

Деловая КАНАДА

ТОМ IV

www.polpred.com

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика-2003	3	Инвестиции в РФ	19
Экономика-2003	4	Горнодобыча с РФ	20
Энергоресурсы	6	Сотрудничество в ТЭК	23
Альтернативное топливо	7	Строительство для России	24
Трубопроводы	8	Рыбные квоты у РФ	24
Нефтедобыча	9	Сотрудничество в леспроме	25
Газ	10	Вертолет Ка-32А	26
Нефтегазовые гиганты	11	Российские долги	26
Электроэнергетика	14	Сталь из России	27
ГЭС-АЭС	14	Связи с регионами РФ	28
Электросети	15	Обзор прессы-2004	30
Госэнергоконтроль	16	Обзор прессы-2003г.	34
Картофель фри для РФ	17	Статистика	38
Торговля с Россией	18	Представительства	38

Деловая Канада, том V. Экономика и связи с Россией в 2003-04гг.

©Г.Н. Вачнадзе, июнь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.
Агентство «Бизнес-Пресс», 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СПРАВОЧНИКИ ПОЛПРЕД

С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ. СОВЕТ ПОСЛОВ

Москва – 2004г.

Канада

Экономика-2003

Годом неожиданностей и потрясений оказался для Канады 2003г.; за незначительный промежуток времени произошли события, выходящие за рамки обыденных: волна заболевания SARS, вызвавшая страх, сократившая поступления в казну от туризма и сказавшаяся на экономической деятельности крупнейшего города страны Торонто; единичный случай обнаружения «коровьего бешенства» в провинции Альберта, приведший к закрытию важнейших для Канады рынков сбыта говядины в США, Мексике, Японии, Корее; внезапное массовое отключение электроэнергии в Онтарио и последующее временное закрытие производств; разрушительные лесные пожары в Британской Колумбии и ограничение туризма в регионе, а также сокращение заготовок леса. Эти явления на фоне стремительного беспрецедентного скачка курса канадского доллара — его повышение, вызванное, прежде всего, широкомасштабным ослаблением экономики США, с начала года составило более 20% — оказали прямое негативное воздействие на экономику страны. По оценкам Банка Канады, во II кв. темпы роста по причине этих событий снизились на 0,7% и на 0,6% — в третьем. Однако экономика страны имеет тенденцию к быстрому восстановлению — уже в четвертом квартале прогнозируется положительное наращивание темпов роста.

Отдельные сектора экономики пострадали особенно серьезно. В сельском хозяйстве денежные доходы фермеров, несмотря на финансовую поддержку правительства, за янв.-сент. 2003г. упали до уровня, отмеченного три года назад, причем после случая обнаружения «коровьего бешенства» зарегистрировано самое значительное за последнее десятилетие сокращение доходов от продажи скота (на 12,6%). Поступления от продажи зерновых упали на 4,3% на уровень, отмеченный 8 лет назад — 9,7 млрд.долл., вопреки улучшению условий выращивания после двух лет засухи в Западных провинциях Канады. Наиболее ощутимые потери понесли фермеры Альберты (за 9 мес. 2003г. они потеряли 1 млрд.долл.).

Значительное сокращение потока иностранных туристов в Канаду явилось причиной дефицита в туристическом секторе — он увеличился до 703 млн.долл. летом 2003г. с 518 млн.долл., отмеченного весной.

Трудные времена настали для фирм, покупающих большую часть комплектующих за канадские доллары и продающих существенную долю своей продукции в американских. Страдают также доходы канадских экспортеров.

«Сильный» канадский доллар дает стимул компаниям к реструктуризации производства и повышению производительности труда, подталкивая их к увеличению вложений в машины и оборудование, поскольку снижается стоимость их импорта.

2003г. — год подведения итогов правления премьер-министра Ж.Кретьена, который 12 дек. 2003г. официально передал полномочия своему преемнику П.Мартину. Примечательным результатом эпохи Ж.Кретьена явилось снижение государственного долга страны и налогового бремени. В сокращении долга страны ключевую роль сыгра-

ло уменьшение госрасходов; госдолг как процент от ВВП страны упал до 42% с наибольшего значения 68% в середине 90гг.

Важным событием стало представление в 2000г. 100-миллиардного пакета снижения налогов, хотя его воздействие на налоговое бремя не имело особого значения. Наибольший вклад в стимулирование канадской экономики внес слабый канадский доллар; по крайней мере, правительство Кретьена сумело воспользоваться этим преимуществом и добилось сильных экономических показателей.

За десятилетие пребывания Ж.Кретьена у власти жизненный уровень (рост измеряется как соотношение увеличения ВВП страны на душу населения) поднялся на 29% (с 1984 по 1993гг. — только 13%). В 2003г. уровень жизни в Канаде по отношению к США составил 84% (в начальный период его деятельности на посту премьер-министра этот показатель равнялся 82%). Среднегодовой рост экономики Канады за указанный период составил 3,5% (2,7% в предшествующее десятилетие); уровень безработицы — 8,4 против 9,6%; инфляции — примерно 2%, что значительно ниже, чем в США. ВВП Канады к концу 2003г. составил 1.216,3 млрд.долл., в расчете на душу населения — 38.359 долл. Если судить о прошедшем десятилетии, предшествующее правительство Б.Малрони сделало значительно больше для подъема национальной экономики, в частности, им были заключения соглашения о свободной торговле, установлены границы инфляции, введен федеральный налог. С позиции фундаментальной экономической политики правительство Кретьена внесло менее конструктивных изменений, чем правительство Малрони; в то же время его влияние на экономику было менее разрушительным, чем администрации Трюдо.

Темп роста экономики за три квартала составил 1,1%, однако эта цифра может дать не совсем правильное представление о действительном состоянии экономики. Во-первых, в экономике есть скрытые силы, обеспечивающие ее подъем, — отмечено повышение корпоративных доходов, усиление внутреннего спроса; во-вторых, картина состояния хозяйства страны искажена значительным снижением инвентарных запасов в III кв.; перестройка инвентарных запасов в последней четверти года может увеличить рост.

Международные валютные резервы Канады на 31 дек. 2003г. составили 36.268 млн.долл. США, причем собственно валютные резервы — 31.537 млн.долл. США — распределены следующим образом: резервы в долларах США — 15.576 млн., евро — 14.906 млн., йенах — 1.047 млн. Снижение стоимости резервов в долларах США компенсировалось их ростом в евро и йенах.

Канада — одна из немногих промышленно развитых стран, имеющая положительное сальдо и госбюджета, и торгового баланса. В 2002-03 фин.г. сальдо госбюджета составит 2,3 млрд.долл., половина того, что было запрограммировано в бюджете. По предложению прежнего министра финансов Дж.Мэнли, вся сумма (300 млн.долл.) направлялась бы провинциям на цели здравоохранения, а не на выплату госдолга, как первоначально планировалось. Министр финансов нового правительства Р.Гудейл объявил о замораживании расходов до конца финансового года (31 марта 2004г.), отказе от сокращения корпоративных налогов, что позволит увеличить сальдо бюджета до 3 млрд.долл.

Госдолг составляет 510,6 млрд.долл. Инфляция по основным товарам остается в рамках, определенных Банком Канады, – ниже 2% (1,8% в окт. 2003г.).

С апр. 2003г. Банк Канады дважды снижал учетные процентные ставки, в целом, на 50 базисных пунктов с 3,25 в апр. до 2,75% в сент.; корректировка была обусловлена поддержанием баланса между спросом и предложением и имела целью приведение инфляции к 2-% уровню в среднесрочной перспективе. Действия Банка Канады, снижение процентных ставок смягчили ситуацию в экономике против шоков от SARS и «коровьего бешенства».

В сент. отмечен рост новых рабочих мест – 46000 (в 3 раза выше ожидаемого), преимущественно с полным рабочим днем, в нояб. – 54000 чел. Увеличение занятости населения составит 1,7%. Безработица в 2003г. достигнет 7,5%.

Канадский доллар по отношению к американскому стремительно возрос со значения 0,6368 в янв. 2003г. до 0,7617 долл. США в дек. (уровень, отмеченный 10 лет назад). В среднем, за год обменный курс кан.д олл. составил 0,7135 долл. США. По отношению к другим валютам среднее значение кан. долл. в 2003г. было оценено в 0,4370 фунта стерлингов, 1,0983 австралийского доллара, 82,7267 иены, 0,6319 евро.

Экономика Канады в 2003г.

ВВП, млрд.долл.	1 216,3
Рост ВВП, %	1,6-1,8
Доля ВВП на душу населения, долл.	38 359
Уровень инфляции, %	1,8
Уровень безработицы, %	7,5
Рост занятости, %	1,7
Федеральные валютные резервы, млн.долл.США	36 268 (на 31.12.03)
Курс канадского доллара к долл.США	0,7135
Курс канадского доллара к евро	0,6319
Совокупный государственный долг, млрд.долл.	510,6
Расходы федерального правительства, млрд.долл.	144,6
Экспорт товаров и услуг, % от ВВП	38,1
Экспорт товаров, млрд.долл. (9 мес.)	302,0
Импорт товаров, млрд.долл. (9 мес.)	258,1
Товарооборот, млрд.долл.	560,1
Сальдо, млрд.долл.	+43,9
Источник: Статагентство Канады, данные МИД и МТ Канады, минпрома Канады	

Высокий курс канадского доллара привел к снижению поступлений от экспорта, и его доля в ВВП страны уменьшилась до 38,1%. По данным за три квартала 2003г., экспорт товаров и услуг составил 345,5 млрд.долл. (товарный экспорт – 302 млрд.долл.), импорт товаров и услуг – 309,3 млрд.долл. (импорт товаров – 258,1 млрд.долл.). США является основным экспортным рынком Канады (87,15%) и поставщиком товаров (60%). Канада экспортирует свои товары и услуги в Японию (2,11%), Великобританию (1,12%), Китай (1,04%), Германию (0,75%); основными импортерами, помимо США, являются Китай (5,3%), Япония (4,1%), Мексика (3,5%) и Великобритания (2,7%).

В 2003г. Канада продолжала линию на активное участие в международных экономических и региональных организациях и форумах. Являясь одним из основателей Азиатско-Тихоокеанского экономического форума (АТЭС), Канада участвовала в инициативах по либерализации торговли и созданию потенциала экономик развивающихся стран региона, акцентируя внимание на развитии чело-

веческих ресурсов в этих странах. В 2003г. одной из основных целей Канады было выполнение Заявления против терроризма стран АТЭС и Инициативы по безопасности торговли в этом регионе. Работа по расширению возможностей канадского бизнеса осуществлялась в соответствии с Планом действий по содействию торговле, предусмотренным Шанхайским соглашением.

В экономическом взаимодействии со странами Северной Америки Канада стремилась использовать инструменты торговой политики, разработанные в рамках НАФТА. Так, группа экспертов НАФТА неоднократно рассматривала обращения по поводу канадско-американского спора в отношении экспорта канадской древесины из мягких пород дерева, хотя заметного прогресса достигнуто не было.

Создание зоны свободной торговли всех американцев – ФТАА – являлось одним из важных элементов внешнеэкономической стратегии Канады. На последнем саммите стран ФТАА в нояб. 2003г. в Майами Канада возглавила группу стран, препятствующих сползанию переговорного процесса к облегченному, «размытому» варианту соглашения, т.н. ФТАА lite. Для Канады этот вариант, предполагающий принятие странами различных уровней обязательств в отличие от единого соглашения, является явным шагом назад и лишает ее преимуществ доступа к инвестициям, сфере услуг и правительственным закупкам на масштабные рынки Америки.

Краеугольным камнем внешнеторговой политики Канады, по-прежнему, оставалось ВТО; участие в создании справедливой многосторонней торговой системы во всем мире представляется для Канады с ее экспортно-ориентированной экономикой жизненно важным. Канада придерживалась линии на оказание содействия развивающимся странам в их интеграции в мировую экономику. На встрече в Канкуне министров торговли стран-членов ВТО в сент. 2003г. Канада разделила многие аспекты программы, выдвинутой «группой 20» – группой развивающихся стран, выступающих за снижение внутренних и устранение всех форм экспортных субсидий в сельском хозяйстве. Занимая гибкую позицию, Канада после неудачи переговоров в Канкуне, прилагает усилия по оживлению переговорного процесса в рамках ВТО.

В 2003г. продолжалась работа по развитию договорно-правовой базы отношений с ЕС, что включало проведение переговоров о соглашениях, облегчающих доступ на рынок ЕС вина и алкогольных напитков, разработку предложений по Соглашению о расширении торговли и инвестиций между Канадой и ЕС, учреждение нового двустороннего рамочного соглашения, облегчающего процедурные правила для канадских экспортеров.

В отношении Киотского протокола об ограничении эмиссии газов, вызывающих парниковый эффект, новый глава правительства Канады П.Мартин, вопреки полемике внутри страны по поводу экономической целесообразности участия в этой программе, подтвердил свою приверженность здравым идеям, заложенным в нем, и призвал перейти к конкретным вещам – разработке новых технологий, сберегающих окружающую среду.

Прогноз экономического роста определяется, прежде всего, внутренним состоянием национального хозяйства; тем не менее, улучшение мировой экономики, равно как и постепенное восстано-

вление экономики США являются, бесспорно, значимыми положительными факторами для Канады, способствующими увеличению спроса на канадские товары и услуги. По оценкам Корпорации по развитию экспорта Канады (КРЭ), рост мировой экономики в 2003г. составит 3,1%, а в 2004г. — 3,9%, главным образом, за счет азиатских стран, исключая Японию.

Средний прогноз роста для индустриально развитых стран, составленный ОЭСР, — 2,4% в 2003г.; в 2004 — 2005 гг. рост увеличится до 3,1%. В то же время США будут опережать Канаду по темпу роста: 3,8% — в 2003г., 4,1% — в 2004г. и 3,6% — в 2005г.

ОЭСР прогнозирует, что рост экономики Канады окажется для 2003г. 1,8%, в 2004г. — 2,8%; только в 2005г. предполагается его увеличение до 3,2%.

National Bank of Canada считает, что на фоне роста экономики США в 4,5% в 2004г. (3,1% в 2003г.) и подъема курса доллара развитие канадской экономики определится цифрами 3% для 2004г. и 1,6% для 2003г. Инфляция ожидается в 2004г. от 1 до 1,5%, и Банк Канады может срезать процентные ставки в начале 2004г.

По оценкам КРЭ, в 2004г. канадский товарный экспорт увеличится на 4% (в текущих ценах), что является хорошим показателем на фоне падения товарного экспорта в 2001 и 2002гг., в 2003г. роста не ожидается. Продажи в США увеличатся на 3%, а экспортные поступления с других рынков будут значительно выше. Объем поступлений от продаж в Китай и четыре основные страны Юго-Восточной Азии (Малайзию, Таиланд, Индонезию и Филиппины) увеличится на 16%, Японию — 14%, новые индустриальные страны: Гонконг, Сингапур, Южную Корею и Тайвань — 11% и 17% — в другие азиатские страны.

Экономическая и социальная политика нового правительства Канады на 2004-й год будет направлена на реализацию программ, обозначенных П.Мartiном: реформа здравоохранения, развитие НИОКР, оборона, поддержка коренных народов. Последовательное снижение государственного долга, осуществление налоговой реформы останутся принципиально важными линиями деятельности правительства.

Экономика-2002

В апр. 2003г. минфин Канады подготовил обзор макроэкономических показателей состояния экономики страны, выделяющий следующие аспекты.

В IV кв. 2002г. ВВП Канады вырос на 1,6%, что ниже показателей первых 3 кв. пред.г. и объясняется слабым экспортом, в особенности автомобилей в США. За 2002г. ВВП страны вырос на 3,4%, что вдвое больше данных 2001г. и является лучшим показателем из всех стран G-7. Внутренний спрос в IV кв. оказался выше пред.г. Это вызвано ростом в потребительских расходах и частных инвестициях. Корпоративные инвестиции в оборудование и производство сократились на 1,3%.

Экспорт упал на 8%, в то время как импорт сократился на 1%. Профицит торгового баланса сократился до отметки в 13,2 млрд.долл. С янв. 2002 по фев. 2003г. в канадской экономике было создано 613 тыс. новых рабочих мест, что явилось самым значительным 14-месячным ростом с 1976г. Уровень безработицы на фев. 2003г. составил 7,4%, сократившись с недавнего пика в 8% в дек. 2001г.

Реальный рост ВВП Канады в IV кв. 2002г. составил 1,6%, что ниже среднегодовых 4,7%. Данная динамика обусловлена уверенным ростом внутреннего спроса в IV кв., составившего 3,8%. Потребительские расходы возросли до 4,4%, по сравнению с 1,6% в III кв. Особо хорошие показатели отмечены в сфере недвижимости, предметов долгосрочного пользования и автомобилей.

Личный доход граждан вырос значительно на 5,3%, в основном из-за приработок к зарплате. Реальные, находящиеся в распоряжении, доходы граждан возросли на 2% в IV кв., данный показатель на душу населения вырос до рекордного уровня и превышает на 13% данные 1996г. Рост личных сбережений сократился до 3,7% с 4,2% в III кв. Низкие процентные ставки оказали значительную услугу рынку недвижимости. Инвестиции в жилье возросли на 11,3% в IV кв. 2002г. и уровень пред.г. на 14,8%. Серьезный рост отмечен и в строительстве новых домов (12,2%) и реконструкции старых построек.

Корпоративный сектор экономики страны сократил свои инвестиции в производство и оборудование на 1,5% в IV кв., хотя ранее был отмечен рост в 2,4%. Инвестиции в импортные машины и оборудование сократилось на 0,4%, после годового роста в этой области. Бизнес сократил свои траты на автомобили и телекомоборудование. Закупки промоборудования, компьютеров и программного обеспечения возросли. Объемы корпоративного строительства сокращаются уже 6 кв. подряд, что отражается на затратах на проектирование и строительства зданий.

Канадские компании инвестировали в материально-торговые запасы 9,6 млрд.долл., что больше 7,6 млрд., затраченных в этой области в III кв. 2002г. Наибольший прирост отмечен в автомобильном секторе (половина от всего производственного комплекса страны), сами продажи автомобилей росли умеренно.

Экспорт страны пострадал из-за роста экономики, упав на 8%. Слабость в наибольшей степени проявилась в экспорте автомобилей и машинного оборудования в Соединенные Штаты, ключевом для Канады направлении. Рост экспорта энергоносителей был вызван из-за конъюнктуры мирового рынка. Импорт сократился на 1%, частично из-за снижения потребности канадцев в импортных деталях и запчастях для автопрома. Возрос импорт услуг, поскольку граждане страны стали больше тратить на международный туризм.

Текущий торговый баланс сократился на 3,7 млрд. до 13,2 млрд.долл. или 1,1% от ВВП стран. Несмотря на сокращение данного показателя в 2002г., профицит в торговле отмечается уже третий год подряд и достигает 17 млрд.долл., уровень, который ранее до 2000г. не удавалось достигнуть. Инфляция в IV кв. достигла небывалой за последнее время отметки в 5%, что привело к росту ее годового показателя до 4,2%. Процесс в основном был вызван ростом цен на энергоносители внутри Канады. Тенденция продолжилась и в 2003г., когда инфляция составила 4,5%. Показатель «Оболочной инфляции» (Core Inflation), который исключает 8 наиболее подверженных колебаниям показателей, вырос до 3,3%, превышая установленный Центробанком «коридор» в 1-3%.

Доходы корпоративного сектора страны возросли на 11,5% в IV кв. 2002г. Это явилось четвертым подряд двузначным ростом данного показателя.

теля. Наибольшие успехи отмечены в строительном секторе (из-за бума на рынке частного жилья), энергетическом комплексе (нефть, газ и уголь) и розничной торговле автомобилями (из-за прочного внутреннего спроса). Доходы самих автопроизводителей оказались умеренными из-за слабого спроса в США.

Уровень рабочей занятости продолжил свой путь вверх, увеличившись на 3,2% в IV кв. С дек. 2001г. было создано 560 тыс. новых рабочих мест, большинство из них предполагают полную рабочую занятость. Рынок труда вырос на 522 тыс.чел., которые нашли работу в 2002г.

В янв. и фев. 2003г. дополнительно было создано 53 тыс. новых рабочих мест, все из которых предполагают полную занятость. Уровень занятости достиг 67,5%, самой высокой отметки с 1990г., а безработица в фев. составила 7,5% (8% в дек. 2002).

ЦБ Канады (Bank of Canada) 4 марта 2003г. вновь повысил процентную ставку на 25 базисных пунктов (в наст.вр. 3,25%), как элемент борьбы с инфляционным давлением, стимулирования монетарной политики и улучшения условий на финансовых рынках. Канадская ставка по краткосрочным межбанковским кредитам медленно повышалась в течение 2002-03гг., увеличивая разницу с американской аналогичной ставкой. Ставка по долгосрочным кредитам также умеренно повышалась.

Стоимость канадского доллара по отношению к американскому за последние 3 мес. выросла на 10% и на начало мая 2003г. достигла 71 ам. цента, лучшего показателя за последние 5 лет.

Золотовалютные резервы Канады на 30 апр. 2003г. составили 36,3 млрд.долл. США (16,6 млрд. в долл. США, 15 млрд. в иных валютах, 142 млн. в золоте, 3,7 млрд. в резерве МВФ). За 2002г. резервы выросли на 2 млрд.долл., однако изменилось соотношение их составляющих. Более чем на 30% увеличилась доля инвалют (в основном евро) и сократилась доля долларов США.

Основной индекс деловой активности на фондовом рынке страны-S&P/TSX Composite, в последние месяцы колебался в районе отметок 6400-6500, потеряв за 2002г., с момента образования в мае 2002, 15% своего объема.

Энергоресурсы

В 2002г. энергетическая индустрия принесла в копилку канадской экономики 6% ВВП и обеспечила работой 300 тыс.чел., что составляет 18% всех трудовых ресурсов страны. На доходы от энергетического экспорта пришлось 12% всего канадского экспорта, что меньше уровня пред.г., когда этот показатель был равен 15%. Основной причиной этого послужило падение цен на энергоносители и уменьшение объемов их поставок.

Величина экономического роста как в Канаде, так и в США в 2002г. была выше по сравнению с 2001г.: 3,4% к 1,5% в Канаде и 2,7% к 1% в США соответственно. Рост производства энергетической продукции в Канаде в 2002г. составил 1,9% (в 2001г. — 1,6%), что было обусловлено растущим спросом со стороны североамериканского рынка. В 1998-2002гг. рост производства общей энергетической продукции в среднем составил 1,4%.

Производство энергетической продукции по источникам, в петаджоулях

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Нефть.....	5627	5420	5671	5727	5830
Натуральный газ.....	6125	6189	6377	6636	6755
Гидроэнергия.....	1183	1232	1278	1182	1263
Атомная энергия.....	780	802	795	837	808
Уголь.....	1651	1589	1516	1502	1529
Возобновл. и другая.....	571	609	615	621	632
Всего.....	15937	15841	16252	16505	16817

Источник: Статагентство Канады.

На долю производства нефти и газа в общем балансе энергетической продукции в 2002г. пришлось 75%. Рост производства натурального газа и нефти, включая нефтепродукты и газоконденсат, был вызван подъемом в экономике страны, незначительными колебаниями в ценах на нефть и газ и расширением производственных мощностей самой энергетической промышленности. Объем производства гидроэнергии слегка вырос, а атомной энергии снизился.

Потребление электроэнергии в стране в 2002г. возросло на 2,5%. Показатель отношения потребления электроэнергии к единице ВВП продолжал снижаться. В 1998-2002гг. среднегодовой рост потребления электроэнергии составил 1,7%, в то время как рост ВВП был — 3,1% ежегодно.

В 2002г. общие доходы от экспорта нефти, газа, электроэнергии и угля составили 43 млрд. кан. долл., что на 18% меньше уровня 2001г. Баланс энергетической торговли был положительный и составил 26 млрд. кан. долл. (в 2001г. — 33 млрд. кан. долл.).

Канада занимает 3 место в мире по производству природного газа и 9 по производству нефти. Она добывает 20% нефти и газа на всем североамериканском континенте, а потребляет 10%.

Канада производит по 6,4 трлн. куб. футов природного газа ежегодно, из них 3,8 трлн. экспортируется в США, что составляет 94% всего газового импорта США и покрывает 17% всей потребности этой страны в газе. Экспорт сырой нефти в США составляет 1,4 млн. бар. в день, или 15% американского импорта этого товара и обеспечивает 9% потребностей США в этом топливе.

Основные запасы нефти (81%) и природного газа находятся в провинции Альберта на западе Канады. На ее территории также находятся крупнейшие в мире месторождения нефтеносных битумных песков (смеси битума (10-12%), кварцевого песка, глины (75-80%) и воды (3-5%)) «Атабаска», «Колд Лайк» и «Пис Рива», занимающие площадь в 4,3 млн. га, 729 тыс. га и 976 тыс. га.

Общая площадь сравнима с территорией таких государств, как Шотландия и Бельгия. Оценочные запасы этих месторождений составляют 400 млрд.куб.м., из которых 24 млрд. рассматриваются как пригодными к разработке открытым способом, а остальные — 376 млрд. — подземными разработками. По своей композиции битум состоит из: 83,2% — углерода, 10,4% — водорода, 0,94% — кислорода, 0,36% — азота и 4,8% — серы, наряду с частицами тяжелых металлов, таких как ванадий, никель и железо.

Современные технологии позволяют осуществить добычу 12% от всех запасов, или 49 млрд.куб.м. Достоверные запасы сырой нефти в Саудовской Аравии составляет 43 млрд.куб.м., что сопоставимо с извлекаемыми запасами нефти из

битумных песков. При добыче битум отделяется от остальных примесей, а в процессе дальнейшей очистки из него извлекается «синтетическая» нефть.

Добыча осуществляется следующими основными способами: открытая разработка: экскаватор – самосвал – переработка; экскаватор – размельчитель, где смешивается с горячей водой и по трубопроводу доставляется на переработку; steam-assisted gravity drainage (SAGD), предполагающий бурение двух горизонтальных скважин, в верхнюю из которых закачивается разогретый пар, а из нижней идет откачка разжиженного битума.

К 2005г. второй метод будет доминирующим с учетом его эффективности. Третий метод постепенно становится все более конкурентоспособным и, как предполагают, в дальнейшем будет самым перспективным. Современные технологии позволяют извлекать до 91% битума из нефтяных песков.

Добыча синтетической нефти составляет 600 тыс.бар. в сутки, однако, согласно экспертным оценкам, производство синтетической нефти в Канаде может быть увеличено к 2010г. в три раза – до 1,8 млн.б/д. Поставки газа из находящегося в провинции Альберта крупнейшего нефтегазового месторождения страны – WCSB – не только полностью удовлетворяют внутренние потребности Канады в природном газе, но и в значительных объемах идут на экспорт.

Вторым важнейшим нефтегазоносным районом Канады является континентальный шельф Атлантического побережья страны. Основной прирост добычи нефти в Канаде будет происходить за счет активизации разработок офшорных месторождений. Разведанные запасы природного газа на континентальном шельфе провинции Ньюфаундленд составляют 566 млрд.куб.м., провинции Новая Шотландия – 85 млрд.куб.м.

Недра Северо-Западных территорий также содержат богатые запасы нефти и природного газа, которые, однако, недостаточно хорошо изучены вследствие сложных природных и климатических условий, а также экологических ограничений и разногласий властей с коренными народностями Канады, владеющими этими землями. Из уже открытых здесь месторождений наиболее перспективными представляются залежи природного газа в объеме до 285 млрд.куб.м. на севере Юкона и Северо-Западных территориях.

Альтернативное топливо

Перед мировым сообществом проблема поиска альтернативных видов топлива, которые снижают вредные выбросы в окружающую среду, встала в связи с глобальным потеплением климата. По прогнозам экспертов, в I пол. нового столетия до 50% транспортных средств будут использовать альтернативные виды топлива.

Канада, как и большинство промышленных стран, работает над созданием и использованием «альтернативного топлива». По данным Канадской ассоциации по нетрадиционным возобновляемым источникам энергии, канадское правительство намерено израсходовать 500 млн.долл. в ближайшие годы с целью снижения выбросов в атмосферу.

Среди продвинутых в реализации этой проблемы – две онтарийские компании Materials and Manufacturing Ontario, Arise Technologies и Торонтский университет объединили свои усилия и выдвинули инициативу по расширению производ-

ства электрооборудования, использующего энергию солнца. Ими разрабатывается новая технология производства солнечных батарей более низкой стоимости и более высокой производительности.

«Альтернативное топливо» – это топливо для транспортных средств, которое не производится из нефти. Правительство Канады определило это направление экономики как одно из основных. Имеется множество типов топлива, но правительственным актом ЕРАкт92 признаны только семь: натуральный газ под высоким давлением (СNG), метанол, этанол, пропан, электроэнергия, биодизель (из сои) и водород (очень специфический вид газа), которые могут заменить бензин или работать в сочетании с ним. Этанол и метанол могут быть смешаны с бензином, находясь в различных бензобаках и под определенным давлением. Все альтернативные виды топлива узаконены актом ЕРАкт92, являются местным производством и приносят значительную пользу в поддержке чистоты воздуха, когда используются как транспортное топливо.

Натуральный газ под высоким давлением. СNG не пахнет, бесцветный, не токсичный. Этот тип газа сжимается и хранится в мощных объемных хранилищах. Автомобили, работающие на этом газе, могут проезжать более тысячи миль без остановки в зависимости от размера бензобака (емкости). Переоборудование топливной системы влечет минимальные затраты, но процесс сжатия и утилизации высокого октана требует определенных затратных решений. Использование СNG, как альтернативного топлива, уменьшает выделение вредных веществ в транспорте. Стоимость его меньше, чем бензина и оборудования для его подачи. СNG-оборудование для транспортных средств легко приобрести у всех основных производителей автотранспорта. Для обычных автомобилей стоимость их составляет 5000 долл. США.

