

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика	2	Образование и наука	17
Лидерство в Регионе	5	Агропром	18
Нефтедоллары	6	Сельское хозяйство	18
Рынок труда	7	Рыболовство	18
Частный сектор	7	Внешняя торговля	19
2 млн. иностранных рабочих	8	Таможня	20
Финансы	8	Поддержка экспорта	20
Банки	10	Импорт	21
Иноинвестиции	11	Либерализация импортного регулирования	21
Льготы иностранцам	12	Госсектор торговли	22
Приоритет ненефтяному сектору	12	Список запретных товаров	23
Нефтегазовые инвестиции	14	Тендерные закупки	23
Нефтегазпром	15	Афроинтеграция	24
Нефтяные поля	15	Связи с Россией	24
Крупный газовый проект	16	Представительства	26
Хозяйственность	17	Статистика	26

Деловая Ливия, том II. Экономика и связи с Россией в 2002-03 гг.

©Г.Н. Вачнадзе, 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А. Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com. Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

ЛИВИЯ

Экономика

Социалистическая Народная Ливийская Арабская Джамахирия — государство, расположенное на севере Африки. Ливия граничит с Египтом, Суданом, Чадом, Нигером, Алжиром и Тунисом. Общая протяженность Средиземноморского побережья страны 1900 км. Территория Ливии — 1,775 млн. кв. км. Население — 5,29 млн. чел.

Распределение населения: городское население составляет 86% (4,55 млн. чел.). 80% населения Ливии проживают в городах на побережье Средиземного моря. Средний ежегодный прирост населения составляет 1,5%. Однако плотность распределения населения по территории низкая — 3,3 чел. на кв. км. Средняя продолжительность жизни — 63,1 г. Детская смертность сократилась до 25,8 чел. на 1000 новорожденных, по сравнению с 1979 г., когда детская смертность составляла 160 чел. на 1000 новорожденных. Вакцинации против туберкулеза подвергается 99% детей и 92% — против кори. Население, охваченное здравоохранением — 100%. Население, имеющее доступ к питьевой воде — 97%.

Ливийское руководство во внутренней политике проводит курс на поддержание принципа «Джамахирии» — прямого народовластия. Экономика моноотварной страны зависит от производства нефти и остро реагирует на ее ценовые колебания. Основными направлениями развития в 2002 г. были провозглашены: ослабление зависимости экономики от нефтяных доходов; создание собственной развитой и диверсифицированной промышленной базы с упором на дальнейшее развитие нефте- и газоперерабатывающей промышленности; подъем с/х производства с целью достижения полной обеспеченности страны в основных продуктах питания; повышение уровня образования и медобслуживания населения.

Основные экономические показатели

	1998 г.	1999 г.	2000 г.	2001 г.	2002 г.
ВВП в рыночных ценах, млрд. лив. дин	12,7	14,1	17,4	16,2	16,9
Реальный рост ВВП, %	2,8	1,4	3,9	0,9	1,2

В 2002 г. социально-экономическую ситуацию можно характеризовать как стабильную. Серьезных негативных явлений в социально-экономической сфере не наблюдалось, хотя в экономической жизни Ливии произошли изменения. С 1 янв. 2002 г. официальный курс ливийского динара был девальвирован по отношению к доллару США на 50%, что укрепило доходы государства в нацвалюте.

Правительством был предусмотрен ряд мер, направленных на ослабление действия негативных явлений на экономику страны, вызванных проведенной в янв. 2002 г. девальвацией нацвалюты. Эти мероприятия позволили правительству в 2002 г. не допустить резких скачков потребительских цен и сохранить их уровень на прежнем уровне, по сравнению с соотв. периодом пред. г. Это во многом ослабило инфляционное давление и позволило правительству жестко контролировать уровень инфляции.

Правительство Ливии не публикует официальных данных об уровне инфляции, поэтому, вследствие недостатка достоверных данных относительно внутренних изменений цен, имеются опре-

деленные сложности с определением реального уровня инфляции. По итогам 9 мес. уровень инфляции составил 1% и до конца года он может увеличиться до 1,8%.

Внешняя торговля остается основным источником поступления валютных ресурсов, используемых для инвестирования в развитие промышленных отраслей и реализацию соцпрограмм. 95% от экспортной выручки представляют поступления от экспорта нефти, нефтепродуктов и продуктов нефтехимии (удобрения, полиэтилен высокого и низкого давления).

Внешнеторговые операции, в млн. долл.

	2001 г.	2002 г.
Экспорт	8280	7900
Импорт	4093	6321
Торговый баланс	4187	1579

Приведены официально публикуемые в ливийских информационных материалах данные. Эти данные отличаются от информации зарубежных аналитических изданий. Официально публикуемые данные об экспорте составляют 65% от оценки ливийского экспорта западными источниками. Официально опубликованная в ливийских газетах информация об экспорте нефти за I кв. 2002 г. — 1,437 млрд. долл., что составляет 62% от 2,429 млрд. долл., опубликованных в информации The Economist Intelligence Unit Ltd. October 2002.

По данным статистического агентства Италии импорт из Ливии в 2001 г. составил 5,466 млрд. евро. Доля всего ливийского экспорта в Италию составляет 41,7%. С учетом того, что экспорт нефти в Италию составляет 95% от всего экспорта Ливии, то в 2001 г. объем всего ливийского экспорта составлял 12,1 млрд. долл., против указанного в официальных ливийских источниках 8,28 млрд. долл., т.е. 68-70%.

Следует учесть, что официально публикуемые в Ливии данные относительно экспорта занижены на 30% относительно данных, публикуемых зарубежными аналитическими агентствами. Зарубежные аналитики в своих данных учитывают весь экспорт нефти, а в официально публикуемых ливийских данных указан экспорт нефти принадлежащей государству в лице Национальной нефтяной корпорации Ливии с учетом квоты «продакшн-шеринг».

Основные экспортные партнеры Ливии, в %

	2000 г.	2001 г.
Италия	42,6	41,7
Испания	15,2	15,5
Германия	15,3	14,1
Турция	7,5	6,2
Тунис	4,1	5,1
Франция	5,6	3,6

Основные импортные партнеры Ливии, в %

	2000 г.	2001 г.
Италия	19,1	24,3
Германия	11,8	13,1
Ю. Корея	8,3	6,7
Бельгия	1,8	5,9
Великобритания	5,8	5,7
Тунис	5,1	4,8

Основными статьями ливийского импорта в 2001 г. являлись: продукция машиностроения и транспортного оборудования — 42,3%, продукты питания — 17,1%, проматериалы и комплектующие — 15,9%, предметы ширпотреба — 13,6%, продукция химпрома — 6,5%.

На конец 2002г. золотовалютные резервы Ливии оцениваются на уровне 14 млрд.долл. С учетом товарного импорта (6,3 млрд.долл.) и услуг (1,6 млрд.долл.) объем золотовалютных резервов соответствует 18 мес. покрытия импорта товаров и услуг. На долю валютных резервов приходится 90% указанной суммы. Запасы золота оцениваются в 144 т. и составляют 10% общего объема резервов. Золотовалютные резервы Ливии увеличились на 1 млрд.долл. по сравнению с 2001г.

Золотовалютные резервы, в млрд.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Официальные резервы.....	7,3	12,5	14,8	15,7
Внешняя задолженность.....	5,1	4,6	4,5	4,4
Обслуж. внешнего долга, уплаченный, %.....	3,3	6	6,3	6,1

В целях уменьшения последствий, связанных с девальвацией нацвалюты и сдерживания инфляционного процесса, ЦБ Ливии (ЦБЛ) на протяжении 2002г. прилагал усилия на поддержание постоянного рыночного обменного курса в пределах 1,44-1,46 лив. дин./долл. Доходная часть госбюджета 2002г. (Административного бюджета и Бюджета развития) была увеличена на 37% по сравнению с 2001г. При формировании Административного бюджета и Бюджета развития правительство Ливии рассматривало 2002г. как год стабилизации экономики в период после девальвации нацвалюты.

	2001г.	2002г.	%%
	млн.лив.дин.		измен.
Доходная часть.....	6607,7	9038,9	37
Расходная часть.....	6607,7	9038,9	37
- Административный бюджет.....	3707,7	4682,9	26
- Бюджет развития.....	2900	4356	50

Поддержание социально-экономического положения в стране на стабильном уровне, сохранение цен на товары и услуги первой необходимости, включая коммунальные услуги и арендную плату, отразились на увеличении на 26%, по сравнению с 2001г., госрасходов (административный бюджет). Финансирование программ развития экономики страны (бюджет развития) были увеличены в 2002г. на 50%.

Нефтегазовый комплекс Ливии был и остается ведущей отраслью и основным источником наполнения бюджета и погашения внешней задолженности. Отход от ориентации на экспорт нефти, является ключевой позицией экономической политики официального плана развития Ливии на период до 2010г. Квотирование экспорта нефти, умеренные цены на нефть вынудили правительство призвать к диверсификации экономики и заняться другими сегментами экономики. Руководство Ливии прилагает значительные усилия по развитию других отраслей экономики, которые требуют значительных инвестиций. Приостановка действия санкций, по мнению руководства Ливии, должна увеличить приток иностранных капиталов в страну.

Правительство Ливии своевременно предприняло ряд мер в целях недопущения острых социально-экономических волнений. Если принять во внимание, что 80% всех продтоваров и товаров первой необходимости закупается по импорту, то принятые в начале 2002г. Правительством Ливии законодательные акты, снижающие в 2 раза уровень ставок таможенного тарифа и акцизного налога на некоторые виды импортной продукции, позволили удержать ливийскую экономику от по-

трясений. Был сокращен список товаров, запрещенных к импорту в страну. Значительную долю в бюджете госрасходов составили госсубсидии (770 млн. лив. дин) на основные продукты питания.

В 2002г. экономическая ситуация в Ливии оставалась стабильной. Высокие цены на нефть позволили руководству страны реализовать часть намеченных социальных и инвестиционных программ финансирования развития экономики страны.

Руководству Ливии приходится активизировать свое участие во внешнеполитических вопросах. Это относится к вопросам, связанным с созданием различных реально действующих экономических структур, в т.ч. активизировать работы по унификации торгового и таможенного законодательства, с конечной целью создания единой таможенной территории Африки и отмены существующих внутри африканских торговых и таможенных барьеров. Наиболее реальными видятся перспективы удержать лидирующее положение Ливии в создании общих экономических структур в рамках Афросоюза и СГССЗ.

Претензии руководства Ливии на лидирующую роль в африканских политических структурах не адекватны тем экономическим издержкам, которые имеют место при осуществлении такой политики. Такая политика не будет иметь перспектив, поскольку ее проведение будет оказывать всевозрастающую дополнительную нагрузку на бюджет Ливии.

Существующее противостояние Ливии и ЮАР, как двух претендентов на роль лидера в деле развития Афросоюза складывается не в пользу Ливии. Это относится к инвестиционному сотрудничеству, поскольку Ливия не обладает столь развитой банковской системой, системой страхования инвестиций, как ЮАР. Ливия относится к странам с более высоким коэффициентом риска.

Не в пользу Ливии складывается отношение и к развитию с/х производства и животноводства, поскольку лидирующее положение в Афросоюзе подразумевает, в т.ч. оказание продовольственной поддержки слаборазвитым африканским странам. Себестоимость с/х производства и животноводства высока, путей снижения себестоимости производства в этом секторе экономики Ливии не наблюдается, следовательно, инвестиции в развитие этого сектора экономики Ливии имеют низкую эффективность.

Отсутствие инвестиций в с/х сектор не позволит поднять производство на высокий уровень и Ливии в будущем придется закупать продовольствие по импорту. Помимо собственной потребности Ливии приходится закупать продовольствие и для оказания помощи слаборазвитым африканским странам, в т.ч. и гуманитарной помощи.

В основе принятого в начале 2002г. пятилетнего инвестиционного плана, предполагающего освоить 35 млрд.долл. в 2002-06гг. в лежит стремление правительства Ливии дополнительно привлечь частный и иностранный капитал, который может составить 30-40% от необходимого объема инвестиций. Дополнительное привлечение иностранного капитала, по мнению ливийских экономистов, позволит активизировать развитие экономики и диверсифицировать источники национального дохода в стране, где основной источник дохода — поступления от нефтегазового сектора.

Негативное влияние на экономику Ливии и ее международное положение оказало зачисление Ливии в разряд стран, составляющих «ось зла». Это сказалось в вопросах привлечения дополнительных иностранных инвестиций и не позволило правительству Ливии осуществить выполнение планов 2002г. (первого года пятилетней инвестиционной программы).

Отношения Ливии с большинством европейских стран, включая Великобританию, продолжают улучшаться, однако позиция США немного сдерживает их развитие. ЕС имеет обширные торговые отношения с Ливией. Италия, Германия, Великобритания и Франция являются четырьмя ведущими поставщиками промышленной продукции и сырья в Ливию, составляющими 50% ее импорта. Италия, Германия, Испания, Франция потребляют 70% всех энергоносителей Ливии. 25% экспорта нефти приходится на Австрию, Грецию, Англию и Швейцарию. На долю Евросоюза приходится 9/10 нефтяного сектора Ливии. Импорт ливийской нефти покрывает 51% потребностей Италии, 13% Германии и 5% Франции.

Основные нефтяные компании-операторы в Ливии: «Аджип-ЭНИ» (Италия); «Хоарсе Петролеум», «Рэд Си Ойл», «Пан Канадиан», «Петро-Канада» (Канада); «Ласмо» (Англия); «Лондин Ойл» (Швеция); «Нимр Ойл» (КСА); ОМВ (Австрия); «Педко» (Ю.Корея); «Петробраз» (Бразилия); «Петронас» (Малайзия); «Репсол-ИПФ» (Испания); «Сага» (Норвегия); «Шелл», «Тоталь-ФинаЭльф» (Франция); ВЭБА, «Винтершелл» (Германия).

Ливия привлекает европейские фирмы, желающие выйти на ее рынок или расширить свою активность в нефтедобывающем комплексе страны. Ливия считается высоко привлекательной из-за низкой себестоимости добычи нефти, близости к европейскому рынку, хорошо развитой инфраструктуры. В марте 2002г. европейским компаниям-операторам было предоставлено 5 блоков для разведки на наличие нефти. В 2002г. Ливией был подписаны соглашения по инвестиционному сотрудничеству с Францией, Германией и Великобританией в дополнение к имеющимся соглашениям с Австрией, Италией и Швейцарией.

По примеру Канады, австралийское правительство в июне 2002г. заявило о намерении в полном объеме восстановить дипотношения с Ливией. Показателем стремления австралийских компаний выйти на ливийский рынок стал визит в 2002г. торговой делегации высокого уровня из Австралии в Триполи. Австралийская компания «Вудсайд» объявила о своем желании получить от Национальной нефтяной корпорации Ливии (ННК) концессии в разработку.

Новые протоколы о торгово-экономическом сотрудничестве были подписаны с Китаем, Чехией, Малайзией и Украиной, подтверждая выгоду прагматического подхода Ливии к международным отношениям. В мае 2002г. в Триполи состоялась встреча «5+5» европейских (Франция, Италия, Мальта, Португалия и Испания) и арабских (Алжир, Ливия, Мавритания, Марокко и Тунис) стран Средиземноморья.

После визитов председателя госсовета КНР Цзян Цзэминя и премьер-министра Малайзии Махатира Мохамеда, «Китайская государственная нефтяная компания» и малайзийская «Петронас»

усилили свои позиции в стране и ожидают предоставления им концессий от ННК Ливии.

В апр. 2002г. Ливия подписала соглашение с Китаем о расширении китайского присутствия в нефтегазовом секторе страны. Тогда же с китайцами было достигнуто соглашение о строительстве участка железной дороги от Триполи до границы с Тунисом стоимостью в 40 млн.долл.

Прогресс наметился в вопросе возвращения американских фирм в Ливию. В начале 2002г. госдепартамент США разрешил представителям консорциума «Оазис» посетить с визитом Ливию для переговоров о будущем активов американских компаний в стране. Этот визит был ответом на ультиматум директора ННК, который предусматривал национализацию и перераспределение концессий группы «Оазис», в случае отсутствия продвижения в вопросе о снятии санкций США с Ливии.

В середине янв. 2002г. в Триполи состоялось заседание ливийско-белорусской МПК. Белорусскую сторону представлял министр иностранных дел М.Хвостов, ливийскую – секретарь ГНК по внешним связям и международному сотрудничеству А.Шалькам.

Быстрыми темпами развиваются торгово-экономические связи Ливии с Украиной. В мае 2002г. с украинской ж/д компанией было достигнуто соглашение о строительстве 150 км. отрезка железной дороги, части 1800 км. проекта ж/д сети страны. В июне 2002г. ННК Ливии заявил о готовности передать украинской нефтегазовой компании «Нафтогаз Украина» 11 концессий на разработку на нефть и газ.

В начале 2002г. началось возвращение канадского бизнеса в Ливию. В янв. Ливию посетил канадский министр по делам Латинской Америки и Африки Килгоур с целью открытия посольства Канады в Триполи.

В конце янв. 2002г. в Тегеране состоялось 9 заседание ливийско-иранской МПК. Сопредседателями комиссии являются с ливийской стороны секретарь ГНК юстиции и общественной безопасности М.Мисрати, с иранской стороны – министр строительства А.Абдул-али-Заде.

Японская «Ниппон Коей» заключила в 2002г. контракт на 10,54 млн.долл. по обслуживанию проекта Великой искусственной реки. В мае 2002г. южнокорейской компанией LG был подписан контракт на 280 млн.долл. о модернизации НПЗ в Аз-Завии. LG совместно с итальянской «Сайлем» ведет работы по сооружению газовой платформы в офшорной области Бури. Эти работы являются частью газового проекта «Ливия-Запад» (WLGP) и оцениваются в 600 млн.долл.

Индия расширяет свои торговые контакты с Ливией. В 2002г. ливийцы передали на рассмотрение заинтересованным индийским компаниям информацию по проекту строительства железной дороги в Ливии. За год стороны обменялись 36 торговыми предложениями. Представители индийских компаний-поставщиков риса и чая провели переговоры по урегулированию претензий ливийской стороны по поводу поставок некачественной продукции по контракту 1999-2000гг.

Продолжают укрепляться связи Ливии с Египтом. Развивается проект создания 620 км. трубопровода от Тобрука в восточной Ливии, до Александрии, где предполагается переработка до

150000 бар/день ливийской нефти. С Египтом, Ираком и Сирией у Ливии имеется соглашение о создании между ними зоны свободной торговли, которая организована для содействия Ираку, испытывающему трудности в связи с наложенными на него санкциями СБ ООН.

Ливия хочет присоединиться к Всемирной торговой организации, и направила своего представителя – секретаря ГНК экономики и торговли на встречу ВТО на высшем уровне в Дохе. Специально образованная в Ливии группа изучает вопрос о возможности вступления страны в ВТО. Торговый режим Ливии не соответствует нормам ВТО, однако заметно стремление государства привести его в соответствие.

