

СОДЕРЖАНИЕ

| | | | |
|--------------------------|----|---|-----------|
| Политика | 2 | Инвестиции с РФ | 26 |
| Госэкономика | 2 | Диалог с Россией | 28 |
| Госфинансы | 5 | Компании-инвесторы в РФ | 28 |
| Банки | 6 | А-Прессен | 28 |
| Инвестиции | 7 | «Гиганте Сифуд» | 29 |
| Нефтегазодобыча | 8 | «Де норске Веритас» | 29 |
| Нефтепереработка | 11 | Фонд «Интсок» | 29 |
| Металлургия | 11 | «Норск Гидро» | 29 |
| Морфлот | 12 | Концерн «Оркла» | 30 |
| Рыба | 14 | Нефтяная компания «Статойл» | 30 |
| Электроэнергетика | 14 | «Телемарк Вуд» | 30 |
| Леспром | 15 | Концерн «Теленур» | 31 |
| Агропром | 15 | Ограничения для России | 31 |
| Транспорт | 17 | Арест российских рыболовных судов | 31 |
| Наука | 17 | Сертификация российской продукции | 31 |
| Поддержка экспорта | 18 | Связи с регионами РФ | 32 |
| Внешняя торговля | 19 | Выставки с РФ | 33 |
| Европолитика | 20 | Связи с Россией | 34 |
| Таможенный тариф | 23 | Фонд Norim для РФ | 36 |
| Иностранное юрлицо | 24 | Представительства | 38 |
| Торговля с Россией | 26 | Статистика | 40 |

Деловая Норвегия, том III. Экономика и связи с Россией в 2002-03 гг.

©Г.Н. Вачнадзе, 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А. Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com. Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

НОРВЕГИЯ

Политика

В истории Норвегии крупномасштабных мероприятий — парламентских выборов, выборов в местные органы власти или иных, значимых для всего общества событий, в 2002г. не было.

В 2002г. в центре внимания политиков и общественности находились такие вопросы как возможное изменение состава правительства по причине падения популярности представленных в нем партий (Христианская народная, Консервативная и Венстре) при одновременном резком росте числа приверженцев партий Прогресса и Левых социалистов, не участвующих в нынешнем кабинете министров (особенно эти тенденции усилились к концу года), смена лидера Норвежской Рабочей партии, реформирование системы пенсионного обеспечения, а также традиционно проект государственного бюджета на 2003г., преимущественно под углом зрения отношения к объемам, формам и темпам интеграции «нефтяных денег» в экономику страны.

Если бы Стортинг формировался по итогам одного из последних опросов общественного мнения, то места в нем распределились бы (в скобках — реальное число депутатов по итогам парламентских выборов 2001г.): Норвежская Рабочая партия (НРП) — 47 (43), Консервативная партия Хейре — 24 (38), Левые социалисты — 32 (23), Христианская народная партия — 10 (22), Партия Центра — 7 (10), Венстре — 0 (2), Партия Прогресса — 45 (26).

Популярность правящих партий снизилась за истекшие с момента парламентских выборов полтора года в 2 раза, что и явилось причиной дискуссий в отношении альтернативного состава правительства, которое могло бы быть сформировано, по мнению аналитиков, НРП, Левыми социалистами и другими партиями социал-демократической ориентации.

Еще одним событием, имевшим определенное значение для норвежского общества, стала смена на посту лидера Норвежской Рабочей партии Т. Ягланда (ранее занимал пост министра иностранных дел Норвегии) Е. Столтенбергом осенью 2002г. То, что Т. Ягланду не удастся сохранить за собой лидерство в партии, стало ясно уже после парламентских выборов 2001г., поскольку на них НРП потерпела настолько сокрушительное поражение, что правительство Е. Столтенберга вынуждено было уйти в отставку «из морально-политических соображений». К концу 2002г., т.е. после избрания Е. Столтенберга председателем НРП, ситуация стала выравниваться, о чем свидетельствовали и опросы общественного мнения, показывавшие рост популярности социал-демократов среди населения.

Большое внимание уделяется в Норвегии в последнее время вопросу реформирования системы соцобеспечения. Сейчас выплаты пенсий по старости (640 тыс.чел.) и нетрудоспособности (240 тыс.чел.) из госбюджета составляют 100 млрд. крон в год. При этом численность неработающих (1 млн.чел.) будет в ближайшие годы увеличиваться по причине старения населения.

В Норвегии в 2002г. была создана специальная комиссия по подготовке предложений о реформе системы пенсионного обеспечения. Комиссия,

возглавляемая бывшим министром финансов С. Юнсоном, изучает возможности аккумулирования средств, получаемых от уплаты налогов по социальному страхованию, и «нефтяных денег» в крупных фондах. Такое фондирование позволит добиться определенной независимости от госфинансов, а также использовать прибыль, получаемую от размещения этих средств на фондовых рынках, что также облегчит давление на бюджет. Все политические партии Норвегии поддерживают данную идею, расходясь лишь по отдельным непринципиальным деталям ее реализации.

Проблема проведения проекта госбюджета на 2003г. через парламент заключалась в том, что правительству необходимо было заручиться поддержкой одной из двух действительно влиятельных партий в стране — НРП или партии Прогресса.

Начав с партии Прогресса, коалиционное правительство потерпело на первом этапе фиаско. Несмотря на предложенные с его стороны компромиссы, лидер прогрессистов К.И. Хаген, не формулируя конкретно своих требований, ультимативно заявил, что он не собирается уступить ни в чем и ожидает увеличения расходных статей бюджета, проведения более радикальных мер в сфере экономической политики и оздоровления национального хозяйства, в т.ч. с использованием для этого «нефтяных денег»

В этой ситуации правительство вынуждено было обратиться за поддержкой к НРП, которая также жестко потребовала внесения в проект бюджета ряда существенных поправок (например, резко увеличить налоги на наиболее состоятельные слои населения), неприемлемых для кабинета К.М. Бундевика. Правительство согласилось «дать» НРП половину требуемой суммы, отклонив при этом предложения Е. Столтенберга в отношении изменения девяти статей бюджета, в частности по финансированию частных школ, формированию частных пенсионных фондов и некоторым другим, менее социально значимым.

Госэкономика

Норвегия относится к числу малых промышленно развитых стран с рыночной экономикой. Исторически сложившаяся отраслевая структура и узость внутреннего рынка определяют ее широкое участие в международном разделении труда на базе специализации. Насчитывая 0,2% населения развитых стран мира, и производя 0,5% промышленной продукции, доля Норвегии в мировом экспорте этих стран традиционно составляет 1%.

Структура норвежского хозяйства претерпевает изменения, обусловленные ростом в валовом национальном продукте доли ТЭК и сектора услуг.

Удельные веса отдельных отраслей в ВВП Норвегии таковы: сельское хозяйство — 0,8%, лесное хозяйство — 0,2%, рыбное хозяйство — 0,7%, добыча нефти и газа — 23,5%, горнодобыча — 0,2%, промышленность — 9,1%, электроэнергетика — 1,7%, строительство — 3,5%, розничная торговля — 8,1%, гостиничное хозяйство и общепит — 1,1%, трубопроводный транспорт — 1%, другие виды транспорта — 3,9%, почта и телекоммуникации — 1,5%, судоходство — 1,7%, банковская и страховая деятельность — 2,9%, жилищно-коммунальные услуги — 5,2%, коммерческое предоставление услуг — 6,3%, предоставление услуг частными лицами —

4,8%, предоставление услуг в сфере государственного управления – 14,5%, статьи поправок, которые включают в себя косвенно подсчитанные финансовые услуги, НДС и некоторые другие налоги – 9,2% (доли отдельных отраслей могут незначительно меняться от года к году).

Доля внешней торговли в ВВП Норвегии составила в 2002г. более 70%. Достаточно отметить, что такая мощная отрасль норвежской экономики как алюминиевая промышленность целиком базируется на импортном сырье, а почти вся ее продукция вывозится на внешний рынок. Экспортируется 90% выловленной и искусственно разводимой рыбы, 90% нефти, почти весь природный газ. Полностью за счет импорта удовлетворяются потребности страны в автомобилях, тракторах, станках, самолетах, бытовой технике, многих видах промоборудования, потребоваров, продовольствия.

По таким показателям, как выработка электроэнергии на душу населения, производство и экспорт нефти и газа, алюминия и ферросплавов, минеральных удобрений, бумажной массы, взрывчатых веществ промышленного назначения, вылов рыбы, тоннаж торгового флота, Норвегия занимает ведущие места в мире.

Экономическое развитие страны связано с притоком иностранного капитала, главным образом английского, американского и шведского. Основными сферами его приложения являются нефтегазодобыча и нефтехимпром, судоходство, электроника, химия, металлургия, пищевпром.

Подавляющее большинство норвежских предприятий – это мелкие и средние фирмы. Характерной чертой национального хозяйства является активное участие государства в регулировании экономики, в т.ч. в сфере материального производства, в банковско-финансовой сфере, сельском хозяйстве, где объем госсубсидий и дотаций сельхозпроизводителям составляет 12-15 млрд. крон в год (1,5 – 1,8 млрд.долл.), а система их предоставления не имеет аналогов в мире.

В середине 2002г. министр экономики и торговли А. Габриэльсен, комментируя предложение об углублении процессов разгосударствления предприятий, заявил, что развитие мировых рынков требует реорганизации и реструктуризации национальных хозяйств, в т.ч. норвежской экономики. Осуществлять их приходится в условиях нехватки свободных капиталов. Для активного управления собственностью и повышения уровня рентабельности предприятий нужны опыт, а также способность оперативно принимать важные профессиональные решения. Правительство исходит из того, что частные инвесторы располагают для этого лучшими предпосылками. Поэтому необходимо сокращать участие государства в компаниях, ограничиваясь только функциями управления собственностью. Доля госучастия может быть сохранена в неизменном объеме в тех случаях, когда это обусловлено чисто политическими интересами государства.

Госучастие в экономике страны (в скобках пакет акций, принадлежащий государству): Raufoss ASA (50,37%), Grodegaard AS (100%), Nammo (45%) (все компании оборонного комплекса), Entra Eiendom (100%, компания занимается недвижимостью), Kommunalbanken (80%, банк по региональному обслуживанию), Stor-Oslo

Lokaltrafikk as (33,33%, компания общественного транспорта в регионе Большого Осло), NOAN (70,89%), Norsk Hydro (43,82%, многоотраслевая корпорация, специализирующаяся на добыче нефти и газа, производстве цветных металлов и продукции из них, выпуске удобрений), Kongsberg Gruppen (50%, компания ВПК), Telenor (77,68%, крупнейший телекоммуникационный концерн), Den norske Bank (47,3%, крупнейший коммерческий банк), Statoil (81,8%, крупнейшая нефтегазодобывающая компания), Petoro (100%, прямое экономическое участие государства в добыче нефти и газа), Gassco (100%, оператор газотранспортных систем на норвежском континентальном шельфе), Gassled (38% через уже упоминавшуюся компанию Petoro) и некоторые другие, менее значимые для норвежского хозяйства компании.

Правительство заявило также о своем намерении преобразовать Statkraft (электроэнергетическая компания, созданная в форме госпредприятия) в АО, уменьшить госдолю участия в компании, эксплуатирующей угольное месторождение в Svea (архипелаг Шпицберген) со 100% до 51% при одновременном сохранении своего участия в материнской компании Store Norske Spitsbergen Kulkompani (угледобыча).

Не предлагалось внесения изменений в сегодняшнюю структуру владения в NSB (100%, Государственные железные дороги), Posten (100%, почта), Vane Tele (100%, телекоммуникации) и SAS (14,3%, скандинавская авиакомпания).

Столь широкое участие государства неоднократно становилось предметом критики различных международных экономических и финансовых организаций.

Анализируя положение и роль Норвегии в системе мировых экономических отношений, необходимо отметить ее активное участие в работе 60 международных организаций. В т.ч., во Всемирной торговой организации (ВТО), Международном валютном фонде (МВФ), Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), Международной организации труда (МОТ) и многих других. Через членство в Европейской ассоциации свободной торговли (ЕАСТ) Норвегия является одной из сторон Договора об общем европейском экономическом пространстве (ОЕЭП). Страна выполняет взятые на себя в рамках этих организаций обязательства, последовательно отстаивая свою точку зрения в отношении дальнейшего развития перечисленных выше организаций и выработки приоритетов их деятельности.

Норвежские власти полностью поддерживают стремление ВТО активно продолжать переговоры для создания более свободных условий торговли услугами, прежде всего в сфере судоходства, а также по вопросам торговли сельскохозяйственной продукцией, хотя в этой области между странами – членами ВТО существуют серьезные разногласия, заключающиеся в подходах к государственному субсидированию сельхозпроизводства.

В повестке дня ВТО все более значимое место занимают вопросы охраны окружающей среды. «Экологической составляющей» при осуществлении торговли товарами и услугами уделяется все больше внимания. Норвегия является одной из стран, наиболее активно работающих на этом направлении. Она настойчиво проводит идею о необходимости рассматривать весь комплекс во-

просов мировой торговли через призму охраны окружающей среды. Ею поддержана инициатива о создании в рамках ВТО специального комитета по торговле и охране окружающей среды, который вырабатывает предложения по формированию правил ведения мировой торговли с учетом решения вопросов экологии в глобальном масштабе.

Власти Норвегии на всех международных форумах (в Йоханнесбурге в 2002г.) подчеркивали, что устойчивое поступательное развитие экономики любой страны, неотъемлемой частью которой является внешняя торговля, сопряжено со все возрастающей нагрузкой на окружающую среду. В связи с этим, преследуя цель динамичного развития мирового хозяйства, особое внимание следует уделять, своевременному и адекватному решению нарастающих экологических проблем с использованием для этого политических инструментов.

Обвалы на мировых рынках ценных бумаг затронули и биржу г. Осло. Рыночная стоимость обращающихся на ней акций снизилась к концу 2002г. по сравнению с пиковым 2000г. на 40%, а индекс акций по отношению к 2001г. — на 31,1%.

Падение спроса привело к значительному сокращению объемов вывоза на внешние рынки товаров и продукции континентальных отраслей норвежского хозяйства, что для Норвегии, экономика которой ориентирована на экспорт, имело серьезные последствия. Уменьшился платежный баланс страны, поскольку падение объемов экспорта значительно превосходило снижение импортных закупок.

Неприятным моментом для исполнительной власти Норвегии было резкое увеличение численности безработных и отсутствие реальных перспектив выхода из сложившейся ситуации. Правительство предпринимает эффективные меры по улучшению положения в экономике. Налоговые послабления предоставлены предприятиям (в целом 19 млрд. крон). Особенно отмечались упразднение налога на инвестиции и двойного налогообложения дивидендов, повышение ставок амортизационных списаний, что должно увеличить приток капиталов в реализацию новых проектов, а также обеспечить активную модернизацию предприятий и увеличить капиталовложения в использование высоких технологий.

Власти Норвегии планируют уделять особое внимание вопросам исследований и развития, стимулировать инновационную деятельность путем предоставления прав на вычеты из налогооблагаемой базы затрат, направляемых на эти цели. Экономическая философия норвежского правительства нынешнего состава сводится к тому, что оно должно лишь создавать условия для «подавления» безработицы и решения насущных экономических проблем самими субъектами хозяйственной деятельности.

На фоне общего ухудшения внутриэкономической ситуации неоднозначно воспринимаются решения, принятые руководством пяти крупнейших для Норвегии компаний. Они предложили выплатить в качестве дивидендов рекордную сумму в 11,9 млрд. крон по итогам 2002г. Поскольку в этих компаниях, Statoil, Norsk Hydro, Telenor, Den norske Bank и Kongsberg Gruppen, государство является мажоритарным акционером, на его долю приходится 8 млрд. крон. Такие колоссальные вы-

платы предполагается осуществить по итогам года, который многие аналитики охарактеризовали как «год индустриального умирания норвежского хозяйства».

После целого ряда лет, характеризовавшихся высокими темпами роста (пик пришелся на 1998г.), в течение последних 1,5-2 лет хозяйство Норвегии развивалось умеренно. Не стал исключением и 2002г. По данным Центрального статбюро Норвегии рост ВВП в континентальных отраслях экономики (без добычи нефти и газа на шельфе, торгового мореплавания и трубопроводного транспорта) составил 1,3% (далее в скобках показатели, заложенные в госбюджет на 2003г.; 1,8%), а ВВП в целом — 1% (2%). Его объем превысил в 2002г. 1.512,3 млрд. крон (в неизменных ценах) или 190 млрд.долл. по среднему для 2002г. курсу.

К концу 2002г. в хозяйстве Норвегии стали отчетливо проявляться негативные тенденции, что относится, прежде всего, к росту безработицы. Усиление дисбаланса на рынке труда происходило ввиду сокращения численности занятых на предприятиях и компаниях сектора услуг (на его долю приходится 40% ВВП страны), в то время как в целом ряде других отраслей сохранялась хроническая нехватка рабочей силы.

Напряженность на рынке труда Норвегии была обусловлена заключенными на текущий год тарифными соглашениями, предполагавшими сохранение высоких темпов роста заработной платы. Их опережение аналогичного показателя в странах — основных торговых партнерах Норвегии оказало негативное влияние на конкурентоспособность норвежских предприятий. Увеличение заработной платы (только в 2002г. на 5,4%), происходившее в Норвегии в течение ряда последних лет, усугублялось резким укреплением курса норвежской кроны относительно практически всех основных мировых валют: доллара США и евро, швейцарского франка, иены.

В 2002г. на 3,3% возросло частное потребление, основной причиной чего было увеличение реальных доходов населения, вызванное ростом заработной платы. Положительная динамика данного показателя усиливалась низкими темпами инфляции. Индекс потребительских цен наводился в течение 2002г. года на низком уровне — всего 1,3%. Одной из основных причин этого было опять же существенное укрепление курса норвежской кроны относительно доллара и евро, вследствие чего происходило удешевление импорта (значительная часть частного потребления в Норвегии покрывается за счет ввоза товаров). К концу года ситуация стала меняться в связи с разбалансированием электроэнергетического рынка, вызванного достаточно холодной зимой и просчетом Директората по гидроресурсам и энергетике в отношении поддержания запасов воды в водохранилищах на необходимом уровне. Это привело к кризисной ситуации и спровоцировало резкий рост цен на электроэнергию в дек. 2002г. — янв. 2003г. (на 50 — 80%).

Государственное потребление находилось на достаточно высоком уровне — 4,5%, сохранились, хотя и несколько сгладились отрицательные тенденции инвестирования в основной капитал. При этом для континентальных отраслей и жилищного строительства было показательным усиление негативной динамики. На 4,4% снизились объемы капиталовложений в добычу нефти и газа.

В 2003г. ожидается резкое увеличение инвестиций в ТЭК — на 16,7%, что увязывается с началом обустройства первого в Баренцевом море газового месторождения Сневит, а также крупного месторождения природного газа Ормен Ланге.

Сочетание таких факторов как низкие темпы роста мировой экономики, неопределенность на финансовых рынках, а также высокая учетная ставка (6,5% к концу года) и, как следствие, притягательность в качестве валюты сбережений привели к резкому укреплению курса норвежской кроны в 2002г. Отмечалось существенное падение экспортных и импортных цен в норвежских кронах, снижение спроса на норвежскую экспортную продукцию, закупаемую, главным образом в долларах и евро. Разбалансирование фондовых рынков усилило негативные ожидания в отношении будущего развития мировой экономики.

Госфинансы

В июле 2002г. «Норгес Банк» (ЦБ Норвегии) повысил учетную ставку на 0,5% до 7%, вернув ее на уровень дек. 2001г. При этом Банк руководствовался стремлением удержать низкие темпы роста цен (основной принцип дисконтной политики нынешнего руководства «Норгес Банка») и противодействовать усилению инфляционных ожиданий в связи с повышением зарплаты. В конце года негибкая позиция Центробанка стала подвергаться усиливающейся критике.

В самом конце 2002г. Центробанк снизил учетную ставку до 6,5%. Однако эта мера не дала ожидаемых результатов, и курс национальной валюты относительно доллара продолжал расти (в начале янв. 2003г. — 6,9 норвежских крон за 1 доллар США).

Очередное снижение учетной ставки в фев. 2003г. оказалось более эффективным и курс национальной валюты начал постепенно снижаться, причем в большей степени по отношению к евро, нежели к доллару США. Курс норвежской кроны относительно евро может уже в ближайшее время перевалить за 8 крон за 1 евро.

Одно из важнейших мест в экономической, кредитно-денежной и бюджетной политике страны занимают вопросы управления средствами Государственного нефтяного фонда (ГНФ). Исходя из положения на мировых фондовых биржах и устойчиво высокого курса кроны, уже в последние месяцы отчетного года было ясно, что его рыночная стоимость в норвежских кронах будет на 31.12.2002г. ниже, чем предполагалось ранее.

Итоги управления средствами ГНФ в 2002г., представленные в начале марта 2003г. главой Центрального банка и директором Фонда, оказались удручающими: потери составили 130 млрд. крон (16 млрд.долл.). На 31.12.2001г. рыночная стоимость ГНФ составляла 613 млрд. крон, на ту же дату 2002г. — 609 млрд. крон. При этом в 2002г. в него было «закачено» 126 млрд. крон.

Здесь небезынтересно привести прогнозы в отношении капитализации Фонда: осень 2001г. — проект госбюджета на 2002г. с прогнозом в отношении рыночной стоимости Фонда на 31.12.2002г. — 837 млрд. крон; май 2002г. (корректировка госбюджета на 2002г.) — 780 млрд. крон; осень 2002г. (проект госбюджета на 2003г.) — 666 млрд. крон; итог 2002г. — 609 млрд. крон. Просчет специалистов превысил 200 млрд. крон, что является еще од-

ним веским подтверждением беспрецедентной ситуации на мировых фондовых рынках в 2002г.

Расчеты в инвалюте (средства Фонда конвертируются в доллары США и евро перед размещением на фондовых рынках), показывают, что в 2002г. прибыль была отрицательной (— 4,7%). Основной причиной была обвальная ситуация, сложившаяся на рынках акций в 2002г., в результате чего по этому портфелю падение составило 24,4%. По другим ценным бумагам, прежде всего облигациям, она развивалась более благоприятно (+ 9,9%). Однако положительная динамика курсов государственных облигаций оказалась недостаточной для нивелирования спада по портфелю акций.

Платежный баланс страны несколько уменьшился по сравнению с 2001г. в 2002г. и составил 211,1 млрд. крон. Предполагается, что в 2003г. он снизится примерно до 180 млрд. крон.

По данным Центрального банка Норвегии на 31.12.2002г. международные валютные резервы страны составляли 225,9 млрд. крон. Эти средства распределены по четырем портфелям: портфель ликвидности, средства которого могут использоваться исключительно для проведения валютных интервенций в целях реализации кредитно — денежной политики Норвегии или для поддержания финансовой стабильности страны; перспективный портфель. Его средства помещаются преимущественно туда, где в долгосрочной перспективе ожидается получение максимально высокой прибыли на вложенный капитал; буферный портфель, который представляет собой промежуточное звено. В нем аккумулируются средства, переводимые помещаемым в Государственный нефтяной фонд Норвегии; портфель «невосприимчивости», средства которого размещаются с учетом такого же объема рисков в отношении колебаний курса валют и процентов, как и текущая государственная внешняя задолженность.

В отношении накоплений в ГНФ Норвегии также вполне уместно применение термина «валютные резервы». С учетом этих средств оправданно говорить об общей сумме более 800 млрд. крон или 110 млрд.долл.

Объем брутто-задолженности государства сохраняется в Норвегии на неизменном уровне с 1993г. В конце 2001г. совокупная госзадолженность составляла 278,5 млрд. крон, в то время как требования (без капиталовложений в коммерческую деятельность, авансовых и текущих платежей) — 1.016 млрд. крон. На 30.09.2002г. она увеличилась, причем только за счет роста внутреннего долга до 317,4 млрд. крон. Расчеты, проведенные с использованием этих данных, показывают нетто-требования норвежской госказны в 738 млрд. крон. Если в основу расчетов положить все статьи требований и статьи задолженности, то нетто-финансовые требования Норвегии можно оценить на конец 2002г. в 800 млрд. крон.

Чистая внешняя государственная задолженность страны на 30 сент. 2002г. составляла 5,5 млрд. крон. Объем денежной массы М₂ в марте 2003г. составлял 865,9 млрд. крон. Изменения курса норвежской кроны: 2000г. — 8,81 норвежских крон = 1 долл. США; 2001г. — 8,97; 2002г. — 7,97.

Количество компаний, с ценными бумагами которых осуществлялись операции на фондовой бирже г. Осло, составляло на конец 2002г. 203. При этом 103 компании учитывались в основном

списке, 79 — в списке малых и средних предприятий. 21 — занимались операциями с облигациями (сертификатами). 179 компаний — норвежские, остающиеся 24 — иностранные.

Крупнейшими норвежскими компаниями, акции которых котируются на бирже г. Осло, являются: Statoil (рыночная стоимость на 31.12.2002г. — 128,1 млрд. крон, доля 27%), Norsk Hydro (82,8 млрд. крон, 17,5%), Telenor (47,8 млрд. крон, 10,1%), Orkla (25,5 млрд. крон, 5,4%), DnB Holding (25,1 млрд. крон, 5,3%), Gjensidige NOR (19,7 млрд. крон, 4,2%), Norske Skogsindustrier (13 млрд. крон, 2,7%), Tomra Systems (8 млрд. крон, 1,7%), Bergesen d.u. (7,4 млрд. крон, 1,6%), Elkem (7,2 млрд. крон, 1,5%), Storebrand 7,2 млрд. крон, 1,5%), Tandberg (5,2 млрд. крон, 1,1%).

Среди иностранных компаний основное место занимают Royal Caribbean Cruise (8,1 млрд. крон, 27,7%), Amersham (6 млрд. крон, 20,5%), Frontline (4,1 млрд. крон, 14,1%), Stolt — Nielsen (2,8 млрд. крон, 9,7%).

Оборот фондовой биржи Осло составил в 2002г. 444,2 млрд. крон (количество транзакций — чуть более 2 млн., количество акций, с которыми были совершены операции купли/продажи — 13,6 млрд.). Из этой суммы на 40 крупнейших компаний пришлось 416,1 млрд. крон (93,7%).

Ежедневный оборот на бирже составлял в 2002г. в среднем 1,8 млрд. крон (-21% по сравнению с 2001г.), а количество торговых операций — 8.226 (-19%).

В отношении ситуации, складывавшейся на фондовой бирже г. Осло в 2002г., существуют достаточно противоречивые мнения специалистов. Акции ряда компаний, имеющих солидные производственно-финансовые показатели, котируются на бирже по очевидно заниженным ценам. Численность компаний, акции которых обращаются на бирже Осло и к которым все больший интерес проявляют иностранные инвесторы, постоянно увеличивается. Речь идет об акционерных обществах, имеющих положительные показатели производственно-финансовой деятельности, прозрачную структуру собственности, хорошие позиции на соответствующих сегментах национально-го и международного рынков. Эта ситуация создает объективные условия для расширения процессов перехода этих компаний под контроль иностранцев.

Банки

Служба кредитного контроля Норвегии по итогам 2002г. сообщает, что ею в сфере банковско-финансовой деятельности осуществлялся надзор над функционированием: 129 сберегательных банков; 16 коммерческих банков; 10 филиалов норвежских банков за границей; 8 филиалов иностранных банков в Норвегии; 33 финансовых компаний; 2 филиалов норвежских финансовых компаний за границей; 21 филиала иностранных финансовых компаний в Норвегии

В сфере страхования жизни, страхования от ущерба и пенсионного обеспечения: 7 компаний, занимающихся страхованием жизни; 6 компаний, работающих по программам аккумуляции сбережений, которые связаны со страхованием жизни; 52 компаний, занимающихся страхованием от ущерба; 14 региональных страховых обществ моряков; 20 региональных обществ, страхующих от

пожаров; 29 филиалов и иностранных компаний стран-членов Договора об Общем европейском экономическом пространстве; 50 страховых маклеров; 120 частных страховых касс; 29 коммунальных страховых касс; 65 пенсионных фондов. Под контролем этой Службы находятся 13 холдинговых компаний.

Норвежские банки по своей рыночной стоимости уступают банкам североевропейских стран за исключением Исландии, а их активы не идут ни в какое сравнение с активами банков соседних государств: Nordea (Швеция) — 1991 млрд. крон; Den Danske Bank (Дания) — 1856 млрд. крон; Svenska Handelsbank (Швеция) — 1073 млрд. крон; Svenska Enskilda Banken (SEB, Швеция) — 1042 млрд. крон; Den norske Bank + Gjensidige Nor (Норвегия) — 997 млрд. крон (проходят процесс слияния).

Акции норвежских банков обращаются на биржах на 10% ниже, чем их балансовая стоимость, в то время как шведских банков — на 20% выше. Частично эта разница может быть объяснена более высоким уровнем учетной ставки в Норвегии, нежели в других североевропейских странах, что объективно ведет к занижению курса акций норвежских банков. Еще одним объяснением могут быть кредитные риски, которым, в отличие от других стран, подвержены коммерческие банки Норвегии в силу высокого курса кроны и, опять же, учетных ставок, что неизбежно приводит к росту количества банкротств субъектов хозяйственной деятельности и потерям банков.

Крупнейшим финансовым концерном Норвегии является Den norske Bank. В его состав входят собственнo коммерческий банк Den norske Bank, Postbanken и страховая компания Vital.

Характерной чертой Den norske Bank является то, что государство через специализированный фонд — Bankinvesteringsfond — владеет 47,8% его акционерного капитала. Доля иностранных инвесторов — 31,4%, частных норвежских акционеров — 20,8%. Акционерный капитал — 7,7 млрд. крон. Рыночная стоимость банка на 31.12.2002г. составляла 25,1 млрд. крон. Количество клиентов концерна — 1,8 млн. физлиц и 70 тыс. юрлиц. Объем совокупных активов концерна — 680 млрд. крон, численность занятых — 7 тыс. чел. Итоги производственно-финансовой деятельности банка в 2002г. — 3,3 млрд. крон против 4,7 млрд. крон годом раньше.

Финансовая группа Gjensidige Nor состоит двух концернов: Gjensidige Nor и Gjensidige Nor Forsikring. В сферу деятельности группы входит предоставление банковских и страховых услуг, услуг сберегательных банков и услуг по социальному страхованию, а также операции с недвижимостью. Объем совокупных активов группы — 317 млрд. крон. Численность занятых — 7.800 чел., количество клиентов — 2 млн. физ. и юрлиц.

Другие банковско-финансовые концерны, работающие на рынке Норвегии. Прежде всего — это крупнейшая финансовая группировка Северной Европы Nordea, активы которой превышают 250 млрд. евро, а акционерный капитал — 1,2 млрд. евро. Ее доля рынка в сфере банковских услуг Норвегии — 15%. В конце 2001г. Nordea поглотила второй по величине коммерческий банк Норвегии — Christisnia Bank og Kredittkassen. Большая часть акций этой группировки находится в руках шведских акционеров, в т.ч. 18% — у шведского государства.

Еще одним из норвежских коммерческих банков, разделивших судьбу Kredittkassen, является Fokus Bank, поглощенный Den danske Bank, но сохранивший свое название. Капитал, находящийся в управлении Fokus Bank — 54,4 млрд. крон, акционерный капитал — 1,5 млрд. крон, численность занятых — чуть более 1.000 человек.

Центральный банк страны своей основной задачей считает принятие всех необходимых мер для обеспечения финансовой стабильности, включая изучение тех обстоятельств, которые могли бы спровоцировать возникновение системного кризиса в этом секторе. Важным звеном работы Центрального банка Норвегии во взаимодействии со Службой кредитного контроля является отслеживание процессов расширения кредитования норвежскими банками своих крупнейших клиентов для выявления ненадежной дебиторской задолженности. Целью этого мониторинга является определение объемов рисков, которые банки берут на себя и которые потенциально могут вызвать возникновение проблем с их ликвидностью и солидностью в случае невыполнения крупнейшими заемщиками взятых на себя обязательств.

Ретроспективный анализ, проведенный Центробанком страны, показывает расчетные усредненные проценты по кредитам в разбивке по различным группам риска (отраслям) в 1989-2001гг. Рыбное хозяйство и товарное выращивание рыбы: максимум 1989г. — 16,5%, минимум 1997г. — 8,6%, вероятность банкротств — 4,5%. Промышленность и горная добыча: максимум 1989г. — 16,9%, минимум 1997г. — 9,7%, вероятность банкротств — 2,9%. Строительство: максимум 1989г. — 17,7%, минимум 1997г. — 10,3%, вероятность банкротств — 3,2%. Розничная торговля: максимум 1989г. — 17,7%, минимум 1997г. — 9,9%, вероятность банкротств — 3,5%. Гостиничное хозяйство и общепит: максимум 1989г. — 15,8%, минимум 1997г. — 8,9%, вероятность банкротств — 6,9%. Коммерческие предоставление услуг: максимум 1989г. — 17,4%, минимум 1997г. — 9,7%, вероятность банкротств — 2,6%. Эксплуатация недвижимости: максимум 1989г. — 15%, минимум 1997г. — 6,8%, вероятность банкротств — 0,8%;

В данном анализе фигурируют только 1989 и 1997гг., что объясняется тем, что первый предшествовал самому серьезному системному кризису в банковской сфере Норвегии последних десятилетий, в то время как последний был годом наибольшей стабильности в экономике с вполне обоснованными перспективами ее дальнейшего устойчивого роста.

