

www.polpred.com

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

БИЗНЕС С ПЕРУ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

Редакция выражает благодарность представителям
российских и иностранных ведомств и компаний
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, А. Купцов, М. Кулабухова, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002

ISBN 5-900034-25-5

Бизнес с ПЕРУ

Содержание

Политика	5	Телекоммуникации	34
Итоги 2000г.....	5	Итоги 2000г.....	34
Выборы-99	5	Законодательство в е-торговле	35
Армия	6	Медицина	36
Макроэкономика	6	Инфекционные заболевания	36
События 1999г.	6	Рынок растит. медпрепаратов	36
Итоги 2000г.....	7	СМИ	37
Трудовые ресурсы	8	Недвижимость	38
Туризм.....	8	Торговля	40
Финансы	8	Внутренний рынок.....	40
Кредиты межд. фин. институтов	11	Экспорт	41
Иноинвестиции	11	Внешнеторг. оборот Перу в 2000г.	41
Промышленность	13	Региональная торговля	41
Итоги 2000г.....	13	Внешнеэконом. связи в 1999г.....	43
Итоги 1999г.....	13	ВЭД	45
Строительство	14	Антидемпинговые расследования	45
Деревообработка	14	Экспортная политика.....	46
Легпром	15	Андское сообщество в 2000г.	46
Текстильная промышленность.....	15	Таможня	47
Итоги 2000г.....	15	Нормативно-правовая база регулирования ВЭД.....	47
Обувь	17	Соседи	49
Агропром	17	Туризм.....	49
Сельское хозяйство в 2000г.	17	Перуано-чилийские отношения.....	49
Молочная промышленность.....	19	Изменение режима въезда	49
Итоги 1999г.....	19	Анды	50
Рыбпром	20	Система Андской интеграции	50
Горнодобыча	22	Андская корпорация развития	51
Золото.....	22	Суд Андского сообщества	54
Медь	23	Участие в деятельности Андского сообщества	57
Меткомбинат La Oroya.....	23	АТЭС	57
Нефтегазпром	24	Перу в составе АТЭС.....	57
Нефтегазпром в 1999г.	25	Сессия Генассамблеи азиатско-тихоокеанского парламентского форума	58
Законодательство в нефтедобыче	26	Перуано-японские отношения.....	59
Энергетика	27	Перуано-китайские отношения	60
Газ	28	Европолитика	60
Реализация проекта Camisea.....	28	Отношения Перу со странами Зап. Европы	60
Наука	29	Связи с СНГ	61
Нац. ядерная программа	29	Связи с Россией	62
Автотранспорт	30	Итоги 2000г.....	62
Дороги и автомобили в 2000г.....	30	Товарооборот России с Перу в 1999г.	63
Автотранспорт в 1999г.....	31	Обзор прессы	64
Рынок тракторов и с/х техники	31	Нац. особенности	64
Авиация	32	Поведение на улицах Лимы	65
Воздушный транспорт	32	Представительства	65
Авиарынок	32		
Грузоперевозки	33		
Ж/д транспорт	33		
Мортранспорт.....	33		

СОКРАЩЕНИЯ

АКГ-Ассоциация карибских государств; АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АС-Андское сообщество; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; БМП-боевая машина пехоты; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ДН-Движение неприсоединения; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗЕС-Западноевропейский союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КАРИКОМ-сообщество стран (15) Карибского бассейна; КЕС-Комиссия европейских сообществ; КНР-Китайская народная республика; КПП-контрольно-пропускной пункт; КРС-крупный рогатый скот; ЛА-Латинская Америка; ЛАИ-Латиноамериканская ассоциация интеграции; ЦА-центральноамериканские страны; ЛЭП-линия электропередач; МАГАТЭ-Международное агентство по атомной энергии; МАПО-Московское авиационное производственное объединение; МАБР-Межамериканский банк развития; МАЗСТ-Межамериканская зона свободной торговли; МБР-межконтинентальная баллистическая ракета; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; Меркосур-Общий рынок стран Южного конуса; МИД-министерство иностранных дел; МО-министерство обороны; МОТ-Международная организация труда; МПК-межправительственная комиссия; МСП - малые и средние предприятия; МСХ-министерство сельского хозяйства; МФО-международные финансовые организации; НАФТА-Североамериканская зона свободной торговли (США, Канада, Мексика); НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НИР-научно-исследовательские работы; НИС-новые индустриальные страны; ННГ-новые независимые государства бывшего СССР; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НПО-неправительственные организации; НПРО-национальная противоракетная оборона; НТП-научно-технический прогресс; НТС-научно-техническое сотрудничество; ОАГ-Организация американских государств; ОБСЕ-Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе; ОЗП-общегражданский загранпаспорт; ОМУ-оружие массового уничтожения; ОПЕК-Организация стран-экспортеров нефти; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПАСЕ-Общеввропейский парламент; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РЛС-радиолокационная станция; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; САЗСТ-см. НАФТА; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СВ-сухопутные войска; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНВ-стратегические наступательные вооружения; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СРП-соглашение о разделе продукции; СССР-Союз Советских Социалистических Республик; СЭВ-совет экономического взаимодействия; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТВД-театр военных действий; ТНК-транснациональная корпорация; ТНП-товары народного потребления; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техничко-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; УК-Уголовный кодекс (УПК); ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ФРГ-Федеральная Республика Германия; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЦМТ-Центр международной торговли (комплекс зданий); ЦРУ-Центральное разведывательное управление США; ЦСУ-Центральное статистическое управление; ЭАН-экономически активное население; ЮВА-Юго-Восточная Азия; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностранный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; телеком.-телекоммуникационный; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчатобумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

ПЕРУ

Политика

Итоги 2000г. Для Перу 2000г. оказался насыщенный острыми событиями во внутривнутриполит. плане. Основной темой были всеобщие выборы. Избирательная кампания проходила напряженно, при мощном давлении США и их союзников. Борьба за пост главы государства развернулась между президентом А.Фухимори и лидером движения «Возможное Перу» А.Толедо. Первый тур, состоявшийся 9 апр., не выявил победителя (А.Фухимори – 49,87%, А.Толедо – 40,24%), но продемонстрировал серьезную угрозу руководству страны, делавшему все для обеспечения переизбрания президента на третий срок. Второй тур состоялся 28 мая. А.Фухимори получил 51,2% против 17,67% у А.Толедо, а 30% бюллетеней были признаны недействительными.

Избрание А.Фухимори на третий президентский срок вызвало жесткую критику как внутри страны, так и за рубежом, прежде всего в США. Перед инаугурацией президента (28 июля) по всей стране прошли массовые манифестации, нередко с применением насилия, актами вандализма и человеческими жертвами. Резко обострил обстановку в стране сентябрьский скандал по обвинению в коррупции В.Монтесиноса – фактического руководителя местных спецслужб, советника президента по нац. безопасности, после чего А.Фухимори объявил о проведении внеочередных всеобщих выборов 8 апр. 2001г. без своего участия. В нояб. глава государства, находясь в Японии после участия в саммите АТЭС в Брунее, сообщил в Лиму о сложении своих полномочий, но отставка не была принята. Конгресс, к тому времени, контролируемый оппозицией, отстранил А.Фухимори от власти в силу «морального несоответствия занимаемому посту». С учетом отставки обоих вице-президентов, новым руководителем страны, временно, согласно Конституции (до 28 июля 2001г.), стал пред. парламента Валентин Паниагуа (партия умеренной оппозиции «Народное действие»).

Сформировано правительство переходного периода во главе с бывшим генсеком ООН и первым послом Перу в Москве Х.Пересом де Куэльярмом (одновременно мининдел). Провозглашены основные цели правительства: всесторонняя демократизация общественно-полит. жизни, уважение прав человека, децентрализация, оздоровление соц.-эконом. ситуации, борьба с коррупцией, улучшение имиджа Перу за рубежом, открытая внешняя политика.

Практически во всех ведомствах, даже не имеющих прямого отношения к полит. жизни страны, смениено руководство. Новая расстановка сил обозначилась в Конгрессе. Фухимористский блок «Перу-2000» распался. На важные позиции вышло о движение «Возможное Перу» – ее представитель К.Ферреро избран и.о. пред. Конгресса.

А.Фухимори продолжает оставаться в Японии, где официально объявлено о наличии у него японского подданства. Продолжается расследование т.н. «дела В.Монтесиноса». Публикуются все новые негативные факты его деятельности, миллионные банковские счета в других странах. Сам он, по неподтвержденным данным, скрывается от

перуанского правосудия в Венесуэле, где ему, якобы, сделана пластическая операция.

Отсутствие прежней идеологической платформы «антифухиморизма» привело к распаду крупного альянса под руководством А.Толедо. Было официально зарегистрировано 11 кандидатов в президенты.

Обстановка в стране в целом продолжает оставаться нестабильной, достаточно нервной, чрезвычайной трудной предсказуемыми последствиями. Продолжаются чистки в армии, полиции, госаппарате, а также обвинения в коррупции высокопоставленных чиновников прежней администрации, депутатов парламента, видных бизнесменов.

Выборы-99. Согласно конституции 1993г., в стране функционируют 3 института, занимающиеся организацией и проведением выборов на всех уровнях. Таковыми являются: Нац. избират. комиссия – НИК (Jurado Nacional de Elecciones – JNE, www.jne.gob.pe), Нац. бюро по избират. процессам – НБИП (Oficina Nacional de Procesos Electorales – ONPE, www.onpe.gob.pe) и Нац. реестр идентификации и актов гражд. состояния – НРИАГС (Registro Nacional de Identificacion y Estado Civil – RENIEC, www.identidad.gob.pe).

НИК возглавляет перуанскую избират. систему, отвечает за соблюдение законодательства в данной сфере, объявление результатов голосования и утверждение победивших на выборах кандидатов. Состоит из председателя (с 1999г. – А.Монтес де Ока) и 4 членов, избираемых на 4г., причем председатель всегда – бывший или действительный член Верховного суда, а члены НИК представляют генпрокуратуру (зампред), Лимскую коллегия адвокатов, советы деканов юр. ф-тов гос. и частных ун-тов. Установлен и возрастной ценз – 45-70 лет. Принимаемые НИК решения основываются на действующем законодательстве, общих принципах права и гражд. совести его членов. Они носят окончат. характер, не подлежат обжалованию и обязательны к исполнению всеми ветвями власти. НИК осуществляет общий контроль над деятельностью НБИП и НРИАГС, и имеет право затребовать у них необходимую информацию по любым вопросам, связанным с подготовкой и реализацией народного волеизъявления.

НБИП занимается тех. стороной голосования: подготовкой и доставкой на участки всех необходимых материалов и подсчетом голосов. Возглавляет НБИП представитель Нац. совета магистратур (сейчас – Х.Портильо Кампбелл). В канун всеобщих выборов в 1999г. бюро полностью обновило свою тех. базу, перейдя на программно-аппаратные средства последнего поколения. Для подсчета результатов голосования в апр. и мае 1999г. были открыты 49 региональных центров, передававшие информацию в Лиму. Данные из удаленных населенных пунктов передавались с помощью доставленных туда ПК, как по обычным телефонным линиям, так и посредством системы INMARSAT.

НБИП, помимо обозначенных функций, ведет также агитационно-просветительскую работу, регистрирует неявившихся на избират. участки. По закону, **голосование обязательно для всех граждан 18-70 лет** (после 70 – по желанию). За неявку без уважительных причин налагается штраф приблизительно в 30 долл., и до его уплаты действует ряд ограничений – запрет на выдачу документов, удо-

стоверяющих личность, водительских прав, проведение нотариальных действий и т.д. Часть полученных таким образом средств идет и в бюджет НБИП.

В полномочия НРИАГС входит выдача внутренних удостоверений личности (Documento Nacional de Identidad), запись актов гражд. состояния и постоянная актуализация списков избирателей, исходя из того, что личный состав ВС и Нац. полиции не имеет права голоса до выхода в запас или отставку. Глава НРИАГС (С.Мендес Вальдивия) назначается Нац. советом магистратур на 4-летний срок и подчиняется председателю НИК в том, что касается списка избирателей.

Одним из требований ОАГ по дальнейшей демократизации страны является слияние НИК, НБИП и НРИАГС в одно ведомство. К тому же в период предвыборной кампании в адрес всех трех организаций было высказано много критики со стороны оппозиции и антифухимористски настроенных межд. наблюдателей. В основном ей подвергся Нацизбирком за «неконституционное» назначение второго тура на 28 мая, а бюро по избирательным процессам открыто обвинялось в подтасовках результатов голосования в пользу А.Фухимори, хотя наблюдатели имели возможность следить за всем ходом процесса, включая непосредственный ввод в компьютерную систему данных, полученных с избират. участков.

Армия

Администрация А.Фухимори в целях сокращения личного состава нац. ВС и упорядочения службы в армии приступила к практическим мероприятиям по выполнению программы реформирования ВС Перу.

В этой связи президентом страны подписан одобренный конгрессом закон «О военной службе», который **отменяет обязат. призыв в ряды ВС** и предусматривает добровольную службу в армии. В соответствии с новым документом перуанской молодежи в возрасте 18-30 лет предлагается по своему усмотрению проходить службу в ВС страны не только в боевых и обеспечивающих подразделениях, но и в т.н. комитетах по самозащите, которые созданы и функционируют практически во всех населенных пунктах. Продолжительность действительной воинской службы определена не более 24 мес., включая обучение по каждой конкретной специальности. При этом все юноши и девушки, имеющие перуанское гражданство и достигшие 17 лет, в год исполнения указанного возраста обязаны встать на воинский учет в комендатурах по месту жительства. Если количество желающих служить в армии одновременно превышает потребности ВС, то вступает в действие принцип жеребьевки.

В случае необходимости или возникновения угрозы нац. безопасности государства исполнит. органы вправе объявлять всеобщую мобилизацию. Кроме того, предусматриваются призывы резервистов на 30 суток и более для прохождения переподготовки и для других целей.

Во время действительной службы доброволец обеспечивается обмундированием, экипировкой, питанием и денежным довольствием, которое определяется в каждом конкретном случае для каждой специальности в отдельности, а также зависит от эконом. состояния государства в данный пери-

од. Кроме того, предусматривается ряд мер по оказанию помощи молодым людям в приобретении во время действительной службы не только воинской специальности, но и среднего образования.

По окончании службы военнослужащим выплачивается компенсация за билеты к месту следования, командировочные, денежное пособие для приобретения гражд. формы одежды и выходное денежное вознаграждение, размеры которого тоже будут рассматриваться в каждом конкретном случае. Одновременно им предоставляется 3 мес. для отдыха, восстановления сил и здоровья. При поступлении в вузы страны после увольнения юношей и девушек из армии также намечены льготы (50% скидка при оплате за обучение).

Макроэкономика

События 1999г. Страна продолжала оставаться одним из немногих государств региона, удерживающих фин. стабильность и положит. динамику эконом. роста. По прогнозам, ВВП по итогам года составит 2-3%, инфляция при сравнительно устойчивом курсе нац. валюты не превысит 4,5-5%. После некоторого перерыва появились первые признаки оздоровления внутреннего спроса.

Вместе с тем, несмотря на макроэконом. стабильность, общее фин.-эконом. положение страны характеризовалось наличием негативных явлений, катализатором которых явилась неблагоприятная ситуация в ЛА, сложившаяся после мирового фин. кризиса.

Впервые за последние годы обозначился дефицит госбюджета (2,4-2,9%), вызванный резким падением собираемости налогов (в среднем на 15%) и увеличением госрасходов в предвыборный период. Такое положение дел стало причиной серьезных претензий со стороны МВФ, под давлением которого правительство вынуждено было повысить налог на потребление энергоносителей, алкоголя и сигарет, а также задуматься над целесообразностью упорядочения расходов и осуществления запланированного на конец года снижения косвенных налогов.

В экономике ставка на оздоровление хоз. механизма за счет увеличения объемов гос. капвложений и стимулирования внутреннего спроса не дала ожидаемых результатов. Общеэконом. подъем так и не начался. Совокупный прирост ВВП обеспечили в основном сырьевые отрасли и сельское хозяйство, которые с завершением климатического феномена «Эль Ниньо» и в силу улучшения мировой конъюнктуры стали восстанавливаться высокими темпами (рыболовство — 75%, горнорудная промышленность — 12%, сельское хозяйство — 14%). В реальном секторе экономики спад не удалось преодолеть, однако он перестал быть фронтальным и носил отчетливый структурный характер.

Во внешней торговле продолжилось стремительное падение импорта (составил 6,66 млрд.долл.). При этом экспорт развивался неоднородно, хотя существенным позитивным фактором была контролируемая девальвация (12%). Поставки сырья зарубеж заметно возросли. В то же время наблюдалось свертывание экспорта продукции обрабатывающей промышленности, что в итоге привело к незначит. увеличению совокуп-

ного экспортного показателя (6%). В такой ситуации закономерным стало выравнивание дисбаланса во внешней торговле, который по прогнозам достигнет рекордно низкой отметки за последние 5 лет (680 млн.долл.).

Сохраняющаяся второй год подряд непростая ситуация в экономике до предела осложнила фин. положение предприятий. 1999г. назван предпринимателями одним из худших в этом десятилетии. В условиях дорогого кредита, нехватки ликвидности, падения покупательной способности населения основная задача большинства компаний сводилась к тому, чтобы удержаться на плаву. Меры правительства по их фин. оздоровлению носили в целом ограниченный характер. Наиболее сильно пострадал средний и малый бизнес. Уровень банкротства здесь был весьма высоким.

Тем не менее, полит. и фин.-эконом. стабильность по-прежнему стимулировала приток сюда зарубежных капиталов. Способствовало этому и углубление отношений с межд. кредитно-фин. ин-тами. С МВФ в третий раз подписано соглашение о расширенном кредитовании, что само по себе является беспрецедентным случаем. Важно, что на фоне кризиса в ряде стран региона Перу смогла не только сохранить, но и улучшить свой **инвест. рейтинг. По этому показателю она сейчас уступает в ЛА лишь Мексике и Чили.** Все говорит за то, что по итогам года Лимская фондовая биржа по рентабельности будет признана третьей на континенте.

Вместе с тем, иноинвесторы явно воздерживались от новых долгосрочных капвложений в перуанскую экономику. Несмотря на размораживание процесса приватизации и передачи в концессию госпредприятий, соответствующие доходы в 1999г. не превысили 350 млн.долл. (вместо запланированных 800 млн.долл.). Из-за осторожности инвесторов правительство вынуждено было отложить торги на ряд крупных объектов (концессия лимского межд. аэропорта, морпорта г.Кальяо и т.д.).

Школу посещало 95,6% детей в возрасте 6-11 лет и 86,2% детей в возрасте 12-16 лет.

Безработица составляла 10% ЭАН, а частично занятых 54%.

В частном секторе на предприятиях с числом работающих более 10 человек средняя зарплата составляла 500-520 долл. в месяц.

Средняя зарплата рабочих по стране составляла 7,8 долл./день или **240 долл./мес.** В г.Лима и пригородах средняя зарплата служащих составляла 570 долл./мес., а рабочих — 250 долл./мес. В других районах страны эти цифры составляли 387 долл. и 211 долл.

Итоги 2000г. Полит. кризис отразился на экономике страны. Однако, в 2000г. Перу удалось удержать определенную фин. стабильность и положить динамику эконом. роста.

Рост ВВП составил 3,6%. Инфляция — при устойчивом курсе нац. валюты (девальвация 2%, против 11% в 1999г.) составила 3,9% (1999г. — 3,73%). Обменный курс местной валюты был стабильным и составил 3,49 новых соля за долл.

Золотовалютные резервы на конец года увеличились до 8,55 млрд.долл. против 8,4 млрд.долл. в 1999г. Общая задолженность Перу на конец 2000г. составила 27,75 млрд.долл. (51,45% от ВВП), из них гос. долг — 19,205 млрд.долл. Выплаты по

внешней задолженности составили 1,311 млрд. долл., в т.ч. по процентам 1,1 млрд.долл.

Объем ВВП составил 53,93 млрд.долл., а доход на душу населения — 2101,5 долл. (1999г. — 2060 долл.). Удельный вес отраслей экономики в общем объеме ВВП следующий: сельское хозяйство — 7,8% (1999г. — 11%), рыболовство — 0,8% (0,6%), горнодобывающая промышленность — 4,9% (13,1%), обрабатывающая промышленность — 21,3% (23,5%), строительство — 5,8% (5,2%), энергетика и водоснабжение — 2,3% (1%), торговля — 15,4% (14,4%), транспорт и связь — 8,2% (6,4%), услуги — 33,7% (24,8%).

Товарооборот составил 14,3 млрд.долл., при экспорте 7 млрд.долл. (1999г. — 6,1 млрд.долл.), а импорт 7,3 млрд.долл. (6,7 млрд.долл.). **Торг. режим Перу является в значит. мере либеральным и, в целом, соответствует нормам ВТО.** Средний уровень тамож. пошлин составил 13,1% и соответствует рекомендованному ВТО (14%).

1 место в товарообороте Перу занимает США — 3,53 млрд.долл. (3,51 млрд. долл.). Товарооборот со странами Андского сообщества составил 1,84 млрд. долл. (1,33 млрд. долл.), со странами Меркосур 1,02 млрд. долл. (0,73 млрд. долл.), со странами АТЭС — 7,5 млрд.долл. (6,6 млрд.долл.).

Процентная ставка межбанковского кредита в нац. валюте составила в среднем 13,7%, а в иностр. валюте — 7,4%. Общий показатель Фондовой биржи г.Лимы опустился на 5,2%, а индекс привлекательности страны снизился на 12,9%. Индекс банковского сектора увеличился на 0,8%. Бюджетный дефицит составил 2,90% от объема ВВП.

По состоянию на конец 2000г. общая сумма, полученная правительством от приватизации, составила 9,221 млрд.долл., из которых 82% всех поступлений было получено от продажи акций и активов госпредприятий, а 18% — от инвестиций и сдачи в концессию.

Определенное позитивное влияние на развитие военно-полит. ситуации и положения в ВС оказали подписанные соглашения с Эквадором (1998г.) и Чили (1999г.). Вместе с тем, новым, реальным источником угрозы нац. безопасности стал непрекращающийся внутренний конфликт в Колумбии и напряженная обстановка на границе с ней. Поэтому осуществлялась переброска части сил и средств ВС и нац. полиции с эквадорского на колумбийское направление.

Уход А.Фухимори наложил серьезный отпечаток на строительство и боевую подготовку ВС. В результате массовых увольнений ставленников В.Монтесиноса в ноябре-дек. 2000г. отправлены в отставку около 40 генералов СВ, 20 адмиралов ВМС, 30 генералов нац. полиции и 14 генералов ВВС. На ряд высших военных должностей в ВС назначены генералы, восстановленные на службе, включая министров обороны и внутренних дел. Новый министр обороны генерал армии в отставке П.Ледесма принял к тому же решение о возврате к существующей до 1990г. практике ротации должности председателя объединенного командования между главкомками видов ВС.

Сильное влияние на моральное состояние персонала силовых ведомств оказали ряд громких разоблачений конкретных сотрудников, вовлеченных в деятельность наркомафии и оргпреступность. Рост потребления наркотиков увеличился, равно как и их производство. Наиболее тревожная

тенденция связана с расширением посевных площадей. Так, если по данным гос. структур плантации коки занимали 39 тыс. га, то по независимым источникам — 60 тыс. га. Сельское население в ряде случаев отказалось от альтернативных культур и возвращается к более выгодному выращиванию коки.

Переработка сырья в Перу и продажа наркотиков в значит. степени находится в руках колумбийских наркокартелей, которые уже давно наладили отношения и отработали своеобразные условия разделения труда с террористскими перуанскими группировками «Сендеро Луминосо» и МРТА. В ряде районов страны ячейки организаций продолжают сохранять свое влияние. Единой же стратегии борьбы с терроризмом пока не выработано.

Неблагополучно и положение дел в борьбе с оргпреступностью. Количество участников криминальных группировок растет. Только в Лиме количество банд-групп увеличилось до 1000, а с янв. по нояб. 2000г. в столице задержано 27 тыс. чел.

Трудовые ресурсы. По данным Нац. института статистики и информации по состоянию на 1 июля 2000г. население Перу составляло 25662 тыс. чел. По сравнению с тем же периодом 1999г. население страны увеличилось на 431 тыс. чел.

В сельской зоне проживало 7108 тыс. чел. (27,7%) населения, а в городской зоне — 18553 тыс. чел. (72,3%).

Мужское население составило 12727 тыс. чел. (49,6%), а женское — 12935 тыс. чел. (50,4%). В 1999г. мужское население составляло 12565 тыс. чел., женское — 12767 тыс. чел. На каждые 100 женщин приходится 98 мужчин.

В конце 90гг. ежегодный прирост населения составил 1,7% (в конце 70гг. — 2,8%). В 2000г. прирост населения составил 23,7% на каждую тысячу жителей, а смертность — 6,3% на каждую тысячу жителей.

Ежегодно в Перу 15% новорожденных не регистрируется из-за того, что в отдельных случаях не имеется физ. возможности, а в других — из-за отсутствия средств на оплату регистрации. В стране насчитывается 159 тыс. женщин в возрасте до 19 лет, которые имеют одного или нескольких детей, из них 11 тыс. матерей имели возраст менее 14 лет.

По состоянию на дек. 2000г. 968 тыс. чел. являются разведенными или живут отдельно друг от друга (в 1993г. — 335,2 тыс. чел.).

Средняя продолжительность жизни в 2000г. составила 69 лет (1993г. — 67), в т.ч.: женщин — 71,6 лет, а мужчин — 66,6 лет. В сельской зоне продолжительность жизни составила 73г., а в городской — 64г.

40% населения страны проживают в пяти крупных городах: Лима — 7497 тыс. чел., Арекипа — 762 тыс. чел., Трухильо — 652 тыс. чел., Чиклайо — 517 тыс. чел., Икитос — 365. В прибрежной зоне проживали 53% населения.

В 2000г. население в возрасте до 14 лет составляло 33,4%, в возрасте от 15 до 64 лет — 61,8%, свыше 65 лет — 4,8%. На одну женщину в возрасте от 15 до 49 лет приходилось 2,9 ребенка.

За чертой бедности проживало 13883 тыс. чел. или 54% населения страны, а за чертой крайней бедности — 3798 тыс. чел. (15%), т.е. имевших доход менее 1 долл. в день.

На долю 20% населения страны в 2000г. приходилось более 50% ВВП. В 2000г. ЭАН в возрасте от 14 до 65 лет в городской зоне составило 11768 тыс. чел., из которых 6150 тыс. было женщин и 5618 тыс. — мужчин.

Безработными были 9% ЭАН, а частично занятыми — 51%. Среди детей 6-17 лет 1,9 млн. чел. работали. Около 20% молодежи в городах 14-20 лет не имеют работы. В янв. 2001г. принят закон, который устанавливает миним. возраст работающих — 15 лет (ранее этот возраст был 12 лет).

По данным Нац. общества промышленников для создания 1 рабочего места необходимы капвложения 10-15 тыс. долл.

Население школьного возраста от 3 до 16 лет составило 7916 тыс. чел., в т.ч.: 1725 тыс. детей 3-5 лет (первичное образование), 3416 тыс. детей 6-11 лет (начальное образование), 2775 тыс. детей 12-16 лет (среднее образование).

Молодежь 17-24 лет составила 4147 тыс. чел. (университетское образование). 10,8% населения в возрасте свыше 15 лет — неграмотное.

Туризм. По данным минпромышленности, туризма, интеграции и межд. переговоров в 2000г. Перу посетили 1026 тыс. туристов (1999г. — 943 тыс. чел.). Рост составил 8,8%. В 2001г. ожидалось посещение 1,2 млн. туристов.

Основной поток туристов был из Аргентины, Германии, Бразилии, Канады, Чили, США, Испании, Франции, Великобритании, Италии. 94% туристов проводят в Перу отпуска, 3% посещают родственников и друзей, 2% — приезжают по коммерческим делам и 1% — для участия в конгрессах. Около 58% туристов — холостяки. Средние расходы на 1 туриста составили 1073 долл. Заполняемость отелей составила 60%. Примерно 470 тыс. туристов посетили г. Куско (Мачу Пикчу) (1999г. — 410 тыс. чел.) Общие поступления валюты составили 1,2 млрд. долл. В отрасли напрямую занято 350 тыс. чел. Доля туризма в 2000г. в общем объеме ВВП составила 4,4%.

Число мест в отеле по стране на конец 2000г. достигло 5800 тыс., по сравнению с 1999г. увеличение составило 2%. Доля пяти- и четырех- звездочных отелей составляет 0,9%, трехзвездочных — 15,4%, двухзвездочных — 7,2% от общего числа отелей.

Финансы

Фин. система включает Центр. резервный банк, «Банко-де-ла-Насион», коммерческие и инвест. банки, сберегательные и кредитные организации, фин. общества и биржу ценных бумаг. Гос. участие практически ограничивается Центр. резервным банком и Банком-де-ла-Насион.

В 2000г. фин. и банковская система Перу пережила трудный период. Объем предоставленных банками кредитов в нац. валюте в 2000г. сократился по сравнению с 1999г. на 6% и составил 8,5 млрд. солей (2,4 млрд. долл.), в иностр. валюте — сократился на 12% и составил 11 млрд. долл. против 14,4 млрд. долл. в 1999г. Недофинансирование гос. сектора составило 3,6 млрд. долл.

Основными отраслями экономики, которым предоставлялись кредиты были: обрабатывающая промышленность — 25%, торговля — 18,4%, транспорт — 4,6%, строительство — 3,5%, горнодобывающая промышленность — 4%, электроэнергетика и водоснабжение — 2,3%, рыболовство — 3,5%,

сельское хозяйство — 2,7%. Увеличилась «долларизация» по кредитам с 81,9% в 1999г. до 83% в 2000, а по вкладам с 74,5% до 75,6% в 2000г. Были запущены все защитные механизмы, однако банковская система была вынуждена сократиться с 26 банков в 1999г. до 19 банков на конец 2000г., в основном за счет происшедших слияний (в 2000г. произошло слияние банка «Норбанк» и «Прогрессе»). Банк «Нуэво Мундо» обанкротился.

Крупнейшими являются «Банко-де-Кредито», «Банке Виесе Судамерис», «Банко Континенталь», «Интербанк» и «Сантандер», которые сосредоточивали на конец 2000г. 83% депозитов системы и предоставили 74% всех кредитов в нац. валюте и 71% кредитов в инвалюте. Эти банки имеют классификацию «А» по рискам компании Duff&Phelps.

Только 3 банка являются полностью перуанскими: «Банко-де-Комерсио», «Банко Латино» и «Орион». Остальные — с участием иностр. капитала: «Банко-де-Кредито» — Италия, «Банко Виесе» — США, Франция, «Банко Континенталь» — Испания, «Интербанк» — США, Чили, «Сантандер» — Испания, Франция, «Банко дель Трабахо» и «Сербанко» — Чили, «Банко Финансиеро» — Эквадор, Колумбия.

Банки аккумулировали более 12,4 млрд. долл. (15 млрд. долл. в 1999г.). По сравнению с 1999г. произошло снижение объема размещенных в банках фин. средств в нац. и иностр. валютах на 3,4%. Данная ситуация объясняется во многом тем, что кризис полит. власти привел к тому, что только в сент. 2000г. из банков было изъято депозитов на сумму 200 млн. долл.

Согласно рейтингу, составленному и опубликованному ам. журналом Wall Street Journal, перуанские банки по своей рентабельности и эффективности не входят в двадцатку лучших в Лат. Америке. Средняя процентная ставка межбанковского кредита в нац. валюте составила 12,9%, а в инвалюте — 7,4%.

Пенсионные фонды аккумулировали фин. средств на 2,9 млрд. долл., что на 11,7% больше, чем в 1999г. (2,3 млрд. долл.). Из этой суммы 9,1% составили бюджетные отчисления, 36,1% — взносы организаций фин. сектора страны, 47,3% — предприятия и фирмы, 7,4% — иноинвестиции.

Косвенным показателем кризиса перуанской экономики является резкое сокращение оборота Фондовой биржи г.Лима. В 1997г. средний ежедневный оборот составлял 26,7 млн. долл., в 1998г. — 17,5 млн. долл., 1999г. — 12,8 млн. долл., в 2000г. — 6,6 млн. долл., а также тот факт, что по данным Института по защите конкуренции и охране ИС («Индекопи») на конец 2000г. на грани банкротства находилось 1700 перуанских предприятий (в 1993г. — 90 предприятий, 1995г. — 133 предприятия, 1997г. — 344 предприятия, 1999г. — 824 предприятия). 25% этих предприятий работало в сфере торговли, 16% — в области предоставления различного вида услуг, 13% — в промышленности, 8% — в сельском хозяйстве, 5% — строительство, 3% — рыболовство, 2% — горнодобывающая промышленность, 2% — транспорт, 25% — другие отрасли. Общая сумма ранее выданных этим компаниям и фирмам и невозвращенных кредитов составляет, по данным «Индекопи», 4,3 млрд. долл.

Юр. базой системы являются принятый в 1997г. «Общий закон о фин. и страховой системах» и закон «О Гл. управлении банков и страховых компа-

ний» (СБС). Положения и нормы последнего закона устанавливают, что СБС на основе взаимности может предоставлять право иностр. фин. организациям действовать в Перу при условии соблюдения нац. интересов и привлечения местных капиталов, желающих выйти на межд. рынок. Отменено положение о создании многонац. банков, ограничив их наличием существующих «Арлабанка» и «Экстебандеса». СБС осуществляет надзор за всеми банками и участвует в составе директората Центр. резервного банка (ЦРБ). Законом поощряется конкуренция между нац. фин. небанковскими организациями путем разрешения им осуществлять банковские операции. Разрешается создание специализированных банков по инвестициям, недвижимости, по предоставлению гарантий и др. Таким образом, в соответствии с указанным законом в Перу создаются современные фин. и банковская системы.

В 2000г. на основе принятых регламентов СБС вело работу по привлечению собственных средств, классификации фин. институтов, информации об активных и пассивных операциях и по предупреждению «отмывки» незаконных денег, укрепляло и модернизировало фин. систему.

Современное перуанское банковское законодательство выдержало испытания мировых фин. кризисов и смогло поддержать банковскую систему в надлежащем состоянии. Перуанское законодательство относительно контроля за незаконными фин. операциями является достаточно развитым и позволяет выполнять положения Венской Конвенции и эффективно бороться с этими преступлениями.

В соответствии с принятым СБС регламентом все организации фин. системы, начиная с 1 июля 1998г., регистрировали все разовые операции свыше 30 тыс. солей и месячные движения средств свыше 150 тыс. солей или их эквивалент в инвалюте (11 и 55 тыс. долл. соответственно) и информировали о них прокуратуру. По перуанскому уголовному кодексу за «отмывку» денег предусматривается наказание в виде лишения свободы на срок от 8 до 18 лет. Несмотря на это, объем «отмывки» денег в Перу в 2000г. оценивался в 800 млн. долл.

Валютно-кредитную политику Перу определяет ЦРБ.

В 1922г. был создан Резервный банк Перу, который в 1931г. переименовали в ЦРБ Перу. Цель банка обеспечивать фин. стабильность, т.е. покупательную способность нац. валюты. Его функциями являются регулирование количества денег, управление валютными резервами, эмиссия денежных билетов (знаков) и монет и периодическое предоставление информации о состоянии нац. финансов.

В соответствии с Законом о ЦРБ ему запрещается: финансировать госсектор; выдавать гарантии; предоставлять кредиты промышленности; устанавливать многочисленные обменные курсы.

Для выполнения своей единственной цели — поддержания валютной стабильности, ЦРБ определяет допустимый уровень инфляции на каждый год. Банк определяет уровень первичной эмиссии.

Оперативной целью является регулирование общего сальдо текущих счетов комбанков, находящихся в ЦРБ, которые отражают уровень существующей ликвидности. На этих счетах находятся обязательные депозиты, требуемые ЦРБ.

Инструментами политики являются рыночные механизмы для инъекции или сокращения наличности в целом в банковской системе. Это интервенции на обменных валютных рынках и аукционах сертификатов и фондов ЦРБ. Другими инструментами являются предоставление кредитов на валютное регулирование и временная покупка иностр. валюты, а также уровень требуемых от банков депозитов. Использованием этих инструментов, за исключением депозитов, ЦРБ старается регулировать краткосрочную наличность посредством обмена нац. валюты на фин. бумаги относительно меньшей ликвидности.

Путем купли и продажи ЦРБ инвалюты на межбанковском рынке увеличивается или уменьшается денежная эмиссия. Ввиду высокой «долларизации» фин. системы при купле, уменьшается уровень «долларизации» и создается механизм как бы денежной эмиссии.

Продажа и покупка ЦРБ долларов позволяет сгладить резкие колебания обменного курса. В случае возникновения краткосрочного изменения наличности нац. валюты, ЦРБ продает на аукционах фин. организациям определенной количество своих сертификатов (CDBCPR), которое сокращает наличность нац. валюты.

Для инъекции наличности в фин. систему ЦРБ иногда объявляет, какое количество сертификатов он готов купить на рынке.

ЦРБ как уполномоченный «Банко де-ла-Насион» (БН) объявляет количество его фондов, выставаемых на продажу на аукционах, и их минимальный курс.

Фин. организации могут получить наличность в ЦРБ в виде кредитов на валютное регулирование (но с большой процентной ставкой), чтобы не мешать развитию межбанковских кредитов, т.е. ЦРБ является последней инстанцией для заемщика.

ЦРБ выступает иногда с целью временной покупки инвалюты (Swaps) тоже с большой комиссией обмена.

От комбанков требуется обязательное внесение в ЦРБ 7% их депозитов в нац. валюте и 20% в инвалюту, что позволяет уменьшить рост наличности и кредитования и усилить позицию ликвидных активов банков.

ЦРБ удалось снизить инфляцию с 7650% в 1990г. до 4% в 2000г. и увеличить золотовалютные резервы до 8,55 млрд. долл. Обменный курс местной валюты был в течение 2000г. стабильным и составлял в среднем 3,49 новых соля за долл.

Гос. фин. корпорация развития (Кофиде) является движущей силой фин. системы, координируя предоставление кредитов на среднесрочные и долгосрочные периоды.

Позитивным явился также разумный рост собственных средств банков и их укрепление, позволившее повысить качество банковских активов и внедрить новую современную технику зарубежных банков — такую, как управление кредитами «риска» или информ. систему по центрам «риска». Это позволило укрепить банковскую систему и усилить контроль за ее деятельностью. В результате банковская система Перу оказалась более прочной по сравнению с системами других стран Лат. Америки.

Объем иноинвестиций составил в 2000г. 12,7 млрд. долл. или 23,7% от ВВП (12,1 млрд. долл. или 23,5% в 1999г.), из них 9,8 млрд. долл. — это

прямые инвестиции (8,8 млрд. долл. в 1999г.) и 2,9 млрд. долл. — портфельные (3,3 млрд. долл. в 1999г.).

В 2000г. Перу было получено кредитов на 701 млн. долл., из них 241 млн. долл. предоставили межд. фин. организации, 429 млн. долл. — страны-члены Парижского клуба, 30 млн. долл. — межд. комбанки. 56 млн. долл. предоставлены на срок от 1г. до 12 лет, 645 млн. долл. на срок более 12 лет. Основная часть кредитов была направлена на инвест. проекты — 496 млн. долл., 200 млн. долл. — на соц. сферу, 5 млн. долл. — на закупку продуктов.

Межд. компания по оценке рисков «Стандарт энд Пурс» в конце 2000г. понизила квалификацию Перу до оценки ББ-, что было обусловлено развившимся полит. кризисом и, как следствие, экон. нестабильностью.

В конце 2000г. правительство и МВФ согласовали программу кредитования на 2001г. по варианту «стенд-бай», что было обусловлено невыполнением страной в 1999-2000гг. предыдущих соглашений практически по всем макроэконом. показателям. МВФ выделит 600 млн. долл. для финансирования дефицита госбюджета, максим. величина которого не должна превысить 2%.

Межам. банк развития планировал выделить Перу в 2001г. кредит на 300 млн. долл. Ожидалось получение второго транша, предоставленного Андской корпорацией развития кредита в 100 млн. долл. (первый транш в 150 млн. долл. был получен в 2000г.). Правительство планирует получить от межд. фин. организаций кредитов на 1,7 млрд.долл., которые пойдут на обслуживание внешнего долга, сокращение бюджетного дефицита, на поддержку соц. сектора. Все эти кредиты будут предоставляться под меньший процент и на более длит. срок.

Положение Перу и отсутствие у государства свободных средств, практически исключает возможность предоставления иностр. партнерам гос. кредитов. Что касается условий предоставления банковских и коммерческих кредитов иностр. партнерам, то они, в соответствии с имеющимся законодательством такие же, как и для перуанских компаний: под гарантии, в т.ч. в виде оборудования и недвижимости. Рос. организации могут быть подключены к использованию кредитов межд. фин. организаций в случае выигрыша торгов на строительство электростанций, линий электропередачи, объектов водоснабжения и канализации и др.

Мер стимулирования нац. экспорта в Перу практически не имеется, в т.ч. нет гос. гарантий и страхования экспортных кредитов.

Имеющиеся формы стимулирования состоят в праве получения экспортерами возврата от Гл. нац. налогового управления («Сунат») уплаченного ими налога ИХВ (общего налога на продажи в 18%, подобного рос. НДС), и 5% стоимости ФОБ товаров (Drawback) в качестве компенсации за уплату тамож. пошлин при импорте сырьевых товаров, использованных в производстве товаров на экспорт, улучшении льготных условий при временном ввозе указанных товаров.

Созданная в 1996г. правит. комиссия по содействию развитию экспорта («Промпекс») занимается информ.-рекламной работой, способствует повышению качества изготавливаемых товаров, оказывает содействия перуанским компаниям в учас-

тии в межд. ярмарках и организует Центры по продаже перуанских товаров за рубежом. Уже открыты 12 таких Центров, в т.ч. в США, КНР, Канаде, Италии, Испании, Бразилии, Мексике, Боливии.

Основным направлением стратегии «Промпекс» в 2000г. было содействие увеличению экспорта одежды, с/х продуктов, рыбы для пищевого потребления, товаров деревообработки, обуви, металлоизделий, текстиля в Мексику, Колумбию, Венесуэлу, Чили, страны-члены Меркосур продукции, которая не облагается тамож. пошлинами, а также в Японию, Сингапур, Китай.

Перуанские экспортеры напрямую и через Ассоциацию экспортеров, Нац. общество отраслей промышленности и Торг. палату г.Лима постоянно обращаются в правительство с просьбами принять доп. меры по стимулированию экспорта, среди них разрешить возврат избирательного налога (ИСК) на потребление топлива (который составляет не менее 3% стоимости FOB экспорта), создать фонд финансирования предпогрузочных и послепогрузочных операций, сократить транспортные тарифы для с/х товаров и изделий, ускорить возврат и расширить номенклатуру товаров для возврата налога ИХВ и экспортерам, провести последующее снижение тамож. пошлин на импортные товары, используемые в экспортном производстве, ввести защитные меры от потока товаров из ряда стран.

Котировки долгов стран-дебиторов России на фин. рынках Перу не осуществляются.

Кредиты межд. фин. институтов. В начале 2001г. переходное правительство Перу, возглавляемое Пересом де Куэльваром, прикладывало усилия по привлечению иноинвестиций и кредитов для вывода страны из эконом. кризиса. Так, в фев. 2001г. состоялся визит министра экономики и финансов Перу Х.-С.Руете в США. После представления в МВФ своей эконом. программы и заверений о преемственности эконом. политики новым кабинетом министров. Х.-С.Руете подписал Протокол о намерениях, согласно которому МВФ должен был рассмотреть в течение 8 недель возможность выделения Перу кредита в 2001г. в 165,5 млн.долл. для погашения бюджетного дефицита. В марте МВФ принял решение о предоставлении на 1г. кредита на условиях standby в 166 млн.долл. В представленной Х.-С.Руете программе на 2001 год были заложены следующие основные показатели: рост ВВП — 2-3%, инфляция — 3%, бюджетный дефицит — 1,5%.

10 фев. состоялись переговоры Х.-С.Руете с ВБ, результатом которых явилось выделение Перу кредита в 300 млн.долл. для частичного погашения бюджетного дефицита и обслуживания внешнего долга. Два первых транша по 100 млн. были предоставлены незамедлительно, а третий должен был поступить во II пол. 2001г.

После победы во втором туре президентских выборов А.Толедо 3 июня 2001г. и до смены кабинета министров, которая состоялась после инаугурации нового президента, прежняя администрация продолжала высiskивать возможности получения новых кредитов. Так, 19 июня совет директоров Корпорации частных иноинвестиций (США) выделил кредит в 106 млн.долл. на финансирование начального этапа приватизации межд. аэропорта Перу «Хорхе Чавес» (г. Лима). В этот же день ВБ предоставил Перу два новых кредита. Первый,

в 100 млн.долл. был выделен на соц. нужды, а второй, в 50 млн., — на строительство дорог.

В июне 2001г. посол США в Перу Д.Гамильтон и Х.С.Руете подписали соглашение о выделении правительством США целевого льготного кредита в 10 млн.долл. на закупку 72800 т. ам. пшеницы.

МАБР предоставил Перу 26 июня 2001г. краткосрочный кредит в 20 млн. долл. на устранение последствий землетрясения на юге страны.

После победы 3 июня во втором туре президентских выборов А.Толедо многие межд. фин. институты начали оказывать давление на нового президента Перу с целью назначения на пост министра экономики и финансов П.П.Кучински. Лоббирование его кандидатуры проходило открыто, с выражением сомнений в целесообразности дальнейшей фин. помощи Перу при назначении на данный пост другой кандидатуры. П.П.Кучински занял пост в новом кабинете министров.

Конгресс Перу рассматривал проект бюджета на 2002г., в который заложены следующие основные показатели: рост ВВП — 5,5%; инфляция — 2,5%; дефицит бюджета — около 1.9%.

Министр экономики и финансов Перу в своем выступлении 3 сент. 2001г. заявил, что для ускорения процесса вывода экономики страны из кризиса, создания новых рабочих мест и повышения уровня жизни населения Перу в ближайшие годы будет необходимо привлекать иностр. кредиты в 2,5-3 млрд. долл. ежегодно.

Иноинвестиции

В течение 1999г. под влиянием межд. фин. кризисов финансовая и банковская система Перу переживали очень трудный период. Прибыль банковской системы уменьшилась на 60% и составила 60 млн.долл.

Были запущены все защитные механизмы, однако банковская система была вынуждена сократиться с 26 банков в 1998г. до 20 банков на конец 1999г., в основном за счет произошедших слияний. Один банк «Банко де ла Република» обанкротился. Вместе с тем правительство планирует создать новый банк «Банко Рурал» для содействия развитию с/х сектора в провинциях.

Количество работников банковской системы Перу сократилось с 23,6 тыс.чел. в 1998г. до 21,1 тыс.чел. в 1999г., хотя в отдельных банках их число несколько увеличилось,

В сравнении с другими странами состояние перуанской финансовой сферы достаточно стабильное. Стоимость банковской системы Перу оценивается в 21 млрд.долл. и находится на 8 месте в Лат. Америке. Перуанское законодательство относительно контроля за незаконными финансовыми операциями, по мнению специалистов, является соответствующим и позволяет надлежащим образом выполнять положения, установленные Венской Конвенцией и эффективно бороться с этими преступлениями.

ЦРБ удалось снизить инфляцию с 7650% в 1990г. до 3,7% в 1999г. и увеличить золотовалютные резервы до 8404 млн.долл., которые включают депозиты гос.сектора (2963 млн.долл.) и обязательные депозиты банков (2965 млн.долл.).

К концу 1999г. снизились ставки кредитов в нац. валюте до 32% (а для преференциальных клиентов банков до 22,6%), а в иностр. валюте соответственно до 14,8% и 11,8%.

