

СОДЕРЖАНИЕ

Политика .....	2	Транспорт .....	9
Экономика .....	3	Телеком .....	10
Госбюджет .....	3	Внешняя торговля .....	11
Нефтегазпром .....	4	Связи с Россией .....	12
Промышленность .....	6	Представительства.....	14
Энергетика .....	6	Статистика .....	14
Военторг.....	7		
Военный бюджет Колумбии .....	8		
Сельское хозяйство .....	8		

Деловая Колумбия, том III. Экономика и связи с Россией в 2002-03 гг.

©Г.Н. Вачнадзе, 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А.Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com. Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

## КОЛУМБИЯ

### Политика

Для Колумбии 2002г. был годом президентских и парламентских выборов, годом смены власти в стране. Президентом был избран независимый кандидат Альваро Урибе Велес. Результат выборов отразил кризис традиционной для Колумбии двухпартийной системы. Ни либералы, ни консерваторы не смогли противодействовать победе А.Урибе уже в первом туре выборов.

В связи с избирательной кампанией, внутриполитическая обстановка в Колумбии серьезно обострилась. Этому способствовало также прекращение в фев. 2002г. переговоров между правительством и вооруженной оппозицией. Активизировались боевые действия между правительственными войсками, полицией, партизанами и парамилитарес (правые силы самообороны). Участились случаи взрывов опор ЛЭП, газо- и нефтепроводов, похищения людей. Всего в 2002г. похищено 2,5 тыс.чел. Похищений российских граждан в 2002г. не отмечено (в 2000-01гг. такие случаи были). Увеличилось количество терактов в столице и других крупных городах Колумбии. После очередной серии терактов в Боготе в конце 2002г. Италия и Бельгия были вынуждены закрыть свои посольства в Колумбии. Временно закрыли свои консульства в стране США и Великобритания.

Урегулирование внутреннего вооруженного конфликта было приоритетной задачей прежнего правительства А.Пастраны. Эта проблема является основной и для нового президента А.Урибе. Подход к урегулированию конфликта у нового правительства значительно более жесткий. Акцент в решении проблемы делается на военную силу. Армия и полиция были наделены чрезвычайными полномочиями в борьбе с незаконными вооруженными формированиями. Военный бюджет на 2002г. увеличен по сравнению с 2001г. на 400 млн.долл. Рост военных расходов планируется на 2003г. В части усиления армии колумбийское командование рассчитывает на военно-техническое сотрудничество с США. В ходе переговоров с США, колумбийское правительство добились того, чтобы американская помощь направлялась не только на борьбу против наркобизнеса, но и на операции против вооруженной оппозиции. Колумбийские власти активно используют усиление борьбы с терроризмом в мире для оказания военного и пропагандистского давления на партизан.

Одновременно А.Урибе старается привлекать к решению проблемы внутреннего вооруженного конфликта мировое сообщество, в части использования международных финансовых средств на реализацию соцпрограмм. Но пока финансовой поддержки Колумбия не получила.

Другой важной проблемой для Колумбии в 2002г. оставался наркобизнес. Реального перелома в борьбе с наркомафией достигнуть не удастся. С целью усиления противодействия наркопреступности руководство страны делает ставку на внешнюю помощь в борьбе с ней.

Активность правительства в борьбе с незаконным производством и транспортировкой наркотиков пока не адекватна серьезности проблемы. Попытки властей интернационализировать дея-

тельность против колумбийской наркомафии положительных результатов не дали.

Нет позитивных сдвигов и в соцсфере. В результате непрекращающихся столкновений между вооруженными силами Колумбии и «герильей» продолжает возрастать число вынужденных переселенцев. В стране высокий уровень безработицы. Остро стоит жилищная проблема. **Минимальная зарплата – 100 долл.**

Напряженной остается общая криминогенная обстановка. Полиции не удастся остановить рост тяжких преступлений в стране. Убийства, грабежи, налеты на финансовые учреждения, похищения граждан и детей с целью выкупа приобрели массовый характер.

Что касается внешней политики, то в своих подходах к ключевым международным проблемам Колумбия после прихода к власти А.Урибе продолжает ориентироваться на Движение неприсоединения, США и Андское сообщество. Страна сохраняет приверженность примату международного права и центральной роли ООН при решении международных проблем.

Правительство А.Урибе рассматривает ООН, как центральный механизм мирового сообщества в сфере создания глобальной экономики, мировой экономической интеграции, социального развития, сохранения мира. В Боготе считают опасным продвижение западными странами концепций «гуманитарной интервенции» и «ограниченного суверенитета». Правительство страны безоговорочно поддержало американские инициативы по активизации борьбы с международным терроризмом. Колумбийское руководство квалифицирует действующую в стране вооруженную оппозицию, как часть международной террористической группировки и требует соответствующего отношения к ней со стороны международного сообщества.

Под давлением США и вопреки общественному мнению основной массы населения, руководство Колумбии вынуждено было поддержать вторжение американских войск в Ирак, мотивируя это тем, что страна, рассчитывающая на союзнические отношения с США в проблеме внутреннего вооруженного конфликта, должна проявить себя союзником по отношению к действиям США в Ираке.

Приоритетным курсом внешней политики страны на американском направлении оставалось внутриконтинентальное сотрудничество и интеграция. Основным механизмом политического взаимодействия в Западном полушарии Колумбия продолжает считать ОАГ и Группу Рио. Отношения с США, как политические, так и экономические, преобладают в политике Колумбии.

В 2002г. в связи с разногласиями в Андском сообществе, еще более укрепилась тенденция в политике руководящих кругов Колумбии на развитие торгово-экономических связей и интеграции с США и Канадой. Этому способствуют значительная финансовая помощь американцев, большой объем торговли с этими странами, а также инвестиции этих стран в колумбийскую экономику. По вопросу создания зоны свободной торговли на континенте колумбийское правительство поддерживает США в части скорейшего введения нового торгового режима на Западном полушарии.

Колумбия предпринимала шаги по диверсификации торгово-экономических связей и поиску

нетрадиционных рынков сбыта в рамках Андского сообщества, ЕС, Центральной и Восточной Европы, АСЕАН.

В азиатско-тихоокеанском регионе целью Колумбии оставалось вступление в Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество, решение о котором страны-члены АТЭС отложили на неопределенный срок.

Колумбия продолжала координировать свою деятельность в ВТО, направленную на минимизацию социальных издержек общемировой политики глобализации для «третьего мира», с др. развивающимися странами. Колумбия выступает за дальнейшую либерализацию международной торговли.

Колумбийское правительство тщательно отслеживает ситуацию на нефтяном рынке, в ОПЕК, в основных странах-производителях нефти. Колумбия не может повлиять на ценовую политику в данном секторе мировой экономики, однако, в пределах своих возможностей, пытается использовать решения экспортеров нефти о снижении квот на добычу углеводородного сырья для расширения своего экспорта этой продукции, хотя резервов для этого не достаточно.

Не ослабевала деятельность Колумбии по обеспечению широкого международного взаимодействия в борьбе с коррупцией и легализацией доходов, полученных незаконным путем. Подходы Колумбии к данному вопросу состоят в том, чтобы найти приемлемые международно-правовые инструменты для противодействия этим явлениям.

### Экономика

В 2002г. рост ВВП Колумбии составил 1,65%. (в 2001г. — 1,5%). Оживление экономической ситуации связано с приходом к власти в стране представителей крупного бизнеса во главе с А.Урибе, а также благоприятной ситуацией на рынке нефти, которая является основным экспортным продуктом Колумбии. В обрабатывающей промышленности производство выросло на 1,1%, сельском хозяйстве (без кофе) — на 3,5%, химпроме — на 7,3%, торговле и сфере услуг — на 2%, транспорт и связь — на 4,4%, потребление электроэнергии выросло на 3,3%, строительство — 5,8%, соцсфера и коммунальное хозяйство — на 0,9%. Некоторый рост производства отмечен в кофейной отрасли — 2,1%. Цены на этот продукт на мировом рынке продолжали падать, и в стоимостном выражении доходы в этой отрасли снизились.

Снизился уровень безработицы, который в дек. 2002г. составил 14,3% (в дек. 2001г. — 18%). С учетом частично занятых, безработица составляет 24%.

Основным источником валютных поступлений является экспорт (10,9 млрд.долл.), добыча золота (в 2002г. — 203,1 кг.) и платины (в 2002г. — 107,9 кг.). Реальные цифры добычи драгметаллов в десятки раз выше. Местная статистика (Центральный банк Республики) отражает только официальные цифры, которые основываются на количестве сданного в ЦБ драгметалла. Основная часть золота и платины поставляется ювелирам незаконно. Цены, по которым ЦБ принимает драгметаллы, значительно ниже цен, предлагаемых ювелирами.

В рамках разработки проекта госбюджета страны намечены основные параметры развития колумбийской экономики на 2003г.: рост ВВП-

2,5%; инфляция — 8%; фискальный дефицит — 3%; уровень безработицы — 11%; рост частных инвестиций — 12%; рост потребления — 4%; рост экспорта — 4-4,5%.

В 2002г. приток иноинвестиций в Колумбийскую экономику составил 2,108 млрд.долл. (в 2001г. — 2,247 млрд.долл.). Из этой суммы 288 млн.долл. составляют инвестиции в нефтяной сектор. Портфельные инвестиции составили 0,01 млрд.долл. Кроме нефтяной, привлекательными отраслями для иноинвесторов были обрабатывающая промышленность и телекоммуникации (684 млн.долл.).

Новое правительство не делало заявлений о намерениях активизировать приватизацию госкомпаний. Президент страны изучает вопрос оказания государственной финансовой помощи крупнейшему в стране меткомбинату Acerias Paz del Rio. В 2002г. не было продано ни одной крупной компании, принадлежащей государству.

### Госбюджет

В 2002г. стабилизировались положительные тенденции в финансовом секторе экономики Колумбии, проявившиеся в конце 2001г. Однако последствия мирового финансового кризиса 1998-99гг., затронувшего латиноамериканские страны, все еще продолжали сказываться на ситуации в данной сфере. Курс колумбийского песо по отношению к доллару за год снизился с 2.314 до **2.865 песо за 1 доллар**. Тяжелым бременем на бюджете страны продолжают лежать военные расходы. Новым правительством страны был введен специальный налог на имущество граждан и фирм, доходы от которого (1 млрд.долл.) пойдут исключительно на военные нужды.

