

**www.polpred.com**

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

## **ДЕЛОВАЯ ПОЛЬША**

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

Редакция выражает благодарность представителям  
российских и иностранных ведомств и компаний  
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, А. Кравцов, М. Кулабухова, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,  
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002

ISBN 5-900034-25-9

## Содержание

<p><i>Взаимовыгодные экономические связи с Россией.</i>  <i>Предисловие торг. советника РП в РФ Януша</i>  <b>ФАЙКОВСКИ</b> .....5  <b>Госструктуры</b> .....7  <b>Макроэкономика</b> .....7          Соц.-эконом. положение в 2000г. ....7          Макроэкономика-99 .....9          Место Польши в мировом хозяйстве .....10  <b>Финансы</b> .....11          Итоги 2000г. ....11          Фин. рынки.....13          Страхование.....13  <b>Госдолги</b> .....13  <b>Приватизация</b> .....14          Эконом. трансформация хоз. деятельности .....14          О проблеме реприватизации.....15  <b>Банки</b> .....16  <b>Инвестиции</b> .....17          Итоги 2000г. ....17  <b>Иноинвесторы</b> .....21          Разрешения.....21          Землевладение и недвижимость .....22          Нововведение 2001г.....23  <b>Валюта</b> .....23          Валютное право .....23          Политика валютных курсов .....24  <b>Занятость</b> .....25          Положение на рынке труда в 2000г. ....25          Занятость-99 .....26  <b>Промышленность</b> .....28          Прирост пром. производства .....28          Производственные фонды .....28          Предпринимательство .....29  <b>Строительство</b> .....29  <b>Нефть</b> .....31          Поставки нефти.....31          Нефтепереработка .....31          Система трубопроводов .....32          Гданьский нефтепорт.....32          Приватизация нефтепрома .....33  <b>Агропром</b> .....33          Сельское хозяйство в 2000г. ....33          Сельское хозяйство в 1999г. ....35          Рыболовство .....35</p>	<p><b>ВТО-ЕС</b> .....36          Европейский инвест. банк (ЕВІ) .....37          ЕАСТ .....37          ЦЕАСТ .....38          Нетарифные ограничения .....38  <b>Торговля</b> .....40          Проблемы потребит. рынка .....40          Программа развития внутр. рынка.....42  <b>ВЭД</b> .....44          Нормативно-правовая база регулирования .....44  <b>Таможня</b> .....47          Тамож. кодекс.....47          Защита с помощью пошлин.....48          Таможенный союз с ЕС .....49          Система тамож. контроля на вост. границе .....49  <b>Экспорт</b> .....50          Внешняя торговля в 2000г.....50          Экспорт-1999 .....51  <b>Kuke</b> .....52          Корпорация страхования экспортных кредитов 52  <b>Европолитика</b> .....55          Отношения с ЕС в 2000г. ....55          Последствия интеграции в ЕС.....56  <b>Военторг</b> .....57          ВТС с зарубежными странами.....57          Контроль за товарами двойного применения ....58          Организация тендеров на закупку ВиВТ .....59          Интеграция ВС .....60  <b>Виза</b> .....61          Краткосрочные поездки.....61          Трудоустройство иностранцев.....62          Рынок нелегальной рабочей силы.....62  <b>Связи с СНГ</b> .....63  <b>Связи с Россией</b> .....65          Региональное сотрудничество .....65          Комиссия по торг.-эконом. сотрудничеству .....66          Кредитно-фин. поддержка экспортеров.....67          Научно-тех. сотрудничество с РФ.....68          Ограничения в отношении рос. товаров.....69  <b>Обзор прессы</b> .....70          Программа «Экспортные кредиты в РФ» .....70          Главные направления системных реформ .....71          Тенденции эконом. развития в 90гг. ....73  <b>Представительства</b> .....74  <b>Статистика</b> .....76</p>
---	--

## СОКРАЩЕНИЯ

АКГ-Ассоциация карибских государств; АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АС-Андское сообщество; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; БМП-боевая машина пехоты; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ДН-Движение неприсоединения; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗЕС-Западноевропейский союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КАРИКОМ-сообщество стран (15) Карибского бассейна; КЕС-Комиссия европейских сообществ; КНР-Китайская народная республика; КПП-контрольно-пропускной пункт; КРС-крупный рогатый скот; ЛА-Латинская Америка; ЛАИ-Латиноамериканская ассоциация интеграции; ЦА-центральноамериканские страны; ЛЭП-линия электропередач; МАГАТЭ-Международное агентство по атомной энергии; МАПО-Московское авиационное производственное объединение; МАБР-Межамериканский банк развития; МАЗСТ-Межамериканская зона свободной торговли; МБР-межконтинентальная баллистическая ракета; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; Меркосур-Общий рынок стран Южного конуса; МИД-министерство иностранных дел; МО-министерство обороны; МОТ-Международная организация труда; МПК-межправительственная комиссия; МСП - малые и средние предприятия; МСХ-министерство сельского хозяйства; МФО-международные финансовые организации; НАФТА-Североамериканская зона свободной торговли (США, Канада, Мексика); НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НИР-научно-исследовательские работы; НИС-новые индустриальные страны; ННГ-новые независимые государства бывшего СССР; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НПО-неправительственные организации; НПРО-национальная противоракетная оборона; НТП-научно-технический прогресс; НТС-научно-техническое сотрудничество; ОАГ-Организация американских государств; ОБСЕ-Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе; ОЗП-общегражданский загранпаспорт; ОМУ-оружие массового уничтожения; ОПЕК-Организация стран-экспортеров нефти; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПАСЕ-Общеввропейский парламент; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РЛС-радиолокационная станция; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; САЗСТ-см. НАФТА; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СВ-сухопутные войска; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНВ-стратегические наступательные вооружения; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СРП-соглашение о разделе продукции; СССР-Союз Советских Социалистических Республик; СЭВ-совет экономического взаимодействия; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТВД-театр военных действий; ТНК-транснациональная корпорация; ТНП-товары народного потребления; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техничко-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; УК-Уголовный кодекс (УПК); ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ФРГ-Федеральная Республика Германия; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЦМТ-Центр международной торговли (комплекс зданий); ЦРУ-Центральное разведывательное управление США; ЦСУ-Центральное статистическое управление; ЭАН-экономически активное население; ЮВА-Юго-Восточная Азия; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностранный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; телеком.-телекоммуникационный; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчатобумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

# РЕСПУБЛИКА ПОЛЬША ПРИГЛАШАЕТ К СОТРУДНИЧЕСТВУ

---

Сотрудничество с Россией является одним из важнейших направлений внешнеэкономической политики Польши. Значение укрепления экономических связей между РП и РФ было подтверждено в ходе состоявшихся в последнее время переговоров на высшем уровне.

Сегодня основной проблемой во взаимоотношениях наших стран является восстановление и дальнейшее развитие торговли и экономического сотрудничества. В том числе с целью уравновешивания товарооборота, а также достижения уровня и динамики торговли, которые существовали перед дефолтом в России 1998г. Тысячи польских фирм, в том числе малые и средние предприятия, пытаются наладить сотрудничество на российском рынке. Также все больше российских фирм ищут партнеров в Польше.

Важнейшим условием налаживания взаимовыгодных экономических отношений является своевременное получение достоверной, профессиональной информации, касающейся условий доступа к рынкам обеих стран, потенциальных партнеров, финансовых систем.

Такой информацией располагают Торгово-экономические отделы Посольства Республики Польша в Москве и Генконсульств РП в Санкт-Петербурге и Калининграде.

## *I. Экономическая информация.*

– Состояние и перспективы развития экономики Польши и России, а также отдельных секторов, отраслей и регионов.

– Системы экономического законодательства обеих стран.

– Условия доступа товаров и услуг к рынкам обеих стран (тарифное регулирование, административные механизмы, сертификация и т.д.).

– Условия действия инвесторов в Польше и России (организация совместных предприятий, филиалов).

## *II. Торговая информация.*

– Создание и актуализация баз данных, содержащих коммерческие предложения и запросы польских и российских фирм (каждая фирма может подать заявку на включение в базы данных,

которые затем размещаются на сайте Торгово-экономического отдела Посольства Польши).

– Поиск потенциальных партнеров, исходя из баз данных, содержащих информацию о промышленных, сельскохозяйственных, строительных и других предприятиях, банках, страховых компаниях.

– Предоставление информации о консалтинговых и маркетинговых фирмах, рекламных агентствах, отраслевых изданиях, а также ярмарках и выставках, проводимых в Польше и России.

– Ознакомление с возможностями развития сотрудничества в области туризма.

## *III. Выставки и реклама.*

– Организация и проведение национальных польских выставок и других мероприятий в России.

– Участие в специализированных выставках и ярмарках на территории РФ (информационные стенды, индивидуальные консультации для участников).

– Торгово-экономические миссии в регионы РФ.

– Конференции, симпозиумы, бизнес-встречи, деловые семинары.

– Периодический выпуск экономического бюллетеня «Польша - твой деловой партнер», содержащего широкий тематический спектр информации о польской экономике.

– Распространение рекламно-информационных и тематических материалов о Польше в российских СМИ, а также среди заинтересованных российских ведомств и предприятий.

*IV. Договорно-правовая база сотрудничества.*

– Подготовка и проведение двусторонних экономических переговоров и консультаций, в том числе в рамках Совместной Польско-Российской комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству, а также других органов и рабочих групп.

– Мониторинг подготовки и хода реализации двусторонних договоров, соглашений и других документов.

Наши офисы в Москве, Санкт-Петербурге и Калининграде помогут Вам получить необходимую информацию

---

Торгово-экономический отдел Посольства Республики Польша в Российской Федерации  
123557 Москва, ул. Климашкина, д. 4, тел. (095) 231-1610, 231-1611,  
факс 254-3422, 231-1615, e-mail: brhmsk@sbnet.ru, [www.sbnet.ru/brhmsk](http://www.sbnet.ru/brhmsk)

Генеральное консульство РП в Санкт-Петербурге,  
Торгово-экономический отдел, тел. (812) 274-4328, факс 274-3305

Генеральное консульство РП в Калининграде,  
Торгово-экономический отдел, тел. (0112) 21-8741, факс 21-6287

# Взаимовыгодные экономические связи с Россией

Предисловие к книге из серии ПОЛПРЕД

к.э.н. Януш ФАЙКОВСКИ

Торговый Советник – Полномочный Министр Посольства РП в РФ

Стремление к хорошим отношениям с Российской Федерацией было и остается неизменной целью польской внешней политики, начиная с 1989 года. К одной из основных целей следует также отнести стремление, чтобы вся Европа стала территорией тесного сотрудничества, большой стабильности и быстрого развития. Россия нужна Европе и нужна Польше. Россия и Польша должны послужить для других примером добрососедства, решения трудных проблем всестороннего сотрудничества, именно мы, государства лежащие на границе НАТО, а вскоре и на границе Европейского Союза.

Вместе с тем мы видим много неиспользованных возможностей этого сотрудничества, начиная с культуры и кончая экономикой. Государства подобно нашим, которые связывает многовековое соседство и чей экономический потенциал во многих областях является взаимодополняемым, способны достичь гораздо большего. Тем более, что в Польше и в России происходят глубокие экономические перемены и наступает период стабильности правовой системы и правил игры в экономике.

За последние 10 лет в этом направлении в Польше отмечается значительный прогресс. В сегодняшней Польше правовые положения отвечают европейским стандартам или находятся на завершающей стадии приспособления к ним. Последовательно проводится политика экономических, политических и социальных реформ. Меняются правительства, создаются новые парламентские коалиции, но направления трансформации и стратегические цели государства остаются неизменными.

Одна из этих целей – развитие взаимовыгодных экономических связей с Россией. После резкого снижения польского экспорта на российский рынок в 1998-99гг., в последующие годы польское экономическое присутствие в России постепенно увеличивается. В Россию свои товары поставляет несколько тысяч польских фирм. Однако уровень роста и величина польского экспорта в Россию еще не достигли тех размеров, которых нам бы хотелось. При этом величина отрицательного сальдо Польши в товарообороте с Россией достигла в 2000г. рекордного уровня 3,8 млрд.долл.

Наши страны находятся на важном этапе экономического развития. В России также отмечается стабилизация и экономическое развитие. В 2000г. российская экономика относилась к одной из наиболее быстро развивающихся среди европейских стран. Было предпринято ряд мер, направленных на либерализацию торговли. Мы уверены, что процедура вступления в ВТО, активный диалог с ЕС также в значительной степени повлияют на стабилизацию условий проведения экономической деятельности в России. Мы хотим поддерживать эту деятельность и активно участвовать в диалоге на тему принципов развития европейского экономического сотрудничества в будущем. Наша цель – сделать так, чтобы вступление Польши в ЕС не отразилось негативно на польско-российских торгово-экономических отношениях, а наоборот открыло новые возможности для сотрудничества.

В последнее время наши экономические контакты стали еще более активными. В конце мая состоялись переговоры премьер-министров обеих стран, в ходе которых экономическая тематика была преобладающей. В апреле состоялось V заседание Совместной Польско-Российской Комиссии по торговле и экономическому сотрудничеству, во время которого принято ряд мер, направленных на увеличение взаимной торговли, экономического сотрудничества и особенно польского экспорта для сбалансирования товарооборота между Польшей и Россией.

Мы активно проводим консультации на тему ликвидации существующих еще барьеров и ограничений во взаимной торговле и экономическом сотрудничестве и решения всех спорных вопросов. Мы считаем, что последовательная реализация достигнутых соглашений позволит сделать более активным экономическое сотрудничество между нашими странами. Это касается, в частности, польского предложения о предназначении части поступлений от российского экспорта нефти в Польшу на финансирование поставок польских товаров в Россию и расширения деятельности по увеличению экспорта рыночных и инвестиционных товаров из Польши, в том числе путем организации отраслевых и специализированных экономических миссий в регионы РФ, создания возможности применения различных финансово-расчетных механизмов и страховой системы, гарантирующей стабильные условия для торговли и для других форм экономического сотрудничества, особенно инвестиционного.

В Польше разрабатываются внутренние инструменты и проводится политика по поддержке экспорта, торговли и экономического сотрудничества с Россией. Здесь следует сказать о инициативе создания Польских Торговых Домов, с использованием средств поощрительного фонда. Создаются условия для увеличения кредита на поставки в Россию – Корпорацией Страхования Экспортных Кредитов А.О. принята программа “Экспортный кредит для РФ”, согласно которой на совершение торговых сделок выделяются гарантированные кредиты сроком от 1 до 5 лет; в скором времени будет принята вторая программа “Россия – наш торговый партнер”, благодаря которой стабилизируется ситуация с краткосрочными кредитами.

В текущем году значительно увеличилась деятельность по поддержке польских предпринимателей в России – среди 10 приоритетных народных выставок за границей, пользующихся дополнительным финансированием, 3 выставки проходят в России – в Нижнем Новгороде, Санкт-Петербурге и Ростове-на-Дону.

Не полностью еще используются резервы сотрудничества с регионами Российской Федерации. Наиболее интересными для польского бизнеса с точки зрения реальных возможностей, потенциала и ёмкости рынка являются регионы России, расположенные в Поволжье (Нижний Новгород, Самара, Саратов, Татарстан), в западной Сибири (Новосибирск, Челябинск, Омск, Томск), не говоря уже о Калининграде и Санкт-Петербурге.

Большую роль в получении информации для польского и российского бизнеса играет Торгово-Экономический Отдел Посольства РП в РФ. ТЭО располагает широким информационным материалом о условиях доступа к обеим рынкам, действующих таможенных и налоговых правилах – практически обо всем экономическом законодательстве в России и Польше. Предоставляет информацию о существующих в России и Польше торговых и производственных фирмах, выставках, ярмарках и организационных торгах. Банк данных ТЭО содержит торговые и инвестиционные предложения польских и российских фирм. Наш отдел изучает отдельные сегменты рынка и избранные регионы и помогает оценить надежность потенциальных клиентов. Для деловых кругов, особенно для средних и небольших фирм, устраивает много вспомогательных мероприятий: торговых миссий, семинаров и конференций. Имеет неограниченные географические возможности и свободный доступ к самим субъектам, тем самым значительно облегчая ситуацию бизнесменов действующих в одиночку, у которых нет мощного финансирования.

Приглашаем к сотрудничеству.

## ПОЛЬША

**Республика Польша.** Европейское государство, имеющее границу с Россией — свыше 200 км. (Калининградская обл.), Германией, Белоруссией, Украиной, Литвой, Чехией и Словакией. Территория — 322,6 тыс. кв. км. Население — 38,7 млн. чел. Действующая Конституция вступила в силу в окт. 1997г.

*Исторический очерк.* Польское государство возникло в конце X в., с 1025г. — королевство. В 1410г. в Грюнвальдской битве объединенными польско-литовскими силами при участии смоленских полков были разгромлены войска Тевтонского ордена. В 1569г. с подписанием Люблинской унии Польши с Великим княжеством Литовским образовалась Речь Посполитая. 1609г. — начало открытой польской интервенции в Россию. 7 нояб. 1612г. — изгнание польского гарнизона из Москвы. В результате трех разделов Речи Посполитой (1772, 1793, 1795гг.) между Пруссией, Австрией и Россией и передела на Венском конгрессе 1814-15гг. царской России была передана большая часть Варшавского княжества (образовано Королевство Польское). Польские нац.-освободительные восстания 1794г. (под руководством Т. Костюшко), 1830-31, 1846, 1848, 1863-64гг. были подавлены. В авг. 1918г. советское правительство аннулировало договоры царского правительства о разделах — Польша была провозглашена республикой. В 1926-39г. у власти находился реакционный режим Ю. Пилсудского.

1 сент. 1939г. фашистская Германия развязала Вторую мировую войну нападением на Польшу. Разгромив польскую армию в течение нескольких недель, она оккупировала большую часть страны. 17 сент. 1939г. в соответствии с «пактом Риббентропа-Молотова» Красная Армия вступила на территорию Зап. Украины и Зап. Белоруссии, находившихся тогда в составе Польши,

В мае 1945г. территория Польши была полностью освобождена частями Советской Армии и Войска Польского. В боях за освобождение Польши погибли свыше 600 тыс. советских солдат и офицеров. В результате Второй мировой войны Польша потеряла 40% нац. достояния и 6 млн. чел., т.е. 1/5 населения.

После войны в стране было провозглашено строительство социалистического общества под руководством Польской объединенной рабочей партии (ПОРП). Польская Народная Республика была членом СЭВ и Организации Варшавского Договора до момента прекращения их деятельности. В конце 70гг. в стране возникло массовое оппозиционное движение, зарегистрированное в нояб. 1980г. в качестве профобъединения «Солидарность». 13 дек. 1981г. в Польшу было введено военное положение, однако оно не разрешило стоявших перед страной проблем. В 1989г. в результате переговоров «за круглым столом» основных полит. сил были сформулированы принципы будущей полит. системы Польши. Парламентские выборы (июнь 1989г.) принесли победу «Солидарности». В то же время президентом в июле 1989г. избирается В. Ярузельский (ПОРП). Лидер «Солидарности» Л. Валенса стал президентом РП в дек. 1990 года. В 1993г. на парламентских выборах победу одержал Союз дем. левых сил (СДЛС), ядром которого являлась Социал-демократия Республики Польша

(приняла решение о самороспуске в июне 1999г.). СДЛС в коалиции с Польской крестьянской партией (ПКП) в 1993-97гг. формировал кабинеты министров. На выборах в сент. 1997г. успеха добился Избирательный блок «Солидарность» (ИБС), набравший 34% голосов. СДЛС получил 27%, Союз свободы — 13%, ПКП — 7%.

## Госструктуры

**Высшие органы госвласти.** Президент. Избирается всенародным голосованием сроком на 5 лет на всеобщих прямых выборах. Одно лицо может занимать пост президента не более двух сроков. В нояб. 1995г. главой государства избран Александр Квасьневский, поддерживаемый левыми силами.

Парламент. Состоит из двух палат — Сейма и Сената, которые образуют Нац. собрание. Депутаты и сенаторы избираются на 4г. Маршалом Сейма в окт. 1997г. избран Мачей Плажиньский (ИБС), Маршалом Сената — Алиция Гжеськовяк (ИБС).

Правительство. Коалиционный кабинет, состоявший из представителей ИБС и Союза свободы, в результате выхода последнего из коалиции в июне 2000г. распался. Нынешнее правительство парламентского меньшинства сформировано исключительно из представителей ИБС. Пред. Совета Министров — Ежи Бузек.

*Основные полит. партии и профсоюзы.* Общественное движение ИБС является партией христианско-дем. ориентации, насчитывает 40 тыс. членов. На I съезде ОДИБС (январь 1999г.) его председателем избран Е. Бузек.

СДЛС (80 тыс. членов) образован в 1999г. на базе Социал-демократии Республики Польша. На I съезде СДЛС в дек. 1999г. пред. партии избран Л. Миллер.

Союз свободы образован в апр. 1994г., более 10 тыс. членов, пред. — Лешек Бальцеревич.

ПКП сформировалась 5 мая 1990г., более 200 тыс. чел., пред. — Ярослав Калиновский.

Независимый самоуправляющийся профсоюз «Солидарность» насчитывает 1,2 млн. членов. Пред. Всепольской комиссии «Солидарности» — Мариан Кшаклевский. Профсоюз стал основой ИБС (свыше 30 партий и объединений), победившего на парламентских выборах в сент. 1997г.

Всепольское соглашение профсоюзов образовано в 1989г., объединяет 100 отраслевых организаций, 3 млн. членов, пред. — Юзеф Вядерный.

В Польше насчитывается более 60 партий и общественно-полит. объединений.

## Макроэкономика

**Соц.-эконом. положение в 2000г.** В течение двух последних лет (1999-2000гг.) темпы ежегодного прироста польской экономики сохраняются на уровне 4,1%. В пересчете на душу населения стоимость ВВП составила в 2000г. 4110 долл. по сравнению с 4014 долл. в 1999г., а с учетом паритета покупательной способности валют — 8,8 тыс. долл. и 8,6 тыс. долл. соответственно. Показатель прироста производительности труда, измеряемый величиной ВВП на одного занятого, был ниже, чем в 1999г.: 6% против 7% — при одновременном уменьшении количества занятых.

Главной причиной наблюдавшегося снижения эконом. активности являлось существенное замедление динамики внутр. спроса на товары и услуги. Если в предшествующие годы темпы его при-

роста опережали темпы прироста ВВП, то, начиная с IV кв. 1999г., наблюдалась противоположная тенденция. В 2000г. главным образом в результате жесткой монетарной политики произошло снижение темпов прироста внутр. спроса с 8,6% в среднем за 1995-97гг., 6,4% в 1998г., 4,9% в 1999г. до 2,8% в 2000г. (хотя в Законе о бюджете предусматривалось 6,2%). Фактором усиления эконом. активности стал спрос на польскую продукцию на внешних рынках, который, однако, даже в условиях оживления мировой конъюнктуры, не смог полностью компенсировать сокращение внутр. спроса, как потребит., так и инвест.

Снижение потребит. спроса было связано с сокращением объемов розничной торговли во II пол. (примерно на 2% по сравнению с приростом на 6,2% в I пол.), а также с существенным замедлением роста импорта потребит. товаров (в янв.-сент. этот импорт в долларовом выражении увеличился на 1,9% в сравнении с приростом всего польского импорта на 9,1%).

Факторами ослабления инвест. спроса явились замедление роста инвестиций крупных предприятий (с 6,5% в 1999г. до 2,2% в 2000г.), сокращение сметной стоимости вновь строящихся объектов (реально, в сравнении с 1999г на 9%), а также низкие темпы прироста инвест. импорта (в янв.-сент., этот импорт, рассчитанный в долларах США, возрос всего на 1,7% по сравнению с приростом польского импорта в целом на 9,1%).

Ослабление эконом. активности затронуло все основные секторы польской экономики: промышленность, строительство, внутр. торговлю, транспорт. Наблюдался также спад продукции в сельском хозяйстве.

*Экономика в I пол. 2000г.* Промышленность. Объем реализованной промпродукции на предприятиях, в которых занято свыше 9 человек, в июне 2000г. превысил показатели прошлого года на 13,5%. Рост производства отмечен почти во всех отраслях промышленности.

Если сравнивать с аналогичным периодом прошлого года, в июне 2000г. увеличение объема реализованной промпродукции было отмечено в 25 (из 29) отраслях, при чем в 16 из них объем превысил 10%.

Самое сильное увеличение объема реализованной промпродукции отмечено в отраслях: транспортное оборудование (на 49,2%), кокс, нефтепродукты и их производные (на 37%), транспортные средства, прицепы и полуприцепы (на 31,6%), целлюлозно-бумажная (на 20,3%), изделий из резины и пластмассы (на 19,5%), радио/телевизионное и телеком. оборудование (на 19,6%).

Снижение объема реализованной продукции имело место в добыче каменного и бурого угля (на 1,7%), производстве табачных изделий (на 23,6%), одежды и меховых изделий (на 2,4%), а также выделке кожи и изделий из нее (на 5,2%).

В янв.-июне 2000г. **объем реализованной промпродукции был на 10,2% выше, чем год назад** (в I кв. 2000г. на 10,7%), в т.ч. в горнодобыче вырос он незначительно — на 0,5%, в перерабатывающей промышленности — на 10,7%, а в производстве и снабжении электроэнергией, газом и водой — на 11%. Эти показатели достигнуты при более низкой (на 6,4%) занятости в этот период. В перерабатывающей промышленности вырос объем продажи в отраслях, производящих инвест. товары (на

14%) и снабженческие товары (на 16%). Предприятия, производящие потреб. товары, достигли увеличения объема продажи на 4%.

В течении 6 мес. отмечено дальнейшее улучшение структуры реализованной продукции, характеризующееся снижением доли горнодобычи с 5,9% в I пол. прошлого года до 5,6%, а также увеличением доли перерабатывающей промышленности с 83,2% до 83,5%, при сохранении на том же самом уровне производства и снабжения электроэнергией, газом и водой (10,9%).

По сравнению с I пол. прошлого года на **20,3% вырос объем промпроизводства отраслей, признанных носителями тех. прогресса**. В общем объеме реализованной промпродукции на предприятиях, в которых занято свыше 49 чел., их доля увеличилась с прошлогодних 13,2% до 13,7%.

Строительство. Уровень строит.-монтажного производства, реализованного в I пол. 2000г., был лишь на 0,6% выше, чем год назад в результате снижения объемов этого производства в двух предыдущих месяцах. В I пол. в эксплуатацию было отдано на 7,1% квартир больше, чем год назад.

Сельское хозяйство. Средние закупочные и рыночные цены основных с/х культур — зерновые, картофель, молоко — были выше, чем год назад. Более высокими были также цены живого скота: свинины, говядины, молодняка.

В VII.1999-VI.2000гг. закуплено 5504,2 тыс.т. зерна — на 27,7% больше, чем в аналогичный период прошлого года, в т.ч. 4162,8 тыс.т. пшеницы — на 34,7% больше, ржи 847,3 тыс.т. — больше на 13,3%. В период I-VI.2000г. закуплено 668,5 тыс.т. убойного скота, т.е. на уровне прошлого года, в т.ч. говядины 79,7 тыс.т. (больше на 9,7%), свинины 387 тыс.т. (на 0,9% меньше), мяса птицы 193,5 тыс.т. (на 0,3% меньше). В течение 6 мес. закуплено 631 млн.л. молока (на 2,6% меньше, чем год назад).

Розничная продажа товаров была в текущих ценах в I пол. 2000г. на 14,8% выше, чем год назад, а в июне по сравнению с маем ее объем вырос на 2,8%.

Занятость. В I-VI.2000г. средняя занятость в производственном секторе составила 5315 тыс.человек и была на 3,5% ниже, чем год назад. Также, как в июне снижение занятости отмечено в большинстве секторов, за исключением торгового сектора и ремонтов (увеличение на 2,4%), гостиниц и ресторанов (рост на 1,5%), обслуживания недвижимости и фирм (рост на 9,7%).

В конце июня 2000г. число зарегистрированных безработных на биржах труда составило 2437,4 тыс.чел. и было на 87,6% тыс.чел. (на 3,7%) выше, чем в дек. 1999г. и на 363,4 тыс.чел. (на 17,5%) выше, чем год назад. Без права на пособие к концу июня 2000г. осталось 1901 тыс. безработных — 78% всего числа зарегистрированных безработных, то есть на 303,5 тыс.т. больше, чем год назад.

Среднемесячная зарплата брутто в производственном секторе в I-VI.2000г. составила 1986,26 зл. и была на 14% выше, чем год назад. Покупательная способность зарплаты была на 3,4% выше, чем год назад (в прошлом году на 3,2%). Среднемесячная пенсия и пенсия брутто неаграрной страховой системы в I пол. 2000г. составила 856,87 злотых, т.е. была на 9,5% выше, чем год назад, а ее покупательная способность снизилась на 0,5%.

Внешнеторговый оборот в млн.долл.

	I-VI.1999г.	I-VI.2000г.	Динамика
Экспорт.....	13294.....	13201.....	99
Импорт.....	19475.....	20053.....	103
Сальдо.....	-6181.....	-6852.....	-

**Макроэкономика-99.** С 1990г. в Польше проводится радикальная рыночная реформа, которая дает ощутимые результаты: прирост ВВП, приток иноинвестиций, снижение инфляции и т.п. В 1999г. ВВП увеличился на 4% (в 1998г. — на 4,8%).

Объем двустороннего товарооборота в 1999г. составил 3,4 млрд.долл., при положит. сальдо для **России** 2 млрд.долл. Снижение уровня взаимной торговли (в 1998г. — 4 млрд.долл.) произошло в основном за счет сокращения польского экспорта. При стабильном объеме рос. экспорта (2-2,5 млрд.долл.) сохраняется его сырьевая направленность (прежде всего — это поставки нефти и газа).

После значит. ослабления динамики показателей, характеризующих польскую экономику в последние месяцы 1998г., которое отмечалось также и в I кв. 1999г., для остальных периодов прошлого года характерно постепенное улучшение ситуации, особенно в промышленности. В результате в 1999г. рост реализованной пром. продукции на предприятиях, в которых занято более 5 человек, был лишь немного ниже, чем в прошлом году. Более низкими темпами, чем в 1998г., росла динамика строймонтажного производства. Внутренний спрос формировался под влиянием более низкого, чем в 1998г., роста средних заработных плат в производственном секторе, более высокого роста пенсий и соц. пособий, высокой динамики кредитов для частных лиц и значительного по сравнению с предыдущими годами ухудшения фин. ситуации предприятий, а также более низкой динамикой инвестирования. Ограничение иностр. спроса, отмеченное во II пол. 1998г., сохранилось и в 1999г., особенно в I пол. По сравнению с прошлым годом усилились неблагоприятные тенденции на рынке труда. Снизилась средняя занятость в производственном секторе, выросло количество зарегистрированных безработных. Среднегодовой уровень инфляции был ниже предполагаемого гос. бюджетом, но по сравнению с декабрем более высоким в связи с зафиксированным с сент. прошлого года значит. ростом потребительских цен.

Снижение занятости в секторе предприятий связано было, в частности, с довольно значит. снижением занятости в 1998г. в горнодобыче, транспорте, складировании, связи, а также в отрасли, занимающейся снабжением электроэнергией, газом и водой. Сильно упала также занятость в производственном секторе, в то время как в секторе рыночных услуг выросла. В следующих месяцах 1999г. (за исключением апр. и мая) отмечено очередное увеличение безработицы до 2350 тыс.чел. в декабре. Темпами, опережающими средний уровень безработицы, росла безработица связанная с групповым сокращением, а также среди выпускников. Из-за более высокого, чем в 1998г. (почти на 450 тыс.) количества вновь зарегистрированных безработных и несколько более низкого числа лиц снятых с регистрации (в т.ч. и в связи с устройством на работу), уровень безработицы в дек. 1999г. был на 2,6 пункта выше, чем год назад и составил 13%. Активными формами противодействия безработице в 1999г. воспользовалось значительно меньше безработных, чем в прошлом году. Снизи-

лось также число предлагаемых бюро по трудоустройству рабочих мест.

Повышение цен на потребтовары и услуги в янв.-дек. 1999г. было на 1,2 пункта выше, чем в прошлом году. Это повлияло на ускорение динамики цен на продовольствие с сент. прошлого года. Выросли цены на непрод. товары. Среднегодовое повышение потребит. цен по сравнению с 1998г. было на 4,5 пункта ниже. Самая низкая среднегодовая динамика отмечена среди цен на продовольствие и безалкогольные напитки, а самая высокая характерна для сферы услуг.

В с/х отрасли в 1999г. ситуация была изменчивой. В I пол. — при растущем числе предложений и пониженном спросе — цены на большинство продуктов были ниже цен пред.г. Во II пол. из-за значительно более низких, чем год назад урожаев — доминировала тенденция повышения цен на зерновые культуры (при интервенционных закупках Агентством прод. рынка) и картофель. Повысились также закупочные цены молока (в связи с ограничением предложений) и свинину. В результате в дек. цены большинства продуктов значительно превышали более низкий уровень прошлогодних цен, за исключением закупочных цен на убойный скот (говядину), живой скот и птицу, поголовье крупного рогатого скота и свинины было более низким, чем в конце 1998г.

*Текущий счет платежного баланса* в конце нояб. 1999г. закрылся отриц. сальдо в 9991 млн.долл. (год назад — минус 5671 млн.долл.). На увеличение отрицат. сальдо повлияло в основном ухудшение сальдо неклассифицированных текущих оборотов на 2097 млн.долл., а также сальдо услуг на 1027 млн.долл.

Сальдо торговых платежей в конце нояб. 1999г. составило минус 12746 млн.долл. (год назад — минус 12116 млн.долл.). Поступления от экспорта товара снизились на 3540 млн.долл. (на 12,9%), а выплаты на импорт были на 2910 млн.долл. ниже (на 7,4%).

Поступления в сфере услуг снизились на 346 млн.долл. (на 10,4%), а выплаты за услуги увеличились на 681 млн.долл. (на 18,3%). В результате сальдо услуг снизилось за 11 мес. 1998г. с минус 377 млн.долл. до минус 1404 млн.долл.

Сальдо доходов составило минус 731 млн.долл. (год назад — минус 555 млн.долл.). Поступления от доходов снизились с 642 млн.долл. (на 27%), а выплаты процентов и других доходов от капитала были ниже на 466 млн.долл. (на 15,9%).

Сальдо текущих трансфертов ухудшилось по сравнению с концом нояб. 1998г. на 390 млн.долл.

Эконом. показатели РП, янв.-дек. 1999г., в% к янв.-дек. 1998г.

Занятость в производственном секторе.....	-1,0
Зарплата брутто в секторе предприятий.....	+10,6
- в т.ч. в промышленности.....	+9,3
Реализованная пром. продукция (фиксированные цены).....	+4,4
- горнодобывающая.....	-5,7
- производственная деятельность.....	+5,3
- снабжение электроэнергией, газом и водой.....	+3,0
Строймонтажное производство (фиксированные цены).....	+3,2

*О бюджете на 2000г.* В качестве главных целей бюджета 2000 года правительство РП определило усиление государства и поддержку сфер экономики, связанных с созданием новых рабочих мест. В соответствии с этими приоритетами максимальное увеличение бюджетных расходов предложено правительством в областях образования и просвещения.

щения (реально на 4,7% по сравнению с 1999г.), автодор. инфраструктуры (на 23,6%), реструктуризации с/х сектора (на 46,5%), гос. поддержки экспорта (на 50%). Вместе с тем, правительство полагает невозможным развивать в новом бюджете протекционистскую политику в отношении горнодобычи и метпрома, а также ж/д транспорта. Расходы на их реструктуризацию и поддержку планируются сохранить на уровне 1999г.

В целом доходная часть бюджета составляет 35,2 млрд.долл. (реальный рост на 5,8%), расходная часть 39,1 млрд.долл. (2,6%). Рост ВВП прогнозируется в 5,2%, инфляция на уровне 5,7%.

Среди расходов на выполнение государством прямых своих функций правительство считает важнейшими статьи на правоохранительную систему — 1043 млн.долл., обеспечение гос. безопасности — 1771 млн.долл., нац. оборону — 2588 млн.долл., финансирование органов власти, контроля и судебной системы — 347 млн.долл., гос. администрацию — 1634 млн.долл.

Увеличиваются также расходы на соц. обеспечение в целом до 10621 млн.долл. (9069 млн.долл. в 1999г.) в основном за счет роста гос. дотаций в фонды и кассы пенсионного, трудового и мед. обеспечения. В этой категории макс. увеличение расходов планируется по программе поддержки учреждений здравоохранения до 66,2 млн.долл. (20,5 млн.долл. в 1999г.). По другим программам рост менее значит. (например, на поддержку жилья выделяется 633 млн.долл., что на 12 млн.долл. больше, чем в 1999г.). На научные исследования выделяется 762,5 млн.долл. (рост на 5,2%).

Рост пром. производства прогнозируется в 5,7%, стройсектора — 6,7%. Ожидается увеличение экспорта на 14%, импорта — на 8,9%. Предполагаются прямые иноинвестиции в 7,5 млрд.долл. Программу реструктуризации оборонпрома планируется профинансировать за счет части доходов от приватизации предприятий ВПК в 24 млн.долл. Возможные доходы от приватизации оцениваются в 5 млрд.долл.

К моментам, способствующим реализации проекта бюджета, относят ожидаемое улучшение в 2000г. мировой эконом. конъюнктуры, снижение размера выплат на обслуживание госдолга Польши на 500 млн.долл., устойчивый рост доходов бюджета с прибыли Нац. банка РП, а также сокращение бюджетных расходов на 400 млн.долл. за счет реформы польского здравоохранения.

Вместе с тем, некоторые показатели проекта бюджета оцениваются экспертами как нереальные. Ставится под сомнение справедливость расчетов бюджета при прогнозировании среднегодового курса злота до 4,04 к долл. (курс равен 4,2), учетной ставки ЦБ 13% (равна 16,5%), снижения инфляции до 5,7% (вероятной считается 7,5%). Как полагают эксперты, бюджет правительства не приведет к уровню безработицы в 10,9%, который может достигнуть 15%. В результате реализации программ правительства без работы останутся по некоторым оценкам 30 тыс. горняков, 15 тыс. металлургов, 17 тыс. работников ВПК, 40 тыс. железнодорожников, 20 тыс. работников сферы образования.

Бюджет принят в сейме, направлен на утверждение в сенат, после чего он должен был быть до конца янв. подписан президентом, не имеющим права наложить на него вето.

*Место Польши в мировом хозяйстве.* Польша — средняя по величине европейская страна со значит. территорией, эконом. потенциалом и большой численностью населения. Ее удельный вес и значение в мировом хозяйстве за последнее время заметно возрастают. Наиболее синтетическим показателем, отражающим этот рост, является динамика роста ВВП.

В 1994-96гг. среднегодовой рост ВВП в мире составил 3,8%, а в Польше он был явно выше, составляя 6,1%. В 1997г. мировой ВВП вырос на 4,1%, а в Польше на 6,9%. В результате **Польша оказалась среди 25 стран мира, развивающихся самыми высокими темпами.**

Стоимость польского ВВП заметно возросла с начала эконом. преобразований. Если в 1990г. она составляла 59 млрд.долл. (в текущих ценах по офиц. валютному курсу), то в 1998г. уже достигла уровня 157,5 млрд.долл.

Динамичный рост ВВП повлиял на увеличение доли Польши в мировом ВВП с 0,3% в 1990г. до 0,5% в 1996г. Предусмотренное сохранение этой тенденции — более быстрого роста польского ВВП, чем мирового — позволит еще более улучшить показатель доли Польши в мировом ВВП.

Польша находится в числе стран с самыми высокими темпами роста пром. производства. В 1994-96гг., она находилась в этом отношении на 12-15 месте в мире. Динамика среднегодового роста мирового пром. производства составляла тогда 4,2%, в то время как в Польше — 10%, а в 1997г. эти показатели составляли 4,4% и 11,5%.

По выпуску многих пром. товаров Польша причисляется к ведущим мировым производителям. Она входит в первый десяток этих производителей по добыче каменного и бурого угля, меди, серы, во второй — по производству серной кислоты, телевизоров, легковых и грузовых автомобилей, электроэнергии.

Польша является также ведущим мировым производителем некоторых с/х пищевых продуктов. По производству ржи, картофеля, сахарной свеклы, свиней и молока она уже много лет находится среди десяти крупнейших производителей. Производство ячменя, пшеницы, сахара, мяса, яиц ставит ее во втором десятке мировых производителей.

В 1990-97гг. динамика польской внешней торговли была заметно выше, чем динамика мировой торговли. Среднегодовые темпы роста мирового товарооборота составляли тогда 6,8%, в то же время среднегодовой рост польского экспорта составлял 8,8%, динамика же импорта была почти в 2,5 раза выше, чем экспорта. В результате доля польского импорта в мировом импорте возросла с 0,3% в 1990г. до 0,8% в 1997г., что поставило Польшу на 27 место в списке мировых импортеров. Доля же польского экспорта в мировом экспорте возросла с 0,4% в 1990г. до 0,5% в 1997г. (34 место в списке экспортеров). Развивающаяся польская экономика быстро впитывала снабженческий, потребит. и инвест. импорт. За последнее время в структуре польского импорта увеличилась доля инвест. импорта, что имело существенное значение с точки зрения потребностей эконом. развития страны.

Процессы приватизации в Польше вызывают все больший интерес у иноинвесторов. Это в значит. мере повлияло на увеличение притока в Польшу ПИИ. **Польша стала крупнейшим бенефициаром ПИИ в ЦВЕ.** С 1996г. в нее ежегодно поступает са-

мый большой поток этих инвестиций, а с 1997г. она является лидером по совокупной стоимости ПИИ, которые поступили на эту территорию. Решая увеличить свои капиталовложения в Польшу, иностранные инвесторы учитывали прежде всего ее макроэконом. положение, уровень эконом. развития, степень продвижения реформ, а также **факт принятия Польши в ОЭСР** и перспективы ее участия в других европейских структурах (НАТО, ЕС), равно как и улучшение кредитоспособности Польши на межд. арене.

Важное значение для оценки кредитоспособности стран и уровня инвест. рынка имеют рейтинги, проводимые ведущими агентствами мирового масштаба. Оценка, данная этими агентствами, безусловно, влияет на то, что представители мирового бизнеса видят в Польше страну со снижающимся уровнем инвест. риска.

В ранжировке Euromoney (брит. ежемесячный журнал, март 1999г.) Польша заняла 42 место среди 180 классифицируемых стран. Из стран региона ЦВЕ ее несущественно опередили только Словения и Венгрия. В случае Польши это означало улучшение рейтинговой позиции на 20 мест по сравнению с ранжировкой от марта 1997г. В сопоставлении же эконом. прогнозов Euromoney на 1999-2000гг., учитывающих рост ВВП, монетарную стабилизацию, баланс текущего оборота, госбюджет, безработицу и оценку эконом. структуры, Польша заняла 29 место, самое высокое из всех стран ЦВЕ.

Подобные выводы можно сделать и на основании доклада Economic Freedom of the World («Эконом. свобода в мире»), разрабатываемого совместно с независимыми исследовательскими центрами в 119 странах. В сводках этого доклада за 1998-99гг., оценивающего свободу хоз. деятельности в мире, Польша выдвинулась в 1998г. на 61 место — т.е. на 20 мест вперед по сравнению с 81 местом, занимаемым ею в списке, опубликованном в 1997г.

## Финансы

**Итоги 2000г.** Законом о бюджете на 2000г. предусматривалось существенное снижение темпов роста цен на товары и услуги. По отношению к 1999г. инфляция должна была составить в среднем за год 5,7%, а по соотношению дек. 2000/дек. 1999г. — 5,2%. Однако фактически в течение всего года сохранялось сильное инфляционное давление.

Высокие темпы инфляции были связаны, прежде всего, с существенным ростом цен на услуги и продовольствие (последние с сент. 1999г. перестали быть фактором, сдерживающим инфляцию), а также проводившиеся в I пол. 2000г. неоднократные повышения цен на топливо, вызванные изменением цен на нефть на мировом рынке, ростом акцизов и усилением позиций монополистов внутри страны.

Наивысшим был рост инфляции в июле (11,6%), после чего ее темпы несколько снизились и составили в дек. 8,5%. Однако они существенно превысили показатели, определенные Законом о бюджете, а также Советом по вопросам денежной политики (5,4-6,8%).

Так же как в предшествующие годы, опережающими темпами росли цены на услуги: по отношению к дек. 1999г. они выросли в дек. 2000г. на 11%. Плата за наем жилья выросла на 19,2%, газ — на

17,3%, городской транспорт — на 17%, электроэнергию — на 11,1%. Больше, чем в 1999г., население платило за подключение телефона и пребывание ребенка в детском саду, а меньше — за телефонные разговоры.

Подорожали продовольствие — на 8,9% по отношению к дек. 1999г. Выросли цены на сахар — на 24,5%, хлебобулочные изделия — на 20,2%, свинину — 14,7%, мясо птицы — 14,5%. Фрукты и овощи были дешевле на 10%.

По причине снижения потребит. спроса в стране в меньшей степени, чем год назад, выросли цены на пром. потребит. товары: по отношению к дек. 1999г. они возросли в дек. 2000г. на 6,5%. Одежда и обувь подорожали всего на 4%, а транспортные средства — на 2,4%. В наибольшей степени подорожали лекарства — на 11,7% и автомобильное горючее — на 11%, причем в I пол. оно подорожало на 19%, а во II пол. цены на него снизились на 7%. Цены на газеты, журналы, книги и печатные материалы возросли на 11%.

В связи с сохранявшимся в течение всего 2000г. — а особенно в I пол. — сильным инфляционным давлением правительство предприняло меры по сдерживанию инфляции. Среди мер, которые принесли быстрые результаты, следует упомянуть меры гос. вмешательства, касающиеся: либерализации импорта зерна (не облагаемые пошлиной контингенты), содействующей деятельности Агентства по делам аграрного рынка. Это позволило обеспечить внутр. рынок доп. количеством зерна и приостановить рост цен на хлеб и хлебобулочные изделия, а в результате и рост цен на продовольствие в целом; приостановление действия и снижение уровня ставок тамож. обложения на жидкое топливо, что увеличило долю более дешевых его видов в поставках по импорту и ослабило влияние предприятий-монополистов на внутр. рынке.

Определенное влияние на сдерживание инфляции оказывало проведение жесткой денежной политики. Однако последствия проведения подобной политики негативно отразились на процессах эконом. развития в стране. Произошло существенное замедление эконом. роста, а в особенности инвест. процессов, что неблагоприятно повлияло на возможность создания новых рабочих мест.

В 2000г. приток денежных средств в экономику был значительно ниже уровня, предусмотренного Советом по вопросам денежной политики, а также уровня 1999г. Предложение денежных средств в конце года находилось на уровне 294,5 млрд. злотых, т.е. возросло за год всего на 31 млрд. злотых. Учитывая более высокий, чем прогнозировалось уровень инфляции, реальный прирост предложения денег составил всего 3%, в то время как в 1999г. — 8,7%.

Проведению жесткой монетарной политики, направленной на сокращение внутр. спроса и ограничение инфляционного давления, способствовало сохранение на достаточно высоком уровне процентных ставок. В течение довольно непродолжительного периода денежные власти трижды повышали их уровень (в нояб. 1999г., в фев. и авг. 2000г.). В итоге ставка по ломбардным кредитам возросла на шесть пунктов и достигла в дек. 23%, а ставка по операциям на открытом рынке, увеличившись на 5 пунктов, составила 19%. Принимая во внимание изменения в уровне инфляции, реальные процентные ставки по ломбардным креди-

там возросли с 9,4% в янв. до 13,4% в дек., а ставки по операциям на открытом рынке — с 5,8% до 9,7% соответственно.

Высокий уровень процентных ставок увеличил издержки обслуживания внутр. долга, а также вызвал приток в Польшу спекулятивного иностр. капитала, что в свою очередь привело к не соответствующему достигнутому эконом. результатам усилению польского злотового. С другой стороны, высокие процентные ставки привели к снижению темпов кредитной задолженности в реальном секторе экономики и усилению склонности к сбережениям домашних хозяйств.

В течение всего 2000г. наблюдался систематический рост банковских депозитов населения в злотых. К концу дек. их объем достиг 154 млрд. злотых и реально — в сравнении с декабрем 1999г. — увеличился на 14,4%. Наиболее значит. их прирост был в I и II кв. (4,8% и 4,7% соответственно), а наименьшим — в III кв. (1,1%). Усиление склонности к сбережению, несмотря на ослабление динамики доходов населения, было главным образом следствием значительно более выгодного, чем год назад, уровня выплачиваемых банками процентов по депозитным вкладам населения.

В комбанках средневзвешенный уровень процента по годовым депозитам в злотых составил в конце 2000г. 15% (по сравнению с 13,1% год назад). Банковские депозиты частных лиц в инвалюте составили к концу года 7,9 млрд. долл.; реально их уровень снизился на 0,7%, в то время как год назад возрос на 13%.

Произошло и сокращение объема денежной массы в обращении (она снизилась в дек. на 17,4% до уровня 34,1 млрд. злотых, в то время как в 1999г. выросла на 14,8%). Средневзвешенная ставка процента по кредитам, предоставляемым банками хоз. субъектам, составила в дек. 2000г. 21,1% и на 6% превысила уровень процента по депозитным вкладам.

Высокий уровень процентных ставок, сложное фин. положение предприятий и пессимистическая оценка изменений хоз. конъюнктуры привели к тому, что хоз. субъекты, так же как и домашние хозяйства, ограничили масштабы привлечения кредитов. Размер их задолженности в конце 2000г. достиг 158,2 млрд. зл. и реально возрос (считая в оптовых ценах промышленности) на 7,4%. В то же время предприятия, которые не могли воспользоваться кредитом для финансирования своей деятельности, закрывали счета в банках, в результате чего их депозиты в злотых в 2000г. реально снизились на 2,7% (по сравнению с приростом в 1999г. на 20,4%).

Вместе с тем существенное снижение качества кредитов для населения явилось результатом роста уровня безработицы и снижения динамики реальных доходов в 2000г. Это привело к снижению возможностей возврата кредитов, взятых в 1999г., т.е. в период возросшего спроса на потребит. кредиты, в особенности связанные с покупками товаров в рассрочку (кредиты на эти цели возросли на 53,3%).

Следствием высоких процентных ставок явился также рост внешней задолженности польских хоз. субъектов, которая достигла к концу III кв. 2000г. 24,9 млрд. долл. (по сравнению с 23,8 млрд. долл. в конце 1999г.) и составила 98% объема офиц. резервов Польского нац. банка.

Существенным фактором являлся уровень чистых межд. активов Польши. В конце дек. 2000г. они достигли 31,9 млрд. долл. и по сравнению с дек. 1999г. увеличились на 5,2 млрд. долл., в то время как в 1999г. произошло их сокращение на 0,8 млрд. долл.

Введение в апр. 2000г. плавающего курса польского злотового не привело к резким колебаниям валютного курса. В период с янв. по нояб. реальная стоимость доллара по отношению к злотому (расчитанная в ценах потребит. товаров и услуг) увеличилась на 1,1%. В дек. наблюдалась противоположная тенденция. Злотый усилил свои позиции, а реальная стоимость доллара снизилась по сравнению с декабрем 1999г. на 4,7%. В то же время курс евро систематически снижался, и в дек. 2000г. реальная стоимость злотового в отношении евро была на 15% выше, чем год назад.

Фин. итоги деятельности предприятий: положение большинства польских предприятий в 2000г. было более благоприятным, чем в 1999г.; наблюдался рост уровня общей и чистой рентабельности предприятий. Улучшение показателей фин. ликвидности в большей степени касалось предприятий гос., чем частного сектора; фактором, оказавшим влияние на результаты деятельности предприятий, был уровень их фин. расходов, охватывающих расходы по выплате процентов по взятым ими кредитам, а также отрицат. курсовые разницы; сохранялся высокий уровень задолженности предприятий. Несмотря на некоторое улучшение в 2000г. состояния взаимных расчетов между предприятиями по поставкам товаров и услуг, эти обязательства составляли более 42% общего объема краткосрочных обязательств; структура оборотных средств предприятий характеризовалась небольшой долей денежных средств и значит. (более 50%) объемом платежей и требований по оплате, поэтому сокращение цикла по проведению расчетов имеет большое значение для улучшения фин. ликвидности; часть полученной прибыли была передана предприятиями в госбюджет, главным образом в виде налога на доходы.

Обязат. платежи налогов в бюджет составляли более 66% общего фин. результата предприятий.

В 2000г. впервые произошло падение уровня капитализации на Варшавской фондовой бирже. К концу 2000г. она была на уровне 130,1 млрд. зл., что по отношению к уровню ВВП составило 18,8% (аналогичный показатель в 1999г. 20% и в 1998г. — 13,3%). Главной причиной было падение котировок акций большинства компаний, присутствующих на бирже. В то же время очень незначит. было расширение круга участников биржи. В общей сложности в конце 2000г. **на бирже котировались акции 225 компаний**, т.е. лишь на 4 больше, чем год назад, в то время как в 1999г. их число увеличилось на 23, а в 1998г. — на 55.

Негативное влияние на положение на фондовом рынке оказали падение темпов роста ВВП, изменение тенденций развития инфляционного процесса (сказалось значит. повышение цен, а затем их снижение), а также высокий уровень процентных ставок. В связи с колебаниями курса злотового, а особенно его девальвации в отношении доллара, иноинвесторы к концу 2000г. начали проявлять интерес к покупке прежде всего гос. казначейских обязательств. В условиях высокого уровня процентных ставок нац. банка (например,

11% ставки по ломбардным кредитам) польские фин. институты проявили особую активность на этом сегменте фондового рынка, что снижало их заинтересованность в рынке акций.

Несмотря на менее благоприятные, чем в 1999г. результаты, Варшавская фондовая биржа заняла 8 место в межд. классификации по показателю величины оборотов (в долл.), а среди развивающихся рынков – 3 место после Китая и Израиля. Среди стран ЦВЕ она была на 1 месте по уровню капитализации и величине обмена акциями и срочными контрактами между участниками.