В 1999г. объем предоставленных кредитов сократился на 4,1%), по сравнению с 1998г., и составил 50,4 млрд.солей (14,4 млрд.долл.), а объем депозитов соответственно на 0,3% и составил 45,3 млрд.солей (13 млрд.долл.). Вклады гос. организаций составили 2,8 млрд.долл. или 21,3%. Объем предоставленных кредитов покрывал только 85% запросов экономики. Основными отраслями экономики, которым предоставлялись кредиты были; обрабатывающая промышленность — 26,4%, торговля — 16,4%, транспорт — 4,6%, строительство — 4,4%, горнодобыча — 4%, электроэнергетика и водоснабжение — 2,7%, рыболовство — 2,7%, сельское хозяйство — 2,7%. Увеличилась «долларизация» по кредитам с 80,1% до 81,9%, а по вкладам с 72,5% до 74,5%. Вместе с тем отмечается, что ряд отраслей имели проблемы, связанные с увеличением их задолженности. Неоплаченная задолженность банкам составила 1,1 млрд.долл. (увеличилась на 22,7%) или 7,6% от размещенных средств. В целом иностр. задолженность финансовой системы Перу снизилась с 4,5 млрд.долл. в 1998г. до 2,9 млрд.долл. в 1999г.

Появились новые формы деятельности в финансовой сфере, как образование системы из 8 банков по инвестициям и посредническим обменным и «фьючерным» операциям. В связи с этим уменьшилась динамика роста предоставления кредитов и усилилось на 22,5% использование межбанковских фондов.

Гос. фин. корпорация развития (Кофиде) явилась движущей силой финансовой системы, координируя предоставление кредитов на среднесрочные и долгосрочные периоды. Всего было предоставлено кредитов на 1600 млн.долл. (на 7% больше, чем в 1998г.), в т.ч. 500 млн.долл. для финансирования программы «оздоровления» предприятий.

В связи с застоем в экономике на 2,05% уменьшился объем операций в области финансовых лизинговых операций (с 1,169 млн.долл. в 1998г. до 1146 млн.долл. в 1999 году). Прибыли снизилась с 37,2 млн.долл. до 31,4 млн.долл.

Объем внутренних инвестиций в 1999г. составил 21,7% ВВП (24,3% ВВП в 1998г.) и уменьшился на 10,7%, в т.ч. частные — на 20%, а гос. увеличились на 7,1%. На 2000 год предусматривается их увеличение на 9% (частных — на 10% и гос. — на 7%). Частные инвестиции концентрируются в основном в телекоммуникациях, энергетике и горнодобыче.

Поступления от приватизации в 1999г. составили 0,3 млрд.долл. и ожидалось в 0,5-0,7 млрд.долл. в 2000г.

Уровень инфляции снизился с 6% в 1998г. до 3,7% (самый низкий показатель за последние 39 лет), в т.ч. по продуктам питания и напиткам он составил -1,1%, стоимость одежды и обуви возросла в среднем на 6,7%, обслуживания в системе здравоохранения на 6,8%, транспортных услуг — на 13,4%, образования и отдыха — на 6,6%.

Объем ПИИ увеличился на 0,6 млрд.долл. по сравнению с 1998г. и составил **8,6 млрд.долл.** Вывоз прибылей и дивидендов за границу в 1999г. составил 28,8 млн.долл. (в т.ч. прибылей — 14,7 млн.долл., и дивидендов — 14,1 млн.долл.), на 46,4% меньше, чем в 1998 году, в т.ч. в США вывезены 10,1 млн.долл., Голландию — 3,7 млн.долл. Прибыли и дивиденды были получены в обраба-

тывающей промышленности — 23,2 млн.долл., энергетике — 3 млн.долл., торговле — 0,9 млн.долл., в сфере услуг — 0,3 млн.долл., фин. сфере — 1,4 млн.долл.

Объем иноинвестиций на фондовой бирже г.Лимы уменьшился за 1999г. на 0,4 млрд.долл. и составил величину 3,6 млрд.долл. В целом уровень рентабельности биржи в 1999г. составил 24,3% против его падения на 35,4% с 1998г.

Предоставлено новых долгосрочных и среднесрочных кредитов на 2,44 млрд.долл., в т.ч. от межд. организаций 1400 млн.долл., Парижского клуба — 1000 млн.долл., стран Лат. Америки — 8 млн.долл., межд. комбанков — 28 млн.долл., поставщиков — 3 млн.долл., в основном — на с/х продукты (получено в 1999г. — 1170 млн.долл.), краткосрочных — 1,8 млрд.долл. (2,9 млрд.долл. в 1998г.). Общая сумма вкладов перуанских банков за границей составила 996 млн.долл. (гарантии и др.)

Темпы девальвации местной валюты — соля за 1999г. были выше темпов инфляции и на конец года достигли 11,1% (15,4% в 1998г.), а обменный курс составил 3,51 соля за 1 долл. Динамика изменения валютного курса за последние 3г. происходила следующим образом: начало 1997г. — 2,58 соля; начало 1998г. — 2,72 соля; начало 1999г. — 3,18 соля; конец 2000г. — 3,74 соля.

Межд. компания по оценке рисков «Стандарт энд Пурс» сохранила **квалификацию Перу оценкой ББ (так же, как Аргентину и Мексику)**, что является признанием достижений Перу в области экономики, полученных в ходе структурных реформ, соблюдения налоговой и монетарной дисциплины, создания благоприятного климата для иноинвестиций и достижения умеренного уровня краткосрочной задолженности.

Внешний долг (долгосрочный и среднесрочный) Перу на конец 1999г. составил 28,6 млрд.долл., в т.ч. гос. — 19,5 млрд.долл. против соответственно 30 млрд.долл. и 19,6 млрд.долл. в 1998г. Краткосрочный долг составил 4,9 млрд.долл., в т.ч. гос. — 2 млрд.долл. Годовые объемы экспорта услуг составили 1,6 млрд.долл., а импорта услуг — 2,1 млрд.долл.

Отношение общей суммы внешнего долга Перу к ВВП в 1999г. составило 0,44, а к объему экспорта 4,69. Отношение долговых выплат к объему экспорта достигло 0,275. Сокращение внешнего долга было произведено также за счет покупки долговых обязательств в 340 млн.долл. за 220 млн.долл.

Цены гос. долговых обязательств (бонны ФЛИРБ и ПДИ) составили на конец года примерно 70% от их номинальной стоимости. Период их выплаты установлен в 20 лет.

Из общего объема долговых гос. выплат Перу в 1,65 млрд.долл. по внешним кредитам (в т.ч. 1020 млн.долл. — погашение процентов) в 1999г. было выплачено странам-членам Парижского клуба 590 млн.долл., странам Лат. Америки — 55 млн.долл., иностр. комбанкам — 65 млн.долл., межд. организациям — 650 млн.долл., странам Восточной Европы — 20 млн.долл., поставщикам — 50 млн.долл., по бонам — 220 млн.долл. В 2000г. предполагалось выделить на обслуживание внешнего долга 1,7 млрд.долл.

Отношения Перу с межд. валютно-кредитными организациями и группировками: МВФ, МБРР, МАБР, Парижским и Лондонским клубами, Анд-

ской корпорацией развития (КАФ) и др. в целом хорошие.

В июне 2000г. намечалось подписание нового соглашения с МВФ о реструктуризации внешнего долга Перу при условии обязательства перуанской стороны, что бюджетный дефицит не превысит 2% ВВП. В 1999г. он составил по офиц. данным 2,4% ВВП, некоторые экономисты оценивали его в 2,7-2,8% ВВП. В 2000г. правительство ожидало достигнуть его уменьшения примерно до 1,9% ВВП. Уже в IV кв. 1999г. правительство приняло меры по сокращению гос. расходов.

В 1990-99гг. Перу получила 1892 млн.долл. от ЕС. 54% иноинвестиций в 1992-1999г.г. было получено из Европы. Треть перуанского экспорта направляется в страны ЕС. Осуществляется сотрудничество ЕС на уровне более 200 фирм и организаций Перу. 75% гос. ресурсов Перу происходит из европейских стран. В год реализуется более 300 проектов.

МАБР предоставил Перу в 1999г. кредиты на 500 млн.долл. (15-20% от гос. капвложений). Кроме того, имеется 70 программ, в которые уже вложено 2,5 млрд.долл. и предусматривается еще вложить в них 1,2 млрд.долл., в т.ч. в 2000г. — 500-600 млн.долл.

В 1999г. Перу получила 200 млн.долл. от «Эксимбанка» (Япония), 600 млн.долл. — от КАФ, 200 млн.долл. — от МФК МБРР и 200 млн.долл. — непосредственно от МБРР.

Платежеспособность Перу на среднесрочную и долгосрочную перспективу, по межд. эконом. источникам, оценивалась в конце 1999г. в 65-70% ее задолженности.

Принятый бюджет на 2000г. составит 34 млрд. солей (9,4 млрд.долл.), что на 2,1 млрд. солей больше, чем в 1999г. Текущие расходы определены в 21,5 млрд.солей, 6,1 млрд.солей — на закупку машин и оборудования, 5,5 млрд.солей — на оплату внешнего долга, 0,9 млрд.солей — на оплату внутреннего.

Увеличение задолженности разрешается на 2,9 млрд.долл., в т.ч. 1,7 млрд.долл. — на развитие производства, 1,125 млрд.долл. — на соц. сферу, 0,05 млрд. долл. — на поддержание платежного баланса и 0,025 млрд.долл. — на оборону.

Ожидалось, что гос. внешняя задолженность в 2000г. сохранится на уровне 20 млрд.долл., ПИИ составят 9,7 млрд.долл., золото-валютные резервы — 9,8 млрд.долл., а доходы от приватизации — 0,5-0,7 млрд.долл.

Получение иностр. займов в 2000г. предполагается в размере примерно 1,9 млрд.долл., в т.ч. от МАБР на 500-600 млн.долл., Межд. фин. компании (МФК) МБРР — на 151 млн.долл. (для горнодобывающего комплекса Янакоча — 110 млн.долл., сахарного завода Ларедо — 15 млн.долл., компании «Аликорп» — 20 млн.долл., и 6 млн.долл. — для фирмы «Агрокаса» и рассматривается возможность предоставления еще 60 млн.долл., непосредственно от МБРР — дополнительно 280 млн.долл.

Японское правительство уже предоставило Перу на 2000 год два кредита на общую сумму 750 млн.долл. (450 млн.долл. на проекты по борьбе с бедностью и 300 млн.долл. — на финансовую стабилизацию).

Средние процентные годовые ставки по гос. кредитам на конец 1999г. составили 17,25% (в

нац. валюте) и 8,04% (в инвалюте), соответственно по межбанковским кредитам — 22,5% и 12,9%, коммерческим кредитам — 32% и 14,8% (37,1% в солях и 16,8% в долл. в 1998г.), в отдельных случаях последние колебались: в нац. валюте от 17,31% («Интербанк» на 360 дней) до 138,04% (Банкодель-Грабахо», на 360 дней) и в иностр. валюте — от 10,12% (банк «Континенталь», на 360 дней) до 68,25% (банк «Орион», на 360 дней).

В 2000г. ожидалось снижение этих ставок соответственно примерно до 30% и 12%.

Промышленность

Итоги 2000г. Объем ВВП в промышленности увеличился на 6,5% по сравнению с 1999г. Отмечается рост в производстве продуктов питания и напитков (6,5%), текстильных изделий (11,3%), швейных изделий (16%), бумаги и продукции из нее (25,5%), хим. товаров (7,8%), резиновых изделий и пластмасс (7,3%), машин и оборудования (9,2%), электрооборудования (4,1%), изделий из мин. сырья (2,3%), табачных изделий (0,9%).

Снизилось производство стекла (-7,2%), изделий из натуральной кожи, обуви (-8,9%). Предприятия промышленности были загружены в среднем на 86,7% установленной мощности.

Наиболее загруженными оказались предприятия по переработке мясопродуктов — 96% (1999г. — 89,7%), по производству цветных металлов — 91,7% (1999г. — 89,1%), черной металлургии — 85% (1999г. — 79,5%), нефтепереработки — 80,2% (1999г. — 82,2%), сахарной промышленности — 77,8% (1999г. — 77,7%), по производству хим. товаров, изделий из резины и пластмасс — 94,7% (1999г. — 84,9%), продуктов питания, напитков и изделий из табака — 86,4% (1999г. — 86%), бумаги — 94,7% (1999г. — 79,5%), мин. сырья — 79,6% (1999г. — 90%), предприятия машиностроения — 75,6% (1999г. — 69,1%).

Установленные мощности заводов по производству рыбной муки и рыбьего жира использовались на 43,9% (1999г. — 35%), рыбных консервов и свежемороженой продукции на 57,5% (1999г. — 46,4%).

По мнению деловых кругов, для оживления пром. производства необходимо снизить тамож. пошлины на импортные средства производства и сырье, увеличить гос. закупки товаров местного производства, снизить себестоимость производства нац. товаров, усовершенствовать налоговую систему, принять срочные меры по сокращению контрабандного ввоза пром. товаров (по неофиц. данным в 2000г. было ввезено контрабандных товаров на 0,7 млрд.долл.).

Итоги 1999г. Согласно данным Нац. института статистики и информации, в 1999г. объем ВВП в промышленности увеличился на 7,6% по сравнению с 1998 годом. Отмечается рост в производстве продуктов питания (11,8%), табачных изделий (15,2%), текстильных изделий (7,5%), пластмасс (12,4%), рыбной муки (109,1%), бумаги (18,7%), хим. товаров (6,7%), напитков (3,4%).

Снизилось производство стекла (-6,7%), изделий из резины (-6,4%), из натуральной кожи (-20,2%), машин и оборудования (-54%), электрооборудования (-16,3%), изделий из минерального сырья (-17,7%) и др.

Предприятия промышленности были загружены на 66,1% установленной мощности.

Наиболее загруженными оказались предприятия цветной металлургии – 92,4% (1998г. – 84%), нефтепереработки – 83,3% (1998г. – 88,8%), черной металлургии – 77,1% (1998г. – 85,7%), по производству хим. товаров, изделий из резины и пластмасс – 75% (1998г. – 70,4%), продуктов питания, напитков и табачных изделий – 74,4% (1998г. – 70,1%), минерального сырья – 68,1% (1998г. – 78,9%), сахара – 62,1% (1998г. – 46,2%), текстильных изделий и кожи – 58,2% (1998г. – 58,2%), бумаги – 50,5% (1998г. – 40,3%),

Заводы по производству рыбной муки, рыбных консервов и свежемороженой продукции использовались только на 33,7% и 33,5% соответственно (1998г. – 16,1% и 29,9%), а предприятия машиностроения на 27,7% (1998г. – 34,1).

В 1999г. производство меди увеличилось на 10% по сравнению с 1998 годом. Было произведено 536,3 тыс.т. меди (в 1998г. – 483,34 тыс.т.). Наиболее крупные производители меди: Southern Peru Limited – 283,44 тыс.т.; VNP Tintaya – 75,3 тыс.т.; Minera Cerro Verde – 66,9 тыс.т.; Catodes de cobre – 48,6 тыс.т.

На долю крупных компаний пришлось 95,2% производства меди, на долю средних производителей – 4,7%, на долю мелких производителей – 0,01%. Было экспортировано 521,1 тыс.т. меди на 776,3 млн.долл.

Свинец. Производство свинца в 1999г. составило 270,55 тыс.т. (в 1998г. – 258,57 тыс.т.), то есть увеличилось на 4,4%. Было экспортировано 222,1 тыс.т. на 177,1 млн.долл.

Золото. В 1999г. добыча золота достигла 128,09 т., т.е. по сравнению с 1998г. (93,78 т.) увеличилась на 36,6%. Перу заняла 1 место по добыче золота в Лат. Америке. Для собственных нужд страна потребила только 10 т. золота. Инвестиции в сектор составили 100 млн.долл. Ожидаемая добыча золота в 2000г. будет порядка 140-150 т. На долю крупных компаний пришлось 61,5% добычи золота, средних – 22,3%, мелких – 2%, неформальных производителей – 14,2%.

Основными производителями золота являлись компании: Yanacocha – 49,23 т.; Minera Barrick – 27,76 т.; Minera Sipan – 6,51 т. Неформальные производители добывали золото в департаменте Madre de Dios – 10,6 т.; Puno – 3,8 т.; на юге Перу (Ica, Nazca, Arequipa) – 3,2 т.; на севере Перу (Libertad) – 0,36 т.

В 1999г. золото было первым экспортным товаром страны, объем запродаж составил 1192,5 млн.долл. (131,5 млн.долл.) или 39,63% объема экспорта горнодобычи. Основные импортеры: Великобритания, Швейцария, Голландия.

Производство цинка в 1999г. достигло 899,5 тыс.т. (в 1998г. – 869 тыс.т.). В общем производстве цинка доля крупных компаний составила 18%, средних – 81,2%, мелких – 0,8%. В 1999г. перуанские компании экспортировали 669,2 тыс.т. цинка на 462,4 млн.долл. Основные импортеры были: США, Великобритания, Япония, Испания, Бразилия, Бельгия, Колумбия, Венесуэла.

Серебро. В 1999г. было произведено 2217,11 т. серебра (в 1998г. – 2012,6 т.). Рост составил 10,2%. После Мексики Перу заняла 2 место в мире по производству серебра. В общем объеме производства серебра доля крупных компаний составила 19,6% (434,3 т.), средних – 79,3% (1756,3 т.), мелких – 1,1% (26,5 т.).

Перу экспортировала 1007,8 т. серебра на 169,3млн.долл. Основные импортеры: США, Великобритания.

Производство олова составило 30403 т. (в 1998г. – 26.029,1 т.), рост 16,8%. Было экспортировано 28 тыс.т. олова на 132,8 млн.долл. По сравнению с 1998г. производство молибдена увеличилось на 21,3% и составило 5472 т., производство кадмия снизилось на 14,1% и составило 463,64 т., вольфрам не производился (1998г. – 82 т.).

Предприятия цветной металлургии были загружены на 92,47%. В черной металлургии загрузка предприятий составила 77,1%, добыча железной руды снизилась на 19,4% по сравнению с 1998 годом и составила 2,666 млн.т.

Нац. ин-т картографии в нояб. 1999г. завершил разработку и издание географической карты страны в масштабе 1:100000. Издано 500 листов.

Строительство

В 1999г. объемы строительства упали на 15,8% по сравнению с 1998г. Резко снизилась продажа жилья (только в г.Лима на 50%), на 13,2% упала продажа цемента внутри страны. Намеченная на 1999 год программа строительства, реконструкции и ремонта шоссежных дорог выполнена только на 37%. Сократился объем строительства адм. зданий, гостиниц, многоэтажных жилых домов, школьных зданий, мед. и санитарных объектов.

Согласно данным Ассоциации производителей цемента, в 1999г. производство цемента снизилось на 14,1% по сравнению с 1998г. Внутр. потребление составило 3,69 млн.т. (1998г. – 4,32 млн.т.). Загрузка установленных мощностей составила 67,8%.

В 2000г. объемы строительства снизились на 4,5% по сравнению с 1999г. Сократилось строительство адм. зданий, многоэтажных жилых домов, гостиниц, школьных зданий, мед. и сан. объектов. Уменьшилось индивидуальное жилищное строительство. Намеченная на 2000г. программа строительства, реконструкции и ремонта шоссежных дорог была выполнена на 42% из-за резкого сокращения финансирования. Только в Лиме имеется в наличии более 5 тыс. незаселенных домов и квартир.

Согласно данным Ассоциации производителей цемента, в 2000г. производство цемента снизилось на 1,4% по сравнению с 1999г., а внутр. потребление цемента снизилось на 3%, и составило 3,58 млн.т. Незначит. объемы цемента экспортировались в Боливию.

Загрузка установленных мощностей составила 66,2%.

Производство цемента, в тыс.т.

Компании	1998г.	1999г.	2000г.	2000/99, %
Cementos Lima.....	1934,3	1612,2	1613,5	0,1%
Cementos Norte Pacasmayo	785,3	692,6	710,6	2,6
Cemento Andino	801,4	714	725,4	1,6
Cemento Yura	674,1	527,7	458	-15,8
Cementos Sur	155,5	149,9	144,7	-3,56
Cementos Rioja	-	42,90	48	12,0
Всего:.....	4350,6	3739,30	3687,7	-1,4

Источник: Ассоциация производителей цемента (Asosem), март 2001г.

Деревообработка

Перу занимает 7 место в мире по запасам древесины после России, Бразилии, Канады, США, КНР, Индонезии и второе место в Лат. Америке. В

то же время страна не входит в первые 15 стран-производителей древесины. Площадь тропических лесов составляет 75 млн. га. Примерно 46 млн. га являются пригодными для пром. эксплуатации. В Перу получают 23 куб.м. древесины с 1 га площадей леса. Деревообрабатывающие предприятия (всего 160) сосредоточены в гг. Пукалька, Икитос, Трухилье, Лима. Доля отрасли в общем объеме ВВП составляет 1,5%.

В 1999г. Перу экспортировала древесину на 82 млн. долл. (1998г. — 53 млн. долл.). Страна могла бы экспортировать древесину ежегодно на 200-300 млн. долл. (Боливия в 1998г. экспортировала древесину на 210 млн. долл.), однако, этому препятствует отсутствие шоссейных дорог в сельве, низкая технология, устаревшее оборудование, недостаток инвестиций в отрасль и крупные хищения.

В дек. 1999г. был принят закон о временном запрещении лесозаготовок (каоба, кедр) в департаменте Мадре де Диос, вследствие резко возросшего контрабандного вывоза леса.

В лесах Перу произрастает более 200 видов деревьев, из которых древесина около 50 видов являются экспортальной. Однако Перу экспортирует древесину только 10 видов деревьев, причем 80% экспорта приходится на древесину **каоба**. Около 65% экспортируется в США, Мексику — 13%, остальные 22% — в Венесуэлу, Японию, Италию, Чили, Аргентину и др. страны. Азиатские страны экспортируют древесину каоба по цене 0,4 долл./кг, а Перу — по 1,2 долл./кг.

По данным минсельхоза леса, в Перу занимают 62,5% территории страны. Общая площадь лесонасаждений на конец 2000г. составляла 77 млн. га, а в районе Амазонки — 65 млн. га.

Ежегодно местные жители сжигают 260 тыс.га лесов (80 млн.куб. м. биомассы) для получения сельхозугодий, пригодных для выращивания риса, кукурузы, бананов или сои.

Около 8 млн. куб. м. биомассы используются на дрова, для получения древесного угля и для строительства жилья и только 1,5 млн. куб. м. древесины используются для пром. переработки.

По классификации ФАО компании, производящие от 20 до 50 тыс.куб. м. древесины в год считаются мелкими, производящие от 50 до 100 тыс.куб.м. — средними, а производящие свыше 100 тыс.куб. м. — крупными.

В Перу не имеется компаний, производящих более 10 куб. м. древесины в год. Эти микрокомпании производят 90% общего объема древесины. Уровень механизации очень низкий. Ежегодно можно производить до 30 млн.куб. м. деловой древесины из ценных пород дерева. В 2000г. было экспортировано древесины на 80 млн. долл.

В июле 2000г. был принят закон, запрещающий экспорт необработанной древесины ценных пород дерева (каоба, кедр). Древесина экспортировалась в США и Мексику (70%), в Венесуэлу и Колумбию (9%), в Гонконг, КНР, Японию (7%), в Италию и Испанию (5%), Центр. Америку (4%) и другие страны.

В 2000г. экспорт пиленой древесины (88% от общего объема экспорта) по сравнению с 1999г. снизился на 15%, а экспорт готовых изделий из дерева увеличился на 20%. На увеличение производства древесины влияют две основные причины: очень высокая себестоимость и крупные хищения древесины.

Легпром

Текстильная промышленность. В 1998-99гг. под посевами хлопка было занято 59,2 тыс. га площадей (в 1998г. — 66,7 тыс.га). Хлопок выращивается в департаментах: Ла Либертад, Анкаш, Лима, Ика и Арекипа. Было собрано 86,5 тыс.т. хлопко-сырца.

Производство хлопка сорта «Тенгиз» составило 33,3 тыс.т., а сорта «Пима» — 6 тыс.т. Было импортировано 28 тыс.т. хлопка сорта «Тенгиз» из Боливии, Парагвая и США.

Текстильная отрасль насчитывает 25 прядильных предприятий для производства тканей для пошива летней одежды и белья и 15 для производства тканей из шерсти и акрила для пошива зимней одежды. Пром. мощности использовались на 61% (нитки, ткани, одежда). В 1999г. Перу экспортировала готовые текстильные изделия, одежду, белье, пряжу, прядильные волокна на 580,3 млн.долл. (1998г. — 537,7 млн.долл.) в основном в США (54%), страны Западной Европы (31%), Японию (9%), объем легального импорта составил 38 млн. долл.

Одной из основных проблем, с которой сталкивается текстильная отрасль, является недобросовестная конкуренция со стороны дешевых готовых изделий из Ю.Кореи, Тайваня, КНР, Гонконга, ввозимых через третьи страны контрабандным путем.

Итоги 2000г. Доля сектора в общем объеме ВВП отрасли составляет 12%, из которых 7,3% образует непосредственно текстильная промышленность, 4,2% — швейная, 0,5% — обувная промышленность. В то же время, доля сектора в общем объеме ВВП страны составляет 2,3%, что соответствует 1,1 млрд.долл.

Характерными особенностями данной отрасли являются высокое качество используемого сырья, дешевая рабочая сила, а также высокий процент числа микропредприятий в общей структуре отрасли.

Оплата труда рабочих в текстильной отрасли в долл./час: Германия — 17,5; Италия — 12,3; Япония — 11; США — 8; Сингапур — 3; Уругвай — 2; Аргентина — 1,8; Венесуэла — 1,6; Колумбия — 1,2; Мексика — 1; Перу — 0,8; Бразилия — 0,6; Египет — 0,5; Индонезия — 0,4; Индия — 0,3; Китай — 0,1.

Сырьевую базу текстильпрома составляют главным образом хлопок и шерсть альпаки — южноам. животного семейства верблюжьих, к которому относятся также лама, викунья и гуанако, обитающие в стране, но в меньшем количестве.

Изделия из перуанского хлопка и шерсти альпаки успешно конкурируют на мировом рынке, где в данной области традиционно занимают лидирующие позиции Китай, Корея и Мексика.

Среди наиболее распространенных в Перу сортов хлопка-сырца преобладают сорта: Tanguis и Pima, которые составляют соответственно более 70% и 20% от общего объема собираемого в стране хлопка.

Сорт Tanguis отличается высокой способностью к абсорбции влаги, возделывается в провинциях Лима, Ика, Анкаш и Арекипа и используется в швейпроме для изготовления верхней одежды, нижнего и постельного белья, полотенец, скатертей, спортивной одежды и пр.

Сорт Pima, известный своим сверхтонким и длинным волокном, культивируется в Перу с 1922г. в пров.Пиура (происходит от египетского сорта Mitafifi) и используется для пошива высококачественных изделий, удовлетворяющих требованиям современной моды.

Всего под хлопок в Перу отведено 100 тыс. га, на которых ежегодно собирается 130 тыс.т. хлопка-сырца, из которого затем получают хлопково-локло.

Перуанский хлопок экспортируется в Китай, Италию, Японию, Тайвань, Корею, Данию, Бельгию. Большим спросом на мировом рынке (особенно в США, Германии и Швеции) пользуется также разновидность перуанского хлопка с натуральной органической пигментацией или так называемый «цветной» хлопок бежевых, кремовых, коричневых, лиловых, зеленых тонов.

Перуанская шерсть альпаки пользуется большой популярностью в мире. Наравне с шерстью викуньи, кашемира и мохера она относится к категории тонкой шерсти. Численность этого животного в Перу составляет порядка 3 млн. голов. Альпака разводится в горной местности (Андах) на высоте 2500-4000 м. над уровнем моря. Существует две породы этого животного: Huancaya и Suri, шерсть которых отличается по структуре, толщине и длине. В текстильной промышленности в основном ценится шерсть альпаки Suri, более тонкой и более длинной, чем шерсть Huancaya. Особенно большим спросом пользуется также тонкая мягкая шерсть годовалых животных, так называемая bebe alrasa.

Ежегодно производится не менее 3,5 тыс.т. шерсти альпаки, что составляет 90% мирового производства данного продукта. 75% перуанской альпаки производится на мелких фермах в горной местности пров. Арекипа, Куско, Пуно и Апуримак.

Располагая богатой сырьевой базой, квалифицированным инженерным и тех. персоналом, Перу испытывает трудности при продвижении текстиля на мировой рынок. Используются физ. и морально устаревшее прядильное и ткацкое оборудование. Машинный парк предприятий состоит из оборудования производства различных фирм, что усложняет его эксплуатацию и приводит к снижению качества конечной продукции.

Перу постоянно сталкивается с недобросовестной конкуренцией со стороны стран азиатского региона (Китай, Тайвань, Ю.Кореи), которые в массовом порядке ввозят на местный рынок контрабандным путем через третьи страны продукцию среднего качества по низким ценам. Благодаря инвест. поддержке нац. компаний и банков был начат процесс обновления производственных мощностей отрасли, экспорт перуанской текстильной промышленности приобрел устойчивую тенденцию к росту. В 2000г. от экспорта всех видов текстильной и швейной промышленности получено порядка 700 млн.долл. (в 1998г. — 537 млн.долл., в 1999 — 575 млн.долл.), в т.ч., от экспорта готовых изделий и одежды — 505 (в 1999г. — 414), пряжи — 60 (в 1999г. — 54), тканей — 62 (в 1999г. — 50), прядильного волокна — 72,5 млн.долл. (в 1999г. — 50 млн.долл.). При этом, 70% готовых текстильных изделий экспортируются в США, а 30% — в страны Зап. Европы, Лат. Америки и Японию.

Основные страны-экспортеры текстиля в 2000г.

	млн.долл.	%%
США	406,119	57,97
Чили.....	35,314	5,04
Испания.....	24,447	3,49
Китай.....	21,780	3,1
Италия.....	21,332	3,04
Венесуэла.....	19,213	2,74
Колумбия.....	16,753	2,39
Боливия.....	15,271	2,18
Эквадор.....	15,082	2,15
Германия.....	14,713	2,10
Другие.....	95,620	13,65
Итого.....	700,612	100,00

В 2000г. основными продуктами экспорта Перу в данной отрасли являлись: выходная, праздничная (65,36%); шерсть (10,98%); хлопок (9,34%); повседневная одежда (6%); синтетическое волокно (5,10%); пряжа, шелк, ковры (3,22%).

Наибольшая активность в экспорте товаров текстильной промышленности отмечается у таких перуанских фирм, как Textil San Cristobal, Confecciones Textimax, Industrias Netalco, Michil y Cia, Diseno y Color, Creditex и др.

По данным Нац. ассоциации промышленников Перу — SNI (Sociedad Nacional de Industrias), доходы от экспорта не покрывают внутренних потребностей Перу в продукции текстильной и швейной промышленности. Поэтому импорт изделий данной отрасли также играет существенную роль для развития нац. экономики и удовлетворения потребит. спроса в стране.

В 2000г. в Перу было импортировано сырья и готовой продукции на 240 млн.долл., что на 18,9% больше уровня 1999г. (204,4 млн.долл.). При этом, основными продуктами импорта являлись: синтетические и искусственные волокна (22,84%); синтетические и искусственные нити (15,49%); повседневная одежда (11,37%); выходная одежда (9,62%); ткани (9%); хлопок (5,86%); прочие изделия (41,31%).

Главными странами-импортерами для Перу традиционно остаются Корея (16,4%), Китай (16,4%), США (12,9%), Колумбия (7,2%), Тайвань (6,9%) и др. (40,1%). Продукция из этих стран поставляется через популярные в стране фирмы-посредники, такие как Saga Falabella, Tiendas por Departamento Ripley, Goodyear del Peru, Fibras Industriales.

Перспективы дальнейшего развития текстильной и швейной промышленности Перу оцениваются как весьма благоприятные.

С 2002г. перуанские готовые изделия текстильной промышленности включены в список товаров, которые не будут облагаться импортными пошлинами в соответствии с Соглашением о предоставлении США тамож. преференций странам Андского сообщества. Кроме того, планируемое создание свободной зоны торговли между странами Андского Сообщества и Меркосуром и, соответственно, ликвидация тамож. барьеров будет являться доп. стимулом для развития не только текстильной промышленности, но и экономики Перу в целом.

Крупные нац. компании положительно оценивают опыт Banco Wiese Sudameris по оказанию отрасли в 1999г. фин. поддержки и разрабатывают свои проекты по новым инвестициям.

Обувь. По данным Нац. палаты производителей обуви, потребности населения Перу составляют в 48 млн. пар в год. В 1995г. в стране действовало 12579 предприятий, которые производили 40 млн. пар обуви, а к концу 2000г. число предприятий сократилось до 3180, а выпуск обуви составил только 11 млн. пар (в 1999г. — 22 млн. пар).

Установленные мощности были загружены на 16% (в 1999г. — на 36%, в 1995г. — 88%). В 1995г. в отрасли было занято напрямую 100 тыс. чел., а в 2000г. — только 20 тыс. работающих. Предприятия расположены в основном в г.г. Лима, Гуанкайо, Арекипа, Трухилье. 10% предприятий имеют современное оборудование и технологии. В 1999г. Перу экспортировала кожаную обувь на 1,5 млн. долл. (1998г. — 1,3 млн. долл.) в США (детская обувь), Бразилию, Аргентину, Чили, Мексику, Колумбию, Боливию, страны Центр. Америки,

В 2000г. Перу экспортировал 300 тыс. пар обуви на 2,2 млн. долл. (1999г. — 1,5 млн. долл.). Было импортировано 22,5 млн. пар обуви, в т.ч. из КНР — 23,7%, Бразилии — 16,6%, Индонезии — 16%, Эквадора — 10,5%. Более 90% обуви ввозится по демпинговым ценам, а 75% импорта ввозится контрабандным путем.

Проблема отрасли: высокая себестоимость обуви и высокий банковский процент по предоставляемым кредитам (5-7% в месяц).

90% импортной обуви ввозится по демпинговым ценам. В мае 1999г. Indecopi признало наличие демпинга в 15 партиях обуви из Тайваня и КНР.

В результате принятия антидемпинговых мер на 60% сократился импорт обуви из КНР и на 73% из Тайваня. Одновременно возрос импорт обуви из Малайзии, Вьетнама, Таиланда и Индонезии (возможно производства КНР, Тайваня). Было импортировано обуви на 16,5 млн. долл. (1998г. — 19 млн. долл.). Более 50% объема импорта приходится на азиатские страны (КНР — 31%, Индонезия — 8%, Малайзия — 6%, другие страны — 6%), Бразилия — 26%, США — 6%, страны ЕЭС — 9%, др. страны Лат. Америки — 8%.

Выделкой кож в формальном секторе занимаются 464 предприятия в г.г. Лима, Арекипа, Трухилье. 95% выделанной кожи используется для производства обуви, а остаток — для производства мебели и сумок. В среднем по стране ежегодно обрабатывается 700 тыс. коровьих кож, что составляет 60% от объемов кож, выделываемых в неформальном секторе.

В 1999г. Перу экспортировала в Чили, Мексику, страны ЕЭС невыделанные овечьи и козьи шкуры на 4,9 млн. долл. (1998г. — 5,7 млн. долл.).

Агропром

Сельское хозяйство в 2000г. Согласно данным Министерства сельского хозяйства Перу, в 2000г. рост ВВП в отрасли составил 6,4% (в 1999г. — 12%), причем в земледелии — 6,5%, в животноводстве — 6,2%.

Увеличилось производство картофеля, твердой желтой кукурузы, сахарного тростника, кофе, хлопка, маслин, бананов, помидоров, чеснока, а уменьшилось производство риса, спаржи, масляничной пальмы, манго.

В животноводстве увеличилось производство мяса птицы, молока, говядины, свинины, баранины, яиц.

В 2000г. Перу экспортировала с/х продукцию на 641 млн. долл. (в 1999г. — 687,3 млн. долл.).

По оценкам минсельхоза необходимые капиталовложения в отрасль должны были составить 2 млрд. долл., однако, составили только 600 млн. долл.

Производство курятины в 2000г. увеличилось на 10,1% по сравнению с 1999г. и составило 609,3 тыс. т. Внутреннее потребление составило 23,1 млн. шт. в месяц (1999г. — 21,4 млн. голов). Предложение составляло 24 млн. голов в месяц.

Вследствие того, что большая часть кормов импортируется, себестоимость 1 кг. курятины на 15% выше, чем в среднем по странам Лат. Америки, а следовательно также выше экспортные цены.

Бразилия и Чили экспортируют курятину по 1 долл./кг., а Перу по цене 1,15-1,2 долл./кг. Потребление курятины на душу населения составило 22 кг.

В 2000г. было произведено 95 тыс. т. свинины (в живом весе 126,27 тыс. т.), в 1999г. эти цифры составляли 93,2 тыс. т. и 123,9 тыс. т. Число свиноматок составляло 35 тыс. голов. Около 60% свиноводческих хозяйств находятся в департаменте Лима.

Производство говядины составило 135,9 тыс. т. (1999г. — 133,2 тыс. т.). Говядина была импортирована на 18,1 млн. долл. (1999г. — 19,6 млн. долл.), в основном из Аргентины, Бразилии, США и Боливии.

Производство баранины составило 31,1 тыс. т. (1999г. — 29,8 тыс. т.).

Производство молока увеличилось по сравнению с 1999г. на 20% и составило 1,1 млн. т. (1999г. — 1,01 млн. т.). Йогурта было произведено 40 т. и незначит. количество свежих сыров. В отрасли действуют пять компаний Milkita, Gloria, Nestle Peruana, Laive, Egasa.

В 2000г. молочных продуктов было импортировано на 43,6 млн. долл. (1999г. — 57,1 млн. долл.).

Производство пищевого растит. масла составило 166,7 тыс. т. (1999г. — 165 тыс. т.), что обеспечило 70% потребностей страны. Было импортировано 33,34 тыс. т. (20%), а 10% или 16,7 тыс. т. поступили в страну контрабандой.

Производство помидоров в 2000г. составило 130,2 тыс. т. (1999г. — 85,8 тыс. т.), возделывались на 4,1 тыс. га (1999г. — 2,15 тыс. га). Урожайность составила 31,65 т./га (1999г. — 24,38 т./га). Экспорт томатов и производных из него составил 6 тыс. т.

Чеснок возделывался в 2000г. на 7,5 тыс. га (1999г. — 7,4 тыс. га). Было экспортировано 1,29 тыс. т., в основном, в Венесуэлу.

Бананы выращивались на площади 128,13 тыс. га (1999г. — 117 тыс. га). Средний урожай составил 11,85 т./га (1999г. — 11,54 т./га). В 2000г. было экспортировано только 874 т. бананов.

Сбор урожая манго в Перу приходится на нояб.-март. В 2000г. уменьшился на 33% по сравнению с 1999г. и составил 128,3 тыс. т. (1999г. — 170 тыс. т.), поступления от экспорта манго составили 15,2 млн. долл. Манго экспортировали в США, Канаду, Новую Зеландию. В 2000г. было экспортировано на 3 млн. долл. авокадо (Мексика, США, ЮАР, Чили, Израиль), а также на 5 млн. долл. зеленого перца (США, Мексика, Япония).

Было собрано 25 тыс. т. маслин (1999г. — 12 тыс. т.), из которых экспортировано на 8,5 млн. долл. (1999г. — 6 млн. долл.). Экспортировались в Бразилию, Чили, США, Аргентину.

Спаржа. Под посевами в 2000г. было занято 20 тыс.га. Урожайность составила 8,42 т./га. На юге Перу выращивают зеленую спаржу, на севере – белую. Первый урожай спаржи убирается через 18-24 месяца после посадки, а последующие через каждые 6 месяцев. В 2000г. произведено 168,3 тыс.т. (1999г. – 174,9 тыс.т.).

В 2000г. Перу экспортировала спаржу (35 тыс.т.) в США (70%), а 30% – в Испанию, Францию, Англию, Голландию, Бразилию, Чили на 190 млн.долл. (1999г. – 154,5 млн.долл.).

В Перу выращивается в основном три вида цитрусовых: мандарины, апельсины, лимоны, которых в 2000г. было собрано: мандаринов – 293 тыс.т. (1999г. – 266,4 тыс.т.), апельсинов – 270 тыс.т. (1999г. – 257,3 тыс.т.), лимонов – 228,6 тыс.т. (1999г. – 226,9 тыс.т.).

В 2000г. было экспортировано только 1,5 тыс.т. цитрусовых, в основном в Англию (30%), Голландию (30%), Канаду (30%), Колумбию (-10%).

Кукуруза обычная. Ее производство достигло 280,8 тыс.т. (1999г. – 252,7 тыс.т.). Площадь посевов составила 244,5 тыс.га (1999г. – 221,6 тыс.га).

Производство шоколада в 2000г. составило 7,4 тыс.т. (1999г. – 8,3 тыс.т.), падение производства на 12% вызвано снижением спроса внутри страны, а также в Чили и Венесуэле. Перу экспортировала шоколад и его производные на 6,1 млн.долл. (1999г. – 4,94 млн.долл.), а импортировала на 5,2 млн.долл. (1999г. – 5 млн.долл.). Основные производители шоколада и его производных: Negusa, D'Onofrio, Procasao, Nabusco, Winters. Производственные мощности были загружены на 35%. Перу экспортировала шоколад и его производные в США, Эквадор, Боливию, Чили, Панаму, в Зап. Европу. Импортировала продукцию из Чили, США, Италии. Перу экспортировала какао-бобы на 6,5 млн.долл. (1999г. – 7 млн.долл.).

В 2000г. собрано 3271,6 тыс.т. картофеля (1999г. – 3066,2 тыс.т.), что покрыло 99,6% внутренней потребности страны в этом продукте.

Под посадками картофеля было занято 287 тыс.га площадей (1999г. – 281,4 тыс.га). Средняя урожайность составила 11,4 т./га, а наивысшая получена в департаменте Ика – 29 т./га. В 2000г. импортировано 12884 т. картофельной продукции (полуфабрикат, свежий, мороженный, консервированный, крахмал) на 6,6 млн.долл. (в 1999г. – 14298 т. на 8,4 млн.долл.).

В 2000г. под посадками сахарного тростника было занято 64,81 тыс.га площадей (1999г. – 58,13 тыс.га). Собрано 7,132 млн.т. тростника из которого произведено 740 тыс.т. сахара-сырца (1999г. – 6,278 млн.т.).

Урожайность составила 110,04 т./га (1999г. – 108,02 т./га). Внутренние потребности в сахаре составили 900 тыс.т. (1999г. – 887 тыс.т.). Внутри страны было продано сахара на 33,2 млн.долл. (1999г. – 35,5 млн.долл.). Перу импортировала 60 тыс.т. сахара-сырца, а экспортировала – 42 тыс.т. Переходящие запасы составляли 120 тыс.т.

Сахар импортируется из Колумбии, Эквадора и Боливии, а экспортируется только в США в соответствии с имеющейся квотой (60 тыс.т.), которая уменьшается с каждым годом, т.к. Перу не выполняет ее. США закупили сахар по 441 долл./т. в 1999г., тогда как мировая цена составляла только 178 долл./т.

В 2000г. потребление твердой желтой кукурузы составило 1,8 млн.т. (1999г. – 1,84 млн.т.). В стране было собрано 960,4 тыс.т. (1999г. – 806,6 тыс.т.). Импорт составил 866,4 тыс.т. (1999г. – 1034 тыс.т.). Кукуруза была посеяна на 269,8 тыс. га земель (1999г. – 259,5 тыс. га). В 2001г. посевы составят 287,61 тыс. га. Средняя урожайность в 2000г. – 3572 кг./га (1999г. – 3403 кг./га). Наивысшая урожайность 6000 кг./га.

В 2000г. под посевами риса было занято 281,45 тыс. га площадей (в 1999г. – 320,4 тыс. га), собрано 1,9 млн.т. неочищенного риса или 1,14 млн.т. белого риса (в 1999г. – 1,95 млн.т. и 1,26 млн.т.). Урожайность составила 6,5 т./га, (в 1990 – 9 т./га, 1999г. – 6,3 т./га). В стране имеется 480 установок по очистке риса. Основные сорта риса, выращиваемого в Перу: Costeno – 46%, Paisana – 22% от объема общего производства. Потребление риса на душу населения в 2000г. составило 50,4 кг. (105 тыс.т. в месяц) (Бразилия – 55 кг., Венесуэла – 40 кг., Колумбия – 37 кг.). Розничная цена – 0,63 долл./кг. Импорт риса в 2000г. составил 98 тыс.т. (в 1999г. – 150 тыс.т.).

Основная проблема рисоводства – отсутствие необходимого финансирования. Отрасли требуется около 286 млн. долл. капложений (улучшение технологии производства, приобретение удобрений и других хим. продуктов, орошение), а было получено только 70 млн. долл.

В 2000г. под посадками кофе было занято 247,2 тыс. га земель (в 1999г. – 230 тыс.га). Собрано зеленого кофе 162 тыс.т. (в 1999г. – 148 тыс.т.), из которого 140,4 тыс.т. было экспортировано (в 1999г. – 145,7 тыс.т.).

Доля Перу в мировом производстве кофе составила 1,3%. Поступления от экспорта кофе составили 223,3 млн. долл. (1999г. – 267,7 млн. долл.). Основные импортеры кофе: Германия (41%), Канада (5%), Япония (4%), а также Израиль, КНР, ЮАР.

Хлопок. В 2000г. возделывался на площади 85,734 тыс.га, было собрано 159,5 тыс.т. хлопко-сырца (в 1999г. – 135 тыс.т., на площади 78,8 га), из которого получено 57,3 тыс.т. хлопковолокна. Потребность текстильной промышленности в хлопковолокне составляет 92,5 тыс.т., импортируется около 35 тыс.т. В 2000г. Перу экспортировал 2,3 тыс.т. хлопка на 5 млн.долл. (1999г. – 0,9 тыс.т. на 1,6 млн.долл.). В Перу выращивается хлопок сорта «Тенгиз» (80% и длинноволокнистый хлопок «Пима» (20%). Сбор хлопка-сырца с 1 га в 2000г. составил 1,905 тонн (1999г. – 1,712 тонн).

Основными проблемами отрасли были следующие: отсутствие в полном объеме необходимых кредитов и падение закупочных цен в конце 2000г., вследствие этого замена посевов хлопка на другие с/х культуры; отсутствие качественных семян и должного агрообслуживания.

В 2000г. потребление пшеницы составило 1,4 млн.т., из которых только 0,2 млн.т. было произведено в стране, а 1,2 млн.т. было импортировано, из которых 50% пришлось на долю США.

В 2000г. Перу произвела 199,2 тыс.т. кормовой добавки кочинилья для птицы (1999г. – 173,1 тыс.т.). Перу обеспечивает 90% потребностей мирового рынка в данном продукте. Экспортирует в Мексику, Испанию и США.

Потребление удобрений в 2000г. составило 657 тыс.т. (1999г. – 500 тыс.т.). Было импортировано

примерно 610 тыс.т. удобрений из стран Зап. Европы, Венесуэлы и России.

Молочная промышленность. Представляет собой небольшой, но активно развивающийся сектор экономики страны. Объем ВВП отрасли за 2000г., равный 676,7 млн.долл., составляет 20% от годового ВВП всего агропром. комплекса Перу (3366,8 млн.долл.). Рынок поделен главным образом между пятью крупными компаниями с нац., иностр., а также смешанным капиталом:

Нац. компания Gloria доминирует в отрасли, охватывая 60% производства всего сектора выпускаемой молочной продукции, специализируется на производстве молока в банках и жесткой картонной таре.

Местный филиал межд. концерна Nestle – Nestle Peruana (100% иностр. капитала) – охватывает 20% рынка, специализируется в основном на выпуске консервированного и сгущенного молока.

Перуано-чилийская компания Laive (50% нац. и 50% чилийского капитала) выпускает весь спектр молочной продукции в мягкой упаковке и картонной таре.

Относительно недавно появившиеся на местном рынке нац. компании Milkita (3% от ВВП) и Egasa (2% ВВП) успешно освоили выпуск йогуртов, сыров и пастеризованного молока.

Все вышеуказанные фирмы для упаковки молока и йогуртов используют технологию и оборудование, поставляемое шведской компанией Tetra Pak.