Пропан. Это продукт переработки нефти (жидкообразный нефтяной газ LPG), является нетоксичным, бесцветным газом, доступным для использования владельцами транспортных средств. Этот газ используется как альтернативное топливо более 60 лет. Использование пропана уменьшает выброс вредных веществ в атмосферу. Этот вид топлива нашел широкое применение на с/х транспорте.

Этанол. Этанол производится исключительно из биомасс (продукт переработки с/х зерна). Это топливо нашло широкое применение в средне-западных штатах США, таких как Небраска, Южная Дакота, Айова и Иллинойс. Наибольшее количество заводов по производству этанола находится в Южной Каролине. Это топливо состоит из 15% бензина и маркируется Е-85. Транспортные средства, использующие Е-85, дешевле в эксплуатации и не требуют больших капиталовложений при оборудовании заправочных станций. Продажу этого вида топлива осуществляет компания United Energy Distributors in Aiken.

Электричество. Автотранспорт, использующий электрическую энергию, является самым чистым на рынке. Он очень удобен в эксплуатации и практически бесшумен, в производстве очень прост. Он требует внимания при хранении батарей, которые требуют постоянной подзарядки. Большие исследования проводятся в части использования солнечных батарей. Пробег транспортного средства без подзарядки составляет 70-150 миль, затем тре-

буется несколько часов на подзарядку. Этот тип транспортных средств имеет тенденцию развития для использования на фиксированных маршрутах.

Биодизель. Этот тип топлива производится из овощных масел, главным образом, из соевых. Смесь В-20 (из 20% овощного масла и 80% дизельного топлива) дает превосходные результаты для охраны окружающей среды по сравнению с использованием чистого дизельного топлива. Компания United Energy Distributors Facility in Aiken использует это топливо в своих крупнотоннажных дизельных транспортных средствах и продолжает испытания на автобусах дальнего следования.

Трубопроводы

В результате существующей географической удаленности производителей канадской нефти и газа от потребителей (большая часть углеводородного сырья добывается в западных провинциях страны, в то время как основные потребители сосредоточены в центральных районах Канады и США), в стране создана разветвленная сеть трубопроводного транспорта.

Крупнейшим потребителем канадской нефти и природного газа являются США. Транспортировка энергоносителей из Канады в США осуществляется по 35 магистральным газопроводам и 22 нефтепродуктопроводам. Объемы экспорта канадской нефти в эту страну достигают 1,3 млн. бар. в сутки. Увеличение поставок канадской нефти и природного газа сопряжено с необходимостью значительного наращивания инвестиций в ТЭК страны. Одна лишь разработка месторождений нефтяных песков в Альберте требует капиталовложений в 50 млрд.долл.

Канадская система транспортировки энергоносителей обеспечивает перемещение: 95% всего нефтегазового производства страны; 75% энергетических потребностей страны, в т.ч. 27% в газе и 40% — в нефти; 30% импортных нефтяных поставок; экспортных поставок, обеспечивающих 15% потребности США в газе и 9% в нефти.

Протяженность этой системы составляет более 550 тыс.км., и она включает в себя: сеть собирающих линий, обеспечивающих доставку сырья от скважин до перерабатывающих производств или прямо до магистральных линий; магистральные линии, диаметром метр или более, перемещающие газ или нефть к распределительным сетям или промышленным объектам (общая протяженность — 100 тыс.км.); распределительные сети, доставляющие энергоносители потребителям. Основными операторами этого рынка являются: Enbridge и Terasen.

Система нефтепроводов Enbridge System канадской компании Enbridge, соединяющая Эдмонтон (Альберта) с восточными районами Канады и США, протяженностью более 13 тыс.км., является крупнейшей нефтепроводной сетью в западной полушарии и обеспечивает поставку углеводородного сырья от источников добычи в Канаде до перерабатывающих мощностей в восточной части страны и США. А вместе с Lakehead System, конечной частью главного трубопровода, расположенного на территории США, она входит в список самых протяженных трубопроводов в мире.

В 2002г. загрузка этой системы составила 77%, что было на 1% выше уровня 2001г. Фактическая пропускная способность системы в 2002г. составила 209 тыс.куб.м. в день.

Всего же эта компания владеет 21 тыс.км. всех видов нефтепроводов и 45,5 тыс.км. газопроводов, со средней мощностью прокачки 2,1 млн. куб. бар. нефти и сжиженного газа в день. К ним относятся:

— нефтепроводы «Athabasca System» протяженностью 545 км., поставляющие сырую и синтетическую нефть из скважин Северной Альберты до сборочного резервуара в Хардисти, Канада;

— нефтепроводы NW System, поставляющие нефть из скважин Северо-западных территорий в Альберту;

— нефтепроводы Saskatchewan System, общей протяженностью 2,2 тыс.км., включающие в себя внутривинциальные линии Саскачевана и Манитобы;

— газопровод Alliance Pipeline (доля Enbridge — 37%), протяженностью 3 тыс.км., обеспечивает поставки сжиженного газа из Британской Колумбии в Чикаго;

— газопровод Vector Pipeline (доля Enbridge — 45%) транспортирует природный газ из Чикаго в Онтарио.

Другая сеть трубопроводов Trans Mountain Pipe Line (TMPL), общей протяженностью 1260 км., канадской компании Terasen, обеспечивает поставки нефтепродуктов из провинции Альберта на нефтеперерабатывающие заводы на западе Канады и морским терминалам Ванкувера, а также и в американский штат Вашингтон.

В 2002г. ее пропускная возможность возросла на 3% по сравнению с уровнем пред.г. и составила 44,6 тыс.куб.м. в день, причем доля транспортировки легких фракций была ниже по сравнению с тяжелыми видами.

Также эта компания владеет следующими трубопроводами: нефтепроводы Corridor Pipeline System, протяженностью 493 км., обеспечивающими транспортировку нефти в районе месторождений нефтяных песков Атабаски; нефтепроводы Express System, протяженностью 2,7 тыс.км., транспортирующие углеводородное сырье из провинции Альберта в США. В 2002г. эта система работала на 97% своей мощности, что было на 7% выше уровня пред.г. Газопроводная сеть представлена в основном двумя компаниями TransCanada и Alliance Pipeline.

Самый большой в Северной Америке газопровод «Альянс» компании Alliance Pipeline, идущий от форта Сент-Джон в Британской Колумбии до Чикаго (США), имеет длину 2,9 тыс.км. и пропускную способность 37,5 млн.куб.м. в день. На территории Канады этот газопровод имеет протяженность 1,6 тыс.км.

TransCanada владеет следующими сетями:

— сеть газопроводов Mainline System протяженностью 14,9 тыс.км. обеспечивает поставку природного газа из месторождений Альберты в Квебек и на экспорт. В 2002г. через нее было прокачено 2,6 млрд.куб.м. газа, из которых 53% было поставлено на экспорт;

— сеть газопроводов Alberta System протяженностью 22,7 тыс.км. поставляет газ из провинции Альберта в Mainline System и British Columbia System. В 2002г. через нее прошло 4,1 млрд.куб.м. газа. Эта сеть является одной из самых протяженных в Северной Америке;

— сеть газопроводов British Columbia System протяженностью только 200 км. служит транзитным участком поставок газа через территорию Британской Колумбии на экспорт в США.

В связи со значительным ростом потребления электроэнергии в США многие канадские и американские компании проявляют заинтересованность в строительстве газопровода Alaska Highway pipeline, который пройдет из крупнейшего месторождения газа на американском континенте на севере Аляски Prudhoe Bay до южных штатов США через территорию Канады.

Стоимость его строительства от месторождений Аляски вдоль существующего нефтепровода до Фейрбенкса, а затем параллельно высокоскоростной автомагистрали до Канады, обойдется в 20 млрд.долл. Протяженность составит 5630 км., пропускная способность — 4,5 млрд.куб.ф. в день, предполагаемый срок окончания строительства — 2012г.

Одновременно намечается строительство другого газопровода Mackenzie Valley pipeline из арктических месторождений Северо-западных территорий на юг страны до существующих газопроводов в Альберте. Стоимость проекта — 3-7 млрд. кан. долл., протяженность — 1300 км., срок окончания — 2009-10г. пропускная способность — до 1,9 млрд.куб.ф. в день. Осуществляет проект консорциум во главе с канадской компанией Imperial Oil.

Организация доставки нефти и газа трубопроводным транспортом требует значительных капиталовложений, но является наиболее дешевой из всех видов транспорта. Большие затраты на строительство этих сетей требуют жесткого управления всей системой этого вида транспорта. Этим в Канаде занимаются федеральные (в отношении межпровинциальных и международных линий) и провинциальные (в отношении провинциальных линий) власти.

Уровень ставок за транспортировку устанавливается властями по согласованию, а в отдельных случаях и по соглашению с поставщиками и владельцами трубопроводов. Эти ставки отражают затраты на капитальное строительство, операционные расходы и включают также федеральные, провинциальные и муниципальные налоги.

Нефтедобыча

В 2002г. добывалось 370,4 тыс.куб.м. сырой нефти в день. Причем этот показатель возрос на 6% по сравнению с 2001г., что было вызвано увеличением производства синтетической нефти (24,5%) и битумных продуктов (1,3%) из месторождений нефтяных песков в Западной Канаде и нефти легких фракций в Восточной Канаде. В атлантических провинциях Канады производство нефти почти удвоилось — до 45 тыс.куб.м. в день, благодаря началу разработки месторождений Terra Nova и увеличению добычи на месторождении Hibernia.

Одновременно в Западной Канаде произошло снижение производства нефти легких фракций на 5,2%, отражая существующую тенденцию к истощению запасов.

В 2002г. нефтяной экспорт Канады, включая синтетическую нефть и пентан, составлял 227,8 тыс.куб.м. в день, общей стоимостью 17,6 млрд. кан. долл., что на 7 тыс.куб.м. выше показателя 2001г., когда стоимость экспорта составляла 15,7 млрд. кан. долл. По составу экспорт подразделился: 38% — нефть легких фракций и 62% — тяжелые фракции и смеси.

Рост доходов от экспорта объясняется ростом цен на нефть во II пол. года. В 2002г. средняя эк-

спортная расчетная цена на нефть легких и тяжелых фракций была 37 и 32 кан. долл. за бар., в то время как в 2001г. — 39 и 26 кан. долл. Разница в цене между легкими и тяжелыми фракциями в 2002г. составила 9 кан. долл., что меньше уровня 2001г., когда этот показатель был 12 кан. долл.

Импорт нефти составлял 140,8 тыс.куб.м. в день, (в 2001г. — 148,5), что составляет 46% всей потребности страны. Снижение произошло благодаря замещению потребления импортных сортов нефти использованием местных сортов в провинциях Онтарио, Квебеке и некоторых атлантических районах страны. Импорт сырой нефти в основном осуществлялся из стран Северного моря (Норвегия и Англия) — 52%, Ближнего Востока — 16% и Латинской Америки — 10%.

Перманентное истощение разведанных запасов энергетического сырья из-за его ежегодной добычи компенсируется наращиванием ввода в строй новых месторождений и более глубокой разработкой старых. Так, истощение месторождений Западного канадского осадочного бассейна Western Canada Sedimentary Basin (WCSB), компенсируется открытием новых залежей в офшорной зоне Восточного побережья.

По подсчетам Национального энергетического совета National Energy Board, на конец 2001г. общие разведанные запасы сырой нефти и битумных песков составляли — 28,5 млрд.куб.м., что не намного меньше уровня предг.

Разведанные запасы сырой нефти и битумных песков
на 31.12.2001г. в млн.куб.м.

Первоначальные Оставшиеся запасы

Сырая нефть

Британская Колумбия.....	123	25,5
Альберта.....	2583	278,4
Саскачеван.....	754	182
Манитоба.....	37,4	3,8
Онтарио.....	14,4	1,9
Северо-западные территории и Юкон.....	43,5	10,4
Новая Шотландия.....	7	0
Ньюфаундленд.....	205,1	178,3
Всего.....	3767,4	680,3

Нефтяные пески

Всего.....	28330	27770
Итого.....	32097,4	28450,3

Источник: Статагентство Канады.

Канадские нефтеперерабатывающие мощности в 2002г. остались на прежнем уровне и составили 322 тыс.куб.м. нефти в день. Потребность канадской экономики в нефтепродуктах составила 256 тыс.куб.м. в день, что на 7% меньше уровня предг. Производство нефтепродуктов в 2002г. составило 319 тыс.куб.м. в день.

К основным канадским переработчикам нефти можно отнести 3 компании: Imperial Oil, Petro-Canada и Shell Canada, владеющих 10 нефтепереработочными заводами, на долю которых приходится 56% всех производственных мощностей страны (их интернет-сайты: www.imperialoil.ca, www.petro-canada.ca, www.shell.ca).

Оставшиеся 44% мощностей приходятся на небольшие региональные компании, владеющие по одному заводу. Это: Irving Oil (www.irvingoil.com), Ultramar Canada (www.ultramar.ca), North Atlantic (www.na-refining.nf.ca), Suncor (www.suncor.com), Husky Oil Operations (www.husky-oil.com), Chevron Canada (www.chevron.ca), Consumers Cooperative Refineries (www.moosejawcoop.com).

Экспорт моторного бензина, керосина и т.п. видов нефтепродуктов в 2002г. составлял 53,5 тыс.куб.м. в день, что на 1% выше уровня 2001г., и был вызван, в основном, снижением спроса на эту продукцию в США из-за теплой зимы и продолжающейся стагнации американской экономики. 95% канадского экспорта этих продуктов идет в США, остальные 5% – в Европу и Мексику.

По прогнозам аналитиков, к 2010г. производство сырой нефти в Канаде возрастет с 2,7 до 3,4 млн.бар. в день, в т.ч. добыча нефти из нефтяных песков увеличится до 1,8 млн.бар. в день.

Газ

Производство натурального газа в 2002г. составляло 482 млн.куб.м. в день, что не намного меньше уровня пред.г., когда эта величина была – 487 млн.куб.м. в день. Общее производство газа – 176 млрд.куб.м. Доли провинций распределились: 77% – Альберта, 15% – Британская Колумбия, 3% – Саскачеван, 3% – Новая Шотландия, 1% – Северо-западные территории и Юкон, 0,5% – Онтарио. Снижение производства произошло из-за истощения запасов в разрабатываемых месторождениях.

Внутренний спрос в Канаде в 2002г. на природный газ возрос на 3,6% и составил 69,2 млрд.куб.м., что было вызвано холодными погодными условиями и ростом промышленного производства в стране

По подсчетам Национального энергетического совета National Energy Board, на конец 2001г. общие разведанные запасы натурального газа составляли 1615 млрд.куб.м.

Разведанные запасы натурального газа на 31.12.2001г., в млрд.куб.м.

	Первоначальные	Остаток
Британская Колумбия	663,1	252,1
Альберта	4178,2	1182,7
Саскачеван	215	77,6
Онтарио.....	44,6	11,6
Северо-западные территории и Юкон.....	26,8	14
Новая Шотландия	85	76,5
Всего	5212,7	1614,5

Источник: Статистическое агентство Канады.

Большие объемы добычи природного газа, приводящие в истощению открытых месторождений, компенсировались разведкой новых запасов. За последние 5 лет произошло обновление разведанных запасов на 86%. В 2002г. были открыты крупные месторождения природного газа в Британской Колумбии и на Юго-Западе Саскачевана.

В 2002г. экспорт газа составил – 105,3 млрд.куб.м., что на 1% меньше уровня пред.г. Снижение было вызвано застойными явлениями в американской экономике и увеличением предложения электроэнергии на западном рынке США. Доходы от экспорта упали с 26 млрд.долл. США в 2001 до 17 млрд.долл. США в 2002г., что составило 32%, и были вызваны снижением объема экспорта и низкими ценами на природный газ. Средняя расчетная экспортная цена на газ в 2002г. составила 4,37 кан. долл. за гигаджоуль, в то время как в 2001г. она была 6,04 кан. долл. за гигаджоуль, т.е. снижение – 28%.

Экспорт природного газа идет в США: 43% – в центральную часть, 30% – на Северо-восток и 27% в Калифорнию и на Тихоокеанское побережье США.

Увеличение спроса на газ в Канаде привело к росту его импорта, который в 2002г. составил 7,1 млрд.куб.м., в 2001г. – 6,5 млрд.куб.м.

Производство сжиженного газа (этан, пропан и бутан, добываемые из натурального газа, и пропан и бутан, добываемые при нефтепереработке) на НПЗ и ГПЗ в 2002г. составило 94,7 тыс.куб.м. в день, что на 1% выше уровня 2001г. 80% пропана и 58% бутана производилась из натурального газа. Ежедневно производилось: этана – 41,2 тыс.куб.м., пропана – 29 тыс.куб.м. и бутана – 24,5 тыс.куб.м. По сравнению с 2001г. возросло производство этана на 8%, а уменьшилось – пропана – на 4% и бутана – на 5% соответственно.

Экспорт сжиженного газа в 2002г. составлял 31,1 тыс.куб.м. в день, что на 8% выше уровня 2001г., бутана поставлялось – 6,5 тыс.куб.м., а пропана – 24,6 тыс.куб.м. Экспорта этана почти не производилось.

Доходы от экспорта сжиженного газа в 2002г. упали на 18% по сравнению с 2001г. до 2 млрд. кан. долл., в основном, из-за низких цен на него.

В 2002г. было пробурено 17182 нефтяных и газовых скважин, что ниже показателя пред.г., когда он составлял 19752. Основной акцент, как и в предыдущий год, был направлен на бурение газовых скважин.

Уровень производства геологоразведочных работ в 2002г. существенно снизился, а основные работы производились на Юго-востоке и Северо-западе Альберты и Северо-восточной части Британской Колумбии. Расходы на эти цели составили 17 млрд. кан. долл., что на 20% меньше уровня пред.г.

Как и прежде, расходы на производство геологоразведочных работ составили третью часть от всех расходов на разведку и эксплуатацию нефтяных и газовых скважин. По оценкам Канадской ассоциации производителей нефти и газа (САРР) инвестиции в нефтегазпроме Канады в 2002г. составили 23,5 млрд. кан. долл.

Нефтегазовая отрасль Канады за 2002г., в кан.долл.

Капиталовложения в геологоразведку и разработку месторождений	23,5 млрд.долл.
Количество буровых скважин:.....	
- нефтяных.....	4319
- газовых	9061
Резервы нефти и газа на конец 2002г.:	
- нефть, добываемая из скважин.....	4493 млн. бар.
- нефть, добываемая поверхностным методом	4881 млн.бар.
- битум в естественном залегании.....	2025 млн. бар.
- природный газ	59 трлн. куб. футов
Производство	
Всего (сырая нефть и ее эквивалент)	2365 тыс.бар. в день
- нефть, добываемая из скважин	1449 тыс.бар. в день
- нефть, добываемая поверхностным методом.....	444 тыс.бар. в день
- битум в естественном залегании	303 тыс.бар. в день
- пентаны и конденсат	172 тыс.бар. в день
- природный газ.....	17,4 млрд. куб футов в день
Цены: – сырая нефть.....	26,08 долл. за бар.
- природный газ.....	3,25 долл. за 1 тыс. куб. футов
Доходы отрасли	
нефть, газ и сопутствующие продукты	57,4 млрд.долл.
Выплаты государству: роялти, бонусы, налоги	18,3 млрд.долл.
Занятость населения:	
- непосредственно занятых в отрасли	90000 чел.
- всего с учетом смежных отраслей.....	500000 чел.
Экспорт: – сырая нефть	1426000 бар. в день
- природный газ.....	10,5 млрд. куб. футов в день
Импорт: сырая нефть	890 тыс.бар. в день
Доля отдельных видов в обеспечении потребления энергии в стране	
- сырая нефть	38%
- природный газ	30%

- уголь.....	12%
- электроэнергия (ГЭС).....	11%
- электроэнергия (АЭС).....	2%
- другие источники энергии.....	5%
Количество нефтеперерабатывающих предприятий.....	20
Мощность.....	1923000 бар. в день

Источник: Статагентство Канады.

Выплаты в виде налогов в казну государства нефтегазовым сектором экономики Канады составляли в среднем 8,5 млрд.долл. в год в течение последних 10 лет. В 2002г. отрасль выплатила рекордную сумму в 11 млрд.долл., которая составляет около 20% от доходов отрасли за год. Нефтегазовая индустрия Канады непосредственно обеспечивает работой 90000 чел., а полное количество рабочих мест, имеющих отношение к отрасли, составляет 500000.

Нефтегазовые гиганты

По оценке канадских экспертов министерства природных ресурсов Канады, в 2002г. крупнейшими компаниями нефтегазовой отрасли Канады были: Imperial Oil, EnCana, PetroCanada, Shell Canada и Husky Energy.

Imperial Oil. Производит 7% канадского экспорта энергетического сырья. Головной офис расположен в Торонто, Онтарио. По данным компании доходы за 2002г. составили 16,9 млрд. кан. долл., активы – 11,9 млрд. кан. долл. Общая численность сотрудников – 6,4 тыс.чел. Основной акционер – Еххоп Mobil США (69,6%). Акции компании котируются на Торонтской и Американской фондовых биржах.

Доказанные резервы компании на конец 2002г. составляли: 1,7 млрд.бар. сырой нефти и газоконденсата и 1,2 трлн.куб.ф. природного газа.

Под управлением компании находится 4 нефтеперерабатывающих завода (Dartmouth, Samia, Nanticoke, Strathcona) по производству нефтепродуктов, смазочных веществ и специальных продуктов. Она также имеет крупнейшую в Канаде дистрибутивную сеть этих продуктов через 29 терминалов, расположенных по всей стране. Сюда же относятся 2,1 тыс. пунктов розничной торговли 700 видами нефтепродуктов. Также имеются большие производственные мощности по изготовлению химических веществ, расположенные в Samia.

Компания имеет интерес в развитии нефтяных песков через свое 25% участие в проекте Cold Lake, Альберта, фирмы Syncrude и имеет долю в 9% в проекте Sable Offshore Energy Project. В проекте Cold Lake владеет 76 тыс. га нефтяных песков, содержащими битум. С 1964г. компания осуществляет разработку этого месторождения с последовательным использованием новейших методов добычи битума. В 2002г. она составляла 112 тыс.бар. в день. Реализуется пилотный проект добычи битума с использованием впрыска пара. На дальнейшие НИОКР в 2003г. планируется истратить 92 млн. кан. долл. В планах компании довести добычу нефти к концу десятилетия до 180 тыс.бар. в день, вложив в это расширение до 1 млрд. кан. долл.

Компания Syncrude. Ведет разработку части месторождения нефтяных песков Athabaska, на севере Альберты, занимает площадь в 112 тыс. га. В 2002г. производила 229 тыс.бар. синтетической нефти в день. Доля Imperial Oil составляла 57 тыс.бар. в день. Добыча песков производится открытой разработкой. Предусматривается расши-

рение проекта за счет ввода в строй новых месторождений района Auroga и строительства новых мощностей по переработке битума. К 2005г. доля компании в производстве синтетической нефти составит 89 тыс.бар. в день.

Участие компании в проекте Sable Offshore Energy Project дает ей возможность ежегодно продавать 46 млн. куб. футов газа в день и 1,5 тыс.бар. сжиженного газа в день. Сам проект предполагает разработку 6 месторождений на шельфе Новой Шотландии и включает в себя 4 нефтяных платформы, газоперерабатывающий завод, трубопроводы и компрессорные станции. После ввода всего комплекса в строй он будет ежедневно давать 500 млн. куб. футов природного газа и 20 тыс.бар. сжиженного газа.

К основным проектам компании в добычи нефти и газа можно отнести: нефтяное месторождение Norman Wells (100% владения) в Северозападных территориях, в районе реки Макензи, производительностью 25,2 тыс.б/д; нефтяное месторождение West Pembina (15 отдельных нефтяных полей с долей компании от 54 до 100%), 4,2 тыс.б/д; нефтяное месторождение Boundary Lake (54% участия). Британская Колумбия, производительностью 3,8 тыс.б/д; нефтяное месторождение Rainbow Lake (95% участия), Альберта, производительностью 2,9 тыс.б/д; газовое месторождение Murray River (до 60% участия). Британская Колумбия, производительностью 30 млн. куб. футов в день; газовое месторождение Bonnie Glen (82% участия), Альберта, производительностью 107 млн. куб. футов в день; ряд газовых месторождений неглубокого залегания в юго-восточной Альберте и юго-западном Саскачеване (Verger, Tilley, Redcliff, Princess, Coleville), общей производительностью до 47 млн. куб. футов в день; газовое месторождение Voyager (100% участия), Альберта, производительностью 17 млн. куб. футов в день.

Основным газовым проектом компании является проект Mackenzie Gas Project, который предполагает разработку разведанных месторождений природного газа в районе дельты реки Макензи, расположенных в арктической западной части Канады. На долю компании приходится запасы в объеме 6 трлн. куб. футов природного газа в трех месторождениях.

В 2001г. компания наряду с другими 3 корпорациями и представителями коренных национальностей подписали меморандум о намерениях по реализации проекта строительства газопровода Mackenzie Valley pipeline, протяженностью 1300 км. В 2002г. было разработано ТЭО проекта. Imperial Oil является оператором проекта.

EnCana. Крупнейшая в Северной Америке независимая канадская газонефтяная компания, производящая 2,76 млрд. куб. футов природного газа и 231 тыс.бар. нефти и сжиженного газа ежедневно. Она была образована в 2002г. путем слияния ведущих североамериканских фирм Alberta Energy и PanCanadian Energy. Головной офис расположен в Калгари, Альберта. Акции компании котируются на Торонтской и Нью-йоркской фондовых биржах.

Компании принадлежат разведанные и подтвержденные запасы газа в 9 трлн. куб футов природного газа и около 2,5 млрд.бар. сырой нефти и сжиженного газа в Северной Америке и других районах Земли.

EnCana владеет крупнейшей в Северной Америке независимой сетью хранилищ природного газа (145 млрд. куб. футов газа). Ей также принадлежат 17 млн. акров неразработанных месторождений в офшорной зоне Северной Америки.

По данным компании доходы за 2002г. составили 10 млрд. кан. долл., активы — 31,3 млрд. кан. долл. Общая численность сотрудников — 3,6 тыс.чел. Конструктивно компания подразделяется на два сегмента: добывающий и перерабатывающий, включая маркетинг.

В добывающий сектор входят подразделения, специализирующиеся на добыче природного газа, сырой нефти и газоконденсата в офшорной зоне Северной Америки, Эквадоре, центральной части Северного моря, Мексиканского залива. Ближнего Востока, Африки, Австралии и Латинской Америки. К перерабатываемому сектору относятся газовые хранилища, нефтяная и газовая переработка и распределительные сети.

Основными проектами компании являются:

- разведка и разработка месторождения Greater Sierra area, Британская Колумбия, являющегося наиболее крупным разведанным месторождением газа в Западной Канаде за последние 10 лет. Применение компанией нового метода горизонтального бурения с отрицательным дифференциальным давлением, позволило ей в 2002г. добывать до 145 млн. куб. футов газа в день;

- разработка нефтегазовых месторождений на Южных равнинах Альберты Palliser и Suffield, производительностью более 1 млрд. куб. футов газа и 55 тыс.бар. нефти и газоконденсата в день;

- разработка нефтяного месторождения Pelican Lake, производительностью 13,9 тыс.бар. нефти в день. Компания проводит испытания нового метода разработки скважин с использованием впрыска воды. Это позволит утроить дебет скважин;

- разработка месторождения нефтяных песков Foster Creek, являющегося первым и наиболее крупным в мире месторождением, добыча битума на котором осуществляется новым перспективным методом — steam-assisted gravity drainage (SAGD). Добыча в 2002г. составляла 20 тыс.бар. в день. Началась эксплуатация второго подобного проекта Christina Lake, ежедневная добыча которого составляет 3,3 тыс.бар.;

- разработка газовых месторождений в США: Jonah Field на юго-западе Вайоминга и Mamm Creek field на северо-востоке Колорадо. Добыча газа производится из скважин глубокого залегания и составляет 500 млн. куб. футов в день. Месторождения характеризуются большими запасами и сложными условиями добычи;

- в Эквадоре компания участвует в двух проектах: экспортный нефтепровод Oleoducto de Crudos Pesados (доля EnCana — 31,4%), являющийся крупнейшим инфраструктурным объектом Эквадора с пропускной способностью 450 тыс.б/д; эксплуатация месторождения тяжелой нефти Oriente Basin, производительность 51 тыс.б/д.

В 2003г. основной акцент в деятельности компании будет сделан на увеличение добычи природного газа и нефти в Северной Америке и Эквадоре, расширение газохранилищ в Северной Америке при наращивании проведения геологоразведочных работ в Северном море и Мексиканском заливе. Объем производства газа намечается увеличить на 30%, а нефти и газоконденсата — на 26%.

PetroCanada. Занимает второе место в стране по производству нефтепродуктов и их продаже через 2 тыс. розничных пункта.

Головной офис расположен в Калгари, Альберта. По данным компании доходы за 2002г. составили 9,9 млрд. кан. долл., активы — 13,4 млрд. кан. долл. Общая численность сотрудников — 4,4 тыс.чел. Основной акционер — правительство Канады (19%). Акции компании котируются на Торонтской и Нью-йоркской фондовых биржах.

Функционально компания оперирует следующими сегментами бизнеса: разведка и разработка офшорных месторождений сырой нефти на восточном побережье Канады; добыча природного газа и разработка месторождений нефтяных песков в Западной Канаде; разведка и разработка нефтяных и газовых месторождений за границей; нефтепереработка и продажа нефтепродуктов.

Компания занимает ведущие позиции в стране по разведке и эксплуатации нефтяных месторождений на восточном побережье. Она имеет блокирующий пакет акций (34%) в проекте освоения нефтяного месторождения Terra Nova. Ей принадлежит 20% пакет акций месторождения Hibernia и 27,5% месторождения White Rose.

