

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика	2	АТЭС	13
Инвестиции	4	Евросоюз	14
«Закон о банке»	4	Связи с СНГ	15
Инвестиционные ограничения	5	Связи с Балтией	16
Малый бизнес	5	Торговля с Россией	17
Розничная торговля	6	Связи с регионами РФ	19
Антидемпинг по стали	6	Связи с Россией	20
Международный торговый трибунал	6	Торгово-экономическое взаимодействие	20
Агентство по таможенным делам и доходам	7	Межправкомиссия	20
Внешэкономсвязи	8	Строительство в РФ	22
География внешней торговли	8	Кредиты для России	22
Канада и Европа	9	Обзор прессы	23
Товарная структура внешней торговли	9	Задолженность РФ	23
ФТАА-НАФТА	11	Перспективы экономики	24
Free Trade Area of the Americas	11	Представительства	24
Соглашение о НАФТА	12	Статистика	25

Деловая Канада, том IV. Экономика и связи с Россией в 2002-03 гг.

©Г.Н. Вачнадзе, 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А. Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com. Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

КАНАДА

Экономика

На фоне ослабления экономической конъюнктуры в ведущих странах Запада Канада в 2002г. продолжала удивлять мир высокими показателями экономического роста, доказывая свое первенство среди стран «семерки» и опережая при этом своего главного торгового партнера и одновременно и конкурента — США. В условиях неопределенности развития международных событий — расширения глобального терроризма, конфликта в Ираке и опасности вовлечения в него, нестабильности мирового фондового рынка вследствие влияния корпоративного скандала в США, подорвавшего уверенность инвесторов во всем мире, макроэкономическая и структурная политика правительства страны, ориентированная на потребности канадского общества, сумела противостоять внешним бурям. Дестабилизирующими были и внутренние факторы политической и экономической жизни Канады — смена ключевых фигур правительства страны в течение года, объявление Ж.Кретьена о своем уходе с поста премьер-министра в 2004г., декларированная им программа политического наследия, воплощение которой потребует значительных затрат, ожесточенная борьба «нефтяных» провинций против ратификации Киотского протокола.

2002г. примечателен тем, что впервые за более чем 20-летний период канадская экономика во время экономического спада опередила экономику США. Канада избежала рецессии, в то время как в 2001г. экономика США имела три последовательных четверти отрицательного роста.

ВВП Канады к концу 2002г. составил 1170,9 млрд.долл., в расчете на душу населения — 36140 долл. Международные валютные резервы Канады на 31 дек. 2002г. составили 37169 млн.долл. США. Чистая внешняя задолженность Канады как процент от ВВП сейчас находится на самом низком за последние 50 лет уровне и ниже, чем в США, за всю историю Канады.

В 2002г. правительство страны продолжило начатые в прежние года инициативы, направленные на улучшение макроэкономических показателей. В 1997-98гг. впервые за 28 лет удалось сбалансировать госбюджет, и с тех пор на протяжении 5 лет доходы бюджета превышают расходы. В 2001-02 фин.г. сальдо госбюджета составило 8,9 млрд.долл. Среди стран G7 Канада — единственная страна, в которой отмечается в 2002г. положительное сальдо бюджета.

Положительное сальдо госбюджета позволило снизить долговое бремя государства на 46,7 млрд.долл.; ежегодные выплаты по процентам по долгу уменьшены на 3 млрд.долл., и эти средства могут быть направлены на социально-экономические потребности страны. Выплаты по процентам остаются самой значительной статьей госбюджета; они забирают 22 цента из каждого доллара поступлений в бюджет. Госдолг составил 536 млрд.долл., и в 2002г. было выплачено 37 млрд.долл. по процентам.

Соотношение долга к ВВП в 2002г. составило 49%. Самый высокий показатель этого соотношения приходится на 1995-96гг. — 71%. Столь значительное снижение является наибольшим среди

стран G7 за тот же период времени. На обслуживание госдолга Канады приходилось 19,7% ВВП, что менее того, что было выделено в предшествующие годы (21,7% — в 2001г., 23,3% — в 2000г.);

В 2002г. показатель кредитоспособности Канады агентствами Moody's Investors Service и Standard & Poor's был восстановлен до самого высокого уровня AAA.

Поддержание сбалансированного бюджета и уменьшение долгового бремени являются важным элементом политики канадского правительства, но основная декларируемая им линия — это повышение жизненного уровня и качества жизни канадцев.

За последние 5 лет с 1997-2001гг. в Канаде отмечен самый высокий темп роста ВВП на душу населения среди ведущих промышленно развитых стран, включая США, что является лучшим мериллом уровня жизни. Главным ориентиром в социально-ориентированной деятельности правительства Канады является создание условий для достижения более эффективной работы, повышения производительности труда. В 2002г. правительство выделило средства на реформу здравоохранения и развитие системы заботы о детях раннего возраста, провинции получили на эти цели 23,4 млрд.долл. Росту благосостояния способствовала и проводимая налоговая реформа; в 2000г. было выделено 100 млрд.долл. на снижение в течение 5 лет налогового бремени на граждан и корпорации. В 2002г. личные доходы канадцев возросли на 2,9%, что означает 600 долл. на каждого канадца.

Для поощрения инвестиций и развития предпринимательства правительство проводит работу по повышению эффективности фондовых рынков, внедрению новых стандартов корпоративного управления, реформированию текущей системы регулирования рынка ценных бумаг.

Экономика Канады в 2002г.

ВВП, млрд.долл.	1170,9
Рост ВВП, %	3,4
Доля ВВП на душу населения, долл.	36140
Уровень инфляции, %	2,3
Уровень безработицы, %	7,6
Рост занятости, %	3,3
Федер. валютные резервы, млн.долл. США	37169 (на 31.12.02)
Курс канад.долл. к долл.США	0,6368
Курс канад.долл. к евро.....	0,6742
Совокупный госдолг, млрд.долл.	536
Обслуживание госдолга, % от доходов.....	19,7
Расходы федерального правительства, % от ВВП	16,2
Экспорт товаров и услуг, % от ВВП	40,9
Экспорт товаров, млрд.долл.	406,7
Импорт товаров, млрд.долл.	352,7
Товарооборот, млрд.долл.	759,4
Сальдо, млрд.долл.....	+54,0

Источник: Статистическое агентство Канады

Оценки реального роста ВВП разнятся; в основном, сходятся во мнении, что рост составит от 3,3% (Global Insight, Scotiabank (прогноз дек. 2002г.) до 3,7% (Export Development Canada). Данные за III кв. 2002г. дают цифру 3,1%. Это в 2 раза выше роста ВВП в 2001г.

Особенно высокие темпы роста отмечены в I пол. 2002г. (5%), причем в первые 3 мес. 2002г. рост достиг в 6,2%. Это было обусловлено повышенным потребительским спросом, в особенности, на услуги (рост которых составил с 0,5 в I кв. до 5% во II, при этом более четверти роста пришлось

на услуги досуга), а также возрастанием инвестиций в машины и оборудование. Увеличился импорт для удовлетворения внутреннего спроса и пополнения инвентарных запасов. Во II пол. 2002г. рост экономики замедлился до 3%.

Инфляция потреблен оставалась в рамках, объявленных Банком Канады, — от 1 до 3%, в III кв. 2002г. составила 2,3% для всех товаров и инфляция по основным товарам (исключая продовольствие и энергию) — 2,4%. В окт. 2002г. глава Центрального банка Канады высказывал предположение об угрозе роста инфляции в последние месяцы года до 4%, что напрямую зависит от геополитических факторов и роста цен на нефть. Его предсказания оправдались, и в дек. рост инфляции составил 3,9%, а основной показатель инфляции (исключая 8 наиболее непостоянных товаров) — 2,7%. Инфляция возросла из-за повышения цен на энергоносители — нефть, газ и электричество, а также сказались инфляционные ожидания надвигающейся войны на Ближнем Востоке. На 2002г. инфляция составила 2,25%.

Учетная процентная ставка Банка Канады, которая возросла с 2 в янв. 2002г. до 2,75% в середине года, в течение II пол. оставалась неизменной — 2,75%.

2002г. характеризуется ростом новых рабочих мест. К дек. их число достигло 560 тыс., большинство из которых являются рабочими местами с полным рабочим днем (в США, экономика которой в 10 раз превышает экономику Канады, отмечено сокращение занятости — 40 тыс. чел. за 9 мес. 2002г.). Рост занятости составил к окт. 2002г. 3,3%.

Новые рабочие места распределяются на все возрастные группы. Наибольшее число созданных рабочих мест было в промышленности, причем почти все они — в провинции Квебек и Онтарио. Число занятых также увеличилось в провинциях Альберта, Новая Шотландия и Нью Брансуик.

Впервые за последние 15 лет уровень занятости (работающая часть населения, разделенная на все население) в Канаде выше, чем в США. Безработица в 2002г., несмотря на стремительное повышение занятости, поднялась до уровня 7,6%, что оказалось выше уровня 2001г. (7,2%).

Курс кан.долл. в 2002г. менялся от 0,6249 в янв. до 0,6413 в дек.; **среднегодовой курс по данным Банка Канады — 0,6368 долл. США.** По сравнению с 2001г. курс кан.долл. снизился (в 2001г. — 0,6458). По отношению к др. валютам среднее за 2002г. значение кан.долл. составило: 0,6742 евро, 79,6559 йены, 0,4241 фунта стерлингов.

Относительно низкий курс кан.долл. в значительной степени способствовал повышению конкурентоспособности канадского экспорта. Традиционно сохранялась высокая зависимость экономики Канады от внешней торговли; доля экспорта в ВВП страны составила 41,1%.

Прогноз экономического развития Канады на 2003г. неоднозначный. В I кв. 2003г., по оценке Банка Канады, инфляция может возрасти до 4-4,5%, что будет иметь серьезное воздействие на рост цен, снижение реальной зарплаты и на экономику. Нет определенности, будет ли рост цен иметь кратковременное действие или он станет импульсом дальнейшего повышения цен. На весь 2003г. инфляция прогнозируется в 2%.

В связи с прогнозом повышения инфляции Банк Канады снизил оценку экономического раз-

вития Канады на 2003г. с 3,25 (представленных в Докладе Банка по денежно-кредитной политике в окт. 2002г.) до 3%.

Для поддержания инфляции на уровне 1-3% Банк предполагает повысить процентные ставки, возможно, во II пол. 2003г. (такого же мнения придерживается Global Insight. Курс кан.долл. на 2003г. прогнозируется в 0,65 цента США.

По данным за 3 кв. 2002г. экспорт товаров и услуг составил 349,1 млрд.долл. (товарный экспорт — 305 млрд.долл.), импорт 313,7 млрд.долл. (импорт товаров — 264,5 млрд.долл.). По сравнению с аналог. периодом 2001г. экспорт снизился на 4%, импорт — на 0,5%. США является основным экспортным рынком Канады (85%) и основным поставщиком товаров (65%). В товарной структуре экспорта преобладают товары высокой степени обработки — машины и оборудование, автомобили и части к ним, промтовары. Экспорт автомобилей увеличился на 5,4%, потребтоваров — на 8,4%, промтоваров — 2,2%; по остальным товарам произошло снижение, причем наибольшее — 24,6% — по энергоресурсам; экспорт машин и оборудования снизился на 7,8%, продукции леспрома — 6,2%.

Таможенная статистика дает картину увеличения канадского импорта автомобилей на 11,8%, потребтоваров — 7,1%, с/х товаров и продукции рыболовства — 8,3%, продукции леспрома — 7,1%; в то же время снизился ввоз в Канаду машин и оборудования (8,8%), энергоресурсов (13,6%), промтоваров (2,2%).

Канада является активным участником международных экономических и финансовых организаций и форумов (МВФ, МБРР, ОЭСР, «Парижский клуб», АТЭС, ВТО, Форум финансовой стабилизации, Форум по взаимодействию в сфере отмывания денег), что predetermined в определенной степени ее экспортно-ориентированной экономикой и внешнеполитическим курсом канадского правительства. В июне 2002г. в Кананаскисе (провинция Альберта) проходил саммит «восьмерки», на которой премьер-министр страны Ж.Кретьен предложил программу помощи беднейшим странам мира, прежде всего, Африки в рамках Плана «Новое партнерство для африканского развития».

За последние 3г. Канада вложила в программы партнерства 500 млн.долл. Ключевой частью этой программы является обязательство Канады по снижению тарифов на ряд товаров традиционного экспорта наименее развитых стран, в частности, текстиль и одежду.

Важным для Канады является ее участие в региональных экономических группировках — АТЭС, НАФТА, ФТАА. В Азиатско-тихоокеанском регионе Канада поддерживала прогрессивные инициативы в поддержку многосторонней торговой системы. Поставленная перед участниками АТЭС задача создания системы свободной и открытой торговли и благоприятного инвестиционного климата в развитых странах региона АТЭС к 2010г. и в развивающихся странах — к 2020г. имеет большое значение для Канады — продвижение этих инициатив позволит расширить возможности канадского бизнеса. Этому могут способствовать взятые лидерами стран АТЭС обязательства уменьшить в течение последующих 5 лет на 5% операционные затраты для деловых кругов, действующих в странах-чле-

нах Форума. В 2002г. правительство Канады поддержало предложения по увеличению помощи с целью достижения экономического роста и создания условий процветания в регионе стран АТЭС.

Всемерное продвижение свободной торговли, либерализация торговых режимов явились одними из ключевых элементов внешнеэкономической стратегии в отношениях со странами американского континента в рамках НАФТА и формируемой зоны ФТАА. На год ранее обусловленного срока Канада отменила тарифы на импорт достаточно широкого ассортимента промтоваров из Мексики. В 2002г. вступило в действие соглашение о свободной торговле Канады с Коста-Рикой; начаты переговоры по заключению соглашения о свободной торговле со странами Андской группы.

Линия на либерализацию торговли, снятие торговых барьеров прослеживается и во внешнеэкономических связях со странами ЕС – принято решение о разработке нового торгового соглашения.

Популяризации идей торговой политики Канады, развитию связей деловых сообществ различных стран способствовали поездки «Сборной Канады» во главе с премьер-министром Канады Ж.Кретьеном в Россию, Германию.

Канада использовала инструменты торговой политики, предлагаемые ВТО, для защиты своих торговых интересов, правда, не во всех случаях, результаты таких обращений были позитивными для Канады. В области леспрома США ввело в мае 2002г. запретительные пошлины на импорт той продукции из Канады, и двусторонние канадско-американские переговоры по этому вопросу не привели ни к какому результату. Обращение к ВТО дало определенные подвижки. Др. спорными областями торговли между США и Канадой явились монопольное положение Канадского пшеничного комитета (Канада сумела отбить обвинения США) и субсидирование канадским правительством экспорта молочных продуктов. Объектом рассмотрения в ВТО был и спор между Бразилией и Канадой, касающийся субсидий, предоставляемых для поддержки развития национальной авиационной промышленности по созданию региональных самолетов. В отношении субсидирования молочных продуктов и авиатехники решения были вынесены не в пользу Канады.

После ожесточенных дебатов Канада ратифицировала в дек. 2002г. Киотский протокол, направленный на снижение воздействия парниковых газов на атмосферу Земли, тем самым, став 100 государством, принявшим на себя обязательства по Протоколу.

Канада конструктивно противодействовала финансовой поддержке международного терроризма, участвовала в укреплении международных режимов противодействия отмыванию денег.

Инвестиции

Канадская экономика зависит от иноинвестиций. Четыре инокомпании – General Motors, Ford Motor of Canada, Chrysler Canada, IBM Canada, Amoco Canada Petroleum – входят в десятку крупнейших компаний Канады по показателям годового дохода. **Инокомпании контролируют до 25% канадской экономики**, не связанной с финансовым сектором. В Канаде отсутствуют ограничения на иноинвестиции или на канадские – за рубежом.

Политика в области иноинвестиций строится в Канаде с 1985г. в соответствии с Законом об инвестициях. Указанный закон признает за иноинвестициями ведущую роль в развитии экономики и создании новых рабочих мест. Для большинства иноинвесторов или фирм, открывающих свое представительство в Канаде, определяется уведомительный порядок регистрации.

В некоторых специфических секторах канадской экономики для иноинвесторов иными канадскими законами установлены специальные правила. Иноинвестиции в финансовый сектор находятся под контролем минфина, а радиовещание и телевидение регулируются «Законом о телекоммуникациях», по которому прямое иностранное владение передающими станциями ограничено 20%, через холдинговые компании – 33% при общем ограничении в 46,7% иноинвестиций в этот сектор.

Банковский сектор канадской экономики регулируется «Законом о банке» (Bank Act). Пересмотр этого закона и других актов, касающихся финансовых услуг, проводится в обязательном порядке каждые 5 лет. Последние изменения, вступившие в силу 17 июня 1999г., приблизили канадское законодательство в финансовой сфере к требованиям Соглашения ГАТС (предоставление финансовых услуг) в рамках ВТО. Ранее существовавшая редакция закона являлась запретительной для иноинвесторов из-за значительных депозитов и налогов. Разрешено открывать два типа отделений иностранных банков: представляющие полный набор услуг (full service branches) и кредитные (lending). Отделения, имеющие право на предоставление полного объема услуг, могут принимать суммы, не менее чем 150 тыс. канадских долларов только не от частных инвесторов, в то время как кредитные отделения не уполномочены принимать на счет вклады, а только брать кредиты у других финансовых структур. Основная цель кредитных отделений – привлечение дополнительных средств для финансирования бизнеса и операций по кредитным карточкам. Отделения с полным объемом услуг и дочерние компании иностранных банков не могут владеть кредитными отделениями.

Ряд особенностей для инвестиций имеется и в других областях канадской экономики:

– в гражданской авиации доля инокапитала ограничена 25%; иностранцы не могут быть единственными владельцами урановых шахт; иностранцы имеют право на владение 49% компании, которая обладает лицензией на отлов рыбы;

– производство электроэнергии и ее распределение находится в полной компетенции канадских провинций, которые путем привлечения иноинвесторов на свой рынок стремятся к понижению цены на энергию, а также получению доступа к рынку электричества США и расширению экспорта электроэнергии;

– канадские госпитали интегрированы в госсистему здравоохранения провинций. Частные госпитали не получают субсидий от провинций и в этой связи в большинстве случаев не конкурентоспособны;

– провинции Остров принца Эдварда и Саскачеван ограничивают продажу недвижимости не представителям этих субъектов; при приватизации каждый случай решается (на уровне провинциального правительства) в индивидуальном порядке;

не существует предписаний по участию иноинвесторов. Министерство транспорта Канады не выдвигало ограничений при приватизации Канадской национальной железной дороги.

Стимулирование иностранных инвестиций. Специальное стимулирование применяется только на федеральном и провинциальном уровне. Муниципалитетам в соответствии с законодательством запрещено предоставлять льготы иноинвесторам. На федеральном уровне такое стимулирование направлено на решение разносторонних проблем, таких как исследования или проектирование, инвестиции в машиностроение или оборудование либо поддержка региональной экономики. Такая господдержка доступна любому инвестору как канадскому, так и иностранному, который согласится использовать выделенные фонды на цели, определенные правительством.

На провинциальном уровне такое стимулирование обычно связано с конкретными инвестициями в экономику региона. Стимулирование на уровне провинций обычно обеспечивается для фирм, зарегистрированных в провинции.

Стимулирование инвесторов имеет форму грантов, кредитов, кредитных гарантий, рискованного капитала или налогового кредита. Программы стимулирования в Канаде обычно не ориентированы на поддержку экспорта.

Инвестиционные ограничения. В соответствии с Федеральным законом об инвестициях (Investment Canada Act) и иными нормативными документами канадцы ограничивают новые или значительные по объему иноинвестиции в такие сектора экономики, как энергетика, издательство, телекоммуникации, транспорт, кино, музыка, радиовещание и кабельное телевидение.

Право собственности и регистрация фирмы. За исключением некоторых ограничений по доле инокапитала иностранцы имеют право на равных с канадцами учреждать, владеть и распоряжаться компаниями и быть вовлеченными в любые формы бизнеса. В тех секторах, где частные компании сосуществуют с государственными (нефтедобывающий сектор), фирмы конкурируют на общих основаниях. Существенным исключением из этого правила остается положение, что госкомпания не основывают свой бизнес на собственных средствах или средствах, заимствованных на финансовом рынке. Они также имеют в случае необходимости доступ к бюджетному финансированию.

Защита права собственности. Право собственности защищено в Канаде всеми возможными правовыми нормами. Иностранцы имеют полный и на равных правах доступ к юридической системе защиты. Право собственности ограничено только правом правительства на введение монополии или на национализацию в общественных интересах.

Малый бизнес

В Канаде действует 1 млн. различных компаний. В категории малого бизнеса относятся 530 тыс. фирм, из которых 95% имеют годовой объем продаж менее 2 млн. кан.долл. и 60% — менее 50 тыс. кан.долл.

Основной областью деятельности компаний малого бизнеса являются сфера услуг, таких как содержание гостиниц, мотелей, ресторанов, станций техобслуживания и магазинов. На компании, относящиеся к данной категории, приходится 13%

всех предприятий в области грузового транспорта, 34% в строительстве и 36% занято в области розничной торговли.

Регулирование взаимоотношений между товаропроизводителями, торговой сетью и потребителями в Канаде осуществляется Департаментом по делам потребителей и корпораций. До авг. 1993г. это был самостоятельный институт госуправления, входящий в состав правительства Канады; он возглавлялся соответствующим госминистром, затем произошло его слияние с минпромом.

Основными задачами Департамента являются: выполнение разработанных им программ в целях продвижения интересов потребителей; координация правительственных программ, продвигающих интересы потребителей; осуществление мероприятий, способствующих защите потребителей; разработка программ, содействующих потребителям в получении более полной информации о товарах и услугах; обеспечение инспекционных услуг для защиты потребителей.

В состав Департамента входят Бюро конкурентной политики и Бюро по делам потребителей, которые непосредственно выполняют функции регулирования и управления внутренней торговлей. В состав Департамента входят пять региональных офисов и 43 региональных отделения.

Бюро конкурентной политики осуществляет меры, направленные на повышение эффективности и способствующие справедливой конкуренции, а также динамичному развитию внутреннего рынка, в рамках Закона о конкуренции. В Бюро анализируется состав рынка и проводятся расследования возможных нарушений законов. К числу наиболее серьезных нарушений относятся ограничения рынка путем введения фиксированных цен на товары и услуги. В случае выявления нарушения существующих законов материалы расследований передаются генпрокурору Канады, который подтверждает правильность сделанных оценок и передает дела в судебные инстанции.

Бюро по делам потребителей. Основной целью является разработка мер, направленных на защиту интересов потребителей и способствующих справедливой конкуренции на внутреннем рынке. В контакте с другими правительственными министерствами, агентствами, а также частными и общественными организациями в рамках Бюро разрабатываются и реализуются различные программы, предусматривающие ответственность производителей за достоверность информации, характеризующей данный товар, и соответствие товара требованиям рынка; выявление товаров, имеющих опасные для здоровья вещества, и проведение проверок.

Нормативно-правовая база, регулирующая вопросы рынка и торговли, включает в себя ряд основных законов: о соглашениях о внутренней торговле, 1996г.; о банкротстве и несостоятельности, 1985г.; об управлении (советах) торговли, 1985г.; о (деловых) корпорациях, 1985г.; о кооперативных ассоциациях, 1985г.; о корпорациях, 1970г.; о соглашениях о кредиторах компании, 1985г.; о конкуренции, 1985г.; Закон о деятельности королевских (государственных) корпораций, 1985г.; об инвестициях, 1985г.; о регистрации лоббистов, 1985г.; о заемных средствах «малого бизнеса», 1985г.; об изменении предмета деятельности и реструктуризации (предприятий), 1985г.; о налогообложении

доходов, 1992г.; о сельхозтоварах и пищевых продуктах, 1991г.

