

Деловая ИСПАНИЯ



ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

ПОЛПРЕД www.polpred.com

Общие сведения • Госструктуры
Макроэкономика • Финансы • Банки
Налоги • Инвестиции • Нефть и газ
Энергетика • Metallургия и горное дело
Транспорт • Агропром • СМИ и ИТ
Образование и наука • Миграция и виза
Федерализм и регионы • ВТО
Внешняя торговля • Таможня • Туризм
Армия и вооружения • Связи с СНГ
Представительства • Статистика

Совет по внешней политике при Комитете Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Москва – 2002г.

www.polpred.com

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ДЕЛОВАЯ ИСПАНИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

Редакция выражает благодарность представителям
российских и иностранных ведомств и компаний
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002

ISBN 5-900034-25-9

Деловая ИСПАНИЯ

Содержание

Госструктуры	5	Экспорт-1999	38
История	5	Внешнеторговое регулирование	39
Экономика-2000	6	Страхование внешторг. операций	39
Соц.-эконом. положение в 2001г.	6	Структурные фонды поддержки экспорта	40
Соц.-эконом. положение в 2000г.	6	ЕС-ВТО	42
Экономика-1999	7	Многостороннее сотрудничество	42
Промышленность	8	СЭЗ	43
Экономическая география	8	Интернет	44
Бумажная промышленность	9	Интернет-порталы	45
Общая характеристика АО	10	Характеристика Интернет-провайдеров	46
Общая характеристика ООО	10	Защита персональных данных	46
Процедура регистрации хоз. общества	10	Испанские интернет-сайты	46
Филиал (Постоянное представительство)	10	Туризм	47
Налоговые льготы	11	Транспорт	47
Финансы	11	Порт г.Барселоны	47
Валютный контроль	11	Поддержка МСП	48
Налоги-2000	12	Образование	49
Налог на доходы фирм и предприятий	12	Продолжение обучения и аспирантура	49
Налог на доход физ. лиц	13	О работе XXI Конгресса кардиологов	50
Налог на доход нерезидентов	14	Церковь	50
Налог на имущество	15	Собственность	52
НДС	15	Миграция	53
Нарушение режима налогообложения	15	Новый закон об иностранцах	53
Льготы для дипломатов	15	Права иностранцев	54
Налоги-1999	17	Единое правовое пространство ЕС	55
Предпринимательство	18	СМИ	56
О гос. поддержке МСП	18	Периодическая печать	56
Испанская конфедерация предпринимательских организаций СЕОЕ	20	Телевидение	56
ТПП	20	Радио	57
Регулирование собственности	20	Регионы	57
Конкуренция	20	О ситуации в Стране Басков	58
Суд по защите конкуренции	20	Балеары	58
Концессии	22	Авт. сообщество Балеарские о-ва	59
Инвестиции	24	Связи с СНГ-2000	60
Механизмы косвенной защиты прав акционера-инвестора в испанском законодательстве	24	Связи с СНГ-1999	60
Иноинвестиции	28	Торгово-эконом. сотрудничество	60
Порядок аккредитации инофирм	30	Связи с Россией-2000	60
Открытие представительств инобанков	30	Договорно-правовая база	60
Нефтегазпром	31	Итоги 2000г.	61
Газ	33	Стат. данные о рос. инвестициях	63
Правовое регулирование рынка прир. газа	33	Рос.-исп. торговля в I кв. 2001г.	63
Авиация	36	Связи с Россией-1999	64
Телеком	37	Обзор прессы-2001	65
Програма Инфо-XXI	37	Обзор прессы-2000	76
Экспорт-2000	37	Взаимная торговля	76
Внешняя торговля	37	Деятельность в России	76
		Экспорт вооружений	77
		Представительства	79
		Статистика	84

СОКРАЩЕНИЯ

АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КБ-конструкторское бюро; ЛЭП-линия электропередач; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; МИД-министерство иностранных дел; НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НТП-научно-технический прогресс; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТНК-транснациональная корпорация; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА-транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техико-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностраный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчато-бумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

ИСПАНИЯ

Королевство Испания. Государство на юго-западе Европы, занимающее территорию 505 тыс. кв. км. (включая Балеарские о-ва в Средиземном море и Канарские о-ва в Атлантическом океане). Территориальные воды — 12 миль. Эконом. зона — 200 миль.

В состав И. входят г.г. Сеута и Мелилья на сев. побережье Африки, а также прилегающие к нему о-ва Велес де ла Гомера, Алусемас и Чафаринас. И. настаивает на возвращении ей суверенитета над Гибралтаром, которым в соответствии с Утрехтским договором 1713г. владеет Великобритания.

Столица — Мадрид (3 млн. чел.). Другие города: Барселона (1,8 млн. чел.), Валенсия (780 тыс. чел.), Севилья (700), Сарагоса (603), Бильбао (503), Малага (528).

Страна разделена на 50 провинций, входящих в 17 автономных сообществ: Каталония, Страна Басков, Галисия, Андалусия, Валенсия, Эстремадура, Кастилья-Леон, Кастилья-Ла-Манча, Астурия, Наварра, Мурсия, Риоха, Арагон, Кантабрия, Мадридская обл., Балеарские о-ва, Канарские о-ва. Городам Сеута и Мелилья предан особый статус самоуправления в отдельных вопросах.

Население — 39,9 млн. чел. За пределами страны проживает 2,7 млн. испанцев, в т.ч. в странах Сев. и Юж. Америки — 1,7 млн., в Зап. Европе — 1 млн. чел. Подавляющее большинство населения — католики.

Гос. язык — испанский. Узаконено использование каталонского, баскского, галисийского и некоторых других языков регионов страны.

В соответствии с Конституцией церковь отделена от государства. Отношения между церковью и государством регулируются Соглашением с Ватиканом, заключенным в 1979г.

Денежная единица — песета (курс долл. на конец апр. 2000г. составил 177 песет). Фиксированный курс испанской песеты к евро — 166,3 песет за евро.

Нац. праздник — 12 окт. День испанской нации (дата открытия Х. Колумбом Америки в 1492г.).

Госструктуры

И. — парламентская монархия. Конституция принята в дек. 1978г. Глава государства — король Хуан Карлос I (династия Бурбонов), осуществляет высшее представительство страны в межд. отношениях, является главнокомандующим ВС страны. Права короля строго регламентированы конституцией.

Правительство — высший исполнит. орган, осуществляющий руководство внутренней и внешней политикой страны. Пред. правительства — Хосе Мария Аснар, приведен к присяге 27 апр. 2000г.

Генеральные кортесы (парламент) осуществляют законодат. власть, контролируют деятельность правительства. Состоят из двух палат: Сената (верхняя палата, 259 депутатов) и Конгресса депутатов (нижняя палата, 350 депутатов). Состав обеих палат избирается сроком на 4 года. Генеральные кортесы VII легислатуры сформированы по итогам парламентских выборов 12 марта 2000г. Пред. сената — Эсперанса Агирре, Пред. конгресса депутатов — Луиса Фернандо Руди.

17 автономных сообществ имеют свои парламенты и правительства, пользуются широкими полномочиями в области культуры, здравоохранения, образования, экономики. Исполнит. власть на местах осуществляется муниципальными советами (8,5 тыс.).

Численность ВС — 169 тыс. чел. (с тенденцией к сокращению к 2002г. до 120 тыс. чел. и их полной профессионализацией к 2001г.). Бюджет Минобороны в 1999г. — 1,06% ВВП. Общие военные расходы — 927 млрд. песет. И. вступила в НАТО в 1982г., интегрировалась в военную структуру альянса в 1997г. Член ЗЕС с 1988г.

Зарегистрировано 500 полит. партий и обществ. организаций. Народная партия (НП) — правящая правоцентристская партия (до янв. 1989г. — Народный альянс) создана в 1976г. Насчитывает 500 тыс. членов. Пред. Хосе Мария Аснар, генсек Х. Аренас. На парламентских выборах в марте 2000г. НП набрала 44% голосов избирателей, получив абсолютное большинство в обеих палатах парламента: 183 места (из 350) в конгрессе депутатов и 127 (из 259) — в сенате.

Испанская соц. рабочая партия (ИСРП) создана в 1879г. Насчитывает 213 тыс. членов, с 1970г. входит в Социнтерн. В 1982–96 гг. правящая партия. По итогам выборов марта 2000г. осталась второй по количеству мест в парламенте — 125 депутатов и 61 сенаторов. Генсек будет избран в ходе очередного съезда ИСРП в июле 2000г.

Компартия И. (КПИ) основана 15 апр. 1920г. Насчитывает около 90 тыс. членов (в 1978г. — 200 тыс. чел.). Генсек Ф. Фрутос. КПИ является ядром коалиции Объединенные левые (ОЛ) создана в 1986г.), которая в результате выборов 2000г. сократила свое представительство в конгрессе депутатов до 8 мест (после выборов 1996г. было 21) и не получила ни одного места в сенате.

Имеются довольно крупные региональные партии умеренно националистической направленности: каталонский блок Конвергенция и Союз, получивший на последних выборах в кортесы 15 мест в конгрессе депутатов и 8 в сенате, Баскская националистическая партия — 7 мест в конгрессе депутатов и 6 в сенате, Канарская коалиция (4 и 5).

Профсоюзная конфедерация Рабочих комиссий (ПКРК) объединяет 1 млн. чел. Как общенац. организация, сформирована на I съезде ПКРК в июне 1978г. Всеобщий союз трудящихся (ВСТ) насчитывает около 700 тыс. чел. Создан в 1888г. при непосредственном участии ИСРП. На ПКРК и ВСТ приходится 70% всех членов профсоюзов И.

Испанская конфедерация предпринимательских организаций (ИКПО) создана в 1977г. Генсек Х. М. Куэвас. В ИКПО входят 500 отраслевых и региональных объединений, в т.ч. Испанская конфедерация малых и средних предприятий.

История. Начало созданию испанского государства положило объединение в 1479г. королевств Кастилии и Арагона. В XVI–XVIII вв. И. захватила обширные территории в Америке, Африке, Азии и Европе. В 1812г. в г. Кадис была принята первая в И. и одновременно первая в Европе буржуазно-дем. конституция. С начала XIX в. И. пережила 5 буржуазно-дем. революций, ни одна из которых не была завершена. В апр. 1931г. победой республиканцев на муниципальных выборах началась **шестая испанская революция**, в стране установилась Вторая республика. В фев. 1936г. победу на

выборах одержал Народный фронт, состоявший в основном из социалистов и коммунистов, и в И. было сформировано левореспубликанское правительство. В июле того же года в стране вспыхнул фашистский мятеж, переросший в гражд. войну, которая привела к установлению в 1939г. диктатуры Франко.

В начале 60-х гг. в И. во внутривполит. обстановке стали проявляться попытки правящих кругов либерализовать тоталитарный режим. После смерти Франко (1975г.) в стране восстановлена конституционная монархия, освобождены полит. заключенные, легализованы полит. партии и профорганизации, распущено «нац. движение» (фаланга), принят закон о полит. реформе, проведены (15.06.1977) первые дем. парламентские выборы, принята конституция. В апр. 1979г. сформировано первое конституционное правительство А.Суареса. В мае 1979г. начала работу первая сессия конституционных Генеральных кортесов. 23 фев. 1981г. проваливается предпринятая реакционными военными попытка гос. переворота.

28 окт. 1982г. на всеобщих парламентских выборах абсолютным большинством голосов победила испанская соцпартия (ИСПП), в стране было сформировано однопартийное правительство во главе с Ф.Гонсалесом. Испанские социалисты подтвердили свое лидерство и в ходе всеобщих выборов 1986, 1989 и 1993 гг.

С 1996г. у власти находится правоцентристская Народная партия, получившая абсолютное большинство в ходе всеобщих выборов 12 марта 2000г.

С 1 янв. 1986г. И. — член ЕС.

Экономика-2000

Соц.-эконом. положение в 2001г (по итогам I кв.). Основываясь на результатах 2000г. и исходя из общей эконом. ситуации, сложившейся в стране, в увязке с ее внешнеэконом. положением, правительство закладывало в план соц.-эконом. развития И. на 2001г. высокие показатели, которые превышали эконом. показатели, планируемые др. ведущими странами Евросоюза. Прирост ВВП планировался не ниже 3,6%, инвестиций — 7%, потребительского спроса — 3,9%, экспорта — 8,8%, импорта — 9,5%, занятости — 2,5%, а инфляционный индекс предполагалось удерживать на уровне 2%.

Однако изменение межд. эконом. ситуации, связанной со снижением темпов эконом. развития США, появлением симптомов снижения эконом. активности в Германии, серьезными эконом. проблемами в ряде крупных развивающихся стран, например в Аргентине, являющихся основными торг.-эконом. партнерами И., привело к необходимости пересмотра прогнозируемых показателей соц.-эконом. развития страны на 2001г., который исп. правительство произвело в апр.

В I кв. 2001г. темпы роста исп. экономики составили 3,4% по сравнению с аналогичным периодом 2000г., что на 0,3% ниже среднегодового индекса роста, зафиксированного в 2000г.

Несмотря на это, И. продолжает сохранять лидерство среди стран ЕС по темпам развития, которые превышают среднеевропейские на I пункт.

Снижение темпов эконом. роста соответствует снижению темпов роста внутр. спроса, отмечаемому на протяжении II пол. 2000г. и I кв. 2001г.

Рост потребит. индекса составил 2,3%, что на 0,5% ниже прогнозируемого аналитиками.

Запрограммированные индексы эконом. развития И. на 2001г.

	2000г	2001г.	2001г.
	факт.	первонач. наметки	измененные показатели
ВВП.....	4,1	3,6	3,2
Прирост основных фондов.....	5,9	7	5,3
- оборудование	5,3	8	4,8
- строительство	6,4	6,5	5,7
Рост внутр. спроса.....	4,1	3,9	3,3
Экспорт товаров и услуг.....	10,8	8,8	8,1
Импорт товаров и услуг.....	10,4	9,5	7,9
Внешнеторг. сальдо.....	-0,1	-0,4	-0,1
Занятость.....	3,3	2,5	2,1

Источник: Минэкономики И.

Снизилась также темпы роста занятости и покупательной способности населения, что связано с ростом цен и удорожанием жизни в целом. Уровень инфляции только в I кв. 2001г. составил 1,3%. Основной причиной инфляции, по мнению испанских экономистов, является сохранение высоких цен на энергоносители и повышение цен на продукты питания.

В мае уровень инфляции составил 0,4%, что ставит И. в число стран-лидеров ЕС по этому показателю. В этом отношении ее опережают только Германия и Франция.

Значит. падение активности отмечается в обл. инвестиций. Зафиксированные темпы роста капиталовложений (3,2%) оказались в 2 раза ниже показателя пред.г., причем в части, касающейся оборудования, отмечается абсолютное падение объемов (на 0,8%) по сравнению с пред.г. Строительство пока сохраняет довольно высокие темпы роста (5,6%), хотя и этот показатель также ниже прошлог.него на 0,3%.

Более успешно обстоят дела в обл. внеш. торговли. В I кв. 2001г. исп. экспорт достиг 28 млрд. долл., что на 10,7% превышает показатель аналогичного периода пред.г. Вместе с тем, отмечается снижение темпов экспортных поставок в страны ЕС.

Импорт вырос на 8%, что ниже темпов прироста, отмечавшихся в 2000г. (12,7%), и составил 35,7 млрд. долл. Торг. дефицит, впервые за последние 2г. приобрел тенденцию к сокращению.

Наибольшую опасность для экономики И. на данном этапе представляет возможность ускорения роста инфляции, что весьма реально, если принять во внимание с трудом сдерживаемый администрацией рост цен и многочисленные забастовки трудящихся, выступающих за повышение зарплаты.

Соц.-эконом. положение И. в 2000г. Исп. экономике удалось сохранить темпы развития на уровне пред. 2 лет и в ближайшей перспективе И. останется в ряду наиболее динамично прогрессирующих стран среди членов ЕС.

В 2000г. прирост ВВП планировался не ниже 3,7%, бюджетный дефицит не должен был превысить 1%, а уровень инфляции — 2%, с одновременным пропорциональным повышением пенсий и зарплаты.

Темпы эконом. роста в И. в 2000г. составили 4,1%, а пром. производства — 5%. Потребление в частном секторе увеличилось на 4,1%, объем инвестиций — на 6,1%. В промышленности наиболее динамично развивался энергетический сектор

(прирост 10,1%) и химпром (5%). Отмечен рост производства в метпроме (7,7%) и транспортном машиностроении (7,6%).

Продолжался процесс концентрации исп. капитала, сопровождаемый его активной экспансией на межд. рынке. Важнейшими слияниями стали объединение дочернего предприятия «Телефоники» «Терра» и ам. портала «Ликос», приведшее к возникновению 3 по величине в мире провайдера услуг в сети Интернет, а также союз энергетических гигантов «Эндеса» и «Ибердролла», контролирующих вместе 80% производства и продажи электроэнергии.

Консолидировались позиции исп. банков на межд. арене. В рамках процесса концентрации банковского капитала в Европе возник т.н. «союз 2 поколения» между «Банко Сантандер Централь Испано» и «Сосиете Женераль». Одновременно «БССИ» продолжал укреплять свое лидирующее положение в Лат. Америке, выйдя на контроль 9,4% этого рынка и располагая активами в 85,4 млрд. долл.

В 2001г. особенно заметной была операция «БССИ» на браз. фин. рынке, где исп. банк приобрел 30% акций Народного Бразильского Банка «Банесп», в результате чего стал крупнейшим иностр. банком в Бразилии с наиболее высокой банковской квотой в 10,6% и активами в 22 млрд. песет.

Благоприятная в целом эконом. конъюнктура оказала позитивное воздействие на соц. среду. С 15,9% до 13,7% ЭАН снизился уровень безработицы. На начало 2000г. число официально зарегистрированных безработных составило 1530 млн. чел. **В 2000г. средняя зарплата увеличилась до 1300 евро** (рост на 2,1% против 1999г.). Глав. задачей соц. развития остается поднятие жизненного уровня населения И. до среднеевропейских стандартов. По данным ООН, **И. занимает 21 место в мире по уровню качества жизни.**

Правительству не удалось удержать на запланированном уровне инфляцию. Ее уровень к концу 2000г. составил 4% вместо заложенных в эконом. программу 2%. Основной причиной явился рост цен на энергоносители, прежде всего на нефть, приведший к росту цен на пром. и потребит. товары. В течение г. рост цен на нефтепродукты составил 13%, а на прир. газ – 20%. Потреб. цены выросли на 5%. Песета по отношению к долл. потеряла за год 12% и только в дек. начал постепенно повышаться курс нац. валюты одновременно с повышением курса евро. Если в конце нояб. курс песеты к долл. составлял 200 песет/долл., то уже в конце дек. он сократился до **180 песет/долл.**, что связано с падением цен на нефть и повышением курса евро.

И. В I пол. 2000г. отмечался довольно высокий рост экспорта, опережающий темпы прироста импорта. Однако в связи с ростом цен на энергоносители импорт вновь стал расти быстрее, чем экспорт. Кроме того начиная с нояб. 2000г. произошел резкий спад экспорта исп. говядины в связи с известной проблемой, т.н. «коровьего бешенства», коснувшейся исп. производителей мяса. Общий рост экспорта за год (в нац. валюте) составил 18,4%, а импорт увеличился на 23,9%. В результате дефицит торг. баланса превысил 42 млрд. долл. при общем объеме внеш. торговли в 268 млрд. долл. В долл. исчислении объем внеш. тор-

говли И. в 2000г. увеличился на 8% по сравнению с 1999г.

Во внеш. торговле И. страны ЕС по-прежнему занимали ведущее место – 71% экспорта и 68% импорта. Гл. партнерами являются Франция, Германия, Португалия, Англия и Италия. На долю США пришлось 4,9% экспорта и 5,3% импорта И. На страны Лат. Америки – 5,9% и 4% соответственно. На страны Центр. и Вост. Европы (без СНГ – 2,1% и 1,2%). Страны СНГ занимают одно из последних мест во внеш. торговле И. На них в 2000г. пришлось всего 0,5% экспорта и 1,6% импорта, в т.ч. на **Россию** – 0,4% и 1,4% соответственно.

Основными товарами исп. экспорта оставались автомобили (25% в общем объеме), машины и оборудование (15,8%).

В импорте основное место занимают машины и электрооборудование, транспортные материалы и энергоносители. На последние приходится 13% всего исп. импорта.

Основную часть торг. дефицита И. покрывает поступлениями от туризма. В 2000г. снизилось на 1,7% число туристов, приезжающих на отдых в И., что объясняется повышением конкурентоспособности в этой обл. со стороны Турции, Египета, Словении и Кипра, а также заметным ростом цен в И. Чистые поступления от туризма увеличились по сравнению с 1999г. на 6,4%.

В 2000г. И. продолжала активно осуществлять инвест. деятельность за рубежом, хотя объем прямых инвестиций по сравнению с 1999г., снизился на 5% и составил 31,6 млрд. евро. Большая часть инвестиций направлялась в лат. Америку, на которую приходится 2/3 всех зарубежных инвестиций И. Основными направлениями являются банковская сфера, телекоммуникации, нефтепереработка, строительство отелей.

Правительство сохраняет контроль над эконом. ситуацией в стране. В то же время некоторые показатели выходят за рамки обычных для рыночной экономики конъюнктурных колебаний. Это значит, что активная фаза эконом. цикла близка к завершению. Зап. экономисты, анализирующие исп. экономику, не исключают возможность ее «перегрева» в ближайшие 2 г., что может выразиться в снижении темпов эконом. роста, падении объемов производства и соответственно росте безработицы.

Основными характерными особенностями валютно-фин. положения И. в 2000г. являлись: дальнейшее сокращение дефицита гос. бюджета (до 0,6% ВВП против 2% в 1999г.); сохранение высоких темпов роста пром. инвестиций (5,5%); наличие в течение всего года понижательной тенденции на фондовой бирже И. (ген. индекс Биржи Мадрида понизился на 13,93%, а индекс «Ибекс 35» – на 23%); устойчивая девальвация исп. песеты в течение практически всего 2000г. за искл. дек., когда курс песеты параллельно с курсом евро стабилизировался (курс песеты по отношению к долл. США).

Экономика-1999

По объему пром. производства И. занимает 5 место в Зап. Европе. Наиболее развиты такие отрасли промышленности, как машиностроение, авто- и судостроение, электротехническая, хим. и текстильпром. Развивается электронная промышленность, в то же время сокращается производ-

ство в горнодобывающей и металлургической отраслях. Процессы приватизации привели к заметному сокращению госсектора.

В 1999г. И. посетило **51 млн. интуристов**, на 9,2% больше, чем в 1998г.; **доходы отрасли составили 24 млрд.долл.** (4 показатель в мире). 60% туристов — из стран ЕС. В туротрасли занято 1,3 млн.чел.

И. — крупный производитель вина (третье место после Италии и Франции), цитрусовых, пшеницы (20% посевных площадей), риса, миндаля, табака, овощей (60% посевных площадей). Занимает 1 место в мире по производству оливкового масла высшего качества. Хорошо развито животноводство. Входит в десятку стран мира по улову и переработке рыбы и морепродуктов.

Недра И. богаты полезными ископаемыми. Занимает 9 место в мире и 1 среди стран ЕС по добыче металлосодержащего сырья. По энергоносителям занимает 40 место в мире. Собственная нефть (30 млн.т.) покрывает 10% потребностей. **На 90% нац. экономика зависит от импорта энергоносителей.** Из 100 наименований полезных ископаемых серьезно разрабатываются 16: железная руда, пириты, медь, олово, ртуть, серебро, вольфрам, золото, кварц, уран, уголь и др.

Прирост ВВП в 1999г. составил 3,7%. Доход на душу населения (14,5 тыс. евро) составляет 81% от среднего уровня ЕС.

Банковская система — одна из самых стабильных и ликвидных фин. систем в Европе. Ее отличительные особенности: высокая степень концентрации капитала наряду с небольшим количеством кредитных учреждений (395 по сравнению с 3,2 тыс. в Германии), значит. уровень валютных запасов (13,9 млрд. евро), разветвленная сеть филиалов частных банков и гос. сберкасс. Доминирующую роль играют банки со 100% испанским капиталом. Лидер по стоимости рыночных активов — фин. группа «Банко Сантандер Централь Испано», образованная в начале 1999г. в результате слияния двух крупнейших банков страны.

Основные внешторг. партнеры: страны ЕС (72% экспорта и 67% импорта), США, Лат. Америка. В 1999г. экспорт вырос на 6,9%, импорт — на 11,7%. **На страны СНГ пришлось всего 0,5% экспорта и 1,1% импорта И., в т.ч. на Россию — 0,4% и 0,9% соответственно. Общий объем внешней торговли в 1999г. составил 243 млрд.долл., в т.ч. экспорт — 105,4 млрд., импорт — 137,6 млрд.долл.**

В 1999г. объем испанских инвестиций за рубежом составил 30 млрд. евро. Из них 66% направлено в Лат. Америку (в 1999г. И. вышла на 1 место в ЕС по общему объему инвестиций в этом регионе), 30% — в страны ОЭСР, в т.ч. 22% в страны ЕС. **Общий объем инвестиций в Россию — 65 млн.долл.**

Промышленность

Экономическая география. В адм.-тер. отношении И. разделена на 17 авт. сообществ: Каталония (27% общего пром. производства), пров.Мадрид (16%), Страна Басков (11%), Валенсия (9%). Это основные пром. регионы И., расположенные на сев.-востоке И. (за исключением Мадрида), на которые приходится 60% от общего валового пром. производства страны.

Тяжелое и транспортное машиностроение, авто- и тракторостроение, производство судов, а также химия и нефтехимия сосредоточены в Ка-

талонии и Стране Басков, металлургия — в Астурии и Стране Басков, электроника и электротехника — в пров.Мадрид, производство сельхозмашин и оборудования для пищевого прома — в Валенсии.

Средне развитыми в пром. отношении являются автономии Кастилия, Леон и Андалусия, на каждую из которых приходится 6-9% общего пром. производства, хотя по занимаемой площади они являются самыми крупными регионами И.

География пром. предприятий Испании

Черная металлургия

Город

- Страна БасковЛегаспия, Зуммарага, Базаури, Бильбао, Азпентина, Вергара
- КаталонияРиполь, Матаро, Барселона, Виланова, Ла Гельтру
- ГалисияФеррон, Вильягарсия де Ароуса, Вито, Оуренсе
- АстурияАвилес, Хихон, Овьедо
- АндалусияУэльва, Пеньяройя-Пуэблонуэво, Гранада, Уэркаль-Овера
- ВаленсияСангунто, Эльче

Крупнейшие метпредприятия

Город, провинция

- «Сиденор»Базаури (Страна Басков)
- Группа «ГСБ»Зиммарага (Страна Басков)
- «Асерос Иноксидабле Опара»Лойу (Страна Басков)
- «Тубасекс»Льодио (Страна Басков)
- «Энсидеса»Авилес (Астурия)

Машиностроение

Город

- КаталонияБарселона, Таррагона, Терраса, Гирапольес
- Страна БасковБильбао
- ВаленсияВаленсия, Аликанте
- АндалусияКордоба, Линарес, Севилья, Кадис, Малага
- ГалисияКорунья, Вивейро
- АстурияЛа Фелгера, Мьерес
- Регион НаварраПамплона
- АрагонУэска, Сарагоса

Крупнейшие машиностроит. предприятия

Город, провинция

«Мондрагон Корпорасьон Кооператива»Мондрагон (Страна Басков)
- «Финанзауто»Мадрид
- «Групо Дуро Фельгера»Овьедо (Астурия)
- «Она»Сан-Себастьян (Страна Басков)
- «Жек Альстом»Барселона (Каталония)
- «Тальго»Витория (Страна Басков)
- «КАФ»Бильбао (Страна Басков)
- «Фибоса»Жирона (Каталония)

Автопром

Город, провинция

- «Рено»Вальядолид (Кастилия-Леон)
- «Ситроен»Вито (Галисия)
- «Сеат»Барселона (Каталония)
- «Форд»Валенсия (Валенсия)
- «Пежо, Пегас»Провинция Мадрид
- «Опель»Сарагоса (Арагон)

Хим. и нефтеперерабатывающая промышленность

Город

- КаталонияБарселона, Манреса, Бадалона, Ла Оспиталет, Таррагона, Флике
- ВаленсияВаленсия, Аликанте, Кастельон де ла Плана, Сагунто
- Страна БасковБильбао, Сестао, Баракальдо, Ариона
- АстурияАвилес, Хихон, Овьедо, Лангрео
- ГалисияКарунья, Вито, Оуренсе
- АрагонСабиньяниго, Моксон
- МурсияЭсколеберас, Картахена
- АндалусияАльхесирас

Легпром

Город

- КаталонияБарселона, Сабадель, Бадалона, Матаро
- ВаленсияЭльче, Моновар, Эльда, Алкой, Ла Валь ле Уиксо
- Страна БасковБильбао, Сальседо, Бергара

Крупнейшие предприятия по производству тЕК слабо развитым в пром. отношении регионам относятся Риоха, Мурсия и Эстремадура, на каждый из которых приходится не более 3% общего пром. производства. В эконо. плане наиболее развитыми являются север, сев.-восток и центр И., менее развитыми — запад и юг страны.

Основное производство с/х продукции сосредоточено в Андалусии, Кастилии Ла Манча, Кастилии и Леоне, Галисии и Эстрематуре. Здесь сосредоточено наибольшее количество агропром. комплексов. Сев. автономии в основном специализируются на производстве зерновых. Выращивание оливок и производство оливкового масла сосредоточено в Андалусии, Эстрематуре и Валенсии, производство овощей и фруктов — в Валенсии, Мурсии, Канарских и Балеарских о-вах. Основные производители вина — Риоха, Валенсия, Кастилия Ла Манча и Канарские о-ва.

Наиболее крупные предприятия по производству текстиля (все в Барселоне): «Арбора Холдинг», «Пунто ФАСП», «Иладос и Техидос», «Пренатал», «Доги».

Основные предприятия пищевого прома находятся в Барселоне, Мадриде, Валенсии.

Основные производители оливкового масла — фирмы «Коосур» (Хаен), «Боргес» (Лерида), «Асейтес Карбонель» (Кордоба), «Койпе» (Гипускоа).

Основные судостроит. верфи

Астильерос и Тальерос	г.Бильбао	Рыболовные суда, портовые бункеры, Селай
Астильерос Сестао	г.Бильбао	заправочные, учебные, парусные суда
Астильерос де Сантандер	г.Сантандер	Танкеры, химвозы, суда для перевозки сжиженного газа
Астильерос де Сантандер	г.Сантандер	Кабелукладчики, морские крупные буксиры, многоцелевые суда
Хулиана Конструктора	г.Хихон	Контейнеровозы, ролкеры, Хионеса
Ихос де Х. Барерас	г.Виго	многоцелевые суда
Астильерос де Севилья	г.Севилья	Траулеры, рефрижераторные суда, плавзаводы, ролкеры.
Астильерос де Севилья	г.Севилья	Рефрижераторы, навалочники, многоцелевые суда
Фактория де Пуэрто Реаль	г.Кадис	Контейнеровозы, танкеры для сырой нефти, навалочники, ролкеры
Астильерос Тальерес	г.Феррол	
де Нороесте		
Астильерос де Уэльва	г.Уэльва	Рыболовные суда

Бумажная промышленность. В ЕС насчитывается 200 фабрик по производству целлюлозы и свыше 1 тыс. предприятий по производству бумаги и картона с возможностью производить до 37 млн.т. целлюлозы и 83 млн.т. бумаги и картона в год. И. является крупнейшим европейским производителем, на ее территории расположено 15 предприятий по производству целлюлозы и 121 — по производству бумаги. В отрасли, в непосредственном производстве, заняты 18 тыс.чел. и в смежных производствах — до 90 тыс. работающих. Производство бумаги и картона достигло в 1999г. 4,62 млн.т. и возросло на 5,8% по сравнению с предыдущим годом. Отмеченный рост является наиболее высоким в Европе.

Производство отдельных видов бумаги и картона, в тыс.т.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	%98/97
Газетная бумага	148	137	143,5	191,7	+33,6
Писчая бумага	857,8	844,1	900,5	884,6	-1,8
Хоз. и гигиеническая бумага	239,2	284	328	393,3	+19,9
Картон	1453,8	1554,6	1596	1708,7	+7,1

Источник: Нац. ассоциация целлюлозы, бумаги и картона.

Производство целлюлозы находится на уровне 1,62 млн.т., что выше на 3,1% показателей прошлого года. Эти показатели выводят И. на 6 место в мире по производству целлюлозы и на 7 место — по производству бумаги и картона в Европе.

По потреблению страна находится на 5 месте, используя для своих нужд 6,1 млн.т. бумаги и картона, а также целлюлозы в количестве 1,4 млн.т. В 1998г. И. преодолела барьер потребления бумаги и картона в 150 кг. на одного жителя. На каждого испанца приходится в год до 72 кг. упаковочной бумаги, 44 кг. писчей, 14 кг. газетной, 11 кг. хоз. и гигиенической и 12 кг. других типов бумаги.

Потребление отдельных видов бумаги и картона:

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	%98/97
Газетная бумага	495	477,7	490,6	565,9	+15,3
Писчая бумага	1476,7	1497,8	1614,4	1734,3	+7,4
Хоз. и гигиеническая	289	337,3	374,7	426,8	+13,9
Картон	1879,5	1918,8	2110	2276,4	+7,9

Источник: Нац. ассоциация целлюлозы, бумаги и картона.

Испанская бумажная промышленность для производства ежегодно потребляет 5 млн.куб.м. древесины и 3,4 млн.т. бумаги, получаемой из вторсырья.

Прир. ресурсы И. незначит. для бумажной промышленности, всего лишь на 1,6% территории страны произрастают сорта древесины, пригодные для производства. 20% древесины производители вынуждены импортировать. Хотя климатические условия позволяют искусственное выращивание сырья. В связи с этим **высока доля использования бумаги, получаемой из вторсырья, для производства (81%)**. В среднем в Европе эта цифра приближается к 44%.

Экспорт целлюлозы приближается к 744,4 тыс.т. стоимостью 53 млрд. песет (318,5 млн.евро). И. находится на 4 месте в ЕС по экспорту целлюлозы и 7 в мире. Основные импортеры испанской целлюлозы — Германия, Италия, Франция. Экспорт бумаги и картона составляет 1,2 млн.т. стоимостью 145 млрд. песет (871,5 млн. евро) и направлен, в первую очередь, в такие страны, как Франция, Португалия, Великобритания.

Импорт целлюлозы рос незначит. темпами, порядка 1,5% в год. (565,3 тыс.т.). Импорт готовой продукции, такой как бумага и картон, находится на уровне 3,1 млн.т. со стоимостью 351 млрд. песет (2109,6 млрд. евро). Основные страны-поставщики — Финляндия, Франция, Германия, Швеция.

Крупнейшие предприятия бумпрома Испании

	Кол-во служащих	Город
Torrapapel	25000	Барселона
Grupo Zeta	1888	Мадрид
Sarrio	1822	Барселона
Grupo Anaya	1296	Мадрид
Prensa Espanola	987	Мадрид
Unipapel	814	Мадрид
Sarriopapel y Celulosa	794	Барселона
Smuifit Espana	789	Мадрид
Empresa Nacional de Celulosa	770	Мадрид
Talleres de Imprenta	769	Барселона

Согласно данным статистики И. импорт из России целлюлозы составил 14,2 тыс.т. на 890571 тыс. песет. бумаги и картона — 16,1 тыс.т. на 912756 тыс. песет.

Экспорт в Россию целлюлозы практически отсутствует (0,02 т. со стоимостью 168 тыс. песет), экспорт бумаги и картона равен 605 т. при стоимости 322781 тыс. песет.

1 евро = 166,386 песет, 1 долл. = 174,46 песет (CincoDias. 21.06.2000).

Крупные предприятия бумпрома объединены в нац. ассоциацию производителей целлюлозы, бумаги и картона (ASPAPEL).

Хозяйственность

Торг. кодекс И. предусматривает несколько видов хоз. обществ. АО, ООО являются самыми распространенными.

Общая характеристика АО. Sociedad Anonima (S.A.) может быть создано одним лицом или состоять из одного лица, в случае приобретения одним акционером всех акций общества. Миним. уставной капитал АО должен составлять не менее 10 млн. песет; к моменту регистрации общества должно быть оплачено не менее 25% номин. стоимости каждой размещенной акции. Участники общества не отвечают по его обязательствам.

Уставные документы общества должны содержать сведения: полное и сокращенное фирменные наименования общества; цель и вид деятельности; срок существования общества; дату начала коммерческих операций; место нахождения общества; размер уставного капитала общества; количество, категории (обыкновенные, привилегированные) акций и типы привилегированных акций; размер неоплаченной части уставного капитала, форму и макс. срок для оплаты; структуру органа управления общества и представления перед третьими лицами; порядок подготовки и проведения общего собрания акционеров: сроки и форма; форму принятия решений.

Руководство текущей деятельностью общества и представительство перед третьими лицами осуществляется либо одним администратором, либо советом, состоящим как минимум из трех администраторов. Орган управления несет ответственность за действия от имени общества без соответствующей доверенности.

АО является наиболее подходящей формой для создания «крупных предприятий», в связи с чем, правовое регулирование усложнено по сравнению с другими хоз. обществами.

Общая характеристика ООО. Sociedad de Responsabilidad Limitada (S.L.), также как АО, может быть учреждено одним лицом, которое становится его единственным участником. Миним. уставной капитал АО должен составлять не менее 500 тыс. песет и должен быть оплачен полностью на момент регистрации общества. Участники ООО, также как и в АО, не отвечают по его обязательствам.

Уставные документы общества должны содержать сведения: полное и сокращенное фирменные наименования общества; цель и вид деятельности; дату завершения деятельности; место нахождения общества; размер уставного капитала общества, размер и номин. стоимость доли каждого участника; структуру органа управления общества. Правовое регулирование органа управления ООО полностью совпадает с указанным выше в отношении АО.

Процедура регистрации хоз. общества. Регистрация фирменного наименования, содержащего аббревиатуру (S.A. или S.L.) и отличающиеся от наименований уже существующих обществ. Для обеих форм: стоимость 5 тыс. песет. Внесение уставного капитала на счет, открытый на имя общества.

Оформление учредительных документов общества, содержащих в дополнение к вышеперечисленным, сведения: порядок передачи акций; структуру и компетенцию органов управления общества и порядок принятия ими решений; обязанности по ведению бухгалтерской отчетности; порядок реорганизации и ликвидации общества; порядок разрешения споров, нотариальное заверение учредительных документов в присутствии учредителей и администратора.

Оплата налогового сбора за учреждение общества для обеих форм: 1% от суммы уставного капитала. Стоимость внесения данных об обществе в Registro Mercantil зависит от размера уставного капитала и количества администраторов.

Декларация в налоговых органах: получение номера налоговой идентификации (NIF); регистрация в соответствующем органе налоговой инспекции.

Оплата муниципальных налоговых сборов: сбор за осуществление эконо. деятельности (оплачивается в зависимости от вида предполагаемой деятельности); налог на недвижимое имущество (оплачивается собственником имущества или арендатором) 0,3-0,4% от стоимости (в соответствии с Кадастром) недвижимого имущества.

Приобретение и легализация офиц. книг. Для обеих форм: стоимость 10 тыс. песет.

Банковский счет открывается на имя создаваемого общества для зачисления на него суммы уставного капитала общества. В соответствии с законодательством о валютном регулировании и валютном контроле необходимо уведомить офиц. органы, в случае внесения суммы равной или превышающей 1 млн. песет.

Общества обязаны вести: книгу актов (протоколов); книгу-регрстр участников (для АО); книгу-регрстр именных акций (для ООО); книгу-регрстр сделок единственного учредителя; бухгалтерские книги: инвентаризационную книгу и годовую фин. отчетность; регистрационный журнал.

Годовая фин. отчетность и отчетность об управлении обществом должны проверяться аудиторами. Исключения составляют организации, в которых последние 2г. имели место два из следующих обстоятельств: сумма всех статей актива не превышала 395 млн. песет, сумма доходов от продаж за год была менее 790 млн. песет, среднее число нанятых работников в течение года не превысило 50.

Филиал (Постоянное представительство). Для организаций нерезидентов законодательство предусматривает возможность проведения коммерческих операций посредством учреждения филиала (постоянного представительства). Для его создания необходимо: учредить с помощью офиц. нотариального заверения; внести данные в Registro Mercantil; определить направления деятельности (объем выполняемых функций); предоставлять ежегодно общую фин. отчетность материнской компании в Direccion General de Politica Comercial e Inversiones Exteriores; иметь постоянное место нахождение; нанять налогового представителя-резидента И.

В целом, все требования относительно порядка регистрации, ведения бухгалтерской отчетности, аудита, а также расходов, связанных с созданием филиала, совпадают с указанными ранее в отношении хоз. обществ. Налогообложение филиала и хоз. общества (см. далее) также во многом похоже.

Материнская организация может исключать из доходов получаемых от деятельности учрежденно-го филиала расходы, связанные с местом нахождения, общей администрацией и управлением последним.

С организаций нерезидентов, имеющих филиалы на территории И., взимается налог в 25% от доходов, получаемых филиалом. Данный вид налога не применяется в отношении стран, подписавших с И. соглашения об избежании двойного налогообложения, а также в отношении стран-участниц ЕС (UE).

Отчисления на соц. страхование оплачивает как коммерческая организация, так и работающий в ней персонал. Наниматель должен платить за всех служащих, независимо от их национальности. Ставка составляет 37,2%, из которых 30,8% оплачивает организация и 6,4% удерживается ежемесячно из зарплаты служащего.

Хоз. общества обязаны налог на прибыль (Налог с предприятий и организаций – IS) в 35%. Малые предприятия с доходом менее 250 млн. песет в год могут применять ставку в 30% в отношении части налогооблагаемой базы, составляющей 0-15 млн. песет, к оставшейся части применяется – 35%. Льготы для недавно созданных предприятий не предусмотрены.

НДС (IVA) в 16% взимается с продаж всех видов движимых вещей, а также за предоставление услуг как внутри страны, так и за рубежом, и случае их использования на территории И.

Налог на недвижимость (IBS) взимается ежегодно с собственников имущества, а так же с лиц, обладающих вещными правами в отношении объектов данного вида имущества, в 0,3-0,4% от стоимости (в соответствии с Кадастром) недвижимого имущества.

Налог на эконом. деятельность (IAE) взимается ежегодно в зависимости от вида профдеятельности.

Продажа недвижимого имущества облагается в 7% от его стоимости; движимого имущества в 4%. Операции связанные с учредительными и иными документами – в 1%.

Подходный налог с физ. лиц (IRPF) уплачивается у источника выплаты по ставке 18-48%, в зависимости от размера получаемых доходов.

Налоговые льготы. Хозяйствующим субъектам предоставляется возможность уменьшить размер суммы, взыскиваемой в форме налога на прибыль, в следующих областях: исследований и развития (20-40%); экспорта (25%); инвестиций в культуру, кинематограф и издательство книг (20-50%); инвестиций в основные средства в целях защиты окружающей среды (10%); проф. образования (5-10%); занятости инвалидов (800 тыс. песет в год на чел.). Общая сумма применяемых льгот не может превышать 35%.

Льготы в связи с двойным налогообложением, (в случае если доходы организации включают поступления от деятельности за пределами И., облагаемые налогом в месте их получения), заключаются в возможности вычесть из суммы, удерживаемой в виде налога с организаций и предприятий, меньшую из следующих: сумма уплаченного налога того же вида за пределами И.; сумма, которая была бы выплачена, если бы доходы поступили на территории И.

В случае если организация получает доходы от нескольких типов деятельности, льготы применя-

ются к общей сумме доходов, полученных на территории одной страны. Доходы от деятельности филиалов исчисляются по отдельности.

Порядок налогообложения доходов организаций нерезидентов И. может быть изменен применением норм межд. соглашений и конвенций. Если предприятие является резидентом страны-участницы Конвенции об избежании двойного налогообложения и получает доходы на территории И., следует учитывать нормы Конвенции.

Финансы

Валютный контроль. Формировался поэтапно, с постепенным переходом от жестко ограничительной (до 1959г.) к разрешительной (60-70гг.); затем к либерально-разрешительной (с середины 70гг.) и, только начиная с 1992г., к либерализованной.

В 50-60гг., когда со стороны государства осуществлялся жесткий адм. контроль над валютно-фин. операциями, был создан Институт инвалюты в структуре минторга. Институту были предоставлены широкие полномочия по регулированию ввоза и вывоза валюты, организации валютного рынка, открытию валютных счетов, делегированию прав по осуществлению валютных операций банком.

Переход в середине 70гг. от политики автаркии к новой эконом. политике, в основе которой лежало активное привлечение иностр. капитала, привел к необходимости либерализации норм, регулирующих иностр. капиталовложения. Был упразднен Институт инвалюты. Его функции перешли к ЦБ (Banco de Espana) И. В рамках минторга было создано Управление внешнеэконом. операций (в наст. вр. Ген. управление торг. политики и иноинвестиций минэкономики и финансов).

До середины 80гг.

1. Денежные средства внешнего происхождения аккумулировались: а) на счетах типа «А». Эти счета открывались иностр., юр. и физ. лицами в испанских банках в нац. валюте – песетах, полученных от конвертации инвалюты, для использования в И., без права обратной конверсии. При открытии такого счета вкладчики пользовались правом льготного курса, в компенсацию риска девальвации песеты и ее неконвертируемости; б) на счетах типа «Б», которые образовывались в испанских песетах как следствие торг. операций (валютной выручки экспортеров) с правом их конвертации и перевода за границу. Песеты, зачисленные на счета типа «Б» не исключали для вкладчика риска возможной девальвации испанской валюты.

2. Денежные средства внутреннего происхождения: на счетах иностр. физ. и юр. лиц во внутренних песетах.

Иностр. юр. лица, за исключением их представительств в И., а также физ. лица, не проживающие в И., могли использовать денежные средства на этих счетах во внутренних песетах для осуществления инвестиций в И. с предварительного разрешения Главного управления внешнеэконом. операций минторга и туризма.

Этот тип счетов открывался иностр. юр. и физ. лицами в испанских банках с разрешения испанской администрации и использовался для аккумуляции сумм в песетах, являвшихся результатом фин. коммерческой деятельности на территории И. без права перевода средств за границу.

В 1991г. был принят Королевский декрет №1816/1991 «О внешнеэконом. сделках», дополненный затем декретами № 42/1993 и № 1638/1996г., полностью либерализовавший операции, между резидентами и не резидентами. Эта либерализация включает также свободное осуществление платежей и поступлений, являющихся результатом торг. сделок. Правительство сохраняет за собой право запрещать или лимитировать определенные сделки с нерезидентами, если они затрагивают интересы страны или идут вразрез с решениями межд. организаций, участником которых является И. Правительство оставляет за собой право принятия превентивных мер, если краткосрочное движение капиталов может нанести вред валютно-фин. рынку страны.

Сохранен обязательный порядок уведомления о валютных операциях. При этом вся полнота ответственности возлагается на испанские физ. и юр. лица, имеющие статус резидентов. В уведомлении указываются: предмет операции, назначение и валюта платежа, данные заявителя (личный физический номер, паспортные данные, спец. статус и т.д.). Валютные операции осуществляются спец. уполномоченными ЦБ, комбанками, которые ежемесячно представляют информацию в Центр. регистрационную службу Банка И. для контроля и составления платежного баланса страны. В случае осуществления расчетов без участия банковских служб (например, по почте) отправитель валютных средств обязан в течение 30 дней, с даты отправки, направить информацию в ЦБ, непосредственно.

Основой валютного регулирования является строгий контроль за исполнением отчетности по движению денежных средств как резидентов, так и нерезидентов. Это обеспечивается сопряжением форм отчетности в рамках Евростата, что дает возможность дублированного контроля производимых экспортно-импортных операций.

Физ. и юр. лица-нерезиденты могут открывать банковские счета в И. на тех же условиях, что и резиденты. Единственным доп. условием для открытия счета нерезидентом является наличие аккредитации, которое должно подтверждаться банку каждые 2 года.

Резидентам И. предоставлено право открывать банковские счета за границей как в песетах, так и в инвалюте, которые могут быть использованы для осуществления внешторг. сделок. При этом, они обязаны дать информацию об открытии таких счетов, в течение 30 дней с даты открытия, в ЦБ И. Эти счета могут быть использованы для расчетов с нерезидентами, однако, обязательным условием при этом является предоставление информации ЦБ И., если размер расчетной операции превышает 1 млн. песет.

Нерезиденты, открывающие счета в И. и осуществляющие вклады наличными как в песетах, так и в инвалюте и осуществляющие переводы за границу, обязаны предоставить информацию о происхождении этих денег.

Строго регламентирован вывоз и ввоз наличных средств (банкнот, монет, чеков). Если сумма превышает 1 млн. песет (7 тыс. долл.), она подлежит обязательному декларированию перед тамож. органами, в противном случае эти денежные средства могут быть реквизированы таможней. Эта норма распространяется также на нерезидентов при ввозе валютных средств.

При вывозе денежных средств в сумме свыше 5 млн. песет (35 тыс. долл.), необходимо получить разрешение от Ген. дирекции торг. политики и иноинвестиций минэкономики и финансов (декрет № 1638/1996).

Нормативным актом 1/1994, изданным ЦБ И. 25 фев. 1994г., регулируется купля-продажа иностр. и нац. валюты при совершении торг. операций, оформленных чеками, платежными поручениями или другими фин. документами.

Если сумма не превышает 500 тыс. песет, банковская операция по купле-продаже валюты осуществляется без каких-либо условий.

При превышении этой суммы, резидент обязан письменно декларировать перед банком содержание торг. сделки.

Если сумма купли-продажи валюты превышает 1 млн. песет, нерезидент обязан иметь аккредитацию, при отсутствии которой банк не имеет права совершать валютную операцию.

Движение капиталов – предмет отдельного законод. регулирования, сохраняющего ограничительные рамки как по секторам экономики (иноинвестиции в игровой бизнес, воздушный транспорт, телевидение, радиовещание, и отрасли ВПК допускаются только по разрешению совмина), так и по объему, субъектам и распределению капитала создаваемых с иностр. участием фирм.

Законодательством предусматривается осуществление контроля за ПИИ, когда иноучастие превышает 50% капитала испанской фирмы при условии, что объем инвестиций превышает 500 млн. песет (3,6 млн. долл.), осуществляемых в соответствующую компанию в 6 мес., начиная с даты оформления инвест. операции.

Органами, уполномоченными осуществлять валютный контроль, являются ЦБ И. и Главное управление казначейства и фин. политики минэкономики и финансов.

Лица, ответственные за нарушение валютного законодательства, могут привлекаться к адм. или судебной ответственности. Ходатайство по данным нарушениям возбуждается Ген. дирекцией торг. политики и иноинвестиций минэкономики и финансов или налоговыми инспекционными органами.

Налоги-2000

В налог. системе И. предусматривается 3 вида налог. сборов: прямые налоги, пошлины и спец. сборы.

Последние по своему размеру значительно ниже прямых налогов и взываются в случае предоставления каких-либо обществ. услуг.

Налоги в И. подразделяются на гос., автономные и местные. Гос. налоги составляют основную часть и классифицируются. Прямые налоги – на доход фирм и физ. лиц, на доход нерезидентов, на владение имуществом (касается только физ. лиц). Косвенные налоги – НДС, налог при переходе имущества от одного лица друг. и юр. оформлении передачи собственности, спец. налоги, тамож. сборы при осуществлении импорта, налог на страховые премии.

Налог на доходы фирм и предприятий. Регулируется Законом 43/1995г., являющимся основополагающим в обл. налогообложения юр. лиц. Он дополняется Королевским Декретом 537/1997, который содержит налог. регламент. Эти документы,

помимо основной задачи, преследуют также цель объединения существовавших ранее многочисленных законодат. актов, регулирующих вопросы налогообложения юр. лиц.

Основным исходным фактором для определения, подлежит или нет данное юр. лицо налогообложению, является его налог. резидентство. Считается, что предприятие или фирма являются налог. резидентами И., если выполняются следующие условия: их создание в И. осуществлено в соответствии с испанским законодательством; они имеют свой юр. адрес в И.; имеют свой орган управления в И.

В случае неясности вопроса резидентства применяются положения соглашений об избежании двойного налогообложения, подписанные И. с соответствующими странами.

Предприятия и фирмы-резиденты оплачивают налог, исчисляемый с общего дохода резидента, включая и зарубежные доходы. В сумму доходов включаются все поступления как результат деятельности, а также доходы, возникающие от перемещения активов.

Налогооблагаемая база начисляется как разница между поступлениями и расходами за определенный период. Система исчисления налогооблагаемой суммы соответствует существующей системе бухучета.

В налог. терминологии применяется термин межд. фискальной транспарентности. Этот режим распространяется на предприятия и фирмы в случае, если: субъект (исп. предприятие) имеет долю участия, равную или превышающую 50% капитала, собств. фондов, результатов или права голоса в компании-нерезиденте; сумма налога, оплачиваемая фирмой-нерезидентом с дохода, составляет менее 75% от суммы налога, которая должна была бы оплачиваться в соответствии с испанским законодательством.

В чистый доход фирмы, с которого оплачивается налог, включаются: владение недвижимостью, за искл. той части, которая отягощена правом собственности на нее др. фирмой или передана во владение фирмы-нерезидента, принадлежащей к той же группе производств. объединения; участие в собств. фондах и передача третьим лицам капитала (за искл. тех фин. активов, которые предназначены для выполнения законных обязательств); фин.-кредитная деятельность, деятельность по предоставлению услуг, страхованию; передача имущества и прав, упоминаемых выше.

Не подлежит налогообложению доход, который получен фирмой-нерезидентом от материнской фирмы при доле участия в этой материнской фирме не менее 5%, при условии: что фирма-нерезидент управляется и обеспечивается мат. средствами и персоналом через материнскую фирму; что не менее 85% поступлений материнской фирмы являются результатом предпринимат. деятельности.

Фирма-резидент не включает в налогооблагаемую базу ту часть дивидендов, которая была распределена между фирмами-участниками. В этом случае налогоплательщиками выступают фирмы-участники.

Активы фирм при исчислении налога оцениваются по стоимости их приобретения или по стоимости продукции. Однако в некоторых случаях их оценка производится на основе рыночной стои-

мости на данный период времени (в случае слияния, разделения, передачи активов и т.п.).

2 фирмы считаются связанными при налогообложении, если одна из них владеет не менее 25% капитала или участвует в управлении др. фирмы.

Амортизация капитала минусуется из налогооблагаемой базы только в том случае, если она эффективна и имеет бухгалтерскую проводку.

Применяемые в И. годовые коэффициенты амортизации:

	Максимум	Минимум
Пром. здания	3	1,47
Торг. здания	2	1
Мебель	10	5
Информоборудование	25	12,5
Средства транспорта	16	7,14
Оборудование	12	5,55

Основная налог. ставка на доход предприятия или фирмы составляет 35%. В отд. случаях, напр. при коллективном инвестировании, ставка может быть снижена до 7%, для кооперативов — 20%, или повышена до 40% (при осуществлении деятельности в обл. развития и добычи углеводородов).

При создании филиалов или постоянных представительств за границей, приобретении активов в иностр. обществах, создании филиалов, непосредственно связанных с экспортной деятельностью или услугами по туризму в И., налог на осуществленные инвестиции составляет 25%.

Исп. законодательство предусматривает систему т.н. «ординарного уменьшения» налога при наличии случая двойного налогообложения. Она заключается в том, что все доходы, полученные за границей компаниями-резидентами И., объединяются для расчета налогооблагаемой базы. Из общей суммы налогов, подлежащих оплате в этом случае, вычитаются налоги, оплаченные за границей.

Исп. компании обязаны вносить налог. квоту трижды в г. (в апр., окт. и декабре). В случае просрочки платежа налагается штраф в 18% от просроченной суммы налога.

Налог на доход физ. лиц. В соответствии с Законом №40/1998г. налогоплательщиком считается физ. лицо, являющееся резидентом на исп. территории или физ. лицо исп. национальности с местожительством за границей, которое исполняет дип., консульскую или др. госслужбу.

Считается, что налогоплательщик является резидентом на исп. территории, когда: его нахождение в течение года на исп. территории превышает 183 дня; основная проф. или предпринимат. деятельность осуществляется прямо или косвенно на территории И.

В случае отсутствия доказательств обратного налогоплательщик также предполагается резидентом И., если на территории И. официально проживает супруг или супруга и дети младшего возраста, финансово зависящие от него.

Закон также предусматривает, что физ. лицо-нерезидент И., являющееся резидентом др. страны-члена ЕС, но работающее в И. или имеющее 75% от общей суммы своих доходов как результат работы в И., может выбирать по своему усмотрению место оплаты налога на доход физ. лиц.

Налогоплательщики платят налоги со всей суммы своих доходов, включая и те, которые получены от иностр. фирм, а также со стоимости движимого и недвижимого имущества, очищенной от расходов, необходимых для юр. оформления владения этим имуществом.

Законом предусматриваются основная часть и спец. часть налогооблагаемой базы.

Основной частью является положит. сальдо, которое включает в себя: зарплату, доходы от недвижимости, доходы от движимого имущества, доходы от эконо. деятельности.

Налог на зарплату берется с суммы, из которой вычитаются расходы на соц. страхование.

При использовании в работе транспортного средства сумма ежег. спец. налога составляет 20% от стоимости транспортного средства, как если бы оно было новое.

При аренде помещения, устанавливается сумма налога 5-10% от кадастровой стоимости, но не более 10% от уровня зарплаты.

Безналог. лимитом зарплаты является сумма в 500 тыс. песет годовых или 1 млн. песет в течение последних 5 лет.

В отношении зарплаты, получаемой от фирм-нерезидентов, связанных с фирмами-резидентами, фирмы-резиденты на исп. территории обязаны делать вычеты из зарплаты, независимо от того, является ли плательщиком этих вычетов собственно фирма или др. предприятие-резидент или нерезидент, связанное с перв. фирмой.

Если в течение 2 лет работающий не имеет постоянной работы или нет периодичности получения зарплаты, налог на зарплату составляет только 70% от нормы.

Для людей старше 65 лет предусмотрены льготы по уплате налогов на доход физ. лиц, размер которого не превышает 550 тыс. песет в год.

Одновременно с этим предоставляются льготы членам семьи основного налогоплательщика, которые находятся на его иждивении и не имеют определенного дохода. Эти льготы составляют снижение суммы налога на 100 тыс. песет для каждого члена семьи, имеющего возраст свыше 65 лет, для детей до 25 лет, не находящихся в браке, а также при опекунстве одного или двух детей — 200 тыс. песет, и при опекунстве третьего — 300 тыс. песет.

При налогообложении дохода физ. лиц применяется основная шкала и региональная. Максимальная совокупная налог. ставка составляет 48% (до 1999г. она составляла 56%), миним. — 18%.

Соотношение основной и региональной шкалы составляет в среднем 5:1, т.е. если по основной шкале миним. налог. ставка составляет 15%, то по региональной — 3%. Максимальная налог. ставка по основной шкале составляет 39,6%, по региональной — 8,4%.

Налог на доход нерезидентов. Ключевым моментом для определения налог. режима, применяемого в отношении физ. или юр. лиц, является факт наличия постоянного местопребывания в И. Если полученный нерезидентом доход является результатом его постоянного местопребывания в И., этот доход облагается налогом, независимо от места его получения.

Концепция определения фактора постоянного местопребывания в исп. законодательстве полностью корреспондируется с концепцией ОЭСР. Трактовка термина постоянного местопребывания обычно имеет место в соглашениях об избежании двойного налогообложения и И. в этом случае безоговорочно придерживается положений этих соглашений. К физ. и юр. лицам-нерезидентам применяются те же **налог. нормы**, что и к исп. резидентам (35%).

При переводе юр. лицами-нерезидентами доходов за границу, переводимые суммы дохода, полученные в результате деятельности на территории И., облагаются налогом (25% от переводимой суммы). Однако, этот налог исключается в случае наличия соглашения об избежании двойного налогообложения или если фирма-нерезидент является резидентом одной из стран-членов ЕС.

Фирмы-нерезиденты, источники доходов которых связаны с их постоянным местопребыванием в И., обязаны вести отд. бухгалтерский учет, соответствующий требованиям, предъявляемым к исп. обществам.

Размер налога для юр. лиц-нерезидентов, с постоянным местопребыванием в И., определяется в зависимости от ситуации. Как правило, налог. база для них аналогична налог. базе для исп. фирм (35%). В отдельных случаях может устанавливаться более высокий процент (до 40% в случае осуществления деятельности в обл. добычи и разработки углеводородов). Адм. управленческие расходы при расчете налога исключаются из общей суммы доходов. Налог. периодом, как правило, является 1 календарный год.

Фирма-нерезидент может пользоваться теми же налог. льготами, что и исп. фирмы-резиденты.

Не применяется понятие постоянного местопребывания и связанного с этим дохода к фирмам, осуществляющим строит. работы, монтаж оборудования и т.п., продолжительность которых превышает 12 мес. В этом случае применяется др., льготная налог. шкала.

Если фирма-нерезидент не заканчивает полного цикла торг.-эконом. операции, то размер налога определяется на основе рыночной оценки произведенных вложений и расходов.

Если доходы, полученные фирмой-нерезидентом, не связаны с постоянным местопребыванием фирмы, фирма-нерезидент платит отд. налог с каждой суммы дохода, полученного на территории И. К такого рода доходам относится: доходы, полученные в результате трудовой или эконо. деятельности на территории И.; доходы, полученные от предоставления услуг на исп. территории; доходы, полученные от использования движимого имущества, приобретение и функционирование которого обеспечивается через исп. фин. источники; доходы, полученные нерезидентами от ценных бумаг, выпускаемых на фин. рынок исп. фирмами; доходы, полученные от использования недвижимости, расположенного на территории И. Сюда же включается и недвижимость физ. лиц, которой они владеют на исп. территории, независимо от того приносит эта недвижимость доход или нет.

Наряду с этим есть ряд доходов нерезидентов, которые не подпадают под исп. налог. режим, как то межд. товарные сделки, предоставление услуг, когда таковые осуществляются нерезидентами вне исп. территории, трудовые доходы, полученные в результате трудовой деятельности нерезидента вне исп. территории.

Не подлежат налогообложению в И. доходы, полученные физ. или юр. лицами-нерезидентами без постоянного местопребывания в результате перевода капитала, реализованного на вторичном рынке капитала И., они являются резидентами одной из стран-членов ЕС или, если И. имеет со страной соглашение об избежании двойного налогообложения.

Не облагаются доходы нерезидентов, полученные в результате банковских операций (счета, депозиты и т.д.).

Нерезиденты, не имеющие постоянного местопребывания в И., при приобретении недвижимого имущества находящегося на территории И., обязаны оплатить налог в 5% от стоимости приобретения. Это обязательство не распространяется на недвижимость, существующую более 10 лет до 31 дек. 1996г.

Налог. ставки, применяемые в отношении нерезидентов в И., не имеющих постоянного местопребывания основная налог. ставка 25%. Спец. случаи: доходы от операций перестрахования 1,5%, доходы морских и авиационных фирм 4%, доходы от владения имуществом 35%.

Декларация о доходах и сопутствующие ей документы должны быть поданы в налог. инспекцию в течение 30 дней после истечения календарного г. Искл. составляет только декларация на доходы от владения имуществом, которая может представляться в течение 4 мес. (после даты осуществления сделки: купли-продажи, дарения и т.п.).

В случае наличия соглашения об избежании двойного налогообложения налоги с доходов фирм-нерезидентов, не имеющих постоянного местопребывания в И., могут быть значительно снижены или не взиматься вообще.

Налог на имущество. Физ. лица-резиденты И. обязаны платить налог на все свое имущество независимо от того, находится ли оно в И. или за ее пределами. Нерезиденты оплачивают налог только на имущество, находящееся на территории И.

Нормативом устанавливается оценка каждого вида имущества. Миним. стоимость имущества, не облагаемая налогом, составляет 17,3 млн. песет (90 тыс. долл). Сверх этой суммы налог взимается по прогрессивной шкале (от 0,2% до 2,5% от стоимости имущества).

С резидентов взимается налог при наследовании или дарении имущества, независимо от того, где оно находится (на территории И. или вне ее). Размер налога также имеет прогрессивную форму и колеблется от 7,65% до 34% в зависимости от стоимости наследуемого или даруемого имущества.

Налог на добавленную стоимость (НДС). Является косвенным и не увязывается с расходами, которые несут производители, а только с конечным потреблением этой продукции, на потребителя которой переносится данный налог.

На территории И. НДС не применяется на Канарских о-вах, в г.г. Сеута и Мелилья. Базовая налог. ставка НДС составляет 16% и применяется в отношении большинства товаров и услуг.

Существует пониженная ставка – 7%, которая применяется: при импорте продуктов питания (за искл. алког. напитков) и животных кормов; на воду; на жилье; транспорт; гостиничные и ресторанные услуги.

Существует сверхнизкая ставка НДС (4%), распространяемая на: хлеб, муку, молоко, сыр, яйца, фрукты и овощи; книги, газеты и журналы; медикаменты.

Не облагаются НДС фин. операции и страхование, мед. услуги, аренда жилых помещений. Выведены из сферы применения НДС все экспортные операции.

Фирмы и физ. лица, не имеющие постоянного местопребывания в И., имеют право на возврат

НДС, уплаченный ими на территории И. Для реализации возврата должны быть исполнены след. реквизиты.

Лицо, требующее возврата, должно быть резидентом страны-члена ЕС или резидентом страны, в которой исп. резиденты имеют право на возврат НДС, т.е. при соблюдении условия взаимности.

Фирма или физ. лицо не должны реализовывать операции на территории И., в результате которых они приобретают значение налог. субъекта.

Заявления на возврат НДС могут относиться только к г. или кв., предшествующему аналогичному периоду и срок их реализации заканчивается 30 июня след. года.