Спрос на бирже на акции предприятий создавался за счет открытых пенсионных фондов, которые имеют возможность вкладывать в акции предприятий одну пятую часть своих активов. В 2000г. они вложили в акции 2,6 млрд. зл.

Третий год подряд как доходы, так и расходы госбюджета были ниже показателей, предусмотренных Законом о бюджете, причем в 2000г. этот разрыв увеличился по сравнению с 1999г. Так, доходы составили 135,7 млрд. зл. (96,3% от уровня, предусмотренного в Законе о бюджете), а расходы – 151,1 млрд. зл. (96,6% от этого уровня). В результате дефицит бюджета достиг 15,4 млрд. зл. (99,8%), что составило по отношению к ВВП 2,2%.

Поступления от сбора косвенных налогов (НДС и акцизов), которые имеют решающее значение для формирования госбюджета, оказались гораздо ниже, чем предусматривалось Законом о бюджете. Доля этих поступлений в общем объеме доходов составила 58,8%. Поступления от НДС были на уровне 51,8 млрд. зл. (намечалось получить 57,5 млрд. зл.), а от акцизов – 27,3 млрд. зл. (вместо 29,1 млрд. зл.). Налог на доходы физ. лиц составил более 23 млрд. зл. и был на 2,2 млрд. зл. ниже запланированного. В то же время в большем объеме, чем предусматривал Закон о бюджете, был собран налог на доходы физ. лиц, а также бюджетных организаций.

Основными источниками финансирования дефицита госбюджета явились **доходы от приватизации**, которые достигли 26,7 млрд. зл. и превысили на 6,6 млрд. зл. (на 33,1%) наметки Закона о бюджете. Более высокими, чем намечалось (на 8,1%), были также поступления от эмиссии облигаций – 10 млрд. зл.

**Фин. рынки.** Развитие рынков капиталов относится к факторам, которые способствовали эконом. росту страны.

К основным элементам польского фин. рынка относятся: рынок долговых обязательств; денежный рынок; рынок капиталов (регулируемый – Биржа); внебиржевой рынок.

На рынке долговых обязательств в Польше преобладают эмиссии разного рода инструментов, часто совершаемые польским правительством. Растет стоимость эмиссии долговых обязательств предприятий, но они все еще составляют небольшую часть рынка и в своей значит. части носят характер краткосрочных эмиссий. Заслуживают внимания также муниципальные эмиссии, которые приобретают все большее значение.

Согласно польскому банковскому праву, банки, участвующие в денежном рынке, должны быть зарегистрированы в Польше. На этом рынке предлагаются: казначейские облигации, эмитируемые минфином, казначейские бонды, эмитируемые

НБП, депозитные сертификаты, эмитируемые местными банками и краткосрочные долговые обязательства, эмитируемые крупными обществами.

На этом рынке действуют также при посредничестве лицензированных маклерских контор индивидуальные и институциональные инвесторы.

С середины 90гг. улучшается позиция Польши на межд. рынках капиталов. Этому способствовала реструктуризация выросшей в период планового хозяйства задолженности Польши в компаниях. Межд. рынки хорошо воспринимают очередные эмиссии казначейских еврооблигаций и внутренних банков,

Самым важным элементом вторичного рынка в Польше является **Варшавская фондовая биржа**, которая причисляется к наиболее динамично развивающимся учреждениям такого рода в мире. У нее многолетняя традиция, ибо она продолжает деятельность первой польской биржи, открывшейся в Варшаве в 1817г.

На бирже, кроме акций и казначейских облигаций, котируются также акции Нац. инвест. фондов. Число ценных бумаг, допускаемых к биржевому обороту систематически растет, а котируемые до сих пор общества объявляют новые эмиссии акций, что способствует значит. росту капитализации польского рынка акций.

**Страхование.** Польский страховой рынок предлагает теперь широкий диапазон услуг как фирмам, так и частным лицам, стараясь удовлетворить требованиям растущего сознания общества по отношению к страхованию. За последнее время польский страховой рынок все шире открывается перед деятельностью иностр. страховых организаций, что усиливает конкуренцию и способствует расширению страховой офферты.

Особого внимания заслуживает внедряемая ныне в Польше реформа соцстраха, которая характеризуется большим масштабом и тем, что она вводится в разовом порядке. Т.н. вторая фаза (II Filar) системы страхования (состоящей теперь из трех сегментов, именуемых «опорами»), с одной стороны, автоматически охватит почти 2,5 млн. поляков, а с другой – создаст возможности включения 7-8 млн. поляков во всеобщие пенсионные товарищества (Powszechnie Towarzystwa Emerytalne, PTE). Создаваемые в Польше новые пенсионные фонды, также с участием иностр. фин. учреждений, имеют шансы на то, чтобы уже вскоре играть важную роль на фин. рынке. Реформа соц. страхования дает банкам также шансы на улучшение их конкурентоспособности, так как роль банка во II фазе реформы может состоять: в участии в создании всеобщих пенсионных товариществ путем управления активами и проведения операций по расчетам; в исполнении ими роли депозитария PTE после удовлетворения требований в отношении капитала.

### Госдолги

**Внешняя задолженность в 2000г.** К концу сент. 2000г. общий объем внешнего долга Польши составил 63,8 млрд.долл., снизившись по сравнению с состоянием на июнь 1999г., на 0,6 млрд.долл.. Причем возросла задолженность по долгосрочным кредитам (с 53,7 млрд.долл. до 55,4 млрд.долл.), в то время как задолженность по краткосрочным кредитам уменьшилась (с 10,6 млрд.долл. до 8,4 млрд.долл.).

Существенным для сохранения фин. стабильности страны является размер краткосрочной задолженности, доля которой в общей сумме долга снизилась с 16,5% в конце 1999г. до 13,2% в конце сент. 2000г.

Весьма высоким (даже с учетом незначит. сокращения на 0,9 млрд. долл. в III кв.) продолжал оставаться уровень внешней задолженности польских хоз. субъектов: в 2000г. на них приходилось 39% всего внешнего долга страны (по сравнению с 36,5% год назад). Задолженность польских фирм за рубежом достигла 24,9 млрд.долл. (к концу 1999г. она составляла 23,8 млрд. долл.). Относительно высокий уровень долга являлся прежде всего результатом высоких процентных ставок по кредитам, предоставляемым польскими комбанками.

Внешняя задолженность в 2000г. гос. казначейства составила на конец нояб. 2000г. 28,4 млрд.долл., из которых 72,2% приходилось на кредиты стран, входящих в Парижский клуб кредиторов, 7,9% — на кредиты межд. фин. организаций и 19% — на казначейские облигации (15,4% — главным образом на т.н. «облигации Брейди», на которые был обменен в результате реструктуризации польский долг Лондонскому клубу кредиторов). По сравнению с состоянием на конец 1999г. долг гос. казначейства сократился на 2,9 млрд.долл. (на 9,2%), в т.ч. задолженность по кредитам снизилась на 2,2 млрд.долл. (8,7%), а по облигациям казначейства — на 0,7млрд. долл. (на 11,3%).

Уровень платежей по основному долгу и процентов по его обслуживанию продолжал сохраняться на высоком уровне и в 2000г. составил 2,4 млрд.долл., что составило 8,5% объема валютных поступлений за экспорт товаров.

Уровень реальной нагрузки на экономику и бюджет в связи с обслуживанием внешнего долга свидетельствует о том, что Польша продолжает оставаться страной с высокими рисками для инвесторов. В случае значит. снижения темпов эконом. роста, существенного ухудшения положения во внешнеторг. сфере, резких колебаний валютных курсов может начаться отток иностр. капитала из страны. В ближайшее время осуществление такого сценария вряд ли возможно, однако в более отдаленной перспективе остается угроза дестабилизации нац. экономики в результате резкого возрастания несбалансированности торг. и платежного балансов на фоне осложнения ситуации в мировой экономике.

*Внешняя задолженность в 1999г.* Общая внешняя задолженность Польши (т.е. бюджетная и внеправит., а также внебанковская) составляет по состоянию на конец 1998г. 42,8 млрд.долл.

За последние годы улучшилось соотношение между задолженностью и поступлениями от экспорта. Оно складывалось к концу очередных лет следующим образом: 1996 — 1,66; 1997 — 1,56; 1998 — 1,42. Наиболее синтетическим показателем обременения экономики в связи с задолженностью является его соотношение с ВВП. Этот показатель тоже существенно снизился: примерно с 40% в 1995г. почти до 30% в 1998г.

Приведенные величины говорят о том, что в случае Польши имеет место явление, определяемое, как «вырастание из долга». На протяжении длительного времени почти 2/3 внешнего долга Польши приходилось на правит. кредиторов, объ-

единенных в Парижском клубе. В 1998г. эта доля уменьшилась до 58% (24,8 млрд.долл.). Здесь преобладает 5 стран, на которые приходится 68% долга по отношению к Парижскому клубу. Это — Франция, Бразилия, Австрия, Германия и Канада.

Большую группу кредиторов составляют комбанки, сосредоточенные в Лондонском клубе. Учитывая соглашение о сокращении долга (с конца 1994г.), задолженность Польши в банках составила в конце 1998г. 5,3 млрд.долл., т.е. 12,4% внешней задолженности.

За последние годы все большую роль в формировании задолженности играют внеправит. и внебанковские долговые обязательства, то есть главным образом задолженность предприятий по полученным кредитам и внешним займам. В конце 1998г. задолженность предприятий достигла уже почти 17% общей внешней задолженности Польши. Очередные 5-6% долга приходятся на межд. фин. учреждения, в частности на ВБ, Европейский инвест. банк и ЕБРР.

Свыше 3/4 общей внешней задолженности Польши составляют долги госбюджета. По состоянию на конец 1998г., совокупная задолженность госбюджета (внутренняя и внешняя) составила 64,4 млрд.долл., в т.ч. внешняя задолженность — 33,1 млрд.долл.

Сравнение динамики внешней задолженности госбюджета и внутренней задолженности говорит о том, что внутренняя задолженность росла быстрее, чем внешняя. В результате мы имеем дело со снижением доли внешнего долга в совокупной задолженности госбюджета. В 1995-98гг. доля внешнего долга уменьшилась с 60,5% до 51,4% публичного долга.

Зарубежные оценки кредитоспособности Польши уже несколько лет систематически улучшаются. В 1998г. на их дальнейшее улучшение повлияли **высокие оценки платежеспособности** Польши по отношению к ее внешним займодателям, разрабатываемые известными рейтинговыми агентствами. Агентство Standard & Poor подтвердило признанный Польше ранее рейтинг на уровне BVB- с положитель. тенденцией. Агентство Mood's Investors сохранило рейтинг Ваа3, повышая одновременно тенденцию со стабильной на положит. Агентство же Fitch-IBCA повысило рейтинг по долгосрочным внешним долговым обязательствам Польши с уровня BVB до BVB+. В июне 1999г. агентства Standard & Poor и Thomson Financial Bank Walch повысили рейтинговые оценки с BVB- до BVB.

## Приватизация

**Эконом. трансформация хоз. деятельности.** Она протекала по двум направлениям. Более важным было предоставление возможности создавать новые частные предприятия — как отечественные, так и иностр. Вторым направлением была приватизация существующих гос. предприятий. Целью обоих направлений приватизации было повышение эконом. эффективности и ограничение расточительства как неотъемлемой черты гос. предпринимательства. Сокращение сферы гос. собственности в экономике ограничивает также сферу потенциальной коррупции.

В результате преобразований форм собственности, т.е. приватизации публичного имущества, в 1990-97гг. этим процессом было охвачено 5879

предприятий, т.е. 67,3% общего числа гос. предприятий. Часть из них была преобразована – в качестве предварит. этапа приватизации – в обществе гос. казны, 1429 приватизированы путем прямой продажи, а 1527 превращены в общества трудовых коллективов или ликвидированы. Большую роль в процессе приватизации сыграла внедренная в жизнь в 1993г. программа всеобщей приватизации. Она преследовала две цели. С одной стороны – распространение собственности, а с другой – обеспечение реструктуризации приватизированных предприятий путем установления правлений, сформированных в порядке торгов, организованных среди консорциумов фирм с участием инокapитала. Этим всеобщая приватизация в Польше отличается, например, от чешской «купоновки», в ходе которой изменения форм собственности оказались скорее мнимыми, чем фактическими.

В результате приватизации структура собственности в экономике подверглась огромным переменам. В 1997г. в Польше **на частный сектор** приходилось уже **58,7% производимого ВВП**, 68% занятости и 53% инвестиций. Важной частью процесса приватизации являются преобразования форм собственности в сфере услуг, в частности, в банковском и страховом секторах. Согласно обязательствам Польши перед ОЭСР в 1999г. **произошло открытие банковского и страхового секторов для иноинвесторов**. Большую роль в этом отношении сыграет открытие доступа инокapитала к польскому телеком. и энергетическому рынкам.

Продолжается процесс приватизации польского банковского сектора. В июне 1999г. консорциум итал. банка Unicredito Italiano и немецкого страхового общества Allianz закупил у госказны 52% акций банка Польской казны опеки АО (Pekao S.A.), уплатив за них свыше 1 млрд.долл., а Allied Irish Bank купил за 584 млн.долл. 80% акции Западного банка – последнего из 9 госкомбанков, выделенных в 1989г. из структур НБП. Усиливаются также процессы консолидации в польском банковском секторе, примером чего может быть переход Гданьского банка к Банку хоз. инициатив (BIG Bank) или Польского банка развития (PBR) – к Банку развития экспорта (BRE Bank S.A).

1998г. характеризовался обостряющейся конкурентной борьбой за привлечение клиентов, особенно частных лиц, причем предлагаются все более современные услуги по телефону или через Интернет. Обращает на себя внимание также снижение банковских наценок, вызванное быстрым снижением процентных ставок. Предвидится дальнейший рост конкуренции в банковском секторе и постепенная орг.-тех. революция, вызванная иностр. конкуренцией и растущими требованиями отечественных клиентов.

**Инобанки.** Участие инокapитала в польском банковском секторе растет из года в год. Интенсификация приватизации польских банков в 1998г. и ее дальнейшее развитие, предусмотренное в 1999г., заметно мобилизуют западные фин. учреждения выходить на польский рынок.

В списке 10 крупнейших иноинвесторов в Польше в 1998г. оказались следующие банки и межд. фин. учреждения: Нуро Vereinsbank, EBOR, Польско-ам. фонд предпринимательства, ING Group, Commerzbank AG.

Инобанки, первоначально заинтересованные прежде всего в корпорационных клиентах, теперь

борются также за единичного клиента, предлагая услуги более зажиточным частным лицам (т.н. private banking). Особого внимания заслуживает такая «розничная» деятельность, которую с 1997г. развивает Citibank Polska. Инобанки расширяют также скромную вначале сеть своих филиалов и отделений на территории Польши.

*О проблеме реприватизации национализированного в ПНР имущества.* Настойчиво «вклинившись» в переговоры еврейских организаций с ФРГ о компенсациях за принудительный труд в нацистской Германии и втянув к тому же в них другие страны ЦВЕ, поляки, вероятно, не предполагали, что могут столкнуться с адекватной, хотя и завуалированной, реакцией со стороны евреев. Ее проявлением стали крупные иски в судах Чикаго и Нью-Йорка о компенсации национализированного в годы ПНР имущества, принадлежавшего до и после второй мировой войны лицам еврейского происхождения. По оценкам польских экспертов, **удовлетворение этих исков привело бы к фактически полному фин. разорению страны.**

Варшава немедленно предприняла ряд контрмер. Во-первых, существенно активизированы на всех уровнях контакты с Тель-Авивом в целях нейтрализации негативного восприятия в израильском обществе Польши, исторически отличавшейся, в т.ч. в социалистический период, особым **антисемитизмом**, приведшим к массовой эмиграции еврейского населения.

Во-вторых, в ам. судах действующие от имени РП адвокаты поставили вопрос о неподвластности юрисдикции судебной системе США исков, адресованных суверенному инокapиталу. К тому же, подчеркивают поляки, в 1948-71гг. ПНР заключила 12 межд. соглашений, в соответствии с которыми получила право владения оставшимся от иностранцев имуществом, выплатив за него соответствующую компенсацию.

Так, применительно к Франции, во исполнение договоров 1948 и 1951гг. такие компенсации были выплачены франц. гражданам и предприятиям с их участием на 65,5 млн.долл. Одновременно франц. правительство освобождалось от необходимости выплат каких-либо компенсаций польским акционерам франц. предприятий. Аналогичные договоры были подписаны в 1949 и 1953гг. с Данией. Польша обязалась погасить задолженность по отношению к датским юр. и физ. лицам, а также возместить ущерб за оставленное или национализированное в Польше имущество (5,7 млн. датских крон).

На основе заключенного в 1949г. договора со Швейцарией, действие которого распространяется также на Лихтенштейн. Польша рассчиталась с гражданами и организациями этих стран за принадлежавшее им имущество (молокозаводы, сыроварни, торговые и с/х фирмы). Размер выплат составил 12,5 млн.долл. По договорам 1949 и 1966гг. аналогичные компенсации (в размере 22,56 млн.долл.) предназначались гражданам Швеции, однако в них не были включены претензии шведов к польским банкам.

В соответствии с подписанным в 1954г. договором с Великобританией польское правительство перечислило 5,4 млн.фунтов стерл. для расчета с гражданами этой страны и лицами, находящимися под британской защитой. Положения договора касаются не только фирм и коммерческих обществ,

зарегистрированных на территории Великобритании, но и предусматривают погашение долгов польского правительства, возникших в предвоенный период.

Договором с Норвегией от 1955г. были сняты взаимные фин. претензии сторон, касающиеся норвежского имущества, национализированного в Польше, и польского, оставленного в Норвегии. В качестве компенсации за ущерб, нанесенный интересам Бельгии и Люксембурга, гражданам этих стран было выплачено по договору от 1963г. 800 млн.бельг.франков. Подписанным в 1970г. договором с Австрией гражданам этой страны возмещен ущерб в 71,5 млн.австр.шиллингов, однако отказано в компенсациях за имущество, полученное австрийцами от Германии, а также за участие в фирмах, образованных после 1 сент. 1939г. Соответствующие договоренности о компенсациях были также достигнуты с Грецией (230 тыс.долл.), Голландией (9,05 млн.гульденов) и Канадой (1,2 млн.кан.долл.).

В 1960г. Польша заключила договор с США, которым охватывается имущество граждан, непрерывно имеющих ам. гражданство. Было выплачено 40 млн.долл., а разрешение фин. претензий пострадавших лиц взяло на себя правительство США.

Что касается физ. лиц, имевших на момент утраты имущества польское гражданство, правительство РП гарантировало частичную его компенсацию (фин. и недвижимостью) в соответствии с подготовленным им законопроектом о реприватизации. Как явствует из документа, на получение компенсаций не могут претендовать, в частности, граждане Германии, выселенные из Польши в соответствии с потсдамскими соглашениями от 1945г., лица немецкой национальности, имевшие в предвоенный период польское гражданство и утратившие его по польскому законодательству (в частности категория т.н. фольксдойче), а также иностранцы, оставившие в Польше имущество и получившие за него компенсацию. В то же время правительство РП предлагает распространить процесс реприватизации на немецких граждан польской национальности, проживавших в Польше перед войной, которые могут рассчитывать на возврат имущества, если будет установлено, что они не эмигрировали из страны до 1984г.

Под влиянием ам. исков правительство оперативно передало законопроект на рассмотрение сейма РП и, неожиданно для себя, столкнулось с серьезными трудностями в его утверждении. Обширная группа националистически настроенных парламентариев выступила против предоставления широких льгот бывшим согражданам и их наследникам, проживающим за рубежом, мотивируя свою позицию необходимостью первоочередного удовлетворения имущественных претензий поляков, оставшихся на родине. В законопроект внесены поправки, резко сужающие круг лиц, имеющих право на компенсацию. Одним из требований является обязательность проживания в Польше в течение 5 лет на момент вступления закона в силу. Таким образом, **лица, постоянно проживающие за рубежом, в основной массе утрачивают право на имущественные компенсации.**

Если первый, правит. вариант документа - встречал в целом положит. отклики в США и Из-

раиле, то нынешний был подвергнут межд. еврейством жесткой критике. В дело вступило израильское лобби в ам. конгрессе, в результате чего на поляков обрушилось несколько жестких заявлений законодателей США с упреками о неготовности польской стороны восстановить историческую «справедливость в отношении бывших сограждан».

Пока рассмотрение судебных исков в США, равно как и законопроект о реприватизации, находится в «подвешенном» состоянии. Поляки пытаются настоять на своем. Еврейские организации, похоже, временно сосредоточили внимание на урегулировании имущественных претензий с ФРГ и Австрией.

## Банки

**Ф**ин. система Польши состоит из банковской системы и небанковских фин. институтов.

Банковская система: Польский нац. банк (центр.) – ПНБ; 81 комбанк, в т.ч. 7 банков, выделенных из ПНБ, 6 спец. банков, 43 банка с преобразованием польского капитала и 25 банков с преимуществом иностр. капитала; 1393 кооперативных банка, объединенных в Банке прод. хозяйства и 9 региональных банках; Банковский гарантийный фонд; Общепольскую расчетную палату; Союз польских банков.

Небанковские фин. институты: организации на рынке капиталов – Комиссия по ценным бумагам, Общепольский депозит ценных бумаг и Банк расчетов, Биржа ценных бумаг, Центр. бюро предложений; посредники на рынке капиталов – 21 банковский и 29 небанковских маклерских домов, управляющих активами и фондов венчурного капитала; фонды развития – Агентство развития промышленности, Агентство сельхозрынка, Агентство регионального развития, фонды «ноу-хау»; 100 лизинговых предприятий; 47 страховых компаний, Гос. управление страхового надзора, Польская страховая палата, Страховой гарантийный фонд.

Политика правительства, направленная на «охлаждение» экономики» посредством поддержания высоких процентных ставок на межбанковском рынке – в числе прочих факторов – привела к замедлению темпов эконом. роста страны: до 4,8% в 1998г. и 4,1% в 1999г. и в 2000г.

Уровень инфляции в 2000г. составил 10,1% (1999г.-7,3%). Основным фактором, повлиявшим на инфляционный процесс был рост цен на услуги, а также на продовольствие и топливо (хотя рост цен на топливо был существенно ниже, чем в 1999г.).

**В 2000г. среднегодовой курс польского злотого по отношению к ам. доллару составил 4,3464 злотого за доллар (1999г. – 3,9675, 1998г. – 3,4937).**

Общая внешняя задолженность Польши на конец III кв. 2000г. составила 63,8 млрд. долл. Имеет место и тенденция к росту отношения внешнего долга к ВВП. Если в 1996г. это соотношение составляло 33,3%, то в 1999г. – 41,3%. На 2000-08гг. приходится основной объем платежей по расчетам с парижским клубом. Гос. задолженность Польши по зарубежным кредитам и облигациям, выпущенным для доверителей Лондонского Клуба, а также по еврооблигациям составляла на середину 2000г. 32 млрд. долл., а задолженность негос. и небанковского сектора – 25 млрд. долл. Рейтинг Польши на мировом рынке составлял ВВВ+ на начало 2001г.

По данным Польского ЦБ, дефицит по счету текущих операций платежного баланса Польши за 2000г. составил почти 10 млрд.долл. (в т.ч. по услугам — 1,7 млрд.долл.), т.е. 6,2% ВВП (год назад было 7,5%).

Дефицит госбюджета в 2000г. составил около 3,5 млрд.долл. Он был покрыт за счет доходов от приватизации, составивших за этот период около 6,1 млрд.долл. Офиц. резервные активы на конец 2000г. составили 27,5 млрд.долл., в т.ч. заграничные активы — 26,3 млрд.долл.

Дефицит госбюджета в 2000 г. составил около 3,5 млрд.долл. Он был покрыт за счет доходов от приватизации, составивших за этот период около 6,1 млрд.долл. Офиц. резервные активы на конец 2000г. составили 27,5 млрд.долл. (в т.ч. заграничные активы — 26,3 млрд.долл.

С 11 янв. 1999г. вступил в силу Закон о валютном праве, который, в частности, предусматривает введение полной конвертируемости злотого в ближайшие годы. С 2000 г. польский злотый — свободной плавающей. В наст. вр. Польша не испытывает значительных проблем в сфере платежеспособности. Ее отношения как с Парижским, так и Лондонским клубом урегулированы.

Польша была одной из стран-основателей МВФ, но в 1950г. вышла из него. В 1986г. Польша вновь вступила в МВФ. В рамках 4 соглашений с МВФ (1990-94гг.) Польша получила кредиты на 1,8 млрд. долл., из которых 1/4 было погашено в 1994г., а оставшиеся — досрочно в 1995 г. В связи с увеличением валютных резервов НБП использование кредитов МВФ стало нерациональным. Польша обратилась в МВФ в авг. 1995г. с просьбой об уменьшении суммы неиспользованной части последнего кредита. С учетом досрочного погашения ранее взятых кредитов, уменьшение этой квоты означало изменение характера отношений с МВФ, и действующее соглашение stand-by было преобразовано в соглашение о первом кредитном транше, поскольку стоимость кредита упала до уровня менее 25% польской квоты в МВФ.

Отношения Польши с МВФ регулируются ст. IV Устава Фонда, относящейся к странам, не пользующимся кредитами Фонда, либо пользующимся ими в небольших масштабах (менее 25% квоты данной страны). В связи с тем, что **Польша погасила все свои обязательства по кредитам МВФ**, ее сотрудничество с этой организацией сводится к мониторингу МВФ эконом. ситуации в Польше.

В 2000г. продолжалось сотрудничество (предоставление кредитов и открытие кредитных линий) с Польшей других междунар. фин. организаций (МБРР, МФК, ЕИБ, ЕБРР) по реализации проектов в сфере транспорта и связи, развития сельских территорий, фин. сектора и др.

С 1986г. Польша является членом МБРР или ВБ. В 1990-2000гг. МБРР предоставил Польше кредиты на 5 млрд. долл., из которой значит. часть приходилась на займы для правительства, предназначенные на структурные преобразования. В группу ВБ входит также МФК, которая участвовала в финансировании в Польше 30 проектов для частного бизнеса на общую сумму 0,5 млрд. долл.

Польша была одним из учредителей в 1991г. ЕБРР. До конца 2000г. ЕБРР инвестировал в Польшу 1,5 млн евро в форме займов, кредитов, гарантий, участия в уставных фондах. Подавляющая доля фин. участия ЕБРР в Польше приходится

на частный сектор. Объем инвестиций ЕБРР в Польшу относительно невелик, однако Банк при помощи своих инвестиций смог привлечь капитал из иных источников на 6 млрд евро.

В 1998-2000гг. ЕБРР нацеливал свою деятельность на поддержку малых и средних предприятий, фин. помощь в развитии инфраструктуры, участие в приватизации и реструктуризации крупных гос. предприятий, а также помощь в создании современного фин. сектора.

С 1990г. Польша получила 26%, 3 млрд. евро кредитов ЕИБ восточноевропейским странам. В окт. 2000г. ЕИБ предоставил Польше кредит на 275 млн. евро на строительство 60-км. автостреды А-2 между Познанью и польско-немецкой границей. В процессе вхождения в ЕС сотрудничество Польши с ЕИБ будет расширяться.

В 2000г., как и ранее, **торговля с РФ осуществлялась, как правило, за наличный расчет без использования кредитных линий.** Более того подавляющее большинство платежей по действующим контрактам продолжало реализовываться через зап. банки, хотя многие рос. и польские банки имеют между собой корреспондентские отношения и открыли друг для друга счета «лоро» и «ностро». Это происходит вследствие взаимного недоверия банков друг к другу и прежде всего к рос. банкам, которые действуют в условиях слабого банковского законодательства. На практике банки двух стран, даже имея корреспондентские отношения, могут обслуживать одновременно контрактные платежи лишь в пределах незначит. гарантийных фондов, выделенных друг другу, а идти на их увеличение опасаются.

Открытие в течение последних лет 5 представительств польских банков в Москве, Санкт-Петербурге и Калининграде не привело к улучшению банковского обслуживания рос.-польской торговли. Основной целью этих представительств является изучение инвест. рынка в России. Эту же цель преследует и попытка «Банка Хандлевы в Варшаве» открыть в Москве дочерний банк со 100% польским капиталом, который должен будет обслуживать польские инвестиции в России. Для обслуживания внешней торговли достаточно иметь корреспондентские отношения.

В обслуживании рос.-польской торговли с польской стороны активно задействован упомянутый «Банк Хандлевы в Варшаве». На него приходится 1/3 всех торг. операций Польши со странами СНГ. Он также осуществляет регистрацию бартерных контрактов. Однако после 17 авг. 1998г. их количество резко сократилось.

«Банк Хандлевы в Варшаве» имеет представительство в Москве. В 2000г. он вошел в группу «Ситибанка», что приведет к изменению его стратегии по отношению к России.

## Инвестиции

**Итоги 2000г.** На протяжении двух последних лет заметно снижается динамика инвест. процесса. Темпы прироста инвестиций уменьшились с 16,3% в среднем за год в 1994-98гг. до 5,9% в 1999г. и 3% в 2000г. Впервые с 1993г. они были ниже темпов прироста ВВП, тогда как в 1994-98гг. превысили последние в 3,7 раза, а в 1999 — в 1,4 раза.

Сужающиеся возможности экономики к инвестированию выступают как негативная тенденция

ее развития. Потенциально она может привести к замедлению процессов реструктуризации и модернизации производственного потенциала, а также повышения конкурентоспособности производимой продукции, что замедлит преодоление тех. разрыва, отделяющего Польшу от развитых стран. Несмотря на возросшую с 1994г. долю инвестиций в ВВП (с 15,9% в 1993г. по 25,5%) в 1999г., показатели, характеризующие процесс воспроизводства основного капитала, находилась на уровне значительно более низком, чем в развитых странах. В 2000г. доля инвестиций значительно сократилась и составила 25,2%.

ПИИ в Польше по странам происхождения капитала (31.12.1998г.)

	капвложения, структура инвест. планы		кол-во инвесторов
	млн.долл.	в %	
Австралия	15	10	10
Германия	5117,3	18,8	2231
США	4911,2	18	3654,4
Франция	2398,9	8,8	1224,3
Италия	2037,6	7,5	1224,3
Великобритания	1929,5	7,1	366,6
Нидерланды	1878,9	6,9	410,8
Межд. концерны	1813,1	6,6	815,3
Корея	1412,4	5,2	496,3
Россия	958	3,5	616
Австрия	758,3	2,8	155,1
Швеция	691,5	2,5	336,9
Швейцария	666,2	2,4	235,9
Дания	558,4	2	43,4
Норвегия	455,8	1,7	439
Канада	235,6	0,9	57,1
Ирландия	226,1	0,8	нет данных
Япония	198,3	0,7	188,4
Финляндия	192,2	0,7	59
Бельгия	156,8	0,6	100,1
Португалия	147,2	0,5	63
Хорватия	138	0,5	70
Австралия	98,1	0,4	90
Чехия	68,4	0,3	нет данных
Испания	62,3	0,2	нет данных
Турция	48	0,2	58
Лихтенштейн	29,5	0,1	12
Китай	25	0,1	25
РПА	25	0,1	40
Гонконг	25	0,1	20
Словения	20	0	1
Тайвань	6	0	200
Израиль	5,4	0	20
Греция	3,6	0	4
Люксембург	2,3	0	нет данных
Вместе инвестиции			
свыше 1 млн.долл.	27279,6	100	13326,8
Оценочные инвестиции: менее 1 млн.долл.			3371,6
всего в Польше			30651,2

Приток ПИИ в Польшу, в млрд.долл.)

	1990г.	1992г.	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.
В год	0,1	1,1	1,5	2,5	7,2	6,6	10,1
Всего на конец года	0,1	1,4	4,3	6,8	14	20,6	30,7

По-прежнему неблагоприятной является возрастная структура основных фондов, а степень износа машинного парка остается высокой. Средняя степень износа машин и оборудования в промышленности в целом составила в конце 1999г. 62,1%, но в ряде отраслей она была значительно выше, в частности, в транспортном машиностроении — 77,8%, в текстильной промышленности — 70,6%, производстве мед. техники, точных и оптических приборов — 65,5, хим. продуктов — 63,7%.

Факторами, ограничивавшими инвест. спрос в 1999–2000гг., являлись, прежде всего, затухающие темпы эконом. роста, сложная эконом. ситуация предприятий, высокая инфляция, растущие цены на проведение строит.-монтажных работ, дорогой кредит и замедление притока иностр. капитала. Существенной причиной замедления инвест. процессов, главным образом в обрабат. промышленности, была переоцененность польского злота.

В течение 2000г. темпы инвестирования систематически снижались. Если в I пол. инвестиции крупных и средних предприятий были на 4% выше, чем год назад, то за три квартала — 2,8%, а за весь 2000г. — только на 2,6%.

ПИИ в Польше по Европейской классификации деятельности

Секция ЕКД	Инвестиции Стр-ра		Инвест. планы в млн.долл.
	в млн.долл.	в %	
Производственная деятельность	15912,1	58,3	6970,6
- прод. товары, табак	4460,7	16,4	1471
- транспортное оборудование	3627,9	13,3	2083,3
- изделия из немет. сырья	2576,8	9,4	1249,8
- лесоматериалы и изделия	392,2	2,5	124,3
- ткани и текстильные изделия	226,1	1,4	39,9
- бумага, полиграфия	1353,9	5	325,3
- химикаты и хим. изделия	1272,4	4,7	470
- оптич. и электрооборудование	1016,3	3,7	372,7
- машины и оборудование			
(не классифицированные)	584,8	2,1	343,1
- изделия из резины и паластмасс	422,7	1,5	228,1
- металлы и изделия	354,2	1,3	252,6
- остальные изделия	242,4	0,9	174,7
Фин. посредничество	4802,9	17,6	1140,4
Торговля и починки (ремонт)	2942,7	10,8	2193,7
Строительство	1685,3	6,2	1133,8
Транспорт, склады и связь	719,3	2,6	159,2
Гостиницы и рестораны	429,8	1,6	207,1
Обслуживние, коммун.	397,8	1,5	386,1
Снаб. электроэнергией, газом и водой	241,8	0,9	1000
Обслуживание недвижимости и фирм	112	0,4	123,5
Сельское хозяйство	24,1	0,1	8
Добыча угля, ископаемых	11,8	0	4,4
Вместе	27279,6	100	13326,8
Оценочные инвестиции: <1 млн.долл.	3371,6		3371,6
Всего в Польше	30651,2		30651,2

Более быстрыми темпами, чем общий объем инвестиций, росли закупки инвест. товаров (примерно на 7%), которые составили 59% их общего объема. В структуре инвест. закупок сократилась доля импортируемых машин и оборудования (с 34,7% в 1999г. до 27,6% в 2000г.). Они предназначались прежде всего для отраслей обрабат. промышленности, в частности, для автомобилестроения, пищевого, хим. и резино-тех. промышленности, а также для издательского дела и полиграфии.

В 1993–2000гг. (исключая только 1999г.) динамика капвложений в машины, оборудование и транспортные средства значительно опережала динамику вложений в здания и сооружения. Результатом этого явилось улучшение вещественной структуры основного капитала. Так, в обрабат. промышленности в 1999г. почти 60% основного капитала составили машины и оборудование (по сравнению с 51,1% в 1995г.).

Так же как в 1999г., в 2000г. наблюдалось сокращение инвестиций в промышленность — на 8%, в т.ч. в обрабат. отраслях — на 9%. В отраслях промышленности, определяющих тех. прогресс (доля которых в общем объеме инвестиций невелика) падение достигло 22,6% (главным образом это

коснулось автостроения, где оно составило 37%), а в отраслях ТЭК – 14%.

В течение ряда лет сохраняется высокая динамика инвестирования в секторе рыночных услуг. В 2000г. инвестиции в этот сектор возросли на 12%, в т.ч. в услуги в сфере недвижимости 56%, в области транспорта и связи – на 25%. Эту тенденцию трудно оценить однозначно. Значит. ускорение темпов инвестирования в сектор рыночных услуг и возрастание его доли в общем объеме инвестиций свидетельствует о том, что идет процесс преобразования структуры экономики в более современную и приближенную к структуре, типичной для высокоразвитых стран. Беспокоит однако тот факт, что этот процесс развивается в условиях, когда не достигнут еще соответствующий уровень модернизации и реструктуризации производственного потенциала промышленности, а вместе с этим не удалось добиться ощутимого прогресса в повышении конкурентоспособности отечественной продукции, причем производимой как для нужд внутр. рынка, так и на экспорт.

Одновременно с этим в отраслях, производящих изделия высокой степени обработки, наблюдалось торможение процесса инвестирования. Перспективы скорого осуществления позитивных изменений весьма малы, и препятствием здесь является низкая эффективность производственной деятельности в промышленности, ограниченные возможности поддержки этих изменений со стороны государства, главным образом по причине использования средств, полученных от проведения приватизации, для финансирования текущих расходов госбюджета, а также отказа государства от возможности влиять на направления процесса инвестирования, т.е. инвест. потоков в области, могущие дать значит. эффект для модернизации структуры экономики.

Список крупнейших иноинвесторов в Польше, на 3 дек. 1998г.

Инвестор	Реализовано		Страна	Деятельность
	млн.долл.	млн.долл.		
FIAT.....	1357	708,8	Итал.	автомобили
Daewoo.....	1348,4	471,1	Ю.Корея	эл. техника
Газпром.....	958	616	Россия	газопровод
Verreinsbank.....	724	0	Герм.	банк. дело
EBOR.....	653,5	216	межд.	капвложения
Metro.....	598	650	Герм.	торговля
Польско-ам. фонд.....	505	0	США	капвложения
International Paper.....	440	35	США	бумпром
ING Group.....	420	0	Нидерл.	банк. дело
Commerzbank.....	389	7,2	Герм.	бан. дело
Philip Morris.....	372	80	США	табак
Reemtsma.....	368,1	202,1	Герм.	табак
Adam Opel.....	360	0	Герм.	автомобили
Coca-Cola Beverages Plc.....	360	0	Англ.	б/алк. напитки
Narbin BV.....	325,9	216,9	межд.	энергомаш
Nestle.....	309	43	Швейц.	пищепром
Saint-Gobain.....	296	150	Франц.	строймат-лы
Pilkington.....	295	50	Англ.	стекло
International Finance.....	284	0	межд.	капвложения

На инвест. решения польских предприятий оказывало влияние сохранившееся с середины 1997г. неблагоприятное для них соотношение валютных курсов. Предприниматели и аналитики инвест. банков высказывали мнение, что это продолжалось в течение столь длит. периода, что привело к ослаблению мотиваций как у польских, так и иноинвесторов к вложению средств как в экспортное, так и в импортозамещающее производство. Наличие силь-

ного злого в значит. степени привело к сокращению на 13% инвестирования в отраслях обрабат. промышленности в последние 2г.

Удельный вес частного сектора в общем объеме инвестиций увеличился с 61% в 1999г. до 66,9% в 2000г. Наиболее высоким он был в торговле и сфере услуг по ремонту, строительстве и пром. переработке.

В 2000г. была начата реализация 26,9 тыс. инвест. проектов, что на 16,6% больше, чем в предшествующем году. Почти половина из них предусматривала модернизацию уже существующих основных фондов. Однако общая сметная стоимость начатых инвестиций была на 9% ниже, чем в 1999г. Средняя сметная стоимость инвест. проекта снизилась на 15%, в т.ч. в промышленности на 29%. Меньше чем в 1999г. (считая по сметной стоимости) начато инвестиций в промышленности (на 25%, в т.ч. в обрабат. отраслях (на 38%), а также в сфере торговли и ремонтных услуг (на 25%), а также в строительстве (22%). Основным источником финансирования инвестиций хоз. субъектами были их собственные средства, аккумулированные за счет прибыли и амортизации основных фондов. Доля этих средств в финансировании инвестиций в результате постоянного ухудшения, начиная с 1995г., эконом. положения предприятий сократилась с 66% в 1995 г до более чем 61% в 1999г. По-прежнему ограниченными оставались возможности использования для финансирования инвестиций банковских кредитов. Фактором, затрудняющим доступ к ним, являлся уровень процентных ставок. В результате в структуре финансирования инвестиций, осуществляемых крупными и средними предприятиями, доля кредитных средств сохранялась на низком уровне (13-17%).

Незначит. было участие госбюджета в финансировании инвестиций хоз. субъектов (в последние годы доля государства оставалась в границах 1,5%-2,5% от общего объема инвестиций).

Важным доп. источником финансирования инвест. процессов является иностр. капитал, привлекаемый в страну в форме прямых инвестиций: в 2000г. их объем превысил 10 млрд. долл. (в 1999 – 8,3 млрд. долл., в 1998г. – 10,1 млрд. долл.). **Общая сумма накопленных иноинвестиций** (включая единичные инвестиции в объеме менее 1 млн. долл.), привлеченных в 1990-2000гг., достигла **50 млрд. долл.**

По общему объему иностр. капитала, привлеченного а нац. экономику, Польша занимает 1 место в ЦВЕ. Однако по величине этого показателя на душу населения она не занимает лидирующего положения. По данным платежных балансов в 1990-99гг. ПИИ составили в Польше 700 долл. на душу населения. Аналогичные показатели для **Венгрии** достигли **1900 долл.**, для Чехии и Эстонии – 1700 долл., Латвии – 1600 долл., Словении – 1500 долл. и для Хорватии – 800 долл.. На более низком уровне, чем в Польше, этот показатель был в Литве (600 долл.), Словении (400 долл.), в Болгарии (250 долл.), Румынии (200 долл.), **России (100 долл.)** и в Украине (50 долл.).

Привлечение прямых инвестиций из-за рубежа по-прежнему связано прежде всего с продолжающимся процессом приватизации гос. предприятий. Инвестиции «с нулевого цикла» осуществляются главным образом в сфере торговли, банковского и страхового дела.

Около 90% инвест. средств поступило из стран ОЭСР. Страны ЕС инвестировали примерно 65% общего их объема, страны Юж. Америки – 17%, страны Азии – 6%.

Половина общей суммы привлеченного иностр. капитала (48,9%) было направлено в промышленность, в т.ч. только 17% в отрасли, производящие продукцию высокой степени обработки (из которых 66% поступила в автомобилестроение, в частности, на сборочные предприятия),

В течение нескольких последних лет произошли изменения в распределении иноинвестиций в пользу сферы рыночных услуг, доля вложений в которую превысила 47% общего объема инвестиций в польскую экономику и почти сравнялась с вложениями в пром. сектор. Это способствовало формированию структуры экономики, характерной для высокоразвитых стран, однако в недостаточной степени содействовало проведению модернизации и ликвидации тех. разрыва, а тем самым и повышению уровня конкурентоспособности отечественной продукции.

Масштабы привлечения ПИИ, как и темпы создания в стране новых рабочих мест могли бы быть более значительными, если бы не многочисленные барьеры, которые препятствуют нормальной хоз. деятельности иноинвесторов в Польше. Исследования, проведенные в последнее время ТПП иноинвесторов, говорят о том, что наиболее серьезными преградами для привлечения иностр. капитала являются непомерно разросшаяся фискальная система, противоречивость и чрезмерная усложненность налогового законодательства, а также бюрократизированность хоз. жизни, некомпетентность чиновников и относительно высокие издержки производства.

Все еще недостаточно используемым внешним источником финансирования инвест. процесса в стране является лизинг. Для малых и средних предприятий он зачастую является единственным путем получения или замены устаревшего оборудования и техники. В странах Зап. Европы за счет лизинга финансировалось 30% новых инвестиций, в то время как в Польше взятые в лизинг машины, оборудование и транспортные средства составили 5% общих расходов на их закупку. В 1999г. общий объем взятых в лизинг кап. средств (без недвижимости) составил 7,5 млрд. зл. и был реально на 20% выше, чем в 1998г. Это свидетельствует о снижении темпов прироста данного показателя по сравнению с предыдущим периодом (в 1997-98гг. прирост достигал 50%).

Сократилась тенденция роста доли машин и оборудования в общем объеме поставок по лизингу: в 1999г. она превысила 33% и была выше среднеевропейского показателя. По-прежнему доминирующую, хотя и существенно более низкую, чем в 1998г., позицию занимают в этих поставках средства транспорта (51%, в то время как в Европе в среднем 16%). В свою очередь лизинг легковых автомобилей был весьма незначит. (ниже 0,4%), тогда как в европейских странах он занимает доминирующую позицию (в среднем 34%). Доля ж/д, воздушного и водного транспорта возросла с 0,5% в 1998 до 4% в 1999г. На стабильном уровне в 5% сократились поставки по лизингу компьютеров и офисной техники. Новым явлением в этой сфере явился лизинг недвижимости, который превысил 22% общего объема поставок (в Европе лишь 16%).

Он включает в себя исключительно торг. объекты.

	Заключенные Польшей соглашения об избежании двойного налогообложения			Действует с
	Максимальная налоговая ставка (%) от дивидендов процентов лиценз. оплат			
Австралия	15	10	10	01.01.1993
Австрия	10	0	0	01.01.1974
Албания	5/10	10	5	01.01.1995
Беларусь	10/15	10	0	01.01.1994
Бельгия	10	10	10	01.01.1979
Болгария	10	10	5	01.01.1996
Великобритания	5/15	0	10	01.04.1975
Венгрия	10	10	10	01.01.1996
Вьетнам	10/15	10	10/15	01.01.1996
Германия	5/15	0	0	01.01.1972
Греция	10	10	10	01.01.1992
Дания	5/15	0	10	01.01.1974
Зимбабве	10/15	10	10	01.01.1995
Израиль	5/10	5	5/10	01.01.1992
Индия	155	15	22,5	01.01.1990
Индонезия	10/15	10	15	01.01.1994
Ирландия	0/15	10	10	01.01.1996
Испания	5/15	0	10/0	01.01.1983
Италия	10	10	10	01.01.1984
Казахстан	10/15	10	10	01.01.1996
Канада	15	15	10/0	01.01.1989
Кипр	10	10	5	01.01.1994
Китай (КНР)	10	10	10	01.01.1990
Корея Южная	5/10	10	10	01.01.1991
Латвия	5/15	10	10	01.01.1995
Литва	5/15	10	10	01.01.1995
Люксембург	5/15	10	10	01.01.1997
Малайзия	0	15	15/0	01.01.1977
Мальта	5/15	10	10	01.01.1995
Марокко	7/15	10	10	01.01.1996
Молдавия	5/15	10	10	01.01.1996
Нидерланды	0/15	0	10/0	01.01.1978
Норвегия	5/15	0	10/0	01.01.1976
ОАЭ	5	5	5	01.01.1995
Пакистан	15	0	15/20	01.01.1973
Португалия	10/15	10	10	01.01.1999
Россия	10	10	10	01.01.1994
Румыния	5/15	10	10	01.01.1996
Сингапур	10	10	10	01.01.1994
Словакия	5/15	10	5	01.01.1996
США	5/15	0	10	01.01.1974
Таиланд	20	10	5/15	01.01.1983
Тунис	5/10	12	12	01.01.1994
Турция	10/15	10	10	01.01.1998
Узбекистан	10/15	10	10/15	01.01.1996
Украина	5/15	10	10	01.01.1995
Филиппины	10/15	10	15	01.01.1998
Финляндия	5/15	0	10	01.01.1980
Франция	5/15	0	10/0	01.01.1974
Хорватия	5/15	10	10	01.01.1997
Чехия	5/10	10	5	01.01.1994
Швейцария	5/15	10	10	01.01.1992
Швеция	5/15	0	10	01.01.1974
Шри Ланка	15	0/10	0/10	01.01.1983
Эстония	5/15	10	10	1.01.1995
Югославия	5/15	10	10	01.01.1986
ЮАР	5/15	10	10	01.01.1996
Япония	10	10	0/10	01.01.1982

Иноинвесторов больше всего интересует в Польше перерабатывающая промышленность, в т.ч. прежде всего пищевая, автомобильная, целлюлозно-бумажная, химия, производство электрооборудования, торговля и фин. посредничество. Самую большую активность проявляют герман-

ские, ам., франц., итал., брит., голландские, южнокорейские фирмы, а также представляющие межд. капитал. В списке инвесторов находятся ведущие мировые концерны, как, например, Fiat, General Motors, Daewoo, ABB, Unilever, Procter & Gamble, IPC, Philips, Pepsico, Philip Morris, Nestle. Среди общего числа зарегистрированных в Польше, — 37 тыс. субъектов с участием инокапитала преобладают малые и средние общества.

### Иноинвесторы

**Разрешения.** Иноинвесторы имеют право действовать на территории Польши в форме торг. обществ — ООО и АО. Принципы их деятельности регулирует Торг. кодекс, а также закон от 4 июля 1991г. об обществах с участием инокапитала.

Схема создания общества: получение разрешения на создание общества (требуется только в немногих случаях); составление учредительского акта в форме нотариального акта, а также устава общества; внесение общества в торг. реестр в регистрационном отделе хоз. суда (после внесения общества в реестр оно приобретает право юр. лица); регистрация общества в системе Regon, Главстатуправления (заявление следует подавать в Воеводское статуправление, соответствующее месту нахождения руководящего органа общества); регистрация общества в Управлении соц. страхования (ZUS) (заявление следует подать в районное управление соц. страхования в течение 10 дней от даты принятия на работу первого работника); получение концессии или разрешения ведение деятельности (требуется только для предусмотренных законом областей деятельности); открытие банковского счета общества (можно открыть счет в любом банке в Польше); регистрация общества в казначейском управлении (общество заявляет о своей налоговой обязанности в казначейское управление (финотдел).

Закон вводит понятие иностр. субъекта, под которым подразумевается также юр. лицо с местом нахождения на территории Польши, если оно зависит от иностр. субъектов, т.е. если иностр. субъект имеет непосредственно или косвенно большинство голосов в собрании компаньонов или акционеров, или если он имеет право назначать или отзывать большинство членов органов управления этого юр. лица. Кроме того, законодатель определяет как зависимое такое юр. лицо, у которого более половины членов правления являются одновременно членами правления иностр. субъекта или выполняют в нем руководящие функции, либо — иного субъекта, состоящего с иностр. субъектом в отношении зависимости.

Областью, недоступной для прямых вложений иноинвесторов, являются азартные игры и лотереи.

Для учреждения торг. общества иностр. субъектом не требуются никакие адм. разрешения, за исключением создания банка. В этом случае разрешение выдает председатель НБП.

Разрешения необходимы также в случае:

— заключения обществом или в его пользу договора или договоров на использование на территории Польши на протяжении более 6 мес. имущества гос. юр. лица, являющегося предприятием, недвижимостью или частью предприятия, либо в случае заключения договора о покупке такого имущества;

— приобретения гос. юр. лицом долей или акций в обществе с участием иностр. субъектов, если на покрытие основного или акционерного капитала эти юр. лица могут внести неденежные вклады, являющиеся предприятием, недвижимостью или частью предприятия, способной реализовать эконом. задачи.

Однако существуют области, в которых как общества с исключительным внутренним капиталом, так и общества с участием инокапитала обязаны получить разрешение на ведение деятельности. Здесь имеется в виду деятельность, требующая получения концессии, изложенная в главе VII.3 «Разрешения на хоз. деятельность и концессии».

Вклады в основной капитал. Иностр. субъекты, т.е. нерезиденты, могут вносить в общество свои вклады в денежной или неденежной форме. В янв. 1999г. прекратила свое действие статья 10 закона об обществах с участием инокапитала, определявшая условия вкладов в основной капитал. В наст.вр. приобретение нерезидентами паев в польских обществах не требует валютного разрешения, равно как и финансирование прямых инвестиций, трансфер прибыли, а также капитала, полученного от ликвидации общества.

Налоги. Созданное на территории Польши общество с участием инокапитала рассматривается фин. законодательством как любой другой отечественный субъект. Ставка подоходного налога составляет для него тоже 34% (в 1999г.), он может пользоваться такими же налоговыми льготами, как и остальные хоз. субъекты.

Экспортеры также пользуются и некоторыми налоговыми льготами. В части налогообложения иностр. компании, учредившие на территории Польши предприятие со 100% иностр. либо смешанным капиталом, подпадают под нац. режим. К ним польское налоговое законодательство относится также как и любому другому отечественному хоз. субъекту. Ставка подоходного налога для предприятия с участием иностр. капитала составляет 40%, а налоговые льготы, если таковые существуют, аналогичны льготам польских предприятий.

Особый подход в польской налоговой системе существует к субъектам, которые ведут хоз. деятельность в особых эконом. зонах. Для них существует возможность полного освобождения от подоходного налога на период времени, равный половине времени, на которое была установлена особая эконом. зона, а на остальное время освобождение от подоходного налога происходит в размере, который не превышает 50% дохода. Размер получаемых налоговых освобождений зависит от размера вкладываемых инвестиций, количества занятых польских граждан и объема экспортоориентированного производства. Кроме этого они освобождаются от местных налогов и сборов, например, от налога на недвижимость. Существует также возможность зачисления некоторых инвест. затрат к издержкам и повышение ставок амортизации основных средств.

Существуют налоговые льготы для предприятий, экспортирующих свою продукцию. Юр. лица, осуществляющие поставки своей продукции на экспорт, размер которого превышает 50% общего годового объема производства (либо по стоимости 8 млн. экю), если направляют средства на инвестирование, имеют право вычесть из налогооблагае-

мой суммы всю величину, либо часть инвест. расходов, однако размер ее не может превышать: 35% — в 1998г., 30% — в 1999г. и 25% — в 2000г. Разница по годам объясняется тем, что в законодат. актах предусматривается постепенное снижение ставки налогообложения с юр. лиц.

**Гарантии.** По просьбе иностр. субъекта, министр финансов от имени гос. казны предоставляет иностр. субъекту гарантию выплаты компенсации, которая должна возместить его убытки, понесенные в результате актов экспроприации или применения других средств, влекущих за собой последствия, равноценные принудительному отчуждению.

