

Деловая ЛИВИЯ

том III

www.polpred.com

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика	3	Торговля с Россией	17
Банки	4	Диалог с Россией	19
Связи с США	4	Доступ ростоваров	21
Связи с Евросоюзом	4	Обзор прессы	23
Нефть	8	К мировым ценам	23
Туризм	10	Дипотношения с США и ЕС	24
Инвестиции	10	Панафриканские связи	25
Контроль импорта	13	Статистика	26
Внешняя торговля	16	Представительства	27
Таможня	16		

Деловая Ливия, том III. Экономика и связи с Россией в 2003-04гг.

©Г.Н. Вачнадзе, июнь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.
Агентство «Бизнес-Пресс», 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СПРАВОЧНИКИ ПОЛПРЕД

С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ. СОВЕТ ПОСЛОВ

Москва – 2004г.

Ливия

Экономика

В сент. 2003г., со значительным опозданием, были опубликованы Законы о государственном бюджете 2003г. (Административный бюджет и Бюджет развития). Проект бюджета был подготовлен до заседания парламента страны в июне 2003г., на котором бюджет был обсужден и принят за основу.

При составлении бюджета был использован курс ливийского динара к доллару США до девальвации на 15% нацвалюты. Поэтому уже при принятии бюджета доходы от нефтяного сектора, которые составляют 55% всей доходной части бюджета страны, в динаровом исчислении оказались заниженными. По заявлениям ливийских властей, полученную разницу они планировали использовать для финансирования строительства проекта Великой искусственной реки и проведения реструктуризации предприятий.

Статьи	млн. лив. дин.			измен. к 2002г.
	2001г.	2002г.	2003г.	
Доходная часть.....	5998,80	9613,89	7901,92	82,2%
- Нефтегазовый сектор.....	603,00	4916,20	4364,04	88,8%
- Другие сектора.....	2395,80	4697,69	3537,88	75,3%
Расходная часть	7263,17	9613,89	7901,92	82,2%
- Административный бюджет.....	3707,67	4682,89	3537,88	75,5%
- Бюджет развития	2900,00	4356,00	3664,04	84,1%
- Расходы на оборону	496,00	575,00	700,00	121,7%
- Другие расходы	159,50	-	-	-

Курс LD/USD: 2001г. - 0,65; 2002г. - 1,27; 2003г. - 1,32.

При рассмотрении бюджета на 2003г. можно отметить его отличия от бюджетов предыдущих лет.

Во-первых, бюджет 2003г. характерен тем, что поступления от нефти представлены скорее не в качестве доходов (за исключением незначительной части, предназначенной для обслуживания правительственного долга), а как расходы на покрытие дефицита не нефтяной части бюджета. Положительным моментом такого подхода является то, что это позволяет акцентировать внимание на проблеме несбалансированности не нефтяной части бюджета и направить усилия на укрепление финансовой дисциплины. В принятом бюджете текущие расходы (Административный бюджет) ограничены рамками плановых ненефтяных поступлений, в то время как капиталовложения должны быть профинансированы из нефтяных доходов, накопленных в Резервном нефтяном фонде.

Резервный нефтяной фонд (РНФ) является счетом правительства Ливии, находящийся в управлении ЦБЛ и на котором аккумулируются поступления от экспорта нефти, которые обрабатывались за счет превышения фактической цены на нефть по сравнению с заложенной в бюджет (20 долл/бар в бюджете 2003г.). Средства этого счета включаются в официальные резервы ЦБЛ и размещены за границей. Использование средств со счета происходит под контролем ЦБЛ на основании запросов правительства Ливии. РНФ не включается в бюджет, и операции по нему не публикуются в открытой печати. На конец 2003г. объем средств на счете оценивался в 12 млрд.долл.

Во-вторых, в 2003г. дефицит ненефтяной части бюджета, который в бюджете 2002г. составлял 27% от

ВВП, был сокращен до 19%, что было достигнуто за счет изыскания дополнительных не нефтяных поступлений и сокращения расходной части бюджета.

Запланированный в бюджете 2003г. баланс между доходами и расходами является не стабильным. Потребность профинансировать текущие расходы только за счет не нефтяных поступлений привела к мобилизации всех возможных источников доходов наряду с крупным урезанием некоторых статей текущих расходов. Неналоговые поступления были чрезмерно увеличены по сравнению с бюджетами прошлых лет за счет ожидаемых поступлений от приватизации.

Бюджет 2003г. имел недостаточно адресный характер и не являлся транспарентным. Субсидии на стратегические товары (группа товаров первой необходимости, на которые власти Ливии выделяют субсидии) были классифицированы как капиталовложения, а поступления от приватизации отнесены к доходной части бюджета. При формировании бюджета 2003г. уже была заложена вероятность того, что при его исполнении фактические расходы должны будут превысить запланированные.

Финансовая система Ливии, которую возглавляет Главный народный комитет финансов (министерство), в 2003г. изменений не претерпела. Под контролем государства находятся основные финансовые потоки, а их расходование производится на основе бюджетных планов. Во исполнение поставленных руководством Ливии социально-экономических задач, финансовая система преследует цель рационального регулирования, формирования и исполнения централизованных денежных фондов. Исполнителями бюджета являются: шаабии (муниципалитеты); отраслевые главные народные комитеты (министерства); другие финансово-кредитные организации.

Расходы на оборону в 2003г. составляют 700 млн. лив. дин., что на 21,7% выше, чем в бюджете 2002г. Несмотря на это, в целом госбюджет Ливии в течение двух последних лет был сбалансирован по доходам и расходам.

Официально в Ливии не публикуются данные об уровне безработицы. По данным международных экспертов уровень безработицы находится на достаточно высоком уровне, и на протяжении трех последних лет оценивался в 30% от трудоспособного населения.

Особенно безработица распространена среди молодежи. Ливия, как и большинство богатых нефтяных стран, привлекает иностранных рабочих на неквалифицированную и ручную работу, поскольку местное население не склонно к такому виду деятельности.

С/х сектор Ливии ощущает серьезную нехватку трудовых ресурсов, вызванную массовой миграцией сельскохозяйственных рабочих в города. Периодически проводимые кампании по привлечению иностранных с/х рабочих из Египта, не приносят желаемых результатов. Иностранные работники опасаются существующих в Ливии ограничений на перевод полученных доходов за пределы Ливии.

Зарплата в госсекторе отстает от темпов инфляции, потому что она не повышалась с 1980г., а только индексировалась. Поэтому большинство ливийцев, работающих в госсекторе, стараются иметь либо вторую работу, либо занимаются предпринимательской деятельностью.

Банки

В 2002г. правительство Ливии воспользовалось выгодой, полученной от более высоких поступлений от нефти в динаровом выражении, и превратилось в нетто кредитора банковского сектора, в отличие от предшествующего периода, когда оно выступало нетто заемщиком. В 2003г. положение не изменилось, а учитывая схожесть ситуации с нефтяными доходами, можно предполагать, что позиции правительства в качестве кредитора еще более укрепились.

В 2003г. кредитная политика государства по-прежнему осуществляет прямой контроль за кредитным рынком (уровень процентных ставок, распределение кредитов по секторам экономики). Ставка по депозитам на 1г. не меняется с 1997г. (5,5%). Такая же ситуация имеет место с размером ссудного процента (7%). Есть увеличение доли централизованных кредитов в общем объеме выданных банковской системой кредитов с 33% в 1997г. до 65% в 2002г.

В 2003г. Центральный Банк Ливии продолжал осуществлять жесткий контроль над объемом денежной массы в обращении. Результатом такого контроля стало незначительное (на 0,1%) увеличение индекса М2 (индекс М1 + «квази-деньги») за первые пять месяцев 2003г.

Денежная масса, в млн. лив. дин., изменение в %

	январь	февраль	март	апрель	май
М1	7886,9	7879,1	7823,4	7836,8	7895,4
	10,6	8,7	9,2	11,0	10,4
«Квази-деньги»	2131,1	2045,5	2047,5	2030,9	2113,5
	-19,7	-21,6	-19,0	-17,1	-9,3
М2	10018,0	9924,6	9870,9	9867,7	10008,9
	2,4	0,7	1,7	3,8	5,5

Источник: Country Report, Libya. October 2003

Темпы прироста указанного индекса не изменились по сравнению с пред.гг., составив в среднем 2,8% за пятимесячный период по сравнению с 2,9% в 2001 и 2002г.

Соотношение составляющих индекс М2 изменилось, причем индекс М1 увеличился в годовом исчислении, а объем «квазиденег» напротив, сократился, отражая экономический рост в стране.

Однако в течение первых 5 мес. 2003г. темпы экономического роста были замедленными, что привело фактически к сохранению величины обоих показателей (М1 и «квази-деньги»).

Ни ЦБЛ, ни ливийская национальная организация по статистике «Управление национальной информации и документации» не публикуют сведений о текущем уровне инфляции в стране. По оценкам иностранных экспертов, в стране происходят инфляционные процессы, однако они оказывают слабое воздействие на экономику страны. В 2003г. уровень инфляции оценивался в 1,7%. Проведенная в Ливии в июне 2003г. 15% девальвация нацвалюты незначительно сказалась на инфляции, поскольку она затронула только государственные и общественные организации, которые в своих расчетах использовали официальный курс.

15 июня 2003г. ливийские власти, по рекомендации МВФ, девальвировали официальный курс ливийского динара на 15% по отношению к СДР, в результате чего курсовое соотношение между ливийской валютой и СДР изменилось с 1 лив. дин. = 0,6080 до 1 лив. дин. = 0,5175 СДР.

С 14 фев. 1999г. по 31 дек. 2001г. в Ливии существовала система двойного валютного курса, причем «официальный» валютный курс был привязан к СДР, а «специальный» валютный курс — к долл. Большая часть валютных операций, включая нефтяной экспорт и подавляющую часть импорта по линии государственных организаций, осуществлялось по официальному курсу. 1 янв. 2002г. ливийские власти провели унификацию двух курсов.

Снижение официального курса динара привело к сокращению его разрыва с коммерческим курсом (на черном рынке), который в то время достигал 1,36 лив. дин. за 1 долл. Результатом девальвации явилось то, что курс, по которому динар привязан к СДР, является более реалистичным, в то время как курс черного рынка резко упал. Поддержка ЦБЛ официального курса динара обеспечена солидными валютными резервами, которые выступают в качестве гарантии сохранения текущей ликвидности национальной валюты. После введения ЦБЛ унифицированного валютного курса, курс ливийского динара на черном рынке остался стабильным, за исключением небольшого падения в сент. (1 долл. = 1,40 лив. дин.).

В 2003г. национальная валюта больше всего обесценилась к евро (на 28,7%), а меньше всего — к доллару США (на 7%). Такое положение сложилось в результате более существенного обесценения американской валюты по отношению к евро.

Динамика официального курса ливийского динара, на 1 янв.

Валюта	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
Фунт стерлингов	0,786	1,897	1,940	2,351
Евро	0,474	1,154	1,265	1,629
Доллар США	0,520	1,309	1,217	1,301
Швейцарский франк	0,310	0,781	0,868	1,036
Японская йена (за 100)	0,473	0,993	1,012	1,226

Фондовая биржа и рынок ценных бумаг в Ливии отсутствуют. В последние годы между ливийскими властями и представителями МВФ проводятся консультации по техническим вопросам организации в стране указанных элементов рыночной экономики.

Ливия никогда не выступала крупным заемщиком на международных рынках капитала, а, напротив, является страной-донором. Преследуя политические цели, Ливия, преимущественно на безвозмездной основе, оказывает помощь африканским странам. Размеры этой помощи не публикуются в открытой печати.

Согласно официальным данным в 2002г. внутренний долг правительства составил 11248 млн. лив. дин. или 46,3% от ВВП страны. В 2003г., по оценкам, внутренний долг уменьшился до 10206 млн. лив. дин. и равнялся 38,6%.

Структура внешней задолженности (без учета спецпоставок), в млн. долл.

Долгосрочная и среднесрочная задолженность	3.770
Краткосрочная задолженность	430
-банковская	230
-экспортные кредиты	200
Всего	4.200

Большая часть внешней задолженности, которая западными экспертами на конец 2003г. оценивалась в 4,2 млрд. долл., стала результатом отказа или замораживания проектов иностранными контракторами после введения санкций ООН в отношении Ливии в 1992-93гг. Внешняя задолженность по сравнению с 2002г., по оценкам, сократилась на 0,2 млрд. долл.

В 2003г. норма обслуживания внешнего долга составила 5,3%. Это — меньше в относительных величинах по сравнению с 2002г., но в абсолютном выражении на 50%

Банковская система Ливии в значительной степени находится под государственным контролем, который осуществляется как через главенствующее положение и регулирующую деятельность Центрального банка страны, так и через административное управление и финансовое участие госструктур в деятельности коммерческих и частных банков.

Помимо Центрального банка Ливии банковская система СНЛАД включает в себя несколько коммерческих, в т.ч. — и специализированных — банков, а также ограниченное число частных банковских учреждений. Центральный банк Ливии выполняет традиционные для подобных учреждений функции эмиссионно-кассового и расчетного центра и контрольного органа.

К коммерческим банкам, в соответствии с ливийским законодательством, относятся те, постоянная деятельность которых связана с осуществлением банковских операций по обслуживанию частных корпоративных клиентов или физических лиц.

Основными среди коммерческих банков являются Национальный коммерческий банк, «Умма-банк», «Сахара-банк», банк «Вахда» и банк «Джамахирия». По своему правовому положению все они являются самостоятельными юридическими лицами, а по форме — акционерными обществами, контрольный пакет, в которых принадлежит государству. Национальный коммерческий банк обслуживает крупных корпоративных клиентов, в т.ч. и в области внешнеэкономической деятельности. Другие коммерческие банки осуществляют операции в интересах более мелких клиентов — как государственных и кооперативных юридических лиц, так и физических лиц.

Специализированные коммерческие банки осуществляют коммерческую деятельность в определенных областях. Промышленно-ипотечный банк занимается краткосрочным и среднесрочным кредитованием жилищного и промышленного строительства, а Сельскохозяйственный банк — кредитованием с/х производителей. Несколько особое положение занимает Ливийский арабский внешнеторговый банк. Осуществляя свои операции преимущественно в зарубежных странах, он участвует в капитале нескольких иностранных банков и является соучредителем ряда совместных банковских предприятий; в последнее время банк начал активную работу по кредитованию инвестиционных проектов ливийских предпринимателей за рубежом, преимущественно в государствах Африки.

Процентные ставки в коммерческих банках на протяжении последних нескольких лет не меняются и составляют по кредитам — в среднем 7% годовых, а по депозитам — 3-5,5% в зависимости от срока. Ливийское законодательство, регулирующее банковскую деятельность, допускает создание смешанных ливийско-иностраных банков, а также открытие на территории Ливии представительств иностранных коммерческих банков.

В 2003г. новое правительство СНЛАД, возглавляемое прагматично настроенным Ш.Ганемом, объявило о намерении проводить курс на последовательную приватизацию государственных пред-

приятий, в т.ч. и в банковской сфере, однако каких-либо практических шагов в этом отношении пока сделано не было. Благодаря сохраняющемуся жесткому контролю со стороны государства за банковскими учреждениями банковская система Ливии является достаточно надежной и стабильной, но в то же время — бюрократизированной и подверженной влиянию политической конъюнктуры.

С 1999г. Ливия стала активно использовать техпомощь ВБ для развития национальной системы статданных, совершенствования системы расчетов и организации электронной системы банковских платежей. В 2003г. специалисты Всемирного банка неоднократно приезжали в Ливию для консультаций.

Связи с США

В 2003г. 23 авг. Ливия объявила о своем согласии на выплату компенсации по делу «Локерби» и 12 сент. 2003г. СБ ООН принял официальное решение об окончательной отмене дипломатических и экономических санкций, которые были наложены на Ливию в 1992-93гг. в связи со взрывом самолета авиакомпании «Пан-Американ» в небе над шотландским местечком Локерби 21 дек. 1988г.

Во взрыве были официально обвинены 2 гражданина Ливии (вероятно, сотрудники ливийских спецслужб), однако на деле, Ливия не имеет никакого отношения к данному теракту — обвинение было чисто политическим актом американской администрации. Взрыв самолета, вероятнее всего, был организован ливанско-сирийской террористической группировкой по заказу Ирана, желавшего отомстить за сбитый ранее американцами иранский лайнер в небе над Персидским заливом. Официальное расследование в этом направлении было сразу заблокировано американскими спецслужбами, однако оно было доведено до конца группой независимых криминалистов, нанятых родственниками погибших. Результаты расследования опубликованы в крупнейшем международном журнале Time (США) от 15.04.1992г. За давностью лет и естественной смертью наиболее близких и активных родственников погибших, а также вследствие получения семьями колоссальной компенсации (и возможно, методами внеэкономического убеждения) молчание родственников гарантировано.

Официальному решению об окончательной отмене дипломатических и экономических санкций формально содействовало ходатайство Великобритании перед СБ ООН. До этого, в результате длительных переговоров, в Лондоне было подписано соглашение между правительством Ливии и семьями погибших в авиакатастрофе над Локерби. Правительство обязалось выплатить последним в виде компенсаций в общей сложности 2,7 млрд.долл. (10 млн.долл. за каждую жертву).

По условиям соглашения, Ливия должна была незамедлительно начать перечисление средств на соответствующий счет, открытый в швейцарском банке, первоначально — по 4 млн.долл. за каждую жертву, затем — после снятия санкций, введенных Вашингтоном, — еще по 4 млн.долл. Последние 2 млн.долл. за каждую жертву должны быть выплачены после того, как США исключат Ливию из списка стран, поддерживающих терроризм.

В середине окт. 2003г. руководство страны предложило США полностью восстановить дипломатические отношения с Ливией. Как заявил в

этой связи глава госдепартамента США Колин Пауэлл, в ближайшее время Триполи должен доказать свою непричастность к международному терроризму. Иными словами, если правительство Ливии не предоставит убедительные доказательства того, что на территории этой страны не находятся тренировочные базы арабских террористов, говорить о дипломатических контактах Вашингтон не будет.