В 2002г., по официальным данным, инфляция составила 7,5% (в 2001г. — 8%). По данным независимых от государства источников информации, эта цифра была выше — 12,5%.

В 2002г. было отмечено устойчивое снижение усредненной банковской ставки, которая в конце дек. 2002г. составила 27,24%. В конце дек. 2001г. ее величина находилась на уровне 31,32% (в дек. 2000г. — 33,46%).

Объем операций в финсекторе увеличился на 2,2%. Рентабельность активов колумбийских компаний увеличилась на 5,5% (в 2001г. — на 5,3%). Прибыль от финансовых операций выросла с 11% в 2001г. до 11,7% в 2002г. Продолжали увеличиваться валютные резервы страны, которые в дек. 2002г. достигли 10.729 млн.долл. (в конце пред.г. — 10.061 млн.долл.). Общая внешняя задолженность Колумбии (государственная и частных компаний) в дек. 2002г. составила 33,9 млрд.долл. (в конце 2001г. — 34,1 млрд.долл.).

В 2002г. Колумбия получила от США в качестве финансовой помощи 700 млн.долл. Значительная часть этих средств пошла на военные нужды. С МВФ достигнута договоренность о предоставлении Колумбии в 2003-04гг. займа в 2 млрд.долл. У МВФ имеется серьезная обеспокоенность в возможности Колумбии выполнить взятые на себя по соглашению обязательства, т.к. правительство страны планирует вынести свои предложения по проведению экономической реформы страны на Всенародный референдум. Это может серьезно повлиять на цифры, которые были заложены в соглашении Колумбии с МВФ.

В 2002г., как и в 2001г., в стране отмечен рост прибыли финансового сектора, который составил 400 млрд. песо (154 млн.долл. с учетом изменения курса доллара в течение года), в 2001г. — 135 млн.долл. В 1998г. потери составили 1,9 трлн. песо, в 1999г. — 2,8 трлн. песо, в 2000г. — 1,9 трлн. песо.

В 2002г. капитализация в финансовой системе суммировала 2,4 трлн. песо (в 2001г. — 1,5 трлн. песо), в т.ч. в ипотечном секторе — 1,3 трлн. песо, в секторе индустрии — 0,3 трлн. песо, в кофейном секторе — 0,4 трлн. песо и 0,7 трлн. песо в др. секторах экономики.

Колумбийское правительство продолжает вести переговоры о предоставлении кредитов в 1,7 млрд.долл. с Межамериканским банком развития, кредита в 0,6 млрд.долл. — с Андской корпорацией развития.

Общий объем внешней задолженности страны на конец 2002г. достиг 33,9 млрд.долл. (в конце 2001г. — 34,1 млрд.долл.), что составляет 36,3% от ВВП (в 2001г. — 37,2%) и 311% от объема годового экспорта (в 2001г. — 261%). Годовые выплаты по госдолгу составили 0,9 млрд.долл., т.е. 8,3% от объема экспорта.

Структура внешнего долга Колумбии на конец 2002г.: общая внешняя задолженность — 33,9 млрд.долл., в т.ч.: государственная внешняя задолженность — 21,7 млрд.долл., (в т.ч.: долго- и среднесрочная — 21,1 млрд.долл.; краткосрочная — 0,6 млрд.долл.); внешняя задолженность частных предприятий и фирм — 12,2 млрд.долл., (в т.ч.: долго- и среднесрочная — 9,9 млрд.долл.; краткосрочная — 2,3 млрд.долл.).

Колумбия не имеет проблем с выплатой задолженности и продолжает считаться весьма платежеспособным партнером. По данным Банка Республики, средневзвешенная номинальная процентная ставка по госкредитам, предоставленным Колумбии в 2002г., составила 10,2% (в 2001г. — 11%). В 1990-95гг. Колумбия и сама предоставляла кредиты иностранным государствам. Были открыты незначительные по объему кредитные линии Кубе, Сальвадору, Гондурасу, Никарагуа, Гватемале и др. странам региона. Общий объем задолженности латиноамериканских стран перед Колумбией в дек. 2002г. составил 0,5 млн.долл.

Внешние кредитные линии открываются Банком Республики в нацвалюте или в долларах. Их стоимость в 2002г. составляла: по кредитам в песо — DTF+1,6; по долларовым — Libor+1,18. В дек. 2001г.: DTF+1,57; Libor+1,11.

Внутренняя госзадолженность колумбийского правительства в июле 2002г. составляла 51.875,8 млрд. песо (20,7 млрд.долл.).

Госбюджет Колумбии в 2002г. составил 54,7 тыс. млрд. кол. песо. За 7 мес. 2002г. исполнение бюджета составило 31,98 тыс. млрд.долл.

А. Текущие поступления — 16,13 тыс. млрд. кол. песо: 1. налоговые поступления — 16,05 тыс. млрд. кол. песо (прямые налоги — 6,88 млрд. кол. песо; косвенные налоги (таможенные пошлины и сборы, НДС (IVA), налог на бензин, гербовые сборы и госпошлины и др.) — 9,17 тыс. млрд. кол. песо). 2. неналоговые поступления — 0,08 млрд. кол. песо (тарифы и штрафы — 0,07 млрд. кол. песо; др. — 0,01 млрд. кол. песо).

Б. Поступления от капитала — 15,49 тыс. млрд. кол. песо. 1. кредитные ресурсы — 12,80 тыс. млрд.

кол. песо (по внутреннему кредиту — 10,89 тыс. млрд. кол. песо; по внешнему кредиту — 1,92 тыс. млрд. кол. песо); 2. др. — 2,69 тыс. млрд. кол. песо.

В. Парафискальные сборы и специальные фонды — 0,37 тыс. млрд. кол. песо.

Финансовые показатели развития Колумбии

Валют. резервы*	Курс песо к долл.	Инфляция за год(%)	Внеш. долг (млрд.долл.)	ВВП(%)	
(млн.долл.)					
1997г. ....	9,9.....	1294.....	17,7.....	32,01.....	+3,2
1998г. ....	8,7.....	1542.....	16.....	33,88.....	+2,7
1999г. ....	8,2.....	1860.....	9,3.....	33,6.....	-3,5
2000г. ....	9.....	2150.....	9,3.....	33,2.....	+3,5
2001г. ....	10,1.....	2314.....	8.....	34,1.....	+1,8
2002г. ....	10,7.....	2865.....	12,5.....	33,9.....	+1,7

\* — на конец года

## Нефтегазпром

В 2002г. в нефтяном секторе страны обстановка складывалась неблагоприятно. При стабильно снижающихся объемах производства сырой нефти (основной экспортный продукт государства), планы правительства Колумбии по поиску новых месторождений и созданию экономического потенциала на перспективу не получили заметной реализации.

Основная часть нефти (76,6%) была добыта частными иностранными компаниями на основе контрактов с государственной нефтяной компанией Ecopetrol, 19,9% от общего объема были добыты подразделениями Ecopetrol, а 3,5% пришлось на долю частных национальных компаний, действующих на основе концессий. Всего в 2002г. на территории Колумбии было добыто 212 млн.бар. сырой нефти (221 млн.бар. — в 2001г.).

Наряду с экспортными поставками углеводородов за рубеж (в первую очередь в США), Колумбия располагает некоторыми возможностями по их самостоятельной переработке на нефтехимических предприятиях. Среди них можно выделить два наиболее важных для страны нефтеперерабатывающих завода, которые располагаются в окрестностях г.г. Баранкабермеха и Картахена. Их производственные мощности при строительстве, соответственно, составляли 220 и 75 тыс.бар. в день. В результате постепенной реконструкции этих НПЗ с внедрением передовых технологий американских нефтяных компаний (в первую очередь Shell и UOP), их суммарная производственная мощность к концу 2002г. возросла до 350 тыс.бар/день. Правительство продолжает решать вопрос о привлечении новых иноинвестиций для дальнейшей модернизации национальных нефтеперерабатывающих производств.

Доля нацкомпаний в производстве природного газа ничтожно мала. Основными производителями этого вида энергоносителя на территории Колумбии являются компания «Техасо» (США) и концерн «BP-Амосо» (Великобритания — США). Первая, до последнего времени, безраздельно владела добычей метана (для коммерческой реализации) в районе Карибского шельфа. С конца 2002г. из-за нарушений колумбийского законодательства в области разработки недр в отношении противозаконной деятельности компании парламентом страны начато ведение ряда расследований). BP добывает природный газ (используется для повторной закачки в нефтяные скважины для повышения нефтеотдачи) в районах месторождений Кусиана-Купиагуа.

Перспективным с точки зрения сотрудничества является нефтегазовый рынок Колумбии. По данным компании Petroconsultans, Колумбия входит в десятку стран, в которых за последние 10 лет были обнаружены наиболее крупные залежи углеводородов.

В Колумбии найдено 7,2 млрд.бар. высококачественной сырой нефти и 12 трлн.куб. футов природного газа. Из 18 нефтяных блоков страны активно разрабатываются только 3. Еще 3 нефтяных бассейна разрабатываются в меньшей степени, а остальные 12 – не эксплуатируются. Данный факт отражает нефтяной потенциал государства, поскольку предполагается, что неразведанные запасы колумбийской нефти составляют 40 млрд. бар. углеводородов в нефтяном эквиваленте (70% – жидкие углеводороды, 30% – газ). При проведении разведочных работ на морском шельфе эта цифра может увеличиться в 2-3 раза.

Площадь нефтеносных районов страны превышает 103 млн. га, из которых только 15% разрабатываются. На 1 кв.км. указанной территории пробурено в среднем менее 2 скважин, в то время как в США этот показатель приближается к 83.