**Трудоустройство.** В области трудоустройства, трудовых отношений и условий, соц. обеспечения и страхования работников, а также деятельности профсоюзов действует польское законодательство. Иностранцы, приехавшие в Польшу на временное жительство с целью устройства на работу в обществах с участием инокапитала, подлежат налогообложению, причем налогом облагаются только их доходы, получаемые в Польше, в соответствии с положениями, действующими в отношении польских граждан.

Указанные работники вправе переводить свое вознаграждение за границу в СКВ, без индивидуального валютного разрешения, на основе справки, выданной на их имя обществом, удостоверяющим размер их вознаграждения.

**Бухучет и проверка баланса.** С 1 янв. 1991г. на основании распоряжения министра финансов введена единая система бухучета для всех хоз. субъектов, независимая от формы собственности. Принципы бухучета максимально приведены в соответствие с требованиями ЕС, в частности, в области составления балансов и счета фин. результатов, а также обязанности проверки балансов.

Проверка фин. отчетов торговых обществ регулируется положениями Торг. кодекса. Министр финансов уполномочил казначейские палаты производить проверку фин. отчетов. Проверку проводят аудиторы, оплачиваемые Казначейской палатой. Палата обременяет издержками проверки фирму, в которой производится проверка баланса. Рекомендуются периодическая смена аудиторов, осуществляющих проверку.

**Землевладение и недвижимость.** Закон о землепользовании от 29 сент. 1990г. разрешает продавать, передавать в вечное пользование, пользоваться, арендовать или сдавать в наем иностранцам земли, являющиеся собственностью гос. казны или гмины, при условии получения согласия министра внутренних дел. Он обязан ежегодно отчитываться перед Сеймом о продаже земли иностранцам. Существовавшая практика показала, что это скорее всего формальная процедура, хотя бывает трудоемкой, т.к. все инвесторы, ходатайствующие о получении разрешения на покупку земли или недвижимости в целях хоз. деятельности, получили такое разрешение. Продажа или передача в вечное пользование земель, являющихся собственностью гос. казны или гмины, может производиться исключительно в порядке торгов.

Понятие «иностранец», употребляемое в законе 1920г. о приобретении недвижимости иностранцами, отличается от понятия «иностран. субъект», употребляемого в законе 1991г. об обществах с участием инокапитала. Все физ. лица, не имеющие поль-

ского гражданства, являются «иностранцами» в понимании закона 1920г. — независимо от того, где они проживают, и следовательно также в том случае, если они постоянно проживают в Польше, имея «удостоверение о постоянном местожительстве» (*karta stalego pobytu*).

Общества торг. права являются иностранцами, если их местонахождение расположено за пределами Польши. К ним причисляются также общества с местонахождением в Польше, в которых прямое или косвенное участие иностранцев в основном (акционерном) капитале составляет не менее 50%.

Положения закона 1920г. относятся ко всем случаям приобретения недвижимости в любой форме, то есть — договорам обмена, продажи, дарения, передачи в пожизненное пользование, внесения пайщиками взноса в общество (являющееся в свете закона иностранцем), а также приобретаемой давности.

Единственным исключением является «уступка права собственности в пользу законных наследников». Наследование происходит в соответствии с принципами, определенными в Гражд. кодексе.

Министр внутренних дел и администрации выдает разрешение на продажу недвижимости иностранцу после получения положит. заключения министра нац. обороны и министра сельхозпрода.

Разрешение не требуется в случаях: приобретения иностранцем самостоятельной квартиры; приобретения недвижимости иностранцем, проживающим в Польше не менее 5 лет со дня получения им удостоверения о постоянном местожительстве; приобретения недвижимости иностранцем, являющимся супругом польского гражданина и проживающим в Польше не менее 2 лет со дня получения удостоверения о постоянном местожительстве; приобретения недвижимости иностранцем, если в день ее приобретения он имеет право законного наследования; приобретения юр. лицом с местонахождением в Польше и контролируемым иностранцем незастроенной недвижимости, которая должна служить его уставным целям, площадью не более 0,4 га на городской территории и 1 га в сельской местности, за исключением недвижимости, расположенной в приграничной зоне.

Разрешение, действительное в течение 1г., выдается на основании заявления, содержащего сведения о лице приобретающем и отчуждающем недвижимость, ее подробную характеристику, а также информацию о наличии у приобретателя достаточных фин. средств для осуществления заявленных им инвестиций. К заявлению следует приложить такие документы, как: выписку из торг. реестра покупателя, заявление, выражающее волю отчуждения недвижимости, актуальную выписку из ипотечной книги, выписку из земельного реестра, справку из гминного правления о предназначении недвижимости в плане землеустройства территории, справку о предоставлении номера налоговой идентификации NIP и статистического идентификационного номера REGON, а также удостоверенную копию концессии, если таковая требуется для ведения данной деятельности. Оплата гербовыми марками, взимаемая в момент подачи заявления, составляет: 1,5 зл. от заявления и 0,15 зл. от каждого приложения. Точную информацию о требуемых документах можно получить в Департаменте недвижимости, разрешений и концессий МВД и администрации (MSWiA) (т. +48 22 601-1869; ф. +48

22 48-9710) или в **Гос. агентстве иноинвестиций (PAIZ)** (т. +48 22 622-6172; ф. +48 22 520-0669).

В связи с изменениями закона весной 1996г., следует обратить внимание на три нововведения.

– Можно подать заявление вместе с документами заблаговременно – до момента учреждения общества в Польше. В таком случае выдается промесса разрешения, действительная в течение 6 мес. После получения промессы следует на банковский счет Казначейского управления Варшава-Мокотов (Urząd Skarbowy Warszawa-Mokotów) внести гос. пошлину, размер которой теперь постоянный и составляет 1000 зл. за документ-разрешение и 60 зл. за промессу.

– Иностранец может участвовать в тендере по приобретению недвижимости без промессы разрешения. Разрешение он должен предъявить лишь в момент заключения нотариального договора об уступке права собственности.

– В наст. вр. от иностранца требуется разрешение на приобретение акций или паев в обществе, являющемся владельцем или вечным пользователем недвижимости, если в результате этой сделки общество будет контролироваться иностранцем. Однако это не относится к биржевым обществам.

Получение разрешения на покупку недвижимости не освобождает иностранца от выполнения других условий, которые закон ставит владельцам недвижимости и земельных участков в Польше. В частности, нужно получить все требуемые разрешения от адм. властей, учитывающие планы землеустройства территории, охрану памятников культуры, охрану природной среды и нац. парков, строит. право, право водопользования и охраны внутренних водных объектов. В своих собственных интересах потенциальный покупатель земельных участков и недвижимости должен проверить, могут ли они быть использованы в целях, которые он намерен реализовать.

*Нововведение 2001г.* Кол-во обществ со 100% участием иностр. капитала (по состоянию на 30.06.2000г.): Мазовецкое – 9164; Дольношленское – 2128; Велькопольское – 1906; Шленское – 1621; Любельское – 241; Варминьско-Мазурское – 236; Подкарпатское – 235; Швентокшижское – 145; Подляское – 118; всего – 22247.

Хотя польские эксперты отмечают, что Польша крайне заинтересована в иностр. капитале, способствующему росту эконом. активности, в т.ч. и выравниванию диспропорций в развитии отдельных воеводств, но фактически для стимулирования инвестиций в вост. регионах ничего не делается. Примером такого подхода является транспортная политика, когда все усилия направлены на строительство и модернизацию автодорог на зап., а также южном и сев. направлениях при явном отсутствии заинтересованности в развитии этой инфраструктуры на востоке страны. При этом и польскими экспертами и иноинвесторами постоянно подчеркивается, что наличие развитой инфраструктуры является одним из важнейших стимулов для привлечения иностр. капитала.

Эксперты считают, что польский портфель иноинвестиций качественно хуже, чем в Венгрии и Чехии. Косвенно «виновата» в этом также численность населения. Каждый очередной иноинвестор подчеркивает значение огромного рынка и только потом хорошее географическое положение с грани и квалификацию рабочей силы.

К другим факторам можно также отнести: значительно более плохое состояние инфраструктуры; годами тянущиеся дискуссии о том, кто и когда должен профинансировать строительство автострад; низкий уровень телеком. услуг и др.

По мнению экспертов, через два-три года может наступить сокращение поступлений от приватизации. К этому времени наиболее привлекательные объекты будут приватизированы.

Одним из направлений гос. политики по созданию благоприятных условий для притока иноинвестиций является создание в стране СЭЗ.

КЭС на протяжении нескольких лет выдвигала серьезные возражения против польских СЭЗ и норм, по которым они действуют. Эксперты ЕС считали, что диапазон налоговых льгот излишне широк, в частности и потому, что они касаются не только приобретения основных фондов, но и материалов и компонентов, используемых для текущего производства. Длит. также, по их мнению, является и срок предоставления льгот.

В связи с этими возражениями, а также перспективой ликвидации СЭЗ в ЕС, в Польше было принято решение не образовывать новые зоны. На протяжении 2000г. правительство достаточно пристальное внимание уделяло СЭЗ. Были ликвидированы две СЭЗ – Мазовецкая и Ченстоховская – т.к. не нашлось желающих для инвестирования в них, изменены границы, без изменения общей площади, нескольких СЭЗ, в т.ч. Лодзинской, Каменногурской и Легницкой, увеличена площадь Катовицкой СЭЗ.

В конце года Сеймом были приняты изменения в закон о СЭЗ, которые вошли в жизнь с 1 янв. 2001г. Правда для полного их применения еще не хватает адм. актов, над которыми работает мин-экономики РП. Суть этих нововведений состоит в следующем: не создавать новых и не расширять границы существующих СЭЗ, сохранение гарантий инвесторам, уже работающим и получившим разрешение на проведение эконом. деятельности до 1 янв. 2001г. Главным же моментом есть то, что полученное после 1 янв. 2001г. разрешение уже не будет являться условием проведения эконом. деятельности, а только основой для возможного использования публичной помощи.

В правительстве находится на рассмотрении распоряжение, касающееся размера публичной помощи. Согласно этому документу размер помощи будет определяться для каждой СЭЗ отдельно, исходя из уровня безработицы в регионе, размера ВВП на одного жителя СЭЗ, инфраструктуры СЭЗ.

По мнению экономистов, изменение правил хоз. деятельности в СЭЗ приведет к изменению структуры инвестирования, увеличению доли малых и средних предприятий.

## Валюта

**Валютное право.** Принципы валютного оборота регулирует закон от 18 дек. 1998г. Злотый является конвертируемой валютой во внешних отношениях. Отмечается существенный прогресс по сравнению с правовым состоянием, на основании закона от 2 дек. 1994г., который ввел так называемые внешние валютные счета, открываемые иностр. субъектами в польских банках. Польша декларировала конвертируемость нац. валюты в соответствии со стандартами МВФ.

Денежные обязательства во внешторг. валютном обороте могут выражаться не только в СКВ, но и в злотых. Валютный оборот может осуществляться с использованием как иностр., так и нац. платежных средств.

Осуществленная до сих пор либерализация охватила весь текущий оборот, а также большую часть оборота капитала, причем более широкой объем регламентации сохранен по отношению к сделкам в злотых. Четко определены не до конца либерализированные области.

По отношению к обороту капитала, регламентацией (это равнозначно требованию получения валютного разрешения) охвачена область краткосрочного капитала, в т.ч. кредитный оборот, а также портфельные инвестиции.

Что касается нерезидентов, то они должны располагать разрешением на депонирование польской валюты на 3 мес. в размере превышающем 500 тыс.зл., а также на обмен и трансфер средств, если польская валюта — тоже превышающая 500 тыс.зл. — была депонирована на срок менее 3 мес.

В свою очередь банки, совершающие операции по валютному обороту, в принципе, на основании особых правовых актов, подлежат валютным ограничениям по отношению к краткосрочным портфельным инвестициям, а также краткосрочному кредитному обороту, но только тогда, когда ценные бумаги (эмитируемые как нерезидентами, так и банками) или кредиты представлены в нац. валюте, а по производным фин. инструментам расчет ведется в злотых. Однако эти ограничения появляются только тогда, когда банки проявляют заметную активность в заключении краткосрочных сделок по капиталу, совершаемых в злотых между банками и нерезидентами.

Резиденты могут располагать валютными средствами в стране или — в весьма ограниченном объеме — за границей. Сохранена обязанность немедленного трансфера из-за границы имеющихся валютных средств, а также — в связи с расширением внешней конвертируемости злотого — нац. платежных средств, за исключением хранящихся на счетах с целью осуществления прямых и портфельных инвестиций, не требующих разрешения.

Расчеты, связанные с хоз. деятельностью, ведутся в злотых, следовательно, производимые в стране платежи валютными средствами требовали бы валютного разрешения; это, разумеется, не относится к внешторг. валютному обороту.

Сохранено положение, обязывающее резидентов пользоваться в валютном обороте посредничеством уполномоченных банков, а по отношению к сделкам по обороту ценными бумагами на внешних регулируемых рынках, на резидентов возложена обязанность пользоваться посредничеством субъектов, ведущих маклерскую деятельность.

Свобода осуществления резидентами прямых инвестиций в странах вне ОЭСР, с которыми Польша не заключила соглашений о поддержке и взаимной защите инвестиций, ограничена — резиденты обязаны получить валютное разрешение.

Независимо от весьма либеральных положений валютного права, относящихся к деятельности иноинвесторов в Польше, уже с 1991г. иноинвесторы, имеют право на трансфер прибыли и репатриацию капитала (закон от 14 июня 1991г. об обществах с участием инокапитала).

Закон о НБП создает, однако, возможность введения чрезвычайных ограничений в соответствии с распоряжением совмина. На резидентов и нерезидентов, совершающих иной капиталоборот, чем прямые инвестиции, может быть возложена обязанность хранения неопроцентованных депозитов в ЦБ — в случае возникновения угрозы для реализации установок денежной политики. Кроме того, в случае возникновения угрозы для стабильности и интегральности фин. системы, например, значит. уменьшения валютных резервов или неконтролируемого роста предложения денег, могут быть введены чрезвычайные ограничения иного рода.

Предусмотрена дальнейшая либерализация валютного оборота, вытекающая из обязательств, взятых на себя Польшей в связи с ее членством в ОЭСР. Согласно графику либерализации, до конца 1999г. должны быть введены существенные изменения.

*Политика валютных курсов.* Система установления валютного курса подвергалась с 90г. эволюции — от системы твердого курса, привязанного к доллару США (а затем на протяжении нескольких месяцев к корзине 5 валют), через ползучий курс (crawling peg) до изменчивого курса в пределах ползучей полосы (crawling band). Структура корзины оставалась неизменной до янв. 1999г. Норма роста стоимости корзины в злотых ежемесячно постепенно снижалась: с 1,8% в окт. 1991г. до 0,3% в марте 1999г., что было отражением ослабевающих инфляционных ожиданий. Средний курс долл., составивший в 1990г. 0,95 зл., в 1997г. достиг 3,2808 зл, а в 1998г. — 3,4858 зл.

Приведение курсовой системы в более гибкое состояние способствовало все более значит. влиянию рынка на формирование курса злотого. Колебания курсов на фьючерсе и фиксинге не могут выходить за пределы определенного валютного коридора. Первоначально, т.е. с мая 1995г., макс. отклонение от паритетного курса, определявшее границы коридора, составляло +/-7%, а с марта 1999г. уже +/-15%. В 1998г. — валютный коридор дважды расширялся — в фев. до +/-10% и в окт. до +/-12,5%. С середины 1997г. наблюдаются заметные колебания курса злотого в пределах установленного коридора.

Действующее в Польше валютное законодательство регулирует принципы валютного оборота, в т.ч. и при осуществлении экспортно-импортных операций, применения валютных курсов, устанавливает обязанности отечественных субъектов, находящихся за границей, и иностр., находящихся в Польше, декларировать свое имущество, а также определяет компетенцию органов в валютных вопросах и принципы валютного контроля в стране.

Польская нац. валюта может являться расчетной единицей во внешторг. операциях и свободно переводиться за границу и обратно в Польшу. Положение валютного законодательства, в соответствии с которыми у населения существует свобода владения, оборота и вывоза за границу инвалюты, является одним из элементов либерализации польских законов в соответствии с требованиями ЕС.

Политика валютного курса оказывает непосредственное влияние на внешнюю торговлю. Постоянное нарастание дефицита во внешней тор-

говле Польши свидетельствует, что курсовая политика в большей степени направлена не на стимулирование экспорта, а на сдерживание инфляции, т.к. проблемы польского экспорта носят структурный характер и не могут быть решены только посредством корректировки политики валютного курса. **С 2000г. курс злотого – свободно плавающий.**

С принятием ныне действующего Закона о валютном праве (18.12.98г.) условия вывоза капитала были несколько либерализованы. При принятии первого Закона о валютном праве в 1991г. был введен жесткий принцип обязат. ввоза в Польшу всех валютных средств польских граждан и организаций из-за рубежа. Субъекты хоз. деятельности должны ввозить полученные за рубежом валютные средства немедленно. Частные лица имели право держать валютные средства за рубежом только во время своего пребывания там (вывезенные и заработанные). После возвращения в страну они обязаны ввезти эти средства на территорию Польши. Исключение было сделано лишь для субъектов хоз. права, осуществляющих бартерные или компенсационные сделки с загранич. партнерами. При этом контроль и регистрация указанных сделок были поручены одному из ведущих польских банков – «Банку Хандлевы».

На первом этапе проведения валютной реформы было разрешено частным лицам вывозить наличные валютные средства за границу без документ. подтверждения источника и цели их расходования до 2000 долл. В наст. вр. эта сумма увеличена до 5000 евро. Для польских граждан и субъектов хоз. права была введена обязат. продажа всей инвалюты при ввозе ее в страну банку, в котором был открыт счет. Для этих целей в указанных банках открывался счет типа «А», на который зачислялись валютные средства, переведенные или ввезенные из-за границы. При этом клиент банка, продавший ему эти деньги, имел право переводить за рубеж определенную сумму. Уполномоченные для проведения операции банки (85 из имеющихся в Польше 140 банков) имели право продавать полученную инвалюту только Нац. банку Польши (НБП) и другим уполномоченным банкам.

На втором этапе реформы (1995г.) граждане и субъекты хоз. права получили возможность оставлять инвалюту на своих счетах в указанных уполномоченных банках без права ее продажи другим гражданам или субъектам. Ограничений по ввозу инвалюты в валютном праве нет. Вывоз инвалюты за рубеж свыше 5000 евро разрешается только путем банковского перевода. При этом должны быть предоставлены документы, подтверждающие цель перевода (покупка, выплата средств для выполнения имеющихся обязательств). Такой же порядок документального подтверждения установлен и для перевода средств за границу для оплаты услуг.

Уполномоченные распоряжением НБП и осуществляющие валютные операции банки обязаны проверять представленные клиентами документы и отказывать в переводе в случае обнаружения фальсификации или нарушения со стороны клиентов валютного законодательства.

В случае, если банк не может проверить достоверность представленных документов фирмой-клиентом, он обязан при наличии обоснованных подозрений в незаконном переводе средств направить информацию в Управление гос. казначейства.

Готовится закон о борьбе с отмыванием «грязных» денег, одной из предусматриваемых им мер является обязат. регистрация (фиксирование удостоверения личности, адреса) банками выплаты валютных средств свыше 30 тыс. зл. (7500 долл.). Частое повторение выплаты валютных средств без документального подтверждения дает основание фин. органам государства к проведению соответствующих расследований.

Контроль за инвестициями субъектов польского права за границей осуществляется в том же порядке (как любой платеж) с подтверждением целей перевода фин. средств.

Все граждане и субъекты хоз. деятельности обязаны объявлять о наличии за границей валютных средств и имущества стоимостью свыше 10000 евро, о получении из-за границы кредитных средств, а также о предоставлении кредитов в валюте иностр. субъектам хоз. права. При невыполнении обязательств о ввозе валютных средств на территорию Польши граждане и субъекты хоз. права обязаны заявить об этом в НБП.

Нарушение валютного права карается санкциями, указанными в этом законе (за нарушение закона предусмотрены штрафы до 250 тыс.зл., а в случае нелегальных переводов особо крупных сумм – до 5 млн.зл. и лишение свободы на срок до 5 лет).

## Занятость

**Положение на рынке труда в 2000г.** Систематическое сокращение занятости происходило на фоне роста безработицы, в особенности возросшей к концу года. Сезонное улучшение наблюдалось лишь во II кв., когда количество безработных снизилось до 94 тыс.чел.

Число занятых в нац. экономике к концу 2000г. было на 250 тыс.чел. меньше, чем год назад. В промышленности занятость уменьшилась на 164 тыс.чел. (5,7%), прежде всего в обработ. отраслях (на 137 тыс.), в т.ч. в пищепроме (на 30 тыс.), общем машиностроении (на 21 тыс.), металлообработке (на 14 тыс.), а также химпроме (на 12 тыс.). Падение занятости в отраслях добывающей промышленности было связано с продолжающейся реструктуризацией предприятий. В строительстве работу потеряли 26 тыс. чел., в сфере транспорта, складского хозяйства и связи – 25 тыс. Динамично развивающиеся сферы торговли, ремонтных услуг, а также обслуживания недвижимости увеличили занятость на 50 тыс.чел.

Сокращающееся число рабочих мест в промышленности, на транспорте и связи, а также по-существу полная занятость в сфере услуг при возрастании числа лиц, предлагающих свои услуги на рынке труда, привели к существенному повышению уровня безработицы.

Законом о бюджете на 2000г. предусматривалось, что безработица составит в дек. 1,9 млн. чел. (или 11,5% общего числа занятых). В действительности число безработных к концу дек. достигло 2703 тыс. и по сравнению с дек. 1999г. увеличилось почти на 353 тыс. чел. Показатель безработицы достиг 15%, т.е. уровня, не наблюдавшегося в течение 5 последних лет (в 1995г. – 14,9%); в 1999г. он составил 13,1%. а в 1998г. – 10%. Особенно быстро возросло количество лиц, потерявших работу, в нояб. и дек. – в общей сложности на 155 тыс. чел..

Реальный уровень безработицы был в конце 2000г. еще выше, учитывая, что почти 344 тыс. чел.

получали пособие по безработицы. Это означает, что вместе с безработными, зарегистрированными в бюро по трудоустройству, более 3 млн. чел. в трудоспособном возрасте нуждались в соц. поддержке.

К числу серьезных проблем рынка труда следует отнести наличие постоянно растущего числа безработных, не имеющих права по получению пособия. В конце 2000г. таких лиц, не имеющих работу, насчитывалось 2,2 млн. чел., что составило 79,9% общего числа безработных. Значит. рост численности подобной категории безработных тесно связан с увеличением числа лиц, ищущих работу в течение длит. периода времени (более года). Таких насчитывалось в конце 2000г. более 1,2 млн. чел., или на 32,9% больше, чем в 1999г. Их доля в общем числе зарегистрированных безработных составила в конце года 44,7%, причем наивысшим (50,4%) этот показатель был в Подкарпатском воеводстве. Более половины длительно не имеющих работу остаются безработными в течение двух лет и более.

В 2000г. сформировалась специфическая возрастная структура лиц, ищущих работу. Более 30% зарегистрированных безработных – молодежь в возрасте 18–24 лет. Выпускники вузов составляли 6,2% от общего числа безработных, а их численность (168 тыс.чел.) возросла по сравнению с 1999г. на 12,1%.

Безработица среди сельских жителей возросла до 1,2 млн.человек, что составило 43,7% общего числа безработных, учитывая тот факт, что на селе проживало 38,2% населения страны. Вместе со скрытой безработицей, оцениваемой примерно в 1 млн. чел., почти 2,2 млн. сельских жителей не имели работы.

Коллективные увольнения затронули к концу года 186 тыс. чел., т.е. на 11 тыс. больше, чем год назад. Вызванная этим безработица будет увеличиваться, так как 2100 предприятий объявили об увольнении в ближайшее время 77 тыс. чел., в т.ч. более 60% - в частном секторе экономики.

Рост реальной зарплаты, достигнутый в 2000г., был самым медленным за последние 6 лет. **Среднемесячная номинальная зарплата в сфере экономики превысила 1,9 тыс. зл.** и возросла на 2,6% (по сравнению с 4,7% в 1999г. и 1,9% предусмотренных в Законе о бюджете).

Среднемесячная номинальная зарплата в реальном секторе экономики составила почти 2,1 тыс. зл. и возросла на 1,3% (против 3% в 1999г.). Столь низкого прироста – отстававшего даже от показателя, предусмотренного бюджетом (2%) – не наблюдалось с 1992г. Во II пол. 2000г. зарплата была ниже, чем год назад (на 0,6%).

Иначе обстояло дело с зарплатами в бюджетной сфере. Среднемесячная номинальная зарплата превысила там 1,9 тыс. зл. и увеличилась на 5%.

На столь высокую – по сравнению с реальным сектором динамику оплаты труда повлияли прежде всего результаты, достигнутые в IV кв., когда прирост зарплаты достиг более 7%. К бюджетной сфере относятся не только организации госбюджетной сферы, но и муниципальные организации.

Секторами экономики, в которых темпы прироста реальной зарплаты опережали показатели, предусмотренные Законом о бюджете, были предприятия почты и телекоммуникаций (80%), транспорта, складского хозяйства и связи (3,8%), торговли и ремонтных услуг (2,9%).

В промышленности, где были достигнуты скромные фин. результаты, реальная зарплата практически осталась на уровне 1999г. (прирост на 0,2%). В обработ. отраслях промышленности наибольший прирост был отмечен в производстве радиотелевизионной техники и телекомоборудования (6,7%), а также в транспортном машиностроении (4,5%). Выше предусмотренных бюджетом были показатели прироста зарплаты в химпроме (3,2%), производстве кокса и переработке нефти (2,4%), общем машиностроении (2,3%), производстве мед. техники, точных и оптических приборов, часовой промышленности (2,2%). В пищевом и металлообработке зарплата осталась на уровне 1999г.

Наиболее высокооплачиваемыми были работники коксовых и нефтеперерабатывающих заводов (среднемесячный уровень их зарплаты достиг 3,5 тыс. зл.), табачной промышленности (3,4 тыс. зл.) и углепрома (3,3 тыс. зл.).

В большинстве отраслей промышленности реальный рост зарплаты отставал от темпов роста производительности труда, причем в 11 отраслях рост производительности труда происходил в условиях падения реальной зарплаты.

В 2000г. пенсии по старости и инвалидности получали 9,4 млн. чел. Впервые за последние 7 лет – сократился реальный уровень соц. пособий. Среднемесячный размер пенсии составил 875 зл., а размер пособия для крестьян – 601 зл. и были соответственно на 2,3% и 2,9% ниже, чем год назад.

*Занятость-99.* Среди 38,5 млн. жителей РП – большинство молодого возраста (свыше 85% производственного и допроизводственного возраста). Мужчины составляют 48,6% всего населения, а женщины – 51,4%. В деревнях проживает 38,1% процента населения, в городах – 61,9%. В конце 1998г. экономически активное население, т.е. в возрасте 15 и более лет, составляло 30 млн.чел., т.е. 77,7% всего населения Польши.

Численность жителей, работающих с полной или частичной часовой нагрузкой, составила 15,3 млн.чел., т.е. 39,7% всего населения и 51% экономически активного населения. Производственным возрастом в Польше считается 18–64г. для мужчин и 18–59 лет для женщин. В 1998г. доля населения производственного возраста составляла 59,5%, допроизводственного – 26,3%, а послепроизводственного – 14,2%. В 1995г. в Польше существовало 12,5 млн. домашних хозяйств и на 1 домашнее хозяйство приходилось 3 чел. Жители, проживающие в деревне, частично работают в городе или в деревне, но не по с/х профессиям. В индивидуальных крестьянских хозяйствах работает свыше 4 млн.чел., что составляет 25% всех трудящихся.

В связи с будущим членством в ЕС **Польша должна до 2010г. сократить занятость в сельском хозяйстве на 900 тыс.чел.** С/х регионы в Польше характеризуются самым высоким уровнем зарегистрированной безработицы, скрытая же безработица в деревне составляет 300–700 тыс.чел. Различия в оценках вытекают из того, что учитывается также ликвидация многочисленных малых, неконкурентоспособных крестьянских хозяйств.

В связи с наличием явной и скрытой безработицы, а также низкой мобильности рабочей силы Польша очень заинтересована в инвестициях, в т.ч. ПИИ, повышающих занятость в регионах с из-

лишками рабочей силы и в т.ч. в сельской среде. Здесь имеются в виду прежде всего инвестиции в секторах услуг и переработки с/х продуктов.

Кроме индивидуального сельского хозяйства, ведомств нац. обороны, а также внутренних дел и администрации, в 1998г. в народном хозяйстве страны было занято 8850 тыс.чел., в т.ч.: в промышленности — 3152 тыс.чел., строительстве — 626, торговле и ремонтах — 926, транспорте, складском хозяйстве и связи — 666, фин. услугах — 281, обслуживании недвижимости — 494, публичной администрации и нац. обороне — 382, образовании — 860, здравоохранении и соц. обеспечении — 954 тыс.чел.

Что касается важнейших отраслей пром. производства, то в конце 1998г. в угледобывающей и горной промышленности работало 293 тыс.чел. (в т.ч. в угледобывающей промышленности — 242 тыс.чел.), в производстве металла — 131, производстве автотранспортных средств — 101, швейпроме и производстве меховых изделий — 228 тыс.чел.

Уровень зарегистрированной безработицы в Польше с 1994г. систематически снижался — с 16% в 1994г. до 10,3% в 1997г. и несколько возрос в 1998г. — до 10,4%, в частности вследствие ослабления темпов эконом. роста и более точной регистрации безработных.

Важным показателем рынка труда, в частности, с точки зрения работодателей, является стоимость рабочей силы. Стоимость рабочей силы в Польше охватывает сумму оплаты труда брутто и другие затраты, не связанные с непосредственным вознаграждением за труд (как например, соцстрах, взносы в Фонд труда и Фонд гарантированной соц. помощи трудящимся), которые несут работодатели с целью привлечения, удержания, переподготовки и совершенствования кадров работников.

Самая высокая почасовая стоимость рабочей силы наблюдается в секторах: фин., гос. администрации и нац. обороны, а также образования, самая низкая — в гостиницах и ресторанах, а также в системе здравоохранения и соц. обеспечения.

**В 1998г. среднемесячное вознаграждение брутто** в народном хозяйстве составило 1239 зл., что в пересчете на доллары по офиц. курсу Нац. банка Польши **составило 355 долл.** Среднемесячное вознаграждение **нетто**, т.е. после отчисления подоходного налога, составило 1033 зл., т.е. **296 долл.**

Проблемы перенаселения деревни и скрытая безработица в сельском хозяйстве, а также зарегистрированная безработица в других отраслях экономики носят структурный характер, вытекающий из несоответствия между предложением работы, с одной стороны, и нехваткой инвестиций, а также недостаточными темпами создания рабочих мест, с другой.

Это положение вызывает большую дифференциацию уровня безработицы в отдельных проф. группах и отдельных регионах. Польша вынуждена осуществить серьезные перемещения рабочей силы между секторами и в частности, между с/х сектором и сектором услуг. Необходимы также перемещения занятости в рамках промышленности, главным образом из добывающего и метсекторов — в секторы переработки.

Указанные изменения в направлениях трудоустройства и интеграция с ЕС вызывают необходимость повышения квалификации работников соответственно этим новым потребностям.

Эконом. политика государства направлена на разрешение вышеуказанных проблем рынка труда. С 1999г. Польша вводит кардинальную реформу системы образования. Бюро по трудоустройству, проф. консалтинг, курсы по переподготовке, разные формы частичной занятости, субсидирование трудоустройства инвалидов, проф. переподготовка безработных, общественные работы, срочные работы, займы на повышение квалификации и создание малых предприятий — это только некоторые инструменты, все шире применяемые государством в его соц.-эконом. политике.

*Рынок труда в 1999г.* Количество занятых в производственном секторе в конце 1999г. составило 5846 тыс.чел. и было на 1,2% ниже, чем в конце 1998г. Средняя занятость в производственном секторе в 1999г. составляла 5795 тыс.чел. и была на 1% ниже, чем год назад (в 1998г. соответственно выше на 1,9%). Самое сильное снижение, более сильное, чем год назад, отмечено в горнодобыче (на 13,2%), транспорте, складировании и связи (на 4,4%), а также в снабжении электроэнергией, газом и водой (на 4,2%). Значительно снизилась занятость в производстве (на 3,4% по сравнению с небольшим ростом в 1998г.), в т.ч. в производстве ткани — на 14%, металла — на 9,5%, машин и оборудования — на 7,9% (в этих отраслях в 1998г. также произошло сильное снижение занятости), в производстве автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов — на 4,8% (по сравнению с ростом в прошлом году). Высокая динамика занятости, также, как в 1998г., отмечена в секторе рыночных услуг: в обслуживании недвижимости и фирм — занятость выросла на 11,2%, гостиниц и ресторанов — на 9,7%, торговле и ремонтах — на 7,7%, а в перерабатывающей отрасли, в издательской и полиграфической деятельности — на 8,8%, в производстве изделий из резины и пластмасс — на 4,3%.

В конце дек. 1999г. во всех конторах по трудоустройству было зарегистрировано 2349,8 тыс. безработных, т.е. на 513,4 тыс. (на 28,3%) больше, чем в конце 1998г. В течение 12 мес. число безработных больше всего увеличилось в Шленском воеводстве — на 40%, Малопольском — на 38,2%, Великопольском — на 35,5% (все они относились к воеводствам с самым низким уровнем безработицы), а также Любуском воеводстве — на 37,8%. Относительно невысокий рост безработицы отмечен в Подляском воеводстве (на 15,9%).

Уровень безработицы к концу 1999г. достиг 13% (год назад — 10,4%) и был самым высоким за 3 последних года.

Число вновь зарегистрированных безработных в 1999г. составило 2562,8 тыс.чел. и было на 435,1 тыс. больше, чем в прошлом году. Количество зарегистрированных новых групповых увольнений увеличилось с 101,8 тыс. в 1998г. до 164,9 тыс., а доля этих лиц в общей группе вновь зарегистрированных безработных выросла с 4,8% до 6,4%. Из списка безработных вычеркнуто в 1999г. 2044,3 тыс. (на 78,5 тыс. меньше, чем год назад), в т.ч. в связи с началом работы 1010 тыс., т.е. 49,4% (год назад — 48,2%). Гораздо меньше человек направлено на общественные работы, меньше людей проходило стажировку или обучение. Количество предложенных в бюро по трудоустройству рабочих мест снизилось с 761,1 тыс. в 1998г. до 680,7 тыс., а в конце 1999г. **на 1 предлагаемое рабочее место приходилось 385 чел.** (год назад — 251).

**Без права на пособие в конце дек. оставалось** 1795,5 тыс. безработных, т.е. **76,4% всех зарегистрированных безработных** (в дек. 1998г. — соответственно 1411,1 тыс. и 77,1%).

Среднемесячная зарплата брутто без отчислений от прибыли в производственном секторе составила в 1999г. 1823,81 зл. и была на 11,2% выше, чем в прошлом году. Сильнее всего выросла зарплата у сотрудников транспорта, складирования и связи (на 14,8%), снабжения электроэнергией, газом и водой (на 14,4%), а также в обслуживании недвижимости и фирм (на 13,9%).

Реальная среднемесячная зарплата брутто в 1999г. была на 3% выше, чем в прошлом году (в 1998г. на 3,7%).

Среднее число пенсионеров и лиц, живущих за счет пособия, в целом составило в 1999г. 9453 тыс.чел. и было на 0,2% выше, чем в прошлом году. Пенсия и пособия в общем секторе выплачивались 7524 тыс.чел. (на 0,8% больше), а в с/х — 1929 тыс.чел. (на 2% меньше).

**Среднемесячная пенсия**, пенсия участников войны (и др. пенсии и дотации) брутто составила в 1999г. **813,69 зл.**, т.е. была на 11,1% выше, чем в прошлом году (в дек. — 846,33, т.е. на 10,9% больше, чем год назад), а пенсия индивидуальных с/х работников — 562,35 зл., т.е. соответственно на 10,9% больше. Покупат. способность средней пенсии брутто в пром. секторе была в 1999г. на 3,9%, а в с/х на 3,7% выше, чем в прошлом году (в 1998г. — соответственно 2,2% и 2,5%).

**Цены.** Цены на потребтовары и услуги в течении 12 мес. 1999г. выросли больше, чем год назад (9,8%, а в 1998 — 8,6%), и на 1,7 пункта опередили показатели запланированные гос. бюджетом. В течении трех кварталов 1999г. потребит. цены росли медленнее, чем год назад, однако начиная с окт. их рост по сравнению с дек. предыдущего года был выше отмеченного в 1998г. в результате, в частности, ускоренной динамики цен продовольствия. Относительно высоким ростом во II пол. 1999г. характеризовались также цены непрод. товаров. Сильнее всего росли в 1999г. цены на услуги (на 12,4%), медленнее всего цены на прод. товары и безалкогольные напитки (на 6%).

## Промышленность

**Прирост пром. производства.** Реализованная пром. продукция возросла в 2000г. на 6,8%. Это был самый высокий уровень данного показателя, достигнутый за 3 последних года (1999г. — 3,6%; в 1998г. — 3,5%), а также выше, чем предусматривалось Законом о бюджете (5,7%).

Несмотря на общее ускорение динамики пром. производства, наблюдалось систематическое снижение его динамики по кварталам. Так, если в I кв. прирост производства (в хоз. единицах с числом занятых более 9 чел.) составил 10,7%, то во II кв. — 9,6%, в III кв. — 6,7%, а в IV кв. — 2,6%, причем в дек. наблюдался спад производства (на 2,2% по сравнению с дек. 1999г.). В целом за год пром. производство увеличилось на 7,1%, в т.ч. в обработ. промышленности — на 7,3%.

Относительно низкие темпы роста цен на пром. продукцию (а в дек. они даже снизились на 0,9% по сравнению с нояб.) свидетельствовали о растущей конкуренции между предприятиями, а также увеличении масштабов дешевого — в условиях переоцененного золота — импорта.

Производство товаров производственного назначения (для нужд мат.-тех. снабжения) возросло в 2000г. примерно на 11%, а инвест. товаров — на 9%, что говорит о ожиданиях хоз. субъектов улучшения общеэконом. конъюнктуры и изменения поведения потребителей.

Рост производства наблюдался в 24 (из 29) отраслях промышленности, при этом в 11 отраслях (доля которых в реализованной пром. продукции достигает 37,4%), темпы прироста превысили 10%. Самый высокий рост был отмечен в производстве кокса, продуктов нефтепереработки (23,7%), транспортного оборудования (14,9%), радиотелевизионной техники и телеком. оборудования (13,5%), продукции лесной и деревообработ. промышленности (13,3%), металлоизделий (13,3%). В большинстве отраслей, где была достигнута высокая динамика производства, отмечался также рост производительности труда, превышающей средний уровень по промышленности в целом. Продукция отраслей и подотраслей промышленности, определяющих тех. прогресс, выросла в 2000г. на 13% по сравнению с предыдущим годом.

По сравнению с 1999г. снизился уровень производства табачных изделий (18,4%), одежды и изделий из меха (на 3,6%), добычи каменного угля (на 3,3%), производства мед. техники, высокоточных и оптических приборов (на 1,7%), изделий кожевенной промышленности (на 1,2%).

Производительность труда в промышленности увеличилась в 2000г. на 14,3% против 9,2% в 1999г., причем отмечался прирост этого показателя во всех отраслях, за исключением табачной промышленности (где произошел спад на 10,4%). Рост производительности труда явился прежде всего результатом сокращения занятости. Только в пяти отраслях промышленности прирост производительности труда сопровождался приростом занятости (до 0,3% в полиграфии и издательском деле, до 7,6% в производстве кокса и нефтепереработке).

В структуре реализованной продукции практически не изменилась доля перерабатывающих отраслей (83,9% по сравнению с 84% в 1999г.), в то время как сократилась доля горнодобычи (с 6% до 5,6%) и возросла доля электроэнергетического и газового комплекса и системы водоснабжения (до 10,5% против 10%).

Рост объемов реализованной продукции пром. предприятий сопровождался улучшением эконом. результатов их деятельности. В 2000г. показатель рентабельности их производства достиг положит. значения и составил 0,3%, в то время как в 1999г. он был отрицат. (-0,6%). Это явилось результатом снижения уровня издержек производства их деятельности. В то же время снижение показателя ликвидности I степени (с 11,6% до 11,1%) свидетельствовала о уменьшении способности предприятий регулировать свои текущие краткосрочные обязательства.

**Производственные фонды.** Совокупная стоимость брутто основных фондов в Польше по текущим учетным ценам в конце 1997г. составила 1158 млрд.зл., т.е. более 328 млрд.долл., 42,3% которых было собственностью частного сектора. На здания и сооружения приходилось 70%, на машины и оборудование — 22,4%, а на транспортные средства 5,9% общей стоимости основных фондов. Почти 78% основных фондов было сосредоточено в

трех секциях экономики промышленности (33,3%), в т.ч. в перерабатывающей промышленности (16,2%), в обслуживании недвижимости и фирм (24,2%), в т.ч. жилые здания (20,7%), в транспорте и связи (20,1%). Производственное имущество перерабатывающей промышленности составляли средства, вложенные прежде всего в следующие области экономики: производство прод. товаров и напитков (15,6%), производство металла (13,7%), химикатов и хим. изделий (11,9%), машин и оборудования (9%), мин. удобрений (6,4%), производство кокса, нефтепродуктов и их производных (5,6%), моторизационная промышленность (4,7%) и производство тканей (4,1%).

Производственные фонды в Польше в большой степени декапитализированы. В конце 1997г. степень их износа в экономике составила в среднем 49%. В промышленности декапитализация производственных фондов составляла в среднем 55,5%, в т.ч. в горнодобыче 62,9%, в снабжении энергией, газом и водой 54,4%, а в перерабатывающей промышленности 54,7%. В последней этот показатель был сравнительно высоким (более 60%), в частности, в таких областях, как: производство металла, транспортного оборудования, тканей, кокса, нефтепродуктов и производных, машин и оборудования, а также производство химикатов и хим. изделий. Но относительно благоприятно (менее 45%) этот показатель формировался в таких подразделениях экономики, как: издательская и полиграфическая деятельность, производство мебели, табачных изделий, прод. товаров и напитков, швейных изделий, лесоматериалов и изделий из древесины, канцелярских машин и компьютеров.

Степень износа отдельных компонентов производственных фондов польской экономики весьма неодинакова. К концу 1997г. декапитализация машин и оборудования составляла 63,6%, транспортных средств — 61%, зданий и сооружений — 42,7%. Значит. износ машин и оборудования имел место в промышленности (67,1%), гораздо меньший — в строительстве (58,9%), транспорте и связи (54,2%), а наименьший в торговле и ремонтах (39,2%), где за последние годы отмечены значит. инвестиции. В промышленности показатель износа машин и оборудования составлял более 70% особенно в таких областях, как: углепром, производство металла, машин и оборудования, тканей, химикатов и изделий химпрома, а также остального транспортного оборудования.

В результате значит. степени декапитализации пром. фондов в Польше и их сосредоточения в традиционных отраслях промышленности, в основе преобразования экономики лежит наряду с последовательно вводимыми системными изменениями — модернизация и замена значит. части машинного парка, прежде всего в областях экономики с высокой производительностью и большими перспективами развития. О процессе ускоренной модернизации свидетельствует динамика капвложений за последние годы. По постоянным ценам эти капвложения возросли по сравнению с предыдущим годом на 8,1% в 1994г., на 19,2% в 1996г. и на 22,2% в 1997г. Все более важную роль играют в этом процессе вложения инокапитала в Польшу.

*Развитие предпринимательства.* Преобразование эконом. устройства Польши, в частности, либерализация системы создания предприятий и

урегулирования порядка их ликвидации (банкротства), вызвали огромную активизацию предпринимательства и особенно — частного. В 1991-98гг. число предприятий возросло с 135510 до 295777, в т.ч., торг. обществ — с 53771 до 136497. После добавления к этим показателям физ. лиц, ведущих хоз. деятельность и гражд. обществ, число хоз. субъектов в 1998г. оценивалось в 2,5 млн. Изменилась также структура предприятий. Значит. возросло число малых и средних предприятий, тем самым «перевернутая пирамида» структуры предпринимательства в Польше по величине предприятий стала больше напоминать пирамиду в развитых странах.

Значительно возросло число предприятий с участием инокапитала. Стоимость ПИИ в Польше, по данным Гос. агентства иноинвестиций (PAIZ), возросла с 1 млрд.долл. в 1992г. до 10 млрд.долл. в 1998г., а по состоянию на конец года они превысили 30 млрд.долл. На 1999г. предусмотрен их дальнейший рост на 12 млрд.долл. **Доля иноинвесторов в экспорте страны составляет 48%**, в импорте — 53%, а в капвложениях — 40% (выгода от иноинвестиций заключается также в трансферте технологии и знаний в области управления, а также в развитии маркетинговой сети). Доля иноинвесторов в импорте все еще превышает их долю в польском экспорте, но это соотношение уже изменяется, и по всей вероятности иноинвестиции приведут к значит. активизации экспорта.

## Строительство

**В** 2000г. в результате сокращения возможностей эконом. субъектов и населения к инвестированию, а также ухудшения условий для инвестирования наблюдалось приостановление тенденции роста в сфере строительства. Общий объем строит.-монтажных работ, осуществленных в стране, по предварит. оценкам находился на уровне предыдущего года (в 1999г. этот показатель вырос на 6,2%, а в 1997-98гг. — на 14,4% в среднем за год).

Строит.-монтажные предприятия, доминирующие на рынке строит. услуг (доля которых достигает 80%), снизили объем работ на 1% (в 1999г. этот показатель вырос на 9,4%, а в 1997-98гг. — на 14% в среднем за год). Законом о бюджете на 2000г. предусматривалось, что этот показатель увеличится на 6,7%.

Продукция частных строит.-монтажных предприятий по сравнению с 1999г. выросла только на 1% (в 1999г. — на 10%). В то же время глубокий спад — 33% по сравнению с сокращением на 1% в 1999г. — произошел в обществ. секторе, который сопровождался сокращением числа гос. строит. организаций. Доля частного сектора в осуществлении строит.-монтажных работ увеличилась с 87,9% в 1995г. и 95% в 1999г. до 97%. Основными подрядчиками явились частные польские строит. компании (на них приходилось 47% всего объема работ, число которых в 2000г. возросло до 14,3 тыс. или на 5,8%, а также предприятия, принадлежащие физ. лицам (40%, как и в 1999г.). Доля смешанных компаний с преобладанием иностр. капитала в общем объеме работ составила 3%.

Спад производственной активности строит.-монтажных организаций сопровождался ухудшением эконом. результатов их деятельности. В 2000г. показатель чистой рентабельности в этих организациях (с числом занятых более 49 человек)

составил всего 0,9% по сравнению с 2,1% в 1999г. Снизился также (с 22,2% до 16,6%) показатель ликвидности I степени, однако его уровень указывал на то, что строит.-монтажные организации располагали большими возможностями регулирования текущих обязательств, чем предприятия обрабат. отраслей промышленности (соответствующий показатель для них в 2000г. — 11,5%). Уменьшилось количество прибыльно работающих строит. организаций (с 16,4% до 7,9%), в то время как сумма потерь убыточных предприятий увеличилась вдвое.

Несмотря на достижение в 2000г. наивысших за последние семь лет результатов в жилищном строительстве, конъюнктура в этом секторе экономики и перспективы преодоления сохраняющейся рецессии ухудшились. В 2000г. было сдано в эксплуатацию 87,7 тыс. квартир (прирост на 7% по сравнению с 1999г.), что явилось наивысшим показателем с 1993г.

Масштабы жилищного строительства, несмотря на систематический и относительно высокий прирост в 1997-2000гг. (в среднем на 9% в год), по-прежнему сохраняются на низком уровне, близком к достигнутому в середине 50гг. В минувшем десятилетии было сдано в эксплуатацию 894 тыс. квартир, или на 70 тыс. (на 7%) меньше, чем в 1951-60гг., а по сравнению с 1971-80гг., когда были достигнуты самые высокие результаты за послевоенную историю, итоги 2000г. на 63% (или на 1,5 млн. квартир) ниже.

Жилищные условия в 1991-2000гг. улучшались слишком медленно, одновременно возрастал дефицит и **ухудшался стандарт жилья, средний возраст которого превысил 40 лет.**

В течение двух последних лет рост в жилищном строительстве происходит исключительно за счет количества сдаваемых в эксплуатацию квартир предназначенных на продажу или сдачу в наем, и в обществ. арендном строительстве, который составил в 1999г. 69%, а в 2000г. — 40,7%. Прирост числа сданных в эксплуатацию квартир наблюдался в 2000г. также в индивидуальном секторе (доля которого в 1999-2000гг. составила 40,6%) — на 6,8% и в ведомственном жилищном строительстве — 25%, причем доля последнего в удовлетворении потребностей в жилье уже в течение многих лет остается незначит. (1,4% в 2000г. и 1,2% в 1999г.).

Падение результатов произошло в кооперативном секторе (его доля снизилась в 2000г. до 27,8% по сравнению с 33,5% в 1999г.) — на 11,2%, а также в секторе муниципального строительства — на 30,6% (его доля сократилась с 3,3% в 1999г. до 2,1% в 2000г.), что равнозначно дальнейшему ухудшению жилищных условий наименее обеспеченных граждан.

Средняя площадь новой квартиры увеличилась в 2000г. до 89,7 кв.м., в т.ч. в индивидуальном секторе — до 130,8 кв.м., а в кооперативном — до 62,8 кв.м. Стандарт нового жилья систематически улучшается, в результате чего размеры новой квартиры — в зависимости от характера строительства — увеличились соответственно на 12,5, 20,9 и 3,4 кв.м.

В 2000г. — в больших, чем до сих пор масштабах — увеличились диспропорции между покупат. способностью домашних хозяйств и ценами на квартиры. В 2000г. средняя зарплата (за вычетом затрат. налогов и платежей) составила 1,3 тыс. зл., в то

время как стоимость 1 кв.м. полезной площади на вторичном рынке в Варшаве колеблется в границах 4 тыс. зл., а в менее престижных районах не превышает 2,5 тыс. зл.. В этой ситуации в условиях неудовлетворенной потребности в жилье для 1,5-2 млн. семей, а также наличия более 710 тыс. незавершенных строительством квартир (в т.ч. 95% — в индивидуальном секторе) возникли проблемы с заселением уже построенных жилых домов из-за того, что для потенциальных покупателей явились непосильным бременем расходы как по их покупке, так и по эксплуатации. Реальный спрос на рынке квартир по-прежнему зависит от прямой фин. поддержки со стороны государства, и тем самым жилищная проблема в Польше будет обостряться. В особенно трудной ситуации будет по-прежнему находиться молодежь поколений «демографического пика», вступающая в трудоспособный возраст, а также наименее обеспеченные семьи.

В 1998г. общая стоимость реализации строймонтажных услуг и производства составила 42,9 млрд. зл. (12,3 млрд. долл.). По сравнению с предыдущим годом она значительно возросла (по текущим ценам на 11,6%) при одновременном росте занятости (на 3,2%). Высокий уровень эконом. активности проявился на предприятиях, главным предметом деятельности которых является строительство зданий и сооружений, в т.ч. гидротех., а также монтаж оборудования.

В конце 1998г. к сектору строительства относились, в частности, 554 гос. предприятия, 901 строительный кооператив и 16565 торговых обществ. Доля частных фирм, в которых занято до 20 чел., составила в 1997г. 97% всех субъектов, ведущих строймонтажную деятельность.

В строительстве преобладали частные фирмы, которые в 1995г. реализовали 87,6% основной продукции строймонтажных предприятий, а в 1996 и 1997гг. соответственно — 87,9% и 92,8%. В 1997г. в частных фирмах работало 86,5% всех занятых в строительстве, а в 1998г. — 87,9%.

За последние годы принято несколько правовых урегулирований, которые способствовали некоторому оживлению на рынке стройуслуг. Это, в частности, налоговые положения, позволяющие вычитать из базовой суммы налогообложения расходы, понесенные на ремонт квартир и строительство домов, а также применение преференциальной ставки налогообложения НДС к стоимости строймонтажных работ и производству стройматериалов (7% вместо 22%). Однако на деятельность стройфирм по-прежнему влияет тормозящим образом отсутствие дешевых кредитов на инвестиции (высокая процентная ставка).

Польша является серьезным экспортером стройуслуг. Большой потенциал польских стройфирм и неиспользованные ресурсы рабочей силы определяют ее значит. экспортные возможности в этой области.

Важным вопросом является адаптация польского строительства к европейским стандартам. Эти стандарты являются разными в отдельных странах ЕС. Польша тесно сотрудничает в области стройстандартов с Европейским комитетом стандартизации (CEN).

Особую группу европейских стандартов в строительстве составляют стандарты проектирования конструкций, т.н. Еврокоды. В Польше уже рас-

пространены Еврокоды, относящиеся к проектированию железобетонных конструкций, а очередные находятся в стадии разработки.

Новый закон о Строительном праве, который вступил в силу в 1995г., содержит много изменений прежних положений строит. законодательства. Сооружаемые здания должны отвечать тех. требованиям, обеспечивающим безопасность и надежность конструкций, гигиену окр. среды и соблюдение соответствующих требований к строительным материалам, защиту от шума, безопасность и удобство пользования, рациональный расход энергии, прочность зданий и их элементов, противопожарную безопасность. Кроме того, в 1999г. вступил в силу закон о спец. условиях кредитования модернизруемых энергоэкономных инвестиций.

## Нефть

**Поставки нефти.** Ее доля в энергобалансе Польши составляет 17,3%. Собственные запасы нефти в Польше незначительны. Ежегодная добыча составляет 0,3-0,4 млн.т. Основные запасы сосредоточены на шельфе Балтийского моря, где добычей нефти с 1992г. занимается АО «Петробалтик». За это время добыто 0,7 млн.т. нефти.

Внутренние потребности в нефти Польша удовлетворяет за счет импорта: Россия — 83,4%, Великобритания и Норвегия — 13,4%, Алжир — 3,2%.