19 дек. 2003г. Ливия заявила об отказе от продолжения развития программ по производству ОМУ и средств доставки. Ливийский лидер также призвал Сирию, Иран и Северную Корею последовать примеру его страны, которая приняла решение отказаться от ОМУ, чтобы «ее народ избежал трагедии». Вслед за этим Ливия объявила о готовности допустить «международных экспертов» для контроля над ее вооружениями и военными объектами, а также над научными учреждениями. Визит генерального директора «Магатэ» ал-Барадаи подтвердил готовность Ливии поставить под полный контроль «Магатэ» исследования, проводимые на ЦЯИ «Таджура»; от каких-либо ядерных программ Ливия окончательно и бесповоротно отказалась. Кроме нераспространения ядерного оружия и средств доставки, Ливия объявила и об отказе от разработки и о ликвидации химического и бактериологического оружия (в начале 90гг., Ливия отказалась присоединиться к конвенции о запрещении разработки, производства, накопления и применения химического оружия, что было использовано США как повод для усиления давления на страну).

Более того, было заявлено о готовности допустить в Ливию американские военные компании, американских военных экспертов и даже американские военные контингенты. Как официально было заявлено ливийским руководством, в условиях мировой нестабильности единственным реальным гарантом безопасности становятся США и Англия, на чью военную помощь и защиту Ливия рассчитывает. Сын лидера С.Ислям Каддафи заявил: Америка обязалась нас защищать, и с ней будут заключены соглашения в области обороны и безопасности, включая проведение в будущем совместных военных маневров, причем американские военные вскоре посетят Ливию для ознакомления с нашими потребностями в создании оборонительных структур для нашей всесторонней защиты. В интервью газете The Sunday Times он сообщил, что «мы установили хорошие отношения с ЦРУ, МИ 6, а также со всеми американцами и британцами».

Также достойно внимания заявление премьер-министра Великобритании Тони Блэра в телефонном разговоре с Лидером о своем желании посетить Ливию. В международной прессе также проходила информация о возможности визита в Ливию Тони Блэра и Джорджа Буша в 2004г. Министр иностранных дел Великобритании Джек Стро сообщил 6.01.2004г. британскому парламенту, что направил официальное приглашение секретарю ГНК по внешним связям и международному сотрудничеству Ливии посетить Великобританию для обсуждения перспектив двустороннего сотрудничества.

За этими событиями стоит решение ливийского руководства взять курс на решительное сближение с США. Эта политика предусматривает не

только возобновление работы в Ливии американских нефтяных компаний, прекративших свою деятельность в 1986г., но и военно-техническое сотрудничество, включая даже возможность размещения американских войск на ливийской территории.

Связи с Евросоюзом

В 2003г. Ливия окончательно урегулировала отношения и с Евросоюзом. Один из основных торгово-экономических партнеров Ливии среди стран-членов ЕС – Франция – первоначально не поддержал снятие санкций. Причиной для этого послужил размер сумм, которые Ливия согласилась заплатить по «делу Локерби». Руководство Франции заявило о том, что родственники 170 жертв катастрофы французского пассажирского самолета (из них только 43 – французы), взорвавшегося в небе Африки в 1989г., должны получить аналогичную компенсацию. Ранее руководство Ливии признало ответственность за эту трагедию и выразило готовность заплатить за каждую жертву 194 тыс.долл., и вопрос о дополнительных компенсациях не рассматривался. Сначала ливийское руководство отвергло требования французского правительства, назвав их «политическим шантажом», на который Ливия не поддается, так как вопрос с французским лайнером был «окончательно урегулирован» годом ранее, однако позднее Ливия вынуждена была пойти на компромисс и в этом вопросе. В начале янв. 2003г. руководство Ливии согласилось выплатить компенсации семьям погибших в авиакатастрофе в 170 млн.долл. (1 млн.долл. на каждую жертву).

Окончательное снятие международных и американских санкций и политика «открытых дверей» по отношению к западным компаниям, должны, по мнению Ливии, положительно сказаться на инвестиционном климате и привлечь в страну значительные западные инвестиции, а также необходимые для развития экономики современные технологии. Речь идет о нефтяной сфере (нефтегазодобыча и нефтедобыча, возможно, нефтегазопроводы и инфраструктура), значительно пострадавшей в результате санкций и требующей значительной модернизации, а также расширения поисковых работ с целью не допустить уменьшения добычи и размеров разведанных запасов.

Потенциал зарубежных компаний активно используется в энергетике, в частности, при строительстве и модернизации электростанций. Так, в 2003г. был заключен контракт на перевод станции «Бенгази-Север» для работы в комбинированном цикле со строительством двух паротурбинных блоков мощностью 150 мвт. каждый (компания Ansaldo Италия и Daewoo Южная Корея); подписан контракт с южнокорейской фирмой Hyundai на перевод газотурбинной станции «Завия» для работы в комбинированном цикле со строительством 2 паротурбинных блоков, каждый мощностью 165 мвт.

Период с сент. 2003г. был отмечен серией государственных и официальных визитов в страну руководителей ряда стран (Испании, Украины, Индонезии, Бразилии, Румынии, африканских государств), каждый из которых сопровождался заключением с Ливией конкретных соглашений в торгово-экономической области.

С Украиной достигнут ряд договоренностей о сотрудничестве в области нефтегазоразведки, железных дорог, авиации, сельского хозяйства, судостроения. Украинская компания «Интербудмонтаж» и ливийская инвестиционная компания Lafico договорились о создании совместного предприятия по выращиванию зерновых на украинской территории.

В 2003г. Ливия продолжала усилия по подготовке к вступлению в ВТО. Ливии удалось заручиться поддержкой ряда европейских и азиатских стран, в т.ч. Великобритании, Германии, Венгрии, Польши, Китая, Индонезии. Ливия не является членом Парижского и Лондонского клубов.

В 2004г. руководство Ливии продолжит курс на проведение в стране умеренных экономических преобразований в расчете на то, что более глубокая интеграция в мировую экономическую систему позволит стране ускорить внутренний экономический рост. На 2004г. ими прогнозируется увеличение объема прямых иностранных инвестиций в нефть- и газодобычу Ливии, а возможно – и в туристический сектор.

В то же время приток иностранных инвестиций постепенно может привести к усилению инфляционных тенденций в экономике. И хотя в 2004г. инфляция останется на низком уровне (по прогнозам, индекс потребительских цен в пересчете на год может составить 1,9%). В последующем эта тенденция усилится, и в 2005г. этот показатель может достигнуть 2,7%.

Снижение мировых цен на нефть, как ожидается, приведет к падению поступлений от экспорта, которые могут снизиться примерно на 12% по сравнению с 2003г. и составить 10,3 млрд.долл. К 2005г. этот показатель, может, несколько возрасти, по мере того, как растущее производство нефти нейтрализует негативные последствия снижения цен на нее. Отмена режима международных санкций в отношении Ливии вызовет устойчивый рост объема ее импорта – уже в 2004г. он может увеличиться на 8%. С учетом этого положительное сальдо торгового баланса сократится – с 6,4 млрд.долл. на конец 2003г. до 4,7 млрд.долл. в 2004г.

Желание руководства страны сделать ее более привлекательной для иностранных инвесторов является дополнительным стимулом для урегулирования долговых обязательств перед иностранными кредиторами. Внешний долг Ливии оценивается западными экспертами в 4,2 млрд.долл. (без учета расчетов по спецпоставкам). Они считают реальным снижение его величины к концу 2004г. на 7%

Прогноз основных экономических показателей Ливии

	2004г.	2005г.
Рост ВВП в реальных ценах (%)	2,0	4,0
Добыча нефти (в тыс. барр./день)	1403	1464
Экспорт нефти (млрд.долл.)	9,3	9,6
Рост потребительских цен (%)	1,9	2,7
Процент по банковским депозитам	3,0	3,0
Профицит госбюджета (в % от ВВП)	3,9	1,6
Экспорт товаров FOB (млрд.долл.)	10,3	10,6
Импорт товаров FOB (млрд.долл.)	5,7	5,6
Баланс по текущим операциям (млрд.долл.)	4,9	4,1
Баланс по текущим операциям (в % от ВВП)	29,5	23,0
Внешний долг (млрд.долл.)	3,9	3,7

Роль и место Ливии в системе международных экономических отношений определяется в первую очередь наличием в стране крупных запасов

нефти и газа. По оценкам западных экспертов подтвержденные запасы нефти составляют 4,2 млрд.т. (1 место в Африке), а природного газа – 1,3 трлн.куб.м. (3 место в Африке). **Ливия входит в состав десяти ведущих стран, осуществляющих экспорт на мировой рынок нефти** (1,2 млн.барр./день сырой нефти), нефтепродуктов, продуктов нефтехимии и занимает второе (после Нигерии) место по добыче нефти на африканском континенте.

Кроме нефти и газа, в Ливии разведаны значительные залежи железных руд – 3,5 млрд.т. (содержание железа 55-70%), магнезиевых, калийных солей, фосфоритов и гипса. Несмотря на наличие природных ископаемых, в стране не получила развитие горнодобыча.

Ливийская экономика представляет собой типичный пример экономики богатого нефтедобывающего государства-рантье – отсутствие диверсифицированного народного хозяйства и опора на иностранную рабочую силу при наличии безработицы среди собственного населения (30%).

Рост доходов от экспорта нефти в последние годы способствовал увеличению масштабов привлечения Ливией для работы в стране иностранных специалистов. Численность иностранной рабочей силы в 2003г. не уменьшилась и превышает 2 млн.чел. Активно используется труд неквалифицированных рабочих из Нигерии, Судана, Египта, Чада, Либерии, Туниса и других стран, большая часть которых находится в Ливии на нелегальном положении.

Инженеры и техники из Германии, Италии, Великобритании, Ю.Кореи, Индонезии, Филиппин, Украины и Японии работают на предприятиях нефтегазовой, автомобильной и металлургической промышленности, энергетике, медицине. В конце 2003г. в Ливию по частным контрактам прибыла на работу первая группа российских медиков.

После ухода из страны американских компаний и введением односторонних санкций США в отношении Ливии, государство во внешней торговле сделало ориентацию на Европу, на долю которой приходится 85% всего экспорта и 65% импорта страны. Удобное географическое положение и высокое качество ливийской нефти способствовали становлению Ливии в качестве одного из ведущих поставщиков энергоносителей (нефти и нефтепродуктов) в европейские страны, прежде всего в Италию, Германию, Францию, Испанию, Грецию, Швейцарию, Австрию. Ожидается, что после реализации Западно-Ливийского газового проекта, в соответствии с которым ежегодно до 8 млрд.куб.м. природного газа будет поступать по газопроводу через о-в Сицилия в Италию и во Францию, Ливия, наряду с Алжиром и Россией, станет одним из важных поставщиков в Европу этого экологически чистого энергоносителя. Осуществление данного проекта еще сильнее привяжет Ливию к экономике европейских стран.

Ливия никогда не выступала в качестве крупного заемщика на международных рынках капитала. Скорее наоборот, она является страной-донором, причем размеры вывоза капитала возрастали по мере увеличения доходов от экспорта нефти. По оценкам экспертов МВФ в 2003г. нетто-отток прямых инвестиций из страны составил 206 млн.долл.

Наличие значительных доходов от нефтеэкспорта позволяет Ливии осуществлять зарубежные инвестиции в нефтеперерабатывающую промыш-

шленность и в создание сети по реализации нефтепродуктов в странах Западной Европы (Германия, Италия, Швейцария, Греция); странах Северной Африки (Египет, Тунис); в гостиничный и ресторанный бизнес стран Восточной Европы и Африки; в текстильную промышленность стран Центральной Африки.

На 2 тыс.км. средиземноморского побережья в субтропиках, в стране не создана туристская индустрия.

Принимает участие Ливия в международной кооперации производства путем кооперирования в производстве тяжелых грузовиков и автобусов с Италией (компания Iveco), в производстве телевизоров и радиоприемников сначала с Нидерландами (компания Philips), а затем с южнокорейской компанией Samsung, с Ю.Кореей в производстве легковых автомобилей (компания Daewoo), видеомагнитофонов (компания LG), холодильников и стиральных машин; с Египтом в производстве кухонных плит, нагревательных элементов.

Ливия ведет работу по созданию на своей территории совместных предприятий в области разведки, обустройстве скважин и добыче нефти. Совместные предприятия созданы с компаниями Италии, Испании, Франции, Великобритании, др. странами.

В 2003г. Ливия и Белоруссия договорились о совместном производстве в Ливии сельскохозяйственных тракторов. Учитывая потребность в указанной продукции, а также то обстоятельство, что Libyan Tractor Factory, которая является совместным предприятием Libyan Tractor и английского филиала (г.Ковентри) американской компании Agco (торговая марка Massey Ferguson) практически остановила выпуск продукции, совместный ливийско-белорусский проект имеет неплохие перспективы.

В 2003г. страна имела самый высокий среди африканских стран уровень ВВП, приходящийся на душу населения (3684 долл.). Уровень жизни населения в Ливии высокий. На 1000 чел. населения приходится 200 автомобилей, 80% семей обеспечены товарами длительного пользования: холодильниками, стиральными машинами, телевизорами, спутниковыми антеннами, видеоаппаратурой. Практически все эти товары – импортного происхождения.

Большое влияние на экономику Ливии по-прежнему будет оказывать состояние мирового рынка нефти. Именно рост мировых цен на нефть в 2003г. (среднегодовая фактическая цена на ливийскую нефть составила 28,04 долл./бар) способствовал увеличению темпов роста нацэкономики по сравнению с 2002г. Реальный рост ВВП в 2003г. составил 2,7%, в то время как в 2002г. – 1,5%.

Ливия также пытается играть роль ключевого экономического посредника между ЕС и Афросоюзом, и стала более вовлеченной в Евро-средиземноморский интеграционный процесс в рамках совещания «5+5», куда входят пять европейских (Франция, Италия, Мальта, Португалия и Испания) и арабских (Алжир, Ливия, Мавритания, Марокко и Тунис) стран. Являясь средиземноморской страной, Ливия активно сотрудничает со странами региона в решении проблем безопасности, охраны окружающей среды, а также социальных проблем. В апр. 2003г. во Франции прошло регулярное совещание министров иностранных

дел стран, входящих в указанную организацию. Данное мероприятие было знаменательно тем, что помимо обсуждения проблем развития отношений между странами Южной Европы и Арабского Магриба, в повестку дня были включены вопросы предоставления инвестиций отдельным государствам и проблемы незаконной иммиграции из Северной Африки в страны Южной Европы.

В конце 2003г. в Тунисе состоялась встреча на высшем уровне организации «5+5». О важности для Ливии указанной встречи, которая проходила после отмены санкций СБ ООН, свидетельствует факт прибытия на торжественное открытие М. Каддафи. Данное совещание Ливия стремилась использовать для развития и укрепления сотрудничества не только в регионе Средиземного моря, но также предлагала использовать свое выгодное географическое положение для расширения интеграционных процессов между ЕС и африканскими государствами. Основной акцент, кроме решения чисто политических проблем африканского единства, делался на организации совместных программ экономического развития африканских стран и привлечения инвесторов в Африку.

Нефть

Товарная структура внешней торговли Ливии, основную долю в экспорте которой составляют минеральное топливо и смазочные материалы (в последние годы – от 94 до 96,5%) обусловила преимущественную ориентацию ее на страны Западной Европы, испытывающие потребности в импорте топливно-энергетических ресурсов. Почти 94% всего экспорта энергоносителей Ливии приходится на Италию, Испанию, Францию, Германию и Австрию. В свою очередь страны Евросоюза являются основными поставщиками в СНГ протомоваров: стройматериалов, продукции машиностроения, транспортных средств и оборудования.

В 2003г. английская консалтинговая компания Robertson Research четвертый раз подряд поставила Ливию на первое место на Ближнем Востоке (третье – в мире) по привлекательности с точки зрения перспектив нефте- и газоразведки (в течение предыдущих трех лет ей отводилось первое место в мире). В 2002г. неподтвержденные запасы нефти в стране оценивались западными экспертами в 16,5 млрд. баррелей, а газа – 5 трлн. куб. футов. Ливия не располагает ни достаточными собственными финансовыми ресурсами, ни передовой технической базой, необходимой для разработки богатейших месторождений нефти и газа. Заявив о намерении осуществлять курс на модернизацию нефтяной отрасли и ускоренное развитие газодобычи (до 2010г. на эти цели планируется использовать до 30 млрд.долл.), основной расчет Ливия делает на привлечение инвестиций и технологического потенциала западных компаний.

Уже сейчас разведка и эксплуатация основных нефтегазовых месторождений осуществляется с участием таких компаний, как Agip Eni (Италия), Repsol YPF (Испания), Pan Canadian и Petro Canada (Канада), Wintershell (Германия), OMV (Австрия), Total Fina Elf (Франция). 30 нояб. 2003г. Национальной нефтяной Корпорацией (ННК) Ливии было заключено крупное соглашение (120 млн.долл.) на разработку 6 нефтегазовых месторождений с консорциумом компаний в составе

Woodside Energy (Австралия), Repsol YPF (Испания) и Hellenic Petroleum (Греция). В проработке находятся еще несколько подобных соглашений.

Объем инвестиций в нефтегазовый сектор достигнет 6 млрд.долл., из которых 4 млрд.долл., будет приходиться на долю частного ливийского и иностранного капитала. В планах НКК по разведке месторождений нефти и газа на более длительную перспективу до 2010г. предусмотрен объем инвестиций в 9,63 млрд.долл.

Другим важным направлением привлечения иностранных инвестиций является природный газ. В 2003г. начаты работы по одному из крупнейших стратегических инвестиционных проектов, объем инвестиций в который оценивается в 5,6 млрд.долл. Реализация этого проекта обеспечит добычу и транспортировку газа из Ливии в Италию по трубопроводу, проложенному по дну Средиземного моря. Проект состоит из нескольких этапов и на полную мощность будет введен в действие к 2006г.