Данные факты подтверждают наличие значительных возможностей развития проектов разработки больших запасов нефти с высокой вероятностью ее нахождения – 20% (на каждые 5 пробуренных скважин одна является нефтеносной). Данный показатель является одним из самых высоких в мире, не считая арабских стран. В России в среднем он составляет менее 10%.

Наиболее крупными месторождениями являются Сира-Инфантас, Чучупа, Каньо Лимон, Кусиана и Купиагуа. Колумбия обладает огромными запасами тяжелой нефти (менее 16 градусов API).

В Колумбии находится **один из 10 наиболее привлекательных нефтяных бассейнов в мире – Пьемонте** в Восточных Льянос. В этом районе в 90гг. было открыто 2 из 25 имеющихся в западном мире (исключая Россию и ряд арабских стран) месторождений объемом 500 млн.бар. каждое: Кусиана (1.000 млн.бар.) и Купиагуа (500 млн.бар.). В указанном районе остается еще 10.000 млн.бар. неразведанных запасов.

Исключительно высоко качество нефти этих двух месторождений (40 градусов API, содержание серы 0,15-0,5%). Плотность нефти на месторождении Кусиана составляет 45 градусов API. Средняя себестоимость одной «эквивалентной» баррели – 6,17 долл. с учетом транспортировки, себестоимость full cycle cost of oil – 3,2-4,2 долл/бар.

Возможности нефтедобычи в Колумбии не ограничиваются только этим нефтяным бассейном. В центральной континентальной зоне находятся еще два месторождения с потенциальными запасами 500 млн.бар. (Диндал Профундо и Асеведо), а также ряд менее крупных месторождений (200 млн.бар.). Прогнозируемые запасы природного газа месторождения Чучупа, находящегося в зоне Атлантического побережья составляют 6 трлн.куб. футов. В этой же зоне проведены геофизические исследования на 27 тыс.кв.км.

Остаточные подтвержденные запасы сырой нефти в Колумбии составляют 1.97 млрд.бар., с объемом добычи в 600 тыс.бар/день.

Коммерческие запасы природного газа в Колумбии составляют 4,5 трлн.куб. футов, с ежедневным объемом добычи 500 млн.куб. футов.

В 2001г. на колумбийский рынок вышла НК «Роснефть». Активные усилия в данном направлении с 2002г. предпринимала крупнейшая российская нефтяная компания «Лукойл». Обе компании имеют в Колумбии свои официальные представительства и работают в рамках заключенных с Escopetrol контрактов.

В условиях глобализации рынка Колумбия, как страна-производитель нефти, за последние несколько лет приняла ряд законодательных актов, направленных на повышение рентабельности разведки и добычи углеводородов на своей территории и делающих более благоприятными для иностранных налоговые и контрактные условия.

В 2001г. по совокупности экономические показатели колумбийских нефтяных контрактов достигли 18 места среди 102 стран-производителей нефти. Недавние реформы в нефтяной и налоговой политике могут в ближайшей перспективе выдвинуть конкурентоспособность и рентабельность колумбийских контрактов для крупных месторождений на 5 место. По мнению Джонатана Грина, директора американского департамента международной консалтинговой компании IHS-Energy, **Колумбия более привлекательна для иноинвесторов, чем Венесуэла и Мексика**, обладающие огромными нефтяными запасами.

Колумбия превосходит на континенте по условиям контрактирования и вероятности нахождения нефти такие страны как Аргентина, Эквадор и Тринидад и Тобаго и приближается по вероятности нахождения запасов к Бразилии, однако превосходит ее, также как и Венесуэлу, по условиям заключения нефтяного контракта.

Сочетание выгодных для иноинвесторов условий контракта и высокой вероятности нахождения нефти сделали Колумбию привлекательной для разведки и добычи нефти. Это сочетание способно предлагать полное покрытие рисков в случае открытия новых месторождений для фактически любого объема извлекаемых запасов. Это дает инвестору полную гарантию окупаемости проектов. Специалистами Escopetrol была изучена зависимость рентабельности нефтяных проектов от размера четырех активно разрабатываемых месторождений. При допущении стоимости барреля нефти 15 долл. было выяснено, что для месторождений, запасы которых превышают 5 млн.бар. ожидаемая норма прибыли полностью покрывает риски при разведке и бурении. Норма прибыли и рентабельность проектов увеличилась на 30%, расширяя и покрытие рисков по сравнению с проектами, которые реализовывались в условиях предыдущей нефтяной политики.

В подавляющем большинстве случаев нефтяные контракты в Колумбии заключаются с государственной нефтяной компанией «Экопетроль», которая участвует в проекте в качестве партнера. В нефтяной отрасли основная схема проекта состояла из двух принципиальных этапов: период разведки (до 6 лет без возможности пролонгирования) и период эксплуатации месторождения. Ранее, по условиям местного законодательства, на первом этапе все расходы и риски брал на себя исключительно частный инвестор. В случае успешного нахождения нового месторождения на втором этапе в проекте начинала принимать участие «Экопетроль». При этом госкомпания возвращала партнеру 50% инвестиций в разведку и выплачива-

ла 50% расходов и инвестиций в развитие и эксплуатацию нового месторождения. Взамен «Экопептроль», по мере извлечения запасов, получала растущий процент добытой нефти, (50-75). Средние котировки на сырую нефть марки West Texas Intermediate — эталона для колумбийской нефти, в июне 2002г. составили 25 долл./бар.

В наст.вр. госкомпания несет 30% затрат и инвестиций, а взамен получает только 30% (хотя в редких случаях этот процент может постепенно дойти до 65) добытой нефти, оставляя 70% инвестору. Сняты ограничения на период разведки и эксплуатации месторождения иностранным партнером. В случае газодобычи контрактные условия еще более привлекательны.

Как результат принятых правительством мер, за последние 2г. резко возросла активность заключения контрактов с иностранными нефтяными компаниями (в 1999-2001гг. было заключено 60 контрактов), и этот показатель намного опережает все остальные страны Латинской Америки.

Ранее, по колумбийскому законодательству, 20% добытой частными компаниями нефти принадлежало государству вне зависимости от объемов ее добычи. В 2002г. был принят закон, по которому размер госналога устанавливается в соответствии с объемом добычи и составляет от 8% (5 тыс.бар/день) до 25% (600 тыс.бар/день). В Аргентине, Венесуэле, Эквадоре, Бразилии и др. странах региона аналогичный налог существенно выше.

## Промышленность

В 2002г. общий рост производства в этом секторе составил 3,7% (без учета нефтяного и кофейного секторов; с учетом этих секторов производство выросло на 0,5%).

Основной потенциал колумбийской промышленности составляют нефтегазовый комплекс, добывающая промышленность, металлургия, обрабатывающая промышленность, химиндустрия, бумагоделательное производство, текстильная и пищевая промышленность.

Горнодобыча продолжает оставаться одной из приоритетных отраслей нацэкономики. Отмечающееся падение цен на уголь на мировом рынке было компенсировано увеличением его производства. Производство угля в 2002г. в Колумбии возросло на 11,8% и составило 42,6 млн.т. (в 2001г. — 38,1 млн.т.). Производство никеля выросло на 13% и составило 47,313 т. (в 2001г. — 41,879 т.), драгметаллов: золота — выросло на 73% и составило 212,6 кг. (в 2001г. — 128,2 кг.); платины выросло на 47% и составило 109,3 кг. (в 2001г. — 74,3 кг.). Разведанные запасы золота составляют 237 т. Добыча золота осуществляется небольшими частными фирмами с крайне отсталой технологией. В соответствии с местным законодательством, все добытое золото продается Банку Республики по ценам мирового рынка. Объем производства изумрудов в Колумбии в статистические органы не заявляется.

Металлургия представлена 10 предприятиями, общей мощностью 745 тыс.т. в год. Реально в 2002г. произведено 318 тыс.т. (в 2001г. — 332 тыс.т.).

Acerias Paz del Rio — крупнейший в стране металлургический комбинат и единственный, имеющий полный цикл производства (доменное производство). Расположен в г.Белленсито (пров. Воуаса). Производит горячекатаный лист, проволоку, стальной

прут, арматуру и тросы. Экспортирует свою продукцию в небольших объемах в Мексику и Чили. Производит поставки кокса в США. В 1999-2001гг. предприятие переживало серьезный кризис из-за низкого спроса на металлопродукцию в связи с общим спадом производства в стране. Остро стоит проблема задолженности предприятия в пенсионный фонд. В 2002г. предприятие несколько улучшило свое финансовое положение, используя благоприятную конъюнктуру на рынках металлопродукции. Совместно с правительством и властями департамента Бояка решается вопрос об оказании госпомощи предприятиям. Речь идет о выделении 50 млн.долл. для проведения модернизации. Российское объединение «Тяжпромэкспорт» ведет переговоры по участию в процессе модернизации.

В целях защиты национального производителя, правительством в связи с обращением Национальной ассоциации промышленников Колумбии решается вопрос об увеличении ввозных пошлин на пркат в 2 раза.

В 2002г. колумбийский экспорт фармпродукции, реактивов и химкомпонентов составил 340 077 т., (на 32,44% больше, чем в пред.г.), 776 млн.долл. (в 2001г. — 725 млн.долл.). Импорт аналогичной продукции намного превысил экспорт. В 2002г. было импортировано 2882327 т. (в 2001г. — 2619636 т.) продукции на 1,975 млрд.долл. (1,941 млрд.долл. — в 2001г.).

В 2002г. в Колумбии бытовой электротехники было продано на 450 млн.долл., что на 20% больше, чем в 2001г.

Основная масса бытовой электротехники в Колумбии реализуется через супермаркеты и специализированные торговые центры, доля участия которых на рынке составляет 50% и 40% от общего числа продаж. Основными продавцами указанного вида изделий являются такие фирмы, как Dalhom, Electroconfort, Nordescuentos de Bogota, Aica, Asyco, Electrojaponesa, и др. Упомянутые продавцы объединены в группу Asodelco. Столица республики — Богота является основным потребителем бытовой электротехники, на долю которой приходится 70% всего рынка.