Регулируют права потребителей законы: о вексельном обращении, 1985г.; о товарах, опасных для здоровья, 1990г.; об упаковке и маркировке потребительских товаров, 1985г.; о рыбной инспекции, 1986г.; об инспектировании электрических и газовых сетей, 1985г.; о товарных знаках, 1990г.; о маркировке драгметаллов, 1985г.; о маркировке текстиля, 1985г.; о санитарной инспекции мяса, 1985г.; о маркировке древесины, 1985г.; о заболеваниях и защите животных, 1985г.; о весах и мерах, 1985г.; о пищевых продуктах и лекарственных препаратах, 1990г.

Распределение товаров и услуг в Канаде от изготовителя до потребителя осуществляется через оптовые и розничные каналы торговли. Существуют несколько форм оптовой продажи, в частности, через оптовиков, агентские и брокерские сети, первичных товарных дилеров, торговые отделения производителей и продавцов.

Розничная торговля осуществляется как через традиционные торговые точки, так и посредством прямых продаж, а также с использованием торговых автоматов.

Нашли широкое распространение электронные формы продажи потребительских товаров через интернет и другие сети, а также товары по почте (каталоги) и телевизионные магазины.

В розничной торговле непродовольственными товарами в Канаде доминирующее положение занимают две крупнейшие корпорации: The Bay и Sears. Совместно им принадлежит 250 крупнейших универмагов на всей территории страны. У каждой компании имеется централизованная закупочная группа, которая заключает контракты непосредственно с поставщиками товаров, в т.ч. инокомпаниями.

Следующий уровень розничной торговли представлен универсальными магазинами, ориентированными на покупателя с низкими и средними доходами. Примером компании этого типа являются Zellers, Wal-Mart (крупнейшая американская компания). На небогатых покупателей рассчитаны магазины так называемой дисконтной цены (мелко оптовая продажа), в частности Costco.

В третью группу розничных магазинов входят специализированные магазины «цепного» подчинения. Они специализируются на реализации таких товаров, как одежда, обувь, бытовая техника, скобяные изделия, товары бытовой химии.

В области торговли продовольственными товарами также главенствует узкий круг компаний: Loblaw's, Loeb, Independent, A&P, имеющих сеть магазинов по всей стране. Фирма Loblaw's является крупнейшим в Канаде импортером продтоваров.

Розничные цены на большинство потребительских непродовольственных товаров, реализуемых через универсальные магазины, как правило, в 2-3 раза, а иногда и в 5 раз превышают цены, по которым эти товары приобретаются у компаний производителей.

Антидемпинг по стали

Проблематика применения ограничительных мер на экспортную сталь в Канаде в 2002г. приобрела более острый характер, что выразилось в начале защитного расследования, проведенного в Канаде в отношении 9 видов сталепродукции.

Канадский международный торговый трибунал. КМТТ 25 марта 2002г. по прямому указанию генерал-губернатора в соответствии с рекомендациями минфина, МИДа и минпрома инициировал расследование о нанесении ущерба местной промышленности от импорта в Канаду стали, предшествующее введению защитных мер.

Главной целью Трибунала была оценка воздействия возрастающего импорта некоторых видов стали в Канаду, глобальной ситуации и рисков в области торговли сталью, включая фактор мирового перепроизводства и излишка мощностей.

Объектами расследования явились следующие (9) видов сталепродукции: углеродистая листовая сталь; горячекатаный лист в рулонах; холоднокатаный лист в рулонах; коррозионно-устойчивый (оцинкованный) стальной лист в рулонах; горячекатаный сортовой круглый прокат; уголки из углеродистой стали, фасонный листовой прокат и конструкции; холоднокатаный сортовой круглый прокат и прутки; арматурный прокат; стандартные трубы.

Расследование проводилось в отношении всех государств, экспортирующих сталепродукцию на таможенную территорию Канады. Открытые слушания состоялись в 10-28 июня 2002г. отдельно по каждому из девяти видов продукции.

Решение о наличии ущерба местным производителям было вынесено КМТТ по окончании публичных слушаний 4 июля 2002г. Импорт пяти из девяти продуктов сталелитейной промышленности был признан причиной серьезного ущерба местной промышленности. В их состав вошли: углеродистая листовая сталь; холоднокатаный лист в рулонах; уголки из углеродистой стали, фасонный листовой прокат и конструкции; арматурный прокат; стандартные трубы.

КМТТ признал, что серьезный ущерб местному автопрому наносится импортом холоднокатаной стали из США. В соответствии с НАФТА Оттава может ввести повышенные тарифы на эту продукцию, однако, в очень узких пределах. Не существует ограничений на производителей из офшорных зон. Исключение из списка стран, импорт из которых признан КМТТ причиной серьезного ущерба, составили Мексика, Израиль и Чили (по последним двум странам из-за действующих соглашений о свободной торговле).

Несмотря на признание существенного ущерба по пяти видам сталепродукции, местные производители в лице компаний «Дофаско», «Алгома», «Стелко» не скрывали своего неудовольствия тем обстоятельством, что КМТТ не вынес решения о наличии существенного ущерба по всем видам продукции, особенно, по горячекатаной и оцинкованной стали. По их мнению, это решение затрагивает только 39% от всей стали, импортируемой в Канаду (в 2000г. 13,7 млн.т.).

Рекомендациями КМТТ правительству стали: введение тарифных квот или квот, а также высокого тарифа на импорт трубной продукции. Поскольку продажа стальной продукции из Китая, Индии и России рассматривается как «частичный виновник» импортной экспансии в 1996-2001гг., канадские эксперты (Бюро по конкурентной политике) полагают, что любые временные торговые меры в отношении этих стран сами по себе не приведут к восстановлению конкурентоспособности канадской сталелитейной промышленности.

Проблемы конкурентоспособности канадских производителей стали могут быть ухудшены последними торговыми акциями США, поскольку они могут привести к возможности перемещения товарных потоков на территорию Канады. Оттава полагает важным не выходить за рамки минимально необходимых торговых мер, вытекающих из действий США, поскольку любые торговые меры оказывают влияние на конечных потребителей стали на внутреннем рынке. Любые меры должны быть исключительно достаточными для снижения ущерба ниже границы «серьезного ущерба», чем попытки устранить весь ущерб. Повышение продажной цены, как результат применения торговых мер отрицательно скажется на конечных производителях товаров из стали, чем на потребителях.

В отношении торговых мер, гарантирующих возмещение ущерба, канадские эксперты рекомендуют применение тарифов, поскольку с позиции достижения необходимого уровня импортных ограничений данный инструмент является наименее опасным для канадской экономики. Тарифные квоты являются вторыми по предпочтению мерами торгового воздействия, в то время как квоты наименее предпочтительны.

Что касается потенциальной «угрозы» серьезного ущерба, предпочтение отдается тарифной квоте и простой «щедрой» квоте.

Местные производители жестко выступали за введение запретительных тарифов. Окончательное решение было принято КМТТ 19 авг. 2002г., в соответствии которым Трибунал выработает рекомендации для правительства по применению торговых мер.

Правительство не связывало себя обязательствами «слепо» следовать рекомендациям КМТТ. Оттава может выбрать способы выполнения решения КМТТ, отличные от рекомендуемых, не будет предпринимать скоропалительных решений. Учитывая высокий международный торговый интерес к этому сектору экономики Канады, а также негативный резонанс, который вызвали уже сами рекомендации КМТТ, официальная Оттава решения по защитному расследованию до сих пор не вынесла.

Канадское агентство по таможенным делам и доходам. К вопросу о повторном расследовании в отношении горячекатаной толстолистовой стали (дело Plate III). 2 мая 2002г. КМТТ объявил, что откладывает рассмотрение материалов КАТД, касающиеся повторного расследования по горячекатаной листовой стали, в связи с проводимым защитным расследованием. Возобновление деятельности КМТТ по данному расследованию ожидается 30 авг. 2002 г.

Предварительное определение КАТД по данному вопросу было сделано 1 июня 2002г. Оно заключается в том, что в соответствии с разделом 76.03(7) Закона о специальных импортных мерах КАТД имеет все основания считать, что такие страны, как Китай, Мексика, Южная Африка, Россия, в случае снятия пошлин по истечению срока их действия в окт. 2002г., продолжат или возобновят поставки данного вида стали по демпинговым ценам.

В ходе повторного расследования в янв. 2002г. КАТД были определены новые особые нормальные стоимости для одного экспортера из России, одного экспортера из Южной Африки, всех экс-

портеров из Китая. Вследствие пассивного участия в расследовании других экспортеров специфические нормальные стоимости не были установлены для оставшихся экспортеров из России и Южной Африки, всех экспортеров из Мексики.

Из 47 экспортеров данного вида стальной продукции активное участие в повторном расследовании приняла только компания «Хайвелд Стил энд Ванadium» (Южная Африка).

Вследствие недостаточного участия в повторном расследовании КАТД в большинстве случаев было вынуждено использовать публичные источники информации. В дополнение к данным от местных производителей, использовались экспертные аналитические материалы, специальные профильные журналы, правительственные доклады, публикации международных организаций.

В результате проведенных исследований КАТД пришло к выводам:

– объем товаров по демпинговым ценам, поступающих в Канаду в течение действия пошлин, не был существенным; незначительные поставки из Китая, Мексики и России показали, что экспортеры не могут конкурировать на канадском рынке, продавая данный вид товара, не используя демпинг;

– вследствие девальвации валюты Южной Африки один из экспортеров этой страны использовал возможность возобновления поставок по ценам с учетом пошлины;

– сравнение текущих нормальных цен и цен, действующих на канадском рынке на углеродистую листовую сталь, показывает, что названные выше экспортеры будут вынуждены продолжать демпинг с целью возобновления продаж в Канаде; импортеры с целью достижения минимальной цены используют метод «маневрирования» поставщиками;

– вследствие глобального экономического спада и падения спроса наиболее ярко трудности со сбытом конечной продукции имеют место в такой специфической области, как производство стали. Предприятия, находясь перед лицом возрастания уровня неиспользуемых мощностей, вынуждены увеличивать объемы производства; даже в том случае, что означает продажи по заниженным ценам;

– экспортеры в состоянии использовать те же самые производственные фонды для выработки различного вида продукции из горячекатаной стали, включая углеродистую листовую сталь;

– повышается зависимость сталелитейных предприятий от экспортных продаж. В то же время доступ на международные рынки существенно ограничен благодаря многочисленным используемым торговым мерам, включая антидемпинг, соглашения по добровольному ограничению, защитные меры, что становится причиной ужесточения конкуренции среди производителей стали;

– экспортеры из вышеназванных стран имеют значительный опыт поставок товаров по демпинговым ценам не только в Канаду, но и в др. страны;

– импорт углеродистой листовой стали из Италии, Кореи, Испании, Украины, Бразилии, Финляндии, Индии, Индонезии и Таиланда является объектом еще одного расследования. В случае снятия пошлин по делу Plate III импортеры непременно воспользуются этим преимуществом для налаживания поставок из перечисленных стран.

КАТД фактически настаивало на принятии КМТТ определения о непременном возобновлении поставок данного вида продукции по демпинговым ценам из России и других стран и восстановлении ситуации «серьезного» ущерба местной промышленности в случае снятия антидемпинговых пошлин по данному виду стальной продукции.

Последний пересмотр КАТД инициировало в авг. 2002г. в отношении горячекатаной и холоднокатаной рулонной стали в связи с истечением срока действия антидемпинговых пошлин весной 2003г.

Кроме перечисленных случаев, есть проблемы неприятия канадцами некоторых положений системы бухучета, использующейся на российских металлургических заводах, и являющейся «камнем преткновения» при проведении анализа и определения нормальной стоимости.

Внешэкономсвязи

В 2002г. высокие темпы роста канадской экономики (3,4%) в сравнении с показателями других стран оказали воздействие на внешнюю торговлю Канады; в особенности, это сказалось на импорте товаров и услуг. Импорт увеличился на 1,6% до 422,3 млрд.долл. после снижения в 2001г. на 2,9%. Объемы экспорта товаров и услуг снизились на 0,6%, до 468,5 млрд.долл., поскольку продолжала сказываться неблагоприятная экономическая ситуация в странах-партнерах; снижение экспорта происходило в 2002г. повсеместно.

С 1991г. был отмечен постоянный рост канадского экспорта; его снижение в 2001-02гг. произошло по таким товарным группам, как машины и оборудование, топливно-энергетические товары, продукция лесобработки, в то же время экспорт авточастей, промтоваров и материалов, а также потребтоваров увеличился.

Увеличение импорта затронуло и товары, и услуги; по 5 из 7 ведущих товарных групп отмечен рост, за исключением машин и оборудования и топливно-энергетических товаров.

В 2002г. экспорт товаров и услуг представлял 41% ВВП страны (в пред. 2 года показатели были выше: 45,3% в 2000г. и 43,1% – в 2001г.).

Доля импорта товаров и услуг в ВВП Канады снизилась в 2002г. до 37% (38,1% в 2001г.). В 90гг. и экспорт и импорт товаров и услуг рос быстрее, чем ВВП.

Баланс по текущим операциям в 2002г. снизился на 12,7 млрд.долл. с 30 до 17,3 млрд.долл.; основная причина такого значительного снижения – уменьшение сальдо торгового баланса (с 64 до 54,2 млрд.долл.) и увеличение дефицита по доходам от инвестиций (2,8 млрд.долл.).

География внешней торговли. В торговле доминируют США: в 2002г. на них приходилось 81,6% экспорта и 69,9% импорта Канады. По сравнению с 2001г. произошло снижение на 0,5% канадского экспорта товаров и услуг до 382,5 млрд.долл., в то время как импорт не изменился – 295,2 млрд.долл.

На протяжении 90гг. экспорт в США рос более быстрыми темпами, чем весь экспорт Канады (11,9 против 10,3%) и доля США в экспорте Канады также постоянно возрастала – с 71,2 до 81,7%. Та же тенденция более высоких темпов роста отмечена и в импорте из США в Канаду – 10,4 против 9,3%; доля США в канадском импорте увели-

чилась с 68,1% в 1990г. до 72,1% в 2000г. За 2 последующих года доля снизилась до 69,9%.

Торговый оборот с США составил в 2002г. 481,2 млрд.долл. (491,2 млрд.долл. в 2001г.); торговый баланс положительный – 154,8 млрд.долл.

В товарном экспорте США доминируют по всем основным товарным группам – от с/х продуктов и продукции рыболовства (68,3%) до автомобильной продукции (97,4%).

Ведущими статьями товарного экспорта Канады в США являются автомобили – 26%, нефть – 15,1%, машины, оборудование, механизмы (группы 84, 85, 88, 90) – 15,7%, древесина и изделия из нее, бумага и картон – 11,4%; эти товарные группы составляют 70% всего экспорта, направляемого в США.

Экспорт товаров в США за 2002г. снизился на 1,5% до 346,5 млрд.долл., экспорт услуг увеличился на 2,8% до 34,4 млрд.долл. Снижение затронуло топливно-энергетические товары (на 12,9% или 7,2 млрд.долл. до 48,7 млрд.долл.), поскольку увеличение экспорта сырой нефти и продуктов (на 2,3 млрд.долл.) не компенсировало снижение экспорта природного газа (на 7,1 млрд.долл.) и электроэнергии (на 2,4 млрд.долл.).

Американские фирмы снизили импорт из Канады технологического информационного оборудования по сравнению с концом 90гг.; вследствие чего канадский экспорт машин и оборудования в США сократился в 2002г. на 4,9 млрд.долл. до 70,1 млрд.долл. В связи с общим снижением экспорта телевизионного, телекоммуникационного и связанного с этим оборудования, а также офисного оборудования канадский экспорт в США механических машин и оборудования (группа 84 Гармонизированной системы) и электрических машин (группа 85) упал на 1,1 и 3,1 млрд.долл. На 1,2 млрд.долл. сократился экспорт самолетов (группа 88).

Снижение коснулось и продукции лесобработывающей промышленности, что стало следствием продолжительного двустороннего спора по древесине из мягких пород дерева. В мае 2002г. администрация США ввела антидемпинговые и компенсационные пошлины в размере 27,2% на импорт из Канады лесной продукции. Вопреки этому барьеру, снижение экспорта лесобработывающей продукции произошло не из-за древесины, а по причине сокращения экспорта товаров групп 47-48: бумажной массы (на 308 млн.долл.), бумаги и картона (785 млн.долл.).

Снижение экспорта упомянутых товарных групп частично компенсировалось его увеличением по автомобильной продукции (легковым и грузовым автомобилям, автомобильным частям). За год увеличились объемы экспорта промтоваров и материалов (1,7 млрд.долл.), потребтоваров (1,1 млрд.долл.), с/х и рыбной продукции (1 млрд.долл.).

Импортирует Канада из США также автомобили (23,6%), машины, оборудование и механизмы (группы 84, 85, 90) – 30,7%, что составляет половину всех поставок из США. Остальной импорт приходится на пластмассы, бумагу и картон, нефть, изделия из черных металлов, органические химические соединения, фармацевтические продукты. Импорт по отдельным позициям составляет 50-85% всего канадского импорта по товарным группам.

Импорт товаров снизился в 2002г. на 0,1% или 133 млн.долл. Увеличился ввоз в Канаду из США автомобилей (на 6,4 млрд.долл.), потребтоваров (1 млрд.долл.), с/х и рыбной продукции. Увеличение импорта этих товаров было сведено к нулю снижением поставок машин и оборудования (на 6,8 млрд.долл.), промтоваров и материалов (1,7 млрд.долл.). Увеличение поставок автопродукции отражало высокую степень интегрированного производства автомобилей.

После США Япония является второй по значимости страной, в которую направляется канадский экспорт; доля в объеме экспорта Канады составляла в 2002г. 2,1%. Импорт из Японии — на 3 месте, и его доля составила 4,4%. В 2002г. в торговле товарами Канады с Японией экспорт снизился на 44 млн.долл. (0,5%), что произошло из-за снижения поставок в Японию лесной продукции (в основном, древесины мягких пород дерева, бумаги и картона) и топливно-энергетических товаров.

Импорт из Японии повысился на 770 млн.долл. (5,3%) благодаря увеличению ввоза из Японии промтоваров и автомобильной продукции; снизились объемы поставок машин и оборудования (электромашин и электронных устройств, медицинского, научно-технического оборудования, механического оборудования и самолетов). Дефицит в торговле с Японией в 2002г. увеличился до 7,1 млрд.долл.

Канада и Европа. Страны ЕС занимают после НАФТА 3 место в торговле Канады с отдельными региональными объединениями и являются важнейшими торговыми партнерами Канады. В экспорте Канады в 2002г. на эти страны пришлось 4,3%, в импорте — 11,2%. Две трети канадского экспорта в страны ЕС составляют машины и оборудование (36,2%) и промтовары и материалы (29,1%). 3 место в экспорте представлено продукцией лесопереработки (15,6%), затем следует с/х и рыбная продукция (8,6%), потребтовары (4%).

В импорте из стран ЕС доминируют машины и оборудование (37,9%) и промтовары (19,9%). Другими важными товарными группами импорта являются: потребтовары (17,1%), топливно-энергетические товары (9,8%) и автопродукция (8,4%).

Такие страны ЕС, как Великобритания, Германия, Франция, Бельгия, Нидерланды, Италия входят в 10 основных экспортеров и импортеров Канады. В 2002г. экспорт в Великобританию и Германию уменьшился — на 13,3% и 0,7%. Увеличился импорт из Германии на 3,9%, из Великобритании — снизился на 17%.

Экспорт в страны ЕС в 2002г. упал на 7,2% до 17 млрд.долл., в то время как импорт — увеличился на 1,2% до 40 млрд.долл. Торговый баланс Канады с ЕС в 2002г. ухудшился на 1,8 млрд.долл. до 23 млрд.долл.

Значительное сокращение канадского экспорта в страны ЕС было вызвано падением объема поставок машин и оборудования из Канады, причем половина сокращения экспорта пришлась на самолеты и другие виды транспорта (кроме автомобилей). Экспорт лесной продукции уменьшился в 2002г. на 232 млн.долл. из-за снижения экспорта целлюлозы и древесины из мягких пород дерева. Вывоз из Канады с/х и рыбной продукции уменьшился на 193 млн.долл., поскольку повышение экспорта маслических семян (на 58 млн.долл.) не смогло компенсировать снижения поставок ово-

шей, корнеплодов и злаков (на 129 млн.долл.). Экспорт энергоносителей в 2002г. также упал на 176 млн.долл.

Частично эти потери были компенсированы увеличением экспорта промтоваров и материалов (на 173 млн.долл.), потребтоваров (на 44 млн.долл.) и автопродукции (на 35 млн.долл.).

Повышение импорта объясняется увеличением ввоза в Канаду из ЕС потребтоваров (на 1 млрд.долл. до 6,6 млрд.долл.), автопродукции (574 млн.долл.) и промтоваров (400 млн.долл.). Поступления от импорта были снижены уменьшением импорта энергетических товаров (1,4 млрд.долл.), машин и оборудования (264 млн.долл.).

Китай в 2002г. занимал 4 место в экспорте Канады (1,01%) и 2 (переместившись с 3 в 2001г.) — в импорте (4,6%). Экспорт по сравнению с 2001г. уменьшился на 5,2%, импорт увеличился на четверть (25,6%).

Среди стран Латинской Америки Мексика становится потенциально важным рынком сбыта для канадской продукции, в 2001-02гг. в экспорте Канады она занимала 6 место (0,6%). В 2002г. Мексика сохранила свои позиции как четвертый по стоимостному объему источник импортных поставок в Канаду (3,6%). Темп роста канадского экспорта в Мексику снизился в предг. на 13,1%, хотя в 2001г. он возрос на 25%, а в предшествующие 5 лет ежегодный рост канадского экспорта в Мексику составил 14%.

Товарный экспорт в остальные страны мира в 2002г. снизился на 1 млрд.долл. до 24,5 млрд.долл., а импорт возрос на 4,3 млрд.долл. до 75,9 млрд.долл. Дефицит в торговле Канады с остальными странами мира расширился на 5,3 млрд.долл. и составил 51,4 млрд.долл. Соотношение импорта к экспорту впервые превысило цифры 3:1.

Снижение экспорта было вызвано резким сокращением на 1,4 млрд.долл. поставок с/х и рыбной продукции, злаков (на 822 млн.долл.), маслических семян (на 432 млн.долл.), овощей и корнеплодов (на 413 млн.долл.). В большинстве других секторов отмечены незначительные поступления от экспорта, за исключением, продукции лесопереработки (экспорт сократился на 36 млн.долл.).

Импорт из остальных стран мира в 2002г. возрос благодаря увеличению ввоза в Канаду потребтоваров (1,6 млрд.долл.), промтоваров (1 млрд.долл.), машин и оборудования (857 млн.долл.), с/х и рыбной продукции (369 млн.долл.).

Товарная структура внешней торговли. В товарной структуре экспорта в 2002г. отмечено резкое сокращение на 5 млрд.долл. Вывоза машин и оборудования, на 4,3 млрд.долл. — энергетических товаров, на 2,4 млрд.долл. — продукции лесопереработки и 342 млн.долл. — с/х и рыбной продукции. Сокращение поступлений от экспорта в этих отраслях частично компенсировалось повышением на 4,2 млрд.долл. поставок автопродукции, 2,6 млрд.долл. — промтоваров и материалов и 1,1 млрд.долл. — потребтоваров.

В 2002г. произошло увеличение импорта всех основных товарных групп, за исключением машин и оборудования и энергетических товаров, ввоз которых снизился на 6,6 и 1,3 млрд.долл. Лидирующими позициями в канадском импорте бы-

ли автомобильная продукция (увеличение на 8,9 млрд.долл.), потребтоваров (3,5 млрд.долл.), с/х и рыбной продукции (1,4 млрд.долл.).