Тендер на проведение одного из этапов выиграл международный консорциум во главе с японской компанией (TGC), итальянской компанией (Techimont) и ее французским филиалом (Sofergas). Цена контракта первого этапа инвестиционного проекта – 1,2 млрд.долл. Срок осуществления проекта – 32 мес.

В планах Национальной нефтяной корпорации Ливии имеются и другие инвестиционные проекты по обустройству разведанных газовых месторождений и расширению сети газопроводов для удовлетворения потребностей внутреннего ливийского рынка и экспорта газа в страны Европы.

На различной стадии реализации находятся следующие проекты: обустройство газовых месторождений Ат-Тахадиди (At-Tahadi), Аль-Фариг (Al-Farig) и блока MN98 геологического бассейна Сирт (Sirte), расположенного на юго-западе Ливии месторождения Аль-Вафа (Al-Wafa), разработка месторождения Интисар-103/D, проект по экспорту газа в Италию по трубопроводу, который свяжет газоперерабатывающий завод в пос. Мелита с о-ва Сицилия и проект по транспортировке газа в Тунис по трубопроводу из г.Мелиты в г.Сфакс.

Одним из главных направлений привлечения иностранных инвестиций в Ливию и диверсификации источников национального дохода, является инвестиции в промпроизводство, не связанное с добычей нефти и газа в Ливии.

Серьезные работы ведутся в области использования энергии солнца. В силу своего географического положения Ливия объективно может стать в первых рядах потребителей этого возобновляемого источника энергии. Ученые ряда стран проводят исследования на территории Ливии. Это направление в энергетике требует длительной научной проработки в тесной международной кооперации с привлечением самых современных технологий и иностранных инвестиций. В ближайшие годы могут начаться работы по практическому использованию солнечной энергии.

Практически единственной экспортно-ориентированной отраслью ливийской экономики на протяжении последних лет оставалась нефтегазовая промышленность. В 2003г. доля нефти, газа и первичных продуктов их переработки в стоимостном объеме экспорта сохранялась на уровне 95-97% (еще 2-3% приходилось на различные химто-

вары – производные от нефти). И хотя официальные статистические данные за 2003г. еще не опубликованы, по оценкам специалистов Национальной нефтяной корпорации (НКК) Ливии, это положение не изменилось.

С учетом высокой зависимости объема валютных поступлений СНЛАД от продажи нефти на внешнем рынке ливийские власти принимали меры для наращивания как производства, так и экспорта углеводородного сырья.

В 2003г. объем добычи нефти в стране колебался в среднем от 1,38 до 1,47 млн. барр. в сутки. В принципе имеющийся у Ливии потенциал позволяет ей, по мнению экспертов НКК, при условии дополнительных капиталовложений в 15-20 млрд.долл. довести объем производства нефти до 3 млн.барр. в сутки. В этой связи ливийцы предпринимали активные меры – как экономические, так и организационные – по привлечению в нефтегазовый сектор страны иноинвесторов. Приняты новые дополнения к Закону №5 от 1997г. «О поощрении иностранных инвестиций»; ведется работа по подготовке изменений порядка организации и проведения тендеров в нефтяной отрасли. Основным расчет при этом делается на возможный возврат в Ливию американских нефтедобывающих компаний, действовавших здесь до 1986г. Однако администрация США пока сохраняет сдержанную позицию по вопросу отмены экономических санкций в отношении Ливии и нормализации с ней отношений.

В 2003г. уровень добычи нефти, который Ливия уже могла обеспечить, как правило, превышал ее экспортную квоту в ОПЕК (в среднем – 1,3 млн.барр.). Ливийцы неоднократно превышали разрешенные им объемы экспорта.

Правительство СНЛАД принимает различные административные меры, направленные на стимулирование технологической модернизации нефте- и газодобывающей отрасли, более широкое использование в них нового оборудования, внедрение высокотехнологичных производственных процессов. Так, НКК Ливии предоставлено право беспрошльного ввоза в страну целого ряда наименований машин, оборудования и материалов.

Ливия испытывает потребность в получении передовых технологий, применяемых в геологоразведке, бурении и работах по обустройству нефтегазовых месторождений. Не имея возможности напрямую получать передовые технологии от американских нефтяных компаний, Ливия ищет различные пути получения новых технологий путем привлечения на ливийский рынок других международных компаний, и в первую очередь африканских, в которых работают американские специалисты или используются передовые мировые технологии.

Впервые под эгидой стран-членов Ассоциации африканских производителей нефти (African Petroleum Producers Association, APPA) был проведен Конгресс и 1 международная выставка по технологиям в области нефти и газа, которая прошла на территории Триполийского международного выставочного центра, с 15 по 18 марта 2003г. и была приурочена к 20 сессии министров стран-членов APPA.

Участниками Конгресса и выставки, кроме представителей стран-членов APPA, были международные компании из третьих стран, специализирующиеся в нефтегазовой области, а также ком-

пании-производители оборудования, применяемого при геологоразведке и разработке нефтяных и газовых месторождений. С докладами о ситуации в нефтегазовой промышленности своих стран выступили министры нефтегазовой промышленности и эксперты из Алжира, Ливии, Нигерии, Египта и других международных компаний стран-членов АРРА. 70 компаний приняли участие в данном мероприятии.

Свою продукцию демонстрировали компании из Италии, Франции, Испании, Германии, Великобритании, Австрии, Канады, Алжира, Египта, Китая, Украины и некоторых других стран. Российскую Федерацию на 1 международной выставке по технологиям в области нефти и газа стран-членов АРРА представляли делегации российских компаний: ОАО «Стройтрансгаз», ОАО «Объединенные машиностроительные заводы» («ОМЗ — морские и нефтегазовые проекты»), ОАО «Трубоизоляция», ОАО «ВНИИ БТ» Пермский филиал.

Российские компании демонстрировали образцы оборудования и материалов, применяемые в нефтяной отрасли, а также ознакомили с технологиями, используемыми при поисково-разведочных работах, добыче и переработке нефти и газа.

Следует отметить, состоявшуюся на 1 международной выставке официальную презентацию российско-ливийского совместного предприятия Sub Pump, специализирующегося на ремонте и обслуживании погружных насосов. Это предприятие освоит текущий ремонт и сервисное обслуживание погружных насосов, работающих на территории Ливии. Планируется, кроме ремонта, организовать на совместном предприятии Sub Pump сборку глубинных насосов. Этому предприятию предоставлено эксклюзивное право российской компании «Алнас» по осуществлению поставок глубинных насосов на африканский континент.

Туризм

Одной из возможных областей для привлечения иностранных капиталов в Ливию является туризм. Однако ввиду введенного в государстве «сухого закона» приток иностранных туристов ограничен.

Власти сосредотачиваются на визитах специалистов, в основном — это археологические экспедиции. За последние 2г. Ливию посетили 600 тыс. туристов. До 2005г. власти планируют увеличить ежегодный приток туристов до 1 млн.чел., в связи с чем всемерно содействуют расширению гостиничной инфраструктуры. Построенный в 2003г. в центре Триполи гостиничный комплекс «Коринтия» стоимостью в 100 млн.долл. стал самым престижным местом для прибывающих в страну делегаций, в т.ч. из США.

Группа компаний «Коринтия» планирует за 5-6 лет построить еще 3 отеля вместимостью более 300 номеров на побережье в г.г.Бенгази, Сирте, Собрате, проект оценивается в 250 млн.долл. Область гостиничного бизнеса весьма привлекательна для инвесторов, особенно после снятия санкций ООН и снятия администрацией США запрета на использование американских паспортов для въезда в Ливию в туристических целях.

Транспортная инфраструктура. В Ливии проложено 25000 км. асфальтированных дорог. Наиболее важная транспортная артерия протяженностью 1822 км. пролегает от Туниса вдоль побе-

режья Ливии к границе с Египтом. Вторая главная дорога идет от Триполи к Себхе на юге страны и заканчивается на границе с Чадом и Нигером. В бюджет на 2004г. заложено продолжение выполнения проектов строительства автомобильных дорог, обновление и ремонт дорожного покрытия в крупных городах, где второстепенные дороги не имеют асфальтового покрытия.

Ливия имеет гражданские аэропорты в 9 наиболее крупных г.г.Триполи, Бенгази, Тобруке, Марсе Эль-Бреге, Себхе, Гате, Гадамесе и Кофре, а также в Сирте. Количество военных аэродромов, в т.ч. и не имеющих бетонную взлетно-посадочную полосу — 150. Действие санкций ощутимо сказалось на авиапарке государства. В результате приостановки поставок запчастей 80% авиатехники Ливии не способно летать.

Сейчас активно развиваются внутренние пассажирские рейсы между г.г.Сирт, Бенгази, Тобрук, Себха. Авиакомпания «Африкия-99» теперь имеет рейсы между Ливией и европейскими странами, государствами района Сахары. Частная авиакомпания «Бурак Эйр» продолжает конкурировать с «Ливийскими Арабскими авиалиниями» на внутренних маршрутах и открыла рейс в Стамбул.

Несколько иностранных железнодорожных компаний готовят проектную документацию на строительство 992-километровой второй очереди железнодорожной сети от Сирта до Себхи. Однако на первой очереди, протяженностью 2000 км. от Триполи до египетской границы работы продвигаются медленными темпами, поэтому строительство второй ветки кажется пока преждевременным.

Инвестиции

В 2003г. инвестиционный потенциал Ливии находился на довольно низком уровне, в связи с чем правительство Ливии предпринимало попытки по его повышению.

Увеличение промышленного производства и повышение эффективности капиталовложений в условиях Ливии возможны путем привлечения иностранных и частных ливийских инвестиций в предприятия и проекты, реализуемые на территории страны.

В 2003г. ливийским властям не удалось добиться поставленной задачи увеличения темпов прироста производства в промышленности, не относящейся к нефтегазовому комплексу, на 6,2%, при условии увеличения уровня жизни на 3,2%. В 2003г. темпы прироста ВВП, созданного в отраслях, не связанных с нефтью составили 2,7%.

Положение на рынке товаров промышленного назначения является депрессивным, несмотря на значительный накопленный спрос в связи с низкой конкурентоспособностью продукции национальных предприятий, падением платежеспособности населения и социального расслоения общества.

В отсутствие в Ливии достаточного финансирования реального сектора банковской системой и инвестиционными институтами, которые должны являться основными источниками инвестиционных средств, рекапитализация собственных средств предприятий приобретает важнейшее значение в процессе формирования промышленного спроса. Принимая во внимание нерентабельность большинства предприятий госсектора, трудно

рассчитывать на собственные средства предприятий в качестве источников инвестиций, в т.ч. в промышленность страны.

В целях стимулирования экспорта в 2003г. начались работы по инвестиционному проекту по сооружению на цементном заводе в Злитне линии по производству портландцемента с годовым объемом 1 млн.т. Объем инвестиций по проекту составляет 169 млн.долл., время окупаемости – 8 лет, ожидаемая прибыль от вложенных инвестиций – 12,2%.

К преимуществам этого проекта можно отнести хорошую обеспеченность водными, энергетическими и сырьевыми ресурсами, а также близкое расположение этих ресурсов к площадке, на которой будет расположен инвестиционный объект. Несмотря на то, что внутренний ливийский рынок испытывает острую нехватку в продукции цементной промышленности, этот инвестиционный проект ориентирован на экспорт цемента – завод расположен недалеко от морских торговых портов Хомс и Мисурата.

В 2003г. началась реализация инвестиционных проектов, предусмотренных пятилетним планом развития экономики Ливии. Объем капиталовложений, который предстоит освоить до 2006г., составляет 35 млрд.долл.

В основе плана лежит стремление правительства Ливии дополнительно привлечь частные ливийские и иноинвестиции, которые должны составить 40% от необходимого объема капиталовложений. Правительство Ливии, оставляя за собой важные объекты инфраструктуры, предоставляет возможность частным ливийским и иностранным предпринимателям инвестировать в экономику Ливии капитал, приносящий им гарантированный доход. В первую очередь это относится к инвестициям в нефтегазовую отрасль Ливии, промышленный сектор, туризм и сферу услуг.

Расчетный объем инвестиций в такие сектора экономики, как обеспечение водными ресурсами (включая проект The Great Man-Made River), развитие железнодорожного транспорта и здравоохранения достигнет 8 млрд.долл., из которых 6 млрд.долл. будет приходиться на долю частного ливийского и иностранного капитала.

Отдельной строкой в пятилетнем плане представлены два основных сектора экономики Ливии, открытых для инвестиций – это развитие авиационного и морского транспорта. Объем инвестиций в эти сектора экономики оценивается в 5,5 млрд.долл.

Программой развития морского транспорта предусматривается возможность инвестировать средства в 10 проектов по развитию инфраструктуры морских портов и в 10 проектов по развитию морского транспорта.

В области авиации есть возможность инвестировать средства в обновление самолетного парка Ливии, строительство центров эксплуатации и хранения самолетов, а также строительство пассажирских терминалов и систем обслуживания в аэропортах. Потребность Ливии в самолетах гражданской авиации, как пассажирских, так и грузовых составляет порядка 50 единиц.

Пятилетний инвестиционный план не исключает привлечения инвестиций в цементную промышленность Ливии. Потребности ливийского рынка в цементе составляют 7,5 млн. т/год. На

имеющихся мощностях Национальной цементной компании Ливии ежегодно производится 4 млн. т/год, т.е. спрос, удовлетворяется на 50%. Имеющиеся производственные фонды устарели и требуются дополнительные инвестиции в строительство новых цементных заводов.

Руководство Ливии уделяет большое внимание вопросам инвестиций в Африке, проводя эту работу в координации с Арабской компанией зарубежных инвестиций Ливии. Основным направлением привлечения инвестиций в страны африканского континента является государственный сектор (промышленность, сельское хозяйство, туризм). Существует 77 совместных инвестиционных компаний, в которых принимает участие Ливия и целый ряд африканских стран. Инвестиции осуществляются Арабской компанией зарубежных инвестиций через созданную в Ливии Африканскую инвестиционную компанию.

Особым направлением привлечения иностранных инвестиций является сектор разработки и добычи полезных ископаемых на африканском континенте. В 2003г. Ливия приступила к инвестициям в разработку месторождений полезных ископаемых в третьих странах, в частности, в добычу золота и алмазов.

Одним из приоритетных направлений развития инвестиционного потенциала страны должно стать привлечение к участию в инвестиционном процессе иностранных и частных ливийских инвесторов. Развитие этого направления находится под постоянным контролем руководителя страны М.Каддафи и постоянно обсуждается при переговорах с руководителями иностранных государств.

Инвестиционный пакет насчитывает 2000 проектов, в которых планируется участие 4800 ливийских граждан. Объем инвестиций по этим проектам – 1 млрд.долл. Трансферт указанных сумм будет осуществлен через Ливийский арабский внешнеторговый банк (ЛАВБ) после получения гарантий возврата инвестиций и заключения соответствующих соглашений с государствами, в которых будут осуществляться инвестиционные проекты.

Реально существуют 245 инвестиционных проекта, в которых участвует 450 ливийских граждан. Инвестиционный портфель этих проектов превышает 98 млн.долл. На стадии технико-экономического обоснования находятся еще более 200 инвестиционных проектов на 250 млн.долл. Количество инвестиционных проектов находящихся на рассмотрении, превышает 1200. Оценочная стоимость этих проектов превышает 560 млн.долл.

Общий объем частных ливийских инвестиций в африканские проекты достиг 250 млн.долл. Ливийским предпринимателям предоставляются ставки процентов по кредитам для реализации проектов в сельском хозяйстве не превышают 2%; в промышленности и сфере услуг не превышают 3%.

Особое внимание уделяется привлечению в качестве инвестиций частных сбережений ливийских граждан. В соответствии с действующими ливийскими законами любой резидент имеет возможность осуществить какой-либо проект. Для этого он может обратиться непосредственно в инвестиционную структуру. Затем проводится экспертиза представленного инвестиционного проекта. Банк, через который намечено финансирование проекта, должен иметь лицензию Ливийского арабского внешнеторгового банка на опера-

ции с африканскими странами. Этот банк собирает необходимые гарантийные документы и несет ответственность за выполнение контракта и его финансовое обеспечение.

В 2003г. начаты работы по проекту создания африканского искусственного спутника (спутник связи), который будет запущен через 32 месяца после подписания контракта. Ливия в этом проекте будет принимать самое непосредственное участие, в т.ч. в финансировании работ. В совместном инвестиционном проекте также примут участие французская компания по космической промышленности и организация по африканской космической связи «Раскум Старкаф», которая будет руководить работой по этому проекту.

В Ливии отсутствуют фондовый и финансовый рынок. В стране не существует пенсионных фондов, чьи накопления могли бы играть роль дополнительных источников национального капитала. Как элементы рыночной экономики функционируют две страховые компании, одна из которых является государственной. Зарождающийся страховой рынок Ливии фактически поделен между этими компаниями. Учитывая незначительные объемы страховых операций, а также убыточность государственной страховой компании, капиталы страховых компаний сегодня нельзя рассматривать в качестве существенных средств для временного размещения в инвестиции.

В связи с началом экономических реформ, о которых провозгласил Лидер Ливийской Революции М.Каддафи на заседании парламента страны в июне 2003г., в настоящее время на повестку дня остро ставится вопрос о формировании национального рынка капитала и его правовой базы.

В июне 2003г. на заседании ливийского парламента – Всеобщего Народного Конгресса (ВНК) – был принят Закон №7 «Об изменении некоторых положений Закона №5 от 1997г. «о поощрении иностранных инвестиций». Указанные изменения в законодательстве Ливии свидетельствуют о попытках ливийских властей улучшить нормативно-правовую базу, регулирующую инвестиционную деятельность в стране.