Лидерство в Регионе

После приостановления в 1999г. санкций СБ ООН в отношении Ливии, повысился уровень контактов государства с этой организацией. Участвуя в работе Генассамблеи, Ливия предлагает реформировать ООН с тем, чтобы она полнее отражала позицию развивающихся и слабо развитых стран. Ливийская дипломатия прилагает активные усилия, как на многостороннем уровне, так и в двухсторонних отношениях с целью окончательного снятия вышеуказанных санкций.

Являясь полноправным членом ООН, страна принимает участие в работе специализированных учреждений и комитетов, созданных при ООН: Экономическая комиссия ООН для Африки, Организация ООН по вопросам продовольствия и сельского хозяйства, МВФ, МОТ, ЮНКТАД, ЮНЕСКО. Ливийские организации тесно сотрудничают на протяжении 20 лет с Программой развития ООН (ПРООН). ПРООН оказывает содействие в разработке отдельных программ социально-экономической сферы. В 2000г. было подготовлено исследование: «Развитие трудовых ресурсов Ливии».

Ливия является членом Группы Всемирного банка с 1958г., став участником МБРР и МФК в сент. 1958г., МАР – в авг. 1961г. и МИГА – в апр. 1993г. Ливия не прибегала к заимствованию у Всемирного Банка, а последний экономический отчет по стране был подготовлен в 1959г.

После сент. 1999г. Ливия стала проявлять заинтересованность в получении от ВБ техпомощи. Весной 2000г. состоялись первые контакты и дискуссии по вопросу возможности сотрудничества. Представители ливийского правительства обратились с просьбой оказать содействие в приведении к общемировым стандартам национальную статистику, совершенствовании управления данными социальной и экономической статистики, модернизации таможенной статистики и налаживании в стране электронной системы банковских платежей. В соответствии с данной просьбой миссия ВБ в июне 2000г. посетила Ливию. Результатом работы стал подготовленный специалистами ВБ детализированный доклад о характере и направлении техпомощи, необходимой для оказания ливийским властям в целях реформирования банковской системы, системы национальных счетов, валютной и финансовой политики.

В 2000г. ливийские власти пригласили представителей группы ВБ (МБРР, МАР и МИГА) принять участие в международной конференции по развитию и инвестициям, которая проводилась в

Триполи. В 2001г. по просьбе ливийского правительства специалисты ВБ подготовили доклад «Региональный рынок капиталов», который был представлен ливийской стороной во время проведения в Триполи Panaфриканской конференции.

С 16 янв. по 2 фев. 2002г. в Ливии прошли очередные консультации между представителями ВБ и Центрального банка Ливии по вопросам валютной политики, проводимой ливийским правительством в связи с девальвацией ливийского динара 1 янв. 2002г., снятия имеющихся ограничений в экономике, совершенствования управлением госфинансами и усиления координации между финансовой и валютной политикой ливийского правительства.

В I кв. 2002г. специализированная миссия ВБ посетила Ливию по вопросу рассмотрения возможности создания в Ливии современной электронной системы банковских платежей. В 2002г. между ливийскими властями и ВБ обсуждался проект рамочного соглашения, которое явилось бы правовой основой для оказания ВБ техпомощи в различных областях.

СНЛАД также представлена в региональных африканских и арабских организациях и специализированных учреждениях, созданных в рамках этих организаций: в ОАЕ (с июля 2002г. заменена Африканским союзом), в Лиге Арабских государств, в Союзе Арабского магриба, в Организации исламская конференция, в Союзе государств сахаро-сахельской зоны, в Арабском валютном фонде, в Исламском банке развития, в Арабском фонде для экономического и социального развития, в Арабском банке экономического развития Африки.

При реализации идей панарабизма и африканизма Ливия идет на беспрецедентные капиталовложения в области своей внешней активности, и в основном за счет этих средств держатся провозглашаемые ею объединения. Ливия оплатила задолженность ряда африканских государств по взносам в ОАЕ и продолжает предлагать помощь, инвестиции или военную поддержку этим странам.

Важным событием в 2002г. для ливийской внешней политики стало объявление в июле в г.Дурбане (ЮАР) о создании Африканского союза (АС), который справедливо называют детищем М.Каддафи. В своей речи по этому поводу в г.Дурбане М.Каддафи публично провозгласил отказ от необходимости западной помощи для Африки. В то же время крупнейшие африканские страны (Нигерия, ЮАР) сохраняют по отношению к Ливии определенные подозрения в амбициозности, которые могли только усилиться в связи со стремлением Ливии сделать ливийский город Сирт местом размещения парламента АС.

В 2002г. Ливия активизировала свои усилия по созданию различных общих экономических структур Союза государств Сахаро-Сахельской зоны (СГССЗ), в т.ч. по унификации торгового и таможенного законодательства с конечной целью образования единого торгового и таможенного пространства на севере Африки. При благоприятном развитии событий эту зону можно было бы распространить на весь африканский континент в рамках Африканского союза. Ливия предпринимала конкретные шаги для превращения СГССЗ из чисто пропагандистского и политического об-

разования в реально работающую региональную организацию.

В авг. 2002г., по инициативе Ливии, в г. Триполи прошло 1 заседание руководителей таможенных управлений, торговых палат и торговли стран-членов СГССЗ. Как было объявлено, главная цель заседания – координация деятельности в области торговли и таможенной политики и подготовка базы для создания полного экономического Союза. На заседании были также рассмотрены следующие вопросы: создание Африканского союза; создание льготной зоны товарообмена для стран-членов СГССЗ; утверждение льготных таможенных тарифов; ликвидация таможенных и других барьеров в торговле между государствами Союза; пути согласования таможенного и торгового законодательства стран-членов Союза; обеспечение свободного передвижения людей и свободного перемещения товаров, произведенных в странах-членах Союза.

Менее активные шаги Ливии по развитию интеграционных процессов в рамках Союза Арабского Магриба (САМ) по сравнению с предыдущими годами связаны с безрезультатностью урегулирования конфликта между Марокко и Мавританией по вопросу Западной Сахары, который обострился в 2002г. Экономическая интеграция осуществлялась преимущественно в рамках двусторонних контактов Ливии со странами-членами САМ, в первую очередь с Тунисом и Марокко.

1 фев. 2002г. Ливия вступила в международную организацию «Форум стран-экспортеров газа» (ФСЭГ), которая была образована в 2001г. в целях содействия сотрудничеству в области мировой газовой промышленности. На долю стран-членов этой организации приходится 3/4 мировых запасов природного газа и 3/5 мирового экспорта природного газа.

Несмотря на то, что большинство специалистов прогнозирует более низкие по сравнению с 2002г. цены на нефть (в 2003г. – 24,7 долл/бар, в 2004г. – 19,7 долл/бар), ожидается увеличение темпов экономического роста в ближайшие 2г. Прогноз основан на учете такого фактора, что отрицательный эффект от низких цен на нефть будет сглажен более высоким уровнем нефтедобычи в этот период, который определяется как квотой Ливии в ОПЕК, так и возрастающими мощностями по ее добыче.

Прогноз основных экономических показателей Ливии

	2002г.	2003г.	2004г.
Рост ВВП в реальных ценах, %	1,2	3,2	3,5
Добыча нефти, тыс. бар/день	1321	1367	1416
Экспорт нефти, млрд.долл.....	11,148	11,386	9,704
Рост потребительских цен, %	1	2,5	4,5
Процент по банковским депозитам.....	3	3	3
Профицит госбюджета, % от ВВП	28	19,8	5,1
Экспорт товаров FOB, млрд.долл.	11,7	12	10,2
Импорт товаров FOB, млрд.долл.	6,3	6,8	7,1
Баланс по текущим операциям, млрд.долл.	3,7	3,4	1,5
Баланс по текущим операциям, % от ВВП.....	28,2	24,3	11
Внешний долг, млрд.долл.	4,4	4,2	3,9

Темпы прироста ВВП в реальных ценах могут составить 3,2% в 2003г. Ожидается рост уровня добычи нефти на 3,5%, что, наряду с возросшими инвестициями в государственный и частный сектор, будет способствовать реальному росту экономики. Сектор экономики Ливии, отличный от нефтегазового, будет по-прежнему оказывать в

целом минимальное воздействие на нацэкономику вследствие своей практически полной зависимости от доходов, получаемых от экспорта нефти и газа.

Экспорт нефти в 2003г. прогнозируется на уровне 11 млрд.долл. (на 2,2% выше, чем в 2002г.) и в 2004г. ожидается сокращение (до 9,7 млрд. долл.), как результат предполагаемого падения мировых цен на нефть.

Нефтедоллары

Наличие в стране крупных запасов нефти и газа. По оценкам западных экспертов подтвержденные запасы нефти составляют 4,2 млрд.т., а природного газа – 1,3 трлн.куб.м. Ливия входит в состав десяти ведущих стран, осуществляющих экспорт на мировой рынок нефти (1,2 млн.бар/день сырой нефти), нефтепродуктов, продуктов нефтехимии и занимает 2 (после Нигерии) место по добыче нефти на африканском континенте.

Рост доходов от экспорта нефти в последние годы способствовал увеличению масштабов привлечения Ливией для работы в стране иностранных специалистов. Инженеры и техники из Германии, Италии, Великобритании, Ю. Кореи, Индонезии, Филиппин и Украины работают в нефтегазовой, автомобильной и металлургической промышленности, энергетике, медицине. Активно используется труд неквалифицированных рабочих из Нигерии, Судана, Египта, Чада, Либерии, Туниса.

Несмотря на продолжительный срок, прошедший с момента обретения Ливией независимости, государство во внешней торговле остается ориентированным на Европу, на долю которой приходится 85% всего экспорта и свыше 65% импорта страны. Удобное географическое положение и высокое качество ливийской нефти способствовали становлению Ливии в качестве одного из ведущих поставщиков энергоносителей (нефти и нефтепродуктов) в европейские страны, прежде всего в Италию, Германию, Францию, Испанию, Грецию, Швейцарию, Австрию. Ожидается, что после реализации Западно-Ливийского газового проекта, в соответствии с которым ежегодно до 8 млрд.куб.м. природного газа будет поступать по газопроводу через о-в Сицилия в Италию и во Францию Ливия, наряду с Алжиром и Россией, станет одним из важных поставщиков в Европу этого экологически чистого энергоносителя.

Размеры вывоза капитала (портфельных инвестиций) возрастают по мере увеличения доходов от экспорта нефти. По оценкам экспертов МВФ в 2001г. нетто-отток инвестиций из страны составил 1154 млн.долл. В 2002г. страна имела **самый высокий среди африканских стран уровень ВВП на душу населения (7600 долл.)**. Рост мировых цен на нефть в 2002г. (среднегодовая фактическая цена на ливийскую нефть составила 24,47 долл/бар при заложенной в бюджет Ливии расчетной цене в 20 долл/бар) привел к пересмотру итогов развития экономики страны в пред.г. в сторону увеличения основных экономических показателей. **Реальный рост ВВП составил 1,2%**, в то время как в середине 2002г. он прогнозировался иностранными аналитиками в 0,8%.

Положительным моментом для ливийской экономики стало продолжающееся улучшение от-

ношений с европейскими странами, в первую очередь с Италией и Францией (заккрытие дела ЮТА). Усложнение процедуры получения въездных виз в страны-члены ЕС вызвало сокращение объема челночной торговли между Ливией и некоторыми европейскими странами, в частности с Венгрией.

В 2002г. негативное влияние на экономику страны продолжали оказывать **односторонние торговые санкции США в отношении Ливии**, препятствующие американским компаниям работать на ливийском рынке. В авг. 2001г. США продлили на 5 лет действие санкций в отношении Ирана и Ливии в соответствии с актом Д'Амато, которым запрещается неамериканским фирмам инвестировать в течение года 40 млн.долл. в нефтегазовый сектор этих стран. Занесение администрацией США Ливию в список стран, поддерживающих — терроризм, самым негативным образом повлиял на то, что в предг. Ливия так и не смогла в СБ ООН добиться окончательной отмены антиливийских санкций, действие которых было приостановлено в апр. 1999г.

Последствия действия санкций сказываются на нерешенности проблем модернизации нефтеперерабатывающего производства, на вопросах реконструкции выходных нефтяных терминалов, привлечения иноинвестиций.

Негативное воздействие на экономику Ливии, особенно в последние месяцы 2002г., оказало падение курса доллара по отношению к евро, что автоматически должно привести к удорожанию ливийского импорта.

Большинство специалистов прогнозирует более низкие по сравнению с 2002г. цены на нефть (в 2003г. — 24,7 долл/бар, в 2004г. — 19,7 долл/бар). Ожидается увеличение темпов экономического роста в ближайшие 2г. Отрицательный эффект от низких цен на нефть будет сглажен более высоким уровнем нефтедобычи в этот период, который определяется как квотой Ливии в ОПЕК, так и мощностями по ее добыче.

Темпы прироста ВВП в реальных ценах составят 3,2% в 2003г., что, наряду с возросшими инвестициями в государственный и частный сектор, будет способствовать росту реальной экономики. В 2004г. ВВП в реальном выражении увеличится на 3,5%.

Экспортные поступления в 2003г. прогнозируются на уровне 12 млрд.долл. (на 2,2% выше, чем в 2002г.) и сократятся (до 10,2 млрд.долл.) в 2004г. как результат предполагаемого значительного падения мировых цен на нефть.

Положительное сальдо баланса по текущим операциям будет продолжать сокращаться и самое существенное его падение произойдет в 2004г., когда его размер может составить 1,5 млрд.долл. как результат сокращения активного сальдо торгового баланса Ливии. Это будет представлять 11% от ВВП, что является неплохим показателем.

Ситуация с состоянием платежного баланса может существенно ухудшиться в случае неблагоприятного для Ливии исхода дела по выплате компенсаций семьям погибших во время взрыва самолета над Локерби. Сумма компенсации может составить 2,7 млрд.долл. (20% валютных резервов страны).

Рынок труда

Частный сектор. В 2002г. на него по-прежнему приходилось 58% потребляемого ВВП, на долю госсектора — 22%, инвестиций — 14%, обслуживание внешней торговли — 5%, других секторов — 1. Доля экономической деятельности, не связанной с нефтяным сектором продолжает оставаться на уровне 70%.

Основным источником поступления валюты (95%) остаются поступления от экспорта нефти, нефтепродуктов и продуктов нефтехимии (удобрения, полиэтилен высокого и низкого давления). Нефтегазовый комплекс Ливии был и остается ведущей отраслью и основным источником наполнения бюджета и погашения внешней задолженности.

В 2002г. высокие цены на нефть позволили руководству страны реализовать часть намеченных социальных и инвестиционных программ финансирования развития экономики страны. **Отход от ориентации на экспорт нефти, является ключевой позицией экономической политики** официального плана развития Ливии до 2010г.

Мировая политика квотирования добычи и экспорта нефти, зависимость бюджета страны от колебаний цен на нефть на мировом рынке вынудили правительство призвать к диверсификации экономики и развивать другие сегменты нацэкономики.

Приоритетными направлениями развития нацэкономики Ливии в 2002г. оставались: ослабление зависимости экономики от доходов от нефти; создание собственной развитой и диверсифицированной промышленной базы с упором на дальнейшее развитие нефте- и газоперерабатывающей промышленности; подъем сельхозпроизводства с целью достижения полной обеспеченности страны в основных продуктах питания; повышение уровня образования и медобслуживания населения.

В июне 2002г. **в ливийской прессе** было опубликовано о принятом правительством пятилетнем плане инвестировать в развитие экономики 35 млрд.долл. Предусмотренный объем капиталовложений будет на 60-70% финансироваться государством, а остальные 30-40% по расчетам правительства должен составить дополнительный привлеченный частный ливийский и инокapитал.

Проведена в янв. 2002г. девальвация нацвалюты. В связи с установлением с 1 янв. 2002г. курса обмена нацвалюты (**1 долл. = 1,309313 лив. дин.**), правительство Ливии пыталось сохранить уровень цен в стране. Благодаря предпринятым мерам по линии таможенного и налогового департаментов удалось обеспечить стабильный уровень потребительских цен. Благодаря комплексу стабилизационных мер, правительству Ливии удалось установить единый обменный курс динара и избежать при этом роста цен, который предсказывали многие эксперты.

В I пол. 2002г. не наблюдались значительные отклонения от официального курса, объявленного Центральным банком Ливии с 1 янв. 2002г. На конец 2002г. динамика изменения курса динара по отношению к доллару и евро оставалась стабильной. В 2002г. обменные курсы доллара и евро практически сравнялись, и наметилась тенденция превышения обменного курса нацвалюты к евро по сравнению с долларом.

Учет рабочей силы включает резидентов и не резидентов во всех шаабиях (муниципалитетах) на основе именных списков и официально зарегистрированных юридических адресов производственных объединений и компаний. Статучет охватывает всех лиц, достигших 15 летнего возраста, которые работали в период осуществления учета. Не попавшие в учетные списки были причислены к безработным и находящимся в поисках работы.

Не входят в учет рабочей силы и соответственно не относятся к рабочей силе военнослужащие и работники административных государственных структур, судебной-правовых инстанций, международных и региональных организаций, работники посольств и консульств. К рабочей силе относятся: сельхозработники и работники рыболовецких хозяйств, пастухи, водители грузовых автомобилей и водители такси.

В 2002г. установлено, что рабочая сила в Ливии, включая иностранцев, составляет 928669 чел., из них мужчины – 661395 чел. (71,22%) и женщины – 267274 чел. (28,78%).

Общая численность резидентов составляет 805850 чел. (86,8%), причем распределение рабочей силы по полу составляет: мужчины – 546371 чел. (67,8%) и женщины – 259479 чел. (32,2%).

Общее распределение рабочей силы с учетом пола среди резидентов составляет: мужчины – 546371 чел. (58,83%) и женщины – 259479 чел. (27,94%), а среди не резидентов: мужчины – 115024 чел. (12,39%) и женщины – 7795 чел. (0,84%). Среди всей рабочей силы ливийки составляют треть (27,9%), а среди резидентов – 32,2%.

Средний возраст рабочих – 37,5 лет для ливийцев и 35,9 лет для иностранных рабочих. В возрасте от 20 до 44 лет работают 75,8% ливийцев и 78,3% иностранных рабочих.

Географически рабочая сила распределена: шаабият Триполи – 62,5% ливийцев и 59,1% иностранных рабочих; на шаабияты Бенгази, Джафра, Маркаб, Накат Хомс, Мисурата, Завия, Тархуна, Мислята, Джабаль Аль-Ахдар приходится 37,5% ливийцев и 40,9% иностранных рабочих.