Спектр продуктов молочной промышленности Перу достаточно ограничен: 60% его составляет производство концентрированного молока (leche evaporado); 10% – пастеризованное молоко; 10% – сухое молоко готовое к употреблению; 6% – сгущенное; 5% – йогурты; 5% – сыры; 2% – масло; 2% – прочие: молоко для детского питания и т.д.

Основными продуктами перуанского экспорта являются главным образом концентрированное молоко в банках, которое поставляется в страны Карибского бассейна, Боливию, Эквадор и Чили.

Среди основных продуктов перуанского импорта первое место занимают сухое молоко, масло и сыры, которые закупаются в Европе (Германии, Франции, Бельгии, Ирландии), Австралии и Новой Зеландии.

Структура и темпы развития сектора молочной промышленности определяются традиционно низким уровнем потребления в Перу данной категории продуктов.

Страна	Производство молока, тыс.т.	Население, млн.	Произв-во молока на душу насел. кг./чел
Перу.....	900.....	23,90.....	37
Аргентина.....	8 000.....	33,00.....	242
Уругвай.....	1 393.....	3,03.....	459
Бразилия.....	17000.....	160.....	106
Чили.....	2 009.....	13.....	154
Боливия.....	160.....	6,7.....	23
Колумбия.....	3230.....	35.....	92
Эквадор.....	1 030.....	10,9.....	94

Так, потребление молока в год на душу населения составляет всего 46 л. и этот показатель стабилен на протяжении 10 последних лет. В то же время, согласно рекомендациям Агропром. комитета ООН (РАО), годовое потребление на душу населения должно быть не менее 120 л.

Производство молока в Перу в год на душу населения также не отличается значит. объемами

(37,66 кг/чел.) и занимает предпоследнее место (перед Боливией) среди латиноам. стран. Производство молока в странах региона.

Продукты	Потребление молочных продуктов в Перу			
	Объем продаж(т.)		Потребл. на душу нас./год (л)	
	(нац. и имп. продуктов)	2000г.	2005г.	
Молоко концентрированное.....	165747.....	7,00.....	13,99.....	
Молоко пастеризованное.....	23 023.....	0,79.....	1,57.....	
Молоко сгущенное.....	2018.....	0,11.....	0,23.....	
Молоко сухое.....	9 728.....	0,46.....	0,91.....	
Молоко для детского питания.....	1 029.....	0,03.....	0,07.....	
Сыр.....	5 842.....	0,24.....	0,48.....	
Масло.....	1 415.....	0,06.....	0,12.....	
Сливки.....	3 148.....	0,12.....	0,24.....	
Йогурт.....	12296.....	0,48.....	0,96.....	
Мороженное.....	19410.....	0,81.....	1,62.....	
Продажи молочных продуктов (нац. и импортных) на местном рынке				
	Нац. продуктов (т.)	Имп. продуктов (т.)		
	1999г.	2000г.	1999г.	2000г.
Концентрир. молоко.....	15370.....	151 963.....	13525.....	13784.....
Пастериз. молоко.....	17707.....	19474.....	1 108.....	3 549.....
Сгущенное молоко.....	2 070.....	1 689.....	655.....	329.....
Сухое молоко.....	1 946.....	1 238.....	8 964.....	8 490.....
Молоко для дет. питания.....	408.....	397.....	370.....	632.....
Масло.....	666.....	625.....	793.....	790.....
Йогурт.....	11 635.....	12 117.....	61.....	179.....
Сливки.....	880.....	958.....	2053.....	2 190.....
Сыры.....	3 767.....	3 656.....	1 980.....	2 185.....

Потенциальный интерес у перуанских фирм могут вызвать предложение рос. стороны о поставках сухого молока, а также оборудования и технологии изготовления кисломолочных продуктов (в т.ч., кефира) с биодобавками, которые используются для профилактики некоторых видов желудочно-желудочных заболеваний.

Итоги 1999г. Согласно данным минсельхоза, в 1999г. в сельскохозяйственно-животноводческом секторе сельского хозяйства рост ВВП составил 12,1% (в 1998г. – 3,6%), причем в земледелии – 14%, в животноводстве – 7,9%.

В 1999г. по сравнению с 1998г. значительно улучшились климатические условия, увеличилось наличие воды для орошения, нормализовались календарные сроки посевов и уборки урожая, что позволило увеличить производство с/х культур.

Производство мяса (курятина, баранина, свинина, говядина), яиц, молока, шерсти, кож увеличилось за счет улучшения качества и увеличения количества кормов, а также своевременного проведения различных прививок.

Увеличилось производство кофе, риса, картофеля, хлопка, сахарного тростника, кукурузы, пшеницы, спаржи, некоторых видов фруктов.

Объем экспорта с/х продукции составил 650 млн.долл. В суммарном выражении более 50% валютных поступлений приходится на экспорт кофе и спаржи.

Было произведено 93 тыс.т. свинины (1998г. – 90,7 тыс.т.). В стране насчитывается 400 тыс.голов свиней, в т.ч. 27 тыс. свиноматок. Стоимость производства 1кг свинины составила 1,25 долл.

В 1999г. выращено 260,03 млн. цыплят (1998г. – 238,9 млн. цыплят). Имеющиеся мощности позволяют производить и перерабатывать до 300 млн. цыплят в год.

Производство говядины составило 133,2 тыс.т. Было импортировано говядины на 20,4 млн. долл., в т.ч. из Аргентины (50%), Бразилии (24%), США (14%), Боливии (12%).

В 1999г. произведено 182,07 тыс.т. стуженного молока (1998г. — 167,51 тыс.т.), порошкового — 6552 т. (в 1998г. — 7859 т.), пастеризованного — 35494 т. (1998г. — 31528 т.), сливочного масла 698 т. (1998г. — 609 т.), сыров — 4070 т. (1998г. — 3509 т.), кефира — 22,15 тыс.т. (1998г. — 17,93 тыс.т.).

Под посевами хлопка было занято 59,2 тыс.га площадей (1998г. — 66,7 тыс. га). Было собрано 136 тыс.т. хлопка-сырца.

Под посадками картофеля было занято 144,8 тыс.га площадей, собрано 3049,6 тыс.т. картофеля.

Под посевами риса было занято 254,65 тыс. га. Производство неочищенного риса составило 1,95 млн.т. (1998г. — 1,46 млн.т.), а очищенного — 1,2 млн.т. (в 1998г. — 1,054 млн.т.). Рис не экспортировался. Посевы риса сосредоточены на севере Перу. Основная проблема рисоводства — отсутствие банковских кредитов. В 1999г. Перу импортировала рис из США, Уругвая и Аргентины на 55,6 млн.долл.

Ежегодно свиноводство и птицеводство потребляют 0,4 млн.т. обычной кукурузы и 1,5 млн.т. твердой желтой кукурузы. В 1999г. страна произвела 0,8 млн.т. кукурузы, а 1,2 млн.т. импортировала.

В Перу в 1999г. было собрано: мандаринов — 266,4 тыс.т., апельсинов — 258,5 тыс.т., лимонов — 224,2 тыс.т. **По производству цитрусовых Перу занимает 25 место в мире.** Было экспортировано только 5% собранного урожая в Великобританию, Голландию и Канаду. В США цитрусовые не экспортируются из-за повышенных санитарных требований. Основные причины: нехватка складских помещений, отсутствие специализированных судов для транспортировки фруктов в Европу без захода в порты других стран (в Чили такие суда имеются) и высокие фрахтовые ставки.

В 1999г. было экспортировано 2,9 тыс.т. маслин на 5,7 млн.долл. (в Бразилию — 2,3 тыс.т., Чили — 360 т., США — 70 т., Аргентину — 25 т. и др. страны);

Сбор урожая манго в стране приходится на нояб.-март. В 1999г. поступления от экспорта манго достигли 19 млн.долл.

Под посевами спаржи занято 22 тыс. площадей. Урожайность составляет 8,7 т./га (ср. урожайность в мире — 4,04 т./га). На юге Перу выращивают зеленую спаржу, на севере — белую. Первый урожай спаржи убирается через 18-24 мес. после посадки, а последующие через каждые 6 мес.

В 1999г. было произведено 173,9 тыс.т. спаржи (в 1998г. — 137,9 тыс.т.). 90% производства спаржи экспортируется, причем более 80% в консервированном виде. Основные импортеры: страны Западной Европы (50%), Япония (24%), США и Канада (19%). Поступления от экспорта спаржи составили 22% от объема экспорта аграрного сектора или 143 млн.долл. В экспорте отрасли спаржа занимает 2 место после кофе. В мировом производстве **спаржи** (3,5 млн.т.) доля Перу составляет 4,6% (КНР — 83%).

Под плантациями кофе было занято 230 тыс. га площадей. Выращиванием кофе занимаются 113 тысяч семей. Производство кофе составило 145 тыс.т. (1998г. — 125,2 тыс.т.), урожайность — 0,623 т./га. Перу экспортирует 94% кофе, а 6% поступает для внутр. потребления. Потребление кофе на душу населения составляет 0,3 кг. в год (Бразилия — 3 кг./г.). На долю растворимого кофе приходит-

ся 60%, на долю жаренного — 40%. Доля Перу в мировом производстве кофе — 2%.

В 1999г. Перу экспортировала 135,46 тыс.т. кофе в США (45%), Европу (30%), Японию (25%) на 248,3 млн. долл. (в 1998г. — 109,44 тыс.т. на 272,81 млн. долл.) Из-за падения цен на кофе на мировом рынке Перу недополучила 80 млн. долл.

Производство шоколада составило 8 тыс.т. (1998г. — 8,64 тыс.т.). Основные производители шоколада и шоколадного масла: Negusa, D'Onofrio, Procasaо. Производственные мощности были загружены на 37,5%. Экспорт шоколадной продукции осуществлялся в страны Зап. Европы, США, Эквадор, Боливию, Чили и Панаму.

Импорт изделий из шоколада уменьшился на 25% по сравнению с 1998г. Основные страны-импортеры: Чили, США, Италия.

В 1999г. было произведено 230,7 тыс.т. макаронных изделий. Импорт пшеницы увеличился на 2% по сравнению с 1998 годом и составил 1,2 млн.т., из которых 55% приходится на долю США. Также было импортировано 25 тыс.т. овса. Мощности мукомольных предприятий использовались на 60%.

В 1999г. Перу экспортировала натуральные красители (кочинилья) в Мексику, Испанию и США на 26,6 млн.долл. Перу обеспечивает 90% потребностей мирового рынка в данном продукте, используемым в птицеводстве.

Потребление удобрений составило 500 тыс.т., в т.ч. азотных (мочевина) — 160 тыс.т., фосфатов — 50 тыс.т., калийных — 35 тыс.т. Оставшиеся объемы приходятся на долю удобрений, содержащих магний, серу, кальций и др. компоненты, а также гуано. В 1999г. 90% удобрений было импортировано (страны Зап. Европы, Россия, Венесуэла).

Экспорт традиционных с/х товаров (хлопок, сахар, кофе) по сравнению с предыдущим годом уменьшился на 15,2%, а экспорт не традиционных с/х продуктов (овощи, какао и производные из него, фрукты и др. растительная продукция) увеличился на 42,2%.

Рыбпром

Согласно данным минрыболовства в 2000г. выловлено 10483,6 тыс.т. морепродуктов (1999г. — 8484,2 млн.т.).

В общем объеме вылова морересурсов для пром. переработки доля анчоуса составляла 96,3% (1999г. — 80,5%), а 3,7% приходится на долю других видов рыб (скумбрии, ставриды, хека, летающей рыбы и др.).

На производство рыбной муки и рыбьего жира было переработано 9732,4 тыс.т. сырья (в 1999г. — 7821,7 тыс.т.), консервов из рыбы и ракообразных — 195,8 тыс.т. (1999г. — 204,5 тыс.т.), свежемороженых продуктов — 144,7 тыс.т. (1999г. — 113,7 тыс.т.). Для производства вяленой и вялено-соленой рыбы — 55,8 тыс.т. (1999г. — 57,6 тыс.т.). Потребление рыбы и ракообразных в свежем виде составило — 354,4 тыс.т. (1999г. — 287,3 тыс.т.).

В 2000г. отрасль произвела 2965,4 тыс.т. рыбной продукции (1999г. — 2341 тыс.т.), в т.ч.: рыбной муки — 2209 тыс.т. (1999г. — 1725,4 тыс.т.), рыбьего жира — 593,3 тыс.т. (1999г. — 483,8 тыс.т.), консервов из рыбы и ракообразных — 73,7 тыс.т. (1999г. — 59,5 тыс.т.), мороженой продукции — 63 тыс.т. (1999г. — 44,8 тыс.т.), вяленой рыбы — 26,4 тыс.т. (1999г. — 28,1 тыс.т.).

Основные зоны лова морепродукции: Чикама, Пукусана, Пайта, Пискэ, Ило.

В 2000г. значительно сократился вылов моллюсков, летающей рыбы, гигантского кальмара, сардины, креветок.

Вылов рыбного сырья для пром. переработки осуществляется согласно декрету правительства №DSN№017-92PE за пределами 5-мильной зоны.

Рыболовный флот для пром. лова насчитывает около 1000 судов с общим объемом трюмов порядка 175 тыс.куб.м. Установленные мощности заводов по выпуску рыбной муки и рыбьего жира позволяют перерабатывать до 30 млн.т. сырья в год.

Минрыболовства в конце 1999г. принимало решение о сокращении в 2000г. на 25-30% мощностей рыболовного флота и на 20% пром. мощностей по выпуску рыбной муки. Основная цель — уменьшение нагрузки на морересурсы перуанского моря и в связи с этим увеличение периода лова и работы предприятий с 120-150 дней до 260 дней в году. Данное решение в 2000г. не было выполнено.

Долг отрасли, в основном компаний, производящих рыбную муку и рыбий жир, банкам на конец 2000г. составил 1,8 млрд.долл.

По данным Нац. общества рыболовства Перу чистая прибыль компаний в 2000г. составила 200 млн.долл., а платежи по процентам — 270 млн.долл. Обсуждается с банками вопрос реструктуризации долгов.

В 2000г. Перу экспортировала морепродукты на 1140,4 млн.долл. (1999г. — 790,7 млн.долл.). Валютные поступления от экспорта рыбной муки составили 873,2 млн.долл./ ФОБ (1999г. — 532,5 млн.долл.), рыбьего жира — 80,6 млн.долл. (1999г. — 68 млн.долл.), мороженой рыбы и мороженых моллюсков, а также ракообразных — 132,1 млн.долл. (в 1999г. — 142,8 млн.долл.), консервов — 46,3 млн.долл. (в 1999г. — 42,8 млн.долл.).

Всего было экспортировано 2916,4 тыс.т. морепродукции, из которых рыбная мука составила — 2351 тыс.т. (80,61%), рыбий жир — 456,4 тыс.т. (15,65%), мороженая продукция — 63,7 тыс.т. (2,2%), рыбные консервы — 42,1 тыс.т. (1,44%), вяленая рыба — 3,2 тыс.т. (0,1%).

Основные импортеры рыбной муки и рыбьего жира в 2000г. были: КНР — 35%, Германия — 7%, Тайвань — 6%, Япония — 6%, Норвегия — 4%, Таиланд — 4%, Филиппины — 4%, Индонезия — 4%, остальные 75 стран — 30%, включая Россию — 0,7%, а основными импортерами рыбной продукции для пищевых целей (рыбные консервы, рыбные полуфабрикаты, мороженые моллюски и морская рыба, ракообразные) были следующие страны: США — 16%, Франция — 9%, Япония — 9%, Испания — 8%, Германия — 7%, Италия — 7%, Колумбия — 4%, Бразилия — 4%, остальные 79 стран — 36%.

Институт моря Перу (JMARPE) в 2000г. провел исследования и разработал программу, которая начиная со II пол. 2001г. позволит осуществлять детальный прогноз климатических условий перуанского моря и особенно прогнозировать климатическое явление El Nino за 7 мес. до его наступления.

Установленные мощности заводов по производству рыбной муки и рыбьего жира использовались на 43,9% (в 1999г. — 35%), консервов и свежемороженой продукции на 57,5% (1999г. — 46,4).

В 1999г. было выловлено 8484,2 млн.т. морересурсов (1998г. — 4347,5 млн.т.).

В общем объеме вылова доля анчоветы для пром. переработки составляла — 80,5%, сардины — 5,5%, скумбрии — 3,7%, ставриды — 1,6%, हेка — 0,4%, гигантского кальмара — 0,3%, других видов — 8%.

На производство рыбной муки и рыбьего жира переработано 7821,7 тыс.т. сырья, консервов из рыбы и ракообразных — 204,5 тыс.т., (1998г. — 218,2 тыс.т.), мороженых и свежемороженых продуктов — 113,1 тыс.т. (1998г. — 128,6 тыс.т.). Для производства вяленой рыбы и для потребления в свежем виде — 344,9 тыс.т. рыбы и ракообразных.

В 1999г. сектор произвел 2,341 млн.т. рыбной продукции (1998г. — 2,08 млн.т.), в т.ч. рыбной муки — 1725,4 тыс.т. (73,7%), рыбьего жира — 483,8 тыс.т. (20,7%), консервов из рыбы и ракообразных — 59,5 тыс.т. (2,5%), мороженой продукции — 44,8 тыс.т. (1,9%), вяленой рыбы — 28,1 тыс.т. (1,2%).

Основные зоны лова морепродукции: Чикама-Хуармей (37,4%), Суне-Пукусана (27,8%), Пайта-Парачике (15%), Тамбоде Мора-Писко (13%), Атико-Ило (6,8%).

Рыболовный флот насчитывает 1000 судов с общим объемом трюмов 180 тыс.т. Установленные мощности заводов по выпуску рыбной муки позволяют перерабатывать до 30 млн.т. сырья в год.

Минрыболовства приняло решение о сокращении на 25-30% мощностей рыболовного флота и на 20% пром. мощностей по выпуску рыбной муки. Основная цель — уменьшение нагрузки на морересурсы Перу и в связи с этим увеличение периода лова и работы предприятий рыбной промышленности с 120-150 дней до 260 дней в году.

В 1999г. все рыбопром. компании запросили у банков рефинансирование своих долгов, которые достигают 1,5 млрд.долл., включая выплату банковского процента (300 млн.долл.). В мае 1999г. минрыболовства изменило форму оплаты за право лова рыбных ресурсов. Вместо оплаты за 1 куб.м. объема трюмов была введена оплата за 1 т. выловленных различных рыбопродуктов, которая составила 0,44 долл./т., из которых 0,22-0,23 долл. предназначаются на оплату спутникового контроля, и 0,21-0,23 долл. на оплату рыболовного контроля. Изменение формы оплаты позволило снизить ее размер за 1 куб.м. объема трюмов с 100 долл. до 18 долл.

В 1999г. Перу экспортировала морепродукты на 790,7 млн.долл. (1998г. — 634,5 млн.долл.). **Валютные поступления от экспорта в 2000г. составили 1,1 млрд.долл.**

Валютные поступления от экспорта рыбной муки достигли 532,5 млн.долл. в ценах ФОБ, мороженой рыбы — 142,7 млн.долл., рыбьего жира — 68 млн.долл., консервов — 42,8 млн.долл.

Всего было экспортировано 1,8 млн.т. морепродукции, из которых рыбная мука составила — 81,7%, рыбий жир — 13,4%, мороженая и свежемороженая продукция — 3%, консервы — 1,8%, вяленая рыба — 0,2%.

Основные импортеры рыбной муки и рыбьего жира в 1999г. были: КНР — 17%, Тайвань — 9%, Япония — 8%, Германия — 7%, Иран — 5%, Филиппины — 5%, Таиланд — 5%, Индонезия — 4%, Россия — 0,4%, остальные 68 стран — 40%.

Горнодобыча

Перу владеет 16% мировых запасов минерального сырья, из которых разрабатывает только 12%. Страна является одним из основных производителей в мире цветных металлов: меди, серебра, цинка, олова, золота, молибдена.

Производство в горнодобыче в 1999г. увеличилось на 18,3% по сравнению с 1998 годом. На долю горнодобывающего сектора экономики в 1999г. пришлось 49,2% от объема экспорта.

В 1999г. страна заняла 1 место в мире по добыче кадмия, 2 – серебра, 4 – свинца и цинка, 5 – олова, 6 – меди, 8 – золота. Экспорт продукции горнодобычи составляет 50% (в стоимостном отношении) от общего объема продаваемых за рубеж товаров – 3 млрд.долл.

В 1999г. в Перу было добыто меди – 550 тыс.т., цинка – 800 тыс.т., свинца – 250 тыс.т., олова – 30 тыс.т., серебра – 2,3 тыс.т., золота – 128 т. Планируется, что к 2008г. производство этих металлов вырастет: меди – до 1350 тыс.т., цинка – 1200 тыс.т., свинца – 350 тыс.т., олова – 35 тыс.т., серебра – 2,5 тыс.т., золота – 160т.

Ведущие горнодобывающие компании мира действуют в Перу – такие как Phelps Dodge, Cuzco, BHP, Cambior, Cominco, Grupo Mexico, Billiton и другие. В 1999г. расходы на геологоразведку в Перу составили 350 млн.долл., тогда как во всей Лат. Америке – 830 млн.долл. Перу остается одной из самых перспективных стран региона для поиска новых месторождений драгоценных и цветных металлов. Только 5% участков территории Перу, на которые выданы права для поиска и добычи полезных ископаемых, используются для организации горнодобычи. На остальных месторождениях ведутся интенсивные геологоразведочные работы. Основными добываемыми в Перу металлами являются золото и медь.

Производство цинка в 2000г. достигло 910 тыс.т. (в 1999г. – 869 тыс.т.). Рост составил 1,2%. По производству цинка Перу заняла 1 место в Лат. Америке и 4 место в мире. В общем объеме производства цинка доля крупных компаний составила 16,5%, средних – 82,6%, мелких – 0,9%. Было экспортировано 792 тыс.т. цинка на 495 млн.долл. (в 1999г. – 669 тыс.т. на 462 млн.долл.).

В 2000г. Перу заняла по добыче золота 1 место в Лат. Америке и 8 место в мире. Было произведено 132 т. золота (в 1999г. – 128 т.). Увеличение составило 3,2%. На долю крупных компаний пришлось 57,6% добычи золота, средних – 26,7%, мелких – 1,9%, неформальных производителей – 13,8%. В 2000г. золото было первым экспортным товаром страны. Было экспортировано 126,9 т. золота на 144,7 млн.долл. (в 1999г. – 131,5 т. на 1192,7 млн.долл.). На долю золота пришлось 16% общего объема экспорта (в 1999г. – 19,5%). Основными импортерами были: Швейцария, Великобритания, Голландия.

В 2000г. было произведено 2437 т. серебра (в 1999г. – 2231 т.). Рост составил 9,2%. Страна заняла по производству серебра 2 место в Лат. Америке и в мире после Мексики. Перу экспортировала 1119 т. серебра на 179 млн.долл. (в 1999г. – 1007 т. на 169,3 млн.долл.).

Производство олова составило 37409 т. (в 1999г. – 30617 т.), рост 22,2%. Перу заняла 1 место в Лат. Америке и 2 место в мире по производству олова.

Было экспортировано 35 тыс.т. олова на 166 млн.долл. (в 1999г. – 28 тыс.т. на 132 млн.долл.).

По сравнению с 1999г. в 2000г. увеличилось на 31,5% производство молибдена и составило 7194 тонн (1999г. – 5471т.). По производству молибдена Перу заняла 2 место в Лат. Америке и 6 место в мире. По производству кадмия Перу в 2000г. заняла 1 место в Лат. Америке и 10 место в мире. Было произведено 460 т. кадмия (в 1999г. – 464 т.). Уменьшение производства составило 0,9%.

Предприятия цветмета были загружены на 91,7% установленной мощности (в 1999г. – 89,1%). В чермете загрузка предприятий составила 79% (в 1999г. – 77,1%). Добыча железной руды снизилась на 1% и составила 2,646 млн.т. (1999г. – 2,673 млн.т.).

Золото. Крупнейшее месторождение золота, не только в Перу, но и во всей Лат. Америке – Yanacocha. Запасы золота на данном месторождении превышают 900 т., в 1999г. было произведено более 50 т. драгметалла, в 2000г. планировалось увеличить объемы его выпуска до 60т. Месторождение Yanacocha является уникальным по своему геологическому строению. Золотосодержащие минералы являются очень пористыми (их плотность составляет 2,4 г/куб.см.), вследствие чего отпадает необходимость в предварит. измельчении руды. Месторождение разрабатывается карьерным способом. Для извлечения золота применяется техпроцесс кучного выщелачивания с последующим восстановлением драгметаллов с помощью цинка (процесс Merrill Crowe). Себестоимость производства 1 унции золота – 100 долл. Месторождение принадлежит ам. компании Newmont Mining (51,35%), перуанской Buenaventura (43,65%) и Межд. фин. корпорации (5%).

Вторым по величине перуанским месторождением золота является Pierina, принадлежащее канадской компании Barrick Gold. Эксплуатация началась в 1998г., годовая производительность месторождения – 25 т. золота. Аналогично месторождению Yanacocha, золотосодержащие руды Pierina не требуют предварит. измельчения, в результате чего себестоимость производства золота на данном месторождении является одной из самых низких в мире – 68 долл./унция.

Запасы золота на месторождении Pierina превышают 200 т., среднее содержание драгметалла – 2г/т. Таким образом, 2 указанных крупных месторождения добывают 60% перуанского золота. На долю средних горнодобывающих компаний приходится 20% нац. производства этого драгметалла. Среди них можно выделить месторождения Arés (годовая производительность – 4,8 т. золота) и Sipan (6,5 т.) перуанской компании Grupo Hochschild, также рудники Marsa (5 т.), Horizontone (3 т.), Poderosa (2 т.). Как правило, указанные «средние» месторождения разрабатываются шахтным способом, содержание золота в руде составляет от 5 до 20 г/т.

Более 15% нац. производства золота в Перу приходится на долю мелких компаний, при этом в основном разрабатываются россыпные месторождения, расположенные в районе перуанской сельвы. Добыча ведется самыми примитивными способами.

3% добываемого золота содержится в полиметаллических концентратах производства таких компаний, как Southern, Volcan, Arcata и др.

Проводятся интенсивные геологоразведочные работы на ряде новых месторождений золота — таких как Luicho, La Arena, Potacota, Tambogrande и др., годовая производительность которых составит 2-5 т. золота. С вводом в эксплуатацию этих месторождений в 2002-05гг. добыча золота в Перу возрастет до 160 т. в год.

Медь. До 1998г. медь занимала ведущую позицию по стоимости экспортируемой продукции горнодобычи. Крупнейшим производителем меди в Перу является компания Southern Peru (принадлежит мексиканскому концерну Grupo Mexico). В 1999г. эта компания произвела 62% перуанской меди — 340 тыс.т. С 1997г. реализуется 10-летняя программа развития производства общей стоимостью 1,2 млрд.долл. Предусматривается постепенный рост добычи медной руды на месторождениях Cuajone (на 60 тыс.т. в год) и Toquepala (на 25 тыс.т.), модернизация линии производства меди SX/EW на руднике Toquepala и реконструкция медеплавильного комбината в г.Ило. В результате выполнения данной программы планируется к 2007г. увеличить выпуск меди на 20% — до 410 тыс.т.

Второй производитель меди в Перу — компания ВНР Tintaya (владелец — Broken Hill Proprietary, Австралия), доля которой составляет 14% — 75 тыс.т. Активно проводится расширение производства, что позволило в первом полугодии текущего года увеличить добычу меди на месторождении Tintaya почти на 50%. Ожидалось, что в 2000г. выпуск меди увеличится на 33 тыс.т., а в 2001г. — еще на 20 тыс.т.

Месторождение Cerro Verde (владелец — компания Surgus Amax Minerales, США) выпускает 70 тыс.т. меди в год, что составляет 13% нац. производства. На 2003г. запланировано расширение производства, что приведет к росту добычи меди на 30 тыс.т. в год.

На указанных месторождениях добывается около 90% перуанской меди, оставшаяся часть содержится в полиметаллических концентратах, выпускаемых местными компаниями. Помимо действующих, в Перу идет активная проработка новых проектов по разработке медных месторождений. Крупнейшим из них является месторождение Antamina, начало эксплуатации которого запланировано на 2001г. Ежегодная производительность составит 275 тыс.т. меди. Кроме того, проводятся геологоразведочные работы и анализ эконом. эффективности таких месторождений, как La Granja (предполагаемый объем добычи меди 300 тыс.т.), Tambogrande, Michiquilly, Toromocho, Quellaveco (по 200-250 тыс.т.)

Согласно данным министерства энергетики и горнодобычи в недрах Перу сосредоточено 16% мировых запасов мин. сырья, из которых разрабатывается только 12%. Страна является одним из основных производителей в мире цветных металлов: висмута, серебра, олова, теллура, свинца, цинка, меди, молибдена, вольфрама, мышьяка, кадмия, золота.

В 2000г. удельный вес отрасли в общем объеме ВВП составил — 4,9% (1999г. — 13,1%). Рост ВВП составил 3,8% (1999г. — 14,3%). На долю горнодобывающего сектора экономики в 2000г. пришлось 45,9% от объема экспорта (в 1999г. — 49,2%).

В 2000г. производство меди увеличилось на 3,3% по сравнению с 1999г. Было произведено 553

тыс.т. меди (в 1999г. — 536 тыс.т.). По производству меди Перу заняла 2 место в Лат. Америке и 7 место в мире. Наиболее крупными производителями меди являлись компании: Southern Peru, ВНР Tintaya, Minera Cerro Verde, Catodes de cobre.

На долю крупных компаний пришлось 94,26% производства меди, на долю средних производителей — 5,73%, на долю мелких производителей — 0,01%. Было экспортировано 529 тыс.т. меди на 930 млн.долл. (в 1999г. — 521 тыс.т. на 776 млн.долл.).

Производство свинца в 2000г. составило 270 тыс.т. (в 1999г. — 271 тыс.т.), т.е. уменьшилось на 0,04%. По производству свинца Перу заняла 2 место в Лат. Америке и 2 место в мире. Было экспортировано 248 тыс.т. на 190 млн.долл. (в 1999г. — 222 тыс.т. на 177 млн.долл.).

Меткомбинат La Oroya. Является крупнейшим предприятием цветной металлургии Перу. Он расположен в департаменте Junin, провинция Yauli, в горах Центр. Андской системы, на высоте 3800 м. над уровнем моря. Со столицей Перу Лимой и морским портом Кальяо связан асфальтированным шоссе и железной дорогой, расстояние составляет 220 км. Владелец комбината — ам. компания Doe Run Company, крупнейший производитель свинца в США.

Меткомбинат La Oroya является одним из четырех в мире наиболее сложных и объемных комплексов (остальные три: Ronnskar — Швеция, Нобокен — Бельгия, Дова — Япония). В отличие от указанных комплексов, La Oroya является единственным, имеющим три полностью взаимосвязанных металлургических цикла: свинец-серебро, медь-серебро, цинк. La Oroya производит 11 металлов: медь, свинец, цинк, серебро, золото, кадмий, индий, висмут, селен, теллур, сурьма. Кроме того, выпускается 9 субпродуктов: сульфат цинка, сульфат меди, триоксид мышьяка, серная кислота, олеум, бисульфат натрия, оксид цинка, цинковая пыль, концентрат цинк/серебро. В год перерабатывается 650 тыс.т. концентратов.

Компания Doe Run владеет в Перу медным рудником Cobriza, откуда поставляется на La Oroya 110 тыс.т. медного концентрата в год. Оставшаяся часть концентратов поставляется частными перуанскими горнодобывающими компаниями. Основным поставщиком (более 50% концентратов) является перуанская компания Volcan, четвертый в мире производитель цинкового концентрата. Doe Run имеет долгосрочные планы по расширению собственной горнодобычи в Перу, для чего планируется купить ряд месторождений полиметаллических руд, в т.ч. приватизируемых в наст. вр.

В 2000г. общий объем продаж комбината La Oroya составил 455 млн.долл., затраты на покупку концентратов — 266 млн.долл., сырья — 20 млн.долл., электроэнергии — 22 млн.долл., на транспортировку израсходовано 4,5 млн.долл. На комбинате работает 3900 чел. La Oroya регулярно входит в число 100 перуанских компаний, имеющих наивысшую рентабельность.

Добыча и выплавка металлов в данном районе перуанских Анд началась в конце XIXв. В начале XXв. эксплуатировалось 30 месторождений и работало 6 плавильных печей, которые производили 12 тыс.т. меди в год. В 1907-15гг. создается компания Cerro de Pasco, которая начинает активную де-

тельность по добыче полиметаллических руд и их переработке. В 1922г. строится медеплавильный комплекс. В 1947г. сооружается комбинат по производству рафинированных меди и свинца, начинается экспорт указанных металлов высокой чистоты. В 1950г. вводится в эксплуатацию комплекс по выплавке высококачественного серебра, а в 1955г. он модернизируется для получения также и золота. Производительность указанных комплексов была на уровне 90 тыс.т. свинца, 50 тыс.т. меди, 770 т. серебра в год.

В 1973г. комбинат La Oroya был национализирован, а в 1997г. — приватизирован, при этом государству было выплачено 240 млн.долл. и компания Doe Run взяла на себя обязательство инвестировать в развитие предприятия в течение 10 лет 300 млн.долл. После вступления во владение комбинатом La Oroya компания Doe Run начала его модернизацию, при этом основное внимание уделяется вопросам безопасности и охраны труда, а также охраны окружающей среды.

По заявлениям руководства La Oroya, основным является не расширение производства, а переход на новую продукцию, имеющую более высокую добавленную стоимость и менее подверженную колебаниям цен на биржах (сплавы, спец. форма представления металлов и т.п.). Так, в 2000г. начался выпуск сплавов цинка Zamac), свинца, сурьмы, а также новых форм серебра — в прутках и листах.

На период до 2006г. руководство La Oroya запланировало инвестиции в 304 млн.долл., в т.ч. 168 млн.долл. — на экологические программы, 136 млн. — на модернизацию производства.

Основными экологическими программами являются: разработка и сооружение двух установок по очистке пром. стоков; модернизация площадок хранения твердых отходов (шлаков меди и свинца) с введением цикла сбора внутренних вод и их рециркуляцией (в настоящее время эти воды сбрасываются в р.Мантаро и загрязняют ее); сооружение герметичных хранилищ для отходов, содержащих триоксид мышьяка; разработка и сооружение установки по сбору газообразных отходов — серного ангидрида и пыли, и производства серной кислоты.

Основными программами модернизации производства являются:

- модернизация техпроцесса выплавки меди на комбинате применяется следующая тех. цепочка: Tostacion Wedge → reverbero Oxifuel → conversion Pierce Smith → electrorefmacion. В данном цикле образуются «малоконцентрированные» (или «растворенные» — diluidos) сернистые газы, которые трудно улавливаются и поэтому выбрасываются в атмосферу. Планируется перестроить техпроцесс таким образом, чтобы получаемые сернистые газы были концентрированными и легко улавливались;
- постройка спец. печи для переработки ферритов цинка (отходов цинкового производства, которые в обычных условиях невозможно переработать);
- модернизация техпроцесса выплавки свинца аналогично техпроцессу производства меди.

Для осуществления модернизации руководство комбината La Oroya подписало контракт с ведущими инжиниринговыми фирмами мирового уровня — Fluor Daniel, Sverdmp Civil Engineers, Knight Piesold. При этом планируется использо-

вать ам., австрийские и корейские технологии.

В 1999г. делегация рос. НИИ «Гинцветмет» посетила меткомбинат La Oroya и провела переговоры о возможном участии рос. специалистов в реконструкции комплекса. Руководство комбината La Oroya проявило значит. интерес к недорогим и эффективным рос. технологиям и оборудованию.

Нефтегазпром

Согласно данным минэнергетики и горнодобывающей промышленности добыча сырой нефти составила в 2000г. 5,77 млн.т. (1999г. — 6,19 млн.т.), т.е. уменьшилась на 6,7%. Ежесуточная потребность страны в нефтепродуктах составляет 24 тыс.т.

Разведанные запасы нефти не увеличились по сравнению с 1999г. и составили 57 млн.т.

В 2000г. было пробурено только 7 разведочных скважин из 29 скважин намечаемых к бурению. На снижение объемов разведочного бурения повлияли недостаточный объем выполненных сейсмо-разведочных работ, неблагоприятные погодные условия, высокая стоимость бурения, наличие налога (ИХВ). Так, компания пробурила две разведочные скважины на шельфе на севере Перу. Общие затраты на их бурение составили 52 млн.долл., из которых 9 млн.долл. — налоги.

Добыча сырой нефти в 1998-2000гг.

Компания	1998г.	1999г.	2000г.	2000/99, %
Occidental	2797,27	2377	-	-
Pluspetrol	1617,5	1569,3	3608,35	-7,08
Petrotech	914,5	820,98	774,92	-5,6
Perez Companc	775,01	750,5	708,4	-5,6
Sapet	259,82	264,46	237,22	-10,3
Mercantill	57,4	49,85	41,7	-16,3
GMP	44,95	46,41	52,44	12,9
Unipetro	21,34	20,98	19,58	-6,7
Rio Bravo	28,17	29,26	32,27	10,3
Petrolera Monterrico	41,64	43,94	43,57	-0,8
MARLE	26,63	27,22	29,4	8,0
Aguaytia	124,21	193,25	226,08	17,0
Beero	6708,43	6193,85	5773,82	-6,78

С 08.05.2000г. компания Occidental передала все свои права компании Pluspetrol.

В 2000г. Перу экспортировала в соседние страны сырую нефть и нефтепродукты на 383,3 млн.долл. (в 1999г. — 251,3 млн.долл.), в т.ч.: тяжелую нефть на 149,2 млн.долл., мазут — на 144 млн.долл., бензин — на 34,8 млн.долл., керосин — на 16,8 млн.долл., дизельное топливо — на 11 млн.долл. и др. нефтепродукты на 27,5 млн.долл. Перу импортировала в 2000г. в основном из Эквадора, Венесуэлы и Колумбии нефть и нефтепродукты на 1083,6 млн.долл., в т.ч.: легкую нефть для производства бензина на 640 млн.долл., дизельное топливо — на 331 млн.долл., пропан — на 32,5 млн.долл., бутан — на 21 млн.долл. и др. нефтепродукты на 59,1 млн.долл. Торговый дефицит составил 700,3 млн.долл.

Добыча природного газа в 2000г. составила 6,8 млн.куб. м. (в 1999г. — 8,3 млн.куб. м.). Разведанные запасы природного газа не увеличились и на конец 2000г. составили 4984·10¹² куб. м.

Природный газ используется для бытового потребления, распространяется в баллонах; газораспределительных сетей нет, отсутствует программа газификации страны.

Во II пол. 2000г. состоялись торги на разработку газоконденсатного месторождения Camisea, кото-

рые были присуждены межд. консорциуму в составе: Pluspetrol – 36% акций (Аргентина), Huntoil – 36% акций (США), SK de Corea – 18% акций (Ю. Корея), Hidrocarburos Andinos – 10% акций (США-Аргентина). Тех. оборудование будет поставлять компания Huntoil, а три других партнера будут обеспечивать финансирование проекта.

Контракт на сдачу в концессию (добыча газа) месторождения подписан с гос. компанией PeruPetro 09.12.2000г., концессия на добычу газа предоставлена на 44г., включая 4г., необходимые для проведения подготовит. работ.

Также во II пол. 2000г. были проведены торги на сдачу в концессию транспортировку и распределение газа. В состав межд. консорциума, которому были присуждены торги, входят: Techint – 30% акций (Аргентина), Sonatrach – 10% акций (Алжир), Grana y Montero – 12% акций (Перу).

Кроме того, 48% акций приходится на долю газодобывающего консорциума, в т.ч.: Pluspetrol – 19,2%, SK de Corea – 9,6%, Huntoil – 12%, Hidrocarburos Andinos – 7,2%. Контракт с гос. компанией PeruPetro подписан 28.11.2000г.

Транспортировка и распределение газа предоставлены в концессию на 33г., включая три года, требуемые для сооружения необходимой инфраструктуры, причем консорциум имеет право на строительство собственных тепловых электростанций, работающих на газе.

Газопровод Камисея-Ауякучо-Ика-Лима намечено построить за 36 мес., строительство планируется начать в янв. 2002г. Разрабатывается обязательный проект по охране окружающей среды в районе строительства газопровода. Планируемые инвестиции составят 1,45 млрд.долл.

Нефтепереработка представлена шестью предприятиями.

Завод La Pampilla (г.Лима) приватизирован в июне 1996г., принадлежит консорциуму Refmadores del Peru, в котором основная часть акций принадлежит испанской компании Repsol (55%) и аргентинской YPF (25%). На долю завода приходится 48% объема переработки сырой нефти в стране.

Завод Talara (север страны) перерабатывает 37,3% сырой нефти, принадлежит гос. компании Petro Peru. Приватизация отложена на 2002г. Компания «Лукойл» намерена принять участие в торгах на приватизацию завода.

На долю остальных 4 предприятий приходится 14,7% объемов переработки сырой нефти. Заводы El Milagro, Iquitos, Conchan – принадлежат гос. компании Petro Peru, а завод Piscalpa – компании Maple Gas. Приватизация первых трех отложена на 2002г.

На предприятиях ежедневно перерабатывалось 26,5 тыс.т. сырой нефти, из которой 45% импортировалось. Производственные мощности использовались на 80,2% (1999г. – 82,2%).

Потребление нефтепродуктов, в тыс.т.

Наименование	1999г.	2000г.	2000/99, %
Газ жидкий.....	739,8	756,3	2,2
Бензин (84,90,95,97).....	1609,3	1476	-8,3
Дизтопливо А1.....	465,5	432,4	-7,1
Керосин.....	773,2	798,3	3,2
Дизтопливо А2.....	3284,4	3190,4	-2,9
Мазут.....	1538,9	1564,3	1,6
Другие виды.....	314,7	351	11,8
Всего:.....	8726	8568,7	-1,8

В 2000г. было произведено газа жидкого – 395,9 тыс.т., бензина всех марок – 1453,2 тыс.т., дизельного топлива (А-1) – 460,2 тыс.т., керосина – 823,5 тыс.т., дизельного топлива (А-2) – 1929,4 тыс.т., мазута – 2983,2 тыс.т., других нефтепродуктов – 801,6 тыс.т.

Нефтегазпром в 1999г. Согласно данным Министерства энергетики и горнодобычи, добыча сырой нефти составила 6,19 млн.т. (1998г. – 6,71 млн.т.), то есть уменьшилась на 7,7%. Ежесуточная потребность страны в нефтепродуктах составляет 23,2 тыс.т.

Разведанные запасы нефти увеличились на 10% и составили порядка 57 млн.т.

Добыча сырой нефти в 1998-99гг. (тыс.т.)

Наименование компании	1998г.	1999г.	1999/98, %
Occidental.....	2797	2377	-15,02
Pluspetrol.....	1617	1569	-3
Petrotech.....	914	820	-10,2
Perez Companc.....	775	750	-3,16
Sapet.....	259	264	+1,78
Mercantill.....	57	49	-13,15
GMP.....	44	46	+3,25
Unipetro.....	21	20	-1,17
Rio Bravo.....	28	29	+3,87
Petrolera Monterrico.....	41	43	+5,52
Marle.....	26	27	+2,22
Aguaytia.....	124	193	+55,58
Всего.....	6708	6193	-7,67

Источник: Министерство энергетики и горнодобычи, март 2000г.

В 1999г. Перу экспортировала в соседние страны тяжелую сырую нефть, бензин, мазут, др. нефтепродукты на 246,9 млн.долл., а импортировала легкую сырую нефть для производства бензина, дизтопливо, битум, масла, бензин и др. нефтепродукты на 628,6 млн.долл. в основном из Колумбии, Эквадора, Венесуэлы.

Производство природного газа в 1999г. достигло 8,3 млн.куб.м. (1998г. – 7,96 млн.куб.м.). Основные газодобывающие компании – Aguatia, Petrotech.

Разведанные запасы природного газа на конец 1999г. составили 4984000 млрд.куб.м. По сравнению с 1998 годом прирост составил 26%.

Межд. торги на разработку крупнейшего в Лат. Америке газоконденсатного месторождения Camisea откладывались несколько раз и были перенесены на I пол. 2000г. Согласно планам правительства проект должен начать функционировать в 2003г. Месторождение предполагается сдать в концессию (добыча газа) на 40 лет. Транспортировка газа и его распределение будут сданы отдельно в концессию на 33 года, включая 3 года, требуемые для сооружения необходимой инфраструктуры, причем эти компании будут иметь право на строительство собственных тепловых электростанций, работающих на газе. «Шелл-Мобил» вложил в разведку месторождения Camisea 420 млн.долл., однако от участия в его разработке отказались из-за разногласий с правительством.

Капвложения в отрасль в 1999г. составили 103 млн.долл. Практически все компании резко сократили объемы разведочного бурения, а «Шелл» полностью приостановила разведочные работы на нефть. В дек. 1999г. был создан консорциум из трех канадских фирм, которые приступили к разработке ТЭО строительства нефтепровода, который соединит Перу и Эквадор.

Нефтепереработка представлена шестью предприятиями. Завод La Pampilla (г.Лима) приватизи-

рован в июне 1996г., принадлежит консорциуму Refinadores del Peru, в котором основная часть акций принадлежит испанской компании Repsol (55%) и аргентинской YPF (25%). На долю завода приходится 48% объема переработки сырой нефти в стране.

Завод Talara (север страны) перерабатывает 37,3% сырой нефти, принадлежит гос. компании Petro Peru. Приватизация отложена на второе полугодие 2000г.

На долю остальных 4 предприятий приходится 14,7% объемов переработки сырой нефти. Заводы El Milagro, Iquitos, Conchan — принадлежат гос. компании Petro Peru, а завод Piscalpa — компании Maple Gas. Приватизация первых трех отложена на II пол. 2000г.

На предприятиях ежедневно перерабатывается 26,68 тыс.т. сырой нефти, из которой 45% импортируется. Производственные мощности использовались на 83,3 % (1998г. — 88,8%).

Розничные цены на бензин выросли на 56%.

Потребление нефтепродуктов в 1998-1999гг.(тыс.т.)

	1998г.	1999г.	1999/98, %
Газ жидкий	618	739	19,6
Бензин (84,90,95,97)	1591	1609	1,1
Дизтопливо А1	517	465	-10
Керосин.....	781	773	-1,1
Дизтопливо А2	3206	3284	2,4
Мазут	1576	1538	-2,4
Другие виды	187	314	67,9
Всего:	8480	8726	2,9

Источник: Министерство энергетики и горнодобычи, март 2000г.

Законодательство в нефтедобыче. Добыча нефти и газа в Перу развита весьма слабо. В стране добывается 6 млн.т. нефти в год, причем объемы добычи за последние 10 лет постоянно снижались на 1-1,5% в год. С 1984г., когда было открыто крупное месторождение природного газа «Камисея», в Перу не найдено значит. месторождений углеводородов, пригодных для коммерческой эксплуатации. Все это приводит к постепенному сокращению объемов ведения геологоразведочных работ и бурения поисковых скважин. Так, в 2000г. инвестиции в данный сектор составили 170 млн.долл. Ожидалось, что в 2001г. этот показатель не превысит прошлогоднего уровня.

Законодательство Перу в области добычи нефти и газа базируется на «Основном законе об углеводородах» №26221 от 20 авг. 1993г. Все углеводороды, содержащиеся в месторождениях на территории Перу, являются собственностью государства. Создана и функционирует гос. компания «ПеруПетро» (в форме АО). Государство предоставляет компании «ПеруПетро» право собственности на извлекаемые углеводороды и право заключать с третьими лицами (в т.ч. с иностр. компаниями) контракты на разведку и разработку нефтегазовых месторождений, и таким образом, переуступать свое право собственности на извлекаемые углеводороды.

Законодательством Перу предусматриваются 2 формы заключаемых контрактов:

1. Лицензионный контракт — предоставляет право на эксплуатацию или геологоразведку и последующую разработку разведанных нефтегазовых месторождений. При этом держатель контракта выплачивает государству денежные суммы — «роялти», которые устанавливаются отдельно для каждого контракта в зависимости от объемов до-

бываемых углеводородов и мировых цен на них. Держатель лицензионного контракта имеет право свободно распоряжаться всеми добытыми углеводородами, в т.ч. экспортировать их.