Месторождение Terra Nova, Ньюфаундленд, мощностью до 400 млн.бар. сырой нефти, открытое в 1984г., является вторым по запасам нефти в офшорной зоне восточного побережья Канады и первым в Северной Америке по использованию специального судна для хранения на нем и отгрузки с него в танкера добытой нефти (FPSO).

Основными владельцами месторождения помимо компании PetroCanada являются: Exxon Mobil Canada Properties (22%), Norsk Hydro Canada Oil & Gas (15%), Husky Energy Operations (12%), Murphy Oil Company (12%).

На месторождении, запущенном в эксплуатацию в янв. 2002г., среднесуточная добыча составляла 105,4 тыс.бар. при средних операционных расходах в 4,25 кан. долл. за бар. В 2003г. планируется довести эти расходы до 2,7 кан. долл. за бар.

Другим нефтяным офшорным месторождением является Хиберния, расположенное рядом с Ньюфаундлендом, с запасами, оцениваемыми в 610-620 млн. бар. сырой нефти. Добыча осуществляется с бетонной буровой платформы, сконструированной для противостояния ледовым условиям и имеющей подводное хранилище нефти емкостью до 1,3 млн. бар. Добываемая нефть перегружается в танкера.

Добыча нефти на месторождении Hibernia, Ньюфаундленд, в 2002г. составила 180,5 тыс.б/д. Операционные расходы составили — 2,16 кан. долл. за бар.

В 2002г. было положено начало осуществлению проекта White Rose, который предполагает освоение месторождения White Rose oil Held, Ньюфаундленд, мощностью 300-400 млн.бар. сырой нефти, строительство специального судна с емкостями по хранению нефти до 100 тыс.бар. в день, и подводную трубопроводную систему. Проект предполагает добычу 200-250 млн.бар. сырой нефти. Стоимость проекта оценивается в 2,3 млрд. кан. долл. Первая нефть ожидается в 2005г.

PetroCanada — признанный лидер в добычи нефти на месторождениях нефтяных песков в Athabasca, которые включают проекты освоения MacKay River development и Meadow Creek с использовани-

ем современного метода добычи (SAGD), который предполагает нанесение наименьшего вреда окружающей среде и экономически наиболее эффективен. Нефтеперерабатывающий завод компании, расположенный в Эдмонтоне, позволяет перерабатывать до 130 тыс.бар. битума в день.

В сент. 2002г. начался процесс закачки пара в скважины проекта «MacKay River development», а уже в нояб. была получена первая нефть из 25 пробуренных скважин. Декабрьский уровень добычи составлял 9,4 тыс.бар. в день. До конца 2003г. планируется довести уровень добычи до 30 тыс.бар. в день.

Компания также имеет 12% долю участия в разработке проекта нефтяных песков фирмы Syncrude, являющейся крупнейшим мировым разработчиком месторождений нефтяных песков глубокого залегания. Доля компании в добыче 2002г. составляла 27,5 тыс.бар. в день. В планах компании довести долю в добыче к 2005г. до 43 тыс.бар. в день.

Ежедневная добыча 722 млн. куб. футов природного газа в 2002г. вывела компанию на первое место среди его производителей в Западной Канаде. К основным районам добычи относятся: подножие гор и юго-восточная часть Альберты и северо-восток Британской Колумбии. К перспективным для разработки районам относятся месторождения дельты реки Макензи, Северо-западные территории, офшорные зоны Новой Шотландии и Аляска.

Основной акцент за границей компания делает на приобретение долей участия в разведке, разработке нефтегазовых месторождений в Северо-западной Европе, Северной Африке и северной части Латинской Америки.

В 2002г. PetroCanada приобрела акции европейской нефтегазовой фирмы Vebe Oil & Gas. Ведутся разведывательные работы на месторождении Clapham в Северном море, офшорной зоне Нидерландов, месторождении La Ceiba в Венесуэле и начала добыча газа в Тринидаде.

Компания владеет и управляет нефтеперегонными заводами в Эдмонтоне, Монреале и Оквилле, что позволяет ей производить широкий спектр нефтепродуктов, включающий разные сорта бензина, дизельного топлива, авиационного топлива, мазута, асфальта, смазочных масел и др. продукции. Она также имеет обширную национальную сеть оптовой и розничной торговли с более чем 2000 пунктов. Современные технологии производства смазочных масел и специальных смесей и жидкостей на их основе служат базой для широкого развития экспорта этой продукции (350 видов) в 60 стран.

Shell Canada – одна из крупнейших нефтегазовых компаний в Канаде. Она является основным производителем природного газа, сжиженного природного газа и битума, а также крупнейшим в стране производителем серы. Компания осуществляет геологоразведку и разработку месторождений нефти и природного газа на Северо-Западных Территориях, в Западной Канаде и на шельфовой зоне вблизи побережья провинции Новая Шотландия. Она также является лидером в стране по производству, распределению и продаже очищенной нефтегазовой продукции.

В 2002г. компания заявила о доходах в 7,2 млрд. кан. долл., при этом ее активы оцениваются в 9,3 млрд. кан. долл. В компании работает 3800 человек. Головной офис расположен в Калгари, Альберта, а ее представительства располагаются по всей стране.

Shell Canada является канадской компанией, владение которой поделено между ее акционерами (22%) и компанией Shell Investment (78%), которая в свою очередь принадлежит Shell Petroleum, Нидерланды, 60% которой принадлежат Royal Dutch Petroleum, а 40% – британской Shell.

Основным проектом, которому Shell Canada уделяет наибольшее внимание, является проект на нефтяных песках Athabasca.

Проект включает в себя: строительство шахты на месторождении Muskeg River, в 75 км. севернее от Форт МакМюррей, Альберта; нефтеперерабатывающее предприятие Scotford Upgrader, расположенное севернее Форт Саскачеван, Альберта.

На месторождении, которое вступило в строй в конце 2002г., добывается 155 тыс.бар. битума в день. Добыча нефти на месторождении будет осуществляться в течение 30 лет, его запасы оцениваются в 1,65 млрд. бар. битума.

Перерабатывающее предприятие Scotford Upgrader будет построено и введено в строй в начале 2003г. на основе существующего очистительного производства с использованием новейших технологий для переработки добываемого на месторождении битума в высококачественную синтетическую нефть, начало производства которой намечено на конец первого квартала 2003г.

Shell Canada владеет четырьмя производствами по переработке природного газа в регионе Фухилла, Альберта. Компании также принадлежит месторождение на нефтяных песках Peace River In-citu oil sands, где ежедневная добыча в 2002г. составила 12 тыс.бар. битума. В 2003г. планируется пробурить дополнительно несколько скважин и довести добычу битума до 16 тыс.бар. в день.

Компания владеет 31,3% акций в газодобывающем проекте Sable Offshore Energy Project, расположенном в офшорной зоне вдоль восточного побережья Новой Шотландии, где добывается природный газ и газоконденсат. В 2002г. его производительность составляла 158 млн. куб. футов в день. Проект предполагает разработку 3 офшорных месторождений природного газа: Alma, South Venture и Glenelg и строительство компрессорных мощностей и рассчитан на ввод в эксплуатацию к 2006г.

Компания ведет интенсивные изыскания углеводородного сырья, как на шельфе, так и на глубоководных месторождениях Новой Шотландии. Она имеет доли участия в лицензиях на производство геологоразведки.

Shell Canada имеет нефтегазоперерабатывающие предприятия по всей стране, на которых сырая нефть перерабатывается в бензин, дизельное топливо, авиационное топливо, растворители, смазочные материалы, асфальт. Компания имеет разветвленную сеть из 1838 автозаправочных станций с продуктовыми магазинами и автомойками.

Husky Energy. Занимает 2 по производству и 3 место по принадлежащим компании запасам нефти и газа в Канаде. Ее интересы сосредоточены на проектах на Западе Канады, на шельфовой зоне Атлантического побережья Канады, а также в Южно-Китайском море. Головной офис компании расположен в г.Калгари (Альберта). Компания обеспечивает работой 2595 чел. Доходы компании в 2002г. составили 6,3 млрд. кан. долл. Принадлежащие ей активы оцениваются в 10,6 млрд. кан. долл. Основной акционер – U.F. Investments Барбадос (35%)

Компания – крупнейший владелец лицензий на разработку месторождений на нефтяных полях на шельфовой зоне о-ва Ньюфаундленд. Она владеет 13 лицензиями на разведку, 7 лицензиями на разработку и 1 лицензией на производство. Husky Energy участвует в крупнейших проектах в этом регионе: Terra Nova с долевым участием компании в 12,51% и White Rose (72,5%).

Husky Energy является основным производителем тяжелой нефти в провинциях Альберта и Саскачеван. Позиции компании значительно возросли после строительства 1900-километровой системы трубопроводов, которой она управляет.

Компания также владеет асфальтовым заводом в Ллойдминстере, нефтеперегонным заводом в Принс Георг, торговой сетью из 575 точек по продаже бензина и асфальта по всей Канаде и США. В Ллойдминстере также расположен НПЗ по переработке 77 тыс.бар. тяжелой нефти в день.

Компания имеет интерес к энергетическим объектам на озере Рейнбоу и в г.Меридиан. Компании принадлежит 7,5 млн. акров неразработанных земель в Западной Канаде. Husky Energy – не только нефтегазодобывающая компания. Ей принадлежат 580 автозаправочных станций, также она осуществляет оптовую торговлю дизельным топливом и асфальтом как внутри Канады, так и в США.

Электроэнергетика

Ситуация на канадском рынке электроэнергетики в 2002г. характеризовалась началом полномасштабного доступа коммерческих структур к энергетическому производству, распределению и потреблению. В начале года почти все провинции открыли доступ частному бизнесу к распределительным сетям и производству электроэнергии. Частично это объяснялось необходимостью установления взаимного доступа к энергетическому оптовому рынку в США и Канаде.

Производство энергетической продукции, в млрд.квтч

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Гидроэнергия.....	327	341,7	353,3	328,2	350,9
Атомная энергия.....	67,5	69,3	68,7	72,4	69,9
Тепловая.....	149,5	147,1	160,8	164,2	157,6
Всего.....	544	558,1	582,8	564,8	578,4

Источник: Статагентство Канады.

Канада является мировым лидером по производству гидроэлектроэнергии. На сегодняшний день суммарная мощность канадских гидроэлектростанций оценивается в 67,1 тыс.мвт. со средней производительностью 350 млрд.квтч. в год, что составляет 62% от всей производимой в Канаде электроэнергии.

Мощности и производство гидроэнергетической продукции

в мире в 2002г.

	Производство млрд.квтч.	Мощность тыс.мвт
Канада.....	353	67,1
США.....	300	76
Бразилия.....	300	64
Китай.....	258	82,7
Россия.....	174	44,7
Норвегия.....	121	27,6
Всего.....	2740	729

Источник: International Journal on Hydropower and Dams. Aqua-Media International, UK, 2003.

Гидроэнергетические мощности страны, расположенные в Квебеке, Манитобе, Британской Колумбии и Ньюфаундленде, в начале 2002г. из-за низкого уровня воды работали не на полную мощ-

ность, но к концу года положение выправилось и им удалось восполнить потери. Однако из-за этого возросла нагрузка на тепловые станции. Атомные электростанции также сократили производство электроэнергии, что было вызвано техническими проблемами.

В результате производство энергии возросло только на 2,4%, в то время как внутренний спрос вырос на 3%, что привело к снижению общего экспорта электроэнергии страны. Его уровень упал до нижней отметки с 1993г. и составил 36 млрд.квтч., в тоже время число компаний, участвующих в поставках электроэнергии, возросло до рекордного количества – 30, что явилось результатом политики государства, направленной на расширение доступа частного бизнеса в электроэнергетику. Однако, несмотря на возросшее число игроков на рынке экспорта электроэнергии, основными экспортерами остаются следующие фирмы: Hydro-Quebec, Manitoba Hydro, Powerex, Ontario Power Generation и NB Power, на долю которых приходится около 91% всего экспорта.

Экспортные и импортные цены на электроэнергию вернулись на прежней докризисный уровень – 1999г. Стоимость экспорта электроэнергии в 2002г. составила в среднем 46 кан. долл. за 1 мвтч., а импорта – 36 кан. долл. за мвтч.

Произошло небольшое снижение импорта электроэнергии до 13 млрд.квтч., т.к. Онтарио испытывает острую потребность в дополнительных поставках электроэнергии в пиковые летние месяцы из Северо-востока США. На другом конце страны – в Британской Колумбии, из-за высокого уровня воды в водохранилищах оказалось более эффективным импортировать более дешевую электроэнергию из США, чем производить на своей территории. В целом канадский нетто-экспорт электроэнергии в 2002г. составил 23 млрд.квтч., что не намного выше уровня пред.г.

Стоимость гидроэлектроэнергии в Канаде является одной из самых низких в мире, что позволяет развиваться таким отраслям промышленности, которые требуют потребления большого количества электроэнергии, например, производство алюминия.

Рост потребления электричества населением и промышленностью и необходимость в снижении выбросов в атмосферу газов, создающих парниковый эффект, будут способствовать дополнительному росту производства возобновляемой, экологически чистой гидроэлектроэнергии в ближайшие десятилетия.

На расширение гидроэнергетической отрасли во все возрастающей степени оказывают влияние следующие факторы: структурные преобразования энергетического рынка Северной Америки, растущий спрос на электроэнергию и ужесточение экологических норм и стандартов.

ГЭС-АЭС

Каждая провинция в Канаде, за исключением Острова Принца Эдуарда, располагает своими генерирующими мощностями, а на такие провинции как Квебек, Онтарио, Ньюфаундленд, Манитоба и Британская Колумбия приходится более 90% всей производимой гидроэнергии страны.

В Канаде находится **крупнейшее гидросооружение в мире** – комплекс La Grande Complex на р. James Bay. Его мощность составляет 15 тыс.мвт.

Другими крупнейшими гидросооружениями в Канаде являются: ГЭС Churchill Falls (Лабрадор); гидроэнергетический комплекс Manicouagan – Outardes (Квебек); ГЭС Sir Adam Beck на р. Ниагара (Онтарио); ГЭС Nelson River (Манитоба); ГЭС Gordon Shrum на севере Британской Колумбии; гидроэнергетический комплекс Columbia River (Британская Колумбия).

Помимо компаний, напрямую занятых в сфере производства гидроэнергии, в Канаде существуют и промышленные корпорации, которые также имеют свое производство этого вида энергии. Например, канадский производитель алюминия Alcan, имеющий ряд гидросооружений в Квебеке и Британской Колумбии, общей мощностью 3,2 тыс. мвт.

В Канаде еще имеются технические возможности для увеличения генерирующих мощностей в 2 раза до 118 тыс. мвт. Среди них можно выделить следующие проекты: в Квебеке (Eastmain-Rupert – 1280 мвт., Toulmoustou – 526, и РепБонПа – 450 мвт.); в Манитобе (Wuskwatim – 250 мвт., Сонавара – 1290 мвт., и Gull Rapids – 560 мвт.); в Нью-фаундленде (Gull Island – 2000 мвт.). Кроме крупных гидроэнергетических объектов в Канаде успешно развивается малая гидроэнергетика. Во многих провинциях осуществляется строительство расположенных как можно ближе к потребителю гидросооружений, обеспечивающих электроэнергией дома и малые промышленные предприятия, находящиеся в отдаленных местах провинций и территорий Канады

Атомная энергетика в Канаде представлена 22 ядерными реакторами системы Candu, 20 из которых размещены в пров. Онтарио на станциях: Pickering A – 4 реактора мощностью по 515 мвт., из которых работает только один, а остальные на реконструкции; Pickering B – 4 реактора по 516 мвт.; Bruce A – 4 реактора по 750 мвт., из которых работают только 2, а остальные на реконструкции; Bruce B – 4 реактора по 785 мвт.; Darlington – 4 реактора по 881 мвт.

Основным оператором АЭС является государственная провинциальная компания Ontario Power Generation, которая в 2001г. сдала в аренду независимой компании Bruce Power 8 реакторов комплекса Bruce сроком на 18 лет. Оставшиеся 2 реактора располагаются в провинции Квебек (станция Gentilly 2 – 635 мвт.) – оператор – Hydro Quebec, и в Нью-Брансуике (станция Point Lepreau – 635 мвт.) – оператор – New Brunswick Power по одному соответственно. Общая мощность АЭС Канады составляет 15,1 тыс. мвт.

Электросети

Крупнейшими компаниями – производителями электроэнергии в Канаде являются: Hydro-Quebec, Manitoba Hydro, BC Hydro и Ontario Power Generation.

Hydro-Quebec – одна из крупнейших мировых компаний по производству электроэнергии. Учрежденная в 1944г. квебекским правительством, ее единственным акционером, компания Hydro-Quebec обеспечивает электроэнергией 3,5 млн. потребителей.

Активы компании оцениваются в 59 млрд. кан. долл. Доход компании в 2002г. составил 13 млрд. кан. долл. В компании работает 20,9 тыс. чел. Ежегодные продажи электроэнергии потребителям составляют 11,4 млрд. долл.

Компания специализируется на покупке и продаже электричества в основном по краткосрочным контрактам в северо-восточной части Северной Америки. Она, являясь основным акционером корпорации Noverco, активно развивает свои операции по транспортировке нефти и газа. Она также пользуется заслуженным авторитетом в мире в области строительства гидротехнических сооружений и высоковольтных передающих систем.

Компания поделена на 4 крупных подразделения, которые сами по себе являются крупными компаниями: Hydro-Quebec Distribution; Hydro-Quebec Production; Hydro-Quebec TransEnergie; Hydro-Quebec Equipment.

1. Hydro-Quebec Distribution обеспечивает электроэнергией 2,8 млн. потребителей. В подразделении работает 7376 чел. В ведении HQ Distribution находится 106830 км. линий электропередач, 9% которых проходят под землей. Компания управляет 24 теплоэлектростанциями (ТЭС) общей мощностью 121 мвт. Активы оцениваются в 9,8 млрд. кан. долл. В 2002г. было продано 158,3 млрд. квтч., что принесло доход в 8,1 млрд. кан. долл. Компания объявила о тендере на поставку дополнительных электрических мощностей в 1,2 тыс. мвт. уже в 2007г. Предполагается заключение долгосрочного контракта.

2. Hydro-Quebec Production отвечает за производство электроэнергии и управление 55 энергетическими объектами (50 ГЭС и 5 ТЭС), принадлежащими компании, имеющими суммарную мощность в 32, 5 тыс. мвт. В этом подразделении работает 3000 чел. В ведении «Hydro-Quebec Production» находятся также 25 крупных водохранилищ, 562 дамб (226 из которых классифицируются как «крупные»). Все вышеперечисленные энергетические сооружения оцениваются в 23 млрд. кан. долл.

На основе требований, установленных правительственным агентством Regie de l'Énergie, подразделение HQ Production обязано обеспечивать подразделение HQ Distribution электроэнергией мощностью 165 млрд. квтч. в год по тарифам 2,79 центов за 1 квтч. Чтобы удовлетворить все возрастающие потребности жителей провинции и промышленности, «HQ Production» намерена увеличить свою ежегодную мощность еще на 12 млрд. квтч. в 2002-06гг. В 2002г. компания инвестировала 205 млн. кан. долл. в реконструкцию и поддержание своих энергообъектов в рабочем состоянии.

3. Hydro-Quebec TransEnergie является лидером в создании, управлении и содержании систем ЛЭП. Она управляет самыми напряженными сетями в Северной Америке. Подразделение доставляет энергию миллионам североамериканских потребителей не только в Квебеке, но и в Онтарио, атлантических провинциях Канады и в ряде американских штатов. На конец 2002г. в управлении компании находились: энергопередающая сеть, общей протяженностью 32314 км., 505 электроподстанций и 15 распределительных станций. Активы компании составляли 18,3 млрд. кан. долл.

HQ TransEnergie предоставляет широкий диапазон специализированного оборудования для сетей ЛЭП во многих странах. Подразделение участвует в совместных проектах эксплуатации си-

стем ЛЭП, а также поставляет консультационные услуги в другие страны мира. В 2002г. компания получила 251 млн. кан. долл. доходов от эксплуатации линий электропередач в Чили (Transec Transmission System), Перу (TransMantaro Transmission Line) и в Австралии (DirectLink, Murray-Link Interconnections).

4. Hydro-Quebec Equipment отвечает за создание энергетической инфраструктуры компаний Hydro-Quebec, а также участвует в строительстве и проектировании энергообъектов и энергосетей в других странах. В подразделении работают 3000 чел. На его счету такие проекты, как строительство комплекса La Grande на р. James Bay, высоковольтной линии электропередач в провинции Квебек.

В планах компании — увеличение производственных электрогенерирующих мощностей Hydro-Quebec к 2013г. на 2,8 тыс. мвт. Подразделение выступает основным подрядчиком для Hydro-Quebec TransEnergie и Hydro-Quebec Production. В 2002г. HQ Equipment освоила 1,03 млрд. кан. долл. на реконструкцию и строительство новых мощностей.

Manitoba Hydro. Обеспечивает электроэнергией 499 535 потребителей по всей провинции и природным газом — 249 351 потребителей на юге Манитобы. Компания входит в тройку крупнейших канадских экспортеров электроэнергии и поставляет ее в западные штаты США, Онтарио и Саскачеван.

Ежегодное производство электроэнергии компанией составляет 30 млрд. квтч., причем 98% вырабатывается на 14 ГЭС, 2% — на 6 ТЭС. Число занятых в компании составляет 5 тыс. чел.

В 2002/03 фин.г. Manitoba Hydro продала 29,2 млрд. квтч. электроэнергии, причем 22 из них приходилось на потребителей внутри провинции, а остальные — на потребителей в других провинциях. Электроэнергия доставляется потребителям посредством 10 тыс. км. сети передающих и распределительных линий.

Компания также является основным дистрибьютором газа в провинции. Газ доставляется на юг провинции посредством 8200-километрового газопровода, управляемого компанией. В среднем объем поставок составляет 2,3 млрд. куб. м. натурального газа в год. По данным финансового отчета за 2002/03 фин.г., активы компании оцениваются в 10 млрд. кан. долл., а доходы компании составляют 1,86 млрд. кан. долл.

BC Hydro является одним из крупнейших в Канаде производителей электроэнергии, обеспечивая 1,6 млн. потребителей, что составляет 94% всего населения Британской Колумбии. Компания управляет 32 гидросооружениями и 4 теплоэлектростанциями, общей мощностью 11,5 тыс. мвт. Принадлежащие ей энергообъекты вырабатывают от 43 до 54 млрд. квтч. электроэнергии ежегодно в зависимости от уровня воды.

Электричество доставляется потребителям через принадлежащие компании 18 тыс. км. ЛЭП и 54000-километровую распределительную сеть. Продажа электроэнергии осуществляется через дочернюю компанию Powertex, 100% акций которой принадлежит BC Hydro. В компании на 31 марта 2003г., работает 6100 чел. По данным финансового отчета компании за 2002/03 фин.г., доходы компании составили 4,4 млрд. кан. долл.

Ontario Power Generation (OPG). Компания производит и передает электроэнергию, которой обеспечивает как потребителей в провинции Он-

тарио, так и в других провинциях. Активы компании на конец 2002г. оценивались в 17,3 млрд. кан. долл.

OPG принадлежат: 2 АЭС мощностью 5,5 тыс. мвт. (третья АЭС выведена из эксплуатации), 6 ТЭС мощностью 9,7 тыс. мвт., 36 ГЭС и 29 ГЭС, имеющих EcoLogoM сертификат, мощностью 6,9 тыс. мвт. Общая мощность гидросооружений, которыми управляет компания, составляет 22,2 тыс. мвт. Самыми крупными гидросооружениями среди них являются: Sir Adam Beck на Ниагарском водопаде; R.H.Saunders на р. Святого Лаврентия; Des Joachims на р. Оттаве.

В 2002г. OPG произвела 155,8 млрд. квтч. электричества, из них доля ГЭС составила 34 млрд. квтч., АЭС — 42 млрд. квтч., а ТЭС — 40 млрд. квтч. Помимо этого компания владеет 2,5 тыс. мвт. мощностей, вырабатываемых ветровыми генераторами. Доходы компании в 2002г. составили 5,7 млрд. кан. долл.

Госэнергоконтроль

В области электроэнергетики все вышеперечисленные компании являются так называемыми Королевскими корпорациями (Crown Corporation), к характерным чертам которых следует отнести: государственное управление (совет директоров не выбирается акционерами, а назначается министром природных ресурсов провинции); вся их деятельность строго определена соответствующими нормативными актами; долг корпорации полностью гарантирован правительством; они освобождены от уплаты большинства налогов.

Деятельность компаний Hydro-Quebec регулируется правительственным агентством Regie de l'Energie, которое имеет право устанавливать отпускные тарифы и условия передачи и распределения электроэнергии.

BC Hydro дает отчет о своей деятельности министерству по энергетике и горному делу провинции Британская Колумбия. Также ее деятельность регулируется Комиссией по коммунальным услугам Британской Колумбии (BC Utilities Commission). Комиссия ответственна за то, чтобы обеспечить потребителей «доступной, безопасной, недискриминационной электроэнергией по самым выгодным тарифам». Деятельность компании регулируется Комиссией по коммунальным услугам провинции Манитоба (Manitoba Public Utilities Board), которая устанавливает объемы поставок электроэнергии и газа и отпускные тарифы.

Деятельность OPG регулируется Онтарийским энергетическим советом (Ontario Energy Board). Совет является независимым агентством Онтарийского правительства. Хотя формально Совет предоставляет отчеты министру по энергетике и окружающей среде провинции, его деятельность осуществляется независимо от министерства и других правительственных департаментов. В ведении Совета находятся вопросы распределения электроэнергии потребителям и установление тарифов на энергоносители.

Онтарийский энергетический совет так же, как и другие провинциальные энергетические советы и комиссии, входит в Канадскую ассоциацию комиссий по энергетике и коммунальному хозяйству Canadian Association of Members of Public Utility Tribunals (Camput).

Camput является некоммерческой организацией федеральных, провинциальных и территориальных советов и комиссий, которые ответственны за регулирование объемов поставок электричества, воды и газа, транспортировку потребителям и установление тарифов на предоставляемые коммунальные услуги. Они также занимаются разбирательством претензий клиентов по вышеуказанным вопросам.

Членами Ассоциации являются: Alberta Energy and Utilities Board; British Columbia Utilities Commission; Manitoba Public Utilities Board; National Energy Board; New Brunswick Board of Commissioners of Public Utilities; Newfoundland & Labrador Board of Commissioners of Public Utilities; Northwest Territories Public Utilities Board; Nova Scotia Utility and Review Board; Nunavut Utility Rates Review Council; Ontario Energy Board; Prince Edward Island – Island Regulatory and Appeals Commission; Regie de l'Energie du Quebec; Saskatchewan Rate review Panel; Yukon Utilities Board.

В области нефтяной и газовой добычи следует отметить, что Национальный энергетический совет регулирует также всю деятельность как частных, так и государственных компаний по транспортировке энергоносителей по трубопроводам между провинциями Канады и за рубежом.

Основной организацией, координирующей вопросы добычи нефти и газа, является Канадская Ассоциация производителей нефти и газа (CAPP), объединяющая 140 канадских компаний занятых в геологоразведке, разработке месторождений и переработке нефти и газа. Компании, входящие в Ассоциацию, добывают 97% всего природного газа и нефти страны.

В Канаде государство осуществляет контроль за деятельностью компаний в области энергетики и энергоресурсов посредством регулирования цен и доступа на рынок. Поставки энергоносителей регулируются как федеральным правительством через Национальный энергетический совет, так и провинциальными правительствами посредством деятельности соответствующих энергетических советов и комиссий по коммунальным услугам (Utilities Commission), которые регулируют объемы поставок энергоносителей и устанавливают на них тарифы.

Законодательство в энергетической сфере представлено, главным образом, следующими нормативными актами: Energy Administration Act, законодательный акт, регулирующий отношения, возникающие между производителями и экспортерами энергетической продукции и государством в лице министерства природных ресурсов; National Energy Board Act, закон об учреждении Национального энергетического совета, который закрепляет за данным органом полномочия по регулированию экспорта нефти, газа и электроэнергии, контроль за деятельностью международных и межпровинциальных трубопроводов, регулированию торговли энергоносителями между канадскими провинциями; Energy Efficiency Act, закон об эффективности использования энергии, дающий правительству Канады право разрабатывать и вводить в действие нормативные акты по улучшению эффективности использования энергии и поиску ее альтернативных источников; Energy Monitoring Act, законодательный акт, регулирующий отношения между энергетическими предприятиями,

связанными с геологоразведкой, разработкой месторождений, производством и переработкой энергетического продукта в Канаде, и государственными органами в лице Агентства по мониторингу нефти; Canada Oil and Gas Operations Act, закон, регулирующий вопросы разведки, добычи, хранения и транспортировки нефти и газа в Канаде; Canada Petroleum Resources Act, закон, регулирующий геологоразведку, производство и транспортировку нефти и газа в канадских внутренних, прибрежных водах и на континентальном шельфе.

Картофель фри для РФ

Канадская компания «МакКейн Фудс» (McCain Foods), созданная в 1957г., является мировым лидером в производстве картофеля фри, картофельных изделий, закусок в панировке и других замороженных продуктов на 55 заводах (в т.ч. 42 предприятия по производству замороженного картофеля фри) в Канаде, США, Франции, Великобритании, Голландии, Бельгии, Австралии, Новой Зеландии, Аргентине, Польше, Тайване, Колумбии и Южной Африке. Производительная мощность предприятий – 500 т. продукции в час. Численность персонала – 20 тыс.чел.

Высокое качество и широкий ассортимент делают «МакКейн» лидером на многих рынках в розничной торговле и сфере общественного питания, первым поставщиком известных сетей ресторанов быстрого питания (Макдональдс, КФС). Компания имеет 60 офисов по сбыту своей продукции в 100 странах, включая Украину и **Россию**.