По неофициальным данным уровень безработицы в Ливии достигает 30% и особенно она распространена среди молодежи. Ливия, как и большинство богатых нефтяных стран, привлекает иностранных рабочих на неквалифицированную и ручную работу, а местное население не склонно к такому виду деятельности. Сельхозсектор Ливии ощущает серьезную нехватку трудовых ресурсов, вызванную в результате массовой миграции сельхозрабочих в города.

Периодически проводимые кампании, по привлечению иностранных с/х рабочих, главным образом из Египта, не приносят желаемых результатов. Иностранцы работники опасаются существующих в Ливии ограничений на перевод полученных доходов за пределы Ливии.

2 млн. иностранных рабочих работают в Ливии. По данным, опубликованным Национальным органом по информации и документации Ливии (НОИД) уровень месячных заработков иностранных рабочих в Ливии чуть выше их ливийских коллег.

Согласно исследованиям НОИД, **84% работающих в Ливии получают зарплату менее 300 л.д. в месяц.** 10,8% работающих в Ливии получают 300-450 л.д. в месяц. 450-750 л.д. в месяц зарабатывают

1,8% работающих в Ливии и только 0,2% работающих получают зарплату свыше 750 л.д. в месяц.

Зарплата в госсекторе отстает от темпов инфляции, потому что она не повышалась с 1980г., а только индексировалась. Поэтому большинство ливийцев стараются иметь либо вторую работу, либо занимаются предпринимательской и иной деятельностью.

Стагнация в сфере образования и здравоохранения привела к тому, что эти сферы экономики Ливии пришли в упадок. Обучение, по признанию руководства Ливии, неэффективно, выпускники образовательных учреждений не получают необходимый уровень знаний, который позволял бы им самостоятельно работать. Ситуация настолько серьезна, что назрела настоятельная необходимость реформирования образования.

По последним данным МВФ, индекс человеческого развития (The Human Development Index, HDI) составляет 0,770. Это усредненный индекс, отображающий степень образованности, физиологической и трудовой активности. Этот показатель (тах = 1) не является самым высоким среди стран MENA, где средний индекс HDI составляет 0,703. MENA, Middle East and North Africa (17 стран) – Algeria, Bahrain, Djibouti, Egipt, Iran, Iraq, Jordan, Lebanon, Libya, Malta, Morocco, Oman, Saudi Arabia, Tunisia, West Bank and Gaza, and Yemen.

Из 805850 ливийцев, занятых в производстве, число безграмотных достигает 74138 чел. (9,2%), не имеющих начального образования – 52380 чел. (6,5%), аттестат о начальном образовании имеют 270766 чел. (33,6%), диплом о законченном среднем образовании – 190986 чел. (23,7%), диплом об институтском образовании – 119266 чел. (14,8%) и диплом об университетском образовании – 98314 чел. (12,2%).

Среди работающих ливийцев начальное образование и выше имеют 679330 чел. (84,3%), тогда как у иностранцев, работающих в Ливии этот показатель составляет 78462 чел. (63,9%). По данным НОИД ливийцев с университетским дипломом, работающих в народном хозяйстве Ливии насчитывается 98314 чел. (12,2%).

Существенным достижением в области социально-экономической политики, проводимой правительством Ливии, явилось появление программы «Развитие человеческих ресурсов» финансируемой из госбюджета развития. Этой программой предусматривается финансирование подготовки для экономики Ливии высококвалифицированных национальных кадров. В 2002г. на эту программу было выделено 201,2 млн.лив.дин., что составляет 4,6% от всего объема госфинансирования программ развития экономики Ливии.

Финансы

Консервативность политики правительства в области нефти простирается и в область цен и маркетинга. Ливия использует безрисковую ценовую политику в области нефти, что показывает слабость местного предпринимательского опыта. Государство привязывает цену своей нефти к мировым рыночным ценам нефти марки «брэнт». Почти вся ливийская нефть поставляется по срочным контрактам на экспорт за исключением небольшой части реализуемой и перерабатываемой для нужд местного рынка.

Многочисленные проекты правительства осуществляются на основе бюджета развития, поступления в который контролируются и осуществляются государством путем отчисления части прибыли от продажи нефти из основного бюджета. При изменении доходов от нефти бюджет корректируется за счет изменения подоходного налога.

Ситуация на мировых рынках нефти в 2002г. в связи в ожидаемой военной операцией США против Ирака и небывалый рост (до 35 долл/бар) цены на нефть марки «брэнт», создали предпосылки для использования правительством Ливии благоприятной конъюнктуры для пополнения золотовалютных резервов и увеличения расходной части бюджета.

В последние 3г. валютно-финансовое положение Ливии оставалось прочным ввиду высоких цен на нефть. Доходы от нефтегазового сектора составили 30% от ВВП страны, а в 2002г. — 35%, в то время как не нефтяные доходы — 16% (в 2002г. — 12%).

Доходная часть утвержденного госбюджета на 2002г. (Административный бюджет и Бюджет развития) была увеличена на 37% по сравнению с 2001г. Правительство Ливии при формировании бюджета на 2002г. стремилось учитывать последствия проведенной в янв. 2002г. девальвации нацвалюты на экономику страны и рассматривало предг. как год стабилизации в период после указанной девальвации.

Сохранение стабильного социально-экономического положения в стране, поддержание цен на товары и услуги первой необходимости, включая коммунальные услуги и арендную плату, выразилось в увеличении на 26% по сравнению с 2001г. текущих госрасходов (Административный бюджет). Финансирование программ экономического развития страны (Бюджет развития) было увеличено в 2002г. на 50%.

В расходной части госбюджета на 2002г. следует обратить внимание на увеличение расходов на субсидии и текущие переводы — 1412 млн. лив. дин. (в 2001г. — 701 млн. лив. дин.). Это увеличение произошло за счет роста расходов на субсидии населению, вызванные девальвацией нацвалюты (на 650 млн. лив. дин.), а также ростом расходов на оборону, которые составили 575 млн. лив. дин. (в 2001г. — 496 млн. лив. дин.).

Благоприятные внешние факторы — приостановление действий санкций ООН в отношении Ливии (апр. 1999г.) и высокие цены на нефть — основного экспортного товара страны, позволили Ливии в последние годы иметь устойчивое положительное сальдо платежного баланса, что отразилось на росте валютных резервов в рассматриваемый период.

Запасы золота оцениваются в 144 т. На конец 2002г. объем валютных резервов соответствовал 18 мес. импорта товаров и услуг (в 2001г. — 17 мес.).

Финансовую систему Ливии возглавляет Главный народный комитет финансов (министерство). Исполнителями бюджета являются: шаабии (муниципалитеты), на долю которых приходится 55% административного бюджета и 47,7% бюджета развития; отраслевые Главные народные комитеты (министерства). Часть бюджета, выделяемая для них, составляет 16,5% из административного бюджета и 29,7% из бюджета развития; другие организации.

Традиционно минфин не информирует о проводимой финансовой политике или о провалах в исполнении запланированных расходов и о фактических расходах. Одним из немногих публичных выступлений министра финансов Ливии А. Брини стало его интервью в июле 2002г. ливийской газете «Аш-Шамс». В этом интервью он отметил, что министерство стремится проводить курс на ужесточение бюджетной дисциплины.

Несмотря на объявленные планы приватизации в стране кредитная политика в Ливии направлена на предоставление средств неконкурентоспособным и терпящим убытки госпредприятиям. Ставка ссудного процента остается неизменной с 1998г. (5%), и маловероятно, что ЦБЛ в ближайшей перспективе будет проводить активную валютно-кредитную политику.

После проведения в начале 2002г. девальвации нацвалюты наметилась тенденция к сокращению денежной массы в обращении. В отличие от 2001г., когда рост денежной массы в стране (на 12%) был связан с увеличением кредитов госпредприятиям, выданных комбанками в целях покупки инвалюты для покрытия в конце 2001г. платежных обязательств перед иностранными поставщиками, в конце II кв. 2002г. произошло ее сокращение на 4,2% по сравнению с дек. 2001г. Это является свидетельством слабости нацэкономики и указывает на отсутствие инфляции.

Правительство Ливии не публикует официальных данных об уровне инфляции. В 2000-01гг. в стране отмечалась дефляция — 3% и 8,5%. Это стало возможным благодаря положительному воздействию специального обменного курса ливийского динара, падению мировых цен на промтовары и снижению импортных цен после снятия антиливийских санкций ООН. Имели место меры дефляционной политики государства в этот период: цены на продукцию госпредприятий не были приведены в соответствие с более высокой стоимостью ее производства, а зарплата рабочих госсектора практически заморожена с 1981г.

Правительство неактивно использует валютную политику как часть своей макроэкономической стратегии. Валютный курс регулируется путем жесткого официального контроля, а не путем рыночных методов. Этому способствует наличие у Ливии крупных валютных резервов, которые позволяют и в ближайшей перспективе проводить указанную политику фиксирования валютного курса. Учитывая, что Ливия не является страной с открытой рыночной экономикой, а активность частного сектора незначительна, определение валютного курса путем спроса-предложения на валюту, скорее всего вряд ли может быть эффективным.

Действующая система валютного курса была установлена 1 янв. 2002г. при унифицированном валютном курсе 1 лив. дин. = 0,608 SDR (Special Drawing Rights). Котировка инвалюты за счет средств валютного бюджета была исключена. Установленная ЦБЛ привязка нацвалюты к СДР привела к тому, что наряду со многими инвалютами официальный курс ливийского динара окреп в 2002г. по отношению к американской валюте с 1,30 лив. дин. за 1 долл. (на 1 янв. 2002г.) до **1,22 лив. дин. за 1 долл. (1 янв. 2003г.)**. По отношению к другим валютам курс ливийского динара понизился.

50% девальвация нацвалюты, которую провел ЦБЛ не позволила унифицировать систему парал-

лельных валютных курсов, действовавших в Ливии до 2002г., хотя существующая система валютного курса является важным шагом вперед для проведения реформ в валютно-финансовой сфере. Девальвация стала частью плана правительства Ливии по приведению к единому курсу официального курса ливийского динара и **курса черного рынка**, который равняется 1,44 лив.дин. за 1 долл. После девальвации триполийские банки продавали американскую валюту по курсу, близкому к курсу черного рынка. Это стало следствием введения ЦБЛ специального налога на продажу инвалюты, что вынуждает комбанки использовать более высокий, чем официальный, курс при продаже инвалюты.

В соответствии с новыми требованиями покупки валюты облагается налогом в 15% (на финансирование строительства Великой искусственной реки), который возвращается в форме субсидий при продаже инвалюты. Имеются исключения, когда данный налог не взимается: операции в инвалюте, предусмотренные госбюджетом, включая поступления от экспорта нефти; валютные операции госпредприятий; часть разрешенных законодательством к переводу доходов нерезидентов, занятых в госсекторе.

Валютные операции в госсекторе осуществляются по унифицированному курсу, в частном секторе при валютных операциях применяется официальный текущий курс. Фондовая биржа и рынок ценных бумаг в Ливии отсутствуют.

Ливия никогда не выступала крупным заемщиком на международных рынках капитала, она является страной-донором. Преследуя политические цели, Ливия, преимущественно на безвозмездной основе, оказывает помощь африканским странам. Размеры этой помощи не публикуются в открытой печати.

В 2001г. внутренний долг правительства составил 7853 млн. лив. дин. или 45,5% от ВВП страны. В 2002г. внутренний долг возрос до 8570 млн. лив. дин. или на 9%.

Большая часть внешней задолженности, которая западными экспертами на конец 2002г. оценивалась в 4,4 млрд.долл., стала результатом отказа или замораживания проектов инкомпаниями после введения санкций ООН в отношении Ливии в 1992г. Внешняя задолженность по сравнению с 2001г. сократилась на 0,1 млрд.долл.

В 2002г. норма обслуживания внешнего долга по оценкам экспертов составила 6,1%. Это — несколько меньше в относительных величинах по сравнению с 2001г., но в 2 раза больше, чем в 1999г.

Финансово-кредитные отношения Ливии и России находятся в стадии формирования договорно-правовой базы. Решаются вопросы согласования и подготовки к подписанию соглашения «Об избежании двойного налогообложения». Ведутся переговоры с ЦБ Ливии о подготовке к подписанию соглашения «О межбанковском сотрудничестве», «О поощрении и взаимной защите капиталовложений». Ливийская сторона уклоняется от погашения своей **задолженности перед Россией**. Эту проблему обсуждали в ходе IV заседания Межправительственной российско-ливийской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству в нояб. 2000г., когда финансовые эксперты обменялись письменными

расчетами по размеру ливийского долга. Ливийская сторона эту задолженность не признает и ставит вопрос о ее списании в связи с ущербом, который был нанесен боеспособности вооруженных сил Ливии в результате не завершения выполнения российской стороной ее обязательств.

Банки

Банковская система Ливии за 2002г. изменений не претерпела. Руководство Ливии, проводя политику экономических реформ, понимает необходимость реформирования банковского сектора в целях придания банкам большей автономии, что должно повысить конкуренцию среди ливийских банков и их эффективность. В 2001г. было образовано 2 новых частных коммерческих банка, а в начале 2002г. в Центральном банке Ливии на рассмотрении находились документы на получение еще 2 лицензий на совершение банковских операций. Сеть мелких региональных филиалов комбанков в 2002г. увеличилась на 2 единицы. В 2002г. осуществлялась подготовка к приватизации комбанков, которые находятся под контролем государства. Несмотря на эти позитивные шаги, банковская система остается преимущественно в руках государства, и правительство продолжает играть ключевую роль в банковской системе посредством назначения Советов управляющих и Совет директоров 5 крупнейших комбанков.

Согласно действующему законодательству банковская система Ливии выглядит следующим образом: Центральный банк Ливии; Пять комбанков (Национальный коммерческий банк, «Умма-банк», «Сахара»-банк, банк «Вахда» и банк «Джамахирия»), в которых контрольный пакет акций принадлежит государству и 2 частных комбанка; Промышленно-ипотечный банк; Сельскохозяйственный банк; Ливийский арабский внешнеторговый банк. Банковскую систему страны возглавляет Центральный банк Ливии (ЦБЛ), являющийся госучреждением. На ЦБЛ возложены следующие функции:

— эмиссионный центр государства (монопольное право на выпуск в обращение монет и банкнот);

— управление валютным запасом страны и контроль за его использованием (является хранителем золотовалютных резервов Ливии);

— является банкиром государства (служит финансовым агентом государства, в нем находятся счета ливийских министерств, выполнение кредитных и расчетных операций для правительственных органов, от имени правительства Банк осуществляет платежи по соглашениям между Ливией и другими странами);

— действует в качестве банкира к коммерческим банкам (в Банке хранятся депозиты коммерческих банков, обязательные для размещения в соответствии с банковским законодательством, является кредитором последней инстанции для коммерческих банков); осуществляет наблюдение и регулирование банковскими операциями в стране (контроль за финансовым положением коммерческих банков, издает инструкции комбанкам относительно объемов выдаваемых кредитов и кредитной политики банков).

Каждый комбанк является самостоятельным юристом и отвечает по своим обязательствам собственным капиталом. Согласно законодательству

любой банк считается коммерческим, если его постоянная деятельность направлена на прием депозитов по текущим счетам, выплачиваемым по требованию или через определенный срок, открытие аккредитивов, оплату или инкассирование чеков, выдачу авансов и др. банковские операции (ст. 50 Закона №63 от 1971г.).

Комбанки Ливии являются акционерными обществами, в которых государству должно принадлежать не менее 51% акций. Законодательством допускается создание смешанных ливийско-иностранных комбанков, при этом оговаривается, что если штаб-квартира смешанного банка находится в Ливии, то ливийская часть уставного капитала должна быть не менее 51%.

Комбанки являются наиболее распространенным кредитным и расчетным институтом в банковской системе Ливии. Национальный комбанк принимает вклады и предоставляет кредиты крупным компаниям; выдает гарантии и открывает аккредитивы внутри страны и за рубежом; принимает и оплачивает платежные поручения; покупает и продает акции компаний внутри страны и за рубежом; организует подписку и проводит распределение ценных бумаг; покупает и продает ценные бумаги и облигации.

Другие комбанки («Джамахирия», «Умма», «Вахда», «Сахара») осуществляют кредитные операции с мелкими государственными, кооперативными и частными компаниями и отдельными лицами.

Промышленно-ипотечный банк предоставляет кредиты (на 1-7 лет) на жилищное и промышленное строительство. Сельскохозяйственный банк предоставляет фермерам и кооперативам беспроцентные кредиты.

Ливийский арабский внешнеторговый банк (ЛАВБ) осуществляет валютные операции в основном за рубежом. Он является держателем акций в 20 международных совместных банках.

Процентные ставки по банковским вкладам и кредитам остаются неизменными с 1994г. Процентные ставки ливийских банков, в %: по вкладам в банк — 3, за пользование кредитом — 7.

Ливия является членом ряда региональных (межарабских) банков и фондов (Арабский банк экономического развития Африки, Арабский фонд экономического и социального развития, Арабский валютный фонд, Исламский банк развития), а также входит в число стран-акционеров вновь созданного Африканского банка развития и торговли. Посредством этого банка осуществляется реализация **Программа сотрудничества Ливии с 18 странами Африки** на 1999-2003гг. в области промышленности, сельского хозяйства, рыболовства, транспорта и связи, туризма, торговли, в банковской сфере и для которой предусмотрены ассигнования в **1827 млн.долл.**

Ливия является членом Группы Всемирного Банка с 1958г., став участником МБРР и МФК в сент. 1958г., МАР — в авг. 1961г. и МИГА — в апр. 1993г. Но Ливия не прибегала к заимствованию у ВБ, а последний экономический отчет по стране был подготовлен в 1959г.

После сент. 1999г. Ливия стала проявлять заинтересованность в получении от ВБ технической помощи. Весной 2000г. состоялись первые контакты и дискуссии по вопросу возможности сотрудничества. Представители ливийского прави-

тельства обратились с просьбой оказать содействие в приведении к общемировым стандартам национальную статистику, совершенствовании управления данными социальной и экономической статистики, модернизации таможенной статистики и налаживании в стране электронной системы банковских платежей. В соответствии с данной просьбой миссия ВБ в июне 2000г. посетила Ливию. Результатом работы стал подготовленный специалистами ВБ детализированный доклад о характере и направлении технической помощи, необходимой для оказания ливийским властям в целях реформирования банковской системы, системы национальных счетов, валютной и финансовой политики.

В 2000г. ливийские власти пригласили представителей группы ВБ (МБРР, МАР и МИГА) принять участие в международной конференции по развитию и инвестициям, которая проводилась в Триполи.

В 2001г. по просьбе ливийского правительства специалисты ВБ подготовили доклад «Региональный рынок капиталов», который был представлен ливийской стороной во время проведения в Триполи Панафриканской конференции.