Законодательная база Ливии не позволяет достичь в этом направлении желаемых результатов, поскольку на практике частным инвесторам приходится сталкиваться с множеством трудностей. Административная система ливийского чиновничьего аппарата существует за счет протекционизма и коррупции и чтобы добиться положительных результатов, необходимо затратить много энергии и сил. Даже получить необходимую, а тем более полную информацию об имеющихся предложениях в сферах приложения капитала частному инвестору в несколько раз сложнее, чем существующим инвестиционным компаниям или лицам, приближенным к руководству соответствующих структур.

Правительство Ливии проводит соответствующую работу в направлении совершенствования существующей законодательной базы. В 2003г. правительством соответствующим государственным организациям было поручено.

1. Разработать механизмы обеспечения полной гарантии возврата сумм, инвестированных в соответствующие африканские проекты физлицами, кооперативами и акционерными компаниями.

2. Обратит внимание на экономическую целесообразность принимаемых инвестиционных проектов.

3. Ни при каких условиях не позволять финансовым спекулянтам, агентам и прочим должностным лицам, заинтересованным в личной выгоде, нарушать существующую инвестиционную программу, ставящую перед собой благородные цели развития африканского континента.

4. Привести в соответствие базу данной программы с уровнем инвестиций, финансируемых за счет госкредитов. В случае самофинансирования со стороны частных лиц, кооперативов, акционерных или общественных компаний, то здесь не должно быть никаких ограничений. ГНК экономики и торговли Ливии должен обеспечить их всей необходимой информацией относительно возможностей инвестиций в различные африканские страны.

Правительство Ливии берет на себя инициативу по активизации работы внутри арабского сообщества по вопросам инвестирования в Африку, при этом представляя свою страну как «северные ворота Африки». На всех встречах с руководством арабских государств руководство Ливии иницирует принятие мер, повышающих эффективность инвестиционного процесса. Руководство Ливии выступает за создание единого афро-арабского пространства и старается всячески инициировать проведение конференций и симпозиумов, на которых обсуждаются вопросы об арабских инвестициях в экономику африканских стран.

С 1 янв. 2003г. в соответствии с Постановлением ВНКом №20/1370 было решено реорганизовать Совет по продвижению инвестиций в автономную организацию с независимым финансовым бюджетом. Общее руководство деятельностью Совета по продвижению инвестиций, который будет исполнять функциональные обязанности в соответствии со Статьей 6 Закона №5 1426 Р.В (1996) поручено работающему на постоянной основе Народному Комитету Ливии по делам Совета по продвижению инвестиций (НКС).

Обязанности НКС по продвижению инвестиций определены в Статье 5, в которой говорится, что НКС должен способствовать достижению целей, порученных Совету по продвижению инвестиций в соответствии с законом. Статья 6 определяет организационную структуру Совета, которая должна состоять из соответствующих Департаментов и Отделов, функции которых должны быть определены НКС и утверждены решением ГНК экономики и торговли.

В соответствии со Статьей 9 финансирование деятельности вновь созданной структуры будет осуществляться за счет бюджета Ливии, и платежей за услуги. В Статье 3 Закона №5 определено право НКС, создавать по согласованию с ГНК экономики и торговли Ливии собственные филиалы и отделения Совета в Ливии, и в случае необходимости по согласованию с Секретариатом ВНКом – за рубежом.

В рамках активизации работ по привлечению иностранных инвестиций в Ливию, НКС в начале 2003г. на своем первом заседании рассмотрел предложенные к реализации инвестиционные проекты и подготовил решение для утверждения на Совете по продвижению инвестиций разрешений на осуществление следующих проектов:

– разведение и ловли тунцовых рыб (Испания), объекты на ливийском побережье; строительство госпиталя для компании «Пэктрид» (Westrade company Великобритания), Бенгази;

– Строительство госпиталя «Коринтия» (Corinthia, Мальта), Триполи; производство асфальта компанией «Дельта» (Delta for High Technology, Греция), Триполи;

– инвестиции в сельское хозяйство района Кофра, компания «Пасифик Норд-Вест Херб» (Pacific North-West Herb, Канада); проекты Арабской компании по инвестициям и инженерному обеспечению (совместная компания «Генеральная электрическая компания Ливии Gesol и Египетская электрическая компания (ЕЕС)»).

НКС рассмотрел ряд совместных проектов, которые было решено осуществить с участием ливийских компаний: совместные работы по проекту строительства фабрики по производству пищевой продукции с участием тунисских инвестиционных компаний (Джофра); проект совместного строительства завода моющих средств, порошков и туалетного мыла с привлечением марокканских инвестиций (Триполи).

НКС информировал о том, что на стадии подготовки к осуществлению находится ряд инвестиционных проектов в Ливии. Руководство НКС отметило, что рассмотрение имеющихся инвестиционных проектов будет проводиться в строгом соответствии с Законом №5 «О поощрении иностранных инвестиций». Пакет инвестиционных проектов направлен на привлечение дополнительного инокапитала, необходимого для развития различных отраслей промышленности и сферы услуг Ливии.

Этот пакет включает в себя 85 инвестиционных проектов, в т.ч. 40 проектов создания новых совместных предприятий промышленности и сферы услуг и 45 проектов по реконструкции и модернизации уже имеющихся предприятий (металлургическая промышленность, цементная и строительная промышленность, сельскохозяйственные проекты, мукомольная промышленность и производство продуктов питания, проекты создания и эксплуатации Великой искусственной реки) и сферы услуг – туризм, медицина, бытовое обслуживание.

В Ливии отсутствуют частные специализированные инвестиционные компании. Предприятия с частной формой капитала действуют пока преимущественно в области оптовой и розничной торговли, промышленного производства и строительства.

Основными инвестиционными организациями, находящимися в ведении государства, являются Ливийская Арабская компания иностранных инвестиций Lafico (Libyan Arab Foreign Investment) и «Союз инвесторов Африки». Однако обе эти компании, действуя в соответствии с приоритетами экономического развития СНЛАД, ориентированы не на поощрение ливийских инвестиций в зарубежные проекты, а почти исключительно – на привлечение иностранных капиталовложений в экономику страны.

Существующая в Ливии практика децентрализации финансирования общегосударственных программ из Бюджета развития предоставляет Шаабиям (Муниципалитетам) большую экономическую самостоятельность. В каждом территориально-административном образовании существуют свои собственные Народные комитеты (экономики, промышленности, транспорта, образования, здравоохранения, охраны окружающей среды). Осуществляя прямые непосредственные кон-

такты с этими структурами, аналогичные структуры, существующие при каждой Администрации российских регионов, могли бы иметь реальные шансы принимать активное участие в различного рода проектах, как на территории Ливии, так и в России.

Существование таких совместных структур на межрегиональном уровне, а также регистрация региональных представительств с широкими полномочиями и обмен региональными делегациями на неправительственном уровне позволяют поиск взаимоприемлемых направлений сотрудничества и увеличения взаимного товарооборота.

Контроль импорта

По импорту закупается 80% продовольственных товаров первой необходимости. Принятие законодательных актов снижающих уровень ставок таможенного тарифа и акцизного налога, государственные субсидии на основные продукты питания, а также поддержание в 2003г. постоянного рыночного обменного курса в пределах 1,32-1,35 л.д./долл. позволили правительству Ливии сохранить уровень потребительских цен практически на прежнем уровне.

С введением единого валютного курса государство прекратило политику выделения предприятиям и компаниям валютных средств или предоставления льготного обменного курса. Теперь любая компания, у которой есть соответствующие ресурсы в ливийских динарах, может импортировать по собственному желанию все, что необходимо для обеспечения собственного производственного процесса или розничной торговли в строгом соответствии со своей специализацией. Государственные надзорные органы контролируют деятельность компаний в соответствии со специализацией, указанной в соответствующих реестрах.

За ненадобностью в 2003г. была отменена система получения лицензий на импорт, которая регламентировала вид импортируемой продукции, срок действия, порядок продления и возобновления.

В целях уменьшения последствий, связанных с девальвацией на 15% национальной валюты и регулирования уровня цен потребительского рынка, правительство Ливии вынуждено было пересмотреть Постановление №942 (1993г.) о ставках акцизного (потребительского) налога, которыми облагался определенный перечень товаров. С 1 янв. 2003г. в соответствии с Решением №76/1370 принятым правительством Ливии 20.11.2002г. были в два раза уменьшены ставки акцизного (потребительского) налога на все виды товаров, как импортного, так и ливийского происхождения.

Акцизным (потребительским) налогом облагаются изготовленные в стране товары, равно как и ввозимые по импорту товары, которые, несмотря на их происхождение, подлежат налогообложению с применением методики исчисления размера налоговой ставки адекватно касающейся товаров ливийского происхождения. Причем, размер ставки акцизного (потребительского) налога на импортируемые товары не должен быть меньше ставки, применяемой в отношении товаров ливийского происхождения. Акцизным (потребительским) налогом облагаются товары по окончании их производства, имея в виду, что производители товаров не имеют право на сбыт без предварительной оплаты соответствующего налога. Это в

равной степени относится к импортным товарам, т.е. импортер не имеет права на сбыт товаров без оплаты соответствующего налога.

С 1 янв. 2003г. вступило в силу Постановление секретариата ГНК экономики и торговли №337 об установлении максимальных закупочных цен Национальной продовольственной корпорацией Ливии (НПК) и государственными мукомольными предприятиями у сельскохозяйственных кооперативов и фермеров различных сортов пшеницы местного производства и изделий из них, а также максимальных отпускных цен этих изделий Национальной продовольственной корпорацией Ливии (НПК) хлебопекарням и потребительским союзам.

При этом в Статье №7 данного постановления оговорено положение оставляющее без изменения текущие цены отпуска потребительскими союзами различных сортов муки и макаронных изделий потребителям.

В свете принятого постановления в Ливии в 2003г. проводилась кампания по закупке зерновых и другой сельскохозяйственной продукции у национальных производителей. Фиксированные закупочные цены устанавливаются несколько выше мировых цен. Генеральная национальная компания по производству муки и фуража приобретала ячмень урожая 2003г., произведенный общественными сельскохозяйственными предприятиями, кооперативами и частными лицами, по цене, превышающей мировую на 10%, при условии соответствия ливийским стандартам. При этом в ливийских СМИ публиковались данные о мировой цене на ячмень, которая составляла 170 лив.дин/т на условиях доставки на комбинаты компании.

В целях защиты ливийских потребителей от поступлений в розничную продажу продуктов питания с просроченными сроками годности, решением ГИК по оказанию услуг №856/1370 P.D. (2002г.) были установлены сроки годности, определяющие возможность ввоза в Ливию продуктов питания.

Запрещается импорт продуктов питания если срок годности с момента изготовления превысил: одну треть срока годности с момента изготовления, для продуктов с коротким сроком годности (менее года); половину срока годности с момента изготовления, для продуктов со сроком годности один год и более.

Госсектор в торговле находится в упадке. Через существующую сеть госмагазинов (распределителей) реализуются в основном продукты питания (мука, рис, сахар, растительное масло), на которые государство предоставляет дотации. Существовавшая сеть госторговли (одежда, обувь, моющие средства) находится в стадии ликвидации. На складах, Арабской Ливийской компании по супермаркетам, скопились товары народного потребления, не пользующиеся спросом (телевизоры, магнитофоны, бытовая техника, обувь, одежда), которые приобретались за счет средств госбюджета 5-6 лет назад. В 2003г. проводились распродажи этих товаров по сниженным ценам.

Закон №17 «О Бюджете развития 2003г.» предписывает необходимость осуществлять госконтроль за количеством товаров и закупочными ценами, инструментом заключения контрактов, сокращением административных расходов. Закон разрешает специализированным компаниям и ко-

оперативам (товариществам) заниматься этой деятельностью, что не должно привести к сокращению количества товаров или увеличению цен в потребительских кооперативах.

При составлении расходной части Бюджета развития 2003г. в статью «Субсидирование поставок потребтоваров» было заложено 300 млн. лив. дин., в то время как на расходы по этой статье в Бюджете 2002г. было выделено 770 млн. лив. дин. и статья эта была составной частью Административного бюджета.

Сокращение расходов в Бюджете развития, предназначенных для субсидирования потребтоваров первой необходимости вызвало повышенный спрос на эти товары, отпускаемые населению по «дотационным ценам». В Ливии существует три вида цен на потребительские товары, это «дотационная цена», «коммерческая цена» и «цена по себестоимости».

Дотации предназначены для граждан Ливии, являющихся членами кооперативов и ряда общественных организаций, таких как больницы, учебные заведения и др. Корзина дотационных товаров устанавливается в пределах ежедневной нормы для каждого гражданина. Дотации не распространяются на не резидентов и не членов кооперативов, таких как работники общепита, торговли, а также работники иностранных коммерческих компаний. Для этой группы потребителей продажа товаров первой необходимости устанавливается по «ценам по себестоимости».

Секретарь ГНК экономики и торговли в своем интервью, ливийским СМИ, так объяснил разницу между понятиями «цена по себестоимости» и «коммерческая цена». «Цена по себестоимости» это рыночная цена товара, включающая в себя фактическую себестоимость, все налоги и пошлины, а также определенную прибыль. Так, например, «цена по себестоимости» на сахар составляет 1,5 лив. дин., «дотационная цена» для соответствующей группы граждан составляет 0,3 лив. дин., а «коммерческая цена» — 0,5 лив. дин., т.е. «коммерческая цена» также фактически является дотированной государством.

Правительством Ливии было предпринято ряд мер, направленных на усиление более строгого целевого расходования средств госбюджета, с тем, чтобы их хватило для обеспечения нужд ливийских граждан.

Первый шаг в этом направлении — продажа потребительских товаров нерезидентам и коммерческим организациям по «ценам по себестоимости», что, по мнению правительства Ливии должно ограничить поступление товаров, приобретаемых по дотационным ценам в коммерческую торговую сеть.

Второй шаг правительства, направленный на решение данной проблемы, связан с предоставлением кооперативному и частному («народному») сектору возможности увеличения объемов продаж населению потребтоваров, приобретаемых, как у местных производителей, так и по импорту. Специальным постановлением Секретаря ГНК финансов были отменены таможенные пошлины на растительное масло, томатная паста, сахар, чай, рис и другие продукты. Ранее от таможенных пошлин на эти виды была освобождена только Национальная Корпорация по поставкам (Nasco). Отмена импортных таможенных пошлин на эти виды товаров, по замыслу правительства Ливии,

должна создать одинаковые условия приобретения потребоваров по импорту, что позволит расширить возможности частного сектора по восполнению необходимых потребностей ливийского рынка потребительских товаров. Эти мероприятия, как считает правительство Ливии, позволят создать альтернативные источники потребоваров по более низким ценам, чем это было ранее.

Правительством Ливии на утверждение Высшего народного конгресса (ВНК) Ливии, который должен состояться в марте 2004г., вынесен проект постановления о сокращении на 50% таможенных пошлин на другие виды товаров, закупаемых по импорту.

Возможно, эти мероприятия позволят наполнить «потребительскую корзину» необходимыми товарами и сократить имевший место в 2003г. повышенный спрос, вызванный сокращением госдотаций. Отмена или снижение ставок таможенных пошлин повлечет за собой уменьшение розничных цен в торговле. Частные предприниматели не заинтересованы уменьшать розничные цены, а вот дополнительную прибыль, которая возможно будет получена после отмены таможенных пошлин, государство в целях увеличения доходов госбюджета может обложить соответствующим дополнительным налогом.

Третий шаг правительства Ливии также направлен на сохранение равновесия на потребительском рынке Ливии. Высший совет по потребителским товарам, в который входят секретарь ГНК экономики и торговли, секретарь ГНК финансов и управляющий ЦБЛ, направили запрос в ВНК с просьбой изыскать дополнительные возможности увеличения размеров дотаций. Этот запрос мотивируется возможностью дестабилизации рынка потребительских товаров в 2004г.

С тем, чтобы не допустить дальнейшей деградации и резкого обвала промышленного производства, ливийские власти вынуждены принимать меры по защите национальной экономики. Государство продолжает осуществлять строгий контроль за импортом товаров и услуг.

Это относится к положению, разрешающему импорт всех видов **товаров**, кроме **запрещенных к ввозу** в Ливию, наименования которых включены в **специальный перечень**. В их число входят: живые свиньи, свиное мясо, сало, кожа и их производные; вино и все виды спиртных напитков; консервированное мясо, приготовленные из него продукты и пищевые животные жиры; живые животные и их мясо, за исключением тех, которые имеют африканское происхождение и породистые животные для разведения; животные, птицы и рыбы для домашнего содержания, кроме животных, птиц и рыб, имеющих африканское происхождение; мороженая рыба, кроме поставляемой в виде брикетов и тунца для производства консервов; домашняя птица в живом и забитом виде, кроме птицы, птенцов и самок, предназначенных для разведения; яйца домашней птицы и яичный порошок для целей употребления в пищу населением; пастеризованное молоко; прессованные финики; готовые к употреблению овощи в свежем, замороженном и сушеном видах, за исключением сушеных приправ; свежие фрукты (цитрусовые, виноград, инжир, абрикосы, арбузы, дыни, финики, сливы, гранаты); масло оливковое; природная минеральная вода, кроме газированной; спортивные

легковые автомобили; автобусы с числом пассажиров 30 и более; грузовики и тягачи для гражданских целей, грузоподъемностью от 5 до 40 т., с одним, двумя или тремя ведущими мостами, год выпуска которых превышает 10 лет; прогулочные яхты с двигателем, мощность которого превышает 75 л/с, длиной более 10 м., предназначенные для перевозки 6 чел.; бывшие в употреблении станки, машины и механизмы всех видов, кроме поименованных отдельно; плуги и легкая сельхозтехника (грабли, мотыги, лопаты); гофрированное железо; телефонные аппараты и коммутаторные станции, емкостью менее 60 внутренних линий; тетради школьные; аудиокассеты без записи; бумажные платки, за исключением салфеток, носовых платков и туалетной бумаги; мебель для гостиных в арабском стиле; паласы и пледы; швабры; калий; каустическая сода во всех видах; деревянные и бетонные столбы; трубы пластиковые гибкие из ПВХ; полиэтиленовая пленка для оранжерей и для других целей; корм для кошек и собак.