Ежегодные объемы продаж компании находятся на уровне 6 млрд. кан. долл. (данные 2002г.). В планах компании – увеличение в 5 лет ежегодного объема продаж до 12 млрд. кан. долл. В этой связи компания рассматривает Россию (а также Китай и Южную Америку) перспективными рынками для развития своего бизнеса.

Проект «МакКейн Фудс» в России. Свое 43 предприятие по производству картофеля фри компания планирует создать в России к концу 2007г. Начальная производственная мощность предприятия предусматривается на уровне 28000 т. готовой продукции в год с увеличением через 4г. до 50000 т. (7,5 т. в час на начальном этапе с дальнейшим увеличением до 25 т/час).

Продукция предприятия будет реализовываться на российском рынке, экспортироваться в Беларусь, Украину, Латвию, Литву, Грузию, Молдову и другие страны Восточной Европы.

В качестве сырья для предприятия потребуется ежегодно до 100000 т. высококачественного картофеля. С этой целью в рамках проекта предусматривается выделение средств на сельскохозяйственное оборудование, семена, удобрения. Под картофелем будет занято до 3000 га земли, а с учетом трехлетней ротации общая обрабатываемая площадь составит до 10000 га. Компания направит своего агронома для совместной работы с местными сельхозпроизводителями по выращиванию картофеля. Предполагается, что урожайность картофеля будет находиться на уровне 30-45 т/га.

Инвестиции «МакКейн Фудс» по проекту строительства предприятия в России составят 65-100 млн.кан.долл, будут созданы рабочие места для 100-150 человек, а также передано ноу-хау и приобретено оборудование для выращивания картофеля на 10000 га.

Состояние с ходом подготовки проекта. Компания заявила о намерении строительства собственного предприятия в России в 2001г. Детально изучается возможность строительства предприятия в Воронежской и Владимирской обл.

Окончательное решение по выбору региона и места строительства предприятия планируется принять в окт. 2004г. К этому времени будет разработан детальный бизнес-план с точной оценкой величины инвестиций, операционных затрат, инфраструктуры. В дек. 2004г. начнется разработка плана строительства предприятия, а запуск его в эксплуатацию планируется осуществить в нояб. 2006г. Проекту может стать «показательным» для привлечения канадских инвестиций в быстро развивающуюся перерабатывающую промышленность России.

Торговля с Россией

Товарооборот России с Канадой, по официальным данным Статистического агентства Канады, за янв.-окт. 2003г. составил 714,58 млн.долл. США, в т.ч. экспорт – 527,27 млн.долл. США, импорт – 187,31 млн.долл. США. Торговый баланс за указанный период имеет положительное сальдо в 339,96 млн.долл. США.

По сравнению с аналогичным периодом 2002г. товарооборот между двумя странами повысился на 122,5%, при этом экспорт увеличился на 173,3%, а импорт – на 46,1%.

Товарооборот России и Канады, в млн.долл. США

	10 мес. 2002г.	10 мес. 2003г.	03г./02г.%
Товарооборот	321,14	714,58	+122,5
Экспорт	192,95	527,27	+173,3
Импорт	128,19	187,31	+46,1
Сальдо торгового баланса	+64,76	+339,96	

Источник: данные Статистического агентства Канады

Экспорт России в общем импорте Канады за 10 мес. 2003г. составил 0,27% (0,1% в тот же период 2002г.); импорт России в общем экспорте Канады – 0,06% (то же в 2002г.).

В соответствии с расчетами, основанными на данных Статистического агентства Канады за янв.-окт. 2003г., в экспорте товаров из России на первое место со значительным отрывом от остальных товарных групп вышли поставки минеральных продуктов; на них приходится практически две трети объема экспорта – 66,5% (годом ранее – 7,5%), экспорт возрос по сравнению с 10 месяцами 2002г. с 14,42 до 350,37 млн.долл. США исключительно за счет сырой нефти.

Доля металлов и изделий из них – второе место – снизилась с 33,5 до 9,1% к окт. 2003г.; в стоимостном выражении поставки металлов уменьшились с 64,59 до 47,76 млн.долл. США. Экспорт черных металлов (около 40% вывоза металлов) сократился в 1,9 раза до 18,11 млн.долл. США (за счет снижения поставок полуфабрикатов и уголков фасонных и специальных профилей из железа и легированной стали, проката плоского из легированных сталей). Экспорт металлов также представлен алюминием (фольга, плиты, необработанный алюминий, прутки) – 9,68 млн.долл. США, цветными металлами (магний, кобальт) – 9,03 млн.долл. США, никелем – 5,37 млн.долл. США, цинком – 3,52 млн.долл. США, медью – 0,98 млн.долл. США.

Экспорт продовольствия и с/х сырья (третье место) увеличился с 37,91 до 44,41 млн.долл. США, а доля в экспорте сократилась с 19,7 до

8,4%. В экспорте продовольствия преобладают рыба мороженая и рыбное филе, ракообразные – 31,97 млн.долл. США. Россия вывозит в Канаду также крепкие спиртные напитки, причем их экспорт возрос в 2,6 раза до 11,8 млн.долл. США.

Сократился удельный вес продуктов химпрома с 20,3 до 5,8%; а стоимостной объем поставок уменьшился в 1,3 раза до 30,53 млн.долл. США. В то же время возросли поставки удобрений из России (удобрения минеральные) с 7,81 до 10,44 млн.долл. США и увеличился в 1,5 раза экспорт каучука синтетического (до 6,17 млн.долл. США).

Экспорт текстиля, текстильных изделий (17,92 млн.долл. США, доля – 3,4%) возрос в 1,6 раза за счет поставок женской и мужской текстильной одежды, на которую приходится почти две трети экспорта этой группы товаров (11,7 млн.долл. США). Треть поставок (5,32 млн.долл. США) составляют трикотажные изделия.

За год произошло увеличение в 4,8 раза экспорта драгоценных камней и металлов (в основном, платина необработанная); на них приходится 2,4% российского экспорта или 12,64 млн.долл. США.

Объемы росэкспорта машин, оборудования и транспортных средств не претерпели изменений (9,49 млн.долл. США); доля составила 1,8 против 4,8% в 2002г. Отмечено увеличение в 1,7 раза экспорта частей вертолетов.

Экспорт древесины и целлюлозно-бумажных изделий (фанера клееная и панели деревянные) составил 7,7 млн.долл. США.

В росимпорте из Канады в янв.-окт. 2003г., как и прежде, лидировала группа машин, оборудования и транспортных средств; доля в импорте составила 62,9 против 52,1% годом ранее. Стоимостной объем увеличился с 66,78 до 117,83 млн.долл. США. 40% импорта этой категории товаров приходится на оборудование и механизмы группы 84, более четверти составляют поставки легковых автомобилей и частей к ним, тракторов, грузовых автомобилей (по группе транспортных средств импорт возрос в 2 раза до 32,63 млн.долл. США). В два и более раз увеличился импорт яхт и других плавучих средств для отдыха и спорта, электрических приборов и аппаратуры. Импорт приборов и инструментов геодезических, гидрографических и пр. возрос за год с 0,03 до 3,3 млн.долл. США, а стартового оборудования для летательных аппаратов – с 0,02 до 12,83 млн.долл. США.

Второе место в импорте стабильно занимают продовольствие и с/х сырье, однако удельный вес их в товарном импорте снизился с 29,5 до 14,9% при сокращении стоимостных объемов в 1,4 раза до 27,69 млн.долл. США. Из всего объема вывозимого из Канады продовольствия три четверти приходится на мясо (мясо свиней, домашней птицы, субпродукты).

В 2 раза (до 6,2%) сократилась доля продуктов химпрома (третье место), уменьшился в 1,3 раза стоимостной объем ввозимых в Россию товаров до 11,53 млн.долл. США ввиду сокращения поставок из Канады изделий из пластмассы с 11,14 до 6,81 млн.долл. США.

За год увеличился импорт текстиля и текстильных изделий – с 1,15 до 9,4 млн.долл. США. Импорт этой категории товаров расширялся за счет материалов текстильных покрытых или пропитанных (с 0,94 до 8,66 млн.долл. США).

Возрос в 2,3 раза импорт металлов до 5,4 млн.долл. США (половина приходится на металлоконструкции из черных металлов).

К окт. 2003г. экспорт по сравнению с аналогичным периодом пред.г. вырос в 2,7 раза. Продолжалось наращивание объемов поставок из России сырой нефти; ее доля в экспорте приблизилась к 70%. Доминирующее положение нефти повлекло за собой значительное изменение соотношения других товарных групп в российском экспорте, в частности, металлов и изделий из них, продовольствия, продуктов химической промышленности.

Увеличился экспорт удобрений и синтетического каучука; отмечается тенденция увеличения ввоза в Канаду из России одежды текстильной, драгоценных камней и металлов; экспорт машин и оборудования не претерпел существенных изменений.

В импорте из Канады в Россию прослеживается линия на дальнейшее повышение доли машин, оборудования и транспортных средств; продолжается рост ввоза в Россию транспортных средств. Сокращается доля продовольствия в импорте, которое представлено, в основном, мясом свиней и субпродуктами.

По оценке, товарооборот в 2003г. может составить 857,5 млн.долл. США, что в 2,2 раза превышает товарооборот 2002г.

Оценка объемов взаимной торговли товарами

России с Канадой в 2003г., в млн.долл. США

	2002г. (10 мес.)	2002г. (10 мес.)	2003г. (10 мес.)	2003г. (оценка)	2003/02 %
Товарооборот	321,14	396,57	714,58	857,5	+116,2
Экспорт	192,95	241,73	527,27	632,7	+161,7
Импорт	128,19	154,84	187,31	224,8	+45,2
Сальдо	+64,76	+86,89	+339,96	+407,9	

Расчет по данным Статистического агентства Канады

Инвестиции в РФ

Россия находится в сфере определенных интересов для правительства и деловых кругов Канады. Как отмечено в официальном документе Министерства иностранных дел и международной торговли Канады касательно приоритетов Канады на 2003 по доступу на международные рынки *Opening Doors to the World*, Россия продолжает оставаться стратегическим рынком для канадских горнодобывающих компаний, строительных фирм и производителей строительных материалов, производителей сельскохозяйственной продукции. Этому способствовали последние изменения в российском законодательстве о земле и увеличение инвестиций в аграрный сектор экономики России. Канадское правительство проводит линию на создание условий для продвижения на рынок России, прежде всего, используя Межправительственную экономическую комиссию (МЭК) и переговорный процесс по присоединению России к ВТО.

Последнее заседание МЭК проходило в нояб. 2001г. в Оттаве, в ходе которого были проведены встречи секторальных рабочих групп по энергетике, сельскому хозяйству, строительству, горнодобывающей промышленности, Северу и Арктике; с позиции канадцев, заседания рабочих групп были нацелены на расширение возможностей доступа на российский рынок канадских инвесторов и коммерсантов. В новом Совместном плане действий, подготовленном в ходе визита «Сборной Канады» в Москву, оговорено создание новых рабочих групп МЭК, охватывающих такие области,

как доступ на рынок, транспорт, высокие технологии, причем в группе высоких технологий предполагалось создание подгрупп по телекоммуникациям, космическим исследованиям и информационным и коммуникационным технологиям. Следующее заседание МЭК планируется провести весной 2004г. в Москве.

В отношении присоединения России к ВТО Канада как член Рабочей группы участвует в рассмотрении документов России и проводит двусторонние переговоры об улучшении доступа канадских товаров и услуг на российский рынок. Было проведено 18 рабочих встреч, последняя из которых — в марте 2003г. Канада поддерживает присоединение России к ВТО на приемлемых коммерческих условиях, которые применяются к новым присоединяющимся членам.

В двусторонних консультациях Канада продолжает настаивать на повышении транспарентности и более открытом, не дискриминационном доступе для канадских поставщиков товаров и услуг.

В тарифных переговорах канадская сторона стремится к получению тарифных уступок по товарам традиционного и перспективного для Канады экспорта, таким как оборудование для добычи нефти и газа, сельскохозяйственные товары и продовольствие, рыба и морепродукты, автомобили, самолеты и телекоммуникационное оборудование. Канада, среди прочего, будет поощрять действия России по связыванию всех тарифов и присоединению к различным нулевым инициативам, согласованным в рамках ВТО.

В области доступа на рынки услуг прослеживается стремление к получению от России связанных обязательств, относящихся к временному перемещению физических лиц и учреждению коммерческого присутствия. Канада имеет особый интерес в сфере профессиональных и других услуг, включая компьютерные и связанные с ними услуги, услуги в области телекоммуникаций, строительства, транспорта и охраны окружающей среды, финансовые услуги.

Канада финансирует два проекта на общую сумму в 6,3 млн. долларов, которые имеют целью оказать непосредственную поддержку вступлению России в ВТО.

Защита иноинвестиций в России. С точки зрения канадских деловых кругов, вызывают беспокойство недобросовестное корпоративное управление, сложность и неопределенность внутреннего законодательства в инвестиционной сфере, недостаточно эффективное обращение к судебной помощи для решения инвестиционных споров, административные барьеры и чрезмерная бюрократизация. Для канадских инвесторов в горнодобывающей области важен проект Закона о недрах, который в настоящее время готовится к внесению в Государственную думу; предлагаемые изменения к этому проекту вызвали неоднозначную реакцию со стороны потенциальных иностранных инвесторов и экспертов, в особенности, процедура лицензирования, неясность распределения ролей региональных властей и федерального правительства и отсутствие гарантий участия иностранных инвесторов в крупных тендерах на разработку полезных ископаемых.

Действующее соглашение о взаимной защите и поощрении инвестиций, подписанное между Канадой и бывшим СССР в 1989г., предусматривало меньшую степень защиты для канадских инвесто-

ров, чем недавние инвестиционные соглашения, заключенные по подобию НАФТА. Переговоры по новому расширенному соглашению между Канадой и Россией отложены до завершения присоединения России в ВТО.

Наиболее консервативно настроенный канадский бизнес продолжает настаивать на получении государственных гарантий со стороны своего правительства, в частности, от Корпорации по развитию экспорта (КРЭ), которая длительное время необоснованно негативно относится к развитию инвестиционного сотрудничества с Россией.

В наст.вр. в КРЭ произошли качественные изменения – перед Корпорацией поставлена задача изменить положение вещей на российском направлении. Канадские компании не раз подчеркивали свою готовность к развитию отношений с такими потенциально важными рынками, как Центрально-европейская часть России, Урал, Сибирь, районы Дальнего Востока. Оптимальными, с их точки зрения, являются капиталовложения в совместные предприятия и акционерные компании, уже действующие и вновь создаваемые на территории России в области производственной деятельности, предусматривающие передачу современной технологии, изготовление оборудования, а также в сфере услуг, где фирмы Канады накопили значительный опыт.

По данным МИД и МТ Канады на нояб. 2003г., общий объем канадских прямых капиталовложений в Россию с 1992г., составил более 2,7 млрд.долл. США (по информации госкомстата России, всего 180 млн.долл.); объем российских инвестиций в Канаду – 120,6 млн.долл. США.

Прямые инвестиции с Россией, в млн.долл. США

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
В Россию	110,6	197,3	320,6	332,6	418	365,3	222	205,3	182,6	195,3	162,6
В Канаду	37,3	0	0	0	0	0	0	0	6	36	41,3

Канадское агентство международного развития (КАМР) участвует в реализации 35 проектов в России, предоставляя финансирование на 107 млн.долл. (ежегодный бюджет данной организации для России – 22 млн.долл.). В числе новых и наиболее крупных для Агентства проектов в России:

– «Реформа системы общественного управления» (Public Administration Reform Project), утверждена министром международного развития Канады С.Велан, осуществляется совместно с администрацией президента РФ, рассчитана на 5 лет (до 2008г.) и предполагает финансирование КАМР в 10 млн.долл.;

– «Программа передачи канадского опыта российским властям и организации обменов» (Governance Advisory & Exchange Program), утверждена министром, рассчитана на 5 лет (до 2008г.) с финансированием в 10 млн.долл. Рассматривается в качестве «крыши» для серии мелких проектов по продвижению реформ в России и предусматривает организацию визитов по обучению, кратковременных курсов стажировки, проведение двухсторонних семинаров;

– «Реформа пенсионной системы» (Pension Reform Project), утверждена министром, осуществляется совместно с минэкономразвития и минфином России, рассчитана на 5 лет (до 2008г.) с финансированием в 10 млн.долл.

Сотрудничество в регионах Севера и Арктики. Придавая особое значение северной тематике в двустороннем российско-канадском диалоге, ка-

надские власти рассчитывают на понимание и встречные шаги от России. В этой связи визиту генерал-губернатора Канады А.Кларксон в Россию, прошедшему в сент. 2003г. в рамках ее масштабного арктического турне по семи странам («Северный вызов»), уделялось значительное внимание в правительственных ведомствах страны. В вопросах сотрудничества в Арктике и на Севере минэкономразвития России рассматривается ими как основная федеральный орган, с которым они намерены развивать отношения по данной проблеме.

В министерстве по делам индейцев и развитию Севера заняты разработкой концепции дальнейшего сотрудничества с минэкономразвития России. Теме Севера и Арктики было уделено основное внимание в ходе встречи канадских представителей с руководством Департамента региональных программ минэкономразвития России, прошедшей в конце авг. 2003г. По заявлению канадской стороны, они удовлетворены результатами переговоров и рассчитывают на сохранение их позитивной динамики в дальнейшем. Российской стороне были переданы предложения по активизации работы, и в настоящее время в Канаде ожидают встречных инициатив со стороны министерства.

Следует также обратить более пристальное внимание на развитие выставочно-ярмарочной деятельности на данном направлении, особенно, с учетом успешного участия канадской делегации в двух международных ярмарках, прошедших в Новосибирске в апр. и сент. 2003г. Канадская сторона рассматривает выставки в качестве элемента содействия развитию коренных народов Севера, что является одним из направлений их внутренней и внешней политики на северном направлении.

В торгово-экономических отношениях России с Канадой на Севере по-прежнему доминирует строительный сектор. Лидирующие позиции здесь уже третий год подряд удерживает канадская компания из Йелоунайфа «Фергюсон-Симек-Кларк» (ФСК).

Горнодобыча с РФ

В окт. 1997г., когда на III сессии МЭК в Оттаве была создана Рабочая группа по горнодобыче. Курирующими органами являются министерства природных ресурсов России и Канады. Сопредседатель РГ с российской стороны – начальник Управления минерально-сырьевых ресурсов МПР России Б.К.Михайлов, а с канадской – гендиректор МПР Канады К. Бруэр. Всего состоялось пять заседаний РГ.

На пятом заседании РГ, которое состоялось 12 марта 2003г. в г. Торонто, были подведены итоги сотрудничества в этой области за период с марта 2001г. по март 2003г.

Начинаю с подписания первого Меморандума о взаимопонимании между министерствами природных ресурсов двух стран, большое внимание было уделено привлечению канадских инвестиций в этот сектор экономики наряду с улучшением нормативно-правовой базы.

Канадская компания Kinross Gold (владеет частью акций в ОАО «Омолонская золоторудная компания», Vema Gold (владеет частью акций в ЗАО «Омсукчанская горно-геологическая компания»), High River Gold Mines (владеет частью акций в ОАО «Бурятзолото») и другие проводили активную политику на российском рынке.

Развивались также взаимовыгодные контакты между канадскими поставщиками оборудования и услуг и российскими горнодобывающими компаниями, в частности, между ОАО ГМК «Норильский никель», Алмазы России – Саха («Алроса») и Канадской ассоциацией производителей и экспортеров горнодобывающего оборудования и услуг.

Имело место и взаимовыгодное сотрудничество между канадскими компаниями: Phoenix Geophysics, Falconbridge и российскими организациями АО «Аэрогеофизика», «ВИРГ-Рудгеофизика», Санкт-Петербургским государственным горным институтом, направленное на разработку и применение новых геофизических, геохимических и геоэлектрохимических перспективных технологий применительно к задачам, связанным с геологоразведкой и разработкой месторождений медно-никелевой руды, алмазов, цветных металлов и других твердых полезных ископаемых.

Специалисты из Канадского геологического бюро совместно с российскими коллегами из Российского института геологических исследований и Института океанологии проводили исследования геологии и минеральных ресурсов районов Арктики. Большое внимание уделялось разработке безопасных методов освоения месторождений твердых полезных ископаемых в условиях Крайнего Севера. Также развивалось сотрудничество и в других областях, связанных с научными изысканиями, открытием, разведкой, разработкой и эксплуатацией месторождений твердых минеральных ресурсов и металлургией.

По результатам работы было принято решение о вынесении следующих вопросов на рассмотрение очередного заседания МЭК:

– улучшение инвестиционного климата для привлечения канадского капитала в горнодобывающий сектор экономики России;

– развитие коммерческой кооперации между российскими и канадскими компаниями в разработке и передаче новых технологий, производстве и поставках оборудования применительно к задачам, связанным с геологоразведкой и разработкой месторождений медно-никелевой руды, алмазов, цветных металлов, урана и других твердых полезных ископаемых. Предполагается продолжение развития такой кооперации между «Алроса» и Канадской корпорацией по развитию экспорта (КРЭ) по сложившейся схеме: Экспортный банк Канады – «Алроса» – канадские поставщики горнодобывающего оборудования. Также есть предложения по созданию совместных предприятий по производству некоторых видов горнодобывающего оборудования для использования, в основном, в России. Целью этой кооперации является избежание перевозок крупнотоннажных конструкций, предназначенных для работы на российских месторождениях, на большие расстояния;

– координация научных исследований российских и канадских организаций, направленных на изучение геологии Арктики и добычи там полезных ископаемых, и обеспечение обмена информацией. Работы в этой области могли бы проводиться при тесном контакте между двумя рабочими группами: по горнодобывающей промышленности и по Арктике и Северу;

– совместные исследования по оценке состояния и перспектив использования отдельных месторождений медно-никелевой руды, платино-

идов, золота и урана в мире, обмен информацией по этому вопросу, выработка предложений по перспективным месторождениям для их возможной геологической разведки и эксплуатации, а также сотрудничество между российскими и канадскими компаниями в третьих странах;

– обмен опытом правового регулирования добычи минерально-сырьевых ресурсов, взаимодействие федеральных и местных органов в этой области;

– выработка «модельных» вариантов проектов безопасной, с точки зрения окружающей среды, разработки месторождений медно-никелевой руды, алмазов, калийных солей и других твердых полезных ископаемых. Обеспечение безопасности жизнедеятельности живых организмов в районах, где производится добыча калийных солей. Обмен информацией и достижениями в этой области с участием коммерческих, государственных и научных организаций обеих стран;

– установление тесных контактов между Санкт-Петербургским государственным горным институтом (возможно, и другими российскими институтами) и канадскими университетами, такими как Laval University, McGill University, The University of British Columbia, The University of Toronto и Queen's University;

– подготовка выпуска журнала «Минеральные ресурсы России: экономика и управление» и публикация в нем материалов по итогам шестого пленарного заседания МЭК, включая презентацию семинара по инвестициям.

В начале авг. 2003г. был осуществлен визит делегации МПР Канады во главе с министром Х.Дхаливалом в Москву и Санкт-Петербург, в ходе которого состоялись встречи с зампредом правительства РФ – министром сельского хозяйства РФ А.В.Гордеевым, являющимся сопредседателем МЭК с российской стороны, министром энергетики РФ И.Х.Юсуфовым, министром природных ресурсов РФ В.Г.Артюховым, председателем Комитета по природопользованию и природным ресурсам Госдумы РФ А.С.Беляковым, ректором Санкт-Петербургского государственного горного института В.С.Литвиненко, президентом компании АК «Алроса» В.Т.Калитиным и гендиректором «ГМК «Норильский никель»» М.Д.Прохоровым.

Снижение активности РФ по горнодобывающей промышленности объясняется потерей заинтересованности горнодобывающих канадских компаний к ее деятельности. В связи с этим канадская сторона предлагает совместить проведение очередного заседания РФ с приездом российской делегации на ежегодный Съезд горняков и старателей в марте 2004г. в Торонто. Выработка повестки дня остается за российской стороной. Присвоение России Международной рейтинговой корпорацией Moody's Investors Services первого инвестиционного рейтинга Ваа3, несомненно, будет способствовать привлечению канадских капиталовложений. Примером может служить Barrick Gold.

На конец 2003г. участие канадских компаний в инвестиционном сотрудничестве с Россией характеризуется следующими проектами в области горнодобычи.

1. Освоение золоторудного месторождения «Березитовое», Амурская обл., мощностью 1,3 млн. унций золота и 6,5 млн. унций серебра. Осуществляют: канадская компания High River Gold

Mines (HRG), купившая за 8 млн.долл. США 100% акций «Беризитового», и ее российский партнер ОАО «Бурятзолото» (51% акций которого принадлежат HRG). Канадская компания планирует в 2003г. продать 50% этого проекта ОАО «Бурятзолото», которое будет оператором проекта. ОАО «Бурятзолото» приобрело контроль над предприятием, имеющим лицензию на освоение «Беризитового». Подготовку ТЭО осуществляет «Сибгипрозолото». Канадская компания Roscoe Postle Associates проводит независимый аудит геологических запасов месторождения. Начало добычи золота намечено на 2005г. для чего потребуется вложить инвестиций в 35-40 млн.долл. США.

ОАО «Бурятзолото» является оператором и владельцем лицензии на разработку золоторудных месторождений «Зун-Холба» и «Ирокинда». Крупнейшими акционерами «Бурятзолота» являются HRG, Jirangu, ЕБРР и Банк кредитования малого бизнеса. 9% акций компании владеют сотрудники «Бурятзолота» и мелкие инвесторы.

2. Разработка золотосеребряного месторождения «Джультта» в Магаданской области. Осуществляет канадская фирма Vema Gold Corporation через свое дочернее предприятие «Омсукчанскую горнорудную геологическую компанию», 79% акций которой принадлежат материнской компании. В 2003г. планируется добыть 116 тыс. унций золота.

3. Подготовка к разработке золотосеребряного месторождения «Купол», Чукотский АО, мощностью, по предварительным данным, 780 тыс.т. руды, содержащей 835 тыс. унций золота и 9,35 млн. унций серебра, при среднем содержании золота — 33 г/т и серебра — 373 г/т. Vema Gold выкупила 75% акций СП по разработке месторождения у недропользователя ЗАО «Чукотская горно-геологическая компания». Остальные 25% акций принадлежат Правительству Чукотского АО. Осуществляется этап проведения разведывательных работ и идет поставка канадского оборудования. Начало добычи намечается на 2005г.

4. Разработка золоторудного месторождения «Кубака», Магаданская обл. Осуществляет Kinross Gold, выкупившая 98% акций у оператора проекта Омолонской золоторудной компании (ОЗРК). Проект реализуется с 1997г. За это время было добыто 100 т. золота. Сейчас запасы месторождения подходят к концу. С учетом этого уже с 1999г. геологи ОЗРК ведут поиск новых месторождений, и на эти цели компания потратила свыше 200 млн.долл., причем 120 из них за счет обязательных отчислений на воспроизводство минерально-сырьевой базы, а остальное — из собственных средств.

5. Разработка золоторудного месторождения «Биркачан», Магаданская обл. Осуществляет Kinross Gold через ОЗРК. Мощность месторождения — 33 т. золота при среднем содержании золота 15 г/т. Ежегодно здесь будут добывать 10 т. золота. Сейчас ОЗРК завершила работу по продлению лицензии на разработку месторождения до 2012г. Одновременно ведется работа по изучению возможности разработки месторождения «Цокол», расположенного рядом.

6. Приобретение Barrick Gold в окт. 2003г. 31,7% акций российско-британской золотодобывающей компании Highland Gold Mining (HGM), 40% которой принадлежат английскому инвестиционному

фонду Fleming Family & Partners, 20% — российскому гражданину Ивану Кулакову. Учреждена управляющая компания ООО «Руссдрагмет», основной задачей которой является управление золотодобывающими предприятиями, входящими в состав Highland Gold Mining. Акции HGM котируются на рынке альтернативных инвестиций AIM (подразделение Лондонской фондовой биржи).

HGM владеет:

— 100% акций ОАО «Майское», обладателя лицензии на разработку золотого месторождения «Майское», Чукотский АО, общим запасом 280 т. золота при среднем содержании 11,4 г/т. Ввод в эксплуатацию намечен на 2006г.

— 100% акций ЗАО «Многовершинное», являющегося владельцем лицензии на разработку золоторудного месторождения «Многовершинное», Хабаровский край, сроком до 2018г. HGM в 2003г. вложила 26,7 млн.долл. США в приобретение имущества месторождения у администрации Хабаровского края. Среднее содержание золота составляет 6,6 г/т. В 2002г. было добыто 5,7 т. золота;

— 57% акций ООО «Дарасунский рудник», 3% которого принадлежат администрации Читинской обл., 18% — трудовому коллективу рудника, обладающего лицензией на разработку Дарасунского месторождения золота со средним содержанием золота 14,6 г/т. Ввод в эксплуатацию намечен на первое полугодие 2004г. HGM в 2003г. инвестировала в реконструкцию рудника около 18 млн.долл. США, а всего эта сумма составит около 28 млн.долл. США. ООО «Дарасунский рудник» владеет Новоширокинским золотополиметаллическим месторождением, Читинская обл., (ввод в строй запланирован на 2005г., месторождением «Талатуй», Читинская обл., месторождением «Теремки», Читинская обл. (получена лицензия на разработку до 2023г.);

7. Разработка крупнейшего в Евразии золоторудного месторождения «Сухой Лог», Иркутская обл., мощностью 1100 т. золота и 250-500 т. платины. Тендер по продаже прав недропользования месторождения будет проведен в форме аукциона во II кв. 2004г. О своем желании принять участие в этом конкурсе заявили ЗАО «Полус» (100% акций которого принадлежат ГКМК «Норильский никель», контролирующему ХК «Интеррос»), компания Highland Gold Mining, ОАО «Полиметалл» и «Русский алюминий».

