

# ПОЛПРЕД



Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

## ДЕЛОВАЯ КОЛУМБИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 2001-02гг.

[www.polpred.com](http://www.polpred.com) — на сайте есть все издания этой книги с 1998г.

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.  
Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,  
М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева  
Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,  
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, [info@polpred.com](mailto:info@polpred.com), [www.polpred.com](http://www.polpred.com)  
Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403  
ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2003  
ISBN 5-900034-25-7

# Деловая КОЛУМБИЯ

## Содержание

<b>Политика</b> .....	<b>4</b>
<b>Финансы</b> .....	<b>5</b>
<b>Инвестиции</b> .....	<b>7</b>
<b>Нефтегазпром</b> .....	<b>8</b>
<b>Промышленность</b> .....	<b>9</b>
<b>Чермет</b> .....	<b>10</b>
<b>Автопром</b> .....	<b>11</b>
<b>Агропром</b> .....	<b>12</b>
<b>Автотранспорт</b> .....	<b>12</b>
<b>Морпорты</b> .....	<b>13</b>
<b>Авиаперевозки</b> .....	<b>14</b>
<b>Электроника</b> .....	<b>15</b>
<b>Экспорт</b> .....	<b>16</b>
Стимулирование экспорта.....	17
<b>Связи с Россией</b> .....	<b>18</b>
<b>Представительства</b> .....	<b>20</b>
<b>Статистика</b> .....	<b>20</b>

## СОКРАЩЕНИЯ

АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КБ-конструкторское бюро; ЛЭП-линия электропередач; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; МИД-министерство иностранных дел; НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НТП-научно-технический прогресс; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТНК-транснациональная корпорация; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА-транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техноэкономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

## КОЛУМБИЯ

**Республика Колумбия.** Территория – 1141,7 тыс. кв. км. Население – 38 млн. чел.: 58% – метисы, 20% – белые, 14% – мулаты, 4% – негры, 1% – индейцы. Столица – Богота (7 млн. человек). Государственный язык – испанский. Религия – католическая (преобладающая). Национальная валюта – песо (2500 песо за 1 долл. США). Национальный праздник – День независимости – 20 июля.

Президент страны – глава государства и правительства, верховный главнокомандующий вооруженными силами. Избирается на четырехлетний период без права переизбрания на второй срок. 7 августа 2002 г. президентом стал Альваро Урибе Велес, баллотировавшийся как независимый кандидат. В 1994 г. введен пост вице-президента. В настоящее время его занимает Франсиско Сантос Кальдерон.

Конгресс Республики состоит из Сената (102 места) и Палаты представителей (163 места), руководство которых переизбирается ежегодно. Конституция принята 4 июля 1991 г. В 1993-94 гг. издан ряд законодательных актов, укрепивших режим представительной демократии.

Колумбия – развивающаяся страна аграрно-индустриального типа, обладающая значительными запасами нефти (3-е место в ЛА), газа, каменного угля (1-е место в ЛА), железных и медных руд, золота и платины. На ее долю приходится около 90% мировой добычи изумрудов.

В сельском хозяйстве большое место занимает производство кофе, тропических фруктов, цветов, табака, риса, ячменя, кукурузы и др. По экспорту кофе, цветов и бананов занимает 2-е место в мире.

Последствия азиатского и бразильского финансовых кризисов 1998-1999 гг. оказали отрицательное влияние на Колумбию. Только во II пол. 2000 г. в хозяйственной и предпринимательской деятельности наметились признаки активизации. В 2001г. рост ВВП составил 1,5% (в 2000г. – 3%), объем ВВП – 82 млрд. долл. против 72 млрд. долл. в 2000г. Ухудшение показателей вызвано падением производства в нефтегазовом секторе (на 15,8%), а также сужением колумбийско-американских связей из-за наметившихся кризисных явлений в экономике США. Наиболее высокими темпами развивались химпром (6,8%), обрабатывающая (4,1%), сельское хозяйство (без кофе) – 3,6%. Значительный прирост (9,7%) отмечен в одной из основных экспортных отраслей – кофейной.

Достаточно сложное положение сохранялось в финансовом секторе экономики, где объем операций сократился на 3,7%. Курс нацвалюты снизился с 2150 до 2314 песо за 1 долл. США. К концу 2001 г. усредненная банковская ставка находилась на уровне 28%. Инфляция составила 8%. Несколько сократилась безработица (до 6,7%). С 9,0 млрд. долл. в 2000 до 10,1 млрд. долл. в 2001г. увеличились валютные резервы страны. Внешняя задолженность Колумбии составила 34,1 млрд. долл. Отмечалось сокращение притока иностранных инвестиций (2,67 млрд. долл.). На уровне 2000г. остался внешнеторговый оборот Колумбии (24,8 млрд. долл.) при экспорте 12,1 млрд. долл. (падение на 8,3%) и импорте 12,1 млрд. долл. (рост на 9,8%). На 2002 г. запланирован рост ВВП – 2,5-3%, инфляция-6%, бюджетный дефицит – 2,5%

ВВП, уровень безработицы – 12%, увеличение экспортных операций – 4%.

Существенным фактором, осложняющим внутривластительное положение в стране, продолжает оставаться повстанческое движение. Предыдущие администрации предприняли ряд шагов, которые принесли позитивные итоги в достижении национального примирения. В результате диалога с властями некоторые боевые группировки сложили оружие. Попытки бывшего правительства А.Пастраны наладить эффективный переговорный процесс с двумя ведущими леворадикальными группировками страны – «Революционными вооруженными силами Колумбии» и «Армией национального освобождения» не увенчались успехом, и контакты с их руководством были прекращены в феврале и июне 2002г. соответственно.

При содействии кубинцев в сентябре 2002г. состоялись первые контакты правительства А.Урибе с АНО, повстанцы предложили возобновить мирные переговоры на основе повестки дня имевшейся ранее с правительством А.Пастраны. По мнению АНО, она в обязательном порядке должна включать: созыв общенациональной конференции призванной определить будущее устройство Колумбии; проведение «Народной Ассамблеи» по внесению изменений в конституцию.

Угрозу внутривластительской стабильности в стране представляет деятельность наркомафии. Производя на территории Колумбии лишь 10% кокаина, поставляемого из Латинской Америки в другие государства, крупнейшие местные наркокартели обладают почти полным контролем за инфраструктурой производства и распространением наркотиков во всем регионе, их контрабандой в США, Западную Европу и другие континенты.

Во внешнеполитической области колумбийская администрация традиционно стремится к укреплению на мировой арене авторитета страны, проводит курс на развитие отношений со всеми государствами, на содействие упрочению всеобщего мира, недопущению гонки ядерных и обычных вооружений, милитаризации космического пространства, выступает в пользу укрепления режима нераспространения ядерного оружия, демократизации международных экономических отношений.

Главные направления внешней политики – консолидация ДН и реформирование ООН, интеграционные процессы в Западном полушарии, активизация межамериканского взаимодействия и формирование условий для создания в регионе обширной зоны свободной торговли.

Колумбия является непостоянным членом СБ ООН (избрана в окт. 2000 г. на 2001-02гг., членом Движения неприсоединения, «Группы Рио», «Группы трех» (вместе с Венесуэлой и Мексикой), Андского сообщества, стремится активно содействовать возвращению Кубы в латиноамериканские интеграционные структуры, выработке согласованного подхода латиноамериканских стран к решению проблем континента.

Членство в Совете Безопасности ООН Богота использует для своего активного участия в решении на мировом уровне таких проблем, как искоренение бедности, предупреждение и разрешение международных конфликтов, ускорение процессов экономической интеграции, поддержки постановки в ООН вопросов, связанных с незакон-

ным оборотом наркотиков и оружия, применением принципа разделенной ответственности за незаконный оборот наркотиков, борьбой с международной оргпреступностью и терроризмом.

Занимающие приоритетное место во внешней политике отношения с США отличаются повышенной деловой активностью. Регулярный характер носят встречи на высшем уровне. В то же время уязвимым местом в отношениях двух стран является недовольство Соединенных Штатов недостаточной, по их мнению, эффективностью антинаркотических мероприятий Боготы, нерешенностью вопроса экстрадиции местных наркопреступников. Резкое неприятие колумбийцев вызывает политика США по односторонней «сертификации» государств в зависимости от их антинаркотической деятельности.

По уровню хозяйственного развития и экономическому потенциалу занимает 5 место в латиноамериканском регионе. Обладает значительными природными ресурсами: нефть и газ, каменный уголь, железная и медная руда, золото платина. На ее долю приходится 90% мировой добычи изумрудов. Колумбия – **первый производитель и второй экспортер в мире живых цветов**, занимает 4 место в мире по производству каменного угля, 4 место по добыче ферроникеля и 2 место по его экспорту. Занимает 3 место в мире по производству и экспорту бананов. Четвертый производитель в мире пальмового масла. Колумбия – 3 производитель в мире нижнего женского белья. **Колумбия – основной экспортер высококачественного кофе в мире.**

Территория республики богата гидроресурсами и лесом. Приоритетными областями в развитии экономики Колумбии являются сельское хозяйство, обрабатывающая и добывающая промышленность (добыча нефти, угля, ферроникеля, изумрудов, золота).

## Политика

Учитывая современную тенденцию глобализации мировой экономики, Колумбия предпринимает шаги к интеграции в региональное и мировое хозяйство. Страна участвует в Андском Сообществе, «Группе Рио», Латиноамериканской Ассоциации интеграции, в Общем Карибском рынке (CARICOM), ВТО. Колумбия прорабатывает вопрос вступления в NAFTA. Страна – активный сторонник либерализации мировой экономики, снятия торговых барьеров в западном полушарии. Предпринимаются меры по обеспечению устойчивого развития экономики, внедрению новых, в т.ч. энергосберегающих технологий, современных технологий добычи и переработки природных ресурсов, телекоммуникационных систем, по использованию спутниковых технологий для связи, в области картографии, геологии и навигации. Колумбия разрабатывает проблему сохранения окружающей среды, активно вводит повышенные стандарты качества своей продукции, а также экологические требования в производстве и на транспорте.

До 1998г. Колумбии удавалось добиваться устойчивых темпов прироста своей экономики, составлявших в среднем 4,3% в год. Однако с 1998г. в экономике страны начался серьезный спад, пик которого пришелся на середину 1999г. Кризис продолжал оказывать влияние на экономику Колумбии и в 2001г.; в основных отраслях хозяйства был отмечен рост производства.

Другим фактором, влияющим на политическую и экономическую ситуацию в Колумбии, является внутренний вооруженный конфликт, который продолжается более 40 лет и держит страну на грани гражданской войны. Партизаны контролируют значительную часть территории страны.

В 2001г. колумбийское руководство предпринимало попытки решить наиболее острые социально-экономические и политические проблемы, связанные с последствиями экономического кризиса и деятельностью вооруженной оппозиции.

Развитие негативных явлений в экономике удалось остановить, наметилась ее стабилизация и даже рост. В социальной сфере позитивных сдвигов нет. Нет прогресса и на пути урегулирования внутреннего вооруженного конфликта. Здесь сказывается нежелание вооруженной оппозиции идти на компромисс с официальной властью, интегрироваться в политическую и общественную жизнь страны. Особенно отношения между правительством и «герильей» осложнились в конце 2001г. после сентябрьских терактов в США и начала боевых действий США и НАТО в Афганистане. Активная позиция США в отношении международного терроризма привела к эскалации вооруженных действий также в Колумбии.

Руководство партизанских формирований продемонстрировало негативное отношение к «Плану Колумбия» (правительственная программа борьбы с наркобизнесом, включающая в себя комплекс мер военного, социального и экономического характера). Лидеры вооруженной оппозиции справедливо считают, что реализуемая в рамках «Плана» военная помощь США направлена, главным образом, против повстанческого движения.

В результате непрекращающихся столкновений между Вооруженными силами Колумбии и «герильей» продолжает возрастать число вынужденных переселенцев. Активно используется практика захвата заложников с целью получения выкупа (в сент. 2001г. партизанами был захвачен российский специалист, работавший по контракту на ремонт мини-гэс в департаменте Уила, принятыми мерами удалось добиться его освобождения). Напряженной остается общая криминогенная обстановка (число похищений в 2001г. составило 3524 чел., в т.ч. 43 иностранца, 1 российский гражданин, в 2000г. – 3029 чел.).

Не удается достигнуть реального перелома в борьбе с наркомафией. С целью усиления противодействия наркопреступности руководство страны сделало ставку на внешнюю помощь в борьбе с ней в рамках «Плана Колумбия». Однако в этой программе после доработки в Вашингтоне стал преобладать военный подход к решению проблемы. Появилась обеспокоенность соседних государств возможностью негативными последствиями военной составляющей «Плана», а также вероятностью ее распространения на борьбу с повстанческими объединениями и их вытеснение на территорию других стран. Значительное число государств, в первую очередь ЕС, высказывается за оказание содействия Колумбии в устранении прежде всего социально-экономических причин внутреннего вооруженного конфликта и наркобизнеса.

Не оправдавшиеся ожидания в диалоге с «герильей», рост наркопреступности, ухудшение социальной и правовой защищенности граждан привели к резкому падению популярности президента



А.Пастраны и правящей консервативной партии. Достаточно сложная обстановка в другой традиционной партии – Либеральной. Ее руководству в 2001г. не удалось добиться единства. Военный бюджет на 2002г. по сравнению с предг. был увеличен на 400 млн.долл. В части усиления армии колумбийское командование рассчитывает, прежде всего, на США.

В своих подходах к ключевым международным проблемам Колумбия продолжала ориентироваться на Движение неприсоединения, США и сообщество латиноамериканских государств. Страна сохраняла приверженность примату международного права и центральной роли ООН при решении международных проблем. В 2001-02гг. Колумбия является непостоянным членом СБ ООН.

Колумбийское правительство рассматривает ООН, как центральный механизм мирового сообщества в сфере создания глобальной экономики, мировой экономической интеграции, социального развития, сохранения мира. В Боготе считают опасным продвижение западными странами концепций «гуманитарной интервенции» и «ограниченного суверенитета». Правительство страны безоговорочно поддержало американские инициативы по активизации борьбы с международным терроризмом. Колумбийское руководство квалифицирует действующую в стране вооруженную оппозицию, как часть международной террористической группировки и требует соответствующего отношения к ней со стороны международного сообщества.

Военный бюджет Колумбии на 2001г. был утвержден декретом №628 от 27 дек. 2000г. в 3,6 млрд.долл. (расходы на ВС, национальную полицию и гражданские учреждения, подчиненные МО страны). Самые крупные ассигнования в 2,7 млрд.долл. были предназначены на статью «Общие расходы на оборону», которая включает содержание личного состава, административные расходы, выплату пенсий.

