

СОДЕРЖАНИЕ

<b>Общие сведения</b> .....	<b>2</b>	<b>Связи с Китаем</b> .....	<b>6</b>
<b>Экономика</b> .....	<b>2</b>	<b>Экспорт</b> .....	<b>7</b>
<b>Иноинвестиции</b> .....	<b>4</b>	<b>Торговля с Россией</b> .....	<b>8</b>
Образование юрлица.....	4	<b>Диалог с Россией</b> .....	<b>9</b>
Перевод долга в инвестиции.....	5	<b>Представительства</b> .....	<b>10</b>
<b>Связи с США</b> .....	<b>6</b>		

Деловая Марокко, том II. Экономика и связи с Россией в 2002-03 гг.

©Г.Н. Вачнадзе, 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А.Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com. Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

## МАРОККО

### Общие сведения

Высшим законодательным органом является двухпалатный парламент. Нижняя палата (Палата представителей) избирается на 5 лет всеобщим прямым голосованием. В ее компетенцию входит принятие новых законов, выдвижение кандидатов на пост премьер-министра и других членов правительства, обсуждение программы деятельности кабинета министров и вынесение ему вотума недоверия, утверждение госбюджета.

Верхняя палата (Палата советников), избираемая на 9 лет непрямым голосованием, призвана служить противовесом Палате представителей, утверждает решения последней, а при наличии квалифицированного большинства в 2/3 голосов может выносить вотум недоверия правительству.

С янв. 1998г. председателем палаты представителей является Абдель Вахид Ар-Рады, который был вновь переизбран на этот пост 21 окт. 2002г. Палату советников 17 окт. 2000г. после прошедших в сент. перевыборов одной трети ее состава возглавил Мустафа Окаша.

Министром иностранных дел и сотрудничества с 9 апр. 1999г. является Мохамед Бенаиса (вновь назначен в начале нояб. 2002г.). 27 сент. 2002г. состоялись очередные парламентские выборы. 9 окт. 2002г. новым премьер-министром Марокко назначен Дрисс Жетту (бывший министр внутренних дел), который в начале нояб. 2002г. сформировал новое правительство.

Основные политические партии: Социалистический союз народных сил, партия Истикляль, Партия прогресса и социализма (бывшая коммунистическая), Национальное объединение независимых, Конституционный союз, Национально-демократическая партия, Народное движение, Национальное народное движение, Национальный союз народных сил, Организация народно-демократического действия.

Профсоюзные объединения: Марокканский союз труда (300 тыс. членов), Демократическая конфедерация труда (150 тыс. членов), Всеобщий союз трудящихся Марокко (100 тыс. членов).

Марокко — аграрная страна с рядом достаточно развитых отраслей промышленности (горнодобывающая, химическая, переработка фосфатов, нефтеперерабатывающая, пищевая, текстильная). ВВП составляет 37 млрд.долл. В последние годы для Марокко характерны неустойчивые темпы роста ВВП (в 1998г. — 6,3%, в 1999г. — 0,3%, в 2000г. — 0,9%, в 2001 — 6,5%).

Внешняя задолженность на конец 2000г. составила 15 млрд.долл., что равно 42% ВВП страны. По сравнению с началом 90гг. размер задолженности сократился на 9 млрд.долл. С 1993г. Марокко не прибегало к отсрочкам погашения внешнего долга, ежегодно направляя на его обслуживание треть доходов от экспорта товаров и услуг. Основными кредиторами являются Франция, США, ФРГ, международные финансовые институты, а также ряд арабских стран (Саудовская Аравия, ОАЭ, Катар, Кувейт). Золотовалютные резервы страны увеличились в 2001г. на 45%, достигнув 9 млрд.долл.

Среднегодовой доход на душу населения — 1100 долл. Уровень безработицы — 12,3%. Темпы ин-

фляции относительно невысоки — 1,6% в 2001г. В сельском хозяйстве занято 50% самодеятельного населения. Главные культуры земледелия: зерновые, цитрусовые, оливки, ранние овощи, виноград. Важной отраслью марокканской экономики является морское рыболовство.

Основная отрасль промышленности — горнодобывающая. На территории Марокко сконцентрировано 70% мировых запасов высококачественных фосфатов, страна занимает 3 место по их добыче (23 млн.т. в год) и первое — по экспорту (30% мирового экспорта). Крупными источниками валютных поступлений являются денежные переводы марокканцев, работающих за рубежом (2,5 млрд.долл. ежегодно), а также доходы от туризма (2 млрд.долл.).

Внешняя торговля (товарооборот в 2001г. составил 19 млрд.долл., рост — 0,6%) сориентирована в основном на Запад. На страны Евросоюза приходится 71,8% внешнеторгового оборота Марокко. 1 марта 2000г. вступило в силу подписанное в нояб. 1995г. соглашение об ассоциации между Марокко и ЕС, предусматривающее создание зоны свободной торговли к 2010г. Объем иноинвестиций в 2001г. составил 3,1 млрд.долл. (предыдущий рекорд 1999г. — 1,7 млрд.долл.). Динамика роста иноинвестиций за последнее десятилетие имеет общую тенденцию к повышению, хотя и остается неустойчивой.

Марокко — страна с прочной, замыкающейся на королевский дворец, пирамидой власти, эффективными силовыми структурами, лояльной режиму многопартийной системой. Имеется и немало хронических проблем, главная из которых — несоответствие темпов экономического развития демографическому приросту. Четвертая часть марокканцев живет за чертой бедности, столько же не имеет постоянной работы, свыше половины неграмотны.

Предпринятые в 90гг. Хасаном II усилия по модернизации страны дали определенные результаты: экономика приобрела более четко выраженный рыночный характер, в систему власти вошли практически все крупные политические партии. Мухаммед VI продолжает курс на обновление с акцентом на демократические преобразования. Хотя серьезных рисков, которые могли бы поставить под угрозу судьбу института монархии, не просматривается, наблюдается отток протестного электората к исламистским течениям. Пока исламисты, обладающие в целом внушительными мобилизационными возможностями, не представляют единой организованной силы, их умеренная часть «приручена» дворцом. Однако на фоне тяжелой ситуации в социально-экономической сфере рост их активности заметен.

### Экономика

Марокко является одной из немногих стран, официально объявивших об успешном завершении программы структурной перестройки, проводимой по рекомендации МВФ со II пол. 80гг. В ходе реализации программы внимание уделялось достижению важнейших макроэкономических пропорций, обеспечению сбалансированной кредитно-денежной политики, созданию условий для повышения конкурентоспособности нацэкономики и ее более глубокого интегрирования в мировое хозяйство. В результате валютно-финан-

совое положение Марокко, хотя и является напряженным, имеет определенный запас прочности. Золото-валютные резервы Банка Марокко на начало янв. 2003г. составили 10,3 млрд.долл. Марокко удалось снизить размер своего внешнего долга с 22,5 млрд.долл. в 1996г. до 14,2 млрд.долл. в 2002г.