Минимальный размер роялти определяется в зависимости от так называемого «фактора R», представляющего собой отношение аккумулярованных доходов к аккумулярованным расходам (куда входят, в т.ч., инвестиции в геологоразведку и освоение месторождения).

При значениях R до 1 минимальный процент роялти составляет 15% от стоимости добытых углеводородов, при R=1-1,5 — 20%, при R=1,5-2 — 25%, при R более 2 — 35%. Окончательный размер роялти определяется отдельно для каждого конкретного случая.

Роялти рассчитываются и выплачиваются 2 раза в месяц. При исчислении налогов выплаты по роялти засчитываются компании-держателю контракта как производственные расходы. Государство имеет право без согласия держателя контракта задерживать и реализовывать добытые им углеводороды для покрытия выплат роялти, по которым держатель контракта имеет задолженность.

2. Сервисный контракт — заключается с компанией, которая оказывает госкомпании «ПеруПетро» определенные услуги, обычно по геологоразведке участка или по добыче (повышению объемов добычи) углеводородов. При этом держатель контракта обязуется доставить всю добытую продукцию в определенное место, а государство оплачивает его работу в денежной форме, в зависимости от объемов добытой нефти, при этом размер оплаты составляет от 66 до 83% от стоимости добытых углеводородов.

В основном заключаются лицензионные контракты — из 36 действующих контрактов только 5 являются сервисными.

Как лицензионный, так и сервисный контракты должны реализовываться в определенной зоне территории Перу, называемой лотом. В контракте оговаривается минимальный объем работ и минимальный уровень инвестиций, которые держатель контракта обязан осуществить в установленный срок. При этом владелец контракта должен предоставить гарантию перуанского банка на сумму минимального объема инвестиций, указанные средства переходят в собственность государства в случае невыполнения инвестором своих обязательств.

Обычно заключаемые контракты предусматривают 2 фазы выполняемых работ: этап геологоразведки, максимальный срок для которой установлен до 7 лет, и этап добычи углеводородов, максимальный срок которого установлен от 25 до 30 лет для нефти и от 35 до 40 лет для природного газа, с возможностью продления на срок до 10 лет в зависимости от конкретных условий.

Контракты между иностр. компаниями и «ПеруПетро» заключаются в результате проведения прямых переговоров или путем организации межд. тендеров на получение лицензии для геологоразведки и последующей разработки конкретных лотов, при этом победителем тендера является компания, предложившая государству наибольший размер роялти.

Для заключения контракта иноинвестор должен создать и зарегистрировать в Перу компанию в соответствии с местным законодательством, управляемую перуанцем.

В отношении держателей контрактов применяется общий режим налогообложения, действующий в Перу, выплачиваются следующие типы налогов:

1. Прямые налоги. Включают в себя: налог на прибыль, ставка которого составляет 30%, в случае реинвестирования снижается до 25%; чрезвычайный налог на активы-нетто — 0,2% от стоимости активов, при этом данный налог является своего рода «дополнением» к налогу на прибыль и применяется в случае, если у компании отсутствуют прибыли; налог на ремиссию (отправку) роялти и процентов по кредитам за рубеж, составляет 1%.

2. Непрямые налоги включают в себя: общий налог на продажи (аналогичен НДС), составляет 18% и подразумевает продажу товаров, использование услуг, контракты на строительство, импорт товаров; тамож. сборы, составляют 12 или 20% от цены — СИФ импортируемого товара; отчисления в соц. фонды — исчисляются на основе зарплаты работников и составляют 9-20%.

Одновременно держателям контрактов предоставляется ряд налоговых льгот: возможность импорта определенного тех. оборудования, необходимого для разведки и разработки месторождений, без уплаты общего налога на продажи; возможность временного ввоза (на срок 3г. с возможностью продления до 5 лет) необходимого оборудования без уплаты тамож. сборов и общего налога на продажи; возможность экспорта добытых углеводородов без уплаты общего налога на продажи.

С целью привлечения иноинвестиций в экономику Перу, в т.ч. в нефтегазодобычу, для них установлен ряд льгот: инвестиции в инфраструктуру, которые одобрены местными властями, вычитаются из общей прибыли; для иностр. и перуанских инвесторов гарантируется равенство прав; свободное распределение прибыли, дивидендов и фин. ресурсов, свободная покупка — продажа инвалюты; государство может гарантировать посредством заключения спец. контракта стабильность существующих норм и законов (в т.ч. ставок налогообложения) на весь срок, на который рассчитана программа инвестиций; перевод денежных средств за рубеж после уплаты налогов не требует предварительного разрешения и осуществляется по наиболее выгодному обменному курсу.

Несмотря на существующие льготы, в последние годы в Перу наблюдается явная тенденция сокращения добычи нефти и объемов геологоразведочных работ, а также уменьшение числа контрактов.

По мнению ведущих перуанских экспертов в данной области, с целью повышения привлекательности нефтегазового сектора Перу для иноинвестиций необходимо принять ряд поправок к «Основному закону об углеводородах», которые должны заключаться в следующем: освобождение от уплаты общего налога на продажи при проведении геологоразведочных работ; отход от существующей ныне практики жесткого ограничения минимального размера роялти, устанавливая этот показатель для каждого конкретного случая в зависимости от типа добываемой нефти, условий месторождения и т.п.; отказ от требования предоставлять банковскую гарантию на сумму минимальных инвестиций и выработка других механизмов для контроля выполнения инвестором своих обязательств.

Необходимость срочного введения указанных норм осознается как руководством компании «ПеруПетро», так и правительством страны. Однако, в связи с предстоящей в июле 2001г. смены президента, правительства и состава конгресса Перу, принятие новых законов в нефтедобывающей отрасли можно ожидать только со II пол. 2001г.

Энергетика

В 2000г. согласно данным минэнергетики и горнодобычи произведено 20050 гвтч. электроэнергии. На ГЭС выработано 16318 гвтч. электроэнергии, а на ТЭС — 3731,7 гвтч.

Производство электроэнергии, гвтч.

	1999г.	%	2000г.	%	2000/99, %
ГЭС.....	14593,3	76	16318,8	81,4	11,82
ТЭС.....	4628,7	24	3731,7	18,6	-19,4
Всего.....	19222	100	20050,5	100	4,31

Источник: Минэнергетики и горнодобычи, март 2001г.

Объединенная система Центр-Север произвела 14902 гвтч. (1999г. — 14553 гвтч.), а объединенная система Юг — 3112 гвтч. (1999г. — 2979 гвтч.).

Крупные ГЭС и ТЭС произвели 18276 гвтч. электроэнергии, а мелкие индивидуальные производители — 1774,3 гвтч.

Наиболее крупные производители электроэнергии компании: ElectroPeru — 6868,3 гвтч. (1999г. — 6811,9 гвтч.), Edegel — 3740,8 гвтч. (1999г. — 3092,6 гвтч.), Edenor — 1591,4 гвтч. (1999г. — 1496 гвтч.), Edenen — 1153,4 гвтч. (1999г. — 1097,4 гвтч.), Enersur — 1213 гвтч. (1999г. — 1173,1 гвтч.), Egasa — 1041,5 гвтч. (1999г. — 1295,6 гвтч.).

Установленные энергетические мощности увеличились в 2000г. на 125 мвт. и составили 5497 мвт.. В окт. 2000г. была пущена в эксплуатацию вторая очередь ТЭС Ило-2, мощностью 125 мвт., работающей на угле.

В 2000г. продолжалось строительство ГЭС Yuncan, Huanchor, Macchu Picchu (восстановление).

В нояб. 2000г. новое правительство отменило решение предыдущего правительства о замораживании строительства ГЭС в связи с предстоящим освоением газового месторождения «Камисея». В течение ближайших 5 лет будет начато строительство новых ГЭС: El Platanal — 200 мвт., Cheves 525 мвт., Quitarasca 112 мвт.

Общие капвложения составят 900 млн.долл. В стране используется 3% ее гидропотенциала.

В сент. 2000г. было завершено строительство ЛЭП Мантаро-Сокабайя мощностью 300 мвт., протяженностью 605 км., которая объединила энергетические системы страны в единую нац. энергосистему.

ЛЭП была построена канадской компанией Hydro Quebec, которая получила объект в концессию на 32г. Стоимость строительства составила 179 млн.долл.

В дек. 2000г. министры энергетики Перу и Эквадора согласовали проект соединения энергосистем двух стран.

Доля энергетики в общем объеме ВВП в 2000г. составила 4,6% (1999г. — 2,8%). На конец 2000г. было электрифицировано 75% населенных пунктов страны (в 1999г. — 72,7%). На конец 2005г. планируется электрифицировать 85% н.п., а на конец 2010г. — 90%.

В 1999г. согласно данным министерства энергетики и горнодобычи произведено 19209 гвтч. электроэнергии. По сравнению с 1998г. рост со-

ставил 3,4%. На ГЭС выработано 14584,1 гвтч. (75,9%) электроэнергии (+5,6%), на ТЭС 4625,1 гвтч. или 24% (-3%).

Объединенная система Центр-Север произвела 14103 гвтч., а объединенная система Юг – 2979 гвтч. Крупные ГЭС и ТЭС произвели 17407 гвтч. электроэнергии, а мелкие индивидуальные производители – 1801 гвтч.

Наиболее крупные производители электроэнергии компании: ElectroPeru – 6811 гвтч., Edegel – 3092 гвтч., Edenor – 1496 гвтч., Egasa – 1378 гвтч.

Установленные энергетические мощности увеличились на 180 мвт. и составили 5372 мвт., причем на долю ГЭС приходится 48,8%, а на долю тепловых станций – 51,2%. Практически все тепловые станции потребляют топливо «дизель-2».

В 1999г. была пущена в эксплуатацию ГЭС San Gaban-II на 110 мвт., стоимость проекта 206 млн.долл. и ТЭС Mollendo на 70 мвт.

Продолжалось строительство ГЭС Yanango мощностью 42 мвт., стоимость проекта 52 млн.долл., окончание строительства – I кв. 2000г.; ГЭС Canon de Pato 90 мвт., 76 млн.долл., I кв. 2000г.; ГЭС Chimay 142 мвт., 148 млн.долл., IV кв. 2000г. ГЭС Yucan 130 мвт., 181 млн.долл., дек. 2002г., а также ТЭС в г.Ило на угле, на 250 мвт., стоимость проекта 268 млн.долл., окончание строительства IV кв. 2000г.

Инвестиции в энергетику в 1999г. составили 600-650 млн.долл. Доля энергетики в общем объеме ВВП – 3%. На конец года 73% населения имели возможность пользоваться электричеством. Ежегодно требуется увеличивать установленные мощности на 250-300 мвт. Число потребителей 3 млн., эта цифра ежегодно увеличивается на 6-7%. По потреблению электроэнергии на душу населения Перу занимает одно из последних мест среди стран Лат. Америки, наравне с Эквадором. За 1994-2000гг. приватизировано 50% производства электроэнергии и 80% электрораспределительных сетей.

Газ

В середине фев. 2000г. транснац. консорциум, объединяющий компании Pluspetrol (Аргентина), Hunt Oil (США) и SK Corporation (Ю.Корея), выиграл тендер на освоение и эксплуатацию газового месторождения «Камисеа», запасы которого оцениваются в 12 млрд.куб.м. газа и 90 млн.т. газового конденсата. По условиям контракта ТНК получил концессию на 40 лет, обязавшись к 2003г. вывести месторождение на пром. мощность и создать инфраструктуру необходимую для очистки и отгрузки топлива. Ожидается, что на этом этапе капвложения превысят 400 млн.долл., а их общий объем достигнет 1,6 млрд. долл. Кроме того, с учетом предложенной консорциумом 37% ставки концессионных платежей (обязат. отчисления государству доли выручки) поступления в госбюджет за весь период концессии составят 3 млрд. долл.

В стране фактически отсутствует внутр. рынок сбыта газа. Потребности в нем весьма ограничены и покрываются за счет имеющихся объемов добычи. Перевод промышленности на газовое топливо потребует значит. времени и немалых фин. затрат. Не случайно, одна из причин постоянных отсрочек тендера – в отказе потребителей увеличить закупки сырья. Соответствующие форвардные контракты все же удалось заключить.

В связи с открытием недавно нового газового месторождения в Боливии налаживание поставок газа «Камисеи» в Бразилию представляется проблематичным по крайней мере в ближайшие 10-15 лет. Альтернативных бразильскому зарубежным рынкам сбыта топлива у Перу пока нет.

В преддверии президентских выборов А.Фуخمори нужен был прорыв с «Камисеей». Предложенные им объемы добычи на порядок меньше тех, которые в свое время готов был обеспечить концерн «Шелл-Мобил». Успех проекта во многом будет зависеть от реализации его второй части, предусматривающей создание инфраструктуры транспортировки и сбыта газа. Сроки проведения соответствующих торгов неоднократно откладывались. Вместе с тем, позитивным представляется уже сам факт начала реализации широкомасштабного проекта, к которому долгое время не решались приступить (месторождение было открыто еще в 80 гг.).

Концерн «Газпром» через дочернюю компанию «Итера» закупил необходимую документацию, а представители «Пурнефтегазгеологии» в целях ознакомления с проектом выезжали на место. Особо благоприятные возможности имеются для подключения наших объединений к строительству здесь газовых ТЭС, что рассматривается перуанским руководством в качестве одного из приоритетных направлений использования газа «Камисеи» (изучается даже вопрос о введении пятилетнего моратория на строительство ГРЭС).

Реализация проекта Camisea. Перуанское газоконденсатное месторождение Camisea является крупнейшим в Лат. Америке. Разведанные запасы на конец 2000г. составили 15 трлн.куб. футов (300 млрд. куб. м.) природного газа и 600 млн. бар. газового конденсата.

Разведка газа в данном регионе (Ucayali Basin, департамент Куско) была начата в 1981г. межд. концерном Shell в соответствии с контрактом, подписанным с перуанским правительством. К 1987г. в амазонских джунглях, в 500 км. к востоку от столицы Перу г.Лима на площади в 2 млн. га иностр. компанией были обнаружены два независимых друг от друга газоносных бассейна в районах San Martin и Cashiriari, образовавших месторождение под названием Camisea, лот 88. В 1998г., продолжая изыскательские работы в районе селения Ravogeni, в непосредственной близости от Camisea, консорциум Shell совместно с ам. компанией Mobil открыл новое крупное нефтегазовое месторождение, которое по оценкам специалистов повысило более чем на 30% резервы газа в данном регионе.

Проводя в том же 1998г. интенсивные переговоры по вопросу о продлении контракта на разработку газового месторождения с гос. компанией PeruPetro, выступающей от лица перуанского правительства, и осознавая важность проекта Camisea для развития нац. экономики, руководство концерна Shell-Mobil попыталось добиться для себя льготных, но невыгодных для Перу условий (прав на установку цен на природный газ, поставляемый конечным потребителям в г.Лима, прав на определение экспортной политики и пр.).

Пойдя в ходе переговоров на ряд уступок, правительство Перу, в конечном итоге, отказалось выполнить требования потенциальных инвесторов, что послужило причиной их офиц. отказа от

дальнейшей разработки газового месторождения. Данное решение консорциума Shell-Mobil нанесло определенный ущерб межд. престижу Перу, как государству с привлекательным инвест. климатом, и отодвинуло сроки возможного начала использования энергетических ресурсов месторождения на 2г.

Правительство Перу в кратчайшие сроки организовало и провело новые межд. торги на разработку месторождения Camisea, разбив, при этом, проект на 2 блока (этапа): разработка газового месторождения; транспортировка и доставка газа потребителю (в центр. часть тихоокеанского побережья Перу – Косту, а также в Лиму и Кальяо).

Вышеуказанные торги, организация которых была поручена комитету по реализации проекта Camisea – СЕСАМ (Comite Especial del Proyecto Camisea), состоялись в 2000г. Их выиграли 2 межд. консорциума, предложивших наибольший процент отчислений от прибыли (37,24%) в пользу государства.

По I блоку проекта: Plus Petrol (Аргентина) – 36% акций, Hunt Oil (США) – 36% акций, SK (Корея) – 18% акций, Hidrocarburos Andinos (Аргентина) – 10% акций.

По II блоку проекта: Techint (Аргентина) – 30% акций, Grana y Montero (Перу) – 12% акций, Sonatrach (Алжир) – 10% акций, PlusPetrol Аргентина) – 19,2% акций, Hunt Oil (США) – 12% акций, SK (Корея) – 9,6% акций, Hidrocarburos Andinos (Аргентина) – 7,2% акций.

Соответствующие контракты по передаче лицензии на разработку и эксплуатацию газоконденсатного месторождения Camisea первому из вышеуказанных консорциумов (сроком на 44г., включая 4г. подготовительных работ), и по передаче в концессию организацию транспортировки и распределения газа конечному потребителю второму из вышеуказанных консорциумов (сроком на 33г., включая 3г., требуемых для создания необходимой инфраструктуры), были подписаны с «PeruPetro» 9 дек. 2000г.

Согласно разработанной СЕСАМ программе реализации проекта Camisea, коммерческую добычу газа и газового конденсата планируется начать в 2004г. При этом будет пробурено 8 скважин: 6 – непосредственно для добычи газа и 2 – для его закачки (инъекции). Общая расчетная производительность скважин оценивается в 9 млн. м. 3 в день.

Природный газ Camisea из бассейнов San Martin и Cashiniani будет поступать на газоперерабатывающий завод в Las Malvinas, откуда, после очищения от воды и жидких углеводородов, по двум трубопроводам, предназначенным для транспортировки непосредственно газа и, отдельно, газоконденсата, направится соответственно, на потребит. рынок (в районы центр. Косты, Лимы и Кальяо), а также на завод Pampa de Clarita для его дальнейшей переработки (в т.ч. сжижению), организации хранения (в танкерах), и доставки (в цистернах) потребителю. Ориентировочная протяженность трубопровода Camisea-Ayacucho-lea-Lima составит 680 км. Диаметр трубы 24-28 дюймов (60-70 см.). Давление газа внутри трубопровода – 100-150 бар. Пропускная способность – 450 млн. куб. футов (9 млн. куб. м.) в день. Ориентировочная протяженность трубопровода для транспортировки жидких углеводо-

родов Camisea-Pampa de Clarita составит 540 км. Диаметр трубы – 8-10 дюймов (20-25 см.). Давление – 150-200 бар. Пропускная способность – 35 тыс. б/д. Трубопроводы пройдут как по горной местности (наивысшая точка – 4500 м. над уровнем моря), так и по амазонским джунглям. Начало строительства намечено на янв. 2002г. Осуществляются предварит. обязат. работы и исследования по оценке возможного ущерба экологии при реализации проекта Camisea и принимаются меры по охране окружающей среды в районе строительства газопроводов.

По I этапу проекта (разработка месторождения) запланированные инвестиции составляют 408 млн. долл. По II этапу (транспортировка и распределение) – 720,3 млн.долл.

Данные средства, выделенные межд. консорциумами – победителями торгов по проекту Camisea, предназначаются для решения следующих задач: бурение скважин; строительство газоперерабатывающих станций; строительство газонасосных, компрессионных и реинжекторных установок; строительство трубопроводов; строительство фракционных установок на побережье; строительство газохранилищ на побережье; геофиз. исследования.

Значит. объем работ берут на себя победившие в торгах иностр. компании, которые, в то же время, привлекают для участия в реализации проекта фирмы других стран. В частности, большую заинтересованность в решении задачи по сжижению газа проявил межд. консорциум TotalFina-Elf, а по прокладке трубопроводов – колумбийская компания Promigas.

Проект Camisea подразумевает под собой не только реализацию фундаментальных проблем добычи газа, его транспортировки и доставки потребителю в чистом виде, но и большой комплекс задач по созданию соответствующей инфраструктуры с привязкой к рынку газа в Перу. Одной из возможных форм продвижения рос. технологий на перуанский рынок, может быть сотрудничество в области строительства термоэлектростанций на природном газе, газоперекачивающих станций, минизаводов по сжижению газа, систем транспортировки и доставки газа (в т.ч. газоконденсата), заводов по изготовлению газового оборудования для автомобилей, танкеров, цистерн и других хранилищ газа и газоконденсата. Актуальным для Перу остается строительство новых газоперерабатывающих заводов, а также заводов по выпуску удобрений и хим. средств борьбы с вредителями в сельском хозяйстве, заводов по изготовлению пластмасс, смол, шин, вспенивающих растворов.

Наука

Нац. ядерная программа. Декретом от 4 фев. 1975г. был создан перуанский институт ядерной энергии (ПИЯЭ), взявший на себя функции ранее существовавшей Комиссии по контролю за атомной энергией. Деятельность ПИЯЭ в течение ряда лет сводилась к осуществлению контроля за оборотом радиоактивных веществ, добываемых на территории Перу. Одним из результатов реализации ядерной программы в этот период было открытие в стране ряда новых месторождений урана. Как на начальной фазе своего развития, так и в дальнейшем, нац. ядерная программа Перу была

ориентирована на решение прикладных задач использования достижений ядерной физики в интересах промышленности, сельского хозяйства и медицины.

Первый практический шаг по реализации программы научных исследований был сделан 5 нояб. 1977г. подписанием крупного контракта с Нац. комиссией по атомной энергии Аргентины по строительству в Перу ядерного центра исследований. В рамках данного контракта предполагалось кроме того начать подготовку в Аргентине квалифицированных перуанских кадров для работы на оборудовании Центра, а также осуществлять поставки необходимых расходных материалов.

В качестве главного объекта комплекса проектировался исследовательский реактор RP-10 на 10 мвт., который был введен в эксплуатацию в 1988г. Реактор представляет собой ядерную установку погружного типа, ядро которой содержит 25 топливных элементов типа MTR из урана, обогащенного до 20% ураном-235. Имеет 5 стержней управления реакцией с графитоберилиевыми элементами отражения.

Ядро реактора находится на дне цилиндра из нержавеющей стали глубиной 11 м., заполненного водой и окруженного двухметровым слоем бетона. Возникающий поток нейтронов достигает 2×10^{14} на кв.см./с.

Основной задачей RP-10 является наработка технологий создания изотопов. Разработанные методики используются для серийного производства изотопосодержащих материалов на пром. установке, также расположенной на территории ядерного центра. Продукция установки: Иод 131 (внутриквасженный каротаж, повышение отдачи нефтяных пластов, изучение подземных водных горизонтов); Иридий 192 (неразрушающий контроль сварных швов трубопроводов, резервуаров, цистерн); Фосфор 31 (оптимизация методов внесения удобрений, изучение пропускной способности ирригационных систем); Иод 131 (диагностика заболеваний щитовидной железы); Технеций 99 (диагностика заболеваний внутренних органов); Фосфор 32 (лечение полициитами); Самарий 153 (анальгезия болей при метастазах); Иридий 192 (физиотерапия).

Значит. часть продукции установки получила экспортные сертификаты. У ПИЯЭ – солидная группа торговых партнеров из Аргентины, Колумбии, Гватемалы, Кубы, Эквадора, Боливии, Уругвая, Тринидада и Тобаго, Новой Зеландии. Рост доходов от эконом. деятельности позволил институту в последние годы расширить спектр исследований в области применения достижений ядерной физики, сохранив вместе с тем их прикладной характер. Были созданы новые лаборатории радиологии и цитогенетики, оснащенные достаточно современным оборудованием, использующим методы нейтронографии, дифракции нейтронов, активацию нейтронами и гамма излучением.

В планах деятельности института на 2000–02гг. реализацию ряда проектов имеется в виду осуществить в контакте с МАГАТЭ. В их числе: PER/7/003 (создание продуктов детского питания, обогащенных хорошо усваиваемым витамином А и микроэлементами); PER77/002 (разработка методик стерилизации донорских тканей); PER/5/021 (использование методов мутации и фитотехники для создания новых видов с/х растений).

Летом 1999г. состоялся визит в Москву исполнит. директора ПИЯЭ К.Семинарио. Проведенные с ним переговоры в Минатоме России были сконцентрированы на обсуждении практических направлений возможного сотрудничества. К.Семинарио подчеркнул важность вклада, который внесло АО «Технабэкспорт» в сооружение стерилизационной гамма-установки в Лиме. С ним были обсуждены вопросы о закупке отечественных гамма-терапевтических аппаратов контактного облучения и нейтронно-терапевтических аппаратов внутриволостного облучения для центра лучевой терапии, строительство которого предполагается в ближайшее время осуществить в г.Пьюре. Сохраняется также заинтересованность перуанской стороны в приобретении рос. переносной установки для гамма-обработки рыбной муки и ячменя. Кроме того, внимание К.Семинарио привлекла имеющаяся у нас технология очистки сточных вод и переработки отходов.

Автотранспорт

Дороги и автомобили в 2000г. Согласно данным Министерства транспорта, связи, жилья и строительства на конец 2000г. протяженность дорожной сети составляла 74500 км, из которых 17320 км. – дороги нац. уровня, 14328 км. – провинциальные и 42858 км. – местные дороги. Асфальтовое покрытие имеют 8325 км. автодорог.

В 2000г. продолжалось строительство автодороги Юра-Патауаси-Санто Лусия (протяженность 179 км.), Куско-Абанкай (4 этап), а также начато строительство дорог: Риоха-Тарапото, Куско-Комбаната, Ольмас-Корраль Кемадо (1 этап), Гуанкайо-Империал, Чалуаниа-Абанкай.

Намеченная на 2000г. программа строительства, реконструкций и ремонта шоссежных дорог была выполнена на 40–45%. На 2001г. перенесена передача в концессию частным компаниям первых 11 участков автодорог нац. уровня.

Строительство и реконструкцию автодорог продолжали финансировать Межам. банк развития, ВБ, КФВ (Германия), САФ и ОЕСФ (Япония).

Согласно данным минтранспорта, связи, жилья и строительства, автопарк Перу насчитывает более 1,1 млн.ед. автотранспорта. В г.Лиме сосредоточено 800 тыс. ед. или 72% всего автотранспорта страны. Возраст свыше 20 лет имеет 40% автотранспорта.

Верховным декретом 045-99 МТС предполагалось 31 дек. 2000г. прекратить эксплуатацию 7987 ед. пассажирского транспорта (автобусов – 3294, средних автобусов – 3226, микроавтобусов – 1467), который был выпущен свыше 25 лет назад. Однако в связи с очередной сменой правительства выполнение упомянутого декрета отложено на дек. 2001г.

Согласно принятым минтрансом нормам, начиная с 2004г. обществ. пассажирский автотранспорт будет иметь возраст не более 18 лет.

В 2000г. Перу импортировала 67,8 тыс.ед. автотранспорта, в т.ч. 13,8 тыс. ед. новых и 55 тыс.ед. – б/у (в 1999г. – 76,28 тыс.ед., новых – 16,33 тыс.ед., б/у – 59,950 тыс.ед.). Сумма полученных импортных пошлин составила 195 млн.долл. (в 1998г. – 394 млн.долл., в 1999г. – 244 млн.долл.).

Продажа нового автотранспорта в 2000г. снизилась на 15,5%, а б/у – на 8,3%. За последние два

года число занятых на фирмах по продаже автотранспорта сократилось вдвое (1998г. — 12700 чел., 2000 — 6500 чел.).

В фев. 2001г. декретом правительства снижен на 20% (с 30% до 10%) селективный налог на новые автомобили. Ранее общая сумма налогов на новые автомобили составляла 71,8% от цены СИФ, в наст. вр. сумма налогов составляет 45,4% от цены СИФ.

По данным Ассоциации компаний-импортеров автотранспорта из стран Лат. Америки б/у автомобили импортируют только Перу, Боливия и Эквадор.

По оценке Нац. союза владельцев грузового автотранспорта в 1996г. в стране насчитывалось 80 тыс. грузовиков, суммарная стоимость которых составляла 5,5 млрд.долл., в 2000г. насчитывалось 120 тыс. грузовиков общей стоимостью 2,7 млрд.долл. В 1996г. средний возраст грузовиков составлял 15-16 лет, а в 2000г. — 24г.

30% грузового автотранспорта не работало вследствие снижения грузовых тарифов и уменьшения объемов грузопоставок.

Б/у автомобили (75%) поступили в страну через СЭЗ на севере (Тумбес), на юге (Ило и Матарани), а 25% — через Центр. таможню.

При ввозе через свободные зоны не взимается избирательный налог на потребление (селективный), который для новых автомобилей составлял 30% от цены ФОб. В сент. 2000г. был принят декрет о снижении избирательного налога для новых автомобилей до 10% от цены ФОб.

В 2000г. действовал Ген. закон о наземном транспорте №27181, который предусматривает обязат. страхование всех без исключения транспортных средств.

В импорте автомобилей в 2000г. 1 место заняла компания Nissan (21%), 2 — Toyota (16%), 3 — Daewoo (12%). Местная сборка автотранспорта в 2000г. не производилась.

В 2000г. было произведено 1,25 млн. автошин, из которых 35% было экспортировано в страны Лат. Америки (в Венесуэлу, Колумбию, Боливию — беспшлинно). Основной производитель автошин в Перу — компания Goodyear del Peru.

Внутр. потребность Перу составила около 1,56 млн. автошин, из которых около 48% автошин было импортировано в основном из КНР, Индонезии, Таиланда, США, а также небольшое количество из **России** (50 тыс.долл.). 30% импортных автошин поступают в страну бракованными. По сравнению с 1999г. объем запродаж автошин внутри страны снизился на 10%.

Автотранспорт в 1999г. В дек. 1999г. сдан в эксплуатацию участок автодороги Ило-Десагудеро, протяженностью 397,2 км. Стоимость проекта — 182 млн.долл. В июле 1999г. министерство транспорта и связи приступило к строительству автодороги между г.г.Арекипа и Пуно, протяженностью 149,5 км. Стоимость проекта оценивается в 78,6 млн.долл., из которых 50% выделяет центр. правительство и 50% — фонд эконом. сотрудничества Ultramar (Япония). Завершение строительства было намечено на конец 2000г.

В 1999г. программа реконструкции и ремонта шоссе дорог выполнена только на 37%. Министерство перенесло на 2000г. передачу в концессию частным компаниям 11 участков автодорог нац. уровня.

В I кв. 1999г. минтранс принял Программу развития дорожной сети страны. На первом этапе (1999-2002гг.) предусматривается строительство 11 тыс.км. дорог в сельских зонах в 12 департаментах страны. Планируемые капвложения составят 250 млн.долл. Второй этап (2002-05гг.) предусматривает реконструкцию 8 тыс.км дорог в остальных 12 департаментах. Капвложения будут порядка 200-230 млн.долл.

В 2000г. предполагалось поддержать в рабочем состоянии 11990 км. автодорог, восстановить 376 км. автодорог, разрушенных в 1997-1998г.г. во время климатического явления El Nino. Затраты составят порядка 460 млн.долл., из которых 48% поступит за счет внешних займов, 36,5% — за счет госбюджета, 15,5% — за счет частных структур. Строительство и реконструкция автодорог продолжали финансировать МАБР, ВБ, KFW (Германия), САФ и ОЕСФ (Япония).

Автопарк Перу насчитывает 1,1 млн.ед. автотранспорта. В г.Лима сосредоточено 800 тыс.ед. или 70% всего автотранспорта страны. Возраст свыше 20 лет имеет 40% автотранспорта.

В 1999г. Перу импортировала 76280 ед.автотранспорта, в т.ч. 16330 ед.новых и 59950 ед. — б/у. Импорт новых автомобилей снизился на 52% по сравнению с 1998г. Сумма полученных импортных пошлин составила 156 млн.долл. (в 1998г. — 304 млн.долл.).

Продажа нового автотранспорта снизилась на 54%, а б/у — на 7%. Только в г.Лима в 1999г. было закрыто 42 агентства по продаже автомобилей. Причина падения спроса: общее снижение платежеспособности населения и высокий банковский процент, причем отдельные банки отказывали в предоставлении кредитов на приобретение автотранспорта.

Б/у автомобили (75%) поступили в страну через свободные зоны торговли на севере (Тумбес) и на юге (Ило, Матарани), а 25% — через центр. таможню. При ввозе через свободные зоны не взимается избират. налог на потребление (селективный) в 30% от цены ФОб.

8 окт. 1999г. принят Генеральный закон о наземном транспорте №27181, который предусматривает **обязательное страхование всех без исключения автотранспортных средств.**

В 1999г. местная сборка автотранспорта не производилась. В импорте 1 место занимает Toyota, 2 — Nissan, 3 — Daewoo. Рос. заводы автотранспорт и запчасти к нему не поставляли.

Автотранспорт был загружен только на 50%. На конец 1999г. в Перу насчитывалось 5 тыс. автомобилей, работавших на сжиженном газе. По сравнению с 1998 годом в 1999г. производство шин для тракторов увеличилось на 19,6%, для автомобилей на 2%, а для грузовиков и автобусов снизилось на 21,5%.

Внутренний рынок за счет собственного производства был обеспечен на 65%, а на 35% — за счет импорта. В 1999г. было импортировано автошин на 22,6 млн.долл., а экспортировано на 9,1 млн.долл. Сырье (95%), необходимое для производства автошин, импортируется.

Рынок тракторов и с/х техники. В Перу тракторная техника используется только в горнодобыче и при строительстве дорог, а в сельском хозяйстве основные виды работ осуществляются вручную.

Импорт в 2000г. тракторной техники, в ед.

Тип	Новые	Б/у	Всего	%
Погрузчики	293	48	341	34,5
Трактора	233	75	308	31,1
Экскаваторы	68	40	108	10,9
Грейдеры	88	9	97	9,8
Другие	108	26	134	13,5
Всего	790	198	988	100

Лидером на местном рынке тракторной техники, безусловно, является амер. компания «Катерпиллер». Объем импорта ее техники превышает 40% от общего импорта тракторов.

В 2000г. в Перу импортировано 988 ед. тракторной техники

Тип	Новые	Б/у	Всего	%
Caterpillar	370	37	407	41,1
Komatsu	149	17	166	16,8
Оупарас, ед.	34	5	39	3,9
Agco/M.Ferguson	18	17	35	3,5
Volvo	24	11	35	3,5
Tamrock	23	2	25	2,5
Liebherr	17	2	19	1,9
Fiattallis	10	8	18	1,8
Bobcat	17	-	17	1,7
N.E.	12	4	16	1,6
New Holland	16	-	16	1,6
John Deere	9	6	15	1,5
Case	10	1	11	1,1
Другие	81	88	169	17,1
Всего	790	198	988	100

Дистрибуторы тракторной техники предлагают схемы оплаты контрактов, со 100% предоплаты или начальным взносом с дальнейшей проплатой. По прошествии 5-6 лет взамен ранее закупленной техники компании предлагают покупателю (пользователю) ее возврат и приобретение аналогичной модели с доплатой. Сервисное обслуживание развито как в Лиме, так и на периферии. Используются только оригинальные запчасти.

После аграрной реформы 70гг. практически не стало класса крупных землевладельцев, отсутствуют крупные посевные площади в единоличном пользовании. Правда, были созданы с/х кооперативы. Рельеф и ландшафты страны делают неоправданным использование с/х техники на 80% территории. Используются в основном минитракторы с различным навесным оборудованием, но большинство работ выполняется вручную. Из-за труднодоступности многих районов обслуживание эксплуатируемой техники не проводится, и она быстро приходит в негодность. Поставленные ранее 30-силльные трактора китайского производства (3000 ед.) простаивают, и собственники сдают их на металлолом.

Необходимо заменить практически весь парк с/х техники — 5-7 тыс. тракторов и минсельхоз изыскивает средства для их приобретения.

Авиация

Воздушный транспорт. В 2000г. в Перу действовали 8 местных авиакомпаний: Aero Continente, Aerocondor, TANS, Lan Peru, Aviandina, Aero regional, TACA, LANSA, которые эксплуатировали 3 собственных и 39 арендованных самолетов, средний возраст которых составлял 26,5г.

Средний возраст самолетов, эксплуатируемых в 21 стране Лат. Америки — 16,2г., только в Никарагуа (2 самолета) он составляет 27,3г.

В нояб. 2000г. в связи с банкротством прекратила полеты авиакомпания Lan Peru.

В Перу имеется 19 аэродромов. В течение 2000г. внутри страны было перевезено 2,42 млн. пассажиров (в 1999г. — 2,62 млн. чел.) и 59 тыс.т. грузов (в 1999г. — 66,3 тыс.т.).

На межд. авиалиниях работала местная компания Aero Continente и Lan Peru, а также иностр. авиакомпании: «Лан Чили», КЛМ, «Иберия», «Люфтганза», «Америкэн Айрлайнс», «Континенталь Айр», «Ллойд А.Боливиано», «Авиалинеас Аргентинас», АСЕС, «АэроМексико», «Сервивенса», «Кока Аеролайнс», «Кубана де Авиасьон», «Экваториана», «Лаиса», «Лакса», «Авианка», «Вариг», «Дельта», «Аэрофлот» (прекратил регулярные рейсы 18 марта 2001г.).

Самолетами этих авиакомпаний было перевезено 1,95 млн. пассажиров (1999г. — 1,93 млн.).

Объем гражд. перевозок на вертолетах снизился по сравнению с 1999г., в связи с продолжающимся падением спроса на транспортные услуги из-за сокращения объемов буровых работ в сельве.

Рос.-перуанская компания Helisur и ее дочерняя компания Aviasur, а также компания «Черемшанка» в 2000г. оказали транспортных услуг на 2,5 млн.долл. Из трех транспортных армейских вертолетов **МИ-26** был задействован один на 10-15%, второй вертолет был сдан в аренду ООН для работы в Вост. Тиморе, а третья машина второй год находится в разобранном состоянии. Обслуживание аэропортов и другой инфраструктуры осуществлялось гос. компанией Сограс.

В нояб. 2000г. состоялись торги на сдачу в концессию межд. аэропорта «Хорхе Чавес» в г.Лима, в которых первоначально предполагалось участие 4 консорциумов.

Однако не прошли квалификацию три консорциума Aeroportuero Vancouver, Aeroportueros Espanoles, и Aeroportuero de Viena. Торги были присуждены оставшемуся участнику: германо-американо-перуанскому консорциуму Frankfurt-Betchel-Cosapi. Согласно условиям торгов, аэропорт сдан в концессию 15 фев. 2001г. на срок до 30 лет. Консорциум произведет инвестиции в течение первых 42 месяцев в 42 млн.долл., в течение первых 8 лет — в 193 млн.долл. и в течение 30 лет — в 1214 млн.долл. Будет произведена полная реконструкция существующих сооружений, построена вторая взлетная полоса, а также новые терминалы, коммерческий центр, гостиница и т.д.

Аэропорт получит категорию IATA-B, его площадь увеличится с 200 га до 690 га.

Авиарынок. По оценкам Межд. авиаорганизации (МАО) рынку Перу присвоена I категория. В 2000г. в Перу действовали 11 местных авиакомпаний: Aero Continente, Aerocondor, TANS, Lan Peru, Aviandina, Aero regional, Kolibri, TACA, LANSA, TAR, TARAP, которые эксплуатировали 3 собственных и 39 арендованных самолетов, средний возраст которых составлял 26,5г. (в основном «Боинг-727 и «Боинг-737», а также несколько мелких компаний, имеющих по 1-2 авианетки).

Средний возраст самолетов, эксплуатируемых в 21 стране Лат. Америки — 16,2г., только в Никарагуа (имеет два самолета), он составляет 27,3г., т.е. выше, чем в Перу.

В Перу имеется 19 аэродромов. В 2000г. внутри страны было перевезено 2,42 млн. пассажиров (в 1999г. — 2,62 млн. чел.) и 59 тыс.т. грузов (в 1999г. — 66,3 тыс.т.).

В нояб. 2000г. в связи с банкротством прекратила полеты авиакомпания Lan Peru. В фев. 2001г. возник скандал, связанный с тарифной политикой компании «Танс». Данная компания через подставных лиц принадлежала военным, что обеспечивало бесплатное тех. обслуживание, ремонт и заправку самолетов, поэтому она представляла достаточно низкие тарифы. Результатом явилось издание Декрета минтранса (от 2 мая 2001г.) «О запрете перевозки пассажиров и грузов на гос. пассажирских судах» и заявление о закрытии «Танс».

За все время Россия поставила для ВВС – 20 АН-32, 44 вертолета МИ 8/17 и 6 МИ-6; для авиации ВМС – 2 АН-32, 3 МИ-8; для авиации СВ – 3 АН-32 и 40 МИ 8/17. С середины 90гг. все сделки на поставку запчастей, узлов и агрегатов проходили через посредническую компанию «Мобетек», руководимую Мойше Ротшильдом. Представители М. Ротшильда скупали за бесценок авиатехнику и запчасти как в странах бывшего СССР, так и в странах Вост. Европы и затем продавали их в ВС и полицию страны.

К гражд. компаниям, эксплуатирующим авиатехнику рос. и украинского производства, относятся: «Тар» – имеет 2 АН-24 и 1 ЯК-40; «Тарап» – 2 АН-24 и 2 АН-32; «Колибри» – 1 АН-32. Вся эта техника была закуплена в России и на Украине в 90гг. В наст. вр. самолеты изношены в среднем на 70%.

Также в Перу существуют компании, осуществляющие вертолетные перевозки и эксплуатирующие технику рос. производства. Основными являются: «Авиасур» и «Хелисур» – 6МИ-17 и «Хелика дель Орьенте» – 2 МИ-8Т (МТ). Тех. обслуживание, ремонт, продление ресурсов, осуществляют как рос., так и украинские специалисты по частным контрактам.

Уход АО «Авиаэкспорт» с перуанского рынка 1 янв. 2001г. был обусловлен предпочтением руководства ВС и полиции Перу компании «Мобетек».

Уровень цен на предлагаемые запчасти и услуги у АО «Авиаэкспорт» были выше цен поставщиков и производителей на 30%. Поэтому перуанские компании и не хотели иметь дело с объединением и, как например, «Тар» и «Тарап» выходили напрямую на предприятия-производители.

По распоряжению МАО Фед. авиационная служба США курирует авиарынок Перу и 1 раз в квартал осуществляет здесь инспекторские проверки. Американцы постоянно требуют предъявление «Сертификатов типа» на авиатехнику рос. производства, которых из-за того, что эксплуатируемые в стране самолеты морально устарели, нет. Это создает серьезные проблемы у компаний, имеющих рос. технику.

Обслуживание и ремонт авиатехники рос. производства осуществляет авиазавод «Семан» силами перуанских авиаспециалистов при содействии частных перуанских импортеров запчастей. Из-за отсутствия на заводе полного состава оборудования, оснастки и инструмента для ремонта самолетов, необученности перуанских специалистов, отсутствия полных учетных комплектов сертифицированной тех. документации практически невозможен капремонт самолетов на месте. Но перуанские эксплуатирующие организации считают экономически не выгодным направлять авиатехнику на капремонт в Россию.

После развала компании «Мобетек» в данном секторе появилось значит. количество мелких частных компаний, которые не могут обеспечить организованные поставки запчастей и материалов для сервисного обслуживания и ремонта самолетов рос. производства. После ухода из Перу АО «Авиаэкспорт» Россия практически, за малым исключением, потеряла местный рынок. В случае согласованности действий рос. производителей авиатехники, построения гибкой ценовой политики, разработки различных форм оплаты покупателями их продукции, предложение современных моделей самолетов среднего класса, соответствующих межд. стандартам (Сертификат типа) и проработки возможности сдачи их в наем, перуанские авиаперевозчики, возможно, могли бы проявить заинтересованность к приобретению и эксплуатации авиатехники рос. производства.

Грузоперевозки

Ж/д транспорт. Протяженность эксплуатируемых железных дорог составляет 3220км. Ширина колеи – 0,91 и 1,43 м.

Гос. компания «Энафер» располагала 55 тепловозами, 308 грузовыми и 162 пассажирскими вагонами, 8 автовагонами. Техническое состояние тепловозов, вагонов и ж/д путей находятся в неудовлетворительном состоянии. Ж/д транспорт используется лишь наполовину и в основном для перевозки мин. сырья.

В сент. 1999г. Нац. дирекция железных дорог Перу «Энафер» подписала контракт на передачу в концессию на 30 лет на юго-востоке страны с компанией Ferrocarril Transandino, акционерами которой являются компании Sea Containers de Bermuda и Peruval De Peru.

Планируемые на модернизацию железных дорог инвестиции составят 40 млн.долл. В первую очередь будет отремонтирован участок железных дорог Пуно-Порт Матарани для обеспечения грузовых перевозок из Боливии. Одной из основных задач, требующих быстрого решения, является увеличение скорости до 45 км./час. В настоящее время скорость колеблется от 25 до 30 км./час.

Контракт на передачу в концессию на 30 лет железных дорог в центре Перу был подписан с компанией Ferrovias Central Andina. Планируемые инвестиции составят 12,5 млн.долл. В течение 5 лет будет произведена реконструкция ж/д полотна, мостов и всей инфраструктуры с тем, чтобы увеличить грузооборот с 1,3 до 2 млн.т. грузов в год, избавиться от ежегодных убытков в сумме 30 млн.долл. и добиться рентабельности дорог. Акционерами компании являются две англ. компании.

Протяженность эксплуатируемых железных дорог составляет 3200км. Ширина колеи – 0,91 и 1,43 м.

В 1999г. все железные дороги переданы в концессию на 30 лет трем межд. консорциумам.

Ж/д транспорт используется лишь на 50%, в основном для перевозки мин. сырья.

Планируемые на модернизацию ж/дорог инвестиции составят около 40 млн.долл.

Одной из основных задач, требующих быстрого решения, является увеличение скорости до 45 км/час. В настоящее время скорость колеблется от 25 до 30 км/час.

Мортранспорт. В Перу действуют 15 морских и 5 речных портов, а также порт на озере Титикака.

По имеющейся статистике около 95% внешнеторг. грузового оборота страны реализуется, в основном, через порты: Кальяо, Сан-Мартин (Писко), Ило, Чимботе, Пайта.

В 2000г. правительство не производило инвестиций в реконструкцию портов. В прошлом году в портах страны было обработано 2950 судов (1999г. – 3032 судна, 1998г. – 3695 судов), в т.ч. в порту Кальяо – 2085 судов (1999г. – 2136 судов, 1998г. – 2588 судов). Всего в портах было обработано 27 млн.т. внешнеторг. грузов, из которых 10 млн.т. в порту Кальяо, 14 млн.т. (мин. сырье) в частных портах компаний «Southern», «Shounsang» и 3 млн.т. в провинциальных портах. Контейнерные перевозки осуществляются только через порты Кальяо и Пайта. Имеющиеся мощности позволяют обрабатывать 12 контейнеров в час. Тариф за обработку 1 контейнера – 45 долл.

В 2000г. каждое судно обрабатывалось в среднем в течение 20 часов.

В окт. 2000г. 6 крупных межд. консорциумов представили правительству свои тех. и коммерческие предложения на участие в торгах на сдачу в концессию региональных морских портов: Пайта, Салавери, Чимботе, Сан-Мартин и Ило.

Однако 27.11.2000г. торги не состоялись и были перенесены на 2001г. Сроки не определены. Порт Кальяо намечено сдать в концессию во вторую очередь.

В начале 80гг. прошлого столетия торг. флот Перу насчитывал 65 судов, общим дедвейтом 1,1 млн.т., которые в соответствии с действовавшим тогда законодательством были обязаны перевозить не менее 50% экспортных и импортных грузов страны. Перу занимало 5 место среди стран Лат. Америки по наличию торг. флота. К концу 2000г. в стране не имелось торг. судов под нац. флагом.

Все внешнеторг. грузы перевозятся на судах под иностр. флагами. По данным ассоциации судовладельцев Перу местные компании оплатили иностр. судовладельцам в 2002г. стоимость фрахта в 800 млн.долл.

Телекоммуникации

Итоги 2000г. По данным минтранспорта, связи, жилища и строительства на конец 2000г. пришло 11,26 телефонных линий на каждые 100 жителей страны (увеличение составило 0,6% по сравнению с 1999г.), а число пользователей сотовой связью увеличилось на 30,92% и составило 1,17 млн. чел.

Общие иностр. капвложения в связь составили 2,337 млрд.долл. или 25% от общего объема ПИИ.