С 16 янв. по 2 фев. 2002г. в Ливии прошли очередные консультации между представителями ВБ и ЦБ Ливии по вопросам валютной политики, проводимой ливийским правительством в связи с девальвацией ливийского динара 1 янв. 2002г., снятия имеющихся ограничений в экономике, совершенствования управлением госфинансами и усиления координации между финансовой и валютной политикой ливийского правительства.

В I кв. 2002г. специализированная миссия ВБ посетила Ливию по вопросу рассмотрения возможности создания в Ливии современной электронной системы банковских платежей.

В 2002г. между ливийскими властями и ВБ обсуждался проект рамочного соглашения, которое явилось бы правовой основой для оказания ВБ техпомощи в различных областях.

Иноинвестиции

Одной из главных целей привлечения инвестиций в экономику Ливии является стремление расширить участие частного сектора в экономической жизни страны. Для обеспечения стабилизации экономики и в целях оживления экономической активности и обеспечения роста экономических показателей в начале 2002г. Главный народный комитет финансов Ливии предложил выделить 5 млрд. лив. дин. на указанные цели на период до 2003г.

Предполагалось, что инвестиции правительства Ливии позволят защитить внутренний рынок от негативного влияния депрессии, которую переживает мировая экономика, обеспечат рост покупательной способности населения, стимулируют местного производителя и создадут условия для экспорта некоторых видов потребительских товаров на зарубежные рынки. Намечалось устранить перекос в ценообразовании на продукцию местного производства, в котором значительной ценообразующей составляющей являются налоги и сборы. На прошедших в нояб. 2002г. первичных собраниях народных комитетов было принято решение о сокращении налогов. В начале марта 2003г. на сессии ВНКом планируется утвердить эти решения.

17-18 окт. 2002г. в Триполи прошла 5 очередная сессия Организации по поощрению инвестиций, на которой обсуждались: пути увеличения иностранных инвестиций; необходимые меры по ликвидации препятствий для иноинвестиций; создание программ перспективного развития инвестиций; повышение роли муниципалитетов в оказании содействия инвесторам и создании благоприятного инвестиционного климата.

Рассматривались вопросы выдачи разрешений на поданные ранее инвестиционные проекты в области: промышленности; медицины; сельского хозяйства.

В Организацию по поощрению инвестиций подано много заявок на инвестиционные проекты в сфере производства и услуг. На них будут выдаваться разрешения после обеспечения проектов необходимыми условиями, такими как сырье для организации различных производств, рабочая сила, электроэнергия, инфраструктура. Будут действовать различные льготы в соответствии с законом №5 от 1997г. о поощрении иноинвестиций.

Льготы иностранцам. Решением ВНК №25/1370 (2002), принятом в конце апр. 2002г. утверждена исполнительная инструкция к закону №5 «О поощрении иностранных инвестиций». В статье 1 этой инструкции указано, что сдача в наем жилья находящегося в собственности в Джамахирии запрещена. За исключением всех госорганизаций и учреждений, включая генеральные компании, участвующих в инвестиционной деятельности.

В начале июля 2002г. была введена в действие исполнительная инструкция №21/1370 к закону №5 «О поощрении иноинвестиций». Эта инструкция принята взамен существующей инструкции №186/1427 (1997г.). В инструкции, предполагающей возможность привлечения иноинвестиций в различные сектора экономики Ливии, конкретизированы приоритетные сферы экономики — это сельское хозяйство, промышленное производство, здравоохранение, туризм и сфера обслуживания.

В соответствии со статьей №13 инструкции иноинвесторам разрешается импортировать необходимое оборудование, запчасти и основные материалы, которое предусмотрено условиями выполнения инвестиционного проекта. Указанное имущество освобождается от таможенных налогов и пошлин. Инструкция дает право инвестору экспортировать продукцию, производимую на объекте, построенному в соответствии с инвестиционным проектом и освобождает его от налогов и пошлин, которыми облагается экспортная продукция.

Иноинвестор освобождается от уплаты Гербового сбора на все виды документации, которые будут использоваться им в процессе сооружения инвестиционного объекта. Инструкция предусматривает возможность привлечения инвестором необходимой иностранной рабочей силы, которой дается право переводить за границу часть зарплаты и денежного пособия, заработанные ими в Ливии, после уплаты соответствующих налогов.

Под инвестиционные проекты разрешается открывать банковские счета в любых валютах, в одном из банков, оперирующих в Ливии и переводить чистую прибыль и проценты на капитал за границу.

Инструкция обязывает иноинвесторов соблюдать ряд условий, таких как, например, работы по инвестиционному проекту должны начаться не позднее 6 мес. с момента утверждения проекта, со-

блюдовать бухгалтерскую отчетность и ежеквартально отчитываться в выполнении инвестиционного проекта в Организацию по продвижению иноинвестиций.

Инструкция гарантирует предоставление прав иноинвесторам в соответствии с юрисдикцией ливийского суда оспаривать вопросы, возникающие между инвестором и Организацией по продвижению иноинвестиций в рамках двусторонних договоров между Ливией и страной, к которой принадлежит иноинвестор, или многосторонний договор, в котором Ливия и иностранный инвестор принимают участие и который содержит прямой текст о компромиссных и арбитражных оговорках, или о существующем специальном соглашении между инвестором и государством, предусматривающим арбитраж как условие.

В инструкции записано, что за Ливией оставлено право всегда учреждать орган, который будет контролировать инвестиционный процесс и который будет называться Организация по продвижению иноинвестиций.

Приоритет нефтегазовому сектору. Одним из главных направлений привлечения иноинвестиций в Ливию и диверсификации источников дохода, является инвестиции в промпроизводство, не связанное с добычей нефти и газа в Ливии.

На начальном этапе реализации пятилетнего инвестиционного плана руководством административного комитета Департамента по привлечению инвестиций на 2 заседании в мае 2002г., были утверждены три инвестиционных проекта: Unicast project, сооружение производственных мощностей для изготовления изоляционных материалов с участием кипрской фирмы Unicast и ливийской компанией Al-Wefak; Green Oil, инвестиционный проект по внедрению современных технологий в области переработки нефти и получения продуктов нефтепереработки, с учетом требований к охране окружающей среды, участники — греческая компания Green Oil и с ливийской стороны The Libyan Fairs Al-Khalij (Gulf Knight); Sub-Pump, инвестиционный проект по созданию сборочного производства погружных насосов, участники — кипрская компания Sub-Pump и частные ливийские инвесторы.

Общий объем инвестиций в эти три проекта составляет 22 млн. лив. дин. (18 млн.долл.). Количество промышленных проектов с участием иноинвестиций составляет больше 40, а общий объем иноинвестиций — 570 млн.долл.

Расчетный объем инвестиций в такие сектора экономики, как обеспечение водными ресурсами (включая проект The Great Man-Made River), развитие ж/д транспорта и здравоохранения достигнет 8 млрд.долл., из которых 6 млрд.долл. будет приходиться на долю частного ливийского и иностранного капитала.

Отдельной строкой в пятилетнем плане представлены два основных сектора экономики Ливии, открытых для инвестиций — это **развитие авиационного и морского транспорта**. Объем инвестиций в эти сектора экономики оценивается в 5,5 млрд.долл.

Программой развития морского транспорта предусматривается возможность инвестировать средства в 10 проектов развития инфраструктуры морских портов и в 10 проектов по развитию морского транспорта, в которых для Национальной

компании морских перевозок Ливии предусматривается покупка и эксплуатация 32 морских судов общим водоизмещением 1,8 млн.т. Программой предусмотрены инвестиции в другие проекты, связанные с эксплуатацией и поддержанием имеющихся морских портов, с организацией централизованной службы спасения на море и созданием службы контроля загрязнения морских акваторий.

Ливия имеет 13 портов, торговых и нефтеналивных. Объем услуг морских перевозок по обслуживанию внешней торговли Ливии оценивается в 500 млн.долл. в год. Ливия ввозит ежегодно до 6 млн.т. сухих грузов и экспортирует в год не менее 58 млн.т. сырой нефти.

В соответствии с Законом «О создании компании морских перевозок Ливии» все транспортные операции на море должны осуществляться только Национальной компанией морских перевозок. Проведенные этой компанией исследования подтвердили необходимость строительства судов для торгового флота Ливии в количестве 36 ед., что позволит национальной компании морских перевозок Ливии перевезти 40% от объема внешне-торгового оборота. Реализация этого плана потребует инвестиций в 1 млрд.долл.

В области авиатранспорта, участие в этой программе предоставляет возможность инвестировать средства в обновление самолетного парка Ливии, строительство центров эксплуатации и хранения самолетов, а также строительство пассажирских терминалов и систем обслуживания в аэропортах. Потребность Ливии в самолетах гражданской авиации, как пассажирских, так и грузовых составляет 50 шт.

Пятилетний инвестиционный план не исключает привлечения инвестиций в цементную промышленность Ливии. Потребности ливийского рынка в цементе составляют 7,5 млн.т/год. На имеющихся мощностях Национальной цементной компании Ливии производится 4 млн.т/год, т.е. спрос, удовлетворяется на 50%. Имеющиеся производственные фонды устарели. Для привлечения дополнительных частных ливийских и иноинвестиций необходима приватизация цементных заводов.

12 нояб. 2002г. прошло расширенное заседание руководителей ГНК экономики и торговли по вопросу строительства завода по выплавке алюминия. На заседании присутствовали потенциальные инвесторы, такие как директор японской компании «Марониби» и представители ряда европейских компаний, работающих в Ливии в инвестиционной сфере.

Обсуждались мероприятия, необходимые для организации строительства завода по выплавке алюминия в Ливии – при участии компаний, специализирующихся на инвестициях в этой области промышленности в Ливии.

В конце нояб. 2002г. в Триполи был подписан генеральный **проект создания африканского искусственного спутника связи**, который будет запущен через 32 мес. после подписания проекта. Ливия в этом проекте будет принимать непосредственное участие и финансирование.

Этот проект станет начальным этапом в развитии системы связи на африканском континенте. В совместном инвестиционном проекте также примут участие: французская компания по космической промышленности, организация по африкан-

ской космической связи «Раскум Старкаф», которая будет руководить работой по этому проекту.

Инвестиционный климат Ливии еще не имеет желаемой привлекательности из-за не сформировавшейся политики по развитию национального рынка капитала. В Ливии отсутствуют фондовая биржа и рынок ценных бумаг, пенсионные и инвестиционные фонды, а также иные финансовые институты, которые могут быть дополнительными источниками национального капитала в целях развития экономики страны. Ее применяются инструменты фондового и финансового рынков. Все это негативным образом влияет на привлекательность Ливии в качестве места для вложения инвестиций.

Ливийское руководство, проводя политику привлечения иностранного капитала в страну пытается предпринять определенные шаги для создания благоприятного инвестиционного климата в стране. Основной целью реформирования банковской системы Ливии является улучшение состояния банковского обслуживания экономики, прежде всего депозитно-кредитного и расчетного, на базе укрепления устойчивости банков и развития конкуренции в финансовом секторе.

Наряду с программой привлечения иноинвестиций в экономику Ливии инвестиционная политика правительства Ливии предусматривает экспорт капитала. Наряду с осуществленными зарубежными инвестициями (покупка акций концерна Fiat, акций футбольного клуба Juventus) ливийский капитал принимает доленое участие в инвестиционных проектах через посреднические фирмы.

Ливийские нефтедоллары работают на пользу знаменитого итальянского клуба Juventus, на футболках игроков, которого красуется эмблема ливийской нефтяной компании Tamoil. Недавно в качестве инвестиций ливийских нефтедолларов были выбраны английский футбольный клуб Liverpool и итальянский футбольный клуб Lazio, президент которого объявил о продаже контрольного пакета акций клуба, чтобы спасти свою компанию Cirio, которая испытывает финансовый кризис и не может рассчитаться с крупными долгами. Продажа акций и тренировочного футбольного клуба Lazio оценивается в 240 млн.долл. На покупку пакета акций претендует сразу несколько покупателей. В их число входит Аль-Саади Каддафи, сын ливийского лидера Муаммара Каддафи, который в последнее время проявляет активный интерес к спорту. Футбольные инвестиции в европейские клубы – часть общей стратегии Триполи по повышению имиджа страны в глазах руководителей европейских держав. Тем более, что Ливия планирует проведение у себя чемпионата мира по футболу 2010г., который впервые пройдет в Африке.

По неофициальным данным ливийский капитал через египетскую фирму Siroko принял участие в российско-египетском инвестиционном проекте по финансированию производства на российском авиационном предприятии в г.Ульяновске гражданских самолетов TU-204. Инвестиционный проект оценивается в 280 млн.долл.

По словам секретаря Высшего Народного Комитета Ливии Имбарака Ель-Шамеха (Imbarak El-Shamek) объем инвестиций Ливии в Египет достиг 2,5 млрд. египетских фунтов (539 млн.долл.). Он отметил, что объем ливийских инвестиций в эко-

номику Египта достиг уровня ведущих мировых стран и стал равен объему инвестиций Великобритании. Привлечение ливийских инвестиций в экономику Египта должно способствовать, по мнению Имбарака Ель-Шамеха, дальнейшей интеграции экономик Ливии и Египта. Во время визита Секретаря ВНК в Египет был запарафирован контракт на строительство железной дороги соединяющей Тобрук (Tobruk) Ливия и Саллум (Sallum) Египет.

В сент. 2002г. состоялось первое заседание Комитета по развитию ливийско-суданского сотрудничества. Обсуждались проблемы ливийско-суданской интеграции, вопрос создания сухопутной магистрали, связывающей Ливию и Судан, сельскохозяйственный проект «Сандас», совместные инвестиции, поощрение государственных и частных ливийских инвестиций в экономику Судана. В 2003г. начнутся изыскательские работы на территории Судана созданию единой электросети между Суданом и Эфиопией стоимостью 5 млрд.долл.

Судан объявил о том, что финансировать базовые изыскательские работы будет Африканский банк развития (банк организован Ливией, и в нем преобладает ливийский капитал). На 1 заседании Верховного комитета по контролю за выполнением решений 1 международной встречи африканских инвесторов, состоявшейся в авг. 2002г., был рассмотрен отчет о работе банка за прошедший период и принято решение об увеличении уставного капитала Африканского банка развития и торговли со 100 млн.долл. до 250 млн.долл.

Нефтегазовые инвестиции

В июне 2002г. был принят пятилетний план развития экономики Ливии. В соответствии с принятым планом объем капиталовложений, который предстоит освоить в 2002-06гг. составляет 35 млрд.долл. В основе пятилетнего плана лежит стремление правительства Ливии дополнительно привлечь частные ливийские и иностранные инвестиции, которые могут составить 30-40% от необходимого объема капиталовложений.

По замыслу ливийских экономистов привлечение дополнительных инвестиций позволит активизировать развитие экономики и диверсифицировать источники национального дохода в стране, где сегодня основной источник дохода — это поступления от нефтегазового сектора. Появление этого плана стало возможным после серии процедур, позволяющих добиться большей открытости экономики Ливии, в которой государство все еще контролирует большую часть секторов экономики.

Правительство, оставляя за собой важные объекты инфраструктуры, в то же время, предоставляет возможность частным ливийским и иностранным предпринимателям инвестировать в экономику Ливии капитал, приносящий им гарантированный доход. Правительство Ливии считает, что создание благоприятного инвестиционного климата будет способствовать увеличению притока частного капитала в Ливию. Это относится к инвестициям в нефтегазовую отрасль Ливии, промышленный сектор, туризм и сферу услуг.

В течение следующих 4 лет объем инвестиций в нефтегазовый сектор достигнет 6 млрд.долл., из которых 4 млрд.долл. будет приходиться на долю

частного ливийского и инокапитала. Одним из основных направлений инвестиционной политики Ливии остается нефтегазовый сектор. Во II кв. 2002г. были более четко обозначены объемы инвестиций в этот сектор экономики Ливии.

Секретарь Национальной нефтяной корпорации Ливии (ННК) Абдулхафез Ель-Злитни (Dr. Abdulhafez Zleitni) в интервью, опубликованном в ливийской прессе информировал, что в планах ННК по разведке месторождений нефти и газа на более длительную перспективу до 2010г. предусмотрен объем инвестиций в 9,63 млрд.долл.

Привлечение дополнительных иноинвестиций позволит обеспечить выполнение проектов по разработке нефтяных и газовых месторождений, таких как, например, месторождение нефти в Гадамесе (Ghadames), расположенное на участке MN151 и MN100 и месторождение нефти на участке MN101 в бассейне Мурзук (Murzuk). Запасы этих месторождений превышают 170 млн.бар., а объем инвестиций, необходимый для разработки этих полей, превышает 750 млн.долл.

Секретарь ННК сообщил, что работы, предусмотренные пятилетним планом привлечения иноинвестиций, уже начались. В рамках стратегической задачи по развитию инфраструктуры нефтеперерабатывающей промышленности 30 мая в городе Завия был подписан контракт между нефтеперерабатывающей компанией Zawia и южнокорейской компанией LG на реконструкцию и модернизацию НПЗ. Работы по этому контракту уже начались и закончатся через 31 месяц. Стоимость контракта, по словам президента ННК, оценивается в 580 млн. евро.

Контрактом предусматривается возведение нескольких новых блоков, которые после ввода в строй обеспечат почти двухкратное увеличение производственной мощности НПЗ Zawia, общий объем переработки нефтепродуктов в Ливии достигнет 380 тыс.бар/день, что в соответствии с планом развития отрасли составит 20% от всей добываемой в Ливии сырой нефти.

Инвестиционный проект по реконструкции и модернизации НПЗ в г.Завия повлечет за собой создание новых рабочих мест для национальных инженерных кадров, на подготовку которых правительство Ливии предусматривает выделение бюджетных средств в соответствии с поэтапной реализацией контракта.

Привлечение иноинвестиций способствует постоянному открытию новых месторождений с большими запасами нефти. Имеются разведанные и изученные нефтяные поля, которые не разрабатываются, руководствуясь здоровой политикой сохранения природных ресурсов для будущих поколений. Введены ограничения на добычу и экспорт нефти с одновременным переносом акцента на проекты, обеспечивающие рост производства на уже разработанных нефтегазовых месторождениях.

Ожидается большой объем инвестиций, прежде всего в газовый сектор Ливии, поскольку действующие контракты с участием иностранных компаний составляют только 23% от всех исследованных месторождений газа.

Начаты работы по одному из крупнейших стратегических инвестиционных проектов, объем инвестиций в который оценивается в 5,6 млрд.долл. Реализация этого проекта обеспечит добычу и

транспортировку газа из Ливии в Италию по трубопроводу, проложенному по дну Средиземного моря. Проект состоит из нескольких этапов и на полную мощность будет введен в действие к 2006г. Тендер на проведение одного из этапов выиграл международный финансовый консорциум, во главе с японской компанией (TGC), итальянской компанией (Techimont) и ее французским филиалом (Sofergas). Цена контракта первого этапа инвестиционного проекта составляет 1,2 млрд.долл. Срок осуществления проекта – 32 месяца.