По статье, отвечающей за капиталовложения и закупку В и ВТ запланировано выделить 443 млн.долл. Произошло некоторое увеличение расходов Колумбии на оборону и вопросы обеспечения национальной безопасности и правопорядка в стране. Хотя реальные доходы на нужды непосредственно национальных вооруженных сил не были увеличены

Кабинет А.Пастраны, ориентируясь на американскую военную помощь, не пошел на дополнительные большие расходы и выделил, только по настоянию израильского правительства, дополнительно 24 млн.долл. на проведение израильской госкомпанией IAI модернизацию закупленных у Израиля истребителей «Кфир» и «Мираж». Половину средств предоставила сама израильская фирма в качестве кредита.

Окончательные цифры на нужды вооруженных сил страны составили 1,4 млрд.долл., на сухопутные войска – 0,72 млрд.долл., на авиацию – 0,23 млрд.долл., на ВМС – 0,16 млрд.долл. Расходы на содержание военнослужащих составляют 1,13 млрд.долл., на приобретение вооружений – 0,3 млрд.долл.

Значительные изменения произошли в военноморском секторе промышленности Колумбии. С 1 янв. 2001г. все четыре крупные судостроительные верфи ВМС Колумбии (верфь «Бока Гранде» при ВМБ «Боли-

вар» в г.Картахена, верфь «Мамональ» (г.Картахена), верфь «Легизамо» и верфь «Малага») преобразованы в акционерное общество Cotestaг – научно-техническую корпорацию по развитию военно-морской индустрии.

Инфраструктура судостроения задействована для проведения доработок на фрегатах «Падилья», дизельных подлодках немецкого производства. Причем, намечено произвести замену части жесткого корпуса. Идет разработка собственного проекта быстроходного катера для нужд береговой охраны. В 201г. были заложены и спущены на воду 3 патрульных корабля типа река-море.

В 2001г. отмечено некоторое снижение темпов экономического развития Колумбии. Рост ВВП составил 1,74% (в 2000г. – 3%) Это вызвано падением производства в нефтегазовом секторе экономики, где имело место снижение физических объемов производства на 21,2% (в стоимостном выражении – на 32%, 2,818 млрд.долл.), а также сужением американско-колумбийских экономических связей из-за наметившихся кризисных явлений в экономике США – основного торгового партнера Колумбии. В обрабатывающей промышленности производство выросло на 4,1%, в сельском хозяйстве (без кофе) – на 3,6%, в химпроме – на 6,8%, торговля и сфера услуг – на 3,8%, транспорт и связь – 2,9%. Потребление электроэнергии выросло на 2,2%. Значительный рост производства отмечен в одной из основных экспортных отраслей – кофейной (9,7%), однако, доходы в этой отрасли сдерживались снижением мировых цен на этот товар и снижением объемов его экспорта.

Падение производства, кроме нефтегазового сектора, отмечено в горнодобыче (5,4%) и коммунальном хозяйстве (0,4%). Удельный вес основных отраслей в ВВП Колумбии в 2001г., в млрд.долл.: сельское хозяйство – 13,57; горнодобыча – 4,06; электроэнергетика, газ и вода – 2,87; машиностроение – 12,52; строительство – 4; транспорт и связь – 7,51; недвижимость и офисный сервис – 15,33; социальное обслуживание – 18,52; банковский сервис – 3,54; налоги и сборы – 6,07; итого ВВП – 91,67. Высоким остается уровень безработицы в стране – 18% (в 2000г. – 19,7%) – по официальным, явно заниженным данным.

Курс колумбийского песо по отношению к доллару

	янв.	март	май	июль	сент.	нояб.
2000г.....	1923,57	1956,25	2055,69	2161,34	2213,76	2136,63
2001г.....	2241,40	2278,78	2346,93	2304,28	2328,23	2310,47

Основным источником валютных поступлений является экспорт (12,3 млрд.долл.) и добыча золота (в 2001г. – 136,4 кг).

В рамках разработки проекта госбюджета страны намечены следующие основные параметры развития колумбийской экономики в 2002г.: рост реального ВВП – 4%; инфляция – 6%; фискальный дефицит – 3%; уровень безработицы – 14%; рост частных инвестиций – 10%; рост потребления – 5%; рост экспорта – 7,1%. Приведенные цифры оптимистичны. Вероятнее всего, рост ВВП составит в 2002г. не более 2,5%. экспорт вырастет на 2-4%.

## Финансы

В финансовом секторе экономики Колумбии в 2001г. сохранялось сложное положение. Сказывались последствия мирового финансового

кризиса 1998-99гг., который затронул латиноамериканские страны. Объем операций упал на 3,7%. Курс колумбийского песо по отношению к долл. за год снизился с 2.150 до 2.314 песо за 1 долл. В конце дек. 2001г. усредненная банковская ставка находилась на уровне 31,33% (в дек. 2000г. — 33,46%).

Инфляция в 2001г. составила 8% (в 2000г. — 9,22%). Рекордно высокого уровня достигли валютные резервы, которые в дек. составили 10.061 млн.долл. (в конце пред.г. — 9.040 млн.долл.). Общая внешняя задолженность Колумбии (государственная и частных компаний) в дек. 2001г. составила 34.085 млн. долл. (в конце 2000г. — 33.752 млн.долл.).

В 2001г. впервые после относительно благополучного 1997г. в стране отмечен рост прибыли финансового сектора, который составил 297 млрд. песо (135 млн.долл.). В 1998г. потери составили 1,9 трлн. песо, в 1999г. — 2,8 трлн. песо, в 2000г. — 1,9 трлн. песо. Прибыль в 2001г. была получена не в результате разницы взимаемых и уплачиваемых процентов в ходе банковских операций, а вследствие работы с инвестициями, ценными бумагами, а также комиссионных поступлений.

В 2001г. капитализация в финансовой системе суммировала 1,5 трлн. песо, в т.ч. в ипотечном секторе 716 млрд. песо, в секторе индустрии — 200 млрд. песо, в кофейном секторе — 250 млрд. песо и 300 млрд. песо в других секторах экономики.

В 2001г. Колумбией было получено от США в качестве финансовой помощи 1,3 млрд.долл., из которых значительная часть пошла на военные нужды и усиление борьбы с производством и контрабандой наркотиков. Финансовая помощь была оказана также ЕС в 144 млн.долл. из общей 400 млн.долл. Несмотря на определенные трудности с исполнением ранее достигнутого соглашения, МВФ предоставил Колумбии второй транш — 900 млн.долл. из общей суммы кредита в 2,7 млрд.долл.

Основные условия выделения кредита МВФ

	2000г.	2000г.	2001г.	2001г.
	согл.	резул.	согл.	резул.
Рост ВВП, %	3	3	3,8	1,74
Инфляция в год, %	10	9,3	8	8
Дефицит бюджета, % от ВВП	2,4	1,5	3	3,5
Консолид. физк. дефицит, % от ВВП	3,6	0,5	-	3

Колумбийское правительство продолжает вести переговоры о предоставлении кредита в 1,7 млрд.долл. с межамериканским банком развития, кредита в 0,6 млрд.долл. — с Андской Корпорацией Развития.

Общий объем внешней задолженности страны на конец 2001г. достиг 34,085 млрд.долл. (в конце 2000г. — 33,752 млрд.долл.), что составляет 37,2% от ВВП (в 2000г. — 35%) и 261% от объема годового экспорта (в 2000 г — 247%) Годовые выплаты по госдолгу составили 1,1 млрд.долл., т.е. 8,9% от объема экспорта.

Структура внешнего долга Колумбии на конец 2001г.: общая внешняя задолженность — 34,1 млрд.долл., в т.ч.: государственная внешняя задолженность — 21,9 млрд.долл., в т.ч. (долго- и среднесрочная — 21,2 млрд.долл., краткосрочная — 0,7 млрд.долл.); внешняя задолженность частных предприятий и фирм — 12,2 млрд.долл., в т.ч. (долго- и среднесрочная — 9,9 млрд.долл., краткосрочная — 2,3 млрд.долл.).

Колумбия не имеет проблем с выплатой задолженности и продолжает считаться весьма платежеспособным партнером. По данным Банка Республики, средневзвешенная номинальная процентная ставка по госкредитам, предоставленным Колумбии в 2001г. составила 11% (в 2000г. — 11,5%).

В 1990-95гг. Колумбия и сама предоставляла кредиты иностранным государствам. Были открыты незначительные по объему кредитные линии Кубе, Сальвадору, Гондурасу, Никарагуа, Гватемале и другим странам региона. Общий объем задолженности латиноамериканских стран перед Колумбией в июле 2001г. составил 1,4 млн. долл.

Внешние кредитные линии открываются Банком Республики в национальной валюте или в долларах. Их стоимость в дек. 2001г. составляла: по кредитам в песо — DTF+1,57, по долларовым — Libor+1,11 (в дек. 2000г. — DTF+1,61, Libor+1,13).

В 2001г. неблагоприятное влияние на приток твердой валюты в страну оказало снижение цен на стратегические для Колумбии экспортные товары — нефть и кофе. Высокие кредитные ставки сдерживают развитие, прежде всего, малого и среднего бизнеса, который обладает серьезным экспортным потенциалом (изделия из текстиля, кожи, продукция с/х отрасли).

Госбюджет Колумбии в 2000г. составил 43,30 млрд.кол.песо За 7 месяцев 2001г. исполнение бюджета составило 35,020 млрд.долл.

А. Текущие поступления — 16,050 млрд.кол.песо, в т.ч.:

1. налоговые поступления — 15,960 млрд.кол.песо, в т.ч.: прямые налоги — 6,9 млрд.кол.песо; косвенные налоги (таможенные пошлины и сборы, НДС (IVA), налог на бензин, гербовые сборы и госпошлины) — 9,060 млрд.кол.песо;

2. неналоговые поступления — 0,09 млрд.кол.песо; тарифы и штрафы — 0,08 млрд.кол.песо; другие — 0,01 млрд.кол.песо.

Б. Поступления от капитала — 18,500 млрд.кол.песо;

1. кредитные ресурсы — 15,920 млрд.кол.песо; по внутреннему кредиту — 8,170 млрд.кол.песо; по внешнему кредиту — 7,750 млрд.кол.песо.

2. другие — 2,580 млрд.кол.песо;

В. Парафискальные сборы и специальные фонды — 0,470 млрд.кол.песо.

Финансовые показатели развития Колумбии

	Вал. резер.	Курс кол.	инфляц.	объем внеш.зад.	ВВП
	млн.долл.	песо к долл.	за год %	млн.долл.	%
1997г.	9,9	1294	17,7	32,01	+3,2
1998г.	8,7	1542	16	33,88	+2,7
1999г.	8,2	1860	9,3	33,6	-3,5
2000г.	9	2150	9,3	33,2	+3,5
2001г.	10,1	2314	8	34,1	+1,8

\* — на конец года

Формирование и реализация валютно-кредитной политики, адекватной сложной экономической ситуации, являлось приоритетным направлением в деятельности правительства Колумбии. Банк Республики продолжал политику контролируемой девальвации песо к долл. Правительством принимались меры, направленные на минимизацию дефицита госбюджета, переходу к рыночному регулированию курса нацвалюты, по поддержке и расширению нетрадиционного экспорта, взаимодействию с международными финансовыми организациями.

Банковская система является основным элементом финансового сектора экономики Колумбии.

Деятельность банков и всего финансового сектора страны регулируется законом №510 от 3 авг. 1999г. Этот документ определяет условия входа финансовых структур в финансовую систему страны. Для банков закон предусматривает минимальный капитал на уровне 33 млрд.песо (1 долл. — 2295 песо на 2.08.2001г.). Для банковский структур, занимающихся вопросами накопления и сбережения капитала, а также финансированием жилищного строительства эта величина составляет 20 млрд. песо, для финансовых корпораций — 12 млрд.песо, для коммерческих финансовых компаний — 8,5 млрд.песо, для страховых и перестраховых обществ, а также для пенсионных фондов — 10 млрд.песо, для других финансовых организаций — 2 млрд.песо. Законом определяются условия размещения финансов на счетах финансовых компаний, предусматриваются специальные режимы деятельности для отраслевых банков (Банк производителей кофе), условия предоставления длительных кредитов для жилищного строительства, правила регистрации ценных бумаг и их размещение на рынке. Этот документ регулирует гарантийные финансовые и страховые операции, определяет профилактические меры в банковской системе против различных нарушений, устанавливает условия вступления во владение имуществом для финансового сектора экономики. Законом определяются режимы деятельности для финансово-коммерческих компаний, финансовых корпораций, сберегательных банков и банков, специализирующихся в области жилищного строительства. Документ регулирует инвестиции в финансовый сектор, а также взаимоотношения с правительственными учреждениями в части вмешательства в деятельность негосударственных финансовых структур.

Нормативную базу валютного регулирования составляют: Декрет правительства №444 от 1967г. «О валютном регулировании», Резолюция директивного совета Банка №21 от 1993г. «Об операциях с иностранной валютой», базовый юридический циркуляр Главного управления банковского надзора №007/96, ряд специальных распоряжений минфина Колумбии и Банка Республики.

В Колумбии действует т.н. «трехуровневая» система банков. Первый уровень составляют коммерческие и ипотечные банки, финансовые корпорации, сбербанки и банки, ориентированные на финансирование жилищного строительства, а также финансово-коммерческие компании. Эти финансовые структуры осуществляют работу со счетами юр. и физлиц, обеспечивают сбережение накоплений, выполняют долгосрочное и краткосрочное кредитование, реализуют систему платежей, в т.ч. социальных, выполняют ипотечные, гарантийные и др. функции.

В Колумбии работают 29 банков первого уровня. Основной сферой деятельности этих банков являются услуги по трансформации средств, финансовый консалтинг, сертификация финансовых ресурсов, консолидация финансов, кредитование, подготовка предложений по активам, работа с ликвидностью, проведение валютных операций, работа по кредитным рискам.

Банками и финансовыми компаниями второго уровня являются Внешторгбанк Колумбии (Bancoldex), Центральный ипотечный Банк промыш-

ленного развития, Национальная финансовая энергетическая компания, Институт промышленного развития (IFI), Финансовая с/х компания (Finagro). Эти структуры работают со своими клиентами через финансовых посредников — банки первого уровня на основе соглашений. В данных финансовых организациях государство имеет контрольный пакет акций, но действуют они самостоятельно. На начальных этапах деятельности банков второго уровня им были выделены значительные бюджетные средства. В наст. вр. банки бюджетных средств не используют. Кредиты, предоставляемые через посредство банков второго уровня, всегда льготные и направляются в приоритетные, с точки зрения госинтересов, сектора экономики. Bancoldex предоставляет национальным экспортерам кредиты в нацвалюте под 17-18%. В то время как стоимость песового кредита на колумбийском рынке находится на уровне 29-35%. Стоимость долларового кредита —  $libor + (1,25 - 1,6\%)$  в зависимости от срока кредита. Деятельность этих банков является одним из существенных элементов, позволяющих правительству осуществлять структурную политику в финансовом секторе экономики страны.

