концепция таких городов аналогична «Силиконовой долине» в США и подобным центрам во Франции и Китае. Определен список штатов, где разместятся «электронные города», в частности шт. Карнатака и Тамилнаду на Юге И. Тамилнаду занимает пятое место по производству электроники общего назначения и четвертое место по производству электроники стратегического характера (оборонный и авиакосмический комплексы и т.д.), обеспечивает 40% потребностей внутреннего рынка в вычислительной технике и периферийном оборудовании. Шт. Карнатака производит 20% электроники от общенационального показателя и более 32% ПО и ИТ (при 60% ежегодного роста).

Правительства Карнатаки, Тамилнаду и Андхра-Прадеш, с целью закрепления достигнутых результатов и создания базы для дальнейшего развития отрасли, заявили о разработке собственных концепций «Политики в области ИТ» («Инфотэк Полиси»).

Первым подобный документ в 1997г. обнародовало правительство Карнатаки. Он предусматривает: модернизацию существующих технопарков и строительство новых; создание в г. Бангалоре Инд. ин-та ИТ; разработку механизма финпомощи предприятиям на условиях концессии; строительство «электронных городов» в Майсоре, Дарваре и Мангалоре; предоставление льгот по энергоснабжению, налогам, использованию всех видов связи, включая спутниковую.

Аналогичный план правительства шт. Тамилнаду от 1998г. повторяет основные положения приведенного выше, одновременно предусматривая: обеспечение средствами информатики правит. учреждений и создание единой правит. информ. сети в рамках штата, использование возможностей информатики в целях образования и создание ун-та ИТ.

Крупнейшими центрами электронпрома шт. Тамилнаду являются г.г. Мадрас (Ченнай), Хосур, Коимбатор, Ченгалпатту и Мадурай. Ведущее в этой области научно-исследовательское и производственное предприятие госкомпания «Электроник Корпорейшн оф Тамилнаду» («Элкот»), призвана заниматься и развитием соответствующей производственной инфраструктуры штата, привлечением инвестиций и технологий, в т.ч. иностр. В конце 1997г. «Элкот» подписала соглашение с южнокорейской «Хюндай Электроникс» о строительстве завода по производству автомобильной электроники и предложила правительству штата создать технопарки в Мадрасе и Коимбаторе.

Из других разрабатываемых проектов следует выделить создание к 2003г. глобальной информ. сети T-NET на базе волоконно-оптической линии связи, охватывающей территорию штата. Стоимость проекта оценивается в 100 млн.долл., а первая его очередь соединит г.г. Мадрас, Тиручи, Коимбатор и Мадурай.

На лидирующие позиции в качестве общенационального центра в области электроники и информатики выдвигается столица шт. Тамилнаду г. Мадрас (Ченнай). Ам. компания «Дан энд Брэдстрит», проводя оценку инвест. климата в И., назвала Мадрас «идеальным местом» для реализации проектов в области ИТ. В качестве наиболее благоприятных факторов в этой связи ам. специалисты назвали: развитую

сеть физ. и телекоммуникационной связи, в т.ч., авиасвязь с 14 странами; наличие систем высокоскоростной передачи данных; наличие здесь южно-инд. центра космической связи, строительство в р-не Амбатур новой наземной станции спутниковой связи стоимостью 7,5 млн.долл. и антенны стоимостью 4,5 млн.долл.; наличие морской волоконно-оптической линии связи и т.д.

В Мадрасе активно создаются технопарки, центры ИТ и т.п.; в 1992г. здесь было 2 таких центра, к концу 1998г. их число увеличилось до 90. Компания «Элкот» ведет активное развитие промзоны вдоль старой махабалипурамской дороги под Мадрасом, цель которого – создание «золотого кибертреугольника» (Golden Cyber Triangle). «Элкот» реализует свой самый масштабный проект в стране: возводит НИИ, на котором будет занято 1000 чел. До 2000г. размер инвестиций в эту зону, в т.ч. зарубежных, составил 180 млн.долл.

В р-не Тарамани, в пригороде Мадраса, «Элкот» совместно с госкорпорацией по промразвитию Тамилнаду намерена до конца 1999г. завершить строительство крупнейшего технопарка в штате на 93 тыс.кв.м.

Планируется также создание в пригороде Мадраса (в р-не Келамбакам) комплексного НИИ электроники и ИТ, куда будут входить бизнес-центр, гольф-клуб, отели, рестораны. Стоимость проекта оценивается в 260 млн.долл. Строит. работы начались в 1999г. компанией «Ларсен энд Тоубро». Бельгийская компания «Алкатель Телеком» объявила о намерении создать в Мадрасе свой НИИ стоимостью 100 млн.долл. В марте 1998г. в городе открыт офис «Майкрософт», поскольку рост доходов корпорации в И. превышает 30% в год, т.е. является самым высоким в мире.

В фев. 1998г. в Мадрасе открыт НИИ компании «Электроник Дэйта» (США), в котором пока работает 120 человек, но к концу 1999г. эта цифра увеличилась до 1000 чел.

Один из мировых лидеров в области проектирования и производства микроэлектроники «Каденс Дизайн» (США) в янв. 1998г. открыл в г. Канпур НИИ «Каденс Рисеч». Чуть ранее, в 1997г., «Каденс Дизайн» открыла офис в г. Бангалоре (шт. Карнатака). В 1998г. инвестиции компании в И. составили 5 млн.долл., а в 1999г. эта цифра удвоилась.

Особая роль в области науки и техники в целом и особенно в сфере электроники и информатики принадлежит столице шт. Карнатака г. Бангалору, крупнейшему в И. центру сосредоточения громадного количества фирм, в т.ч. зарубежных, занимающихся проектированием и производством микроэлектроники и ПО. Среднегодовой показатель роста индустрии ИТ в Бангалоре самый высокий по стране и составляет 60%.

Бангалор привлекает иноинвесторов наличием большого числа высококвалифицированных специалистов, оптимальным соотношением показателя «качество-стоимость» в области ИТ, развитой сетью средств связи и т.п. Немаловажную роль для иноинвесторов играют также такие факторы, как космополитная культура города, благоприятный климат, проводимая местными властями политика поддержки инвесторов и т.д. Бангалор занимает лидирующие позиции в стране и по количеству технопарков и НИИ в области информатики и электроники. В 1993г. в структуру «Софтвэа технологи

Парк оф Бангалор» входило 13 компаний, в 1996г. – 163, а к началу 1998г. их число составило 207. В обеспечении деятельности технопарков участвуют такие мировые лидеры, как «Люсент Технолоджи», «Сони», «Самсунг Электроникс», «Раффлз Софтвэз», «Филипс», «Тексас Инструментс», «Сименс», «Эрикссон» и др. Иноинвестиции в «Софтвэз технолоджи» составили в 1998г. 20 млн.долл.

Проект «Спэйс Сити» предусматривает строительство одного из самых высоких в мире технопарков – 100-эт. здания высотой 360 м., в 15 км. от бангалорского аэропорта на – 20 тыс. рабочих мест. Стоимость проекта – 125 млн.долл. Работы планируется завершить до конца 2001г., в них примут участие архитекторы из США и консультанты из Англии.

*О разработках высокопроизводительных вычислительных систем (ВПВС).* С 1986г. (после отказа США поставить инд. организации оборонных исследований и разработок DRDO супер-ЭВМ «КРЭЙ-1») в И. в рамках правит. программы ведутся исследования и разработки по созданию собственных ВПВС для решения сложных задач в ключевых отраслях промышленности: космос, ядерная энергетика, нефтедобыча, сейсмология, электроника, информтехнологии. Использование ВПВС необходимо инд. ученым для проведения анализа спутниковой информации, моделирования гидрогазодинамических процессов в космических исследованиях, моделирования структур при создании полупроводниковых приборов, сверхбольших интегральных схем, новых материалов, лекарств и химпрепаратов, современных систем управления.

Инд. ВПВС строятся на основе параллельной архитектуры и используют в качестве элементной базы быстродействующие RISC-процессоры производства известных SUN Microsystems – процессор серии SPARC (Super SPARC, Ultra SPARC), INTEL (I-860), Motorola, Power PC, DEC (процессор ALPHA).

В нац. аэрокосмической лаборатории (NAL) в г. Бангалоре на базе процессоров I-860 фирмы Intel **разработан суперкомпьютер FLOSOLVER** для использования в космических исследованиях и разработках авиа- и ракетной техники (производительность до 50 мегафлоп). Продолжаются работы по созданию новой версии FLOSOLVER на процессорах ALPHA фирмы DEC производительностью до 100 мегафлоп.

Учеными Центра атомных исследований BARC (г. Мумбай) для решения прикладных задач в области ядерной физики разработан компьютер ANURAM, производительностью 156 мегафлоп. Ведутся работы по увеличению производительности до 10 гигафлоп с использованием процессоров ALPHA фирмы DEC.

Имеются сведения о разработках ВПВС производительностью до 50 мегафлоп в Инд. ин-те науки в г. Бангалор – проект Multimicro; в Инд. технологическом ин-те в г. Мумбай – супер-ЭВМ MACH; в Центре по развитию технологий в области телекоммуникаций C-DOT разработан суперкомпьютер CHIPPS-16 для использования в нац. цифровых системах связи.

Наиболее высокий уровень разработок и практические результаты достигнуты DRDO (лаборатория ANURAG, Advanced Numerical Research and Analysis Group) по созданию PACE (Process for

Aerodynamics Computerised Evaluation) для военно-прикладных целей (производительность до 10 гигафлоп) и расположенным в г. Пуна Центром C-DAC (Centre for Development of Advanced Computing) Департамента электроники И. – **суперкомпьютер PARAM (производительность 10-40 гигафлоп)** для решения широкого класса задач. **DRDO и C-DAC планируют увеличение производительности ВПВС до 100 гигафлоп и 1 терафлоп.** 28 марта 1998г. C-DAC осуществил демонстрацию суперкомпьютера PARAM-10000 с пиковой производительностью 100 гигафлоп. DRDO планирует достижение подобных результатов в 1999г.

C-DAC благодаря во многом универсальности PARAM осуществил поставки этой системы различной конфигурации в 30 научных учреждений И., а также **6 суперкомпьютеров (по 2 в каждую страну) в Канаду, Германию и Россию.** Намерения США ограничить поставки ВПВС в страны т.н. 3 категории, в т.ч. Китай, Россию, И., Пакистан, Израиль, могут создать доп. возможности для активизации коммерческого использования инд. ВПВС.

*Программное обеспечение (ПО).* В 1995/96 ф.г. объемы экспорта ПО возросли на 64%, а в 1996/97 ф.г., во время спада темпов развития инд. экономики в целом – на 61%. В 1997/98 ф.г. темпы роста сохранились на уровне 65%. Данный феномен объясняется высокой рентабельностью этой отрасли, где прибыль составляет до 50%. **По числу англоговорящих дипломированных специалистов в сфере ИТ И. занимает второе место в мире (после США).** В инд. компаниях над разработкой ПО работает 160 тыс.чел., а до 2000г. дополнительно требуется 50 тыс. специалистов. Отмена тамож. пошлин на импорт программных продуктов позволила обеспечить инд. разработчиков ПО высокоэффективными программными комплексами для создания конкурентоспособной продукции. В 1997г. вдвое были снижены налоги на прибыль, получаемую от экспорта ПО и снижены до 10% налоги на импорт запчастей к компьютерам и периферии.

Около 60% оборота в области ПО составляют экспортные операции. В 1997/98 ф.г. абсолютная цифра достигла 1,6 млрд.долл., что на 69% выше показателей предыдущего года. Средний прирост в отрасли за последние 5 лет составил 55,5%. На экспорт работают 400 компаний, среди которых на долю 20 крупнейших приходится 67% всего оборота. **57% инд. экспорта приходится на долю США и 22% – на долю западноевропейских государств,** причем экспорт осуществляется в двух направлениях. Во-первых, инд. компании командируют своих специалистов для работы в компаниях-заказчиках. Во-вторых, разработка ПО в И. и передача готового продукта заказчику. На долю первого направления в 1988г. приходилось до 90% экспорта, а к 1998г. эта цифра снизилась до 60%.

Доля индустрии создания ПО, ориентированная на внутренний рынок, также развивается высокими темпами. Так, в 1995/96 ф.г. объем оборота вырос на 56% и составил 487 млн.долл., а в 1996/97 ф.г. – 750 млн.долл. **Число ПК в И. увеличивается каждый год на 40-50%,** а это, в свою очередь, увеличивает спрос на ПО. Инд. конфедерация разработчиков ПО ужесточила требования к сертифицированным программным продуктам инд. производства, что, по ее мнению, позволит

значительно повысить их качество и конкурентоспособность на мировом рынке.

*О перспективах Интернет.* До конца 1998г. монополистом в предоставлении услуг Интернет являлась госкомпания «Видеш Санчар Нигам» (ВСНЛ), которая осуществляет свою работу из 42 нац. центров. В 1996г. ВСНЛ зарегистрировала 43 тыс. подписчиков (150 тыс. пользователей), в 1998г. — 150 тыс. подписчиков. Число коллективных пользователей к 2000г. может достигнуть 500 тыс. В нояб. 1998г. правительство объявило, что открывает рынок услуг Интернет для частных провайдеров. Более 50 компаний заявили о своей заинтересованности и обратились в минтелекоммуникаций за соответствующими лицензиями (среди них — АТТ, «Бритиш Телеком», «Моторола» и «Компу Серв»).

1. Начальная лицензия выдается фирме-провайдеру на 10 лет, с возможностью последующего продления еще на 5 лет.

2. Плата за лицензию не взимается в первые 5 лет работы провайдера.

3. Государство не устанавливает каких-либо ограничений на общее число возможных провайдеров.

4. Доля инокапитала в компании-провайдере не должна превышать 49%.

5. Провайдер может самостоятельно определять тарифы на свои услуги. В то же время Управление по контролю в области телекоммуникации (ТРАИ) обладает правом контроля за ценовой политикой компании и, в случае необходимости, изменения тарифов в течение всего срока действия лицензии.

6. В начальный период доступ частных провайдеров к межд. сетям осуществляется через ВСНЛ. Вопрос о необходимости демонополизации этого сектора инфраструктуры Интернет планируется рассмотреть после года практической работы в рыночных условиях.

7. Частные провайдеры оплачивают услуги линий связи по действующим коммерческим расценкам.

8. ТРАИ является организацией, осуществляющей арбитраж в случае возникновения спорных ситуаций в инфраструктуре Интернет.

По данным на нояб. 1998г., более 80% имеющихся в распоряжении ВСНЛ ресурсов по обмену информацией с межд. сетями приходилось на связь через спутники. Стоимость использования кабельной и, прежде всего, оптоволоконной связи для подключения пользователей Интернет в 3 раза ниже соответствующего показателя для спутниковых каналов. Задержка при передаче информации через спутник может достигать 500 миллисекунд. С учетом межд. стандартов (АТТ гарантирует задержку не более 100 миллисекунд, «Спринт» — 140, АНЭКС — 125 миллисекунд) ВСНЛ также ставит цель обеспечить частных провайдеров связью с показателем задержки не выше 150 миллисекунд. Решить эту задачу можно только при использовании для каналов Интернет кабельной оптоволоконной связи.

В нояб. 1998г. руководство ВСНЛ объявило о планах **по приоритетному развитию кабельных каналов связи** (с учетом географического положения И., прежде всего, подводных) с межд. сетями. Спутниковый сегмент инфраструктуры Интернет будет сохраняться для обслуживания уже имею-

щихся потребностей и как страховой ресурс на случай ЧС.

Практически все новые каналы подключения к межд. сетям будут использовать опто-волоконную кабельную связь. Бомбей станет пунктом входа на территорию И. цифрового кабеля ФЛАГ и центром подключения к нему всех провайдеров зап. и сев. регионов страны.

В дек. 1998г. началось использование возможностей цифрового кабеля ЮВА-Бл. Восток-3. Европа, имеющего вход в г. Кочи через подключение центров Интернет в Хайдарабаде, Бангалоре и Ченнае для обслуживания провайдеров юж. регионов И.

## Наука

По оценке директора Индийского ин-та науки Ч.Н.Р.Рао, одного из основных разработчиков научно-тех. политики И., имеется необходимость в корректировке подходов к ее формированию. Длительное недофинансирование фундаментальной науки и НИОКР по наиболее значимым для экономики страны направлениям, по сравнению с расходами на оборонные исследования, в ближайшие 10 лет, по его мнению, будет негативно сказываться на темпах эконом. роста И.

*Взаимосвязь науки и экономики* была дана Ч.Н.Р.Рао в качестве комментария к отчету Индийского института менеджмента — ИИМ (г. Бангалор) по результатам исследования инвест. политики правительства в научно-тех. сфере с 1995 по 2000г.

По данным ИИМ, объем госассигнований на НИОКР в период с 1995 по 2000г. увеличился с 2,49 до 3,15 млрд. долл. в год. Доля государства в общем объеме инвестиций в НИОКР возросла с 76,8 до 79,6%. Половина из указанных средств была направлена правительством на финансирование НИОКР в оборонной, космической и атомной промышленности. Их совокупная доля в общем объеме госассигнований на НИОКР в период с 1995 по 2000г. увеличилась с 48 до 52%, 10% из которых было потрачено непосредственно на научные исследования, а 30% — на внедрение разработок в промышленность.

При этом большая часть средств, направляемых в эти 3 сектора, была израсходована на исследования, связанные с созданием атомного оружия.

Объемы госассигнований на НИОКР в других секторах экономики были значительно ниже. Так, в 1999/2000 ф.г. из общего объема бюджетных средств на науку на НИОКР для сельского хозяйства было выделено 13%, на фундаментальные, прикладные и пром. исследования — 15%, на мед. исследования — 9%, а на разработки в области ИТ — менее 3%.

При оценке эконом. эффективности госассигнований на НИОКР для выработки подходов к формированию дальнейшей научно-тех. политики И. в качестве одного из критериев используется показатель прироста валовой стоимости — GVA (Gross Value Addition) — в каждом из секторов. Так, в 1999/2000 ф.г. общий GVA в оборонной, космической и атомной промышленности составил 1,23 млрд. долл.. В тот же период в сельском хозяйстве GVA составил 98,9 млрд. долл., а GVA от внедрения различного научного и тех. «ноу-хау» в промышленности составил 89 млрд. долл., т.е. от 70 до 80 раз больше, чем в оборонных секторах.



В мед. секторе GVA составил 5,98 млрд. долл., а в секторе ИТ – 6,65 млрд. долл.

В отчете ИИМ указывается, что объем мирового рынка сельхозпродукции в 1993-99г. увеличился с 438 до 544 млрд. долл.. С учетом этого прогнозируется, что доп. увеличение И. своей доли на рынке с/х продукции могло бы обеспечить ей фин. возможности для дальнейшего эконом. роста. Так, по данным за 1998/99 ф.г., И. экспортировала с/х продукции на 5,6 млрд. долл., что составляет 18% в общем объеме экспорта страны, а в совокупности с объемами экспорта х/б тканей и одежды доля сельского хозяйства и смежных с ним отраслей в общем объеме экспорта страны составляет 45%. При этом отмечается, что из-за устаревших технологий урожайность пром. с/х культур в И. в несколько раз ниже средних мировых показателей и страна испытывает острую нехватку в оборудовании и технологиях для переработки с/х продукции и производства продовольствия. Исходя из этого, в отчете ИИМ отмечается, что обеспечение ускоренного тех. роста и увеличения объемов производства в сельском хозяйстве могло бы обеспечить И. большее влияние в межд. политике, чем обладание атомным оружием.

Также отмечается, что за 1995-2000г. объем госассигнований на фундаментальную науку и НИОКР в энергетике, металлургии, нефтехимии и текстильной промышленности увеличился лишь в абсолютных показателях, тогда как их реальная доля в общем объеме госассигнований на НИОКР к 2000г. сократилась с 19 до 15%. По мнению экспертов ИИМ внедрение новых технологий именно в эти секторы могло бы обеспечить в дальнейшем условия для значит. эконом. роста. В этой связи правительству рекомендуется более внимательно изучить опыт США по передаче в гражд. промышленность технологий, создаваемых в оборонном секторе.

При рассмотрении проблем энергетического комплекса прогнозируется, что, несмотря на строительство новых АЭС, в долгосрочной перспективе тепло- и гидроэнергетика сохраняют свою преобладающую долю в энергетическом балансе страны и это потребует значит. госассигнований на разработку и импорт передовых технологий.

Эксперты ИИМ признают, что при определении подходов к формированию научно-тех. политики страны должно учитываться то, что необходимость развития оборонных секторов не может оцениваться только эконом. показателями GVA. Однако средства для дальнейшего наращивания военных НИОКР рекомендуется получать в т.ч. за счет развития конверсии оборонного производства и коммерциализации технологий, разработанных в рамках оборонных исследовательских программ. Приоритетное значение рекомендуется придавать оборонным НИОКР, направленным на модернизацию имеющихся и разработку новых современных систем обычных вооружений. Также указывается, что доп. средства на оборонные НИОКР могут быть получены за счет интенсивного развития сельского хозяйства и рынка услуг.

По оценке экспертов ИИМ, проведение некоторыми транснац. корпорациями и иностр. исследоват. организациями научных исследований в И. недостаточно для преодоления страной име-

ющегося тех. отставания, в связи с чем требуется принятие целенаправленных мер по развитию межд. научно-тех. сотрудничества.

*Совет по тех. развитию.* TDB – Technology Development Board), структурно входящий в состав Департамента науки и технологий Миннауки и технологий И. (DST – Department of Science and Technology, Ministry of Science and Technology), образован 1 сент. 1996г. в целях осуществления управления созданным в том же году правительством страны фин. фондом тех. развития (Fund for Technology Development and Application).

Деятельность Совета направлена на интенсификацию процесса пром. освоения как нац. научно-тех. разработок (home grown indigenous technologies), так и зарубежных тех. решений гос. и частным секторами индийской экономики с целью организации процесса производства конкурентоспособной высокотех. продукции в таких стратегически важных областях, как энергетика, авиастроение, химия и нефтехимия, электроника и телекоммуникации, металлургия, ИТ, а также медицина и биотехнологии.

Основной формой деятельности Совета является осуществление частичного (до 25% от общей стоимости) финансирования того или иного проекта путем либо его прямого инвестирования, либо предоставления заинтересованной организации кредита или гранта.

Решение о финансировании любого проекта принимается в строгой координации с действующими основными программами научно-тех. и тех. развития, разработанными ведущими правит. организациями научно-тех. комплекса страны. К ним следует отнести, в первую очередь, концептуальный прогноз тех. развития до 2020г. (Technology Vision 2020 Implementation Projects), сформулированный в 1996г. Советом по тех. информации, прогнозированию и оценкам (TIFAC - Technology Information, Forecasting and Assessment Council); программу поддержки нац. технологий (PATSER – Programme Aimed at Technological Self Reliance), разработанную Департаментом научных и пром. исследований (DSIR – Department of Scientific and Industrial Research), а также программу поддержки мелких предпринимателей (TPP – Technopreneur Promotion Programme), патронируемую совместно DSIR и DST.

За пятилетнюю историю своего существования Советом по тех. развитию было утверждено более 85 соглашений о предоставлении фин. помощи различным организациям и предприятиям научно-тех. комплекса страны. При этом совокупный объем инвестированных в промышленность денежных средств составил 212,5 млн.долл..

*Приоритеты научно-тех. политики.* В нояб. 2001г. пред. Комитета по вопросам развития науки при правительстве И. стал бывший пред. Комиссии по атомной энергии И., проф., доктор наук Р.Чидамбарам.

По оценкам представителей научных кругов, его назначение на указанную должность вряд ли приведет к серьезному пересмотру основных задач реализуемых страной программ развития науки и техники. Одновременно с этим высказываются мнения о возможной корректировке их отдельных аспектов.

Исходя из ряда заявлений, сделанных Р.Чидамбарамом по случаю вступления в новую долж-

ность, можно предположить, что основное внимание в данной области в 2002–07гг. (10 пятилетний план эконом. развития страны) будет уделено решению вопросов наращивания и укрепления оборонно-пром. и тех. потенциала И. На перспективу до 2020г. ставится задача достичь независимости проводимых в стране НИОКР от поставок зарубежных технологий и техники в критических для нее областях науки. К их числу относят следующие направления:

1. По мнению индийских экспертов, первостепенное значение сохраняют за собой проблемы дальнейшего укрепления оборонного и, прежде всего, ядерного потенциала страны. В этой связи будут продолжены соответствующие нац. программы, связанные с совершенствованием боевых ядерных зарядов, средств из доставки и защиты от ОМП.

2. Важное значение для И. будут иметь результаты НИОКР в сфере создания собственных ядерных технологий, в т.ч. реакторов АЭС, способных нарабатывать необходимые для проведения в стране соответствующих научных исследований количество расщепляющихся материалов.

Индийскими научными центрами будут продолжены разработки по строительству прототипа реактора FBR (Fast Breeder Reactor), использующего в качестве топлива MOX-ы на основе тория, а также по реакторам PHWR (pressurized heavy water reactor).

Для воплощения намеченных здесь целей Нью-Дели необходимо последовательное расширение мощностей АЭС. Согласно 10 пятилетнему плану, предусматривается увеличение объемов выработки электроэнергии индийскими АЭС с 3000 мвт. до 9000 мвт. (к 2020г. — до 20 тыс. мвт.), что потребует строительства как минимум еще одной АЭС, равной по своей производительности первой очереди Куданкуламской станции.

По мнению Р.Чидамбарам, нац. ядерная программа И. имеет четко определенные задачи и не требует своего пересмотра.

3. Дальнейшее развитие получают программы совершенствования ракетной и спутниковой техники, а также освоения И. космического пространства. Отмечая сделанные здесь страной успехи, Р.Чидамбарам высказывает мнение о необходимости придания данному направлению нового импульса. В частности, им поддерживается идея о целесообразности более предметного изучения в рамках ISRO (Indian Space Research Organization) поверхности Луны и организации соответствующей космической экспедиции, что даст существенный толчок для освоения страной новых перспективных технологий.

4. Важным условием реализации намеченных целей в области научно-тех. политики И. названо внедрение новых компьютерных и ИТ.

5. В числе приоритетных направлений развития науки и техники выделены также биотехнологии, среди которых первоочередное внимание будет обращено на генную инженерию, процессы переработки продуктов питания, современные методы получения высокоурожайных с/х культур, рыбоводство и др.

6. Особое значение придается созданию и использованию в И. эффективных методов оценочного прогнозирования появления в мире новейших технологий и приоритетных направлений

развития науки. С учетом этого более важную роль в вопросах формирования научно-тех. политики страны станет играть Technology Information Forecasting Assessment Council (TIFAC), должность председателя которого сохранена за Р.Чидамбарамом. Свою главную задачу здесь TIFAC видит в своевременном приобретении и адаптации И. передовых know-how еще на этапе их НИОКР, а также в организации собственных исследований по наиболее прорывным в тех. плане направлениям.

Для реализации намеченных целей в области развития науки и техники необходимо, по оценке Р.Чидамбарам, выделение доп. фин. средств. В частности, он намерен проводить линию на увеличение правительством расходов на НИОКР и научные исследования, доля которых должна составлять не менее 2% от ВВП страны. При этом ставится задача достичь в ближайшие 15–20 лет полной независимости И. от зарубежных технологий по ключевым для нее направлениям развития науки.

*Нац. географическая информ. система.* Одна из крупнейших местных компаний, специализирующихся в области ИТ — TATA Infotech, осуществляет проект создания общенац. географической информ. системы. Система будет функционировать на основе MapXtreme-технологии и предназначена преимущественно для коммерческого использования.

Доступ к системе возможен через веб-сайт — [www.travenini.com](http://www.travenini.com). Усилия разработчиков направлены на создание простейших условий доступа пользователей к базам данных системы. С системой можно будет работать, используя доступные и широко распространенные в стране стандартное ПО и аппаратные средства.

Содержит постоянно обновляющуюся базу данных, включающую подробные карты 55 основных крупных городов И. Карты содержат детальное изображение улиц городов, на которых отмечены значимые строения: вокзалы, госпитали, отели и т.д.

Использование упомянутой системы позволит пользователю в зависимости от целей изменять масштаб изображения и переносить его на бумажный или иной носитель.

Предполагается, что доступ пользователей к системе будет осуществляться посредством приобретения первыми спец. CD-Rom-ключа, выпускаемого фирмой-разработчиком. Планируется создание в рамках системы специализированных карт, в частности почвенной, климатической и т.д.

*Биотехнологии.* По данным на 2001г., в И. зарегистрировано 800 компаний биотех. профиля, абсолютное большинство которых классифицируются как мелкие низкотех. предприятия. В отрасли занято 10 тыс. человек.

В 1998–2001гг. общий объем рынка биотех. продукции увеличился с 1 до 2,5 млрд. долл., из которых 60% приходится на препараты для лечения заболеваний человека, а 15% — на препараты с/х и ветеринарного назначения.

И. имеет ряд преимуществ, используя которые, она может выйти в число лидеров в области развития биотехнологий. К их числу относятся развитая информ. инфраструктура, достаточно квалифицированные и дешевые научные кадры, а также

генетическое и биологическое разнообразие населения, флоры и фауны страны. Это открывает транснац. корпорациям возможности для использования И. в качестве исследовательской лаборатории и может в два и более раз снизить объем их фин. затрат на разработку лекарственных препаратов.

Однако биотех. исследования в И. ведутся преимущественно академ. ин-тами и финансируются правительством через Департамент биотехнологии (DBT), Индийский совет по мед. исследованиям (ICMR), Индийский совет по научным и пром. исследованиям (CSIR).

Стимулятором развития мед. биотехнологий является высокий спрос на лекарственные препараты на внутр. рынке. По расчетам в 2001г. его объем достиг 1,5 млрд. долл..

Имеется не удовлетворенный предложением - спрос на вакцины против бешенства, тифоидных инфекций, туберкулеза, СПИД и др. заболеваний. Рост рынка вакцин составляет 20% в год.

Такими же быстрыми темпами развивается и рынок диагностических тест-систем. К 2005г. прогнозируется увеличение его объема в 4-5 раз, а по диагностикумам для выявления малярии рост составляет более 50% в год.

С учетом этого DBT ведет разработку диагностикомов для выявления холеры, хеликобактерий, вызывающих язву желудочно-кишечного тракта, лихорадки Денге, а также вакцин для профилактики ротавируса диареи, гепатитов и туберкулеза.

Большой спрос имеется и на препараты для лечения неинфекционных заболеваний, в частности сердечно-сосудистых, диабетов и психических расстройств, рост которых в стране составляет до 40% в год.

Приоритетность развития сельского хозяйства и смежных с ним отраслей, совокупная доля которых в общем объеме экспорта страны составляет 45%, стимулирует развитие с/х биотехнологий. Более 400 НИИ ведут коммерческие исследования в данной области, 50 из них специализируются на производстве трансгенных семян. Общий объем рынка семян в 2001г. оценивается в 1,5 млрд. долл., из них 250 млн. долл. приходится на трансгенные семена. Наиболее активно ведутся работы по созданию трансгенных хлопка, риса, цветной и белокочанной капусты, а также томатов. Также придается большое значение разработке биотех. процессов производства и переработки с/х сырья, в частности биоферментации и термообработке молочных продуктов, овощей и фруктов с целью увеличения сроков хранения.

Разворачиваются исследования, направленные на разработку биотехнологий для повышения отдачи нефтяных скважин, очистки пром. отходов и обогащения руды.

Биотех. исследования относятся к категории наиболее капиталоемких и не дают быструю отдачу. Поэтому недостаточное финансирование является одной из основных проблем для индийской биотех. отрасли, причины которой просматриваются в недооценке перспективности биотехнологий местными крупными фин. организациями. Для решения этой проблемы предпринимаются попытки наладить сотрудничество между академ. институтами и частными фарм. компаниями, в т.ч. иностранными, обладающими значит. фин. возможностями.

С целью упрощения процесса передачи результатов научных разработок в промышленность предпринимаются меры по укреплению контактов между академ. наукой и предприятиями, в т.ч. в форме создания технопарков. Ведется работа по совершенствованию законодательства, регулирующего оборот генетически модифицированной продукции, а к 2005г. в полное соответствие с требованиями ВТО будет приведено и патентное законодательство.

Стратегический расчет индийцев также строится на том, что интенсивное развитие биотехнологий в интеграции с достижениями в области компьютерного программирования обеспечит И. преимущества для превращения биоинформатики в один из локомотивов будущего эконом. роста.

## Промышленность-2001

**Производство полимеров.** Является одним из наиболее динамично развивающихся секторов индийского химпрома. Этому способствует растущий мировой спрос и расширение сферы применения полимеров в самой И. Повышающаяся тех. популярность полимеров характеризуется местными специалистами как «тех. революция».

В мировом производстве основных видов полимеров, таких как полиэтилен высокой и низкой плотности (HDPE, LDPE), полипропилен (PP), полистирол (PS) и поливинилхлорид (PVC), доля И. пока не столь значит. Однако в азиатском регионе страна занимает ведущее место по производству полиэтилена низкой плотности и поливинилхлорида.

Доля И. в производстве полимеров в 1999/2000 ф.г.

Вид полимера	Производство, тыс.т.			Доля И., %	
	Всего	Страны Азии	Индия	В мире	В Азии
HDPE	15846	4221	377	2,34	8,93
LDPE	3947	851	185	4,69	21,74
PP	12837	3250	114	0,89	3,51
PS	4556	2188	88	1,93	4,02
PVC	9105	2987	496	5,45	16,61
Итого	46291	13497	1260	2,72	9,34

Основной объем полимеров в И. производится на предприятиях таких компаний, как Indian Petrochemical (IPCL), National Organic Chemicals (NOCL), Polyolefins India (PIL), Chemplast, Vam Organic, Polychem, ABS Industries, Bhansali Engineering, Manii Petro, UB Petro, «Rama Petro, Vinil Chemicals, Reliance Industries, National Organic Chemical Industries и Pearl Polymers.

В 1986-2000гг. суммарная мощность индийских предприятий по производству полиэтилена высокой плотности, полипропилена и полихлорвинила возросла более чем в 7 раз, а фактический объем их производства увеличился в 6,5 раза.

Однако, несмотря на предпринимаемые правительством И. меры по наращиванию мощностей для производства полимеров, уровень их потребления в пересчете на душу населения в стране едва превышает 2 кг. в год, что существенно ниже мирового показателя (16 кг.).

Наиболее значит. рост за 1986-2000гг. отмечался в области производства полиэтилена высокой плотности (в 17,2 раза), полипропилена (в 14,3 раза), а также полистирола (в 6,7 раза) и поливинилхлорида (в 6,4 раза).

Спрос на полимеры на индийском рынке значительно превышает предложение и это расхождение имеет стабильную тенденцию.

Спрос и предложение на полимеры в И., в тыс. т.

Вид полимеров	1990/1991	1992/1993	1994/1995	1999/2000
Спрос:				
LDPE	292	387	482	708
HDPE	228	303	378	555
PP	119	202	286	420
PVC	311	398	485	713
PS	47	64	82	120
Итого:	997	1354	1713	2516
Предложение:				
LDPE	165	173	173	173
HDPE	89	95	159	167
PP	98	128	131	131
PVC	162	162	162	162
PS	22	22	38	40
Итого:	536	560	663	673
Превышение спроса над предложением:				
LDPE	127	214	309	535
HDPE	139	208	219	388
PP	21	74	115	289
PVC	149	236	323	551
PS	25	42	44	80
Итого:	461	774	1050	1843

Стремясь уменьшить диспропорцию между спросом и предложением на полимеры, правительство И. в рамках 9 пятилетнего гос. плана практически удвоило объем инвестиций в хим. отрасль. По расчетам специалистов, в ближайшей перспективе это позволит увеличить объем потребления полимеров до 4 кг. на душу населения. В частности, планируется значительно расширить применение труб из полимеров при строительстве ирригационных систем в сельском хозяйстве.

Освоение технологий получения новых полимерных материалов и их переработки в готовые изделия является одним из наиболее приоритетных направлений научно-тех. сотрудничества И. с другими странами. В течение последних 10 лет сохраняется устойчивая тенденция к созданию СП и открытию в И. дочерних предприятий транснац. корпораций. Наиболее активно в И. действуют фирмы из США, Японии, ФРГ, Кореи, Франции и Великобритании. Наряду с созданием произв. мощностей, они интенсивно наращивают поставки в И. сырья и готовых изделий из полимеров. В основном в И. импортируются поливинилхлорид и полиэтилен низкой и высокой плотности.

Поставки полимеров из России незначит. в основном это полиэтилен. Объемы рос. экспорта с учетом высокого спроса могли бы быть намного больше при условии их ценовой конкурентоспособности на индийском рынке.

Наряду с торг. сотрудничеством индийская сторона, в частности Департамент науки и технологии И., проявляет большой интерес к результатам рос. НИОКР в данной области. Так, в числе наиболее интересных называются разработки НИИ эластомерных материалов (г.Москва), НИИ химии и технологии полимеров (г.Дзержинск) и Института катализа (г.Новосибирск). Хорошей базой для начала взаимодействия этих исследоват. центров с И. и продвижения сюда наших технологий могла бы стать Комплексная долгосрочная программа научно-тех. сотрудничества между Россией и И..

**Лекарства.** Индийские эксперты провели анализ конъюнктуры мирового фармакологического рынка, и согласно их прогнозам в среднесрочной перспективе ожидаются благоприятные условия

для существенного роста экспорта местных лекарственных препаратов. В качестве наиболее перспективного рынка ими рассматриваются США, страны ЮВА, а также Россия.

Наиболее крупные поставки сильнодействующих препаратов ожидаются уже в самое ближайшее время в США, где из-за акций биологического терроризма отмечаются большие потребности в медикаментах для профилактики и лечения инфекционных заболеваний, в т.ч. и сибирской язвы.

В И. зарегистрировано 78 фарм. компаний, которыми в 2000г. было экспортировано лекарственных препаратов на 1,3 млрд. долл., при этом доля России составила 7% от общего объема поставок (92 млн.долл.). Крупнейшими из них являются Ranbaxy Laboratories, Cipla и Dr. Reddy's Laboratories. Упомянутые выше две первые компании успешно продвигают на ам. рынок препарат ципрофлоксацин (используется для профилактики и лечения сибирской язвы), и они уже зарегистрировали его в Фед. лекарственном агентстве США (FDA).

Ranbaxy намерена через свою дочернюю ам. компанию Ranbaxy Pharmaceutical обеспечить поступление ципрофлоксацина в количестве до 20 млн. таблеток в месяц, начиная с дек. 2001г.

Активные меры по расширению произв. мощностей предпринимает и Cipla – в окт. 2001г. компания инвестировала 200 млн.долл. в строительство новой фабрики, ввод в эксплуатацию которой намечен на 2002г. Планируется 70% производимого на ней ципрофлоксацина направлять на экспорт.

Патентом на распространение циплофлоксацина в США обладает немецкий концерн Байер, срок действия которого истекает в конце 2003г. Однако индийские фарм. компании получили поддержку со стороны сенатора-демократа от шт. Нью-Йорк Ч.Шумера, выступающего за широкомасштабную закупку индийских лекарств. Американское законодательство позволяет игнорировать патентное право и осуществлять экстренные закупки медикаментов в случае возникновения угрозы здоровью населения.

Индийские эксперты полагают, что интерес у иностр. импортеров должны вызвать и другие антибиотики, в частности доксициклин и амонсцин, доказавшие свою эффективность в профилактике инфекционных заболеваний, в т.ч. и сибирской язвы.

Особые надежды индийцы связывают с продвижением на мировой рынок новой вакцины для борьбы с сибирской язвой, разработанной учеными университета им. Дж.Неру. Эта рекомбинантная вакцина прошла всесторонние исследования, а ее выпуском будет заниматься местная компания Panacea Biotech. Достоинством нового препарата является высокая эффективность и отсутствие побочного негативного воздействия на организм человека. Пром. освоение выпуска вакцины ожидается в середине 2002г.

С учетом актуальности проблемы борьбы с биологическим терроризмом, а также принимая во внимание дешевизну и высокое качество индийских препаратов (местный ципрофлоксацин в 13 раз дешевле немецкого), эксперты прогнозируют увеличение мирового спроса на индийскую фарм. продукцию.

*Телемедицина.* Индийское правительство патронирует ряд проектов развития в стране телемедицины. В рамках проекта под руководством министерства ИТ подразделением мед. информатики индийского Центра перспективных компьютерных исследований (С-ДАС) создана система «Меркурий».

В рамках «Меркурия» функционирует база данных историй болезни, включающих результаты клинических исследований и сведения о методах и эффективности лечения различных заболеваний. Предусмотрена возможность консультаций врачей-специалистов в режиме реального времени, проведения телеконсилиумов и видеоконференций. Также «Меркурий» предоставляет специалистам возможность ознакомления с передовыми методиками и последними достижениями в области медицины, возможность безличного контакта врача и пациента.

По оценкам индийских экспертов, «Меркурий» может быть использован в широком круге областей медицины, телекардиологии, телеиммунологии и др. Система ощутимо упрощает и ускоряет процесс диагностики заболеваний, позволяет определить оптимальный метод лечения. Для обеспечения тех. составляющей функционирования «Меркурия» используются электронные средства коммуникаций.

*Угольная отрасль.* Ей отводится главенствующая роль в энергообеспечении страны. Энергопотребности страны на две трети покрываются за счет угля, 70% от объема добычи которого направляется на производство электроэнергии, а 30% — в промышленность.

По данным Геологического комитета, общие запасы угля в И. превышают 211 млрд. т. (7% от общемировых), из которых 82,4 млрд. т. могут быть освоены уже в ближайшем будущем. Некоксуемый уголь составляет 85% от всех разведанных запасов, коксующийся — 15%. По сравнению с зарубежным углем индийский отличается низким содержанием серы и высокой долей (30-40%) шлаковых компонентов. Месторождения угля, в основном, расположены в центр. и восточной частях И. на территории шт. Бихар, Орисса и Мадхья-Прадеш, на их долю приходится три четверти от всей добычи угля в стране.

По объемам добычи угля И. занимает третье место в мире после Китая и США. В 2000/01 ф.г. в И. было добыто 322,7 млн. т. угля, что на 4,6% больше показателя пред.ф.г. В среднем темпы прироста объемов добычи в углепрома за последние 5 лет составили 3%, что в два раза ниже темпов роста потребности страны в угле. После начала в 1999/2000 ф.г. второго этапа эконом. реформ, которые затронули инфраструктурный и энергетический сектора, спрос на уголь на внутр. рынке значительно вырос, в 2000/01 ф.г. он достиг 333,8 млн. т., а в 2001-02 — 370,8 млн.т. Нехватка угля частично покрывается за счет его импорта из Австралии (601,8 млн. долл.), Китая (258,2) и ЮАР (108,4) (данные Центра мониторинга индийской промышленности за 2000/01 ф.г.). Объемы импорта угля стабилизировались на уровне 15-17 млн. т.

Производство угля почти полностью монополизировано государством. Порядка 88% угля добывается гос. компанией Coal India оставшаяся часть рынка поделена между госпредприятиями

Singareni Collieries, Indian Iron and Steel и крупнейшей индийской частной корпорацией Tata Iron and Steel. Монополизация добычи и распределения угля, отсутствие рыночных механизмов развития отрасли негативно сказались на ее функционировании и в конечном итоге привели к возникновению таких характерных негативных явлений для госсектора, как разрастание коррупции и теневого рынка, снижение качества добываемого угля и увеличение потерь при его транспортировке к потребителям.

С целью повышения эффективности работы угольной отрасли 1 янв. 2000г. правительством было отменено гос. администрирование распределения и ценообразования угля на внутр. рынке. Согласно новой политике между поставщиками и потребителями вводилась контрактная система, основанная на принципах конкурентной борьбы, приветствовалось участие частного сектора и привлечение ПИИ. В результате иноинвесторы получили возможность создавать СП как с гос., так и частными хоз. субъектами в отрасли и привлекать под эти цели до 50% своих капиталов.

Рос.-индийское сотрудничество в основном ограничивается выполнением различных проектных работ институтом «Гипрошахт» в С.-Пб. в рамках Меморандума о взаимопонимании с индийской отраслевой проектной организацией SMPDI.

Одним из наиболее перспективных объектов для рос. компаний ОАО «Росуглемаш» и ГУП ВО «Зарубежуголь», с точки зрения возможности оказания тех. содействия и поставок оборудования, является шахта «Джанджара», спроектированная и построенная при участии советских организаций еще в 80гг. В июле 2001г. индийской стороне в лице руководства «Угольной корпорации Индии» (CIL), «Вост. угольной компании» и шахты «Джанджара» были переданы ТЭО по отработке пласта R-VI на данной шахте, предусматривающие поставку оборудования и командирование рос. специалистов для оказания тех. содействия. По мнению индийцев, рос. предложение является более привлекат. по сравнению с предложениями ам. и китайской компаний, однако, учитывая тяжелое фин. положение «Вост. угольной компании», остается нерешенным вопрос финансирования. Ориентировочная стоимость проекта составляет 30 млн. долл.

Пытаются выйти и закрепиться на местных рынках тех. горного оборудования другие рос. производители — Челябинский тракторный завод и АО «Уралмаш», которые активно участвуют в тендерах на поставку экскаваторов и бульдозеров для угольных разрезов. ОАО «Рудгормаш», которое поставило 34 буровых станка СБШ-125 «Угольной корпорации Индии» в 1999/2000 ф.г., прорабатывает проект совместного производства модернизированных буровых станков в г.Раичи.

С переходом индийских энергетических систем на жидкое топливо и нетрадиционные источники электроэнергии роль твердого топлива заметно снизится. Тем не менее, в министерстве угля и шахт И. полагают, что уголь останется доминирующим топливом в стране, спрос на который будет неуклонно расти, и в первую очередь со стороны промышленности. Кроме того, остается неиспользованным его экспортный потенциал.

Разведанные запасы угля и доля штатов в его добыче,  
по состоянию на 1999/2000 ф.г.

Штаты	Запасы, млн.т.	Добыча, млн.т.	Доля, %
Андхра-Прадеш .....	13 586,8	1 29,6	9,9
Аруначал-Прадеш.....	90,2	-	-
Ассам .....	320,2	0,6	0,2
Бихар .....	69 128,2	1 76,9	25,6
Мадхья-Прадеш .....	43 429,7	87,9	29,3
Махараштра.....	7 077,1	27,7	9,2
Мегхалая.....	459,4	-	-
Нагаленд.....	19,9	-	-
Орисса.....	50 448,6	43,6	14,5
Уттар-Прадеш .....	1 061,8	16,2	5,4
Зап. Бенгалия .....	25 908,5	17,6	5,9

Сравнительные характеристики некоторых видов угля

Компоненты, %	Индийский	Индонез.	Южноафр.
Влажность.....	4-7	14,24	2,71
Связанный углерод .....	30-60	43,78	56,92
Легкоиспар. компоненты.....	20-25	39,62	27,01
Шлаки .....	25-55	2,36	13,36
Сера.....	0,2-0,7	0,19	1,00
Калорийность.....	3100-5100	6908	6844

Производство и спрос на уголь в Индии

Фин.г.	1997-98	1998-99	1999-2000	2000-01	2001-02
Производство угля.....	300,4	296,5	304,0	308,6	322,7
Импорт угля.....	16,0	15,6	15,0	17,0	17,0
Потребность в угле .....	323,4	325,4	311,8	333,8	370,8

Группой экспертов госкорпорации Coal India направлен в дек. 2001г. в индийское правительство доклад, содержащий анализ ситуации в угледобыче страны и предложения по ее тех. модернизации.

Как указано в этом документе, повышение объемов добычи угля является важным условием для развития нац. экономики. Дефицит данного сырья составляет 50 млн.т. в год и имеет устойчивую тенденцию к увеличению с учетом сохранения высоких цен на другие энергоносители.

Учитывая отказ МВФ кредитовать несколько крупных индийских проектов в этой области, для решения указанной задачи за счет внутр. ресурсов эксперты комиссии, в частности, рекомендовали правительству И. предусмотреть выделение в бюджете в течение ближайших нескольких лет доп. средств для закупки соотв. тяжелого оборудования.

Руководство корпорации Coal India планирует в рамках программы модернизации объявить в 2002г. ряд тендеров с целью приобретения техники: карьерные самосвалы грузоподъемностью 120 т. — 42 шт.; 85 т. — 17 шт.; 50 т. — 10 шт.; 35 т. — 49 шт.; бульдозеры мощностью 410 л/с — 16 шт.; 320 л/с — 16 шт.; экскаваторы с ковшом объемом 10 куб.м — 13 шт.; 5 куб.м — 4 шт.; 3,8 куб.м. — 2 шт.; буровые установки с диаметром бура 311 мм. — 2 шт.; 250 мм. — 14 шт.; 160 мм. — 12 шт.; транспортеры с объемом 6 куб.м — 2 шт.; грейдеры мощностью 280 л/с — 3 шт.; краны грузоподъемностью 70 т. — 2 шт.

Индийские специалисты достаточно высоко оценивают оборудование, выпускаемое рос. предприятиями, имеющими положит. опыт работы в И., по приемлемым ценам и должного качества, в т.ч. технику, производимую «Рудгормаш» (г. Воронеж).

Индийцы намерены, помимо организации закупок иностр. оборудования, в перспективе шире практиковать проведение закрытых тендеров, в которых будут участвовать индийские производители и СП с участием местного капитала.

С учетом этой тенденции рос. внешнеторг. организации могли бы более эффективно действовать на местном рынке с использованием схемы создания совместного производства на территории И. При этом участие в тех. процессе индийских партнеров должно быть минимальным (досборочные операции) с учетом отсутствия в стране необходимой произв. базы. Однако, это позволит реализовать готовую продукцию под индийской маркой.

По такому пути в 2000г. пошла фирма Catterpillar (США), поставив в И. партию 50-т. самосвалов, предварительно организовав СП с местной компанией Voltas.

Отмечается активизация деятельности английских угледобывающих компаний, которые рассматривают И. в качестве потенциального и емкого рынка для своего оборудования. Третья часть от общего объема выпускаемого ежегодно оборудования для добывающей промышленности будет в ближайшие годы приходиться на И., что в денежном эквиваленте составит 100-150 млн.долл. Рядом англ. фирм разработаны и внедрены в производство экологически чистые технологии добычи и переработки угля, начиная от процесса улучшения его горючих свойств до газификации, что позволяет снизить загрязнение окружающей среды практически до нулевого уровня. В связи с этим И. рассматривается как центр сосредоточения усилий Великобритании, направленных на строительство завода по газификации угля.

*Развитие алмазо-бриллиантового комплекса (АБК) И. в 2000г. характеризовалось, в целом, устойчивым ростом основных эконом. показателей.*

Экспорт обработанных алмазов из И. в 2000г. увеличился на 14,7% и достиг 6,83 млрд.долл.США (в 1999г. — 5,95 млрд.долл.). С учетом импорта алмазного сырья в указанный период на 4,59 млрд.долл., добавленная стоимость составила 2,24 млрд.долл., что обеспечило рост этого важного показателя на 45% (в 1999г. — 1,54 млрд.долл.). Планируется, что в 2001-02 ф.г. индийский экспорт бриллиантов и ювелирных изделий вырастет до 8,2 млрд.долл..

По оценкам специалистов Совета по содействию экспорту драг. камней и изделий из них (Gem and Jewellery Export Promotion Council — GJEPС), на И. приходится 55% мирового рынка бриллиантов в качественных показателях и 90% в количественных. В 2000г. И. закрепила свое положение ведущего мирового центра по обработке алмазов, значительно опередив Израиль, экспорт которого составил 3,25 млрд.долл..

Прогнозируется, что в перспективе на развитие индийского АБК будут оказывать воздействие следующие факторы.

1. В ближайшие 5 лет ожидается устойчивое развитие мирового алмазного рынка.

Мировая добыча алмазов в 2001г. будет на уровне 126 млн. карат и к 2008г. увеличится до 135 млн. карат. При этом индивидуальные показатели большинства добывающих стран, за исключением России, Австралии и Канады, останутся на постоянном уровне: Ботсвана — 25 млн. карат в 2001г., 25 млн. карат в 2008г., ЮАР — соответственно 14 и 12; Конго — 22 и 22; Ангола — 4 и 4; Намибия — 1 и 1; Австралия — 33 и 27; Россия — 19 и 24; Канада — 4 и 16.

Развитие новой структуры алмазо-бриллиантового рынка, при которой «Де Бирс» перестает быть

гарантом равновесия спроса и предложения посредством поддержания одноканальной системы сбыта, создает предпосылки для существенных колебаний цен. В то же время индийские специалисты отмечают, что в ближайшей перспективе на мировом алмазном рынке маловероятны значительные дисбалансы, прогнозируется некоторое отставание предложения алмазного сырья от спроса на него. Возможные ценовые войны будут сдерживаться высокими показателями доходности у добывающих предприятий «Де Бирс», что, в принципе, позволяет концерну снижать цены до более низкого уровня по сравнению с основными конкурентами. В новых рыночных условиях «Де Бирс» постарается регулировать рынок не посредством управления мировой системой распределения сырья, а за счет контроля как можно большего количества добывающих предприятий, в связи с чем вероятно достаточно агрессивная политика концерна по приобретению контрольных пакетов ряда ведущих компаний.

2. С учетом некоторого замедления темпов экономического развития США, в качестве негативного фактора в области потребления выделяют сильную зависимость мирового бриллиантового рынка от его амер. сегмента – в 1999г. на США приходилось 48% всего рынка (6,24 млрд.долл. из 13 млрд.долл.).

По данным ГJЕРС, экспорт И. бриллиантов и ювелирных украшений в США в мае-июне 2001г. снизился на 10%. Указанная тенденция вызывает определенные опасения, поскольку на США приходится 40% соответствующего индийского экспорта. В этой связи индийские компании планируют активизировать свою работу на европейском и азиатском рынках (в 2001-02гг. прогнозируется рост потребления бриллиантов в странах Бл. Востока, ЮВА и в Китае).

Закрепление на новых рынках должно сопровождаться изменением структуры индийского экспорта, 80% которого в настоящее время приходится на обработанные алмазы, и только 14% на ювелирные изделия. В этой связи ставится задача существенного увеличения в экспорте доли готовых ювелирных украшений.

3. В последние годы на приоритетном для И. амер. рынке наиболее быстро рос сегмент изделий из относительно недорогих бриллиантов. С учетом того, что алмазы этого качества являются специализацией индийского АБК и добываются, прежде всего, на шахте Argyle (Австралия), прогнозируемое снижение в 2001г. производительности указанного предприятия до 20 млн. карат (пик добычи – 40 млн. карат) может привести к сокращению соответствующего сегмента рынка с серьезными негативными последствиями для АБК И. В дек. 2000г. ряд гранильных фирм уже были вынуждены приостановить свою работу, что привело к росту соц. напряженности в индийских центрах алмазобработывающей промышленности (г. Сурат).

4. Определенную угрозу для позиций АБК И. на мировом рынке представляет активное развитие (при целенаправленной поддержке со стороны государства) соответствующего сектора в Китае. Недавно созданная в Шанхае алмазная биржа уже имеет более 40 членов, в т.ч. иностр., около трети которых представляют обрабатывающие и торг. фирмы. Правительство КНР предлагает индийским гранильным фирмам значительные льготы при аренде земли, помещений и найме рабочей силы в

организованных в Китае зонах свободной торговли. В 2000г. на индийских гранильных предприятиях проходили стажировку и обучение несколько сотен китайских специалистов, что создает основу для роста конкуренции со стороны КНР в рыночном секторе, занимаемом в настоящее время индийскими фирмами. По оценкам некоторых специалистов, в создании в Китае центра огранки алмазов, конкурирующего с индийским Суратом, заинтересован прежде всего «Де Бирс». Отмечается, что в случае решения этой задачи концерн сможет повысить цены на те виды алмазного сырья, которые в настоящее время практически монополично потребляются И.

5. Росту экспортных показателей должна способствовать реализация в И. гос. программы создания СЭЗ и планируемая организация в Бомбее междуц. центра торговли алмазами и бриллиантами. В этой связи, а также принимая во внимание изменения маркетинговой политики «Де Бирс», АБК И. заинтересован в налаживании прямых экономических связей с ведущими алмазодобывающими компаниями.

Представители индийского АБК положительно оценивают итоги визита в Россию делегации, возглавляемой Корпорацией по торговле металлами и минералами (нояб.-дек. 2000г.), в ходе которого удалось договориться о первой прямой закупке И. рос. алмазов. По оценкам индийских специалистов, достигнутые в ходе работы указанной делегации результаты позволяют рассматривать Россию в перспективе в качестве основного источника прямых поставок алмазов для АБК И.

## Промышленность-2000

**Прогноз по энергетике.** По мнению консультативного совета по энергетике И., при темпах ввода в эксплуатацию новых энерго мощностей (в среднем 5% в год) и темпах роста экономики – 4-5% в год **нехватка мощностей к 2004/05 ф.г. будет составлять 40 тыс.мвт.**

Объем установленных энерго мощностей на конец 1998/99 ф.г. составил 93,7 тыс.мвт., при этом производство электроэнергии достигло 448 млрд.квтч. Из общего объема выработанной электроэнергии 79,9% было произведено на ТЭС, 17,7% – на ГЭС и 7,4% – на АЭС.

Отрицательными факторами являются низкий коэффициент использования установленных мощностей – 60% и большие потери при передаче и распределении электроэнергии, превышающие 20%.

Среди мер, предпринятых инд. правительством для обеспечения развития электроэнергетики, можно выделить следующие: проекты по строительству электростанции, передаче и распределению электроэнергии при 100% иностр. собственности до 15 млрд. рупий, получение автоматического одобрения правительства; электростанции, вырабатывающие электроэнергию для внутренних потребностей, могут продавать до 50% энергии другим потребителям; налоговые каникулы в электроэнергетике продлены с 2000г. до 2003г.

**Прогноз по углю.** С 1995/96 ф.г. в наблюдается тенденция к снижению темпов роста добычи угля. В 1998/99 ф.г. впервые за последние 20 лет объем добычи снизился на 1,3% по сравнению с предыдущим ф.г. и составил 292 млн.т. Причиной этого является хроническая нехватка финансовых ресурсов в отрасли, которая полностью относится к госсектору.

В последние годы объем бюджетного финансирования отрасли не превышал 10-11% от запланированных расходов. 58 принятых к исполнению крупных проектов по модернизации действующих или разработке новых месторождений 26 проектов или полностью заморожены, или выполняются с большим отставанием по срокам. **Уголь остается главным энергоносителем И.**, за счет которого покрывается более 67% вырабатываемой электроэнергии; с учетом ограниченности запасов нефти и газа, для удовлетворения потребности развития экономики страны добыча угля должна возрасти к 2002г. до 350 млн.т.

Для достижения этого уровня добычи **потребуется капвложения от 1,8 до 3 млрд.долл.** Правительством внесены предложения по началу процесса приватизации в отрасли, приняты законодательные изменения, разрешающие частному сектору разведку и разработку новых месторождений.

**Текстильпром.** Его вклад в экономику традиционно составляет около 4% ВВП, или от 15 до 20% объема промпродукции. В 1997/98 ф.г. доля экспорта продукции Илепрома составила 27% от его общего объема. В то же время продукция текстильпрома в наибольшей степени подвержена колебаниям спроса и предложения, изменению цен на сырье, что нашло отражение в итогах работы отрасли за 1998/99 ф.г. Снижение объемов выпуска х/б пряжи и ткани составило соответственно 4,7% и 2,75.

**Прогноз по стали.** В метпроме впервые за последние годы зарегистрирован спад объемов производства на 1,4%. Главной причиной является низкий спрос на метпродукцию как внутри страны, так и за рубежом. В целях защиты местных производителей в дек. 1998г. правительством были установлены «пороговые» цены на горячекатаную и холоднокатаную стальную продукцию. В результате удалось увеличить объем продаж на внутреннем рынке.

В ближайшие пять лет И. планирует наращивать объекты экспорта стали на межд. рынке. Минстали выступило с инициативой создания консорциума гос. и частных компаний для **выработки программы модернизации предприятий меткомплеса и мощностей по производству сырья, на что правительством выделено 14,5 млрд.долл. на период до 2002г.** Корпорацией National mineral development будет начата разработка новых месторождений руды, на что будет израсходовано 500 млн.долл.

По оценкам Steel authority India ltd. (SAIL) основное внимание будет уделяться повышению качества продукции, росту мощностей, доработке импортируемых стальных полуфабрикатов и выпуску проката для высокотехнологичных отраслей (автомобилестроение, энергетика и т.п.). **Большое значение в этой связи для И. приобретает импорт стали из стран СНГ и России,** которая после необходимой обработки реэкспортируется за рубеж.

Усилия минстали по координации экспортно-импортной политики находят поддержку со стороны крупнейших меткомпаний страны: SAIL, Ratchriva Ispat Nigam, Hindustan Steelworks Construction, Metallurgical and Engg. Consul-Tancy, Tata Iron and Steel. На начальном этапе политика создаваемого объединения будет направлена на расширение и закрепление позиций инд. поставщиков стали на рынках ЮВА, среди которых пер-

востепенное значение уделяется сейчас Таиланду и Малайзии. На их территории планируется размещение сети торг.-тех. центров по типу Stock-Cumservice.

**Прогноз по алмазам.** Инд. организация Gem and Jewellery Export Promotion Council (GJEPSC) подготовила прогнозные оценки влияния фин. кризиса в ЮВА на состояние мирового рынка алмазов. На конъюнктуру на рынке алмазов в негативном плане, по мнению индийцев, во многом повлияла также деятельность рос. фирм и компании Argyle Diamond, выступивших в 1997г. в роли самостоятельных поставщиков товара. Сложившаяся ситуация заставила ведущие компании De Beers и Anglo American пересмотреть тактику деятельности на мировом рынке драгкамней. В ходе переговоров руководства De Beers, Anglo American и Centenary была достигнута договоренность о разделе между ними сфер деятельности, причем De Beers и Centenary сохранили за собой статус автономных самоуправляемых ТНК (De Beers к тому же осталась крупнейшим держателем акций компании Anglo American.). **Спрос на алмазы и бриллианты в ближайшее время сохранится только в США.** Япония, потреблявшая около 25% выставившихся на мировом рынке бриллиантов, вряд ли сможет приобретать их в прежнем объеме.

Ситуация на алмазных рынках ЮВА, закупавших до 18% этих драгкамней, и далее будет усугубляться, что окажет негативное влияние на всю систему мировой алмазной индустрии. Ожидается, что основные усилия De Beers сосредоточит на завоевании новых стабильных рынков сбыта своей продукции, в частности в Китае и И.

По оценкам экспертов GJEPSC, несмотря на то, что И. является одним из крупнейших центров по переработке алмазного сырья, она не способна существенно повлиять на улучшение ситуации на мировом рынке этих драгкамней. В 1997/98 ф.г. экспорт обработанных алмазов снизился на 9,2% и данная тенденция носит устойчивый характер.

Подобное положение сложилось не только из-за кризиса в Азии, но и в результате решения РБИ ограничить ставку на финансирование экспорта алмазов до 20% с тем, чтобы сократить срок оборота денежных средств, вырученных от экспортных операций с драгкамнями.

Инд. алмазообрабатывающие компании обеспокоены исходом борьбы за рынок мелких алмазов с такими конкурентами, как De Beers, Argyle, Australia's Broken Hill Proprietary, Canada's Arctic, и рос. фирмами, каждая из которых активно стремится на весьма перспективный инд. рынок. Индийцев также беспокоит курс руководства De Beers, нацеленный на резкое снижение спроса и интереса в мире на небольшие обработанные алмазы, поскольку они рассматривают это как серьезный подрыв нац. алмазной промышленности, работающей именно с такими камнями. По мнению инд. экспертов, к 2000г. спрос на алмазную продукцию несколько возрастет.