Внешняя задолженность Марокко составляет 42,4% от ВВП страны, а ежегодные платежи в ее погашение эквиваленты трети доходов от экспорта товаров и услуг. Несмотря на бремя внешнего долга Марокко выполняет свои финансовые обязательства перед кредиторами. Структура марокканской внешней задолженности характеризуется наличием более существенных обязательств перед странами-кредиторами по сравнению с «коммерческими» долгами. Основными донорами Марокко являются Франция, другие западноевропейские и арабские страны, США, международные финансовые организации. Котировка марокканской внешней задолженности на вторичном рынке долговых обязательств в 2002г. составляла 87%.

Набирает обороты процесс конверсии части марокканской задолженности в инвестиции на двусторонней основе. Марокканцы подписали соглашения о конверсии части задолженности с Францией, Италией и Испанией на 700 млн. франков, 100 и 40 млн.долл., предусматривающие реализацию согласованных сторонами проектов в промышленной сфере и туризме, с приоритетом развития северных провинций Марокко.

В последние годы важным источником поступления средств в бюджет, в т.ч. валютных, стала приватизация принадлежащих государству пакетов акций предприятий промышленности, нефтепереработки, кредитно-финансовой сферы, энергетики, гостиниц. За период приватизации получено в бюджет 3,5 млрд.долл. Приватизация становится важным фактором привлечения в страну иноинвестиций.

Главными формами иностранных капиталовложений являются приобретение пакетов акций приватизируемых марокканских предприятий (покупка французской «Франс-Телеком» акций операторов мобильной телефонной связи «Марок-Телеком»), льготные займы, прямые капиталовложения в строительство объектов инфраструктуры. Объем иностранных частных инвестиций и займов в марокканскую экономику составивший в 2001г. 3,1 млрд.долл., снизился в 2002г. до 400 млн.долл.

Внутренний госдолг, составил в 2002г. 15,4 млрд.долл. или 46% ВВП. Госбюджет сводится с дефицитом (в 2002г. — 2,7% ВВП).

Среднесрочные перспективы экономического развития Марокко определены пятилетним планом социально-экономического развития страны на 2000-04гг.

Основными макроэкономическими показателями 5-летнего плана являются: ежегодный прирост ВВП в среднем на 5%, удержание инфляции в пределах 2-2,5%, снижение уровня безработицы до 14,5% в 2004г., рост объема инвестиций в нацэкономике до 2,5% от ВВП к 2004г., сокращение внешнего долга Марокко до 34,5% от ВВП к 2004г.

Сельское хозяйство традиционно является важнейшей отраслью экономики Марокко, в которой занято около половины трудоспособного населения и производится до трети экспортных ресурсов. Основной проблемой с/х производства

является его зависимость от погодных условий. Сельское хозяйство не обеспечивает потребности страны в основных продуктах питания. В течение последнего десятилетия валовой сбор зерновых колебался от 1,6 млн.т. до 10 млн.т. Неблагоприятные погодные условия, обусловленные засухой, позволили собрать в сезоне 2001/02гг. урожай зерновых в 5 млн.т. Закупка зерновых за рубежом в последние годы осуществляется в объеме 5-5,2 млн.т.

В Марокко в значительных количествах выращивается ряд экспортных культур, главным образом цитрусовые (в 2002г. — 1142 тыс.т.) и ранние овощи (картофель — 1,4 млн.т., помидоры — 0,8 млн.т.). В среднем ежегодно производится 0,5 млн.т. оливок и 50 тыс.т. оливкового масла. Выращиваются бобовые, подсолнечник, сахарная свекла и тростник, хлопок, арахис. Развито виноградарство. поголовье крупного рогатого скота составляет 2,5 млн. голов, овец — 15 млн. голов и коз — 4,9 млн. голов.

Горнодобыча является одной из основных отраслей экономики страны. Марокко занимает 1 место в мире по запасам фосфатов — 64 млрд.т. (70% мировых), в т.ч. разведанные запасы — 10 млрд.т. (60% мировых). **По добыче фосфатов Марокко находится на 3 месте в мире, а по экспорту — на 1.** Производственные мощности по добыче и обогащению фосфатов составляют 32,4 млн.т. и в последние годы использовались далеко не полностью из-за понижения спроса на мировом рынке. В 2002г. производство фосфатов составило 23 млн.т. Наряду с фосфатами добываются и производятся (в тыс.т.): свинцовый концентрат — 111, цинковый концентрат — 175, марганцевый химконцентрат — 13, медный концентрат — 19, кобальтовый концентрат — 16, барит — 446, плавиковый шпат — 97, серебро — 0,3, железная руда — 5.

Марокко располагает крупными запасами битуминозных (горючих) сланцев, оцениваемыми до 100 млрд.т. Их промышленное использование (пиролиз) не осуществляется, хотя с участием ряда европейских и израильских фирм начата реализация пилотных проектов переработки сланцев в горючий газ и мазут.

Удельный вес горного сектора в совокупном экспорте Марокко составляет 30% по стоимости и 80% по объему.

Наиболее развитым и продолжающим развиваться сектором марокканской обрабатывающей промышленности являются госпредприятия по химпереработке фосфатов в фосфорную кислоту и фосфорные удобрения. На этих предприятиях, имеющих в основном экспортную направленность, также вырабатывается серная кислота (из импортной серы в т.ч. из России) и сложные удобрения для внутреннего рынка. В целом перерабатывается 50% добываемых фосфатов.

Основные направления химпроизводства ориентированы на внутренний рынок и полностью зависят от импорта сырья и полуфабрикатов. Значительная доля продукции основной химии импортируется (аммиак, метанол, также как полиэтилен, полипропилен, полистирол, синтетический каучук). Химпром, представленный двумя тысячами предприятий, включая 275 крупных по размерам производства с участием инокапитала, полностью удовлетворяет внутренние потребности в лаках, красках, моющих средствах, парфюме-

рии, косметике, шинах и камерах, основных видах фармтоваров.

Нефтепереработка представлена двумя предприятиями общей мощностью 7,45 млн.т. нефти в год, которые полностью удовлетворяют потребности страны в нефтепродуктах — мазуте, дизтопливе, бензине, а также бытовом газе. В качестве сырья используется импортная нефть (в 2002г. импортировано 7,3 млн.т. в т.ч. 0,4 млн.т. из **России**).