Санкции при нарушении режима налогообложения. Налог. законодательство И. предусматривает ряд санкций при нарушении режима налогообложения. В соответствии с этими санкциями, на налогоплательщика, который не выполняет своих обязательств перед налоговыми органами, может быть наложен штраф 50 – 150% , от невнесенной налог. суммы, а в некоторых случаях это может сопровождаться лишением права на получение налог. льгот, гос. дотаций и на контрактацию с государством или др. публичными органами в течение 5 лет.

Задержка по оплате налог. сборов штрафуеться в 5% от налог. суммы, если эта задержка не превышает 3 мес.; 10% – если задержка превышает 3 мес., но не выходит за пределы 6-мес. срока; 15% – до 12 мес. и 20% – если задержка составляет свыше 1 г.

Если сумма неоплаченного налога составляет 15 млн. песет и выше, то в этом случае данное обстоятельство рассматривается как налог. преступление со всеми вытекающими обстоятельствами (6-кратное взимание налога и тюремное заключение на срок от 6 мес. до 6 лет).

Льготы для дипломатов. 1 янв. 2001г. вступил в силу Королевский декрет № 3485 от 29 дек. 2000г., в котором собраны все действующие правовые нормы, устанавливающие режим предоставления освобождения от оплаты пошлин и налогов при закупках различного имущества для дип. и консульских учреждений, а также представительств межд. организаций. Ранее указанные правовые нормы содержались в целом ряде актов.

Упразднены существовавшие ранее временные ограничения на освобождение от НДС при закупках движимого имущества, предметов личного пользования или мебели для обычной квартиры дипломата или консульского сотрудника. Кроме того, устанавливаются налог. льготы для автомобилей, которые предназначены для использования адм. или тех. персоналом. С момента вступления в силу нового декрета для упомянутых автомобилей будут использоваться спец. номерные знаки – ТА. Автомобили данной категории, имеющие туристические номерные знаки, могут продолжать их использовать до момента истечения срока действия, а затем старые номера подлежат замене на номерные знаки нового образца.

Процедура, подачи и рассмотрения ходатайств о предоставлении тамож. и налог. льгот, освобождении от оплаты или возврате НДС, содержащейся в КД для сведения, применяется на основе принципа взаимности и ее реализация всегда должна сопровождаться предоставлением в МИД документов, требуемых в каждом конкретном слу-

чае. В свою очередь, МИД направляет указанную документацию со своим докладом в Гос. агентство налог. администрации, которое и принимает решение по существу.

И окончат. распоряжение Королевского декрета, озаглавленное «пределы режима освобождения от оплаты пошлин и налогов», предусматривает в первом разделе положение о том, что минфин по предварит. согласованию с МИД установит предельные нормы, определяющие соответствие количества импортируемых, передаваемых, приобретаемых в рамках ЕС или изготавливаемых в режиме освобождения от оплаты пошлин и налогов имущества и предметов потребностям организаций и лиц, обладающих соответствующими правами, в случаях, указанных в ст.2-5 и 12 КД. Упомянутые положения определяют сферу применения режимов освобождения от оплаты пошлин и налогов.

На указанные предельные нормы имеются также ссылки в ст. 7 и 10. Ст.7 устанавливает исключит. случаи, допускающие применение режима освобождения от оплаты пошлин и налогов при приобретении имущества и предметов в ситуациях, когда предельные нормы уже исчерпаны. Ст.10 (в разделе 1а) предусматривает, что «руководящий центр» (т.е. Гос. агентство налог. администрации) дает разрешение на освобождение от оплаты пошлин и налогов, «однако в рамках установленных для каждой категории товаров предельных норм». Вместе с тем, положения раздела 3 прим окончат. распоряжения предоставляют «руководящему центру» право при наличии должным образом подтвержденных особых обстоятельств давать разрешение на применение режима освобождения от оплаты пошлин и налогов в отношении имущества и предметов, количество которых превышает действующие предельные нормы.

В целях придания конкретного содержания разработанной в КД нормативной схеме следует установить упомянутые выше предельные нормы, учитывая при этом, что, в соответствии с положениями раздела 2 прим окончат. распоряжения указанного декрета, предельные нормы применяются в совокупности по отношению к приобретаемому или импортируемому лицами или организациями — носителями соответствующих прав — имуществу. В связи с этим необходимо сочетать решение задачи по созданию порядка, который бы обеспечил надлежащую процедуру рассмотрения ходатайств о предоставлении режима освобождения от оплаты пошлин и налогов, с данными об уровне потребления средней семьи, предоставляемыми Нац. ин-том статистики.

Закон №30 от 26 нояб. 1992г. «О правовом режиме публичных администраций и общих адм. процедурах» в разделе 4 ст. 70 устанавливает в качестве обязательства гос. служб предоставлять в распоряжение заинтересованных лиц соответствующие бланки и внедрять рациональные системы рассмотрения дел, когда речь идет о сложных процедурах, требующих обработки большого количества ходатайств. Следовательно, необходимо заблаговременно утвердить бланки ходатайств об освобождении от оплаты НДС и подлежащей возврату квоты уже оплаченного ранее указанного налога (последний как в песетах, так и в евро), т.е. в полном соответствии с вторыми предусмотренными КД вариантами применения режима освобождения от оплаты налогов.

Сотрудники дип. и консульских учреждений, а также обладающие дипстатусом сотрудники межд. организаций, имеющих штаб-квартиру или представительство в И., вправе применить дип. режим освобождения от оплаты пошлин и налогов в отношении не более, чем 3 ед. каждый. Для руководителей дип. миссий эта норма составляет 4 ед. Адм-тех. персонал и служащие консульских учреждений, имеют право применить режим освобождения от оплаты пошлин и налогов в отношении 1 автомобиля каждый.

Режим освобождения от оплаты импортных пошлин и налогов, а также иных налогов в отношении нижеуказанных товаров применяется (речь идет о совокупности импортированных или приобретенных товаров в течение календарного кв.).

А) табак: сигареты — 9000 шт., сигары — 65 шт.; для руководителей дип. миссий эта норма увеличена вдвое.

Б) Спирт и спиртные напитки: производные напитки — 90 л., шипучее вино — 30 л.

Для руководителей дип. миссий эта норма также увеличена вдвое.

В) ГСМ: горючее — 1200 л., смазочные материалы — 30 л., на каждый автомобиль, имеющий право на налог. льготы.

Ограничения в отношении табачных изделий, спирта и спиртных напитков применяются в совокупности по отношению к импортированным или приобретенным товарам каждым лицом, имеющим право на соответствующие налог. льготы, включая и членов их семей.

Предельные нормы, применяемые в отношении импортируемого и приобретаемого иного имущества для личного использования сотрудниками дип. и консульских учреждений, а также обладающими дип. статусом служащими межд. организаций. штаб-квартира или представительство которых расположены в И., применяются при освобождении от оплаты тамож. пошлин и налогов при импорте и освобождении от оплаты НДС, общего косвенного налога на Канарских о-вах и налога на производство, услуги и импорт в г.г. Сеута и Мелилья при передаче имущества, которое отличается от имущества, указанного выше, и предназначено для личного использования персоналом дип. и консульских учреждений, а также совместно проживающими с ними членами семьи.

Подача ходатайств об освобождении от оплаты пошлин и налогов допускается только в случаях, указанных выше, и при одновременном соблюдении след. требований. Стоимость приобретаемого и импортируемого имущества, в течение 1 кал. кв. не должна превышать 1.500.000 песет (9.015 евро). Для расчета указанной суммы применяются след. правила: в зависимости от конкретного случая подлежат применению нормы для определения налогооблагаемой базы, установленные для НДС, общего косвенного налога на Канарских о-вах, а также налога на производство, услуги и импорт в г.г. Сеута и Мелилья; др. странах ЕС (помимо И.), когда к передаче указанного имущества в стране происхождения применяется процедура освобождения от оплаты соответствующего налога на предпринимат. деятельность путем представления приобретателем формуляра, указанного в пункте Б) раздела 2 ст. 10 КД; не принимается во внимание при расчете стоимость импортируемого имущества, подлежащего освобождению от оплаты

тамож. пошлин и налогов в силу действующих норм общего характера, а также имущества, подпадающего под действие дип., консульского режима и режима межд. организаций.

Общая сумма каждого счета, включая размер налога, не должна быть менее 40.000 песет (240,4 евро) (для ходатайств о возврате). В связи с этим допускается включение в один и тот же счет операций, осуществленных 1 лицом в течение максимум 1 календарного месяца в соответствии с правилами, установленными в разделе 4 ст. 2 КД 2402 от 18 дек. 1985г., которым определяются обязательства предпринимателей по выдаче счетов.

Ст. 7. Освобождение от оплаты НДС в случаях приобретения имущества или услуг в государствах-членах Евросоюза (помимо И.).

Порядок освобождения от оплаты налога при приобретении имущества или услуг в др. гос ЕС в случаях, определенных в пункте Б) раздела 2 ст. 10 КД, устанавливается приказом от 15 дек. 1993г., который регулирует режим освобождения от оплаты НДС при приобретении имущества или услуг, совершаемых дип. и консульскими представителями, должным образом признанными межд. организациями и соответствующими подразделениями сил государств, входящих в НАТО, или нормами, применяемыми во изменение упомянутого приказа.

Налоги-1999

Поступления в госбюджет от сборов налогов 1996г. составляли 47% ВВП. В консолидированном бюджете на 1997г. прямые налоги и отчисления на соц. нужды были запланированы в размере 63,7%, косвенные налоги — 23% от общей суммы налогов.

В 1992г. Гос. налоговое агентство, объединила ряд ведомственных налоговых подразделений. Оно получило статус юр. лица и определенную фин. автономию (имеет право оставлять себе 18% собранных налогов). Расходы, связанные с осуществлением налоговой деятельности составляют 0,9% собранных средств. Деятельность агентства на 10% финансируется за счет ЕС. В Мадриде существует Институт налоговых исследований с библиотекой, в 900 тыс.ед. хранения.

Сбор налогов осуществляется на 3 уровнях: гос., автономном и местном, что позволяет сочетать интересы государства в целом с интересами автономных областей и даже провинций. Только государство имеет право устанавливать налоги. Четко определено, какие налоги взимаются на автономном или муниципальном уровнях. **Государство собирает 64% всех налогов, автономии — 22,5%, местные органы власти — 13,5%**. Предполагается, что в будущем соотношение изменится в пользу автономий и местных уровней, например, **автономные области Наварры и Страны басков уже наделены правом 100% сбора налогов**. Такого же права сейчас добивается Каталония.

На гос. уровне взимаются прямые налоги на доходы физ. лиц (сокр. IRPF — подоходный налог) и юр. лиц (налог на прибыль). Подоходный налог исчисляется на основании заполняемой всеми без исключения Декларации о доходах, куда заносятся данные о всех видах доходов. Миним. налог — 13% взимается с суммы индивидуального годового дохода в 2 млн. песет, макс. — 36% — с доходов, превышающих 10 млн. песет в

год. **Среднестатистический испанец имеет годовой доход, в 2,2 млн. песет.**

Налог с фиксированной зарплаты по месту работы взимается автоматически соответствующим предприятием. Со всех остальных видов доходов, занесенных в Декларацию (частная практика, поступления по недвижимости, акции, сдача в аренду жилья, наследство, торг. сделки и др.) налог выплачивается непосредственно налоговому управлению. В Декларацию заносятся данные о соц. пособиях и выплатах. Если налогоплательщик занимается частной практикой, то из получаемых им доходов высчитывается сумма оплаты за аренду снимаемого помещения, оборудования. Если испанец взял в банке кредит на приобретение жилья и государство, в связи с этим, выплачивает ему определенную сумму, то она также высчитывается из суммы доходов. Другими словами, налог взимается с общей суммы доходов за вычетом суммы получаемого жалования и различных льгот. Иногда остаток бывает отриц. и тогда государство возмещает испанцу эту сумму.

Сроки предъявления налоговой Декларации: не позднее 20 июня каждого года. Просрочка карается штрафными санкциями: определенный процент за каждый просроченный день. За укрытие дохода — макс. санкция 300% штрафа от сокрытой суммы. Налог можно выплачивать сразу, либо двумя частями: 60 и 40% за 6 мес. с даты подачи Декларации. Налог на прибыль взимается на основе бухгалтерских документов предприятий по установленной форме.

Базовая ставка налога на прибыль с юр. лиц — 35%. Разработана система взимания налогов с мелких предприятий, ремесленников, владельцев мелких лавок. В условиях И. — это важный момент, учитывая, что основу ее экономики составляют мелкие и средние предприятия: в стране насчитывается 800 тыс. таких предприятий, на которых работают 1-10 чел. и 2,7 млн. предприятий, имеющих только одного работника. Ввиду сложности установления контроля за доходами в 1992г. был введен фиксированный налог, являющийся разновидностью подоходного налога. В соответствии с этим, Гос. налоговое агентство устанавливает среднюю оценочную прибыль **по видам деятельности** (пекарни, парикмахерские, ремонтные мастерские, газетные киоски, торг. лотки и т.д.), в зависимости от которой выводится **фиксированная базовая налоговая ставка**. Кроме того, определяется ряд эконом. показателей (модулей), влияющих на деятельность предприятия (потребление эл.энергии, пл. помещений, колич. наемных работников и другие). В результате умножения налоговой ставки на эти показатели **выводится фиксированный налог для каждого конкретного предприятия**.

Для отдельных юр. лиц установлены налоговые льготы. Так, для обществ взаимного страхования, кооперативов, осуществляющих операции кредитования, с/х сберкасс налогооблагаемая база составляет 25%, для организаций, определенных законом № 30/1994, деятельность которых не преследует извлечения прибыли — 10%; для обществ и инвест. фондов недвижимости — 7%, для обществ и инвест. фондов движимого имущества — 1%, для организаций-нерезидентов, временно обосновавшихся на территории И. и получающих доходы, подлежащие обложению налогом — 25%.

Предусматривается: уменьшить до 30% налогооблагаемую базу для физ. лиц при увеличении ими размера имущества до 15 млн. песет; не засчитывать НДС при получении товара от поставщиков, поднять с 50 млн. до 100 млн. песет лимит налогообложения по коэффициентам.

Действующим законом, вступившим в силу с 1 янв. 1996г., предусматривается обязанность декларировать размер дохода, получаемого за границей и вычитать налог, подлежащий оплате за рубежом, из испанского налога, взимаемого с доходов или имущества. Закон увеличил с пяти до семи лет период, в течение которого должен быть произведен вычет из налога, взимаемого за рубежом; сократил с 25% до 5% размер миним. участия испанского капитала в иностр. предприятиях, при котором предоставляется право избежать двойного налогообложения.

К косвенным налогам относятся тамож. пошлины, акцизы, НДС. Косвенные налоги распространяются на юр. и физ. лица, осуществляющие предпринимательскую или проф. деятельность, либо оказывающие различного рода услуги, подлежащие налогообложению.

Установлены 3 ставки НДС: льготная — 4% (эл.энергия, транспорт, медикаменты и др.), средняя — 7% (продукты питания), макс. — 16% (товары ширпотреба, услуги). Этот налог выплачивается всеми гражданами И., а также проживающими на ее территории иностранцами и иностр. туристами при осуществлении ими покупок в системе розничной торговли.

Размер ставок импортных пошлин зависит от характера товара, а также от страны его происхождения. Наиболее низкими тамож. пошлинами (до 12%) облагаются машины и оборудование, сырьевые и прод. товары. Ставки тамож. тарифа применяемого для стран, с которыми И. имеет соглашения, предусматривающие взаимное предоставление сторонами РНБ во всем, что касается торговли не превышают 16% от тамож. стоимости товара.

Акцизным налогом облагаются спиртные напитки, табачные изделия. В 1997г. введен налог на страховую премию.

Некоторые прямые налоги переданы в ведение автономий. К ним относятся «налоги на капитал»: на наследование и на собственность независимо от того, где находится имущество — в И. или за рубежом. Налоги, взимаемые на уровне автономий, остаются в распоряжении местных властей. Затем эти средства, а также гос. отчисления распределяются в рамках фонда муниципального сотрудничества между автономиями, мэриями и муниципалитетами, в зависимости от уровня их развития и потребностей в финансировании.

К ведению местных властей относятся налоги на недвижимость, механические и автотранспортные средства, на эконом. деятельность (выдачу лицензий, а также на строительно-инженерные работы). Сумма налога на недвижимость исчисляется в зависимости от кадастровой стоимости, определяемой на гос. уровне. Мэрии и муниципалитеты сами устанавливают ставки налога в рамках существующих лимитов (0,4-1%). Так, в Мадриде ставка налога составляет 0,4% кадастровой стоимости недвижимости, а в Барселоне 0,9%.

В недалеком прошлом уклонение от уплаты налогов в И. наблюдалось повсеместно и представ-

ляло трудноразрешимую проблему. Для преодоления десятилетиями складывавшейся традиции был принят ряд мер:

— продолжительное время проводилась крупномасштабная, кропотливая разъяснительная работа, суть которой состояла в том, чтобы не только убедить, но и доказать населению целесообразность уплаты налогов, так как их значительная часть идет на нужды образования, здравоохранения, на создание рабочих мест, городской инфраструктуры и т.п. В сознание испанцев внедрялась и продолжает внедряться мысль, что налоги являются важным условием фин.-эконом. стабильности страны в целом, способствуют развитию экономики и, в первую очередь, частного предпринимательства;

— совершенствовались законодательство страны, предусматривающее обязательное предоставление Деклараций о доходах, в которых фиксируются все без исключения доходы и неотвратимость наказания за уклонение от уплаты налогов;

— установлен и ведется строгий контроль за сбором налогов, который осуществляют инспекционные службы, организационно входящие в Гос. налоговое агентство. При этом, используется два основных метода проверки правильности уплаты налогов: общий контроль на основе компьютерных данных и перекрестный с сопоставлением различных данных со сведениями, полученными инспекцией на местах. Заполненные Декларации доходов должны храниться не менее четырех лет, в течение которых налоговый инспектор вправе потребовать ее представления в любой момент для проверки.

В целях того же контроля был издан декрет, обязывающий всех предпринимателей, вести строгий учет своей фин. деятельности будь то с помощью кассовых аппаратов или путем ведения бухгалтерских книг. В первую очередь это касалось владельцев мелких мастерских, баров, магазинов. Их обязывают на любую покупку или услугу оформлять чек, который вручается покупателю, заказчику.

С 1978г. в И. не существует банковских секретов, поэтому налоговые органы имеют полное право запрашивать банки о состоянии счетов их клиентов. Мэрия Мадрида изучает возможность автоматического снятия со счетов злостных неплательщиков (как юр., так и физ. лиц) тех сумм, которые они задолжали столичному муниципалитету. Рассматривается также целесообразность внедрения еще одного способа взимания налогов: администрация предприятий или компаний, на которых трудятся налогоплательщики, по договоренности с местными властями, высчитывает соответствующую сумму задолженности из их заработка, если она превышает 66 тыс. песет в месяц с перечислением ее на счет мэрии.

Предпринимательство

О гос. поддержке малых и средних предприятий. В нац. масштабе они обеспечивают 64% занятости и 65% торг. оборота и считаются основными генераторами занятости населения и наиболее динамичным сектором экономики. Малые и средние предприятия испытывают трудности в конкуренции с крупными компаниями. Это выражается в ограниченных возможностях доступа к новым технологиям и слабой информ. базе. Небольшие

размеры предприятий затрудняют переговоры с фин. организациями и получение кредитов, что в конечном счете заставляет малые и средние предприятия платить более высокую цену за кредит.

В системе фин. поддержки малых и средних предприятий происходят серьезные изменения. Если раньше средства на эти цели, уходили, в основном, в виде безвозвратных дотаций, то теперь акцент делается на предоставление малым и средним предприятиям под конкретные проекты и программы кредитов на более выгодных, по сравнению с кредитным рынком, условиях. Принимаются законодат. акты, направленные на создание более благоприятной налоговой системы для развития среднего и малого бизнеса.

В И. действуют 111 программ поддержки малого и среднего бизнеса европейского, общегос. и регионального уровня. Региональные программы имеют наибольший удельный вес (по колич.) и предлагают, в общей сложности, 70 линий финансирования, отдавая приоритет созданию предприятий, генерирующих развитие слабых районов и областей, и поддерживающих стратегически важные для данного региона области промышленности и экономики. Из испанских областей наибольшее количество программ поддержки малого предпринимательства имеют Мурсия (12), Мадрид (8), Риоха (7), Страна Басков (6), наименьшее – Кантабрия и Наварра по 1 программе.

Общегос. программы направлены на поддержку районов с наметившимся спадом производства, развитие новых технологий и содействие испанским предприятиям в выходе на межд. рынок.

ЕС предлагает 20 программ поддержки малого и среднего бизнеса, делая акцент на крупные проекты, развитие высоких технологий, развитие межд. эконо. сотрудничества и проекты аудиовизуальной промышленности.

Среди гос. организаций по предоставлению фин. поддержки испанским предприятиям малого и среднего бизнеса следует выделить:

– Direccion General de Politica de PYME (Ген. дирекция по политике в области малого и среднего предпринимательства минэкономики И.). В 1997г. располагала бюджетом в 11 млрд. песет (75 млн.долл.), из которых 4,6 млрд. песет формируются из испанских источников и 6,4 млрд. песет – из фондов FEDER. На 1998-99гг. только по линии фондов FEDER предусматривался бюджет в 29 млрд. песет.

Ген. дирекция может оказать эконо. поддержку любому предприятию с количеством работающих до 250 чел., объемом продаж до 40 млн. экю, бухгалтерским балансом до 27 млн. экю; доля участия крупных компаний в котором не превышает 25%. Этой помощью имеют право пользоваться также организации, не преследующие целей извлечения коммерческой выгоды, и предприятия, предоставляющие услуги малому и среднему предпринимательству.

– ICO (Институт кредитования): содействие испанским инвестициям за рубежом; план замены промышленных транспортных средств; финансирование основных фондов малых и средних предприятий, деятельность которых направлена на генерирование новых инвестиций.

Наиболее важной считается программа поддержки малых и средних предприятий Linea PYME, на которую с апр. 1993г. по дек. 1997г. бы-

ло выделено 880 млрд. песет (6 млрд. долл.). По оценкам руководства ICO за этот же период времени, благодаря названной программе, было создано 172 тыс. новых рабочих мест. В 1998г. Linea PYME располагала 200 млрд. песет.

– COFIDES. Является АО, в число акционеров которого входят гос. учреждения и пять частных комбанков. **COFIDES содействует осуществлению проектов испанских фирм в развивающихся странах.** Малый и средний бизнес входит в число ее приоритетов, хотя данная организация финансирует и более крупные фирмы. COFIDES финансирует 63 испанских проекта в 26 странах мира. Объем финансирования одного проекта составляет 85-104 млн. песет.

– CDTI. Имеет своей целью поддержку развития новых технологий и их практическое внедрение в производственный процесс.

В числе основных проблем, которые стоят перед соответствующими структурами, отвечающими за фин. поддержку малого бизнеса, следует отметить все еще долгий срок ожидания фин. поддержки и большое количество бумаг, требующихся при оформлении. Поэтому выдвигаются идеи как уменьшения количества требуемых документов, так и предоставления большинства их уже после того, как принято положит. решение о выделении льготного кредита.

Еще одной формой поддержки малого бизнеса являются Общества взаимного гарантирования (ОВГ), которые широко развиты в И. и других странах ЕС. ОВГ И. осуществляют особый принцип поиска источников внутреннего финансирования малого предпринимательства. Это принцип добровольных взносов. Для того, чтобы стимулировать развитие ОВГ и повысить к ним доверие, правительство И. приняло спец. закон, регулирующий деятельность ОВГ и предусматривающий определенные гарантии и фин. помощь со стороны государства. Важно подчеркнуть, что ОВГ отличаются от обществ взаимного финансирования (ОВФ). **ОВГ не осуществляют операций по предоставлению кредитов, а только выдают гарантии фин. учреждениям за своих членов при получении последними кредитов** под конкретные предпринимательские проекты. При этом ОВГ проводят экспертную оценку проектов на предмет их реализуемости и рентабельности. ОВГ не выполняют фин. операций, их деятельность регламентируется менее жесткими нормативными актами, и им не нужны солидные фин. средства для начала деятельности. Законодательством регулирующим деятельность ОВГ, предусмотрено, что в случае крупных проектов, когда ОВГ не хватает собственных средств, чтобы выдать гарантии фин. учреждению, государство выдает солидарную гарантию.

По мере накопления капитала, некоторые ОВГ постепенно начинают заниматься самостоятельным финансированием проектов и превращаться в (ОВФ). В этой связи Законом от 11 марта 1994г. этим организациям придается уже статус фин. учреждений и им разрешаются прямые операции с фин. средствами.

Членом ОВГ может быть любое предприятие, отнесенное к категории малых и средних, для чего оно должно внести как минимум 25% вступительной квоты. После своего зачисления в ОВГ, предприятие может обращаться с просьбой о выдаче га-

рантий для получения кредита в банке или другом фин. учреждении. ОВГ сами не выдают кредитов, а только гарантируют фин. учреждениям возвратность кредитов, заимствованных членами ОВГ.

Испанская конфедерация предпринимательских организаций СЕОЕ. Создана в июне 1977г. объединяет 1,3 млн. гос. и частных компаний. Коллективными членами являются 184 отраслевых нац. и региональных союзов промышленников. Высший орган — Генассамблея, проводящаяся раз в 4г., в ходе которой 700 делегатов избирают пред. и директорский Совет, которым подотчетны комиссии и комитеты. Последние выборы состоялись в фев. 1998г. Пред. на третий срок переизбран Х.М.Куэвас. Директором межд. отдела вновь стал Х.М.Лакаса. С целью поощрения испанского экспорта товаров, технологий, а также внешних инвестиций создан Совет по внешнеэконом. деятельности (президент — Сантьяго Закдумбидес). При конфедерации работает Институт эконом. исследований, учебный центр.

СЕОЕ — крупнейшее и наиболее авторитетное предпринимательское объединение И. Формально сохраняя свой неполит. статус, нынешнее руководство СЕОЕ, однако, открыто поддерживает неолиберальную платформу правительства. СЕОЕ, безусловно, обладает реальными рычагами воздействия на формирование соц.-эконом. политики, определение внешнеэконом. приоритетов. Испанскому патронату через СЕОЕ удается поддерживать достаточно эффективный диалог с профсоюзами, одним из результатов которого стало осуществление «мягкой» реформы трудовых отношений в 1997г.

Конфедерация ведет активную межд. деятельность: входит в основные мировые и европейские предпринимательские организации, имеет собственные представительства в Брюсселе и Вашингтоне (с целью оказания содействия испанским бизнесменам в контактах с чиновниками ЕС, МВФ, ВБ, МАБР и др.). В конце 1997г. в Валенсии открыт офис СЕОЕ, ориентированный на деловое наполнение барселонского (средиземноморского) процесса.

Между РСПП и СЕОЕ существует Договор о сотрудничестве (от 1992г.), однако, его полноценная реализация по существу так и не началась. За последнее время лишь отдельные группы рос. предпринимателей посещали Конфедерацию в рамках программ МОТ.

ТПП И. Во главе с Высшим советом ТПП (президент — Хосе Мануэль Фернандес Норньелья) обеспечивают представительство пром. и торг. интересов испанских организаций и фирм, как внутри страны, так и за рубежом, оказывают заметную помощь экспортоориентированным кампаниям и предприятиям. Организованы по региональному принципу, всего — 87 ТПП.

О регулировании собственности. Согласно конституции все нац. достояние, включая землю, служит общим интересам. Основной закон признает право гос. инициативы в эконом. деятельности. Закон может сохранять за гос. сектором важнейшие ресурсы, особенно монополии, а также устанавливать право участия в управлении предприятиями, когда этого требуют гос. интересы. Государство посредством издания законов может планировать эконом. деятельность в целях удовлетворения обществ. потребностей. Закон регулирует

правовой режим гос. и муниципального имущества на основе принципов, не допускающих его отчуждение, конфискацию и наложение ареста. **Гос. собственностью является имущество, определяемое законом, а также прибрежная зона, тер. воды, прир. ресурсы и континентальный шельф.** Законом регулируется использование, защита и сохранность гос. собственности.

Одним из магистральных направлений эконом. курса испанского правительства является приватизация госпредприятий, осуществляемая в рамках правит. программы, разработанной на основе рекомендаций ЕС. Цель программы — макс. приватизация госсектора. Практически полностью приватизированы банковская система, строит. индустрия, телекоммуникации. Исключение составляют предприятия, имеющие важное соц. значение, а также небольшой сегмент оборонной промышленности. Пока вне сферы приватизации остаются нац. железные дороги, большая часть угледобывающих предприятий, компании, осуществляющие поставки урана на нац. АЭС.

Основной с/х производства являются фермерские хозяйства. Обрабатываемые площади являются собственностью фермера.

Конкуренция

Суд по защите конкуренции в И. Основным правовым актом, регулирующим вопросы защиты конкуренции в И., является закон №16 от 17 июля 1989г. «О защите конкуренции». Этот акт устанавливает перечень форм деятельности, ведение которой хоз. субъектами на рынке не допускается, структуру и функции органов, призванных обеспечивать практическую реализацию свободы конкуренции, процедуру рассмотрения дел о нарушении правил конкуренции. Следует также отметить, что в развитие указанного закона в 1992г. было принято 2 акта: КД №157 от 21 фев. и КД №1080 от 11 сент., которые конкретизировали и регламентировали установленные общие правила и процедуры.

Исп. законодательство в значит. степени включает в себя нормы по защите конкуренции, действующие в рамках ЕС, поскольку одной из основных целей европейской эконом. интеграции является создание единого рынка Сообщества.

Действующая в И. система органов, обеспечивающих защиту свободы конкуренции, состоит из 2 элементов: службы по защите конкуренции, в функции которой входит расследование конкретных дел, и Суда по защите конкуренции.

Суд по защите конкуренции (СЗК) в соответствии со ст. 20 закона №16/1989 является приписанным к Минэкономике органом, который на основе полной независимости и в рамках действующего законодательства выполняет возложенные на него функции. Компетенция СЗК распространяется на всю территорию И.

Суд состоит из 8 судей и пред., назначаемых правительством по предложению Минэкономике. Как правило, судейский корпус формируется из юристов, экономистов и представителей иных профессий, непосредственно связанных с деятельностью СЗК. Назначение на должность пред. или судьи осуществляется сроком на 5 лет (с правом назначения на ту же должность только еще на один 5-летний срок). Каждые 2,5г. производится обновление 50% судейского корпуса.

Судьи избирают зампреда, который исполняет руководящие функции при отсутствии или болезни пред., а также в тех случаях, когда председательская должность остается вакантной. Если зампред не избран, а также при отсутствии пред. и зампреда, председательские функции исполняет судья, имеющий больший стаж работы в СЗК, а при равенстве приведенного показателя — старший по возрасту.

В ст. 23 закона приводится исчерпывающий перечень оснований для освобождения судей от занимаемой должности: заявление об отставке; истечение срока полномочий; невозможность совмещения функций судьи СЗК с др. должностью; вынесение приговора суда за совершенное уголовное преступление; постоянная невозможность исполнения служебных обязанностей; отстранение от занимаемой должности по причине серьезного нарушения служебных обязанностей (для отстранения от должности в этом случае требуется согласие СЗК).

Закрепление в законе приведенного перечня оснований для освобождения судей позволяет достичь подлинной их независимости и, следовательно, объективного рассмотрения поступающих дел.

Суд вправе разрабатывать и утверждать свой внутр. регламент. В законе №16/1989 устанавливаются лишь 2 основных положения, касающихся порядка работы СЗК: суд вправе принимать решение при наличии пред. или зампреда и пяти судей; решение принимается простым большинством голосов присутствующих (в случае равенства голосов решает голос председательствующего).

Функции СЗК можно подразделить на 3 основные группы.

— Функция разрешения дел по существу. СЗК определяет наличие или отсутствие практики, ограничивающей свободу конкуренции, а также при наличии нарушений положений действующего законодательства налагает соответствующие санкции.

— Консультативная функция. СЗК готовит доклады и постановления, не имеющие обязат. силы, по вопросам объединения и слияния предприятий на рынке. При этом упомянутые материалы готовятся как по собств. инициативе СЗК, так и по поручениям правительства И., министерств и ведомств, автономных сообществ, муниципалитетов, ассоциаций предпринимателей той или иной отрасли, профсоюзных объединений.

— Функция защиты рынков. СЗК осуществляет контроль за соблюдением свободы конкуренции на отд. рынках товаров или услуг. При необходимости суд может дать указание службе по защите конкуренции провести соответствующее расследование на том или ином рынке и/или в определенном регионе.

Ст.1 закона «О защите конкуренции» устанавливает случаи ограничит. практики, применение которых не допускается в силу того, что они мешают осуществлению принципа свободы конкуренции. К таким случаям относятся любые соглашения о фиксировании цен; об ограничении или контроле над производством и распределением, о разделе рынков или источников снабжения и т.п.

Любое физ. или юр. лицо вправе подать в службу по защите конкуренции заявление об имеющих место нарушениях действующего законодательст-

ва о защите конкуренции. Упомянутая служба заводит дело по полученному ходатайству и в течение 12 мес. занимается расследованием. Если доказательства нарушения законодательства не обнаруживаются, то дело закрывается. В этом случае заинтересованное лицо может обжаловать решение службы в СЗК. Если же, напротив, служба по защите конкуренции в ходе проведенного расследования устанавливает наличие запрещенной практики, то соответствующий доклад направляется в СЗК. Последний располагает 12 мес. для изучения дела и вынесения решения по существу. Решение СЗК может быть обжаловано лицом, против которого упомянутое решение было вынесено, в суде по гражд. делам.

Как правило, вынесение СЗК решения о прекращении практики применения тем или иным субъектом хоз. деятельности мер, препятствующих или ограничивающих свободу конкуренции, сопровождается наложением штрафных санкций. В ст. 10 закона 1989г. предусматривается, что к нарушителям действующего порядка может быть применен штраф до 150 млн. песет (901.5 евро). В зависимости от обстоятельств конкретного дела, в т.ч. длительности периода, в течение которого допускалось нарушение, размеров рынка, на котором совершались незаконные операции, величины нанесенного ущерба, размер штрафа может достигать 10% от объема годовых продаж предприятия-нарушителя.

Одно из последних вынесенных СЗК решений — вердикт по делу нефтеперерабат. компании «Репсоль». Расследование по данному делу было возбуждено по заявлению Ассоциации владельцев станций обслуживания Андалусии, которая обвинила крупную компанию-поставщика бензина («Репсоль» контролирует 43% рынка) в навязывании отпускных цен, по которым автозаправочные станции продавали топливо потребителям. СЗК, рассмотрев все обстоятельства и предоставленные сторонами доказательства, своим решением от 16.07.2001. обязал компанию «Репсоль» прекратить в дальнейшем указанную ограничит. практику и выплатить штраф 500 млн. песет (3 млн. евро). В июне за аналогичные действия в отношении АЗС была подвергнута штрафу 200 млн. песет (1,2 млн. евро) нефтеперерабат. компания — «Сепса», владеющая 20% рынка.

Число дел, рассмотренных и разрешенных СЗК по существу, в 1995г. составило 105, а в 1999г. — 207. Общий размер взысканных за эти годы штрафов с нарушителей достиг 10,57 млрд. песет (63,45 млн. евро).

В последние годы большое значение приобретает направление деятельности СЗК, которое относится к вопросам контроля за концентрацией капитала. И хотя окончат. решение по упомянутому вопросу принимается службой по вопросам конкуренции минэкономки И., СЗК проводит тщательное расследование и дает свое заключение.

Действующее законодательство предусматривает обязательство предварит. уведомления службы по защите конкуренции о закупках акций зарегистрированных в И. предприятий на сумму свыше 40 млрд. песет (240,4 млн. евро) или в случаях, когда вследствие осуществляемой операции обшая квота приобретателя на рынке достигает 25% и более. Например, в 2000г. группа «Маоу» (произ-

водитель пива) купила компанию «Сан-Мигель». Получив уведомление от группы «Маоу», служба по защите конкуренции изучила обстоятельства дела и вынесло отрицат. решение по вопросу закупки 70% компании «Сан-Мигель». Соответствующий доклад был направлен в СЗК, который подтвердил заключение службы по защите конкуренции. По мнению суда, реализация сделки могла бы привести к недопустимой концентрации производства в 1 руках и снижению уровня конкуренции на нац. рынке по изготовлению пива. Группа «Маоу» получила бы контроль над 32,95% нац. рынка по производству пива и 29,9% по его потреблению.

Окончат. решением службы по вопросам конкуренции Минэкономики разрешение на закупку было дано при условии что:

«Маоу», являясь 2 группой на нац. рынке как по производству пива (17,2%), так и по уровню его продаж (16,9%), должна продать 12,2% своих акций каталонской компании «Дамм»; компания «Сан-Мигель» должна продать свою долю акций в 15 местных дистрибьюторских фирмах; «Маоу» и «Сан-Мигель» должны расторгнуть лицензионные соглашения на право производства и продажи известных марок пива («Левенбрау», «Кроненбург» и др.); «Маоу» и «Сан-Мигель», которые в течение определенного времени будут действовать как самостоят. юр. лица, должны будут перевести имеющиеся соглашения с гостиницами, ресторанами и кафе из режима исключит. в режим неисклучит. на 5 лет, а также не заключать в течение указанного периода подобные соглашения с исклучит. правами.

СЗК контролирует применение в И. положений ст. 85.1 и 86 Римского договора; информирует органы ЕС об осуществляемых в И. операциях с ценными бумагами; дает свои заключения по вопросу открытия крупных ком. центров; осуществляет контроль за расследованием дел, проводимых службами по защите конкуренции; занимается исследоват. деятельностью и изучением передового опыта др. стран в сфере защиты конкуренции.

СЗК стоит на пороге значит. преобразований. Осенью 2000г. Еврокомиссия одобрила основные направления реформы правил и норм, регулирующих вопросы защиты конкуренции. Гл. содержание предстоящих изменений состоит в передаче большей части полномочий от органов ЕС соответствующим властям государств-членов. За Брюсселем планируется оставить решение наиболее значимых для Евросоюза вопросов. В связи с этим перед нац. органами, осуществляющими контроль за исполнением правил конкуренции, в т.ч. и специализированными судами, встают совершенно новые и более масштабные задачи.

27 июня 2001г. правящей Народной партии удалось добиться одобрения в конгрессе 5 ключевых резолюций по эконом. вопросам, среди которых было и решение об укреплении роли СЗК. Намечено изменить правовой статус Суда, превратив его в независимое адм. учреждение и реорганизовав его структуру. Кроме того, предполагается усовершенствование системы финансирования деятельности СЗК, в т.ч. и за счет передачи в бюджет суда средств, поступающих от юр. и физ. лиц в качестве нормированной оплаты за подготавливаемые СЗК заключения по вопросам контроля за концентрацией капитала от 3 до 12 тыс. евро.

Концессии

ВИ. не имеется единого законодат. акта, который регулировал бы весь комплекс правоотношений, возникающих в связи с концессионной деятельностью. Структуру концессионного законодательства составляют положения, содержащиеся в целом ряде действующих законов и подзаконных актов, которые регулируют порядок осуществления предпринимат. деятельности в отдельных отраслях экономики.

Исп. правовая доктрина определяет понятие «концессия» как адм. акт, в соответствии с которым тому или иному субъекту предоставляются определенные права или круг его прав расширяется за счет прав или полномочий, принадлежавших ранее органам гос. администрации. Последнее имеет непосредственную связь с концепцией «публичного имущества» (*dominio publico*), нашедшей отражение в Конституции И.

Ст. 132 Основного закона страны определяет различные режимы имущества, а также объекты, составляющие исклучит. собственность государства: закон регулирует правовой режим публичного и коммунального имущества на основе принципов, не допускающих его отчуждение, конфискацию и наложение ареста, а также охраняет его от использования не по назначению; является гос. собственностью имущество, определенное законом, а также во всех случаях – прибрежная зона, пляжи, тер. воды, прир. ресурсы эконом. зоны и континентальный шельф. Регулируется законом использование, защита и сохранность гос. и нац. собственности.

Гражд. кодекс И. приводит более полную формулировку понятия «публичного имущества»; ст. 339. К публичному имуществу относит: объекты, предназначенные для публичного использования, в т.ч. дороги, каналы, реки, потоки, построенные государством порты и мосты, берега морей, рек, рейды и т.п.; объекты, принадлежащие государству, но не находящиеся в публичном пользовании, которые предназначены для исполнения каких-либо обществ. функций или развития нац. богатств, в т.ч. гор. стены, крепости и др. оборонит. сооружения, а также шахты до тех пор, пока на право их эксплуатации не предоставлена концессия.

Таким образом исп. законодательство устанавливает перечень объектов, которые могут стать предметом концессионной деятельности.

В зависимости от объекта концессионной деятельности сами концессии подразделяются на учреждающие (*constitutivas*) и передаваемые (*traslativas*). К числу первых относятся концессии на эксплуатацию месторождений прир. ископаемых, а также пром. использование водных ресурсов. 2 группу образуют концессии, выдаваемые органами местного самоуправления на право осуществления какой-либо деятельности или оказания услуг (напр., перевозки пассажиров). Гл. их отличие состоит в объекте их регулирования: учреждающие концессии предоставляют право на использование публичного имущества, т.е. общенац. богатств, а передаваемые концессии предоставляют субъектам права на использование имущества или оказание услуг, которые, соответственно, принадлежат или находятся в компетенции местных органов самоуправления.

Выдача концессий на разведку и эксплуатацию месторождений осуществляется в соответствии с положениями Закона «О шахтах» №22 от 21 июля 1973г. Ст. 2 закона определяет, что «все месторождения мин. ископаемых и др. геологические ресурсы, находящиеся на нац. территории, в тер. водах и на континентальном шельфе, относятся к публичному имуществу, следовательно, их разведка и эксплуатация осуществляются непосредственно государством или упомянутые права могут быть предоставлены третьим лицам».

Концессия на эксплуатацию месторождения прир. ископаемых – предоставляемое государством третьим лицам право использования прир. ресурсов на основе положений действ. законодательства. Концессия предоставляется на 30 лет с возможным продлением на 2 аналогичных срока (ст. 62).

По общему правилу выдаче концессии на эксплуатацию месторождения предшествует процедура проведения разведки участка. Для проведения разведки необходимо получить соответствующее разрешение. Если проведенное исследование участка подтверждает наличие 1 или нескольких прир. ископаемых, то заинтересованному субъекту может быть выдана концессия на эксплуатацию месторождения. Закон «О шахтах» устанавливает общий порядок подачи и рассмотрения ходатайств о выдаче разрешений на разведку и концессий на эксплуатацию месторождений. Более подробная регламентация указанных процедур нашла отражение в общей инструкции, утвержденной КД №2857 от 25 авг. 1978г.

Заявка на выдачу концессии на эксплуатацию месторождения подается в Гл. управление шахт провинц. представительства министерства науки и технологий (МНТ). В соответствии со ст. 68 к заявлению должны прилагаться общий проект эксплуатации месторождения, программа работ по обустройству, смета предполагаемых расходов, эконом. обоснование планируемой схемы финансирования с предоставлением соответствующих гарантий. Если все подаваемые документы отвечают установленным требованиям и выносится заключение о том, что реализация проекта предусматривает рациональное использование прир. ресурсов, провинц. представительство приступает к демаркации земельного участка. Затем все документы с заключением провинц. представительства направляются в Гл. управление шахт МНТ, которое и принимает окончат. решение. При этом заявка на выдачу концессии может быть не только удовлетворена или отклонена, но заинтересованному лицу для получения концессии может быть предложено внести в планируемый проект определенные изменения или дополнения. Заявителя могут обязать включить в проект проведение необходимых мероприятий, направленных на защиту окружающей среды. Гл. управление шахт МНТ вправе также сократить размеры земельного участка, ранее установленные провинц. представительством.

Обладатель концессии имеет право эксплуатировать месторождение, добывать и продавать прир. ресурсы на согласованных условиях. Выданная концессия подлежит обязат. регистрации ее держателем в регистре собственности. Право на использование концессии может передаваться третьим лицам на условиях, определяемых действующим законодательством.

На держателя концессии возлагаются следующие обязательства: приступить к эксплуатации месторождения не позднее 1г. с момента предоставления концессии; ежег. предоставлять в провинц. представительство МНТ план работ по эксплуатации месторождения, который должен включать эконом. и соц. аспекты предполагаемой деятельности, провинциальное представительство вправе вносить коррективы в представленный план; до начала работ выполнить все существующие требования по технике безопасности.; если этого требуют нац. интересы, государство может обязать концессионера изменить действующий режим эксплуатации месторождения, невыполнение такого требования держателем концессии может привести к ее досрочному отзыву; концессионер несет мат. ответственность за ущерб, который может быть нанесен окр. среде в результате эксплуатации месторождения; концессионер обязан регулярно осуществлять выплату в бюджет установленных действующим законодательством обязат. платежей.

Концессионер может быть лишен предоставленного права на эксплуатацию месторождения: в связи с истечением срока действия концессии; вследствие добровольного отказа держателя концессии, удовлетворенного адм. органами; в связи с неуплатой установленных обязат. платежей; вследствие истощения месторождения; в связи с невыполнением одного из существенных условий концессии; за непредставление информации в провинц. представительство МНТ об открытии природных ресурсов, отличных от тех, которые указаны в выданной концессии; за задержку начала работ в предусмотренные законодательством сроки.

Предоставление концессий на использование водных ресурсов осуществляется на основе положений Закона «О водах» №29 от 2 авг. 1985г. и инструкции, изданной во исполнение упомянутого законодат. акта и утвержденной КД №849 от 11 апр. 1986г. Ст. 1 Закона 29/1985 объединяет все воды, включая поверхностные и подземные, в единый гидрологический комплекс, который составляет неотъемлемую часть публичного имущества и распоряжение которым находится в ведении государства.

В соответствии со ст. 52 Закона любое использование водных ресурсов физ. или юр. лицами (без учета отд. прав, предоставляемых собственникам усадеб, на тер. которых располагаются водные источники) требует получения адм. концессии. Выдача концессий осуществляется в обязат. порядке с учетом рационального совместного использования поверхностных или подземных водных ресурсов. Любая концессия предоставляется на основе положений действующего Гидрологического плана бассейна и носит временный характер (не более 75 лет).

Учрежденные Законом «О водах» Организации бассейна (Organisinos de cuenca) – авт. образования при министерстве окружающей среды (МОС) – рассматривают ходатайства о предоставлении прав на использование водных ресурсов и выдают концессии. В зависимости от целей использования водных ресурсов законодатель устанавливает очередность выдачи концессий: снабжение населения водой; проведение поливных работ; строительство электростанций; иные нужды промыш-

ленности; с/х цели; отдых и досуг населения; водный транспорт.

Согласно п.2 ст.58 Закона к любой концессии может быть применена процедура принудит. отчуждения (с возмещением соответствующих потерь), если по положениям Гидрологического плана бассейна использование данных водных ресурсов предусматривается для целей, стоящих выше в приведенной таблице очередности предоставления концессий.

Условия предоставленной концессии могут быть пересмотрены. Это может иметь место: когда существенно изменились основания, предопределившие выдачу соответствующего адм. разрешения; при наступлении обстоятельств форс-мажора (по запросу концессионера); для приведения условий концессии в соответствие с положениями Гидрологического плана бассейна.

Только в последнем из указанных случаев концессионер имеет право на получение мат. возмещения в соответствии с положениями действующего законодательства о принудит. отчуждении.

Организации бассейна постоянно ведут водный регистр, в который вносятся сведения о предоставляемых концессиях и о вносимых в них изменениях и дополнениях. Запись в регистре служит доказательством наличия у физ. или юр. лица концессии на использование водных ресурсов.

Существует отд. сфера концессионной деятельности, относящейся к компетенции органов местного самоуправления. Такие правоотношения регулируются Законом «Об основах режима местного самоуправления» №7 от 2 апр. 1985г., который определяет порядок и условия предоставления концессий на перевозки пассажиров, строительство и содержание автоб. стоянок, уборку и утилизацию мусора, дезинфекцию жилых помещений, строительство и содержание кладбищ и т.д. В этом случае соответствующие концессии (наряду с указанным термином все чаще употребляется термин «лицензии») выдаются органами местного самоуправления.

Гл. 5 закона «О правовом режиме публичной администрации и общих адм. процедурах» №30 от 26 нояб. 1992г., устанавливает строгую иерархию выдаваемых документов, сроки и порядок их публикации, общие правила, применяемые к процедуре рассмотрения заявлений и ходатайств и т.п. Положения Закона 30/1992 применяются субсидиарно к концессионным правоотношениям, т.е. в части, не урегулированной или не полностью урегулированной указанными выше нормативными актами.

В нормотворческой деятельности в И. наметилась тенденция на сокращение сферы применения концессионного режима. Так, Закон «Об углеводородах» №34 от 7 окт. 1998г. упразднил концессионный порядок деятельности, существовавший ранее в газовом секторе в соответствии с положениями Закона от 15 июня 1987г. Осуществляя либерализацию газовой отрасли, законодатель закрепил за соответствующими гос. органами выполнение функций, обеспечивающих достижение поставленных в ходе проводимой реформы целей, а в качестве исполнителя всех намеченных преобразований избрал рынок и действующих на нем субъектов. С принятием Закона «Об электроэнергетическом секторе» №54 от 27 нояб. 1997г. перестала быть публичной функцией эксплуатация единой энергосистемы И. В значит. степени со-

кращаются гос. функции планирования электроэнергетического комплекса, в практику работы отрасли последовательно внедряются принципы свободной конкуренции, осуществляется либерализация процессов транспортировки и распределения электроэнергии за счет обеспечения доступа частных операторов к сетям.

И. неуклонно проводит курс на либерализацию различных отраслей своей экономики. Реализация указанного курса предполагает либо полную ликвидацию действующего концессионного режима, либо существенное сокращение сферы его применения в том или ином секторе экономики.

Инвестиции

Механизмы косвенной защиты прав акционера-инвестора в испанском законодательстве. Вопрос защиты прав акционера-инвестора имеет чрезвычайно важное значение не только с точки зрения формирования проводимой правовой политики, поскольку затрагивает множество отраслей права, в т.ч. гражд., торг., об обществах, о ценных бумагах и т.д., но и оказывает непосредственное воздействие на эконом. ситуацию в стране, определяя темпы развития всех без искл. отраслей хозяйства и должное функционирование важнейших механизмов рыночной экономики. Именно этой значимостью вопроса объясняется стремление законодателя разработать и установить четкие и незыблемые нормы, которые бы определяли статус акционера-инвестора, обеспечивая при этом защиту его интересов.

Для И. рассматриваемый вопрос имеет особую актуальность и в силу структурных изменений, происшедших за последний период на рынке ценных бумаг. Речь идет о росте числа мелких акционеров, владеющих биржевыми ценными бумагами. Доля мелких акционеров-владельцев биржевых акций превысила уже 1/3, а капитал котирующихся на бирже компаний составлял в 1999г. 14% ВВП страны. От надежного функционирования биржевых механизмов, устанавливаемых государством, зависит степень доверия инвесторов и дальнейшее эконом. развитие И.

Акционер-инвестор, который желает приобрести ценные бумаги на рынке, нуждается в необходимой информации обо всех имеющихся возможностях осуществления инвестиций и выборе тех из них, которые бы отвечали его индивидуальным интересам. На данном этапе акционеру-инвестору требуется содействие со стороны экспертов в инвест. обл. После приобретения ценных бумаг инвестора начинают интересовать вопросы, относящиеся к деятельности соотв. компании, ее управлению, перспективам развития и т.п. В еще большей степени акционера-инвестора волнует вопрос о получаемой компанией прибыли и ее распределении. На этой стадии роль государства состоит в создании механизмов, которые бы обеспечивали инвестору предоставление права на получение необходимой информации и устанавливали контроль за деятельностью соотв. органов управления обществами. Не менее важным для инвестора является наличие простых и эффективных процедур, позволяющих ему ликвидировать существующие инвестиции и возратить вложенные средства, что возможно лишь в условиях орг. рынка, позволяющего владельцу беспрепятственно избавиться от ценных бумаг.

Гл. задача законодателя — это создание последовательности приемлемых уровней безопасности, рентабельности и ликвидности осуществляемых инвестиций. Для этого возможно использование механизмов косвенной и прямой защиты. Подавляющее большинство норм, обеспечивающих непосредственную защиту интересов и прав акционеров-инвесторов, содержится в законодательстве об АО.

К числу механизмов 1 группы относятся мероприятия, призванные обеспечить информ. прозрачность осуществляемых инвестиций. При принятии решения о выборе системы реализации инвестиций в И. между свободной и адм.-разреш. предпочтение было отдано первой. Во избежание всякого рода злоупотреблений со стороны эмитентов, которые могли бы привести к нарушению нормального функционирования рынка ценных бумаг, законом «О рынке ценных бумаг» 1988г. на общества, привлекающие средства вкладчиков, наложен целый ряд обязательств по предоставлению достаточной и достоверной информации об основных характеристиках проводимой операции. На Нац. комиссию по рынку ценных бумаг (НКРЦБ) возлагается задача проверки предоставляемых данных. Исполнение этой задачи не препятствует самому процессу эмиссии.

Ст. 15 КД 2590/1998 устанавливает обязательство для эмитента представить в НКРЦБ информ. брошюру или проспект. Информ. брошюра является документом, в котором предоставляется полная и достоверная информация об эмитенте и предлагаемых им ценных бумагах. Указанная информация предназначена для потенциальных подписчиков или приобретателей, которым необходимо составить представление о самом эмитенте и обоснованное заключение о предлагаемых инвестициях. Брошюра должна содержать взвешенную информацию, не умалчивая о соответствующих аспектах операции, но и не включая несуществующих данных, которые могут привести к ошибочному заключению инвестора. Информ. брошюра должна быть изложена ясным и точным языком в такой форме, которая бы не допускала формирования ошибочного представления у приобретателей ценных бумаг». КД 2590/1998 устанавливает также обязательство универсального характера в отношении всех эмитентов предпринять необходимые меры для проверки достоверности и полноты предоставляемых данных, что может служить правовым основанием для инвесторов в случае предъявления соответствующих требований о возмещении убытков, возникающих вследствие публикации неполной или ошибочной информации в информ. брошюре.

Информ. бюллетень — это документ, содержащий все необходимые элементы безотзывной оферты, поэтому в случае неисполнения или ненадлежащего исполнения обязат. эмитентом, наступает ответственность, предусмотренная гражд. законодательством.

Своевременное и полное предоставление эмитентом информации о движении ценных бумаг на вторичном рынке также является важным компонентом, обеспечивающим права инвесторов. Речь идет о периодическом предоставлении фин. данных, существенных изменениях в котировке ценных бумаг, др. информации, имеющей существенное значение для инвесторов.

НКРЦБ осуществляет контроль за исполнением обществами-эмитентами данного обязательства и в соответствии со ст. 34 закона 37/1998 (акт, которым были внесены существенные изменения и дополнения в закон 1988г.) вправе принимать решение о снятии с котировки на бирже ценных бумаг, эмитенты которых не выполняют упомянутое требование. Ст. 35 и 82 закона «О рынке ценных бумаг», устанавливают обязательства для предприятий, акции которых котироваются на бирже. В частности, ст. 35 предусматривает необходимость ежег. проведения аудиторской проверки, ежекв. публикацию результатов деятельности предприятий и полугодовую публикацию данных о фин. положении, а в соответствии со ст. 82 упомянутые предприятия обязаны публиковать в кратчайшие сроки информацию о событиях или решениях, могущих оказать существенное влияние на курс их ценных бумаг.

Одним из инструментов, обеспечивающих прозрачность осуществляемых операций, являются адм. регистры, деятельность которых контролируется НКРЦБ. Именно в этих учреждениях инвестор имеет возможность получить из перв. рук необходимую ему информацию об эмитенте, которая позволит принять наиболее рациональное решение о планируемой на рынке операции. Система указанных регистров была создана в соответствии с положениями закона 37/1998, а наиболее важными из них являются Регистр значит. событий и Регистр уведомлений о крупных долях участия. В первом из названных регистров инвесторы получают данные об эмитенте, которые могут оказать существенное влияние на котировку имеющихся у них ценных бумаг. В качестве критерия, определяющего наличие подобного события, законодатель, устанавливает любую информацию, знание которой может повлиять на решение разумного инвестора купить или продать акции данного общества и на цену этих акций. В Инструктивном письме НКРЦБ №14 от 28 дек. 1998г. речь идет о «любом событии или решении, включая всякую информацию о нынешней или предстоящей деятельности эмитента, которая может изменить или уже изменила его рентабельность или платежеспособность, приписываемый ему на основе ранее распространенной информации уровень эконом. эффективности; которая может повлиять на решение осуществить инвестиции или ликвидировать их, а также на изменение цены вышеуказанных акций и должна быть квалифицирована в качестве значит. события».

Эмитентам в случае каких-либо сомнений при интерпретации событий рекомендуется делать сообщение в НКРЦБ, а сама комиссия будет определять, относится ли конкретный случай к значит. событию или нет. В приложениях к Инструктивному письму содержится подробный перечень примерных событий, которые априори подлежат отнесению к категории значит.

Регистр уведомлений о крупных долях участия позволяет узнать распределение уставного капитала в том или ином обществе. Ст. 53 Закона «О рынке ценных бумаг» устанавливает обязательство об офиц. уведомлении НКРЦБ и соответствующей биржи о крупных долях участия, к которым согласно Инструктивному письму НКРЦБ №6 от 15 нояб. 1989г. относятся доли в 5%. Следует также отметить, что КД 377 от 15 марта 1991г. устанавли-

вает спец. режим уведомления при приобретении акций собств. общества: «подлежат уведомлению любые случаи приобретения собств. акций или акций материнского общества, которые котируются на бирже, когда указанное приобретение превышает 1% уставного капитала».

В законе 37/1998 нашли свое отражение нормы ЕС, относящиеся к обязательствам фин. посредников, действующих на инвест. рынке, по предоставлению соответствующей информации. Основной целью упомянутых норм является защита интересов инвесторов в части, касающейся своевременного получения всех необходимых им данных, а также обеспечение выполнения НКРЦБ своих функций контроля за деятельностью на рынке. На фин. посредников, оказывающих услуги на рынке ценных бумаг, возлагается обязанность периодического представления данных в НКРЦБ о своих клиентах и возможных изменениях в их составе, об отд. видах совершаемых операций, о регистрации сделок в установленном порядке, о приобретении крупных долей участия, в т.ч. и о приобретении самими посредниками крупных долей участия и т.д.

В приказе минэкономики от 25 окт. 1995г., который был дополнен положениями Инструктивного письма НКРЦБ №5 от 4 нояб. 1998г., определяются случаи, когда между инвестором и посредником должен быть в обязат. порядке подписан типовая контракт. Подобные контракты подлежат проверке со стороны НКРЦБ или Банка И. В любом случае посредник обязан хранить 6 лет копию подписанного инвестором контракта на тот случай, если указанным органам понадобится провести соответствующую проверку.

Ин-т публичной оферты на приобретение (ПОП) является еще одним правовым механизмом косвенной защиты интересов инвесторов. Ст. 60-61 закона «О рынке ценных бумаг» предусматривают, что лицо, желающее приобрести определенное количество котирующихся на бирже акций или др. ценных бумаг, владение которыми позволит данному лицу получить крупную долю участия в капитале общества, не сможет осуществить такую сделку иначе, чем путем объявления ПОП, подлежащей направлению всем владельцам акций упомянутого общества. Законодатель обеспечивает защиту интересов мелких инвесторов в случаях приобретения крупных пакетов акций.

Ин-т ПОП характерен : в отличие от законодательства некоторых стран в И. ПОП должна обязательно предшествовать самой операции приобретения акций; ПОП подлежит направлению в адрес всех акционеров соответствующего общества; ПОП обеспечивает прозрачность проводимой операции, поскольку сопровождается представлением в НКРЦБ информ. бюллетеня и доклада одного из органов управления АО

Достижение прозрачности операций, проводимых с ценными бумагами, является существенным, но не единственным условием нормального функционирования рынка. Не менее важным элементом, влияющим на развитие отношений в рассматриваемой сфере, остается обеспечение равноправного доступа всех субъектов инвест. рынка к информации, связанной с оборотом ценных бумаг. Только таким образом можно избежать ситуаций, когда создаются привилегии для тех, кто использует в собств. интересах или интересах треть-

их лиц не ставшую еще общедоступной информацию о ценных бумагах или их эмитентах. Подобная практика использования конфиденциальной или привилегированной информации о рынке ценных бумаг, полученной в связи с исполнением лицом служебных обязанностей, называется insider trading.

Ст. 81.2 Закона «О рынке ценных бумаг» относит к субъектам, действия которых могут подпадать под указанную практику, лиц, располагающих в той или иной степени привилегированной информацией. Под привилегированной информацией понимаются относящиеся к ценным бумагам и их эмитентам данные, которые еще не стали общедоступными, но обнародование которых может в значит. степени повлиять на котировку этих ценных бумаг.

В законе приводится ориентировочный перечень физ. лиц, которые могут быть носителями привилегированной информации, в т.ч. ген. директора обществ, члены адм. совета, иные должностные лица, имеющие доступ к материалам руководящих органов общества и т.д.

Исп. законодательство запрещает этим лицам использовать привилегированную информацию для подготовки или осуществления операций любого характера с ценными бумагами, к которым эта информация относится; передавать информацию, кроме случаев исполнения своих должностных функций; рекомендовать третьим лицам приобретать или продавать ценные бумаги, основываясь на указанной информации.

В случае совершения упомянутых действий наступает адм. или даже уголовная ответственность.

Адм. ответственность устанавливается в ст. 102 Закона «О рынке ценных бумаг» и состоит в наложении штрафа в 5-кратном размере от величины доходов-брутто, полученных в результате проведения запрещенной операции. При невозможности применения указанной меры взыскивается штраф в 5% от общего объема активов предприятия, допустившего нарушение, либо 5% от объема собств. средств и средств третьих лиц, вовлеченных в реализацию запрещенной операции, либо 50 млн. песет. В любом случае налагаемый штраф не может быть ниже 5 млн. песет.

В отношении нарушителей положений ст. 81.2 закона «О рынке ценных бумаг» могут применяться следующие меры адм. воздействия: приостановление или ограничение ведения операций на рынке на срок до 5 лет; отзыв разрешения на ведение соответствующей деятельности для предприятий и компаний, подлежащих регистрации в различных подразделениях НКРЦБ; обществ. осуждение с публикацией соответствующей информации в Гос. офиц. бюллетене; лишение права занимать руководящие посты в том же обществе сроком до 5 лет.

Введенные сравнительно недавно доп. меры адм. воздействия уже получили практическое применение. Наряду со взысканием солидного штрафа с бывшего президента компании «Сепса» и его сыновей, допустивших неправомерное использование привилегированной информации, им было выражено обществ. осуждение, опубликованное в Гос. офиц. бюллетене.

В зависимости от тяжести совершенного правонарушения может наступить и уголовная ответственность. Ст. 418 УК И. предусматривает в каче-

стве наказания штраф в 3-х кратном размере, от величины полученных доходов либо тюремное заключение сроком от 1 до 6 лет в тех случаях, когда нанесен существенный ущерб обществ. интересам или третьим лицам.

На практике привлечение лиц, допускающих злоупотребления привилегированной информацией, к адм., уголовной и гражд. (когда предъявляются требования о возмещении матушерба инвесторам) ответственности сопряжено с целым рядом процессуальных трудностей. К ним относятся проблема квалификации самой привилегированной информации; затруднения, возникающие вследствие действий правонарушителей через третьих лиц; практическое доказательство наличия умысла в действиях подозреваемого и т.д.

Гл. 5 закона «О рынке ценных бумаг» в последней редакции, от 16 нояб. 1998г., подверглась существен. переработке, поскольку в нац. законодательство были инкорпорированы нормы ЕС, регулирующие деятельность фирм и агентств по ценным бумагам. Теперь эта гл. получила наименование «Предприятия по оказанию инвест. услуг» (ПИУ) и определяет основные требования, предъявляемые к указанным предприятиям. Главной целью принятия данных норм стало обеспечение интересов прав инвесторов и нормального функционирования рынка ценных бумаг.

Закон 37/1998, утвердивший статус ПИУ, позволил действовать в качестве фин. посредников на рынке ценных бумаг не только фирмам и агентствам по ценным бумагам, но и обществам по управлению пакетами акций. Таким образом И. присоединилась к гармонизированной системе фин. посредников в рамках ЕС, допустив на свой рынок предприятия из др. стран-членов Евросоюза и предоставив возможность своим ПИУ работать на рынках ценных бумаг ЕС. Тем же законом были устранены все существовавшие ранее препятствия для кредитных учреждений осуществлять в полном объеме свою деятельность на рынке ценных бумаг.

Самым гл. условием образования ПИУ с точки зрения защиты интересов инвесторов и обеспечения нормального функционирования рынка стало требование закона о предварит. получении адм. разрешения. Такое разрешение по ходатайству НКРЦБ дается минэкономике, которое при рассмотрении вопроса изучает устав общества, программу его действий и др. документы.

Ст. 67.2 Закона «О рынке ценных бумаг» устанавливает след. требования к вновь образуемым ПИУ: они должны учреждаться в форме АО или ООО на неопределенный срок; иметь в качестве уставных целей своей деятельности только те виды хоз. деятельности, которые предусматриваются для ПИУ действующим законодат.; иметь миним. уставной капитал в форме денежного вклада; в обязат. порядке образовывать адм. совет, члены которого должны обладать безупречной деловой репутацией; располагать достаточными средствами для ведения своей деятельности; утвердить внутр. регламент поведения; создать механизмы контроля за сохранением конфиденциальности деловой информации; присоединиться к Гарантийному инвест. фонду.

Столь внушительный список обязат. требований не исключает сам по себе появления на рынке незарегистрированных фин. посредников, кото-

рым удается собирать средства мелких инвесторов, чаще всего страдающих от деятельности непрофессионалов или мошенников. Для оповещения инвесторов о деятельности такого рода посредников НКРЦБ подготовлен спец. сайт в Интернете, который называется «Предостережение инвесторам». На данном сайте постоянно обновляются данные о фирмах, которые без должной регистрации работали на рынке в качестве ПИУ и в отношении которых НКРЦБ была предпринята та или иная адм. процедура (штраф до 2 млн. песет; конфискация документов, архивов и др. материалов, относящихся к незаконной деятельности; закрытие фирмы).