Поставки рос. нефти на польские НПЗ (тыс.т.): 1996г. — 9800, 1997г. — 11400, 1998г. — 12207, 1999г. — 14380 в т.ч.: Плоцк — 10662, Гданьск — 2830, Юж. заводы — 888 (в т.ч.: Чеховице — 591, Тшебиня — 176,7, Глимар — 59,8, Ясло — 44,9, Едличе — 15,9 тыс.т.). Увеличение поставок нефти за последние 4г. составило 4,5 млн.т., т.е. рост 46%.

За 6 мес. 2000г. поставки рос. нефти на польские НПЗ составили 7,5 млн.т., т.е. рост на 20%. **Экспортные поставки нефти на польские НПЗ составляют 12% от всего экспорта России**, а по территории Польши транспортируется 32% всех рос. экспортных поставок нефти. В ближайшие годы потребности в рос. нефти польских НПЗ увеличатся до 21 млн.т. в год.

В то же время в Польше постоянно обсуждается вопрос диверсификации источников получения нефти, сокращения доли рос. поставок. В контексте предстоящего вступления Польши в ЕС следует учитывать, что в ЕС были приняты решения, усиливающие адм. контроль за созданием необходимых запасов нефти, совершенствованием правил учета импорта нефти и совершенствованием механизма взаимных консультаций по уровню цен на ввозимые в ЕС нефть и нефтепродукты (решение Совета ЕС №2964 от 20.12.1996г. и №280 от 22.04.1999г.). Не исключена вероятность негласной договоренности с ЕС об ограничении поставок из рос. источника до 75% от потребности в нефти.

На сегодня возможность диверсификации поставок нефти в Польшу одна — более полное использование мощностей Гданьского терминала (его пропускная способность в реверсном режиме — 20 млн.т. нефти в год). В перспективе имеется еще одна возможность — создание нефтепровода Одесса-Броды-Гданьск (с подключением к нефтепроводу «Дружба» на территории Польши в районе либо Плоцка, либо Адамова Застава) для транспортировки каспийской нефти. Однако в обоих случаях нефть будет дороже рос. из-за транспорт-

ной составляющей, а существенные фин. издержки по нефтепроводу Одесса-Гданьск ставят под сомнение сам этот проект.

**Нефтепереработка.** В Польше действует 7 НПЗ, годовые перерабатывающие возможности которых в конце 1999г. составили 17,43 млн.т. нефти.

Основные данные о производстве польских НПЗ в 1999г.

НПЗ	Переработка нефти, тыс.т.		Динамика, Производство, тыс.т.		Динамика, %
	бензин	диз.топ.	бензин	диз.топ.	
ПНК (Плоцк).....	12001.....	106.....	2989.....	3287.....	6277.....103,5
Гданьск.....	3288.....	93.....	943.....	1054.....	1997.....91,5
Чеховице.....	627.....	123.....	48.....	194.....	242.....143,9
Тшебиня.....	372.....	96.....	45.....	361.....	407.....148,5
Глимар.....	135.....	122.....	123.....	510.....	634.....87,2
Едличе.....	132.....	93.....	26.....	270.....	297.....90,4
Ясло.....	99.....	91.....	70.....	301.....	371.....149,6
Всего.....	16656.....	104.....	4248.....	5980.....	10228.....102,4

Крупнейшие НПЗ — Польский нефтяной концерн «Орлен» и Гданьский НПЗ.

С 1 июля 1999г. начал функционировать созданный в результате объединения «Петрохимии Плоцк» (завод начал свою деятельность в 1960г.) и НПЗ концерн «Орлен» (ПНК). В его распоряжении находится 1953 заправочных станций. Доля концерна в переработке сырой нефти составляет 75%, а во внутреннем производстве жидких топлив — 66%.

В польских кругах продолжается полемика по поводу создания такого гиганта. Часть специалистов считает, что функционирование концерна приведет к монополизации рынка топлива в Польше, будет ограничивать свободную конкуренцию. Другие же не видят в этом плане нарушения норм свободной конкуренции, т.к. доля концерна в рознице (35%) далека от монополизации рынка.

Переработка рос. нефти на заводе составила млн.т.: 1996г. — 8,189; 1997г. — 8,944; 1998г. — 9,126; 1999г. — 10,662. Увеличение переработки рос. нефти за последние 4г. составило 2,473 млн.т., т.е. рост 30%. За 6 мес. 2000г. **переработка рос. нефти на заводе составила 5,557 млн.т.**, т.е. рост по сравнению с прошлым годом 10%.

**За последние годы на заводе было инвестировано 2 млрд.долл.** в строительство комплекса гидрокрекинга, запуск которого состоялся в 1999г. В 2000г. шла технологическая доработка. Полный ввод этого комплекса позволит концерну полностью перейти на переработку рос. нефти поставляемой по нефтепроводу «Дружба». За последние годы ПНК резко уменьшает потребности легкой нефти из других регионов получаемой через нефтепорт г.Гданьска: 1998г. — 2900 тыс.т.; 1999г. — 1700 тыс.т.; 2000г. — 1250 тыс.т. Прогноз ПНК на потребности в рос. нефти: 2000г. — 13 млн.т.; 2001г. — 14 млн.т. После 2001г. — 16-17,8 млн.т., по некоторым публикациям до 18,8 млн.т. В концерне работает 10 тыс.чел., планируется сокращение — до 8,7 тыс.чел.

Гданьский НПЗ, введенный в действие в 1976г., первоначально был рассчитан на переработку нефти, поступающей в Польшу морским путем. Для этих целей был построен и впоследствии модернизирован нефтяной пирс в Северном порту Гданьска. Позднее, для создания возможностей для переработки рос. нефти, ГНПЗ был соединен трубопроводом с Плоцком.

Переработка рос. нефти на ГНПЗ составила млн.т.: 1996г. — 1,710; 1997г. — 2,175; 1998г. — 2,951; 1999г. — 2,830. Увеличение переработки рос. нефти

за последние 4г. составило 1,120 млн.т., т.е. рост 65%. За 6 мес. 2000г. переработка рос. нефти на заводе составила 1,973 млн.т., т.е. рост по сравнению с прошлым годом составил 66%.

С вводом в эксплуатацию комплекса гидрокрекинга с 2000г. ГНПЗ полностью перешел на переработку рос. нефти, поставляемой нефтепроводом «Дружба». Планируемые потребности в рос. нефти для ГНПЗ: 2000г. — 4,5 млн.т.; 2001г. — 4,6 млн.т. После приватизации и последующей модернизации потребности в рос. нефти возрастут до 6 млн.т. На заводе работает 1600 чел., и будет сокращение до 900 чел.

ГНПЗ принадлежало на конец 1999г. 265 АЗС (предусмотрено увеличение до 500) и 17 предприятий оптовой торговли топливом. Кроме того, ГНПЗ имеет доли в ряде фирм отрасли.

Основная информация о деятельности ГНПЗ

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
Доходы от продажи (тыс.зл) .....	3160937	3701797	3722822	4938535
Прибыль брутто (тыс.зл).....	71728	121868	240447	145958
Подходный налог (тыс.зл).....	20208	21887	56723	39774
Прибыль нетто (тыс.зл) .....	46023	83857	161444	114714
Средний курс доллара (зл.) .....	2,8769	3,5180	3,5040	4,1483
Переработка нефти (т.) .....	2948827	2766900	3500098	3287991
Закупка компонентов топлива (т.) .....	457321	685979	314894	564689
Продажа нефтепродуктов (т.).....	3174830	3309062	3587350	3646906

**Реализация и потребление нефтепродуктов.** Польский рынок не обеспечен нефтепродуктами, которые производятся на польских НПЗ. Внутреннее производство покрывает потребности польских потребителей на 85%. Такое соотношение сохраняется уже более 10 лет. Импорт дизтоплива составляет 7,6%, бензина — 25% от потребляемого количества.

Потребление топлива в Польше в 1999г.

	Объем, тыс.т.	Доля,%	Динамика,%
Бензин, в т.ч. ....	5526	100	101,2
- импорт.....	1385	25	98,1
Дизельное топливо, в т.ч.: .....	5896	100	104,4
- импорт.....	451	7,6	166,4
Всего, в т.ч.: .....	11422	100	102,8
- импорт.....	1836	16,1	109,1

Таможенные импортные пошлины на топливо (%)

	1998г.	1999г.	2000г.
Бензин.....	15	11	4
Дизельное топливо .....	10	5	3

Значит, рост импорта дизельного топлива произошел в связи с более значит. снижением ставок тамож. пошлин.

Импорт топлива лицензируется, а после получения лицензии необходимо получение еще разрешения на ввоз. Лицензии имеют 122 субъекта.

Торговля топливом на внутреннем рынке также лицензируется. Лицензии на оптовую торговлю топливом имеют 1100 субъектов. В основном это НПЗ, оптовые торговцы, владельцы АЗС, фирмы, покупающие топливо для своих потребностей. Оптовая торговля топливом монополизирована ПНК «Орлен», доля которого на этом рынке оценивается в 70%. Доля ГНПЗ — 20%. Конкуренция со стороны импорта не является еще существенной в связи с адм. барьерами (лицензии и разрешения) и пока действующими тамож. пошлинами.

Розничной торговлей топливом в Польше занимаются 6491 АЗС (по состоянию на 31.12.99г.). После динамичного роста их количества наступило замедление этой тенденции (рост на 2,6% в 1999г.). Владельцы АЗС стремятся модернизировать АЗС

до класса «А» (с предложением более широкой гаммы услуг).

Рынок розничной торговли топливом в отличие от нефтепереработки и оптовой торговли топливом, монополизированных ПНК «Орден», характеризуется ограниченной конкуренцией — здесь преобладают небольшие частные владельцы — 56%. На все НПЗ приходится примерно треть АЗС (ПНК — 1953 АЗС, ГНПЗ — 265 АЗС). 10 зап. концернов владеют в совокупности 600 АЗС, в т.ч. British Petroleum — 115, Statoil — 105, Shell — 86, Preem — 78, Aral — 75, Jet — 38. В то же время значительная раздробленность т.н. независимых операторов обеспечивает доминирующую позицию тому же ПНК «Орлен».

**Транспортировка и складирование.** Логистические услуги в нефтяном секторе предоставляют.

— ООО «Дирекция эксплуатации цистерн» (ООО «ДЭЦ»), зависимое от «Нафты Польской». ООО «ДЭЦ» специализируется на ж/д перевозках жидких продуктов, в основном топлива. Располагает 11,5 тыс. цистерн общим объемом 640 тыс.т. Общий тоннаж перевозимых в течение года грузов составляет 14 млн.т.

— АО «Предприятие эксплуатации нефтяных трубопроводов» PERN, занимающееся транспортировкой нефти и нефтепродуктов.

— Нефтебазы, владельцем которых является «Нафта Польска». Нефтебазы располагают 22 складскими терминалами и морским терминалом в порту Гдыня-Дембогуже, их мощности позволяют складировать 1,5 млн.куб.м. нефтепродуктов.

— Порты и морские терминалы.

**Система трубопроводов.** Магистраль трубопроводов АО ПЭРН «Дружба», это стратегическая в Европе транспортировка нефти с востока на запад и север, а также с севера на запад. Предприятие АО ПЭРН «Дружба» было образовано в 1959г. и эксплуатирует 660-км. польский отрезок нефтяной магистрали «Дружба».

Краткие тех. характеристики нефтепроводов.

1. Нефтепровод «Поморский» (Плоцк-Гданьск), длина — 234 км., диаметр — 820 мм. Пропускная способность — 30 млн.т./год, в направлении Гданьск-Плоцк, Плоцк-Гданьск — 20 млн.т./год, Плоцк-Шведт — 28 млн.т./год.

2. Нефтепровод «Дружба» (Адамова Застава-Плоцк), длина — 240 км., диаметр — 820 и 630 мм. Пропускная способность 42 млн.т./год.

3. Нефтепровод «Дружба» Плоцк-Шведт, длина — 186 км., диаметр — 820 и 630 мм. Пропускная способность — 28 млн.т./год.

АО ПЭРН «Дружба» располагает 63 наземными цилиндрическими резервуарами, которые могут вместить 2,5 млн.куб.м. нефти. Нефть складировается в трех базах: ST-1 «Адамово» — 500 тыс.куб.м., «Плебанка» — 1100 тыс.куб.м., «Манипуляционная» в Гданьске — 900 тыс.куб.м. Емкость резервуаров — 12-50 тыс.куб.м.

За последние годы АО ПЭРН «Дружба» резко увеличивает свои пропускные мощности восточного участка нефтепровода Адамова Застава-Плоцк. Пропускные способности этого участка составляли в 1999г. 42 млн.т./год, до конца 2000г. планировалось увеличить до 45 млн.т./год, а в 2005г. до 52 млн.т./год.

**Гданьский нефтепорт.** Нефтяной терминал находится на Балтийском море в Северном порту г.Гданьска. Мощности терминала позволяют про-

изводить как погрузку танкеров, так и разгрузку 34 млн.т. сырой нефти в год. В порту могут обслуживаться танкера грузоподъемностью до 150 тыс.т. Производительность загрузки танкера нефти доходит до 10 тыс.т./час. В 1999г. среднее время, потраченное на загрузку танкера 100 тыс.т., составляло 19 часов. В 2000г. порту введена в эксплуатацию установка по утилизации паров углеводородов, что позволит проводить работы в порту круглый год. Мощности Северного порта используются на 15%.

С 1998г. начались транзитные поставки рос. нефти на Гданьский терминал (1998г. — 2,577 млн.т., 1999г. — 2,795 млн.т.). За 6 мес. 2000г. транзит рос. нефти через нефтепорт г.Гданьска составил 1664 млн.т., что меньше по сравнению с прошлым годом на 40%.

В качестве офиц. координаторов поставок рос. нефти на НПЗ Польши и ее транзита через нефтепорт Гданьск минтопэнерго России определены нефтегазодобывающие компании ОАО «Сиданко» и ОАО «Газпром» (ЗАО «Транс Нафта»). В развитие этого было заключено Генеральное соглашение о сотрудничестве в области поставок нефти транзитом через порт Гданьск между ПЭРН, ОАО «Сиданко» и ЗАО «Транс Нафта».

**Приватизация нефтепрома.** 14 мая 1998г. правительство приняло программу реструктуризации нефтяного сектора. Была определена окончат. модель сектора — два конкурирующие, равноправные частные предприятия со стратегическими инвесторами. Одно из них должно быть связано с плочским НПЗ (Petrochemia Plock), а второе — с ГНПЗ (Rafineria Gdanska). Для юж. НПЗ заводов, занимающихся главным образом производством дизтоплива, должны были быть разработаны индивидуальные приватизационные планы.

Программа приватизации была подготовлена министерством гос. казны при помощи консорциума Dresdner Kleinwort Benson/Business Management & Finance — консультанта министерства и холдинга Nafta Polska. Надзор за ее выполнением будет осуществлять холдинг Nafta Polska, группирующий ныне, кроме CPN, Плоцкого и Гданьского комбинатов также небольшие НПЗ на юге Польши.

С 1 июля 1999г. начал функционировать созданный в результате объединения «Петрохимии Плоцк» и ЦПН Польский нефтяной концерн «Орлен» (ПНК). Продолжение приватизации ПНК будет осуществляться посредством реализации на Варшавской бирже ценных бумаг с лета 2000г. значит. части акций из гос. пакета, принадлежащего холдингу «Нафта Польска». В результате ПНК должен стать действительно частной фирмой со следующей акционерной структурой: мелкие институциональные инвесторы — 39%; государство — 10%; «Нафта Польска» — 24%; физ. лица — 27%. В польской прессе появлялась информация о заинтересованности акциями этого концерна со стороны «Лукойла».

ГНПЗ должен быть продан стратегическому инвестору, однако приватизация откладывается с года на год. Акционерная структура ГНПЗ выглядит следующим образом: работники ГНПЗ — 15%; государство — 10%; «Нафта Польска» — 75%.

Руководство ГНПЗ ведет переговоры с пятью иноинвесторами: один из Скандинавии и по два из США и с Бл. Востока. Заявку подал также Гдань-

ский консорциум, состоящий из 17 польских фирм. Правительство и Управление по защите конкуренции и потребителей выступают за проведение приватизации ГНПЗ без участия структур ПНК «Орлен» и «Нафты Польской» с тем, чтобы создать на базе ГНПЗ серьезного конкурента для ПНК «Орлен».

Стратегическим инвестором двух южных НПЗ (Едличе и Тшебиня) уже стал ПНК «Орлен». На этих предприятиях уже реализуются реструктуризационные программы.

До приватизации остальных НПЗ (Глимар, Ясло, Чеховице) не дошло в связи с отсутствием интереса инвесторов. Летом 2000г. ожидалась продажа значит. части долей «Нафты Польской» в ООО «Дирекция эксплуатации цистерн (ООО «ДЭЦ»). Заявки подали 7 фирм.

## Агропром

**Сельское хозяйство в 2000г.** В течение двух последних лет наблюдается заметное сокращение валовой с/х продукции. После падения в 1999г. на 5,5% (самого значит. с 1994г.) она снизилась в 2000г. еще на 4,1% (продукция растениеводства — на 3%, животноводства — на 5,5%). Уровень с/х производства в 2000г. на 3% ниже, чем в 1995г. и на 11% ниже 1990г.

Решающее влияние на результаты в 2000г. в сельском хозяйстве, оказали спад сборов зерновых, рапса и фруктов, а также сокращение поголовья скота, а также производства мяса и молока.

Более низкое предложение важнейших видов сельхозпродукции вызвало рост закупочных и рыночных цен, а в результате — углубление дифференциации доходов сельхозпроизводителей.

В тех районах страны, которые не были затронуты последствиями засухи и наводнений, доходность хозяйств, особенно крупных, значительно превышала среднюю по стране.

Столь значит. падение производства зерновых, рапса и фруктов явилось результатом неблагоприятных агроклиматических условий I пол., а также снижения использования средств, повышающих урожайность с/х культур.

В условиях недостаточного внутр. предложения зерновых, а также сокращения (на 27,5%) первоначальных запасов, их общий объем снизился на 15-18%, в то время как спрос на зерновые внутри страны уменьшился на 8% (это относилось главным образом к кормовым культурам в связи со снижением поголовья скота). В результате возникла необходимость — оцениваемого в 2,5-3 млн.т. — импорта зерна, необходимого для сохранения его запасов на минимально безопасном для страны уровне.

В 2000г. было закуплено 3,8 млн. т. зерна (что на 25,9% больше, чем год назад.), в т.ч. пшеницы — 3,1 млн. т. (на 38,2% больше), а ржи 321 тыс.т. (на 32,3% меньше).

С целью стабилизации рынка зерна и ограничения роста цен на него правительство установило в авг. 2000г. не облагаемый тамож. пошлинами контингент на импорт зерна. Вместе с ранее введенными контингентами объем освобожденного от тамож. обложения импорта зерна составил 1,4 млн., в также 80 тыс. пшеницы, импортируемой из Венгрии, Чехии и Словакии по сниженной на 1,5% ставке тамож. пошлины. Во II пол. года импорт зерна достиг 1,3 млн.т., т.е. увеличился в 3 ра-

за по сравнению с аналогичным периодом 1999г.

Несмотря на доп. импортные закупки, с нояб. - после сезонного снижения в III кв. 2000г. - наблюдался заметный рост цен на зерно. Цена на пшеницу в дек. 2000г. г. достигла уровня 56 зл. за 1 ц. (на 19,7% выше, чем год назад), а на рожь - 42 зл. за 1 ц. (на 21% выше).

Сбор рапса составил 1 млн.т. и был на 15% ниже, чем год назад, прежде всего из-за сокращения посевных площадей под этой культурой. Так как спрос на него внутри страны оценивается в 1,1 млн.т., недобор рапса составил 100 тыс.т.

Учитывая благоприятные погодные условия в июле и авг. 2000г. для выращивания пропашных культур, урожай картофеля был выше, чем в 1999г. г. Его сбор составил 24,2 млн.т. и был на 21,6% выше, чем год назад (когда он упал до самого низкого уровня за минувшее десятилетие).

Сборы сахарной свеклы составили 13,1 млн. т. и были на 4% выше уровня 1999г. Рекордно высоким было содержание в ней сахара (17,5%). Сахарная промышленность в период кампании 2000/01гг. перерабатывает 1,9 млн.т. сахара, что на 17% превышает лимит на производство сахара для потребителей внутр. рынка (1520 тыс.т.), а также лимит на экспорт сахара с доплатой (104,4 тыс.т.). Оставшиеся излишки в объеме 276 тыс.т. будут направлены на экспорт по низким мировым ценам.

На 5,2% выросли сборы овощных культур. Однако выращивание многих из них (капусты, лука, спаржи, а особенно помидоров для переработки) было неэффективным.

Несмотря на сокращение на 8,3% урожая фруктов, цены на них были ниже, чем 1999г., и выращивание большинства их видов также было убыточным. Это касалось прежде всего яблок, слив, клубники для переработки и красной смородины. Продолжало быть эффективным только выращивание малины и убираемой комбайнами белой смородины.

Поголовье свиней сократилось к концу нояб. 2000г. на 6,8% и упало до самого низкого уровня за последние 10 лет. В связи с сохраняющейся низкой эффективностью производства говядины и молока в течение 3 последних лет наблюдается падение поголовья КРС. В июне 2000г. оно было на 7,2% ниже, чем год назад; в т.ч. поголовье коров сократилось на 9,4%. В дек. соответствующие показатели уменьшились на 6,1% и 7,6%. В этой ситуации средняя цена убойного скота (в живом весе) возросла на 9,8% по сравнению с 1999г.

Общий вес убойного скота составил в 2000г. 2,9 млн.т. и был на 5,4% меньше, чем год назад. Сокращение поголовья коров явилось причиной падения производства молока, что не удалось компенсировать повышением средних удоев на одну корову на 170 л. (по сравнению с уровнем 1999г.). Производство молока составило в 2000г. 11,4 млрд.л. (спад по сравнению с 1999г. на 4,4%), а его закупки - 6,5 млрд.л. (прирост на 1,7).

Рост уровня закупочных и рыночных цен на с/х продукцию привел к приостановке сохранявшейся в течение четырех последних лет ощутимой деконъюнктуры в развитии сельского хозяйства. Уменьшились диспропорции, связанные со значительно более медленным ростом цен на продукцию, продаваемую сельхозпроизводителями по сравнению с ростом цен на приобретаемые или средства производства и услуг. Показатель «нож-

ниц цен», который в 1996-97гг. не превышал 96, в 1998-99гг. снизился до 91,5, в 2000г. заметно возрос и впервые с 1996г. был благоприятным для производителей, составив 103,8. Исследования Института экономики сельского хозяйства и АПК показывают, что в благоприятной ситуации оказались главным образом крупнотоварные хозяйства, расположенные в районах, не затронутых последствиями погодных аномалий.

Польша является значимым в мировом масштабе производителем с/х продуктов. В 1997г. она занимала **2 место в мире по производству ржи, 3 - по производству картофеля, 4 - по производству овса, 5 - по разведению свиней, 8 - по производству сахарной свеклы и 9 - по производству коровьего молока.**

Площадь с/х угодий в Польше составляла (в 1997г.) 18,4 млн. га, т.е. 59,1% всей территории страны. На индивидуальные крестьянские хозяйства приходилось 15,3 млн. га, т.е. 80,3% всей площади с/х угодий в стране. С 1990г. начался процесс приватизации гос. и кооперативных хозяйств и все большая часть земель переходит в собственность частных хозяйств.

Пахотные земли занимают 76,1% площади с/х угодий, сады - 1,4%, а луга и пастбища - 22,4%.

Средняя площадь индивидуального крестьянского хозяйства в 1997г. составляла 7,8 га, причем 34,4% это - хозяйства площадью от 2 до 5 га, 25,6% - хозяйства от 5 до 10 га, 10,3% - от 10 до 15 га и 8,4% - хозяйства более 15 га. Насчитывалось довольно много хозяйств, имеющих от 1 до 2 га с/х угодий (21,9%). В 1990-97гг. средняя площадь индивидуального крестьянского хозяйства увеличилась на 0,7 га.

Уровень механизации сельского хозяйства, несмотря на его снижение в начале 90-х гг., продолжает оставаться довольно высоким. В 1997г. на 14 га с/х угодий приходился 1 трактор. Потребление мин. удобрений в пересчете на чистый элемент в 1996/97 с/х г. составляло 80,9 кг на 1 га с/х угодий.

В 1997г. в сельском, охотничьем и лесном хозяйствах работало 4365 тыс.чел., т.е. 27,4% всех занятых в Польше.

В 1998г. стоимость производства возросла на 6,6% против 1997г. Однако она была на 1,4% ниже, чем в 1990г. Из этого вытекает, что еще не восстановлен уровень с/х производства 80-гг., что связано с действием ценово-затратных факторов и спроса.

С/х производство в 1997г. характеризуют: урожай корнеплодов (основные зерновые вместе с зерновыми смесями - 24,4 млн. т., картофель - 20,7млн.т., сахарная свекла - 15,9 млн. т., грунтовые овощи - 4,8 млн.т., фрукты - 2,4 млн.т., ягоды - 0,4 млн.т.), поголовье хоз. животных (КРС - 6,7 млн. голов, свиньи - 15,8 млн. голов, овцы - 0,4 млн. голов, лошади - 0,5 млн. голов), производство молока - 11770 млн.л., яиц - 7661 млн.шт.

В Польше реализуется программа действий по адаптации сельского и прод. хозяйства к условиям ЕС. В этих действиях делается упор на: реструктуризацию и развитие крестьянских хозяйств с целью повышения их эконом. эффективности; организацию сбыта (закупок) с/х продуктов, складирования (хранения) и распределения; развитие маркетинга с/х продуктов; развитие и модернизацию приватизированной перерабатывающей промышленности, в т.ч. на базе инокапитала; приближе-

ние положений, относящихся к качественным, санитарным и ветеринарным стандартам, действующим в государствах ЕС; благоустройство деревни; развитие сельского строительства; модернизацию и расширение сельской инфраструктуры, т.е. транспорта, дорог, водоснабжения, телекоммуникации; многофункциональное развитие деревни (места отдыха, туризма, спорта, переработки с/х продуктов).

*Сельское хозяйство в 1999г.* Урожаи основных зерновых культур и их смесей были ниже, чем год назад. Значительно меньше собрано картофеля и сахарной свеклы. Урожай рапса был примерно таким же, как в 1998г. Ниже, чем год назад, были урожаи овощей и плодов, растущих на деревьях. Поголовье скота и свиней в конце года было значительно более низким, чем год назад.

На рынке основных с/х продуктов в 1999г. ситуация была неоднородной. В I пол., при превышении предложений над спросом, цены большинства продуктов были ниже, чем год назад. Во II пол., из-за значительно более низких, чем год назад, урожаев преобладала тенденция роста цен на зерновые культуры (при интервенционных закупках Агенством прод. рынка) и картофель. Выросли также цены закупки молока (в связи с ограничением предложений), а также свинины. В результате в дек. цены большинства продуктов значительно превышали очень низкий уровень прошлого года, за исключением цен закупки живой говядины, птицы и убойного скота.

К концу дек. 1999г. закуплено 3030,9 тыс.т. основных потребит. зерновых культур, т.е. на 11,9% больше, чем год назад, в т.ч. пшеницы 2257,5 тыс.т. (на 13,4% больше), ржи 474,8 тыс.т. (на 6,9% больше). Средняя закупочная цена пшеницы в I полугодии 1999г. была на 17,3% ниже, чем год назад, а ржи на 21,2%. После урожая закупочные цены выросли. В дек. закупочная цена пшеницы (46,69 зл./т.) была на 9,5% выше, чем год назад, а ржи (35,05 зл./т.) выше на 21,5%.

Закупка картофеля урожая 1999г. была на 61,7% ниже, чем за аналогичный период прошлого года. В связи с ограничением предложений цены на картофель в IV кв. сильно выросли. В дек. закупочная цена картофеля составляла 38,57 зл./т., а на рынке 46,36 зл./т., т.е. превысила цены прошлого года соответственно на 137,6% и на 82%.

При увеличении поставок живой свинины, ее закупочные цены в I пол. были гораздо ниже прошлогодних. В период сбора урожая, при более низких поставках свинины, отмечен высокий рост цен. В дек. цена на живую свинину (3,2 зл./кг.) была ниже августовской цены (3,59 зл./кг.) и значительно более высокой (на 18,4%), чем в дек. 1998г. (2,71 зл./кг.). Соотношение закупочной цены живой свинины и цены кормов оставалось низким. В дек. в связи с ростом цен кормовых продуктов земледелия и снижением цен убойного скота оно снизилось до 7 (по сравнению с 8,4 год назад). Низкие цены на свинину в I пол. влияли на снижение цен на поросят. Их средняя цена в период янв.-июнь была на 32,9% ниже, чем в аналогичный период прошлого года. Во II пол. отмечен рост цен на поросят и в дек. они были на 8,7% выше, чем год назад.

Среднегодовая закупочная цена говядины (2,62 зл./кг.) была на 5,6% выше средней цены прошлого года. В дек. закупочная цена говядины состав-

ляла 2,61 зл./кг., т.е. на 0,7% меньше, чем год назад. Рыночная цена на протяжении всего года оставалась более низкой, чем в 1998г.

Закупочная цена молока в янв.-авг. 1999г. была ниже, чем год назад. В дек. закупочные цены молока выросли до 71,36 зл./100 л. и были на 16,9% выше, чем год назад.

В 1999г. закуплено 1655 тыс.т. убойного скота в целом, т.е. на 7,6% больше, чем в прошлом году, в т.ч. больше свинины на 11,9% и птицы на 9,1%, а говядины на 10,9% меньше. Закупка молока была на 8,1% меньше, чем в 1998г.

В конце 1999г. поголовье скота насчитывало 6090 тыс.шт. и было на 5,6% ниже, чем год назад, в т.ч. поголовье коров сократилось на 5,1%. Поголовье свиней в конце нояб. 1999г. насчитывало 18162 тыс.шт. и было меньше, чем в аналогичном периоде прошлого года на 5,8%. Снижение поголовья характерно для всех групп, но больше всего для свиноматок (на 9,8%).

*Рыболовство.* Обзор законодательства в этой области охватил четыре тематические группы: управление и контроль ресурсов, организацию общего рынка, помощь со стороны государства и структурную политику, а также межд. соглашения о рыболовстве.

Польша внедрит законодательство Сообщества в области рыболовства до 31 дек. 2002г. и не требует переходных периодов в этой области. Одновременно польская сторона выдвинула следующие постулаты:

- приложить к Договору о присоединении спец. протокол, основанный на ст. 92-94 Договора о Европейском сообществе, относящихся к расширению правил помощи рыболовству со стороны государства;

- учесть эконом., соц. и биологическую специфику польской СЭЗ путем сохранения существующего уровня взаимного доступа к ресурсам Балтийского моря;

- модифицировать законодательство Сообщества путем включения ассортимента сельди и балтийской шпроты (считающихся в Польше традиционными сортами рыбы, предназначенной для потребления, а в ЕС – для пром. переработки) в каталог рыб, считающихся в ЕС предназначенными для потребления.

Ввиду отсутствия комплексной программы по рыболовецкой политике, Польша обязалась разработать до конца дек. 1999г. Секторный план для польского рыболовства на 2000-06гг., который содержит анализ состояния рыбхоза, а также определит направления и стоимость его реструктуризации.

Включение Польши в общую политику в области рыболовства потребует гармонизации законодательства в области:

- введения общей организации рынка рыбных продуктов и продуктов аквакультуры, в т.ч. введения принципов, регулирующих вопрос единых стандартов в рыночном обороте и их контроль, принципов функционирования организации производителей, воздействия на уровень продажи и цены рыб, а также принципов торговли с третьими странами;

- организации рыбных торгов;

- установления системы регулирования затрат на рыболовство, а также постоянного мониторинга позиций отдельных рыболовецких судов.

В 1999г. компетенции в области рыболовства, которое находилось в ведении минтранспорта и морхозяйства, переданы минсельхоза и продовольствия (МСХП). Учреждена Главная инспекция моррыболовства, а в конце 2000г. при МСХП создан Реестр рыболовецких судов.

## ВТО-ЕС

Стратегической целью внешнеэконом. политики Польши стало ее членство в ЕС. Польша реализует Европейский договор, устанавливающий ассоциацию Польши с Европейскими сообществами, который вступил в силу 1 фев. 1994г. (в части, относящейся к торговле, он действовал уже с 1 марта 1992г.) Договор предусматривает далеко идущие облегчения в сфере товарообмена, а также полит. диалог, устранение преград в обороте капитала между Польшей и ЕС, а в области взаимного оказания услуг, в частности, некоторые облегчения в перемещении рабочей силы, а также приведение польской правовой системы в соответствие с решениями, действующими в ЕС.

Страны ЕС являются главным эконом. партнером Польши. В 1998г. на ЕС приходилось 68,3% всего польского экспорта и 65,6% польского импорта. Развивается сотрудничество и в других областях. Продолжается процесс приспособления польской экономики к структурам ЕС. Перспектива вступления Польши в ЕС становится все более реальной, так как 31 марта 1998г. начались офиц. переговоры по вопросу о ее членстве.

Стратегическая цель Польши — глубокая интеграция с Западом путем участия в его эконом., полит., военных структурах и, следовательно, прежде всего в ЕС и НАТО — частично уже осуществилась. **12 марта 1999г. Польша стала членом НАТО.**

Важным тестом активного участия Польши в НАТО было ее председательство в ОБСЕ в Европе в 1998г. Обязанности Польши были связаны с полит. управлением всей ОБСЕ и организацией взаимодействия с ООН, НАТО, ЕС, Советом Европы и др. межд. организациями. Председательство в ОБСЕ означало вступление в элитарный круг межд. организаций, выносящих решения и определяющих европейскую политику, а выбор Польши на этот пост был особым отличием.

**Принятие Польши в ОЭСР (22 нояб. 1996г.)** — престижный клуб наиболее развитых стран мира существенным образом влияет на картину Польши в глазах иностр. партнеров, а кроме того облегчает доступ к преференциальным кредитным линиям, открываемым межд. фин. учреждениями. ОЭСР делает обзоры польской экономики, а также направленности проводимых изменений и успеха реформ. Такие обзоры расцениваются как достоверные и добросовестные источники информации об эконом. развитии и его перспективах и служат важной основой для оценки надежности данной страны.

После ратификации требуемых документов и приведения в соответствие внутреннего законодательства с постановлениями Уругвайского раунда, что было условием членства в ВТО, **1 июля 1995г. Польша была принята в ВТО.** Участие в ВТО было условием включения Польши в другие межд. организации и структуры, в частности, в ОЭСР и ЕС.

В результате реализации постановлений Уругвайского раунда по снижению тамож. тарифов, весьма серьезно возросла доля либерализован-

ного импорта во всем объеме польского импорта из стран-членов ВТО. По импорту пром. товаров эта доля составила к 1 янв. 1999г. 77,8%.

Поскольку сельское хозяйство имеет большое значение для экономики и внешней торговли Польши, особенно важными были постановления Уругвайского раунда, относившиеся к этому сектору. Польша взяла на себя все общие обязательства по либерализации, предусмотренные Соглашением о сельском хозяйстве. Они относятся, в частности, к определению квот доступа к рынку, а также к сокращению субсидирования сельского хозяйства.

В области торговли услугами вступление Польши в ВТО означает принятие безоговорочного принципа наибольшего благоприятствования, который гарантирует, что все обязательства или концессии, предоставленные одному члену ВТО, должны распространяться (за немногочисленными исключениями) на остальных партнеров этой организации. Также и обязательства по услугам, принятые Польшей по отношению к члену ОЭСР, должны распространяться на все страны ВТО. В свою очередь, действовавший еще в ГАТТ нац. принцип, который в результате Уругвайского раунда распространен на услуги, обязывает Польшу гарантировать такую же трактовку иностр. услуг и оказывающих их субъектов, как и отечественных.

Вступая в ВТО, Польша взяла также на себя определенные обязательства по либерализации фин. услуг, которые отражают уже довольно большую степень открытости польского рынка этих услуг. Обязательствами по либерализации охвачены, в частности, такие виды услуг, как принятие депозитов, ведение кредитной деятельности, регулирование платежей и денежные переводы, посредничество в эмиссии ценных бумаг (за исключением казначейских), услуги доверительных фондов.

В силу достигнутого в ВТО Соглашения о торговле продуктами ИТ, Польша уже на первом этапе, т.е. с 1998г. снизила на 50% тамож. пошлины на большинство продуктов, охваченных соглашением. Полная отмена тамож. пошлин на продукты ИТ наступит в 2000г. Только по десяти с лишним товарным статьям, в частности, компьютерам и электронной аппаратуре, Польша оставила за собой право продлить срок снятия пошлин на один или два года в связи с необходимостью защиты отечественной промышленности.

МВФ. Польша вступила в МВФ в 1986г. В рамках четырех очередных соглашений с Фондом в 1990-94гг. Польша получила займы и кредиты на 1,237 млн. SDR (1,8 млрд.долл.). Эта сумма была уплачена досрочно, в 1995г., что стало возможным благодаря высокому уровню валютных резервов страны. После уплаты Польшей всех долговых обязательств по отношению к МВФ, изменились формы взаимного сотрудничества. Теперь Польша уже не нуждается в фин. помощи Фонда, однако, целесообразно, чтобы МВФ далее осуществлял мониторинг польской экономики, консалтинг и оценку процессов трансформации в Польше, а также оценку результатов на пути интеграции с ЕС. Отношения Польши с МВФ регулируются теперь IV статьей Устава этой организации, **относящейся к странам, которые не пользуются кредитами Фонда** или пользуются в небольшой степени (менее 25% квоты данной страны). Обзоры экономи-

ки составляются экспертами МВФ 2 раза в год, так же, как и в то время, когда Польша пользовалась фин. помощью МВФ.

ЕБРР (ВБ). В 1990–98гг. ВБ предоставил Польше займы и кредиты на 4,7 млрд.долл. По состоянию на конец 1998г. использование этих кредитов составило 3,2 млрд.долл., т.е. 68% предоставленной суммы. Более половины этой суммы составляли займы, предназначенные для правительства на финансирование структурных изменений.

Документ, относящийся к стратегии помощи Польше, предусматривает, что в ходе интеграции с ЕС сократится оказываемая ВБ Польше фин. поддержка, которая уже в известной мере ограничена благодаря хорошему доступу страны на межд. рынки капитала. Спрос на кредиты Банка уменьшится вследствие растущего притока в Польшу как частного капитала, так и институционально связанного с ЕС (из фонда PHARE, Европейского инвест. банка, а по мере успехов в присоединении к ЕС – также из структурных фондов). Однако ВБ по-прежнему играет важную роль для Польши, не только как источник финансирования, но также как **независимый консультант по эконом. политике** и созданию институтов, необходимых для бесперебойного функционирования рыночного хозяйства.

Стратегия ВБ на ближайшие годы предусматривает три формы помощи Польше: займы, гарантии и внефин. услуги, а также комбинации этих форм. Что касается займов, то ежегодно внедряются 3–4 новых проекта. Упор делается на ускорение реструктуризации двух секторов польской экономики – сельского хозяйства и горнодобычи. Что касается гарантий ВБ – они относятся прежде всего к энергетике и строительству автострад.

*Европейский инвест. банк (ЕВИ).* Из принятого министрами финансов ЕС бюджета ЕВИ на 1997–2000гг. вытекает, что 10 стран ЦВЕ, ассоциированных с ЕС, получают в этот период займы и кредиты в 3,5 млрд.э.кю. Принято также решение о предоставлении странам ЦВЕ, которые начнут переговоры о вступлении в ЕС, спец. кредитных линий на финансирование крупных инвест. проектов. За рассматриваемый период благодаря этим линиям фин. помощь странам ЦВЕ увеличилась почти до 7 млрд.э.кю. Новые кредитные линии должны быть предназначены на поддержку проектов, которые более всего способствуют интеграции этих стран с ЕС. В случае Польши кредитные линии поддерживают главным образом реализацию проектов транспортного строительства (железные дороги и автостреды), а также расширения телекомсети.

До конца 1998г. ЕИБ предоставил Польше 19 займов и кредитных линий на 1,9 млрд.э.кю. По состоянию на 31.12.1998г. использование заключенных фин. контрактов составило 677 млн.э.кю. Кредиты, которые уже получили правит. гарантии, используются гораздо интенсивнее.

ЕБРР. По данным ЕБРР, Банк инвестировал в Польшу 1 млрд.э.кю в форме займов, долевого участия капитала, кредитов и гарантий, что составляет 10% капитала, вложенного Банком в странах ЦВЕ и СНГ.

С точки зрения отраслевой структуры капвложений ЕБРР в Польшу преобладает промышленность, где его участие составляет 50%. На инфраструктуру предназначено 22% предоставленных средств, а на фин. инвестиции (главным образом

банки) почти 14%. 90% вложений ЕБРР в Польшу приходится на частный сектор, следовательно, гораздо выше действующей в Банке нормы (60%).

Осуществленные до сих пор инвестиции ЕБРР в Польшу невелики. Однако следует подчеркнуть способность мобилизации Банком капитала из других источников, значительно превышающего прямое финансирование со стороны Банка.

*Европейская ассоциация свободной торговли-ЕАСТ.* С момента вступления в силу (15 нояб. 1993г.) соглашения Польши со странами ЕАСТ эта группа насчитывала 7 стран. С 1 янв. 1995г. Австрия, Финляндия и Швеция, став членами ЕС, вышли из ЕАСТ. Одновременно на эти страны были распространены урегулирования, действовавшие в отношениях между Польшей и ЕС. На торг. отношениях между Польшей и Европейскими сообществами были также распространены преференции, предоставленные Польше этими тремя странами в рамках двухсторонних с/х соглашений Польши со странами ЕАСТ.

Многостороннее соглашение Польши со странами ЕАСТ относится к пром. изделиям, рыбам и переработанным с/х продуктам. Дополнением многостороннего соглашения являются двусторонние соглашения по с/х продуктам. Соглашение со странами ЕАСТ предусматривает создание до конца 2001г. зоны свободной торговли пром. изделиями. Для с/х продуктов не предусмотрено создание такой зоны, планируется лишь введение селективной либерализации торговли с/х продуктами (что означает устранение барьеров только в отношении некоторых товаров), а также частичной (что означает только уменьшение торг. барьеров, а не их полную ликвидацию).

В соглашении Польши со странами ЕАСТ принят принцип асимметрии, что означает, что партнеры быстрее отменяют импортные ограничения, чем Польша. Со дня вступления соглашения в силу страны ЕАСТ отменили тамож. пошлины на 80% промтоваров из Польши. Остальная часть товаров (так называемых «чувствительных»), охвачена постепенным снижением пошлин, которое завершилось к 1 янв. 1998г. (это относилось к текстильным изделиям, экспортируемым из Польши в Норвегию). Польша же отменила пошлины на 20% пром. импорта из стран ЕАСТ, а с 1 янв. 1995г. с каждым последующим годом наступало снижение тамож. тарифов на остальные товары на 20% основной ставки. С 1 янв. 1999г. эти пошлины уже отменены – за исключением изделий машпрома (по отношению к которым действовал отдельный график либерализации и полная отмена пошлин наступит с 1 янв. 2002г.), а также бензина, газойля и стальных изделий (по отношению к которым Польша применила реструктуризационный принцип – чрезвычайное средство защиты, предусмотренное соглашением со странами ЕАСТ).

По переработанным с/х продуктам, охваченным многосторонним соглашением, страны ЕАСТ предоставили Польше (со дня вступления в силу соглашения) преференции, заключающиеся в исключении т.н. не с/х компонента из импортных оплат. Например, если раньше наряду с пошлиной взималась оплата за переменный компонент (variable component, т.е. оплата, отражающая изменение цен основного с/х сырья, например, сахара, молока, зерновых в данном продукте), то после вступления в силу соглашения ЕАСТ импортные

оплаты обременены только переменным компонентом. Пошлина была уменьшена или полностью отменена.

На Польшу была возложена обязанность определить, какую часть тамож. ставок на охваченные соглашением переработанные с/х продукты составляет с/х компонент импортной оплаты и постепенно сокращать не с/х компонент оплаты. Первое такое сокращение наступило с 1 июля 1995г., очередные – с началом каждого последующего года, а с 1999г. не с/х компонент уже исключен полностью.

В отношении рыбы и рыбных продуктов (за некоторыми исключениями) страны ЕАСТ в момент вступления в силу соглашения отменили импортные пошлины и другие тамож. сборы с подобными результатами. Польша же снизила свою пошлину на 10% пунктов, а начиная с 1 янв. 1995г. ежегодно проводила сокращение пошлин по одинаковым частям и с 1999г. пошлины уже отменены.

Тарифные концессии на с/х товары, предоставленные Польше – без взаимности – членами ЕАСТ, на основании двухсторонних соглашений, состоят в снижении пошлин (частичном или их полной отмене) или введении преференциальных импортных квот (контингентов).

*Центральноевропейское соглашение о свободной торговле – ЦЕАСТ (СЕФТА).* Подписание соглашения было логическим последствием договоров об ассоциировании, заключенных в одно и то же время (16 дек. 1991г.) странами-учредителями ЦЕАСТ (Польшей, Чехией, Венгрией и Словакией) с ЕС. Отсутствие соглашения между странами ЦВЕ делало менее выгодным торг. обмен по сравнению с условиями торговли с ЕС.

Страны ЦЕАСТ считали первоочередной целью, заявляемой во многих основных документах, полную интеграцию с зап. эконом. структурами. С этой точки зрения в ЦЕАСТ можно было видеть инструмент реализации этой цели. Эта цель распространяется также на новых членов ЦЕАСТ: **Словению** (с 1 янв. 1996г.), **Румынию** (с 1 июля 1997г.) и **Болгарию** (с 1 янв. 1999г.).

Главной целью соглашения ЦЕАСТ (действует с 1 марта 1993г.) является установление до конца 2001г. зоны свободной торговли промтоварами между странами-членами ЦЕАСТ, а также частичная и селективная либерализация торговли с/х товарами. Специфической чертой этого соглашения является то, что – иначе, чем в случае соглашений с ЕС и ЕАСТ – в нем принят принцип симметрии и эквивалентности выгод, все стороны в равной мере пользуются либерализованными условиями торговли.

Процессы либерализации в странах ЦЕАСТ протекали быстрее, чем это первоначально предусматривалось положениями соглашения, что происходило в результате подписания сторонами соглашения с ЦЕАСТ доп. протоколов, существенно модифицирующих графики либерализации взаимной торговли.

В результате с начала 1997г. (т.е. на 4 года раньше) 95-97% товарообмена в области пром. изделий происходило в порядке беспошлинного оборота. Каждая из стран ЦЕАСТ, однако, выделила товары, считающиеся особенно «чувствительными» и по которым предусмотрена более длительная тамож. защита, постепенно отменяемая не позже, чем к началу 2002г. В случае Польши более дли-

тельной тарифной защитой охвачены изделия моторизационного сектора, топливо и метизделия.

По сравнению с первоначальными установками соглашения ЦЕАСТ о либерализации товарооборота с/х продуктов радикально расширен круг товаров, охваченных концессиями, а также вообще отменены (за небольшими исключениями) применяемые раньше тамож. квоты. С 1 янв. 1996г. в ЦЕАСТ введена новая система с/х концессий и оценивается, что в результате их применения 90% с/х торг. оборота стран-членов ЦЕАСТ охвачены тамож. преференциями.

В ЦЕАСТ применяются три схемы с/х концессий: для товаров из списка А (товары с низкой степенью чувствительности к конкуренции) установлены 0% тамож. ставки; к товарам из списка В (среднечувствительные товары) применяются общие преференциальные тамож. ставки выше 0%; по товарам из списка С – стороны согласовали концессию в двухстороннем порядке. Преференции состоят в установлении более низкого, по сравнению с действующим, уровня пошлин, в нескольких случаях в рамках квот.

Существует также определенная группа особенно чувствительных товаров, в отношении которых не действуют никакие преференции.

Благодаря применению вышеуказанных концессий уровень протекции с/х товаров в ЦЕАСТ снизился в общей сложности более, чем на 50%.

Как упоминалось выше, в 1996-99гг. число стран, реализующих соглашение с ЦЕАСТ, увеличилось за счет принятия трех новых членов: Словении, Румынии и Болгарии. С формально-правовой точки зрения действуют три критерия приема новых членов в ЦЕАСТ: членство в ВТО; заключение договора ассоциации с ЕС или по крайней мере торг. договора с этой группировкой; одобрение этого присоединения всеми странами ЦЕАСТ.

Условие членства в ВТО должно гарантировать, что страна, ходатайствующая о ее приеме в члены ЦЕАСТ, будет применять межд. стандарты, приводящие ее экономику в соответствие с требованиями рынка. Второе условие обосновывается тем, чтобы статус каждого государства-члена не был препятствием для полноправного членства в ЕС.

*Нетарифные ограничения.* Условием начала предприятием внешторг. деятельности являются ее оформление в документе, позволяющем вести хоз. деятельность, а также получение в воеводском статуправлении номера REGON (статистический номер в системе налоговой идентификации субъектов народного хозяйства) и открытие счета в избранном им банке.

С 1990г. систематически сокращается число товаров, внешторг. оборот которых требует концессии. В наст.вр. это требование относится к следующим товарам: оружие и боеприпасы, взрывчатые и пиротех. материалы (во ввозе и вывозе), алкогольные напитки, табачные изделия и нефтепродукты, а также части для пром. монтажа автомобилей и тягачей (во ввозе). Концессии выдает министр экономики.

По отношению к некоторым товарам требуется разрешение на их ввоз или вывоз. Это товары, охваченные контингентами, предельными лимитами, автоматической или неавтоматической регистрацией оборота, товары, внешторг. оборот которых требует получения концессии, либо осуществ-

ляется на основании межд. договоров, расчеты по которым ведутся по спец. расчетным единицам. Количественные или стоимостные квоты, а также автоматическое и неавтоматическое регулирование оборота устанавливает министр экономики, а введение запрета на ввоз или вывоз товара входит в компетенцию правительства; в случае, если импортированные с/х прод. товары создают опасность для здоровья, запрет на их ввоз может издать министр сельского хозяйства и продовольствия. Вышеприведенные урегулирования вытекают из закона об управлении внешторг. оборотом товаров и услуг, а также о спец. обороте; закон вступил в силу 1 янв. 1998г. вместе с Тамож. кодексом и др. т.н. «околотаможенными» законами.

Количественные ограничения (запреты, контингенты, неавтоматическая регистрация, добровольные ограничения экспорта), а также автоматическая регистрация внешторг. оборота применяются в Польше в сравнительно небольшом масштабе. Значит. часть этих мер введена по внешним причинам (как дополнение защитных действий, предпринятых по отношению к импорту из Польши другими странами или в результате подписанных Польшей межд. соглашений).

В вывозе обязывают количественные контингенты на лом и отходы из цветмета (20 тыс.т.), а также квоты на некоторые виды текстиля и швейных изделий, экспортируемых в США и Канаду, установление которых было вызвано импортными ограничениями, введенными этими странами в рамках Соглашения о текстиле и швейных изделиях ВТО. Текстильно-швейные контингенты (квоты) с некоторыми изменениями будут действовать до 2005г. С целью охраны генетического материала запрещается вывоз живых гусей и гусиных яиц. Экспорт некоторых стальных изделий в страны ЕС подлежит автоматической регистрации оборота, что вытекает из введенной ЕС системы двойного лицензирования этих изделий.

Несколько больше ограничений относится к ввозу. До конца 2001г. запрещен импорт: легковых автомобилей (со сроком со дня выпуска в 10 и более лет), а также шасси и кузовов к ним; двухтактных двигателей и оснащенных ими автомобилей; автомашин для перевозки товаров, а также шасси и кузовов к ним (со сроком со дня выпуска более 6 лет).

Кроме того действует запрещение ввоза из нескольких европейских стран некоторых с/х прод. товаров, угрожающих здоровью потребителей: животных, мяса и продуктов животного происхождения из Нидерландов; продуктов из мяса животных, зараженных болезнью крупного рогатого скота BSE из Великобритании, Ирландии и Швейцарии; мяса и продуктов животного происхождения из Португалии.

Автоматическая регистрации оборота подлежит оборот желатина.

В связи с присоединением к межд. конвенциям по вопросу о субстанциях, обедняющих озоновый слой, Польша ввела временное, до конца 2001г., запрещение или автоматическую регистрацию внешторг. оборота товаров, содержащих указанные субстанции. Некоторые ограничения товарооборота вызваны полит. причинами, как например, запрещение вывоза противопехотных мин или особый контроль за оборотом некоторых товаров и технологий.

В 1998г., в соответствии с принципами ВТО и другими, подписанными Польшей межд. соглашениями, вступили в силу законы, позволяющие защищать внутренний рынок от чрезмерного импорта, а также импорта по демпинговым ценам. Расследование по указанным ситуациям ведет министр экономики на основании документированного требования отечественных производителей, представляющих не менее, чем 25% отечественного производства данного товара. Хотя министр может возбудить расследование по обязанности, на практике он не пользуется такой возможностью.

Если в результате проведенного защитного или антидемпингового расследования будет выявлена причинная связь между данным импортом и ущербом, причиненным или угрожающим отечественным производителям, то можно применить следующие меры:

- антидемпинговые пошлины или ценовые обязательства в случае импорта по демпинговым ценам;
- контингенты или доп. тамож. сбор в случае чрезмерного импорта из стран ВТО;
- контингенты, доп. тамож. сбор или неавтоматическую регистрацию ввоза в случае чрезмерного импорта из стран, не являющихся членами ВТО;
- количественные контингенты в случае чрезмерного импорта текстильных и швейных товаров, не включенных в общую систему ВТО.

Решение о применении соответствующих защитных мер выносит министр экономики после консультации с пред. Управления защиты конкуренции и потребителей.

В результате защитного расследования по делу о чрезмерном импорте угля, **установлен на три года количественный контингент ввоза угля из России** (1999г. – 690 тыс.т., 2000г. – 724 тыс.т., 2001г. – 760 тыс.т.). Введены также ограничения ввоза из Чехии на 1999г. в количестве 500 тыс.т. Защитные средства в виде тамож. сбора действуют по отношению к импорту некоторых видов обуви из Китая (до конца 2001г.). Кроме того, во ввозе из Китая обязывает антидемпинговая пошлина на газовые зажигалки кратковременного пользования.