В планах Национальной нефтяной корпорации Ливии имеются и другие инвестиционные проекты по обустройству разведанных газовых месторождений и расширению сети газопроводов для удовлетворения потребностей внутреннего ливийского рынка и экспорта газа в страны Европы.

На различной стадии реализации находятся следующие проекты: обустройство газовых месторождений Ат-Тахадиди (At-Tahadi), Анб-ОарФариг (Anb-OarFarig) и блока MN98 геологического бассейна Сирт (Sirte), расположенного на юго-западе Ливии месторождения Аль-Вафа (Al-Wafa), разработка месторождения Интисар-103/D, проект по экспорту газа в Италию по трубопроводу, который свяжет газоперерабатывающий завод в пос. Мелита с о-ва Сицилия и проект по транспортировке газа в Тунис по трубопроводу из Мелиты в г.Сфакс.

Объем инвестиций в развитие энергетического сектора Ливии оценивается в 6 млрд.долл., из которых 4 млрд.долл. будет инвестировано частными ливийскими и иностранными предпринимателями.

Компания OMV со своими партнерами по консорциуму, такими как испанская Repsol, французская Total Fina Elf, норвежская Saga Petroleum и ливийская National Oil предполагает принять участие в разработке новых месторождений нефти в Ливии в целях удвоить к началу 2008г. добычу нефти. Было объявлено, что общий объем инвестиций в проект составит 155 млн.долл. Предполагаемые запасы новых месторождений нефти, которые находятся в бассейне Murzuk, могут составить 140 млн.бар. Австрийская компания рассчитывает начать добычу нефти в I кв. 2004г., предполагаемый объем добычи 40 тыс.бар/день.

В конце авг. 2002г. Национальная Китайская нефтяная компания (The National Chinese Petroleum Company), ведущая компания в нефтегазовой области в Китае, подписала контракт на сооружение в Ливии нефтегазопровода, состоящего из двух отдельных трубопроводов. Общая протяженность двойного трубопровода 520 км. Цена контракта – 230 млн.долл. Официально уполномоченный представитель китайской компании, ответственный за поставку оборудования и строительные работы сообщил, что это первый крупный подрядный контракт выигранный иностранной компанией по тендеру у итальянской компании Eni.

Сооружение трубопровода позволит соединить месторождение Al-Wafa на юге Ливии с окрестностями Триполи. Реализация этого проекта позволит создать дополнительно 600 рабочих мест. В соответствии с действующим в Ливии Законом о поощрении иноинвестиций и Исполнительной инструкции к этому закону компания поставит в Ливию все необходимое для строительства оборудо-

вание, включая трубы, которые планируется закупать в Италии и Японии. На поставку оборудования необходимого для строительства инвестиционного объекта будут распространяться соответствующие льготы и налоговые освобождения.

Нефтегазпром

Доля отраслей в экономике Ливии распределяется: нефтегазпром – 41%, сфера услуг – 24% (в т.ч.: торговля, рестораны и туризм – 8,9%, образование – 4,8%, здравоохранение – 2,6%), сельское хозяйство – 8%, промышленность – 7% (85% приходится на обрабатывающую), транспорт и связь – 7%, строительство – 6%, недвижимость – 3%, финансы – 2%, электроэнергетика.

Нефтедобыча управляется принадлежащей государству Национальной нефтяной корпорацией. С 2000г. по оценкам НКК добыча ею нефти составляет 810 тыс.бар/день, что равно половине объема производства нефти в стране. Несколько международных нефтяных компаний имеют с НКК соглашения об исследованиях и добыче нефти. Ведущей иностранной нефтяной компанией в Ливии является «Аджип-Эни» (Италия), которая работает в стране с 1959г.

Ливия имеет 12 месторождений нефти с запасами до 1 млрд.бар. или более каждое, и двое других с запасами от 500 млн. до 1 млрд. бар. Ливийская нефть обнаружена в трех геологических местах бассейна Сирт: несколько больших месторождений нефти (Саамах, Бейда, Рагуба, Захра-Хофра и Бахи); на севере страны Дефа-ваха и область Насер, также как большое месторождение газа Хатейба; восточные залежи Сарир, Месла, Жиаало, Бу Аттыфль, Интисар, Нафура-Аугиля и Амаль. Несмотря на годы добычи нефти, Ливия сохраняет большой неиспользованный нефтяной и газовый потенциал, поскольку в эксплуатации находится только 25% территории страны, охваченной соглашениями с нефтяными компаниями. Этот потенциал не используется ввиду недостатка инвестиций вызванным неоправданным финансовым бременем, наложенным Ливией на иностранные нефтяные компании. Приоритетами НКК для исследований являются новые области в бассейне Сирт, Гдамес, Мурзук, плюс неисследованные области Кофры и Киренаики. НКК также надеется начать применять современные методы добычи нефти на существующих месторождениях.

В 2002г. производство нефти в Ливии оценивалось в 1,4 млн.бар/день Ливия хочет повысить производство нефти и приостановить санкции ООН, в чем немалую роль должен сыграть пересмотр существующего с 1955г. законодательства, которое является причиной задержки развития множества нефтяных полей и проектов и удерживает иноинвестиции. Приостановка санкций будет означать, что Ливия сможет возобновить закупки оборудования для нефтедобычи.

Нефтяные поля Ливии связаны со средиземноморскими терминалами обширной сетью трубопроводов. Главные трубопроводы для перекачки сырой нефти принадлежат НКК, это Сарир-Марса Эль-Харига (Тобрук), Месла Рас-Лануф, Ваха Эс-Сидр, Хаммада Эль-хамра Аз-Завия, Амаль-Рас-лануф, Интисар-Зуэйтина, Насер (Зилтен)-Марса Эль-Брега. НКК также имеет 6 нефтяных терминалов и нефтехранилища (Марса Эль-Харига, Зуэйтина, Марса Эль-Брега, Ра-Лануф, Сидер,

Завия) и рассматривает предложения стоимостью 150-300 млн.долл. на расширение нефтяного терминала и очистительного завода в Завии.

Ливия имеет три нефтеперегонных завода, с возможностью переработки 343,400 бар/день что вдвое превышает возможности внутреннего потребления (182 тыс.бар/день). Нефтеперегонный заводы Ливии включают: 1) Рас-Лануф, построенный в 1984г. и расположенный в Заливе Сирт, со способностью очистки до 220 тыс.бар/день. 2) Завия, построенный в 1974г. и расположенный в северо-западной части Ливии, со способностью очистки до 120 тыс.бар/день. 3) Брега, самый старый завод в Ливии, расположенный около Тобрука со способностью очистки до 8,400 бар/день. В фев. 2001г. были представлены предложения по модернизации завода в Завии на 400 млн.долл. В мае 2002г. Ливия подписала контракт в 280 млн.долл. с LG Ю.Кореи о модернизации этого завода. Рас-Лануф также будет модернизироваться. В марте 2002г. Рас-Лануф был закрыт в течение нескольких дней в результате пожара одного из хранилищ.

Несмотря на большое внимание, уделяемое государством нефтяной отрасли, имеющаяся научно-техническая база не отвечает возрастающим потребностям Ливии в разработке современных технологий добычи нефти. Ливия вынуждена привлекать к работе в нефтедобывающей отрасли инокомпании и оплачивать работу зарубежных квалифицированных специалистов.

Ливийские нефтяные компании разрабатывают месторождения, добычи нефти из которых не требует значительных финансовых вложений или технологических новшеств и передает в дальнейшем пользование концессии инокомпаниям на условиях раздела продукции, когда без применения современных технологий рентабельность скважин начинает снижаться.

Крупный газовый проект. В области газпрома Ливии в 2002г. началась реализация проекта, который представляет собой один из крупнейших международных проектов как с точки зрения объемов производства газа и его производных, так и с точки зрения наличия различных производственных составляющих. Запасы газового месторождения достигают 1,4 трлн.куб.м.

В соответствии с соглашением между НКК и консорциумом ENI, для осуществления проекта «Аль-Вафа – Мелита» была создана компания AGIP-Gas.

В проекте будут задействованы передовые технологии, и работы по реализации проекта начнутся немедленно, т.к. выполнены все подготовительные мероприятия и создан необходимый потенциал. В ходе реализации проекта будут подготовлены высокопрофессиональные технические и административные кадры для строительства и управления столь масштабными предприятиями. Ввиду огромного объема и сложности работ по проекту, который предусматривает одновременное обустройство месторождений на суше и на море, удаленных друг от друга на значительное расстояние и различающихся по природным условиям, проект разделяется на 6 генеральных и на ряд вспомогательных проектов.

На полную мощность проект будет введен в действие к 2006г. Общая цена проекта в совокупности со всеми производственными объектами со-

ставит 5,6 млрд.долл. Ежегодные объемы производства газа достигнут 10 млрд.куб.м., производство газоконденсата достигнет 98 тыс.бар/день.

Проект обеспечит поставку 8 млрд.куб.м. газа в год на европейский рынок, прежде всего в Италию по трубопроводу, длиной 540 км., проложенному по дну Средиземного моря от населенного пункта Мелита на западном побережье Ливии до г.Джила на юге Сицилии, и 2 млрд.куб.м. на внутренний ливийский рынок. Газ будет поступать в систему газопроводов, проложенных по побережью страны, что кроме экспорта газа, позволит также удовлетворить растущие потребности внутреннего ливийского рынка. Проект позволит соединить в единую сеть Ливию и страны североафриканского побережья, включая соседей Ливии – Алжир и Египет.

Проектом предусматривается обустройство месторождения Аль-Вафа, расположенного в 110 км к юго-западу от г.Гадамес и морского месторождения, открытого на блоке MN-41. Суммарная производительность составит 10 млрд.куб.м. газа в год, 4 млрд.куб.м. газа в год даст месторождение Аль-Вафа и 6 млрд.куб.м. газа будет добываться на блоке MN-41.

Реализация всех составляющих проекта предусматривает проведение подрядных торгов на заключение 6 генеральных контрактов.

Согласно плану развития экономики Ливии декларативно по линии ВНК (правительства) приоритет отводится развитию промышленного производства в государстве. М.Кадафи неоднократно в своих заявлениях подчеркивал необходимость переориентации Ливии с развития нефтедобывающей промышленности на другие отрасли промышленного производства. В основу таких заявлений положен тезис о том, что в случае исчерпания запасов нефти в недрах Ливии, государство автоматически станет банкротом, не имея возможности переориентироваться на альтернативное добычи нефти производство. Доля промышленности в ВВП Ливии составляет 10%.

Тяжпром ранее всемерно поддерживался государством и развивался на основе дешевых электроэнергетики и энергоносителей. Большинство крупных проектов не было закончено. Согласно решениям ВНК, **большинство действующих и незаконченных проектов планируется передать частным предпринимателям**, предоставив им поначалу льготные условия. Эта работа проводится с большими трудностями в связи с нерентабельностью развития в Ливии ряда промышленных объектов.

В целях стабилизации ситуации, вызванной девальвацией национальной валюты в 2002г., для госпредприятий занятых экспортно-ориентированным производством или производством импортозамещающих товаров правительством Ливии были предусмотрены льготы. Госпредприятия, включенные в список при бюджете развития, были освобождены от уплаты налога на прибыль, таможенных пошлин и валютного налога (15%). Госпредприятиям для оплаты импортного сырья и комплектующих разрешено приобретать валюту, необходимую для открытия аккредитивов, выполнения кредиторских обязательств и других финансовых операций в 2002г. по льготному курсу.

Государственные промпредприятия страдают из-за недостаточного финансирования, а также из-за низкого качества обслуживания и отсутствия

запчастей. НПЗ в Рас-Лануфе перерабатывает 180 тыс.бар/день, что составляет 90% его проектной мощности. Расширение завода планировалось несколько раз, но так и не было осуществлено, в связи с отсутствием финансирования за счет средств госбюджета.

Хозяйственность

Меткомбинат в г.Мисурата, который находится в ведении национальной металлургической компании Ливии и построенный во взаимодействии с компаниями Германии, Австрии и Японии начал производить продукцию в 1988г. Вся продукция комбината экспортируется в АРЕ. Планируемая государством реконструкция комбината с целью увеличения производства стали до 5-7 млн.т. в год к 2005г. вряд ли осуществима ввиду создавшейся ситуации и задержек платежей. Еще одной причиной низкого уровня производства является то, что в производственном технологическом процессе используется импортное сырье, использование собственных запасов руды затруднено из-за отсутствия ж/д сообщения между г.Мисурата и запасами руды в Вади Шати.

Ранее правительство имело целый ряд проектов по расширению производственных мощностей на предприятиях, созданных совместно с иностранными компаниями, однако эти планы нуждаются в иноинвестициях, привлечению которых Ливия уделяет пристальное внимание в связи с остановкой бюджетного финансирования.

Правительство в 2002г. начало активно проводить политику по наращиванию энергетических мощностей. В Ливии в 2002г. произведено около 16 гвтч. электроэнергии, что на 6% меньше чем в 2000г. (17,1 гвтч.). Установленная мощность всех электростанций сократилась и составила 4000 мвт. Это связано с выводом из эксплуатации старых блоков на паротурбинных станциях и газотурбинных установок, построенных в 70-80гг.

Распределение производства электроэнергии по видам источников: ТЭС – 70%, ГТС – 20% и ДЭС – 7%. Крупнейшие действующие электростанции Ливии: ТЭС «Триполи-Запад» (326 мвт.); ГТС «Триполи-Юг» (500 мвт.); «Северное Бенгази» (450 мвт.). Из трех автономных энергосистем («Триполи», «Бенгази», «Себха») система «Триполи» концентрирует до 55% энергетических мощностей страны.

В 2002г. в связи с недостаточным количеством электроэнергии, вырабатываемой на ливийских электростанциях Генеральная электрическая компания Ливии (GECOL) практиковала веерное отключение потребителей электроэнергии.

Одной из приоритетных областей для привлечения иностранных капиталов в Ливию обозначен туризм. Сфера туристической индустрии Ливии практически не развита, отсутствуют сеть современных туристических гостиниц с необходимым набором сервисных услуг, транспортное сообщение, существуют сложности с визовым режимом въезда в страну, наличие в Ливии «сухого закона». По существующим причинам власти пока не могут увеличить приток в страну интуристов для проведения отпусков. Основные доходы от туризма составляют визиты иностранных специалистов, в основном – это археологические экспедиции. За последние 3г. Ливию посетили не более 600 тыс. туристов.

В развитие туризма на ближайшую перспективу планируется инвестировать 2 млрд.долл. Многочисленные инвестиционные проекты правительство Ливии намерено осуществлять в координации с 300 турфирмами.

До 2005г. власти планируют увеличить ежегодный приток туристов до 1 млн.чел. В конце 2002г. закончилось строительство в центре Триполи гостиничного комплекса «Коринтия» стоимостью 100 млн.долл., ведущегося мальтийской компанией с ливийским капиталом. Официальное открытие объекта намечено на конец марта 2003г.

В Ливии проложено 25000 км. асфальтированных дорог. Асфальтировано большинство городов и деревень, в т.ч. и в глубине страны. Наиболее важная транспортная артерия протяженностью 1822 км. пролегает от Туниса вдоль побережья Ливии к границе с Египтом. Вторая главная дорога идет от Триполи к Себхе на юге страны и заканчивается на границе с Чадом и Нигером. Однако в действительности большинство дорог не имеет асфальтового покрытия или оно не закончено.

Ливия имеет гражданские аэропорты в 9 наиболее крупных г.г.Триполи, Бенгази, Тобруке, Марсе Эль-Бреге, Себхе, Гате, Гадамесе и Кофре, а также в Сирте. Количество военных аэродромов, в т.ч. и не имеющих бетонную взлетно-посадочную полосу – 150 и они разбросаны по территории всей страны.

С приостановкой режима санкций с 1999г. налажены регулярные рейсы иностранных авиакомпаний в Ливию. Однако действие санкций ощутило сказалося на авиапарке государства. В результате приостановки поставок запчастей 80% авиатехники Ливии не способно летать.

Активно развиваются внутренние пассажирские рейсы между г.г.Сирт, Бенгази, Тобрук, Себха. Созданная в 1999г. авиакомпания «Африкия-99» развивает рейсы в африканские государства.

Образование и наука

Большое внимание правительство Ливии начало уделять народному образованию в целом и специальному образованию. Уместно напомнить о принятом в конце 2000г. постановлении ВНКом об обязательном обучении инокомпаниями местного персонала в количестве 20% от числа работающих на контракте, с возможностью выплаты компенсации вместо обучения. Этот закон существовал и раньше, но он исполнялся выборочно; к тому же в первоначальном варианте закона вопрос ставился более широко – о соотношении иностранной и местной рабочей силы в иностранных компаниях. Чтобы добиться от иностранных компаний выполнения этого требования в г.Сирте было даже создано специальное управление при ГНК (министерстве) по профессиональному образованию и подготовке кадров. Настоящий момент является благоприятным для развития сотрудничества в образовательной сфере (преподавание в высшей школе и на специализированных курсах, обмен студентами).

В 2002г. был подписан контракт на выполнение первой очереди работ по созданию системы мобильной связи Сирт-Амсаад. Контракт подписан между Генеральной компании по почтовой, проводной и беспроводной связи Ливии и международной французской компанией «Алкатель». Согласно условиям контракта будет создана система

мобильной связи, электронной переписки и связанных с этим служб, которая будет охватывать зону от Сирта до Амсаада, причем будет создано 100 тыс. новых линий. Подписание этого контракта рассматривается как еще один шаг к созданию систем связи в Ливии. При осуществлении этого контракта будут привлечены ливийские специалисты, в т.ч. с целью их обучения, повышения квалификации и освоения новых технологий.

Созданный в Ливии ряд специализированных институтов занимается научно-техническими исследованиями в области ядерной энергетики, промышленности и сельском хозяйстве. Наиболее крупные из них – Центр промышленных исследований, который организационно входит в состав Главной промышленной компании.

В лабораториях и экспериментальных цехах Центра проводятся исследования прикладного характера в интересах различных отраслей национальной промышленности. В ходе научно-исследовательских работ составляется технология производства, изготавливаются пробные образцы изделий, проводятся их испытания и сертификация. Осуществляются исследования, связанные с технологическим обеспечением новых производственных объектов, разработаны программы повышения профессиональной квалификации специалистов в различных областях.

Центр сельскохозяйственных исследований осуществляет изыскания в области борьбы с опустыниванием и развития лесных насаждений. Исследования ведутся в рамках программы развития сельскохозяйственного производства во взаимодействии с ФАО ООН (Продовольственная организация) и во исполнение соглашения по борьбе с опустыниванием. Центр занимается подготовкой и переподготовкой специалистов в области сельского хозяйства и борьбы с опустыниванием.

Центр ядерных исследований (ЦЯИ) «Таджура» является одним из крупнейших объектов Ливии в научно-технической и исследовательской сфере. ЦЯИ «Таджура», построенный в 1982г. российскими организациями, занимается исследованиями в области использования ядерной энергии в мирных целях.