Одной из важных форм защиты интересов акционеров-инвесторов является выработка и контроль за соблюдением фин. посредником определенных правил поведения. Глава 7 закона «О рынке ценных бумаг» устанавливает основные нормы, которыми должны руководствоваться фин. посредники в своей деятельности: отдавать абсолютное предпочтение интересам клиента и относиться на равноправной основе к своим клиентам в случаях коллизий их интересов (ст. 79); избегать операций, которые могут нарушить нормальное функционирование рынка либо привести к ущербу или нежелательным последствиям для инвесторов (ст. 80); обнародовать привилегированную информацию либо воздерживаться от ее использования в собств. интересах или интересах третьих лиц (ст. 81); эмитентам ценных бумаг вменяется в обязанность незамедлительно сообщать о любом событии или решении, которое может в существенной форме повлиять на котировку ценных бумаг (ст. 82); избегать того, чтобы запрашиваемые инвестором данные о соответствующей операции не стали достоянием лиц, непосредственно не связанных с данной операцией (т.н. «возведение китайской стены») (ст. 83).

Указанные положения получили свое дальнейшее развитие в КД №629 от 3 мая 1993г., которым был утвержден Общий кодекс поведения (ОКП). Одним из требований, предъявляемых ОКП к фин. посредникам, является разработка и утверждение внутр. регламента поведения для каждого общества на основе положений действующего законодат. о ценных бумагах и ОКП, а также строгое выполнение регламента в процессе осуществления хоз. деятельности.

Основные разделы ОКП представляют собой следующие обязательства фин. посредника: «Беспристрастность и добрая воля» — быть беспристрастным, действовать в интересах своих клиентов, способствовать нормальному развитию рынка; «Забота и старание» — строго выполнять инструкции клиентов, а при отсутствии таковых инструкций — действовать наиболее рациональным образом, основываясь на существующих законодат. нормах и торг. обычаях; «Средства и возможности» — использовать имеющиеся средства для ведения своей деятельности в соответствии с требованиями ОКП и внутр. регламента, отказываясь от проведения операций, для реализации которых в данный момент у него не существует возможностей; «Информация о клиентах» — иметь полную информацию о фин. возможностях клиента; целях, которые он преследует; «Информация для клиентов» — предоставлять клиентам в полном объеме информацию, необходимую для принятия

того или иного решения, связанного с реализацией или ликвидацией инвестиций; «Коллизии интересов» — о равноправном отношении к своим клиентам в случае коллизий их интересов; «Отказ от совершения операций и определенных действий» — обязательство не совершать каких-либо операций с незарегистрированными фин. посредниками и воздерживаться от совершения действий, нарушающих законодательство о ценных бумагах.

В случае неисполнения или ненадлежащего исполнения фин. посредником своих обязательств перед инвестором, последний вправе требовать возмещения понесенных убытков на основе положений ст. 1101 Гражд. кодекса при наличии контракта между сторонами или ст. 1902 ГК, если письменное соглашение между посредником и инвестором отсутствует.

Гарантийный инвест. фонд (ГИФ) был учрежден в соответствии с положениями Закона 37/1998 и призван защищать интересы мелких инвесторов. Образование ГИФ стало следствием привнесения исп. законодательства в соответствии с директивами ЕС 93/22 «Об инвест. услугах» (ст.12) и 97/9/ЕС «О системе возмещения ущерба инвесторам».

Создание в рамках Евросоюза подобных фондов имело двойную цель: защиту интересов мелких инвесторов и укрепление доверия к рынку ценных бумаг в целом. Для достижения этой цели необходимо было в каждом государстве-члене ЕС разработать и внедрить в практику систему возмещения убытков инвесторам, которая смогла бы в какой-то степени смягчить последствия неисполнения фирмами и агентствами по ценным бумагам своих обязательств перед клиентами, в т.ч. в случаях возникновения фин. кризисов на рынке.

Исп. законодательство устанавливает 3 случая, когда у инвесторов возникает право на возмещение убытков со стороны ГИФ: при наличии судебного решения о банкротстве ПИУ, которое присоединилось к данному фонду; при наличии судебного ходатайства о приостановлении всех платежей тем или иным ПИУ; при наличии заявления НКРЦБ о явной неспособности ПИУ выполнить принятые на себя обязательства.

Еще одним инструментом косвенной защиты интересов акционеров является ин-т, созданный в соответствии с циркулярами бирж Мадрида в 1991г. и Барселоны в 1995г. Речь идет о Защитнике инвестора — должностном лице, назначаемом на каждой из указанных бирж для рассмотрения жалоб и претензий инвесторов. Некоторые эксперты полагают, что функции упомянутого должностного лица сводятся лишь к предоставлению информации клиентам. Однако большинство специалистов сходятся во мнении что хотя заключения Защитника инвестора носят рекомендательный характер, чаще всего фин. посредники предпочитают следовать указанным заключениям во избежание дальнейшей огласки того или иного спорного случая в отношениях с инвестором.

Иноинвестиции

Действует общий режим либерализации иноинвестиций на территории И., в форме последующего уведомления соответствующих адм. органов в эконом. и статистических целях. Исключением составляют инвестиции, осуществляемые из свободных от налогов зон.

К иноинвесторам относятся: физ. лица-нерезиденты; юр. лица, образованные за рубежом.

Инвестиции могут быть реализованы по средствам какой-либо из следующих операций.

— Участие в испанском предприятии. Под участием понимается учреждение предприятия, долевого участия или приобретение акций существующего предприятия, в полном или частичном объеме. А также приобретение прав на покупку акций, облигаций с возможностью их последующей конвертации в акции и других аналогичных ценных бумаг, дающих право на участие в капитале и управлении предприятием.

— Учреждение и увеличение финансирования постоянного представительства (филиала). Приобретение прав требования по ссудам, выданным резидентами И.

— Участие в инвест. фондах, членах рынка ценных бумаг. Приобретение недвижимости на территории И., на сумму превышающую 500 млн. песет или эквивалентную в евро, а также независимо от стоимости, если оплата производится из свободных налоговых зон.

— Учреждение или участие в соглашениях о капвложениях на сумму, превышающую 500 млн. песет или эквивалентную в евро, а также независимо от размера вклада, если оплата производится из свободных налоговых зон.

Порядок регистрации. Официальная регистрация инвестиций в адм. органах осуществляется в соответствии со следующими нормами: по общему правилу, инвесторы лично декларируют вложения. В случае если операции по инвестированию требуют нотариального удостоверения, то по соглашению сторон, обязанность по регистрации может быть возложена на нотариуса. В исключительных случаях действуют следующие правила: предприятия, оказывающие услуги по реализации инвестиций, кредитные организации и другие фин. учреждения обязаны декларировать операции по инвестированию, если вложения производятся в ценные бумаги, котирующиеся на рынке ценных бумаг; в случае инвестиций в некотирующиеся ценные бумаги, и их последующей регистрацией или оставлением на хранение в соответствующих учреждениях (специализированные подразделения банков), последние выполняют рассматриваемую обязанность; организации, управляющие делами испанских инвест. фондов, уведомляют соответствующие гос. органы о поступивших в них вложениях; в случае приобретения именных акций испанской компании, указанная обязанность возникает у последней с момента внесения инвестора в списки аффилированных лиц компании.

Годовой отчет о деятельности. Предприятия с иноинвестициями, составляющими 10-50% уставного капитала или превышающие 500 млн. песет, а также постоянные представительства (филиалы) обязаны представлять годовой отчет об использовании инвестиций в своей деятельности.

Изъятия из общего режима. Для осуществления инвестиций в сферу деятельности, связанную с нац. безопасностью, а также для приобретения на фондовой бирже пакета акций компании (5% и более), работающей в данной области, необходимым условием является получение предварительного разрешения в адм. органах государства.

После вступления И. в ЕС ее законодательство по вопросу об иноинвестициях претерпело зна-

чит. изменения, суть которых состоит в либерализации внешнеэконом. деятельности и межд. кооперации. Договором о присоединении И. к ЕС был предусмотрен переходный период, в течение которого испанское законодательство об иноинвестициях и валютном контроле должно было быть приведено в соответствие с действующими в ЕС актами, регулирующими движение капиталов.

В связи с принятым ЕС решением от 24 июня 1988г. о либерализации движения капиталов И. в 1988-90гг. приняла ряд законодат. документов по либерализации притока иностр. ресурсов из стран ЕС, а Королевским декретом от 20 дек. 1991г. были практически устранены все ограничения в этой области, как в отношении стран ЕС, так и в отношении третьих стран. В этом декрете указывается, что поступления и платежи с границей осуществляются свободно, не затрагивая при этом акты об иноинвестициях, подлежащих предварительному адм. контролю. В дальнейшем законом №18 от 1 июля 1992г. была предусмотрена спец. процедура регулирования иноинвестиций в области нац. обороны, радио и телевидения, воздушного транспорта и игр. Закон не распространяется на резидентов стран-членов ЕС за исключением иноинвестиций, связанных с производством оружия и торговлей им, а также нац. обороной.

Королевским декретом № 671/1992г. от 2 июля 1992г. установлен свободный режим для иноинвестиций, за исключением тех, которые подпадают под спец. регулирование и предварительный адм. контроль.

Согласно статьи 2 этого декрета, осуществлять инвест. капвложения в И. могут: физ. лица-нерезиденты независимо от того, являются они испанскими или иностр. гражданами, постоянно проживающими за границей; юр. лица, имеющие постоянное местопребывание за границей; испанские общества с инокапиталом более 50%, а также испанские общества с иностр. капиталом менее 50%, если контрольный пакет акций принадлежит иностранцам.

Инвестиции, осуществленные нерезидентами, не будут считаться иностр., если инвестор становится резидентом И. Если испанский инвестор перестает быть резидентом И., осуществленные им инвестиции переходят в категорию иностр. капвложений.

Распространенным способом внедрения инокапитала в экономику И. является ПИИ, осуществляемые путем участия в управлении или контроле за деятельностью испанских компаний, создания филиалов испанских фирм, представления испанским компаниям долгосрочных кредитов или займов для использования их в инвест. деятельности. Принято считать, что эффективным влиянием на управление и контроль за деятельностью фирмы может быть тогда, когда прямое или косвенное участие инвестора составляет 10% и более капитала общества.

К иноинвестициям относятся подписка и приобретение нерезидентами акций испанских фирм, подписка и приобретение ценных бумаг, выпускаемых гос. организациями или частными лицами – резидентами И., участие в испанских инвест. фондах, созданных в соответствии с действующими нормативными актами и зарегистрированными в Нац. комиссии рынка ценных бумаг.

Законодательством допускаются также иноинвестиции в недвижимость путем приобретения его в собственность физ. или юр. лицами-нерезидентами.

Предусматривается осуществление адм. органами контроля за ПИИ, когда иноучастие превышает 50% капитала испанской фирмы, при условии, что объем инвестиций превышает 500 млн. песет, осуществляемые в соответствующую компанию в 6 мес., начиная с даты оформления инвест. операции.

Предварительному контролю со стороны Ген. дирекции внешних операций Минэкономики и финансов И. подлежат иноинвестиции, осуществленные путем приобретения нерезидентами акций испанских компаний, а также долей уставного капитала АО (например, товариществ с ограниченной ответственностью). Однако под указанный контроль не подпадают иноинвестиции, осуществляемые путем приобретения ценных бумаг в песетах, выпускаемых гос. или частными юр. и физ. лицами-резидентами.

Под предварительный адм. контроль подпадают также инвестиции, осуществляемые с целью приобретения недвижимости стоимостью 500 млн. песет, кроме того, инвестиции, осуществляемые в форме субсидий в сумме, превышающей 500 млн. песет и субсидии, предоставляемые инвесторами-резидентами или инвесторами, пользующимися льготным режимом налогообложения. Иноинвестиции и их ликвидация подлежат регистрации в Инвест. регистре минэкономики и финансов.

Иноинвестиции, осуществляемые в соответствии с положениями декрета №671/1992г., пользуются правом перевода за границу доходов. Поступления и платежи, связанные с иноинвестициями и их ликвидацией, производятся через соответствующие фин. учреждения, учтенные в Офиц. регистре банков «Банко де Эспанья» или Нац. комиссии рынка ценных бумаг. Допускается свободная отсрочка платежей и досрочное осуществление платежей по иноинвестициям даже в случае, когда последние подлежат предварит. адм. контролю.

Для иноинвестиций, подпадающих под предварительный адм. контроль, установлен следующий порядок оформления документов.

Нотариально заверенные документы, либо заверенные консульской службой Посольства И., предоставляются в Ген. дирекцию внешних операций минэкономики и финансов, которая изучает и проверяет правильность их оформления. В течение 30 дней она должна уведомить подателя документов о принятом решении. Если по истечении 30 дней ответ не поступил, то считается, что вопрос решен положительно. Срок в 30 дней может быть продлен, если Ген. дирекция внешних сделок запросит доп. сведения или потребует устранить какие-либо неточности.

О рассмотрении инвест. проекта Ген. дирекция внешних операций в срок 60 дней информирует Инвест. хунту.

Если решение вопроса относится к компетенции министра экономики и финансов или самого правительства, то срок его рассмотрения продлевается до 90 дней.

Об осуществленных инвестициях инвестор должен уведомить службу инвест. регистра, заверив предварительно пакет документов в нотариальной конторе.

Невыполнение этих требований не затрагивает права инвестора на перевод за границу доходов от инвест. деятельности, однако, рассматривается как нарушение установленных правил, влекущее за собой уплату штрафных санкций в размере 50-100% обмена реализованной, но не заявленной операции.

Инвест. проект должен быть реализован в установленный срок, но не позднее 6 мес. с даты извещения о проведенной проверке документов или о выдаче разрешения на осуществление инвестиции.

О порядке аккредитации в И. представительств инофирм. Согласно испанскому законодательству, представительством инофирмы является ее отделение, действующее в И. на постоянной основе и не обладающее статусом юр. лица.

Для открытия такого представительства необходимо иметь следующие основные документы и данные: свидетельство об учреждении представительства. Обычно указывается наименование фирмы с добавлением слов «Отделение в И.» (*Sucursal en Espana*); адрес, где предполагается разместить офис представительства; предмет деятельности представительства; указание имен и служебных обязанностей сотрудников, которые будут работать в представительстве на постоянной основе; действующий устав инофирмы; документ, удостоверяющий личность руководителей инофирмы (соответствующая выписка из Торгового реестра или сертификат, подтверждающий факт существования фирмы и состав ее руководства, выданный компетентным гос. учреждением). В случае, если вопросы открытия представительства инофирмы поручено решать лицу, не обладающему достаточными на то полномочиями, полномочия должны быть скреплены штампом соответствующей инофирмы и переведены на испанский язык офиц. переводчиком.

Все эти документы должны быть заверены у нотариуса и легализованы в испанском консульстве. Если нотариальные действия совершаются в И., то порядок оформления несколько упрощается, в частности, не требуется обращения в консульство.

В организации, в которой ведется Торг. реестр, необходимо получить выписку об инофирме с указанием фамилии, имени, должности представителя (администратора), который уполномочен вести дела, связанные с созданием отделения фирмы. Указанная выписка должна быть заверена и скреплена печатью и в дальнейшем переведена на испанский язык офиц. переводчиком.

В центр. конторе Торг. реестра И., в *Sección de denominaciones* следует получить документ, удостоверяющий, что данное отделение фирмы не значится в Торг. реестре.

Перечисленные документы представляются в испанскую организацию, ведающую Торг. реестром, для регистрации представительства или отделения инофирмы. Регистрация происходит в том округе, в котором будет фактически находиться ее представительство. Время регистрации считается офиц. моментом учреждения представительства. Конторы, ведающие Торг. реестрами, имеются во всех столицах провинций И.

Представительство или отделение инофирмы должно быть зарегистрировано в налоговой инспекции, которая присваивает им соответствующий номер (по-испански сокращенно *N.I.F.*). С этой целью в налоговую инспекцию представля-

ются выписка из Торг. реестра, где зарегистрирована инофирма, с переводом выписки на иностр. язык, а также выписка из Торг. реестра, где зарегистрировано представительство инофирмы или ее отделение.

В отличие от практики, действующей в нашей стране, испанские министерства и ведомства не обладают правом выдачи разрешений на открытие представительств инофирм или их отделений.

Для ускорения оформления необходимых документов допускается возможность привлечения к этому процессу испанской фирмы, которая сотрудничает с инофирмой, открывающей в И. свое представительство.

Расходы, связанные с оплатой услуг нотариуса, составляют: около 100 тыс. песет, если уставной капитал отделения фирмы равен 1 млн. песет; 120 тыс. песет, если уставной капитал отделения — более 1 млн. песет и менее 5 млн. песет; 130 тыс. песет, если уставной капитал отделения — более 5 млн. песет и менее 10 млн. песет; 140 тыс. песет, если уставной капитал отделения — более 10 млн. песет и менее 25 млн. песет; при уставном капитале и сумме свыше 25 млн. песет размер оплаты увеличивается на 0,5% за каждую доп. тысячу песет; при уставном капитале в 100 млн. песет размер оплаты увеличивается на 0,3% за каждую доп. тысячу песет; примерно такой же тариф применяется при регистрации отделения в Торг. реестре. За регистрацию отделения в органах, ведающих вопросами налогообложения, оплата производится из расчета 1% уставного капитала.

Нац. коллегия регистрации имущества и торговых сделок: 28006 Мадрид, Принсипе де Вергара 72, т. 411-25-39, ф. 411-21-28 (*Colegio Nacional de la Propiedad y Mercantiles de Espana, c/ Principe de Vergara 72, 28006 Madrid*). Для справок о Торг. реестрах в провинциях И.

Торг. реестр Мадрида: 28046 Мадрид, Кастельяна 44, т. 576-12-00, ф. 5 78-05-66 (*Registro Mercantil de Madrid, P de la Castellana 44, 28046 Madrid*).

Нотариальная коллегия Мадрида: Мадрид, Руис Аларкон 3, эт. 3, т. 521-04-09 (*Colegio Notarial de Madrid*).

О порядке открытия представительств и филиалов инобанков. Юр. основой для совершения всех действий по открытию представительств и филиалов иностр. банков в И. является Королевский декрет №1245 от 14 июня 1995г., определяющий в целом порядок образования банков, участие иностр. капитала и регулирующий другие юр. аспекты деятельности кредитно-фин. компаний. Представительства иностр. банков не могут осуществлять кредитные операции, привлекать средства на депозитные вклады, выступать в качестве фин. посредников или оказывать любые другие виды банковских услуг (ст.10 декрета).

Представительства должны ограничиваться информ. эконом. функциями по вопросам банковской, фин. и эконом. жизни. Однако, наряду с этим представительства могут содействовать привлечению средств третьих организаций через кредитные компании, осуществляющие оперативную деятельность в И., для своих головных банковских учреждений, а также служить реальной материальной основой для предоставления банковских услуг (в соответствии с законом №26 от 29 июля 1988г.).

Разрешение на открытие представительства выдается ЦБ И. Необходимыми для рассмотрения документами являются: обращение с указанием целей открытия представительства и имени представителя банка, с приложением биографической справки; информация о деятельности банка; отчеты (за последние 3 годовых периода); место расположения офиса в И.

Кроме того, могут быть запрошены и другие документы. ЦБ сообщает о решении в течение 3 мес. с момента получения обращения.

Данные о представительстве публикуются в Бюллетене ЦБ. Для открытия филиалов инобанков необходимо предъявление: нотариально заверенной выписки из Торг. регистра или свидетельства, подтверждающее офиц. регистрацию банка (фин. компании) страны-инвестора; нотариально оформленный (или утвержденный в Торг. реестре) полный Устав банка (компании), включая информацию о структуре управления и составе Совета директоров; нотариально оформленное решение Совета директоров банка-инвестора об открытии филиала в И., с указанием предполагаемого юр. адреса, размера инвестируемого капитала, целей деятельности, предполагаемых результатов на ближайший ф.г. данных о представителе и доверенность на его имя на осуществление всех видов фин. операций.

Все документы должны иметь апостиль Гагской конвенции, а в случае его отсутствия — должны быть заверены Консульским учреждением И. в зарубежной стране.

Разрешение на открытие филиала банка (или создание в И. совместного банка) выдается минэкономике и финансов по согласованию с ЦБ И. Процедура рассмотрения в Главном управлении фин. политики всего комплекта представленных документов, изучение орг. и фин. структуры, устава и т.п. банка-инвестора составляет 6-12 мес.

Миним. размер уставного капитала для открытия филиала инобанка в И. составляет 3 млрд. песет (23 млн. долл.) и должен быть представлен в виде полностью оплаченных акций. Для открытия филиала необходимо разместить в ЦБ депозитный счет в 20% уставного капитала. Документ, подтверждающий открытие депозитного счета, представляется минфину. Для осуществления оперативного управления банком должны быть представлены, как минимум, два лица (директора филиала).

Для осуществления инвестиций в банковской сфере (перевода средств из-за рубежа) необходимо разрешение Главного управления внешторг. операций минэкономике, которое определяет степень обеспечения нац. интересов в случае капвложений в этой области (относится только к странам-нечленам ЕС).

В случае положит. решения минэкономике и финансов и одобрения ЦБ филиал регистрируется и подлежит регистрации в Торг. регистре.

Нефтегазпром

И. относится к числу стран, которые имеют достаточно высокий уровень энергообеспечения при отсутствии собств. запасов нефти и газа. Добыча нефти не превышает 0,3% от общего объема потребления, прир. газа — 0,9%.

Более половины энергетических потребностей И. обеспечивается за счет нефти. Собственная до-

быча нефти в 2000г. составила 226 тыс.т. и имеет тенденцию к снижению (в 1999г. — 300 тыс.т., в 1998г. — 531 тыс.т.). Основные нефтяные месторождения находятся на средиземноморском шельфе. Это «Лора», «Унификасьон Касабланка-Монтанасо», «Унификасьон Ангула-Касабланка», «Родабальо» и «Бокерон». Разработкой месторождений занимаются исп. компании «Репсоль» и «Сепса», являющиеся монополистами в обл. нефтепереработки.

Энергобаланс страны на начало 2001г., в %

	Доля участия		Уровень	
	в энергобалансе		самообеспечения	
	2000г.	1999г.	2000г.	1999г.
Уголь.....	17,3	17,2	38,6	41,9
Нефть.....	51,7	52,8	0,3	0,5
прир. газ.....	2,2	11,3	0,9	0,9
Атомная энергия.....	12,9	12,8	100	100
Гидроэнергия.....	2	1,9	100	100
Др. источники.....	3,5	3,5	100	100

В 2000г. И. импортировала 57,5 млн.т. нефти (в 1999г. — 59,5 млн.т.) из 20 стран мира. Основные из них — Нигерия (15,9% от общего объема импорта), Мексика (13,3%), Ливия (12%), Саудовская Аравия (11,5%), Ирак (10,5%), Россия (9%), Иран (6,8%), Великобритания (3,5%), Венесуэла (2,7%).

Средняя цена бар. нефти типа Brent, импортируемой на условиях FOB, составила 28,4 долл. (в 1999г. — 17,9 долл.).

С целью стабильного обеспечения нефтересурсами И. осуществляет значит. инвестиции в обл. нефтедобычи за рубежом. Ведущей в этом плане является компания «Репсоль», имеющая концесси на эксплуатацию нефтяных месторождений в Алжире, Дубае, Египте, Габоне, Индонезии, Ливии, Великобритании, Аргентине, Боливии, Колумбии, Эквадоре и Венесуэле, а также на разработку нефтяных месторождений, в странах лат. Америки и Бл. Востока. С 1999г. принимает участие в разработке нефтяного месторождения в Казахстане (месторождение Байганинск) совместно с фирмой «Энтерпрайз» и в Азербайджане (Курдаши) совместно с фирмами «Аджип», «Мицуи», «Трао» и «Сокар». В Казахстане доля участия 60%, в Азербайджане — 5%.

Поскольку основная часть нефти в И. доставляется морским транспортом, она располагает довольно большим танкерным флотом, состоящим из 42 судов общим дедвейтом 1187 тыс.т. В стадии строительства находятся еще 2 танкера с дедвейтом 158 тыс.т. каждый. Имеются суда для перевозки бутана, асфальта и нефтехим. продуктов.

Основные порты, принимающие нефтетанкеры — Алхесирас, Барселона, Бильбао, Картахена, Кастельон, Сеута, Корунья, Хихон, Уэльва, Пальма-деМайорка, Санта Крус-де-Тенерифе.

Для подачи нефти на НПЗ используются нефтепроводы общей протяженностью 3420 км. и диаметром 12-10-8 дюймов.

И. имеет 10 НПЗ, расположенных в р-не морских портов, с мощностью переработки от 4 до 11 млн.т. нефти в г. каждый. Наиболее крупные НПЗ находятся в Бильбао, Таррагоне, Корунье, Картахене. Уровень использования нефтеперерабатывающих мощностей превышает 90% (в 2000г. — 93,8%).

Основные продукты переработки нефти — дизтопливо, мазут, бензин, керосин авиационный, бутан и пропан.

Общее потребление нефтепродуктов в И. в 2000г. составило 66 млн.т. (на 450 тыс.т. больше по сравнению с 1999г.), в т.ч. дизтоплива — 26 млн.т., мазута — 11,9 млн.т., бензина — 8,5 млн.т., керосина — 4,4 млн.т., нефтяного сжиженного газа — 2,5 млн.т.

В 2000г. И. импортировала 19,7 млн.т. нефтепродуктов (на 12,5% больше, чем в 1999г.).

Импорт нефтепродуктов, в тыс.т.

	2000г.	1999г.	2000/1999гг. в %
Жидкий нефтяной газ.....	1224	1257	-2,6
(бутан, пропан)			
Бензин.....	938	889	5,5
Керосин.....	550	424	29,7
Дизтопливо.....	7244	6735	7,6
Мазут.....	2756	2207	24,9
Др. продукты.....	6969	5977	16,6
Всего:.....	19681	17489	12,5

Из Алжира импортируется бутан и пропан, Италия является основным поставщиком дизтоплива, а США — нефтяного кокса. Дизтопливо и мазут И. в значит. количествах закупает в России.

Импортируя нефтепродукты, И. одновременно осуществляет их экспорт. В 2000г. он составил 7,4 млн.т., что на 6,5% больше, чем в 1999г. Отмечается рост экспорта бензина и дизтоплива. Основными странами — потребителями исп. нефтепродуктов являются США (бензин), Португалия (мазут) и Франция (дизтопливо).

Экспорт нефтепродуктов, в тыс.т.

	2000г.	1999г.	2000/1999гг. в %
Бензин.....	2374	1611	47,4
Дизтопливо.....	848	729	16,3
Мазут.....	1054	1400	-24,7
Др. продукты.....	3090	3179	-0,5
Всего:.....	7366	6919	6,5

И. является нетто-экспортером бензина (1,4 млн.т.), а по другим нефтепродуктам — нетто-импортером, особенно по дизтопливу (6,4 млн.т.).

И. среди стран ЕС является страной, поддерживающей наиболее низкие цены на нефтепродукты. В 2000г. стоимость 1 л. бензина марки 95 на АЗС составила 136,3 песеты (0,75 долл.), а в целом по ЕС — 168,3 песеты (0,93 долл.). В списке стран ЕС только Греция опережает по этому показателю И.

Бензин марки 95 в ценах ЕС, в песетах
Розничная цена НДС Спецналог Чистая цена (доналог.)

И.	136,3	18,8	61,8	55,7
Германия	169,4	23,4	93,6	52,5
Австрия.....	156,5	26,1	68,9	61,5
Бельгия.....	173,6	30,1	84,4	59,1
Дания.....	182,7	36,6	86,4	59,8
Финляндия.....	188,0	33,9	93,1	61
Франция.....	181,7	30,1	97,1	54,5
Греция.....	129,9	19,8	49,3	60,7
Голландия	192,7	28,7	99,2	64,7
Ирландия	147,8	25,6	62,9	59,2
Италия.....	179,8	30	86,8	63
Люксембург.....	137,5	14,7	61,9	60,8
Португалия.....	144,1	20,9	50,5	72,7
Англия.....	219,7	32,7	132,5	54,1
Швеция.....	185,6	37,1	88,1	60,4
Средняя по ЕС.....	168,3	27,2	81,1	60

Усредненный курс долл. к песете в 2000г. — 180,6 песет/долл.

Стоимость 1 л. дизтоплива марки А на АЗС И. в среднем в 2000г. составила 116,7 песет. Более де-

шевое дизтопливо — только в Португалии (100,6 песет), Греции (112,5) и Люксембурге (114,5).

Компоненты розничной цены дизтоплива в И. в %: чистая (доналог.) цена — 47,7; НДС — 13,8; спецналог — 38,5.

Снижение темпов роста исп. экономики, насыщение автом. рынка и планируемый перевод работающих на мазуте ТЭС в режим т.н. комбинированного цикла (мазут-газ) не позволяют ожидать в И. заметного увеличения объема потребления нефтепродуктов и импорта нефти.

И., в отличие от Германии, намерена продолжить использование также всех имеющихся атомных электростанций и не исключает возможность строительства новых АЭС.

Более проблематичным выглядит рынок прир. газа в И., потребность в котором непрерывно возрастает. Потребление прир. газа в И. в 2000г. составило 19 млрд.куб.м., увеличившись на 12,8% по сравнению с 1999г.

Потребление прир. газа в И., в млрд.куб.м.

	2000г.	1999г.	2000/1999 в %
В промышленности.....	14,7	13	13,7
В торг.-бытовой сфере	3,3	3,1	5,9
На ТЭС.....	0,94	0,74	26,7
Всего.....	18,94	16,84	12,8

Добыча собственного прир. газа в 2000г. составила 185 млн.куб.м. (0,9% от общего объема потребляемого газа). Основное месторождение находится в р-не Гибралтара (Кадис), которое постепенно истощается. Основные потребности в прир. газе удовлетворяются за счет импорта.

Гл. поставщики прир. газа в И. являются Алжир (62% от общего объема импорта), Норвегия (14,3%), Ливия (6%), Катар (5,2%) и Тринидад-и-Тобаго (4,7%).

Почти весь алжирский газ экспортируется в И. по газопроводу «Марреб-Европа». С 1999г. начались поставки из Тринидада-и-Тобаго и Нигерии. исп. компания «Энагаз» заключила контракт в Тринидаде-и-Тобаго на поставку из этой страны ежегодно 1,57 млрд.куб.м. в течение 20 лет. Из Тринидада-и-Тобаго газ, принадлежащий И., поставляется ам. компании «Атлантик ЛНГ», а эта компания закупает газ в Алжире и поставляет его в И. Эта схема обеспечивает экономию за счет снижения трансп. расходов.

Импорт газа из Нигерии осуществляется в соответствии с контрактом, предусматривающим ежегодную поставку газа в И. в объеме 1,8 млрд.куб.м. Исп. фирма «Газ Натураль» подписала в 1999г. контракт с нигерийской компанией «Нигериан ЛНГ» на увеличение ежегодных поставок, начиная с 2002г., до 3 млрд.куб.м. газа, что может переместить Нигерию на второе по важности место в группе стран-поставщиков прир. газа в И.

И. значительно увеличила импорт прир. газа в сжиженном виде. Его доля в общем объеме импорта составляет 46%, что значительно выше, чем в др. европейских странах. Для приема танкерогазовозов в И. построены 3 терминала (в Барселоне, Картахене и Уэльве). В стадии строительства находятся еще 3 терминала (Ферроль, Бильбао и Пальма-де-Майорка). Терминал в Уэльве используется для подачи нигерийского сжиженного газа в Португалию после его регазификации с последующей транспортировкой по испанским газопроводам до исп. — португальской границы.

Владельцем сети газопроводов в И. является компания «Энагаз». Испанские газопроводы соединены с европейскими газопроводами и с алжирским месторождением газа.

На территории И. функционируют 4 магистральных газопровода. Вост. ось: Барселона-Валенсия-Аликанте, Мурсия-Картахена. Зап. ось: Альмендралехо-Касерес-Саламанка-Самора-Леон-Овьедо. Испано-португальская ось: Кордоба-Бадахос-Португалия. Северная ось (по берегу р. Эбро): Тивисса-Сарагоса-Калаорра-Бургос-Сантандер-Овьедо.

Диаметры этих газопроводов: от 24 до 30 дюймов.

Для хранения резервов прир. газа в И. используются геолог. разрезы в местах истощенных газовых месторождений. Общая их полезная емкость – 1 млрд.куб.м. Проводятся геолог. работы с целью увеличения природных газовых хранилищ общей емкостью 5 млрд.куб.м. Ввод в строй этих новых хранилищ планируется осуществить к 2005г.

Формирование цены на прир. газ, используемый в пром. целях, зависит от объемов его потребления и степени использования производств. мощностей. Для предприятий, потребляющих 1,1 млн.куб.м.г. и имеющих загрузку мощностей 50%, стоимость 1 куб.м. составляла в конце 2000г. 25,5 песет/куб.м. (без налогов). Для предприятий, потребляющих свыше 11 млн.куб.м. и имеющих загрузку мощностей 90% 1 куб.м. прир. газа стоил 23,4 песет/куб.м.

Стоимость газа, потребляемого населением, составляет 0,55-0,6 евро/куб.м.

В течение 2000г. цены на прир. газ выросли на 36%. По сравнению с др. европейскими странами, И. по уровню цен на прир. газ находится в числе лидирующих.

По степени использования прир. газа И. значительно отстает от др. развитых стран Европы, и поэтому во всех ее энергетических программах предусматривается значит. рост объемов потребления этого энергоносителя. К 2003г. И. планирует увеличить объемы потребления газа до 23,5 млрд.куб.м., а к 2005г. – до 25 млрд.куб.м. Это увеличение определяется необходимостью расширения поставок газа населению и переориентировкой энергетики с мазута на газ. По подсчетам ведущей исп. компании «Энагаз» потребности в природном газе к 2005г. будут составлять 30-32 млрд.куб.м., а к 2010г. – 43 млрд. куб.м.

Учитывая недостаточную пропускную способность газопроводов, идущих на территорию И. из Европы и Африки, испанские газовые компании прорабатывают вариант строительства нового средиземноморского газопровода (из Египта на юго-вост. побережье И.). Основное увеличение импорта И. планирует осуществить за счет роста поставок сжиженного газа.

В начале 2001г. правительство И. предложило правительству Норвегии построить на исп. судах 4-5 танкеров-газовозов, которые будут необходимы Норвегии в связи с планируемым увеличением поставок ее сжиженного газа в И. И. предполагает также осуществить инвестиции в строительство заводов по сжижению газа в Тринидаде-и-Тобаго, Алжире, Ливии и Абу-Даби, расширяя возможности импорта прир. газа из этих стран.

Несмотря на неоднократные попытки развить тему возможного рос.-исп. сотрудничества в обл. поставок рос. прир. газа в И., она не получала поддержки ни со стороны «Газпрома» (мотив: высокая транспортная составляющая в стоимости), ни со стороны испанцев (расширение газопровода на франц.-исп. границе требует участия Франции, к которому она не проявляет интереса). Тем не менее по мнению исп. руководителей газовых компаний, поставки газа из России возможны в сжиженном виде из черноморских портов.

Газ

Правовое регулирование рынка прир. газа. В 80 г. газ составлял только 2% от всех видов энергоносителей, потреблявшихся в И., а в 2000г. достиг 12,2%. И. ежегодно потребляет 18 млрд. куб.м. прир. газа.

В последние г. в стране был принят целый ряд законодат. актов, которые коренным образом изменили правовой режим регулирования газового сектора.

Основным актом, устанавливающим права и обязательства сторон, которые участвуют в процессах переработки, транспортировки и распространения прир. газа, является Закон «Об углеводородах» №34 от 7 окт. 1998г. Цель Закона «определение правового режима деятельности, относящейся к жидким и газообразным углеводородам»(ст.1). Некоторые положения, регулирующие порядок функционирования рынка прир. газа, содержатся в КД «О срочных мерах по либерализации и повышению уровня конкуренции» №6 от 16 апр. 1999г. и КД «О срочных мерах по усилению конкуренции на отд. рынках товаров и услуг» №6 от 23 июня 2000г.

Одной из главных отличительных черт Закона «Об углеводородах» является упразднение функции гос. обслуживания газового сектора. Система установленных в принятом акте мер и механизмов не требует уже прямого участия и ответственности государства за развитие отрасли. Закон 34/1998 содержит достаточное количество положений, фиксирующих участие гос. органов в работе отрасли, и их ответственность. Поставки углеводородов имеют стратегическое значение для эконом. развития страны, поэтому государство должно сохранять контроль за непрерывностью и безопасностью осуществления упомянутых поставок. Вопрос состоит в том, каковы должны быть сферы и рамки подобного контроля. Закон предусматривает сохранение функции гос. обслуживания только в обл. тех. управления системой в целях обеспечения непрерывности, качества и безопасности поставок прир. газа.

Новое правовое регулирование газового рынка отменяет концессионный режим, установленный в Законе от 15 июня 1987г., а также вносит существенные изменения в статус гос. предприятия «Энагаз», созданного на основе положений Декрета № 623 от 23 марта 1972г. Закон «Об углеводородах» закрепляет за соответствующими гос. органами выполнение функций, обеспечивающих достижение поставленных в ходе проводимой реформы отрасли целей. В качестве исполнителя всех намеченных преобразований избран рынок и действующие на нем субъекты.

На операторов, осуществляющих преобразование сжиженного газа в первоначальное состояние

(регазификация), транспортировку и хранение прир. газа, законодательством возлагаются обязательства: оказывать услуги на постоянной основе и при строгом соблюдении тех. требований, устанавливаемых компетентной администрацией; осуществлять закупки газа, необходимого для удовлетворения потребностей др. перевозчиков или дистрибьюторов, связанных с соответствующей сетью; предоставлять компоненты своей инфраструктуры другим операторам для осуществления деятельности, предусмотренной существующим законодательством, на условиях, исключающих какую-либо дискриминацию; пройти регистрацию в Адм. регистре оборудования, предназначенного для транспортировки газа; заключать контракты на переработку, транспортировку и хранение газа с соответствующими субъектами; предоставлять др. предприятиям, осуществляющим транспортировку, хранение или распространение газа, необходимые данные, которые бы обеспечивали безопасное и эффективное функционирование всей сети в целом; предоставлять необходимую информацию в компетентную администрацию.

Отдельные обязательства дистрибьюторов, осуществляющих поставки газа потребителям в режиме тарифной оплаты, и коммерсантов, поставляющих газ т.н. квалифицированным потребителям (т.е. предприятиям и организациям, имеющим повышенный уровень потребления газа), совпадают с обязательствами вышеуказанных операторов, однако имеют и свою специфику. Дистрибьюторы обязаны применять в отношении потребителей соответствующий тариф за оказываемые услуги, формировать потребители о возможности использования оптимальных для них тарифов, осуществлять инспекционные осмотры установок, используемых потребителями, и т.п. Законодатель, создавая диверсифицированную систему обязательств для отд. категорий субъектов рынка, стремится обеспечить исполнение «гарантии поставок газа всем заинтересованным потребителям», (ст. 57 Закона «Об углеводородах»).

В качестве основных инструментов проводимой либерализации газовой отрасли Закон 34/1998 признает осуществление четкого разделения между правом собственности на элементы транспортной инфраструктуры и услугами, которые могут быть оказаны с помощью данной инфраструктуры, а также последовательное и неуклонное развитие этого процесса разделения. Аналогичные принципы были положены в основу коренной реформы др. отрасли экономики И.— электроэнергетической. Речь идет о Законе «Об электроэнергетическом секторе» №54 от 27 нояб. 1997г.

При проведении либерализации газовой отрасли особое внимание законодатель уделяет вопросам ценообразования. На первых этапах государство в той или иной степени контролирует процессы ценообразования на рынке прир. газа. Необходимость гос. контроля обосновывается в Законе «Об углеводородах» необходимостью защитить интересы потребителей и поставщиков от любых колебаний ситуации на рынке.

Ст. 54 Закона 34/1998 провозглашает принцип свободы деятельности в газовом секторе, включая производство, переработку, хранение, транспортировку, распространение и продажу прир. газа. Упомянутая деятельность должна осуществляться в соответствии с положениями раздела IV («Поря-

док реализации поставок газового топлива по газопроводам») Закона «Об углеводородах», а также с соблюдением норм и требований, содержащихся в действующем законодательстве, в т.ч. налоговом, земельном, об охране окружающей среды, о защите прав потребителей. В ч. II ст. 54 содержится указание что экспортно-импортные операции и осуществляемый в рамках ЕС товарообмен прир. газом, будут регулироваться законодательством ЕС.

Для отд. видов деятельности предусматривается необходимость получения предварит. адм. разрешения (эксплуатация установок и оборудования по переработке, транспортировке, хранению, распределению газа), для др. — лишь подтверждения соответствия установленным нормам по технике безопасности и охране окружающей среды. Только владельцам соответствующих установок и оборудования придется позаботиться о получении необходимых предварит. разрешений, имеющих неопределенный срок действия.

По общему правилу предпринимат. деятельность в газовом секторе должна развиваться на основе принципов и норм свободной конкуренции. Для отд. видов деятельности сделаны исключения. В соответствии со ст. 60 Закона 34/1998 переработка, стратегическое хранение, транспортировка и распределение газа отнесены к категории регулируемой деятельности, режим которой определяется положениями закона.

Важными элементами организации подвергаемого либерализации рынка являются прозрачность его управления и четкое разделение функций, действующих на данном рынке операторов. По ст. 63 Закона «Об углеводородах» предприятия, осуществляющие 1 или несколько видов регулируемой деятельности, не вправе заключать и исполнять коммерческие сделки на продажу газа. Предприятия, которые занимаются продажей прир. газа, т.е. деятельностью, не подпадающей под разряд регулируемой, должны ограничиваться проведением только указанных операций и не могут осуществлять переработку, хранение, транспортировку или распределение газа.

Учитывая сложившиеся в газовом секторе реалии, относящиеся к производств. и коммерческой деятельности, законодатель все-таки смягчил приведенную общую норму о разграничении отд. видов деятельности. предприятиям, входящим в единую производств. или коммерческую группу, разрешено осуществлять несовместимые по общему правилу виды деятельности при условии исполнения 2 требований: соответствующие операции должны совершаться разными предприятиями в рамках группы; по каждому виду деятельности в газовом секторе надлежит вести отд. бух. учет.

Предприятия, деятельность которых относится к регулируемой, имеют возможность приобретать доли участия в компаниях, осуществляющих операции в иных секторах экономики, при условии получения предварит. адм. разрешения и соблюдении требования о ведении отдельного бух. учета для соответствующего вида деятельности.

Виды деятельности на рынке прир. газа определяются отношением и степенью доступа к сети. Единая газовая сеть состоит из трех основных элементов: базовая сеть (система газопроводов, предназначенных для транспортировки прир. газа под высоким давлением — 60 и более бар); вторичная

сеть транспортировки (система газопроводов, предназначенных для транспортировки газа под давлением в пределах более 16 и менее 60 бар); распределительная сеть (система газопроводов, предназначенных для транспортировки газа под давлением 16 и менее бар).

Для каждого элемента единой газовой сети Закон «Об углеводородах» определяет порядок и условия предоставления права доступа. В ст. 60.4 гарантируется право доступа третьих лиц к базовой сети, а также сетям транспортировки и распределения на основе тех. и эконом. условий, устанавливаемых Законом 34/1998. По ст. 61.2 субъекты, имеющие разрешение на приобретение прир. газа, получают право доступа к установкам и оборудованию по переработке, хранению, транспортировке и распределению газа, ст. 70 определяет условия предоставления права доступа к транспортным сетям, а ст. 76 – к распределительным сетям. Правительство И. определяет размеры пошлин, которые взимаются с действующих на рынке операторов за право пользования указанными установками и оборудованием.

Ст. 58 Закона «Об углеводородах» определяет круг субъектов, действующих на рынке прир. газа. К ним относятся перевозчики, дистрибьюторы и коммерсанты.

Термин «перевозчики» включает в себя не только юр. лиц, которые владеют установками и оборудованием, предназначенными для транспортировки прир. газа, но и тех операторов, которые занимаются переработкой и хранением газа. Все указанные операции принадлежат к разряду регулируемых, к ним применяется упоминавшийся выше принцип разделения видов деятельности. Правовой статус перевозчиков определяется их отношением к базовой и транспортной сетям: эти операторы отвечают за развитие и расширение транспортной сети. Главная функция перевозчиков состоит в предоставлении своих услуг заинтересованным коммерсантам, квалифицированным потребителям, др. перевозчикам. Они обязаны предоставлять возможность использования третьими лицами принадлежащих им установок и оборудования для регазификации, хранения и транспортировки газа, не допуская при этом какой-либо дискриминации в отношении отд. операторов, а также соблюдая принципы открытости и объективности. Пошлины определяют стоимость услуг перевозчиков.

Процесс распределения газа также относится к разряду регулируемой деятельности, для ведения которой требуется получить предварит. адм. разрешение. Дистрибьюторами считаются юр. лица, владеющие установками и оборудованием, которые предназначены для распределения газа в сети. На них также возлагается обязательство по строительству, обслуживанию и работе на установках, предназначенных для распределения прир. газа в пунктах потребления.

Правовой статус дистрибьютора, его права и обязательства находятся в тесной взаимосвязи с правами и обязательствами др. субъектов хоз. деятельности на газовом рынке. Дистрибьютор обязан обеспечить поставку прир. газа по действующему тарифу по запросу любого клиента; он должен приобретать необходимое количество газа, которое позволит удовлетворить потребности покупателей; на нем лежит обязательство по расши-

рению и совершенствованию производств. инфраструктуры для выполнения заказов новых клиентов. Владельцы соответствующих установок и оборудования должны предоставить возможность доступа к распределительной сети квалифицированным потребителям и коммерсантам. Стоимость услуг, оказываемых дистрибьюторами, соответствует величине пошлин. По ст. 75 Закона 34/1998 основным правом дистрибьютора является право приобретать прир. газ у перевозчика, к сети которого имеется доступ.

Если дистрибьюторы осуществляют поставки газа потребителям, которые производят расчеты за оказание услуги согласно действующим тарифам, то коммерсанты поставляют прир. газ квалифицированным потребителям. Под термином «коммерсанты» в Законе «Об углеводородах» понимаются торг. общества, приобретающие у субъектов газового рынка прир. газ для его продажи потребителям или др. коммерсантам.

Еще одним субъектом правоотношений, возникающих на рынке прир. газа, являются квалифицированные потребители. Ст. 60 и 5 переходное распоряжение Закона 34/1998 определяют квалифицированного потребителя: субъект, имеющий расположенные в одном месте предприятия, уровень потребления газа которыми составляет: 20 млн. куб.м. и более – на момент вступления в силу Закона 34/1998; 15 млн. куб.м. и более – на 1 янв. 2000г.; 5 млн. куб.м. и более – на 1 янв. 2003г.; 3 млн. куб.м. и более – на 1 янв. 2008г.

С 1 янв. 2013г. все потребители газа (независимо от объема факт. потребления) будут считаться квалифицированными потребителями.

В отличие от обычных потребителей, которым прир. газ поставляется дистрибьюторами по действующим тарифам, квалифицированные потребители имеют возможность приобретать газ у коммерсантов на условиях обоюдной договоренности. Параллельное существование двух правовых режимов продажи газа – по тарифам и по соглашению сторон – вызвано необходимостью защитить интересы потребителей и осуществлять на первых этапах реформы координацию деятельности отд. субъектов рынка.

Закон «Об углеводородах» (ст. 91) предусматривает след. формы оплаты за услуги, предоставляемые в связи с поставками прир. газа: тарифы, пошлины, платежи (устанавливаются правительством) и цены, подлежащие согласованию сторонами и последующей оплате квалифицированными потребителями.

Принцип свободной продажи газа: ст. 60.2 – «продажа осуществляется свободно на условиях, предусмотренных Законом, и эконом. режим такой продажи определяется участвующими в сделке сторонами»; ст. 82 – «Коммерсанты обладают правами продавать прир. газ квалифицированным потребителям и др. уполномоченным коммерсантам на условиях обоюдной договоренности».

Ст. 97.2 Закона «Об углеводородах» позволяет правительству в исключит. случаях вмешаться в процесс свободного согласования цен между субъектами газового рынка. Законодательство предусматривает необходимые условия для подобного вмешательства – недостаточный уровень развития рынка или занятие одним из субъектов доминирующего положения в секторе и формы вмешательства – установление уровня макс. цен.

Тарифы, по которым производится продажа газа конечным потребителям, устанавливаются в приказе министерством промышленности и энергетики. Утверждаемые тарифы носят характер макс. показателей и действуют на всей нац. территории. Министерство промышленности и энергетики устанавливает также размеры пошлин и платежей, взимаемых за допуск третьих лиц к сетям.

Сбор указанных пошлин, платежей и тарифов осуществляется предприятиями, оказывающими услуги по транспортировке и распределению прир. газа.

Закон 34/1998 при наличии благоприятной ситуации на рынке допускает возможность проведения правительством полной или частичной либерализации действующих тарифов, пошлин и платежей.

Принятие КД «О срочных мерах по усилению конкуренции на отд. рынках товаров и услуг» № 6 от 23 июня 2000г. способствовало расширению числа действующих на рынке коммерсантов, совершенствованию системы тех. управления деятельностью газового сектора, а также ускорению темпов его либерализации.

КД изложил в новой редакции понятие «тех. управляющий системой». Закон «Об углеводородах» указанное понятие исключил из законодательства, оставив при этом ряд функций тех. управляющего у министерства промышленности и энергетики. Декрет 6/2000 дополнил Закон 34/1998 ст. 64 «Тех. управляющий системой», определив в качестве такового компанию «Энагаз». Управляющий отвечает за тех. руководство работой базовой и вторичной транспортной сетей, обеспечивает непрерывность и безопасность поставок прир. газа, координирует операции, проводимые в пунктах приема и хранения, а также на магистралях транспортировки и распределения газа.

Система газопроводов в И. принадлежит АО «Энагаз». Всеми 100% акций общества владеет группа «Газ Натураль», контролируемая компанией «Репсоль» (45%) и банковским объединением «Ла Кайша» (35%). Не допускается объединение акций «Энагаз» у одного физ. или юр. лица в размере, который превышает 35% уставного капитала АО. Вследствие этого в 2001г. 65% капитала «Энагаз» должно быть продано на бирже. Доля группы «Газ Натураль» не будет превышать 20%, компании «Репсоль» – 10%, банковского объединения «Ла Кайша» – 5%.

Ст. 15 КД 6/2000 определяет режим реализации прир. газа, поступающего по газопроводу «Эль Магриб» из Алжира. Продажи газа осуществляются тех. управляющим системой (обществом «Энагаз»): 75% поступающего газа поставляется дистрибьюторам, которые продают газ потребителям по действующим тарифам; 25% поступающего газа поставляется коммерсантам, которые продают газ квалифицированным потребителям.

КД содержит также еще целый ряд положений, направленных на дальнейшую либерализацию газового сектора страны. С 1 янв. 2003г. операторы; действующие на рынке прир. газа и принадлежащие согласно ст. 42 Торг. кодекса к 1 группе компаний, не вправе будут аккумулировать на своих производств. мощностях более 70% потребляемого в И. газа. Правительству предоставляются полномочия на издание нормативных актов, которые

в случае необходимости корректировали бы введенный показатель. Внесены существенные изменения в график формирования всеобщего рынка квалифицированных потребителей. Если Закон «Об углеводородах» предусматривал, что лишь с 1 янв. 2013г. все потребители будут отнесены к категории квалифицированных, то, согласно КД, данный момент должен наступить с 1 янв. 2003г. Уровень потребления прир. газа квалифицированными потребителями также был снижен. В нынешней редакции законодательство относит к квалифицированным потребителям предприятия, потребляющие: 3 млн. куб.м. и более – на момент вступления в силу др.-закона; 1 млн. куб.м. и более – на 1 янв. 2002г.

На 8% были снижены размеры пошлин и платежей, которые взимаются с третьих лиц за право доступа к установкам и оборудованию для приема, переработки, хранения и транспортировки прир. газа.

Авиация

Аэрокосмическая промышленность. 2 дек. 1999г. в Мадриде при участии пред. правительства И. Х.М.Аснара, канцлера Германии Г.Шредера и премьер-министра Франции Л.Жоспена состоялось подписание Соглашения о присоединении И. к Европейскому аэрокосмическому оборонному консорциуму (ЕАОК).

Состоявшееся событие имеет многоплановую перспективу не только для И., но и в целом для Европы. Это первый ЕСовский проект такого масштаба. Речь идет об объединении возможностей И. с ведущими европейскими державами в самых передовых обл. тех. развития. Шаг сам по себе весьма значит., свидетельствующий о развивающемся в Зап. Европе процессе индустриально-тех. реструктуризации.

Новая группа стала 3 в мире производителем аэрокосмической техники с годовым оборотом 42 млрд. евро и числом занятых в 98 тыс.чел. ЕАОК является владельцем акций крупнейших аэрокосм. предприятий: 80% акций предприятия «Эйрбас», 100% акций «Эурокоптер» – мирового лидера по производству вертолетов, 75% акций «Арианспейс и Астриум», а также акций «Эйрбус милитар эйркрафт», «Эурофайтер и Дасо» и «Систем де мисиль».

Пакет акций самой группы ЕАОК распределен: 40% поступает в продажу через биржу, 23,5% владеет ДАСА, 15% – франц. государство, 11% – «Аэропассиаль Матра», 6,5% – исп. КАСА, 4% частные франц. инвесторы.

Преодолен очень чувствительный для испанцев психологический момент. Имея набор ассоциативных связей с нем. компанией ДАСА и франц. «Аэропассиаль Матра» в сент. 1999г. КАСА осталась «за бортом» франко-герм. аэрокосмического объединения. Преодоление этого барьера вполне укладывается в рамки плана правительства И. вывести страну в разряд ведущих держав европейского континента.

Включение И. в ЕАОК открывает значит. перспективы и преимущества для страны. И. напрямую подключается к формированию единого европ. ВПК. И. получает доступ в одну из самых передовых обл. европ. науки, технологии, промышленности. Исп. предприятие КАСА получило гарантированные инвестиции в 360 млн. евро, и 751

млн. евро на модернизацию ее авиазавода в г. Севилье для сборки европейского военно-транспортного самолета А-400М. Компания КАСА подключилась к проектам «Эурокоптер» и «Эйрбас», что дало на начальном этапе поступление 100 млн. евро. Начал претворяться в жизнь проект создания в И. центра подготовки европейских военных летчиков («Эурофайтер»), что гарантирует создание 3000 рабочих мест.

Вступление КАСА в европейский консорциум дало развитие базе(НИОКР). Были возобновлены 3 ведущих проекта: «беспилотный самолет-разведчик», проект «Каприкорн» (запуск сверхмалых спутников) и «САР» (радар высокой разрешающей способности).

В 2000г. КАСА оставалось одним из немногих рентабельных гос. военно-пром. предприятий. Объем продаж предприятия составил 220 млрд. песет (1,3 млрд.долл.), чистая прибыль составила около 16 млрд. песет (90 млн. долл.). На развитие компании в 2000-03гг. запланированы прямые капиталовложения в 72 млрд. песет (420 млн. долл.).

КАСА располагает портфелем заказов на сумму 620 млрд. исп.песет (3,6 млрд.долл.). 70% производимой КАСА продукции предназначено для гражд. целей, 30% — для военного назначения. Из всего объема продаж 8,5% предназначено для внутр. рынка и 91,56% на экспорт. Основной категорией продукции КАСА являются военные и гражд. самолеты (90%), их элементы и части (7%), космические системы (3%).

С момента вступления КАСА в ЕАОК в рамках выполнения европейских программ компания участвует в консорциумах: Airbus industrie (4,2%); Airbus military (6,5%); Arianespase (1,9%); Eurofighter(13%);

Основные показатели деятельности КАСА в млрд.песет

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Объем продаж	110	120,5	167,7	202	220
Доля экспорта.....	89%	87%	89,1%	91,5%	91,5%
Чистая прибыль.....	4,5	6,5	7,8	13,5	16
Расходы на НИОКР ..	17,8	18,7	20	26,4	27
Кол-во работающих..	7931	7695	7436	7420	7400

В ближайшее время основными направлениями развития КАСА будут являться: закрепление достигнутых позиций на европейском и мировом рынке авиац. техники, при сохранении экспортной направленности производства (91%); активизация деятельности в обл. обслуживания и модернизации авиац. техники; развитие производства космических и ракетных систем.

Телеком

Программа «Инфо-XXI», рассчитана на 2001-03 гг., включает в себя 300 проектов, объединенных в 21 инициативу и призвана способствовать созданию в И. информ. общества. Широкой общественности программа была представлена испанским премьером Х.М.Аснаром 28 дек. 1999г., На заседании правительства 19 янв. 2001г. она была одобрена, и с 24 янв. принята к исполнению. «Инфо-XXI» является составной частью общеевропейской инициативы «e-Европа — Информ. общество для всех», одобренной Лиссабонским внеочередным саммитом ЕС в марте 2000г., и плана действий, принятого в июне того же г. в Фейре. На реализацию программы в бюджете 2001г. выделено 450 млрд. исп.песет (2,7 млрд. евро). Основной ее задачей является подтягивание И. до уровня наи-

более развитых европейских стран в обл. информ. и телеком. технологий, а также создание предпосылок для строительства информ. общества.

Программа «Инфо-XXI» представляет собой попытку скоординировать деятельность министерств и ведомств в этом направлении, исходя из бюджетных возможностей. Речь идет о министерствах экономики, здравоохранения, образования и культуры, науки и технологий.

Имеется в виду запустить ряд крупных проектов, затрагивающих компетенцию различных гос. структур на всех уровнях и имеющих стратегическое значение для создания информ. общества, с участием гос. средств и возможностей частного бизнеса.

Программой предусмотрены меры нормативного характера, а также практические проекты под руководством Межминистерской комиссии по созданию информ. общества и внедрению новых технологий во главе с министром науки и технологий А.Бирулес. Они предусматривают в т.ч. и инвестиции, необходимые для создания полноценной «электронной» администрации в И. К сотрудничеству привлечено так же созданное специально для этой цели госпредприятие «Рэд-эс» (Redes).

«Инфо-XXI» действует по трем основным направлениям: стимулирование развития телекоммуникации и информ. технологий (на эти цели расходуется 2,2% ВВП в И. против средневропейского показателя 3,2%) с выходом на полную либерализацию отрасли; укрепление т.н. электронной госадминистрации; расширение доступа граждан к электронным сетям (16% населения здесь И. — в ЕС опережает лишь Грецию). Последнее направление предполагает целый ряд инициатив, направленных на работу с гражданами (расширение доступа и подготовка пользователей и профессионалов — сейчас в И. не хватает 60 тыс. специалистов в этой обл.), с предприятиями (подключение к активному использованию новых технологий и электронной торговли), а также с гос. структурами (расширение присутствия И. в Интернете: языки И., нац. историческое, культурное наследие, экология, туризм, творчество).

Программа подвергается острой критике со стороны оппозиции. По мнению специалистов, громкие заявления правительства не сочетаются с реальным положением дел. Ассигнования на «Инфо-XXI» представляют собой сводный бюджет всех министерств, предназначенный для обновления мат.-тех. базы. Заложенные в нем расходы лишь на 25% представляют собой реальные инвестиции в инфраструктуру. Программа не предлагает срочных решений основных проблем в обл. информатизации, которыми на сегодня являются: подключение к сети 300 тыс. жителей сельских районов, снижение стоимости пользования ею, введение кабельного подключения, принятие закона об электронной торговле и преодоление компьютерной безграмотности.

Экспорт-2000

Внешняя торговля И. в 2000г. дефицит внешне-торг. баланса И. достиг рекордного уровня — 40 млрд.долл., увеличившись на треть по сравнению с 1999г. Это связано с ростом цен на энергоносители, импортируемые И. Объем экспорта составил 114 млрд. долл. и импорта — 154 млрд. долл.

Структура экспорта и импорта И. в 2000г.

	Экспорт, %	Импорт, %
Продовольствие	13,5	9,2
Энергоносители	3,7	12,1
Сырье (без энергоносителей)	2	3,4
Полуфабрикаты	21,6	20,1
Оборудование	21,7	26,3
Автомобили	22,2	16,2
Товары длит. пользования	3,5	2,7
Потребительские товары	10,2	9,3

По сравнению с 1999г. на 35,2% увеличился экспорт металлопродукции, на 23,4% — химпродуктов, на 17% — оборудования, на 18,9% — автомобилей и комплектующих к ним, на 10,3% — продовольствия.

В импорте рост закупок энергетических товаров составил 119,5%, товаров длит. пользования — 19,9%, полуфабрикатов — 17,6% и оборудования — 16%.

Внешняя торговля И. в 2000г., в млрд. долл.

	Экспорт		Импорт	
	Сумма	Доля в %	Сумма	Доля в %
ЕС	80,3	70,6	97	63,1
— Франция	22,1	19,4	26,3	17,1
— Германия	14,1	12,4	22,8	14,9
— Португалия	10,7	9,4	4,1	2,7
— Италия	10	8,8	13,5	8,8
— Великобритания	9,5	8,3	10,8	7,0
ЦВЕ	2,5	2,2	2,0	1,3
Страны Балтии	0,12	0,1	0,27	0,2
Страны СНГ	0,7	0,6	2,6	1,7
— Россия	0,5	0,5	2,3	1,5
США	5,5	4,9	8,1	5,3
Латинская Америка	6,9	6,1	6,3	4,1
Азия	6,8	5,9	21	13,7
— Япония	U	1	4,4	2,9
— Китай	0,5	0,4	4,3	2,8
Африка	3,8	3,3	11,3	7,4
Всего	114	100	154	100

Во внеш. торговле И. машины и оборудование занимают 1 из первых мест. В общем объеме исп. экспорта на них приходится 15%, а импорта — 23%.

Показатели рынка машин и оборудования, в млрд. долл.

	Экспорт	Импорт	Производство	Потребление
1996г.	15,71	25,42	23,76	33,47
1997г.	16,37	25,73	23,38	32,74
1998г.	17,07	29,21	26,45	38,59
1999г.	17,01	31,48	26,39	40,86
2000г.	17,32	33,95	27,11	43,74

Основное направление исп. экспорта приходится на страны ЕС (62,1%) и лат. Америки (11,4%), а также США и Канаду (6,4%). Доля исп. экспорта машин и оборудования в Россию составляет 0,35%.

Импорт из стран ЕС составляет 70,9% от всего объема исп. импорта, из США и Канады — 11,6%, ЮВА — 8,8%. Россия экспортирует в И. 0,1% от общего исп. импорта машинотех. продукции.

В производстве товаров машинотех. группы в И. занято 180 млн. чел., общий объем производства в 2000г. составил 4,8 трлн. исп. песет (27,1 млрд. долл.). В 1996—2000 г. внутр. потребление машин и оборудования выросло на 27% (в 2000г. на 7%).

На фоне столь значит. роста доли машин и оборудования в торговле И., объем взаимных поставок этой группы товаров между Россией и И. является неоправданно низким.

Распределение исп. экспорта машинотех. продукции

	% общего экспорта машин и оборудования
Офисное оборудование и компьютеры	8,8
Системы распределения и контроля электроэнергии	3,6
Электрические кабели	5,1
Станки	4,7
Телеком. оборудование	5,4
Трубопроводное оборудование	3,8
Радио и ТВ системы	8,7
Электронные компоненты	4,1
Подъемно-транспортное оборудование	4
Насосы и компрессоры	3,5

Распределение исп. импорта машинотех. продукции

	% от общего исп. импорта машин и оборудования
Офисное и компьютерное оборудование	11,8
Радио и ТВ системы	10,9
Электронные компоненты	3,9
Телеком. оборудование	6
Горнодобывающее и строит. оборудование	5,3
Системы распределения и контроля электроэнергии	3,7
Насосы и компрессоры	3,2
Измерительное и контрольно-тестовое оборудование	3,4
Подъемно-транспортное оборудование	3,4
Авиатехника	6,3

Экспорт-1999

Внешэконом. связи И. играют значительную роль в ее экономике, доля экспорта в ВВП страны в 1997г. составила 19,6% (в 1990г. — 11,3%).

Основное место в товарной структуре испанского экспорта занимает продукция автопрома — легковые и грузовые автомобили, запчасти и компоненты к ним. Наблюдается увеличение вывоза машин и оборудования, однако, эти товары пока не входят в десятку основных товарных позиций. В этой группе основное место занимают автоматическая и роботизированная техника для обработки информации, двигатели, аудио- и видеотехника, телефонные аппараты и системы. Пром. экспорт И. увеличился в 1997г. на 25% по сравнению с предыдущим годом.

Рост экспорта потребительских товаров составил за тот же период 30%. Основными товарами в этой группе являются обувь и керамическая плитка. Кроме этого, существенно растет экспорт мебели.

Отмечается также увеличение вывоза продукции сельского хозяйства, особенно оливкового масла, вина и цитрусовых. Экспорт прод. товаров возрос за годовой период на 20%.

В импорте И. основное место занимают легковые автомобили, нефть запчасти и комплектующие к легковым автомобилям. На эти 3 товарных группы приходится 17% испанского импорта. Далее по стоимости следуют: нефтяной газ, медикаменты, различные виды двигателей. Однако стоимостные показатели ввоза этих товаров находятся на гораздо более низком уровне. Особенностью товарной структуры импорта является рост ввоза продукции текстильпрома и кожевенного сырья, что отражает оживление производства готовых изделий и обуви в И.

80% внешторг. деятельности И. приходится на страны ОЭСР, 72% — на ЕС. Крупнейшие партнеры — Франция, Германия, Италия, Великобритания. Развиваются отношения со странами Лат. Америки (Бразилия, Венесуэла, Аргентина, Мек-

сика). На Россию и страны Вост. Европы приходится 3% испанского экспорта и 2% импорта. Среди внешторг. партнеров И. Россия занимает 16 место (доля – 1%).

70% экспорта И. приходится на крупные фирмы, хотя участниками ВЭД на 93% являются средние и мелкие предприятия.