Пищепром представлен развитой сетью предприятий по производству сахара, рыбных, овощных и фруктовых консервов, молочных продуктов, безалкогольных напитков, а также винных заводов, мукомольных предприятий. В общем объеме производства обрабатывающей промышленности доля этой отрасли составляет одну треть. Значительная часть продукции вывозится, а по экспорту сардиновых консервов Марокко занимает ведущие позиции в мире.

Одной из наиболее развитых отраслей является текстильпром ориентированный на внешние рынки. Марокко экспортирует (**32% стоимости экспорта страны** или более 2,3 млрд.долл.) в массовых количествах **готовое платье и трикотажные изделия**, производимые из импортного сырья, получаемого по режиму временного ввоза.

Кожевенно-обувная промышленность полностью удовлетворяет внутренние потребности и обеспечивает крупные экспортные заказы. Объем производства составляет в последние годы 200 млн.долл. В 2002г. было экспортировано продукции на 150 млн.долл.

Из других отраслей необходимо отметить производство цемента (8 млн.т. в год), металлопроката (0,6 млн.т.), автосборка (2,5 тыс.шт. грузовых и 18 тыс.шт. легковых автомобилей), а также промышленность по переработке коры пробкового дуба и производству изделий из пробки, имеющая выраженную экспортную направленность.

Производство электроэнергии в 2002г. составило 14,5 млрд.квтч. На тепловых электростанциях выработано 91,9% электроэнергии, на гидравлических 6,5%, на прочих, включая ветровую — 1,6%. Энергосистема страны состоит из 18 тепловых и 20 гидроэлектростанций общей установленной мощностью 4091 мвт.

Динамично развивающейся отраслью, которой уделяется постоянное внимание, является морское рыболовство. Страна располагает богатыми рыбными ресурсами и рыболовецким флотом в 3 тыс.ед. В 2002г. улов рыбы составил 1,1 млн.т. Марокко является крупным экспортером рыбы и морепродуктов. В марокканских водах традиционно осуществляли промысел суда других стран, в т.ч. России.

## Иноинвестиции

**О**бразование юрлица. Марокко является нетто-импортером иностранных капиталовложений. Не исключается целевое участие в России марокканского малого и среднего бизнеса в реализации проектов, представляющих взаимный интерес. Возможными направлениями приложения марокканского капитала в России могут стать туризм, сфера обслуживания (рестораны, кафе), специализированные магазины на основе товаров традиционного марокканского экспорта (рыба, рыбные консервы, оливковое масло, цитрусовые, изделия из кожи, одежда, ковры, ткани).

Наиболее широко используемыми формами предпринимательской деятельности зарубежных компаний на территории Марокко являются: акционерное общество, акционерное товарищество (общество) с ограниченной ответственностью, командитное товарищество и коллективное предприятие.

При создании и оформлении того или иного предприятия в Марокко существует ряд обязательных формальностей, на основе принципов гражданского и торгового права. Ими являются: принцип предпочтительной защиты крупной собственности; принцип конкуренции и предпринимательства; ограничение и дополнение основных законов подзаконными актами; индикативное планирование; выдача лицензий на различные виды предпринимательской деятельности; определение условий функционирования и нормирование цен на отдельные виды товаров и услуг (транспорт, коммуникационные услуги).

Объектами торгового права являются физ. и юрлица. Первые обладают правоспособностью и дееспособностью. Юрлица подразделяются на юридические лица публичного и юрлица частного права. Первые выполняют общественные, публично-правовые, а вторые — частные функции.

В Марокко предусмотрена обязательная регистрация создаваемого предприятия, целями которой являются: получение государством информации о коммерсантах и проводимой ими деятельности; госконтроль за ведением торговых промыслов; взимание налогов.

В области внешней торговли марокканские власти применяют в целом общепринятые меры тарифного и нетарифного регулирования. Импортные тарифы чрезвычайно многообразны и сведены в целый ряд объемных документов. **По многим важным позициям ввозные таможенные пошлины на товары из стран ЕС в несколько раз меньше, чем на аналогичную продукцию** поставляемую из других стран, в т.ч. и из **РФ**.

В Марокко ужесточились требования к сертификации импортной продукции. Сначала данная тенденция затрагивала высокотехнологичные отрасли промышленности и сектора рынка, в наст.вр. она действует повсеместно. **Сертификация продукции по нормам ISO** фактически является одним из важнейших условий ее продвижения на марокканский рынок.

В связи с тем, что Марокко является ассоциированным членом ЕС и неуклонно стремится к полноценному вступлению в эту организацию, другим важным условием для поставки иностранных товаров на марокканский рынок служит **обязательное соответствие товаров европейским нормам**. Зачастую покупатель требует сертификат происхождения товара с указанием, что он испытан в Европе.

Правительство Марокко предпринимает последовательные шаги по привлечению в страну иноинвестиций. Основная цель марокканских властей состоит в том, чтобы ввезенный в страну капитал оставался в ней по возможности на больший срок. Официально это выражается в формуле: «Вкладывай, получай свою выгоду, передавай марокканцам». На практике это означает, что основной капитал предприятия в большинстве случаев остается в Марокко, а полученную прибыль также наиболее выгодно (придется) вкладывать в местную экономику.

Иноинвестиции идут в Марокко по двум основным направлениям: реструктуризация государственного внешнего долга в инвестиции и прямое привлечение инвесторов на рынок.

*Перевод долга в инвестиции.* Впервые в Марокко был применен в 1996г., когда группа французских фирм, убедившись в том, что марокканцы твердо намерены растянуть выплаты по долгу на длительный срок, приняла решение переоформить долг в свою долю акций вновь создаваемых предприятий и вложить в развитие экономики северных провинций королевства 420 млн.долл.

Продолжение начавшегося процесса последовало в 1997г. Франция и Марокко подписали соглашение о реструктуризации 230 миллионов долларов, что составляет 5,6% марокканского долга перед бывшей метрополией. В 1998г. Франция предложила Марокко конвертировать еще до 20% их долга. Третий транш реструктуризации на 110 миллионов долларов последовал в 1999г.

Испания приступила к переговорам с марокканской стороной по данной проблеме. Первый этап реструктуризации суммы долга в 6,25 миллиарда песет начался в дек. 1996г. В 1997г. этим же способом в Марокко было создано 14 совместных с Испанией компаний с капиталом в 5,8 млрд. песет. 11 дек. 2000г. марокканцам удалось конвертировать 7,8 млрд. песет. Завершается реализация очередного соглашения между Марокко и Испанией о реструктуризации долга на 20 млн.долл.