**Инд. ассоциация производителей и переработчиков пластмасс All India Plastics Manufacturers Association, AIPMA.** Основана в 1945г. в г. Бомбее и объединяет 14000 частных фирм и госорганизаций. Ассоциация имеет статус неправит. добровольной организации, деятельность которой осуществляется за счет взносов ее членов. Руководство деятельностью ассоциации осуществляет совет, воз-



главляемый президентом ассоциации и тремя вице-президентами, курирующими зап., сев. и юж. регионы страны. Практическая деятельность ассоциации реализуется через исполком из 46 членов, в основном являющихся руководителями частных компаний.

За годы своего существования ассоциация внесла существенный вклад в достижение следующих целей.

1. Создание СП с зап. фирмами по получению и переработке пластмасс, а также по производству соответствующего оборудования.

2. Продвижение инд. товаров на новые рынки (**И. экспортирует пластмассы в 100 стран**, включая многие индустриально развитые государства).

3. Расширение номенклатуры производимых товаров за счет модернизации производства и использования современных технологий и оборудования, закупаемых за рубежом.

Ассоциация оказывает содействие своим членам в организации деловых поездок за границу; предоставляет информацию о мировых достижениях в области производства и переработки пластмасс; представляет продукцию инд. производителей на межд. выставках; организует встречи, семинары с целью налаживания контактов между инд. производителями и инопартнерами; участвует в подготовке предложений для правительства по проблемам развития отрасли.

Адрес штаб-квартиры ассоциации: A-52, Street № 1, MIDC, Marol, Andheri (East), Mumbai – 400 093, т. 821-7324, -25, ф. 821-6390.

## Металлургия

На начало 90гг. для метпрома И. были характерны стабильно высокие темпы роста производства. Однако в 1997г. впервые было зарегистрировано сокращение этого показателя на 1,4%, и спад в отрасли продолжается. В отличие от углепрома, главной причиной снижения темпов в металлургии является не дефицит фин. ресурсов, а низкий спрос на продукцию отрасли внутри страны и за рубежом из-за общего спада в экономике, который, к тому же, сопровождался конкуренцией со стороны импортной продукции. В целях защиты местных производителей в дек. 1998г. правительство установило «пороговые» цены на горячекатаную и холоднокатаную сталь. В результате их введения местным производителям удалось повысить прибыль, увеличить объем продаж на внутр. рынке.

В целях вывода отрасли из кризиса И. тогда же взяла курс на наращивание объемов экспорта стали.

Для достижения поставленных задач министерство стали выступило с инициативой создания консорциума, объединяющего гос. и частные компании, целью которого должна стать выработка централизованной политики ведущих сталепроизводителей И. и повышение эффективности их экспортно-импортной стратегии.

Разработка данного проекта осуществляется на фоне широкой программы модернизации предприятий меткомплеса и мощностей по производству необходимого для него сырья, на что на период до 2002г. (включительно) выделено 14,5 млрд. долл. Предусматривается, что корпорация National Mineral Development начнет разработку новых месторождений руды, на что будет израсходовано 500 млн. долл.

По оценкам ведущих специалистов Steel Authority of India Ltd (SAIL), в ближайшее время основное внимание будет уделяться повышению качества продукции, росту мощностей, доработке импортируемых стальных полуфабрикатов и выпуску проката для высокотех. отраслей (автомобилестроение, энергетика и т.п.). В этой связи большое значение для И. приобретают закупки в целях реэкспорта (после необходимой обработки) стали в странах СНГ и России. По мнению экспертов министерства стали И., реализация этих планов позволит поставить существенные барьеры иностр. сталепроизводителям на рынках ЮВА.

Усилия министерства стали в направлении координации экспортно-импортной политики находят поддержку со стороны крупнейших меткомпаний страны: SAIL, Ratchriva Ispat Nigam, Hindustal Steelworks Construction, Metallurgical and Engg. Consultancy, Tata Iron and Steel.

Планируется расширение и закрепление позиций индийских поставщиков стали на рынках стран ЮВА, прежде всего Таиланда и Малайзии, где прогнозируется бурное развитие сталепотребляющих отраслей промышленности. Кроме того, большие надежды индийцы питают в отношении недавно открывшегося для иностр. поставщиков китайского рынка стали, на котором, по мнению местных экспертов, индийские экспортеры будут находиться в более выгодном, по сравнению с конкурентами, положении. Одновременно продолжается борьба за рынок США, где против индийцев неоднократно предпринимались антидемпинговые санкции, значительно влиявшие на объемы поставок.

В качестве основных направлений реформирования отрасли правительство наметило несколько путей, в частности: модернизация имеющихся производств, выведение их на расчетные мощности, приватизация части заводов на условиях вложения частного капитала непосредственно в производство, а также разработка новых рудных месторождений.

При содействии рос. внешнеторг. объединения «Тяжпромэкспорт» ведутся соответствующие работы на Визакхапатнамском метзаводе, объявлен тендер на приватизацию метзавода в г. Салем и дочерней компании гос. корпорации SAIL Indian Iron and Steel. Интерес к этим проектам проявляют не только индийские частные компании, но и крупные производители стали из Японии (Mitsui), Австралии (BHP Steel), Великобритании (Stemcor). Заинтересованность к этой отрасли индийской экономики начала проявлять Украина, стремящаяся выступать здесь в качестве преемницы советского опыта сотрудничества с И..

Иностранцы пока не проявляют готовности вкладывать средства в развитие и модернизацию производства, а лишь стремятся получить концессии на разработку месторождений руды, принадлежащих утвержденным к приватизации предприятиям. Так, компания Stemcor, организовав СП с индийской компанией Essar Steel, получила доступ к месторождению в районе Визакхапатнама с годовой производительностью 3,7 млн.т., а BHP Steel также с помощью СП с индийской компанией Mysore Minerals начала разработку месторождения в шт. Карнатака с разведанными запасами 110 млн.т. Аналогичное участие в индийских проектах в области разработки новых месторождений могло

бы быть прибыльно и для рос. компаний. Имеются соответствующие возможности на месторождениях: в шт. Тамилнаду (планируемый уровень добычи — 2 млн.т. в год при ориентации на нужды салемакского метзавода); в шт. Орисса (разведанные запасы составляют 25 млн.т.); в шт. Мадыя Прадеш (оценочная производительность месторождения — 3 млн.т. в год, однако требуется проведение доп. геологоразведочных работ); в шт. Карнатака (планируемый уровень добычи 1,8 млн.т. в год).

Одновременно, с целью закрепления на индийском рынке мет. технологий, а также оказания в будущем влияния на объемы и направления индийского экспорта, рос. компании могли бы принять участие в программе приватизации мет. отрасли И. В противном случае, по оценкам местных специалистов, переход крупных предприятий в руки частных индийских компаний (например, Tata Iron and Steel) приведет к тому, что производство будет переориентировано на зап. технологии, в т.ч. и на заводах, построенных при рос. содействии, и существенно ослабит наши позиции на индийских рынках.

### Автопром-2001

За последние несколько лет индийская промышленность испытала глубокие преобразования, связанные с общими процессами либерализации нац. экономики, притоком иноинвестиций, активизацией деятельности местных предпринимателей и укреплением их связей с зарубежными фирмами, межд. интеграцией производства и борьбой за новые рынки. Все это не могло не затронуть автопром — одну из бурно развивающихся отраслей, потребление продукции которой в развитых странах приблизилось к максимуму.

И., население которой составляет почти четверть мирового, в этой связи рассматривается как одна из наиболее перспективных, наряду с Китаем, стран, куда в ближайшей перспективе будут направлены потоки пром. продукции, производимой более развитыми государствами. В значит. мере этому способствует рост соц. групп населения с относительно высокой и стабильной покупательной способностью.

Автопром И. в секторе легкового автотранспорта до недавнего времени имел единственного делового партнера — японскую компанию «Сузуки». Однако в последние годы здесь наблюдается настоящий бум роста производства автомобилей и создания с инофирмами СП, нацеленных как на, прямой импорт готовой продукции, так и на размещение сборочных произв. подразделений на территории страны. Индийское законодательство для привлечения инвестиций и развития пром. производства предусматривает существенные льготы. Вместе с тем, действует ряд мер по защите отечественных производителей и стимулированию производства внутри страны. Так, в некоторых отраслях, в т.ч. в автомобилестроении, существуют налоговые, тамож. и другие льготы на период до трех лет с начала действия СП. В указанный период СП должно переориентировать производство на использование местных комплектующих в объеме не менее 50%, после чего на него продолжают распространяться соответствующие привилегии. Указанные меры позволяют, с одной стороны, развивать местную промышленность, создавая здоровую конкуренцию, а с другой — сти-

мулировать поиски зарубежными компаниями местных деловых партнеров.

На индийском рынке достаточно прочные позиции завоевали японские («Сузуки», «Хонда», «Мицубиси», «Тойота»), ам. («Дженерал Моторс», «Форд»), немецкие («Мерседес»), корейские («Хёнде», «Дэу») и итал. («Фиат») компании. Значит. часть сборочных производств сосредоточена на наиболее привлекат. для инвесторов юге И., где действуют заводы по выпуску автомобилей «Форд», «Мицубиси», «Хёнде».

На защиту местного рынка направлены правовые механизмы, регулирующие взаимоотношения зарубежных инвесторов с местными фирмами, а также различного рода ограничения, ставящие заслон на пути экспорта в И. устаревшей, не отвечающей современным требованиям продукции. Актуальной проблемой в стране, особенно в ее городах, является экология, в связи с чем индийское правительство ввело ограничения на ввоз заведомо небезопасных в экологическом плане товаров. В последние годы И. ввела у себя нормы экологического соответствия «Евро-1», а в самой ближайшей перспективе вступят в силу нормы «Евро-2». Данное обстоятельство вынуждает иностр. фирмы, включая автомобильные, более требовательно подходить к качеству своей продукции.

Выпуск легковых автомобилей в 2000-01 ф.г. возрос по сравнению с пред.г. на 23%, в то время как объем продаж сильно колеблется. В частности, увеличился спрос на автомобиль «Тата Индика» (рост 49%), а «Марути-Сузуки» была вынуждена снизить объемы производства из-за затоваривания непопулярными устаревшими моделями.

Намечается тенденция к увеличению объемов экспорта автомобилей индийской сборки. Так, большая часть выпускающихся здесь «Мерседес» предназначена для экспорта в третьи страны. Имеются планы продаж в Европе «Тата-Сафари», завоевавшего популярность на местном рынке.

Индийские автопроизводители стремятся и на рос. рынок. В частности, компания «Махиндра энд Махиндра» ведет переговоры с одной из наших ФПП о поставках в Россию индийских внедорожников.

Параллельно с развитием автомобилестроения идет поиск альтернативных путей создания экономичных и экологически чистых транспортных средств. Компанией в г. Бангалоре выпущена опытная партия двухместных электромобилей, ведутся разработки по созданию двигателей, работающих на смешанных этаноле и бензине (по «бразильскому варианту»), внедряется использование в качестве топлива сжиженного нефтяного и сжатого природного газа на городском автотранспорте.

### Автопром-2000

С конца 40гг. инд. предприятия выпускали автомобили по технологиям и образцам, снятым с производства в зап. странах, в основном бывшей метрополии — Великобритании.

Перемены в автомобилестроении И. начали происходить с 1980г., когда правительство И. Ганди приняло решение модернизировать производство современных легковых автомобилей при значит. увеличении годового выпуска. До этого приоритетным в экономике считалось развитие обществ. транспорта.

В 1981г. была создана гос. компания «Марути Удио» (МУЛ). Решение о создании МУЛ явилось первым шагом в направлении более либеральной эконом. политики в стране. Предполагалось, что эта компания не только подпишет соглашения по передаче технологии и лицензированию, но и создаст также СП с владельцем лицензии. Решение о долевом иностр. участии в гос. компании было новым для И., до этого тщательно охранявшей интересы нац. изготовителей, и говорило о желании правительства И.Ганди получить передовые автомобильные технологии. После поисков партнера в Европе и Японии, индийцы остановили свой выбор на японской «Судзуки».

Передача японской технологии производства автомобилей произошла постепенно, к фев. 1990г. основная модель, выпускаемая МУЛ – **«Марути-800» – собиралась на 90% из деталей, произведенных в И.** Был достигнут высокий уровень качества, что стало немаловажной причиной увеличения до 70,4% в 1993-94 гг. доли МУЛ на инд. рынке легковых автомобилей. Предприятие оказалось выгодным и регулярно выплачивает дивиденды акционерам. С 1987г. МУЛ экспортирует свою продукцию в страны Европы, Юж. Америки и Африки.

В 1992г. «Судзуки» увеличила свою долю в капитале СП МУЛ до 50%, что соответствовало новой политике инд. правительства в области либерализации иноинвестиций. В результате МУЛ превратилась в гос.-частную компанию. МУЛ является крупнейшей автомобильной компанией И. и за последние 3г. устойчиво контролирует до 75% инд. рынка легковых автомобилей.

В категории автомобилей среднего класса все более уверенные позиции занимает «ДЦМ Дэу Моторс» (ДДМЛ). Это СП появилось в результате объединения усилий инд. ДЦМ, южнокорейской «Дэу» и японской «Тойота». ДЦМ является одной из старейших пром. компаний И. ДДМЛ располагает производственным и исследовательским комплексом, выпускает легковые автомобили и легкие грузовики «ДЦМ-Тойота». **Ныне выпускаемые автомобили комплектуются на 80-90% из деталей, произведенных в И.** Продукция ДДМЛ находится на уровне мировых стандартов.

«Хиндустан Моторс» является одной из старейших автокомпаний И. ХМ выпускает снятые с производства в Великобритании модели «Контесса» и «Амбассадор». Производство на протяжении многих лет составляло 20-25 тыс. автомобилей в год.

В окт. 1996г. южнокорейская фирма «Хьюндэ Мотор Компани» объявила о создании «Хьюндэ Мотор оф Индия» с целью выпуска легковых автомобилей с двигателями объемом 1300 и 1500 куб.см. на заводе недалеко от Мадраса. Первоначальная мощность завода – 100 тыс. автомобилей в год с увеличением к 2001г. до 200 тыс.

«Премьер Аутомобиль» в Бомбее выпускает легковые автомобили совместно с «Фиат» и «Пежо». В наст. вр. фирма переживает трудности.

Старейшая автокомпания И. «Телко» является крупнейшим производителем грузовиков и автобусов в И., на долю которого в 1995-96 гг. приходилось 70% всего рынка. «Телко» еще в 50гг. с помощью немецкой фирмы «Мерседес-Бенц» наладила производство грузовиков и автобусов. «Телко» выпускает также легковые автомобили собственной конструкции «Сьерра» и «Эстейт», кото-

рых в 1995-96 гг. было изготовлено 10 тыс., кроме этого с конвеера сошло 94 тыс. тяжелых грузовиков и автобусов, а также 77 тыс. легких грузовиков.

Компания «Ашок-Лейлапд» («АЛ») является вторым по величине производителем грузовиков в И.

Легкие грузовики выпускает в И. «Баджадж Темпо» («БТЛ»).

В окт. 1996г. были выпущены первые автомобили марки «Форд-Эскорт» на СП «Махиндра-Форд». Рассматривается также вопрос о сборке популярной модели «Фиеста». «Махиндра» является старейшим предприятием И., специализирующемся на изготовлении джипов, производство которых было налажено с помощью ам. «Кайзер-Джип» в 50гг.

С 1995г. в И. налажено производство автомобилей «Мерседес-Бенц» на индийско-германском СП «Мерседес-Бенц Индия». Выпускается модель «Е», снятая с производства в ФРГ в том же году и замененная более современным вариантом.

Помимо автомобилей инд. промышленности производит автокомпоненты и запасные части. Здесь, как и в автомобилестроении, широко используется сотрудничество с зарубежными фирмами.

Ведущие автомобильные фирмы мира рассматривают И. как чрезвычайно емкий рынок, на котором уже сейчас необходимо завоевать устойчивые позиции и создавать мощности по производству автомобилей, которые при необходимости можно будет быстро увеличить. Крупные транснац. компании привлекает возможность шире использовать экономику И. в межд. разделении труда, значительно снизив стоимость своей продукции путем размещения производства отдельных узлов и готовой продукции на инд. предприятиях с учетом дешевизны рабочей силы.

## Морпорты

Стабильность и рост эконом. развития И. в последние годы объективно выводят на первый план проблему совершенствования портового хозяйства страны.

Прежде всего, это связано с появлением здесь большого числа СП, в сфере машиностроит. производства, что требует, с одной стороны, наращивания пропускной способности портов для доставки в страну различных комплектующих, а с другой – увеличивает потребности отдельных регионов И. в энергоносителях и металле, поставляемых сюда, в основном, морским путем.

Из года в год растут гос. субсидии на развитие портов и пересматривается политика правительства в отношении форм собственности в данной отрасли. Бюджетные ассигнования, запланированные на 2001/02 ф.г., составляют 1 млрд. долл. и направляются на модернизацию крупнейших индийских портов, находящихся в гос. собственности. Принято решение о привлечении в эту сферу частного капитала, и в стадии рассмотрения в парламенте находится вопрос о приватизации 12 крупнейших портов страны.

Эти перемены непосредственным образом касаются Юга И., где морские перевозки имеют огромное значение в силу сосредоточения в регионе большого числа пром. предприятий, использующих импортные комплектующие, сырье и топливо. К числу предприятий, нуждающихся в

современной портовой инфраструктуре, в частности, относится один из крупнейших в Азии Визакхапатнамский метзавод (шт. Андхра-Прадеш), ряд автосборочных производств шт. Тамилнаду (компании Ford, Hyundai, Ashok Leyland и др.), НПЗ и хим. производства в пров. Кудалор этого же штата.

Правительства южноиндийских штатов предпринимают шаги по модернизации имеющихся на их территории портовых хозяйств, причем, в силу ограниченных бюджетных возможностей, основной акцент делается на приватизацию портов.

Первым в И. был приватизирован порт Эннор, строившийся в качестве вспомогательного для Мадрасского порта. Целью приватизации были повышение пропускной способности порта, модернизация оборудования и ориентация на обработку грузопотока энергоносителей (в основном угля) и железной руды. В результате, после приватизации в порту построены два новых угольных причала и углублена бухта, что позволило принимать большее количество судов с большим, чем ранее, водоизмещением. В дальнейшем планируется осуществить строительство 3 доп. причалов и оснастить порт новейшей грузоподъемной техникой, что, по оценкам специалистов, позволит через 5 лет добиться пропускной способности в 52 млн.т. грузов в год.

В отношении Мадрасского порта, являющегося одним из самых крупных в И., центр. правительство рассматривает различные варианты приватизации, которые должны позволить предприятию стать как можно более независимым и экономически эффективным. Предполагается, что этот порт (как и порт Тутикорин в южной части штата Тамилнаду) будет специализирован на контейнерных перевозках.

Глубокая модернизация ожидает и порт Кочин (шт. Керала). Руководство штата обратилось за поддержкой к центр. правительству, предложив превратить Кочин в альтернативу ланкийскому порту Коломбо, который пока является одним из основных перегрузочных центров в Азии. Смысл предложения заключается в том, чтобы, используя сложившуюся в результате войны в Шри-Ланке нестабильную полит. ситуацию, предложить иностр. компаниям-перевозчикам аналогичные портовые услуги на безопасной территории. Эконом. целесообразность проекта обосновывается географической близостью Кочина ко многим межд. маршрутам грузоперевозок: основная их масса проложена всего в 11 морских милях от порта. Коломбо в год осуществляет перегрузку 2-3 млн. контейнеров, большая часть которых затем направляется в И.

Реформа портового хозяйства ведется и в шт. Андхра-Прадеш, насчитываемом, по местной классификации, один крупный порт (Визакхапатнам), два средних (Какинада и Мачилипатнам) и 10 малых. В связи с тем, что порт Визакхапатнам находится в центр. подчинении, усилия правительства штата направлены на модернизацию средних и малых портов. Согласно принятой штатом программе (до 2020г.), пропускная способность этих портов должна возрасти с нынешних 10 млн.т. в год до 173 млн.т. В целях изыскания крупных капиталовложений местное правительство приватизировало средний порт Какинада (поступил в управление сингапурской компании) и два малых порта — Кришнапатнам и Водареву, которые при-

обрели местные предприниматели. Подобная тактика свидетельствует об ограниченных фин. возможностях нац. индийских компаний в сфере морских перевозок, а также о стремлениях местного правительства поручить управление портами международно признанным менеджерам.

Особое внимание в этом плане уделяется одному из малых портов штата — Гангавараму, специализированному на обслуживании Визакхапатнамского метзавода, а также предприятий, строящихся в недавно созданной СЭЗ в районе Атчютарурам-Рамбали. На первом предполагается строительство пяти новых причалов с общей пропускной способностью 25 млн.т. в год, а на втором — еще четырех аналогичных причалов и индустриальной зоны на территории порта.

Правительство Андхра-Прадеш при заключении контрактов с частным сектором проявляет готовность идти на уступки. Например, по просьбе заинтересованных предпринимателей на рассмотрении властей находится вопрос о замене «режима минимально гарантированной платы» государству, осуществляемой компанией, управляющей портом, к «режиму раздела доходов». Предлагаемые частным сектором отчисления в пользу местного правительства колеблются в пределах 22-24% от прибыли.

Эффективность предпринимаемых правительством шагов подтверждена примером порта Какинада. С момента смены формы собственности в 1999г., грузопоток в нем увеличился в 2 раза, и в 2001/02 ф.г., достигнет 3 млн.т. Добиться таких результатов удалось благодаря углублению фарватера с существовавших ранее 9,5 м. до 12 м. и за счет модернизации портового оборудования.

Датская компания MAERSK SeaLand активно участвует в реконструкции местных портов и уже твердо закрепились на этом рынке.

## Энергетика-2000

Значит. водные ресурсы. Позволяют создать до 150 тыс. мвт. установленных мощностей гидроэнергетики, а также до 100 тыс. мвт. на гидроаккумулирующих электростанциях и порядка 7 тыс. на мини-ГЭС (мощностью менее 15 мвт.). Обладая 8% мирового гидроэнергетического потенциала, И. занимает десятое место в мире по мощности ГЭС, составляющей порядка 25 тыс. мвт.. Развитие гидроэнергетики признается наиболее предпочтительным и самым экономичным способом наращивания индийского энергетического потенциала. Перспективность для И. данного направления в энергетике обусловлена длительным сроком эксплуатации оборудования ГЭС, незначит. производственными издержками, высокой экологической безопасностью выработки энергии и стремлением снизить зависимость от импорта энергоносителей. Несмотря на это, доля гидроэлектростанций в совокупных установленных мощностях энергетики страны снизилась с 44% в 1970г. до 24% в 2000г., что было вызвано ошибками планирования и неспособностью привлечь надлежащий объем инвестиций в сооружение ГЭС и привело к нарушению баланса в пользу теплоэнергетики.

В целях ускорения реализации имеющегося потенциала гидроэнергетики, который освоен лишь на 15%, и восстановления соотношения ТЭС и ГЭС на уровне 60:40 правительством И. в 1998г.

была разработана Нац. политика в области развития гидроэнергетики. Задачами политики являются создание 10 тыс. мвт. мощностей в данном секторе в течение 9 пятилетнего плана (1997-2002гг.) за счет завершения работ по уже осуществляемым проектам, определение новых крупных проектов и переход к их реализации на первоочередной основе при увеличении бюджетного финансирования, повышение роли частных инвесторов в гидроэнергетике и содействии проектам строительства малых ГЭС, главным образом в удаленных и слабо развитых горных районах. Всего 9 планом предусматривается создание 40,2 тыс. мвт. новых мощностей, включая АЭС.

В качестве главного инструмента для достижения поставленных правительством задач по реализации крупных проектов сооружения ГЭС планируется использовать бюджетное финансирование, которое в проекте бюджета на 2001/02 ф.г. будет увеличено до 800 млн. долл. с 570 млн. долл., фактически затраченных на эти цели в 2000/01 ф.г. Из этих ассигнований 340 млн. долл. (на 100 млн. больше, чем в пред.г.) выделяется на проекты, осуществляемые Нац. гидроэнергетической корпорацией, общей мощностью 2280 мвт., среди которых основными являются ГЭС «Коэл Каро» (710 мвт., шт. Бихар), «Тиста-V» (510 мвт., шт. Сикким), «Дулхаста» (390 мвт., шт. Дхамму и Кашмир) «Чамера-П» (300 мвт., шт. Химачал-Прадеш) и «Дхолиганга» (280 мвт., шт. Уттар-Прадеш). Почти в 2 раза по сравнению с прошлым годом, до 260 млн. долл., планируется увеличить финансирование строительства сооружаемого при участии рос. проектных организаций гидроузла «Тери» общей мощностью 2400 мвт., первая очередь которого (1000 мвт.) должна быть введена в эксплуатацию до конца марта 2002г. Практически на том же уровне, что и в пред.г. (190 млн. долл.), остаются ассигнования на строительство ГЭС «Натхпа Джакри» мощностью 1500 мвт. в шт. Химачал-Прадеш. Из крупных проектов в северо-вост. части И., осуществление которых будет начато в ближайшие год-два, следует упомянуть ГЭС «Типаимукх» (1500 мвт., шт. Манипур), «Каменг» (210 мвт., шт. Аруначал-Прадеш) и «Туивай» (210 мвт., шт. Мизорам).

Сдержанное отношение частного сектора к гидроэнергетическим проектам объясняется более длительным периодом их окупаемости по сравнению с ТЭС, а также необходимостью инвестировать в соц. программы, связанные с реабилитацией и трудоустройством населения, эвакуируемого с затопляемых территорий. С участием частного сектора сооружается лишь три проекта совокупной мощностью 716 мвт., работы по еще 5 проектам мощностью 200 мвт. будут начаты в ближайшее время. В этих условиях правительство намерено создать максимально благоприятный режим частных, в т.ч. зарубежных, инвестиций в гидроэнергетику путем существенного упрощения адм. процедур, связанных с одобрением проекта, землеотводом, соблюдением экологических требований и предоставлением соц. гарантий.

Росту интереса потенциальных инвесторов к индийской энергетике вообще и к гидроэнергетике в частности будет способствовать планируемая рационализация тарифов на электроэнергию и кардинальное сокращение субсидий, доходящих в ряде случаев до 90%, а также действия, направленные

на борьбу с хищениями электроэнергии и сокращение ее потерь при передаче и распределении. Помимо гос. финансирования и частных инвестиций, немаловажную роль в развитии индийской гидроэнергетики играют кредиты со стороны межд. фин. организаций, в первую очередь ВБ и АЗБР, а также Японии. Так, ВБ были предоставлены средства на строительство 8 крупных ГЭС общей мощностью 5570 мвт., а Банком межд. сотрудничества Японии – 10 ГЭС мощностью 4000 мвт.

Другими важными направлениями развития гидроэнергетики, помимо создания новых мощностей на ГЭС, являются строительство гидроаккумулирующих электростанций (эксплуатируется лишь несколько ГАЭС общей мощностью 1500 мвт. и еще 3000 мвт. находится в стадии сооружения); модернизация существующих ГЭС (разработан генеральный план модернизации 55 электростанций, который позволит увеличить их мощность на 2500 мвт.); строительство мини-ГЭС (министерством по нетрадиционным источникам энергии подготовлена программа развития мини-ГЭС, охватывающая 3300 проектов общей мощностью 2800 мвт.). Чтобы довести долю гидроэнергетики в производстве электроэнергии до 30% к 2008г., потребуются создать как минимум 33 тыс. мвт. новых мощностей.

*Развитие атомной энергетики.* Рассматривается правительством И. в качестве одного из важнейших направлений. В стране вырабатывается 2720 мвт. атомной энергии (3% от общей энергопроизводства). К 2012г. планируется увеличить производство атомной энергии до 9100 мвт., а к 2020г. до 20000 мвт.

Курирование программы поручено Департаменту атомной энергии. Исследоват. работы проводятся в Indira Gandhi Center for Atomic Research (IGCAR), Bhabha Atomic Research Center (BARC), а строительство и эксплуатация АЭС поручена гос. компании Nuclear Power Corporation of India (NPCIL).

Первым этапом программы является создание реакторов на тяжелой воде (pressured heavy water reactors – PHWR). В стране действуют 12 таких реакторов в г.г. Тарапуре (шт. Махараштра), Раватбхате (шт. Раджастан), Калпаккаме (шт. Тамил-Наду), Нароре (шт. Утар-Прадеш), Какрапаре (шт. Гуджарат) и Кайге (шт. Карнатака). Программа предусматривает строительство еще 4 энергоблоков на тяжелой воде на уже существующих АЭС. Два из них в г. Тарапуре мощностью 500 мвт. каждый (ввод в действие первого блока планируется осуществить к окт. 2005г., второго – к июлю 2006), другие два – в г. Кайге – мощностью 220 мвт. каждый (первый энергоблок будет сооружен к дек. 2006г., второй – к дек. 2007г.). К 2020г. ожидается соорудить еще 2 атомных реактора мощностями 2x220 и 10x500 мвт.

Второй этап программы – разработка реакторов на быстрых нейтронах (fast breeder reactor – FBR), которые в качестве топлива используют смесь карбида урана и плутония. Опытные конструкторские работы по созданию таких реакторов, а также топлива для них ведутся в двух исследоват. центрах BARC (г. Мумбаи) и IGCAR (г. Калпаккам). В 2002 г. планируется продолжить работу над созданием прототипа реактора на быстрых нейтронах (PFBR) мощностью 1x500 мвт., а к 2020г. в

соответствии с планами правительства ожидается построить еще один PFBR мощностью 4x500 мвт.

Третьей стадией является создание улучшенных реакторов на тяжелой воде (advanced heavy water reactors (AHWR), использующих в качестве топлива торий, что является долгосрочной целью для Департамента атомной энергии И. Вызвано это тем, что запасы тория в стране в 5-6 раз выше урановых. Разработки AHWR ведутся в BARC.

Помимо трех указанных этапов в программу входит строительство АЭС, использующих реакторы на легкой воде. Помимо АЭС, создаваемой при содействии рос. специалистов в Куданкуламе, к 2020г. планируется построить еще одну атомную энергостанцию с реакторами на легкой воде мощностью 6x1000 мвт.

## Энергетика-1999

Включившиеся в строительство энергообъектов частные компании в 1998г. ввели в строй энергоустановок на 1274 мвт., при плане 876 мвт. В это же время из запланированных правительством И. 384 мвт. доп. мощностей было введено в строй 51 мвт., а из запланированных 1463 мвт. правительствами штатов введено в строй только 20 мвт.

Из 19 проектов, находящихся в стадии реализации и призванных увеличить суммарную мощность энергетики И. на 2332 мвт., 11 проектов госсектора аккумулируют 628 мвт., а 8 проектов, осуществляемых частными компаниями, — 1704 мвт. Все эти проекты реализуются при участии ведущих зарубежных энергетических компаний и отнесены к разряду приоритетных, которым со стороны государства будут предоставлены гарантии и оказана соответствующая поддержка.

К данным проектам относятся: электростанция, сооружаемая в штате Махараштра компанией Dabhol Power, являющейся СП между ам. фирмами Enron и General Electric. Первая очередь данной станции на 740 мвт. введена в эксплуатацию в 1999г. Строительство второй очереди на 1624 мвт планируется в отдаленной перспективе.

Компаниями Spectrum Technologies (США), Rolls Royce (Великобритания) при участии инд. фирмы Toya Food Industries завершено строительство ТЭС комбинированного цикла на 208 мвт. в г. Голавари (шт. Андхра-Прадеш). Общая стоимость строительства оценивается в 250 млн.долл.

Недалеко от г. Джегурунаду (шт. Андхра-Прадеш) завершается сооружение электростанции на 235 мвт, стоимостью 200 млн.долл. В проекте участвуют ам. GVK Industries и CMS Generation.

По проекту сооружения в г. Визакхапатнаме (шт. Андхра-Прадеш) электростанции в 1040 мвт, в котором участвуют Hinduja National Power (Ю.Корея) и National Power (Великобритания), до сих пор не урегулированы разногласия с компаниями Coal India и Indian Railways, которые должны гарантировать бесперебойное снабжение станции топливом. Данный проект в 1 млрд.долл. может быть полностью реализован в 2000г.

В шт. Орисса ам. компанией AES Transpower совместно с Orissa Power Generation осуществляется проект создания второй очереди станции «Иб Велли» на 500 мвт. После пересмотров мощности проекта и увеличения в итоге его до 500 млн.долл. правительством штата было пересмотрено соглашение о покупке электроэнергии и проект направлен на одобрение правительства страны.

В г. Мангалор (шт. Карнатака) из-за задержки с выдачей правит. гарантий приостановлено осуществление проекта строительства ТЭС на 1000 мвт при участии ам. компании Cogentrix. Стоимость строительства превысит 1,7 млрд.долл.

Две ам. фирмы ST Power System и CMS Generation завершают строительство ТЭС Zero Unit в г. Нейвели (шт. Тамилнаду). Мощность первой очереди ТЭС составит около 250 мвт, стоимость проекта приблизительно 600 млн.долл. Сдача в строй объекта намечена на конец 2000г.

В шт. Махараштра в середине 1999г. завершено строительство ТЭС мощностью 1082 мвт. В сооружении объекта принимали участие крупная франц. компания EDF и инд. госкомпания Central India Power. **Стоимость проекта составила 1 млрд.долл.**

Вопросом первостепенной важности, который необходимо решить правительству И. и местным органам власти, является выработка единой политики предоставления гарантий инвесторам через заключение с ними соглашений о ценах на покупку электроэнергии. В противном случае положение дел, когда из 60 предложенных несколько лет назад иноинвесторами проектов, осуществляются только 8, может еще более усугубиться.

Потенциально частный сектор мог бы значительно повысить энергетические мощности страны. На начало 1999г. в различных стадиях рассмотрения находились 311 частных энергетических проектов суммарной мощностью 67 тыс. мвт. Из них 59% приняты к осуществлению, их суммарная мощность составит 9264 мвт.

В течение 2000г. минэнерго И. намерено объявить тендеры на осуществление 15 крупных энергетических проектов, для которых предусмотрены выгодные условия заключения PPA (Power Purchasing Agreement) — договоров о покупке электроэнергии. Все это свидетельствует о серьезности намерений правительства И. перенести бремя расходов на развитие энергетики с госбюджета на **частных инвесторов.**

Для традиц. участников осуществления энергетических проектов в И. по схеме, предусматривающей оплату выполняемых работ и поставку оборудования из госбюджета с последующей передачей объекта в госсобственность, новая политика Правительства в этой области может обернуться потерей позиций данных компаний на энергетическом рынке И.

## Нефтегазпром

С учетом нестабильной ситуации в ближневосточном регионе, откуда осуществляются основные поставки углеводородного сырья в И., руководством страны уделяет повышенное внимание вопросам обеспечения энергетической безопасности. Одним из путей решения этой задачи Нью-Дели считает диверсификацию источников поступления нефти и газа. В этой связи индийские гос. компании нефтегазового сектора экономики ориентированы на новые рынки энергоресурсов путем участия в совместных проектах по их разведке и добыче за рубежом.

Так, руководство крупнейшей индийской гос. компании ОНГК (Oil and Natural Gas Corporation) утвердило 5-летний план инвест. деятельности за рубежом (2002-07гг.), выделив на эти цели 2,85 млрд. долл.

Наиболее крупные средства корпорация намерена вложить в проект «Сахалин-1» (1,456 млрд.долл.), в котором ее интересы представляет дочерняя компания ОВЛ (ONGC Videsh), специализирующаяся на участии в разведке и добыче углеводородного сырья за рубежом. Индийская сторона рассчитывает получить нефть с этого месторождения в 2005г., а газ — в 2008г.

Помимо России, ОВЛ планирует инвестировать 250 млн.долл. в совместное с алжирской компанией «Санатрах» предприятие; 191,7 млн. долл. — в разработку иракского блока № 8 — 63 млн. и месторождения ТУБА; соответственно 210 млн. и 62,1 млн.долл. — в проекты с участием иностр. капитала в Венесуэле и Иране.

Специалисты ОВЛ обнаружили крупное месторождение природного газа в шельфовой зоне Вьетнама (его запасы оцениваются в 58 млрд. куб. м.), которое они намерены разрабатывать совместно с «Бритиш Петролеум», «Статойл» и «Петровьетнам». Инвестиции индийской стороны в проект составят 74,1 млн.долл.

Подписан меморандум с индонезийской компанией «Пертамина», и в настоящее время эксперты ОВЛ изучают вопросы, связанные с созданием СП.

Руководство ОНГК выражает заинтересованность в сотрудничестве с рос. компаниями как в проектах на территории других стран, так и в работах по разведке и добыче нефти и газа с использованием глубоководных платформ у побережья И. Для этих целей корпорация создала резервный фонд (на 2002-07гг.) в 640 млн.долл., из которых 500 млн. предназначены для создания СП за рубежом, остальные — в И.

2-4 дек. 2001г. в Дели в качестве офиц. гостя на проходившей под эгидой Всемирного эконом. форума 17 ежегодной сессии Индийского эконом. саммита находился заммининдел ИРИ, пред. Иранского эконом. совета М.Х.Адели. С индийской стороны на них присутствовала первый заммининдел Ч.Айер.

В качестве наиболее приоритетного и перспективного направления сотрудничества в эконом. области стороны рассматривают совместный проект прокладки в И. магистрального газопровода от месторождения Асалоие в Иране (7% разведанных мировых запасов природного газа). По словам иранского дипломата, в последнее время индийская сторона неоднократно заявляла на офиц. уровне о своей принципиальной заинтересованности в реализации данного проекта, необходимость которого, по обоюдному признанию Дели и Тегерана, назрела уже давно и обусловлена стремительно растущей потребностью внутр. рынка И. в этом энергоносителе (в 2000г. — 100 куб.м. ежедневно, к 2002г. — 150 млн. куб.м. к 2012г. — 300 млн. куб.м.). Пропускная способность вышеуказанного трубопровода составит 66 млн. куб.м. газа в сутки, 30% которых будут предназначаться для пакистанских, а остальные 70 — для индийских погребей гелей. Ориентировочная стоимость его прокладки — 6 млрд. долл. в наземном варианте и 10-12 млрд. долл. — в подводном. 48% стоимости сооружения наземного варианта этой ветки общей протяженностью в 2700 км. придется на ее иранский участок (1 100 км.). 32% — на пакистанский (750 км.) и 20% — на индийский (850 км.). Сопоставимым в процентном выражении, по утвержде-

нию иранца, будет распределение стоимостных пропорций и в случае прокладки газовой магистрали вдоль береговой линии по дну Аравийского моря.

В целях реализации данного проекта будет сформирован межд. трубопроводный консорциум, участие в котором наряду с нац. нефтегазовыми компаниями Ирана, И. и Пакистана примут также и ведущие транснац. корпорации. По словам М.Х.Адели, интерес к проекту со стороны ТНК настолько высок, что за последние месяцы они в буквальном смысле «взяли Тегеран в кольцо осады» в плане подачи заявок на включение в состав будущего консорциума. Официальная презентация ТЭО обоих вариантов трубопровода, работу над подготовкой которых в настоящий момент завершают австралийская компания «Би Эйч Пи» (наземный маршрут) и итальянские «Снампрогетти» и «Сайпем» (подводный маршрут), пройдет в иранской столице в рамках запланированной на I кв. 2002г. межд. конференции по сотрудничеству в области добычи и транспортировки энергоносителей.

М.Х.Адели также отметил, что Тегеран и Дели вплотную подошли к согласованию наиболее оптимальной и приемлемой для И. формулы гарантий бесперебойных поставок газа с учетом ее озабоченностей на счет пакистанского участия в проекте. Основное бремя полит. и фин. ответственности за доставку энергоносителей индийским потребителям будут нести участвующие в трубопроводном консорциуме ТНК: газ будет приобретаться ими в месте добычи, условия транзита будут регулироваться двусторонними соглашениями между ТНК и уполномоченными организациями стран, по территории которых пройдет газопровод (в случае наземного маршрута), а продаваться он будет непосредственно на индийской границе. Другим весомым гарантом безостановочной эксплуатации газовой магистрали, по словам иранца, могли бы стать соответствующие межправсоглашения между Тегераном и Исламабадом, Тегераном и Дели.

В Тегеране, по утверждению заммининдел ИРИ, отдают безусловное предпочтение наземному варианту газопровода, который будет «и дешевле, и быстрее в строительстве. и безопаснее, проще в обслуживании и эксплуатации. нежели подводный». Наметившаяся стабилизация военно-полит. обстановки, связанная с падением режима талибов, является «доп. гирькой на благоприятствующей успеху проекта чаше весов, которая все явственнее перевешивает чашу сомнений и опасений», — подчеркнул иранец. М.Х.Адели выразил надежду, что данный стратегически значимый проект, преследуя чисто хоз.-эконом. цели, будет способствовать и формированию более стабильного предсказуемого полит. климата, а также обеспечению позитивных макроэконом. сдвигов во всем южноазиатском регионе.

Отвечая на вопрос о возможном снижении эконом. привлекательности. а впоследствии — и фактической рентабельности ирано-пакистано-индийского трубопровода в связи с конкурентными планами концерна «Юникал» по прокладке газовой ветки из Туркменистана через афганскую территорию в Пакистан и далее в И., М.Х.Адели дал однозначный ответ, что в Тегеране не рассматривают Ашхабад в качестве серьезного конкурента

на региональном, и особенно индийском рынке энергоносителей: **запасы туркменского газа значительно меньше иранских**, трубопровод из Туркменистана будет накладнее в эксплуатации вследствие большей протяженности (на 1 тыс. км. длиннее иранского) и прохождения по географически сложной гористой местности, а газ дороже, в т.ч. из-за высоких страховых рисков, связанных с его транспортировкой через ИГА — страну, которая еще долгие годы будет оставаться достаточно нестабильной. В то же время М.Х.Адели признал, что туркменский газ может составить конкуренцию иранскому на пакистанском рынке.

Делясь общей стратегией руководства ИРИ по развитию инфраструктуры транспортировки энергоносителей на Евразийском континенте, иранец отметил, что уже функционируют трубопроводы, по которым иранский газ поставляется в Турцию и Армению, ведутся переговоры по строительству новых магистральных газопроводных веток в Оман, ОАЭ, Кувейт, а также Грузию с перспективой продления последней до побережья Черного моря.

Комментируя сказанное иранским коллегой, Ч.Айер подтвердила настрой И. на активное участие в реализации трубопроводного проекта, подчеркнув, что решение об окончательном выборе маршрута прокладки будет приниматься в Дели после детального изучения представленных ТЭО.

Другим важным направлением индийско-иранского сотрудничества в нефтегазовой сфере является проект морских поставок иранского сжиженного газа в И., который, по утверждению сторон, уже находится в «самой продвинутой стадии»; сформирован межд. консорциум (с участием «Бритиш Петролеум» и нац. нефтегазовых компаний двух стран), готовится документация по условиям объявления тендера на строительство в Иране заводов по сжижению газа, а в И. — терминалов его хранения и предприятий реконверсии.

Выступая на семинаре по новым маршрутам межд. транзита товаров. М.Х.Адели подробно изложил планы Ирана по развитию транспортного коридора «Север-Юг», а также центральноазиатского транспортного коридора.

Особый интерес среди местных и зарубежных деловых кругов вызвал доклад ираппа по зарождающейся транскаспийской транспортной артерии — коридору «Север-Юг». Индийских бизнесменов интересовало, как скоро они смогут переориентировать каналы поставок своей продукции в страны ЕС и СНГ и встречного импорта оттуда товаров в И. на этот новый, более короткий и дешевый маршрут. Ген. менеджер «Нестле И. Лтд.» даже заявил о готовности постепенно отказаться от работы со своим нынешним транспортным агентом, ежегодно перевозящим до 5 тыс. контейнеров с сырьем для изготовления кондитерских изделий на дочерних предприятиях компании «Нестле» в России, если ему будет оперативно рекомендована надежная экспедиторская фирма, осуществляющая грузоперевозки по коридору «Север-Юг».

Касаясь предполагаемых сроков ввода в полномасштабную эксплуатацию коридора «Север-Юг», М.Х.Адели подчеркнул, что в этом отношении многое будет зависеть в первую очередь от России. По его словам, наименее отработанным и самым слабым звеном в зарождающейся цепи нового транспортного маршрута является его рос.

участок, где до сих пор не имеется соответствующей межд. стандартам инфраструктуры оперативного обслуживания и экспедиции массовых, непрерывных грузопотоков в режиме тамож. транзита. Остается в подвешенном состоянии и вопрос о начале финансирования правительством России развития порта на каспийском побережье, призванный стать основной перевалочной базой транзитных товаров. Подтвердив приверженность Тегерана дальнейшему наращиванию взаимодействия с Москвой и Дели в направлении практической реализации этого перспективного многостороннего инфраструктурного проекта, иранский дипломат вместе с тем дал понять, что в случае существенного затягивания рос. стороной программы модернизации своих транспортных узлов на севере Каспия, остальные участники многостороннего соглашения по коридору «Север-Юг» могут рассмотреть вопрос о выборе альтернативных или параллельных маршрутов его прохождения, включая добавление к нему еще одного звена в лице Баку. Наряду с Оманом и Казахстаном о своей готовности присоединиться к нему недавно объявила и Болгария. Интерес к сотрудничеству в рамках данного проекта также начинают проявлять Азербайджан, Грузия и Украина.

В Тегеране, указал М.Х.Адели, крайне заинтересованы в успешном осуществлении и другого приоритетного проекта подобного рода — развития центральноазиатского транзитного маршрута, призванного слить воедино транспортные системы государств Центр., Юж. Азии и Бл. Востока, а также, в перспективе Урала, Зап. и Вост. Сибири. В основе этих планов лежат соответствующий протокол 1995г. и соглашение 1997г. между Ираном, Индией и Туркменистаном, решение о присоединении к которым недавно приняли Узбекистан и Кыргызстан.

## Кофе

**И.** — одна из немногих стран сев. полушария, в которой выращивают кофе. В связи с климатическими условиями в основном его культивируют в южных шт.: Карнатака, Андхра-Прадеш, Керала и Тамилнад. Небольшое количество выращивают также на востоке И. Население юга страны, а также жители крупных городов, относящиеся к среднему классу, являются основными потребителями кофе. Общие площади, занятые в И. под этой культурой, составляют 300 тыс.га., причем 40% плантаций, на которых ее выращивают, имеют площадь менее 2 га.

Производство кофе в И. значит. увеличилось с 17 тыс.т. в 1947г. до 230 тыс.т. в 1999г. **Доля И. в мировом производстве и торговле кофе составляет немногим более 3%.**

До начала 90-х гг. кофе относилось к числу товаров, производство и торговля которыми жестко регулировались государством. Производители имели право продавать свою продукцию только через инд. Совет по кофе. С начала 90-х гг. началась постепенная либерализация этой сферы. В 1993г. Правительство страны разрешило производителям реализовывать до 1/3 урожая кофе на свободном рынке. В 1994г. эта квота была увеличена до 1/2. В 1995г. производители, владеющие площадями под кофе размером до 10 га, получили право продавать свою продукцию на свободном рынке, а крупные производители (владельцы пло-



шадей размером более 10 га) — 3/4 урожая. В сент. 1996г. производство и переработка кофе были полностью либерализованы, а все ограничения, относительно размеров земельных владений и права продавать этот товар на свободном рынке были отменены.

В 1998/99 ф.г. производство кофе в И. составило 230 тыс.т. В 1999/2000 ф.г. оно достигло рекордного уровня в 282 тыс.т. **Более 75% производимого в стране кофе экспортируется.** В 1998/99 ф.г. объем инд. экспорта этого товара увеличился по сравнению с предыдущим годом на 16% и достиг рекордного уровня в 207,3 тыс.т. При этом ценовая ситуация на мировом рынке кофе была неблагоприятной. Средняя экспортная цена на инд. кофе упала за указанный период примерно на 9%, в результате чего в стоимостном выражении экспорт кофе из И. увеличился незначительно (с 17 до 17,2 млрд.руп.). И. необходимо было экспортировать 220 тыс.т. кофе в 2000-2001 ф.г.

Несмотря на рекордные в последние годы урожаи, инд. экспорт кофе в I пол. 1999/2000 ф.г. развивался неудовлетворительно и сократился по сравнению с аналогичным периодом прошлого года со 153 тыс.т. до 115 тыс.т. или почти на четверть. Причем экспортная квота (т.е. разрешения, выданные правительством И. на экспорт) превысила прошлогоднюю, однако она осталась невыбранной из-за недостаточно высокого спроса на мировом рынке.

На мировом рынке качество инд. кофе (за исключением некоторых сортов) в целом **не пользуется высокой репутацией**, вследствие чего цены на него нередко на 15-20% ниже, чем на товар, поставляемый основными странами-экспортерами. Кофе является сезонной культурой, поэтому ситуация на рынке этого товара подвержена возникновению резких диспропорций между спросом и предложением и столь же резким ценовым колебаниям. В связи с этим экспортеры нередко не в состоянии закупить необходимые им количества товара по сопоставимым с мировыми ценам. В целях сглаживания указанных диспропорций Совет по кофе выступил с предложением о создании фьючерсной кофейной биржи, которая и была учреждена в июне 1998г. в г. Бангалоре. Ожидается, что ее деятельность позволит стабилизировать объемы поступающего на рынок кофе в течение всего года.

Ведущие позиции на инд. рынке кофе занимают компании «Нестле (И.)», «Хиндустан Ливер», «Тата Ти». На первые две приходится около 95% производимого в стране растворимого кофе, а на последние две — более 90% молотого.

Указанные компании являются и основными поставщиками инд. кофе в Россию, которая традиционно является крупнейшим его покупателем. На Россию приходится более 80% инд. экспорта растворимого кофе. В 1999г. поставки этого кофе из И. на рос. рынок существенно сократились, однако остались в пределах 15 тыс.т. в среднем за год по итогам трех последних лет. Стремясь к увеличению продаж на рос. рынке, инд. экспортеры кофе идут на значит. снижение цен.

## Молпром

**В** 2000г. И. произвела 78 млн.т. молока, что составило 13,7% от мирового производства (от 575 млн.т.), и тем самым сохранила за собой позицию мирового лидера.

Молоко остается основным продуктом питания населения И. при обеспечении его потребности в животном белке. Среднее потребление молока на душу населения составляет около 80 кг. в год т.е. в городе — 146 кг., в деревне — 44 кг. (121г. в сутки).

Практически все молоко И. (98%) производится в сельской местности, где проживает 72% населения. Большую часть производимого молока (56%) потребляет городское население страны (28% от общей численности).

Объем молочного рынка страны оценивается в 1050 млрд. рупий (22,4 млрд. долл.). Из этой суммы только 542 млрд. рупий (11,6 млрд. долл.) попадает в руки непосредственного производителя молока.

Число крестьян, занимающихся молочным животноводством, оценивается в 70 млн.чел. «Объем экспорта молока — 144 млн. рупий (3 млн. долл.).

В 2000г. городское население потребляло 16986 т. молока в день. Среди крупнейших потребителей — г.г. Дели — 2885 т. в сутки (17%), Мумбаи — 3568 (21%), Калькутта — 1755 (10%), Бангалор — 1240 (7%), Ченнаи — 1216 т. в сутки (7%).

Общий объем потребления молока к 2020г. должен возрасти до 173 млн.т. Прогноз журнала CIFTI update, предполагает месячное потребление молока на душу населения в 2020г. в сельской местности на уровне 11,3 кг., а в городе — 9,9 кг. (в 1993 и 1994 гг. было 4,5 и 5,4 кг.). Средний прирост потребления молока на душу населения в год прогнозируется на уровне 3,4% для сельской местности и 2,2% для города.

Число дойных коров и буйволиц составляет 96 млн. голов, из них 57 млн. голов — коровы. До 52,5% всего производимого молока получают от буйволиц, 45 — от коров, 2,5% — от овец и коз.

Молоко буйволиц выгодно отличается от коровьего высоким содержанием жира (в среднем 7,4%) и молочного сахара (5,5%). Его белый цвет, определяемый структурой жировых шариков, позволяет получать в процессе переработки продукты с очень высокими товарными и технологическими качествами, в т.ч. продукты современных технологий переработки при высоких температурах (УНТ-технологии), сухие смеси для производства мороженого, казеины, казеинаты и отбеливатели, что обеспечивает ему место на внешнем рынке.

Система ухода за скотом в И. — тропическая. Ее основа — единоличное хозяйство. Производством молока занимается беднейшая часть сельских товаропроизводителей, 60% из которых относятся к малым (маргинальным) и безземельным. В их хозяйствах одна или две коровы.

Для организации сбора молока, его первичной и глубокой переработки и доведения до потребителей хозяйства объединены в кооперативы, развитие которых поддерживается государством.

Продуктивность в расчете на голову скота низкая — 1000-3500 кг. (по данным молочной ассоциации в среднем по стране суточный удой на корову — 6,4 кг., а на буйволицу — 4,2 кг.).

Программы по улучшению продуктивных качеств животных, их генетических характеристик, искусственному осеменению, ветеринарному обслуживанию и улучшению характеристик молока осуществляются через молочные кооперативы, подчиняющиеся Нац. молочному совету. Он объединяет 13 млн. крестьян в 82 тыс. населенных пунктов.

В переработку через кооперативные предприятия идет не более 10% молока, 7% переработанного молока фасуется. 82% фасованного молока продается в пакетах, 14% — через автоматы по разливу, 4% — в бутылках. До 80% произведенного молока продается на неорганизованном рынке.

Потребление молочных продуктов в организованном секторе

	Объем тыс.т.	Год. прирост %	Продажи млн.руп.
Жидкое и ароматизир. молоко	5000	8-10	60000
Сладкие молочные продукты	300	5	30000
Сухое обезжиренное молоко	150	6	8250
Гхи	130	5	15600
Мороженое	121	10-15	7200
Детское питание	90	3	10800
Масло сливочное	40	8-10	4280
Пищевой мол. отбеливатель	35	10-15	3500
Сухое молоко	28	2-3	1820
Сыр	7	10-15	1050
Всего	5901	-	140500

Из 53% молока в домашних условиях вырабатывают жирномолочные и кисломолочные продукты, а оставшиеся 47% молока потребляют в жидком виде.

Кроме традиционно инд. ассортимента продуктов гхи, макхан и малаи, а также продуктов, получаемых ферментацией молока (дахи, ласси, сриканд) и коагуляцией (панир и чхана) молочными предприятиями вырабатываются кисломолочные продукты по зап. технологиям. На их долю приходится от 4 до 5% объема переработанного молока.

Большую роль играет Нац. молочный совет, которому удалось наладить сложную систему сбора, оценки качества и переработки молока, сдаваемого единоличными крестьянами.

Программа развития системы предусматривает расширение кооп. движения и улучшения качества скота с использованием технологий искусственного осеменения и трансплантации эмбрионов.

Плановые показатели развития мол. кооп. движения

	2000г.	2010г.
Производство в мол. кооперативах, т./сут.	15780	48800
Количество мол. кооперативов, шт.	84289	1294480
Количество членов кооперативов, тыс. чел.	10628	15627
Членство женщин, %	21,19	49,98
Продажа молока, т. в день	12916	36500
Проведение искусств. осеменения скота, млн.гол./г.	4,721	16,790
Количество иммуно-генетических лабораторий, шт.	17	49
Производство кормов для скота, т./сут.	4066	8628
Продажа семян кормовых культур, т./г.	4044	24000
Кол-во кооперативов, обеспеченных ветпунктом	27000	108000
Кол-во кооперативов, осуществляющих		
HS и BQ вакцинации скота	23000	88000

Оценивая значение И. для мировой торговли молочными продуктами, следует сказать, что ее отказ от импорта сухого обезжиренного молока в 1999-2000гг. привел к 7-месячному спаду цен на продукт на мировом рынке. С прекращением импорта, мировые цены упали до 1300 долл. за т.

В 2000г. И. экспортировала 2000 т. сухого обезжиренного молока. С июня 2000г. правительством введена квотная система (TRQ) на импорт сухого молока, предусматривающая 15% сбор при ввозе его в количестве до 10 тыс.т. и 60% сбор — при ввозе сверх установленной квоты. До этого момента ввоз молока осуществлялся беспопытно.

Мировые цены поднялись по сравнению с прошлым годом на уровень до 2300 долл./т. Причиной

тому стал возросший спрос со стороны России, стран Вост. Азии и Лат. Америки.

И., несмотря на рост валового удоя, к 2005г. может столкнуться с дефицитом молока в 20 млн.т. в год. Связывают это со снижением темпов годового прироста производства молока (с 7,1 до 4,1%).

## Агропром-2000

**Урожайность с/х культур.** По данным министерства сельского хозяйства И., за последние 20 лет в стране не отмечено существенных изменений в размерах и структуре использования посевных площадей. Вместе с тем, за эти годы произошел существенный рост урожайности и валового объема производства основных видов с/х продукции.

По показателям валового производства отдельных культур И. стала занимать одну из лидирующих позиций в мире. В частности, по производству прод. зерна она не только смогла достичь уровня самообеспеченности, но и определила на ближайшую перспективу цель — **стать крупнейшим экспортером зерна в мире.**

Доля страны в мировых объемах производства сегодня составляет 25,9% по зерну бобовых культур (1 место в мире); 21,5% — по рису (2 место после Китая); 11,3% — по пшенице (2 место после Китая); 27,5% — по арахису (2 место после Китая); 22,5% — по сахарному тростнику (2 место после Бразилии); 14,6% — по хлопку (3 место после Китая и США). Кроме того, страна является абсолютным лидером в производстве джута.

Анализ динамики структуры использования земель, валового производства и урожайности культур, а также использования других ресурсов показывает, что главной причиной устойчивого роста показателей в течение двух последних десятилетий явилась целенаправленная гос. политика И. в области сельского хозяйства. Она была всецело подчинена достижению прод. безопасности страны по ряду с/х продуктов. Политика осуществлялась через: систему косвенных субсидий на сельское хозяйство, выделявшихся через химпром на производство мин. удобрений и продажу их крестьянам по низким ценам; энергетике — путем выделения денег для погашения затрат сельского хозяйства на электроэнергию; гос. субсидии на ирригацию земель; систему гос. закупок произведенной продукции через прод. корпорацию по минимальным поддерживающим ценам.

Возможно, что в этих условиях определенную роль сыграло внедрение в производство тех. и научных достижений, но оно оказало меньшее влияние на рост объемов производства, поскольку около половины крестьян не могли в полной мере ими воспользоваться по причине низкой грамотности.

В результате осуществления политики субсидирования производителя производство зерна риса практически при одних и тех же посевных площадях увеличилось в 1980-2000гг. на 88%, пшеницы — на 70%, зерна бобовых — на 58%, сахарного тростника — в 2 раза. Увеличение урожайности происходило на фоне значит. повышения использования мин. удобрений. За указанный период их расход вырос в среднем по стране в 2,6 раза. Потребление электроэнергии в сельском хозяйстве увеличилось в 2,1 раза, а площадь поливных земель и земель, повторно используемых в течение года, соответственно на 42 и 43%.

Построенная система эффективно функционировала до конца 1998г. В 2001г. центр. и отраслевые издания стали уже открыто говорить о начале кризиса в сельском хозяйстве. Вместе с этим, в печати появились отклики специалистов, говорящих о нерациональном и зачастую чрезмерном использовании в с/х производстве достижений химии, а также некоторых фактах, свидетельствующих о начале засоления земель.

Начало кризиса совпало с тем, что И. достигла самообеспеченности по основным продуктам питания, создала их определенный запас и начала искать свою нишу на внешнем рынке. Выйдя на внешний рынок, она столкнулась с фактом несоответствия себестоимости и качества собственной продукции.

Правительство начало разрабатывать комплекс мер, которые планирует обобщить в новой с/х политике.

Наличие с/х угодий, млн. га (% от общей площади)

Классификация земель	1980	1990	2000*		
I. Географическая площадь	328,73	328,73	328,73		
II. Используемая площадь (поз. 1-5)	304,15	304,86	304,88		
1. Леса	67,47 (22,2)	67,80 (22,2)	68,75 (22,5)		
2. Пл. земли, не подлежащей культивации (А+Б)					
(А) земли нес/х назначения	19,66 (6,4)	21,09 (6,9)	22,45 (7,4)		
(Б) пустыни и необрабатыв. земель	19,96 (6,6)	19,39 (6,4)	19,09 (6,3)		
3. Пл. других, не культивир. земель, вкл. пастбища и лесопосадки	32,31 (10,6)	30,22 (9,9)	28,55 (9,4)		
4. Пл. залежных земель и земель под парами	24,75 (8,2)	23,36 (7,7)	23,22 (7,6)		
5. Площадь пашни	140,00 (46,9)	143,00 (46,9)	142,82 (46,8)		
6. Пл. земель, используемых в обороте более чем 1 раз в год	32,63	42,74	46,72		
7. Показатель интенсивности использования земли в течение года	123,3	129,9	132,7		
8. Пл. поливных земель, нетто (абс. пл.)	38,72	47,78	55,14		
9. Пл. поливных земель с учетом показателя интенсивности их использования, гросс площадь	49,78	62,47	73,28		
Посевные площади И., млн. га					
Показатель	1980	1990	2000*		
Общая посевная площадь, нетто	140,00	143,00	142,82		
Посевная площадь, гросс	172,63	185,74	189,54		
Посевные площади, использ. > 1раз в г.	32,63	42,74	46,72		
Поливные площади, нетто	38,72	47,78	55,14		
Поливные площади, гросс	49,78	62,47	73,28		
Пл. поливных земель, использ. > 1раз в г.	11,06	14,69	18,14		
Факт. и планируемое использование посевных площадей Индии					
Показатель	1984г.	1991г.	1996г.	2001г.	2006г.
Площадь, млн. га					
посевная, нетто	140,9	140,0	142,0	142,0	142,0
посевная, гросс	176,4	182,2	190,6	197,2	203,4
в т.ч. под зерновыми	126,7	127,0	130,0	132,6	135,0
Поливные площади, млн. га					
под зерновыми культурами	44,2	53,8	62,3	70,2	77,7
под с/х культурами, кр. зерновых	16,3	21,9	27,0	31,8	36,3
всего	60,5	75,7	89,3	102,0	114,0
Использование мин. удобрений, млн.т.					
под зерновыми культурами	6,2	9,4	12,8	16,6	21,0
под с/х культуры, кр. зерновых	2,1	4,1	5,5	7,1	9,0
всего	8,2	13,5	18,3	23,7	30,0
Использование пестицидов, тыс.т.					
всего	74,723	88,560			
Валовой сбор, млн. т					
зерновых культур	145,5	172,5	210,0	245,0	285,0
семян масличных культур	13,0	17,5	23,0	29,0	37,0
хлопка	1,445	1,785	2,380	3,060	3,910
сахарного тростника	170,3	235,0	275,0	335,0	408,0

Структура занятости посевных площадей основными с/х культурами		тыс. га	% от общ.пл.		
года		95-96	96-97	95-96	96-97
Рис		42894	42832	22,81	22,96
Пшеница		25887	25018	13,77	13,41
Сорго обыкновенное		11843	11315	6,30	6,07
Просо жемчужное		10333	9316	5,49	4,99
Кукуруза		6104	6087	3,25	3,26
Просо		1897	1936	1,01	1,04
Ячмень		8977	825	0,48	0,44
Другие хлебные злаки и просо		1811	1780	0,96	0,95
Крупяные		32885	31961	17,49	17,13
Всего злаковых зерновых		101666	99102	54,06	53,12
Нут (турецкий горох)		7500	7113	3,99	3,81
Тур		3283	3469	1,75	1,86
Другие бобовые культуры		13500	13028	7,18	6,98
Всего зернобобовых культур		24283	23610	12,91	12,66
Всего прод. зерновых		125949	122712	66,98	65,78
Сахарный тростник		4264	4373	2,27	2,34
Специи и пряности		2677	2684	1,42	1,44
Всего фруктов		3033	3045	1,61	1,63
Картофель		1069	1104	0,57	0,59
Лук		378	408	0,20	0,22
Всего овощей		4495	4490	2,39	2,41
Арахис		7982	7713	4,24	4,13
Рапс и горчица		5734	6233	3,05	3,34
Кунжут		2207	2084	1,17	1,12
Лен масличный		900	826	0,48	0,44
Другие масличные культуры		10409	11116	5,54	5,96
Всего масличных культур		27232	27972	14,48	14,99
Хлопок		77079	9031	3,76	4,84
Жлут		760	758	0,40	0,41
Конопля		186	191	0,10	0,10
Всего прядильных культур		90031	10082	4,80	5,40
Табак		408	395	0,22	0,21
Другие культуры		10964	10808	5,83	5,79
Всего площадей под с/х культ., гросс		188053	186561	100,00	100,00
С/х культуры И. в 1998/99гг.					