При увеличении объема кредитов с 30.09.2001г. по 30.09.2002г. на 9% рост кредитования частных лиц составил 11,4% (депозиты и вклады по той же группе — 9,5%).

Прибыль норвежских банков и иных финансовых учреждений в 2002г. была на самом низком уровне за последние 10 лет. После серьезного банковского кризиса начала 90гг. банки не имели столь низких доходов и не несли столь значительных убытков. Такие данные были приведены на пресс-конференции гендиректора Службы кредитного контроля Норвегии Б.С. Ому в конце фев. 2003г. Глава Службы заявил, что не считает ситуацию критической для банков даже несмотря на отрицательные показатели деятельности многих из них, вызванные большими потерями на кредитах.

Он отметил солидность трех крупнейших коммерческих банков Норвегии — Nordea, Den norske Bank и Gjensidige Nor, способных устоять в условиях периода значительных убытков. В качестве важнейших стабилизирующих моментов он отметил: рост сбережений населения; объемы кредитов и ссуд частным лиц увеличиваются; замедлились темпы роста цен на жилье, а цены на недвижимость под офисы и предприятия даже не приблизились к предкризисным годам.

По мнению аналитиков, ситуация в этой сфере будет определяться темпами экономического роста, в отношении которого пока делаются неутешительные прогнозы. Небольшим банкам придется решать вопросы увеличения собственного капитала (активов) и другие проблемы ликвидности долгосрочного характера. При этом положение в банковском секторе может улучшиться вследствие резкого снижения учетной ставки, что принесет облегчение финансовым учреждениям.

Особенностью нынешнего периода функционирования финансово-банковской системы Норвегии является углубление процессов консолидации, т.е. слияний и поглощений одними структурами или группировками других банков или финансовых учреждений.

Инвестиции

Континентальные отрасли норвежского хозяйства. После прохождения конъюнктурного пика в 1998г. снижение валовых инвестиций в предприятия континентальных отраслей способствовало замедлению роста внутреннего потребления. Особенно существенным был спад в 2002г. (— 6%). Здесь основной причиной также стало откладывание капиталовложений на конец года или на более позднюю перспективу в связи с принятием правительством решения об отмене налога на инвестиции с 1 окт. 2002г.

Прогнозируется дальнейшее падение капиталовложений в промышленность частично в связи с низкой рентабельностью предприятий, частично потому, что действительно крупные инвестиционные проекты либо завершены, либо находятся в завершающей стадии. Причем сохранение негативных тенденций продлится вплоть до конца 2004г., в т.ч. по причине неустойчивой мирохозяйственной конъюнктуры.

Исключением здесь будет электроэнергетика, где ожидается рост инвестиций, а в более отдаленной перспективе — сектор услуг. Темпы сокращения капиталовложений в предприятия континентальных отраслей промышленности в 2003г. будут на уровне пред.г.

Строительство жилья. Рост в жилищном строительстве приостановился в начале 2002г. Затем началось падение капиталовложений, которое составило по году 3,9%. Было сдано в эксплуатацию 22.400 квартир, что означает снижение по количеству на 10,6%, а по площадям — 11,3% по сравнению с 2001г. Предполагается сохранение темпов падения инвестиций в этом секторе на уровне пред.г., т.е. — 4%.

Прямые иностранные инвестиции в Норвегии и норвежские капиталовложения за границей. Капиталовложения в 2002г. осуществлялись в ФРГ и Швецию, а не в страны с «типично низкими издержками производства». Это является подтверждением общей тенденции: иностранные инвести-

ции во все большей степени направляются в Западную Европу и другие богатые индустриальные страны.

Из совокупного объема накопленных прямых норвежских капиталовложений за границей (по состоянию на 2000г. — 297,8 млрд. крон) 68% были размещены в странах ЕС, в т.ч. в Великобритании, Дании и Швеции — 42%.

В процентном отношении к ВВП объемы иностранных прямых капиталовложений в экономику Норвегии соответствовали уровню Западной Европы. Это относится как к иностранным прямым капиталовложениям в норвежскую экономику (поступающие), так и к норвежским инвестициям за границей (исходящие).

В Норвегии увеличение поступающих капиталовложений в процентном отношении к ВВП было таковым: 1990г. — 10,7%, 1999г. — 21,1%. В течение последних 10-15 лет резко выросли объемы норвежских прямых инвестиций за границей: с 9,4% от ВВП в 1990г. до 25,3% в 1999г.

Норвежские прямые капиталовложения, с экономической точки зрения, способствуют совокупным норвежским накоплениям, поскольку нет принципиальных различий между размещением доходов под проценты за границей или прямым направлением имеющихся финансовых средств в виде инвестиций в производственные объекты с получением доходов в форме прибыли от деятельности этого предприятия или дивидендов. Принципиальным является лишь проживание инвестора в Норвегии, т.к. если он ее покидает, то прекращается поступление доходов от вложенных за границей средств.

Возросшая в последнее время мобильность капиталов, прежде всего в виде прямых инвестиций, подвергает предприятия различного профиля своего рода международной конкуренции. Прямые капиталовложения могут способствовать повышению эффективности работы норвежских предприятий, если при рассмотрении вопроса о целесообразности совершения инвестиции иностранная компания видит возможности для улучшения рентабельности работы потенциального реципиента капиталовложения.

Статистика Центрального банка Норвегии показывает, что в 2002г. инвестиции в норвежскую экономику осуществлялись практически только в форме приобретения акций. Количество фирм/предприятий сократилось к 1 янв. 2003г. по сравнению с 1.01.2001г. на 1,6%. В 2002г., в отличие от 2001г. создание и ликвидация были практически сбалансированы.

Сегодня власти Норвегии дополняют своими средствами, в т.ч. бюджетными, рынок частных капиталов. В связи с этим важнейший вопрос заключается в том, до какого уровня государство может увеличивать свое участие в этом. Объем инвестиций, осуществляемых, в т.ч. государством и определяемый в процентах от ВВП, традиционно был в Норвегии выше, чем в других странах. Прибыль же на вложенный капитал, напротив, была относительно стран-членов ОЭСР невысока (в среднем 7 — 8%). Норвежские власти не считают это проблемой для национальной экономики и инвестиционной политики, поскольку данные показатели свидетельствуют скорее о том, что инвестиции с низкой отдачей осуществлялись и продолжают осуществляться в больших объемах.

Другим важным нормативным актом, принятие которого также было направлено на повышение инвестиционной активности, стала отмена с 1 окт. 2002г. налога на капиталовложения. Ликвидация данного налога, просуществовавшего в Норвегии более 30 лет, приведет если не к инвестиционному буму в норвежском хозяйстве, то, во всяком случае, явится серьезным стимулом для расширения активности в этой сфере.

И, наконец, придать новый импульс инновационной деятельности, неразрывно связанной увеличением объемов средств, направляемых на финансирование капиталовложений, должно стать предоставление права вычета из налогооблагаемой базы расходов на цели исследований и развития всем предприятиям.

Нефтегазодобыча

Она является важнейшей отраслью норвежской экономики, ее фундаментом. По экспорту сырой нефти (порядка 3,1 млн. баррелей в сутки) Норвегия вышла на третье место в мире, а топливно-энергетический комплекс (ТЭК) страны занял одно из ведущих мест в мире. Своему стремительному развитию норвежский ТЭК обязан государственной политике, которая была направлена на активное привлечение мировых лидеров в сфере добычи углеводородного сырья с целью использования их финансовых, технологических и интеллектуальных ресурсов. Огромную роль для успешного освоения шельфовых месторождений Норвегии в сжатые сроки сыграло наличие в стране судостроения, занимавшего передовые позиции в мире и активно подключившегося к строительству морских объектов для добычи углеводородного сырья.

В своем самом свежем предложении Стортингу №38 «О нефтегазодобыче» (официальный документ правительства) министерство нефти и энергетики оценивало суммарные извлекаемые запасы углеводородного сырья на норвежском континентальном шельфе (НКШ) на начало 2002г. в 13,8 млрд. стандартных куб. м. нефтяного эквивалента. За 30-летний период эксплуатации нефтегазовых месторождений НКШ было извлечено 3,3 млрд. куб. м. нефтяного эквивалента, или 24% (запроданы в рамках различных контрактов или уже поставлены потребителям).

Ресурсы природного газа на НКШ оцениваются в 7.074 млрд. ст. куб. м. Извлечено — 10%, доказано наличие — 55%, предполагается наличие — 35%.

В целом в ТЭК Норвегии, в который входят добыча нефти и газа, компании — поставщики оборудования, товаров, технологий и услуг, исследовательские организации и учебные заведения, работающие на эту отрасль, занято 70 тыс. чел. (3%, что сопоставимо с аграрным сектором страны). При этом опосредованно ТЭК способствовал занятости в целом 220 тыс. чел.

Норвежские власти поддерживают привлекательность НКШ за счет внесения изменений и поправок в законодательство, регулирующие вопросы налогообложения при освоении нефтегазовых месторождений, добычи нефти и газа, ликвидации нефтегазодобывающих объектов, выработавших установленные сроки эксплуатации. Серьезные изменения были внесены в нормативные акты по налогообложению деятельности на

месторождении Сневит в южной части Баренцева моря, предоставлены налоговые послабления при ликвидации объектов на НКШ, внесено предложение о возможности уплаты налогов нефтяными компаниями в иностранной валюте.

Норвегия, имея значительные запасы нефти и природного газа в Северном, Норвежском и Баренцевом морях, является одним из основных экспортеров энергоресурсов в Западной Европе, обеспечивая 12% суммарного потребления газа и 20% поставок сырой нефти в страны Европейского Союза.

Нефть и газ играют определяющую роль в экономике Норвегии. В 2002г. доля энергоресурсов в норвежском экспорте составила 60%, что обеспечило в денежном выражении 26% поступлений в госбюджет. Удельный вес этого сектора в ВВП страны колеблется в зависимости от различных факторов от 20 до 25%.

Прогнозируя объемы производства углеводородного сырья в долгосрочной перспективе (до 2050г.), министерство нефти и энергетики использует два сценария: «динамичного развития» (оптимистический) и «угасающего развития» (пессимистический).

К 2020г. добыча нефти на НКШ может прекратиться, если в основу прогноза положить реализацию проектов, по которым решения уже приняты. По оптимистическому сценарию производство нефти на НКШ может продолжаться еще 50 лет, а газа — 100 лет.

В госбюжете Норвегии на 2003г. минфин показывал объемы добычи нефти в Норвегии: в 2001г. — 3,1 млн. бар. в сутки, в 2002г. — 3 млн. бар. в сутки. В 2003г. ожидается добыча в 2,9 млн. бар. в сутки, а в 2004г. — 3,1 млн. бар. в сутки.

Объемы добычи нефти, включая NGL (Natural Gas Liquids, т.е. этан, пропан, бутан и конденсат), составляли в 2001г. 3,4 млн. бар. в сутки, из которых 3,2 млн. бар. шло на экспорт. В 2002г. объемы поставок природного газа Норвегией в Европу составили 50,5 млрд. куб. м.

Специалисты особо отмечают значение NGL (рост производства на 30% в 2001г. по сравнению с 2000г., более 20% потребляется в самой Норвегии) и LNG (Liquified Natural Gases, сжиженные газы). Внутреннее потребление углеводородного сырья в Норвегии — 200 тыс. бар. в сутки (для нефтеперерабатывающей и нефтехимической промышленности).

В перспективе возможно потребление природного газа на газотурбинных электростанциях при условии их строительства с использованием чистых технологий, т.е. с минимальными выбросами в атмосферу CO₂. Объемы производства природного газа на НКШ будут увеличиваться: 2005г. — до 80 млрд. ст. куб. м. в год, 2007г. — до 87 млрд. ст. куб. м. в год, 2010г. — до 90 куб. м. в год (источник: госбюджет Норвегии на 2003г.). Экспорт природного газа в объеме 100 млрд. куб. м. в год для Норвегии пока нереалистичен.

Норвежский природный газ практически полностью поставляется в Европу. Особый интерес для норвежских экспортеров представляет рынок Великобритании в связи с прогрессирующим истощением запасов британского шельфа (их может хватить, исходя из доказанных ресурсов, только на ближайшие 7-8 лет). С учетом этого ожидается резкий рост импорта природного газа, прежде

всего из Норвегии (контакты на поставки газа уже заключены). Сохраняется интерес и к расширению поставок газа в страны Восточной Европы, в частности в Польшу и Чехию.

Прогнозы министерства нефти и энергетики Норвегии в отношении инвестиций в норвежский ТЭК показывают их постепенное снижение после 2003г.: 2002г. — 53 млрд. крон (6,6 млрд.долл.), 2003г. — 59,5 млрд. крон (7,4 млрд.долл.), 2006г. — 46,4 млрд. крон.

Учитывая состояние ресурсной базы НКШ, которая не пополняется за счет открытия новых действительно крупных месторождений в течение длительного времени, главы норвежских нефтегазодобывающих компаний Statoil и Norsk Hydro официально заявляли в 2002г. о переносе центра тяжести при финансировании капиталовложений на зарубежные страны.

Трубопроводная инфраструктура НКШ включает в себя 22 нефте- и газопровода, из которых 6 — газопроводы в Европу и 1 трубопровод с выходом на территории Великобритании. Трубопроводы для экспорта газа в Европу: Europipe I (выход на континент в Emden Германия, пропускная способность — 13 млрд. куб. м. в год, капвложения — 18,9 млрд. крон, включая терминал на континенте); Europipe II (выход на континент в Dornum Германия, пропускная способность — 18 млрд. куб. м. в год, капвложения — 8,6 млрд. крон); Franpipe (выход на континент в Dunkerque Франция, пропускная способность — 15 млрд. куб. м. в год, капвложения — 8,8 млрд. крон, включая терминал на континенте); Norpipe (выход на континент в Emden Германия, пропускная способность — 15 млрд. куб. м. в год, капвложения — 23,4 млрд. крон); Zeerpipe (выход на континент в Zeebrugge Бельгия, пропускная способность — 13 млрд. куб. м. в год, капвложения — 21,5 млрд. крон); Vesterledd (выход на территории Шотландии в St. Fergus, возможная пропускная способность — 35 млн. куб. м. в сутки, ограничена 18 млн. куб. м. в сутки или 6,6 млрд. куб. м. в год, капвложения — 1 млрд. крон).

Пропускные способности норвежских газопроводов составляют 80 млрд. ст. куб. м. в год, а в перспективе могут быть доведены, в т.ч. за счет повышения давления в отдельных газопроводах до 92 млрд. ст. куб. м. в год.

Норвежская нефтяная компания Det norske statsoljeselskap, известная более как Statoil (доля государства 81,78%), является крупнейшей нефтегазовой компанией в стране. По своей производственной и финансовой структуре относится к типу интегрированных компаний и осуществляет программы по разведке нефтегазовых месторождений как в пределах норвежских территориальных вод, так и за пределами национальных границ. Является оператором на 15 месторождениях.

По итогам 2002г. Statoil имел валовые доходы в 244 млрд. крон (30,5 млрд.долл., + 3% по сравнению с 2001г.) при результате производственно-финансовой деятельности (до выплаты налогов) в 51 млрд. крон (6,4 млрд.долл., — 9%).

Через госкомпанию Petoro осуществляется непосредственная (прямая) реализация государственных экономических интересов в сфере разведки, производства и транспортировки углеводородов на НКШ.

Norsk Hydro является для Норвегии второй по величине компанией, в которой доля государства составляет 43%. Главным направлением деятельности этого многоотраслевого концерна является добыча углеводородов на норвежском континентальном шельфе (НКШ) и за рубежом. Помимо данного направления к основным областям специализации Norsk Hydro относятся: нефтепереработка, производство легких металлов (алюминия, магния), минеральных удобрений, нефтехимическое производство, производство биополимеров.

По итогам 2002г. корпорация имела валовые доходы в 162,9 млрд. крон (20,4 млрд.долл.), что на 6,6% больше, чем годом раньше. Результат производственно-финансовой деятельности до выплаты налогов составил 22,1 млрд. крон (2,8 млрд.долл., на 3,3% больше, чем в 2001г.). Высокие результаты были обеспечены исключительно нефтегазовым подразделением Norsk Hydro, которое работало в условиях неплохих цен на нефть и поддерживало объемы производства нефти (в IV кв. 2002г. — 540.000 бар. в сутки) и газа на высоком уровне. Остальные подразделения — производство цветных металлов и минудобрений — испытывали в 2002г. серьезные трудности в связи с падением рынков этой продукции.

В 2002г. Norsk Hydro затратила 40 млрд. крон на финансирование капиталовложений, крупнейшим из которых было приобретение германского производителя продукции из алюминия VAW (25 млрд. крон). Компания добывает нефть (30 тыс. бар. в сутки) в России на Харьягинском месторождении на основе СРП.

Госкомпания Gassco, ответственная за эксплуатацию норвежских газотранспортных сетей, является их системным оператором, но не владеет ими. **Норвегия — самый крупный в мире оператор подводных трубопроводов.**

Недавно созданная компания Gassled владеет газопроводами: Zeerpipe, Europipe, Europipe II, Franpipe, Statpipe (включая объект в Karsto), Vesterled, Oseberg gasstransport, Asgard transport, Norpipe, а также терминалы в St. Ferguse (Великобритания), Zeebrugge (Бельгия), Dunkerque (Франция), Domum и Emden (Германия). Норвежская газотранспортная система является крупнейшей из созданных на морском шельфе. Общая протяженность трубопроводов, связанных с 40 объектами, — 6000 км.

Общие объемы капиталовложений в Gassled оцениваются в 150 млрд. крон (в ценах 2002г.). Оператором Gassled является Gassco. По трубопроводным системам Gassled ежедневно прокачивается 210 млн. куб. м. газа (на 230 млн. крон) и 25.000 т. NGL (пропан, бутан и др.). Крупнейшими акционерами Gassled являются Petoro (компания, обеспечивающая прямое экономическое участие государства при добыче нефти и газа, 38,293%), Statoil (20,379%), Norsk Hydro Produksjon (11,134%) и TotalFinaElf Exploration Norge (9,038%).

В 2002г. инвестиции в разработку нефтегазовых месторождений были несколько ниже, чем предполагалось. Одной из причин этого стало то, что по некоторым капиталовложениям было принято решение об их осуществлении позднее. Объяснением такому откладыванию может служить возросшая неопределенность, проистекающая из снижения результативности разведочно-поисковых ра-

бот. Предварительные данные по 2002г. показывают падение валовых инвестиций на 5% (в неизменных ценах) по сравнению с пред.г.

Событием для норвежской экономики в целом, стало внесение изменений в Закон «О налогообложении добычи нефти и газа на норвежском континентальном шельфе» от 13 июня 1975г. №35.

Необходимость внесения данных изменений была обусловлена стремлением норвежских властей создать особые рамочные условия деятельности при освоении нефтегазовых месторождений на Севере страны, обеспечив тем самым приток капиталовложений, в т.ч., иностранных инвестиций. Речь идет, по существу, конкретно о месторождении Сневит, располагающемся в Заполярье, в Баренцевом море.

Месторождение Сневит было обнаружено в 1984г. Запасы природного газа на нем, включая месторождения — спутники Альбатрос и Аскеладден, оцениваются в 310 млрд. куб. м. Вопрос освоения крупных запасов природного газа на месторождении Сневит исследовался в течение многих лет. До последнего времени компания Statoil, имеющая операторские права, и ее партнеры по лицензии занимались изучением возможностей комбинированной добычи углеводородов с целью повышения ее рентабельности, т.е. в дополнение к природному газу добывать и нефть. Совладельцами лицензии являются несколько нефтяных компаний: Petoro (30%), Statoil (24%), Total/Fina/Elf (18,4%), Gas de France (12%) и Norsk Hydro (10%). В рамках освоения месторождения Сневит планируется построить в местечке Мелькэйя неподалеку от г. Хаммерфест завод по производству сжиженного газа. Он будет смонтирован на гигантском лихтере, стационарно стоящем на якоре у Мелькэйя. Численность занятых на нем 200 чел. Во время строительства потребность в работающих будет превышать 1000 чел. Рассматривается вопрос строительства электростанции, работающей на природном газе с этого месторождения. Затраты на освоение месторождения Сневит оцениваются в 52-55 млрд. крон. Значимость этого проекта для северных провинций Норвегии велика и он может рассматриваться в качестве жизненно важного для всего региона. Потенциальными рынками для поставок сжиженного газа специальными судами с месторождения Сневит являются страны Средиземноморья, в т.ч. Испания, а также восточное побережье США.

В процессе выработки специального режима налогообложения для этого региона норвежские власти столкнулись с определенным противодействием со стороны Директората по надзору над соблюдением правил конкуренции КЕС, усматривавшего в этом скрытую форму госсубсидирования. Норвежские власти исходили в этой ситуации из положений Договора об Общем европейском экономическом пространстве, регулирующих вопросы господдержки регионам при осуществлении крупных инвестиционных проектов, реализация которых способствуют сохранению населения в отдаленных уголках страны и созданию новых рабочих мест. По предложению минфина Норвегии, в выше упомянутый закон вносятся очень небольшие, однако крайне существенные изменения.

Ранее пункт «б» статьи 3 (Особые правила оценки имущества и установления суммы дохо-

дов) упоминавшегося выше закона гласил, что расходы на приобретение основных средств могут подлежать списанию из расчета 16,6% в год, начиная с того года, когда эти расходы были понесены.

Теперь данный пункт изменен: из расчета 33,3% в год, при условии того, что целью объекта является производство, транспортировка по трубопроводу и обработка газа, подлежащего охлаждению до жидкого состояния, на крупном производственном объекте по сжижению газа, который располагается в провинции Финнмарк или в коммунах Кофьорд, Шервэй, Нордрейса или Квенанген провинции Трумс» (обе провинции – самые северные в Норвегии, располагающиеся за Полярным кругом).

Экономическая суть данного предложения очень проста. Ставка списания капиталовложений, осуществляемых в связи с производством, транспортировкой по трубопроводу газа, а затем его охлаждением до жидкого состояния, повышается в два раза. Это в свою очередь означает, что инвестиции в этом случае будут списываться в течение 3, а не 6 лет. Данное налоговое послабление приведет к уменьшению налоговых платежей в госбюджет в течение первых 3 лет, но к их увеличению в течение следующего трехлетнего периода.

Нефтепереработка

В Норвегии ею занимаются частично приватизированная компания Statoil на базе дочернего предприятия Statoil Mongstad Refining, в котором материнской компании принадлежит 79% акций, а также Esso Norge.

Производственные мощности нефтеперерабатывающего завода компании Statoil Mongstad Refining позволяют выпускать 10 млн.т. нефтепродуктов в год, а предприятия, принадлежащего Esso Norge, – 4,5 млн.т. Эти НПЗ производят широкую гамму нефтепродуктов: различные сорта бензина, авиационное и дизельное топливо, моторные, специальные и антикоррозионные масла, топочный мазут.

Statoil представлен также 50% пакетом акций в международной корпорации Borealis, занимающей ведущие в Европе позиции в области производства сырья для пластмасс (полиолефинов). В Норвегии предприятие Borealis, географически расположенное неподалеку от завода фирмы Noretyl, производит полиолефины (полиэтен и полипропен) на базе вырабатываемых Noretyl полимеров (этена и пропена). Фирма Noretyl принадлежит в соотношении 50/50 норвежской компании Norsk Hydro и Borealis.

В годовых отчетах компании Statoil инвестиции в нефтепереработку не отделены от ее вложений в маркетинговые мероприятия, которые включают в себя строительство новых автозаправочных станций. Затраты на маркетинг достаточно высоки, поскольку Statoil является владельцем значительного количества АЗС как в странах Скандинавии, так и восточноевропейских странах (Польша, Россия, Прибалтика), продолжая расширять их сеть.

В Норвегии имеется три газохранилища, которые располагаются в населенных пунктах Karsto, Kollsnes и Tjeldbergodden (западное побережье страны). Компания «Gasnor», которой принадлежит один из газопроводов, проложенных на континент с месторождений Северного моря, приступила в марте 2002г. к строительству объекта по

сжижению газа в местечке Karmoy. Срок пуска его в эксплуатацию – 2003г. В Karsto на базе природного газа ежегодно производится 620 тыс.т. этана.

Природный газ, поступающий на терминал в Tjeldbergodden, используется для промышленных целей. Его крупнейшим потребителем является Tjeldbergodden Luftgassfabrikk (51% акционерного капитала принадлежит компании Statoil, 49% – компании Conoco). Мощности этого предприятия позволяют ежегодно производить 830 тыс.т. метанола, используя для этого 700 млн. куб. м. природного газа. Вода, при помощи которой охлаждаются установки этого завода, отводится в рыболовецкие хозяйства по товарному выращиванию палтуса и тюрбо. Компания Norferm приступила недавно в Tjeldbergodden к производству биопротеинов, которые могут, в т.ч., использоваться в качестве корма для рыб.

Норвегия располагает значительными мощностями по производству широкой гаммы химических и нефтехимических продуктов. Это позволяет ей осуществлять экспорт таких товаров как азотные удобрения, взрывчатые вещества промышленного назначения, альгинаты, краски, лаки, в производстве которых страна занимает не только ведущие позиции в Европе, но и в мире. Число занятых в отрасли – 23,6 тыс.чел. Доля химпрома в 2001г. в ВВП обрабатывающих отраслей промышленности Норвегии составила 10,4% (13,5 млрд. крон).

Наиболее крупные компании этой отрасли промышленности – Norsk Hydro (удобрения), Dyno Industrier (взрывчатые вещества, клей), Jotun (краски), Borealis (нефтехимическая продукция), Lilleborg (моющие и гигиенические средства), Pronova Biopolymer (альгинаты). Концерн Amer-sham, основная компания этой сферы материального производства, специализируется на разработке и выпуске контрастирующих веществ для рентгенодиагностики.

Металлургия

Власти черной металлургии Норвегии специализируются на производстве ферросплавов, прежде всего ферросилиция, а в области цветной металлургии – алюминия, магния, никеля, меди и цинка.

По производству алюминия в Западной Европе Норвегия находится на первом месте, в мире – на 7. Первичный алюминий производится на 7 предприятиях Западной Норвегии.

Факторами, предопределившими развитие в Норвегии цветной металлургии, были возможности производства дешевой электроэнергии на базе гидроресурсов, а также наличие незамерзающих глубоководных портов. К числу основных металлургических компаний относятся Norsk Hydro (алюминий, магний), Elkem (алюминий, металлический кремний, ферросплавы), Fesil (ферросплавы), Fundia (норвежско-финско-шведская, переплавка лома черных металлов и выпуск арматуры и другой стальной продукции), Falconbridge Nikkelverk (рафинированный никель, кобальт и медь), Norsink (цинк).

В 2002г. наблюдались тенденция к некоторому понижению цен на алюминий, в пределах 1450 – 1500 дол. за тонну. Положение в секторе производства цветных металлов было несколько лучше, чем в черной металлургии. Общий объем инвести-

ций, вложенных в цветную металлургию Норвегии в 2002г., оценивается в 4,5 млрд. крон (500 млн.долл.).

Крупнейшей компанией является Norsk Hydro, которой на 31 дек. 2001г. владели норвежское государство в лице министерства экономики и торговли (43,82% акций рыночной стоимостью в 35,5 млрд. норвежских крон) норвежские частные компании – 23,4%, иностранные акционеры, главным образом американские (32,8%). Биржевая стоимость Norsk Hydro в конце 2001г. оценивалась на бирже г. Осло в 81 млрд. норв. крон (9 млрд.долл.). В связи со стратегическим приобретением в начале 2002г. немецкой алюминиевой немецкой компании VAW Hydro Aluminium, одним из трех ведущих подразделений Norsk Hydro, корпорация рассчитывает значительно укрепить свои позиции на мировом алюминиевом рынке. Стоимость этой инвестиции превысила 24 млрд. норв. крон. Концерн занимает по производству алюминия 1 место в Европе. Его оборот возрос до 80 млрд. норв. крон (9 млрд.долл.). На 12 заводах концерна, расположенных в 5 странах мира, работает 30 тыс. чел., объем производимой продукции увеличится с 2,3 млн.т. алюминия всех видов в 2001г. до 2,8 млн.т. в 2002г. На трех предприятиях концерна (одно – в г. Пошгрюн, Норвегия, и по одному в Канаде и Китае) производится 90 тыс.т. магния. Norsk Hydro ежегодно импортирует из России 150 тыс.т. первичного алюминия на 200 млн.долл. для его последующей переработки.

Falconbridge Nikkelverk г. Кристиансанд, – филиал канадского концерна Falconbridge. На фирме занято 520 чел. При имеющихся производственных мощностях в 85000 т. никеля, 40000 т. меди и 4500 т. кобальта было выпущено 68220 т. никеля, 26720 т. меди и 3310 т. кобальта.

В окт. 2000 финский концерн Outokumpu приобрел крупнейшего в Норвегии производителя цинка, фирму Norsink г. Одда. На фирме занято 367 чел., годовое производство – 150 тыс. т. цинка и 28 тыс. т. фторида алюминия, годовой оборот – 1488 млн. норв. крон (200 млн.долл.).

Американский концерн Alcoa с янв. 2002г. является крупнейшим акционером (40,3% акций) компании Elkem. На Elkem занято 4000 чел., из которых 3000 чел. работают в Норвегии. Годовой оборот концерна – 9,2 млрд. норв. крон (1 млрд.долл.). Elkem производит в год до 210 тыс.т. алюминия. В планах компании к 2004г. довести выпуск алюминия до 280 тыс.т. Для этого концерн инвестирует в 2001-03гг. в 1,8 млрд. крон в модернизацию своих предприятий в г.г. Мушое и Фарсунд. Elkem является крупнейшим в мире производителем ферросилиция. В связи с осложнениями реализации готовой продукции на мировом рынке производства феррохрома Elkem в 2001г. было сокращено с 155 тыс.т. до 82 тыс.т. Мировым лидером производства хрома стала ЮАР, захватившая 80% западного мирового рынка хрома благодаря резкому снижению цен.

Металлургические компании пользуются поддержкой государства в форме освобождения от уплаты потребительского сбора на электроэнергию и сбора за выбросы в атмосферу CO₂. Особенность норвежского метпрома – ярко выраженная экспортная направленность. 90% продукции идет на экспорт. Основными покупателями норвежских цветных металлов являются следующие страны.

Алюминий: ФРГ (33% годового объема экспорта), Франция (15,7%), Великобритания (7,3%). Никель: США (29%), Нидерланды (28%), Швеция (13,7%), Великобритания (9%). Медь: Швеция (76,8%), Великобритания (17,4%). Цинк: ФРГ (32%), Великобритания (27%) и Швеция (17%).

Морфлот

Судостроение. Норвежская судостроительная промышленность включает в себя верфи, производители судового оборудования и механизмов. С ними тесно связаны проектные компании, научные и образовательные учреждения, классификационные организации, а также гарантийные и финансовые институты, способствующие развитию судостроения в стране.

Норвегия никогда не строила крупногабаритные суда. Норвежские верфи исторически специализировались на производстве рыболовецких судов и широкого спектра судов различного назначения, включая военные корабли с применением самых передовых технологий, требующих высокого уровня «ноу-хау», где стоимость изготовления самого корпуса судна минимальна по сравнению с современным оборудованием, монтируемым на борту. Открытие месторождений углеводородного сырья на континентальном шельфе страны вывело ее в мировые лидеры по производству офшорных средств для нефте-газдобычи.

В Норвегии насчитывается 40 верфей, на которых работают 4000 чел. Верфи на собственных производственных мощностях строят, ремонтируют и модернизируют все типы судов общим тоннажем до 45 тыс.т. дедвейта. Норвегия не имеет государственных судостроительных предприятий. Три основных судостроительных концерна страны являются частными.

Aker Kvaerner Group строит суда для паромных переправ, для снабжения офшорного производства, научно-исследовательские и суда типа «ро-ро». Aukra специализируется на строительстве химических танкеров с резервуарами из нержавеющей стали.

Ulstein Group концентрирует свою деятельность на строительстве судов для снабжения офшорного производства, судов для сейсмической разведки и судов-укладчиков кабеля.

Umoe Group специализируется на строительстве многоцелевых судов для офшорного производства, рыболовецких судов, судов типа «ро-ро». На ее верфи Umoe Mandal строятся корабли для военно-морских сил страны с использованием композитных материалов.

Отдельные верфи, например, такие как Fosen Mek, Verksted, строят круизные суда.

В число поставщиков судового оборудования и механизмов входят пять крупных концернов и 300 малых и средних норвежских компаний. 60% всех судовых механизмов, производимых в Норвегии, экспортируется. 8% общемирового рынка судового оборудования и механизмов принадлежит норвежским экспортерам.

В 2002г. производство судов и нефтяных платформ составило 51,1 млрд. норвежских крон (текущие цены), что на 4,6% больше по сравнению с пред.г. ВВП по этой статье составляет 17,7 млрд. норвежских крон (12,7% от общего объема ВВП в промышленности). Рост на 5,3% по сравнению с пред.г.