Колумбийское правительство продолжает поощрять развитие сборочных производств в электронной и электротехнической отраслях. Уже налажен ряд производств бытовой электротехники: холодильников, стиральных машин, утюгов, кухонных комбайнов, электроинструмента. Сборка производится из комплектов, поставляемых фирмами «Блэк энд Декер», «Вирпуль», «Асев».

В 2002г. в стране произведено 6.862 тыс.т. цемента, что на 1,3% больше чем в 2001г. (6.776 тыс.т.). Построено зданий различного назначения общей площадью 7.731 тыс.кв.м. (в 2001г. — 6.387 тыс.кв.м.), в т.ч. жилья 6.489 тыс.кв.м. (в 2001г. — 4.604 тыс.кв.м.). Прогнозируют еще более значительный рост строительных работ в 2003г.

## Энергетика

Ситуация на товарных рынках в 2002г. определялась ростом экономики страны по сравнению с 2001г. и обострившимся внутренним вооруженным конфликтом.

Потребление электроэнергии в 2002г. выросло на 3,3%. «Национальная энергетическая система» работает в нормальном режиме. Напряженность

возникает в случае диверсионных актов партизан на линиях электропередач. В этом случае энергосистема действует на грани своих возможностей. Продолжающийся 2г. рост экономики диктует необходимость создания новых электростанций, модернизации старых энергетических объектов и всей инфраструктуры энергетики. 700 тыс.чел. проживают в зонах, где отсутствует электричество.

Динамика потребления электроэнергии, в квт/ч.): 1997г. — 18.472; 1998г. — 18.472; 1999г. — 17.389; 2000г. — 17.911; 2001г. — 18.305; 2002г. — 18.909.

Правительство А.Пастраны в 1999г. разработало и приняло Программу развития энергетического комплекса страны на период до 2002г. Этот документ предусматривал введение в эксплуатацию ряда новых электростанций, линий электропередач и трансформаторных подстанций. Однако выполнить программу не удалось. На ее основе этим же правительством был разработан План строительства энергетических объектов до 2010г. Новый документ предусматривал создание ряда электростанций, работающих на природном газе общей мощностью 1365 мвт. (наиболее крупная в Картахене — 1000 мвт.), на угле — 4 станции общей мощностью 317,5 мвт. (наиболее крупная в Пуэрто Тахадо — 160 мвт.), на нефти и ее производных — всего 2 станции по 150 мвт. (в Гуачукале и Вильяманья). Планировалось строительство довольно большого количества гидроэлектростанций — 10 крупных объектов от 136 мвт. (ГЭС «Гаико») до 1800 мвт (ГЭС «Пескадем»), общая мощность — 6.580 мвт. Предусматривалось строительство 17 более мелких ГЭС мощностью от 3 до 94 мвт. К строительству энергетических объектов планировалось привлечь региональные и частные финансы. Госучастие в создании объектов не предусматривалось.

Правительство А. Урибе пересматривает старые программы и планы. Однако некоторые объекты (ГЭС «Порсе», ГЭС «Херадура», ГЭС «Ла Вуэльта») были выдвинуты на тендеры. Последние две ГЭС начали строиться.

На колумбийском рынке присутствуют иностранные энергетические компании, такие как ABB — Alstone Power (50% рынка энергомашиностроительного оборудования), General Electric (американская компания и канадский филиал), Mitsubishi, Российское АО «Силовые машины», в состав которого входит АО «Энергомашэкспорт». В 2002г. на колумбийский рынок вышла российская «Энергомашиностроительная корпорация».

В 2002г. продолжался рост стоимости электроэнергии (в среднем за год на 4,4%). Факт постоянного роста стоимости электроэнергии в последние годы делает более привлекательной работу на колумбийском рынке электроэнергетики.

## Военторг

**И**мпорт вооружений (В) и военной техники (ВТ) из индустриально-развитых стран является основным источником снабжения вооруженных сил. Кроме поставок боевой техники, наиболее крупными контрактами по приобретению вооружений в 2002г. стали: покупка 7,62 мм. пулеметов М60 Е-3 на 2,36 млн.долл., биноклей ночного видения М-962 AN/PSV-7B/D — 2,42 млн.долл., миноискателей — 2,9 млн.долл., гранат — 1,16 млн.долл. За счет собственного военного производства лишь частич-

но удовлетворяются потребности ВС страны в легких самолетах вспомогательной авиации, патрульных катерах, стрелковом оружии, боеприпасах, взрывчатых веществах и порохам.

Одним из основных организационных элементов в военном производстве Колумбии является госкомпания «Индумил», где сосредоточено производство стрелкового оружия, боеприпасов и взрывчатых веществ. В 2002г. в списке вооружений, производимых на трех предприятиях «Индумил», значились: автоматическая винтовка Galil AR калибра 5,56 мм. и запчасти к ней; боеприпасы к минометам калибров 60, 81 и 120 мм.; ручные гранаты; боеприпасы к подствольным гранатометам калибра 40 мм; патроны калибров 7,62 мм., 7,65 мм., 5,56 мм., 32, 38, 9 мм. (в т.ч. 9 мм. патрон НАТО); револьверы калибров 32 и 38; ружья калибров 12, 16 и 20; взрывчатка и ее компоненты для промышленности и ВС.

Колумбийские предприятия приступили к выпуску патронов для производимых в стране ружей 12, 16 и 20 калибров, револьверов, а также спецбоеприпасов гражданского назначения, которые используются при разведке нефти. На фабрике «Антонио Рикаурте» в г.Сибате проводятся исследовательские работы по снижению себестоимости и повышению безопасности взрывчатых веществ (ВВ) при их транспортировке и использовании. Начато производство 40 мм. гранат для ручных гранатометов М79MGL и М203, спецбоеприпасов для инженерных войск («торпеды типа Бангалор»), предназначенных для проделывания проходов в минных полях и заграждениях. К 2010г. руководителем «Индумил» планирует перейти на своих заводах к выпуску продукции без использования импортных составляющих.

Самолетостроение в Колумбии представлено местной частной компанией «Аэромеркантил», которая под заказ национальных ВВС разработала 8-местный легкомоторный самолет «Гавилан-358». Двигатель и авионика для самолета производятся в США. Установка вооружения на самолет не предусмотрена. В 2002г. ВВС Колумбии закупили пять таких самолетов.

Наиболее крупным авиаремонтным предприятием страны является завод в г.Мадриде. В 2002г. он использовался для проведения модернизации истребителей «Мираж-5» с участием специалистов израильской компании IAI. На основе инфраструктуры данной базы образован оперативный центр обслуживания авиации антинаркотической полиции, предназначенный для сборки, апробирования и ремонта вертолетов УН-1N «Хьюз». Там же проводится ремонт отдельных узлов фюзеляжа и оборудования авиапарка ВС страны.

Инфраструктура судовой верфей «Научно-технической корпорации по развитию военно-морской индустрии» — Сотестаг задействована для проведения модернизации отдельных узлов фрегатов «Падилья» и дизельных подводных лодок немецкого производства, выполняется замена части жесткого корпуса подводных судов.

Идет разработка собственного проекта быстрого катера для нужд береговой охраны и строительство третьего по счету патрульного корабля типа «река-море».

Ряд небольших частных компаний Колумбии производят для нужд ВС униформу, бронежилеты, сухие пайки, отдельные элементы амуниции.

Военный бюджет Колумбии на 2002г. был утвержден в 3,45 млрд.долл. (расходы на ВС, национальную полицию и гражданские учреждения, подчиненные МО страны). Этот документ характеризует колумбийский рынок В и ВТ.

Самые крупные ассигнования, в 2,9 млрд.долл., были предназначены на статью «Общие расходы на оборону», которая включает содержание личного состава, административные расходы, выплаты пенсий. По статье, отвечающей за капиталовложения и закупку В и ВТ, планировалось выделить 414 млн.долл.

Расходы на оборону, вопросы обеспечения национальной безопасности и правопорядка в Колумбии, по сравнению с 2001г., были сокращены на 150 млн.долл.

После ухода РВСК с переговоров и возобновлением в конце фев. 2002г. боевых действий, правительство Колумбии было вынуждено, по просьбе руководства ВС страны, выделить Минобороны Колумбии в марте-апр. 2002г. дополнительно 100 млн.долл. С приходом к власти А.Урибе новое правительство, проводя курс на активизацию борьбы против незаконных вооруженных формирований, начало поиск новых источников финансирования ВС. Был введен налог в 1,2% на граждан, чье недвижимое имущество оценивается в 170 млн.песо. Введение данного налога коснется 400 тыс. колумбийцев и позволит получить дополнительно 1 млрд.долл. Используя фактор объявленного колумбийским руководством «особого режима внутреннего правления», в конце авг. 2002г. правительство одобрило решение о дополнительном выделении 250 млн.долл. на нужды ВС. Данные средства были использованы для призыва 10 тыс. резервистов, создания сети информаторов и закупки вооружения. Окончательные цифры на нужды вооруженных сил страны (без учета полиции и институтов, не входящих в состав ВС), составляют 1,32 млрд.долл.

### Сельское хозяйство

Треть населения Колумбии составляют крестьяне. С/х культуры занимают 5% общей площади страны. Развитие сельского хозяйства осложняется нестабильной ситуацией на основной части территории страны из-за продолжающегося внутреннего вооруженного конфликта. Местные кооперативы и фермеры не решаются закупать трактора и др. сельхозтехнику из-за угрозы ее экспроприации партизанскими формированиями. Сельские жители часто лишаются всего своего урожая, скота или др. имущества в результате военных операций на принадлежащих им землях. Гражданская война является причиной снижения численности сельского населения.

В 2002г. рост производства в сельском хозяйстве (без кофе) составил 3,3%. Уровень механизации в сельском хозяйстве низкий по вышеуказанным причинам, однако, он несколько выше среднерасчетной цифры по Латинской Америке.

Одним из основных секторов сельского хозяйства и источником получения инвалюты является производство и экспорт кофе. Ранее от его экспорта страна получала 1,9-2,1 млрд.долл. в год. В 2002г. — 764 млн.долл., в связи с резким падением цен на мировом рынке кофе из-за интервенции вьетнамских и бразильских производителей этого продукта с дешевым, но некачественным товаром.