Экспорт ресурсов за 1990-2001гг. удвоился: с 72 млрд.долл. до 167,5 млрд.долл., что соответствует росту в 8% в год. Однако рост экспорта, не связанного с ресурсами, был несколько выше — 10,7%. В 90гг. на сектор ресурсов приходилась половина экспорта Канады, в последние годы его доля — 40%. Что касается импорта ресурсов, то их доля в общем импорте составляет 20%, а средний темп роста за десятилетие — 8% (против 9% продукции не ресурсных отраслей). Импорт продукции сектора природных ресурсов увеличился с 33,5 в 1990г. до 78,4 млрд.долл. в 2001г. Сектор природных ресурсов разбит на две принципиальные группы — группу сырьевых ресурсов, включающую сельское хозяйство, рыболовство, лесные разработки, сырую нефть и природный газ, горнодобычу, и группу промышленности, связанной с переработкой ресурсов: металлопродукцию, пищевые продукты, напитки, табак, продукцию из древесины, бумажную продукцию, неметаллические минералы, продукцию из очищенной нефти и угля.

Несмотря на снижение роли ресурсов в канадской торговле, на них приходится значительная часть сальдо торгового баланса. Увеличение сальдо торгового баланса, проистекающее от сырьевого сектора, в основном, поставок сырой нефти и природного газа (24,8 млрд.долл.), составляет 85% увеличения сальдо. На сельское хозяйство (2,4 млрд.долл.) и горнодобычу (2 млрд.долл.) приходится остальная часть увеличения сальдо торгового баланса в части, касающейся сырьевого сектора.

Автомобильная продукция — наиболее весомая позиция канадского экспорта, в 2002г. составляла 23,6% общего экспорта Канады, переместив экспорт машин и оборудования на 2 место. На протяжении последних 5 лет эти две товарные группы соревнуются за 1 и 2 место в экспорте, в четвертый раз меняясь местами. Экспорт автомобильной продукции в 2002г. увеличился на 4,5%, причем увеличение коснулось всех трех секторов — частей автомобилей, легковых машин и грузовиков. Импорт увеличился в 2002г. на 8,9 млрд.долл., причем половина (4 млрд.долл.) увеличения поставок автомобилей пришлось на легковые автомобили.

Машины и оборудование составляли 23,1% канадского товарного экспорта в пред.г. (24,1% в 2001г.), причем по сравнению с пред.г. снижение коснулось самолетов и другого транспортного оборудования.

Экспорт телевизионного, телекоммуникационного и связанного с ним оборудования снижается второй год подряд. Оцениваемый в 12,4 млрд.долл., экспорт этого вида оборудования в 2002г. составлял половину объема экспорта 2000г. (24,7 млрд.долл.). В 2002г. уменьшился на одну пятую часть (1,8 млрд.долл.) экспорт офисного оборудования. Поставки другого оборудования и инструментов остались неизменными в течение года.

Экспорт самолетов и других транспортных средств снизился в 2002г. (на 1,4 млрд.долл. уменьшился вывоз самолетов, двигателей и частей для самолетов).

Импорт всей товарной группы машин и оборудования снизился в 2002г., причем наибольшее

снижение отмечено по коммуникационному и связанному с ним оборудованию (2,8 млрд.долл.), а также самолетам и другим транспортным средствам (1,5 млрд.долл.).

Промтовары и материалы представляют собой широкий спектр товаров от металлических руд до пластмасс и от продуктов животного происхождения до текстильных изделий. Промтовары и материалы разделяются на 4 основные подгруппы: металлические руды; химпродукты, пластмассы и удобрения; металлы и сплавы; другие промтовары и материалы. В 2002г. экспорт промтоваров и материалов, на который приходилось 16,9% всего канадского экспорта товаров, увеличился по сравнению с 2001г.м на 2,6 млрд.долл., увеличение затронуло все четыре подгруппы. Увеличились поступления от экспорта металлов и сплавов (до 1,9 млрд.долл.) благодаря расширению экспорта изделий из стали — сортовой стали простых профилей, прутков, толстолистовой и тонколистовой стали (на 860 млн.долл.) и драгметаллов и сплавов (на 665 млн.долл.). Поставки химпродуктов, пластмасс и удобрений возросли на 490 млн.долл. (вывоз продуктов органической химии снизился на 81 млн.долл.).

Доля импорта промтоваров и материалов составляла 19,3% от всего импорта Канады. В импорте выделяют подгруппы металлов и металлических руд; химпродукты и пластмассы; другие промтовары и материалы. Импорт по всей группе товаров увеличился за год на 371 млн.долл., хотя по отдельным видам, в частности, металлам и металлическим рудам увеличение достигло 1,2 млрд.долл., а импорт других промтоваров и материалов снизился на 1,4 млрд.долл.

Потребтовары составляли 4,2% общего товарного экспорта в 2002г. против 3,9% в 2001г., что определяется расширением поставок этих товаров на 1,4 млрд.долл.

Импорт потребтоваров — 13% общего импорта товаров в 2002г. — также увеличился за год, поступления повысились на 3,5 млрд.долл. Наибольшее увеличение импорта отмечено по разным конечным продуктам (на 2 млрд.долл.), мебели и домашней утвари (на 572 млн.долл.), часам и спортивным товарам (414 млн.долл.). Оставшееся увеличение поступлений касается импорта одежды и обуви.

Значение энергетических товаров для экспорта Канады в 2002г. уменьшилось — их доля снизилась до 12,3 с 13,2% годом ранее. Экспорт снизился на 4,3 млрд.долл. по причине снижения на 6,4 млрд.долл. экспорта природного газа и на 1,4 млрд.долл. — электричества. Экспорт сырой нефти возрос на 3,6 млрд.долл. Низкие цены на природный газ и электричество в пред.г., и повышение цен на сырую нефть оказали влияние на изменение в экспорте.

Импорт энергетических товаров снизился на 1,3 млрд.долл., что было вызвано падением объемов ввоза в Канаду сырой нефти (на 1,1 млрд.долл.).

Экспорт лесной продукции (12,3% всего экспорта) снизился в 2002г. на 2,7 млрд.долл., причем половина этого снижения была вызвана сокращением поставок газетной бумаги. Потери в экспорте были вызваны уменьшением объемов поставок древесины из мягких пород дерева, других видов бумаги и картона, целлюлозы.

Канада импортирует лесную продукцию в незначительных объемах (1% импорта Канады). Импорт этой продукции в 2002г. увеличился (четверть миллиарда долларов) благодаря ввозу в Канаду материалов, изготовленных из дерева.

Доля с/х и рыбной продукции в экспорте Канады не изменилась в 2002г. по сравнению с 2001г. и составила 7,4%, хотя экспорт упал на 342 млн.долл. из-за сокращения экспорта пшеницы (750 млн.долл.); снижение оказалось большим, чем поступления от вывоза других продуктов (408 млн.долл.). Экспорт рапса уменьшился на 305 млн.долл., ячменя — на 190 млн.долл., алкогольных напитков — 161 млн.долл., в то же время увеличились поставки из Канады рыбы (на 411 млн.долл.), других пищевых продуктов, напитков и табака (на 242 млн.долл.) и прочих изделий из зерновых (на 242 млн.долл.).

Импорт с/х и рыбной продукции (доля составила 6,1 против 5,8% импорта Канады в 2001г.) увеличился на 1,4 млрд.долл. из-за расширения ввоза в Канаду фруктов и овощей и прочих с/х и рыбных продуктов.

Услуги. Экспорт услуг увеличился в 2002г. на 2,8% или 1,6 млрд.долл. и составил 58,2 млрд.долл. или 12,4% общего экспорта товаров и услуг. В 2002г. каждый доллар из восьми, поступивших от экспорта, приходился на экспорт услуг. Половина экспорта услуг (50,4%) приходилось на коммерческие услуги (бухгалтерские, юр.услуги, услуги по страхованию, архитектурные, компьютерные и пр. услуги); пятая часть (18,8%) — на транспортные услуги.

Импорт услуг постоянно возрастал в 90гг.; его повышение отмечено и в 2002г., однако темп роста оказался меньше, чем при экспорте услуг. Увеличение составило 1,8% по сравнению с уровнем 2001г., или 1,2 млрд.долл., и достигло 66,1 млрд.долл.

ФТАА-НАФТА

Во внешнеэкономической стратегии Канада придерживается линии на использование преимуществ участия в имеющихся региональных объединениях: Североамериканской зоне свободной торговли — НАФТА, Азиатско-тихоокеанском экономическом сотрудничестве — АТЭС. Канада стремится к развитию отношений с группировками стран Центральной Америки, Андской группы, Карибского бассейна. Имея намерение устранить барьеры на пути к обширному европейскому рынку, правительство страны проводит переговоры и консультации с целью заключения соглашения о свободной торговле с Европейским союзом.

Free Trade Area of the Americas. Наиболее ярким воплощением торговой экспансии Канады является ее плодотворная позиция в создании нового континентального объединения «всех американцев» (ФТАА), которое станет самой крупной зоной свободной торговли в мире, охватывающей 34 государства с населением 830 млн.чел., которые производят ВВП, оцениваемый в 19,7 трлн.долл.

Побудительным мотивом создания такой зоны для Канады является освоение новых рынков сбыта товаров и услуг; желание урегулировать споры в двусторонних отношениях с США, Бразилией, которые не разрешаются компромиссным путем ни в рамках ВТО, ни в рамках НАФТА (за исключением автомобильного пакта, но под давлением и не в

пользу стран НАФТА), неудовлетворенность существующими отдельными положениями соглашений ВТО (механизмом урегулирования споров).

Начало переговорам о создании Зоны свободной торговли всех американцев было положено на саммите государств американского континента, проходившем в Майями в дек. 1994г.

Основной целью ФТАА является развитие благосостояния, усиление демократических ценностей и институтов, повышение безопасности, содействие социальному развитию, укрепление сотрудничества среди стран в полушарии. Ключевыми факторами достижения коллективного экономического роста на американском континенте, повышения жизненных стандартов, улучшения условий труда всех, живущих на американском континенте, являются развитие свободной торговли и повышение экономической интеграции. Признается необходимость принятия во внимание различий в уровнях развития и размерах экономик стран, входящих в эту зону, с целью создания возможностей полномасштабного участия всех стран в интеграционных процессах.

Разработка планов создания зоны осуществлялась на последующих саммитах в Сантьяго и Квебек-сити, причем акцент делался на развитии образования, демократии, соблюдении прав человека, устранении бедности и дискриминации и защите окружающей среды. После встречи в Квебек-сити проект соглашения ФТАА был обнародован, что обеспечило открытость процесса интеграции в рамках ФТАА; несомненно, это является заслугой канадского правительства.

Канада играет заметную роль в процессе создания ФТАА; она активный участник и организатор переговорного процесса (в г.Квебек-сити в 2001г. проходил третий саммит по созданию ФТАА). Регион, охватываемый новым соглашением ФТАА, открывает для Канады громадные перспективы — даже исключив торговых партнеров Канады по НАФТА, Канада сможет экспортировать товары на 3,8 млрд.долл., и новые рынки примут прямые инвестиции из Канады объемом в 67,4 млрд.долл. (что составляет 17,3% всех прямых канадских инвестиций за границу). Во главе переговорного процесса стоят США и Бразилия, которые останутся до окончания переговоров. Переговоры намечено завершить к янв. 2005г.

Канада взаимодействует с этими странами по продвижению переговорного процесса; она возглавляет Группу по переговорам по урегулированию споров и является заместителем главы Группы по переговорам по субсидиям, антидемпинговым и компенсационным пошлинам.

За основу Соглашения ФТАА взяты те экономические отношения свободной торговли, которые существуют у Канады с США, Мексикой, Чили и Коста-Рикой. ФТАА будет существовать параллельно с другими действующими соглашениями, в частности, НАФТА. Это означает, что отношения с США и Мексикой будут регулироваться соглашением НАФТА; ФТАА заменит НАФТА только в случае согласия всех сторон предшествующего соглашения.

На 2003г. цели Канады в переговорном процессе по созданию ФТАА определены: согласование интегрированного проекта текста Соглашения ФТАА; продвижение переговоров по доступу на

рынки; развитие институциональной структуры ФТАА; поиск поддержки среди партнеров ФТАА по вопросу связи Соглашения ФТАА с Демократической хартией организации американских государств (ОАГ); расширение участия гражданского общества через соответствующий Комитет ФТАА. Задачи по созданию всеамериканской зоны свободной торговли являются перспективными.

Соглашение о Североамериканской зоне свободной торговли – North American Free Trade Agreement (НАФТА) остается тем инструментом, который позволяет регулировать отношения с крупнейшими торговыми партнерами Канады – США и Мексикой. **В 2002г. 88% канадского товарного экспорта и 61% экспорта услуг направлялись в страны НАФТА.** Поток прямых иностранных инвестиций из стран НАФТА в 2001г. составил 67% всех иноинвестиций в Канаду.

Соглашение о Североамериканской зоне свободной торговли вступило в действие 1 янв. 1994г. 10-летний период существования НАФТА показал эффективность этой организации в плане стимулирования торговли и инвестиций между тремя странами – Канадой, США и Мексикой, а также увеличения экономического роста и повышения стандартов жизни населения.

В рамках НАФТА Канада стремится обеспечить наилучшие условия для бизнеса, а именно: упрощение правил происхождения товара, условий временного въезда для бизнесменов, трансграничной торговли услугами.

С устранением тарифов во взаимной торговле Канады и Мексики и США и Мексики с 1 янв. 2003г. полностью завершен переход к беспошлинной торговле в Североамериканской зоне свободной торговли.

Соглашение НАФТА предусматривает эффективный механизм разрешения споров; альтернативой может быть обращение к механизму разрешения споров ВТО. В главе 19 Соглашения предусмотрена уникальная система рассмотрения споров двухсторонней группой экспертов, что дает возможность избежать судебного рассмотрения решений по вопросам антидемпинговых и компенсационных пошлин. В отношении инвестиций (глава 11) и финансовых услуг (глава 14) оговорены отдельные положения по рассмотрению споров.

Институционально реализация соглашения НАФТА осуществляется Комиссией НАФТА, которая состоит из министров торговли трех стран. Комиссия формулирует актуальные проблемы сторон Соглашения и принимает обязательства по их решению. На последнем заседании Комиссии 28 мая 2002г. министры торговли подтвердили свое решение завершить полное выполнение Соглашения в соответствии с установленным графиком и рассмотреть перспективы дальнейшего стимулирования торговли трех стран. Группе экспертов, по решению Комиссии, предстоит выявить приоритеты в отношении действия Главы 11 Соглашения НАФТА (инвестиции) и продолжить разработку рекомендаций, касающихся режима иноинвестиций.

В рамках деятельности НАФТА идет обсуждение Североамериканской инициативы по биотехнологии (NABI). В ходе последней встречи 30-31 окт. 2002г. официальные лица трех стран (с канад-

ской стороны – представители министерства сельского хозяйства и сельхозпродовольствия. Канадского агентства по инспекции пищевых продуктов, минздрава, министерства окружающей среды) согласовали представленные проекты программ работ по направлениям: научные проблемы, проблемы регулирования, вопросы торговли и маркетинга.

Наиболее важным для Канады является дальнейшее продвижение на рынок США. На 2003г. определены приоритеты: установление оптимального сочетания безопасности, соблюдения законов и свободного перемещения товаров, услуг и людей через общую с США границу; положительное разрешение спора по древесине из мягких пород дерева; сохранение доступа на американский рынок канадской пшеницы; противодействие на различных международных форумах правилам этикетирования страны происхождения товара в соответствии с Фермерским законом США; разъяснение в США системы налогообложения канадских фирм с тем, чтобы показать, что эта система справедлива и находится в соответствии с международными нормами; участие в работе по разъяснению главы 11 Соглашения НАФТА; гарантирование того, что предложение Таможни США и Управления по пищевым продуктам и лекарствам касательно предварительного уведомления о прибытии товара будет выполняться для достижения целей безопасности и не приведет к ненужному искажению торговли.

Приоритеты Канады в отношении Мексики на 2003г. касаются мониторинга основных направлений внутренней политики Мексики, которые могут оказать воздействие на канадский экспорт (генетически измененных продуктов, семенного картофеля); новой политики Мексики по поддержке сельского хозяйства; изучения новых обязательных правил Мексики с целью консультирования канадских экспортеров; отслеживания развития событий на канадско-мексиканской таможенной границе и обеспечения своевременного содействия канадским компаниям при пересечении товаров через границу, включая их транспортировку; участия в разъяснении положений главы 11 Соглашения НАФТА.

На американском континенте действует и другие региональные организации, с которыми Канада имеет намерение развивать отношения свободной торговли. В 2002г. региональное объединение Меркосур, в которое входит Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай, стало для Канады по вторым по значимости рынком сбыта товаров в Южной Америке. Этот союз предусматривает свободное обращение товаров, услуг, капиталов и рабочей силы в рамках региона, общий внешний тариф и гармонизацию макроэкономической политики к 2006г. В июне 1998г. между Канадой и Меркосур было заключено Соглашение о торговом и инвестиционном сотрудничестве, которое легло в основу взаимодействия в рамках ФТАА, ВТО и Кернской группы. Канада участвует в консультативных комитетах, созданных в развитие упомянутого соглашения, с целью поиска путей расширения торговли, установления санитарных и фитосанитарных правил в области сельского хозяйства.

Андская группа (Боливия, Колумбия, Эквадор, Перу и Венесуэла) – в авг. 2002г. Канада и страны Андской группы договорились о проведении

предварительных обсуждений о возможном заключении соглашения о свободной торговле; на 2003г. стоит задача подписания этого соглашения.

С четырьмя странами Центральной Америки — Сальвадором, Гватемалой, Гондурасом и Никарагуа — Канада проводит переговоры о заключении соглашения о свободной торговле.

Предварительные переговоры о заключении соглашения о свободной торговле в 2002г. проводились Канадой со странами Карибского бассейна (15 стран) — КАРИКОМ (Caribbean Community); на 2003г. намечено продолжение этих переговоров.

Заключение соглашений о свободной торговле со странами Центральной Америки и Карибского бассейна усилит влияние Канады в этом регионе и будет способствовать реализации потенциала для дальнейшего развития торговых отношений между странами, в особенности, в отношении к малому и среднему бизнесу.

АТЭС

Важным для Канады международным форумом является ее участие в Азиатско-тихоокеанском экономическом сотрудничестве — АТЭС. С начала образования АТЭС Канада поддерживала прогрессивные начинания в поддержку многосторонней торговой системы. В 2002г. Канада участвовала в ряде инициатив, направленных на создание потенциала экономики развивающихся стран, от имени Комитета АТЭС по торговле и инвестициям осуществляла наблюдение за выполнением исследования, касающегося влияния улучшения условий торговли на экономику, организовала семинар с Таиландом, Гонконгом, Китаем по улучшению условий торговли. Являясь сопредседателем Группы АТЭС по созданию потенциала экономик, которая координирует всю работу АТЭС в этой области, Канада разработала веб-директории всех проектов ВТО по созданию потенциала экономик, предлагаемых в рамках стран АТЭС. Канадское агентство международного развития вскоре начнет программу экономической интеграции стран АТЭС, оцениваемую в 9 млн.долл., которая предусматривает помощь ВТО по созданию потенциала экономик по всей Юго-Восточной Азии.

В окт. 2002г. в Мексике, в Лос Кабосе, была проведена последняя встреча лидеров стран АТЭС; внимание участников саммита было направлено на войну против терроризма и развитие благосостояния как следствие глобализации экономики. Лидеры стран АТЭС объявили об Инициативе по гарантированию безопасности торговли в регионе АТЭС, основанной на договоренностях саммита G8 в Кананаскисе и направленной на усиление защиты при транспортировке грузов.

В развитие «Шанхайского соглашения» 2001г. члены АТЭС приняли **План действий по содействию торговле**. План нацеливает на снижение операционных расходов в регионе на 5% к 2006г. и включает конкретные меры по достижению этих целей. На встрече лидеров стран АТЭС был также распространен доклад ВВ об экономических преимуществах улучшения условий торговли (от имени Комитета АТЭС по торговле и инвестициям Канада осуществляла наблюдение за ходом этого исследования). Исследование выявило, что улучшение условий торговли повысит ее объемы внут-

ри стран АТЭС на 280 млрд.долл. Члены АТЭС приняли Заявление о выполнении странами АТЭС стандартов гласности в законах, процедурах и административных правилах, что улучшит доступ на рынки по всему региону стран АТЭС.

В 2003г. встреча стран АТЭС произойдет в Таиланде; на встрече предполагается усилить работу АТЭС по экономическому и техническому сотрудничеству, при этом особое внимание будет уделено развитию человеческих ресурсов и социальных гарантий по всему региону. В 2003г. одной из основных целей Канады станет выполнение Заявления против терроризма стран АТЭС и Инициативы по безопасности торговли в регионе АТЭС. Канада также продолжит выполнение Плана действий по содействию торговле, совместимого с направлением, предусмотренным Шанхайским соглашением и нацеленным на расширение возможностей для канадского бизнеса в регионе. Канада будет играть главную роль в Инициативе ВТО по созданию потенциала в странах АТЭС и продолжит поддержку деятельности стран АТЭС по вопросам «новой экономики».

Канада окажет содействие в вовлечение общественных организаций в деятельность АТЭС, включая диалог с неправительственными организациями, с целью создания общественной поддержки экономическим реформам, необходимым для поддержания роста и процветания в регионе. Индивидуальный план действий Канады будет рассматриваться в 2003г. наряду с Планами Австралии и Таиланда.

Канада играет активную роль в двух инициативах по **биотехнологии** АТЭС. В рамках Рабочей группы по техсотрудничеству в области сельского хозяйства Канада осуществляет наблюдение за Подгруппой по исследованиям, разработке и распространению с/х биотехнологий (Research, Development and Extension of Agricultural Biotechnology — RDEAB). Эта группа представляет собой форум для разъяснения общих вопросов биотехнологии в сельском хозяйстве. В функции Подгруппы входит осуществление работы по биотехнологии в сельском хозяйстве в таких направлениях, как проведение научно-обоснованной оценки продуктов биотехнологии, техническое сотрудничество, гласность и информационный обмен среди стран-членов.

Подгруппа организовывала семинары по биотехнологии в Австралии, Канаде, Малайзии, Таиланде и США. Следующий семинар намечено провести в 2003г. в Китае. В дополнение к работе, предпринятой Подгруппой RDEAB, Канада участвует в диалоге на высшем уровне по биотехнологии с целью вовлечения руководителей высшего звена в обсуждение проблем биотехнологии, стоящих перед странами-членами АТЭС. Первая встреча прошла в Мехико в фев. 2002г., последующая в Таиланде в фев. 2003г.

Определенные цели канадское правительство устанавливает для каждой из стран АТЭС, исходя из специфики экономических отношений. С **Японией (второй после США торговый партнер Канады)** и третье место по объему инвестиций в Канаду) Канада ставит задачу на 2003г. продолжить оказание давления на правительство Японии с целью снижения таможенных пошлин на ряд товаров (растительное масло, продукцию лесопереработки, цветные металлы), сокращения, а в ряде слу-

чаев устранения специфических технических и законодательных барьеров, действующих в Японии в приоритетных для Канады областях: пищевая продукция, стройматериалы и услуги, включая правила и стандарты, отличающиеся от международных (практика использования зарубежных данных клинических исследований при одобрении фармтоваров и медприборов, промышленные стандарты Японии на пластмассы, уровень формальдегидов в детской одежде). В отношении Китая канадское правительство изыскивает пути улучшения доступа на рынок с/х продукции, банковских услуг, страхования, ценных бумаг, возобновления переговоров о заключении соглашения о защите иностранных инвестиций. С Индией поставлена задача оказания давления с целью соблюдения этой страной взятых обязательств по Соглашению об информационных технологиях и отслеживанию применения Индией средств торговой защиты против канадских экспортеров.