Экспорт норвежских судов в 2002г. составил 8 млрд. норвежских крон (текущие цены). Произошло уменьшение экспорта на 1,2 млрд. норвежских крон, что объясняется высоким курсом норвежской кроны по отношению к доллару. Экспорт распределяется: Северная Америка – 3235 млн. крон, Европа – 2913 млн. крон, Азия – 933 млн. крон, Африка – 467 млн. норвежских крон, Океания – 404 млн. норвежских крон. Южная Америка – 10 млн. норвежских крон. В этом периоде наиболее значительными рынками для норвежских судостроителей явились Багамские острова – 2720 млн. крон (в 2001г. экспорта не было). Затем идут Великобритания – 2033 млн. крон, Сингапур – 560 млн. крон, Либерия – 462 млн. крон, Маршалловы острова – 391 млн. крон, Канада – 352 млн. крон, Дания – 320 млн. крон, Индия – 218 млн. крон, Греция – 173 млн. крон и Исландия – 119 млн. крон. Из экспортированных часть судов строилась для норвежских судовладельцев, но регистрировались они под иностранными флагами.

На конец 2002г. норвежскими компаниями заказана постройка 113 судов, что на 10 судов больше, чем в пред.г. 29 заказов для торгового флота общим тоннажем 186 тыс.т. дедвейт исполняют норвежские верфи. 25 судов строятся в Японии (1309 тыс.т. двт.), 20 – в Южной Корее (2282 тыс.т. двт.), 13 – в Китае (222 тыс.т. двт). Остальные 15 судов строятся в Испании, Польше и других странах.

Жесткая конкуренция в судостроении, более высокая стоимость норвежской рабочей силы в первую очередь по сравнению с южно-азиатским регионом ведут к ухудшению положения в этой отрасли и ставят под угрозу судостроительные верфи на грань разорения. В настоящее время такие известные верфи как «Aker Kvaerner Rosenberg», «Fosen Mek. Verksteder» практически не имеют заказов.

В конце фев. 2003г. министерство экономики и торговли Норвегии разработало и внесло в правительство предложение о возобновлении государственного субсидирования судостроения с выделением на эти цели 300 млн. крон бюджетных средств. В обоснование необходимости оказания господдержки норвежским верфям приводились следующие аргументы.

В 2000г. поступление заказов на строительство судов в Норвегии исчислялось 30 млрд. крон. После упразднения механизма госсубсидирования с 31.12.2000г. этот показатель снизился в 2001г. до 3,5 млрд. крон. В 2002г. объемы контрактации не превышали 3,6 млрд. крон.

КЕС и Южная Корея подписали в июне 2000г. Протокол о мировом рынке судостроения, целью которого было создание для европейских и южнокорейских верфей равноправных и транспарентных условий работы на этом рынке. Обязательства сторон по этому протоколу включали в себя, в т.ч., эффективный мониторинг цен контрактов. Это обязательство Южная Корея, с точки зрения КЕС, нарушила. Исходя из этого, в рамках ВТО было открыто разбирательство против Южной Кореи. Одновременно КЕС предоставила странам членам ЕС возможность возобновить контрактное субсидирование постройки контейнеровозов и судов для перевозки химпродуктов в объеме максимум 6% до 31.03.2004г.

КЕС в течение I кв. 2003г. собирается представить результаты проведенного разбирательства в отношении незаконного субсидирования/дем-

пинга Южной Кореей строительства судов для перевозки сжиженного газа. Если данное предположение подтвердится, то странам ЕС будет разрешено распространить госсубсидирование и на этот тип судов. Франция и Финляндия дали понять, что они воспользуются этой возможностью.

Германия, Испания и Нидерланды уже нотифицировали в КЕС свои решения о возобновлении господдержки судостроения. Дания должна принять окончательное решение на этот счет в ближайшее время. Правительство обратилось в Стортинг с предложением о возобновлении госсубсидирования норвежских верфей, занимающихся строительством контейнеровозов и судов для перевозки химпродуктов в объеме максимум 6% от контрактной стоимости с 15.03.2003г. до 31.03.2004г. На эти цели в бюджете выделяются 300 млн. крон.

Норвегия имеет третий по величине флот в мире, на который по тоннажу приходится почти десятая часть от мирового тоннажа торгового флота. Норвегия является одной из стран, большая часть флота которой ходит под собственным флагом. В сфере судоходства, судостроения и связанных с ними отраслей работают 60 тыс.чел.; 16 тыс. норвежских моряков занято на судах дальнего плавания и на судах работающих непосредственно в Норвегии. Кроме того, 48 тыс. иностранных моряков работают на судах, принадлежащих норвежским судовладельцам. В стране насчитывается 200 компаний, область деятельности которых напрямую связана с судоходством.

Химический и газовый танкерный флот Норвегии является одним из самых крупных в мире. В каждом виде этих танкеров норвежцы контролируют 20% их мирового количества. Норвежские сухогрузы также занимают немалую долю мирового флота. Контролируемый норвежцами флот судов, обеспечивающих морскую добычу нефти и газа, занимает второе место в мире после США. В конце 2002г. норвежский флот торгового мореплавания состоял из 1670 судов. По сравнению с 2001г. произошло сокращение 48 судов (предыдущее уменьшение численности флота, т.е. на 31.12.2000г. – 123 судна). При этом по тоннажу сокращение составило 2,8 млн.т. дедвейта (-2,8%), а по количеству судов – 5,7%. Наибольшее уменьшение коснулось судов, работающих под норвежским флагом, – 32 из 48. Причину этого Норвежский союз судовладельцев видит, прежде всего, в ухудшении рамочных условий деятельности для судоходных компаний Норвегии по сравнению с ее конкурентами в этой области.

На 1 апр. 2002г. общая стоимость судов дальнего плавания составляла 18,6 млрд.долл. (164 млрд. крон). По сравнению с концом 2001г. произошло уменьшение стоимости на 165 млн.долл. Из общей стоимости флота (без учета мобильных платформ) 19,5% составляют танкеры для нефти и нефтепродуктов, 19% – сухогрузы. Суда, обслуживающие офшорные сооружения занимают третью позицию – 17,5%, далее идут суда, перевозящие химпродукты, – 15,4% и другие сухогрузы – 9,4%. К оставшейся части принадлежат суда для перевозки газобразных продуктов, пассажирские суда и паромы, а также комбинированные грузовые суда. Принадлежащие Норвегии мобильные офшорные средства насчитывают 58 ед. (на 1.04.02). Они включают в себя 30 мобильных полупогружных

платформ, 2 надводные платформы, 11 судов, обслуживающих офшорное производство, 7 буровых платформ и 8 других судов. Стоимость норвежских мобильных офшорных средств на 1 апр. 2002г. составляла 4,6 млрд.долл. (40,2 млрд. крон), что на 440 млн.долл. меньше, чем на конец 2001г. Наиболее обширным рынком для норвежских офшорных средств является Европа (39%). Вторым по величине рынком является Азия – 25%, затем идут Америка – 19% и Африка – 17%.

Наиболее важными географическими рынками для Норвегии в области морского судоходства являются страны Европейского Союза, затем идут США и Япония. Основными компаниями в сфере торгового мореплавания являются, Bergesen (116 судов, тоннаж 13,54 млн. дедвейт), Navion (оперирует 61 судном, тоннаж 5,7 млн. дедвейт), Odjfel (оперирует 70 судами, 2,3 млн. дедвейт). Frontline и W. Wilhelmsen.

Рыба

Эта отрасль относится, как сельское и лесное хозяйство, к числу так называемых «первичных» для Норвегии и играет важную роль для экономики страны. Многие экономисты считают рыбу чуть ли не единственной реальной альтернативой нефтегазодобыче в отдаленной перспективе.

В состав отрасли входят рыболовный флот (в 2002г. – 2.428 единиц судов прибрежного лова), рыбоперерабатывающий комплекс и предприятия, занимающиеся рыборазведением. Поскольку 90% рыбопродукции экспортируется, она сохраняет за собой роль одного из важнейших источников валютных поступлений. Норвегия занимает ведущие в мире места по объемам вылова и экспорта рыбы и морепродуктов, а также первое место по разведению атлантической семги и форели.

Экспорт продукции рыбного хозяйства составил в 2002г. 2,1 млн.т., 27,4 млрд. крон. Крупнейшими импортерами норвежской рыбы являются Япония (3,7 млрд. крон), Дания (3 млрд. крон), Франция (2,2 млрд. крон), Великобритания (2 млрд. крон) и Россия (1,8 млрд. крон).

Вылов рыбы норвежскими рыбаками в 2002г. был на 1,7% выше, чем в пред.г. Первичная стоимость выловленной рыбы (помимо продукции искусственного рыборазведения) составила 11 млрд. крон против 11,4 млрд. крон в 2001г.

В 2002г. 44% вылова ушло на производство рыбной муки, рыбьего жира и кормов, 38% выловленной рыбы было заморожено, и только 8% составили поставки свежей рыбы. Пять лет назад объемы замороженной рыбы составляли 27%, а свежей рыбы – 16%.

Для производства рыбной муки целиком ушла путассу и песчанка, а также порядка 75% мойвы. Экспорт семги и форели искусственного разведения превысил в 2002г. 420 тыс.т. (рост на 6,7% по сравнению с 2001г.) или 90% от объема производства. Объем вывоза семги составил 9,6 млрд. крон (снижение на 4,7% по причине падения цен). На 1,9 млрд. крон было экспортировано форели.

Производство лосося и форели в Норвегии к 2005г. составит 730 тыс.т. Непосредственно в рыборазведении работают около 6 тыс.чел., при этом в стране создана эффективная отрасль по производству специальных кормов для рыб на базе рыбной муки и рыбьего жира, а также сектор по производству оборудования для рыборазведения.

Столь бурное развитие норвежской отрасли по искусственному разведению лосося по сравнению с другими странами объясняется, помимо идеальных природных условий, прежде всего высокоэффективной отраслевой инфраструктурой, самой высокоразвитой в мире технологией в этой сфере, значительным объемом продолжающихся научных исследований, направленных на повышение рентабельности производства.

Норвежские компании занимаются диверсификацией товарного разведения рыбы, стремясь распространить его на все новые породы рыбы и морепродуктов, в т.ч., искусственное выращивание трески, различных моллюсков, крабов и даже осетра. Переход от исследовательской стадии к коммерческому производству пока не обеспечен необходимым финансированием.

Электроэнергетика

Суммарное потребление энергоемкими отраслями промышленности составило в 2002г. 29,8 тетраватт/часов и было ниже, чем в 2001г. на 8,2%. В целом на эти отрасли норвежского хозяйства пришлось 40% общего производства или 43% брутто – внутреннего потребления.

Цена на электроэнергию складывается в Норвегии из трех компонентов: собственно стоимости электроэнергии, оплаты аренды энергосетей (тарифы) и сборов. С 1.01.2002г. сбор на электроэнергию был решением Стортинга снижен с 0,11 до 0,09 кроны за квтч.

Особенностью функционирования энергетического комплекса страны в 2002г. было возникновение беспрецедентной ситуации, когда ввиду осеннего просчета Директората по гидроресурсам и энергетике был осуществлен избыточный сброс воды из водосборников, повлекший за собой дефицит гидроресурсов для производства электроэнергии. В результате этого цены нояб. 2002г. – янв. 2003г. резко выросли. Энергоемкие предприятия предпочитали останавливать производства и продавать с огромной прибылью электроэнергию, закупленную по долгосрочным контрактам по твердым низким ценам. В два раза увеличилось продажи «отопительного мазута», используемого в бытовых хозяйствах для обогрева жилья наряду с электроэнергией.

Стоимость 1 квтч. на рынке спот составляла в янв. 2003г. в среднем 0,523 кроны против 0,195 кроны в янв. пред.г. (пик начала 2003г. – 0,831 кроны).

К 2010г. в энергобалансе страны на долю нетрадиционных для Норвегии источников энергии будет приходиться 10% от общего объема производства, при этом на электроэнергию, вырабатываемую на базе природного газа – 4,5%.

Предполагается, что в 2005-10 гг. в Норвегии уменьшится относительный импорт электроэнергии. Особое место в электроэнергетическом комплексе Норвегии занимают компании Statkraft и Statnett.

Госпредприятие Statkraft было создано в 1992г. в рамках реструктуризации отрасли с целью проведения четкого разграничения между сферами производства и передачи/распределения электроэнергии. От имени государства предприятием с 1 янв. 2002г. управляет министерство экономики и торговли, владея его акционерным капиталом. При этом контроль над исполнением компаний

Statkraft контрактов на поставку электроэнергии энергоемким производствам, освобожденным, как известно, от уплаты потребительского сбора (налог на электроэнергию), оставлен за министерством нефти и энергетики. Правительство внесло предложение в Стортинг о преобразовании компании Statkraft в акционерное общество. Среднегодовые объемы производства Statkraft – 36,2 твтч., доля рынка – 36%.

Компания Statnett была создана в 1992г. в результате реорганизации управляющей компании Statkraft. В основу реорганизации было положено стремление властей провести четкий водораздел между сферой производства и сферой передачи электроэнергии, осуществляемых государством. Компанией Statnett управляет Министерство нефти и энергетики, владея от имени государства его акционерным капиталом.

В функции Statnett входит создание инфраструктуры для передачи электроэнергии и эксплуатация центральных энергосетей. Предприятие несет ответственность за системную и скоординированную эксплуатацию всех норвежских сетей, за обеспечение баланса между производством и потреблением электроэнергии в каждый конкретный момент времени. Statnett играет основную роль в эксплуатации ЛЭП, связывающих Норвегию с зарубежными странами.

Электроэнергетические системные компании Северной Европы осуществляют сотрудничество в рамках организации Nordel. Основу деятельности компании Nord Pool составляет биржевая торговля электроэнергией, осуществляемая в различных формах. Деятельность Nord Pool осуществляется на трех основных направлениях: физический рынок (Elsport и Elbas), финансовый рынок (Eitermin и Eloption) и клиринговые операции.

Госпредприятие Енова было создано в июне 2001г. Оно также подведомственно Министерству нефти и энергетики Норвегии. С 1 янв. 2002г. на него официально была возложена ответственность за перестройку энергопроизводства и энергопотребления, включая повышение эффективности в сфере производства, в т.ч. на основе новых возобновляемых источников энергии, вопросы энергосбережения и экологии, использование природного газа для производства электроэнергии. Деятельность Енова финансируется из специального созданного для этих целей фонда, пополняемого за счет надбавки к тарифу на электроэнергию (на 2002г. он установлен в 0,3 эре за квтч.), а также из средств госбюджета.

Леспром

Почти все лесные запасы – 95% от 7 млн.куб.м. всех лесных запасов Норвегии – сертифицированы согласно ISO 14001 и Emas EMS.

Хвойные пиломатериалы. Число строящихся жилых домов в 2002г. уменьшилось по сравнению с пред.г. Хотя активность в этом виде деятельности по-прежнему остается на высоком уровне (в 2002г. – 23 тысячи жилых домов).

Потребление в Норвегии хвойных пиломатериалов снизилось в 2002г. на 4%, в то время как производство оставалось на уровне пред.г. По сравнению с практически неизменными объемами импорта экспорт увеличился на 10%.

Потребность в пиломатериалах на международном рынке по-прежнему стабильная, но высокий

курс норвежской кроны будет и в дальнейшем служить препятствием для повышения рентабельности норвежских компаний. Германия, Голландия и Англия являются крупнейшими рынками для Норвегии. Существенное повышение экспорта наблюдалось в такие страны как Германия, Голландия, Бельгия и Франция.

Целлюлоза и бумага. Производство целлюлозы в 2002г. выросло на 4% по сравнению с пред.г., в то время как выпуск бумаги и картона снизился на 3%. Экспорт бумаги и картона упал на 2%.

Спрос на газетную бумагу в Европе в I пол. 2002г. был на 8% ниже по сравнению с аналогичным периодом рекордного 2001г., в то время как спрос на журнальную бумагу упал на 2%. Цены на газетную и журнальную бумагу были стабильные.

Круглый лес. Поставки круглого леса достигли 7,2 млн.куб.м. в 2002г., что означает снижение на 7% по сравнению с пред.г. Импорт пиловочника снизился на 42% из-за уменьшения объемов импорта из России.

Цены на круглый лес в 2002г. имели тенденцию к небольшому понижению по сравнению с 2001г. Главным фактором являлся невысокий спрос на балансы. В 2002г. импорт балансов снизился на 4%, в то время как экспорт увеличился на 9% по сравнению с 2001г.

Агрпром

Норвегия является страной с интенсивным и высокопродуктивным сельскохозяйственным производством, что позволяет ей по ряду товаров (мясо, молоко, молочные продукты) покрывать собственные потребности в продуктах питания. Площадь земель, пригодных для выращивания сельскохозяйственной продукции, составляет 3,5% территории страны.

Доля аграрного сектора в ВВП страны составляет 0,8% (1980г. – 2,8%, данные госбюджета Норвегии на 2002г.). Общий объем производства в аграрном секторе составил в 2002г. 1,3 млрд.долл. В 2002г. Норвегия импортировала продтоваров на 2 млрд.долл.

В аграрном секторе занято 3,9% трудоспособного населения страны. Темпы сокращения численности занятых в сельском хозяйстве в последние годы усилились (в 90 г. 2,5% ежегодно). В 1989 – 2001гг. количество крестьянских (фермерских) хозяйств уменьшилось с 99.400 до 65.000, на 35%.

Ведущей отраслью сельского хозяйства Норвегии является животноводство, на долю которого приходится по стоимости до 70% всей сельскохозяйственной продукции. В 2002г. в Норвегии было произведено около 240 тыс.т. мяса, в т.ч. говядины – 98 тыс.т., свинины – 110 тыс.т., баранины – 30 тыс.т. Объемы производства мяса птицы составили 40 тыс.т.

Объемы производства молока составляют 1,7 млрд. л. в год, что соответствует внутреннему потреблению. Добиться ликвидации перепроизводства молока удалось относительно недавно за счет сокращения численности животноводческих хозяйств. Баланс на рынке был обеспечен продажей фермерами «молочных» квот государству в рамках реализации программы регулирования производства молока в стране.

Земледелие в Норвегии полностью подчинено обеспечению животноводства и является его кормовой базой. Такая структура отрасли сложилась в

силу ограниченности земель, которые могут быть использованы под традиционное земледелие, и возможности широкого использования в животноводстве комбикормов и концентратов, получаемых промышленным способом, что снижает в определенной степени зависимость фермеров от неблагоприятных климатических условий. Посевные площади в Норвегии под зерновые в 2002г.: под овес — 80 тыс. га, рожь — 25 тыс., ячмень — 170 тыс., пшеницу — 63 тыс. га, в целом 340 тыс. га.

Норвегия покрывает свои потребности в зерновых на 40% и вынуждена в связи с этим импортировать значительные объемы пшеницы, ячменя и других зерновых. Чем больше неурожай зерновых в стране, тем легче для госфинансов. Объяснением этому служит существующий в Норвегии многие годы законодательно закрепленный порядок, в соответствии с которым государство обязано сначала закупить все произведенное в стране зерно по заранее оговоренным в Сельскохозяйственном соглашении ценам, а уже потом импортировать недостающие для внутреннего потребления объемы по ценам мирового рынка, которые, естественно, существенно ниже внутренних. Производство большинства сельскохозяйственных продуктов субсидируется государством.

Позиции Норвегии на переговорах по вопросу либерализации торговли сельскохозяйственной продукцией, проходящих в рамках ВТО. Норвежский министр сельского хозяйства Л. Спунхейм полагает, что в результате переговоров в рамках ВТО будет сформировано требование о снижении ввозных таможенных пошлин на эти товары по меньшей мере на 15%. Норвегия активно участвует в переговорах о снижении таможенных пошлин на сельскохозяйственную продукцию, препятствующих достижению большей свободы при торговле ею. При этом она входит в группу стран, которые поддерживают продолжение процессов в этой сфере.

Норвегия и Европейские Сообщества выступают за то, чтобы среднее снижение ввозных таможенных пошлин составило 36%. При этом ЕС предлагает, чтобы таможенные пошлины на все товары были уменьшены минимум на 15%, а Норвегия исходит из того, что 10% будет достаточно. ЕС предлагает снизить ценовые субсидии на 55%, в то время как норвежские власти выступают за уменьшение этого вида субсидий по товарам, предназначенным для национального рынка на 20%, а по экспортной продукции — на 60%. В среднем для Норвегии это будет означать 25% снижение ценовых субсидий. Норвегия предлагает более резкое уменьшение экспортных субсидий, нежели ЕС. В то время как Сообщества придерживаются точки зрения о сокращении этого вида субсидий на 45%, Норвегия выступает за их уменьшение на 65%. Норвегия предлагает отдать то, чего у нее, по существу, нет, поскольку доля экспорта сельскохозяйственной продукции в экспорте страны составляет в последние годы 0,5%.

Инициаторами радикальной либерализации торговли сельхозпродуктами являются США, Австралия, Бразилия и Новая Зеландия, которые, по мнению норвежцев, предлагают «крайне драматичное» снижение существующих барьеров. Осуществление этих предложений означало бы в реальности исчезновение норвежского хозяйства в том виде, в котором оно существует сейчас.

Норвежские власти подчеркивают, что Норвегия, занимая более жесткую позицию, нежели ЕС, пытается добиться на основе предложений Сообществ компромисса. Позиция ЕС — это предел того, что приемлемо для Норвегии для сохранения своего сельского хозяйства. Если смотреть на вещи реально, т.е. основания надеяться на результат переговоров, который окажется «вблизи» позиции Сообществ. Результат переговоров в рамках ВТО, каким бы он ни был, будет означать крупномасштабные изменения норвежской сельскохозяйственной политики. Достаточно быстро сформируется новый режим, базирующийся на свободном ценообразовании. От норвежских фермеров это потребует резкого повышения производительности труда и эффективности производства.

Организация экономического сотрудничества и развития представляет собой для Норвегии один из важнейших форумов, в рамках которого решаются социально — экономические вопросы индустриальных стран. Важным направлением деятельности ОЭСР остается, как известно, изучение новых экономических и социальных тенденций в странах — членах этой организации. На основе регулярно проводимых анализов состояния экономик стран, входящих в состав этой организации, вырабатываются рекомендации в отношении применения необходимых мер для обеспечения экономического роста и социальной защищенности в соответствующих государствах. Последний аналитический доклад ОЭСР по экономике Норвегии был подготовлен осенью 2002г. (теперь ОЭСР будет готовить их с перерывами в 18 месяцев, а не ежегодно) и содержал в целом положительные оценки реализуемой в Норвегии внутренней экономической политики.

Одновременно специалисты ОЭСР критически высказались в отношении объемов государственного субсидирования норвежского сельского хозяйства (более 12 млрд. крон или 1,5 млрд.долл. в год), а также потерь для экономики страны в связи с отсутствием на работе по болезни (по законодательству Норвегии работник может без врачебного заключения отсутствовать на работе в течение 3 дней, чем нередко злоупотребляют граждане страны). Аналитики ОЭСР выразили озабоченность по поводу эффективности функционирования госсектора. Аналитики ОЭСР и МВФ считают, что огромные нефтяные доходы страны «развращают» норвежские власти, позволяя им откладывать проведение действительно необходимых и назревших структурных реформ национального хозяйства. С целью достижения большей устойчивости финансовой политики государства специалисты этой организации предлагают максимально связывать правила использования «нефтяных денег» с четкими правилами в отношении допустимого роста расходов, рекомендовать осуществить переход к планированию бюджетных доходов и расходов на несколько лет вперед.

Наибольшие расходы приходятся на сельское хозяйство: почти 70% (1990г. — 60%), наименьший объем субсидий выделен рыбному хозяйству — 2,2% (1990г.- 6,8%). В 2002г. на эти цели было выделено более 12 млрд. крон.

Основными отраслевыми объединениями в области сельского хозяйства Норвегии являются Молочная ассоциация, Мясной союз, Птицеводческая ассоциация, Картофелеводческая ассоциа-

ция, ряд региональных закупочных кооперативов сельскохозяйственной продукции.

Транспорт

Ежегодно в Норвегии перевозится 450 млн. т. грузов, из них 60% – автотранспортом, 21% – трубопроводным и танкерами для перевозки нефти, 17% – водным транспортом, 1,5% железнодорожным. В пересчете на тонно-километры лидирующее положение занимает трубопроводный транспорт и танкерный флот – 42,5%, на автотранспорт приходится 27,6%, на водный – 26%, на железнодорожный – 4%.

В перевозках пассажиров (4378 млн. чел. или 63499 млн. пассажиро/км в 2001г.) доминирующее положение занимает автотранспорт – 95% от общего количества пассажиров и 87% по пассажиро/км. На водный транспорт приходится соответственно 1% и 1,4%, на железнодорожный – 3,7% и 5,2%, на авиационный – 0,2% и 7%.

В среднем каждый норвежец проезжает в день 38,5 км., из них 29 км. (75%) на частных автомобилях, 2,5 км. (6,5%) приходится на воздушный транспорт, 2 км. (5%) – на железные дороги и 0,5 км. (1,3%) – на водный транспорт.

Общая протяженность автодорог составляет 90.000 км, из них на государственные/общенациональные и областные дороги приходилось 28 тыс. км и на коммунальные – 38 тыс. км. Активно ведется строительство мостов, туннелей и паромных переправ. Наиболее развита дорожная сеть в южной, центральной областях страны и вдоль западного побережья. На западе Норвегии, в наиболее гористой ее части, недавно открыт самый длинный туннель в Европе – 24,5 км.

Темпы роста парка автомобилей достаточно скромны – всего 1,5-2% в год.

Парк транспортных средств, в тыс. ед.: всего – 3485, автомобилей всего – 2303, легковые пассажирские автомобили – 1852, автобусы – 37, малые грузовые автомобили – 233, грузовые и комбинированные – 181, трактора и спецсредства – 229, снежные скутеры – 48, мотоциклы – 86, мопеды – 116, трейлеры 703. При населении 4,5 млн. чел., является страной с высокой обеспеченностью автотранспортными средствами на душу населения.

В год внутри Норвегии перевозится 270 млн. т. грузов или 13,5 млрд. т/км. Кроме того, на норвежском автотранспорте перевозится 3,7 млн. т. международных грузов (2,8 млрд. т/км). Основными странами – торговыми партнерами здесь являются Швеция (с большим отрывом от остальных стран), а также Германия и Дания.

Железнодорожный транспорт в Норвегии на 100% принадлежит государству. Общая протяженность железных дорог составляет 4178 км (без трамвайных линий и метро), из них 2660 км. электрифицировано, двухколейных путей – 184 км. Подвижной состав железнодорожного транспорта состоит из 92 электровозов, 52 тепловозов, 552 обычных пассажирских и 71 спальных вагонов, 2506 товарных вагонов. Грузоподъемность товарных вагонов составляет 88692 тонны.

В 2001г. было перевезено 49748 тыс. пассажиров (2470 млн. п/км) против 50545 тыс. в 2000г. (2634 млн. п/км). За первые 4 месяца 2002 – всего 12992 тыс. чел. (692 млн. п/км). Грузоперевозки в 2001г. составили 8190 тыс. т. (2449 млн. т/км) против 7960 тыс. т. в 2000г. (2399 млн. т/км).

Важным событием 2002г. стало решение о предоставлении доступа на рынок железнодорожных перевозок Норвегии компаниям из стран ЕС и Швейцарии. Такое решение было принято во исполнение положений соответствующих директив Сообществ. Естественно, условием для этого будет являться наличие у европейских компаний соответствующих лицензий

В 2001г. воздушным транспортом внутри Норвегии было перевезено 9 млн. пассажиров (4120 млн. п/км) против 9,6 млн. чел. (4422 млн. п/км) в 2000г. Международным авиасообщением воспользовались 4,1 млн. чел. как в 2000, так и в 2001г. Кроме того, в год в среднем перевозится 19 млн. т/км грузов и почты. Как и в предыдущие годы, воздушный транспорт играет определенную роль только в перевозках людей на дальние расстояния (7% от общего числа п/км), в то время как доля в объеме грузовых перевозок не превышает 0,05%.

В Норвегии имеется 54 гражданских постоянно действующих аэропорта, в т.ч. 14 международных. Крупнейшим аэропортом страны является введенный в 1998г. столичный аэропорт «Гардемуен», имеющий высокую пропускную способность и возможность принимать любые типы большегрузных самолетов.

В норвежском парке авиасредств насчитывается 799 самолетов различных классов, более 300 из них осуществляют коммерческие перевозки, а также 136 вертолетов.

Регулярными международными и внутренними авиaperевозками в Норвегии занимаются норвежская часть Scandinavian Airlines Systems (SAS, скандинавская авиакомпания, 50% акционерного капитала которой принадлежит трем скандинавским странам: Швеции – 3/7, Дании – 2/7 и Норвегии – 2/7, и 50% – частным инвесторам), фирма Braatens SAFE, наземные службы которой в 2002г. поглотила CAC, а также Wideroye Flyveselskap, работающая в основном в отдаленных регионах Норвегии. В противовес SAS, занимающей на рынке Норвегии практически монопольные позиции, в 2002г. была создана новая авиакомпания Norwegian Air Shuttle, пользующаяся господдержкой и имеющая целью значительно снизить тарифы на авиaperевозки.

Наука

Общие инвестиции в научно-исследовательскую деятельность в стране в 2001г. составили 24,5 млрд. крон, что составляет рост в текущих ценах на 9,3% за два года.

Инвестиции в научные исследования из промышленного сектора и бизнеса выросли на 21,8% в 1999-2001 гг. В наст. вр. 52% расходов на научно-исследовательскую деятельность идет из бизнеса и промышленности (в 1999г. – 47%), 23% – из институтского сектора (1999г. – 25%) и 26% – из университетов и колледжей (1999г. – 29%).

В секторе бизнеса произошло увеличение расходов на научно-исследовательскую деятельность с 9,5 млрд. норвежских крон в 1999г. до 12,6 млрд. норвежских крон в 2001г., что составляет рост на 32,5% в неизменных ценах. Промышленный сектор потратил в 2001г. на научные исследования 6,6 млрд. норвежских крон (в 1999г. – 4,6 млрд. крон), рост на 39% в неизменных ценах.

Доминирующими отраслями, в которые в 2001г. вкладывались средства на научно-исследо-

вательскую деятельность, были химпром, машиностроение и телеком. В эти отрасли вложено 54% от всех инвестиций в науку в промышленности.

В сфере услуг наибольшие ассигнования в научные исследования были осуществлены в информационные технологии и связанную с ними деятельность, проектное и техническое консультирование и связь. Инвестиции в данную деятельность составили в 2001г. 2 млрд. крон. Значительно выросли инвестиции в научно-исследовательскую деятельность в сельском хозяйстве и составили в 2001г. 330 млн. крон. Сократились расходы на исследования в области добычи нефти и газа с 782 млн. крон в 1999г. до 723 млн. крон в 2001г.

Общие расходы на научно-исследовательскую деятельность во всех секторах составили в 2001г. 24,5 млрд. крон. Это соответствует 1,62% от ВВП, что означает небольшое снижение по сравнению с 1999г. (1,65%). В странах ОЭСР средние расходы на эти цели составляют 2,24% ВВП.

Норвегия участвует в международных научных программах. Большая их часть осуществляется в рамках Европейского сотрудничества, как под эгидой Программ ЕС по научному и технологическому развитию, так и непосредственно в крупных исследовательских центрах и лабораториях. Норвежский бюджет на научно-исследовательскую деятельность в рамках ЕС утроился в 1994 — 2000гг. Наиболее важными программами, в которых участвует Норвегия, являются программы Европейского космического агентства (ESA), Европейской организации по ядерным исследованиям (CERN) и «Эврика» (Eureka).

Существует несколько уровней сотрудничества в научно-исследовательской деятельности: неформальные контакты между коллегами из различных стран; контакты и соглашения между научно-исследовательскими учреждениями; участие в международных научно-исследовательских организациях и программах и т.п.

Международное сотрудничество в научно-исследовательской деятельности имеет три источника финансирования: государственные средства, направляемые через министерские бюджеты; средства, направляемые через Научно-исследовательский совет Норвегии, и средства из промышленности. В 2000г. министерская часть составила более чем 50%, в то время как промышленность и Совет выделили 25% и 20% соответственно. Норвегия затратила 2,1 млрд. крон (0,3 млрд. евро) на сотрудничество в области научно-исследовательской деятельности с другими странами в 2000г.

Норвегия участвует в рамках 5 Программы Европейского Союза по научному, технологическому развитию и демонстрационной деятельности (Fifth Framework Programme of the EU for Research, Technological Development and Demonstration Activities). Ее вклад в эту программу оценивается в 254 млн. евро (2 млрд. крон), это 4% от всего бюджета Программы, который составляет 15 млрд. евро (120 млрд. крон). В рамках Программы наиболее тесно Норвегия сотрудничает с партнерами из Англии, Германии, Франции и Италии.

Поддержка экспорта

Компания Eksportfinans учреждена в 1962г. Крупнейшими норвежскими банками. Eksportfinans — агент норвежского правительства — является, по сути, специализированным объе-

диненным банком для предоставления среднесрочных и долгосрочных кредитов норвежским экспортерам капиталоемких товаров, услуг и судов, а также для предоставления кредитов норвежским фирмам для их инвестиционной деятельности в промышленность как за рубежом, так и внутри страны.

Работая от имени министерства промышленности и торговли в тесной кооперации с Норвежским директором помощи развивающимся странам, Eksportfinans поддерживает тесные взаимоотношения с МИД и минфином по вопросам, представляющим взаимный интерес.

Eksportfinans выдает кредиты при условии правительственной поддержки, либо на коммерческих условиях, если они оказываются более благоприятными. При экспорте в развивающиеся страны используется схема смешанных кредитов, объединяющая в себе элементы кредита и субсидий.