Внешнеторговое регулирование. Процесс присоединения И. к ЕС, в целом, имел позитив. последствия для развития торг.-эконом. связей.

Тамож. регулирование И. осуществляется в рамках единой тамож. политики ЕС. Тамож. тариф страны построен по принципу Единого тамож. тарифа ЕС. При этом в необходимых случаях для более детального определения отдельных товарных позиций используется Единый тамож. тариф ЕС. С 1993г. в отношении России и других стран СНГ действует режим льготного тамож. обложения «Система общих преференций». При этом, обязательным условием применения льготного режима является наличие при ввозе в И., как и в другие страны ЕС, сертификата происхождения (формуляра «А»).

Основной особенностью развития тамож. политики И. является существенная либерализация. При этом в целях защиты нац. производителей сохраняется комплекс мер, которые в полной мере следует отнести к тех. барьерам внешней торговли. На всех этапах переговоров с ЕС отмечалась жесткая позиция испанской администрации, стремившейся добиться сохранения макс. возможных протекционистских инструментов.

Импорт И. освобожден от каких-либо колич. ограничений, не регулируемых в соответствии с общими нормами ЕС. Особый режим ввоза действует для с/х товаров: мясных, молочных, фруктов и овощей, зерновых и вина. И. установлены ежегодные квоты на ввоз этой продукции, которые, однако, могут пересматриваться в зависимости от конкретных эконом. условий.

Ввоз текстильных товаров в И. регулируется Соглашением, заключенным в рамках ЕС. Для ввоза товаров этой группы, которые не подвергаются колич. ограничениям по нормам ЕС, установлен порядок уведомления Гос. секретариата по торговле минэкономки и финансов «в целях импортной очистки в статистических целях».

Регулирование экспорта, в целом, осуществляется в соответствии с требованиями ЕС. Наряду с этим, в отношении отдельных групп товаров сохраняется адм. порядок «уведомления об экспорте». Уведомление направляется в Госсекретариат по торговле минэкономки и финансов, который в течение 5 дней подтверждает осуществление операции. В отношении отдельных групп товаров сохраняется особый режим вывоза – вооружение, предметы искусства, отдельные текстильные товары, металлопродукция.

В качестве основных инструментов нетарифного регулирования И. применяет процедуры сертификации и омологации, а также санитарно-ветеринарного контроля. Система сертификации и омологации в основном корреспондируется с нормами ЕС. Практические вопросы (составление списков продукции и др.) рассматриваются в мин. промышленности и энергетики – Управлением обеспечения качества пром. изделий.

Сан.-тех. нормы регулирования относятся к компетенции Главного управления внешнего са-

нитарного контроля минздрава, которое устанавливает перечень товаров, определяет порядок процедур вет.-сан. контроля.

В структуре минэкономки и финансов действует Управление контроля, проверки и стандартизации внешней торговли, обеспечивающее координацию деятельности заинтересованных ведомств и служб в области нетарифного регулирования.

С 1934г. в И. действует Инспекция контроля за качеством экспортно-импортных товаров (СО-ИВРЕ), в которую входят 33 центра, 142 контрольных пункта на всей территории страны, а также 9 отделений за рубежом. Деятельность Инспекции подчинена Управлению контроля и стандартизации минэкономки и финансов. Оно уполномочено заключать с ведомствами других стран двусторонние соглашения о взаимном соответствии определенных групп товаров внешней торговли нац. нормам стандартизации, сан.-тех. характера, что облегчает экспортно-импортные операции. Нормы санитарного контроля на практике применяются по отношению к 20-30% всего объема импорта И.

И., присоединившись к ЕС позднее других стран, продолжает испытывать последствия адаптации своей экономики к нормам Сообщества. В этой связи испанские производители черных металлов, с/х продукции и некоторых других отраслей внимательно и, в отдельных случаях, болезненно относятся к процессу интеграции страны в мировое эконом. сообщество, поскольку испытывают серьезную конкуренцию со стороны других государств. Представители испанской администрации отмечают серьезное давление со стороны объединений, союзов предпринимателей, отдельных компаний с целью принятия доп. мер по защите их эконом. интересов. Такие требования, в основном, выдвигаются в отношении продукции «новых индустриальных стран» Азии.

Минэкономки и финансов осуществляет общую координацию внешнеэконом., инвест. деятельности и валютного контроля. Вопросы внешнеэконом. комплекса сосредоточены в Гос. секретариате по торговле, туризму и малому и среднему бизнесу, который осуществляет проработку и подготовку решений правительства. Проблемы двусторонних торг.-эконом. связей сосредоточены в Главном управлении торг. политики и зарубежных инвестиций.

И. имеет 86 торговых представительств в 70 странах, на которые приходится 96% испанского экспорта и почти 100% испанских капвложений за рубежом. В этих представительствах работает 115 основных работников и 650 чел. принятых на месте. Гос. секретариат по торговле осуществляет план реорганизации сети торгпредств за рубежом. Проводится изучение возможностей открытия новых – на Украине, в Ливане и Кении. Предполагается укрепить испанские торгпредства в Пекине, Мехико, Буэнос-Айресе, Москве и Дели.

Страхование внешторг. операций. Осуществляется через гос. компанию по страхованию экспортных кредитов CESCE, действующую с 1971г.

Основной целью деятельности Компании является осуществление страхования и перестрахования от полит. рисков операций в области внешней торговли И. и межд. торговли, вытекающих из обязательств испанского государства. В этом слу-

чае Компания использует гос. средства — выступает от имени государства. Компания также уполномочена выступать на рынке страхования кредитов от своего имени и за счет собственных средств.

CESCE имеет статус АО, в котором контрольный пакет акций принадлежит государству (50,25% — Управлению гос. имуществом «Патримонио дель Эстадо», деятельность которого контролируется минэкономикой и финансов). Остальная часть капитала принадлежит основным испанским банкам — «Сантандер», «Бильбао Бискайя», «Экстерьор де Эспанья», «Сентрал Испано», «Популар», «Сабадель» и испанским страховым компаниям.

Руководящим органом является Совет директоров, возглавляемый президентом. Решения Совета (14 членов) принимаются коллегиально по представлению гос. и/или частных акционеров на заседаниях двух исполнит. комиссий: по рассмотрению страховых операций от рисков, связанных с гос. кредитами; по страховым операциям от рисков, связанных с собственной деятельностью.

Основными объектами страхования могут быть следующие виды операций: экспорт испанских товаров и услуг (при этом удельный вес иностр. компонентов сделки не должен превышать 10%); операции по поощрению и развитию экспорта или инвестиций за рубежом; трехсторонние операции с участием испанских фирм (по согласованию с испанской администрацией).

CESCE выдает страховые полисы:

- для развития экспортных операций (Whole Turnover Export Insurance Policy), для экспортеров, стабильно действующих на определенных рынках;
- для экспортной деятельности средних и малых фирм (Export PYME CESCE);
- для отдельных частных и гос. фирм-импортеров (Individual Policy for Private or Public Buyers) — по конкретным операциям;
- для кредитования покупателя (Buyers Credit Policy), гарантируется кредит испанского или иностр. банка для импорта товаров или услуг;
- для документарного кредита (Documentary Credits), по операциям испанских банков за рубежом в необходимых случаях;
- на строительно-монтажные работы за рубежом (Construction Works Insurance Policy);
- для компенсационных сделок (Counter-Trade/Barter Transactions Insurance Policy);
- для операций перестрахования (Unfair Calling of Bonds Policy);
- для инвестиций за рубежом (Foreign Investment Policy), от полит. рисков конфискации, нац. или экспроприации, невозможности перевода прибыли и т.п.;
- для продажи на местном рынке (Whole Turnover Domestic Credit Policy), для компаний, имеющих широкую сеть покупателей и регулярную систему продаж (Open Surety Bond Facility).

CESCE осуществляет операции по перестрахованию через первоклассные страховые компании. Как правило, гарантии других страховых фирм в области непосредственной компетенции Компании не принимаются.

Структура Компании включает следующие департаменты: страхование рисков среднесрочных и долгосрочных операций (более 1г.); страхование рисков краткосрочных операций (до 1г.); маркетинга и продаж (обеспечивает портфель заказов,

контролирует работу отделений, ведет брокерскую деятельность, занимается разработкой новых видов операций); претензий (занимается претензиями к компаниям, долговыми обязательствами, вопросами реструктуризации долгов); межд. связей и анализа степени рисков операций рынков отдельных стран (определяет шкалу степени рисков по отдельным странам, координирует деятельность с инофирмами по страхованию экспорта).

Отделения Компании открыты в г.г. Барселоне, Валенсии, Севилье, Бильбао. Юр. адрес: 28001 Мадрид, Веласкес 74 (с/Velazquez, 74' 28001 Madrid), т. 577-6066, ф. 576-5140. Президент, Presidenta de la Compania Espanola de Seguros de Credito a la Exportacion (CESCE) — г-жа Соледад Абад (Soledad Abad Rico). Ген. директор — Хавьер Валеро, Director General Francisco Javier Valero Artola.

В 1998г. компания располагала наличными средствами в 60 млрд. песет (400 млн. долл.). При страховании экспортных кредитов по среднесрочным и долгосрочным операциям в отношении как частных, так и гос. компаний-заемщиков используется единый тариф страховой премии в 15%. Срок возмещения убытков, в соответствии с договором по страхованию, устанавливается в 3-6 мес., в зависимости от размеров застрахованной суммы кредита.

CESCE расширяет практику страхования рисков по инвест. операциям. Будут введены новые формулы обеспечения гарантий. CESCE предполагает принятие гарантий правительств автономных областей, министерств экономики, а также отдельных гос. организаций И. В отдельных случаях уже принимаются гарантии окупаемости самого проекта. CESCE имеет опыт такого страхования по 40 проектам.

Страховая компания **CESCE хорошо известна на рос. кредитном рынке**. Так, кредитная линия, открытая испанцами в пользу СССР в 1990г. на 1,5 млрд.долл., была обеспечена ее гарантиями. Через эту компанию страхуется финансирование экспорта испанских товаров, оборудования и услуг по приоритетным проектам соц. направленности в России на 100 млн. долл.

Все крупные фирмы, осуществляющие инвест. деятельность в России, пользуются услугами CESCE. Среди них такие как «Кампофрио», «Чупа-Чупс», «Драгадос», «Кельме», «Альбатрос», «Инеко-Ренфе» и другие.

О структурных фондах поддержки экспорта. Кроме общепринятых и известных мер, таких как централизованное кредитование и субсидирование экспорта, страхование экспортных кредитов, гос. поддержка участия в межд. выставках и ярмарках предприятий и фирм, выпускающих продукцию на экспорт, в период осуществления рыночных реформ большое значение имели структурные фонды поддержки экспорта.

Определяющим фактором необходимости создания таких фондов является то, что для их функционирования не требовалось финансирования средств из госбюджета. В связи с этим, представляется целесообразным кратко изложить способы фин. обеспечения таких структур.

В 70-80 гг. в И. наряду с тамож. пошлинами на импорт товаров применяется компенсационный налог (в переводе с испанского языка — компенсационный налог внутренних сборов). Он был введен с целью компенсировать испанским экспорте-

рам расходы, связанные с выплатами косвенных налогов. Размер указанных фискальных сборов варьировался в пределах 3-15%, в зависимости от вида товара, исходя из его импортной потребности и интересов нац. товаропроизводителей.

Средства, поступавшие от импортеров по компенсационному налогообложению, зачислялись на спец. счет в определенном банке под контролем минэкономики и финансов. Эти средства использовались исключительно для финансирования экспорта путем освобождения экспортеров от уплаты налога на прибыль или путем уменьшения налогооблагаемой базы. Льготным налоговым режимом пользовались, главным образом, производители готовой продукции, имеющие трудности в реализации на внешнем рынке по ценам мирового рынка. Осуществление указанного механизма поддержки экспорта предопределялось направляющей и регулирующей ролью государства в лице минэкономики и финансов, минпромышленности и торговли с участием Института внешней торговли.

Одним из инструментов политики поддержки экспорта является **фонд, образуемый за счет предприятий и фирм, входящих в состав профессиональных ассоциаций экспортеров**. Необходимость в этом созрела уже в 70гг. в связи с процессом вступления И. в ЕЭС.

В соответствии с планом развития экспорта, одобренного правительством И. в 1987г., был издан министерский приказ от 15 окт. 1987г., в котором определялся режим сотрудничества между администрацией страны и ассоциациями экспортеров.

В приказе, в частности, устанавливалось, что Администрация является органом по сотрудничеству и оказанию фин. помощи для оплаты расходов в текущей деятельности ассоциации, и что условием осуществления такого сотрудничества являются следующие критерии: экспорт, осуществляемый предприятиями и фирмами, входящими в ассоциацию за последние 2г., должен быть более 50% всего объема экспорта по каждому сектору; ассоциация экспортеров должна быть ядром наиболее известных предприятий и фирм, сотрудничающих с Администрацией в выполнении стоящих в области торговли задач, в обмене информацией, выпускаемой органами ЕС и третьими странами.

Вопросами создания фонда поддержки за счет взносов предприятий и фирм, входящих в ассоциации экспортеров, занимается Гос. секретариат торговли и туризма. Он же направляет работу по организации ассоциации экспортеров, заинтересованных в сотрудничестве с соответствующими министерствами по развитию экспортных операций.

Министерским приказом ежегодно утверждаются объемы предоставляемых субвенций с указанием наименования ассоциаций, которым эта помощь предназначается. Так, на 1997г. приказом минэкономики и финансов (в его состав входит Гос. секретариат торговли и туризма) от 15 дек. 1996г. установлен объем субвенций в 298 млн. песет (2 млн. долл.). Исходя из учета вышеупомянутых факторов, одни ассоциации получают в суммовом выражении субвенции в значительно большем размере, другие — намного меньше. Например, для Ассоциации промышленников и экспор-

теров оливкового масла выделено 13,2 млн. песет, а для Ассоциации внешней торговли зерновыми — 1,2 млн. песет.

В реализации механизма фин. поддержки ассоциаций предприятий и фирм имеются трудности, связанные с тем, что при оценке их работы по экспорту не удалось выработать критерии полного соответствия размера отчислений в фонд с объемом получаемой фин. помощи. Дело в том, что при рассмотрении вопроса об оказании такой помощи за основу принимаются, как правило, показатели объема производства продукции, предназначенной для поставки на экспорт и численность работающих на предприятии. В результате чего мелкие предприятия, осуществляющие взносы в фонд поддержки экспорта, оказываются в менее выгодном положении по сравнению с теми, которые имеют высокие показатели.

Для того, чтобы свести до минимума эти диспропорции, многие ассоциации экспортеров стали применять систему квотного финансирования по частям: первая часть носит фиксированный характер и предназначается для покрытия миним. затрат; вторая часть варьируется в зависимости от специфики, определяющей необходимость предоставления фин. помощи.

В 1983г. Институт внешней торговли И. разработал программу «Экспортные консорциумы» с целью активизации экспортных операций, осуществляемых предприятиями и фирмами, и распределения между ними затрат по созданию в связи с этим и функционированию торговых домов.

Программой предусматривалось, чтобы создаваемые экспортные консорциумы имели юр. лицо, независимое от предприятий, входящих в структуру консорциума. Устанавливался 3г. срок, в течение которого допускалась возможность создания таких консорциумов с помощью средств, выделяемых Институтом внешней торговли для их образования и функционирования.

Число предприятий и фирм, входящих в консорциум, должно быть не менее трех. Управляющий предприятием должен работать исключительно в интересах консорциума. Предприятие может вступать только в один консорциум, его вклад в уставный капитал не может превышать 35% объема капитала консорциума. Допускается участие в консорциуме фин. структуры, если ее вклад в уставный капитал не превышает 25% в капитале. Не допускается перекрестное участие предприятий, являющихся членами консорциума.

До 1990г. такого рода объединения создавались в форме АО. Изданием закона 12/1991 от 29 апр. 1991г. предусматривалась возможность создавать также объединения эконом. интереса. Закон предписывал соблюдать следующие основные требования: создаваемый в той или иной форме консорциум должен иметь правовой статус; в уставе необходимо было предусмотреть структуру управления, эконом. режим, взаимоотношения между участниками консорциума, срок его деятельности, ответственность и др.

Из средств фонда поддержки экспорта помощь консорциумам оказывается для оплаты расходов, связанных с организацией консорциумов и их функционированием, проведением рекламной работы, их участием в выставках и ярмарках без использования выставочной площади, занимаемой офиц. павильоном страны.

Операции по стимулированию и содействию экспорту осуществляются также по линии региональных торг.-пром. палат. За счет средств предприятий и фирм, поступающих в обязательном порядке, предусмотренном законодательством И., образован фонд, имеющий целевое значение. Он используется для оплаты расходов, связанных с осуществлением, в частности, следующих мероприятий: организация семинаров по вопросам экспорта товаров и услуг, инвест. сотрудничества с отдельными странами (в 1995г. ТПП Мадрида провела 27 семинаров информ. характера); поездки деловых людей в загранкомандировку с оплатой из фонда до 50% командировочных расходов при получении одобрения ТПП командировочного задания (в 1995г. ТПП Мадрида организовала поездку за границу 29 делегаций предпринимателей, посетивших 55 стран; ежемесячный выпуск информ.справочных бюллетеней об экспортных возможностях и импортных потребностях регионов, их эконом. положении, объемах производства и экспорта продукции, выпускаемой на предприятиях региона.

ЕС-ВТО

Многостороннее сотрудничество И. В 2000г. основными межд. организациями, влияющими на многосторонние эконом. отношения И. с др. странами, оставались ЕС и ВТО.

Отношения И. с ЕС складывались непросто. Основной проблемой оставалась ее претензия на получение макс. субсидий из бюджета ЕС в виде структурных фондов и фондов развития. На долю И. приходится 20% (7 млрд.долл.) всех выделяемых ЕС наименее развитым странам-членам субсидий. Несмотря на это, исп. правительство добивается увеличения данного показателя в абсолютном выражении до 2005г. И. испытывает серьезные опасения в отношении будущего расширения круга стран-членов, особенно за счет экономически слаборазвитых по сравнению с ведущими европейскими державами стран ЦВЕ.

Увеличение числа участников неизбежно приведет к снижению среднего показателя доходов на душу населения в ЕС и автоматическому переходу И. из «бедных» в разряд «богатых» стран Сообщества, угрожающему ей потерей или ограничением права на получение субсидий. В этом случае больше половины нац. территории может остаться без внеш. фин. поддержки, что скажется на снижении темпов развития инфраструктуры (транспортная сеть и телекоммуникации) и сельского хозяйства.

В 2000г. И. активно добивалась оперативного решения вопроса распределения фондов ЕС в свою пользу, поскольку председательствование в ЕС с янв. 2002г., вынудит ее отстаивать общие интересы в ущерб нац.

По условиям Римского и Маастрихтского договоров И. полностью передала в компетенцию ЕС вопросы выработки и применения основных инструментов торг. политики — квотирование, определения тамож. тарифов, антидемпинговые процедуры, сертификацию и омологацию товаров. Она следует в фарватере ведущих стран ЕС в вопросе отношений с Россией. И. не столь агрессивно как Франция и Германия, выступает за ужесточение дискриминационных мер в торг.-эконом. отнош. с Россией. Она демонстрирует склонность к поиску компромиссов, рассматривая Россию в

качестве емкого и перспективного рынка для традиц. исп. экспорта: стройматериалов, обуви, мебели, пищевых и с/х товаров.

И. заинтересована в налаживании масштабного многостороннего сотрудничества с участием России. Пример — идея частичной ликвидации рос. внеш. долга перед И. в рамках Парижского клуба поставками рос. товаров. Прорабатываемый в ее рамках проект «суда за долги» оценивается в 400 млн. долл. Др. направлением организации многостороннего сотрудничества И. и России могло бы стать увеличение поставок рос. энергоносителей.

И. является одним из наиболее последовательных и активных европейских сторонников усиления охраны окружающей среды. В условиях неопределенности с будущим атомной энергетики в стране и постоянного роста энергопотребления И. делает ставку на увеличение использования прир. газа в пром. и бытовых целях. Выполняя положения европейской Директивы по газу о диверсификации источников, почти полностью зависящая от внеш. поставок, И. заинтересована в его покупке, в т.ч. в России. На 1 этапе это могло бы быть осуществлено в виде поставок сжиженного газа спец. судами — газовозами. Необходимая для этого инфраструктура — спец. морские терминалы — в стране имеются. Возможные поставки прир. газа из России традиционным путем пока невозможны из-за отсутствия достаточной пропускной способности газопровода на франц.-исп. границе. По мнению экспертов исп. компании Gas Natural, реализация проекта строительства такого газопровода возможна при наличии полит. договоренностей между Россией, Германией, Францией и И. Переговоры между Gas Natural и «Газпром»—«Газэкспорт» (Россия) о сотрудничестве ведутся с начала 80гг.

Одним из стратегических важных регионов развития многостороннего сотрудничества остается для И. Лат. Америка, на которую приходится 2/3 всех исп. инвестиций.

Рассматривая инвест. деятельность И. в Лат. Америке в преломлении возможного трехстороннего торг.-эконом. взаимодействия между Россией, И. и странами ЛА, можно предположить, что предпосылки к этому, существуют. Эконом. развитие латиноам. стран предопределяет необходимость активизации их инвест. деятельности, что будет выражаться в реализации проектов в различных отраслях промышленности: в энергетике, транспорте, связи, создании инфраструктуры. Это связано с вопросами их финансирования, которые могут быть завязаны на исп., действующие в ЛА. Врядли испанские банки будут стимулировать поставки рос. оборудования на латиноам. рынок. Однако, этот интерес может быть подкреплен предложением участия России в реализации проектов в латиноам. странах в счет погашения своих долгов перед И. в рамках Парижского клуба, на который завязаны как Россия и И., так и латиноам. страны, например, Куба.

Необходимо учитывать изменение менталитета исп. администрации в ее политике управления внеш. долгом, который не рассматривается сейчас как проблема чисто фин. характера, а все в большей степени увязывается с новыми формами его ликвидации, включая конверсию долга в капитал, в проекты развития и т.д., что может быть использовано Россией при осуществлении тех. содействия в латиноам. странах.

В 2000г. предметом постоянных дискуссий в ЕС оставались квоты на вылов рыбы, поставки на внутр. рынок сообщества хлопка, риса, овощей, фруктов, др. видов с/х продукции. Обострились отношения И. с Ирландией и Францией из-за введенного в одностороннем порядке запрета на ввоз говядины из указанных стран в связи с эпидемией губчатой энцефалопатии КРС («бешенство коров»).

В качестве главного направления дальнейшей интеграции в ЕС И. рассматривает завершение формирования общей валютно-фин. политики ЕС. Страна является одним из активных участников ЭВС, проводя интенсивную кампанию в СМИ в пользу введения евро. С 2000г. все цены на внутр. рынке в обязат. порядке указываются не только в нац. но и в европейской валюте. Евро может стать одним из инструментов борьбы с инфляцией, которая в конце 2000г. превысила допустимый Мaaстрихтским соглашением уровень (>4%).

В 2000г. И. продолжала рассматривать ВТО в качестве базовой межд. организации, обеспечивающей построение торг. отношений стран-участниц на недискриминационной основе. Отношение И. к присоединению к ВТО России определяется не только ее нац. интересами, но и положением в ЕС. И. с осторожностью относится к желанию России сохранить для себя временные отступления от требований ВТО в отношении гос. поддержки с/х и экспортных субсидий. Она не выступает против него, поскольку, несмотря на членство в ВТО, сама применяет политику «двойных стандартов» и активно защищает интересы нац. предпринимателей.

После вступления России в ВТО резких изменений в торг. отношениях с И. не произойдет. На протяжении транзитного периода, необходимого для полной интеграции России в ВТО, И. будет продолжать применять дискриминационные меры по отношению к импорту рос. «чувствительных» товаров: металлопроката, мочевины, поташа, нитрата алюминия, цинка, магния, трансформаторной стали.

СЭЗ

Функционируют 4 эконом. зоны, имеющие различные тамож., налоговые и эконом. льготы, позволяющие определить их статус как СЭЗ. Это территории в крупных портах – в г.Барселона на побережье Средиземного моря; в г.Кадис и г.Виго на Атлантическом побережье И. и на Канарских о-вах.

Самой крупной из них является – СЭЗ Барселона (*Zona Franca de Barcelona*). Пром. полигон, расположенный в Таррагоне (пригород Барселоны), по насыщенности пром. предприятиями является крупнейшим во всей Каталонии и располагается одной из лучших инфраструктур. По своему расположению этот пром. полигон является узлом основных коммуникационных структур: он имеет прямой доступ к главным автострадам И. и Европы, располагает товарной станцией и ж/д контейнерным терминалом на самом полигоне, и кроме того, располагается в 7 км. от морпорта Таррагона и в 7 км. от аэропорта Реус. Концерн «Фольксваген», владеющий испанской автомобилестроительной фирмой «Сеат», намерен использовать преимущества пром. полигона СЭЗ для расширения своего производства.

«Свободный склад» в районе Таррагоны начал функционировать в 1993г. Среди среднесрочных проектов развития СЭЗ, деятельность «свободного склада» в Таррагоне представляет для них большой интерес. В СЭЗ Барселона действует «зона свободной торговли (ЗСТ), через которую осуществляется как транзит, так и экспорт различных товаров. В течение года через нее проходит 200 тыс. т. грузов, которые занимают в среднем 85% площади, отведенной под ЗСТ.

Консорциум СЭЗ Барселоны наряду с управлением деятельностью непосредственно «свободных эконом. подзон» и предоставлением в аренду предприятиям и фирмам земли, находящейся в границах СЭЗ Барселоны, принимает участие в реализации проектов, выходящих за рамки деятельности СЭЗ. Так, консорциум совместно с известной франц. фирмой «Континент» в 1995г. построил в центре Барселоны крупный торг. центр.

СЭЗ Кадис образована в 1929г. Побережье в районе Кадиса, включая СЭЗ, располагает современными портовыми сооружениями, которые обслуживают грузовые и пассажирские морские линии, связывающие И. со всеми крупными торг. центрами мира.

Тамож. зона СЭЗ Кадис занимает 570,3 тыс.кв.м., огороженную по периметру в соответствии с требованиями, предъявляемыми к СЭЗ. На этой территории расположены: межд. торг. центр; офисный центр; закрытые и открытые склады и площадки; пром. зона; портовая зона; терминал для контейнеров-холодильников; склады-холодильники.

В межд. торговом центре размещаются организации и фирмы И., ЕС и третьих стран, которые выставляют свою продукцию и ведут коммерческую деятельность, используя преимущества, предоставляемые режимом СЭЗ.

Центр состоит из типовых модулей площадью 46 кв.м., приспособляемых к нуждам каждой фирмы. Офисный центр общей площадью 4,6 тыс.кв.м. предоставляет в аренду офисы (50-400 кв.м. каждый) и весь комплекс услуг.

Закрытые складские помещения ангарного типа (*naves*). Эти сооружения изменяемой конфигурации могут быть приспособлены к потребностям любого клиента, как по необходимым ему размерам, так и по роду его деятельности. *Naves* располагают всей необходимой инфраструктурой, что позволяет использовать их практически немедленно после аренды. *Naves* используются в двух вариантах:

- заключение контракта на аренду всего модуля, когда помещение целиком используется для ведения коммерческой и производственной деятельности – это относится к автономным модулям площадью от 300 до 3 тыс.кв.м.;

- аренда части модуля под склад, когда предприниматель арендует часть модуля и использует его в основном как склад временного хранения товаров.

Открытые площадки занимают 27,6 тыс.кв.м. площади в СЭЗ и предназначены для хранения грузов или переработки товаров, которые по условиям хранения могут находиться на открытом воздухе. Условия аренды, как и в закрытых складах.

Площадки для пром. производства. Их площадь составляет 181,2 тыс.кв.м. Это участки земли, занимаемые пром. предприятиями и фирмами,

которые занимаются обработкой, доработкой и переработкой различных видов продукции, используя все тамож. и налоговые льготы, предоставляемые СЭЗ.

Портовая зона занимает площадь 192 тыс. кв. м. и располагает двумя причалами: один – для обычных, сыпучих и жидких грузов и второй – контейнерный терминал. Портовая зона принимает все типы судов. В стадии завершения строительства находится терминал для контейнеров-холодильников и склады-холодильники.

Для товаров третьих стран предоставляются: освобождение от импортных пошлин в период нахождения товаров в СЭЗ; освобождение от уплаты спец. налогов для товаров, ввозимых на территорию СЭЗ; освобождение от НДС и возврат его для товаров при ввозе их в СЭЗ, и для услуг, связанных с обработкой этих товаров; не применение мер торг. политики ЕС; возможность ввоза любого товара независимо от его природы, количества, происхождения, места производства или назначения без ограничения времени его нахождения в СЭЗ.

Интернет

По данным статистического анализа ЕІТО-2000 (Европейский информ. телеком. обзор), новые технологические решения в сфере электронной торговли приведут в 2003г. к увеличению втрое численности пользователей глобальной информ. системы Интернет и в 20 раз объема продаж по сравнению с 1999г. При этом в основных европейских странах среднее число подключенных к сети составит 40% от общей численности населения.

На протяжении ряда лет ситуация в И. в рассматриваемой области была наихудшей среди развитых европейских стран. 60% испанцев являются безграмотными в сфере информатики. Отставание особенно заметно среди малых и средних предприятий, которые практически не применяют информ. технологии. Не используется в полной мере и потенциал электронной торговли. Доля И. на рынке Европы согласно расчетам «Бостон Консалтинг Групп» составляет лишь 30% от доли таких стран, как Швеция и Швейцария. Даже по собственным оценкам, испанцы значительно уступают жителям других стран ЕС в количественных показателях доступа к Интернет. Для примера следует отметить, что **среди наиболее развитых в Интернет-плане европейских стран, лидирующее положение занимает Швеция (58% населения страны уже подключены к сети), Финляндия (55%), Норвегия (51%) и Дания (47%)**. Тем не менее, за последние два года в И. наблюдается наибольший, среди стран ЕС, процент прироста информ. телекоммуникационного рынка, что позволяет экспертам сделать вывод о скором выравнивании положения. По данным министерства развития, **число испанцев, подключенных к Интернет** выросло в 1996-2000гг. на 3,5 млн. чел. и **составляет 15% населения страны**. Наибольший процент испанцев – пользователей сети составляют лица 25-30 лет. Автономные области с наибольшим процентом зарегистрированных пользователей – Каталония, Мадрид и Андалусия. Наибольшим спросом пользуются услуги web-страниц Интернет (81% от подключенных к сети) и электронной почты (78%). Услугами сети для передачи данных (файлов) пользуются 33%.

Своевременная оценка важности внедрения новых технологий информатики в И. сделала Интернет одним из важных элементов предвыборной кампании 2000г. При этом, всемирная сеть использовалась не только в сфере предвыборных технологий с присущими ей предварительными опросами и полит. рекламой. Понимание необходимости развития современных средств коммуникаций, вкпе с желанием привлечь обширный избирательный массив пользователей сети, побудило полит. партии включить в свои программы ряд положений, касающихся использования сети и расширения доступа к ней. В условиях отсутствия активных дебатов в СМИ, кандидаты интенсивно использовали сеть для доведения до электората своих программ. В ходе выборов испанская администрация особенно обращала внимание на доступность результатов голосования в реальном времени. На web-странице МВД посетители могли наблюдать эволюцию расклада сил по мере поступления обработанных бюллетеней.

Выступая по поводу создания в И. информ. общества, Х.М. Аснар, среди первоочередных мер, назвал распространение сети Интернет в образовательных учреждениях, культурных центрах, на малых и средних предприятиях. По мнению РР (народной партии), в этом залог не только повышения информ. грамотности современного общества, но и его эконом. развития. Технологии Интернет, по мнению испанского премьера, открывают также путь к созданию новых рабочих мест. Еще одним важным аспектом расширения испанского присутствия в сети правительство страны считает возможность культурной экспансии.

Центральной, в ходе предвыборной дискуссии по данному вопросу, оставалась тема фиксирования тарифов доступа к сети. Невысокие темпы либерализации телекомсектора препятствовали установлению доступных цен на услуги Интернет. Практически все без исключения полит. партии выдвигали лозунг перехода к фиксированным тарифам с последующим их снижением. Однако, существует понимание того, что эта мера вряд ли обеспечит ожидаемый прорыв среди пользователей. Несмотря на принятие в конце 1999 и начале 2000г. ряда нормативных актов по обеспечению безопасности в Интернете (о защите персональных данных, электронной подписи, возможности испанских предприятий иметь два и более электронных адреса (домена) с расширением.es), требует пересмотра и обновления законодат. база в области электронной торговли и применения электронного голосования при помощи сети. Некоторые пилотные проекты по электронному голосованию уже были реализованы в 1999г. на муниципальных выборах в Вильяна (Аликанте) и на автономных выборах в Галисия. Однако испанские законодатели еще не готовы к пересмотру закона о выборах, так как до сих пор не уверены в том, что можно будет полностью сохранить тайну волеизъявления и избежать манипуляций в ходе голосования.

Одной из центр. проблем остается достаточно слабая инфраструктура Интернет в И. Однако статистика показывает, что при увеличении инвестиций в информ. телекомсектор экономики и сохранении нынешних темпов роста рынка оборудования, услуг и технологий **к 2004г. И. догонит промышленно развитые страны ЕС**. Существующая Ин-

тернет-обстановка в стране характеризуется динамизмом.

Интернет-порталы в И. Увеличение численности поисковых систем в Интернет и рост конкуренции между ними привели к их превращению, в так называемые порталы, предоставляющие ряд доп. услуг пользователям сети и рассматриваемые как необходимое промежуточное звено для наиболее эффективной работы с информ. Интернет-ресурсами (www.ole.es).

Одним из примеров являются электронные издания центр. газет: El pais digital – www.elpais.es; El Mundo – www.el-mundo.es; Cinco Dias – www.cinco-dias.com.

Еще одна категория порталов была создана непосредственно испанскими телекоммуникационными компаниями, заинтересованными в рекламе и распространении своей продукции и услуг, либо провайдером, обеспечивающими клиентам доступ в сеть. Примерами таких сайтов являются: Navegalia (Airtel) – www.navegalia.com; Wanadoo (UNI2) – www.wanadoo.es; Alehop (Retevision) – www.alehop.com; Arrakis (BT) – www.arrakis.com.

Появляются порталы, имеющие своей целью ведение электронной торговли с использованием Интернет. Совсем недавно крупная испанская пром. группа в области строительства Dragados создала свой Интернет-портал – e-difica.com. При этом, инвестиции фирмы в проект составили 2,5 млрд. песет (долл.), а рынок составляет 6,6 трлн. песет (долл.).

Практически все испанские Интернет-порталы обладают рядом универсальных услуг, предоставляемых своим клиентам. Среди них можно назвать поисковую систему, новости, бесплатную e-mail на сайте, виртуальный разговор (chats), on line-конференции, предоставление биржевой и фин. информации, метеорологический прогноз и гороскоп, доску объявлений, возможность покупки книг, компакт-дисков и др.

Иногда встречаются: webcams – постоянно подключенные к Интернет видеокамеры, с помощью которых можно получать различную видеоинформацию (например, о состоянии трафика на дорогах и др.); краткие послания на мобильные телефоны (SMS) без необходимости доп. платы за эту услугу (например, испанский сайт www.navegalia.com для клиентов Airtel); предоставление возможности пересылки факсов по цене городского звонка; желтые страницы с адресами и телефонами; **переводчики с иностр. языков в реальном масштабе времени**; доступ в мировые радиосети через Интернет; текстовая переписка в реальном масштабе времени; аукционы, конкурсы (www.subasta2.com).

Особое внимание следует обратить на появление, в последнее время, услуги WAP (Wireless Application Protocol). Этот новый стандарт, созданный совместными усилиями Motorola, Ericsson, Nokia, Anvaed Planet, позволяет клиентам мобильной связи непосредственно со своих терминалов обмениваться содержимым Интернет, независимо от стандарта (GSM, USSD или др.).

Технология WAP основана на языке WML, близком к HTML. Пока эта услуга не получила большого распространения в И. Тем не менее, испанское предприятие Renfe объявило о скором использовании технологии WAP для резервирования ж/д билетов, другие фирмы заявили о готовности

распространять таким образом билеты в кино и театр. Испанский портал Guay (www.guay.com) располагает одним из вариантов WAP для передачи на мобильные телефоны последних новостей, биржевую информацию и прогноз погоды. В течение ближайшего времени появятся еще три испанских Интернет-портала, предоставляющих WAP-услуги: Telefonica Moviles-Oleada; Airtel-Conecta, Navegalia WAP; Amena-Amen@WAP.

С начала 2000г. на испанском рынке появились новые мобильные терминалы, работающие в стандарте WAP: Nokia 710; Motorola Timeport; Ericsson R-320; Alcatel Pocket WAP; Siemens C-35.

Стоимость новых терминалов на 30% превышает обычные. Они имеют большее по размерам информ. окно и содержат навигационную систему для работы с Интернет.

Ряд испанских Интернет-порталов (www.cinco-dias.es, www.elpais.es, www.recoletos.es/expansion) **предоставляют на платной основе подробную информацию об испанских фирмах, зарегистрированных в нац. торг. регистре.** Эта услуга предоставляется фирмой Infotel совместно с Dun@Bradstreet Espana исключительно для резидентов (граждан и временно проживающих иностранцев) страны, подписавшихся на услуги Infotel. Стоимость информации колеблется от 500 исп.песет (3 долл.) до 8 тыс. исп.песет (50 долл.) в зависимости от ее полноты и направленности. Как правило, предоставляемая информация содержит: офиц. данные на предприятие (фирму), содержащиеся в Торг. регистре на момент запроса; коммерческую информацию (юр. адрес, налоговый код, объем продаж, сфера и регионы деятельности и т.д.); фин. информацию (развернутый анализ балансов и сетов, ликвидность, рентабельность и платежеспособность); юр. информацию (инциденты с фирмой, опубликованные в офиц. бюллетенях, исполнит. листы, декларативные процедуры, уведомления о неплатежах, наложение арестов и эмбарго, банкротства и продажа с торгов); консультации по служащим фирм, новые назначения и послужные списки; юр. лица, которые имеют или имели представительские полномочия от какой либо фирмы); маркетинговые услуги (актуализированная информация по конкретным секторам и продукции); информация о конкурсах на замещение вакантных должностей; межд. отчеты по фирмам, зарегистрированным в Андорре, Германии, Бельгии, Франции, Великобритании, Голландии, Ирландии, Италии, Люксембурге, Монако, Португалии, Сан Марино. При этом, пользователь по желанию может выбрать язык, на котором будет представлена информация (англ., немецк., франц., испан., португ., итал., голланд.).

Существуют также, так называемые, вертикальные порталы, ориентированные на специфические направления или вопросы, объединяющие группы пользователей по интересам. Примерами таких Интернет-сайтов являются:

– порталы общего назначения: www.pobladores.com; www.ciudadfutura.com; www.commm.com; www.paisvirtual.com;

– **порталы по эконом. вопросам**: www.bloomberg.com/esp; www.economyweb.com; www.expansiondirecto.com; www.patagon.com; www.bolsa.msn.es; www.megabolsa.com; www.invertia.com;

– по вопросам медицины: www.buscamed.com; www.medspain.com; www.virtualer.com;

- архитектура и строительство: www.buildnet.com;
- промышленность и роботы: www.punto-log.com;
- прикладная информатика: www.startmag.com; www.windx.com; www.borland.es; msdn.windx.com.

Характеристика Интернет-провайдеров. Появление на телекомрынке новейших ИТ, таких как RDSI, ADSL и кабельных модемов во многом способствовало развитию Интернет-провайдеров в И., предоставляющих услуги по доступу в сеть как проф. пользователям, интенсивно использующим Интернет и имеющим потребность в повышенной скорости и качестве передачи информации, так и частным лицам. В последнем случае, в целях привлечения макс. количества клиентов, появились предложения по бесплатному подключению в сеть. Кабельные модемы в силу слаборазвитой сети кабельного телевидения в И. пока не получили достаточного распространения.

Чаще всего испанцы подключаются к сети из мест своего жительства (47% пользователей), далее следуют места работы (40%) и учебные заведения (16%). Подключение из других мест (выставки, Интернет-кафе и т.д.) пока не пользуются особой популярностью (11%), хотя число Интернет-кафе неуклонно растет. Средняя стоимость работы в Интернет в этих местах колеблется в пределах 500-800 исп. песет (3-5 долл.) в час. При этом каких либо ограничений по доступу в Интернет-кафе не существует. Не требуется и офици. регистрация при подключении к сети, а также при оплате услуг, предоставляемых в месте подключения (www, [e-mail](mailto), распечатка документов и т.д.).

Защита персональных данных. Развитие Интернет и электронной торговли в И. и необходимость регулирования испанского сегмента сети привели к появлению в конце 1999 и начале 2000гг. ряда законодат. и нормативных актов, направленных на определение общих прав и обязанностей субъектов интeрcети, порядка сбора, использования и защиты информации персонального характера, распространения информации через электронные почтовые ящики и обеспечение ее конфиденциальности, порядка использования электронной подписи в практике работы с Интернет и т.д.

Действующими нормативные акты.

– Королевский декрет 1337/1999г. от 31 июля (издан на базе директив ЕС 98/34/СЕ от 22 июня и 98/48/СЕ от 20 июля), регламентирующий порядок предоставления информ. услуг.

– Королевский декрет 14/1999г. от 17 сент., определяющий порядок использования электронной подписи и регламентирующий процесс сертификации программных продуктов и услуг.

– Королевский декрет 16/1999г. от 15 окт. по введению доп. мер для увеличения конкурентоспособности в секторе ИТ.

– Закон 15/1999 от 13 дек. «О защите данных персонального характера».

– Распоряжение министерства развития от 27 марта 2000г. по порядку регистрации доменов испанских предприятий с расширением es в целях обеспечения защиты информации этих предприятий.

Будет вынесен для обсуждения в парламенте проект закона по ведению электронной торговли, а также по борьбе с преступлениями в телеком-сфере (предполагается внести дополнения в УК

страны об ответственности за совершение таких преступлений).

В соответствии с проектом ЕС по борьбе с преступлениями в области информатики, в И. в составе Главного управления полиции создана служба по борьбе с компьютерным пиратством (нелегальным копированием ПО) и преступлениями в ИТ (проникновение в защищенные базы данных, разработка и распространение вирусов, компьютерное хулиганство и детская порнография в Интернет, отслеживание графика персональных данных, фин. преступления с незаконным использованием счетов, чеков и кредитных карточек, перепродажа услуг, подпольное вещание, нелегальное использование мобильной связи и т.д.).

Центр. служба пока состоит из 15 квалифицированных специалистов, число которых будет увеличено до 40, на вооружении которых стоит высокомогущая вычислительная и записывающая техника. Служба координирует свою деятельность со специализированной группой гражд. гвардии И. и Агентством по защите персональных данных.

Учитывая возросшее число преступлений с использованием Интернет, в И. ведется активная работа по их профилактике и развернута широкая образовательная кампания по обеспечению безопасности работы в сети. Ряд испанских университетов вплотную занимаются этой проблемой и готовят специалистов по информ. безопасности.

Несмотря на значит. в целом отставание от США, Великобритании и Израиля в разработке программных продуктов криптографической защиты данных, существует ряд нац. разработок, которые уже внедрены в практику работы гос. учреждений. Как правило, все разработчики такого программного обеспечения контролируются СЕ-СИД (Центральный орган разведки и контрразведки), несмотря на менее жесткое по сравнению с другими европейскими странами законодательство по вопросам экспорта-импорта криптографической продукции. Более подробную информацию по теме можно получить на испанских WEB-сайтах: www.kriptopolis.com; www.criptored.upm.es; www.hispasec.com.

Испанские интернет-сайты. Разнообразие и огромное количество существующих в Интернет персональных WEB-страниц (сейчас их в мире насчитывается свыше трех миллионов), большие объемы циркулирующей в сети информации, постоянное появление новых субъектов Интернет и их стихийное распространение по сети привело к тому, что существующие поисковые системы уже не в состоянии охватить даже и половины имеющихся Интернет-ресурсов.

Согласно исследованиям, проведенным NEC Research Institute of Princeton, лучшая в мире поисковая система Northern Light охватывает лишь 16% ресурсов сети, далее следуют SNAP и ALTA VISTA (15,5%). Еще полтора года назад лидирующая поисковая система Hotbot (34%), сейчас имеет этот показатель на уровне 11,35%. Затем следуют Microsoft (8,5%), Excite (5,6%), Lycos (2,5%), Euroseek (2,4%). Более детальная информация – на сайте www.wwwmetrics.com.

Существует ряд практических рекомендаций по решению данной проблемы: использовать макс. возможное количество различных поиско-

вых систем при поиске необходимой информации; использовать поисковые системы, в которые программно интегрированы возможности целого ряда поисковых систем (например, такие как Metacrawler — www.metacrawler.com, 37.COM — www.37.com, Metabusa — www.metabusa.com); при отыскании ответов на специфические вопросы использовать специализированные поисковые системы, ориентированные на конкретный сектор.

Учитывая многообразие существующих испанских сайтов, ниже приводится перечень некоторых из них, которые могут представить интерес с точки зрения получения информации в данной конкретной области (в частности, по экономике, внешней торговле, ВС И. и военной промышленности страны). Речь идет только о WWW-страницах (протоколе HTTP), и в перечень не включены испанские серверы, которые используют другие протоколы (FTP, GOPHER и т.д.).

Торгпредство РФ в И. — www.inter-biz.net;

Институт внешней торговли — www.icex.es;

Испанская компания финансирования развития — www.cofides.es;

Высший совет торг. палат — www.escamaras.es;

Компания по страхованию экспортных кредитов — www.cesce.es;

Ассоциация по сертификации и нормализации — www.aenor.es;

Минобразования и культуры — www.mec.es;

Минобороны И. — www.mde.es;

Минпромышленности и энергетики — www.min.es;

Минэкономики и финансов — www.meh.es;

Гос. предприятие по экспорту вооружений — www.defex.es;

Нац. институт аэрокосмических исследований www.inta.es;

Нац. статистический институт — www.ine.es;

Нац. монетная фабрика — www.cert.fnmt.es;

Гражданская гвардия — www.guardiacivil.org;

Офиц. гос. бюллетень — www.boe.es;

Испанские предприятия ВПК:
www.agraemc.com; www.enbazan.es; www.aisa.es;
www.santa-barbara.sa.es; www.amper.es; www.espelsa.es; www.indra.es; www.sainsel.es; www.isdefe.es;
www.cimsa.com; www.jomipsa.es; www.scp-sa.es;
www.gontrailer.com; www.aerlyper.com;
www.casa.es; www.instalaza.es; www.askin.es;
www.gmv.es; www.ryma.com; www.gtd.es; www.sen-er.es; www.fecsa.net; www.sintersa.es; www.itp.es.

Организации, осуществляющие НИОКР:
www.cicyt.es; www.cotec.es; www.rediris.es;
www.ua.es; www.ucm.es; www.ehu.es; www.uned.es;
www.csn.es; www.cita.es; www.fue.es; www.cordis.lu;
www.cdti.es; www.upm.es; www.uniovi.es;
www.uab.es; www.ciemat.es; www.ocyt.es;
www.ugr.es.

Лучшими испанскими сайтами признаны:
www.iberdrola.es; www.avecrem.com;
www.sanitas.es; www.ups.com; www.renault.es;
www.recoletos.es; www.audi.vw-audi.es; www.bank-inter.es;
www.ericsson.es; www.telefonica.es;
www.campofrio.es; www.aeat.es.

Испанские банки в Интернет: www.bsch.es;
www.lacaixa.es; www.cajaespana.es; www.open-banc.es;
www.bde.es; www.argentaria.es; www.ban-casabadell.com;
www.cajamadrid.es;
www.citibank.es; www.bbv.es.

Туризм

Доходы от туризма составляют 10,5% ВВП И. В отрасли занято 1,3 млн. чел. В 1997г. И. посетило 46 млн. интуристов (+6%). Доходы отрасли составили 4 трлн. песет — второй показатель в мире после США. Нетто — доходы от турбизнеса (т.е. сальдо движения капиталов, связанных с потоками туристов в И. и испанцев за рубеж) увеличились на 17% и составили более 2 трлн. песет. Более 95% туристов — из стран ЕС (50% из Англии и Германии).

С точки зрения Европейского Фонда образования по вопросам защиты окружающей среды испанские пляжи являются одними из самых лучших в Европе. При этом основными критериями являются состояние воды, безопасность (включая систему спасательных и оповестительных мероприятий, противопожарные меры и т.п.), оказываемые на пляже услуги, наличие различных сооружений.

Внушительные результаты в области туризма достигнуты благодаря гос. поддержке. Управление туризмом осуществляет минэкономики и финансов, в составе которого имеется Ген. дирекция по туризму. Под его контролем находится Институт по туризму И. «Турэспанья». Последний является гос. организацией, его деятельность носит коммерческий характер. Институт занимается изучением туристического рынка, продвижением туризма на внешний рынок, привлечением иностр. капитала в эту отрасль и т.д. Его представительства имеются во многих странах.

В столицах автономных областей имеются соответствующие службы по туризму, в составе местной администрации.

Наиболее известные туристические компании, работающие на рынке И.: Club de Vacaciones, Iberojet, Tiempo Libre, Travelplan, Ultramar Express, Viajes Ecuador, Viajes El Corte Ingles, Viajes Insular, Viajes Marsans, Viajes Melia, Viajes Iberia, Viajes Halscon. Ежегодно в янв. в Мадриде проводится межд. выставка по туризму ФИТУР.

Транспорт

Протяженность автодорог — 328 тыс. км. Автопарк составил в 1999г. 16 млн. машин (378 автомобилей на тыс. жителей). По автодорогам осуществляется 90% пассажирских и 79% грузоперевозок.

Протяженность железных дорог — 14,59 тыс. км., из которых 12,55 тыс. км. шириной колеи 1,67 м. и 1,99 тыс. км. узкоколеек. Перевозится 7,5% всех грузов наземного транспорта и 7% пассажиров. **В 1992г. открыта скоростная линия Мадрид-Севилья (471 км., скорость движения 250 км/ч)**

Воздушный транспорт занимает ведущее место. Из 42 аэропортов 34 осуществляют регулярные перевозки. Через межд. аэропорт Мадрида проходит ежегодно 22 млн. пассажиров. Аэропорт в Барселоне обслуживает ежегодно 10 млн. пассажиров.

В мортранспорте задействовано 300 судов общим водоизмещением 1,5 млн. т. Судами под испанским флагом перевозится ежегодно от 30 млн. т. внешторг. грузов. Из 222 морпортов 98 имеют лицензии на грузовые и пассажирские операции. 24 порта контролируют 93% всех перевозок.

Порт г. Барселона. Занимает второе место по общему объему перевозок среди 26 основных пор-

тов И. и находится на 1 месте среди всех портов Средиземного моря по объему контейнерных перевозок. Порт является гос. автономным предприятием. 10 тыс. сотрудников. Барселонский порт связан 250 регулярными морскими линиями со 100 портами. Высокоразвитая автомобильная и ж/д сеть, большое число авиалинии г. Барселоны обеспечивают надежную и скорую доставку грузов. Порт покрывает 90% экспортно-импортных перевозок Барселонской эконом. зоны. **Объем оборота грузов через Барселонский порт в 1999г. составил 18 млн.т.** (в т.ч.: газ — 3 млн.т., нефтепродукты — 6,1 млн.т., цемент — 1,1 млн.т., металлы — 1,1 млн.т., каменный уголь — 0,57 млн.т., соевые — 1,2 млн.т., хим. продукты — 1,1 млн.т., автомобили — 0,9 млн.т.). Одно из ведущих мест в деятельности порта занимают контейнерные перевозки. В 1999г. было перевезено 0,6 млн. контейнеров. Оборот товаров, прошедших через порт в 1999г. превысил 29, млрд.долл. Стоимость выполненных предприятием услуг в 1999г. достигла 90 млн. долл., из которых 45 млн. составили чистый доход порта.

Барселонский порт непрерывно модернизируется и расширяется. В 1998-99 гг. на эти цели из разных источников было инвестировано 100 млн.долл. Реализуются проекты по строительству нового контейнерного терминала в 35 га. Консорциумом барселонской свободной зоны на территории порта построен терминал перевозок и хранения кофе, который признан в качестве первого на Средиземном море полностью соответствующим межд. стандартам.

Приливы нет. В зависимости от погоды имеют место небольшие изменения уровня воды в диапазоне от +0,8 м. до — 0,3 м.

Вход в порт — ширина 370 м., обеспечивает проход судов с осадкой до 16 м. Характер дна входа: ил и песок. Площадь земельных участков порта — 527 кв.км. Общая протяженность причалов и мест стоянок — 20 км. Количество рампы для разгрузки — погрузки судов — 22. Причалы могут принимать суда с осадкой от 8 до 14 м.

Порт имеет 179 тыс.кв.м. крытых складских площадей. На причалах установлено 66 стационарных кранов грузоподъемностью от 3 до 50 т. Имеется один плавучий кран грузоподъемностью до 80 т., 8 буксиров мощностью 1,6 тыс. и 1,89 тыс.л.с. В числе ремонтного оборудования: сухой док (длина — 215 м., ширина — 35 м., может принимать суда водоизмещением до 5 тыс.т.), плавучий док (113 м. и 18,7 м., грузоподъемность — 6 тыс.т.), стапеля (длиной 225 м. с грузоподъемностью 300 и 150 т.).

По заказу порта Политехнический ун-т Барселоны разработал Информ. систему планирования и управления заходами судов, которая учитывает не только все данные на судно и груз, но и характеристики всех портовых элементов инфраструктуры, определяет оптимальные условия швартовки, разгрузки-погрузки и выдает в автоматическом режиме разрешение на заход.

Транзитные рос. туристы могут сойти на берег по специальному разрешению, оформляемому в соответствии с Соглашениями по межд. морскому и воздушному сообщению, участниками которых являются И. и Россия.

На практике в Барселонском порту действует разрешит. порядок схода на берег пассажиров иностр. круизных судов. Иностранцы, прибываю-

щие группой в любой пункт, открытый для межд. сообщения, без оформленных установленным порядком виз, могут получить разрешение гражд. губернатора **на пребывание на берегу до 48 часов с туристическими целями.** Запрос на разрешение заблаговременно (не позднее, чем за 8 дней до прибытия) должен быть направлен губернатору обеспечивающей турфирмой вместе со списком пассажиров и обязательством гарантированного возврата всех туристов на борт судна в указанные сроки. Списки, направляемые фирме с корабля, должны включать имена и фамилии, гражданство и номера паспортов всех пассажиров, которые планируют сойти на берег.

О мерах правительства по поддержке малых и средних предприятий. Они обеспечивают 60% занятости населения и 70% торг. оборота и считаются наиболее динамичным сектором экономики. Несмотря на свою эконом., производственную и соц. значимость, малые и средние предприятия испытывают большие трудности в конкуренции с крупными компаниями. Это выражается в ограниченных возможностях доступа к новым технологиям и слабой информ. базе. Небольшие размеры предприятий затрудняют переговоры с финансовыми организациями и получение кредитов. Малые и средние предприятия платят более высокую цену за кредит.

В системе фин. поддержки малых и средних предприятий средства, выделенные на эти цели, расходовались в основном в виде безвозвратных дотаций. Теперь акцент делается на **льготное финансирование**, под конкретные проекты и программы на более выгодных по сравнению с кредитным рынком условиях.

В И. действует около сотни программ поддержки малого и среднего бизнеса на европейском, общегос. и региональном уровнях. Региональные программы имеют наибольший удельный вес (по количеству) и предлагают в общей сложности 70 линий финансирования, отдавая приоритет созданию предприятий, повышающих занятость и содействующих подъему слаборазвитых районов и областей, а также поддерживающих стратегически важные для данного региона области промышленности и экономики. Общегос. программы направлены прежде всего на поддержку районов с наметившимся спадом производства, развитие новых технологий и содействие испанским предприятиям в выходе на межд. рынок.

Ген. дирекция по политике в области малого и среднего предпринимательства минэкономики располагает серьезным бюджетом и может оказать эконом. поддержку любому предприятию с количеством работающих до 250 чел., объемом продаж до 40 млн. евро, бухгалтерским балансом до 27 млн. евро, доля участия крупных компаний в которых не превышает 25%. Этой помощью имеют право пользоваться также организации, не преследующие целей извлечения коммерческой выгоды, и предприятия, предоставляющие услуги малому и среднему предпринимательству.

Гос. институт кредитования (ICO) сочетает в себе агентство финансирования и инвест. банк. Финансируются содействие испанским инвестициям за рубежом, план замены транспортного парка, основные фонды малых и средних предприятий, деятельность которых направлена на развитие новых инвестиций.

Компания по финансированию развития (COFIDES) является гос. АО, в число акционеров которой входят гос. учреждения и пять частных комбанков. Компания содействует осуществлению проектов испанских фирм в развивающихся странах. Малый и средний бизнес входит в число ее приоритетов, хотя данная организация финансирует и более крупные фирмы.

Общества взаимного гарантирования (ОВГ) осуществляют поиск источников внутреннего финансирования малого предпринимательства. В отличие от обществ взаимного финансирования (ОВФ), ОВГ не осуществляют операций по предоставлению кредитов, а только выдают гарантии фин. учреждениям и банкам за своих членов при получении последними кредитов под конкретные предпринимат. проекты. При этом ОВГ проводят экспертную оценку проектов на предмет их реализуемости и рентабельности. ОВГ не выполняют фин. операций, их деятельность регламентируется менее жесткими нормативными актами, и им не нужны солидные фин. средства для начала деятельности. Для того чтобы стимулировать развитие ОВГ и повысить к ним доверие, в И. принят закон, регулирующий деятельность ОВГ и предусматривающий определенные гарантии и фин. помощь со стороны государства. Законодательством также предусмотрено, что в случае крупных проектов, когда ОВГ не хватает собственных средств, чтобы предоставить гарантии финансовому учреждению, государство выдает солидарную гарантию.

Однако по мере накопления капитала некоторые ОВГ постепенно начинают заниматься самостоятельным финансированием проектов и превращаться в ОВФ. В этой связи Законом от 11 марта 1994г. этим организациям придается уже статус фин. учреждений и разрешаются прямые операции с финансовыми средствами.

Членом ОВГ может быть любое предприятие, отнесенное к категории малых и средних. Оно должно внести как минимум 25% вступительной квоты. После своего зачисления в ОВГ предприятие может обращаться с просьбой о выдаче гарантий для получения кредита в банке или другом фин. учреждении.

Решение о предоставлении льготного кредита принимается в течение 3-4 месяцев и столько же надо ждать получения денег после вынесения положительного решения. Необходимо представить 28 различных документов для оформления кредита.

ЕС предлагает 20 программ поддержки малого и среднего бизнеса. При этом ставка делается на крупные проекты, связанные с высокими технологиями и развитием межд. эконом. сотрудничества.

В ходе предвыборной кампании пред. Х.М.Аснар пообещал в случае победы Народной партии освободить от уплаты налога на предпринимат. деятельность в течение первых двух лет вновь создаваемые малые и средние предприятия. По расчетам народников, эта мера позволила бы в значительной степени стимулировать эконом. активность и, таким образом, расширить базу налогообложения.

Образование

Действует система обязательного бесплатного среднего образования с 6 до 16 лет. В гос. школах учатся 70% (в гос. ун-тах — 96%).

В И. 44 гос., 5 частных и 4 католических университета. Старейший, в Саламанке основан в 1218г. Крупнейшие ун-ты страны: Мадридский автономный, Комплутенсе (Мадрид), Барселонские центральный и автономный, Сантьяго де Компостела, Политехнический в Валенсии и др.

О правилах перевода для продолжения обучения и о поступлении в аспирантуру. Иностр. слушатели, желающие получить образование в ун-те Комплутенсе г.Мадрида, с переводом из своих нац. вузов как для продолжения учебы на старших курсах, так и для поступления в аспирантуру могут сделать это.

А) Студенты с незаконченным высшим образованием имеют возможность продолжить его в Комплутенсе, пройдя ряд процедур, связанных с признанием программы каждой зачетной на момент подачи заявления академ. дисциплины. При их утверждении во внимание принимаются эквивалентные по содержанию и относящиеся к области, в которой студент претендует завершить свое высшее образование.

На момент подачи заявления обязательно должен быть завершен курс обучения на первом курсе нац. университета. Вся процедура «попредметного» утверждения начинается и проводится Секретариатом выбранного факультета до 30 сент.

Необходимо представить следующие документы: офиц. сертификат с перечнем пройденных и зачетных дисциплин (вкладыш в диплом); программа каждой дисциплины с указанием подробного ее содержания (Syllabus) — подлежит заверению. При условии вовремя поданных документов университет может условно зачислить студента, что не означает обязательного последующего «заверения» всех представленных дисциплин.

Б) Иностранцы, получившие высшее образование у себя на родине, могут поступить в аспирантуру Комплутенсе с 15 по 30 сент.

Знание испанского языка является обязат. условием для обучения в ун-те И. Университет оставляет за собой право установить экзамен по испанскому языку в той форме, которую сочтет необходимой для последующего обучения на выбранном факультете. Заявление для сдачи экзамена можно подавать с 15 по 31 окт. и с 1 по 15 дек. каждого года в секретариат факультета филологии университета.

Заверить диплом о высшем образовании можно двумя способами: «попредметное» утверждение каждой пройденной дисциплины (по аналогии с процедурой признания незаконченного высшего образования); заверение диплома о высшем образовании в целом.

Все документы представляются в вице-реktorат по делам студентов, который проводит процедуру «попредметного» утверждения всех дисциплин законченного высшего образования: Vicerectorado de Alumnos, Negociado de Convalidaciones, Av.Complutense, s/n, Ciudad Universitaria, 28040 Madrid, т. 91-3 94-12-88. Процедура «заверения» всего диплома о высшем образовании проходит и документы представляются в Минобразования и культуры И.: Paseo del Prado 28, 28014 Madrid, т. 91-506-56-00 и 91-506-55-75.

«Заверение» диплома вуза подразумевает офиц. признание И. всех пройденных во время обучения академических дисциплин. Заявление с просьбой о «заверении» иностр. диплома подается в Общий

регистр минобразования и культуры. К нему должны быть приложены: справка о гражданстве, выданная уполномоченными властями страны и заверенная консульством И. в России; заверенный диплом или справка, подтверждающая его выдачу; сертификат о всех пройденных дисциплинах, необходимых для получения настоящего диплома, в котором обязательно должно быть указано время обучения (академических лет) и подробное содержание программ. Все документы, кроме диплома, который необходимо предъявлять в оригинале, могут быть представлены вместе с фотокопией. Если фотокопии документов уже ранее были заверены нотариусом или диппредставительствами И., нет необходимости представлять оригинал. Решение о признании диплома о высшем образовании в И. будет выдано Управлением по заверению академических титулов в виде грамоты.

В соответствии с законодательством страны диплом может быть заверен только после сдачи экзаменов по дисциплинам, пройденным в меньшем объеме или отсутствующим в программе вообще (в сравнении с аналогичной специальностью в И.). В этом случае заинтересованное лицо должно представить в Технический секретариат минобразования справку о сдаче недостающих дисциплин. Заявления для сдачи подаются в секретариат ф-та ун-та.

Непосредственно зачисление желающих обучаться в аспирантуре производится уполномоченным Департаментом минобразования после получения положит. результатов собеседования от комиссии аспирантуры ун-та, которое проходит в первой половине окт. С 1 по 15 нояб. секретариат факультета зачисляет принятых в аспирантуру студентов. Зачисление будет считаться условным до получения окончательного разрешения на допуск в аспирантуру. Обучение при условном зачислении считается действительным, если допуск получен до 15 дек. текущего года. Студенты, не зачисленные комиссией аспирантуры на выбранную ими программу, будут располагать доп. сроком (10 дней) для записи на другую программу с другой темой диссертации.

По завершении зачисления начинаются занятия. Программа аспирантуры состоит из 32 периодов (каждый по 10 академических часов). Продолжительность обучения – 2г., по окончании – защита кандидатской диссертации (Tesis Doctoral). Оплата каждого периода занятий зависит от количества произведенных во время него практических экспериментов. В 1998/99 у.г. цена периода колебалась в пределах 3-5 тыс. песет. Иностр. студенты, получившие разрешение на обучение в аспирантуре ун-та Комплутенсе и проживающие в И., могут запросить получение стипендии.

Все без исключения документы должны быть офиц. характера, выданные уполномоченными властями, легализованы по дипканалам и иметь офиц. перевод на испанский язык. Легализация означает заверение их в посольстве или консульстве И. в стране, в которой выдан документ. Офиц. перевод может быть сделан: любым дип. или консульским представительством И. за рубежом; посольством или консульством России в И.; офиц. переводчиком, имеющим лицензию в И.

О работе XXI Конгресса кардиологов. Европейское Общество кардиологов (штаб-квартира в Ницце, Франция) при спонсорской поддержке

крупнейших фармацевтических ТНК провело в Барселоне с 28 авг. по 1 сент. 1999г. свой ежегодный конгресс кардиологов. В столицу Каталонии на столь представительный форум съехалось рекордное количество участников (**17 тыс. специалистов, 3 тыс. помощников и 5 тыс. менеджеров по продажам из 150 стран**). Рос. делегация включала 100 чел. Предметом широкой научной дискуссии стали новейшие методики работы с сердечными заболеваниями.

На пленарных заседаниях Конгресса и в ходе работы его секций по направлениям было обсуждено более 8,7 тыс. заранее отобранных научным советом Общества работ по наиболее значительным темам не только лечения, но и профилактики сердечно-сосудистых заболеваний. Важной особенностью Конгресса явилась организация выставки уникального современного оборудования, не знающего в большей своей части аналогов в мировом медпроме.