Евросоюз

Канада – одна из 8 стран в мире, которая не имеет преференциальных торговых отношений с ЕС. Содействие торговле между ЕС и Канадой оказывают действующие двусторонние соглашения. Рамочное соглашение 1976г. о коммерческом и экономическом сотрудничестве учредило Совместный комитет по сотрудничеству. Совместная политическая декларация 1996г. об отношениях ЕС и Канады и План действий Канады и ЕС установили цели по расширению отношений не только в торговле-экономической сфере, но и в области внутренней и внешней политики.

На прошедшем в Оттаве в дек. 2002г. саммите лидеры Канады и ЕС взяли обязательство разработать «Соглашение о расширении торговли и инвестиций между Канадой и ЕС», которое охватывает новые проблемы в отношениях и не устраненные барьеры в торговле. В дек. 2003г. предстоит встреча министров торговли ЕС и Канады, на которой министры представят предложения к проекту двустороннего соглашения; предполагают, что переговоры по соглашению начнутся в 2004г.

«Инициатива в области торговли между Канадой и ЕС» (EU-Canada Trade Initiative – ЕСТІ), начатая в дек. 1998г., установила ряд достижимых в приемлемые сроки подцелей по доступу на рынки и экономическому сотрудничеству, вытекающих из Плана действий. ЕСТІ включает сотрудничество по установлению правил регулирования, услугам, правительственным закупкам, интеллектуальной собственности, конкурентной политике, культуре, электронной торговле, а также содействие в установлении непосредственных контактов в сфере бизнеса.

Встречи на высшем уровне между Канадой и ЕС происходят дважды в год; на этих встречах представляются доклады о достигнутом за прошедший период и устанавливаются приоритеты на будущее. В соответствии с ЕСТІ первоочередным является выполнение соглашения о взаимном признании организаций, осуществляющих оценку соответствия. В мае 2001г. ЕС сняло барьеры на импорт из Канады вина из замороженного винограда (ice wine); продвигаются переговоры о заключении соглашения о вине и спиртосодержащих напитках. Учреждение диалога между соот-

ветствующими деловыми сообществами также является одной из ключевых задач ЕСТІ. Круглый стол Канада-ЕС (The Canada-Europe Round Table – CERT), учрежденный в 1999г., соединил фирмы из разных отраслей экономики, поддерживающие развитие экономических отношений Канады с ЕС. CERT в 2002г. организовал конференции по конкурентной политике.

На 2003г. правительство Канады определило приоритеты в отношении улучшения доступа канадских товаров на рынок ЕС, прежде всего, в сферах сельского хозяйства и природных ресурсов, в которых действуют ограничения и барьеры. В перечень продукции, вызывающей озабоченность у канадских экспортеров, попали вино из замороженного винограда и спиртосодержащие напитки, рыба и морепродукты, алюминий, некоторые цветные металлы (свинец, ртуть, кадмий), бумажная продукция, подпадающая под действие экологического этикетирования; проблемы возникают в сертификации лесной продукции, экологически чистых продуктов, стройматериалов. Санитарные и фитосанитарные правила ЕС затронули канадский экспорт сосны (требование предварительной тепловой обработки), говядины (запрещение ЕС использовать гормоны для ускорения выращивания), живых животных и животных продуктов, семян картофеля, генетически измененной канолы и других генетически измененных продуктов (требование обязательного этикетирования и прослеживания продукта от фермы до магазинного прилавка).

Что касается правительственных закупок, то Канада не имеет полного доступа к возможностям, предоставляемым госсектором стран ЕС в ряде отраслей, включая телекомоборудование и услуги, транспорт и энергоснабжение. Ограничения касаются требований к стандартам, сертификации, а также необходимости обязательного использования местных компонентов. В сфере телекоммуникаций Канада стремится использовать проводящуюся либерализацию регулирования с целью продвижения на этот рынок.

В окт. 1999г. канадское правительство объявило о начале переговоров с государствами Европейской ассоциации свободной торговли ЕАСТ (Исландия, Лихтенштейн, Норвегия и Швейцария). Переговоры по основному кругу вопросов завершены, однако, некоторые проблемы остались нерешенными. Соглашение о свободной торговле «первого поколения» сконцентрировано на устранении тарифов на промышленные товары, определенной либерализации в с/х области и сотрудничестве по облегчению торговли и конкуренции.

В 2003г. канадское правительство намерено продолжить создание договорно-правовой базы отношений с ЕС, включая: проведение переговоров о соглашениях, облегчающих доступ на рынок ЕС вина и алкоголя; разработку предложений по Соглашению о расширении торговли и инвестиций между Канадой и ЕС (для представления на саммите министров торговли Канады и ЕС в дек. 2003г.); интенсификацию сотрудничества в сфере регулирования торговых отношений с целью учреждения нового двустороннего рамочного соглашения, облегчающего процедурные правила для канадских экспортеров.

Связи с СНГ

В 2002г. в торговле Канады со странами СНГ лидирует Украина (48,6% объема совокупного товарооборота), Казахстан (20,7%), Туркменистан (10%), Белоруссия (7%), Узбекистан (5,4%). На эти страны приходится 91,7% совокупного товарооборота стран СНГ с Канадой. Товарооборот по сравнению с 2001г. снизился на 7,5% за счет снижения экспорта на 12,2%; импорт остался неизменным, увеличившись всего на 0,9%.

В соответствии с данными Статистического агентства Канады совокупный товарооборот стран-членов СНГ (без России) составил в 2002г. 221,8 млн.долл., экспорт стран СНГ – 135,3 млн.долл., а импорт – 86,6 млн.долл.

В торговле со странами СНГ в 2002г. Канада имеет отрицательное сальдо в 48,7 млн.долл. (в 2001г. размер отрицательного для Канады сальдо торгового оборота со странами СНГ был большим – 68,2 млн.долл.).

Половина товарооборота Канады странами СНГ приходится на **Украину – товарооборот 107,8 млн.долл.**, в 2001г. доля Украины была ниже – 32,8%. **Казахстан занимает 2 место – товарооборот 45,9 млн.долл.** (20,7%). На третье место вышел Туркменистан – его товарооборот возрос с 4,5 до 22,3 млн.долл., и доля поднялась с 5,7% до 10% (резкий скачок произошел благодаря увеличению и экспорта, и импорта). Белоруссия занимает 4 место (15,5 млн.долл., 7%), за год товарооборот увеличился в 2 раза. Узбекистан снизил свой товарооборот по сравнению с 2001г. в 4,7 раза до 12 млн.долл. и его доля составляет 5,4% (отмечено снижение и экспорта в 5,2 раза, и импорта в 3,5 раза).

Товарооборот остальных стран СНГ с Канадой незначителен: Армении (2,1%), Молдавии (1,9%), Азербайджана (1,8%), Грузии (1,3%), Киргизии (0,5%), Таджикистана (0,5%).

В экспорте в Канаду ведущее место также занимает Украина – 85,1 млн.долл. (62,9% совокупного объема экспорта стран СНГ в Канаду; в 2001г. – 41,2%); экспорт Туркменистана – 12,1 млн.долл. (8,9%, в 2001г. – 0,8%), Белоруссии – 11,1 млн.долл. (8,2%, в 2001г. – 3,3%), Казахстана – 10,7 млн.долл. (7,9%, годом ранее 19%), Узбекистана – 8,1 млн.долл. (6%, в 2001г. – 27,3%). Эти страны экспортируют в Канаду 94% от всего объема экспорта. За пред.г. возрос экспорт Туркменистана и Белоруссии при одновременном снижении экспорта Узбекистана и Казахстана.

Наибольший объем импорта из Канады приходится на Казахстан – 35,2 млн.долл. (40,6%); импорт Украины составляет 22,7 млн.долл. (26,2%), Туркменистана – 10,2 млн.долл. (11,8%), Белоруссии – 4,4 млн.долл. (5,1%), Узбекистана – 3,9 млн.долл. (4,5%). В 2001-02гг. увеличил импорт Туркменистана (в 3,2 раза) и Белоруссии (в 1,6 раза), Украины (в 1,5 раза); импорт Узбекистана сократился в 3,5 раза. 78,6% импорта из Канады поступает в три страны – Казахстан, Украину, Туркменистан.

Украина. В 2002г. экспорт в Канаду увеличился в 1,3 раза. Экспорт представлен широкой номенклатурой товаров. Треть экспорта Украины в Канаду приходится на продтовары и с/х сырье, причем по сравнению с пред.г. доля этой группы товаров увеличилась с 19 до 35,6%, а объемы – в 2,5 раза до

30,3 млн.долл. Это произошло по причине возрастания в 2,7 раза поставок зерна до 26,3 млн.долл. (зерно является самой крупной позицией товарного экспорта Украины в Канаду), а также появления нового товара, не экспортировавшегося в 2001г., – остатков и отходов пищевого производства (в 2002г. – 2,9 млн.долл.). Зерно экспортируется в 2 провинции Канады – основная часть (23,2 млн.долл.) в пров. Квебек, остальное в Новую Шотландию.

Экспорт металлов и изделий из них снизился до 15 млн.долл. (их доля в экспорте в 2001г. была 31,3%, в 2002г. – 17,7%), основным товаром в этой группе являются черные металлы – 10,5 млн.долл. (12,4%), их вывоз в Канаду снизился по сравнению с 2001г.м в 1,4 раза, и изделия из черных металлов (3,6 млн.долл.). Основным объемом поставок черных металлов поступает в пров. Квебек (8,2 млн.долл.) и Онтарио (1,7 млн.долл.).

Продукты химического производства являются третьей по значимости группой товаров, их доля составляет 13,5% (11,5 млн.долл.). Экспорт увеличился за год на четверть благодаря возрастанию поставок продуктов неорганической химии в 1,2 раза до 6,8 млн.долл. (8%), удобрений – 2,5 млн.долл., экстрактов дубильных и красильных, красок и лаков – с 0,7 до 1,4 млн.долл.

Текстиль, текстильные изделия и обувь занимают в украинском экспорте 12,1% (10,3 млн.долл.); большие объемы поставок приходятся на одежду текстильную – 8,4 млн.долл., 9,9% (увеличение с 5,6 млн.долл.) и обувь – 1 млн.долл. Одежду текстильную из Украины закупают в Квебеке (6 млн.долл.) и Онтарио (2,3 млн.долл.).

Экспорт машин, оборудования и транспортных средств составляет 7,6 млн.долл. (8,9%) и увеличился за год в 2,1 раза по причине возрастания поставок локомотивов ж/д и подвижного состава с 0,6 до 4,3 млн.долл.

Экспорт нефти и нефтепродуктов возрос в 2,1 раза и составил 4,4 млн.долл. (5,1%).

В 2002г. изменился удельный вес отдельных товарных групп: черные металлы, являвшиеся главной статьей экспорта в 2001г., уступили первенство продовольственным товарам, большая часть из них падает на зерно (30,9%).

Украинский импорт из Канады увеличился в 1,5 раза до 22,7 млн.долл. благодаря увеличению импорта оборудования и механизмов (группа 84) в 5,1 раза до 6,8 млн.долл. (группа машин, оборудования и транспортных средств является самой значимой в импорте, на нее приходится 39,9% украинского импорта из Канады) и возрастанию поставок мяса из Канады с 0,8 до 3,5 млн.долл. (поставки продовольствия увеличились за год в 2,6 раза до 4,9 млн.долл.). Импорт специально классифицированных товаров, а также товаров, перечисленных в конфиденциальном порядке (группы 98 и 99) составляет 18,9%.

Казахстан. Доминирующими экспортными товарами в Канаду являются продукты химического производства, в частности, неорганической химии (6,1 млн.долл., 57,4% казахского экспорта в Канаду) и черные металлы (4,4 млн.долл., 41,3%). Однако экспорт продуктов неорганической химии снизился в 4,1 раза по сравнению с 2001г., что обусловило падение казахского экспорта в 2,7 раза. Экспорт черных металлов увеличился на треть (в 1,4 раза). Прекратились поставки руд и шлаков (0,4 млн.долл. в 2001г.).

Импорт из Канады в Казахстан снизился незначительно, с 36 до 35,2 млн.долл. по причине снижения импорта машин и оборудования с 32,8 до 30,3 млн.долл. (86,2% казахского импорта из Канады). Наибольший объем (20,1 млн.долл., 57,1%) падает на поставки из Канады оборудования и механизмов (группа 84). В 2002г. увеличился в 3,4 раза вывоз из Канады в Казахстан продуктов химической промышленности за счет появившихся новых товаров в структуре казахского импорта: группы 38 – прочие химпродукты (1,8 млн.долл.).

Туркменистан. В 2002г. продолжал расширять свой товарооборот с Канадой. Экспорт за год увеличился в 9,8 раза до 12,1 млн.долл. за счет текстиля и изделий (98,2% казахского экспорта), в частности, одежды трикотажной (с 1 до 10,3 млн.долл.), и прочих готовых текстильных изделий (1,2 млн.долл.).

В импорте Туркменистана из Канады 75,2% составляют машины, оборудование, в основном оборудование и механизмы (группа 84), на которые падает 68,1% туркменского импорта из Канады. 12,8% – это изделия из черных металлов (группа 73), которые в 2001г. не импортировались.

Белоруссия. В 2002г. увеличила и экспорт (в 2,2 раза), и импорт (в 1,6 раза). Структура экспорта Белоруссии диверсифицирована, в ней представлены продукты химпрома (28,5% объема экспорта), металлы и изделия из них (19,4%), древесина и целлюлозно-бумажные изделия (18%), другие товары: стекло, мебель, игрушки (17,5%). В группе химтоваров выделяются удобрения – 3 млн.долл. (27%), которые в 2001г. не поставлялись в Канаду. Другими доминирующими товарами являются древесина и изделия из нее – 2 млн.долл. (18%), черные металлы – 1,95 млн.долл. (17,6%), причем объемы поставок по сравнению с 2001г. возросли в 21 раз с 0,09 млн.долл., стекло и изделия из него – 1,2 млн.долл. (10,8%), одежда текстильная – 1,2 млн.долл. (10,7%).

Основными товарными группами импорта из Канады в Белоруссию являются древесина и целлюлозно-бумажные изделия (26,7%), причем самым значимым товаром является масса из древесины и других древесных волокон (25,5%), машины, оборудование и транспортные средства (20,9%) и товары спецназначения и перемещаемые в «конфиденциальном порядке» – группы 98-99 (44,8%). Вывоз в Белоруссию машин и оборудования сократился в 1,9 раза.

Узбекистан. Экспорт в 2002г. сократился в 5,2 раза за счет падения объемов поставок продуктов неорганической химии с 41,6 до 6,9 млн.долл. – основного (84,7%) товара узбекского экспорта в Канаду. 12,2% узбекских поставок в Канаду приходится на текстиль и текстильные изделия – хлопок, одежду трикотажную и текстильную – вывоз которых возрос за год в 4,9 раза.

Импорт Узбекистана из Канады также сократился с 13,8 до 3,9 млн.долл. за счет падения импорта из Канады оборудования и механизмов (группа 84) с 10,6 до 0,2 млн.долл. (год назад эта товарная группа составляла 76,3% импорта, в 2002г. – 5,7%). Значительные объемы импорта приходится на продовольствие, готовую продукцию из мяса (41,4% импорта) и пластмассы и изделия из нее (37,9%).

В экспорте стран СНГ в Канаду преобладают продукты неорганической химии – занимают

14,8% всего экспорта стран СНГ, значительные объемы экспортирует Узбекистан, Украина и Казахстан; доля черных металлов (группа 72) – 12,5% (большая часть поставок приходится на Украину – 7,8%), Казахстан – 3,3% и Белоруссию – 1,4%); одежду текстильную экспортируют 9 стран СНГ, ее доля в общем экспорте составляет 9,9%, наибольшие объемы падают на Украину – 6,2%, Молдавию – 1,8%; одежду трикотажную экспортируют 6 стран, доля составляет 9,2%, на Туркменистан приходится 7,6%, Армению – 0,9%; удобрения составляют 4,1% (поставляются Белоруссией и Украиной); нефть – 3,2% (поставляется Украиной); древесина – 2,2% (1,5% поставляет Белоруссия); зерно – 19,4% (поставляет Украина).

На товарных рынках Канады российские экспортеры конкурируют с сильными производителями из стран СНГ, причем по таким товарам, как продукты неорганической химии, удобрения, черные металлы и одежда трикотажной и текстильной. По продуктам неорганической химии страны СНГ экспортируют половину (47,4%) объема российского экспорта этих товаров, по черным металлам – 22,8% российского экспорта, удобрениям – 34,5% Россия за год снизила экспорт в Канаду удобрений с 27,5 до 16 млн.долл. В отношении одежды текстильной совокупный объем поставок стран СНГ в 1,2 раза превышает экспорт России; по одежде трикотажной – в 1,4 раза (только Туркменистан экспортирует одежды трикотажной более России – 10,3 против 9,1 млн.долл.).

Связи с Балтией

Торговля стран Балтии в 2002г.: товарооборот – 118 млн.долл. против 163,1 млн.долл. за 2001г. (снижение товарооборота в 1,4 раза); экспорт – 92,7 млн.долл. (в 2001г. – 143,2 млн.долл.), импорт – 25,3 млн.долл. (в 2001г. – 19,9 млн.долл.). Товарооборот стран Балтии в 2 раза ниже совокупного товарооборота стран СНГ, экспорт ниже в 1,5 раза, а импорт – в 3,4 раза.

Совокупный товарооборот стран СНГ и Балтии в 2002г. снизился в 1,2 раза до 339,8 млн.долл., экспорт – до 228 млн.долл. (в 1,3 раза). Импорт возрос до 111,8 млн.долл. (в 1,1 раза). Совокупный товарооборот стран СНГ и Балтии ниже товарооборота с Россией (604,2 млн.долл.). В 2002г. отмечалось снижение объемов экспорта при незначительном увеличении импорта. Доля этих стран в общем товарообороте Канады остается незначительной – 0,05%, доля в экспорте Канады – 0,03%, в импорте – 0,07%.

Среди стран Балтии распределение объемов торговли неравномерное: по объему товарооборота лидирует Эстония – 60,3 млн.долл. (51,1%), Литва и Латвия имеют долю в 28,6% (33,7 млн.долл.) и 20,3% (24 млн.долл.).

60% (59,8%) объема экспорта стран Балтии в Канаду приходится на Эстонию, Литву – 26,7% и Латвию – 13,5%. Импорт этих стран из Канады распределяется: половина (45,2%) импорта падает на Латвию, доля Литвы – 35,5%, Эстонии – 19,3%.

В торговле со странами Балтии Канада имеет значительное отрицательное сальдо (-67,5 млн.долл.). Дисбаланс в торговле образовался в связи с перевесом канадского импорта из Эстонии над экспортом в эту страну (сальдо – 50,6 млн.долл.).

Эстония. В экспорте Эстонии рыба и морепродукты являются важнейшими статьями (30,2%), хотя вывоз из Эстонии этих продуктов сократился в 2,7 раза до 16,7 млн.долл. В 2001г. доля рыбы и морепродуктов составляла 48,8%. Другой крупнейшей позицией эстонского экспорта являются электромашин — 14,7 млн.долл. (26,4%), поставки снизились по сравнению с 2001г. с 24,4 млн.долл. Эстонский экспорт в Канаду представлен нефтью — 9,3 млн.долл. (16,8%), обувью (4%), мебелью, постельными принадлежностями (3,8%), удобрениями (2,9%), вывоз удобрений из Эстонии снизился с 5,1 до 1,6 млн.долл., игрушками (2,8%), отходами пищевыми и кормами для животных (1,8%). Экспорт в Канаду сократился в 1,6 раза.

Канада экспортирует в Эстонию широкую номенклатуру товаров, однако за 2002г. сократились поставки из Канады мяса — с 1,4 до 0,2 млн.долл. и оборудования и механизмов (группа 84) — с 1,7 до 0,7 млн.долл. и электрических машин — с 1,2 до 0,9 млн.долл. Импорт Эстонии из Канады снизился в 1,3 раза. Товарооборот Эстонии с Канадой в 2002г. снизился в 1,6 раза.

Литва. Товарооборот с Канадой уменьшился с 38,3 до 33,7 млн.долл., экспорт уменьшился в 1,4 раза до 24,8 млн.долл., а импорт возрос в 2 раза. Основными статьями литовского экспорта в Канаду являются продтовары — 42,7%, среди которых выделяются поставки рыбы и морепродуктов — 22,4%, молочной продукции, яиц птиц — 18%; мебель и постельные принадлежности (группа 94) занимают 25,8% (по этой товарной группе произошло увеличение поставок в 2,2 раза), одежда текстильная — 8,1%, пластмассы — 7,2% (увеличение с 0,008 до 1,8 млн.долл.). Прекратились поставки Литвой нефти, доля которой в 2001г. составляла 29,4%.

Возрастание импорта Литвы из Канады произошло по причине увеличения в 8,1 раза вывоза в Литву древесины и изделий (на них приходится четверть литовского импорта — 27,4%), возрастания в 4 раза до 1,3 млн.долл. (14,4%) вывоза из Канады рыбы и морепродуктов, а также оборудования и механизмов из группы 84 (12,7%) и каучука (12,4%).

Латвия. Снижение экспорта в Канаду с 18,1 до 12,5 млн.долл. за счет сокращения поставок на канадский рынок латвийской рыбы и морепродуктов в 3,7 раза до 2,3 млн.долл. и черных металлов — в 1,6 раза до 1,2 млн.долл. и прекращения поставок удобрений, доля которых в 2001г. составляла 16,1%. Повысились объемы поставок оборудования и механизмов из группы 84 — в 18,5 раз до 1,9 млн.долл. (15,1%), мебели, постельных принадлежностей с 0,2 до 1,9 млн.долл. (15,2%). Латвия экспортирует в Канаду древесину и изделия (12,3%), игрушки (8,4%).

В импорте Латвии самым значимым товаром являются: средства наземного транспорта (группа 87) — 2,6 млн.долл. (22,6%), по сравнению с 2001г. поставки увеличились в 1,7 раза. Увеличился импорт пластмасс в 3 раза до 1,7 млн.долл. (14,5%). Сократился вывоз электромашин с 1,2 до 0,5 млн.долл. Импортятся остатки и отходы пищевого, корма для животных (9,8%).

Анализ статданных торговли Канады со странами СНГ и Балтии позволяет сделать выводы. 1. Во взаимной торговле стран СНГ с Канадой в I пол.

2002г. в число ведущих стран-торговых партнеров вышел Туркменистан (3 место по объему товарооборота), что объясняется увеличением экспорта одежды трикотажной и импорта оборудования и механизмов и изделий из черных металлов.

2. Структура экспорта стран СНГ и России совпадает. Это касается таких товаров, как продукты неорганической химии, черные металлы, нефть, одежда трикотажная. Нарастание экспорта отдельных позиций, в частности одежды трикотажной из Туркменистана, создает конкуренцию для производителей этого вида продукции; (совокупный объем поставок стран СНГ — 5,8 млн.долл. против 4,1 млн.долл. росэкспорта).

3. В экспорте стран Балтии традиционно доминирует рыба и морепродукты, хотя и отмечено снижение по отношению к I пол. 2001г. в 1,6 раза объемов вывоза этого основного балтийского товара. Вывоз морепродуктов из стран Балтии не превышает российский (25 против 32,7 млн.долл. росэкспорта).

Сопоставимы объемы экспорта минпродуктов (нефти): Эстония поставила 9,3 млн.долл. (только в одну провинцию Канады — Ньюфаундленд), а Россия — 14,2 млн.долл. (Квебек, Онтарио).

Эстония перекрывает российские объемы поставок электрических машин (6,5 против 1,1 млн.долл.), что объясняется развитой еще в советские времена индустрией производства этого вида машин.

Торговля с Россией

Товарооборот России с Канадой, по данным статистического агентства Канады, за 2002г. составил **396,57 млн.долл.**, в т.ч. экспорт — 241,73 млн.долл., импорт — 154,84 млн.долл. Торговый баланс имел положительное сальдо в 86,9 млн.долл. По сравнению с 2001г. товарооборот между двумя странами снизился на 5,8%, экспорт увеличился на 3,5%, а импорт снизился на 17,4%.