Культура	Сезон	Площадь, млн. га		Урожай-сть, ц/га
		Валовой сбор, млн. т		
Зерновые культуры				
Рис	Хариф*	40,0	72,3	18,08
	Раби**	3,8	11,1	29,21
	За год	43,8	83,4	19,04
Пшеница	Раби	26,7	68,8	25,77
	За год	24,0	25,7	10,71
Крупяные культуры	Хариф	6,8	6,3	9,33
	Раби	30,8	32,0	10,39
Сорго	Хариф	5,3	5,8	10,94
	Раби	5,4	3,3	6,06
	За год	10,7	9,1	8,5
Просо	Хариф	9,6	7,5	7,79
	Раби	5,7	9,3	16,37
Кукуруза на зерно	Хариф	0,6	1,5	26,51
	Раби	6,3	10,8	17,14
Зернобобовые	Хариф	10,6	5,0	4,73
	Раби	12,5	9,0	7,20
	За год	23,0	14,0	6,09
Нут (турецкий горох)	Раби	7,6	6,1	8,05
	Хариф	3,4	2,4	7,04
Всего зерновые	Хариф	74,5	102,9	13,81
	Раби	49,7	95,3	19,16
	За год	124,2	198,2	15,96
Масличные культуры				
Арахис	За год	7,4	8,4	11,35
	Раби	6,7	5,7	8,49
Соевые бобы	Хариф	5,9	6,3	10,68
	За год	1,9	1,1	5,82
Всего семян масличных	За год	26,4	23,6	8,96

Другие тех. культуры			
Сахарный тростник.....	4,1	284,3	700,19
Хлопок.....	9,1	2,108	2,32
Джут и конопля.....	1,1	10,6	17,78
Картофель.....	1,2	21,5	172,31
ЛУК.....	0,4	4,3	10,35
Кокосовый орех.....	1,9	135,7 млн.шт.	7142шт.
Табак.....	0,5	0,7	14,55
Примечание: * – летний сезон, ** – зимний сезон.			
С/х культур Индии			
Показатель	1980г.	1990г.	2000г.
Рис			
Площадь посевов, млн. га.....	39,42	42,17	44,61
Объем производства, млн. т.....	42,33	73,57	88,55
Урожайность, ц/га.....	10,74	17,45	19,85
Посевов на поливных землях, %.....	42,8	46,1	Н.Д.
Пшеница			
Площадь посевов, млн. га.....	22,17	23,50	26,74
Объем производства, млн. т.....	31,83	49,85	70,10
Урожайность, ц/га.....	14,36	21,21	26,21
Посевов на поливных землях, %.....	68,3	80,30	Н.Д.
Крупяные культуры			
Площадь посевов, млн. га.....	41,36	37,69	29,53
Объем производства, млн. т.....	26,97	34,76	29,36
Урожайность, ц/га.....	6,52	9,22	9,94
Посевов на поливных землях, %.....	9,4	9,8	Н.Д.
Сорго			
Площадь посевов, млн. га.....	16,67	14,84	10,52
Объем производства, млн. т.....	11,65	12,90	8,70
Урожайность, ц/га.....	6,99	8,69	8,26
Посевов на поливных землях, %.....	4,9	6,3	Н.Д.
Просо			
Площадь посевов, млн. га.....	10,58	10,90	8,79
Объем производства, млн. т.....	3,95	6,65	5,58
Урожайность, ц/га.....	3,73	6,10	6,35
Посевов на поливных землях, %.....	5,5	6,3	Н.Д.
Кукуруза на зерно			
Площадь посевов, млн. га.....	5,72	5,92	6,51
Объем производства, млн. т.....	5,60	9,65	10,78
Урожайность, ц/га.....	9,79	16,32	16,55
Посевов на поливных землях, %.....	24,0	20,8	Н.Д.
Зернобобовые культуры			
Площадь посевов, млн. га.....	22,26	23,41	22,28
Объем производства, млн. т.....	8,57	12,86	13,55
Урожайность, ц/га.....	3,85	5,49	6,08
Посевов на поливных землях, %.....	8,8	10,0	Н.Д.
Семена рапса и горчицы			
Площадь посевов, млн. га.....	3,47	4,97	6,32
Объем производства, млн. т.....	1,43	4,13	6,12
Урожайность, ц/га.....	4,11	8,31	9,68
Посевов на поливных землях, %.....	41,9	61,6	Н.Д.
Соевые бобы			
Площадь посевов, млн. га.....	0,61	2,56	5,98
Объем производства, млн. т.....	0,44	2,6	6,60
Урожайность, ц/га.....	7,28	10,15	11,03
Семена подсолнечника			
Площадь посевов, млн. га.....	0,12	1,63	1,61
Объем производства, млн. т.....	0,07	0,87	1,00
Урожайность, ц/га.....	5,55	5,35	6,21
Хлопок			
Площадь посевов, млн. га.....	8,13	7,69	8,67
Объем производства, млн. т.....	7,65	11,42	10,45
Урожайность, ц/га.....	1,60	2,52	2,05
Посевов на поливных землях, %.....	27,5	34,2	Н.Д.
Сахарный тростник			
Площадь посевов, млн. га.....	2,61	3,44	4,07
Объем производства, млн. т.....	128,83	225,57	292,64
Урожайность, ц/га.....	493,58	656,12	719,89
Посевов на поливных землях, %.....	77,2	86,9	Н.Д.

Картофель			
Площадь посевов, млн. га.....	0,69	0,94	1,33
Объем производства, млн. т.....	8,33	14,77	24,64
Урожайность, ц/га.....	121,52	157,14	185,26
Табак			
Площадь посевов, млн. га.....	0,43	0,41	0,46
Объем производства, млн. т.....	0,44	0,55	0,70
Урожайность, ц/га.....	10,31	13,35	15,22
Посевов на поливных землях, %.....	32,6	43,2	Н.Д.

Использование в И. мин. удобрений, тыс. т.				
	N	P	K	Всего
1980г.....	3678,1	1213,6	623,9	5515,6
1990г.....	7386,0	3014,2	1168,0	11568,2
2000г.....	11886,0	4753,0	1733,0	18372,0

**Производство и экспорт мяса.** И. представляет собой страну с большими потенциальными возможностями по производству мяса и мясных продуктов, поскольку она имеет самое большое в мире поголовье скота, пригодного для убоя. Так, по данным ФАО, в 1998г. здесь насчитывалось 209 млн. голов крупного рогатого скота (1 место в мире), 92 млн. голов буйволов (1 место в мире), 1,03 млн. голов верблюдов (1 место в мире), 56 млн. голов овец (3 место после Австралии и Китая), 212 млн. голов коз (2 место после Китая), 343 млн. голов кур (7 место после Китая, США, Бразилии, России, Мексики, и Индонезии).

По данным министерства перерабатывающей промышленности, в И. ежегодно забивается на мясо 6% поголовья имеющегося в стране крупного скота, 10% – буйволов, 99% – свиней, 31% – овец и 39% – коз.

Производство мяса, его переработка в мясные продукты, а также развитие экспорта требуют наличия сети, способной эффективно использовать имеющиеся ресурсы. Эта сеть представлена муниципальными и частными бойнями, которых на начало 2001г. было официально зарегистрировано 2702 единицы.

Бойни муниципальных образований из приведенной цифры составляют большинство. Они бедно оснащены, часто содержатся в антисанитарных условиях и нуждаются в тех. модернизации. В 9 пятилетнем плане эконом. развития И. была разработана схема, предусматривавшая «помощь штатам по улучшению, модернизация убойных пунктов, становлению центров утилизации туш и первичной обработки шкур». Бюджетные расходы 1997-2001гг. должны были составить 11,5 млн. долл., но реальное исполнение достигло 37% от запланированного показателя.

Частные предприятия, занимающиеся крупным производством и реализацией мяса, в т.ч. и на экспорт, в противоположность муниципальным представлены современными производствами. Таких предприятий немного, крупнейшими из них являются: Allasons в г.Аурангабад (шт.Махараштра), Al Kabeer в Хайдарабаде (шт.Андхра-Прадеш) и Hind Agro в Алигархе (шт.Уттар-Прадеш). Кроме того, что перечисленные производства оснащены зап. оборудованием, они обеспечены квалифицированными кадрами, многие из которых были обучены в зап. странах. Фирмы ведут самую работу по повышению племенной ценности и продуктивности скота, обучению и повышению квалификации крестьян районов, представляющих для них интерес в сырьевом плане.

По подсчетам ФАО, в 1998г. индийскими предприятиями было выработано 4589 тыс.т. мяса, что

составило 2,1% от объема мирового производства. Страна заняла по производству мяса 6 место в мире после Китая, США, Бразилии, Франции и Германии.

Несмотря на растущее количество забиваемых на мясо животных, по данным министерства сельского хозяйства И., суточное потребление белка животного происхождения в стране в расчете на душу населения остается низким – 9,5г., в т.ч. белка мяса всего 1,7г. (в мире потребление белка животного происхождения равняется 24,8г.). Среднесуточное потребление мяса на душу населения И. оценивается Нац. советом с/х исследований на уровне 13г., что обеспечивает 3% от общего потребления белка.

Низкий уровень потребления мяса и мясных продуктов – 3,3 до 4,5 кг. на душу населения в год, является как показателем распространенности в стране вегетарианства, так и низкого уровня доходов.

В связи с ограниченностью внутр. рынка и наличием больших потенциальных возможностей производство мяса становится одной из статей доходов от внешней торговли, объем которой постоянно увеличивается. За 2000г. объем экспорта мяса из И. в страны Азии и Бл. Востока составил 300 тыс.т., в то время как в 1999г. он был на уровне 167 тыс.т.. Средняя цена 1 кг. мяса на экспорт, по данным группы Hind Agro, колеблется около 1 долл. Основными покупателями мяса, в основном мяса буйволов, баранины и козлятины, являются ОАЭ, Оман, Бахрейн, Кувейт, Малайзия и Филиппины.

Согласно прогнозу департамента сельского хозяйства США, экспорт мяса из И. в ближайшие 2 г. должен увеличиться до 400 тыс.т. Большая роль в этом прогнозе отводится экспорту буйволятины в Россию, что регулярно обсуждается в индийской прессе. Между тем, вероятность осуществления этого прогноза в отношении России в ближайшие годы мала. Причинами тому является как эпизодическая обстановка, а именно имеющие место случаи заболевания скота ящуром (FMD, согласно отчету департамента животноводства с янв. по сент. 2000г. зарегистрировано 932 случая, 19101 животное) и плевропневмонией мелких жвачных (ССРР, зарегистрировано 7 случаев, 171 животное), так и невыполнение центр. правительством плана финансирования проектов по созданию зон, свободных от заболеваний. Кроме того, отсутствует достаточно четкая координация по взаимодействию между гос. и частными структурами и система оперативного сбора информации.

Поголовье скота в И. по данным гос. переписей, тыс. гол.

Вид животных	Год проведения переписи скота			
	1977	1982	1987	1992
Рис	42894	42832	22,81	22,96
Крупный рогатый скот	180140	192453	199695	204584
Буйволы	62019	69783	75967	84206
Овцы	40907	48765	45703	50783
Козы	75620	95255	110207	115279
Лошади и пони	916	900	797	817
Свиньи	7647	10071	10626	12788
Мулы	89	131	167	193
Ослы	978	1024	958	967
Верблюды	1068	1078	1001	1031
Яки	132	128	36	58
Митхуны	129	154	129	154
Всего	369645	419742	445286	470860

Источник: Agricultural statistics at a glance 2000.

Вид	Производство мяса в И. по видам, в тыс.т.				
	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.
посевная, нетто	140,9	140,0	142,0	142,0	142,0
Баранина и козлятина	637	647	669	670	675
Свинина	366	420	420	420	420
Мясо птицы	442	578	480	580	600
Говядина	1290	1292	1292	1292	1295
Буйволятина	1200	1204	1204	1205	1210
Итого по основным видам	3935	3841	4065	4167	4200

Источник: годовой отчет департамента перерабатывающей промышленности И. за 2000-01г.

Статданные об экспорте мяса из И. – сумма, вырученная от экспорта, млн. индийских рупий: 1991-92гг. – 2398,7; 1992-93гг. – 3147,9; 1993-94гг. – 3815,6; 1994-95гг. – 4082,7; 1995-96гг. – 6500,1; 1996-97гг. – 7882,3; 1997-98гг. – 8602,2; 1998-99гг. – 8590; 1999-2000гг. – 8790; 2000-2001гг. – 9500. Источник: годовой отчет департамента перерабатывающей промышленности И. за 2000/01ф.г.

*Потери с/х продукции.* И. – второй в мире производитель фруктов и овощей, дающий до 9% объема производства этих видов продукции. Это одна из стран, имеющих низко эффективную систему ведения сельского хозяйства, отличающуюся значит. уровнем потерь произведенной с/х продукции.

Согласно отчета ам. консалтинговой фирмы «Маккинсли & Ко.», обследовавшей общее состояние сельского хозяйства И., ежегодные потери с/х продукции в стране только в результате ее ненадлежащего хранения оцениваются в 5 млрд. долл. По данным индийской организации развития экспорта с/х и переработанной продукции И. (APEDA) уровень утилизации произведенной в стране продукции не превышает 40%.

Ведущие специалисты федерации индийских ТПП (FICCI) оценивают потери с/х продукции растениеводства на уровне 65 млн.т., или в денежном эквиваленте – 16 млрд. долл.. По оценкам индийских экспертов в области хранения с/х продуктов, только по фруктам и овощам ежегодные потери продукции оцениваются в 10 млрд. долл.

Основными причинами столь высоких потерь продукции и неоднозначности оценок эксперты называют:

1. Сравнительно небольшие размеры хозяйств и их слабая структурная организованность в кооперативы и другие формы объединений. Вследствие слабой структурной организованности отсутствуют достоверный учет и средства, необходимые для создания перерабатывающих мощностей, складских помещений и транспорта, оснащенных соответствующим оборудованием. Непредсказуемость производства играет сдерживающую роль в развитии пищевой и перерабатывающей промышленности.

2. Многоступенчатая система реализации с/х продукции, делающая неэффективной всю цепь от производства до потребления продукта. Эта цепь, как и в других развивающихся странах, в силу недостаточной организованности производителей продукции и мелкотоварности производства имеет в И. от 6 до 8 звеньев: фермер-консолидатор-комиссионный агент-трейдер-комиссионный агент-оптовик-розничный продавец-потребитель. Цена на продукт в результате его продвижения от ворот фермы до потребителя поднимается в несколько раз. Сроки реализации продуктов удлиняются, объемы потерь возрастают, а прибыль непо-

средственного производителя продукции падает.

До производителей зерна доходит менее 36,5% от суммы, оплачиваемой конечным потребителем, а от 30 до 43% цены приходится на стоимость услуг перекупщиков. По овощам и фруктам себестоимость продукции составляет лишь четвертую часть цены, в то время как в развитых странах она равняется от 40 до 70%.

3. Высокие тарифы на электроэнергию и энергоносители делают невыгодным использование в обороте скоропортящихся пищевых продуктов энергоемкого холодильного и складского оборудования. В шт. Карнатака затраты по электроэнергии на месячное содержание 500 т. холодильника обходятся в 850 долл. Подобные затраты слишком высоки для многих участников рынка, и имеющееся оборудование в результате этого используется не на полную мощность.

4. Высокие налоги на складское и холодильное оборудование: акцизный сбор составляет 16%, а налог с продажи — 15,75%. В конечном счете, цифра сборов и налогов превышает 30%, и это делает использование оборудования непривлекательным, снижается эконом. эффективность его эксплуатации.

Выход из создавшейся ситуации многие специалисты и организации видят в развитии пищевой и перерабатывающей промышленности и ослаблении налогового бремени, на что и был направлен проект бюджета И. на 2001-02 ф.г. С/х консорциум при департаменте кооперации министерства сельского хозяйства И. изучает предложения по современным технологиям хранения и переработки продуктов, сделанные ему гос.-кооп. объединением «Росрыбхоз» и С.-Петербургским ГП НИИ электрофиз. аппаратуры им. Д.В. Ефремова НПК ЛУЦ.

*Использование в с/х производстве генетически модифицированных культур.* С окт. 2001г. компания по подготовке общественного мнения за применение генетически модифицированных растений совпала с назначением нового кабинетного министра сельского хозяйства И. Аджиты Сингха. Особенно заметным его влияние на продвижение GM-культур стало после того, как он выразил свое отношение к выявленным фактам незаконного посева генетически модифицированного хлопка и обвинил научные организации в затягивании его испытаний.

Компания началась с обсуждения хода расследования случаев незаконного посева генетически модифицированного хлопка (Bt-хлопка, с использованием ДНК Bt или тюрингской бациллы) в шт. Гуджарат на 11 тыс. га. Там семена Bt-хлопка распространяла среди крестьян индийская фирма Navbharat Seeds под видом гибридных семян сорта Navbharat — 151 (Navbharat — 151). Позднее появились сообщения о том, что кроме шт. Гуджарат такие же семена обнаружены в шт. Андхра-Прадеш, Махараштра и Пенджаб и, что все они являются носителем известного гена *CryIA(C)*, содержащегося в генетически модифицированном хлопке сорта Махико (Mahuco).

Несмотря на то, что по делу фирмы Navbharat Seeds было начато уголовное расследование, в прессе по мере обсуждения вопроса первоначальный гнев противников использования генетически модифицированных культур постепенно сменился на лояльные настроения сторонников про-

цесса. Начали говорить о необходимости пересмотра политики государства в отношении производства семян в целом, и генетически модифицированных семян в частности. Специалистами высказываются предположения, что уже в марте 2002г., с утверждением нового бюджета, будет одобрена новая политика в отношении семеноводства, а в апр.-мае будет разрешен и запущен в производство Bt-хлопок. За Bt-хлопком могут последовать полевые испытания и внедрение в производство генетически модифицированных томатов, масличной горчицы, кочанной и цветной капусты.

Столь значит. перемены настроений и отношения к генетически модифицированным культурам имеют под собой довольно веские основания.

1. В стране, где практически ни один вопрос, касающийся проведения сколько-нибудь существенных мероприятий не решается без ведома властей, на протяжении четырех или пяти лет проводилось беспрепятственное распространение Bt-хлопка. Приблизительно столько времени, по оценкам специалистов, потребовалось бы для расширения в И. посевов нового сорта хлопка до 11 тыс. га.

2. Специалистов в большей мере настораживает высокий уровень использования в стране пестицидов, нежели использование Bt-культур. Именно по причине наличия остатков пестицидов отдельные индийские с/х товары не допускаются на рынки зап. стран. Более 40% пестицидов, используемых в И., применяются на хлопке.

3. Относительно низки урожайность, качество и конкурентоспособность индийских культур в целом, и хлопка в частности. Например, средняя урожайность хлопка в мире составляет 605 кг./га, в Китае — 1096 кг./га, а в И. — 293 кг./га. Относительно высока в И. себестоимость его производства и потери при выращивании.

4. На внешнем рынке И. начинает испытывать давление со стороны Китая, США, Австралии, Индонезии, Бразилии, Таиланда, и Южной Кореи, уже внедряющих достижения биотехнологии в производство.

5. На индийском рынке семян сильно влияние зап. фирм, которые используют страну, с одной стороны, как место для быстрого и относительно дешевого размножения семян новых сортов растений с последующей продажей в третьи страны, а с другой стороны, рассматривают ее как возможный полигон для проведения испытаний новых культур.

Широкое внедрение в производство Bt-хлопка может привести примерно к полутора — или даже двукратному увеличению урожайности культуры, значит. снижению использования пестицидов и превращению экономически неэффективного производства в рентабельное и тем самым решить часть проблем.

*Снабжение населения питьевой водой.* Стало одной из самых острых соц. проблем, требующих немедленного вмешательства со стороны государства.

По оценкам правит. экспертов, всего лишь 11,6% жителей страны не испытывают недостатка в пресной воде, в то время как 87% населения постоянно ощущает ее острый дефицит. Основным фактором, значительно усугубившим ситуацию с водоснабжением, явилась продолжавшаяся на

протяжении ряда последних лет жестокая засуха, в результате которой уровень воды в реках понизился в среднем на 19,1%, что привело к возникновению серьезных осложнений экологического характера.

Особенно остро эта проблема стоит в шт. Тамилнаду и его столице — Ченнае, куда в 2001г. питьевая вода для населения в экстренном порядке доставлялась авто и ж/д транспортом из областей Мамандур, Понамали и Палур, где, в результате длительного и нерационального использования источники пресной воды, по оценкам местных экспертов, оказались в катастрофическом состоянии, и правительство штата вынуждено в срочном порядке принимать все возможные меры для поиска альтернативных решений проблемы.

В качестве наиболее приемлемого варианта рассматривается организация доставки воды из оз. Виранам (приблизительно 200 км. к югу от Ченная). Данный проект предусматривает перевозку на авто и ж/д транспорте 180 млн.л. воды в столицу штата ежедневно и может быть реализован уже к марту 2002г. На его осуществление выделено 7,2 млрд. инд. рупий из бюджета администрации, а также из частных инвестиций. Часть этих средств покроет расходы на установку новых резервуаров на улицах города и бурение скважин в различных частях Ченная.

Правительство штата пытается найти и другие пути решения указанной проблемы. Рассматриваются проекты поставки воды ж/д транспортом из Меттура и грузовым автотранспортом из Нейвели, кроме того, выделено 4,93 млрд. индийских рупий на строительство дамб и водохранилищ в р-нах Кораталаяр, Куум, Адьяр и Палар.

Еще одним возможным путем решения вопроса, по заявлению местного правительства, может стать развитие кооперации Тамилнаду с другими районами Юга И., в частности, увеличение поставок воды из водохранилищ шт. Карнатака. Однако пока администрация этого штата отказала Ченнаю в предоставлении такой помощи, ссылаясь на нехватку воды для собственных нужд.

Индийские эксперты считают, что перечисленные выше меры, даже в случае их осуществления, не смогут в полной мере решить данную проблему, и предлагают приступить к активной разработке альтернативных способов получения пресной воды. В частности, предлагается закупить имеющееся на мировых рынках специальное оборудование для опреснения морской воды, при этом также рассматривается возможность использования в указанных целях сооружений Куданкуламской АЭС.

## Агропром-1999

**Землепользование.** 70% населения И. проживает в сельской местности. Вопросы земельных отношений постоянно находятся в поле зрения как центр. властей, так и правительств штатов. Именно они устанавливают потолок землевладения, изымают в свою пользу т.н. излишки земли, принимают законы и подзаконные акты, направленные, в частности, на защиту арендаторов. Политика центр. правительства в сфере аграрных отношений носит преимущественно рекомендательный характер, хотя в отдельных случаях оно может воспрепятствовать проведению в жизнь решений местных властей.

Земельные реформы, начатые в И. после получения независимости, были направлены на устранение длинной цепи посредников между собственником земли и арендатором, обеспечение прав арендатора, снижение ренты, справедливое распределение земли, объединение (концентрация) мелких земельных участков, принадлежащих одному землевладельцу или арендатору. **Главная цель земельных реформ — дать землю землепашцу.**

1. Устранение посредников. По мнению экспертов, это наиболее успешная часть реформ. Посредники, т.н. «заминдары», «талукдары», «джагаары» и «инамы», контролируемые около 40% земель, были устранены. В результате 25 млн. арендаторов стали землевладельцами.

2. Реформирование арендных отношений. Эта реформа преследует цель регулирования арендной платы и защиты прав арендатора. С целью обеспечить ему право на многолетнюю аренду, заинтересовать его в улучшении земли. По закону землевладелец не может отобрать землю у арендатора. Если арендатор не мог доказать офиц. прав на аренду, землевладелец мог взять эту землю только для собственной обработки. При этом часть земли он должен был оставить арендатору.

В пятилетних планах эконом. развития страны каждому штату определялось число арендаторов, которые должны были стать собственниками земли. В результате **3 млн. безземельных крестьян получили 2,8 млн. га земли в личное владение.**

Арендная плата не должна превышать, в зависимости от штата, 20-25% стоимости урожая. **Закон ограничивает количество земли, которую можно иметь в частной собственности, но при аренде такого ограничения нет.** Доход, извлекаемый при аренде земли за счет с/х деятельности, исключается из налога на прибыль.

3. Потолок землепользования. Все излишки земли, превышающие потолок землевладения, должны быть перераспределены среди безземельных крестьян. В 1992-97 гг. из заявленных 31 тыс. га излишков земли распределено было только 7 тыс. га.

Неэффективность действия закона о потолке землевладения объясняется следующими причинами: потолок землевладения зафиксирован на столь высоком уровне, что концентрация земли в руках не только крупных лендлордов, но и средних собственников не изменилась; законы о потолке землевладения были составлены так, что оставляли «лазейки» для их невыполнения; законодательство предусматривало массу исключений, что тоже делало его малоэффективным.

4. Объединение землевладений. Эта реформа диктуется объективной необходимостью концентрации мелких разбросанных земельных наделов, принадлежащих одному землевладельцу, в один крупный участок, что позволяет использовать современные способы хозяйствования, вкладывать фин. средства на улучшение земли и орошение. Наиболее успешно эта реформа прошла в шт. Пенджаб, Харьяна и Уттар-Прадеш. В этих штатах наблюдается увеличение частных капиталовложений на улучшение земли, сопровождающееся ростом продуктивности.

Исследования, проведенные в 1994г., показали, что **мелкие фермы, менее 0,4 га, не могут произвести дохода, необходимого для выживания.** Даже фермы 2 га не всегда обеспечивали необходимый для жиз-

ни уровень дохода. Процесс объединения земельных участков необходим, однако идет он медленно.

В 1998г. было более 106 млн. землевладельцев, средний размер землевладения — 1,55 га.; 9 млн. землевладельцев (8,7%) владеют 40% земли. **Продажа с/х земель находится под жестким контролем.** Так, в шт. Химачал-Прадеш по закону землю разрешается купить только тем, кто работает в этом штате. При этом можно купить не более 500 кв.м. под скважины и не более 300 кв.м. под магазин. Не так легко получить в И. и землю под строительство жилья. По данным минтруда и занятости, **необходимо построить 31 млн. жилых домов**, в т.ч. 20,6 млн. в сельской и 10,4 млн. в городской местности. Это можно осуществить на землях, которые подлежат перераспределению.

Большие трудности в ряде штатов наблюдаются и в случае изъятия земли под строительство промобъектов. Особенно это касается вопросов компенсации за землю, некоторые из них не решаются десятки лет. Большие трудности наблюдаются при перерегистрации землевладения. Так, в шт. Андхра-Прадеш **сборы в местный бюджет за оформление достигают 9% от стоимости земельного участка**, а на практике затраты увеличиваются в два раза.

Запрещена спекуляция земельными участками, а также передача земли в больших количествах в собственность СП с участием инопартнеров. В пригородных зонах излишки земли продаются обычно на аукционах, в чем особенно заинтересованы местные власти, пополняющие за счет сборов местный бюджет.

Для решения судебных исков, связанных с землей, в ряде штатов созданы спец. суды. Только в г. Бангалоре ждут решения более 10 тыс. исков по земельным делам.

Все больше штатов принимают законы, позволяющие крупным корпорациям приобретать земли для с/х деятельности. **Доля частных фирм в общей сумме инвестиций в сферу АПК составляла в 1998г. почти 77%.** В некоторых штатах силовым путем (без обсуждения в местном парламенте) внесены и другие существенные изменения в земельное законодательство. **В шт. Карнатака потолок землевладения был увеличен до 87 га.** Разрешено также, по решению местных властей, изъятие земли в «интересах общества», в т.ч. для промпредприятий, закладки плодовых плантаций, промцветоводства, других объектов АПК и церквей. В шт. Махараштра принята аналогичная поправка. Однако при этом оговорено, что запрещена экспроприация земли фермера в пользу компаний. В Бомбее принятая к закону поправка разрешает изымать без согласия арендатора до 10 га земли под промпредприятия.

Центр. правительство намерено в ближайшие 5 лет охватить компьютеризацией всю сферу землевладения.

**Обеспечение продовольствием первой необходимости. В соответствии с конституцией каждый имеет право на продовольствие.** Гарантированный доступ всех граждан к продовольству первой необходимости — рису, пшенице, сахару и в ряде случаев растительному маслу обеспечивается государством через систему гражд. распределения (Public Distribution System). Минпродовольствия осуществляет закупку вышеуказанных товаров и их распределе-

ние для всех штатов страны. Совместно с минсельхозом оно регулирует уровень закупочных и реализационных цен на них, контролирует их качество с помощью соответствующих служб во всех штатах страны.

Данная система гражд. распределения (СГР) решает сразу несколько проблем. Поставляется зерно из штатов, производящих его с избытком, в штаты с дефицитом зерна. Удерживается рост цен и обеспечиваются равные права потребителей на свою долю (по карточке) по одинаковому на всей территории страны субсидируемым государством сниженным ценам. Закупки зерна в госфонд для распределения по заранее установленным ценам не только стабилизируют производство зерна, но и стимулируют его рост. Хотя доля покупаемого в госфонд зерна невелика — около 13%, этот механизм в какой-то мере удерживает рост цен на зерно и на открытом рынке.

В большинстве штатов на семью из 4-х человек выделяется ежемесячно 10 кг. зерна (риса или пшеницы **в зависимости от типа питания индийцев, большинство из которых вегетарианцы**) и 470г. сахара на 1 чел. Эти товары, а также керосин, граждане приобретают в спецмагазинах по карточкам, которые заводятся при рождении ребенка и позднее выдаются на руки. В некоторых штатах норма реализации продуктов по сниженным ценам увеличена, а ассортимент расширен. Так, в ряде штатов через СГР продается сорго, просо, растительное масло и ряд др. товаров. Часто на семью выдается одна карточка.

В 1998г. на руках индийцев было 160 млн. карточек и насчитывалось 435 тыс. магазинов по сниженным ценам. Из них 345 тыс. находилось в сельской местности и 89 тыс. — в городах. Лицензии на право торговли в СГР выдаются местным правительством. Оно же осуществляет ежегодную перерегистрацию данной торг. сети и контролирует ее работу, так как выделенные для продажи по карточкам товары могут быть реализованы на открытом рынке.

В 1951-96 гг. производство зерна увеличилось в 3,3 раза, его закупки в госфонд — в 5,7 раза, а реализация для населения по сниженным ценам — более чем в 2 раза, хотя после 1991г. объемы последней начали снижаться. Особенно это относится к пшенице. В последние годы правительство выделяет 10-11 млн.т. пшеницы и 13-15 млн.т. риса ежегодно для реализации через СГР. Однако фактически всего реализуется 19-20 млн.т. зерна, так как зажиточные семьи предпочитают покупать зерно в обычных магазинах или на рынке. Цены там выше, но и качество зерна лучше.

В 1997г. при себестоимости пшеницы 7,8 рупий, а риса — 9,2 рупий и цене их реализации в СГР по 3,7 и 5,9 рупий за 1 кг., **госсубсидии составляли за каждый кг. пшеницы 4 рупии (51%), а риса 3,3 рупии (36%). В 1997г. 1 долл. стоил 38 рупий.**

СГР подвергается критике за ее городскую направленность, недостаточно высокую эффективность в обеспечении наиболее бедных слоев населения, а также наличие «дыр», через которые часть продукции «утекает» на открытый рынок. 20-25% зерна для СГР реализуется на открытом рынке. Владельцы магазинов, реализующие зерно по карточкам по установленным правительством ценам, идут на нарушения для получения хоть какой-то прибыли. Убытки от этого явления состав-



ляют 28-35 млрд.руп., что для бюджета страны весьма чувствительно. Только 36% семей в сельской местности используют СГР на регулярной основе, хотя в отдельное время (вне сезона), когда цены на открытом рынке поднимаются, число их значит. увеличивается. Хорошо эта система работает в 4 юж. (бедных) штатах, а также в Химачал-Прадеше и Мадхия-Прадеше. Мало используется эта система в богатых шт. Пенджаб и Хариана, где имеется избыток зерна на рынке. Слабо эта программа работает в экономически отсталых шт. Бихар, Зап. Бенгалия, Орисса и Уттар-Прадеш.

Переброска такого громадного количества зерна (до 70% его закупается в шт. Пенджаб и Хариана), а также хранение и распределение безусловно также связаны с большими потерями. **ВБ и ВТО выступают против использования инд. правительством закупок зерна и системы его распределения.** В 1997г. правительство поэтапно начало вводить целевую систему гражд. распределения (Targeted Public Distribution System): зерно выделяется штатам для населения, находящегося ниже черты бедности, по одним ценам, а для населения выше черты бедности – по более высоким ценам.

Имеется еще несколько схем распределения продовольствия. 3,7 млн.т. зерна пшеницы и риса выделяется для распределения по сниженным ценам населению в горах, пустынях, засушливых территориях и р-нах компактного проживания племен. Значит. количество зерна по сниженным ценам выделяется также для перерабатывающей промышленности по проектам, направленным на создание новых рабочих мест. 1,2 млн.т. выделяется для распределения в школах, госпиталях, кормящим матерям. Это зерно, выделенное минпродом, распределяется по сниженным ценам соответственно минсельхозом и департаментом женщины и ребенка минздрава и благосостояния семьи. В 1997г. для СГР правительство ежемесячно выделяло 400 тыс.т. сахара по цене 11,4 рупий за 1 кг. и импортировало 90 тыс.т. пищевого масла для продажи населению по сниженным ценам через СГР.

*О системе обеспечения г. Дели продовольствием.* Ежегодно в столицу прибывает 100 тыс. мигрантов из наиболее бедных штатов страны. Правительство города, в частности департамент продовольствия и снабжения, держит под контролем обеспечение своего населения продовольствием. Особое внимание при этом уделяется товарам первой необходимости: сахару, пшенице, рису и керосину; в вышеназванном департаменте создан центр маркетинговой службы.

Во внимание берутся все факторы, в т.ч. увеличение спроса и рост населения города за счет рождаемости и миграции. Эта работа осуществляется в рамках адм. округов города. Данные о потребности продтоваров для СГР передаются в минпродовольствия. Потребность рассчитывается в разрезе года: на кварталы и по месяцам.

Цены на продтовары на рынках г. Дели складываются в результате спроса и предложения. Однако правительство внимательно их отслеживает и в случае роста цен осуществляет интервенцию. При недостатке товары импортируются (пшеница – только госторгом), при избытке (когда цена падает) правительство дает указание закупить их через систему кооперативных и гособъединений.

Так, например, в 1998г. в И. неурожай лука вызвал рост цен почти в 2 раза. Для снижения цен Нац. кооп. с/х торг. федерация повысила экспортные цены на инд. лук с 325 долл. до 475 долл., а затем до 500 долл. за 1 т. Это вызвало падение инд. экспорта лука с 5 тыс.т. до 3-4 тыс.т. в месяц. Кроме того, было принято решение 10 тыс.т. лука закупить за рубежом. Эти меры, принятые по указанию правительства, не только остановили рост цен на лук, но и привели к их снижению почти на 50%.

В Дели – 5700 оптовых и 200 тыс. розничных рынков и магазинов. Супермаркетов, в т.ч. по продаже продтоваров, очень мало. Традиционно практикуется сеть посредников, на долю которых приходится до 40% и более розничной цены.

Правительство Дели выдает лицензии как на оптовую торговлю, так и розничную. Спец. лицензии выдаются на право торговли товарами СГР. Оптовики ежемесячно отчитываются перед правительством города о товарообороте и наличии на складах продтоваров. Правительство ограничивает лимиты оптовых закупок товаров для СГР и не допускает их хранение «про запас». Последнее может дестабилизировать рынок. В 1998г. по данным департамента продовольствия и снабжения г. Дели на учете имелось 3,6 млн. нормированных продкарточек потребителей. Ежемесячно по ним распределялось 5 тыс.т. пшеницы, 10,4 тыс.т. риса, около 3 тыс.т. сахара. В каждой карточке указана квота владельца (часто на семью заводится карточка) на зерно, сахар и керосин, которые они могут получить в 3200 магазинах и 2200 керосиновых лавках.

Закупку товаров первой необходимости для СГР в г. Дели осуществляет Делийская госторгкорпорация. Зерно закупается у Прод. корпорации Индии; фермеры отдают в госфонд пшеницу по гос. закупочным ценам, а рис по ценам обложения. Сахар в последнее время закупается непосредственно у производителей. Данной корпорации поручена и монопольная реализация крепких алкогольных напитков.

В 1959г. для обеспечения населения г. Дели молоком по доступным ценам правительством И. была создана на правах департамента правительства «Делийская молочная система» (ДМС) (Delhi Milk Scheme). Основной целью создания ДМС является обеспечение жителей г. Дели молоком по доступным и по выгодным для производителей молока ценам. Позднее в рамках этой системы начато производство и продажа сопутствующих товаров, таких как масло топленое и сливочное, сухое молоко и йогурт.

Мощность молокозаводов г. Дели, построенных правительством в соответствии с данной программой, выросла до 500 тыс.л. молока в день. Свежее молоко для Дели закупается в 9 крупных мол. объединениях и кооперативах страны: Мол. федерация шт. Уттар-Прадеш; Делийская гос.-кооп. федерация по закупке и торговле молоком; кооп. федерация мол. развития шт. Харьяна, Чандигарх; гос.-кооп. мол. федерация шт. Раджастан; мол. федерация шт. Пенджаб; еще четыре мол. объединения.

За 1995/96 ф.г. ДМС закупила 74,4 тыс.т. молока и произвела 117,6 млн.л. молока, 467 т. топленого и 47 т. сливочного масла. ДМС реализует молоко с жирностью 3% и с содержанием 8,5% не-

жирных веществ, а также с 1,5% жира и 9% нежирных веществ через сеть 1237 ларьков, где продавцами работают студенты, пенсионеры и ветераны на концессионной основе. Цена молока, реализуемого ДМС, равна 7 руп. за л. и с 1992г. не поднималась. Кроме того, ДМС поставляет молоко 159 больницам, школам, гос. столовым и общежитиям. Цена молока для госучреждений с 1998г. была увеличена до 10,5 руп. за л. Финансирование закупок свежего молока, масла и т.д., а также капзатраты обеспечиваются за счет доходных статей бюджета. В 1996-97 гг. закончилась 2-ая фаза компьютеризации в ДМС. Все операции предприятий данной системы, в т.ч. по движению молока, его переработке и реализации, будут сводиться в единую компьютерную сеть.

## ВТО

**О**позиции *И.* в переговорном процессе в рамках ВТО. *И.* в течении ряда лет последовательно занимала жесткую позицию, состоящую в категорическом неприятии идеи начала нового раунда межд. торг. переговоров и включения в их повестку дня вопросов, не имеющих, по мнению индийцев, непосредственного отношения к торговле и, следовательно, к тематике ВТО. Среди этих «неторг.» проблем в первую очередь выделяются следующие:

- инвест. политика, в частности, предложение о заключении многостороннего инвест. соглашения в рамках ВТО (индийцы настаивают на том, что регламентирование данной проблематики ВТО должно ограничиваться Соглашением о связанных с торговлей инвест. мерах -ТРИМС);

- экологические стандарты, увязка которых с торговлей крайне нежелательна для *И.* по причине неблагоприятной ситуации в данной сфере, при этом главный контраргумент индийцев состоит в том, что, прежде чем создавать для развивающихся стран новые нетарифные барьеры в виде экологических стандартов, следовало бы передать им современные зап. технологии снижения вредных выбросов;

- трудовые стандарты – также чувствительная тема для *И.*, поскольку при изготовлении экспортной продукции здесь широко используется детский труд (обоснование позиции такое же, как и в случае с экологическими стандартами – сначала следует помочь развивающимся странам преодолеть нищету и безграмотность, а ограничение доступа товаров, в производстве которых использовался детский труд, на рынки стран Запада, приведет лишь к ухудшению соц. ситуации);

- антимонопольная политика и правовое регулирование внутр. конкуренции (здесь индийское правительство испытывает давление со стороны крупных нац. монополий в таких отраслях, как автомобилестроение, хим. промышленность и др.).

Основным аргументом, выдвигаемым индийцами против начала нового раунда переговоров, является незавершенность процесса реализации решений Уругвайского раунда переговоров, в особенности в части защиты интересов развивающихся государств, предоставления им «особого преференциального режима» в межд. торговле. *И.* исходит из того, что до тех пор, пока эти договоренности не будут полностью претворены в жизнь, ВТО будет оставаться «клубом богатых стран», а любое расширение ее повестки дня лишь сделает еще бо-

лее глубоким и без того огромный разрыв между «развитым Севером» и «развивающимся Югом».

Отдельной животрепещущей темой для индийцев являются права ИС. Принципиально важным в этой сфере, по словам премьер-министра А.Б.Ваджаи, является недопущение узурпации Западом «биологических и генетических ресурсов, составляющих традиционное достояние развивающихся стран», и необходимость признать «приемлемый доступ к лекарственным препаратам против болезней, представляющих угрозу жизни людей, в качестве одного из универсальных прав человека». Для достижения этой цели индийское руководство призывает вернуться к обсуждению темы ИС и патентов в рамках ВТО и частично пересмотреть ранее достигнутые договоренности. Аналогичной позиции придерживается *И.* и по вопросу либерализации торговли с/х продукцией, полагая, что на базе действующих соглашений не удалось создать адекватных механизмов контроля над использованием развитыми государствами субсидий в отношении своих производителей.

В последнее время, после того, как индийское правительство ощутило реальную перспективу изоляции страны в переговорном процессе в рамках ВТО по причине негибкости занимаемой ей позиции относительно проведения нового раунда торг. переговоров, который большинство экспертов склонны считать неизбежным, наметились определенные сдвиги в сторону более мягкого подхода. В частности, в одном из последних публичных выступлений А.Б.Ваджаи заявил, что *И.* «готова конструктивно и открыто взаимодействовать» с развитыми странами по всем вопросам, касающимся мировой торговли. Это было автоматически расценено как смягчение позиции в отношении идеи проведения нового раунда как таковой, что подтвердилось и в ходе консультаций, проведенных министром торговли и промышленности М.Мараном в рамках «неформальной» встречи министров ВТО в Мехико 31 авг. – 1 сент.. Как отмечают аналитики, согласившись с неизбежностью нового раунда, решение о начале которого, при условии достижения компромисса стран-членов ВТО, может быть принято уже в нояб. с.г. в Дохе, индийцы рассчитывают добиться от Запада максим. уступок по жизненно важным для них вопросам (либерализации торговли с/х продукцией и услугами, патентное регулирование, упрощенный порядок перемещения людских ресурсов, антидемпинговые процедуры).

*И.* пытается выступать в качестве «рупора» позиции развивающихся стран по ключевым аспектам межд. торговли. Ее стратегическая задача – создать определенную коалицию государств, готовых выступить единым фронтом с позиций, близких или совпадающих с индийской, что особенно важно на фоне отмечаемого всеми сближения подходов к вопросам мировой торговли двух ключевых полюсов промышленно развитого мира – США и ЕС. Первый шаг на этом пути был сделан в конце авг. в Дели, где прошло совещание министров торговли стран-членов СААРК, посвященное выработке согласованной позиции по основным вопросам повестки дня ВТО. Ими было проявлено полное единодушие по центр. проблемам межд. торг. режима. В частности, выражено глубокое сожаление в связи с отсутствием ощутимого прогресса в реализации решений Уругвайского раунда

и отмечено, что ее «дальнейшее промедление может подорвать доверие к многосторонней торг. системе в целом». Заявлено также о неприемлемости начала в Катаре нового раунда торг. переговоров (хотя эта позиция, скорее всего, станет лишь промежуточной) и включения «новых вопросов» в повестку дня ВТО.

Достиженные в формате СААРК договоренности расцениваются в Дели как серьезный успех индийской эконом. дипломатии. Дальнейшее продвижение вперед будет зависеть от гибкости позиции И. в переговорном процессе и от того, насколько эффективно правительству удастся сформировать общенац. консенсус относительно необходимости продолжения либерализации внешней торговли, невзирая на противодействие ярых сторонников протекционистской политики, в т.ч. в стане правящей коалиции.

*Об инд. опыте членства в ВТО в сфере сельского хозяйства.* Правительство И. официально присоединилось к ВТО/ГАТТ с 1995г. Подписывая в 1994г. заключительный акт уругвайских переговоров, оно надеялось, что как равноправному члену этой межд. организации перед И. широко откроют двери для выхода на мировой рынок торговли всеми потребователями, прежде всего с/х, включая текстиль, а также в сфере услуг. Однако большинство ожиданий не оправдалось, так как И. до сих пор приходится вести упорную борьбу за свою долю на мировом рынке, одновременно отстаивая свои нац. интересы. В И. нет консенсуса по данному вопросу. Многие члены парламента, видные ученые и специалисты, зная, что альтернативы ВТО нет, считают необходимым хотя бы пересмотреть условия участия в ВТО, прежде всего, по вопросам сельского хозяйства, которое обеспечивает работой 64% населения страны, создает 28% ВВП, обеспечивает прод. безопасность государства.

Сферу сельхоза в рамках ВТО/ГАТТ затрагивают в основном Соглашение по сельскому хозяйству и Соглашение по правам на ИС, связанную с торговлей (TRIPS). Хотя в целом на экономику страны могут существенно повлиять и Общее соглашение в сфере услуг (GATS) и Соглашение о снятии ограничений для инвестирования, связанного с торговлей (TRIMS).

Последние два соглашения требуют от стран-членов ВТО выполнения следующих обязательств: снижение субсидий сельскому хозяйству и на с/х экспорт; снятие нетарифных барьеров и открытие рынка для импорта; регулирование (согласование с ВТО) госфондов зерна для продбезопасности и его распределения; принятие фито-сан. законодательства в соответствии с межд. стандартами; защите ИС, включая охрану авторских прав в сельском хозяйстве.

Для приведения экономики страны в соответствие с «новым торг. порядком» И. выделено 10 лет, в течение которых она должна, в частности, коренным образом реформировать сельское хозяйство страны.

1. В соответствии с требованиями ВТО количество с/х субсидий не должно превысить 10%, а на с/х экспорт в развитых странах — 5%, развивающихся — 10% от уровня ВВП в 1986-88 гг. **Субсидии зап. стран только на экспорт с/х продукции составляют более 21 млрд.долл., а развивающихся — только 1,7 млрд.долл.** Правительство особенно надеялось увеличить экспорт текстиля, доля которого

составляет около 30% от общего, а также других с/х товаров: риса, сахара, креветок, пищевых продуктов и других.

Однако очень скоро ВБ, МВФ и ВТО стали предъявлять претензии И., требуя снять в течение 3 лет все с/х субсидии, прежде всего на закупку минудобрений. По данным аппарата ВТО, доля субсидий в И. составляет 14% от ВВП. В результате подсчета субсидирования производства каждого товара И. оказалась «на скамье нарушителей» правил ВТО.

Получить «зеленую улицу» для экспорта с/х продукции и рыбопродуктов не получилось, тем не менее он вырос с 4,1 млрд.долл. в 1993/94 ф.г. до 6,6 млрд.долл. в 1996/97г. Однако последние два года он остается на прежнем уровне. Хотя экспорт продтоваров сдерживается ростом собственных потребностей и не всегда хорошим их качеством, слабой инфраструктурой и ценовой неконкурентоспособностью, инд. специалисты убеждены, что главным виновником его стагнации являются ТНК, выразителем интересов которых, по их мнению, является ВТО.

Мировой агрорынок монополизирован. 6 ТНК, «Каргил», «Континентл Грейн», «Люис Дрейфус», «Бандж энд Борн», «Мисту энд Кук» и «Андрью-Гарне» контролируют 85% мировой торговли зерном, включая пшеницу, кукурузу, овес и сорго, 8 ТНК контролируют 60% мировой торговли кофе, 5 ТНК — 90% чая, 3 ТНК — 75% бананов, 6 ТНК — 90% листового табака и 15 ТНК — 90% хлопка. Поэтому пробиться на этот рынок И. весьма непросто. Меры инд. правительства по увеличению экспорта, такие как спец. схема содействия экспорту, включающая освобождение от налога на прибыль, кредитные субсидии и страхование, а также практика выдачи временных спец. лицензий на импорт, расширение в стране сети госторгорганизаций ВТО считает противоречащими ее правилам. ВТО считает, что И. контролирует импорт-экспорт, используя гос. монополию, имея в виду деятельность Инд. госторгкорпорации и Прод. госкорпорации.

2. В соответствии с правилами ВТО И. должна открыть свой рынок для импорта с/х продукции, доля которого должна составлять не менее 8% от потреб. рынка в 1986-88 гг. и ежегодно увеличиваться на 0,8% в переходный период до 2005г. Одновременно надо уменьшить до 15% тарифы, которые составляют сейчас около 35%, а также взять на себя обязательство в случае положительного платежного баланса импортировать до 4% потребователей.

Это правило вызывает у инд. правительства сильную головную боль, т.к. в список товаров, запрещенных к ввозу, входит более 2,5 тыс. наименований, 70% из которых относятся к сельскому хозяйству. Тем не менее, постоянно уступая давлению со стороны ВБ и ВТО, И. идет на сокращение этого списка. Только в 1998г. правительство разрешило импорт по открытой лицензии 340 наименований потребователей, в т.ч. и с/х. По оценке экспертов, И. теряет от этих мер около 35 млрд.руп. Однако правительство пошло на это с целью поднятия конкурентности инд. товаров, а также подготовки базы для наступления на ВТО по вопросам снятия барьеров на пути инд. экспорта, прежде всего текстиля.

По просьбе ЕС, И. приняла решение о снижении импортных тарифов в течение 6 лет, а не 5 лет,

как просили США. Тем не менее многие члены ВТО, включая Ю. Корею, убеждены, что И. недостаточно эффективно работает в этом направлении и нарушает правила ВТО, хотя, по данным аппарата ВТО, инд. тарифы уже снижены с 75% в 1994г. до 35%.

ВТО приняла решение о постепенном снятии ограничений на экспорт инд. текстиля: 16% квот до 1995г., 17% — в 1998г., 18% — в 2002г., но оставшаяся часть — 49% будет снята только после окончательного вхождения И. в ВТО в 2005г. Однако ЕС ввел антидемпинговые меры против инд. текстиля, увеличив налог до 15-30%, что вызвало снижение экспорта с 50 до 48 тыс.т. Квота ЕС на рис и сахар из И. смехотворно мала. США запретили импорт инд. креветок из-за несоответствия технологии их отлова межд. стандартам. И таких ограничений много.

На этом фоне вышеуказанные меры правительства приняты в стране далеко не однозначно. Многие специалисты убеждены, что в результате полного открытия рынка сельское хозяйство И. не сможет конкурировать с зап. и потерпит крах, а страна потеряет прод. независимость. Кроме того, мелкое фермерство разорится, уйдет в город, где из-за безработицы и др. факторов и так много проблем.

Требования времени заставляют правительство принимать далеко не популярные меры, решая при этом двуединую задачу — расширяя базу для экспорта и защищая свой рынок от импорта с/х продукции. Например, **в США налог на импорт сахара составляет 244%, арахиса 174%**.

3. Вопрос о фонде зерна для продбезопасности играет важное значение. Субсидии на продовольствие составляли в 1992/93г. 28 млрд.руп. и выросли с 1996/97г. до 58 млрд.руп. ВТО разрешает закупки зерна в госфонд, но только по ценам на уровне мировых. В И. они значительно ниже. Кроме того, соглашением о сельском хозяйстве оговорено, что критерии определения лиц, имеющих право на получение продовольствия, должны согласовываться с ВТО.

Это правило не только раздражает, но и беспокоит индийцев, где **СГР охвачено 60% населения**. Они помнят, что из-за поставок И. риса на Кубу США отказались продать ей 3 млн.т. зерна пшеницы.

4. Соглашение ВТО/ГАТТ о т.н. гармонизации стандартов предусматривает разработку единых требований к с/х продукции и направлено на защиту здоровья человека, растений и животных.

По этому соглашению инд. специалисты также имеют особое мнение, считая, что оно противоречит нац. интересам страны. Они отмечают, что ряд требований межд. стандартов, согласованных с ВТО, занижен. Во многих странах нет хорошей научной базы для определения качества товаров, и поэтому данное соглашение не обеспечивает как безопасность продуктов (отсутствие в них содержания вредных веществ), так и завоз с с/х продукцией карантинных семян, вредителей и болезней растений и животных. Индийцы предлагают решать этот вопрос на основе двусторонних соглашений между страной-поставщиком и страной-покупателем.

**И. твердо отказывается от поставок ам. пшеницы**, хотя время от времени она закупает пшеницу в Австралии и Канаде. При этом **главной причиной**

**отказа считается заражение ам. пшеницы опасными (кстати и для России) карантинными заболеваниями**, в т.ч. инд. головней.

Импорт в И. семян, животных, другой «живой» продукции возможен только по разрешению министра сельского хозяйства страны и находится под жестким надзором карантинных и ветслужб.

5. Охрана ИС (соглашение TRIPS) — это одна из острых проблем с ВТО, которая требует патентования/лицензирования товаров в странах-участниках ВТО по единой системе, в т.ч. даже микроорганизмов. Индийцы рассматривают проблему патентования очень широко. Они уверены, что патентовать надо не конечный продукт, а интеллектуальный процесс создания этого продукта. Патентовать же созданные природой вещества (в т.ч. микроорганизмы) вообще не логично.

Индийцы считают, что соглашение TRIPS противоречит закону о патентах (1970г.), т.к. не соответствует закону об охране авторских прав селекционеров, принятому UPOV в 1978г. Как известно, в 1991г. зап. страны приняли более жесткое решение об охране прав селекционеров (точнее, частных селекционных фирм), в соответствии с которым фермерам не разрешается, например, продажа выращенных на своем земельном участке семян без разрешения владельца патента. Считая это грубейшим нарушением прав фермеров, индийцы выступают против и этого соглашения.

При этом особое возмущение вызывают в стране факты патентования в США нац. биоресурсов И. Так, в США было запатентовано лекарственное использование растения турмерика, лечебные свойства которого известны в И. более тысячи лет. Осенью 1997г. в США запатентован длиннозерный рис басмати. Если первый патент И. удалось отменить, то по вопросу патентования риса идет жесткая полемика между сторонами. И. намерена апеллировать к арбитражному органу ВТО и полна решимости добиться отмены и этого патента, считая название «басмати» географическим термином, связанным с регионом возделывания этого типа риса в И. и Пакистане.

Индийцы выступают против монопольного использования патента в течение 20 лет, считая что многие товары окупаются в течение 1-2 лет после начала их производства. Более того, они предлагают передать право на распоряжение патентами государству.

Как известно, **в И. налажено широкое производство аналогов зап. товаров, в т.ч. агрохим. и лекарственных препаратов**. По стоимости они в 5-30 раз ниже, чем, например, в соседнем Пакистане. Дав «зеленую улицу» этому соглашению, И. потерпит громадные убытки. Население же И. не будет иметь доступ к ним. Это является нарушением конституции страны, гарантирующей, в частности, право на охрану здоровья, как считают инд. специалисты.

В И. хорошо знают печальный опыт Италии и Канады, где ТНК разорили фармпром, в результате чего стоимость лекарств на местном рынке очень выросла. Полностью это можно отнести и к производству пестицидов.

Секретариат ВТО раз в четыре года готовит доклад о торг. политике страны-члена ВТО. В докладе, рассмотренном в апр. 1998г., говорится, что в целом в И. процесс реформ идет, но недостаточно быстро и широко. Так, если он глубоко проник в

леглопром и сферу телекоммуникаций, то сельское хозяйство и рынок потребительских товаров, включая сферу банковских услуг и страхования, он почти не затронул.

Индийцы намерены отстаивать свои интересы в рамках ВТО еще более агрессивно. Так, КИП создает в Женеве представительство, которое будет заниматься только вопросами, связанными с ВТО. Для защиты с/х интересов создается комитет, в который войдет широкий круг специалистов. В перспективе **планируется создать по делам ВТО отдельное министерство.**

Минторговли И., выступая 18 мая 1998г. в Женеве на сессии, посвященной 50-летию ВТО, заявил, что ВТО не обеспечила равноправные условия для всех членов своей организации. Он призвал к существенному изменению принципов междуторговли. С тем, что корректировка правил «игры» необходима, согласился и президент США. Учитывая, что в соглашении о сельском хозяйстве предусмотрен механизм изменения правил ВТО, т.н. «зеленый ящик» (green box), представляется вполне возможным «выторговать» особые условия (спец. статус) членства в ВТО с учетом нац. с/х интересов.

## Демография

За последний полувековой период население страны увеличилось на 600 млн.чел., что составило 4/5 прироста населения во всей Европе за то же время.

Проблема контроля за численностью населения остро встала в странах Азии еще в середине 50-х годов. Как правило, в семьях в то время рождалось 5-6 детей, и с понижением детской смертности и увеличением продолжительности жизни население региона стало расти быстрыми темпами. С годами многие азиатские страны в той или иной степени преуспели в осуществлении своих программ. **Если семьи с 2-3 детьми стали со временем нормой в таких странах, как Китай, Корея, Таиланд и Шри-Ланка, то в И. этот показатель составляет 3-4 чел.**

Основной причиной провала инд. программы специалисты считают **низкий (всего около 50%) уровень грамотности населения**, причем этот показатель среди подростковой части женского населения равен лишь 30%, в то время как в других азиатских странах эта цифра доходит до 70%. **По принятому ООН индексу грамотности И. занимает 138 место в мире.**

Исследования, проведенные Нац. центром здоровья семьи, наглядно показывают, что в семье, где женщина получила среднее или высшее образование, как правило, на 2-3 ребенка меньше чем в семьях, где жена неграмотна, причем уровень детской смертности в последних в 3 раза выше.

Семьи с двумя детьми характерны только для двух штатов — Гоа и Кералы; в меньшей степени это относится к Тамилнаду и Андхра-Прадеш. В остальных штатах нормой является семья, имеющая 4-5 детей. Особенно нагляден этот показатель в шт. Уттар-Прадеш, Бихар, Мадхья-Прадеш, Раджастан.

Среди стратегических просчетов инд. программы контроля над рождаемостью выделяют изначально ошибочное определение ее главного направления, когда во главу угла было поставлено решение проблемы через мед.-клинические фор-

мы и методы. Как результат — настороженное отношение, а порой и неприятие данных мер большей частью населения и последовавший за этим период демографического скачка в 1961-71 гг. Условия, когда за основу программы была принята стерилизация женщин детородного возраста, а четверть женского населения не имела ни малейшего представления о противозачаточных средствах, и предопределили провал программы в целом.

Непринятие в ближайшее время действенных мер по контролю за рождаемостью приведет к тому, что к 2040г. **население страны достигнет 1,6 млрд.чел. И. по этим показателям обгонит Китай** и станет самым густонаселенным государством на земном шаре.

*Совет соц. защиты детей.* Деятельность основанного 2 июня 1952г. Инд. совета соц. защиты детей (ИССЗД) (Indian Council for Child Welfare) финансируется министерством развития людских ресурсов. Руководит работой Совета его президент (д-р Андал Дамодаран). Всеми оперативными функциями в ИССЗД ведает генсек исполкома. Попечительский совет возглавляет президент оппозиционной партии Нацконгресс Соня Ганди. Направления деятельности Совета: курирование гос. политики в соц. сферах, затрагивающих интересы детей; организация широкого спектра программ для детей различных возрастных и соц. групп; сбор и ведение статданных в сфере соц. защиты детей; пропаганда детского образования; участие в проведении законодат. реформы в областях, затрагивающих соц. защиту детей; сотрудничество с гос. учреждениями и негос. организациями по вопросам соц. защиты и развития детей.

Помимо центр. бюро ИССЗД действуют его региональные отделения, осуществляющие свои функции путем организации различных тренинговых программ (Anganwadi Workers Training Centres) и детских образовательных курсов (Early Childhood Education Centres).

На свои средства, а также благодаря помощи частных лиц и организаций Совет осуществляет широкую спонсорскую программу в отношении детей из малоимущих семей.

Широким популярностью пользуется организованная советом с 1957г. церемония награждения детей нац. премиями за мужество (National Bravery Award). Премии смелым детям ежегодно 14 нояб. в День детей вручает премьер-министр И. В 2000г. эта церемония была проведена накануне празднования Дня Республики, а лауреаты премии стали почетными участниками традиционного парада. Составной частью National Bravery Award является право на бесплатное образование.

Советом организуются детские лагеря, семинары и конкурсы, направленные на выявление талантов. В региональных отделениях особой популярностью пользуется такая форма работы с детьми, как организация кружков.

Программа обменов в области культуры, науки и образования между РФ и И. на 2000/02 гг. предусматривает сотрудничество между детскими организациями двух стран.

*Демографическая политика.* В 1901г. население И. составляло 238 млн.чел. За столетие оно возросло на 760 млн. Причем 84% прироста пришлось на II пол. XXв. При сохранении сложившихся темпов, к 2045г. И. станет наиболее густонаселенной страной в мире.

Эксперты считают, что рост численности населения И. происходит благодаря трем факторам. 60% прироста — за счет большого количества населения находящегося в возрасте наибольшей половой активности. 20% приходится на невыполнение потребностей контрацепции и остающиеся 20% на другие соц.-эконом. факторы. В частности, такие как высокая детская смертность, статус инд. женщин, преубеждение в семьях в отношении девочек, нищета и т.п.

Улучшение качества и объемов мед. обеспечения населения привело к тому, что показатель смертности снизился с 25,1 в 1951г. до 9,8 в 1991г.. Однако коэффициент рождаемости также сократился с 40,8 (1951г.) до 29,5 (1991г.). В результате ежегодный показатель темпа прироста населения в 1960-90гг. составил чуть более 2%.

Нынешняя инд. нац. демографическая политика (NPP) нацелена на эконом. и соц. развитие общества, улучшение благосостояния населения, что, по замыслу NPP, обеспечит необходимые темпы прироста населения. Один из главных аспектов демографической политики — это создание такой нац. комиссии по населению, которая выполнит **задачу достижения «нулевого прироста»** к 2046г. Важнейшим направлением деятельности комиссии является снижение нынешнего коэффициента рождаемости 3,3 до 2,1 к 2010г. При достижении данного показателя процент населения в возрасте до 4 лет уменьшится с 12,8 (1996г.) до 9,7 к 2016г. Население в репродуктивном возрасте увеличится с 519 до 800 млн.чел. По словам зампреда комиссии К. Панты, намеченный демографический переход сформирует будущее страны. По его мнению, через 2 десятилетия значительная часть населения И. будет представлена главным образом подростками и молодыми людьми, которые вероятнее всего будут более грамотными и приспособленными к современным реалиям жизни. И если их потребности в соц. сфере и, в частности, в здравоохранении, будут удовлетворены государством, уровень смертности и рождаемости должен резко снизиться, что позволит И. достичь необходимых показателей роста населения.

В решении проблемы демографической стабилизации, шт. Бихар, Мадхья Прадеш, Раджастан, Уттар Прадеш и Орисса играют ключевую роль. В них проживает 45% населения И. При сохранении сегодняшних темпов роста, в 1996-2016гг. на эти штаты придется 55% общей численности прироста населения. От демографической политики штатов, полит. обязательств и деловитости их руководства в значительной степени будет зависеть выполнение общенац. демографической задачи. Ряд штатов, такие как Уттар Прадеш, Мадхья Прадеш, Раджастан, Андхра Прадеш и Махараштра, уже сформировали свою демографическую политику, включающую и жесткие меры. **Индийцы, имеющие более 2 детей, не могут занимать ответственные посты на гос. службе** и лишаются права выдвигать свои кандидатуры в местные органы управления. Однако индийцы понимают, что в дем. стране, каковой является И., принудительные меры планирования семьи не могут принести желаемых результатов. И практика показывает, что в штатах, где применяются приемлемые для населения, с учетом местных особенностей, методы, результаты более значительные.