Италия присоединилась к данному процессу в 1999г. В апр. 2000г. в Риме было подписано соглашение о преобразовании 100 млн.долл. из долга Марокко в инвестиции, направляемые на социальное-экономическое развитие провинций королевства.

В качестве положительного примера привлечения иностранных частных инвестиций на марокканский рынок можно привести работу местных властей с Саудовскими предпринимателями. **90% всех инвестиций из арабских стран в экономику Марокко приходится на долю Саудовской Аравии.** В янв. 2002г. «Саудовский фонд развития» инвестировал 12 млн.долл. в строительство социального жилья в г.г.Рабат, Касабланка, Фес, Марракеш. Еще 25 млн.долл. были направлены на строительство больницы для бедных и университетского госпитального центра в г.Фес. В марте 2002г. компания «Сока» вложила 100 млн.долл. в строительство трех стопроцентно саудовских по капиталам отелей в г.г.Танжер, Марракеш и Урзаат. Данные вложения сделаны с учетом того, что индустрия туризма в перспективе должна стать одной из главных отраслей экономики Марокко.

В апр. 2002г. было подписано соглашение об организации марокканско-саудовского СП «Сонаба». Со стороны Саудовской Аравии в эту компанию, образованную для строительства и последующей эксплуатации новой автодороги между Эссауирой и Агадиром – двумя важными турцентрами Марокко, вложены 27 млн.долл.

21 мая 2002г. саудовский холдинг «Инмаа» подписал соглашение с минфином Марокко о создании двух транспортных предприятий с филиалами в г.г.Касабланка, Рабат, Танжер, Мекнес, Марракеш, Агадир, Фес, Ужда и Аль-Аюн. Данные фирмы, в создание которых саудиты инвестировали 40 млн.долл., в перспективе должны бу-

дут полностью контролировать рынок турперевозок между вышеуказанными городами. В том же месяце турфирма из Саудовской Аравии «Неско» объявила о вложении 40 млн.долл. в строительство отеля в г.Агадир. Марокканско-саудовское предприятие «Асма Инвест» в июне 2002г. привлекло еще 18 млн.долл. инвестиций в строительство свободной экономической зоны в г.Танжер.

В дек. 2002г. объявлено о том, что саудовская промышленно-финансовая группа «Даллах Аль Барака» в 2003-04гг. намерена реализовать на территории Марокко инвестиционный проект на 2 млн.долл. Данная сумма будет вложена в строительство новых туристических объектов, а также в сектор нефтепереработки.

Всего в 2002г. объявлено о привлечении в Марокко частных саудовских инвестиций на 250 млн.долл. Данная цифра дополняет двусторонний товарооборот между странами за тот же промежуток времени. За 1996-2002гг. общий объем денежных вложений саудовских негосударственных структур в экономику Марокко составил 1 млрд.долл. Для стимулирования инвесторов в Марокко им предоставляются определенные льготы и привилегии, постоянно совершенствуется законодательная база, предпринимаются шаги по защите инокапитала.

Несмотря на принятое в дек. 2002г. решение ЕС о своем расширении в ближайшем десятилетии за счет восточно-европейских стран, руководство Марокко, являясь ассоциированным членом Евросоюза, продолжает рассматривать полномасштабное присоединение (в 2012г.) к этой международной организации, как одну из основных внешнеполитических целей.

Основные усилия по реализации намеченных планов направлены на создание к 2010г. зоны свободной торговли Марокко-ЕС. Наибольшую поддержку на этом пути марокканцам оказывает Франция, стремящаяся сохранить свое политическое влияние и статус основного торгово-экономического партнера, как в Марокко, так и в Магрибе.

Французами создан специальный гарантийный фонд для Марокко (FOGAN – Le Fonds de Garantie Francaise en Faveur du Maroc) с уставным капиталом 5 млн. евро. Средства, находящиеся на счету фонда, гарантируют реализацию 17 экономических проектов на территории королевства.

Правительствами Италии, Испании и Португалии открыты 5 кредитных линий с льготным погашением на сроки от 6 до 12 лет для поддержки марокканских и совместных предприятий. В начале апр. 2002г. испанское руководство заявило о выделении Марокко в 2003г. помощи в 13,5 млн. евро (против 10 млн. евро в 2002г.) на цели поддержки реформ в областях здравоохранения, образования, рыбной ловли, а также различных проектов развития сельских регионов страны и обеспечения микрокредитов.

В конце 2002г. по линии созданного ЕС фонда Медаль марокканцы получили 30 млн. евро и 45 млн. евро по линии кредита, открытого Европейским международным банком. Европейская комиссия одобрила выделение стране первого транша в 25 млн. евро на реализацию программы медицинского обеспечения населения, а также 40 млн. евро на программу борьбы с незаконной миграцией.

По мнению руководства ЕС, на пути реализации планов полномасштабного присоединения Марокко к Евросоюзу остается немало неразрешенных вопросов, осложняющих этот процесс. Европейцы остаются неудовлетворенными темпами проводимых в королевстве реформ и демократических преобразований, ростом влияния в стране исламского фундаментализма, недостатком мер, предпринимаемых марокканскими властями по пресечению потока нелегальной миграции людей с территории Марокко на Европейский континент.

Ходу выполнения планов по вступлению королевства в Евросоюз, а также принятию новых мер по преодолению существующих противоречий и проблем на этом пути было посвящено 3 заседание ассоциации «Марокко-ЕС», состоявшееся в Брюсселе (Бельгия) в марте 2003г. одновременно с прошедшим в Женеве (Швейцария) 2 раундом американо-марокканскими переговоров по созданию зоны свободной торговли.

### Связи с США

Торгово-экономические отношения между США и Марокко начинают выходить на первый план во взаимоотношениях двух стран. В соответствии с марокканско-американскими договоренностями, достигнутыми в ходе визита короля Марокко Мухамеда VI в США в апр. 2002г., планируется учредить межгосударственную зону свободной торговли. Подписание соответствующих соглашений главами двух правительств о ее введении планируется осуществить в 2003-04гг.

В авг. 2002г. представитель администрации США по вопросам внешней торговли Роберт Золлик направил письменное обращение в американский Конгресс, в котором была выражена просьба к депутатам ускорить создание специальной парламентской группы для оказания юридической помощи правительству в проведении переговоров по вышеупомянутому вопросу.