Иноинвестиции в экономику Перу в 1993-2000гг., в млн.долл.: телекоммуникация и связь – 2617, горнодобыча – 1669, энергетика – 1566, промышленность – 1474, финансы – 1398, торговля – 605, другие – 485. В Перу работают 3 частные компании: «Телефоника», на долю которой приходится 68% внутреннего рынка, Bellsouth – 27%, Nextel – 5%.

Толчком к стремительному росту за последние годы числа объектов телекоммуникации и связи в стране послужила покупка в 1994г. испанской компанией Telefonica de Espana двух нац. фирм СРТ (Compania Peruana de Telefonos) и ENTEL Peru (Empresa Nacional de Telecomunicaciones), специализировавшихся на местном рынке в данной области.

Telefonica de Espana занимает 1 место по объему инвестиций в отрасли (77%), а также в целом во всю экономику Перу (27%), которые в 1993-2000г. достигли 2617 млн.долл. Другими крупными инвесторами на местном рынке телекоммуникаций и связи является Bellsouth (Великобритания) и Corporacion Vicmar (Панама), создавшие в Перу компании Bellsouth Peru; Nextel (Великобритания) и Motorola (США), образовавшие компанию Nextel Peru, итал. корпорации Stet Mobile Holding, Telecom Italia Mobil, открывшие в начале 2000г. в Лиме свои представительства под маркой TIM Peru и специализирующиеся в области высоких технологий скоростной передачи данных компании AT&T (США) и Impsat (Аргентина).

Политика либерализации рынка связи, ориентированная на отмену каких-либо ограничений для возможного участия фирм и организаций, в т.ч. иностр., в развитии отрасли на принципах свободной конкуренции (декрет минтранса, связи и жилищного строительства (МТС) D.S. 020-98), стимулировала рост новых направлений и форм предоставления услуг населению.

В Перу активно функционируют порядка 30 крупных компаний, которые своей деятельностью охватывают фактически весь спектр услуг связи: проводную и сотовую телефонию, транкинг, телевидение, в т.ч. спутниковое и кабельное, Интернет, пейджерную связь, радио, передачу данных. Наибольший рейтинг на рынке связи имеют: Telefonica del Peru, Bellsouth Peru, Telefonica Multimedia, T.S. Telefonica Sistemas, Telecomunicaciones & Representaciones, Telefonica Soluciones Globales, Peru Celular, Alcatel del Peru, Lucent Technologies del Peru, Ingenieria Celular Andina.

Число концессий по видам услуг

	1993г.	2000г.
Телефонная связь (обычная, в квартирах, в офисах)	2	7
Междугородняя и межд. телефонная связь	1	52
Локальная телефонная связь	1	25
Передача данных	1	4
Сотовая телефонная связь	2	5
Сотовая спутниковая телефонная связь	-	3
Транкинг	0	7
Пейджерная связь	5	32
Кабельное телевидение	6	116

Инфраструктура сектора связи, тыс.ед.

	1993г.	2000г.
Число телефонных линий (установленных)	676	2007
Число телефонных линий (в обслуживании)	673	1717
Число линий мобильной связи	56	1222
Общее число абонентов телефонной связи	723	2939
Плотность телеф. линий связи (на 100 жителей)	2,9	11,5
Плотность сотовой телеф. связи (на 100 жителей)	0,2	4,8
Среднее время на выполнение заказа по установке выделенной линии связи	7 мес.	40 дней
Тарифы по подключению к телеф. линии связи	1500\$	49\$
Число абонентов кабельного телевидения	30000	415 000
Число абонентов Интернет	1000	700 000
Использование цифр. технологии в телеф. связи	38,3%	96%
Оптоволоконные телефонные линии связи (км)	200	7000
Число городов с сотовой телефонной связью	7	225

Характерной тенденцией рынка связи Перу является быстрое внедрение в отрасль новых наукоемких технологий – таких, как широкополосные телеком. сети высокой плотности передачи данных, в том числе с использованием оптоволоконных линий связи, беспроводная связь в радиодиапазоне, беспроводной Интернет. Ускорился про-

цесс перехода телеком. сетей на цифровую базу. На рынке стали шире применяться электронная торговля через Интернет, электронные банковские операции, значительно (в 14 раз по сравнению с 1996г.) выросло число пользователей Интернет (в основном за счет широко распространенных в крупных городах интернет-кафе (*cabinas publicas*)), а также число абонентов сотовой телефонной связи. На местном рынке сотовой связи представлены практически все самые популярные в мире ее стандарты: TDMA (Bellsouth Peru), CDMA (Telefonica del Peru) и GSM (TIM Peru). Оборудование для сотовой телефонии поставляются такими крупными и широко известными в мире компаниями как Motorola (стандарты CDMA, TDMA, GSM), Nokia (TDMA, GSM); Samsung (CDMA, GSM), LG (TDMA, CDMA), Ericsson (TDMA).

В гос. плане развития сектора связи Перу на период до 2003г. продолжают оставаться актуальными задачи по достижению плотности телефонизации населения в стране до 20 линий на каждые 100 жителей, сокращению сроков выполнения заявок на установку телефонных линий до 5 дней, расширению возможностей по доступу к услугам через Интернет.

Законодательство в области электронной торговли. Основным актом является «Закон о цифровой подписи и цифровом сертификате» от 28 мая 2000г. (закон №27269). Основной задачей данного законодат. акта является регулирование применения электронной подписи, которая после вступления в силу Закона стала иметь такие же юридические последствия, что и рукописная подпись. Данный Закон применяется к тем электронным подписям, которые, ставясь в конце какого-либо документа или письма, или логически ассоциируясь с ним, могут идентифицировать лицо, которое подписало документ, а также гарантировать идентичность и целостность документа.

Закон о цифровой подписи и цифровом сертификате определяет электронную подпись как какой-либо символ электронного средства, используемого или принятого стороной с точным намерением подтвердить свою связь с документом, а также подлинность документа, и которая несет в себе все или отдельные признаки рукописной подписи.

Цифровая подпись является видом электронной подписи, но, в отличие от нее, основывается на асимметричной технике шифрования, что подразумевает использование двух независимых друг от друга шифровальных ключей: частного и гос. Эти два типа ключей не имеют никакой математической связи друг с другом, с тем, чтобы знание одного из них не повлекло полную расшифровку подписи.

Цифровая подпись имеет юридическую силу только при наличии цифрового Сертификата, который подтверждает подлинность цифровой подписи и ее принадлежность юридическому или физическому лицу. Владелец подписи обязан предоставлять достоверные и точные сведения относительно своей личности сертифицирующим организациям и третьим лицам, с которыми его связывают деловые или торговые отношения и в электронной переписке с которыми он использует цифровую подпись.

Ст. 6 Закона определяет цифровой сертификат как электронного документа, составленно-

го и подписанного цифровым способом (с использованием двух цифровых ключей) органом, уполномоченным выдавать подобные сертификаты. Цифровой сертификат подтверждает личность владельца цифровой подписи.

Цифровой сертификат содержит: данные, которые идентифицируют владельца подписи; данные, которые идентифицируют орган, выдавший данный сертификат; гос. шифровальный ключ; методологию идентификации цифровой подписи владельца; номер серии и срок действия сертификата; цифровую подпись органа, уполномоченного выдавать цифровые сертификаты.

Законом гарантируется конфиденциальность любой информации, предоставленной владельцем цифровой подписи для получения цифрового сертификата. Раскрытие данной информации может быть осуществлено только по решению суда. Органы, уполномоченные выдавать цифровые сертификаты, не несут ответственности за конфиденциальность частного шифровального ключа.

Цифровой сертификат прекращает свое действие: по требованию владельца цифровой подписи; в случае возобновления действия сертификата уполномоченным органом; истечения срока действия; прекращения деятельности органа, уполномоченного выдавать цифровые сертификаты.

Цифровой сертификат может прекратить свое действие по решению уполномоченного органа если: было определено, что информация, которая содержится в цифровом сертификате неточная или была изменена; в случае смерти владельца сертификата; в случае невыполнения владельцем сертификата обязательств, содержащихся в договоре с органом, уполномоченным выдавать цифровые сертификаты.

Цифровые сертификаты, выданные иностранными органами, имеют такую же юридическую силу, что и нац., только в случае их признания соответствующими органами исполнит. власти Перу.

Закон о цифровой подписи и цифровом сертификате предусматривает создание двух типов органов.

Сертифицирующий орган выдает сертификаты, регулирует их использование, отменяет их действие, а также оказывает другие услуги, связанные с хождением цифрового сертификата и обеспечением его безопасности.

Регистрирующий орган выполняет функцию проверки предоставленной физ. лицом информации, определяет владельца цифровой подписи, принимает или отклоняет прошение о выдаче цифрового сертификата или отмене его действия.

Закон допускает соединение функций сертифицикации и регистрации в одном органе. Сертифицирующий орган ведет регистр всех выданных сертификатов с обязательным указанием гос. шифровального ключа. Закон закрепляет свободное право доступа любого юридического или физического лица к данным, содержащимся в данном регистре.

Принятие 28 мая 2000г. Закона о цифровой подписи и цифровом сертификате повлекло за собой внесение изменений в Гражд. кодекс от 24 июня 2000г. (Закон №27292). Помимо этого 17 июня 2000г. был принят Закон №27309, который вносит изменения в Уголовный кодекс, предусматривая уголовное наказание за преступления в сфере компьютерных технологий. За доступ к базам данных,

проникновение в компьютерные сети или части таковых незаконным образом с целью копировать их схемы работы или копировать часть информации содержащейся в базах данных УК Перу предусматривал лишение свободы на срок до 2 лет. За то же преступление, но совершенное с целью получения эконо. выгоды, срок лишения свободы составит 3г.

За незаконное проникновение в компьютерные сети или базы данных с целью нарушения их работы или их уничтожения срок наказания составит 3-5 лет. Если такое проникновение было осуществлено лицом с использованием служебного положения или такого рода незаконный доступ представляет угрозу нац. безопасности, срок лишения свободы составит 5-7 лет.

Медицина

Инфекционные заболевания. В последние годы, по оценкам Всемирной организации здравоохранения (WHO), Перу продолжает оставаться в латиноам. регионе страной с наиболее сложной санэпидемиологической обстановкой.

Минздравом Перу разработана гос. программа по борьбе с инфекционными заболеваниями, реализация которой поручена Гл. управлению по эпидемиологии LOGEMS (La Oficina General de Epidemiologia del Ministerio de Salud). Создан банк данных, который еженедельно обновляется сведениями обо всех регистрируемых на территории страны вспышках инфекционных заболеваний. К наиболее опасным и характерным для Перу инфекциям LOGEMS относят холеру, чуму, желтую лихорадку, малярию, лихорадку Дэнге, энцефалит, менингит, корь, столбняк, дифтерит, СПИД, гепатит, тиф, туберкулез.

Определенный опыт борьбы с данными заболеваниями накоплен ведущим в стране Нац. институтом здоровья INS (Instituto Nacional de Salud). В плане совместной работы с перуанскими медиками иностр. ученых привлекает уникальный по своему количеству и составу природный депозиторий разнообразных патогенных микроорганизмов (вирусов, бактерий, паразитов, грибов), распространенных в районах Амазонской сельвы и представляющих обширную базу для проведения серьезных научных исследований. Перуанские медики сосредоточили основные свои усилия на разработке методов профилактики и лечения тех заболеваний, которые отличаются массовостью или являются причиной высокого процента смертности среди населения.

В 2001г. особую обеспокоенность у минздрава Перу вызвали многочисленные вспышки заболевания лихорадкой Дэнге, геморрагическая форма протекания которой ведет, как правило, к летальному исходу. Эпидемии Дэнге отмечены в ряде сев. провинций Перу (Тумбес, Пьюра, Ламбуэке, Трухильо). Только за последнюю неделю янв. 2001г. было официально зарегистрировано 1230 случаев заболеваний лихорадкой Дэнге. Более того, впервые в мировой мед. практике у одного из пациентов была выявлена особо редкая форма данного заболевания, возбудителем которой оказались одновременно все 4 известные в науке разновидности вируса Дэнге (DEN1, DEN2, DEN3, DEN4).

Эффективно проводившаяся в Перу борьба с малярией столкнулась с проблемой преодоления

появившейся у возбудителя данной инфекции (*P.falciparum*) устойчивости к лекарствам и медикаментам, успешно применявшимся при профилактике и лечении данного заболевания на протяжении многих лет (chloroquin, fansidar и их производным). Перспективным в этой связи является переход к использованию медикаментов третьего поколения, а именно mefloquin, quinin, artemisin и их производных, что нашло также свое отражение в Гос. программе по борьбе с малярией.

Сходной по характеру с вышеупомянутой проблемой является задача организации в стране широкомасштабной профилактики туберкулеза, отличающегося мультирезистивностью к традиционно использовавшимся ранее лекарствам. Нац. институтом здоровья Перу разработаны новые подходы и методики борьбы с туберкулезом на основе применения в лекарствах, таких компонентов, как etionamid, ciprofloxacin, kanamicin.

Актуальной является также реализация Нац. программы вакцинации населения страны против желтой лихорадки. Несмотря на то, что главные очаги инфекции расположены в центр. сельве Перу (пров. Паско, Хуни, Хуануко), данное заболевание в силу миграционных явлений является опасным для всей страны. Проведенная в стране в 1995г. кампания по вакцинации населения, в ходе которой было использовано 5 млн. доз вакцины против желтой лихорадки (Stamaril, лаб. Pasteur Merieux, Франция), не позволила избежать 400 смертных случаев. В 2000г. возбудитель желтой лихорадки *A.aegypti* был зарегистрирован в окрестностях Лимы (р-не Римак). Проведение соответствующей вакцинации в масштабе всей страны сдерживается высокими ценами на вакцины против желтой лихорадки, закупаемой Перу у зарубежных производителей (лаб. Verna, Швейцария; Glaxo – Smith Kline, США – Великобритания, Pasteur Merieux, Франция).

Перспективными направлениями сотрудничества с Россией в области развития и совершенствования системы здравоохранения в Перу могут быть поставки в Перу: вакцин и других профилактических средств отечественного производства против таких заболеваний, как желтая лихорадка, гепатит А и В, полиомиелит, грипп, а также мультивалентных вакцин gubeola-paperas-sarampion, difteria-tetanos-pertusis; антибиотиков и анальгетиков; мед. оборудования, в частности измерителей артериального давления, стетоскопов, аппаратов для переливания крови, электрокардиографов, офтальмоскопов, аппаратов ультразвукового сканирования и пр.

Необходимыми фин. средствами для поддержания серьезного делового сотрудничества с зарубежными партнерами обладает минздрав Перу, Управление по соцстраху Essalud, Военно-мед. управление минобороны, Нац. полиция, а также ряд крупных частных клиник.

Рынок растит. медпрепаратов. Мировая торговля производными растений, благотворно влияющих на здоровье человека, достигает ежегодно 7 млрд. долл.. И к 2010г. достигнет, согласно прогнозам Перуанского института мед. растений (IPPM), 100 млрд.долл.

Перуанская флора насчитывает 50 тысяч видов растений, т.е. 20% от имеющихся на планете, но экспортирует растит. медпрепаратов лишь на 2 млн.долл. в год, что представляет собой 0,03% от

соответствующего сегмента мировой торговли. Перу является в основном экспортером сырья, в то время как другие страны дают добавленную стоимость этим же продуктам, и зачастую реэкспортируют их по ценам, во много раз превышающим исходные. Например, «сырье» известного мед. растения — корня маки, которое используется для производства 100 таблеток этого продукта, покупается за 0,5 доллара и экспортируется затем за рубеж по цене от 3,7 до 4,5 долларов, тогда как конечный продукт продается за 80 долл. (в Японии и Зап. Европе). В 1995-97гг., когда на мировом рынке наблюдался максимальный уровень спроса на другое местное растение — «кошачий коготь» (*una de gato*), — Перу экспортировало «сырье» данного вида на 4 млн.долл. Если бы конечный продукт был произведен в самом Перу, доходы от продаж по самым скромным подсчетам составили бы 71 млн.долл.

В некоторых случаях ситуация усугубляется еще и тем, что экспортируются не только «сырье», но и семена растений, которые позволяют репродуцировать их в условиях стран-импортеров. Наиболее известный случай в этом ряду — продажа семян хинного дерева, которое в Перу практически совсем исчезло, зато успешно произрастает в ряде стран ЮВА и Центр. Америки, откуда его продукт и экспортируется для последующей трансформации в хорошо известный хинин.

В этой связи, одной из главных задач государства, наряду с содействием развитию частных инвестиций в отрасль, является достижение межд. правового признания «нац. принадлежности» этих продуктов. Это позволило бы избежать известного случая с уже упомянутым «кошачьим когтем», получившим всемирную известность именно как «перуанский кошачий коготь». Его «нац. принадлежность» и придавала продукту особую ценность, однако со временем данный первичный продукт превратился в обычное сырье и в наст. вр. главными экспортерами его мед. производных являются США и Чили, намного опережающие следующую за ними Перу.

Производством конечных мед. продуктов из перуанских растений занимаются, в основном, североам. и западноевропейские компании, которые могут в весьма короткие сроки наладить производство любого нового препарата непосредственно в своих странах, а не в Перу. Многие местные лаборатории натуральных продуктов также были приобретены зап. фарм. фирмами.

Натуральная медицина является базовой для 80% населения всех развивающихся стран мира. 25% фарм. продуктов базируются на мед. растениях и этот процент неуклонно растет. **Только в одной перуанской сельве насчитываются 2 тыс. растений используемых в мед. целях**, из которых известны лишь от 15 до 20 видов, в то время как другие упомянуты в этнологических и этноботанических научных исследованиях, но еще до конца не изучены.

СМИ

Печатные СМИ отличает широкий спектр предлагаемой информации, современная полиграфическая база. Практически **все газеты и журналы**, за исключением офиц. правит. «Перуано», **независимы от государства и, несмотря на отдельные попытки нажима со стороны госструктур,**

присдерживаются собственных позиций. Фин. положение большинства печатных СМИ не позволяет им содержать корпункты за рубежом. Публикуемые материалы, а также их анализ основаны на сообщениях нац. информагентства «Андина», а также зап. АП, ЭФЭ, Франс-пресс, Рейтер. Большинство СМИ являются АО с участием как физ., так и юр. лиц, в соответствии с законодательством, только из числа перуанских граждан.

Крупнейшей и наиболее авторитетной газетой в Перу является «Комерсио» (*El Comercio*). Издается с 1839г. Тираж обычного выпуска — 180 тыс.экз., воскресного — 250 тыс. Основной номер состоит из 5 крупных разделов по главным направлениям внутренней жизни страны, политики, экономики, межд. событий, и т.д. Публикует серьезные аналитические материалы. Газета богато иллюстрирована, имеет ряд еженедельных тематических приложений. Издается на собственной полиграфической базе с использованием самого современного оборудования.

Будучи традиционно умеренно-консервативного толка, в целом проявляет лояльность по отношению к гос. власти, хотя по отдельным вопросам высказывается и с противоположной офиц. точки зрения. Является членом регионального пула «Группа ежедневных газет Америки». Представляет собой ЗАО, с 1875г. по настоящее время в основном принадлежащее старинному перуанскому аристократическому клану — семье Миро Кесада.

Правоконсервативная газета «Эспресо» (*Expreso*) — издается с 1961г. Основана известным перуанским обществ. деятелем и меценатом М.Мухика Гальо, впоследствии была приобретена крупным предпринимателем М.Ульоа. В свое время активно поддерживала правительство Ф.Белаунде Терри.

Содержит обширные разделы по вопросам политики, экономики, межд. событий, культуры и спорта. Имеет репутацию серьезного и основательного издания. Является во многом, как считают, подспорьем перуанских силовых министерств. Придерживается по ряду вопросов проправит. позиций. Тираж — 50 тыс.экз.

Газета «Перуано» (*El Peruano*) является офиц. органом исполнит. власти. Считается старейшим печатным изданием страны, основанным еще в 1825г. С.Боливаром. Главный упор делает на освещении внутренних событий и публикации офиц. хроники. В отдельном ежедневном приложении выходят все документы и постановления различных ветвей гос. власти. Аналитические статьи и публицистика выдержаны, как правило, в нейтральных тонах, дискуссии по острым проблемам газетой избегаются.

Главным рупором оппозиции является газета «Република» (*La Republica*). Один из ее основателей и нынешний главный редактор — леворадикально настроенный депутат Конгресса Густаво Моме. Газета считается одной из крупнейших в стране (тираж — до 80 тыс.экз.) и достаточно информативной. Однако способ подачи материалов с упором на сенсационность, гипертрофированное изображение роли оппозиции и далеко не всегда обоснованные нападки на правительство позволяют с полным основанием говорить о ее скандальной репутации и низкой популярности среди большинства политиков и предпринимателей умеренных взглядов. Это делает ее во многом газетой, ориентированной на широкого обывателя.

Основной газетой делового мира является издающаяся с 1989г. «Хестьон» (Gestion). Главное место в ней занимают тщательно выверенные и содержательные материалы на фин.-эконом. темы, в т.ч., по вопросам мировой экономики. Информативно, хотя и достаточно сжато освещаются события межд. жизни, в спокойных тонах сообщается о происходящем в России. Несмотря на сравнительно небольшой тираж (25-30 тыс.экз.), считается одной из ведущих газет страны.

В 1997г. появилась и довольно быстро завоевала популярность газета «Камбио» (Cambio), одним из учредителей которой является основная нац. авиакомпания «Аэроконтиненте». Имеет центристскую направленность, отличается высокой информативностью, достаточно интересными аналитическими материалами, большим количеством цветных иллюстраций. Тираж — 15 тыс.экз.

Существенные изменения претерпел журнал «Си» (Si), который стал цветным, издающимся на современной полиграфической базе. Качественно изменились и его публикации — в сторону большей глубины анализа. Материалы стали намного интереснее, охватывают самый широкий диапазон проблем внутривосточ. обстановки в Перу и современных межд. отношений.

Среди других иллюстрированных еженедельников следует выделить журналы «Хенте» (Gente) и «Каретас» (Caretas). Первый уделяет значительное место событиям внутри страны и светской хронике, придерживается проправит. ориентации. Второй журнал (его главный редактор Э.Силери является пред. совета перуанской прессы) более аналитичен, охватывает несколько более широкий спектр проблем. Придерживается умеренно консервативной линии, но по многим вопросам внутренней политики выступает с активной критикой в адрес правительства.

В конце 1999г. в связи с гибелью в автокатастрофе крупнейшего перуанского предпринимателя А.Марсано Порреса прекратила свое существование выходившая на его средства с 1996г. авторитетная газета «Соль» (El Sol), которая занимала видное место среди нац. СМИ. В ее коллективе работали многие популярные перуанские журналисты и аналитики.

Недвижимость

Основной объем строит. работ ведется в столице Перу — Лиме, а также в городе-спутнике Кальяо и их окрестностях, где в целом проживает 9 млн. чел., что составляет более трети населения страны.

Общий эконом. и полит. кризис в стране, а также негативные последствия климатического явления El Nino не способствовали развитию такой зависимой от госбюджета отрасли, как строительство, в которой, начиная с 1997г., обозначился явный спад. Так, по данным Ассоциации строит. фирм и организаций Сареко (Camara Peruana de la Construccion), в 1999г. было построено 2,2 млн.кв.м. площадей зданий, что на 27,19% меньше, чем в предыдущем 1998г. Объемы и динамика строительства в Перу в 2000г. оставались примерно на уровне предг., что было обусловлено возобновлением в правительстве дебатов по ратифицированию разработанной в минтранспорта, связи и строительства в 1999г. программы Mi Vivienda, предусматривающей постройку 50 тыс. квартир за 3г.

Наибольшая активность на рынке недвижимости Перу наблюдалась при строительстве объектов жилья, составив 62,2% общего количества введенных в строй площадей. Новой тенденцией последних двух лет стало строительство отелей высокого класса, представительств банков и компаний, коммерческих центров (25,6%), а также объектов для культмассового отдыха и больниц.

Типы объектов недвижимости

	площадь, кв.м.	%
Жилье	1.377.983	62,2
Офисы и адм. здания.....	130.363	5,9
Коммерческие центры и торг. точки	140.462	6,3
Прочие здания (отели).....	565.881	25,6
Итого.....	2.214.689	100

Жилой фонд 1999г. в г.Лиме и окрестностях.
Состоит из многоквартирных зданий и коттеджей

Объекты	Готовые к продаже		Запланир. к продаже		Итого	
	кол-во	%	кол-во	%	кол-во	%
Коттеджи	118	2,60	7	1,30	125	2,50
Квартиры	4.352	97,40	521	98,70	4.873	97,50
Итого.....	4.470	100,00	528	100,00	4.998	100,00

Анализ рынка недвижимости жилья позволяет сделать выводы: существенное доминирование предложений по продаже квартир над предложениями по продаже домов (коттеджей); наибольшее число квартир, которые строятся и предлагаются к продаже, имеют цены в интервале от 40 до 100 тыс.долл.; доминирование строительства частных квартир над кооперативными; 56% всех строящихся домов имеют жилплощадь в интервале 151-300 кв.м., а 66% всех строящихся квартир соответственно имеют жилую площадь в интервале 61 до 120 кв.м.; усредненная стоимость домов (коттеджей) составляет 128 тыс.долл., квартир — 87 тыс.долл.; 59,4% всех предложений составляют жилые площади, готовые к немедленной продаже, причем, для 38,1% этих предложений возможна с рассрочкой платежей.

Объемы продаж жилой площади в 1999г. в Лиме

и соотв. предложений в зависимости от цен на квартиры

Стоимость квартир, долл.	Продан. квартиры		Квартиры к продаже	
	кол-во	пл., кв.м.	кол-во	пл., кв.м.
Менее 15000	1	90	5	257
15001-20000.....	12	1593	29	2473
20001-30000.....	77	5020	458	31596
30001-40000.....	86	6365	552	42957
40001-50000.....	124	11200	630	55673
50001-60000.....	157	14753	631	58836
60001-70000.....	117	11232	439	45029
70001-80000.....	133	12518	463	47999
80001-100000.....	191	21300	629	70194
100001-120000.....	94	12608	277	37380
120001-150000.....	67	10438	281	43634
150001-200000.....	179	30594	303	52450
200001-250000.....	101	19777	134	27951
250001-300000.....	22	5826	45	11780
300001-500000.....	54	18594	82	25398
Более 500000.....	18	8777	40	23214
Итого.....	1441	191685	4998	576821

Наибольшее число квартир строится в относительно благоустроенных районах — таких, как Сантьяго-де-Сурко и Сан-Борха. Активно застраиваются районы для средне обеспеченных жителей города, в таких районах, как Хесус Мария и Магдалена. Стабильностью по строительству и продажам отличаются престижные районы столицы, такие как Мирафлорес, Сан Исидро и Ла Молина.

Структура предложений по продаже квартир в г.Лиме и окрестностях

	Кол-во квартир	Ср. цена долл.	Ср. пл. кв.м.	Цена за кв.м., долл.
Мирафлорес.....	625	101293	110,60	916
Сан Исидро.....	498	192179	174,30	1038
ЛаМолина.....	451	79312	120,10	652
Сантьяго-де-Сурко, Сан-Борха.....	1468	98303	123,40	759
Хесус Мария, Линсе, Магдалена, Пуэбло Либре, Сан Мигель.....	944	45715	88,40	527
Барранко, Чоррийос, Суркийо.....	192	66839	108,00	561
Ате.....	105	42947	97,10	448
Серкадо-де-Лима, Ла Виктория, Сан-Луис.....	79	37791	85,10	449
Карабайо.....	59	24100	72,00	335
Эль Агустино, Сан-Хуан де Луриганчо.....	205	24751	66,90	372
Сан-Хуан де Мирафлорес.....	7	15571	62,90	275
Пунта Эрмоса, Сан-Бартоло, Санта-Мария-дель-Мар.....	59	102822	129,50	803
Калья, Ла Перла, Ла Пунта.....	181	49570	81,10	608
Итого.....	4873	87015	113,50	706

Предложения по продаже домов (коттеджей) в г.Лиме

	Кол-во квартир	Ср. цена долл.	Ср. пл. кв.м.	Цена за кв.м., долл.
Мирафлорес.....	1	580000	530,00	1094
Ла Молина.....	68	181465	250,60	718
Чоррийос.....	15	126933	182,00	646
Чаклайо, Сайта Анита.....	35	28698	72,00	409
Сан-Хуан де Луриганчо.....	4	21500	80,00	269
Сан-Хуан де Мирафлорес.....	2	46000	330,00	151
Итого.....	125	128048	190,40	603

Строительство торг. площадей (точек) характеризуется: 1. 90% всех предложений представляют собой готовые к немедленной продаже площади; 2. 70% всех предложений по продажам имеют цены до 30 тыс.долл.; 3. Средняя цена коммерческих точек — 32 тыс.долл., из расчета 3930 долл. за кв.м.; 4. 40% готовых к продаже готовых площадей предлагается с рассрочкой платежей.

Строительство офисов: 1. В год строится и предлагается к продаже порядка 220 отдельных офисов; 2. 74% всех предложений имеют ценовой интервал от 200 до 500 тыс.долл.; 3. Средняя цена офиса 434 тыс.долл. из расчета 1162 долл. за кв.м.; 4. 23% всех предложений относятся к предложениям с рассрочкой платежей.

Предложения по продажам торг. площадей с учетом района в Лиме

	Кол-во квартир	Ср. цена долл.	Ср. пл. кв.м.	Цена за кв.м., долл.
Мирафлорес.....	625	101293	110,60	916
Мирафлорес.....	31	98910	53,8	1882
Сан-Исидро.....	2	450000	250	1800
Ла Молина.....	2	19000	27,5	691
Сантьяго-де-Сурко, Сан-Борха.....	64	23486	19,3	2158
Хесус Мария, Линсе, Магдалена, Пуэбло Либре, Сан-Мигель.....	394	23866	16,3	1893
Чоррийос, Суркийо.....	13	12644	12,2	1379
Ате.....	696	21247	9,3	2449
Брена, Ла Виктория.....	3472	36386	6,8	4696
Карабайо.....	12	3833	9,3	413
Эль Агустино.....	6	54400	136	400
Сан-Хуан де Мирафлорес.....	51	16894	6,6	2571
Калья, Ла Перла.....	79	8932	9	1192
Итого.....	4922	32385	8,8	3930

В 1994г. в Перу насчитывалось 2800 гостиниц различных категорий обслуживания (от одно до пятизвездочных). За последние годы, благодаря развитию туризма, строительство отелей в Перу

получило размах в основном за счет инвестиций частных компаний, в т.ч. межд. банков. В результате число отелей увеличилось на 70%, достигнув 5 тыс. Характерной особенностью при этом является переход от строительства сравнительно недорогих в обслуживании гостиниц (трехзвездочных) к отелям представительского класса (пятизвездочным). Примером может служить ввод в строй в 2000г. в Лиме в самом престижном ее районе (Мирафлорес) одной из наиболее дорогих гостиниц в городе «Мариот-Отеля» (с видом на океан). В сент. 2000г. было также объявлено о начале строительства новой сети пятизвездочных отелей «Лос Дельфинос» и «Шератон» в г.г.Куско, Арекипа и Кахамарка, и аналогичного по категории отеля «Фор Пойнте» — в г.г.Лима, Арекипа и Чиклайо.

Объемы инвестиций и площадей построенных в последнее время в Лиме отелей межд. класса

Гостиницы	млн.долл.	спальных мест
Country Club.....	10,5	76
Las Paltneras.....	3,8	42
Del Pilar.....	4	53
Posada del Inca San Isidro.....	2,5	5
Posada del Inca Miraflores.....	0,6	28
Alcala del Rio.....	2	45
El Dorado Plaza.....	4	60
San Bias.....	1,5	30
Los Girasoles Inn.....	0,5	30
El Pueblo.....	5,5	235
Carrera.....	1,5	98
Los Tallanas.....	4	44
Swishshotel.....	35	244
Los Delfinos.....	24	220
Apart Hotel Las Americas.....	15	64
Ampliacion Hotel El Olivar.....	9	67
Hotel Boulevard.....	2,5	45
Holiday Inn Lima.....	9,0	100
Apart Hotel del Pilar.....	5	96
Park Suites Barranco.....	1	45
Hotel Palace.....	4	54
Suite Hotel san Isidro.....	60	85
Miraflores Park Plaza Lima.....	15	74
Apat Hotel Sol de Oro Suites.....	7	-
Marriot.....	70	300
Melia.....	15	180
Apart Hotel Conquistadores-Best Western.....	2	-

Размах в Лиме получило строительство крупных объектов, для размещения представительств компаний, в т.ч. иностр. В числе наиболее масштабных проектов: Centra Empresarial Plaza Real в р-не Сан Исидро (4 многоэтажных здания общей пл. 105 тыс. кв. м., объем инвестиций — 74 млн.долл., срок реализации проекта — 4 г.); Centra Empresarial IBM в р-не Ла Молина (47,3 тыс. кв.м.); Centre Empresarial Chocaventa в районе Сан Исидро (38 тыс. кв.м.); Centro Financiero Banex (16-этажное здание); Banco de Lima-Sudameris (19-этажное); Banco Wiese (25-этажное); Banco Latino (16-этажное).

Достаточно активно ведется строительство крупных коммерческих центров. За последние два года были введены в строй 2 крупных пром. супермаркета Ripley в р-нах Сан Исидро и Сан Мигель. Строительство еще одного подобного центра ведется в р-не Мирафлорес (ввод в строй — июль 2001г.). На территории площадью в 5 тыс. кв.м. в р-не Хесус Мария ведется строительство Centra Comercial Plaza Jesus Maria (27 тыс. м.кв. торг. площадей, объем инвестиций — 16 млн. долл.), а в р-

не Сурко – Centre Comercial Caminos del Inca de Chacrilla (объем инвестиций – 18 млн. долл.). В 2001г. будут дополнительно расширены и введены в строй новые торг. площади на территории крупнейшего в Лиме коммерческого центра Jockey Plaza (объем инвестиций – 20 млн. долл.).

Развивается сеть прод. супермаркетов Metro и E.Wong. В 2000г. открылись 3 новых центра в р-нах Пуэбло Либре, Римак и Хесус Мария, а в р-не Ла Виктория подобный центр получил статус гипермаркета. Постоянно расширяется и конкурирующая сеть аналогичных магазинов под маркой Santa Isabel. Только в 1999г. было введено в строй 5 новых центров по продаже продтоваров.

Ожидается появление новых участников коммерческой деятельности – представительств всемирно известных компаний Carrefour и WallMart. Фирма McDonalds также планирует в 2001г. увеличить число своих центров быстрого обслуживания, введя в эксплуатацию 5 новых объектов.

Торговля

Внутренний рынок. Президентские и парламентские выборы в I пол. 2000г., разразившийся скандал по делу В.Монтесиноса, бегство из страны президента А.Фухимори, уход в отставку обоих вице-президентов, непрекращающиеся парламентские расследования по делам о коррупции высших гос. лиц негативно сказались на эконом. положении страны и вследствие чего продолжалось дальнейшее обнищание населения.

Население Перу составляет 26 млн. чел., из них 11,9 млн. является трудоспособным. Более 6,2 млн. чел. из трудоспособного населения имеют месячный доход менее 170 долл., 56% частично трудоустроены, а **40% населения страны проживает за чертой бедности.**

По данным Нац. института статистики и информации средний рост цен в 2000г. составил 3,73%. Наибольший рост цен был на: ГСМ – 12%; электричество – 12,1%; мед. услуги – 6,2%; транспортные услуги и связь – 5,7%.

В 2000г. вследствие отсутствия средств у большинства населения, ситуация на внутреннем рынке оставалась сложной. Хотя инфляция составила 4%, спрос оставался низким, что привело к банкротству большого количества мелких предпринимателей. Другая часть фирм перешла на выпуск более дешевой продукции.

12% населения Перу покупает продтовары в супермаркетах, хотя в среднем по странам Лат. Америки этот показатель равен 59%. В стране действуют 3 основные сети супермаркетов: E.Wong, Metro и Santa Isabel.

	Супермаркеты		
	E.Wong	Metro	Santa Isabel
Ср. размеры (кв.м.)	3000	5900	1990
Товары	непрод. – 64%	непрод. – 65%	непрод. – 60%
	прод. – 36%	прод. – 35%	прод. – 40%
Осн. хар-ки	Повыш. внимание	Низк. (опт.) цены	Цены средние, низкие
	к клиентам	Продукты	Сокращ. число
	высшего качества	обсл. персонала	Ср. число персонал
Категория покупателей			
по уровню достатка	A-B1-B2	B2-C1-C2-D	A-B1-B2-C1-C2
Кол-во магазинов (на 11.2000г.)	12	10	25
Кол-во работников на 1000кв.м.	63,7	40	81,7
% участия в данном секторе, %	32	39	29

Кроме того, торг. сеть включает в себя большое количество муниципальных рынков, где качество

продуктов значительно ниже и соответственно более низкие цены.

Система общепита находится в основном в собственности мелкого бизнеса. В Перу существует развитая сеть мелких частных ресторанов и кафе. Особенности данного сектора являются так называемые комплексные обеды, которые по своей стоимости значительно отличаются (в 2-3 раза дешевле) от стоимости блюд в меню. Имеется Нац. программа прод. содействия (ПРОНАА). На уровне муниципалитетов организуется бесплатное питание в школах и для малоимущих. «Армия спасения» организует питание и ночлег для лиц, не имеющих средств к существованию.

В крупных магазинах (супермаркетах) ежедневно в продаже находится до 50 наименований готовых блюд, находящихся в специально предназначенных для этого лотках или холодильниках и большое количество полуфабрикатов. Вся эта продукция производится прямо на кухнях данных магазинов. Контролем санитарного состояния объектов общепита занимается санэпидемслужба. Действующие нормативы на продукцию соответствуют межд. стандартам.

Состояние тех. базы сектора общепита варьируется в широких пределах, от примитивных домашних до наиболее современных технологий и оборудования. Уровень организации в обществ. питании в целом очень высок, и им охватываются практически все слои населения с учетом их потребит. уровня.

Наряду с заказом товаров и продуктов питания по телефону, активно вводится система электронной торговли. Канадская компания Yazzers в 2000г. инвестировала в развитие данного сегмента 1,5 млн. долл. В 2001г. ожидается, что перуанские компании, заинтересованные в развитии электронной торговли, инвестируют еще 15 млн., что будет равно 5% от общего объема их инвестиций в экономику страны.

На телеком. рынке Перу действует 10 компаний, основными из которых являются: Telefonica, Bellsouth, AT&T, Mastercall и др. Их суммарный годовой оборот в 2000г. составил 100 млн.долл. Конкуренция в данном секторе рынка очень высокая.

На рынке товаров химпрома и фармацевтики доминируют иностр. компании. Farmacias Ahumada планирует инвестировать в 2001г. 3.2 млн.долл на открытие новых представительств в Перу. Наиболее простые и наименее технологичные товары: пластиковые трубы, пластиковые сосуды для жидкостей и пластиковые товары домашнего обихода производятся местными компаниями. В 2000г. они импортировали сырья, по данным таможи, на общую сумму 142 млн.долл. Производство шампуней в 2000г. выросло на 15,5% по сравнению с 1999г. и чистящих средств – на 8%.

Рынок автомобилей и мотоциклов в 2000г. находился в глубоком застое. Раньше ежегодно, по данным минтранса, продавалось не менее 3000 новых грузовиков, в 2000г. всего 250 ед. Ранее можно было ввозить в страну грузовики не старше 20 лет. Принято постановление правительства об ограничении «возраста» ввозимых грузовиков до 5 лет, что негативно повлияло на объемы импорта автомобилей из-за их высокой цены и высокой тамож. пошлины на ввозимые новые автомобили – 20%. Для снижения объемов затрат при ввозе техники в

страну иностр. компании организуют в Перу сборочное производство и ввозят сборочные комплекты. Так, например, компания Suzuki в 2000г. инвестировала 2,5 млн.долл. в создание линии по сбору мотоциклов.

Основными законодат. актами, регулирующими потребит. рынок, в соответствии с Конституцией Перу, принятой на референдуме 31 окт. 1993г. являются: антимонопольный закон; закон о защите прав потребителей; закон о демпинге и субсидировании; закон о предотвращении недобросовестной конкуренции; тех. нормы и сертификаты качества; налоговый режим Республики Перу; закон об уголовной ответственности за эконом. преступления.

В дополнение к этим основным законам на уровне муниципалитетов издаются свои постановления по ведению коммерческой деятельности на их территориях.

Главным гос. контролирующим органом за соблюдением всех вышеуказанных норм как в области внутренней, так и в области внешней торговли является созданный в 1992г. Нац. институт защиты конкуренции и охраны ИС («Индекопи»).

Другими надзорными и регулируемыми организациями являются: Надзорный орган за частными капвложениями в области связи («Осиптел»), рассматривающий жалобы и предложения потребителей по вопросам телефонной связи; Комиссия по электротарифам (СТЕ); Главное нац. управление службы по борьбе с загрязнением окружающей среды («Сунасс»); Надзорный орган за частными капвложениями в энергетику («Осинерг»), и Надзорный орган за частными капвложениями в инфраструктуру обществ. транспорта («Оситран»).

Экспорт

Внешнеторг. оборот Перу в 2000г. Составил **14335 млн.долл.**, в т.ч. экспорт — 7001 млн.долл., а импорт — 7333 млн.долл. По сравнению с 1999г. экспорт традиционных товаров увеличился на 14,5% и достиг 4798 млн.долл. (1999г. — 4141 млн.долл.), а нетрадиц. товаров увеличился на 9,2% и составил 2046 млн.долл. (1999г. — 1874 млн.долл.). Доля традиционных товаров в общем объеме экспорта составила 68,5% (1999г. — 68,4%).

В общем объеме экспорта доля цветных металлов и золота составила 45,9%, рыбной продукции — 16,3%, с/х продукции — 9,2%, нефтепродуктов — 5,5%. Внешнеторг. дефицит достиг рекордно низкой отметки (332,4 млн.долл.) за последние 6 лет.

В 2000г. в Перу поступило контрабандных товаров на 700 млн.долл. через департаменты Пуно, Такна, Тумбес.

Торговый баланс, в млн.долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2000/99г.%(+/-)
Экспорт.....	5757	6112,7	7001,4	14,5
Импорт.....	8222	6728,9	7333,8	9,0
Оборот.....	13979	12841,6	14335,2	+ 11,6
Сальдо	-2466	-616,2	-332,4	+46,1

Условно экспорт делится на традиционный (70%), основными статьями которого являются продукция горнодобычи, нефтепродукты, рыбная мука и некоторые с/х товары, и нетрадиционный: текстиль и предметы одежды, хим. продукты, металлоизделия и некоторые виды продукции агро- и рыбопром. сектора (спаржа, тунец и т.д.). Более 50% всего экспорта приходится на: золото, медь,

рыбная мука, цинк, кофе и серебро. Динамика роста за последний период имела статичный характер на уровне 4-7% в год, в структуре экспорта практически отсутствовали товары с высокой долей добавленной стоимости, отражалось отсутствие комплексного использования ресурсной базы и глубокой переработки сырья. Отмечаются опережающие темпы роста товаров нетрадиционной группы: за I пол. 2001г. они составили 7,1% на фоне падения на 2,9% традиционных товаров. Особенно резкий рост наблюдается по таким позициям (перуанской номенклатуры), как неметаллические минералы (47%), тех. и др. металлоизделия (33%), мороженая рыбопродукция (20%), химтовары (19%). Основное снижение по экспорту традиционных товаров (8,8%) пришлось на продукцию горнодобывающей отрасли (олово, цинк, золото, серебро), что было обусловлено снижением объемов добычи и падением цен на мировых рынках. В целом рост перуанского экспорта за указанный период составил всего 0,1%, достигнув в абсолютном выражении 3,25 млрд.долл.

Текущее положение дел вело к изменению прогнозных показателей на 2001г.: ранее прирост экспорта прогнозировался на уровне 8,1% (566 млн.долл.), затем оценки снизились до 4-2%.

Региональная торговля. В ALADI входят 11 стран Лат. Америки: 5 членов АС (CAN) (Боливия, Венесуэла, Колумбия, Перу, Эквадор), 4 члена Меркосур (Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай), а также Мексика и Чили.

Объем товарооборота Перу со странами ALADI в 2000г. увеличился на 33% по сравнению в пред.г. и составил 3949,4 млн.долл. (1999г. — 2969,2 млн.долл.), экспорт увеличился на 30,7% и составил 1135,3 млн.долл., (1999г. — 868,5 млн.долл.), а импорт увеличился на 34% и составил 2814,1 млн.долл. (1999г. — 2100,7 млн.долл.). Доля стран ALADI во внешнеторг. обороте Перу составила 27,6%, в т.ч. доля экспорта — 16,2%, а импорта — 38,4%.

Товарооборот со странами ALADI в 2000г., млн.долл.

Страны	экспорт	импорт	сальдо	оборот
АС.....	440,2	1397,3	-957,1	1837,5
Меркосур	252,8	767,6	-514,8	1020,4
Мексика	180	254	-74	434,0
Чили	262,3	395,2	-132,9	657,5
Итого	1135,3	2814,1	-1678,8	3949,4

Внешнеторг. оборот Перу со странами CAN составил 1837,5 млн.долл., экспорт — 440,2 млн.долл., импорт — 1397,3 млн.долл. (в 1999г. — оборот — 1327,3 млн.долл., экспорт — 347,2 млн.долл., импорт — 980,2 млн.долл.). Доля стран CAN в товарообороте Перу составила 13,1%, в т.ч. доля экспорта 6,6%, а импорта — 18,95% (в 1999г. — 10,6%, 5,8% и 15% соответственно).

По сравнению с 1999г. товарооборот увеличился на 31,5%, экспорт увеличился на 16,8%, а импорт — на 42,6%.

Товарооборот Перу со странами CAN в 2000г., в млн.долл.

	экспорт	импорт	сальдо	оборот
Боливия	89,7	45,5	44,2	135,2
Венесуэла.....	112,6	622,2	-509,2	734,8
Колумбия.....	143,5	401,2	-257,7	544,8
Эквадор.....	94,4	328,4	-234	422,8
Итого.....	440,2	1397,3	-957,1	1837,5

Перу экспортировала в страны CAN товары традиционного экспорта (мин. сырье, цветные металлы, нефтепродукты, с/х продукты) и нетради-

ционного экспорта (кабельную продукцию, медную проволоку, хим. товары, автошины, цитрусовые, текстиль и др. товары), а импортировала легкую сырую нефть, нефтяные масла, электробытовые приборы, консервы из тунца, сахар-сырец, химтовары, медикаменты, удобрения, хлопок, сою, нейлоновую пряжу и др. товары. 85% объема перуанского экспорта в страны CAN и импорта из них осуществляется беспошлино.

Внешнеторг. оборот Перу со странами-членами Меркосур в 2000г. составил 1020,4 млн.долл. (в 1999г. — 729,9 млн.долл.).

Товарооборот Перу со странами Меркосур в 2000г., в млн.долл.

	экспорт	импорт	сальдо	оборот
Аргентина	26,4	333,5	-307,1	359,9
Бразилия	221,4	377,9	-156,5	599,3
Парагвай	0,7	35,8	-35,1	36,5
Уругвай	4,3	20,4	-16,1	24,7
Всего	252,8	767,6	-514,8	1020,4

Объем экспорта в страны увеличился по сравнению с 1999г. на 24,8% и составил 252,8 млн.долл. (1999г. — 202,6 млн.долл.). Также увеличился на 45,6% объем импорта, который составил 767,3 млн.долл. (в 1999г. — 527,3 млн.долл.).

Внешнеторг. оборот с Аргентиной увеличился по сравнению с 1999г. на 34,14% (в 1999г. — 168,3 млн.долл., экспорт — 32,3 млн.долл., импорт — 236 млн.долл.). Перу импортировала из Аргентины твердую пшеницу, твердую желтую кукурузу, говядину, пищевые растительные масла и другие товары, а экспортировала манго, виноград, цитрусовые, серебро в слитках, концентрат цинка, рафинированный свинец, пищевые приправы, спаржу, рыбную муку, рыбные консервы, изделия кустарного промысла и др. товары.