Банк Республики (Banco de Colombia) является единственным банком, представляющим третий уровень в банковской системе страны. Согласно законодательству, БР совершенно автономен — в его деятельность не имеют права вмешиваться правительство Колумбии и Конгресс Республики. Банк управляется директивной хунтой из шести директоров. Банк Республики реализует госрегулирование и контроль всей финансовой системы страны; выделяет кредиты коммерческим банкам и другим финансовым организациям на повышение их ликвидности, управляет резервами, регистрирует иноинвестиции.

Колумбия не имеет государственных банковских и коммерческих задолженностей перед бывшим СССР. Нет задолженностей и перед российскими экспортерами за оборудование и материалы, закупленные по коммерческим контрактам. Проблемой является то, что, учитывая валютно-финансовые трудности России, отечественные организации практически лишены возможности предоставления кредитов по поставкам в Колумбию оборудования, в связи с чем их предложения теряют конкурентоспособность, а сами организации не могут напрямую участвовать в проводимых в Колумбии торгах и конкурсах и вынуждены ассоциироваться с западными фирмами. Если учесть, что эти фирмы являются конкурентами российских организаций, то это создает еще большие трудности при работе на колумбийском рынке машин и оборудования, включая комплектные поставки.

## Инвестиции

Колумбия является страной акцептором иностранных инвестиций. В 2001г. приток иноинвестиций в Колумбийскую экономику составил 2,67 млрд.долл. (в 2000г. — 3,04 млрд.долл.), в т.ч. прямых — 2,75 млрд.долл., из них в нефтяной сектор — 1,67 млрд.долл., портфельных — отток 0,08 млрд.долл. Кроме нефтяной, другими привлекательными отраслями для иноинвесторов были обрабатывающая промышленность и телекоммуникации.



Нормативно-правовая база страны предусматривает поощрительные меры для иноинвесторов («Закон о реке Паес», «Закон Кимбайя», наличие свободных экономических зон, благоприятный режим инвестиций в нефтегазовую отрасль). Действует несложная система выдачи разрешений и регистрации иноинвестиций, благоприятная и простая налоговая система, существует практически полная свобода в валютном обмене. Отдельные ограничения и изъятия касаются только инвестиций в кредитно-финансовую и страховую сферы.

Серьезным шагом в плане создания благоприятных условий для иноинвестиций стало принятие в конце 1999г. конгрессом Республики поправки к ст.58 конституции Колумбии, которая, хотя и сохраняет возможность экспроприации имущества иноинвестора, однако, обязывает государство возместить его убытки.

Что касается прямых иноинвестиций в нефтегазовый сектор, то их уровень к 2001г. достиг 15,8 млрд.долл. Наибольшая инвестиционная активность отмечена в нефтегазовом и телекоммуникационном секторе экономики, за счет которых и был достигнут прирост инвестиций в 2001г.

Основными инвесторами являются США, Антильские острова, Голландия, Чили, Испания, другие страны ЕС.

Правительство Колумбии предпринимает энергичные усилия по привлечению иноинвестиций. Разработана программа развития энергетического комплекса страны до 2010г., предусматривающая введение в эксплуатацию ряда новых объектов.

Реализуются проекты в области строительства шоссейных дорог. Изучается вопрос привлечения инвестиций в строительство аэропортов, создания троллейбусных линий в городах Колумбии, реконструкцию железных дорог.

Правительство заявляет о намерениях активизировать приватизацию госкомпаний. В 2001г. не было продано ни одной крупной компании, принадлежащей государству.

Государственная Федерация развития (Federacion de Desarrollo) является основной организацией, действующей в сфере инвестиций. В ее функции вводит регулирование и контроль за инвестиционными потоками, подготовка проектов нормативных документов в этой области, а также обеспечение благоприятного инвестиционного имиджа страны в глазах иностранных инвесторов.

Работу с кредитами международных финансовых организаций и кредитами, представляемыми правительствами других стран, а также с финансовой помощью иностранных государств обеспечивает минфин и два госинститута — LFI (Instituto de Fomento Industrial) и IFA (Instituto de Fomento Agricola).

Крупные частные колумбийские компании («Группа Бавария», «Антиокийский синдикат», «Организация Сармьенто Аигуло», «Организация Ардила Лулье») в пред. годы активно инвестировали капиталы не только в национальную экономику, но и в предприятия США, Испании, Португалии, Латиноамериканских стран. В 2001г. крупные компании инвестиционной активности не проявляли. В г.г. Боготе, Кали, Медельине имеются биржи ценных бумаг. Котировки публикуются в местной прессе.

Колумбийская биржа ценных бумаг. Объем операций с ценными бумагами фиксированной ренты на первичном рынке, в млрд.песо

	Всего		Сроч. депоз. серт.	Другие
	Боны	госуд. част.		
2001г.				
Июль	2.449,6	220	114,9	1.826,9
Авг.	1.876,4	0	347,4	1.348
Сент.	1.520,4	0	29	1.356,2

Колумбийская биржа ценных бумаг. Объем операций с ценными бумагами фиксированной ренты на вторичном рынке, в млрд.песо

	Всего		Сроч. депоз. серт.	TES	Другие
	Боны	госуд. част.			
2001г.					
Июль	23 137,5	2332,8	719,7	2240,4	14985,3
Авг.	30288,6	2198,8	1576,4	2268,6	20579,6
Сент.	24427,7	1264,5	1253	1715,6	17870

Общий рост производства в этом секторе составил 14,4% (без учета нефтяного и кофейного секторов, с учетом этих секторов производство снизилось на 7,1%).

Основной потенциал колумбийской промышленности составляют нефтегазовый комплекс, добывающая промышленность, металлургия, обрабатывающая промышленность, металлургия, химическая индустрия, бумагоделательное производство, текстильная и пищевая промышленность и ряд других отраслей.

## Нефтегазпром

В 2001г. в нефтяном секторе страны обстановка складывалась не очень благоприятно. Это связано в первую очередь с падением цен на сырую нефть, а также сокращением ее добычи. Падение физических объемов (21,2%) и в стоимостном выражении (32,0%) уже отмечены выше. Это основной экспортный продукт страны.

Основная часть нефти (84,2%) добывается частными иностранными и национальными компаниями на основе контрактов с государственной нефтяной компанией Ecopetrol, 15,4% от общей добычи производит непосредственно Ecopetrol и только 0,4% добывается без участия государства частными национальными компаниями на основе концессий.

Падение физических объемов производства нефти объясняется истощением действующих скважин. Правительством принимаются меры по разведке новых месторождений нефти, привлечению в отрасль современных технологий. На это направлена инвестиционная политика государства в данном секторе экономики. По оценкам Ecopetrol, в 2007г. в случае, если не будут разведаны и оборудованы новые месторождения, Колумбия превратится из экспортера нефти в импортера этого продукта.

Наиболее крупными запасами обладают месторождения Чичупа, Да Гуахира, Каньо Лимон, Кусиана, Купиагуа и Пьедемонте. Последние три являются наиболее крупными открытиями в западном полушарии за последние 20 лет.

Наряду с экспортными поставками углеводородов за рубеж Колумбия располагает возможностями по их самостоятельной переработке на НПЗ в г.г. Баранкабермежа и Картахена. Их производственные мощности соответственно составляют 220 и 75 тыс.бар/д. Правительством решается вопрос о привлечении иноинвестиций (300 млн.долл.) в модернизацию НПЗ в Картахене.



Колумбия входит в десятку стран, в которых за последние 10 лет были обнаружены наиболее крупные залежи углеводородов. Потенциальные запасы углеводородов составляют 37 млрд. бар. (70% – жидкие углеводороды, 30% – газ). Имеются основания полагать, что при проведении разведочных работ на морском шельфе эта цифра может увеличиться в 2-3 раза. Колумбийская нефть является весьма высококачественной (API = 40-29, содержание серы 0,15-0,5%). Средняя стоимость одной «эквивалентной» баррели – 6,17 долл. с учетом транспортировки, стоимость full cycle cost of oil – 3,2-4,2 долл./бар.

Особенностью нефтегазодобывающего и нефтехимического рынка Колумбии является возможность работы в них государственных и частных компаний, в т.ч. иностранных. 90% нефти и 100% природного газа добывается в рамках 145 контрактов, заключенных фирмами с государственной нефтяной компанией Esopetrol (в 2001г. подписано 14 контрактов). На колумбийском рынке представлена 81 компания, специализирующаяся на разведке и добыче углеводородов, в т.ч. такие мировые лидеры, как Amoco Petroleum, BP Exploration, Chevron Petroleum, Shell, Esso, Mobil, Marken, Hocol, Lasmo Oil, Occidental, Trinty Gaz. В 2001г. на колумбийский рынок вышла НК «Роснефть». Активные усилия в данном направлении предпринимает «Лукойл».

С целью привлечения зарубежных компаний в освоение месторождений в нормативной базе страны предусмотрено предоставление им льготных условий, увеличивающих их долю прибыли в 35-70% в зависимости от рентабельности конкретного месторождения (ранее эта доля составляла 25-50%). По оценке экспертов Esopetrol, эта мера обеспечит сохранение позиций Колумбии, как экспортера нефти минимум до 2007г. и обеспечит привлечение иноинвестиций в 2001-06гг. в 620 млн.долл. Планируется довести к 2010г. ежедневный уровень добычи до 1 млн. бар.

Esopetrol будет продолжать реализацию рекомендованной правительством страны политики по созданию благоприятного режима для деятельности национальных и инокомпаний. Колумбийцы высказывают заинтересованность в развитии делового сотрудничества с фирмами **России** в области: технологии разведки месторождений с использованием дистанционных сенсоров, гравиметрии и магнитометрии; получения и обработки сейсмоданных; методологии разведки на базе геохимических данных; разведки ловушек для углеводородов; технологии разработки морских месторождений; добычи, обработки и транспортировки тяжелой нефти-сырца (<16 API); термической обработки тяжелой нефти-сырца; технологии горизонтального бурения; геостатического масштабного моделирования; интерпретации сейсмоданных для оценки нефтефизических свойств месторождений нефти и газа; физической оценки разломных месторождений нефти; прогнозных оценок производства углеводородов; технологии гидрообработки бензина, дизельного топлива, а также тяжелых фракций каталитического процесса; перегонки тяжелой нефти; модернизации НПЗ; производства смазочных масел из обычного сырья и с высоким содержанием парафинов; технологии каталитического процесса для остаточных веществ и тяжелых фракций; газификации тяжелых фрак-

ций для продажи, также как и для промежуточных продуктов перегонки.

С 1970г. в Колумбии ведется активная разработка и добыча газа, как госкомпанией Ecogaz, так и частными фирмами в ассоциации с ней. Запасы газа составляют 6747 GPC 68% всей добычи дают месторождения Гуахира (Атлантическое побережье) и Кузиака-Купьячуа (внутренний район). Газ потребляется: выработка электроэнергии (43%), транспорт (1%), нужды госпредприятия Esopetrol (21%), промышленность (20%), нефтехимия (2%), бытовые цели (13%).

Суммарная протяженность нефтепроводов – 5 тыс.км.

Сеть газопроводов по своей конфигурации практически повторяет сеть нефтепроводов и имеет такую же протяженность. Ее ежедневная максимальная транспортная нагрузка составляет 800 млн.куб. футов. Строительством магистральных газопроводов занимается частный сектор. Наиболее протяженные газопроводы: Балена-Барранка (579км.), Барранка-Кабермежа-Нейва (573 км.), Балена-Барракалья-Картахена (398 км.), Марикинга-Кали (200 км.). Оборудование для газоперекачивающих станций и трубы импортируются из США, Японии и Аргентины.

В 1999-01гг. отмечена активизация колумбийского рынка удобрений. Этот товар импортируется из **России** (30,7%), Венесуэлы (25,4%), Украины (21,5%), США (9%), Тринидада и Табаго (7,5%), Эстонии (5,9%). Собственное производство удобрений незначительно. Основные потребители – сахарная и банановая отрасли сельского хозяйства.

В российском экспорте в Колумбию в 2001г. минеральные удобрения (азотные и калийные) занимали значительное место – 54,7% от общего объема. Поставлено удобрений на 28,9 млн.долл. (в 2000г. – 23,7 млн.долл.). Однако поставки российских удобрений на колумбийский рынок осуществляются через посреднические фирмы Швейцарии, США и Норвегии.

Усредненные закупочные цены на мочевину, цена в долларах за тонну: Россия – 86,6; Венесуэла – 100,8; Украина – 82,5; США – 97,9; Тринидад и Табаго – 86,5; Эстония – 68,8.

## Промышленность

Горнодобыча продолжает оставаться одной из приоритетных отраслей национальной экономики. Некоторое падение цен на уголь на мировом рынке в I пол. 2001г. было компенсировано увеличением его производства и расширением экспорта. Производство угля в 2001г. возросло на 8,0% и составило 9,4 млн.т. (в 2000г. – 8,7 млн.т.). Производство никеля выросло на 35,4% и составило 41300 т. (в 2000г. – 30500 т.), драгоценных металлов: золота – снизилось на 12,3% (в 2001г. – 136,4 кг., в 2000г. – 155,5 кг), платины упало на 49,4% (в 2001г. – 67,8 кг., в 2000г. – 133,9 кг.) Разведанные запасы золота составляют 237 т. Добыча золота осуществляется небольшими частными фирмами с крайне отсталой технологией. В соответствии с местным законодательством все добытое золото продается Банку Республики по ценам мирового рынка. Реально добыча драгметаллов составила значительно большую величину. Однако, золото и платина реализовывались неофициальным путем. Объем производства изумрудов в Колумбии в статистические органы не заявляется.

В 2001г. в стране произведено 6770 тыс.т. цемента, что на 5,3% меньше чем в 2000г. Построено зданий различного назначения общей площадью 5630 тыс.кв.м. (в 2000г. — 5380 тыс.кв.м.), в т.ч. жилья 4001тыс.кв.м. (в 2000г. — 3443 тыс.кв.м.).

Военная промышленность представлена тремя фабриками, производящими стрелковое оружие, отдельные виды артиллерийско-минометного вооружения, боеприпасы к нему, взрывчатку и пиротехнику. Общее число занятых рабочих 5 тыс.чел.

Авиапром представлен одним сборочным предприятием. С 1999г. начат выпуск самолета «Гавилан» на 8 пассажиров 60% комплектующих импортируется из США. Двигатель — «Текстерон Ликоминг» на 350 л/с.

Объем рынка продукции фармпрома оценивается в 750 млн.долл. По продаже медикаментов Колумбия занимает 4 место в Латинской Америке. По потреблению на душу населения страна находится на 7 месте в латиноамериканском регионе. Всего на рынке Колумбии представлено 5000 наименований медикаментов производства 308 предприятий. На 10 самых крупных предприятия приходится 30% рынка. 30% производят национальные компании, а еще 30% — международные консорциумы на основе капитала стран Западного полушария. Значительное место (17%) производят фирмы на основе немецкого капитала. 10% лекарств импортируется. Российский экспорт ограничивается отдельными поставками антибиотиков и медприборов.

Динамика производства в других секторах промышленности (за базу — 100% принят 1990г.)