Займы на рыночных условиях предоставляются с целью продвижения норвежских экспортных товаров или же выдаются для поддержки других видов международной деятельности норвежских предприятий и учреждений. Широкий спектр услуг по бюджетному кредитованию местных предприятий осуществляется через дочернее предприятие «Kommunekreditt Norge», полностью принадлежащее Eksportfinans.

Для того, чтобы поддерживать высокий кредитный рейтинг, существенной частью деятельности Eksportfinans является мониторинг и анализ различных элементов риска.

Eksportfinans занимает консервативную позицию по отношению к рискам. Финансовые институты, действующие как гаранты займов, должны отвечать требованиям Eksportfinans в отношении правовых и кредитных критериев.

Капитал, находящийся в управлении Eksportfinans, составлял по состоянию на начало 2002г. 9,5 млрд.долл. Акционерный капитал составляет 1593,5 млн. норв. крон (177,3 млн.долл.) поделенный на 151765 акций номинальной стоимостью 10500 крон. Главными акционерами Eksportfinans являются крупнейшие норвежские коммерческие банки. Численность занятых — 88 чел.

Центральное место в плане участия государства в поддержке экспорта занимает Гарантийный институт экспортных кредитов. ГИЭК по своему статусу является особым органом государственного управления, действующим на основании решений норвежского парламента и подотчетным в своей повседневной деятельности министерству экономики и торговли.

Парламент, утверждая ежегодный госбюджет, традиционно включает в свои решения два дополнительных пункта, один из которых определяет основные направления деятельности ГИЭК, а другой устанавливает максимальный объем госгарантий на год. В 2002г. общий лимит обязательств ГИЭК составлял 40 млрд. норв. крон (5,3 млрд.долл.).

С 1.01.2001г. деятельность ГИЭК в сфере краткосрочного кредитного страхования (основная часть прежнего механизма коммерческого гарантирования) выделена в полностью принадлежащую ГИЭК дочернюю компанию GIEK Kredittforsikring. Кроме того, эта фирма оказывает материнской компании услуги в сфере перестрахования рисков. В штате ГИЭК насчитывается 38 сотруд-

ников, в GIEK Kredittforsikring — 10 сотрудников.

ГИЭК тесно сотрудничает с аналогичными учреждениями других промышленно развитых стран по таким вопросам как оценка коммерческих и политических рисков в той или иной стране, уровень страховых премий, согласование условий гарантий кредитов, а также юридические и технические аспекты. Сотрудничество осуществляется как напрямую, так и через международные организации: ОЭСР и Бернский Союз, который является ассоциацией государств-гарантов, а также некоторых частных институтов гарантий экспортных кредитов. ГИЭК также активно работает в рамках Парижского клуба.

ГИЭК предлагает норвежским экспортерам и инвесторам гарантии по кредитам на экспорт любых товаров и услуг с покрытием как коммерческих рисков (банкротство, неплатежеспособность импортера), так и политических рисков (война, экспроприация и действия властей в стране импортера, делающие платеж невозможным). Целью деятельности ГИЭК является содействие норвежскому экспорту товаров и услуг путем предоставления гарантий по экспортным кредитам, гарантий по инвестициям при совершении норвежских капиталовложений за рубежом.

Своей деятельностью ГИЭК призван дополнять частный рынок кредитного страхования. Речь идет об оказании помощи предприятиям, осуществляющим экспорт и инвестиции в новые индустриальные и развивающиеся страны, а также предприятиям малого и среднего бизнеса, не обладающим достаточным опытом ведения экспортных операций. Большинство западных стран имеют в своем арсенале аналогичные государственные механизмы содействия экспорту.

Генеральная гарантия является обеспечением экспортера от потерь при краткосрочных экспортных кредитах (до 360 дней). Гарантия может покрывать как коммерческие, так и политические риски от неплатежа импортером. Гарантия покрывает всю стоимость вывозимого фирмой-экспортером товара, но определяется верхняя граница задолженности по каждому контрагенту-импортеру.

Аккредитив. Он является обязывающим заявлением банка уплатить поименованной стороне договора фиксированную сумму против представления документов о выполнении условий, указанных в во взятых на себя обязательствах.

Взыскание. Когда ГИЭК выплачивает страховое возмещение, у него возникает право регрессного требования в отношении покупателя. Эта процедура называется взысканием суммы задолженности в рамках регрессного требования в отношении иностранного покупателя.

Договор о моратории. Договор об отсрочке уплаты задолженности. В основном используется во взаимоотношениях между странами-кредиторами и странами-дебиторами в рамках Парижского клуба.

Права заимствования — это полномочия, предоставленные ГИЭК, на получение определенных сумм из госбюджета для покрытия своих потребностей в ликвидности в случае крупных страховых выплат.

В специально посвященном ГИЭК разделе госбюджета Норвегии на 2003г. говорится, что эта организация в рамках своего коммерческого направления работы будет выступать с выгодными пред-

ложениями по страхованию кредитов, предоставляемых норвежским экспортерам и инвесторам, которые не могут получить удовлетворяющих их предложений на частном рынке кредитного страхования.

В рамках долгосрочного страхования кредитов ГИЭК будет предлагать страхование на условиях, сопоставимых с условиями аналогичных финансовых институтов других стран. Первостепенное значение будет придаваться обслуживанию средних и малых предприятий.

Важным моментом для деятельности ГИЭК является отказ от применения ранее существовавшего «специального порядка страхования кредитов и инвестиций для стран СНГ/Балтии», который изначально был создан на временной основе. Его появление было обусловлено крайне высокой политической нестабильностью на постсоветском пространстве.

Среди фондов, имеющих наибольшее значение для финансовой системы и экономической жизни Норвегии, следует отметить Statens Naerings- og distriktsutviklingsfond (Государственный фонд экономического и регионального развития, ГФЭРР), образованный в 1994г. путем слияния Фонда экономического развития регионов и государственного Промышленного банка. Основная задача Фонда — предоставление норвежским фирмам кредитов на льготных условиях для создания рентабельной экономической деятельности, прежде всего, в отдаленных от центра регионах страны. ГФЭРР находится в административном подчинении Министерства экономики и торговли Норвегии.

В 2002г. в рамках Государственного фонда регионального экономического развития функционировало 4 специализированных фонда: Инвестиционный фонд для Восточной Европы (на 1.09.2002г. — 120 млн. крон, совершенные инвестиции — 51,1 млн. крон), Инвестиционный фонд для Северо-Запада России (150 млн. крон, совершенные инвестиции — 2,2 млн. крон). Коммерческий фонд для Северо-Запада России, Инновационный фонд.

В основу функционирования ГФЭРР при его создании был заложен следующий механизм. Фонд должен финансировать проекты по различным направлениям своей деятельности за счет кредитов госказны. Срок возврата кредитов — по договоренности (от двух месяцев до нескольких лет), а их стоимость — на уровне процента по государственным ценным бумагам с аналогичным периодом погашения.

Получение кредитов и их погашение осуществляются по двум отдельным статьям бюджета. На 1.09.2002г. ГФЭРР управлял кредитным портфелем в объеме 2,37 млрд. крон, из которых на общенациональные проекты приходилось 30% (798 млн. крон)

Внешняя торговля

Развитие внешней торговли Норвегии в 2002г. впервые за многие последние годы характеризовалось отрицательными тенденциями. В абсолютных показателях (в текущих ценах) объем торговли только товарами составил 768,2 млрд. норв. крон против 833 млрд. крон в 2001г. (- 7,8%). При этом товарный экспорт сократился с 697,6 млрд. крон до 640,7 млрд. крон (-8,1%), а импорт — с

299,5 млрд. крон до 283,6 млрд. крон (- 5,4%).

С учетом услуг объемы внешней торговли превысили в 2002г. 1.055 млрд. крон, что было на 6,8% меньше, чем в 2001г. (1132,9 млрд. крон).

В неизменных ценах 2000г. картина несколько иная. В этом случае совокупные объемы внешней торговли остались практически на прежнем уровне, при незначительном падении экспорта и незначительном росте импорта товаров и услуг.

Положительное сальдо торгового баланса (с учетом услуг) уменьшилось с 278,6 млрд. крон в 2001г. до 229,7 млрд. крон в 2002г.

Основу норвежского экспорта составляют сырая нефть и природный газ (46%) рыба (4,3%), машины оборудование и транспортные средства (преимущественно суда старой и новой постройки, 2,1%), полуфабрикаты (по норвежской терминологии – «первично обработанные товары»), главным образом цветные металлы (3%).

Представляется обоснованным предположение о том, что процессы постепенной структурной перестройки норвежского экспорта будут в перспективе усиливаться по причине наращивания объемов производства и вывоза энергоносителей, прогрессирующего падения конкурентоспособности норвежских товаров и продукции континентальных отраслей, укрепления тенденций выноса производств в страны с более благоприятными условиями ведения производственно-коммерческой деятельности.

В импорте доминирующими позициями являются машины оборудование и транспортные средства, готовые изделия (наибольшая доля в этой группе – одежда), полуфабрикаты (в основном – металлоконструкции) и химтовары. Норвежский импорт традиционно более диверсифицирован, нежели экспорт. Это объясняется закупками машин, оборудования и готовых изделий, собственного производства которых Норвегия не имеет.

Доминирующая роль в группе «машины, оборудование и транспортные средства» принадлежит промоборудованию (14,2 млрд. крон), автотранспортным средствам (14,1 млрд. крон), офисному оборудованию и оборудованию для автоматической обработки данных, а также оборудованию связи (10,4 млрд. крон). Только на эти позиции приходится 13,6% общего импорта страны.

В группе «различные готовые изделия» преобладают закупки одежды, мебели и прочих, неспецифицированных готовых изделий. Исходя из специфики хозяйства Норвегии, в котором высока доля перерабатывающих отраслей, страна закупает в значительных объемах такие сырье и полуфабрикаты, как бокситы и алюминиевый концентрат (3 млрд. крон), никелевая руда и концентраты (4,6 млрд. крон), органические химпродукты (3,5 млрд. крон), полуфабрикаты из пластмассы (2,2 млрд. крон), неорганические химпродукты (1,6 млрд. крон) и другие.

Значительная доля в импорте принадлежит медицинским и фармацевтическим товарам: 7,4 млрд. крон. В чуть меньших объемах – на 6,4 млрд. крон – в страну завозятся прод товары.

В норвежском экспорте в Великобританию, общий объем которого превысил 93 млрд. крон, на долю поставок сырой нефти и природного газа в 2002г. пришлось 85,5% (79,6 млрд. крон), алюминия – 3,2% (3 млрд. крон), судов – 3,9% (3,6 млрд. крон).

Аналогична структура экспорта и в другие страны, являющиеся для Норвегии основными торговыми партнерами. Так, удельный вес поставок углеводородного сырья в экспорте в Германию составил 65,3% (38,7 млрд. крон), во Францию – 85,1% (47,4 млрд. крон), США – 65,2% (26,8 млрд. крон, естественно, только сырая нефть), Швецию – 24,4% (8,6 млрд. крон, также только нефть).

Обращает на себя внимание тот факт, что объемы поставок товаров, занимающих вторые места в списке основных статей вывоза, далеко отстают от нефти и газа: Великобритания – суда (3,6 млрд. крон или 3,9%, затем – алюминий – 3 млрд. крон), Германия – алюминий (6,1 млрд. крон или 10,3%), Франция – алюминий (2 млрд. крон или 3,6%), США – алюминий (1,3 млрд. крон или 3,2%), Швеция – алюминий (2,6 млрд. крон или 7,4%). В норвежском экспорте в эти страны преобладают сырьевые товары.

Другими важнейшими товарами, занимающими относительно небольшие доли в экспорте в 2002г. были: Великобритания – продукция целлюлозно-бумажной промышленности и рыба, Германия – продукция целлюлозно-бумажной промышленности и неорганические химические продукты, Франция – рыба, США – рыба, Швеция – суда и электроэнергия.

Основными поставщиками различных товаров и продукции на норвежский рынок являются Швеция (42,2 млрд. крон, из которых на 12,5 млрд. крон машин и оборудования, прежде всего, автомобилей), Германия (36,1 млрд. крон, из которых – на 21,3 млрд. крон машин и оборудования, прежде всего, автомобилей), Дания (21,7 млрд. крон мебель, прочие готовые изделия и оборудование), Великобритания (20 млрд. крон, в основном машины и оборудование) и США (16,1 млрд. крон, крупнейшая позиция – суда, 3,6 млрд. крон).

Европолитика

С учетом значимости Евросоюза для внешней торговли Норвегии основное внимание в ее внешнеэкономической политике уделяется взаимоотношениям с Сообществами. Дискуссии на тему построения этих отношений в дальнейшем (в кратко – и среднесрочной перспективе) усилились в последнее время в связи с предстоящим расширением Сообществ, предложений о пересмотре Договора об Общем европейском экономическом пространстве, последствий пока еще гипотетического вступления Норвегии в Евросоюз.

Позиция противников вступления обосновывается, например, следующим образом.

Во-первых, это взаимоотношения в рамках Договора об Общем европейском экономическом пространстве, на основании которого Норвегия имеет широкий доступ на внутренний рынок ЕС. При этом, однако, она обладает слишком незначительным влиянием на выработку директив Сообществ, которые просто «спускаются» ей для последующего инкорпорирования в национальное законодательство. В этой связи возникает вопрос: смогли бы норвежские власти остановить, например, принятие достаточно спорной «газовой директивы», если бы она была полноправным членом ЕС? Практика других стран показывает, что вряд ли.

Во-вторых, это расширение Евросоюза и постепенный переход к проведению в его рамках

единой экономической политики (начало, этому уже положено выработкой Маастрихтских критериев). После вступления в ЕС новых членов населения Норвегии будет составлять всего 1% населения Сообществ. Можно ли в этой ситуации всерьез говорить о возможности норвежских властей влиять на процессы выработки единой экономической политики в рамках Сообществ, принятие решений с учетом мнения и приоритетов норвежцев. Да и вообще, что может дать стране такая единая политика, если учитывать несоответствие конъюнктурной цикличности в «нефтегазовой» Норвегии и большинстве стран — членов ЕС.

Сторонники данной точки зрения выступают, следовательно, с позиций сохранения за Норвегией права на принятие самостоятельных решений, выработку необходимой обществу внутри — и внешнеэкономической политики, исходя из национальных интересов, частью из которых норвежское общество объективно будет вынуждено поступиться в случае членства в ЕС.

Эти вопросы носят дискуссионный или, скорее, теоретический характер, поскольку норвежское общество в 2002г. только вело «дебаты о целесообразности начала дебатов» о возможном членстве в ЕС. Норвежское общество постепенно склоняется к неизбежности совершения данного шага. В дек. 2002г. 44% респондентов поддержали идею о вступлении Норвегии в ЕС и только 37% высказались против нее. Если же исходить из результатов опроса янв. 2003г., то можно сделать вывод о радикальном изменении расклада сил: 67% — «за» и 37% — «против».

Если Норвегия добьется пересмотра Договора об Общем европейском экономическом пространстве в связи с расширением ЕС, то ей придется значительно увеличить свой вклад в фонд выравнивания региональных и экономических различий в странах Сообществ. При этом в случае вступления в Евросоюз этот взнос может быть намного больше. В середине 2002г. отмечалось, что Норвегия вышла в лидеры среди стран — участниц Договора об Общем европейском экономическом пространстве в области инкорпорирования директив ЕС в национальное законодательство.

КЕС выражает недовольство использованием законодательных актов, регулирующих рынок финансовых услуг, поскольку необходимо устранить сохраняющиеся на этом рынке барьеры, которые ограничивают права иностранных инвесторов при совершении капиталовложений в финансовый сектор, препятствий на пути создания кредитно — финансовых учреждений и свободного движения капиталов. Как заявил министр финансов Норвегии П.К. Фосс закон, регулирующий эти вопросы, может быть изменен не ранее осени 2003г.

Есть и другие, совершенно конкретные проблемы во взаимоотношениях Норвегии с Сообществами, попытки решений которых не обошлись без возникновения конфликтных ситуаций. Защитные меры, введенные Евросоюзом в результате «стальной войны» с США, частично коснулись и Норвегии. Норвежское правительство, согласившись с введением КЕС временных ограничений на поставку сталелитейной продукции в Европу, заявило, что европейская ввозная пошлина в 30% на этот товар является нарушением Договора об Общем европейском экономическом пространстве (ОЕЭП), основные положения которого

предусматривают свободу торговли товарами, включая сталь. Правда, в отношении Норвегии в этом временном решении КЕС были сделаны некоторые исключения.

В 2002г. властям Норвегии совместно с компаниями Statoil и Norsk Hydro удалось в ходе длительных и непростых переговоров решить одну из основных проблем взаимоотношений с ЕС. Претензии КЕС к Норвегии, сопровождавшиеся угрозами наложения огромных штрафов (до 50 млрд. крон) на названные выше компании за, якобы, картельное сотрудничество при поставках газа на европейский рынок через упраздненный норвежский Комитет по продажам природного газа, удалось снять путем взаимных компромиссов. Норвегия, обыгрывая стремление ЕС форсировать либерализацию рынка этого сырья, обязалась дополнительно поставить в течение предстоящих 4 лет 15 млрд. куб. м газа нетрадиционным потребителям. Как заявили главы Statoil и Norsk Hydro такие возможности, как в отношении ресурсов, так и по пропускным возможностям газопроводов, имеются. Данное решение удовлетворяет обе стороны, поскольку ЕС на этой основе сможет перейти к практической реализации положений директивы, основу которой составляют, как известно, положения о демонаполизации европейского рынка природного газа.

Особое место во взаимоотношениях Норвегии с ЕС отводится вопросу обеспечения максимально свободного доступа норвежской рыбы и рыбной продукции на рынок Сообществ. При этом одной из наиболее сложных проблем текущего периода остается экспорт атлантического лосося в Европу. Пятилетний срок действия двухуровневых соглашений, регламентировавших экспорт этого товара из Норвегии в ЕС с установлением минимальной цены, закончился в авг. 2002г. В результате непростых переговоров их удалось продлить до 1 марта 2003г., что, однако, не означает принципиального решения этого вопроса.

Для Норвегии ситуация в этой сфере осложнена тем, что расширение ЕС произойдет в основном за счет стран, с которыми ЕАСТ подписаны договоры о свободной торговле (в целом с 19 странами, переговоры ведутся еще с пятью), предполагающие, в т.ч., беспошлинный ввоз на их таможенную территорию норвежской рыбы. Вступление в Сообщества таких стран, например, как Польша, страны Балтии и ряд других ухудшит условия доступа для ряда товаров из Норвегии. В частности, импорт норвежской рыбы станет облагаться таможенными пошлинами по ставкам ЕС.

В этой ситуации принятие ЕС предложения стран ЕАСТ о проведении так называемых компенсационных переговоров параллельно переговорам о вступлении новых стран в Сообщества (начались 9 янв. 2003г.) было расценено норвежскими властями как большая торгово-политическая победа.

Ранее КЕС настойчиво давала понять Норвегии и другим странам ЕАСТ, что если они заинтересованы в сохранении Договора об Общем европейском экономическом пространстве после расширения Сообществ, то им придется согласиться с резким увеличением — на порядок — своего взноса в фонд выравнивания региональных и экономических различий в странах-членах Евросоюза.

Речь идет о поисках решения следующих проблем: для Норвегии — сохранение торгового режима в отношении доступа норвежской рыбы на рынки вступающих в ЕС стран, для КЕС — увеличение взносов Норвегии в фонд выравнивания экономических различий и предоставление европейским компаниям прав приобретать в собственность суда норвежского рыбопромыслового флота, либо участвовать в их владении на долевой основе.

Что касается, увеличения взносов, то на этом направлении страны ЕАСТ занимают консолидированную позицию, считая, что предложенный КЕС вариант, абсолютно нереален (для Норвегии, например, в 20 раз больше, чем сейчас). Обосновывая неприемлемость таких требований, глава лихтенштейнской делегации на переговорах с КЕС заявил, что численность населения ЕС увеличится в связи с расширением Сообществ на 20%, а ВВП — всего на 5%. Эти показатели и должны быть положены в основу исчисления объемов финансовой помощи странами ЕАСТ менее развитым регионам стран Евросоюза, считает он. То есть реально можно говорить об увеличении взносов ЕАСТ в пределах от 5% до 20%.

Евросоюз заинтересован в резком снижении уровня тарифной защиты рынка сельскохозяйственной продукции, в т.ч. в Норвегии. При этом КЕС дала понять, что при условии либерализации норвежского рынка этой продукции встречным шагом со стороны Сообществ может стать упрощение доступа норвежской рыбной продукции на европейский рынок.

КЕС дала в начале 2003г. понять, что Сообщества могли бы пойти на определенные уступки и смягчение режима доступа на свой рынок для норвежской рыбы и рыбопродукции при условии предоставления права европейским компаниям владеть судами норвежского рыболовного флота на долевой основе или полностью, а это не совсем вписывается в политику Норвегии в области рыбного хозяйства.

Другой застарелой проблемой (споры ведутся уже 6 лет) является субсидирование норвежскими властями отдаленных регионов страны. На эти цели ежегодно уходит порядка 7 млрд. крон. Прежде всего, серьезное недовольство как КЕС, так и Надзорного органа ЕАСТ вызывает использование в Норвегии дифференцированных ставок налогообложения работодателей (от 0% на самом севере до 14% в южных регионах страны), имеющее подтекст «регионального субсидирования».

Наиболее болезненные вопросы в отношениях Норвегии с ЕС, возникают в области энергетики и экологии. Предложение КЕС о создании «стратегических запасов нефти» представлено ею как инструмент разрешения кризисных ситуаций и содействия созданию равной конкуренции на внутреннем рынке стран — членов Договора об Общем европейском экономическом пространстве. Ранее, как известно, ЕС были приняты директивы по нефти и природному газу. Теперешнее предложение может стать определяющим для политики Норвегии в области обеспечения деятельности ТЭК. Норвежские власти расценивают эту попытку как стремление ЕС понемножку «откусывать» от национального суверенитета в этой сфере. Декларированную основу данной инициативы составляет заинтересованность КЕС в поддержании

энергетической безопасности стран Европы в свете растущей зависимости от импорта энергоносителей и на фоне постепенного сужения сырьевой базы. Так, в 2000г. за счет импорта покрывалось 70% потребностей в нефти и чуть менее 40% в природном газе, а в 2030г. прогнозируются соответственно 90% и несколько меньше 70%. Кроме того, Сообщества отдают себе отчет в том, что конкуренция в отношении доступных энергоресурсов будет со временем нарастать.

ЕС может, в случае принятия предложения без изменений, а в этом пока есть серьезные сомнения, управлять и норвежскими запасами нефти. Норвегия не имеет при этом никаких возражений против инициативы Сообществ о создании запасов нефти на случай возникновения кризисных ситуаций. Однако беспокойство властей Норвегии вызывает то, что Комиссия в основу своего предложения закладывает не только создание механизма обеспечения энергетической безопасности, но и претендует на роль важного субъекта всего энергетического рынка Европы.

Складские запасы должны формироваться постепенно, а объем этих запасов должен соответствовать покрытию потребностей в нефти в течение 120 дней вместо сегодняшних 90 дней. При этом КЕС запрашивает для себя полномочия использовать эти запасы для «проведения необходимых мер».

Комиссия не скрывает при этом, что запасы углеводородного сырья будут активно использоваться в кризисных ситуациях для демпфирования серьезных ценовых колебаний. Проще говоря, ЕС ставит перед собой цель эффективно противодействовать резкому росту цен, «вбрасывая» на спотовый рынок Европы нефть со складов (а в перспективе и природный газ).

Предложение в его изначальном виде вряд ли будет принято. Скептически относятся к нему Великобритания, Франция, Нидерланды и Дания. Однако, как показывает практика, КЕС умеет добиваться своего, тем более речь в данном случае идет не о чем-либо второстепенном, а об энергетической безопасности стран Сообществ.

В области охраны окружающей среды также сохраняются определенные разногласия. Так, в русле выполнения Киотского протокола ЕС было принято решение о начале торговли квотами на выбросы в атмосферу в 2005г. Норвегия, заявив о своей готовности открыть торговлю квотами в том же году, исходит из того, что она должна охватывать не только CO₂, как предложено в Евросоюзе, а в целом шесть различных газов, выбросы в атмосферу которых создают парниковый эффект.

Важнейшей целью норвежского правительства в плане содействия развитию экспорта страны является снижение таможенных пошлин на вывозимую на внешние рынки продукцию. Основа для этого закладывается в рамках ВТО, где каждая страна предоставляет всем другим странам-членам этой организации одинаковые таможенные пошлины.

Министр экономики и торговли Норвегии А. Габриэльсен отмечал в этой связи, что в последние годы произошло существенное увеличение количества двусторонних торговых договоров, заключенных между странами, заинтересованными в том, чтобы пойти дальше, чем предлагается ВТО, ликвидировав, например, все ввозные пошлины

на промтовары и рыбу. При этом никаких противоречий между двусторонними торговыми соглашениями и многосторонней договорной базой ВТО не существует.

По мнению норвежских властей, двусторонние соглашения прокладывают дорогу более радикальной либерализации мировой торговли, нежели представляемые ВТО правила, и играют роль «двигателей» дальнейшего развития многосторонней торговой системы.

Поскольку торговля рыбой по-прежнему подпадает в рамках ВТО под регулирование с использованием высоких таможенных пошлин, для Норвегии особо важно заключение договоров о свободной торговле, обеспечивающих норвежским экспортерам рыбы равные конкурентные условия в сравнении с другими странами.

Инструментом реализации норвежских интересов в этой области является ЕАСТ. В связи с невысоким уровнем таможенной защиты и осторожным использованием ввозных пошлин, Норвегия сама по себе мало интересна для потенциальных партнеров по соглашениям о свободной торговле. Однако со своими партнерами – Исландией, Лихтенштейном и Швейцарией – она становится более привлекательной,

Через ЕАСТ Норвегией заключены договоры о свободной торговле с 19 странами, годовая оборот с которыми составляет 20 млрд. крон в год (2,7% по итогам 2002г.). Государства ЕАСТ следовали в фарватере ЕС, заключая договоры о свободной торговле со странами Центральной и Восточной Европы в начале 90гг.

Когда в 1994г. Норвегия по итогам референдума второй раз отказалась от переговоров с Сообществами об условиях вступления в ЕС, оставшись в ЕАСТ, возникла необходимость нахождения партнеров для заключения договоров о свободной торговле среди стран, находящихся вне Сообществ.

В этой ситуации ЕАСТ приняла решение о сосредоточении усилий на подписании более амбициозных соглашений. А именно: в дополнение к обязательным составляющим таких договоров, каковыми являются промтовары и рыба, теперь Норвегия стремится включать в новые соглашения положения о свободной торговле услугами, ясные правила в отношении иностранных капиталовложений, проведения госзакупок и конкурентной политики. При этом ЕАСТ в отдельных случаях играла на опережение ЕС. Так, в 1998г. начались переговоры с Канадой, в 2002г. было заключено соглашение о свободной торговле с Сингапуром – первое между европейскими странами и азиатской страной.

Стремление добиться создания больших объемов стоимости норвежскими предприятиями легло в основу изучения возможности начала переговоров на эту тему с Республикой Корея и США. Однако прежде чем приступить к ним, будет проведен глубокий детальный анализ норвежской позиции с точки зрения ее «наступательных и оборонительных» аспектов.

Таможенный тариф

Практическая информация о таможенно-тарифной политике содержится в Таможенном тарифе, ежегодно разрабатываемым Таможенным директором минфина и таможи Норвегии на основании соответствующих решений Стортинга.

В нем в сжатом виде и со ссылками на положения соответствующих международных соглашений, внутренних нормативных и подзаконных актов даются сведения об импортном контроле, правилах определения таможенной стоимости товаров, таможенных преференциях, использовании антидемпинговых и выравнивающих пошлин, защитных мерах тарифного характера в торговле, случаях временного (сезонного) снижения/повышения ставок таможенных пошлин, временном ввозе/вывозе товаров и продукции для их обработки под таможенным контролем и т.д.

Кроме того, все изменения величины разного рода сборов содержатся в специальном приложении к госбюджету страны на очередной год. Важное место в комментариях таможенного тарифа уделено вопросам экспортного и импортного регулирования.

Отдельные виды товаров и продукции подлежат экспортному лицензированию. Это означает, что они могут быть вывезены из страны только при наличии экспортной лицензии, выдаваемой МИД Норвегии. Необходимость получения экспортной лицензии в отношении отдельных товаров явствует из списков МИД.

Список №1 – оружие, боеприпасы и другое военное снаряжение. Последнее решение в соответствии с этим списком было принято МИД Норвегии 20 дек. 2002г. и касалось поставки ракет морского базирования «Пингвин» Турции.

Список №2 – стратегические товары, не учтенные в списке №1 (продукция и технологии двойного назначения). Данный перечень представляет собой просто перевод на норвежский язык списка Европейских Сообществ товаров и технологий, вывоз которых за пределы ЕС осуществляется на основании лицензий. Эти списки разработаны в рамках согласованного взаимодействия между странами-участницами различных соглашений по экспортному контролю (Вассенаарские соглашения. Nuclear Suppliers Group NSG, Австралийская группа и Missile Technology Regime MTCR).

Норвегия, последовательно осуществляя либерализацию своего внешнеторгового режима, значительно сократила в последнее время количество лицензируемых товарных групп и позиций, подлежащих до недавнего времени импортному регулированию.

Несмотря на то, что соответствующими норвежскими нормативными актами и предписаниями предусматривается возможность применения всего комплекса защитных мер в торговле (антидемпинговые процедуры, компенсационные пошлины и т.п.), они фактически не используются, существуя, по сути, лишь теоретически. На определенном этапе подготовки раунда переговоров в рамках ВТО в Сиэтле Норвегия планировала выступить с предложением о рассмотрении вопроса об отмене процедуры антидемпинга, но отказалась от этой идеи ввиду ее бесперспективности.

Наряду с этим в Норвегии существует широкий перечень товаров, ввоз и вывоз которых осуществляется с ограничениями и только при условии выполнения определенных требований. Они устанавливаются, исходя из соображений охраны окружающей среды, здоровья населения страны, нравственности и безопасности.

При экспорте это относится к следующим товарам: спиртные напитки – при наличии у экспорте-

ра разрешения на оптовую торговлю ими Директората по контролю над наркотическими средствами и спиртными напитками; рыба, рыбопродукты, морские беспозвоночные и т.п. — при условии регистрации экспортера Комитетом по экспорту рыбы Норвегии, которому уплачивается специальный экспортный сбор; яйца птицы — экспортер обязан предъявить таможенное свидетельство о том, что продукция подверглась необходимому контролю со стороны уполномоченного на то госконтролера; животные и растения, которым грозит исчезновение — при наличии разрешения на вывоз Директората по управлению природными ресурсами.

При импорте особо регулируется ввоз следующих товаров: спиртные напитки — при наличии у импортера разрешения на производство и оптовую торговлю ими Директората по контролю над наркотическими средствами и спиртными напитками либо на основании импортной лицензии, выдаваемой этим же Директоратом; чучела животных, ввоз которых регулируется положениями Вашингтонской конвенции (необходимо наличие разрешения Директората по управлению природными ресурсами); взрывчатые и пожароопасные вещества и материалы — на основании разрешения Директората по вопросам защиты от пожаров.

С известными ограничениями осуществляется ввоз отдельных пород рыбы и видов морепродуктов, овощей, фруктов (только при наличии санитарных сертификатов), шкур, шерсти и т.п., естественных удобрений, бывших в эксплуатации сельскохозяйственных машин, мяса, косметических средств, содержащих спирт или изопропанол, кормов для животных, медикаментов (необходимо иметь разрешение на маркетинг препарата), молока и молочных продуктов (при наличии разрешения на импорт минсельхоза Норвегии), всех продуктов питания (ввоз возможен только при выполнении требований законодательства, регулирующего их оборот и ввоз/вывоз), оружия, зачасти к нему и боеприпасов (на основании разрешения органов полиции) и некоторых других.

Запрещены к ввозу в страну асбест и изделия из него, продукция, содержащая хлорфторуглероды, лесотовары из некоторых пород деревьев (например, из вяза).

Уровень значительной части ставок ввозных таможенных пошлин устанавливается, исходя из обязательств Норвегии по международным соглашениям. Страна по итогам многочисленных раундов переговоров в рамках ГАТТ взяла на себя обязательства снижать обычные ввозные таможенные пошлины. Если ранее многосторонним торговым законодательством были охвачены только промтовары, то теперь в соответствии с Договором о ВТО от 1994г. им регулируется импортная защита по сельскохозяйственной продукции: ее форма изменена с запрета на ввоз продукции и использование разного рода нетарифных ограничений на тарифную защиту национального рынка, что привело к значительному росту ввозных таможенных пошлин на отдельные виды сельхозпродукции. Здесь целесообразно отметить один из специфических аспектов таможенно-тарифной политики Норвегии. Государственной зерновой компании Норвегии предоставлены полномочия устанавливать сроком на один год «сниженные в административном порядке таможенные пошлины».

При импорте товаров и продукции из значительного числа развивающихся стран используется регулярно пересматриваемая Генеральная система преференций Норвегии (ГСП).