Внешнеторг. оборот Перу с Бразилией в 2000г. составил 599,3 млн.долл. (в 1999г. — 449 млн.долл., экспорт — 178 млн.долл., импорт — 271 млн.долл.). Товарооборот увеличился на 33,5% по сравнению с 1999г. В торговле с Бразилией действовало соглашение о предоставлении таможд. преференций странам АС при импорте из них около 3000 наименований товаров. Соглашение действует до 16.08.2001г. Перу экспортировала в Бразилию медь, свинец, цинк, серебро в слитках и др. товары, а импортировала транспортные средства, автошины, сахар-рафинад, бумагу, картон и др. товары.

Внешнеторг. оборот Перу с Парагваем составил 36,5 млн.долл. (в 1999г. — 20,8, экспорт — 1,3 млн.долл., импорт — 19,5 млн.долл.), т.е. увеличился на 75,4% по сравнению с 1999г., а товарооборот с Уругваем — 24,7 млн.долл., т.е. увеличился по сравнению с 1999г. на 3,3% (в 1999г. — 23,9 млн.долл., экспорт — 3,9 млн.долл., импорт — 20 млн.долл.). Как и в прежние года Перу импортировала из Парагвая и Уругвая очищенный рис, шерсть, медикаменты, соевое масло, говядину, а экспортировала текстильные изделия, рыбную продукцию, хим. товары.

Внешнеторг. оборот Перу с Мексикой в 2000г. увеличился на 6,9% по сравнению с предыдущим годом и составил 434 млн.долл. (1999г. — 406 млн.долл.). Объем экспорта составил 180 млн.долл. (1999г. — 171 млн.долл.), а объем импорта — 254 млн.долл. (в 1999г. — 254 млн.долл.), т.е. экспорт увеличился на 5%, а импорт — на 8%.

Внешнеторг. оборот Перу с Чили в 2000г. составил 657,5 млн.долл. (в 1999г. — 471 млн.долл.).

Объем экспорта — 262,3 млн.долл. (1999г. — 170,3 млн.долл.), т.е. увеличился на 54% по сравнению с предыдущим годом, а объем импорта увеличился на 31,4% и составил 395,2 млн.долл. (1999г. — 300,7 млн.долл.). Перу экспортировала рыбий жир, горячекатаный прокат, молибден, концентрат цинка и свинца, рыболовные сети, сигареты, смазочные масла, хим. товары для производства тары, текстильные изделия и др. товары, а импортировала газетную бумагу в рулонах и других видах для печатания, металлопрокат, дизтопливо, медикаменты, вина, продукты питания, свежие яблоки, предметы гигиены и др. товары. В торговле с Чили действовало соглашение о прогрессивном снижении таможд. пошлин на более чем 300 товаров, которое будет действовать до 2016г.

Внешнеторг. оборот Перу со странами-членами АТЭС. В 2000г. составил 7503,62 млн.долл., экспорт — 3692,12 млн.долл., импорт — 3862,5 млн.долл. (в 1999г. — оборот — 6605 млн.долл., экспорт — 2953 млн.долл., импорт — 3652 млн.долл.). По сравнению с 1999г. товарооборот увеличился на 13,6%, экспорт — на 25%, а импорт — 5,8%.

Положит. сальдо торг. баланса Перу имело с Австралией, Вьетнамом, Гонконгом, КНР, США, Таиландом, Тайванем и Филиппинами. Дефицит торг. баланса составил 170,88 млн.долл. (в 1999г. — 699 млн.долл., в 1998г. — 1112,7 млн.долл.). Доля стран АТЭС во внешнеторг. обороте Перу составила 52,34%, в т.ч. доля экспорта — 52,73%, а импорта — 52,67%.

Перу экспортировала в страны АТЭС концентрат цинка, свинец, медь, зеленый кофе, свежемороженые креветки и рыбу, рыбные консервы, кожаную обувь, текстильные изделия, пряжу, красное дерево, золото и серебро в слитках, продукты питания, металлопродукцию, рыбную муку и другие товары, а импортировала машины и оборудование, автомобили, запчасти, готовые изделия, сигареты, пшеницу, говядину, хим. продукты, текстильные изделия, обувь, металлопродукцию, автошины, электробытовые товары.

Внешнеторг. оборот Перу со странами-членами АТЭС в 2000г., в млн.долл.

	экспорт	импорт	сальдо	оборот
Австралия	36,7	31,6	68,3	5,1
Бруней	0,02	-	0,02	0,02
Вьетнам	4,2	2,5	6,7	1,7
Гонконг	21,2	13	34,1	8,2
Индонезия	34,4	34,7	69,1	-0,3
Канада	122,5	218	340,5	-95,5
КНР	438,8	288	727,4	150,2
Малайзия	22,2	27,9	50,1	-5,7
Мексика	180	254	434	-74
Н. Зеландия	2	36,6	38,6	-34
Папуа-Н. Гвинея	0,5	-	0,5	0,5
Россия	26,1	26,4	51,5	-0,3
Сингапур	3,6	13,8	17,4	-10,2
США	1864,8	1711,2	3526	153,6
Таиланд	74,9	21,1	96	53,8
Тайвань	96,5	90,8	187,3	5,7
Филиппины	39	3,3	42,3	35,7
Чили	262,3	395,2	657,5	-132,9
Ю. Корея	137,1	220,4	357,5	-83,3
Япония	325,3	473,4	798,7	-148,1
Всего	3692,12	3862,5	7503,62	-170,38

Внешнеторг. оборот Перу со странами ЕС составил 2439,1 млн.долл., т.е. уменьшился на 3,3% по сравнению с 1999г. (2523,1 млн.долл.). Объем

экспорта уменьшился на 5,2% по сравнению с 1999г. (1512,1 млн. долл.) и составил 1433,7 млн.долл., а объем импорта снизился на 0,6% и составил 1005,4 млн.долл. (в 1999г. — 1011,01 млн.долл.). Доля стран ЕС в товарообороте Перу составила 17%, в т.ч. доля экспорта — 20,5%, а импорта — 13,7%. В таблице приводятся данные о товарообороте Перу со странами «Общего рынка».

Внешнеторг. оборот Перу со странами-членами в 2000г., в млн. долл.						
	эксп.,	ФОБ	имп.,	СИФ	сальдо	оборот
Великобритания	566,1	93,3	659,4	472,8		
Германия	215,5	216,7	432,2	-1,2		
Испания	181,8	173,6	355,4	8,2		
Италия	121,6	121,9	243,5	-0,3		
Бельгия	108,2	54,9	163,1	53,3		
Голландия	120,8	39,4	160,2	81,4		
Франция	62,1	128,1	190,2	66,0		
Португалия	27	4,8	31,8	22,2		
Сирия	11,6	18,7	30,3	-7,1		
Австрия	1,9	27,3	29,2	-25,4		
Греция	5,8	1,3	7,1	4,5		
Швеция	5,6	68,4	74	-62,8		
Ирландия	3	13,6	16,6	-10,6		
Филиппины	2,6	42,8	45,4	-40,215		
Люксембург	0,1	0,6	0,7	-0,5		
Итого	1433,7	1005,4	2439,1	428,3		

Перу экспортировала в страны «Общего рынка» цветные металлы, рыбную муку, рыбий жир, рыбные консервы, текстильные изделия, зеленый кофе, консервированную спаржу, изделия кустарного промысла, серебро и золото в слитках и другие товары, а импортировала машины и оборудование, спец. пром. оборудование, хим. товары, фарм. сырье, транспортные средства, спиртные напитки, оборудование для связи, сливочное и растительное масло и др. товары.

В торговле со странами «Общего рынка» действовало соглашение «О ген. системе преференций» на товары, импортируемые из Боливии, Венесуэлы, Колумбии, Перу и Эквадора, учитывая участие этих стран в борьбе с наркобизнесом. Соглашение действует до июня 2004г.

Также, к основным внешнеторг. партнерам Перу следует отнести: Швейцарию, оборот — 613,5 млн.долл., экспорт — 549,5 млн.долл., импорт — 64 млн.долл. (1999г. — оборот — 626,2 млн.долл., экспорт; 568 млн.долл., импорт — 58,2 млн.долл.); Панаму, оборот — 77,5 млн.долл., экспорт — 47,3 млн.долл., импорт — 30,2 млн.долл.; Нигерию — оборот 69,7 млн.долл., импорт — 68,6 млн.долл.; Индию, оборот — 64,4 млн.долл., экспорт — 34,8 млн.долл., импорт — 29,6 млн.долл.; Норвегию, оборот — 51 млн.долл., экспорт — 44,7 млн.долл., импорт 6,3 млн.долл.

Внешнеторг. оборот Перу со странами Вост. Европы и СНГ: Болгария, оборот — 21,3 млн.долл., экспорт — 19,1 млн.долл., импорт — 2,2; Венгрия, оборот — 4,4 млн.долл., экспорт — 1,3 млн.долл., импорт — 3,1 млн.долл.; Словакия, оборот — 2,2 млн.долл., экспорт — 0, импорт — 2,2 млн.долл.; Словения, оборот — 0,8 млн.долл., экспорт — 0,1 млн.долл., импорт — 0,7 млн.долл.; Польша, оборот — 9,8 млн.долл., экспорт — 6 млн.долл., импорт — 3,8 млн.долл.; Румыния, оборот — 10,6 млн.долл., экспорт — 7,4 млн.долл., импорт — 3,2 млн.долл.; Хорватия, оборот — 0,5 млн.долл., экспорт — 0,4 млн.долл., импорт — 0,1 млн.долл.; Югославия, оборот — 1,6 млн.долл., экспорт — 0,8 млн.долл., импорт; 0,8 млн.долл.; Латвия, оборот

— 19,6 млн.долл., экспорт — 4,2 млн.долл., импорт — 15,4 млн.долл.; Литва, оборот — 3,7 млн.долл., экспорт — 3 млн.долл., импорт — 0,7 млн.долл.; Эстония, оборот — 0,4 млн.долл., экспорт — 0,2 млн.долл., импорт — 0,2 млн.долл.; Белоруссия, оборот — 0,1 млн.долл., экспорт — 0, импорт — 0,1 млн.долл.; Грузия, оборот — 0,2 млн.долл., экспорт — 0,1 млн.долл., импорт — 0,1 млн.долл.; Казахстан, оборот — 2,6 млн.долл., экспорт — 0, импорт — 2,6 млн.долл.; Украина, оборот — 22,7 млн.долл., экспорт — 0,1 млн.долл., импорт — 22,6 млн.долл.

В 2000г. товарооборот России с Перу увеличился незначительно по сравнению с 1999г. и составил 52,54 млн.долл., в т.ч. экспорт — 26,39 млн.долл., а импорт — 26,15 млн.долл. Сальдо двусторонней торговли составило 0,3 млн.долл.

Товарооборот, без учета спецпоставок, в млн.долл.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Оборот	60,2	66,4	48,2	95,4	47,8	52,5
Экспорт	41,9	44,9	37,3	84,7	26,5	26,4
Импорт	18,3	21,5	10,9	10,7	21,3	26,1
Сальдо	23,6	23,4	27,4	74	5,2	0,3

Внешнеэконом. связи в 1999г. Внешнеторг. оборот Перу в 1999г. составил 12827,8 млн.долл., в т.ч. экспорт — 6113,9 млн.долл., а импорт — 6713,9 млн.долл. По сравнению с предыдущим годом, экспорт традиц. товаров увеличился на 12,1% и достиг 4138,5 млн.долл. (1998г. — 3690,2 млн.долл.), а нетрадиц. товаров уменьшился на 4,8%. Доля экспорта традиционных товаров в его общем объеме составила 68,4%, в т.ч. цветных металлов — 9,36%, золота — 19,5%, рыбопродуктов — 19,4%, нефтепродуктов — 5,6%, с/х продукции — 12,7%.

Основными товарами перуанского экспорта были: золото — 1,2 млрд.долл., медь — 0,8 млрд., рыбная мука и рыбий жир — 0,6 млрд., цинк — 0,5 млрд., текстильные изделия — 0,6 млрд., кофе — 0,3 млрд.долл. В импорте были представлены сырьевые товары — 0,3 млрд.долл., машины и оборудование — 2,2 млрд.долл., потребтовары — 1,5 млрд.долл.

Финансирование экспорта составило 457 млн.долл. (на 44,8% больше, чем в 1998г.), а импорта (в связи с его сокращением) упало на 12%. Тамож. сборы в 1999г. составили 2391,7 млн.долл. (2838,3 млн.долл. в 1998г.).

Внешнеторг. дефицит достиг рекордно низкой отметки за последние 5 лет (600 млн.долл.), что содействовало стабилизации платежного баланса, его отрицательное сальдо не превысило 3% ВВП).

Торговый баланс, в млн.долл.

Наименование компании	1998г.	1999г.	1999/98, %
Экспорт	5735,1	6113,9	+6,6
Импорт	8199,8	6713,9	-18,1
Оборот	13934,9	12827,8	-7,9
Сальдо	-2464,8	-600	+75,4

Источник: ЦРБ Перу, Центральная таможня, март 2000г.

Объем товарооборота Перу со странами ALADI в 1999г. уменьшился на 22,5% по сравнению с пред.г. и составил 2969,2 млн.долл. (1998г. — 3649,7 млн.долл.), экспорт снизился на 14,65% и составил 868,5 млн.долл., (1998г. — 995,7 млн.долл.), а импорт снизился на 21,3% и составил 2100,7 млн.долл. (1998г. — 2547,9 млн.долл.). Доля стран ALADI в товарообороте Перу составила 23,45%.

Перу-Comunidad Andina (CAN) (Венесуэла, Боливия, Колумбия, Эквадор). Внешнеторг. оборот Перу со странами CAN составил 1384,5 млн.долл., экспорт — 343,7 млн.долл., импорт —

1040,8 млн.долл. (в 1998г. — оборот — 1777 млн.долл., экспорт — 519 млн.долл., импорт — 1258 млн.долл.). Доля стран САН в товарообороте Перу составила 10,9%. Товарооборот по сравнению с пред.г. снизился на 22,1%, экспорт снизился на 33,8%, а импорт на 17,3%.

Товарооборот со странами САН в 1999г., млн.долл.

	Экспорт	Импорт	Сальдо	Оборот
Боливия.....	99,9	58,2	41,7	158,1
Венесуэла.....	93,2	351,7	-258,5	444,9
Колумбия.....	104	429,8	-325,8	533,8
Эквадор.....	46,6	201,1	-154,5	247,7
Итого.....	343,7	1040,8	-697,1	1384,5

Источник: Центр. таможня Перу, Ген. секретариат АС, март 2000г.

28 июня 1999г. в Рио-де-Жанейро страны ЕС согласились продлить до 2004г. срок действия Соглашения «О ГСП» на товары, импортируемые из Боливии, Венесуэлы, Колумбии, Перу и Эквадора, учитывая участие этих стран в борьбе с наркобизнесом. Срок действия данного соглашения заканчивался в 2001г.

В торговле с Эквадором с окт. 1999г. действует «Соглашение об усилении и углублении свободной торговли», согласно которому 600 наименований товаров из 1432 не облагаются пошлинами.

В Колумбию Перу экспортировала 600 наименований товаров, а импортировала 1300 наименований.

16 авг. 1999г. вступило в силу соглашение о предоставлении тамож. преференций при ввозе в Бразилию около 3000 наименований товаров из стран Андского сообщества. Соглашение будет действовать до 16.08.2001г.

Перу-Меркосур (Аргентина, Бразилия, Парагвай, Уругвай). Внешнеторг. оборот Перу со странами-членами Меркосур в 1999г. составил 729,9 млн.долл. (в 1998г. — 961,7 млн.долл.).

Товарооборот Перу со странами Меркосур в 1999г., в млн.долл.

	Экспорт	Импорт	Сальдо	Оборот
Аргентина.....	32,3	236	-203,7	268,3
Бразилия.....	165,1	251,8	-86,7	416,9
Парагвай.....	1,3	19,5	-18,2	20,8
Уругвай.....	3,9	20	-16,1	23,9
Всего.....	202,6	527,3	-324,7	729,9

Источник: Центр. таможня, март 2000г.

Объем экспорта в страны уменьшился по сравнению с пред.г. на 4,6% и составил 202,6 млн.долл. (1998г. — 217,4 млн.долл.). Также уменьшился на 15% объем импорта из этих стран, который составил 527,3 млн.долл. (в 1998г. — 618,5 млн.долл.).

Товарооборот с Аргентиной уменьшился на 18,5% по сравнению с предыдущим годом (в 1998г. — 329,9 млн.долл., экспорт 32,8 млн.долл., импорт 297,1 млн.долл.).

Перу импортирует из Аргентины пшеницу, рис, твердую желтую кукурузу, мясо (80% импорта), пищевые растительные масла, а экспортирует манго, виноград, лимоны, серебро в слитках, консервы из пальмито, концентрат цинка, рафинированный свинец, пищевые приправы, рыбную муку, рыбные консервы, изделия народного промысла и др. товары.

Внешнеторг. оборот Перу с Бразилией составил 416,9 млн.долл. (в 1998г. — 561,1 млн.долл., экспорт — 180,2 млн.долл., импорт — 380,9 млн.долл.). Оборот уменьшился на 26,7% по сравнению с 1998г., несмотря на то, что 98% экспортных товаров имеют преференциальные импортные пошлины. Соглашение вступило в силу в авг.

1999г. Перу импортировала в Бразилию медь, свинец, цинк, серебро в слитках, а импортировала транспортные средства, автошины, сахар-рафинад, бумагу, картон и др. товары.

Перу импортирует из Парагвая и Уругвая очищенный рис, шерсть, медикаменты, коку, соевое масло, говядину, а экспортировала текстильные изделия, рыбную продукцию, хим. товары.

Внешнеторг. оборот Перу с Мексикой в 1999г. снизился на 31,5% по сравнению с пред.г. и составил 389,8 млн.долл. (1998г. — 505 млн.долл.). Объем экспорта составил 151,9 млн.долл. (1998г. — 120 млн.долл.), а объем импорта — 231,9 млн.долл. (в 1998г. — 385 млн.долл.), т.е. экспорт увеличился на 5,3%, а импорт снизился на 66%.

Внешнеторг. оборот Перу с Чили в 1999г. составил 471 млн.долл. (в 1998г. — 406 млн.долл.). Объем экспорта — 170,3 млн.долл. (1998г. — 139,3 млн.долл.), то есть увеличился на 23%, а объем импорта увеличился на 5% и составил 300,7 млн.долл. (1998г. — 286,4 млн.долл.).

Перу экспортировала рыбий жир, горячекатаный прокат, молибден, концентрат цинка и свинца, сигареты, рыболовные сети, смазочные масла, хим. товары для производства тары, текстильные изделия и др. товары, а импортировала газетную бумагу в рулонах и других видах для печатания, дизтопливо, медикаменты, вина, продукты питания, свежие яблоки, предметы гигиены и др. товары.

С 1 июля 1999г. вступило в силу Соглашение о прогрессивном снижении тамож. пошлин на более 300 товаров, которое будет действовать до 2016г.

На конец 1999г. чилийские инвестиции в экономику Перу составили 294 млн.долл.

Перу-АРЕС (АТЭС). Товарооборот Перу с 20 странами-членами АРЕС в 1999г. составил 6605 млн.долл., экспорт — 2953 млн.долл., импорт — 3652 млн.долл.

Положит. сальдо торг. баланса Перу имела только с Малайзией, Таиландом, Тайванем, Филиппинами, Гонконгом, а отрицат. сальдо — с США, Канадой, Мексикой, Японией, Чили, КНР, Новой Зеландией, Россией, Австралией, Ю.Кореей, Индонезией, Сингапуром.

Дефицит торг. баланса составил 699 млн.долл. (в 1998г. — 1112,7 млн.долл.). Основными торговыми партнерами Перу в 1999г. были: США — 3505 млн.долл., Япония — 716,65 млн., Чили — 471 млн., КНР — 425,5 млн., Мексика — 383,8 млн., Ю.Корея — 280,9 млн., Канада — 270,55 млн.долл., Тайвань — 185 млн.долл.

Внешнеторг. оборот Перу с США в 1999г. составил 3505 млн.долл., в т.ч. экспорт — 1698 млн.долл., а импорт — 1807 млн.долл. В 1998г. товарооборот составлял 3345 млн.долл. (экспорт — 1337 млн.долл., импорт — 2008 млн.долл.). Увеличение товарооборота по сравнению с 1998 годом составило 4,8%, экспорт увеличился на 27%, а импорт уменьшился на 11%. **Доля США в товарообороте Перу составила 27,68%.**

Перу экспортировала в США концентрат цинка, свинец, медь, зеленый кофе, свежемороженые креветки и рыбу, рыбные консервы, кожаную обувь, текстильные изделия, пряжу, красное дерево, золото и серебро в слитках и др. товары, а импортировала машины и оборудование, автомобили, запчасти, готовые изделия, сигареты, пшеницу, говядину и др. товары.

Перу-Япония — оборот — 716,65 млн.долл., экспорт — 254,35 млн.долл., импорт — 462,3 млн.долл. (в 1998г. — оборот 668,7 млн.долл., экспорт ~ 288,8 млн.долл., импорт — 379,9 млн.долл.).

Перу экспортировала в Японию продукты питания, текстильные изделия, цветные металлы, дерево, металлопродукцию, а импортировала хим. продукты, машины и оборудование, текстильные изделия и автомобили, запчасти.

Внешнеторговый оборот Перу с Южной Кореей составил 280,9 млн.долл., экспорт — 62,7 млн.долл., импорт — 218,2 млн.долл. (в 1998г. — оборот 322 млн.долл., экспорт — 62 млн.долл., импорт — 260 млн.долл.)

Экспорт состоял из цветных металлов, концентрата меди, рыбной муки, а импорт — из автомобилей, автошин, электробытовых товаров, тканей, обуви и др. товаров.

Перу- страны ЕС. В 1999г. заняли 3 место во внешнеторговом обороте Перу (19,92%) после стран-членов ALADI (23,45%) и США (27,68%).

Товарооборот составил 2523,11 млн.долл., т.е. увеличился на 18,2% по сравнению с 1998г. (2134 млн.долл.). Объем экспорта увеличился на 41,3% по сравнению с 1998г. (1070,5 млн. долл.) и составил 1512,1 млн.долл., а объем импорта снизился на 4,9% и составил 1011,01 млн.долл. (в 1998г. — 1063,5 млн.долл.).

Остальные страны (Австрия, Греция, Дания, Ирландия, Португалия) экспортировали в Перу товары на 57,4 млн.долл., а импортировали на 39,7 млн.долл.

Внешнеторговый оборот Перу со странами ЕС в 1999г., в млн.долл.

	Экспорт	Импорт	Сальдо	Оборот
Бельгия.....	148.....	60.....	+88.....	208
Великобритания.....	560.....	72.....	+488.....	632
Германия.....	266,8.....	236,6.....	+30,2.....	503,4
Голландия.....	117,3.....	35,2.....	+82,1.....	152,5
Испания.....	171,3.....	181.....	-9,7.....	352,3
Италия.....	131.....	128,8.....	+3,2.....	260,8
Франция.....	72.....	159,3.....	-87,3.....	231,3
Швеция.....	5.....	81.....	-76.....	86
Итого.....	1472,4.....	953,9.....	+518,5.....	2426,3

Источник: Центр. таможня, Ассоциация экспортеров Перу, март 2000г.

Перу экспортировала в страны «Общего рынка» цветные металлы, рыбную муку, рыбий жир, рыбные консервы, текстильные изделия, зеленый кофе, консервированную спаржу, изделия кустарного промысла, серебро, золото в слитках (Швейцария, Великобритания, Голландия) и другие товары, а импортировала машины и оборудование, спец. пром. оборудование, хим.-фарм. сырье, транспортные средства, хим. товары, спиртные напитки, оборудование для связи, сливочное и растит. масло и др. товары.

За 1990-99гг. страны-члены ЕЭС оказали Перу тех. содействие на 1892 млн.долл., 54% частных инвестиций, полученных Перу в 1992-1999г.г., приходятся на страны Зап. Европы.

Также к основным внешторг. партнерам Перу следует отнести:

— Швейцарию, оборот — 626,2 млн.долл., экспорт — 568 млн.долл., импорт — 58,2 млн.долл. (1998г. — оборот — 505 млн.долл., экспорт — 505 млн.долл., импорт — 0);

— КНР, оборот — 425,5 млн.долл., экспорт — 200,3 млн.долл., импорт — 225,2 млн.долл. (1998г. — оборот — 397 млн.долл., экспорт — 201 млн.долл., импорт — 196 млн.долл.);

— Канаду, оборот — 270,55 млн.долл., экспорт — 125,35 млн.долл., импорт — 145,2 млн.долл. (1998г. — оборот 353 млн.долл., экспорт — 122 млн.долл., импорт — 231 млн.долл.);

— Тайвань, оборот — 185 млн.долл., экспорт — 111 млн.долл., импорт — 74 млн.долл. (1998г. — оборот 168 млн.долл., экспорт — 77 млн.долл., импорт — 91 млн.долл.);

— Индию, оборот — 79,5 млн.долл., экспорт — 47,4 млн.долл., импорт — 32,1 млн.долл.;

— Таиланд, оборот — 66 млн.долл., экспорт — 50 млн.долл., импорт — 16 млн.долл.

ВЭД

Антидемпинговые расследования. В дек. 2000г. Правительство опубликовало Верховный декрет №144-2000/ЕФ, посредством которого вносятся ряд изменений в Регламент о демпинге и субсидиях — основной документ, на базе которого Нац. институт по защите конкуренции и охране СИ («Индекопи») проводит расследования и принимает решения о применении антидемпинговых и других защитных мер в отношении импортируемой Перу продукции. Одним из основных изменений является установление максимального срока проведения расследований — 6 мес. со дня его начала.

Принятая норма включает в ст.47 Регламента положение, согласно которому через 6 мес. после реализации окончат. импортной операции в отношении товаров, подпадающих под действие защитных мер, импортеры могут ходатайствовать о возвращении уплаченных сверх обычных пошлин сумм, если считают, что условия демпинга изменились или вообще исчезли, или произошло количественное уменьшение субсидий против показателей, обозначенных в резолюции по установлению сверх пошлин. Для этого затронутые стороны должны предоставить соответствующий доказательный материал для обоснования своего ходатайства. По истечении 12 мес. со дня публикации резолюции, завершающей расследование, по просьбе любой из заинтересованных сторон Комиссия по демпингу и субсидиям «Индекопи» может изучить необходимость модифицировать действующие антидемпинговые и антисубсидионные тарифы.

Внесенные изменения в Регламент о демпинге и субсидиях направлены одновременно на сокращение сроков расследований. Например, все сроки, определяемые на произведение тех или иных действий, отныне будут считаться в календарных, а не в рабочих днях, как это было установлено в прежней норме. В новом документе специально уточняется, что, если последний день какого-либо фиксированного отрезка расследования является выходным, его срок автоматическим образом продлевается до первого рабочего дня. Эта модификация позволяет сократить периоды расследований примерно на 2 мес. Реальный срок проведения расследования по установлению окончательных тарифов не превысит 10 мес., а по установлению временных — 2,5 мес.

Основные изменения в Регламенте о демпинге и субсидиях: устанавливаются обязательные заслушивания, которые позволят сторонам прямо (устно, через представителей) излагать перед Комиссией свою точку зрения на проблему; устанавливается максимальный срок (6 мес.) для периода

сбора доказательного материала; устанавливается четкий порядок для оповещения сторон; четче формулируются критерии оценки ущерба или опосредованного влияния, которые необходимы для принятия мер; устанавливаются критерии ВТО для расчета количества субсидий; ликвидируется обязанность сторон предоставлять официальные переводы документов и упрощается порядок предоставления конфиденциальной информации; устанавливается контроль за применением установленных пошлин.

Экспортная политика. 28,6% внешнеторг. оборота Перу приходится на США. Основным вопросом торг.-экспортной политики страны являлось сохранение на этом рынке торг. льгот, полученных в рамках Андского акта о торг. преференциях (АТРА), срок действия которого заканчивался в дек. 2001г. Перуанцы активно работали с законодат. и исполнит. структурами США, стремясь добиться его продления на 5-летний срок (до вступления в МАЗСТ), а также тамож. льгот для своих текстильных товаров, основными конкурентами которых на этом рынке являются производители из стран Карибского бассейна и Пакистана. Включение перуанского текстиля в систему АТР может содействовать созданию до 100 тыс. новых рабочих мест. Американцы склонны к согласию по данному вопросу, однако требуют усиления борьбы с производством и оборотом наркотиков путем сокращения посевов коки и их замены хлопком. Стоит вопрос о переименовании АТРА в Андское соглашение о продвижении торговли и искоренении наркотиков (АТРЕА).

Перуанским интересам отвечало бы и предусматриваемое в рамках Андского сообщества (АС) дальнейшее снижение тарифов и согласование списков освобождаемых товаров, а также подписание торг. соглашений со странами «сев. треугольника»: Сальвадором, Гватемалой и Гондурасом.

Перуанцы поддерживают курс на завершение интеграции АС-Меркосур к ранее намечавшейся дате — 31.12.2001г., указывая при этом, что согласование освобождаемых для взаимной торговли товарных позиций и решение других тех. вопросов (включая особый преференциальный режим для Эквадора и Парагвая как наименее развитых стран двух группировок) возможно и на последующем этапе. Перуанский экспорт в страны Меркосур за I пол. 2001г. увеличился на 13%, достигнув 137,4 млн.долл., при общем падении экспорта стран АС на этот рынок в 10%.

Перуанская сторона считает, что объединив усилия двух южноам. интеграционных группировок, легче будет получить уступки от США в переговорах по созданию МАЗСТ, например, добиваться отмены или ограничения с/х субсидий. В целом Перу выступает за форсирование переговоров по МАЗСТ и их завершение ранее совместно одобренного срока.

На страны АТЭС в совокупности приходится 54% внешней торговли Перу, однако более половины из них это торговля с США, в то время как Японии остается всего 4,9%, Китаю — 4,1%, Ю. Корею — 2,4%. На форуме стран АТЭС в Шанхае Перу выступила за скорейшее начало нового раунда переговоров ВТО, дальнейшую либерализацию мировой торговли (в частности, за либерализацию авиаперевозок, т.н. политика «открытого неба»),

при соблюдении определенного баланса между торговлей и инвестициями.

Конфликтным моментом продвижения перуанского экспорта в страны ЕС является запрет на ввоз рыбной муки в связи с отмеченными в Европе случаями «коровьего бешенства». Перу вместе с Чили готовятся начать процедуру разбирательства спора в рамках ВТО о признании необоснованности и снятия указанных ограничений.

Андское сообщество в 2000г. Торг. реформа в Перу, начатая в 1992г. и интенсифицированная в 94-95гг., была изначально ориентирована на поиск путей увеличения торг. обмена с различными мировыми эконо. блоками.

Несмотря на отсутствие четкой градации перспективности партнеров в этом ключе, принадлежность Перу к Андскому сообществу естественным образом выдвигает это региональное объединение, точнее, страны, его составляющие, на роль главных коммерческих контрагентов Лимы, а также постоянных «союзников» в деле защиты эконо. интересов региона на мировых рынках.

Внешнеторг. оборот Перу со странами АС составил 1837,5 млн.долл., экспорт — 440,2 млн.долл., импорт — 1397,3 млн.долл. (в 1999г. — оборот — 1327,3 млн.долл., экспорт — 347,2 млн.долл., импорт — 980,2 млн.долл.). Перуанский экспорт и импорт в страны Андского сообщества увеличился в целом на 29,7% в сравнении с 1999г., в то время как торг. оборот с Меркосур также вырос на 29,1%. В отношении доли АС в общем торг. обмене Перу необходимо отметить, что в прошедшем году она возросла с 11,1% до 13,1% (доля Меркосур — с 6,2% до 7,2% за тот же период времени).

Рост торг. оборота Перу со своими соседями по Андскому региону произошел за счет увеличения объемов двусторонней торговли с Эквадором (на 66%) и Венесуэлой (на 56,9%). В случае с Эквадором столь весомый процентный рост связан с действием механизмов, предусмотренных подписанными в окт. 1998г. интеграционными договорами.

В отношении товарооборота с Венесуэлой (где нефть и ее производные составили 67% перуанского импорта из той страны) основной причиной роста явился эффект повышения цен на импортируемую венесуэльскую нефть и нефтепродукты. В этой связи дефицит торг. баланса, который имела Перу со странами АС в 1999г. — 714,5 млн.долл., возрос в 2000г. до 956,4 млн.долл., т.е. более чем на треть.

Углубляющийся из года в год в АС процесс снятия ограничений с внутриблоковой торговли, а также стабильная линия государств Сообщества на формирование в регионе общего рынка, способствующие увеличению товарооборота каждого государства-члена АС именно со своими партнерами по блоку, приводит для Перу к постоянному росту отрицат. сальдо внешней торговли с ними.

Намечающаяся межблоковая эконо. интеграция в Юж. Америки, т.е. между АС и Меркосур, несет для Лимы те же во многом парадоксальные тенденции. Подписание в 2000г. Андским сообществом как единой стороной так называемых Договоров о частичном достижении (Acuerdos de Alcance Parcial) с Бразилией и Аргентиной, для всех стран АС способствовало сокращению отрицат., либо увеличению положит. сальдо торг. баланса со странами-членами южноам. общего рын-

ка. Единственным исключением явилось Перу, у которой дефицит торговли с Меркосур увеличился до 0,5 млрд. долл. (с Аргентиной — с 206 до 307 млн.).

Причиной подобного дисбаланса является сохраняющаяся в Перу, в отличие от других членов АС, особая «ступенчатая» структура тамож. тарифов, делающая их средний показатель (12%) на 2-3% выше, чем у соседей. Это приводит к тому, что основной объем инвестиций, не зависящих от месторасположения натуральных ресурсов, направляется в Колумбию, Эквадор, Венесуэлу и Боливию, откуда экспортировать в Перу, пользуясь отсутствием внутренних тамож. барьеров, оказывается гораздо более выгодным.

Высокопоставленные представители эконом. блока нескольких сменившихся в 2000г. правительств заявляли, что откладываемая Перу унификация тамож. тарифа на всем пространстве АС является делом самого ближайшего будущего, которое вернет товарообмену страны с соседями более сбалансированный характер без ущерба их интересам.

Поэтому, несмотря на определенный негативный промежуточный результат углубления эконом. интеграции в рамках АС перуанская сторона продолжала играть роль одного из наиболее активных проводников политики, направленной на превращение региона в единый фин.-эконом. организм.

Прежде всего это проявилось в последовательной позиции именно Перу в переговорном процессе с США по продлению и расширению режима представляющих Вашингтонам странам региона Андских тамож. преференций, официально задекларированной стратегией страны в переговорах по АС на создание в регионе общего рынка уже в 2002г., а также в выдвигании принятой партнерами по Сообществу формулы ведения переговоров и заключения эконом. соглашений с внерегиональными странами и объединениями блоком.

Таможня

Нормативно-правовая база регулирования ВЭД Перу. Характеризуется как в значительной мере либеральная. В соответствии с Декретом-законом 668 разрешено экспортировать без тамож. пошлин и налогов, и практически свободно, большинство товаров и услуг. Вместе с тем, на стоимость экспортных товаров не напрямую влияют общий налог на продажи (ИХВ) и избирательный налог на потребление (ИСК), которыми облагаются топливо, а также импортные пошлины на сырье для производства экспортных товаров и налог на ренту (прибыль). Имеются только небольшие списки товаров, запрещенных к экспорту или экспортируемых с ограничениями, выраженными в виде необходимости предоставления разрешений, сертификатов и лицензий. Запрещено экспортировать животных и растения, находящихся на грани исчезновения, археологические ценности. Ограничен экспорт антикварных товаров более чем 100-летней давности (требуется сертификат Нац. ин-та культуры), хим. реактивов для изготовления кокаина (разрешение Гл. управления хим. товаров минпрома, туризма, интеграции и межд. торговых переговоров — МИТИНСИ), редких животных и растений (разрешение Гл. управления

лесного хозяйства и звероводства минсельхоза), оружия и взрывчатки (разрешение соответствующего Управления МВД) и некоторых других.

Разрешен некоммерческий экспорт образцов, подарков и ряда других товаров стоимостью ФОб не более 2 тыс.долл. Для пассажиров разрешен свободный вывоз ряда товаров личного пользования и продуктов в размере не более 500 долл.

Определенные группы товаров на экспорт должны иметь соответствующие сертификаты. С/х и животноводческие продукты — фитосанитарный сертификат МСХ, дикие животные — зоо-санитарный сертификат МСХ, рыбные и морские продукты, рыбная мука — санитарный сертификат минздрава.

По требованию импортера выдаются сертификаты качества соответствующими частными организациями, как SGS del Peru, BIVAC и др., сертификаты происхождения — Ассоциацией экспортеров (АДЕКС) и ТП г.Лима, текстильный сертификат (для экспорта в США и ЕЭС) — Текстильным комитетом Нац. общества отраслей промышленности (СНИ).

Импорт большинства товаров также свободен.

Среди товаров, импорт которых запрещен, фигурируют ряд ядохимикатов; радиоактивные и другие опасные отходы; б/у одежда и обувь, и некоторые др. Имеются ограничения по импорту радиостанций, оружия и взрывчатки не для нужд нац. обороны, хим. реактивов для изготовления кокаина, ряда растительных, животных и морских продуктов, хим. и фарм. товаров и др. Для осуществления их импорта необходимо получение разрешений соответственно от министерства транспорта, связи, жилищ и строительства, МВД, санитарного сертификата от организации Серрег, фарм. сертификата страны происхождения и т.д.

Для товаров стоимостью выше 2 тыс.долл. обязателен импортный контроль, который производится с целью проверки количества и стоимости товаров инспекторским агентством, уполномоченным перуанским государством в стране отправки импортных товаров. В отношении автомобилей контроль обязателен, независимо от стоимости данного товара.

Прибывшие импортные товары, хранятся на тамож. складе в течение 30 рабочих дней для осуществления их тамож. оформления, которое может производиться непосредственно импортером, если их стоимость не превышает 2 тыс.долл., выше — только тамож. агентом.

Импорт товаров (в зависимости от типа) облагаются тамож. пошлинами и следующими налогами: общий налог на продажи, ИХВ (подобно рос. НДС) в 16%; налог на муниципальное развитие — 2% (обычно их объединяют в одно целое — налог ИХВ в 18%); избирательный налог на потребление — ИСК (подобно рос. акцизам), в основном в 10-55% на топливо, спиртные напитки, безалкогольные напитки, автомобили, сигареты и др.; спец. варьирующийся налог (ДЕВ), выражающийся в долл./т. от цены ФОб товара и определяется еженедельно и от веса товара (им облагаются порошковое молоко, пшеница, кукуруза, рис, сорго, пшеничная мука и др.).

Импортный тамож. тариф с 14.04.97г. имеет 2 ставки 12% и 20%, причем большинство импортируемых товаров (95%) подпадает под обложение 12% ставкой. Остальные товары (автомобили, ви-

но-водочные напитки, ювелирные изделия, бытовые электроприборы и товары роскоши, а также некоторые с/х товары: мясо, овощи, фрукты, консервы и зерновые продукты) – облагаются 20% пошлиной. Средняя величина тамож. тарифа составила в 1999г. около 13,2%.

Кроме того, была установлена временная доп. тамож. пошлина в размере 5% на импортные с/х товары, которые замещают нац. производство (среди них солод, пиво, вина, этиловый спирт, кукуруза, сорго и сахар). Поступления от указанной пошлины направляются на обеспечение программы поддержки сельского хозяйства.

Импортная пошлина на товары, ввозимые в свободные пром. зоны, называемые экспортными центрами переработки, промышленности, торговли и предоставления услуг (СЕТИКОС), составляет всего 8%.

Бесплатно импортируется ряд товаров для нужд образования и культуры; золото, серебро и валюта (импортируемые ЦРБ); подарки, товары для дипмиссий и товары личного потребления пассажиров в определенных количествах на сумму 1 тыс.долл.; оружие для нужд нац. обороны и некоторые другие – в соответствии с Международными соглашениями об освобождении их от тамож. пошлин (в рамках эконом. организаций Андского сообщества и Латиноам. ассоциации интеграции – АЛАДИ и двусторонних отношений).

Освобождаются от налога ИХВ подарки от физ. лиц и зарубежных организаций в пользу перуанских гос. организаций, товары личного потребления пассажиров до определенного объема (1 тыс.долл.), товары для нужд образования и культуры, оборудование и материалы для противопожарных организаций Перу, товары для перуанской сельвы, кроме того – до 31.12.2000г. продукты и с/х товары (кофе, какао и др.), услуги обществ. транспорта, народные столовые и публичные спектакли.

Кроме того, существуют следующие спец. импортные режимы:

- временный импорт машин, оборудования, аппаратов и инструментов, используемых непосредственно в процессе производства или при предоставлении услуг (за исключением автомобилей для транспортировки грузов и пассажиров) без уплаты тамож. пошлин и налогов предприятиями-производителями на срок до 12 мес., для упаковочных материалов и поддонов срок может быть продлен еще на шесть месяцев;

- временный ввоз товаров, частично используемых в процессе производства экспортных товаров, или включенных в них, без уплаты тамож. пошлин и налогов на срок до 24 мес. под гарантию, эквивалентную 100% от размера неуплаченных импортных налогов;

- ввоз товаров, необходимых для производства, в СЕТИКОС без уплаты тамож. пошлин и налогов под контракт с государством на период до 15 лет, с правом продления (действуют СЕТИКОС в Такне, Ило, Матарани, Писко, Чимботе, Трухильо, Пайте и Лорето);

- ввоз товаров в зону спец. коммерческого обращения (СОТАК) на южной границе страны (г. Такна) для использования и употребления только в зоне, а также посещающими ее туристами, оплачивая 8% налог от стоимости товара в долл.

Лицензирование и квотирование, как указано выше, устанавливается в отношении только небольшого ряда товаров.

Защитные и антидемпинговые меры (компенсационные и антидемпинговые пошлины) применяются по решению Нац. института Перу по защите конкуренции и охране ИС «Индекопи» и осуществлялись в течение отчетного периода в отношении ряда товаров из Литвы, КНР, Бразилии, Чили, Мексики, Аргентины, ЮАР, Колумбии с применением антидемпинговых тарифов в размере от 11% до 900%. Всего за 1995-1999гг. были 37 случаев применения указанных мер: 34 – антидемпинговых и 3 – защитных. В 1999г. имело место установление антидемпинговых пошлин на импорт стальных заготовок из России в 40 долл./т. на срок в течение 3 лет, а также защитных (компенсационных) пошлин на импорт стального проката в 24-31% стоимости СИФ.

Мер по поддержке нац. экспортеров в Перу в настоящее время существует немного. Имеющиеся формы стимулирования состоят в праве получения экспортерами от Гл. нац. налогового управления («Сунат») уплаченного ими налога ИХВ (в 18%) и 5% стоимости ФОб товаров (Drawback) в качестве компенсации за уплату тамож. пошлин при импорте сырьевых товаров, использованных в производстве товаров на экспорт (готовые текстильные изделия, хим. товары, ювелирные изделия и др.), улучшении льготных условий при временном ввозе и импорте товаров (указаны выше). В 1999г. «Сунат» возвратил экспортерам (2400) по режиму Drawback 99 млн.солей (29,3 млн. долл.). Поддержку экспортеров осуществляют Ассоциация экспортеров («Адекс») и общество внешней торговли Перу «Комекс-Перу» (с 1998г.).

Кроме того, созданная в 1996г. правит. комиссия по содействию развитию экспорта («Промпекс») занимается информ.-рекламной работой, повышением качества перуанских товаров, квалификации экспортеров, оказанием им содействия в участии в Межд. ярмарках и организацией Центров по продаже перуанских товаров за рубежом. Уже открыты 12 Центров: в Эквадоре, Боливии, Испании, Италии, Канаде, Бразилии, КНР, Колумбии, Ю.Корее, США (2) и на Тайване. Основным направлением стратегии «Промпекса» в 1999г. было содействие увеличению экспорта одежды, с/х продуктов, рыбы для пищевого потребления, товаров деревообработки, обуви, металлических изделий и различных товаров обрабатывающей промышленности, в т.ч. в США (с/х продуктов и текстиля), в Мексику, Колумбию, Венесуэлу, Чили, страны-члены Меркосур (продукции, которая имеет нулевой тамож. тариф в них), а также в Японию, Сингапур и Китай.

Необходимо отметить, что некоторые перуанские товары имеют право на ряд налоговых льгот на рынках стран Андского сообщества (85% перуанского экспорта в регионе осуществляется беспошлинно) и АЛАДИ. Перуанские товары также имеют ряд льгот, согласно Генеральной системе преференций (ГСП), которые предоставляются США, ЕС, Японией, Канадой, Австралией и некоторыми другими (Австрия, Финляндия, Швеция, Швейцария, Болгария, Венгрия, Россия, Чехия, Новая Зеландия).

На перуанские товары (6100 позиций) распространяются также льготы, предоставляемые США,

согласно закону об Андском благоприятствовании, действующему до 2001 года. Россия предоставляет льготы в виде установления тамож. пошлин в сокращенном размере (75%) от тамож. тарифов. В 1999г. Перу подписала соглашение об освобождении от пошлин и снижении тамож. тарифов на ряд товаров с Эквадором (600), Бразилией (тамож. преференции на 98% товаров перуанского экспорта), с Чили (снижение тамож. тарифов на текстиль).

«Промпекс», «Адекс», СНИ, Торг. палата г.Лимы и отдельные видные предприниматели и экспортеры предлагают правительству принять доп. меры по стимулированию экспорта, среди них: обеспечить реальный обменный курс соля по отношению к доллару (был завышен в 1999г. на 7%), разрешить возврат налога ИСК на потребление топлива (который составляет не менее 3% стоимости FOB экспорта), отменить налог на прибыль, создать фонд финансирования предпозвучных и послепозвучных операций, сократить транспортные тарифы для с/х товаров и изделий, ускорить и расширить номенклатуру товаров для возврата экспортерам налога ИХВ и Drawback, провести последующее снижение тамож. пошлин на импортные товары, используемые в экспортном производстве, ввести защитные меры от потока товаров из ряда стран.

Валютное регулирование ВЭД практически отсутствует, то есть экспортеры могут полностью распоряжаться полученной валютной выручкой, а импортеры — покупать в банках необходимое количество валюты для оплаты товаров.

Начиная с 1990г., правительство Перу приступило к серии структурных реформ с целью включения страны в межд. разделение труда. Создаются юр. инструменты для привлечения иноинвестиций в страну, которые устанавливают равенство в отношении к национальному и инокапиталу, определяя разрешенные формы инвестиций для инокапитала в виде вкладов в уставной капитал, вкладов на развитие контрактных СП (Joint-venture), инвестиций в оборудование и собственность, находящиеся на нац. территории, и инвестиций в ценные бумаги. Также уточняется, что капвложения могут быть сделаны в СКВ, путем капитализации долгов, реинвестиции прибылей, а также разрешается свободный перевод прибылей или дивидендов и реэкспорт вложенного капитала.

Таким юр. инструментами, направленными на привлечение иноинвестиций, которые вместе с другими эконом. реформами позволяют предложить открытость и недискриминационное отношение к иноинвестору, являются: различные статьи Конституции 1993г.; закон о привлечении иноинвестиций (Законодат. декрет №662 от 29.08.1991г.); рамочный закон содействия увеличению частных инвестиций (Законодат. декрет №757 от 08.11.1999г.); регламент режимов гарантий для частных инвестиций (Верховный декрет №162-92ЕФ от 24.09.1997г.).

Разумеется, государство в определенной степени регулирует поток ПИИ, определяя для них определенные сектора экономики и деятельности с целью ускорения эконом. развития страны путем направления фин. ресурсов, обучения предпринимателей, внедрения технологических достижений, а также развития соц. сферы и повышения уровня жизни бедных слоев населения.

Соседи

Туризм. По данным минпрома, туризма, интеграции и межд. переговоров, в 1999г. Перу посетили 943,9 тыс.туристов (1998г. — 819,5 тыс.чел.). Увеличение составило 15,2%, На долю туризма приходится 3% ВВП. С туризмом связано около 500 тыс.рабочих мест, из которых напрямую — 130 тыс.рабочих мест.