*Нац. комиссия по делам меньшинств.* Комиссия по делам меньшинств (Minorities Commission)

была создана 12 янв. 1978г. с целью контроля за реализацией прописанных в конституции и других законодат. актах И. гарантий защиты религиозных меньшинств и выработки рекомендаций по наиболее эффективному воплощению в жизнь этих гарантий. В 1992г. парламент принял Закон о Нац. комиссии по делам меньшинств (НКДМ), который придал юр. статус данному органу, тем самым усилив регулирующую роль Комиссии в курируемых ею вопросах.

Термин «меньшинства» в инд. трактовке обозначает представителей религиозных общин, за исключением индусской. Кроме того, существует термин «лингвистические меньшинства», обозначающий небольшие группы населения, говорящие на языках, не упомянутых в конституции И.

Согласно Закону 1992г., на НКДМ возложены функции: оценивать развитие меньшинств в рамках Инд. Союза штатов; наблюдать за выполнением гарантий, закрепленных в конституции и законах, принятых парламентом и законодат. органами штатов; давать рекомендации по эффективной реализации гарантов защиты интересов меньшинств центр. правительством и правительствами штатов; рассматривать конкретные жалобы, касающиеся нарушений прав и свобод меньшинств, и сотрудничать по таким вопросам с соответствующими органами; инициировать исследование проблем, возникающих из-за дискриминации меньшинств, и рекомендовать меры по их решению; проводить научные исследования вопросам, связанным с соц.-эконом. и образоват. развитием меньшинств; предлагать меры, которые могли бы предпринять центр. правительство и правительства штатов в отношении любого из меньшинств; составлять периодические отчеты по проблемным вопросам меньшинств.

Комиссия наделена полномочиями гражд. суда. Полномочия Комиссии распространяются на всю территорию И., за исключением шт. Джамму и Кашмир.

Комиссия состоит из пред., зама и 5 членов. Все они назначаются правительством из числа видных представителей крупнейших религиозных общин страны, за исключением доминирующей — индуистской. Правительство определило пять таких общин: мусульмане, христиане, сикхи, буддисты и зороастрийцы. Статус пред. Комиссии (Мохаммад Шамим) соответствует рангу союзного кабинетного министра, а зама (Тарлочан Сингх) — союзного госминистра. Секретарь Комиссии (Б.С.Басван) — высокопоставленный представитель инд. адм. службы.

Штаб-квартира Комиссии находится в г. Дели: National Commission for Minorities, 5th Floor, Lok Nayak Bhavan, Khan Market, New Delhi-110003. Tel. 469-0592, 469-8410, fax 469-3302.

## Образование

**Ассоциация инд. университетов (АИУ).** Является ведущим координационным органом вузов университетского уровня на правах обществ. организации с 1924г. В 1973г. АИУ получила свое нынешнее название. Как координационный орган, объединяет 237 вузов университетского уровня, из которых **156 — это традиционные университеты**, 33 — с/х университеты, 23 — тех. институты, 16 — мед. институты, 9 — открытые университеты.

Задачи АИУ: развитие связей между университетами; помощь университетам в поддержании своего автономного характера; роль посредника между университетами и правительством, а также другими гос. и обществ. организациями; представление инд. вузов на различных форумах внутри страны и за рубежом; укрепление культурных и спортивных связей между вузами страны.

В рамках АИУ проводятся регулярные встречи вице-канцлеров (ректоров) вузов в ходе тематических конференций, на заседаниях различных комитетов АИУ и на ежегодных собраниях ассоциации. Ежегодному собранию АИУ предшествуют зональные конференции вице-канцлеров. Традиционным также является проведение тематических семинаров с участием руководства вузов. Среди обсуждавшихся в последние годы вопросов: новые технологии в системе высшего образования; дистанционное образование; нац. политика в области образования; финансирование вузов; взаимосвязь деятельности инд. вузов и эффективности экономики. Для участия в данных мероприятиях АИУ, как правило, приглашаются представители вузов других стран.

Главой организации является президент, который избирается общим собранием руководителей вузов сроком на один год из числа вице-канцлеров университетов — участников АИУ, имеющий наибольший опыт работы в данной должности. В наст. вр. им является проф. Х.П.Дикшит, вице-канцлер Открытого ун-та им.М.П.Бходи г.Бхопал. Вице-президентом организации избирается следующий по продолжительности стажа вице-канцлер.

Гл. исполнит. лицом организации является генсек АИУ. В течение последних двух лет данный пост занимает проф. К.Б.Повар.

Основным исполнит. органом АИУ является постоянный комитет. В состав данного подразделения входят подкомитеты: фин. ; по эквивалентности уровней образования; исследовательский; по вопросам культуры.

АИУ представлена в различных гос. и общественных организациях нац. и межд. уровней. Наиболее значимыми из них являются: Всеинд. совет инженерного образования; Центр, управление среднего образования; Инд. нац. комиссия по сотрудничеству с ЮНЕСКО; Управление аттестации эквивалентности уровней образования; Спорткомитет Индии; Инд. совет по исследованиям в области соц. наук; Инд. ассоциация гум. учебных заведений. Представители АИУ являются постоянными участниками совещаний, проводимых Университетской комиссией И.

Данная организация на постоянной основе проводит изучение и накопление материалов по зарубежным системам высшего образования и имеет полномочия на нац. уровне в отношении признания степеней и дипломов инд. и зарубежных вузов. АИУ неоднократно выражала заинтересованность в подготовке и подписании нового Протокола с РФ об эквивалентности документов об образовании двух стран, взамен устаревшего Протокола от 1987г.

*Высшее тех. образование на юге И.* Наблюдается быстрый рост числа частных компаний на рынке высоких технологий. В основном это фирмы, занимающиеся производством ПО и сборкой вычислительной и электронной техники. Подъем

данного сектора экономики Юга страны создает благоприятные условия для развития системы высшего тех. образования: увеличивается число учебных мест в гос. университетах и колледжах и появляется все больше частных образовательных учреждений.

Приход частного капитала в сферу образования стимулирует развитие сопутствующего бизнеса, нацеленного на предоставление услуг по оптимизации образовательного процесса. Владельцы недавно открывшегося Веллурского инженерного колледжа пошли на крупные капвложения в возведение современных учебных корпусов, приобретение оборудования и полное обеспечение студентов передовой учебной литературой. Колледж подписал контракты с рядом частных фирм, организовавших учебные компьютерные сети, которые предоставили слушателям широкие учебные базы данных. Внимание уделяется не только профподготовке студентов, но и их физ. и соц. воспитанию. Большинство выпускников принимается на работу в крупные частные инд. компании, а некоторым удается получить приглашения в представительства зап. компаний в И.

Большое внимание подобные колледжи уделяют организации семинаров и конференций с участием представителей инд. гос. и частных компаний, а также зап. фирм.

Вместе с тем, система тех. образования на Юге И. сталкивается и с рядом сложностей, наиболее серьезная из которых — недостаток квалифицированных профессорско-преподавательских кадров. Данная проблема негативно сказывается на качестве подготовки специалистов, на что обращает внимание зап. бизнесмены, принимающие на работу в свои отделения в И. местных научно-тех. работников. Стремясь повысить уровень образования выпускников, частные образоват. учреждения начали приглашать для чтения лекций иностр. преподавателей, ориентируясь при этом, в основном, на американскую и немецкую профессуру. Характерно, что многие из владельцев хотели бы видеть в своих учреждениях преподавателей из России, так как в И. по-прежнему живет убеждение в высоком уровне рос. высшей школы.

*Инд. межд. центр.* В 1958г. правительство Японии обратилось к премьер-министру И. Дж. Неру с предложением о создании в Дели межд. центра обществ. наук и культуры. В Токио в то время уже функционировала подобная организация. Инд. межд. центр (ИМЦ), зарегистрированный в качестве юр. лица 9 мая 1959г., был открыт после орг. периода в 1962г.

Центр расположен в престижном районе Нового Дели — киноконцертный и камерный залы, несколько выставочных и конференц-залов, гостиница, библиотека книг по обществ. наукам.

Центр является самофинансирующейся организацией, не получающей никаких средств из гос. бюджета. Фин. поступления складываются из доходов от операций с недвижимостью, вступительных и ежегодных взносов, пожертвований.

Совет попечителей может принимать решения об оказании фин. и иной поддержки учебным заведениям и исследовательским организациям, а также о выделении грантов отдельным лицам для работы над научными проектами Центра.

Во главе ИМЦ стоят: президент (на эту должность назначается сроком на 5 лет президент Со-

вета попечителей), вице-президент (занимает пост в течение трех лет, является вице-президентом Совета попечителей Центра), директор (выполняет функции, стоящие перед Исполкомом в период между его заседаниями), секретарь и казначей. Президентом ИМЦ является видный инд. ученый и общественный деятель профессор (г-жа) Капила Ватсяян.

Устав Инд. межд. центра предусматривает систему членства, причем не только для физ., но и для юр. лиц. Индивидуальное членство возможно как для граждан И., так и для иностранцев; это положение распространяется и на юр. лица. Различаются почетные члены (ими являются, при согласии с их стороны, президент, вице-президент и премьер-министр И.), члены-основатели Центра, пожизненные, ассоциированные и временные члены. Членам предоставляются льготы при пользовании библиотекой, гостиницей, деловым центром и другими возможностями ИМЦ, они имеют право участвовать в ежегодных собраниях правления с правом голоса (в зависимости от категории членства), обязаны вносить вступительный и ежегодные взносы.

ИМЦ ведет исключительно активную деятельность, практически ежедневно организуя различного рода мероприятия: лекции, семинары, диспуты, концертные программы, кинопросмотры и пр.

*Нац. библиотека в Калькутте.* Является одним из важнейших учреждений И. в области культуры, просвещения и науки. Начало ей положила основанная в 1836г. Калькуттская публичная библиотека, которая в 1903г. слилась с Имперской библиотекой в Калькутте.

Нац. библиотека является крупнейшей в И. Общее количество книг в ее хранилищах составляет **2,5 млн. томов**, в т.ч. на языках И. — 546 тыс.; карт — 85175, рукописей — 3227; общее число приобретенных публикаций — 1,4 млн., включая полученные в результате дарения или обмена — 522 тыс.; наименований периодических изданий — 17656, в т.ч. газет — 918; подшивок периодики — 118 тыс., подшивок газет — 11745; инд. офиц. документов — 473347; микрофильмов — 4532, микрофишей — 94498.

Число читателей абонемента библиотеки — 40 тыс., читателей читальных залов — 10 тыс.

Библиотека принимает иногородних и зарубежных читателей и исследователей, для которых на ее территории имеется общежитие.

Все единицы хранения занесены в универсальный машиночитываемый каталог. Осуществляется программа компьютеризации библиотеки, по завершении которой информация из каталогов будет доступна через Интернет. Редкие, ветхие и старые (до 1920г.) издания и документы переносятся на компакт-диски.

В библиотеке имеются книги и документы на 15 языках И. Наиболее крупными подразделениями, выделенными по языковому принципу, являются: арабское и персидское, бенгальское, китайское, англ., франц., немецкое, гуджаратское, каннада, малаялам, пенджабское, славянское, телугу, тамильское, урду.

Руководителем славянского отдела является Тапан Саркар (Shri Tapan Sarkar), библиографического отдела — г-жа Ума Дев Сикдар (Uma Dev Sikdar), отдела редких книг — г-жа Дипали Гхош (Dipali Ghosh).

Директором библиотеки до фев. 2000г. являлся А.Р.Бандопадхьяи, сейчас обязанности директора по совместительству исполняет директор Инд. музея Шьямалканти Чакраварти (Shyamalkanti Chakravarti).

Адрес библиотеки: Director, National Library, Belvedere, Kolkata 700027, West Bengal, India. Тел. директор (091)-(033) 479-2968, Библиотека 479-1381,-1384, ф.-1462, телекс: №0218117, E-mail: nlibcal@cal2.vsnl.net.in, derectornl@hotmail.com

*Межд. конференция по санскриту 5-9 апр. 2001г. в Дели.* Организована университетом Санскрит видьяпитха им. Лала Бахадур Шастри при содействии Министерства развития людских ресурсов И. На ее открытии выступил премьер-министр страны А.Б.Ваджапаи, который подчеркнул, что санскрит является неотъемлемой частью инд. культуры и его преподавание должно входить в учебную программу всех инд. образоват. учреждений. По его мнению, необходимо добиться такого уровня обучения санскриту, чтобы из мертвого языка он превратился в разговорный. К участникам конференции также обратился с речью М.М. Джоши, министр развития людских ресурсов И. Он процитировал слова Шри Ауробиндо, который сказал о санскрите, что «этот язык среди других языков представляет собой уникальнейший и, возможно, самый совершенный инструмент воплощения мысли».

М.М. Джоши выразил мнение, что в условиях противоречий и кризисов современного мира назрела насущная необходимость обращения к санскриту как источнику глубокого знания. Он сказал, что сейчас, когда идет процесс сближения Запада и Востока, И. должна внести весомый вклад в развитие мировой цивилизации, опираясь на свое духовное наследие и многовековую культуру. Санскритские источники содержат знания практически обо всех сторонах жизни и сферах человеческой деятельности: о литературе и искусстве, этике, законотворчестве, политике, общественной жизни, медицине, математике, астрономии и химии, которые могут и должны быть широко использованы на всеобщее благо.

В конференции приняли участие ученые из Германии, США, Польши, Японии, России, Белоруссии, Италии, И., всего из 16 стран.

В программу конференции вошло обсуждение таких тем, как «Вклад санскрита в мировую цивилизацию», «Санскрит и различные области знания», «Санскрит в условиях современности», «Особенности преподавания санскрита», «Перспективы исследования санскритских источников», «Литературные памятники на санскрите».

Интерес вызвали выступления Мислава Ежика (Польша) на тему «Человек-макрокосм в санскритских источниках и космология Платона в зап. философской традиции», М. Михайлова (Белоруссия) о цифровой кодировке Вед, В.Лысенко (Россия) о ранних санскритских грамматистах, Р.В. Джоши (И.) на тему «Санскрит как карта мира».

На конференции было уделено большое внимание истории арийских племен, их литературе, археологии. Были сделаны доклады, посвященные вторжению ариев в И., их цивилизации, материальной и духовной культуре.

В резолюции конференции прозвучала мысль о том, что санскрит необходимо ввести в качестве



обязательного предмета в средних школах. Более того, должно всячески поощряться изучение санскрита студентами вузов, причем при приеме на гос. службу преимущественно должны пользоваться кандидаты, владеющие санскритом.

Некоторые общественные и полит. деятели И. критически отнеслись к отдельным положениям резолюции конференции. Бывший главный судья действующего Верховного суда со страниц прессы выразил опасение, что введение обязательного преподавания санскрита в средних школах может повлечь за собой усиление фундаменталистских тенденций в образовательном процессе. По его мнению, для изучения древних текстов сначала их нужно перевести на современные языки, как это делается во всем мире.

Мировая ученая элита проявляет интерес к одному из самых древних языков планеты — санскриту, истории его возникновения и развития, а также к рукописям, написанным на этом языке, которые до сих пор все не изучены.

В крупнейших университетах мира создаются кафедры по изучению санскрита. Проведение Межд. конференции по санскриту стало носить регулярный характер, значительно расширился список участников — до 400 чел. В 2000г. подобная конференция прошла в Италии, г. Турин.

*Нац. музей И.* НМИ расположен в центре г. Дели на ул. Джанпатх в специально построенном для него комплексе и является ведущим историческим и художественным музеем страны. В связи со своим особым статусом и исключительной ценностью и богатством своих фондов, ИМИ в г. Дели подчинен непосредственно центр. правительству страны (аналогичную подчиненность имеют еще только Нац. музей в г. Калькутте и г. Хайдерабаде). Руководит работой НМИ в г. Дели гендиректор Р. Д. Чоудхури. Посещение НМИ платное: для индийцев входной билет — 10 рупий, для иностранцев — 150 инд. рупий (1 долл. — 47 инд. руп.). НМИ открыт все дни недели, кроме понедельника, с 10.00 до 17.00.

НМИ располагает одним из богатейших в мире собраний археологических ценностей, многие из которых относятся к III тысячелетию до н.э. (древние цивилизации Мохенджодаро и Хараппы). Начало создания коллекции НМИ относится к 1949г., когда после завершения крупной выставки в г. Лондоне уникальные произведения древнеинд. скульптуры и живописи были привезены в г. Дели и экспонировались в президентском дворце. В 1960г. состоялось открытие НМИ в нынешнем здании, и в том же году он приобрел 40 тыс. уникальных экспонатов на 5 млн. рупий. Коллекция НМИ насчитывает свыше 200 тыс. произведений искусства, найденных не только в И., но и приобретенных за границей.

В НМИ постоянно функционируют экспозиции — выставка предметов, относящихся к доисторическому периоду, ювелирных изделий, живописи, декоративного искусства, рукописей на санскрите, персидском, арабском и ряде языков И., предметов антиквариата из Средней Азии, антропологии, искусства Америки доколумбового периода, западного искусства, оружия и доспехов. Раздел нумизматики насчитывает 36 тыс. монет. В НМИ имеется ряд научно-исследовательских отделов, а также отделы публикаций, моделирования (производство копий экспонатов), образова-

ния, организации выставок, по связям с общественностью. Есть библиотека, выставочный зал, фотомастерская, кинозал. Хорошо оборудованная реставрационная лаборатория занимается консервацией и реставрацией экспонатов и, в частности, настенной росписи. Лаборатория готовит квалифицированных специалистов-реставраторов. В фойе НМИ расположен магазин, в котором продаются сувениры, копии экспонатов, а также научная литература, издаваемая НМИ.

В НМИ развернута экспозиция произведений искусства, относящихся к цивилизации долины р. Инд, периоду империи Маурьев. В разделе кушанской скульптуры (I-II век н.э.) следует отметить находки в местечке Санчал, которые привлекли внимание археологов и историков из многих стран. Интерес также представляют разделы искусства эпохи династии Гуптов, раннего и позднего средневековья, коллекции предметов из бронзы, инд. миниатюрной живописи, а также музыкальных инструментов.

В НМИ функционирует галерея буддийского искусства. Среди 84 экспонатов этого раздела есть буддийские реликвии V века до н.э. и изображения сцен из жизни Будды (фигурки из терракоты, ритуальные вещи, принадлежащие трем основным буддийским сектам хинаяна, махаяна и виджаяна), найденные в И., Непале, Тибете, Средней Азии, Бирме, Камбодже, Индонезии (о-в Ява). В галерее тантрического искусства представлены 135 экспонатов X-XX вв. н.э. из И., Непала, Бутана и Тибета, в число которых вошли также предметы из некоторых частных коллекций.

Большой интерес представляет раздел декоративного искусства, имеющий более 100 экспонатов, включая резьбу по слоновой кости и нефриту, инкрустации металлом, предметы из серебра (в т.ч. филигрань), начиная с периода правления династии Великих Моголов (в частности, знаменитая ширма из слоновой кости, которая состоит из 76 секций с резным геометрическим орнаментом). Заслуживает внимание собрание живописи, отражающее развитие основных школ инд. миниатюры с XII по XIX век н.э. (могольская, раджастанская, деканская, пахари и т.д.), а также галерея южноинд. живописи (Танжер и Майсур), коллекция ювелирных изделий, в которую входят культовые, свадебные, дворцовые ювелирные изделия из различных регионов страны, состоит более чем из 400 предметов от III века до н.э. до XX века н.э.

В НМИ имеется институт (на правах университета), в котором ведется подготовка музейных работников высокой квалификации. Выпускники института в дальнейшем работают в НМИ и других ведущих музеях И. Работники НМИ уполномочены проводить экспертизу предметов из частных коллекций с целью определения их возраста, исторической принадлежности и музейной ценности.

## СМИ

**И**ностр. участие на рынке инд. СМИ. Последние 45 лет СМИ И. оставались сферой деятельности исключительно инд. крупнейших монополистических групп и газетно-издательских компаний. Введенный в 1955г. правит. постановлением **запрет на выпуск периодики с иностр. участием или контролем** является по сей день основополагающей юр. нормой, в соответствии с которой осуще-

ствляется правовое регулирование информ. сферы в стране. Вместе с тем, в условиях протекающих процессов либерализации в экономике и на рынке информ. услуг, для И. все острее встает проблема отказа от жесткого контроля за нац. и действующими в стране иностр. СМИ, создания обстановки нормальной конкуренции между ними. Споры по этому поводу возникли еще с начала 60гг., но в то время они затрагивали в основном журналистскую среду и носили в значительной степени теоретический характер.

В 1994г. состоялось заседание спец. правит. комитета, созданного для изучения «всех аспектов вопроса о допуске иностр. печатных изданий». В Комитет входили министры информации, финансов, торговли и развития людских ресурсов. Разработанный ими документ призван был стать основой правит. постановления и содержал тезисы в пользу открытия информ. рынка И. для иностр. печатных изданий. При этом предусматривалось установление «жесткого контроля» за их содержанием путем. разрешения выпуска только совместных изданий при сохранении контрольного пакета акций и большинства в их руководящих органах за гражданами И. По мнению Комитета, в целом такой шаг мог бы способствовать постепенной модернизации местных издательств и повышению проф. мастерства инд. журналистов.

Ряд членов тогдашнего конгрессистского правительства, включая министра развития людских ресурсов А.Сингха, не поддержали основных выводов и рекомендаций Комитета. Вслед за этим все оппозиционные партии под лозунгами борьбы с «разрушительным влиянием зап. идеологии» выступили резко против послаблений в отношении зарубежных издателей. Всеинд. федерация работников печати дважды обращалась к Н.Рао с требованием не отменять действующих с 1955г. положений в отношении издательского дела. В посланиях федерации подчеркивалось, что допуск иностр. СМИ «представляет реальную угрозу нац. интересам Индии», а также «может нанести серьезный удар по основным информ. агентствам страны (ПТИ и ЮНИ) и привести к массовым увольнениям среди множества средних и мелких издателей». Одновременно по этому поводу состоялись острые дебаты в парламенте, после которых правительство Н.Рао не решилось вынести на правит. уровень обсуждение вопроса об открытии инд. печати для иностр. СМИ.

Дальнейшие процессы глобализации и либерализации, стремительное развитие электронных СМИ заставили последующие правительства Объединенного фронта и Нац.-дем. альянса (НДА) заняться пересмотром политики в отношении иностр. информ. агентств и газет. Существенным изменениям подверглась монополия государства на радио и телевидение. В связи с широким распространением здесь спутникового и кабельного телевидения оказалась возможной трансляция на И. глобальных и региональных сетей Си-Эн-Эн, Би-Би-Си, Стар-Ти-Ви, а также целого ряда иностр. и инд. телекомпаний. Более десятка зарубежных телесетей (из Франции, Австралии, Германии, арабских стран) работают в инд. теле- и радиоэфире.

В условиях нарастающей «интервенции» иностр. СМИ при правительстве ОФ и последующем кабинете министров Ваджпаи обозначились

конкретные шаги по формированию специального законодательства и правового регулирования информ. сферы. В парламенте находится пакет законопроектов, призванных гарантировать свободный доступ граждан к правит. информации, обеспечить автономию от правительства радио и телевидения, регулировать деятельность частных и иностр. компаний в сфере СМИ. К наиболее важным следует отнести проекты закона о праве на информацию (разрабатывается с 1992г.), закона о вещании (1997г.), закона о конвергенции средств связи (2000г.) и др.

Стремление правит. структур максимально сохранить контроль над СМИ и противодействие противников расширения иноинвестиций в информ. рынок страны заставляет инд. власти ограничиваться отдельными уступками в отношении некоторых видов информации или же подменять правовое регулирование адм. решениями. Так, в 1996г. правительство одобрило циркуляр об установлении 10% налога от прибыли для зарубежных телекомпаний. Вслед за этим было **разрешено 100% участие иноинвесторов в Интернет**. В 1997г. Совет по поощрению иноинвестиций направил в кабинет министров документ с предложениями о регулировании зарубежных капиталов в деятельности СМИ И.

В правительстве была создана спец. группа министров во главе с Л.К.Адвани, занявшаяся изучением всех аспектов этой проблемы. В конце 2000г. по результатам ее работы министром информации и вещания С.Сварадж было сделано заявление о том, что печатные СМИ по-прежнему исключаются из сферы деятельности иноинвесторов и речь может идти лишь о кабельном телевидении и некоторых тех. изданиях. В марте 2001г. правительство объявило об участии частного бизнеса и зарубежного капитала **в деятельности кабельных телекомпаний: доля инокапитала не должна превышать 49%**. В пределах этой квоты максим. объем прямых иноинвестиций — не более 20%. Остальная часть квоты выделяется для участия индийцев-нерезидентов, иностр. институциональных инвесторов и зарубежных корпораций. В обязат. порядке предусматривается назначение руководителем обрабатываемой телекомпаниями или фирмы только гражданина И.

*Бюро по информированию прессы при правительстве (БИП)*. Является центр. правит. органом по распространению информации в печатных и электронных СМИ о проводимых правительством И. политике, различных программах и достижениях. Будучи связующим звеном между правительством и СМИ, **БИП обеспечивает обратную связь — доносит до руководства страны реакцию населения на текущие события, которые отражены в прессе**.

БИП располагает 8 региональными, 32 отраслевыми офисами и информ. центрами. Бюро распространяет пресс-релизы, сообщения, документы. Информ. материалы распространяются на хинди, урду и 13 других местных языках, которые направляются в 7 тыс. СМИ.

В штаб-квартире БИП трудится команда сотрудников, каждый из которых прикреплен к определенному министерству и ведомству в целях оказания содействия в доведении касающейся его информации до СМИ. Те же сотрудники обеспечивают и обратную связь СМИ с соответствующими министерствами и департаментами. Являясь

одной из спец. служб в системе БИП, подразделение «обратной связи» (Feedback Cell) готовит ежедневные и спец. обзоры, основанные на информ. сообщениях и передовых статьях из национальных и региональных.

Отдел т.н. сенсационных новостей (Feature Unit) обеспечивает распространение документальных материалов, новостей острого характера, сопровождаемых соответствующими рисунками и карикатурами. Бюро направляет фотоматериалы о деятельности правительства в периодические издания, которые печатаются на английском и местных языках во всех районах страны. В 2000г. в газеты и журналы были направлены 278 тыс. фотографий.

Страничка БИП в Интернете находится на веб-сайте [www.nic.in/India Image/PIV](http://www.nic.in/India Image/PIV). Кроме того, пресс-релизы Бюро могут направляться факсом в местные газеты. БИП располагает системой видеосвязи с 22 региональными центрами. Это позволяет журналистам, работающим в разных городах И., участвовать в пресс-конференциях, организуемых в Дели, а также в других районах страны.

БИП предоставляет аккредитацию журналистам для получения доступа к информации из правит. кругов. Всего при Бюро аккредитованы 1006 корреспондентов и 226 операторов. Кроме того, аккредитация дается 133 тех. работникам и 56 главным редакторам изданий и критикам.

8 региональных офисов БИП расположены в г.г. Мумбаи, Ченнаи, Чандигархе, Калькутте, Лакхнау, Гувахати, Бхопале и Хайдерабаде. Все региональные офисы, а также отраслевые отделения и информ. центры связаны со штаб-квартирой БИП телепринтерами. Нац. пресс-центр, организованный БИП в Дели, является основным для местной и иностр. прессы. Тех. возможности Центра соответствуют межд. стандартам. В нем имеется телеком. центр, зал для пресс-конференций.

*Азиатская академия кино и ТВ (ААКТ)*. Основана в 1993г. на базе частной киностудии, которую создал Сандип Марвах в начале 90гг. в Нойда — пригороде Дели. ААКТ является одним из 4 частных киноинститутов, имеющих в И., помимо гос. киноинститута в г. Пуне (Бомбей).

ААКТ подготовила 1800 творческих и тех. специалистов в области кинематографии. В составе ААКТ имеется совет директоров, который возглавляет профессор С. Марвах, группа советников и консультантов, и профессорско-преподавательский коллектив из 30 чел.

В Академии обучается 200 студентов, включая 25 чел. из зарубежных стран, которые посещают занятия на одногодичном и 3-месячном курсах. После окончания одногодичного курса выдается диплом, после трехмесячного — сертификат.

Абитуриенты направляют в ААКТ заявление и копии документов об образовании, комиссия проводит отбор и приглашает студентов на индивидуальные интервью. Решение комиссии о приеме на учебу высылается по почте с указанием начала занятий.

Иностр. студенты присылают заявление в Академию, и после отбора им направляются приглашения для получения соответствующих виз. Стоимость обучения в Академии: одногодичный курс — 110 тыс. рупий (или 3 тыс. долл. для иностранцев); трехмесячный курс — 32 тыс. рупий (или 800 долл. для иностранцев). Стоимость проживания для

иностр. студентов в месяц — 50 долл. в общежитии или 100 долл. в отдельной комнате.

Указанная стоимость обучения и проживания составляет лишь четверть всех расходов, разница покрывается за счет спонсорской помощи со стороны киностудий и фирм, связанных с кинопромышленностью И.

## Иновещание

Обладая развитым современным информ. комплексом, И. давно распространяет его деятельность на зарубежные страны, используя: гос. радио, ведущее уже 45 лет зарубежное вещание (в т.ч. на Россию и на среднеазиатские государства СНГ), нац. информагентства (ПТИ и ЮНИ), имеющие разветвленную сеть загран бюро; издат. группы Hindu, Times of India, Indian Express и др.

Действующие за рубежом инд. СМИ главную свою задачу видят в том, чтобы утвердить и закрепить образ И. как самой крупной демократии в мире, одного из лидеров третьего мира и Движения неприсоединения, самостоятельного полюса многополярного мира.

Особую роль в организации информ. присутствия Дели за рубежом призваны играть т.н. **этнические СМИ** — пресса, радио и телевидение бурно развивающихся в последние годы общин выходцев из И. **В Англии в 90гг. появилось 13 новых газет и журналов на урду и хинди, существуют около 20 каналов теле- и радиостанций, вещающих для выходцев из И. и Пакистана.** Налажено распространение инд. периодической центр. печати в ЮВА, в государствах Персидского залива. Наиболее широкая сеть этнических СМИ создана в Сев. Америке, где, помимо малотиражных газет и журналов, местных радиостанций, выпускается еженедельник India Abroad тиражом 250 тыс. экз. Эффективным средством распространения инд. культуры, истории для зарубежных телезрителей становятся каналы спутникового телевидения — TV-ASIA в Великобритании, Asian Broadcasting Network в Северной Америке.

Бомбейские студии этих телестанций готовят не только развлекательные программы (телесериалы, инд. фильмы, музыкальные клипы), но и регулярные выпуски новостей в тесном контакте с гос. инд. телекомпанией, которая финансирует работу этих телестанций. Почти все этнические СМИ имеют подобную информационную, а в ряде случаев и финансовую, «подпитку» от инд. посольств. **Так, издаваемая в Англии и И. с 1994г. семейным кланом Хиндуджа газета Asian Age превратилась в одно из наиболее респектабельных и влиятельных изданий,** которое придает приоритетное значение освещению межд. проблем. Договоренность о создании данной газеты была достигнута тогдашним премьером Н. Рао и торг. домом Хиндуджа.

Частные телеканалы вещают не только на И., но и на широкий круг стран, где они принимаются со спутников. Это прежде всего контролируемая известным предпринимателем Мэрдоком телесеть Star TV-Network, ZEE-TV, Sun-TV, Asianet, ITN, ведущие передачи на хинди и других местных языках.

Среди инд. частных телекомпаний наиболее привлекательным рупором офиц. Дели стал популярный телеканал ZEE-TV, передачи которого принимаются в 45 странах.

Ввиду того, что не все инд. издания могут позволить себе иметь собкоров за рубежом, большинство центр. газет и журналов подписали соглашения с агентствами Рейтер, АП и АФП об обмене информацией. Газеты Times of India, Pioneer, журнал India Today и др. помещают материалы о России, перепечатывая сообщения зап. информагентств. На их фоне в выгодном плане отличаются газеты Hindu, Hindustan Times, Indian Express, имеющие своих собкоров в России, и рассказывающие о положении в нашей стране с учетом запросов и интересов инд. читателей.

## Андхра-Прадеш

**Ш**т. Андхра-Прадеш расположен на юго-востоке инд. субконтинента. На юге граничит с Тамилнаду, на юго-западе — с Карнатакой, на северо-западе — с Махараштрой, на севере — с Мадхья-Прадеш и Ориссой, на востоке омывается водами Бенгальского залива.

Штат делится на три исторически сложившиеся региона: прибрежную Андхру, Раяласиму и Теленгану. По размерам территории и численности населения занимает пятое место в стране. Расположен на 27 тыс. кв. км. В штате проживает 75 млн. чел., в основном народ телугу (90%). Около 8% составляет мусульманская часть населения. Столица штата — Хайдарабад. Другие крупнейшие города: Визакхапатнам, Виджаявада, Гунтур, Варанга, Какинада, Раджамудри, Куркул, Неллор. Всего 235 городов.

По статистике, среди других инд. штатов Андхра-Прадеш занимает 8 место по реальному доходу на душу населения, 9 — по инфраструктуре, 11 и 13 — по протяженности ж/д и автодорог соответственно, 3 — по выработке электроэнергии и в то же время 8 — по ее потреблению, 20 — по уровню образования, 8 — по уровню здравоохранения.

Правительство штата во главе с главным министром Н.Чандрабабу Найду, проводит политику (Target-2000), направленную на **максим. упрощение и ускорение процедур по реализации в Андхра-Прадеш новых крупных инвест. проектов**. В штате действует Центр по централизованному рассмотрению проектной документации и ее утверждению. Центр обеспечивает отвод площадей под будущие производства, рассчитывает их энергообеспечение, выдает различные сертификаты, которые требуются другим госведомствам.

Перспективными в штате для инвестиций являются нефтехим., горнодобывающая и фарм. отрасли. Имеются возможности для строительства в штате автозаводов. Быстрыми темпами развивается легпром.

**Информ. технологии.** Столица Андхра-Прадеш г. Хайдарабад — один из основных центров И. по внедрению передовых ИТ. Правительством штата принято решение об открытии Инд. ин-та ИТ в сотрудничестве с IBM, Microsoft и Oracle. В Хайдарабаде открыты представительства De Shaw, Satyam Computer Services, Citicorp, ACS Technologies, Baan Info Systems, Sagar Soft India, Wipro Systems, TSS, СМС, Intergraph, Sierra Optima, VJ Info. Благоприятными факторами для развития этого сектора экономики являются наличие в штате высококвалифицированных специалистов наряду со сравнительно невысокой оплатой их труда, а также низкие цены за аренду производственных помещений. **По разнообразию ведущихся работ в об-**

**ласти ИТ Хайдарабад вышел на первое место по стране, опередив г. Бангалор.** К ним, в частности, можно отнести деятельность в области компьютерного образования, программирования и инженерии, 2D-3D компьютерного моделирования, RDBMS, EDA, CAD, CAM, GIS, Y2K, развитие сетей связи — Internet, E-commerce, Telecom и др. Более 80 фирм задействованы в разработке ПО и более 300 компаний работают над новациями в области электроники. В данной индустрии занято 33 тыс. человек. Особенно бурными темпами она стала развиваться с момента открытия в 1992г. в Хайдарабаде Software Technology Park (STP).

Законы штата позволяют иметь зарубежным партнерам 100% долю в капитале STP, отсрочку подоходного налога на 5 лет, освобождение от тамож. пошлин и акцизных сборов, возможность реэкспорта основного капитала. Наличие высококвалифицированных кадров обеспечивается за счет программы местного правительства, позволяющей привлечь молодых специалистов в местные НИИ информ. технологий. Только в Хайдарабаде расположены 6 ун-тов и 20 крупных ин-тов.

**Экология.** Шт. Андхра-Прадеш является одним из самых индустриально развитых штатов И. На его территории действуют 828 крупных и средних промпредприятий с общим инвест. капиталом 2,8 млрд. долл., которые обеспечивают занятость 500 тыс. чел. Этот процесс оказал негативное воздействие на экологию. В 1967г. леса штата занимали 23% его территории, в авг. 1989г. эта цифра снизилась до 11%. Вырубка леса в Андхра-Прадеш привела к высыханию рек, водохранилищ и водоканалов. Больше всего пострадали р-ны Телангана и Раяласима, а также прибрежная Андхра. В большинстве рек и озер Андхра-Прадеш лишь 25% запасов пресной воды имеют допустимую норму загрязнения. К предприятиям, вызывающим загрязнение окружающей среды, относятся прежде всего заводы по производству бумаги, сахара, текстиля, химикалий и удобрений, медикаментов, цемента, а также НПЗ.

**Энергоснабжение.** Согласно пятилетнему плану, к 2003г. общее количество дополнительно вырабатываемой в штате электроэнергии должно достичь 8 тыс. мвт. Ведется строительство крупных электростанций при участии зарубежных партнеров. В 1998г. введены в строй 2 электростанции, построенные при содействии ам. компании GVK Power-Rolls Roусe и германской Spectrum Power-ABB. В стадии завершения находится строительство электростанции при участии англ. компании National Power на 1 тыс. мвт. Своими силами штат ведет строительство электростанций под Хайдарабадом на 6 тыс. мвт. и Визакхапатнамом на 1 тыс. мвт.

**Транспорт.** Общая протяженность ж/д путей составляет 5023 км., автомобильных — 137 тыс. км. **Глубоководный порт в Визакхапатнаме (первое место среди портов И. по тоннажу грузоперевозок)** способен принимать морсуда с большим водоизмещением. Его пропускная способность составляет 36 млн. т. ежегодно и является наибольшей по стране. При содействии АБР строится глубоководный порт в Какинаде. В 1998г. принято решение о строительстве еще двух глубоководных портов с большой пропускной способностью в Гангараме и Водареву.

*Сельское хозяйство.* Андхра-Прадеш имеет хорошо развитую ирригационную систему с канальной подачей воды от двух основных рек в штате — Годавари и Кришны. Штат занимает лидирующее место по производству табака «Виргиния», арахиса, хлопка, джута, специй, маслянистых культур, сахарного тростника, тумерика. Штат находится на первом месте в И. по птицеводству и животноводству. Неплохо развит в Андхра-Прадеш траловый лов морской рыбы.

*Природные запасы.* В штате находятся основные залежи угля и урана страны. Он занимает второе место в И. по запасам бокситов, нефти и природного газа. Там добываются железная руда, известь, доломиты, алмазы, золото, медь, цинк, марганец, свинец, слюда, мрамор и гранит.

## Аруначал-Прадеш

Штат на северо-востоке И. Граничит: на западе — с королевством Бутан, на севере — с Китаем, на востоке — с Мьянмой и на юге — со шт. Ассам. Получил статус штата в фев. 1987г. До этого являлся союзной территорией. Столица — г. Итанагар. Административно штат разделен на 12 р-нов.

Аруначал-Прадеш — горный штат. Климат мягкий, муссонный. Средняя температура зимой — 0–+5 °С, летом — +20–25 °С. Территория — 83 тыс.км. Население — 864 тыс.чел., средняя плотность — 10 человек на кв.км. Уровень грамотности — 41%. Среднегодовой доход на душу населения — 4176 рупий (100 долл.).

Основное население штата составляют представители горных племен ади, ака, банги, ванчо, ньиши, монпа, шердукпен и др., исповедующие буддизм ламаистского толка, примитивный вишнуизм и племенные культы. **Население штата говорит на 82 языках и диалектах**, принадлежащих к тибето-бирманской языковой семье. 79% населения штата являются представителями т.н. списочных племен.

В нижней палате парламента И. штат представлен двумя депутатами, в наст. вр. — от партии «Аруначал конгресс». В верхней палате — одним депутатом. Законодат. собрание Аруначал-Прадеш состоит из 60 депутатов: «Аруначал конгресс (М)» — 24, «Аруначал конгресс» — 17, ИНК(И) — 4, «Джаната дал» — 3 и независимые — 8 мест. Последние выборы состоялись в марте 1995г. Главный министр — Мукут Митхи — «Аруначал конгресс (М)». Губернатор — Мата Прасад.

Основу экономики составляет сельское хозяйство. В нем занято 80% самодеятельного населения штата. Основными культурами являются рис, кукуруза, пшеница и горчичные. Возделывается около 220 тыс.га. Развито садоводство на 17 тыс. га., ежегодно получают до 35 тыс.т., в основном, яблок и цитрусовых.

Есть значит. запасы полезных ископаемых: нефти, угля, известняка, графита. 61 тыс.кв. км. занимают леса. Штат имеет богатый энергетический потенциал. Из-за сложностей горного рельефа, неразвитой инфраструктуры, недостаточности трудресурсов штат сталкивается с большими сложностями в своем эконом. развитии. Обладая энергетическим потенциалом в 30 тыс. мвт., Аруначал-Прадеш обеспечивает потребности в электроэнергии лишь на 68%. Электрифицирована только половина населенных пунктов штата.

Промышленность представлена **средними и мелкими предприятиями по переработке древесины (около 80% всех доходов штата)**. Имеются также НПЗ, предприятия по переработке риса и консервированию фруктов, ткацкие цеха.

## Видарбха

Видарбха — один из эконом. р-нов штата Махараштра, расположен в его вост. части и занимает 32% всей территории. В состав Видарбхи входят 9 адм. областей, на территории которых проживает 19 млн. чел. Главный город Видарбхи — Нагпур (2 млн.чел.).

Видарбха, по сравнению с другими р-нами штата, имеет выгодное географическое положение. **Через территорию р-на проходят общегос. автомагистрали NH-7 и NH-8 и ж/д пути, которые связывают Дели, Мумбай, Калькутту и Ченаи.** Аэропорт г. Нагура имеет прямое сообщение с г.г. Мумбай, Дели, Хайдарабад, Калькутта, Райпур и Пуна. В связи с большим грузопотоком, проходящим через Видарбху, центр. правительство несколько лет назад выделило средства для **строительства в г. Нагпур «сухого порта» (Dry Port Facility in Central Indian Region), который начал функционировать в 1997г.**

Природные условия данного р-на достаточно благоприятны для сельского хозяйства. Макс. температура составляет 46 °С, а мин. — 10 °С. Ежегодно выпадает около 1000 мм. осадков. Более 40% культивируемых земель имеют системы орошения.

Практически все месторождения ископаемых ресурсов шт. Махараштра находятся в этом эконом. р-не. В Видарбхе имеются богатые месторождения угля, известняка, марганца, доломита, силивинита, ильменита (титаносодержащие руды) и железной руды. На 22 угольных шахтах р-на ежегодно добывается около 6,2 млн.т. угля. В Видарбхе имеются неразработанные месторождения каменного угля, запасы в которых оцениваются в 327 млн.т.

На территории р-на расположены 80% лесных угодий штата: тик, бамук и различные виды строевого леса.

Апельсиновые сады занимают более 45 тыс.га, и ежегодно с них собирается урожай в 450 тыс.т. В Видарбхе широко культивируются различные сорта манго, ананасов и других фруктов. В 1998г. урожай сои в Махараштре составил 750 тыс.т., из них 600 тыс.т. собрано в Видарбхе. В р-не построено 16 заводов, которые производят соевое масло для местного рынка и прессованную сою для стран ЮВА. Рис в Видарбхе считается одним из лучших в штате.

10% рабочей силы используются в промышленности. На территории р-на расположены фабрики и заводы многих крупных инд. компаний: L&T Cement (г. Чандрапур, цемент, 2,2 млн.т. в год), Manikgarh Cement (г. Чандрапур, цемент, 1 млн.т. в год), ACC (г.г. Чандрапур и Бутибори, цемент, литейное производство, станки, огнеупорные материалы), Ballarpur Inds. (г. Балларпур, целлюлоза, бумага), Maharashtra Electro Smelters (г. Чандрапур, электротехсплавы), Sunflag Iron & Steel (г. Бхандара, губчатые металлы, горячий прокат), Nippon Denro Ispat (г. Калмешвар, холодный прокат, стальные листы), Lloyd Group of Industries (г. Нагпур, плавильное производство), Indo Rama (г.

Бутибори, полиэстерное волокно, текстильная пряжа), Voltas (г.Бутибори, СП с компанией Samsung, стиральные машины и холодильники), KEC International (г.Бутибори, коробки передач (до 50% продукции идет на экспорт), Texprint (г.Бутибори, шерстяные ткани на экспорт), Moraji Bresthana (г.Бутибори, х/б ткани на экспорт), DCL Polyester (г.Моуде, полиэстерное волокно), Pennar Aluminium (г.Моуде, листовая алюминий и проволока), Ashok Layland (г.Бхандара, грузовики), Mahindra & Mahindra (г.г. Хингна и Нагпур, трактора, с/х техника), NESO (г.Нагпур, литейное производство).

По решению правительства шт. Махараштра в 33 км. от г.Нагпур **начато создание промзоны Бутибори (2936 га), самой крупной в Азии.** Ожидается, что льготное налогообложение компаний, принимающих участие в развитии Бутибори, низкие цены на землю, хорошо развитая дорожная сеть, средства коммуникации, созданная надежная система энерго- и водоснабжения позволяют правительству штата успешно решить задачу по промразвитию региона. Компании, принявшие участие в развитии Бутибори: Indorama Synthetics (809 тыс. кв.м. площади и 160 млн.долл. инвестиций к началу 1999г.), ACC (205 тыс. и 25,5), ACC Nihon Castings (207 тыс. и 6,5), Afcons (40 тыс. и 3,8), Inox (39 тыс. и 9), Fabworth (79 тыс. и 25,6), Woolworth (1) (102 тыс. и 38,5), Voltas (80 тыс. и 6,5), KEC International (87,6 тыс. и 5,1), Unitech (87,6 тыс. и 0,6), Abhishek Steel (75 тыс. и 1,3), Mana Gas (16 тыс. и 1,3), Premier Irrigation (19,8 тыс. и 2,5), Pankaj Packaging (9,7 тыс. и 1), Suritex Pvt (7,8 тыс. и 0,7).

Видарбха занимает первое место в Махараштре по количеству вырабатываемой электроэнергии. Около 50% электроэнергии, производимой в штате, приходится на долю этого р-на. В Видарбхе широко ведутся исследования по разработке нетрадиц. источников энергетических ресурсов. В р-не г. Нагпур при техсодействии ам. компаний начнут строительство завода биодизельного топлива из отходов рисового производства.

## Гуджарат

Гуджарат является одним из бурно развивающихся штатов И. Широкое распространение в штате получили машиностроительная, химическая и другие энергоемкие отрасли промышленности, а это стало возможным только лишь после успешного решения энергетической проблемы. В Гуджарате успешно реализуется долгосрочная программа строительства разнотипных электростанций малой, средней и большой мощности. значит. внимание уделяется нетрадиц. источникам энергии и созданию систем ее аккумулирования.

Впервые в И. в штате с целью сокращения расходов на транспортировку топлива для ТЭС реализована концепция их строительства вблизи от источников сырья. значит. количество ТЭС расположены вблизи портов с нефтеналивными терминалами и емкостями для хранения природного газа.

В штате продолжается активное строительство ТЭС малой мощности, что позволит сократить сроки их ввода в строй и потери электроэнергии при ее передаче и распределении, а также создать новые рабочие места в сельских р-нах. В соответ-

ствии с решением Комитета по электроэнергии штата Гуджарат малые ТЭС будут строиться, в первую очередь, в Сев. Гуджарате, Саураштре и Кутче.

В середине 1998г. в штате функционировали электростанции общей мощностью 6288 мвт. Правительством Гуджарата на период до 2000г. поставлена цель увеличить данный показатель до 15 тыс. мвт. Правительство открыло возможности для частного сектора. Разработана тарифная сетка, по которой правительство будет закупать электроэнергию у негос. электростанций.

В качестве первоочередных объектов частному сектору предложено строительство электростанций суммарной мощностью 2490 мвт.: ТЭС в н.п. Сурка на 379 мвт., на лигните; пять малых ТЭС мощностью по 100 мвт., на жидком топливе; береговая угольная ТЭС на 1 тыс. мвт. (2x500 мвт.); ТЭС мощностью 615 мвт., на прир. газе и нефтепродуктах.

Правительство штата предусматривает проведение реконструкции существующих объектов энергетики. В этом направлении основной акцент делается также на привлечение частных инвестиций. Правительство Гуджарата приняло решение о возможности строительства частных электростанций до 60 мвт. для промпредприятий, без каких-либо ограничений. По строительству ТЭС мощностью более 60 мвт., решение принимается на уровне правительства штата индивидуально по каждому проекту.

В штате успешно функционируют ветровые электростанции суммарной мощностью 64 мвт., в р-не н.п. Ламба, Окха, Мандви, Туна, Тхан и Баманборе. Определены места для строительства новых ВЭС общей мощностью до 500 мвт. Для строительства солнечных электростанций выбраны р-ны Кутч, Саураштра и Сев. Гуджарат. Ученые штата проводят исследования по утилизации отходов рисового производства и сельского хозяйства с целью получения электроэнергии.

## Карнатака

**Ш**т. Карнатака является восьмым по величине в И. с населением 45 млн.чел. и пл. 192 тыс.кв.км. Расположен на плато Деккан, что обеспечивает благоприятные климатические условия практически на всей его территории. Достаточно густая речная сеть имеет большой потенциал в плане ее использования для производства электроэнергии. значит. часть территории штата занимают лесные массивы. Карнатака имеет высокие темпы промразвития, является одним из самых привлекательных р-нов И. для размещения высокотехнологичного производства, благодаря целенаправленной деятельности местного правительства. ВВП штата составил в 1998г. 12 млрд.долл., из которых 39% приходится на сельское хозяйство и 22% — на промышленность и сферу услуг.

Сектор крупного и среднего промпредприятия включает более 760 предприятий с объемом инвестиций 1,6 млрд.долл. и количеством занятых 300 тыс. человек. Быстрыми темпами развивается сектор малого промпредприятия, где темпы роста составляют 15% и который включает 175 тыс. предприятий с объемом инвестиций 575 млн.долл. За последние 2-3 года было создано 3,5 тыс. малых предприятий с объемом инвестиций 90 млн.долл. и числом занятых 67 тыс.чел. Правительство шта-

та начало создание Центров содействия малым промпредприятиям. Размер и формы соответствующей помощи будут зависеть от сферы деятельности предприятия, его производственных мощностей, месторасположения и т.д. **Территория штата поделена на 126 зон, каждой из которых присвоен индекс приоритетности развития.**

В пригородах столицы штата в 1998г. создана **свободная экспортная зона.** Аналогичный проект планируется реализовать в г. Мангалоре. В г. Бангалоре строится межд. выставочный комплекс.

Широкий масштаб строительства промобъектов обеспечивается 13 цементными заводами общей производительностью 20 млн.т. в год, а также 4 метпредприятиями (17 млн.т. стали ежегодно).

С авг. 1991 по май 1997г. штат сумел привлечь ПИИ на 67 млрд.руп. По этому показателю Карнатака значительно отстает от других регионов И. В масштабах страны ПИИ в такие базовые отрасли как энергетика, ирригация и транспорт в штате не превышают 6,5%, в то время как, например, доля Гуджарата – 15,4%, Махараштры – 12,4%, Уттар-Прадеш – 9,7%, Андхра-Прадеш – 7,2%.

Шт. Карнатака превратился в важный центр высоких технологий. В г. Бангалоре, который называют «**Силиконовой долиной Индии**», к концу 80-х гг. с помощью ам. корпорации «Тексас инструмент» была создана ориентированная на экспорт зона компьютерного обеспечения. Зарегистрированные в ней предприятия в течение 5 лет не облагаются налогами и имеют право беспощинного ввоза компонентов. **Это позволяет достичь темпов пром. роста в отрасли – до 60% в год.** Там уже насчитывается **180 компаний, экспортирующих продукции на 270 млн.долл. ежегодно.** Неподалеку от Бангалора, в Вайтфилде, ведется интенсивное строительство Парка ИТ. Он обеспечит рабочими местами 16 тыс.чел., а его ежегодный оборот составит 2 млрд.руп., половина которых будет приходиться на товары и услуги.

Быстрыми темпами развивается в штате и фин. сфера. Наряду с традиц. банками («Каннара бэнк», «Стейт бэнк оф Майсор») создаются новые, в т.ч. частные и многонац. Представительства в Бангалоре открыли «Ситибэнк», «Гонконг бэнк», «АНЗ Гриндлэйз», «Стэндэрд Чатэрд бэнк» и «Абу-Даби коммершл бэнк».

Благоприятные климатические условия позволили в 1998г. собрать хороший урожай хлопка (более 12% общеиндийского) и арахиса. Являясь **главным р-ном кофейных плантаций И.**, в 1998г. штат поставил 66% общего сбора высших сортов кофе («арабика»), более 2/3 шелка-сырца.

По развитию лесбумпрома Карнатака продолжал занимать 3 место в стране, поставляя порядка 15% общеинд. продукции этих отраслей.

Недра Карнатаки располагают обширными минеральными запасами, включая золото, железную руду, известняк, магний, гранит, кварц, доломиты и т.д.

Богатые прир. ресурсы, высококвалифицированная и недорогая рабочая сила, развитая промышленность обеспечили Карнатаке лидирующие позиции в стране в области производства широкой гаммы продукции и услуг. На долю штата приходится три четверти от общеинд. объема экспортных поступлений в области ПО. К 2000г. Карнатака может выйти на **первое место в стране по производству стали** (с показателем 10 млн.т.) и **цемента** (с

показателем 20 млн.т.). **Количество телефонов на тысячу жителей здесь составляет 16,** что значительно выше среднего по И.

Достаточно развитая инфраструктура штата способствует равномерному развитию всех его зон, в первую очередь северных, которые, в силу исторических причин, экономически отстают от юж. округов. Сеть дорог фед. значения в Карнатаке имеет протяженность 2000 км., а дорог местного значения – 11 тыс.км. Второстепенные дороги покрывают около 95 тыс.км. Сеть железных дорог используется для грузоперевозок в недостаточной степени, предпочтение отдается автотранспорту. **Карнатака имеет 9 морпортов** с общим грузооборотом 5,5 млрд.т. Столица штата г. Бангалор связан авиалиниями с основными городами И. и с другими странами.

Существенные перемены в экономике Карнатаки произошли за последние несколько лет, когда лозунг национализации и кооперации был заменен на лозунг промреструктуризации, что символизировало переход к политике эконом. реформ, нацеленных на главную задачу – индустриальное и технологическое развитие. Основываясь на объявленной центр. правительством политике эконом. либерализации, правительство Карнатаки в июле 1993г. обнародовало свою собственную новую индустриальную программу, ключевым элементом которой стал принцип децентрализации в не основных секторах. Этот принцип стал также основным пунктом эконом. программы партии Джаната-дал (ДД), находящейся у власти в Карнатаке с 1994г., когда главным министром штата стал Деве Гоуда, которого затем сменил нынешний министр Дж.Х.Пател. Правительство Дж.Х.Пателя, в рамках девятого 5-летнего плана, взяло курс на снижение госсубсидий, особенно в сферу услуг. Оно выделило сферы экономики, где госучастие может быть существенно снижено, и постепенно ликвидировало госмонополию в таких секторах, как транспорт, электроэнергетика, водоснабжение и коммуникации. В рамках этой программы идет приватизация общественного транспорта в г. Бангалоре.

В качестве основных направлений деятельности правительства Дж. Х.Пателя (в рамках намеченной долгосрочной программы) можно выделить следующие.

1. Развитие инфраструктуры. Координацию практической деятельности и финпомощь в этой области осуществляет Госкорпорация Карнатаки по инвестициям и промразвитию (КСИИДК), которая осуществляет, в том числе, выделение земельных участков под новые объекты, и участвует в некоторых проектах от имени правительства штата.

Последнее определит перечень р-нов, где частные инвесторы получат льготные условия и господдержку.

В сент. 1998г. центр. правительство И. одобрило масштабный проект создания в Карнатаке межд. аэропорта стоимостью 375 млн.долл., под который отведены 3,5 тыс.акров около г. Деванахали. Руководство штата планирует реконструкцию ряда внутренних аэропортов в г.г. Хубли, Белари, Гулбарга и Майсор с привлечением к этим работам частных фирм. Завершена разработка ТЭО по строительству **первой в И. скоростной автомагистрали между г.г. Бангалор и Майсор.**

Вступила в действие программа развития второстепенных морпортов (уже объявлен тендер на строительство нескольких объектов).

2. В программу правительства входит **создание по всей территории штата специализированных центров высоких технологий**, которые должны стать своеобразными катализаторами развития промышленности. Эту работу ведет Управление по развитию промзон Карнатаки (КИАДБ), которое уже одобрило проекты создания подобных центров в г.г. Дхарвард, Райчур и Хассан с суммарным объемом финансирования 4,3 млн. долл. В стадии рассмотрения находятся аналогичные проекты для г.г. Биджапур, Малур, Колар, Читрадурга, Чикмагалур, Гадаг, Нипани и Белари.

К числу наиболее крупных индустриальных проектов, завершаемых в течение последних двух лет или близких к завершению, можно отнести строительство: трех автосборочных заводов – Volvo, TVS Suzuki и Telco с суммарным объемом инвестиций 152 млн.долл.; пяти комбинатов по производству цемента общей мощностью 7,3 млн.т. с объемом капиталовложений 530 млн.долл.; двух сталелитейных заводов суммарной стоимостью 246 млн.долл.; четырех производств электроники и средств телекоммуникаций общей стоимостью 194 млн.долл.; парк информ. технологий около Бангалора с привлечением инвестиций в размере 390 млн.долл, а также Software Technology Park.

3. Экспортно-ориентированные предприятия, доля экспорта которых от общего объема выпускаемой ими продукции составляет 25% и более, подпадают **под категорию «особо важных промобъектов»** и пользуются льготами и поддержкой правительства штата. Предусматривается выделение финпомощи таким предприятиям, льготы в области транспортных перевозок, налогообложения (например, на приобретаемые сырьевые товары, компоненты, основные средства производства и т.д.).

В рамках предпринимаемых в этом направлении мер около Бангалора создан Промпарк по содействию экспорту, аналогичный проект будет реализован в пригороде Мангалора рядом с комплексом грузового аэропорта.

4. Нехватка электроэнергии является существенным сдерживающим фактором в развитии промышленности штата. С одной стороны, имеющийся гидроэнергетический потенциал используется не в полной мере. А с другой – зависимость гидроэнергетики от количества и регулярности выпадающих осадков создают нестабильную ситуацию, принимая во внимание, что Карнатака получает до 80% электроэнергии за счет ГЭС. Энергетические потребности штата удовлетворяются только на 70%, к 2001г. они возрастут (до 7,2 тыс.мвт., при нынешнем уровне выработки в 4,2 тыс.мвт.). Карнатака вынуждена обращаться к соседним штатам за помощью для частичного покрытия энергодефицита.

Правительство предпринимает активные меры по исправлению ситуации, привлекая в этот сектор частные инвестиции, стимулируя использование нетрадиц. и возобновляемых источников энергии (ветровой, солнечной и т.п.) через систему льгот и субсидий.

5. Карнатака является **признанным научным центром И.**, где сосредоточено большое количество НИИ, оборонных и авиакосмических предпри-

ятий из которых 42 организации имеют общегос. значение. В их числе Indian Institute of Science, National Aerospace Laboratories, Central Power Research Institute, Gas Turbine Research Establishment, Indian Space Research Organisation, Centre for Artificial Intelligence and Robotics, Electronics and Radar Development Establishment, Institute of Aerospace Medicine и другие.

6. В целях упрощения и унификации процедурных вопросов, связанных с организацией и деятельностью предприятий при правительстве Карнатаки создано подразделение, занимающееся в едином лице всем комплексом указанных вопросов. Процедура рассмотрения и утверждения проектов стоимостью до 12,5 млн.долл. максимально упрощена и находится в ведении одного правит. агентства, а мегапроекты находятся в компетенции Высшего комитета, возглавляемого министром по делам крупных и средних промпредприятий.

7. Ключевую роль по привлечению отечественных и иноинвесторов играют КСИИДК и КИАДБ, которые предлагают различные формы поддержки, включая финансовую, создаваемым на территории штата промпредприятиям.

Правительство предоставляет инвесторам комплекс налоговых и тарифных льгот, в частности снижение налога с продаж, освобождение от почтовых сборов и снижение регистрационных сборов, освобождение от платежей за использование сельхозугодий в промцелях и т.д.

Все это, наряду с упрощенной процедурой создания производственных структур, привлекает в Карнатаку инокомпании. Здесь активно действуют AT&T, IBM, Texas Instruments, Intel, Hewlett Packard, Nowell, DEC, Sanyo, Toyota, Nissan, AEG, Siemens, ABB, Volvo, British Aerospace, British Telecom и другие.

## Керала

В южном шт. Керале насчитывается 500 крупных и средних, 175 тыс. малых предприятий промсектора. Имеется разветвленная сеть небольших полукустарных предприятий.

Доход промсектора экономики штата составляет порядка 180 млрд.руп. в год. На крупных и средних предприятиях задействовано 200 тыс. рабочих, в то время как на предприятиях «традиционного домашнего типа» работают 400 тыс. человек. Общее количество крупномасштабных промобъектов в Керале не превышает 25, из них 80% принадлежит госсектору.

Кустарные предприятия в штате производят текстиль на ручных ткацких станках, занимаются сбором и обработкой земляных орехов (400 тыс.т. в 1998г.), чая (65 тыс.т.), кофе (45 тыс.т.), **натур. каучука (95% всего производства по стране)**, изготовлением веревок и масел из волокон кокосовых орехов, сбор которых в штате составляет 45% от общего количества по стране. Большое количество традиц. предприятий специализируется на производстве специй (**перец – 55 тыс.т., кардамон – 5 тыс.т.; 98% и 5% всего производства по стране** соответственно), морепродуктов (75 тыс.т.).

Правительство штата уделяет большое внимание развитию производства электроники и ПО. Однако и этот сектор промышленности также развивается на базе малых и средних предприятий.



Керала не имеет прир. запасов газа, угля, нефти и других полезных ископаемых (за исключением незначит. запасов некоторых минералов). Базы для развития крупномасштабного производственного сектора в штате нет. К тому же шт. Керала занимает довольно неудачное географическое положение в связи с его удаленностью от основных эконом. центров страны и неразвитостью инфраструктуры. На территории Кералы активно действует движение «зеленых» за сохранение окружающей среды, что также сдерживает строительство в штате крупных промпредприятий.

Правительство Кералы планирует в ближайшие 2-3 года привлечь иноинвестиции на строительство электростанций, морпортов, дорог, систем водоснабжения в размере 300 млрд. руп.

Хотя Керала и является с/х штатом, на соц. фронте он достиг успехов. **Самый высокий общеобразовательный рейтинг по стране**, наличие высококвалифицированной рабочей силы, инженеров и программистов, **позволили Керале стать одним из ведущих штатов И. по производству электроники и ПО**, в т.н. «технологических парках». В штате имеется сеть НИИ и ун-тов, ведущих работы в области биотехнологии и АПК.

## Пондичери

Территория союзного подчинения (ТСП) Пондичери расположена на юге инд. субконтинента и состоит из четырех участков на прибрежной территории Малабарского и Бенгальского заливов общей пл. 480 кв. км., на которой проживает 800 тыс. чел. (в основном тамилы и телугу). Столица территории — г. Пондичери (200 тыс. чел.).