Отрасль имеет серьезное социальное значение. Здесь занято 400 тыс. семей (37% всего населения, работающего в сельском хозяйстве) в 550 (из 1077) муниципалитетах Колумбии.

Основными департаментами-производителями кофе являются: Антиокия, Кальдас, Рисаральда, Киндио и Толима. В стране насчитывается 600 тыс. кофейных плантаций общей площадью 3,6 млн.га. Колумбия занимает второе место в мире по производству и экспорту этого продукта (после Бразилии). В 2002г. в Колумбии собрано 11.614 тыс. мешков (по 60 кг.) кофе (в 2001г. — 10.416 тыс. мешков), рост — 10%. **Колумбия производит высококачественный кофе.** Мировые цены на него всегда выше, чем на кофе других стран. Рост производства кофе в 2002г. обусловлен благоприятными погодными условиями и поддержкой государства данной отрасли. Правительство уделяет серьезное внимание развитию этой отрасли. В 2002г. в качестве дотаций на поддержку и развитие «кофейной зоны» было выделено 55 млн.долл.

Другой важной отраслью сельского хозяйства с точки зрения экспортных возможностей, является производство сахара. Урожайность почв, занятых сахарным тростником в Колумбии, на 40% выше урожайности в Австралии, сахаристость колумбийского сырья на 21% выше австралийского (Австралия — второй производитель сахара в мире). Внутренний рынок потребляет 60% производимого сахара, 25% — экспортируется в страны Андского сообщества, 1,5% — квота США, 13,5% — в др. страны, в т.ч., в Россию. Это самая технически оснащенная отрасль сельского хозяйства Колумбии. 2002г. для колумбийских производителей сахара был чрезвычайно урожайным. Производство этого продукта составило 2.444.285 т. (в 2001г. — 2.241.562 т.). Рост по сравнению с пред.г. — 9%.

Наряду с сахарной, одной из наиболее перспективных и молодых отраслей сельского хозяйства является производство цветов. В 2002г. рост в этом секторе составил 11,8%. **Произведено цветов на 717,8 млн.долл.** (4.355 млн.шт.). В 2001г. — на 641,7 млн.долл. Посевная площадь составляет 5 тыс.га. Основные виды цветов: гвоздика (23%), роза (32%), мини-гвоздика (12%), хризантема (1,6%) и др. (31,4%). 95% производства цветов экспортируется (70% — в США). 90% свежих цветов выращивается в районе Сабана де Богота, остальные — в департаментах Антиокия и Валье дель Каука. Разведением и экспортом цветов заняты 500 фирм, здесь работает 110 тыс.чел. и 65 тыс.чел. привлекается на временную работу. Рост в этом секторе сельского хозяйства наблюдается уже в течение 10 лет.

После пятилетнего спада в 2002г. отмечен серьезный рост производства бананов (19%). Этого продукта собрано на 487,1 млн.долл. В колумбийском экспорте в 2002г. бананы составляют 4% или 438,4 млн.долл. Банановая отрасль, наряду с сахарной, является основным потребителем российских удобрений.

Производство какао в 2002г. выросло на 1,8% — до 37,6 тыс.т. Наряду со своим производством этого продукта Колумбия импортирует какао-бобы в небольших количествах из Венесуэлы и Эквадора (4-5% потребления).

В 2002г. продолжался рост вылова рыбы и морепродуктов (на 5,4%). Производство рыбной продукции достигло 53,4 тыс.т. В стоимостном



выражении это составляет 5% всей сельхозпродукции, произведенной в 2002г. Рыболовство также является экспортной отраслью Колумбии. Поставки рыбопродуктов (лангусты, креветки, форель, макрель) осуществляются в США, ЕС, Японию.

Животноводство – важная отрасль сельского хозяйства. поголовье крупного рогатого скота колеблется в пределах 23-25 млн. голов. В 2002г. было заготовлено 510 тыс.т. мяса. Потенциально Колумбия может экспортировать до 40 тыс.т. мяса ежегодно. В связи со сложной ветеринарной обстановкой в стране (ящур), эта возможность не используется. В 2002г. экспорт составил 3 тыс.т. Случаев «коровьего бешенства» в стране отмечено не было.

География экспорта ограничивается только Андскими Странами и США. При наличии господдержки в части улучшения ветеринарного обслуживания, в ближайшие годы страна может увеличить экспорт мяса с 3 до 120 млн.долл.

В 2002г. произведено 429,3 тыс.т. мяса птицы. (В 2001г. – 455 тыс.т.). Отмечено некоторое увеличение производства овощей (кукурузы, фасоли, юки, картофеля.). Ежегодно Колумбия производит 11-14 млн.т. зерна. Дополнительно страна импортирует пшеницу, сою и сорго.

Правительством принимаются меры по оказанию помощи сельскому хозяйству. В 2002г. основные усилия были направлены на поддержку производителей кофе в связи с продолжающимся уже несколько лет падением мировых цен на этот продукт. По гослинии выделено кредитов на 75 млн.долл. Выделялись льготные кредиты др. отраслям сельского хозяйства – в основном экспортным (производство мяса, кожи, морепродуктов, цветов, бананов, сахара). В первую очередь кредиты предоставлялись под программы, предусматривающие обновление технической базы сельского хозяйства.

## Транспорт

Доля автотранспортных услуг в ВВП составляет 6%. Руководством департаментов уделяется большое внимание развитию городского транспорта, проводится глубокая реконструкция городских дорог для организации автобусных систем (в качестве замены метро) в рамках программы «Трансмилленио». В ближайшее время будет начато строительство дорог Богота-Буэнавентура (протяженность 503 км., стоимость 950 млн.долл.), Медельин-Ла Пинтада (протяженность 71 км., стоимость 75 млн.долл.).

Свои автотранспортные фирмы имеют компании, занимающиеся транспортировкой нефти. С учетом неоднородности рельефа, использование трубопроводной транспортировки нефти затруднено (образование газоконденсатных пробок). Создание сети железных дорог из-за большого объема горнопроходческих работ экономически нецелесообразно. Существенная часть транспортировки нефти приходится на автотранспорт, объем перевозок которого составляет 1,2 млн. бар. в год.

2002г. стал для колумбийского рынка автомобилей своего рода новой «точкой отсчета». Рост продаж техники превзошел самые оптимистичные прогнозы и составил 41% по сравнению с 2001г.

В 2002г. было реализовано 91.840 автомобилей

против 65.085 – в пред.г. Основными причинами такого небывалого со времени экономического кризиса прироста потребительского спроса стали оживление экономики страны, смена правительства, усиление режима безопасности на дорогах, а также износ парка старой техники, ажиотаж на рынке которой наблюдался 5-6 лет назад. 47,7% всех проданных автомашин приходится на столицу республики – г.Боготу.

Из 91.840 автомобилей, реализованных на местном рынке в 2002г., 61.667 произведены местными автосборочными предприятиями. Увеличение продаж Colmotores, CCA и Sofasa внутри страны в 2002г. составило 44,7%. Наиболее продаваемой маркой продолжает оставаться Chevrolet. На 32,2% увеличился сбыт импортных машин. В этом секторе лидирующую позицию заняла корейская марка – Hyundai, прирост реализации которой достиг 37%.

Парк тракторов и сельхозтехники в Колумбии представлен устаревшими образцами большинства мировых фирм-производителей. Развитие базы сельского хозяйства сдерживает непрекращающийся вооруженный конфликт на территории страны. Однако потребность в тракторах, а также др. сельхозтехники очень велика в силу объективных причин – страна является крупным экспортером широкой гаммы сельхозпродукции. Госорганы оказывают финансовую поддержку сельхозкооперативам и частным хозяйствам в части предоставления льготных кредитов для закупки сельхозтехники.

По тем же причинам импорт в Колумбию сельхозтехники на протяжении 1998-2002гг. был очень низким. Расходовалась техника, находившаяся в распоряжении лизинговых компаний, которые удовлетворяли потребности в этой продукции.

В 2002г. в страну было импортировано 390 тракторов на 9,5 млн.долл. Это машины марок John Deere, Valmet, Kubota, Ursus, Massey Ferguson, Goldony, Janmag производства США, Германии, Бразилии, Мексики, Италии, Японии, Польши. Основными фирмами-импортерами стали: Casa Torro, Gecolsa, Moto-Mart, Unimaq, Sida Limitada, Motovalle, Maquinarias. Сдержанные оценки колумбийских импортеров тракторной техники перспектив позитивного развития рынка сельхозтехники обусловлены нестабильностью внутриполитической ситуации в Колумбии. Хотя Колумбия своих тракторов не выпускает, имеются небольшие производства запчастей, а также ремонтные мастерские.

Весьма перспективным для российских экспортеров является колумбийский рынок автошин. В 1998-99гг. отмечался спад спроса на эту продукцию из-за кризисного состояния экономики страны. Однако в последние 1,5-2г. отмечается небольшой, но устойчивый рост продаж шин на внутреннем рынке. Нацпроизводство представлено двумя заводами – Goodyear de Colombia и Icollantas. Они производят шины для легковых автомобилей, автобусов и грузовиков. Имеется значительное количество небольших мастерских, занимающихся ремонтом использованных покрышек. Все производимые в Колумбии шины – радиальные; диагональные импортируются из Бразилии, США и Европы.

Ежегодно в Колумбии продается 2,2 млн. шин. Из них 41% потребности покрывается за счет на-

ционального производства, 50% импортируется, 9% — ревулканизируется. Небольшая часть национальной продукции экспортируется в соседние страны. Наиболее постоянными потребителями шин в Колумбии являются таксисты и владельцы автобусов (20% потребления).

Большую роль во внутреннем товаро- и пассажирообороте играют реки. Магдалена — важнейшая транспортная артерия страны. В 2002г. по ней было перевезено 3,2 млн.т. грузов (в 2001г. 2,8 млн.т.). Увеличение объема перевозок произошло благодаря благоприятным погодным условиям в связи с повышением уровня в реке.