8. Освоение одного из крупнейших месторождений серебра в мире — «Дукат», Магаданская обл., (балансовые запасы по золоту составляют 30,66 т., по серебру — 14,81 тыс.т.). Осуществляет обладающее лицензией на разработку ЗАО «Серебро Магадана» совместное предприятие, 60% которого принадлежит ОАО «МНПО «Полиметалл» из Санкт-Петербурга, 20% — канадской компании Pan American Silver, а 15% — компании «Каскол».

9. Освоение Среднетиманского бокситового месторождения в Коми Республике на общую сумму 1,6 млрд.долл. США. «SNC-Lavalin Group Inc.» подписала контракт в сумме 10 млн.долл. США на подготовку технико-экономического обоснования разработки Среднетиманского бокситового рудника. В дальнейшем, предполагается привлечение ее в качестве инжиниринговой фирмы для организации подрядных работ и вопросов финансового обеспечения строительства нового алюминиевого комбината.

10. Продолжаются разногласия между канадской алмазодобывающей корпорацией Archangel Diamond Corporation (ADC) (64% акций принадлежат Sencan, дочерней компании De Beers, и российской АОО «Архангельскгеолдобыча» (АГД) (100% акций принадлежат «Лукойл») по совместному освоению месторождения алмазов «Верхотинская площадь» (по оценкам, месторождение располагает 98 млн.т. кимберлитовой породы и содержит алмазов на 67 млн. карат).

Предполагалось, что работы по разработке месторождения и обнаруженной на нем алмазной трубке им.Гриба будут осуществляться через специально созданное СП «Алмазный берег» (в котором 40% акций принадлежат ADC, 50% – АГД и 10% – International Business Management), которому АГД передаст лицензию на эти цели. Однако до настоящего времени лицензия не передана, а идут судебные разбирательства по долевому участию этих компаний в проекте в судах различных инстанций в России, США и Швеции.

Сотрудничество в ТЭК

Рабочая группа была создана на первой сессии МЭК в окт. 1995г. Курирующим органом с российской стороны является минэнерго РФ. Всего состоялось пять заседаний РГ, последнее – в 2001г.

С учетом сложившейся в последние 2-3г. ситуации вытеснения канадских фирм с российского рынка топлива и энергетики крупными российскими акционерными обществами (ТНК, ОАО «Лукойл») у канадских инвесторов сложилось устойчивое мнение о непривлекательности России.

По мере укрепления позиций российских компаний происходит завоевание ими местного рынка. Контроль российскими компаниями транспортной инфраструктуры создает, по мнению канадской стороны, определенные трудности в сбыте добываемой продукции. К строительству своих транспортных объектов, требующих существенных финансовых вложений, канадские компании еще не готовы.

В результате, деятельность РГ носила чисто номинальный характер. Только в 2003г. удалось добиться назначения ее сопредседателей: с канадской стороны – Леса Кондратофа (Les Kondratoff), президента Canoro Resources, одновременно являющегося президентом совета директоров Канадско-Евразийского энергетического и индустриального альянса Canada Eurasia Energy & Industry Alliance, а с российской стороны – А.И.Турбина, руководителя Департамента внешнеэкономической деятельности минэнерго РФ.

Во время визита министра природных ресурсов Канады Х.Дхаливала в Москву в сент. 2003г. состоялся обмен мнениями о целесообразности деятельности этой группы между Х.Дхаливалом и министром энергетики России И.Х. Юсуфовым. Была высказана заинтересованность в продолжение этого сотрудничества на двусторонней основе.

С 25 по 28 нояб. 2003г. в Калгари проходил форум «Дни российской нефти и газа в Канаде», в рамках которого состоялась конференция «Российский энергетический сектор: климат для стратегических инвестиций». В работе форума приняла участие российская делегация во главе с замминистра энергетики России О.Г.Гордеевым.

Отраслевые предпринимательские структуры были представлены руководителями российских компаний «Транснефть», «Зарубежнефть» и других фирм из Омска и Южно-Сахалинска.

На форуме отдельно обсуждались перспективы инвестиционных проектов Ханты-Мансийского автономного округа.

Отмечалось слабо развитое информационное обеспечение деятельности фирм и компаний топливно энергетического сектора двух стран, что определенно накладывает негативный отпечаток на поиск возможных партнеров по бизнесу.

Была достигнута договоренность о подготовке очередного заседания РГ к лету 2004г., на которое предполагается вынести конкретные предложения сторон.

В области топлива энергетического сектора наиболее значимыми объектами сотрудничества явились следующие.

SNC-Lavalin Group закончила подготовку ТЭО на проектирование комплекса газовых установок природоохранного назначения для ООО «Лукойл-Волгограднефтепереработка», полностью завершила работы по проекту реконструкции первой очереди Волгоградского нефтеперерабатывающего завода.

Компания осуществляет совместное освоение Эльгинского месторождения мягких коксующихся углей с возможной перспективой поставки на экспорт в Японию и Южную Корею. Реализация проекта приостановлена из-за задержки в строительстве железнодорожной ветки от месторождения до трассы БАМа.

В проработке находятся проекты: строительство 2 тыс.км. ЛЭП мощностью 1150 кв. в пров. Онтарио, Канада, на условиях «под ключ» по российской технологии; модернизация Омского НПЗ; маркетинговые исследования по реструктуризации российских компаний по производству электроэнергии и компьютерному контролю над ее распределением на ТЭС и ГЭС. Стоимость проекта – 25 млн.долл. США.

Успешно развивается российско-канадский проект по освоению Кукморско-Ковалинского нефтяного месторождения в Татарстане, предусматривающего разведку и освоение месторождения на нефтяных песках на территории 14 тыс.кв.км. с использованием канадской технологии получения синтетической нефти из нефтяных песков. Канадскую сторону представляет Международная академия информатизации Канады, а российскую – НПЗ «Салаватнефтеоргсинтез» и Нижнекамский НПЗ.

Объявлено о подписании контракта между российской компанией «Газкоплектинпекс» и канадской фирмой Enersul Limited Partnership (Калгари) на поставку комплекса по производству серы, состоящего из 5 грануляторов марки GXM1 и соответствующего оборудования, мощностью до 6 тыс.т. серы в день. Комплекс будет установлен на астраханском заводе «Астрахангазпром». Сумма контракта – 35,7 млн.долл. США. «Газкоплектинпекс» и «Астрахангазпром» являются дочерними компаниями АО «Газпром». Фирма Enersul Limited Partnership, входящая в международную группу Marmon Group (США), специализируется на производстве и поставках оборудования для производства серы и оказании услуг в нефтегазовом секторе.

Строительство для России

В Москве 7 апр. 2003г. прошло очередное заседание Рабочей группы по строительству. Со-председателем РГ с российской стороны выступил Г.С.Маркосов — начальник Управления экономики и международных связей Госстроя России, с канадской — исполнительный директор Канадской корпорацией ипотеки и жилищного строительства (КИЖСК) Пьер Дэвид.

На заседании Группы были обсуждены следующие вопросы: итоги реализации программы строительства легко каркасных домов по канадской технологии в 2002г., и перспективы работы в предстоящий период; создание совместного Центра подготовки специалистов по ипотечному кредитованию в жилищном строительстве для регионов России Госстроем России, КИЖСК, Госакадемией повышения квалификации и переподготовки кадров для строительства и жилищно-коммунального комплекса России; перспективы сотрудничества по развитию и внедрению в жилищное строительство России современных энергосберегающих технологий; подготовка кадров по строительным специальностям на базе Технологического института Южной Альберты (г. Калгари) и Государственной академией повышения квалификации и переподготовки кадров для строительства и жилищно-коммунального комплекса России.

Вопрос создания совместного Центра подготовки специалистов по ипотечному кредитованию получил наибольший резонанс и поддержку обеих сторон. С российской стороны, программа развития ипотеки в России отнесена к числу приоритетных направлений деятельности российского правительства, которое призвано принять меры, стимулирующие развитие ипотечного кредитования в России.

КИЖСК, совместно с российскими партнерами, была подготовлена концепция проекта. Она предусматривает, что Центр будет представлять собой негосударственную некоммерческую организацию по обучению и сертификации российских специалистов банковской и финансовой сферы. Проект рассчитан на 20 мес. и предполагает финансирование в 920 тыс. кан. долл. В создании Центра помимо Госстроя России, КИЖСК примет участие Российское агентство по ипотечному жилищному кредитованию (АИЖК), минэкономразвития России и Центральный банк России. Существенная роль будет также отведена Ассоциации российских банков (АРБ), от которой была получена полная поддержка проекту. Данная организация выступит в качестве базовой структуры при реализации проекта. Осенью 2003г. состоялась встреча представителей АРБ с вице-премьером правительства России В.Яковлевым, курирующим реформу жилищно-коммунального хозяйства, который также поддержал инициативу создания Центра под эгидой АРБ.

Наиболее предпочтительным явилось бы включение проекта в «российский список» Канадского агентства международного развития (КАМР). Российской стороной были предприняты меры по поддержке идеи создания Центра: обращение сопредседателя МЭК, вице-преьера правительства России А.В.Гордеева к министру международного развития Канады г-же С.Велан (возглавляет КАМР) с обоснованным предложением о выделе-

нии Агентством средств на осуществление проекта; встреча посла России в Канаде Г.Э.Мамедова по данному вопросу с руководством КАМР. Заинтересованность в Центре проявило и руководство минэкономразвития России.

Вопрос о финансировании проекта по линии КАМР остается пока открытым, однако, следует отметить значительную коррекцию в подходах Агентства, что позволяет предположить принятие позитивного решения по данной проблеме до конца 2003г.

В России на постоянной основе представлено порядка десяти канадских строительных компаний, осуществляющих свою деятельность в следующих регионах: Дальний Восток (Чукотка, Приморский край, Сахалин), Сибирь (Омск, Иркутск, Пермь), Поволжье (Саратов, Волгоград), Центральный регион (Московская обл., Тверь). Лидирующие позиции здесь уже третий год подряд удерживает «Фергюсон-Симек-Кларк» (ФСК), ежегодный экспорт продукции которой составляет 80 млн.долл. США (данные МИД и МТ Канады). Благодаря соглашению с администрацией Чукотки в 2003г. «ФСК» построила 1000 ед. жилья в регионе. Компания также заключила контракт на строительство 100 домов на Сахалине. Также расширяют свои позиции в России, в т.ч. за счет создания СП по производству компонентов жилых домов «Канада Норт Проджект», «Наскор», «Томас Кочрен», «Канстрой», «Комикс», «Арктик Констракцион». Ежегодно на российский строительный рынок выходит одна-две новых канадских компаний.

Первый показательный «канадский дом» был построен в Перми в 1993г. Деятельность РГ по строительству считается успешной и перспективной из-за повышенного интереса канадского бизнеса к данной отрасли в России. Канадская сторона справедливо полагает, что принятие российской стороной канадских СНиПов, касающихся индивидуального домостроения, открыло доступ для канадских компаний в регионы России.

В то же время канадский рынок строительных материалов и товаров для российских компаний остается фактически закрытым. Изменить складывающуюся одностороннюю направленность торгово-экономических отношений в данной области могло бы подписание межправительственного соглашения между Россией и Канадой о взаимном признании сертификации строительных товаров, а также подключение представителей лесной промышленности двух стран к деятельности РГ по строительству.

Рыбные квоты у РФ

Канада имеет развитую рыбную отрасль, около 75% продукции которой (3 млрд.долл. США в 2002г.) идет на экспорт в 80 стран. Основные экспортные товары — крабы, лобстеры, креветки, лосось атлантический (свежая рыба и филе), лосось тихоокеанский (свежая и мороженая рыба), треска атлантическая (филе, вяленая), филе сайды и камбалы, консервы из сардин и лосося тихоокеанского. До 70% экспорта поступает в США, 12% — в Японию, 8% — в страны ЕС. Доля России в канадском экспорте незначительна — 0,09% в 2002г.

Канада является нетто-экспортером рыбы и морепродуктов. Торговый баланс постоянно имеет положительное сальдо. Основные импортируе-

мые товары – лосось атлантический и тихоокеанский, треска мороженая, моллюски. Около 35% объема импорта составляет продукция, идущая на производство кормов для животных. До 44% импорта ввозится из США, 13% – из стран Европы (в т.ч. 2,5% из стран ЕС), 9% – из стран Центральной и Южной Америки. Доля России в канадском импорте в 2002г. составила 3,6%.

Объем российско-канадской торговли рыбой и морепродуктами находится в последние годы на уровне 40 млн.долл. США, заметно снизившись с 60 млн.долл. США в 1999г. за счет сокращения поставок российской рыбной продукции в Канаду. Основная торговля идет с прибрежными территориями Канады. При этом большая часть приходится на Атлантические провинции.

В структуре российского экспорта преобладают: треска мороженая (для Атлантических провинций) и крабы (для Тихоокеанского побережья Канады), причем за 8 месяцев 2003г. экспорт трески увеличился на 62% по сравнению с аналогичным периодом пред.г. Канадские поставки в Россию незначительны и представлены, в основном, лобстерами и креветками.

Большое значение в российско-канадских отношениях имеет участие обеих стран в работе НАФО (NAFO – North-West Atlantic Fisheries Organization – Международная организация по рыболовству в Северо-западной Атлантике), определяющей порядок вылова в конвенционных водах Атлантического океана, прилегающих к 200-мильной экономической зоне побережья Канады. НАФО действует с янв. 1979г. СССР и Канада были одними из главных учредителей этой организации. Россия стала правопреемницей СССР в НАФО с 1 янв. 1992г. Членами НАФО являются: Болгария, Канада, Куба, Дания (представляет Фарерские о-ва и Гренландию), Эстония, ЕС, Франция (представляет о-ва Сан-Пьер и Микелон), Исландия, Корея, Латвия, Литва, Норвегия, Польша, США, Украина, Япония.

За последние годы доля России в общем вылове стран-членов НАФО в конвенционных водах увеличилась – с 4,4 в 1998г. до 25,4% в 2002г. По данному показателю Россия находится в тройке лидирующих стран вместе с Канадой и ЕС.

По информации представителя Госкомрыболовства России в Канаде, в янв.-окт. 2003г. в конвенционном районе Атлантики по квотам, выделенным НАФО для России, работало от 3 до 21 российских судов. На 1 нояб. 2003г. было выловлено 27803 т. рыбы (в 2002г. 26820 т. за этот же период).

В 2003г. в рамках НАФО произошли важные события, имеющие значение для России. Во-первых, в июне между Россией, Латвией, Литвой и Эстонией были завершены начавшиеся в 1993г. переговоры по разделу советской блок – квоты вылова морского окуня и кальмаров в конвенционных атлантических водах. Россия получила 65,98% от квоты; Эстония, Латвия и Литва – по 11,34%.

На 25 ежегодном заседании НАФО, проходившем в сент. 2003г. в Дартмусе, была принята программа по восстановлению популяции гренландского палтуса, предусматривающая сокращение квоты по вылову в два раза.

16-18 июня 2003г. в Галифаксе состоялась 8 конференция министров рыболовства стран Северной Атлантики. От России делегацию возглавлял председатель Госкомрыболовства. На трех

сессиях конференции были обсуждены вопросы реализации Соглашения 1995г. об осуществлении положений Конвенции ООН 1982г. по морскому праву, которые касаются сохранения трансграничных рыбных запасов и запасов далеко мигрирующих рыб и управления ими (UNFA- United Nations Fish Agreement). Благодаря активной позиции российской делегации, поддержанной министрами рыболовства Норвегии и Исландии, на конференции удалось рассмотреть проблемы, затрагивающие интересы России в области рыболовства в Северной Атлантике (вопросы признания России как прибрежного государства в отношении путассу, сельди, сайды; внедрение экосистемного подхода в управление трансграничными запасами).

Нормативную базу российско-канадского сотрудничества в области рыболовства составляет соглашение между правительствами СССР и Канады о взаимных отношениях в области рыболовства, подписанное в 1984г. При подготовке нового двустороннего межправительственного соглашения необходимо учесть положения ряда российских документов: «Морской доктрины Российской Федерации» (принята президентом РФ в 2001г.), «Концепции развития рыбного хозяйства России» (распоряжение правительства РФ №1265 от 2 сент. 2003г.). В доктрине и концепции предусматривается снижение нагрузки на сырьевую базу отечественной экономической зоны за счет расширения масштабов рыболовства в зонах иностранных государств и открытых районах Мирового океана.

Сотрудничество в леспроме

Российско-канадское сотрудничество в области лесной и деревообрабатывающей промышленности не получило широкого распространения. Россия и Канада располагают обширными территориями, покрытыми лесом – 744,3 млн.га и 417,6 млн.га.

Канадская лесная отрасль высокоразвита и играет важную роль в экономике страны. Канада экспортирует лесную продукцию на 44,1 млрд.долл. США; в промышленности занято 362 тыс.чел. Развитие российской лесной отрасли не достаточно, и объемы экспорта составляют 4,5 млрд.долл. США.

21-28 сент. 2003г. в городе Квебеке состоялся XII Международный конгресс по вопросам лесного хозяйства. Это мероприятие проводится раз в шесть лет под патронажем ФАО (Food and Agriculture Organization of the United Nations) при содействии министерств природных ресурсов Канады и пров. Квебек. В нем приняли участие 4000 делегатов из 140 стран. Участники конгресса обменялись мнениями по проблемам современного состояния лесных ресурсов, защиты леса, лесовосстановления, лесоразведения и лесопользования для выработки единой концепции развития мирового лесного хозяйства и использования лесных ресурсов. В работе Конгресса участвовала российская делегация в количестве 43 человек во главе с руководителем Государственной лесной службы России В.П.Рощупкиным.

Продолжает успешно развиваться инвестиционный проект реконструкции лесопильного производства ОАО «Медвежьегорский леспромхоз», Республика Карелия, контрольный пакет акций которого принадлежит канадскому финансо-

во-промышленному холдингу Gesco-Star. Стоимость проекта — 6 млн.долл. США. Ввод в строй намечен на конец 2003г. Поставка канадского оборудования и использование их технологии позволят увеличить освоение сырья в 2,3 раза и довести выпуск пиломатериалов до 150 тыс.куб.м. в год. На этом направлении есть предпосылки к активизации работы.

Вертолет Ка-32А

Вопрос о сертификации и эксплуатации российского вертолета Ка-32А11ВС (изготовитель — компания «Камов») на протяжении ряда лет являлся предметом обсуждения не только руководителей ведомств двух стран; он был поднят во время состоявшихся в 2000-01гг. переговоров глав государств и высших должностных лиц России и Канады.

Идет процесс сертификации российского вертолета в полной транспортной категории, которая предполагает возможность транспортного использования вертолета в Канаде. Официальная позиция минтранса Канады по вопросу его сертификации формируется на основе требований, изложенных в письме фирме «Камов» от 28 фев. 2002г. По мнению канадской стороны, изготовителю вертолета был предложен исчерпывающий комплекс необходимых сертификационных мероприятий по получению вертолетом полной транспортной категории в Канаде.

В приложении к письму минтранса подробно перечислены 15 пунктов плана дальнейшей сертификации Ка-32А11ВС. Фактически, канадская сторона предложила провести полную повторную оценку как технических, так и летных характеристик Ка-32А11ВС, поскольку ранее она, якобы, проводилась по упрощенной процедуре с учетом ограниченной сертификации вертолета.

«Камову» предлагалось более четко сформулировать свою позицию по предложенному «Плану» сертификации накануне намеченной на март 2003г. в Виктории (Британская Колумбия) встречи специалистов завода-изготовителя и сертификационной группы минтранса Канады. Повторная экспертиза кабины пилота вертолета прошла без участия российской стороны.

В нояб. 2003г. в Канаду прибыли представители фирмы, которые совместно с компанией-эксплуатантом из Британской Колумбии VIN Logging в Оттаве провели переговоры в Министерстве транспорта Канады относительно дальнейших действий по сертификации вертолета по транспортной категории. Представители «Камова» отметили значительный прогресс, достигнутый в процессе сертификации на данном этапе, и выразили надежду о его скором завершении, в принципе, согласившись с предъявляемыми требованиями. Следует отметить важную роль канадской компании, эксплуатирующей российские вертолеты. Компания-эксплуатант и фирма «Камов» поставили вопрос перед министерством транспорта о получении разрешения на перевозку рабочих, что является определенным шагом в сторону расширения возможностей использования российской летной техники. Следующая встреча намечена на I пол. 2004г. в Британской Колумбии.

Новый кабинет министров Канады, сформированный 12 дек. 2003г., не имеет обязательств по поддержке продвижению российского вертолета на канадский рынок (после визита президента

России В.В.Путина в Канаду и его встречи с премьер-министром Ж.Кретьеном вопрос о сертификации вертолета был взят на контроль прежним правительством). В такой ситуации «Камову» необходимо выработать последовательную четкую программу взаимодействия с канадской компанией-эксплуатантом VIN Logging и завершения работ по сертификации вертолета.

Российские долги

Продолжена работа по мониторингу состояния задолженности России в валютно-кредитных отношениях с Канадой, в частности, по долгам бывшего СССР и коммерческой задолженности. Вопросы задолженности по долгам бывшего СССР решались в соответствии с двусторонним Протоколом о реструктуризации долга в рамках генерального соглашения с Парижским клубом об отсрочке платежей Канадской корпорацией по развитию экспорта (КРЭ). В авг. 2000г. российской стороной была достигнута договоренность о реструктуризации долга с Канадским пшеничным комитетом (КПК), кроме того, в окт. 2000г. завершились переговоры по реструктуризации долга и перед КРЭ.

По данным минфина Канады, общая задолженность России перед Канадой на конец 2003г. составляет 2.263,9 млн. кан. долл. (1.715 млн.долл. США). Задолженность перед КПК составляет — 2.027 млн. кан. долл. (1.535,6 млн.долл. США), перед КРЭ — 236,9 млн. кан. долл. (179,4 млн.долл. США). Как отмечают в минфине Канады, только два вышеперечисленных канадских ведомства располагают российской задолженностью.

С 2001г. Россия не приобретала никаких новых обязательств перед Канадой в рамках Парижского клуба и, по данным минфина Канады равно как Департамента займов КРЭ, осуществляет все свои выплаты в строгом соответствии с графиком долговых платежей.

В ежегодном аналитическом докладе КРЭ о структуре и состоянии задолженности иностранных государств перед Канадой (имеется ввиду непосредственно перед канадскими властями) — Canada Account — Россия входит в десятку наиболее крупных должников страны, занимая в 2003г. седьмое место с задолженностью в 155 млн.долл. США (99 млн. — займы, 16 млн. — просроченные обязательства, 40 млн. — условные обязательства). Для сравнения два наиболее крупных должника — США и Китай должны правительству страны 2,6 и 2,3 млрд.долл. США.

Общая задолженность перед КРЭ (включая кредиты бывшего СССР) на нояб. 2003г. составила 70.294.691 кан. долл. и 120.512.282 долл. США.

В 2003г. был полностью погашен долг по двум из шести индивидуальных кредитных линий КРЭ под суверенные гарантии правительства России и Внешэкономбанка (JV15 от 21.05.91 и LW 19 от 01.04.96). Сумма не возвращенных средств по оставшимся четырем кредитам составляет 24.619.614 долл. США (на апр. 2003г. — 28.073.609 долл. США).

В 2003г. также были выплачены долговые обязательства по коммерческим кредитам из собственных средств КРЭ. Последним был погашен долг ОАО Газпром, составлявший на апр. 2003г. 5.700.000 долл. США. Таким образом, весь остающийся долг перед КРЭ является суверенным дол-

гом РФ по кредитам минфина и Внешэкономбанка (под гарантии правительства России).

В 2003г. Россией была погашена задолженность перед КРЭ на 5.352.914 кан. долл. и 14.099.012 долл. США. По заявлению представителей КРЭ, они удовлетворены исполнением графика долговых платежей. Они также отмечают, что каких-либо «проблемных» долгов у России перед КРЭ нет.

В 2003г. произошла существенная коррекция позиции КРЭ по отношению к России. С 1998г. Корпорация фактически «заморозила» какую-либо деятельность в России, и происходящие положительные изменения в российской экономике ею не замечаются. Подобная позиция КРЭ вызвала справедливую критику не только российской стороны, отмечавшей консервативность подходов КРЭ к осуществлению операций в России, но и растущего числа представителей канадских деловых кругов, не находящих экспортную поддержку у КРЭ (основное предназначение данной государственной организации) в продвижении своего бизнеса на перспективный российский рынок. В этой связи канадским правительством через МИД и МТ Канады было направлено директивное указание в КРЭ о пересмотре принципов деятельности данной организации в регионе.

К окт. 2003г. в КРЭ была проведена внутренняя реорганизация, итогом которой явилось образование самостоятельного регионального отдела – Директората России и Центральной Азии. Руководством российского отдела были даны заверения о готовности предпринять скорые и конкретные меры по исправлению сложившейся ситуации. Уже во II пол. окт. в Москву выезжали три экспертные группы КРЭ (по добывающей промышленности, телекоммуникациям и транспорту) для ознакомления с ситуацией на российских рынках.

В КРЭ подчеркивают, что дальнейшая политика их организации в России будет в числе приоритетных направлений и формироваться в первую очередь с учетом интересов канадского бизнеса в России. Это 4 основных сектора: нефтегазовый, горнодобывающий, телекоммуникационный и авиакосмический. Серьезное внимание со стороны Корпорации будет уделено и поиску соответствующих российских банков, которые могли бы выступить партнерами КРЭ в кредитовании проектов. По-прежнему, выделяют ограниченное их число («Внешторгбанк», «МДМ-Банк», «Сбербанк», «Московский международный банк», филиалы иностранных финансово-кредитных организаций в России), ссылаясь на общие, характерные для российской банковской системы признаки: низкий уровень открытости, слабая капитализация, отсутствие отчетности по международным правилам. КРЭ заявляет о готовности к «большей гибкости».

12 нояб. 2003г. КРЭ и «Внешторгбанк» подписали Меморандум о взаимопонимании по открытию кредитной линии для канадских экспортеров в 50 млн.долл. США. Данное соглашение, первое за последние годы, рассматривается в качестве «показательного», и канадская сторона рассчитывает использовать этот положительный опыт и в дальнейшем.

Корпорация также не отказывается от развития второго направления деятельности в России – страхования сделок. В соответствии с принципами своей работы КРЭ страхует 90% от сделки, а 10% берет на себя канадский коммерческий банк. В

этой связи в КРЭ намерены провести ряд презентаций для руководящего звена канадской банковской «Большой шестерки», целью которых будет их привлечение к таким операциям в России. Мероприятие намечено провести в конце 2003-начале 2004гг. с приглашением соответствующих экспертов по России.

В КРЭ убежденно заявляют о скором восстановлении их позиций в России, поскольку существует устойчивый растущий интерес со стороны канадских деловых кругов к России. В качестве подтверждающего данную тенденцию признака можно рассматривать и упомянутую чиновниками Корпорации возможность переноса регионального представительства организации из Варшавы в Москву.

Сталь из России

В 2003г. продолжился мониторинг действий канадских властей по проведению новых антидемпинговых расследований по отношению к российской продукции. Своевременно уведомялись минэкономразвития России и предприятия-производители продукции о действиях канадских властей, связанных с планируемым ими введением защитных мер, и других мероприятиях, главным образом, связанных с окончанием действия антидемпинговых пошлин на листовую и рулонную горячекатаную сталь, и соответствующих действиях канадских властей, инициировавших повторные расследования по данным видам продукции.

О повторном расследовании в отношении горячекатаной толстолистовой стали. Предварительное определение КАТД по данному вопросу было сделано еще 1 июня 2002г. и заключалось в том, что в соответствии с разделом 76.03(7) Закона о специальных импортных мерах КАТД имело все основания считать, что такие страны, как Китай, Мексика, Южная Африка, Россия в случае снятия пошлин по истечению срока их действия в окт. 2002г. продолжат или возобновят поставки данного вида стали по демпинговым ценам. Возобновление деятельности КМТТ по данному расследованию ожидалось 30 авг. 2002г.

В ходе повторного расследования в янв. 2002г. КАТД были определены новые особые нормальные стоимости для одного экспортера из России, одного экспортера из Южной Африки, всех экспортеров из Китая. Вследствие пассивного участия в расследовании других экспортеров специфические нормальные стоимости не были установлены для оставшихся экспортеров из России и Южной Африки, для всех экспортеров из Мексики.

В результате проведенных исследований КАТД пришло к следующим выводам: объем товаров по демпинговым ценам, поступающих в Канаду в течение действия пошлин, не был существенным; незначительные поставки из Китая, Мексики и России показали, что экспортеры не могут конкурировать на канадском рынке, продавая данный вид товара, не используя демпинг; экспортеры из Китая, Мексики, России и ЮАР имели значительный опыт поставок товаров по демпинговым ценам не только в Канаду, но и в другие страны.

КАТД фактически настаивало на принятии КМТТ определения о непременном возобновлении поставок данного вида продукции по демпинговым ценам из России и других стран и, следовательно, восстановления ситуации «серьезно-

го» ущерба местной промышленности в случае снятия антидемпинговых пошлин по данному виду стальной продукции.

Решение Канадского международного торгового трибунала (КМТТ), принятое в результате повторного расследования в отношении импорта толстолистовой горячекатаной стали из России, Китая, ЮАР и Мексики было не в пользу упомянутых стран. Для целей упомянутого выше расследования КМТТ в обосновании своего решения практически полностью использовало рекомендации, представленные ему КАТД, а иногда тексты просто совпадали. По нашему мнению, это показало, что КМТТ в данном конкретном случае не проводил объективного рассмотрения.

Горячекатаная и холоднокатаная рулонная сталь. В марте 2003г. КАТД завершило повторное расследование и определение нормальной стоимости и экспортной цены холоднокатаной и горячекатаной рулонной листовой стали.