ЦЯИ «Таджура» имеет ряд исследовательских лабораторий, таких как лаборатория активационного анализа, радиохимическая, нейтронный генератор, ионно-плазменная установка «Токомак», позволяющих, помимо проведения научно-исследовательской работы, заниматься подготовкой национальных кадров. Программы подготовки рассчитаны на обучение по специальностям: атомная инженерия, электроника, механика, строительство, химия и промышленность. В Центре ведутся разработки в области ядерной физики, материаловедения и радиоактивной химии.

Приоритетным для государства направлением научных исследований в области добычи и переработки нефти занимается Институт нефти при Национальной нефтяной корпорации (ННК) Ливии, а также ливийские нефтяные компании.

Ливия стремится развивать связи в научно-технической сфере с промышленно-развитыми странами и ставит этот вопрос в повестки дня работы совместных комиссий. Государство ведет активную политику привлечения иностранных специалистов, в основном в нефтегазовую сферу, посылает своих специалистов для участия в различных

семинарах и симпозиумах вне Ливии. Широко практикуется направление ливийцев для обучения в европейские страны и США, причем за счет приглашающих государств, что позволяет Ливии не только получать квалифицированные кадры, но и перенимать современные технологии.

Агропром

Сельское хозяйство. 90% территории Ливии составляет пустыня, а наиболее плодородные земли сосредоточены в узкой прибрежной полосе. Пригодные для развития сельскохозяйственного производства зоны сосредоточены на лесистом плато на северо-востоке страны и в прибрежной плодородной полосе на северо-западе. В первой зоне произрастают оливки и грейпфруты. Во второй – оливки, орехи и апельсины. В этих двух регионах производится 80% всего объема сельхозпродукции. Дальше от побережья выращивается пшеница и ячмень.

Уделенной Ливийской революцией внимание к строительству плотин позволяет сберечь воду и защищать окружающую среду, что особенно важно учитывая общий дефицит водных ресурсов в Северной Африке и Арабском мире. За годы, прошедшие после революции было возведено 16 водохранилищ, общий потенциальный объем которых составляет 384 млн.куб.м., а среднегодовой водосбор – 160 млн.куб.м. Изучается возможность возведения 17 плотин для создания водохранилища общим объемом 384 млн.куб.м. и среднегодовым водосбором в 45 млн.куб.м. Подобные работы будут продолжаться.

Государство поддерживает производство не водоемких сельскохозяйственных продуктов, поэтому фермерам выгоднее производить ячмень и пшеницу и сбывать ее по гарантированным государством ценам. В предыдущие годы сельхозпроизводство обеспечивало 15-20% потребностей Ливии в с/х продукции. В последние 2г., благодаря вводу в действие первой очереди Великой искусственной реки доля обеспечения внутренних потребностей Ливии продуктами питания начала увеличиваться и в 2002г. сельскохозяйственное производство обеспечивало 35% потребностей Ливии в с/х продукции.

Сельское хозяйство испытывает серьезную нехватку в рабочей силе из-за массового оттока населения в города. В Ливии отсутствуют крупные с/х производства. Основная доля производится мелкими частными фермами. Иностранцы рабочие неохотно идут в эту отрасль народного хозяйства.

Санкции неблагоприятно отразились на развитии животноводства, истощив возможность господдержки этого сектора сельского хозяйства и прекратив приток инвестиций. В стране производится 200 тыс.т. мяса и птицы, 205 тыс.т. молока и 58 тыс.т. яиц.

Рыболовство остается неразвитым, несмотря на значительные потенциальные возможности. Прибрежные воды протяженностью 1685 км. богаты тунцом и сардинами. Проблемы заключаются в недостаточности финансирования не только потребностей рыболовного флота, но и в переработке рыбы. В Ливии построен всего один завод по переработке тунца в Занзуре и две фабрики по переработке сардин в Зуаре и Хомсе, производительностью по 1 тыс.т. в год. Основной рыбный порт в Злитне вместимостью 40 судов имеет холодильную

установку на 20 т. рыбы в день. В планы правительства входит привлечение иноинвестиций в строительство еще 24 портов по побережью.

Вся экономика и созданные в стране экономические структуры находятся в ведении государства с момента проведения национализации в первые годы революции «Фатих». С 1988г. государство начало передачу части концессий в разработку частному сектору. Было разрешено мелкое частное предпринимательство в с/х секторе.

Внешняя торговля

В нижеприведенной таблице представлено региональное распределение внешнеторговой деятельности Ливии в 2001г., которое по предварительным оценкам в 2002г. существенного изменения не претерпело.

	Эксп.		Имп.		Торг. баланс
	млн.долл.	%	млн.долл.	%	
Арабские страны	548,7	6,6	417,2	10,2	131,5
Африканские страны	21,4	0,3	35,0	0,9	- 13,6
Страны ЕС	6713,1	80,9	2 500,9	61,0	4212,2
Другие европейские страны	244,4	2,9	223,2	5,4	21,2
- Россия			7,8	0,2	- 7,8
Страны Америки	26,5	0,3	238,0	5,8	- 211,5
Азиатские страны	744,3	9,0	645,1	15,7	99,2
Австралия и Новая Зеландия	-	0,0	33,6	0,8	- 33,6
Итого	8 298,4	100,0	4 100,7	100,0	4 197,7

Предполагается, что в 2002г. объем экспорта, останется на уровне 2001г. или возможно его незначительное уменьшение. Не ожидается в 2002г. изменений в географии ливийского экспорта. Основными партнерами Ливии останутся те же страны, и их доля в общем объеме экспорта останется на том же уровне, что и в 2001г.

Основные экспортные партнеры Ливии

	Объем экспорта		2001г.		Изм.
	2000г.		млн.долл.	%	
Италия	4 085,9	42,6	3 480,0	41,6	-14,8
Испания	1 462,6	15,3	1 294,0	15,5	-11,5
Германия	1 463,8	15,3	1 179,6	14,1	-19,4
Турция	723,7	7,5	516,6	6,2	-28,6
Тунис	398,1	4,2	424,7	5,1	6,7
Франция	540,3	5,6	303,2	3,6	-43,9
Греция	254,7	2,7	190,5	2,3	-25,2
Индия	27,0	0,3	179,3	2,1	562,9
Великобритания	219,8	2,3	146,3	1,8	-33,4
Мальта	72,0	0,8	114,7	1,4	59,3
Швейцария	17,3	0,2	108,3	1,3	524,7
Нидерланды	65,9	0,7	103,2	1,2	56,7
Египет	53,7	0,6	61,0	0,7	13,6
Марокко	39,3	0,4	48,1	0,6	22,4
Португалия	47,0	0,5	45,6	0,5	-3,0
Китай	-	-	42,8	0,5	
Югославия	6,1	0,1	22,7	0,3	273,8
Всего	9 477,0	98,8	8 260,7	98,9	-12,8
Другие страны	112,5	1,2	95,6	1,1	-15,0
Итого	9 589,5	100,0	8 356,3	100,0	-12,9

На протяжении последних 10-15 лет список стран — основных партнеров Ливии практически не изменился. 3 первых места в этом списке занимают Италия (42% общего объема экспорта и 24% общего объема импорта), Германия (15% общего объема экспорта и 13% общего объема импорта) и Испания (14% общего объема экспорта).

Основными статьями экспорта являются: сырая нефть, газ, а также нефтепродукты — 95% от общего объема экспорта, продукция нефтехимии (удо-

брения, полиэтилен высокого и низкого давления) — 3%, а также промышленные материалы (металл, строительная арматура).

Основные статьи экспорта Ливии

	2000г.		2001г.		Изм.
	млн.долл.	% от всего	млн.долл.	% от всего	
Прод., жив. животн.	11,2	0,1	0,6	0,01	-94,6
Напитки и табак	-	-	-	-	-
Сырье	2,9	0,03	2,8	0,03	-4,2
Минтопливо (нефть, смазочные матер.)	9 168,4	95,6	7 966,2	95,3	-13,1
Масло и жир	-	-	-	-	-
Химпрепараты	350,1	3,7	269,9	3,2	-22,9
Промматериалы	56,2	0,6	114,8	1,4	104,3
Машины, транспорт	-	-	0,02	0,0003	
Промтовары	0,7	0,01	1,9	0,02	174,0
Прочее	-	-	-	-	-
Итого	9 589,5	100	8 356,3	100,0	-12,9

По подсчетам на конец 2002г., несмотря на девальвацию официального курса обмена динара ожидается рост ливийского импорта в 1,5 раза. В 2002г. сохранится наметившаяся в 2001г. по отношению к 2000г. тенденция увеличения Ливией импортных закупок: машинотехнической продукции и транспортного оборудования (на 20%), различных промтоваров (на 84%), табачных изделий (на 28%).

В 2002г., по сравнению с 2001г., без изменений останется география импорта и основные статьи ливийского импорта.

Основные импортные партнеры Ливии

	2000г.		2001г.		Изм.
	млн.долл.	%	млн.долл.	%	
Италия	4 085,9	42,6	3 480,0	41,6	-14,8
Италия	670,9	19,1	1 002,6	24,3	49,5
Германия	414,4	11,8	537,9	13,0	29,8
Ю.Корея	289,6	8,3	276,9	6,7	-4,4
Бельгия	64,5	1,8	243,2	5,9	276,9
Великобритания	203,2	5,8	232,9	5,7	14,6
Тунис	178,7	5,1	196,9	4,8	10,2
Франция	192,0	5,5	180,9	4,4	-5,8
Япония	162,7	4,6	145,3	3,5	-10,7
США	72,1	2,1	116,2	2,8	61,0
Швейцария	102,4	2,9	111,6	2,7	8,9
Нидерланды	81,9	2,3	105,7	2,6	29,2
Испания	114,4	3,3	74,7	1,8	-34,7
Египет	64,7	1,8	66,2	1,6	2,3
Мальта	36,8	1,0	65,5	1,6	77,9
Аргентина	96,8	2,8	62,2	1,5	-35,8
Швеция	45,8	1,3	58,2	1,4	27,1
Китай	65,3	1,9	57,3	1,4	-12,3
Турция	34,0	1,0	53,9	1,3	58,4
ОАЭ	29,3	0,8	42,7	1,0	45,8
Марокко	63,1	1,8	42,4	1,0	-32,8
Австрия	74,4	2,1	39,9	1,0	-46,4
Тайвань	60,9	1,7	35,3	0,9	-42,1
Шри-Ланка	11,7	0,3	34,5	0,8	196,1
Бразилия	41,4	1,2	33,1	0,8	-20,2
Австралия	19,0	0,5	32,9	0,8	72,8
Всего	3 190,0	90,9	3 848,6	93,4	20,6
Другие страны	320,5	9,1	273,0	6,6	-14,8
- Россия	2,2	0,1	7,8	0,2	252,3
Итого	3510,4	100,0	4 121,6	100,0	17,4

Основными статьями ливийского импорта в 2001г. являлись: продукция машиностроения и транспортного оборудования — 42,3%, продукты питания — 17,1%, промматериалы и комплектую-

шие – 15,9%, предметы ширпотреба – 13,6%, продукция химпрома – 6,5%, растительное и животное масло и жир – 1,9%.

Основные статьи импорта Ливии

	Объем импорта		2001г.	Изм.	
	2000г.				
	млн.долл.	%	млн.долл.	%	%
Прод., жив. животные	706,6	20,1	706,5	77,7	-0,02
Напитки и табак	11,4	0,3	14,7	0,4	28,6
Сырьевые материалы	89,6	2,6	89,2	0,2	-0,5
Минтопливо, смазки	8,8	0,3	6,2	0,2	-28,9
Масло и жир	130,7	3,7	78,1	1,9	-40,2
Химические препараты	251,0	7,1	266,2	6,5	6,1
Пром. материалы	568,5	16,2	656,2	15,9	15,4
Машины, транспорт	1 440,2	41,0	1 745,0	42,3	21,2
Различные промтовары	303,5	8,6	559,4	13,6	84,3
Прочее	-	-	-	-	-
Итого	3510,4	100,0	4121,5	100,0	17,4

Таможня

Уделяя большое внимание развитию внешней торговле на мировом рынке, ливийское правительство стремится найти баланс между необходимостью либерализации экономики и привлечения инокапитала в страну, с одной стороны, и задачами по защите интересов нацэкономики, с другой стороны.

Учитывая происходящие в стране экономические преобразования, планы вступления в ВТО, руководство Ливии планирует осуществить либерализацию внешней торговли. Ливийские власти рассматривают возможность отмены требования получения лицензии на осуществление импортных операций. Планируется снятие запрета на импорт некоторых продовольственных товаров и обложением их 30% таможенной пошлиной.

Официально импортерам разрешено ввозить определенный круг товаров в соответствии со своей специализацией. За исключением товаров «стратегического» значения (9 наименований продтоваров, медикаменты, инсектициды, нефтепродукты, табак и золото), импорт которых закреплен за госпредприятиями, все остальные товары могут импортировать как частные, так и госкомпании.

Действуют меры нетарифного регулирования, определенные в законе №64 от 1971г. «Об импорте». Согласно положениям закона в Ливию запрещен импорт любых товаров, на которые не распространяется действие системы лицензий. Вид, срок действия, порядок продления и возобновления лицензий определяется решением ГНК экономики и торговли Ливии. Он же своим решением может запретить импорт любых товаров или ограничить его.

Лицензия является именной, без права переуступки или продажи, или поручительства. По политическим мотивам в Ливии существует бойкот товаров, произведенных в Израиле.

В 2002г. ГНК экономики и торговли неоднократно пересматривал список товаров, запрещенных к ввозу в Ливию и в нояб. 2002г. издал постановление №343 от 1370 (2002) «О внесении изменений в список товаров, указанных в постановлении №2 от 1370 (2002) относительно организации экспорта и импорта».

Для осуществления импорта, помимо наличия лицензии необходимым условием является открытие аккредитива, что требует внесения депозита не

менее 50% от стоимости импортного контракта как для государственных, так и для частных предприятий. До 2002г. минимальный размер депозита для госпредприятий составлял 25% от стоимости импортного контракта, а для частных предприятий – 50%.

Размеры таможенных пошлин определены Таможенным тарифом Ливии от 07.05.1974г. с последующими дополнениями в соответствии с Таможенными решениями №4 от 20.03.1986г. и №7 от 15.12.1986г., и до 2002г. они варьировались от 0 до 400%. 31% всех импортируемых товаров не облагался таможенными пошлинами, с 37% импортных товаров взимались пошлины от 5 до 10% и только 0,9% импортных товаров облагались пошлинами, превышающими 50%. В результате в 2001г. средний размер таможенной пошлины составил 20%.

Импорт товаров из арабских стран освобожден от таможенного обложения при условии, что в общей стоимости импортируемого в Ливию товара не менее 40% создано в арабской стране.

В связи с 50% девальвацией ливийского динара размер таможенных пошлин на большинство импортируемых товаров с 10.01.2002 был сокращен на 50%.

Среди экспортных ограничений следует отметить ужесточение требования по возврату экспортной выручки в страну. Если до 2002г. выручка подлежала переводу в Ливию в течение 6 мес. с даты отгрузки товара на экспорт, то сейчас она подлежит переводу в Ливию в течение 3 мес. с даты поставки товара на экспорт. В то же время экспортерам разрешается удерживать у себя до 100% валютной выручки от не нефтяного экспорта (до 2002г. – 40%).

Для осуществления экспорта необработанной шерсти, кожи и шкур животных, а также сельскохозяйственных продуктов требуется лицензия. Запрещен экспорт немонетарного золота (за исключением золота, предназначенного для обработки за границей), металлического лома, бумаги, школьных принадлежностей, обработанной кожи, электроэнергии и телекомслуг, а также субсидируемых товаров (сахар, мука, чай, растительное масло).

Поддержка экспорта

Ливийскими властями разработан и осуществляется широкий комплекс мер, направленных на стимулирование экспорта нацпродукции и создание производств, способствующих уменьшению импортной зависимости страны, прежде всего – в высокотехнологичных товарах, который включает как административные, так и финансовые, таможенные, и налоговые рычаги.

Основу юридической базы, регламентирующей данную область экономической деятельности государства, составляют постановления Высшего народного комитета (правительства) Ливии, среди которых: «Об организации импорта товаров», «Об организации экспорта товаров», «О запрете экспорта определенных видов товаров». Закон №5 от 1997г. (с последующими изменениями и дополнениями) «О поощрении иноинвестиций», постановления ГНК экономики и торговли, ГНК финансов, таможенного комитета.

Данный комплекс мероприятий охватывает как административный запрет на импорт конкретной

продукции с целью защиты национальных производителей, так и меры скрытого протекционизма. Решением ВНК запрещен импорт в страну ряда продтоваров, а также товаров, которые производятся на национальных предприятиях. С тем, чтобы создать по возможности благоприятные условия для местных производителей машинотехнической продукции – существующим в стране Центром по сертификации и стандартам установлены весьма высокие технические требования к импортируемой продукции машиностроения. Большинство иностранных товаров подлежат сертификации в соответствии с нормами и стандартами, принятыми в Ливии.

Параллельно с защитой местных предприятий от нежелательной конкуренции с иностранными поставщиками правительственными органами осуществляются меры по стимулированию создания новых производств и экспортной деятельности уже существующих предприятий. Для некоторых категорий производителей (главным образом – совместных предприятий) предусмотрен упрощенный – безлицензионный – порядок экспорта товаров. В отношении вновь организуемых производств действует льготный налоговый режим, позволяющий предприятиям быстрее выйти на полную проектную мощность.

Большое внимание уделяется развитию экспортного потенциала нефтегазовой промышленности, являющейся основным источником поступления в страну иностранной валюты. Конкретными мерами правительство СНЛАД стимулирует использование в данном секторе экономики высокотехнологичного оборудования и производственных процессов. Национальной нефтяной корпорации предоставлено право беспрошлинного ввоза в страну 28 позиций машин, оборудования и материалов. Этой же цели способствует и привлечение в нефтедобычу передовых иностранных компаний.

В Ливии используются и традиционные меры по поддержке экспортеров, такие как страхование экспортных сделок, госкредитование экспортеров в национальной и инвалюте.

С учетом низкой эффективности действующих в Ливии национальных исследовательских центров, привлечение в страну иностранного опыта и капитала рассматривается ливийцами в качестве одной из мер, направленных на повышение общего технологического уровня национальной промышленности, главным образом – машиностроения, сельского хозяйства, здравоохранения. Инокомпаниям, действующим на территории Ливии, может быть предоставлен ряд привилегий. В течение 5 лет они могут быть полностью освобождены от уплаты импортных пошлин на машины, оборудование, запчасти и сырье, необходимые для реализации конкретного проекта; предусмотрены льготы по уплате ими налогов.