Важными решениями Конгресса стали: одобрение решения о создании первого в мире регистра заболевших острым коронарным синдромом, который, наряду с учетными данными о нестабильной грудной ангине и инфаркте, представит наиболее удачное воплощение стремления кардиологов обобщить имеющиеся данные для разработки новых методов лечения этих болезней; выработка методики борьбы с избытком холестерина в организме больных, вызывающим атеросклероз и другие симптомы коронарной недостаточности и инфаркта миокарда; меры по содействию распространения пищевых продуктов и добавок, **богатых витамином E, который на 75% снижает вероятность заболевания болезнями сердца**; одобрение применения таких новых препаратов как Agrastal и Zosor, которые помогают при нестабильной грудной ангине, остром коронарном синдроме и инфаркте миокарда, а также, в мелких дозах – Cspigolafon, считавшегося до сего времени неэффективным и даже вредным; одобрение разработки новой методики помещения артериальных катетеров на базе исследовательской работы ARTS.

В ходе Конгресса достигнута принципиальная договоренность о проведении, начиная со следующего года, «Межд. Дня сердца». С трибуны форума прозвучало настоятельное требование к правительствам стран о проведении согласованной политики по выработке мер, сокращающих соц. базу **курения, как основного источника сердечной дисфункции.**

Особый интерес форума вызвало выступление участника рос. делегации, космонавта, профессора Межд. космического университета в Страсбурге (Франция) О.Атькова. Оно было посвящено проблемам влияния невесомости на работу организма и сердечную деятельность.

Церковь

На протяжении ряда последних веков, за исключением коротких периодов действия республиканских конституций в 1873 и 1931 гг., И. была религиозным католическим государством. Подобная ситуация на деле продолжалась и при режиме Франко, хотя первые шаги по либерализации были сделаны. В 1967г. был принят закон о свободе совести. Однако действие не католических конфессий на территории И. было сильно ограничено.

С приходом демократии были созданы условия для обеспечения реальной свободы совести. В конституции 1978г. (ст. 16) провозглашена свобода идеологии, совести и вероисповедания. В соответствии с конституцией И. — светское государство, тем не менее в основном законе прямо записано, что органы гос. власти, принимая во внимания религиозные убеждения испанцев, обязаны установить и поддерживать отношения сотрудничества с католической церковью, а также с другими религиозными конфессиями (ст. 16, п.3).

Основополагающие положения конституции получили развитие в законе — Ген. акте о свободе совести 1980г. При его разработке испанские законодатели опирались на межд. опыт в этой сфере и, прежде всего, на нормы, установленные в Европейской конвенции о защите основных прав и свобод человека 1950г. Закон регулирует практические аспекты жизнедеятельности церкви. В нем установлена обязат. регистрация религиозных организаций и общин в минюсте (ст. 5), право создания религиозных ассоциаций (объединений), фондов, различных учреждений. В статье 7 Ген. акта конкретизировано положение конституции относительно сотрудничества властей с церковью, а именно: государство должно реализовывать такое сотрудничество в рамках соответствующих соглашений с религиозными объединениями, имеющими глубокие исторические корни в И.

Законом предусмотрен механизм реального обеспечения записанных в нем прав и свобод. Контроль за исполнением норм, устанавливающих свободу совести, возложен на Рекомендательную комиссию по свободе вероисповедания, в деятельности которой участвуют представители правительства, религиозных организации и общин различных конфессии. На нее возложено изучение и рассмотрение вопросов, связанных с применением закона об организации и функционировании реестра религиозных организаций, подготовка соглашений о сотрудничестве между государством и религиозными организациями.

Целям обеспечения гарантируемых конституцией прав и свобод, в т.ч. свободы совести, призваны служить ряд статей уголовного кодекса, предусматривающих уголовное наказание за преступления, связанные с дискриминацией и насилием по религиозным убеждениям.

Порядок регистрации религиозных организаций определен в законе № 142 от 9 янв. 1981г. Религиозные организации получают правовой статус юр. лиц после соответствующей регистрации в реестре религиозных учреждений, который ведется в Ген. дирекции по делам религии минюста. Регистрация имеет достаточно либеральный характер и производится по просьбе заинтересованной стороны на основании нотариально заверенного устава религиозной организации. В нем излагаются ее религиозные цели, офиц. название, режим функционирования, юр. адрес, места богослужения и другие. Единственным формальным основанием для отказа в регистрации является несоблюдение требований, предъявляемых к регистрационным документам. Решение о регистрации принимает министр юстиции. В отдельных случаях в порядке консультации он может запросить заключение Рекомендательной комиссии по свободе вероисповедания. После регистрации религиозные организации приобретают полную автономию и право уста-

навливать свои орг. нормы и внутренний режим. По истечении трехлетнего периода религиозные организации проходят символическую перерегистрацию.

Характерной особенностью законодательства, регулирующего деятельность церкви, является практика заключения государством в соответствии с ранее упомянутым Генеральным актом о свободе совести соглашений с религиозными организациями. Подобные соглашения имеются с католической церковью, протестантской и иудейской федерациями, а также мусульманской комиссией. В них регулируются различные аспекты жизнедеятельности церкви в сфере права, образования, культуры, экономики. Данные документы подлежат одобрению парламентом, после чего они приобретают статус закона.

Отношения государства с католической церковью получили правовое оформление еще до принятия Генерального акта о свободе совести. В 1976г. было заключено рамочное соглашение о сотрудничестве между И. и Ватиканом, а впоследствии в его развитие в 1979г. был подписан ряд соглашений по юр., образоват., культурным, эконом. вопросам, а также о порядке отправления религиозного культа в ВС и прохождения священниками воинской службы. Все эти документы имеют статус межд. договора.

В соглашении по юр. вопросам за католической церковью признается право свободного осуществления апостолической и благотворит. деятельности на территории И., право создания и преобразования епархий, приходов, отправления религиозных обрядов верующими, находящимися в исправит. учреждениях, больницах, гарантируется неприкосновенность культовых учреждений.

В соответствии с положениями эконом. соглашения за католической церковью закреплено право принимать пожертвования от верующих, организовывать сборы. **Церковь получает фин. поддержку от государства в виде ежегодно определяемой дотации из госбюджета.** Наряду с этим на нужды церкви направляются средства, образуемые из части подоходного налога, уплачиваемого в госбюджет физ. лицами. С 1987г. испанский налогоплательщик может по своему усмотрению направить 0,5% от подоходного налога либо на нужды церкви, либо в госбюджет на соц. цели. На протяжении ряда последних лет количество средств, направляемых гражданами на нужды церкви, неуклонно растет. **Государство освобождает от налогов средства и пожертвования, полученные церковью,** а также деятельность, связанную с религиозным преподаванием, приобретением предметов культа, публикацией офиц. документов. Церковь освобождается также от уплаты налога на недвижимость за здания, используемые для религиозных целей.

Определено, что религиозное преподавание в учебных заведениях любого уровня не носит обязатель. характера. Католическая церковь имеет право открывать свои учебные заведения, деятельность которых осуществляется на основе общего законодательства.

Создан институт военных капелланов, определены отсрочки от призыва для семинаристов, выбор альтернативной службы для священников, предусмотрено освобождение от прохождения воинской службы для епископов и приравненных к ним священнослужителей.

Содержание вышеупомянутых документов, за исключением положения о фин. поддержке государства, легли в основу соглашений, заключенных государством в 1992г. с другими конфессиями — протестантской и иудейской федерациями, а также мусульманской комиссией. Соглашения с этими тремя религиозными объединениями практически типовые, различия обусловлены лишь конфессиональными особенностями.

Испанские законодатели особое внимание уделили вопросу религиозного образования. Положение конституции, гарантирующее право получения религиозного образования в соответствии с религиозными убеждениями (ст. 27, п. 3), нашло свое развитие, помимо вышеупомянутых соглашений государства с религиозными объединениями, в других нормативных актах. В Ген. акте о правах на образование 1985г. определено, что как гос., так и частные школы обязаны обеспечить идеологическую нейтральность преподавания и уважать религиозные и моральные убеждения учащихся (ст. 18, п. 1). В Ген. акте об общем регулировании образования системы 1990г. установлено, что религиозное образование в учебных заведениях должно соответствовать положениям, определенным в соответствующем соглашении между И. и Ватиканом, а также, где это возможно, соглашениями государства с другими конфессиями. И, наконец, детальная регламентация вопросов религиозного образования во всех возрастных группах от дошкольного до высшего, нашла отражение в королевском законе № 2438 от 24 дек. 1994г.

Финансовая поддержка церкви — другая тема, получившая подробную проработку в испанском законодательстве. В конституции нет прямого указания на то, что государство обязано оказывать фин. помощь церкви. В то же время такая поддержка подпадает под расширительное толкование положения основного закона о необходимости сотрудничества государства с религиозными объединениями. Эти вопросы нашли отражение в упомянутом ранее эконо. соглашении с Ватиканом 1979г. **В соглашениях с протестантской и иудейской федерациями и мусульманской комиссией оказание государством прямой фин. помощи не предусмотрено**, тем не менее юр. препятствий для пересмотра этих положений в пользу этих религиозных организаций нет. Косвенным образом поддержка им все же оказывается. Это выражается в предоставлении им налоговых льгот, в освобождении от уплаты налогов на определенные виды деятельности. Особенность испанского законодательства в этом вопросе состоит в том, что в соответствии с Ген. актом о свободе совести 1980г. эти положения не распространяются на религиозные организации, не заключившие с государством соответствующие соглашения о сотрудничестве. Тем не менее на них распространяются **такие же налоговые льготы, как и на некоммерческие благотворит. организации.**

Современная правовая основа, регулирующая деятельность церкви в И., в основном была сформирована к началу 90-х гг. Поиски путей по ее совершенствованию продолжаются. Изучаются различные проекты правок к Ген. акту о свободе совести 1980г., суть которых — дальнейшая демократизация испанского общества. Признается, что одну из главных задач — содействие мирному, без потрясений переходу от авторитарного режима к де-

мократии — испанское законодательство в этой сфере выполнило.

Собственность

Зарождение системы регистрации собственности в И. относится к концу XIX в. и было связано с начавшимся в то время процессом массовой приватизации земли, а также активизацией эконо. деятельности в стране. Первый закон о регистрации собственности, так называемый Примитивный закон, датируется 8 фев. 1861г. Современная система регистрации собственности является гос. и регулируется Законом об ипотеке от 14 фев. 1947г., а также Положением о его применении от 14 фев. 1947г. Впоследствии в закон об ипотеке были внесены ряд изменений и дополнений (последнее от 4 сент. 1998г.).

Система регистра в И. базируется на положениях германского законодательства начала XIX в. и римского права. В ее основу изначально была заложена идея добровольности. В наст. вр. регистрация недвижимости в И. является обязательным условием для получения ипотечного кредита.

Главной характеристикой испанской системы регистрации собственности, обеспечивающей ее эффективность, является то, что помимо простого подтверждения прав собственности за владельцем, она обеспечивает также и их действительную защиту, при этом ключевая роль отведена фигуре регистратора.

Регистратор, являющийся гос. служащим, в то же время обладает независимостью от исполнит. власти при принятии решения (т.е. произвести запись в регистрационных книгах или отказать в этом заявителю). Он наделен фин. автономией, которая и является гарантией его независимости. **Его решение о регистрации прав собственности является окончательным** и не может быть пересмотрено даже в суде, при условии, что владелец приобрел эти права на основе добросовестной сделки (то есть ему на момент совершения сделки не были известны какие-либо обстоятельства, препятствующие ее заключению, или в результате которых эта сделка была бы признана недействительной). В случае возникновения возможных исков со стороны третьих лиц, именно регистратор будет ответчиком в суде и будет нести личную имущественную ответственность за ошибки. Ввиду того, что выплаты по искам могут составлять значит. суммы, создана система страхования проф. деятельности регистраторов. В этой связи его функции не сводятся к простой сверке документов. Регистратор не станет производить регистрацию до тех пор, пока не будет убежден в юр. чистоте сделки. При возникновении правовых коллизий, испанский регистратор вправе запросить любые доп. документы, подтверждающие права собственности.

Общее руководство всей системой регистрации собственности осуществляет Ген. дирекция по регистру и нотариату минюста. На нее возложено установление, пересмотр тарифов сборов за регистрационные действия и осуществление контрольных функций. Действует сложная тарифная сетка регистрационных сборов, которые выражаются в процентах к стоимости регистрируемых объектов недвижимости. Механизм контроля состоит в следующем: в случае, если регистратор отказал заявителю в регистрации прав собственности или отло-

жил принятие решения о регистрации, мотивируя необходимостью представления доп. документов, последний вправе обратиться в минюсте с просьбой пересмотреть данное решение. Состоявшееся же решение о регистрации прав собственности, как уже было сказано выше, пересмотру не подлежит.

На всей территории страны насчитывается 900 регистрационных участков (в одном только Мадриде их 30). В их функции входит исключительно регистрация сделок с недвижимостью. В крупных городах имеются конторы по регистрации сделок с движимым имуществом (в Мадриде — 16). Наблюдается рост регистрационных действий сделок с движимым имуществом; необходимым условием для предоставления кредита под залог движимого имущества является его регистрация.

В каждой из столиц провинций созданы Товарные регистрационные палаты. В их функции входит регистрация коммерческих предприятий, при этом их регистрация носит обязат. характер. В прибрежных районах в товарных регистрационных палатах ведется также регистр плавательных средств.

В целях повышения эффективности деятельности всей системы регистра территориальное деление регистрационных участков может быть пересмотрено раз в пять лет. При этом основной принцип — эконом. целесообразность. Испанский опыт показывает, что функционирование регистрационного участка экономики оправдано, если в нем осуществляется не менее 10 тыс. операций в год.

Специальных курсов по подготовке регистраторов нет. При наличии вакансии должность регистратора может получить на конкурсной основе любой обладатель высшего юр. образования. Для этого кандидат должен успешно сдать экзамены в минюсте. **Должность регистратора является одной из самых престижных и высокооплачиваемых должностей гос. службы.** В 1998г. по всей стране было осуществлено **6 млн. регистрационных действий и только 70 из них были пересмотрены в минюсте.** В судебном порядке пересматривались 15 решений регистраторов, 8 из которых в ходе судебных процессов были признаны законными.

В обязанности регистратора входят все орг. вопросы, связанные с обеспечением деятельности регистрационного участка (подбор помещения, наем тех. персонала, выплата им зарплаты, сохранение архивной документации и т.д.).

Регистраторы И. имеют свое профобъединение — Коллегия регистраторов (г. Мадрид). Руководящие органы коллегии избираются из числа самих регистраторов. В рамках коллегии ведется научно-исследовательская работа, разрабатываются практические рекомендации по совершенствованию системы регистра. В каждой из автономных областей имеется Ассамблея регистраторов.

По признанию Межд. центра регистрационных прав (CINDER), созданная в И. система регистрации собственности, при относительно небольших расходах на ее функционирование, обеспечивает адекватное закрепление, транспарентность, юр. чистоту сделок с недвижимостью и самое главное — **гарантию прав собственности.** На схожих принципах построены системы регистра ряда государств, таких как Австрия, Бразилия, Великобритания, Германия, Швейцария и др. Созданные в

этих странах системы регистра выгодно отличаются от т.н. систем архивов документов, которые действуют в Италии, Греции, Франции. В основе системы архивов документов лежит лишь простое подтверждение прав собственности, не несущее за собой существенных юр. последствий.

Миграция

Новый закон об иностранцах. Количество иностранцев, легально проживающих в И., составляет 800 тыс.чел., каждый пятый из них проживает в Мадриде. Принято считать, что число «нелегалов» в три раза меньше, однако существуют и противоположные оценки. Среди легальных иммигрантов 38% — выходцы из стран ам. континента, 29% — из Европы (включая ЕС), 20% — из стран Африки (но именно последние составляют большинство нелегальных мигрантов). 47% зарегистрированных иммигрантов — женщины, в основном незамужние. **В Мадриде число иностранок-трудящихся на 2% превышает число работающих испанок.**

Большое количество иностранцев, нуждающихся в соц. адаптации, проблемы нелегальной миграции, а также необходимость приведения внутреннего законодательства в соответствие с нормами ЕС стали причиной принятия нового Закона о правах и свободах иностранцев и их соц. адаптации от 11 янв. 2000г. (вступил в силу 1 фев. Закон №4), вместо аналогичного документа от 1985г.

Первая глава нового документа посвящена правам и свободам иностранцев. Закреплено их равенство с испанскими гражданами в отношении конституционных прав и свобод: право на свободное передвижение, на труд (в т.ч. на госслужбе) и доступ к системе соцобеспечения, включая льготы при приобретении жилья, мед. помощь, образование, получение бесплатной юр. помощи, свобода митингов и собраний, участия в профобъединениях и проведения забастовок. Иностранцам, внесенным в муниципальные списки граждан, разрешено участвовать в муниципальных выборах. Отдельная глава посвящена вопросам воссоединения семей. Право на воссоединение получают, кроме супруги/супруга и детей постоянно проживающего в И. иностранца, «любые другие родственники, в отношении которых будет доказана необходимость разрешить по мотивам гум. характера их пребывание в И.».

Второй раздел закона включает положения, касающиеся порядка въезда и выезда иностранцев, выдачи им разрешений на проживание и трудовую деятельность. Эти вопросы получают подробную регламентацию в положении о порядке применения закона, которое должно быть выработано правительством в течение последующих 6 мес. Предполагается, что новый документ предоставит возможность легализации иностранцам, прибывшим в страну до 1 июня 1999г. и уже обращавшихся к властям с ходатайством о получении вида на жительство или разрешения на трудовую деятельность (по разным оценкам, эта категория составляет от 50 до 100 тыс.чел.). 18 фев. совмин утвердил королевский декрет о порядке легализации иммигрантов, предусмотренной в новом законе. Согласно статьям 29, п.3 и 36, п.1, право на получение временного вида на жительство и разрешения на трудовую деятельность имеют также иностранцы,

проживающие в И. не менее 2 лет, обладающие достаточными средствами к существованию и фигурирующие в муниципальных списках жителей.

Третий раздел перечисляет правонарушения, за совершение которых иностранец может быть подвергнут штрафу или выслан из страны. Этот раздел, как и целый ряд положений других разделов, направлен на борьбу с нелегальной иммиграцией и особенно с организованной преступностью в этой сфере. О важности этого аспекта говорят следующие факты.

В 1999г. пресечена деятельность 224 преступных группировок, специализирующихся на нелегальной иммиграции в И. из таких стран, как Нигерия, Польша и Китай (численность китайского нелегального сообщества оценивается в 7,5-20 тыс.чел., прибывающих, по сообщениям испанской прессы, в основном через Москву). Указанные нелегальные сообщества вовлечены в организованную преступность — проституцию и торговлю наркотиками.

В Мурсии расследуются факты продажи местными властями разрешений на трудовую деятельность и видов на жительство. Разоблачены проявления коррупции в минтруда.

В прессе еженедельно появляются сообщения о задержании марокканцев, нелегально пересекших Гибралтарский пролив. В дек. 1999г. только через Сеуту в И. проникли, по разным данным, от 300 до 2300 эмигрантов из Черной Африки, которые группами прорываются через испано-марокканскую границу.

Новый закон устанавливает наказания за участие в преступных организациях, занимающихся доставкой иммигрантов в И. или использующих её территорию в качестве транзитной (лишение свободы на срок от 2 до 5 лет и крупный денежный штраф). Отдельная глава направлена на борьбу с дискриминацией иностранцев со стороны госслужащих, предпринимателей и частных лиц.

Четвертый раздел закона («О координации деятельности органов гос. власти в иммиграционной сфере») посвящен вопросам соц. интеграции иммигрантов. Предусматривается разработка правит. планов и программ по проверке выполнения закона в части, касающейся положений о равенстве иностранцев и испанских граждан, создание Высшего совета по иммиграционной политике для разработки общенац. стратегии по этому вопросу, а также Форумов по вопросам иммиграции (трёхсторонних комиссий из представителей властей, ассоциаций иммигрантов и неправит. организаций).

Рассмотрение закона в парламенте сопровождалось громкой полемикой. Предложения правительства были мотивированы необходимостью адаптации закона к решениям встречи в верхах ЕС в Тампере в отношении единой визовой и иммиграционной политики и значительно сужали круг прав и свобод иностранцев, в первую очередь соц.-эконом. (право на бесплатное образование и мед. обслуживание, доступ к системе соцобеспечения и т.п.). Указывалось, что реализация этих положений повлечет за собой резкий рост бюджетных расходов. С другой стороны, существует мнение, что приток иностр. рабочей силы позволит существенно увеличить поступления в пенсионные фонды, т.к. **население И. «стареет» и стране не хватает собственной рабочей силы.**

Механизмом, регулирующим иммиграцию, является ежегодное выделение правительством квот на выдачу видов на жительство и разрешений на занятие трудовой деятельностью **по профессиям, не пользующимся спросом у испанцев.** Эти квоты, как указано и в новом законе, распределяются по регионам. Так, в 1999г. мадридская квота выделения разрешений на трудовую деятельность составила 9 тыс., при 26 тыс. претендентов, в основном выходцев из Эквадора, Марокко и Китая.

В И. периодически происходят волнения на расовой почве. В июле 1999г. их главной ареной был г. Терраса в Каталонии, в фев. 2000г. произошли вспышки насилия в Эль Эхидо (пров. Альмерия, Андалусия).

В Эль Эхидо заняты в с/х в качестве сезонных рабочих от 10 до 20 тыс. иммигрантов марокканского происхождения на 50 тыс. испанского населения, из них только 5 тыс. имеют разрешение на трудовую деятельность. Местные предприниматели требуют от правительства повысить квоты на иммиграцию. Всего по Альмерии — ок. 50 тыс. марокканцев, это один из центров миграции.

Экономика остро нуждается в иностр. рабочей силе, особенно в агропром. секторе, строительстве.

По некоторым подсчетам, такая потребность составляет до 300 тыс.чел. в год. В этой связи в испанском законодательстве предусматривается упрощенный порядок выдачи разрешений по квоте. На 1999г. она составила 30 тыс.чел. Однако этих мер явно недостаточно. Неудовлетворенный спрос служит питательной основой для появления черного рынка иностр. рабочей силы. Так, в 1999г. официально зарегистрировано 200 тыс. нелегальных иностр. рабочих, реальное их число гораздо выше. В использовании «нелегалов» как дешевой рабочей силы заинтересованы прежде всего работодатели, нуждающиеся в сезонных рабочих. При этом они экономят на обязательных выплатах в систему гос. соцобеспечения, в налоговые органы.

Правительством сравнительно недавно принято решение о заключении с рядом государств двусторонних соглашений, детально регламентирующих порядок трудовой деятельности иностранцев в И. Первый такой документ подписан 30 сент. 1999г. с Марокко. На очереди — Эквадор, Мали, Польша, Румыния, Колумбия. **В рамках данных соглашений планируется прибытие в И. в ближайшие три года 1 млн. иностр. рабочих.**

Практика применения нового закона о правах иностранцев. Королевский декрет № 239, утвержденный совмином 18 фев. 2000г., имеет целью ввести новую процедуру документирования иностранцев, находившихся на территории И. до 1 июня 1999г. и имевших подтверждающие документы о факте ходатайства вида на жительство и разрешения на работу в течение предыдущих 3 лет. Вводится быстрое и эффективное оформление документов для лиц, ходатайствующих о легализации своего положения, предоставлении им полит. убежища, родственникам легально или нелегально проживающих иностранцев, граждан И. и стран ЕС.

Ходатайствовать о получении вида на жительство и работу могут иностранцы, которые удовлетворяют следующим требованиям: постоянно находились на испанской территории до 01.06.99; имели вид на жительство и работу или только вид на жительство в какой-либо период из 3 лет, пред-

шествовавших принятию нового закона об иностранцах; ходатайствовали о получении вида на жительство и работу за этот же период до 31 марта 2000г. включительно; не включены в список лиц, высланных с территории И., как установлено в ст. 49,50 Закона № 4 или по более ранним постановлениям полицейских или иммиграционных органов, а также не находятся среди граждан, въезд которым запрещен; не находятся под следствием; ходатайствовали до 01.02.2000 включительно о предоставлении полит. убежища даже в случае отказа им в нем; являются родственниками иностранцев, как ходатайствующих о получении вида на жительство и работу, так и легально проживающих в И., в случае совместного проживания; являются родственниками граждан стран ЕС или И., которые не имеют «европейского» гражданства. Для иностранца, собравшего все необходимые документы и представившего прошение о легализации своего положения, ранее оформленное ходатайство теряет законную силу.

Ходатайства о предоставлении вида на жительство и разрешения на работу или только вида на жительство представляются в регистрационные отделы представительств центр. правительства или другие соответствующие им учреждения. Ходатайства могут быть направлены в учетные органы и через почтовые отделения. Срок подачи прошений устанавливался с 21 марта по 31 июля 2000г.

В случае, если иностранец был выслан из страны по причине, изложенной в старом законе об иностранцах 1985г., и которая не является основанием для применения этой процедуры в новом законе — решение принимается по предварит. согласованию с инстанцией, оформившей в свое время указание на высылку. При этом, в случае положит. санкции, сначала принимается решение об отмене высылки, а затем начинается оформление документов на предоставление вида на жительство и разрешения на работу.

Если при проверке обнаруживается, что иностранец внесен в списки информ. системы группы стран Шенгена, он обязан получить у чиновников миграционной центр. службы Шенгена письменное решение об отмене его внесения в список.

Внесение в списки граждан, въезд которым запрещен по причинам, не предусмотренным в главе 1С настоящего закона, не является препятствием для получения разрешения на работу и вида на жительство. В любом случае проверяется отсутствие судимости в соответствии со ст. 29.4 закона № 4 от 11.01.2000г.

Если речь идет о случаях оформления разрешения на работу и вида на жительство, к которым не применялась предварит. адм. процедура, то оформляется разрешение на работу, которое позволит быть зарегистрированным в системе соц. обеспечения.

При оформлении документов на проживание в И. иностранцу и его родственникам последние подлежат оформлению единым блоком в соответствии с разделом 3 ст. 1 рассматриваемого королевского декрета. Отказ от предоставления вида на жительство и разрешения на работу иностранцам означает отказ от предоставления аналогичных разрешений и их родственникам.

В случае положит. решения о предоставлении вида на жительство и разрешения на работу иностран-

цам выдаются следующие виды документов: разрешение на работу и жительство типа «в» (начальное) при работе по найму без ограничений вида деятельности или географического положения работы; такое же разрешение типа «d» (начальное) при работе предпринимателем.

В случае, если иностранец ранее имел вид на жительство или разрешение на работу, ему оформляют более удобный по условиям (больше срок) вид разрешения на работу и жительство. Родственникам испанца или жителям стран ЕС или ЕЭС оформляется вид на жительство сроком на 5 лет.

Для обеспечения и контроля процесса документирования иностранцев создан ряд межведомственных комиссий. Комиссия по делам иностранцев занимается координацией усилий гос. органов по наблюдению за процессом документирования иностранцев, выработкой рекомендаций и другими действиями. Комиссия по миграционным потокам, соц. интеграции, иммигрантов и беженцев и Комиссия по режиму иностранцев осуществляют функции руководства и контроля за процессом оформления и выдачи соответствующих разрешений на работу и жительство выработкой общих рекомендаций и ориентировок по процессу принятия решений по ходатайствам. Комиссия по делам иностранцев обязана периодически информировать Форум по соц. интеграции иммигрантов о ходе процесса их документирования в соответствии с положениями данного закона.

К реализации инициативы И. по созданию единого правового пространства ЕС. Состоявшийся по инициативе И. 15-16 окт. 1999г. в г.Тампере (Финляндия) спецсаммит ЕС рассматривается как важная веха в процессе дальнейшего интеграционного сближения, поскольку он позволил заложить основу создания единого судебно-правового пространства и в этом смысле по своему значению и последствиям сопоставим с Маастрихтом, Амстердамом и Кельном. По словам испанского премьера Х.М.Аснара, достигнутая в Тампере договоренность наряду с запуском механизма проведения единой внешней и оборонной политики и расширением ЕС входит в триаду масштабных вызовов, которые стоят перед Европой на пороге нового тысячелетия.

Испанцы отмечают значение зафиксированной в итоговой Декларации задачи расширения сотрудничества «пятнадцати» в области предупреждения преступлений, борьбы с незаконным отмыванием денег, наркобизнесом, нелегальной иммиграцией, обеспечения равных прав граждан ЕС в плане доступа к правосудию, единых критериев предоставления полит. убежища. Достигнутая по инициативе И., Франции и Великобритании договоренность об отработке механизма по взаимному признанию судебных приговоров в уголовной и гражд. областях является, по мнению испанского руководства, «краеугольным камнем» в деле сотрудничества в судебно-правовой сфере. Отдавая себе отчет в том, что предстоящая работа по омологации нац. гражд. и уголовных кодексов потребует существенных и долговременных усилий, руководители стран «пятнадцати» пришли к соглашению приступить к унификации базовых норм процессуального права.

Здесь с удовлетворением восприняли принятое решение сократить набор существующих требований в области гражд. законодательства, необходи-

мых для признания и исполнения судебных постановлений и решений. В качестве первого шага предполагается максимально упростить процедуру признания приговоров в судебных делах, касающихся прав потребителей, семейных споров и т.д.

В уголовной сфере И. добилась включения в текст итоговых документов положения с призывом ко всем странам безотлагательно ратифицировать европейские конвенции об экстрадиции 1995 и 1996 гг. (ратифицированы только 6 государствами, включая И.). Испанцы добились того, чтобы на данном этапе было решено, чтобы формальный процесс экстрадиции осужденных лиц между странами ЕС был бы заменен упрощенной процедурой выдачи.

Отмечается важность принятого решения о более тесной координации правоохранит. органов по расследованию и планированию совместных действий и операций по борьбе с преступлениями, а также учреждения до конца 2001г. нового подразделения Евроджаст (Eurojust), в состав которого войдут представители прокуратур, судебных органов, полицейских структур Евросоюза, о наделении Европола доп. полномочиями в области борьбы с орг. транснац. преступностью.

Решение об отмене принципа тайны банковских вкладов для создаваемых в рамках Евросоюза подразделений фин. информации — спец. органов, наделенных судебными, полицейскими и адм. функциями, позитивно воспринято в И. с учетом проблемы Гибралтара, где льготный режим в банковско-фин. сфере, как считают испанцы, позволяет осуществлять в крупных масштабах незаконные операции по отмыванию денег.

В Мадриде удовлетворены, что прошла их установка по выработке единых критериев в такой традиционно чувствительной для испанцев области, как предоставление полит. убежища. Сделан сильный акцент в разработке единой стратегии в отношении легальных иммигрантов из третьих стран с целью наделения их равными с гражданами Евросоюза правами и обязанностями, прежде всего в таких областях, как право на образование, здравоохранение, трудоустройство, упрощенную процедуру получения гражданства в странах их постоянного проживания и т.д. Испанцы отмечают важность договоренности об активизации усилий с целью создания механизмов по оказанию помощи государствам-источникам массовых иммиграционных потоков через программы по содействию демократии, эконом. развитию, борьбе с бедностью и т.д.

Испанцы считают оправданным, что не получило поддержки предложение Германии о распределении квот между странами «пятнадцати» по размещению беженцев в случае массовых перемещений, вызванных военными конфликтами, подобными косовскому. Хотя и не прошла встречная инициатива И. об учреждении Фонда солидарности для беженцев (250 млн.долл. на пять лет), здесь исходят из того, что этот вопрос преждевременно снимать с повестки дня.

СМИ

Периодическая печать. Самой массовой ежедневной газетой страны остается «Эль Паис». При тираже 435 тыс.экз. ее читает 1,4 млн.чел. Второе место по числу читателей занимает «Эль

Мундо». При тираже 285 тыс.экз. ее читает 1 млн.чел., третье — АБЦ, 293 тыс.экз. 930 тыс.чел. Считающаяся проправительственной центристская АБЦ за первые три месяца 2000г. беспрецедентно для испанской периодической печати увеличила число своих читателей на 222 тыс. или на 31%. Среди воскресных приложений в тройке нац. лидеров лидирует «Паис Семаналь» с 2,5 млн. читателей. Второе место у «Бланко и негро» (АБЦ), которое читает 1,2 млн.чел. На третьем месте — «Ревиста Мундо» — 0,9 млн. Ежедневные издания «Пронто» читают 3 млн., «Ола» — 2 млн., «Лектурас» — 1 млн.чел.

Как по абсолютным показателям, так и по динамике доходов, бесспорным лидером в И. является группа «Приса», в которую входят «Эль Паис», эконом. газета «Синко диас», спортивная АЦ, радио СЕР, книгоиздательские и др. фирмы. Чистый доход группы в 1999г. составил 14 млрд. песет, что на 73% больше результатов 1998г. Чистый доход только «Эль Паис» за год — 6 млрд. песет. С 1999г. «Эль Паис» одновременно выходит во всех странах ЕС, Аргентине и Мексике. Интернетовый сайт газеты ежемесячно имеет 22 млн. посещений. «Эль Паис» входит в первую десятку наиболее престижных и влиятельных ежедневных газет мира. Это единственное в «десятке» издание на испанском языке.

Телевидение. И. — единственная европейская страна, где на роль основного нац. телеканала претендуют сразу три станции. В 1994г. 24,6% телезрителей смотрели преимущественно ТВЕ, 25,6% — «Антенну 3», 17,5% — «Телесинко». В 1999г. ТВЕ занимало внимание 22% телезрителей, «Антена 3» — 21,4%, «Телесинко» — 20,2%. Передачи региональных телеканалов (ЕТБ, ТВ-3, ТМ, С9, ТВГ, «Канал Сур» и др.) в 1994г. смотрели 20% испанцев, в 1999г. — 22%.

Наметилась устойчивая тенденция к росту популярности местного телевидения, а также спутниковых, кабельных и других платных каналов. При этом наибольшее число приверженцев платного телевидения составляют состоятельные мужчины в возрасте от 35 до 45 лет. По прогнозам на 2000г., число зрителей платных каналов вырастет в 2 раза, причем 80% из них удовлетворены количеством и качеством программ и доверяют сообщаемой информации.

Одним из самых полемических и острых вопросов испанского телевидения является реклама. В 1999г. «Антена 3» передала 209 тыс. рекламных объявлений, «Телесинко» — 191, ТВЕ — 144 тыс. Лидером в группе региональных каналов стал «Телемадрид» — 134 тыс. рекламных объявлений. По данным «Публисис», одного из ведущих рекламных агентств И., число рекламных объявлений на ведущих телеканалах выросло с 1994 по 1999 гг. с 858 тыс. до 1,5 млн. Общий объем рекламы составил 506 тыс. минут.

Только в I кв. 2000г. текущего года цены на телерекламу выросли на 25% именно из-за отсутствия возможностей для размещения. Обилие рекламы, частота ее появления и перерывы в трансляциях практически всех программ вызывают раздражение телезрителей. В апр. 2000г. Еврокомиссия начала, по требованию испанского евродепутата от социалистов Хуана Колона, расследование. По первым оценкам, испанское телевидение нарушает нормы по рекламе, установленные директи-

вой Евросовета от 3 окт. 1989г. В случае подтверждения данных о нарушениях будет принято решение о мерах по исправлению положения, включая применение штрафов и других эконом. санкций.

По итогам 1999г., **самым рентабельным в Европе телевидением стала «Телесинко»**. Его чистый доход составил 18 млрд. песет. Доходы от рекламы за год выросли на 19%. При этом группа «Телесинко» включает в себя, помимо телевидения, ряд крупных фирм «Публиэспанья», «Адвансед Медиа», «Атлас Эспанья» и «Эстудиос Пикассо». Сумма выплаченных акционерам дивидендов в 1999г. превысила 9 млрд. песет. В среднем канал смотрят ежедневно 14 млн. зрителей.

Первым получателем доходов от рекламы из частных испанских каналов в 1999г. стала «Антенa 3», чей чистый доход по итогам 1999г. превысил 20 млрд. песет. В конце фев. 2000г. был погашен долг кампании (на 1 янв. — 7 млрд. песет). При этом 15% доходов «Антенa 3» получила от других видов деятельности, как, например, «Информ. службы ЗОЗ», появившейся в авг. 1999г. и имеющей 115 тыс. абонентов, детского канала на «Виа Дигиталь», а также тематических программ в Лат. Америке.

Самоокупаемой в 1999г. стала первая программа обществ. телевидения ТВЕ-1, в то время как его второй канал Ла 2 потребовал гос. финансирования в 38 млрд. песет.

В планы испанского иновещания ТВЕ Интернациональ входит начало трансляций с 2000г. на Сев. Америку через спутник «Телстар 7». Сейчас осуществляется трансляция двух программ, одной — на Европу, Африку, Азию и Океанию, другой — на Лат. Америку.

Радио. Самой слушаемой радиостанцией остается СЕР, имеющая ежедневную аудиторию в 4 млн.чел. Второе место у КОПЕ (2,5 млн.), третье у РНЕ-1 (2 млн.), четвертое у «Онда О» (1,7 млн. слушателей).

Радиопередачи в И. ежедневно слушают 19 млн.чел. Тенденция последних лет к падению популярности в 1999г. переломлена, число радиослушателей выросло на 300 тыс.

Общие показатели востребованности СМИ в стране: 89% испанцев смотрят телевизор, 53% читают журналы, 52% слушают радио, 35% читают ежедневные газеты, 31% — воскресные приложения. Самым динамично развивающимся сектором является Интернет, на страницы которого регулярно заглядывает 8% населения. К концу 2000г. эта цифра может вырасти в 1,5 раза.

Регионы

По мере интеграции И. в ЕС и делегирования значит. части суверенитета на общеевропейский уровень, все более актуальной становится тема расширения участия авт. сообществ в коммуни-тарной политике страны.

В целях восполнения юр. пробелов в этой области и закрепления внутренней процедуры участия авт. сообществ в процессе европейского строительства был принят ряд законодат. актов. В составе постоянного представительства И. при ЕС действует Совет по вопросам автономий.

Тем не менее, автономии, не удовлетворяясь сравнительно низким профилем своего представительства при ЕС, с момента вступления И. в ЕС приступили к открытию в Брюсселе явочным по-

рядком своих офисов, действующих на постоянной основе. **Все 17 испанских автономий имеют свои «посольства» в бельгийской столице**, персонал которых вдвое превышает численность испанского представительства при ЕС. В основном они заняты лоббированием выгодных соответствующим регионам решений и проектов, обслуживанием «своих» делегаций. Инициаторами открытия «посольств» в Брюсселе в свое время стали Канарские о-ва, Каталония, Страна Басков, за ними последовали остальные регионы. Свои представительства при ЕС имеют также Конфедерация предпринимат. организаций (патронат), ТПП.

Центр. правительство проявляет готовность к изучению формата такого подключения регионов, однако решительно отвергает претензии регионалов на участие в составе офиц. испанской делегации на постоянной основе в заседаниях совмина ЕС даже в тех случаях, когда на них обсуждаются вопросы, относящиеся к исключительной компетенции автономий. При этом центр. правительство мотивирует свою позицию тем, что положение об «исключительных компетенциях» автономий не прописано в испанской конституции.

Тема непосредственного участия автономий в работе ЕС находилась в фокусе обсуждения на организованной представителями регионов осенью 1999г. в г.Барселоне конференции, была предпринята попытка «выработать» формат участия регионов в деятельности органов ЕС.

Впервые тема взаимоотношений Центр-регионы стала предметом разбирательства в конституционном суде И. в результате возникшего в 1998г. конфликта в связи с декретом авт. правительства Страны Басков о создании департамента по делам правительства, юстиции и авт. развития, предусматривавшим открытие баскского офиса интересов при ЕС. Тогда конституционный суд И. поддержал решение баскского правительства, указав, что «для надлежащего исполнения своих полномочий авт. сообщества вправе осуществлять определенные виды деятельности не только на своей территории, но и за пределами нац. границы И.». Тем не менее конституционный суд определил, что такая внешнеполит. деятельность автономий имеет ограничения, т.к. она не должна идти в ущерб статусу государства, как полноправному субъекту межд. отношений.

Придя к власти в 1996г., правительство народных в качестве первого шага для повышения профиля автономий в ЕС приняло решение об учреждении спец. дипдолжности в составе испанского представительства в Брюсселе для защиты интересов регионов. В целях решения проблемы была создана комиссия во главе с министром гос. администраций А.Асебесом и с участием представителей регионов, где обсуждается формула их представительства в ЕС. **Представители регионов уже принимают участие в работе на ротационной основе 55 рабочих групп ЕС.** Изучается вопрос о привлечении регионов к работе остальных групп и их участия в совмине ЕС. Но уже на этом этапе между регионалами возникают разногласия, что существенно затрудняет выработку единых подходов.

Свои представительства при ЕС имеют 132 региона европейских государств (Великобритания — 31, Франция — 16, ФРГ — 19, Австрия — 11, Бельгия — 5, Дания — 9, Финляндия — 3, Голландия — 4, Швеция — 8). Примером подражания для испан-

ских националистических партий является немецкая модель, при которой представители земель выступают на заседаниях совмина ЕС. Вместе с тем этот вариант не совсем приемлем для И., как считают представители центр. администрации, поскольку испанское «государство автономий» не является фед. государством в чистом виде.

О ситуации в Стране Басков. Руководство баскской террористической организации ЭТА («Euzkadi Ta Azkatasuna» — «Родина басков и свобода») в коммюнике от 27 нояб. 1999г. заявило о прекращении с 3 дек. объявленного более года назад «бессрочного» перемирия. В своем коммюнике руководство ЭТА обвинило в срыве мирного процесса испанское правительство, лично его председателя Х.М.Аснара и правящую партию. Одновременно в документе прозвучал призыв к объединению националистических партий Страны Басков в борьбе за право на самоопределение и независимость.

По заявлению террористов, объявляя «бессрочное» перемирие, они исходили из того, что «обстановка в Стране Басков позволяла решить проблему полит. путем». При этом представители ЭТА утверждают, что еще летом 1998г. заключили с ведущими баскскими националистическими партиями (Баскской националистической партией и «Эускаль Алькартасуна») секретное соглашение, в соответствии с которым те обязались, используя весь арсенал легальных полит. инструментов, приступить к строительству «суверенной институциональной структуры Страны Басков». Политики, по мнению ЭТА, не сдержали свое слово. Трудно судить, насколько заявление о соглашении с БНП и ЕА соответствует действительности (обе партии официально сразу же опровергли заявление ЭТА).

Второй основной причиной, приведшей к срыву перемирия, террористы считают усилившиеся репрессии против членов своей организации. Несмотря на перемирие (за весь период не было зафиксировано ни одного убийства или похищения), как испанские, так и франц. силы правопорядка продолжали поиск конспиративных квартир, складов оружия и задержание членов ЭТА, причем в сент.-окт. эти операции приобрели еще большую интенсивность. В начале окт. был арестован Д.Б.Аречче, известный террорист, который подозревается в убийстве в 1996г. бывшего пред. конституционного суда И. Ф.Томаса-и-Вальенте. В начале нояб. во Франции была задержана Б.Г.Пекальба («Кармен»), принимавшая участие во встрече с представителями правительства в мае 1999г. в Цюрихе, хотя перед началом переговоров власти пообещали, что не будут преследовать участвующих в них представителей ЭТА. В последующий период были арестованы два члена легального крыла ЭТА «Эускаль Эритарок», якобы отвечавших в партии за связи с террористами. Всего за период с момента объявления перемирия и до его окончания франц. и испанской полицией было арестовано 50 чел. по подозрению в связях и сотрудничестве с ЭТА.

Вместе с тем, идя навстречу требованиям баскских националистов, правительство Х.М.Аснара с 1999г. начало переводить осужденных боевиков в исправит. учреждения Страны Басков, а также провело ряд амнистий для тех из них, кто отбыл более трех четвертей срока. К моменту объявле-

ния перемирия в заключении содержалось 535 членов ЭТА, сейчас их 388. В Стране Басков отбывает наказание 85 чел. Испанское правительство обратилось к членам организации, эмигрировавшим в разное время в основном в Лат. Америку, с призывом вернуться на родину. Речь шла о тех, кто не причастен к серьезным преступлениям. В посольствах были открыты анонимные телефонные линии для консультаций.

После объявления ЭТА конца перемирия все эти действия были приостановлены.

Собственно, время «бессрочного» перемирия не было периодом абсолютного затишья. За 1999г. в Стране Басков и Наварре было совершено 390 актов вандализма и насилия (т.н. терроризма малой интенсивности). Из них: против личной собственности — 114, частных предприятий — 112, гос. и адм. зданий и объектов — 135, против собственности полит. партий и профсоюзов — 16. За это же время совершено 13 нападений на людей, т.е. в среднем 1,06 актов так называемого «ползучего» насилия в день. Занимались этим группы баскской радикальной молодежи, симпатизирующей ЭТА.

В результате ответных действий сил безопасности и правопорядка было задержано 173 члена молодежных групп, что, однако, не привело к снижению напряженности тем более, что практически все задержанные вскоре были отпущены. В этом плане резкой критике подвергаются представители Департамента внутренних дел правительства Страны Басков. Высказывается подозрение, что пассивность баскского правительства в этом вопросе неслучайна. Более активно действуют подразделения общенац. правоохранит. органов.

Известие о прекращении перемирия вызвало широкий обществ. резонанс в И. С осуждением терроризма как формы полит. борьбы выступили все основные полит. силы страны. Однако, если правящая Народная партия однозначно возложила всю полноту ответственности за срыв мирного процесса на ЭТА, то ряд партий сделал свои заявления с некоторыми оговорками. ЭТА выбрала для своего коммюнике весьма чувствительный момент. К этому времени уже начал набирать обороты предвыборный процесс. Народники к числу достижений своего правления в полит. области относили и перемирие в Стране Басков.

В конце дек. 1999г. полиции удалось перехватить две автомашины-бомбы, предназначавшиеся, по основной версии правоохранит. органов, для осуществления терактов в Мадриде. Общий вес взрывчатки превышал 1800 кг. В период рождественских праздников в самой Стране Басков, по не установленной причине, произошел взрыв в одной из автомашин, перевозивших взрывчатку. И в том, и в другом случае большая часть террористов была задержана. В янв. 2000г. была сорвана еще одна попытка теракта. Два члена ЭТА были арестованы на месте, третьему удалось бежать.

ЭТА, являющаяся одной из наиболее опытных и законспирированных террористических организаций в Европе, также активно использовала 14 месяцев перемирия для организационного совершенствования и подготовки материальной базы. Требование признания права на самоопределение Страны Басков является очень серьезным вопросом, связанным с пересмотром конституции страны в плане отношений центр-регионы.

Балеары

Авт. сообщество Балеарские о-ва. Расположено в 92 км. от континентального побережья И. Острова растянулись на 400 км. в сев.-вост. части Средиземного моря. Они входят в состав И. с XIV в.

Площадь четырех главных островов Балеарского архипелага — Мальорки, Менорки, Ибисы и Форментеры составляет 5014 кв.км. Население — 690 тыс.чел. Рельеф состоит из горных хребтов и невысоких плато из известнякового песчаника. Климат — мягкий, средиземноморский. Зимой средняя температура не опускается ниже +12°, летом средняя температура составляет +26°.

Сохранились развалины древнейших сооружений, датируемых третьим тысячелетием до н.э. В ходе распада Римской империи в V в. н.э. на острова вторглись вандалы и оставались там 100 лет, пока не были вытеснены византийцами. В середине IX в. Балеары были завоеваны арабами и превращены в придаток Кордовского эмирата. Последовавшие три столетия мусульманского владычества наложили серьезный отпечаток на культуру и архитектуру. При этом христианская религия не была уничтожена, а терпимость арабского правления способствовала процветанию большой колонии евреев.

В 1229г. король Арагона Хайме I отвоевал у арабов Балеарские о-ва. С этого времени острова попали под влияние Каталонии. По сей день островам присущ особый диалект каталонского языка.

В XVIII в., в конце войны за «испанское наследство» англичане захватили о.Менорку, который оставался под их управлением почти 100 лет, после чего был передан И.

В соответствии с конституцией И. 1978г. Балеарские о-ва имеют статус **Автономного сообщества** (с 25 фев. 1983г.). Авт. парламент Балеарских о-вов состоит из 59 депутатов, избираемых на основе всеобщего, равного, тайного голосования, а также пропорционального представительства: Мальорка — 33 депутата, Менорка — 12, Ибиса — 12 и Форментера — 1.

Состоявшиеся 13 июня 1999г. региональные выборы в авт. парламент изменили полит. ситуацию на Балеарах. ИСРП в коалиции с региональными партиями одержала победу над правящей в целом по И. НП и получила контроль над авт. сообществом. Пред. авт. правительства Балеарских о-вов избран социалист Франсеск Антич и Оливер, президентом авт. парламента — также социалист Максимилиане Моралес Гомес. Пред. правительства Балеарских о-вов номинально считается «главой государства».

В структуру правительства Балеарских о-вов входят и три самостоят. органа исполнит. власти с достаточно широкими полномочиями, так называемые «островные правительства». Функции судебной власти возложены на авт. Верховный суд Балеарских о-вов.

Доля туризма составила в 1998г. 68% ВВП авт. сообщества и значительно превысила остальные секторы экономики: с/х — 3%, промышленность — 10%, строительство — 9%, другие отрасли — 11%. **Ежегодно Балеары посещают 15 млн. туристов**, что позволило создать и постоянно развивать современную инфраструктуру островов: межд. аэро-

порты, скоростные автострады, высокоэффективные **очистные сооружения, полностью исключющие сброс сточных вод в море**, телекоммуникационные сети и т.п. При этом существенная часть доходов от туризма выделяется на экологические программы, **развитие природных заповедников** Албуфера, Мондраго, Драгонера, а также нац. парка архипелага Кабрера.

Немаловажное значение для экономики островов имеют и **иноинвестиции, поступающие в бюджет сообщества при оформлении сделок с недвижимостью**. По этому показателю Балеарские о-ва занимают 4 место в И. вслед за Валенсией, Каталонией и Канарскими о-вами.

О-в Мальорка — наиболее крупный из Балеарских о-вов, 3,6 тыс.кв.км. В сев. его части поднимается горная цепь Трамунтана с вершинами, достигающими 1445 м. (Пуч Мажор). Внутренняя территория острова представляет собой плодородную равнину. На северо-востоке открывается большой залив Алькудия, все восточное побережье которого изрезано бухтами, многие из которых еще не освоены. Южная зона Миджорн — сухая и каменистая, заканчивается пляжами или обрывистыми берегами.

О-в Менорка — второй по величине, выделяется на фоне других островов обилием доисторических сооружений и влиянием брит. оккупации XVIII в. на его культуру и архитектуру. Многие кварталы городов Менорки выстроены в чисто англ. стиле, а меноркский диалект за время оккупации усвоил немало англ. слов.

О-ва Ибиса и Форментера — самые маленькие острова Балеарского архипелага. **Два археологических музея Ибисы обладают лучшими в мире коллекциями карфагенского искусства**. Ибиса стала меккой для богатых туристов.

О-в Форментера сохранил природное великолепие и первозданность. **Морская вода этих мест является самой чистой во всем Средиземноморье**. Этот остров называют «последним райским местом».

Пальма де Майорка является столицей Балеарских о-вов и одновременно столицей пров. Зап. Мальорка, в которую входит и самый маленький из пяти островов, составляющих Балеары — архипелаг Кабрера. Город расположен на высоте 33 м. над уровнем моря. При населении о-ва Мальорки в 552 тыс.чел. в столице проживают 325 тыс.чел. (58%).

В городе расположены известные исторические памятники готического стиля, Собор Бельвер, Ла Лонха. В районе «старого города» расположены Арабские Бани, аристократические дворцы, Кан Вивот, Сан Франческ и Санта Эулалия, Музей Мальорки и этнографический музей Поллентия (Алькудия). С историческим обликом города гармонично сочетается современная авангардистская архитектура.

Интуристы начали в середине XIX в. проявлять интерес к Балеарам. Многомесячное пребывание здесь баронессы Дюдеван, более известной под литературным псевдонимом Жорж Санд, и композитора Фредерика Шопена ознаменовали начало эры туризма.

Книгу Жорж Санд «Зима на Мальорке» можно считать первой в ныне обширной литературе о Балеарских о-вах. Позже острова посетили писатели Чарльз Вуд, Гастон Вуйе, эрцгерцог Луи Сальва-

дор Габсбург Бурбон. Последний написал более 50 книг, и прежде всего семитомный труд «Балеары в описаниях и рисунках». Жюль Верн, посетивший на о.Форментера плато Ла-Мола, избрал именно это место для выстрела его знаменитой пушки в романе «Из пушки на Луну».

Каждое лето члены испанской королевской семьи проводят отпуск в Маривентском дворце, неподалеку от Пальмы де Майорки.

Связи с СНГ-2000

Страны СНГ (без России) занимают незначит. место в исп. внеш. торговле. В 2000г. объем исп. товарооборота с СНГ составил лишь 515,5 млн. долл., (0,2% в общем товарообороте И). По сравнению с 1999г. суммарные показатели увеличились в 1,6 раза. Экспорт этих стран в И. увеличился на 85% и составил 384,8 млн. долл., а импорт — на 16% (130,7 млн. долл.).

Основными торг. партнерами И. являются Украина, Казахстан и Белоруссия, на их долю приходится 80% товарооборота СНГ (без России).

	Импорт		Экспорт		Товарооборот	
	1999г.	2000г.	1999г.	2000г.	1999г.	2000г.
Украина	60	87,8	147	245,3	207	333,1
Казахстан	7,4	9,7	48	70,4	55,4	80,1
Белоруссия	16	14,4	20	15,1	36	29,5

1 место среди стран СНГ в торговле с И. занимает Украина, имеющая сравнительно большие объемы и разнообразную структуру товаров экспорта и импорта. На нее приходится 64% товарооборота всех стран СНГ с И. Темпы роста экспорта с Украины значительно увеличились. Если в 1997г. объем экспорта составлял 121,3 млн. долл., в 1999г. — 147 млн. долл., то в 2000г. он достиг 245,3 млн. долл.

Основу украинского экспорта составляют мин. топливо, удобрения, неорганические хим. вещества, семя подсолнечника и черные металлы. Большая часть импорта из И. представлена продовольственными товарами и оборудованием, стройматериалами.

Значит, темпы роста товарооборота можно отметить у Казахстана. По сравнению с 1997г. он вырос в 3 раза и составил 80 млн. долл., экспорт в И. увеличился более чем в 5 раз. 60% объема поставок в И. составляют черные металлы, 35% — мин. топливо.

Среди др. стран СНГ можно выделить Белоруссию (товарооборот на уровне 30 млн. долл.), Молдову (21 млн. долл.) и Грузию (20 млн. долл.). Основную роль в их экспорте в И. играют черные металлы.

Основой экспорта из стран СНГ в И. служат продукты сырьевой и топливно-энергетической группы, черной металлургии. Этому способствовала благоприятная ситуация на мировом нефтяном рынке и рынке металлов. Др. сущ. изменений в номенклатуре товаров торговли стран СНГ с И. по сравнению с 1999г. не произошло.

Связи с СНГ-1999

Торгово-эконом. сотрудничество И. со странами СНГ. По данным испанской таможенной статистики страны СНГ (без учета России) занимают очень незначительное место в ее внешней торговле. В 1999г. объем испанского товарооборота с этой группой стран составил лишь 321 млн. долл., что не превышает 0,15% в общем товарообороте И.

	Импорт		Экспорт	
	1997г.	1999г.	1997г.	1999г.
Россия	825	398	1254	1340
Украина	89,8	60	121,3	147
Казахстан	12,8	7,4	13,4	48
Белоруссия	15,4	16	12	20
Азербайджан	2,6	3,4	2,2	12,7

Экспорт этих стран в И. в 1999г. составил 209 млн. долл., импорт — 112 млн. долл. По сравнению с 1998г. экспорт стран СНГ в И. увеличился на 8,9%, а импорт уменьшился на 10%.

Основными торг. партнерами И. являются Украина, Казахстан, Белоруссия и Азербайджан.

Лидирующей среди стран СНГ в торговле с И. является Украина, имеющая сравнительно большие объемы и разнообразную структуру товаров экспорта и импорта. На нее приходится 64% товарооборота всех стран СНГ (без учета России) с И..

Основу украинского экспорта составляют неорганические хим. вещества, семя подсолнечника и черные металлы. Большая часть импорта из И. представлена продовольственными товарами и оборудованием, стройматериалами.

Из среднеазиатских стран можно выделить Казахстан, заметно опережающий своих соседей по объемам торговли с И. (55 млн.долл.). 50% объема поставок в И. из этой страны составляют черные металлы, 30% — мин. топливо.

Среди других стран СНГ также выделяется Белоруссия (товарооборот на уровне 36 млн.долл.). Заметную роль в ее экспорте в И. играют черные металлы (50%) и удобрения (20%).

Основой товарооборота Азербайджана является нефть (около 86% экспорта в И.).

Сопоставляя основные показатели внешней торговли стран СНГ с И. с данными 1997г., видно, что они заметно увеличили свой экспорт за счет поставок, в основном, черных металлов (Казахстан на 100%, Белоруссия в — 30 раз, Украина — на 120%). Обращает на себя внимание появление в номенклатуре Казахстана и Азербайджана по сравнению с 1997г. такой группы товаров, как мин. топливо.

Связи с Россией-2000

Договорно-правовая база рос.-исп. сотрудничества. Центром событий стал визит в И. 13-14 июня 2000г. президента РФ В.В. Путина. В ходе визита были подписаны: межправит. соглашения о сотрудничестве в таможен. сфере, о подготовке адм. кадров, о сотрудничестве при возникновении ЧС, а также протокол о сотрудничестве в обл. туризма и архивов.

В 2000г. высшие органы законодат. власти обеих стран ратифицировали Конвенцию об избежании двойного налогообложения доходов и имущества, подписанную 16 дек. 1998г. в Мадриде. Конвенция вступила в силу с 1 янв. 2001г. Основной задачей минфинов России и И. станет выработка регламентирующих актов, которые должны будут обеспечить надлежащее исполнение положений Конвенции.

Прошел очередной раунд переговоров по обсуждению проекта Соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений. В результате полностью согласован текст документа. Принципиальное разногласие сторон относится к единственному положению Соглашения — порядку перевода сумм в др. государство. Исп. сторона настаивает

вадет на искл. из проекта условия о том, что все переводы должны осуществляться в соответствии с правилами валютного регулирования той Договаривающейся Стороны (ДС), на территории которой капвложения осуществлены. Принятие данного предложения означало бы заведомое нарушение положений рос. законодательства и отклонение итогового документа Госдумой при его ратификации.

В 2000г. сторонами активно рассматривались вопросы правового регулирования транспортного обеспечения взаимной торговли.

В мае 2000г., по инициативе рос. стороны, в Мадриде состоялась встреча представителей минтранса РФ с представителями министерства развития И., которые обсудили текст проекта Соглашения о морском судоходстве, взамен соответствующего соглашения 1983г. Рос. делегацию возглавлял зам. директора Департамента морской политики О.В. Борзиков. Текст проекта Соглашения был согласован, за искл. ст. 12, в которой рос. сторона обуславливает возможность учреждения на территориях ДС представительств судоходных компаний. исп. сторона категорически возражает против этого, ссылаясь на то, что Соглашение о партнерстве и сотрудничестве, подписанное Россией с ЕС в июне 1994г., не предусматривает условий, позволяющих учреждать подобные представительства. Исп. законодательство дает возможность организации представительств зарубежных компаний на общих основаниях. Стороны договорились, что исп. сторона направит согласованный текст проекта Соглашения в Комиссию ЕС, чтобы она дала свое заключение, в т.ч. и по вопросу представительств судоходных предприятий на территориях ДС.

Серьезной в 2000г. явилась проблема организации чартерных перевозок туристов 2 стран. В апр. рос. сторона ввела ограничения на чартеры, выполняемые испанскими воздушными судами, что выразилось в аналогичных действиях со стороны И. Для разрешения конфликта в Мадриде в сер. апр. была организована встреча представителей Фед. службы воздушного трансп. РФ с компетентными органами гражд. авиации И., в результате которой был подписан Протокол, подтверждающий чартерные программы авиакомпаний 2 стран, заявленные до 1 июня 2000г., а также устанавливающий необходимость выработки нового Меморандума по чартерным перевозкам взамен существующего от 17 дек. 1980г.

Снятие проблемы чартерных перевозок в значит. степени способствовало разрядке напряженности, возникшей между авиакомпаниями обеих стран.

Министерство по делам Федерации, нац. и миграционной политики РФ прорабатывало вопрос о заключении межведомственного соглашения, которое бы регулировало отношения, возникающие в связи с въездом, трудоустройством и пребыванием рос. граждан в И., и исп. — в России. Ген. директор по вопросам регулирования миграции минтруда и соц. вопросов И. А. Маседа выразил готовность сотрудничать с рос. министерством по всем интересующим обе стороны вопросам, в т.ч. по вопросу о возможности заключения соответствующего соглашения.

Разразившаяся осенью 2000г. эпидемия губчатой энцефалопатии КРС («коровье бешенство»)

вынудила испанские власти приостановить отгрузку в Россию говядины, что можно рассматривать как косвенное признание неэффективности действующего механизма контроля, установленного Соглашением о сотрудничестве в обл. ветеринарии. Учитывая размах очередного кризиса «коровьего бешенства», охватившего Европу, и серьезность его последствий для России, минсельхозу РФ предложил рассмотреть вопрос о существенном усовершенствовании действующего порядка ветконтроля, чтобы не допустить импорта в Рос. мясной продукции или скота, не прошедших всех установленных в странах ЕС санпроцедур и методов контроля.

Итоги рос.-исп. торговли в 2000г. По данным исп. тамож. статистики, рос.-исп. товарооборот в 2000г. достиг 2,8 млрд. долл. (при средневзвешенном курсе 1 долл.=180 песет), увеличившись в 1,6 раза по сравнению с 1999г. Рос. экспорт вырос в 1,7 раза и импорт из И. — в 1,3 раза.

Основной причиной столь значит. роста рос. экспорта явилось увеличение поставок минтоплива, нефти, в физ. исчислении (в 1,2 раза), и стоимостном (2,2 раза), наглядно демонстрируя, состояние конъюнктуры на топливно-энергетические ресурсы в 2000г. и ее влияние на внеш. торговлю. В И. в 2000г., поступило более 9,4 млн.т. рос. мин.топлива, против 7,9 млн.т. в 1999г., при усредненной цене за т., в 1,8 раза превысившей аналогичный показатель пред. г. В целом на минеральное топливо в 2000г. пришлось 71% всего рос. экспорта в И.

2 по значимости товаром в рос. экспорте оставались черные металлы (10% от общего экспорта). Несмотря на снижение физ. объемов поставок (на 10%), в стоимостном выражении они увеличились на 20%, что говорит о благоприятной конъюнктуре на испанском рынке на этот вид рос. продукции. В общей сложности в И. в 2000г. было экспортировано более 1,5 млн.т. черных металлов, включая металлопрокат.

На 3 месте в рос. экспорте стоит алюминий (4,5%). По этому товару отмечается количественное (в 1,2 раза) увеличение поставок, и стоимостное (в 1,6 раза). Последнее связано с ростом цены на этот металл на 33% по сравнению с пред. г. Далее следует никель (2,9%), абсолютные объемы поставок которого снизились на 20%, а стоимостные увеличились на 20%. Приведенные показатели демонстрируют значит. увеличение цен на цветные металлы.

5 место в рос. экспорте в 2000г. заняли драг. и полудраг. камни (1,4%). Ранее эта группа товаров не фигурировала в числе лидирующих. В 2000г. физ. объем их поставок увеличился в 90 раз, а стоимостной в 28 раз, т.е. средняя весовая цена по этой категории товаров уменьшилась в 3 раза. Это связано с перераспределением долей поставок в пользу полудраг. камней.

6 место в рос. экспорте занимает древесина с ростом физ. объемов, по сравнению с предыд. г., на 50%. Отмечается ухудш. конъюнктуры на этот традиц. вид рос. экспорта. Усредненная цена на ед. веса снизилась на 14%.

В I десятку товаров рос. экспорта также вошли удобрения, цемент, рыба и подсолнечник. По всем этим товарам, за искл. рыбы, отмечен рост объемов поставок. Резко (в 3 раза) снизились объемы поставок товаров по группе 84, в которую входит

ураносодержащее сырье. Ранее поставки обогащенного урана занимали важное место в рос. экспорте. Доля машин и оборудования, включая автомобили и запчасти к ним, остается очень низкой (0,2%).

Импорт товаров из И. также претерпел ряд изменений. Отмечено его значит. увеличение (на 28%) по сравнению с предыд. г. Можно сделать вывод о том, что в отношении России, как внешнеторг. партнера, идет постепенный пересмотр прежней позиции исп. деловых кругов, сформировавшейся у них после кризисного периода 1998-99гг. в России.

Общий объем исп. экспорта в Россию в 2000г., по данным исп. тамож. статистики, составил 528 млн. долл.

Значит. часть исп. поставок в Россию приходится на продтовары (30%). В структуре этих поставок снизилась доля мяса и мясопродуктов и увеличилась доля овощей и фруктов, а также кондитерских изделий. Поставка мяса, по сравнению с 1999г., снизилась в 2 раза, поставка овощей и фруктов, кондитерских изделий, вина и напитков увеличилась в 3 раза.

Продпоставки из И. начинают уступать место мебели, керамике, пластмассе, обуви, металлопродукции, энергетическому оборудованию.

Мебель по объемам поставок заняла в 2000г. 1 место в общем исп. экспорте в Россию. Ее закупки составили 60 млн. долл. (13%) и увеличились, по сравнению с предыдущим г., на 38%. На 2 месте стоят керамические изделия (7,7%), поставки которых увеличились в 1,5 раза, а по физ. объемам в 1,8 раза. На 3 месте – энергооборудование и необогащенный уран (6,6%), далее мясо (5,7%), пластмассы (5,4%), электрооборудование (5,3%), овощные консервы (4,4%), обувь (3,6%), автомобили и запчасти к ним (3,1%).

Увеличились поставки товаров по группам 84-85 (машины и оборудование) и по группе автотранспорта (в 6 раз).

Структура рос. импорта из И. претерпевает определенные изменения, что следует увязывать с улучш. соц.-эконом. положения в России и сменной приоритетов в сфере потребления.