Повторные расследования по упомянутым выше товарам были инициированы 2 авг. 2002г. в соответствии с Законом о специальных импортных мерах одновременно по четырем делам в отношении ряда стран, в т.ч. России.

Участие в процедуре принял только Новолипецкий металлургический комбинат, но, несмотря на сотрудничество с КАТД, нормальное значение стоимости пересчитано не было. Претензии канадской стороны опять касались особенностей российского бухгалтерского учета, а именно: несоответствия метода учета затрат правилам GAAP и IAS. Решение КАТД по данному делу в отношении горячекатаного стального проката было опубликовано 26.03.2003г. (таможенное уведомление N-502), в отношении холоднокатаного — 31.03.2003г. (таможенное уведомление N-504).

Пересмотры в связи с окончанием срока действия мер (expiry review). В 2003г. были начаты две подобные процедуры, имеющие отношение к российским металлургическим компаниям.

В соответствии с канадским антидемпинговым законодательством КМТТ объявляет об истечении срока действия мер и о потенциальной возможности начала пересмотра. На данном этапе стороны — канадские производители и экспортеры продукции — высказывают аргументы в пользу или против проведения пересмотра. Если местная промышленность не может убедить КМТТ в необходимости начала пересмотра, то антидемпинговые меры прекращают свое действие.

В данном случае металлургические компании Канады оказали сильное давление на КМТТ, и пересмотры были начаты как в отношении горячекатаной, так и холоднокатаной стальной продукции.

Горячекатаный плоский стальной прокат. Пересмотр начат 11.09.2003г., номер дела в КМТТ: RR-2003-002.

Процедура пересмотра касается антидемпингового расследования КАТД 1998г., номер дела AD/1210, по результатам которого для экспортеров из России была определена антидемпинговая пошлина 41,6% (решение КМТТ от 02.07.1999 по делу NQ-98-004).

Описание рассматриваемой продукции: а) горячекатаные рулоны шириной от 19 мм. и выше, толщиной от 1,37 мм. до 15,88 мм. включительно; б) горячекатаный лист (порезанный на мерные длины) толщиной от 1,37 мм. до 4,75 мм. (не включая 4,75 мм).

В пересмотре участвуют три российские компании: ОАО ММК, ОАО НЛМК и ОАО «Северсталь», причем ОАО НЛМК работает без канадских адвокатов, а интересы остальных компаний в КМТТ представляет фирма Flavell Kubrick LLP (г.Оттава).

Холоднокатаный плоский стальной прокат. Пересмотр начат 09.12.2003г., номер дела в КМТТ: RR-2003-004. Процедура пересмотра касается антидемпингового расследования КАТД 1999г., номер дела AD/1210, по результатам которого для экспортеров из России была определена антидемпинговая пошлина 29% (решение КМТТ от 27.08.1999г. по делу NQ-99-001).

Описание рассматриваемой продукции: холоднокатаный стальной прокат из углеродистой, высокопрочной и низколегированной стали в рулонах и листах шириной до 2032 мм. включительно, толщиной от 0,35 до 3,61 мм. включительно.

Активную позицию против начала данного пересмотра проявил только Новолипецкий меткомбинат. Материалы с аргументацией о необходимости безусловной отмены действующих ограничений, подготовленные этой металлургической компанией, были поданы в КМТТ 12.11.2003г.

Кроме перечисленных случаев, работа имела и другое приложение, которое касается проблем неприятия канадской стороной некоторых положений системы бухгалтерского учета, использующейся на российских металлургических заводах и являющейся «камнем преткновения» при проведении анализа и определения нормальной стоимости. Последние материалы «Комментарии российской стороны относительно отдельных вопросов применения российской системы бухгалтерского учета» были переданы канадской стороне в авг. 2003г. Реакции канадской стороны пока не последовало.

Связи с регионами РФ

Развитие межрегионального российско-канадского торгово-экономического сотрудничества осуществляется на основе Межправительственного соглашения о принципах и основах сотрудничества между субъектами РФ и провинциями и территориями Канады, подписанного в дек. 2000г. в ходе визита в Канаду президента РФ В.В.Путина, а также отдельных соглашений между регионами России и провинциями Канады.

Наиболее интересными и перспективными являются российско-канадские совместные проекты в следующих российских регионах (на примере сотрудничества компаний провинции Квебек).

Восточная Сибирь:

— разработка канадскими инженерно-проектными и строительными компаниями «СНС — Лавалин» и «Хатч» технико-экономического обоснования проекта «Коми алюминий», реализации российского алюминиевой компанией «Группа СУАЛ». Проект «Коми алюминий» предусматривает расширение и модернизацию существующего Среднетиманского бокситового рудника с увеличением его производительности с 1 млн.т. до 6,5 млн.т. бокситов в год;

— проектирование и строительство компанией «Хатч» второй очереди Саяногорского алюминиевого завода компании «Русал», мощностью 270 тыс.т. металла в год. Компания обеспечивает разработку проекта, поставку материалов и оборудования, организацию строительства и общее руко-

водство проектом. Начало строительных работ запланировано на март 2004г., их завершение – на I пол. 2006г. По предварительным оценкам общая стоимость проекта составит 700 млн.долл. США;

– строительство компанией «СНС – Лавалин» новых хранилищ и подъездных путей для АО «Элгауголь», респ. Саха. Построено 25% подъездных железнодорожных путей, вопрос о выделении финансовых средств для продолжения строительства находится на рассмотрении в правительстве России;

– создание в Братском районе Иркутской обл. совместного предприятия по производству пиломатериалов хвойных пород северной сортировки на экспорт с участием ряда канадских компаний под координацией Канадского отделения Международной академии информатизации. Проект предполагает поставку за счет канадской стороны импортного оборудования для валки леса и его разделки, производство пиломатериалов и последующую их продажу на экспорт. В конце окт. 2003г. группа канадских специалистов посетила Иркутскую область для изучения местных условий и разработки ТЭО;

– строительство на берегу озера Байкала в Слюдянском районе Иркутской области завода по добыче воды из озера и разлива в пластиковые бутылки. Компания «Живая вода Байкала» зарегистрирована на федеральном уровне и имеет договор с администрацией Иркутской обл. об отводе земельного участка на берегу Байкала. Планируемая производительность завода – 1 млн.л. воды в день, его стоимость оценивается в 15 млн.долл. США. Канадская сторона в лице Международной академии информатизации будет отвечать за разработку ТЭО и поставку импортного оборудования для добычи воды, ее фильтрации, разлива и производства пластиковой тары.

Самарская обл.:

– строительство компанией «СНС-Лавалин» 13-км. платной дороги в окрестностях Самары. Контракт с администрацией Самарской обл. подписан в дек. 2000г., проектные работы закончены в апр. 2003г., ведется строительство;

– проектирование и установка компанией «Геотермикс» геотермальной системы отопления, вентиляции и кондиционирования в одной из строящихся школ интернате. При положительных результатах эксплуатации опыт будет распространен на ряд других строящихся объектов области.

Волгоградская обл.:

– реконструкция компанией «СНС-Лавалин» Волгоградского нефтеперерабатывающего завода. В проект вложено инвестиций на 40 млн.долл. США, проект практически завершен в 2003г.;

– создание Канадским обществом международного развития «Дежарден» в Волгоградской, а также Ростовской, Кемеровской обл. и Алтайском крае сети потребительских кооперативных союзов. Создано 90 потребительских союзов, охватывающих 45 тыс. членов.

Татарстан:

– освоение Кукморско-Ковалинского нефтяного месторождения в Татарстане при участии канадского отделения Международной академии информатизации. Проектом предусмотрена разведка и освоение месторождений на нефтяных песках в Татарстане на территории 14 тыс.кв.км. Для осуществления проекта образована и зарегистрирована в России на федеральном уровне компания «КанТа-

тОйл» со 100% инокапиталом с правом поиска месторождений, их разработки, добычи нефти, ее переработки и сбыта. Для переработки нефти в проекте участвуют башкирский НПЗ «Салаватнефтеоргсинтез» и Нижнекамский нефтехимический завод. Проект предполагает инвестирование в 60 млн. кан.долл. Геологические изыскания месторождений закончены, пробурены 7 разведочно-эксплуатационных скважин. Из 2 из них ведется промышленная добыча нефти, которая перерабатывается на НПЗ «Салаватнефтеоргсинтез» и реализуется на внутреннем рынке России. Остальные скважины готовятся к эксплуатации;

– создание молочно-товарного комплекса в Акнинском районе Татарстана при участии нескольких канадских сельскохозяйственных компаний и министерства сельского хозяйства провинции Квебек. Проект предполагает реализацию всей технологической цепи от создания кормовой базы до сбыта готовых молочных продуктов. Ведется работа по внедрению канадских технологий по содержанию скота и производству кормов с применением канадских кормовых добавок. Следующим шагом будет поставка канадского племенного скота и эмбрионов.

Москва:

– участие компании «СНС-Лавалин» в строительстве скоростной монорельсовой дороги от Шереметьево-2 до Ленинградского вокзала и Сити. Основными партнерами по проекту являются Правительство Москвы, компания Аэрофлот, аэропорт Шереметьево-2 и МПС России. В реализации проекта на сегодняшний день имеется ряд трудностей;

– разработка и поставка компанией «Бомбардье» МПС России электрооборудования для экспериментального перспективного железнодорожного электровоза с двойным питанием типа ЭП-10. Электровоз проходит эксплуатационные испытания; рассматривается вопрос о создании совместного предприятия с участием канадской компании по производству этого локомотива.

Санкт-Петербург:

– строительство компанией «Бомбардье» скоростного наземного экспресса протяженностью 20 км., который свяжет три линии метрополитена. В фев. 2003г. канадская компания представила на рассмотрение администрации города технико-экономическое обоснование. Общая сумма вложений в проект составит 525 млн.долл. США, 225 из них внесет «Бомбардье» – акционер и основной инвестор проекта;

– компания «Пратт энд Уитни Канада» открыла свое представительство в Санкт-Петербурге, сертифицировала в России 7 типов своих авиационных двигателей и осуществляет их поставку на российские авиационные заводы.

Северо-западный округ:

– модернизация компанией «СНС-Лавалин» Череповецкого завода азотно-фосфатных удобрений. Ведется поставка и монтаж оборудования;

– разработка и поставка компанией «МДС Аэро Суппорт» Рыбинскому авиадвигательному заводу испытательного стенда стоимостью 10,5 млн.долл. США. Стенд доставлен на завод, в конце 2003г. будет закончена его наладка и сдача заказчику.

Урал:

– создание компанией «МДС Аэро Суппорт» совместного предприятия с Уральским заводом гражданской авиации, г. Екатеринбург, с равной

долей участия по разработке и производству установки для нанесения специального напыления на лопатки авиационных двигателей и газовых турбин для повышения их износостойчивости с использованием передовой российской технологии. Установка создана и успешно прошла испытания. В ходе ее создания при активном участии российских специалистов был внедрен целый ряд усовершенствований, делающих ее уникальной, не имеющей аналогов в мире. В процессе сборки находятся еще пять установок. Одновременно в Канаде, в провинции Остров Принца Эдварда, строится завод, где будут размещаться и эксплуатироваться эти установки. Пуск завода в эксплуатацию намечен на конец 2003г. Это первое российско-канадское предприятие в Канаде. С уставным капиталом 50% на 50% это предприятие является своеобразным «прорывом» в совместном использовании российских технологий на канадском рынке.

Обзор прессы-2004

— Оппозиционные партии Канады на слушаниях в палате общин парламента страны устроили obstructionism политике, проводимой правящей Либеральной партией по вопросу о «спонсорском скандале». Неделю назад генпрокурор страны Ш.Фрейзер (Sheila Fraser) придала гласности факты, согласно которым в рамках так называемой «программы спонсорской помощи» 100 млн. кан. долл. бюджетных средств были перечислены на счета рекламных компаний, занимающих пролиберальную позицию в Квебеке, в качестве комиссионных или вознаграждений за не оказанные услуги. Эти транзакции были осуществлены через 5 государственных (Crown) корпораций (VIA Rail, Canada Post, Business Development Bank of Canada, Montreal Old Port и Royal Canadian Mounted Police) по подставным счетам или вообще без оных, и руководство которых, в основном, выходцы из Квебека.

Консервативная партия Канады, в соответствии с последним опросом стоящая на втором месте после правящей, прилагает усилия по получению максимальных политических дивидендов от этого скандала. Ее представители поставили на голосование запрос о признании политики либеральной партии как способствующей развитию и распространению коррупции в государственных органах власти.

После отклонения этого запроса большинством голосов, Г.Хилл (Grant Hill), временный лидер партии Консерваторов, заявил, что их партия готова выдвинуть новое правительство страны, которое будет отличаться профессионализмом и некоррупционностью.

Как ожидается, подобные дебаты по рассмотрению вопроса о коррупции будут проведены в сенате Канады. National Post, 18 фев. 2004г.

— Последние исследования, проведенные канадским рейтинговым агентством Dominion Bond Rating Services, показали, что большинство (9 из 10) канадских провинций завершают 2002/03 фин.г. с дефицитом провинциальных бюджетов. На конец финансового года (31 марта 2004г.) суммарный дефицит будет составлять 6,9 млрд. кан. долл., что существенно выше уровня пред.г., когда этот показатель был равен 5,9.

Основными причинами этого, по данным агентства, являются все возрастающие расходы на медицинские услуги населению и снижение по-

ступлений от провинциальных налогов. Рост медицинских расходов в большой степени вызван старением населения, заключением новых более социальнонаправленных трудовых соглашений и повышением цен на лекарства и услуги.

Снижение налоговых поступлений обусловлено катаклизмами, произошедшими в 2003г.: заболевание коровьем бешенством в центральных провинциях, обширные лесные пожары в Британской Колумбии и случаи атипичной пневмонии в Онтарио.

Рост бюджетного дефицита привел к повышению уровня государственного заимствования, который в среднем возрос на 3,7% за год, что явилось наивысшим уровнем за последние 7 лет. По мнению аналитиков агентства, настоящий рост бюджетного долга в целом не является чем то из ряда вон выходящим, но его постоянное увеличение настойчиво требует ускорения темпов развития экономики страны. Сохранение существующей тенденции в течение еще ряда лет может привести к критической ситуации и заставить принимать экстренные меры финансового плана.

Рост провинциального бюджетного дефицита происходит на фоне сохранения профицита федерального бюджета, который за период с апр. по дек. 2003г. составил 5,2 млрд. кан. долл.

Эта ситуация сохраняется уже в течение 6 лет подряд, что позволило федеральным властям довести показатель отношения государственного долга к ВВП до 47% — наименьшему уровню за последние 20 лет.

Разрыв этих тенденций, несомненно, должен привести к повышению давления со стороны провинций на федеральное правительство, что и наблюдается в последнее время. Financial Post, 17 фев. 2004г.

— Доклад, опубликованный на прошлой неделе Оттавским центром по изучению стандартов жизни (Centre for the Study of Living Standards), выявил интересную картину роста производительности труда в Канаде.

Производительность труда в производственном секторе страны, на который приходится 18% ВВП, в течение пяти лет с 1995 по 2000г. росла темпами в 2% ежегодно, в тоже время как этот показатель в секторе услуг, на долю которого приходится 54% ВВП, увеличивался в среднем на 2,3% каждый год. Причем по сравнению с предшествующими пятью годами наблюдались различные тенденции в этом росте. Если уровень роста этого показателя в производственном секторе сократился (прежний уровень — 2,8%), то в секторе услуг возрос почти вдвое (прежний показатель — 1,4%).

Особенно впечатляет рост в банковской и страховой отраслях, где он составил 3,3%. В докладе приводится сравнение этих темпов роста с аналогичными американскими показателями. Так, разрыв в росте производительности труда в производственной сфере продолжал увеличиваться (в США этот рост был 5,2%), а в секторе услуг наблюдалось сокращение. Рост производительности труда в секторе услуг в США был равен только 1,9%.

Канадские аналитики находят эту тенденцию ободряющей и доказывающей, что канадцам по плечу сравниться с американскими соседями в достижении целей улучшения жизненных стандартов, т.к., по их мнению, рост производительности труда служит важнейшим показателем улучшения уровня жизни общества. The Globe and Mail, 23 фев. 2004г.

— По информации из правительственных источников, федеральные власти планируют объявить о выделении дополнительных 300 млн. кан. долл. в качестве помощи канадским фермерам, пострадавшим от запрета на экспорт говядины.

Аналитики склоняются к мнению, что эта мера свидетельствует о стремлении правящей Либеральной партии переключить внимание общественности страны от подрывающего их позиции продолжающегося уже две недели «спонсорского скандала» на более выигранные меры оказания помощи фермерам. По информации чиновников, пожелавших остаться неизвестными, на прошлой неделе П.Мартин на заседании кабинета министров дал указание разработать специальные правительственные инициативы, способные поднять авторитет правительства на фоне скандала.

Предыдущее правительство Ж.Кретьена уже выделяло на эти цели 400 млн. кан. долл., но в то время была уверенность в скором снятии санкций и открытии американской границы для экспорта канадской говядины. Однако, после обнаружения случая заболевания коровьем бешенством в США, эта перспектива отодвинулась на более поздний срок.

Министр сельского хозяйства США направит запросы всем заинтересованным американским организациям по вопросу предложений по срокам снятия этого запрета. Мало кто сомневается, что картина изменится, и канадская говядина будет допущена на американский рынок ранее начала лета 2004г. *The Globe and Mail*, 23 фев. 2004г.

— По сообщению Статистического агентства Канады, в 2003г. была зафиксирована рекордная сумма платежей за получение разрешений на строительство недвижимости в Оттаве. Их общая величина составила 1,7 млрд. кан. долл., что на 1,3% выше показателя пред.г.

Строительный бум в Оттаве продолжается уже восемь лет подряд, придавая, по мнению аналитиков, хорошее ускорение всему строительному сектору страны.

Однако рекорд последнего года был достигнут не за счет расширения производства, а, в основном, благодаря росту стоимости жилья, т.к. уровень платы за получения разрешения на строительство напрямую зависит от предполагаемой стоимости строительства.

За год поступления от выдачи разрешений на строительство жилых помещений возросли на 2% и составили 1,3 млрд. кан. долл. Причем в количественном выражении число заявок на строительство односемейных и многосемейных домов сократилось: для односемейных домов — 3175 шт. (спад на 17% от уровня 2002г.), для многосемейных строений — 3723 шт. (спад на 4% от уровня 2002г.). Сумма платежей за получение разрешений на строительство нежилых помещений возросли незначительно — только на 0,2%. *The Ottawa Citizen*, 6 фев. 2004г.

— Как объявлено, канадская провинция Альберта, крупнейший производитель нефти и газа в Канаде, с 1 марта 2004г. отменяет налог (1,5 кан. центов/литр) на заправку международных рейсов двух крупнейших канадских авиаперевозчиков (*Air Canada* и *WestJet Airlines*) в аэропортах Эдмонта и Калгари. По подсчетам специалистов, это приведет к ежегодному уменьшению доходной части бюджета провинции на 3 млн. кан. долл.

По заявлению руководства провинции, эта мера направлена, прежде всего, на повышение конкурентоспособности этих двух международных провинциальных аэропортов, и выведет их на один уровень с такими известными центрами, как Сиэтл и Ванкувер.

Помимо Альберты этот налог также не действует в трех других канадских провинциях (Квебек, Нью-Брансуик и Ньюфаундленд). В большинстве штатов США международные рейсы местных авиакомпаний или освобождены от уплаты этого налога, или имеют право на его компенсацию.

Компания *Air Canada*, осуществляющая 62 международных рейса в неделю из Альберты, давно поднимала вопрос об отмене этого несправедливого, по ее мнению, налога. *WestJet Airlines* идет еще дальше и ставит вопрос об отмене налога на заправку и на внутренние рейсы. Самые большие сборы в Канаде установлены в провинции Саскачеван, где этот налог равен 3,5 кан. цента/литр топлива. *Financial Post*, 14 фев. 2004г.

— Министр финансов Канады Р. Гудэйл (*Ralph Goodale*) планирует 23 марта 2004г. представить пересмотренный бюджет страны за 2002/03 фин.г. Как ожидается, в нем найдут отражение задачи нового либерального правительства Канады, заявленные в фев.ской Тронной речи. Одновременно положения этого бюджета будут служить экономической и финансовой платформой правящей партии на предстоящих в мае 2004г. парламентских выборах.

По прогнозам аналитиков, профицит бюджета будет установлен в размере 5 млрд. кан. долл., что в 2 раза больше, чем сообщалось ранее. И хотя рост экономики страны в 2003г. оказался меньше, чем ожидалось — всего 1,6%, налоговые поступления возросли, что и позволит федеральным властям перераспределить финансовые средства исходя из намеченных целей и попытаться заложить финансовую базу под предвыборные обещания.

Из этого профицита два млрд. кан. долл. уже обещано канадским провинциям в качестве помощи на медицинские нужды, оставшиеся три будут использованы на снижение государственного долга, который составляет 506 млрд. кан. долл.

По мнению аналитиков, бюджет следующего года также планируется свести с превышением доходной части над расходной в 5 млрд. кан. долл. *The Ottawa Citizen*, 24 фев. 2004г.

— На пресс-конференции, посвященной ближайшим законодательным планам правительства канадской провинции Онтарио, министр по охране окружающей среды Л.Домбровски (*Leona Dombrowsky*) заявила, что весной этого года будет внесен законопроект, устанавливающий плату за использование пресной воды из рек, озер, ручьев и подземных источников для коммерческих целей. Эта мера сделает Онтарио первой канадской провинцией, в которой будет установлена такая плата.

По словам министра, законопроект направлен на защиту национального богатства страны — пресной воды, и на бережное отношение к нему со стороны всех, использующих его для получения прибыли. Конкретный уровень стоимости воды для продажи в форме бутилированной воды, использования в качестве компонента в производстве пищевых продуктов, строительных материалов и т.п. будет определяться в процессе всесторонних исследований и консультаций.

В Оттаве выдано 5,3 тыс. разрешений на ежегодный забор 580 млрд.л. воды. Основные потребители – гидрогенерирующие сооружения и производства, использующие воду в качестве охладителя. По заверению министра, нововведение затронет только те отрасли, которые реально забирают воду из источников. *The Ottawa Citizen*, 13 фев. 2004г.

– Министр по охране окружающей среды Канады Д.Андерсон (David Anderson) не исключил введения дополнительного налога на нефтепродукты в ближайшее время. По его словам, эта мера направлена на перераспределение налогового бремени среди населения страны и имеет своей целью выполнение Канадой заявленных обязательств по Киотскому протоколу (снижение выброса парниковых газов на 20%).

Введение нового налога на нефтепродукты позволит федеральным властям снизить подоходный налог и одновременно заставит потребителей нефтепродуктов более рационально подойти к их использованию, что, в свою очередь, приведет к уменьшению их сжигания и выбросу парниковых газов в атмосферу.

Эта предполагаемая мера по-разному воспринимается в стране. Одни считают, что ее введение приведет к снижению инвестиционной и деловой активности, другие полагают, что если увеличение налогов на нефтепродукты затронет только часть населения, а уменьшение подоходного налога распространится на всех, то это, несомненно, будет воспринято большей частью населения с энтузиазмом. *The Ottawa Citizen*, 17 фев. 2004г.

– Вчера министр международной торговли Канады Д.Питерсон в своем интервью заявил, что он намерен в течение ближайших трех месяцев посетить Бразилию с деловым визитом. Как отмечают обозреватели, это будет первый визит канадского чиновника столь высокого ранга в Бразилию за много лет, что, возможно отражает изменение канадской внешнеэкономической политики нового правительства.

Как заявил министр, надо забыть о прежних разногласиях между двумя странами, вызванными спором о государственной поддержке конкурирующих авиакомпаний: канадской Bombardier и бразильской Embraer SA, и объединить свои усилия с целью противостояния позиции США по вопросу о субсидировании их сельскохозяйственного сектора.

Американская позиция является камнем преткновения на переговорах по заключению Свободной зоны торговли для американцев (ФТАА), что не отвечает канадским интересам по развитию международного экономического регионального сотрудничества.

Привлечение на свою сторону Бразилии позволит канадцам укрепить свои позиции в международных форумах, в т.ч., в ВТО. Д.Питерсон, также отметил, что Канада будет содействовать диверсификации своих внешнеэкономических связей, как с Бразилией, так и с Индией, Китаем, Россией и Южной Африкой. *Financial Post*, 14 фев. 2004г.

– На проходящей в Оттаве конференции, посвященной торговым отношениям между США и Канадой, президент ТПП Н.Х.Антони (Nancy Hughes Antony) призвала правительство страны начать переговоры с властями США по вопросам образования нового органа, призванного разре-

шать конфликтные ситуации, возникающие в двусторонней торговле, решения которого носили бы обязательный характер для исполнения обеими сторонами.

Создание такого органа, которому в прошлом противостояла американская сторона, усматривавшая в этом посягательство на американский суверенитет, позволило бы избежать затяжных и дорогостоящих конфликтных ситуаций, требующих обращения в международные органы. Конфликт по экспорту в США канадских пилотматериалов длится уже три года, а решения до сих пор нет.

Также, по ее мнению, настала пора отойти от попыток решения глобальных проблем в отношении с США, к которым она отнесла: таможенный союз, ввод единой валюты и создание континентальных региональных группировок, а обратить свое внимание на достижение согласия в небольших конкретных вопросах. Необходимо рассмотреть возможность заключения единых секторальных двусторонних соглашений, например, по стали и говядине, что позволит существенно снизить опасность введения запретительных пошлин и ограничений во время возникновения торговых споров. Единая канадско-американская отрасль сама будет решать возникающие конфликты.

Наиболее подходящими, по ее мнению, для объединения являются отрасли, характеризующиеся взаимным проникновением, и связанные единым производственным циклом. *The Globe and Mail*, 10 фев. 2004г.

– Премьер-министр канадской провинции Альберта Р.Клейн (Ralph Klein) заявил о намерении открыть торговое представительство провинции в Вашингтоне, целью деятельности которого будет лоббирование экономических интересов Альберты на американском рынке.

По его заявлению, такой шаг продиктован необходимостью более оперативного и эффективного сотрудничества с американскими властями в вопросах торговли зерном и говядиной, основными провинциальными товарами, по которым идут межгосударственные споры.

Альберта уже имеет подобные представительства в Мексике, Германии, Китае, Гонконге, Японии и Южной Корее. По его словам, проводятся консультации с федеральными властями Канады по вопросу достижения решения об открытии такого провинциального органа. Скорее всего, оно организационно будет создано при Посольстве Канады в Вашингтоне, что должно отвечать взаимным интересам как федеральных, так и провинциальных властей. *The Globe and Mail*, 18 фев. 2004г.

– Выступая в Вашингтоне перед американскими конгрессменами и научными кругами в ходе своего четырехдневного турне, лидер Новой демократической партии Канады Д.Лейтон (Jack Layton) заявил, что канадцы устали от постоянной борьбы с американскими властями в вопросах урегулирования торговых споров, что настала пора правительству Канады ужесточить свою позицию и от убеждений перейти к действиям.

В противовес американским претензиям в отношении канадского экспорта пилотматериалов он предложил, с учетом зависимости США от экспорта канадских энергоносителей, ввести налог на энергетический экспорт, а соответствующие поступления использовать на компенсацию потерь канадского лесного сектора.

По его мнению, первопричина всех разногласий в канадско-американских отношениях лежит в нерешительной позиции, занимаемой канадскими властями, а для их урегулирования надо не обращаться в международные организации, а заставить себя уважать реальными действиями.

По мнению обозревателей, решительные заявления Лейтона, нацеленные на усиление конфронтации с США, преследуют цель переориентировать на свою сторону канадских избирателей, недовольных проамериканской политикой, проводимой правящей Либеральной партией. *The Globe and Mail*, 12 фев. 2004г.

— Канадская компания Barrick Gold объявила о принятом решении ограничиться покупкой за 2,4 млн.долл. дополнительных 7% акций российско-британской золотодобывающей компании Highland Gold Mining (HGM) в фев. 2004г.

Канадская компания в окт. 2003г. заявила о себе на российском рынке инвестированием 37,6 млн.долл. в покупку 10% акций HGM. Тогда же было объявлено и о планах доведения ее доли в российско-британской компании до 29%. Торонтская фондовая биржа отреагировала на это известие снижением курса акций Barrick на 53 цента.

Канадские обозреватели высказали предположение о трудностях, с которыми, по всей видимости, компания столкнулась на российском рынке. Тем более что в последнем исследовании привлекательности на предмет разработки месторождений полезных ископаемых 53 основных стран и территорий мира, проведенном канадским институтом Фрейзера, Россия заняла первое место по геологическим параметрам и лишь 40 — по созданным условиям доступа иностранных компаний.

Однако президент компании Грег Вилкинсон заявил, что приостановка наращивания финансовых вложений в Россию не связана с ухудшением инвестиционного климата в стране, а является отражением изменения политики компании в целом. В будущем Barrick планирует произвести инвестиции в российскую экономику уже в качестве прямого инвестора и что она уже наметила ряд российских месторождений, куда эти средства будут вложены. *Financial Post*, 29 янв. 2004г.

— Канадская корпорация по развитию экспорта EDC и российский алмазный гигант АК «Алроса» 5 фев. 2004г. подписали кредитное соглашение, предусматривающее выделение 15 млн.долл. для обеспечения закупок канадского горнодобывающего оборудования и оказания услуг для российской компании. Срок кредита — 5 лет.

По заявлению Эрика Сигела, вице-президента канадской корпорации, выделение кредита позволит укрепить коммерческие связи между канадским горнодобывающим бизнесом и одной из крупнейших алмазодобывающих компаний в мире, каковой является «Алроса», на долю которой приходится 20% всей мировой добычи алмазов.

Открытие кредитной линии, несомненно, является одним из шагов канадской государственной корпорации, идущим в русле политики, проводимой EDC, по оказанию содействия проникновению канадских коммерческих фирм в ключевые отрасли экономики России, которыми являются нефтегазодобыча, разработка месторождений минеральных ископаемых, современные технологии, телекоммуникации и лесопереработка. *EDC Public Affairs*, 6 фев. 2004г.