Товарооборот России и Канады, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	02г./01г.%
Товарооборот	421,01	396,57	-5,8
Экспорт	233,65	241,73	+3,5
Импорт	187,36	154,84	-17,4
Сальдо торгового баланса.....	+46,29	+86,89

Источник: данные Статистического агентства Канады

В российском товарном экспорте в Канаду первое место занимают металлы и изделия из них: на них приходится треть (34,9%) росэкспорта — 84,33 млн.долл., годом ранее доля металлов в экспорте России была ниже — 28,3%, а объемы поставок возросли в 1,3 раза. Половину экспорта металлов падает на черные металлы, вывоз которых увеличился в 2002г. в 1,7 раза до 47,34 млн.долл. (В 2001г. черные металлы составляли 11,7% от объема экспорта в Канаду, в 2002г. — 19,6%). Половину в группе черных металлов занимают полуфабрикаты из железа и нелегированной стали (экспорт возрос с 0,02 до 22,26 млн.долл.); четверть объема поставок черных металлов составляют уголки фасонные и специальные профили из железа и нелегированной стали (11,77 млн.долл.) и пятую часть — прокат плоский и прутки из легированных сталей (9,78 млн.долл.). В Канаду ввозятся из России в небольшом количестве ферросплавы и прутки из железа и нелегированной стали.

Экспорт цветных металлов и изделий снизился в 1,2 раза до 15,55 млн.долл. (представлен магнием

и изделиями из него, включая лом и отходы, — 14,26 млн.долл.).

Поставки алюминия возросли в 1,2 раза до 13,12 млн.долл. (алюминий необработанный, фольга алюминиевая, плиты и листы алюминиевые). Экспорт цинка и никеля снизился в 1,2 раза до 3,14 и в 1,4 раза до 3 млн.долл. (поставляются цинк и никель необработанные).

2 место занимают поставки продуктов химпрома; их доля составляет 19,5% (47,03 млн.долл.). По сравнению с 2001г. экспорт возрос на треть за счет увеличения объемов поставок продуктов неорганической химии в 1,5 раза до 26,69 млн.долл. В экспорте продуктов неорганической химии (доля — 11%) лидируют химические радиоактивные элементы (12,29 млн.долл.) и изотопы (вывоз увеличился в 1,7 раза до 9,74 млн.долл.). Повышение отмечено и по продуктам органической химии — с 0,97 до 4,69 млн.долл. (ациклические спирты). Снизился экспорт удобрений в 1,7 раза до 10,14 млн.долл. (4,2%), однако, вывоз удобрений азотных остался на уровне 2001г. Экспортировался каучук синтетический (4,74 млн.долл.) и изделия из пластмассы (0,75 млн.долл.). На 3 месте — продтовары и с/х сырье, их доля не изменилась с 2001г. — 17,7% (42,88 млн.долл.).

Экспорт продтоваров, как и прежде, представлен рыбой и морепродуктами (36,99 млн.долл.), напитками — 5,5 млн.долл. Рыба и морепродукты остаются одним из ведущих экспортных товаров, на них приходится 15,3% росэкспорта в Канаду.

Доля экспорта минпродуктов составляет 9,4%; это 4 место в экспорте России в Канаду; годом ранее доля минпродуктов в экспорте России была выше — 13,6%. Поставки сырой нефти упали с 24,66 до 14,34 млн.долл., угля каменного — с 3,2 до 2,68 млн.долл., а продуктов переработки нефти возросли с 3,87 до 5,69 млн.долл.

Удельный вес экспорта текстиля, текстильных изделий и обуви снизился до 5,8 против 7,8% в 2001г.; объемы поставок уменьшились в 1,3 раза до 13,98 млн.долл. Основная причина — сокращение экспорта одежды текстильной в 1,7 раза до 6,97 млн.долл. (поставлялись костюмы, платья для женщин и девочек и костюмы мужские и мальчишковые). Экспорт одежды трикотажной составляет 5,77 млн.долл. (майки трикотажные, женские трикотажные костюмы).

На одном уровне находятся поставки из России машин, оборудования и транспортных средств (4,4%, 10,73 млн.долл.) и древесины и целлюлозно-бумажных изделий (4,3%, 10,3 млн.долл.).

Объемы экспорта машин и оборудования в 2002г. по сравнению с 2001г. не изменились, равно как и их доля в экспорте. В 2002г. возросли в 2,1 раза поставки частей летательных аппаратов (вертолетов) до 2,33 млн.долл. и в 1,5 раза — приборов и аппаратов оптических. Снизился экспорт приспособлений для крепления инструментов к станкам и другого оборудования и механизмов из группы 84, электромашин, средств наземного транспорта.

Экспорт древесины и целлюлозно-бумажных изделий представлен изделиями из дерева — 7,61 млн.долл. (вырос в 1,4 раза), в частности, фанерой клеенной, и бумагой газетной в рулонах (поставки снизились за год с 3,75 до 2,25 млн.долл.). Экспорт драгкамней и металлов составляет 4,23 млн.долл. (1,8%). Две трети приходится на поставки необра-

ботанной платины — 2,78 млн.долл. Экспорт остальных товаров: 1,2% — другие товары (группы 68-70 и 91-97), 0,1% — кожевенное сырье, пушнина и изделия.

В росимпорте из Канады в 2002г. ведущее положение сохраняется за машинами, оборудованием и транспортными средствами — половина импорта падает на них — 78,01 млн.долл., хотя их вывоз из Канады снизился с 92,81 млн.долл. в 2001г. Ассортимент поставок из Канады разнообразен. Более половины импорта в этой товарной группе занимают оборудование и механизмы (группа 84) — 45,5 млн.долл., но произошло снижение объема поставок по этой группе в 1,5 раза. В группе 84 выделяется импорт машин и механических устройств спецназначения, частей к машинам, машин для перемещения и пр. За год отмечено увеличение вывоза из Канады транспортных средств. Доля в российском импорте принадлежностей к автомобилям, автомобилей легковых, спецназначения, тракторов составила 11,7%; импорт увеличился с 15,8 до 18,19 млн.долл., причем рост в самой большей степени коснулся тракторов — с 0,06 до 2,57 млн.долл. Импортировались машины электрические — 6,12 млн.долл. Ввоз в Россию приборов из группы 90 увеличился в 2,6 раза до 5,97 млн.долл., причем основная часть из этой группы приходится на аппаратуру для автоматического регулирования и управления (рост с 0,02 до 3,24 млн.долл.); в 2002г. стали импортировать киноаппаратуру. Суда и лодки яхты и другие плавсредства для отдыха, вывозились из Канады (2,2 млн.долл.).

К концу 2002г. определилась доля продтоваров и сельскохозяйственного сырья в поставках в Россию из Канады — 32,4%, что выше доли в 25% в пред.г.; хотя импорт за год увеличился всего с 46,9 до 50,22 млн.долл. Продтовары занимают 2 место в росимпорте. Вывозится из Канады мясо — 25,2% (39,05 млн.долл.). В 2002г. стала поставаться из Канады пшеница (3%, или 4,65 млн.долл.); вывоз рыбы и морепродуктов составил 1,6% (2,42 млн.долл.); остальные позиции имеют незначительный вес.

На поставки из Канады продуктов химпрома — 3 место — пришлось 10,1% объемов российского импорта (15,61 млн.долл.), что на уровне 2001г., хотя объемы импорта химпродуктов снизились в 1,3 раза. Основные поставки по продуктам химпрома — это изделия из пластмасс — 7,3% (11,3 млн.долл.), включая детали строительные из пластмасс, а также фармтовары — 2,2%, поставки которых возросли за год в 3 раза — до 3,48 млн.долл.

Распределение импорта по остальным товарам: металлы и изделия — 1,9%, другие товары (группы 68-70, 91-97) — 1,7%, текстиль, изделия и обувь — 1,1%, древесина и целлюлозно-бумажные изделия — 0,7%, кожевенное сырье, пушнина и изделия — 0,3.

Снижение импорта за год, по сравнению с 2001г., объясняется сокращением в 1,2 раза вывоза из Канады машин и оборудования, а также продуктов химпрома; на эти две товарные группы падает 60,5% росимпорта из Канады.

В 2002г. наметилась и укрепилась тенденция «подтягивания» товарооборота к прежним показателям. Если в 2001г. экспорт в 2 раза был ниже объемов 2000г., то к концу 2002г. впервые за период 2001-02гг. отмечен рост экспорта по сравнению

с пред.г. Снижение импорта позволило увеличить положительное сальдо торгового оборота в пользу России до 86,9 млн.долл.

Разрыв сократился за счет расширения экспорта черных металлов, химических радиоактивных элементов и изотопов, синтетического каучука, продуктов переработки нефти, клеенной фанеры, газетной бумаги в рулонах, частей вертолетов, приборов оптических.

Поставщики металлопродукции продолжают продвижение на канадский рынок, расширяя номенклатуру поставляемых товаров и вводя позиции, не подпадающие под антидемпинговое расследование, в частности, в ассортимент поставок вошли полуфабрикаты из железа и нелегированной стали, изделия из легированных и нелегированных сталей.

Топливо-энергетические товары уступили ведущее положение другим товарам, в частности, продуктам химпрома. В 2000г., на топливо-энергетические товары приходилось четверть росэкспорта.

Рыба и морепродукты продолжают оставаться ведущим экспортным продовольственным товаром России. В импорте России выросла доля продтоваров — с 25 до 32,4% за счет вывоза из Канады в Россию мяса.

Связи с регионами РФ

В 2002г. продолжалось развитие межрегионального российско-канадского торгово-экономического сотрудничества на основе Межправсоглашения о принципах и основах сотрудничества между субъектами РФ и провинциями и территориями Канады, подписанного в дек. 2000г. в ходе визита в Канаду президента В.В.Путина, а также соглашений между регионами России и провинциями Канады. Семь российских регионов подписали такие соглашения.

Наиболее успешно региональное сотрудничество осуществляется в жилищном строительстве, агропромышленном комплексе, горнодобывающей и нефтегазовой отрасли, транспорте и связи. К наиболее продвинутым российским регионам относятся Москва и Санкт-Петербург, Самарская, Саратовская, Ростовская, Тюменская, Иркутская, Нижегородская, Волгоградская и Московская обл., республики Якутия и Татарстан, Ямало-Ненецкий и Чукотский автономные округа, Ставропольский и Хабаровский края, Камчатка, Сахалин.

Основные формы сотрудничества: экспортно-импортные операции, подрядное строительство, техническое содействие, предоставление консалтинговых услуг, прямые капиталовложения в производство, обучение и стажировки.

Новый импульс межрегиональному сотрудничеству России и Канады был дан визитом «Сборной Канады» в Москву в фев. 2002г. во главе с премьер-министром страны Ж.Кретьеном. Наибольшую активность традиционно проявили частные компании, а также правительственные и общественные организации из Онтарио (17), Квебека (7), Альберты (5). Не остались в стороне представители бизнеса Манитобы, Британской Колумбии, Ньюфаундленда и Лабрадора.

В российско-канадском региональном сотрудничестве наиболее заметен взаимный интерес к развитию и укреплению сотрудничества в Арктике

и на Севере. В основе этого сотрудничества лежит Меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве в области Севера и его коренных народов от 20 окт. 1997г.

В апр. 2002г. по инициативе Республики Саха в МИД и МТ Канады были переданы письма: на имя премьер-министра Канады «О проекте восстановления в Республике Якутия популяции бизонов», за подписью президента Национальной нефтегазовой компании «Саханафтегаз» «С предложениями о сотрудничестве». На встречах в министерстве по делам индейцев и развитию Севера с аналитиком Директората по циркумполярным связям Тэмби Камангой-Силундикой обсуждались вопросы сотрудничества по линии контактов между представителями малочисленных коренных народов Севера. На переговорах в КРЭ было заявлено о готовности Корпорации в перспективе увеличить кредитную линию для «Алросы» с 25 до 200 млн.кан.долл.

1. «Фергюссон Симен Кларк» (Северо-западные территории) — компания подписала контракты с администрацией Чукотки на 75 млн.кан.долл. на выполнение работ в 2002г. по строительству 20 жилых домов с прилегающей инфраструктурой и хоккейной ареной.

2. «Наскор» (Альберта) подписала соглашение с администрацией Ханты-Мансийского автономного округа о создании производства компонентов жилых домов по канадской каркасной технологии. Стоимость проекта 2,4 млн.кан.долл.

3. «КАНстрой» (Онтарио) выполняет контракт в 2,4 млн.кан.долл. на поставку строительных материалов на Камчатку и контракт в 4,5 млн.кан.долл. на поставку строительных материалов и проведение инженерных работ в г.Сургуте.

4. Подписано соглашение между правительством пров. Манитоба и администрацией г.Мурманска о морских торговых связях между портом Мурманск и канадским портом Черчилл.

5. Подписано соглашение между правительством пров. Манитоба и администрацией Красноярского края о взаимовыгодном сотрудничестве в области транспортных воздушных трасс.

6. Заключено соглашение между КРЭ и российской алмазодобывающей компанией «Алроса» (Якутия) о предоставлении финансирования и страховании рисков канадских компаний в реализации совместных проектов, открывающие им новые возможности в продвижении бизнеса в России в области поставки инженерного оборудования для шахт.

7. «Эс-Эн-Си Лавалин» (Квебек) подписала соглашение с объединением «Елга-Уголь» (Якутия) о совместной разработке угольных пластов в 2,7 млрд.т.

Российско-канадское региональное сотрудничество продолжается не только на северном направлении. Канадская компания «Эс-Эн-Си Лавалин», осуществляющая модернизацию Волгоградского НПЗ (входит в состав ОАО «Лукойл»), в целях увеличения производства высококачественного бензина без свинцовых присадок подписала контракт с объединением «Русский алюминий» на подготовку ТЭО строительства второй очереди Саянского алюминиевого завода. В числе ее новых перспективных контрактов — соглашение с ОАО «Москва-Сити» на проведение инженерно-проектных работ по строительству многофункциона-

нальных ж/д станций скоростной ветки «Шереметьево-Ленинградский вокзал».

30% объема контрактов, подписанных во время пребывания «Сборной Канады» в Москве, приходится на канадские компании провинции Квебек. в т.ч. по ряду новых направлений:

– в Татарстане при участии министерства сельского хозяйства создано СП по производству молочных продуктов с внедрением канадских технологий, поставкой оборудования и племенного скота (проект в 30 млн. кан.долл.);

– в Перми создано СП с компанией «Стройинновация» по выпуску компонентов жилых домов по канадским технологиям (60 млн. кан.долл.);

– с Новочеркасским, Ростовским и Цимлянским ликероводочными заводами создается СП по производству водки в Канаде по российским рецептам и технологиям (20 млн. кан.долл.).

В начале сент. 2002г. состоялся официальный визит в Россию федерального министра по делам индейцев и развитию Севера Канады Р. Нолта, который является первым значимым шагом в формировании «новой стратегии» в российско-канадских отношениях в Арктике и на Севере и способен придать им дополнительный импульс.

Связи с Россией

Торгово-экономическое взаимодействие. Рассматривая итоги 2002г. в области канадско-российского торгово-экономического сотрудничества, канадские эксперты делают вывод о заметном оживлении двусторонних экономических отношений и возобновлении интереса деловых кругов этой страны к российскому рынку. Позитивную роль в этом сыграл состоявшийся 13-17 фев. 2002г. визит в Москву «Сборной Канады» во главе с премьер-министром Ж.Кретьеном.

В ходе визита был одобрен Совместный российско-канадский план действий по развитию и укреплению двусторонних связей. На первое место Планом действий выдвигается обязательство Канады по содействию и поддержке вступлению России в ВТО.

Одним из важных итогов состоявшегося визита стало завершение переговоров по согласованию проекта межправительственного соглашения о сотрудничестве в таможенных делах. Достигнута договоренность предпринять необходимые шаги для скорейшего его подписания и вступления в силу.

Оттавой подчеркивалось обязательство Канады о предоставлении России содействия в 5 млн. кан.долл. с целью поддержки уничтожения химсредств массового поражения.

Что касается деловой части визита, связанной с развитием партнерских отношений между предпринимателями России и Канады, необходимо отметить подписание 77 новых коммерческих документов на 337 млн. кан.долл. Они включают в себя 25 контрактов общей стоимостью 148 млн. кан.долл. и 52 других документов (меморандумов о взаимопонимании и писем о намерениях), оцениваемых в 189 млн. кан.долл.

Практическим результатом реализации «Плана действий» можно считать начало деятельности российско-канадской Группы по сотрудничеству по реализации Киотского протокола. В сент. 2002г. по этому вопросу состоялись переговоры в ходе визита канадской делегации в Москву. Киотский протокол был ратифицирован Канадой в дек. 2002г.

В отношении двустороннего сотрудничества по вопросам присоединения России к ВТО необходимо отметить активный характер российско-канадских контактов, включая состоявшиеся в ходе визита российской делегации в Оттаву в июле 2002г. во главе с замминистра экономического и развития и торговли М.Ю.Медведковым российско-канадские консультации, а также интенсивное сотрудничество в рамках Рабочей группы в Женеве, продолжение программы технического содействия Канады России.

Что касается доступа на российский рынок, то канадцы отмечают прогресс, достигнутый в ходе переговоров по присоединению России к ВТО в такой области, как тарифы на промтовары. Тем не менее, Оттава намерена ускоренно добиваться тарифных уступок в таких областях, как: нефтегазовое оборудование, пищевые и с/х товары, рыба и рыбопродукты, транспорт (автомобили), авиация и телекоммуникационное оборудование. Канадцы будут настаивать на привязке всех таможенных тарифов России, присоединению к «нулевым» инициативам.

В секторе услуг наибольшую заинтересованность канадцы проявляют в доступе в областях информационных технологий, телекоммуникациях, строительстве, транспортных услуг, защиты окружающей среды.

Межправкомиссия. Для обеспечения и улучшения доступа на рынок правительство Канады, кроме переговоров по присоединению России в ВТО, а также работы по заключению нового соглашения о взаимной защите и поощрении капиталовложений, использует российско-канадскую Межправительственную экономическую комиссию (МЭК) в качестве одного из основных инструментов продвижения своих интересов. Результаты деятельности МЭК в 2002г. можно свести к следующему.

Рабочая группа по Арктике и Северу предпринимает определенные шаги по поддержке продуктивного российско-канадского диалога по вопросам Севера и предлагает сконцентрировать внимание на реализации одного из наиболее перспективных проектов – объединение северных ТПП.

Впервые возможность осуществления подобного проекта была озвучена на Круглом столе представителей северных Торгово-промышленных палат России и Канады, прошедшем в марте 2001г. в Торонто в рамках Съезда горняков и старателей двух стран. Инициатива была подхвачена канадской стороной, которая активно продвигает данную идею, рассчитывая облегчить доступ к информационным ресурсам для представителей малого и среднего бизнеса северных регионов России и Канады, упростить возможность установления необходимых деловых контактов, создать атмосферу доверия в бизнесе. В перспективе рассматриваются возможности снижения налогообложения и таможенных барьеров.

Предполагается развитие коммуникационных линий двусторонней связи посредством интернета. Канадцами предлагается открытие «Центра бизнеса и услуг», консультативно-информационного органа для представителей бизнеса. Учитываются то, что не у всех есть возможности для работы с электронными базами данных (российские северные регионы).

Развитие проекта открывает перспективы создания новых транспортных коридоров региона,

что частично может снять проблему северного завоза (транспортировка многих товаров из северных провинций Канады обходится дешевле, чем их доставка из центральной России). Дан новый импульс уже реализуемым соглашениям, например, по переработке оленины.

Сотрудничество в области рыболовства. В 1984г., когда в соответствии с соглашением между правительствами СССР и Канады «О взаимных отношениях в области рыболовства» была создана совместная Комиссия по рыбному хозяйству. Ее деятельность проходила под руководством Международной организации по рыболовству в Северо-западной Атлантике (НАФО) и в рамках Соглашения по вылову рыбы в 200-мильной канадской экономической зоне. Постепенно канадцы стали сокращать, а затем и совсем прекратили выделение квот в своей 200-мильной зоне для российских судов.

В 1997г. работа совместной Комиссии по рыболовству свернулась. Как и в предыдущие годы, российский судовладельцы в 2002г. осуществляли промысловые операции в районе регулирования Международной организации по рыболовству НАФО в Атлантике. За янв.-окт. российскими судами выловлено в районе регулирования НАФО всего рыбы 26820 т., в т.ч.: 2840 т. гренландского палтуса; 19253 т. морского окуня; 530 т. камбаловых; 294 т. трески; 1220 т. налимов; 2238 т. скатов; 220 т. макрурусов и 225 т. прочих видов.

В 2001г. вылов составил 18340 т., неудачно сложилась ситуация на промысле гренландского палтуса. На этом направлении работали суда МБ-0101 «Тында», МИ-0273 «Маранохока», МИ-0172 «Матриоска», КБ-2136 «Атлантик» и БИ-1466 «Ремойфьерд», которое, кроме промышленного лова, вело также и научные исследования по программе ПИНРО. В 2002г. ситуация с выловом палтуса оставалась неустойчивой, за 10 мес. было выловлено 2840 т. при российской годовой квоте 4157 т. За этот же период 2001г. вылов палтуса был 3670 т.

На промысле креветки были задействованы лишь два судна: МИ-0105 «Океанатор» и Р-618 «Александрит». Это связано с резким падением цен на креветку на рынке. За 10 мес. 2002г. выловлено 1212 т. За соотв. период пред.г. — 4950 т. В 2002г., впервые после 1994г., два российских судна возобновили промысел гренландского палтуса в 200-мильной зоне Канады по контракту с канадской фирмой. Ярусоловные суда МИ-1390 «Константин Константинов» и БИ-1431 «Ореховск» выловили 350 т. палтуса.

Сотрудничество в горнодобыче. Рабочая группа по сотрудничеству в горнодобывающей промышленности. В соответствии с договоренностями, зафиксированными в Совместном заявлении по итогам V сессии МЭК, продолжалась работа в рамках Группы по развитию сотрудничества в этом направлении.

В рамках визита в Москву «Сборной Канады» в фев. 2002г. был проведен семинар «Горнодобыча России: деловые перспективы для канадских компаний», который явился продолжением серии совместных семинаров и встреч. В 2002г. на регулярной основе проводились заседания национальных частей Рабочей группы.

На V заседании Рабочей группы по горнодобыче в рамках МЭК было предложено конкретизировать работу в рамках проектов: исследование рос-

сийских финансовых моделей недропользования в обычном налоговом режиме и в режиме СРП (на примере 2-3 типовых месторождений полезных ископаемых), подготовка предложений по повышению инвестиционной привлекательности объектов минсырья; совместные исследования проблем экологически безопасного использования минсырья, исходя из концепции устойчивого развития, в т.ч. в рамках совместных исследовательских проектов; совместные исследования с целью оценки возможных ресурсов регионов мира по выявлению богатого и сверхбогатого уранового оруднения; активизация мероприятий по геолого-геофизическим исследованиям Арктики, в т.ч. в рамках проектов Международного арктического научного комитета (МАНК) и других проектов; сотрудничество в области сертификации драгоценных металлов и камней (включая алмазное сырье), других полезных ископаемых; совместная разработка и производство некоторых видов горного и бурового оборудования; создание международного учебно-научного центра на базе Санкт-Петербургского государственного горного института и университетов Канады по проблемам добычи и переработки минсырья.

Ряд канадских компаний добились определенных успехов на российском рынке. К таким компаниям можно отнести Kinross и High River Gold.

Продолжаются переговоры канадских экспертов с представителями российских горнодобывающих компаний Алроса и «Норильский никель» по возможным проектам в области охраны окружающей среды на принадлежащих этим компаниям объектах по добыче полезных ископаемых.