В сфере внешнеэкономической политики Норвегией сделан очередной серьезный шаг в направлении дальнейшей либерализации внешнеторгового режима страны: с 1 июля 2002г., исходя из взятых на себя обязательств в рамках ВТО, норвежскими властями ликвидированы ввозные таможенные пошлины на 600 товарных позиций. Эта мера коснулась практически полностью промтоваров. Исключение составляют только одежда (главы 61 и 62) и некоторые готовые текстильные изделия (товарные позиции 63.01 — 63.03). Если говорить конкретно, то в результате этого решения в Норвегию теперь беспошлинно ввозятся следующие товары (позиции по Гармонизированной системе кодирования и описания товаров): 33.02 — 33.07, 39.17 — 39.26, 42.02 — 42.05, 51.06 — 51.13, 52.04, 52.07 — 52.12, 53.09, 53.11, 54.07, 54.08, 55.08 — 55.16, 56.01, 56.03, 56.05 — 56.08, 57.01 — 57.05, 58.01 — 56.09, 58.08, 58.09, 58.11, 59.02 — 59.10, 60.01 — 60.06, 63.04 — 63.08, 64.01 — 64.06, 65.03 — 65.07, 76.04, 76.06, 76.08, 76.09, 76.15, 83.02 — 83.11, 84.03, 84.23, 84.72, 84.76, 84.80, 84.81, 87.12, 87.15, 89.03, 89.07, 94.04 — 94.06, 95.01 — 95.08.

Иностранное юрлицо

В дополнение к генеральному снижению таможенных пошлин в соответствии с Договором о ВТО Норвегия по Договору о Европейском экономическом пространстве и согласно договорам о свободной торговле, заключенным с рядом стран, обязалась продолжать снижение ввозных таможенных пошлин на взаимной основе, поэтому на промышленные товары из этих стран они поддерживаются на низком уровне.

В Норвегии сохраняется либеральный и благоприятный внешнеторговый режим. Не являясь страной-членом ЕС, норвежские власти проводят самостоятельную, независимую от Сообществ внешнеторговую политику. Несмотря на обширную законодательную базу, регулиющую использование различных мер в этой сфере (антидемпинговые расследования, введение штрафных таможенных пошлин), Норвегия на практике их давно не применяет.

Вместе с тем, сохраняются определенные ограничения. Сфера услуг жестко регулируется и контролируется норвежскими властями. Препятствия для доступа на рынок банковских услуг создают отдельные положения закона «О финансовых институтах», содержащего достаточно жесткие ограничения в отношении нерезидентов.

В статье, специально посвященной этому вопросу, закреплено, что «никто иной кроме норвежского гражданина не может владеть пакетом акций, превышающим 10% акционерного капитала финансового института. В компаниях, имеющих акции без права или с ограниченным правом голоса, иностранный гражданин не может в общей сложности владеть пакетом акций, который представляет более 10% голосов. Соответствующему органу исполнительной власти дано право в особых случаях делать изъятия в отношении названных выше ограничений. Лица, не являющиеся гражданами Норвегии, не могут владеть более

33 1/3% акционерного капитала финансового института. В компаниях, имеющих непривилегированные акции, те, кто не являются норвежскими гражданами, не могут в общей сложности владеть пакетом акций, который представляет 33 1/3% голосов». Данное ограничение, явно содержащее элементы дискриминации, касается всех без исключения иностранных граждан.

По закону «О страховой деятельности», заниматься ею можно только при получении лицензии, которая выдается соответствующим министерством. В отношении инвестиционных услуг в норвежском законодательстве также существуют специальные нормы. Ведение такого рода деятельности возможно опять же только на основании лицензии, выдаваемой минфином и таможи Норвегии (с некоторыми исключениями, касающимися, например, ЦБ страны).

В сфере телекоммуникационных услуг обращают на себя внимание следующие моменты. Во-первых, право Службы надзора над рынком телекоммуникаций и почтовых услуг Норвегии требовать от компаний, занимающихся предоставлением публичных телекоммуникационных услуг, использовать соответствующие стандарты, или иным способом гармонизировать свои предложения в отношении предоставления телекоммуникационных услуг с целью обеспечения скоординированного функционирования национальных телекоммуникационных сетей. Во-вторых, регулирование ввоза, операций купли/продажи и использования телекоммуникационного оборудования.

Норвежские компании могут владеть, покупать/продавать и эксплуатировать радиооборудование и телекоммуникационные терминалы, перечисленные в международных соглашениях, к которым присоединилась Норвегия. Владение радиооборудованием и телекоммуникационными терминалами, операции купли/продажи с ними и их эксплуатация, которые не входят в соответствующие списки таких международных соглашений, требует получения лицензии. Данное положение может рассматриваться как ограничение для доступа такого оборудования на норвежский рынок.

В области транспорта также предъявляются требования в отношении получения лицензии на ведение соответствующего вида деятельности. Особо регулируется сектор авиаперевозок. Интерес с точки зрения доступа на рынок соответствующих услуг представляют положения статьи 3 закона «О воздушном сообщении». Статья 3-2 — «Национальные требования, не подпадающие под действие Договора об Общем европейском экономическом пространстве в области воздушного сообщения» — гласит следующее. Воздушное судно может быть зарегистрировано только при условии того, что оно находится в собственности норвежского владельца, если иное не оговорено в данном законе. Норвежским владельцем считается: норвежское государство и объекты, управляемые государством; норвежские коммуны; граждане Норвегии; организации/учреждения с полностью норвежским правлением и местонахождением в Норвегии; ассоциации или аналогичные им объединения с полностью норвежским правлением и местонахождением в Норвегии, в которых минимум 2/3 членов являются норвежскими гражданами или лицами, приравненными к ним в соответ-

ствии с положением данной статьи; АО или ООО с полностью норвежским правлением и местонахождением в Норвегии, в которых норвежские граждане или лица, приравненные к ним в соответствии с положением данной статьи, владеют минимум 2/3 акций акционерного капитала и которые могут реализовывать свое право голоса на общих собраниях акционеров в объеме минимум 2/3 голосов; другие общества, состоящие исключительно из норвежских граждан или других лиц, приравненных к ним в соответствии с положением данной статьи.

В сфере морского транспорта соответствующим законом установлены следующие национальные требования. Норвежским судном считается то судно, которое не занесено в судовой регистр другой страны и которым владеет: а) норвежский гражданин; б) судоходный пул или иная норвежская компания, участники которого/которой несут неограниченную ответственность по его обязательствам, если норвежские граждане являются совладельцами не менее 6/10 этой компании; в) командитное товарищество, если норвежские граждане владеют не менее 6/10 капитала; г) ООО, не подпадающее под действие пункта «в», если штаб-квартира компании располагается в Норвегии, местонахождение правления компании — также Норвегия, большинство членов правления, включая председателя правления, являются норвежскими гражданами, проживающими на постоянной основе в Норвегии в течение 2 последних лет, и норвежские граждане владеют акциями и долями участия, соответствующими не менее 6/10 капитала компании, и могут реализовывать свои права при голосовании в объеме не менее 6/10 от общего количества голосов. Из этого правила министерство транспорта и коммуникаций Норвегии может в особых случаях делать исключения.

Под норвежским гражданином понимаются, в т.ч., норвежское государство и институты/фонды, управляемые государством, норвежские коммуны, норвежские банки, фонды или ассоциации при выполнении ряда условий (местонахождение штаб-квартиры в Норвегии, представительство норвежских граждан в правлении компании). К норвежским гражданам приравниваются юр. и физлица из стран-членов Договора об Общем европейском экономическом пространстве.

Если судном владеет иностранный гражданин, проживающий в Норвегии и не являющийся гражданином страны-члена Договора об Общем европейском экономическом пространстве, министерство транспорта и коммуникаций может в особых случаях согласиться рассматривать данное судно как норвежское.

Деятельность в области предоставления транспортных услуг по норвежскому законодательству ограничивает права иностранцев, не являющихся гражданами Норвегии или стран-членов Договора об Общем европейском экономическом пространстве.

В сфере стройуслуг особый интерес представляют госзакупки/тендеры. Главное предназначение соответствующего закона, дополненного соответствующими предписаниями — содействовать созданию больших объемов стоимости путем максимально эффективного использования ресурсов при государственных закупках, осуществляемых на коммерческой и равноправной основе.

В Норвегии используются следующие виды тендеров: открытые тендеры; закупки на основании предварительного проведения переговоров (касается также приема на работу, причем не только на госдолжности); закупки с ограничениями, предполагающими предварительный квалификационный отбор претендентов, которым и делается предложение принять участие в тендере. Есть и другие ограничения. Когда заказчиком выступает Минобороны. Неявным ограничением является требование в отношении использования норвежского языка при подаче документов и заявлений.

Торговля с Россией

Структура росэкспорта в 2002г. не изменилась. Исключение составляют лишь такие позиции как «топливо, масла и электроэнергия», доля которых снизилась с 12% в 2001г. до 4,5% в 2002г., и «машины, оборудование и транспортные средства», где произошло увеличение с 2,4% до 3,1%.

Российско-норвежская торговля, в млн.долл.

| Код по СМТК | 2001г. | 2002г. | Изм., % |
|--|--------|--------|---------|
| Оборот | 1035,6 | 1007,8 | -2,7 |
| Экспорт | 773,4 | 686,2 | -11,3 |
| 0 Пищевые продукты и живые животные..... | 179,9 | 155,3 | -13,7 |
| 03 Рыба и морепродукты..... | 179,4 | 153,2 | -14,6 |
| 2 Сырье непродовольственное..... | 101,3 | 96,3 | -4,9 |
| 24 Лесотовары..... | 19,6 | 12,4 | -36,8 |
| 27 Сырье для производства удобрений..... | 43,8 | 44,9 | +2,6 |
| 28 Руды и отходы металлов..... | 35,7 | 29,7 | -16,9 |
| 3. Топливо, масла и электроэнергия..... | 92,5 | 30,5 | -67,0 |
| 33 Нефть и нефтепродукты..... | 85,2 | 20,5 | -75,9 |
| 5 Химические продукты..... | 53,5 | 58,9 | +10,2 |
| 6 Сырье первично обработанное..... | 322,2 | 316,6 | -1,7 |
| 68 Цветные металлы..... | 297,9 | 289,5 | -2,8 |
| 7 Машины, оборудование и транспорт..... | 18,8 | 21,5 | +14,4 |
| 8 Различные готовые изделия..... | 5,5 | 6,6 | +20,0 |
| Импорт | 262,2 | 321,6 | +22,7 |
| 0 Пищевые продукты и живые животные..... | 166,0 | 226,0 | +36,2 |
| 03 Рыба и морепродукты..... | 164,4 | 224,4 | +36,5 |
| 4 Масла и жиры..... | 7,3 | 5,1 | -29,7 |
| 5 Химические продукты..... | 24,8 | 14,3 | -42,3 |
| 6 Сырье первично обработанное..... | 21,2 | 21,2 | 0 |
| 7 Машины, оборудование и транспорт..... | 31,9 | 45,4 | +42,3 |
| 8 Различные готовые изделия..... | 8,8 | 8,5 | -3,3 |
| Подсчитано: Manedsstatistikk over Utenrikshandelen №12, 2001 и №12, 2002 | | | |
| 1. Курс норвежской кроны к долл.: янв.-дек. 2001г. — 8,99 кроны за 1 долл., янв.-дек. 2002г. — 7,99 кроны за 1 долл. | | | |
| 2. Экспорт в Норвегию из США упал 9,2%, а импорт из США увеличился всего на 13,3% (сравнение в долл.) | | | |

В росимпорте обращает на себя внимание рост доли товарной группы «пищевые продукты» (99,3% — рыба и морепродукты): с 63% в 2001г. до 70% в 2002г., а также динамично развивающийся норвежский экспорт машин, оборудования и транспортных, удельный вес которых увеличился с 12,2% до 14,1%.

Есть еще одна причина негативной динамики развития российско-норвежской торговли в 2002г. Трудно объяснимый факт резкого роста экспорта из Эстонии в Норвегию (на 45,2%). Причем в основном он происходил за счет увеличения поставок по таким позициям «эстонского» экспорта как лесотовары — 25,9 млн.долл. (код 24 по СМТК), сырая нефть — 38,7 млн.долл. (код 33) и цветные металлы (алюминий) — 20,3 млн.долл. (код 68), т.е. именно по тем товарным группам, где наблюдалось наибольшее снижение традиционного росэкспорта в Норвегию.

В июне 2002г. поставки российского первичного алюминия были на минимальном уровне: 6,8 тыс.т., в то время как в среднем по году объемы экспорта составляли 17 тыс.т. в месяц. Экспорт Эстонией первичного алюминия в течение длительного времени не превышал 1-2 млн.крон. Летом 2002г. ее поставки возросли до 161 млн.крон. То же самое относится к сырой нефти, которой в Норвегию этой прибалтийской страной было поставлено в 2002г. в два раза больше чем Россией.

В III и IV кв. 2002г. экспорт алюминия и нефти из Эстонии оставался на неизменном уровне, т.е. поставки этих товаров (без сомнений российского происхождения) прекратились. Если в нарушение всех правил, но, руководствуясь логикой, рассматривать данные поставки как экспорт российских товаров (а иных мнений на этот счет быть не может), проходивших транзитом по территории Эстонии и не подвергшихся никакой обработке/переработке на ее таможенной территории (в статистике фигурируют «сырая нефть» и «первичный алюминий»), то российско-норвежский товарооборот можно считать возросшим в 2002г. на 5% относительно 2001г., а экспорт сохранившимся практически на уровне предыдущего.

Инвестиции с РФ

Ряд норвежских компаний давно присматриваются к возможностям налаживания производства своей высокотехнологичной продукции на российских предприятиях. Это касается компании «Нера», имеющей хорошую репутацию у российских потребителей. Подтверждением этому является заключение ею в 2002г. 3 контрактов на поставку радиорелейного оборудования: «Томсктелеком» (1,7 млн.долл.), «Кубтелеком» (1,8 млн. долл.) и «Сургутгазпром» (2,8 млн.долл.). Во взаимодействии с компанией «Эриксон» она поставила радиорелейное оборудование для «Телекоминвест» на 4 млн.долл. С 1993г. объем прямых поставок в Россию составил 22 млн.долл. В условиях жесткой конкуренции «Нера» получает контракты в основном не только из-за высокого технического уровня (15-20% мирового рынка радиорелейного оборудования), но и за счет предоставления российским клиентам фирменного кредита на 50% стоимости оборудования на 1,5-2г. под 8% годовых (30% — аванс, 20% при отгрузке оборудования). Компания «Нера», неплохо зная российские предприятия аналогичного профиля, активно изучает возможности производства радиорелейного оборудования на одном из них.

Руководство концерна «А-Прессен» сообщило в янв. 2002г. о подписании опциона на право приобретения 25,01% пакета акций газет «Советский Спорт» и «Комсомольская правда» со сроком действия до авг. 2002г. По информации фирмы ее инвестиций в России составляла на начало 2002г. 30 млн. норв. крон (3,5 млн.долл.). Управляющий директор Р.Карлсен информировал, что в 2002г. концерн приобрел 47,5% пакета акций Владимирской газеты «Призыв», 25,01% газеты «Советский спорт» и 25,01% пакета акций газеты «Комсомольская Правда». Объем капиталовложений в «Комсомолку» составил 8 млн.долл. В планах концерна довести в течение ближайших 5 лет объем своих инвестиций в российские СМИ и издательское дело до 500 млн. крон (70 млн.долл.), в

т.ч. в Екатеринбурге с 2 до 2,6 млн.долл., а в Нижнем Новгороде — с 2,5 до 3,5 млн.долл.

Наряду с крупными инвестициями концерна «Оркла» в пивоваренную промышленность России, дочернее предприятие «Оркла Фудс» также проявляет интерес к нашему рынку пищевой промышленности. Руководством концерна было сообщено о новых крупных инвестициях в строительство новых пивоварен в Самаре (доля «Орклы» — 10 млн.долл., всего — 50 млн.долл.) и Хабаровске (10 млн.долл., всего — 50 млн.долл.), и на модернизацию Воронежского пивоваренного завода (3,4 млн.долл.).

Несложные расчеты показывают, что объем российского экспорта в Норвегию с учетом его сегодняшней структуры, в которой доминируют сырье и полуфабрикаты, можно считать оптимальным: в страну с населением 4,5 млн.чел. российские предприятия поставляют товаров на 700 млн.долл. в год (российско-норвежский оборот в последние годы — 1 млрд.долл.).

Узость норвежского внутреннего рынка и ограниченные производственные мощности (за исключением отдельных очень немногочисленных отраслей экономики) препятствуют наращиванию вывоза сырья и полуфабрикатов. В последние годы (особенно в 2002г.) усилились тенденции выноса производств за пределы Норвегии в связи с высоким по европейским меркам уровнем налогообложения, дороговизной рабочей силы, низкой конкурентоспособностью норвежских товаров и продукции, относительной удаленностью норвежских предприятий от рынка Европы. Это не позволяет делать ставку на серьезное увеличение поставок в Норвегию сырьевых товаров, в т.ч. для их последующей переработки норвежскими предприятиями.

Объемы росэкспорта алюминия и рыбы являются определяющими для всего российско-норвежского товарооборота. Рост возможен и в новых секторах, в частности, в сфере производства отдельных видов оборудования для освоения нефтегазовых ресурсов норвежского и российского континентального шельфа. Изменение структуры российского экспорта в пользу машинно-технической и наукоемкой продукции возможно за счет дальнейшего развития промышленной кооперации российских предприятий с норвежскими производителями (в т.ч. на основе создания совместных предприятий, что объективно предполагает расширение и инвестиционного сотрудничества), поставок в ее рамках на рынок Норвегии комплектующих и другой продукции с высокой степенью переработки, т.е. с высоким уровнем добавленной на российских предприятиях стоимости. Предприятиями российского Северо-Запада уже накоплен положительный опыт такого взаимодействия с норвежскими компаниями (в Архангельской обл. — это ГМП «Звездочка» и ГУП ПО «Севмаш-предприятие»).

«Дальморнефтегеофизика» имеет свое представительство в Осло. Еще в 1994г. норвежская компания «Петролеум Гео Сервисиз» (ПГС) организовала СП с российским ФГУП «Дальморнефтегеофизика» (ДМНГ) для проведения сейсмических работ на шельфе Сахалина. В 2002г. совместное предприятие ПГС/ДМНГ провело трехмерные сейсмические исследования для компаний «Бритиш Петролеум», «Роснефть» и «Сахалинморнефтегаз» в рамках проекта Сахалин-5.

ПГС продолжает активно работать на российском рынке, о чем свидетельствуют подписанные договоры о сотрудничестве с компаниями «ЛУ-Койл», «Юкос» и «Газпром».

Компания «Телемарк Вуд» (ТВК) занимается поставками лесной продукции из России на северо-европейский рынок. Она сосредоточила свои усилия на производстве, переработке и экспорте древесины из Вологодской обл., опираясь на долгосрочное сотрудничество посредством лизинговых операций, финансовой поддержки и развития передовых технологий. В российском отделении компании ТВК соучредителями являются объединение «Монзалес», располагающее лесными площадями в 200 тыс. га, и администрация Вологодской обл. ТВК в СП «Монза» принадлежит 38%. ТВК является единственной компанией лесопромышленного комплекса Норвегии, успешно ведущей свою деятельность в рамках совместного предпринимательства на российском рынке и тесно сотрудничающей с предприятиями лесного хозяйства России.

Компания активно работает над подготовкой необходимой документации по проекту строительства завода по производству древесных плит и ламинированного паркета в Вологодской обл. В проекте участвуют российские и норвежские кредиторы, а также Европейский банк реконструкции и развития (финансирование). Руководство компании ТВК на 20 дек. 2002г. оперирует следующим объемом капиталовложений в данный проект: 1 млрд. крон (130 млн.долл.). 30 млн.долл. — инвестиции ТВК и 100 млн.долл. — кредит ЕБРР на закупку оборудования для производства древесных плит и ламинированного паркета. Деятельность ТВК в России носит ярко выраженный долгосрочный характер.

Активно работает на российском рынке СМИ норвежская компания «А-Прессен». Деятельность норвежского концерна осуществляется с российскими партнерами («Проф Медиа Принтнинг Хаус» и «ИнтерМедиаРаша»), т.е. в рамках совместного предпринимательства. В фев. 2002г. началось строительство в г.Долгопрудный Московской обл. типографии с полноцветной печатью. Стоимость строительства — 12 млн.долл. (65% — «А-Прессен» и 35% — «Проф Медиа»). В перспективе концерн намеревается создать холдинговую компанию «Сентрал Принтнинг Хаус», куда будут переданы для управления уже накопленные норвежские активы. Норвежская сторона понимает, что это может быть осуществимо только при реальном успехе «А-Прессен» в России в совместной работе с «Проф Медиа Принтнинг Хаус». Председатель правления этого норвежского концерна А.Хильдрум принял участие во встрече президента России В.В.Путина с деловыми кругами Норвегии 12 нояб. 2002г.

Отсутствие у многих российских производителей соответствующей сертификации вызывает у норвежцев обоснованную осторожность в отношении доступа выпускаемой ими продукции на внешние рынки (непременное условие совершения инвестиций норвежской компанией — наличие устойчивого рынка сбыта).

Говоря о возможностях привлечения норвежских капиталовложений в российский ТЭК, важно отметить, что без проведения в России международных тендеров на принципах, соответствующ-

ших мировой практике, ожидать прорыва в этой сфере не приходится. Норвежские компании могут полномасштабно финансировать проведение геофизических и сейсмических работ, а также участвовать своими капиталами и технологиями в освоении российских морских месторождений только в случае получения прав на это по результатам международных тендеров на соответствующие участки шельфа. В этом случае отпадет необходимость выделения средств из госбюджета России для финансирования геофизических и сейсмических работ, ускорятся процессы освоения месторождений на основе привлечения иностранного капитала и передовых технологий в этой сфере.

Диалог с Россией

В 2002г. особую активность приобретают торгово-политические контакты на всех уровнях. Основным событием в этой области стал визит президента РФ В.В.Путина в Норвегию 11-12 нояб. В период его подготовки с руководством Экспортного совета Норвегии в предварительном порядке были обсуждены возможные варианты наполнения торгово-экономической составляющей визита различными мероприятиями. Результатом этой работы стало проведение 12 нояб. 2002г. встречи В.В.Путина с главами крупнейших компаний Норвегии: президентом «Статойла» У.Фьеллем, президентом «Норск Гидро» Э.Рейтенем, президентом «Де норске Веритас» М.Конколи-Теге, президентом «Теленура» Ю.Ф.Баксосом, президентом «Орклы» Ф.Ебсенем, председателем правления «А-Прессен» А.Хильдрумом, исполнительным директором «Акер Квэрнер» Х.Лундом, президентом «Элопака» Б.Флатгордом.

С российской стороны в данном мероприятии участвовали Л.Д.Рейман (министр РФ по связи и информатизации), И.Х.Юсуфов (министр энергетики), М.Е.Фрадков (директор ФСНП), Е.А.Наздратенко (председатель Госкомрыболовства), А.Б.Миллер (председатель правления «Газпрома»), П.О.Авен («Альфа Групп»), Р.У. Маганов (первым вице-президент ОАО «Лукойл»), Е.М.Швидлер (президент «Сибнефть»), М.Б.Ходорковский (пред. правления ОАО «Юкос»), С.Г.Кукес (президент Тюменской нефтяной компании), О.В.Дерипаска (президент «Русского алюминия»), М.Д.Прохоров (гендиректор «Норильского никеля»).

В завершение встречи состоялось подписание трехстороннего соглашения между норвежским концерном «Теленур», российскими компаниями «Вымпелком» и «Альфа Групп» о совершении инвестиции в дальнейшее развитие мобильной телефонной связи в России в 175 млн.долл. Этому мероприятию предшествовала нефтегазовая конференция (также 12 нояб. 2002г.). С норвежской стороны в ней участвовали: президент «Статойла» У.Фьелль, президент «Норск Гидро» Э.Рейтен, президент «Де норске Веритас» М.Конколи-Теге, исполнительный директор «Акер Квэрнер» Х.Лунд, управляющий директор «Столт оффшор» Б.Мюклатун, старший советник «Стурвик энд Ко.» К.Стурвик, старший вице-президент «ПГС» О.Торвангер и региональный директор фонда «Интсок» Х.Скреттинг.

Российско-норвежский диалог в сфере энергетики был активно возобновлен после конференции «Возможности российского оффшорного рынка нефти и газа», которая была проведена по

инициативе ФГУП «Дальморнефтегеофизика». Данную инициативу поддержали с норвежской стороны фонда «Интсок» и компания «Петролеум Гео Сервисиз». Конференция состоялась 21-23 янв. 2002г. в г.Осло, общее число участников – 150 чел. В ней приняли участие представители всех крупнейших норвежских и иностранных нефтяных компаний, являющихся операторами на континентальном шельфе Норвегии, предприятий, производящих оборудование для добычи нефти и газа. Тем самым был обеспечен максимально возможный охват норвежских компаний самых различных направлений деятельности, проявляющих интерес к работе российского ТЭК (100 чел.). Российскую делегацию возглавлял замминистра экономического развития и торговли России М.М.Циканов. Всего в ней со стороны России приняли участие 50 чел., в т.ч. представители органов исполнительной власти, администраций российских регионов (Мурманская, Сахалинская, Магаданская обл., Корякский АО), крупных российских нефтегазовых компаний «Юкос», «Роснефть», «Росшельф», «Арктикморнефтегазразведка», промпредприятий («Звездочка Инжиниринг» из Архангельской обл., «Стройтрансгаз» из Орловской обл., Объединенные машиностроительные заводы г.Екатеринбург).

Следующим важнейшим мероприятием 2002г. на котором рассматривались вопросы инвестиционного сотрудничества, стало шестое заседание российско-норвежской Межправительственной комиссии по экономическому, промышленному и научно-техническому сотрудничеству, проведенное в апр. 2002г. Председатель российской части Межправительственной комиссии, министр РФ по связи информатизации Л.Д.Рейман в рамках этой сессии посетил ряд крупных норвежских компаний, в т.ч. телекоммуникационный концерн «Теленур», являющийся основным инвестором в российскую экономику (500 млн.долл. с учетом последнего соглашения), компанию «Тандберг», государственную телерадиовещательную компанию НРК.

В рамках проведения шестой сессии были организованы встречи зампреда Внешторгбанка А.С.Чернышева и начальника отдела Внешэкономбанка Л.Н.Рыбаковой с руководством ГИЭК и «Экспортфинанс», в ходе которой норвежская сторона заявила, что работа по открытию новых кредитных линий, в т.ч. при финансировании инвестиционных проектов, возможна только на двухсторонней основе, а не многосторонней, как предлагалось А.С.Чернышевым. Непременным условием норвежского участия является предоставление интересных и обоснованных проектов.

Компании-инвесторы в РФ

А-Прессен. Второй по величине мультимедийный концерн Норвегии. В сферу интересов «А-Прессен» входят: электронные медиа (43 интернет-газеты); телевидение; газетный бизнес (48 местных газет с контрольным пакетом акций, имеющие уникальное положение среди читателей и рекламодателей); издательское дело (8 типографий); бизнес в России (2 типографии в Нижнем Новгороде и Екатеринбурге и 2 газеты «Нижегородский рабочий» и «Петербург-Экспресс», а также доли участия в газетах «Комсомольская правда», «Советский спорт» и «Призыв»).

Всего в состав концерна входят 133 дочерних предприятия и 19 ассоциированных компаний, работающих по всей территории Норвегии и в отдельных городах России. В концерне занято 2538 чел., оборот в сфере основной деятельности – 2298 млн. норвежских крон (256 млн.долл.). Тираж газет с контрольным пакетом акций – 482 тыс.экз.

«Гиганте Сифуд». Компания, специализирующаяся на создании производств по товарному разведению рыбы, прежде всего семги, с серьезной ставкой на использование возможностей в этой сфере на Кольском полуострове. Компания инвестировала в искусственное рыбозаведение семги на Кольском полуострове 23 млн. норв. крон (3,5 млн.долл.), добившись удовлетворительных результатов. Вся выращиваемая рыба поступает на российский рынок. В планах компании инвестировать 100 млн. норв. крон (13 млн.долл.). В Мурманске построены морозильные камеры мощностью 500 т. сельди в сутки, объем инвестиций – 25 млн. норв. крон.

«Гиганте Сифуд» намерена совместно с российским институтом ВНИРО реализовать проект искусственного выращивания камчатских крабов с использованием российского патента и собственной технологии по обе стороны российско-норвежской границы: одно предприятие в Норвегии, одно в России. Оптимальным местом для размещения предприятия на российской территории является в г.Лиинахамари (Кольский залив), однако для этого необходимо решить вопрос допуска норвежских специалистов в этот район. Предполагаемая мощность предприятия – 4.300 т. в год (1 млн.шт. только ножи краба).

«Де норске Веритас». По своему организационно-правовому статусу является независимым частным фондом и осуществляет свою деятельность в целях обеспечения безопасности жизни человека и материальных ценностей, а также активного содействует охране окружающей среды. Транснациональный концерн имеет 300 отделений в 100 странах и предоставляет свои классификационные, сертификационные и консультационные услуги в следующих областях: судостроение и судоходство (41% от общего товарооборота), нефтегазодобыче (19%), индустриальные технологии (3%), промышленность в целом (37%).

«Де норске Веритас» активно работает в России, имея свои представительства в Москве, Санкт-Петербурге, Владивостоке, Выборге и Новороссийске. Им предоставляются услуги российским заказчикам по следующим проектам:

– комплексное обследование ряда нефтепроводов на территории РФ с целью предотвращения утечек нефти и повышения безопасности их эксплуатации, а также использование систем контроля безопасности для российских нефтегазодобывающих компаний в Сибири;

– анализ уровня эксплуатационной безопасности объединенной системы газопроводов для РАО «Газпром» (при финансовом участии ЕБРР); анализ концепции создания трубопровода, проходящего по дну Черного моря на глубине 2000 м., и его сертификация по заказу РАО «Газпром» (проект «Голубой поток»);

– совершенствование систем управления качеством для российских автомобильных заводов; подготовка управленческих кадров, внедрение современных систем техники безопасности и так на-

зываемых программ- «чистого производства для 150 предприятий в Санкт-Петербурге и регионах российского северо-запада; услуги по проведению независимой экспертизы по проекту «Сахалин-1» для компании «Роснефть».

«Де норске Веритас» имеет планы расширения своей деятельности, в частности реализации проектов, аналогичных «Голубому потоку» на шельфе Баренцева и Каспийского морей, а также на шельфе Сахалина. Концерн будет стремиться к диверсификации ассортимента предлагаемых услуг по всем направлениям своей деятельности.

Фонд «Интсок». Госсодействие норвежскому экспорту товаров и технологий для добычи нефти и газа на морском шельфе осуществляется через созданный в 1997г. фонд «Интсок» (Intsok, норвежское сокращение дословно означает «интернационализация шельфа»). Учредителями «Интсок» являются МИД, министерство экономики и торговли, министерство нефти и энергетики, Союз судовладельцев Норвегии, Национальная ассоциация нефтяной промышленности, Национальная ассоциация технологических предприятий, концерн «Норск Гидро» и частично приватизированная компания «Статойл». Госассигнования через бюджет на деятельность «Интсок» за 2002г. составляли 3 млн.долл.

В 2003г. Фонд планирует активно продолжить работу на российском рынке. Запланирована серия мероприятий: рабочая группа с российскими нефтегазовыми компаниями (фев., авг. Москва); конференция «Повышение отдачи нефтяных пластов» (май, Москва, организаторы: минэнерго России, министерство нефти и энергетики Норвегии, Норвежский нефтяной директорат, Московский нефтегазовый университет им.Губкина, Российский межотраслевой научно-исследовательский комплекс «Нефтеотдача»).

«Норск Гидро». Крупнейший многоотраслевой промышленный концерн Норвегии. Деятельность концерна охватывает следующие направления: разведку и добычу нефти и газа (1,3 млн.бар. нефтяного эквивалента в сутки), нефтепереработку, нефтехимию, производство различных химических продуктов, удобрений (1 место в мире), алюминия (5 место в мире) и магнезия (2 место в мире), биополимеров, фармацевтических продуктов, промышленной упаковки, разработку технологий для указанных областей.

Компания «Норск Гидро» начала деловые отношения с СССР в начале 30гг. С 1988г. она имеет свое представительство в г.Москве, а с 1992г. – в г.Мурманске. В окт. 1999г. началась промышленная добыча нефти на Харьягинском нефтяном месторождении (Тимано-Печорский район) в 10 тыс.бар. нефти в сутки. К концу 2002г. компания совместно со своими партнерами по Соглашению о разделе продукции (СРП) планировала добывать 30 тыс.бардень, в дальнейших планах партнеров довести добычу до 70 тыс.бар. «Норск Гидро» в данном проекте имеет свою долю в 40%, «Тоталь-ФинаЭльф» – оператор по СРП – 50%, Ненецкая нефтяная компания – 10%. Вся добытая нефть идет на экспорт. Проектом предусматривается привлечение инвестиций в 20 млрд. крон. Доказанные запасы нефти в этом регионе превышают 300 млн.т.

Концерн имеет постоянные контакты с РАО «Газпром» и проявляет интерес к разработке

Штокмановского газового месторождения в Баренцевом море, Приразломного нефтяного месторождения в Печорском море. Концерн «Норск Гидро» заинтересован в осуществлении значительных инвестиций в различные отрасли российской экономики, в т.ч. в виде трансферта технологий (производство алюминия). Обладает значительными возможностями для финансирования инвестиций в крупномасштабные проекты с переносом центра тяжести в последнее время за рубеж.