	Пищепром (без кофе)	Хим. пром	Текстиль-пром	Произв. одежды	Бумага, картон	Обраб. пром.
1998г.	108,8	80,2	94,9	152,9	106,4	80,5
1999г.	105,8	90,2	106,3	182,9	131,8	78
2000г.	106,5	93,5	116,2	172,9	138,9	109,5
2001г.	120,3	88,2	124,2	127,2	148,4	114

Правительственная программа предусматривает следующие меры в области развития промышленности: господдержка экспорта нетрадиционных товаров, в первую очередь, готовой продукции; модернизация промышленности на основе импортных современных технологий, регулирование валютного курса с целью проведения более агрессивной экспортной политики; привлечение иноинвестиций в развитие промпроизводства, активное предоставление концессий иностранным компаниям; оптимизация госрасходов на развитие промышленности; приватизация убыточных госпредприятий.

Государство оказывает поддержку приоритетным с точки зрения госинтересов отраслям промышленности. Значительные финансовые средства направляются в жилстрой, обрабатывающую промышленность, сельское хозяйство, прежде всего, в производство кофе. Активно поддерживаются предприятия, выпускающие продукцию нетрадиционного экспорта, в т.ч., малые и средние предприятия.

### Чермет

Металлургическая промышленность представлена 10 предприятиями, общей мощностью 745 тыс.т. в год.

Ежегодные потребности страны в металле оцениваются в 1150-1250 тыс.т. Это вынуждает колумбийские предприятия и фирмы импортировать

металл в значительных объемах. Кроме того, ежегодно металлургические предприятия используют в своем производстве 600 тыс.т. металлолома, 300 тыс.т. из которых импортируется из Коста-Рики, Панамы. Пуэрто-Рико и других стран.

Основные экспортеры металла в Колумбию — Венесуэла, Республика Корея, Россия, Бразилия, Украина. Экспорт российского металла в Колумбию осуществлялся через третьи страны. Наибольшим спросом пользовалась металлопродукция следующих кодов ТН ВЭД: 7208370010, 7208370090, 7208380010, 7208390010, 7208390090, 72085122000, 7225110000, 7310210000, 7311001000. В 2001г. в Колумбию было поставлено из России 8,5 тыс.т. металла и металлоизделий на 11,9 млн.долл. (в 2000г. — 17,1 тыс.т. на 20,9 млн.долл.). Потенциал ежегодных российских поставок оценивается АТС в 43-45 млн.долл.

Снижение поставок российской металлопродукции (в 2 раза) произошло в результате жесткой антидемпинговой политики колумбийских госинститутов, которая является основной проблемой торгово-экономических отношений России и Колумбии. В результате антидемпинговых расследований установлены фактически запретительные пошлины на импорт холоднокатаного листа, горячекатаных прутков из нержавеющей стали, горячекатаного проката в рулонах. В 2000г. введены антидемпинговые пошлины на горячекатаный нелегированный листовой прокат.

Распределение мощностей по заводам

Завод	Номенклатура	Производство тыс.т/год
SIMESA	Слитки, болванки, трубы, пруток	75
SIDEBOYACA	Профиль, болванки	90
SIDEMUNA	Арматурный пруток	70
ACERIAS PAZ DEL RIO	Горячекатаный лист, проволока	60,170
LAMINADOS ANDINOS	Слитки, профили	25
SIDELPA	Арматура, профиль	35
SIDECARIBE	Слитки, болванки	25
ACASA	Профиль	35
SIDENORNASA	Проволока, слитки, профиль	80
ACESCO	Холоднокатаный лист	80

Acerias Paz del Rio — крупнейший в стране металлургический комбинат и единственный, имеющий полный цикл производства (доменное производство). Расположен в г.Белленсито (пров. Воуаса). Производит горячекатаный лист, проволоку, стальной прут, арматуру и тросы. Экспортирует свою продукцию в небольших объемах в Мексику и Чили. Производит поставки кокса в США. Однако из-за отсутствия спроса и проблемой задолженности предприятия в пенсионный фонд и др. организации в 2001г. предприятие работало на 50% своей мощности.

Государство посредством института ИФИ намерено провести модернизацию завода Acerias Paz del Rio. Не исключено, что будут сделаны довольно крупные ассигнования. Российское объединение «Тяжпромэкспорт» ведет переговоры по участию в процессе модернизации.

Национальная ассоциация промышленников Колумбии выдвинула требование к правительству по увеличению ввозных пошлин на прокат в 2 раза.

Потребление электроэнергии в 2001г. выросло на 2,2%. «Национальная энергетическая система» работает в нормальном режиме. Напряженность возникает в случае диверсионных актов партизан на линиях электропередач. В этом случае энергосистема действует на грани своих возможностей. В

то же время продолжающийся уже в течение двух последних лет рост экономики диктует необходимость создания новых электростанций, модернизации старых энергетических объектов и всей инфраструктуры энергетики. 700 тыс.чел. проживают в зонах, где отсутствует электричество.

Динамика потребления электроэнергии, в квтч. (потребление, включая индустр., коммерч. и бытовое): 1996г. — 17,711; 1997г. — 18,249; 1998г. — 18,472; 1999г. — 17,389; 2000г. — 19,911; 2001г. — 18,305.

Программу развития энергетического комплекса страны до 2002г., принятую в 1999г. и предусматривающую введение в эксплуатацию ряда новых электростанций, ЛЭП и трансформаторных подстанций, выполнить не удалось. На ее основе был разработан План строительства энергетических объектов до 2010г. Этот документ предусматривает создание ряда электростанций, работающих на природном газе общей мощностью 1365 мвт. (наиболее крупная в Картахене — 1000 мвт.), на угле — 4 станции общей мощностью 317,5 мвт. (наиболее крупная в Пуэрто Тахадо — 160 мвт.), на нефти и ее производных — всего 2 станции по 150 мвт. (в Гуачукале и Вильяманья). Предусмотрено строительство большого количества ГЭС — 10 крупных объектов от 136 мвт. (ГЭС «Гаико») до 1800 мвт. (ГЭС «Пескадем»), общая мощность — 6580 мвт. Предусматривается строительство 17 более мелких ГЭС мощностью от 3 до 94 мвт. Согласно планам, к строительству энергетических объектов будут привлечены региональные и частные финансы. Государство участвовать в создании объектов не планирует.

На колумбийском рынке присутствуют иностранные энергетические компании, такие как АBB-Alstone Power (50% рынка энергомашиностроительного оборудования), General Electric (американская компания и канадский филиал), Mitsubishi, Российское АО «Силовые машины», в состав которого входит АО «Энергомашэкспорт». Рост потребления электроэнергии вызвал рост ее стоимости (в среднем в 2001г. на 6,4%). Это делает весьма выгодной работу на колумбийском рынке электроэнергетики.

## Автопром

Автосборочная промышленность страны представлена предприятиями Colmotores, Sofasa и Compania Colombiana Antomotriz (ССА).

Родоначальником отрасли является предприятие Colmotores, основанное в 1956г. Основной акционер компании — корпорация General Motors (83% акций) На ее заводе собираются автомобили американской фирмы Chevrolet.

Сборочное предприятие ССА появилось в 1973г. Основной акционер фирмы Mazda (53% акций) Компания ориентирована на сборку различных моделей Mazda.

Самое молодое предприятие — Sofasa приступило к выпуску а/м Renault в 1989г. Основными акционерами его являются Группа «Бавария» (51% акций) и Renault (24%).

Динамика изменения объемов производства автомобилей

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Colmotores.....	32937	30751	31497	26359	13015	19429	26362
Sofasa.....	22490	25476	31441	18524	12159	20943	29910
ССА.....	26120	23438	25189	21059	8699	9511	13606
Всего .....	81547	79665	88127	65942	33873	49883	69878

Падение производства в 1999г. связано с кризисом экономики Колумбии и в регионе, в первую очередь в соседних странах: Венесуэле и Эквадоре — основных импортеров колумбийских автомобилей. В этот период заводы работали по сокращенной схеме, была уволена большая часть персонала. Только в 2000-01гг. намечилось оживление в отрасли, опять же за счет активизации рынков соседних стран.

Организация сборочного производства автомобилей в Колумбии регламентируется законом №440 от 8 марта 1995г., в котором предусмотрено: предприятия могут собирать любые модели автомобилей, обязательно предоставляя послегарантийное обслуживание и обеспечение их запчастями; после внедрения на рынок новой модели автомобиля сборочные предприятия ежеквартально информируют министерство экономического развития о темпах ее производства и продаж; сборочные предприятия должны включать в собираемый автомобиль минимальное количество комплектующих импортного производства.

Соблюдение этих требования позволяет значительно снизить таможенные пошлины на ввозимые сборочные комплекты до 3,5%, что делает собранный автомобиль более конкурентоспособным на местном рынке и рынках Андских стран. Налог на ввозимый в страну автомобиль в собранном виде составляет в среднем 35%.

Минимально необходимая доля «национального участия» составляет 26%. Благодаря этому требованию в Колумбии были созданы благоприятные условия для развития национальных предприятий, производящих комплектующие для собираемых автомобилей.

В Колумбии успешно работает 41 такое предприятие. Гамма производимых ими изделий: элементы внутренней обивки салона, сиденья, колесные диски, шины, части подвесок, элементы трансмиссии, стеклоочистители, резиновые и пластиковые элементы конструкции а/м, кузовные детали, элементы тормозной системы, сцепления, ремни безопасности, шланги, элементы системы охлаждения и смазки двигателя, системы выхлопа отработанных газов.

Все колумбийские производители комплектующих объединены в ассоциацию ACOLFA (Asociacion Colombiana de Fabricantes de Autopartes) Эта ассоциация призвана защищать права и отстаивать интересы своих членов. Одновременно ACOLFA занимается поиском возможных партнеров для входящих в нее предприятий.

В середине 2001г. в Колумбии было создано и работает сборочное предприятие Autotat (100% российский капитал). Фирма имеет лицензию на сборку автомобилей марки «Бронто» (модернизированная «Нива» завода «Бронто» в г.Тольятти), выданную в соответствии с местным законодательством министерством экономического развития Колумбии. Фирма располагает всеми необходимыми средствами для организации мелкосерийного производства а/м «Бронто» («Фора» и «Лондоле»). В проекте задействовано большое число колумбийских производителей комплектующих, суммарная доля которых достигла 26% стоимости собранного автомобиля.

Несмотря на сохраняющийся вялый спрос на автомобили на внутреннем рынке, к концу 2001г. фирме удалось освоить фактически всю первую



партию сборочных комплектов (84 шт.). На 2002г. Autotat планирует значительно увеличить продажу своей продукции как внутри страны, так и выйти на рынки соседних стран: Эквадора и Венесуэлы.

## Агропром

Треть населения страны составляют крестьяне. С/х культуры занимают 5% общей площади. Рост производства в сельском хозяйстве (без кофе) составило 3,6%. Уровень механизации в сельском хозяйстве низкий, однако, он несколько выше средние расчетной цифры по Латинской Америке.

Одним из основных секторов сельского хозяйства и источником получения инвалюты является производство кофе. В среднем ежегодно от его экспорта страна получала 2,1 млрд.долл. (в 2001г. — 712 млн.долл.). В отрасли занято 400 тыс. семей (37% всего населения, занятого в сельском хозяйстве) в 550 (из 1077) муниципалитетах Колумбии.

Департаменты-производители кофе: Антиокия, Кальдас, Рисаральда, Киндио и Толима. В стране насчитывается 600 тыс. кофейных плантаций, занимающих 3,6 млн.га. Колумбия занимает 2 место в мире по производству и экспорту этого продукта (после Бразилии). В 2000-01гг. в Колумбии собрано 10416 тыс. мешков (по 60 кг.) кофе (в 1999-2000гг. — 9502 тыс. мешков), рост — 9,7%. Кофейный год в Колумбии начинается в окт. текущего и заканчивается в сент. последующего года Колумбия производит высококачественный кофе. Мировые цены на него всегда выше, чем на кофе других стран. Рост производства кофе в 2001г. обусловлен благоприятными погодными условиями и поддержкой государства в данной отрасли. 15-22% урожая теряется из-за ввезенного в 1989г. из Эквадора насекомого — brosa de cafe. Правительство уделяет серьезное внимание развитию этой отрасли. В 2001г. на восстановление кофейной зоны было выделено 40 млн.долл.

Другой важной отраслью сельского хозяйства, в т.ч. с точки зрения экспортных возможностей является производство сахара. Урожайность почв, занятых сахарным тростником в Колумбии, на 40% выше урожайности в Австралии, сахаристость колумбийского сырья на 21% выше австралийского (Австралия — второй производитель сахара в мире). Внутренний рынок потребляет 60% производимого сахара, 25% — экспортируется в страны Андского сообщества, 1,5% — квота США, 13,5% — в другие страны, в т.ч., в Россию, Это самая технически оснащенная отрасль сельского хозяйства Колумбии. В 2001г. производство сахара в Колумбии составило 2242 тыс.т. Спад по сравнению с 2000г. — 6,2%.

Одной из наиболее перспективных отраслей сельского хозяйства является производство цветов В 2001г. рост в этом секторе составил 7,1%. Произведено цветов на 698 млн.долл. (4234 млн. шт.). Посевная площадь составляет 5 тыс.га Основные виды цветов: гвоздика (23%), роза (32%), мини-гвоздика (12%), хризантема (1,6%) и др. (31,4%). 95% производства цветов экспортируется (70% — в США). 90% свежих цветов выращивается в р-не Сабана де Богота, остальные — в департаментах Антиокия и Валье дель Каука. Разведением и экспортом цветов заняты 500 фирм, здесь работает 100 тыс.чел. и 60 тыс.чел. привлекается на временную работу.

Продолжался спад производства в банановом секторе сельского хозяйства, где снижение составило 16%. В колумбийском экспорте бананы составляют 3,2% или 494,7 млн.долл. Банановая отрасль, наряду с сахарной, является основным потребителем российских удобрений.

Производство какао в 2001г. выросло на 3,4% — до 36,9 тыс.т. Наряду со своим производством этого продукта Колумбия импортирует какао-бобы в небольших количествах из Венесуэлы и Эквадора (4-5% потребления).

В 2001г. увеличился вылов рыбы на 6,4% и достиг 50,7 тыс.т. В стоимостном выражении это составляет 4,5% всей сельхозпродукции, произведенной в 2001г. Рыболовство также является экспортной отраслью Колумбии Поставки рыбопродуктов (лангусты, креветки, форель, макрель) осуществляются в США, ЕС, Японию.

Поголовье крупного рогатого скота колеблется в пределах 23-25 млн. голов. В 2001г. было заготовлено 500 тыс.т. мяса. Потенциально Колумбия может экспортировать до 40 тыс.т. мяса ежегодно. Однако в связи со сложной ветеринарной обстановкой в стране, эта возможность не используется. Экспорт составляет 2,4 тыс.т. Случаев «коровьего бешенства» в стране отмечено не было.