В импорте с/х прод. товаров возможно введение доп. тамож. сбора на основании Закона от 28 июня 1995г. о принципах, условиях и порядке обложения тамож. сборами некоторых с/х товаров, ввозимых из-за границы. Закон, составленный по образцу спец. защитного принципа Соглашения о сельском хозяйстве ВТО, вступил в силу со дня приема Польши в ВТО. Условием обложения сбором является превышение установленной пороговой величины или применение импортной цены ниже пороговой не менее, чем на 10%. Эти величины, а также список товаров, которые могут быть обложены доп. тамож. сборами, модифицируются в зависимости от положения в стране и на внешних рынках.

Доп. сбор в размере, не превышающем одной трети уровня применяемой тамож. ставки, устанавливает министр экономики по предложению министра сельского хозяйства и продовольствия. Она действует до конца данного календарного года. Согласно положениям ВТО, этим инструментом можно пользоваться до 2000г.

Контролем соответствия стандартам и контролем качества экспортируемых товаров занимается Центр. инспекция стандартизации, которая кон-

тролирует прежде всего прод. продукты. Она располагает 15 отделениями на местах и 2 лабораториями.

Поставщики некоторых изделий, поставляемых на польский рынок, должны получить на эти изделия сертификат безопасности (знак безопасности В). Это требование относится как к изделиям отечественного производства, так и к импортируемым, которые могут создавать угрозу для жизни, здоровья и окружающей среды. Сертификацией изделий в отношении безопасности занимаются независимые сертификационные организации, аккредитованные при Польском центре испытаний и сертификации. Производители могут также обратиться за подтверждением высокого качества их продукции и присвоением ей знака «Q».

## Торговля

**Проблемы внутр. торговли и потребит. рынка.** В 2000г. на основе спец. правит. программы продолжалось формирование современной системы внутр. торговли. Монополизация и центр. управление структурой торговли в период 70-80гг. были неэффективными, и не способствовали развитию производства. Не достаточно результативна, по мнению экспертов, и существующая структура внутр. торговли, где, с одной стороны, доминируют мелкие торговцы, а, с другой стороны, все большую роль начинают играть группы супер- и гипермаркетов. По данным соцопроса, большинство поляков осуществляют закупки в небольших продмагах, обслуживаемых продавцами, либо в магазинах самообслуживания. 20% пользуются супермаркетами и 10% — гипермаркетами (в основном это молодежь со средним и высшим образованием). Люди старшего возраста отовариваются на рынках и базарах. Более половины покупателей этой возрастной группы вообще не посещают гипермаркетов.

Формируется несколько отличная от большинства стран ЕС и США модель внутр. торговли с доминированием 4-6 сетей магазинов. Не исключается возможность использования и скандинавского опыта. Структура в общем плане: мелкая розничная торговля; сети супер- и гипермаркетов; сети кооперативных магазинов; сети фирменных магазинов. Группа Tesco в развитии торг. сети в Польше вложила 300 млн.долл., а Geant — 600 млн.долл.

В гипермаркетах клиенты оставляют за один заход в среднем по 172 зл., в т.ч. в Варшаве — 203 зл., в Гданьске — 260 зл. А 18% клиентов посещают гипермаркеты более одного раза в неделю.

На долю крупнейших торг. предприятий в Польше с оборотом свыше 100 млн.зл. приходится 15,9% рынка, на предприятия с оборотом от 50 до 99 млн.зл. — 3,7%. В сумме это дает — 19,6%, а на предприятия с количеством занятых до 5 человек — почти половина рынка. Небольшие торг. точки, площадью до 50 кв.м. доминируют в польской торговле и составляют 92% от общего количества магазинов. Это свидетельствует о незначит. масштабе концентрации торговли в Польше. В Зап. Европе эта концентрация составляет в Великобритании — 46,7%, во Франции — около 30%, в Швейцарии — 32,9%. Доля крупных магазинов в РП с 2002г. должна составлять 35% рынка розничной торговли.

На концентрацию продаж значит. влияние оказывают предприятия с иностр. капиталом. Именно

они доминируют в группе крупнейших предприятий с оборотами свыше 100 млн.зл. С середины 90гг. начался процесс развития сетей гипермаркетов, создаваемых иноинвесторами, которые проводят активную инвест. политику и расширяют свое присутствие на польском рынке. Локализуются они в основном в больших городских агломерациях.

Зарубежные инвесторы выходят на польский рынок двумя путями: либо перенимая уже существующие сети и создавая на их базе свою собственную структуру дистрибуции и продаж, либо осуществляя инвестиции типа green field, т.е. строя свои собственные объекты на новой, неосвоенной территории. Первый метод применяет сеть Globi. С собственными инвестициями выходят на польский рынок большинство франц. и германских сетей Auchan, Leclerc, Geant, Stinnes. Довольно редко применяется метод франчайзинга (franchising), используемый чешско-норвежской фирмой Rema 1000 либо межд. SPAR Polska. Выходящие на польский рынок **крупные торг. сети весьма редко адаптируют старые или строят малые торг. объекты.** Чаще всего они строят супермаркеты пл. 500-1500 кв.м. и гипермаркеты (свыше 2 тыс.кв.м.), а также т.н. дисконтные магазины (пл. свыше 400 кв.м.). Организуют центр. офисы, торг. центры, состоящие из крупных магазинов и оптовых самообслуживающих комплексов типа makro cash & carry.

Франц. фирма Carrefour объявила, что в 2001-02гг. инвестирует в Польшу 1,7 млрд. зл. (400 млн. долл.). Будут построены два гипермаркета и 10 супермаркетов под названием Champion.

Развивается и сеть супермаркетов Billa. Созданная в Польше более 10 лет назад первая сеть супермаркетов с участием иностр. капитала, принадлежащая в то время австрийской фирме BML (в наст. вр. она является частью одного из крупнейших немецких концернов REWE) увеличилась еще на одну, двенадцатую, торг. точку. В Варшаве открыт самый крупный в Польше супермаркет этой сети. Годовой оборот Billa в Польше составляет 455 млн. злотых. **Ассортимент превышает 19,5 тыс. товаров, 90% которых производится в Польше.**

Франц. группа Casino открыла в Лодзи торг. центр King Cross Park. Это уже 4 инвестиции этой фирмы в Лодзи и 12 гипермаркет Geant в Польше.

В 1996г. появились первые супер- и гипермаркеты, торгующие пром. изделиями, главным образом, стройматериалами и оборудованием для строительства, а также изделиями для владельцев приусадебных и садово-огородных участков, мебелью (Castorama, Praktiker, Stinnes, TTW, IKEA, Le Roy)

В 2000г. 11 действующих в Польше супермаркетов — филиалов иностр. концернов объединились в Союзе работодателей «Польская организация торговли и дистрибуции». Их общая торг. площадь составляет 1800 тыс. кв.м. В них занято 73 тыс.чел. В супермаркетах 85% реализуемых товаров производятся в Польше. Постоянно растут инвестиции — в 2000г. они составили 1 млрд.долл. Целью этой организации является не только представление интересов своих членов, но и повышение качества торговли и организации управления торг. сетями, совершенствование тех. процессов в сфере торговли.

Обеспечивая производителям надежный рынок сбыта продукции, магазины-гиганты требуют от них значит. скидок, что дает возможность реализа-

ции товаров по привлекательным для населения ценам и увеличения числа клиентов.

Речь идет о навязывании различного рода скидок, участия в расходах на маркетинг, доставку и страхование товаров, требования о приемке не реализованного в установленные сроки товара и т.д. Особую остроту приобретают взаимоотношения между этой группой торг. предприятий и поставщиками по вопросу условий платежа за доставленный на реализацию товар. Магазины пытаются максимально пролонгировать сроки оплаты, которые и так составляют для скоропортящихся товаров 20-30 дней, а по промтоварам — 40-70 дней.

Проблемы с гипер- и супермаркетами не являются польской спецификой. Другие европейские страны также пытаются защищать мелких торговцев от натиска больших торг. сетей. В шести странах ЕС законодательно запрещено размещать супермаркеты в центрах городов. Однако опыт этих стран свидетельствует, что трудно выиграть войну с супермаркетами, и законодательство здесь мало помогает. Наиболее реальным выходом для мелких торговцев является объединение в торг. сети.

Существенной составной частью рынка польской розничной торговли является сеть кооперативных магазинов «Spolem». Существующие в Польше уже более 130 лет кооперативы могут занять свое заметное место на рынке розничной торговли. Объединение прод. кооперации Spolet было монополистом в торговле продтоварами до конца 80гг. В 1990-91гг. оно было ликвидировано. В конце 1991г. 122 продкооператива образовали Всепольское объединение Spolet («S»), возобновило свое членство в Межд. союзе кооператоров (ICA). «S» является добровольной организацией, в которую входят 319 прод. кооперативов из 450, функционирующих в Польше.

В объединение Spolet входят 5200 магазинов розничной торговли (в Польше — 117 тыс. продмагов), располагающих 700 тыс. кв. м., 380 оптовых магазинов (240 тыс. кв. м.) и 600 предприятий по производству продтоваров. «S» не занимается хозяйственной деятельностью, а выполняет ревизионно-шефские функции, оказывая консалтинговые услуги в области экономики и права.

Именно «S» было инициатором объединения оптовых баз кооператоров, которое вылилось в создание в 1993г. ООО Польское торг. агенство Spolet (ПТА «S»). Также стояло у истоков создания в 1995г. региональных торг. агенств — их уже 9 (Белосток, Варшава, Вроцлав, Жешов, Катовицы, Краков, Познань, Щецин, Эльблонг). В состав каждого из региональных агенств входят несколько десятков кооперативов. В ближайшее время предполагается подключение к ним производителей и транспортных организаций. В 1999г. доля ПТА «S» на рынке составляла в зависимости от видовств от 6 до 8%.

Новыми инициативами ПТА «S» является создание сетей магазинов «люкс» и дисконтных. Магазины типа «люкс» напоминают суперсамы и реализуют также промтовары (в ассортименте около 1200 товаров) Они занимают площади от 200 до 800 кв. м., имеют одинаковый декор (желто-красный) внутр. помещений и витрин, характерный товарный знак. Обороты 92 этих магазинов растут в среднем на 70% в год.

Перспективным обещает быть и развитие дисконтных магазинов (с раскладкой товаров на про-

стых полках или палетах). Их преимуществом является конкурентная цена на товары. В ассортименте 120 таких магазинов значатся 400-800 товаров (в 2-3 раза меньше, чем в супер и гипермаркетах).

Ускоренное развитие зарубежных торг. сетей стимулировало появление нескольких аналогичных польских образований в розничной торговле: «Крайова Агенция Хандлова», «Левиафан Детал», «Хата Польска»; региональные торг. сети — «Лидер», «Рабат», «Уния»; локальные торг. сети — «Арена» (Вроцлав), «Орбита» (Оль-штын), «Мини Европа» (Варшава). В оптовой торговле функционирует 15 крупных польских сетей, большинство из которых специализируется на продтоварах, а также бытовой химии и косметике.

Союз польских розничных сетей

Название сети	Штаб-квартира	Магазинов
Sklepy Familijne .....	Варшава .....	367
Lewiatan Pomorze.....	Косаково .....	300
Rabat Pomorze .....	Гданьск .....	213
Lewiatan'94 .....	Влоцлавек .....	197
Lewiatan Opole.....	Ополе .....	104
Polska Siec Handlowva Lider .....	Вроцлав .....	100
Chata Polska .....	Познань .....	96
Lewiatan Wielkopolska .....	Познань .....	89
Polska Siec Handlowxa Rabat .....	Катовице .....	73
Siec Handlowa Rabat .....	Бельско-Бяла .....	53
CHZ .....	Варшава .....	45
Итого .....		1637

Следующим шагом в объединении польских купцов стало образование 14.02.2000г. Союза польских розничных сетей (СПРС), в который вошли 11 польских сетей, доля иностр. капитала в которых не превышает 25%. Цель Союза — выработка совместной позиции в отношении с госадминистрацией, а также мониторинг рынка, и консультации для членов. Потенциал СПРС сравним с самыми крупными иностр. торг. сетями в Польше. Союз объединяет 1637 магазинов с общей пл. 245 тыс. кв. м. Их ежемесячные обороты составляют около 245 млрд. зл. (60 млрд. долл.).

С начала 90гг. в Польше начала развиваться прямая торговля, которая осуществляется вне сети магазинов. Смысл ее заключается в том, что торг. агенты, располагая каталогами, а иногда и образцами, посещают население на рабочих местах, в местах отдыха, на улицах и предлагают товары. Т.е. философия такой формы торговли заключается в прямом контакте продавца и клиента, приближении товара к покупателю.

В системе прямой продажи в Польше продаются в основном косметика, бижутерия, моющие и чистящие средства, посуда, бытовая техника. В этой сфере торговли также происходит концентрация — семь предприятий с иностр. капиталом контролируют 80% этой торговли. Это АМС, Amway, Avon, Oriflame, Herbalife, Zepter, Tipperware. Объем прямой торговли в Польше в 1999г. составил 1 млрд. зл., а общий оборот занятых этой торговлей фирм составил 2% всей розничной торговли в стране. Ее значение для экономики и бюджета стран с точки зрения поступлений в казну не столь весомо (налоги от крупнейших фирм в 1999г. составили 100 млн. зл. или 25 млн. долл.). Более ценным для экономики является вовлечение в эту сферу в качестве торг. агентов населения, что снижает безработицу в стране. Эта форма торговли да-

ет возможность легального заработка и ограничивает влияние «теневой» экономики.

Правительство в апр. 2000г. приняло «Программу развития внутр. торговли до 2003г.». Ее целью является создание равных шансов и прав для всех участников рынка не зависимо от размера и формы собственности. Упор в ней делается на поддержку сетей малых и средних магазинов: создание фин., правовых, орг. и информ. инструментов торг. политики; расширение правового поля на те сегменты, которые ранее не были урегулированы нормативными актами (продажа товаров по заниженным ценам, торговля через Интернет и т.п., нормы, регламентирующие строительство магазинов с торг. площадью свыше 2000 кв.м. в городах с населением свыше 50 тыс.чел., установление границ сроков платежей за поставленный товар).

Надзор за реализацией программы будут осуществлять несколько министерств и ведомств. В отношении фин. поддержки мелкой торговли — снижение налога на прибыль. В программе закладывается использование фин. средств на поддержку внутр. торговли из фондов ЕС, из которых также финансируются сельское хозяйство, производители.

«Программа развития внутр. рынка». Тесно увязана с «Программой развития малого и среднего предпринимательства». Принципиальным моментом здесь является вопрос, какими фин. средствами будет располагать польское правительство для поддержки малых и средних предприятий в связи с ограниченностью возможностей бюджета.

По мнению руководства минэкономки, следует передавать больше полномочий таким органам эконо. управления, как например, союзы купцов. При наделении их определенными фин. средствами из бюджета эти структуры в своем регионе, могли бы стать действенным инструментом развития малого и среднего бизнеса. Именно такие образования функционируют во многих странах мира. Польша также ожидает получить средства из фонда PHARE на развитие внутр. торговли и системы дистрибуции.

В рамках «Программы развития внутр. торговли» приоритеты отдаются правовому регулированию, т.к. упорядочение правовых норм, регулирующих торг. деятельность, является основой, на которой будет строиться развитие этого сектора.

В сфере регулирования потребит. рынка обращает на себя внимание совершенствование законодат. базы с целью обеспечения безопасности товаров и борьбы с подделками. Правовую основу системы безопасности товаров в Польше составляет закон «Об общей безопасности товаров» от 22.01.2000г. (Dz. U. N 15, poz. 179), вступивший в силу 8 сент. 2000г. В соответствии с законом к обороту могут быть допущены только товары, которые при правильном использовании в соответствии с их предназначением не угрожают безопасности, жизни и здоровью потребителей. Кроме того, вышеназванный закон определяет иные общие требования к безопасности товаров, принципы и порядок борьбы с нарушениями этих требований предпринимателями, а также устанавливает контролирующие органы.

В развитие закона подготовлены проекты 6 постановлений совмина Польши. Два из них касаются создания системы мониторинга рынка с точки зрения безопасности товаров, складывающейся из

двух общепольских информ. систем: о небезопасных продуктах и о несчастных случаях с потребителями. Получателями этой информации будут гос. органы, заинтересованные организации и потребители.

Общий контроль и подготовка законодат. актов в сфере безопасности товаров находятся в ведении Управления по защите конкуренции и потребителей, а непосредственный контроль на рынке осуществляет Торг. инспекция. В 1999г. были приняты постановления совмина, расширяющие права Торг. инспекции: «О порядке и принципах бесплатного взятия проб товаров органами Торг. инспекции» от 16.11.99г. «О порядке действий органов Торг. инспекции» от 23.11.99г. Разрабатывается новый закон о Торг. инспекции.

Выполнение уже действующих законодат. документов на практике связано с огромными трудностями. Например, **ожидание судебного разбирательства по вопросу нарушения прав потребителей может длиться годами.** В этой связи потребители связывают надежды с созданным с 1 янв. 1999г. институтом уполномоченных по делам потребителей при местных органах власти. Кроме того, в Польше действуют так называемые потребит. «любобные суды», которые разрешают споры между потребителями и эконо. субъектами, причем только при согласии последних, что бывает не часто.

Вопросы безопасности товаров являются предметом переговоров между Польшей и ЕС в рамках общего процесса гармонизации польского законодательства с нормами ЕС. Так, например, в переговорном разделе «Защита потребителей и ирвоохранение», охватывающим вопросы безопасности и здоровья потребителей, Польша заявила о готовности до окончания переговоров ввести в свое законодательство почти все нормы, действующие в ЕС и о полной гармонизации своего законодательства с требованиями ЕС с 2003г. Безопасность товаров рассматривается также в переговорном разделе «Свобода перемещения товаров». Одной из основных проблем для Польши является принятие товарных норм и стандартов ЕС. Все товары перед допуском на рынок должны соответствовать требованиям безопасности, маркировки и т.д. Главным здесь являются два предписания, распространяющиеся на все страны ЕС и касающиеся общей безопасности товара (General Product Safety Directive), а также ответственности за товар (Product Liability Directive). Кроме них существуют еще 17 директив, относящихся к конкретным группам товаров (например, игрушки, подъемные машины и т.д.) и требующих спец. маркировки — СС, означающей выполнение всех европейских норм и стандартов.

Сложность для Польши заключается и в том, что с 1998г. в ЕС изменился механизм выполнения этих директив. Сейчас сами производители принимают решение о **размещении на товаре знака СС** и допуске товара на рынок. И только после появления товара на рынке он может быть проконтролирован. Если проверка покажет несоответствие необходимым нормам, производитель понесет за это ответственность, а товар может быть изъят из обращения.

В авг. 1999г. Президент Польши А.Квасьневский подписал закон о внесении изменений в существующую систему испытаний и сертифика-

ции, в соответствии с которым товары могут поступать на польский рынок после предоставления производителем декларации о соответствии данного товара соответствующим требованиям, т.е. **ответственность за качество поставляемого товара лежит на производителе.** Обновленный закон вошел в жизнь с 1 янв. 2001г. На протяжении последующих 24 мес. еще будут действовать старые нормы с постепенной заменой на новые. Такой продолжит. срок вхождения в жизнь этого важного правового акта обусловлен необходимостью приспособления польских производителей к новому порядку, поскольку предполагает создание широко разветвленной системы внутр. контроля товаров на самих предприятиях, к чему не готовы польские фирмы, которым не хватает соответствующего тех. оснащения для проведения испытаний качества собственных товаров. Необходимо изменить 2 тыс. норм и стандартов, а также и психологию польских производителей.

Польша заявила, что принимает законодательство ЕС в этой области и адаптирует свою нормативную базу к требованиям ЕС до конца 2002г. Отдельная проблема – фарм. продукты, т.к. до конца 2002г. Польша не успеет завершить процедуру регистрации лекарств в соответствии с нормами ЕС.

При поставках продукции из-за границы вопросы качества и тех. уровня носят более важный характер. При этом вопросы сертификации экспортируемых Россией машин и оборудования за последние годы приобрели решающий характер, поскольку проведение даже самых небольших испытаний, необходимых для получения сертификата безопасности, стоит самое малое 10 тыс. долл. и пойти на их проведение без гарантий успеха и обеспеченного сбыта большинство рос. предприятий по фин. причинам не решаются. В то же время такие примеры есть. В 2000г. продолжались поставки в Польшу сертифицированных автомобилей ВАЗ-2110 и ВАЗ-2111, а также автомобилей «Газель».

Одним из основных условий устранения тех. барьеров в торговле между РП и РФ, и, в частности, стимулирования экспорта высокотех. продуктов является развитие двустороннего сотрудничества в области сертификации, ориентированного на достижение договоренностей о взаимном признании результатов испытаний и оценки соответствия товаров предъявляемым к ним нормативным требованиям.

Продукты, подлежащие обязат. сертификации, в ЕС указаны в 18 «Директивах нового подхода» (ДНП). В РП такие директивы еще не приняты, но в качестве их аналога разработан перечень продуктов, подлежащих обязат. сертификации и испытаниям на безопасность перед внедрением на рынок.

Включенные в польский перечень продукты пока не всегда соответствуют указанным в Директивах ЕС. Это вызывает нарекания со стороны экспертов из стран ЕС, которые вынуждены в РП затрачивать доп. средства на сертификацию ряда товаров, признанных в ЕС безопасными для потребителей.

Правом выдачи сертификатов и присвоения знака безопасности «В» в РП наделен Польский центр испытаний и сертификации – ПЦИС (аналог рос. Госстандарта, наряду с этим занимающийся также и аккредитацией других, не входящих в его структуру, испытательных лабораторий

и сертифицирующих органов, по сути являющихся для него конкурентами. В Польше существует свыше **120 испытательных и сертифицирующих подразделений**, как и ПЦИС подчиненных минэкономике РП

С 2000г. в РП действует **новый перечень подлежащих обязат. сертификации продуктов**, количество которых сокращено с 525 до 401, что в некоторой степени облегчает процедуру допуска в торг. оборот произведенной в Польше и импортируемой из-за границу продукции.

Если товар поступает в Польшу из государства, с которым подписано соглашение о взаимном признании результатов испытаний, то для его внедрения на местный рынок достаточно представить подготовленную производителем декларацию по установленной форме о безопасности ввозимого продукта. С государствами ЕС Польша подписала указанные соглашения, однако, ввиду сохраняющихся различий в системах оценки и сертификации определенные группы товаров из ЕС, даже если они являются продуктами нового поколения, в РП должны проходить обязат. испытания с целью получения сертификатов безопасности. В этой связи в Евросоюзе считают, что несмотря на определенную модернизацию законодательства, действующая в РП нормативная база в области испытаний и сертификации товаров по-прежнему на соответствует общеевропейским требованиям и является тормозом в межд. торговле.

Внедрение норм и директив ЕС в Польше будет продолжаться еще как минимум 2г. Не позднее 1 янв. 2003г. (намеченной польским правительством даты присоединения РП к Евросоюзу) в Польше должен вступить в силу новый, отвечающий всем общеевропейским критериям закон о системе оценки соответствия продукции установленным на нее нормами. Согласно новому закону, нынешний ПЦИС должен быть разделен на госкомиссию с таким же названием, которая наравне с другими независимыми организациями будет заниматься только испытаниями и сертификацией продуктов, и Центр аккредитации, к которому перейдут все функции, связанные с лицензированием деятельности испытательных лабораторий и сертифицирующих органов.

После вступления этого закона в силу польское правительство обязано привести нынешний перечень подлежащих обязат. сертификации продуктов в полное соответствие с «Директивами нового подхода» ЕС, и тогда в Польше обязат. проверке качества и безопасности будут подвергаться только продукты, включенные в ДНП. Сертификаты соответствия остальных поступающих на польский рынок товаров предъявляемым к ним нормативным требованиям смогут оформлять сами производители.

В отношении борьбы с пиратскими товарами Польша осуществляет действия, вытекающие из ее обязательств по соглашению об охране прав на ИС (ТРИПС) в рамках ВТО, а также в рамках переговорного процесса с ЕС. Польское законодательство в целом соответствует положениям ВТО и нормам ЕС в этой сфере. В то же время проблемы остаются. Так, в связи с подписанием Польшей в ходе уругвайского раунда переговоров о тарифах и торговле соглашения ТРИПС с 1 янв. 2000г. в РП должны были бы действовать новые обязат. для стран-членов ВТО правила патентования лекарст-

венных препаратов. До наст. вр. вышеуказанное соглашение, несмотря на его обязат. характер, польским парламентом не ратифицировано и соответствующий законодат. акт, обуславливающий исполнение в Польше правил ТРИПС, не принят.

Регулирование этих вопросов осуществляется в Польше на основе следующих законов: «Об изобретательстве» от 19.10.72г. (Dz.U., 1993, N 26, poz. 117); «О товарных знаках» от 31.01.85г. (Dz.U., 1985, N 5, poz. 17) с последующими изменениями; «О борьбе с недобросовестной конкуренцией» от 16.04.93г. (Dz.U., 1993, N 47, poz. 211) с последующими изменениями; «Об авторских и аналогичных правах» от 04.02.94г. (Dz.U., 1994, N 24, poz. 83) с последующими изменениями.

Принимаются меры по тамож. защите от проникновения пиратских товаров на польский рынок. 13 марта 1999г. вошло в жизнь постановление совмина Польши «О порядке действий тамож. органов при задержке товаров по подозрению в нарушении прав интеллектуальной, торг. и пром. собственности» (Dz. U. №16, poz. 141), в соответствии с которым при наличии такого подозрения товар может быть задержан на три рабочих дня. Если в течение этого периода лица, чьи права могут оказаться нарушенными, подадут соответствующее заявление, то товар будет задержан до выяснения вопроса.

Вопросы защиты ИС, среди прочих вопросов, рассматриваются в рамках переговоров о вступлении в ЕС в переговорном разделе «Правовое регулирование деятельности акционерных обществ». Польское законодательство в значит. степени схоже с законодательством ЕС в этой области. В то же время Польша настаивает на двух исключениях, касающихся патентной защиты медикаментов и средств защиты растений. Проблема связана с тем, что польский фармпром в основном воспроизводит лекарства, являющиеся результатом зарубежных разработок. Это не противоречит принципам ВОИС. Индия, например, подобным образом развила массовое производство дешевых лекарств. Однако в ЕС требования более жесткие. Фарм. концерны имеют право на 20-летнюю патентную защиту лекарств (с момента подачи заявки). В течение последующих 5 лет конкуренты не имеют права начинать производство препарата, хотя могут к нему подготовиться. Если бы эти правила касались Польши, то это привело бы к прекращению производства большей части недавно появившихся на рынке лекарств, т.к. польские фирмы не в состоянии оплачивать покупку лицензий на производство запатентованных за рубежом медикаментов и финансировать собственные исследования из-за низкой прибыльности в связи с гос. регулированием цен на медикаменты на внутр. рынке и падением их сверхприбыльного экспорта в страны СНГ.

Большое сомнение вызывает у ЕС также способность Польши обеспечить защиту ИС в сфере культуры и аудиовизуальной политики. Так, например, Польша относится к странам, в которых увеличивается нелегальное производство компакт-дисков.

## ВЭД

**Н**ормативно-правовая база регулирования ВЭД. В соответствии с польским законодательством, регулирующим хоз. деятельность в области

внешней торговли, для ее проведения необходимо сделать соответствующую запись в учредит. документах при регистрации хоз. субъекта в органах, которым поручено осуществлять гос. регистрацию. Для физ. лиц и хоз. субъектов без образования юр. лица таким органом является администрация данного регионального образования (органы местного самоуправления), а юр. лица регистрируются хоз. судами.

Основные законодат. акты, касающиеся регулирования ВЭД в Польше в 2000г., были приняты в конце 1999г. Так, например, в дек. 1999г. опубликованы 3 распоряжения министра финансов (Dz.U. № 104, 22.12.99, poz.1193-1195) и 9 распоряжений совмина (Dz.U. № 107, 27.12.99, poz. 1217-1225), вносящих изменения в тамож. регулирование внешней торговли Польши с 01.01.2000г.

В распоряжении министра финансов по вопросу упрощенных деклараций и тамож. заявлений определялись три формы документов: письменная, электронная и устная, а также порядок и условия процедуры тамож. транзита. Документами, на основании которых может осуществляться этот транзит, могут быть — SAD, ж/д спецификация (манифест), авиаспецификация, карнет TIR, карнет АТА, почтовые документы. Определялись также нормы иных тамож. процедур.

Распоряжение министра финансов по вопросу упрощенных процедур в деталях регулирует, кто из польских субъектов, когда и каким образом может воспользоваться упрощенными процедурами при тамож. оформлении товаров.

Распоряжение министра финансов по вопросу хоз. тамож. процедур устанавливает образцы документов, необходимых для оформления товаров в различных тамож. режимах, а также определяет действия, которые могут осуществляться с товарами в режиме тамож. склада.

На основе распоряжения совмина по вопросу тамож. тарифа реализуются обязательства, взятые на себя Польшей в связи с членством в ВТО, в рамках подготовки к вступлению в ЕС, а также в рамках ЕАСТ, ЦЕФТА и двусторонних договоров о зонах свободной торговли, заключенных с Литвой, Латвией, Израилем, Турцией, Эстонией и Фарерскими о-вами. Что касается тамож. пошлин, то тамож. тариф на 2000г. сохранял прежние общие принципы их установления и взимания. Как и раньше имели место пять видов ставок тамож. пошлин: автономные, конвенциональные, преференциальные, пониженные, паушальные.

Автономная ставка применяется к товарам, происходящим из стран, которым Польша не предоставила РНБ, а также, если конвенциональная ставка выше установленной для этого товара автономной ставки, либо когда конвенциональная ставка не установлена.

Преференциальная ставка применяется в соответствии с польской системой преференций, которая устанавливает два вида таких ставок: для развивающихся стран и для наименее развитых стран. **К развивающимся странам относятся неевропейские страны и регионы, в которых стоимость ВВП на одного жителя не превышает аналогичного показателя в Польше.** Эта ставка устанавливается на конкретные товары в зависимости от объема импорта и его влияния на польскую промышленность. Для товаров, происходящих из этих стран, применяются нулевые ставки пошлин.

Пониженная ставка пошлин применяется для некоторых товаров, происходящих из стран ЕС, ЕАСТ, ЦЕФТА, а также из стран, в торговле с которыми действуют соглашения о свободной торговле (Израиль, Латвия, Литва, Турция, Эстония, Фарерские о-ва).

Как автономные, так и конвенциональные ставки могут быть увеличены на 100% по отношению к товарам, страну или регион происхождения которых невозможно установить. Не для всех товарных позиций определена конвенциональная ставка. В случае, когда она не была определена, для товаров, происходящих из стран-членов ВТО и других стран, которым Польша предоставила РНБ, будет применяться автономная ставка. Могут также иметь место случаи, когда Польша из эконом. соображений захочет допустить возможность импорта определенного товара по низким ставкам пошлин независимо от направления импорта. Тогда независимо от направления импорта будет взиматься пошлина по автономной ставке

В случае преференциальных ставок из тамож. преференций были исключены группы товаров, особо чувствительных для польской экономики. Для этих групп преференциальная ставка не устанавливалась. В такой ситуации будут взиматься пошлины по конвенциональной ставке (если страна происхождения является членом ВТО или если Польша предоставила ей РНБ) или по автономной ставке (если стране происхождения не предоставлен РНБ).

В отношении товаров, для которых не была установлена пониженная ставка или не было документально подтверждено происхождение товара в соответствии с требованиями, определенными отдельно, пошлина взимается по конвенциональной либо автономной ставке.

В 2000г. увеличивались пошлины на муку пшеничную и пшенично-ржаную, солод жареный, отруби, дробленое зерно.

В соответствии с польскими обязательствами в рамках ВТО повышение пошлин должно сопровождаться введением контингентов для допуска товаров на рынок по старым ставкам пошлин. Выполнению этого обязательства служит соответствующее распоряжение совмина. В 2000г. контингента устанавливались на некоторые с/х товары.

Следующие распоряжения устанавливали преференциальные тарифные контингента на импорт некоторых с/х и продтоваров из стран ЦЕФТА, Израиля, Эстонии, Турции и Фарерских о-вов. Эти контингенты в основном охватывали те же товары, что и в 1999г.

Еще два распоряжения касались условий импорта автомобилей и некоторых комплектующих. Первое из них устанавливало тарифные контингента на ввоз некоторых видов автомобилей из стран ЕС. Эти контингента были увеличены по сравнению с 1999г. и составили 44000 ед. легковых автомобилей и 180 ед. грузовых автомобилей. Второе было направлено на ограничение монтажа автомобилей из готовых подузлов с нулевой ставкой пошлины и устанавливало контингента на некоторые товары, импортируемые для этого монтажа.

Распоряжением совмина РП от 30.12.99г. (Dz.U. № 111, 31.12.99, poz. 1282) на срок до 31.12.2000г. был продлен запрет вывоза живых гусей и гусят, установленный с 22.04.99г. на

основании распоряжения совмина РП от 30.03.99г. (Dz.U. № 29, poz. 270).

Распоряжением совмина РП от 29.12.99г. (Dz.U. № 111, 31.12.99, poz. 1290) был определен порядок взимания НДС и акцизов с 01.01.2000г. на ряд импортируемых товаров, списки которых указаны в приложениях к этому распоряжению: с/х и продтовары, при импорте которых НДС не взимается или взимается по ставке 7%; строит. товары, при импорте которых НДС взимается по ставке 7%; товары, при импорте которых взимается акцизный налог. К ним относятся некоторые виды масел, переработанных или консервированных тропических фруктов, приправ, безалкогольных и алкогольных напитков, табачных изделий, мин. продуктов, косметических товаров, меховых изделий, электротоваров, плавсредств и др.

Распоряжением министра экономики от 08.12.99г. (Dz.U. № 111, 31.12.99, poz. 1292) на срок до 31.12.2000г. была продлена автоматическая регистрация вывоза из Польши в страны ЕС профилей из нелегированной стали посредством выдачи разрешений министерством экономики с обязат. отчетом экспортеров об использовании этих разрешений, введенная с 08.04.99г. на основании Распоряжения совмина от 11.03.99г. и 12.03.99г. (Dz.U. № 29, 1999, poz 275).

С 22.12.99г. на срок до 31.12.2000г. был установлен контингент на антрацит из России, используемый для производства угольных углеродов, в 20 тыс.т.: из 270111100 – «Антрацит кальцинированный электрическим путем при температуре 1800°С с максим. содержанием серы 0,3%, предназначенный для производства угольных электродов» (Dz.U. № И 1,31.12.99, poz. 1293).

С 01.01.2000г. на срок до 31.12.2000г. установлен контингент на каменный уголь из России (коды 270111100, 270111900, 270112100, 270120000) в объеме 276000 т. (Dz.U. № 111, 31.12.99, poz. 1294).

В нояб. 1999г. был принят новый Закон о хоз. праве, который в целом вошел в жизнь с 01.01.2001г. Разделы, касающиеся отделений и представительств зарубежных предприятий, а также малых и средних предприятий вошли в жизнь с 01.01.2000г.

В течение 2000г. принимались и иные решения во внешнеэконом. сфере: с 07.03.2000г. вошли в силу новые пороговые цены (до 31.12.2000г.) на импортируемые с/х товары (Dz.U. N 15, poz. 192); с 11.02.2000г. действует новый перечень с/х и продтоваров, на которые могут быть наложены доп. тамож. оплаты (Dz.U. N 9, poz. 124); с 31.01.2000г. действуют новые условия ловли морских организмов в польской исключит. эконом. зоне иностр. субъектами. Касаются ловли сельди и шпрот (Dz.U. N 6, poz. 79); с 08.02.2000 на срок до 31.12.2000г. были установлены контингента на импорт из Чехии угля: коды 270111100, 270111900, 270112100 – в сумме 400000 т.; коды 270112900, 270119000 – в сумме 100000 т., (Dz.U. N 6, poz. 75); 28.01.2000г. опубликован перечень товаров, оборот которыми (в т.ч. импортируемых впервые) может осуществляться при наличии сертификата безопасности и сертификата соответствия производителя (Dz.U. N 5, poz. 53), а также порядок выдачи соответствующих документов (Dz.U. N 5, poz. 58); 21.01.2000г. опубликован перечень товаров, пошлины на которые временно снижены или отменены (до 31.12.2000г.) (Dz.U. N 3, poz. 31); с

21.01.2000г. на срок до 31.12.2000г. установлен контингент на импорт кукурузы из Венгрии (Dz.U. N 3, roz. 32) и (Dz.U. N 22, roz. 279); с 15.04.2000 вступили в силу некоторые изменения в Тамож. кодексе РП (Dz.U. N 22, roz. 269); 31.03.2000г. введение преференциальных контингентов и установление преференциальных тамож. пошлин в рамках договора о свободной торговле перенесено с 1 апр. на 1 июля 2000г. (Dz.U. N 22, roz. 278 и 279), а затем на 1 мая 2000г. (Dz.U. N 29, roz. 361 и 362); с 07.04.2000г. вошло в жизнь распоряжение министра окружающей среды, актуализирующее перечень отходов, импорт которых осуществляется без разрешения главного инспектора охраны окружающей среды (Dz.U. N20, roz. 251); с 12.04.2000г. установлен преференциальный тарифный (0%) контингент в 3000 тонн на необработанный табак (коды 24010 и 240120) на срок до 31.12.2000г. (Dz.U. N 27, roz. 320); с 27.04.2000г. установлена автоматическая регистрация при импорте целого ряда с/х и продтоваров на срок до 31.12.2000г. (Dz.U. N 27, roz. 324); с 25.04.2000г. установлены до 31.12.2000г. преференциальные тарифные контингенты (0%) на некоторые импортируемые товары, используемые в производстве продуктов для лиц, находящихся на безглютеновой диете (Dz.U. N 27, roz. 309); с 01.05.2000г. установлены офиц. торг. наценки в обороте импортируемыми фарм. средствами (Dz.U. N 25, roz. 302); с 12 сент. 2000г., были отменены пошлины на ввоз топлива, происходящего из стран ЕС, ЕАСТ и ЦЕФТА (Dz.U. N 73,roz. 853), а с 29 сент. 2000г. было приостановлено взимание импортных пошлин на некоторые виды топлива (коды: 271000270, 271000290, 271000320, 271000510, 271000550, 271000661, 271000669, 271000671, 271000679). Это решение совмина от 20.09.2000г. (Dz.U. № 79, roz.893) касается автономных, конвенциональных ставок, а также пошлин в торговле с развивающимися странами; Законом от 16.11.2000г. изменены условия функционирования СЭЗ (Dz.U.2000г., №117, roz. 1228).

В середине 2000г. совмин принял проект закона «О защите от ввоза товаров по антидемпинговым ценам». Новый закон должен заменить ныне действующий, характеризующийся определенными правовыми недостатками, и в большей степени приспособить польское законодательство к нормам ВТО. Новый закон предусматривает обязат. предоставление сертификата происхождения товара; определяет принципы установления окончательной ставки антидемпинговой пошлины и ставок временных пошлин; предоставляет участникам антидемпингового расследования больше возможностей влияния на ход этого процесса. Это расследование в значит. степени будет приближено к процедуре судебного разбирательства.

В сент. 2000г. подписанием соответствующего соглашения завершились переговоры между Польшей и ЕС о либерализации торговли с/х товарами. Продолжались переговоры о либерализации торговли этими товарами в рамках ЦЕФТА.

В 2000г. в связи с обращением минсельхоза РП правительство установило доп. контингент на беспошлинный импорт 400 тыс.т. пшеницы и 200 тыс.т. ржи, ячменя и овса. В установленный срок (до 15 нояб. 2000г.) этот контингент по пшенице был выбран на 65%, а по другим зерновым только на 31%.

В целом в 2000г. Польша предоставляла преференции для стран, с которыми были заключены соглашения о свободной торговле, а также для некоторых товаров, необходимых для развития важных отраслей экономики и функционирования государства и соц. сферы. Никаких преференций товарам из России и стран СНГ польская сторона в 2000г. не предоставляла. Отдельные преференции имели место только в случаях, когда они предоставлялись для импорта товаров со всех направлений (например, жидкое топливо).

Наряду с тарифной защитой, значение которой уменьшается в связи с обязательствами Польши в рамках ВТО, соглашений с ЕС и странами ЕАСТ, ЦЕФТА, а также в рамках двусторонних соглашений о свободной торговле, в Польше, как уже отмечалось выше, применяются меры по нетарифному регулированию ВЭД.

Внешнеторг. деятельность в Польше может быть ограничена условием получения концессии, которую предоставляют министерства и ведомства, или воевода. Указанные органы могут отказать в выдаче концессии в случае, если это представляет угрозу интересам народного хозяйства, обороноспособности или безопасности Польши. Внешнеторг. операции, требующие получения концессии, охватывают небольшой спектр внешнеторг. деятельности и ограничены в основном концессиями на торговлю с границей радиоактивными, военно-тех. и взрывчатыми товарами.

Для регулирования внешнеторг. оборота, а также для защиты внутр. рынка применяются положения четырех законов, создающих базу для нетарифного регулирования внешнеэконом. деятельности: Закон об администрировании оборота с границей товарами и услугами и обороте специальным; Закон о защите от ввоза на польскую тамож. территорию товаров по демпинговым ценам; Закон о защите от чрезмерного ввоза товаров на польскую тамож. территорию; Закон о защите от чрезмерного ввоза на польскую тамож. территорию некоторых текстильных товаров и одежды.

На основе положений этих законов Польшей применялись меры по защите своего внутр. рынка: до 31.12.2001г. продлена автоматическая регистрация внешнеторг. оборота желатинном (Dz.LJ.2000г., №116, roz. 1224); установлена неавтоматическая регистрация огнеупорных глин, поставляемых из Украины (Monitor Polski N 22, roz. 456 и N 43, roz. 852); контингент на уголь из России (позиции 2701 11 100, 2701 11 900, 2701 12 100, 2701 20 000) на 2001г. установлен в 276 тыс.т. (Dz.U.2000г., №121, roz. 1300); распоряжением министра экономики установлены контингента (Добровольное ограничение экспорта) на экспорт текстильных товаров в США и Канаду в 2001г. (Dz.U.2000г., №121, roz. 1299); распоряжением министра экономики установлена автоматическая либо неавтоматическая регистрация внешнеторг. оборота некоторыми товарами (Dz.U.2000г., №121, roz. 1301-1305); в авг. 2000г. установлены антидемпинговые пошлины на карманные зажигалки из Китая и Тайваня (Monitor Polski №25, roz. 525 и №39, roz. 766); в авг. 2000г. установлены антидемпинговые пошлины на кабель из синтетического волокна и синтетическое резаное волокно из Беларуси (Monitor Polski №25, roz. 523, 524 и №39, roz. 767, 768); в окт. 2000г. отменено расследование в отношении чрезмерного ввоза в Польшу по-

лиэстровой пряжи из Тайваня (Monitor Polski №2, poz. 665); в окт. 2000г. установлена доп. тамож. оплата в связи с чрезмерным ввозом в Польшу электроутогов из Китая (Monitor Polski №32, poz. 666); в июле 2000г. установлен ограничит. контингент на ввоз из Литвы пряжи из синтетических акриловых волокон (Monitor Polski №22, poz. 455); в нояб. 2000г. принятием ценового обязательства закончилось антидемпинговое расследование в отношении рентгеновских пленок, импортируемых из Германии (Monitor Polski №36, poz. 729); с 11 сент. 2000г. начались защитные процедуры в отношении чрезмерного ввоза на польскую тамож. территорию пряжи из синтетических волокон из Румынии (Monitor Polski №28, poz. 587); с 29.02.2000г. начались защитные процедуры в связи с чрезмерным ввозом на польскую тамож. территорию нитрата калия (Monitor Polski №42, poz. 821) в основном из Израиля, Дании, Чили и Норвегии; с 22.12.2000г. начались защитные процедуры в связи с чрезмерным ввозом на польскую тамож. территорию электроутогов из Китая (Monitor Polski №7, poz. 169).

В 2000г. Польша применяла также импортные ограничения, вытекающие из межд. обязательств по сохранению озонового слоя. Запрет на ввоз некоторых веществ, разрушающих озоновый слой и товаров, содержащих эти вещества, а также автоматическая регистрация в остальных случаях должны действовать до конца 2001г.

В дек. 2000г. совмин РП принял Тамож. тариф на 2001 г. (Dz.U. 2000г., №119, poz. 1253). В этом документе учтены обязательства Польши, вытекающие из членства в ВТО, подписанных соглашений о свободной торговле с ЕС, странами-членами ЕАСТ, ЦЕФТА, а также Литвой, Латвией, Эстонией, Турцией, Израилем и Фарерскими о-вами. В рамках этих обязательств предусмотрено дальнейшее снижение пошлин на пром. изделия. В случае с ВТО снижаются конвенциональные пошлины на текстиль и изделия ИТ.

В отношении импорта товаров из ЕС и ЕАСТ предусмотрено очередное сокращение размера пошлин на автомобили и топливо. На остальные промтовары будут действовать ранее установленные нулевые ставки.

В торговле со странами ЦЕФТА по промтоварам ситуация будет аналогичной отношениям со странами ЕС и ЕАСТ. Что касается с/х товаров, то здесь уровень пошлин определяется согласованными в рамках этой организации списками А, В, С и Д. Исключения составляют крахмал и изделия из него, пшеница, кукуруза и томатный концентрат из Венгрии, Чехии и Словакии, импортируемый из Чехии и Словакии сахар белый, а также мясо птицы и свинина из Венгрии.

С другими странами, с которыми Польша имеет соглашения о свободной торговле по промтоварам, также действуют ранее установленные нулевые пошлины за исключением автомобилей и топлива, на которые в новом Тарифе предусмотрено снижение уровня ставок.

Независимо от изменений уровня тамож. пошлин, вытекающих из межд. обязательств Польши, Тамож. тариф на 2001г. предусматривает снижение ставок на отдельные промтовары до уровня внешних ставок ЕС либо приближенных к этому уровню. Это касается товаров хим. отрасли, деревообработки, электронпрома, а также сырья для текстильной промышленности.

В новом Тарифе учтены также обязательства Польши, вытекающие из «Соглашения с ЕС от 26 сент. 2000г. в отношении либерализации взаимной торговли с/х товарами».

В результате введения нового Тамож. тарифа средняя ставка тамож. пошлины уменьшится с 2,79% до 2,71%.

На 2001г. приостановлено взимание пошлин на некоторые товары (Dz.U.2000г., №120, poz.1272), а также установлены преференциальные контингенты и плафоны на импорт ряда сельскохозяйственных товаров (Dz.U.2000г., №120, poz.1273), товаров для автомобилестроения (Dz.U.2000г., №122, poz.1327) и некоторых товаров из стран ЕС, ЦЕФТА, Эстонии, Израиля, Фарерских о-вов, Турции (Dz.U.2000г., №120, poz. 1274-1281; Dz.U.2000г., №122, poz.1325, 1338,1339).

Продлен запрет вывоза живых гусей и гусиных яиц (Dz.U.2000г., №120, poz.1283). До 31.12.2001г. продлена автоматическая регистрация внешне-торг. оборота желатином (Dz.U.2000г., №116, poz. 1224).

Распоряжением совмина от 12.12.2000г. определены доплаты за экспорт сахара в 2001г. (Dz.U.2000г., №117, poz. 1229).

Приблизительно на уровне 2000г. сохранится в 2001г. преференциальный импорт зерна, размер которого определяется в рамках ВТО. Максим. размер квоты составит 388 тыс.т. пшеницы. В случае сорта durum импортная пошлина составит 20%, а по остальным сортам – 25%.

Что касается стран-членов ЦЕФТА, то самый большой контингент придется на Венгрию: 60 тыс. т. пшеницы с пошлиной 15% и 130 тыс. т. кукурузы, которая не облагается тамож. пошлиной. Из Чехии можно будет завозить 30 тыс. т. пшеницы по ставке 15% и 15 тыс. т. кукурузы без пошлины. В случае со Словакией эти объемы следующие 40 тыс. т. и 40 тыс. т. соответственно.

Новым контингентом в 2001г. г. станет беспошлинный импорт пшеницы из стран ЕС. Согласно достигнутых договоренностей он будет равняться 420 тыс.т. Разрешения на импорт зерна в рамках ВТО будут выдаваться ежеквартально в порядке поступления заявок. Максим. объем ввозимого зерна одним импортером в квартал будет составлять 1500 т.

Что касается порядка распределения контингентов при импорте из стран ЦЕФТА и ЕС, то он будет несколько иным. Контингента также будут поделены на кварталы, размер же квоты на квартал для каждого индивидуального импортера будет зависеть от количества подавших заявки – общий объем квоты на квартал будет делиться на число заявителей.

## Таможня

**Тамож. кодекс.** С 1 янв. 1998г. действует новый Тамож. кодекс. Он комплексно регулирует тамож. законодательство, уподобляя тамож. процедуры действующим в ЕС и устраняя много тех. препятствий. Кодекс определяет принципы и порядок ввоза товаров на польскую тамож. территорию, а также их вывоза с польской тамож. территории, права и обязанности лиц, исполняющих действия, связанные с внешне-торг. оборотом, а также права и обязанности тамож. органов.

Кодекс вводит возможность применения упрощенных процедур по отношению к так называемо-

му солидному импортеру или экспортеру. Он содержит положения, регулирующие такие вопросы, как тамож. складирование, транзит, упрощенную трактовку товаров. Лицо, намеревающееся фактически ввезти или вывезти товары, может получить достоверную тарифную информацию о классификации товаров по товарной номенклатуре тамож. тарифа, которая будет действительной в течение 6 лет с момента ее выдачи.

Тамож. кодекс допускает создание на территории Польши свободных тамож. зон — СТЗ (Wolny Obszar Celny, WOC) и тамож. складов. Они представляют собой выделенные части польской тамож. территории, в которых:

— при взимании пошлин и применении средств торг. политики неотечественные товары рассматриваются как находящиеся вне польской тамож. территории, разве что они охвачены допустимой тамож. процедурой или были использованы несоответственно условиям, определенным положениями тамож. законодательства;

— ввоз отечественных товаров влечет за собой такие же последствия, как и их вывоз, если это не предусмотрено особыми положениями.

Все положения Тамож. кодекса, относящиеся к свободным тамож. зонам, применяются также к тамож. складам. Решение о создании и ликвидации СТЗ принимается правительством. Товар может находиться в СТЗ в течение неограниченного срока с тем, что для отечественных товаров тамож. орган может определить такой срок. В СТЗ можно вестихоз. деятельность, за исключением розничной продажи (этот запрет не относится к СТЗ, установленным на территории воздушных, морских и речных КПП). Товары, лица и транспортные средства, пересекающие границу СТЗ, могут подлежать тамож. контролю.

Тамож. складом является место, подлежащее тамож. надзору и контролю, где товары могут быть складированы в соответствии с определенными условиями. Процедура тамож. склада позволяет хранить на тамож. складе: неотечественные товары, которые во время их хранения на складе не подлежат пошлине, ограничениям и запретам, за исключением ограничений и запретов, применяемых по соображениям безопасности или же охраны здоровья и окружающей среды; отечественные товары, по которым оформлены соответствующие вывозные тамож. документы.

Министр финансов может определить ситуации, когда товары могут быть охвачены процедурой тамож. склада без их хранения на складе. Разрешение на ведение тамож. склада выдает пред. Глав. тамож. управления. Хранение товаров на тамож. складе требует внесения депозита, гарантирующего уплату причитающихся платежей. Хранение товаров — за исключением ЧС — не ограничено по времени. Товары на тамож. складах подлежат надзору со стороны тамож. органов.

Высшим тамож. органом является Глав. тамож. управление, которому подчинена сеть местных тамож. управлений. Тамож. кодекс допускает создание тамож. агентств физ. или юр. лицами или учреждениями, не являющимися юр. лицами, действующими от имени субъекта, совершающего внешторг. сделки. Концессии на ведение тамож. агентства выдает и отзывает пред. Глав. тамож. управления. Лицо, получившее такую концессию, несет полную имущественную ответственность

перед тамож. органами за покрытие квот тамож. задолженности или других оплат, возникших в результате неправильных или несвоевременных действий, на осуществление которых было уполномочено тамож. агентство.

С 1992г. тамож. досмотр производится по единому адм. документу (Single Administrative Document, SAD), основанному на правовых решениях, действующих в ЕС.

*Защита с помощью пошлин.* Тамож. ставки устанавливает Совмин (правительство), который временно может временно отменить взимание пошлин или ввести тамож. квоты, если по его оценке этого требуют эконом. или общественные интересы. Уровень тамож. ставок, как правило, растет в зависимости от степени переработки товара.

Тамож. тариф строится на основе Польской единой внешторг. товарной номенклатуры (Polska Scalona Nomenklatura Handlu Zagranicznego, PCN). Каждому товарному коду соответствуют конвенционные ставки, применяемые по отношению к государствам ВТО, а также тем, которым Польша предоставила принцип наибольшего благоприятствования. Автономные ставки применяются к товарам, импортированным из стран, не получивших РНБ; когда эти ставки ниже конвенционных, они применяются ко всем странам мира. В соответствующих колонках тамож. тарифа приведен также размер тамож. ставок, по которым определяется пошлина на товары, импортируемые из стран, охваченных таможенными преференциями.

В тарифе преобладают ставки *ad valorem*, исчисляемые в процентах к тамож. стоимости товара. Специфические ставки, выражаемые в экю в отношении к единице веса или меры товара, обложенного пошлиной, применяются прежде всего в импорте с/х товаров. Применяются также смешанные пошлины (пошлина, в основу определения которой положены одновременно стоимость и количество товара).