Самый значит. участок Пондичери, давший название всей территории, расположен на приморской низменности Тамилнаду, к югу от Мадраса, на 290 кв. км., где проживает 75% общего населения территории. Он делится на 12 частей и граничит с округом Ю. Аркот, шт. Тамилнаду. Второй по размерам участок ТСП — Караикал, пл. 161 кв. км. с населением 250 тыс. чел. находится к югу от Пондичери и граничит с округом Танджавур, шт. Тамилнаду. Третий участок — Янам (20 кв. км.), лежит к северу от Пондичери, недалеко от порта Какпнада в шт. Андхра-Прадеш. Его население, как и население окружающих территорий, говорит на языке телугу. Наименьший участок — Махе (9 кв. км.) располагается на зап. берегу в границах шт. Керала.

Местное правительство проводит политику увеличения доли промпроизводства в общем объеме выпускаемой продукции. Одним из основных ее аспектов является наращивание связей и реализация инвест. проектов с Францией, которая заинтересована в поддержании исторически сложившихся контактов с этой частью И.

Наиболее перспективными секторами экономики в Пондичери для инвестиций являются металлообрабатывающая, электротех. и электронная отрасли. Достигнуты заметные результаты и имеются перспективы по созданию крупных объектов легпрома — текстильной, кожевенной, по выпуску одежды. Развито производство продуктов питания и алкоголя.

Хотя все населенные пункты ТСП обеспечены электроэнергией, в Пондичери отсутствуют собственные электростанции и она полностью зависит от энергосистем шт. Тамилнаду, Керала и

Андхра-Прадеш. Правительством ТСП прорабатываются планы строительства энергообъектов в Пондичери и Караикале.

Союзная территория обладает развитым сельским хозяйством. **Более 80% посевных площадей являются орошаемыми**, что способствует получению высоких и устойчивых урожаев. ТСП — **типично рисосеющий р-н**, где также имеются посадки кокосовых пальм, возделываются сахарный тростник, арахис, хлопчатник и просяные культуры. Инвестиции в развитие с/х отрасли в ближайшие 2-3 года составят несколько млрд. руп.

Пондичери отличается сравнительно высоким уровнем соц.-эконом. развития. Там функционируют политехколледж, центр подготовки учителей, франц. ботанический НИИ, несколько филиалов мединституты. В ТСП **постоянно проживает около 10 тыс. французов**. Это объясняется как исторически сложившимися связями Франции с Югом И., так и целенаправленными инвестициями франц. фирм, особенно в развитие электротех. и электронной отраслей. Учебные заведения Пондичери на регулярной основе осуществляют обмен студентами и преподавателями с Францией.

На территории ТСП находится г. **Ауровиль**, **возводящийся по проекту франц. архитекторов** на средства религиозного общества Ауробиндо. Он рассчитан на 50 тыс. жителей и его проект одобрен правительством И. и ЮНЕСКО. Город считается межд., в нем будут действовать интернац. ун-т и другие вузы.

## Тамилнаду

До начала 90гг. шт. Тамилнаду не принимался в расчет зап. компаниями в качестве индустриального центра, привлекательного для ПИИ. Во многом это было связано с тем, что лицензирование всех аспектов межд. сотрудничества осуществлялось в столице страны — Дели, которая занимала ведущие позиции в этой области и вынуждала даже бизнесменов из юж. штатов создавать промпредприятия на севере страны. Ситуация изменилась коренным образом после передачи прав лицензирования межд. деятельности местным правительствам штатов.

Первым крупным шагом по привлечению иноинвесторов стало создание вблизи Мадраса сборочного производства «Махиндра Форд» с объемом финансирования со стороны «Форда» в 425 млн. долл. Прежде чем принять такое решение, руководство ам. компании в течение двух лет изучало местный рынок, в результате чего г. Мадрас удовлетворил требованиям большей части из 50 критериев, разработанных на «Форде» для оценки перспективности инвест. проектов. Одним из важных факторов в пользу Мадраса стало наличие здесь достаточно развитой промбазы в области производства автокомпонентов.

Другим масштабным инвест. проектом является строительство в пригороде Мадраса завода по производству легковых авто «Хюндай Мотор Индия». Вклад «Хюндай» в реализацию этого проекта оценивается в 1 млрд. долл. В качестве положит. моментов, привлечших внимание к этому региону, представители корейской компании называют (как и представители «Форда») предоставление местным правительством льгот — **полное освобождение от налогов с продаж сроком на 14 лет**.

Ряд крупных инокомпаний действуют в Мадрасе в рамках СП. В их числе лидеры производства изделий из стекла и хрусталя Saint Gobain (объем инвестиций 115 млн.долл.) и Pilkington (110 млн.), Kumho Tyres (150 млн.) – производство автошин, Fujikura (11 млн.) – производство волоконно-оптических кабелей, Mitsubishi (88 млн.) – сборка автомобилей, Norsk Hydro (100 млн.) – нефтехим, Citizen Watches – производство часов, Matsushita Electronics (13 млн.) – производство быт. и пром. кондиционеров, Dupont (156 млн.долл.) – химпром и др.

Все большую деловую активность в Мадрасе проявляют южнокорейские компании. Так, помимо «Хюндай», фирма Cheong Song Electric ведет в пригороде Мадраса строительство центра по разработке и производству пром. робототехники и автоматики. Samsung завершает создание своего второго в И. предприятия по производству бытовой техники: телевизоров, холодильников, стиральных машин и т.д. (объем инвестиций 50 млн.долл.).

По-прежнему неослабевающий интерес к югу И. и к шт. Тамилнаду проявляет США. В авг. 1998г. подписано соглашение между Engelhard Corporation и мадрасской Ucal Fuel Systems о создании СП по производству автомот. катализаторов, первого такого рода предприятия в И. Также в авг. 1998г. министерство по иноинвестициям И. одобрило масштабный проект Корпорации промразвития Тамилнаду о создании СП с ам. компаниями Infac and Associates и Axes Tech для строительства в пригороде Мадраса Центра по развитию высоких технологий Tamil Nadu Tech City. Объем инвестиций ам. партнеров составит 66 млн.долл.

Говоря о привлекательных сторонах этого штата, представители инокомпаний называют, прежде всего достаточно развитую транспортную связь – мадрасский морпорт, четыре аэропорта, включая международный. Другим важным фактором является стабильная внутривласт. ситуация, в условиях которой **смена главного министра штата не приводит к принципиальным изменениям эконом. политики и инвест. климата.** Наличие квалифицированной рабочей силы, большой потребительский рынок штата, его потенциальные возможности принимаются в расчет зарубежными фирмами, создающими здесь свои производственные подразделения. Так, **средний класс – основной потребитель продукции бытового назначения, – составляет в И. от 200 до 300 млн.чел.** значит. доля от этого числа приходится на юг страны, и в частности на шт. Тамилнаду, покупательная способность населения которого растет быстрыми темпами. По среднегодовому доходу на душу населения, Тамилнаду вышел на третье место в стране. Одновременно, цены на недвижимость в Мадрасе и его пригородах ниже по сравнению с другими крупными городами И., включая столицу соседнего штата – г. Бангалор. После подъема цен в начале 90-х гг. и пика 1994-95 гг., к концу 1997г. они упали на 20% и составляют в 1999г. в центре Мадраса 125-165 долл. за 1 кв.фут. Это вызвало приток фирм, открывших свои филиалы в Мадрасе, либо перенесших сюда офисы из других городов страны. Особенную активность проявили при этом компании в области ИТ, на долю которых в 1997г. пришлось более 45% от всех сделок по приобретению недвижимости в Мадрасе и окрестностях.

Мадрас и Пондичери (150 км. к югу от Мадраса) станут **важными центрами инд. производства вычислительной техники.** Так, компания JTS Technology (Мадрас), принадлежащая группе Tandon, уже сейчас является крупнейшим экспортером компьютеров и периферийного оборудования. Резкий взлет экспортных показателей компании произошел после того, как она подписала соглашение о сотрудничестве с крупнейшим ам. производителем компьютерной периферии JTS (г. Сан-Хосе).

Бельгийский гигант Alcatel Telecom провел изучение инвест. климата в таких крупных городах, как Дели, Бангалор, Пуна, Хайдарабад и др., прежде чем выбрал Мадрас в качестве места создания Центра по разработке ПО (объем инвестиций составит 90 млн.долл.), а ам. CISCO создала в Мадрасе один из своих крупнейших центров по разработке компьютерных сетей, при этом доля CISCO в проекте составила 8 млн.долл.

Шт. Тамилнаду обеспечивает **более 50% от общего инд. экспорта изделий из кожи.** С учетом перспектив дальнейшего развития этого сектора ряд крупных европейских торг. компаний – Marks and Spencers, Lambert and Howard, а также один из мировых лидеров по торговле обувью Wolverine World Wide (США) открыли в Мадрасе свои закупочные отделения. В планах этих компаний – дальнейшее расширение деятельности в регионе, включая инвестирование в местные предприятия, с которыми заключены соглашения по закупке их продукции.

Тамилнаду занимает третье место в стране по уровню промразвития, а также по объему инвестиций, привлеченных за последние несколько лет. По некоторым оценкам, в частности аналитиков компании NASSCOM, **Мадрас занимает первое место в стране по инвест. привлекательности.**

В 1991-97 гг. в Тамилнаду было реализовано 304 инвест. проекта общей стоимостью 29,6 млрд.долл., которые распределились по отраслям: 50% – развитие инфраструктуры; 25% – нефтехим и химпром; 8% – автопром; 5% – металлургия и металлообработка; 4,8% – горное дело; 1,2% – производство продуктов питания и др.

В штате организуются двусторонние встречи и при содействии совместных ТПП. Большую работу в этом направлении проводит US-India Business Council. В янв. 1998г. Мадрас посетила бизнес-делегация шт. Иллинойс (США) с представителями 15 ам. компаний. Крупное мероприятие прошло в Мадрасе в янв. 1999г.: «Перспективы ам.-инд. сотрудничества и ам. инвестиций применительно к южноинд. штатам». Во встрече приняли участие 100 ам. компаний и 250 инд. фирм. В мероприятии участвовали премьер-министр А.Б.Ваджапай, госминистры финансов и промышленности, главные министры шт. Тамилнаду, Карнатака, Андхра-Прадеш и Керала, посол США в И. и члены ам. правит. делегации.

Высокую активность в Тамилнаду проявляет Германия. В 1998г. был проведен визит бизнес-делегации немецкой земли Баден-Вюртемберг, в состав которой входили представители 23 компаний, а также симпозиум по новым технологиям компании «Сименс Никсдорф». На конец 1998г. количество СП в р-не г.г. Мадрас и Бангалор (шт. Карнатака) составило 68. Эти две столицы юж. штатов стали вторым, после Бомбея, регионом в И. по объему немецких капиталовложений.

В соц.-бытовом плане приезжающие в **Мадрас** зап. специалисты отмечают своеобразное сочетание инд. традиционализма и современности, **высокую степень озелененности этого мегаполиса, в отличие, например, от Бомбея и Калькутты, и лучшие экологические условия**, неторопливый ритм жизни, спокойную атмосферу и дружелюбное население. Мадрас реагирует на возрастающий приток зарубежных специалистов быстрым ростом сети супермаркетов, гостиниц и ресторанов, отвечающих зап. стандартам. Так, если 4-5 лет назад в пятизвездных отелях соотношение между постояльцами-индийцами и иностранцами было 70:30, то сейчас это соотношение зеркально изменилось и составляет 30:70.

*О развитии электроэнергетики.* На долю штата приходится свыше 11% инд. продукции, одна треть которой идет на экспорт. По объему ВВП в 29,5 млрд.долл. Тамилнаду занимает пятое место в стране, и предсказывают, что в ближайшее время этот штат выйдет на третье место по данному показателю. В среднем по стране подъем ВВП на 1% требует увеличения производства электроэнергии на 1,6%. В абсолютном исчислении в Тамилнаду средние ежегодные потребности в приросте электроэнергии составляют 400 мвт., а увеличение энергопотребления в 1997/98 ф.г. зафиксировано на уровне 4,17%.

Суммарная мощность электростанций в Тамилнаду составляет 6,9 тыс.мвт., из которых 61% приходится на ТЭС, 38% – на ГЭС и 1% – дизельные электрогенераторы, возобновляемые источники энергии (ветровые, солнечные и др.). На территории штата расположены ТЭС в г. Нейвели, ТЭС в г. Рамагундам и **Мадрасская АЭС**, находящиеся в подчинении центр. правительства.

Следует отметить снижение удельного веса ГЭС в общих показателях производства электроэнергии в штате. Негативное воздействие на окружающую среду гидроэлектростанций, связанное с затоплением земельных угодий и лесных массивов, вынудило правительство штата пересмотреть ряд новых проектов, некоторые из них (например, таких, как Мойарская ГЭС в р-не Нилгирис) были закрыты. В Тамилнаду абсолютные показатели энергоснабжения будут зависеть от перспектив развития тепловой и атомной энергетики.

В качестве ближайшей задачи правительство штата ставит достижение к концу IX пятилетки (2001/02 ф.г.) суммарной мощности электростанций в 8 тыс.мвт., а к концу X пятилетки (2006/07 ф.г.) – 13 тыс. мвт., что почти в два раза превышает показатель 1998г. Наряду с основной целью – наращиванием производственных мощностей, перед Управлением электроэнергетики Тамилнаду и другими аналогичными госструктурами поставлены задачи сократить потери в ЛЭП с 17,3 до 15% к 2002г., а также повысить эффективность использования электростанций (т.н. коэффициент загрузки) с 67,96%, по состоянию на 1998г., до 75%.

Среди новых проектов: строительство ТЭС на сжиженном газе около г. Эннор (стоимость проекта – 1,8 млрд.долл.) на 2000 мвт., ввод в строй намечен на 2004г.; начинающееся в 1999г. возведение ТЭС на 2,5 тыс.мвт. около г.Чейюр; семь энергетических объектов суммарной мощностью 1 тыс.мвт. планируется ввести в строй до 2002г. (в их числе несколько дизельных электростанций; ТЭС на лигните в г.Нейвели; ТЭС на газе в г. Пилайперумал Налур и др).

Правительство штата придает исключительное значение реализации **рос.-инд. проекта по строительству Куданкуламской АЭС (2 тыс.мвт.), которое планируется начать в 2000г.**

Правительство штата начало уделять все большее внимание возобновляемым источникам энергии (ветровая, солнечная, получаемая в результате переработки биомасс и др.). Координацию работ в этом направлении осуществляет Агентство по энергетическому развитию Тамилнаду (ТЕДА). Строительство подобных объектов, с одной стороны, не требует привлечения крупных капиталовложений и производственных структур, а с другой – позволяет задействовать в работах большое количество людей, что параллельно решает и проблему создания рабочих мест. Сравнительно высокая стоимость строительства таких объектов (в расчете на единицу проектной мощности) впоследствии компенсируется практически нулевыми эксплуатационными расходами. **Средняя стоимость энергии от ветроустановки составляет 35 млн.руп. на 1 мвт., для установки по переработке биомасс этот показатель составляет 20-25 млн.руп. на 1 мвт., а для ТЭС – 40 млн.руп. на 1 мвт.** (приведенный показатель рассчитывается как отношение стоимости строительства к проектной мощности электростанции.).

Правительство Тамилнаду активно привлекает в этот сектор частные компании. Вдоль юж. береговой линии И. ветер имеет более высокие средние скорости (18 км./час), чем в других р-нах страны. Исследования выявили на территории Тамилнаду 22 р-на, благоприятных для размещения там ветроэнергетических комплексов. Мощность действующих в Тамилнаду ветроэнергетических установок составляет 700 мвт. Именно здесь находится один из крупнейших в стране ветроэнергетических комплексов Мупандал (около г. Каньякумари).

В стадии проработки находятся два проекта по строительству электростанций, использующих в качестве энергоносителей бытовые отходы, мощностью 5 мвт. каждая, одна из которых будет возведена около г. Перунгуди, а вторая – возле г. Кодунгайюр. Мадрасская госкорпорация обеспечит функционирование электростанций на уровне проектной мощности ежедневными поставками 600 т. городского мусора. Местное правительство намерено привлечь к работам частный сектор, в т.ч. инокомпании. Свою заинтересованность уже высказали такие мировые лидеры в области энергостроительства, как Deutsche Babcock, Energy Development (Австралия) и др.

Интерес инофирм (в первую очередь ам. и немецких) к огромному рынку энергетического строительства на юге И. продемонстрировала проходившая в г. Мадрасе в нояб. 1998г. третья межд. встреча Energy Summit-98. Ам. компании заняли 25% выставочных площадей на экспозиции в рамках этой встречи. По итогам саммита Управление электроэнергетики Тамилнаду подписало соглашение о сотрудничестве с ам. компанией Texas Utilities, а также с Ассоциацией по энергетике США. Можно отметить соглашение между мадрасской India Meters и промгигантом General Electric.

*О системе соцобеспечения населения.* В 1996г. в Тамилнаду было затрачено на эти цели 908 млн.руп. Помимо офиц. источников финансиро-

вания соц. нужд существуют и общественные фонды для оказания целевой помощи в той или иной области в виде т.н. «проектов»: защиты материнства, укрепления семьи, для престарелых, бесплатные обеды для неимущих и т.д.

В силу сложившейся в штате практики социально ориентированные инвестиции направляются в образование, здравоохранение, строительство жилья, муниципальное водоснабжение, защиту окружающей среды и некоторые другие. Распределение средств осуществляется Плановой комиссией при правительстве штата.

В 1996г. на потребности начальной школы было направлено средств на 46% больше, чем в 1988г.; средней школе выделено больше по сравнению с тем же годом на 34%. В результате, **уровень общей грамотности в штате составляет 63% и превышает почти на 10% среднеинд. показатель.** Количество студентов за рассматриваемый период удвоилось, а число обучаемых на одного преподавателя снизилось до 38 человек.

Проводятся долгосрочные программы иммунизации, вакцинации, раннего медобследования, борьбы с недоеданием и множество других. Обращает на себя внимание тот факт, что в деле охраны здоровья власти штата и общественные организации практикуют дифференцированный подход, суть которого заключается в «адресности» медулуг конкретным географическим, демографическим и проф. группам населения, традиционно подверженным определенным заболеваниям. Функционируют 111 мед. «проектов», каждый из которых охватывает до 100 тыс.чел. населения.

Преследуя цель обеспечения людей достаточным количеством питьевой воды, правительство штата образовало в 1971г. Совет по водоснабжению и канализации (Tamil Nadu Water Supply and Drainage Board). Годовой бюджет Совета составляет 1,82 млрд.руп. К началу 1998г. благодаря усилиям данного органа достигнуто такое положение, что в сельских р-нах штата 46% населения полностью обеспечены водой, 52% – частично (временное включение водоподачи), и только 2% не охвачены системой централизованного водоснабжения и пользуются привозной водой или из естественных источников. В городах штата ситуация такова: из 744 городов полностью и достаточно обеспечены питьевой водой 583 и в 161 городе вода подается по графику.

К 2011г. дефицит жилья в Тамилнаду будет составлять 17,5 млн. квартир, в связи с чем правительством штата предпринимаются энергичные меры к решению этой насущной задачи, в т.ч. с помощью межд. и общеинд. ин-тов.

### Калькутта

**Ш**таты Вост. И. выделяются полит. стабильностью и низкой интенсивностью трудовых конфликтов, богаты энергетическим потенциалом и природными ресурсами, располагают промифраструктурой и дешевой рабочей силой. В 1998г. регион с деловыми визитами, нацеленными на активизацию торг.-эконом. сотрудничества, посетили руководители дип. и торг. представительств в И. таких стран, как США, ФРГ, Италия, Австралия, Узбекистан, Канада, ЮАР, Тайвань, Япония и Китай.

*Япония.* Заметную деловую и инвест. активность, особенно в угольной и металлургической

отраслях, проявляет **Япония, ставшая крупнейшим кредитором И.** Именно в регионе располагается большинство из тех 20 объектов угольной отрасли, которые подпадают под крупномасштабную программу модернизации угледобычи И. Программа в 1,6 млрд.долл. финансируется МБРР и Японским экспортно-импортным банком и осуществляется Coal India (CIL), которая подписала соглашения с этими банками о выделении кредитов, где доля Японии – 530 млн. долл. Мировой тендер на поставку в рамках данной программы горношахтного оборудования немаловажен и для России, поскольку **одним из участников тендера является воронежский «Рудормаш».**

Среди конкретных участников делового партнерства в Вост. И. с японской стороны выделяются компании Mitsubishi Chemicals, Marubeni, Itochu, Sumitomo, деятельность Фонда внешнеэконом. сотрудничества, Агентства по зарубежному развитию.

*Германия,* чье присутствие в регионе ощущается прежде всего в телекоммуникационной сфере и металлургии, развивает деловую активность через создание СП и расширение в них своего долевого участия, через инвест. проекты, в области инфраструктуры и электроэнергетики.

*Великобритания* в регионе заметна в сфере торг. отношений, металлургии, инвест. деятельности, в области ИТ, в участии через СП в развитии электроэнергетики. Новые перспективы для Великобритании открываются в связи с планами British Gas учредить здесь холдинговую компанию в ТЭК.

*Австралия,* единственная, помимо России, страна, имеющая в регионе своего торгпреда, продолжает активно развивать деловые связи с Вост. И.. Это поставки для метпредприятий коксующегося угля (инд. гос. сталелитейная корпорация SAIL решила вопросы финансирования импорта австралийского угля на 1999г.), сотрудничество в области разведки, добычи и обработки драгкамней, инвест. проекты (Дели утвердил проекты с участием австралийских ТНК на 200 млн.долл.).

Помимо вышеназванных стран, в Вост. И. активно действуют Канада (энергетика), ЮАР («Де Бирс»), Италия, Франция, скандинавские страны, Нидерланды, Украина и др.

### Зап. Бенгалия

**Ш**тат Занимает стратегически важное положение на востоке И., связывая все северо-восточные штаты с остальной территорией страны. На севере граничит с Непалом и шт.Сикким, на востоке – с Бутаном, шт.Ассам, а также Бангладеш, на западе – со шт.Бихар, Джаркханд и Орисса. С юга штат омывается Бенгальским заливом. Общая площадь Зап. Бенгалии – 89 тыс. кв. км. Адм. столица – г.Калькутта. Крупнейшие города: Калькутта, Хоура, Асансол, Дургапур и Силигури.

Население, согласно данным общеинд. переписи 2001г., составляет 80,2 млн. чел. А Зап. Бенгалия является самым густонаселенным штатом И., с плотностью населения 904 чел. на кв. км. За последние десять лет рост численности населения здесь составил 17,8%. Основные языки – бенгали, хинди и английский. Уровень грамотности – 69,2%. Индуизм исповедует 74,7% населения штата, 23,6% составляют мусульмане, остальные конфессии – не более 2%.

Расположенная в зап. части дельты Ганга Зап. Бенгалия обладает одними из самых плодородных в И. с/х угодий. Сельское хозяйство составляет основу экономики штата, и в нем занято 70% трудоспособного населения. Ежегодный объем производимой здесь сельхозпродукции составляет 30% от всего ВВП штата. Зап. Бенгалия является одним из ведущих в И. производителей риса, томатов, чайного листа (20% от общего объема производимого в И. чая), джута и масличных культур, а также входит в лидирующую пятерку по уровню добычи рыбы и морепродуктов. За последние десять лет правительству Зап. Бенгалии, которое вот уже более 24 лет контролируется КПИ(М), удалось добиться значит. успехов в с/х отрасли. В Зап. Бенгалии ежегодный прирост объемов производства в с/х отрасли — один самых высоких во всей стране, вследствие чего штат превратился в ведущего производителя с/х продукции в И.

Пром. производство традиционно сконцентрировано вокруг Калькутты и ее пригородов. Основные отрасли: производство текстиля, бумаги, джута, натуральной кожи, золота лекарственных препаратов, химикатов, продуктов питания и табака. Тяжелая промышленность сконцентрирована в гг. Дургapur и Хоура, где производят ж/д вагоны, автобусы, автомашины, речные и морские суда. Здесь же расположены предприятия по выплавке стали и алюминия. В Зап. Бенгалии развито производство электроники: телевизоров, радиоприемников, средств связи, батареек, кабелей. Первые инд. компании, предоставлявшие услуги сотовой телефонной связи, появились в Калькутте.

В ближайшие несколько лет вторым после Калькутты пром. центром Зап. Бенгалии может стать морпорт Халдия в 150 км. от столицы. Осуществляемый совместно с Японией проект строительства Haldia Petrochemicals по переработке нефтепродуктов близок к своему завершению. Зап. Бенгалия располагает разветвленной сетью ж/д сообщений. Второй по значимости после Калькутты аэропорт в Зап. Бенгалии находится в г.Багдогра, неподалеку от г.Силигури. Он связывает север штата с остальной И., а также обеспечивает перевозку большого количества интуристов, посещающих Дарджилинг, Калимпонг и шт.Сикким.

Однако, в целом в экономике в Зап. Бенгалии в последние годы наблюдается замедление темпов пром. развития. Отмечен процесс вывода капиталов из штата и свертывания ранее действующих производств. Зап. Бенгалия приобрела достаточно непривлекательную репутацию у внутренних и иноинвесторов. Такое положение объясняется многолетней «идеологически зашоренной» политикой левого правительства во главе с КПИ(М), а также излишне высокой активностью профсоюзного движения в штате. В этой связи руководству КПИ(М) и сменившему Дж.Басу на посту гл. министра Зап. Бенгалии Б.Бхаттачарья пришлось переориентировать свою эконом. политику. Ставка на пром. модернизацию стала одновременно и одним из главных предвыборных лозунгов левых сил на состоявшихся 10 мая 2001г. выборах в Законодат. ассамблею штата.

На выборах убедительную победу снова одержал Левый фронт во главе с КПИ(М). Из 294 мест в парламенте штата КПИ(М) получила 143 места (а союзные ей партии еще 56 мест), в то время как

оппозиционный предвыборный альянс «Тринамул конгресс — ИНК(И)» получил лишь 86 мест (60 и 26 соответственно).

Главной причиной убедительной победы Левого фронта во главе с КПИ(М) считается тот факт, что на его кандидатов сделала ставку фин.-пром. элита Зап. Бенгалии (идея рыночного реформирования экономики штата и ускоренной модернизации пром. потенциала штата при одновременном сохранении полит. стабильности). Немалую роль в ходе выборов сыграло и то, что КПИ(М) сумела сохранить высокий авторитет и влияние у своих традиционных избирателей — жителей сельских районов штата. Как обычно, на стороне КПИ(М) была и отлаженная организационная структура, партийная дисциплина, умение работать с электоратом на всех уровнях, а также адм. ресурс.

Гл. министр Зап. Бенгалии Б.Бхаттачарья сразу же после окончания выборов продемонстрировал стремление к обновлению своей политики. 15 из 48 членов нового кабинета министров впервые назначены на эти должности. Знаковой фигурой в новом правительстве штата считается Нирупам Сен, имеющий репутацию жесткого прагматика и сторонника рыночных реформ. Новичок в правительстве, Н.Сен получил второй по значимости после Б.Бхаттачарья пост в кабинете министров и сосредоточил в своих руках три важнейших портфеля: министра промышленности, планирования и развития, предпринимательства и индустриального восстановления.

## Бихар

**Ш**т. Бихар расположен в сев.-вост. части И. На севере он граничит с Непалом, на западе — со шт. Уттар Прадеш, на юге — с новообразованным шт. Джаркханд, на востоке — с Зап. Бенгалией. Адм. столица — г.Патна.

Население — более 60 млн.чел. Бихар является одним из наиболее густонаселенных штатов И. С демографической точки зрения население штата условно делится на хиндиговорящих жителей (представлены т.н. высшими кастами «кайастхов», «бхумихаров», «раджпутов» и т.н. низшими — «ядавы», «коери», «мусахары», «камары») и аборигенов (племена сантал, мундас, ораон и др.). Основной язык — хинди, распространен также бенгали и различные диалекты: бходжпури, магах, майтхили.

Бихар — один из самых беднейших штатов И. Годовой доход на душу населения, до раздела с Джаркхандом составлявший всего 82 долл., сейчас упал до 50. Чрезвычайно низкий уровень жизни в сочетании с высокой плотностью населения является основной причиной постоянной трудовой миграции трудоспособного населения штата в экономически более благополучные регионы страны.

Бихар является с/х штатом. Если и до выделения из него самостоятельного шт.Джаркханд Бихар был преимущественно аграрным штатом, то сейчас в сельском хозяйстве занято 80% его населения. После раздела Бихар потерял 46% своей территории, 28% населения, 60% производимой электроэнергии и 2/3 ВВП. Эконом. ситуация в штате объективно претерпела изменения к худшему, поскольку на территории нынешнего Джаркханда располагаются наиболее крупные пром. и

горнодобывающие предприятия бывшего единого Бихара. В 2000г. соц.-эконом. ситуация здесь еще более осложнилась в связи с резким падением цен на с/х продукцию по всей И. Выращенный в Бихаре рекордный урожай риса фермерам пришлось сбывать по бросовым ценам или уничтожать.

Основные с/х культуры, культивируемые в Бихаре: рис, пшеница, чечевица, сахарный тростник, кукуруза, тропические фрукты. Важными предметами экспорта также являются шелк, джут и древесина.

В 2000г. правительство Бихара запросило у Центра фин. компенсацию в связи с отделением Джаркханда и утратой значит. части своего эконом. потенциала. Однако спец. комитет Плановой комиссии правительства И. решил, что предложенные правительством Бихара проекты не имеют под собой реальной эконом. базы.

Характерной особенностью соц.-полит. ситуации в штате являются повсеместная коррупция, высокая степень криминализации госаппарата, а также высокий уровень преступности, особенно в приграничных с Непалом дистриктах штата, где процветает контрабанда. Еще одним характерным именно для Бихара фактором являются острые межкастовые противоречия. Столкновения между различными кастовыми группами регулярно выливаются в вооруженные столкновения с большим количеством жертв среди населения.

Дестабилизирующим фактором для Бихара стало постепенное проникновение в приграничные с Зап. Бенгалией дистрикты штата (Катихар и Кишенгандж) камтапурских сепаратистских организаций, которые стремятся расширить географию своей деятельности. Наиболее известные среди них: общественно-полит. Kamtapur Peoples' Party и военизированная Kamtapur Liberation Organisation. Выступают за конституционное признание наречия камтапури и образование в рамках И. самостоятельного шт. Камтапур. Выражают интересы племенного населения сев. Бенгалии. Лидеры бенгальских сепаратистов тесно сотрудничают с двумя известными и влиятельными политиками Бихара — членом Законодат. ассамблеи штата от Rashtriya Janata Dal, госминистром правительства Бихара Мохаммедом Таслимуддином и членом Раджья Сабхи от RJD буддийским монахом Дхармой Вирио Бханте.

Последние выборы в Законодательную ассамблею тогда еще единого штата состоялись в фев. 2000г. Их результаты, вопреки многочисленным прогнозам, позволили супружеской чете Рабри Деви-Лалу Прасад Ядав и их партии Rashtriya Janata Dal (Л.П.Ядав — президент RJD) остаться у власти. Из 324 мест в парламенте штата RJD завоевала 123 места, а ее главный соперник НДА почти столько же — 122. Однако в этот момент решающую поддержку Л.П.Ядаву оказали депутаты от ИНК и региональной партии Jarkhand Mukti Morcha (Soren), благодаря которой новое правительство Бихара вновь возглавила Рабри Деви.

В мае 2000г. Законодат. ассамблея штата одобрила законопроект «О реорганизации шт. Бихар», предусматривающий отделение от него региона Джаркханд и преобразование его в самостоятельный штат. В июле-авг. законопроект прошел через обе палаты инд. парламента и был одобрен президентом страны. **15 нояб. 2000г. Джаркханд стал 28 по счету шт.И.**

С отделением Джаркханда позиции RJD в уменьшившейся на 82 депутатских места Законодат. ассамблее Бихара несколько усилились. У партии Л.П. Ядава осталось 114 депутатов, у НДА только 83, у ИНК(И) — 23. К тому же в конце 2000г. одна из ведущих партий НДА в Бихаре — Samata Party раскололась на две самостоятельные группировки. Первую возглавил Рагхунатх Джха, вторую — Нитиш Кумар. Несмотря на все усилия одного из лидеров Samata действующего министра обороны И. Дж Фернандеса, дослечь компромисса между группировками ему так и не удалось.

В последнее время «Раджа Бихара» Лалу Прасад Ядав столкнулся с очередной попыткой отстранить его от власти. Мятеж возглавил исполнит. президент RJD Ранджан Ядав, которому удалось склонить на свою сторону 35 членов фракции RJD в парламенте Бихара, а также 4 членов фракции этой же партии в парламенте И. Диссиденты обратились к Лалу Прасаду Ядаву с категорическим требованием сместить Рабри Деви с поста главного министра, а также отправить в отставку нескольких ключевых министров ее правительства, запятнавших себя взяточничеством и коррупцией. Ими начата также подготовка к выходу из RJD и образованию самостоятельного общественно-полит. движения, которое может примкнуть к НДА.

## Орисса

**Ш**тат расположен на вост. побережье И. и омывается с востока Бенгальским заливом. На юге он граничит со шт. Андхра Прадеш, на западе — со шт. Чхаттисгарх, на севере — с Джаркхандом, на северо-востоке — с Зап. Бенгалией. Как адм. единица Орисса была образована в 1936г. — еще до завоевания И. гос. независимости. Пл.Ориссы — 155 тыс. 707 кв. км. Штат разделен на 30 дистриктов, адм. столица — г.Бхубанешвар.

Население Ориссы согласно общеинд. переписи населения 1991г. равняется 30 млн. чел. Из них 87% составляет сельское население и только 13% — городское. Плотность населения — 194 чел. на кв. км. Орисса является одним наименее развитых штатов И., за чертой бедности здесь живет 60% населения. Уровень детской смертности — 96/1000. Уровень грамотности населения — 35%.

Географически Орисса четко делится на две части: прибрежную равнину и северо-зап. плато. Земли прибрежной равнины в устьях сливающихся полноводных рек Маханади (наиболее крупная из них), Брахмини и Байтарани чрезвычайно плодородны. Из-за близости равнинной части Ориссы к Бенгальскому заливу, где образуются традиционные для тропиков области низкого давления, в ходе муссона и сезона дождей здесь выпадает до 1500 мм. осадков в год. В этом плане огромное значение для штата имеет плотина Хиракуд, которая служит не только для ирригации и регуляции уровня воды, но и для выработки значительного в масштабах Ориссы количества электроэнергии.

В 1999г. два мощнейших циклона и последующее наводнение оставили без крыши над головой и лишили средств к существованию более половины населения штата. Только согласно офиц. статистике, погибли и пропали без вести десятки тыс. чел. Удар стихии пришелся ровно за 3 недели до начала сбора урожая и уничтожил 80% плантаций сахарного тростника и риса. Погибло около 400 тыс. голов домашнего скота. Морской водой были

засолено и испорчено 1,2 млн. га с/х угодий. Ущерб, нанесенный экономике штата, был оценен в 100 млрд. рупий.

В засушливые годы русла рек Ориссы зачастую пересыхают полностью. В 2000г. от жестокой засухи пострадало население 11914 деревень в 19 округах штата. Наиболее сильно недостаток влаги сказался на населении сев.-зап. части штата. Падение уровня воды в основных водохранилищах Ориссы в среднем составило 6-7 м., что в свою очередь привело к резкому сокращению производства электроэнергии. Дефицит поливной и питьевой воды приводит к очередному обострению в отношениях правительства Ориссы с соседним шт. Чхаттисгарх (часть бывшего Бихара) по вопросу о справедливом распределении водостока р. Маханади.

В сельском хозяйстве и перерабатывающей промышленности Ориссы занято 77% всего трудоспособного населения штата. Основная с/х культура — рис. В Ориссе выращивается 1/10 всего инд. риса. Также широко культивируются масличные культуры, сахарный тростник, табак, джут и хлопок. Однако в последние два года с/х производство в штате переживает не лучшие времена, поскольку сталкивается с преодолением последствий катастрофических стихийных бедствий 1999-2000гг., и общим падением цен на с/х продукцию в стране.

Орисса богата полезными ископаемыми. В г. Роуркела находится представительство ВО «Тяжпромэкспорт» (всего 9 специализированных), а в г. Джарсугуда — 2 специалиста ОАО «Рудгормаш». Пригодные для пром. разработки месторождения железной руды, марганца, хрома, известняка и графита являются одними из богатейших в И. Разведаны также месторождения каменного угля, глины, бокситов, свинца, меди, золота. Штат также располагает 10 тыс. кв. км. лесных массивов, которые в ближайшее время будут отнесены к инд. резервному фонду лесных насаждений.

В Ориссе зарегистрировано 1,5 тыс. пром. предприятий и фирм, в которых занято 180 тыс. чел. Среди крупных пром. проектов приоритетными для правительства штата является строительство к 2005г. трех алюминиевых заводов, чья совокупная проектная мощность должна составить до 4 млн. т. алюминия в год, а также строительство НПЗ в морпорту Парадип. Протяженность автомагистралей общенационального значения в Ориссе — 1682 км., протяженность автодорог адм. значения (с твердым покрытием) — 4564 км. Протяженность ж/д путей — 2192 км. В штате в целом электрифицировано пока лишь 69% всех населенных пунктов, а в сельских районах — всего 19%.

Важной составляющей частью экономики Ориссы является туризм. На территории штата, известного как родина буддизма, сохранилось значительное количество древних индуистских, буддистских и джайнистских храмов, обеспечивающих постоянный приток интуристов. На побережье Бенгальского залива расположен город-курорт регионального значения — Пури.

Законодат. собрание Ориссы состоит из 147 депутатских мест. По итогам фев. 2000г. выборов в Законодат. ассамблею штата победила коалиция партий Biju Janata Dal и Bharatiya Janata Party. BJD получила 68 мест (на момент образования в 1997г. она имела в палате 25 мест), BJP — 38 (на предыду-

щих выборах 1995г. имела всего 9 мест), ИНК — 26 (в 1995г. — 80), другие партии — 15 мест. Считается, что неблагоприятный и несколько неожиданный исход выборов для ИНК предопределили последствия двух мощнейших циклонов 1999г. и следовавшее за ними наводнение, которые повлекли за собой человеческие жертвы и нанесли огромный урон экономике штата. Правительство штата так и не сумело предпринять сколько-нибудь убедительных действий по оказанию помощи пострадавшему от стихийных бедствий населению. Не исключено, что кризису правительства ИНК в немалой степени способствовала и целенаправленная политика центр. правительства И., контролируемого BJP. Так, ИНК открыто расценивал действия Центра как попытку BJP воспользоваться ситуацией с точки зрения упрочения своих позиций в штате.

Гл. министр Ориссы — Навин Патнаик, президент партии Biju Janata Dal. Сформированное им в июне 1999г. коалиционное правительство состоит из представителей BJD (16 чел.) и BJP (8 чел.). В правительство входят 14 членов кабинета министров и 10 госминистров. В оппозиции правительству находятся ИНК и коалиция левых партий во главе с КПИ(М). Губернатор Ориссы — М.М. Раджендран, приведен к присяге 15 нояб. 1999г.

Главной проблемой правительства Н. Патнаика является соц.-эконом. положение штата. За прошедшие полтора года после пребывания у власти ему не удалось решить проблему эконом. стабилизации в штате. Несмотря даже на гарантированную поддержку центр. правительства И., контролируемого союзной Н. Патнаику BJP, правительство Ориссы фактически провалило план ликвидации последствий наводнения 1999г., а также не справилось с ликвидацией урона, нанесенного сельхозугодиям штата в результате засухи 2000г.

Показательным для фин. положения Ориссы является тот факт, что совокупный объем выплат по внешним займам штата в 2001г. примерно в 1,3 раза превышает объем бюджета штата на этот же год. Приоритетными отраслями экономики штата объявлены энергетика, добыча и переработка полезных ископаемых, развитие современной инфраструктуры, коммуникаций и передовых информ. технологий.

## Уттаранчал

**Ш**т. Уттаранчал, 27 штат И., был создан 9 нояб. 2000г. на базе северо-зап. горных массивов — Гархвал и Кумаон — разукрупненного шт. Уттар-Прадеш. Территория штата — 55 845 кв. км., население — 7,04 млн. чел. Столица — г. Дехрадун. В адм. отношении Уттаранчал поделен на 13 округов. Граничит с Уттар-Прадешем на юге, с Химачал-Прадешем — на западе, с Непалом — на востоке и с Китаем — на северо-востоке.

Губернатор — Сурджит Сингх Барнала. Гл. министр — Нитьянанд Свами. Уттаранчал представлен в Лок Сабхе пятью депутатами, а в Раджья Сабхе — тремя. Во временном законодат. собрании — 22 места. Из них у БДП 17 депутатов, у Самадж-вади парти — три, и по одному — у ИНК и Бахуджан самадж парти (БСП). В законодат. совете (верхней палате законодат. органа штата) заседают девять депутатов, шесть из которых состоят в БДП. В дальнейшем планируется увеличить представительство законодат. собрания до 60 или 70 мест.

Уттаранчал — один из беднейших штатов И. — предположительно получит статус «штата особой категории», присваиваемый Плановой комиссией. Этот статус позволит штату получать 90% фин. помощи из центра на безвозмездной основе и 10% — в качестве ссуды. Основные источники дохода в бюджет этого горного штата — туризм и лесное хозяйство. Ежегодно Уттаранчал посещают 83 млн. туристов. **Религиозное паломничество в г.Хардвар, где раз в 12 лет проходит Кумбх Мела** (крупнейший индусский массовый обряд омовения в р.Ганг), приносит в казну доход в 15 млрд. рупий (324 млн. долл.) в год. 6 из 7 нац. природоохранных парков, бывших ранее в пределах Уттар-Прадеша, теперь находятся на территории Уттаранчала. Годовой доход от лесного хозяйства штата составил в 2000г. 1,35 млрд. рупий (29,3 млн. долл.). Совокупная мощность ГЭС на реках Ганг, Джамна и Шарара составляет 1000 мвт.

### Джаркханд

Джаркханд, 28 штат И., был создан 15 нояб. 2000г. на базе юж. округов разукрупненного шт. Бихар со значит. долей племенного населения. Территория Джаркханда составляет 79 714 кв. км., население — 21,84 млн. чел. Столица — г.Ранчи.

Джаркханд расположен к югу от Бихара, граничит с Зап. Бенгалией на востоке, с Мадхья-Прадеш — на западе и с Ориссой — на юге. Его территория составляет около 45% прежнего шт. Бихар.

Губернатор — Прабхат Кумар. Гл. министр — Бабулал Маранди. В нижней палате инд. парламента Джаркханд представлен 14 местами, в верхней — шестью. В законодат. собрании заседает 81 депутат. Партийное представительство в нем распределилось: БДП имеет 32 места, Джаркханд мукти морча (ДММ) — 12, ИНК — 11, Раштрия джаната дал (РДД) — 9, Самата парти — 5, Джаната дал (объединенная) — 3, КПИ — 2, Объединенная дем. партия Гомантвади (УГДП) — 2; по одному месту — у КПИ(М), КПИ (М-Л), Маоистского коммунистического центра (МКЦ); независимые депутаты — 2 места.

Движение за образование штата Джаркханд началось в конце 30г. В 1950г. Моренг Гонке создал партию Джаркханд парти, которая поставила своей целью добиваться отдельного территориального статуса для территорий, населенных племенами. После некоторого затишья движение вновь активизировалось, когда племенной лидер Шибу Сорен создал партию Джаркханд мукти морча в 1972г. В 1995г. был сформирован Автономный совет района Джаркханд в качестве промежуточного этапа к образованию нового штата. Эта задача была реализована после того, как в авг. 2000г. парламент одобрил закон о разукрупнении шт. Бихар.

В эконом. отношении Джаркханд является одним из самых отсталых штатов И. Годовой доход на душу населения составляет 3000 рупий (65 долл.). Несмотря на обилие мин. ресурсов (в основном железной руды и угля), разработка которых принесла в 2000г. в бюджет 15 млрд. рупий (324 млн. долл.), промышленность развита слабо; экономика штата ориентирована на аграрный сектор. Наиболее развитой отраслью является энергетика. Несмотря на то, что племена составляют не более 35% населения, Джаркханд называют племенным штатом, так как эти его исконные жители имеют преимущественное право на эксплуатацию

лесного хозяйства и пользуются традиционными правами землевладения.

Рождению Джаркханда предшествовало острое противостояние между БДП и ДММ (партией, представляющей племенное население штата) за право занять пост гл. министра и сформировать правительство. ДММ входила в состав Нац.-дем. альянса, однако после того, как руководство БДП категорически отказалось позволить лидеру ДММ Шибу Сорену занять пост руководителя штата, эта партия вышла из НДА и встала в открытую оппозицию к БДП. У ДММ были планы создать коалицию, в которую вошли бы также ИНК, РДД, УГДП и МКЦ, чтобы попытаться победить альянс во главе с БДП (с участием также Самата парти и ДД(о)). Нацконгресс, однако, не поддержал ни одной претендующей на власть группировки.

БДП не сразу определилась в выборе своей кандидатуры на пост гл. министра. Основными претендентами были бывший союзный госминистр охраны окружающей среды и лесного хозяйства Бабулал Маранди и депутат парламента Карья Мунда. В конечном итоге выбор пал на Б.Маранди. Его поддержали 45 депутатов законодат. собрания штата. 15 нояб. 2000г. он принял присягу в качестве гл. министра. В тот же день к присяге был приведен и губернатор штата Прабхат Кумар (до недавнего времени секретарь кабинета министров). Поскольку Б.Маранди не являлся членом законодат. собрания штата, в соответствии с конституционными положениями он выставил свою кандидатуру и победил на довыборах, состоявшихся 18 фев. 2001г.

### Связи с Маврикием

**Визит на Маврикий К.Р.Нарайанана 10-13 марта 2001г.** В Порт-Луи с офиц. визитом находился президент И. К.Р.Нарайанан, который был приглашен на Маврикий в качестве почетного гостя на празднование Дня независимости. В состав возглавляемой им делегации входили также ряд членов инд. правительства. Визит стал очередным свидетельством привилегированного характера маврикийско-инд. отношений, которые продолжают интенсивно развиваться в полит., эконом., фин. и культурной сферах.

В ходе своего пребывания К.Р.Нарайанан встретился с президентом Маврикия К.Утимом, премьер-министром А.Джагнотом, вице-премьером П.Беранже, спикером парламента Д.Рамна, офиц. лидером парламентской оппозиции Н.Рамгуламом, другими видными маврикийскими политическими деятелями.

Инд. президент и представители офиц. Порт-Луи подтвердили единую позицию двух стран по глобальным вопросам межд. сотрудничества, высказавшись за соблюдение принципов мирного сосуществования, справедливости и равноправия в решении межд. проблем. К.Р.Нарайанан со своей стороны отмечал, что Дели уделяет важное внимание вопросам безопасности и территориальной целостности Маврикия и продолжает в этой связи поддерживать требование маврикийцев о восстановлении суверенитета над архипелагом Чагос.

Руководитель И. высоко оценил активность Маврикия во внешнеполит. плане. В частности, он охарактеризовал как большое достижение факт избрания Порт-Луи в состав непостоянных членов СБ ООН на 2001-02 гг., а также отметил сущест-



венный вклад маврикийской дипломатии в стимулирование процессов африканской эконом. интеграции, в частности, в рамках таких организации, как Сообщество развития Юга Африки (СЛДК), Общий рынок Вост. и Юж. Африки (КОМЕСЛ) и Комиссия Инд. океана (КИО).

В свете возрастающих амбиций маврикийцев, направленных на усиление роли острова, в качестве регионального центра торг.-фин. и информ. услуг, отдельная часть переговоров между Нарайананом и маврикийским руководством была посвящена перспективам участия И. в развитии сектора информ. технологий на Маврикии. Инд. президент подтвердил достигнутые ранее двусторонние договоренности о выделении Маврикию кредита в 100 млн.долл. на информатизацию острова, подготовку квалифицированных кадров в области информатики, а также строительство здесь «кибернетического парка». Маврикийская сторона высказалась за наращивание инд. инвест. присутствия, которое за счет маврикийского посреднического потенциала может быть использовано для проникновения инд. деловых кругов на рынки стран Юж. и Вост. Африки.

Подчеркивая важность инд. опыта в вопросах гос. устройства, президент Маврикия К.Утим отметил намерение маврикийского правительства внести в Нац. ассамблею страны законопроект о расширении президентских полномочий в соответствии с инд. моделью парламентской республики.

В беседах с К.Р.Нарайананом маврикийцы затрагивали вопросы, связанные с участием И. в повышении роли восточных языков на Маврикии, реконструкции института М.Ганди, а также с возможностью сотрудничества в решении проблем сахарной промышленности острова.

Инд. президент неоднократно подчеркивал историческую, культурную и духовную общность народов И. и Маврикия, почти 70% населения которого составляют выходцы с Индостана. В свою очередь маврикийские руководители выразили глубокое соболезнование братскому инд. народу в связи с трагическими событиями в Гуджарате. К.Р.Нарайанану была передана собранная маврикийской общественностью сумма в 1 млн.долл. в помощь пострадавшим от землетрясения.

В Порт-Луи визит президента И. был воспринят как важное событие, закрепляющее традицию участия инд. руководителей в праздновании Нац. дня Маврикия.

150 лет назад тысячи индийцев были привезены британскими колонизаторами в Порт-Луис в качестве рабов на сахарных плантациях. С тех пор между И. и Маврикием существуют тесные этнические связи. Выходцы из И. составляют 70% населения Маврикия.

Инвест. сотрудничество между двумя странами началось еще в 1983г., когда обе страны подписали соглашение об избежании двойного налогообложения, в результате чего в **И. через Маврикий начался приток иноинвестиций.**

Маврикий ныне представляет собой офшорную зону, которую используют многие инокомпании, заинтересованные в льготном налогообложении. Налог с доходов капитала для иноинвесторов, зарегистрированных на Маврикии, составляет всего 5%. Что касается И. то, по согласованию с правительством Маврикия, этот налог установлен

на уровне 2-3%, в зависимости от объема инвестиций для инвесторов, желающих вкладывать капитал через Маврикий в развитие инд. экономики. В самой же И. налог с доходов капитала составляет около 20%. Таким образом, **становится очевидной выгода вложения капиталов в И. через офшорную зону.**

Активный приток ПИИ с Маврикия в И. начался в 1993г. и составил за первый год 40 млн.руп. В течение нескольких лет уровень ПИИ активно рос. Так, в 1994г. он равнялся 903 млн.руп., в 1995г. — 18,1 млрд.руп. **На 1996г. приходится пик ПИИ через Маврикий в И. — 23,3 млрд.руп.** Затем, в результате разразившегося в 1997г. азиатского кризиса, наметился их спад до 9,63 млрд.руп. В 1998г. этот показатель упал еще приблизительно на 30%. Одновременно в эти годы рос объем и портфельных инвестиций в И.

В 1994г. доля инвестиций через Маврикий в И. составила менее 2% от их общего объема, а за последние три года их доля возросла до 32%. **Маврикий является главным после США источником иноинвестиций в И.** С 1991г. по сент. 1998г. поток прямых и портфельных инвестиций через него в И. составил 179 млрд.руп. **Среди инвесторов в инд. экономику значит. место занимают нерезиденты инд. происхождения.** Доля их инвестиций в общем объеме прямых и портфельных инвестиций в И. составляет более 35%.

Со своей стороны правительство Маврикия заинтересовано в развитии инвест. сотрудничества с инд. компаниями. В дек. 1998г. И. посетил мин. пром и коммерции Маврикия Ситхимурти Сунасси. Целью визита было содействие привлечению инд. капитала в экономику Маврикия. Среди основных сфер привлечения инокапитала отмечались: ювелирное и издательское дело, ИТ и ПО, электронпром, фармацевтика и туризм. Основной упор делается при этом на экологически чистые производства, экспортно-ориентированные, а также на те виды производств, при которых добавленная стоимость, произведенная на Маврикии, в общей стоимости товара будет достаточно велика.

Основными макроэконом. задачами правительства являются: снижение дефицита госбюджета, сохранение роста ВВП на уровне 5,5-6,5% в год, поднятие уровня притока иноинвестиций к 2000г. с 24,5% до 30% от ВВП в год, а уровень накоплений — до 23% от ВВП. Правительство стремится также увеличить долю частных инвестиций с 65% от общего объема инвестиций в 1998г. до 80% к 2000г.

По двустороннему соглашению, на Маврикии правительство И. создало спец. фонд с уставным капиталом 200 млн. рупий под управлением банка «Барода» по оказанию консульственной и иной помощи инд. инвесторам, желающим вкладывать капитал в экономику о-ва. В отличие от И., **на Маврикии отсутствует система валютного контроля, а также разрешено создавать предприятия со 100% инокапиталом.** Маврикий является ассоциированным членом ЕС (Ломейская конвенция), что дает **свободный доступ маврикийским товарам на европейский рынок.** Все это создает хорошие предпосылки для привлечения иноинвесторов на Маврикий. Инд. инвесторы используют Маврикий также для проникновения в страны Юж. и Вост. Африки.

В 1998г. маврикийско-инд. отношения сохранили характер привилегированного партнерства.

Значит, средства И. продолжала тратить на укрепление этно-религиозных и культурных связей между двумя странами. Подписан Меморандум о намерениях, которым предусматривается финансирование строительства на Маврикии Научного центра им. Р.Ганди на 1 млн.долл. 14 маврикийских парламентариев были приглашены в Дели на межд. конференцию парламентариев инд. происхождения (People of Indian Origin Parliamentarians Conference) 28-29 нояб. 1998г., с участием 300 делегатов.

Активно развивалось сотрудничество в таких областях, как образование, текстильное производство, ИТ и сельское хозяйство. И. оставалась третьим импортером Маврикия (после ЮАР и Франции) и его основным инвестором, однако хронический торг. дефицит с Маврикием сохранялся, качественных сдвигов в развитии двусторонних эконом. связей не произошло. В 1997г. Маврикий импортировал из И. сырья и товаров на 226 млн. долл., а его экспорт в И. составил 7 млн.долл.

Внесение корректив в стратегию развития торг.-эконом. связей после создания АРСИО несколько усилило сотрудничество двух стран на регион. уровне. И. начала придавать большее значение **Маврикию, как транзитному торг.-эконом., фин. и информцентру индоокеанской зоны.** Порт-Луи предложил Дели использовать членство Маврикия в САДК и КОМЕСА для того, чтобы стать опорной базой для продвижения инд. товаров и инвестиций в страны Юго-Вост. Африки, в частности в ЮАР и Мозамбик (с учетом имеющихся у него преференций в этих регион. блоках). Был практически восстановлен традиционно высокий уровень двусторонних связей в военной сфере, несколько понизившийся в 1997г. в связи с усилением ВТС Маврикия с Великобританией. Посты советника премьер-министра Маврикия по безопасности, командующего силами Береговой охраны и ряд других должностей офицерского состава Мобильных сил страны сохранились за работающими здесь по контрактам гражданами И. Более того, советник Н.Рамгулама по безопасности Б.Нанди 7 нояб. 1998г. был назначен «советником по нац. безопасности» с возложением на него функций участия в деятельности Межгос. комитета по обороне и безопасности стран САДК. В начале нояб. в 1998г. на о-ве с визитом находилась зам.комиссара полиции Дели Киран Беди. В рамках реформы военно-полицейских сил Маврикия И. оказывает помощь в создании дактилоскопического банка данных.

Несмотря на фин. кризис в Азии, **поток иностр., в т.ч. и азиатских, инвестиций в И. через маврикийский офшор не снизился.** Маврикийцы прорабатывали не только самостоятельные проекты инвестирования в развитие текстильпрома и ИТ в И., но и активизировали **новое направление сотрудничества – создание СП для деятельности в африканских странах.** В нояб. 1998г. маврикийская компания Mauritius Telecom и инд. фирма Bharti Enterprise заключили соглашение о совместном инвестировании 400 млн.долл. в создание телекоммуникационной сети на Сейшелах.

В 1998г. руководители Маврикия и И. обменялись традиц. визитами на высшем уровне. В ходе визита в Порт-Луи 3-4 сент. премьер-министр А.Б.Ваджпай подчеркнул, что он прибыл на свою

«вторую родину». Во время встречи с Н.Рамгуламом А.Б.Ваджпай подчеркнул, что его страна высоко оценивает позицию Маврикия, лоббирующего избрание И. в состав постоянных членов СБ ООН, и его «однозначную» поддержку Дели по принципиальным для нее проблемам Кашмира. Он подтвердил, что, со своей стороны, И. «безоговорочно» разделяет требование Маврикия о восстановлении его суверенитета над архипелагом Чагос. Отметив плодотворность индо-маврикийского сотрудничества в формировании АРСИО, инд. премьер-министр указал на значимость укрепления нового блока для всех стран индоокеанского региона. В ходе визита были подписаны двусторонние соглашения о взаимной защите инвестиций и о сотрудничестве в области метеорологии.

Н.Рамгулам находился в И. с ответным визитом 13-19 окт. 1998г. В состав делегации входили представители гос. и частного секторов экономики, а также новый маврикийский посол в И. Р.Гатти. Н.Рамгулам встретился с премьер-министром, президентом И., министрами внутренних дел, обороны, финансов, развития людских ресурсов, а также с местными бизнесменами. Обе стороны высказались за укрепление и расширение связей в сфере торг.-эконом. сотрудничества на двустороннем и регион. уровнях. Н.Рамгулам сделал акцент на том, что «стратегическое положение» Маврикия и его участие в АРСИО, КИО, САДК, КОМЕСА и Ломейской конвенции делает Порт-Луи «воротами», через которые могут «проходить» торг.-эконом. связи между Азией, Африкой и ЕС. Маврикийский премьер-министр выразил благодарность за оказываемую И. помощь и призвал к усилению ее роли в эконом. развитии Маврикия. В ходе визита обсуждались вопросы укрепления ВТС: были достигнуты договоренности о содействии И. в реформе военно-полицейских сил Маврикия, подготовке и повышении квалификации кадров этого ведомства, а также о передаче в дар маврикийцам инд. патрульного катера и вертолета для Нац. береговой охраны.

Во время неофиц. части визита Н.Рамгулам и члены делегации совершили поездку по ряду инд. штатов, посетили Нац. полицейскую академию, Центр информатики, встретились с руководством Федерации ТПП И., приняли участие в церемонии открытия третьего филиала Маврикийского госбанка в И. В ходе встречи делегации с представителями Всеинд. пром. ассоциации Н.Рамгулам призвал к расширению взаимовыгодного сотрудничества в сфере банковско-фин. услуг, а также телекоммуникаций и информатики. На уровне регион. сотрудничества акцент был сделан на предложении инд. инвесторам создавать СП для деятельности в маврикийской СЭЗ в Мозамбике (турбизнес, транспорт, фармацевтика, текстиль, сахарная промышленность и телекоммуникации).

В конце окт. 1998г. по приглашению вице-президента Маврикия А. Четтиара, тамила по происхождению, Порт-Луи посетила делегация предпринимателей ТПП шт. Тамилнаду. В ходе визита обсуждались вопросы сотрудничества в сфере текстильпрома и создания СП для деятельности в Мозамбике. Было решено провести встречу представителей И., Маврикия и Мозамбика для укрепления взаимодействия в рамках АРСИО.

## Связи с Китаем

**И**ндийско-китайское торг.-эконом. сотрудничество (на примере шт. Махараштра). Китайские бизнесмены предпринимают активные попытки по поиску новых рынков для своих товаров и услуг. Одним из перспективных рынков в Юж. Азии, по их мнению, может стать И. со своим большим потенциалом людских ресурсов. Китайский эйзнес заинтересован не только в импортных, но и экспортных возможностях индийской экономики. Несмотря на существующие разногласия на гос. уровне по ряду вопросов, товарооборот между И. и Китаем значительно возрос. Так, если суммарная торговля между двумя странами в начале 90гг. оценивалась в 264 млн.долл., то в 2000г. она доставила 2 млрд.долл. и имеет тенденцию к постоянному росту.

Отмечается увеличение количества офиц. и неофиц. китайских делегаций, посещающих Мумбаи в целях поиска партнеров и сфер приложения капитала. В сент.-нояб. 2001г. состоялась встреча китайских предпринимателей Гуанси-Чжуанского авт. района и деловых кругов Шанхая с членами Всеиндийской ассоциации промышленников» (All India Association of Industries) и «Индийской торг. палаты» (India Merchant Chamber IMC). В результате нояб.ского визита «Китайский совет по развитию межд. торговли» (China Counsel for Promotion of International Trade – ССРПТ) и IMC подписали меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве.

Для содействия развитию двусторонних эконом. отношений в Мумбаи создана «Индийско-китайская ТПП» (India-China Chamber of Commerce and Industry – ICCCI), которая в своей работе взаимодействует с местным генконсульством КНР и посольством И. в Пекине. По прогнозам представителей ICCCI в течение ближайших 5 лет объемы торговли между странами могут достигнуть 15 млрд.долл.. В связи с этим руководство «Конфедерации индийской промышленности» (Confederation of Indian Industry – СИ) изучает возможность создания «Объединенного индийско-китайского совета» (Sino-Indian Joint Business Counsel).

Кроме непосредственно торг. контактов идет двусторонняя работа над совершенствованием механизма и процедур разрешения споров между китайскими и индийскими бизнесменами по заключаемым сделкам. Так, в составе делегации шанхайского отделения ССРПТ находились юристы «Китайского межд. эконом. и торг. арбитража» (China International Economic and Trade Arbitration Commission), в задачу которых входило согласование с индийской стороной процедур и способов урегулирования возможных конфликтов.

Представители Мумбайских деловых кругов отмечают существенный приток китайских товаров на местный рынок. По их мнению, снятие правительством И. ограничений на импорт и низкие цены на продукцию китайских предприятий могут существенно отразиться на состоянии дел у индийских производителей аналогичных товаров, снизив их доступность для потребителей из-за большей себестоимости. Китайские товары, даже ввезенные офиц. путем с уплатой существующих тамож. сборов, становятся все более привлекат. для посредников и хозяев местных магазинов из-

за их низкой цены. Кроме того, на местном рынке увеличивается объем контрабанды, ввезенной нелегально через Бангладеш и Непал, что также подрывает местного производителя.

В соответствии с офиц. статистикой, И. импортирует из Китая товары 3,5 тыс. наименований на 670 млн.долл.. Этот импорт ежегодно увеличивается на 25%, причем 75% от всех товаров занимают химикаты, продукция машиностроит. и горнорудных предприятий, электроники и бытовые электроприборы. В то же время экспорт в Китай занимает довольно небольшие объемы, в основном стальной полуфабрикат, медная руда, морепродукты. Дефицит И. в двусторонней торговле постоянно растет и в 2001г. составляла 291 млн.долл..

В ходе визита премьер министра Китая в И. в янв. 2002г. также обсуждались вопросы по развитию торг.-эконом. сотрудничества между двумя странами. Так, наибольшую заинтересованность вызвало предложение о создании компаний со смешанным капиталом по производству компьютеров (Китай) и ПО (И.). Отмечается как положительное решение о возобновлении воздушного пассажирского сообщения между двумя странами.

В целом активизация китайского бизнеса на территории И. неоднозначно оценивается в местных деловых кругах. Обладая меньшей себестоимостью китайские товары составляют серьезную конкуренцию местным аналогам. Импорт высокотех. продуктов, нехватка которых существует на индийском рынке, в то же время может способствовать развитию местного бизнеса и подтолкнуть производителей к поиску возможностей для снижения произв. издержек. В данных условиях индийцами предпринимаются попытки найти компромиссный выход из складывающейся ситуации. В частности, за счет привлечения китайских инвестиций и организации СП по производству электротех. товаров, электроники, средств связи, фармпрепаратов, а также автомобилей и запчастей для них.

*Индийско-тайваньские отношения.* И. не имеет дипотношений с Тайванем, официально придерживаясь политики признания «одного Китая». В 1993г. был образован индийско-тайваньский комитет по деловому сотрудничеству. С тех пор заседания указанного комитета, в который вошли руководители ряда крупных компаний и банков И. и Тайваня, проводятся ежегодно.