Импорт

Госполитика в отношении потребительского рынка, позволяет правительству Ливии на протяжении нескольких лет не допускать резкого роста потребительских цен на основные виды товаров повседневного спроса. В 2002г. это было особенно заметно, поскольку проведенная в начале года 50% девальвация нацвалюты Ливии не оказала влияния на уровень потребительских цен.

В 2002г. правительство Ливии своевременно предприняло ряд мер в целях недопущения острых социально-экономических волнений. Если принять во внимание, что 80% всех продтоваров и товаров первой необходимости закупается по импорту, то принятие законодательных актов снижающих уровень ставок таможенного тарифа и акцизного налога, государственные субсидии на основные продукты питания, а также поддержание в 2002г. постоянного рыночного обменного курса в пределах 1,45-1,49 л.д./долл. позволили правительству Ливии сохранить уровень потребительских цен на прежнем уровне, по сравнению с 2001г.

Для защиты внутреннего потребительского рынка государством приняты соответствующие меры, которые регулируются законом №64 от 14.10.1971г. «Об импорте». В этом законе сказано, ст. 1: «Государство организует импорт товаров с тем, чтобы своевременно обеспечить потребителя товарами хорошего качества по соответствующим ценам, обеспечить справедливый доход продавца, не затрагивая интересов местного производства». Система лицензий на импорт, вид лицензии, срок действия, порядок их продления и возобновления определяются решением Секретариатам ГНК (министерством) экономики и торговли, который своим решением может ограничить или запретить импорт любых товаров, или подвергнуть системе лицензий.

Либерализация импортного регулирования. В своем интервью газете Al-Shams секретарь ГНК финансов сообщил, что до введения единого курса конвертации нацвалюты, янв. 2002г., государственным предприятиям и компаниям правительством утверждался валютный бюджет. С введением единого валютного курса государство прекратило эту политику выделения предприятиям и компаниям валютных средств или предоставления льготного обменного курса. Любая компания, у которой есть соответствующие ресурсы в ливийских динарах, может импортировать по собственному желанию все, что необходимо для производства. Не осталось никаких проблем из тех, что были прежде. Возможно, проблемы, с которыми будут сталкиваться предприятия и компании, будут заключаться в недостатке оборотных средств в ливийских динарах, необходимых для конвертации в инвалюте.

Не осталось ограничений в отношении импорта за счет средств из собственных бюджетов компаний и их собственных доходов. Государство не устанавливает валютных бюджетов компаниям, поскольку у них свои собственные самостоятельные бюджеты, контроль за исполнением которых поручен соответствующим органам, будь то финансовый инспектор или иные контролирующие организации, назначенные в соответствии с законом.

В целях уменьшения последствий, связанных с девальвацией национальной валюты и регулирования уровня цен потребительского рынка, правительство Ливии вынуждено было пересмотреть постановление №942 (1993г.) о ставках акцизного (потребительского) налога, которыми облагался определенный перечень товаров. Акцизным (потребительским) налогом облагаются изготовленные в стране товары, продукция, равно как и ввозимая по импорту продукция и товары, которые,

несмотря на их происхождение, подлежат налогообложению с применением методики исчисления размера налоговой ставки адекватно касающейся товаров ливийского происхождения. Размер ставки акцизного (потребительского) налога на импортируемые товары не должен быть меньше ставки, применяемой в отношении товаров ливийского происхождения. Акцизным (потребительским) налогом облагаются товары по окончании их производства, имея в виду, что производители товаров не имеют право на сбыт без предварительной оплаты соответствующего налога. Это относится и к импортным товарам, т.е. импортер не имеет права на сбыт товаров без оплаты соответствующего налога.

Первоначально решением правительства №6/1370 от 2002г. изменения коснулись ставок акцизного (потребительского) налога только на товары, приобретаемые по импорту. В 2 раза уменьшены ставки акцизного (потребительского) налога на некоторые виды импортных товаров. Затем правительством было принято решение №76/1370 от 20.11.2002г. отменяющее предыдущее решение. Этим решением были в два раза уменьшены ставки акцизного (потребительского) налога на все виды товаров, как импортного, так и ливийского происхождения.

Принятое в 2002г. постановление Секретариата ГНК экономики и торговли №337 об установлении максимальных закупочных цен Национальной продовольственной корпорацией Ливии (НПК) и государственными мукомольными предприятиями у сельских хозяйств, кооперативов и частных лиц мягких и твердых сортов пшеницы местного производства и изделий из них, а также максимальных отпускных цен этих изделий Национальной продовольственной корпорацией Ливии (НПК) хлебопекарням и потребительским союзам. Это постановление вступает в силу с 01.01.2003г. и отменяет все противоречащие ему предшествующие постановления.

В Статье №7 данного постановления оговорено положение оставляющее без изменения текущие цены отпуска потребительскими союзами муки, грубой белой муки и макаронных изделий потребителям.

В свете принятого постановления в Ливии началась кампания по закупке зерновых и другой сельскохозяйственной продукции у ее производителей. Фиксированные закупочные цены устанавливаются несколько выше мировых цен. Генеральной национальной компанией по производству муки и фуража объявлено о готовности приобрести ячмень урожая 2003г., произведенный общественными с/х предприятиями, кооперативами и частными лицами, по цене, превышающей мировую на 10%, при условии соответствия ливийским стандартам. При этом ливийские СМИ публикуют данные о мировой цене на ячмень, которая составляет 170 лив.дин/тонна на условиях доставки на комбинаты компании.

Государство, принимая административные меры регулирования потребительского рынка, стремится всячески стимулировать производство основных с/х продуктов внутри страны.

В целях защиты ливийских потребителей от поступлений в продажу продуктов питания с просроченными сроками годности, решением ГНК по оказанию услуг №856 от 1370 P.D. (2002) установ-

лены сроки годности, определяющие возможность ввоза в Ливию продуктов питания.

Запрещается импорт продуктов питания срок годности с момента изготовления, которых на дату пересечения границы превысил: одну треть срока годности с момента изготовления, для продуктов с коротким сроком годности (менее года); половину срока годности с момента изготовления, для продуктов со сроком годности один год и более.

Госсектор торговли находится в упадке. Через сеть госмагазинов (распределителей) реализуются в основном продукты питания (мука, рис, сахар, растительное масло), на которые государство предоставляет соответствующие дотации. Сеть госторговли (одежда, обувь, моющие средства) находится в стадии ликвидации. Объявлено о распродаже на торгах различных товаров, принадлежащих Арабской ливийской компании по супермаркетам.

Развитие системы мобильной связи в Ливии, контролирует государственная компания-монополист «Ал-Мадар», но как и в других странах, где рынок мобильной связи контролирует компания-монополист, стоимость подключения остается очень высокой (1000 долл.). Компания испытывает сложности со взысканием текущих платежей; неплательщикам может угрожать судебное преследование. Получила развитие система продажи телефонных карт на условиях предоплаты.

В 2002г. Ливия импортировала 10 тыс. автомобилей Mitsubishi, 10 тыс. автомобилей Peugeot и Citroen, и 26737 автомобилей Hyundai. Незначительная часть этих автомобилей поступает в свободную продажу, а в большинстве своем все эти автомобили распространяются среди населения через **распределительную систему** со значительными госсубсидиями.

На 45 заседании Секретариата ВНК 18-19 дек. 2002г. принято решение пересмотреть таможенные тарифы на легковые автомобили с целью максимального обеспечения социальной справедливости (речь идет о малообеспеченных слоях населения). Предполагается что это еще один шаг регулирования потребительского рынка, позволяющий правительству Ливии, прежде всего, сокращать объемы госсубсидий.

Постановлением секретариата ГНК экономики и торговли №7 от 12.03.2002г. было принято считать утратившими силу следующие нормативные акты: постановление №950 (1991г.) «О внесении ряда изменений в положение о закреплении исключительного права импорта некоторых видов товаров за госкорпорациями и компаниями»; постановление №192 (2000г.) «Об определении каналов импорта»; постановление №230 (2000г.) «Об организации импорта ряда товаров»; постановление №264 (2000г.) «О новой редакции некоторых положений об импорте»; а также любое положение, вступающее в противоречие с постановлением №7.

В соответствии с этим постановлением.

— (статья №1) Разрешается импорт всех видов товаров, произведенных для прямого внутреннего потребления, кроме товаров, запрещенных к ввозу в Ливию и перечисленных в отдельном перечне.

— (статья №2) Закрепляется исключительное право импорта ряда товаров за определенными структурами: Национальная компания лекарст-

венных препаратов — лекарства, вакцины, сыворотки, алкоголь для медцелей; ЦБ Ливии — золото в необработанном виде; компания «Брега» по сбыту нефтепродуктов — все виды продукции нефтепереработки, газ и газовые баллоны; госкомпания по импорту разрешительных товаров — взрывчатые вещества всех видов, охотничье оружие и боеприпасы к нему, пиротехнические изделия для различных целей; Главное управление животных — ветеринарные лекарственные препараты.

— (статья №3) Разрешается импорт всех товаров, разрешенных к ввозу в соответствии с действующим законодательством, субъектам импортной деятельности, определенным законом, при условии соблюдения следующих условий: субъект импортной деятельности должен быть учрежден в соответствии с законом. В учредительном документе должна быть указана как основная цель создания — осуществление импортной деятельности; импортируемые товары должны соответствовать специализации импортера; обязательная регистрация в реестре импортеров в секторе экономики и торговли шаабии; импортные операции должны осуществляться на основании документарных аккредитивов; импортируемые товары должны соответствовать гигиеническим нормам, стандартам и требованиям, принятым в СНЛАД; в случае ввоза товаров, прошедших ремонт, должны быть поставлены запасные части к этим товарам на сумму не менее 5% от общей стоимости импортируемых товаров. Осуществление указанной операции не требует получения импортной лицензии.

— (статья №4) Не разрешается выпуск товаров, ввезенных с нарушением положений статьи №3 Постановления №7. Указанные товары подпадают под запретительное действие соответствующих законов и постановлений с момента их прибытия на таможенные пропускные пункты СНЛАД.

— (статья №5) Не разрешается открывать документарные аккредитивы в обеспечение импорта товаров, ввоз которых запрещен или временно приостановлен или в отношении которых приняты ограничения на ввоз ГНК экономики и торговли.

Список запретных товаров. Согласно постановлению секретариата ГНК экономики и торговли №343 от 1370 (2002г.) о внесении изменений в список товаров, указанных в постановлении №2 от 1370 (2002г.) относительно организации экспорта и импорта был утвержден список товаров, запрещенных к ввозу в Ливию: живые свиньи, свиное мясо, сало, кожа и их производные; вино и все виды спиртных напитков; консервированное мясо, приготовленные из него продукты и пищевые животные жиры; живые животные и их мясо, за исключением тех, которые имеют африканское происхождение и породистые животные для разведения; животные, птицы и рыбы для домашнего содержания, кроме животных, птиц и рыб, имеющих африканское происхождение; мороженая рыба, кроме поставляемой в виде брикетов и тунца для производства консервов; домашняя птица в живом и забитом виде, кроме птицы, птенцов и самок, предназначенных для разведения; яйца домашней птицы и яичный порошок для целей употребления в пищу населением; пастеризованное молоко; прессованные финики; готовые к употреблению овощи в свежем, замороженном и су-

шеном видах, за исключением сушеных приправ; свежие фрукты (цитрусовые, виноград, инжир, абрикосы, арбузы, дыни, финики, сливы, гранаты); масло оливковое; природная минеральная вода, кроме газированной; спортивные легковые автомобили; автобусы с числом пассажиров 30 и более; грузовики и тягачи для гражданских целей, грузоподъемностью 5-40 т., с одним, двумя или тремя ведущими мостами, год выпуска которых превышает 10 лет; прогулочные яхты с двигателем, мощность которого превышает 75 л/с, длиной более 10 м., предназначенные для перевозки более 6 чел.; б/у станки, машины и механизмы всех видов, кроме указанных в части 2 п. 16; плуги и легкая сельхозтехника (грабли, мотыги, лопаты); гофрированное железо; телефонные аппараты и коммутаторные станции, емкостью менее 60 внутренних линий; тетради школьные; аудиокассеты без записи; бумажные платки, за исключением салфеток, носовых платков и туалетной бумаги; мебель для гостиных в арабском стиле; паласы и пледы; швабры; калий; каустическая сода во всех видах; деревянные и бетонные столбы; трубы пластиковые гибкие из ПВХ (PVC); полиэтиленовая пленка для оранжерей и для других целей; корм для кошек и собак.

В 2002г. во всех четырех принимаемых правительством Ливии постановлениях, регулирующих импорт товаров, количество позиций товаров, запрещенных к ввозу в Ливию варьировалось от 27 до 35. Был снят запрет на ввоз в Ливию новых автобусов, грузовиков и тягачей для гражданских целей, грузоподъемностью 5-40 т., с одним, двумя или тремя ведущими мостами, теперь запрещается ввозить в Ливию эти виды автотехники, год выпуска, которых превышает 10 лет.

Тендерные закупки. В соответствии с действующим в Ливии законодательством (Постановление правительства Ливии «Об условиях заключения административных контрактов» №263/1430 от 2000г.) **все сделки на закупку товаров по импорту заключаются на основе торгов**, для участия, в которых приглашаются фирмы-производители, зарегистрированные в реестре фирм, имеющих опыт работы и поставок товаров за рубеж. При подготовке документации к торгам ливийские специалисты совместно со специалистами западных фирм детально разрабатывают все требования, предъявляемые к закупаемым товарам.

Указанным постановлением определен ряд условий для участия иностранных компаний в тендерах на строительство объектов, выполнение работ, поставку оборудования, материалов и товаров. Этим документом предусмотрено.

1. Тендерные комитеты созданы в муниципалитетах в Генеральных управлениях по соответствующим отраслям промышленности, образованных на базе ликвидированных в 2000г. Секретариатов (министерств).

2. Для участия в тендере компания должна быть зарегистрирована и внесена в соответствующий реестр.

3. Регистрация компании в тендерном комитете предусмотрена при обязательном представлении компанией следующих документов, которые должны быть легализованы в посольстве (консульстве) Ливии в Москве: устав компании; справка о финансовом положении компании, выданная одним из известных банков (предоставляется в ЦБ

Ливии); копии баланса компании с выпиской о сведениях по прибыли и убыткам за последние два года, заверенные бухгалтером; квитанция об оплате регистрационного сбора.

4. В соответствии с объявляемыми условиями цена тендерной документации состоит из затрат на ее изготовление плюс 10% административные издержки.

5. Срок действия тендерного предложения не менее 30 дней, который может быть продлен. Срок рассмотрения тендерного предложения устанавливается тендерным комитетом.

6. Прием предложений после срока закрытия тендера допускается лишь в следующих случаях: при недостаточном количестве участников; по просьбам большинства участников; при определенных обстоятельствах, связанных с созданием объекта и выполнением работ.

Афроинтеграция

СНЛАД широко представлена в региональных африканских и арабских организациях и специализированных учреждениях, созданных в рамках этих организаций: ОАЕ (с июля 2002г. заменена Африканским союзом), Лиге арабских государств (ЛАГ), Союзе Арабского магриба (САМ), в Организации исламская конференция, Союзе государств Сахаро-Сахельской зоны (СГССЗ), Арабский валютный фонд, Исламский банк развития, Арабский фонд для экономического и социального развития, Арабский банк экономического развития Африки.

При реализации идей пан-арабизма и африканизма Ливия идет на беспрецедентные капиталовложения в области своей внешней активности и в основном за счет этих средств держатся провозглашаемые ею объединения. Ливия оплатила задолженность ряда африканских государств по взносам в ОАЕ и продолжает предлагать помощь, инвестиции или военную поддержку этим странам.

В последние годы заметна активность Ливии на африканском направлении. По ее инициативе в 1998г. был образован Союз государств Сахаро-Сахельской зоны, куда наряду с Ливией входят Мали, Нигер, Чад, Буркина Фасо, Судан, Эритрея, ЦАР, Джибути, Сенегал.

Методично продвигается концепция создания новой panaфриканской структуры – Африканского союза (АС). В сент. 1999г. саммит ОАЕ в г.Сирте принял Сиртскую декларацию в качестве первого шага по провозглашению Соединенных Штатов Африки. Саммит в Ломе в 2000г. утвердил основополагающий акт нового интеграционного объединения. На состоявшемся в фев. 2001г. саммите в г.Сирте по инициативе Ливии были обсуждены меры по созданию институтов АС. Между лидером ливийской революции и президентами стран Афросоюза осуществляются постоянные консультации по ходу осуществления постановлений Сиртского саммита. Секретарь специально созданного в Ливии Народного комитета африканского единства А.Трейки осуществляет координационные функции, осуществляя челночные визиты по государствам Африки.

Экономической базой концепции служит предложенная Ливией Программа инвестиционного сотрудничества африканских государств на 1999-2003гг. с объемом средств (полностью ливийских) 1827 млн.долл.

Параллельно с активной деятельностью по формированию структур Афросоюза, Ливия, являясь также страной-членом САМ, проводит политику, направленную на дальнейшую экономическую интеграцию стран Севера Африки. В ходе проходившей в 2001г. 9 сессии совета министров почт и связи САМ обсуждалось развитие и использование современных средств связи, создана совместная арабская организация по связи и почтовой деятельности для изучения и внедрения мирового опыта в странах-членах Союза.

Несмотря на охлаждение отношений с арабскими странами в 2000г., Ливия восстанавливает активность среди арабских стран и в этом направлении продолжает сотрудничество с Египтом, особенно в рамках ЛАГ. В 2001г. по линии ЛАГ подписано соглашение об устранении таможенных ограничений и свободной торговле между Ливией, Ираком, Сирией и Египтом.

Свое участие в ЛАГ Ливия стремится использовать для организации единого арабского фронта для защиты права палестинского народа на образование собственного государства и для оказания политической и экономической помощи Ираку в случае агрессии США и некоторых западных стран против этого государства. Убедившись в нереальности создания в сегодняшних условиях антиизраильской и антиамериканской коалиции, Ливия в конце 2002г. официально объявила о намерении покинуть ЛАГ. Об этом заявил М.Каддафи во время своей встречи с генсеком ЛАГ А.Мусой в окт. 2002г. Данный демарш со стороны Ливии вызвал обоснованную обеспокоенность в арабском мире, учитывая заметную роль Ливии в этой организации и ее активную позицию в деле арабского единства.

Связи с Россией

В последние 2-3г. во внешней политике, проводимой правительством Ливии, все очевиднее становится переход от имевшихся прежде жестких стереотипов к проведению более прагматичного и взвешенного курса.

Ставшая очевидной несостоятельность расчетов официального Триполи на то, что оказание действия США в их усилиях по борьбе с международным терроризмом приведет к скорейшему улучшению взаимных отношений и соответственно полной отмене антиливийских санкций, подтолкнула руководство Ливии к дистанцированию от США и корректировки своей позиции по этому вопросу.