Данный список периодически — до нескольких раз в год — пересматривается в зависимости от ситуации в конкретных отраслях, определяемых правительством приоритетах экономического развития и даже сезонных факторов, рыночной конъюнктуры и публикуется в сборниках Постановлений секретариата ГНК экономики и торговли и ГНК финансов.

С целью упорядочения ввоза разрешенных товаров ряд госструктур наделяется исключительными правами импорта по конкретной номенклатуре. За Национальной компанией лекарственных препаратов закреплено исключительное право закупки лекарств, вакцин, сывороток и алкоголя для медицинских целей. За Центральным банком Ливии: золота в необработанном виде; за госкомпанией по импорту разрешительных товаров: взрывчатых веществ, охотничьего оружия и боеприпасов к нему, пиротехнических изделий.

Законодательно регулируются и технические вопросы, касающиеся порядка проведения импортных операций, в частности - учреждения и регистрации фирмы-импортера, осуществления платежей, определения качества товаров.

С целью недопущения нанесения ущерба экономическим интересам государства также определено, что все импортные контракты на закупку товаров и оказание услуг, заключаемые государственными субъектами внешнеэкономической деятельности, должны осуществляться ими на тендерной основе. Порядок проведения тендеров детально и достаточно жестко регламентирован, однако на практике при организации торгов нередки случаи злоупотребления чиновников, создания необоснованных предпочтений для конкретных участников, необъективность при подведении их итогов.

Для защиты национальных интересов в сфере внешней торговли в Ливии активно применяются также таможенные меры и меры нетарифного регулирования. Последние включают систему обязательной сертификации товаров. С этой целью в соответствии с решением Высшего народного комитета №62 от 1985г. был организован Национальный центр по сертификации и стандартам, на который была возложена задача обеспечения контроля за качеством импортных товаров и выдача свидетельств о соответствии их стандартам. Все импортируемые в СНЛАД товары должны подвер-

гаться ливийской сертификации; в отдельных случаях допускается представление сертификатов, выданных иностранными поставщиками, но по формам, принятым в Ливии.

Экономическая система и порядок осуществления внешнеэкономической деятельности в Ливии зарегулирован. Это повышает степень защищенности национальной экономики, но нередко приводит к бюрократическим проволочкам при принятии конкретных решений, оформлении документов, открытии банковских счетов и во многих других случаях. Все это ограничивает развитие деловой инициативы в стране, снижает привлекательность ее экономики для иноинвесторов, не позволяет в должной мере диверсифицировать внешнюю торговлю, а нередко влечет и прямые убытки в результате злоупотреблений чиновничьего аппарата.

Внешняя торговля

На протяжении периода времени после введения действия санкций СБ ООН в отношении Ливии в 1992г. и до их окончательной отмены осенью 2003г. список стран-основных внешнеэкономических партнеров страны существенных изменений не претерпел.

Статданные о внешней торговле Ливии публикуются с опозданием, как правило, в авг.-сент. месяце года, следующего за отчетным. В авг. 2003г. Национальная корпорация по информации и документации Ливии (НОИД) опубликовала статданные о внешней торговле Ливии за 2002г.

Внешнеторговый оборот, в млн.долл.

Наименование	2001г.	2002г.	2003г.
Экспорт	8280	7988	11600
Импорт	4093	4388	5200
Торговый оборот	12373	12376	16800

В таблице приведены официально публикуемые в ливийских информационных материалах данные. Эти данные отличаются от информации зарубежных аналитиков. Официально публикуемые данные об экспорте составляют 70% от оценки ливийского экспорта западными источниками. Зарубежные аналитики в своих данных учитывают весь экспорт нефти, а в официально публикуемых ливийских данных указан экспорт нефти принадлежащей государству в лице Национальной нефтяной корпорации Ливии с учетом квоты «продакшн-шеаринг».

Доля внешнеторгового товарооборота в ВВП Ливии в 2003г. составила 79,7%, что на 16,6% больше чем в 2002г. (63,1%), экспорт нефти составляет 52,2% всего объема ВВП (в 2002г. — 40,7%).

Экспорт нефти является основным источником поступления валюты (95%). Остальная часть ливийского экспорта приходится на нефтепродукты и продукцию нефтехимического комплекса (удобрения, полиэтилен высокого и низкого давления).

В 2003г. существенных изменений в географии ливийского экспорта не произошло. Основными партнерами Ливии остались те же страны, что и в пред.г., а их доля в общем объеме экспорта сохранилась на уровне 2002г.

Основные экспортные партнеры Ливии, в %

Основные партнеры	2000г.	2001г.	2002г.
Италия.....	42,6	41,6	41
Испания.....	15,2	15,5	17,1
Германия.....	15,3	14,1	13,3
Турция.....	7,5	6,2	5,8
Тунис.....	4,1	5,1	4,5
Франция.....	5,6	3,6	3,7

В 2003г. произошло увеличение на 18-20% объемов ливийского импорта по сравнению с 2002г. В 2003г. основными статьями ливийского импорта, как и в 2002г., являлись: продукция машиностроения и транспортного оборудования — 43%, продукты питания — 15%, промышленные материалы и комплектующие — 19,2%, предметы ширпотреба — 9%, химпродукция — 8,5%.

Основные импортные партнеры Ливии

Основные партнеры	2000г.	2001г.	2002г.
Италия.....	19,1%	24,3%	24,4%
Германия.....	11,8%	13,1%	11,2%
Великобритания.....	5,8%	5,7%	7%
Япония.....	%	3,5%	6,5%
Ю.Корея.....	8,3%	6,7%	5,2%
Тунис.....	5,1%	4,8%	4,8%

В случае полной отмены действия экономических санкций со стороны американского Конгресса, география внешнеторговой деятельности Ливии получит еще один географический вектор — американский. Возможно этот вектор будет играть весьма существенную роль как во внешней торговле, так и во всей экономике Ливии. Насколько быстро и глубоко будут развиваться американо-ливийские торгово-экономические взаимоотношения, настолько менее реальными будут становиться возможности дальнейшего развития российско-ливийских торгово-экономических связей. С приходом американских компаний на ливийский рынок компаниям из третьих стран придется потесниться.

Таможня

Ливийское правительство стремится найти баланс между необходимостью либерализации экономики и привлечения иностранного капитала в страну, с одной стороны, и задачами по защите интересов национальной экономики, с другой стороны.

Учитывая планы вступления в ВТО, в 2003г. ливийские власти отменили требования получения лицензии и внесения авансом депозита на осуществление импортных операций. Еще ранее в Ливии был отменен валютный бюджет для осуществления импорта. Указанные шаги стали важными мероприятиями по открытию внешней торговли для частного бизнеса.

Официально импортерам разрешено ввозить определенный круг товаров в соответствии со своей специализацией. За исключением товаров «стратегического» значения (9 наименований продовольственных товаров, медикаменты, инсектициды, вооружения, нефтепродукты и золото), импорт которых закреплен за государственными предприятиями, все остальные товары могут импортировать как частные, так и государственные компании.

В стране действуют меры нетарифного регулирования, определенные в законе №64 от 1971г. «Об импорте», в соответствии с которым был определен список товаров, запрещенных к ввозу в страну. В течение двух последних лет ГНК экономики и торговли неоднократно пересматривал список товаров, запрещенных к ввозу в Ливию.

Список запрещенных к ввозу в Ливию товаров включает около 40 пунктов, причем около 30 наименований товаров было ранее исключено из списка, а 13 новых было добавлено. Одновременно ливийские власти рассматривают возможность

сокращения количества запрещенных к ввозу товаров. По политическим мотивам в Ливии существует бойкот товаров, произведенных в Израиле.

Для защиты своих национальных интересов Ливия использует также меры тарифного регулирования импорта. Уплата таможенной пошлины является обязательным условием при ввозе товаров в Ливию. Размеры таможенных пошлин определены Таможенным тарифом Ливии от 07.05.1974г. с последующими дополнениями в соответствии с Таможенными решениями №4 от 20.03.1986г. и №7 от 15.12.1986г., и до 2002г. они варьировались от 0 до 425%, что выше международных стандартов. В связи с отсутствием полной информации подсчитать текущий действующий тариф не представляется возможным. В 2000г. по уровню ставок таможенного тарифа Ливия принадлежала к числу стран с самым высоким рейтингом (10). Однако, в связи с предпринятыми в последние годы реформами внешней торговли, сегодня Ливия занимает значительно более низкую позицию в указанном рейтинге.

Таможенный тариф Ливии построен на базе «Брюссельской таможенной номенклатуры». По своей структуре тариф является одноколонным и распространяется в одинаковой мере на все страны. Оговорена возможность предоставления скидок с действующего тарифа для товаров, ввозимых из стран, которым Ливия в соответствии с торговыми соглашениями предоставила режим наиболее благоприятствуемой нации. На практике эти положения не находят применения: в своей торговой практике Ливия не идет на установление таможенных преференций для тех или иных своих торговых партнеров.

Импорт товаров из арабских стран освобожден от таможенного обложения при условии, что в общей стоимости импортируемого в Ливию товара не менее 40% создано в арабской стране.

Не облагаются таможенными пошлинами запчасти и материалы, ввозимые в Ливию для их переработки, при условии, что изделия с этими запчастями или из этих материалов будут вывезены из страны в течение года с даты их ввоза. Исключение составляют комплектующие для ливийских заводов, изготавливающих продукцию для ливийского рынка.

Со всех видов импортных товаров взимается муниципальный налог в 5% от установленного тарифа, а также по решению местных властей, могут иметь место дополнительные выплаты. Оплата пошлин производится в местной валюте, а если стоимость товара выражена в иностранной валюте, то ее перевод в динары осуществляется по курсу ЦБЛ в день пересчета. Пошлины с цены товара исчисляются на базе СИФ ливийский порт.

Согласно ливийскому таможенному законодательству в случае возникновения разногласий или затруднений при определении того, подлежит или не подлежит импортный товар обложению пошлиной, товар считается подлежащим обложению. Если разногласия или затруднения связаны с определением принадлежности товара к одной из 2 или 3 категорий товарных групп, то такой товар классифицируется по высшей категории, т.е. взимается более высокая таможенная пошлина.

Среди экспортных ограничений следует отметить ужесточение требования по возврату экспортной выручки в страну. Если раньше выручка подлежала переводу в Ливию в течение 6 месяцев с

даты отгрузки товара на экспорт, то сейчас она подлежит переводу в Ливию в течение 3 мес. с даты поставки товара на экспорт. Экспортерам разрешается удерживать у себя до 100% валютной выручки от не нефтяного экспорта.

Для осуществления экспорта необработанной шерсти, кожи и шкур животных, а также сельскохозяйственных продуктов требуется лицензия. Запрещен экспорт немонетарного золота (за исключением золота, предназначенного для обработки за границей), металлического лома, угля, а также субсидируемых товаров (сахар, мука, чай, растительное масло). Если ливийские власти хотят получить выгоду от свободной торговли, они вынуждены будут сократить список запрещенных к импорту товаров, отменить экспортные запреты, ликвидировать импортную монополию для госпредприятий, а также уменьшить размеры таможенных пошлин.

Правительственными органами осуществляются некоторые меры по стимулированию создания новых производств и экспортной деятельности уже существующих предприятий. Для некоторых категорий производителей (преимущественно — совместных предприятий) предусмотрен безлицензионный порядок экспорта товаров. В отношении вновь организуемых экспортно-ориентированных производств действует льготный налоговый режим, позволяющий им быстрее выйти на полную проектную мощность.

Однако в целом принимаемые государством меры по развитию экспортного потенциала страны направлены не столько на поддержку национальных экспортеров, сколько на сокращение импортной зависимости экономики. Данная область деятельности государства регламентируется постановлениями Высшего народного комитета (правительства) Ливии, основными среди которых являются: «Об организации импорта товаров», «Об организации экспорта товаров», «О запрете экспорта определенных видов товаров» и некоторые другие, а также постановлениями ГНК экономики и торговли, ГНК финансов, таможенного комитета и прочими нормативными актами.

Широко применяемой мерой в этом плане является запрет на импорт конкретной продукции с целью защиты национальных производителей. Соответствующим решением запрещен импорт в страну ряда продовольственных товаров, которые производятся на предприятиях. Чтобы создать по возможности благоприятные условия для местных производителей машинотехнической продукции, действующим в стране Центром по сертификации и стандартам установлены весьма высокие технические требования к импортируемой продукции машиностроения; большинство иностранных товаров подлежат сертификации в соответствии с нормами и стандартами, принятыми в Ливии.

Торговля с Россией

По данным ГТК России за 9 мес. 2003г. экспорт зерновых, главным образом ячменя, вырос по сравнению с аналог. периодом 2002г. (7,2 млн.долл.) в 3 раза и составил 20,7 млн.долл. Объем поставок машин и оборудования (6,8 млн.долл.) вырос в 3,5 раза по сравнению с аналог. периодом 2002г. (1,9 млн.долл.). Экспорт металлов и изделий из них сократился в 3 раза с 3,7 млн.долл. до 1,17 млн.долл.

Российско-Ливийская внешняя торговля, в млн.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.	2003*	2003г.
Товарооборот.....	22,6	18,4	24,61	29,61	40,01
Экспорт.....	22,6	18,4	24,6	29,6	40,0
Импорт.....	-	-	0,01	0,01	0,01

* 9 месяцев

Данные ГТК России. Без учета спецпоставок, в 2003г. спецпоставки составили 37 млн.долл.14.

В 2003г. в структуре российского экспорта по сравнению с пред.г. произошли существенные изменения. По данным ГТК России структура российского экспорта в Ливию: зерновые культуры — 70,2%, машины и оборудование — 23,1%, черные металлы — 4%, древесина и целлюлозно-бумажные изделия 1,9% и прочее — 0,7%.

Следует отметить наметившуюся за последние 3г. тенденцию увеличения сырьевой составляющей росэкспорта в Ливию. Доля экспорта машин и оборудования уменьшалась с 69,8% в 2001г. и 30,5% в 2002г. до 23,8% в 2003г., доля зерновых увеличивалась с 29,1% в 2001г. и 47,6% в 2002г. до 70,2% в 2003г.

Одной из основных причин такого изменения структуры российского экспорта явилось то, что не удалось преодолеть тенденции потери позиций российского экспорта машин и оборудования на ливийском рынке, ставшей результатом действия санкций СБ ООН. Экспорт в Ливию машинотехнической продукции из России может быть представлен поставками запчастей для авиатехники, эксплуатируемой ливийскими авиакомпаниями.

В 2003г. крупные коммерческие проекты в Ливии осуществляли четыре российские организации: ЗАО «Атомстройэкспорт», ФГУП «Технопромэкспорт», ФГУП «Рособоронэкспорт» и ОАО «Зангас». Общий объем контрактов, заключенных ими с ливийской стороной, составляет 1 млрд.долл. Кроме этого, на рассмотрении ливийской стороны находится подготовленное ОАО «Трансстрой» ТЭО на строительство участка железной дороги Ваддан-Брак (500 км., стоимость строительства 1 км. — 1,6 млн.долл., подготовленное РАО «РНГС-Холдинг» тендерное предложение по проекту сооружения газопровода «Мелита- Триполи».

В соответствии с контрактом, подписанным ЗАО «Атомстройэкспорт» (3,5 млн.долл.), российские специалисты осуществляли реконструкцию и ремонт систем водоснабжения Центра ядерных исследований (ЦЯИ) в г.Таджура. Указанные работы завершены, ливийская сторона высказала свое удовлетворение их качеством, однако сохраняющаяся за ней задолженность по оплате сдерживает дальнейшее развитие сотрудничества.

ЗАО «Атомстройэкспорт», в частности, готово подписать контракт на проведение реконструкции и инженерных систем Центра. Ливийской стороне был представлен на рассмотрение проект контракта, подписание которого должно состояться сразу после окончания текущих работ на объекте. ЗАО «Атомстройэкспорт» передал на рассмотрение ливийской стороне сопоставимый анализ двух реакторов ВВЭР-440 и ВВЭР-640 для дальнейшего обсуждения вопроса о строительстве в Ливии атомной электростанции «Султан».

ВО «Технопромэкспорт» в 2003г. проводило мероприятия по контракту на расширение ТЭС «Триполи Запад» (650 млн.долл.). С ливийской стороной ведутся переговоры об открытии финансирования по контракту, а также подготовительные и проектные работы на площадке.

Вышеуказанные контракты были подписаны во исполнение договоренностей, зафиксированных в Протоколах заседаний Межправительственной российско-ливийской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству.

Особого внимания заслуживает положение дел с контрактом на строительство газопровода «Хомс-Триполи» и двух компрессорных станций, который был подписан ОАО «Зангас» с ливийской «Сирт Ойл» (сумма контракта — 185 млн.долл.).

В течение нескольких последних лет российская компания находилась в сложном положении в связи с наличием взаимных претензий по задолженности и по графику выполнения работ. С одной стороны, значительные суммы ОАО «Зангас» должен различным ливийским субподрядчикам и частным лицам, а также работникам самой компании; с другой стороны, не все фактически выполненные работы приняты к оплате ливийской стороной, не решен вопрос и о гарантийных суммах, находящихся у ливийской стороны.

Проблемы с финансированием, значительное отставание от графика выполнения работ и серьезные разногласия с заказчиком по поводу их качества привели к тому, что ливийская сторона в 2003г. расторгла подписанное ею соглашение. Работы по контракту закрыты и решаются вопросы, касающиеся окончательного урегулирования финансовых претензий; ливийцами ведется поиск нового подрядчика для завершения работ.