В 1995г. в Дели был открыт эконом. и культурный центр Тайваня, фактически осуществляющий функции тайваньского диппредставительства в И., а в Тайбэе – аналогичный инд. центр. С 1996г. оба центра стали выдавать визы гражданам обоих государств.

В 1996г. в Дели открылось представительство ведущего частного банка Тайваня «Чайна траст коммершэл», перед которым поставлена задача обеспечения поддержки тайваньским фирмам в И.

В ходе состоявшегося в марте 1998г. в Дели VI заседания совместного индийско-тайваньского комитета по деловому сотрудничеству были определены **меры по расширению объема двустороннего товарооборота** (он возрастал в среднем на 30% в год и в 1997г. составил 1,2 млрд.долл.), а также конкретные инвест. проекты в И. с участием тайваньского капитала. С тайваньской стороны была выражена готовность к направлению масштабных инвестиций в малые и средние инд. предприятия с

учетом наличия у тайваньцев опыта управления ими. Обе стороны считают, что приоритетными отраслями инд. экономики для вложения тайваньских инвестиций являются: электронпром, производство бытовой электротехники, строительство электростанций малой мощности, переработка с/х продуктов, рыболовство.

Инд. сторона подтвердила свою поддержку Тайваня в отношении его приема в ВТО и МВФ. Инд. представители обещали в 1999г. положительно решить вопрос об открытии в соответствии с ранее достигнутой договоренностью прямой авиалинии Дели-Тайбэй. Тайваньские представители **фокусируют внимание индийцев на наличии у Тайваня валютных резервов в размере 83 млрд.долл.**, часть которых может быть инвестирована в инд. экономику.

## Соседи

**Соглашение о свободной торговле между И. и Шри-Ланкой.** 20-29 дек. 1998г. в Дели с офици. визитом находилась президент Шри-Ланки Ч.Б. Кумаратунга. Ее поездка стала второй по счету за последние четыре года — ранее президент официально посетила Дели в 1995г. и с частным визитом в 1996г. Главным событием визита стало подписание индийско-ланкийского Соглашения о свободной торговле, первого за всю историю двусторонних отношений.

Оно вступило в силу с 1 марта 1999г. и предусматривает постепенную полную ликвидацию импортных пошлин (в И. — за три года, в Шри-Ланке — за восемь лет) на товары, закупаемые друг у друга, кроме особо оговоренной категории товаров (400 наименований, в основном с/х продукция). С момента вступления соглашения в силу пошлины урезаны на 50% по отношению к более чем 600 наименованиям товаров. Между двумя странами вскоре будет создана реальная зона свободной торговли. Соглашение было охарактеризовано как «прокладывающее новый путь» в торговле в Ю. Азии. Такое соглашение впервые подписывается И. со страной, не принадлежащей к группе наименее развитых. Некоторые аналитики считают недостатком соглашения то, что оно предполагает разносторонний режим упразднения импортных пошлин. Аналогичный договор вскоре может быть подписан И. с Бангладеш.

**Инд. транзит для Непала.** Смена правительств весной 1998г. в И. и Непале существенно не сказалась на динамике развития индийско-непальских отношений, которые за последнее время переживают определенный подъем, в особенности после ухода в отставку летом 1995г. правительства компартии Непала (объединенной марксистско-ленинской).

И. продолжает проводить традиц. политику в отношении Непала, направленную на поддержание «особого» характера отношений между двумя странами, закрепленного в бессрочном Договоре о мире и дружбе 1950г. Неизменность такого подхода инд. стороны определяется прежде всего стратегически важным географическим положением Непала как буферной зоны между И. и КНР.

В янв. 1997г. было подписано и в сент. ратифицировано соглашение по совместному использованию вод р. Махакали. В 1998г. подтверждено намерение правительства И. ускорить реализацию Панчешварского проекта, предусматривающего

совместное строительство ГЭС стоимостью 200 млрд.руп.

На встрече премьер-министра И. А.Б. Ваджапай с премьер-министром Непала Г.П.Коиралой в г. Коломбо в июле 1998г., а также на переговорах в Дели секретарей по торговле обеих стран затрагивались вопросы расширения возможностей транзита непальских грузов через инд. территорию. В силу географического положения страны **торговля Непала практически полностью осуществляется путем транзита через территорию И.** Для облегчения доставки и обработки грузов в свое время И. предоставила Непалу в распоряжение возможности Калькуттского и Бомбейского портов. Недавно был открыт альтернативный транзитный маршрут в Читтагонгский порт (Бангладеш) по 45-километровому коридору Пхулбаган (Зап. Бенгалия). В сент. 1998г. правительство И. приняло решение об освобождении от уплаты страховки на непальские товары (за исключением нескольких наименований), следующие транзитом через инд. территорию.

**Индийско-вьетнамские связи.** Ежегодно в Дели и Ханое на основе ротации проходят заседания Совместной индийско-вьет. комиссии по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству (состоялось девять заседаний).

Объем двусторонней торговли в 1997г. составил 75 млн.долл. по сравнению со 32 млн. в 1996г. Следует ожидать ежегодного прироста этого показателя примерно на 15%. Объем инд. экспорта во Вьетнам превосходит объем экспорта в такие страны, как Кувейт, Иран и Швецию. Показательно, что из 324 наименований товаров, закупаемых Вьетнамом из-за рубежа, 80, т.е. 55%, поставляется из И.

В двусторонней торговле наблюдается резкий дисбаланс в пользу И. — экспорт из Вьетнама составлял в 1996г. только 16 млн.долл. а в 1997г. — 17 млн.долл. Вьетнам продает в основном кофе, каучук, продукты переработки кокосовых орехов (масло, кокосовое волокно). Инд. экспорт более разнообразен — во Вьетнам поставляются изделия тяжпрома, машины и их комплектующие, станки (низкая цена при вполне приемлемом качестве); **продукция инд. машиностроения в будущем может серьезно потеснить на вьетнамском рынке более дорогую европейскую, японскую или ам. технику.** Во Вьетнам идут партии легких инд. мотороллеров и грузовиков, а также продукция хим. и фармпромышленности. На с/х направлении в лице И. Вьетнам нашел поставщика новых технологий для АПК.

В экономике Вьетнама объем капвложений Дели остается незначительным: примерно 12 млн.долл. в год. Во Вьетнаме имеется шесть СП с индийцами и четыре завода со 100% инд. участием по производству удобрений. Имеется договоренность о совместной разработке крупнейшего месторождения газа с запасами в 2,1 трлн.куб.м. (более половины объемов всех разведанных газоносных запасов Вьетнама) с участием Инд. нефтегазовой корпорации.

Каждый год И. предоставляет 100 стипендий для вьетнамских студентов по специальностям, связанным с торговлей и сельским хозяйством.

**Австралийский партнер.** Экспорт И. в эту страну превышал 450 млн.долл., а импорт — 1 млрд.долл. **Инд. диаспора в Австралии насчитывает 160 тыс.чел.** и является катализатором двустороннего эконом. сотрудничества.

Не последнюю роль в активизации торговли играет Австралийско-инд. совет по торг.-эконом. сотрудничеству, созданный в 1992г. в Австралии. Аналогичный совет был создан в 1995г. в Дели.

Среди основных статей инд. экспорта в Австралию — хлопок-сырец, х/б пряжа, металлоизделия, драгоценности и ювелирные изделия, продукция машиностроительной промышленности, орг. и неорг. химии. Незначит. часть экспорта составляют также кожаные изделия, спорттовары и орехи кешью.

Инд. импорт из Австралии состоит в основном из каменного угля и шерсти-сырца. Помимо этого, И. импортирует семена бобовых, железную руду и металлолом, а также цветмет.

И. поощряет участие австралийских компаний в таких областях, как реконструкция портов, расширение дорожной сети, энергетика, телекоммуникации, реконструкция шахт, а также развитие добывающей промышленности. **Потребности И. в инвестициях только в инфраструктуру исчисляются в 300 млрд.долл.** За последние 6 лет было создано 200 индийско-австралийских СП. Инвестиции австралийских фирм в инд. экономику составили более 1 млрд.долл.

*Об отношениях И. и ЮАР.* Дипотношения были восстановлены в нояб. 1993г. Вновь открылось инд. генконсульство в Йоханнесбурге, а расположенный там же Инд. культурный центр был значительно расширен (инд. сторона также имеет генконсульство в Дурбане и представительство Верховного комиссара в Кейптауне). Посольство И. начало свою работу в Претории 6 мая 1994 года (ЮАР имеет свое посольство в Дели и генконсульство в Бомбее).

Во время визита в марте 1997г. в Дели президента ЮАР Н.Манделы была подписана совместная «Декларация Красного Форта об установлении отношений стратегического партнерства между ЮАР и И.», которая стала основой для динамичного развития прежде всего торг.-эконом. сотрудничества (первый визит Н.Манделы состоялся вскоре после его освобождения из тюрьмы в окт. 1990г., тогда в Дели ему было присвоено высшее почетное звание для гражд. лиц «Бхарат ратна»-«Жемчужина Индии»). Президент ЮАР выразил «особую благодарность за поддержку в освобождении, борьбе против апартеида». Как заявил Н.Мандела, премьер-министр В.П.Сингх выполнил данное Р.Ганди обещание и выделил 7 млн.долл. для выкупа в собственность особняка Shell House, где размещалась штаб-квартира возглавляемого Н.Манделой Афр. нац. конгресса.

Вскоре после визита президента ЮАР КИП открыла свое представительство в Йоханнесбурге, при содействии которого в фев. 1998г. была проведена торг. выставка «Сделано в Индии» с участием 100 инд. компаний. В Йоханнесбурге также открыл свое отделение гос. «Экспортно-импортный банк Индии», призванный обеспечивать финансирование внешторг. операций.

Во время ответного и первого в истории двусторонних отношений визита в 1997г. премьер-министра И. И.К.Гуджрала в ЮАР были подписаны Соглашения о сотрудничестве в области геологии и минресурсов, а также в сфере туризма. В рамках Программы сотрудничества в области науки и технологий обе стороны выразили желание осуществлять взаимодействие в смежных научных дис-

циплинах, в частности в биотехнологии, микроэлектронике, информатике и в сфере исследований по использованию возобновляемых источников энергии. Готовятся к подписанию Соглашение о морперевозках, а также Соглашение о защите и продвижении инвестиций (в общей сложности за последние два года подписано десять двусторонних соглашений). **В 1994-98 гг. ЮАР посетило свыше 100 делегаций инд. деловых кругов. В 1998г. двусторонний оборот превысил 1 млрд.долл.**

С точки зрения ЮАР, И. может поделиться опытом создания предприятий малого бизнеса в сфере переработки даров леса, сахарного тростника, производстве элетротоваров и электроники. У инд. стороны накоплен широкий опыт по созданию малых предприятий в различных областях: очистка нефти, переработка и консервирование пищи, гостиничный бизнес, обогащение минералов, создание заводов по производству цемента, гранита и мрамора.

Экспортный список южноафр. продукции, включающий в себя металлы (медь, свинец, фосфаты, серебро, сурьму, цирконий, кремний, сталь, химикаты, минералы, уголь), находит широкий рынок сбыта в И. Также Дели импортирует горное оборудование для наземной и подземной разработки (согласно выкладкам, заложенным в IX план эконом. развития И., **объем внутреннего рынка для горного оборудования оценивается в 1 млрд.долл.** и темпы развития в этой области составляют 7%).

По мнению южноафр. стороны, возможен обмен технологиями в области очистки угля, обеспечении безопасности шахтных работ и техподготовки персонала. ЮАР готова предоставить экспертную оценку и развивать двустороннее сотрудничество в следующих сферах: геостатистические исследования; аэрогеофиз. съемка — гравитационная и электромагнитная; создание сейсмической карты с использованием спец. геологического радара; глубинная золотодобыча (4 км. от внешней поверхности земли); осуществление различных типов бурения — открытая разработка, подземная, аллювиальная и морская; проектная оценка, архитектура шахт и геомеханика.

Представители крупнейших южноафр. фирм (De Beers, Goldfields, Gencor, Iscor, Amcoal, Tavis-tock) посетили И. с целью изучения внутреннего рынка и возможностей двустороннего сотрудничества в области развития портовой инфраструктуры, строительства дорог, установки счетчиков электроэнергии и продажи компонентов для автомобилей. De Beers проявила заинтересованность в разработке алмазных месторождений в Мадхья-Прадеш, Ориссе и Андхра-Прадеш.

В Преторию из И. поставляются химикаты, машинное оборудование, волокно и пряжа, текстиль и предметы одежды. По оценкам южноафриканских экспертов, увеличение инд. импорта возможно прежде всего в фарм. и текстильной отраслях, производстве лекарств, витаминов, красителей, текстиля и одежды. В ЮАР насчитывается несколько крупных инд. компаний, специализирующихся на ИТ.

Подписан в ходе визита Т.Мбеки в И. в 1996г. Меморандум о взаимопонимании в области ВТС. Индийцы проявили заинтересованность к разработке артиллерийских систем, приобретению 155-мм самоходных гаубиц (поставляется южноафр.

холдинговой компанией Armscor), поставкам минных тралов и оборудования по разминированию, передаче Дели технологий по производству взрывателей для 76-мм. снарядов и возможности закупки в ЮАР взрывчатых веществ и боевых вертолетов Rooivalk Red Falcon. В соответствии с Меморандумом о взаимопонимании, ЮАР должна модифицировать базовую комплектацию вертолета, заменив ам. ракеты «Стэлс» на ракету четвертого поколения «Наг» инд. производства и в сотрудничестве с южноафр. специалистами разработать электронное оборудование ночного видения. Планируется в будущем проводить совместный маркетинг модифицированного Rooivalk в третьи страны.

И. стала в 1997г. **самым крупным покупателем вооружений, производящихся в ЮАР** (19% от общего объема экспорта вооружений Претории за рубеж в 1994г. и 45% соответственно в 1997г. на 152 млн.долл.), 95% из которых относятся к т.н. категории А, включающей в себя вооружение, наносящее серьезный ущерб живой силе и технике.

*Отношения с Сингапуром.* Активизировались после продолжительного затишья. В начале 2000г. премьер-министр Сингапура Го Чок Тонг посетил Дели, Хайдерабад, Ченнай и Бангалор, а в нояб. 2000г. президент И. К. Нараянан нанес сюда ответный визит. Обе стороны характеризуют отношения как отличные, существует обоюдное стремление закрепить курс на приоритетное сотрудничество в двусторонних и межд. делах, поднять двусторонние отношения на качественно новый уровень. Подчеркиваются имеющиеся совпадения во взглядах двух стран на многие межд. проблемы, которые стали основой для кооперации Сингапура и И. на межд. форумах таких, как пост-министерские конференции АСЕАН, АРФ, ООН, в рамках Содружества и Движения неприсоединения.

Помимо визитов на высшем уровне, наблюдалась интенсификация контактов на уровне министров. Сингапур посетили министр иностр. дел и министр по вопросам информ. технологий, а министр торговли и промышленности Дж Ео возглавил делегацию представителей местных деловых кругов в И.

Сингапур стремится также к установлению прямых контактов с отдельными штатами И. Эта практика уже применяется им в отношениях со многими государствами ЕС и США. В 2000г. во главе торг.-инвест. миссий здесь побывали руководители шт.Харьяна и Карнатака.

**Сингапур является 13 по объему капвложений иноинвестором в И.**, а годовой оборот двусторонней торговли достигает 2 млрд. долл. США., что достаточно мало. С целью активизации двусторонней торговли в 2000г. была создана совместная рабочая группа, подписан меморандум о взаимопонимании по сотрудничеству в области информ. технологий, начата проработка возможного соглашения по ЗСТ.

Сингапур видит открывшиеся в результате проводимых Дели реформ значительные перспективы в освоении инд. рынка, выходить на который с масштабными проектами еще пять лет назад сингапурцы опасались. И. — одна из наиболее интенсивно развивающихся экономик Азии (годовые темпы прироста ВВП в среднем составляют 5-6%), которая выглядит весьма привлекательно на фоне ближайших соседей Сингапура по региону и, что

немаловажно, может похвастаться относительной внутренней стабильностью.

Либерализация на рынке телекоммуникаций И. сделала возможным крупнейший проект в двусторонних эконом. отношениях между сингапурской компанией «Сингтел» и инд. «Бхарти Групп», предусматривающий инвестиции со стороны Сингапура 1 млрд. долл. Весьма успешным стал также «флагманский проект» — совместный технопарк в Бангалоре (70% активов технопарка принадлежит консорциуму сингапурских инвесторов), который уже полностью задействован, а в нояб. 2000г. начались работы над его второй очередью. Существуют определенные трудности, с которыми сталкиваются сингапурские бизнесмены и инвесторы. Сравнивая возможности инд. и китайского рынков, Дж. Ео подчеркнул, что если в Китае приходится создавать все проекты буквально с нуля, то в И. для этого приходится приспосабливаться к сложной, запутанной и частично устаревшей соц.-эконом. системе.

Одним из важнейших направлений сотрудничества с И., как и с КНР, и об этом прямо заявил министр, является привлечение талантов для работы в Сингапуре, который интенсивно осваивает передовые ИТ и испытывает постоянную нехватку высококвалифицированных специалистов в области программирования.

### Связи с арабским миром

*Эконом. сотрудничество И. и ОАЭ.* Экспорт И. в эту страну в ценовом исчислении превышает совокупный экспорт И. во все остальные арабские страны Персидского залива. Инд. диаспора в ОАЭ, насчитывающая 1,2 млн.чел., играет первостепенную роль в развитии двустороннего эконом. сотрудничества.

По результатам 1997г. ОАЭ занимает шестую строку в списке главных импортеров продукции И. и восьмую — среди стран мира, осуществляющих экспорт в И. Только в одной СЭЗ им. Джебеля Али оперируют около 150 инд. компаний. Инд. экспорт из ОАЭ состоит в основном из нефти и нефтепродуктов. Помимо этого И. импортирует золото, серебро, металлические руды, удобрения, продукцию электронпрома, серу, искусств. каучук, пластмассы, полуфабрикаты для бумпрома, продукцию орг. и неорг. химии.

В 1995г. двусторонняя торговля оценивалась в 3 млрд.долл., в 1996г. — 3,5 млрд.долл., в 1998г. она достигла 4 млрд.долл.

*Отношения с арабскими странами.* После обретения независимости И. установила широкие дружественные связи с арабскими странами как на двустороннем уровне, так и на межд. арене, в т.ч. в рамках Движения неприсоединения. В течение почти пяти десятилетий. Дели неизменно поддерживал арабов в их борьбе с Израилем за образование независимого палестинского государства. С распадом биполярной системы межд. отношений, возникновением новых угроз стабильности и безопасности в мире политика Дели по отношению к Тель-Авиу стала меняться, однако значение, которое придавалось индийско-арабскому взаимодействию, не только не уменьшилось, но и приобрело новые измерения. Об этом говорит хотя бы тот факт, что одно из двух подразделений МИД И., курирующих арабские государства, — Управление стран Персидского залива и по делам паломниче-

ства — находится под непосредственным руководством мининдел Дж. Сингха.

Арабские страны, прежде всего члены ОПЕК, — основные поставщики нефти и продуктов ее переработки в И., которая 60% потребностей в этом стратегическом сырье покрывают за счет импорта. В этом отношении регион Бл. Востока является зоной жизненно важных интересов И.

В торг.-эконом. отношениях на все арабские страны приходится 17% импорта и 10% экспорта И., соответственно 7,8 и 3,8 млрд. долл. Основными торг. партнерами выступают ОАЭ, Саудовская Аравия, Кувейт, Египет. Главный ввозимый товар — сырая нефть и продукты ее переработки, составляющие порядка 75% импорта из этих стран. И. покупает удобрения, органические и неорганические химикалии, поставляются ткани и другие изделия из хлопка, рис, драг. камни, ювелирные изделия. Арабские страны представляют большой рынок труда для индийцев.

19-22 янв. 2001г. состоялся первый за 20 лет офиц. визит мининдел И. Дж. Сингха в Суадовскую Аравию. В местных политологических кругах этот визит рассматривается в русле курса Дели на активизацию отношений с арабским миром, противодействие деятельности в нем пакистанской дипломатии (за последнее время глава военной администрации Пакистана генерал П. Мушарраф дважды посещал Эр-Рияд). Немаловажную роль играет эконом. заинтересованность (40% инд. импорта углеводородов поступает из Саудовской Аравии). Инд. диаспора в Саудовской Аравии составляет 1,5 млн. чел., денежные переводы которой (4 млрд. долл. в год) оказывают ощутимое позитивное влияние на платежный баланс страны.

Товарооборот двух стран составляет 6 млрд. долл. Было принято решение диверсифицировать двустороннее торг.-эконом. сотрудничество, выведя его из становящихся узкими рамок торговли углеводородами, активизировать работу Совместной комиссии по торг.-эконом. сотрудничеству, создав специализированные рабочие группы по информ. технологиям, другим высокотехнологичным отраслям промышленности, фармацевтике.

*Отношения с Марокко.* В Рабате И. считают одним из стратегических партнеров Марокко не только в Азии, но и в межд. масштабе. Подходы двух стран к основным проблемам современных межд. отношений во многом совпадают. Являясь активными членами Движения неприсоединения, Рабат и Дели выступают за формирование многополярного мира, основанного на принципах равенства государств, уважения их территориальной целостности и невмешательства в их внутренние дела. Обе страны высказываются за реформирование нынешней структуры СБ ООН. При этом Рабат выражает поддержку стремлению И. добиться избрания в состав СБ в качестве постоянного члена.

В течение двух последних лет состоялся обмен визитами высокопоставленных руководителей Марокко и И., в ходе которых была подписана серия соглашений, охватывающих различные направления двустороннего сотрудничества. В рамках визита А. Юсуфи в Дели в 2000г. были подписаны протокол о взаимопонимании между Ген. конференцией марокканских предприятий и Конфедерацией инд. промышленников, а также соглашение о создании мароккано-инд. Совета делово-

го сотрудничества. Совет объединяет более 40 руководителей марокканских предприятий и столько же инд. бизнесменов.

27 фев. 2001г. в Дели состоялось заседание совета, в рамках которого были подписаны соглашения о сотрудничестве в таких областях, как новые технологии и информатизация, фармацевтика, сельское хозяйство, текстильная и кожевенная промышленность.

Стоймостной объем экспорта марокканских товаров в И. в 7 раз превышает импорт из этой страны и в 1999г. составил 360 млн. долл. (в 1998г. — 300 млн. долл.). Объем импорта из И. не превышает 50 млн. дол. (в 1998г. — 43 млн. долл.). В I кв. 2000г. Марокко экспортировало в И. товаров на 45 млн. долл. и импортировало оттуда продукцию на 12 млн. долл. Доминирующее положение в марокканском экспорте занимает фосфорная кислота (339 млн. долл.) и фосфаты (10 млн. долл.). Структура марокканского импорта из И. включает в себя двигатели, продукцию хим. промышленности, духи, пряности, лекарства, хлопчатобумажные ткани.

Инд. деловые круги призывают к выравниванию двустороннего торгового баланса путем увеличения марокканского импорта. Во время визита делегации инд. бизнесменов в Марокко в 1999г. они предложили марокканским партнерам некоторые виды продукции, которую марокканцы могли бы импортировать, включая чай, табак и транспортное оборудование.

По словам министра торговли и промышленности И. О.Абдуллаха, участники заседания совета делового сотрудничества в Дели заявили о намерении довести объем мароккано-инд. товарооборота до 1 млрд. долл. К концу 2001г. И. предполагает увеличить объем своего экспорта в Марокко до 150 млн. долл. О.Абдуллах подчеркнул, что его страна полна решимости использовать стратегическое положение Марокко для получения доступа к рынкам ЕС, арабского мира и стран южнее Сахары.

Крупнейшим объектом мароккано-инд. эконом. сотрудничества является завод по производству фосфорной кислоты в Эль-Джадиде. Учредителями этого проекта, нацеленного на снабжение инд. рынка фосфатами, стали инд. фирма «Бирла» и марокканское гособъединение ОСП. Проект, получивший название «Имасид», считается крупнейшим вложением инд. капиталов за границей. Возможности завода позволяют производить 330 тыс.т. фосфорной кислоты в год, что на 70% удовлетворяет потребности И. в этом виде сырья.

Успешно развивается двустороннее сотрудничество в сфере туризма. Марокканские структуры, работающие в этой области, заключили соглашение с инд. фирмой «Оберой Хоутелс» о реализации ряда крупных проектов. Речь идет о строительстве гостиницы в Касабланке, туркомплекса в Марракеше и туристического парка в Уарзазате.

Ведутся переговоры о создании СП по морской перевозке товаров двух стран. Между Инд. технологическим институтом и одним из марокканских университетов подписан протокол о проведении совместных научных исследований в области высоких технологий. Недавно были проведены переговоры о двустороннем сотрудничестве в области углеводородного сырья. Открываются перспективы и для налаживания сотрудничества в области

телекоммуникаций и электрификации сельских районов. В то же время объем частных инд. капвложений в Марокко пока небольшой и в 1999г. составил 14 млн. долл.

Событием в двусторонних отношениях в 2001г. стал визит короля Марокко Мухаммеда VI в И. 26-28 фев. Марокканский монарх провел переговоры с президентом И. К.Р.Нараянаном, премьер-министром А.Б.Ваджапай, встретился с рядом членов правительства и лидерами ведущих полит. партий И. По итогам визита был подписан ряд документов, основным из которых стала полит. «Делийская декларация». В ней отмечается, что обе стороны «подтвердили свою приверженность принципам и целям Устава ООН и заявили о намерении продолжать сотрудничество в рамках Движения неприсоединения и «Группы 77-ми».

Лидеры двух государств высказались за установление отношений прочного партнерства между Марокко и И., активизацию сотрудничества в рамках смешанной марокканско-инд. комиссии. В качестве приоритетных направлений сотрудничества названы фин. и банковская сферы, углеводородный сектор, информ. технологии, транспорт, включая морское сообщение, сфера услуг.

Стороны обязались создать благоприятные условия для вложения инвестиций, оказывать поддержку деятельности Совета делового сотрудничества, а также стимулировать обмены в области культуры, образования, СМИ, направление делегаций по линии молодежи и спорта. В Дели были подписаны соглашения о сотрудничестве в области защиты растений, в санитарной и ветеринарной сферах и программа культурного сотрудничества на 2001-03гг.

## Связи с Таиландом

**О**тношения с Мьянмой. В Дели, начиная с 1993г., постепенно пришли к пониманию нежелательности бойкота янгонского военного режима, особенно с учетом его тесных связей с КНР. Беспокойство И. также вызывало то обстоятельство, что напряженность в отношениях с Янгоном привела к усилению повстанцев и обострению наркотической проблемы в р-не общей границы. Свою роль сыграла и активная разработка местного рынка бизнесменами из Китая, Японии, Ю. Кореи и стран ЮВА, до последнего времени проходившая без участия их инд. конкурентов.

В последние годы Мьянма и И. подписали несколько межгоссоглашений по вопросам пограничного контроля и торговли. **После 23-летнего перерыва было восстановлено прямое авиасообщение (Янгон-Калькутта)**, возобновлено предоставление мьянманцам стипендий в вузах И.

И., являвшаяся ранее ведущим торг. партнером Мьянмы, ныне занимает в ее внешторг. товарообороте скромное 6 место, пропустив вперед Китай, ряд стран ЮВА. Вместе с тем, приобретение влияния на происходящие здесь эконом. процессы становится для И. особо актуальным после вступления Мьянмы в АСЕАН и собственного курса Дели на сближение с Ассоциацией. Мьянма рассматривается в качестве «ворот И. в АСЕАН».

В мае 1997г. И. и Таиланд пригласили Мьянму вступить в качестве одного из государств-основателей в эконом. сообщество стран Бенгальского залива. Мьянманцы согласились присоединиться к новой субрегиональной организации, получив-

шей в дек. 1997г. название Форума эконом. сотрудничества Бангладеш, И., Мьянмы, Шри-Ланки и Таиланда (БИМШТЭК).

Наибольшее значение имеют предлагаемые БИМШТЭК проекты двух транспортных коридоров между И., Таиландом и Китаем. Один из них будет представлять собой сеть автодорог с пересечением в центр. Мьянме (р-н Мандалая и Мейкитилы). Вторым коридор будет состоять из морских портов между Юж. Азией и строящимся на мьянманском побережье Андаманского моря портом Давей (Тавой), который по суше будет связан с промцентрами Таиланда и Китая. Янгон также намерен использовать БИМШТЭК для координации разработки газоносных месторождений Бенгальского залива. При этом И. рассматривается как возможный потребитель газа.

В 1998г. начата реконструкция автодороги Таму-Калемь, представляющей собой недостающее звено трансасиатской магистрали на участке между Ассамом и центр. Мьянмой. По завершении строит. работ, на которые Дели выделил 30 млн.долл., расширятся возможности доставки грузов автотранспортом из сев.-вост. И. в Янгон и Мандалай в Мьянме, Куньмин в Китае, Бангкок и Чиенгмай в Таиланде, что чрезвычайно важно для инд. торговли со странами ЮВА.

В янв. 1998г. в Янгоне начались переговоры между местным минэнергетики, инд. компанией «Ларсен энд Тубро» и ам. «Юнокал» об экспорте природного газа с мьянманского шельфа в И.

Динамика развития мьянмо-инд. отношений свидетельствует о серьезных изменениях в подходе этих стран друг к другу, в основе которого заложен прагматизм и долгосрочные нац. интересы. Стремление Янгона и Дели укреплять партнерские связи продиктовано не только наличием целого ряда областей и направлений взаимовыгодного двустороннего сотрудничества и общей динамикой развития региональной кооперации, стремлением стран ЮА и ЮВА адаптироваться к новым условиям глобализации через механизмы сотрудничества в рамках специализированных региональных группировок. Придерживаясь принципа «подлинного нейтралитета», Мьянма стремится диверсифицировать свои внешнеполит. и торг.-эконом. связи, сбалансировать отношения с Китаем за счет активизации сотрудничества с И.. Имея выгодное положение на стыке двух великих держав, Мьянма заинтересована развивать «равноудаленные» отношения с ними и будет пытаться «сыграть» на конкуренции И. и Китая освоить емкие рынки Мьянмы, извлечь из этого существенные политико-эконом. дивиденды.

И., реализуя идею «взгляда на Восток», сформулированную в начале 90гг. премьер-министром Нарасимха Рао, заинтересована в нормализации и всестороннем развитии двусторонних отношений с Мьянмой, как важным элементом регионального сотрудничества, в рамках АСЕАН и Восточноазиатской кооперации по формуле «10 + 3». При сохранении темпов развития, И. к 2010г. может выдвинуться на четвертую позицию в мире (после США, Китая и ЕС) с потенциалом в две трети от объединенной экономики ЕС. Она будет стремиться к формированию новых для себя рынков, расширению своего проникновения в ЮВА. При этом, И. будет руководствоваться принципом «неконфронтационной конкуренции» с Китаем, вли-



яние которого за последние годы в этих странах возросло.

Индикатором такой конкуренции в ближайшей перспективе может стать Мьянма. Об этом свидетельствуют итоги состоявшегося в середине фев. 2001г., первого после 1981г., визита сюда представительской инд. делегации с участием бизнесменов и журналистов во главе с министром иностр. дел Дж. Сингхом. Стороны подчеркивали серьезность намерений в развитии эконо. связей и стремление к скорейшей реализации достигнутых в нояб. 2000г. на высшем уровне в Дели договоренностей. По мнению асеановских экспертов, участие Д. Сингха, руководителей Мьянмы в приуроченных к визиту церемониях пуска в эксплуатацию объектов тех.-эконом. сотрудничества, имели целью придать «внешнеполит. звучание» реализуемым И. в Мьянме с 1998г. эконом. проектам. Было открыто движение по «дороге дружбы» Таму-Калемье, протяженностью 165 км., которая обеспечивает похождение транспортных средств весом до 24 т. Трасса позволит значительно увеличить объем приграничных районов, в т.ч. северо-восточных штатов И. В этих же целях планируется продолжить дорожное строительство и продлить автостраду до Мандалая. Значит. объемы закупаемых бобовых и другой сельхозпродукции из Янгона морем через терминалы Сингапура доставляются в порты И., а затем по суше в шт. Манипур, Нагаленд и др.

В ходе визита Дж. Сингха в Янгоне открыт «центр дружбы», построенный при содействии Indian's Space Research Organization и предназначенный для обработки и использования в народном хозяйстве получаемых из космоса фотоснимков. Особое значение в этом плане имеют результаты дистанционного зондирования территории на предмет изучения и поиска полезных ископаемых, в т.ч. оценка запасов урановых месторождений, залежей никеля (И. нуждается в этом металле), других полезных ископаемых.

Достигнута договоренность о переработке на экспертном уровне перспектив участия индийцев в сооружении крупнейшей ГЭС «Йева» на р. Намту мощностью до 750 мвт. и проектной стоимостью 741 млн. долл. Инд. сторона планирует также принять участие в геологоразведочных работах на шельфовых месторождениях углеводородного сырья в Бенгальском заливе.

Взаимные интересы в двустороннем сотрудничестве: агротех. и деревообрабатывающая промышленность, металлургия, автомобилестроение; развитие коммуникаций, в т.ч. строительство аэропортов, авто и железных дорог, в интересах эконо. развития приграничных районов Мьянмы и северо-восточных штатов Индии; подготовка инженерно-тех. кадров; развитие туризма и его инфраструктуры.

В полит. сфере И. и Мьянма будут руководствоваться следующими подходами: координация действий на асеановском направлении и в рамках форумов этой организации; опора на поддержку И. в плане противодействия давлению Запада и содействие со стороны Дели вовлечению Янгона в глобальные полит. процессы, эффективное содействие со стороны Мьянмы продвижению инд. интересов в рамках региональных структур сотрудничества таких, как проект «Меконг-Ганг»; взаимодействие в рамках ООН и поддержка со стороны

Мьянмы кандидатуры И. на место постоянного члена СБ ООН.

Стороны демонстрируют готовность к налаживанию сотрудничества и в военной сфере, которое может развиваться по следующим направлениям: налаживание прямых контактов между военными, в т.ч. на высшем уровне; развитие ВТС и оказание помощи Мьянме в подготовке ее военных кадров; содействие в развитии ее военной промышленности; приоритетное развитие контактов между военно-морскими силами двух стран, оказание помощи в строительстве военно-морской инфраструктуры Мьянмы в Бенгальском заливе и кораблестроении; координация усилий военных в борьбе с повстанческими и сепаратистскими движениями.

## ОПЕК

И. считают, что начало предметного диалога с ОПЕК по проблематике снабжения энергоресурсами приобретает особую актуальность в свете резкого скачка мировых цен на нефть в 2000г. На фоне сокращения удельного веса добычи нефти внутри страны в нац. энергетическом балансе растет зависимость И. от импорта, причем его высокая стоимость ложится тяжелым бременем на гос. бюджет и потребителей. **В 2001г. ввоз нефти составит 70% от общего потребления.** К 2010г. этот показатель вырастет до 85,2%, а к 2020г. — до 91,6%. В 2001/02 ф.г. на закупку нефти будет израсходовано 17 млрд долл. Внешнеторг. сальдо сводится с отрицат. балансом, правительству приходится прибегать к различным непопулярным мерам для приобретения инвалюты. Для субсидирования внутренних цен на нефть изымается 2/3 выручки гос. нефтегазовой корпорации (ONGC), что в перспективе негативно скажется на ее конкурентоспособности.

Офиц. Дели на разных уровнях уже выражал нефтеэкспортирующим странам свою обеспокоенность сложившейся ситуацией. Негативную оценку здесь получило решение ОПЕК уменьшить добычу на 1 млн. б/д, начиная с 1 апр. 2001г. В обращениях к картелю его внимание привлекают к возможности замедления темпов эконо. роста как в И., так и в других развивающихся странах вследствие неприемлемо высоких цен на энергоносители. Принимая во внимание зависимость И. от поставок нефти в основном из стран Персидского залива (Саудовская Аравия, ОАЭ, Иран), Дели многократно высказывал заинтересованность в начале консультации по вопросам энергетической безопасности: ценам на нефть и стабильности поставок. Министр нефти и природного газа Р. Наик с 2000г. выступает «от имени развивающихся стран» с пакетом предложений ОПЕК снять напряженность между поставщиками и потребителями нефти. По вопросу ценообразования недовольство индийцев вызывает стремление ОПЕК поддерживать цены в верхних границах установленного картелем «коридора» 22-28 долл. за бар. Здесь подчеркивают, что средняя стоимость барреля нефти для И., составившая в 2000г. 27,76 долл., является неприемлемой и уже сыграла свою негативную роль, увеличив инфляцию и дефицит платежного баланса страны.

Индийцы предлагают ОПЕК предоставить развивающимся странам скидку в 20% в случае повышения цен свыше 25 долл. за баррель. Это «предложение» картелем не принимается, что в

очередной раз было подтверждено в ходе визита сюда генсека А.Р.Араке 19-22 марта 2001г. Он сообщил индийцам, что ОПЕК не заключает соглашений на двусторонней основе с какими-либо странами, но допустил возможность ведения переговоров по ценовой политике членами организации с заинтересованными сторонами в индивидуальном порядке.

Свои предложения и претензии к ОПЕК индийцы стремятся вынести на межд. форум, в котором, согласно их плану, должны принять участие представители крупных развивающихся стран-импортеров нефти и члены картеля. Эта инициатива не поддерживается ОПЕК и, очевидно, не имеет каких-либо шансов на успех. Понимая это, в И. готовятся вести переговоры с членами ОПЕК в индивидуальном порядке в надежде подготовить почву для принятия приемлемых для них ценовых решений.

Нефтеэкспортирующие страны выражают готовность обсуждать другие инд. предложения, а именно: увеличение периода рассрочки по оплате с 30 до 90 дней, льготное кредитование поставок, введение механизма отложенных платежей на 3г. в случае роста цен до отметки 28 долл. за баррель. Индийцы считают, что стабильность поставок могли бы гарантировать нефтехранилища, создаваемые экспортерами в странах-импортерах нефти. В случае перерывов с поставками запас этих хранилищ обеспечил бы потребности экономики на время кризисной ситуации. Помимо этого, индийцы проявляют повышенный интерес к участию в нефтеразведке и нефтедобыче в зарубежных странах. Так, с большим удовлетворением здесь оценивают крепнувшее индийско-иракское сотрудничество в топливной сфере. В марте 2001г. было объявлено о приобретении ONGC крупного участка в Ираке для разведки и добычи нефти. Дели стремится расширить сотрудничество с Ираком в плане доп. поставок нефти на бартерной основе вне программы ООН «нефть в обмен на продовольствие» через задействование статьи 50 ее Устава.

## Европолитика

**Сотрудничество с Зап. Европой.** Интеграционные процессы в Европе и возросшее значение Дели в политике региона ЮВА положили начало диалогу между И. и ЕС по вопросам расширения торг. и эконом. связей. В рамках этого процесса действует «круглый стол» Индия-ЕС и проводятся представительные семинары. Доля ЕС в инд. импорте достигла 28%, а в экспорте 26%. Заметно активизировались связи в науко-образующих сферах, таких как информ. технологии, фарм. и агропром.

Несмотря на проявляемую со стороны США настойчивость в вопросе ужесточения патентного законодательства, ЕС в своих отношениях с И. проявляется больше терпимости, даже несмотря на имевшую место в 1998г. жалобу со стороны ЕС на отдельные нарушения Дели патентного законодательства.

Ощутимо в последние 2-3г. возросла индо-французская торговля, ее суммарный товарооборот за 2000г. возрос на 18% и достиг 2,2 млрд. долл., 30% рост объема инд. экспорта привел к улучшению структуры платежного баланса взаимоторговли. Резкому росту объемов инд. экспор-

та способствовали контракт на поставку судостроительных материалов фирме Alsthom (80 млрд.фр.), оборудования для пищевого, с/х машин, инструментов, резинотех. изделий и стального проката. Франция выполнила заказы инд. аэрокосмической промышленности на 600 млн.фр. В конце 2000г. было подписано 7 протоколов о намерениях по развитию взаимного сотрудничества в области космической науки, информ. технологий, физики высоких энергий. Продолжаются совместные работы по запуску метеорологических спутников Megha-Tropiques (ориентировочно на 2005г.). Приняты решения по созданию 5 совместных научных лабораторий.

1) По компьютерному моделированию: при ИТ (Delhi); в центре прикладного компьютерного моделирования в Бангалоре.

2) По биотехнологии и биокомпьютерам, Научный институт иммунологии в Дели; Исследовательский производственный центр Vaif в Пуне.

3) По перспективным лазерам и их прикладному применению (место размещения согласуется).

Обсуждаются планы по созданию подобных СП в области исследований органического синтеза, фармакологии и математики. На 2001г. Франция выделила инд. ученым 200 грантов для проведения исследований в университетах.

Сближение позиций ФРГ и И. по ряду внешнеполит. вопросов, включая проблемы безопасности и разоружения, способствует преодолению периода застоя в индогерманских связях, когда объем взаимной торговли между странами сохранялся в 1997-2000гг. на одном и том же уровне порядка 4 млрд. долл. Это притом, что общий объем лишь экспорта из Германии в 1998г. уже составлял 140 млрд. долл.

За счет расширения традиционных товаров инд. экспорта в торговом балансе двух стран сложилось положительное сальдо в пользу И. в 300 млн.нем.марок. Заметный прирост экспорта от 68 до 47% имел место в поставках инд. электротех. изделий и продуктов химии.

Основными статьями импорта из Германии оставались оборудование для пищевого, полиграфического, электротехнического. Под патронажем индогерманской ТПП создаются льготные условия для развития сотрудничества в области научных исследований и разработок, носящих прикладной характер. Наиболее существенные сдвиги были сделаны в области совместной разработки ПО, реализации программ Инд. агентства по космическим исследованиям (ISRO) и Совета по научным исследованиям (CSIR). Для содействия внедрения этих разработок в производство при ТПП в Дели учрежден институт Technology Area Manager. В целях привлечения в ФРГ высококвалифицированных инд. специалистов в области ПО и ИТ, в 2000г. было принято Германией спец. законодат. решение, упрощающее иммиграцию инд. ученых. Стабильно развивается сотрудничество в сфере хим. и фарм. производства, где представлены такие гиганты, как Bayer; Phoenix; Chemetall; Temmler Pharma и Dr. Falk Pharma; Brillux Koenig & Fluegger; Continental. Заметно активизировал свою деятельность на инд. рынке энергооборудования немецкий концерн Siemens.

Традиционно прочные отношения между И. и Великобританией начинают приобретать в последнее время все более равноправный характер.

Развитию взаимоторговли в 2000г. превысил 5,6 млрд. долл. Англ. компании продолжают осваивать инд. рынок ИТ, АПК и ТЭК. Так, в планы British Petroleum входит долевое (50%) участие, совместно с ЮС и GAIL, в создании производства (di-methyl ether) метилового спирта из природного газа, мощностью 1,8 млн.т. в год, для использования в качестве альтернативного вида топлива в И. Это топливо будет на 40% дешевле мазута и отличается меньшим воздействием на окружающую среду. Мощности завода будет достаточно для производства 1000 мвт. электроэнергии.

Заметно вырос обмен в сфере образования, где проявляют особую активность британские университеты, проводящие в И. ежегодные рекламноподписные компании по набору инд. выпускников.

Великобритания является вторым после США торг. партнером И. (5,8% от внешнеторгового объема) и сейчас ускоренными темпами осваивает возможности инд. рынка ПО. Объем британского импорта ПО только из научно-пром. центра г. Пуны вырос за последние 4г. в 200 раз и составил 200 млн. долл. в год.

Рост мирового влияния инд. сектора информ. технологий обусловил развитие более тесного сотрудничества со Швецией, являющейся европейским центром ИТ. Стокгольм ежегодно инвестирует в него 7,8% от ВВП страны, что даже выше доли инвестиций в США (7,3%).

Реализация шведских инвест. проектов привела к созданию в И. в течение 4-5 лет 100 СП перекрывающих широкий спектр от инженерного и до фарм. производства. С 1997г. объемы шведского экспорта в И. ежегодно превышают 1 млрд. долл. и имеют тенденцию к росту при условии доп. гарантий со стороны Дели относительно сохранности иноинвестиций в инд. индустрию.

В структуре инд. экспорта в большинство других стран ЕС по прежнему доминируют текстиль, одежда и обувь. На долю высокотехнологической продукции приходится менее 10% от общего объема экспорта.

*Отношения с Италией.* В Дели рассматривают Италию как своего рода «окно в Европу» и стремятся использовать отношения с этой страной для налаживания полит. и эконом. взаимодействия с Европейским Союзом в целом, что, в частности, отчетливо проявилось в ходе первой встречи на высшем уровне в формате ЕС-И. в Лиссабоне.

Мощный импульс развитию двусторонних связей придали визит в Италию премьер-министра И. А.Б.Ваджапай в июне 2000г., обмен визитами глав внешнеполит. ведомств двух стран Дж.Сингрса и Л.Дини, поездка в Дели итал. министра по делам торговли и промышленности Э.Летта и госсекретаря по внешней политике Ф.Даниэли (все в 2000г.).

Италия является 14 по счету торг. партнером И. и занимает 4 место среди членов ЕС. Прямые инвестиции итальянских компаний в И. достигают порядка 500 млн. долл., обеспечивая Италии место в десятке ведущих зарубежных инвесторов И. Создано 100 индийско-итал. СП в таких секторах, как транспорт, текстильная и пищевая промышленность и др. Торг. оборот между двумя странами оценивается в 2,3 млрд долл. Стороны предпринимают усилия по диверсификации номенклатуры товаров. В этом направлении продуктивно функционирует индийско-итал. ТПП. Стороны делают

упор на сотрудничество в таких областях, как информ. технологии, туризм, защита окружающей среды и электроника.

## Связи с СНГ

Торговля И. со странами СНГ находится на незначит. уровне. После заметного спада в 1998/99 ф.г. (-23%) торг. оборот И. со странами СНГ в 1999/2000 ф.г. восстановился до уровня 1997/98 ф.г. и составил 1869,2 млн.долл. Доля инд. экспорта в страны СНГ составляет 2,9% (1073,8 млн.долл), импорта — 1,7% (795,3 млн. долл.).

Среди стран СНГ ведущим партнером в торг.-эконом. отношениях с И. является Россия. На ее долю приходится 88,7% инд. экспорта и 77,7% импорта. За Россией следуют Украина, Белоруссия, Казахстан и Узбекистан. Торговые обороты других стран СНГ с И. являются незначительными и не превышают 20 млн.долл.

Украина. Объемы товарооборота: в 1993/94 ф.г. — 200 млн.долл., в 1994/95 ф.г. — 139 млн.долл., в 1995/96 ф.г. — 303 млн., в 1996/97 ф.г. — 174 млн., 1997/98 ф.г. — 307 млн., в 1998/99 ф.г. — 163 млн. и в 1999/2000 ф.г. — 170 млн.долл. Сальдо торг. баланса складывается в основном в пользу Украины.

И. поставляет чай, кофе, джут, продукцию текстильной, фарм. и парфюмерной промышленности. Украинский импорт в И. формируется за счет калийных и фосфатных удобрений (70% в середине 90гг. и 25% в 1999/2000 ф.г.), хим. и горячекатаной продукции, оборудования для металлургии и энергетики, а также, начиная с 1998г., небольших поставок зерна (4%) и растит. масла (3%). По состоянию на 1999-2000 ф.г., инд. импорт увеличился на 7,7% по сравнению с предыдущим годом, когда наблюдалось его 24% сокращение, и составил 146,3 млн.долл.

В области эконом. сотрудничества между двумя странами заключено 16 соглашений, еще 19 проектов находятся в стадии рассмотрения. С 1994г. функционирует МПК по сотрудничеству в сфере торговли, экономики, науки, технологий, промышленности и культуры. Основным сдерживающим элементом в двусторонней торговле по прежнему остаются антидемпинговые меры, применяемые И. в отношении украинской сталелитейной и хим. продукции.

Белоруссия. В 1995г. товарооборот составил 20,7 млн.долл., в 1996г. — 18,6 млн., в 1997г. — 35,8 млн., в 1998г. — 50 млн. и в 1999/2000 ф.г. — 60 млн.долл. Соотношение экспорта и импорта у обеих стран является примерно равным.

Товарная структура товарооборота во многом повторяет перечень статей рос.-инд. торгового обмена. В белорусском экспорте в И. доминируют калийные удобрения (в 1994-98 гг. — 85-90% экспорта). Доля машинотех. продукции не превышает 10-12%. Белоруссия поставляет сырье и оборудование для оптической промышленности, изделия из хрусталя, акриловые волокна. Инд. экспорт в Белоруссию состоит из фарм. продукции, комплектов для электронпрома, чая, кофе, табачного сырья, джута и кожи. Инд. товары пользуются таможенными преференциями в Белоруссии. 26 белорусских пром. предприятий участвуют в экспортно-импортных операциях с И..

В 1997г. была учреждена МПК по сотрудничеству в области экономики, торговли, промышленности, науки, технологий и культуры.

Казахстан. Товарооборот в 1998г. — 50 млн.долл. (казахстанский импорт — 30 млн., инд. экспорт — 20 млн.), в 1999/2000 ф.г. — порядка 60 млн.долл. И. поставляет чай, кофе, табак, продукцию текстильной, обувной, пищевой, фарм. и парфюмерной промышленности. Казахстан предлагает металл, шерсть, сырье.

Казахстан является единственной из стран Центр. Азии, с которой И. удалось создать значимые объекты сотрудничества. Контролируемый индийцами межд. консорциум ИСПАТ (Л.Н.Миттал, Лондон) в 1996г. приобрел контрольный пакет акций Карагандинского меткомбината, осуществил программу его тех. модернизации и вывел предприятие на безубыточный уровень. Уже в 1997г. продукция АО «Испат-Кармет» составила 90% казахстанского экспорта в И., благодаря чему у Республики впервые за все время торг.-эконом. кооперации с И. сформировалось положит. сальдо торгового баланса.

С 1992г. работает совместная МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству. Правительство Казахстана в 1997г. предоставило лицензию на разведку и разработку нефтяных месторождений под Павлодаром и Актюбинском инд. компаниям ONGC Videsh и Indian Oil, а также группе ИСПАТ. Хороший потенциал для налаживания тесного сотрудничества имеется в области исследования и мирного использования космоса. На сегодняшний день торг.-эконом. отношения регулируются шестью межправит. соглашениями.

Узбекистан. В 1998/99 ф.г. товарооборот составил 40 млн.долл. (импорт — 15 млн., экспорт — 25 млн.), в 1999/2000 ф.г. объемы торг. отношений не превысили 45 млн.долл. И. поставляет чай, кофе, табак, продукцию легкой, пищевой, фарм. и парфюмерной промышленности. Узбекистан предлагает цветные металлы и хлопок. Помимо офиц. торговли в Узбекистан частными лицами ежегодно ввозится инд. товаров широкого потребления на 100 млн.долл.

Координация торг.-эконом. отношений между двумя странами с 1992г. возложена на МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству. В соответствии с тремя кредитными межправсоглашениями Ташкент получил 3 транша по 10 млн.долл. Эти средства были пущены на создание СП в фарм. отрасли. В Узбекистане функционируют четыре завода лекарственных препаратов с долевым участием инд. компаний Ajanta Pharma, Dr.Reddy's Laboratories и Cadila Laboratories. В узбекской столице находится представительство Инд. совета по чаю, филиал Госбанка И. и инд. бизнесцентр.

### Связи с Россией-2001

Важной вехой в отношениях России и И. стал и Гос. визит Премьер-министра И. А.Б.Ваджапай в Россию 4-7 нояб. 2001г.. На этом саммите подписано и принято 17 двусторонних документов, в т.ч. Московская декларация РФ и Республики И. о межд. терроризме.

Тесные контакты поддерживаются на уровне МИД. На регулярной основе проводятся встречи министров, в т.ч. 3-5 мая 2001г. состоялся офиц. визит мининдел России И.С.Иванова в И. Нормой стали межмидовские консультации по широкому кругу межд., региональных и двусторонних проблем. Продолжает свою деятельность совместная Рабочая группа по противодействию терро-

ризму и наркоугрозе, исходящим из Афганистана (сопред. с рос. стороны — первый заммининдел В.И.Трубников). Расширяются связи между Советами безопасности двух стран. В 2000г. Дели посетил секретарь Совбеза России, в сент. 2001г. в Москву с офиц. визитом приезжал советник премьер-министра И. по вопросам нац. безопасности.

Уровень торг.-эконом. связей с И. пока не соответствует потенциальным возможностям и потребности двух стран. Торговый оборот в последние годы составляет 1,4-1,7 млрд. долл.

Тенденция сокращения оборота рос.-индийской торговли, начавшаяся во II пол. 2000г., была определяющей и в 2001г., несмотря на повышение уровня и интенсификацию полит. диалога между нашими странами. Взаимный товарооборот за девять месяцев 2001г., согласно индийской таможенной статистики, сократился на 9,9% и составил 969,8 млн. долл. (экспорт — 358,5; импорт — 611,3). Объемы рос. экспорта снизились на 15,8%, импорта — на 5,5%, что привело к увеличению отрицательного сальдо нашего торг. баланса с 229,9 до 252,8 млн. долл.. В результате удельный вес России во внешнеторговом обороте И. уменьшился с 1,5 до 1,4%, в т.ч. в индийском экспорте — с 2,1 до 1,9%, а в индийском импорте — с 1,1 до 0,9%.

В III кв. 2001г. произошло замедление темпов уменьшения товарооборота по сравнению с итогами I пол., когда общее сокращение товарооборота оставило 17,7, а объемов экспорта — 27,1 %.

Сокращение рос. экспортных поставок коснулось почти всех товаров за исключением газетной бумаги, синтетического каучука, угля, золота и серебра. Особенно сильно (в 30 раз) сократились поставки хлопка-сырца.

Среди основных товарных позиций рос. импорта наблюдалось увеличение закупок текстильных изделий (их удельный вес в совокупном объеме рос. импорта составил 45,4% или 278,5 млн. долл.), медикаментов и сырья, пром. и транспортного оборудования. Традиционные поставки большинства с/х товаров и товаров широкого потребления сократились, а закупки соевого шрота и шрота масленичных культур прекратились вовсе.

Сохранилась узость номенклатуры и взаимная зависимость в торговле отдельными товарами. Неиспользованными остались возможности рос.-индийского сотрудничества в области обработки и торговли необработанными природными алмазами, драгметаллами на основе Протокола о намерениях между минфином России и минторгпромом И.

В ходе визита премьер-министра И. А.Б. Ваджапай в Россию в нояб. 2001г. с целью развития двусторонней торговли была достигнута договоренность о выделении «Экспортно-импортным банком Индии» «Внешэкономбанку» кредитной линии в 10 млн. долл. для закупки индийских товаров. Тогда же были подписаны Протокол об установлении партнерских отношений между Астраханской областью и штатом Гуджарат и Меморандум о взаимопонимании между Конфедерацией индийской промышленности и Союзом рос. промышленников и предпринимателей об открытии своих представительств в Москве и Дели.

Рос.-индийское эконом. сотрудничество в 2001г. формировалось на основе договоренностей, достигнутых в ходе визита президента России В.В. Путина в И. в окт. 2000г. и VII заседания МПК

(Москва, 15 янв. 2002г.). Оно наиболее успешно развивалось в энергетике, металлургии, машиностроении, разведке и добыче углеводородов.

Основными рос. участниками на индийском энергетическом рынке являются АО «Атомэнергострой», ГП ВО «Технопромэкспорт», ОАО «Ленметзавод» и ЗАО «Энергомашэкспорт».

ГП ВО «Технопромэкспорт» в течение года вело работы по ревизии и модернизации трансформатора 5 гидроагрегата на ГЭС «Бхакра» (5 блоков по 175 мвт.). Подготовлены к подписанию контракты на проведение модернизации ТЭС «Обра» (5 блоков по 50 мвт.) и сооружение пятого блока на ТЭС «Санжай Ганди» мощностью 500 мвт.

ЗАО «Энергомашэкспорт» в 2001г. поставило основное энергооборудование для ГЭС «Тэри» (4x250 мвт.). Объект планируется к сдаче в эксплуатацию в марте следующего года.

ОАО «Ленметзавод» участвует в проведении модернизации ТЭС «Кобра» (4 блока по 50 мвт.), ТЭС «Синграули» и ГЭС «Балимела» (2 блока по 75 мвт.). Заключен контракт на поставку парогазовой силовой установки в 445 мвт. индийской компании «Конасима».

Сотрудничество в области черной металлургии развивается в основном в рамках модернизации и реконструкции металлургических объектов при участии ГП ВО «Тяжпромэкспорт». Специалисты объединения осуществляют тех. и тех. модернизацию на метзаводах в Бхилаи, Роуркеле, Дургапуре, Бокаро и Визакхапатнаме. Ими проводится ремонт и тех. обслуживание доменных печей, коксовых батарей и конверторных цехов. Намечилась определенная стагнация в деятельности рос.-индийского предприятия «Ромелт-Саил», которое занимается разработкой базового проекта сооружения метзавода производительностью 300 тыс. т. стали в год.

Как пример активизации деятельности рос. компаний на индийском рынке машиностроения можно отметить открытие представительства Южно-уральского машзавода, чья продукция хорошо зарекомендовала себя и пользуется спросом. Завод имеет реальные перспективы для дальнейшего расширения своего присутствия.

В области нефтяной и газовой промышленности знаменательным событием стало соглашение о продаже 20% доли акций ОАО НК «Роснефть» в нефтяном проекте «Сахалин-1» индийской компании «ОНГС Видеш». Данный проект предусматривает совместную добычу нефти на шельфе о-ва Сахалин и инвестирование со стороны индийского партнера в 1,7 млрд. долл. в течение ближайших 5 лет. Индийская сторона впервые вкладывает столь солидные капиталы в совместный проект, так как до этого ее совокупные инвестиции в рос. экономику за последние 5 лет не превысили 3 млн. долл..

Прочные позиции в этом секторе продолжает удерживать РВО «Зарубежнефть», которое специализируется на поставке запчастей для буровых вышек и реанимации скважин в шт.Ассам. В 2002г. компания планирует начать осуществлять поставки сырой нефти в И.

ОАО «Газпром» совместно с Газовым управлением И. начинают разведку и освоение шельфового нефтегазозоносного месторождения в Бенгальском заливе. Данный проект предусматривает выполнение морских сейсморазведочных работ, бу-

рение двух поисково-разведочных скважин, добычу газа. Стоимость контракта оценивается в 150-200 млн. долл.

Определенный прогресс наметился в области сотрудничества по линии гражд. авиации. Подписано межправсоглашение о повышении безопасности полетов, создающее благоприятные условия для продвижения рос. авиатехники в И. Реализуется комплекс подготовительных мероприятий по совместному производству среднемагистрального авиалайнера «Ил-214». Постепенно продвигается сотрудничество в космической сфере: был осуществлен успешный запуск спутника индийской ракетой с рос. разгонным блоком.

Впервые в 2002г. рос. компании будут участвовать в строительстве шоссежных дорог. Тендер на прокладку двух участков общей протяженностью 149 км. и контрактной стоимостью 120 млн. долл. был выигран АО «Центрдорстрой» совместно с ГП ВО «Тяжпромэкспорт». Это направление сотрудничества является достаточно новым и весьма перспективным особенно с учетом того, что в И. начала претворяться в жизнь долгосрочная программа строительства многорядных шоссежных дорог общей протяженностью более 10 тыс. км.

Практически свернулось наше взаимодействие в угольной отрасли, где ОАО «Росуглемаш» и ГУП ВО «Зарубежуголь» закончили выполнение своих контрактных обязательств по оказанию тех. перевооружения шахты «Джанджра» и ведут переговоры по другим объектам.

Основными причинами, сдерживающими поступательное развитие рос.-индийских торг.-эконом. отношений, на сегодняшний день являются: фин. слабость рос. хоз. объектов при отсутствии интереса со стороны индийских предпринимателей вкладывать деньги в рос. экономику; недоверие к рос. банковской системе; преимущественное использование долговых рупий при заключении торг. сделок (до 75%); введение И. антидемпинговых расследований против некоторых рос. товаров, формирующих основную часть рос. экспортной корзины, а также отнесение России к странам с нерыночной экономикой в мае 2001г.; неразвитость транспортного сообщения между нашими странами, в т.ч. транспортного коридора «Север-Юг», на развитие которого требуются доп. капиталовложения; существующая индийская бюрократическая система коррупции; обостряющаяся конкуренция со стороны крупных зап., японских и корейских корпораций.

*О рос.-индийском сотрудничестве в области ядерной энергетики.* И. начала одной из первых из развивающихся стран в 1954г. осуществлять программы в области использования атомной энергии. В окт. 1969г. Департамент по атомной энергии правительства И. приступил к осуществлению трех этапов программы в области развития атомных энергетических реакторов.

В коммерческой эксплуатации находятся 14 энергетических реакторов общей мощностью 2720 мвт., которые обеспечивают, однако, только 2-4% энергетических потребностей страны. Планами предусматривается строительство в период до 2020г. новых блоков АЭС общей мощностью до 20 гвт. Уже ведутся работы по строительству двух ядерных реакторов на тепловых нейтронах с водой под давлением (HPWR), каждый по 540 мвт. на площадке Тарапур (TAPP 3 и 4), ввод первого из

них в эксплуатацию намечен в 2007г. и еще двух блоков по 220 мвт. на площадках Kaiga 3 и 4.

Все сотрудничество РФ с И. в области мирного использования атомной энергии осуществляется на базе межправсоглашений (1979, 1988гг.) и ведется в рамках контрактов с рос. организациями. Существует соглашение 1988г. между МАГАТЭ и правительством И. о применении гарантий Агентства.

В нояб. 2001г. в Москве был заключен контракт на строительство и ввод в эксплуатацию двух блоков (типа ВВЭР-1000) АЭС на площадке «Куданкулам» в штате Тамилнаду. Общая стоимость проекта составляет 140 млрд. рупий (2,6 млрд. долл.) и ввод в эксплуатацию первого блока ожидается в конце 2007г., второго — через 9 мес. По расчетам индийских специалистов, такой крупный проект позволит обеспечить до 10 000 рабочих мест в И. Предполагается, что в строительстве будут участвовать до 350 рос. экспертов.

Учитывая изменение позиций ам. администрации и частичное снятие эконом. санкций, введенных в 1998г. после проведения И. ядерных испытаний, а также значит. интерес франц. нац. энергетических компаний к индийскому ядерному рынку, в дальнейшем можно ожидать активизации конкуренции в борьбе за внедрение ядерных технологий, строительство новых атомных станций и других энергетических объектов в И.

*Сотрудничество с юж. штатами.* Имеющийся в И. большой парк рос. оборудования, его ремонтпригодность в местных условиях, потребности в запчастях к нему, приемлемые цены, наличие соответствующих специалистов — все это факторы, способствующие сохранению и дальнейшему развитию взаимовыгодного рос.-индийского сотрудничества. Привлекают И. и некоторые тех. достижения нашей страны, по своим характеристикам порой превосходящие аналоги из других государств (или же являющиеся вполне сравнимыми с ними). Ценовые же показатели рос. продукции делают ее в ряде случаев даже более конкурентоспособной по сравнению с западной.

Немаловажным аспектом торг.-эконом. рос.-индийских отношений являются «пророс. настроения» большого числа местных партийных и гос. деятелей, входящих в руководство страны и ее штатов, занимающих важные посты в центр. и местных правительствах и министерствах, имеющих сильные деловые связи среди крупных бизнесменов, руководства ТНК, ФПГ. Их полит. амбиции тесно увязаны с соц.-полит. ситуацией на местах. Позитивное решение стоящих перед страной конкретных эконом. проблем — это привлечение на свою сторону голосов избирателей, поддержка со стороны населения и, следовательно, усиление влияния партий и полит. движений.