Поступления от туризма в 1999г. составили порядка 1,1 млрд.долл. Основной поток туристов прибывает из США, Чили, Аргентины, Японии, Мексики, Франции. Уровень заполняемости отелей в 1999г. достиг 80% (1998г. — 60%). За последние 5 лет капиталовложения в отрасль составили около 650 млн.долл. Только в Лиме число мест в отелях увеличилось втрое. По данным Нац. Ассоциации отелей и ресторанов на строительство одного места в отеле (3 звезды) затрачивается 30 тыс.долл.

Перуано-чилийские отношения. После окончательного урегулирования спорных положений 1 Договора 1929г. и состоявшейся в марте 2000г. торжественной церемонии передачи перуанцам комплекса портовых сооружений в чилийском г.Арика, офиц. круги в Лиме настойчиво проводят мысль о начале принципиально нового этапа в сотрудничестве с Сантьяго. Выражается надежда, что активизация двусторонних контактов будет способствовать также интеграционным процессам на субрегиональном и региональном уровнях. Отдельные же остающиеся разногласия (в частности, по поводу прохождения морской границы между двумя государствами в свете закрепленного в конституции Перу права на 200-мильную зону территориальных вод), согласно недавнему офиц. заявлению мининдел Ф. де Трасеньи, не следует «чрезмерно раздувать».

Подозрительное отношение к чилийцам как следствие глубоких наслоений прошлого (начиная с крайне неудачной для Перу Тихоокеанской войны 1879-83гг.) все еще доминирует среди весьма многочисленной части обществ. мнения. Немалая осторожность возникает и у деловых людей. Выражаются опасения, что меры по дальнейшей либерализации торговли с Сантьяго приведут к вытеснению с местного рынка нац. продукции более конкурентоспособными и сравнительно недорогими чилийскими товарами. Активное проникновение капитала из Чили, малоконтролируемая скупка в процессе приватизации крупных предприятий заставляет всерьез говорить о возможном поглощении значительно более экономически развитым «южным соседом» целых отраслей перуанской промышленности и, в особенности, сферы услуг.

Беспокойство вызывает и продолжающееся перевооружение чилийских ВС, получающих более современные образцы военной техники чем те, которыми располагает перуанская армия. В этом контексте местная военная верхушка настаивает на сохранении в районе границы с Чили прежней численности воинских соединений, включая сравнительно крупное авиаподразделение и системы ПВО.

Изменение режима въезда для граждан Боливии, Чили и Эквадора. В соответствии с Декретом от 11 мая 1999г., подписанным президентом А.Фухимори, утвержден новый порядок режима въезда-вы-

езда в/из Перу для граждан Боливии, Чили и Эквадора. Так, жители этих стран при пересечении границы на пограничных пунктах Перу предъявляют вместо общегражд. загранпаспорта внутренний нац. документ, удостоверяющий личность (Documento de Identidad Nacional). Срок непрерывного пребывания для граждан данных стран с подобным режимом въезда-выезда не должен превышать 60 дней.

На границе иностранцы обязаны заполнить карточку учета (Tarjeta de Embarque-Desembarque), второй экземпляр которой с проставленным штампом миграционной службы Перу и указанным сроком пребывания остается на руках у иностранцев до момента выезда из страны. При этом карточка является подтверждением легальности пребывания в Перу и заменяет въездную-выездную визу.

Согласно этому новому положению, при таком режиме пересечения границы определены конкретные районы для посещения в Перу и пограничные пункты, через которые граждане Боливии, Чили и Эквадора могут въезжать в страну, предъявив внутренний нац. документ, удостоверяющий личность.

Для боливийцев установлены перуанские погранпункты Kasani и Desaguadero, с правом посещения департаментов Пуно (Puno), Мокегуа (Moquegua) и Арекипа (Arequipa) до г.Арекипа включительно.

Для граждан Чили определены перуанские погранпункты Santa Rosa и Paica (Tripartite), с правом посещения департаментов Такна (Tacna), Мокегуа и Арекипа.

Граждане Эквадора могут пересекать границу через пункты Zarumilla, Aguas Verdes, El Bolsico и La Palta, El Amor, Puente Internacional Espindola и La Tina; Puerto la Balsa-Namballe, с правом посещения департаментов Тумбес (Tumbes), Пиура (Piura), Кахамарка (Cajamarca) и Ламбаеке (Lambayeque) до г.Чиклайо (Chiclayo) включительно.

Все вышеназванные пограничные пункты работают круглосуточно.

Анды

Система Андской интеграции. Органами Андского Сообщества являются президентский Совет, Совет Министров иностр. дел, Комиссия, Ген. Секретариат, парламент, Суд.

Президентский Совет является высшим органом Андского сообщества, который издает Директивы по самому широкому кругу вопросов. Директивы имеют высшую юр. силу для всех органов и институтов АС.

Президентский Совет состоит из президентов стран-членов АС. Наибольшее полит. представительство АС в межд. вопросах осуществляет председатель, пост которого занимают по очереди все президенты стран-членов АС. Очередность определяется в алфавитном порядке от названия страны (президент Боливии, потом Колумбии, Эквадора и т.д.). Срок полномочий председателя составляет 1г. Заседания президентского Совета проходят 1 раз в год, однако, в случае возникновения вопросов, требующих немедленного разрешения президентским Советом, допускается созыв внеочередных заседаний.

Президентский Совет определяет общую внешнюю политику АС; регулирует интеграцион-

ные процессы в рамках Сообщества; производит оценку эконом. развития стран-членов и результатов региональной интеграции; осуществляет представительство АС в других межд. организациях; изучает доклады и рекомендации, подготавливаемые органами и институтами АС, а также принимает решения по другим вопросам, переданным ему на рассмотрение.

Весной 2001г. председателем президентского Совета являлся президент Венесуэлы Hugo Chaves Frío, полномочия которого с июня 2001г. занял президент Боливии.

Совет Министров иностр. дел стран-членов АС уполномочен вести переговоры и подписывать соглашения с третьими странами, группой стран или межд. организациями по вопросам внешней политики. Также Совет Министров, в рамках своей компетенции, определяет совместную позицию стран-членов АС на межд. форумах, конференциях и в любых других межд. переговорных процессах по полит. вопросам.

Данный орган АС издает Решения и Декларации. Декларации носят необязательный характер, тогда как Решения представляют собой юр. норму. Решения и Декларации принимаются большинством голосов.

Совет министров состоит из министров иностр. дел и их заместителей. Возглавляет Совет президент, которым становится министр иностр. дел той страны, которая председательствует в президентском Совете АС.

Совет министров иностр. дел подготавливает заседания президентского совета; выбирает и смещает с должности генсека; в рамках своей компетенции рассматривает предложения стран-членов АС. Кол-во членов Совета составляет 11 чел.

Комиссия АС является нормативным органом Андской системы интеграции, которая состоит из полномочных представителей стран-членов АС. Комиссия, также как и Совет Министров иностр. дел, издает Решения, которые представляют собой юр. норму. По требованию любой из стран-членов АС или Ген. Секретариата президент Комиссии может созвать расширенное заседание Комиссии.

Комиссия формулирует, осуществляет и дает оценку проводимой интеграционной политике в области торговли и инвестиций; принимает необходимые меры для достижения целей, сформулированных в Картахенском соглашении и решениях президентского Совета АС; согласовывает совместную позицию стран-членов АС на межд. конференциях и форумах. Комиссию возглавлял министр промышленности и торговли Венесуэлы Luisa Romero, полномочия которой длились до 31 мая 2001г.

Ген. Секретариат является исполнит. органом АС, который, кроме выполнения своих обязанностей, с 1 авг. 1997г. принял на себя полномочия Коллегии Картахенского соглашения. Во главе Ген. Секретариата стоит генсек, который выбирается большинством голосом Совета Министров иностр. дел АС.

Ген. Секретариат обладает законодат. инициативой. Предложения и проекты Решений направляются или в Совет Министров иностр. дел, или в Комиссию АС. Ген. Секретариат составляет повестку дня заседания Совета Министров иностр. дел.

Основными функциями данного органа являются: управление интеграционным процессом;

контроль за исполнением межд. обязательств АС; поддержка постоянного диалога со странами-членами АС; работа с исполнит. органами других региональных организаций. Штаб-квартира Ген. Секретариата находится в г.Лиме (Перу): av. Paseo de la Republica 3895, San Isidro, tel. (51-1) 411-14-00, fax 221-33-29, E-mail: contacto@comunidadandina.org.

Парламент Андского Сообщества является совещательным органом Андской Системы Интеграции, обеспечивая народное представительство стран-членов АС. Парламент формируется из представителей Нац. конгрессов. Однако, через 5 лет планируется изменить систему формирования парламента. Согласно доп. Протоколу к Картахенскому Соглашению члены парламента будут избираться прямым голосованием. Данную норму одобрили все страны АС, за исключением Венесуэлы, где сохранится старая система формирования парламента.

В функции парламента входит участие в законодат. процессе АС путем разработки проектов законодат. актов; приведение в соответствие и устранение противоречий в законодательстве стран-членов АС; сотрудничество с парламентами стран-членов и третьих стран. Секретариат парламента АС находится в г.Боготе (Колумбия): carrera 7a. №13-58, tel. (0057-1) 284-41-91, 294-33-74, fax 284-32-70, E-mail: pandino@cable.net.co.

Суд АС состоит из 5 судей, по одному от каждой страны. Путем принятия иска о ничтожности того или иного Решения Суд контролирует законность издаваемых органами АС Решений, их соответствие законодат. базе, межд. соглашениям; толкует уже принятые нормы, которые являются частью законодат. базы АС, обеспечивая тем самым их одинаковое понимание и применение.

Деятельность Суда регулируется Соглашением о создании Суда АС, которое было подписано 28 мая 1996г. и после ратификации законодат. органами стран-членов вступило в силу 25 авг. 1999г. Согласно данному Соглашению в функции Суда вошло ведение арбитражного судопроизводства и решение трудовых споров. Штаб-квартира Суда находится в г.Кито (Эквадор): calle Коса 450, tel. (00593-2) 52-9990, 52-9998, fax 56-5007, 55-4533, E-mail: tjca@impsat.net.ec.

Также в рамках АС действуют институты. Институтами АС являются Предпринимат. консультационный совет, Консультационный совет АС по рабочим вопросам, Андская корпорация развития, Латиноам. резервный фонд, Ун-т АС «Симон Боливар», межправит. Соглашения АС.

Предпринимат. консультационный Совет АС носит совещательный характер и состоит из 4 делегатов, выбираемых из руководителей высшего звена наиболее значимых ассоциаций предпринимателей стран-членов АС. Основной его задачей является обеспечение участия предпринимат. сектора в построении общего рынка.

Совет дает оценку планам действий и программам по региональной интеграции в аспекте развития предпринимательства в странах-членах АС. Данные документы носят консультативный характер и направляются в Совет Министров иностр. дел, Комиссию АС или Ген. Секретариат. По требованию данных органов Совет может давать свое заключение и по другим вопросам. Штаб-квартира Предпринимат. консультационного совета на-

ходится в г.Лиме (Перу): av. Paseo de la Republica 3895, San Isidro, tel. (51-1) 411-14-00, fax 221-33-29, E-mail: rsuarez@comunidadandina.org.

Консультационный совет по рабочим вопросам носит также совещательный характер и состоит из представителей профсоюзов стран-членов АС. Основной его задачей является обеспечение участия среднего класса в реализации интеграционной политики и построении общего рынка.

Совет по рабочим вопросам дает оценку планам действий и программам по региональной интеграции в аспекте учета интересов среднего класса в странах-членах АС. Данные документы носят консультативный характер и направляются в Совет министров иностр. дел, Комиссию АС или Ген. Секретариат. По требованию данных органов, Совет может давать свое заключение и по другим вопросам. Штаб-квартира Консультационного Совета по рабочим вопросам находится в г.Каракасе (Венесуэла): av. Este con Andres Eloy Blanco, Edif. Jose Vargas, Los Caobos, tel. (582) 574-4794, fax 574-0149. Тех. секретариат находится в г.Лиме (Перу): av. Paseo de la Republica 3895, San Isidro, tel. (51-1) 411-1400, fax 221-3329, E-mail: gmendoza@comunidadandina.org.

Андская Корпорация развития. Представляет собой межд. фин. институт из акционеров стран Лат. Америки и Карибского бассейна (Боливия, Колумбия, Эквадор, Перу, Венесуэла, Бразилия, Чили, Ямайка, Мексика, Панама, Парагвай, Тринидад-и-Тобаго и 22 частных банка).

Являясь фин. институтом, Андская корпорация развития оказывает поддержку эконо. развитию стран-членов АС и, посредством мобилизации фин. ресурсов обеспечивает фин. сторону интеграционного процесса. Штаб-квартира Андской корпорации развития находится в г.Каракасе (Венесуэла): av. Lufs Roche, Edificio Torre Central-Altamira, tel. (0058-2) 209-2111, fax 209-23-94.

Латиноам. резервный фонд является фин. институтом АС и его основной задачей является оказание помощи странам-членам АС путем предоставления кредитов. Данный институт может также выступать в качестве гаранта возвращения займов странами-членами АС в отношении третьих лиц. Латиноам. резервный фонд дает рекомендации по улучшению инвест. климата, избежанию возникновения кризисных ситуаций в экономике стран-членов АС, по банковскому, фин., кредитному законодательству.

Штаб-квартира Латиноам. резервного фонда находится в г.Боготе (Колумбия): Edificio Banco de Occidente, carrera 13, №27-47, (0057-1) 285-8511, ф.288-1117, E-mail: agamarra@bloomberg.net.

Ун-т Андского сообщества «Симон Боливар». Основными задачами являются: осуществление научных исследований по различным аспектам региональной интеграции; обучение студентов; обучение дипломированных специалистов второму высшему образованию; сотрудничество с вузами стран-членов АС; разработка образовательных программ; оказание консультационной помощи органам и институтам АС. Штаб-квартира Ун-та АС «Симон Боливар» находится в г.Сукре (Боливия): calle Real Audiencia №73, (00591-64) 60265, 65511, ф.60833, E-mail: uasab@uasab.edu.bo.

Межправсоглашения являются институтом АС и они призваны установить тесное сотрудничество и объединить усилия стран-членов в таких облас-

тях как образование, здравоохранение и т.д. Так Соглашение Andres Bello было выработано для обеспечения сотрудничества в области образования и культуры, Соглашение Hipolito Upanue – в здравоохранении, Соглашение Simon Rodriguez – в соц. области.

Андская Корпорация развития. АКР – межд. фин. институт, основной задачей которого является поддержка эконом. развития и интеграции стран-акционеров АКР. Корпорация была создана в 1970г. и ее основными акционерами являются – Боливия, Колумбия, Эквадор, Перу и Венесуэла. Кроме того, держателями акций являются Бразилия, Чили, Мексика, Тринидад-и-Тобаго, а также 22 частных банка из стран региона.

Деятельность АКР основывается на принципах: социальность, равное распределение ресурсов, охрана окружающей природной среды. АКР в качестве фин. посредника, способствует перераспределению ресурсов из индустриально развитых стран в Лат. Америку. Основными органами управления Корпорацией являются следующие: Собрание акционеров, Дирекция, Исполнит. комитет, Надзорный комитет, Исполнит. президент.

Собрание акционеров является высшим исполнит. органом Андской корпорации развития. Соглашение об учреждении Андской корпорации развития предусматривает два типа Собрания акционеров: плановое заседание и внеочередное или заседание ad hoc. Плановое проводится по инициативе Исполнит. президента АКР раз в год, на 90-день со дня составления бюджета корпорации на след.г. Внеочередное заседание (ad hoc) может проводиться по инициативе Исполнит. президента АКР, Дирекции, по меньшей мере двух акционеров владельцев акций серии «А» или по инициативе акционеров представляющих 25% уставного капитала корпорации. Объявление о созыве внеочередного заседания должно быть издано за 30 дней до предполагаемого дня проведения с обязательным указанием повестки дня.

На плановом заседании Собрания акционеров: рассматривается годовой отчет Дирекции о деятельности АКР, определяется смета расходов денежных средств на след.г.; выбираются члены Дирекции АКР; назначаются внешние аудиторы.

Внеочередное заседание Собрания акционеров: принимает решение об изменении уставного капитала АКР долей акций серии «А», «В» и «С»; принимает решение о роспуске Андской корпорации развития; обладает полномочиями вносить изменения в регламент осуществления адм. процедур; пятью голосами акционеров, владельцев акций серии «А», или с одобрения половины присутствующих акционеров, владельцев акций серии «В» и «С», принимает решение об изменении структуры Дирекции; дает рекомендации по улучшению деятельности Корпорации.

Принятие ряда решений на плановом или внеочередном заседаниях Собрания акционеров требует квалифицированного большинства голосов зарегистрированных акционеров. Квалифицированным большинством признается 4 голоса акционеров, владельцев акций серии «А» и 50% голосов акционеров владельцев акций серии «В» и «С».

Принятие решение не требующих квалифицированного большинства голосов. На плановом заседании Собрания акционеров осуществляется простым большинством голосов, которым при-

знается 3 голоса владельцев акций серии «А» плюс 50% и 1 голос (50% плюс 1 голос) присутствующих акционеров владельцев акций серий «В» и «С».

На внеочередном заседании – 4 голоса владельцев акций серии «А» плюс 50% и один голос (50% плюс 1 голос) присутствующих акционеров владельцев акций серий «В» и «С».

В случае повторного голосования и на плановом, и на внеочередном заседании Собрания акционеров для принятия решения требуется 2 голоса владельцев акций серии «А» и большинство голосов присутствующих акционеров владельцев акций серий «В» и «С».

Правом голоса обладают только те акционеры, которые полностью выплатили причитающиеся за акции денежные суммы.

За 15 календарных дней до планового заседания Собрания акционеров всем зарегистрированным акционерам АКР рассылается годовой отчет о деятельности АКР. Любой акционер за 15 дней до заседания планового Собрания акционеров может потребовать предоставления ему списка всех зарегистрированных акционеров, отчета о фин. состоянии Корпорации и отчета внешних аудиторов.

Члены Дирекции и Исполнит. президент не обладают правом голоса и не могут являться законными представителями акционеров на плановых и внеочередных Собраниях акционеров.

Решения Собрания акционеров обязательны для исполнения всеми акционерами АКР вне зависимости от того присутствовали они или нет на данном заседании.

Дирекция состоит из 12 членов и их заместителей, избираемых на срок 3г. с правом быть переизбранными. 5 членов Дирекции и их заместителей избирают акционеры, владельцы акций серии «А».

Владельцы акций серии «В» также выбирают 5 членов Дирекции и их заместителей по следующему принципу: каждый акционер обладает количеством голосов, равным сумме акций умноженной на количество кандидатов. Акционер может по своему усмотрению отдать все голоса за одного кандидата или распределить их между несколькими кандидатами. Членами Дирекции становятся кандидаты, набравшие большинство голосов. Владельцы акций серии «С» и частные банковские и фин. институты выбирают по одному члену Дирекции и его заместителю.

Для проведения заседания Дирекции необходимо присутствие как минимум 6 ее членов. Решения принимаются путем голосования, и каждый член Дирекции обладает одним голосом. Для принятия решения требуется согласие большинства присутствующих на заседании членов Дирекции (50% плюс 1 голос). Квалифицированным большинством являются голоса 7 членов Дирекции.

В функции Дирекции входит: осуществление эконом., фин. и кредитной политики АКР; избрание президента Дирекции, который председательствует на заседаниях Дирекции и Собраниях акционеров; назначение и смещение с должности Исполнит. президента; утверждение по предложению Исполнит. президента ежегодной сметы расходов денежных средств Корпорации; принятие по предложению Исполнит. президента решений об осуществлении кредитных операций, инвестиций; принятие решений о выпуске ценных бумаг (debentures) и определение условий их выпуска,

предоставление гарантий на подписку на акции (underwriting);

Исполнит. президент является офиц. представителем Андской корпорации развития на межд. арене и осуществляет общее руководство Корпорацией. Избирается на 5 лет с правом быть переизбранным. Исполнит. президент назначает вице-президентов, а также определяет круг их обязанностей. Вице-президенты призваны обеспечивать представительство всех стран членов Андского сообщества. При Исполнит. президенте действует Консультационный совет по эконом. и фин. вопросам, который разрабатывает стратегию развития АКР.

Исполком состоит из 6 членов, назначаемых владельцами акций серии «А» и «В». Члены Исполкома выбирают президента, который осуществляет общее руководство вышеуказанным комитетом. Исполком осуществляет фин. операции, сумма которых не превышает лимит, устанавливаемый Дирекцией АКР.

Надзорный комитет состоит из 4 членов: глава Дирекции, который по совместительству является пред. Надзорного комитета, 2 члена комитета, которые избираются Дирекцией сроком на 2г., и Исполнит. президент АКР.

Комитет рекомендует внешних аудиторов для проведения проверки деятельности корпорации, участвует в разработке годового плана работ, проводит проверку отчета и источников финансирования корпорации до их представления на Собрании акционеров.

Фин. средства Андской корпорации развития. Капитал Корпорации составляет 3 млрд. долл., который поделен на акции уставного капитала и акции гарантийного капитала:

1) Уставный капитал Корпорации составляет 1,25 млрд. долл., который распределен в виде акций между акционерами категорий «А», «В» и «С»: а) Каждое государство-член АКР обладает одной акцией серии «А» на 1,2 млн. долл. Общая сумма акций серий «А» составляет, таким образом, 6 млн. долл. б) Акции серии «В» состоят из 318 тыс. акций, номинальная стоимость каждой составляет 5 тыс. долл. Владельцами данных акций могут выступать как правительства и юр. лица стран-членов АКР, так и физ. лица, граждане стран-членов. в) Акции серии «С» состоят из 50 тыс. акций по номинальной стоимости 5 тыс. долл. на общую сумму 250 млн. долл., Владельцами данных акций выступают юр. и физ. лица любых других третьих стран.

Акции гарантийного капитала на общую сумму 1 млрд. долл. разделены на серии «В» и «С»: а) Акции серии «В» состоят из 190 тыс. акций по номинальной стоимости 5 тыс. долл. на общую стоимость 950 млн. долл. Владельцами данных акций выступают правительства стран-членов АКР, а также частные и гос. организации стран-членов. Однако доля участия частных организаций не может превышать 49% от общей суммы акций серии «В»; б) Акции серии «С» состоят из 40 тыс. акций по номинальной стоимости 5 тыс. долл., на общую сумму 200 млн. долл. Владельцами данных акций выступают юр. и физ. лица любых других третьих стран.

Оплата подписанных акций гарантийного капитала Корпорации осуществляется в том случае, когда фин. ресурсов корпорации недостаточно для

выполнения фин. обязательств перед третьими лицами. Решение об оплате подписанных акций принимается Дирекцией АКР.

Решение об увеличении уставного капитала принимается Дирекцией с согласия Собрания акционеров. Для принятия решения необходимо согласие 7 членов Дирекции. Преимуществом при покупке вновь выпущенных акций обладают действительные акционеры АКР.

Сумма фин. обязательств Андской корпорации развития перед третьими лицами (включая займы, покупку ценных бумаг других фин. организаций и т.д.) может превышать не более чем в 3,5 раза весь капитал Корпорации (включая уставный капитал, резервы, аккумулированные прибыли Корпорации и любые другие доходы).

Акции серии «А», с согласия правительства страны, обладающей данной серией акций, могут передаваться гос., полугос. и частным институтам данного государства-члена АКР. Акции серии «В» могут передаваться только юр. и физ. лицам стран-членов АКР. Акции серии «С» имеют свободное хождение за пределами стран-членов АКР.

Помимо гарантийного капитала, в Андской Корпорации развития учрежден резервный фонд, который формируется за счет 10% ежегодного отчисления от прибыли АКР. Сумма данного резервного фонда не может превышать 50% уставного капитала. Помимо этого, Собрание акционеров вправе учредить любой другой фонд с целью аккумуляции денежных средств.

Все разногласия между Андской корпорацией развития и ее акционерами решаются путем арбитражного разбирательства. Арбитражный суд состоит из 3 арбитров. Один член арбитража назначается Дирекцией АКР, второй – акционерами и третий – по взаимному согласию спорящих сторон. Ни один из арбитров не может быть той же национальности, что и спорящая сторона.

АКР, вступая в качестве неизменного и растущего источника фин. ресурсов для стран-акционеров АКР, предоставляет своим клиентам фин. средства для обеспечения дальнейшей интеграции, эконом. и торг. развития и инвестиций.

Деятельность Корпорации направлена на усиление структурных реформ в странах-акционерах АКР, в контексте диверсификации, повышения рентабельности и эффективности производства, и с учетом главной особенности стран-членов, которая заключается в тесном взаимодействии государства и частного сектора в процессе производства.

Клиентами Андской корпорации являются правительства, гос. организации, частные предприятия, предприятия со смешанной формой собственности, фин. институты стран-акционеров, включая также предприятия обладателей акций серии «С».

АКР работает на основе современной концепции многоцелевого банка, предоставляя одновременно и услуги комбанка.

АКР: предоставляет краткосрочные, среднесрочные и долгосрочные кредиты, тех. сотрудничество, поручительство и гарантии, осуществляет по требованию клиента покупку акций; осуществляет работу по финансированию проектов; осуществляет совместное финансирование с межд. фин. организациями, включая ссуды категории А/В (А/В loans), выступая в качестве доверенного ли-

ца; открывает кредитные линии банкам для финансирования внешнеторг. операций; работает в качестве банка «второго уровня», перераспределяя средства в различные отрасли производства; финансирует напрямую частные предприятия, которые управляют гос. собственностью на правах концессии, способствуя тем самым переходу производственных мощностей от государства к предпринимателям; оказывает фин. помощь для приобретения компаний и/или их активов в процессе приватизации, а также недавно приватизированным предприятиям; оказывает поддержку предприятиям и банкам, способствуя таким образом их выходу на местные и межд. рынки капиталов; оказывает поддержку кредитным организациям; принимает фин. средства на депозит и выпускает облигации по ставкам на уровне мировых; оказывает своим клиентам консультационные услуги, включая оценку риска; может выступать в качестве фин. агента.

Основными видами кредитов являются: краткосрочные (до 1г.), среднесрочные (от 1г. до 5 лет), и долгосрочные (свыше 5 лет). Предоставление кредитов осуществляется посредством открытия кредитных линий или выделения сумм на определенный проект. Кредит предназначен для проведения предварит. работы, выполнения проекта, оплаты сделки и выплаты вознаграждения посредникам и зарплаты работникам предприятия.

Кредит для проведения предварит. работы предназначен для финансирования разработки проекта, контроля его выполняемости, разработки ТЭО, выбора технологии.

Кредит и выполнение проекта предназначены для финансирования практически всех работ по проекту. Предоставление кредита на оплату сделки и выплату вознаграждений подразумевает работу АКР в качестве банка «второго уровня». Данный кредит может выделяться в форме прямой выплаты указанному лицу/лицам. АКР также может выступить в качестве гаранта возврата кредита, выданного любым другим фин. институтом.

АКР осуществляет финансирование различных проектов совместно с другими фин. институтами. Это позволяет привлечь внимание источника финансирования и, таким образом, увеличить инвестиции в экономики стран-членов АКР. К многосторонним фин. организациям, с которыми сотрудничает АКР относятся ВБ, Межд. фин. корпорация, МАБР, Межам. инвест. корпорация, Сев. инвест. банк, Межд. фонд развития сельского хозяйства. На двусторонней основе АКР работает с EDC (Канада), KfW и DEG (Германия), FMO (Голландия), CCC (США) и Экспортно-импортным банком ЕС.

Суд Андского сообщества. Является судебным органом Андской системы региональной интеграции. Основным документом, регулирующим деятельность Суда и определяющим его функции, является Соглашение о создании Суда АС, подписанное 28 мая 1979г. пятью странами-членами АС: Боливией, Колумбией, Эквадором, Перу и Венесуэлой.

Впоследствии в данный документ вносились следующие изменения и дополнения: 28 мая 1996г. в г.Кочабамба (Боливия) страны-члены АС подписали Протокол к Соглашению о создании Суда АС, который вступил в силу 25 авг. 1999г. 10 марта 1996г. в г.Трухильо (Перу) был подписан

Протокол к Соглашению об андской субрегиональной интеграции (Картахенское соглашение).

Соглашение о создании Суда АС является составной частью Картахенского соглашения. Штаб-квартира суда расположена в г.Кито, Эквадор.

Законодат. база Андского Сообщества включает в себя: Картахенское соглашение и его доп. Протоколы; Соглашение о создании Суда АС и Протоколы к нему; Решения Андского Совета Министров иностр. дел и Комиссии Андского Сообщества; Резолюции Ген. Секретариата АС; Пром. соглашения, а также другие соглашения, которые заключают страны-члены в рамках процесса Андской субрегиональной интеграции.

Решения Суда АС являются обязат. для стран-членов АС с даты их одобрения Советом Министров иностр. дел или комиссией АС. Решения Совета министров иностр. дел или Комиссии АС имеют прямое действие и применяются к странам-членам АС с даты их опубликования в офици. газете АС, за исключением случаев, когда в самом решении закреплено иное. Страны-члены обязаны принять необходимые меры с целью обеспечения выполнения законодательства АС. Также страны обязуются не применять каких-либо мер, которые противоречат законодательству АС или каким-либо образом могут препятствовать его применению.

Суд состоит из 5 магистров (судей), каждый из которых представляет страну-члена АС, обладает высокими моральными и другими качествами, необходимыми для того, чтобы занимать наивысшие судебные должности или быть юрисконсультантом в нотариате.

Судьи полностью независимы при осуществлении своей деятельности, они не могут заниматься любой другой профдеятельностью за вознаграждение или без такового, за исключением преподавания в учебных заведениях или научной деятельности. Совет министров иностр. дел АС, по согласованию с Судом АС, может изменить число магистров (судей) и создать пост Ген. адвоката. Изменения количества судей и их функций вносятся во внутренний регламент суда. Для проведения выборов судьи необходимо 3 кандидата от каждой страны-члена АС. Выбор судьи осуществляется единогласным решением специально уполномоченных лиц, созыв которых осуществляется страной местонахождения суда. Судьи назначаются на шестилетний срок. Обновление состава происходит каждые 3г. Судья может быть переизбран на повторный срок только 1 раз.

Каждый судья имеет двух замов, которые по очереди заменяют судью в случае его временного или постоянного отсутствия, невозможности исполнять обязанности или отвода, в соответствии с внутренним Регламентом суда. Заместители должны обладать всеми теми же качествами, что и судьи, назначаются вместе с судьями и на такой же срок.

Судьи могут быть освобождены от выполнения своих обязанностей только в случаях, когда в их действиях была допущена грубая ошибка, предусмотренная внутренним Регламентом Суда. В этом случае правительство стран-членов назначают специально уполномоченных лиц, которые, после предварительного согласования со страной пребывания Суда, собираются для разрешения возникшей ситуации. Решение об освобождении от

занимаемой должности судьи принимается единогласно. После истечения установленного шестилетнего срока судья продолжает исполнять свои обязанности до избрания нового судьи.

Страны-члены АС обязаны оказывать всемерное содействие работе Суда. Суд и судьи пользуются на территориях стран-членов АС привилегиями и иммунитетами, признаваемыми межд. правом и, в частности, Венской конвенцией о дип. неприкосновенности. Судья пользуются неприкосновенностью своих архивов и офиц. переписки, иммунитетом от гражд. и уголовного преследования, за исключением случаев, предусмотренных ст.31 упомянутой Конвенции.

Здание Суда неприкосновенно. Имущество и документы суда пользуются полным иммунитетом против любого судебного преследования, за исключением случаев отказа от такого иммунитета. Тем не менее, отказ не распространяется на имущество Суда.

Судьи, секретарь суда и чиновники Суда пользуются на территории местонахождения Суда иммунитетом и привилегиями, соответствующими их категории. Поэтому, судьи Суда принадлежат к категории, соответствующей главе миссии, а положение остальных членов Суда регулируется общим соглашением между Судом и правительством страны местонахождения Суда.

Внутр. регламент устанавливается Судом. Судья назначает Секретаря Суда и необходимый для функционирования Суда персонал. Суд ежегодно представляет отчеты в Президентский совет, Комиссию и Совет министров иностр. дел. Председатель Суда каждый год к определенной дате направляет в Комиссию проект бюджета Суда, который утверждается Комиссией АС.

Компетенция Суда. Суд АС признает ничтожность решений Совета Министров иностр. дел АС, Комиссии АС, резолюций Ген. Секретариата, а также любых других соглашений, которые составляют законодат. базу АС, если указанные документы и соглашения были приняты с нарушением предусмотренной процедуры, а также в случаях, когда против заключения указанных соглашений выступает страна-член АС, Андский Совет Министров иностр. дел. Комиссия АС, Ген. Секретариат, физ. или юр. лица.

Страны-члены АС могут обратиться в Суд с иском о признании ничтожности какого-либо решения или соглашения только если они сами не голосовали за его принятие.

Физ. или юр. лица могут подать иск о признании ничтожности решений Андского Совета Министров иностр. дел, Комиссии АС, резолюций Ген. Секретариата или Соглашений, которые ущемляют их права или законные интересы.

Иск о признании ничтожности может быть подан в Суд в течение 2 последующих лет с даты вступления в силу решения Андского Совета Министров иностр. дел, Комиссии АС, резолюций Ген. Секретариата АС или заключенных Соглашений.

В случае если предусмотренный двухлетний срок исковой давности истек, любая из сторон может ходатайствовать перед судом и судьями о неприменимости решения или резолюции в данном конкретном случае.

После подачи ходатайства о неприменении какой-либо нормы, нац. судья страны-члена АС пе-

редает дело в Суд АС и рассмотрение дела в нац. суде приостанавливается до вынесения обязательного для применения решения суда АС.

Подача иска о признании ничтожности не влияет на законодат. силу нормы или Соглашения. Однако, Суд, по требованию истца, после проведения экспертизы (изучения всех обстоятельств дела), может временно приостановить действие решения, резолюции или Соглашения или принять другие меры, если действие вышеуказанных законодат. актов может причинить невосполнимый или трудно-возместимый ущерб истцу.

Орган АС, чей законодат. акт был аннулирован, должен выполнить все необходимые действия, чтобы выполнить постановление Суда в сроки, установленные Судом.

Иск о невыполнении законодательства АС. В случае если Ген. Секретариат считает, что страна-член АС не выполняет обязательства, накладываемые на нее нормами или Соглашениями, которые составляют законодат. базу АС, Ген. Секретариат в письменной форме указывает на это несоответствие. Страна-член АС в течение срока устанавливаемого Ген. Секретариатом и в зависимости от серьезности несоответствия, но не более чем через 60 дней должна предоставить Суду объяснение по предъявленному обвинению. По получении ответа или по истечении указанного срока Ген. секретариат в течение 15 дней дает мотивированное заключение о выполнении или невыполнении страной-членом АС данных обязательств.

В случае если заключение Ген. Секретариата отрицат. (т.е. страна-член не выполняет налагаемые на нее обязательства) и страна отказывается выполнять указания Ген. Секретариата, последний передает дело в Суд АС. Компетентные органы страны-ответчика также могут подать встречный иск на Ген. Секретариат в Суд АС.

В случае если одна из стран-членов АС считает, что другая страна не выполняет обязательства, накладываемые на нее нормами или Соглашениями, которые составляют законодат. базу АС, дело передается в Ген. Секретариат, который в течение 60 дней должен рассмотреть дело и дать мотивированное заключение о выполнении или невыполнении страной данных обязательств.

В случае если заключение Ген. Секретариата отрицат. и страна отказывается выполнять указания Ген. Секретариата, он передает дело в Суд АС. Если дело не было передано в Суд АС в течение 60 дней после вынесения заключения, страна-истец может сама обратиться в Суд АС.

В случае если Ген. Секретариат не выносит заключение в течение 65 дней со дня подачи иска или если вынесенное заключение не соответствует требованиям страны-истца, страна-истец может сама обратиться в Суд АС.

Физ. или юр. лица, чьи права были нарушены также могут подать иск против страны-члена АС в Ген. Секретариат и Суд АС.

В случае если была принята Резолюция, подтверждающая возникший вследствие невыполнения законодательства АС ущерб или длящееся во времени невыполнение обязательств, Ген. Секретариат в возможно короткий срок принимает мотивированное Заключение. С момента принятия Заключения страна-член АС, чьи права были ущемлены, может обратиться в Суд АС.

Если в заключении Суда говорится о том, что страна-член действительно не выполняет налагаемых на нее обязательств, она обязана принять необходимые меры для выполнения заключения Суда в срок, не превышающий 90 дней со дня его вынесения.

Если страна-член АС не выполняет решение Суда, Суд после проведения консультаций с Ген. Секретариатом, определяет срок в течение которого страна-истец или какая-либо другая страна-член АС могут ограничить или отменить, частично или полностью, в отношении страны-ответчика действие Картахенского Соглашения. В любом случае Суд АС может постановить принять другие меры, если ограничение или отмена действия Картахенского Соглашения в отношении страны-ответчика не способствуют разрешению конфликта или неэффективны. Устав Суда определяет условия и границы применения данных полномочий.

Суд, посредством Ген. Секретариата, доводит до сведения стран-членов АС свое решение.

Суд до вынесения окончательного решения по просьбе ответчика и после проведения анализа всех обстоятельств дела может временно приостановить принятые в отношении ответчика меры, если такие меры наносят или могут нанести невыполнимый или трудно выполнимый ущерб ответчику или региону в целом.

Решения Суда, вынесенные по иску о невыполнении страной законодательства АС, могут быть пересмотрены тем же Судом по иску ответчика, в котором указываются новые факты, которые могли бы повлиять на выполнение решения, но были неизвестны на момент выполнения решения. Иск о пересмотре решения Суда должен быть подан в течение 90 дней со дня открытия этого факта, но не позднее чем через год со дня вынесения решения Судом.

Решение Суда о невыполнении страной обязательств вытекающих из членства страны в АС или участия в других Соглашениях, дает законное право всем заинтересованным странам обратиться в нац. суд с требованием возместить причиненный ущерб.

В случае невыполнения страной законодательства АС, физ. и юр. лица имеют право в соответствии с внутренним законодательством подавать иски в соответствующие суды если их права были нарушены таким неисполнением.

Досудебное толкование. Суд АС в предварительном порядке обладает правом толковать нормы права, которые являются составной частью законодательства АС с целью единообразного их применения на территории стран-членов АС.

В случае если заключение по какому-либо делу регулируется нормами внутреннего права нац. судьи, которые в процессе своей профессиональной деятельности применяют нормы АС, могут обратиться за разъяснением в Суд АС. В случае неполучения заключения АС судья сам выносит решение по делу. Во всех случаях, когда дело не регулируется нормами внутреннего права, судья приостанавливает судебное разбирательство и запрашивает толкование у Суда АС.

При толковании нормы Суд АС ограничивается разъяснением содержания и сферы применения нормы, которая составляет законодательную базу АС, применительно к данному делу. Суд не может

толковать нормы внутреннего права или квалифицировать какие-либо факты даже если это необходимо для толкования нормы права АС.

Нац. судья при вынесении решения по делу должен использовать толкование норм АС, осуществленное Судом АС.

Страны-члены АС осуществляют общий надзор за исполнением положений Соглашения и в особенности следят за деятельностью нац. судей в части, регулируемой данной частью.

Иск о признании бездеятельности и невыполнении своих обязательств органами АС. Если Совет Министров иностр. дел АС, Комиссия АС или Ген. Секретариат бездействуют и не выполняют требований предъявляемых законодательством АС, эти органы, страны-члены АС, физ. или юр. лица могут требовать выполнения данных обязательств. В случае если какой-либо орган АС в течение последующих 30 дней не выполнил своих обязательств, истец может обратиться в Суд АС с тем, чтобы последний рассмотрел данное дело.

В течение 30 дней со дня подачи жалобы суд АС должен вынести решение по данному делу. При вынесении решения Суд руководствуется существующей тех. документацией, обстоятельствами дела и объяснениями органа, на который был подан иск. Решение суда публикуется в Офиц. газете Картахенского соглашения. В решении указывается форма, способ и срок, в течение которого данный орган должен выполнить свои обязательства.

Арбитражное разбирательство. Суд АС может разрешать споры по применению или толкованию контрактов, соглашений, подписанных между органами и институтами АС или между органами, институтами АС и третьими лицами посредством арбитража. Разрешение споров посредством арбитража может осуществляться только с согласия сторон.

Стороны могут ходатайствовать перед Судом АС о передачи дела в арбитраж, если существо дела связано с применением или толкованием различных положений договоров, заключенных между юр. лицами и регулируемых законодательством АС. В данном случае Суд АС издает постановление, которое является обязательным, не подлежит обжалованию и которое дает законное право для сторон требовать его исполнения, согласно внутреннему законодательству стран-членов АС.

Ген. Секретариат обладает правом разрешать споры связанные с применением или толкованием положений договоров, заключенных между юр. лицами и регулируемых законодательством АС посредством арбитража, если стороны ходатайствовали об этом. Ген. Секретариат издает постановление, которое обязательно, не подлежит обжалованию, за исключением случаев, когда стороны договорились об ином, и дает законное право требовать его исполнения в соответствии с внутренним законодательством стран-членов АС.

Решения и Постановления Суда АС, а также Постановления Ген. Секретариата имеют прямое действие на территории стран-членов АС и не нуждаются в утверждении гос. органов стран-членов АС.

Нац. суды стран-членов АС не могут рассматривать какие-либо противоречия, возникающие при применении норм, которые составляют законодательную базу АС.

Ген. Секретариат издает офиц. газету Картахенского соглашения, в которой публикуются все решения Совета Министров иностр. дел АС, Комиссии АС, Соглашения, Резолюции, постановления Ген. Секретариата и решения Суда

Ген. Секретариат может также по своему усмотрению опубликовать любые другие материалы, в т.ч. юр. характера, которые могут представлять интерес для стран-членов АС.

В целях выполнения своих функций и наличия необходимости, Суд может обращаться напрямую к органам гос. власти стран-членов АС.

Президент Суда организует встречи и проводит семинары с лицами, работающими в судебных системах стран-членов АС с целью совершенствования и унификации законодательства АС.

Суд АС уполномочен рассматривать и принимать решения по вопросам: институциональные основы АС; адм. регулирование; свободное движение товаров, услуг, людей; налоги АС; регулирование сельского хозяйства; свободная конкуренция; защита ИС; внешняя политика АС; тех. нормы, регулирующие взаимодействие между органами АС.

Об участии Перу в деятельности Андского общества. В течение многих лет подход Перу к своему участию в деятельности Андского сообщества (АС) характеризовался в пользу всемерного развития и укрепления полит. и эконом. интеграции. Неудовлетворение перуанцев вызывали темпы интеграции, деятельность руководящих структур АС, длительное отсутствие подвижек в процессе координации тамож. политики. Все это привело к тому, что в 1997г. Лима объявила о своем намерении выйти из состава АС и перенести основной упор на развитие двустороннего сотрудничества.

Тем не менее возобладал прагматизм и участие Перу в АС было сохранено. Здесь перуанцы исходили из того, что основные направления деятельности АС объективно соответствуют целям и задачам политики правительства: диверсификация эконом. связей, создание условий для устойчивого развития, активизация торг.-эконом. сотрудничества, привлечение инвестиций и современных технологий, выход на рынки других стран региона.

На XI встрече глав андских государств, проходившей под знаком 30-летия Сообщества, перуанцы ставили акцент на необходимости коренных изменений эконом. отношений между странами субрегиона, придания динамики согласованию тамож. пошлин. И это особенно важно сейчас, когда удалось урегулировать многолетний конфликт Перу с Эквадором.

По мнению перуанцев, процесс устранения имеющихся ограничений в доступе одних стран АС на рынки других будет длительным и потребует значит. усилий со стороны всех государств. Эта работа осложняется и объективными факторами, в частности заметными различиями в уровне эконом. развития всех **пяти стран Сообщества**, существенным отставанием некоторых из них в проведении рыночных реформ. В этой связи, как считают в Лиме, преждевременны любые разговоры на предмет создания единой фин. системы на манер ЕС, равно как и попытки форсировать установление единых тамож. тарифов. Планируется привести в соответствие макроэконом. показатели развития стран АС, добиться сдерживания инфляции. В пятилетний срок поставлена задача создания об-

щего рынка АС, а в перспективе — зоны свободной торговли с Меркосур.

АТЭС

Перу в составе АТЭС. Элементом участия Перу в переговорах в рамках Азиатско-Тихоокеанского эконом. форума явилась работа перуанской делегации на прошедшем в нояб. 2000г. в Брунее очередном ежегодном саммите лидеров стран-членов АТЭС. На встрече при активном участии перуанской стороны была одобрена так называемая Совместная декларация лидеров, в которой нашли отражение темы, связанные с управлением процессом глобализации в мире, созданием новых возможностей для эконом. развития макрорегиона, укреплением Межд. системы торговли, поддержкой процесса формирования АТЭС.

Руководители государств-членов согласовали необходимость достижения ряда целей многостороннего регионального развития, как-то: **утроение числа пользователей сети Интернет к 2005г.**; выработкой широкой повестки переговоров, которая позволила бы начать новый раунд переговоров по ВТО не позднее 2001г.; выработка спец. инициатив для облегчения доступа продукции развивающихся экономик на рынки индустриально-развитых стран; полная имплементация электронной системы Планов индивидуального действия (ПИД-е-IAP) в 2001г. Лидеры стран региона договорились также о соблюдении принципа соответствия коммерческих договоров в АТЭС нормам ВТО.

В виду разразившегося в Перу в сент. 2000г. серьезного правит. кризиса, обусловившего во многом «декоративное» присутствие на саммите правит. части перуанской делегации, основную инициативу в продвижении на переговорах позиции Лимы взяли на себя представители бизнес-кругов страны, присутствовавшие на встрече как традиционные члены предпринимат. части единой гос. делегации. Подтверждением этому явилось активное участие перуанцев в проходившем параллельно со встречей лидеров совещании Предпринимат. совета.

Вызванными объективными внутривнутр. обстоятельствами в Перу определен крен в сторону рассмотрения форума как переговорной площадки именно для предпринимателей стран региона, обусловил преобладание в офиц. позиции государства по отношению к АТЭС чисто практических задач, решение которых позволило бы местным бизнесменам найти новые рынки сбыта своей продукции в Сев. Америке, Азии и Австралии, а также максимально защитить собственные.

Доминирующими идеями позиции Лимы в отношении АТЭС являются содействие либерализации торговли и инвестиций, а также углубление процесса формирования конкурентноспособных экономик. Для предпринимат. деятельности в АТЭС считается необходимым: ликвидировать препятствия, связанные с использованием локальных систем оценки стандартов продукции — **способствовать созданию межд. организаций по стандартизации**; поддерживать установление механизмов постоянного диалога между государством и частным сектором для эффективного воплощения в жизнь принятых в АТЭС договоренностей; облегчать физ. перемещение предпринимателей внутри Сообщества, способствовать присоедине-

нию всех государств-членов к схеме «Карточка бизнес-поездок в АТЭС» (АВТС).

В отношении упрочения фин. систем: предпринять имплементацию системы benchmarking в фин. сфере государств-членов форума с целью приведения ее к межд. стандартам; способствовать созданию источников долгосрочного финансирования; развивать вторичные фин. рынки, необходимые для развития высокотехнологических секторов, а также малого и среднего предпринимательства.

В направлении улучшения доступа в регионе к продуктам тех. прогресса: по развитию электронной торговли принять единые регулирующие нормативы (предлагается, чтобы в таких областях, как цифровые подписи, аутентификация, системы проплаты on-line, основой служили стандарты Сев. Америки и Японии); классифицировать в договорном разрезе вопросы использования биотехнологий, с особым упором на тематику использования генетически модифицированных продуктов. Формулируя программные ориентиры политики государства в АТР в рамках АТЭС, перуанская сторона официально демонстрирует окончательный переход к рассмотрению в ближайшие годы данного интеграционного объединения **как регионального объединения предпринимателей**, в котором межгос. составляющая имеет вспомогательную диалогообразующую роль.

Прошедший период с момента вступления Перу в АТЭС (конец 1998г.) характеризовался интенсивной деятельностью перуанских гос. ведомств (прежде всего МИД), предпринимательских и академ. кругов, направленной на макс. расширение участия Лимы в работе различных структур данного форума. Одновременно предпринимались усилия по налаживанию взаимодействия Перу со странами-членами АТЭС на двусторонней основе.