По мнению исп. деловых кругов, объем исп. экспорта в Россию мог бы быть большим, если бы были решены проблемы организ. или тех. характера при осуществлении поставок. Серьезной преградой для исп. экспортеров является выполнение рос. требований по сертификации и омологации товаров, процедура тамож. очистки, неразвитость банковской системы, приводящая к возникновению конфликтов при реализации фин. операций, и ряд др. проблем, касающихся вопросов налогообложения, тамож. пошлин, инвестиций.

Рос.-исп. товарооборот, в млн. долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2000/99
Товарооборот	1950,6	2073,5	1821,2	1754	2638,6	1,5 раза
Экспорт	1360	1236,3	1126,2	1340	2166,3	1,6 раза
Импорт	580,6	837,2	695	414	472,3	1,1 раза
Сальдо	+796,4	+399,1	+431,2	+926	+1694	1,8 раза

Общий объем исп. инвестиций в России не превышает 100 млн. долл. Испанские инвесторы осторожно относятся к вопросу реализации инвест. проектов в России, что подкрепляется неоднозначной позицией гос. страх. компании СЕССЕ, обставляющей массой формальностей страхование инвест. кредитов в России.

Несмотря на это, существует ряд исп. фирм – традиц. партнеров России, которые продолжают осуществлять свою инвест. и предпринимат. деятельность. Крупнейшим исп. инвестором на рос. рынке остается фирма «Кампофрио», располагающая контрольным пакетом акций АО «Кампомос», которому принадлежат два мясоперерабатывающих предприятия в Москве, производящих ежедневно 120-130 т. мясопродуктов, и которое планирует создание аналогичных мощностей в г. Санкт-Петербурге.

«Кельме» – один из крупнейших производителей спортивной одежды и обуви в И. В г. Мелеуз (Башкортостан) с его участием завершено строительство комбината, производящего 1,2 млн. пар спортивной обуви, 200 тыс. ед. спортивной одежды в г., 670 т. обувного клея, а также изготовление комплектующих изделий для производства 3,4 млн. пар обуви.

Широко известная исп. фирма «Чупа-Чупс» владеет контрольным пакетом акций АО «Нева-Чупа-Чупс», инвестировав в общей сложности более 10 млн. долл. в переоборудование кондитерской фабрики в г. Санкт-Петербург.

Однако это всего лишь единичные случаи стабильного инвест. присутствия исп. фирм на рос. рынке и поэтому расширение их числа, привлечение все большего количества исп. инвесторов в рос. экономику рассматриваются как одна из первоочередных задач.

В 2000г. была продолжена работа по реализации сотрудничества с исп. фирмой «Патентес Тальго» в обл. создания производства в России раздвижных колесных пар с автоматической сменной ширины колеи. Ее результатом стало подписание в Москве в июне 2000г. учредит. документов СП «Тальго-Рус».

В 2000г. были проведены переговоры с исп. фирмой «Текникас Реунидас», в результате которых были подписаны контракты на реконструкцию НПЗ «Башнефтехим» (Башкортостан), «Татнефтехиминвест-холдинг» (Татарстан), а также на реконструкцию Моск. завода ГСМ.

Продолжалось осуществление инвест. проекта «Пемар-Салаватгидромаш». Исп. АО «Пемар» является собственником 27,4% капитала (1.932.808 акций) башкирского предприятия после того, как в июне 2000г. «Пемар» приобрело в дополнение к ранее имеющимся в его владении 16% акций еще 11,4%. В 2000г. фирма «Пемар» осуществила модернизацию мощностей завода «Салаватгидромаш», установив новые рос. станки. После завершения модернизации завода исп. фирма планирует довести объем закупок гидравлического оборудования с поставкой его в И. до 4 млн. долл. в год.

Страхование рос.-исп. торг. операций через исп. страховую компанию СЕССЕ, которая продолжает сохранять низкий общий лимит кредитования в 40 млн. долл. с предельной суммой 2 млн. долл. при краткосрочном кредитовании торг. операций, и 5 млн. долл. при предоставлении среднесрочных кредитов и инвест. проектов для 1 операции. Исп. сторона отметила, что данную ситуацию следует рассматривать как переходную, исходя из возможности пересмотра указанного лимита после подписания будущего Соглашения о реструктуризации рос. задолженности в рамках Парижского клуба.

Исп. компания «Индра Системас» завершает 3 фазу контракта на поставку оборудования системы управления воздушным движением аэропорта Ростова на Дону. С завершением сделки общий объем осуществленных компанией проектов в России составит 45 млн. долл. (стоимость проекта реконструкции аэропорта в Ростове на Дону составляет 10 млн. долл.). «Индра Системас, С.А.» планирует осуществить крупный проект в Москве по созданию объединенной системы управления воздушным движением.

Каталонская фирма «Фибоса», занимающаяся производством оборудования для мини-заводов по выпуску мясных, молочных и хлебобулочных изделий, достигла прогресса в проработке проекта по организации СП с подмосковным совхозом «Путь Ильича». В ходе посещения рос. совхоза представители фирмы представили проект создания цехов по переработке молока стоимостью 1,122 млн. долл. и цеха по переработке мяса стоимостью 0,505 млн. долл. «Фибоса» намерена инвестировать в каждый объект до 30% их стоимости в виде машин, оборудования, монтажа и технологий, а «Путь Ильича» должен найти финансирование для остальных 70%. Предполагается, что рос. совхоз внесет в качестве своего вклада в СП право пользования земельным участком, здание и инфраструктуру. В России действуют почти 50 объектов — модульных установок, поставленных «Фибосой» «под ключ». Особый интерес для инофирмы представляют Санкт-Петербург, Краснодар и Волгоград.

Стат. данные о рос. инвестициях в экономику И. за первые 3 кв. 2000г. Регистр инвестиций при минэкономике И. ведет учет иноинвестиций, осуществляемых в экономику страны. Учету подлежат капвложения, направляемые в общества, акции которых не котируются на бирже, а также средства, предназначенные для учреждения и расширения фондов представительств и отделений.

Не включаются в стат. данные об иноинвестициях следующие категории капвложений: кредиты на срок более 5 лет, предоставляемые инокомпанией своему исп. филиалу; возместимые авансы, предоставляемые нерезидентами своим представителям и отделениям в И.; инвестиции, осуществляемые исп. обществами, участие инокапитала в которых превышает 50%, и представительствами и отделениями нерезидентов в И.

Сам по себе приведенный термин «капвложения, направляемые в общества, акции которых не котируются на бирже» следует толковать расширительно. В зависимости от типа проводимых операций он включает в себя не только приобретение акций, но и учреждение обществ, расширение уставного капитала и т.д. В зависимости от целей реализуемых капвложений он может охватывать финансирование приобретения недвижимости, установление контроля над предприятием, санацию баланса компании и т.п. Следует учитывать что в И. ведется статучет иноинвестиций—брутто и нетто. Последние и представляют собой реально осуществляемые капвложения в ту или иную отрасль экономики страны, а к инвестициям—брутто относят: смену владельца ценных бумаг в результате слияния компаний, переуступку права собственности на акции между нерезидентами, изменение постоянного местожительства владельца ценных бумаг и т.п. Именно этим объясня-

ется значит. разрыв в показателях между реально вовлеченными в исп. экономику средствами и подлежащим учету общим объемом операций на инвест. рынке.

В янв.-сент. 2000г. иноинвестиции в исп. общества, акции которых не котируются на бирже, составили: инвестиции—брутто — 4704 млрд. песет (24,9 млрд. долл. при курсе на 17.04.2001 1 долл.=188,6 песет), а инвестиции—нетто — 2267 млрд. песет (12 млрд. долл.). Соответствующие показатели за этот же период: 1998г. — инвестиции—брутто — 1354 млрд. песет, инвестиции—нетто — 549 млрд. песет.; 1999г. — инвестиции—брутто — 2186 млрд. песет.

Большая часть рос. инвестиций в И. приходится на сектор недвижимости и оказания услуг. В реальных капвложениях (инвестиции—нетто), доля сектора возрастает до 88%.

Практический интерес может представить также распределение рос. инвестиций—брутто в исп. экономики по автоном. сообществам страны. Наибольшая часть капвложений из РФ сосредоточена в Каталонии (200,89 млн. песет). Далее следуют Канарские о-ва (81,48 млн. песет), Мурсия (30,63), Мадрид (23,12), Балеарские о-ва (11,15), Валенсия (5,11), Андалусия (3,84), Страна Басков (1), Риоха (0,25).

Рос.-исп. торговля в I кв. 2001г. По данным исп. тамож. статистики, рос.-исп. товарооборот составил 551,7 млн. долл. (при средневзвешенном курсе 1 долл. — 195 песет), снизившись на 9,5% по сравнению с соответствующим периодом пред. г. Рос. экспорт уменьшился на 18%, а импорт из И. увеличился в 1,5 раза.

Основной причиной снижения рос. экспорта явилось уменьшение объемов поставок нефти в стоимостном (на 30%), и в весовом исчислении (на 13%). Средневзвешенная цена т. мин. топлива снизилась со 153 до 123 долл., что отражает состояние конъюнктуры на нефть, сложившейся на начало 2001г. На мин. топливо пришлось 60% всего рос. экспорта в И. (70% — в I кв. 2000г.).

2 по значимости товаром в рос. экспорте остаются черные металлы (12,6% от общего экспорта), хотя и отмечается снижение их поставок (на 10%). В общей сложности в I кв. 2001г. в И. было экспортировано 348 тыс.т. черных металлов, включая металлопрокат.

На 3 месте в рос. экспорте стоит алюминий (4,7%). По этому товару также отмечается снижение объемов поставок (на 25%).

Далее следует группа драг. и полудрагкамней (3,7%). До 2000г. эта группа не фигурировала в числе лидирующих. С 2000г. объемы экспорта данного товара резко возросли и продолжают сохранять высокие темпы роста.

5 место в рос. экспорте занимают удобрения (3,3%), по которым отмечается рост поставок в 2 раза.

На 6 месте — никель (3,2%), поставки которого в физ. объемах увеличились в 1,9 раза, а в стоимостных — в 1,3 раза.

В I десятку рос. экспорта также вошли семя подсолнечника (увеличение поставок в 1,5 раза), древесина, кожевенное сырье и 25 группа (соль, сера, камень, цемент), оттеснившая рыбу на 11 место. По рыбе отмечается снижение поставок в количественном исчислении на 22%, а в стоимостном — на 38%.

Доля машин и оборудования, включая автомобили, продолжает оставаться низкой (0,2%), хотя и отмечается рост поставок автотехники в 2,2 раза.

Продолжается снижение объемов поставок по группе 84, в которую входит ураносодержащее сырье.

Импорт товаров из И. также претерпел ряд изменений. Отмечается его значит. увеличение по сравнению с I кварталом пред. г. (на 56%). Причиной этого является улучшение эконом. состояния России, повышение потребит. спроса россиян и постепенный пересмотр прежней позиции исп. деловых кругов, сформировавшейся у них после кризисного периода 1998-1999гг. в России.

Общий объем исп. экспорта в Россию в I кв. 2001г. составил 157,8 млн. долл.

Значит. часть исп. товаров в Россию приходится на продтовары (32%). Отмечается рост поставок мяса в стоимостном исчислении в 3 раза, морепродуктов — в 2 раза, молочных продуктов — в 3 раза. Резко возросли поставки свежих овощей и фруктов (в 31 раз), они заняли 1 место по объему экспорта в Россию (10% от общей стоимости исп. поставок). На 2 месте — мебель (7%), по которой отмечается падение поставок, на 3—машины и оборудование, с увеличением стоимостных объемов в 2 раза. На 4 месте — керамика (6,5%), на 5 — группа 84 (ураносодержащее сырье). Далее следуют автотранспорт, обувь, консервированные овощи и фрукты, металлопрокат.

Из др. значимых по объему поставок товаров можно назвать кондитерские изделия, пластмассы, игрушки, шлаки.

Связи с Россией-1999

Дипотношения между СССР и И. установлены 28 июля 1933г., прекращены в марте 1939г., восстановлены 9 фев. 1977г. И. официально заявила о признании России в качестве государства-продолжателя СССР 27 дек. 1991г.

Нашу страну с офиц. визитами посещали король И. Хуан Карлос I (1984г.) и пред. правительства Ф.Гонсалес (1986г., 1991г., сент. 1995г.). В мае 1995г. глава испанского правительства, в сопровождении министра иностр. дел Х.Соланы, побывал в Москве для участия в торжествах по случаю 50-летия Победы.

11-13 апр. 1994г. состоялся гос. визит Б.Н.Ельцина в Мадрид. Были подписаны Договор о дружбе и сотрудничестве и еще семь двусторонних соглашений.

5-7 мая 1997г. Россию с гос. визитом посетил король И. Хуан Карлос I, которого в поездке сопровождала королева София. 16-19 мая 1999г. пред. правительства И. Х.М.Аснар посетил с офиц. визитом Россию.

13-14 июня 2000г. состоялся офиц. визит в И. президента России В.В.Путина. Подписаны межправсоглашения о сотрудничестве в тамож. сфере, в области предупреждения бедствий и взаимной помощи при ликвидации их последствий, а также три межведомственных документа.

В окт. 1992г. состоялся первый офиц. визит в И. рос. парламентской делегации. В 1994-95 гг. был осуществлен обмен визитами на уровне руководителей Совета Федерации и Сената И. 17-21 фев. 1997г. Мадрид и Барселону посетила делегация парламентской группы Госдумы по связям с Генеральными Кортесами. 26-29 окт. 1998г. состоялся

офиц. визит пред. Совета Федерации Е.С.Строева в И.

В 1990г. стороны обменялись военными атташатами. В 1989-92 гг. состоялся обмен визитами министров обороны. Между двумя странами были подписаны планы сотрудничества и контактов между ВС на 1991-92 гг. и 1993-94 гг., межправсоглашение о предотвращении инцидентов на море за пределами территориальных вод (1990г.), совместное заявление о сотрудничестве в области конверсии военной промышленности (1991г.).

Торг. связи между двумя странами начали налаживаться еще в конце 50-х гг. В 1972г. стороны подписали первое межправит. торг. соглашение. В наст. вр. действует соглашение об эконом. и пром. сотрудничестве от 12 апр. 1994г. На ратификации в Госдуме находится конвенция об избежании двойного налогообложения, готовится к подписанию соглашение о взаимной защите капиталовложений.

В 1999г. двусторонний товарооборот составил 1650 млн.долл. (в 1998г. — 1821 млн.долл.), рос. экспорт — 1250 млн.долл., импорт — 400 млн.долл. Наибольший удельный вес в экспорте России приходится на **нефть и нефтепродукты (60%), черные и цветные металлы (23%)**, хим. товары. В испанских поставках преобладают продовольствие (30%), машины и оборудование, мебель, обувь, керамика.

В России зарегистрировано 300 предприятий и организаций с участием испанского капитала, 80% из которых относятся к сфере производства. В И. насчитывается 300 предприятий с участием рос. капитала, большинство из них — фирмы-посредники. В нояб. 1996г. создан двусторонний Комитет делового сотрудничества по линии ТПП двух стран.

24-25 апр. 1997г. в Мадриде было проведено 2 заседание Межправит. смешанной комиссии по эконом. и пром. сотрудничеству. 3 сессию МПК намечено провести во 2 пол. 2000г. в Москве.

В окт. 1990г. правительство И. предоставило СССР кредит на 1,5 млрд.долл. Часть его (750 млн.) была использована на импорт прод. и промтоваров. Вторая половина, предназначавшаяся на инвест. проекты, была закрыта. В 1994г. подписан протокол о предоставлении России ряда кредитов, в т.ч. 100 млн.долл. на развитие соц. сферы. В марте 1994г. подписано соглашение об отсрочке погашения рос. задолженности И. (800 млн.долл.). 17 янв. 1997г. заключено межправсоглашение о всеобъемлющей реструктуризации внешнего долга России и бывшего СССР. На основе договоренностей между РФ и Парижским клубом в авг. 1999г., предполагается подписать двустороннее межправсоглашение.

На основе межгос., межправит. и межведомственных документов развиваются двусторонние научно-тех. связи в области воздушного, морского, автомобильного сообщения, туризма, охраны окружающей среды. Подписаны также соглашения о сотрудничестве в соц.-трудовой сфере, договоры о соц. обеспечении, о правовой помощи по гражд. делам, о передаче лиц, осужденных к лишению свободы, и о правовой помощи по уголовным делам.

Постепенно обретают прежнюю динамику межрегиональные связи в эконом. сфере, уровень которых снизился после кризиса в России в авг. 1998г. Испанская компания по страхованию экс-

портных кредитов (СЕССЕ) возобновила страхование торг. операций с Россией по отдельным проектам.

Активность в развитии межрегиональных торг.-эконом. связей проявляют Ярославская, Самарская, Ростовская, Московская, Волгоградская, Нижегородская обл., Краснодарский край, Башкортостан, Москва, С.-Петербург и Саратов. Отдельные проекты реализуются с Архангельской, Ивановской, Пензенской обл. и Ставрополем.

Устойчивые торг. связи сложились между Самарской обл. и регионами И. Основу экспорта Самарской обл. составляют легковые автомобили, алюминиевый прокат, подшипники качения. Из И. импортируются пром. оборудование, станки, хим. продукты, керамика, бумизделия, продукты питания. В Самарской обл. зарегистрировано 4 предприятия с участием испанского капитала. Область заинтересована в развитии сотрудничества в сфере машиностроения, автомобилестроения, металлообработки, нефтепереработки, аэрокосмической, хим. и нефтехим. отраслях.

В мае 1999г. в Каталонии прошла презентация предприятий Московской обл. **В Москве действует представительство Валенсийского института экспорта**, в Мадриде — Торг. дом Москвы.

Галисийская компания «Арпоса» инвестирует в расширение производства на заводе шампанских вин путем приобретения акций предприятия в счет погашения долга (г.Москва), мадридская компания «Дихеса» участвует в строительстве в Ульяновской и Нижегородской обл. свиноводческих комплексов, каталонские компании «Борхес» и «Фрешенет» осуществляют инвестиции в Краснодарском крае — в выращивание подсолнечника и винограда соответственно. К разряду системообразующих можно отнести проект строительства хим. завода по производству перекиси водорода в Ленинградской области испанской компанией Имаса (реализация сдерживается количественными ограничениями СЕССЕ на страхование экспортных кредитов).

Важным событием в сфере двустороннего межрегионального сотрудничества стал визит президента Башкортостана М.Г.Рахимова и зампреда правительства Республики Р.Х.Гарифуллина, в рамках офиц. визита мининдел И.С.Иванова, в И. (21-24 окт. 1999г.). Башкортостан имеет прочные связи с испанскими регионами. В республике работает башкирско-испанское СП «Башкельме» по выпуску спортивной обуви. Осуществляется замена печей на предприятии «Уфанефтехим», с участием исп. фирмы «Текникас Реунидас». Экспорт Башкортостана в И. представлен в основном продукцией химии и нефтехимии. Основную долю импорта из И. составляют машины, оборудование, продукты питания, товары ширпотреба.

Вопросы развития местного самоуправления, его роль и значение в современном мире стали основной темой проходившего под патронажем Принца Астурийского и правительства И. в марте 1999г. в Барселоне 34-го Всемирного конгресса Межд. союза местных властей. В форуме приняли участие 1,5 тыс. делегатов из всех стран мира, представляющих муниципальные власти, гос. и фин. круги, межд. организации, включая ООН. Межд. ассоциация «Породненные города», объединяющая города-партнеры в России и других странах СНГ, направила в Барселону делегацию

местных властей России и Украины во главе с президентом ассоциации мэром г.Волгограда Ю.В.Чеховым.

Культурные связи развиваются на основе соглашения 1994г. и двухгодичных программ обменов. В сент. 1998г. Россию с визитом посетила министр культуры И. Э.Агирре. В марте 1999г. в Мадриде состоялось очередное заседание рос.-испанской комиссии по сотрудничеству в сфере образования, науки и культуры, подписана Программа сотрудничества на 1999-2001 гг.

Обзор прессы-2001

Банки, кредиты. — Ин-т офиц. кредитования ИСО в I пол. 2001г. предоставил кредитов исп. МСП в рамках кредитной линии LINEA PYME на 1,981 млрд. евро (329 млрд. песет). Профинансированы 29,595 проектов, в рамках которых объем инвестиций оценивается в 5,169 млрд. евро (860 млрд. песет) и создана 71 тыс. доп. рабочих мест.

39,83% выделенных кредитов приходится на малые предприятия, численность работников которых менее 10 чел.; 37,69% — от 10 до 50 чел.; 17,74% — от 50 до 150 чел.; 4,7% — от 150 до 250 чел.

Средний объем кредитования на 1 операцию составляет от 70.000 евро (11,7 млн. песет) до 300.000 евро (67,75% кредитов выделенных МПС).

По автоном. обл., наибольший объем выделенных средств приходится на Каталонию (17,96%), Валенсию (14,31%), Андалусию (11,48%) и Страну Басков (10,44%).

По секторам кредиты распределились: торговля и ремонт автомобилей — 20,73%; транспорт, складирование, логистика-17,62%; недвижимость и сектор услуг — 10,55%. «Новости ИСО», 26.07. 2001г.

— Только 8 предприятий, котирующихся на мадридской бирже (IBEX-35), ухудшили свои показатели. Предприятия IBEX-35 продолжают уверенно идти вперед, несмотря на нелучший биржевой г. Это основной вывод из результатов, опубликованных по итогам I пол. Из 24 предприятий, котирующихся на мадридской бирже, большинству удалось закончить полугодие с положит. результатами, несмотря на арг. кризис и нестабильность экономики США.

В соответствии с данными, опубликованными агентством Inverta, наибольшей прибыли по сравнению с аналогичным периодом 2000г. добились Corporacion Financiera Alba (+248%) и Sogecable (+262%), прибыль последней компании составила 1,248 млрд. песет. Прибыль др. компаний: Ferrogal — (+48,9%), BSCH — (+33,6%), BBVA — (+24,1%).

За 2 крупными испанскими банками следует предприятие Endesa с чистой прибылью 125,954 млрд. песет.

В отрицат. плане отмечаются предприятия Acerinox и Zeltia, чьи прибыли сократились соответственно на 75% и 48%. Др. пострадавшими стали Telepizza, Grupo Prisa и Amadeus, потерявшие от 25% до 15%. Самый крупный убыток понесла компания Terra Lycos, которая потеряла почти 36 млрд. песет.

В обл. фин. поступлений результаты более позитивные. Acerinox удалось снизить негативный баланс на 1,2% по сравнению с 1999г. (163,89 млрд. песет); Iberdrola потеряла 4,6% поступлений, хотя объем продаж ее акций составил 554 млрд. песет. Endesa завершила полуг. с объемом продаж 1,2

трлн. песет. Из электроэнергетических компаний значит. увеличения фин. поступлений удалось добиться Union Fenosa (на 38% больше, чем в пред.г.), однако это не повлияло на ее прибыли (+16,4%, что составило 24,403 млн. песет). «Эль Мундо», 16.08.2001г.

— Канарские о-ва—привлекат. зона для инвестиций. Год назад Еврокомиссия утвердила проект создания спец. зоны на Канарских о-вах (СЗК), в соответствии с которым на этой части островной территории И. был установлен особый налог. режим. С тех пор на Канарских о-вах было учреждено 47 новых предприятий, инвестиции составили почти 50 млн. долл., было создано 800 рабочих мест.

Консорциум СЗК, созданный при минфине И. и призванный осуществлять контроль за реализацией инвестиций в соответствии с утвержденным порядком, особо отмечает то обстоятельство, что большую часть инвесторов составляют межд. компании, специализирующиеся в обл. телекоммуникаций и программирования. «Экспансьон», 19.09.2001г.

— И. удерживает 6 место среди крупнейших мировых инвесторов. ЮНКТАД обнародованы итоги инвест. деятельности на мировых рынках в 2000г.

По сравнению с 1999г. объем прямых инвестиций И. за рубежом возрос на 18% и составил 53,716 млрд. долл. По данному показателю страна занимает 6 место в мире.

Согласно прогнозам ЮНКТАД, в 2001г. объем ПИИ в мире должен сократиться на 40%. «Экспансьон», 19.09.2001г.

— Фин. скандал, связанный с расследованием деятельности агентства по ценным бумагам «Хескартера», набирает силу. Обнаружены документы, свидетельствующие о том, что ответственные сотрудники НКРЦБ передавали представителям агентства конфиденциальную информацию о проводимом в отношении «Хескартеры» расследовании.

Пред. НКРЦБ П.Вальенте 19 сент. подала в отставку со своего поста. Причиной отставки послужили многочисленные разоблачения по делу «Хескартеры», которые свидетельствуют о преступных связях сотрудников комиссии с руководителями агентства по ценным бумагам.

Следствие пытается установить местонахождение пропавших 18 млрд. песет, которые принадлежат многочисленным инвесторам. Особо отмечается, что П.Вальенте была назначена на пост председателя НКРЦБ по предложению зампреда правительства И. (минэкономики) Р. Рато.

19 сент. было принято решение о взятии под стражу на время следствия президента «Хескартеры» П.Хименес-Рейна. Ей предъявляется обвинение в мошенничестве, присвоении чужих средств, нарушении налог. законодательства, а также подделке документов. «Эль Паис», 19, 20.09.2001г.

— Июньские балансы банков, действующих в И., свидетельствуют о том, что, несмотря на рост кредитования клиентов в июне на 9,5%, т.е. наибольшее процентное увеличение за год, за янв.-июнь этот рост равнялся 7,5% и были ниже, чем в пред. кв.

Сальдо кредитов клиентам увеличилось в июне до 307 млрд. евро (51 200 млрд. песет).

В активах сектора также заметно уменьшение вдвое (с 61% до 34%) темпов роста портфеля цен-

ных бумаг в июне по сравнению с маем 2001г.

Сальдо сберегательных депозитов к концу I пол. 2001г. достигло 268 млрд. евро, т.е. увеличилось на 12% против того же периода 2000г. Однако и здесь наблюдается сокращение темпов роста: с марта по июнь увеличение составило 10,5%, т.е. было самым низким с начала 2000г.

Список банков в зависимости от величины предоставленных ими кредитов и их депозитов возглавил банк BBVA с ростом этих показателей на 9,6% и 10%. Вторым был банк BSCH при соответствующих показателях 2,7% и 12,5%. «Экспансьон», 10.08.2001г.

— Доходы консолидированных банковских групп увеличились на 24,3%. В I пол. 2001г. возросли до 3396 млн. евро (566 млрд. песет) или на 24,3% против того же периода 2000г. Этот рост оказался несколько ниже зарегистрированного в марте (26%). Из указанной общей суммы доходов 78,3% пришлось на долю двух крупнейших банковских групп — BSCH и BBVA. Рост чистой прибыли этих групп достиг 15,8%. «Экспансьон», 10.08.2001г.

След миллиардов песет, пропавших в ходе скандала «Хескартера», почти полностью исчезает в шт. Делавер (США). «Мартин Инвестмент» — общество, в котором, по утверждению ответственных лиц «Хескартеры», — были размещены 14 млрд. песет их клиентов, является «обществом-призраком», созданным др. малой компанией — «Делавер Интеркорп», занимающейся созданием компаний по заказу третьих лиц. «Мартин Инвестмент» была создана 24 мая 2001г., когда испанские власти уже расследовали деятельность «Хескартеры». «Эль-Паис», 8.08.2001г.

— Пред. правительства И. Х-М. Аснар выступил «очень спокойно» в отношении «действия механизмов обществ. слежения и контроля Нац. комиссии фондовой биржи (НКФБ), которая несет ответственность за положение на фондовом рынке и вмешивается в деятельность биржи, если это необходимо, информирует об имевших место нарушениях и направляет дела на рассмотрение судов». Пред. правительства отметил, что «с точки зрения гражданина, он может быть спокоен—НКФБ выполняет свои задачи».

Правительство определило границы своей деятельности в этом вопросе и свою ответственность. Глава правительства говорит, что уже дал «очень четкие указания» касательно всего того, что от него зависит чтобы «выяснить и довести до конца, до последних деталей, расследование возможных фин. последствий деятельности фин. компании «Хескартера».

Аснар подчеркнул, что «ответственные за фин. механизмы должны будут полностью за них расплатиться».

Министры и ответственные работники гос. правит. организаций, а также автоном. сообществ, имеющие отношение к прямому или косвенному контролю над «Хескартерой» и осуществивших инвестиции в эту рухнувшую фин. компанию, должны будут дать показания в парламенте.

Аснар перечислил министерства, которые он считает ответственными за кризис: министерства экономики, финансов, обороны и внутр. дел.

Президент заверил, что эти министерства уже получили соответствующие инструкции для выяснения причин фин. кризиса. «Были даны все ука-

зания и приняты все необходимые меры для содействия выяснению этого вопроса», сказал Х-М. Аснар. «Эль Паис», 7.08.2001г.

— О фин. скандале, связанном с деятельностью агентства по ценным бумагам «Хескартера».

В И. разгорается скандал, вызванный проводимым НКРЦБ расследованием деятельности агентства по ценным бумагам «Хескартера».

Агентству предъявляется обвинение в мошенничестве в особо крупных размерах, подделке фин. документации, осуществлении деятельности, не предусмотренной уставными документами.

В балансе общества, оказывающего услуги в сфере инвестиций 2300 клиентам обнаружена «фин. дыра», т.е. не установлено местонахождение средств в 13 млрд. песет (78 млн. евро).

С самого начала скандал приобрел полит. окраску, поскольку президентом «Хескартеры» является супруга недавно подавшего в отставку госсекретаря по финансам Э. Хименеса-Рейна. Оппозиция в лице Социалистической рабочей партии потребовала от 5 министров проведения служебного расследования и предоставления разъяснений по ряду вопросов. «Эль Паис», 2.08.2001г.

— Принятие плана урегулирования эконом. кризиса в Аргентине привело к повышению курса акций на исп. бирже. Утверждение арг. сенатом представленного кабинетом Ф де ла Руа плана по урегулированию эконом. кризиса дало толчок развитию биржевых рынков И. При закрытии биржи Мадрида было зафиксировано повышение индекса котировок акций на 2,37%. В течение дня выросли котировки исп. компаний и банков, имеющих значит. инвестиции в экономике этой страны «Эль Паис», 31.07.2001г.

— Повышение курса евро положительно влияет на деловую активность на европейских биржах. Несмотря на самые мрачные прогнозы, связанные с последствиями тер. актов в США для мировой экономики, исп. биржа, так-же как и биржи др. стран Европы, не обвалилась. Торги шли в обычном режиме. Основной показатель исп. биржи — индекс Ibex вырос к концу сессии на 2,65%. Котировка акций компании «Телефоника» выросла на 8,31%, а биржевой курс ведущих банков BSN и BBVA на 6,45% и 3,14%, соответственно.

По мнению экспертов, подобное развитие ситуации на европейских биржах объясняется укреплением позиций евро по отношению к долл. «СинкоДиас», 18.09.2001г.

— Заявление зампреда правительства И. в связи с проводимыми США мероприятиями по ликвидации последствий терактов. Министр экономики Р. Рато предостерег страны ЕС от того, чтобы следовать примеру США при решении проблем, возникающих в ходе борьбы с эконом. спадом. Р. Рато имеет в виду намеченный американцами проект в 40 млрд. долл. по возрождению разрушенной зоны Нью-Йорка, осуществлению выплат пострадавшим от терактов, оказанию фин. помощи авиакомпаниям и подготовке военной операции. Страны Европы, по убеждению министра экономики, должны проводить структурные преобразования на рынках товаров и услуг, а не экспансионистскую налог. политику, сходную с той, которую проводят США. В качестве положит. примера Р. Рато привел И., которая впервые противостоит эконом. кризису, находясь в стабильном положении, в частности, имея сбалансиро-

ванную ситуацию с исполнением бюджета. «Экспансьон», 20.09.2001г.

— Еврокомиссия одобрила I общеевропейский проект по борьбе с терроризмом. Этот документ направлен на унификацию законодательства стран-членов ЕС, определяющего само понятие «терроризм» и меру наказания за указанное преступление.

Только 6 стран Евросоюза (И., Италия, Франция, Германия, Великобритания и Португалия) имеют спец. законы, квалифицирующие данное правонарушение и определяющие меру наказания за его совершение. Исполнит. орган ЕС одобрил также проект документа, которым предусматривается создание единого Европейского порядка розыска и ареста правонарушителей. С принятием этого акта будут устранены многочисленные процессуальные трудности, возникающие до сих пор в ходе реализации процедуры выдачи преступников. «ЭльПаис», 20.09.2001г.

— Европейские биржи реагируют на падение курса акций на бирже Нью-Йорка. Первоначальное падение индекса Доу-Джонса на нью-йоркской бирже на 4% вызвало цепную реакцию на ведущих биржах Европы несмотря на то, что при закрытии сессии в Нью-Йорке снижение курса акций составляло всего 1,62%. Так, в Германии котировки акций упали на 3,65%, в Лондоне — на 2,62%, в И. — на 1,56%.

Среди исп. компаний больше всего потерь понесла «Репсоль» (5,51%) вследствие падения цен на нефть на мировых рынках. Далее следуют ведущие банковские объединения — BBVA (4,5%) и BSN (2,12%). Смогла удержать свои позиции компания «Телефоника», правда, рост курса ее акций составил всего 0,09%. «ЭльПаис», 20.09.2001г.

Макроэкономика. — Пред. правительства И. делает заявление о том, что теракты в США не смогут остановить эконом. рост И. Председатель правительства И. Х-М. Аснар заявил о том, что эконом. рост в стране сохранится. Несмотря на возможные негативные последствия терактов в США для мировой экономики, правящая Народная партия не намерена менять своих прогнозов, касающихся развития нац. экономики. На 2001г. правительство И. планирует эконом. рост в 3%, а на 2002г. — 2,9%.

Такое заявление резко контрастирует с высказываниями руководителей др. стран и организаций. Комиссар ЕС по эконом. вопросам П. Солбес еще до событий 11 сент. в США скорректировал цифру эконом. роста Евросоюза на 2001г. с 2,5% до 2%. «Экспансьон», 18.09.2001г.

— Развитие потребления и строит. сектора позволяют удерживать темпы роста исп. экономики на уровне 3%. По сведениям Нац. ин-та статистики, во II кв. 2001г. исп. экономика сумела удержать высокие темпы роста на уровне 3% (в среднем темпы эконом. роста в зоне евро составляют 1,7%). Потребит. спрос и успешное развитие строит. сектора явились гл. факторами роста.

Специалисты считают, что высокий потребит. спрос сохранится до дек. 2001г. «Экспансьон», 20.09.2001г.

— Средний уровень инфляции в зоне евро снизился до 2,7%. Евростат опубликовал данные об инфляции в странах, входящих в зону единой европейской валюты. По сравнению с июлем средний показатель снизился на 0,1% и достиг 2,7%.

Еврокомиссия и Центр. европейский банк поспешили сделать заявление о том, что в 2002г. инфляция будет удерживаться в зоне евро на уровне 2%.

Так-же как в целом по Европе, инфляция в И. имеет тенденцию к понижению, а в авг. ее показатель составил 3,6%. «ЭльПаис», 19.09.2001г.

— Эконом. рост в И. составит в 2001г. 2,7% при уровне инфляции 3,7%, по данным журнала «Экономист», который провел анализ макроэкономик 15 наиболее развитых стран мира. Оценка журнала несколько разнится с прогнозами исп. правительства (соответственно 2,9% и 2% — фиксированный уровень инфляции для стран зоны евро).

Несмотря на это, И. является, из 15 представленных в обзоре, страной с наибольшими темпами эконом. роста. За ней следует Австралия (2,6%), Великобритания, Швеция и Канада (2,2%).

Негативная ситуация складывается с испанскими зарубежными счетами. Дефицит баланса по текущим счетам за границей составляет 2,8% от ВВП, в то время как этот показатель у др. стран зоны евро составляет только 0,2%.

Прогнозом на 2002 г. журнал «Экономист» определяет эконом. рост в И. — 2,9%; уровень инфляции — 2,8% и дефицит баланса по текущим счетам — 2,3% от ВВП. Это поставит И. на 3 место среди 15 наиболее развитых стран по состоянию экономики. Лидирующее положение займут Австралия (4% эконом. роста) и Канада (3,1%). «Эль Мундо», 16.08.2001г.

— В соответствии с данными, опубликованными Центром. банком И., отрицат. сальдо внешнеторг. баланса страны сократилось на 45,5% в течение первых 5 месяцев 2001г. и составляет 4,343 млрд. евро (722,614 млрд. песет). За аналогичный период пред. г. этот показатель составил 6,320 млрд. евро (1,05 трлн. песет).

Снижение темпов эконом. роста вызвало преобладание роста объемов экспорта (14,1%) над импортом (9,1%), что одновременно с увеличением поступлений от туризма явились основными факторами снижения дефицита внешнеторг. баланса.

Доходы от туризма выросли на 11,3% за первые 5 месяцев 2001г. по сравнению с аналогичным периодом 2000г. и составили 10 млрд. евро. Благ. этому положит. сальдо баланса услуг увеличилось с 7,867 млрд. евро в 2000 г. до 9,266 млрд. евро в рассматриваемом периоде 2001г.

— Отрицательное сальдо внешнеторг. баланса снизилось с 13,611 млрд. евро в пред.г. до 12,394 млрд. евро в 2001г. «ЭльПаис», 17.08.2001г.

— Эконом. положение И. После своей встречи с королем И. в его летней резиденции — дворце Маривент (Пальма-де-Майорка) пред. правительства Х.-М. Аснар, отвечая на вопросы журналистов, сказал, что «страна следует позитивным курсом» и на вопрос «в лучшем или худшем положении мы находимся, чем г. назад, я бы сказал, что в относительно лучшем». Использование Х.-М. Аснаром слова «относительно» говорит о признании им определенных трудностей, которые тем не менее были преодолены. Глава правительства подчеркнул, что рост экономики сохраняется на уровне выше 3%, т.е. вдвое более высоким, чем в среднем по Европе.

Х.-М. Аснар признал наличие «сложной межд. обстановки, выражающейся в замедлении темпов эконом. развития», но и подчеркнул, что «нет причин думать, что темпы роста экономики И. замед-

лятся в ближайшем будущем». Пред. правительства в качестве примеров хорошего социоэконом. положения И. указал на то, что уровень занятости в стране самый высокий за последние 21г. а также на наличие положит. сальдо системы соцстрах, которая охватывает 16 млн.чел., причем 600 тыс. из них были включены в эту систему в последние мес.

В полит. плане Х.-М. Аснар отметил успешное завершение «очень важных реформ и первоочередных планов» в таких обл. как Нац. гидрологический план, план бюджетной стабильности, трудовая и пенсионная реформы, закон об иностранцах и проекты реформы высшего и среднего образования. АВС, 7.08.2001г.

— 91% исп. предприятий положительно оценивает свои перспективы в ближайшие мес. Согласно опросу, проведенному среди 300 исп. предприятий по заказу издания «Экспансьон», 53,8% полагают, что в ближайшие мес. показатели их деятельности останутся на прежнем уровне, а 37% опрошенных считают, что смогут улучшить свои эконом. результаты. Такой оптимизм резко контрастирует с наметившейся тенденцией к снижению темпов роста исп. экономики. 27 июля правительство обнародовало очередную корректировку своего прогноза о темпах роста экономики в 2001г., снизив этот показатель с 3,2% до 3%. «Экспансьон», 30.07.2001г.

— В И. сохраняется самый высокий уровень безработицы среди стран-членов ЕС.

Евростат опубликовал данные о безработице в странах ЕС. Средний показатель безработицы в зоне евро (12 стран) составляет 8,3% от АН а в ЕС (15 стран) — 7,6%.

Самый высокий уровень безработицы в ЕС остается в И. (12,8%), а самый низкий — в Люксембурге (2,4). АВС, 2.08.2001г.

— Уровень безработицы в И. ОПУСТИЛСЯ ниже отметки 1.5 млн.чел. Число официально зарегистрированных безработных в И. составляет 1,47 млн.чел. Впервые за последние 20 лет эта цифра опустилась ниже 1,5 млн.чел. В 2001г. оказалась рекордной цифра бессрочной контрактации работающих (142 тыс. контрактов), что составляет 11,6% от общего числа зарегистрированных бессрочных контрактов. Это увеличение, по заявлению представителей минтруда, явилось результатом недавней реформы в обл. законодательства о труде. АВС, 5.06.2001г.

3 мес. подряд в И. регистрируется падение индекса пром. производства. В апр. индекс пром. производства в И. упал на 1,5% (в фев. и марте падение составило по 1,6%). По мнению специалистов Нац. ин-та статистики, данный процесс является следствием сниж. экспортных поставок и сбоями на внутр. потребынке.

Приведенные показатели резко контрастируют с данными II пол. 2000г. и янв.2001г., когда отмечался рост в сфере производства: авг. 2000г. — 6,6%, сент. — 2,5%, окт. — 1%, нояб. — 3,8%, дек. — 1,3%, янв. 2001г. — 0,9%. «Экспансьон», 12.06.2001г.

— Р. Рато усматривает основную причину эконом. кризиса в Европе в неспособности политиков к проведению реформ.

I зампред правительства И. (министр экономики) Р. Рато подверг резкой критике руководство Евросоюза и правительства европейских стран, обвинив их в «медлительности при осуществлении

структурных преобразований; срыве намеченных сроков проведения либерализации и полит. неспособности в реализации реформ на различных рынках труда». Все это, по словам Р. Рато, является основной причиной эконом. кризиса, охватившего Европу.

Министр экономики особо подчеркнул что И. является лидером в ЕС по темпам либерализации экономики, что позволит ей успешно противостоять кризису. АВС, 12.06.2001г.

— Инфляция достигает 4,2% — самый высокий показатель за время правления Народной партии.

В мае 2001г. индекс потребит. цен вырос на 0,4%, что привело к росту инфляции, показатель которой достиг 4,2%. Подобного уровня инфляции И. не знала с дек. 1995г. (4,3%).

Причина столь резкого роста темпов инфляции — увеличение цен на продукты питания и энергоносители. Предпринятые правительством меры по снижению на 3,3% цен на газ не дали положит. результата, поскольку цены на бензин выросли в апр. на 2,5%, а в мае на 5,9%.

Правительство И. рассчитывает на то, что в послед. мес. инфляция пойдет на убыль и с конца г. достигнет первоначально прогнозирувавшегося показателя в 2%. «Эль Паис», 14.06.2001г.

Промышленность. — Пром. производство в И. в июне сократилось на 2,6%. По данным Нац. ин-та статистики, пром. производство в И. в июне 2001г. сократилось на 2,6% по сравнению с тем же мес. 2000г.

С учетом реального числа рабочих дней в июне это сокращение составило 0,7%, т.е., по мнению минэкономики, было самым незначит. сокращением индекса за период с фев.

В рамках общего индекса самое заметное уменьшение индекса было зафиксировано в производстве средств производства — 4%, за ним следуют производство потребительских товаров — сокращение на 3,2% и производство полуфабрикатов — 1,4%.

За 1 полугод. 2001г. индекс пром. производства снизился на 1,1% по сравнению с 1 полугод. 2000г. Самое значит. сокращение производства пришлось на долю деревообработ. промышленности, добычи твердого топлива и производства офисного оборудования и компьютеров. «Эль Паис», 11.08.2001г.

— Франция предлагает И. сотрудничество в обл. эксплуатации спутников связи. Франц. правительство предлагает И. участвовать в реализации программы эксплуатации спутников «Гелиос-2», а также в создании спутников наблюдения нового поколения «Плейядес». Франция предлагает также участвовать в разработке и производстве новых военных спутников связи, которые предполагается производить совместно с Германией, Бельгией и Италией. Эти спутники будут способны работать в сверхчастотных диапазонах связи и будут иметь волну X. АВС, 4.06.2001г.

— В 2000г. зарегистрировано незначит. снижение объемов экспортных поставок И. вооружений. В 2000г. И. экспортировала вооружений и материалов двойного применения на общую сумму 138 млн. евро. Согласно докладу Госсекретариата по торговле и туризму, на фоне «резкого спада» объемов мировой торговли вооружениями, показатели исп. экспорта в 2000г. можно охарактеризовать как «незначит. снижение» (в 1999г. экспортные поставки достигли 141,2 млн. евро).

И. занимает 11 место среди мировых экспортеров вооружений с квотой рынка + 0,3%. Основные рынки сбыта исп. вооружений в млн. евро: Великобритания (30), США (24), Исландия (13,5), Турция (12,5), Саудовская Аравия (9,5), Индия (8,5), Марокко (8,1), Голландия (6), Израиль (4,9). «Эль Паис», 3 авг. 2001г.

— Правительство И. создает предприятия с участием частного капитала для реализации Общ.нац. гидрологического плана (ОГП). Исп. правительство намерено привлечь частный капитал к реализации ОГП. Министерство окружающей среды разработало новую политику финансирования строительства и обслуживания гидросооружений. Основной особенностью указанной политики является создание смешанных предприятий, к участию в которых власти стремятся привлечь и частный капитал.

Речь идет о создании 2 обществ: «Воды сев. бассейна» и «Воды бассейна р. Тахо». Объем инвестиций, предусмотренных ОГП для реализации работ в сев. бассейне, составляет 318,2 млрд. песет, а в бассейне р. Тахо — 245,9 млрд. песет. «Экспансьон», 11.06.2001г.

— И. обеспокоена протекционистскими мерами, которые США намереваются предпринять в отношении своего метпрома. Решение США об открытии процесса с целью протекционизма своего метпрома вызвало беспокойство со стороны исп. производителей металла, которые в 2000г. экспортировали в США металлопродукцию на сумму 32,500 млн. песет.

Производя 14,9 млн.т. стали в г., И. занимает 4 место среди стран ЕС. Основным рынком для этого вида исп. продукции являются США, на которые приходится 28% всего исп. экспорта металла и нержавеющей стали. В метпроме И. занято 22 млн.чел.

По данным аналитиков исп. метпрома, к странам, которые в наибольшей степени оказывают фин. поддержку своим производителям металла, относятся Россия, Украина, Корея, Тайвань и Индонезия. «Экспансьон», 7 июня 2001г.

— Осенью будет образовано крупнейшее металлургическое предприятие в мире. Руководство 3 крупных металлургических компаний — «Узинор», Франция, «Арбед», Люксембург, и «Асералия», И., дало зеленый свет на слияние своих производств и создание осенью 2001г. крупнейшей в мире компании под условным названием «Нью Ко» (новая компания). Новое предприятие должно стать лидером на металлургическом рынке с объемом продаж в 30 млрд. евро, числом занятых — 110 млн.чел. и годовой производительностью 45 млн.т. металла.

Предполагается, что 58,5% капитала компании «Нью Ко» будет принадлежать «Узинору», 23,4% — «Арбед» и 20% — «Асералия». «Эль Мундо», 9.06.2001г.

— Результаты деятельности компании «Патентес Тальго» в 2000г. По сравнению с пред. г. продажи компании «Патентес Тальго», производящей различные виды подвижного ж/д состава, увеличились на 62,8% и достигли 181,9 млн. евро, однако прибыль до выплаты налогов снизилась на 7,8% и составила 8,9 млн. евро.

В 2000г. компания подписала соглашение с МПС России о создании СП «Тальго-Рус» и продало 2 ж/д состава Казахстану.

Объявлено о назначении нового президента «Патентес Тальго» — Л. де Ориоль Лопеса де Монтенегро. «Экспансьон», 14 июня 2001г.

— Портфель заказов компании КАФ находится на уровне 1173 млн. евро. Компания «Констракционес и Ауксилиярес де Феррокаррилес» (КАФ) завершила 1 полуг. с портфелем заказов на уровне 1173 млн. евро (195302 млн. песет).

Из этой суммы 62% приходится на долю экспорта. Среди последних контрактов, подписанных КАФ, фигурирует заказ мэрии Рима на поставку 33 составов для метро на сумму 240 млн. евро.

За 6 мес. 2001г. консолидированная сумма оборота компании достигла 212 млн. евро (35371 млн. песет), т.е. имел место рост на 22,5% против того же периода пред. г. Продажи компании распределены примерно равными долями между внутр. и внеш. рынками. В И. КАФ уже имеет заказы или планирует их получить от метрополитенов Мадрида, Барселоны и Бильбао. Общая сумма продаж в 173 млн. евро (28947 млн. песет) приходилась на долю производства вагонов и только 14 млн. евро — от использования подвижного состава. «Экспансьон», 10.08.2001г.

— Зампред правительства И. (министр экономики) Р. Рато еще раз подтвердил твердое намерение исп. властей не допустить проникновения в нац. электроэнергетический сектор иностр. компаний, которые в своей стране являются монополиями. Речь идет о наложенном вето на участие франц. компании «Электрисите де Франс» (ЭДФ) в исп. энергетической компании «Идрокантабрико». По мнению Р. Рато, «наличие асимметрии в регулировании европейских энергетических рынков создает нежелат. последствия, в т.ч. такие, когда некоторые компании, пользующиеся своим монопольным положением в одних странах, пытаются приобретать рыночные квоты в др. государствах». Это заявление министра экономики И. адресовано также итал. группе «Энель» и португ. компании «Электрисвад де Португаль», которые приобретают акции исп. предприятий.

Р. Рато считает, что условием отмены наложенного вето на совершаемые операции должно стать создание в энергетических секторах Франции, Португалии и Италии приемлемых для исп. компаний условий конкуренции. «Экспансьон», 18.09.2001г.

— Энергетика. Еврокомиссия склоняется к тому, чтобы наложить вето на участие компаний «Электрисите де Франс» (ЭДФ) в исп. энергетической компании «Иберокантабрико». В соответствии с предварит. решением ЕК, выражается мнение, что эта операция нарушает условия свободной конкуренции в электроэнергетическом секторе И.

Европейский комиссар по конкуренции М. Монти считает, что если ЭДФ присоединится к «Кантабрико», она перестанет являться новым оператором в И., что усилило бы доминирующее положение уже существующей на испанском рынке электроэнергетики группы фирм.

В течение авг. заинтересованные стороны смогут представить свои замечания относительно решения Еврокомиссии, которая потребует у франц. компании существенных уступок для снятия вето. Окончат. решение по этому вопросу будет принято до 8 октября.

Исп. правительство, которое также возражает против этой операции, определит свою позицию после принятия окончат. решения этого вопроса в Брюсселе. «Экспансьон», 9.08.2001г.

— И. и Алжир подписывают соглашение о строительстве еще 1 газопровода и ЛЭП. Алжир и И. свяжет еще 1 газопровод и ЛЭП. Зампред правительства И. (министр экономики) Р. Рато и министр энергетики и месторождений Алжира Ч. Кхелил подписали соглашение о сотрудничестве обеих стран в обл. энергетики.

Подводная ЛЭП будет проложена между алжирским г. Ораном и исп. Альмерией. Завершение обоих проектов и пуск в эксплуатацию нового газопровода и ЛЭП намечены на 2005-06гг. «Эль Мундо», 1 авг. 2001г.

— Компания «Репсоль» получила прибыль в 1 полуг. 207150 млн. песет (1245 млн. евро), что на 8,8% больше по сравнению с 2000г.

От продажи нефтепродуктов прибыль составила 137601 млн. песет (827 млн. евро), что эквивалентно увеличению на 43% по отношению к пред. г. Несмотря на то, что стоимость 1 барреля в первом полуг. составила 26,6 долл., а цена пред. г. была 26,8 ам. долл. Положит. результаты были достигнуты благодаря внедрению новейших технологий в производство нефтепродуктов. Производство нефтепродуктов за 1 полуг. составило 255586 млн. песет (1536 млн. евро), что было на 18,6% больше чем в пред. г. «Эль Паис», 4.09. 2001г.

— Результаты группы СЕПСА.

Оперативные результаты деятельности СЕПСА в 1 полуг. достигли 322,7 млн. евро (53697 млн. песет), т.е. увеличились по сравнению с тем же периодом 2000г. на 28%. На долю рафинирования и распределения жидкого топлива пришлось 59% всех оперативных результатов, т.е. этот сектор остался базовым. Более значит. оказался рост нефтехим. сектора, стоимость продукции которого достигла 101,7 млн. евро (16926 млн. песет), т.е. имел место рост на 44%. Причина такого роста заключалась в повышении цен на продукцию группы.

Разведка и добыча нефти и газа в Алжире приносят доход умеренный: 27,8 млн. евро за 6 мес., т.е. увеличились всего лишь на 9%.

Чистый доход компаний увеличился на 25% и достиг 217,7 млн. евро (36229 млн. песет).

СЕПСА осуществила инвестиции в 385,4 млн. евро (64126 млн. песет), т.е. утроила их размер против показателей пред. г. Деньги были вложены в улучшение оборудования по рафинированию и распределению жидкого топлива, активизацию разработки месторождений в Алжире и расширение нефтехим. предприятий. «Экспансьон», 7.08.2001г.

— Компания «Ибердрол». Исп. энергетическая компания Iberdrola инвестирует 400 млн. евро в строительство 11 ветряных энергостанций.

Iberdrola Energias Renovables (IberRenova) получила разрешение администраций автоном. регионов И. на строительство 11 ветряных энергостанций в Гвадалахаре и Сории, с общим объемом инвестиций в 400 млн. евро.

Ввод станций в эксплуатацию планируется в 1 кв. 2003г. Их мощность составит 481,7 мвт и они будут способны производить свыше 1 млрд. квтч. электроэнергии. 9 станций будут установлены в Гвадалахаре (381,7 мвт) и 2 в Сории (100 мвт). Эти проекты являются составной частью общего ген.

плана, который предусматривает строительство 70 ветряных станций в 6 исп. пров. автономий Кастилья-Ла-Манча и Кастилья-и-Леон. IberRenova планирует реализацию аналогичных проектов в Арагоне, Экстремадуре, Валенсии, Португалии, Бразилии и Центр. Америке. Общий объем инвестиций — 1.300 млн. евро, на 2001-05 г. «Синко Диас», 8.6. 2001г.

Туризм. — Госсекретарь по торговле и туризму Х. Коста обнародовал основные показатели деятельности тур. отрасли И. за 1 пол. 2001г. Страну посетило 32,6 млн. туристов, что на 2,6% больше, чем за тот же период 2000г. Поступления от туризма составили 9,698 млрд. евро. По прогнозам правительства в июне-сент. 2001г. 23 млн. туристов посетят И. Особо отмечалось, что темпы роста поступлений в раз опережают темпы роста числа туристов.

По утверждению Х.Коста, это является не следствием увеличения индекса потреблен на товары и услуги, а высокого уровня покупательной способности посещающих страну туристов и расширения ассортимента предоставляемых услуг. «Эль Паис», 1.8. 2001г.

В янв.-авг. в И. прибыло 28 млн. туристов, что на 3,6% больше по сравнению с показателями пред. г. Прибыль составила 2,17 трлн песет, что на 12,6% больше, чем за тот же период 2000г. По заявлению представителей гостиничной индустрии, данный рост не означает развитие гостиничного бизнеса, поскольку 14692 мест в отелях в этом г. не были востребованы, а было отдано предпочтение аренде жилых помещений. По суммарным данным администраций пров. И., количество этих помещений составляет 7,1млн., они способны вместить 16,9млн.чел., и данные помещения сдаются в пользование без обложения налогами: чаще всего они являются 2 жильем для испанцев и жителей др. европейских стран.

По данным исп. федерации гостиниц, количество мест в отелях составляет 1,2млн., также имеется 588 тыс. турквартир и 151 тыс. пансионатов и домов отдыха. По мнению исп. представителей ведущих групп гостиниц, туристы предпочитают проживать в альтернативных местах. Анализ патронажа гостиниц Балеарских о-вов показывает, что прирост туристов растет из г. в г., по данным аэропорта, однако, занятость отелей не увеличивается. По данным Нац. ин-та статистики, занятость отелей Балеарских о-вов в 2000г. составила 77,43%, а турквартир (общее количество мест составляет 100 тыс.) в том же г. была 72,74%. В конце июля 2001г. занятость турапартаментов на Балеарских о-вах достигла 81,2%, что на 2,28% больше, чем в пред. г. «Синко Диас», 3.09.2001г.

Авиатранспорт. Испанские авиакомпании предполагают, что их поступления в 2001г. сократятся на 220 млн. долл. Это повлечет за собой вынужденное увольнение 15 тыс. сотрудников. Причиной для столь неутешительных прогнозов послужил кризис, возникший в турбизнесе в результате терактов в США.

По информации исп. ассоциации авиакомпаний, пассажирский поток на внутр. и на межд. линиях сократился на 30%. Получено уведомление от страховых компаний о повышении страховых премий при заключении соответствующих договоров с авиаперевозчиками.

Единственным решением возникшей трудной ситуации в отрасли может стать, по мнению авиа-

компаний, фин. помощь со стороны правительства страны. «ЭльПаис», 20.09.2001г.

Рынок недвижимости. Цены на жилье в И. за последние 3 г. выросли на 43%.

Сохраняющийся высокий спрос на жилье в стране предопределяет рост цен на недвижимость. В марте 1998г. средняя цена 1кв.м. жилья в стране составляла 155528 песет (694 евро), а в марте 2001г. этот показатель достиг 165414 песет (994) евро, т.е. вырос на 43%.

Специалисты особо отмечают, что И. продолжает удерживать один из самых низких в ЕС показателей годового процента за ипотечный кредит. Если в среднем по зоне евро этот показатель в 1 кв. 2001г. составлял 6,3%, то в И. — 5,5%, т.е. на 14,5 пункта ниже. «АВС», 30.07.2001г.

Рынок услуг. Стоимость проживания в исп. отелях выросла за год на 7,6%.

Тарифы за проживание в исп. отелях возросли в среднем по стране за последние 12 месяцев на 7,6%. Самые высокие показатели роста, по данным Нац. ин-та статистики, зарегистрированы в автоном. сообществах Наварра (17,4%), Валенсия (13,12%), Мадрид (11,1%). Рекорд по темпам роста цен за мес. удерживают Балеарские о-ва, где с мая по июнь стоимость проживания в отелях увеличилась на 11%. «Синко Диас», 31.07.2001г.

Рынок недвижимости. По данным исп. статистики стоимость приобретенных квартир в И., по отношению к доходам испанцев, гораздо выше, чем в др. странах мира. Напр., житель Барселоны должен израсходовать 59% своего дохода на приобретение квартиры, в то время как житель Нью-Йорка — только 20%, причем нью-йоркская квартира будет в этом случае более комфортабельной, чем барселонская. Анализ показывает, что цена средней квартиры в И. (общая площадь 85 кв.м) в настоящее время составляет 37 млн. песет (190 тыс.долл.). «Экономия», 7.06.2001г.

В янв.—марте 2001г. цены на жилье выросли в среднем на 16%. Самая дорогая недвижимость в пров.: Страна басков, Мадрид, Каталунья и Балеарские о-ва.

По офиц. данным министерства развития И., относительно 1 кв. 2000г. цены на недвижимость выросли на 16%. Средняя стоимость 1 кв.м составляет 165.414 песет (994,16 евро). Министерство считает, что зарегистрированный рост цен различен в конкретных авт. обл. Напр., в пров. Ла-Риоха, Наварра, Балеарские о-ва самый высокий рост цен, а в Экстремадуре, Кастилии-Ла-Манче и Астуррии самый низкий. В Стране басков, Мадриде, Каталунье и на Балеарских о-вах стоимость 1 кв.м жилья достигла 200 тыс. песет, а в провинциях Мурсия, Кастилия-Ла-Манча и Экстремадура средняя цена менее 100 тыс. песет за 1 кв.м.

Цены на недвижимость по пров. находятся на различных уровнях. В провинции Ла-Риоха цены выросли на 23%, средняя стоимость 1 кв.м — 148.900 песет, в Наварре общий рост 21,6% 1 кв.м — 182.800 песет, на Балеарских о-вах увеличение цен на 20,5% (212 тыс. песет кв.м). Также зарегистрировано увеличение в Стране басков — 18,7% (261 тыс песет), Мадриде 18,6% (250.100 песет), в Кантабрии—18,1% (162.600 песет) и в Каталонии 17,3% (214.800 песет).

В Андалусии рост цен составил 16,1% (121.500 песет), в Арагоне — 15,7% (139.500 песет), в Мурсии 15,4% (99.600 песет), на Канарских о-вах

14,3% (174.600 песет) и в пров. Кастилия-и-Леон 11 5% (до 137.700 песет).

Среди автоном. обл., где зарегистрирован наименьший рост цен, отмечены: Галисия — рост составил 10,8% (стоимость 1 кв.м до 116.200 песет), Валенсия — 10,5% (116.000 песет), Астурия — 10,3% (137.700 песет), Кастилия-Ла-Манча — 10,2% (91.800 песет) и Эстремадура — 7,8% (80.300 песет). «АВС», 2 8.05. 2001г.

Рынок недвижимости. К концу 2001г. стоимость жилья в И. возрастет на 10%. По данным консультационной фирмы «Р.Р. де Акунья & Ас.», стоимость жилья в И. возрастет на 10%. В 2000г. рост цен на жилье составил 15,1%. Гл. причина наметившейся тенденции — увеличение цен на земельные участки. При реализации строительства жилого дома расходы, связанные с приобретением земли, составляют 50% от сметной стоимости всего проекта. Кроме того, темпы роста цен на земельные участки выше, чем удорожание стоимости строит. работ. Напр., в 2000г. цены на землю под строительство поднялись на 24%, а расценки строителей только на 14%. «Экспансьон», 20.09.2001г.

Товарные рынки. Автомобили. В И. отмечается значит. рост продаж легковых автомобилей. Продажа легковых автомобилей в И. в мае 2001г. сломала негативную тенденцию, отмечавшуюся в пред.гг.

В мае число новых зарегистрированных автомобилей, приобретенных испанцами, составило 136.113 ед., что на 7% выше, чем в том же мес. 2000г. Всего за 5 месяцев 2001г. на исп. рынке было реализовано 619.111 легковых автомобилей, что на 0,6% превышает показатель за соответствующий период 2000г. «Экспансьон», 7.06.2001г.

Автотранспорт. В июле в И. было зарегистрировано 208536 новых автомобилей, что на 12416 ед. или 6,2% больше, чем за тот же мес. 2000г.

Исп. рынок автомобилей в последние 3 мес. улучшает свое положение после падения, зафиксированного в первые 4 мес. 2001г.

Однако в целом показатели остаются все же ниже, чем в 2000г.: 1215606 автомобилей в 2001г. против 1221596 автомобилей в 2000г., т.е. на 0,5% меньше. «АВС», 7.08.2001г.

Товарные рынки, автомобили. В авг. продажа легковых автомобилей в И. достигла рекордной суммы за 12 последних лет и составила 87,6 тыс. ед. в месяц, что на 3,5% больше, чем в авг. пред. г. По годовому балансу продажа новых автомобилей впервые в истории на исп. авторынке за первые 8 мес. составила 1002525 автомобилей, что на 2,7% больше, чем в пред. г.

По статистике Нац. ассоциации производителей автомобилей и грузовиков в конце г. продажа автомобилей должна превзойти рекордную продажу 1,4 млн. штук, которая была осуществлена в 1999г. «Эль Мундо», 709.2001г.

Кризис автопрома в США начинает влиять на ситуацию в И.

Крупнейшие ам. автокорпорации «Дженерал Моторс», «Форд» и «Крайслер» оказались в кризисной ситуации. Во II кв. 2001г. «Форд» понес убытки в объеме 551 млн. долл. (602 млн. евро), «Дженерал Моторс» сократил свою прибыль на 74% (477 млн. долл. или 521 млн. евро). «Даймлер-Крайслер» только начинает видеть «свет в конце тоннеля» после начала реализации плана реорганизации производства филиала в США.

Эконом. кризис ам. предприятий отразился сразу же на их европейских филиалах, в т.ч. на заводах в И., будущее которых напрямую зависит от планов ам. многонац. автокорпораций. Исп. заводы 80% своей продукции экспортируют, основным рынком сбыта является Германия, ситуация в которой характеризуется снижением спроса на рассматриваемые марки автомобилей.

И примером этого является «Дженерал Моторс». Нестабильная ситуация на фирме отразилась непосредственно на ее европейском, филиале компании «Опель» и привела к сокращению в Европе 5000 рабочих мест. Несмотря на это сокращение, К. П. Форстер, генпредставитель «Опель» в Европе, заменивший в апр. Р. Хендри, заявил о дальнейшем сокращении рабочих мест на европейских заводах. Планируется также сократить объем производства на 15% (от 300тыс. до 350тыс. автомобилей в г.). Помимо этого остается открытым вопрос закрытия 1 из 19 заводов «Опель».

В Фигируэлас (исп. завод «Опель», г. Сарагоса) планируется также сократить производство автомобилей. На заводе введен регулируемый график рабочего времени, в соответствии с которым в авг.-дек. количество рабочих дней сокращается на 20.

В случае с компанией «Форд», дело «Файерстоун», потеря квоты в США и снижение объема продаж вынудили снизить фиксированные цены на автомобили в Европе на 30% в ближайшие 4 г.

В И. первым отголоском застоя явился перенос производства 7200 ед. «Форд Фокус» из Альмуссарес на завод «Саарлуис» в Германии. «Экспансьон», 18.08.2001г.

Товарные рынки. Автомобили. И. — один из крупнейших мировых производителей автомобилей. Однако ее слабым местом является неспособность влиять на принятие решений в секторе. Ассоциация исп. автостроителей ANFAC опубликовала годовой доклад за 2000 г. с анализом ситуации на ближайшую перспективу. Объем продаж составил в 2000г. 6,94 трлн. песет (41,729 млрд. евро), произведено 3,03 млн. автомобилей (2,36 млн. из которых — легковые); на экспорт поставлено 2,5 млн. автомобилей; численность работников в секторе достигла 75.688 чел. Несмотря на положит. результаты, И. переместилась с 5 на 6 место в мире, уступив Ю.Корее.

«В последние г. мы имели благоприятную нац. и европейскую конъюнктуру, однако мы вступили сейчас в процесс замедления эконом. развития», — заявил Л. Валеро, гендиректор ANFAC, — «И т. к. в И. ежегодно регистрируется порядка 1,4 млн. новых автомобилей и 80% нашей продукции продается в страны ЕС, исп. автопредприятия полностью зависят от развития ситуации на еврорынке».