Уровень тамож. защиты в решающей мере определен соглашениями о свободной торговле, подписанными Польшей с большинством европейских торговых партнеров, а также договоренностями, достигнутыми в рамках ВТО. Из этих договоренностей вытекают следующие самые важные обязательства: применение связанных ставок тамож. тарифа по отношению к 96% тамож. позиций пром. изделий и 100% с/х товаров, снижение тамож. ставок на пром. товары в среднем на 37% до 2001г., а на с/х товары на 36% до 2000г. Снижение тамож. ставок осуществляется постепенно. Быстрее всего снижаются тамож. ставки, которые до окончания Уругвайского раунда были относительно низкими (5-10%), а медленнее всего — высокие тамож. ставки (25-35%). Либерализация значит. части тамож. ставок уже окончена.

Дополнительное, по отношению к постановлениям Уругвайского раунда, снижение пошлин осуществляется на основании Соглашения по вопросу о торговле продуктами информ. технологии (Соглашение ИТА). Оно относится к таким товарам, как: компьютеры, полупроводники, ПО, телекомоборудование и научная аппаратура.

Более значит. снижением тамож. ставок охвачены товары, ввозимые из стран, с которыми Польша подписала соглашения о свободной торговле (ЕС, ЕАСТ и ЦЕАСТ, прибалтийские страны, Израиль).

Для большинства пром. товаров, ввозимых из этих стран, уже открыт свободный доступ к польскому рынку. Исключением является импорт автомобилей, метизделий, нефтепродуктов и текстильных товаров (только в отношении Литвы и Израиля), которые будут охвачены принципами свободной торговли несколько позже). В случае с/х импорта снижение пошлин на продукты, ввозимые из стран ЕС и ЕАСТ, было незначительным. В начале 1999г. был исключен т.н. не с/х компонент пошлины. Импортные пошлины на часть с/х продуктов, ввозимых из стран ЦЕАСТ, составляют 0% или они ниже, чем пошлины на продукты, импортируемые из ЕС.

В импорте почти из ста развивающихся стран Польша применяет систему тамож. преференций. Снижением на 20% ставок на большую часть импортируемых товаров, согласно РНБ, пользуются страны, в которых ВВП на душу населения ниже, чем в Польше. Наименее развитые страны пользуются беспошлинным доступом к польскому рынку.

Условием получения преференциального доступа к польскому рынку является предъявление документов, подтверждающих происхождение товара из страны-бенефициара. В случае стран ЕС, ЕАСТ, ЦЕАСТ и Турции применяется паневропейская система кумуляции правил происхождения товара, позволяющая, в частности, возвращать пошлину, наложенную на компоненты, израсходованные на производство экспортных товаров, происходящих из какой-либо из этих стран.

На степень тамож. протекционизма, кроме преференций, предоставляемых торг. партнерам, влияют также отмена (полная или частичная) тамож. ставок и тарифные квоты. Последние вытекают из обязательств Польши на форуме ВТО или соглашений о свободной торговле (договорные квоты), либо вводятся самостоятельно по эконом. соображениям (эконом. квоты). Договорные квоты относятся к с/х товарам. Единственным исключением является импортная квота, устанавливаемая для легковых автомобилей, ввозимых из стран ЕС.

В 1999г. эконом. квоты охватывали, в частности, продукты для фарм. и автотракторной промышленности, бункерное топливо и безглютаминовое продовольствие для детей. Тамож. ставки приостановлены на многие материалы и сырье, в частности, для текстильной, кожевенной, нефтехим., электронной и бумажной промышленности. В результате указанных изменений средняя тамож. ставка на все промтовары, ввозимые в Польшу, снизилась с 4,65% в 1998г. до 3,8% в 1999г.

*Таможенный союз с ЕС.* Польская сторона заявила о своей готовности принять в полном объеме правовое достояние в области тамож. союза с ЕС, не требуя установления для нее переходных периодов. Это достояние охватывает Тамож. кодекс Сообщества вместе с исполнительными положениями, а также урегулирования, относящиеся к Единой номенклатуре (CN) и тамож. тарифу, тарифным квотам и макс. тарифам, правилам происхождения товара, принципам транзита, освобождению от тамож. пошлин, борьбе с оборотом поддельных и пиратских товаров, международному сотрудничеству по тамож. вопросам, а также межд. обязательствам в рамках тамож. конвенций.

Полная гармонизация польского законодательства с законодательством Сообщества наступит до конца 2002г. Одновременно правительство РП обязалось приложить все усилия к тому, чтобы максимально унифицировать польские тамож. положения еще до ее приема в члены ЕС и оставить время польской тамож. администрации на ознакомление с ними, чтобы можно было начать их эффективное применение уже с первого дня членства Польши в ЕС. Особые возражения ЕС относятся к вопросу отмены тамож. сборов (несоответствующих Европейскому договору), взимаемых сверх тамож. пошлины за проведение тамож. операций (handling charges) (польская сторона обязалась отменить их до конца 2000г.), а также устранения расхождений в положениях, касающихся критериев применения освобождения от тамож. пошлин.

Польша обязалась принять к концу 1999г. Конвенцию о тамож. действиях по отношению к контейнерам Roоl и остальные приложения к Стамбульской конвенции. Кроме того согласовано, что Польша и Европейское сообщество одновременно начнут модификацию Конвенции, подписанной в Киото, относящейся к упрощению и гармонизации тамож. процедур.

Включение Польши во внутренний рынок ЕС приведет к тому, что **внешняя тамож. граница Союза переместится на польские границы**. В связи с этим Польша соответственно подготовит свои тамож. службы в орг. и операционном отношении, чтобы они могли взять на себя ответственность за тамож. границу ЕС.

*О реформировании системы тамож. контроля на вост. границе.* В подготовке РП к вступлению в ЕС одной из самых важных задач считается **модернизация польской вост. границы** в соответствии со стандартами внешней границы ЕС. Тамож. службе РП предстоит помимо выполнения нац. задач дополнительно осуществлять фискальные сборы от имени ЕС и контрольные процедуры по нормам ЕС в следующих областях: нелегальный импорт, ограничения и запреты на поставки и провоз определенных категорий грузов (оружия, наркотиков, материалов двойного применения, отходов и т.п.); стандарты ЕС на продукцию и сырье; нормативы Общей с/х политики; защита промышленности ЕС (тарифы, квоты, антидемпинговые и другие нетарифные барьеры); защита прав ИС; защита культурного наследия.

В рамках межд. программы «Customs 2000» завершена реформа польского тамож. законодательства. Приведены в соответствие с нормами ЕС такие юр. стандарты, как тамож. кодекс, объединенная номенклатура, транзит. право ИС, правила происхождения товара, тамож. сотрудничество. Внедрены новые для Польши тамож. процедуры (связующая тарифная информация ВТИ, формула «признанного партнерства», процедура для промежуточной переработки в Польше товара и процедура для полного производства в Польше товара под тамож. контролем).

В конце 1999г. правительством РП приняты программы «Нац. программа развития границы» и «Интегрированная стратегия управления границей», в соответствии с которыми мероприятия по подготовке тамож. контроля на вост. границе до стандартов ЕС должны быть завершены до конца 2002г.

Важнейшими мероприятиями считаются следующие:

– увеличение на 30% кадрового аппарата тамож. службы на вост. границе (до 12 тыс. сотрудников), в основном за счет перевода с западной. Повышение уровня подготовки кадров до 80% специалистов с высшим образованием;

– формирование общей информ. сети из в основном уже укомплектованной компьютерной техники (поставленной по программе PHARE 99 Customs' Project), интегрированной системы мониторинга и управления, с электронной формой представления тамож. информации, подписи и личной идентификации;

– дооснащение оборудованием уже созданных (по программе Customs 2000) на вост. границе тамож. лабораторий. Установленное оборудование позволяет со 100% надежностью контролировать радиоактивные товары (пока выявлены только грибы с повышенным радиоактивным фоном). Завершается наладка оборудования для контроля взрывчатых веществ, начаты поставки тех. средств для выборочного анализа контрабандных товаров. Наибольшей проблемой считается выработка орг. и тех. концепций контроля за нарушением прав на ИС;

– для улучшения сотрудничества с партнерами планируется учредить постоянный консультативный тамож.-торг. совет на нац. уровне и аналогичные советы в приграничных воеводствах, организовать контактную «горячую линию» для клиентов, подписать соглашение о взаимодействии между полицией, тамож. и пограничной службами. Важнейшим пунктом такого соглашения станут совместные меры по контролю за нелегальной иммиграцией;

– для решения сложных проблем предполагается сформировать систему меморандумов о взаимодействии, которые задействуют специализированные негос. ассоциации на основе принципов корпоративного права. В янв. 2000г. такой меморандум подписан с польской Ассоциацией фонографической промышленности с целью содействия решению проблемы защиты прав интеллектуальной собственности. Завершается подготовка меморандумов с ассоциациями агентств различных видов транспорта;

– в кооперации с партнерами приграничных стран внедрение системы контроля только с одной стороны границы по типу существующей с Германией, Чехией и Словакией.

Реформирование тамож. контроля на вост. границе может иметь **серьезные последствия для России**. На рынке Польши конкуренция рос. товарам все больше будет не стоимостная (налоги, тарифы, пошлины), а качественная (стандарты, экологические нормы, лицензионная защита). В этом плане роль тамож. контроля будет существенно усиливаться.

## Экспорт

**Внешняя торговля в 2000г.** После произошедшего в 1999г. падения объемов внешнеторг. оборота (экспорта на 2,9%, импорта – на 2,4%) в 2000г. наблюдался не только его заметный рост, но и – впервые с 1994г. – опережение темпов прироста экспорта по сравнению с динамикой импорта.

По данным Гл. стат. управления в 2000г. экспорт (в долларовом выражении) возрос на 15,5%, а

импорт – на 6,6%. Еще более заметным был рост внешнеторг. оборота, выраженный в евро: экспорт – на 33,9%, импорта – на 23,3%.

Несмотря на ухудшающиеся ценовые условия и усиление польского злотаго, начиная с IV квартала 1999г. экспорт становится фактором, ускоряющим развитие экономики, а его темпы систематически растут. Это свидетельствовало о стремлении предприятий – в условиях резко сокращающегося внутр. спроса – к поиску внешних рынков для сбыта своей продукции.

Снижение квартальных темпов прироста импорта в 2000г. указывало на то, что в условиях снижения темпов эконом. роста и трудностей со сбытом продукции на внутр. рынке хоз. субъекты ограничивали свое промежуточное потребление в пользу финального.

Опережающий рост экспорта по сравнению с импортом привел к сокращению дефицита торг. баланса, который составил в 2000г. 17,3 млрд.долл. и был на 1,2 млрд.долл. меньше, чем год назад.

Наиболее быстрыми темпами (17,7%) рос польский экспорт в страны ЦВЕ, а в особенности в государства-участники Центральноевропейского соглашения о свободе торговли – ЦЕФТА (19%). Экспортные поставки в страны ЕС возросли на 14,6%, а в развивающиеся страны – на 10,2%.

В структуре импорта наиболее динамичным был также рост поставок из стран ЦВЕ, и прежде всего из РФ (на 72,6%), что было связано с повышением цен на топливно-сырьевые товары.

Внешняя торговля с самым крупным внешнеторг. партнером Польши – Германией – осуществлялась более медленными темпами, чем со странами ЕС в целом. При росте экспорта на 11,5% импорт увеличился всего на 1%, а доля Германии в польском экспорте сократилась с 36,2% до 23,9%. Это привело к значит. сокращению дефицита в торговле с этой страной: с рекордно высокого уровня в 2,2 млрд.долл. в 1998г. до 658 млн.долл.

Польша продолжала восстанавливать утраченные ранее позиции на рынках стран ЦВЕ. Решающее влияние на уровень товарооборота с этой группой стран оказывала торговля с РФ. На ее долю приходилось 2,7% (2,6% год назад) в польском экспорте и 9,4% (5,9%) в польском импорте. Отрицат. сальдо взаимного товарооборота для польской стороны превысило 3,7 млрд. долл., что было следствием роста цен на нефть и газ, занимающих основное место в рос. поставках в Польшу.

Несмотря на некоторое улучшение, в целом неблагоприятной для Польши была ситуация в торговле с развивающимися странами. Примерами резкой несбалансированности в товарообороте с этой группой стран являются торговля с Китаем (экспорт – 59 млн. долл., импорт – 970 млн.долл.), с Ю.Корея (экспорт – 23 млн.долл., импорт – 577 млн.долл.) или Тайванем (49 млн.долл. и 338 млн.долл. соответственно).

Повышение уровня конкурентоспособности польских товаров и обновление экспортного предложения страны привели к позитивным сдвигам в товарной структуре экспорта. В янв.-сент. 2000г. был достигнут высокий прирост (38%) экспортных поставок продукции общего машиностроения и электротех. промышленности, продукции транспортного машиностроения (24%), а удельный вес всей товарной группы «машины, оборудование и

транспортные средства» увеличился с 29,3% до 33,5%.

Продолжали сохраняться неблагоприятные тенденции в торговле с/х сырьем и продовольствиями. В янв.-сент. экспорт этих товаров (в долларовом выражении) сократился на 0,5% по сравнению с предшествующим годом, а доля в общем объеме польского экспорта упала с 9,9% до 8,5%. Это явилось результатом сокращения на 12,5% экспортных поставок в страны б.СССР. В то же время наблюдался рост поставок этих товаров (11,5%) в страны ЕС.

Сдвиги, которые произошли в структуре польского импорта (в текущих ценах) явились главным образом результатом изменений контрактных цен. Если весь объем импорта увеличился в янв.-сент. 2000г. на 9,1%, то импортные поставки топлива выросли на 74,1%, товаров производственного назначения для промышленности — на 6,7%, инвест. товаров — на 2,5%, средств транспорта — на 8,5%, потребит. товаров — на 1%. Вместе с тем сократился импорт продовольствия (на 0,9). В результате доля импорта топлива увеличилась с 6,6% до 10,4%, в то время как сократилась доля товаров производственного назначения для промышленности (с 36,7 до 35,8%), инвест. товаров (с 24,8% до 23,3%), потребит. товаров (с 13,1% до 12,1%), продовольствия (с 5,4% до 4,9%). Доля импортных поставок средств транспорта и запчастей к ним сохранилась на уровне предшествующего года и составила 13,3%.

В 2000г. произошли неблагоприятные для Польши изменения цен на мировых рынках. В янв.-окт. уровень экспортных цен (в долларовом выражении) был на 7,5% ниже, чем год назад, а импортных цен — на 3,2%. В результате показатель условий торговли, рассчитанный в транзакционных ценах, сформировался на уровне 95,7, в то время как год назад он составлял 101,1. Особенно неблагоприятными были соотношения цен в торговле со странами ЦВЕ, где экспортные цены снизились на 5,9%, а импортные выросли на 21,7%. В результате индекс условий торговли для Польши составил 77,3 (в 1999г. — 93,6). В товарообороте со странами ЕС экспортные цены упали на 9,1%, импорт — на 8,5%, а показатель условий торговли составил 99,4 (в 1999г. — 101,9).

По мнению экспертов польского Института конъюнктуры и цен внешней торговли, трудности во внешнеэконом. сфере связаны прежде всего с отсутствием проэкспортной модели развития нац. экономики и пассивной позицией экспортеров, а именно: со слабой диверсификацией географической направленности экспорта. Так, едва ли не каждое третье предприятие обрабат. отраслей промышленности экспортирует свою продукцию лишь в 1-2 страны. Объем экспортных поставок напрямую зависит от состояния конъюнктуры в странах — торг. партнерах Польши; 40% польских экспортеров продают свою продукцию на внешних рынках по ценам более низким, чем у конкурентов, и только 18% — по более высоким ценам. В результате ценовые условия (измеряемые индексом условий торговли) осуществления внешней торговли для Польши в целом неблагоприятны.

*Экспорт-1999.* В 1999г. Польше не удалось преодолеть проблему высокого дефицита внешней торговли. **Экспорт составил 26386 млн.долл., а импорт — 40848 млн.долл.** Основные причины дефи-

цита (14462 млн.долл.) — низкая конкурентоспособность польских товаров, прежде всего по отношению к производителям стран ЕС, а также продолжавшееся уменьшение экспорта в страны СНГ (на 60% по сравнению с 1998 г.).

Главными торг. партнерами РП являлись страны ЕС. Среди них ведущее место занимали ФРГ (участие в экспорте 36,3%, в импорте — 25,3%) и Италия (участие в экспорте 6,6%, в импорте — 9,5%). **Товарооборот с Россией составил 3385 млн.долл.** (85,3% от 1998г.), экспорт — 709 млн.долл. (44,5% от 1998г.), импорт — 2676 млн.долл. (112,8% от 1998г.).

Торг. дефицит явился основной причиной роста общего дефицита текущих платежей, который по итогам года составил 7,6% от ВВП (в 1998г. — 4,4%), что значительно выше 5% порога, опасного для возникновения фин. кризиса в экономике. Из 30 стран, вышедших за эту границу эконом. безопасности в 90-х гг., только Израиль избежал серьезных фин.-эконом. потрясений.

До 1999г. внешторг. дефицит Польши до некоторой степени компенсировался сальдо неклассифицированных оборотов (приграничная торговля, закупки иностранцами товаров на польских базарах, туризм), а также потоком зарубежных прямых и спекулятивных (портфельных) инвестиций (в 1998г. сальдо неклассифицированных оборотов составляло 6 млрд.долл.).

В 1999г. иноинвестиции снизились до 8,3 млрд.долл., а сальдо неклассифицированных оборотов вышло на уровень 4 млрд.долл. В результате завершился этап роста **офици. валютных резервов Польши (свыше 25 млрд.долл.)** и впервые за несколько лет дошло до их снижения, хотя пока и незначительного.

Общая фин. ситуация польских экспортных предприятий характеризуется весьма низким значением соотношения их прибыли к стоимости оборотов (0,2-0,3%). С учетом этого большинство из них не имеет возможности обеспечить конкурентоспособность своих товаров за счет цены. Экспортный сектор Польши связывает свои надежды с девальвацией злотого, мировой тенденцией роста цен на характерные для экспорта РП сырьевые и низкообработанные товары, полуфабрикаты и комплектующие детали.

По мнению польских экспертов, ситуация во внешнеэконом. связях Польши будет стабилизироваться благодаря зарубежным инвестициям, стимулированным реализацией широкой программы приватизации ведущих отраслей. Правительство РП концентрирует усилия на создании условий для роста польского экспорта. **В ЕС до 90% экспорта финансируется кредитованием, а в Польше только 4%.** В рамках ограничений, вытекающих из норм ВТО, предполагается применить инструмент предоставления гос. целевого кредита зарубежному партнеру для приобретения в Польше определенных товаров. Другим инструментом являются гос. доплаты польским производителям при получении ими экспортных кредитов в комбанках. Порог такого дофинансирования повышается с 0,2 до 0,3 части всей стоимости кредита. Срок погашения дофинансированных экспортных кредитов продлевается до 10 лет.

Большое значение придается **восстановлению польских позиций на рос. рынке.** Правительство РП пришло к единому мнению о необходимости гос.

поддержки польского экспорта в Россию для разрешения проблем оплаты и конкуренции со стороны дотируемых товаров из ЕС. Поскольку Польша не имеет фин. возможностей субсидировать свой экспорт в Россию на уровне стран ЕС, то **ставка делается на кредитование из бюджета РП рос. импортеров под гос. гарантии РФ**. Другой возможностью борьбы за рос. рынок правительство РП считает реализацию программы гос. бартерного обмена с Россией, видя в этой форме торговли преимущество перед конкурентами из стран ЕС.

Преобразования форм собственности в польской экономике вызвали рост доли частного сектора также во внешторг. обороте — в экспорте с 4,9% в 1990г. до 78,8% в 1998г., а в импорте соответственно — с 14,4% до 86,5%.

Системные изменения, открытие польской экономики на внешний мир и повышение ее конкурентоспособности стимулировали рост за последние годы внешторг. оборота Польши. В 1998г. стоимость этого оборота, исчисляемого в долл. США, возросла на 9,6%, но еще выше была динамика импорта (11,2%).

Начиная с 1991г. сальдо внешторг. баланса Польши является отрицательным. В 1993 и 1994гг. дефицит превышал 4 млрд.долл. в год, в 1995г. он составил 6,2 млрд.долл., в 1996г. — 12,7 млрд.долл., в 1997г. — 16,6 млрд.долл., а в 1998г. — 18,8 млрд.долл. Однако следует обратить внимание на то, что существенным дополнением регистрируемого экспорта был нерегистрированный экспорт, связанный с приграничным обменом. В 1998г. сальдо неклассифицированных текущих оборотов платежного баланса составило 6 млрд.долл., что соответствует 20% поступлений от регистрируемого экспорта.

Несмотря на отмечаемую ныне высокую динамику польского внешторг. оборота, доля Польши в мировом экспорте по-прежнему неудовлетворительна (0,4% в 1994г. и 0,5% в 1997г.). Стоимость польского внешторг. оборота в пересчете на душу населения составила в 1993г. 885 долл., в 1995г. — 1827 долл. и в 1997г. — 3594 долл., но стоимость экспорта за эти же годы составила — соответственно — уже только 370, 594 и 666 долл.

Географическая структура польской внешней торговли подверглась на рубеже 80-90-х гг. коренным преобразованиям, связанным с переориентацией торговли на западноевропейские рынки. В 1998г. **экспорт** в развитые страны составлял 73,6% всего польского экспорта (в т.ч. **в страны ЕС — 68,3%**), экспорта в страны ЦВЕ — 21,1%, а в развивающиеся страны — 5,3%. Подобным образом формировалась **структура импорта**. Доля в нем развитых стран составляла 74,7% (в т.ч. — стран ЕС — 66,0%), стран ЦВЕ — 13,4%, а развивающихся стран — 11,9%.

В 1998г. главными торг. партнерами Польши в экспорте были: Германия (36,3% всего экспорта), а затем: Италия (5,9%), Россия (5,6%), Нидерланды (4,8%), Франция (4,7%), Великобритания (3,9%). Основными партнерами Польши в импорте были: Германия (25,8%), Италия (9,4%), Франция (6,5%), Россия (5,1%), Великобритания (4,9%), Нидерланды (3,8%) и США (3,8%),

В 1998г. самыми важными группами товаров в польском экспорте и импорте были машины, оборудование и транспортные средства, затем — пром. товары, классифицируемые главным образом по

сырью, и разные пром. изделия; а в экспорте — дополнительно — продовольствие, в импорте — химикаты и родственные продукты.

Процесс повышения конкурентоспособности экспорта состоит в достижении перевеса качественных факторов над ценовыми — характерными для товаров с невысокой степенью переработки и улучшении инновационности предприятий. Реструктуризация польской промышленности приносит ощутимые эффекты. **Все больше изделий, производимых в Польше, уже отвечает межд. стандартам.**

## Kuke

**К**орпорация страхования экспортных кредитов (*Kuke*). Основная форма деятельности которой заключается в страховании от торг. рисков (от банкротства, неплатежеспособности, длит. задержки в урегулировании платежей иностр. контрагентом).

Географическая структура застрахованных контрактов совпадает с географической структурой польского экспорта. **Доминирующим партнером является Германия**. Значит, удельный вес имеют Австрия и Великобритания. Важными партнерами являются Швеция, Голландия и Чехия.

Период функционирования Kuke выявил и ряд негативных моментов. Несмотря на систематическое увеличение **объемов застрахованного через Kuke польского экспорта**, его размер по отношению к общему экспорту остается очень скромным и **не превышает 1,5%**. На очень низком уровне сохраняется страхование под гарантии госказны — установленный в госбюджете лимит используется приблизительно на 4%.

Система кредитования польского экспорта включает правит. кредиты, кредиты комбанков и банковских консорциумов. Банки заключают с Kuke соглашения, которые облегчают и упрощают процедуру страхования кредита.

Для поддержки экспортеров существует также система доплат в процентах по кредитам на финансирование экспортных контрактов. Доплаты производит министр экономики с согласия министра финансов, а также других соответствующих министров на основе договора, заключенного с банком, кредитующим данную экспортную сделку. Доплата может быть предоставлена при условии страхования контракта в Kuke.

14 сент. 1999г. совмин утвердил «Стратегию деятельности Kuke на 1999-2002гг.», в соответствии с которой начали применяться новые страховые продукты (в т.ч. страховые гарантии). Для малых и средних предприятий (МСП) корпорация ввела т.н. **евро-полис**, позволяющий быстро застраховать экспортную сделку стоимостью не выше 60 тыс.долл.

Действующая система субсидий экспортных кредитов (соответствующий закон от 5 янв. 1995г.) предусматривает доплаты при установлении процентов по кредитам на основе изменяющейся ставки, актуальной в этот момент на рынке. Верхний предел доплат составляет 0,2%, увеличенного на банковскую маржу. Только 20% экспортеров, опрошенных министерством экономики РП, ответило, что знакомо с механизмом доплат до экспортных кредитов.

Продолжаются также работы над введением нового механизма установления процентов по

экспортным кредитам на основе ставки CIRR (Commercial Interest Reference Rate). Целью введения CIRR в польскую экономику является увеличение экспорта посредством создания польским экспортерам таких же условий конкурентоспособности на зарубежных рынках, какие имеют экспортеры из других стран, которые подписали соглашение об указании для официально поддерживаемых экспортных кредитов. Ставка процента будет постоянной в течение всего периода предоставления кредита для инвест. товаров (как для поставщика, так и для покупателя польских товаров). Если эта ставка будет выше рыночной, то разницу кредитуящему банку возместит бюджет, а если ниже — разница составит доходы бюджета.

Еще одной формой поддержки экспорта является предоставление связанной помощи. Эксперты отмечают необходимость восстановления и развития таких рынков для польского экспорта, с которыми еще есть эконом. связи, а также формировать новые, например, в странах СНГ, Китае, Индии. Правительство готово поддерживать такие инициативы посредством предоставления связанных кредитов. В бюджете на 2000г. на эти цели были предусмотрены 970 млн.зл. Их использование возможно при заключении межд. соглашений. Существует возможность предоставления кредитов и ссуд правительствам других стран на финансирование экспорта товаров и услуг из РП.

Такого рода кредиты Польша предоставила Вьетнаму и Йемену, идут переговоры с Китаем. Разрабатываются основные направления активной политики правительства в этой сфере при сотрудничестве с минфином, минэкономки и МИД. Используемые в РП инструменты поддержки экспорта соответствуют стандартам ОЭСР.

Закон от 8 мая 1997г. предусматривает возможность предоставления поддержки в форме поручительства или гарантии госказны для возврата кредитов, полученных, прежде всего, на финансирование инвест. проектов, способствующих, среди прочего, росту экспорта товаров и услуг. Дополнительно этот закон предусматривает предоставление поручительства и гарантий для возврата кредитов, полученных на финансирование закупки материалов или готовых изделий для реализации проектов по созданию изделий инвест. характера на экспорт стоимостью свыше 10 млн. евро за единицу и с производственным циклом свыше 6 мес. Поскольку под этот критерий не попадали многие производители изделий высокой степени переработки, то правительство внесло изменение в этот закон, предусматривающее отказ от определения длительности производственного цикла и установление низшего лимита стоимости не за 1 ед., а по контракту.

Существует также возможность поручительства по кредитам для МСП через спец. кредитную линию Банка Господарства Крайового.

С момента вступления в силу Тамож. кодекса (с 01.01.98г.) начала функционировать упрощенная тамож. процедура для «солидных экспортеров». С 1 янв. 2000г. эти процедуры еще более упрощены. Документирование происхождения товаров — теперь это вместо Гл. тамож. управления может сделать сам «солидный экспортер», что позволяет экономить время и средства на выполнение формальностей, связанных с подтверждением происхождения экспортируемых товаров.

В 1999г. на цели поддержки и продвижения экспорта в госбюжете страны для минэкономки РП было выделено 46,75 млн.зл., а в 2000г. — 79,75 млн.зл., т.е. на 76,6% больше (соответственно 11,5 и 20 млн. долл.).

Очень активно развивается в Польше деятельность по проведению ярмарок и выставок. Ни в одной другой стране всего за 10 лет и, к тому же, без каких-либо значит. преференций со стороны правительства не сформировался такой обширный, мощный и имеющий стратегическое значение рынок ярмарочных мероприятий, быстро реагирующий на принимаемые в РП полит. и эконом. решения, а также способствующий выбору правильных направлений предпринимат. активности и оздоровлению нац. экономики.

В число членов **Польской корпорации ярмарок** входит 34 наиболее крупных центров страны. Всего в Польше организацией ярмарок занимается 61 фирма. Среди польских городов по количеству проводимых в них выставочных мероприятий впереди находится Краков (30). За ним следует Варшава и Познань соответственно с 29 и 28 ярмарками в год.

Самым крупным выставочным центром РП является **Межд. Познаньская ярмарка**, располагающая половиной выставочных площадей страны (477 тыс.кв.м.) и выполняющая роль визитной карточки польского ярмарочного бизнеса для зарубежных экспонентов, более половины которых размещает свои экспозиции именно в Познани, где бывает наибольшее количество посетителей.

Второй по значимости выставочной организацией считается **Межд. Катовицкая ярмарка**, которая имеет 10% ярмарочного рынка страны, большой опыт организации выставок и собственные выставочные площади, систематично модернизирующиеся.

3 место занимает Ярмарочный центр в Кельцах, укрепляющий свои позиции в выставочной отрасли.

В число перспективных выставочных организаций Польши входят также Ярмарочный центр в Кракове и Межд. ярмарка в Лодзи, проявляющие высокую активность в выставочном деле.

Количество ярмарочных площадей в РП постоянно увеличивается. Их прирост в 2000г. составил 22 тыс.кв.м. в Познани, 11,5 тыс.кв.м. в Кельцах и по несколько тыс.кв.м. в Кракове, Лодзи, Варшаве и Вроцлаве.

Важным инструментом поощрения экспорта является фин. поддержка участия польских предприятий в ярмарках и выставках за границей. Интерес представляют разработанные минэкономки Польши новые правила возмещения части расходов польских фирм в связи с их участием в зарубежных ярмарках и выставках.

Порядок компенсации указанных затрат впервые устанавливается не на 1г., а на 3-летний период 2000–02гг. Это позволит нац. предприятиям основательно подготовиться к участию в ярмарках за границей. Теперь они заблаговременно информируются как о размерах возможной фин. поддержки со стороны государства, так и наиболее перспективных зарубежных рынках, выход на которые, по мнению минэкономки РП, имеет стратегическое значение для Польши.

Суть усовершенствованных критериев и порядка выделения компенсационных средств.

1. Ускорится процесс получения гос. дотаций. На подачу заявки на доплату фирмам отводится один месяц. При этом в течение следующего месяца минэкономики обязуется рассмотреть заявку предприятия и перевести на его счет причитающуюся сумму денег. Таким образом, вся процедура будет длиться 2, а не 4 мес., как это было раньше.

2. Определение размеров возможных доплат за участие в выставочных мероприятиях, включенных в порядке их значимости в три списка (А,В,С), будет осуществляться не в процентах от величины понесенных в связи с этим расходов, а, как это рекомендуется Нац. хоз. палатой и Федерацией организаторов зарубежных ярмарок, на основе устанавливаемых на каждый год двух договорных ставок возмещения затрат, приходящихся на 1 кв.м. выставочной площади.

Доплаты малым и средним предприятиям будут производиться по высшей ставке, а всем остальным — по низшей. Благодаря этой методике, любая фирма легко может вычислить размер причитающейся ей компенсации, умножив тариф за 1 кв.м. на площадь выставочного стенда. При этом общая сумма доплат не должна превышать установленных для каждой из трех групп выставочных мероприятий лимитов.

3. Одна и та же фирма в течение года может рассчитывать только на 3 доплаты за участие в ярмарках, вне зависимости от того, в каком их трех перечней она значится. Это условие вводится для того, чтобы система компенсации произведенных расходов охватила как можно большее количество предприятий.

4. Как и в государствах ЕС, **размер доплат** будет носить убывающий характер. Это означает, что в **первый год** участия в одном и том же выставочном мероприятии фирма получит **100%** причитающейся за это суммы, которая во второй год уменьшится на 25%, а в третий год — на 50%. Обосновывается такой порядок тем, что фирма, которая участвует несколько лет подряд в одной и той же выставке, устанавливает деловые связи, заключает контракты и укрепляет свои позиции на зарубежном рынке, нуждается в гос. помощи в меньшей степени, чем впервые организующие свои презентации за рубежом предприятия.

5. Изменяется порядок **формирования списков ярмарок**. При их составлении теперь учитываются такие критерии, как стратегические интересы польской экономики, динамика экспорта в конкретные государства, темпы их эконом. развития, географические и отраслевые приоритеты, рекомендации торг.-эконом. отделов посольств РП за границей, степень заинтересованности польских фирм в участии в зарубежных выставках, а также мнения соответствующих органов хоз. самоуправления и Федерации организаторов зарубежных ярмарок и выставок.

В результате оценки по этим критериям создается своеобразная **«Карта» государств, являющихся потенциальными импортерами продукции из Польши**. На основе ее и планов ярмарок в различных странах происходит группирование зарубежных выставочных мероприятий в зависимости от их значимости для развития польского экспорта в три вышеупомянутых перечня (А,В,С).

В список «А» включены 10 межотраслевых выставочных мероприятий, запланированных в 2000-02гг. в странах, наиболее значимых для польской

экономики. Целью этих выставок является презентация и формирование имиджа экономики РП. Предусматривалось их проведение: в 2000г. — в Израиле, Черногории, Литве и на Украине; в 2001г. — на Украине, в России (в Калининграде и еще одном из регионов), Канаде, Латвии и США; в 2002г. — на Украине, в Литве, России и Ю. Корею. Польские фирмы, участвующие в одной из ярмарок данного перечня, в качестве доплаты могут получить максимум по 15 тыс.зл. В список «В» включены 104 межд. ярмарки. На территории России для Польши представляют интерес: Стройтех — Москва; Стройиндустрия и архитектура — Москва; Агропроммаш — Москва; Konsumexpro/ Eurogemont — Москва; Prodexpo — Москва; Мебель — Москва; Rosupak — Москва; Sibkonsumo — Новосибирск; Энергетика и электротехника — С.-П.; Рос. фермер — С.-П. Максим. размер компенсации за участие в выставках из этого перечня составляет 10 тыс.зл.

В списке «С» значатся ярмарки, участие в которых для польских фирм является желательным в связи с наличием большой заинтересованности в импорте из РП. Однако, возмещение затрат на участие в этих ярмарках, в отличие от включенных в список «А» и «В», не гарантируется. Вопрос об их компенсации может рассматриваться только в конце года, если к тому времени в минэкономики РП останутся необходимые средства. В перечень «С» входят выставки в РФ: уголь— Кузбасс; Interlight — Москва; Minitex — Москва; здравоохранение — Москва; Interstrojexpo — С.-П.; Interfood — С.-П.

На 2000-02гг. не составлен список «Д», включавший ярмарки нац. уровня коммерческой направленности. Вместо этого планируется ввод новой системы, предусматривающей компенсацию расходов прибывающих в Польшу зарубежных делегаций для участия в выставках отраслей с большими фин. оборотами. В качестве пробного шага организаторы 3 ярмарок для участия в них пригласят по своему выбору значимые для польской экономики фирмы из-за рубежа, а минэкономики РП возьмет на себя значит. часть затрат по организации этих визитов. Если эксперимент принесет положительные результаты, то в Польше постепенно начнет внедряться данная система.

В дек. 2000г. минэкономики РП расширило список выставок (включено 60 новых выставок за рубежом), польские участники которых могут рассчитывать на частичную компенсацию затрат по организации стендов. Общее количество выставок за рубежом на 2001г. составило 203.

Увеличен на 5 тыс. зл. максим. размер компенсаций. Дифференциация по группам выставок: по группе А (9 выставок) — максим. размер компенсаций 20 тыс. зл., по группе В (140 выставок) — 15 тыс. зл. и по группе С (54 выставки) — 10 тыс. зл..

Правительство Польши предусматривало **выделение средств на поддержку экспорта** в 2001г. в 120 млн. злотых. В пересчете **на одного жителя в 1999г. на эти цели в Польше приходилось 20 центов, в Дании 13,5 долл.** (72 млн. долл.), в Великобритании — 2,3 долл. (136 млн. долл.), в Испании — 5 долл. (190 млн.долл.), в Венгрии — 2.5 долл. (25 млн. долл.).

Польские комбанки начали применять и иные инструменты поддержки экспорта.

1) Форфейтинг, т.е. выкуп долговых обязательств при условии купеческого кредита (прода-

жа в рассрочку) до наступления срока платежа. Банк получает дисконт и принимает на себя риск неплатежа. Период отсрочки платежа в этом банке может быть от 60 дней до 7 лет.

2) Факторинг – покупка долговых обязательств подтвержденных фактурой. Эта услуга предназначена для фирм, использующих купеческий кредит сроком до 6 мес. В зависимости от договора банк может принять на себя риск неплатежа. Стоимость факторинговых операций в Польше за I пол. 2000г. составила 2 млрд. зл.

3) Некоторые банки предлагают также участие в финансировании экспортного производства по уже заключенным контрактам. Оплата за товар поступает на счет финансирующей организации.

По мнению экспертов, новые экспортные услуги не пользуются популярностью (кроме факторинга), что объясняется слабой информированностью. Основной же организацией, занимающейся страхованием экспорта остается как уже отмечалось Корпорация страхования экспортных кредитов (Kuke), основным «козырем» которой является обширная база данных об иностр. фирмах и их фин. положении.

16 нояб. 2000г. были внесены изменения (вошли в жизнь с 04.01.2001г.) в закон о гарантированном государством экспортном страховании (Dz.U.2000, №114,roz.I 190). Основные изменения касаются расширения сферы страхования, введения страховых гарантий и страхования от валютных рисков. Вследствие этих изменений **Kuke может предложить польским экспортерам и финансирующим их субъектам условия аналогичные действующим в остальных странах ОЭСР.**

Страхованием и страховыми гарантиями охвачены предприятия, экспортирующие польские товары и услуги, осуществляющие прямые инвестиции за границей и субъекты, финансирующие экспортные контракты. Страхование охватывает экспортные контракты, экспортные кредиты, прямые зарубежные инвестиции и затраты на поиск зарубежных рынков сбыта.

Формами экспортного страхования являются: прямое страхование; перестрахование; предоставление страховых гарантий.

Если ранее страхование осуществлялось от неторг. риска, то теперь в первую очередь – от торг. риска и, так же как и раньше, от полит. риска Новым является страхование от валютных рисков. Определение отдельных видов риска не дается, поскольку должны использоваться определения из директивы Совета ЕС от 1998г.

## Европолитика

**Отношения с ЕС в 2000г.** В апр. 1998г. начался первый этап переговорного процесса о вступлении Польши в ЕС, который заключался в обзоре соответствия польского права действующим правовым нормам ЕС. В нояб. 1998г. начались уже конкретные переговоры о присоединении стран-кандидатов, в т.ч. и Польши, к ЕС.

Переговорный процесс выявил наличие больших проблем в экономике Польши и, в первую очередь, в сельском хозяйстве, металлургии и угольной отрасли. Реструктуризация этих жизненно важных отраслей потребует значит. фин. средств, которыми Польша не располагает.

В ежегодном докладе КЕС (2000г.) о состоянии подготовки стран-кандидатов к вступлению в ЕС

Польша получила достаточно взвешенную оценку. К ее успехам эксперты ЕС относят: стабильное эконом. развитие экономики и все большую открытость экономики, внедрение структурных реформ, динамично идущий процесс приватизации, определенные сдвиги в реструктуризации важнейших отраслей (горнодобычи, банковской системы). Беспокойство ЕС вызывает высокая инфляция и безработица, опасно большой дефицит текущих платежей платежного баланса, плохая структура экспорта, медленные темпы реструктуризации металлургии и сельского хозяйства. В целом же, **Польша, наряду с Венгрией и Эстонией, находится в числе лидеров среди стран-кандидатов по степени готовности к вступлению в ЕС.**

В практической плоскости польско-евросовских отношений в 2000г. происходило очередное сокращение уровня пошлин на с/х и промтовары в соответствии с подписанным Польшей договором о свободной торговле с ЕС. В отношении промтоваров из ЕС пошлины действовали только на автомобили (вне преференциального контингента с нулевой ставкой пошлины) и топливо. Было подписано соглашение между Польшей и ЕС о либерализации торговли с/х и продтоварами. В 2000г. продолжалась защита польского с/х рынка, что вызвало определенное напряжение в отношениях Польши с партнерами по ЦЕФТА.

С 1996г. **Польша является членом ОЭСР.** Вступление Польши в ОЭСР предшествовал длит. и сложный переговорный процесс по вопросам либерализации польской экономики и соответствии с требованиями этой организации, предполагавший адаптацию законодательства РП к правовым нормам, регулирующим хоз. деятельность в странах ОЭСР. В целом вступление Польши в ОЭСР стало очередным этапом в процессе вхождения РП в комплекс мирохоз. связей, в результате чего Польша получила возможность вести равноправный диалог с развитыми странами.

**Польша является членом ВТО.** В соответствии с положениями ВТО происходит либерализация торговли Польши. Речь, в данном случае, идет прежде всего о сокращении уровня тарифной защиты. Снижение пошлин в рамках ВТО касается конвенциональных ставок. В то же время процесс либерализации тарифного регулирования внешней торговли Польши не происходит пассивно, особенно в вопросе защиты внутр. рынка от чрезмерного импорта или демпинга. Эти явления могут приводить к углублению внешнего торг. дефицита и/или являться угрозой для реструктурируемых секторов польской экономики, таких как сельское хозяйство, металлургическая, легкая и горнодобывающая промышленность. Чрезмерный импорт товаров этих секторов, по мнению польской стороны, приводит к доп. напряжению и затрудняет реструктуризацию. Именно этим объясняется применение защитных мер, которые, в то же время, должны соответствовать правилам ВТО и согласовываться с обязательствами Польши по другим межд. соглашениям. Для защиты своего рынка Польша применяет нетарифные ограничения в соответствии с положениями ВТО.

Польша активно поддерживает действия, направленные на обеспечение межд. безопасности, на нераспространение оружия массового уничтожения, является составной частью межд. режима экспортного контроля.

В 1969г. Польша одна из первых стран-участников ратифицировала Соглашение о нераспространении ядерного оружия – NPT (Non-Proliferation Treaty), а в 1972г. подписала Соглашение с Межд. агентством по атомной энергии о безопасном использовании ядерной энергии в мирных целях.

После того, как в 70гг. стало ясно, что существующая в рамках NPT система контроля не является совершенной, Польша в 1974г. стала участвовать в работе Комитета Цангера (Zanger Committee), а в 1978г. присоединилась к группе ядерных поставщиков (Nuclear Suppliers Group – NSG) и постановила, что будет поставлять в страны, не являющиеся ядерными державами, ядерные материалы, указанные в контрольных списках оборудования и технологии только в том случае, когда вся деятельность страны-получателя в области использования атома находится под контролем Межд. агентства по ядерной энергии. После распада СССР в рамках NSG Польша стала координатором на рынках стран СНГ.

Прошедшие в 1989г. изменения на европейском континенте способствовали тому, что в 1990г. на форуме СОСОМ в Париже было принято решение о некотором ослаблении ограничений доступа Польши, Венгрии и Чехословакии к спискам товаров, подлежащих экспортному контролю при выполнении ими ряда условий. Эти условия касались, прежде всего, необходимости разработки этими странами соответствующей нац. системы контроля.

Основные правовые аспекты системы экспортного контроля содержались в законе от 2 дек. 1993г. «О принципах особого контроля в торговле с границей товарами и технологиями в соответствии с межд. соглашениями и обязательствами». Этот закон вошел в жизнь 25 марта 1994г.

Подготовленные на основании этого закона списки контролируемых товаров включали в себя списки Австралийской группы (Australia Group), NSG, MTCR (Missile Technology Control. Regime), а также список промтоваров СОСОМ. Существующий в наст. вр. перечень товаров полностью соответствует общему списку, принятому ЕС (Annex I to the European Unions Council Decision N 94/942 C F S P of 19 12.94, с последующими изменениями) Оборот оружием и военной техникой «был в начале регулирован правовыми актами более низкого уровня Прочихю же правовую основу контроль торговли этими товарами обеспечил закон от 11 дек. 1997г. «Об администрировании оборотом с границей товарами и услугами». Основой списка контролируемых товаров является перечень, опубликованный Вассенаарским соглашением (Wassenaar Arrangement).

В 1994г. Польша стала членом Австралийской группы, которая осуществляет контроль за нераспространением товаров и технологий. служащих для производства хим. и биологического оружия, с 1995г. – член Вассенаарского соглашения, с 1997г. – член (участвовала в создании) организации по запрещению хим. оружия (OPCW); в 1998г. была принята в число стран-участников MTCR.

Польша выполняет межд. обязательства по сохранению озонового слоя. В соответствии с положениями Монреальского протокола Польша в 1999г. применяла импортные ограничения, вытекающие из этих обязательств. Запрет на ввоз некоторых веществ, разрушающих озоновый слой и то-

варов, содержащих эти вещества, а также автоматическая регистрация в остальных случаях должны действовать до конца 2001г.

С момента основания Совета государств Балтийского моря (СГБМ) в 1992г. Польша является членом этой организации. С мая 1994г. по май 1995г. Польша председательствовала в СГБМ.

Польша имеет статус наблюдателя в Совете Баренцева/Евроарктического региона.

Польша является участницей Организации сотрудничества железных дорог (ОСЖД) – межд. специализированной структуры, созданной 28 июня 1956г. в г. София на Совещании министров, ведающих ж/д транспортом. Членами ОСЖД являются транспортные министерства и центр. гос. органы, в компетенции которых находится ж/д транспорт. **В Варшаве находится штаб-квартира ОСЖД.**

Еще одной формой многостороннего сотрудничества является **сотрудничество в рамках еврорегионов**. Польша проявляет большую заинтересованность и активность в развитии этой формы взаимодействия приграничных регионов, тем более, что оно поддерживается Советом Европы и Европейским Союзом.

Польша является участницей следующих **еврорегионов**: «**Померания**» – четырехстороннее соглашение (Польша-Германия-Дания-Швеция), с 1991г.; «**Про Европа Виадрина**» – двустороннее соглашение (Польша-Германия), с 1992г.; «**Шпрева-Ныса-Бубр**» – двустороннее соглашение (Польша-Германия), с 1993г.; «**Нейсе-Ныса-Ныса**» – трехстороннее соглашение (Польша-Германия-Чехия), с 1991г.; «**Глаценсис**» – двустороннее соглашение (Польша-Чехия), с 1992г.; «**Празьд**» – двустороннее соглашение (Польша-Чехия), с 1997г.; «**Силезия**» – двустороннее соглашение (Польша-Чехия), с 1991г.; «**Шленск Чешиньский**» – двустороннее соглашение (Польша-Чехия), с 1998г.; «**Татры**» – двустороннее соглашение (Польша-Словакия), с 1994г.; «**Карпатский**» – четырехстороннее соглашение (Польша-Венгрия-Словакия-Украина), с 1993г.. Наблюдателем является Румыния; «**Буг**» – трехстороннее соглашение (Польша-Украина-Беларусь), с 1995г.; «**Неман**» – четырехстороннее соглашение (Польша-Россия-Литва-Беларусь), с 1995г.; «**Балтика**» – шестистороннее соглашение (Польша-Дания-Литва-Латвия-Россия-Швеция), с 1998г.

*Последствия интеграции в ЕС.* В конце июля 2000г. Комитет Европейской Интеграции (КЕИ) представил на рассмотрение в правительство и сейм РП подготовленный межотраслевой группой экспертов минэкономики аналитический документ с оценкой предполагаемых затрат и политико-эконом. эффективности вступления Польши в ЕС.

Из документа следует, что полит. выгода от интеграции в ЕС, наряду с членством в НАТО, Польша видит в получении гарантий безопасности, укрепления демократии, участия в принятии решений межд. масштаба и возможности влияния на расширение ЕС на Восток. Оценка эконом. последствий вступления в ЕС носит предварит. характер и произведена исходя из того, что Польша сможет, по утверждению действующего правительства РП, стать его членом 1 янв. 2003г. Последствия более позднего вступления РП в ЕС не просчитывались.

По мнению экспертов Центра соц.-эконом. анализа РП, приведенные в документе КЕИ данные наглядно показывают, что только через несколько лет после присоединения к ЕС полякам удастся понять, насколько это было оправдано с эконом. точки зрения. При этом **основные затраты, связанные с интеграцией, Польше придется произвести перед своим вступлением в ЕС.**

В 1997-99гг. из бюджета РП было израсходовано порядка 70 млн.евро. В 2000-02гг. бюджетные расходы Польши на подготовку к вступлению в ЕС более чем в 2 раза будут превышать предполагаемые фин. поступления из общеевропейских фондов. Общий объем затрат в этот период составит около 3,5 млрд.евро. Бюджетные средства будут направлены на выполнение взятых перед ЕС обязательств в области сельского хозяйства (1,1 млрд. евро.), региональной политики (0,6), охраны окружающей среды (0,4), тамож. системы (0,3) и правосудия (0,3 млрд.евро).

Между тем, независимые эксперты не исключают, что бюджетные расходы на реализацию нац. программы подготовки к вступлению в ЕС в течение 3 ближайших лет могут вырасти до 6 млрд.евро.

По оценкам авторов вышеуказанного документа, в 2000-10гг. общая сумма бюджетных затрат в связи с интеграцией в ЕС в 4 важных секторах польской экономики (охрана окружающей среды, сельское хозяйство, рыболовство и региональная политика) может составить 20 млрд.евро, а объем предполагаемой помощи со стороны ЕС — 34,5 млрд.евро (при условии принятия РП в ЕС в 2003г.). При этом ожидается, что уже в течение первых трех лет членства Польши в ЕС из общеевропейских фондов ей будет предоставлено 17,5 млрд.евро, большая часть из которых пойдет в сельское хозяйство (9,5 млрд.евро) и на нужды регионов (6,7 млрд.евро).

Всего на региональное развитие в 2000-10гг. поляки надеются получить от ЕС 14 млрд.евро, при общей сумме затрат на эти цели из собственных средств 6 млрд.евро.

Если Польша с момента вступления в ЕС будет охвачена его общей с/х политикой (САР), то до 2010г. бюджетные расходы РП (5,1 млрд.евро) по приведению сельского хозяйства в соответствие с требованиями ЕС могут быть компенсированы общеевропейскими субсидиями в 13,8 млрд.евро.

В случае вступления Польши в ЕС в 2003г. соотношение связанных с этим расходов и ожидаемого эконом. эффекта польскими экспертами представлено:

1. Расходная часть: бюджетные затраты на интеграцию в 2000-06гг. — 28 млрд.евро; предполагаемые ежегодные взносы РП в общеевропейский бюджет: 2003г. — 0,1-0,3 млрд.; 2004 — 0,33 млрд.; 2005г. — 0,6-1,8 млрд.; 2006г. — 0,91-2,73 млрд.евро; цены на продовольствие в среднем увеличатся на 6%; возрастут затраты на модернизацию польских фирм с целью обеспечения их выживания в острой конкурентной борьбе с другими европейскими производителями; увеличится объем импорта из других стран ЕС в связи с ожидаемым снижением тамож. тарифов.

2. Возможные эконом. дивиденды: выделение из фондов ЕС фин. помощи перед вступлением в ЕС в 1 млрд.евро; получение от ЕС в 2003-04гг. 18,9 млрд.евро; по предположению поляков, через

5 лет после присоединения в ЕС Польша будет получать из общеевропейского бюджета в 1,5-4 раза больше, чем вносить в него; через 20 лет членства в ЕС уровень ВВП Польши может возрасти на 40% по сравнению с имеющимся.

3. Макроэконом. эффект интеграции РП в ЕС может проявиться в следующем: ускорение эконом. роста на 0,2-1,7% в год; ежегодное повышение инвест. привлекательности польской экономики на 3-4%; ежегодный рост экспорта на 3% и импорта на 2-2,5%; урегулирование торг. дефицита РП за счет финансирования из средств ЕС и ожидаемого притока прямых инвестиций; постоянное снижение торг. дефицита Польши через несколько лет ее членства в ЕС в связи с ожидаемым повышением конкурентоспособности польской экономики; уменьшение инфляционного давления.

Если ежегодный темп развития РП составит 6% ВВП, при условии, что в ЕС этот показатель будет на уровне 2,5% ВВП, то **существующий в наст.вр. в ЕС уровень ВВП, в пересчете на 1 жителя, Польша достигнет к 2018г.**, а средний уровень ВВП ЕС — к 2028г.

После введения в РП единой европейской валюты (правительством запланировано на 1 янв. 2006г.) ожидается повышение стабильности фин. рынка, снижение инфляции, процентных кредитных ставок и затрат на обслуживание торг.-фин. операций.

Вместе с тем, Совет по денежной политике и Нац. банк Польши утратят возможность самостоятельного проведения курсовой политики и польское участие и в принятии решений будет осуществляться через ЕЦБ, членом правления которого станет председатель НБ РП.

## Военторг

**Гос. политика РП в сфере ВТС с зарубежными странами.** Через членство в НАТО, а в недалекой перспективе и ЕС, Польша, по мнению ее нынешнего руководства, бесповоротно становится частью Североатлантического союза и ЕС. Свои соответствующие отношения со странами Вост. Европы в 2000г. Польша намерена строить так, чтобы удовлетворить текущие потребности обеспечения не выведенных из состава ВС РП вооружения и военной техники (ВиВТ) производства бСССР, а также получить максим. выгоду, используя имеющиеся противоречия и недобросовестную конкуренцию между странами СНГ в сфере ВТС с зарубежными странами.

География торг.-эконом. связей Польши в сфере ВТС: Индия, РФ, Германия, Швеция, Израиль, Украина, Чехия, Белоруссия, Великобритания, США, Франция, Вьетнам и др.