Так, ряд обсуждаемых в настоящее время совместных проектов поддерживают влиятельные полит. деятели И., в частности министр внутр. дел Л.К.Адвани, главный министр штата Андхра Прадеш Ч.Найду, лидер правящей в штате Тамилнаду партии АИАДМК Дж.Джаялалита.

Общенац. для И. задачами являются увеличение производства электроэнергии, расширение транспортной инфраструктуры, снабжение населения питьевой водой, модернизация аграрного сектора. Особую актуальность они имеют на юге И., в частности в штате Тамилнаду. В результате

климатических изменений проблема пресной воды здесь стала первоочередной и приобрела острый соц.-полит. характер. Применяемые в настоящее время средства ее решения, по сути, носят временный характер, весьма неэффективны и экономически необоснованны.

Деловые круги Тамилнаду (как и других южно-индийских штатов) при поддержке местного правительства активно пытаются наладить стабильные и долгосрочные отношения с рос. партнерами. Обозначилась перспектива осуществления ряда крупных двусторонних проектов, общая стоимость которых приближается к нескольким миллиардам долларов:

1. Строительство ТЭС в И. (оценивается в 3 млрд. долл.). Намечены деловые контакты между индийской корпорацией Ashok Leyland (входит в ФПГ Hinduja) и рос. объединением «Энергомашэкспорт». Состоявшиеся в янв. 2002г. в Лондоне переговоры зам. ген. директора «Энергомашэкспорта» В.В.Фалилеева с одним из руководителей указанной группы показали, что для индийцев рос. энергетическое оборудование является более привлекат., чем продукция фирм КНР, Кореи и Японии, стремящихся заключить с И. контракты.

2. Строительство комплексов по опреснению морской воды в Ченнаи (оценивается в 1 млрд. долл.). Индийцы пытаются получить тех. помощь в этом вопросе со стороны НПО «Завод им.Хруничева».

3. Строительство в Ченнаи метрополитена с доп. подземной инфраструктурой (автопаркинги, торг. мощности и др.).

4. Обновление городского и пригородного автобусного парка ченнайского мегаполиса. Обсуждается с нашим объединением «Автоэкспорт».

5. Взаимодействие в области тех. оснащения и профподготовки спецподразделений полиции по борьбе с террористическими группировками и бандформированиями.

6. Поставки из России труб различного сортамента и совместное строительство газо-, нефте- и продуктопроводов.

7. Поставки производимых в России материалов и комплектующих (продукция машиностроения) для ядерной энергетики.

Финансирование таких и подобных им проектов, по мнению местных бизнесменов, может осуществляться за счет индийского рупийного долга России. В этих целях предлагается схема (на примере проекта по опреснению воды).

— Рос. правительство, используя долговые индийские рупии, предоставляет правительству штата Тамилнаду кредит на 50 млрд. рупий (около 1 млрд. долл.) под определенный процент (порядка 7% годовых) сроком на 7 лет. Все расчеты проводятся в долл. на день предоставления кредита.

— Гарантами возвращения кредита выступают правительство шт.Тамилнаду и РБИ.

— Правительство шт.Тамилнаду обязуется выплачивать рос. стороне проценты по кредиту через фиксированные промежутки времени, например каждый квартал. В этом случае размер ежеквартального платежа составит 17,5 млн.долл..

— Основная сумма платежа — 1 млрд. долл. — подлежит погашению в 2009г..

— Правительство шт.Тамилнаду финансирует осуществляемые в его интересах проекты за счет полученного кредита (в долл.). Рос. участники

проектов своевременно получают предназначенные им суммы согласно контрактам. Деньги возвращаются в Россию.

*Пребывание делегации Волгоградской обл.* 13-18 нояб. 2001г. Дели для участия в Индийской межд. торг.-пром. выставке-ярмарке (ИТФ-2001) посетила делегация правительства и деловых кругов Волгоградской обл. под руководством первого заместителя главы областной администрации В.А.Кабанова. Спонсором участия Волгограда в ИТФ-2001 выступило ОАО НК «Лукойл».

Другие регионы России не приняли самостоятельного участия в указанной выставке-ярмарке, а были представлены в ряде случаев небольшими стендами отдельных товаропроизводителей. На этом фоне единый павильон Волгоградской обл. стал своего рода визитной карточкой всей России, представляя практически полный срез отраслей ее экономики, от ТЭК и нефтехимпрома до точной механики и электроники.

Состоялась встреча В.А.Кабанова с замминистром Р.С.Калхой (курирует зап. направление). Он также принял участие в торжественном открытии волгоградской экспозиции в делийском торг.-выставочном комплексе «Прагати Майдан», презентации эконом. и научно-тех. потенциала области в Рос. центре науки и культуры (с индийской стороны на ней в качестве главного гостя присутствовал министр кабинета, зам. председателя Плановой комиссии К.С.Пант) и интерактивной встрече с представителями местных деловых кругов под эгидой Федерации ТПП И. (FICCI).

Значит, перспективы, по мнению В.А.Кабанова, существуют в сфере расширения поставок в И. волгоградской машинотех. продукции. Во II пол. 2001г. после 15-летнего перерыва возобновлены отгрузки продукции Волгоградского тракторного завода (ВТЗ), являвшегося в 60-80гг. традиционным и массовым поставщиком малых гусеничных тракторов для нужд индийского сельского хозяйства. В данный момент речь идет об уже оплаченной местной строит. компанией пробной партии всего из 4 тракторов нового поколения ВТ-100 на 80 тыс. долл. Индийский заказчик оценивает первоначальный спрос на эти машины на местном рынке на уровне не менее 100 шт. в год. В случае доведения ежегодных показателей импорта волгоградских тракторов до 400 ед., индийцы готовы обсудить вопрос об организации их лицензионного производства.

Другим примером восстановления традиционных кооперационных связей между предприятиями машиностроит. отраслей наших стран является заключенный в середине 2001г. контракт на 100 тыс. долл. по поставке Волгоградским судостроит. заводом механической и гидравлической оснастки для стоящих на Мазагонских верфях, г. Мумбаи (Бомбей), гражд. судов.

Неплохих результатов удалось добиться волгоградцам непосредственно в ходе их участия в ИТФ-2001. Согласован проект создания в Волгограде чаеразвесочного СП с местной фирмой JFK (предполагаемый объем инвестиций в первую очередь производства — 1 млн. долл. под гарантии или прямой кредит регионального филиала «Газпромбанка»). Достигнута договоренность о поставках индийской лекарственной субстанции для изготовления готовых медпрепаратов на фарм. филиал ОАО «Волжский оргсинтез», а также о закупках

местной фин.-пром. группой «Уша» (USHA) профилирующей продукции этого предприятия — нефтехимии. Необычайно высокий и активный интерес вызвала у индийских товаропроизводителей продукция Волжского подшипникового завода (по завершении ИТФ-2001 представители завода посетили также г.Мумбаи).

Руководству ФИККИ преданы заявки от Волгоградского электромеханического завода на поиск местного производителя цветных телевизионных кинескопов для их интеграции в новую модель отечественного телевизора, а также ОАО «Волгограднефтегазстрой» — на участие в проектах сооружения в И. магистральных газопроводов.

Волгоградский гос. тех. университет (ВГТУ), где в настоящее время проходят обучение несколько десятков индийских студентов и аспирантов, представленный проректором по научной работе, и один из местных производителей ПО условились детально проработать вопрос об открытии на юге России целой сети совместных центров подготовки специалистов в области ИТ.

*Семинар деловых кругов «И. и Россия — вместе».* 18 марта 2002г. в Нью-Дели (затем в Мумбаи и Ченнаи) состоялся рос.-индийский деловой семинар «И. и Россия — вместе», организованный Индийской организацией по содействию торговле (ИТПО), Индийским Бизнес-Альянсом (ИБА — организация, представляющая интересы индийских деловых кругов в Москве), Федерацией ТПП И. (ФИККИ) и Федерацией индийских экспортных организаций. В семинаре приняли участие госминистр торговли и промышленности И. Р.П.Руди, более 200 индийских бизнесменов, представители ряда рос. коммерческих предприятий, посольства и торгпредства РФ в Дели.

На семинаре были обсуждены такие темы, как развитие деловых связей между Россией и И., поиск новых путей и принципов сотрудничества, диверсификация торг.-эконом. отношений. Руководители эконом. ведомств И. и индийские бизнесмены, работающие в России, призывали коллег решительнее выходить на рос. рынок, отмечая качественное улучшение делового климата в России, его привлекательность с точки зрения доходности и дальнейшего продвижения индийских интересов.

Представители местного бизнеса высказали озабоченность в связи с тем, что за последние годы прежде весьма прочные торг.-эконом. связи И. с Россией заметно ослабели (за исключением военно-тех. сотрудничества). Сокращаются поставки традиционной индийской продукции, усиливается конкуренция со стороны других стран. Было подчеркнуто, что для сохранения индийского присутствия на рос. рынке необходимо отказаться от имеющихся стереотипов ведения бизнеса с Россией и перейти от элементарной торговли к новому качеству сотрудничества — совместным инвест. пром. и научно-тех. проектам в различных отраслях экономики на долгосрочной основе.

Для индийской стороны наибольший интерес представляет взаимодействие в сфере добычи и транспортировки углеводородов, выпуска пищевой продукции, ИТ, металлургии. В качестве перспективных направлений для совместного бизнеса рассматриваются микроэлектроника, биотехнологии, хим. синтез, разработка новых материалов и другие наукоемкие отрасли промышленности. Ве-

лик потенциал рос.-индийского сотрудничества в области образования, культуры и туризма.

Семинар продемонстрировал наличие значительного интереса у индийского делового сообщества к установлению партнерских отношений с рос. бизнесом. Но местные бизнесмены все еще недостаточно информированы о рос. торг.-эконом. потенциале и инвест. климате, по-прежнему опасаются сделать первые шаги по налаживанию разносторонних деловых контактов в России.

Высказывались пожелания о том, чтобы ТПП РФ и Рос. Союз промышленников и предпринимателей (работодателей) активизировали работу на индийском направлении, усилили взаимодействие с ФИККИ, Конфедерацией индийской промышленности (КИП), а также Индийским Бизнес-Альянсом (ИБА) в Москве. Необходимо увеличить информ. обеспечение индийской стороны о планах проведения специализированных между выставок в России, активнее привлекать рос. компании и научные организации к участию в выставках, конференциях и семинарах в И.

*Рос.-Индийская МПК.* 8 заседание Рос.-Индийской МПК по торг.-эконом., научно-тех. и культурному сотрудничеству состоялось в Пью-Дели 7 фев. 2002г. Рос. сторону Комиссии возглавлял зампред правительства – министр промышленности, науки и технологий И.И.Клебанов, Индийскую сторону возглавлял министр финансов Я.Синха.

Комиссия отметила, что подписанные во время офиц. визитов в И. президента РФ В.В.Путина в окт. 2000г. и премьер-министра И. А.Б.Ваджпай в РФ в нояб. 2001г. документы и договоренности, достигнутые на переговорах на высшем уровне, были нацелены на дальнейшее развитие рос.-индийского торг.-эконом., научно-тех. и культурного сотрудничества в XXIв. Комиссия поручит своим рабочим группам обеспечить их выполнение.

Стороны выразили удовлетворение в связи с подписанием в ходе визита в Москву в нояб. 2001г. премьер-министра И. А.Б.Ваджпай Соглашения между Внешэкономбанком (ВЭБ) и «Эксимбанк оф Индия» об открытии кредитной линии на сумму 10 млн.долл., Протокола о намерениях между ЦБ РФ и «Стейт Бэнк оф Индия» (СБИ) о создании филиала СБИ в Москве, Соглашения между Рос. Союзом промышленников и предпринимателей и Конфедерацией индийской промышленности о создании своих представительств, соответственно, в Нью-Дели и Москве.

Стороны отметили, что, несмотря на продвижение в последние годы в сторону диверсификации и углубления торговли и эконом. связей между двумя странами, объем двусторонней торговли не соответствует существующему потенциалу сотрудничества между двумя странами.

Стороны согласились предпринять необходимые меры по обеспечению устойчивого роста и дальнейшей диверсификации взаимной торговли. Стороны также отметили снижение экспорта таких важных товаров, как чай, табак, рис (с Индийской стороны) и удобрения, чугун и сталь, руды металлов и металлолом (с Рос. Стороны). Стороны согласились предпринять меры с тем, чтобы остановить тенденцию к снижению уровня двусторонней торговли.

Обе стороны сошлись во мнении о необходимости принятия мер как на правит. уровне, так и

путем более тесного взаимодействия деловых кругов, для того чтобы обеспечить постепенный переход к торговле, основу которой составляли бы нормальные условия и виды торг. отношений, особенно ввиду того, что в ближайшем будущем завершатся платежи в рупиях в погашение предоставленных кредитов. В этом контексте Стороны особо отметили прогресс в развитии сотрудничества между индийскими и рос. банковскими и фин. организациями. Было также достигнуто понимание того, что рабочим органам МПК следует активно укреплять и содействовать развитию прямого взаимодействия между индийскими и рос. предпринимателями, что приведет к более четкому пониманию эконом. и торг. возможностей, а также законодат. и адм. рамок для ведения бизнеса в наших странах.

Стороны выразили озабоченность относительно медленных темпов реализации положений Протокола о намерениях по вопросам сотрудничества в области обработки и торговли необработанными природными алмазами и драгметаллами, подписанного в ходе визита в И. президента России В.В.Путина в окт. 2000г. Обе стороны выразили намерение провести первое совещание Совместной рабочей группы по вопросам сотрудничества в области необработанных алмазов и драгметаллов и наметить ознакомление с партией необработанных алмазов на март 2002г.

Индийская сторона информировала рос. сторону о том, что, несмотря на усилия обеих сторон после проведения прошлой сессии, в течение 2001г. экспорт чая в Россию продолжал сокращаться. Индийская сторона вновь заявила о том, что для рассмотрения претензий рос. стороны относительно качества чая «Индийский Совет по чаю» представил на рассмотрение «Росчаю» «Добровольную схему гарантии качества» для экспорта чая в РФ. Стороны договорились предоставлять необходимую помощь заинтересованным частным организациям в увеличении экспорта чая в Россию.

Индийская сторона выразила озабоченность относительно использования названия «индийский чай» для смешанных сортов/упаковок на рос. рынке и отметила, что, несмотря на все усилия, до сих пор не удалось получить офиц. документ о том, что инструкциями Госстандарта допускается использование названия «индийский чай» для смешанных сортов/упаковок, содержащих 50% индийского чая. Поэтому индийская сторона просила проконсультировать ее относительно действующих стандартов и предоставить их копии. Рос. сторона признала, что неправомерное использование торг. марок индийского чая являлось бы нарушением прав индийских экспортеров и рос. потребителей, и обещала содействовать ознакомлению с действующими нормами и информировать индийскую сторону.

Обе Стороны приняли к сведению результаты состоявшихся в июле и нояб. 2001г. консультаций между Советом по чаю И. и Рос. Ассоциацией «Росчайкофе» и выразили надежду, что принятые в ходе их решения будут способствовать продвижению индийского чая на рынок РФ.

Индийская сторона попросила рекомендовать авторитетную рос. организацию, с которой Совет по табаку И. мог бы взаимодействовать в целях увеличения экспорта табака в РФ.



Рос. сторона выразила озабоченность в связи с ограничительными мерами, предпринимаемыми Индийской стороной в отношении широкого ряда рос. товаров. Было отмечено, что эти ограничения мешают совместным усилиям, направленным на увеличение двустороннего товарооборота. Индийская сторона разъяснила юридические аспекты этих мер и сослалась на состоявшиеся в ходе встреч председателей МПК в Нью-Дели в фев. и окт. 2001г. дискуссии, а также предшествовавшие им консультации экспертов.

По вопросу об отнесении РФ к категории стран с нерыночной экономикой Индийская Сторона сообщила о том, что было издано новое извещение универсального характера, которое будет применяться единообразно ко всем странам. В этом документе ни одно конкретное государство не было отнесено к категории стран с нерыночной экономикой. В ходе встречи Рос. стороне был передан один экземпляр упомянутого извещения от 4 янв. 2002г.

Рос. сторона поблагодарила за усилия по выплате задолженности в 25 млн. индийских рупий и обратилась с просьбой обеспечить скорейшую выплату других подобных недоплат в 2857700 индийских рупий (до согласования), СДР на 3 млн. а также 4,6 млн. руб. по состоянию на 1 янв. 2002г. Индийская сторона обещала Внешэкономбанку сделать все от нее зависящее для помощи в скорейшем урегулировании невыплаченной задолженности по линии госкредитов путем организации встреч между Внешэкономбанком, Минобороны и соответствующими индийскими организациями.

Обе стороны приветствовали подписание Протокола о намерениях между ЦБ РФ и «Стейт Бэнк оф Индия» о создании в Москве «Стейт Бэнк оф Индия» и «Канара Бэнк» совместного банка-филиала. Индийская сторона подробно проинформировала о трудностях, с которыми она сталкивается в деле предоставления подробной информации в виде, требуемом рос. властями, и предложила, чтобы соответствующие ведомства разработали единую систему сертифицирования акционерных обществ, что способствовало бы снятию вопросов со стороны Антимонопольного комитета России. Рос. сторона сообщила, что она обратится в Антимонопольный комитет с просьбой предоставить разъяснения по упомянутому вопросу и оказать содействие в скорейшем создании этого СП.

Индийская сторона выразила озабоченность по поводу задержки в урегулировании неудовлетворенных претензий индийских экспортеров и отметила недостаток прогресса в этом вопросе с июня 2001г.. Представители рос. стороны объяснили стоящие перед ними трудности во взыскании платежей с импортеров. Они также выразили желание рассматривать урегулирование претензий экспортеров в счет средств, полученных в погашение недоплат по гос. кредитам, при наличии существенного прогресса в урегулировании недоплат. Обе стороны согласились рассмотреть возможность урегулирования взаимных претензий экспортеров.

Рос. сторона обратилась с просьбой о либерализации операций по специальным Эскроу счетам в долларах США для оплат по текущему товарообороту, а также либерализации операций по средствам в индийских рупиях, получаемых в уп-

лату гос. кредитов, выданных б.СССР. Индийская сторона вновь подтвердила, что предложения рос. стороны выходят за рамки действия Обменных писем от 28 янв. 1993г. и Рос.-индийского соглашения и Протокола по торг.-эконом. вопросам.

Рос. сторона подчеркнула необходимость расширения межбанковского сотрудничества, в частности путем увеличения количества установленных корреспондентских отношений среди рос. и индийских банков, принятия прямых гарантий рос. банков, а также открытие филиалов комбанков и их представительств на взаимной основе.

Было достигнуто понимание, что ЦБ РФ и РБИ окажут все необходимое содействие в рамках своих полномочий ради развития межбанковского сотрудничества. Обе стороны дали высокую оценку тому, что ЦБ России в сотрудничестве с РБИ в марте 2001г. в Мумбаи, был организован семинар по современному рос. банковскому праву. Было также отмечено, что 6 фев. 2002г. в Нью-Дели состоялся День рос. банков.

Согласовано, что ОСАО «Ингосстрах» и ЕСГС могут продолжить строить дальнейшие коммерческие отношения на базе Соглашения, подписанного в нояб. 1998г. Было решено, что обеим сторонам необходимо активизировать работу по предоставлению экспортерам возможностей получения кредитного страхования по конкурентоспособным ценам.

Стороны выразили удовлетворение прогрессом, достигнутым в рамках создания транспортного коридора «Север-Юг», подчеркнув готовность к дальнейшему развитию сотрудничества на данном направлении. Было отмечено, что в ходе межправит. заседания на уровне зам. министров транспорта РФ, И. и Ирана в Нью-Дели 22 янв. 2002г. был согласован Устав Координационного Совета, который должен быть окончательно принят на встрече министров транспорта.

Стороны отметили активное участие ОАО «Центродорстрой» и ОАО «Трансстрой» в тендерах по реализации проектов в сфере транспортной инфраструктуры И. и их готовность к сотрудничеству с индийскими компаниями в данной области.

Индийская сторона подняла вопрос о задолженности Рос. стороны индийской судоходной компании (SCI) по платежам за грузовой фрахт в рамках советско-индийской торговли по март 1992г. включительно. Индийская сторона при этом информировала о том, что руководство порта Ильичевск (Украина) отправило дело на рассмотрение в суд г.Роттердама (Нидерланды) и получило постановление суда о взыскании Индийской судоходной компанией оплаты в долларах США за портовое обслуживание

Индийская сторона снова довела до сведения Рос. Стороны, что ею, правопреемницей СССР, должны быть возвращены следующие группы контейнеров: 1650 контейнеров, принадлежащих компании SCI, размещенных компанией «БЛАС-КО» до 1990-91гг.; 195 контейнеров, отгруженных в порт Новорос. 1994г.; 600 контейнеров, принадлежащих Министерству обороны И., полученных МВЭС бывшего СССР в 1998-89гг.

Было решено, что соответствующие ведомства Сторон согласуют необходимые ветеринарные сертификаты с целью сделать возможным экспорт буйволятины и других мясных продуктов из И. в РФ.

Было отмечено, что увеличение объемов торговли с/х продуктами, в дополнение к чаю и табаку, будет способствовать росту двустороннего торг. оборота и диверсификации торг. корзины. Индийская сторона обратилась с повторным запросом к Рос. стороне с просьбой о содействии в подборе надежных коммерческих организаций в России, специализирующихся на импорте пшеницы, риса и другой агропродукции. Рос. сторона согласилась предоставить такую информацию. Было также решено, что Стороны предпримут шаги, направленные на поощрение более активного взаимодействия между индийскими и рос. коммерческими организациями, занятыми в торговле с/х изделиями

Рос. сторона выразила готовность рассмотреть определенные предложения индийской стороны по созданию СП в области обработки молока, а также согласилась оказать содействие индийской стороне в области рыболовства. Индийская сторона проявила интерес к экспорту на коммерческой основе пестицидов и их составляющих в Россию. В этой связи рос. сторона согласилась рассмотреть предложение, которое будет изучено в соответствии с правилами и нормами России.

Стороны отметили успешное продвижение работ по проекту «Тери» и выразили надежду, что пуск будет осуществлен в соответствии с графиком. Стороны выразили удовлетворение по поводу достигнутого прогресса и роли рос. организаций, принимающих участие в проекте.

Индийская сторона отметила роль «Гидропроекта» в реализации проекта «Тери». Стороны договорились, что «Гидропроект» и NHPC могут провести переговоры по сотрудничеству в разработке новых проектов в области гидроэнергетики.

Индийская сторона информировала Рос. сторону, что по проекту «Котешвар» уже проводится тендер, и что рос. компания «Энергомашэкспорт» в нем участвует.

Ссылаясь на протокол седьмого заседания в части реализации проектов сооружения ГЭС «Каменг» и «Тувай», Рос. сторона возобновила предложение по двустороннему сотрудничеству в их реализации на условиях под ключ с использованием части индийского рупийного долга России. Индийская сторона разъяснила Рос. Стороне, что в соответствии действующей политикой индийского правительства проекты могут быть реализованы на основе межд. тендеров. Индийская сторона предложила рос. компаниям принять участие в торгах, когда они будут объявлены.

Комиссия с удовлетворением отметила успешное решение большинства вопросов по проекту ГЭС «Кахалгаон». Делегация ГУП ВО «Технопромэкспорт» посетит И. в 2002г. с целью урегулирования вопросов. Комиссия поручила ГУП ВО «Технопромэкспорт» и урегулировать оставшиеся нерешенные вопросы.

Комиссия отметила наличие возможности сотрудничества рос. и индийских организаций в сооружении энергообъектов в И., подчеркнув, что оно проводится в И. на основе межд. тендеров. Стороны согласились содействовать визиту индийской делегации в Россию для изучения возможностей сооружения высоковольтных ЛЭП и снижения потерь при передаче электроэнергии.

Стороны обсудили состояние дел в области проекта «Бирсингпур». Рос. сторона вновь заявила

о намерении ГУП ВО «Технопромэкспорт» участвовать в реализации проекта ТЭС «Санджай Ганди» в соответствии с ранее подписанным меморандумом о взаимопонимании.

Индийская сторона с пониманием отнеслась к проблеме признания индийскими фирмами гарантий рос. банков. Стороны сошлись во мнении, что данный вопрос нуждается в оперативном решении в интересах двустороннего сотрудничества и согласились передать его на рассмотрение Рос.-Индийской МПК.

Стороны с удовлетворением отметили растущее сотрудничество между «Роснефтью», «Зарубежнефтью» и ONGC и ONGC Videsh в России, И. и третьих странах. Было рекомендовано ускорить проведение переговоров по сотрудничеству во всех возможных сферах в соответствии с решениями 8 заседания Рабочей группы по нефти и газу.

Стороны отметили, что «Газпром», «Зарубежнефть» и GAIL продолжают работу по выполнению подписанного в окт. 2000г. Контракта о разделе продукции. Стороны также отметили, что «Газпром» изучает возможности налаживания сотрудничества с основными гос. и частными нефтяными и газовыми компаниями И., такими как ONGC, GAIL, OIL и Reliance Industries. Компания GAIL может рассмотреть возможность использования услуг рос. компаний в реализации проектов на территории И.

Комиссия приветствовала растущий интерес других рос. нефтяных и газовых компаний, таких как «Стройтрансгаз», «Транснефть» и «Роснефтегазэкспорт», к участию в различных проектах в И., а также индийских компаний, таких как EIL, GAIL и IOC, к участию в проектах по транспортировке и доставке сырья до конечного потребителя на территории России и третьих стран.

Комиссия рекомендовала активизировать сотрудничество в добыче газогидратов и метана из угольных пластов и призвала соответствующие агентства обеих стран выйти с конкретными предложениями в этой связи.

Комиссия отметила, что в ходе седьмого заседания Рабочей группы по углю, состоявшегося 6 фев. 2002г., достигнуто значит. продвижение по различным направлениям сотрудничества в этой области.

Стороны рассмотрели предложения рос. стороны о проведении работ и поставке длиннозабойного шахтного оборудования, необходимого для реализации предложенного проекта модернизации шахты Джанджера. Были подробно обсуждены тех. и фин. аспекты представленных предложений. Согласовано, что с учетом состоявшегося обсуждения рос. сторона проинформирует о своем решении до июня 2002г.

Срок действия имеющегося меморандума о взаимопонимании между институтами «Гипрошахт» и SMPDI истекает в ближайшее время. Было решено предпринять необходимые шаги для продления действия меморандума до 11 июля 2002г. Стороны также согласились продолжить работу над предлагаемым соглашением между «Гипрошахт» и SMPDI Рос.-индийское сотрудничество в области разрыхления, размягчения и дробления скальных пород в шахтах также будет продолжено.

Стороны с удовлетворением отметили прогресс в применении технологии «Ромелта». Рос. сторона

подтвердила, что «Тяжпромэкспорт» готов осуществить строительство предприятия по технологии «Ромелт» в г.Нагарнаре в качестве генподрядчика. Ответственность за тех. и тех. параметры строительства предприятия по технологии «Ромелта» могли бы взять на себя компании MISA (разработчик и владелец технологии «Ромелт») и RSIL (владелец лицензии на технологию «Ромелта» в И., ЮВА, Китае и Африке). Тем не менее, остальные коммерческие условия могут быть отдельно обсуждены между «Тяжпромэкспортом» и компанией NMDC.

Что касается реконструкции и модернизации PISCO, то стороны согласились учредить специальную группу из рос. и индийских представителей, которая могла бы изучить все возможные варианты и представить их правительствам обоих государств для дальнейшего рассмотрения, включая эконом. целесообразность предлагаемого СП и рекомендуемые параметры для создания СП между компаниями «Тяжпромэкспорт» и SAIL в течение 1 мес.

Стороны согласились, что задолженность перед меткомбинатом в Бхилаи должна быть урегулирована на соответствующем уровне в ближайшее время.

Рос. сторона проявила интерес к изучению возможностей рос.-индийского сотрудничества в сфере алюминиевой промышленности. В частности, рос. компания «Рос. алюминий» заинтересована в сотрудничестве с компанией NALCO: а) закупка алюминия для его переработки на собственном предприятии «Саянский алюминий», б) приобретение 30% акций компании NALCO в случае отказа правительства от своей части акций. Эти вопросы обсуждались на Рабочей группе и Индийская сторона разъяснила, что в соответствии с политикой правительства в области торговли и коммерческой деятельности, бокситы, глинозем и алюминий, подпадают под открытое лицензирование. Это означает, что эти товары могут свободно продаваться, и правительство не вводит в отношении их реализации ограничительных мер ни по качеству, ни по цене. Таким образом «Русский алюминий» имеет право обсуждать вопросы закупки глинозема с NALCO. NALCO придерживается процедур открытых торгов для получения наиболее выгодной цены за свой глинозем. При условии вступления «Русского алюминия» в прямой контакт с NALCO и предоставления необходимой информации о своей компании, он будет включен в список клиентов и будет информироваться NALCO о наличии избытка глинозема или об открытии торгов на него. «Русский алюминий» проявил интерес к поставкам в И. алюминиевого листа для авиастроит. предприятий. В этой связи было отмечено, что поскольку алюминий входит в перечень товаров открытого лицензирования, заинтересованной рос. стороне следует напрямую связаться с Hindustan Aeronautical Limited (HAL), г. Бангалор.

Что касается продажи акций NALCO, Индийская сторона информировала, что этот вопрос входит в компетенцию министерства приватизации И. Правительство И. приняло решение о продаже 30% акций NALCO на фондовом рынке и такого же количества — на открытых конкурсных условиях. Согласно политике правительства И. в области приватизации, двустороннее взаимодействие с правительством какого-либо государства по во-

просу продажи акций предприятий гос. сектора считается недопустимым.

Фармацевтика. Стороны отметили успех в выполнении решений, принятых на пятом заседании Рабочей группы, и выразили удовлетворение в этой связи. Стороны отметили тенденцию снижения уровня торговли в 2000-2001гг. по сравнению с периодом 1999-2000гг.

Было отмечено, что 17 индийских фарм. компаний были освобождены от проведения посерийного контроля рос. стороны. Индийская сторона подчеркнула необходимость рассмотрения вопроса освобождения от посерийного контроля доп. числа индийских фарм. компаний, которые выполнили условия для такого освобождения.

Индийская сторона пригласила рос. компании принять участие в межд. выставке и конференции по хим., нефтехим. и фарм. отраслям: India-Chem 2002, которая состоится в сент. 2002г..

Индийская сторона информировала о том, что во время последнего заседания Рабочей группы по фармацевтике Рос. стороне были переданы предложения по сотрудничеству, выработанные индийскими контрольными лабораториями. Рос. сторона согласилась рассмотреть эти предложения в сжатые сроки.

Предложение индийской стороны об использовании произв. помещений и оборудования Нац. института фарм. образования и исследований (НИПЕР) в областях НИОКР и обучения персонала было отмечено рос. стороной для рассмотрения.

Индийская сторона вновь подняла вопрос о неплаженном компанией «Медэкспорт», г.Москва, платеже в 357 тыс. долл. за поставки товаров компанией «Стейт Трейдинг Корпорэйшн оф Индия» («Гос. торг. корпорация Индии»).

Информ. технологии. Стороны отметили значит. результаты в выполнении программы в области высокопроизводительных компьютерных систем, выполняемой Институтом автоматизации и проектирования РАН, г.Москва, и Центром передовых компьютерных технологий (Си-ДАС), г.Пуна, И.

Стороны подчеркнули, что развитие Рос.-индийского центра передовых компьютерных технологий, оснащенного суперкомпьютером ПАРАМ 10000 мощностью 12,8 гигафлоп, планируется посредством увеличения производительности компьютерных систем до 36 гигафлоп и расширения совместных научных и коммерческих проектов.

Стороны обратили внимание на значит. заинтересованность индийской стороны в поставках компьютерного оборудования в рамках выполнения фед. целевой программы «Развитие единой образоват. информ. среды на 2002-06гг.»

Стороны отметили, что рос. сторона (минобразования) подготовит предложения и условия поставок компьютерного оборудования и ПО индийской стороной в рамках подготовки к IX сессии Рабочей группы по ИТ.

Гражданская авиация. Комиссия приветствовала прогресс, достигнутый в области сотрудничества в сфере гражд. авиации в рамках Рабочей группы.

Стороны с удовлетворением отметили презентацию Росавиакосмосом совместно с ОАО «В/О Авиаэкспорт» гражд. авиационной техники с участием рос. пром. предприятий ОАО «Туполев», ОАО «Авиакомплекс имени С.В.Ильюшина»,

ФГУП «НАПО имени В.П.Чкалова», проведенную в фев. 2001г. в Нью-Дели.

Индийская сторона подтвердила интерес к сотрудничеству в области совместного производства 100-местного пассажирского самолета военнотранспортного самолета, а также к оказанию помощи рос. стороной индийской стороне в сфере маркетинга и сертификации индийского самолета «Сарае».

Стороны согласились ускорить разработку и подписание механизмов выполнения межправсоглашения по содействию авиационной безопасности и рассмотреть возможность ускорения поставки (лизинга) новых рос. самолетов индийским эксплуатантам.

Стороны предпримут шаги с целью в самые сжатые сроки разработать программы долгосрочного сотрудничества в области гражд. авиации.

Научно-тех. сотрудничество. Комиссия с удовлетворением отметила, что проекты, одобренные новой Комплексной долгосрочной программой научно-тех. сотрудничества до 2010г. (КДП НТС), успешно выполняются. На 10 сессии Совместного Совета КДП НТС, которая состоялась в Научном центре РАН «Черноголовка» в июне 2001г., был рассмотрен ход выполнения 130 текущих проектов. Было одобрено успешное завершение 41 проекта и рекомендовано продолжить работы по остальным 89 проектам. Совместный Совет также одобрил к включению в КДП НТС 57 новых проектов, доведя общее число проектов до 146.

Комиссия рекомендовала в ходе дальнейшей реализации КДП НТС активизировать обмен учеными для работы в научных центрах обеих стран, проведение семинаров, научных конференций и рабочих встреч. Комиссия отметила, что наиболее успешно сотрудничество развивалось в таких областях, как «Материалы и технология для электроники», «Лазеры в научных исследованиях и технологиях», «Иммунология и биотехнология», «Физика, технология и применение ускорителей», «Океанология».

Было с удовлетворением отмечено проведение 11-го заседания подгруппы по коммерциализации и передаче технологий в Дели в марте 2001г. Деятельность этой подгруппы может иметь решающее значение для координации процесса передачи технологий и использования результатов научных исследований в промышленности. Стороны договорились о придании приоритетного значения сотрудничеству в этой области. Также было отмечено, что подписание Протокола об охране и использовании прав ИС к Соглашению о научно-тех. сотрудничестве от 1994г. будет способствовать устранению препятствий для коммерциализации технологий.

Комиссия поддержала рекомендацию Рабочей группы Департаменту науки и технологий создать при поддержке Рос. академии наук Центр науки и технологий в Москве для координации процесса передачи технологий в промышленность, создания СП в области высоких технологий и налаживания иных форм научно-тех. сотрудничества. Комиссия отметила, что данное предложение получило принципиальную поддержку в ходе визита премьер-министра И. в Москву в нояб. 2001г.

Комиссия с удовлетворением отметила, что в соответствии с подписанным в ходе визита премьер-министра И. в Москву в нояб. 2001г. Мемо-

рандумом о создании Рос.-индийского Центра по биотехнологиям, данный Центр был учрежден в г. Аллахабаде на базе Индийского института ИТ. Подготовительные мероприятия по открытию этого Центра состоялись 23 дек. 2001г. при участии Министра науки и технологий И. М.М. Джоши. Деятельностью Центра будет руководить программный комитет, сформированный на основе равного представительства сторон. Комиссия также отметила, что подготовка Меморандума о создании в Москве Центра по исследованиям в области аюрведы будет завершена в ближайшее время.

Комиссия с удовлетворением отметила, что наряду с проведением фундаментальных исследований по биотехнологиям, обе стороны договорились о сотрудничестве в области биотехнологии растений и мед. биотехнологии. Выполняются работы по совместным проектам: гепатит С, трансгенные животные, диагностика ВИЧ, трансгенные подсолнух, картофель и сорго.

Комиссия отметила активное сотрудничество институтов Россельхозакадемии с индийскими партнерами по применению хим. пестицидов и микробиологических препаратов для борьбы с малярийными комарами и болезнями крупного рогатого скота, вакцин против оспы овец и коз, внедрению солнечных батарей и др. В дек. 2001г. в Дели состоялось подписание Рабочего плана научно-тех. сотрудничества между Россельхозакадемией и Индийским советом с/х исследований на 2002-2003 гг.

В 2001г. состоялись совещания экспертов Росгидромета и Департамента метеорологии И. по сотрудничеству в области изучения озона и изменений климата. Очередное заседание Рабочей подгруппы по метеорологии намечено провести в Москве в ближайшее время.

Комиссия отметила, что на состоявшемся в апр. 2001г. в г.Гоа 2 заседании Рабочей подгруппы по океанологии было констатировано успешное завершение таких совместных проектов, как «Изучение процессов взаимодействия океана с атмосферой и создание математической модели этого явления для тропической части Индийского океана», «Определение наличия антивирусных свойств у индийских зеленых мидий».

Комиссия с удовлетворением отметила, что в 2002г. стороны активно обсуждали возможности организации сотрудничества в области изучения Антарктики в рамках КДП НТС. С целью выработки основных направлений и подготовке проектов в указанной сфере было предложено провести в первом полугодии 2002г. в И. на базе Национального института океанографии в г.Гоа рабочее совещание рос. и индийских экспертов.

Было отмечено, что четвертое заседание Рабочей подгруппы по стандартизации, метрологии и сертификации планируется провести в Москве в 2002г.

Комиссия приняла к сведению, что Рабочая группа рекомендовала индийскому Центру по прогнозированию землетрясений, Департаменту метеорологии, Департаменту науки и техники правительства И., установить более тесное сотрудничество с Россией в области разработки новых технологий и инфраструктуры для оценки сейсмической опасности. Также было отмечено наличие возможности для создания в г. Дели рос.-

индийского сейсмологического центра для проведения совместных исследований в данной области. Комиссия одобрила рекомендации Рабочей группы по организации Рабочей подгруппы по сейсмологии и сейсмомониторингу с целью планирования и координации совместной деятельности в указанной области.

Межрегиональное сотрудничество. Комиссия отметила, что вступление в силу Соглашения между правительствами РФ и И. о принципах сотрудничества между исполнит. органами субъектов РФ и правительствами штатов и союзных территорий И. обеспечило необходимую правовую базу для укрепления сотрудничества между регионами двух стран.

Обе стороны приветствовали подписание Протокола о сотрудничестве Астраханской обл. РФ со шт. Гуджарат и Протокола о сотрудничестве г. Казань с г. Хайдарабад.

Охрана окружающей среды и природные ресурсы. Комиссия признала, что сотрудничество в сфере защиты окружающей среды и природных ресурсов продемонстрировало достижения по многим аспектам. Научные организации и эксперты сторон осуществляют совместную работу по информ. и научному обеспечению выполнения двусторонних обязательств в рамках Конвенции по охране перелетных птиц и мест их обитания 1984г. В период между сессиями Рос.-Индийской МПК было проведено заседание Рабочей группы по защите окружающей среды и природных ресурсов.

Стороны признали, что сибирский журавль является одним наиболее ценных видов перелетных птиц на миграционном маршруте из Центр. Азии в И. Накопленный опыт двустороннего сотрудничества и использование новейших тех. средств дают хорошую возможность выполнения долгосрочных планов по сохранению редких видов перелетных птиц. В ходе сессии стороны обсудили долгосрочный совместный план мер по охране и восстановлению популяции сибирского журавля в России и И.

Стороны изложили варианты по использованию возможностей межд. программ для охраны биологической вариативности на миграционном маршруте между Центр. Азией и И., а также межд. фин. институтов для завершения проектов Рос.-Индийского сотрудничества в сфере защиты окружающей среды.

Культура. Стороны согласились приступить к совместной проработке проекта Программы обмена в области культуры, науки и образования между Россией и Республикой И. на 2003-04гг. с тем, чтобы он был готов к подписанию к концу 2002г.

Стороны будут стремиться широко использовать возможности Рос. центров науки и культуры в Нью-Дели, Мумбаи, Ченнаи, Калькутте и Культурного центра им. Дж.Неру в Москве для развития рос.-индийских связей в области культуры, науки и образования. Стороны будут оказывать содействие проведению на базе культурных центров выставок, конференций, лекций, кинопоказов, выступлений артистов.

### Связи с Россией-2000

**П**артнерские связи России с И.. У наших стран имеется единство или близость позиций по важнейшим межд. проблемам, в том числе по вопросу о многополюсном характере будущего ми-

роустройства. Поддерживается регулярный рос.-инд. диалог по вопросам стратегической стабильности. И. одной из первых поддержала позицию России по Косово, наши действия по защите конституционного порядка на Сев. Кавказе.

В янв. 1993г. в ходе встречи на высшем уровне в Дели заключен новый рос.-инд. Договор о дружбе и сотрудничестве, в 1994 и 1997гг. состоялись офиц. визиты в Москву премьер-министра И., подписана Московская декларация о защите интересов многонац. государств (1994г.). Дели посетили главы правительства РФ (1994, 1998гг.). Важной вехой в развитии двусторонних отношений стал гос. визит в И. 2-5 окт. 2000г. президента РФ В.В.Путина, в ходе которого была подписана Декларация о стратегическом партнерстве между РФ и И., заключено еще 17 соглашений. Достигнута договоренность о ежегодном проведении рос.-инд. встреч на высшем уровне.

В И. трижды побывали делегации Госдумы (1994, 1997 и март 2000г.) во главе с ее председателями. В 1998г. в нашей стране находилась инд. парламентская делегация во главе со спикером нижней палаты. В 1999г. прошли визиты в И. делегации Совета Федерации и в Россию молодых инд. парламентариев.

На регулярной основе проводятся встречи министров, в т.ч. 3-5 мая 2001г. состоялся офиц. визит мининдел России И.С.Иванова в И. Нормой стали межмидовские консультации по широкому кругу межд., региональных и двусторонних проблем.

В апр. 2000г. Дели посетил Секретарь Совбеза России. По итогам переговоров подписан Протокол о сотрудничестве Советов безопасности, предусматривающий ежегодное проведение встреч глав этих ведомств. В соответствии с Протоколом созданы и начали свою работу группы экспертов по проблемам терроризма, межд. и региональной безопасности.

В 1996г. подписано Соглашение о военном сотрудничестве. В 1999г. состоялся визит в И. министра обороны России, в июне 2000г. – ответный визит в Москву министра обороны И. Выполнена долгосрочная Программа военно-тех. сотрудничества (ВТС) до 2000г. и начато осуществление новой программы на период до 2010г. В ходе октябрьского визита В.В.Путина в И. учреждена Рос.-Инд. МПК по ВТС (сопредседатель с рос. стороны – И.И.Клебанов). Ее первое заседание состоялось в июне 2001г. в Москве. Возглавлявший инд. делегацию мининдел и обороны Дж.Сингх был принят руководством России – президентом В.В.Путиным, пред. правительства М.М.Касьяновым, секретарем Совета безопасности В.Б.Рушайло, мининдел И.С.Ивановым и министром обороны С.Б.Ивановым.

В 1993г. подписано соглашение о сотрудничестве по линии МВД. В 1994 и 1996гг. состоялись визиты в Москву министра внутренних дел И. Рос. министр посетил И. в 1997г. Подписаны договоры о взаимной правовой помощи по гражд. и торг. делам; по уголовным делам и договор о выдаче (последние два вступили в силу), а также ряд межведомств. документов. В мае 2000г. состоялся визит в Россию Верховного судьи И. А.С.Ананда.

В сент. 2000г. представителями России, И. и Ирана в С.-Петербурге подписано **соглашение о межд. транспортном коридоре «Север-Юг»**, реали-

зация которого может вывести на качественно новый уровень торг.-эконом. связи между Россией, И. и странами Персидского залива.

Рос.-Инд. МПК по торг.-эконом., научно-тех. и культурному сотрудничеству (МПК). Ее сопредседателем является зампред правительства РФ И.И.Клебанов. В янв. 2001г. в Москве прошло VII заседание МПК. Проведение VIII заседания МПК было запланировано на конец 2001г. в Дели.

В фев. 2001г. в ходе визита И.И.Клебанова в И. было подписано межгос. соглашение о повышении безопасности полетов, парафированное в нояб. 2000г. в ходе первого заседания созданной в рамках МПК Рабочей группы по гражд. авиации. Этот документ позволит интенсифицировать двусторонние связи в области гражд. авиации.

Расширяются контакты между регионами обеих стран, в рамках МПК начала действовать соответствующая Рабочая группа. Состоялись визиты в И. делегаций руководства ряда регионов России, в 1996г. ее посетил мэр Москвы. В 1998г. в Дели прошли Дни Москвы, а в 1999г. в Москве — Дни Дели.

Плодотворно развивается двустороннее научно-тех. сотрудничество. Заключено межправсоглашение (1994г.). В окт. 2000г. в Дели подписана новая Комплексная долгосрочная программа научно-тех. сотрудничества до 2010г. В ней заложено 145 проектов с акцентом на развитие прикладных исследований.

Сотрудничество в области культурных и научных связей строится на основе двухгодичных программ обменов в области культуры, науки и образования в соответствии с межправсоглашением 1993г. Очередная Программа обменов на 2000-02гг. подписана в Дели в окт. 2000г.

В рос.-инд. торговле положит. тенденции, характерные для II пол. 1999г. и I пол. 2000г., не получили дальнейшего продолжения, и во II пол. отмечалась негативная динамика (за первые 6 мес. объем торговли увеличился на 17%).

Объем торговли России с И. в 2000г., по данным инд. тамож. статистики, составил 1,4 млрд.долл. (без учета поставок спецтехники и вооружений, а также челночной торговли). По сравнению с предыдущим годом, товарооборот между двумя странами снизился на 9%. Примерно в той же степени сократились объемы рос. экспорта и импорта.

Инд. внешняя торговля в целом расширялась быстрее, поэтому удельный вес России во внешне-торговом обороте И. снизился с 1,9% до 1,5%, в т.ч. в инд. экспорте — с 2,6% до 2,0%, а в инд. импорте — с 1,3% до 1,1%.

Рос. экспорт в И. составил 550 млн. долл., или на 55 млн. долл. меньше, чем в 1999г. Его сужение было вызвано спадом в поставках минеральных удобрений — с 207 млн. до 98 млн. долл., металлургического кокса — с 45 млн. до 8 млн. долл., драг. металлов (в основном, серебра) — с 20 млн. до 0,5 млн. долл., а также снижением поставок газетной бумаги, горнорудного сырья, химикатов.

Произошли изменения в товарном составе нашего экспорта. Удобрения, представлявшие на протяжении 1999г. крупнейшую товарную группу с удельным весом 34%, перешли на вторую позицию с долей 18%. Это можно объяснить тем, что в 2000г. И. вообще свертывала закупки обработанных удобрений за рубежом, делая ставку на им-

порт сырья и развитие собственного их производства. Так, в целом инд. импорт обработанных удобрений сократился с 6,1 млн. до 2,5 млн.т., то есть почти в 2,5 раза, в то время как ввоз страной необработанных удобрений, напротив, увеличился с 2,5 млн. до 3,1 млн.т. (по данным за апр.-дек. 2000г.).

Не получили дальнейшего развития поставки металлургического кокса, активно осуществлявшиеся ВО «Тяжпромэкспорт» в 1999г.

Сокращение валютных поступлений от экспорта в И., которое только по трем товарам (удобрениям, коксу и серебру) составило 165 млн. долл., было в известной степени компенсировано расширением поставок черных металлов (с 77 млн. до 122 млн. долл.), занявших с долей 22% первую строчку в товарной структуре, а также машинотех. изделий, цветных металлов и товаров, вошедших в позицию «прочие». Машины, оборудование и транспортные средства с долей 13% вышли на третье место. Их экспорт вырос с 63 млн. до 71 млн. долл., в основном, благодаря поставкам вертолетной техники.

Ощутимые добавки в 2000г. были получены за счет поставок хлопка и печатных изданий. Эти товары ранее практически отсутствовали в товарной номенклатуре нашего экспорта в И.

Рос. импорт из И. в 2000г. сократился с 933 млн. до 853 млн. долл. Ухудшение динамики подтверждается и замедлившимся движением сумм открытых (с 37,5 млрд. до 29,5 млрд. руп.) и оплаченных (с 35,7 до 31,9 млрд. руп.) аккредитивов на Центр. счете ВЭБ в РБИ, предназначенном для обслуживания импорта в счет погашения инд. «рупийного» долга. Сократились закупки чая — со 184 млн. до 111 млн. долл., риса — с 47 млн. до 5 млн. долл., машинотех. изделий (особенно, товаров электроники) — с 63 млн. до 25 млн. долл., табачного сырья — с 45 млн. до 32 млн. долл.

Доминировавшие многие годы в нашем импорте из И., с/х и прод. товары уступили место текстильным изделиям, закупки которых возросли с 313 млн. до 346 млн. долл. В этой группе, на которую пришлось 41% рос. импорта из И., преобладала готовая одежда, в первую очередь, из х/б тканей. Увеличился также импорт кофе, соевого шрота, минерального сырья, изделий из кожи, включая обувь.

*Объекты сотрудничества с РФ.* В I кв. 2001г. на основных объектах рос.-инд. эконом. сотрудничества — организациями ГПВО «Тяжпромэкспорт», ГПВО «Технопромэкспорт», ЗАО «Энергомашэкспорт», ЗАО «Атомстройэкспорт» и ОАО «Ленметзавод» были проведены работы.

Чермет (ГПВО «Тяжпромэкспорт»). В I кв. 2001г. на предприятиях гос. меткорпорации «СА-ИЛ» и гос. компании «Ринл» (меткомбинат в г. Визакхапатнам).

Меткомбинат в г.Бхилаи. Согласовывались контракты на оказание техсодействия в ремонте и модернизации коксовой батареей №6 и конверторного цеха.

Меткомбинат в г.Бокаро. По контрактам на оказание техсодействия (консультационные услуги и надзор за эксплуатацией оборудования) в I кв. 2001г. поступления составили 22 тыс. долл. Запчасти и оборудование не поставлялись.

Меткомбинат в г. Роуркела. Силами рос. специалистов продолжалось оказание техсодействия

по модернизации кислородно-конверторного цеха №2, аглофабрики №2, доменной печи №4. Возобновлен контракт на оказание техсодействия на доменных печах №№1,2,3. Сумма поступлений составила 214,7 тыс.долл.

Меткомбинат в г. Дургапуре. Общая сумма поступлений в I кв. по контрактам на ревизию оборудования доменной печи №1 и поставку детализированных чертежей доменного комплекса и оказанию техсодействия при проведении капремонта доменной печи №3 составила 133,7 тыс.долл.

Вазакхпатнамский метзавод (ВМЗ). Продолжались работы по ремонту коксовой батареи №2 и доменной печи №2, осуществлялась разработка и передача техдокументации на ремонт и модернизацию оборудования. Общая сумма поступлений в I кв. составила 421 тыс.долл.

Меткомбинат «Ииско». Ожидаемый срок подведения итогов тендера, объявленного Корпорацией «Саил» на приобретение контрольного пакета акции меткомпании «Ииско», г.Бурнпур, в котором принимает участие «Тяжпромэкспорт», – II кв. 2001г.

Технология «Ромелт». Подписание контракта на разработку рабочего проекта строительства завода по технологии «Ромелт» производительностью 300 тыс.т. стали в год между рос.-инд. предприятием «Ромелт-Саил (И.) Лимитед» (РСИЛ) и «Нэшнл энд Минерал Девелопмент» (НМДС) ожидалось во II кв. 2001г.

Атомная энергетика (АО «Атомстройэкспорт»). Продолжались разработка и передача для Корпорации по атомной энергетике И. тех. проекта строительства АЭС «Куданкулам» (2 блока ВВЭР по 1000 мвт.). Окончание данного этапа работ планировалось на начало II кв. 2001г. (апр.).

Энергетика. ГПВО «Технопромэкспорт» – завершены работы по модернизации 5 гидроагрегата на ГЭС «Бхакра» (5 блоков по 157 мвт.). В фев. 2001г. блок пущен в гарантийную эксплуатацию. Велись работы по ревизии и модернизации трансформатора 5 гидроагрегата, срок окончания которых начало II кв.

Подписание контракта на проведение Объединением модернизации ГЭС «Обра» (5 блоков по 50 мвт.) общей стоимостью 85 млн. долл., запланированного на I кв. 2001г., откладывается, из-за задержки решения вопроса финансирования проекта со стороны правительства шт. Утар Прадеш, чья доля в финансировании проекта составляет 30%.

В течение I кв. инд. субподрядчиками проводилась оценка стоимости инд. части работ на базе переданного им проекта сооружения Объединением на условиях «под ключ» пятого блока на ГЭС «Санжай Ганди» мощностью 500 мвт. Во II кв. Объединение должно подготовить и представить Заказчику окончательную смету.

ЗАО «Энергомашэкспорт» – продолжались поставки основного энергооборудования для ГЭС «Тэри» (4 x 250 мвт.). По данным ЗАО «Энергомашэкспорт» объем поставок за отчетный период составил 10 млн. долл.

ОАО «Ленметзавод» (ЛМЗ) – отгружено оборудование на модернизацию ГЭС «Корба» (4 блока по 50 мвт.) на 0,5 млн.долл. Проведены ремонтные работы и доставлено запчастей на 0,2 млн.долл. Во II кв. 2001г. ожидается вступление в силу контракта на проведение модернизации ГЭС «Башшела» (2 блока по 75 мвт.).

Особое внимание приоритетам России в рос.-инд. торг.-эконом. отношениях было уделено в период гос. визита в И. президента РФ В.В. Путина (02-05.10.2000г.) и в ходе VII заседания (15 янв. 2001г.) Рос.-Инд. МПК по торг.-эконом., научно-тех. и культурному сотрудничеству.

В качестве наиболее актуальных были определены задачи как сохранения существующего уровня сотрудничества, так и его увеличения и расширения за счет диверсификации номенклатуры и увеличения торговли за СКВ, укрепления эконом. сотрудничества в традиционных сферах и активного развития взаимодействия в сфере высоких технологий.

Одна из проблем – увеличение объема рос. поставок машин и оборудования (10% в рос. экспортной корзине) на емкий инд. рынок, где ежегодные закупки машин и оборудования в среднем составляют – 22-25% от объема инд. импорта.

Одной из причин, сдерживающих активный выход на инд. машинотех. рынок, является отсутствие у рос. организаций фин. средств, достаточных для внесения всех залогов и гарантий (до 30% от стоимости проекта) при участии в проводимых в И. тендерах. Положение усугубляется тем, что **инд. сторона**, рассматривая Россию как страну с повышенным риском, ограничивает принятие гарантий только от четырех рос. банков (ВЭБ, Внешторгбанк, «Газпромбанк» и «Сбербанк») и одновременно **требует внесения еще и 100% залога от суммы гарантии.**

Увеличения взаимной торговли во многом зависит от развития межбанковских отношений, как это предусмотрено Протоколом VII заседания Рос.-Инд. МПК, а именно принятия дополнений к Межбанковскому соглашению, которые давали бы возможность инд. экспортерам чая и табака представлять кредиты на срок до 180 дней; подготовки и реализации соглашений по предоставлению Эксимбанком И. кредита ВЭБ России и Внешторгбанку по 10 млн. долл. для поддержки экспорта товаров из И. на условиях рассрочки платежа; реализации договоренностей между Ингосстрахом и Корпорацией страхования экспортных кредитов И. о процедурах перестрахования экспорта из И.

Гендиректорат внешней торговли при минторгпроме И. принял дополнение к действующей Экспортно-импортной политике И. на 1997/2002 гг. (уведомление №44 от 24.11.2000г.), предусматривающее соблюдение определенных процедур при реализации товаров на инд. рынке, в части, касающейся их сертификации и стандартизации. Данная мера не распространяется на инд. компании, импортирующие товар в рамках Авансовой лицензии, в целях реэкспорта, а также предприятия со стопроцентной экспортной ориентацией либо расположенные в экспортно-производственных зонах/СЭЗ (циркуляр №40 от 22.02.01г.).

Уведомлением предусматривается регистрация производителей (включая инд. определенных товаров (131 позиция), реализующих свою продукцию на инд. рынке, в Бюро инд. стандартов и получение соответствующей лицензии.

Процедура сертификации и получения лицензии для иностр. производителя предусматривает: подачу заявки и пакета документов в Бюро инд. стандартов по установленной форме; выезд представителей Бюро на предприятие для проведения соответствующей сертификации производимой

продукции (оплата расходов — проезд, проживание, сертификация и др., осуществляется производителем).

После проведения сертификации продукции на ее соответствие инд. стандартами и получения соответствующей лицензии производитель перечисляет на счет Бюро инд. стандартов ежегодный взнос в 2000 долл., а также сумму в 1% от контрактной цены при каждой сделке.

Срок действия лицензии — один год. Продление лицензии осуществляется Бюро инд. стандартов по заявке иностр. производителя, при этом вновь осуществляется соответствующая инспекция и сертификация производимой продукции.

Формально данная мера по сертификации товаров не противоречит нормам ВТО, поскольку Соглашение по тех. барьерам в торговле признает права стран-членов ВТО принимать тех. нормы и стандарты в той мере, какой они считают необходимым. Но практически создаются существенные трудности рос. производителям (особенно металлопродукции, одной из основных статей рос. экспорта в И.) при получении, в условиях сложной бюрократической системы в И., соответствующей лицензии.

Помимо тех. барьеров, инд. сторона продолжает применять в отношении рос. производителей антидемпинговые пошлины. В I кв. 2001г. (фев.) начато расследование в отношении поставок на инд. рынок гексамина рос. производства. Продолжалось расследование в отношении поставок стальных заготовок и феррокремния.

В 2000г. минфин И. на основании расследований, проведенных Гендиректоратом по антидемпинговым расследованиям, принял меры против поставок продукции рос. происхождения:

— 21 июня введены антидемпинговые пошлины на стальные бесшовные трубы в размере разницы между суммой, указанной в Уведомлении Минфина И., т.е. 39141 рупий за т., и ценой товара, выгруженного на берег (Landed value);

— 18 авг. введены антидемпинговые пошлины на оксоспирты: бутанол — 67 долл., 2 — этилгексанол и изобутанол — 97 долл. за т.;

— 15 сент. введены антидемпинговые пошлины на витамин С в размере разницы между суммой, указанной в Уведомлении минфина И., т.е. 12,67 долл. за кг., и ценой товара, выгруженного на берег;

— 5 дек. введены временные антидемпинговые пошлины на ферро-кремний в размере разницы между суммой, указанной в Уведомлении минфина И., т.е. 33120 инд. рупий/т., и ценой товара, выгруженного на берег. Расследование продолжается;

— 26 дек. введены временные антидемпинговые пошлины на стальные заготовки в 148,5 долл./т. (для Оскольского электрометкомбината — 16,03 долл./т.). Расследование продолжается.

В начале фев. 2001г. (05-14.02 01. г.) в И. для участия в работе Авиакосмического шоу «Аэро-И. 2001» (7-12.02 01.г., г. Бангалор) находилась делегация Рос. авиакосмического агентства. Совместно с представительством ВО «Авиаэкспорт» была проведена презентация рос. гражд. авиатехники. На презентации были представлены авиалайнеры типа Ил-96-300; Ил-214; Ил-103; Ту-204; Ту-214; Ту-334; Ан-38; Бе-200.

15-19 фев. 2001г. представители 8 рос. предприятий и организаций, в т.ч.: Ассоциация строит. и монтажных организаций «Стройтрансгаз», г.Мос-

ква; телефонный завод «Телто», г.Пермь; ОАО «Газпром» (Департамент мат.-тех. обеспечения), г.Москва; ОАО «Спецэлектрод», г.Москва; ОАО «Рудгормаш», г.Воронеж; ОАО «Волгабурмаш», г.Самара; ОАО «Строит. машины и механизмы», Брянск; ОАО «Ковровский электромех. завод», г.Ковров приняли участие в работе 14 межд. Инд. пром.-тех. выставки (International Engineering, Manufacturing & Technology Fair, EETF 2001).

В начале марта в Нью-Дели находились представители АО «Трансстрой» и корпорации «Центродорстрой», которые принимали участие в очередном тендере на строительство участков дорог в рамках инд. Программы строительства многорядных шоссе дорог (National Highways Development Project-NHDP). Торги состоялись 08.03.2001г. «Трансстрой» проиграл тендер. «Центродорстрой» совместно с ГПВО «Тяжпромэкспорт» выиграли тендер на строительство четырехполосной автомагистрали между г.г.Канпур и Варанаси (протяженность 150 км). Сумма контракта составляет 5,6 млрд. рупий или 120 млн. долл. Сроки строительства определены в 42 мес.

В марте 2001г. в Нью Дели для выполнения работ по контракту прибыла первая партия рос. специалистов. В соответствии с планами «Центродорстроя» работы будут вестись вахтовым методом. Предполагается, что количество непрерывно работающих строителей составит 80 чел.

*Сотрудничество университетов.* Перспективным представляется развитие сотрудничества рос. вузов, прежде всего МГУ и МГИМО, с находящимся в г. Дели Университетом им. Дж.Неру (УДН). Процесс обучения студентов и научная работа ведется силами созданных в рамках УДН школ, некоторые из которых имеют в своем составе исследоват. центры. УДН активно развивает научные контакты с университетами других стран. Центр немецких исследований провел несколько телемостов через Интернет с вузами Германии. С Россией данные контакты в основном осуществляются через Центр русских исследований и Центр рос., центральноазиатских и восточноевропейских исследований, которые имеют налаженные связи с ведущими НИИ и вузами России. (В частности, в рамках ст. 15 Программы обменов в области культуры, науки и образования между Россией и И. на 2000-02гг.)

В Центре русских исследований работают 18 профессоров и преподавателей и обучается 100 студентов и аспирантов, имеется библиотека русской литературы (40 тыс. томов).

Школу исследований в области языка, литературы и искусства УДН возглавлял проф. Санкаран Унни, известный инд. специалист в области русского языка и литературы. Ранее руководителем Центра был проф. Варьям Сингх, награжденный медалью им. А.С.Пушкина за вклад в преподавание русского языка в И., а ныне — профессор Калпана Сахни Кхосла.

В мае 2000г. делегация инд. ученых во главе с директором Центра рос., центральноазиатских и восточноевропейских исследований проф. Шамсуд-дином посетила Москву по приглашению Института стран Азии и Африки при МГУ им. М.В.Ломоносова.

Обмен учеными и преподавателями между рос. вузами и УДН постоянно расширяется. Положительное воздействие на этот процесс, безус-



ловно, оказало присуждение УДН почетной степени доктора наук президенту России В.В.Путину и торжественное вручение ему соответствующего диплома во время визита в И. в окт. 2000г. Новым важным шагом в развитии двусторонних связей УДН с МГУ явилось подписание 3 окт. 2000г. договора о научном и учебном сотрудничестве между МГУ и УДН. С рос. стороны договор подписал ректор МГУ академик В.А.Садовничий, с инд. – вице-канцлер УДН проф. А.Датта.

*Сотрудничество рос. и инд. ученых в области традиционной медицины аюрведа.* Получило новый стимул после подписания в Дели в окт. 2000г. во время визита президента России В.В.Путина Программы обменов в области культуры, науки и образования между Россией и И. на 2000-02 гг.

В Программе предусматривается установление прямых связей в области охраны здоровья между заинтересованными научными и мед. учреждениями, обмен информацией, специалистами, а также проведение симпозиумов, научно-практических конференций, обмен делегациями ученых и студентов. С целью расширения сотрудничества, в конце 2000г. и начале 2001г. ряд инд. ученых посетили рос. медцентры и вузы. Две рос. делегации специалистов в области традиционной медицины посетили И. в янв. и марте 2001г. Делегация в составе президента Медцентра «НААМИ-Аюр» С.А.Майской и директора «НААМИ-Аюр» М.Л.Салганик участвовала в работе II Межд. семинара по аюрведе. По предложению инд. стороны был подготовлен Меморандум о взаимопонимании между Университетом и «НААМИ-Аюр» о сотрудничестве в рамках общего меморандума между Минздравами России и И., подписанного в июне 1999г.