В 2002г. две делегации горнодобытчиков Канады посетили Норильск и Кольский полуостров. У России есть реальные возможности при изменении инвестиционного климата привлечь часть мировых инвестиций в горную добычу. Канадская сторона заинтересована в установлении тесных взаимовыгодных связей с Россией, поскольку, по мнению многих канадских компаний, трудно найти столь квалифицированных и опытных рабочих как в России.

Сотрудничество в отраслях ТЭК. Анализ российско-канадского сотрудничества в этом секторе экономики показывает продолжающуюся тенденцию сокращения объемов канадских инвестиций.

На заседании Рабочей группы в рамках V сессии МЭК (сопредседатели: Авалишвили Г. Д. — первый замминистра энергетики РФ и Роберт Болт — президент компании Can Baikal Resources) были рассмотрены: развитие российско-канадского сотрудничества в области добычи нефти и газа; положительные изменения в российском законодательстве, касающиеся добычи нефти и газа.

В ходе заседания Рабочей группы канадская сторона выразила сожаление в связи с низким уровнем инвестиционной деятельности канадских нефтегазодобывающих компаний в России, отметив при этом успешную работу инжиниринговых и консалтинговых фирм с крупными российскими нефтегазовыми компаниями.

В последние годы несколько канадских компаний прекратили самостоятельную деятельность на территории России. В июне 2001г. «Югранефть» полностью перешла под контроль и управление Тюменской нефтяной компании. В авг. 2001г. ЗАО «Байтек-Силур» (со 100% канадским капиталом),

семь лет проработавшая на нефтедобыче в Республике Коми, была полностью перепродана компании ОАО «Лукойл».

В 2002г. в России работали три канадские компании на нефтяных месторождениях: АО «Кан Байкал Рисорсиз» в Ханты-Мансийском автономном округе, Sand well Engineering и ASL Environmental Sciences на проекте «Сахалин-2».

Во время визита «Сборной Канады» в Россию в фев. 2002г. канадцы подписали контракт на совместное освоение Кукморско-Ковалинского нефтяного месторождения в Татарстане. Компания SNC-Lavalin продолжает работу по реконструкции Волгоградского НПЗ, срок окончания 2003г.

При содействии Канадского агентства международного развития продолжается реализация программы подготовки специалистов для топливно-энергетического комплекса России. В янв. 2003г. планируется приезд на стажировку очередной группы менеджмента АК «Якутскэнерго». Группа руководящих работников энергосистемы в течение 2 недель будет знакомиться со структурой энергетики Канады, техническими особенностями генерации, транспортировки и сбыта энергии, энергосберегающими, альтернативными технологиями в области энергетики.

Строительство в РФ

Наиболее значимым событием 2002г. явилось подписание 15 фев. 2002г. в рамках визита «Сборной Канады» в Москву Протокола о завершении работ по согласованию между Госстроем России и Канадской ипотечной жилищной корпорацией (КИЖСК) проекта «Создание условий для распространения на российском рынке прогрессивных технологий домостроения». Был завершён этап формирования российской нормативно-правовой базы по проектированию и строительству многоквартирных жилых домов, возводимых по канадской каркасной технологии с применением локальных систем инженерного обеспечения.

В ходе реализации Соглашения между Госстроем России и КИЖСК по указанному проекту российская сторона при поддержке канадских технических специалистов разработала и утвердила нормативные документы по проектированию и строительству различных типов индивидуальных жилых домов, возводимых по канадской каркасной технологии с применением локальных систем инженерного обеспечения, в т.ч.: СНИП 31-02-2001 «Дома жилые многоквартирные» (постановление Госстроя России №22 от 22.03.2001); Свод правил СП-31 «Проектирование и строительство энергоэффективных многоквартирных жилых домов с деревянным каркасом» (постановление Госстроя России №6 от 14.02.2002); Свод правил СП-31 «Проектирование и строительство инженерных систем многоквартирных жилых домов» (постановление Госстроя России №7 от 14.02.2002).

Финансовая поддержка осуществлялась Канадским агентством международного развития (КАМР) и КИЖСК при участии специалистов Канадского национального исследовательского совета (КНИС) и Канадской сертификационной лаборатории «Андерайтес» (КСЛА). Стоимость проекта составила 2,5 млн.долл. США.

После проведения комплексных испытаний канадской строительной продукции КИЖСК, КНИС, КСЛА и Госстроем России, Госстандар-

том России, Главным управлением противопожарной службы (ГУ ГПС МВД России) было подписано Совместное заявление о ее сертификации и пригодности канадских стройматериалов и инженерного оборудования для применения в строительстве на территории России. Это решительный шаг к взаимному открытию рынков строительства, снятию технических барьеров в строительном бизнесе.

Постоянно в России работают 15 канадских компаний, из которых наиболее активными являются следующие: «Наскор Инкорпорейтид», «Международная академия информатизации», «КАНстрой Интернешнл», «Фергисон Симек Кларк», «Канада Норт Проджект». Общая сумма текущих проектов на 2002г. составила 99,6 млн.долл. США.

В качестве новых перспективных направлений сотрудничества с Россией в области строительства канадцы выделяют участие компаний в строительстве спортивных и культурных сооружений в российских регионах (хоккейные площадки, бассейны, парки аттракционов), подключение их к реализации проектов российских монополистов (упоминаются «Газпром» и «Алроса») по возведению городков для вахтовиков и прилегающей к ним инфраструктуры. Обсуждается возможность продвижения канадских компаний в будущих тендерах на строительство авиа и морских портов при образовании возможного нового потенциального «клиента» – единого минтранса России.

Несмотря на временные трудности, интерес КИЖСК к России не ослабевает, и Корпорация вынашивает планы по подключению к федеральной программе российского правительства «Социальное жилье». Речь идет о передаче канадского опыта по формированию эффективно действующих социальных жилищных программ в России и перераспределению полномочий по их исполнению от федерального Центра к регионам. Канадское участие предполагается в виде оказания технического содействия и проведения консультаций. Финансирование будет осуществляться канадским правительством через его специализированные агентства (КАМР и т.д.). Проект рассчитан на 3г.. На начальном этапе канадцы предлагают создать под эгидой КИЖСК рабочую группу, в которую войдут 10-15 экспертов.

В III кв. 2002г. состоялся визит в Москву представителей КИЖСК для проведения переговоров в Госстрое России и др. заинтересованных российских ведомствах, в ходе которого у канадцев сложилось мнение о пассивной позиции российской стороны. Корпорация была вынуждена отказаться от своих планов по участию в формировании и развитии системы ипотечного жилищного кредитования в России с использованием канадского опыта. Финансирование данного проекта предполагалось со стороны КАМР при условии, что программа развития ипотеки в России будет отнесена к приоритетным направлениям деятельности российского правительства.

Кредиты для России

Вопросы задолженности по долгам бывшего СССР решались в соответствии с двусторонним Протоколом о реструктуризации долга в рамках Генерального соглашения с Парижским клубом об отсрочке платежей с Канадской корпора-

цией по развитию экспорта (КРЭ). На дек. 2002г. общая задолженность России перед Канадой в рамках Парижского клуба составила: задолженность, гарантированная Канадским пшеничным комитетом, — 1409 млн.долл. США; задолженность, гарантированная КРЭ, — 73 млн.кан.долл. и 143 млн.долл. США. На 1 июля 2002г. эти цифры выглядели следующим образом: 73 млн.кан.долл. и 145 млн.долл. США.

В авг. 2000г. российской стороной была достигнута договоренность о реструктуризации долга с Канадским пшеничным комитетом, что открывало новые возможности для закупки зерна в этой стране. В окт. 2000г. завершились переговоры по реструктуризации долга перед КРЭ.

С 1992г. финансирование импорта машин и оборудования из Канады осуществлялось в рамках межправительственного Протокола между Канадой и Россией от 28 апр. 1992г., на основании которого было подписано Соглашение о кредитной линии с Корпорацией по развитию экспорта на 100 млн.кан.долл. (71,96 млн.долл. США) под суверенные гарантии правительства России и Внешнеэкономбанка.

В рамках данного Соглашения было заключено 6 Индивидуальных кредитных соглашений на 77 млн.долл. США (107 млн.кан.долл.). В 1998г. указанная линия была закрыта для России. На 1 дек. 2002г. сумма не возвращенных средств, освоенных по этой кредитной линии, составила 36 млн.долл. США).

По проектному финансированию по коммерческим кредитам из собственных средств КРЭ остается лишь долг по контрактам ОАО «Газпром» на 7,3 млн.долл. США.

Долг российских коммерческих банков перед КРЭ — 30 млн.кан.долл. По оценкам представителей Корпорации, «проблемных» долгов (как суверенных, так и коммерческих) у России перед КРЭ нет.

На конец 2001г. в результате переговоров с КРЭ, которые состоялись в рамках пленарной сессии МЭК, впервые с 1998г., по «20-миллионной кредитно-страховой линии» КРЭ снизила процентные ставки до 2,4-4% (ранее 7-8%). Снижены и ставки также по кредитам до 2,4-4% без учета LIBOR.

В 2002г. канадцы стали проявлять заинтересованность в возобновлении своей деятельности в России, которая была фактически «заморожена». Данная тенденция во многом основана на положительной оценке представителями КРЭ текущего состояния российской экономики, развития структурных реформ, в т.ч. законодательства, а также на благоприятной конъюнктуре мировых цен на нефть.

КРЭ намерена внести в правительство предложение о пролонгации кредитной линии «20 млн.кан.долл.», которая ранее была выделена для проведения экспортных операций в России по поставкам с/х продукции. Ограничений по секторам, как это было ранее, не накладывается. Однако основной упор КРЭ предпочитает делать на нефтегазовую и горнодобывающую отрасли и на работу с такими компаниями, как «Газпром», «Алроса» и «Лукойл».

КРЭ боится краткосрочные операции, но планирует увеличить период действия кредитов до 2, а в перспективе 5 лет. В качестве российских парт-

неров рассматриваются такие банки, как Сбербанк, ВЭБ, Московский международный и Московский индустриальный, а также филиалы инобанков (City Bank). Еще 15 российских банков «близки» к требованиям КРЭ и в перспективе могут также принять участие в программах Корпорации.

По данным МИДиМТ Канады, общий объем канадских капиталовложений в Россию приблизился к 1 млрд.долл. США (по информации Госкомстата России, всего 180 млн.долл. США). Динамика капиталовложений в российскую экономику имеет отрицательный характер с 1988г.; так, если в 1997-98гг. было инвестировано 200 млн.долл. США, то в 2000г. — 20 млн.долл. США, в 2001г. — 10 млн.долл. США.

Обзор прессы

В 2002г. опубликованы результаты переписи населения 2001г.: население составляет 31,1 млн.чел., 79,4% канадцев живет в городах, 20,3% — в сельской местности и малых городах.

Канадцы, у которых английский является родным языком, составляют 59,1%, канадцы с родным французским языком — 22,9%; третьим по численности является китайский язык — 2,9%, остальное — другие этнические группы. Двужычными считают себя 17,7% населения. Коренное население составляет 976 305 чел., из которых 62% — североамериканские индейцы, причем пятая часть индейцев проживает в пров. Онтарио. Менее половины (47%) индейцев проживает в резервациях.

В крупнейших городах страны проживают: Оттава — 1,1 млн.чел., Торонто — 5 млн.чел., Монреаль — 3,5 млн.чел., Ванкувер — 2 млн.чел.

Задолженность РФ

В докладе о структуре и состоянии задолженности иностранных государств перед Канадой (Canada Account 2003), подготовленном Корпорацией по развитию экспорта (КРЭ) в апр. 2003г., Россия входит в десятку наиболее крупных должников Канады — 7 место с общей задолженностью в 155 млн.долл. (99 млн. — займы, 16 млн. — просроченные обязательства, 40 млн. — условные обязательства). Для сравнения два наиболее крупных должника — США и Китай — должны правительству страны 2,6 и 2,3 млрд.долл.

Вопросы задолженности по долгам бывшего СССР решались в соответствии с двусторонним Протоколом о реструктуризации долга в рамках генсоглашения с Парижским клубом об отсрочке платежей Корпорацией по развитию экспорта (КРЭ). В авг. 2000г. российской стороной была достигнута договоренность о реструктуризации долга с Канадским пшеничным комитетом (КПК), в окт. 2000г. завершились переговоры по реструктуризации долга и перед КРЭ. По данным минфина общая задолженность России перед Канадой в рамках Парижского клуба на апр. 2003г. составила: КПК — 240 млн.кан.долл.; КРЭ — 96 млн.кан.долл.

С 2001г. Россия не приобретала никаких новых обязательств перед Канадой в рамках Парижского клуба и, по данным минфина, осуществляет все свои выплаты в строгом соответствии с графиком долговых платежей. Общая задолженность перед КРЭ (включая коммерческую и по кредитам бывшего СССР) на апр. 2003г. составила 71692024,90 кан.долл. и 131549055,60 долл.

Был полностью погашен долг по двум из шести индивидуальных кредитных линий КРЭ под суверенные гарантии правительства России и Внешнеэкономбанка (JV15 от 21.05.91 и LW 19 от 01.04.96). Сумма не возвращенных средств по оставшимся четырем кредитам – 28073609,41 долл.

По проектному финансированию по коммерческим кредитам из собственных средств КРЭ остается лишь долг по контрактам ОАО «Газпром» на 5700000 долл. (на конец 2002г. составлял 7320000 долл.). В 2002г. была полностью выплачена задолженность компании Golden Line.

ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКОНОМИКИ

Неординарные события весны 2003г. – резкое укрепление канадского доллара по отношению к американской валюте, который с начала года возрос на 17,5%, спровоцированное ослаблением экономики США, большим различием в процентных ставках Банка Канады и Федеральной резервной системы США (3,25 и 1,25% соответственно), – имели непосредственное влияние на прогнозы дальнейшего развития экономики Канады. Потери экспортного сектора страны, сокращение прибылей экспортно-ориентированных компаний, проявившееся особенно сильно в добывающих отраслях, где цены назначаются в американских долларах, и далее будут иметь долговременный отзвук. Замедление темпов экономического роста сказывается также в снижении уровня производительности труда (на 0,2% за I кв. 2003г.), сокращении занятости населения – за последние 2 мес. сокращено 32 тыс. рабочих мест и общий уровень безработицы в мае достиг уровня в 7,8% (на 0,3% выше показателя апр.).

Отрицательное воздействие на рост экономики оказали такие негативные элементы, как распространение в Торонто заболевание SARS («атипичной» пневмонией), явившееся причиной сокращения во II кв. на 10% доходов от туризма, и зарегистрированный случай обнаружения «коровьего бешенства» в пров. Альберта, вследствие чего американцами был введен запрет на импорт канадской говядины. Министр финансов Канады Джон Мэнли признал, что прогноз роста экономики в 3,2%, сделанный в начале года, не оправдается, и назвал новую цифру в 2,2%. Это означает уменьшение сальдо госбюджета на 2,5 млрд.долл. В бюджете страны предусмотрен резерв в 4 млрд.долл. на непредвиденные обстоятельства, включая меньший, чем прогнозируемый, рост экономики, что вкуче со снижением долгового бремени позволит избежать сползания страны к дефициту госбюджета.

Один из ведущих банков страны Торонто-Доминион Банк (ТД Банк) более пессимистичен в оценке развития экономики (2%) и полагает необходимым изменить стратегию и снизить процентные ставки Центрального банка Канады (4 июля 2003г. на четверть процента и затем в сент.). На 2004г. прогноз ТД Банка также скромный – 2,8%. Другие ведущие экономисты полагают возможным обозначить диапазон прогноза развития экономики на 2003г. – 2-2,5%.

Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В ОТТАВЕ - ЧУРКИН Виталий Иван. 285 Charlotte St., Ottawa, Ontario, K 1 N 8 L 5, Canada, (1613) 235-4341, 236-1413, ф.-6342, rusemb@intranet.ca. КОНС. ОТД. - 52 Range Road, Ottawa, Ontario, K1 N 8 J 5, Canada, 236-0920, ф.238-6158.

ТОРГПРЕДСТВО В ОТТАВЕ - МАХАРАДЗЕ Валерий Ант. 95 Wurtemberg St., Ottawa, Ontario, KIN 8Z7, Canada, 789-1222, -1066, ф.-2951, rustrade@rogers.com.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В МОНРЕАЛЕ - ЛЕБЕДЕВ Игорь Владим. 3655, Av. de Musee, Montreal, Quebec, H3 G 2 E 1, Canada, (1514) 843-5901, -8524, 842-5343, ф.843-6226, 842-2012, consulat@dsuper.net.

ТОРГПРЕДСТВО В МОНРЕАЛЕ - Александр Иван. ДЕНИСОВ 4370 Blvd. Pie IX, Montreal, Quebec, H1X 2B3., Canada; 259-4533, ф.-5505.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (01.07). 119002 М., Старокожушенный пер. 23, 105-6000, ф.-6025. Родни ИРВИН (Rodney IRWIN, посол). **ПОЛИТИКА:** 105-6024, Кристофер АЛЕКСАНДЕР (Christofer ALEXANDER, министр-советник), Джон ВЕТСТОУН (John WHETSTONE, советник), Николь ХОУЛ (Nicole HOULE, атташе), Уолли БАБЕНКО (Wally BABENKO, атташе), Элисон ГРАНТ (Elison GRANT, II сек.), Эрин ДОРГАН (Eris DORGAN, III сек.), Марк ОПГЕНОРД (Mark ORGENORTH, III сек.). **ЭКОНОМИКА:** 105-6051: Грэхэм РАШ (Graham RUSH, министр-советник), Якоб КАНЗЕР (Jacob KUNZER, I сек.), Патрик БУЛАНЖЕ (Patrick BOULAGER, II сек.), Джулия ДРЮВАТТ (Julia DREW-WATT, III сек.). **ТЕХ. СОДЕЙСТВИЕ:** 105-6101: Альберто ПАЛАСИОС-ХАРДИ (Alberto PALACIOS-HARDY, советник), Гильом СИМЕНСКИЙ (Guillaume SIEMIENSKI, I сек.), Г-жа Габриэль КОНСТАНТ (Gabriel CONSTANT, III сек.). **ИММИГРАЦИЯ:** 105-6070, ф. 105-6090: Брайан КЭЙСИ (Brian CASEY, советник), Роберт ТАННЕР (Robert TANNER, советник), Михаэль МакКАФРИ (Michael McCaffrey, советник), Грегори ВАТСОН (Gregory WATSON, II сек.), Корин СМИТ (Corinne SMITH, II сек.), Диана КАЛДУЭЛ (Diane CALWELL, II сек.), Тайту ДЕГЕФЕ (Taitu DEGUEFE, II сек.), Даниель УНРАУ (Daniel UNRAU, II сек.). **КОНС. ОТД.:** 105-6054, Стивен ВОЛШ (Steven WALSH, советник, админ.), Билл КЭМПБЕЛЛ (Bill CAMPBELL, атташе, вице-консул), Нита ЧИББЕР (Neta CHIBBER, II сек.), Тим ЭРСКИН (Tim ERSKINE, атташе), РозМари ЯЛБЕРТ (RoseMarie JALBERT, атташе), Джон ХАГМАЙЕР (John HAGEMeyer, атташе), Михаэль ЭМИРО (Michael AMIRALTY, атташе), Ховард ДУК (Howard DYKE, атташе), Майкл ДЭВИДСОН (Michael DAVIDSON, атташе), Пауль КЛАРК (Paul CLARK, атташе). **ОБОРОНА:** ф.956-6379: Норм КУТЮРЬЕ (Norm COUTURIER, военный атташе), РомасБЛЕКАЙТИС (Romas BLEKAITIS, пом. военн. атташе).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 198013 С.-П., Малодеткосельский пр. 32Б, (812) 325-8448, ф.-8393, spurg@dfait-maeci.gc.ca. Анна БИОЛИК (Anna BIOLIK, генконсул).

Aerostar Hotel. Гостиница 125167 М., Ленинградский пр-т 37, корп. 9, 213-9000, ф.-1, aerostar1@co.ru, www.aerostar.ru, Andrew Ivanyi. Suite 400, 2651 Ditch Village Road, B3L 4T1, Halifax, Nova Scotia, Canada, (902) 453-2400, ф.-6674.

Alcan Aluminium. Представительство. 119048 М., Усачева 1, оф. 107, 245-5042, 936-5317, Эмма С. Наумова, Дмитрий Н. Базаргин, www.alcan.com. 1188 Sherbrooke Street West, Montreal, Quebec H3A 3G2, Canada, P.O.Box 6090, (514)848-8000, ф.-115.

Almazny Bereg. Алмазная компания *Diamonds exploration and mining company*. 127055 М., 2 Вячеславцев пер. 17, 973-4886, -0915, mak@levsha.ru, Michael Krel. Arhangel Diamond Corporation, 205, 10920 W. Alameda Avenue Lake Wood Colorado, 80226, USA, 1 (888) 626-8223, (303) 292-1299, ф.- (303) 297-0538, archangeldiamond@worldnet.net, www.archangeldiamond.com.

Barrick. Геологоразведка *Geological exploration*. 125445 М., Смольная 24д, эт. 7, 935-7791, ф.-2, postmaster@barrick.com.ru, www.barrick.com.ru, Владимир Бенес, Barrick Gold. Royal Bank Plaza South Tower, 200 Bay Street, Suite 2700, P.O. Box 119, M5J 2J3 Toronto, Ontario, Canada, (416)861-9911, ф.-0008.

Bitech Petroleum. Нефтяная компания *Oil company*. 103131 М., Столешников пер. 14, под. 1, эт. 4, 797-6067, ф.-6, moscow.repof@bitechpetroleum.com, www.bitechpetroleum.com, Илья В. Чернышев. 197 Wilkinson Road, Suite 9, L6T 4M2 Brampton, Ontario, Canada, (905) 454-5458, ф.-8060.

CIBSC. Иммиграционные услуги 103030 М., Новослободская 3, корп. 3, оф.123, 978-4928, -7377, -2482, im_serv@crosna.net, www.cibsc.com. 84 Notre Dam West, 1st Floor, Montreal, Quebec H2Y 1S6, Canada, (514)284-5588, -22, ф.-4800, immigration@cibsc.com, business@cibsc.com.

Conicor Consul. Проектные и инжиниринговые работы, финансирование крупных проектов. Оборуд. для ресторанов и отелей *Project development, financial and real estate management organization. Designer and supplier of commercial food processing and food preparation facilities. Supplier of bakery equipment and technologies.* 123056 М., Грузинский пер. 3, оф. 235-236, 254-3643, -4836, conicor@deol.ru, www.conicor.ca, Людмила М. Белкина, Вадим С. Андреев. 6955 Taschereau Blvd., Brossard (Montreal), J4Z 1A7 Quebec, Canada, (450) 443-1392, ф.-9635, info@conicor.ca.

DBE. Хлебопекарное оборудование и ингредиенты *Manufacturing of bakery equipment and ingredients for bakery production.* 125299 М., Космонавта Волкова 6, 159-1065, ф.-2263. 310 Rayette Road, L4K 2G5 Concord, Ontario, Canada, (905)738-0353, ф.-7585.

Dresco. Оборуд. для нефтяных и газовых скважин *Oil and gas equipment manufacturing.* 113184 М., Новокузнецкая 7, оф. 303 959-0238, -0783, natoil@online.ru, Александр Г. Юдин. 6415 75 Street, T6E 0T3 Edmonton, Alberta, Canada, (780) 944-3800, ф. 465-6068.

Gowlings. Юристы *Law firm.* 119034 М., Пречистенский пер. 14, вл.1, эт.4, 787-2070, ф.-1, www.gowlings.com, Kathayn Szymczyk. Gowing Lasleur Henderson, Suite 2600,160 Elgin St., Ottawa, Ontario K1P 1C3, Canada, (613)233-1781, ф. 563-9869, robert.macdonald@gowlings.com, Robert A. MacDonald.

Hatch Association. Инжиниринг *Engineering.* 129110 М., пр-т Мира 33, корп. 1, 721-9040, ф.-1, Андрей Торгашев.