Фин. ситуация польской оборонной промышленности ухудшалась из года в год. Сменяющие друг друга правительства очень осторожно подходили к проблемам оборонного сектора и не скрывали своего нежелания заниматься им. По итогам трех кварталов 2000г. чистый убыток оборонного сектора составил 190,6 млн. зл. (43 млн. долл.), а общая задолженность превысила 2 млрд. зл. (470 млн. долл.). Производители бьют тревогу по поводу того, что существует реальная угроза очередных банкротств. Доходы от продаж продукции 31 предприятия оборонной промышленности указывают на тенденции падения. В 1995г. они достигли 2,872

млрд. зл., в 1999г. — 2,39 млрд. зл., а по результатам трех кварталов 2000г. — только 150 млн. злотых.

7 окт. 1999г. был принят «Закон о поддержке реструктуризации оборонного потенциала страны и тех. модернизации ВС РП», в соответствии с которым большая часть ВиВТ, закупаемая для ВС, должна быть произведена внутри страны. В соответствии с законом предприятия оборонпрома будут приватизированы, за исключением 7 заводов, где государство намерено иметь более половины акций. Под контролем государства останутся также общества, торгующие оружием: «Цензин», «Ценрекс» и «Бумар».

По оценке минфина РП, опоздание с приватизацией на год вызвано необходимостью проведения фирмами-консультантами анализа в спец. области (т.н. «подтверждения пром. безопасности»), а также проверки лиц, которые будут иметь дело с закрытой информацией. Такие требования имеются в законе от 1999г. Поэтому при объявлении тендера на консультантов минфина при приватизации очередных 14 оборонных предприятий определен 3-4 месячный срок получения предложений. В этот срок они будут «просвечены» Управлением охраны государства. Только с апр. 2001г. определена приватизационная стратегия в отношении таких фирм, как: «ПЗЛ Варшава 11», «Пром. центр оптики», «Гамрат», Механический завод, г.Тарнув, ЗТС «Нитрон», ЗТС «Эрг-Бер» и варшавский «Варель». С другой стороны, опоздание с приватизацией этих предприятий может принести доп. доходы, т.к. будет известна 6-летняя программа развития ВС.

10 сент. 1999г. был также принят «Закон о некоторых компенсационных договорах, заключаемых в связи с договорами по поставкам для нужд обороноспособности и безопасности государства» (закон об офсете).

Закон об офсете предусматривает, что каждый заказ для польской армии свыше 20 млн. евро будет связан с параллельной закупкой в Польше. Определен и так называемый коэффициент офсета — от 1 до 2,5 раз — и уровень необходимых инвестиций в Польшу со стороны потенциального продавца. Правительство РП планирует получить от этого доходы в госбюджет для последующего использования в реструктуризации оборонного комплекса и увеличения бюджета минобороны.

Польские специалисты оказывают соответствующие услуги в Индии при организации эксплуатации и текущего ремонта учебно-боевых самолетов. В свою очередь, принимают франц., рос., шведских, израильских специалистов, работающих по налаживанию совместных проектов создания новых образцов ВиВТ.

Инвест. политика Польши в сфере ВТС направлена в первую очередь на привлечение зап. инвестиций. Однако, есть примеры польских инвестиций за рубежом. Среди них — предоставление в 1999г. Йемену кредита на закупку в Польше 4 средних десантных кораблей, которые планируется произвести на верфи ВМС РП в г. Гдыня. Польша не имеет долгосрочных межд. соглашений и договоров в рамках ВТС (за исключением соглашения с Россией, которое юридически не действует).

Основные направления ВТС Польши с иностр. государствами: межгос. контакты на уровне полит. и военного руководства, организация совместных учений; перевод системы организации боевой

подготовки и обеспечения войск на стандарты НАТО; приобретение современных военных технологий, организация кооперационного производства спец. продукции с иносфирмами; привлечение инвестиций в польскую оборонную промышленность с помощью акционирования предприятий и продажи их инвесторам, в основном из стран НАТО; продажа ВиВТ из наличия или произведенной на предприятиях польской оборонной промышленности.

Действующая в Польше нормативная и правовая база, регламентирующая ВТС с иностр. государствами, включает: контроль за импортом — регистрацию ввозимых в страну товаров и технологий, выделенных в контрольных списках и подлежащих особому контролю в рамках внешнеторг. оборота; контроль за реэкспортом — проверку допустимости экспорта товаров и технологий, которые предварительно были импортированы; контроль за транзитом — целью которого является предупреждение нелегального провоза через территорию Польши товаров и технологий, охваченных межд. контролем.

*Внешнеторг. контроль за товарами и технологиями двойного применения.* Функционирующая в Польше система касается: товаров и технологий, охваченных межд. соглашениями и обязательствами, касающимися нац. безопасности; хим. препаратов, микроорганизмов, вирусов, бактерий и токсинов, а также оборудования и технологий, которые могут найти применение для продукции хим. или биологического оружия; товаров и технологий, значимых с точки зрения ядерного топливного цикла, а также возможностей для изготовления ядерного взрывчатого оборудования; ракетных технологий; других товаров и технологий, если предоставление их детальному контролю следует из межд. обязательств, за исключением опасных и других отходов.

Правовые основы.

1. Распоряжение министра экономики от 3 авг. 1998г. по вопросу установления номенклатуры товаров и технологий, охваченных особым контролем оборота с границей (Dz.U. N 142, ро/. 915).

2. Распоряжение министра экономики от 6 мая 1997г. по вопросу определения образцов доверенностей для проведения контроля соблюдения условий оборота товарами и технологиями, охваченными особым контролем оборота в связи с межд. соглашениями и обязательствами (Dz.U. N 53, poz. 324)

3. Распоряжение министра эконом. сотрудничества с границей от 5 авг. 1994г. по вопросу определения данных, которые должен содержать протокол, определяющий результаты контроля соблюдения условий оборота товарами и технологиями, охваченными особым контролем в связи с межд. соглашениями и обязательствами (Dz.U. N 95, poz. 461).

4. Распоряжение министра эконом. сотрудничества с границей от 5 авг. 1994г. по вопросу способа ведения учета оборота с границей товарами и технологиями, охваченными особым контролем в связи с межд. соглашениями и обязательствами (DZ.U. N 95, poz. 462).

5. Распоряжение министра экономики от 9 июня 1997г. по вопросу некоторых документов, применяемых в процедуре, касающейся контроля оборота с границей товарами и технологиями

согласно с межд. соглашениями и обязательствами, а также способа их учета (Dz.U. N 83, poz. 534, от 25.07.1997г.)

Система контроля спец. оборота с границей. Функционирующая в Польше система касается:

а) ввоза на польскую тамож. территорию, вывоза с польской тамож. территории, также перевозки через польскую тамож. территорию оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ, а также изделий и их компонентов или технологий военного или полицейского назначения, независимо от способа их перемещения через границу;

б) заключения польскими лицами, как в стране, так и за границей, соглашения, если касается оно оружия, боеприпасов, взрывчатых веществ, а также оборудования и его компонентов, или технологий военного или полицейского назначения;

в) предоставления польским лицом иностр. лицу, а также иностр. лицом польскому лицу услуг, связанных с оружием, взрывчатыми веществами, а также оборудованием и его частями (компонентами), технологиями и услугами военного или полицейского назначения.

Правовые основы.

Закон от 29 нояб. 2000г. об обороте с границей товарами, технологиями и услугами, имеющими стратегическое значение для безопасности государства, а также для поддержания межд. безопасности и мира и изменении некоторых законов (Dz.U. N 119, poz. 1250), вместо Закона от 11 дек. 1997г. об управлении оборотом с границей товарами и услугами, а также о спец. обороте с границей (Dz.U. N 157, poz. 1026).

А также распоряжения министра экономики: от 12 янв. 1998г. по вопросу определения образцов заявлений о выдаче разрешения на исполнение спец. оборота с границей, а также определения документов и информации, которые необходимо приложить к этим заявлениям (Dz.U. N 17, poz. 78); от 12 янв. 1998г. по вопросу определения образцов заявлений о выдаче разрешения на производство (исполнение) спец. оборота с границей, определения документов и информации, которые необходимо приложить к этим заявлениям, а также процедуры обращения за разрешениями (Dz.U. N 17, poz. 77); от 12 янв. 1998г. о способе ведения учета спец. оборота с границей (Dz.U. N 17, poz. 79); от 12 янв. 1998г. по вопросу определения данных, которые должен содержать протокол, определяющий результаты контроля соблюдения условий спец. оборота с границей (Dz.U. N 17, poz. 80); от 19 янв. 1998г. по вопросу определения образца Реестра лиц, ведущих спец. оборот с границей, способа его ведения, а также образца заявления о производстве записи в Реестр, а также определения документов и информации, которые необходимо приложить к этим заявлениям (Dz.U. N 12, poz. 47); от 19 янв. 1998г. по вопросу определения размера оплат за производство записи в Реестр, за выдачу промиссы разрешения, разрешения на производство спец. оборота с границей, а также свидетельства о конечном пользователе (Dz.U. N 47, poz. 85); от 19 янв. 1998г. по вопросу определения образца свидетельства о конечном пользователе, а также процедуры его выдачи (Dz.U. N 12, poz. 48); от 19 янв. 1998г. по вопросу определения образца доверенности на проведение контроля спец. оборота с границей (Dz.U. N 12, poz. 49).

В соответствии с законом от 11.12.1997г. лица, организации и предприятия Польши, желающие получить право самостоят. ВЭД в области ВТС, должны быть вписаны в реестр предприятий, участвующих в спецобороте. Реестр ведет министр экономики. Он делает запись в реестре на основании заявления фирмы после получения согласия министров: обороны, внутр. дел, иностр. дел и пред. Совета безопасности. Запись осуществляется на запрашиваемый период, но не превышающий 5 лет.

На 1.01.2000г. в реестре записано 88 предприятий и организаций, получивших право полностью или частично вести самостоят. ВЭД в области ВТС.

Маркетинг в сфере ВТС в целом осуществляется в соответствии с принципами, принятыми в зап. странах. К особенностям следует отнести проведение маркетинга: в интересах третьих стран (партнеров по НАТО); с целью осуществления закупок для реэкспорта (при этом польские фирмы выступают как покупатели); несколькими субъектами ВТС непосредственно на заводах-производителях, ремонтных заводах и через посредников из стран СНГ.

*Порядок организации тендеров на закупку ВиВТ.* В соответствии с «Законом о публичных заказах» от 10 июня 1994г. с последующими изменениями, приобретение любых товаров, недвижимости или услуг для гос. нужд происходит на тендерной основе. Не является исключением и продукция спец. назначения.

Публичный заказ (контракт) может быть предоставлен тому поставщику или исполнителю, который выиграл соответствующий тендер (конкурс). Публичные заказы: неограниченный тендер (основной вид конкурса, условия которого публикуются в Бюллетене публичных заказов; принять участие в таком тендере могут все желающие, выполнившие определенные условия); ограниченный тендер (принять участие в нем могут только специально приглашенные); двухступенчатый тендер (на первом этапе конкурируют любые предложения без указания цены, а на втором этапе — только отобранные в первом); переговоры с сохранением конкуренции (в процессе предварит. переговоров с претендентами отбираются не менее двух из них); запросы о цене (способ получить наиболее выгодное предложение с окончательным анализом не менее 4 предложений); заказы с вольной руки (предпочтение отдается одному исполнителю в случае, если сумма контракта не превышает 3000 евро).

Условия, обязательно анализируемые при организации тендеров на закупку продукции спец. назначения у зарубежных поставщиков и исполнителей: полит. ориентация страны-продавца; цена предложения; тех. характеристики и качество изделия; офсет (компенсация возможно большей части гос. затрат различными способами); участие польских предприятий ВПК в реализации возможно большей части контракта (данный принцип заложен в программе реструктуризации польской оборонной промышленности); получение наиболее полной конструкторской, тех. и ремонтной документации вместе с изделием; передача технологии производства закупаемого изделия и др.

Тендеры на закупку ВиВТ для текущих нужд минобороны РП организует Департамент поста-

вок. Они могут организовываться от имени премьер-министра, первого вице-преьера, министров обороны, экономики, внутр. дел и администрации. Решения по результатам тендеров принимают соответствующие комиссии под председательством объявившего конкурс должностного лица.

В особых случаях результаты тендера утверждаются на заседаниях Комитета совмина по вопросам обороны, Комиссия сената РП по вопросам обороны или совмина Польши.

В 2000г. МО РП закупало спец. имущество для нужд Войска Польского только через проведение тендеров. Как правило, тендеры были внутр., т.е. для участия в них приглашались только польские внешнеторг. фирмы и предприятия, имеющие лицензию на торговлю специмуществом.

В основном, победу в тендере одерживал тот, кто предлагал наиболее выгодную цену и условия поставки заказываемого имущества. Срок проведения тендера чаще всего составляет 2-3 недели. Конверты с коммерческими предложениями вскрываются в присутствии представителей участвующих организаций, и объявляется победитель. Из-за малого срока нет возможности провести переговоры с поставщиками по корректировке цены. Поэтому цена предложения практически должна являться ценой согласования. Все это предъявляет высокие требования к определению «проходной» цены и обуславливает необходимость тщательной предварит. работы. Победитель тендера заключает договор с МО на поставку специмущества. В случае переноса или срыва поставки в договоре предусматриваются крупные (до 20%) штрафы.

В стране распространяются: Бюллетень Палаты производителей для нац. обороны, Каталог предприятий оборонпрома, журналы «Новая военная техника», «Рапорт: армия, техника, оборона», «Крылья Польши», «Армия», «Солдат Польский», еженедельник «Польска Збройна». Ежегодно проводятся выставки тыла «Логистика» и оборонпрома. Информация о тендерах, проводимых в НАТО, передается польским предприятиям по их запросу министерством экономики. Информация по внутр. тендерам печатается в «Бюллетене публичных заказов», а по тендерам ВМС — распространяется через Интернет.

В 2000г. ФГУП ГК «Росвооружение» продало продукции и услуг военного назначения на 6,9 млн. долл. Основными польскими партнерами оставались фирмы «Цензин», «Польмот», ББТ. Поставки ВиВТ в Польшу осуществлялись также и по линии ФГУП «Пром экспорт», объем которых составил 1 млн. долл. Предприятия ВПК Украины и Белоруссии оказывали существенную конкуренцию продвижению рос. ВиВТ в Польшу. Рос. продукция военного назначения по полит. мотивам в целом в Польше является неконкурентоспособной.

Бюджет минобороны в 2000г. составил 3,5 млрд. долл. (20,5% ВВП), в т.ч. выделено на: СВ — 1310,35 млн. долл.; ВВС и ПВО (24,5%) — 628,375 млн. долл.; ВМС (9%) — 230,35 млн. долл.

*Интеграция ВС.* Республики Польша в военные структуры НАТО рассматривается тех. переоснащение Войска Польского. На эти цели было выделено 419,8 млн. долл., в т.ч.: на закупку ВиВТ — 394,8 млн. долл.; на НИОКР — 25 млн. долл. Бюджет МО РП на 2001г. составил 14,8 млрд. зл., в т.ч.

на СВ — 5,2 млрд. зл.; ПВО и ВВС — 2,4 млрд. зл.; ВМС — 914 млн. зл.

На 1999-2000гг. конгресс США утвердил безвозмездную помощь Польше в 100 млн. долл.. Эти средства целевым назначением пойдут на организацию бесперебойной связи и безопасного обмена информацией, а также на создание системы управления воздушным движением в РП.

В соответствии с Программой инвестиций НАТО в области безопасности (NSIP) Польша осуществит модернизацию 7 аэродромов, 5 складов ГСМ, 2 морских портов в Гдыне и Свиноусьце, инфраструктуры управления и обучения, а также строительство 6 радарных пунктов дальнего действия с целью возможности приема на своей территории союзнических сил. Всего Альянс выделит на эти цели в ближайшие годы 650 млн. долл.. В окт. 2000г. подписаны соглашения с тремя консалтинговыми фирмами и начат первый этап реализации программы. Фирмы должны спланировать и подготовить план тыловой модернизации в соответствии с требованиями соответствующих комитетов НАТО в Брюсселе. Консалтинговые расходы составят 6-8% стоимости программы. Работами по модернизации аэродромов займется ам. фирма НАТО Expansion bngmecnng & Program Management, модернизацией баз ГСМ немецкая фирма Weidleplan Consulting, планом развития морских портов варшавская фирма Mostostal и турецкая фирма Umtek.

В нояб. 2000г. правительство Польши приняло решение об участии в союзнической инвест. программе «Спутниковая связь НАТО 2000г.». Новая система связи должна служить главным образом для срочных полит. консультаций союзнических государств в случае угрозы или войны. Ее создание обойдется в 500 млн. долл. Большая часть инвестиций НАТО традиционно профинансирует за счет членских взносов Альянс также выделит средства на зарплату 215 сотрудникам межд. персонала. Каждая из 19 стран самостоятельно купит по одному наземному терминалу спутниковой связи. Польша за это заплатит 4,5 млн. долл. (оборудование) и 150 тыс. долл. ежегодно за эксплуатацию.

МНО РП намерено осуществлять модернизацию армии за деньги, вырученные от списания устаревшего военного имущества и вооружения. ВМС планируют продать списываемые ракетные катера проекта 205 «Оса». Продать это имущество крайне трудно, т.к. страны в нем заинтересованные находятся в списках стран, подлежащих эмбарго, а в Индию и Пакистан запретят поставлять американцы. Вместе с тем Агентство военного имущества, занимающееся продажей высвобождаемой военной техники, сообщило, что в 2000г. заработало для армии 150 млн. зл. (32 млн. долл.). В соответствии с принятой в фев. 1999г. «Программой реструктуризации оборонпрома» 50% средств от приватизации заводов будут направляться на закупку ВиВТ для нужд МО у польских предприятий ВПК.

В 1999г. был завершен перевод соединений и частей Войска Польского на принято в НАТО оргштатную структуру, пересмотр основ тактики и оперативного искусства в соответствии с действующими в альянсе принципами, а также проводилось перевооружение армии в первую очередь Сил быстрого реагирования, на образцы ВиВТ зап. производства.

В результате выигранного в Болгарии тендера Польша будет модернизировать системы управления огнем танков Т-72. Планируется совместная работа фирм «Радвар» и «Оптикоэлектрон» по программе установки на самолеты систем опознавания «свой-чужой». Польская сторона предлагает также услуги по модернизации болгарских самолетов.

Установлены тесные связи между оборонными предприятиями Польши и зап. компаниями: радиозавод «Радмор», г.Гдыня и французский «Томсон ЦСФ» подписали контракт на лицензионное производство радиостанций тактической системы PR4G; завод «Пресга» начал производство 122 мм ракеты «Феникс» для системы залпового огня БМ-21 по лицензии франц. фирмы «Целерг»; НППЦЭ «Радвар», г.Варшава совместно с франц. «Томсон ЦСФ» производят для польской армии современные радиолокационные станции; меткомбинат «Сталева воля» подписал контракт на закупку лицензии, тех. документацией и линии по производству самодвижущейся гаубицы калибра 155-мм AS-90/52 Braveheart с англ. фирмой GEC-Marconi.

До 2006г. Военным Комитетом НАТО поставлены 182 оборонные задачи, которые должна решить Польша.

В то же время не выполнены такие важные задачи, как: не модернизированы 3 аэродрома для приема самолетов НАТО; на польских самолетах не установлена система «свой-чужой»; не подготовлены для совместных действий с НАТО одна эскадра МиГ-29 и две эскадры Су-22 (эскадра 12 самолетов).

В зависимости от масштабности формируемых потребностей вооруженных сил РП и их влияния на страну, в их обсуждении и утверждении принимают участие: заинтересованные министерства и ведомства; комитет совмина по вопросам обороны (КСМВО); комиссия Сейма по вопросам обороны (КСВО); Совет нац. безопасности (СНБ) при президенте РП; совмин РП; президент РП – верховный главноком. ВС.

Долгосрочные потребности определены в утвержденной в 15-летней «Программе модернизации ВС РП и интеграции в НАТО на 1998-2012гг.». В 2000г. по фин. соображениям она претерпела существенные изменения. Правительство РП приняло 30.01.2001г. 6-летнюю программу модернизации армии. Выполнение скоординированного с НАТО плана приведет к **уменьшению численности армии с 200 до 150 тыс. солдат**, сокращению офицерских кадров на 6-7 тыс. чел., ликвидации 40 гарнизонов, сокращению военных учебных заведений с 8 до 5, продаже ненужной инфраструктуры (40% казарм, складов, учебных плацев), вывод из состава ВС до 10 самых старых кораблей, всех самолетов МиГ-21 и танков Т-55. Ожидается, что в течение 6 лет будет сэкономлено 6 млрд. зл., на которые треть армии достигнет стандартов НАТО. Сейчас в Польше на одного солдата ежегодно расходуются 17 тыс. долл., по завершению «шестилетки» эта квота вырастет до 30 тыс. долл..

В «Программу» и бюджет МО не входят Стратегические гос. программы (СГП) создания новых образцов ВиВТ: самоходный ЗРАК ПВО средней дальности «ЛОАРА»; ракета и установка ПВО малой дальности «Гром».

В окт. 2000г. польским правительством принято решение о проведении тендера на закупку много-

целевых истребителей (объявление – в фев. 2001г., а решение по нему – до конца июня 2001г.). Инициировали проведение тендера американцы, первыми подготовив и вручив на правит. уровне свои предложения. Правительство США предложило передать на безвозмездной основе из своих резервов 16 самолетов F-16 б/у версии А и В (12 одноместных и 4 двухместных), а также 2 запасных двигателя и комплект запчастей. Польша должна оплатить их перевозку в страну, обучение летчиков, начальный ремонт и модернизацию (стоимость контракта оценивается экспертами в 200-250 млн. долл.).

В конце 2000г. шведско-британский концерн SAAB BAE Systems при поддержке правительств Швеции и Великобритании представил полякам предложение на передачу на 5 лет 16 многоцелевых боевых самолетов JAS-39 Gripen, находящихся в эксплуатации шведских сил ПВО. Предложение включает в себя также курс языковой подготовки пилотов в Великобритании, подготовку летного состава и обслуживающего персонала (летчики королевских ВВС готовы поделиться опытом операций, проведенных в рамках НАТО). Следующий этап – оперативные и тактические обучения в Швеции. Эти машины планируется модернизировать (прежде всего системы связи и системы распознавания «свой-чужой»). Шведы не сообщили о стоимости контракта, сказав только, что цена предложения самая низкая по сравнению с конкурентами. О франц. предложении известно, что речь идет о самолетах «Мираж».

Формирование годового плана закупок ВиВТ, боеприпасов и имущества для текущих потребностей ВС РП занимается Департамент поставок оружия и военной техники МО. В ведении Департамента находится планирование закупок ВиВТ у отечественных предприятий своей страны и за рубежом в соответствии с «Программой», а также боеприпасов, расходного имущества, запчастей. В целях поддержки польского оборонного комплекса до 80% военной продукции планируется закупать в стране. За рубежом будут проводиться закупки только тех видов ВиВТ, которые предприятия польского ВПК произвести не в состоянии или тех. уровень которых существенно ниже иностранного.

## Виза

**Краткосрочные поездки.** С целью облегчения тур. движения и развития деловых контактов Польша заключила со многими странами соглашения об отмене виз для лиц, приезжающих в Польшу на срок, как правило, не более 90 дней. Граждане остальных стран должны получить визы. Виза на однократное пересечение границы стоит от 30 до 50 долл. и действительна до 6 мес. Стоимость визы, дающей право на многократное пересечение границы и действительной до 6 мес. – от 60 до 80 долл.

Список стран, с которыми Польша заключила соглашения об отмене на началах взаимности виз или которые в одностороннем порядке отменили визы для польских граждан, составлен по состоянию на 17 апр. 1998г.

Указаны дата заключения соглашения и срок пребывания: Австрия (01.09.1991г., до 90 дн.); Андорра (08.04.1991г., до 90 дн.); Аргентина (22.11.1990г., до 90 дн.); Багамы (11.07.1995г., до 30

дн., в одностороннем порядке, только для граждан РП); Бельгия (08.04.1991г., до 90 дн.); Болгария (08.06.1965г., до 30 дн.); Боливия (29.04.1994г., до 90 дн.); Венгрия (08.10.1991г., до 90 дн.); Великобритания (01.07.1991г., до 180 дн.); Гондурас (11.01.1991г., до 90 дн.); Гонконг (28.11.1991г., до 14 дн.); Греция (24.06.1995г., до 90 дн.); Дания (01.03.1991г., до 90 дн.); Ирландия (20.11.1992г., до 90 дн.); Исландия (01.07.1992г., до 90 дн.); Испания (31.01.1994г., до 90 дн.); Италия (08.04.1991г., до 90 дн.); Кипр (27.10.1992г., до 90 дн.); Коста-Рика (08.07.1992г., до 90 дн.); Куба (27.01.1979г., до 90 дн.); Латвия (17.12.1992г., до 90 дн.); Литва (07.05.1993г., до 90 дн.); Лихтенштейн (03.09.1991г., до 90 дн.); Люксембург (09.04.1991г., до 90 дн.); Македония (02.08.1963г., до 90 дн.); Мальта (01.05.1991г., до 90 дн.); Молдова (22.04.1995г., до 90 дн.); Монако (08.04.1991г., до 90 дн.); Монголия (23.05.1975г., до 90 дн.); Нидерланды (08.04.1991г., до 90 дн.); Никарагуа (10.02.1995г., до 90 дн.); Норвегия (15.04.1991г., до 90 дн.); Португалия (30.06.1993г., до 90 дн.); Румыния (28.06.1971г., до 30 дн.); Сан-Марино (18.01.1991г., до 90 дн.); Сент-Люсия (01.04.1991г., до 28 дн. в одностороннем порядке только для граждан РП); Словакия (28.05.1991г., до 90 дн.); Словения (15.12.1992г., до 90 дн.); б. СССР (касается стран: Азербайджан, Беларусь, Грузия, Казахстан, Кыргызстан, **Россия**, Таджикистан, Туркменистан – 13.12.1991г., порядок пересечения границы без визы для граждан указанных государств и польских граждан тесно связан с целью поездки (турпоездки – на основании паспорта-ваучера, частные поездки – на основании паспорта и приглашения, служебные поездки – на основании паспорта с пометкой – печать «АВ»); США (15.04.1991г., до 90 дн.); Украина (17.08.1997г., до 90 дн.); Уругвай (02.09.1991г., до 90 дн.); Филиппины (20.05.1994г., до 21 дн. в одностороннем порядке только для граждан РП); Финляндия (01.05.1991г., до 90 дн.); Франция (08.04.1991г., до 90 дн.); ФРГ (08.04.1991г., до 90 дн.); Хорватия (08.12.1992г., до 90 дн.); Чехия (28.05.1991г., до 90 дн.); Чили (24.02.1995г., до 90 дн.); Швейцария (03.09.1991г., до 90 дн.); Швеция (01.06.1991г., до 90 дн.); Ю.Корея (17.01.1991г., до 90 дн. в одностороннем порядке только для граждан РП); Эстония (26.02.1993г., до 90 дн.).

Внимание: вышесказанное не относится к выездам и въездам с целью работы, учебы или на постоянное жительство. Источник: МИД.

*Условия трудоустройства иностранцев.* Иностранцы, желающие поступить на работу в Польшу, должны получить визу на пребывание в стране с правом на работу или удостоверение – так называемую карту постоянного жительства (*karta stalego pobytu*) с правом на работу. Эти документы выдает директор воеводского управления труда, а с 2000г. их будет выдавать староста.

Физ. лица, у которых нет местожительства на территории Польши или временное пребывание которых в Польше продолжается в данном налоговом году более 183 дней, а также физ. лица, прибывшие на временное жительство с целью трудоустройства в иностр. предприятиях мелкого производства, в обществах, созданных с участием иностр. субъектов или в отделениях и представительствах иностр. предприятий и банков, подлежат обязанности уплаты налогов только с доходов

от работы, выполняемой на территории Польши на основании служебного или трудового отношения, независимо от места выплаты вознаграждения, а также от других доходов, получаемых на территории Польши.

Свое вознаграждение, подлежащее вышеуказанному ограниченному налогообложению, эти работники вправе перевести за границу в конвертируемой валюте, а также в польских золотых, без наличия валютного разрешения. Совершение этого трансфера требует предъявления банку, через который осуществляется платеж или трансфер, документов, выданных казначейским управлением (финотделом) по месту жительства работника, подтверждающих прекращение налогообязанности, предусмотренное соответствующими правовыми положениями.

*О рынке нелегальной рабочей силы.* Как и во многих других странах Европы, проблема нелегального рынка труда весьма актуальна. Из года в год увеличивается число иностранцев, прибывающих в страну на заработки. По оценкам, в стране без выполнения должных формальностей трудится 200 тыс. иностр. граждан.

В ходе проведенной польскими правоохранительными органами акции «Побыт» в окт.-нояб. 1999г. одновременно выявлено 1000 иностранцев из 18 стран. Среди них доминируют граждане Украины (375), Болгарии (155), Белоруссии (107). Список продолжают граждане Вьетнама, Монголии, Румынии и стран СНГ. Россияне, судя по приведенной статистике, не самая многочисленная группа гастарбайтеров. Случается, что среди задержанных оказываются граждане Великобритании, Кореи, Литвы, Италии, Норвегии, Словакии, Алжира, Филиппин.

Однако, по информации нац. управления по труду, основную массу «нелегалов» составляют граждане бывшего СССР: украинцы, белорусы и россияне. Среди этой категории мужчины заняты, как правило, на строительстве, женщины работают домработницами, сиделками.

Вторая по численности категория нелегальных работников – это вьетнамцы, занимающиеся, главным образом, торговлей одеждой и текстилем, оказанием услуг в сфере общественного питания. В этой группе легально работающие в РП вьетнамцы зачастую используют труд своих сограждан, не имеющих разрешения на работу. По оценкам экспертов, в будущем число вьетнамцев в Польше может вырасти в связи с реализацией положений соглашения между Вьетнамом и ФРГ, на основании которого около 40 тыс. вьетнамских гастарбайтеров, работавших прежде в ГДР, должны до 2000г. вернуться к себе на родину. Однако, стараясь избежать этого, они закрепляются в сопредельной Польше.

Польские предприниматели сами порой весьма заинтересованы в дешевой рабочей силе. В 1997г. контрольные органы РП выявили 223 работодателя, которые незаконно приняли на работу 280 граждан иностр. государств. Наиболее неблагополучны в плане нарушения трудового законодательства работодателями Дольношленское, Любуское и Силезское воеводства.

Новым явлением на польском рынке труда является **факт нелегальной работы представителей западноевропейских государств**, таких как ФРГ, Франция или Нидерланды. Они, как правило, тру-

дятся на стройплощадках по возведению супермаркетов. Чаще всего это тех. руководящие кадры, встречаются и квалифицированные рабочие.

Усиление борьбы с черным рынком труда в Польше может негативно повлиять на ситуацию в приграничных р-нах России и Белоруссии. Поляки практикуют депортацию из страны «нелегалов» на территорию сопредельных с ней государств (естественно, не западных). Причем это не только россияне, белорусы или украинцы, но и граждане третьих стран, попавшие в РП через СНГ. В особо невыгодном положении в данном случае может оказаться Калининградская обл.

## Туризм

**В** 1990г. Польшу посетило 18,2 млн.чел. (число пересекших границу), за последние годы это число приблизилось к 90 млн. и составило 87 млн.чел. в 1997г. и **88 млн.чел.** в 1998г. Это означало почти **пятикратный рост числа приездов иностранцев в Польшу** за последние 8 лет.

В 1997г. в Польшу приезжало больше всего граждан Германии — 49,6 млн., затем — Чехии — 16,8 млн., Украины — 5,4 млн., Словакии — 4,2 млн., Беларуси — 3,8 млн., России — 2 млн., Литвы — 1,7 млн. В то же самое время из стран ЕС приезжали в Польшу — за исключением граждан Германии — 2,2 млн.чел., а кроме того 238 тыс. граждан США, 230 тыс. — Венгрии, 90 тыс. — Румынии, 68 тыс. — Швейцарии, 63 — Болгарии, 58 тыс. — Норвегии, 24 тыс. — Турции, 25 тыс. — Канады, 18 тыс. — Японии, 14 тыс. — Австралии.

Иностранцы приезжали в Польшу через сухопутные КПП (83 млн.чел. в 1997г.), пересечением границы через ж/д КПП воспользовалось 2,5 млн.чел., морскую границу пересекло 1,3 млн.чел., а воздушную — 0,9 млн.чел.

Среди декларируемых иностранцами целей приезда в Польшу (можно сообщить более, чем одну цель) преобладали туризм и отдых, а также посещение родственников и знакомых (в общей сложности 48,3% числа пресечений границы в 1997г.), а затем — деловые поездки (45,6%), а также покупки (27,7%).

**Поступления валюты от приезжающих в Польшу иностранцев**, превысившие в 1990г. 1 млрд.долл., составили в 1995г. 6,6 млрд., в 1996г — 8,4 млрд. долл. и в **1997г. — 8,7 млрд.долл.**, т.е. за 7 лет увеличились почти в 9 раз. Прирост поступлений почти в 2 раза превысил прирост числа приезжающих иностранцев, становясь все более серьезным источником валютных поступлений, а деятельность в туризме — стимулятором эконом. конъюнктуры.

## Связи с СНГ

**В** 2000г. отмечен рост торговли Польши с большинством из стран этого региона. Главным торг. партнером остается Россия. Ее доля выросла до 72,3% (66% в 1999г.). Далее идет Украина с долей 17,6% (20,5% в 1999г.) и затем Беларусь — 5,4% (7,8% в 1999г.). На остальные 9 стран приходится менее 5% (4,7%). Дефицит польской торговли со странами СНГ составил 2,9 млрд. долл. Большое отрицат. сальдо в торговле с Россией было частично сбалансировано профицитом в торговле с другими странами.

Польша активно применяет меры по ограничению доступа товаров из некоторых стран СНГ (Украина, Беларусь и Казахстан) на польский рынок.

Так, например, с 26.05.99г. начались антидемпинговые процедуры в связи с ввозом из Беларуси шнура из синтетического волокна (код 550120000) и синтетических волокон (код 550320000) по демпинговым ценам. С 10.09.99г. в результате защитной процедуры от чрезмерного импорта установлена неавтоматическая регистрация (лицензирование) ввоза огнеупорных глин с Украины. В нояб. 1999г. начались защитные процедуры в отношении чрезмерного импорта плоского горячего проката из Казахстана, России и Украины, а в дек. 1999г. начато расследование в отношении чрезмерного импорта б/у колесных тракторов из ЕС, Чехии, Словакии, России и Беларуси.

Вторым по значимости торг. партнером, а в пол-лит. плане даже первым, РП в регионе СНГ остается Украина. Стремление Польши взять на себя полномочия защитника интересов стран этого региона и быть проводником по коридорам НАТО и ЕС особенно отчетливо проявляется в отношениях с Украиной. Еще одним подтверждением этому стала поднятая в 2000г. поляками шумиха вокруг предложения России о строительстве газопроводной переемычки на Словакию в обход Украины. Руководство Польши в открытую заявляло, что не может согласиться с предложенным маршрутом и допустить ущемления интересов суверенной Украины.

«Стратегическое партнерство» Польши с Украиной начинает приносить определенные плоды и во внешней торговле. По итогам 11 мес. 2000г. польский экспорт на Украину вырос на 15,6%, а импорт с Украины — на 50,63% по сравнению с аналогичным периодом 1999г. Доля Украины в общем польском экспорте составляет 2,5% (12 место) и 1% в импорте (22 место).

Основными статьями польского экспорта на Украину являются изделия химпрома (25%), с/х и продовары (20%) продукция легпрома (12%). К наиболее значимым товарам следует отнести: мебель, уголь, медикаменты, парфюмерию и средства сангигиены, медь, насосы, лабораторное оборудование, сельхозмашины, автобусы, запчасти.

В украинском экспорте наибольшую долю занимают мин. продукты (60%) и черные металлы (20%). Основными товарами польского импорта являются — железная руда, электроэнергия, прокат черных металлов, уголь, нефтепродукты, стройматериалы, необработанный алюминий Из машинотех. продукции это трактора, навесное сельхозоборудование, подшипники.

В окт. 2000г. прошло очередное заседание польско-украинской МПК по вопросам эконом. сотрудничества. В этой связи Польшу посетил премьер-министр Украины В. Ющенко. Единственным конкретным решением комиссии стало создание рабочей группы по вопросам, связанным с планируемым строительством газопровода Ямал-Зап. Европа в обход Украины.

В первых числа нояб. в Варшаве находился секретарь Совета нац. безопасности и обороны Украины Е. Марчук. Его переговоры касались той же темы газопровода, а также строительства нефтепровода Одесса-Броды-Гданьск. Определенный интерес проявляется и к перспективам транспортировки каспийской нефти из Азербайджана через Украину.

25-26 мая 2000г. в Жешуве состоялся **III Эконом. польско-украинский форум**. В его работе при-

няли участие 400 представителей бизнеса и фин. структур двух стран. В последний день работы форума состоялась встреча участников с президентами – А. Квасьневским и Л. Кучма.

Как польские, так и украинские участники форума отмечали недоиспользованные возможности развития эконом. сотрудничества, слабое взаимодействие банков, а также указывали на имеющиеся в двусторонних отношениях барьеры. Был конкритизирован проект участия польских организаций в разведке залежей природного газа на Украине, с последующим строительством газопровода на Польшу. Выступающие были едины во мнении о необходимости интенсификации двусторонних отношений в таких областях, как электроэнергетика, мед. оборудование, ж/д подвижной состав, двигатели для строит. техники, дорожные машины.

Сегодня польские инвестиции в экономику Украины (главным образом в банковский сектор и посреднические услуги) составляют 54,4 млн. долл. или только 1,7% от всех зарубежных инвестиций в экономику Украины. Следует, однако, отметить возрастающий интерес поляков к инвестированию в созданной в 1999г. на границе с РП СЭЗ «Яворув». Разрешение на проведение деятельности в этой СЭЗ получили несколько польских предприятий. На территории Украины зарегистрировано 400 польских предприятий.

Украинские инвестиции в РП не превышают 200 тыс. долл. В Польше зарегистрировано около 200 предприятий с участием украинского капитала. В основном посреднического характера. Содействие двустороннему сотрудничеству оказывает деятельность польско-украинской ТПП в Варшаве, а также Польско-украинского торг. дома.

Вторым по значению партнером Польши из стран СНГ (без учета России) является Беларусь. Пик за последние годы был зафиксирован в 1997г. – 540,3 млн долл.

В польском экспорте наибольшая доля приходится на такие товарные группы, как мебель, сахар, автозапчасти, электронные части и компоненты, свиное мясо, изделий бытовой химии, аккумуляторы, обувь и части обуви, машинно-тех. оборудование, пластмассовая упаковка.

В марте 2000г. консорциум банков – Bank Handlowy w Warszawie и BRE Bank подписали кредитный договор с Беларусьбанком на финансирование поставок фирмой New Holland Bizon 230 зерноуборочных комбайнов и запчастей к ним на 22,4 млн.долл. **Покупателем комбайнов** является предприятие «Минскоблагроснаб». Возврат кредита гарантирован правительством Белоруссии. Кроме того, он застрахован в Kuke.

В импорте из Беларуси преобладают калийные удобрения, нефтепродукты, автозапчасти, электроэнергия, синтетическое волокно, двигатели внутр. сгорания, пряжа из синтетического волокна и лесоматериалы.

Беларусь рассматривается как привлекательный для Польши партнер с точки зрения инвест. сотрудничества. В этой стране работает почти 200 польско-белорусских производственно-торг. предприятий и почти 90 компаний со 100% польским капиталом. Суммарный польский капитал, инвестированный в Беларуси, достигает 30 млн. долл. На польском рынке работает 50 предприятий с белорусским капиталом.

В конце 2000г. состоялось заседание смешанной польско-бел. комиссии по торг. и эконом. сотрудничеству. В Минске работает представительство люблинского денежно-кредитного банка. В Варшаве открыли свои представительства крупнейшие бел. банки – Приорбанк Белвнешэкономбанк и Беларусьбанк. Содействие двустороннему сотрудничеству оказывает деятельность польско-белорусской ТПП в Варшаве.

Трансграничное взаимодействие развивается на основании соглашений между местными властями регионов двух стран и касается таких вопросов как охрана окружающей среды, эконом. сотрудничество, организация выставок.

В 1997г. был образован и **еврорегион «Неман»** в который с польской стороны входит бывшее сувалкское воеводство с литовской – воеводства Алытус и Мариамполь и с белорусской – Гродненская обл. Образованна в 1995г. в Гродно Полонийная Палата, занимающаяся продвижением польских товаров на белорусском рынке.

На остальные 9 стран СНГ приходится 4,7% общего объема торгов РП с этим регионом. Вместе с тем, в польской внешнеэконом. стратегии на вост. направлении уделяется определенной внимание тем странам, которые располагают мин. ресурсами и хлопком.

Перспективным рынком сбыта и ценным источником снабжения многими сырьевыми товарами являются для Польши среднеазиатские страны: Казахстан, Киргизия, Таджикистан, Туркмения и Узбекистан.

С большинством из них Польша подписала основные договора, в т.ч. об эконом. сотрудничестве и торговле, о взаимной поддержке и защите инвестиций, об избежании двойного налогообложения, об автомобильном и воздушном сообщении. С некоторыми странами подписаны соглашения о сотрудничестве в сфере туризма. В стадии подготовки находятся соответствующие соглашения о сотрудничестве в области сельского хозяйства. С Таджикистаном и Туркменией эти базовые соглашения пока не были подписаны в связи с трудной и нестабильной обстановкой в этих странах, хотя Польша передала им проекты соответствующих документов в 1998г.

Товарооборот сконцентрирован на двух странах: Казахстане и Узбекистане, на которые приходится 57% польского экспорта и 87% польского импорта из этого региона. Эти страны располагают необходимыми Польше сырьевыми ресурсами. Однако возможностям интенсификации товарообмена с Туркменией и Киргизией также придается большое значение. Сложнее обстоят дела с развитием торговли с Таджикистаном, самым бедным и политически нестабильным государством региона.

Основными товарными группами в польском экспорте в Среднюю Азию являются с/х и продовольствие, продукция электромашиностроения, мебель и осветит. приборы, хим. товары, медь.

Наиболее весомыми импортными товарами являются текстильное сырье, в основном, хлопок (75,7%) и мин. продукты (9,2%), цветные и редкие металлы (медь, цинк, марганец, хром, ртуть).

Хлопок закупается в основном в Узбекистане, а также в Казахстане, Туркмении и Таджикистане. Узбекистан поставляет также в Польшу х/б волокно, ткани и вату. Поставщиками шерсти являются Киргизия и Казахстан.

В целом Польша стремится обеспечить себе стабильный доступ к сырьевым ресурсам региона (особенно нефть, газ, хлопок) и расширить рынок сбыта своих товаров в условиях падения спроса на них в России и ЕС. Богатые залежи природного газа в Узбекистане и Казахстане открывают возможность поставки его на Украину, а затем через Польшу на Запад и Юг Европы. Во время визита в сент. 2000г. министра Я.Штайнхофа в Узбекистан удалось договориться о создании в Польше консигнационного склада для узбекского хлопка, а также увеличения поставок в эту страну польского продовольствия.

Закавказские республики не играют существенной роли во внешнеэконом. связях Польши. В наибольшей степени Польша стремится развивать отношения с Азербайджаном. 25 авг. 1997г. были заключены два межправит. договора – об эконом. сотрудничестве и торговле и о взаимной поддержке и охране инвестиций.

В польском экспорте преобладали мебель, мясные продукты, шоколадные и кондитерские изделия, молочные товары, обои препараты для ухода за волосами. Главные импортные статьи – текстильное сырье, орехи и нефтепродукты.

Польша рассчитывает на долгосрочное сотрудничество с Азербайджаном в сфере добычи нефти и **диверсификации источников снабжения энергоресурсами**. В этой связи интересы Польши лежат на линии Азербайджан-Грузия-Украина, т.е. по маршруту возможной транспортировки нефти.

Объемы товарообмена Польши с Грузией также невелики. Гл. польскими экспортными статьями являются шоколадные изделия, мебель, мясные продукты, лекарства, а импортными – орехи и чай. Товарооборот с Арменией является самым небольшим по сравнению с другими странами и СНГ.

Подтверждением интереса Польши к закавказским республикам явился визите 4-9 сент. 2000г. вице-премьера, министра экономики РП. Я.Штайнхофа в Азербайджан, Грузию, Армению. Главной целью поездки Я.Штайнхофа и сопровождающих его польских бизнесменов была активизация взаимной торговли, усиление эконом. присутствия Польши в этом регионе. Поиски Польши путей диверсификации источников получения энергоносителей поставил эту тему во главу угла переговоров с руководством этих стран. От договоренностей с Азербайджаном об объемах получения нефти из этой страны, зависит принятие решения Польшей об участии в строительстве нефтепровода Одесса-Броды-Гданьск.

Из стран СНГ определенную конкуренцию рос. товарам на польском рынке составляют только товары из Украины. Это черный металлопрокат, железная руда, удобрения, уголь.

### Связи с Россией

**Польша входит в десятку крупнейших торг. партнеров России.** В свою очередь, Россия по итогам 11 мес. 2000г. переместилась с 4 на 3 (после Германии и Италии) место в списке главных внешнеторг. партнеров Польши с долей в общем товарообороте 6,6% (в 1999г. – 4,5%).

Сформировано правовое поле рос.-польских торг.-эконом. отношений, хотя работа по совершенствованию и развитию договорной базы продолжается. Подписаны основополагающие доку-

менты, регламентирующие двусторонние отношения, в частности. Договор между Россией и Польшей о торговле и эконом. сотрудничестве от 25 авг. 1993г., с ратификацией которого в дек. 1994г. появилась возможность запуска всего правового механизма наших хоз. связей с Польшей (40 соглашений), эффективного обеспечения интересов России.

В числе важнейших документов – Рамочное соглашение об общих принципах урегулирования взаимной задолженности от 30 янв. 1995г. и Протокол к нему от 13 нояб. 1996г. Соглашение о строительстве транзитного газопровода Ямал-Зап. Европа от 23 авг. 1993г. и Протокол к нему от 18 фев. 1995г. и целый ряд других.

Действующие рос.-польские соглашения выполняются. Вступление Польши в ЕС может в будущем привести, и об этом польская сторона уже заявила, к пересмотру отдельных двусторонних договоренностей. Необходимо обеспечить углубленную проработку договорно-правовой базы торг.-эконом. связей с РП в контексте отношений с ЕС и возможной денонсации двусторонних соглашений (большой торг. договор, трансграничный договор, ряд межрегиональных соглашений и т.д.) на предмет их соответствия Соглашению о партнерстве и сотрудничестве между РФ и ЕС.

*Региональное сотрудничество.* От дальнейшего развития и расширения этой формы взаимодействия во многом будет зависеть динамика торговли между нашими странами. Региональные связи между нашими странами за небольшой промежуток времени приобрели устойчивый и многоплановый характер, возросли возможности прямого выхода рос. предприятий, фирм и организаций на непосредственные контакты с польскими партнерами.

Примером успешного межрегионального сотрудничества является калининградское направление. Это подтверждается и результатами торговли области с РП, объем которой на протяжении последних лет удерживается на уровне 300 млн. долл. В отношениях между Калининградской обл. и северо-вост. воеводствами Польши установились эффективные партнерские отношения, наблюдается взаимная заинтересованность в укреплении добрососедского сотрудничества, стремление к активизации эконом. связей.

Особую актуальность приобретает вопрос расширения сотрудничества Калининградской обл. с регионами Польши в связи с необходимостью жизнеобеспечения этого рос. анклава, ликвидации его транспортной и энергетической изоляции, необходимостью обеспечения транзитного прохождения грузов в/из Калининградской обл. через территорию Польши.

Вопрос расширения транспортной инфраструктуры широко обсуждался на состоявшемся 24-25 окт. 2000г. заседании Комиссии по транспорту и судоходству рос.-польского Совета по сотрудничеству Калининградской обл. РФ с регионами РП. В частности обговаривался вопрос реконструкции автомагистрали Калининград-Эльблонг и строительства погранперехода «Мамоново-Гжехотки II». Реализации этого совместного проекта способствовала бы привлечению средств ЕС.

Учитывая в недалеком будущем присоединение Польши к ЕС, КЕС подготавливает спец.

программу сотрудничества с этим рос. анклавом. В нее, в частности, предполагается включить вопросы выдачи виз для жителей области (намечается открыть консульства всех стран «15»), частичное финансирование строительства очистных сооружений на ее территории и предприятий по переработке бытовых отходов, модернизацию пограничной инфраструктуры, интеграцию авто и железных дорог в европейские транспортные коридоры, а также электросетей в европейские сети.

В начале 2001г. опубликован доклад КЕС Совмину ЕС «ЕС и Калининград», в котором рассматривается влияние процесса расширения ЕС и разграничиваются вопросы, которые будут иметь место в отношении всех рос. регионов и вопросы, являющиеся специфическими для Калининградской области. В документе отчетливо просматривается роль, отводимая в этом торг.-полит. процессе Польше. Варшава может помочь Брюсселю в поиске решения проблемы КО. Количество контактов между КО и КЕС должно быть максим. Вопросы, которые не могут быть разрешены на локальном уровне, должны решаться на линии Москва-Брюссель.

Среди других рос. регионов, проявляющих повышенный интерес к сотрудничеству с Польшей, следует отметить Курскую, Смоленскую, Нижегородскую обл., Республику Татарстан. Делегации этих субъектов посетили в 2000г. Польшу, провели содержательные переговоры с руководством польских воеводств. В 2000г. в Польше побывало 14 делегаций из 11 субъектов РФ, а 8 польских делегаций выезжало в Россию.

В результате проведения в Польше адм. реформы возникла необходимость актуализации соглашений о региональном сотрудничестве, что может послужить толчком к активизации сотрудничества регионов России с новыми воеводствами Польши. На согласовании находятся соглашения Смоленской обл. с Мазовецким воеводством, Нижегородской обл. с Свентокшистским воеводством, Саратовской обл. с Подкарпатским воеводством, Калининградской обл. с Вармино-Мазурским и Поморский воеводствами РП.

10 из 16 новых воеводств РП установили либо готовы установить двусторонние отношения с рос. регионами с подписанием соответствующих соглашений. В центре этой работы можно поставить взаимные презентации регионов РФ и РП, задуманные как важный компонент механизма регионального взаимодействия.

*Совместная рос.-польская комиссия по торговле и эконом. сотрудничеству.* Была создана в соответствии с Соглашением между правительствами РСФСР и Польши о торговле и эконом. сотрудничестве от 3 сент. 1991г. Наличие Комиссии зафиксировано и Договором между РФ и РП о торговле и эконом. сотрудничестве от 25 авг. 1993г. Было разработано и в окт. 1992г. подписано Положение о Совместной рос.-польской комиссии по торговле и эконом. сотрудничеству.

В рамках МПК образована и действует рабочая группа по инвест. сотрудничеству. На основании межправит. договоренностей созданы и параллельно с МПК функционируют: Рабочая группа по сотрудничеству в области сельского хозяйства, Постоянный комитет по транспорту, Смешанная комиссия по рыбному хозяйству, Комиссия по региональному сотрудничеству.

IV заседание МПК состоялось 12-13 апр. 1999г. в Москве. Принятые на Комиссии рекомендации в основном выполняются. В частности, в 2000г.: был решен вопрос взаимной задолженности; в нояб. в Варшаве проведена встреча обоих пред. нац. частей МПК; в течение года дважды состоялись переговоры на уровне зампредов нац. частей МПК; в фев. польской стороной организована конференция по правовым условиям и возможностям реализации бартерных и компенсационных сделок в двусторонней торговле; в марте в Варшаве прошли консультации рос. и польских экспертов по вопросам ВТС; в рамках рабочего визита в Москву президента РП А. Квасьневского состоялся Эконом. форум для рос. и польских деловых кругов; 24-25 окт. в Калининграде состоялось заседание Комиссии по транспорту и судоходству рос.-польского Совета по сотрудничеству Калининградской обл. с регионами РП; 9-11 окт. в Варшаве прошли консультации экспертов минфинов двух стран; 16-17 нояб. в Москве прошло 4 заседание рос.-польского Постоянного комитета по транспорту; в нояб. подписано соглашение о сотрудничестве между ОАО «Ингосстрах» и Корпорацией страхования экспортных кредитов Польши; в дек. Госкомстат России и Центр. управление статистики Польши подписали соглашение о сотрудничестве; продолжалась работа по совершенствованию договорно-правовой базы сотрудничества.

К нерешенным вопросам следует отнести: назначение руководителя рос. части рос.-польской Комиссии по межрегиональному сотрудничеству (согласно межправсоглашению о трансграничном сотрудничестве от 1992г.); ратификация рос. стороной подписанного в 1992г. и ратифицированного польской стороной соглашения о поддержке и взаимной защите капвложений; затяжка польской стороной в проведении внутривос. процедур для вступления в силу межправсоглашения о межд. автотransпорте, подписанного в 1996г.

В авг. 2000г. был назначен новый пред. рос. части Совместной рос.-польской комиссии по торг.-эконом. сотрудничеству. Им стал министр транспорта РФ С.О. Франк. Был также назначен ответственный секретарь (Усова С.В.) и утвержден состав рос. части МПК.

Взаимные поставки товаров между Россией и Польшей, в млн. долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	11 мес. 2000г.
Т/о .....	4180	4839	3969,5	3385,9	4858
Экспорт .....	2526	2685	2372,3	2675,7	4088
Импорт .....	1654	2154	1597,2	710,2	770
Сальдо .....	+872	+531	+775,1	+1965,5	+3318

По итогам 11 мес. 2000г. взаимный товарооборот (без учета торговли, осуществляемой физ. лицами) составил 4,8 млрд. долл. и увеличился по сравнению с янв.-нояб. 1999г. на 63%. При этом рос. экспорт вырос на 74,6%, достигнув 4,1 млрд. долл., а польский экспорт, преодолев отрицат. динамику кризисного 1999г., увеличился на 20,7%. Столь существенная разница в динамике обусловила формирование положит. для России сальдо торг. баланса, составившего по итогам 11 мес. 2000г. 3,3 млрд. долл., что составляет почти 20% всего дефицита внешней торговли Польши. По сравнению с аналогичным периодом прошлого года сальдо выросло практически в 1,7 раза, а его доля во взаимной торговле — почти до 70%. Соотношение покрытия импорта экспортом в рос.-польской торговле 1:5,3.