Концерн «Оркла». Представляет собой многоотраслевой конгломерат. В его состав входят компании, работающие в различных отраслях: замороженная готовая пицца, кетчуп, варенье, консервированные овощи, мясопродукты, хлебобулочные и кондитерские изделия, дрожжи; пиво, минеральная вода, соки, прохладительные напитки; производство моющих средств, косметики и средств гигиены; химпродукты со связующими свойствами на основе лигнина, применяемых для производства бетона, красителей, кормов для животных и средств защиты растений; хитинизированная мука; полуфабрикаты для фармпрома; ванилин; производство масел, жиров и белков для пищевого и промышленного производства кормов; выпуск газет и журналов; производство электроэнергии; лесопользование.

Ряд компаний, входящих в состав концерна «Оркла», работают на российском рынке. Концерн имеет 20% акций петербургской фабрики «Любимый край», производящей в год печенье и бисквиты на 15 млн.долл.

С 2001г. «Оркле» принадлежит 40% акций в концерне «Карлсберг Бевереджиз», который в свою очередь владеет 50% фирмы «Балтик Бевереджис Холдинг» (ББХ), другие 50% принадлежат финской пивоварне «Хартвалл». До подписания в мае 2000г. соглашения с датским концерном «Карлсберг» «Оркле» принадлежало 50% акций фирмы ББХ, другими 50% владела та же «Хартвалл», 20,5% акций самого «Хартвалла» принадлежало концерну «Оркла».

В середине 2002г. ВВН принадлежали контрольные пакеты акций в 8 пивоваренных компаниях в России. Это пивзаводы «Балтика» (75% акций) и «Вена» (49,9%) в Санкт-Петербурге, «Таопин» (74%) в Туле, «Ярпиво» (60%) в Ярославле, «Балтика-Дон» (83%) в Ростове-на-Дону, «Челябинскпиво» (75%, Челябинск), «Пикра» (61%) в Красноярске и Воронежский пивзавод (70%). Общее количество занятых в России — 8 тыс.чел. ББХ намерен построить еще 2 завода — в Самаре и Хабаровске (доля «Орклы» — по 10 млн.долл.) и модернизировать Воронежский пивзавод (3,4 млн.долл.).

В последние несколько лет ББХ занимает лидирующее положение на рынке пива России, на предприятиях ББХ вырабатывается 33,4% всего объема пива. По оценке руководства «Орклы» общий объем инвестиций ББХ в Россию, начиная с 1995г., составил 783 млн.долл., доля самой компании «Оркла» оценивается в 300 млн.долл. Обладает большими технологическими возможностями, финансируя капиталовложения за счет части прибыли, получаемой от деятельности принадлежащих ей на долевых началах предприятий.

Нефтяная компания «Статойл» (частично приватизирована в 2001г.). Является крупнейшей компанией в стране. Концерн «Статойл» работает

в 25 странах, владеет рядом дочерних компаний в Швеции, Великобритании, Дании, Ирландии, Северной и Южной Америке, ФРГ, России, Казахстане, Азербайджане, Литве, Нигерии, Венесуэле, Анголе, на Фарерских островах.

Первый опыт работы на российском рынке был получен концерном «Статойл» при строительстве автозаправочных станций в северо-западных регионах России во взаимодействии с российскими партнерами. Первая АЗС, построенная при участии дочернего предприятия концерна «Статойл Норге», была открыта в г.Мурманске в 1993г.

В фев. 2002г. на презентации результатов деятельности компании по итогам 2001г. управляющий директор концерна У.Фьелль в качестве новых и перспективных регионов назвал, в т.ч. и Россию. Им было сообщено о проведении обстоятельного анализа имеющихся в этих странах возможностей для принятия решений об инвестициях. Говоря о России, У.Фьелль заявил: «Мы поддерживаем контакты с российскими компаниями как по вопросам нефти, так и газа. Однако пока не имеем конкретных производственных планов. Российские компании привлекает накопленный нами профессиональный опыт, в особенности в сфере газодобычи».

Эта точка зрения получила свое развитие непосредственно перед началом выставки-конференции «Офшор северных морей-2002», проводившейся в г.Ставангере в конце авг. 2002г. В интервью ведущей экономической газете Норвегии У.Фьелль заявил, что «Статойл» хочет работать с русскими в освоении энергоресурсов в северных регионах. Следует создать необходимые условия для развития российско-норвежского сотрудничества в области освоения запасов нефти и газа на шельфах северных морей. Транспортировка нефти с месторождений на континент и разработка нефтегазовых месторождений на шельфе северных морей могут представлять, заявил глава концерна «Статойл», наибольший интерес для обеих сторон.

В конце 2002г. концерн запросил для изучения данные сейсмической разведки на шельфе Сахалина у ФГУП «Дальморнефтегеофизика». Являясь крупнейшей компанией Норвегии, располагает большими возможностями для финансирования инвестиций. Как и концерн «Норск Гидро» в последнее время ориентируется во все большей степени на проекты на зарубежных рынках.

«Телемарк Вуд». Компания занимается поставками лесной продукции из России на северо-европейский рынок. Компания ТВК сосредоточила свои усилия на производстве, переработке и экспорте древесины из Вологодской обл., опираясь на долгосрочное сотрудничество посредством лицензованных операций, финансовой поддержки и развитии передовых технологий. В российском отделении компании соучредителями являются объединение «Монзалес», располагающее лесными площадями в 200 тыс.га. и администрация Вологодской обл. ТВК в СП «Монза» принадлежит 38%. Вологодская обл. представляет большой интерес для норвежской компании, так как ежегодный прирост леса здесь составляет 18 млн.куб.м., что в 2 раза больше, чем в Норвегии.

ТВС является единственной компанией лесопромышленного комплекса Норвегии, успешно

работающей на российском рынке и тесно сотрудничающей с предприятиями лесного хозяйства России. Компания осуществляет проект строительства завода по производству древесных плит и ламинированного паркета в Вологодской обл. Руководство компании считает данный проект перспективным для российского рынка, который станет основным для сбыта готовой продукции, планирует расширение своей деятельности на нем через сотрудничество с системой магазинов Ikea. В проекте участвуют российские и норвежские учредители, а также Европейский банк реконструкции и развития (финансирование).

Концерн «Теленур» является акционерной компанией по предоставлению услуг в сфере телекоммуникаций и занимает в Норвегии практически монопольное положение (контрольный пакет акций принадлежит государству).

Компания «Теленур» активно работает в России. Совместно с компаниями из Швеции и Финляндии она приняла участие в создании сети мобильных телефонов Джи-Эс-Эм в г. Санкт-Петербурге. Сеть, рассчитанная на 70 тыс. номеров, функционирует как СП, где 49% акций принадлежит шведам и финнам, а остальные 51% – российским партнерам.

Концерн «Теленур» на российском рынке реализовал ряд инвестиционных проектов. Совместно с Мурманскэлектросвязью СП «Кола Телеком», в Архангельске совместно с Архтелекомом – СП «Теледвина Телеком», с Новгородским Управлением связи – «Новгород Телеком». «Теленур» инвестировал капитал в создание сетей мобильных телефонов также в Ставрополе и Калининграде.

В дек. 1998г. правление «Теленур» приняло решение об инвестировании 1,2 млрд. крон (около 160 млн. долл.) в покупку 25% акций российской Телекоммуникационной компании «Вымпел-Ком», что дало норвежцам 3 места в правлении российской компании. В Норвегии указывают, что в результате данной инвестиции «Теленур» контролирует 30% российских мобильных абонентов, что дает норвежской компании совершенно уникальные шансы играть одну из доминирующих ролей в дальнейшем развитии сети мобильных телекоммуникаций в России.

1 июня 2000г. на пресс-конференции в Москве концерн объявил об инвестировании 120 млн. долл. в компанию «Коминком-Комбеллга», что дало норвежскому концерну большинство акций в этой российской фирме. будущем и сотрудничество между «Вымпелкомом» и «Коминком-Комбеллгой». Компания владеет в России: «Коминком-Комбеллга» (75%). «Кола Телеком» (50%) – г. Мурманск, «Вымпелком» (30,4%), «СтавТелесат» (49%) – г. Ставрополь, «Элвис» (51%) интернет-провайдер, «Адрес Москва».

С учетом инвестиционного соглашения (нояб. 2002г.) капиталовложения концерна «Теленур» в России могут быть оценены в 450–460 млн. долл. Его деятельность приобретает венчурный характер. Достаточно упомянуть продажи принадлежащих концерну «Теленур» пакетов акций в компаниях «Норд-Вест Джи-Эс-Эм» (Санкт-Петербург) и «Экстель» (Калининград) северо-европейским операторам мобильной телефонной связи (шведская «Телиа», финская «Сонера»).

Ограничения для России

Арест российских рыболовных судов за нарушение правил лова рыбы. В основном арестованные в 2002г. суда принадлежали Мурманским и Архангельским компаниям (из десяти задержаний только одно судно было из Калининграда) и работали в норвежской экономической зоне (НЭЗ).

Российская сторона, практически никогда не признававшая себя виновной, рассматривает данные меры как факты дискриминации, а норвежская сторона обосновывает правомерность своих действий совершенными нарушениями соответствующих предписаний и двусторонних договоренностей.

Речь идет о несоответствии записей в журналах вылова рыбы ее реальному количеству, находящемуся на борту соответствующего судна, использовании сетей с размером ячеи менее допустимой, в результате чего вылавливается рыба меньших размеров (то же самое относится решеткам для сортировки рыбы), превышении объемов прилова (т.е. побочный вылов рыбы иной породы, что приводит к выходу за пределы разрешенных квот).

В 2002г. арестам подвергались суда: 7 норвежских судов; 1 исландское судно; 1 шотландское судно; 1 ирландское судно; 1 фарерское судно; 1 судно, зарегистрированное в Боливии; 1 нидерландское судно. Норвежские власти проявляют принципиальность в вопросе соблюдения установленных правил лова безотносительно к тому, под каким флагом работает судно.

Есть еще один список: российских судов, находящихся в портах Норвегии под арестом в связи с задолженностью по платежам в 2002г. В нем преобладают суда из Мурманской обл. (10 судов из 22) и Республики Карелия (9 судов). Основные причины задержания: задолженность по оплате стоянки в порту, невозвращение полученных кредитов, иски норвежских компаний и налоговых служб, невыполнение условий договоров о бербут-чартере, неуплата российскими судовладельцами ранее предоставленных услуг и поставленного топлива. В подавляющем большинстве случаев российские рыболовные суда выставляются по решению суда на принудительную продажу.

Сертификация российской продукции. Высока степень интеграции и кооперации норвежских компаний с западноевропейскими и американскими фирмами при производстве технической и, в особенности, высокотехнологичной продукции. Следствием этого является зависимость норвежских фирм, уже использующих в своем производстве продукцию западных компаний, которые технологически привязывают к себе норвежцев поставками запчастей, комплектующих, новой продукции на смену вышедшей из строя.

Серьезным барьером для доступа российской технической и высокотехнологичной продукции на норвежский рынок может служить отсутствие развитой сервисной базы на предмет ее обслуживания в гарантийный и послегарантийный период. Барьером на пути продукции является отсутствие у многих российских товаров соответствующих сертификатов соответствия.

Российские высокотехнологичные товары, отвечающие западным стандартам и обладающие достаточной степенью конкурентоспособности по сравнению не только с южнокорейской или ки-

тайской продукцией, но и западноевропейскими товарами, занимают на норвежском рынке небольшую долю. Предпринимавшиеся ранее специализированными внешнеторговыми объединениями усилия по маркетингу и сертификации товаров, как правило, давали свои положительные результаты. Устойчивую, хотя и очень небольшую долю рынка имели российские автомобили (АвтоВАЗ), станки, спортивно-охотничье оружие и боеприпасы к нему, бинокли и приборы ночного видения, пользовавшиеся большой популярностью у норвежских охотников.

Основное требование любого потребителя — стабильность качества, для чего необходимо подтверждение компетентного органа. Проблема взаимного признания или гармонизации сертификатов соответствия распространяется не только на торгово-экономические отношения России с Норвегией. Она носит более масштабный характер. КЕС, поставив перед собой задачу, обеспечить в 2002г. в рамках ЕС гармонизацию стандартов на 600 видов продукции, вынуждена была в начале 2003г. констатировать, что на этом направлении удалось сделать очень немного.

Процедуры сертификации требуют значительного времени и немалых средств (запрос документов, выезд эксперта на предварительный аудит с оплатой со стороны заказчика всех расходов, затем контракт, на основании которого проводится сертификация производителя товара), что серьезно затрудняет выход малых и средних российских предприятий на внешний рынок. В минпромнауки РФ подготовлена программа «Национальная технологическая база России» (реализация начнется в 2004г.), которая в принципе предусматривает о вопросе сертификации продукции господдержку предприятий.

В России существуют специализированные организации, сертификаты которых признаются за рубежом. В отношении отдельных товаров могут существовать особые требования. В Норвегии их очень немного ввиду того, что вопросы сертификации продукции на постоянной основе гармонизируются с требованиями ЕС. Норвегия имеет право выдавать сертификаты соответствия, признаваемые Сообществами, только по очень узкой номенклатуре товаров некоторые виды электроприборов и электротехнического оборудования).

Несколько важнейших моментов, характеризующих структурные особенности и функционирование норвежской системы сертификации, стандартизации и классификации.

1. Органы исполнительной власти представлены в этой системе Отделом стандартов и патентов одного из Управлений министерства экономики и торговли Норвегии. Министерство, сотрудничая с союзами, ассоциациями, объединениями, бюро и институтами, имеет некоторые из них в своем непосредственном подчинении, другие же, формально не подчиняясь ему, частично финансируются за счет его бюджета.

2. Союзы, ассоциации, советы и бюро по вопросам сертификации и стандартизации. К этой категории относятся Норвежское бюро метрологии и сертификации, Норвежский союз стандартизации, Норвежское бюро по технологическим стандартам, Норвежский совет по стандартизации в строительстве, Норвежская ассоциация генеральных стандартов (стандарты на потребовары,

фармацевтическую, сельскохозяйственную, рыбную продукцию, продукцию, используемую в области охраны окружающей среды, биотехнологий).

3. Институты, научно-исследовательские центры и специализированные лаборатории, которые участвуют в проведении испытаний, тестов, анализов, а также в подготовке соответствующих заключений. Например, Норвежский технологический институт.

4. Специализированные организации, осуществляющие классификационную и сертификационную деятельность. В эту категорию входит общество «Де норске Веритас», активно работающее на российском рынке.

5. Частные коммерческие фирмы, предлагающие свои услуги в сфере сертификации по узкоспециализированным направлениям. Среди них выделяется независимая компания «Немко», предлагающая широкий спектр услуг в области технического контроля и сертификации электротехнического оборудования и машиностроительной продукции на базе использования для этих целей специализированной лаборатории. Важное место в этой системе занимает акционерное общество «Норвиджн Сертификейшн Систем» (НСС), созданное в 1996г. и принадлежащее Норвежскому совету по стандартизации в строительстве, Норвежскому электротехническому комитету, Норвежскому союзу стандартизации, Норвежскому бюро по технологическим стандартам и «Немко» (т.е., практически, всем норвежским организациям, занимающимся проблемами сертификации и стандартизации).

Связи с регионами РФ

Основное место в этой работе занимают вопросы сотрудничества между российскими северо-западными регионами (Архангельская, Мурманская, Калининградская, Ленинградская обл., Санкт-Петербург, Республика Карелия) и северными провинциями Норвегии (Финнмарк, Трумс, Нурланд). В 2002г. в рамках подготовки очередной сессии Межправительственной комиссии состоялась встреча сопредседателей Рабочей группы, на которой были обсуждены текущие и перспективные вопросы регионального сотрудничества, определены его основные направления, в т.ч. в банковском секторе.

Усиливается интерес к сотрудничеству с г.Санкт-Петербургом и Ленинградской обл., основу которого заложило подписанное в 1995г. Соглашение о сотрудничестве между г.г.Осло и Санкт-Петербург. Его реализация способствует развитию внешнеэкономических отношений не только между городами, но и между Санкт-Петербургом и Норвегией.

В Санкт-Петербурге имеется пять представительств норвежских компаний и компаний с норвежским капиталом. Товарооборот Санкт-Петербурга и Норвегии в последние годы вырос (65 млн.долл. в 2001г., 46 млн.долл. за 3 кв. 2002г.), но объемы вложений норвежских инвесторов невелики (2 млн.долл. инвестиций в 2001г. и 1,2 млн.долл. за 3 кв. 2002г.).

Событием 2002г. во взаимоотношениях Санкт-Петербурга с Норвегией стал состоявшийся 19 сент. 2002г. визит делегации Стортинга во главе с его президентом Стортинга И.Космо (второе лицо

в иерархии госвласти страны). На встрече с губернатором Санкт-Петербурга норвежцам было предложено рассмотреть возможность развития совместного взаимовыгодного сотрудничества по различным направлениям.

22-24 окт. 2002г. в ходе визита делегации пров. Телемарк в Санкт-Петербург обсуждался проект «Предупреждение и профилактика заболеваний СПИДом в тюрьмах Санкт-Петербурга», финансирование которого предполагается через минздрав Норвегии. Подобный проект успешно осуществляется в Эстонии. В проекте будут использоваться биотехнологии и оборудование, разработанные компанией «Бионор». расположенной в губернии Телемарк.

В 2002г. был проведен ряд совместных рабочих встреч, на которых обсуждались возможные направления сотрудничества между провинцией Акерсхюс и Санкт-Петербургом. Обсуждались пути установления сотрудничества между институтами, входящими в состав Наукограда Лиллестрем и научными центрами Санкт-Петербурга. В июне в СПб. была сделана презентация технологий, разработанных Норвежским институтом по исследованию атмосферы, обсуждены другие возможности, имеющиеся в наукограде.

В ходе работы VII сессии российско-норвежской Межправительственной комиссии по экономическому, промышленному и научно-техническому сотрудничеству состоялась рабочая встреча сопредседателей Рабочей группы по экономическому сотрудничеству между северными районами России и Норвегии. Были отмечены позитивные результаты работы группы и принято решение продолжить деятельность Рабочей группы. Традиционно активно участвуют в заседаниях Мурманская и Архангельская области, Республика Карелия, Калининградская обл., Санкт-Петербург. От реализации идеи по расширению охвата российских регионов норвежцы отказались. Очередное заседание Рабочей группы планируется провести в начале апр. 2003г. в г.Киркенесе.

Информация о российских предприятиях в Норвегии. Это касается таких субъектов внешнеэкономической деятельности как представительство ФГУП «Дальморнефтегеофизика» (ДМНГ, геофизические и сейсмические исследования морского шельфа), дочерняя компания «Аэрофлота» «Эйр энд Си Транспорт» (АСТ, воздушные перевозки экипажей российских судов торгового и рыболовного флота), компания «Конеисто Норге» (98,2% акций владеет «Станкоимпорт», реализация на норвежском рынке машинотехнической продукции, например, станков и запчастей), «Сканнаутик» (смешанная российско-норвежская компания с участием в ее акционерном капитале «Совфрахта», морперевозки), представительство ФГУП «Арктикморнефтегеофизика» (геофизические и сейсмические исследования морского шельфа), «Матреко Норге» (экспорт в Россию продуктов питания), «Интурист Норге», «Гриффин Партнере» (воздушные перевозки экипажей судов торгового и рыболовного флотов стран Балтии).

Негативно развивается ситуация вокруг «Конеисто Норге», единственной компании, занимающейся поставками российской машинотехнической продукции на норвежский рынок. Руководством «Станкоимпорта» было принято решение о продаже помещения последнего сервисного цент-

ра российской техники на территории Норвегии с последующей арендой части этого же помещения для продолжения своей деятельности. Решение обосновывается необходимостью рассчитаться с высокой банковской задолженностью.

Возможности промышленной кооперации российских предприятий с норвежскими компаниями увязываются, прежде всего, с практикой строительства судов. Положительный опыт в этой сфере накоплен взаимодействием ряда норвежских компаний («Умуэ Стеркодер», «Норвиджен Партнерс Марин») с Адмиралтейскими верфями г.Санкт-Петербурга (постройка танкеров усиленного ледового класса для «ЛУКойла»), Калининградской верфью «Янтарь» (рыболовные суда), верфью «Звездочка» (Архангельская обл.).

Суть данной формы сотрудничества заключается в том, что российские верфи выполняют определенную часть работ, как правило, строительство корпуса судна, дооснащение судна осуществляется норвежскими компаниями.

В 2002г. за счет использования такой взаимовыгодной формы промышленной кооперации удалось довести объемы экспорта российской машинно-технической продукции до 21,5 млн.долл.

Контракты на постройку танкеров усиленного ледового класса для «ЛУКойла», например, финансировались специализированным финансовым учреждением «Экспортфинанс» при гарантиях ГИЭК (агент по кредитам – крупнейший норвежский комбанк «Ден норске Банк»). Руководство компании «Норвиджен Партнере Марин», имеющей представительства в Москве, Санкт-Петербурге, Калининграде, Новороссийске, Владивостоке, Южно-Сахалинске и Петропавловске-Камчатском, подчеркивает, что сохранить и развить данное направление сотрудничества можно только при решении вопроса финансирования норвежской стороной. В противном случае контракты будут уходить в Германию, Республику Корею или Японию.

Выставки с РФ

Годом проведения 15 международной выставки-конференции ONS-2002, посвященной вопросам и проблемам освоения энергетических ресурсов на шельфах северных морей, стал авг. 2002г.

Лозунг выставки-конференции: новое поколение руководителей нефтегазовой отрасли, новые технологии и охрана окружающей среды. ONS-2002, являясь одной из основных мировых выставок-конференций по этой проблематике, проводилась 15 раз. В выставке приняли участие 1210 компаний из 34 стран, в т.ч. все крупнейшие транснациональные нефтегазодобывающие компании мира.

В конференции приняли участие 650 делегатов. Россия была представлена на этом мероприятии замминистра природных ресурсов П.В.Садовниковом, рядом российских компаний («Лукойл», «Газпром», «Севморгео») в рамках единого стенда РФ, представителями ВНИИГаз, ВНИИОкеангеология, ВНИГРИ, Геологоразведка, ФГУП «Дальморнефтегеофизика». В данном мероприятии не приняли участие представители минэнерго России, проигнорировали ее такие компании как «Юкос», «Роснефть», «Сибнефть».

Глава кабинета министров К.М. Бундевик в своем выступлении на открытие конференции

особое внимание уделит вопросам экологии и повышению доли возобновляемых источников энергии в перспективе (5%, к 2010г. должно быть 15%), а также призвал нефтяные компании и власти страны к сотрудничеству в области защиты окружающей среды при добыче углеводородного сырья, заявив, что нефтяные компании не имеют права игнорировать экологические проблемы. Основным посылом его выступления: экономический рост невозможен без роста использования энергоресурсов, добыча, транспортировка и потребление которых ведут ко все возрастающей нагрузке на окружающую среду.

Связи с Россией

Возможности экстенсивного наращивания вывоза сырья и полуфабрикатов на норвежский рынок объективно близки к исчерпанию. Объем российского экспорта в Норвегию с учетом его структуры, в которой доминируют сырье и полуфабрикаты, можно считать оптимальным: в страну с населением 4,5 млн.чел. российские предприятия поставляют товаров на 700 млн.долл. в год (российско-норвежский оборот в последние годы — более 1 млрд.долларов).

Центральное статбюро Норвегии отмечает, что цены на товары традиционного норвежского импорта, включая те, которые имеют большое значение для российского экспорта (рыба, лесотовары, сырье для производства удобрений, цветные металлы и др.), снизились в 2002г. в среднем на 8%.

В российско-норвежской торговле совершенно особое место занимают поставки алюминия и рыбы. Основываясь на данных норвежской таможенной статистики, может быть проанализирована ситуация, складывавшаяся в отношении крупнейшей позиции российского экспорта (42% стоимостного объема) — поставок в Норвегию из России цветных металлов. В этой товарной группе на долю первичного алюминия (код по Гармонизированной системе — 7601) и лома алюминия (7602) приходится 99,5%. В 2002г. объемы экспорта алюминия составили 192.249 тонн на 289,5 млн.долл. (средняя цена 1506 долларов за тонну), а в 2001г. были осуществлены поставки в объеме 192.408 т., или всего на 159 т. больше, чем в 2002г. (средняя цена, соответственно, 1548 долларов за тонну).

Падение стоимостных объемов экспорта по группе рыба и морепродукты составило в 2002г. 14,6% (возврат на уровень 1996 — 1997 гг.). Свое объяснение это находит в уменьшении размеров квот, устанавливаемых на вылов рыбы (треска, пикша). Кроме того, российские суда, оборудованные морозильниками/холодильниками, стали поставлять рыбу, зачастую переработанную (филе, брикеты и т.п.), непосредственно в страны — члены ЕС, несмотря на то, что она ввозится в Норвегию беспошлинно, в то время как в Сообществах сохраняются таможенные пошлины на рыбу из России. Цены на треску и пикшу держатся в последнее время на достаточно высоком уровне по причине, в т.ч., уменьшения квот.

И, наконец, соответствующим постановлением правительства РФ, российским судам теперь предписано выгружать рыбу, выловленную в нашей экономической зоне, в портах России, что также имело определенные последствия для экспорта этого товара в Норвегию.

Положительным моментом в развитии российского экспорта в 2002г. было достижение рекордных за многие последние годы объемов поставок машинно-технической продукции: 21,5 млн.долл. (+14,4%). При этом доля машин, оборудования и транспортных средств в российском экспорте впервые превысила 3%. Этот рост был обеспечен успешным сотрудничеством между российскими и норвежскими компаниями в рамках промышленной кооперации при строительстве судов.

Для российского импорта из Норвегии были характерны иные тенденции. Падение в рамках действительно крупных позиций коснулось только химических продуктов (за счет либо развития в России импортозамещающих производств, либо переориентации российских покупателей на другие страны) и масел и жиров растительного и животного происхождения, вытесняемых с российского рынка более конкурентоспособной продукцией.

СOLIDНЫЙ прирост импорта из Норвегии был достигнут за счет продолжающегося в течение ряда последних лет стабильного увеличения закупок норвежской рыбы и морепродуктов. Объяснением этому могут служить, во-первых, рост покупательной способности населения России, а, во-вторых, умело проводимые норвежскими компаниями маркетинговые мероприятия и учет ими складывающегося на российском рынке спроса.

Возрос импорт из Норвегии машинно-технической продукции (на 42,3%), где только на оборудование для радиорелейных станций, поставленных компаний «Нера», пришлось 8,5 млн.долл.

В числе позитивных моментов развития взаимной торговли целесообразно назвать укрепление тенденций ее сбалансированности, хотя это и ведет к уменьшению положительного сальдо в пользу России (2002г. — 364,6 млн.долл.). Если совсем недавно соотношение стоимостных объемов российского экспорта к российскому импорту составляло 3 : 1 или даже 4 : 1 (например, в 2000г.), то по итогам 2002г. оно выглядит как 2,1 : 1.

Изменение структуры российского экспорта в пользу машинно-технической и наукоемкой продукции возможно за счет дальнейшего развития промышленной кооперации российских предприятий с норвежскими производителями (в т.ч. на основе создания совместных предприятий, что объективно предполагает расширение и инвестиционного сотрудничества), поставок в ее рамках на рынок Норвегии комплектующих и другой продукции с высокой степенью переработки, т.е. с высоким уровнем добавленной на российских предприятиях стоимости. Это относится к судостроению, включая строительство объектов для освоения морских нефтегазовых месторождений.

Небезынтересно сопоставить показатели российского экспорта судов в Норвегию с польскими поставками.

Экспорт судов из Польши в течение последних 6 лет стабильно увеличивался: в 1997г. стоимостные объемы составили 392 млн. крон, а 2002г. — уже 1.206 млн. крон, что в 7 раз больше чем поставки судов из России в 2002г. (рекордном, как уже отмечалось). Этому способствовали такие факторы как либерализация внешнеторгового режима Польши, заключение ею договора о свободной торговле с ЕАСТ, благоприятный инвестиционный климат в стране и привлечение норвежских

инвесторов в этот сектор промышленности, успешная модернизация судостроительных верфей и совершенствование законодательства в рамках подготовки к вступлению в ЕС.

Вопросы повышения конкурентоспособности российских товаров целесообразно тесно увязывать с расширением инвестиционного и технологического сотрудничества. Присутствие на российском рынке иностранных производителей в качестве инвесторов позволяет намного эффективнее решать весь комплекс проблем, связанных со стандартизацией и сертификацией товаров, омологацией технической продукции, учитывать технико-технологические и экологические требования, обеспечивая потенциал российских экспортеров необходимым опытом для работы на рынке той или иной продукции в соответствующей стране и повышая эффективность продвижения своей продукции.

Расширение российско-норвежского инвестиционного сотрудничества может благотворно сказаться на диверсификации взаимной торговли, улучшении структуры российского экспорта и, тем самым, дать импульс преодолению многолетнего моноотварного характера российского экспорта в Норвегию.

Вторым направлением должно стать развитие информационных технологий, улучшение условий и возможностей доступа российских производителей к различным базам данных.

Норвежские власти осознают, что назрела необходимость выработки целостной и обновленной стратегии развития экономических отношений с Россией с учетом происходящих позитивных изменений и резко возросшей привлекательности российского рынка. Они с обеспокоенностью отмечают свое некоторое отставание от соседних стран Северной Европы в области развития торгово-экономических связей с Россией. В Норвегии растет понимание того, что российский внутренний рынок обладает огромной емкостью, а, следовательно, возможностями для работы на нем иностранных компаний. В обозримом будущем он может превратиться из перспективного в один из опережающих для норвежского бизнеса.

В качестве основных направлений сотрудничества, которым Норвегия собирается уделять особое внимание, могут быть названы следующие.

1. Представители норвежских властей и деловых кругов считают, что назрела необходимость решить вопрос об улучшении доступа на рынок труда Норвегии российской рабочей силы и расширить ее использование в различных отраслях норвежского хозяйства.

Допуск рабочей силы из России на северо-норвежские рыбоперерабатывающие предприятия уже практикуется, хотя до сих пор это делалось больше в качестве эксперимента.

Для упорядочения этой практики планируется внесение поправок в норвежское законодательство, регулирующее вопросы привлечения иностранной рабочей силы.

В русле этой инициативы норвежцы полагают необходимым сделать системой обмен опытом между специалистами и организациями в области управления морскими природными ресурсами. Норвежские власти в качестве одного из основных направлений взаимодействия на Севере видят именно согласованное управление рыбными,

нефтегазовыми и другими природными ресурсами, преследуя при этом цель, во-первых, расширения доступа к ним, а, во-вторых, использования жестких национальных экологических требований при их освоении.

2. В Норвегии исходят из того, что участие норвежских компаний в освоении месторождений нефти и газа, например на шельфе Баренцева моря, не должно зависеть только от собственной стратегии этих компаний. Этот сектор имеет для норвежцев особую национальную и международную значимость. Поэтому норвежские власти будут стремиться сохранить за собой возможность активно участвовать в них, расширяя диалог с российскими партнерами.

3. Норвегия заинтересована в усилении своей роли в международном энергетическом сотрудничестве. Исходя географической, экологической и энергетической ситуации на Севере Европы, она будет стремиться обеспечивать свои интересы в этой сфере, в т.ч. за счет расширения сотрудничества с Россией, поскольку ее электроэнергетический сектор становится в условиях либерализации все привлекательнее для норвежских компаний. В этой области, полагают норвежцы, кроется солидный потенциал дальнейшего развития не только торгово-экономического, но и инвестиционного и технологического сотрудничества.

Возможности для дальнейшего развития торгово-экономических отношений между Россией и Норвегией обусловлены целым рядом факторов и обстоятельств.

— Близость российского рынка и все возрастающее стремление Норвегии играть более активную и самостоятельную роль в диалоге Запад-Россия, о чем свидетельствуют ее инициативы по активизации сотрудничества в Баренцевом регионе, желание властей различными способами содействовать норвежским субъектам предпринимательской деятельности в выходе на российский рынок. Благоприятный для широкой номенклатуры товаров российского экспорта уровень таможенных пошлин Норвегии и отсутствие антидемпинговых барьеров вследствие неучастия страны в ЕС.

— Специфика развития экономик России и Норвегии, в промышленной продукции которых высок удельный вес сырья и полуфабрикатов, что объективно создает предпосылки к кооперационному и иным формам сотрудничества, в т.ч. с использованием технологических достижений, имеющих в наших странах (например, в области добычи нефти и газа на морском шельфе, судостроения, деревопереработки, производства минеральных удобрений). Аналогичные возможности имеются и в области высоких технологий (телекоммуникации и связь, в т.ч. спутниковая, телемедицина, металлургия, химическая промышленность, фармацевтика).

— Расширение технологического сотрудничества между российскими и норвежскими компаниями. Интерес к совместному освоению технологий, взаимному использованию технологических достижений недостаточен с обеих сторон. Это объясняется «зацикленностью» норвежских фирм на западных разработках и их традиционной привязкой к компаниям Европы, США и Японии. Рост в Норвегии доверия к российским технологиям и, соответственно, в России к норвежским конкурентоспособным разработкам с их последующим

освоением в различных формах может дать серьезный импульс расширению торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества. Перспективным направлением расширения торгово-экономического сотрудничества может считаться пока еще совершенно неосвоенный российскими компаниями сектор госзакупок Норвегии, а также их участие в проводимых в стране тендерах.