Ж/д транспорт Колумбии находится в крайне запущенном состоянии, 99% ж/д полотна не используется ввиду его непригодности. Попытки правительства привлечь зарубежные фирмы и инвестиции в данную отрасль успеха не имеют. В стране действующими остались лишь отдельные короткие ветки железных дорог в местах добычи полезных ископаемых, по которым осуществляются перевозки руд до др. транспортных артерий или до мест переработки.

В 2002г. объем услуг, предоставляемых гражданской авиацией, вырос по сравнению с 2001г. на 0,01%. Колумбийским властям удалось не допустить дальнейшего снижения объема операций гражданской авиации и преодолеть негативные последствия теракта в Нью-Йорке и окончанием действия Соглашения о преференциях в торговле, предоставляемых США для стран Андского сообщества.

По данным Управления гражданской авиации Колумбии, в 2002г. национальные пассажирские перевозки увеличились на 2,27% и составили 7,73 млн.чел. Пассажироперевозки на международных линиях сократились на 5,47% и составили 2,88 млн.чел. Такое значительное сокращение общего объема интернациональных перевозок связано с уменьшением на 9,32% вылетов за рубеж. Что касается грузовых перевозок, то их объем на национальных линиях увеличился на 17,16% и составил 121,6 тыс.т., а на международных — вырос на 3,52% (385,4 тыс.т.). Объем авиационных почтовых перевозок составил 3097 т. на местных авиалиниях, что на 1,64% больше по сравнению с 2001г. и 3770 т. — на международных (на 51,1% больше, чем в 2001г.).

Основными маршрутами авиаперевозок пассажиров в Колумбии в 2002г. были: Богота-Медельин (12,4%), Богота-Кали (12,3%), Богота-Картахена (7,3%), Богота-Барранкилья (5,8%). Основными маршрутами авиационных грузоперевозок были Богота-Медельин (14,7%), Богота-Барранкилья (14,9%), Богота-Кали (12,4%), Богота-Летисия (11%).

Основным аэропортом Колумбии является аэропорт г.Боготы «Эль Дорадо», из которого осуществляется 35% национальных пассажироперевозок, 70% международных, 39% национальных грузоперевозок и 80% международных. Следующими по значимости являются аэропорты г.г.: Медельин, Барранкилья и Кали.

Колумбийские авиакомпании используют самолеты в основном американского производства: Боинг-727, 757, 767, MD-83. На коротких внутренних линиях используются немецкие самолеты «Фоккер». Значителен парк частных 4-12 местных самолетов. Имеющаяся в Колумбии вертолетная

техника — американского и **российского** производства.

В 2002г. колумбийская компания Summa (альянс трех колумбийских авиакомпаний: Avianca, SCM, Aces) получила по подписанному в 2001г. контракту 6 европейских пассажирских самолетов А-320 и А-310 (Airbus industries). В ближайшие годы планируется приобрести еще 20 самолетов «Боинг-717-200». Колумбийцы проявляют интерес к закупке метеорадаров для обеспечения деятельности аэропортов, др. аэродромного оборудования.

В 2002г. отмечено некоторое оживление авиагрузоперевозок. Это объясняется общим экономическим ростом в стране, а также сложностью доставки грузов наземным транспортом в связи с деятельностью незаконных вооруженных формирований.

На внутренних линиях авиагрузоперевозок 95% грузов перевозится национальными авиакомпаниями (прежде всего, Summa). На перевозки международных грузов доминируют компании Luftgansa и KLM. Средняя фрахт-цена отправки 1 кг груза до Майами составляет 70 центов, в Европу — 2 долл.

Половина всех авиа-грузоперевозок приходится на США, 10% — на Европу. Значительная часть грузов доставляется в Южную и Центральную Америку. В Азию прямых грузовых линий нет. Основной транспортируемый товар — цветы (80%), а также текстиль, фрукты, морепродукты и др. товары, в основном, скоропортящиеся. Из Европы и США везут компьютеры, электроприборы, мобильные телефоны, продукты химии, фармацевтики.

## Телеком

Согласно данным министерства телекоммуникаций и связи Колумбии, доля участия индустрии в валовом национальном продукте в 2002г. составила 4,2% (в 2001г. — 3,1%). К 2005г. этот показатель превысит 8%. Поступления от предоставления сервисных услуг в области телекоммуникаций в 2002г. составили 3,7 млрд.долл., что в 1,5 раза больше, чем в 2001г.

Доминирующую роль в сфере предоставления услуг мобильной сотовой связи в Колумбии играют компании Bellsouth и Comcel. Число пользователей мобильной связи в 2002г. составило 3,5 млн.чел. Уровень финансовых поступлений, приходящийся на данный сектор, сравнивался с доходами компаний, специализирующихся на локальной или международной телефонной связи. При этом ежегодный прирост реализуемых операций составляет 60%. На каждые 100 жителей страны приходится 7,6 абонентов мобильной сотовой связи.

В связи с наличием обширных труднодоступных территорий Колумбии в 2002г. активно развивались системы СВЧ радиорелейной связи (2-28 ггц.) и мобильной радиосвязи, в т.ч. симплексной (Trunking). Пользователями этих систем являются вооруженные силы и многочисленные, в т.ч. и зарубежные нефтегазодобывающие компании. Общее число пользователей системы Trunking на 2002г. насчитывает 150 тыс.чел.

Основные города страны связаны высокоскоростными оптико-волоконными линиями телекоммуникаций, отвечающими самым современным требованиям (однако, многие населенные пункты страны не имеют даже телефонной связи).



Колумбийский экспорт и импорт, в млн.долл.

	Экспорт			Импорт		
	2000г.	2001г.	2002г.	2000г.	2001г.	2002г.
США.....	2.665	5.597	5.127	4.624	4.496	4.907
Европейский союз.....	1.636	1.771	1.524	1.666	2.324	1.683
Андское сообщество.....	2.064	2.066	2.405	1.414	1.384	1.335
Чили.....	185	187	185	235	285	269
Мексика.....	229	287	307	452	564	476
Вост. Европа (без России).....	63	78,5	56,4	11	18	58,4
КНР.....	25	20	23	73	135	149

## Связи с Россией

**В** 2002г. товарооборот между Россией и Колумбией составил 122,8 млн.долл. (в 2001г. — 111,4 млн.долл., рост 10,2%), в т.ч. экспорт 81,3 млн.долл. (в 2001г. — 52,8 млн.долл.), импорт — 41,5 млн.долл. (в 2001г. — 58,6 млн.долл.). Кроме того, объем предоставленных российскими организациями услуг оценивается на 4,9 млн.долл. (по линии ОАО «Энергомашэкспорт-Силовые машины», Esgem, «Рособоронэкспорта», Техцентра по ремонту вертолетной и авиатехники), в 2001г. — 4,7 млн.долл.

Увеличение росэкспорта в Колумбию произошло за счет поставок машинно-технической продукции (вертолеты, сборочные комплекты автомобилей «Нива-Бронто», запчасти к автомобильной и вертолетной технике, электроэнергетическое оборудование). Машины и оборудование в российском экспорте составили 44,8%, услуги — 5,7%, химтовары — 41,5%. Из-за антидемпинга отмечен относительно низкий объем поставок металлопродукции — 6,5 млн.долл. или 7,5% (в 2001г. — 12,1 млн.долл.). В российском импорте из Колумбии, как и в пред.г., преобладали сахар — 45,3%, цветы — 33,7%, кофе и кофейный концентрат — 8,1%, бананы — 11,3%.

В области электроэнергетики в 2002г. компания Esgem World Wide (100% российский капитал) и российская «Энергомашиностроительная корпорация» выиграли тендер и начали исполнение контракта на поставку оборудования для строительства новых ГЭС La Vuelta (1 x 13 мвт.) и La Heradura (2 x 11,5 мвт.), общей стоимостью 9,5 млн.долл. (ФОВ, российский порт). Esgem совместно с фирмой «Инсет» (г.Санкт-Петербург) после длительной проработки вопроса (с 2000г.), удалось осуществить поставку в Колумбию и пустить в эксплуатацию первую российскую микро-ГЭС мощностью 100 квт. в департаменте Какета. ОАО «Энергомашэкспорт-Силовые машины» продолжал реализацию пятилетнего контракта (13,5 млн.долл.) на эксплуатацию ГЭС «Урра» (4 x 85 мвт.), для которой ранее поставило оборудование на 175 млн.долл. Эта компания готовится к участию в тендере на поставку оборудования для ГЭС «Порсе» (4 x 172 мвт.). Возможный объем контракта — 480 млн.долл. Продвижение российского электроэнергетического оборудования на колумбийский рынок является одним из самых перспективных направлений работы отечественных компаний.

Продолжалось сотрудничество в нефтегазовой области. Компания «Роснефть» открыла свое представительство в Боготе и приступила к разработке нефтяного месторождения «Сурориенте». В конце дек. 2002г. началось заполнение резервуарных мощностей на месторождении. В промышленных масштабах добыча начнется в 2003г. Объ-

ем инвестиций российской ПК в 2002г. составил 1 млн.долл. В 2003г. будут инвестированы еще 3 млн.долл. Успешный опыт «Роснефти» в продвижении российских нефтяных технологий в колумбийский нефтегазовый комплекс уже привлек внимание др. российских потенциальных инвесторов.

Компания «Лукойл Оверсиз» в апр. 2002г. заключила соглашение с колумбийской государственной НК «Экопетроль» на проведение геологоразведочных работ в районе Льянос общей площадью 2800 кв.км. Планируемый объем российской инвестиций — 28 млн.долл. В сент. 2002г. компания открыла свое представительство в Боготе и начала геологоразведку в указанном регионе страны, объявила тендер на проведение субподрядных работ. «Лукойл» изучает вопрос возможности своего участия в модернизации и расширении нефтеперерабатывающего завода в г.Картахене (объем возможных российских инвестиций 350 млн.долл.).

НК «Юкос» прорабатывает вопрос получения в «Экопетроле» сейсмоданных по месторождениям нефти и газа в Колумбии для их дальнейшей обработки и коммерческой реализации совместно с колумбийцами. Полученные материалы планируется продать др. российским и зарубежным НК для последующей совместной деятельности в стране.