В послании представителя Белого дома по вопросам внешней торговли американскому Конгрессу дан подробный анализ марокканско-американских торгово-экономических отношений, где отдельно выделены проблемы, стоящие на пути подписания межгосударственного соглашения о свободной торговле. Американцы намереваются потребовать от руководства Марокко проведения экономических реформ, особенно в финансовом секторе и сельском хозяйстве, где не созданы условия, обеспечивающие юридическую безопасность для иноинвесторов. Подобное положение существует и в области марокканской системы страхования, законодательная база которой не соответствует международным стандартам и не способствует мотивации американских экономических операторов к приходу на местный рынок.

Американцы намерены оказать помощь в создании инфраструктуры и базы местных предприятий с целью обеспечения для них равных условий конкуренции с более мощными американскими фирмами в случае подписания данного соглашения.

Торгово-промышленная палата США в Марокко сформировала комитет, который будет работать непосредственно над текстом соглашения. Посольству США в Рабате поручено осуществлять организацию встреч американских должностных

лиц и представителей компаний, заинтересованных в закреплении на марокканском рынке с официальными лицами и деловыми кругами страны пребывания. Администрация США учредила 12 профессиональных команд, предназначенных для ведения переговоров по различным экономическим секторам: финансам, сельскому хозяйству, телекоммуникации, таможенным тарифам, рынку рабочей силы, защите окружающей среды, интеллектуальной собственности, арбитражу.

Главной целью создания межгосударственной зоны свободной торговли обе стороны ставят увеличение торгового оборота, который в последние 2г. имел тенденцию к снижению. До настоящего времени американцы инвестировали в банковский сектор королевства 13,9 млн.долл., в туризм – 2,8 млн., в торговлю – 6,6 млн., в промышленность – 28,5 млн.долл. По мнению руководства обеих стран данные показатели не соответствуют сложившимся двухсторонним политическим отношениям и имеющемуся двустороннему экономическому потенциалу.

В вопросе создания марокканско-американской зоны свободной торговли отмечается положительная тенденция. Наличие накопленных для этого за длительный период межгосударственного сотрудничества предпосылок и определенной двухсторонней законодательной базы, в совокупности с успешным завершением социально-экономических реформ в королевстве предоставляют достаточные возможности для подписания в намеченные сроки соглашения о свободной торговле «США-Марокко».

### Связи с Китаем

В Рабате придают важное значение регулярному диалогу с Китаем как постоянным членом Совета Безопасности ООН по актуальным международным проблемам, представляющим взаимный интерес. Между двумя странами осуществляются активные делегационные обмены на различных уровнях, действует несколько десятков соглашений о сотрудничестве в области торговли, инвестиций, энергетики, сельского хозяйства, медицины, воздушного транспорта, торгового флота. Марокканцы высоко оценивают подход Китая к имеющей для них принципиальное значение проблеме Западной Сахары. Пекин высказывается в поддержку инициатив, направленных на достижение справедливого политического урегулирования.

Марокко признает Тайвань неотъемлемой частью Китая. Делегация Марокко участвовала в форуме, посвященном перспективам сотрудничества КНР со странами Африки, состоявшемся в Пекине в окт. 2000г. Обе стороны выступают за расширение китайско-африканского партнерства на основе принципов равенства и взаимной выгоды и превращение его в модель сотрудничества по линии Юг-Юг.

В 2000г. товарооборот между Марокко и КНР составлял 300 млн.долл., то в 2001г. он достиг уже 380 млн.долл. Королевство импортирует из Китая чай (КНР – основной поставщик этой продукции в Марокко), а также теле- и радиоаппаратуру. Китай находится на 9 месте среди поставщиков товаров на марокканский рынок. Основу марокканского экспорта в Китай составляют удобрения (68% экспортных поставок), кобальтовые минералы, морские продукты, фосфорная кислота, кожи.

В янв. 2001г. в китайской столице состоялось 5 заседание смешанной марокканско-китайской комиссии по торговому, экономическому и техническому сотрудничеству под председательством министров торговли двух стран. Проекты, вынесенные марокканцами на обсуждение, касались сотрудничества в таких областях, как создание объектов инфраструктуры, сельское хозяйство и развитие сельских территорий, молодежные и спортивные обмены, туризм, энергетика, морское рыболовство, охрана окружающей среды. В ходе заседания комиссии было подписано соглашение об учреждении совместного совета делового сотрудничества и партнерства с целью расширения связей между экономическими структурами Марокко и КНР. Совет призван сбалансировать двусторонний товарооборот и стимулировать создание СП в промышленных секторах экономики. Участники заседания констатировали, что объем марокканско-китайского товарооборота не удовлетворяет обе стороны и не соответствует потенциалу, которым они обладают. Марокканцы акцентировали необходимость диверсификации товарных потоков, выступив в этой связи за увеличение закупок китайцами марокканских фосфатов. Глава марокканской делегации, министр промышленности, торговли, энергетике и шахт М.Мансури заявил, что королевство проявляет большой интерес к китайскому опыту и технологиям в ряде отраслей, в частности в сельском хозяйстве, создании объектов базовой инфраструктуры, морском рыболовстве.

Важнейшим событием в марокканско-китайских отношениях за 2002г. стал визит короля Марокко Мухаммеда VI в КНР в фев. 2002г. В ходе визита Мухаммед VI провел переговоры с председателем КНР Цзян Цзэмином и встретился с рядом других китайских руководителей. Состоялось подписание двусторонних соглашений о сотрудничестве в экономической сфере, а также в области охраны окружающей среды, занятости, здравоохранения, туризма и СМИ.

Вторым этапом визита короля в КНР стала его поездка в Шанхай, где он присутствовал на церемонии подписания меморандума о сотрудничестве между предпринимательскими структурами двух стран. В соответствии с подписанным документом, деловые круги двух стран договорились развивать сотрудничество в области инвестиций, промышленности, технологий и торговли. Они будут содействовать заключению контрактов и других соглашений торгово-экономического характера между фирмами своих стран. Ежегодно королевство посещает 25-30 делегаций китайских предпринимателей.

В развитие достигнутых договоренностей, в марте 2002г. в королевстве побывала делегация китайских деловых кругов, которая провела ряд встреч со своими марокканскими коллегами в торгово-промышленной палате вилайи Рабат-Сале. В состав делегации вошло 30 чел., представлявших различные сектора китайской экономики, в т.ч. текстильпром, торговля, машиностроение, электроника, энергетика, горнорудная промышленность. В конце марта в Касабланке состоялась выставка китайских товаров, представленных различными фирмами КНР. Организатором экспозиции стала торгово-промышленная палата Касабланки.