Ливийской стороне удастся использовать готовность российских компаний развивать торгово-экономические связи с ливийскими фирмами для достижения своих целей во внешнеэкономической сфере. В данном случае Россия непроизвольно играет роль конкурента западным фирмам, тем самым, снижая цены на закупаемое Ливией сложное оборудование. В качестве примера можно привести выбор Ливией поставщиков пассажирских самолетов для обновления своего авиапарка. Как только ливийцев перестала устраивать цена на самолеты А-300 европейского производства, тотчас же в ливийских СМИ прошла информация о готовности Ливии рассмотреть возможность закупки самолетов российского производства. Через египетскую фирму Sirocco Space был подписан контракт на поставку в Ливию 5 самолетов Ту-214. Одновременно Ливия продолжает прорабатывать вопросы с западными фирмами о закупках необходимой авиатехники для нужд национальной авиакомпании Libyan Airlines. Переговоры на эту тему особенно активизировались после отмены в сент. 2003г. санкций СБ ООН в отношении Ливии.

Развитие экспорта машин и оборудования из России ливийское руководство рассматривает, прежде всего, как экспорт военного оборудования и запасных частей для поставленных ранее машин и оборудования советского производства. В этом направлении у России имеется серьезный конкурент в лице Украины и Белоруссии.

В 2003г. ливийские предприниматели проявили интерес к возможности организовать в Ливии совместное сборочное производство микроавтобусов и грузовых автомобилей средней грузоподъемности на базе «Газель» и «Соболь». Представитель ливийской компании Al-Gazala, посетил производственные цеха автомобильного завода в Нижнем Новгороде. Ливийский заказчик предпола-

гал первоначально закупить пробную партию из 20 автомашин, в дальнейшем при получении положительных результатов эксплуатации довести закупку машин до 1000 в год. По информации полученной от представителя ливийской компании, особого интереса к поставке в Ливию автомашин семейства «Газель» и «Соболь» со стороны «ГАЗа» проявлено не было. Поскольку заказчик включил в заявку дополнительные требования, в частности, установку кондиционеров и доработку системы охлаждения двигателя, то это привело к существенному удорожанию стоимости автомашин, по сравнению с южнокорейскими аналогами (KIA и Hyundai).

Интерес ливийских предпринимателей сконцентрирован главным образом на импорте из России цемента, строительной арматуры и строительного стекла, зерновых культур (ячменя).

Одним из перспективных основных направлений российского экспорта следует рассматривать строительство комплектных объектов народнохозяйственного значения, экспорт высоких технологий, авиационной техники гражданского назначения, создание совместных производств по сборке микроавтобусов и грузовиков средней грузоподъемности, а также оказание услуг по созданию в Ливии национальных народнохозяйственных объектов и стратегических производств.

Ливией подписаны и ратифицированы следующие соглашения: конвенция по борьбе с опустыниванием; о загрязнении мирового океана; о ядерных исследованиях и испытаниях; о защите озонового слоя Земли. Являясь членом МАГАТЭ, Ливия приняла на себя соответствующие обязательства по мирному использованию ядерной энергии и стремится их выполнять.

В 2003г. для того, чтобы участвовать в тендерах проводимых в Ливии, как этого требует ливийское законодательство, не зарегистрировалась ни одна российская компания. Аналогична ситуация и с регистрацией в Ливии филиалов российских фирм и компаний. В соответствии с принятой в Ливии практикой, наличие коммерческих представительств и филиалов иностранных компаний является одним из условий активного участия во внешнеэкономической деятельности. Основной причиной пассивности российских компаний на ливийском рынке является необходимость нести затраты при регистрации в реестре экспортеров.

По причине отсутствия регистрации некоторые российские компании не смогли принять участие в проведенных в 2003г. тендерах на строительство различных объектов народного хозяйства Ливии, а также на поставку товаров в Ливию.

Как правило, российские компании и предприятия, информируют о номенклатуре выпускаемой ими продукции и просят подыскать им потребителя или торгового агента. При этом российскими компаниями предлагается к поставке продукция, которая не имеет спроса, т.е. товарный рынок насыщен аналогичной продукцией европейского производства, либо более дешевой продукцией стран Юго-Восточной Азии.

Диалог с Россией

Кредитные отношения между нашими странами отсутствуют. Проблемой, сдерживающей развитие двустороннего торгового-экономического сотрудничества, является **вопрос задолженности Ливии перед Россией.**

На переговорах группы экспертов минфина России с представителями ливийской стороны в ходе работы IV заседания Межправительственной российско-ливийской комиссии были определены позиции сторон по общей сумме задолженности (протокол IV заседания МПК от 9.11.2000г., приложения 3, 4). Российская сторона считает, что на указанную дату сумма задолженности составляла **4.178,4 млрд.долл.** Однако ливийская сторона задолженность не признает. Было также определено, что в начале 2001г. будут проведены официальные российско-ливийские переговоры, в ходе которых должны были быть согласованы размер обязательств, способы и сроки их погашения. Переговоры не состоялись. Позиции сторон по данной проблеме не изменились.

В целях дальнейшего развития сотрудничества, при определении путей и возможностей продвижения государственных интересов России посредством внешнеэкономических связей, как по линии технического содействия, так и по линии внешней торговли, необходимо учитывать политический фактор. Ливия – арабская страна, в которой руководитель государства единолично принимает решения по всем вопросам, включая экономические и внешнеторговые отношения.

Ливия с давних пор является одним из важнейших партнеров России на африканском континенте. Спад в торгово-экономических отношениях и научно-техническом сотрудничестве, который явился следствием определенных условий и продолжался в течение последних 15 лет, пройден. Сдерживающим фактором в развитии сотрудничества между Россией и Ливией является отсутствие в должной мере соответствующей договорно-правовой базы двустороннего сотрудничества.

Решение вопроса создания договорно-правовой базы в области инвестиционного сотрудничества и учреждения совместной инвестиционной компании может послужить толчком для решения вопроса начала погашения существующей ливийской задолженности. Было бы возможным и конструктивным предложить ливийской стороне рассмотреть вопрос реинвестирования части задолженности в ливийский нефтяной сектор, изменив соотношение законодательно рекомендованное «Соглашением о разделе продукции» о распределении получаемых доходов от реализации нефти. В случае согласия ливийской стороны на предложенные условия, объявить внутренний тендер среди российских нефтяных компаний за право получить часть долга для реинвестирования. Это позволило бы не только встать на более реальный путь возврата задолженности, а и в дополнение к этому внедрить на нефтяной ливийский рынок российские нефтяные компании.

Назрела необходимость учреждения в рамках МПК постоянно действующей российско-ливийской торгово-промышленной палаты (ТПП), по аналогии с уже существующими и успешно действующими на рынке Ливии торгово-промышленными палатами, такими как: ливийско-германская, ливийско-британская, ливийско-алжирская. В функции будущей российско-ливийской ТПП должны входить усилия по концентрации и координации потенциально ориентированных на ливийский рынок, но действующих самостоятельно, российских производителей и экспортеров.

Оценивая экспортный потенциал российских товаров и услуг на ливийском рынке с учетом их возможного спроса и конкурентоспособности, за исключением поставок продукции военного назначения, можно констатировать, что одним из главных направлений, по-прежнему остается сотрудничество в нефтегазовом секторе.

Поле деятельности в этой сфере ливийской экономики представляется более чем достаточным. Российским компаниям необходимо активизировать свое участие в проведении субподрядных работ при реализации большого транснационального проекта по переброске газа в Италию. Направления работ будут: поисково-разведочные работы новых месторождений нефти и газа; разработка уже разведанных месторождений; строительство производственных мощностей по переработке и транспортировке газа.

Сотрудничество в области энергетики касается работ по сооружению на территории Ливии энергетических объектов, реконструкции и модернизации Цента ядерных исследований «Таджура».

Третье направление — поставки в Ливию авиатехники. Это касается парка тяжелых транспортных самолетов типа «Руслан», ИЛ-76, парка пассажирских авиалайнеров Ту-204, -214, -234 и ИЛ-96, а также ремонт и модернизация ранее поставленной авиационной техники.

К четвертому направлению в перспективе можно отнести возможность участия российских компаний в строительстве железных дорог в Ливии в случае, если ливийским руководством будет одобрен план железнодорожного строительства в стране. Российские компании могут рассчитывать на участие в реализации отдельных участков этого проекта. Исходить следует из того, что при наличии определенной конкуренции со стороны иностранных компаний, цены российских компаний могут быть конкурентоспособны.

Пятое направление — развитие рынка экспорта услуг, связанных с обучением ливийских граждан и оказанием медуслуг, как в России, так и в Ливии.

Ливийцы стремятся привлечь новейшие технологии, направленные на повышение отдачи нефтеносных пластов на уже действующих месторождениях, для использования энергии солнца и других нетрадиционных источников энергии. Большой интерес вызывают у ливийцев разработки по опреснению морской воды, новые методы борьбы с опустыниванием земель. Поэтому у российских компаний есть возможность к уже ставшей традиционной области сотрудничества (использование ядерной энергии в мирных целях) добавить вышеперечисленные сферы инновационного сотрудничества.

Создание совместной холдинговой инвестиционной компании предполагает, что в соответствии с действующим ливийским законодательством эта компания будет способствовать более активному решению вопросов привлечения ливийских инвестиций в российскую экономику, а также различных форм экспорта российского капитала в интересах реализации инвестиционных проектов за пределами России. Кроме того, реализация взаимовыгодных инвестиционных проектов, возможно, позволит существенно расширить сектор взаимных интересов позволяющих разработать, предложить и согласовать на государственных уровнях реальные пути в вопросах урегулирования (погашения) существующей ливийской задолженности.

Решение о создании совместной российско-ливийской инвестиционной компании было принято еще в ходе межправительственных переговоров в 1995г. (протокол от 22.07.1995г.). Предусматривалось, что уставной капитал и частичное инвестирование проектов в России будет осуществляться за счет существующей ливийской задолженности.

Проводившаяся работа по согласованию уставных документов и направлений деятельности по определению инвестиционных портфелей продолжалась до 1998г. После чего переговорный процесс был приостановлен, поскольку минфин России, на первом этапе поддержавший идею использования существующей задолженности в конечном итоге не дало своего согласия на использование части существующей задолженности, как в уставном капитале совместной инвестиционной компании, так и в реализации инвестиционных проектов.

Реально привлечение в российскую экономику ливийского инвестиционного капитала. Ливия испытывает острую нехватку в гражданской авиационной технике, а продукция российских авиазаводов составляет реальную конкуренцию американским и европейским производителям. Пример долевого участия ливийского капитала через фирму Sirocco Space в совместном российско-египетском инвестиционном проекте по производству гражданских самолетов ТУ-204. Проект оценивается в 280 млн.долл. Соглашением предусматривается реконструкция и модернизация авиационного завода в г.Ульяновске.

В результате имевших место в течение 2003г. встреч и переговоров ливийская сторона неоднократно указывала о своей заинтересованности и готовности способствовать российским компаниям, работающим в сфере производства, торговли, предоставления услуг, финансов и инвестиций желающим принять участие в инвестиционном процессе.

Поскольку Ливия претендует на ведущую и координирующую роль в Афросоюзе, а также в созданных в рамках этой организации экономических и финансовых структур, участие России в различного рода инвестиционных мероприятиях, проводимых под эгидой Афросоюза, позволит оценить привлекательность инвестиционных проектов и принять правильные решения о целесообразности участия в том или ином проекте. Привлечение представителей крупного российского бизнеса к совместным инвестициям, учитывая политическое влияние Ливии на африканском континенте, могло бы способствовать закреплению и восстановлению интересов России в этом важном регионе.

Меры по привлечению ливийских инвестиций в российскую экономику, на создание новых и совершенствование действующих производств не находят поддержки у ливийских организаций и государственных органов прежде всего из-за недостаточной законодательной базы двустороннего сотрудничества в области инвестиций. Укрепление законодательной базы сотрудничества и создание совместной российско-ливийской инвестиционной компании может заинтересовать ливийскую сторону через взаимовыгодные инвестиционные проекты, найти ключ к решению вопроса по погашению ливийской задолженности.

В июне 2001г. правительством Российской Федерации был одобрен проект соглашения «О поощрении и взаимной защите капиталовложений», который был подготовлен Минэкономразвития России с учетом изменений в инвестиционном и налоговом законодательстве России. Проект указанного документа был официально передан ливийской стороне на рассмотрение, имелось в виду его дальнейшее обсуждение и подписание в ходе V заседания Межправительственной российско-ливийской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству (28 окт.-2 нояб. 2001г., Москва).

Однако ливийская сторона уклонилась от совместного обсуждения проекта соглашения, не представив своих замечаний и предложений, и не включив в состав своей делегации экспертов для конструктивного диалога. Только в марте 2003г. был получен ливийский вариант проекта указанного соглашения, который был направлен на рассмотрение в минэкономразвития России.

В результате, в мае 2003г. в Триполи состоялся первый раунд переговоров экспертов двух стран по обсуждению проекта соглашения «Об избежании двойного налогообложения». Для окончательного согласования условий подписания этого соглашения ливийская сторона намерена продолжить эти переговоры в 2004г. в Москве.

Доступ ростоваров

Сравнительный анализ конкурентных на ливийском рынке товаров российского производства, показывает, что в основной массе они не выдерживают конкуренции аналогичных товаров, производимых в странах Западной Европы и Юго-Восточной Азии (Япония, Южная Корея).

Сравнивая качество закупаемой Ливией по импорту продукции с качеством российских товаров, можно сказать, что по этому критерию многие товары российского производства, в т.ч. и машино-техническая продукция, могли бы удовлетворить ливийского покупателя. Отечественные легковые автомобили, оборудование связи, дорожно-строительные машины, электроника и некоторые другие товары по своему качеству не соответствуют требованиям ливийского рынка.

Основной причиной неконкурентоспособности российских товаров на ливийском рынке является то, что при качестве товаров российского производства, пусть даже и незначительно уступающем качеству товаров других производителей, уровень цен соответствует ценам зарубежных фирм, уже известных на ливийском рынке.

Среди товаров народного потребления российского производства вполне конкурентоспособными на ливийском рынке могли бы стать такие виды товаров, как изделия швейных фабрик, выпускающих мужские и женские костюмы, сорочки, постельные принадлежности из натуральных тканей, изделия из льна, трикотажные изделия, обувь.

Конкурентоспособной на ливийском рынке вполне может быть продукция российских предприятий леспрома, медоборудования и лекарственных средств, кондитерской промышленности.

Отдельно следует рассматривать участие российских организаций и компаний в проектах, рассматриваемых руководством Ливии, как приоритетные, т.е. проекты с учетом диверсификации

промышленности, проекты по привлечению в страну крупных иностранных инвестиций, строительство комплектных объектов и развитие на этой базе совместных предприятий в области машиностроения и нефтегазодобычи и переработки, а также производство наукоемкой продукции. Участие российских организаций и компаний в этих проектах, во многом зависит от принятия политического решения. Для успешной реализации крупномасштабных проектов российским участникам необходима господдержка за счет льготного кредитования из средств региональных или федерального бюджетов и страхования экспортных операций.

Российские организации могут составить достойную конкуренцию иностранным компаниям в таких направлениях, как нефтегазодобыча и нефтегазопереработка, сооружение нефтегазопроводов, сооружение и модернизация объектов электроэнергетики, строительство железных дорог, аэродромов и их реконструкция, и направление, связанное с работами и внедрением оборудования морских портов и сооружения морских причалов.

На многочисленных встречах членов делегаций российских компаний с руководством и представителями ливийских государственных организаций постоянно обращается внимание на то, что Ливия готова сотрудничать с российскими компаниями, при условии, что цены российских поставщиков будут ниже европейских аналогов.

В Ливии действует Центр по сертификации и стандартам, созданный в соответствии с решением Высшего народного комитета Ливии №62 от 1985г. В его задачу входит обеспечение контроля качества импортных товаров и выдача свидетельств о соответствии их стандартам. Все импортируемые товары должны, в соответствии с законом, подвергаться ливийской сертификации. Но, в случаях наличия надежных и постоянных контактов с инопоставщиками Центр сертификации Ливии допускает применение сертификатов, выданных международными сертификационными центрами.

Ведущие российские производители экспортной продукции и экспортеры, имеющие сертификаты центров по Системам качества поставщиков (ТЮФ, Ллойд, Веритас, СЖС), проблем, связанных с сертификацией на ливийском рынке не имели.

Создание совместного производства необходимой Ливии машинотехнической продукции, возможно, могло бы стать одним из направлений в успешном продвижении российских товаров на местный рынок. Это позволило бы решить задачу по созданию системы сервисного обслуживания и обеспечения запчастями.

Необходимые условия развития данного направления сотрудничества: совершенствование кредитования и страхования экспортных поставок; создание для российских экспортеров машин и оборудования действенной системы льгот, преференций и стимулов; сосредоточение на узкой гамме изделий, способных реально конкурировать на рынке; привлечение региональных инвестиций в конкретные программы развития производства изделий, способных успешно конкурировать на местном рынке.

Наиболее перспективным в целях развития регионального сотрудничества и увеличения внешнеторгового российско-ливийского товарообо-

рота может оказаться создание совместных центров делового сотрудничества или торговых палат регионов Ливии и следующих регионов России.

Татарстан – перспективным направлением сотрудничества является область геологических и геофизических технологий нефтегазоразведки. В 2004г. должны завершиться процедуры по регистрации в Ливии ОАО «Татнефтегеофизика»; с учетом назревшей в Ливии необходимости смены самолетного парка продуктивным может оказаться продвижение в Ливию авиатехники фирмы «Ильюшин» на КАПО им.С.П.Горбунова, г.Казань; перспективным направлением по прежнему остается поставка грузовых автомобилей «Камаз», легковых автомобилей «Ока» и создание в Ливии сервисного центра.

Нижний Новгород – первоначально поставка в Ливию партии автомобилей Горьковского автозавода, а затем проект по созданию в Ливии линии по сборке микроавтобусов, грузовиков малой грузоподъемности, машин скорой медицинской помощи и реанимации на базе автомобиля «Газель». Автопарк машин скорой помощи состоит из автомобилей «Мерседес», которые закупаются укомплектованными в Германии, что требует больших затрат.