— Власти канадских провинций Нунавут и Северо-западные территории объявили о рекордном количестве заявок, поданных старателями на получение разрешения на поиск алмазов на их землях.

В соответствии с канадским законодательством для получения права на осуществление поиска полезных ископаемых на определенном участке земли старателю необходимо подать официальную заявку в местные органы власти, причем эта заявка принимается один месяц в году (дек.), а само разрешение выдается только в фев.

В Канаде разрабатываются два алмазных месторождения — Ekati и Diavik, расположенные на землях Северозападных территорий. Еще одно месторождение этого района — Snap Lake — готовится к разработке. В Нунавуте готовится к разработке месторождение Jericho.

По информации властей указанных провинций, в дек. 2003г. было подано 1518 заявок (на 64 млн. актов) в Нунавуте и 600 заявок (на 6 млн. акров) в Северо-западных территориях. В прошлом году эти цифры составляли только 190 в Нунавуте и 200 в Северо-западных территориях.

Канада, несомненно, переживает самый крупный бум за всю историю разведки полезных ископаемых. Количество поданных заявок перекрывает цифры 1991г., когда были открыты первые канадские месторождения алмазов. Очередь на подачу заявок образовалась еще в нояб., и старатели вынуждены были провести несколько дней под открытым небом, ожидая начала приема заявок. Резкое усиление интереса к поиску алмазных месторождений послужит хорошей базой к увеличению добычи этих минералов и будет способствовать достижению поставленной цели — выводу Канады на третье место в мире по их добыче. *The Globe and Mail*, 3 фев. 2004г.

— Канадский алюминиевый гигант Alcan, вышедший после завершения в дек. 2003г. поглощения французского концерна Pechiney SA на первое место в мире по уровню продаж алюминиевой продукции, обнародовал план своих первоочередных действий на первый квартал 2004г. Центральным звеном этого плана является программа сокращения издержек производства на 250 млн.долл.

Приобретение французского конкурента удвоило активы канадской компании, довело ее годовой доход до 25 млрд.долл., увеличило количество занятых до 88 тыс.чел. в 63 странах и обошлось канадскому гиганту в 6,3 млрд. кан. долл.

По уверению ее руководства, потребуются не менее двух лет на то, чтобы компания смогла ощутить реальные плоды от этого приобретения. Сейчас же на первом месте стоит вопрос экономии, а, следовательно, и сокращение рабочих мест, первыми под которое попали французские служащие поглощенной корпорации.

Объявлено о планах компании по закрытию алюминиевого завода в Джонгуэре, Квебек, что приведет к сокращению 550 рабочих мест. И хотя компания уверяет, что сокращение вызвано экологическими проблемами, мало кто сомневается в реальном положении вещей, тем более, что до поглощения корпорации закрытие завода планировалось не ранее 2014г. *The Globe and Mail*, 3 фев. 2004г.

— В связи с приходом к власти нового премьер-министра Канады, который дал зеленый свет замене устаревших вертолетов марки Sea King, стоящих на вооружении ВМС Канады уже 40 лет,

ужесточилась борьба между британско-итальянским консорциумом EH Industries и его конкурентом из США – вертолетостроительной фирмой Sikorsky Aircraft.

Тендер, объявленный канадскими властями, предполагает поставку 28 вертолетов на в 3 млрд. кан. долл., а контракт предполагается заключить с той фирмой, чья модель будет стоить дешевле при тех же тактико-технических характеристиках.

Вопрос о замене устаревших вертолетов стоит на повестке дня уже в течение 10 лет, а его решение в течение всего этого времени то приближалось, то отдалялось из-за постоянных дебатов по вопросу выбора поставщика.

Сейчас же, после ряда аварий с вертолетами Sea King, принимавшими участие в действиях, связанных с проведением военной операции в Афганистане, откладывать решение стало уже невозможно, и новое правительство объявило о выделении финансовых средств на этот контракт, который предполагается к заключению летом этого года.

Учитывая это, конкурирующие фирмы в своих выступлениях в печати в рекламных акциях резко усилили критику моделей конкурентов. Основные аргументы консорциума направлены на критику новизны американской модели (это только прототип), несоответствие целям использования (он конструировался для гражданских целей) и возможной задержки в поставках (до 7 лет).

Фирма Sikorsky Aircraft подвергла критике модель конкурента как морально устаревшую (разработана 20 лет назад) и имеющую существенные недостатки в установленном оборудовании (в 1998г. Канада уже закупила 15 вертолетов этой модели и за время эксплуатации они имели отказы отдельных узлов). The Ottawa Citizen, 26 янв. 2004г.

– Канадские золотодобывающие компании выступают передовым отрядом западных компаний, вкладывающих средства в китайский горнодобывающий сектор. Не далее как 10 лет назад золотодобывающие фирмы промышленно-развитых стран уже пытались проникнуть на китайский рынок золотодобычи, привлекаемые большими запасами этого металла, но, столкнувшись с местным законодательством, были вынуждены отбросить эту идею.

Сейчас, политический режим в Китае, стремясь привлечь иностранные капиталовложения в китайский золотодобывающий сектор, вносит изменения в законодательное регулирование горнодобычи, придавая все большее значение свободным рыночным отношениям.

Пионерами освоения богатых и малоразработанных китайских золотых месторождений выступают небольшие канадские геологоразведочные компании. В дек. фирма TVI Pacific основала в Китае свою 100% дочернюю компанию, которая, выкупив лицензию, проводит разведку золотого месторождения в провинции Хунан. Одновременно ведутся переговоры по покупке лицензий на другие месторождения. Фирма планирует вложить до 10 млн. кан. долл. в китайский бизнес в этом году.

Новое китайское законодательство теперь разрешает образовывать компании со 100% иностранным капиталом, в то время как прежде было возможно создавать СП в сотрудничестве с местной компанией, которой должно было принадлежать не менее 10-20% акций СП.

Канадцы оценивают это нововведение как фундаментальный шаг вперед, позволяющий иностранным компаниям более оперативно и гибче работать на местном рынке. Среди других канадских компаний, присутствующих на китайском рынке, можно выделить: Southwestern Resources, Mandarin Goldfields, Mining and Metals.

Такие золотодобывающие гиганты, как Placer Dome и Barrick Gold также обратили свое внимание на китайский рынок. Первый уже проводит переговоры по образованию СП в Китае, а второй – пока собирает информацию. The Globe and Mail, 16 фев. 2004г.

– Рейтинг 10 промышленно-развитых стран, проведенный консультационной и аудиторской фирмой KPMG, показал, что Канада все еще является самой привлекательной страной в мире для развития бизнеса, и это несмотря на то, что уровень канадского доллара возрос по сравнению с американской валютой за последний год на 20%.

Рейтинг был составлен по результатам рассмотрения таких показателей, как: стоимость рабочей силы, налогообложение, цены на недвижимость и стоимость коммунальных платежей.

На втором месте стоит Австралия, на третьем Великобритания. США занимает 7 место, а замыкают рейтинг Япония и Германия.

Анализ показывает, что хотя низкий курс американской валюты и играет большую роль в привлечение бизнеса, но и другие факторы, такие как: уровень налогов и стоимость коммунальных услуг также оказывают существенное влияние. Financial Post, 18 фев. 2004г.

– Глава Центрального банка Канады Д.Додж (David Dodge) своих комментариях по поводу жесткой позиции американских финансовых властей в вопросе сохранения существующего в настоящее время низкого уровня процентной ставки, отметил, что возглавляемый им банк не будет пересматривать занимаемую им позицию, а канадская промышленность должна научиться приспосабливаться к изменяющимся условиям рынка.

Конкуренция на рынке заставляет всех его участников находить пути для выживания, и это является краеугольным камнем рыночных отношений. Укрепление позиций канадского доллара по отношению к американской валюте как раз и является одним из таких факторов, которые требуют от канадских компаний повышения конкурентоспособности.

И хотя этот процесс проходит болезненно, и не все в состоянии с ним справиться, в конечном итоге, по его мнению, это пойдет только на пользу экономике страны в целом. Банк видит свою роль в оказании помощи в этом движении, но никак не в его подмене. Financial Post, 18 фев. 2004г.

Обзор прессы-2003

– На рынке автомобилей Канады и США продолжает наблюдаться падение спроса. В апр. 2003г. объем продаж автомобилей в Канаде упал на 9,1% по сравнению с апр. пред.г. Наибольшее сокращение проданных автомобилей отмечено у компании «Форд Моторс» – 18,5%. За апр. эта компания продала только 19486 машин, по сравнению с 23895 в 2002г. Продажи компании «Дженерал Моторс Канада» упали с 48916 до 41033 автомобилей (падение на 16,1%). «Даймлер Крайслер Канада» сократила объем продаж на 15,1%, «Хонда» – на 3,8%. Только

«Тойота» смогла увеличить число реализованных машин на 6,5%. Всего с начала года по сравнению с пред.г. объем продаж автомобилей в Канаде сократился на 6,2%. Причинами такого положения послужили война в Ираке, эпидемия атипичной пневмонии и состояние американской экономики. Financial Post, 2.05.2003г.

— Худшие опасения отстраненных от власти в Квебеке сепаратистов не замедлили оправдаться. По словам бывшего премьера провинции Бернара Ландри, он был потрясен, после девятилетнего отсутствия вновь увидев в Законодательной ассамблее Квебека канадский флаг. Появление этого флага одобрено новым премьером провинции Жаном Шарэ как символ принадлежности франкоязычного Квебека к Канадской конфедерации. Что касается Ландри, то пару лет назад ему пришлось принести редкое для бывшего премьера извинение, когда он обозвал флаг Канады «куском красной тряпки». На это раз Ландри был более сдержан, но возможно, и более ироничен. Он заметил, что не только не имеет ничего против канадского флага, но и предпочитает ему большее будущее. Ландри считает, что это будущее наступит тогда, когда канадский и квебекский флаги будут представлять отдельные государства.

Премьер провинции Жан Шарэ объявил о том, что правительство либералов намеренно построить «новый Квебек», который займет подобающее ему место в Канадской конфедерации. Шарэ уверен, что «новый Квебек» будет более активен на федеральной сцене и не только вернет себе прежнее влияние внутри страны, потерянное в результате подъема сепаратизма в минувшие десятилетия, но и вновь станет лидером Канады. Нарисованная премьером перспектива не радует его политических противников, придерживающихся обратного курса — на выход из федерального государства. В надежде найти общий язык с этими людьми Шарэ пообещал, что провинция будет вести независимую от Оттавы политику — и последовательно отстаивать свои интересы. С этой целью премьер предложил создать Совет Федерации — собрание глав провинций, предназначенное для оказания давления на федеральные власти. Шарэ вновь заявил, что намеревается снизить налоги, хотя доставшийся от сепаратистов дефицит бюджета в размере до 4 миллиардов долларов затрудняет выполнение этой задачи. The Gazette, 4.05.2003г.

— По заявлению федерального министра иммиграции Канады Дениз Кодер, в ближайшие 5 лет Канада будет испытывать недостаток в 1 млн. квалифицированных рабочих. Министерством разрабатывается новый льготный порядок въезда в страну лиц, имеющих нужную специальность и квалификацию. The Gazette, 4.05.2003г.

— Жителям Оттавы угрожает повышение муниципальных налогов на 6,5%. По словам мэра столицы Боба Чиарелли, городские власти избегали повышения налогов в минувшие годы, но сейчас обстоятельства сильнее их. Рекомендация поднять налоги на 6,5% была принята после изучения темпов роста стоимости жилой и деловой недвижимости в Оттаве. Цены на недвижимость в столице выросли больше, нежели в среднем в провинции Онтарио. Муниципальный налог взимается с рыночной стоимости недвижимости и идет на покрытие различных общественных нужд — среднего образования, транспорта, благоустройство, содер-

жание парков, культурных и спортивных центров. Принцип взимания налога со стоимости жилья, а не земли является не совсем правильным, поскольку наказывает домовладельцев за благоустройство и расширение жилья в случае, например, увеличения семейства. Canadian Info, 5.05.2003г.

— На этой неделе федеральный министр иммиграции Дениз Кодер объявил, что в 2002г. страна приняла 229058 иммигрантов. Эта цифра вполне укладывается в запланированные 210 — 235 тысяч. Среди «новичков» независимые иммигранты составляют 60%, беженцы и семейные — 40%. В ближайшие годы канадское правительство собирается увеличить число иммигрантов. В 2003г. разговоры идут о 220000 — 245000. А дальше, признался министр во время выступления по поводу новых иммигрантов, дальше все будет зависеть от ресурсов. Канада принимает столько, сколько может принять. Помочь желающим переехать может более тесное сотрудничество министерства иммиграции с провинциями и территориям, которые хотят почувствовать присутствие иммигрантов на своей земле. Однако о конкретных программах министр ничего не рассказал, туманно намекнув, что работа в данном направлении идет. The Gazette, 6.05.2003г.

— Квебек занимает 1 место по высшему и средне-специальному образованию благодаря самой низкой стоимости университетского образования в стране и лучшей господдержке. Centre canadien pour les politiques de rechange оценивал все канадские провинции по 4 критериям: равенство, качество, общественная ответственность и доступность. Онтарио, которое в пред.г. получило титул «самой антиобразованной провинцией», уступило место Новой Шотландии. В этой атлантической провинции плата за образование в колледжах и университетах растет практически ежемесячно. Государство выделяет все меньше денег учебным заведениям. И самое неприятное — отменена программа «прощения» студенческих займов. The Gazette, 6.05.2003г.

— В выступлении на Всемирном экономическом форуме «Монреальская конференция» министр торговли Канады Пьер Петтигрю отметил, что международная напряженность вокруг войны в Ираке активизирует международную торговлю, т.к. страны захотят показать, что многостороннее развитие еще возможно, и в этом решающую роль должна сыграть ВТО, роль которой в ближайшем будущем, должна значительно повыситься, как это уже случилось после событий 11 сент. в Нью-Йорке.

Касаясь вопроса мирового развития сельского хозяйства, он заявил, что Канада и впредь будет настаивать на снижении госсубсидий в сельское хозяйство в странах Европы и США, которые снижают мировые цены на сельскохозяйственную продукцию. Это проблема не только Канады, но также и многих развивающихся стран.

Петтигрю выразил надежду, что члены ВТО подпишут соглашение, в соответствии с которым наиболее бедным странам будет предоставлена возможность получать необходимые лекарства для борьбы с такими опасными заболеваниями, как СПИД, туберкулез и малярия. Он сохраняет надежду, что соглашение о зоне свободной торговли Западного полушария все же будет подписано и ратифицировано до янв. 2005г. The Gazette, 7.05.2003г.

— По прогнозам аналитиков компании UBS Warburg, вопреки мнению производителей, рынок самолетов бизнес класса продолжает оставаться на слабых позициях. По некоторым признакам улучшение может наступить только через год. Такие крупные производители самолетов этого класса как Gulfstream Aerospace, Bombardier, Raytheon, Textron, Dassault Aviation уже закрыли ряд своих предприятий и сократили число работников. В 2003г. Gulfstream сможет продать 77 самолетов, Raytheon — 112, Textron, который производит самолеты серии Cessna — 190. Канадская компания Bombardier, которая занимает 3 место в мире по производству коммерческих самолетов в 2003г. поставила заказчикам 77 самолетов бизнес класса, по сравнению со 162 самолетами в пред.г. В связи с этим она делает ставку на производство самолетов для региональных перевозок, хотя рынок самолетов и этого класса испытывает трудности, а также на производство подвижного ж/д состава. В 2003 фин.г. она поставила заказчикам 191 самолет регионального класса, в 2004г. планируется поставка 175 самолетов, а в 2005г. — 150. Financial Post, 6.05.2003г.

— В Оттаве и ее соседнем г.Гатино появилось новых рабочих мест значительно больше, чем во времена технологического бума конца 90гг. В минувшем апр. появилось 7 тыс. новых рабочих мест, что является рекордом за 13-летний период. Показатели марта были не намного хуже — 6,2 тыс. рабочих мест. За минувшие 12 мес. здесь нашли работу 34,6 тыс.чел. Во время пика найма 1999-2000г. в течение 12 мес. рабочие места получили лишь 22 тыс.чел. По мнению специалистов, нынешний бум занятости обеспечен в основном небольшими и средними компаниями. Тем не менее уровень безработицы в регионе составляет 6,7%. В Торонто уровень безработицы — 7,7%, в среднем по стране — 7,5%. Canadian info, 14.05.2003г.

— По заявлению Канадского министра по международному сотрудничеству Сюзан Велан, Канада направит первую партию гуманитарной помощи в Ирак к середине мая 2003г. Объем гуманитарной помощи составит 106 млн.долл. В Ирак будут направлены канадские инженеры, полицейские, юристы и сотрудники исправительных заведений. Имущество и оборудование на 60 млн.долл. будет отправлено через Канадское агентство международного развития, ООН и другие организации. Это будут продукты питания, вода, медикаменты и средства обнаружения мин. Для перевозки гуманитарной помощи будут использоваться три грузовых самолета «Геркулес». Сотрудники КАМР уже побывали в Ираке для оценки количества и качества гуманитарной помощи. По их оценке, ситуация обнадеживающая. Во время поездки по южному Ираку они увидели работающие электрические и водопроводные системы, открытые школы и больницы. The Gazette, 1.05.2003г.

— Канадский производитель авиадвигателей компания Pratt & Whitney Canada близка к получению самого большого контракта в своей истории. Приняв участие в тендере, объявленном европейским консорциумом Airbus на поставку 720 авиадвигателей для нового военно-транспортного самолета A400M, канадская компания смогла представить самое выгодное для консорциума предложение и, по мнению руководства Airbus, бесспорно является лидером в тендере. Стоимость кон-

тракта составляет 3,4 млрд.долл. США. Основными конкурентами Pratt & Whitney выступили французская компания Snecma и английская Rolls-Royce. Их предложения на 20% дороже, чем предложение канадской компании. Всего планируется построить 180 самолетов стоимостью 80 млн.долл. США каждый для 7 европейских государств. Первый самолет должен выйти в 2008г. Официально результаты торгов будут объявлены 7 мая 2003г., однако руководство стран участников проекта испытывает сильное давление со стороны Франции, которая заявляет, что самолет должен быть полностью европейским, а, следовательно, и авиадвигатели должны производить европейские компании. TheGazette, 1.05.2003г.

— 2 мая минторг США принял решение повысить таможенные пошлины на канадскую пшеницу: на твердые сорта — на 8,15%, на яровую — на 6,12%, дополнительно к уже установленным 4%. Министерство обвиняет Канадский комитет по пшенице (Canadian Wheat Board) в том, что он предоставляет канадским экспортерам незаконные субсидии, что позволяет снизить цены на канадскую пшеницу, экспортируемую в США. Канада ежегодно экспортирует в США 1,6 млн.т. пшеницы на 400 млн.долл. Установление новых таможенных пошлин может повлечь за собой потерю 47 млн.долл. в год для канадских экспортеров.

Канадский комитет по пшенице отвергает обвинения со стороны минторга США и собирается обратиться в ВТО для решения этого вопроса. Financial Post, 3.05.2003г.

— Руководство канадской компании Pratt & Whitney Canada подтвердило, что компания потеряла 3,4 млрд.долл. США контракт на поставку авиадвигателей для военно-транспортных самолетов Airbus A400M и заявило, что это произошло по политическим мотивам. Европейский консорциум Airbus планирует строительство 180 самолетов для 7 европейских стран — Англии, Франции, Германии, Испании, Бельгии, Турции и Люксембурга. Выбор производителя авиационных двигателей был последней стадией подготовки проекта перед его запуском. Канадская компания дала предложение на 20% ниже по стоимости, чем ее главный европейский конкурент консорциум EuroPror во главе с французским производителем авиадвигателей Snecma SA, и была близка к победе. Германия, Франция и Англия наложили вето на предложение канадцев, отдав предпочтение европейскому производителю, мотивируя тем, что этот новый европейский самолет не должен зависеть от американского военпрома. Большинство специалистов в аэрокосмической области считают, что поражение канадской компании вызвано различием точек зрения США и Франции на войну в Ираке. The Gazette, 7.05.2003г.

— Президент крупнейшей канадской инженеринговой компании SNC-Lavalin Жак Ламар в своем выступлении на ежегодном собрании акционеров в Калгари заявил, что компания готова принять участие в восстановлении экономики Ирака и имеет для этого необходимые ресурсы, специалистов и опыт. SNC-Lavalin ведет работу по всему миру и имеет несколько своих представительств в странах Среднего Востока. До первой войны в Персидском заливе осуществляла несколько крупных строительных проектов в Ираке, ее специалисты знакомы с условиями работы в стране. Компания находится «на подъеме», объем

продаж за I кв. 2003г. увеличилась на 40% и достиг 883,3 млн. кан. долл. Ж. Ламар отметил, что, если подряды на восстановление Ирака будет распределять правительство США, а не Ирака, то в этом случае канадская компания не получит ни одного контракта. Большинство контрактов будет отдано тем компаниям, которые платят налоги в США, т.е. американским. *The Gazette*, 9.05.2003г.

— Федеральный министр торговли Канады Пьер Петтигрю выступил на Совете работников леспрома пров. Квебек и сообщил, что соглашение между США и Канадой по урегулированию таможенных пошлин по экспорту канадской древесины готовится и будет завершено через несколько месяцев.

США год назад обвинили канадских экспортеров древесины в получении субсидий со стороны провинциальных властей, что позволило снизить на нее цены и тем самым поставить ее вне конкуренции с американской древесиной. Ответной мерой явилось повышение таможенных пошлин на канадскую древесину до 27%. Это стоило канадским экспортерам решения этой проблемы это переговоры двух сторон, а не решение международных трибуналов. Ожидается, что по этому вопросу летом вынесут свое решение Всемирная торговая организация и НАФТА. *Financial Post*, 10.05.2003г.

— Руководство минторга США выразило свое удивление реакции министра торговли Канады Пьера Петтигрю на предложение США по урегулированию взаимных претензий в вопросе установления таможенных пошлин на канадскую древесину, экспортируемую в США. Несколько дней назад Канада получила новое предложение американцев по этой проблеме. Оно заключалось в следующем. Год назад американцами были установлены таможенные пошлины на канадскую древесину в 27%, что вызвало негативную реакцию канадских экспортеров. Доля канадской древесины на рынке США составляет 32%. Теперь США предлагают установить таможенные пошлины в 18%, но доля канадской древесины должна будет снижена до 29%. При увеличении объемов экспорта канадской древесины на каждый последующий процент (с 29%), таможенные пошлины будут увеличиваться на 3%. При снижении объемов экспорта древесины на один процент таможенные пошлины будут снижаться на 4%. Если доля экспортируемой канадской древесины станет ниже 24% рынка США, то таможенные пошлины будут сняты совсем. Выступая в парламенте Канады П. Петтигрю заявил, что это предложение абсолютно неприемлемо для Канады, т.к. в соответствии с ним, при нынешних объемах экспорта, канадским экспортерам теперь придется платить уже 33%. *Financial Post*, 17.05.2003г.

— Председатель совета директоров канадской компании CAE Дерек Берни в своем выступлении на пресс конференции, посвященной окончанию финансового года, выразил опасения, что позиция Канады, отказавшейся принимать участие в боевых действиях против Ирака, может значительно осложнить положение компании и затруднить подписание ряда контрактов на поставку продукции компании в США и другие страны НАТО.

CAE является одним из крупнейших в мире разработчиков и производителей авиационных тренажерных систем коммерческого и военного назначения, причем доля военных заказов состав-

ляет 39%. Компания поставляет свою военную продукцию для вооруженных сил 30 стран. В 2002 фин.г., закончившемся 31 марта 2003г., доходы компании составили 117,2 млн. долл.

CAE борется за ряд крупных военных контрактов, в т.ч. Flight School 21 — контракт на разработку и производства нового тренажерного центра для ВВС США, на котором смогут проходить обучение до 3000 пилотов в год. Компания получила заявку на разработку тренажерной системы для обучения экипажей бронетанковой техники ВС Великобритании, стоимость которой оценивается в 2,23 млрд. долл. В окт. 2002г. руководство компании объявило о своем партнерстве с американской аэрокосмической компанией Boeing и участии в американской программе противоракетной обороны. *The Gazette*, 8.05.2003г.

— В I кв. 2003г. объем продаж основной энергетической компании пров. Квебек Hydro-Quebec составил 3,6 млрд. долл., а доходы компании выросли на 46% по сравнению с I кв. 2002г. и достигли 1 млрд. долл. Объем продаж в самой пров. Квебек увеличился на 13% и составил 2,6 млрд. долл. Доходы от экспорта электроэнергии в США достигли 74 млн. долл. Потери компании при расчетах с США составили 41 млн. долл. и были вызваны изменением курса валют в сторону канадского доллара. *The Gazette*, 10.05.2003г.

— По мнению специалистов аэрокосмической промышленности, в Канаде не найдется покупателя на сектор компании Bombardier, занимающийся военными услугами. Ни одна аэрокосмическая компания Канады, включая CAE и Magellan Aerospace, не в состоянии заплатить 150-200 млн. долл., которые надеется получить Bombardier за это подразделение. Сектор военных услуг компании насчитывает 1250 работников, объем его ежегодных продаж составляет 200 млн. долл. Он занимается обслуживанием и ремонтом самолетов F-18 канадских ВВС, обучением и тренировкой пилотов стран НАТО. Руководство компании месяц назад приняло решение о его продаже вместе с дочерней компанией Bombardier Recreational Products, чтобы улучшить свое финансовое положение. Наиболее вероятными покупателями станут компании США и Англии, такие как Boeing, Lockheed Martin, L-3 Communication, BAE Systems, General Dynamics, Dunlop и United Technologies. *Financial Post*, 12.05.2003г.

— Крупнейшая канадская аэрокосмическая компания Bombardier объявила о подписании контракта с американской авиатранспортной компанией US Airwaya на строительство 85 самолетов регионального класса. Сумма контракта — 2,2 млрд. долл. США, поставки первых самолетов начнутся осенью 2003г. Bombardier переживает не лучшие времена и этот контракт может поправить ее положение. Однако невзирая на этот контракт, руководство компании подтвердило, что запланированное ранее увольнение 3000 чел. с авиастроительных заводов в Монреале, Торонто и Вичита будет осуществлено. Аэрокосмическая промышленность Канады в последние месяцы испытывает финансовые трудности. В 2002г. численность занятых в этой области сократилась на 10000 чел., объемы продаж упали на 10%. *TheGazette*, 13.05.2003г.

— Канадский доллар вырос по сравнению с американским с начала года на 13%, достигнув 71,8 цента, что в последний раз было 5,5 лет назад. У либерального правительства Канады до сих пор нет

единого мнения как это может повлиять на экономику страны. Министр торговли Пьер Петтигрю считает, что это положительно повлияет на производственную сферу, т.к. даст возможность покупать за рубежом новейшие технологии по более низким ценам. Импортёры от этого только выиграют. Необходимо время, чтобы определить как скажется рост канадского доллара на экспорте. Министр промышленности Ален Рок считает, что рост канадского доллара может негативно сказаться на экспорте страны, составляющем 41% ВВП. Но это все же не будет фатальным бедствием для экспортёров, т.к. они смогут инвестировать в импортные технологии, затратив меньше средств. Финансовые аналитики пришли к мнению, что рост канадского доллара вызван возобновлением интереса к Канаде азиатских инвесторов. *Financial Post*, 9.05.2003г.

— Темпы роста канадского доллара сейчас самые высокие за последние 20 лет. С начала 2003г. канадский доллар по сравнению с американским вырос на 15% и достиг уровня 73,28 центов США, самого высокого уровня с мая 1997г. Причинами этого являются скорее экономические проблемы США, нежели рост экономики Канады. По сообщению минтруда США, в апр. индекс цен товаров народного потребления в стране упал на 0,3% и такое положение может привести к дефляции, уменьшению денежной эмиссии и процентной ставки. Это будет 13 понижение процентной ставки в США, с 2000г. и разница между процентными ставками в США и Канаде еще больше увеличится. Банк Канады с начала 2002г. уже 5 раз поднимал процентную ставку, чтобы избежать инфляции. Такой разрыв в процентных ставках двух стран пугает многих, в т.ч. канадских экспортёров, чей экспорт направлен в США. Аналогичная ситуация происходила в 1988–90гг. Тогда канадский доллар достиг 90 центов США и в стране началась инфляция. Многие компании ушли из Канады, другие прекратили свою деятельность из-за роста стоимости производства. Специалисты допускают, что правительство Канады предпримет меры, чтобы не допустить ситуации 1990г., но эти меры должны будут зависеть от действий правительства США по улучшению экономической ситуации в стране. *National Post*, 17.05.2003г.

— Air Canada погрузилась в процедуру банкротства, дав клятву удерживать свои самолеты в небе попытками урезать средства на содержание персонала и реструктуризацию баланса предприятия. Авиакомпания гарантировала покупателям, что они не потеряют своей возможности летать в надежде, что в течение 6 мес. они выйдут из ситуации банкротства, направив свои усилия на использование более мелких самолетов с одновременным увеличением числа маршрутов. Ничего не стоящие акции предприятия и уменьшение численности персонала не оправдали ожидания.

Президент и главный исполнительный директор Robert Milton сказал: «Мы никогда не предполагали, что это может случиться с Air Canada». Судья James Farley, представитель Верховного суда пров. Онтарио, заявил, что компания неплатежеспособна и подпадает под действие государственного Акта по кредиторским соглашениям, определяющего судьбу компании, которая не в состоянии оплачивать финансовые обязательства. «Air Canada прожигает 2 млн.долл. в день», — сказал он. Суд выражает сочувствие 40000 работников авиалиний. *National Post*, 21.05.2003г.

Статистика

Канадские строительные компании на российском рынке в 2003г.