В стране действует 10 крупных хладобоев. 3 из них, наиболее современные, оборудованные итальянской техникой (работают по стандартам ISO 9000), принадлежат Национальной Федерации скотоводов. Остальные — частные.

В 2000-01гг. колумбийские мясо-производители предпринимали активные усилия по выходу на мировой рынок мяса, используя сложности с реализацией продукции европейскими фирмами в связи с заболеваниями «коровьим бешенством». При наличии господдержки в ближайшие годы страна может увеличить экспорт мяса с 3 до 120 млн.долл. В 2001г. произведено 455 тыс.т. мяса птицы.

В 2001г. отмечено некоторое увеличение производства кукурузы, фасоли, юки, картофеля, прочих овощей. Ежегодно Колумбия производит 11-14 млн.т. зерна. Дополнительно страна импортирует пшеницу, сою и сорго.

Правительством принимаются меры по оказанию помощи сельскому хозяйству Государственная кредитная комиссия увеличила в 2001г. на 4,5% объем кредитования сельхозпроизводителей (с 675 млн.долл. в 2000г. до 705 млн.долл. в 2001г.). Как и ранее кредиты будут предоставляться под программы обновления технической базы этого сектора экономики.

Основными направлениями политики правительства в области сельского хозяйства: контроль за уровнем закупочных цен на продукты питания; внедрение новых технологий и улучшение технологических условий; оптимизация усилий государства в развитии сельского хозяйства; обновление технической базы.

## Автотранспорт

Более 70% всех грузов внутри страны перевозится автотранспортом, 15% — трубопроводным транспортом, 6% — речным, 5% — морским, 3% — железнодорожным и 1% — авиационным.

Доля автотранспортных услуг в ВВП составляет 6%. Колумбия имеет развитую сеть шоссежных дорог. Основная часть из них — платные, и доля их

растет. 200 компаний занимаются международной и междугородней перевозкой грузов. Используются в основном магистральные тягачи фирм MAS, Ford, General Motors.

Свои автотранспортные фирмы имеют компании, занимающиеся транспортировкой нефти. С учетом неоднородности рельефа, использование трубопроводной транспортировки нефти затруднено (образование газоконденсатных пробок). Создание сети железных дорог из-за большого объема горнопроходческих работ экономически нецелесообразно. В связи с этим существенная часть транспортировки нефти приходится на автотранспорт, объем перевозок которого составляет 1,2 млн. бар. в год.

Колумбийский рынок автотехники на протяжении последних 3 лет оставался практически без изменений и находился на уровне 60-70 тыс. проданных автомобилей в год. 50% рынка приходится на технику, собираемую местными сборочными предприятиями.

Динамика продаж автомобилей в стране, количество проданных а/м, в ед.: 1995г. — 137,101; 1996г. — 120,037; 1997г. — 154,612; 1998г. — 125,661; 1999г. — 60,317; 2000г. — 69,842; 2001г. — 76,000.

В Колумбии работают три сборочных автомобильных предприятия: Colmotores (General Motors), Sofasa (Renault, Toyota) и Compania Colombiana Automotriz (Mazda), которые как уже отмечалось выше, в 2001г. произвели 69.878 тыс. ед. а/м. На местном рынке реализуется только половина их продукции. Другая половина — экспортируется.

В 1998г. в результате экономического кризиса спрос на автомобили резко сократился и сборочные производства практически вдвое уменьшили выпуск продукции, соответственно уволив 50% своего персонала. Ситуация осложнилась тем, что Венесуэла и Эквадор — основные внешние рынки для колумбийских автомобилей в этот период также переживали серьезные экономические трудности. Заметная активизация производств наметилась к концу 2001г. Однако, это было следствием спроса на их продукция в соседних странах, а не результатом оживления внутреннего рынка.

Сборка грузовых автомобилей и автобусов производится только фирмой Colmotores на шасси а/м General Motors. Динамика роста сборки грузовиков и автобусов в 1999-2001гг.: 1999г. — 3.190; 2000г. — 3.648; 2001г. — 3.868.

Низкий уровень производства грузовых автомобилей объясняется отсутствием спроса. Грузовые автомобили в этот период импортировались буквально единицами

Что касается импорта автомобилей, то значительный сегмент колумбийского рынка занимают корейские автомобильные фирмы «Хьюндай», ДЭУ и KIA. Дорогостоящие марки (Мерседес, БМВ, Ауди, Вольво) ввозятся в страну в незначительных количествах.

Колумбийские потребители автомобильной продукции делятся на две группы Первая отдает предпочтение автомобилям малого класса и низкой стоимости (8-13 тыс.долл.). Вторая группа ориентирована на приобретение внедорожных автомобилей, технические характеристики которых наиболее соответствуют местным условиям.

Парк тракторов и сельхозтехники в Колумбии представлен в основном устаревшими образцами

большинства мировых фирм-производителей. Развитие технической базы сельского хозяйства сдерживает непрекращающийся вооруженный конфликт на территории страны. Потребность в тракторах и другой сельхозтехнике очень велика в силу объективных причин — страна является крупным экспортером широкой гаммы сельхозпродукции. Госорганы оказывают финансовую поддержку сельхозкооперативам и частным хозяйствам в части предоставления льготных кредитов для закупки сельхозтехники.

Импорт в Колумбию сельхозтехники в 1998-2001гг. был очень низким. Расходовалась техника, находившаяся в распоряжении лизинговых компаний, которые удовлетворяли потребности в сельхозтехнике.

В 2001г. в страну было импортировано 356 тракторов на 6 млн.долл. В основной массе это машины марок John Deere, Valmet, Knbota, Ursus, Massey Fergusson, Goldony, Janmar производства США, Германии, Бразилии, Мексики, Италии, Японии, Польши. Было также ввезено **два трактора** «Владимирец» из России и три машины из Украины марки ЮМЗ. Основными фирмами-импортерами стали: Casa Torro (82 машины), Gecolsa (77), Moto-Mart (45), Luyma (16), Su Tractor (4), Unimaq (42), Sida Limitada (30), Motovalle (26), Maquinarias (19), Dinissan (15). Хотя Колумбия своих тракторов не производит, имеются небольшие производства запчастей и ремонтные мастерские.

Ежегодно Колумбия закупает подшипников на 120 млн.долл. Основные поставщики — американская фирма «Типкен» (в т.ч. ее предприятия в Румынии), швейцарская компания «Кайфе», а также китайские предприятия (дешевые, но низкого качества). В 2001г. велись переговоры по поставке российских подшипников в Колумбию (Курский ГПЗ-20). Был подписан контракт, но его выполнение сорвала колумбийская фирма — не открыла аккредитив.

В 2001г. активно развивалось дорожное строительство на основе ранее принятой правительственной программы на 2000-02гг., которая предусматривает привлечение частных инвестиций в развитие транспортной инфраструктуры Колумбии в 7 млрд.долл. Основная часть этих средств (2510 млн.долл.) должна была пойти на строительство, модернизацию и ремонт автомобильных дорог. Значительные суммы планировалось вложить в восстановление сети железных дорог, проведение дноуглубительных работ, строительство портов и аэропортов. Основная часть проектов развития транспортной инфраструктуры должна была реализовываться на условиях концессии. Колумбийское правительство создало весьма льготные условия для концессионеров. К проектам проявляли интерес крупные компании США, Мексики, Голландии и других стран. Планировалось привлечь также средства международных финансовых организаций. Однако, эту программу, вероятно, удастся выполнить только наполовину.

## Морпорты

Перевозка грузов морским транспортом осуществляется через 5 морских портов Буэнавентура и Тумако — на тихоокеанском побережье; Барранкилья, Картахена и Санта Марта — на атлантическом. 12 национальных компаний, осуществля-

ющих морскую перевозку грузов, располагают 47 судами. Для колумбийских портов характерна медленная обработка грузов, устаревшая технология и высокая стоимость услуг.

Большую роль во внутреннем товаре — и пассажирообороте играют р.Магдалена важнейшая транспортная артерия страны. В 2001г. по ней было перевезено 2,8 млн.т. грузов (в 2000г. — 2,9 млн.т.). Снижение объема перевозок произошло из-за засухи и снижения уровня в реке, образования значительного количества мелевых участков. Магдалена судоходна на протяжении 1200 км. в ее устье находится один из крупнейших портов Колумбии — Баранкилья. Однако колебания уровня в реке, теснины и пороги затрудняют плавание по Магдалене и создают необходимость перевалки грузов. Кроме Магдалены и ее притока Кауки другими судоходными реками являются Путумайо, Какета, Аtrato, Сан-Хуан, Патаи, Сину, Мета, Гуавьяре и др. Длина внутренних судоходных путей — 9 тыс.км.

### Авиaperезовки

Обширность и труднодоступность территории послужили толчком для интенсивного развития авиационного транспорта в Колумбии. В 2001г. рынок услуг гражданской авиации показал отрицательный баланс — -3%. Причины: 11 сент., 4.12.01 закончилось действие Соглашения о преференциях в торговле, предоставляемых США для стран Андского Сообщества.

По данным Управления гражданской авиации Колумбии, в 2001г. национальные пассажирские перевозки увеличились, по сравнению с пред.г., на 7% и составили 7,8 млн.чел. Пассажироперевозки на международных линиях увеличились на 1% и составили 2,83 млн.чел. Что касается грузовых перевозок, то их объем на национальных линиях увеличился на 10%, а на международных вырос на 1,5% (513 тыс.т.).

Специфика отрасли — ориентация пассажиропотока на Соединенные Штаты (75% перевозок, из них 45% — маршруты на Майами).

Остается крайне низкой дисциплина в колумбийских авиакомпаниях. 50% вылетов осуществляется с опозданием. До 20% полетов отменяется. Каждая десятая регистрация фиксирует превышение продаж билетов над количеством мест на рейс. Наихудшее положение дел в этом плане имеет место в авиакомпании «Авьанка».

В целом, колумбийский авиационный транспорт начинает выходить из кризиса и ожидается значительное увеличение спроса.

В 2001г. правительство и Антимонопольный комитет Колумбии дало разрешение на слияние национальных авиакомпаний «Авианка» и «Асес». Совместные операции начнутся с мая 2002г. Общий флот двух авиакомпаний составит 53 воздушных судна. Ожидается, что в результате более эффективной совместной деятельности удастся решить финансовые проблемы и от убытков в 70 млн.долл. прийти к доходам в 2005г. на уровне 60 млн.долл. «Асес» имеет союз с американской авиакомпанией «Дельта». Таким образом, в перспективе может быть заключен тройственный союз. Имеются идеи о возможном слиянии бизнеса предоставления услуг и между аэропортами Колумбии и США, с предоставлением в лизинг средств наземного обслуживания и оборудования безопасности. Ряд западных фирм уже предлагает свои услуги по

администрированию аэропортов, технической помощи с предоставлением оборудования в лизинг, услуг технологического трансферта. Международные финансовые корпорации готовы обеспечить гарантию рисков для этих операций.

Основной аэропорт — Эльдorado (г.Богота), на международных линиях осуществляет 65,6% пассажироперевозок и 72,2% грузоперевозок, на внутренних линиях 34,5% пассажироперевозок и 39,6% грузоперевозок. Имеется еще ряд относительно крупных аэропортов — в г.г.Кали, Медельин, Картахена и др.

Всего в Колумбии 504 аэропорта и ВПП. Из них 73 — в руках государства 88 — управляют региональные власти, 313 — частных, 10 аэропортов-международные. Продолжается развитие наземных служб обеспечения полетов. 19 сент. 2000г. введена в строй новая система спутниковой связи всех аэронавигационных служб Колумбии, самая совершенная в регионе. 5,5 млн.долл. вложены в аэропорты Боготы, Барранкилья, Кали, Медельина, Вильявенсио, Кукуты и 18 удаленных станций контроля.

Колумбийские авиационные компании используют самолеты в основном американского производства: Боинг-727, 757, 767, MD-83 На коротких внутренних линиях используются немецкие самолеты «Фоккер». Значителен парк частных 4-12 местных самолетов. Вертолетная техника — американского и российского производства.

Колумбийской компанией Ases подписан контракт о приобретении 6 пассажирских самолетов А-320 и А-310 (Airbus industries). Планируется приобрести до 20 самолетов «Боинг — 717-200» (цена машины — 30-35 млн.долл.). Весной 2000г. корпорация «Боинг» начала активную рекламную кампанию этого самолета в Латинской Америке. Американские авиакорпорации пользуются значительной политической поддержкой со стороны госинституты США при продвижении авиапродукции на колумбийский рынок. В целях развития наземных служб в 2001г. были закуплены 2 радара для систем УВД на 6 млн.долл.

Ранее в Колумбию было поставлено 19 вертолетов Ми-8МТВ, 2 вертолета Ка-32 и один вертолет Ми-2. Налажено техническое обслуживание российской вертолетной техники (на базе Техцентра «Элитакси» и по линии ГК «Рособоронэкспорт»). Российские вертолеты хорошо себя зарекомендовали в Колумбии. В 2001г. российские компании оказали услуг по ремонту вертолетов на 4,7 млн.долл. (включая ВТС).

В 2001г. среднемесячный рост авиагрузоперевозок достигал до 3,8-4%. Однако после событий 11 сент. наблюдалось падение до 5% в месяц. Но с учетом роста экономики (в промышленности — 4,8%, в сельском хозяйстве — 4%), а также с ростом экспорта (в первую очередь нетрадиционного — 16%) на рынке авиагрузоперевозок наметилось явное оживление.

Правительство видит выход в том, чтобы привлечь к этому иностранные компании. Испанская фирма Aeropuertos Espanoles y Navegacion Aerea — AENA уже управляет аэропортами Баранкилья, Картахены и Кали.

В 2001г. стоимость всего объема авиагрузоперевозок составил 388 тыс.т. Средняя фрахт-цена отправки 1 кг. груза до Майами составила 70 центов, а в Европу — 2,2 долл.



Из авиагрузоперевозок в США 77% (146 тыс.т.) пришлось на цветы. Остальное — текстиль, фрукты и другие скоропортящиеся товары, рыба. В 2002г. ожидается рост грузопотока в этом направлении не ниже 4%, чему способствует и политика государства по достижению освобождения от налогов в США большого числа наименований национальной продукции.

Импортные авиагрузоперевозки составили 138 тыс.т. Из США — 91 тыс.т. (66%). По 10% приходится на Европу и страны Южной Америки. Из США везутся компьютеры, электроприборы, телефоны мобильные, продукты химии, фармацевтики. Ожидается рост до 142 тыс.т.

Серьезным фактором, влияющим на развитие сектора, является исполнение резолюции УГАК №0721 от 31.01.95г., которая регулирует уровень шумности для воздушных судов, выполняющих операции в Колумбии. В соответствии с ней с 1.01.03г. все самолеты должны иметь уровень шумности категории 3. Большинство небольших авиакомпаний Колумбии не смогут провести модернизацию своего авиапарка.

### Электроника

В 2001г. продолжил развитие рынок спутниковых технологий. Так начало использовать собственную корпоративную систему спутниковой связи на базе продукции американской компании Hughes Network. Управление гражданской авиации Колумбии (УГАК). Одновременно УГАК изучает возможности аренды дешевых спутниковых каналов для нужд этой системы.