Лима выступила организатором успешно прошедших совещаний рабочих групп АТЭС по туризму и телекоммуникациям (сент. 1999г.). В Перу прошел ряд других важных мероприятий АТЭС: встречи рабочих групп по развитию торговли и мелкого и среднего бизнеса (март 2000г.), переговоры по проблемам морских ресурсов (май-июнь 2000г.), очередное совещание Предпринимат. консультативного совета АВАС (авг. 2000г.). На 2001г. запланирована встреча министров, курирующих вопросы инфраструктуры.

Перу приняла активное участие в работе высших полит. органов АТЭС: 11 встреч министров торговли и 7 встреч на высшем уровне в сент. 1999г. в Новой Зеландии. Перуанскому президенту было предложено выступить перед лидерами государств-членов АТЭС с пространной речью по поводу последствий азиатского фин. кризиса и роли АТЭС в их урегулировании. Плюс выбор кандидатуры Перу в качестве зампреда подкомитета по эконом. и тех. сотрудничеству (Escotech) на 2000-01гг.

В июне 1999г. Перу посетил премьер-министр Таиланда Чуан Лекпам. Во время визита подписано два соглашения: в области морского транспорта и **об отмене визового режима**, а также меморандум о взаимопонимании в отношении контроля за наркосодержащими продуктами. В июле 1999г. стороны подписали соглашение о кооперации между министерствами рыболовства и рыбопереработки и договор о кооперации между минсельхоза Перу и Таиланда.

С 29 июня по 4 июля 1999г. в Лиме по приглашению Конгресса страны находился пред. парламента Индонезии Х.Хормоко. Результатом его визита стало учреждение парламентской лиги дружбы Перу-Индонезия.

В сент. 1999г. в Лиме побывал вице-премьер и министр иностр. дел Вьетнама Нгуен Ман Кам. Визит такого высокого уровня явился первым в истории двусторонних отношений.

Важной явилась миссия малайзийского Института пальмового масла, состоявшаяся в сент.-окт. 1999г. Основной ее целью была оценка потенциальных ареалов выращивания масличной пальмы в Перу. По заключению членов миссии, в зоне перуанской сельвы имеются прекрасные условия для развития соответствующей промышленности экспортного значения. Малайзийцы выразили заинтересованность в инвестировании в эту отрасль.

В те же сроки Перу посетил с рабочим визитом министр туризма Малайзии, проведший консультации со своим перуанским коллегой, а также руководством крупнейших местных компаний-туроператоров. В июне 1999г. в рамках своего турне по странам Лат. Америки — членам АТЭС в Перу находился министр образования Сингапура П.Чен. Важным событием 1999г. явилось также проведение в Сингапуре первой встречи в рамках Форума Вост. Азия-Лат. Америка (FALAE).

В начале марта 2000г. Лиму посетил исполнит. директор АТЭС брунеец Али Сербини, проведший серию встреч с президентом Перу, министром промышленности, министром рыболовства и генсеком АС.

Сессия Генассамблеи азиатско-тихоокеанского парламентского форума. 11-14 янв. 1999г. в Лиме (Перу) проходила 7 сессия Генассамблеи (АТПФ). В сессии участвовало 130 представителей законодат. органов 22 стран членов АТПФ и одной страны-наблюдателя. Делегации Австралии, Индонезии, Филиппин, Фиджи, Папуа-Новой Гвинеи возглавляли главы нац. парламентов. Фед. Собрание РФ было представлено делегацией в составе зампреда Совета Федерации В.А.Варнавского, депутата Госдумы А.Д.Венгеровского.

По итогам обсуждения принято 13 резолюций по широкому кругу соц.-эконом., полит. и глобальных вопросов, а также совместное коммюнике. Тон дискуссии задали пред. Исполкома АТПФ, бывший премьер-министр Японии Я.Накасонэ и президент Перу А.Фухимори, которые предложили сконцентрироваться на эконом. аспектах ситуации в АТР в связи с продолжающимся в ряде стран региона валютно-фин. кризисом.

Парламентарии высказались за объединение усилий в целях скорейшего восстановления эконом. роста в АТР и стабильности на региональных фин. рынках. В резолюции говорится о необходимости дальнейшего укрепления нац. валют, стимулирования внутреннего спроса и капвложений, прежде всего в экономики стран, наиболее пострадавших от кризиса. Особая роль в этом отведена ведущим индустриальным государствам региона. Парламентарии договорились противодействовать появлению протекционизма в торговле, а также предложили создать совместно с межд. кредитными организациями ЕС и ВТО региональный консультативный орган, который займется разработкой механизмов предупреждения подобного

рода кризисов в будущем и проблематикой реформирования мировой фин. архитектуры.

Острой критике подверглась деятельность МВФ, который, как признавалось, не смог адекватно среагировать на вызовы мирового валютно-фин. кризиса. По вопросу о реформе МВФ принята спец. резолюция. Ее ключевым положением является утверждение необходимости комплексного учета Фондом эконом., соц., полит. и других особенностей стран при выработке рекомендаций по антикризисным мерам. Обращает на себя внимание соответствующая неконфронтационная позиция делегации США, которая поддержала данную резолюцию.

Вопросы региональной безопасности и стабильности по существу были сведены к обсуждению разоруженческой тематики. В итоге бурной дискуссии, разгоревшейся с подачи Канады, Австралии и Японии по поводу индийских и пакистанских ядерных и северокорейских ракетных испытаний, удалось, тем не менее, выйти на сбалансированные резолюции.

В них выражена озабоченность в связи с этими акциями, как представляющими угрозу региональной стабильности, зафиксирована решимость содействовать укреплению режимов нераспространения ядерного оружия и запрещения ядерных испытаний, усилению контроля за ядерными и ракетными технологиями. Парламентарии призвали Россию и США не затягивать работу над СНВ-3, после ратификации рос. стороной СНВ-2. Правительствам двух стран предложено ввести режим оповещения о ракетных запусках, к которому могли бы присоединиться другие государства.

Перуанцами поднималась проблема запрещения противопехотных мин, что продиктовано необходимостью получить фин. поддержку извне при разминировании приграничного участка с Эквадором.

Участники форума выразили готовность взаимодействовать в борьбе с терроризмом, противодействии распространению легкого стрелкового оружия, пропаганде дем. ценностей, решении региональных экологических и природоохранных проблем. Приветствовалось достижение перуано-эквадорского мирного урегулирования.

Было поддержано предложение Я.Накасонэ наладить сотрудничество АТПФ с АТЭС и активизировать в этих целях работу по получению АТПФ статуса наблюдателя при АТЭС. Парламентарии переизбрали нынешнего пред. АТПФ Я.Накасонэ на очередной 3-летний срок. Прошли выборы и в Исполком форума. От субрегиона Сев.-Вост. Азии туда вошли Япония и Китай.

Одобен оперативный план сотрудничества через Интернет Apoint-2001. Его реализация позволит начать процесс унификации законодательств стран-членов АТПФ по ключевым проблемам региона (борьба с терроризмом, наркобизнесом и т.д.). Принято решение о проведении 8 Генассамблеи форума в янв. 2000г. в Канберре (Австралия).

Перуано-японские отношения. Перу явилась первой страной в Лат. Америке, официально установившей дипотношения с Японией (21 авг. 1873г.), а также принявшей на своей территории первых японских эмигрантов (3 апр. 1899г.).

В последние десятилетия отмечался высокий уровень полит., эконом. и культурного обмена между двумя странами, хотя такие события, как

убийства японских тех. специалистов в местечке Уарал в 1991г. и студентов Ун-та Васеда в 1997г., а также захват местными экстремистами резиденции японского посла в Лиме в 1996г. внесли трудности в перуано-японские связи.

Приход к власти в 1990г. президента А.Фухимори и его переизбрание на второй срок в 1995г. явились немаловажным мотивом для роста симпатии и поддержки Перу в широких слоях японской общественности, включая правит. круги Японии. Это, в частности, нашло свое отражение в увеличении предоставляемых Перу займов, расширении научно-тех. и фин. помощи в развитии ряда секторов перуанской промышленности, сельского хозяйства, сферы коммуникаций и услуг.

Сильный импульс укреплению двусторонних связей придал визит в Лиму в 1996г. японского премьера Р.Хасимото. Кроме того, совместная проблема по разрешению т.н. «кризиса заложников» способствовала еще большему сближению и взаимопониманию между двумя правительствами. Успешное урегулирование данного кризиса обусловило второй визит Р.Хасимото в Перу в 1997г. с целью выразить благодарность перуанцам за освобождение японских граждан, находившихся в захваченном экстремистами диппредставительстве.

Основная часть визитов японских офиц. делегаций в Перу в 1998-99гг. была посвящена поискам доп. возможностей для развития туризма, торговли, взаимодействия в сфере инвестиций и безопасности. В фев. 1999г. делегации Японии во главе с послом С.Эдамура провела комплексное изучение путей расширения эконом. кооперации с Перу и определила конкретные направления и проекты сотрудничества на 1998-2002гг. Важное значение имел октябрьский 1998г. визит гендиректора департамента Лат. Америки МИД Японии Т.Абе.

Крупным этапом развития двусторонних связей явился также офиц. визит А.Фухимори в Токио в мае 1999г., во время которого перуанский президент провел серию плодотворных переговоров с ведущими японскими гос. деятелями, включая императора Японии.

Согласно данным Нац. тамож. службы Перу, экспорт в Японию составил в 1999г. 220 млн. долл., что равняется 4% всего перуанского экспорта. В Японию поставляются медь, серебро, цинк, свинец, железная руда, рыбная мука, кофе, мороженая рыба. Страна является 6 по значимости импортером перуанской продукции после США, Швейцарии, Великобритании, Китая и Германии.

Импорт из Японии за тот же период составил 450 млн.долл., что соответствует 5,8% всего перуанского импорта (**2 место после США**). Перу импортирует из Японии автомобили, станки, электрооборудование пром. и бытового назначения. В 1999г. впервые за последние несколько лет в торговле Перу с Японией было отмечено отрицат. сальдо торгового баланса, достигшее 230 млн.долл. (в 1996-97гг. перуанцы имели положит. баланс в 17 и 56 млн.долл. соответственно).

В 1999г. перуанские фирмы приняли участие в пяти межд. ярмарках в Японии. С авг. 1997г. **Перу имеет постоянный стенд в галерее Центра торговли в г.Осака**, который занимают 25 нац. предприятий.

Проблемой является запрет на ввоз в Японию перуанских свежих фруктов, введенный в связи с

зарегистрированными случаями их заражения т.н. «фруктовой мошкой». Другое препятствие на пути перуанской сельхозпродукции на японский рынок – крайне жесткие санитарные и фитосанитарные нормы, а также завышенные требования к фирмам-поставщикам данных товаров.

Перу занимает 1 место в Лат. Америке по объемам получаемой от Японии фин. и эконом. помощи, которая осуществляется как на безвозмездной основе, так и в виде льготного долгосрочного кредитования.

Число посещающих Перу японских туристов продолжает оставаться невысоким. Рекордное количество (27 тыс. чел.) было зарегистрировано в 1996г. Однако, после вышеупомянутых случаев, связанных с захватом заложников в резиденции японского посла в Лиме и убийствами японских граждан, ситуация еще больше осложнилась, т.к. некоторые районы Перу, в т.ч. наиболее важные туристические артерии, были отнесены к 2 из 5 уровней опасности по классификации, используемой в Японии для предупреждения выезжающих за границу граждан (т.н. travel warning).

Перуано-китайские отношения. Отношения с КНР являются одним из приоритетов нынешней перуанской дипломатии, характеризуются высоким уровнем взаимопонимания и сотрудничества.

Важным сближающим фактором является **наличие в Перу с 1849г. самой многочисленной китайской диаспоры в Зап. полушарии** (1,5 млн.чел.), присутствие которой весьма заметно как среди гос. и полит. деятелей, так и в фин.-предпринимательских кругах.

Во II пол. 90 гг. двусторонние делегационные обмены развивались по восходящей линии. За 1997-2000гг. Китай посетили пред. парламента, пред. совмина, мининдел. В свою очередь, в Перу побывал ряд членов правительства КНР, зам.министра внешней торговли и межд. сотрудничества, зам. министра культуры, председатели Всекитайского собрания народных представителей, Совета по содействию развитию внешней торговли, Народного полит. консультативного совета и Верховного Суда КНР, зампред Нац. народной ассамблеи и вице-премьер Госсовета.

Регулярно собирается МПК по торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничеству. Последнее, III заседание состоялось в мае 2000г. в Лиме с участием представительной китайской делегации во главе с зам.министра внешней торговли и эконом. сотрудничества КНР.

В 1997-98гг. КНР безвозмездно выделила фин. помощь на 680 тыс.долл. на реализацию перуанских проектов по борьбе с разрушит. последствиями явления «Эль Ниньо».

В силу неблагоприятных для Перу конъюнктурных изменений на мировом рынке, товарооборот с Китаем сократился с 700 млн.долл. в 1997г. до 480 млн. в 1999г. Как и прежде, Перу является 4 торговым партнером КНР в Лат. Америке. Китай занимает 2 место после Японии в перуанской торговле со странами Азии.

Основными продуктами перуанского экспорта в КНР являются рыбная мука (60%), медь, железо, шерсть, хлопок и отдельные виды сельхозпродукции. При этом Перу импортирует резинотех. изделия, электробытовую технику, канцтовары, изделия бытового обихода, мотоциклы.

Объем китайских инвестиций в последние годы существенно не изменился и составляет 250 млн.долл. Главный объект их направлений – железнорудное предприятие «Шоугань-Перу», в меньшей степени – отдельные предприятия нефтехим. и цементной промышленности. В 2000г. планировалось ввести в строй с участием китайского капитала крупное текстильное предприятие в г.Пайта, что помимо капвложений в 60 млн.долл. приведет к созданию 2500 рабочих мест.

Возможности Перу по оказанию поддержки для своих экспортеров ограничены, поэтому помощь им планируется сконцентрировать в области информ. содействия. Предполагается предпринять такие шаги, как широкое разъяснение в Китае возможностей торгового сотрудничества с Перу путем организации выставок нац. товаров, включения представителей местного бизнеса в состав офиц. делегаций, выезжающих в КНР. Здесь также надеются в ходе будущих переговоров с Пекином добиться снижения барьеров на пути своей аграрной продукции.

В целях привлечения китайских инвестиций в страну будет переведена и распространена в КНР информация о перуанском законодательстве в эконом. сфере. Вместе с тем, Лиме вряд ли удастся дополнительно увеличить объем капвложений из КНР в создаваемую на своей территории зону с благоприятным налоговым режимом, так как подобные планы вызывают протесты со стороны нац. производителей (текстильпром), обоснованно опасующихся создания неравных условий для конкуренции.

Европолитика

Отношения Перу со странами Зап. Европы. Перу имеет сейчас достаточно привлекательный имидж как страна, добившаяся сравнительно устойчивых показателей эконом. развития, с уравновешенной внутривнутр. обстановкой и выгодными условиями для размещения иноинвестиций. В результате **на долю стран Зап. Европы приходится до 1/3 экспорта** и около 1/4 общего объема внешней торговли Перу.

В 1999г. товарооборот с Великобританией удвоился, что вывело ее на одно из первых мест среди европейских партнеров Перу, оттеснив ФРГ и Италию. Последовательно росли и **англ. инвестиции**, по которым страна продолжала занимать 3 место после Испании и США, и чей объем в 1998-99гг. возрос до **2 млрд.долл.**, т.е. на 27,4%. Около 70% капвложений относилось к долгосрочным программам в производственной сфере и только 30% – к фин. Лиму регулярно посещали представительные делегации англ. деловых кругов, интересующиеся перспективами капвложений в области финансов, в горнодобыче и текстильпроме, энергетике. Проявлялся интерес к приватизации аэропортов, строительству и реконструкции железных и автодорог.

Активно развивались контакты с Италией, куда выезжали многочисленные делегации перуанских предпринимателей, в т.ч., во главе с первым вице-президентом республики Р.Маркесом, а также руководителями министерств. В результате в настоящее время прорабатывается 50 проектов с участием итал. капитала в легпроме, сельском хозяйстве.

В 1999г. Лиму посетила зам.мининдел Италии, член сената П.Тойа. В ходе визита подписано со-

глашение о сотрудничестве в области туризма и развитии соответствующей инфраструктуры. Итал. правительство выделило 5 млн.долл. на поддержку реализации перуано-эквадорских мирных договоренностей, из которых 3,2 млн. будет направлено на развертывание сети здравоохранения в приграничных районах.

В 1998-99гг. произошли радикальные перемены в полит. отношениях Лимы и Мадрида, которые позволяют всерьез говорить о преодолении отчуждения в двусторонних отношениях, возникшего после крайне негативной реакции на роспуск парламента президентом А.Фухимори в 1992г. Впервые страну с офиц. визитом посетил пред. испанского правительства Х.М.Аснар. По итогам переговоров подписаны многие важные соглашения, в т.ч. о сотрудничестве в области альтернативного развития и борьбы с наркобизнесом, о микрокредитах на ликвидацию последствий стихийных бедствий (14 млн.долл.), о механизмах политконсультаций, о льготных кредитах (324 млн.долл.) и другие. Перу в 1999г. посетили члены испанской королевской семьи, а также многочисленные представители испанских деловых кругов.

Перуанцы придают большое значение возможности выйти через Испанию на рынки Германии и Франции. Это касается, главным образом, экспорта свежих овощей и зелени, продукции текстильпрома. Стабильным остается **приток испанских инвестиций**, по объему которых (2,5 млрд. долл.) страна устойчиво сохраняла **1 место среди всех зарубежных инвесторов Перу**.

За последние 2г. в Лиме побывал ряд делегаций франц. бизнесменов, проявивших интерес к инвестициям в таких сферах, как приватизация аэропортов, телекоммуникации, туризм и переработка с/х продукции, спрос на которую во Франции заметно возрос. Размер франц. капвложений в Перу сохраняется на низком уровне — 65 млн.долл. Делаются первые шаги по налаживанию сотрудничества в области рыболовства, в горнодобче и строительстве.

Ряд крупных франц. фирм приступил к проработке возможного участия в приватизации аэропорта «Хорхе Чавес» в Лиме, а также освоении ирригационного проекта Ольмос и крупнейшего газового месторождения «Камисея». На повестке дня — реализация трех конкретных программ с участием франц. рыбоперерабатывающей компании «Адриен», а также телеком. TESA и строит. SPIE, что в перспективе позволит в короткий срок разместить капвложения на 140 млн.долл.

Торг.-эконом. отношения Перу и ФРГ отличались стабильностью. По объему товарооборота, который несмотря на значит. сокращение в 1998г., год спустя превысил 600 млн.долл., Германия сохраняла 2 место среди западноевропейских партнеров Лимы. В области инвестиций заметных изменений не произошло, немцы продолжают занимать выжидательные позиции, сосредоточившись на оказании фин.-эконом. помощи на борьбу с крайними формами бедности через сеть неправит. организаций (7 млн.долл.), с наркобизнесом и на поддержку развития МСП (10 млн.долл.). Общий объем помощи, оказанной Германией Перу по различным каналам, в 1999г. составил 53 млн.долл.

В 1998г. **возобновило** после десятилетнего перерыва свою **работу посольство Финляндии в Лиме**. В

том же году в Перу побывали министр по делам сотрудничества Дании П.Нельсон, министр транспорта Дании С.Микельсон, министр по европейским делам и внешней торговли Финляндии О.Норрбак, ряд делегаций деловых кругов из Дании, Норвегии, Финляндии и Швеции. Скандинавы проявляют конкретный интерес к взаимодействию в горнорудной, деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной отраслях, энергетике и судостроении, регулярно участвуют в реализации гум. и соц. программ, проектов по защите окружающей среды и оказанию поддержки правозащитным органам, в частности, аппарату уполномоченного по правам человека в Перу.

Норвегия объявила о том, что ее гос. кампания «Статкрафт» приступит к строительству крупнейшей в Перу ГЭС, что предусматривает инвестиции в 560 млн.долл.

Инвестиции осуществляют в Перу главным образом Нидерланды (450 млн.долл. в 1999г.) и Швейцария (150 млн.долл. в 1999г.), прежде всего, в пищепром и энергетике. Двустороннее сотрудничество осуществляется, в основном, в виде фин.-эконом. помощи на нужды соц. развития, здравоохранения и образования, в области борьбы с крайними формами бедности и наркобизнесом, как правило, в рамках соответствующих программ ЕС.

Связи с СНГ. Помимо России развитие отношений с другими странами СНГ пока не входит в приоритетные задачи перуанского правительства. В местном МИД отсутствуют какие-либо долгосрочные планы, направленные на углубление и укрепление связей с этими государствами. Тем не менее, определенные контакты с рядом республик бывшего СССР осуществляются. Состоявшиеся в 1999г. визиты в Перу мининдел Украины и зам.мининдел Белоруссии носили скорее ознакомит. характер, и основной их целью было обеспечение полит. поддержки существующим эконом. отношениям между Перу и данными странами, особенно в области ВТС.

Ряд государств СНГ — Белоруссия, Украина, Казахстан, Узбекистан, Таджикистан и Киргизстан проявляют заинтересованность в развитии эконом. связей с Перу. При этом они, как правило, стараются занять те «ниши» эконом. сотрудничества, которые ранее принадлежали СССР, зачастую стремясь вытеснить Россию из традиционных сфер эконом. партнерства с Перу.

В последнее время особую активность проявляет Белоруссия, которая после удачной продажи перуанским ВВС партии подержанных рос. самолетов МИГ-29 и СУ-25 в 1998г., рассчитывает закрепить свой успех и продолжить работу на этом направлении. Белорусы пытаются договориться о новых крупных поставках в Перу подержанной рос. авиа- и бронетехники, запчастей к ней, а также стрелкового оружия, оставшегося на территории Белоруссии после распада СССР и раздела военного имущества. В целях лучшей координации этой деятельности, в Минске было открыто военное представительство перуанских ВС.

Другим направлением сотрудничества, по которому белорусы ведут переговоры с перуанцами, являются поставки с/х техники, а также грузовиков типа МАЗ и карьерных самосвалов «Белаз», которые планируется использовать в горнодобыче. Однако конкретных результатов в ходе переговоров пока не достигнуто.

Украинцы также пытаются наладить с Перу ВТС. При этом они ведут переговоры о поставках транспортных грузовых самолетов типа АН-24 и АН-32 собственного производства, рос. авиа- и бронетехники, имеющейся в украинских ВС, а также запчастей и комплектующих к военной технике производства бывшего СССР, находящейся на вооружении перуанской армии.

В области гражд. авиации представители Украины ведут переговоры с перуанцами о создании на территории страны СП, специализирующихся на грузопассажирских перевозках с использованием украинских самолетов. В Перу уже работает несколько местных фирм, которые широко используют украинскую авиатехнику и специалистов по ее обслуживанию, приехавших в страну по частным контрактам.

Другим направлением сотрудничества являются поставки дешевой украинской стали и металлопроката. Однако в связи с антидемпинговыми мерами прогнозируется их сокращение.

Украина и Белоруссия предлагают свои услуги по обучению перуанских специалистов и студентов различным специальностям, в т.ч. и военным. Плата за обучение в столичных ун-тах данных государств значительно ниже, чем в рос. вузах (год учебы в Минске стоит 2000 долл., а в России 5000 долл.). Только в 1999г. несколько десятков перуанцев уже уехали на учебу в указанные страны.

Перуанцы проявляют интерес к приобретению авиа- и военной техники, запчастей и комплектующих к ней, металлопроката, современного оборудования, наукоемких технологий, с/х и дорстройтехники по более низким ценам, чем рос., а также стремятся расширить географию экспорта своих товаров за счет рынка стран СНГ.

В то же время вышеперечисленные государства заинтересованы в импорте традиционных перуанских товаров — таких, как концентраты цветных металлов (цинк, свинец), рыбпродукты и консервы, текстиль, пряжа, ткани, шерстяные изделия из альпаки, мед. препараты из натурального сырья. Если в 1998г. Перу экспортировала свои товары только в 3 страны СНГ (Украина, Казахстан, Молдавия), то по данным на I кв. 2000г., перуанские товары закупаются теперь подавляющим большинством бывших советских республик.

На территории Перу работает ряд специалистов из Казахстана, Молдавии, Узбекистана и др., но все эти контракты носят частный характер и не влияют на общую картину. До сих пор попытки создания представителями стран СНГ самостоятельных или совместных с перуанцами компаний не имели успеха. Сказывается незнание местных законов и отсутствие гос. поддержки.

Связи с Россией

Итоги 2000г. Глава переходного кабинета Х.Перес де Куэльяр однозначно высказывался за упрочнение и развитие дружественных традиционных связей с Россией. Это положение было убедительно подтверждено как в письмах на имя М.М.Касьянова и И.С.Иванова, так и в ходе беседы с Г.Н.Селезевым на инаугурации президента Мексики. В янв. 2000г. Перу посетил зам.министра иностр. дел И.Д.Иванов **в сопровождении группы рос. предпринимателей.**

В июле состоялась вторая после 1999г. поездка в Лиму министра по чрезвычайным ситуациям

С.К.Шойгу. Были проведены беседы с высшим руководством страны. Подписано межправит. соглашение о взаимодействии в предотвращении и ликвидации последствий стихийных бедствий — первый документ такого рода в отношениях России со странами ЛА.

На инаугурации А.Фухимори (28 июля) присутствовал спец. представитель президента РФ пред. Госкомрыболовства Ю.П.Синельник, который провел переговоры по восстановлению двустороннего взаимодействия в рыбохоз. сфере. В конце марта переговоры с перуанскими партнерами провела делегация экспертов Госкомрыболовства.

Товарооборот России с Перу в 2000г. увеличился по сравнению с 1999г. и, по перуанским данным, составил 52,5 млн.долл. (1999г. — 47,8 млн.долл.), в т.ч. экспорт — 26,4 млн.долл. (26,5), а импорт — 26,1 млн.долл. (21,3 млн.долл.).

Условия торговли для рос. экспорта были в целом неблагоприятные, так как принятые перуанской стороной антидемпинговые пошлины в 40-56% по 11 товарным позициям на импорт металлопроката препятствовали росту рос. экспорта в 2000г. Также продолжало оставаться основной проблемой рос. экспорта отсутствие предоставления финансирования, особенно в части машин и оборудования; в импорте — иногда нехватка необходимых количеств товаров.

Доля рос.-перуанского товарооборота во внешнеторг. оборотах России и Перу продолжала оставаться незначит. (соответственно 0,04% и 0,37%). Торг.-эконом. связи России с Перу в 2000г. осуществлялись в трудных условиях из-за полит. нестабильности в стране.

Торг.-эконом. сотрудничество осуществляется в соответствии с Торг. соглашением между СССР и Перу от 17 фев. 1969г., Протоколом между правительствами СССР и Перу об учреждении Торг. представительств от 17 фев. 1969г. и Соглашением о создании советско-перуанской МПК по торг.-эконом., научно-тех. сотрудничеству и рыболовству от 29 авг. 1979г.

Динамика товарооборота, в млн.долл.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г. I пол.
Тов. оборот	55,4	44,5	53	90,6	43,7	34,7
Экспорт	31,9	13,7	26,9	82,3	37,2	27,9
Импорт	23,5	30,8	26,1	8,3	6,5	6,8
Сальдо	8,4	-17,1	0,8	74	30,7	21,1

Источник: Тамож. статистика ГТК России.

В 2000г. товарооборот России с Перу уменьшился по сравнению с 1999г. и составил 34,7 млн.долл., в т.ч. экспорт — 27,9 млн.долл., импорт — 6,8 млн.долл., сальдо — 21,1 млн.долл.

За I пол. 2001г. товарооборот составил 26,8 млн.долл. Доля рос.-перуанского товарооборота во внешнеторг. оборотах России и Перу составила 0,03% и 0,24%, соответственно.

Основными товарами рос. экспорта в 2000г. были удобрения (15,6 млн.долл.), прокат черных металлов (8,6 млн.долл.), самолеты и вертолеты (1,5 млн.долл.), бумага газетная и картон (1,1 млн.долл.). Доля машин, оборудования и транспортных средств сократилась с 31,2% в 1999г. до 6,8%, стоимость оказанных услуг (в основном в области грузопассажирских авиаперевозок) — с 4,6 млн.долл. до 2,5 млн.долл. в 2000г.

Из Перу импортировались рыбная мука (3,4 млн.долл.) и цинковый концентрат (1,4 млн.долл.).

Эконом. сотрудничество с Перу: грузопассажирские авиаперевозки (вертолеты Ми-8 и Ми-17 и самолеты Ан-24 и Як-40). Перспектива увеличения их объема связана с возобновлением активной деятельности компаний в области нефтеразработки; сотрудничество в области рыболовства началось с конца 70гг., когда при содействии советских организаций в г.Пайта был построен рыбопром. комплекс.

В 2000г. рос. рыболовные компании «Беломорский рыбокомбинат» (Архангельск) и «Трал Центр Вест» (Калининград) подписали 2 соглашения с перуанскими компаниями: о сотрудничестве в совместном промысле ставриды, скумбрии и других видов рыб, а также морепродуктов; о тех. сотрудничестве в области рыболовства и аквакультуры, по подготовке и переподготовке кадров, а также два контракта на совместную добычу рыбы и морепродуктов в перуанской эконом. зоне. Достигнута договоренность о поставках перуанской рыбной муки в Калининград для последующей ее частичной переработки на комбикорма. Зарегистрировано рос.-перуанское СП «Мирамар» для координации деятельности по рос.-перуанскому сотрудничеству в области рыболовства.

Согласовываются проекты нового Соглашения о торговле и эконом. сотрудничестве (на рассмотрении рос. стороны) и Соглашения об избежании двойного налогообложения (на рассмотрении перуанской стороны). Прорабатывается вопрос о возобновлении деятельности МПК по торг.-эконом., научно-тех. сотрудничеству и рыболовству.

Развитию рос.-перуанской торговли препятствует введение перуанской стороной антидемпинговых пошлин (до 56%) на ряд позиций металлопродукции, поставляемой из России. Остается нерегулированной проблема задолженности (27 млн.долл.) перуанцам со стороны рос. компаний «Соврыба» (20 млн.долл.), «Рыбпром» (4 млн.долл.), ГПВО «Новоэкспорт» (2,2 млн.долл.), ВО «Технотройэкспорт» (0,3 млн.долл.).

Товарооборот России с Перу в 1999г. Уменьшился примерно в 2 раза по сравнению с 1998 годом и составил 47,8 млн.долл., в т.ч. экспорт — 26,5 млн.долл., а импорт — 21,3 млн.долл.

Товарооборот России и Перу (без учета спецпоставок), в млн.долл.

	1998г.	1999г.	1999/98г., %
Оборот	95,4	47,8	50,1
Экспорт	84,7	26,5	31,3
Импорт	10,7	21,3	199,1
Сальдо	74,0	5,2	7

Источник: Данные тамож. статистики Перу

Уменьшение произошло за счет резкого падения экспорта (более чем в 3 раза), в основном из-за уменьшения поставок рос. металлопродукции в результате установленных перуанской стороной антидемпинговых пошлин, а также сокращения в целом импорта Перу в 1999г., в связи с застоєм в перуанской экономике, при росте почти в 2 раза импорта России из Перу.

Доля рос.-перуанского товарооборота во внешнеторговых оборотах России и Перу составляла соответственно 0,04% и 0,4%.

В 1999г. улучшилась структура рос. экспорта. Доля машин, оборудования и транспортных средств возросла до 9,8% против 3,6% в 1998г.

Доля прод. товаров и с/х сырья составила 0,2% (в 1998г. — 0,3%), продукция химпрома — 21% (17,6%), металлов и изделий из них — 51% (55,3%),

т.е. сохранились примерно на том же уровне. Значительно сократилась, до 0,2%, только доля древесины и целлюлозно-бумажных изделий (7,3%). Несколько увеличился (до 17,5%) процент предоставляемых услуг (15,8%)

Основными товарами экспорта являлись: прокат чермета — 8,9 млн.долл.; удобрения — 5,3 млн.долл.; ферросплавы — 4 млн.долл.; самолеты и вертолеты — 2,3 млн.долл.

Новыми (впервые поставляемыми) товарами в рос. экспорте стали ртуть — 52 тыс.долл., красители — 79 тыс.долл., синтетические моющие средства — 17 тыс.долл., шины — 17 тыс.долл., печатная продукция — 21 тыс.долл., пряжа синтетическая — 30 тыс.долл., трубы — 417 тыс.долл., алюминиевая фольга — 51 тыс.долл., самолеты ИЛ-103 — 900 тыс.долл., вертолеты (МИ-2) — 240 тыс.долл., спортивно-охотничье оружие — 22 тыс.долл. Итого 1846 тыс.долл.

Стоимость оказанных услуг составила 4,6 млн.долл., в т.ч. грузопассажирские авиаперевозки — 4,5 млн.долл., инженеринговые услуги и оказание техсодействия авиации — 0,1 млн.долл.

Импорт перуанских товаров в Россию в 1999г., как и ранее, осуществлялся в основном через посреднические фирмы и лишь небольшая его часть посредством прямых контрактов между рос. и перуанскими фирмами (в основном в результате работы АТС).

Основными импортными товарами были: свинцовый концентрат — 13,8 млн.долл.; цинковый концентрат — 3,7 млн.долл.; рыбная мука — 2,6 млн.долл.; топливо реактивное для самолетов «Аэрофлота» — 0,8 млн.долл.; рыба (свежемороженая и соленая) — 0,3 млн.долл.

По импорту велась работа по запросам рос. организаций и предложениям перуанских компаний по закупке рыбной муки (впервые было закуплено напрямую, минуя посредников) 1050 т. на 367 тыс.долл., рыбы и рыбных консервов, цыплят, фруктовых соков, пряжи, шерсти и текстильных изделий, изделий из древесины, шерстяных тканей и изделий и других товаров.

Товарооборот России с Перу в 1999г. имел, как и ранее, определенные стабильные составляющие и, в основном, в экспорте, что связано с постоянной потребностью экономики Перу в таких товарах, как прокат черных металлов, удобрения, бумага, а также в услугах рос. авиатехники по осуществлению грузопассажирских перевозок в стране. Импорт, тоже, в определенной мере имеет подобные составляющие, так как для экономики России на регулярной основе необходимы концентраты цветных металлов и ряд таких продовольственных товаров, как рыба и рыбные консервы, а также рыбная мука, иногда кофе и какао. Хотя их закупка в большей степени зависит от конъюнктуры мирового рынка на эти товары и экспортных возможностей Перу.

Условия торговли для рос. экспорта были в целом неблагоприятные (антидемпинговые пошлины и сокращение импорта Перу в целом), а для импорта в основном благоприятные (снижение цен на рыбную муку и свинец).

Основной проблемой рос. экспорта продолжало оставаться отсутствие предоставления финансирования, особенно в части машин и оборудования; в импорте — иногда нехватка необходимых количеств товаров (например, рыбной муки).

Обзор прессы НАЦ. ОСОБЕННОСТИ

Перу является государством с древней историей, неординарными традициями, богатым культурным наследием, четко выраженной нац. самобытностью. Недаром здесь не без гордости часто используют термин «перуанизм» (отличит. качества, присущие только жителям Перу, некое органическое слияние испанского и индейского начал).

В силу своего географического расположения и природно-климатических условия страна традиционно подразделяется на 3 основные зоны – «Коста» (прибрежная полоса), «Сьерра» (горные районы, преимущественно в центре) и «Сельва» (тропические влажно-лесные, малонаселенные области). Каждая из них, в зависимости от этнического состава населения (всего здесь насчитывается 72 нац.-этнические группы), обладает своими, подчас резко отличающимися друг от друга обычаями, культурными особенностями и деталями быта.

Наиболее развитая в эконом. плане «Коста» имеет больший процент белого населения (преимущественно испанского происхождения), что не могло не отразиться на особенностях фольклора, главным образом в Лиме и сев. департаментах. Отчетливо заметно сильное влияние (прежде всего в музыке, танцах, одежде) некоторых т.н. «креольских традиций», генетически восходящих к испанским песенным и танцевальным жанрам, что свойственно для многих латиноам. государств. В свою очередь, подавляющее большинство жителей «Сьерры» – индейцы кечуа и аймара, многие, как правило, от смешанных браков с потомками испанцев. Именно их фольклор преподносится в качестве «визитной карточки» страны, поскольку имеет отдельные собственные, специфические черты, в чем-то унаследованные от муз. культуры инков (костюмы, инструменты, манера исполнения песен и танцев). Одновременно этот фольклор во многом схож с культурными традициями некоторых других андских народов (например Боливии, Эквадора, отчасти Чили). «Сельва» не имеет ярко выраженных оригинальных культурных традиций, а примитивный фольклор живущих там индейских племен демонстрируется, главные образом, во время представлений перед туристами.

За пределами Перу достаточно известны такие современные местные фольклорные исполнители, как Алисия Магьяня, Сусана Бака и Эва Айльон. Межд. признание получили выступавшая в 50-60 гг. **Има Сумак**, а также Чабука Гранда. Среди композиторов можно выделить одного из основоположников перуанского проф. муз. творчества – Хосе Бернарде Альседо – создателя нац. гимна (1821г.). Хосе Марию Вальс Рнестру (в 1900г. стал автором первой нац. оперы), а также современников – Андреса Сас-Орчасала (камерная музыка), Карлоса Санчеса Малагу (известен лирическими композициям, Эдгара Валькрселя (тяготеет к модернизму) и Армандо Гевару Очоа (опирается на нац. фольклор).

Хотя китайская и японская диаспоры в Перу достаточно многочисленны, они предпочитают держаться компактно, организуют собственные культурные ассоциации и общества. Их влияние на формирование перуанских культурных традиций невелико (за исключением, пожалуй, нац. кухни), в то время как сравнительно небольшая негритянская община потомков рабов, привезенных из Аф-

рики, внесла собственный заметный вклад прежде всего в отдельные виды фольклора.

Главным литературным памятником доколониального периода считается народная драма «Ольянтай» колониального произведения Инки Гарсиласо де ла Веги (XVI-XVII вв.). После провозглашения независимости и до XXв. выделяются Фелипе Пардо-и-Альяга (поэт-сатирик и драматург), Мануэль Асенио Сегура (родоначальник нац. театра), Нарсио Ариастеги (автор первого перуанского романа) и Рикардо Пальма (реализм), вошедший в историю не только местной, но и всей латиноам. классики.

К крупным, всемирно известным писателям современности без сомнения относится **Марио Варгас Льюса** (в 1990г. был основным соперником А.Фухимори на президентских выборах). Популярно творчество прозаиков Мигеля Гутьерреса, Хосе Мариа Ардегаса и Сиро Алегрии (описание быта индейцев), а также Энрике Альбухара (новеллы).

Из живописцев наибольшим авторитетом пользуется работавший в XIXв. в технике акварели Франсиско Фьеро (Панчо Фиеро), некоторые картины которого в 50гг. прошлого столетия экспонировались в Петербурге, часть из них находится сейчас в коллекции Эрмитажа. Также выделяют Хосе Хиля де Кастро (портретист), Игнасио Мерино Муньюса (историческая живопись, первый крупный художник «академического плана»). Популярен современный абстракционист Фернандо де Сисло. Особо почитаема в Перу церковная живопись различных исторических эпох, наиболее яркие образцы которой собраны в г.Куско.

Театральные традиции в Перу по времени весьма непродолжительны, хотя в столице и некоторых крупных городах имеются известные актеры и постановщики (например, Освальдо Каттоне), а также балетные труппы. Количество ежегодно выпускаемых нац. кинокартин в последнее время заметно сократилось, но отдельные перуанские режиссеры сумели добиться известности за пределами страны. В первую очередь это Альберто Дуран и Франсиско Ломбарди, в начале 90 гг. снявший фильм «Без жалости» (*Sin compasion*), в основу сюжета которого положено «Преступление и наказание» Ф.Достоевского, однако действие перенесено в современную Лиму.

В мире науки пользуются престижем работавшие в XIX-XXвв. математик Федерико Вильярель, археолог Хулио Тельо, медики Иполито Унануэ (принимал также участие в борьбе за независимость), Даниэль Альсидес Каррион, историки Марио Фелипе Пас Сольдан и Хорхе Басадре.

Как и во всей Лат. Америке, в Перу высоко уважаемы нац. герои, начиная с доколониального периода. Это прежде всего **последний глава инков Тупак Амару**, активно боровшийся против конкистадоров. В период обретения независимости прославились Хосе Габриэль Кондорканка (приняв имя Тупак Амару, в конце XVIIIв. возглавил самое крупное народное восстание против испанцев), генерал Хосе де Сан-Мартин (соратник С.Боливара, провозгласил в 1821г. независимость Перу). Здесь чтут память видных военачальников периода неудачной для страны Тихоокеанской войны с Чили (1879-83гг.) – адмирала Мигеля Грау, генералов Альфонсо Угарте, Леонсио Прадо, Андреса Авелино Касереса, полковника Франсиско Бологнеси. В ранг нац. героев возведены Хорхе Чавес (пионер перуанской авиации) и военный летчик Хосе Абе-

лардо Киньонес (во время крупномасштабного вооруженного конфликта с Эквадором в 1941г. направил свой подбитый самолет на вражеские позиции). Не забыто имя и авторитетного политика, мыслителя и журналиста Хосе Карлоса Мариатеги, даже несмотря на его известную тягу к марксизму.

Что касается лингвистических особенностей испанского языка в Перу, то он является упрощенным, в т.ч. в плане произношения отдельных букв, вариантом классического «кастильского» диалекта, хотя в официальных документах сложные грамматические формы в целом соблюдаются. Подавляющее большинство простого населения, особенно в сельских районах, предпочитает в повседневной жизни говорить на кечуа, а некоторые вообще не владеют испанским. Отдельные слова из этого индейского языка вошли в обиход общения всех граждан.

Заслуживает упоминания довольно своеобразная нац. кухня (на базе морепродуктов), которой здесь не без основания гордятся. Наиболее популярное блюдо готовится из сырой рыбы с добавлением большого количества приправ (Cebiche).

Перуанцы, вне зависимости от соц. принадлежности, испытывают большое удовлетворение, если собеседник-иностранец демонстрирует не только общие познания об их стране, но и владеет определенными специфическими, более глубокими сведениями, особенно в сфере культуры и истории.

Наиболее употребляемые в Перу пословицы и поговорки: Mas vale pajaro en mano que ciento volando — лучше одна птица в руке, чем сто в небе (лучше синица в руке, чем журавль в небе); En boca del mentiroso o cierto se hace dudoso — в устах лжеца даже правда звучит сомнительно; Mucho ruido, pocas nueces — много шума из ничего; En boca cerrada no entran moscas — в закрытый рот мухи не залетают (держат язык за зубами); Aunque el mono se pone seda, mono queda — даже если обезьяна нарядится человеком, она все равно останется обезьяной; Del tal palo, tal astilla — какова древесина, такова от нее и щепка (яблоко от яблони недалеко падает); A quien madruga, Dios le ayuda — кто рано встает, тому Бог помогает (кто рано встает, тому Бог подает); Jugar con el fuego — играть с огнем; Haz el bien y no mires a quien — делай добро всем.

ПОВЕДЕНИЕ НА УЛИЦАХ ЛИМЫ

В связи с ухудшением криминогенной обстановки в Лиме и возросшим числом уличных преступлений специалистами полиции разработаны рекомендации для жителей города и приезжих относительно поведения на улицах и при пользовании обществ. транспортом — для обеспечения необходимого уровня личной безопасности.

Согласно этим правилам рекомендуется: не садиться в автобусы, в которых находится немного пассажиров (2-4 чел.); при посадке в такси, по возможности, запомнить или записать номер автомобиля; не брать первую попавшуюся машину такси; желательно воспользоваться услугами 3 или даже 4 автомашины; не позволять таксистам выбирать для проезда малолюдные и неизвестные вам улицы; если нападение все-таки произошло, стараться сохранять спокойствие и не делать резких движений, которые могли бы спровоцировать преступников на ответные действия; во время передвижения в такси или в обществ. транспорте не сообщать никакой важной информации о себе или о своих действиях по мобильному телефону; желательно перио-

дически менять время совершения покупок, посещать разные магазины в различных районах, не показывать окружающим содержимое своего кошелька при оплате покупок; стараться не рассказывать окружающим о вашем распорядке дня и привычках; не допускать посещений посторонними людьми вашего жилища; не открывать двери незнакомым лицам до тех пор, пока они не предоставят необходимую информацию о себе и о цели своего визита; запретить детям рассказывать неизвестным сведения о родителях (имя, фамилия, профессия, место работы и т.д.); избегать передвижения пешком по небольшим, плохо освещенным улицам; присматриваться к окружающим на улицах, а в случае подозрений, обращаться к полицейским; при вооруженном нападении немедленно лечь на землю лицом вниз и закрыть голову руками, не пытаться сбежать с места происшествия и не противодействовать преступникам.

Районами г.Лимы, в которых наиболее часто совершаются вооруженные нападения с целью грабежа, являются: территория вокруг Нац. стадиона (Estadio Nacional), улицы Кольмена и Колониаль (Colmena y Colonial), парковки автомашин недалеко от ресторана «Коста Верде» (Circuito de playas de la Costa verde).

Районы г.Лимы, в которых обычно совершаются нападения на частные автомашины с нанесением ущерба: перекрестки улиц Томас Марсано и Ангамос (Tomas Marsano y Angamos), Республика Панама и Ангамос (Republica Panama y Angamos), Университария и Ла Марина (Universitaria y la Marina). Подобные преступления часто совершаются также и на участках Канада и Виа Экспреса (Canada y Via Expresa), Хуан де Арона и Арекипа (Juan de Arona y Arequipa), территория вокруг площади Игерета (Ovalo Higuiereta) и магазина «Сага Фаллабела» (Saga Fallabela) в районе Сан Исидро (San Isidro).

Зоны в которых наиболее часто происходят мелкие грабежи (вырывание сумок, свертков, портфелей и т.п.): пересечение улиц Эмансипацион и Такна (Emancipacion y Tacna), Сан Луис и Хавьер Прадо (San Luis y Javier Prado), Авиасион и Хавьер Прадо (Aviacion y Javier Prado), Авиасион и Канада (Aviacion y Canada), территория около супермаркета «Вонг» (Wong) в Сан-Исидро, улицы Грау (Grau), Такна (Tacna), Абанкай (Abancay), Ларко (Larco), территория вокруг Ун-та Лимы (Universidad de Lima).

Представительства

www.jne.gob.pe - Нац. избират. комиссия; **www.onpe.gob.pe** - Нац. бюро по избират. процессам; **www.identidad.gob.pe** - Нац. реестр идентификации и актов гражд. состояния.

ПОСОЛЬСТВО РФ В ЛИМЕ - КУЗНЕЦОВ Анат Петр. Av. Salaverry 3424, San Isidro, Lima, Republics del Peru, (511) 264-0036, -0038, -1170 (нокол), ф. -0130, телекс (36) 25608 PE SOVPOSOL, embrusa@bellnet.com.pe.

АТС В ЛИМЕ - КРЮЧКОВ Станислав Олег. Consejeria Comercial de la Embajada de RF en Peru, Av. Santo Toribio 390, San Isidro 27, Peru, 41-9307, ф.40-4485, atc@mega@mega.com.pe.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (28.07). 121002 М., Смоленский б-р 22/14, оф.15, 248-7738, -6794, -2302, ф.230-2000, Imoscu@dol.ru, телекс 413400 LEPRU RU. ТОРГ. ОТД. 246-6836. ВОЕННЫЙ АТТАШАТ оф.10, 248-0749. Пабло Уго РОДРИГЕС (Pablo Hugo RODRIGUEZ, посол, 248-7738), Карлос Фернандо ИСАСИ КАЙО (Carlos Fernando ISASI CAYO, министр, 248-2302), Карлос Альфонсо ТАФУР (Carlos Alfonso TAFUR GANOSA, военный аташе, 248-07-49), Виктор Анхель РЕВИЛЬЯ АЛМАНСА (Victor Angel REVILLA ALMANSA, аташе BBC, 971-17-21).