Одной из слабостей автопрома И. является отсутствие нац. принадлежности и он производит продукцию, определяемую мультинац. корпорациями. Риск размыт наличием большого числа (17) фабрик марок Renault, Seat, Volkswagen, Opel, Citroen, Peugeot, Ford, Iveco, Mercedes, Nissan и Suzuki. К тому же И., находясь на границах Европы, вынуждена решать проблемы цен на транспортную перевозку.

Основными мерами по поддержанию конкурентоспособности исп. продукции Л. Валеро называет повышение качества и производительности, увеличение инвестиций в НИОКР и развитие сектора производства автокомпонентов.

IV кв. 2000г. в И. имел показатели: объем продаж — 3,95 трлн. песет (23,759 млрд. евро), что на 10,2% выше показателя пред. г.; экспорт автокомпонентов 1,95 трлн. песет, импорт — 1,56 трлн. песет; в секторе занято 248.300 чел. Развитие производства автокомпонентов является одним из способов улучшения ситуации, и предприятия — поставщики запчастей с каждым г.ом все больше будут вовлекаться в процесс создания автомобилей, что предполагает сокращение сроков разработки новых моделей. Ожидается, что к 100% субконтрактации компонентов исп. предприятия не придут, т.к. это потеряет свой смысл. «Синко Диас», 23.08.2001г.

Компания «Ниссан» сокращает производство в И. на 5% и будет производить на 6 тыс. машин меньше.

Компания «Ниссан Мотор Иберика» сократит производство в 2001г. на 5%, что составит уменьшение выпускаемой продукции на 6150 автомобилей. На 2001 г. предусмотрен выпуск 123 тыс. автомобилей для продажи на европейском и японском рынках. Автомобильная компания экспортировала в 2000г. 76% (105 тыс.) автомобилей, произведенных в И. В связи с сокращением производства, руководство компании собирается уменьшить число рабочих смен на исп. заводах, ранее работавших в 3 смены. Японская компания имеет 2 завода на территории И. в Каталонии и Куатро Бьентес (Мадрид), на которых работают 5 млн.чел.

Сокращение производства японского филиала в И. не повлияет на выпуск современной модели автомобиля «Алмера-Тино». Компания готовится к выпуску новой модели фургона совместно с фирмами «Рено» и «Дженерал Моторс», производство которого начнется со II квартала 2002г., что позволит обеспечить работой 900 чел. «Эль Паис», 01.05.2001г.

Брюссель закрывает границы для ввоза каталонской свинины.

Еврокомиссия приняла решение о закрытии границ для ввоза каталонской свинины на территорию ЕС до 30 июня после того, как лабораторный анализ выявил наличие чумки у животных на ферме в Сосес (Лейда). Власти Каталонии приняли соответствующие меры для локализации очага заболевания, принято решение о забое 2 тыс. животных на указанной ферме, а также еще на 5 фермах в радиусе 1 км (всего должно быть забито более 7 тыс. животных). «Эль Паис», 15.06.2001г.

Инвестиции. Инвестиции исп. правительства в сельское хозяйство в течение 5 ближайших лет составят почти 60 млрд. песет.

Правительство И. одобрило программу модернизации сельского хозяйства страны на ближайшие 5 лет. Одним из приоритетных направлений деятельности является привлечение молодежи для работы и проживания в сельской местности. На указанные цели предполагается выделить почти 38% от общего объема планируемых инвестиций с тем, чтобы решить столь острую для страны проблему — снизить средний возраст трудоспособного населения в сельских р-нах. «Эль Мундо», 11.06.2001г.

Животноводство. минсельхоз представило организациям сельхозпроизводителей и автоном. сообществ проект плана по реорганизации сектора животноводства (КРС). Указанный план предусматривает сокращение объемов производства го-

вядины в стране и установление уровня производства, который является ниже, чем действующая квота ЕС для данного вида продукции.

По мнению администрации, реализация плана позволит стабилизировать ситуацию на рынке, возникшую в связи с эпидемией «коровьего бешенства», достичь требуемого соответствия между уровнем производства и уровнем потребления. Сельхозпроизводители противятся осуществлению мер по регулированию сектора, который за последний г. переживает высокие темпы роста. Если в середине 90 гг. объем производства говядины составлял 500 тыс.т., то в 2000г. — 630 тыс.т. «Эль Паис», 30.06.2001г.

И. — Европейский Союз. Подписание соглашения о рыболовстве между ЕС и Мавританией.

Подписание соглашения о рыболовстве между Евросоюзом и Мавританией позволит смягчить отрицат. последствия провала переговоров с Марокко для рыболовецкого флота ЕС. Больше всего в этом соглашении заинтересованы исп. рыбаки, которые должны получить 90% всех лицензий на промысел в экон. зоне Мавритании. Из 55 судов, которым будет предоставлено право ведения промысла, 49 или 50 составят исп. суда.

В целях преодоления кризиса рыболовецкой отрасли ЕС, вызванного отказом Марокко продлить срок действия соглашения о рыболовстве и отразившегося на исп. рыбаках. Еврокомиссия проводит активную работу по выяснению возможности подписания соответствующих соглашений с др. странами — Сенегалом, Алжиром, Тунисом. «АВС», 2.08. 2001г.

И. достигает приемлемой редакции соглашения в рамках ЕС о механизме фин. помощи странам-членам с 2006г.

На встрече министров индел стран-членов ЕС в Люксембурге была выработана взаимоприемлемая редакция совместной декларации, устанавливающей общие принципы формирования механизмов фин. помощи со стороны Евросоюза отд. странам-участникам. Итоговый документ не включает упоминания о меморандуме пред. правительства И. Х.-М. Аснара, в котором формулируются выдвигаемые исп. стороной требования, однако в нем отмечается стремление всех стран к поиску вариантов формирования таких механизмов фин. помощи, которые бы свели к минимуму или исключили т.н. статэфект. Под этим понимается ситуация, когда со вступлением в ЕС стран Вост. Европы, уровень жизни в которых значительно уступает уровню стран Зап. Европы, произойдет перераспределение фин. поддержки и вследствие этого отд. исп. регионы, получающие субсидии ЕС, могут их лишиться.

Министр индел И. Ж. Пике расценил итоговый документ как удовлетворительный. «Эль Паис», 12.06.2001г.

— Еврокомиссия готовит введение «европейского налога». Пред. Еврокомиссии Р. Проди заявил вчера о ведущейся разработке т.н. «европейского налога», который должен будет заменить все действующие налоги и сборы. Особо было подчеркнuto, что новый налог не будет доп. бременем для налогоплательщиков.

Гл. целью введения нового налога является фин. обеспечение процессов, связанных с присоединением к ЕС стран Вост. Европы. «Экспансьон», 14.06.2001г.

— Центр. европейский банк (ЦЕБ) прогнозирует на 2001г. снижение темпов эконом. роста и рост инфляции в зоне евро.

По прогнозам ЦЕБ, темпы эконом. роста в Европе в этом году должны составить 2,2-2,8% (в 2000г. этот показатель соответствовал 3,4%). Прогноз на 2002г. колеблется в пределах от 2,1% до 3,1%.

По оценкам специалистов ЦЕБ, уровень инфляции будет в пределах 2,3-2,7% (первоначально прогнозировалось, что инфляция не превысит 2%). «Эль Паис», 15.06.2001г.

— США и ЕС договариваются о проведении новой встречи для обсуждения проблем либерализации мировой торговли.

Президент США Дж. Буш принял участие во встрече на высшем уровне ЕС-США, которая состоялась в Гетеборге и на которой обсуждались вопросы урегулирования возможных разногласий в торговле, определялась новая стратегия участников при разрешении межд. кризисов, состоялась дискуссия по проблемам окружающей среды.

В том, что касается торг. отношений между ЕС и США, стороны договорились о проведении нового раунда переговоров для рассмотрения вопроса либерализации мировой торговли. Решено провести указанную встречу в нояб. в Доа (Катар) в рамках заседания ВТО. Встреча в Гетеборге показала, что существующие между новой ам. администрацией и Евросоюзом разногласия не так уж значит., а слухи о возможном отдалении США от Европы безосновательны.

25% товаров и услуг ЕС экспортируются на рынок США, доля импорта составляет 20%. При этом положит. saldo торг. баланса Евросоюза имеет прочную тенденцию к росту. Если в 1996г. данный показатель составлял сумму в 1,5 млрд. евро в пользу ЕС, то в 2000г. достиг 35,4 млрд. евро.

Ам. президент поддержал инициативу расширения ЕС путем присоединения стран, входящих ранее в сов. блок.

В итоговом коммюнике стороны высказались за дальнейшее укрепление эконом. связей, которое должно быть достигнуто за счет увеличения объема коммерческих и инвест. потоков. «Экспансьон», 15.06.2001г.

— «Эль Кортэ Инглес» увеличил свою прибыль на 19,1%. Группа «Эль Кортэ Инглес», ведущая среди супермаркетов в И., добилась прибыли в I пол.2001г. в 72134 млн. песет. По заявлению президента компании И. Алвареса, развитие компании будет продолжаться и в будущем. Он отметил, что в нояб. впервые будет открыт комцентр в столице Португалии Лиссабоне. Также планируется открыть новые центры в исп. г.г. Алхесирас, Линарес, Валенсия и Картахена. «АБЦ», 5.09.2001 г.

— Компания «Кортефель» расширяет сеть магазинов в Европе. «Кортефель», которой принадлежат известные сети магазинов «Спрингфилд», «Вимин Сикрет», «Милане», «Дон Альгодон» и др., значительно расширила сеть магазинов, открыв 107 новых учреждений торговли, 86 из которых за рубежом. Общее число действующих в Европе магазинов компании достигло 229. «Кортефель» располагает также 24 отделениями в крупных комцентрах и 38 франкистами. Число занятых составляет 2460 служащих в 17 странах, включая Бл. Восток.

Благодаря активной политике освоения новых рынков получены уже первые положит. результаты — за 3 мес. продажи возросли на 99,8%, достигнув 47,49 млн. евро.

«Экспансьон», 14.06.2001г.

— 50% создаваемых компаний прекращают свое существование в течение 4 лет. Согласно исследованиям, проведенным Высшим советом Торг. палат и ИНСИДЕ (фондом, который занимается изучением вопросов создания и деятельности предприятий), с 1996г. по 2000г. общее число действующих в И. предприятий сократилось. Было создано 13% из действовавших на 1 янв. 2000г. чуть менее 2,6 млн. исп. предприятий, а прекратило свое существование 11%. Это означает, что только 53% предприятий, учрежденных в 1996-2000гг., продолжили свою деятельность на 5 лет с момента создания. Только в течение 1 г. закрылось 17% предприятий, учрежденных в 1996г.

Ежегодно создается 335 новых компаний, а прекращают свое существование 275 тыс. В 2000г. 79,5% исп. компаний приходилось на сектор услуг (2 млн. предприятий), 11,3% (292 тыс.) относилось к отрасли строительства и 9,3% (240 тыс.) составляли промпредприятия.

Особое беспокойство у авторов исследования вызывает наметившаяся тенденция сокращения числа промпредприятий. «Экспансьон», 15.06.2001г.

Внешняя торговля. — Конкурентоспособность исп. экспортеров снизилась на 0,9%. а портфель заказов стабилизировался.

По сведениям госсекретариата по торговле и туризму конкурентоспособность исп. экспортеров снизилась на 0,9% в течение I кв. 2001г. Такое заключение явилось итогом проведенного опроса в ходе которого лишь 31,6% предприятий высоко оценили уровень своей экспортной деятельности (на 17% меньше, чем в IV кв. 2000г.). Возросла на 23 пункта и достигла 55,3% опрошенных категория предприятий, относящих свою активность на внеш. рынке к среднему уровню. На 6 пунктов снизилось и составило 12,9% количество предприятий которые причисляют себя к экспортерам с низким уровнем поставок за рубеж.

Портфель краткосрочных и среднесрочных заказов экспортеров не вызывает опасений: 49% опрошенных предприятий считают положение стабильным, а 38% прогнозируют тенденцию к повышению.

Самые оптимистические прогнозы развития экспортных операций даются поставщиками сырьевых материалов и автомобилей. «Синко Диас», 31.07.2001г.

— Дефицит внешнеторг. баланса И. достиг в июне рекордной отметки в 727,525 млрд. песет (33%). Основной причиной явился эконом. спад в странах ЕС, основных внешнеторг. партнерах И., который отразился на скромных показателях исп. экспорта. В целом за 1 полуг. дефицит внешнеторг. баланса составил 3,4 трлн. песет, что на 3% превышает показатель пред. г.

После того, как в 2000г. дефицит по внешнеторг. сделкам вырос на 32%, с начала 2001г. наблюдались положит. тенденции, которые, однако, в июне не сохранились. По данным минэкономики И., объем экспорта в июне составил 1,9 трлн. песет, что на 0,6% выше показателя июня пред. г. За полуг. рост экспорта составил 10,7%. На сниже-

ние темпов роста повлиял эконом. спад в Германии. Продажи исп. продукции в эту страну снизились на 10%.

Исп. импорт в июне вырос на 7,9%, что также отразилось на росте дефицита внешнеторг. баланса.

Негативная ситуация во внеш. торговле не повлияла на рост туризма в И. С янв. 28 млн. туристов посетили И., а поступления в бюджет от этого составили 2,17 трлн. песет, что на 12,6% выше показателя за аналогичный период пред. г. Отмечается некоторый спад (4,2%) потока туристов на Балеарские о-ва. «Эль Паис», 15.06.2001г.

СЕССЕ и ИСЕКС подписывают соглашение о расширении содействия предприятиям, осуществляющим экспортные операции.

Исп. ин-т внеш. торговли (ИСЕКС) и исп. компания по страхованию и кредитованию экспорта (СЕССЕ) подписали 8 июня соглашение о сотрудничестве по содействию нац. предприятиям и компаниям, осуществляющим экспорт товаров и услуг.

Соглашение предусматривает внедрение в практику экспортных операций нового страхового полиса — ПИЛЕ 2000, разработанного СЕССЕ применительно к участникам программы по развитию экспорта, осуществляемой ИСЕКС и Торг. палатами. Новый полис в 1,2 млн. евро покрывает риски экспортера, в т.ч. связанные с полным или частичным невыполнением иностр. контрагентами своих платежных обязательств в течение периода, не превышающего 360 дней.

СЕССЕ и ИСЕКС будут сотрудничать также в обл. информ. обеспечения экспортеров, подготовки и усовершенствования специалистов, оказании содействия в организации компредставительств за рубежом. «Синко Диас», 11.06.2001г.

— Полное взаимопонимание между Мадридом и Вашингтоном по эконом. вопросам. Визит президента США Дж. Буша в И. продемонстрировал полное совпадение точек зрения обеих стран по вопросам эконом. сотрудничества и торговли. Мадрид и Вашингтон сошлись во мнении, что необходимо углублять и развивать эконом. трансатлантические отношения, провести новый раунд переговоров в рамках ВТО и либерализировать сферу гражд. авиации.

Обе страны придают большое значение развитию взаимовыгодных отношений со странами Лат. Америки, хотя и расходятся в оценке перспектив сотрудничества с режимом Ф. Кастро. «Экспансьон», 13.06.2001г.

— И. предлагает Норвегии покупать у нее больше газа и продавать больше судов. Пред. правительства И. Х.-М. Аснар в ходе переговоров в Осло с премьер-министром Норвегии И. Столтенбергом предложил значительно увеличить закупки газа у норвежцев, если последние согласятся закупить у И. 5 судов, предназначенных для транспортировки газа.

Закупки газа составляют более 10% исп. импорта и потребность в нем растет, а Норвегия занимает 2 место в мире по добыче этого важного сырьевого продукта. Поскольку транспортировка по газопроводам через Францию обходится И. слишком дорого, Х.-М. Аснар предложил норвежской стороне закупить у испанцев спец. танкеры-газовозы.

«Эль Паис», 15.06.2001г.

— Несмотря на то, что зампред правительства И. Р. Рато вынужден был прервать свой офиц. визит во Вьетнам в связи с трагическими событиями в Нью-Йорке и Вашингтоне, Протокол о фин. сотрудничестве между И. и этой азиатской страной был подписан. Согласно документу в 2001—2003гг. исп. предприятия, осуществляющие экспортные поставки во Вьетнам или инвестиции во вьетнамскую экономику, получают кредитов или фин. помощь в 135 млн. долл.

«СинкоДиас», 17.09.2001г.

— Украинская компания предлагает рабочую силу «по низкой цене».

УГТ (нац. профсоюз) Альмерии сообщил в Трудовую инспекцию о существовании иностр. компаний, которые предлагают рабочую силу для использования в сельском хозяйстве И. «по низкой цене», и которые могут скрывать сети незаконного перемещения людей.

Согласно источникам профсоюза, заявление базируется на письме, полученном предпринимат. организациями пров. от «некой компании» с Украины, в котором говорится о том, что они «смогут платить украинским рабочим зарплату более низкую, чем испанцам и др. западноевропейцам».

В письме указывается, что исп. фирмы будут иметь «гарантированное качество работы» и «все это без чрезмерных требований в отношении условий работы со стороны трудящихся».

В письме утверждается, что «рабочая сила бывшего Советского Союза профессионально высоко подготовлена, работники очень трудолюбивы» и, что «в р-не Мурсии уже имеется работающий персонал с Украины, где можно получить о нем доп. информацию».

УГТ считает недопустимым существование такого типа компаний, которые «явно предлагают ввоз рабочей силы с целью их производств. эксплуатации», предполагающей нарушение всех «принципов этики и закона».

По мнению профсоюза, «это письмо не только противоречит рабочим нормативам И., в которых зафиксированы миним. условия трудящихся для того, чтобы не быть людьми «второго сорта» с рабочими условиями хуже, чем у остальных, в зависимости от национальности, но и нарушает положения Закона об иностранцах». «АБС», 9.08.2001г.

— Согласно данным УГТ, 82% новых трудовых соглашений носят временный характер. Доклад УГТ демонстрирует, что 82,7% из 842640 трудовых соглашений, заключенных в Мадриде в I пол., носят временный характер.

В наибольшей степени краткосрочные соглашения применяются к молодым людям 17—24 лет, 73% от общего числа заключенных с ними соглашений имеют продолжительность меньше 3 мес. Доклад отмечает причинную связь между краткостью действия трудовых соглашений и риском производств. травм на производстве, напр., в строительстве. «ЭльПаис», 11.08.2001г.

— Исп. компания «Чупа-Чупс» создала СП с турецкой фирмой «Кент Гида», которое будет занято производством конфет в С.-Петербурге. Вновь созданное предприятие получило название «Чупа-Чупс Кент», уставной капитал разделен поровну между исп. и турецкой сторонами. Объем инвестиций составит 10 миллионов долл., а общий объем инвестиций предполагается довести до 20 млн. долл. Новый завод приступит к производству осе-

нюю и будет выпускать жевательную резинку и конфеты. Объем продукции составит 35 тыс. т. в г. На рос. филиале исп. компании «Чупа-Чупс» занято тыс. чел. и объем продаж в 2000г. составил 55 млн долл., в 2001г. его предполагается довести до 85 млн. долл. «Экспансьон», 29.05.2001г.

— Исп. компания Leche Pasqual получила в 2000г. прибыль в 9.713 млн. песет, что на 24,5% превышает показатель пред. г. Объем продаж увеличился на 8% (118.490 млн. песет). В отношении проектов, в реализации которых Leche Pasqual предполагает свое участие, эконо. директор компании Х. Коломина заявил, что они предполагают инвестировать 3 млрд. песет в фабрику по производству йогуртов в России, используя для реализации последующей продукции сбытовую сеть исп. компании Saprofrio с которой заключено соглашение о совместной деятельности на рос. рынке.

«АВС», 6.06.2001г.

Обзор прессы-2000 ВЗАИМНАЯ ТОРГОВЛЯ

Для рос.-испанской торговли характерно постоянное превышение рос. экспорта над импортом с тенденцией к увеличению положительного сальдо за счет падения объемов испанских поставок.

млн. долл.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
Товарооборот	1854,2	1950,6	2073,5	1821,2	1754
Экспорт	1443,5	1360	1236,3	1126,2	1340
Импорт	410,7	580,6	837,2	695	414
Сальдо	+1032,8	+796,4	+399,1	+431,2	+926

Источник: Испанская тамож. статистика

Основу рос. экспорта составляют сырьевые товары (90%), в числе которых — нефть и нефтепродукты (60%), черные и цветные металлы (23,5%). Доля других традиционных товаров, поставляемых в И., невелика и колеблется от 2,5% до 0,5%. Это, прежде всего, хмудобрения, рыба и морепродукты, древесина, обогащенный урановый концентрат, бумага и картон. Машины и оборудование не превышают 0,5%.

В импорте И. преобладают продовольственные товары (30%), мебель (11%), машины и оборудование (7%), керамические изделия (7%), обувь (7%).

Доля России в общем объеме испанского экспорта составляет 0,4%. Общий объем накопленных испанских инвестиций в России не превышает 100 млн. долл.

Основными инвесторами являются крупные испанские фирмы («Кельме», «Кампофрио», «Чупа-Чупс», «Гальина Бланка»), которые до 1998г. активно осваивали рос. рынок продовольственных товаров и товаров широкого потребления. Однако с 1998г. в рос.-испанском эконо. сотрудничестве произошло заметное падение активности, отразившееся как на объемах взаимных поставок, так и на инвестициях.

Основной причиной явился августовский 1998г. кризис в России и последующая за этим рекомендация испанским фирмам со стороны Гос. страховой компании И., во многом определяющей торг. и инвест. политику страны, временно ограничить свою коммерческую деятельность на рос. рынке, что привело к резкому снижению, прежде всего, испанских поставок и инвест. сотрудничества.

Вместе с тем, существуют конкретные инвест. проекты, в реализации которых заинтересованы

как российские, так и испанские участники. В их числе: создание ж/д переходов для автоматической смены ширины колеи, совместное производство раздвижных колесных пар при участии фирмы «Тальго»; реконструкция завода «Салаватгидромаш» в Башкортостане в сотрудничестве с испанской фирмой «Помар»; строительство котельных установок при участии испанской фирмы «Бабкок-Вилькоккс» и машиностроит. завода в г. Подольск; совместное освоение нефтяных месторождений в Ульяновской обл. при участии испанской компании «Репсоль»; модернизация Саратовского НПЗ при участии фирмы «Драгадос и Конструксьонес»; совместное строительство рыболовецких судов-тунцеловов при участии рос. предприятий «Пролетарский завод» и «Северные верфи» и испанской судовой верфи «Астильерос де Уэльва»; строительство корпусов судов на субконтрактной основе на верфи г.С.-Петербурга по заказу испанской фирмы «Астильерос де Уэльва»; продолжение строительства комбината спортивной одежды и обуви в Башкортостане, г. Мелеуз; сотрудничество в создании цеха по переработке молока и производству сыров в колхозе «Путь Ильича» Моск. обл. с испанской фирмой «Фибоса»; сотрудничество по обеспечению безопасности работы АЭС и в строительстве АЭС в третьих странах; поставки диализаторов и организация их производства в России при участии испанской фирмы «Идемса».

Рос.-испанская МПК по эконо. и пром. сотрудничеству создана в 1994г. 6-7 апр. 2000г. в Мадриде состоялась заседание Рабочей группы рос. и испанских экспертов, на которой была конкретизирована программа действий по подготовке и проведению 3 сессии МПК.

Правовой основой рос.-испанских эконо. связей являются: соглашение между правительствами РФ и И. об эконо. и пром. сотрудничестве от 12 апр. 1994г.; протокол переговоров по условиям финансирования двустороннего торг.-эконом. сотрудничества от 12 апр. 1994г., в соответствии с которым рос. стороне был предоставлен кредит на фин. экспорта испанских товаров, оборудования, и услуг на 100 млн.долл.

17 дек. 1998г. была подписана Конвенция об избежании двойного налогообложения, которая пока не ратифицирована рос. стороной. С учетом степени подготовки находящихся в проработке проектов рос.-испанских межправит. соглашений, реальными для оформления являются: соглашение о взаимной защите и поощрении инвестиций; соглашение о сотрудничестве в тамож. сфере; соглашение о сотрудничестве в области туризма; соглашение о НТС; соглашение о межд. автомобильном сообщении и о морском судоходстве.

В соответствии с меморандумом, подписанным в сент. 1994г. между правительствами РФ и И., И. предоставила России кредит в 100 млн. долл., в счет которого к настоящему времени профинансировано только два проекта, по мнздраву России на 25 млн. долл. Использование оставшейся части кредита практически заблокировано испанской стороной.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В РОССИИ

Фирма «Группо Ампер» создана в 1956г. в Мадриде. Род деятельности: специализируется в области развития телекоммуникационных сетей. Чис-

ло служащих — 1400. Уставный капитал — 25 млн. евро. Президент — Артуро Балдасано Супервиелье. Поставляла в Россию телефонные аппараты для обществ. пользования. Заинтересована в развитии сотрудничества по оснащению рос. городов универсальными телефонными аппаратами.

«Гальина Бланка». Зарегистрирована в 1957г. в Барселоне. Род деятельности — производство продтоваров (концентрированные супы, готовые блюда). Президент — Льюис Карулья Фонт. Ген. директор — Хоакин Брунс Касадеваль. Имеет 700 служащих. Уставный капитал — 48 млн. евро. Начала свою деятельность в России в 1997г. В 1999г. завершила строительство фабрики в г. Бор Нижегородской обл. по производству суповых и бульонных концентратов (стоимость проекта — 30 млн. евро).

«Групп Фибоса». Зарегистрирована в 1990г. в Хероне. Род деятельности: производство и продажа машин и оборудования для пищевой промышленности. Управляющий — Хоакин Састре Кроус. Число служащих — 49. Уставный капитал — 83,5 тыс. евро. С Россией сотрудничает с 1996г. Основным партнером является «Газпром», который приобрел в 1996г. оборудование для 26 мини-заводов и цехов.

«Индра Системас». Зарегистрирована в 1962г. в Мадриде. Род деятельности — производство, исследования, развитие, продажа и эксплуатация электронных систем и оборудования. Президент — Хосе Мария Вила Соланес. Число служащих — 1500. Уставный капитал — 13,7 млн. долл. С Россией сотрудничает с 1986г. Поставила навигационное оборудование для аэропортов «Шереметьево» в Москве и Минеральных водах. Поставляет аналогичное оборудование для аэропорта в г. Ростов-на-Дону. Стоимость проекта — 45 млн. долл. Рос. заказчик — Фед. служба воздушного транспорта.

ИТЛВ. Многоотраслевой холдинг сотрудничает с Россией с 1975г. Имеет представительства в Москве и С.-Петербурге. Участвует в семи рос.-испанских СП. Построил фабрику по производству лаков и красок в Москве, две мебельные фабрики в Москве и С.-Петербурге, а также завод по производству соков в Иркутске. Заинтересован в дальнейшем осуществлении сотрудничества по этим направлениям.

«Кампофрио». Зарегистрирована в 1944г. в Мадриде. Род деятельности — производство и экспорт мясных изделий, в основном из свинины. Президент — Педро Бальве Лантеро, входит в совет по иноинвестициям при правительстве РФ. Число служащих — 1669. Уставный капитал — 32,6 млн. долл. Начала свою деятельность в России в 1991г., создав рос.-испанское СП в Москве «Кампомос». Построила 2 завода по переработке мяса, которые ежедневно выпускают 120-130 т. продукции. Ежегодный товарооборот достиг 200 млн. долл. Под Новомосковском (Тульская обл.) начато строительство свиноводческого комплекса на 1 млн. свиней в год.

«Кельме». Зарегистрирована в 1982г. в г. Аликанте. Род деятельности — производство и продажа спортивной обуви и одежды. Президент — Х. Килес. Директор по международному сотрудничеству — К. Портель. С Россией сотрудничает с 1992г. В 1992г. в г. Мелеуз в Башкирии создано СП «Башкельме», с которым «Кельме Интернациональ» подписала контракт на поставку оборудова-

ния для производства спорт. обуви до 500 тыс. пар в год. В 1994г. был введен в строй цех по производству клея для спорт. обуви. В 1999г. — 2 и 3 очереди по производству комплектующих и спорт. обуви.

«Пемар». Сотрудничает с рос. заводом «Салаватгидромаш» в Башкортостане. Осуществляет инвестиции в реконструкцию производства гидравлического оборудования завода. В окт. 1999г. «Пемар» приобрела 16% акций завода.

«Тальго». Сотрудничает с МПС и ПО «Ижорские заводы» в С.-Петербурге по организации производства раздвижных колесных пар. Завершается процесс создания рос.-испанского СП «Тальго-Рус». Фирма, с учетом ее большого опыта в создании ж/д подвижного состава, приспособленного к большим скоростям движения, представляет интерес для развития сотрудничества в этой области (включая совместное производство ж/д подвижного состава, организацию скоростного и высокоскоростного движения с использованием технологии автоматической смены ширины ж/д колеи.

«Текникас Реунидас». Создана в 1960г. Ген. директор — Хуан Льядо Арбура. Сотрудничает с рос. внешнеэконом. объединением «Зарубежнефть». В мае 1999г. при участии «Текникас Реунидас» осуществлен пуск в эксплуатацию технологических печей Уфимского НПЗ.

«Унион Феноса». Зарегистрирована в 1994г. в Мадриде. Специализируется на проектировании, строительстве и организации эксплуатации энергообъектов. Уставный капитал — 25 млн. евро. Президент — Викториано Рейносо. Ген. директор — Розарио Арройо Бротонс. Проявляет большой интерес к сотрудничеству в этой области с рос. энергетическими объединениями.

«Чупа-Чупс». Зарегистрирована в 1981г. в Барселоне. Род деятельности — производство, экспорт и импорт карамели. Имеет 78 служащих. Уставный капитал — 2,8 млн. евро. Президент — Рамон Бернат Серра. Начала свою деятельность в России в 1990г., создав СП в С.-Петербурге по производству карамели, имея 85% акций. Создала дистрибуторскую сеть в России. Ее продажи на рос. рынке достигли 30 млн. долл.

ЭКСПОРТ ВООРУЖЕНИЙ

Внешняя торговля И. товарами военного и двойного назначения регламентируется следующими нормативными актами: регламент ЕС № 3381/94 от 19 дек. 1994г., которым устанавливается режим контроля за экспортом товаров двойного назначения; Решения 94/942/PESC ЕС от 19 дек. 1994г. (с изменениями 95/127/PESC от 10 апр. 1995г.) с приложениями (список товаров и технологий, экспорт которых подвергается обязательному лицензированию; перечень стран, в торговле с которыми применяется режим наибольшего благоприятствования и т.д.); Вассенаарское соглашение нояб. 1996г. (заменившее КОКОМ), утвердившее перечень продукции военного и двойного назначения, подлежащий экспортному контролю; Королевский декрет 491/98 от 27 марта 1998г. и распоряжение минэкономки И. от 30 июня 1998г. по ведению И. внешней торговли товарами и технологиями военного и двойного назначения.

К органам, контролирующим испанский экспорт, относятся: Межведомственная хунта; Спе-

циальный регистр экспортеров вооружения, товаров и технологий двойного назначения; Главное управление внешней торговли минэкономики и финансов (лицензирование экспорта); Департамент таможи и спец. налогов минэкономики и финансов; СЕСЮ (Основной орган разведки и контрразведки И.); Гос. компания по экспорту вооружений Defex (компания не только предоставляет сервисную поддержку своим клиентам, но и осуществляет комплекс консалтинговых, маркетинговых, посреднических и других услуг предприятиям ВПК, вплоть до финансирования и сопровождения контрактов). В оргструктуре МО существует ряд управлений, которые непосредственно занимаются вопросами ВТС и закупок вооружений в интересах нац. ВС.

Основными партнерами И. в сфере ВТС являются страны НАТО, государства латиноам. региона и ЮВА. В 1991-96гг. экспорт этой категории товаров практически оставался без изменений в стоимостном выражении. Резкий скачок произошел в 1997г., благодаря продаже авианосца ВМС Таиланда. **Основным покупателем вооружения испанского производства является Турция**, закупившая 60 военно-транспортных самолетов, и Таиланд. В 1991-98гг. стоимость военных закупок этими странами составила треть общего объема испанского экспорта вооружений. Далее идут США (покупка стрелкового вооружения и тренажерного оборудования), Франция (военно-транспортные самолеты). Саудовская Аравия (бронетехника) и Сингапур (электронная техника).

За I пол. 1999г. И. экспортировала продукции военного и двойного назначения на 37,9 млрд. песет (237 млн.долл.) Это на 5,45 млрд. песет (34 млн.долл.) выше показателя за тот же период 1998г. По-прежнему, лидирующее положение занимает Турция (3,7 млрд. песет в I пол. 1999г.) и другие страны НАТО. 29 странам, не входящим в НАТО, было продано вооружения за этот период на 4,5 млрд. песет. В отношении продукции двойного назначения, в основном электронной техники, отмечается лидирующее положение Сингапура (11,98 млрд. песет) и Китая (6,75 млрд. песет).

Правительство ввело запрет на поставки вооружений и военной техники, а также продукции двойного назначения в Индонезию, когда ЕС ввел эмбарго в сент. 1999г. в связи с событиями в Вост. Тиморе. Контрактные обязательства 1998г. позволили И. осуществить в I пол. 1999г. поставки Индонезии на 3,2 млн. песет.

Помимо 15 стран, в отношении которых действует режим эмбарго, существует список из 50 стран, экспорт продукции военного и двойного назначения в которые требует оформления доп. сертификатов. Среди этих стран можно выделить Болгарию, закупившую в I пол. 1999г. испанских вооружений на 139 млн. песет (870 тыс. долл.). Единственным покупателем испанского оружия из стран бывшего СССР за прошедший год была Грузия (1,76 млн. песет). Россия фигурирует в статистических данных 1995г. (сумма закупки составила 500 тыс. песет). В 1997г. закупка товаров двойного назначения Литвой составила 23 млн. песет, а в 1998г. — 46,1 млн. песет.

Портфель экспортных заказов у испанских предприятий ВПК позволяет судить о поступательном наращивании И. своего экспорта продукции военного и двойного назначения. Среди ос-

новных заказов: строительство 5 фрегатов для ВМС Норвегии на 1,44 млн.долл.; создание двух ПЛ для ВМС Чили, контракт оценивается в 60 млрд. песет (375 млн. долл.); продажа Саудовской Аравии средних колесных бронированных машин (ВМР) на 50 млрд. песет (313 млн. долл.); строительство военных транспортных средств для ВС Швейцарии на 40 млрд. песет (250 млн. долл., первая партия из 325 грузовиков закуплена в начале 1999г. на 8,84 млрд. песет); возможная продажа третьим странам самолетов EF-2000, учитывая оценочные мировые потребности в 800 самолетов (без учета США, стран СНГ и Китая); испанское предприятие CASA является головным при продажах этих самолетов в Турцию и Ю.Корею; заказы на военно-транспортные самолеты C-295 (экспорт предприятия CASA, производящего авиатехнику, вырос в 1999г., по сравнению с прошлым годом, на 8,3%).

Испанский импорт продукции военного и двойного назначения определяется обязательствами страны в рамках межд. консорциумов, программой модернизации оружия и боевой техники испанских ВС, заказами нац. МО, потребностями нац. предприятий ВПК.

В рамках утвержденного конгрессом депутатов И. бюджета МО на 2000г. особое внимание уделялось затратам на модернизацию оружия и боевой техники нац. ВС. Бюджетом военного ведомства предусмотрены расходы на эти цели в размере 134,6 млрд. испанских песет (841,7 млн. долл.). В тот бюджет не были включены расходы по долгосрочным программам (до 2015г.), основными из которых являются проекты строительства фрегата ВМС F-100, евроистребителя EF-2000 и танка «Леопард-2». На эти цели предусмотрено выделение 1,6 трлн. песет.

Помимо этого, МО планирует израсходовать на закупки оружия и боевой техники с 1998 по 2010г. 300 млрд песет. Эта цифра включает в себя долгосрочные программы, среди которых основное место занимает создание новой системы военных телекоммуникаций и радиоэлектронной борьбы.

Существуют также спец. программы модернизации и финансирования, направленные на поддержание боевой готовности испанских ВС и создание резервов на случай ведения войны. В период до 2015г. предусмотрено израсходовать на эти цели 854 млрд. песет. Таким образом, суммарные затраты МО на модернизацию вооружения ВС до 2015г. составят 2,76 трлн.песет. Однако и эта цифра не отражает реальных расходов. Она не включает средства, необходимые для замены оборудования и боевой техники, которые с 1998 по 2014 гг. физически устареют.

Необходимо также учитывать планы по закупкам в начале следующего тысячелетия новых подлодок для нац. ВМС, боевых вертолетов и среднего транспортного самолета нового поколения A-400M (ранее FLA). Стоимость этих трех программ предварительно оценивается в 1,9 млрд. долл.

В отношении программы A-400M следует подчеркнуть, что Европейское командование Североатлантического альянса считало бы выгодным закончить разработку своего военно-транспортного самолета уже в ближайшее время. Для этой цели создан спец. консорциум Airbus Military, в состав которого вошла и испанская аэрокосмическая корпорация CASA.

В мае 2000г. президент CASA А.Фернандес заявил о завершении переговоров с немец. стороной по проблеме будущего А-400М. Практически решен вопрос по окончательной сборке самолетов на заводах CASA в Севилье. Инвестиции в проект оцениваются в 751 млн.евро (125 млрд. песет), будет создано порядка 450 доп. рабочих мест. Рыночная стоимость одного А-400М будет составлять 80 млн.евро (13,3 млрд. песет).

Бюджетные расходы МО на модернизацию вооружения в 2000г. распределялся (в млн. долл.): авиация – 166,4; телеком. сети и оборудование – 210,8; корабли и суда – 63,2; бронетанковая техника – 82,8; инфраструктура – 80,5; артиллерийское вооружение – 29,2; средства транспорта – 45,2; снаряды – 46,2; ракеты и торпеды – 44,8; инженерная техника – 4,4; средства тылового обеспечения – 12,6; легкое оружие – 16; средства информатики – 6,8; другие инвестиции – 32,8; всего – 841.

На модернизацию вооружения СВ было выделено 36,5% запланированных расходов – 49,7 млрд. песет. ВМС получили на эти цели 25,5% – 34,38 млрд. песет. ВВС – 31,44 млрд. (23,4%). Расходы Центр. аппарата по данной статье составили 10,39 млрд. песет (7,7%), а генштаба МО – 8,71 млрд. песет (6,5%).

В СВ продолжается модернизация вертолетов «Чинук» и планируется закупка вертолетов «Суперпума». Часть средств направляется на закупку бронированных саперных машин и разработку новой БМП. Инженерные части обновляют парк мостоукладчиков. Артиллерийские части проведут модернизацию орудий ПВО 35/90, снарядов 155 мм и закупят легкие пушки для СБР. Завершится переход на новое стрелковое оружие 5,56 мм. Продолжится также модернизация парка транспортных средств, срок службы которых составляет 12-13 лет и ориентировочно заканчивается в 2002г. Расходы по модернизации телекоммуникационного оборудования предназначены, в основном, на создание СИТА (системы тактической разведки).

ВМС в 2000г. начали приобретение первой серии ракет Standard SM-1, и продолжают закупки ракет Seasparrow, Standard SM-2, Maverick, Aspide и Amraam. Трансформация палубных штурмовиков Harrier AV-8B во всепогодные Harrier AV-8B Plus, закупка новых боевых вертолетов LAMPS и модернизация существующих, стоящих на вооружении фрегатов ВМС, составят основные расходы по модернизации морской авиации.

ВВС модернизируют систему вооружения Мираж F-1 с целью продления срока службы самолетов до начала поступления на вооружение EF-2000. Модернизация коснется транспортных самолетов «Геркулес», 25 лет стоящих на вооружении ВВС И. Предусмотрена также закупка новых F-18 с целью компенсации потерь из-за несчастных случаев и покрытия недостачи некоторых эскадрилий. В отношении модернизации телекоммуникационного оборудования, ВВС направят основные усилия на разработку программы SIMCA (системы воздушного предупреждения, управления и контроля), программы NAEW (системы раннего предупреждения НАТО), создания системы РЭБ Santiago, спутниковых коммуникационных систем Secomsat и Hispasat.

Участие испанских предприятий ВПК в межд. военных программах создания новых вооружений:

Eurofighter – разработка и строительство евроистребителей EF-2000 (Bae – 37%; Dasa – 30%; Alenia – 19%; Casa – 14%);

Eurojet – создание двигателя EJ -200 для евроистребителя EF-2000 (ИТР – 13%; MTV; Fiatauto; Rolls Royce);

Eurofighter Simulation System – создание тренажера для евроистребителя (Indra – 26%; Thomson TS; Meteor у STN Atlas);

Eurodass – разработка системы РЭБ (Indra – 19,8%; Elettronica; Gecmarconi; Bae);

Eurofla – создание среднего военно-транспортного самолета А-400М (Airbus Military (Casa; Aerospatiale Matra; Dasa; Bae; Flabel; Finmecanica; Tusas) Alenia, TAI, Labinal);

Ascod – создание БМП «Писарро» (EN Santa-Barbara; Steyr);

Meteor – создание ракеты нового поколения Bvraam (Matra; Bae; BGT; Casa; Saab Dynamics);

F-100 – создание и последующая коммерциализация фрегатов нового поколения (Bath Irons; Lockheed Martin; EN Bazan);

Scorpene – строительство подлодки S-80 – (DCNI; EN Bazan);

MIDSCO – создание информ. системы нового поколения (Thompson; Siemens; Inatel; Indra);

Leopard-2E – строительство 235 танков для испанских ВС (SBB (EN Santa Barbara), Krauss Maffei, MAK; Wegman; Rheinmetal; EN Bazan; Sapa).

В отношении программы строительства по немецкой лицензии 235 танков Leopard-2E на испанском предприятии Santa Barbara, существует неопределенность. В марте 2000г. в результате завершения процесса приватизации, Santa Barbara была продана ам. компании General Dynamics, что вызвало волну возмущения у немецких партнеров по программе. В результате обострился кризис, следствием которого явилось увеличение стоимости аренды 108 немецких танков Leopard-2A, переданных в испанские ВС в 1995г. Ведутся непростые переговоры по вопросу обеспечения гарантий немецкой стороне по вопросу непередачи и дальнейшему неиспользованию технологий, уже переданных испанцам для производства танка. Эксперты считают, что в случае обострения конфликта, И. будет вынуждена отказаться от производства немецких танков и перейти на ам. Abrams, что автоматически приведет к удорожанию программы и отдалению сроков ее выполнения.

Одновременно с этим новый хозяин испанского предприятия принял решение по оптимизации производственных мощностей Santa Barbara. Так завод компании в г.Корунья одновременно с производством по немецкой лицензии новой автоматической винтовки G-36-E, начнет совместно с другим испанским предприятием Industria de Turbo Propulsores (ИТР) производство компонентов для аэрокосмического сектора.

Многие испанские предприятия привлекаются к другим европейским военным программам на субконтрактной основе. Среди них можно выделить Indra, Tescnobit и Amper – испанских лидеров в секторе военной электроники и телекоммуникаций.

Представительства

www.buscamed.com, www.medspain.com, www.virtualer.com Медицина;
www.buildnet.com Архитектура и строительство; www.puntolog.com Промышленность; www.startmag.com, www.windx.com, www.borland.es,

msdn.windx.com Прикладная информатика; **www.inter-biz.net** Торгпредство РФ в И.; **www.icex.es** Институт внешней торговли; **www.cofides.es** Финансирование развития; **www.escamaras.es** Совет торг. палат; **www.cesce.es** Страхование экспортных кредитов; **www.aenor.es** Ассоциация по сертификации и нормализации; **www.mec.es** Минобразования и культуры; **www.mde.es** Минобороны; **www.min.es** Минпром. и энергетики; **www.meh.es** Минэкономики и финансов; **www.defex.es** Предприятие по экспорту вооружений; **www.inta.es** Институт аэрокосмических исследований; **www.ine.es** Статистический институт; **www.cert.fnmt.es** Монетная фабрика; **www.guardiacivil.org** Гражд. гвардия; **www.boe.es** Гос. бюллетень; **www.inter-biz.net** «Рос.-испанский мост»; **www.espana.ru** Информация об И.

Порталы общего назначения: www.pobladores.com; www.ciudadafutura.com; www.commm.com; www.paisvirtual.com

Эконом. вопросы: www.bloomberg.com/esp; www.economyweb.com; www.expansiondirecto.com; www.patagon.com; www.bolsa.msn.es; www.megabol-sa.com; www.invertia.com

Предприятия ВПК: www.argaemc.com; www.enbazan.es; www.aisa.es; www.santa-barbara.sa.es; www.amper.es; www.espelsa.es; www.indra.es; www.sainsel.es; www.isdefe.es; www.cimsa.com; www.jomipsa.es; www.scp-sa.es; www.gontrailer.com; www.aerlyper.com; www.casa.es; www.instalaza.es; www.askin.es; www.gmv.es; www.gymca.com; www.gtd.es; www.sener.es; www.fecsa.net; www.sintersa.es; www.itp.es

НИОКР: www.cicyt.es; www.cotec.es; www.rediris.es; www.ua.es; www.ucm.es; www.ehu.es; www.uned.es; www.csn.es; www.cita.es; www.fue.es; www.cordis.lu; www.cdti.es; www.upm.es; www.uniovi.es; www.uab.es; www.ciemat.es; www.ocyt.es; www.ugr.es

Лучшие сайты: www.iberdrola.es; www.avecrem.com; www.sanitas.es; www.ups.com; www.renault.es; www.recoletos.es; www.audi.vw-audi.es; www.bankinter.es; www.ericsson.es; www.telefonica.es; www.campofrio.es; www.aeat.es

Банки: www.bsch.es; www.lacaixa.es; www.cajaespana.es; www.openbanc.es; www.bde.es; www.argentaria.es; www.bancasabadell.com; www.cajamadrid.es; www.citibank.es; www.bbv.es

ПОСОЛЬСТВО РФ В МАДРИДЕ (+АНДОРРА) - МАЙОРСКИЙ Евгений Григ., КАМЫНИН Михаил Леонид. Madrid, C/Velazquez 155, (3491) 562-2264, 411-2524, -0807, ф.562-9712, телекс (52) 45632 URSS E; embrues@arrakis.es. КОНС. ОТД. 411-2957, ф.562-7830, телекс (52) 47677 KOSU E; consmd@arrakis.es.

ТОРГПРЕДСТВО В МАДРИДЕ - ЗАСЕДАТЕЛЕВ Владимир Вит. 28002 Мадрид, Альфонсо Родригес Сантамария 18, 411-1900, ф.-1050; delcom@tele-line.es.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В БАРСЕЛОНЕ - КОНДРАШЕВ Игорь Серг. Barcelona, av. Pearson 34, (3493) 280-5432, -0220, ф.-5541, телекс (52) 97713 URSS E; consulado-ruso@bcn.servicom.es.

БЮРО В РФ (И СНГ)

ПОСОЛЬСТВО (12.10). 121069 М., Бол. Никитская 50/8, 202-2180, -2610, 241-8786, 787-7139, 916-5400, ф.291-9171, телекс 413220 SPAIN SU; embespru@correo.mae.es. Мануэль де ЛУНА АГУАДО (Manuel de LUNA AGUADO, министр, советник, 291-5165), Херминио МОРАЛЕС (Herminio MORALES, министр, конс.), Хавьер КОЛЛАР (Javier COLLAR, советник, политика), Маркос ВЕГА (Marcos VEGA, советник, культура), г-жа Сесилия ЮСТЕ (Cecilia YUSTE, I сек., адм., кооп.), Хосе Рикардо ГОМЕС-АЦЕБО (Jose Ricardo HOMES-ACEBO, I сек., СНГ), Пабло ПЛАТАС (Pablo PLATAS, I сек., конс.). **конс. отд.:** (пн.-чт. 8-15), 202-3210, 937-5627, -8, -9, ф.-6, consespmos@mail.mae.es, Мелитон КАРДОНА ТОРРЕС (Meliton CARDONA TORRES, министр, генконсул, 937-5633), Йоахим ДУРАН (Joaquin DURAN, I сек.), ассистенты – Juana GOMEZ, Andres ALONSO, Inmaculada VILLAVERDE, Ester GOMEZ, Hector PURIZACA, Bibiana TREVINO, Jesus GARCIA, Francisco Javier ALTIERI, Alejandro de PRADO, Asuncion ALVAREZ, Laura GARCIA, Maria Emilia CASTRO, г-жа Gemma OSCA, Miguel Angel HERNANDEZ, Antonnio FERNANDEZ, Aurora ROYTENBURD, Paulina de la LLANA, Angel GALAN, Jose LOPEZ, Marina MARTINEZ, Miguel Angel ORTIZ, Alberto PEREZ, Xenia PINTO, Марина ЗУБЦОВА. **военный атташат:** 202-2610, 291-3773, agredmos@aha.ru, Хорхе дель РЕЙ (Jorge del REY, военный атташе, 956-3380). **апк:** 956-3145, 202-2161, ф.956-6342, consej@aha.ru, Агустин ПЬЕДРАБУЭНА ЛЕОН (Agustin PIEDRABUENA LEON, советник), ассистенты – Анна ВЕРЕЩАГИНА, Наталья ОСИПЕНКО. **сми:** 956-6346, ф.-5, www.aha.ru|span; ispan@aha.ru, Грегорио ЛАСО МОСТОЛЕС (Gregorio LASO MOSTOLES,

советник), ассистенты – Andres SANTANA и Дмитрий ТЕРЕНТЬЕВ. **ТОРГ. ОТД.:** 202-7772, -6181, ф.-1226, 956-6347, телекс 413900 OFCOM SU, buzon.official@moscu.ofcomes.mcx.es, Ана Мария ОВЬЕДО МУНЬОС (Ana Maria OVIEDO MUNOZ, торг. советник), Альмудена КАСТАНЕР (Almudena CASTANER, торг. атташе), ассистенты – Luis URIBE, Benjamin ALBEROLA, Carmen OSSET, Juan MONRABAL, Liudmila GUANES. **ОБРАЗОВАНИЕ:** Мариа Долорес ВИСЕНТЕ (Maria Dolores VISENTE, эксперт, dolores@cityline.ru). **ТУРИЗМ:** Тверская 16/2, эт.6, 935-8399, ф.-6, moscu@tourspain.es, Артуро ОРТИС АРДУАН (Arturo ORTIZ ARDUAN, советник). Ассистент – Alvaro ALONSO.

КОНСУЛЬСТВО (почетное, без права выдачи виз). 191002 С.-П., Владимирский пер. 11, (812) 325-8470, ф.-8177. Луис Альберто Родригес БЛАНКО (Luis Aberto Rodrigues BLANKO, почетный консул).

Af Steelcase CIS North. Мебель. 113114 М., Кожевнический пр. 1, эт.3, 935-7064, ф.-5, steelmos@co.ru, Philippe Beurtheret. 28041 Madrid, Antonio Lopez 243, (3491) 475-9000, ф.476-0733.

Adincra. Сантехника. 109088 М., Шарикоподшипниковская 1, эт.3, 258-0048, ф.276-5336, adinkra@aha.ru, Joan De Haro, Елена Зорская. 08034 Barcelona, с/Ramon Miguel y Planas 23-25, оф.1, (3493) 205-2100, ф.-1210, adinkra_sl@kente.es, Franciso Boronet.

Ajusa-Russia. Автопром. 109382 М., Совхозная 10А, т/ф 359-1456, ajusaru@yahoo.com, Carlos Velasco. 02007 Albacete, Pol Campollano, Cl., С, п1/2 1, (34967) 21-6212, ф.-4, www.ajusa.es.

Agropromotion. Пищепром. 119435 М., Савинская наб. 25, оф.513, 930-1416, ф.719-2721, -2, gfmoscucityline.ru, Сергей Никол. Капотин. 17457 Riudellots de la Selva (Gerona), Pol. Ind. Gerona, Parc. IR-1-1-12, (34972) 47-1213, ф.-5, fibosa@grupfibosa.com, Marta Estiu.

Asecoint. Винпром. 117119 М., Ленинский пр-т 42, стр.1, оф.12-14, 938-7913, ф.-8587, central@asemcoinc.com, www.asemcoinc.com, Jesus Lopez Diaz. 34004 Palencia, Andalucia, 67. Parcela 198, (34979) 72-9653, ф.71-0626, Factor 14. 28013 Madrid, (3491) 54-84601, ф.-83027.

ASPY Overseas. Продовольствие и пищепром. М., Фрунзенская наб. 18Д, 242-6353, ф.-00. 08870 Sitges (Barcelona), Prat de la Riba 18, (3493) 811-1088, ф.-0957. Warsaw (Poland), Boremlowska 35/32, т/ф (4822) 612-1995, D. Jose Montero.

BSH Comercial Ufesa. Быт. электроприборы. 113639 М., Чертановская 1В, оф.1, т/ф 316-5005, ф.-1778, aya@ufesa.ru, Сергей Иван. Саакян. 01013 Vitoria, Portal de Gamarra 60, (34945) 12-9300, ф.270788, ufesa@bshg.com, Jon Bergareche.

Babcock Wilcox Espanola. 123610 М., Краснопресненская наб. 12, Со-винцентр, Международная 2, под.6, оф.848, 253-2634, ф.-2950, Виктор Е. Ревенко. 28006 Madrid, с/Padilla 17, 1A planta, (3491) 577-6282.

Baman. Фрукты-овощи. 119827 М., Комсомольский пр-т 42, оф.532, 242-1711, 245-9437, ф.935-7112, baman@co.ru, Роберт Хабибулин. Ctra.de Adra 27, 04760 Berja, Almeria, (34950) 49-0819, ф.-1207, berja-sol@larural.es, Juan Jose Barrionuevo Osorio.

Banco Bilbao Vizcaya Argentaria. Банк. 103009 М., Бол. Гнездиновский пер. 1/2, эт.5, 797-2415, ф.-3, lpareja.bbva@sovintel.ru Luis Pareja, Светлана Кузнецова. P° de la Castellana 81, 28046 Madrid, (3491) 537-0072, ф.-8317, Edilberto Aguilera Ramirez.

Betta Rous. Сыр, вино. 119146 М., Фрунзенская наб. 18Д, 242-6300, -53, ф.257-2111, betarous@aha.ru, Edilberto Aguilera Ramirez. San Damian 11, 8870 Sitges - Barcelona, (3493) 811-0957, ф.-1088, compre@arrakis.es, Carmen Ramis.

Bodegas Valderpablo Neva. Вино. 188352 Гатчина, Ленинградская обл., Русева 32, (812) 711-3566, 712-1624, ф.715-5862, Abel Juan Amon Delgado. 50293 Terrer (Zaragoza), Camino de Calatayud s/n, (34976) 89-8008, ф.-12, Angel Luis Pablo Uriel.

Campofrio Alimentacion. Пищепром (мясо) *Manufacturing of meat products, import, distribution.* 121471 М., Рябиновая 32, 448-6704, ф.-4503, www.campofrio.es, Jose Manuel Hierro, Javier Ejido. 28109 Alcobendas (Madrid), Avda. de Europa 24, Parque Empresarial la Moraleja, (3491) 484-2700, ф.661-7813, campofrio.intervac@mad.servicom.se, Андрей Зырянов. 09007 Burgos, Apartado de Correos 84, (34947) 22-2150, ф.23-9001.

Cano Gonzalez. Abogados. Юристы. 103031 М., Страстной б-р 12, под.2, 200-2025, т/ф -3895, Juan Jose Cano Gonzalez, Светлана Кряшева.

Cargolink. Мультимодальные перевозки. М., Сколковское ш. 31, 447-1935, ф.446-4247, Олег Иванов. 03002 Alicante, Rambla Mendez Nunez 38, (3496) 514-4500, ф.-50, Fernando Naveira Vera.

Castelon Ceramics. Кафель, керамика. М., Луганская 9, т/ф 321-4147, sodbaduba@workmail.com, Иван Тетрафилович Димитров. Castellon, (34964) 77-2154, 60-5322, ф.-2298, Giorgio Borello.

Consorcio de Promocion Comercial de Catalunya (COPCA). Пред-ство пров. Каталония по торговле. 117586 М., Косыгина 15, гост. «Орленок», оф.615-616, 939-8568, ф.-59, сорса-mos@mtu-net.ru, Людмила Любо-вская. 08008 Barcelona, Pg. de Gracia 94, (3493) 484-9615, ф.-9, xcli-ment@correu.gencat.es, Xavier Climent.

Consorcio de Promocion Turistica de Catalunya (Grupo Levant). Пред-ство пров. Каталония по туризму. М., Лобачевского 100, корп.1, оф.257, 932-4851, ф.932-4852, D.J. M.Perramon Martinez, Татьяна Михайлова. Киев, Пушкинская 23-1, (044) 244-3810, ф.225-4326.

Dark Master. Керамика. 109382 М., Совхозная 10А, 359-9910, ф.-2492, metropolmoscu@mtu-net.ru, Mauro Hidalgo Diaz. 12110 Alcora, Castellon, Ctra. Castellon, km. 21,5, (34964) 36-7474, ф.38-6969, metropol@metropol-ceramica.com, Alberto Riego.

Decoexpo. 101000 М., Мал. Лубянка 8, 928-2172, моб. 8-902-692-2196, ф.382-1018, Михаил Паскалов. 08789 La Torre de Claramunt (Brna), apdo 20, Ctra. Igualada-Sitges, km.7, 2-CamiTorre Baixa, (3493) 801-1980, ф.-3881, decoexpo@futurnet.es.

Decor Espana. Мебель. 115230 М., Варшавское ш. 46, 111-5201, ф.-5407, decorisp@co.ru, Daniel Jimenez Tetro, Benito Garcia Soriano. 29012 Malaga, c/Angosta del Carmen, 15,1A, (34952) 36-3734, ф.-83, gifermo@grn.es, Antonio Jimenez.

Deycu. Юр. услуги. 254053 Киев, Артема 14, оф.3А, (38-044) 212-4781, ф.461-9232, deycu@carrier.kiev.ua, Елена Юрченко. 46004 Valencia, Cirilo Amoros 48, 3А, (3496)351-7836, ф.-3488, carmen_omero@retemail Carmen Romero Martinez.

Edipro. Хим. товары. 117571 М., Ленинский пр-т 156, оф.27-28, 438-7345, -9, -52, ф.-67, rotrans@aha.ru. 33206 Gijon, c/Rodriguez Sampedro 5, 1В, (3498) 517-5522, -00, ф.534-3711, rotrans@rotrans.com.

Elsamex. Асфальтоукладчики. 107078 М., Мал. Кисловский пер.6, оф.15, т/ф 290-4205, Олег Евген. Лаюк. 28042 Madrid, San Severo 0018, Empresarial Barajas Park, блок В1, (3491) 329-4477, -4518, ф.-4057, -8, Jesus Rincon Jimenez-Momediano.

ENTER Logistica. Исп. консорциум экспортных поставок. 143966 Пей-тов, 17 км. Горьковского ш., 359-0056, ф.-3556, Pablo Gomez Morante. Aceites del Sur (маслины, 359-6583, acesur@dol.ru, Елена Ганпанцурова). Campofrio (колб. изделия, 359-3698, aten@dol.ru, Алексей Соловьев). Gres de Nules (кафель, 203-7286, gnlk@cnet.rosugol.ru, Вадим Бадами-анц). Kelme (одежда, 359-0438, -6683, vagarra@cityline.ru, russia@city- line.ru, Jose Sempere). SOS Arana (продовольствие, 359-3523, -0056, ф.-3523, aranamos@dol.ru, Елена Головач). Conservas «Isabel Garavilla» (рыб- ные консервы, 359-7691, isabel@garnet.ru, Fernando Rueda). Metropol (керамика «Dark Master», 359-2492, metropolmoscu@mtu-net.ru, Mauro Idalgo). Flamagas (359-9913, fjover@flagamas.com). 28008 Madrid, Ferraz 77, dcha., (349)543-6105, -29, ф. 544-2882, Javier Landa Aznarez.

Equipamiento Institucional (Ekinsa). Обувь, одежда, лес, металлопром, недвижимость. 191025 С.-П., Владимирский 11, (812) 325-5470, ф.-8177, Luis Alberto Rodriguez Blanco. 28037 Madrid, c/Santa Leonor 61, (341) 377-0000, ф.327-0925, info@ekinsa.com, Antonio Garcia Nates.

Eurocolor. Фотопринадлежности, альбомы. 121351 М., Коцюбинского 4, т/ф 149-5131, 746-7994, Александр Иван. Ванюшин. 46988 Patrena (Valencia), Ciudad de Barcelona 18, Pol.Ind.Fuehte del Jarro (3496) 134-3202, ф.-1, ventas@hofmann.es, Franz Hofmann.

Europe Foods. Пр-во и реализ. дегидрированных продуктов «Гали- на Бланка» Production of food products. 119435 М., Мал. Пироговская 14, 956-1703, ф.-35, Guillermo Morodo, Jaime Aler Canadell. P.A.S.A. Gallina Blanca. 08029 Barcelona, Josep Taradellas 38, (3493) 439-5400, ф.419-2996.

Excellence Consulting Group. Консалтинг. 199004 С.-П., Одоевского 29, оф.803, а/я 151, (812) 301-9449, ф.303-8764, russia@excellence- group.com, Manuel Pico y Torres. 46910 Benetusser, Valencia, Pintor Sorol- la 29, pta 10, (3496) 318-2187, ф.376-4791, spain@excellence-group.com, www.excellence-group.com, Andres Garcia.

Farmlux. Фармпром. 109432 М., Трофимова 6, 277-7073, т/ф 279-2493, oro@farmlux.tsi.ru, Medeya Perez de Albeniz. 28037 Madrid, Julian Camarillo 37, (3491) 375-2210, ф.-4, cefana@cfn.es, Javier Echevarria Echevarria.

FER (Fundacion para Cooperacion entre Espana Y Russia). Юр. услуги. 191011 С.-П., Итальянская 29, оф.5, (812) 311-6827, fer_russia@mail.ru, Joan Casals Climent. 08013 Barcelona, Avda. Diagonal, 336, 2-1, (812) 325-8016, j-casals@spb.cityline.ru Joan Casals Climent.

Flamafas. Все для курильщика. 109382 М., Совхозная 10А, т/ф 359-9913, www.flamagas.com, Andreisaenko@hotmail.com Андрей Саенко. Barcelona, Sales I Ferrer 7, (3493) 291-0555, ф.291-0511.

FMS. Ж/д техника. 250006 Киев, Горького 150, 13, (044) 268-2696, 220-1354, -9388, 240-5265, ф.268-2696, Ирина Войтенко. 08034 Barcelona, Carretera Esplugas 77, (3493)205-1102, ф.203-4100, Juan Ignacio Pero, Rafael Pero.

Freixenet. М., Бол. Пироговская 15, 799-4096, ф.737-3393, Эдуард Серг. Саркиссов.

Garra. Одежда, обувь. 103382 М., Совхозная 10А, оф.39, 359-0438, т/ф -0056, kelme_russia@cityline.ru, D. Jose Sempere, Esperanza Prijodkina. BASHKELME. 453310 Башкортостан, Мелеуз, (734764) 4-1009, -2695, -4162, ф.-4267, Юнир Галимянович Ажегулов. DELKELME. 225215 Белорус- сия, Брестская обл., Белоозерск, (01643) 2-0929, т/ф-20. KELME. 28020 Madrid, а/я 420, 03205 Elche (Alicante), Pedro Teixeira 7-1', izda, (3496) 544-0260, ф.546-9819, garra@kelme.com, Carlos Portel, Sra. De, Irena@kelme.es Irena Garcia.

Gres de Nules-Keraben. Керамика. 103382 М., Совхозная 10А, 359-0056, 203-6282, ф.-7286, 359-3556, -6203, Вадим В. Бадамианц. 12520 Nules (Castellon), Carret. Valencia-Barcelona, Km. 44'3, (34964) 67-2752 ф.-3315, -4245.

Hamann Espanola. 129090 М., Гиляровского 5, 937-5333, -2, -25, ф.-3, -4, Антей Лабудин. 46550 Albuixech (Valencia), Pol. Ind. del Miditerraneo Avda. Mediterraneo 10, (3496) 140-1411, ф.-01, -1201.

Hispavet. Корм и товары для животных. М., 5 Магистральная 6, 742-6523, ф.-4, Людмила Рыченко. 08970 Sant Joan D'espri (Barcelona), Avda. M. Jacinto Verdaguer 62, Pol. Ind. Fontsa, (3493) 373-9060, ф.-1, Jordi Uell.

I.T.L.V. Moskva- Industrial Tecnologica Laintex Veterinari. Детское питание, прод. консервы. 123007 М., 2 Хорошевский пр. 7, 742-6676, ф.-87, расо@co.ru, itlv@cea.ru, Munoz Sanches. 196084 С.-П., Цветочная 16, (812) 326-9947, -8, -9, ф.-9160, itlv@infopro.spb.su. 664014 Иркутск, пос. Жилкино, склад №10, база «Иркутскпортторг», «Испанский Торговый Дом», т/ф (3952) 32-7282, joan@gin.global-one.ru. 03067 Киев, б-р Ивана Лепсе 4, (044) 201-4570, -7, ф.-6, itvl@itvl.relc.com. 700070 Ташкент, Стародуб- цева 25, (8-10-99871(2)) 54-7858, -7, 55-1830, ф.-1, francis@online.ru, Francisco Munoz. 08960 Sant Just Desvern (Barcelona), c/Frederic Mompou, 3, 7А, (3493) 473-7464, ф.-8106, itlv@itlv.com, Aquilino Mata Mier.

Iberica-2000. Пищепром: оливки, фрукты, консервы, рыба. 123007 М., 5 Магистральная 6, 940-3244, ф.940-1301, iberica@cityline.ru, Николай Латаренко. Orense 85, 28020 Madrid, (3491) 650-6694, ф.-6993, olive- line@olive-line.net, Andres Aquesolo.

Ifema Feria de Madrid. Организация выставок. 191025 С.-П., Владимир- ский пр-т 11, (812) 325-8470, ф.-8177, ifema@es.cons.spb.po.ru, Luis Alberto Rodriguez. 28080 Madrid, Parque Ferial Juan Carlos I, Apdo. de Correos 67.067, (3491) 722-5180, -5000, ф.-3301, infoifema@ifema.es, www.ife- ma.es.