Активно продвигает на рынок свои услуги мобильная система спутниковой телефонной связи разработки Globalstar. С 2001г. эту систему активно используют вооруженные силы страны.

Передача данных по спутниковому каналу используется более всего банками и интернет-провайдерами. На рынке представлены спутниковые системы передачи данных производства американских компаний STM Wireless и Harris. Компания Telefonica которая реализует проект спутниковой телефонной связи внутри Колумбии, также будет предлагать в создаваемых центрах одновременно и услуги для передачи данных и интернет-доступа.

В области передачи телевизионных каналов наиболее активна американская компания DirectTV. Используются возможности американского спутника Galaxy VIII (разработка Hughes), работающего в диапазоне Ku.

Возможность использования технологии спутниковой радиолокации прорабатывается также УГАК, которое в 2001г. активно изучало существующие на рынке предложения и вырабатывала критерии для определения оптимальной системы для нужд гражданской авиации Колумбии.

Другая технология — спутниковая радионавигация также будет использоваться Управлением гражданской авиации. С 2001г. Управление приступило к изучению возможности создания единой навигационной системы для нужд страны на основе систем глобального позиционирования. Идет ознакомление с технологиями в данной области, предлагаемыми различными странами — американская GPS, российская Глонас, европейская Galileo. УГАК готово рассмотреть предложения российских разработчиков. На первом этапе, в 2001-02гг. предлагается закупить необходимые

для работы первичные и вторичные радары и соответствующее оборудование и установить их в двух самых больших аэропортов страны — Эльдorado (Богота) и Рио-Негро (Медельин).

Для продвижения на рынок продукции своих производителей США подписали с Колумбией соглашение о предоставлении помощи в развитии этих технологий и выделении финансовой помощи в 600 тыс.долл.

Основным событием на рынке телекоммуникационных услуг стали торги минсвязи Колумбии на телефонизацию удаленных районов страны. В 2001г. прошел первый этап «Компартель-I» в 60 млн.долл., который выиграла компания Гилат, представляющая израильские разработки Второй этап «Компартель-II» предполагает телефонизацию 3000 удаленных населенных пунктов и интернетизацию 500 н.п. объемом 100 млн.долл.

Наиболее активным телекоммуникационным оператором, по итогам 2001г., стала компания «Белсаус», которая активировала в 2001г. 630 тыс. новых своих пользователей, доведя общее число до 1,2 млн. граждан. Доходы составили 655 млрд.кол.песо.

В 2001г. в Колумбии наблюдался устойчивый рост объема продаж бытовой электротехники: было продано на 510 млн.долл., что на 6% больше, чем в 2000г. (480 млн.долл.).

Согласно исследованиям, проведенным компанией LG Electronics Colombia, в 2002г. увеличение объема продаж может составить уже 8% по сравнению с 2001г. и достичь 550-560 млн.долл.

Основная масса бытовой электротехники в Колумбии реализуется через супермаркеты и специализированные торговые центры, доля участия которых на рынке составляет 50 и 40% от общего числа продаж.

В 2001г. в Колумбии было реализовано в общей сложности 650 тыс. телевизоров. Лидером продаж стала марка LG, участие на рынке которой составило 20%, затем следуют Samsung (17%), Philips (14%), Daewoo (7%). Challagent, Panasonic и Sony имеют по 12% каждая.

Что касается рынка DVD, то объем продаж этого нового вида бытовой техники имеет значительные темпы роста от 10 тыс.ед. в 2000г. до 15 тыс. — в 2001 (+ 50%). Как показывает прогноз, в 2002г. этот сегмент рынка проявит еще большую активность. Увеличение объема продаж к концу 2002г. может достичь 165% по сравнению с 2001г. и составить 40 тыс.ед. Наибольшим спросом на рынке пользуются DVD устройства фирм Samsung (20%), LG (16%), Philips (16%), Sony (10%) и Panasonic (5%). Другие производители разделяют 29% данного сегмента рынка.

Продажи бытовых видеомагнитофонов в 2001г. также выросли на 17%, составив 180 тыс.ед. против 150 тыс. — в 2000г. Лидирующее положение занимают устройства Марок Panasonic (20%), LG (17%), Samsung (15%), Philips (11%). Другие производители разделяют 22% рынка.

Что касается стиральных машин, то в 2001г. их было продано 170 тыс.ед. в основном марок Whirlpool (38%) и Mabe (17%).

В области телекоммуникаций страна занимает ведущие позиции в Латинской Америке. На каждые 100 жителей приходилось 20 телефонных линий при их общем числе 7 млн. **70% АТС — цифровые** и 25% — аналоговые. Среднегодовой рост мо-

бильных телекоммуникаций составил 345%. Всего в области телекоммуникаций в стране конкурирует 121 компания.

Научно-техническая сфера Колумбии развита слабо. Она сосредоточена в университетах страны. Госфинансирование отдельных НИОКР и ОКР осуществляется по линии министерства экономического развития Колумбии, минздрава, ряда других министерств, а также университетов. Прямой статьи, предусматривающей финансирование научно-исследовательских работ, в госбюджете нет. Отдельные научные исследования реализуются крупными компаниями-экспортерами кофе, цветов, сахара.

С позиций государства работу в данной области организует Национальное управление по науке и технологиям (Colciencias).

## Экспорт

Реализация внешнеэкономических интересов страны базируется на нормативно правовой базе и механизме регулирования, разработанных в начале 90гг. (Закон №7 от 16.01.91г. «О правилах внешней торговли», Закон №80 от 28.10.93 «О контрактации», Таможенный кодекс Колумбии – Декрет №26-85 от 28.12.99г.).

Экспорт товаров из Колумбии свободен от количественных и тарифных ограничений за исключением сельхозпродукции, материальных ценностей, относящихся к культурному и историческому наследию нации, а также некоторых изъятий, касающихся особых ситуаций и требований к качеству продукции. Значительный объем импорта (98,6% товаров) также свободен от количественных ограничений. Исключения составляют товары, затрагивающие нацбезопасность. Тарифное регулирование при импорте носит не столько фискальный характер, сколько преследует коммерческий и структурный интерес приоритетного развития обрабатывающих отраслей и поддержки национального сельского хозяйства.

Ставки импортных таможенных пошлин с 1991г. поддерживаются на 4 базовых уровнях: 5,10,15 и 20%, на автотранспортные средства и предметы роскоши – 20-60% и более.

На некоторые товары, ввозимые из-за рубежа, со стороны государства установлен контроль, требующий получения импортной лицензии. Товары, подпадающие под этот режим, классифицированы как товары, затрагивающие национальную безопасность (оружие, химтовары, используемые в производстве наркотических средств).

Под режим «запрещенных» к ввозу в страну подпадают товары: бертолетова соль, нитрат калия, красный и аморфный фосфор, нитрат аммония, а также химтовары, которые могут быть использованы для изготовления взрывчатых веществ. Импортировать «запрещенные» товары может только специализированная организация при Минобороны – «Индумил». Указанные товары, если они не были закуплены внутри страны или импортированы через «Индумил», должны быть возвращены продавцу.

В соответствии с существующим законодательством госорганизации Колумбии обязаны производить закупки товаров только через систему международных и национальных торгов.

Закупка товаров частными компаниями и фирмами осуществляется, как правило, напрямую, а в

случае специальной заинтересованности покупателя – на основе частных торгов. Закон не регламентирует и не ограничивает формы приобретения товаров частным сектором.

С янв. 2000г. в Колумбии введены новые требования на ввоз автотехники в страну – стандарт «Евро-2», в 1999г. действовал стандарт «Евро-1». Изучается вопрос о введении стандарта «Евро-3». Подлежит сертификации летная техника, поставляемая в Колумбию (вертолеты, самолеты), медтехника, лекарства, продукты питания.

В рамках стран Андского содружества Колумбия предоставляет преференции в части импортных пошлин Венесуэле, Эквадору, Перу, Боливии. В соответствии с Декретом №1491 от 7.09.95г. и Колумбийско-Кубинским соглашением (протокол №33 от 1994г.) Колумбия предоставляет Кубе преференции (от 50 до 100%) по 257 товарным позициям, Куба предоставляет льготы по 674 товарным позициям. Преференции предоставлены также Мексике (в рамках «G-3»). Чили (отдельное соглашение), странам Caricom. Российские товары льготами не пользуются.

В 2001г. внешнеторговый оборот Колумбии составил 25 млрд.долл. (в 2000г. – 24,7 млрд.долл.) при экспорте 12,3 млрд.долл. (в 2000г. – 13,1 млрд.долл., падение на 6,2%) и импорте 12,7 млрд.долл. (в 2000г. – 10,95 млрд.долл., рост на 11,8%). Что касается основных товаров колумбийского экспорта, то поставки нефти в стоимостном выражении упали на 32% и составили 3,13 млрд.долл. Физические объемы добычи нефти снизились на 21,2%. Экспорт угля вырос на 62,3% (1,3 млрд.долл.), экспорт кофе упал на 30,4% (0,712 млрд.долл.), поставки ферроникеля выросли на 7,6% (0,22 млрд.долл.).

Заметный рост поставок отмечен в группе товаров нетрадиционного экспорта 11,6% (6,50 млрд.долл.). Рост экспорта продукции в обрабатывающей промышленности составил 17,2%, текстильной – 12,4%, химической – 14,4%, деревообрабатывающей – 5,5%. В структуре экспорта в группе нетрадиционных товаров преобладают химпродукты (включая сельхозпродукцию) – 25,9%, текстильные товары – 13,8%, продукты питания – 13,6%, машины и оборудование – 12,2%.

Импорт: 45,7% – промсырье, 20,4% – машины и оборудование, 18,9% – ТНП, 11,6% – средства транспорта и связи, 3,4% – прочее, включая продовольствие.

Основным торговым партнером остаются США, на долю которых в 2001г. приходилось 45,5% экспорта и 35,4% импорта страны (в 2000г. – 51% экспорта и 42% импорта Колумбии). Доля стран Андского сообщества составила 16,8% в экспорте и 10,9% в импорте. В этой группе стран наибольший объем приходился на Венесуэлу (13,4% экспорта и 5,2% импорта) Доля стран ЕС составила 14,4% в экспорте и 18,3% в импорте (в пред.г. соответственно – 12% и 15%).

В 2001г. торговый оборот составил 25,8% от ВВП (ВВП – 91,7 млрд.долл.).

Товары традиционного колумбийского экспорта, в млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Нефть.....	2.707	2.329	3.757	4.593	2.820
Кофе .....	2.259	1.893	1.323	1.023	712
Уголь.....	886	936	848	818	1.328
Ферроникель.....	161	120	154	204,5	220
Измуруды .....	141	83	108	96	99

## Товары нетрадиционного экспорта, в млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Цветы.....	544	556	550	605	621
Бананы.....	503	483	560	476	392
Текстиль и изделия.....	721	676	642	739	818
Бумага и картон.....	251	273	259	311	405
Продукты питания.....	675	759	618	630	704
Химпродукты.....	1.087	1.117	1.196	1.365	1.400

## Импорт отдельных товаров, в млн.долл.

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Прод. длител. пользования.....	1.296	1.138	591	740	945
Прод. с коротким сроком польз.....	1.672	1.694	1.424	1.383	1.590
Бензин и тех. масла.....	440	305	254	281	188
Закупки для с/х сектора.....	463	484	442	512	506
Закупки для пром. сектора.....	5.576	5.437	4.287	5.152	5.222

## Импорта сельхозпродуктов, в млн.долл.

	Пшеница	Соя и сорго
1997г.....	169,4	71,9
1998г.....	129,4	53,3
1999г.....	3,5	60,9
2000г.....	158,9	76,3
2001г.....	165,9	87,4

## География колумбийского экспорта и импорта, в млн.долл.

	Экспорт			Импорт		
	1999г.	2000г.	2001г.	1999г.	2000г.	2001г.
США.....	5.100	6.665	5.597	4.052	4.624	4.496
Европейский Союз.....	1.627	1.636	1.771	1.571	1.666	2.324
Андское Сообщество.....	1.639	2.064	2.066	1.267	1.414	1.384
Чили.....	134	185	187	184	235	285
Мексика.....	177	229	287	368	452	564
Вост. Европа (без России).....	68	63	78,5	8	11	18
КНР.....	12,2	25	20	52	73	135

Что касается стран СНГ, то в 2001г. Украина предпринимала шаги к развитию торговли с Колумбией. Увеличились по сравнению с пред.г. поставки украинских минудобрений (на 1%). На 49% сократились поставки металлов. Это определило некоторое снижение торгово-экономических связей между двумя странами. Укрепилось украинско-колумбийское сотрудничество в области ВТС. Были осуществлены поставки для МО Колумбии авиадвигателей и запчастей к авиа- и вертолетным двигателям на 2 млн.долл. Белоруссия и Казахстан значительно сократили экспорт своей продукции в Колумбию.

Импорт в страны СНГ ограничивается, в основном, живыми цветами. Причем эти страны в основном закупают колумбийские цветы через Россию. Прямые контакты незначительны и не превышают по каждой стране в год, за исключением Украины, 100-120 тыс.долл.

**Стимулирование экспорта.** Важнейшими ее элементами является финансовая поддержка экспортеров и их информационное обеспечение.

Основными звеньями финансовой господдержки являются министерство внешней торговли Колумбии и действующие при нем Proexport, Bancoldex (Экспортный банк Колумбии), Национальный фонд гарантий (FNG) и Компания по страхованию экспортных кредитов и операций (Aseguradora de Credito y del comercio exterior de Colombia – Segurexpro).

98% акций Bancoldex принадлежат государству, 2% – частным компаниям. Bancoldex владеет контрольными пакетами акций FNG и Segurexpro. Он является банком т.н. второго уровня (segundo piso), т.е. работает с фирмой-экспортером через финансовых посредников. В качестве посредников могут выступать национальные комбанки,

финансовые корпорации, финансовые коммерческие компании, иностранные коммерческие банки, которые непосредственно финансируют колумбийские фирмы.

Для всех типов кредитов экспортерам, применяются условия: сроки кредитов: до 3 лет для экспортных проектов, предусматривающих пополнение оборотных средств; до 7 лет – по инвестиционным и лизинговым экспортным проектам, а также проектам, предусматривающим консолидацию пассивов; льготный период до 3 лет; выплаты ежеквартально равными квотами в течение льготного периода – только проценты по кредиту, затем также равными квотами возврат долга и процентов стоимость кредита: долларовой –  $libor+(1,25-1,65\%)$ , в зависимости от срока кредита; в колумбийских песо –  $DTF+2,88\%$ . Учитывая, что Bancoldex работает через банк-посредник, стоимость долларовой кредита для фирмы-экспортера будет:  $libor+(1,25-1,65\%)+4\%$  (т.е. около 10%), стоимость песового кредита  $DTF+2,88\%+4\%$  (т.е. около 19%, стандартный процент банка-посредника). Такой кредит является весьма льготным, т.к. стоимость кредита в песо на колумбийском рынке находится на уровне 27-33% и более.