«Стройтрансгаз» и «Зарубежнефтегаз» изучает возможность участия российских компаний в колумбийско-венесуэльском проекте строительства газопровода Гуахира-Маракайбо-Панама, а также в строительстве газовых хранилищ в департаменте Кундинамарка. С колумбийской государственной газовой компанией «Экогаз» (филиал НК «Экопетроль») прорабатывается вопрос строительства газопровода в департаменте Гуахира.

В области черной металлургии ВО «Тяжпромэкспорт» в апр. 2002г. выполнил контракт на изучение сырьевой базы меткомбината Acerias Paz del Rio и готовит контракт на ремонт домны и цеха по обогащению руды (2 млн.долл.). Объединение имеет хорошие шансы на победу в тендере на проведение полной модернизации МК (капитальный ремонт домны, ремонт и строительство новых коксовых батарей, поставка и установка оборудования для непрерывного розлива стали). ВО «Тяжпромэкспорт» прорабатывает проект частичной модернизации предприятия «Сьерра матоса» по производству ферроникеля (ремонт тепловых блоков). Продолжаются переговоры по участию «Тяжпромэкспорта» в строительстве нового металлургического завода в департаменте Гуахира, а также об участии ВО в модернизации металлургических предприятий в г. Медельине.

На автосборочном предприятии «Аутотат» выявились проблемы со сбытом продукции (а/м «Нива-Бронто»). Найден колумбийский партнер фирма Cascol, готовый взять на себя часть расходов по реализации сборочного производства малолитражных автомобилей «Ока» и грузовиков «Камаз». В дек. 2002г. между «Аутотат», фирмой Cascol и ОАО «Камаз» подписан пакет лицензионных и дистрибуторских соглашений, договор-поручение по сертификации продукции, протокол о развитии программ новых разработок на предприятии «Аутотат» и др. документы. На первом этапе реализации проекта планируется выпускать мало-

литражные автомобили «Ока», параллельно будет готовиться второй этап — сборка грузовиков «Камаз». «Аутотат» сохранит технологическую линию сборки автомобилей «Нива-Бронто». Такой подход даст возможность гибко реагировать на потребности местного рынка.

В марте прошлого года по линии «Аутотат» в Колумбию поставлено 50 двусных прицепов «Тонар». В 2002г. в Колумбию по линии ВО «Машиноимпорт» осуществлена поставка 56 мотоциклов «Завода имени Дегтярева» (г.Ковров). Изучается возможность организации в Колумбии сети станций техобслуживания российских автомобилей «Ваз» и «Волга».

Развивается российско-колумбийское сотрудничество в области авиации. В 2002г. Техцентр по ремонту российской гражданской вертолетной и авиатехники оказал услуг (ремонт, подготовка летного и технического состава) на 1,4 млн.долл. В 2001г. — 1,1 млн.долл. Через Техцентр поставлено запчастей на 1,5 млн.долл., как и в 2001г. Предприятие продолжает расширять свою деятельность на Мексику, Перу, Эквадор. В 2002г. был исполнен контракт на капремонт 3 вертолетов МИ-8 из Мексики. Готовится контракт на ремонт еще 6 мексиканских вертолетов российского производства. Осуществлена поставка самолета АН-32 в Колумбию.

ОАО «Иркутский авиаремонтный завод №403» совместно с колумбийской компанией «Вертикаль де авиасьон» прорабатывает вопрос создания в Колумбии регионального Центра по ремонту российской авиатехники (самолетов типа АН-32, АН-26, АН-24). В качестве базы будет использован уже действующий в Колумбии с начала 90гг. Центр по ремонту российских вертолетов. Начато строительство ремонтного ангара для размещения внешней линейной станции по обслуживанию и капремонту самолетов. Реализация данного проекта позволит довести экспорт российских услуг в Колумбию до 10 млн.долл. в год. Вероятный объем поставок запчастей составит 1,5-2 млн.долл. в год.

В 2002г. ГК «Рособоронэкспорт» поставил в Колумбию 6 военно-транспортных МИ-17-1В для МО Колумбии. Стоимость контракта — 36,1 млн.долл. ГК совместно с Санктпетербургским заводом «Красный Октябрь» выиграл объявленный МО Колумбии тендер на проведение капремонта главных редукторов для 4 вертолетов МИ-17-1В, ранее поставленных в Колумбию. В 2002г. в Колумбию из России через американские посреднические фирмы были поставлены взрывчатые вещества (нитрат аммония) на 0,77 млн.долл. В 2001г. поставки этого продукта составили 6,1 млн.долл.

Второй по значимости после машинно-технической продукции статьей российского экспорта в Колумбию являются минеральные удобрения. В 2002г. поставлено удобрений на 32,8 млн.долл., в 2001г. — 28,9 млн.долл. Поступает значительное количество запросов на прямую поставку мочевины, калийных удобрений. Однако российские предприятия-производители этой продукции предпочитают экспортировать химпродукты через посреднические фирмы в США, Швейцарии и Норвегии.

Потенциал ежегодных поставок российского металла оценивается на 45 млн.долл. Реально в 2002г. поставлено металлопродукции на 6,5

млн.долл. Препятствием на пути расширения экспорта металла и основной проблемой торгово-экономических отношений России и Колумбии является жесткая антидемпинговая политика. Установлены фактически запретительные пошлины на импорт холоднокатаного проката, горячекатаных прутков из нержавеющей стали, горячекатаного проката в рулонах, горячекатаного нелегированного листового проката.

Что касается импорта из Колумбии, то в 2002г. поставки колумбийского сахара в Россию составили 18,8 млн.долл. (в 2001г. — 35,6 млн.долл.), натурального кофе и кофепродуктов — 3,3 млн.долл. (в 2001г. — 5,4 млн.долл.), бананов — 4,7 млн.долл. (в 2001г. — 3,1 млн.долл.).

Роскомпания Palmon с Федерацией производителей кофе Колумбии, ведут активную работу, направленную на реализацию проекта импорта в Россию высококачественного колумбийского кофе freeze-dried, минуя западноевропейских посредников. За первые три года объемы поставок планируется вывести на уровень 1000т. в год. Ключевым элементом проекта является использование логотипа Juan Valdez 100% Cafe de Colombia в качестве торговой марки на рынке России и стран СНГ.

В 2002г. российско-колумбийским СП «Меркафе» было поставлено кофе на 101 тыс. долл. В перспективе планируется создать в Москве обжарочное производство и предприятие по выпуску растворимого кофе, работающие на колумбийском высококачественном сырье.

В Москве работают российско-колумбийские торговые фирмы «Эль Рекс», «Неуса», «Московский цветочный дом», специализирующиеся на поставках из Колумбии и продаже цветочной продукции. Эти фирмы инвестируют в создание торговой инфраструктуры в Москве и Санкт-Петербурге.

Ежегодно увеличиваются поставки цветов в Россию. В 2002г. они составили 14 млн.долл. Однако реальные поставки колумбийской цветочной продукции еще выше — в 2002г. они составили 40 млн.долл. Это объясняется тем, что **основная часть колумбийского экспорта цветов идет через Голландию**, где цветы проходят дополнительную обработку на продление срока их жизни, переупаковываются, снабжаются дополнительными расходными материалами и только затем поступают в Россию по др. документам, с измененной страной происхождения. Ежегодно в сент. цветоводческие фирмы участвуют в специализированных выставках в Москве.

Предпринимались шаги к организации поставок в Россию фруктовой пульпы, тропических фруктов, мяса и мясопродуктов, консервов, текстильных трикотажных изделий, изделий из кожи, товаров народных промыслов, бижутерии. Демонстрация колумбийских ТНП на выставках и ярмарках России является наиболее эффективным средством продвижения их товаров на российский рынок. Работа на данном направлении осуществляется в тесном контакте с местными фирмами Fresco, Gran Union, Industrias Aliadas, Casa Lucer, Nacional de Chocolate, Leonisa, а также с Колумбийской федерацией скотоводов, Федерацией производителей кофе, Ассоциацией экспортеров бананов, Институтом поддержки экспорта (Proexport).

Общий объем колумбийских инвестиций в Россию не превышает 0,7 млн.долл. Российские инвестиции в колумбийскую экономику составляют 3 млн.долл. Колумбия заинтересована в получении более дешевых, но достаточно современных российских технологий, конкурентоспособной промышленной продукции. Российская сторона стремится получить доступ к выгодным контрактам на разработку месторождений нефти, крупным энергетическим, металлургическим и др. объектам, продвинуть на колумбийский рынок автотранспорт и авиатехнику, спутниковые технологии.

Имеется созданная в 1979г. Межправительственная комиссия по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. После пяти заседаний советско-колумбийской комиссии, первое заседание российско-колумбийской МПК состоялось в Москве в окт. 1995г. Второе – в фев. 2002г. Председателем российской части МПК является министр здравоохранения РФ Ю.Л.Шевченко. Начата работа по подготовке III заседания Комиссии, запланированного на сент.-окт. 2003г.

Колумбийское руководство на всех уровнях демонстрирует позитивное отношение к России, как к торговому партнеру. Колумбия участвовала в Семинаре «Россия-Андское сообщество», проведенном в марте 2002г. Колумбийские официальные лица высказывают заинтересованность в организации централизованных российских экспозиций на международных выставках в Колумбии.

### Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В БОГОТЕ - КОРЧАГИН Юрий Петрович, Carrera 4, 75-00 Apartado Aereo, 90600 Santafe de Bogota, DF Colombia, (571) 212-1881, -5560, ф.210-4694, телекс (35) 44722 URSS CO, embajarusia@cable.net.co. КОНС. ОТД. 310-0728.

АТС В БОГОТЕ - ОРЛОВ Борис Иван. Calle 78, №7-56, Bogota, Colombia, VNTG CO Apartado Aero 52938, Bogota DF, 235-9941, 345-4518, ф. 235-3277, vntrg@multiphone.net.co.

#### БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (20.07). 119121 М., Бурденко 20, 248-3073, -3417, -3006, -84, ф.-25, emrusia@colombia.ru. КОНС. ОТД. cnrusia@mail.cnt.ru. Мигель САНТАМАРИЯ ДАВИЛА (Miguel SANTAMARIA DAVILA, посол), Джовани Веласкес КИНТЕРО (Jovani Velasques QUINTERO, советник, торг.), Энрике Луис Котес ПРАДО (Enrique Luis Cotes PRADO, воен. аташе).

## Статистика

Экспорт (импорт) России с Колумбией по тов. группам, в млн.долл.

Код тнВЭД	2001г.		2002г.		%к 2001г.
	2001г.	2002г.	2001г.	2002г.	
	в% к итогу 2002г. в				
	Оборот.....	111,4.....	122,8.....	100%.....	110,2
	Экспорт .....	52,8.....	81,3.....	.....	154
0402109	Сухое молоко .....	88,4.....	.....	0,16.....	-
12075	Семена растений.....	.....	9,1.....	.....	0,01
280300	Спец. уголь .....	.....	9,8.....	.....	0,01
281910	Окислы хрома .....	.....	21,1.....	.....	0,03
28269-28444	Соли металлов.....	57,6.....	10,4.....	0,11.....	18,1
29031-29053	Прод. неорг.химии.....	65,7.....	34,8.....	0,12.....	53
290621	Спирт бензольный .....	28,4.....	33,1.....	0,05.....	116,5
29071-29073	Фенолы .....	209,5.....	255,4.....	0,40.....	121,9
2916-2919	Кислоты .....	22,5.....	56.....	0,04.....	248,9
29339-29362	Орг. химсоед-я .....	185,5.....	181,6.....	0,35.....	97,9
2941	Антибиотики .....	12,2.....	20.....	0,02.....	163,9
31021	Удобр-я азотные.....	22.669,2.....	26.368,8.....	43.....	32,43
31023	Нитрат аммония.....	6.081,4.....	777,3.....	11,5.....	0,96
31042	Удобр-я калийные .....	6.166,9.....	3.472,4.....	11,7.....	4,27
31052-31054	Комплек. удобр-я.....	.....	2.997,8.....	.....	3,69
3204-32081	Синтет. красители.....	.....	6,1.....	.....	0,01
3301	Синтет. масла .....	.....	7,4.....	.....	0,01
34021-35011	Моющие средства .....	98,6.....	319,2.....	0,19.....	323,7
35011	Казеин .....	25,3.....	53,1.....	0,05.....	209,9
3900-3907	Пластмассы .....	105,8.....	.....	0,20.....	-
3917-3927	Изделия из пласт.....	646,2.....	574,9.....	1,22.....	0,71
40023-40027	Каучук .....	86,9.....	543,1.....	0,16.....	0,67
4009-4010	Шины .....	77.....	12,7.....	0,15.....	0,01
4016	Резинотех. изделия .....	0,3.....	0,2.....	.....	66,7
4801	Газетная бумага .....	119,1.....	162,6.....	0,23.....	0,20
48025	Бумага писчая .....	221,5.....	155,2.....	0,41.....	0,19
5401	Хлопок .....	34,8.....	53,2.....	0,07.....	0,07
5405	Синт. волокно .....	21,3.....	1,4.....	0,04.....	-
61061	Кружева.....	0,2.....	0,2.....	.....	-
61062-6307	Одежда .....	1,2.....	9,2.....	0,002.....	0,01
70091	Зеркала .....	3,4.....	0,4.....	0,006.....	-
720241	Ферросплавы .....	188,2.....	194,8.....	0,36.....	0,24
7207-7208	Металлопрокат .....	11.939,7.....	5.955,3.....	22,5.....	7,33
73041-73043	Трубы метал. .....	.....	352.....	.....	0,43
7311-7326	Метизы .....	62,7.....	4,6.....	0,11.....	-
82055	Ручной инструмент.....	5,6.....	.....	0,01.....	-
8302	Техпрокладки .....	1,5.....	1,4.....	0,003.....	-
83099	Свечи зажигания .....	0,7.....	.....	.....	-
8409	Запчасти к двигат. ВС.....	16,2.....	26,6.....	0,03.....	0,03
8410-8415	Детали энергооборуд.....	44,1.....	701,2.....	0,08.....	0,86
843149	Коперы .....	1.....	3,7.....	.....	-
8436	Котлы центр.отоплен.....	.....	13,5.....	.....	0,02
84522	Швейные машины.....	43,5.....	12,8.....	0,08.....	0,01
8478-8480	Мех.аппараты .....	50.....	.....	0,09.....	-
8481-8542	Детали машин .....	179,9.....	148.....	0,34.....	0,18

Код тнВЭД	2001г.		2002г.		%к 2001г.
	2001г.	2002г.	2001г.	2002г.	
8545	Электроды .....	69,2.....	0,1.....	0,13.....	-
870190	Трактор .....	11,8.....	.....	0,02.....	-
87032	Автомобили .....	211,9.....	82.....	0,40.....	0,1
8708	Запчасти к автомоб.....	243,4.....	81,9.....	0,46.....	0,1
880212	Вертолеты .....	.....	36.100.....	.....	44,40
88024	Самолет «АН-24» .....	302,5.....	719,3.....	0,57.....	0,88
8803	Запчасти д/авиатех.....	2.229,1.....	503,3.....	4,22.....	0,62
90051	Бинокли .....	0,2.....	.....	.....	-
900991	Запчасти к оптике .....	.....	1,7.....	.....	-
90299	Фотокамеры .....	5,1.....	8,1.....	0,009.....	0,01
90111	Микроскопы .....	.....	8,1.....	.....	0,01
90142	Навигац. приборы .....	0,5.....	0,1.....	.....	-
902	Мелоборудование .....	.....	0,1.....	.....	-
9026-90278	Изм.приборы .....	0,3.....	0,4.....	.....	-
90299	Тахометры .....	0,3.....	0,1.....	.....	-
90321	Приборы контроля .....	0,2.....	0,2.....	.....	-
910219	Часы .....	.....	7,6.....	.....	0,01
93033	Спорторужие .....	.....	37,5.....	.....	0,05
94019	Авиакресла .....	0,2.....	.....	.....	-
94056	Проекц. аппараты .....	85,2.....	181,4.....	0,16.....	0,22
9810	Шасси д/автомоб.....	4,4.....	.....	0,008.....	-
-	Прочее .....	5,6.....	5,0.....	0,01.....	0,01
	<b>Импорт</b> .....	58,6.....	41,5.....	.....	70,8
03011	Аквариумные рыбки.....	1.....	.....	.....	-
06031	Цветы (роза, гвоздика).....	13.895.....	13.960,8.....	23,7.....	33,64
06049	Декор.части цветов .....	.....	4,5.....	.....	0,01
08030012	Бананы .....	3.078,2.....	4.676,4.....	5,23.....	11,27
08109	Свежие фрукты .....	.....	3,2.....	.....	0,01
09110	Кофе в зернах.....	.....	101.....	.....	0,24
110812	Крахмал кукуруз.....	9,5.....	.....	0,016.....	-
1701119	Сахар .....	35.627,8.....	18.809,4.....	60,8.....	45,32
20089	Консерв. фрукты.....	.....	36,5.....	.....	0,09
210111	Кофейный концентрат .....	5.414,1.....	3.243,4.....	9,24.....	7,82
22084	Алког. напитки (ром).....	.....	7,3.....	.....	0,02
320620	Красители .....	10,8.....	.....	0,18.....	-
33049-3305	Косметика .....	18,8.....	.....	0,03.....	-
34011	Мыло .....	18,1.....	.....	0,03.....	-
41043	Кожи коровы .....	49.....	.....	0,08.....	-
440729	Древесина .....	.....	8,4.....	.....	0,02
6108-6307	Одежда из текстиля.....	.....	139,7.....	.....	0,34
6912-69139	Изделия из керамики .....	0,6.....	86,3.....	.....	0,21
701939	Стеклоткань .....	73,6.....	85,1.....	0,13.....	0,21
71011	Жемчуг.....	.....	60.....	.....	0,14
710391	Изумруды .....	11,9.....	3,5.....	0,02.....	0,01
7317	Гвозди .....	.....	20,5.....	.....	0,05
8480	Лекала, матрицы .....	22,9.....	96.....	0,04.....	0,23
8803	Планеры .....	322,1.....	100.....	0,55.....	0,24
94033-94036	Мебель .....	14,2.....	15.....	0,02.....	0,04
	Др. товары .....	1,3.....	2.....	0,002.....	-

## Товарная структура экспорта (импорта) России и Колумбии

Код тн ВЭД		Экспорт					Импорт				
		2001г.		2002г.		2002г. в%	2001г.		2002г.		2002г. %
		тыс. долл.	% к итогу	тыс.долл.	% к ит.	к 2001г.	тыс.долл.	% к итогу	тыс.долл.	% к итогу	к 2001г.
01-24	Продтовары и с/х сырье .....	88,4	0,17	9,1	0,1	10,3	58.026,6	99	40.852	98,4	70,4
25-27	Минеральные продукты .....	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
27	Топливо-энергетич. товары .....	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
28-40	Продукция химпрома, каучук .....	36.530	69,21	35.755,2	44	97,9	47,7	0,081	-	-	-
41-43	Кожсырье, пушнина .....	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
44-49	Древесина и целлюл.-бумизделия .....	340,6	0,65	317,8	0,4	93,3	-	-	8,4	0,02	-
50-67	Текстиль, текст. изделия и обувь .....	57,5	0,11	64	0,08	111,3	-	-	139,7	0,34	-
71	Драгоценности и металл .....	-	-	-	-	-	11,9	0,02	63,5	0,15	533,6
72-83	Металлы и изделия из них .....	12.199,9	23,11	6.506,8	8	53,3	-	-	20,5	0,05	-
84-90	Машины, транспорт. средства .....	3.409,2	6,5	38.392,4	47,2	1.126,1	345	0,59	196	0,47	56,8
68-70 91-97	Др. товары .....	98,8	0,19	250,7	0,31	253,7	15,5	0,03	17	0,04	109,7
	Итого (млн.долл.) .....	52,8	100	81,3	100	-	58,6	100	41,5	100	-