Ульяновская обл. – работа по продвижению в Ливию самолетов фирмы «Туполев» на Ульяновском авиазаводе.

Несмотря на то, что последнее (V) заседание МПК состоялось осенью 2001г. в Москве, представители ряда российских регионов продолжали работу по выполнению решений и рекомендаций, зафиксированных в Протоколе V заседания МПК. Российская компания «Алнас» (Альметьевский завод погружных насосов – Республика Татарстан) совместно с ливийскими специалистами при поддержке Национальной нефтяной корпорации завершили подготовку уставных документов об учреждении совместной российско-ливийской компании по ремонту в Ливии насосов «Алнас».

ЗАО «Атомстройэкспорт» завершило в 2003г. поставки оборудования, а также вело работу силами российских специалистов из Удмуртии (г. Глазов) по контракту на реконструкцию систем водоснабжения и пожаротушения Центра ядерных исследований «Таджура».

Впервые за последние два года в окт. 2003г. были возобновлены переговоры между специалистами из подмосковного Реутова (НПО машиностроения) и ливийской стороной о разработке ТЭО создания многофункционального спутника Земли «Либсат». Контракт в 14 млн.долл. был запарафирован еще в начале 2001г.

В 2003г. не получило дальнейшего развития одно из перспективных направлений российско-ливийского сотрудничества – поставка на ливийский рынок самолетов Ту-214, как это предусмотрено Протоколом V заседания МПК (Раздел III, п.3). В начале 2002г. состоялся визит в Ливию делегации российских авиационных специалистов Ульяновского завода с целью показа самолета Ту-214 и его систем, а также оценки технического состояния ранее использованных российских самолетов и возможности их восстановления для дальнейшей летной эксплуатации. По итогам визита был подписан протокол, в котором ливийская сторона выразила намерение закупить до 6 самолетов Ту-214. Стороны наметили пути совместного сотрудничества в маркетинге и продаже самолетов Ту-214 на африканском континенте.

В 2003г. ливийские компании проявляли интерес закупить в России: пробную партию автомашин марки «Газель», «Соболь», «Ока»; партию электрогенераторов (марок AD, ED и GS); портландцемент марок 400 и 500; строительное стекло. После соответствующей переписки выяснилось, что предложенный российскими предприятиями уровень цен практически на все виды интересующей ливийцев продукции соответствует уровню имеющихся у ливийцев конкурентных материалов. Ливийские контрагенты имеют устоявшиеся партнерские отношения с компаниями из Европы и Юго-Восточной Азии, которым при прочих равных условиях они отдают предпочтение.

Представители ливийских компаний на переговорах с представителями российских компаний сталкиваются с бюрократическими проволочками. Много времени, в отличие от европейских партнеров уходит в ожидании ответов на поставленные перед российскими предприятиями вопросы. Представители ливийских компаний, изъявляя желание за свой счет посетить российские предприятия с целью ознакомления с производством. Бюрократические преграды с получением российских виз сводят на нет перспективы сотрудничества.

Только после того, как российская компания будет иметь соответствующую регистрацию или иметь торгового агента в лице ливийской компании, она будет иметь реальные шансы успешной работы на ливийском рынке. Необходимо предлагать образцы выпускаемой продукции, приглашать на свои предприятия заинтересованных ливийских партнеров, с целью ознакомления с технологией производства продукции, как это делают представители европейских компаний, работающих на ливийском рынке.

Дальнейшее развитие внешнеэкономических связей и увеличение товарооборота возможно только при условии активного участия организаций и предприятий в выставочно-ярмарочных мероприятиях, и в тендерах, проводимых в Ливии в соответствие с национальным законодательством.

Практически полное отсутствие в Ливии собственных производственных мощностей, а также квалифицированных кадров делают невозможной кооперацию с российскими предприятиями машинотехнической продукции. На первом этапе развития такого взаимодействия речь может идти о строительстве необходимых комплектных объектов.

Однако рассматривать вопрос о возможности специализации или кооперации российских и ливийских предприятий в области производства машинотехнической продукции нецелесообразно в отсутствии государственных программ поддержки этого направления сотрудничества с Джамахирией. В любом случае вопрос развития сотрудничества с СНЛАД должен увязываться с решением долговой проблемы, в ходе чего могли бы быть разработаны особые механизмы погашения задолженности ливийской стороны, которые бы предполагали поддержку и продвижение на местном рынке российских производителей машинотехнической продукции.

Индустриально развитые страны используют новые формы распространения своей машинотехнической продукции на внешние рынки. Вместо уплаты таможенных пошлин и больших затрат на

маркетинговые исследования при завоевании новых рынков сбыта своей продукции традиционным путем, они получают доходы от выданных кредитов или входят во владение вновь созданных предприятий. Опираясь на опыт деятельности европейских компаний, представляется, что приоритетной формой сотрудничества России с Ливией могло бы стать создание совместных предприятий и производств.

К числу перспективных направлений развития двустороннего сотрудничества можно отнести рынки морских рыболовных судов, навигационных систем для морских портов и аэропортов, создания инфраструктуры морских портов.

2-12 апр. 2003г. в международном выставочном центре г.Триполи прошла ежегодная 32 Международная триполийская ярмарка товаров широкого потребления. В основном это были экспозиции соседних с Ливией по региону стран, таких, как Алжир, Марокко, Тунис, Египет, Иран, Иордания, Сирия, Пакистан. Из традиционных европейских торговых партнеров Ливии широким ассортиментом (автомобили, бытовая техника, продукты бытовой химии, продукты питания) были представлены экспозиции Италии, Германии. В отличие от 2001г., когда российская экспозиция была представлена 44 промпредприятиями и имела господдержку и 2002г., когда, не имея государственной поддержки российская экспозиция была представлена уже 28 промышленными предприятиями и компаниями (из которых 12 были представлены заочно), в апр. 2003г. российскую экспозицию представляли 5 компаний. Свой экспозиции показали: ОАО «Газпромгеокомсервис», Москва; ОАО «Пензатяжпромарматура», г.Пенза; ГУП «Ремпутьмаш» г.Калуга; ОАО «Промтрактор», Москва; компания «Космические технологии», г.Красноярск.

21-23 июня 2003г. в г.Триполи прошла первая национальная конференция по технологиям строительства дорог и мостов. Конференция была организована инженерно-саперным батальоном, муниципалитетом г.Триполи, исполнительным аппаратом проекта Великой искусственной реки, Международной ассоциацией Исламского призыва и Генеральной корпорацией Ливии по радиовещанию. Россия на конференции была представлена делегацией во главе с зам. гендиректора ОАО «Мостотрест» С.В.Дударовым. На конференции обсуждались вопросы использования новых технологий в дорожном строительстве и строительстве мостовых сооружений. Одним из вопросов, подробно рассмотренных на конференции, был вопрос о строительстве третьей кольцевой дороги вокруг г.Триполи.

Обзор прессы К МИРОВЫМ ЦЕНАМ

Ливия прекратила политику дотирования продовольственных товаров, направленную на обеспечение прожиточного минимума граждан Ливии.

Эта политика началась в 1972г., когда расходы на ее проведение составили всего 8 млн. лив. дин. Со временем размеры дотаций увеличились вследствие роста количества потребителей и повышения цен на продовольствие на мировом рынке при сохранении фиксированных цен внутри страны, а также вследствие контрабандного вывоза продтоваров в соседние страны, неорганизованного вну-

тренного потребления, значительных потерь из-за использования продуктов не по назначению, в т.ч. на корм скоту. Величина дотаций достигла сотен миллионов лив. дин., что стало непосильным бременем для бюджета и вызвало необходимость пересмотра дотационной политики.

ГНК экономики и торговли провело экономические изыскания, показавшие, что лучшей заменой дотационной политики является отпуск цен на продтовары и выдача возмещения за них в денежной форме непосредственно потребителям — через увеличение зарплаты тем категориям граждан, которые получали дотированные продтовары. Изучение опыта стран, отказавшихся от дотирования продовольственных товаров, показало, что наиболее успешно развиваются те, в которых политика дотирования продтоваров была заменена на прямую денежную поддержку, что имеет целый ряд преимуществ.

В 1972г. расходы на дотирование продтоваров составляли 8 млн. лив. дин., в 2004г. составят 1220 млн. лив. дин. Это привело к тому, что цены на эти товары в Ливии значительно ниже цен на аналогичные товары в соседних странах, что повлекло за собой:

- появление контрабандного вывоза большого количества продтоваров в соседние страны; за счет ливийской экономики осуществлялась поддержка неливийцев, к тому же — незаконным путем;

- охрана границ для борьбы с контрабандой легла дополнительным бременем на бюджет Ливии, приводя иногда и к людским потерям.

- провоцирование потребления, превышающего реальные потребности, что привело к росту заболеваний, вызванных повышенным потреблением сахара, мучных изделий;

- использование изделий из муки и риса в качестве корма для скота, а сахара — для производства напитков и сладостей, вредных для здоровья;

- неливийцы, находящиеся в стране, получали выгоду от низких цен, в то время как число их достигает сотен тысяч и даже миллиона;

- рост потерь продтоваров при транспортировке и хранении в связи со значительным объемом импорта, что в свою очередь привело к росту затрат на их поставку;

- очень низкий уровень цен на продтовары привел к тому, что ливийцам стало лень заниматься экономической деятельностью и национальное производство сократилось, в то время как основные расходы были направлены на приобретение импортных предметов роскоши и удовлетворение страстей, вредных для человека, семьи и общества;
- рост числа нарушений и подделок документов в потребительских кооперативах, возникновение фиктивных кооперативов, потребляющих огромное количество продуктов, на самом деле идущих на черный рынок и контрабандистам.

Все эти негативные явления и рост расходов на проведение политики дотирования продовольственных товаров привели к необходимости пересмотра этой политики. Деньги будут выплачиваться гражданам напрямую, что снизит расходы на поставку продтоваров и расходы на функционирование Корпорации по продовольственным товарам, а также приведет к исчезновению потерь, вызванных неумеренным потреблением. Реальные дотации составят 100 лив.дин. на человека в год. Цены на продтовары достигнут уровня мировых цен.

Рост доходов населения приведет к многим положительным результатам: возможность для гражданина рассчитывать свой месячный бюджет в соответствии с реальными потребностями и потреблять те продукты и в тех количествах, которые ему реально необходимы; возможность избежать потерь и расходов на хранение; удастся избавиться от заболеваний, вызванных неумеренным потреблением дешевых продовольственных товаров; произойдет активизация экономической деятельности населения, рост местного производства зерновых, растительного масла, увеличение количества заменителей мучных изделий. Все это приведет к росту ВВП за счет местного производства и уменьшению опоры на доходы от экспорта нефти. Газета «Аз-Захф ал-ахдар», 10.02.2004г.

ДИПОТНОШЕНИЯ С США И ЕС

— США возобновили дипломатическое присутствие в Ливии. «Пока свои интересы США будут осуществлять через бельгийское посольство в Ливии, так же как и Ливия — в США», — заявил глава ливийского внешнеполитического ведомства Мухаммад Абдеррахман Шалькам. Представители госдепа США подтвердили это сообщение. «В столице Ливии будет работать наш представитель в тесном сотрудничестве с международными экспертами», — говорится в сообщении департамента. Агентство Reuters, 10.02.2004г.

— 5.02.2004г. К.Пауэл в своем интервью подтвердил важность принятия Ливией решения об отказе от программ разработки ОМУ для развития американо-ливийских отношений. Конвенция по запрещению химического оружия (КЗХО) приветствовала решение Ливии о присоединении к Конвенции.

— 14.02.2004г. секретарь ГНК по внешним связям и международному сотрудничеству А.Шалькам встретился с главой Организации по контролю за нераспространением ракетных технологий. Стороны обсудили технические детали инспектирования соответствующих объектов Ливии.

— 14.02.2004г. состоялись переговоры между секретарем ВНК и делегацией конгрессменов США в г.Сирт. Стороны выразили уверенность, что прямой диалог послужит интересам обоих государств. М.Каддафи в г.Сирт встретился с делегацией конгресса США.

— Президент США Дж.Буш снова подтвердил важность принятого Ливией решения об отказе от ОМУ. Он высоко оценил мудрое решение Лидера Ливийской Революции и его роль в обеспечении стабильности и безопасности во всем мире.

Дж.Буш в телевиступлении заявил о готовности его страны к сотрудничеству с Ливией и установлению двусторонних отношений, указав при этом, что ливийско-американское сотрудничество в настоящее время активно развивается на благо обоих народов. Газета «Аги-Шамс», 16.02.2004г.

— 24-25.02.2004г. состоялся визит в Ливию главы «Магатэ» М.Барадея. По итогам визита глава «Магатэ» гарантировал предоставить Ливии финансовую помощь на цели развития атомных программ для нужд энергетики в случае продолжения сотрудничества Джамахирии с этой организацией.

Встреча замсекретаря ВНК по услугам с американской делегацией во главе с директором Управления по Северной Африке МИД США (Грегори Пэри), директором Центра по борьбе с эпидемическими заболеваниями и директором

Американского агентства по международному развитию. Обсуждались вопросы укрепления двустороннего сотрудничества, достижения Ливии в области здравоохранения.

29.02.2004г. американская медицинская делегация, находящаяся с визитом в Ливии, посетила Триполитский медицинский центр. В конце визита прошло совместное научное заседание. С ливийской стороны присутствовал Генеральный директор по делам здравоохранения в ГНК по услугам, гендиректор Триполитского медицинского центра и другие руководители медицинских учреждений. Обсуждались вопросы двустороннего сотрудничества в области медицины, включая подготовку ливийских врачей и средних медицинских кадров в США. Газета «Аш-Шамс», 1.03.2004г.

— Вечером 9.02.2004г. секретарь ГНК по внешним связям и международному сотрудничеству А.Шалькам по приглашению министра иностранных дел Великобритании Джека Стро прибыл в Лондон с визитом, который продлится 2 дня. Прошли переговоры Шалькама с премьер-министром Великобритании Тони Блэром, посвященные укреплению двустороннего сотрудничества, в первую очередь — в области туризма и экономики. Тони Блэр дал высокую оценку решению Ливии об отказе от программ развития ОМУ. Блэр также заявил, что с нетерпением ожидает своего приезда в Ливию и встречи с М.Каддафи, которая состоится в ближайшее время. Газета «Ал-Фаджр ал-джадид», 10.02.2004г.

— 15.02.2004г. секретарь НК по вакуфам встретился с английской делегацией из Администрации премьер-министра Великобритании. Обсуждали отношения между двумя странами. С английской стороны присутствовали: директор бюро по связям с общественностью в администрации премьер-министра Великобритании Найджел Пирс, директор Управления исследований и связей с Ближним Востоком и Северной Африкой МИД Великобритании (Фрин Шаблен).

— В начале фев. в Триполи приезжали представители английских и итальянских компаний и встречались с ливийскими бизнесменами. Обсуждался вопрос инвестиций в ливийскую экономику. Газета «Аш-Шамс», 15.02.2004г.

— 11.02.2004г. в Ливию прибыл премьер-министр Италии С.Берлускони и провел переговоры с М.Каддафи по вопросам восстановления отношений Ливии с ЕС после снятия санкций ООН. Италия проявила особую заинтересованность в выполнении пунктов совместного заявления о сотрудничестве в борьбе с незаконной иммиграцией. 19.02.2004г. М.Каддафи обсуждал по телефону с С.Берлускони вопросы выполнения ливийско-итальянского соглашения о сотрудничестве.

— 14.02.2004г. вице-премьер Бельгии прибыл в г.Сирт. на встречу с секретарем ГНК по внешним связям и международному сотрудничеству А.Шалькамом. 15.02.2004г. лидер Ливийской Революции принял вице-преьера и министра иностранных дел Бельгии Луи Мишеля. Последний передал письмо от премьер-министра Бельгии с приглашением Лидеру Ливийской Революции посетить Бельгию — с целью дальнейшего развития отношений с Евросоюзом. На встрече присутствовал Секретарь ГНК по внешним связям и международному сотрудничеству. Подписано Соглашение о взаимной защите и поощрении инвестиций.

Соглашение подписали: секретарь ГНК по внешним связям и международному сотрудничеству и министр иностранных дел Бельгии.

— 16.02.2004г. прошел ливийско-бельгийский экономический форум; обсуждались вопросы укрепления двустороннего экономического сотрудничества и вопросы инвестиций. 18.02.2004г. секретарь ГНК по экономике и торговле встретился с делегацией бельгийских бизнесменов. Были обсуждены вопросы о роли ТПП в развитии частного сектора.

— 8.02.2004г. в Ливию с официальным визитом прибыл президент Мальты Гвидо де Марко и министр иностранных дел Мальты. Состоялись переговоры с Лидером Ливийской Революции. 9.02.2004г. М.Каддафи дал торжественный ужин в честь президента Мальты.

— 15.02.2004г. в Ливию с официальным визитом прибыл заместитель министра иностранных дел Польши Якуб Вольски для обсуждения с ливийской стороной вопросов развития двусторонних торгово-экономических отношений; встреча с секретарем ВНКМа по вопросам укрепления двустороннего сотрудничества в области экономики и торговли. 16.02.2004г. секретарь ГНК по внешним связям и международному сотрудничеству встретился с зам. министра иностранных дел Польши Якубом Вольски.

— 18.02.2004г. министр иностранных дел Сербии и Черногории встретился в Триполи с секретарем ГНК по внешним связям и международному сотрудничеству А.Шалькамом для обсуждения двусторонних отношений. Состоялись заседания рабочих групп по торгово-экономическим вопросам при участии сербской делегации и представителей ТПП Триполи.