Husky Ingetion Molding Systems. Литье пластмасс, заводы под ключ *Machines for moulding plastic underpressure.* 129085 М., Бол. Марьянская 9, оф. 32, 216-6534, -302, 215-6082, ф. 737-8237, www.husky.ca, Miloz Kuzman.

Integrapharm. Пищевые добавки *Production and distribution of food additives.* 123056 М., Грузинский пер. 3, оф. 293-294, 254-7218, ф.-5789, Anna Kell. 1061425 Ontario Limited, 175 Bloor St. East, Suite 716 North Tower, M4W 3R8 Toronto, Ontario, Canada, (905) 524-2481, ф.-0092.

Intergraphics. Полиграфия *Printing.* 117418 М., Профсоюзная 33, 128-4770, ps2@ru.ru, Виктор Н. Адамов.

Jacques Whitford Environment. Консультации по охране окружающей среды *Environment Consultants.* 119021 М., Россолимо 4, оф. 202, 246-0840, -749, www.jacqueswhitford.com, Алексей В. Логинов. 3 Jacques Whitford Building, Spectical Lake Drive, Dartmouth, Nova Scotia B3B 1W8, Canada, (902) 468-7777, ф.-9009.

Macleod Dixon. Юрслуги в области нефти, газа, горнодобычи *Provision of legal services for projects in the oil, gas and mining industries, also in international transactions and financing.* 109004 М., Таганская 17-23, эт.8, 931-9905, ф.-14, www.macleoddixon.com, Levon Kocharia. 3700 Canterra Tower, 400 Third Avenue S.W., T2P 4N2 Calgary, Alberta, Canada, (403) 267-8222, ф. 264-5973.

Nakosy. Розничная торговля *Trade company (retail): foodstuffs and consumer goods.* 129301 М., Космонавтов 15, 282-1090, 286-3644, ф. 283-3559, nakosy@rusbiz.com, Natalie Kabir.

Nortel Networks. Оборуд. для передачи голоса и данных *Voice and data transmission equipment.* 123056 М., Гагаша 7, оф. 360, 940-4580, ф.-1, nnmoscow@nortelnetworks.com, www.nortelnetworks.com, Евгений Лисицин.

Ronald A. Chisholm. Торговля мясными и молочными продуктами *Sales of meal and milk products.* 113054 М., Бол. Строченовский пер. 15А, 937-4760, ф.-3, www.rachisholm.com, 2 Bloor Street West, Suite 3300, M4W 3K3 Toronto, Ontario, Canada, (416) 967-6000, ф.-9457.

Sawatzky Group. Недвижимость *Real estate development, property management.* 103031 М., Бол. Дмитровка 10/2, корп. 5, 792-3892, ф.-8, eugenia@sawatzky.ru, www.sawatzky.ru, MarkGrosman.

SNC Lavalin. Инжиниринг *Global Engineering.* 123610 М., Краснопресненская наб. 12, под. 3, оф. 603, 258-1187, -8, -9, ф.-1, www.snc-lavalin.com, Юрий А. Котляров. 455 Rene-Levesque Blvd. West, H2Z 1Z3 Montreal, Quebec, Canada, (514) 393-1000, ф. 866-0419.

Teleglobe. Телекоммуникации *Telecommunications, Internet Access, IPL, voice over IP, ATM.* 121059 М., Бережковская наб. 2, оф. 825-827, 941-8690, ф.-88, www.teleglobe.com, Юрий Н. Прохоров.

Terralink Technologies. Компьютеры *Corporate networks, docflow management systems, computers.* 117420 М., Профсоюзная 57, оф. 800, 721-1721, ф.-2, info@terralink.ru, www.terralink.ru, Ronald Lewin. 14 Duncan Street, Suite 202, Toronto, Ontario, Canada, (416) 593-0700, ф.-9455.

Troy Canada. Кондиционирование и отопление *Supply and installation of ventilating, air conditioning and heating equipment.* 111024 М., Андроньевское ш. 26, эт.6, 234-8870, 956-2416, -7, ф.-234-8869, moscow@timtroy.com, www.timtroy.com, Guneyt Vardar. The Sheraton Centre, 100 Richmond Street W., Suite 442, Toronto, Ontario M5H 3M9, Canada, (416) 364-9360, ф.-4076, toronto@timtroy.com, Naci Vardar.

Yugraneft. Нефтегазовые месторождения *Oil and Gas production.* 121835 М., Старый Арбат 35, оф. 627, 248-1888, 248-1959, ф.-2722, yugramos@yugrancft.com, Николай Гулидов. Norex Petroleum. 801 6th Avenue S.W., Suite 1400, T2P 3W2 Calgary, Alberta, Canada, (403) 531-4500, ф.-261-4007, Alex Rotzang.

Статистика

Распределение ВВП Канады по отраслям,

в ценах 1997г., в млн.долл.

1998г. 1999г. 2000г. 2001г. 2002г.

Все отрасли экономики.....848,963 ..893,564 ..935,426 ..948,108 ..976,988

Материальное производство

Сельское, лес. хоз., рыбол.....21,69623,112.....22,880.....21,210...19,815

Горная пром., доб. нефти, газа 34,46133,901....36,46137,062....36,515

Обработ. пром.149,390 ..160,150 ..168,825 ..160,935 ..164,729

Строительная индустрия.....44,34846,529....48,498....50,346 ..51,153

Вспомогательные отрасли.....26,14026,705....27,960....27,288 ..27,835

Отрасли услуг

Транспорт, склад41,03643,306....45,265....44,531 ..44,605

Информация и культура29,86633,952....38,458....42,254 ..45,299

Оптовая торговля.....47,20250,695....53,820....54,861 ..58,392

Розничная торговля.....45,44247,813....50,436....52,382 ..55,359

Финансов. услуги, страхование, недвижимость,

аренда, управление166,070 ..174,227 ..180,834 ..186,989 ..195,155

Усл. в обл. науки и техники34,03237,711....41,525....44,227 ..45,706

Адм.-хоз., сбор отходов,

ремонтные работы.....16,41817,874....19,273....20,172 ..21,180

Госуправление50,24951,082....52,057....53,826 ..55,172

Образования42,57543,319....43,574....43,888 ..44,503

Здравоохран. и соцпомощь51,90153,199....53,921....54,989 ..57,078

Искусство, отдых, развлеч.7,6038,0828,507....8,710....9,139

Жилье и питание20,77921,504....22,327....22,960 ..23,205

Другие услуги (кр. госуправл.) 19,75520,403....20,805....21,478 ..22,148

Североамериканская классификация отраслей экономики

Источник: Statistics Canada CANSIM 11 tables 379-0017 и 379-0020 и Catalogue 15-001-XIE

Распределение ВВП Канады по сырьевым

отраслям, в ценах 1997г., в млн.долл.

1998г. 1999г. 2000г. 2001г. 2002г.

Все отрасли848,963 ..893,564 ..935,426 ..948,108 ..976,988

Сельское, лес. хоз., рыбол.....21,69623,112.....22,880.....21,210...19,815

Растениеводство.....-11,535....11,027....9,480....8,035

Животноводство.....-3,5033,566....3,778....3,908

Лесхоз и заготовка леса5,6415,8346,059....5,737 ..5,663

Рыболовство, охота825841846....856.....930

Эконом. подд. сел. и лес. хоз.1,3621,3991,382....1,359....1,279

Горн. пром., доб. нефти, газа.....34,46133,901....36,46137,062....36,515

Добыча нефти и газа.....21,88521,544....22,312....22,511 ..23,191

Горная пром. (кр. нефти и газа)-8,9989,292....9,455....9,303

Угольная промышленность1,1831,1401,081....1,120....988

Разраб. мест. металл. руд.....5,2415,0005,232....5,328....5,007

Открытая горная разр.

нерудн. полезных ископ.....2,403.....2,8582,979....3,007....3,308

Эконом. подд. горн. пром.3,7493,3594,857....5,096....4,021

Источник: Statistics Canada, CANSIM II, table 379-0017

Занятость по отраслям экономики, в тыс.чел.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Все отрасли экономики	14140,4	14531,2	14909,7	15076,8	15411,8
Материальное производство	3691,4	3785,8	3867,8	3862,5	3942,6
Сельское хозяйство	428,1	410,3	372,6	328,6	330
Лесхоз, рыбол., горная пром.	294,7	267,5	283	293,1	272
Вспомогательные отрасли	115,8	115,8	116,4	123	131,5
Строительство	738,9	774,8	815,6	843,3	882,8
Обрабатывающая пром.	2113,8	2217,4	2280,2	2274,5	2326,2
Отрасли услуг	10449	10745,4	11041,9	11214,2	11469,3
Торговля	2156,1	2248,3	2318,1	2383,6	2430
Транспорт и склад	716,4	744,5	779,8	773,2	756,2
Финансы, страхов., недвиж.	854,2	862,9	867	874,5	895,6
Услуги в обл. науки и техники	849,5	905	945,9	987	993,3
Адм.-хоз. управление	480,7	507,2	546,2	555,3	591,4
Услуги в области образования	935	982,6	974,8	966,2	1.015,9
Здравоохран. и соцпомощь	1426,3	1444,4	1526,4	1542,1	1607
Услуги информ., культ., отдыха	615,9	630	665,5	707,2	704,8
Жилье и питание	922,8	924,8	960,6	976	1.003,9
Другие услуги	710,8	721,6	695,8	682,7	693,2
Госуправление	781,2	774,2	761,7	766,4	778

Statistics Canada CANSIM 11 table 282-0008 and Catalogue no 71F0004XCB

Характеристики рабочей силы, в тыс.чел.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
15 лет и старше	23671,1	23969	24284,9	24617,8	24945,1
Рабочая сила	15417,7	15721,2	15999,2	16246,3	16689,4
Занятость	14140,4	14531,2	14909,7	15076,8	15411,8
Полная занятость	11466,6	11849,2	12208,1	12345,2	12528,2
Частичная занятость	2673,8	2681,9	2701,6	2731,6	2883,7
Безработные	1277,3	1190,1	1089,6	1169,6	1277,6
Нетрудоспособное насел.	8253,4	8247,8	8285,7	8371,5	8255,7
Отработанные часы	479388	496999	513731	509163	515514
Коэф. занят. к населению, %	59,7	60,6	61,4	61,2	61,8
Доля рабсилы в общ. числ., %	65,1	65,6	65,9	66	66,9
Уровень безработицы	8,3	7,6	6,8	7,2	7,7

Statistics Canada, CANStM 11, tables 282-0002 and 282-0022

Обменный курс, процентные ставки, денежные запасы и биржевой курс

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
соотношение доллара США к канадскому доллару					
Обменный курс	0,6741	0,6731	0,6732	0,6456	0,6368
Отдельные процентные ставки, в %					
Банковская ставка	5,10	4,92	5,77	4,31	2,71
Базис. ставка ссуды для операц.	6,60	6,44	7,27	5,81	4,21
Типичная ставка банка по ипот. кредитам					
1г.	6,50	6,80	7,85	6,14	5,17
3г.	6,77	7,37	8,17	6,88	6,28
5 лет	6,93	7,56	8,35	7,40	7,02
Ставка потребит. ссуды	9,27	10,25	11,71	10,06	9,36
Баз. ст. по корпоративным векселям до 90 дней	5,05	4,94	5,71	3,87	2,66
Денежные запасы, в млн.долл.					
Объем М1	86009	92557	106155	119001	133265
М2	446480	459083	491645	517448	550030
М3	598554	617661	666880	702436	744490

Торонтская фонд. биржа 1975 = 1000
индекс TSX 3006757,27 ..7059,11..9607,74..7731,72..7036,18
Источник: Statistics Canada. CANSIM It, tables 176-0036, 176-0043, 176-0047 и 176-0064; Bank of Canada, Bank of Canada Review, Ottawa

Показатели внешней торговли Канады, в млрд.долл.

	2001г.	2002г.	%% 2002/2001
Экспорт товаров и услуг	471,3	468,5	-0,6
– товаров	414,6	410,3	-1
– услуг	56,6	58,2	2,8
Импорт товаров и услуг	415,6	422,3	1,6
– товаров	350,6	356,1	1,6
– услуг	65	66,1	1,8
Товарооборот	765,3	766,4	0,2
Сальдо торговли товарами	+64	+54,2	

Рассчитано по данным: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Quarter 2002

Доля внешней торговли в ВВП Канады, в %

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Экспорт товаров и услуг	41	42,8	45,3	43,1	41
Импорт товаров и услуг	39,2	39,5	40,3	38,1	37

Источник: Statistics Canada, National Income and Expenditure Accounts, 41» Quarter 2002; Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, 4th Quarter 2002

Основные экспортные рынки Канады в 2002г.

	Объем экспорта тыс.долл.	Доля в экспорте, %
США	346457107	87,42
Япония	8 286 887	2,09
Великобритания	4 384 528	1,11
Китай	4019837	1,01
Германия	2 906 589	0,73
Мексика	2 394 554	0,60
Южная Корея	1 969 946	0,50
Франция	1 962 907	0,50
Бельгия	1 749 563	0,44
Нидерланды	1 729 169	0,44

Источник: Statistics Canada. Exports by Country, 2002

Региональное распределение экспорта Канады в 2002г.

	Объем экспорта тыс.долл.	Доля в экспорте, %
АТЭС	369 791 259	93,31
НАФТА	348 851 661	88,03
ЕС	17024030	4,3
АСЕАН	2 375 950	0,6

Источник: Statistics Canada. Exports by Country, 2002

Импорт Канады в 2002г.; основные страны-поставщики

	Объем экспорта тыс.долл.	Доля в экспорте, %
США	218162729	62,6
Китай	15975579	4,6
Япония	15406096	4,4
Мексика	12702664	3,6
Великобритания	9 726 275	2,8
Германия	8 280 202	2,4
Франция	5 843 991	1,7
Южная Корея	4 856 364	1,4
Италия	4 433 994	1,3
Тайвань	4240 179	1,2

Источник: Statistics Canada. Imports by Country, 2002

Региональное распределение импорта Канады в 2002г.

	Объем экспорта тыс.долл.	Доля в экспорте, %
НАФТА	230 865 393	66,3
АТЭС	283106554	81,26
ЕС	38 937 726	11,17
АСЕАН	7218921	2,07

Источник: Statistics Canada. Imports by Country, 2002

Экспорт России в Канаду по товарным группам, в млн.долл.

Код ТН ВЭД СНГ	% к итогу 2002г. %				
	2001г.	2002г.	2001г.	2002г. к 2001г.	
3 Рыба и морепродукты	37,582	36,967	16,09	15,3	-1,58
16 Изделия из мяса, рыбы	0,266	0,215	0,11	0,09	-18,96
18 Какао и продукты из него	0,048	0,134	0,02	0,06	176,17
22 Напитки	3,141	5,548	1,34	2,3	76,65
27 Топливо минеральное, нефть	31,732	22,792	13,58	9,43	-28,17
28 Прод. неорганич. химии	18,016	26,693	7,71	11,04	48,17
29 Органические химсоединения	0,965	4,687	0,41	1,94	385,8
31 Удобрения	17,665	10,139	7,56	4,19	-42,6
39 Пластмассы	0,64	0,745	0,27	0,31	16,34
40 Каучук и резиновые изделия	4,593	4,768	1,97	1,97	3,82
41 Кожевенное сырье и кожа	0,122	0,311	0,05	0,13	155,7
44 Древесина и изделия из нее	5,264	7,614	2,25	3,15	44,64
48 Бумага и картон	3,863	2,472	1,65	1,02	-36
49 Книги, газеты	0,264	0,209	0,11	0,09	-20,82
52 Хлопок	0,409	0,327	0,18	0,14	-19,97
53 Пр. раст. текст. волокна	0,084	0,134	0,04	0,06	59,4
61 Одежда трикотажная	5,379	5,767	2,3	2,39	7,21
62 Одежда текстильная	11,765	6,971	5,04	2,88	-40,74
63 Пр. готовые текст. изделия	0,575	0,544	0,25	0,23	-5,42
64 Обувь	0,104	0,232	0,04	0,1	123,71
71 Драгоценные металлы и камни	3,905	4,232	1,67	1,75	8,37
72 Черные металлы	27,423	47,342	11,74	19,58	72,64
73 Изделия из черных металлов	0,229	1,265	0,1	0,52	453,26
74 Медь и изделия из нее	0,183	0,397	0,08	0,16	116,95
75 Никель и изделия из него	4,411	2,997	1,89	1,24	-32,05
76 Алюминий и изделия из него	11,115	13,116	4,76	5,43	18
79 Цинк и изделия из него	3,757	3,137	1,61	1,3	-16,5
81 Цветные металлы прочие	18,815	15,554	8,05	6,43	-17,33
82 Инструмент, ножевые изделия	0,453	0,344	0,19	0,14	-24,13
83 Пр. изд. из неблагор. металлов	0,022	0,177	0,01	0,07	700,15
84 Оборудование и механизмы	3,985	2,778	1,71	1,15	-30,29
85 Электрические машины	1,514	1,077	0,65	0,45	-28,87
87 Средства наз. транспорта	1,597	0,813	0,68	0,34	-49,12
88 Летательные и космич. аппар.	1,118	2,326	0,48	0,96	108,05
90 Приб. оптич., мединструменты	2,519	3,739	1,08	1,55	48,46
94 Мебель, постельные принадл.	0,716	1,2	0,31	0,5	67,74
95 Игрушки, спортивный инвентарь	1,421	1,191	0,61	0,49	-16,2
97 Произв. искусства, антиквар.	2,527	0,498	1,08	0,21	-80,27
98 Спец. классифицир. товары	0,108	0,145	0,05	0,06	34,5
99 Спец. классиф. товары, и перемещ. в «конфид. порядке»	1,311	0,47	0,56	0,19	-64,17

Импорт России из Канады по товарным группам, в млн.долл.

Код ТН ВЭД СНГ	% к итогу 2002г. %				
	2001г.	2002г.	2001г.	2002г. к 2001г.	
2 Мясо	35,506	39,05	18,95	25,22	9,98
3 Рыба и морепродукты	4,801	2,417	2,56	1,56	-49,65
4 Молоко, яйца птиц и др.	0,174	0,275	0,09	0,18	58,2
7 Овощи	0,743	0,518	0,4	0,34	-30,3
10 Зерновые культуры	0,054	4,649	0,03	3	8560,81
11 Прод. мукомольного произв.	0,352	0,453	0,19	0,29	28,82
12 Масличные семена и плоды	0,158	0,956	0,08	0,62	505,72
16 Изделия из мяса, рыбы	2,56	0,857	1,37	0,55	-66,52
17 Сахар	0,365	0,307	0,2	0,2	-15,89
21 Смеш. пищевые продукты	0,503	0,139	0,27	0,09	-72,4
23 Отходы, корма для животных	1,684	0,6	0,9	0,39	-64,37
30 Фармацевтические продукты	1,172	3,483	0,63	2,25	197,1
32 Экстр. дуб., крас., красители	0,09	0,367	0,05	0,24	309,3
38 Прочие химпродукты	0,805	0,329	0,43	0,21	-59,08
39 Пластмассы	17,437	11,303	9,31	7,3	-35,18
40 Каучук и резиновые изделия	0,103	0,127	0,06	0,08	23,71
43 Натур. и искусств. мех	0,475	0,412	0,25	0,27	-13,35
44 Древесина и изделия из нее	0,216	0,676	0,12	0,44	213,6
48 Бумага и картон	0,568	0,345	0,3	0,22	-39,19
54 Химические нити	0	0,19	0	0,12	0
58 Специальные ткани	0,043	0,138	0,02	0,09	224,51
59 Текстиль, пропитанный	0,358	1,133	0,19	0,73	216,41
60 Трикотажное полотно	0,052	0,129	0,03	0,08	149,84
62 Одежда текстильная	0,842	0,176	0,45	0,11	-79,17
68 Изделия из камня, гипса	0,042	0,116	0,02	0,08	173,12
70 Стекло и изделия из него	0,665	0,448	0,36	0,29	-32,63
72 Черные металлы	0,176	0,287	0,09	0,19	63,2
73 Изделия из черных металлов	1,264	0,411	0,67	0,27	-67,5
76 Алюминий и изделия из него	0,081	0,174	0,04	0,11	114,53
82 Инструмент, ножевые изделия	0,026	0,193	0,01	0,12	630,76
83 Проч. изд. из неблагор. металл.	1,085	1,907	0,58	1,23	75,83
84 Оборудование и механизмы	66,623	45,502	35,56	29,39	-31,7
85 Электрические машины	4,878	6,119	2,6	3,95	25,46
87 Ср-ва наземного транспорта	15,795	18,186	8,43	11,75	15,14
89 Суда, лодки	3,211	2,23	1,71	1,44	-30,57
90 Приб. оптич., мединструменты	2,306	5,968	1,23	3,85	158,83
94 Мебель, пост. принадл.	1,833	0,27	0,98	0,18	-85,26
95 Игрушки, спортивный инвентарь	2,852	1,743	1,52	1,13	-38,88
98 Специально классиф. товары	0,588	0,502	0,31	0,32	-14,55
99 Спец. классиф. товары, перемещ. в «конфид. порядке»	1,092	0,813	0,58	0,53	-25,62

Задолженность СССР/Россия

Статус займа	№ займа	Тип займа	Дата	Тек. баланс	
Долг СССР					
В канадских долларах					
Минфин России	Суверенный	7235	Переоформ.	окт. 31, 1997	\$ 63719761,25
Минфин России	Суверенный	8701	Переоформ.	Июнь 30, 1999	\$ 8186661,03
Всего в канадских долларах					\$ 71 906 422,28
В долларах США					
Минфин России	Суверенный	7235	Переоформ.	окт. 31, 1997	\$ 86229355,19*
Минфин России	Суверенный	8701	Переоформ.	Июнь 30, 1999	\$ 11546091,00*
Всего в долларах США					\$ 97775446,19
Долг России					
В долларах США					
ОАО Газпром	Коммерческий	7679	Синдикативный	фев. 28, 1997	\$ 5 700 000
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW03	Целевой	дек. 15, 1995	\$ 857443,10*
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW23	Целевой	Март 28, 1997	\$ 3 577 565,97
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW25	Целевой	Май 30, 1997	\$ 12325854,69
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW26	Целевой	нояб. 13, 1997	\$ 11312745,65
Всего в долларах США					\$ 33 773 609,41

* Частично перед правительством Канады (секция 23)

Общая задолженность перед КРЭ

	Статус займа	№ займа	Тип займа	Дата	Тек. баланс
В канадских долларах					
Минфин РФ	Суверенный	7235	Переоформ.	окт. 31, 1997	\$ 63719761,25
Минфин РФ	Суверенный	8701	Переоформ.	Июнь 30, 1999	\$ 7 972 263,65
В долларах США					
Минфин РФ	Суверенный	7235	Переоформ.	окт. 31, 1997	\$ 86229355,19*
Минфин РФ	Суверенный	8701	Переоформ.	Июнь 30, 1999	\$ 11546091,00*
ОАО Газпром	Коммерческий	7679	Синдикатив.	фев. 28, 1997	\$ 5 700 000
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW03	Целевой	дек. 15, 1995	\$ 857443,10*
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW23	Целевой	Март 28, 1997	\$ 3 577 565,97
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW25	Целевой	Май 30, 1997	\$ 12325854,69
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW26	Целевой	нояб. 13, 1997	\$ 11312745,65
Всего в долларах США					\$ 131549055,60

* Частично перед правительством Канады (секция 23)

Суверенный/коммерческий

	Статус займа	№ займа	Тип займа	Дата	Тек. баланс
Суверенный долг					
В канадских долларах					
Минфин России	Суверенный	7235	Переоформ.	окт. 31, 1997	\$ 63719761,25
Минфин России	Суверенный	8701	Переоформ.	Июнь 30, 1999	\$ 7 972 263,65
Всего в канадских долларах					\$ 71 692 024,90
В долларах США					
Минфин России	Суверенный	7235	Переоформ.	окт. 31, 1997	\$ 86229355,19*
Минфин России	Суверенный	8701	Переоформ.	Июнь 30, 1999	\$ 11546091,00*
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW03	Целевой	дек. 15, 1995	\$ 857443,10*
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW23	Целевой	Март 28, 1997	\$ 3 577 565,97
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW25	Целевой	Май 30, 1997	\$ 12 325 854,69
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW26	Целевой	нояб. 13, 1997	\$ 11312745,65
Всего в долларах США					\$ 125849055,60
Коммерческий долг					
В долларах США					
ОАО Газпром	Коммерческий	7679	Синдикативный	фев. 28, 1997	\$ 5 700 000
Всего в долларах США					\$ 5 700 000

* Частично перед правительством Канады (секция 23)

Переоформленная задолженность

	Статус займа	№ займа	Дата	Тек. баланс
В канадских долларах				
Минфин России	Суверенный	7235	окт. 31, 1997	\$ 63719761,25
Минфин России	Суверенный	8701	Июнь 30, 1999	\$ 7 972 263,65
Всего в канадских долларах				\$ 71 692 024,90
В долларах США				
Минфин России	Суверенный	7235	окт. 31, 1997	\$ 86229355,19*
Минфин России	Суверенный	8701	Июнь 30, 1999	\$ 11546091,00*
Всего в долларах США				\$ 97775446,19

* Частично перед правительством Канады (секция 23)

Примечание: все займы, включая проценты по ним, могут быть предметом дальнейших переоформлений

Платежи в 2002г.