Ferguson Simek Clark (FSC), Йеллоунайф: поставка из Канады на Чукотку в 2001–02гг. готовых компонентов жилых домов на 50 млн.долл.; строительство 100-квартирного дома в Южно-Сахалинске.

Thomas Cochren International Homes, Торонто: СП с АО «Бетис» по производству компонентов жилых домов с деревянным каркасом в Твери; совместно с московской строительной компанией «Аткис» строительство жилых домов с деревянным каркасом в Московской и Тверской обл.

Canstroy, Торонто: осуществляет деятельность в 15 российских регионах, было построено 1 тыс. квартир; является собственником и оператором предприятия по выпуску высокотехнологичных строительных материалов в Волоколамске.

Les Batisses Foret Argente Inc., Квебек: совместно с московским партнером было построено 23 жилых дома в Серебряном бору для компании «Лукойл»; ведутся переговоры о строительстве еще 12 домов.

Kanadastroy, Квебек: образован филиал в Москве, производящий компоненты жилых домов с деревянным каркасом, и осуществляется строительство жилых домов в Абакумове (Московская обл.); ведутся переговоры о строительстве 150 домов в Троицке (Московская обл.).

Can Ruska Building Systems Inc., Торонто: открыты представительства в Иркутске и Красноярске; ведется строительство легкокаркасных домов в Иркутске при участии местной компании «СибЭкспо»; ведутся переговоры о строительстве домов в Красноярске.

Canada North Project Ltd., Йеллоунайф: образованы 3 СП (в Хабаровске, Владивостоке и Южно-Сахалинске) по строительству домов с деревянным каркасом; осуществлена поставка строительной техники и оборудования компании «Пелигрим»; Находка, ведутся переговоры о создании с ней СП.

Nascor Incorporated, Калгарий: осуществлена поставка техники и оборудования на 1,5 млн.долл. «Ростнефтересурс», Ростов-на-Дону, для организации производства компонентов жилых домов в регионе. Произведено 100 комплектов; ведутся переговоры о поставках аналогичного оборудования в С.-Петербург, Москву, Томск, Бурятия.

Colours of Canada Group, Квебек: образован дистрибуторский центр в Москве по поставкам канадских красок и отделочных материалов.

Представительства

www.canada.polpred.ru Самый крупный русскоязычный сайт по экономике Канады и связям с Россией

ГОСУЧРЕЖДЕНИЯ: **www.scc-csc.gc.ca** Верховный Суд; **www.cgc.ca** Зерновая комиссия; **www.dfait-maeci.gc.ca** МИД; **www.parl.gc.ca** Парламент; **www.gc.ca** Правительство; **webhome.idirect.com/~visa/** Иммиграция
ЭКОНОМИКА: **www.bankofcanada.ca** Центробанк; **www.aboutstocktrade.com** Финансы и налоги; **www.exxonmobil.com**, **www.chevron.ca**, **www.cnrl.com**, **www.imperialoil.ca** Нефть и газ

ТУРИЗМ, СМИ: **www.aircanada.ca** Авиакомпания; **www.fshr.com** Сеть гостиниц; **www.russianmontreal.com**, **www.rusgal.ru**, **www.canada.ru**, **www.canada.iclub.ru**, **russianottawa.com**, **www.russiantoronto.ru**, **www.russiancanada.net** Новости на русском

РОСУЧРЕЖДЕНИЯ

ПОСОЛЬСТВО РФ В ОТТАВЕ

МАМЕДОВ Георгий Энверович, ФИЛАТОВ Юрий Анатольевич • 285 Charlotte St., Ottawa, Ontario, K1N8L5, (1613) 235-4341, 236-1413, ф.-6342, rusemb@intranet.ca, **www.rusembcanada.mid.ru** • КОНС. ОТД. 52 Range Road, Ottawa, Ontario, K1N8J5, 236-0920, ф. 238-6158

ТОРГПРЕДСТВО В ОТТАВЕ

МАХАРАДЗЕ Валерий Антольевич • 95 Wurtemberg St., Ottawa, Ontario, K1N8Z7, 789-1222, -1066, ф.-2951, rustrade@rogers.com

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В МОНРЕАЛЕ

ГОЛУБОВСКИЙ Игорь Леонидович • 3655, Av. de Musee, Montreal, Quebec, H3G2E1, (1514) 843-5901, -8524, 842-5343, ф. 843-6226, 842-2012, consulat@dsuper.net

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ТОРОНТО

СМИРНОВ Николай Дмитриевич • **www.toronto.mid.ru**

ТОРГПРЕДСТВО В МОНРЕАЛЕ

ДЕНИСОВ Александр Иванович • 4370 Blvd. Pie IX, Montreal, Quebec, H1X 2B3, Canada; 259-4533, ф.-5505, **www.consulat.pisem.net**

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (01.07)

119002 М., Староконюшенный пер. 23, 105-6000, -55, ф.-6025 • Кристофер В. ВЕСТДАЛ (Christopher W WESTDAL, посол) • ИМИГР. ОТД. 105-6070, ф.-90, Брайан КЭЙСИ (Brian CASEY, советник), Роберт ТАННЕР (Robert TANNER, советник), Михаэль МакКАФРИ (Michael Mc CAFREY, советник), Грегори ВАТСОН (Gregory WATSON, II сек.), Даниэль УНРАУ (Daniel UNRAU, II сек.) • БИЗНЕС 105-6051, Грэхэм РАШ (Graham RUSH, министр-советник), Якоб КАНЗЕР (Jacob KUNZER, совет-

ник), Джулия ДРЮ-ВАТТ (Julia DREW-WATT, II сек.) • КОНС. ОТД. 105-6054, Стивен ВОЛШ (Steven WALSH, советник, админ.), Вильям КЭМПБЕЛЛ (William CAMPBELL, вице-консул), Нита ЧИББЕР (Neeta CHIBBER, II сек.), Тим ЭРСКИН (Tim ERSKINE, атташе), Джон ХАГМАЙЕР (John HAGEMeyer, атташе), Михаэль ЭМИРО (Michael AMIRAULT, атташе), Майкл ДЭВИДСОН (Michael DAVIDSON, атташе) • ПОЛИТ. ОТД. 105-6024, Матью ЛЕВИН (Matthew LEVIN, министр-советник), Уолли БАБЕНКО (Wally BABENKO, I сек.), Эрин ДОРГАН (Erin DORGAN, II сек.), Марк ОПЕНОРД (Mark OPGENORTH, II сек.) • ОБОРОНА 105-6110, Норм КУТЮРЬЕ (Norm COUTURIER, военный атташе) • ОТД. ТЕХСОТРУДН. 105-6101, Альберто ПАЛАСИОС-ХАРДИ (Alberto PALACIOS-HARDY, советник), Гильом СИМЕНСКИЙ (Guillaume SIEMIENSKI, I сек.), г-жа Габриэль КОНСТАНТ (Gabriel CONSTANT, III сек.)

ГЕНКОНСУЛЬСТВО

198013 С.-П., Малодетскосельский пр. 32Б, (812) 325-8448, ф.-8393, spurg@dfait-maeci.gc.ca • Анна БИОЛИК (Anna BIOLIK, генконсул)

ИНОФИРМЫ В РОССИИ

1464251 ONTARIO

Компьютерные игры • 196105, С.-П., Гагарина пр-т 1, (812) 294-6518, Анатолий Яковлевич Левин • Suite 4700, Toronto Dominion Bank Tower, Toronto-Dominion Centre, Toronto, M5K 1E6, 416 488-8898, ф.-8141

AEROSTAR HOTEL

гост. • 125167 М., Ленинградский пр-т 37, корп. 9, (095) 213-9000, ф.-1, aerostar1@co.ru, www.aerostar.ru, Andrew Ivanyi • Suite 400, 2651 Ditch Village Road, Halifax, Nova Scotia, B3L 4T1, 902 453-2400, ф.-6674

ALCAN ALUMINIUM

Алюминий • 119048 М., Усачева 1, оф. 107, (095) 245-5042, 936-5317, Эмма С. Наумова, Дмитрий Н. Базаргин, www.alcan.com • 1188 Sherbrooke Street West, Montreal, Quebec H3A 3G2, P.O.Box 6090, 514 848-8000, ф.-115

AU BERCEAU DE LA VIE

Усыновление • 113191 М., Люсиновская 11, (095) 236-3374, ф.-5968, www.adoptiocanada.org, Галина Викторовна Обнорская • 120 Ferland Street, Suite PHV, H3E 1L1, 514 362-0292, ф. 761-3904, info@adoptioncanada.org, www.adoptioncanada.org, Рашид Фаисович Габитов

AVALON'S TREE

630090 Новосибирск, пр-т Лаврентьева 6, (3832) 10-6465, В.Г.Самойленко • 10 Stanwood Dr., Nepean, Ontario K2G 2Z2, 613 723-5456, ф.-2584

BARRICK

Геологоразведка Geological exploration • 125445 М., Смольная 24Д, эт. 7, (095) 935-7791, ф.-2, postmaster@barrick.com.ru, www.barrick.com.ru, Владимир Бенес, Barrick Gold • Royal Bank Plaza South Tower, 200 Bay Street, Suite 2700, P.O.Box 119, Toronto, Ontario, M5J 2J3 416 861-9911, ф.-0008

BENOL CORPORATION

Консалтинговая и торговая деятельность • 129041 М., Астраханский пер. 10/36, (095) 971-6036, Рафаил Бендикис • 150 Metcalfe St., Suite 770, Ottawa, Ont. K2P 1P1, 613 567-9939, ф.-3108, Benditkis Rafail

CANADIAN BROADCASTING CORPORATION

Теле-, радиовещание • 123056 М., Грузинский пер. 3, оф. 193-194, (095) 926-5590, 933-0061, ф. 230-2875, Мишель Кормье • Lanark Building, P.O.Box 3220, Station «С» Ottawa, Ontario, 613 724-5651, ф.-60, Роберт Рабинович

CARE CANADA

Гуманитарная помощь • 386102 Назрань, пос. Таргим, Набережная, 38, (8732) 22-6727, Джанетт Вирджиния Филд • 6 Antares Drive, Phase III, Unit 300, Nepean, Ontario K2E 8A9, 613 228-5600, ф. 226-5777, Уотсон Джон

CHOICES

Усыновление • 121351 М., Коцюбинского 5, корп. 1, (095) 141-7285, ф. 140-3571, Серафима Абрамовна Сутормина • 100-850 Blanshard street, Victoria, British Columbia V8W 2H2, 250 479-9811, ф.-50, Fix Cheryl

CIBSC

Иммиграционные услуги • 103030 М., Новослободская 3, корп. 3, оф. 123, (095) 978-4928, -7377, -2482, im_serv@crosna.net, www.cibsc.com • 84 Notr Dam West, 1 Floor, Montreal, Quebec H2Y 1S6, 514 284-5588, -22, ф.-4800, immigration@cibsc.com, business@cibsc.com

CIRCADENCE

Программное обеспечение • 196105, С.-П., Гагарина пр-т 1, оф. 450, (812) 294-6518, levin@vr1.ru, Анатолий Яковлевич Левин • 1 Adelaide East Street, suite 2800, Toronto M5C 2V9, 416 488-8898, ф.-8141, markv@circadence.com, www.circadence.com, Mark Vange

COLEMAN SERVICES

Leading corporate or personal HR-adviser, providing professional quality services in selection and placement of personnel for permanent and temporary positions: General Staffing, Temporary Staffing, Staff Leasing and Outsourcing, Industrial Staffing • 127051 М., Тверской б-р 30, корп. 2, эт. 4, 933-7833, ф.-34, coleman_abc@mail.ru, coleman@coleman.ru, bantsekina@coleman.ru Ольга Бансекина, mironov@coleman.ru Алексей Миронов

D3 OVERSEAS

Медоборудование • 119334 М., Косыгина 5, (095) 137-4386, Камал Дхакал • 18 Farrington Drive, North York, M2L 2B6, Ontario, 416 446-0839, ф.-6220

DRECO EASTERN EUROPE

Оборудование для нефтегазпрома • 113184 М., Новокузнецкая 7, оф. 311, (095) 959-0238, ф. 959-0783, Александр Георг. Юдин • Main Floor, 3620 93-th Street, Edmonton, T6E 5N3 Alberta, 780 944-3800, ф.-6780

DZ OVERSEAS

Медикаменты • 119334 М., Косыгина 5, (095) 137-4386, Камал Дхакал • 56 Nesbitt Drive, Toronto, M4W 2G3 Ontario, 416 446-0839, ф.-6220, Дхакал Камал

ESMIR EXPORTING

Экспорт • 603065 Нижний Новгород, Дьяконова 2, корп. 7, оф. 2, (8312) 97-1713, ф. (8312) 53-2793, Георгий Отариевич Курашвили • 101 Robert Hicks Drive Willowdale, Ontario M2R 3R2, City of North York Municipality of Metropolitan Toronto, 416 663-6849, ф. 446-1228

GOWLINGS INTERNATIONAL

Юристы • 199034 М., Пречистенский пер. 14, стр. 1, (095) 787-2070, ф.-1, Магдалена Мария Виктория Секула • 160 Elgin Street, Suite 2600, Ottawa, K1P 1C3 Ontario, 613 233-1781, ф. 563-9869, www.gowlins.com

HATCH ASSOCIATION

Инжиниринг Engineering • 129110 М., Мира пр-т 33, корп. 1, (095) 721-9040, ф.-1, Андрей Торгашев

INTERNATIONAL AIR TRANSPORT ASSOCIATION

Авиатранспортные услуги • 119019 М., Новый Арбат 7, (095) 956-7034, ф.-2553, Дмитрий Константинович Шамраев • 800 Place Victoria, P.O.Box 113, Montreal, H4Z 1M1 Quebec, 514 874-0202, ф.-9632, Пьер Дж. Жанно

KOLTECH TRADING

Торговля • 117420 М., Профсоюзная 57, оф. 917, 755-9033, ф.-5, www.koltech.ru, Владимир Сергеевич Колеров • 4955 Carlton Avenue, Montreal, H3W 1 G9 Quebec, 514 739-4111, ф.-6851, Akexei Ziskin

LIRAL INTERNATIONAL TRADING

Оборуд. для производства пластмасс • 121059 М., Бережковская наб. 20А, (095) 937-2199, Алекс Секлер • 1000 De La Gauchetire West Suite 2900, Montreal, H3B 4W5 Quebec

MACLEOD DIXON

Юристы • 109004 М., Таганская 17-23, эт. 8, (095) 931-9905, ф.-14, levon.kocharyan@macleoddixon.ru, www.macleoddixon.com, Левон Михайлович Кочарян • 3700, 400 Third av., S.W., Calgary, Alberta T2P 4H2, 403 267-8222, ф. 264-5973, Уильям Герберт Туер

MCCAIN ORIENTAL EUROPE SALES

Продовольствие • 129090 М., Гиляровского 4, стр. 5, (095) 208-9931, 208-5418, ф. 937-4583, Лейла Бахтияровна Елвазова • 107 Main Str. Florenceville, E7L 1B2 New Brunswick, 506 392-5541, ф.-2821

MCGREGOR MODEL FOREST ASSOCIATION

Разработка методов рационального использования лесных ресурсов экосистем • 680000 Хабаровск, Уссурийский б-р 2, оф. 300, 4212 22-2212, ф. 31-3468, Евгений Викторович Забубенин • 333 Vesott Place, Prince George, V2N 2J6 British Columbia, 250 612-4055, ф.-70, Джеймс Бюрби

NDE CANADA

Полиграфия, издательская деятельность, мультимедиа • 125040 М., Скаковая 32, стр. 2, оф. 51, (095) 945-8628, ф.-7515, Александр Дмитриевич Мазур • 15-30 Wertheim Court, Richmond Hill, L4V 1B9 Ontario, 905 731-1288, ф. 791-5744

NGKS INTERNATIONAL

Исследование конъюнктуры рынка, маркетинговые исследования, внешняя торговля • 121002 М., Арбат 35, (095) 937-8626, -33, ф.-35, ilyatrb@awaх.ru, Илья Борисович Трубников • 32 Eleanor Circle, Richmond Hill, L4C 6K7 Ontario, 095 937-8636, ф.-35, www.ngksint.com, leontol@rogers.com Леон Толокунский

NORTEL NETWORKS

Оборуд. для передачи голоса и данных • Voice and data transmission equipment • 123056 М., Гашека 7, оф. 360, 940-4580, ф.-1, nnmoscow@nortelnetworks.com, www.nortelnetworks.com, Евгений Лисицин

OIL TECHNOLOGY

Нефть • 443069 Самара, Авроры 110, (8462) 79-4929, ф.-4899, inbox@otoinc.com, Валерий Георгиевич Шатров • Suite 935, 736.6 Ave. SW, Calgary, t2p 3t7 Alberta, 403 266-7433, ф.-93, Waiter Kozak

PLACER DOME

Горнодобыча • 664000 Иркутск, Ленина 6, оф. 301, (3952) 24-2381, ф. (3952) 33-3842, Дуглас Х.Браун • P.O.Box 49330 Bentall Station, Vancouver, V7X 1P1 British Columbia, 604 682-7082, ф.-7092

R. AIR

Туризм • 123458 М., Таллинская 2, Бранислава Атанацкович • 4062 Hickory Drive, Mississauga, L4W1K9 Ontario

RONALD A. CHISHOLM

Торговля • 113054 М., Бол. Строченовский пер. 15 А, под. 2, (095) 937-4760, ф.-3, Нейтан Алан Хант • 2 Bloor Street West, Suite 3300, Toronto, Ontario M4W3 K3, 416 967-6000, ф.-9457, www.ronaldachishdm.com

SAWATZKY GROUP

Недвижимость • Real estate development, property management • 103031 М., Бол. Дмитровка 10/2, корп. 5, (095) 792-3892, ф.-8, www.sawatzky.ru, MarkGrosman

SNC-LAVALIN INTERNATIONAL

Инжиниринг • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, ЦМТ, оф. 603, (095) 258-1186, -87, -88, -89, ф.-81, www.snc-lavalin.com, Юрий Андреевич Котляров • Place Felix Martin 455, Rene-Levesque Blvd., West, Monreal, Quebec, H2Z 1Z3, 514 393-1000, ф. 866-0419, Майкл Новак

TELEGLOBE

Телекоммуникации Telecommunications, Internet Access, IPL, voice over IP, ATM • 121059 М., Бережковская наб. 2, оф. 825-827, (095) 941-8690, ф.-88, www.teleglobe.com, Юрий Н. Прохоров

TERRALINK TECHNOLOGIES

Компьютеры Corporate networks, docflow management systems, computers • 117420 М., Профсоюзная 57, оф. 800, (095) 721-1721, ф.-2, info@terralink.ru, www.terralink.ru, Ronald Lewin • 14 Duncan Street, Suite 202, Toronto, Ontario, 416 593-0700, ф.-9455

TRADE-LINE CANADA

Коммерческая деятельность • 123001 М., Садово-Кудринская 25, оф. 1, (095) 254-7984, Jatoi Abdul Manan • 600 Greenfield Avenue, Kitchener, N2C 2J9 Ontario, 1519 896-6132, Jatoi Abdul Manan

TROY CANADA

Кондиционирование и отопление Supply and installation of ventilating, air conditioning and heating equipment • 111024 М., Андроньевское ш. 26, эт. 6, (095) 234-8870, 956-2416, -7, ф. 234-8869, www.timtroy.com, Guneyt Vardar • The Sheraton Centre, 100 Richmond Street W., Suite 442, Toronto, M5H 3M9 Ontario, 416 364-9360, ф.-4076, toronto@timtroy.com, Naci Vardar

UTAR SCIENTIFIC

Научно-исследовательские работы • 117924 М., Ленинский пр-т 53, (095) 132-1595, ф. 135-8579, Виктор Иванович Пантелеев • 2108-13353 Commerce Parkway, Richmond, V6V-2X7 British Columbia, 604 214-8555, ф.-4, Bweiss@utar.com, utar.com, Abdelmouname Faouzi Zerrouk

VIRSAG INTERNATIONAL

Импорт-экспорт • 125080 М., Алабяна 10/1, корп. 6, оф. 2, (095) 504-9925, ф. 943-5327, Шривастава Пунит • 503-152 St. Patrick Street, Toronto, M5T 3J9 Ontario, 416 599-1886, ф. 524-5252, Шривастава Пунит

YUGRANEFT

Нефтегазовые месторождения • Oil and Gas production • 121835 М., Старый Арбат 35, оф. 627, (095) 248-1888, -1959, ф.-2722, Николай Гулидов • Norex Petroleum • 801 6th Avenue S.W., Suite 1400, T2P 3W2 Calgary, Alberta, 403 531-4500, ф.-261-4007, Alex Rotzang

ГЛОБ ЭНД МЕЙЛ

Газета • М., Кутузовский пр-т 7/4, оф. 63-64, (095) 974-8024, ф.-8145, globe@rol.ru, Марк МакКиннон

КАНАДИАН ПРЕСС

Агентство • М., Донская 18/7, оф. 138-139, (095) 237-0443, ф.-42, vier@co.ru, Фрэд Леонард Вир

СИ-БИ-СИ

Радио • Рублевское ш. 26, корп. 1, оф. 100-101, (095) 933-0061, ф.-62, radio@co.ru, Билл Гиллеспи

СИ-БИ-СИ

ТВ • Грузинский пер., 3, оф. 193-194, (095) 926-5590, ф.-89, Мишель Корнье

СИ-ТИ-ВИ

ТВ • Кутузовский пр-т 7/4, оф. 63-64, (095) 974-8153, ф.-45, post@ellen.msk.ru, Элен Пинчук

WWW.CANADA.POLPRED.RU

КАНАДА (New) Экономика-2003 • Альтернативное топливо • Обзор прессы • Статистика

КАНАДА 2004г. (32 стр/ 150 кб) **Экономика** • Инвестиции «Закон о банке» | Инвестиционные ограничения | **Малый бизнес** Розничная торговля | **Антидемпинг по стали** Международный торговый трибунал | Агентство по таможенным делам и доходам | **Внешнеэкономсвязи** География внешней торговли | Канада и Европа | Товарная структура внешней торговли | **ФТАА-НАФТА** Free Trade Area of the Americas | Соглашение о НАФТА | **АТЭС** • **Евросоюз** • **Связи с СНГ** • **Связи с Балтией** • **Торговля с Россией** • **Связи с регионами РФ** • **Связи с Россией** Торгово-экономическое взаимодействие | Межправкомиссия | **Строительство в РФ** • **Кредиты для России** • **Обзор прессы** Задолженность РФ | Перспективы экономики | **Представительства** • **Статистика**

КАНАДА 2003г. (108 стр/ 670 кб) **Общие сведения** • **Госструктуры** • **Парламент** Сенат и палата общин | Аппарат парламента | **Правительство** Тайный совет | Канцелярия премьер-министра | **Госполитика** • **Макроэкономика** Перспективы развития экономики | **Финансы** • **Фондовая биржа** • **Биржа** Рынок ценных бумаг | Биржевики по инвестициям | Защита инвесторов | **Банки** • **Инвестиции** • **Хозяйственность** • **Госслужба** Нормативная база | Федеральная госслужба | Бюро по этике | Центр по развитию управления | **Коррупция** Антикоррупционные усилия | Правительственная этика | **Казна-**

чество • **Минфин** • **Налоги** • **Минюст** • **Суд** Судебная система | Верховный суд | **Автоправа** • **Минтруда** • **Двуязычие** • **Безработица** • **Мнение ОЗСР** | Доклад ООН | **Демография** • **Религия** • **Граница** • **Виза** • **Депортация** • **Иммиграция** • **ПМЖ** Проект иммиграционного закона | Иммиграционное законодательство | **Нефтегазпром** • **Телеком** • **Биотехнологии** Инновационный фонд | Достижения биотехнологий | ГМ продукты | **CODEX** • **Этикетирование** продуктов генных технологий | **Кормовые антибиотики** | **Землепользование** • **Минсельхоз** Полномочия МСХиП | **Кредитование с/х** производства | **Агросубсидии** • **Агропром** • **Фермеры** • **Растениеводство** • **Животноводство** • **Зерновые** • **Альберта** Заповедная зона Кананаскис | Калгари | **Экология** • **Торговля** • **Таможня** • **Глобализация** Региональная интеграция, ФТАА и НАФТА | Участие в АТЭС | **Экспорт** • **ВТО** • **ОАГ** • **Связи с США** • **Связи с Японией** • **Связи с Коста-Рикой** • **Связи с Африкой** • **Помощь** Стратегия для развивающихся стран | Агентство международного развития | **Связи с СНГ** • **Связи с Россией** Товарооборот | Финансово-кредитные отношения | Торгово-экономическое сотрудничество | Сотрудничество в отраслях ТЭК | ...строительстве | ...рыболовстве | АО с российским капиталом | Сертификация вертолета Ка-32А11ВС | Канадская корпорация по развитию экспорта | Инвестиционное сотрудничество | Доступ рос. товаров | Региональное сотрудничество | Сотрудничество в регионах Севера и Арктики | **Обзор прессы** Квебек-Москва | Русскоязычные СМИ | Русская община | Стажеры из России | **Представительства** • **Статистика**

КАНАДА 2002г. (160 стр/ 1060 кб) **Госструктуры** Адм. деление | Государственный строй | Парламент и правительство | Основные полит. партии | **Премьер-министр** Канцелярия премьер-министра | Тайный совет | Фед. и провинц. уровни власти | **Армия** • **Макроэкономика-2001** Влияние терактов в США | **Оценки развития в 2001г.** | **Критика гомосополтий** | **Макроэкономика-2000** • **Макроэкономика-1999** • **Финансы** Информсистемы ведения кредитных историй | **Биржа** Фондовая биржа Монреаля | **Агропром-2000** • **Агропром-1999** Ферм. объединения | **Минсельхоз** | **Стоимость земли** | **Продэкспорт** Вертик. интеграция предприятий АПК | **Агроправа** Аренда | **Субсидии** | **Страхование** | **Кооператив** | **Сельхозтехника** Центр полуаридного степного сельского хозяйства | **Зерно-2000** Экспорт | Система закупок и реализации | Канадская зерновая комиссия | Прогноз рынка зерна | Программа авансовых платежей 2001-02гг. | **Страхование урожая** | **Генетики** измененные продукты | **Зерно-1999** Канадское пшеничное управление | Расчет стоимости производства зерна | **Зерновые** квитации | **Производство и торговля алкоголем** | **Животноводство** Коровные молочных пород | **Воспроизводство** мясного скота | **Антибиотики** и регуляторы роста | **Овцеводство** | **Пастбища** • **Птицеводство** • **Соцстрах** Критерии семейных доходов | **Здравоохранение** | **Трудоустройство молодежи** | **Пенсионная система** | **Страхование автотранспорта** в пров.Онтарио | **«Бомбардье»** • **Нефтегазпром** Производство нефтепродуктов | Структура стоимости бензина | **Мониторинг** и регулирование рынка | **ТЭК** Природные ресурсы | **Наука** ИТ и телекоммуникации | **Биотехнологии** | **Совет по естественным наукам** | **Стипендии** • **Профсоюзы** XII межам. конференция министров труда | **Антитерроризм** Отмывание денег в США | **Интернет** • **Телеком** Nortel Networks | Криптография и защита информации | **Хай-тэк** «Тех. партнерство Канады» | **Космос** Межд. космическая станция | **Экология** • **Инвалиды** Обеспечение прав инвалидов | **СПИД** Проблемы медобслуживания | **Суд** Новый закон об огнестрельном оружии | Незаконный оборот наркотиков | **Недвижимость** • **Миграция** Неиммиграционные визы | Агентство по делам иммиграции | «Неприемлемые лица» | **Право** Судебная система | Королевская конная полиция | Консульское управление МИД | **Запрет на подкуп** иностр. должностных лиц | **Нисга** Договор с индейским племенем | Полярная комиссия | Деятельность в антарктическом регионе | **Культура-2000** Министерство канадского наследия | **Технология** «культурной индустрии» | Программы изучения Канады | Веб-сайты основных организаций | **Нац. архив** | **Культура-1999** «Многокультурность» | **Культурная самобытность** | **Защита** отечественных издательств | **Кино** Кинопроизводство и прокат | **Благотворительность-2000** Правовые и финансовые аспекты | **Благотворительность-1999** • **Внешторг** Итоги за янв.-июнь 2001г. | **Итоги в 2000г.** | «Сборная Канады» | Бюро по конкурентной политике | **Инвестиции** «Инвестиционные партнерства Канады» | Канадская коммерческая корпорация | Природоохранная составляющая | **Экспорт** Экспортный контроль | Противоречия в торговле деловой древесиной | **САЭСТ** Межпарламентский форум Америк | Спор по экспорту авиатехники | **Европолитика** Торг. отношения с ЕС | **Помощь** Продвижение в развивающиеся страны | **Квебек-2000** Роль в Рос.-Канадском товарообороте | Показатели эконом. развития | Проект бюджета на 2001-02 ф.г. | События вокруг терактов в США | **Квебек-1999** Квебек-сити | Монреаль | **Выборы** в Квебеке | **Эконом.** положение в 1997/98 ф.г. | **Эконом.** положение в 1999/2000 ф.г. | Проблема суверенизации | **Оттава** • **Альберта** • **Онтарио** • **Связи с Россией-2000** Доступ на рынок | **Экономические приоритеты** Канады | Рейсы Аэротрейса | Изучение русского языка в Квебеке | **Связи с Россией-1999** Связи по линии регионов | Межправит. эконом. комиссия | Двусторонняя торговля | **Кредитно-фин.** отношения | **Инвест. сотрудничество** | **Содействие** эконом. реформам в России | Двустороннее сотрудничество по АПК | **Кооперация** по атомной энергии | **Отношения** в области науки и техники | Канадско-рос. деловой форум | **Делегация** Татарстана | **Обзор прессы** Фестиваль тюльпанов | Русскоязычная колония Квебека | **Представительства** • **Статистика**