В апр. 2002г. Марокко посетила делегация одной из крупнейших китайских фирм – Norinco, которая была принята М.Мансури. Суммарный объем операций, ежегодно осуществляемых Norinco, достигает 5 млрд.долл. Сфера ее деятельности охватывает финансы, различные отрасли промышленности, нефтяной сектор, энергетику. В ходе встречи М.Мансури рассказал об инвестиционном потенциале Марокко, а также представил действующий в королевстве углеводородный кодекс, дающий широкие права инвесторам, и национальную программу электрификации сельских районов. Стороны рассмотрели возможности установления партнерских отношений и наметили некоторые направления сотрудничества, включая производство и транспортировку электроэнергии, поиски нефтяных месторождений, химпром, строительство автодорог, стадионов и других объектов инфраструктуры.

В мае 2002г. в королевстве находился министр здравоохранения КНР. Основной темой его переговоров в Рабате было обсуждение проекта создания 8 многопрофильных санаториев в Марокко при финансовой поддержке китайского правительства.

## Экспорт

В 2002г. удельный вес экспортно-импортных операций по отношению к ВВП составил 54%, что отражает степень ориентации экономики страны на внешний рынок.

Внешняя торговля Марокко, в млрд.долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот.....	17,5	18	18,9	18,2	21,3
Экспорт (ФОБ).....	7,2	7,3	7,4	7,2	8,5
Импорт (КАФ).....	10,3	10,7	11,5	11	12,8
Сальдо.....	-3,1	-3,4	-4,1	-3,8	-4,3

Марокко ежегодно посещает 2,5 млн. туристов. Постоянно за рубежом проживает 1,2 млн. марокканцев. Доходы от иностранного туризма (2,5 млрд.долл. в 2002г.) и переводы марокканской общины, проживающей за рубежом (3,5 млрд.долл.), являются важнейшими после экспорта источниками поступления в страну СКВ.

Важнейшими товарами марокканского экспорта является (2002г.): готовая одежда и трикотаж – 2,3 млрд.долл. (32,3%), рыба и морепродукты – 276 тыс.т. (12%), сырые фосфаты – 10,7 млн.т. (5,8% стоимости экспорта), фосфорная кислота – 1,6 млн.т. (6,7%), фосфорные удобрения – 2,4 млн.т. (5%), овощи, фрукты, фруктовые и овощные консервы – 479 тыс.т. (4,1%), цитрусовые – 421 тыс.т. (2,5%), концентраты цветных металлов – 260 тыс.т. (1%), электротехнические товары и кабельная продукция – 641 млн.долл. (9%). Вывозятся ковры, ткани, обувь, медикаменты, свежие-срезанные цветы.

Импортируются машины и оборудование – 2 млрд.долл. (18,4% стоимости импорта в 2002г.), промышленные полуфабрикаты (лесоматериалы, химпродукты, прокат черных металлов, серы и др.) – 2,3 млрд.долл. (21%), нефть – 7,3 млн.т. (117%), продовольствие – 1,4 млрд.долл. (12,4%), потребительские товары – 2,7 млрд.долл. (24,1%).

Географическая направленность внешней торговли Марокко в течение последних лет не претерпевает изменений. 72% внешнеторгового оборота королевства приходится на страны Европы, на страны Азии – 14%, Америки – 9%, Африки –

4,5%, Океании — 0,5%. Основными торговыми партнерами Марокко являются государства ЕС — 65% товарооборота, в т.ч. Франция — 25,6%, Испания — 11,5%, Великобритания (6,4%), Италия — (5,6%), Германия (4,7%), а также Саудовская Аравия и Ирак (поставщики нефти), США, Индия, Япония, Китай. **Удельный вес России в товарообороте Марокко в 2002г. составил 2,4%.** Россия сохранила свои позиции крупного поставщика в Марокко зерновых, металлопроката, аммиака, карбамида, нефти, серы и импортера цитрусовых. Из других стран Восточной Европы наиболее развитые торговые отношения с Марокко поддерживают Украина и Польша.

### Торговля с Россией

**П**оследние 2 года в российско-марокканских торгово-экономических отношениях характеризуются тенденцией к устойчивому развитию торговли между нашими странами. **Объем товарооборота в 2002г. составил 380,7 млн.долл.** (в 2000г. — 287 млн.долл.) и превысил показатели торговых отношений за весь период сотрудничества, в т.ч. во времена бывшего СССР. Основными статьями нашего экспорта в Марокко остаются сырьевые товары и полуфабрикаты (зерновые, сырая нефть, аммиак, азотные удобрения, химтовары, металлопрокат, пиломатериалы), а также комплектное энергетическое оборудование, электробытовые и другие товары народного потребления.

Несмотря на 3-кратное снижение поставок российской нефти в 2002г. по сравнению с 2001г. удалось удержать достигнутые объемы экспорта за счет продвижения на марокканский рынок новых российских товаров, и прежде всего зерновых.

Зерновые вышли в 2002г. на первое место среди товаров российского экспорта; поставлено 519,5 тыс.т. пшеницы и 170 тыс.т. ячменя на 100,3 млн.долл.

Вторым экспортообразующим ростоваром оставалась в 2002г. сырая нефть, на ее долю пришлось 24% объемов российского экспорта. В 2002г. поставлено 362 тыс.т. российской нефти марки «Урал» на условиях «Спот» через международных трейдеров, что в 3 раза меньше поставок 2001г. (1,12 млн.т.). Потребности марокканского рынка в российской нефти оцениваются в 1,5 млн.т. в год. Все поставки российской нефти в Марокко осуществляются через международные посреднические фирмы.

Помимо зерновых и нефти наиболее крупными и постоянно возрастающими (как по объемам, так и по стоимости) товарами сырьевого экспорта в Марокко являются металлопрокат, аммиак, сера, азотные удобрения, химтовары, товары лесной группы. Потенциал увеличения поставок этих товаров не исчерпан.

Поставки в Марокко российского металлопроката составили в 2002г. наиболее крупную после зерна и нефти статью нашего экспорта (67,6 млн.долл.). В Марокко поставляется 30% (300 тыс.т.) общего объема (1 млн.т.) марокканского импорта проката черных металлов по линии «Северстали» (г.Череповец).

Имеются хорошие перспективы увеличения поставок в Марокко российского аммиака. Эти перспективы связаны с ведущимся в Марокко строительством новых мощностей по производству азотно-фосфорных удобрений. Создаваемый

ими **дополнительный спрос на импортный аммиак** создает возможности по увеличению закупок российского аммиака на 50-60 тыс.т. на 10 млн.долл. в год.

Российские азотные удобрения закупаются марокканскими импортерами в постоянно возрастающих количествах (18 млн.долл. в 2002г.). Рост государственных и частных инвестиций в модернизацию сельского хозяйства, в наращивание потребления удобрений, делает возможным дальнейшее увеличение их ввоза из России в 2-3 раза.