Bancoldex был создан в 1992г. В первые годы работы ему были выделены значительные бюджетные средства. В наст. вр. банк бюджетных средств не использует.

Национальный фонд гарантий и Segurexpro также создавались в начале 90гг. при участии Bancoldex. Они также использовали бюджетные средства только на начальном этапе своей деятельности.

Фонд предоставляет гарантии своевременного возврата кредита банку-посреднику на платной основе (0,5-1%) До фев. 2000г. гарантиями закрывалось до 50% заемных средств. В фев. 2000г. правительством принят декрет, по которому объем гарантирования увеличен до 70% от суммы кредита по экспортным проектам. В развитых странах эта величина составляет обычно 85%.

Страхование экспортных кредитов и операций осуществляет Segurexpro. Проект страхуется от политических рисков. 40% акций Segurexpro принадлежит крупной испанской страховой компании Compania de Seguros de Credito a la Exportacion (Cesce), которая осуществляет перестраховку кредитов для экспортеров. Предприятие-экспортер может воспользоваться также услугами других страховых компаний.

10 фев. 2000г. правительством подписан декрет о создании «Фонда развития конкурентоспособности и производства». Фонду выделено из бюджета 22 млн.долл., из которых 17 млн. будут направлены на улучшение условий кредитования банками-посредниками экспортных проектов, предусматривающих повышение качества продукции.

Госорганы Колумбии активно защищают национальные экономические интересы от экспансии импортных товаров и имеют серьезный опыт в данной области. Такая работа ведется по следующим направлениям:

– установление высоких импортных пошлин (предусмотрено 4 уровня – 5, 10, 15, 20% и на отдельные товары – 35-60% и более на предметы роскоши) в целях защиты колумбийских товаропроизводителей;



– жесткая антидемпинговая политика, координируемая с соответствующими институтами США, имеющими значительный опыт антидемпинговых расследований против российских предприятий;

– лицензирование импорта отдельных товаров и установление технических барьеров (авиатехника, лекарства, медтехника, продукты питания); консервативное валютное регулирование;

– формирование нормативно-правовой базы, позволяющей в случае угрозы экономической безопасности Колумбии вводить необходимые коррективы в экономическую политику страны (изъятиями в законе №80 от 1993г., в т.ч. предусматривается введение элементов госрегулирования внешней торговли в случае «чрезвычайного положения», а также при реализации контрактов в рамках межправсоглашений).

Директивный Совет Колумбии по внешней торговле может: устанавливать временные ограничения на экспорт из страны товаров первой необходимости в случае, если их вывоз из страны не может быть компенсирован аналогичными национальными или импортными товарами; устанавливать ограничения для защиты флоры, фауны и невозобновляемых природных ресурсов.

Хотя экспорт товаров из Колумбии свободен от тарифных ограничений, поставки за рубеж сельхозпродукции осуществляются только с разрешения минсельхоза страны.

Проблема импортозамещения колумбийскими госорганами не обозначается. В условиях кризиса 1998-99гг. правительство активно ставило вопрос о сокращении импорта по линии предприятий и организаций. Эта проблема регулируется относительно высокими импортными пошлинами.

## Связи с Россией

Российско-колумбийские официальные контакты поддерживаются с 1859 г., когда император Александр II в ответ на соответствующую ноту, направленную годом ранее, признал Республику Новая Гранада, в состав которой входила нынешняя Колумбия. Дипломатические отношения установлены 25 июня 1935 г., обмен послами состоялся в 1943 г. В 1948 г. колумбийские власти разорвали дипотношения. Восстановлены по инициативе колумбийской стороны 19 янв. 1968 г. В декабре 1991 г. колумбийское правительство заявило о признании Российской Федерации в качестве государства-продолжателя СССР.

В апр. 1994 г. Россию с официальным визитом посетила министр иностранных дел Колумбии Ноэми Сантин. Стороны подписали Договор об основах отношений – первый политический документ такого масштаба между Россией и латиноамериканской страной.

В нояб. 1997 г. в Колумбии с официальным визитом находился министр иностранных дел России Е.М.Примаков. Были подписаны «Декларация о принципах взаимодействия России и Колумбии на пути к XXI веку», соглашения о сотрудничестве в области культуры и науки (а также Программа обменов на двухлетний период), в борьбе с незаконным оборотом наркотиков и психотропных веществ, об отмене виз для лиц с дипломатическими и служебными паспортами. Произведен обмен ратификационными грамотами о вступлении в силу Договора об основах отношений.

2-7 сент. 2001 г. состоялся официальный визит в Москву и Санкт-Петербург министра иностранных дел Колумбии Г.Фернандеса де Сото. Подписаны совместное российско-колумбийское заявление и Программа культурных и научных обменов между Российской Федерацией и Республикой Колумбией на 2001-2004 гг. Проводятся встречи мининдел двух стран на сессиях ГА ООН в Нью-Йорке.

Продолжается работа по совершенствованию и расширению договорно-правовой базы отношений. На рассмотрении сторон находятся: договор о правовой помощи по уголовным делам; соглашение о взаимодействии таможенных служб; о сотрудничестве МВД России и полиции Колумбии; о взаимодействии авиационных властей; о сотрудничестве и взаимопомощи в борьбе с незаконными финансовыми операциями; о поощрении и взаимной защите капиталовложений; о взаимной защите секретов, передаваемых в процессе антинаркотического сотрудничества. В марте 1997 г. в России находилась делегация Сената Колумбии. В марте 1999 г. состоялся ответный визит делегации Госдумы во главе с председателем Г.Н.Селезневым.

Россия и Колумбия ведут активный поиск путей расширения торгово-экономических связей. Колумбия заинтересована в получении более дешевых, но достаточно современных российских технологий; в свою очередь, российская сторона стремится получить доступ к выгодным контрактам на разработку месторождений нефти в Колумбии, крупным энергетическим и другим инвестиционным проектам.

Имеется созданная в 1979 г. Межправительственная Российско-Колумбийская комиссия по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству. Первое заседание российско-колумбийской МПК состоялось в окт. 1995 г. в Москве, в ходе которого было подписано новое Торговое соглашение (вступило в силу 6 марта 2000 г.), согласованы меры по наращиванию торговли, инвестиционного сотрудничества, модернизации договорно-правовой основы торгово-экономических связей. В фев. 2002г. состоялось второе заседание МПК, подписаны заключительный акт и меморандум о сотрудничестве в области здравоохранения.

Товарооборот с Колумбией в 2001 г. составил 111,4 млн. долл. (в 2000 г. – 100,9 млн. долл.), в т.ч. наш экспорт – 52,8 млн. долл., импорт – 58,6 млн. долл. Двусторонняя торговля осложняется введением в Колумбии по решению генсекретариата Андского сообщества антидемпинговых санкций в отношении импорта российской стали.

Основными статьями российского экспорта являются удобрения, авиационная техника, автотранспортные средства, машины и оборудование, металл и металлоизделия. Импорт из Колумбии осуществляется в основном российскими частными предпринимательскими структурами и состоит из закупок сахара, бананов, кофе, цветов, кожаных изделий, обуви. Имеется ряд перспективных областей для взаимовыгодного сотрудничества, в частности, энергетика, нефте-, угле- и газодобыча, транспорт, производство продуктов питания.

8 апреля 2002г. подписано соглашение между компанией «Лукойл-Оверсис» и колумбийской

государственной нефтяной компанией «Экопетроль» о проведении российскими специалистами работ по разведке нефтяных месторождений в Колумбии на участке территории в 2,8 тыс. кв. км. в районе Льянос (департамент Кундинамарка). Российские инвестиции составят 28 млн. долл. Проект будет осуществляться в два этапа и рассчитан на период в 3 года и 3 месяца. Обнаружение промышленных запасов нефти в районе поиска позволит «Лукойлу» разрабатывать их в течение 28 лет.

В Колумбии функционирует 3 компании со 100% российского капитала: «Эмэк», «Тюменъ-авиатранс де Колумбия» и «ЭСГЭМ де Колумбия». Колумбийцы проявляют заинтересованность в использовании российской космической техники и наземного оборудования для создания системы спутниковой связи. В стране продолжают широко использовать российскую авиационную технику. В настоящее время эксплуатируются 31 вертолет серии МИ и КА, 15 самолетов АН различных модификаций. Создан единственный в Латинской Америке сервисный центр по обслуживанию вертолетов МИ.

В ноябре 2000 г. российские предприятия впервые приняли участие в 23 Международной промышленной ярмарке, проходившей в Боготе. Данная возможность использовалась отечественными производителями, такими, как Уральский оптико-механический завод, Екатеринбургский Релтек, Производственный комплекс Авионика для выхода на латиноамериканский и, в частности, колумбийский рынки.

В соответствии с подписанным в 1996 г. межправительственным Соглашением о ВТС в фев. 1997 г. заключен контракт и поставлены для колумбийских ВС 10 военно-транспортных вертолетов МИ-17-1В на 42 млн. долл. В авг. 2001 г. подписан контракт на поставку еще 6 вертолетов на 36 млн. долл. 2 авг. 2002г. колумбийской стороне были переданы все 6 вертолетов, которые были включены в боевой состав ВС Колумбии.

Осуществляется практическое взаимодействие российских и колумбийских спецслужб в области борьбы с незаконным производством и оборотом наркотиков, терроризмом. Поддерживаются контакты в области культуры, науки и образования. Ряд научных организаций Колумбии, среди которых — институты ядерных исследований, географический, биотехнологии, Центр физики, — заявили о своем интересе к налаживанию сотрудничества с Россией в области фундаментальных исследований, высоких технологий, обмена специалистами и информацией. Российская сторона ежегодно предоставляет Колумбии 30 стипендий для студентов и аспирантов. В качестве вклада России в международное содействие в реализации «Плана Колумбия» Минобразования России дополнительно выделило на 2001/02 уч.г. 10 стипендий для колумбийской молодежи, проживающей в районах, затронутых внутренним вооруженным конфликтом.

В 2001г. объем товарооборота между Россией и Колумбией составил 111,4 млн. долл. (в 2000г. — 103,8 млн. долл., рост 7,3%), в т.ч. экспорт — 52,8 млн. долл. (в 2000г. — 50,1 млн. долл.), импорт 58,6 млн. долл. (в 2000г. — 53,7 млн. долл.). Объем предоставленных российскими организациями услуг оценивается в 4,7 млн. долл. (по линии АО «Энергомашэкспорт», ЭСЭГЭМ, Технический Центр по

ремонту российской авиатехники и ГК «Рособоронэкспорт»), в 2000г. — 4,1 млн. долл.

Увеличение российского экспорта в Колумбию произошло за счет поставок продукции химпрома (удобрений, взрывчатых веществ), активизации работы предприятий-экспортеров услуг, увеличения поставок машинотехнической продукции. Химтовары в российском экспорте составляют 60,7% экспорта (в 2000г. — 52,7%), услуги 8,2% (7,6%), машины и оборудование — 6,1% (5%). Из-за антидемпинга резко снизились поставки металлопродукции, которые составили 12,1 млн. долл. (в 2000г. — 20,8 млн. долл.).

В российском импорте из Колумбии преобладали: сахар — 60,8%, цветы — 23,7%, кофейный концентрат — 9,3%, бананы — 5,7%.

В 2001г. АО «Энергомашэкспорт» продолжал исполнять контракт на эксплуатацию ГЭС «Урра», объем услуг по которому в тот год составил 2,5 млн. долл. (полная стоимость пятилетнего контракта — 13,5 млн. долл.). Услуги по ремонту и модернизации «мини» и «микро» ГЭС российской компанией ЭСЭГЭМ оцениваются в 0,55 млн. долл.

В июне 2001г. в Боготе начало работу автосборочное предприятие «Аутотат» (100% российский капитал) Было собрано 84 российских автомобиля «Нива-Бронто» (в Колумбии выпускается под маркой «Форо»). В министерствах и ведомствах Колумбии оформлены все необходимые документы и подготовлены площади для организации сборочного производства российского автомобиля «Ока» (совместно с фирмой Cascol — 100% колумбийский капитал).

В 2001г. ВО «Тяжпромэкспорт» заключил контракт на изучение российскими специалистами сырьевой базы металлургического комбината Paz del Rio и состояние домны МК. Это создает хорошую основу для участия Объединения в предстоящем тендере на модернизацию предприятия (ремонт домны, ремонт и строительство новых коксовых батарей, установка оборудования для непрерывного разлива стали).

В 2001г. НК «Роснефть» в составе консорциума Columbia Energy (с участием еще 2 колумбийских компаний) выиграла тендер и подписала контракт на увеличение добычи нефти на месторождении Surorientе. Вели переговоры с колумбийской госкомпанией Esopetrol по участию в разработке нефти в Колумбии российские НК «Лукойл» и «Юкос». Российской Консорциум «Темпобур» принял участие в тендере на прокладку газопровода под р. Магдалена, а также в тендере на строительство еще 6 проходов для нефтепроводов под руслами других рек. Российские компании «Зарубежнефтегаз» (АО «Газпром»), «Стройтрансгаз», а также другие организации изучают возможность участия в колумбийско-венесуэльском проекте строительства газопровода Гуахира-Маракайбо-Панама. В ходе своего визита в Москву в сент. 2001г. министр иностранных дел Колумбии Гийермо де Сото заявил о широких возможностях сотрудничества с российскими компаниями при реализации этого проекта

Россия не является страной, привлекательной для колумбийских инвестиций прежде всего из-за сложной криминогенной ситуации в РФ. Имеется большой риск быть «выдавленным» из бизнеса или конкретного проекта под воздействием кри-

минальных структур после внесения своей доли финансов. Возможность портфельных инвестиций в Россию серьезно не рассматривается после кризиса 1998г. В Колумбии имеется ряд фирм и частных лиц, которые понесли серьезные потери при работе через американские банки с российскими ГКО. По мнению финансовых кругов Колумбии, Россия не принимает реальных мер по устранению криминального влияния на свою экономику. Существующая в РФ правовая база в области инвестиций считается достаточно разработанной и либеральной.

В 2001г. инвестиционное сотрудничество между нашими странами все же активизировалось. Российско-колумбийским СП «Меркафе» поставлены первые 150 т. кофе в Москву. Решается вопрос с организацией производства в России растворимого кофе на базе колумбийской технологии и сырья. В 2001г. созданы и начали работать российско-колумбийские СП «Московский цветочный дом», «Эль Рекс» и «Неуса» по продаже цветочной продукции. Общий объем колумбийских инвестиций в Россию весьма незначителен (0,7 млн.долл.). Прорабатывался проект строительства в Москве гипермаркета с финансовым участием Антиокийского синдиката (объем возможных инвестиций 17 млн.долл.), а также проект создания СП в г.Омске по производству рафинированного сахара на базе колумбийского оборудования и сырья (1,5 млн.долл.). Результатов пока нет.