— Объективно способствует выходу норвежских специализированных компаний на российский рынок добычи нефти и газа и их участие в совместном освоении нефтегазовых ресурсов России истощение сырьевой базы континентального шельфа Норвегии и запрет норвежских властей на продвижение этого вида деятельности дальше на Север в Баренцево море до получения всей необходимой им информации о последствиях для окружающей среды добычи нефти и газа в арктических широтах. При этом, однако, рассчитывать на прорыв в этой сфере возможно только в случае проведения в России международных тендеров на право освоения российских нефтегазовых ресурсов с выделением компаниям — победителям торгов соответствующих участков месторождений.

— В России и Норвегии во многом совпадают точки зрения в отношении более эффективного использования транспортных, в т.ч. транзитных возможностей обеих стран. С норвежской стороны повышенное внимание уделяется также возможностям создания Северного морского коридора — который Россия рассматривает в качестве составной части Северного морского пути. Развитие транспортной сети в этом регионе даст дополнительный импульс экономическому развитию, базирующемуся на освоении природных ресурсах Баренцева, Белого и Норвежского морей, решению вопроса об интермодальных транспортных коридорах.

В российско-норвежских торгово-экономических отношениях имеются нерешенные пока вопросы. Вследствие неучастия России в европейских экономических группировках, а также в Договоре о ОЕЭП она пользуется в торговле с Норвегией менее благоприятным торговым режимом, уступающим всем странам Европы, включая страны Восточной Европы и Балтии (в силу договоров о свободной торговле).

Важным фактором расширения сотрудничества может стать реальный, а не вербальный пока переход Гарантийного института экспортных кредитов на использование встречных гарантий первоклассных российских коммерческих банков. Перевод России в категорию стран с предоставлением гарантий в рамках так называемого «обычного порядка» (ранее существовал «особый порядок») является наглядным свидетельством признания норвежскими властями изменения кредитного и инвестиционного рейтинга России в лучшую сторону. Это, в свою очередь, позитивно влияет на «трансформацию» мнения деловых кругов и, прежде всего, потенциальных инвесторов Норвегии в отношении российского рынка.

Торгово-политические отношения с Россией. 2002г., с точки зрения торгово-политических контактов, был наиболее продуктивным за последние 10 лет. Прежде всего, в связи с визитом президента РФ В.В. Путина в Норвегию в нояб. 2002г.

Встреча президента РФ В. В. Путина с главами ряда крупнейших компаний Норвегии (Statoil,

Norsk Hydro, Det Norske Veritas, Telenor, Orkla, A-Pressen, Aker Kvaerner, Elopak) послужила углублению понимания ими процессов, происходящих в экономике России, продемонстрировала открывающиеся инвестиционные перспективы на российском рынке, в т.ч. в области ТЭК. Этой встрече предшествовала конференция, на которой руководители крупнейших российских и норвежских компаний предметно обменялись мнениями о возможностях взаимодействия в области добычи нефти и газа.

Российско-норвежский диалог в сфере энергетики был активно возобновлен после конференции «Возможности российского офшорного рынка нефти и газа» в янв. 2002г. в г. Осло. Следующим важнейшим мероприятием стало 6 заседание Российско-Норвежской межправительственной комиссии по экономическому, промышленному и научно-техническому сотрудничеству (апр. 2002г.).

Сессия была использована главой российской делегации для доведения до сведения норвежских партнеров информации о положительном развитии экономики России, что, безусловно, повысило инвестиционную привлекательность нашей страны.

Другими мероприятиями торгово-политического плана были в 2002г. встреча росминистра Л.Д. Реймана в июне и нояб. 2002г. с министром экономики и торговли Норвегии А. Габриэльсеном, его встречи с руководством компаний Telenor и Tandberg, встреча в окт. 2002г. в Москве замминистра экономического развития и торговли Р.Ф. Пископеля с замминистра экономики и торговли Норвегии Х. Хаммер, переговоры в рамках подготовки шестой сессии Межправительственной комиссии между замами сопредседателей ее национальных частей.

Фонд Norum для РФ

Деятельность инвестиционного фонда Norum (Nordic Russian Management Company) в России. Norum является частной компания, управляющей Региональным фондом венчурного капитала Северо-Запада и Запада России (далее Фондом) по доверенности Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР). Главная задача Фонда — активное участие в финансировании частных и приватизированных компаний, работающих в Российской Федерации или планирующих выход на российский рынок.

Используя инвестиционный капитал, обширные деловые связи, российских и иностранных специалистов, фонд с 1996г. сотрудничает с рядом предприятий России в освоении прибыльных видов деятельности, как в РФ, так и на зарубежных рынках. Венчурные (рисковые) средства инвестируются, как известно, в уставный капитал с целью организации, развития или расширения перспективных компаний, имеющих серьезный экономический потенциал.

Инвестиционный капитал Регионального фонда венчурного капитала северо-запада и Запада России с 2002г. насчитывает 90,5 млн. долл., из которых 87,5 млн. предоставлены ЕБРР и 3 млн. — Консорциумом частных инвесторов фонда Norum. Кроме того, правительства Норвегии, Финляндии и Швеции выделили 20 млн. долл. для дополнительного фонда технической помощи. В 2002г. ЕБРР выделил Фонду и дополнительно 27,5

млн.долл. к имеющимся уже 63 млн.долл., высоко оценив работу Фонда.

Из этого фонда выделяются финансовые гранты для привлечения консультационной помощи, организации обучения персонала и проведения работ, необходимых для повышения эффективности и прибыльности предприятия как до, так и после начала финансирования. Возможный объем инвестиций в уставный капитал одного предприятия — от 1 до 6 млн. долл. Часть суммы инвестиций может быть выделена в виде кредита.

Фонд Norum, владельцами которой являются финансовые организации и частные компании Норвегии, Финляндии и Швеции, была выбрана ЕБРР на конкурсной основе как управляющая компания Региональным фондом венчурного капитала для Северо-Запада и Запада России. Фонд имеет представительства в Санкт-Петербурге, Архангельске и Мурманске. Иностранные офисы компании расположены в Трумсе (Норвегия) и Хельсинки (Финляндия).

Российские и иностранные сотрудники фонда Norum имеют опыт в области инвестиций, управления и реструктуризации российских компаний. Благодаря прямому доступу к ЕБРР и ведущим международным финансовым организациям, юристам и консультантам, Norum помогает своим партнерам, предоставляя необходимые знания и опыт.

Команда фонда Norum осуществила инвестиции в уставный капитал ряда российских компаний, работающих в области производства и услуг, и совместных предприятий с целью оптимизации системы управления, модернизации и роста стоимости акций. Сотрудники Norum осуществляют: подготовку инвестиционных проектов; работу в Совете директоров предприятия; поддержку в области управления; выход из акционерного капитала предприятия.

Инвестируемые средства используются для увеличения акционерного капитала путем выпуска новых акций или создания совместного предприятия. Финансирование направлено на приобретение новых технологий, модернизацию предприятия, повышение качества товара или услуг. Решение об инвестировании в предприятие может быть принято лишь при условии серьезного, коммерчески рентабельного бизнес — проекта. Крайне важным фактором является наличие эффективной и профессиональной команды управления.

Задачей фонда Norum является содействие росту стоимости акций предприятия за счет эффективного использования капиталовложений, опыта и деловых связей, повышение его конкурентоспособности до международного уровня, приобщение к международному бухучету.

Государственный институт экспортных кредитов Норвегии к работе фонда Norum не привлекается, поскольку Фонд считает эту структуру бюрократической, медленно принимающей решения. Доля акций, приобретаемая Фондом, может колебаться от 25% до 50% уставного капитала предприятия. Инвестор становится крупным совладельцем предприятия, но не приобретает контрольный пакет акций. Совместные предприятия с иностранными партнерами являются крайне привлекательными.

Фонд Norum обычно представлен в Совете директоров предприятия, что позволяет активно уча-

ствовать в принятии важных решений по развитию компании. Дополнительная помощь в области управления предоставляется в форме специальных технических и консультационных программ.

Фонд Norum осуществляет среднесрочные инвестиции. Выход из состава акционеров предприятия осуществляется по прошествии 3-5 лет после начала инвестиций. Инвестируемые средства используются для увеличения акционерного капитала путем выпуска новых акций или создания совместного предприятия. Финансирование направлено на приобретение новых технологий, модернизацию или повышение качества товара или услуги. Чтобы стать партнером фонда Norum необходимо.

1. Подготовить инвестиционное предложение. Потенциальный партнер должен быть частной компанией с акционерным капиталом или может быть преобразован в акционерную компанию. Потенциальный партнер готовит инвестиционное предложение по модернизации или расширению компании, включая реалистичные расчеты предполагаемой прибыли на вложенные средства

2. Представить бизнес-план и подтвердить готовность привлечь нового совладельца для этого предприятия. Эксперты фонда Norum в короткие сроки дают предварительную оценку бизнес — плана и ответ о возможности своего участия в предприятии потенциального партнера.

3. При общем согласии по принципиальным вопросам специалисты Norum детально анализируют и оценивают инвестиционный проект с финансовой, юридической, технической и экологической точек зрения. После согласования ключевых моментов с руководством и основными акционерами предприятия (оценка стоимости акций, структура владения, представительство в Совете директоров) инвестиционный проект предоставляется на рассмотрение Инвестиционного комитета фонда для окончательного одобрения.

4. Затем Фонд готовит и подписывает с потенциальным партнером необходимые юридические документы: договор о подписке на акции; договор акционеров; договор о передаче акций, определяющий условия перспективного выхода инвестора.

После прохождения необходимых процедур регистрации в Федеральной комиссии по ценным бумагам и в Госкомитете по антимонопольной политике, средства выделяются по запланированному графику, причем выплаты производятся по мере достижения оговоренных этапов развития предприятия.

С 1996г., объем прямых инвестиций фонда Norum в 25 российских предприятий составил 73,5 млн.долл. В 2000г. инвестиции составляли 11 млн.долл., в 2001г. — 14 млн.долл., в 2002г. — 19,5 млн.долл. По информации Фонда на 2003г., следовательно, остается 14,5 млн.долл.

Инвестиции Фонда направляются главным образом в пищевую и химическую промышленность, издательское дело, сервис, кабельное телевидение, строительство/реконструкцию гостиниц, теплиц, лесопилок. Товарооборот всех российских компаний, где участвует фонд Norum в 2000г. составлял 127 млн.долл., в 2001г. — 225 млн.долл. На этих предприятиях занято около 7000 человек.

В качестве некоторых примеров инвестиционной деятельности Фонда могут быть названы:

— в Санкт-Петербурге ведется реконструкция крупного предприятия по переработке рыбы для

производства крабовых палочек (в кооперации с московской дистрибуторской компанией, имеющей 30% российского рынка этого товара);

– в другое петербургское рыбоперерабатывающее предприятие совместно с немецкими фирмами вложено 6 млн.долл. (производство соленой, маринованной и копченой сельди). Товароборот 3г. назад был 8 млн.долл., 2г. назад – 14 млн.долл., в 2002г. – 25 млн.долл.;

– в Вологодской обл. по итальянской технологии строится завод по производству стеклянных пивных бутылок стоимостью 10 млн.долл.;

– предприятие «Пекарь» в СПб, являющееся одним из крупнейших в России по производству тортов и бисквитов;

– предприятие по производству ПАТ, преформ для выдувания бутылок под «Кока-Колу», пиво, воду. В «портфеле» фонда Norum уже 8 таких предприятий под Москвой, СПб и в других регионах. Фонд рассматривает этот сектор как очень перспективный сектор (товароборот может достигнуть 18 млн.долл.);

– в СПб фирма по производству детских шоколадных яиц; в г. Калининграде крупная птицефабрика по производству мороженых кур (3,5 тыс.т. в год); в СПб и Москва интернет-компания; в Архангельской обл. лесопилка и теплица.

Поотраслевая разбивка инвестиций фонда Norum, в млн.долл.: производство упаковки – 20,9; пищевая промышленность – 24,3; печать/телекоммуникации – 6,1; мебельное и стекольное производство – 3,4; лесное хозяйство – 7,5; химическая промышленность – 1,7; сфера услуг – 9,6; итого – 73,5. Географическая направленность капиталовложений: Санкт – Петербург – 10,3; Вологодская обл. – 14,639 Московская обл. – 10,4; Карелия – 5,5; Архангельская/Мурманская обл. – 5,3; Калининград – 4,8; Псковская обл. – 3,4; Тверская обл. – 2,1; Другие регионы – 17,1; Итого – 73,5.

Эти данные являются наглядным подтверждением того, что инвестиционное сотрудничество с северо-западом России носит в значительной степени политический характер: приоритета в отношении Архангельской и Мурманской областей при работе коммерческого Фонда не просматривается.

Руководство Norum характеризует свою инвестиционную деятельность в России как весьма успешную и эффективную. Все российские предприятия, куда были вложены средства Фонда, работают рентабельно. Успех деятельности руководство фонда Norum связывает с наличием в Санкт-Петербурге собственного штата высококвалифицированных сотрудников в количестве 16 человек, в основном это российский персонал, который занимается поиском и оценкой перспективных проектов. Норвежцы, работающие в России, имеют, как правило, особое отношение к нашей стране. Интересным моментом является то, что у норвежских сотрудников русские или русскоговорящие жены (других «Норум» просто не берет).

В год проверяется до 3000 проектов, но большинство из них, к сожалению, пока не соответствуют критериям ЕБРР.

Представительства

odin.dep.no, lovdata.no, ssb.no, eksport.no, offshore.no, intsok.no, hydro.com, statoil.no, eksportfinans.no, petoro.no, gassco.no, afterposten.no, www.handel.no Сайты по экономике.

ПОСОЛЬСТВО РФ В ОСЛО - КВИЦИНСКИЙ Юлий Алексан. Norge, 0271 Oslo 2, Drammensveien 74, (4722) 55-3278, 44-0608, ф.-0070, телекс (56) 79803 SOAMB N, consul@online.no, **www.norway.mid.ru**. КОНС. ОТД. 60-3035, -5013, ф.56-5878.

ТОРГПРЕДСТВО В ОСЛО - АНДРЕЕВ Владимир Алексан. Драменсвейн 106В, 0273 Осло 2, Норге; (4722) 444-025, ф.553-578, rustradmis.nor@c2i.net.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В КИРКЕНЕСЕ - БУХАРКИН Игорь Вас. Norge, 9900 Kirkenes, Postbox 98, Radhusplassen 2, (47) 7899-3737, -8, ф.-42, телекс (56) 64308 RUSGK N; genkons@online.no.

КОНСУЛЬСТВО В БАРЕНЦБУРГЕ (о-в Шпицберген) - АНТИПОВ Александр Анат. Norge, Svalbard, Barentsburg, Den Russiske Foderasjons Consulat, (47) 7902-1785.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (17.05). 121069 М., Поварская 7, 933-1410, ф.-1, emb.moscow@mfa.no (пн.-пт. 9-17), **www.norwegia.ru**. КОНС. ОТД. 933-1415, -19, ф.-14. ТОРГ. ОТД. 933-1410, 792-3040, ф.-1, 933-1429, moscow@ntc.ru. Ойвинд НУРДСЛЕТТЕН (Oyvind NORDSLETTEN, посол), Поль Галлек ЛАРСЕН (Paul Gulleik LARSEN, министр, советник), Олаф-Нильс ТУЕ (Olav-Nils THUE, полит. советник), Фроде ЙОХАНСЕН (Frode JOHANSEN, советник, окр. среда, ТЭК), г-жа Анне-Кристин ЙОРГЕНСЕН (Anne-Kristin JORGENSEN, советник, рыбпром), Пер Андерс ХЕМ (Per Anders HEM, торг. советник), Бйорн Торе ГАМЗА (Bjorn Tore GAMZA, II сек., торговля), Эгил ГАБРИЭЛЬСЕН (Egil GABRIELSEN, I сек., таможня), Йон Эльведаль ФРЕДРИКСЕН (Jon Elvedal FREDRIKSEN, I сек., конс., культура), Йерн БЮЭ (Jorn BUO, аташе обороны).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 191186 С.-П., Невский пр-т 25, (812) 326-9037, ф.-2651. Пер ТОЛЛЕФСЕН (Per TOLLEFSEN, генконсул). ТОРГ. ОТД. 193015 С.-П., Калужский пер. 3, 326-9037, ф.-8, Николай ШАВРОВ.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 188038 Мурманск, Софии Перовской 5, (8152) 45-7077, 45-3879, (пн.-пт. 9-12). Роберт КВАЙЛ (Robert KVILE, генконсул), Нина Буванг ВААЯ (Nina Buvang VAAJA, консул), Анне СОНГСТАД (Anne SONGSTAD, глава визового отдела).

A-presen Russian Media. Издат. дело Publishing. Norge, (22) 00-9000, ф.-13, Reidar Karlsen

Baltika. Пиво. 194292 С.-П., промзона «Парнас», пр.6, кв.9, (812) 329-9100, ф.-48, Таимураз Боллоев.

Det Norske Veritas. Консалтинг Classification, quality control, consulting. 193015 С.-П., Калужский пер. 3, 326-9033, 850-4262 (BCL), ф.-1 (BCL), 326-9034, Jouko Nevala.

Dovod. Импорт свежемороженой рыбы Fish-import. 121471 М., Рябиновая 53, 443-2105, ф.447-5365, Rolf Bohn.

ELVA Induksjon. Электропечи Induction heating systems. 190068 С.-П., канал Грибоедова 124-31, 114-4610, Дмитрий Есин.

Elkem. Металлы Aluminium, metals. 117218 М., Кржижановского 14, корп.3, 124-4717, ф.331-4411, Мария Кибкало.

Еурпак. Упаковка Packaging. 119048 М., Усачева 33, 926-5490, ф.-88, -9, Michael Corry.

Hydro. Нефтегазовые проекты, алюминий Purchase of raw materials and fertilizers. Sales of fertilizers. Purchase of aluminium. Participation in oil production and oil and gas discoveries (Shtockman). 119048 М., Усачева 33, стр.7, 244-4406, 203-7040, ф.246-4948, **www.hydro.com**, Arvid Halvorsen, Jon Erik Groholt, Hans Traaholt, Ellingsen Torkristian.

Jotun. Краски Marine paints. 198096 С.-П., пр-т. Стачек 57-30, 185-0946, ф.183-0525, Владимир Молодцов, Владимир Гнатык.

Kongsberg Norcontrol. Marine Electronics. 197046 С.-П., Чапаева 3, 201, 233-3911, ф.238-7449, Владимир Семечев.

Kvaerner. Shipbuilding, paper. 119034 М., Смоленская пл. 3, оф.712, 108-5078, 937-8331, ф.-0, Per Einar Evensen. Kvaerner Krylov Maritime. С.-П., Московское ш. 44, 442-8107, ф.443-8021, Олег Орлов.

Marintech. Геоинформ. системы Geoinformational systems. 199026 С.-П., 21 Линия 8, 327-9894, ф.325-1234, Сергей Губернаторов.

Maris. Морские информ. системы Marine information systems. 191002 С.-П., Графский пер. 7-2, 113-2169, Алексей Белоусов.

Memo Group. Конно-спортивный комплекс. Моск. обл., Красногорск, Николо-Урюпино, 994-8610, -1, -2, -69, Анатолий Меркулов.

Moelven Energo. Леспром *Timber Processing*. С.-П., Колпино, Лагерное ш. 6А, 325-6331, ф. -23, Сергей Афанасьев.

Moelven Nor East. Строительство *Construction*. 199026 С.-П., 21 Линия 8, 323-0055, Валерий Бородулин.

Morskaja Svezhest - NK. Торговля и производство *Trading and manufacturing*. 127410 М., Алтуфьевское ш. 37, 903-7426, -6965, Геннадий Куряков.

Morskie Navigatsionnye Systemy. *Marine Automation Systeme*. 198099, С.-П., Промышленная 19, 186-3770, -8263, -3653, ф. -3298, Сергей Комаров.

Mustad & Sons Ros. Рыболовные крючки *Sale of fish-hooks*. С.-П., наб. Мойки 3, 312-9038, ф.314-9818, Гасан Фриндунбеков.

Nansen. Экология *Remote sensing, ecological projects*. 197042 С.-П., Корпусная 18, 235-7493, ф.230-7994, Леонид Бобылев.

Nera ASA. Телеком *Telecommunication*. 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, 258-6090, ф. -1, Мариана Суссман.

Norcontrol. Навигация *Marine automation systems*. 198099 С.-П., Промышленная 19, (812) 186-3770, -8269, -3553, ф. -3298, Владимир Семичев.

Nordic Paper. Упаковка *Packaging*. М., Архангельский пер. 7, оф.2, 933-1432, -3, -4, ф. -1 Георгий Баласанян.

Norwegian Partner Marine. Судоборудование *Ship equipments*. 101000 М., Архангельский пер. 7, оф.2, 933-1439, -40, ф. -31, Алексей А. Щепановский.

Norum. Инвестиции *Investment Fund*. 193015 С.-П., Калужский пер. 3, 327-0884, ф. -5, Hans Chr. Dall Nygaard.

Norwegian Partners Marine. Корабельн. двигатели *Ship gear*. (812) 380-0414, Elina Ratu.

Norwegian Resource. Недвижимость *Real estate*. 193015 С.-П., Калужский пер. 3, 275-6591, ф.274-8548, Wilhelm Neumuller.

Norwegian Shipbrokers. Брокеры *Shipbroking*. С.-П., наб. р.Мойки 64-30, 118-3600, ф. -15.

Nycomed Distribution Centre. Фармпром *Pharmaceutical products*. 119021 М., Тимур Фрунзе 24, 933-5511, 502-1626, ф. -3, -4, -5, Jostein David-сен. 191104 С.-П., Артиллерийская 1, 273-0346, 118-7574, ф.279-3603, Алексей Слободжанин.

Rosnор. Двигатели д/кораблей *Ship gear*. С.-П., Наб. Обводного Канала 150, 325-4550, ф. -49, Андрей Поляков.

Ругох. Тепловое оборудование *Heating systems*. М., Архангельский пер. 7, оф.2, 933-1430, -6, Алексей Жужин.

Sevoteam. Геофизика *Geophysics, consulting*. 191021 С.-П., наб. р.Мойки 112, 114-4970, 219-5298, ф. -5319, Гарик Грикуров.

Спектес. Информ. системы *Informational systems*. 190000 С.-П., Бол. Морская 36/81-62, 314-7604, 325-9196, ф. -85, Владимир Ерш.

Statoil. Нефтегаз *Oil & gas*. 103051 М., Цветной б-р 16, 967-3818, ф. -24, -5, Per Einer Rettedal.

Telenor. Телеком *Telecommunication systems*. 119048 М., Усачева 33/7, 937-9588, ф. -9, www.telenor.com, www.telenor.ru, Goran Olsson, Нелли Мещерякова.

Unitor. Кораблеснабжение *Regional ship supply*. 198188 С.-П., Возрождения 4, оф.702, 324-4942, ф.118-4519, Сергей Слободчиков.

Viking Wood. Недвижимость *Timber, real estate*. С.-П., наб. р.Фонтанки 118-3, 118-1950, ф. -1, Hans Haugberg.

Статистика

Спецификация международных валютных резервов Norges Bank на 31.12.2002г., в млрд.крон

| | |
|--|-------|
| Золото..... | 2,8 |
| - в млн. унций..... | 2,2 |
| Специальные права заимствования в МВФ..... | 2,31 |
| Резервная статья в МВФ..... | 6,7 |
| Кредиты МВФ..... | 0,8 |
| Банковские вклады за границей..... | 84,7 |
| Казначейские векселя иностранных государств..... | 109,9 |
| Иностранные акции..... | 15,8 |
| Накопленные проценты по вкладам..... | 2,1 |
| Краткосрочные требования..... | |
| Всего..... | 225,9 |

Источник: Norges Bank, mars 2003

Структура госзадолженности, в млн.крон

31.12.00 31.12.01 30.09.02

| | | | |
|---|--------|--------|--------|
| Долгосрочная задолженность (облигации, долгосрочные ссуды Фонда настрахования)..... | 209271 | 200493 | 221051 |
| Краткосрочные ценные бумаги на фондовых рынках (краткосрочные ссуды Фонда настрахования)..... | 33500 | 39750 | 41500 |
| Другие краткосрочные заимствования..... | 35824 | 32182 | 49376 |
| Внутренняя госзадолженность в целом..... | 275595 | 272425 | 311927 |
| Внешняя госзадолженность..... | 7409 | 6139 | 5479 |
| Общая сумма госзадолженности..... | 397587 | 630553 | - |

Источник: St. Prp. Nr. I. Tilleg Nr. 14 (2002-03), for budsjetterminen 2003, 08.11.2002

Объем денежной массы в Норвегии

(март 2003г.), в млрд.крон

| | | | | |
|---------------|---------------|------------|-------------------------------|-----------|
| Банкноты | Банк. влож. | Друг. | Банк. | В т.ч. в |
| и монеты..... | в банках..... | М1..... | вкл. сертифик. инвальные..... | М2 |
| 37,3..... | 360,5..... | 397,8..... | 426,3..... | 41,8..... |
| | | | | 29,9..... |
| | | | | 865,9 |

Источник: Norges Bank, 03.2003

Тенденции развития структурированного и скорректированного на доходы от нефти дефицита госбюджета (СтСк) и объемы накоплений в ГНФ

| Год | СтСк дефицит, млрд.крон | СтСк дефицит в%* | ГНФ в% от ВВП |
|------------|-------------------------|------------------|---------------|
| 2001г..... | 21,6..... | 1,9..... | 41 |
| 2002г..... | 27,6..... | 2,3..... | 43,7 |
| 2003г..... | 30,7..... | 2,5..... | 54,2 |
| 2004г..... | 33,8..... | 2,6..... | 62,8 |
| 2005г..... | 40..... | 2,9..... | 69,2 |
| 2006г..... | 45,6..... | 3,2..... | 74,4 |
| 2007г..... | 51,2..... | 3,4..... | 79,7 |
| 2008г..... | 56,7..... | 3,6..... | 84,8 |
| 2009г..... | 62,3..... | 3,8..... | 89,4 |
| 2010г..... | 68..... | 3,9..... | 93,2 |

* от ВВП континентальных отраслей

Источник: Nasjonalbudsjettet 2003, Det Kongelige Finansdepartement, 09.2002

Годовое производство углеводородного сырья на НКШ, в млн.куб. стандартных метров н.э.

| | | |
|------------|---------------------|--------------------|
| | Динамичное развитие | Угасающее развитие |
| 2003г..... | 266..... | 261 |
| 2005г..... | 280..... | 255 |
| 2010г..... | 240..... | 178 |
| 2015г..... | 200..... | 113 |
| 2020г..... | 185..... | 65 |

Источник: Oljeog energidepartement, St. Meld. Nr. 38

Макроэкономические параметры, заложенные в госбюджет на 2003г., и реальные отчетные данные за 2002г. (в неизменных ценах 2000г.), в % к предг.

Прогноз 2003

| | | | | |
|--|---------------|-----------------|------------|-----|
| | Оценка 2002г. | Отчет по 2002г. | ЦСБ | ЦЭБ |
| ВВП в целом..... | 2..... | 1..... | 0,1..... | 1 |
| ВВП, континент. отрасли..... | 1,7..... | 1,3..... | 0,7..... | 2 |
| Частное потребление..... | 3,1..... | 3,3..... | 3..... | 3,3 |
| Госпотребление и инвестиции..... | 1,7..... | 4,5..... | 1,6..... | 2 |
| Валовые инвестиции в осн. капитал..... | -0,2..... | -3,3..... | -0,3..... | 1,5 |
| Капвложения в континент. отрасли..... | 3,8..... | 6..... | 7,2..... | -6 |
| Капвложения в нефтегазодобычу..... | 5,1..... | 4,4..... | 16,7..... | 20 |
| Капвложения в жилстрой..... | -1,5..... | -3,9..... | -3,8..... | 2 |
| Экспорт, всего..... | 1,3..... | -0,5..... | -2,3..... | 1,5 |
| Традиционных товаров и продукции..... | 1,3..... | 1,3..... | -2,2..... | -3 |
| Сырой нефти и природного газа..... | 2,8..... | 0,2..... | -1,8..... | -2 |
| Импорт, всего..... | 0,9..... | 1,7..... | 1,5..... | 1,3 |
| Традиционных товаров и продукции..... | 2,1..... | 4,7..... | 0,1..... | 1,3 |
| Уровень безработицы (от трудоспос.)..... | 3,9..... | 3,9..... | 4,3..... | 4,8 |
| Индекс потребительских цен..... | 1,2..... | 1,3..... | 3,2..... | 3,3 |
| Сальдо плат. баланса (млрд. крон)..... | 206,2..... | 211,1..... | 175,5..... | 220 |
| Уровень учетной ставки..... | 7..... | 6,9..... | 5,4..... | 5,5 |

Источник: Okonomiske analyser, 1/2003

Основные прогнозные показатели госбюджета на 2003г., в млрд. крон

Отчет Оценка и прогноз

| | | | | | |
|--|-------|-------|-------|-------|------------|
| | 2000 | 2001 | 2002 | 2003 | 03 к 02, % |
| Доходы..... | 643,6 | 758,4 | 709,9 | 717,6 | +1,1 |
| 1. Доходы от добычи нефти и газа..... | 184,6 | 268,9 | 189,6 | 188,9 | -0,4 |
| - налоги и сборы..... | 61,5 | 112,1 | 89,5 | 106,6 | +19,1 |
| - другие доходы..... | 123,2 | 156,8 | 100,1 | 82,3 | -17,8 |
| 2. Доходы других секторов..... | 459 | 489,5 | 520,3 | 528,7 | +1,6 |
| - налоги из конт. отраслей..... | 406,7 | 429,6 | 467,8 | 482,1 | +3,1 |
| - другие доходы..... | 52,44 | 60 | 52,5 | 46,6 | -11,2 |
| Расходы..... | 490,2 | 516,8 | 582,6 | 579,6 | -0,5 |
| 1. Расходы на добычу нефти и газа..... | 23,3 | 25,7 | 20 | 16,2 | - 19 |
| 2. Помимо добычи нефти и газа..... | 467 | 491,2 | 562,6 | 563,5 | +0,1 г |
| Профицит госбюджета до ГНФ..... | 153,4 | 241,6 | 127,3 | 138 | +8,4 |
| - нетто-пост. от нефти и газа..... | 161,4 | 243,2 | 169,6 | 172,8 | +1,9 |
| = Скорректированный на доходы от нефти дефицит госбюджета..... | -7,9 | -1,6 | -42,3 | -34,8 | |
| + Перечисления из ГНФ..... | 9,5 | 0,4 | 42,3 | 34,8 | -17,7 |
| = Баланс госбюджета..... | 1,5 | -1,2 | 0 | 0 | |
| + Нетто-перечисления в ГНФ..... | 151,9 | 242,8 | 127,3 | 138 | +8,4 |
| + Проценты и дивиденды ГНФ..... | 10,9 | 17,2 | 22,3 | 24 | +7,6 |
| = Превыш. доходов над расходами бюджета и ГНФ..... | 164,3 | 258,8 | 149,6 | 162 | +8,3 |
| Рыночная стоим. ГНФ на 31 дек. | 386,6 | 619,3 | 666 | 846 | +27 |

Источник: Nasjonalbudsjettet 2003, Det Kongelige Finansdepartement, 09.2002

Предложения по выплате дивидендов крупнейшей норвежских компаний

| | | | | |
|-------------------------|------------------------|------------------------|---------------------|-------------------------|
| Дивиденд на акцию, крон | Сумма выплат, млн.крон | Увелич. в% госуд., в % | Участие госуд., в % | Дивид. госуд., млн.крон |
| Telenor..... | 0,45..... | 812..... | 28,6..... | 77,6..... |
| Norsk Hydro..... | 10,5..... | 2,799..... | 5..... | 43,8..... |
| Den norske Bank..... | 2,4..... | 1.849..... | 0..... | 47,8..... |
| Statoil..... | 2,9..... | 6.350..... | 1,8..... | 81,7..... |
| Kongsberg Gruppen..... | 2,1..... | 63..... | - | 50..... |
| Всего..... | - | 11,873..... | - | - |

Источник: Dagens Ncerir.gsliv, 02.2003

Объемы производства углеводородного сырья на НКШ

| | 2002г. Изм. к 2001г. | | Изм., % |
|----------------------------|----------------------|------------|---------|
| | тыс.куб.м. | тыс.куб.м. | |
| Всего | 265.023 | 4.486 | 1,8 |
| Сырая нефть, всего | 187.142 | - 6.932 | -3,6 |
| Природный газ, всего | 68.881 | 11.418 | 19,9 |

Источник: Statistisk sentarbyrd, Okonomiske analyser, 1/2003

Объемы производства нефтепродуктов Statoil Mongstad**Refining и Esso Norge в 1997-2001гг., в тыс.т.**

| Продукт | 1997г. | 1998г. | 1999г. | 2000г. | 2001г. |
|------------------------------------|--------|--------|--------|--------|--------|
| Автомобильный бензин | 3.418 | 3.233 | 3.204 | 3.398 | 3.306 |
| Другие виды бензина (нафта) | 586 | 778 | 990 | 1.324 | 1.088 |
| Парафин | 1.127 | 877 | 875 | 828 | 242 |
| Промежут. продукты перегонки | 7.126 | 6.921 | 7.279 | 8.174 | 8.008 |
| Мазут | 1.878 | 1.997 | 1.958 | 1.856 | 1.683 |
| Всего | 14.135 | 13.806 | 14.306 | 15.590 | 14.328 |

Источник: Fakta 2002, Norsk petroleumsvirksomhet (издание миннефти и энергетики Норвегии, очередной справочник выйдет в апр. 2003г.)