Еще одним товаром российского экспорта в Марокко является сера, используемая при производстве фосфорных удобрений. Если в 2001г. поставки серы с Астраханского газоконденсатного месторождения составили 257 тыс.т. на 7,7 млн.долл., то в 2002г. поставлено 700 тыс.т. на 27,8 млн.долл.

Марокко импортирует до 3 млн.т. серы в год: после завершения в 2003г. реконструкции химических мощностей по переработке фосфатов импортные потребности в сере увеличатся до 3,5-4 млн.т. Руководители Королевского управления фосфатов, закупающего серу, отмечают заинтересованность в увеличении поставок серы из России до 1,2-1,5 млн.т., что увеличит стоимость экспорта этого продукта на 30 млн.долл. в год. Произойти это увеличение может лишь в случае **улучшения качества товара** путем полного перехода на поставки гранулированной серы, вместо поставляемой преимущественно в комовом виде с Астраханского газоконденсатного комплекса.

Одним из важных инструментов обеспечения конкурентоспособности на марокканском рынке машинно-технической продукции и услуг, является **предоставление Марокко кредитов** для финансирования экспорта указанной продукции и услуг как это делают западные фирмы. Марокко является платежеспособной страной и строго выполняет свои долговые обязательства перед партнерами, в частности, перед Россией. Энергостроительство является наиболее емким марокканским рынком, освоенным в течение не одного десятилетия российскими организациями (ВВО «Технопромэкспорт» и ВТО «Энергомашэкспорт») и имеющими в этой области хорошие перспективы для развития сотрудничества.

Предоставленный российским правительством в 1992г. для финансирования строительства гидроэнергетического комплекса «Аль-Вахда» госкредит в 100 млн. евро использован только в 65 млн. евро. **Благодаря кредитному финансированию имеется возможность получения от марокканской стороны прямых заказов (без торгов)** на поставку и монтаж оборудования. Марокканская сторона передала предложение об участии российских организаций в сооружении плотины «Уирган». В связи с тем, что доля оборудования на этом объекте невысока (7-10 млн.долл.), 7 мая 2003г. на имя вице-преьера РФ А.Кудрина направлено официальное обращение министра финансов Марокко Ф.Уалалу с предложением использовать сумму остатка кредита на финансирование поставок электромеханического и гидромеханического оборудования на 35 млн. евро для 6 плотин.

Долгосрочной программой развития водоснабжения страны предусматривается создание до 2020г. несколько десятков крупных плотин, а также многочисленных малых и средних плотин и

других объектов водоснабжения и ирригации. Реальные шансы выйти на данный рынок имеют российские организации ГП «Зарубежводстрой» и ГПВВО «Сельхозпромэкспорт».

## Диалог с Россией

В рамках поездки по странам Магриба 5-7 июня 2000г. Марокко посетил замминистра иностранных дел России В.Д.Средин. Он был принят королем Марокко Мухаммедом VI, которому передал послание президента России В.В.Путина, а также провел консультации по двусторонней и международной повестке дня с министром иностранных дел и сотрудничества М.Бенаисой и госсекретарем по иностранным делам Т.Фасси-Фихри.

3 нояб. 2000г. в Москве находился спецпредставитель Мухаммеда VI А.Мезиан Бельфких, передавший в ходе встречи с И.С.Ивановым адресованное В.В.Путину послание короля Марокко по вопросам, связанным с палестино-израильским кризисом.

29-30 янв. 2002г. в Москве с рабочим визитом находился министр иностранных дел и сотрудничества Марокко М.Бенаиса. В ходе переговоров с И.С.Ивановым марокканский министр передал личное послание короля Мухаммеда VI В.В.Путину. 17-23 марта 2002г. в Марракеше (Марокко) в рамках участия в 107 Конференции Межпарламентского союза находилась российская парламентская делегация во главе с председателем Совета Федерации С.М.Мироновым.

25 марта 2002г. в Москве находился спецпредставитель короля Мухаммеда VI Министр труда, профобразования, соцразвития и солидарности Аббас Эль Фасси, который передал И.С.Иванову послание короля Марокко президенту РФ В.В.Путину. 3 апр. 2002г. Рабат с рабочим визитом посетил министр иностранных дел России И.С.Иванов, который был принят королем Мухаммедом VI и провел переговоры с премьер-министром и главой внешнеполитического ведомства Марокко. В начале июля 2002г. делегация МИД России провела в Марокко рабочие консультации по западносахарскому урегулированию. Делегация была принята министром М.Бенаисой.

14-17 окт. 2002г. состоялся **официальный визит короля Мухаммеда VI в Москву**, в ходе которого подписана Декларация о стратегическом партнерстве между РФ и Королевством Марокко. С 31 окт. по 5 нояб. 2002г. в Рабате по приглашению верхней Палаты советников марокканского парламента находилась делегация Совета Федерации во главе с зампредом М.Е.Николаевым.

Символом плодотворного двустороннего сотрудничества является один из крупнейших в арабском мире и Африке гидроэнергетический комплекс «Аль-Вахта» (объединение «Технопромэкспорт»), на сооружение которого нами был выделен кредит в 100 млн. экю (использован в объеме 65 млн. экю). В 1998г. ГЭК сдан в гарантийную эксплуатацию и обеспечивает выработку 30% гидроэлектроэнергии, производимой в Марокко. В конце 1999г. марокканская сторона приступила к погашению российского кредита товарными поставками. Одновременно было выражено принципиальное согласие на наше предложение использовать остаток кредита под реализацию «Технопромэкспортом» работ на гидротехнических объектах в королевстве. В 2000г. в рамках это-

го проекта объединению удалось выиграть тендеры на поставку и монтаж грузоподъемного оборудования для ГЭС «Дшар Эль-Уэд» на 1,1 млн.долл. и на поставку запчастей для ГЭС «Джерада» на 1,3 млн.долл.

В условиях современного марокканского подрядного рынка возможности российских организаций по получению заказов на сооружение крупных объектов ограничены в силу недостаточных собственных финансовых возможностей, отсутствия господдержки (возможность получения льготных кредитов) и доступа к торгам, финансируемым по линии Арабского фонда и Арабского банка развития.