— 9.02.2004г. в Ливию прибыл Кирсан Илюмжинов для переговоров с М.Каддафи по вопросу организации в Ливии международного шахматного турнира с призовым фондом 1,6 млн.долл. Председатель Международной шахматной федерации и президент Калмыкии Кирсан Илюмжинов передал Лидеру Ливийской Революции послание от президента РФ В.Путина, в котором последний высоко оценил усилия Ливии по укреплению мира. Лидер Ливийской Революции дал согласие на проведение в Ливии международного шахматного турнира.

ПАНАФРИКАНСКИЕ СВЯЗИ

— 5.02.2004г. генеральный секретарь Союза государств Сахаро-Сахельской зоны, выступая по случаю 6 годовщины образования Союза государств Сахаро-Сахельской зоны, заявил о выдающей роли М.Каддафи в разрешении африканских проблем.

— 8.02.2004г. в Ливию прибыл президент Мали и встретился в г.Сирт с М.Каддафи для обсуждения ряда африканских проблем, а также хода подготовки к внеочередной сессии саммита Афросоюза.

— 8.02.2004г. президент Гвинеи встретился с личным посланником М.Каддафи, который передал президенту приглашение на внеочередной саммит Афросоюза.

— 8.02.2004г. М.Каддафи встретился с министром иностранных дел Туниса, который передал ливийскому лидеру письмо от президента Туниса Зейн ал-Абидина Бен Али.

— 8.02.2004г. замсекретаря ВНКМа по делам производства встретился с ответственной по делам сельского хозяйства и сельской экономики Афросоюза

для обсуждения хода подготовки к встрече экспертов Союза 9-10 фев. 9-10.02.2004г. в Триполи прошла работа экспертных групп по вопросам сельского хозяйства и водоснабжения Афросоюза.

— 7.02.2004г. премьер-министр Марокко прибыл в Ливию для проведения заседания 6 ливийско-марокканской МПК (сопредседатель — Секретарь ВНКМа Ш.Ганем). По итогам работы 6 сессии МПК, Ливия и Марокко подписали соглашение о двустороннем сотрудничестве. Соглашение касается развития экономических связей и поощрения инвестиций. Секретарь администрации Ливийской Арабской компании по зарубежным инвестициям («Лафико») встретился с премьер-министром Марокко для обсуждения ряда инвестиционных проектов между двумя странами.

— 14.02.2004г. начались ливийско-нигерские переговоры между представителями ревкомов и объединенной партией Нигера. Стороны подчеркнули необходимость развития сотрудничества между двумя странами.

— 14.02.2004г. глава Совета администрации «Лафико», прибывший в Бразилию в качестве личного посланника ливийского лидера, встретился с президентом Бразилии.

— 15.02.2004г. в Ливию прибыл президент Мали для обсуждения ряда африканских проблем и хода подготовки к внеочередной сессии Афросоюза.

— 17.02.2004г. глава Союза инвесторов в Африку (ЛАИКО) встретился с послами Алжира, Туниса, Сенегала, Эритреи, Сомали, Зимбабве и Того для обсуждения содействия инвестициям между Афросоюзом и арабскими государствами.

— 18.02.2004г. секретарь ВНКМа Ш. Ганем встретился с послом Пакистана для согласования сроков проведения МПК, которая состоится в марте 2004г.

— 20.02.2004г. М.Каддафи встретился с директором Исламского банка развития М.Ахмедом Али.

— 20.02.2004г. секретарь ВНКМа Ш.Ганем встретился с личным посланником президента Бангладеш для обсуждения возможности взаимодействия Афросоюза с Организацией Исламской Конференции.

— 21.02.2004г. состоялся телефонный разговор главы ООН Кофи Анана с М.Каддафи по вопросам роли Ливии в урегулировании кризисных явлений в Африке.

— 21.02.2004г. национальный орган по научным исследованиям Ливии организовал в Триполи рабочую группу совместно с Центром научных исследований Египта.

— 22.02.2004г. закончилось совещание министров обороны стран Афросоюза по вопросу создания совместных вооруженных сил Африки. Было предложено вынести этот вопрос на обсуждение в ходе работы внеочередного саммита Афросоюза.

— 25.02.2004г. в Ливию прибыла делегация КНДР во главе с министром планирования экономики для проведения совместной МПК с ливийской стороной.

— 27-28.02.2004г. в г.Сирт состоялось заседание 4 внеочередного саммита Афросоюза. Лидер Ливийской Революции встречался с президентами Сьерра-Леоне, Ганы, Сомали, которые участвовали во внеочередном саммите Афросоюза.

— 29.02.2004г. в Марокко прибыли 2 транспортных самолета ЛАЛ с гуманитарной помощью жертвам землетрясения.

Статистика

Прогноз основных показателей развития ливийской экономики на среднесрочную перспективу

2004г. 2005г. 2006г. 2007г. 2008г.

Добыча нефти, млн.бар/сутки	1,4	1,4	1,5	1,6	1,7
Нефтяной экспорт, млрд.долл.	8,6	8,4	8,4	8,9	9,0
Цена на ливийскую нефть, долл./бар.	23,0	21,5	20,5	20,5	19,5
Индекс потребительских цен	2,9	2,2	2,2	2,2	2,2
Валовые внутр. инвестиции, % от ВВП	17,6	16,3	16,5	16,6	17,0
- Частные	2,7	2,7	2,8	2,8	2,8
- Государственные	14,9	13,5	13,7	13,8	14,2
Темпы роста ВВП, %	2,8	3,4	3,4	3,5	3,9
Темпы роста ВВП в отраслях, не связанных с нефтью, %	2,5	2,6	2,6	2,6	2,6
Сальдо госбюджета, % от ВВП	7,3	5,5	3,5	2,7	0,8
Баланс текущих операций, млн.долл.	276	-37	-72	133	-53

Источник: IMF Country Report №03/327, Oct. 2003

Импорт Ливии из России в 2002г., в тыс.долл.

по данным НОИД Ливии НОИД Ливии (2002г.)

HS	Наименование товара	ед.изм.	кол-во	стоим.
041000	Пшеница	т.	22545	2762,4
042000	Рис	т.	862	101,5
043000	Ячмень	т.	107053	8631,3
044000	Маис (кукуруза)	тоин	568	62,5
523100	Орг. и неорганические соединения	тони	92,9	48,1
523200	Соли металлов, пероксиды	т.	310,7	148,8
533420	Лаки, краски, эмали, и т.п.	т.	55,6	71,4
533540	Замазка д/окон, мастика, грунтовка (включая эпоксидные смолы и цемент)	т.	24,5	28,9
592200	Клей столярный и др. виды клея	т.	15,8	17,4
621050	Трубы и шланги из вулканиз. н/о резины	т.	5,3	8,3
625200	Шины для автобусов и грузовиков	шт	94	8,2
628990	Прочие изделия из резины	т.	16,4	28,8
658330	Одеяла и покрывала из синтетич. волокон	т.	0,1	0,2
663810	Промышл. изделия из асбеста (изоляция)	т.	1,3	1,2
673300	Металлические уголки, профили и секции	т.	0,8	0,3
674000	Металлические листы и плиты	т.	47,2	0,0
678100	Бесшовные чугунные трубы	т.	35,7	20,2
678300	Водо и газопроводные трубы из металла	т.	200,7	86,6
678500	Металлические фитинги (переходники, угольники и т.п.)	т.	440	335,9

684210	Алюминиевая полоса, прутки и проч.	т.	0,6	0,8
684222	Алюминиевая фольга и листы	т.	0,7	0,9
686100	Цинк и цинковые сплавы необработанные	т.	441,6	232,2
694020	Метизы из металла и стали	т.	40,9	25,7
695390	Прочий ручной инструмент	т.	0,15	0,3
699110	Металлические замки и замковые накладки	т.	2,5	4,0
699650	Проволока, полоса, трубки для сварки и пайки	т.	8,9	5,8
699780	Пр. изделия из металла	т.	16,8	10,6
713200	Двигатели внутреннего сгорания	шт	140	54,0
713900	Запчасти для двигателей внутр. сгорания	т.	7,2	45,5
723900	Запчасти для строительных машин	т.	0,3	1,6
737320	Аппаратура для электросерки, пайки и резки	т.	14,6	52,8
742009	Запчасти для водяных насосов	т.	46,5	219,1
743600	фильтрующие и очистные машины для жидкостей и газа	т.	4,1	19,5
744110	Грузовые автомобили, платформы	шт	2	0,3
749200	Трубопроводная арматура	т.	250,4	1148,6
752000	Средства автоматизированной обработки информации, ПК	шт	12	72,5
771102	Электротрансформаторы свыше 2 квт.	т.	17,1	69,3
772100	Электроприборы (выключатели, пакетники)	т.	34,8	177,6
773100	Изолированные электропровода и кабели	т.	311,7	513,7
778200	Лампы накаливания и ртутно-дуговые	т.	0,3	1,3
778400	Ручной электроинструмент и запчасти	т.	0,01	0,2
778860	Пр. электрооборудование и приспособления	т.	0,01	32,0
781000	Пассажирские автомобили	шт	7	13,4
782240	Автомобили-бетономешалки	шт	2	223,3
783120	Микроавтобусы, для личных целей	шт	5	10,4
784900	Запчасти для грузовых автомобилей, автобусов, тракторов	т.	1	7,1
842000	Предметы мужской и детской одежды	т.	0,01	0,2
848100	Одежда и аксессуары из кожи и заменителей	т.	0,3	2,6
848200	Одежда и аксессуары из искусств. волокна	т.	0,1	0,4
851020	Обувь из натуральной кожи и заменителей	пар	52	0,4
874800	Электрическая (электронная) контрольно-измерительная аппаратура (КИПиА)	т.	0,1	1,2
882100	Химпродукция и светочувств. материалы	т.	0,4	1,3
882200	Пром. фотопленка, пластины, бумага	т.	6,8	31,0
884220	Очки (с диоптриями и без)	т.	0,1	0,6
893900	Бытовая продукция из пластмассы, канцелярские и школьные принадлежности	т.	42,8	79,7
Экспорт, всеготыс.долл.15421,5				
Импорт, всеготыс.долл.-				

Экспорт и импорт России и Ливии по товарным группам, в тыс.долл.

ТН ВЭД СНГ	Ед.изм.	9 мес. 2002г.		9 мес. 2003г.		% к итогу 2002г.*	% к 2003г.*	% пред.
		Кол-во	Стоим.	Кол-во	Стоим.			
Экспорт, всего			13194,0		29595,0	100%	100%	224,3%
1001 Пшеница и меслин	тыс.т.			101,0	8726,0		29,5%	
1003 Ячмень	тыс.т.	101,0	7194,0	133,0	12047,0	54,5%	40,7%	167%
2931 Соединения органо-неорганические		1,0	90,0			0,7%		
3815 Ускорители и катализаторы	тыс.долл.							
3917 Трубы, трубки, фитинги из пластмасс		4,0	91,0			0,7%		
4011 Шины пневматические	тыс.долл.							
4407 Пиломатериалы	куб.м			247,0	29,0		0,1%	
4801 Бумага газетная в рулонах и листах	тыс.т.	1,0	169,0			1,3%		
4804 Крафт-бумага и крафт-картон	т.			1095,0	543,0		1,8%	
72 Черные металлы								
7209 прокат плоский из железа и нелигированной стали	тыс.т.	17,0	3579,0			27,1%		
7304 Трубы, трубки и профили полые б/шовные	тыс.т.			2,0	991,0		3,3%	
7307 Фитинги для труб	т.	35,0	124,0	41,0	187,0	0,9%	0,6%	151%
7308 Металлоконструкции из ч/металлов	т.			6,0	20,0		0,1%	
84-90 Машины, оборудование и транспорт	тыс.долл.		1947,0		6838,0	14,8%	23,1%	351%
8411 двигатели турбореактивные и турбовинтовые	шт			4,0	1045,0		3,5%	
8413-14 Насосно-компрессорное оборудование	тыс.долл.		324,0			2,5%		
8424 Устройства для разбрызгивания и распыления	тыс.долл.			33,0		0,1%		
8425, 8428 Машины для подъема, перемещения, погрузки	тыс.долл.			41,0		0,1%		
8429 Бульдозеры и экскаваторы	тыс.долл.							
8479 Машины и устройства спецназначения	тыс.долл.			20,0		0,1%		

8481	Краны, клапаны, вентили и арматура.....тыс.долл.....	294,0	2,2%
8545	Электроды угольные, угольные щетки.....тыс.долл.....	152,01021,0	1,2%3,4%671,7%
8705	Автомобили специального назначения.....	2,0165,0	1,3%0%
88	Авиационная техника.....тыс.долл.....	1012,04678,0	7,7%15,8%462,3%
9024-9032	Контрольно-измерительная аппаратура.....тыс.долл.....	214,0	0,7%462,3%
	Импорт, всего.....тыс.долл.....	6,0 5,0	100% 100% .83,3%
3901	Полимеры этилена в первичных формах.....т.....	8,05,08,083,3%
61	Одежда трикотажная.....тыс.долл.....	2,0	-40%
62	Одежда текстильная.....тыс.долл.....	3,0	-60%
8203	Напильники, надфили, рашпили, и пр.....	0,011,00,0116,7

Товарная структура экспорта и импорта России и Ливии, в тыс.долл.

ТН ВЭД		Экспорт				Импорт			
		9 мес. 2002г.	9 мес. 2003г.	2002/01, %	9 мес. 2002г.	9 мес. 2003г.	2002/01, %		
		стоим. % к ит.	стоим. % к ит.		стоим. % к ит.	стоим. % к ит.			
01-24	Продтовары и с/х сырье, кр. текстиля.....	7194,054,5%	20773,070,2%	288,8%		
25-27	Минпродукты								
28-40	Продукция химпрома, каучук.....	181,01,4%	0%0%5,0		
41-43	Кожев. сырье, пушнина, изд.....	-	-	-		
44-49	Древесина, цел.-бум. изделия.....	169,01,3%572,01,9%	338,5%		
50-67	Текстиль, изделия и обувь.....	-	-	-5,0		
71	Драгоценности и металлы, изд.....					100%		
72-83	Металлы и изд.....	3703,028,1%1178,04%	31,8%		
84-90	Машины, оборуд., транспорт.....	1947,014,8%6838,023,1%	351,2%1,0		
68-70	(91-97) Другие товары.....	-	214,00,7%	-		
	Итого.....	13194,0100%	29575,0224,2%	6,0100% .83,3%		

Представительства

www.libyaonline.com Бизнес; www.eia.doe.gov Энергетика; www.wtcp.com Торгцентр Триполи; www.libyansteel.com Металл, сталь; www.members.aol.com Экономика; www.libyantaxadvisor.com, www.libyen.com, www.arab.de, www.muslimtrade.net, www.newafrica.com Экономинформация

РОСУЧРЕЖДЕНИЯ

ПОСОЛЬСТВО РФ В ТРИПОЛИ

КИРПИЧЕНКО Сергей Вадимович, ЗУЕВ Георгий Викторович • 10 Mustafa Kamel Str., Tripoli, Libya, (218-21) 333-0545, -6, ф.-3831, 444-6673, телекс (901) 22029 SOVCONS LY • КОНС. ОТД. 444-9261

ТОРГПРЕДСТВО В ТРИПОЛИ

ДЕЙНЕКА Александр Васильевич • P.O.Box 5091, Murad Agha 6 Scia-ra, Tripoli, 444-6521, ф. 333-3831, телекс (901) 20243, trulib@rambler.ru

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (01.08)

131940 М., Мосфильмовская 38, 143-0354, -7722, -7700, ф. 938-2162 • Салех Абдала САЛЕХ (Saleh Abdallah SALEH, посол), Абубакер С.М. АБУСАНУГА (Abubaker S.M. ABUSANUGA, советник), Муса Салем АБДУАННАБИ (Musa Salem ABDUANNABI, техн. советник), Мустафа М. А. ТАРХУНИ (Mustafa TARHOUNI, адм. атташе), Абдуладим О. ЭЛЬХИМАЛИ (Abduladim O. ELHIMALI, советник, культура), Сифав Х. ЮСЕФ (Sifaw Kh YOUSEF, адм. советник), Мустафа М. ЭЛЬ ХАМАДИ (Mustafa M. El HAMADI, консул), Фарад Агеили ТАНТУШ (Farag Ageili TANTUSH, фин. атташе), Едрис А. АБДЕЛЬКАРЕМ (Edris ABDELKAREM, воен. атташе)

ИНОФИРМЫ В РОССИИ

АЛЬ-БУХУС, АТ-ТАРИКИЯ

Журнал • М., Посольство Ливана, Мосфильмовская 38, Белкани Ибрахим Аль-Кони

WWW.POLPRED.COM

ЛИВИЯ 2004г. (28 стр/ 148 кб) Экономика • Лидерство в регионе • Неф-тедоллары • Рынок труда Частный сектор | 2 млн. иностранных рабочих | Финансы • Банки • Иноинвестиции Льготы иностранцам | Приоритет нефтегазовому сектору | Нефтегазовые инвестиции • Нефтегазпром Нефтяные поля | Крупный газовый проект | Хозяйственность • Образование и наука • Агропром Сельское хозяйство | Рыболовство | Внешняя торговля • Таможня • Поддержка экспорта • Импорт Либерализация импортного регулирования | Госсектор торговли | Список запретных товаров | Тендерные закупки | Афроинтеграция • Связи с Россией • Представительства • Статистика

ЛИВИЯ 2002г. (32 стр/ 180 кб) Макроэкономика-2001 • Макроэкономика-2002 • Нефть • Газ • Фонд Каддафи • Финансы Валютно-финансовое положение | Банковская система | Инвестиции • Промышленность • Агропром • Наука • Энергетика • Транспорт • Инфраструктура • Торговля • ВЭД Послесанкционный период | Система гарантий и льгот иноинвесторам | Экспорт • Таможня • Связи с Италией • Связи с Францией • Связи с Зимбабве • Связи с Россией • Обзор прессы Пошлины на импорт | Выступление М.Каддафи на сессии ВНК. | Цена обмена динара | Союз африканских инвесторов | Компании по озеленению | Объявление о тендере | Контракт с Россией | Представительства