Российские инвестиции в колумбийскую экономику составляют 4,05 млн.долл. (НК «Роснефть» — 3,15 млн.долл. (вышеупомянутый проект «Сурориенте») и автосборочное предприятие «Аутотат» — 0,9 млн.долл.). АО «Энергомашэкспорт» ведет переговоры об участии в строительстве в департаменте Толима 3 «мини» ГЭС общей мощностью 6,5 мвт. (предполагаемый объем инвестиций — 3,2 млн.долл.). «Продинторг» прорабатывает во-

прос финансового участия в проекте строительства хладокомбината в провинции Cordoba. В случае решения вопроса об участии ВО «Тяжпромэкспорт» в модернизации металлургического комбината Paz del Rio объединение примет также некоторое финансовое участие в проекте.

Для передачи доли участия по проекту от НК «Роснефть» компании «Роснефть Америка» между ними 1 окт. 2001г. было подписано Соглашение о переуступке прав. Финансирование российской доли участия в проекте осуществляется за счет собственных средств НК «Роснефть» по схеме займа, предоставляемого в пользу компании «Роснефть Америка». При подписании контракта на увеличение добычи нефти доли участников распределены: НК «Роснефть» — 45%, Petrotesting Colombia — 27,505%, Nolsan Chemical — 27,495%. В мае-июне 2002г. контракт должен быть утвержден министерством шахт и энергетики Колумбии, после чего вступает в силу программа его реализации.

### Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В БОГОТЕ - МАКАРОВ Виталий Викт. Carrera 4, 75-00 Apartado Aereo, 90600 Santafe de Bogota, DF Colombia, (571) 212-1881, -5560, ф.210-4694, телекс (35) 44722 URSS CO, embajarussia@cable.net.co. КОНС. ОТД. 310-0728.

АТС В БОГОТЕ - ОРЛОВ Борис Иван. Calle 78, N°7-56, Bogota, Colombia, VNTG CO Apartado Aero 52938, Bogota DF, 235-9941, ф.-3277, vntg@multiphont.net.co.

#### БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (20.07). 119121 М., Бурденко 20, 248-3073, -3417, -3006, -84, ф.-25, emrusia@online.ru. КОНС. ОТД. cnrusia@mail.cnt.ru. Эрнесто Уэртас ЭСКАЛЬОН (Ernesto Huertas ESCALLON, посол), Луис Альфредо Санчес КРЕСПО (Luis ALFREDO SANCHEZ CRESPO, советник, генконсул), Джовани Веласкес КИНТЕРО (Jovani Velasques QUINTERO, советник, торг.), Эдуардо Мурильо САЛАЗАР (Eduardo Murilio SALAZAR, воен. атташе).

## Статистика

### Товарная структура экспорта (импорта) России и Колумбии

Код тн ВЭД	Экспорт					Импорт				
	2000г.		2001г.		2001	2000г.		2001г.		2001г.
	тыс. долл.	% к итогу	тыс. долл.	% к итогу	в % к 2000г.	тыс. долл.	в%к итогу	тыс. долл.	в % к итогу	в % к 1999г.
01-24 Продтовары и с/х сырье, кр. текст.....	52,9	0,11	88,4	0,17	167,1	52910,4	98,53	58.026,6	99	110,1
25-27 Минеральные продукты, в т.ч.:	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
27 Топливо-энергетические товары.....	13,9	0,03	-	-	-	-	-	-	-	-
28-40 Продукция химпрома, каучук.....	26.244,4	52,8	36.530	69,21	139,2	9	0,02	47,7	0,081	530
41-43 Кожев. сырье, пушнина и изд.....	-	-	-	-	-	-	-	49	0,083	-
44-49 Древесина и целлюлозно-бум. изд.....	73,3	0,15	340,6	0,65	464,7	5,6	0,01	-	-	-
50-67 Текстиль, текст. изд. и обувь.....	-	-	57,5	0,11	-	-	-	-	-	-
71 Драгоценности и металлы и изд.....	-	-	-	-	-	-	-	11,9	0,02	-
72-83 Металлы и изделия из них.....	20.988,5	41,69	12.199,9	23,11	58,1	-	-	-	-	-
84-90 Машины, оборуд., трансп. ср-ва.....	2.516,3	5,02	3409,2	6,5	135,5	620,9	1,16	345	0,59	55,6
68-70 (91-97) Другие товары.....	0,4	0,001	98,8	0,19	24700	133,1	0,25	15,5	0,03	11,6
Итого, в млн.долл.....	50,051	100	52,8	100	105,4	49,8	100	58,6	100	109,1



## Экспорт (импорт) России с Колумбией по товарным группам, в млн.долл.

Код тн ВЭД		в % к итогу		2001 в % к 2000
		2000г.	2001г.	
	<b>Оборот</b> .....	103,8	111,4	107,3
	<b>Экспорт</b> , всего .....	50,1	52,8	105,3
0402109	Сухое молоко .....	52,9	88,4	167,1
271	Технические масла .....	13,9	-	-
28269-28444	Соли металлов.....	-	57,6	0,11
29031	Продукты неорганической химии .....	9,9	65,7	0,12
290621	Спирт бензоловый .....	-	28,4	0,05
29071-29073	Фенолы.....	-	209,5	0,40
2916-2919	Кислоты.....	-	22,5	0,04
2933901	Органические химические соединения .....	-	185,5	0,35
2941	Антибиотики.....	9	12,2	0,02
31021	Удобрения азотные .....	18.490,2	22.660,2	43
31023	Нитрат аммония.....	2.170,8	6.081,4	11,5
31042	Удобрения калийные и др. ....	5.244,5	6.166,9	10,5
32081	Синтетические красители.....	6,4	-	0,01
34021-35011	Моющие и чистящие средства .....	-	98,6	0,19
35011	Казеин .....	-	25,3	0,05
3900-3907	Пластмассы .....	57,3	105,8	0,20
3917-3927	Изделия из пластмасс.....	53,8	646,2	122,4
40023-40027	Каучук .....	-	86,9	0,16
4009	Шины .....	2,4	77	0,15
4016	Резинотехнические изделия .....	0,1	0,3	0,0002
4801	Газетная бумага.....	73,3	119,1	0,23
48025	Бумага писчая .....	-	221,5	0,41
5401	Хлопок .....	-	34,8	0,07
5405	Синт. Волокно .....	-	21,3	0,04
61061	Кружева .....	-	0,2	-
61062-6307	Одежда .....	-	1,2	0,002
70091	Зеркала .....	0,2	3,4	0,0004
720241	Ферросплавы.....	-	188,2	0,36
7207-7208	Металлопрокат .....	20.885,6	11.939,7	22,5
731859	Метизы .....	0,1	62,7	0,11
82055	Ручной инструмент .....	0,9	5,6	0,002
8302	Текнические прокладки .....	1,4	1,5	0,002
83099	Свечи зажигания .....	0,5	0,7	0,001
8409	Запчасти к дизелям .....	10,7	16,2	0,03
8410-8415	Детали энергооборудования .....	383,7	44,1	0,08
8421999	Центрифуга .....	7,8	-	0,02
843149	Коперы .....	-	1	-
84522	Швейные машины .....	-	43,5	0,08
8478-8480	Машины и аппараты механические .....	59,9	50	0,09
8481-8542	Детали и блоки машин .....	44,9	179,9	0,34
8545	Электроды .....	34,3	69,2	0,13
870190	Трактор.....	-	11,8	0,02
87032	Автомобили .....	-	211,9	0,40
8708	Запчасти и детали к автомобилям .....	32,2	243,4	0,06
88024	Самолет «АН-24» (б/у) .....	-	302,5	0,57
8803	Запчасти для авиатехники .....	1906,2	2.229,1	3,8
88052	Тренажерное оборудование для вертолетов «МИ» .....	0,9	-	0,002
90051	Бинокли.....	-	0,2	-
90299	Фотокамеры .....	-	5,1	0,009
90111	Микроскопы .....	0,9	-	0,002
90142	Навигационные приборы.....	-	0,5	-
902	Медицинское оборудование и приборы .....	12,4	-	0,025
9026-90278	Контрольно-измерительные приборы .....	22,3	0,3	0,045
90299	Тахометры .....	-	0,3	-
90321	Приборы автоматического регулирования и контроля.....	0,1	0,2	0,0002
91040	Часы авиационные .....	0,1	-	0,0002
94019	Авиационные кресла .....	0,1	0,2	0,0002
94056	Проекционные аппараты .....	-	85,2	0,16
9810	Шасси для автомобилей .....	-	4,4	0,008
-	Прочее .....	1	5,6	0,01
	<b>Импорт</b> , всего (млн. долл.) .....	53,7	58,6	109,1
03011	Аквариумные рыбки.....	1,9	1	0,004
06031	Цветы (роза, гвоздика) .....	8453,8	1389,5	23,7
08030012	Бананы .....	6587,7	3078,2	12,3
110812	Крахмал кукурузный .....	-	9,5	0,016
1701119	Сахар.....	31610,3	35627,8	59
210111	Кофейный концентрат .....	6 196,7	5415,1	9,24
320620	Красители .....	9	10,8	0,02
33049-3305	Косметика .....	-	18,8	0,03
34011	Мыло .....	-	18,1	0,03
41043	Кожи коровы .....	-	49	0,08
440729	Древесина.....	5,6	-	0,01
69139	Изделия из керамики.....	-	0,6	-
701939	Стеклоткань .....	113,1	73,6	0,21
710391	Изумруды .....	-	11,9	0,02
8480	Лекала, матрицы.....	48	22,9	0,09
8803	Планеры и части к ним.....	572,9	322,1	1,07
94033-94036	Мебель .....	-	14,2	0,02
95051	Карнавальные товары .....	20	-	0,037
	Другие товары.....	1	1,3	0,02

## Торговля Колумбии с Украиной, Казахстаном и Белоруссией по товарным группам, в млн.долл.

Код тнВЭД		2000г.	2001г.	в % к итогу		2001 в % к 2000
				2000г.	2001г.	
	Экспорт.....	22,4	21,2	100	100	94,6
0103	Живые животные.....	0,6	-	0,003	-	-
0421-0422	(Мед) Прод. питания.....	-	433,6	-	2	-
3102	Удобрения азотные.....	12.522,7	12.694,9	55,9	59,9	101,4
32021	Синтетич. дубильные вещ.....	86,5	-	0,29	-	-
32061	Синтетические красители и лаки.....	-	22,1	-	0,1	-
3501	Клей казеиновый.....	-	14,8	-	0,07	-
3917	Изделия из пластмасс.....	-	4	-	0,02	-
40169	Резинотехнич изделия.....	-	0,2	-	-	-
5403	Синтетические волокна.....	-	6,1	-	0,03	-
72083	Металлопродукция.....	9.750,3	5902	43,5	27,8	60,5
7215-7318	Метизы.....	-	0,5	-	-	-
84071	Авиацией моторы.....	-	1.913,9	-	9	-
84091	Запчасти к электрооборуд.....	9,2	-	0,04	-	-
840999	Запчасти к двигателям.....	0,1	-	0,0004	-	-
8413	Жидкостные насосы для двигателей.....	1,3	48,1	0,006	0,23	3700
8421-8480	Детали машин и мех-мов.....	1,2	-	0,0004	-	-
84814	Запасные части к энергооборудованию.....	-	5,7	-	0,03	-
8482	Детали и блоки машин.....	-	8,2	-	0,05	-
84841	Запасные части к тракторам.....	-	0,4	-	-	-
85049	Электроды и гатели.....	-	1,3	-	-	-
85111	Аппараты и блоки для авиадвигателей.....	-	1,9	-	0,01	-
85299	Записывающая аппаратура (магнитофоны).....	-	1,2	-	-	-
8533	Электросигнализация.....	0,25	-	0,0008	~	-
8541-8543	Полупроводниковые детали.....	-	10	-	0,06	-
87019	Тракторы.....	1,06	-	0,005	-	-
87086-87089	Запчасти к автомобилям.....	9,4	-	0,04	-	-
88031	Запчасти к вертол. технике.....	17	-	0,07	-	-
88033	Запчасти к летательным аппаратам.....	-	1,3	-	-	-
90142	Навигационные приборы.....	1,1	-	0,0004	-	-
90318	Осциллоскопы и спектроанализаторы.....	-	149,6	-	0,7	-
	Прочее.....	-	2,2	-	-	-
	Импорт – всего, в млн.долл. ....	1,3	1,63	100	100	125,4
06031	Живые цветы (розы, гвоздики).....	1263,4	1598,6	93,3	98	12,65
08072-08109	Свежие тропическ. фрукты.....	2,8	-	0,2	-	-
4803009	Бумага и картон.....	-	30,5	-	1,8	-
700721	Спец. стекла (термостойк.).....	-	3,2	-	0,2	-
85243	CD и аудиокассеты.....	85	-	6,5	-	-
	<b>Казахстан</b>					
	Экспорт всего, в млн.долл. ....	-	0,0723	-	100	-
49019	Печатная продукция (книги.....	-	0,01	-	0,014	-
720221	Ферросплавы.....	-	72,1	-	99,9	-
	Импорт всего.....	-	-	-	-	-
	<b>Белоруссия</b>					
	Экспорт всего (млн. долл.).....	0,58	0,046	100	100	7,9
3104	Фосфатные удобрения.....	579,2	-	99,9	-	-
4011-4013	Автопокрышки и автокамеры.....	-	43,5	-	94,6	-
62022-62045	Верхняя одежда.....	-	1,85	-	4	-
73182	Метизы.....	-	0,03	-	0,07	-
84314	Запчасти к тракторам.....	-	0,8	-	1,7	-
8524539	Компакт-диски.....	0,6	-	0,1	-	-
	Импорт всего.....	-	-	-	-	-

## Динамика притока иноинвестиций по отраслям экономики, без учета инвестиций в нефтегазовый сектор, в млн.долл.

	Сельск. хоз-во	Горно-добыча	Обраб. пром.	Сфера обслуж.	Строительство	Торг., отели	Трансп. связь	Финансы	Комм., соц. сл.	и другое	
Конец 1995г.....	7341,7	84,4	1758,4	2831,7	14,7	124,9	439,7	420,2	1632,5	14,4	20,7
1996г.....	9514,1	110,3	1804	3484,5	160,1	147,2	590,8	578	2591,9	25,5	21,8
1997г.....	12932,6	137,1	2093,4	4125,1	1107,1	191,9	733,7	938,4	3532,5	51,4	22
1998г.....	16885	160,3	2194,5	4700,9	3505,3	214,6	971,8	1007,7	4045,4	62,5	22
1999г.....	20859,4	226,1	2230,1	6175,8	4323,9	332,2	13505	1554,2	4541,2	103,7	21,8
2000г.....	21147,5	240	2297,1	6400,4	3119,8	346,6	1479,2	1794,2	5326,7	121,8	21,8
2001г.....	23082,2	251,2	2543,1	6547,5	3186,5	347,5	1747,6	2320,8	5971,5	144,5	21,8