Марокко входит в тройку (наряду с Египтом и Алжиром) ведущих торговых партнеров России в Африке. Товароборот в 2001г. составил 379,5 млн.долл. (без учета ВТС) – рекордный показатель за всю историю двусторонней торговли. Российский экспорт в Марокко составил 319 млн.долл. Общая тенденция роста объема торговли с устойчивым положительным сальдо в нашу пользу сохраняется с 1994г. В структуре российского экспорта в Марокко основное место (99,3%) занимают сырьевые товары (нефть – 207 млн.долл.), продукция химпрома (37 млн.долл.) и полуфабрикаты (металлозаготовки – 60 млн.долл.), поставки которых осуществляются через международных посредников. С 1998г. Россия удерживает второе место (после ЕС) среди потребителей марокканской сельхозпродукции (**98% нашего импорта из Марокко составляют цитрусовые и свежие помидоры**). Общая сумма долга Марокко перед Россией – 2 млн.долл., просроченной задолженности не имеется.

В Марокко действуют **5 СП с российским участием**, специализирующихся на портовом строительстве, добыче и переработке гипса, бурении на воду, продаже сельхозтехники. СП «Марюспесия» выполнило работы по реконструкции рыболовецких портов Эль-Аюн и Тан-Тан на 750 тыс.долл. Предприятие имеет перспективы принять участие в строительстве и реконструкции портов (Дахла, Агадир и Тарфая) в рамках имеющейся инвестиционной программы, а также – в работах по сооружению нового крупного морпорта «Танжер-Атлантик» общей проектной стоимостью 300 млн.долл. Конкретные наработки имеются по сотрудничеству в области геологии, добычи полезных ископаемых, ирригации, водоснабжения, атомной энергетики, освоения космоса (10 дек. 2001г. с космодрома Байконур осуществлен запуск марокканского спутника).

29 дек. 1995г. в Москве подписано российско-марокканское межправсоглашение о сотрудничестве в области морского рыболовства. Российским судам предоставлялось право вылова в марокканской экономической зоне 200 тыс.т. рыбы в год (эта квота выбиралась далеко не полностью). В конце 1998г. соглашение было продлено на год, с установлением квоты на уровне 90 тыс.т. В 1999г. марокканская сторона приняла решение закрыть доступ иностранным рыболовным судам на промысел в прибрежных водах королевства. В этой связи зарубежным партнерам, в т.ч. и России, было отказано в заключении новых соглашений. Российские рыболовные суда вынуждены были с начала 2000г. свернуть здесь свой промысел. В 2000г. 4 судна, из 10 ранее работавших в рамках

рыболовного соглашения, удалось задействовать на условиях договорной аренды.

В нояб.-дек. 1999г. Москву посетил министр сельского хозяйства, сельского развития и морского рыболовства Марокко Х.Эль Малки. Состоялись переговоры в минсельхозпроде, минфине, минторге и госкомрыболовстве России и с другими организациями и фирмами. Подписаны меморандум о сотрудничестве минсельхоза Марокко с минсельхозпродом России в области сельского хозяйства и водного хозяйства, а также Протокол о поддержке программы развития дополнительной ирригации зерновых в Марокко с ГП «Зарубежводстрой».

20-22 янв. 2002г. делегация госкомрыболовства России во главе с зампредом Комитета В.И.Волохом провела в Рабате переговоры по вопросу о возобновлении сотрудничества в рыбохозяйственной сфере (продолжены затем в Москве). 15 окт. 2002г. в Москве в ходе визита короля Мухаммеда VI было подписано межправсоглашение о сотрудничестве в области морского рыболовства.

17-19 фев. 2002г. в Рабате находилась делегация минсвязи России во главе с первым замминистра Ю.А.Павленко. Состоялись переговоры с госсекретарем по вопросам связи и информационным технологиям Н.Хаджи. Были обсуждены перспективы налаживания двустороннего сотрудничества в области связи и информатизации, космической связи, информационных технологий. В рамках визита состоялась презентация ведущих российских компаний. В сент. 2002г. министр РФ по связи и информатизации Л.Д.Рейман находился в Марракеше, где принял участие в Полномочной конференции Международного союза электросвязи.

Продолжает совершенствоваться договорно-правовая база сотрудничества. В апр. 1994г. были подписаны межправительственное Торговое соглашение (вступило в силу в янв. 2000г.) и Соглашение о создании межправкомиссии по экономическому и научно-техническому сотрудничеству (вступило в силу 4 июля 1995г., заседаний пока не проводилось). В авг. 1999г. вступило в силу Соглашение об избежании двойного налогообложения.

В рамках визита короля Марокко 15 окт. 2002г. были подписаны межправсоглашения о безвизовых поездках по дипломатическим и служебным паспортам и о сотрудничестве в области почтовой и электрической связи и информационных технологий, а также рамочное соглашение о сотрудничестве между российской ТПП и Федерацией торговых палат Марокко и Меморандум о взаимопонимании между Российским авиационно-космическим агентством и Королевским центром дистанционного зондирования и Королевским центром космических исследований Марокко.

В стадии согласования находятся соглашения о взаимном поощрении и защите капиталовложений, о воздушном и автомобильном сообщении, о культурном и научном сотрудничестве, а также между Российским союзом промышленников и предпринимателей и Всеобщей конфедерацией предпринимателей Марокко. В системе профтехобразования Марокко работают по контракту 10 российских преподавателей. В вузах России обучалось 2,5 тыс. марокканских студентов.

### Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В РАБАТЕ - КОТОВ Юрий Мих. 4 km, Avenue Imam Malik, Rabat, Maroc, (212-37) 75-3509, -3609, ф.-3590, ambрус@iam.net.ma, [www.consulrucasa.boom.ru](http://www.consulrucasa.boom.ru). КОНС. ОТД. 75-3545, consruss@mtds.com.

ТОРГПРЕДСТВО В РАБАТЕ - МЕЛОВАТСКИЙ Евгений Алексан. 4 km Route des Zaïers, Rabat, Maroc, 75-4481, -4085, ф.-2106, телекс (407) 31055, petrn@casanet.net.ma.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В КАСАБЛАНКЕ - МАРТЫНОВ Владимир Никол. 31 rue Soumaya, Casablanca, Maroc, (212) 25-5708, -1873, ф.298-9357, vizarus@wanadoo.net.ma, consul@wanadoo.net.ma.

#### БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (03.03). 119034 М., Пречистенский пер. 8, 201-7351, -7284, ф.230-2067, sifmamos@df.ru. Абделмалек ДЖЕДДУИ (Abdelmalek JED-DAOUI, посол), Абдесселам БАИТА (Abessalam BAITA, министр), Мохамед БЕНАЗЗУЗ (Mohamed BENAZZOUZ, I сек.), Абдеслам ЗЕФРИ (Abdeslam ZEFRI, советник), Абдеррахим АНОАР (Abderrahim ANOAR, советник).