Укрепление международных позиций Ливии на африканском континенте и ее возрастающая активность в panaфриканских делах создают объективные предпосылки для того, чтобы через развитие двусторонних отношений с Ливией Россия могла бы расширить свое торгово-экономическое присутствие и в других странах региона. Тем более что качество выполнения работ, с которыми российские компании выходят на ливийский рынок, во многом не уступают уровню качества американским, европейским или корейским компаниям.

Одним из главных направлений можно считать возможность участия российских компаний в нефтегазовом секторе Ливии. Этот сектор экономики Ливии достаточно объемный. Об этом свидетельствует постоянный рост инвестиций в этот сектор экономики Ливии.

Роскомпаниям необходимо активно участвовать в тендерах на проведение субподрядных работ при реализации большого транснационального проекта. Направления работ: поисково-разведочные работы новых месторождений нефти и газа; разработка уже разведанных месторождений; строительство производственных мощностей по переработке и транспортировке газа.

В этом направлении объем сотрудничества России с Ливией представлен контрактом на строительство газопровода «Хомс-Триполи» (185 млн.долл., ОАО «Зангас»), фактическое выполнение работ с учетом поставок на конец 2002г. составляет 68,5%, срок окончания контракта 2003г.

Второе направление – это энергетический сектор: контракт на реконструкцию ТЭС «Триполи-Запад» (650 млн.долл., В/О «Технопромэкспорт»), по которому в 2003г. начинаются мобилизационные мероприятия; контракт на реконструкцию и ремонт систем водоснабжения Центра ядерных исследований «Таджура» (3,8 млн.долл., ЗАО «Атомстройэкспорт»), объем выполненных работ на конец 2002г. составлял 55%, окончание работ 2003г. Ливийской стороне переданы на рассмотрение подготовленные ЗАО «Атомстройэкспорт» проект контракта и три коммерческих предложения на проведение реконструкции инженерных систем ЦИ «Таджура».

Общий объем российско-ливийского торгово-экономического сотрудничества в 2002г. (без учета спецпоставок) составил 30 млн.долл., в т.ч. услуги 4 млн.долл. Общая сумма подписанных контрактов (без учета спецпоставок) на конец 2002г. составляла 788 млн.долл.

Советско-ливийские торгово-экономические отношения были установлены в 1976г. и регулируются подписанным в июле 1995г. в Москве Соглашением о торгово-экономическом и научно-техническом сотрудничестве, предусматривающим предоставление режима наиболее благоприятствующей нации, принцип мировых цен и расчеты в свободно конвертируемой валюте.

Российско-Ливийская внешняя торговля, в млн.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот	14,5	22,6	18,4	18,01
Экспорт	13	22,6	18,4	18
Импорт	1,5	-	-	0,01

Прим.: без учета спецпоставок.

По линии ФГУП «ГК «Рособоронэкспорт» в 2002г. спецпоставки составили 7,26 млн.долл. По данным ГТК России за 9 мес. 2002г. российский экспорт в Ливию составил: зерновые культуры (ячмень) – 54,6%, черные металлы – 28,1%, а машины и оборудование – 14,6%.

В части товарной структуры российского экспорта в 2002г. по сравнению с пред.г. произошли изменения. В 5 раз сократилась доля продукции машиностроения в общем объеме экспорта с 83% в 2001г. до 14,6% в 2002г. Росэкспорт в Ливию приобрел в 2002г. более сырьевую направленность. Общая доля экспортных товаров, таких как ячмень, черные металлы, бумага газетная за 9 мес. 2002г. составила 84%, тогда как в 2001г. эта доля составляла 16,7%. Одной из основных причин изменения структуры росэкспорта является то, что наметившаяся тенденция не возврата утраченных позиций росэкспорта машин и оборудования на ливийском рынке, сложившаяся в результате действия санкций СБ ООН, продолжается.

В течение действия санкций ливийский рынок машин и оборудования был переориентирован на страны ЕС и Юго-Восточной Азии. Со странами этих регионов у Ливии сложились стабильные взаимоотношения. Вся экспортируемая Ливией продукция нефтегазового сектора поступает в страны ЕС.

По качеству продукция машиностроительных отраслей России во многом уступает аналогичной продукции производства стран ЕС и Юго-Восточной Азии, а цены, которые предлагают российские экспортеры сопоставимы с ценами конкурентов. В 2002г. Ливия заключила только с южнокорейским концерном «Хюндай» контракт на поставку легковых автомобилей на 360 млн.долл. По ценовым показателям продукция этого концерна сопоставима с ценами на модель ВАЗ-21012, но по сравнению с южнокорейскими автомобилями продукция ВАЗа не конкурентоспособна.

На начало 2002г. объем крупных генеральных контрактов, подписанных российскими организациями, составлял 1 млрд.долл.

в млн.долл.

Российская организация	Виды контрактов	Сумма
ЗАО «Атомстройэкспорт»	Реконструкция и ремонт систем водоснабжения ЦИ «Таджура»	3,5
ФГУП ВО «Технопромэкспорт»	Рек. ТЭС «Триполи-Запад»	650
ОАО «Зангас»	Стр-во газопровода Хомс-Триполи	185
ФГУП ГК «Рособоронэкспорт»	Поставка спец. имущества	200
Итого		938,5

Ряд контрактов, к которым относится сооружение газопровода Хомс-Триполи (фактическое выполнение работ ОАО «Зангас» с учетом поставок на 01.01.2003г. составляет 68,5%) и работы по реконструкции систем водоснабжения ЦИ «Таджура» (фактическое выполнение работ ЗАО «Атомстройэкспорт» с поставками на 01.01.2003г. составляет 55%) будут заканчиваться в 2003г. Тогда как крупнейший из российских контрактов (650 млн.долл.), который был подписан в Триполи 23 янв. 2002г. во исполнение договоренностей Межправительственной Российско-Ливийской комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству между российской компанией ФГУП «ВО Технопромэкспорт» и ливийской Главной электрической компанией на расширение ТЭС «Триполи-Запад», только вступает в силу и по нему в 2003г. начинаются мобилизационные мероприятия. В 2002г. продолжалась работа по обсуждению и согласованию с ливийской стороной проекта контракта на поставку в Ливию 20 грузовых автомобилей «Камаз».

До 2000г. российско-ливийское сотрудничество в торгово-экономической сфере по политическим причинам было свернуто (ежегодный товарооборот в середине 90гг. составлял 1 млн.долл. За последние годы объем внешней торговли с Ливией возрос до 18 млн.долл. и с 2003г. намечается уверенная тенденция к увеличению. Обеспечению российских интересов в Ливии во многом способствовало бы окончание процедуры согласования, подписание и последующая ратификация соглашений о поощрении и взаимной защите капиталовложений, об избежании двойного налогообложения доходов.

Со 2 по 12 апр. 2002г. в выставочном комплексе г.Триполи прошла 31 Международная триполийская выставка. В ее работе 31 приняли участие 1200 компаний из 42 стран. Российская экспози-

ция, в отличие от пред.г., когда она занимала два павильона общей площадью 800 кв.м., расположилась в одном павильоне и была представлена 28 промпредприятиями, 12 из которых – заочно.

Свои достижения показали. Вертолетострое-ние: Улан-Удэнский авиационный завод, Казанский вертолетный завод, Ростовский вертолетный производственный комплекс ОАО «Роствертол», авиакомпания «Тюменьавиатранс». Машиностроение: экскаваторный завод «Ковровец», «Комплектстройдормаш», ОАО «Барнаултрансмаш», «Коммаш» г.Мценск, ООО «Кампром» г.Пермь, ГУП «Ремпутьмаш» г.Калуга, ОАО «Прочность», ОАО «Энергомашкорпорация», «Новгородский машиностроительный завод», ООО «Русская инженерная компания», ОАО «Мотовилихинские заводы». Металлургия: объединение «Суал-Холдинг», объединяющее 18 российских предприятий-производителей. Строительство: производственная ассоциация «Возрождение», СП «Изобуд», НТЦ «Стройоралубка». Продукты питания – концерн «Вимм-Биль-Данн».

Представительства

www.libyaonline.com бизнес; www.eia.doe.gov энергетика; www.wtctp.com торгцентр Триполи; www.libyansteel.com металл и сталь; www.members.aol.com экономика; www.members.aol.com, www.libyantaxadvisor.com, www.libyen.com, www.arab.de, www.muslimtrade.net, www.newafrica.com экономинформация.

ПОСОЛЬСТВО РФ В ТРИПОЛИ - КИРПИЧЕНКО Сергей Вадим. 10 Mustafa Kamel Str., Tripoli, Libya, (218-21) 333-0545, -6, ф.-3831, 444-6673, телекс (901) 22029 SOVCONS LY. КОНС. ОТД. 444-9261.

ТОРГПРЕДСТВО В ТРИПОЛИ - ДЕЙНЕКА Александр Вас. P.O.Box 5091, Murad Agha 6 Sciarra, Tripoli, Libya, 444-6521, ф.333-3831, телекс (901) 20243, trulib@rambler.ru.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (01.08). 131940 М., Мосфильмовская 38, 143-0354, -7722, -7700, ф. 938-2162. САЛЕХ Абдала САЛЕХ (Saleh Abdallah SALEH, секретарь Народного Комитета Народного Бюро), Альхади Ибрахим АСБАЙЕ (Alhadi Inrahim ASBAIE, I советник), Муса Салем АБДУАННАБИ (Musa Salem ABDUANNABI, техн. советник), Садек Гамоуди САДЕК (Sadeq Ghamoudi SADEQ, техн. советник), Мустафа М. А. ТАРХУНИ (Mustafa TARHOUNI, адм. атташе), Садек Гамоуди ОТМАН (Sadeq OTMAN, советник), Абдуладим О. ЭЛЬХИМАЛИ (Abduladim O. ELHIMALI, советник, культура), Сифав Х. ЮСЕФ (Sifaw Kh YOUSEF, адм. советник), Мустафа М. ЭЛЬ ХАМАДИ (Mustafa M. El HAMADI, консул), Фарад Агеили ТАНТУШ (Farag Ageili TANTUSH, фин. атташе), Едрис А. АБДЕЛЬКАРЕМ (Edris ABDELKAREM, воен. атташе).

Статистика

В таблице №1 приведены данные Национальной организации по информации и документации Ливии (НОИД) по внешней торговле Ливии за 2001г. Объем импорта товаров из России, по данным НОИД Ливии составил в 2001г. 7,7 млн.долл., что составило 0,2% всего ливийского импорта. С учетом того, что ливийский экспорт в Россию в 2001г. отсутствовал, удельный вес российского экспорта в общем объеме (12,4 млрд.долл.) внешней торговли Ливии в 2001г. по данным НОИД составил 0,06%.

В таблице №2 приведены данные ГТК России за 2001 и 9 месяцев 2002г. о внешней торговле между Россией и Ливией (без учета спецпоставок):

Таблица № 1, в млн.долл.

	Экспорт		Импорт		Торг.	
		%		%	баланс	
Арабские страны.....	548,7	6,6	417,2	10,2	131,5	
Африканские страны.....	21,4	0,3	35,0	0,9	-13,6	
Страны ЕС.....	6 713,1	80,9	2 500,9	61	.4 212,2	
Др. европейские страны.....	244,4	2,9	223,2	5,4	21,2	
– Россия:.....			7,8	0,2	-7,8	
Страны сев., центр.						
и юж. Америки.....	26,5	0,3	238,0	5,8	-211,5	
Азиатские страны.....	744,3	9	645,1	15,7	99,2	
Австралия и Нов. Зеландия.....	–	0	33,6	0,8	-33,6	
Итого.....	8 298,4	100	4 100,8	100	.4 197,6	

Таблица № 2

Код ТН ВЭД	2001г.		9 мес.2002г.	
	кол. стоим.	кол. стоим.	кол. стоим.	кол. стоим.
1003 Ячмень, тыс.т.	40	3 012	101	7 194
2931 Соед. органо-неорганические	1			90
3815 Ускорители и катализ, тыс.долл.....	101			
3917 Трубы, трубки, фитинги из пластмасс.....			4	91
4011 Шины пневматические, тыс.долл.....	11			
4801 Бумага газетная в рулонах и листах.....			590	169
72 Черные металлы, тыс.долл.....				
7209 - прок. пл. из железа и нелигир. стали.....			17	3 579
7307 Фитинги для труб, т.			35	124
84-90 Маш., оборуд.				1927
трансп. ср, тыс.долл., в т.ч.		7677		
8413 (14) Насосно-компр. оборуд., тыс.долл.		4978		324
8481 Краны, клапаны, арматура, тыс.долл.				294
8429 Бульдозеры и экскаваторы, тыс.долл.....		163		
8545 Электроды угольные, уг. щетки.....				78
8705 Автомобили спецназначения			2	165
88 Авиатехника, тыс.долл.....		2078		1012
Экспорт, всего.....		18020		13174
3901 Полимеры этилена, в перв. формах, т.....			8	5
8203 Напильники, надфили, рашпили.....			0,01	1
Импорт, всего, тыс.долл.				6

В таблице №3 приведены данные ГТК России отражающие российский товарный экспорт в Ливию за 2001г. В сент. 2002г. НОИД Ливии опубликованы данные о внешней торговле Ливии за 2001г. Данные НОИД Ливии отображающие импорт товаров из России за 2001г.приведены в таблице №4. Согласно этим данным, объем импорта товаров из России в Ливию 7,72 млн.долл.

Таблица № 3

Код ТН ВЭД		ГТК России			
		кол.	стоим.		
1003	Ячмень, тыс.т	40	3012	737320	Аппаратура для электросв., пайки и резки, т.....14,6103,4
3815	Ускорители и катализаторы, тыс.долл.	-	101	742009	Запасные части для водяных насосов (не вошедшие в другие разделы), т.....46,5429,4
4011	Шины пневматические, тыс.долл.	-	11	743600	Фильтр. и очистные маш. для жидк. и газа, т.....4,138,1
84-90	Машины, оборуд., трансп. ср., тыс.долл.	-	677	744110	Грузовые автомобили, платформы, грузоп., шт.....20,6
8413-14	Насосно-компрессорное оборуд., тыс.долл.	-	4978	749200	Трубопров. арматура (клапаны, вентили), т.....250,4.....2 251,2
8429	Бульдозеры и экскаваторы, тыс.долл.	-	163	752000	Ср-ва автоматиз. обраб. информации, ПК, шт.....12142,2
88	Авиационная техника, тыс.долл.	-	2078	771102	Электротрансформаторы свыше 2 квт., т.....17,1135,8
	Экспорт, всего, тыс.долл.	-	18020	772100	Электроприборы (выключатели, пакетники), т...34,8348,1
	Импорт, всего, тыс.долл.	-	0	773100	Изолированные электропровода и кабели, т.....311,7.....1 006,9
				778200	Лампы накаливания и ртутно-дуговые (их принадлежности), т.....0,32,6
				778400	Ручной электроинструмент и запчасти, т.....0,010,4
				778860	Пр. электрообор. и приспособления, т.....0,0162,7
				781000	Пассажирские автомобили, шт.....726,2
				782240	Автомобили-бетономешалки, шт.....2437,6
				783120	Микроавтобусы для личных целей, шт.....520,4
				784900	Запчасти для грузовых автомоб., автобусов, тракторов, т.....113,8
				842000	Предметы мужской и детской одежды, т.....0,010,3
				848100	Одежда и аксессуары из кожи и заменителей, т....0,35,1
				848200	Одежда и аксессуары из искусств. волокон, т.....0,10,7
				851020	Обувь из натуральной кожи и заменителей, пар.....520,8
				874800	Электрическая (электронная) контрольно-измерительная аппаратура (КИПиА), т.....0,12,3
				882100	Химпродукция и светочувств. материалы, т.....0,42,5
				882200	Пром. фотопленка, фотопласт., фотобумага, т.....6,860,7
				884220	Очки защитные, солнечные, т.....0,11,1
				893900	Бытовая продукция из пластмассы, канцелярские и школьные принадлежности, т.....42,8156,2
					Экспорт, всего7 722,4
					Импорт, всего.....0

Сопоставительный анализ по товарным позициям на основе данных ГТК России и НОИД Ливии за 2001г. показывает несоответствие между учтенными поставками. Национальные статданные по внешней торговле России и Ливии различаются, как по номенклатуре, так и по абсолютной величине, что связано с тем фактом, что ГТК России в своих сведениях не учитывает экспорт российских товаров, поступающих на ливийский рынок через третьи страны (ОАО «Зангас» часть оборудования закупает в третьих странах). Часть товаров, отгруженная из России в конце года, проходит по статистике ГТК России одним годом, а по статистике НОИД Ливии уже следующим. Так, отгруженное ЗАО «Атомстройэкспорт» оборудование для ЦИ «Таджура» в конце 2001г., в Ливию прибыло только в апр. 2002г.

Таблица № 4

Код ТН ВЭД		ГТК России	
		кол.	стоим.
1003	Ячмень, тыс.т	40	3012
43000	Ячмень, т	881,8	149,2
523100	Органические и неорганич. соединения, т	92,9	94,3
523200	Соли металлов, пероксиды, т	310,7	291,6
533420	Лаки, краски, эмали, и т.п., т	55,6	140
533540	Замзка д/окон, мастика, грунтовка (вкл. эпоксидные смолы и цемент), т	24,5	56,7
592200	Клей столярный и др. виды клея, т	15,8	34,1
621050	Трубы и шланги из вулканиз. н/о резины, т	5,3	16,2
625200	Шины для автобусов и грузовиков, шт	94	16,1
628990	Прочие изделия из резины, т	16,4	56,4
658330	Одеяла и покрывала из синтетич. волокон, т	0,1	0,5
663810	Пром. изделия из асбеста (изоляция), т	1,3	2,4
673300	Металлические уголки, профили и секции, т	0,8	0,5
674000	Металлические листы и плиты, т	47,2	0,01
678100	Бесшовные чугунные трубы, т	35,7	39,6
678300	Водо и газопроводные трубы из металла, т	200,7	169,8
678500	Металл. фитинги (переходники, угольники), т	440	658,4
684210	Алюм. полоса, прутки, уголки, профили, т	0,6	1,7
684222	Алюминиевая фольга и листы, т	0,7	1,7
686100	Цинк и цинковые сплавы необработанные, т	441,6	455,1
694020	Метизы из металла и стали, т	40,9	50,4
695390	Пр. ручной инструмент (тиски, струбины), т	0,15	0,6
699110	Металлические замки и замковые накладки, т	2,5	7,8
699650	Проволока, полоса, трубки для сварки, т	8,9	11,4
699780	Пр. изделия из металла не вош. в др. пункты, т	16,8	20,7
713200	Двигатели внутреннего сгорания, шт	140	105,9
713900	Запчасти для двигат. внутреннего сгорания, т	7,2	89,1
723900	Запчасти для строительных машин, т	0,3	3,1