Imabe (Roimpex). Оборудование для экологов. 121099 М., Новинский б- р 7/1, 205-2008, -1590, ф.-6984, avt273293@mtu.ru Владимир Богуслав- ский. 28500 Arganda del Key (Madrid), P.I.Finanzanto, Avda. de Finanzanto 16, (3491) 871-7011, ф.(34972) 871-2312, imabe-iberica@mx2.redestb.es, www.imaberica.com.

Indra D.T.D. Оборудование для аэропортов. 113447 М., Дмитрия Улья- нова 35, стр.1, оф.12, 123-9055, моб. 773-4268, ф.126-9432, Carlos Oller Ortega. 28850 Torrejon de Ardoz, Madrid, Ctra. de Loeches 9, (3491) 396-8095, ф.-8284, Diego Macia Fenoll.

Inagrosa Ukraina. Продтовары. 252110 Киев, Саксаганского 106, оф.15, (38-044) 559-7374, т/ф 224-4469, Виталий Никотин. 28001 Madrid, c.Velazquez 31, (3491) 435-9080, ф.575-5467, inagrosa@inagrosa.es, Anto- nio Sanchez.

Iris Decor. Химпром. 117419 М., 2 Верхн. Михайловский пер. 9, оф.920, 955-7340, т/ф 952-3745, ф.958-5221, 955-7500, -7340, irisdecor@iris- decor.com, Petar Markovic. Frederic Mompou 3, 6° A-2, 08960 Sant Just Desvern, Barcelona, (3493) 499-0767, ф.-0858, emsaquimica@emsaquimi- ca.com, Jorge Grima.

Inffon (бывш. Tabacalera). Табак. 113054 М., Татарская 18, стр.1, оф.2, 961-0267, ф.725-2598, inffon@sovintel.ru, Guillermo Alvero. 28010 Madrid, с.Eloy Gonzalo 10, (3491) 360-9085, ф.-9012, Antonio Vazquez.

Ivex-Turismo. М., Тверская 16, эт.3, 935-8912, ф.-3, ivex@co.ru, Михаил Беляков, Eflen Beltran. 935-8910, ф.935-8911, Maria Nunez.

J. Garcia Carrion. Винпром. 109382 М., Союзная 10А, т/ф 359-0438, -9901, vagarra@cityline.ru, Алена Бор. Ионова. 30520 Jumilla, Avda. Murcia, s/n. а/я 7, (34968) 75-8207, ф.-6451, Enrique Sanchez.

Jafer. Краски. 65016 Одесса, Дмитрия Донского 2, т/ф (38-0482) 34-3055, 60-4023, 37-0259, jafer@eurocom.od.ua, www.jafer.com.ua, Vladimir Martin Diaz Valdes. 02630 La Roda, Albacete, Carretera de Barrax s/n, apdo. 70, (34967) 44-0596, -0036, ф.-2612, www.jafer.com; iafer@jafer.com, Francisco Cantos Garcia.

Janes J.V. Винпром. 700100 Ташкент, Мал. Тароби 6, (8-10-99871 (2)) 56-5604, ф.40-6066, Manuel Ortiz.

Key Iberboard. Туризм. М., Строгинский б-р 15, оф.37, 944-1349, моб.761-7787, т/ф 944-1349, Елена Гарсиа. 28036 Madrid, Santiago Bernabeu 12, (3491)564-9681, ф.563-7217, key-igt@batch-pc.es, Anselmo Santos.

Kosmetika. Косметика и парфюм С.Herrera, P.Rabanne, N.Ricci. 125047 М., 1 Тверская-Ямская 16, 745-5200, ф.250-3048, Antonio L. Alarcon. Barcelona, Travessera de Gracia 9, (3493) 400-7000, ф.-11, Evgueni Maso.

Krosst. Обувь. 121151 М., Кулузовский пр-т 30/32, 249-9800, ф.234-4462, Игорь Ваниев. 03320 Torrellano, Alicante, с. Galileo Galilei 2, Parque Ind., (3496) 568-3231, ф.-56.

Laponia Export. Кожа. 125047 М., 1 Тверская-Ямская 30, оф.28, т/ф 250-4852, laponia@agmar.ru, Javier Gomez Escuer. 08011 Barcelona, с/Villarreal 106, (3493) 323-2600, ф.-6307, laponia@retemail.es, Jose Gomez Escuer.

Leche Pascual. Молоко. М., Совхозная 10А, оф.36, т/ф 359-0401, моб. 922-8595, mvelichko@attglobal.net Мария Величко. 28050 Madrid, Avda. Manoteras 18, (3491) 203-5500, ф.767-0983, -0879.

Lexica, Grupo Invex. Львов, Ивана Франко 61, т/ф (38-0322) 76-2704, lexica@retemail.es, Ирина Соловий. 50008 Zaragoza, Resales 8, (34976) 49-9428, ф.41-4639, invex@retemail.es, Jose Ignacio Jalon.

Londono Trading. Сантехника. 105023 М., Семеновская 3А, оф.911, т/ф 936-4468, 361-5856, моб.8-908-270-5133, Юрий Синельников. 46021 Valencia, Aragon 36, esc.1, pta.2, (3496) 360-1466.

Magistral. Мебель, лес. 125493 М., Смольная 2, оф.1415, т/ф 423-4578, lali@cityline.ru, John Dixon. 29631 Benalmadena, Malaga, Centro Comercial "Las Ventas" 13-14, Avda del Tivoli, (34952) 44-7442, ф. 57-6314, 12euro-sur@teleline.es, Isidro Moreno Garcia.

Marfre Asistencia. Туризм. 117421 М., Ленинский пр-т 109/1, корп.3, оф.645, 765-7012, т/ф 935-5278, www.marfre.com, Владимир Львович Калинин. 28023 Madrid, Gobelias 41 - 45, т/ф (3491) 581-1832, sian.masist@mapfre.com.

Monteserrat. Текстиль. 103655 М., Петровка 14, оф.12, т/ф 200-3558, -4518, -6072, -6872, Pablo Villavicencio, Наталия Михайлина. 08901 L'Hospitalet de Llobregat, Vcna, Mayor 56-58, (3493) 337-2635, ф.-3716, Alfonso Ferrer.

Muebles Almazan. Мебель. 117259 М., Кржижановского 31, бл.1, 129-5066, т/ф -4011, Felix Reneses, Александр Солонко. Avda. de Soria Barcelona 40, 42200 Almazan (Soria), (34975) 30-1011, ф.-1975, Jose Manuel Soriano Milla.

Namesid Aragon. Винпром. Ташкент, (99871) 136-1244, моб. 182-3595, 181-3687, Sergio Gonzales. 50001 Zaragoza, Coso, 67-75 5G, (34976) 20-3381, ф.29-9198, Rafael Menendez.

Neva Chupa Chups/ Chupa Chups Trading. Пищепром: конфеты. М., Тверская 27, стр.1, оф.7, 232-6626, 245-8870, ф.299-6755, Мария Хосеевна Хлопова. 194100 С.-П., Бол. Сампсониевский 77/7, (812) 329-2323, моб. 8-10-34-393-08329, ф.245-4021, Chupachups@beltele.com, Damian Lopez. 08034 Barcelona, Diagonal 662, (3493) 495-2727, ф.-07, Juan Clavaria, Jose Luis Veserra.

Ninel. Парфюм, косметика. 129090 М., Грохольский пер. 19/27, 726-5562, ф.-1, A. Farré. 08007 Barcelona, с.Valencia 229, (3493) 488-3322, ф.487-0710.

Nutrexpa. Какао, сладости. 125047 М., 2 Тверская-Ямская 16/18, стр.2, оф.321, 250-3123, -9237, ф.-2193, Jose Zamorano Lopez. 08025 Barcelona, Lepanto 410-414, (3493) 209-0220, ф.290-0345, mex@nutrexpa.es, Manel Velajos.

Omtex. Оптика. 103045 М., Пушкирев пер. 22, т/ф 925-1580, omtex@online.ru, Fco. Gonzalez, Владислав Зелинский. Sta. Eulalia 181, 08902 L'Hospitalet, Barcelona, (3493) 298-2676, -00, ф.-8614, indo@indo.es, Jordi Miro.

Orion Imprex. Мясо. 125047 М., 2 Тверская-Ямская 18, оф.316, 251-9467, -4739, ф.-4941, orionimpex@mail.ru, Roger Neira Salazar, В.Ш. Кохташвили. San Vicente 8-20-6, 48001 Bilbao, (3494)425-5341, ф.-5456, carausi@jet.es, Luis Miguel Ausin.

Perlas Orquidea International. Бижутерия. 109004 М., Николаямская 49/2, 912-1696, т/ф -6461, -3041, orquidea@online.ru, Максим В. Васюкович. 07230 Montuiri (Mallorca -Balears), Palma-Manacor km.30, (34971) 64-4144, ф.-4033, sales@perlasorquidea.com, www.perlas.orquidea.com, Alberto Ma Fogas Mora.

Peronda. Керамика. 107060 М., Стар. Басманная 38/2, стр.1, оф.211, 933-8580, ф.-73, ceramica@com2com.ru, Ольга Стригунина. 12200 Onda, Castellon, Manuel Escobedo 26, (34964) 60-2012, ф.-0361, peronda@peronda.es, Jose Manuel Gorriz Moliner.

PMS. Ж/д техника. 252033 Киев, Саксоганского 30А, оф.2-3, т/ф (38-044) 220-1354, 230-2929, Pmsu@iptelecom.net.ua, Ирина Войтенко. 08034 Barcelona, Esplugas 77, (3493) 205-1102, ф.203-4100, info@pms.es, Miguel Camps.

Porcelana. Мебель. 107082 М., Бол. Почтовая 51/53, стр.1, 795-0257, ф.-9935, Галина Алиева, Тамара Федерова, Галина Борисова.

Quintevu. Растит. масло для косметич. пром. и фармпрома. Бишкек, Еркиндык 2, т/ф (996-33-12) 227576. Europe Vegetables Olis. Girona 34, 08400 Granollers (Barcelona), (3493) 870-6200, ф.-7462, M. Lascorz.

Remetal. Алюминий. 117119 М., Ленинский пр-т 42, стр.1, оф.15-59В, 938-7850, -8660, ф.930-7721, remmoscu@online.ru, Eduardo Garran Villareal. JV Resal. 446379 пос.Новосемейкино, Самарская обл., (8462) 57-9561, ф.-50, М.В. Волков. JV Krasbilm. 660111 Красноярск, АО Крамз, (3912) 24-9608, ф.22-1208, Л.В. Галиева. JV Intersplav. 349218 Луганская обл., Свердловск, Маяк, (06434) 2-3002, ф.(0642) 50-1380, В.И. Болденков. JV Obimet. 270028 Одесса, Лазарева 74, (0482) 55-6029, ф.-6129, В.В. Бондаренко. 48950 Erandio (Vizcaya), Ctra. Luchana-Asua, s/n (3494) 453-0200, ф.-0097, remetal@remetal.com, Carlos Mirones Vitini. 48080 Bilbao (Vizcaya), Aptdo. 873, Fco. Sez de Tejada.

Repsol Exploracion. Нефтепром. 480100 Алматы, Кажибек Би 20, под.А, (8-10-73-272) 60-8803, -4, ф.-5, Willy Hernandez. 28046 Madrid, P. de la Castellana 278-280, (3491) 348-8100, -5800, ф.-9428, 314-2821.

Roca Junyent Advocats. Юр. услуги Association of two law firms. 109147 М., Марксистская 16, эт.7, 232-6758, ф.-9, www.rocajunyent.com, Julio Pinel, Вадим Андюнин. 08036 Barcelona, Aribal 198, (3493) 241-9200, -8607, ф.240-5048, bcn@rocajunyent.com, Roca Roquer. 28001 Madrid, Jorge Juan 8, (3491) 781-9760, ф.435-6983, mad@rocajunyent.com.

Rotrans TIR. Грузоперевозки. 117571 М., Ленинский пр-т 156, оф.19, 36-38, 438-7345, -9, -52, ф.-67, rotrans@aha.ru, Jose Ant. Asorey Rial. 33206 Gijon, Asturias, с/Marques de San Esteban 8-1-B, 5, 1A, (3498) 517-0511, ф.534-3711, 535-8045, rotrans@rotrans.com, Andres Manuel Monreal Iglesias.

Secofisa. Агропром. Киев, Грушевская 4В, (38-044) 228-1217, ф.227-0189, Francisco Fernandez. Plaza de Manolete 5-1°-B, 28020 Madrid, (341) 556-0997, ф.-1019, Luis Marco.

Sedatex Service Complex. Текстиль. 109544 М., Мал. Андроньевская 20, 278-5558, -4427, ф.278-1022, Илья Денисов. Lauria 21, apdo 94254, 08080 Barcelona, 318-0008, ф.412-4131.

Server. Сантехника. 103031 М., Петровка 19, стр.1, оф.13, 921-9541, -1382, ф.-9289, server@aha.ru, Серг. Як. Телятников. 46691 Vallada (Valencia), 9 de Octubre s/n, (346) 229-6016, ф.-9, Tortosa Jose Castells.

Skotoimport. Мясо. 107392 М., Просторная 14/11, 168-5370, 162-9884, imsta@redline.ru.

SK-Teks. Текстиль. 109544 М., Мал. Андроньевская 20, 232-2449, ф.278-4013, Natalia Otero. Service - Complex. Barcelona, 609-37-6476, 639-71-0541, ф.(3493) 352-9053, 750-6192, tria@primerama.es, Andres Feijao.

SOS Arana Alimentacion. Рис. М., Совхозная 10А, т/ф 359-0056, -3523, aranamos@dol.ru, Елена Головач. 46680 Algemesi, Valencia, Apdo. Correos 1, (3496) 248-2100, ф.-4008, Madrid: (3491) 876-9040, sosarana@lander.es, Pedro Lecanda.

Sperco. Медпром. 21027 Винница, 600-летия 25, т/ф (04322) 52-3049, sperco@sovamua.com, Людмила Борисова. Carretera 300, km.29, 920, apdo. 37, 28802 Alcala de Henares (Madrid), (3491) 889-0600, ф.883-0461, ucrafarma01@stnet.es, Constantino Grande Lozano.

Talgo Rus. 190031 С.-П., наб. Фонтанки 117, под.5, оф.117, (812) 315-6349, 314-1116, т/ф 168-8840, Борис Павл. Козлов.

Tau Moscu. Керам. изд, кафель. 127018 М., Октябрьская 7, стр.3, т/ф 288-3922, 130-6625, tauceramic@mail.ru, Edwin Overtoom. 12006 Castellon, Ctra. Alcora, Qdra. La Torta 2, (34964) 25-0105, ф.-6080, tau@tauceramic.com, Lucas@tauceramic.com, Luis Castells.

Tesca. Химпром, лакокраски. 129090 М., Троицкая 6, т/ф 200-1382, 208-2817, Юрий Викт. Прозорсков. 01013 Vitoria-Gasteiz, Larragana 10, Apdo. 375, (34945) 18-4200, ф.28-7700, Herbert Nindl.

Tir Iberica. 107120 М., Костомаровский пер.3, оф.2, 928-6566, т/ф 913-4664, tiriber@ricor.ru, Cesar Hernando Garzon. Madrid, p.Habana 74.

Tofinus. Транспорт. 113587 М., Варшавское ш. 127В, 315-4101, ф.-3992, Александр Чирков. 08007 Barcelona, Gran Via 620, atico 4-B, (3493)317-8505, -8685, ф.-8434, 318-0271. Avda. Elche, 161, 03008 Alicante, (3496)511-6707.

Toros. Мебель. 109004 М., Дровяной пер. 17, 915-7428, -2752, ф.-3933. Conde Altea 53-10, 46005 Valencia, (3496)334-1724, ф.-1606, Ignacio Calahorra Resano.

Trading Russian Company. Колбасы, мясо. 121351 М., Бобруйская 4, корп.1, 140-7582, т/ф 141-5333, 140-7582, -0758, Игорь Никол. Колпаков. 26006 Logrono, La Rioja, Foncasal, Pol. Ind. Cantabria II, Las Canas 76, (34941) 26-2312, ф.-2978, Margarita Perez.

Unar XXI. Стройматериалы. 123060 М., Расплетина 3, корп.3,6, т/ф 943-0797, unar@online.ru, Илья Котолевский. 28020 Madrid, Rosario Pino 1, (3491) 570-2445, ф.-8959. 20600 Eibar (Guipuzcoa), Julian Etxeberria 15, оф.1, а/я 440, (34943)12-0105, ф.-7374, unarxxi@xpress.es, Aitor Artolazabal.

Vibrorens. Стройматериалы. 143400 Красногорск, Центральная 3, т/ф 262-9898, ф.562-8141, Сергей Кучихин. 08592 Sant Marti de Centelles (Vasna), Calle Industria 5-9, (3493) 844-0125, ф.-1011, Jose Izquierdo Balmes.

Vidal Sladosti. Конфеты, печенье. 141580 Моск. обл., Солнечногорский р-н, территория «Sherrizon», стр.1, т/ф 795-6001, vidal.moscow@beep.ru, www.vidal.es, Maria Zapatero Kozhevnikova. Molina de Seguro, Murcia, Avda. Gutierrez Mellado, s/n, (34968) 64-7100, -31, ф.-90, ineslopez@vidal.es, Ines Lopez.

Viscofan. Мясо. 123610 М., Краснопресненская наб. 12, гост. «Международная» 2, оф.1126, 967-0447, ф.-6, viscofan@online.ru, Андрей Мих. Гусев. Iturrama 23, 31007 Pamplona, (34948) 19-8444, ф.-30, munozj@viscofan.com Juan Luis Munoz Indurain.

Volga Wool Rusia. Шерсть. 109147 М., Таганская 31/22, 258-5929, 727-9159, ф.912-3088, lokky@online.ru, Светлана Никифорова. 08191 Rubi, Barcelona, Carretera de Terrassa 123, (93) 731-2903, ф.-6804, c.juliang@cecot.es, Ricard Julia Ingles.

Турфирмы, рекомендуемые посольством Испании
Academservice. 117393 М., Арх. Власова 49, 120-9005, ф.755-8855, acs@acase.ru, www.acase.ru, Игорь Зворжин.

Alivekt Travel. 191104 С.-П., (812) 279-7342, ф.272-3301, alivektf@neva.spb.ru, www.neva.spb.ru/alivekt, Марина Пулина.

Base Travel. 1103906 М., Ниж. Кисловский пер., 203-3184, ф.-3437, base@rosmail.ru, Андрей Соколов.

Bosht. 125047 М., 1 Тверская-Ямская 29, корп.1, 251-1448, -2560, -2626, ф.-3014, bosht@mail.cnt.ru, Татьяна Шингареева.

France Tours+. 119021 М., Мал. Бронная 2, 203-2384, ф.-0690, france-to@postman.ru, Ирина Ходакова.

Galatour. 113054 М., Бахрушина 12, корп.2, 755-9124, ф.284-4495, valg105@glasnet.ru, www.glasnet.ru/~valg105, Владимир Рубцов.

Holiday Club. 121019 М., Гоголевский б-р, 926-4777, ф.-6, holiday@infotel.ru, www.holidayclub.ru, Manuel Gonzalez.

Interpuls. 119021 М., Зубовский б-р 4А, 201-7626, -4112, www.interpuls.ru, Елена Смирнова.

Interunion-M. 103030 М., Сущевская 21, 972-0341, ф.-0837, interuni@minas.rosmail.com, www.interunion.ru, Наталия Житнухина.

MITS. 121200 М., Смоленская-Сенная пл. 32/34, 244-9154, ф.-75, Юрий Мешков.

Natalie Tours. 109004 М., Земляной вал 64/1, оф.319, 915-0730, ф.-2996, mail@natalie-tours.ru, www.natalie-tours.ru, Нат. Воробьева.

Neva. 193036 С.-П., 1 Советская 8, (812) 327-3330, ф.-3267, nevaspb@infopro.spb.ru, www.nevaspb.ru, Вячеслав Полтавцев.

Nitas. 125047 М., 2 Тверская-Ямская 28/4, 250-8499, -4124, ф.-19, konka@online.ru, Татьяна Клибанова.

Soltour-Este. 119821 М., М., Пироговская 1А, 246-4422, ф.245-1261, comercial@soltour.infotel.ru, www.v-soltour.ru, Juan Carlos Pichs.

VKO Travel. 125468 М., Ленинградский пр-т, 943-9598, ф.-9349, vko-travel@rosmail.ru, www.vkotravel.com, Эллада Пискова.

Vremia Tours. 103001 М., Бол. Садовая 5, оф.207, 222, 209-2322, ф.-3535, vremia@cityline.ru, www.user.cityline.ru/~vre.

СТАТИСТИКА

Внешняя торговля России и Испании в 2000г.

Российский экспорт

Код, Товарная группа	1999г.		2000г.		2000/1999	
	Кол-во, т.	тыс.долл	Кол-во, т.	тыс.долл	Кол-во, т.	тыс.долл
03 Рыба и морепродукты.....	15009	27019	12074	20320	0,80	0,75
07-08 Овощи и фрукты.....	107	155	1681	360	15,7	2,3
10 Зерновые.....	1560	204	138	40	0,1	0,2
12 Семя подсолн.....	27388	6736	82185	16420	3,0	2,4
22 Спиртные напитки.....	1090	2741	1488	3910	1,4	1,4
25 Соль, камень, цемент.....	431720	21011	521951	23930	1,2	1,1
27 Минеральное топливо (нефть, уголь).....	7883288	736109	9435554	1608450	1,2	2,2
28 Неорганич химия.....	51008	9944	27107	11650	0,5	1,2
29 Органич. химия.....	10973	4234	7730	6700	0,7	1,6
31 Удобрения.....	93181	13630	200263	25430	2,1	1,9
38 Прочие химтовары.....	499	1706	430	2520	0,9	1,5
39 Пластмассы.....	834	760	2167	1710	2,6	2,3
40 Каучук и изделия.....	4114	3428	5529	4180	1,3	1,2
41 Кожевенное сырье.....	9177	12013	8744	15780	1,0	1,3
44 Древесина.....	78058	24509	114915	31160	1,5	1,3
47 Целлюлоза.....	1431	480	5411	3210	3,8	6,7
48 Бумага и картон.....	37297	13537	31829	13600	0,9	1,0
52 Хлопок.....	2816	5659	3855	7150	1,4	1,3
61-62 Текст. и трикотажная одежда.....	56	1400	161	3000	2,9	2,2
70 Стекло.....	10355	2122	2881	810	0,3	0,4
71 Драг. и полудраг. камни.....	0,2	1175	18	32500	90	28
72 Черные металлы.....	1629581	179759	1496309	223120	0,9	1,2
73 Изделия из черных мет-в.....	2657	1407	7346	3800	2,8	2,7
75 Никель.....	9869	55335	7763	65520	0,8	1,2
76 Алюминий.....	51193	64981	63493	101880	1,2	1,6
84 Обогащ. уран, котлы, обор., мех. присп.....	4110	14146	1501	4380	0,4	0,3
85-86 Эл. оборуд., машины и оборудование.....	58	3660	275	1890	4,8	0,5
87 Автомобили.....	644	2323	538	1940	0,8	0,8
94 Мебель.....	410	416	662	770	1,6	1,9
..... Итого:.....	10355826	1248400	12043998	2251990	1,2	1,8

Российский импорт

02 Мясо.....	60486	58214	36986	30170	0,6	0,5
03 Рыба и морепродукты.....	635	527	1076	1170	1,7	2,2
04 Молочные продукты.....	496	511	2980	2260	6,0	4,4
07-08 Овощи и фрукты.....	14160	6708	46009	19750	3,2	2,9
10 Зерновые.....	13800	4219	318	100	0,02	0,02
13 Смолы, шеллаки.....	2221	926	856	3030	0,4	3,3
15 Жиры животные.....	4676	3379	2850	4380	0,6	1,3
16 Изделия из мяса и рыбы.....	3446	5465	7463	13260	2,2	2,4
17 Сахар, кондит. изделия.....	4024	9832	14479	27620	3,6	2,8
18 Какао и изд.....	4994	4140	5330	5240	1,1	1,3
20 Прод. перераб овощей.....	9212	12806	18729	23400	2,0	1,8
21 Прочие пищ. прод.-ты.....	9598	26575	7974	22780	0,8	0,9
22 Вино, безалк. напитки.....	732	1446	6387	4380	8,7	3,0
24 Табак.....	1468	3030	2451	5760	1,7	1,9
25 Соль, известь, цемент, камень.....	478	848	5631	630	11,7	0,7
26 Руды, шлаки, зола.....	-	-	31183	4940	-	-
28 Неорганич. химия.....	7775	1395	135	190	0,01	0,1
29 Органич. химия.....	2044	7098	2558	9880	1,3	1,4
30 Медикаменты.....	90	1259	110	2690	1,2	2,1
32 Красители.....	3400	5339	5992	7370	1,8	1,4
33 Эфирные масла.....	610	5110	573	5530	0,9	1,1
34 Моющие средства.....	996	1535	785	1050	0,8	0,7
38 Прочие химпродукты.....	830	1212	642	1430	0,8	1,2
39 Пластмассы.....	3768	18301	7111	28540	1,9	1,6
40 Каучук и изд.....	673	2732	2666	7710	4,0	2,8
41-42 Кожи и изд-я.....	578	708	660	3950	1,1	5,6
44 Древесина.....	2936	10015	3569	10240	1,2	1,0
48 Бумага и картон.....	3580	8180	5620	12220	1,6	1,5
49 Полиграфия.....	574	1338	272	1120	0,5	0,8
52 Хлопок, х/б ткани.....	103	1223	161	1680	1,6	1,4
58 Спец. ткани.....	15	229	21	220	1,4	1,0
61-62 Одежда текстильная и трикотажная.....	36	1244	99	3270	2,8	2,6
64 Обувь.....	927	16273	998	18840	1,1	1,2
68 Изд. из камня, гипса.....	719	668	1370	1220	1,9	1,8
69 Керамика.....	44975	27757	77113	40430	1,8	1,5
70 Стекло.....	260	726	622	1510	2,4	2,1
72 Черные металлы.....	1866	1492	823	1650	0,4	1,1
73 Изд. из черн. металлов.....	4721	8544	8361	16000	1,8	1,9
74 Медь и изд.....	64	392	155	1000	2,4	2,6
76 Алюминий и изделия.....	678	2312	853	3440	1,3	1,5
83 Прочиеметалле изд-я.....	713	4721	1424	9760	2,0	2,1
84 Необог. уран, котлы, оборуд. мех. присп.....	2310	29744	3421	35240	1,5	1,2
85 Эл. оборуд.....	4462	27806	5170	27900	1,2	1,0
87 Автотранспорт.....	351	2790	2452	16470	7,0	6,0
94 Мебель.....	9476	43244	13840	59890	1,5	1,4
95 Игрушки.....	358	2074	1027	9200	2,9	4,4
..... Итого:.....	220360	414275	339305	528300	1,5	1,3

Основные статьи испанского экспорта в Россию в 2000г.

Код, товарная группа	Кол-во, т.	тыс.долл.	Тамож. пошлины,	
			без НДС, %	
94 Мебель	13840	59890	15-20	
69 Керамика	77113	40430	10-20	
84 Энергооборудование и необогащенный уран	3421	35240	5-15	
02 Мясо	36986	30170	15-25	
39 Пластмассы	7111	28540	10-20	
85 Электрооборудование	5170	27900	5-20	
17 Сахар, кондит. изд.	14479	27820	Конд.изд.-20	
20 Овощные консервы	18729	23400	15	
21 Прочие пищевые прод.	7974	22780	15	
07-08 . Овощи и фрукты	46009	19750		
Овощи-15, Фрукты-5-10				
64 Обувь	998	18840	10-15	
87 Автомобили и запчасти к ним	2452	16470	5-25	
73 Изделия из черных мет-в.	8361	16000	5-20	
16 Изделия из мяса и рыбы	7463	13260	15-20	
48 Бумага и картон	5620	12220	5-20	
44 Древесина	3569	10240	10-20	
29 Органическая химия	2558	9880	5	
83 Прочие металлоизделия	1424	9760	15-20	
95 Игрушки	1027	9200	5-20	
40 Каучук и изделия	2666	7710	5-20	
32 Красители	5992	7370	5	
24 Табак	2451	5760	5-20 (сигары-30)	
33 Эфирные масла	573	5530	5-15	
18 Какао и изделия	5330	5240	5	

В стоимостном выражении общий объем испанского экспорта в Россию в 2000г. составил 528,3 млн.долл.

Основные статьи российского экспорта в Испанию в 2000г.

Код, товарная группа	Кол-во, т.	тыс.долл.	Тамож. пошлины для товаров из РФ		НДС
27 Мин. топливо (г.о. нефть и н/продукты)	9435554	1608450	От 0 до 4,7% Преобладают: 0 и 3,7%		16%
72 Черные металлы	1496309	223120	От 0 до 7% Преобладают: 1,5% и 1,8%		16%
76 Алюминий	63493	101880	От 0 до 10% Преобладают: 6% и 7,5%		16%
75 Никель	7763	65520	От 0 до 3,3% Преобладает: 0		16%
71 Драг. и полудраг. камни	18	32500	От 0 до 4% Преобладает:		16%
44 Древесина	114915	31160	От 0 до 10% Преобладают: 6% и 7%		16%
31 Удобрения	200263	25430	От 0 до 7,9% Преобладают: 3,2% и 6,5%		7%
25 Цемент	521951	23930	От 0 до 1,7% Преобладает: 1,7%		16%
03 Рыба и морепродукты	12074	20320	От 0 до 22%		7%
12 Подсолнечник	82185	16420	0		7%
41 Кожевенное сырье	8744	15780	От 0 до 6,5%		16%
48 Бумага и картон	31829	13600	От 0 до 4,8% Преобладают: 2,1% и 3,5%		16%
28 Неорган. химия	27107	11650	От 0 до 8,1% Преобладает: 5,5%		16%
52 Хлопок	3855	7150	От 0 до 8,6%		16%
29 Орган. химия	7730	6700	От 0 до 9,6% Преобладают: 5,5% и 6,5%		16%

В стоимостном выражении общий объем российского экспорта в Испанию в 2000г. составил 2252 млн. долл.

Фактические индексы соц.-эконом. положения Испании

	2000г.	I кв. 2000г.	I кв. 2001г.
Конечное потребление.....	3,7	4,4	2,4
Капиталовложения,.....	5,9	7,5	3,2
- оборудование.....	5,0	9,1	-0,8
- строительство.....	6,4	6,5	5,8
Внутренний спрос.....	4,2	5,2	2,7
Экспорт товаров и услуг,.....	10,4	10,2	10,7
- экспорт товаров.....	10,4	12,7	7,5
- экспорт услуг.....	10,4	12,4	10,3
ВВП в рыночных ценах,.....	4,1	4,3	3,4
- сельское хозяйство и рыболовство.....	1,5	-0,1	1,7
- энергетика.....	10,5	8,7	6,9
- промышленность.....	3,9	4,3	2,5
- строительство.....	6,3	6,4	5,7
- услуги.....	3,6	3,8	3,4
- чистые налоги на продукцию.....	3,8	6,0	2,1
- НДС.....	4,1	6,3	2,1
- налог на импортир. продукцию.....	-0,4	2,4	-1,6

	Импорт	Экспорт	Товарооборот
Армения.....	3,509	0,134	3,643
Азербайджан.....	2,185	2,679	4,864
Белоруссия.....	14,435	15,069	29,504
Грузия.....	5,649	14,639	20,288
Казахстан.....	9,675	70,417	80,092
Киргизстан.....	0,368	0,092	0,46
Молдова.....	4,822	17,063	21,885
Таджикистан.....	0,506	0,599	1,105
Туркменистан.....	0,577	9,942	10,519
Узбекистан.....	1,239	8,914	10,153
Украина.....	87776	245,265	333,041
Итого.....	130,741	384,813	515,554

Российский экспорт из Испании

Код	Товарная группа	I кв.2001г.		I кв. 2000г.		2001/00	
		1	2	1	2	1	2
03	Рыба и морепродукты.....	2825	3093	3636	5020	0,78	0,62
07-08	Овощи и фрукты.....	18	15	982	149	0,01	0,10
10	Зерновые.....	323	75				
12	Семя подсолн.....	43891	8233	29863	5792	1,46	1,42
22	Спиртные напитки.....	143	381	385	927	0,37	0,41
23	Отходы пищепрма.....	6486	697	3112	288	2,08	2,42
25	Соль, камень, цемент.....	108121	4242	106837	4689	1,01	0,9
27	Мин. топл. (нефть, уголь).....	1915520	2350822	191477	335282	0,87	0,70
28	Неорган.химия.....	2261	2244	4976	1696	0,45	1,32
29	Орган. химия.....	6236	2914	1752	1249	3,55	2,33
31	Удобрения.....	124177	13071	66181	7679	1,87	1,70
38	Прочие химтовары.....	53	696	58	373	0,91	1,87
39	Пластмассы.....	28	46	677	502	0,04	0,09
40	Каучук и изделия.....	1767	1380	1604	1081	1,10	1,28
41	Кожевенное сырье.....	2654	4650	2652	3670	1,0	1,27
44	Древесина.....	22239	6639	28676	6802	0,78	0,98
47	Целлюлоза.....	7549	3491	325	26	23,23	134,26
48	Бумага и картон.....	4369	1821	8455	3190	0,52	0,58
52	Хлопок.....	1260	2422	1307	2189	0,96	1,11
61-62	Текст. и трикот. одежда.....	61	1191	32	474	1,91	2,51
70	Стекло.....	2948	672	1267	323	2,33	2,08
71	Драг. и полудраг. камни.....	2	14411	3	1013	0,66	14,23
72	Черные металлы.....	347520	49560	385518	55160	0,90	0,90
73	Изделия из черных мет-в.....	337	245	923	611	0,37	0,40
75	Никель.....	2052	12738	1111	9976	1,85	1,28
76	Алюминий.....	12136	18685	16417	24914	0,74	0,75
84	Обог. уран, котлы, оборуд.....	356	887	398	1063	0,90	0,83
85-86	Элмашины и оборуд.....	91	210	61	313	1,5	0,67
87	Автомобили.....	246	654	86	292	2,86	2,24
94	Мебель.....	165	139	100	101	1,65	1,38
	Прочие товары.....		3316		4400		0,75
	Итого:.....		393900		479244		0,82

Российский импорт в Испанию

Код	Товарная группа	I кв.2001г.		I кв. 2000г.		2001/00	
		1	2	1	2	1	2
02	Мясо.....	12284	9806	5528	3228	2,22	3,03
03	Рыба и морепродукты.....	442	538	289	276	1,53	1,95
04	Молочные продукты.....	1039	745	328	256	3,16	2,91
07-08	Овощи и фрукты.....	36022	15075	1446	485	24,9	31,0
10	Зерновые.....	158	50	87	20	1,81	2,5
13	Смолы, шеллаки.....	1187	3241	44	186	27,0	17,4
15	Жиры животные.....	515	990	827	1449	0,62	0,68
16	Изделия из мяса и рыбы.....	1575	3163	1401	2003	1,12	1,58
17	Сахар, кондит. изд.....	3151	6108	3414	4405	0,92	1,39
18	Какао и изд.....	1554	1766	1177	922	1,32	1,91
20	Прод. перераб овощей.....	5621	6645	4634	5364	1,21	1,24
21	Прочие пищ. прод-ты.....	1490	4048	2409	6532	0,62	0,62
22	Вино, безалк напитки.....	691	953	283	491	2,44	1,94
24	Табак.....	458	249	982	2634	0,47	0,09
25	Соль, известь, цемент.камень.....	60	28	53	50	1,3	0,56
26	Руды, шлаки, зола.....	30905	4426	5272	1057	5,86	4,18
28	Неорганич. химия.....	81	56	6	38	13,5	1,47
29	Органич. химия.....	152	1111	677	2211	0,22	0,5
30	Медикаменты.....	49	1257	20	594	2,45	2,12
32	Красители.....	1320	1357	1192	1625	1,10	0,84
33	Эфирные масла.....	144	1635	101	1110	1,43	1,47
34	Моющие средства.....	207	209	166	246	1,25	0,85
38	Прочиехимпродукты.....	112	215	145	318	0,77	0,68
39	Пластмассы.....	1546	5941	1328	5605	1,16	1,06
40	Каучук и изд.....	797	2138	214	697	3,72	3,07
41-42	Кож и изд.....	108	744	41	358	2,63	2,08
44	Древесина.....	1141	3263	847	2328	1,35	1,40
48	Бумага и картон.....	2041	3193	1434	3247	1,42	0,98
49	Полиграфия.....	178	220	75	257	2,37	0,86
52	Хлопок, х/б ткани.....	48	423	31	343	1,55	1,23
58	Спец.ткани.....	5	75	10	77	0,50	0,97
61-62	Одежда текст. и трикот.....	53	1441	22	394	2,40	3,66
64	Обувь.....	357	7651	296	5287	1,21	1,45
68	Изд. из камня, гипса.....	438	311	264	341	1,66	1,29
69	Керамика.....	21445	10173	16382	8492	1,31	1,20
70	Стекло.....	314	565	144	340	2,18	1,66
72	Черные металлы.....	104	192	160	297	0,65	0,65
73	Изд. из черн. металлов.....	2991	6150	1655	3503	1,81	1,76
74	Медь и изд.....	51	287	30	196	1,70	1,46
76	Алюминий и изделия.....	270	977	142	550	1,90	1,78
83	Прочие металлоизд-я.....	383	2442	294	1996	1,30	1,22
84	Необог. уран, котлы,оборуд.....	1384	8289	848	6946	1,63	1,19
85	Машины и оборуд.....	493	10232	701	4893	0,70	2,09
87	Автотранспорт.....	1208	7749	391	2750	3,09	2,82
94	Мебель.....	2382	10891	3155	12788	0,75	0,85
95	Игрушки.....	327	4067	190	1193	1,72	3,41
	Прочие товары.....		6710		2948		2,27
	Итого:.....		157800		101226		1,56

Экспорт-импорт стран СНГ с Испанией, в млн.долл.**Армения-Испания за 2000г.****Импорт**

15	Жиры и масла	0,080
17	Сахар	1,781
18	Какао	0,001
20	Продукты из овощей	0,577
21	Разные пищевые продукты	0,139
33	Эфирные масла	0,007
38	Химические продукты	0,010
39	Пластмассы	0,023
49	Книги	0,001
69	Керамические изделия	0,402
74	Медь	0,055
76	Алюминий	0,002
84	Ядерное топливо	0,006
87	Наземный транспорт	0,004
94	Мебель	0,203
95	Игрушки	0,217
Сумма		3,509

Экспорт

3	Рыба	0,001
42	Изделия из кожи	0,001
44	Древесина	0,066
57	Ковры	0,035
71	Жемчуг	0,004
92	Музыкальные инструменты	0,026
Сумма		0,134

Азербайджан-Испания**Импорт**

15	Жиры и масла	0,141
16	Мясопродукты	0,238
17	Сахар	0,038
19	Мука	0,098
21	Пищевые продукты	0,514
20	Органические хим. соединения	0,031
30	Фармацевтические продукты	0,138
34	Моющие средства	0,043
39	Пластмассы	0,082
54	Химические нити	0,022
64	Обувь	0,029
69	Керамические изделия	0,710
83	Недрагоценные металлы	0,014
84	Ядерное топливо	0,007
85	Машины и оборудование	0,057
90	Приборы и аппараты	0,005
91	Часы	0,002
94	Мебель	0,016
Сумма		2,185

Экспорт

8	Плоды	0,664
35	Белковые вещества	0,002
52	Хлопок	0,896
57	Ковры	0,020
71	Жемчуг	0,004
72	Черные металлы	1,093
Сумма		2,679

Белоруссия-Испания**Импорт**

2	Мясо	0,052
7	Овощи	0,117
8	Плоды	2,223
9	Кофе, чай	0,013
13	Смолы	0,003
15	Жиры и масла	0,149
16	Мясопродукты	0,007
17	Сахар	0,144
20	Продукты из овощей	0,083
21	Пищевые продукты	0,922
22	Алкогольные напитки	0,030
27	Нефтепродукты	0,015
29	Органические хим. продукты	0,042
30	Фармацевтические продукты	0,607
32	Красильные вещества	1,354
33	Эфирные масла	0,016
34	Моющие средства	0,273
38	Химические продукты	1,677
39	Пластмассы	0,150
40	Каучук	0,250
48	Бумага	0,118
52	Хлопок	0,005
54	Химические нити	0,017
55	Химические волокна	0,005
56	Нетканые материалы	0,007

59	Текстильные материалы	0,009
60	Трикотажное полотно	0,074
61	Одежда трикотажная	0,002
63	Одежда текстильная	0,002
64	Обувь	0,321
69	Керамические изделия	0,670
70	Стекло	0,030
73	Изделия из черных металлов	0,059
74	Медь	0,016
76	Алюминий	0,042
83	Недрагоценные металлы	0,180
84	Ядерное топливо	1,033
85	Машины и оборудование	2,117
87	Наземный транспорт	0,711
90	Приборы и аппараты	0,778
92	Музыкальные инструменты	0,005
94	Мебель	0,087
99	Прочее	0,021
Сумма		14,435

Экспорт

2	Мясо	0,040
27	Нефтепродукты	0,098
31	Удобрения	7,297
32	Красильные вещества	0,000
35	Белковые вещества	0,109
39	Пластмассы	0,026
41	Кожа	0,101
44	Древесина	0,361
49	Книги	0,001
54	Химические нити	0,240
55	Химические волокна	0,032
58	Специальные ткани	0,037
61	Трикотажное полотно	0,035
62	Одежда текстильная	0,267
64	Обувь	0,231
65	Головные уборы	0,004
68	Изделия из камня	0,004
70	Стекло	0,044
72	Черные металлы	4,481
73	Изделия из черных металлов	0,052
84	Ядерное топливо	0,906
85	Машины и оборудование	0,001
87	Наземный транспорт	0,365
90	Приборы и аппараты	0,259
92	Музыкальные инструменты	0,005
94	Мебель	0,073
Сумма		15,069

Грузия-Испания**Импорт**

2	Мясо	0,440
5	Животные продукты	0,008
9	Кофе, чай	0,001
12	Масличные семена	0,001
15	Жиры и масла	0,658
20	Продукты из овощей	0,076
25	Соль, сера, камень	0,015
29	Органические хим. соединения	0,004
30	Фармацевтические продукты	0,057
33	Эфирные масла	0,101
34	Моющие средства	0,012
38	Химические продукты	0,385
39	Пластмассы	0,066
42	Изделия из кожи	0,002
44	Древесина	0,003
48	Бумага	0,038
64	Обувь	0,093
69	Керамические изделия	0,945
70	Стекло	0,008
73	Изделия из черных металлов	0,057
76	Алюминий	0,005
83	Недрагоценные металлы	0,006
84	Ядерное топливо	0,878
85	Машины и оборудование	1,417
87	Наземный транспорт	0,081
90	Приборы и аппараты	0,044
94	Мебель	0,191
95	Игрушки	0,047
99	Прочее	0,007
Сумма		5,649

Экспорт

6	Растения	0,057
8	Плоды	0,596
12	Масличные семена	0,216
25	Табак	0,163

27	Нефть	7,382	18	Какао	0,006
29	Органические хим соединения	0,012	20	Продукты из овощей	0,246
39	Пластмассы	0,012	21	Пищевые продукты	1,844
44	Древесина	0,395	30	Фармацевтические продукты	0,064
52	Хлопок	0,771	32	Красильные вещества	0,008
72	Черные металлы	4,612	33	Эфирные масла	0,024
74	Медь	0,155	34	Моющие средства	0,009
76	Алюминий	0,251	39	Пластмассы	0,110
78	Свинец	0,005	42	Изделия из кожи	0,006
84	Ядерное топливо	0,000	45	Пробка	0,102
85	Машины и оборудование	0,005	48	Бумага	0,032
87	Наземный транспорт	0,007	54	Химические нити	0,012
Сумма		14,639	63	Текстильные изделия	0,027
Казахстан-Испания					
Импорт					
4	Молоко	0,036	64	Обувь	0,018
15	Жиры и масла	0,267	69	Керамические изделия	1,162
16	Мясопродукты	0,015	70	Стекло	0,007
17	Сахар	0,161	72	Черные металлы	0,035
18	Какао	0,004	83	Недрагоценные металлы	0,124
20	Продукты из овощей	0,352	84	Ядерное топливо	0,512
21	Пищевые продукты	4,584	85	Машины и оборудование	0,012
22	Алкогольные напитки	0,073	87	Наземный транспорт	0,067
25	Соль, сера, камень	0,001	90	Приборы и аппараты	0,049
30	Фармацевтические продукты	0,018	92	Музыкальные инструменты	0,003
32	Красильные вещества	0,096	94	Мебель	0,059
34	Моющие средства	0,002	99	Прочее	0,004
38	Химические продукты	0,038	Сумма		4,822
39	Пластмассы	0,386	Экспорт		
40	Каучук	0,947	7	Овощи	0,059
44	Древесина	0,074	8	Плоды	0,515
48	Бумага	0,239	12	Масличные семена	3,693
49	Книги	0,002	41	Кожа	2,513
61	Одежда трикотажная	0,005	44	Древесина	0,007
62	Одежда текстильная	0,004	57	Ковры	0,008
63	Текстильные изделия	0,009	61	Одежда трикотажная	0,024
64	Обувь	0,022	62	Одежда текстильная	0,014
68	Изделия из камня	0,001	72	Черные металлы	10,212
69	Керамические изделия	0,831	85	Машины и оборудование	0,005
70	Стекло	0,041	87	Наземный транспорт	0,010
71	Жемчуг	0,001	95	Игрушки	0,002
73	Изделия из черных металлов	0,036	99	Прочее	0,003
82	Инструмент	0,009	Сумма		17,063
83	Недрагоценные металлы	0,030	Таджикистан-Испания		
84	Ядерное топливо	0,270	Импорт		
85	Машины и оборудование	0,631	2	Мясо	0,031
90	Приборы и аппараты	0,031	21	Пищевые продукты	0,475
91	Часы	0,012	Сумма		0,506
94	Мебель	0,420	Экспорт		
96	Готовые изделия	0,014	52	Хлопок	0,118
99	Прочее	0,014	85	Машины и оборудование	0,001
Сумма		9,675	90	Приборы и аппараты	0,480
Экспорт					
10	Хлебные злаки	1,260	Сумма		0,599
27	Минеральное топливо	25,571	Туркменистан-Испания		
28	Неорганические хим. продукты	0,267	Импорт		
41	Кожа	0,298	8	Плоды	0,022
62	Одежда текстильная	0,001	21	Пищевые продукты	0,179
72	Черные металлы	42,378	32	Красильные вещества	0,052
81	Недрагоценные металлы	0,634	33	Эфирные масла	0,007
85	Машины и оборудование	0,009	60	Трикотажное полотно	0,030
Сумма		70,417	84	Ядерное топливо	0,267
Киргизстан-Испания					
Импорт					
21	Пищевые продукты	0,184	B5	Машины и оборудование	0,004
30	Фармацевтические продукты	0,002	95	Игрушки	0,017
33	Эфирные масла	0,008	96	Готовые изделия	0,002
39	Пластмассы	0,002	Сумма		0,577
54	Химические нити	0,002	Экспорт		
62	Одежда текстильная	0,004	8	Плоды	0,002
69	Керамические изделия	0,163	27	Нефть	9,281
84	Ядерное топливо	0,004	39	Пластмассы	0,005
сумма		0,368	52	Хлопок	0,591
Экспорт					
85	Машины и оборудование	0,077	63	Текстильные изделия	0,015
97	Произведения искусства	0,015	76	Алюминий	0,040
сумма		0,092	85	Машины и оборудование	0,008
Молдова-Испания					
Импорт					
2	Мясо	0,084	Сумма		9,942
3	Рыба	0,082	Узбекистан-Испания		
7	Овощи	0,001	Импорт		
15	Жиры и масла	0,008	17	Сахар	0,038
17	Сахар	0,106	18	Какао	0,028
			21	Пищевые продукты	0,563
			25	Соль, сера, камень	0,000
			30	Фармацевтические продукты	0,039
			39	Пластмассы	0,033
			69	Керамические изделия	0,259
			70	Стекло	0,023
			73	Изделия из черных металлов	0,043
			74	Медь	0,001

84	Ядерное топливо.....	0,008	Сумма	87,776
85	Машины и оборудование.....	0,196	Экспорт	
90	Приборы и аппараты.....	0,007	5 Животные продукты	1,548
Сумма	1,239		7 Овоши	0,285
Экспорт			8 Плоды.....	0,234
3 Рыба	0,000		11 Крахмал.....	0,007
44 Древесина.....	0,006		12 Масличные семена	21,564
52 Хлопок	8,763		22 Алкогольные напитки	0,004
72 Черные металлы	0,049		23 Корма	0,198
83 Недрагоценные металлы.....	0,089		25 Соль, сера, камень.....	10,443
90 Приборы и аппараты.....	0,006		26 Руды, шлаки и зола	0,482
94 Мебель	0,001		27 Топливо минеральное	53,764
Сумма	8,914		28 Неорганические хим. продукты.....	38,163
Украина-Испания			29 Органические хим. соединения.....	1,813
Импорт			30 Фармацевтические продукты	0,035
2 Мясо	0,105		31 Удобрения	36,176
3 Рыба	0,491		32 Красильные вещества	0,909
6 Растения.....	0,013		35 Белковые вещества	1,406
8 Плоды	0,979		38 Химические продукты	3,249
10 Хлебные злаки.....	0,503		39 Пластмассы.....	0,005
12 Масличные семена	0,477		40 Каучук	0,060
15 Жиры и масла	0,240		41 Кожа	12,675
16 Мясопродукты.....	0,002		42 Изделия из кожи.....	0,108
18 Какао.....	0,384		44 Древесина	10,791
19 Мука	0,070		49 Книги	0,013
20 Продукты из овощей	1,206		51 Шерсть	0,001
21 Пищевые продукты	6,354		52 Хлопок	0,059
22 Алкогольные напитки	0,108		53 Растительные волокна	0,144
23 Корма	0,650		54 Химические нити	0,410
24 Табак	15,076		56 Нетканые материалы.....	3,243
25 Соль, сера, камень.....	0,010		61 Одежда трикотажная	4,302
28 Неорганические хим. продукты	0,179		62 Одежда текстильная	1,857
29 Органические хим. соединения.....	4,350		63 Текстильные изделия	0,001
30 Фармацевтические продукты	0,226		69 Керамические изделия	0,058
32 Красильные вещества	0,700		70 Стекло	0,004
33 Эфирные масла	0,349		72 Черные металлы	26,005
34 Моющие средства.....	0,110		73 Изделия из черных металлов	8,423
35 Белковые вещества	0,008		76 Алюминий.....	0,398
37 Фотовары.....	0,061		81 Металлокерамика.....	0,075
38 Химические продукты.....	0,286		82 Инструмент.....	0,019
39 Пластмассы.....	2,961		83 Недрагоценные металлы.....	0,000
40 Каучук	1,062		84 Ядерное топливо.....	0,553
41 Кожа	0,785		85 Машины и оборудование.....	4,509
42 Изделия из кожи.....	0,053		88 Летательные аппараты	0,048
44 Древесина	1,117		90 Приборы и аппараты.....	0,165
45 Пробка	0,002		94 Мебель	0,293
46 Изделия из соломы.....	0,003		95 Игрушки	0,057
48 Бумага	0,924		97 Произведения искусства	0,001
49 Книги	0,610		99 Прочее	0,707
51 Шерсть	0,116		Сумма.....	245,265
52 Хлопок.....	0,126			
54 Химические нити	0,238			
55 Химические волокна	0,453			
57 Ковры	0,002			
58 Специальные ткани.....	0,012			
59 Текстильные материалы	0,165			
61 Одежда трикотажная	0,199			
62 Одежда текстильная	0,275			
63 Текстильные изделия	0,096			
64 Обувь.....	0,394			
65 Головные уборы	0,002			
68 Изделия из камня	0,111			
69 Керамические изделия	17,782			
70 Стекло	0,390			
71 Жемчуг	0,062			
72 Черные металлы	0,241			
73 Изделия из черных металлов	0,990			
74 Медь	0,037			
76 Алюминий.....	0,129			
82 Инструмент.....	0,072			
83 Недрагоценные металлы.....	0,584			
84 Ядерное топливо.....	9,261			
85 Машины и оборудование.....	9,050			
86 Подвижной состав	0,145			
87 Наземный транспорт.....	1,127			
89 Суда, лодки	0,028			
90 Приборы и аппараты.....	0,356			
91 Часы	0,004			
92 Музыкальные инструменты.....	0,004			
93 Оружие	0,206			
94 Мебель	4,278			
95 Игрушки	0,296			
96 Готовые изделия	0,085			
99 Прочее.....	0,005			

Российский экспорт в Испанию, 2001-05гг.

Код	Товарная группа	2001г.		2002г.		2003г.		2004г.		2005г.	
		тыс.т.	млн.долл.								
.....	Экспорт, всего:	2600,0	2900,0	3200,0	3600,0	3900,0
03.....	Рыба и морепродукты	10,7	17,0	11,0	18,0	14,0
12.....	Семя подсолнечника	91,6	17,8	92,5	18,0	130,0
22.....	Спиртные напитки	1,2	3,4	1,2	3,5	1,3
25.....	Мин. соли, камень, цемент	446,0	22,0	485,0	24,0	525,0
27.....	Мин. топливо	8600,0	1980	9550,0	2200	10000,0
28.....	Прод. неорган. химии	9,0	9,0	9,6	9,5	12,1
.....	Прод. орган. химии	21,2	10,0	20,5	10,0	30,8
31.....	Удобрения	325,0	35,7	335,0	37,0	380,0
38.....	Прочие химтовары	0,2	2,2	0,2	2,5	0,3
40.....	Каучук и изд. из резины	6,8	5,5	7,5	6,0	9,8
41.....	Кожевенное сырье	8,4	20,0	9,5	22,5	10,0
44.....	Древесина	103,2	36,0	106,0	37,0	115,0
47.....	Целлюлоза	23,6	6,5	25,5	7,0	35,0
48.....	Бумага и картон	16,0	8,2	20,0	10,0	23,5
52.....	Хлопок	4,0	8,0	4,5	9,0	5,0
61-62	Текст. и трикот. одежда	7,5	8,0	8,0	9,0	9,0
71.....	Драг. и полудраг. камни	45,0	45,0	45,0	48,0	48,0
72.....	Черные металлы	1415,0	205,0	1380,0	200,0	1520,0
75.....	Никель	9,0	58,0	9,3	60,0	10,0
76.....	Алюминий	38,6	65,0	42,0	70,0	53,0
84.....	Обог. уран, котлы, оборуд.	2,0	2,0	2,5	2,5	5,0
85-86	Эл. оборуд., машины и оборуд.	1,2	1,5	1,5	2,5	2,5
87.....	Автомобили	2,0	2,0	2,0	3,0	3,0

Российский экспорт в Испанию в 2006-10гг.

Код	Товарная группа	2006г.		2007г.		2008г.		2009г.		2010г.	
		тыс.т.	млн.долл.								
.....	Экспорт, всего:	4100	4300	4500	4700	5000
03.....	Рыба и морепродукты	20,0	32,0	22,0	35,0	25,0
12.....	Семя подсолнечника	170,0	33,0	190,0	37,0	210,0
22.....	Спиртные напитки	1,5	4,2	1,6	4,4	1,6
25.....	Мин. соли, камень, цемент	660	33,0	700	35,0	720
27.....	Мин. топливо	11500	2700,0	12000,0	2800,0	12800
28.....	Прод. неорган. химии	20,2	20,0	23,0	25,0	28,0
.....	Прод. органич. химии	40,0	20,0	46,0	25,0	50,0
31.....	Удобрения	450	50,0	500	65,0	540
38.....	Прочие химтовары	0,6	7,5	0,6	8,5	0,7
40.....	Каучук и изд. из резины	16,0	13,0	17,0	15,0	18,5
41.....	Кожевенное сырье	11,0	26,5	11,4	27,0	11,4
44.....	Древесина	140,0	50,0	154,0	60,0	170,0
47.....	Целлюлоза	70,0	20,0	80,0	25,0	90,0
48.....	Бумага и картон	34,5	18,0	36,0	20,0	38,0
52.....	Хлопок	7,0	14,0	7,5	15,0	8,0
61-62	Текст. и трикотажная одежда	17,0	17,0	17,5	18,0	18,0
71.....	Драг. и полудраг. камни	53,0	53,0	54,0	55,0	55,0
72.....	Черные металлы	1870,0	280,0	1880	285,0	1900
75.....	Никель	13,0	82,0	13,5	86,0	14,0
76.....	Алюминий	74,0	125,0	76,0	130,0	77,0
84.....	Обог. уран, котлы, оборуд.	35,0	35,0	45,0	45,0	60,0
85-86	Эл. оборуд., машины и оборуд.	15,0	15,0	25,0	25,0	40,0
87.....	Автомобили	15,0	15,0	25,0	25,0	40,0

Российский импорт из Испании в 2001-05гг.

Код	Товарная группа	2001г.		2002г.		2003г.		2004г.		2005г.	
		тыс.т.	млн.долл.								
.....	Импорт, всего:	700,0	900,0	900,0	1100,0	1250,0	1500,0	1500,0	1500,0	1500,0	1500,0
02.....	Мясо	52,2	44,0	58,0	49,0	64,0	54,0	70,0	60,0	83,0	70,0
03.....	Рыба и морепродукты	1,6	2,2	3,0	4,0	5,0	7,0	7,2	10,0	11,0	15,0
04.....	Молочные продукты	4,0	3,0	5,3	4,0	7,0	5,0	8,0	6,0	10,0	7,5
07-08 ..	Овощи и фрукты	55,0	41,0	80,0	60,0	105,0	80,0	120,0	90,0	148,0	110,0
13.....	Смолы, шеллаки	6,0	17,0	7,0	20,0	9,0	25,0	10,5	30,0	12,0	35,0
15.....	Жиры животные	2,5	5,0	2,8	5,5	3,0	6,0	3,3	6,5	3,7	7,5
16.....	Изделия из мяса и рыбы	6,6	14,0	9,5	20,0	12,0	25,0	14,0	30,0	16,5	35,0
17.....	Сахар, кондит. изд.	10,8	33,5	11,0	35,0	12,0	37,0	13,0	40,0	14,5	45,0
18.....	Какао и изд.	8,0	7,0	9,0	8,0	11,4	10,0	13,7	12,0	15,0	13,0
20.....	Прод. перераб овощей	21,0	26,0	24,0	30,0	28,0	35,0	32,0	40,0	36,0	45,0
21.....	Прочие пищ. прод.	4,7	14,0	6,5	20,0	8,5	25,0	10,0	30,0	13,5	40,0
22.....	Вино, безалк. напитки	2,9	10,0	6,0	20,5	7,0	25,0	10,0	35,0	13,0	45,0
24.....	Табак	2,0	2,0	4,0	4,0	6,0	6,0	10,0	10,0	12,0	12,0
26.....	Руды и шлаки	93,0	14,0	130,0	20,0	200,0	30,0	265,0	40,0	330,0	50,0
29.....	Продукция органич. химии	0,4	10,0	0,5	12,0	0,6	15,0	0,8	20,0	1,2	30,0
30.....	Медикаменты	5,0	10,0	10,0	15,0	15,0	20,0	20,0	25,0	25,0	25,0
32.....	Красители	6,5	6,5	7,0	7,0	7,5	7,5	8,5	8,5	9,0	9,0
33.....	Эфирные масла	0,7	7,2	0,7	7,0	0,8	7,5	0,8	8,5	0,9	9,5
39.....	Пластмассы	10,6	82,0	11,0	85,0	11,5	90,0	13,0	100,0	15,5	120,0
40.....	Каучук и изд.	2,4	7,0	2,4	7,0	2,6	7,5	2,7	8,0	3,0	9,0
44.....	Древесина	4,6	13,5	4,8	14,0	5,0	14,5	5,1	15,0	5,4	16,0
48.....	Бумага и картон	8,6	17,5	9,8	20,0	11,3	23,0	12,3	25,0	13,8	28,0
61-62 ..	Одежда текст. и трикотажная	5,0	10,0	10,0	12,0	12,0	15,0	15,0	20,0	20,0	20,0
64.....	Обувь	22,0	24,0	24,0	26,0	26,0	28,0	28,0	30,0	30,0	30,0
69.....	Керамика	93,3	46,0	100,0	50,0	130,0	65,0	140,0	70,0	160,0	80,0
73.....	Изд. из черн металлов	13,9	25,0	22,0	40,0	28,0	50,0	33,0	60,0	40,0	70,0
76.....	Алюминий и изд. из него	1,2	5,0	1,5	6,5	2,0	8,0	2,5	10,0	3,3	14,0
83.....	Прочие металлоизд.	1,6	11,0	3,0	20,0	4,5	30,0	6,0	40,0	7,5	50,0
84.....	Котлы, оборуд.	43,5	50,0	50,0	60,0	60,0	70,0	70,0	85,0	85,0	85,0
85.....	Эл. оборуд.	85,0	90,0	90,0	91,0	91,0	92,0	92,0	94,0	94,0	94,0
87.....	Автотранспорт	34,0	35,0	35,0	40,0	40,0	45,0	45,0	50,0	50,0	50,0
94.....	Мебель	55,0	60,0	60,0	65,0	65,0	70,0	70,0	80,0	80,0	80,0
95.....	Игрушки	16,0	23,0	23,0	25,0	25,0	30,0	30,0	32,0	32,0	32,0

Российский импорт из Испании в 2006-10гг.

Код	Товарная группа	2006г.		2007г.		2008г.		2009г.		2010г.	
		тыс.т.	млн.долл.								
.....	Импорт, всего:	1600,0	1700,0	1700,0	1820,0	1945,0	2100,0	2100,0	2100,0	2100,0	2100,0
02.....	Мясо	90,0	75,0	91,5	77,0	95,0	80,0	95,0	80,0	100,0	85,0
03.....	Рыба и морепродукты	14,5	20,0	18,0	25,0	22,0	30,0	25,4	35,0	30,0	40,0
04.....	Молочные продукты	10,0	7,5	10,2	7,7	10,5	8,0	10,5	8,0	10,5	8,0
07-08 ..	Овощи и фрукты	155,0	115,0	157,0	117,0	160,0	120,0	170,0	125,0	170,0	125,0
13.....	Смолы, шеллаки	12,0	35,0	14,0	40,0	16,0	45,0	16,0	45,0	16,0	45,0
15.....	Жиры животные	3,8	7,7	3,9	7,8	4,0	8,0	4,0	8,0	4,1	8,2
16.....	Изд. из мяса и рыбы	19,0	40,0	20,0	42,0	21,0	45,0	21,5	45,5	21,7	46,0
17.....	Сахар, кондит. изд.	16,0	50,0	17,0	52,0	18,0	55,0	18,5	57,0	19,0	60,0
18.....	Какао и изд.	15,5	13,5	16,0	14,0	16,5	14,5	17,0	15,0	18,0	15,5
20.....	Прод. перераб. овощей	40,5	50,0	42,0	52,0	44,5	55,0	46,0	57,0	48,5	60,0
21.....	Прочие пищ. прод.	13,5	40,0	14,0	42,0	15,0	45,0	16,0	47,0	17,0	50,0
22.....	Вино, безалк. напитки	14,5	50,0	17,5	60,0	20,0	68,0	20,5	70,0	22,0	75,0
24.....	Табак	12,0	12,0	13,0	13,0	14,0	14,0	15,0	15,0	15,0	15,0
26.....	Руды и шлаки	332,0	50,0	365,0	55,0	400,0	60,0	430,0	65,0	465,0	70,0
29.....	Прод. орган. химии	1,5	40,0	2,0	50,0	2,5	60,0	3,0	70,0	3,5	80,0
30.....	Медикаменты	30,0	35,0	35,0	40,0	40,0	45,0	45,0	50,0	50,0	50,0
32.....	Красители	9,5	9,5	10,0	10,0	15,0	15,0	20,0	20,0	25,0	25,0
33.....	Эфирные масла	1,0	10,0	1,5	15,0	2,0	20,0	2,5	25,0	3,0	30,0
39.....	Пластмассы	15,5	120,0	17,0	130,0	17,5	135,0	18,0	140,0	19,0	145,0
40.....	Каучук и изд.	3,4	10,0	3,8	11,0	4,3	12,5	4,5	13,0	4,8	14,0
44.....	Древесина	5,4	16,0	5,6	16,5	5,8	17,0	6,0	17,5	6,2	18,0
48.....	Бумага и картон	14,0	28,5	14,2	29,0	14,5	29,5	14,8	30,0	15,8	32,0
61-62 ..	Одежда текст. и трикотажная	25,0	28,0	28,0	30,0	30,0	35,0	35,0	40,0	40,0	40,0
64.....	Обувь	32,0	35,0	35,0	38,0	38,0	40,0	40,0	42,0	42,0	42,0
69.....	Керамика	170,0	85,0	190,0	95,0	210,0	105,0	220,0	110,0	240,0	120,0
73.....	Изд. из черн. металлов	42,0	75,0	47,0	85,0	50,0	90,0	53,0	95,0	55,0	100,0
76.....	Алюминий и изд. из него	3,5	15,0	5,0	20,0	6,0	25,0	7,0	30,0	10,0	40,0
83.....	Прочие металлоизд.	8,0	55,0	9,0	60,0	9,5	65,0	12,5	85,0	12,5	85,0
84.....	Котлы, оборуд.	90,0	100,0	100,0	110,0	110,0	120,0	120,0	130,0	130,0	130,0
85.....	Эл. оборуд.	95,0	100,0	100,0	105,0	105,0	110,0	110,0	120,0	120,0	120,0
87.....	Автотранспорт	55,0	65,0	65,0	70,0	70,0	75,0	75,0	85,0	85,0	85,0
94.....	Мебель	90,0	100,0	100,0	110,0	110,0	120,0	120,0	140,0	140,0	140,0
95.....	Игрушки	32,0	34,0	34,0	36,0	36,0	38,0	38,0	40,0	40,0	40,0