В Дели делегация была принята министром развития людских ресурсов, науки и технологий д-ром Мурли Манохаром Джоши. На встрече была достигнута договоренность о переводе и издании на русском языке классических трудов по аюрведе и создании в Москве рос.-инд. аюрведического центра на базе «НААМИ-Аюр».

Делегация также посетила ряд инд. мед. учреждений, занимающихся лечением больных методом аюрведы, и фирм, выпускающих аюрведические лекарства, в частности крупнейшую фарм. фирму «Дебур», которая направляет в Москву безвозмездно лекарственные препараты для совместных исследований. Фирма «Дебур» также направила в «НААМИ-Аюр» за свой счет д-ра Муралидхара для преподавания аюрведы в Институте медико-соц. реабилитологии.

Делегация была принята Шайладжой Чандрой – секретарем Департамента инд. систем медицины и гомеопатии, с которой обсуждались вопросы совместной научно-исследовательской работы по изучению результатов аюрведического лечения, создания учебников и методических пособий по аюрведе для обучения рос. студентов-медиков, направления в Москву специалистов по аюрведе и безвозмездной поставке аюрведических лекарств как для проведения научно-исследовательской, так и лечебной работы. На состоявшейся пресс-конференции Ш.Чандра высоко оценила совместную работу рос. и инд. медиков в области аюрведы.

Побывавшая в И. в фев.-марте 2001г. делегация минздрава России в составе А.А.Карпеева, гендиректора научного клинико-экспериментального

Центра традиц. методов диагностики и лечения, и Т.Л.Киселевой, директора этого Центра, провела ряд важных встреч с инд. специалистами в области аюрведы.

Инд. сторона высказывает удовлетворение тем фактом, что в России на гос. уровне уделяется такое большое внимание изучению традиционной аюрведической медицины, и проявляет готовность к расширению сотрудничества в этой области.

## Связи с Россией-1998

**П**лодотворно развивается научно-тех. сотрудничество. Заключено межправсоглашение (1994г.), успешно выполняется рассчитанная до 2000г. Комплексная долгосрочная программа научно-тех. сотрудничества (КДП), подписанная в 1987г. В рамках программы ведутся фундаментальные и прикладные исследования по 130 проектам в 19 научных областях. Готовится проект новой КДП до 2010г.

Сотрудничество в области культурных и научных связей строится на двухгодичных Программах обменов в области культуры, науки и образования. Традицией стало проведение в России и И. Дней культуры.

Инд. «рупийный» долг России на дек. 1998г. (по расчетам РБИ по текущему курсу) составил 4366 млн.долл. В соответствии с прежней договоренностью, долг И. бывшему СССР в 320 млрд. рупий (10 млрд.долл.) погашается путем платежей в рупиях, которые должны расходоваться на закупку товаров в И. И. производит платежи в погашение указанного долга, которые поступают на центр. счет Внешэкономбанка в РБИ дважды в год равными долями. По состоянию на 26 марта 1999г. сумма оплаченных аккредитивов на закупку товаров в И. в счет погашения рупийного долга составила 149 млрд.руп.

*Торговля с Россией.* В 1998г. рос.-инд. торговля развивалась на фоне ухудшения мировой общехоз. конъюнктуры, падения цен на товары топливно-сырьевой группы. Под негативным воздействием многих факторов тенденция к расширению взаимного товарооборота, набравшая силу в 1997г. от квартала к кварталу, в 1998г. вновь была приостановлена.

Объем товарооборота рос.-инд. торговли (без учета неорганизованной торговли и поставок спецтехники) составил 1260 млн.долл. в 1998г., снизившись по сравнению с предыдущим годом на 20,2%. **Доля России в совокупном внешторг. обороте И. со всеми странами понизилась с 2,1 до 1,7%**, в т.ч. в инд. экспорте – с 2,6 до 2,2%, а в импорте – с 1,7 до 1,3%. Объем росэкспорта в И. в 1998г. составил 551 млн.долл. (против 692 млн.долл. в 1997г.).

На инд. рынке заметно усилилась конкуренция со стороны ЮВА. Девальвация валют в большинстве стран этого региона привела к повышению ценовой конкурентоспособности их товаров. В результате прирост их экспорта в И. в ряде случаев достигал 70%.

У росэкспорта в И. наиболее крупными оказались потери по группе цветных металлов, поставки которых снизились более чем в два раза – с 140,6 млн. до 68,8 млн.долл., а их удельный вес с 20,3 до 12,5%. Наряду с Россией поставки цветных металлов в И. снизили также два других ведущих

экспортера из Чили и Замбии, уступив Австралии, которая в 1998г. увеличила экспорт этой продукции в И. более чем в 5 раз.

Экспорт черных металлов, представлявших в 1997г. главную товарную группу, в 1998г. снизился на 23% — с 144,6 млн.долл. до 111,2 млн.долл. Удельный вес этой группы также несколько уменьшился — с 20,9 до 20,2%. Снижение поставок почти целиком пришлось на IV кв., когда в И. были введены ограничительные меры на импорт этой продукции: антидемпинговые пошлины на горячекатаную сталь рос. и украинского производства (18 нояб.), а также миним. пороговые цены практически на все сорта стальной продукции, включая горячекатаную, холоднокатаную, электротех. сталь и белую жель (11 дек.).

Спад в экспорте распространился на продукты орг. и неорг. химии (с 62,5 млн. до 39 млн.долл.), разрозненное оборудование, машины и транспортные средства (с 66,8 млн. до 32 млн.долл.), металлические руды и лом (с 15,8 млн. до 9,3 млн.долл.), целлюлозу и бумажную макулатуру (с 11,3 млн. до 0,7 млн.долл.).

В то же время **значительно возрос экспорт минудобрений** — с 71,6 млн. до 124,1 млн. долл., в результате чего они с долей 22,6% вновь заняли ведущую позицию росэкспорта в И.

Россия в 1998г. в полной мере использовала скачок спроса на инд. рынке золота, увеличив его поставки с 1,1 млн. до 24,7 млн. долл.

По данным инд. таможенной статистики, **резко расширились поставки из России комплектного оборудования** — с 1,5 млн. в 1997г. до 14,7 млн.долл. в 1998г. Одновременно зафиксирован всплеск инд. импорта этих товаров из таких стран, как Аргентина, Бразилия, Израиль, ОАЭ, ЮАР и др. при общем снижении импорта разрозненного оборудования, машин и транспортных средств.

В 1998г., в соответствии с подписанными ВО «Тяжпромэкспорт» контрактами, начались экспортные отгрузки кокса. Всего по позиции «уголь, кокс и брикеты» из России в И. в том году поставлено 43,7 тыс.т. на 4,4 млн.долл.

Рос. закупки в И. в 1998г. сократились до 709 млн.долл. (с 886,8 млн.долл. в 1997г.). Главной причиной их спада, пик которого пришелся на сент., стал крах банковской системы России. Объем импорта из И. оставался малым в окт., затем в нояб. и лишь в янв. 1999г. он повысился до среднемесячного уровня.

Внешторг. оборот И. (млн.долл.)

	1997г.	1998г.		
Оборот .....	74210	71941		
Экспорт .....	33911	32711		
Импорт .....	10329	42197		
в т.ч. с РФ	1997г.	1998г.		
	млн.долл.	% от общ.	млн.долл.	% от общ.
Оборот.....	1579,2	2,1	1259,8	1,7
Экспорт.....	886,8	2,6	109,1	2,2
Импорт.....	692,4	1,7	550,7	1,3

Снизилась закупка практически всех с/х товаров, за исключением чая, импорт которого по стоимости за счет роста цен несколько увеличился (с 147 млн. до 155 млн.долл.), а по количеству также сократился (с 66,9 тыс.т. до 59,5 тыс. т). Особенно значительно снизился импорт табака, риса, специй, кэшью, а импорт сахара вообще не осуществлялся. Удельный вес с/х продуктов, однако, практически не изменился, и они по-прежнему соста-

вили основную (с долей 44,7%) группу товаров нашего импорта из И.

В отношении других товаров росимпорта из И. следует отметить рост закупок готовой одежды из х/б тканей, кожаной обуви, а также оборудования, поставляемого в комплекте для предприятий в России. По большинству остальных позиций росимпорт из И. сократился.

Росэкспорт в И.:	1997г.		1998г.	
	млн.долл.	%	млн.долл.	%
Всего.....	692,4	100	550,7	100
Мин. удобрения.....	71,6	10,3	124,7	22,6
Черные металлы.....	111,6	20,3	111,2	20,2
Цветные металлы.....	140,6	20,3	68,8	12,5
Газетная бумага.....	79,9	11,5	60,3	11
Хим. продукты.....	62,5	9	39	7,1
Машины, оборуд.....	6,8	9,7	32	5,8
Золото, серебро.....	1,1	0,16	24,7	4,5
Компл. поставки.....	1,5	0,2	14,7	2,7
Синтетич. каучук.....	7,8	1,1	11,7	2,1
Мет. руды и лом.....	15,8	2,3	9,3	1,7
Фармизделия.....	6,6	1	6,4	1,2
Уголь, кокс.....			4,4	0,8
Целлюл., макулат.....	11,3	1,6	0,7	0,1
Проч. товары.....	82,3	11,9	42,8	7,8

Физ. объем росэкспорта в И. (тыс.т.):

	1997г.	1998г.
Чермет.....	382,5	312,9
Мин. удобрения.....	538,2	846,4
Газетная бумага.....	161,8	121,4
Уголь, кокс, брикеты.....		43,7
Синт. каучук.....	4,3	6,2
Целлюл. макулатура.....	46,6	1,6

Росимпорт из И.:	1997г.		1998г.	
	млн.долл.	%	млн.долл.	%
Всего.....	886,8	100	709,1	100
С/х товары.....	394,6	44,5	316,9	44,7
Чай.....	146,8	16,6	154,6	21,8
Кофе.....	86,9	9,8	67,9	9,6
Табак.....	47,2	5,3	31,3	4,4
Рис.....	61,4	6,9	35,3	5
Специи.....	15,5	1,8	7,7	1,1
Шрот.....	7,7	0,9	6,0	0,9
Сахар.....	9,8	1,1		
Орехи кэшью.....	4,7	0,5	1,6	0,2
Прочие.....	14,6	1,7	12,5	1,8
Х/б, ткани, одежда.....	121,5	13,8	120,9	17,1
Медикаменты.....	109,3	12,3	58,4	8,2
Кожаная обувь.....	18,7	2,1	22,1	3,1
Машины, оборуд.....	50	5,6	23,5	3,3
Компл. поставки.....	0,6	0,1	21,6	3,1
Изделия из шерсти.....	31	3,5	19,8	2,8
Изд. из пластика.....	29,9	3,4	12,6	1,8
Косметика.....	18,5	2,1	9,5	1,3
Кожа, кожизделия.....	18,3	2,1	11,7	1,7
Мин. сырье.....	21	2,4	11,2	1,6
Изд. из иск. волокна.....	19,4	2,2	18,6	2,6
Ювелир. изделия.....	4	0,5	2,9	0,4
Прочие товары.....	50	5,6	59,4	8,4

Объем росимпорта из И. (тыс.т.)

	1997г.	1998г.
Чай.....	66,9	59,5
Рис.....	195,7	115,8
Шрот.....	25,7	24,6
Табак.....	32,5	17,5
Кофе.....	16,6	13,2
Специи.....	5,1	1,9
Сахар.....	3,8	
Орехи кэшью.....	1,4	0,5

По данным инд. тамож. статистики, за 9 мес. 1998г. экспорт в И. машинотехпродукции из РФ, включая комплектные оборудование, составил 31,9 млн.долл., снизившись по сравнению с сопоставимым периодом предыдущего года на 37,5%. Доля машин и оборудования, включая комплектные поставки, в товарной структуре росэкспорта в И. сократилась до 8,5%, против 10,2% в 1997г. Импорт транспортного оборудования снизился на 34% и импорт продукции станкостроения – на 18%.

Несмотря на спад в конъюнктуре, инд. рынок машин и оборудования остается весьма емким и перспективным для рос. производителей машинотехпродукции. Значит. объемы поставок были у хорошо известных на местном рынке внешнеэконом. организаций, таких как «Авиаэкспорт», «Промэкспорт» и «Энергомашэкспорт». Следует отметить появление на инд. рынке рос. компании «Главкосмос», объем поставок которой в 1998г. превысил 30 млн.долл.

Доля машин и оборудования в инд. импорте составляет 20% или около 7 млрд.долл. и традиционно занимает второе место после импорта нефти и нефтепродуктов. Основными поставщиками продукции машиностроения в И. являются США, Германия, Япония, Великобритания, на долю которых приходится более 50% поставок. Постоянно увеличивают свою долю по данной товарной группе Ю. Корея и Китай. В И. реализуются крупные программы по строительству и модернизации метзаводов, предприятий ТЭК, как в гос., так и в частном секторах экономики. Комплектные оборудование и машины предлагаемые рос. организациями, хорошо зарекомендовали себя на местном рынке и имеют достаточную конкурентоспособность. Но **инд. компании отдают предпочтение тем иноинвесторам, которые могут обеспечить финансирование проектов.**

Рос. участники внешторг. деятельности, не располагая возможностями предоставления инд. заказчикам кредитов на поставки комплектного оборудования, а также средствами для внесения залогов и получения банковских гарантий при участии в тендерах, находятся в заведомо худших условиях по сравнению с зап. фирмами. Принимаемая во внимание, что правительством И. принимаются решительные меры по защите нац. рынка от импорта дешевого металла, минудобрений, газетной бумаги и химпродукции, которые составляют более 70% росэкспорта, увеличение доли экспорта машинотехпродукции становится важнейшей составляющей при решении задачи увеличения экспорта в И.

*Эконом. сотрудничество.* Оно осуществлялось в 1998г. в форме техсодействия в строительстве промобъектов в И. по линии ВО «Тяжпромэкспорт» и ВО «Технопромэкспорт». Общий объем техсодействия И. в 1998г. прогнозировался в объеме 44,3 млн.долл., в т.ч. поставка оборудования и материалов – 10,7 млн. долл., техсодействие – 33,6 млн.долл., из которых на техпроект строительства АЭС «Куданкулам» приходилось 29,3 млн.долл. Однако запланированный объем техсодействия по линии ВО «Атомэнергоэкспорт», несмотря на подписание в июне 1998г. Дополнения к межправсоглашению от 20 нояб. 1988г. не были реализован. По данным представительств ВО «Тяжпромэкспорт» и ВО «Технопромэкспорт», объем эко-

ном. сотрудничества по их линии в 1998г. составил 8,9 млн.долл.

Сохраняется тенденция к уменьшению объема техсодействия, что объясняется в первую очередь отсутствием новых крупных объектов двустороннего сотрудничества

По линии ВО «Технопромэкспорт».

1. ГЭС «Бхакра» – завершена модернизация и пуско-наладочные работы на 3-м блоке. В течение 1999г. будет завершена модернизация 4-го блока с пуском в эксплуатацию в III кв. Общий объем техсодействия в 1998г. составил 2,7 млн.долл. Окончание работ по реконструкции и модернизации пяти энергоблоков станции запланировано в середине 2000г. Оставшийся объем техсодействия составляет 3,7 млн.долл., из которых большая часть должна была поступить в 1999г.

2. Получены платежи за выполненные в 1989-90 гг. техпроекты строительства 3 ТЭС в 1,9 млн.долл.

3. Осуществлялись поставки оборудования и запчастей для объектов, ранее сооруженных рос. организациями, в т.ч. ТЭС «Кахалгаон», ТЭС «Виндьячал», ТЭС «Пейвели» – на общую сумму 0,8 млн.долл.

По линии ВО «Тяжпромэкспорт» продолжались работы по оказанию техсодействия предприятиям Гос. меткорпорации (САИЛ) и компании РИНЛ (метзавод в Визакхапатнаме) в реконструкции и модернизации действующих производств.

1. Бхилайский метзавод. Завершена реконструкция рельсобалочного цеха. Продолжаются работы по строительству цеха подготовки сырья аглофабрики № 3 (окончание работ «под ключ» планировалось в сент. 1999г.). В янв. 1999г. начались работы по реконструкции турбовоздуходувки на ТЭЦ. Проведено обследование и начат ремонт коксовой батареи № 9. Осуществляются поставки сменного оборудования и запчастей.

2. Метзавод в Визакхапатнаме. Проводятся работы по ремонту коксовых батарей, осуществляются поставки сменного оборудования и запчастей.

3. Метзавод в Роуркеле. В связи с завершением работ по реконструкции кислородно-конверторного цеха и аглофабрики № 2 проводятся работы по доведению оборудования до проектной мощности.

4. Метзавод в Дургапуре. Завершены работы по модернизации домны № 3 и доменного цеха. Проводятся работы по доведению оборудования до проектных мощностей.

В 1998г., впервые с 1994г., ВО «Тяжпромэкспорт» были подписаны крупные контракты на оказание техпомощи силами росспециалистов.

*Перспективные направления сотрудничества.* На основании планов развития чермета в И., ВО «Тяжпромэкспорт» разработало и вручило инд. партнерам предложения по возможным направлениям сотрудничества на период до 2007г.

Особое место занимает проект модернизации, с участием ВО «Тяжпромэкспорт», метзавода ИИС-КО в Бурнпуре, дочерней компании госкорпорации САИЛ.

Передано предложение компании «Нилачал Ничан» на разработку проекта строительства нового метзавода полного цикла, в котором предусмотрено доленое участие ВО «Тяжпромэкспорт» за счет собственных средств.

Сохраняются в перспективе работы на меткомбинатах в Бхилаи, Роуркеле, Дургапуре, Визакхапатнаме по строительству, модернизации и ремонту агломерационных фабрик, коксовых батарей, доменного и энергооборудования, а также оказанию техсодействия в доведении оборудования до проектных мощностей силами росспециалистов.

ВО «Технопромэкспорт» приняло участие в 1998г. в двух тендерах на проведение работ по модернизации ТЭС «Корба» (4х50 мвт.) и «Обра» (5х50 мвт.), построенных в 60-е гг. при участии Объединения. Ориентировочная общая стоимость – 90 млн.долл.

Перспективы ВО «Энергомашэкспорт» – в реализации вступившего в силу контракта на поставку основного энергомехан. оборудования для ГЭС «Тэри» (4х250 мвт.) на 175 млн.долл.

Перспективы АО «Ленметзавод» – в реализации вступивших в силу контрактов на поставку оборудования для ГЭС «Балимела» (2х75 мвт.), ГЭС «Джеланут» (3х7 мвт.); компаний «Ллоиде Стил Корп» (2х40 мвт.) и «Освальд» (2х55 мвт.) общей стоимостью 35 млн.долл. Поставки оборудования начаты в 1999г.

Рос. АО «Уралмаш», «Ижорские заводы», «Рудгормаш» (г.Воронеж), а также АО «Белаз» принимали участие в межд. тендере, объявленном Угольной корпорацией И. на поставку широкой гаммы горно-шахтного оборудования. **Тендер проводился под кредит в объеме 1,06 млрд.долл.**, полученный Угольной корпорацией И. от ВБ и «Эксимбанка» (Япония); и **первое место заняло ОАО «Рудгормаш».**

*Инвест. сотрудничество и работа с регионами России.* Рос.-инд. инвест. сотрудничество не получило заметного развития. В 1991-97 гг. было одобрено 85 инвест. объектов в И. (из них около половины лицензионного и торг. характера) с росучастием 40 млн.долл. Сферы их деятельности – энергетика, электроника, оборонпром, удобрения, химикаты, наука и техника, космос.

В 1998г., по данным Инвест. центра И., было зарегистрировано 5 рос. инвест. проектов на 145 млн.руп., в т.ч. 1 в области тех. сотрудничества между «Тотем» (РФ) и «Киннера Стил» (И.) и 4 между «Тяжпромэкспортом» и «Тяжпром И. Прайвит», «Западнефть Геофизика» и «Интерлинк Петролеум» (И.), Московским ин-том стали и «Ромелт Сае И. Прайвит». **Объем рос. инвестиций с 1 янв. по 1 нояб. 1998г. составил 0,06% от общего объема одобренных инвестиций.**

Объемы инд. инвестиций в рос. экономику остаются также на низком уровне. В основном они направляются в сферу торговли и оказания услуг. **В России действует около 80 предприятий с инд. инвестициями**, включая 67 инд. дочерних компаний, занимающихся торговлей традиц. инд. товарами. В связи с предпринятыми правительством И. шагами в сторону упрощения процедуры вкладывания средств местными предпринимателями в зарубежные проекты, в 1998г. наметился определенный интерес инд. стороны в инвестициях в рос. экономику. Так, во время визита в окт. 1998г. миннефти и газа Рамамурти в Москву обсуждались вопросы совместного участия в реконструкции НПЗ как на территории России, так и в третьих странах, а также долевого участия инд. фирм в роснефтекомпаниях, в строительстве нефте и газопроводов и нефтяных разработках на шельфе Каспийского

моря. Инд. фарм. фирмы также заинтересованы в создании СП на территории России.

С 15 по 19 нояб. 1998г. в г. Дели работала делегация Воронежской обл., возглавляемая зам. главы администрации области А.Ф.Меркуловым. В администрации г. Дели обсуждались строительство фармзавода в г.Воронеже по технологии компании «Ципла», моста через р. Ямуна в Дели с участием Воронежского моторостроительного завода, а также создание школы по спортивной гимнастике в г. Дели с участием воронежских тренеров. Предметом обсуждения на встречах с руководством минугля и госкомпаний были проблемы участия воронежских предприятий в тендерах по поставкам техники для Угольной корпорации И. (СIL) и оборудования для нефтегазодобывающей отрасли. 8 дек. 1998г. СIL направила руководству АО «Рудгормаш» офиц. уведомление о победе в межд. торгах по буровым установкам СБШ-250 МНА-32 и предложило подписать контракт на поставку 34 машин для модернизации открытых угольных карьеров.

22-26 нояб. 1998г. состоялся визит в И. президента Татарстана М.Ш.Шаймиева по приглашению минторговли Р.Хегде. В состав делегации входили руководители 10 промпредприятий Татарии. Переговоры позволили определить в качестве приоритетных областей сотрудничества нефтяную и нефтехим. отрасли, судостроение, авиастроение, автомобилестроение (двигатели для микролитражных автомобилей «Ока»), компрессоры для холодильников, фармацевтику, здравоохранение и с/х продукцию.

С 1 по 6 дек. 1998г. в Дели находилась делегация Омской обл., возглавляемая зам. главы администрации А.М.Луповым. Обсуждались проблемы возможных прямых поставок в Омский и другие соседние регионы, входящие в ассоциацию «Сибирское соглашение», традиц. инд. товаров (рис, чай, кофе, медикаменты). Предметом дискуссии в госкорпорации ONGC были вопросы о сотрудничестве в области обмена технологий, кооперации в производстве оборудования для нефтегазовой отрасли, перспективы экспорта готовых изделий для инд. нефтегазового сектора.

С 9 по 15 дек. 1998г. в Дели, по приглашению минторговли И. работала делегация из С.-Петербурга во главе с первым вице-губернатором И.И.Клебановым. В состав делегации входили директора крупных промпредприятий: ГП НИИ «Электрон», АО «Домен», НИИ «Электронстандарт», АО «Невский завод», АО «Кировский завод», ОАО «Скороход», ОАО «Пролетарская победа», ГП «Кожа».

20-22 дек. 1998г. в составе правит. делегации РФ во главе с премьер-министром в Дели находился губернатор Саратовской обл. Д.Ф.Аяцков. Помимо участия в офиц. мероприятиях Д.Ф.Аяцков провел встречу с руководством госкорпорации Bharat Heavy Electricals, на которой обсуждались вопросы создания консорциума для осуществления проектов по троллейбусным маршрутам в И.

*Сотрудничество по космосу.* Важной вехой в этом плане стал **запуск с территории России нескольких инд. спутников** дистанционного зондирования Земли серии IRS нашими ракетносителями. Наиболее значимым совместным проектом в области космоса являются **поставка в И. рос. криогенных разгонных блоков (КРБ)** (т.н. криогенных

двигателей) и подготовка запуска ракеты-носителя GSLV (Geosynchronous Satellite Launch Vehicle), оснащенной КРБ.

Разработка и запуск ракеты GSLV является приоритетом инд. нац. космической программы на 20 лет, цель которой – создание плотной спутниковой сети, обеспечивающей потребности страны в системах телекоммуникаций, зондирования Земли, мониторинга окружающей среды и т.д., а также выход И. на межд. рынок космических услуг. Задача, поставленная перед инд. разработчиками – ежегодный запуск по крайней мере 1 спутника. В И. ожидают, что использование КРБ позволит выводить на геостационарную орбиту полезный груз весом до 2,5 т. и **приведет к присоединению И. к узкому кругу стран** (Россия, США, Франция, Китай), располагающими аналогичными возможностями.

Контракт от янв. 1991г., предусматривал передачу СССР И. не только готовых КРБ, но и технологии их производства на месте. В конце 1993г., после присоединения России к Режиму контроля за распространением ракетных технологий, условия контракта были изменены: теперь он предусматривает **поставку И. 7 летних образцов КРБ уже без передачи технологии их изготовления**. Второй рос.-инд. контракт, связанный с проектом GSLV, заключен в апр. 1992г. и предусматривает поставку Россией оборудования, монтаж и испытания наземных средств обеспечения КРБ.

С нашей стороны исполнителем обоих контрактов (подписаны «Главкосмосом» и «Инд. организацией космических исследований» ISRO) является КБ «Салют» ГКНПЦ им.Хруничева. **КБ «Салют» открыло свое представительство в г.Мадраце**, в 100 км. от космодрома ШАР (п-ов Шрихарикота, шт. Андхра-Прадеш), т.к. монтаж, автономные испытания систем и комплексные испытания КРБ требовали постоянного присутствия на космодроме групп росспециалистов.

Для этого проекта в России были специально разработаны и изготовлены системы обеспечения КРБ азотом, водородом, кислородом и другими сжатыми газами, система автоматического контроля управления подготовкой и заправкой КРБ. На космодром Центра ШАР морпутьем поставлено оборудование объемом 80 ж/д вагонов. В 1996г. на полигон доставлен макет КРБ, переброска которого по воздуху (АН-124) обошлась индийцам 200 тыс.долл. В 1998г. в И. доставлены заправочный макет КРБ и первый из семи летних блоков. Осуществлены пуско-наладочные работы как на самом полигоне, так и в Центре жидкостных двигательных систем (г.Махендрагири, штат Тамилнад). В этих целях в И. в течение 1998г. было командировано 160 росспециалистов сроком до 2 месяцев и 50 специалистов на более краткие сроки.

Завершающим этапом подготовительных работ 1999г. должны были стать комплексные испытания. Неоднократно откладывавшийся запуск ракеты-носителя GSLV с криогенным разгонным блоком планировался на сент. 1999г.

Задержка запуска по сравнению с намечавшимися ранее сроками (1996-97 гг.) произошла по вине обеих сторон. Несмотря на объективные трудности, **подобное масштабное сотрудничество, связанное с подготовкой запуска ракеты-носителя в зарубежной стране, не имеет аналога в мировой практике**.

Поставленное в космический центр ШАР наземное оборудование в течение 20 лет будет находиться под авторским надзором КБ «Салют», которое также обязано обеспечивать доп. поставки агрегатов и систем на основе новых контрактов. С целью расширения возможностей по запуску спутников инд. руководство приняло решение о сооружении на п-ве Шрихарикота второго стартового комплекса. Идет борьба между крупнейшими инд. компаниями за получение данного госзаказа. Степень возможного участия соответствующих предприятий в этом проекте пока не определена, но будет зависеть от того, насколько успешным окажется выполнение ими контрактов по КРБ.

Разрабатываемый индийцами собственный криогенный двигатель, будет готов не ранее 2005г. В Центре жидкостных двигательных систем (головного предприятия по разработке инд. КРБ) удалось успешно завершить конструкторскую разработку 7,5-тонного двигателя и заключить контракты на его производство с инд. компаниями Godrej и Machine tools and reconditioning (MTAR). С авг. 1996г. ISRO начала производство криогенного ракетного топлива на заводе, построенном при содействии Германии в г.Махендрагири.

Бюджет ISRO составляет 300 млн.долл. (0,5% госбюджета), а в соответствии с рекомендациями правит. комиссии на эти цели планируется дополнительно выделить из внебюджетных средств **5 млрд.долл.** Программа не имеет в стране противников и пользуется поддержкой всех полит. партий.

*Рос.-инд. сотрудничество в области мирного использования атомной энергии.* Правовой основой являются: Соглашение между СССР и И. о научно-тех. сотрудничестве в области мирного использования атомной энергии от 22 янв. 1979г.; Соглашение между СССР и И. о сотрудничестве в сооружении в И. АЭС от 20 нояб. 1988г.

Соглашение 1988г. предусматривает строительство в И. АЭС из двух энергоблоков с реакторными установками типа ВВЭР-1000, а также взаимодействие в ее эксплуатации. Мы будем поставлять для этой АЭС ядерное топливо в течение всего периода времени эксплуатации станции. АЭС и весь ядерный материал будут поставлены под гарантии МАГАТЭ.

Дезинтеграция СССР остановила процесс реализации соглашения. В 1993г. переговоры о строительстве АЭС возобновились, и в дек. 1994г. **правительство И. приняло окончательное решение в пользу сооружения АЭС «Куданкулам» в сотрудничестве с Россией**.

21 июня 1998г. министр России по атомной энергии О.Е.Адамов подписал в Дели Дополнение к Соглашению 1988г., касающееся в основном фин. и тех. вопросов строительства АЭС. Документ предусматривает, что И. будет хранить и перерабатывать отработанное ядерное топливо на своей территории.

Продолжение реализации Соглашения 1988г. о сотрудничестве в сооружении в И. АЭС не противоречит внутреннему законодательству и межд. обязательствам России. Принятой поправкой к Руководящим принципам Группы ядерных поставщиков предусматривается, что новая политика в вопросах ядерного экспорта в государства, не обладающие ядерным оружием, может осуществляться только при условии постановки всей ядер-

ной деятельности таких государств под гарантии МАГАТЭ. Однако при этом особо оговорено, что данное требование не распространяется на соглашения и контракты, подписанные до 3 апр. 1992г.

Минатом России и Комиссия по атомной энергии И. подписали в фев. и мае 1994г. два межведомственных протокола о взаимодействии, в частности, в таких областях, как легководные реакторы, научные исследования в области уран-ториевого цикла, быстрые реакторы и др.

Минатом ведет проработку вопросов сотрудничества с инд. организациями по передаче на коммерческой основе результатов конверсионных проектов своих предприятий. В качестве возможных направлений сотрудничества рассматриваются производство особо чистых материалов для микроэлектроники, технология нанесения алмазных и алмазоподобных покрытий и природоохранные технологии.

*Антидемпинговые расследования в духе требований ВТО.* Они начались в 1994/95 ф.г. с расследований против поставок в И. бисфенола-А рос. производства в 1992/93 и 1993/94 ф.г. Инд. сторона ввела в 1995г. антидемпинговые пошлины в 12,5 тыс.руп. на тонну бисфенола-А, что составляет 61% от экспортной цены ФОБ.

Следующий случай с поставкой в И. малоуглеродистого феррохрома имел место в 1997г. Поставки осуществлялись не росэкспортерами, а инокомпаниями-перекупщиками, с которыми рос. производители расплатились своей продукцией за финуслуги и при этом потеряли контроль за географией и ценами экспорта. В результате были введены постоянные антидемпинговые пошлины от 10,9 тыс.руп. до 18,6 тыс.руп., что составляет 28%-48% от экспортной цены.

В 1997/98 ф.г. проводились слушания еще по двум крупным позициям рос.-инд. внешней торговли — по газетной бумаге и горячекатаной стали. Против импортных поставок в И. газетной бумаги рос. происхождения введены антидемпинговые пошлины в 50-80 долл./т., в зависимости от экспортной цены.

В случае поставок горячекатаной стали рос. производства, Гендирекция по антидемпинговому расследованию приняла решение не вводить антидемпинговые пошлины, т.к. не было обнаружено причинно-следственной связи между поставками этого товара из России и понесенными убытками инд. производителями горячекатаной стали. Но в окончательном решении (от 10.11.98г.) минфин И. ввел антидемпинговые пошлины на импорт горячекатаной стали из России в 30-50 долл./т., в зависимости от сорта стали. Кроме того, в дек. 1998г. гендирекция по внешней торговле при минторге И. определила миним. уровень импортных цен на стальную продукцию (горячекатаная сталь: в рулонах — 302 долл./т., в листах — 317 долл./т.; холоднокатаная сталь в рулонах — 392 долл./т.; электротех. сталь в листах — 763 долл./т. и т.д.)

Доля таких товаров, как чер. и цветмет, газетная бумага и химпродукция составляет более 70% общего объема росэкспорта в И.

*План развития индийско-рос. эконом. и торг. отношений* (заявление для прессы Посольства И. в РФ от 7.4.1999).

— Использование средств инд. задолженности. На V заседании МПК отмечалась необходимость

открытого предсказуемого и своевременного размещения рупийных долговых средств и их использования рос. госорганизациями. Задержка в этом процессе увеличит остаток неизрасходованных средств и приведет к сокращению двусторонней индийско-рос. торговли. Некоторые рос. организации также выразили беспокойство в отношении реальности существующих сроков и условий размещения рупийных средств и проведения по ним тендеров.

— Инвестирование рупийных долговых средств в СП. В ходе заседаний МПК, включая последнее, проходившее в нояб. 1998г., инд. и рос. стороны обсудили возможность использования 10% рупийного долга для инвестирования проектов создания СП. Такие проекты в И., как строительство и модернизация портов и дорог, нефтяных и газовых трубопроводов, нефтепереработка, могут быть рассмотрены в качестве сферы для вложения инвестиций в виде рупийных долговых средств, поскольку оборудование для таких проектов тоже может быть поставлено из России. С рос. стороны могло бы рассматриваться оснащение портов для осуществления регулярной перевозки угля и кокса в И. большими судами.

В соответствии с рекомендациями V заседания МПК в Москве в нояб. 1998г., правительство И. уже одобрило проект модернизации метзавода IISCO путем создания СП SAIL-«Тяжпромэкспорт».

— Поставка товаров на консигнационной основе. РБИ представил «Внешэкономбанку» проект схемы поставок товаров из И. в Россию на консигнационной основе в счет средств, поступающих в погашение госкредитов бывшего СССР.

— Нефтяной сектор. Ведущая инд. нефтяная компания ONGC заинтересована в участии и вложении инвестиций в нефтепроекты в России, а также в приобретении акций рос. нефтекомпаний. ONGC ведет переговоры с компаниями «Лукойл», «Роснефть», «Роснефть-Сахалинморнефтегаз» и «Татнефть». Предложения «Роснефти» или слишком малы или экономически неосуществимы. Наша просьба к «Роснефти» заключается в том, чтобы она предложила крупный проект. Что касается предложения «Татнефти», то ONGC обозначила четыре области для дальнейшего обсуждения, но обратилась с просьбой предоставить некоторые фин. и налоговые уступки для обеспечения жизнеспособности этих предложений.

— Сотрудничество в области поставок необработанных алмазов. Россия является одним из крупнейших производителей алмазов в мире. Более 80% рос. продукции через различные каналы поступает на мировые рынки. И. является одним из крупнейших оранжировщиков алмазов в мире, обрабатывая 100 млн. карат камней от общего числа в 120 млн. карат, производимых в мире ежегодно. В интересах взаимовыгодной торговли следует исследовать возможности заключения долгосрочных торг. соглашений об экспорте необработанных алмазов из России вне линии компании «Де Бирс».

— Сотрудничество в с/х области. Импорт в Россию из И. буйволятины и говядины до сих пор запрещен по гигиеническим требованиям, хотя мясо из И. экспортируется во все страны мира. В ходе двусторонних обсуждений 24-26 марта 1999г. в минсельхозе РФ, было решено направить группу

экспертов для проведения инспекции инд. боен и сертификации соответствующих лабораторий в И.

– Совместные предприятия. Фармацевтический сектор представляет собой обл. взаимных интересов, где могут быть достигнуты быстрые результаты путем создания СП. На последнем заседании рабочей группы по фармацевтике было достигнуто соглашение, что делегация из России посетит И. для исследования и определения конкретных возможностей в данной области.

– Индустрия ПО также представляет обл. интересов двустороннего сотрудничества. Инд. индустрия ПО сейчас славится своим тех. совершенством и передовыми технологиями.

– Сотрудничество в фин. секторе. Сеть банков состоит из 63 тыс. отделений, включая свыше 150 филиалов инобанков. Фин. сектор также имеет ряд нац. и гос. фининститутов и крупный биржевой рынок из 22 фондовых бирж. Опыт И. в этой сфере, включая вопросы развития человеческих ресурсов, может быть полезен представителям рос. фин. сектора.

– Сотрудничество на регион. уровне. В 1997-98 гг. инд. делегации посетили Саратов, Тверь, Тулу, Омск, Оренбург, Воронеж, Москву и С.-Петербург. Делегации из рос. регионов (С.-Петербурга, Воронежа, Саратова, Рязани, Татарстана и Республики Башкортостана) посетили И. Девять губернаторов регионов сопровождали Е. Строева во время его визита в И. в фев. 1999г. Посольство И. в Москве создало спец. группу для развития сотрудничества с рос. регионами. В янв.-марте 1999г. делегации инд. деловых кругов сопровождали посла И. в Воронеж, Пензу и Татарстан.

## Представительства

**www.indianembassy.ru** Ссылки на сайты всех официальных ведомств;  
**www.itpomos.ru** Индийская организация по содействию торговле (ИПРО);  
**www.iba-moscow.com** Индийский Бизнес Альянс; **www.teaindia.org** Индийский чай; **www.travenini.com** Общонац. географ. информ. система; **www.nic.in/iic** Инд. инвест. центр; **www.rbi.org.in** РБИ.

ПОСОЛЬСТВО РФ В ДЕЛИ - КАДАКИН Александр Мих. New Delhi, 110021, India, (9111) 611-0640, -1, -2, -4, -0565, 687-3800, -2, ф. -6823, телекс (31) 72116, (31) 72160 RUSS IN; indrusem@del2.vsnl.net.in. КОНС. ОТД. 611-0560, ф. 687-6823.

ТОРГПРЕДСТВО В ДЕЛИ - ИСАЕВ Евгений Алексан. Plot Nos 6 and 7 Block 50E, Nyaya Marg, Chanakypuri, New Delhi, 110021, India, (9111) 688-9266, -9237, -9135, ф. -9127, 687-3189, rusintrad@ndb.vsnl.net.in. ОТД. В БОМБЕЕ - КОРШУНОВ Евгений Алексан. (9122) 387-9650, ф. 380-3693. ОТД. В КАЛЬКУТТЕ - СТЕПАНОВ Константин Андр. (9133) 479-6820, -1777, ф. -7830.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В БОМБЕЕ - КАЗЕННОВ Дмитрий Алексан. 42 Jagrnhandas Marg (Nepan Sea Road) Mumbai (Bombay), 400006, India; (9122) 363-0403, -3627, -8, ф. -0403, телекс (81) 1175939 RUSS IN, russcon@bom5.vsnl.net.in, cgrch@vsnl.com, <http://business.vsnl.com/ruscon1>.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В КАЛЬКУТТЕ - ЗОЛОТУХИН Алексей Никит. ФЕДЮКОВИЧ Николай Мих. Calcutta 700027, India, (9133) 479-7006, -9973, -7982, ф. -8889, телекс (81) 215989 RFGC IN; consulu@cal3.vsnl.net.in.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В МАДРАСЕ - КРИКУНОВ Анатолий Петр. МГЕЛАДЗЕ Михаил Мих. 14 Santhome High Road, Madras 600004, India, (9144) 498-2320, -30, ф. -36, телекс (81) 417515 RUSK IN. 416355 RUSK IN.

### БЮРО В РФ (И СНГ)

ПОСОЛЬСТВО (26.01). 101000 М., Воронцово поле 6-8, 917-0820, -1841, ф. 975-2337, телекс 413409 INDEM RU, indianembas@pol.ru. ТОРГ. ОТД. 200-3259 (пн.-пт. 9.30-13.30, 14-16). КОНС. ОТД. 916-2373 (пн.-пт. 10-13). К. РАГХУНАТ (K RAGHUNATH, посол, 916-0552, -3447), Равм Мохан АГ-АРВАЛ (Ravi Mohan AGGARWAL, министр, канцелярия, 917-2927), Сабир СИНГХ (Satbir SINGH, советник, образование, 937-4540, 238-0968), Рахул КУЛШРЕШТХ (Rahul KULSHRESHTH, советник, торговля, 200-3259),

Кришна СУНДАРМ (Krishna SUNDARAM, экономика, 975-2408, 200-3221), Хари Мохан САКСЕНА (Hari Mohan SAXENA, советник по науке, 916-0297), Нарендра Бахадур СИНГХ (Narendra Bahadur SINGH, военный аташе, 917-3448), В. КУМАР (V.KUMAR, аташе ВМС, 916-3577), Пранаб Кумар БАРБОРА (Pranab Kumar BARBORA, аташе ВВС, 916-1042), Анил Кумар ТРИГУНАЯТ (Anil Kumar TRIGUNAYAT, I сек., СММ, 917-4209), А.К. СИНА (A.K.SINHA, I сек., торговля), Ж.Р.ГОЭЛЬ (J.P. GOEL, I сек., гос. торг. корпорация), Арвинда КУМАР (Arvinde KUMAR, I сек., консул, 916-2343, -53), Ашвани Кумар ПРАБХАКАР (Ashwani Kumar PRABHAKAR, I сек., техн., 916-1142), Хариш Чандер ДХАМИДЖА (Harish Chander DHAMIJA, I сек., 917-1137), Т.К. ЧАКРАБОРТИ (T.K. CHAKRABORTY, реклама чая, 917-1657), Муну МАХАВАР (Munu MAHAWAR, II сек., 916-3544), Нутан Капур МАХАВАР (Nutan Kapoor MAHAWAR, II сек., 916-3544), Б. С. ЯДАВ (B S YADAV, II сек., 916-2605), г-жа Сипра ГОШ (Sipra GHOSH, II сек., офиц. переводчик, 916-2082).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 191123 С.-П., Рылеева 35, (812) 272-1731, -1988, ф. -2473, cgispb@online.ru (пн.-пт. 9.30-18). Раджив К. ШАНДЕР (Rajiv CHANDER, генконсул).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 690000 Владивосток, Алеутская 14, (4232) 41-3920, -60, ф. -56, телекс 213240 CGIVV SU, (пн.-пт. -9-18). Ихеже Химато ЖИМО-МИ (Iheze Himato ZHIMOMI, генконсул), Шанкер ПРАСАД (Shanker PRASAD, вице-консул).

Гос. тур. офис. 103051 М., Петровские линии 20, стр.1, оф.32, 200-3579, -3581, ф. -3071, J.S.Chilhan.

Ace International. Оптовая торговля тов. нар. потребл. 117342 М., Бутлерова 17В, оф.226, 330-1610, -0492, acegroup@com2com.ru, www.acegroups.com, Sandeep Gupta.

Advanced Trading. Торговля. М., 2 Звенигородская 12, 253-9135, -34, atcl@orc.ru, Rajesh Sharma.

Aeros Travel. Туризм Travel. М., Черняковского 3, 151-8730, ф. -4441, aharish@aeros.msk.ru, Harish Aggarwal.

Sentro M. Туризм Travel. 129164 М., Ярославская 8, корп.6, оф.300, 217-6400, ф.6122, sentrotravel@rambler.ru, www.sentrotravel.com, Gaurav Rao.

Agio Image. Торговля. М., 2 Павелецкий пр. 6, эт.6, 234-0077, ф.232-3227, imaee@mail.sitek.ru, M.L. Jalan.

Agio Pharmaceuticals. Фармпром Pharmaceuticals. 121170 М., Кузювский пр-т 36, корп.3, 784-6663, ф. -2, common@agio-pharma.ru, Sanjay Govindprasad Ruia.

Agio Services. Торговля Trade. М., Комсомольский пр-т 45, корп.1, 258-3860, телекс 612190 AGIOZ SU, op@agionet.com Om Prakash Aggarwal.

Air India. Авиалинии Airlines. 117049 М., Коровий Вал 7, 237-7494, 236-4440, ф.230-2805, G. Hosh.

Allied Groceries. Бытовая химия. 125190 М., Ленинградский пр-т 80, корп.16, эт.2, 258-4477, ф. -33, В. Akash.

Ambaji Sales. Таможня Customs. 119034 М., Хилков пер. 1/2, 248-9884, ф.202-0509, yadav@online.ru, Nischal Nawin Kumar.

Amigo. Торговля Trade. 117832 М., Вернадского 29, оф.804Б, 133-9042, 131-9900, ф.138-1411, amigo1@amigo.rmt.ru, Hemanshi Tupnis.

Amtel Exports. Шины. М., Кузювский пр-т 45, под.11, 142-0879, 148-5900, -5893, ф. -2710, телекс 413789 AMTEL SU, Sudhir Gupta.

Armas. Торговля Trade. М., 2 Верхн. Михайловский пр. 9, оф.531, 955-7398, ф.952-5003, 954-4091, Rajesh Kumar.

Aska. Торговля Trade. 123007 М., 3 Хорошевский пр. 1/1, 941-2603, -3830, ф. -4541, int@aha.ru, Ashok Kumar.

Avin Pharma. Фармпром Pharmaceutical. 123592 М., Кулакова 20, оф.708. 753-8661, -2, ф.754-8843, -62, avinpharma@mtu-net.ru, Pankaj Vidyarthi.

Awia Rus. Грузоперевозки, туризм. М., Куликов пер., корп.1/2, 202-0732, 241-6887, ф.248-9858, -60, Nainesh Patel.

Axiom. Оборуд. для пр-ва полиэт. мешков. М., Мал. Пироговская 18, оф.501, 933-2907, 246-9527, moscow@axiom.ru.

Axios Aviation Services. Перевозки Transportation. 117420 М., Профсоюзная 57, 332-0223, ф. -7, 334-4894, emit@emittsnet.ru, Anjani Kumar Das.

Beeye Overseas. Чай, кофе Tea, coffee. 129366 М., пр-т Мира 150, оф.448-450, 234-1220, ф.215-8191, beye@tpl.ru, В.Р. Singh.

Bentimi Group. Торговля Trade. 129223 М., пр-т Мира, ВВЦ, нав. 101, т/ф 181-6421, 216-1254, -1035, ashok\_jayawal@hotmail.com Ashok

Jayaswal.

Bollywood Option. Индийское кино. 117908 М., Орджоникидзе 11, оф.725, 955-1546, -1685, ф.-1753, pharm-Loken@mail.ru, Arun Kumar.

В.М. Чай Tea. М., Старокалужское ш., taneja@com2com.ru Taneja Hatinder.

Cadila. Фармацевтика. 117312 М., Губкина 14, оф.39, 961-2936, ф.-2, cadila@mtu-net.ru, Jaideep Kapoor.

Cadila Pharmaceuticals. Фармацевтика. М., Измайловское ш. 71, оф.1844 - 1846, корп.Д, 166-4526, ф.-9, qcadila@cityline.ru, A.B. Srivastava, Vmesh M. Dubey.

Canara Bank. Банк. 129110 М., пр-т Мира 74, оф.181, 974-1667, canmos@tims.ru, www.canbankindia.com, Melchis.

Capital. Фото Kodak studio. М., Цветной б-р, 7, 925-6117, capin@5mol.ru, Shankar Bidasaria.

CJSC Rezlov. Фармпром *Pharmaceutical*. М., Кожевническая 16, 235-2540, -2423, ф.959-7679, dolster@aarnet.ru, Singh.V.K.

Continental Pharma. Фармпром *Pharmaceutical*. 117419 М., Орджоникидзе 11, 234-4729, ф.-09, as151197@cityline.ru, www.contipharma.ru, Нок Kazi Taricul.

Coral Med. Фармпром *Pharmaceutical*. М., Rajesh Arora.

Core Healthcare. Фармацевтика *Pharmaceutical*. М., Ленинский пр-т 92, оф.165, т/ф 432-0962, Vinay Akulwar.

Cosmo Travels. Турагентство *Travel*. 109004 М., Воронцовская 1/3, эт.1, 956-6082, -4960, ф.912-6643, cosmotravels@hotmail.com, Goyal.R.K.

Daily Incom. Упаковочн. материалы, настенные часы, настольные лампы. М., Стар. Ярославская 8, корп.1, оф.201, 742-4011, 216-8045, dlyincom@asvt.ru, Naveen K.Dixit.

007 Media Company. Рекламное агентство *Advertisement agency*. 103030 М., Селезневская 11А, ф.972-2728, media007@hotmail.ru, Александр Георг. Филян.

Dina. Торговля *General Trading*. 115478 М., Каширское ш. 24, 323-1001, -65, -74, -83, -92, ф.-0006, dina@online.ru, www.dinainter.com, H.J. Kottlia.

Divine Exports. Чай, кофе Tea, Coffee. М., Ленинский пр-т 148, 778-4750, ф.760-2041, bobby@com2com.ru, Siddharth Sikaria.

Dr. Reddy's Lab. Фармацевтика. М., www.drreddys.ru, drl@matrix.ru, raju@dol.ru, KW Raju, A.S.Deekshitulu.

Dabu. Фармпром (онкологические препараты). 119034 М., Барыковский пер. 4, корп.2, оф.212, 203-0146, -7960, т/ф -2713, dabur@mail.transit.ru, www.dabur.com, Лидия Арт. Щербакова.

Elegant Creations. ПВХ, мрамор. М., Азовская 6, коп.3, оф.603, т/ф 310-8250, alshri@yahoo.com, Alok Shrivastava.

Fashions Trade-tex. Текстиль. М., ВВЦ, пав.101, 974-7750, 282-1140, fashionstrade@mtu-net.ru, Vivek Anand

Galani Electronics. Электроника. 129041 М., Бол. Переяславская 7, оф.158, 282-2134, -84, galani@glasnet.ru, Rajesh Galani.

Глахо. Опт. торговля лекарствен. ср-в. 107078 М., Орликов пер. 10, корп.1, 975-0177, -0447, -0193, -0460, ф.208-3022, sareen@online.ru.

Glenmark Exports. Фармпром. 109147 М., Нижегородская 2, стр.1, оф.1-5, 231-3582, -3, glenmarkmos@co.ru, Sudip Majumdar.

Hoehst Marion Roussel. Фармацевтика. М., Вятская 70, эт.5, 974-3091, S. Sivaram.

Indentor. Текстильпром *Textile & Gen. Trading*. М., ВВЦ, пав.1, 181-6421, -1230, -1579, indentor@co.ru, Vijay Kaushik.

Inter Care. Фармпром *Pharmaceuticals*. 115201 М., 1 Котляковский пер. 2, 320-4948, -3009, -2721, -5441, info@intercare.ru, Rajiv Kumar Singh.

IPCA Labs. Фармацевтика *Pharmaceuticals*. М., Косыгина 15, оф.1223-1225, 939-8447, 135-0161, ipcarus@orc.ru, Menon Upr.

Itech Center for Business Technology. Торговля *General trading*. М., Ленинградское ш. 5, корп.24, оф.707, 76-2676, oidrem@com2com.ru, Puneet Shrivastava.

ITPO. М., Ломоносовский пр-т 38, 147-6215, Nawalkant Sethi.

Janyo Overseas. Garments. М., Кировоградская 1, оф.78, 388-1477, sidha@del3.rsni.net.in, Ram Lal Jain.

Jay Kay Travels. Грузоперевозки, туризм. М., 282-9359, 283-4121, 286-5773, ф.-3140, Jitender Kumar.

JFK. Торговля *General trading*. 107078 М., Бол. Спасская 4, корп.2, под.3, эт.3, оф.93, 280-8238, -9238, mos@jfkindia.com, www.jfkindia.com, Fulkant Jha.

JV Gokal & Co. Чай Tea. 117418 М., Новочеремушкинская 58, 331-9886,

956-7832, meaaas@online.ru, beverage@mtu-net.ru, Baskaran.R.

Komek. *Optics and duty-free articles*. 125252 М., Алябина 25/37, 198-1474, -1680, -6, ss-kushwaha@mtu-net.ru S.S. Kushwaha.

Kryshal Pharma. Фармпром *Pharmaceutical*. 127566 М., Римского-Корсакого 3, корп.1, оф.400, т/ф 903-6535, -3728, -0061, -54, kryshal@cvorno.net, A. Chopra.

Larsen & Toubro. Консалтинг, инжиниринг. 121354 М., Дорогобужская 3, т/ф 448-8292, ф.433-9061, Ltmoscow@cityline.ru, A.K. Agrawal.

T-Shoes. Пр-во обуви. 113556 М., Симферопольский б-р 7А, оф.97, т/ф 113-8514, moslib@caravan.ru, Prabir Das.

Limtex. Чай Tea. 117420 М., Профсоюзная 57, 332-0890, vishal@orc.ru, Vishal Jethalia.

Little. Ресторан *Restaurant*. М., Кржижановского 18, 125-8149, info@littleindia.ru, Rakesh Manchanda.

Lotus. Чай, кофе Tea, Coffee. М., Ленинский пр-т 148, оф.16, т/ф 434-3641, -30, -4020, ravi@online.ru, Ravindra Banthia.

Lucky Exports. Торговля *Gen.Trading*. М., 1 Ямского Поля 9/13, 257-6828, ф.-3617, телекс 612632 LUCKY SU, lucky@postman.ru, Divakar Mishra.

Lupin. Фармацевтика. М., 3 пр. Марьиной Рощи 17, т/ф 434-8152, Sandhya, S.K. Kumar.

Lyka Labs. Фармпром *Pharmaceutical*. М., Сретенка 27/29, стр.1, 207-9246, -5348, lykamosc@mtu-net.ru, Makkar.

Magnum Corporation. Торговля Чай Tea. 117630 М., Старокалужское ш. 62, под.2, оф.2249, 784-7172, ф.956-1289, magnum@com2com.ru, Neeraj Jain.

Maharishi Ayurveda. Оздоровительный центр, клиника. 113054 М., Садовническая 80/2, 953-5893, ф.951-3597, www.ayurveda.ru, info@ayurveda.ru, Punit Ratha.

MM. Пищепром. М., 198-1762, ф.-5702, H. Chawla.

Nadex. Торговля. 109004 М., Николаямская 49, корп.2, 912-0458, ф.-3277, aniljain@df.ru Anil K. Jain.

Newar Global. Косметика *Cosmetics*. 117981 М., пр-т Вернадского 41, оф.702, 432-5806, newar@orc.ru, Pawan Kumar.

Novartis Pharma. Фармацевтика *Pharmaceutical*. М., Бол. Палашевский пер. 15, 967-1270, ф.-69, R. Bose Pijush, Галина Кутепова.

Nord Pharma. Чай, кофе, торговля Tea, Coffee & Gen. Trading. М., Ленинский пр-т 148, оф.16, 434-4020, -3630, pankaj@orc.ru, Pankaj Sharma.

OM & Company. Чай Tea. М., 773-5165, om-com-1@mtu-net.ru, Nayan Kumar Prasad.

Oswal Woollens. (Nahar). Одежда. М., Мичуринский пр-т 12/2, под.1, эт.1, оф.22-23, 932-5671, -74, ф.-5910, R. Gulati.

IPCA Labs. Фармпром *Pharmaceutical*. 117586 М., Косыгина 15, 939-8447, ф.135-0161, ipcarus@orc.ru, Унни Менон.

Pharmacare. Фармацевтика. 117869 М., Островитянова 1А, т/ф 434-3554, -6632, pharma.care@nnt.ru, Ravi Vaidianathan.

Pharm Loken. Фармпром *Pharmaceutical*. 117908 М., Орджоникидзе 11, т/ф 955-1546, -1685, -1443, -1829, pharm-loken@mail.ru, www.pharm-loken.ru, Кубта Арвинд Кумар.

Phoenix. Торговля. М., Краснопресненская наб. 12, под.3, оф.1804, 252-0842, ф.258-2595, R. Gujral, V.N. Singh.

Pizza Express. Общепит. 121099 М., Смоленская пл. 3, Смоленский пассаж, эт.10, 937-8261, -2, ф.-3, pizza@mail.magilan.ru, Keshav Bhagat.

Probusiness Bank. Банковские услуги *Finance*. 103031 М., Столешников пер. 11, оф.336, 933-2810, eakhmedzyanov@prbb.ru Enver A. Akhmedzyanov.

Promed Exports. Фармпром *Pharmaceutical*. 105318 М., Щербаковская 3, 369-9777, -9986, ф.-6301, Деерак Bahri, Вадим Анат. Арнольдов.

Promsugar. Сахар Sugar, wheat, micoproducts. М., Сергия Радонежского 27, стр.1, 278-9504, 363-1442, -3, promsugar11@hotmail.com Firdansi S. Nasar.

Raduga Textile. Текстиль. М., пр. Серебрякова 14, 186-0227, 187-8986, dixit@dol.ru Prashant Dixit.

Ranbaxy Laboratories. Фармацевтика *Pharmaceutical*. М., пр-т Мира, ВВЦ, Технопарк 4, 234-5611, до-5, ф.-9, ravikumar@glasnet.ru, Swaminathan Ravikumar.

Russian Indian Heritage Academy. *Ayurveda, tourism, Internet, consultancy*. 117454 М., Лобачевского 66А, 432-2863, -9732, 313-6683, RINAcademy@yahoo.com, Vijay Kanshik.



- S.A. Intern. Пищепром, табак *Tabacco*. 123056 М., Грузинский пер. 3, эт.7, оф.315-316, matukom@mtu-net.ru Amaresh Mattoo.
- Sam Air. Грузоперевозки, туризм. М., Ленинский пр-т 113/1, оф.711, 130-9089, 136-5016, manu@samavia.co Manu Ajwani.
- Saphire Exports. М., Ленинский пр-т 42, 938-8678, ф.930-7591, adi@cityline.ru Sanjeev Guglani.
- Savaria Trading. Кожизделия и обувь *Leather*. М., 3 Рыбинская 18, 264-2365, ф.-2498, savariatrading@mtu-net.ru, Dhanesh Prasad.
- Save Invest. Консалтинг *Consultancy*. М., Беговая 13-29, 945-8405, -1818, mansab19@hotmail.com Manish Sabherwal.
- Selsey Holdings. Косметика *Parfumes*. 125212 М., Выборгская 16, эт.8, 150-9702, ф.937-3248, Sandeep Kapoor.
- Shreya. Фармацевтика. 109033 М., Золоторожеский Вал 11, стр.21, 796-9636, т/ф 918-1738, -1579, info@shreya.ru, www.schreya.ru, Sujit Kumar Singh.
- Sinrus Pte. Сумки *PV bags*. М., Земляной вал 64, 915-2648, -8025, kalimove@mtu-net.ru, Shiv Kumar Bahety.
- Si & Si. Пищепродукты *Food products*. М., 353-0341, rameshwarsingh@mtu-net.ru Rameshwar Singh.
- Solar Coreration. Сопровождение грузов и логистика *Freight forwarding and logistics*. М., Ленинградский пр-т, гост. Южная, оф.402, 134-4202, -2025, logistics60@hotmail.com, Rajiv Kumar.
- Sri Jayalakshmi. Табак, пищепром *Tabacco, tea, rice, spices*. 118981 М., пр-т Вернадского 41, оф.603, 605, 430-8335, ф.431-6185, Srinii60@mailcity.com, Rao.K.S.
- State Bank of India. Банк. 121059 М., Бол. Дорогомиловская 14, оф.24, 25, 974-8137, -8, ф.-6, Shri P. Datta, B.K. Das.
- Sun Group. Инвестиции *Investments*. 113054 М., Павелецкая пл.2, корп.1, эт.9, 787-2090, ф.-1, reception@scp.ru, dinesh@scp.ru Dinesh Sood, Shiv Vikram Khemka.
- Sun Pharmaceutical Industries. Фармпром *Pharmaceutical*. 117420 М., Профсоюзная 57, оф.722, 334-2877, ф.332-6113, sun@sunpharm.redline.ru, Narinder Kapoor.
- Tea Promotion Embassy of India. Продвижение чая на рынок. М., Воронцово поле 4, эт.2, ф.916-3724, 917-1657, tboard@com2com.ru, Shri T.K. Chakraborty. Техсомаш Exports. Торговля. М., Ленинский пр-т 21, оф.31, 952-2835, т/ф -3990, N.K. Rajgarhia.
- Техупа Group. Торговля. М., Мархлевского 16, 924-9403, -62, -0870, ф.-0454, Yogender Nagpal.
- Thermax. Продажа пром. котельного оборуд. и ионнообменных смол *Engineering Goods*. М., Валовая 69/75, оф.915, 134-2023, 935-0490, -1, -2, ф.-7410, Thermax-moscow@concord.ru, Peter Varghese.
- TMT Global. Перевозка грузов и логистика *Transportation & Logistics*. М., Ленинский пр-т 113/1, оф.Е321, 956-5848, -9, tmtglobal@co.ru, R.K. Pillai.
- Torrent. Фармпром *Pharmaceutical*. 109428 М., Рязанский пр-т 8А, стр.14, эт.4, 174-3426, ф.-3573, torrent@co.ru, Ashok Mode.
- Transatlantic. Фармацевтика *Pharmaceutical*. М., Орликов пер. 10, 975-0177, -93, -8269, ф.208-3022, sareen@online.ru Charan Sareen.
- U.K. Paints Industry. Косметика, краски, стройматериалы. М., Акад. Королева 4, корп.2, оф.2, 907-0400, -2709, ф.-0892, Singh.
- Unique Pharmaceutical. Фармацевтика. 123242 М., Садовая-Кудринская 3, 254-7902, -7579, ф.-8382, unique@realline.ru, D.V.Mody.
- United Phosphorus. Химпром. М., Бол. Академическая 5, эт.3, 156-9877, -95, ф.-8735, Raj Vaysoha, Rajesh Kumar.
- Vega Travels. Грузоперевозки, туризм. М., Мал. Каменский пер. 18/3, т/ф 912-9003, R.K. Goyal.
- Video Con. Электронника *Electronics and home appliances*. М., Стар. Ярославское ш. 19, 186-6538, videocon@mtu-net.ru, Anil Khurana.
- Vijay. Опт. и розн. торговля тканями. М., 2 Автозаводский пр., 2, 275-7565, -2847, Dola Khupchandani.
- VIP Star. 121433 М., Минская 22/35, 142-0200, 144-2946, 146-2512, bhodia@co.ru R.S. Bhodia.
- Vishva Karma Investments. Торговля *Trading*. 129010 М., пр-т Мира 12/3, 208-6995, -7335, -8606, varora@moneksco.mtu-net.ru Vineet Arora.
- Universal Medicare. Фармацевтика *Pharmaceutical*. М., Трубная 12, эт.4, оф.Д, ф.795-0625, umlmosc@com2com.ru, Anup Banerjee.
- Vulkan-A. Опт. торг. тов. народн. потребления. 117419 М., 2 Рошинский пр. 8, 955-7163, 234-9865, -4, ф.-3092, vulkana@bigfood.com, Akash Deep Singh.
- Wintex. *Tailoring*. М., Ленинский пр-т 16/2, 926-5015, ф.-7, wintex@glasnet.ru, Jitendra Kotwani.
- Wockhardt. Фармпром *Pharmaceutical*. 117571 М., 26 Бакинских Комиссаров 9, оф.87, 434-5159, -6359, wockru@com2com.ru Dhrubo Chaterjee.
- Yukos Oil. Химпром. М., Загородное ш. 5, 232-3161, 755-5290, ф.-71, Kuldip Sindhu.