Заемщик	Статус займа	№	Тип займа	Дата	По осн. долгу	Проценты*	Всего
В канадских долларах							
Минфин России	Суверенный	7235	Переоформ.	окт. 31, 1997	\$ 1188308,88	\$ 2444047,33	\$ 3 632 356,21
Минфин России	Суверенный	8701	Переоформ.	Июнь 30, 1999	\$ 306 638,24	\$ 309081,07	\$ 615719,31
Всего в канадских долларах					\$ 1 494 947,12	\$ 2753128,40	\$ 4 248 075,52
В долларах США							
«Голден лайн Лтд.»	Коммерческий	7604	Прямой	окт. 30, 1997	\$ 607 253,54	\$ 23814,02	\$ 631 067,56
Минфин России	Суверенный	7235	Переоформ.	окт. 31, 1997	\$ 1 608 089,96	\$ 3024197,20	\$ 4632287,16
Минфин России	Суверенный	8701	Переоформ.	Июнь 30, 1999	\$ 382 570,92	\$ 412262,93	\$ 794 833,85
ОАО Газпром	Коммерческий	7679	Синдикативны?	фев. 28, 1997	\$ 2 820 000	\$ 452 335,62	\$ 3 272 335,62
Внешэкономбанк	Статус суверен.	JV15	Целевой	Май 21, 1991	\$ 1 780 058,88	\$ 71 993,50	\$ 1 852 052,38
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW03	Целевой	дек. 15, 1995	\$ 571 628,70	\$ 41 715,79	\$ 613344,49
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW19	Целевой	апр. 1, 1996	\$ 368 670,83	\$ 9 897,99	\$ 378 568,82
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW23	Целевой	Март 28, 1997	\$ 1 192 521,98	\$ 167 551,41	\$ 1 360 073,39
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW25	Целевой	Май 30, 1997	\$ 3 521 672,76	\$ 443 552,24	\$ 3 965 225
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW26	Целевой	нояб. 13, 1997	\$ 251 3943,52	\$ 383 190,94	\$ 2897134,46
Всего в долларах США					\$ 15366411,09	\$ 5030511,64	\$ 20 396 922,73

* Учитываются все проценты

Платежи в 2003г.

Заемщик	Статус займа	№	Тип займа	Дата	По осн. долгу	Проценты*	Всего
В канадских долларах							
Минфин России	Суверенный	7235	Переоформ.	окт. 31, 1997	\$ 1109088,25	\$ 1 180425,31	\$ 2289513,56
Минфин России	Суверенный	8701	Переоформ.	Июнь 30, 1999	\$ 214 397,38	\$ 147 023,47	\$ 361 420,85
Всего в канадских долларах					\$ 1 323 485,63	\$ 1 327 448,78	\$ 2 650 934,41
В долларах США							
Минфин России	Суверенный	7235	Переоформ.	окт. 31, 1997	1 500 883,94	\$ 1008897,76	\$ 2509781,70
Минфин России	Суверенный	8701	Переоформ.	Июнь 30, 1999	\$ 281 047,90	\$ 136012,02	\$ 417059,92
ОАО Газпром	Коммерческий	7679	Синдикативный	фев. 28, 1997	\$ 1 620 000	\$ 143400,84	\$ 1 763 400,84
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW03	Целевой	дек. 15, 1995	\$ 285814,35	\$ 11 848,59	\$ 297 662,94
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW23	Целевой	Март 28, 1997	\$ 596 260,99	\$ 47 732,35	\$ 643 993,34
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW25	Целевой	Май 30, 1997	\$ 1 760 836,38	\$ 145992,90	\$ 1 906 829,28
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW26	Целевой	нояб. 13, 1997	\$ 1256971,75	\$ 130271,15	\$ 1 387 242,90
Всего в долларах США					\$ 7301815,31	\$ 1 624 155,61	\$ 8 925 970,92

* Учитываются все проценты

«Секция 23». Доля правительства Канады в займе

Заемщик	Статус займа	№	Тип займа	Дата	По осн. долгу	Проценты*	Всего
В долларах США							
Минфин России*	Суверенный	7235	Переоформ.	окт. 31, 1997	\$ 86229355,19	\$ 51 625 968,46	59,87%
Минфин России*	Суверенный	8701	Переоформ.	Июнь 30, 1999	\$ 11546091	\$ 6 935 396,97	60,07%
Внешэкономбанк	Статус суверен.	LW03	Целевой	дек. 15, 1995	\$ 857443,10	\$ 857443,10	100%
Всего в долларах США					\$ 98 632 889,29	\$ 59418808,53	60,24%

* Может быть предметом дальнейших переоформлений

Экспорт России в Канаду по товарным группам, в млн.долл. США

Код ТН ВЭД СНГ	% к итогу				2002г. в % к 2001 г.
	10 мес. 2001г.	10 мес. 2002г.	10 мес. 2001г.	10 мес. 2002г.	
3 Рыба и морепродукты	35,308	33,093	17,68	17,11	-6,27
16 Изделия из мяса, рыбы	0,254	0,158	0,13	0,08	-37,8
18 Какао и продукты из него	0,016	0,105	0,01	0,05	543,69
22 Напитки	2,708	4,5	1,36	2,33	66,18
27 Топливо минеральное, нефть	30,535	14,419	15,29	7,46	-52,76
28 Продукты неорганической химии	13,973	23,884	7	12,35	70,93
29 Органические химсоединения	0,808	2,554	0,41	1,32	216,01
31 Удобрения	10,703	8,483	5,36	4,39	-20,74
34 Мыло и моющие средства	0,011	0,118	0,01	0,06	933,08
39 Пластмассы	0,529	0,643	0,27	0,33	21,67
40 Каучук и резиновые изделия	3,986	4,009	2	2,07	0,58
41 Кожевенное сырье и кожа	0,122	0,272	0,06	0,14	123,72
44 Древесина и изделия из нее	4,589	6,606	2,3	3,42	43,96
48 Бумага и картон	1,45	2,469	0,73	1,28	70,31
49 Книги, газеты	0,205	0,178	0,1	0,09	-13,47
52 Хлопок	0,348	0,324	0,17	0,17	-6,86
53 Пр. растит. текстильные волокна	0,043	0,113	0,02	0,06	166,03
61 Одежда трикотажная	5,1	4,85	2,55	2,51	-4,9
62 Одежда текстильная	11,033	5,551	5,53	2,87	-49,68
63 Пр. готовые текстильные изделия	0,495	0,398	0,25	0,21	19,62
64 Обувь	0,101	0,229	0,05	0,12	126,48
71 Драгоценные металлы и камни	3,408	2,636	1,71	1,36	-22,64
72 Черные металлы	22,234	34,932	11,13	18,06	57,11
73 Изделия из черных металлов	0,321	0,16	0,11	0,08	-27,62
75 Никель и изделия из него	3,77	2,23	1,89	1,15	-40,85
76 Алюминий и изделия из него	9,482	11,413	4,75	5,9	20,36
79 Цинк и изделия из него	3,053	2,438	1,53	1,26	-20,12
81 Цветные металлы пр.	17,782	13,019	3,9	6,73	-26,78
82 Инструмент, ножевые изделия	0,447	0,208	0,22	0,11	-53,56
83 Пр. изделия из благородных металлов	0,017	0,147	0,01	0,08	779,23
84 Оборудование и механизмы	2,867	2,497	1,44	1,39	-12,91
85 Электрические машины	1,259	0,92	0,63	0,48	-26,97
87 Средства наземного транспорта	1,125	0,732	0,56	0,38	-34,98
88 Летательные и космические аппараты	0,729	1,915	0,37	0,99	162,51
90 Приборы оптические, мединструменты	1,654	3,081	0,83	1,59	86,24
93 Оружие и боеприпасы	0,022	0,101	0,01	0,05	366,54
94 Мебель, постельные принадлежности	0,639	0,978	0,32	0,51	52,96
95 Игрушки, спортивный инвентарь	1,272	1,095	0,64	0,57	-13,93
97 Произведения искусства, антиквариат	2,514	0,373	1,26	0,19	-85,17
99 Специально классифицируемые товары, перемещаемые в «конфиденциальном порядке»	1,048	0,468	0,53	0,24	-55,34

Импорт России из Канады по товарным группам, млн.долл. США

Код ТН ВЭД СНГ	10 мес.2001г.		10 мес.2002г.		% к итогу		2002г. в % к 2001 г.	
	млн.долл.	в % к итогу	млн.долл.	в % к итогу	млн.долл.	в % к итогу		
2 Мясо.....	29,382		32,275		18,32		24,58	9,85
3 Рыба и морепродукты.....	3,886		2,198		2,42		1,67	-43,44
4 Молоко, яйца птиц и др.....	0,161		0,24		0,1		0,18	49,47
7 Овощи.....	0,451		0,478		0,28		0,36	5,9
10 Зерновые культуры.....	0,054		4,649		0,03		3,54	8560,81
11 Продукция мукомольного производства.....	0,312		0,442		0,2		0,34	41,38
12 Масличные семена и плоды.....	0,134		0,871		0,09		0,66	549,29
16 Изделия из мяса, рыбы.....	2,365		0,68		1,48		0,52	-71,25
17 Сахар.....	0,328		0,234		0,2		0,18	-23,5
21 Смешанные пищевые продукты.....	0,483		0,138		0,3		0,11	-71,47
23 Отходы, корма для животных.....	1,585		0,359		0,99		0,27	-77,36
30 Фармпродукты.....	1,11		2,574		0,69		1,96	131,84
32 Экстракты дубильные или красильные, красители.....	0,09		0,342		0,06		0,26	280,69
38 Пр. химпродукты.....	0,797		0,28		0,5		0,21	-64,84
39 Пластмассы.....	14,882		11,096		9,28		8,45	-25,44
40 Каучук и резиновые изделия.....	0,043		0,108		0,03		0,08	152,14
43 Натуральный и искус. мех и изделия из них.....	0,459		0,202		0,29		0,13	-56,05
44 Древесина и изделия из нее.....	0,158		0,583		0,1		0,44	269,05
48 Бумага и картон.....	0,382		0,258		0,24		0,2	-32,45
54 Химнители.....	0		0,151		0		0,12	0
58 Спелткани.....	0,043		0,093		0,03		0,07	117,27
59 Текстильные материалы, пропитанные.....	0,259		0,944		0,16		0,72	264,73
60 Трикотажное полотно.....	0,052		0,129		0,03		0,1	149,84
62 Одежда текстильная.....	0,738		0,166		0,46		0,13	-77,54
68 Изделия из камня, гипса.....	0,028		0,102		0,02		0,08	269,44
70 Стекло и изделия из него.....	0,652		0,389		0,41		0,3	-40,27
72 Черные металлы.....	0,157		0,287		0,1		0,22	83,5
73 Изделия из черных металлов.....	1,14		0,338		0,71		0,36	-70,39
76 Алюминий и изделия из него.....	0,045		0,173		0,03		0,13	278,05
82 Инструмент, ножевые изделия.....	0,018		0,189		0,01		0,14	926,54
83 Пр. изделия из неблагородных металлов.....	0,856		1,363		0,53		1,04	59,18
84 Оборудование и механизмы.....	60,205		39,367		37,54		29,98	-34,61
85 Электрические машины.....	4,043		4,548		2,52		3,46	12,49
87 Средства наземного транспорта.....	10,016		15,847		6,25		12,07	58,21
81 Суда, лодки.....	3,205		2,23		2		1,7	-30,43
90 Приборы оптические, мединструменты.....	1,992		3,639		1,24		2,77	82,69
94 Мебель, постельные принадлежности.....	1,747		0,248		1,09		0,19	-85,78
95 Игрушки, спортивный инвентарь.....	2,342		1,387		1,46		1,06	-40,77
98 Специально классифицируемые товары.....	0,537		0,408		0,34		0,31	-23,89
99 Спец. классиф. товары, перемещ. в «конф. порядке».....	0,948		0,629		0,59		0,48	-33,69

Товарная структура российско-канадского экспорта и импорта

Код ТН ВЭД СНГ	Экспорт					Импорт				
	10 мес 2001 г.		10 мес 2002г.		2002 к	10 мес 2001 г.		10 мес 2002 г.		2002 к
	млн.долл.	в % к	млн.долл.	в % к	2001г.	млн.долл.	в % к	млн.долл.	в % к	2001г.
Всего	199,7	100	193,4	100	-3,1	160,4	100	131,3	100	-18,1
01-24 Продтовары и с/х сырье (кр. текстиля).....	38,29	17,8	37,86	19,6	-1,1	39,14	24,4	42,56	32,4	+8,7
25-27 Минпродукты, в т.ч.е: 30,54.....	15,3	14,42	7,5	-52,8	0	0	0	0	0	-
27 топливно-энергетические товары.....	30,54	15,3	14,42	7,5	-52,8	0	0	0	0	-
28-40 Продукты химпрома.....	30,01	15,1	39,69	20,5	+32,3	16,92	10,6	14,4	11,0	-14,9
41-43 Кожсырье, пушнина и изделия из них.....	0,12	0,06	0,27	0,14	+123	0,46	0,3	0,2	0,15	-56,1
44-49 Древесина и целлюлозно-бум. изделия.....	6,24	3,1	9,25	4,8	+48,2	0,54	0,3	0,84	0,6	+55,7
50-67 Текстиль, текстильные изделия и обувь.....	17,12	8,6	11,47	5,9	-33,0	1,09	0,7	1,48	1,1	+35,8
71 Драгакмни и металлы, изделия их них.....	3,41	1,7	2,64	1,4	-22,6	0	0	0	0	-
72-83 Металлы и изделия из них.....	57,01	28,5	64,55	33,4	+13,2	2,22	1,4	2,35	1,8	+6,0
84-90 Машины, оборуд., транспортные средства.....	7,63	3,8	9,15	4,7	+19,8	79,46	49,6	65,63	50,0	-17,4
68-70 (91-99) Др. товары.....	5,5	2,8	3,02	1,6	-45,1	6,26	3,9	3,16	2,4	-49,4

Источник: данные Статагентства Канады

Товарная структура российско-канадского экспорта и импорта

Код ТН вэд СНГ	Экспорт						Импорт			
	2001г.		2002г.		2002 к	2001г.		2002г.		2002 к
	млн.долл.	% к ит.	млн.долл.	% к ит.	2001%	млн.долл.	% к ит.	млн.долл.	% к ит.	2001%
Всего	233,7	100	241,7	100	+3,5	187,4	100	154,8	100	-17,4
01-24 Продтовары и с/х сырье, кр. текстиля	41,04	17,6	42,88	17,7	+4,5	46,90	25	50,22	32,4	+7,1
25-27 Минпродукты, в т.ч.:	31,73	13,6	22,79	9,4	-28,2	0	0	0	0	-
27 топливно-энергетические товары	31,73	13,6	22,79	9,4	-28,2	0	0	0	0	-
28-40 Продукты химической промышленности	41,88	17,9	47,03	19,5	+32,3	19,61	10,5	15,61	10,1	-20,4
41-43 Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0,12	0,05	0,31	0,13	+155	0,48	0,3	0,41	0,3	-13,3
44-49 Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	9,39	4	10,3	4,3	+9,6	0,78	0,4	1,02	0,7	+30,2
50-67 Текстиль, текстильные изделия и обувь	18,32	7,8	13,98	5,8	-23,7	1,3	0,7	1,77	1,1	+36,4
71 Драгоценные камни и металлы, изделия	3,91	1,7	4,23	1,8	+8,4	0	0	0	0	-
72-83 Металлы и изделия из них	66,11	28,3	84,33	34,9	+27,6	2,63	1,4	2,97	1,9	+12,9
84-90 Машины оборудование и трансп. средства	10,73	4,6	10,73	4,4	0	92,81	49,5	78,01	50,4	-16
68-70 (91-97) Другие товары	4,66	2	2,89	1,2	-38,1	5,39	2,9	2,58	1,7	-52,2

Источник: данные статистического агентства Канады

Товарная структура экспорта и импорта Украины с Канадой

Код ТН вэд СНГ	Экспорт						Импорт			
	2001г.		2002г.		2002 к	2001г.		2002г.		2002 к
	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	2001%	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	2001%
Всего	63459	100	85141	100	+34,2	15317	100	22695	100	+48,2
01-24 Продтовары и с/х сырье (кр. текстильного)	12050	19	30281	35,6	+151	1536	10	3982	17,5	+159
25-27 Минеральные продукты	6518	10,3	4521	5,3	-30,6	7	0,05	170	0,7	т
27 топливноэнергетические товары	2086	3,2	4383	5,1	+110	3	0,02	100	0,4	-
28-40 Продукты химической промышленности	9214	14,5	11521	13,5	+25	2160	14,1	1682	7,4	-22,1
41-43 Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	63	0,1	297	0,3	+371	885	5,8	53	0,2	-94,0
44-49 Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	724	-	1407	1,7	+94,3	171	-	858	3,8	+402
50-67 Текстиль, текстильные изделия и обувь	7271	11,5	10260	12,1	+41,1	1000	6,5	1501	6,6	+50,1
71 Драгоценные камни и металлы, изделия их них	108	0,2	9	0,01	-91,7	0	0	0	0	-
72-83 Металлы и изделия из них	19885	31,3	15045	17,7	-24,3	941	6,1	830	3,7	-11,8
84-90 Машины оборудование и трансп. средства	3627	5,7	7559	8,9	+108	3946	25,8	9057	39,9	+130
68-70 (91-97) Другие товары	3821	6	4175	4,9	+9,3	137	0,9	243	1,1	+77,4

Товарная структура экспорта и импорта Казахстана с Канадой

Код ТН вэд СНГ	Экспорт						Импорт			
	2001г.		2002г.		2002 к	2001г.		2002г.		2002 к
	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	2001%	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	2001%
Всего	29198	100	10689	100	-63,4	36032	100	35178	100	-2,4
01-24 Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного)	143	0,5	101	0,9	-29,4	213	0,6	302	0,9	+41,8
25-27 Минеральные продукты	432	1,5	0	0	-100	-	-	-	-	-
27 топливно-энергетические товары	0	0	0	0	-	-	-	-	-	-
28-40 Продукты химической промышленности	25309	86,7	6140	57,4	-75,7	684	1,9	2306	6,6	+237
41-43 Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	-	-	-	-	-	70	0,2	6	0,02	-91,4
44-49 Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	0	0	1	0,01	-	162	0,4	280	0,8	+72,8
50-67 Текстиль, текстильные изделия и обувь	61	0,2	1	0,01	-98,4	877	2,4	1035	2,9	+18
72-83 Металлы и изделия из них	3224	11,0	4441	41,5	+37,7	459	1,3	197	0,6	-57,1
84-90 Машины оборуд. и транспортные средства	4	0,01	1	0,01	-75	32828	91,1	30341	86,2	-7,6
68-70 (91-97) Другие товары	18	0,1	0	0	-100	308	0,9	417	1,2	+35,4

Товарная структура экспорта и импорта Туркменистана с Канадой

Код ТН вэд СНГ	Экспорт						Импорт			
	2001г.		2002г.		2002 к	2001г.		2002г.		2002 к
	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	2001%	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	2001%
Всего	1241	100	12102	100	+875	3217	100	10180	100	+216
01-24 Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного)	1	0,1	23	0,2	-	195	6,1	104	1	-46,7
25-27 Минеральные продукты	-	-	-	-	-	0	0	62	0,6	-
27 топливно-энергетические товары	-	-	-	-	-	0	0	62	0,6	т
28-40 Продукты химической промышленности	2	0,2	167	1,4	-	0	0	244	2,4	-
44-49 Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	-	-	-	-	-	0	0	10	0,1	-
50-67 Текстиль, текстильные изделия и обувь	1235	99,5	11881	98,2	+862	0	0	19	0,2	-
71 Драгоценные камни и металлы, изделия их них	0	0	15	0,1	-	-	-	-	-	-
72-83 Металлы и изделия из них	-	-	-	-	-	0	0	1431	14,1	-
84-90 Машины оборудование и транспортные средства	0	0	11	0,1	-	2954	91,8	7654	75,2	+159
68-70 (91-97) Другие товары	0	0	0	0	0	0	0	632	6,2	т

Товарная структура экспорта и импорта Белоруссии с Канадой

Код ТН вэд СНГ	Экспорт						Импорт			
	2001г.		2002г.		2002 к	2001г.		2002г.		2002 к
	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	2001%	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	2001%
Всего	5024	100	11100	100	+121	2775	100	4401	100	+58,6
01-24 Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного)	1	0,02	40	0,4	-	26	0,9	244	5,5	+838
28-40 Продукты химической промышленности	173	3,4	3165	28,5	-	17	0,6	27	0,6	+58,8
44-49 Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	1573	31,3	1995	18	+26,8	0	0	1176	26,7	-
50-67 Текстиль, текстильные изделия и обувь	1541	30,7	1491	13,4	-3,2	16	0,6	31	0,7	+93,8
72-83 Металлы и изделия из них	95	1,9	2151	19,4	т	-	-	-	-	-
84-90 Машины, оборуд. и транспортные средства	406	8,1	297	2,7	-26,8	1786	64,4	921	20,9	-48,4
68-70 (91-97) Другие товары	1210	24,1	1941	17,5	+60,4	7	0,3	25	0,6	+257

Товарная структура экспорта и импорта Узбекистана с Канадой

Код ТН вэд СНГ	Экспорт						Импорт			
	2001г.		2002г.		2002 к	2001г.		2002г.		2002 к
	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	2001%	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	2001%
Всего	42004	100	8086	100	-80,7	13841	100	3910	100	-71,8
01-24 Продтовары и с/х сырье (кроме текстильного)	131	0,3	190	2,3	#	1101	8,0	1630	41,7	+48
28-40 Продукты химической промышленности	41590	99	6858	84,8	-83,5	1352	9,8	1569	40,1	+16,1
41-43 Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0	0	0	0		0	0	0	0	-
50-67 Текстиль, текстильные изделия и обувь	203	0,5	990	12,2	+388	187	1,4	108	2,8	-42,2
72-83 Металлы и изделия из них	3	0	0	0	-100	7	0,1	10	0,3	+42,9
84-90 Машины, оборуд. и транспортные средства	16	0,04	19	0,2	+18,8	11043	79,8	557	14,2	-95
68-70 (91-97) Другие товары	57	0,1	22	0,3	-61,4	0	0	0	0	-

Statistics Canada – January to December 2002, Imports by Country; Statistics Canada – January to December 2002, Exports by Country