Изменения физических и стоимостных объемов производства, экспорта и импорта в химпроме

2000 2001 I кв. 2002 II кв. 2002

| | | | | |
|---------------------------------------|-------|------|------|------|
| Изменение физобъема | | | | |
| промпроизв, в % к пред.периоду | -1,1 | -2,9 | +1,9 | +3,3 |
| Изменение стоимостного объема | | | | |
| промпроизв, в % к пред.периоду | +22,2 | -2 | -4,1 | -4,9 |
| Изменение физобъема экспорта | | | | |
| в % к пред.периоду | +21,4 | -7,4 | -7,6 | +6 |
| Изменение стоим. объема экспорта | | | | |
| в % к пред. периоду | +2,1 | +2,8 | +3,2 | -0,7 |
| Изм. физобъема импорта | | | | |
| в % к пред. периоду | +5,3 | -1,8 | +2,4 | +7 |
| Изм. стоимостного объема импорта | | | | |
| в % к пред. периоду | +2,3 | +5,2 | -6,1 | 0 |
| Объем производства в млрд. крон | 54,4 | 52,8 | 13,3 | 13,9 |
| Объем экспорта в млрд. крон | 13,4 | 12,4 | 3,1 | 3,3 |
| Объем импорта в млрд. крон | 27,7 | 27,2 | 6,8 | 7,5 |

Источник: Statistisk sentralbyrd. 02.2003г.

Индексы объема экспорта и импорта в металлургии (1988г. – 100%)

| | Экспорт | | Импорт | |
|--------------------|---------|---------|--------|---------|
| | Чермет | Цветмет | Чермет | Цветмет |
| II кв. 2002г. | 126,8 | 169,9 | 166,7 | 239,1 |
| I кв. 2002г. | 125,7 | 156,4 | 144 | 216,5 |
| 2001г. | 131,2 | 154,4 | 140,2 | 211,1 |
| 2000г. | 142,7 | 155,1 | 132,6 | 229,1 |
| 1999г. | 153 | 142,6 | 144,8 | 199,3 |

Источник: Statistisk sentralbyrd, 12.2001, 06.2002

Индексы экспортных и импортных цен в металлургии (1988г. – 100%)

| | Экспорт | | Импорт | |
|--------------------|---------|---------|--------|---------|
| | Чермет | Цветмет | Чермет | Цветмет |
| II кв. 2002г. | 94,5 | 91,3 | 95,4 | 82,3 |
| I кв. 2002г. | 99,1 | 96,4 | 96 | 79,7 |
| 2001г. | 102,3 | 103,6 | 103,2 | 85,8 |
| 2000г. | 103,4 | 110,3 | 104,5 | 85,3 |
| 1999г. | 95,1 | 91,3 | 97,2 | 71,6 |

Источник: Statistisk sentralbyrd, 12.2001, 06.2002

Ретроспектива и прогноз цен на нефть ЦБ

Цена барреля нефти Brent Бленд в долл., спот: 1998г. – 12,8; 1999г. – 18,1; 2000г. – 28,6; 2001г. – 24,4; 2002г. – 25; I кв. 2003г. – 32; II кв. 2003г. – 30,5; III кв. 2003г. – 29; IV кв. 2003г. – 27,5; I кв. 2004г. – 26; II кв. 2004г. – 24,5; III кв. 2004г. – 23; IV кв. 2004г. – 21,5; I кв. 2005г. – 20; II кв. 2005г. – 20; III кв. 2005г. – 20; IV кв. 2005г. – 20.

Источник: Norges Bank, Inflasjonsrapport, №1, 2003

Физические объемы и стоимость экспорта и импорта цветных металлов

| | 2001г. | | I пол. 2002г. | | Изм., % к I пол. 2001 |
|----------------------|--------|---------|---------------|---------|-----------------------|
| | тыс.т. | млн.кр. | тыс.т. | млн.кр. | |
| Экспорт | | | | | |
| Цветмет, всего | 31282 | | 14274 | | -12,1 |
| - Алюминий | 1385,6 | 22813 | 705 | 10327 | -10,9 |
| - Никель | 65,8 | 3685 | 35 | 1967 | + 3,1 |
| - Цинк | 138,2 | 1228 | 81,1 | 607 | - 5,6 |
| - Медь | 31,1 | 770 | 20,9 | 463 | +11,3 |
| - Магний | - | 924 | - | 240 | |

Импорт

| | | | | | |
|----------------------|-------|------|-------|------|-------|
| Цветмет, всего | 5871 | | 2993 | | -7,6 |
| - Алюминий | 269,7 | 4415 | 154,5 | 2267 | - 7,7 |
| - Никель | 0,67 | 74 | 0,33 | 39 | -14,3 |
| - Цинк | 0,74 | 35 | 0,99 | 16 | +6,7 |
| - Медь | 26,5 | 712 | 14,2 | 351 | - 9,1 |

Источник: Statistisk sentralbyrd, 12.2001, 06.2002

Вылов рыбы и морепродуктов в Норвегии, в тыс.т.

| | 1998г. | 1999г. | 2000г. | 2001г. | 2002г. |
|------------------------|--------|--------|--------|--------|--------|
| Мойва | 88 | 92 | 374 | 483 | 531 |
| Путассу | 571 | 535 | 554 | 574 | 558 |
| Макрель | 158 | 161 | 174 | 181 | 184 |
| Сельдь | 832 | 829 | 800 | 589 | 565 |
| Треска | 321 | 257 | 219 | 209 | 227 |
| Мольва | 23 | 19 | 17 | 14 | 15 |
| Пикша | 79 | 53 | 46 | 52 | 54 |
| Зубатка | 16 | 6 | 6 | 14 | 6 |
| Шпрот | 35 | 22 | 6 | 12 | 3 |
| Песчанка | 344 | 188 | 119 | 187 | 176 |
| Сайда | 194 | 198 | 169 | 169 | 201 |
| Менек | 21 | 23 | 22 | 19 | 18 |
| Морской черт | 3 | 3 | 4 | 5 | 3 |
| Синекорый палтус | 12 | 20 | 13 | 15 | 12 |
| Морской окунь | 29 | 31 | 26 | 29 | 16 |
| Креветки | 57 | 64 | 67 | 66 | 66 |
| Прочие виды рыб | 38 | 31 | 29 | 34 | 33 |
| Всего | 2.861 | 2.630 | 2.701 | 2.686 | 2.731 |

Источник: Statistisk Sentralbyra, 2003

Производство, импорт, экспорт и потребление электроэнергии, в ГВтч.

| | фев. 2001г.-январь 2002г. | фев. 2002г.-январь 2003г. | Изм., % |
|-----------------------------------|---------------------------|---------------------------|---------|
| Суммарное производство | 121405 | 128075 | 5,5 |
| - гидроэлектроэнергия | 120458 | 127218 | 5,6 |
| - тепловая электроэнергия | 917 | 818 | -10,8 |
| - ветровая электроэнергия | 30 | 39 | 27,8 |
| + Импорт | 10884 | 6129 | -43,7 |
| - Экспорт | 7415 | 14339 | 93,4 |
| Брутто – внутр. потребл. | 124875 | 119865 | -4 |
| - производство химпродуктов | 7131 | 5691 | -20,2 |
| - прод. чермета и ферроспл. | 6279 | 5659 | -9,9 |
| - цветмет | 19059 | 18446 | -3,2 |

Источник: Statistisk sentralbyra, 2003

Леспром Норвегии и торговля лесом

| | Объем тыс. | 2001 | 2002 | 2003 |
|--|------------|------|------|------|
| Круглый лес | | | | |
| Производство | | | | |
| - Балансы | куб.м. | 3520 | 3321 | 3230 |
| - Фанерный краж | | 4219 | 3880 | 3806 |
| - Всего | | 7739 | 7201 | 7036 |
| Импорт | | | | |
| - Балансы | | 2214 | 2120 | 2130 |
| - Фанерный краж | | 459 | 260 | 230 |
| - Всего | | 2673 | 2380 | 2360 |
| Экспорт | | | | |
| - Балансы | | 325 | 355 | 355 |
| - Фанерный краж | | 137 | 130 | 130 |
| - Всего | | 462 | 485 | 485 |
| Пиломатериалы | | | | |
| Производство | | | | |
| Импорт | | 2240 | 2200 | 2250 |
| Экспорт | | 987 | 990 | 990 |
| Целлюлоза | | | | |
| Производство | | | | |
| Импорт | м.т. | 2406 | 2300 | 2500 |
| Экспорт | | 101 | 100 | 100 |
| Бумага и картон | | | | |
| Производство | | | | |
| Импорт | | 2220 | 2150 | 2300 |
| Экспорт | | 536 | 550 | 500 |
| Источник: Landbruksdepartement, 2J.03.2003 | | | | |

Объемы господдержки, в млрд. крон

| | 1990г. | 1993г. | 1996г. | 1999г. | 2000г. | 2001г. |
|---------------------------------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| Сельское хозяйство | 16,1 | 15,6 | 14,1 | 13,4 | 13,5 | 12,5 |
| Рыбное хозяйство | 1,8 | 0,6 | 0,3 | 0,3 | 0,4 | 0,4 |
| Промышл., горнодобыча | 7,2 | 7,0 | 5,9 | 5 | 4,8 | 4,3 |
| - судостроение | 1,3 | 1,8 | 1,4 | 1,8 | 1,5 | 1,2 |
| Без разбивки по отраслям | 1,4 | 1,6 | 0,9 | 0,7 | 0,7 | 0,9 |
| Сумма | 26,4 | 24,7 | 21,3 | 19,3 | 19,4 | 18,1 |
| Источник: Okonomiske analyser, 2/2002 | | | | | | |

Норвежский флот дальнего плавания (по количеству судов), суда более 100 брутто рег.т. (на 1.04.02)

| | Норвежский флаг | | Иностранный флаг | | Всего |
|----------------------------------|-----------------|--------|------------------|--------|--------|
| | НОР | НИС** | Всего | Всего | |
| | Кол-во | Кол-во | кол-во | Кол-во | кол-во |
| Пассажирские и паромы | 10 | 12 | 22 | 18 | 40 |
| Газовозы | - | 88 | 88 | 37 | 125 |
| Танкеры для химпродуктов | 1 | 145 | 146 | 90 | 236 |
| Танкеры для нефтепродуктов | 28 | 93 | 121 | 46 | 167 |
| Комбинированные тр. Суда | - | 31 | 31 | 8 | 39 |
| Сухогрузы | 2 | 87 | 89 | 106 | 195 |
| Другие сухогрузы | 66 | 217 | 283 | 271 | 554 |
| офшорные суда | 136 | 88 | 224 | 115 | 339 |
| Итого | 243 | 761 | 1004 | 691 | 1695 |

Норвежский флот дальнего плавания (по тоннажу) суда более 100 брутто рег.т. (на 1.04.02)

| | Норвежский флаг | | Иностранный флаг | | Всего |
|----------------------------------|-----------------|-------|------------------|-------|-------|
| | НОР | НИС** | Всего | Всего | |
| | 1000 т.дтв. | | | | |
| Пассажирские и паромы | (212) | (449) | (661) | (204) | (865) |
| Газовозы | 2603 | 2603 | 406 | 3009 | 3009 |
| Танкеры для химпродуктов | 3 | 3583 | 3586 | 1422 | 5008 |
| Танкеры для нефтепродуктов | 3040 | 11575 | 14615 | 5720 | 20335 |
| Комбинир. грузовые суда | - | «3110 | 3110 | 976 | 4086 |
| Сухогрузы | 11 | 5644 | 5655 | 4132 | 9787 |
| Другие сухогрузы | 102 | 2291 | 2393 | 2565 | 4958 |
| офшорные суда | 345 | 246 | 591 | 225 | 816 |
| Итого | 3501 | 29052 | 32553 | 15446 | 47999 |

Рыночная стоимость норвежского флота,

| | в млн.долл. (на 01.04.02) | | | |
|---|---------------------------|------------------|--------------|------|
| | Норвежский флаг* | Иностранный флаг | Всего стоим. | % |
| Пассажирские и паромы | 940 | 315 | 1255 | 5,4 |
| Газовозы | 1265 | 243 | 1508 | 6,5 |
| Танкеры для химпродуктов | 1921 | 935 | 2856 | 12,3 |
| Танкеры для нефтепродуктов | 2144 | 1485 | 3629 | 15,7 |
| Комбинированные грузовые суда | 701 | 104 | 805 | 3,5 |
| Сухогрузы | 1050 | 692 | 1742 | 7,5 |
| Другие сухогрузы | 1762 | 1780 | 3542 | 15,3 |
| офшорные суда | 2402 | 856 | 3258 | 14,1 |
| Всего | 12185 | 6410 | 13595 | 80,3 |
| Всего платформ и т.д. | 1350 | 3215 | 4565 | 19,7 |
| Всего судов и платформ, долл. | 13535 | 9625 | 23160 | 100 |
| Всего судов и платформ, кр. | 119245 | 84795 | 204040 | |
| * за исключением судов, не принадлежащих норвежским собственникам | | | | |
| Источник: Statistisk sentralbyrd, 2003 | | | | |

Распределение долей рынка Норвегии между основными финансовыми концернами, в %

| | Банковск. операц. | Финанс. операции | с ценными бумагами | Страхов. от ущерба | Страхов. жизни |
|--|-------------------|------------------|--------------------|--------------------|----------------|
| Den norske Bank | 24 | 5 | 22 | - | 18 |
| Gjensidige NOR | 14 | 12 | 21 | 29 | 16 |
| NORDEA* | 15 | 9 | 10 | 13 | 6 |
| Sparebanki | 14 | 2 | 9 | 5 | 3 |
| Storebrand/ Finansbanken | 2 | 0 | 9 | - | 30 |
| Fokus Bank** | 4 | 1 | 2 | 0 | - |
| Всего финансовые концерны | 73 | 29 | 73 | 46 | 74 |
| * – крупнейший североамериканский банк | | | | | |
| ** – поглощен Den danske Bank | | | | | |
| Источник: Kreditilsynet, 2003 | | | | | |

Данные по кредитам и депозитам коммерческих и сберегательных банков Норвегии, в млрд.крон

| | 30.09.2001 | 30.09.2002 |
|--|------------|------------|
| Кредиты и ссуды | 1.007,9 | 1.098,5 |
| - органы регион. управл., вкл. предприятия с участием региональных властей | 12,5 | 10,3 |
| - нефинансовые компании | 355,6 | 366,7 |
| - частные лица | 639,8 | 712,6 |
| Вклады и депозиты | 679,5 | 724 |
| - органы регион. управл., вкл. предприятия с участием региональных властей | 42,5 | 42,4 |
| - нефинансовые компании | 209,6 | 212,9 |
| - частные лица | 427,9 | 468,7 |
| Источник: Norges Bank, Penger og kreditt, 01.2003 | | |

Итоги деятельности ГИЭК в рамках порядка предоставления гарантий по экспорту и инвестициям в страны СНГ и Балтии после 1.01.1999г., в тыс.крон

| | 2000г. | 2001г. | Прогноз на 2002г. |
|-------------------------------------|--------|---------|-------------------|
| Валовые доходы | 19.295 | 15.000 | 15.000 |
| Валовые расходы т | -3.912 | - 5.800 | - 6.400 |
| Доходы/убытки от деятельности | 15.383 | 9.200 | 8.600 |
| Итоговый результат | 17.422 | 11.200 | 10.600 |

| Ключевые показатели движения наличных средств | | | |
|---|-------|-------|-------|
| Уплата страховых премий | 3.998 | 4.500 | 5.000 |
| Нетто – взыскания | 0 | 0 | 300 |
| Страховые выплаты | 0 | 1.500 | 2.000 |
| Источник: Nasjonalbudsjettet 2003, Det Kongelige Finansdepartement, 09.2002 | | | |

Внешняя торговля Норвегии в 2002г. в сопоставлении с 2001г. (в неизменных ценах 2000г.), в млрд. крон

| | Экспорт | | Импорт | |
|---|---------|--------|--------|--------|
| | 2001г. | 2002г. | 2001г. | 2002г. |
| Всего | 713,7 | 709,9 | 435,1 | 442,5 |
| Товары | 560,5 | 558,4 | 299,7 | 308,3 |
| Сырая нефть и природный газ | 322,6 | 323,2 | | |
| Суда новой постройки..... | 7 | 7,1 | 10,7 | 4,7 |
| Суда старой постройки..... | 5,3 | 2,6 | | |
| Нефтяные платформы и модули, новые..... | 0,07 | 0,07 | 1,1* | 4,9* |
| Нефтяные платформы и модули, старые | 3,2 | 0,1 | | |
| Другие товары для добычи нефти и газа..... | 0,13 | 0,13 | 2,6 | 1,8 |
| Прочие товары | 222,2 | 225,2 | 284,7 | 297,2 |
| - тов. сельского, рыбного и лесного хоз. | 10,7 | 11,1 | 8,9 | 8,7 |
| - продукция горнодобывающей отрасли..... | 3,1 | 2,7 | 3,7 | 3,2 |
| - промышленная продукция | 207,7 | 209,9 | 268,9 | 283,6 |
| Электроэнергия | 0,7 | 1,4 | 1,3 | 0,6 |
| Услуги | 153,2 | 151,5 | 136,1 | 134,2 |
| Брутто-фрахтовые доходы | 70,7 | 68,3 | 34,7** | 33,5 |
| Услуги в сфере добычи нефти и газа | 0,8 | 0,8 | 6,2 | 7,5 |
| Услуги разведочно-поискового бурения..... | 5,1 | 7,1 | 1,8** | 2,2 |
| Услуги трубопроводного транспорта..... | 6 | 6,4 | | |
| Услуги в сфере туризма | 18,3 | 178 | 40 | 42,6 |
| Другие услуги (финанс., транспорт.)..... | 52,3 | 51,1 | 53,3 | 48,3 |

* – для импорта – старые и новые суда

** – для импорта – эксплуатационные расходы, исключая бункеровку

Источник: Okonomiske analyser. 1/2003

Основные статьи экспорта и импорта Норвегии в 2002г.

(в скобках – 2001г.) в %

| Код по СМТК и расшифровка | Доля в | |
|---|------------|------------|
| | экспорте | импорте |
| 0 Продтовары и живые животные | 6,3 (6,1) | 5,8 (5,6) |
| 1 Напитки и табачные изделия | 0,1 (0,0) | 0,9 (0,8) |
| 2 Сырье непродовольственное..... | 1,7(1,6) | 6,5 (7,1) |
| 24 Древесина | 0,2 | 1,3 |
| 3 Топливо, смазочные масла, электроэнергия..... | 61,7(61,7) | 3,6 (4,2) |
| 33 сырая нефть и нефтепродукты | 45,1 | 2,6 |
| 34 Природный газ | 16,1 | 0,2 |
| 4 Масла и жиры | 0,2 (0,2) | 0,5 (0,5) |
| 5 Химические товары | 5,3 (5,2) | 9,8 (9,5) |
| 51 Органические химические продукты..... | 1,2 | 1,3 |
| 54 Медикаменты | 0,5 | 2,7 |
| 57 Сырье для производства пластмасс..... | 0,8 | 0,9 |
| 6 Различные полуфабрикаты | 10,4(11,0) | 15,7(14,8) |
| 63 Продукция из древесины (за исключением мебели) ..0,3 | | 1,1 |
| 64 Бумага, картон | 1,8 | 2,2 |
| 65 Текстильные волокна, материалы, товары | 0,3 | 1,5 |
| 66 Продукция неметаллических минералов..... | 0,3 | 1,5 |
| 67 Черные металлы | 1,4 | 2,7 |
| 68 Цветные металлы | 5,4 | 2,1 |
| 69 Металлопродукция..... | 0,8 | 3,5 |
| 7 Машины, оборудование и транспорт..... | 11,4(11,4) | 40,4(42,1) |
| 71 Силовое оборудование..... | 1 | 2,1 |
| 72 Оборудование для спецотраслей | 1,2 | 3,5 |
| 74 Другое оборудование и машины | 1,9 | 5,1 |
| 75 Оборудование для обработки данных | 0,6 | 4,9 |
| 76 Телекоммуникационное оборудование | 0,9 | 3,8 |
| 77 Электрооборудование | 1,5 | 5,3 |
| 78 Автотранспортные средства..... | 1,1 | 9,2 |
| 79 Другие транспортные средства..... | 3,2 | 6,1 |
| 8 Различные готовые изделия, | 3,0(2,8) | 16,5(15,2) |
| 82 Мебель и комплектующие к ней | 0,6 | 2,4 |
| 84 Одежда | 0,1 | 3,9 |
| 87 Приборы и аппаратура для научных целей..... | 1 | 1,8 |
| 89 Прочие готовые изделия | 1 | 5,7 |

Источник: Statistisk sentralbyrd, 01.2003

Основные статьи экспорта Норвегии в 2002г., в млн. крон

| | Ед.изм. | Кол-во | Стоим. |
|--|---------|---------|---------|
| Рыба и морепродукты | тыс.т. | 1.724 | 27.410 |
| Строительный камень, щебень | - | 13.719 | 1536 |
| Отходы и лом черных металлов..... | - | 227 | 217 |
| Сырая нефть | - | - | 216.972 |
| Природный газ | - | - | 77.512 |
| Электроэнергия..... | гвтч. | 14.739 | 2.448 |
| Соли неорганических кислот | тыс.т. | 3.250 | 1.876 |
| Искусственные удобрения..... | - | 2.658 | 3.104 |
| Бумага, картон и изделия из них | - | 1.931 | 8.618 |
| Химические продукты | - | 541 | 8.618 |
| Алюминий | - | 1.343 | 18.693 |
| Офисное оборудование..... | шт. | 129.829 | 437 |
| Оборуд. для автомат. обработки данных..... | - | 570.631 | 1.173 |
| Телеприемники | - | 116.910 | 216 |
| Оборуд. для передачи электроэнергии | тыс.т. | 34 | 1.725 |
| Суда, лодки, катера | - | - | 9.995 |

* физические объемы не показываются

Источник: Statistisk sentralbyra, 2003

Основные статьи импорта Норвегии в 2002г., в млн.крон

| | Ед.изм. | Кол-во | Стоим. |
|---|------------|---------|--------|
| Рыба и морепродукты | тыс.т. | 1.724 | 27.410 |
| Рыба и морепродукты | тыс.т. | 318 | 3.485 |
| Зерно и продукты из зерновых | - | 574 | 2.093 |
| Овощи и фрукты | - | 480 | 4.257 |
| Корма для животных..... | - | 458 | 1.846 |
| Круглый лес | тыс.куб.м. | 2.746 | 965 |
| Различное минеральное сырье | тыс.т. | 1.958 | 978 |
| Бокситы и алюминиевый концентрат | - | 2.084 | 3.037 |
| Никелевая руда и концентраты | - | 141 | 4.569 |
| Лом цветных металлов т..... | - | 361 | 1.164 |
| Нефть и нефтепродукты | - | - | 7.310 |
| Жидкий пропан и бутан..... | - | 245 | 500 |
| Электроэнергия..... | гвтч. | 5.131 | 1.232 |
| Органические химические продукты..... | - | - | 3.516 |
| Неорганические химические продукты | - | - | 1.623 |
| Красильные и дубильные вещества | тыс.т. | 138 | 2.312 |
| Медицинские и фармацевтические товары..... | - | 17 | 7.449 |
| Моющие средства | - | 115 | 3.415 |
| Полуфабрикаты из пластмассы..... | - | 850 | 2.152 |
| Химические продукты | - | 294 | 3.177 |
| Бумага, картон | - | 647 | 6.182 |
| Профили и трубы из черных металлов | - | 227 | 3.486 |
| Алюминий | - | 329 | 4.479 |
| Силовые машины и оборудование | - | - | 5.796 |
| Различное промышленное оборудование..... | - | - | 14.186 |
| Офисное оборудование | - | - | 13.500 |
| Оборудование связи | - | - | 10.380 |
| Автомобили легковые и пикапы | шт. | 138.888 | 14.091 |
| Воздушные суда, ракеты-носители, запчасти | - | - | 6.196 |
| Суда..... | - | - | 9.758 |
| Мебель | - | - | 6.500 |
| Одежда различная | - | - | 10.797 |
| Прочие готовые изделия | - | - | 15.667 |

* физические объемы не показываются

Источник: Statistisk sentralbyra, 2003

**Основные географические направления
внешней торговли Норвегии в 2002г., в млн.долл.**

| | Импорт | Экспорт | Оборот |
|----------------|--------|---------|--------|
| Всего | 34540 | 60257 | 94797 |
| Великобритания | 2502 | 11645 | 14147 |
| Германия | 4522 | 7416 | 11938 |
| Швеция | 5312 | 4416 | 9728 |
| Франция | 1611 | 6971 | 8582 |
| США | 2120 | 5141 | 7261 |
| Голландия | 1612 | 5575 | 7187 |
| Дания | 2725 | 2231 | 4956 |
| Италия | 1334 | 1765 | 3099 |
| Канада | 713 | 2134 | 2847 |
| Бельгия | 704 | 1782 | 2585 |

Источник: Statistisk sentralbyrå, 01.2003

Российско-норвежская торговля в 2002г.

| Код по СМТК | 2001г. | 2002г. | Изм., % |
|-------------------------------------|--------|--------|---------|
| Оборот | 1035,6 | 1007,8 | -2,7 |
| Экспорт | 773,4 | 686,2 | -11,3 |
| 0 Пищевые продукты и живые животные | 179,9 | 155,3 | -13,7 |
| 03 Рыба и морепродукты | 179,4 | 153,2 | -14,6 |
| 2 Сырье непродовольственное | 101,3 | 96,3 | -4,9 |
| 24 Лесоматериалы | 19,6 | 12,4 | -36,8 |
| 27 Сырье для производства удобрений | 43,8 | 44,9 | +2,6 |
| 28 Руды и отходы металлов | 35,7 | 29,7 | -16,9 |
| 3 Топливо, масла и электроэнергия | 92,5 | 30,5 | -67 |
| 33 Нефть и нефтепродукты | 85,2 | 20,5 | -75,9 |
| 5 Химические продукты | 53,5 | 58,9 | +10,2 |
| 6 Сырье первично обработанное | 322,2 | 316,6 | -1,7 |
| 68 Цветные металлы | 297,9 | 289,5 | -2,8 |
| 7 Машины, транспорт | 18,8 | 21,5 | +14,4 |
| 8 Различные готовые изделия | 5,5 | 6,6 | +20 |
| Импорт | 262,2 | 321,6 | +22,7 |
| 0 Пищевые продукты и живые животные | 166 | 226,0 | +36,2 |
| 03 Рыба и морепродукты | 164,4 | 224,4 | +36,5 |
| 4 Масла и жиры | 7,3 | 5,1 | -29,7 |
| 5 Химические продукты | 24,8 | 14,3 | -42,3 |
| 6 Сырье первично обработанное | 21,2 | 21,2 | 0 |
| 7 Машины, транспорт | 31,9 | 45,4 | +42,3 |
| 8 Различные готовые изделия | 8,8 | 8,5 | -3,3 |

Manedsstatistikk over Utenrikshandelen Nr 12, 2001 и №12, 2002

Прямые инвестиции, географическая разбивка, в млрд.кр.

| | Норв. прямые инвест. за границей (нетто) | | Иностр. прямые инвест. в Норвегии (нетто) | |
|--------------------------------------|---|--------|--|--------|
| | 2000г. | 2001г. | 2000г. | 2001г. |
| Европа | 36,3 | 17,9 | 32,2 | 48,5 |
| Швеция | 4,9 | 4,6 | 7,9 | 29,3 |
| Дания | 17,8 | 3,5 | 2 | -2,5 |
| Великобритания | -3,6 | 2 | 1,6 | -2,6 |
| Германия | 8,5 | -17,1 | 19,2 | 0,5 |
| США | -5,7 | -1,2 | 3,8 | -4,4 |
| Азия, Африка, Австралия и Океания | 34,4 | 2,9 | 0,1 | 3,8 |
| Сумма трансакций | 65,1 | -13,4 | 30,8 | 54,8 |

Источник: Okonomiske analyser, 1/2003, со ссылкой на Norges Bank

Разбивка по видам инвестиций, в млрд.кр.

Норвежские прямые инвестиции за границей (нетто)

| | Норв. прямые инвест. за границей (нетто) | | | Иностр. прямые инвест. в Норвегии (нетто) | | |
|---------------------|---|--------|--------|--|--------|-------|
| | 2000г. | 2001г. | 2002г. | 2000г. | 2001г. | 200г. |
| Акции, паи, доли | 72,5 | 6 | 43,4 | 64,8 | 11,8 | 6,1 |
| Инвест. кредиты | -7,4 | -19,4 | -12,5 | -10 | 12,1 | -0,7 |
| Сумма | 65,1 | -13,4 | 30,8 | 54,8 | 24 | 5,4 |
| Реинвестир. прибыль | 7,7 | 6,8 | 7,7 | -3,0 | -5,4 | 0,7 |
| Прямые инвестиции | 72,8 | -6,6 | 38,6 | 51,8 | 18,6 | 6,1 |

Источник: Okonomiske analyser, 1/2003, со ссылкой на Norges Bank

Прямые инвестиции. Отраслевая разбивка, в млрд.кр.

| | Норв. прямые инвест. за границей (нетто) | | | Ино. прямые инвест. в Норвегии (нетто) | | |
|----------------------------------|---|--------|--------|---|--------|-------|
| | 2000г. | 2001г. | 2002г. | 2000г. | 2001г. | 200г. |
| Добыча нефти, газа, горнодоб. | -11,1 | 6,9 | -5,9 | -19,7 | 7,8 | 8,3 |
| Промышленность | 23,9 | 12,2 | 18,8 | 14 | 3,7 | -3,9 |
| Розн. торг., гостиницы | 0,5 | 1,4 | 0,01 | 7,5 | -8,4 | -1,8 |
| Транспорт и связь | 36,2 | -23,9 | 13,3 | 6,8 | 1,4 | 1,9 |
| Банки, фин. и страх. комп. | -1,6 | 0,6 | 3,7 | 24,2 | 0,8 | 1,2 |
| Ком. предоставл. услуг | 13,2 | -9,9 | -2,7 | 16,8 | 3,3 | 0,6 |
| Прочие отрасли | 3,9 | -0,8 | 3,7 | 5,2 | -1,4 | -0,8 |
| Сумма трансакций | 65,7 | -13,4 | 30,8 | 54,8 | 24 | 5,4 |

Источник: Okonomiske analyser, 1/2003, со ссылкой на Norges Bank

Динамика создания и ликвидации фирм в Норвегии

| Кол-во на 1.01. | 2001г. | | 2002г. | | 2003г. | |
|-----------------|-------------|-------------|-----------------|-------------|-------------|-----------------|
| | Созд. новых | Ликви- дац. | Кол-во на 1.01. | Созд. новых | Ликви- дац. | Кол-во на 1.01. |
| 1438246 | 17341 | 30142 | 1411402 | 19198 | 19878 | 1414672 |

Источник: Okonomiske analyser, 1/2003, со ссылкой на Norges Bank

Госбюджетные ассигнования на научно-исследовательскую деятельность в 2002г., в млн.кр., по сферам вложения

Сельское хозяйство, лесное хозяйство, рыболовство — 1238, из которых рыболовство — 850; промышленное развитие — 992; производство и распределение энергии — 244; транспорт и связь — 224; жилищные условия и физическое развитие — 19; окружающая среда — 288; здравоохранение — 738; социальные условия — 140; культура, средства массовой информации, досуг — 127; образование — 82; условия труда — 1 0 4 ; эконом. планирование и общественное управление — 353; изучение и использование земли и атмосферы — 222; продвижение достижений науки — 5610; изучение космоса — 247; оборона — 494; другие — 523; всего — 11645. Источник: Nasjonalbudsjettet 2003, Det Kongelige Finansdepartement, 09.2002

Распределение по министерствам госбюджетных ассигнований на научно-исследовательскую деятельность в 2002 и 2003гг.

| | 2002г. | 2002г. | 2003г. | 2003г. |
|------------------------------|----------|--------|----------|--------|
| | млн. НОК | в % | млн. НОК | в % |
| Министерство иностранных дел | 378 | 3,2 | 380 | 3,1 |
| Образования и исследований | 5523 | 47,4 | 6457 | 52,6 |
| По делам церкви и культуры | 71 | 0,6 | 77 | 0,6 |
| Юстиции | 19 | 0,2 | 19 | 0,2 |
| По делам коммун | 71 | 0,6 | 73 | 0,6 |
| Социальных дел | 63 | 0,5 | 71 | 0,6 |
| Здравоохранения | 637 | 5,5 | 672 | 5,5 |
| По делам семьи и детей | 39 | 0,3 | 41 | 0,3 |
| Промышленности и торговли | 1685 | 14,5 | 1 514 | 12,3 |
| Рыбного хозяйства | 794 | 6,8 | 615 | 5 |
| Сельского хозяйства | 402 | 3,5 | 423 | 3,4 |
| Транспорта | 176 | 1,5 | 186 | 1,5 |
| Экологии | 382 | 3,3 | 382 | 3,1 |
| По делам труда | 423 | 3,6 | 329 | 2,7 |
| Финансов | 64 | 0,6 | 69 | 0,6 |
| Обороны | 494 | 4,2 | 496 | 4 |
| Нефти и энергетики | 323 | 2,8 | 358 | 2,9 |
| Национальный банк | 101 | 0,9 | 125 | 1,0 |
| Всего | 11645 | 100 | 12287 | 100 |

Источник: Nasjonalbudsjettet 2003, Det Kongelige Finansdepartement, 09.2002