Прирост в рос.-польской торговле в 2000г. (по итогам 11 месяцев) на 90% произошел за счет экспорта в РП товаров мин. группы — увеличения поставок нефти и высоких цен на энергоносители.

Доля России во внешней торговле Польши за анализируемый период увеличилась с 4,5% до 6,6%, в т.ч. в польском импорте с 5,6% до 9,2%, а в польском экспорте с 2,6% до 2,7%. Экспертно можно оценить, что на конец года **взаимный товарооборот составит 5,3-5,4 млрд. долл. и будет самым высоким за последние 10 лет сотрудничества.**

Углубленный анализ товарообмена по 21 группе товарной номенклатуры показывает, что в рос. экспорте положит. динамика отмечена по 10 разделам, а в польском экспорте в Россию — по 14. На долю мин. продуктов в нашем экспорте приходится 88,8%, на черные металлы — 3,4%, хим. товары — 3%, древесину и изделия из нее — 1,9%, машины и оборудование — 0,9%.

В польском экспорте в Россию удельный вес с/х и продовольств равен 26,7%, на изделия химпрома приходится 18,8%, доля машинотех. продукции возросла до 18,9%, 11% — это древесина и изделия из нее, товары народного потребления — 8%.

**Поставки из России природного газа и нефти покрывают импортные потребности РП соответственно на 90% и 70%.** На польском рынке реализуется 1/10 экспорта нефти из России (общий рос. экспорт нефти в 2000г. составил 124,5 млн.т.) и 1/20 экспорта природного газа (общий рос. экспорт природного газа в 2000г. составил 129 млрд.куб.м.).

В 2000г. поставки рос. нефти в Польшу увеличились на 2,7 млн.т. и достигли 16,2 млн. т. При общих перерабатывающих мощностях польских НПЗ 17,5 млн.т. в год их загрузка составляла 91,6%. **Нефтеперерабатывающие отрасли страны ориентированы в тех. плане на рос. нефть.** Урегулирована проблема транзита рос. нефти через порт г. Гданьска (за год транзитные поставки составили 2,3 млн.т.). Ситуация на польском рынке нефтепродуктов для рос. стороны в 2000г. была также выгодной: были отменены импортные пошлины на многие из этих товаров.

Взаимоотношения в области поставок природного газа в Польшу были дополнены в 2000г. дискуссией о маршруте «газовой переемычки» газопровода Ямал-Зап. Европа по территории Польши на Словакию, прокладки вдоль газопровода линии оптоволоконной связи и в целом о судьбе соответствующего соглашения от 1993г.

С точки зрения использования польского рынка для поставок рос. природного газа 2000г. был удачным. Объемы поставок превысили уровень 1999г. на 0,7 млрд.куб.м., т.е. при всей оживленной дискуссии в стране о необходимости диверсификации источников получения газа и предпринимаемых правительством страны практических шагах (переговоры с Норвегией о «большом» контракте — 5 млрд. куб. м. газа в год, будирование вопроса о строительстве в Щецине-Свиноустье терминала по приемке сжиженного природного газа) Россия имеет возможность сохранить за собой роль главного поставщика этого энергоносителя. При этом важно учитывать изменения в фирменных структурах, занимающихся импортом и распределением в стране природного газа, возможность появления на этом рынке новых самостоят. операторов (хим. комбинаты, предприятия по производству удобрений и т.д.).

Польша во все большей мере будет ориентироваться на достигнутые странами ЕС соглашения начать либерализацию газовой промышленности с 2000г. Это будет способствовать перепадам и перепоставкам газа государствам-импортерам, причем по любым ценам. Положит. фактором является наличие долгосрочных контрактов, заключенных Россией с рядом европейских стран, предусматривающих поставку природного газа в 2,7 трлн. куб. м. в течение 25-30 лет, в т.ч. и в Польшу (250 млрд. куб. м.). Наиболее крупными импортерами рос. газа по-прежнему будут Германия и Италия (40%), т.е. те страны, доступ на газовый рынок которых (без учета сделок «слот») будет связан в определенной мере с транзитом через Польшу. С учетом же доли самой Польши по упомянутому контракту, доля этих трех стран в рос. экспорте природного газа на перспективу составит порядка 50%. Это могло бы быть учтено в стратегии работы с поляками по вовлечению их в рос. газовый бизнес в Европе. В этом вопросе необходимы отработка новых подходов как к польскому рынку топливно-сырьевых товаров, так и его транзитному значению, а также их фиксация в соответствующих межправсоглашениях.

В качестве нового рос. товара на польском рынке, хотя и в режиме реэкспорта, в соответствии с установкой на расширение рос. энергоэкспорта, появилась электроэнергия. По контракту РАО «ЕЭС России» и АО «Польские электроэнергетические сети» в 2000г. начались поставки электроэнергии в Германию. У этого контракта (100 млн. долл.) имеются благоприятные перспективы, но с обязат. польским компонентом.

Сдерживающее влияние на развитие рос. экспорта в РП оказывали ограничит. действия польских властей, осуществляемые под лозунгом защитных мер. Что же касается проблем развития польского экспорта в Россию, то в 2000г. они оставались в целом традиционными, усугубляясь лишь показателями динамики по отношению к рос. экспорту — **польский экспорт рос практически в 4 раза медленнее российского.**

Нельзя не упомянуть активность польской стороны в поддержке разнообразных конференций, посвященных, торг.-эконом. связям с Востоком. С размахом были проведены форумы «Польша-Восток» (апр., Люблин) и Эконом. форум (сент., Крыница). В рамках рос.-польских мероприятий следует выделить Эконом. форум в Москве в ходе рабочего визита президента РП. Широко осуществлялось финансирование подобных мероприятий более низкого уровня.

*Кредитно-фин. поддержка нац. экспортеров и их выхода на рос. рынок.* Подготовка программы по линии Корпорации страхования экспортных кредитов (КУКЕ) «**Экспортные кредиты для России**». Ее презентация которой состоялась в Москве в янв. 2001г. в рамках межд. выставки «Консум-экспо». Реализация данной программы принесет определенный эффект. Способствовать этому будет и подписанные Корпорацией соглашения о сотрудничестве с 10 рос. банками, заинтересованными в данной программе. Важно использовать также ее потенциал и для поощрения рос. экспорта в Польшу. На это могло быть ориентировано подписанное соглашение о сотрудничестве между КУКЕ и ОАО «Ингосстрах».

Оправдано в этой связи поддержать меры, выдвигаемые хотя бы на уровне деклараций польского правительства, в части программ, ориентированных на рос. рынок («Экспортные кредиты для России» и «Россия — наш торг. партнер»). Первая программа предусматривает увеличение объемов краткосрочных кредитов со сроком погашения до 1г. О второй, которая якобы должна охватывать около 80% польского экспорта на рос. рынок, пока только заявлено. Эти действия было бы целесообразно сочетать с выдвиганием определенных требований и к самой польской стороне. Упомянутые программы имеют в виду базировать на принципах, сотрудничества с рос. банками и страховыми структурами, что оправдывает возможность использовать предлагаемые механизмы и для поддержки рос. экспорта в Польшу, в т.ч. в рамках осуществления возможных совместных инвест. и кооперационных проектов.

В целом же польская сторона полагает, что еще в течение нескольких ближайших лет ей не удастся восстановить позиции, характерные для начала 1998г. По экспертным оценкам, польский экспорт в Россию достигнет в 2003г. лишь 80% от показателей 1998г. против 45-50% в 2000г. Сложно будет сдерживать растущую динамику торг. дефицита. Эксперты минэкономики РП считают, что дефицитная торговля с Россией будет вторым по значению (после Германии) источником усиливающегося дефицита платежного баланса страны.

Предложения рос. поставщиков концентрировались в основном на сырьевых товарах: сжиженный газ, сажа, древесина, канифоль, синтетические волокна. Эти оферты совпадали с запросами польских фирм. Гораздо меньше предложений касалось готовых изделий.

В предложениях польских фирм, в основном малых, фигурировали главным образом с/х и продтовары, товары для детей, ширпотреб.

Рос.-польское инвест. сотрудничество развивается медленно. По данным Польского инвест. банка, **за последние 5 лет прямые польские инвестиции в экономику России составили 40 млн. долл.** Рос. инвестиции в экономику Польши на конец 2000г. остались на уровне 1999г. и составляли 1185 млн. долл. При этом 20 млн. долл. являются вкладом «Газпрома» в уставной капитал «ЕвроПольГаза», а 1165 млн. долл. — финансирование строительства польского участка газопровода Ямал-Зап. Европа. **ОАО «Газпром» является одним из крупнейших иностранных инвесторов в Польше.**

Во исполнение решений III заседания МПК в рамках комиссии создана Рабочая группа по инвестициям. В конце 2000г.-начале 2001г. польской стороне были переданы перечни ряда инвест. проектов фед. и регионального уровней, в т.ч. в 2000г. инвест. проекты Ставропольского края и Новгородской обл. На уровне малого и среднего бизнеса отдельный интерес к ним проявляется. Однако практических результатов нет.

Сдерживающими факторами польских инвестиций в Россию являются: отсутствие у польской стороны свободных фин. средств, непривлекательная эконом. ситуация в России, затяжка рос. стороной ратификации соглашения о поощрении и защите взаимных капиталовложений. В результате сдерживаются возможности инвест. сотрудничества между Россией и Польшей, в т.ч. на региональном уровне. Отсечены рос. инвесторы и от опера-

ций с ценными бумагами на Варшавской бирже, являющейся одной из приоритетных в регионе ЦВЕ, что не позволяет им стать реальными, прямыми инвесторами тех польских предприятий, которые уже сейчас включены в нац. программу приватизации.

*Научно-тех. сотрудничество с РФ.* Осуществляется в соответствии с Соглашением между правительствами РФ и РП о сотрудничестве в области науки и техники, подписанным 25 авг. 1993г. в Варшаве.

В рамках этого соглашения сотрудничество происходит по линии минпромышленности, науки и технологий РФ и Комитета по научным исследованиям РП, между Академиями наук двух стран, путем участия ученых обеих стран в работе межд. научных центров и институтов в России и Польше. Создана в 1994г. Рос.-польская комиссия по научно-тех. сотрудничеству. 5 заседание Комиссии состоялось в мае 2000г. в Варшаве.

Научно-тех. сотрудничество: фундаментальные исследования, высокие технологии, новые материалы, материалы для электроники, машиностроение и транспорт, соц. сфера, агропром. технологии. В совместных исследованиях участвуют 21 польская и 40 рос. организаций по 58 проектам.

Особый интерес проявляется сторонами к расширению сотрудничества в области инновационной деятельности, направленной на совместное использование на коммерческой основе завершенных в обеих странах разработок в области науки и технологий, а также развитию связей между малыми и средними предприятиями научно-тех. сферы в России и Польше.

Представляют также совместный интерес новые перспективы взаимовыгодного сотрудничества в рамках европейских интеграционных программ в сфере науки и технологий, связанные с возможностями выдвижения совместных проектов для их реализации в 5 рамочной программе ЕС с целью привлечения капитала и зарубежных инвесторов.

Рос. Академия наук (РАН) является наиболее важным партнером Польской Академии наук (ПАН) в вопросах научного сотрудничества с представителями рос. науки. Первое соглашение о научно-тех. сотрудничестве обе академии подписали еще в 1957г. В наст.вр. действует соглашение от 1 марта 1993г. В соответствии с ним предусматривается каждые 3г. подписывать очередные исполнит. документы (протоколы), определяющие детали научного сотрудничества.

В нояб. 1998г. в Москве был подписан Протокол о научном сотрудничестве между РАН и ПАН на 1999-2000гг., а Приложение к этому Протоколу на 2000-01гг. было подписано в Москве 10 сент. 1999г. Данный Протокол предусматривает разработку 89 совместных тем и проектов, а также безвалютный обмен учеными на взаимной основе. На конец 2000г. в стадии реализации находились 88 исследовательских проектов, тематика которых охватывает практически все научные дисциплины, представленные в ПАН.

Определенный в Протоколе и приложении к нему годовой лимит безвалютного обмена для каждой академии составляет 250 человеко-недель. Под этот обмен подпадают молодые ученые, возраст которых не превышает 35 лет, осуществляющие совместные научные исследования, проходя-

щие научные стажировки в межд. научных центрах, а также участвующие в межд. научных организационно-научных мероприятиях.

В 2000г. в рамках безвалютного обмена в Польше принято 115 рос. ученых на общий период 175 человеко-недель. Одновременно ПАН направила в Россию 90 своих специалистов на 145 человеко-недель.

Во время визита в Варшаву в нояб. 2000г. Президента РАН Ю.С. Осипова была достигнута договоренность об увеличении лимита безвалютного обмена молодыми учеными, а также о награждении раз в три года денежными премиями наиболее талантливых молодых ученых обеих стран.

*Ограничения в отношении рос. товаров.* В рамках ЦВЕ Польша закрепила за собой роль инициатора ограничительных мер в отношении рос. экспортеров. Начиная с 1994г. польская сторона по нарастающей предпринимает действия в отношении рос. товаров, которые нельзя охарактеризовать иначе как дискриминационные. В 1994г. были введены ограничения на один год на поставки в РП рос. мин. удобрений. Почти одновременно предприняты попытки остановить работу рос.-польского СП «Топгаз». Выдвинуты требования по перерегистрации рос. мед-препаратов. В качестве дискриминационных следует рассматривать действия польской стороны в отношении рос. предпринимателей, связанные с отказом выдачи виз на временное (до 2 лет) пребывание в Польше. В мае 1998г. введена неавтоматическая регистрация импорта каменного угля из России как страны-не члена ВТО. С янв. 1999г. установлена квота на его импорт на 1999-2001гг. (690 тыс.т. с последующим ежегодным увеличением на 5%). 23 окт. 1999г. система квотирования была расширена до 31 дек. еще на 4 товарные позиции группы 2701 (практически вся номенклатура рос. каменного угля подпадает под ограничения). В сент. 1999г. начато расследование в отношении чрезмерного завоза на польскую тамож. территорию аммиачной селитры из России (завершилось введением с фев. 2000г. сроком на 5 мес. доп. пошлины в 46 евро за т.). 22 окт. 1999г. объявлено о начале аналогичной процедуры в отношении горячекатаного проката из России, одновременно с Украиной и Казахстаном, а 26 нояб. 1999г. — в отношении импорта б/у тракторов из ЕС, Чехии, Словакии, России и Белоруссии.

В течение 2000г. в Варшаве состоялось два тура консультаций экспертов России и Польши по вопросу урегулирования проблемы поставок рос. селитры в РП. Результатом их стало достижение компромиссной договоренности об установлении объемов поставок селитры в Польшу до конца 2003г.: 2000г. — 35 тыс.т., 2001г. — 90 тыс.т., 2002г. — 100 тыс.т., 2003г. — 110 тыс. т. Также согласована возможность возврата к этой теме после проведения мониторинга поставок.

В марте 2000г. в Варшаве прошли консультации по вопросу доступа на польский рынок горячекатаного проката. В результате аргументированной позиции рос. стороны поляки заявили об исключении из процедуры расследования отдельных видов проката и согласились на рассмотрение данной проблемы с каждой из стран, охваченной процедурой, отдельно. В последующем польская сторона предложила провести еще один раунд консультаций с целью исключения России из списка

стран, в отношении которых было начато расследование.

Рос. сторона неоднократно заявляла о дискриминационном характере введенных поляками ограничений на поставку в РП рос. угля. На ноябрьской встрече сопредседателей МПК С.О. Франка и Я. Штайнхоффа прозвучало обещание поляков не продлевать после 2001г. контингент на импорт угля из России.

Среди крупнейших рос. предприятий на польском рынке — ОАО «Газпром», РАО «ЕЭС России», ОАО «НК Сургутнефтегаз», ОАО «Сиданко», ОАО «НК Юкос», ОАО «Тюменская нефтяная компания», ОАО «ТНК Нижневартовск», ОАО «Татнефть», «Кузбассразрезуголь», Магнитогорский, Новолипецкий и Череповецкий меткомбинаты, Березняковский и Кирово-Чепецкий химкомбинаты, ОАО «Акрон», ПО «Уралкалий», Тобольский, Пермский и Новокуйбышевский НХК, ЗАО «Дорогобуж», Иркутский и Красноярский алюминиевые заводы, СП «Рос-Ал».

Сложнее ситуация у машинотех. фирм и объединений. Из года в год снижается доля машинотех. изделий в общем рос. экспорте. Заметно еще присутствие на польском рынке машиностроит. предприятий — Волжский автомобильный завод, КАМАЗ, Липецкий и Владимирский тракторные заводы.

В последние годы в РП ликвидировали свои представительства ряд крупнейших рос. внешне-торг. объединений, таких как «Союзплодоимпорт», «Продинторг», «Эксима», «Агроинторг», «Экспортлес», «Внешинторг», «Судоимпорт», «Агрохимэкспорт», «Союзхимэкспорт», «Разноэкспорт», «Машиноэкспорт», «Атомэнергэкспорт», «Энергомашэкспорт».

Пытается восстановить свои позиции на польском рынке «Тяжпромэкспорт». В 2000г. объединение участвовало в трех проводимых в Польше тендерах на поставку оборудования для модернизации пром. объектов. В результате: выигран тендер на поставку динасового материала для коксовой батареи №7 на коксокомбинате в г.Здешовице. Стоимость контракта составляет 4,4 млн. долл. Имеется хороший шанс подписать контракт (1,5-2 млн. долл.) на командирование рос. специалистов. Возможна также поставка оборудования для этой батареи. В случае успешного выполнения работ возможна модернизация еще трех и строительство одной новой батареи; подготовлен контракт на поставку ротора турбины для химкомбината в г. Тарнув. Стоимость контракта 0,5 млн. долл. На втором этапе предполагается поставка новой турбины 25 мвт. Стоимостью 2,5 млн. долл.

Сохраняются перспективы расширения рос. экспорта в РП нефти и нефтепродуктов, природного и сжиженного газа, целлюлозы, химпродукции, цветных металлов, машинотех. продукции и товаров народного потребления. Польша импортирует ТНП на 1 млрд. долл., а машино-техники на 5 млрд. долл., из которых на РФ приходится менее 1%.

В части рос. импорта товаров из Польши можно выделить 5 основных групп — продтовары, медикаменты, ТНП, машины и оборудование, хим. товары. По импорту медикаментов лидером среди рос. импортеров является ВО «Медэкспорт». В сравнении с 1991-94гг., когда поставки медикаментов в Россию осуществлялись против рос. газа, объемы

объединения постоянно снижаются. Августовский 1998г. кризис в России, резко сократил поставки из РП текстильных товаров и кожаных изделий и Польша так и не смогла восстановить утраченные позиции по этим товарам на рос. рынке.

На конец 2000г. на территории Польши зарегистрировано 160 польско-рос. СП. Большинство из них занимаются торговлей в незначит. объемах и не оказывают существенного влияния на увеличенные товарооборота.

На принципиально новой основе действуют такие СП, как «Газ-Трейддинг», «ЕвропольГаз», «Созтрнгсавто-Польска», «Леда», «Медэкспорт-Варшава», «Стиполь», «Лада Польска» и др.

В 2000г., в частности, «Лада Польска» сохраняла свои позиции за счет поставок в Польшу автомобилей ВАЗ, хотя по сравнению с 1999г. продажи рос. автомобилей упали в 2,5 раза при общем свертывании польского автомобильного рынка на 25%. В 2000г. «Лада Польска» проводила работу по расширению номенклатуры поставляемых в Польшу автомобилей. Была проведена сертификация автомобиля «Газель» и впервые их было продано на польском рынке 16 ед.

Еврогармонизация польской нормативной базы объективно ухудшает условия торговли с Россией, создает доп. трудности в поставках рос. товаров. В процессе адаптации Польши к европейскому рынку вводятся все более жесткие требования к импортируемым товарам.

В Польше действует новый Тамож. кодекс, который в полной мере соответствует европейским нормам. Он, в частности, с одной стороны упрощает тамож. процедуры при переходе товара через границу, а, с другой стороны, предусматривает необходимость перевода на стабильные, прогнозируемые отношения польских организаций с зарубежными партнерами.

Перспективы развития рос.-польских торг.-эконом. связей с точки зрения условий торговли будут зависеть от прогресса в вопросах вступления России в ВТО и двусторонних консультаций по проблемам не ухудшения условий взаимной торговли при вступлении Польши в ЕС.

В последние годы польская сторона предпринимала конкретные шаги по ограничению доступа отдельных рос. товаров на свой рынок – каменный уголь, аммиачная селитра, горячекатаный прокат черных металлов, оконное стекло, бывшие в употреблении трактора. Потери рос. стороны из-за введенных поляками защитных мер ежегодно составляют около 100 млн. долл.

В дальнейшем следует ожидать ужесточение защиты собственного рынка со стороны Польши, что создаст доп. трудности для рос. экспорта.

Внедрение Польшей норм Евросоюза по качеству товаров, безопасности, сертификации, санитарным нормам и т.д. будет являться препятствием на пути рос. товаров.

В польских правит. и деловых кругах понимают, что перспектива развития польского экспорта на ближайшие годы лежит на Востоке. Однако сколь-нибудь эффективных мер по стимулированию экспорта на этом направлении за последние два года предложено не было.

Стабилизация эконом. и фин. ситуации в нашей стране рассматривается здесь как доп. возможность наращивания двустороннего взаимодействия.

Эконом. развитие Польши, хотя и замедленное в последнее время, создает возможность увеличения поставок из России отдельных товаров, в первую очередь топливно-сырьевой группы.

В нефтеперерабатывающем секторе происходит наращивание объемов производства. Из года в год растут и поставки рос. нефти. В 2000г. объем экспорта на польские предприятия составил 16,2 млн. т. и транзитом на гданьский терминал – 2,3 млн. т. Заявка польской стороны на 2001г. достигает рекордного уровня в 17,5 млн. т. Возможно и увеличение транзита.

В последние годы несколько стабилизировались поставки в Польшу природного газа на уровне 6,1-6,5 млрд. куб.м. в год. Однако в соответствии с планами развития энергетики РП и достигнутыми двусторонними договоренностями уже к 2010г. из России должно поставляться ежегодно 12,5 млрд. куб. м. природного газа.

Постепенно увеличивается и потребность Польши в сжиженном газе (пропан/бутан). На 2001г. она оценивалась в 1,4 млн.т. Традиционно 75% импортных потребностей страны удовлетворялось за счет рос. поставок. Имеется хорошая перспектива и на более отдаленную перспективу. Хотя борьба за польский рынок сжиженного газа идет очень острая.

Актуальными для польского импорта остаются и ряд товаров сырьевой группы: отдельные черные и цветные металлы, удобрения и товары химпрома, древесина и пиломатериалы, целлюлоза.

В Польше сохраняется достаточно высокий спрос на легковые автомобили. В 1999г. было реализовано 640 тыс. автомобилей, что на 23% превысило продажи в 1998г. В 2000г. хотя и произошло снижение уровня продаж (на 25%), с точки зрения потребит. спроса остается возможность поставок автомобилей ВАЗ, которых было реализовано на польском рынке в 2000г. чуть более 500 шт. против 1464 шт. в 1999г. Проводимая фирмой «Лада Польска» работа по организации сборки в Польше автомобилей малой грузоподъемности ГАЗ и вездеходов УАЗ будет способствовать расширению номенклатуры поставляемых автомобилей на польский рынок.

К перспективным направлениям инвест. сотрудничества можно отнести строительство второй нитки газопровода «Ямал-Зап. Европа», участие ОАО «Газпром» в создании на территории Польши газовых хранилищ, а также участие рос. фирм и организаций в процессе приватизации ранее построенных при тех. содействии СССР предприятий металлургического и энергетического комплексов, участие в тендерах на поставку оборудования для модернизации металлургических комбинатов, коксовых батарей, энергетических установок.

## Обзор прессы

### ПРОГРАММА «ЭКСПОРТНЫЕ КРЕДИТЫ В РФ»

Для облегчения торгового обмена между польскими предпринимателями и их рос. партнерами созданы льготы для экспортеров польских товаров и услуг в РФ. Программа «Экспортные кредиты в РФ» доступна в рамках гарантированного Гос. казны страхования экспортных контрактов.

Программа адресована банкам, финансирующим экспортные контракты польских предпринимателей с их рос. контрагентами, а также польским

предпринимателям, реализующим экспорт ответственных товаров и услуг на рос. рынок. Кредит, стоимость которого не превышает 10 млн. долл., выдается со сроком погашения от 1г. до 5 лет.

Программа действует как в рамках страхования кредита поставщика (купеческий кредит), так и страхования кредита для покупателя. В рамках кредита поставщика рос. банк, включенный в Программу, выступает гарантом погашения платежа со стороны рос. импортера. В рамках кредита для покупателя рос. банк может выступать кредитополучателем или гарантом погашения платежа со стороны рос. импортера. Итак, Программа создает три вида отношений между сторонами экспортных контрактов, которым предоставляется страховая охрана Kuke.

1. Рос. банк, включенный в Программу, выступает гарантом при страховании кредита поставщика.

2. Рос. банк, включенный в Программу выступает кредитополучателем при страховании кредита для покупателя.

3. Рос. банк, включенный в Программу, выступает гарантом при страховании кредита для покупателя.

Этапы реализации экспортного контракта, финансируемого кредитом для покупателя, когда рос. банк, включенный в Программу, выступает гарантом погашения платежа со стороны рос. импортера:

1. Польский экспортер заключает контракт с рос. импортером на поставку товаров и/или реализацию услуг.

2. Отечественный или иностр. финансирующий банк заключает кредитное соглашение с рос. импортером, учитывающее условия выполнения экспортного контракта.

3. Кредитополучатель заключает договор о банковской гарантии с рос. банком, включенным в Программу. Рос. банк выдает банковскую гарантию в пользу банка, предоставляющего кредит.

4. Отечественный или иностр. финансирующий банк обращается в Kuke с заявкой на предоставление страховой охраны для кредита вместе с процентами, предоставленного на финансирование экспорта польских товаров и/или услуг. Kuke заключает с финансирующим банком договор о страховании, предусматривающий предоставление страховой охраны для кредита вместе с процентами, погашение которого обеспечено безотзывной, безусловной и подлежащей оплате по первому требованию банковской гарантией рос. банка, включенного в Программу.

5. Экспортер выполняет предусмотренные контрактом обязательства и представляет в финансирующий банк документы, подтверждающие выполнение обязательств.

6. На основании полученных документов банк переводит финансовые средства экспортеру и одновременно дебетует счет кредитополучателя (импортера).

7. Импортер погашает кредит в пользу финансирующего банка в сроки и в размере, которые указаны в кредитном соглашении.

8. Если импортер не погашает кредит, то происходит реализация банковской гарантии, выданной банком включенным в Программу.

9. Если банк, включенный в Программу, не выполняет свои обязательства по гарантии, Kuke вы-

плачивает страховое возмещение финансирующему банку.

В данном случае в формуле финансирования кредитом для покупателя рос. банк, включенный в Программу, выступает гарантом. Кредитное соглашение заключено между финансирующим банком и рос. импортером. Рос. банк, включенный в Программу, предоставляет в пользу финансирующего банка безотзывную, безусловную и подлежащую оплате по первому требованию гарантию. Предметом страхования является кредит вместе с процентами, предоставленный иностр. контрагенту, предназначенный для финансирования конкретного экспортного контракта. В этой формуле финансирования Корпорация страхует риск кредита, то есть риск, существующий после поставки товаров и/или реализации услуг. Тем самым банку или другому учреждению, финансирующему экспорт, обеспечена страховая охрана от риска непогашения кредита вместе с процентами.

Программа «Экспортные кредиты в РФ»: создает возможность предоставления страховой охраны для платежей, вытекающих из экспортных контрактов, финансируемых кредитом со сроком погашения 1-5 лет, в рамках которых гарантом или должником являются рос. банки включенные в Программу; облегчает польским банкам налаживание сотрудничества с рос. банками; позволяет польским банкам интенсифицировать кредитную деятельность на рос. рынке; создает условия для развития фин. расчетов по экспортным контрактам между польскими и рос. банками; сокращает процедуры рассмотрения заявок на предоставление страховой охраны.

Банки, включенные в Программу «Экспортные кредиты в РФ» (по состоянию на 11.12.2000г.): АБ «Собибанк». 121248 М., Кутузовский пр-т 17; АК «Сбербанк России». 117817 М., Вавилова 19; АКБ Московский Деловой Мир МДМ-Банк. 113035 М., Садовническая 3; Альфа-Банк. 107078 М., М.Порываевой 9; Банк Зенит. 117571 М., Акад. Анохина 8/1; Внешэкономбанк. 103810 М., Пр-т Сахарова 9; Внешторгбанк. 103021 М., Кузнецкий мост 16; Газпромбанк. 117420 М., Наметкина 16Б; Гута-Банк. 107078 М., Орликов пер. 5, корп. 3; КБ «Промсвязьбанк». 109052 М., Смирновская 10, корп. 22; Конверсбанк. 109172 М., Котельническая наб. 33; Межд. пром. банк. 103009 М., Бол. Дмитровка 23/8; ОАО «Промышленно-Строительный Банк». 191011 С.-П., Невский пр. 38.

**Kuke.** 00-023 Варшава, ul.Widok 5/7/9, (0-22) 556-8300, 827-7884, ф.-3587, market@kuke.com.pl, [www.kuke.com.pl](http://www.kuke.com.pl); 80-890 Гданьск, Хевелиуша 11, (0-58) 321-7206, ф.-05, kukegdpa@gdanskJtnultinet.pl; 40-093 Катовице, Шопена 1, т/ф (0-32) 253-8509, -0528, katowice@kuke.com.pl; 60-523 Познань, Домбровского 75/65, (0-61) 843-0743, ф.843-4724, arank@wlkp.top.pl; 53-329 Вроцлав, пл. Повстаньцув Слёнских 5, (0-71) 783-7582, ф.-83, kukejwroclaw@poczta.gnet.pl.

## СИСТЕМНЫЕ РЕФОРМЫ

Из книги «Польша твой эконом. партнер». Ин-т конъюнктуры и цен внешней торговли. Варшава, 1999г.

*Главные направления системных реформ.* Июньские парламентские выборы 1989г. были переломным моментом в послевоенной полит. истории Польши несмотря на то, что в результате переговоров «Круглого стола» коммунисты получили фор-

мальное большинство мандатов в Сейме (в Сенате абсолютный перевес имела «Солидарность»). Осенью этого же года было сформировано первое некоммунистическое правительство премьер-министра Мазовецкого.

Однако это правительство унаследовало от прежнего строя искаженные структуру и механизм функционирования экономики. Они характеризовались преобладанием гос. собственности, превосходством тяжпрома над другими отраслями экономики, а также недостаточным развитием производства потребит. благ и ограничением сектора услуг. В результате действия механизма эконом. планирования и идущих сверху эконом. решений, в частности, в области капвложений, народное хозяйство страны характеризовалось высокой степенью концентрации и монополизации производства, что затрудняло развитие конкуренции. Это усугублялось атрофией предпринимательства, которая в значит. степени была следствием распространенного «советского» менталитета, проявлявшегося в убеждении в том, что все зависит от государства. Извращенная структура гос. цен, с одной стороны, препятствовала превращению их в сигналы для правильного размещения ресурсов, а с другой — вызывала нехватку товаров на рынке. Это углублялось явлением «мягкого» финансирования предприятий, способствовавшего чуть ли не беспредельной экспансии их затрат на производство и инвестиции. Экономика была в большой степени изолирована от мира, она характеризовалась слабым развитием экспорта, отсутствием инокапвложений и производственных связей с внешним миром.

Все это вело к углублению неэффективности хозяйствования, которая сопровождалась низким жизненным уровнем населения и хронической нехваткой товаров на рынке. К тому же во II половине 1989г. проявилась гиперинфляция, которую еще более усугубила легкомысленная предвыборная политика предыдущего правительства в области налогов и цен (рост цен во втором полугодии превысил 1500%). Она еще более дезорганизовала рынок, отражением чего стало явление «пустых полок». Эконом. кризис в соседних странах и распад Совета эконом. взаимопомощи еще более углубили трудности во внешней торговле и производстве.

В этих условиях к концу 1989г. новое правительство и парламент приняли пакет законов и мер в области эконом. политики (именуемых «**планом Бальцеровича**»), которые шоковым образом изменили эконом. строй и эконом. политику государства, радикально порывая с системой центр. планирования и управления экономикой.

Осуществленная на рубеже 1989-90гг. трансформация польской экономики должна была сыграть двойную роль. Вследствие глубокой разбалансированности рынка существовала насущная необходимость стабилизировать экономику, что было предварит. шагом и условием дальнейших эконом. преобразований. И лишь на этой основе можно было внедрять программу системных преобразований, которая обеспечивала переход к рыночной экономике и создавала условия для долгосрочного и сбалансированного роста.

Меры по стабилизации сводились к трем главным направлениям деятельности. Во-первых, произошло освобождение (либерализация) цен, т.е.

переход — за немногочисленными исключениями — от цен, устанавливаемых сверху государством, к ценам, формируемым рынком. Во-вторых, налоговая политика должна была обеспечить систематическое сокращение дефицита госбюджета, раздутого до значит. размеров (особенно вследствие безответственных предвыборных решений последнего коммунистического правительства). Одновременно были изменены принципы покрытия этого дефицита путем запрещения его финансирования ЦБ. Это означало отказ от применяемой в прошлом и взвинчивавшей инфляцию практики эмиссии «пустых» денег. И, наконец, было резко ограничено субсидирование отечественного производства и потребления. В-третьих, денежная политика была подвергнута коренной проверке и резко повышена номинальная процентная ставка так, чтобы получить высокую положительную реальную ставку и таким образом ограничить кредит. Это означало отход от «мягкого ограничения бюджета» гос. предприятий, которое в центрально планируемой экономике было основным источником экспансии внутреннего спроса и нехватки товаров на рынке. Программа стабилизации держалась на «якоре» стабильного курса валют после резкой девальвации отечественной валюты. Этот курс удалось сохранить в течение довольно продолжительного времени.

Все эти меры позволили в кратчайший срок распрощаться с экономикой дефицита — типичной системной чертой коммунистической экономики. Было обеспечено рыночное равновесие не только на рынке потребителей, но также инвест. благ и материалов для производства. Цены, которые раньше не оказывали существенного влияния на решения предпринимателей, стали важным фактором, определяющим размещение ресурсов. Более рациональным стало также использование запасов предприятий, которых уже не надо было «припрятывать». Благодаря так называемому шоковому методу эконом. стабилизации, многократно несправедливо критикуемому за его отриц. соц. последствия, **Польша** легче всех других постсоциалистических стран перенесла эконом. кризис (в 1990-92гг. ВВП снизился всего лишь примерно на 15%), она **первой в ЦВЕ преодолела регресс**, вызванный последствиями трансформации экономики, и вступила на стабильный путь эконом. роста.

Углублявшаяся стабилизация экономики позволила приступить к коренным системным и структурным преобразованиям, которые создавали предпосылки для перехода от центрально управляемой экономики к рыночной. Это было, во-первых, открытие экономики перед новым отечественным и иностр. предпринимательством, а также возможность банкротства предприятий путем создания для них институционально-правовых рамок. Во-вторых, — содействие развитию широким фронтом процессов приватизации, причем допускалось не только новое предпринимательство, но шла также приватизация существовавших гос. предприятий. В-третьих, — радикальное ограничение роли государства в экономике, что дало начало отвержению системы эконом. планирования и положило конец сокращению перераспределительной функции госбюджета. В-четвертых, успешно и последовательно продолжались начатые в 1980-х гг. реформы банковской системы, заклю-

чавшиеся в создании двухрусной структуры этой системы, разделявшей функции ЦБ и комбанков. В-пятых, произошло открытие экономики на границу, что относилось как к торговле, которая была целиком либерализована (в т.ч. путем устранения монополии государства и обеспечения всем хоз. субъектам свободы действий в этом секторе), так и к частным иноинвестициям. И, наконец, в-шестых, эти изменения вели к деконцентрации и демонополизации производства. Концентрация производства, которая наряду с его монополизацией была основной характерной чертой коммунистической экономики и была следствием системы эконом. планирования, привела к возникновению нездоровой структуры экономики в виде «перевернутой пирамиды», в которой преобладали крупные производственные предприятия, а малое и среднее предпринимательство было неразвитым. Системные реформы позволили постепенно осуществлять структурные изменения в экономике, причем как в ее отраслевой, так и ведомственной структуре.

Однако системные перемены совершались в сложных соц.-полит. условиях, которые можно назвать парадоксом «Солидарности». Дело в том, что в Польше, в отличие от других посткоммунистических стран, перемены совершились опираясь на четко определенную базу полит. оппозиции, воплощенной в общественном движении «Солидарность», которое вело свою родословную в решающей мере от рабочих крупных социалистических производственных предприятий (судоверфей, шахт и т.п.). Таким образом коммунистический строй был свержен крупнопром. рабочим классом, который, согласно доктрине коммунизма, должен был быть опорой этого строя. Однако одновременно крупные и неэффективные социалистические пром. «мамонты» стали первой жертвой процесса рыночных реформ. Поэтому правительства, созданные «Солидарностью», раздираются внутренними противоречиями между осознаваемой необходимостью системно-структурных реформ и созданием соц. последствий этих реформ, которые зависят по их полит. базе.

В 1999г. правительство приступило к проведению четырех новых крупных системных реформ. Это, прежде всего, реформа адм. деления страны, которая повышает самоуправляемость местных властей и осуществляет децентрализацию администрации путем воссоздания независимо от существующих звеньев в виде гмины и воеводства — самоуправляемых повятов. Второй очень важной реформой является изменение системы пенсионного обеспечения, а в частности, системы его финансирования из бюджета, в пользу системы, основанной на действительной величине взноса в пенсионный фонд, размер которого растет с помощью инвестирования этого взноса. Реформа пенсионного обеспечения основывается на создании трех сегментов соц. страхования. Первый — это существовавшее до сих пор Управление соц. страхования, которое будет в будущем приватизировано; второй — система частных пенсионно-страховых обществ, в пользу которых будет перечисляться обязательный взнос, уплачиваемый пополам работодателем и работником, и третий сегмент — доп. добровольное страхование, финансируемое работником или пенсионными системами предприятий. Внедрение этой реформы позволит избежать краха бюд-

жета вследствие того, что финансирование пенсий все большего числа людей, уходящих с работы в силу пенсионного возраста, должно будет осуществляться все меньшим числом работающих, что является кошмаром для всех развитых стран. Обе эти реформы сопровождаются изменениями системы здравоохранения с целью рационализации растущих расходов государства на медобслуживание населения, а также реформой системы образования как необходимого для развития метода инвестирования в «человеческий капитал».

Системные реформы сопровождаются последовательным проведением рестриктивной фискальной политики и сокращением соотношения между бюджетом и ВВП, а также постепенным — по мере снижения уровня инфляции — смягчением денежной политики, хотя процентная ставка в реальном исчислении продолжает оставаться на довольно высоком уровне. В области валютной политики правительство отказалось от сохранения жесткого курса в пользу политики «ползучей девальвации» по отношению к корзине валют (основную часть которой составляют ныне евро и долл.) в пределах валютного коридора (расширенного недавно до +12,5%).

*Тенденции эконом. развития в 90гг.* Быстрые изменения в области стабилизации экономики и системные преобразования позволили свести регресс, вызванный издержками трансформации государства, к двум годам. Уже с 1992г. польская экономика первой среди экономик ЦВЕ вступила на путь эконом. роста, сначала медленного, но начиная с 1995г. его считали уже самым высоким в Европе, а может быть даже в мире, т.к. он составлял 6-7% в год. Источником этого роста был повысившийся высокими темпами — после спада в первые годы — внутренний спрос на потребит. блага, особенно в связи с приростом реальной зарплаты. С 1994г. динамика поначалу вялого роста инвестиций повысилась и за последние годы темпы их прироста достигают 20%. В первые годы трансформации, особенно в результате эффекта «вытеснения», вызванного спадом внутреннего спроса, источником роста была также высокая динамика экспорта. Однако позднее, когда внутренний спрос (инвест. и потребительский) начал быстро расти, и темпы роста импорта опередили динамику экспорта, наступило углубление дефицита торг. баланса, что отрицательно влияло на темпы эконом. роста.

В этом положении, учитывая, в частности, быстрый прирост внутреннего спроса по сравнению с внутренним продуктом, правительство применило в 1998г. фискальную, а ЦБ — денежную — политику «охлаждения» экономики. Результаты этой политики усугубил внешний шок, вызванный мировым фин. кризисом и, в частности, рос. кризисом. Последний непосредственно воздействует на польскую экономику — путем краха экспорта на рос. рынок и другие рынки СНГ (движение краткосрочных вложений капитала не повлекло за собой существенных отриц. последствий, потому что доверие к эконом. стабильности в Польше продолжало оставаться значит. и в стране осуществлялись главным образом долгосрочные вложения капитала в виде прямых инвестиций) — и косвенным образом — путем отрицательного воздействия на ослабевающий и без того эконом. рост и импортный спрос в Западной Европе, в частности, в ФРГ. В

результате воздействия обоих факторов уже в 1998г. произошло снижение динамики эконом. роста до 4,8% (против 6,8% в 1997г.), а в 1999г. ожидается рост в пределах 3-4%, что и так ставит Польшу в одном ряду с ведущими европейскими странами.

В результате преобразования эконом. строя в Польше произошли значит. перемены в структуре образования внутреннего продукта, приближающие ее к структуре развитых государств. Во-первых, возросла доля сектора услуг (почти до 50% в 1997г.), но значительно снизилась роль сельского хозяйства в создании ВВП (до 4,8%, хотя в сельском хозяйстве по-прежнему занято свыше 27% рабочей силы). Снизилось также значение промышленности, в т.ч., особенно горнодобычи. В результате интенсификации процессов приватизации и развития нового частного предпринимательства в промышленности, а также новых вложений внутреннего и инокapитала, подверглась преобразованиям также структура пром. производства в пользу более современной переработки в электромашиностроит. отрасли.

Трансформация принесла с собой неизбежный вначале высокий рост безработицы как результат структурных перемен. Уровень безработицы достиг в 1993г. 16,4%, а число безработных приблизилось к 3 млн.чел. Этому способствовала также либеральная поначалу политика в области пособий по безработице, в т.ч. недостаточный контроль за фактической оплачиваемой работой зарегистрированных безработных, который позже был ужесточен. В связи с этим с 1994г. наблюдается систематическое снижение уровня безработицы до 10,4% в 1998г. На рубеже 1998-99гг. этот уровень несколько повысился, что было результатом как замедления динамики эконом. роста, так и увеличения ресурсов незанятой рабочей силы вследствие того, что в связи с реформой здравоохранения регистрировались новые «безработные» только потому, чтобы получить право на лечение в кассах больных.

Политика эконом. стабилизации сразу привела к значительному снижению среднегодового уровня инфляции. В 1990г. он составил около 600%, но уже в следующем году снизился до 70%. Уровень инфляции продолжал систематически снижаться, хотя и менее высокими темпами, и в 1998г. он составил уже только 11,8%, в дек. по сравнению с декабрем предыдущего года 8,6%, т.е. меньше, чем первоначально ожидалось (9,5%), а в 1999г. он должен был снизиться почти до 8%.

Благодаря проводимой государством политике польская экономика стала все шире открываться миру. Значительно возрос показатель соотношения экспорта и ВВП. Возросла также стоимость внешторг. оборота на душу населения, хотя он продолжает оставаться на относительно низком уровне даже по сравнению с другими странами региона.

Несоизмеримо выросли объем и стоимость внешторг. оборота. В 1990-98гг. экспорт возрос в 2 раза, достигая 28,2 млрд.долл., а импорт — после первоначального спада в пять раз, достигая 47,1 млрд.долл. Около 4/5 внешторг. оборота приходится теперь на частный сектор. Как уже упоминалось, импорт рос быстрее, чем экспорт, что привело к углублению внешторг. дефицита, который в 1998г. составил 18,8 млрд.долл. Эти величины сле-

дует скорректировать с учетом положит. сальдо не регистрируемой в статистиках т.н. приграничной торговли, т.е. покупки и продажи, реализуемые лицами, перемещающимися через границу только в торговых целях, что является для Польши исключительно положительным. В связи с этим, а также в результате значит. притока ПИИ, текущий баланс не столь отрицателен, как торг. (в 1998г. текущий дефицит составил 6,9 млрд.долл., т.е. 4,4% ВВП), а валютные резервы Польши систематически росли и к концу 1998г. достигли 27 млрд.долл., что является безопасным амортизатором в случае возможного ухудшения торг. баланса и непредвиденных движений краткосрочного капитала. Внешний гос. долг Польши продолжает оставаться на уровне 42,8 млрд.долл. Однако обслуживание этого долга облегчают соглашения с Парижским и Лондонским клубами, предусматривающие сокращение долга и его погашение по частям на протяжении длительного периода.

Годы преобразования экономики принесли с собой резкую переориентацию направлений внешней торговли с Востока на Запад. **68% экспорта и 66% импорта Польши приходится на страны ЕС.** Появляющаяся за последнее время тенденция к восстановлению эконом. связей с Востоком (в частности, с Россией, но также и с другими странами СНГ) приостановилась вследствие кризиса в России. Быстро изменяется также предметная структура внешней торговли, особенно под влиянием ПИИ. Доля в экспорте машин, транспортных средств и разных пром. изделий возросла (СИТС 7-8) в 1990-98гг. с 34% почти до 50%. В рамках электромашиностроит. промышленности растет роль экспорта продуктов, изготавливаемых по новейшей технологии. В импорте преобладают материалы для производства, что в большей мере связано с иноинвестициями.

Во внешнеэконом. отношениях особую роль играет сближение с ЕС. Польша подала заявление о вступлении в ЕС. После благоприятного для Польши доклада Европейской комиссии о готовности страны к членству, в 1998г. начались переговоры о ее присоединении к ЕС. Польское правительство заявило о своей готовности присоединиться к ЕС с начала 2003г. (т.е. приступить к установлению институционально-правового соответствия с юр. достоянием ЕС). В 1996г. Польша была принята в члены ОЭСР, что вело семимильными шагами по пути сближения Польши с Западом. Большую роль в восприятии Польши как стабильного и безопасного пространства для размещения хоз. деятельности и инвестиций, безусловно, сыграл факт вступления Польши (12.03.1999г.) в НАТО.

## Представительства

[www.panoramafirm.com.pl](http://www.panoramafirm.com.pl), [www.polishpages.com.pl](http://www.polishpages.com.pl) «Польские страницы»; [www.ikchz.warszawa.pl](http://www.ikchz.warszawa.pl) Институт конъюнктуры и цен внешней торговли; [www.polfair.com.pl](http://www.polfair.com.pl) Ярмарки в Польше; [www.mg.gov.pl](http://www.mg.gov.pl) Минэкономики; [www.mst.gov.pl](http://www.mst.gov.pl) Мингосказны; [www.mf.gov.pl](http://www.mf.gov.pl) Минфин; [www.mtigm.gov.pl](http://www.mtigm.gov.pl) Минтранспорта и морского хозяйства; [www.msx.gov.pl](http://www.msx.gov.pl) МИД; [www.minrol.gov.pl](http://www.minrol.gov.pl) Минсельхоз; [www.ml.gov.pl](http://www.ml.gov.pl) Минсвязи; [www.mos.gov.pl](http://www.mos.gov.pl) Мин. охраны окр. среды; [www.mswia.gov.pl](http://www.mswia.gov.pl) МВД; [www.ukie.gov.pl/index.html](http://www.ukie.gov.pl/index.html) Комитет европейской интеграции; [www.uokik.gov.pl](http://www.uokik.gov.pl) Упр. по защите конкуренции и потребителей; [www.europark.com.pl](http://www.europark.com.pl) СЭЗ Euro-Park Mielec; [www.ssse.com.pl](http://www.ssse.com.pl) Сувальская СЭЗ; [www.cuprum.com.pl/strefa](http://www.cuprum.com.pl/strefa) Легницкая СЭЗ; [www.see.lodz.pl](http://www.see.lodz.pl) Лодзинская СЭЗ; [www.invest-park.com.pl](http://www.invest-park.com.pl) Валбжиская СЭЗ; [www.zone.shaco.pl](http://www.zone.shaco.pl) Костшинско-Слубицкая СЭЗ; [www.narda.org.pl/arr/parrsa](http://www.narda.org.pl/arr/parrsa) Слупская СЭЗ; [www.wmsse.com.pl](http://www.wmsse.com.pl) Вармийско-Мазурская СЭЗ.

ПОСОЛЬСТВО РФ В ВАРШАВЕ - **РАЗОВ Сергей Серг.** Belwederska 49, 00-761 Warszawa, Rzeczpospolita Polska, (8-48-22) 621-3453, -5575, -5954, ф.625-3016, телекс (63)813356 PHZR PL; pkatr@kki.net.pl КОНС. ОТД. 849-5111, ф.-4085.

ТОРГПРЕДСТВО В ВАРШАВЕ - **ЗАХМАТОВ Николай Иван.** Варшава, Бельведерска 25, 841-5045, 849-5817, ф.-0463.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ГДАНЬСКЕ - **БЕЛОВОЛ Николай Иван.** Stefana Batorego 15, 80-251 Gdansk-Wrzeszcz, (8-48-58) 341-1088, -4092, -9639, ф.-6200, телекс (63) 512380 KG SRG PL.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В КРАКОВЕ - **ТКАЧЕНКО Иван Филаретович.** Westerplatte 11, 31-033 Krakow, (8-48-12) 422-2647, -9055, -9233, -3500, ф.-9066.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ПОЗНАНИ - **ЯКОВЕНКО Александр Никол.** Bukowska 53A, 60-567 Poznan, Rzeczpospolita Polska, (8-48-61) 841-7523, -7740, 847-6216, ф.-4997.

#### БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (03.05). 123557 М., Климашкина 4, 231-1500, ф.-15, телекс 414362 AMPOL RU, pol.amb@g23.relcom.ru. КОНС. ОТД. 231-1552, -3, -4. ТОРГ. БЮРО 231-1610, 254-3421, ф.-3576, -3422, brhmsk@sbnet.ru, www.sbnet.ru/brhmsk, телекс 414358 MORNA RU. **Анджей ЗАЛУЦКИ** (Andzej ZALUCKI, посол), **Томаш ТУРОВСКИ** (Tomasz TUROWSKI, министр), **Кшиштоф КОРДАСЬ** (Krzysztof KORDAS, министр, советник), **Януш ФАЙКОВСКИ** (Janusz FAJKOWSKI, министр, торг. советник), **Марцин КЛИМАШЕВСКИ** (Marcin KLIMASZEWSKI, советник), **Влодзимеж САНДЕЦКИ** (Wlodzimierz SANDECKI, советник), **Ежи РЫХЛИК** (Jerzy RYCHLIK, советник), **Марек ЗЕЛИНСКИ** (Marek ZELINSKI, советник, директор Польского ин-та), **Петр АНЕЛА** (Piotr ANIOLA, советник), **Станислав ВОЗЬНЯК** (Stanislaw WOZNIAK, военный атташе), **Эдвард БЖЕЧЕК** (Edward BRZECZEK, торг. советник), **Тадеуш КОМАРНИЦКИ** (Tadeusz KOMARNICKI, торг. советник), **Збигнев ГРАЧИК** (Zbigniew GRACZYK, торг. советник), **Артур КАЧМАРЕК** (Artur KACZMAREK, I сек.), **Роман КОВАЛЬЧУК** (Roman KOWALCZUK, I сек.), **Станислав ЛАТКЕВИЧ** (Stanislaw LATKIEWICZ, I сек.), **Вальдемар ЕДЫНАСЯК** (Waldemar JEDYNASIAK, I сек.), **Антони ТЫЛЬ** (Antoni TYL, I сек.), **Станислав ГРЕГОРОВИЧ** (Stanislaw GREGOROWICZ, I сек.), **Яцек НЕДЗЕЛЬСКИ** (Jacek NIEDZIELSKI, I сек.), **Лешек ШЕРЕПКА** (Leszek SZEREPKA, I сек.), **Адам ПЕРЛОВСКИ** (Adam PERLOWSKI, I сек.), **Станислав СОКУЛ** (Stanislaw SOCOL, I сек.), **Тадеуш ЮЗЕФЧАК** (Tadeusz JOZEFCAK, торг. атташе), **Ян ХРУСТОВЕЦКИ** (Jan CHRUSTOWECKI, торг. атташе), **Витольд СТЕФАНОВИЧ** (Witold STEFANOWICZ, торг. атташе), **г-жа Анна ВЛОДАРЧИК** (Anna WLODARCZYK, торг. атташе), **Марек ДУРЧЫНСКИ** (Marek DURCZYNSKI, торг. атташе).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 193130 С.-П., 5 Советская 12, (812) 274-4314, -4170, ф.-4318, пн.-пт. 9-18. **Евгениуш МИЕЛКАРЕК** (Eugeniusz MIELCAREK, генконсул).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 236040 Калининград, Хоюша 1, 27-3577, ф.-4282, пн.-пт. 9-18. **Ежи БАР** (Jerzy BANR, генконсул).

**Agropol.** Торговля мясом. М., 318-9972, т/ф -8790, **Юлия Бяловонс.**  
**Bank Gospodarki Zwiqnosciowe.** Банк. М., Милютинский пер. 9, т/ф 937-5908, 222-4072, **Юзеф Петшиковски.**

**Bartimex.** Экспорт-импорт прод., пром. и др. продуктов. М., Грохольский пер. 13, корп. 2, оф.305, т/ф 280-4915, -2129, **Юзеф Венцлав.**

**Budimex.** Проектирование, строймонтаж. М., Ярославская 17, 247-2172, ф.-3, **Кароль Ольцуки.**

**Витар.** Стройтехника. М., Кутузовский пр-т 14/36, 243-7074, ф.974-8098, **Рената Степка.**

**Centrostral.** Стройматериалы. М., пр-т Вернадского 84/2, 436-0867, ф.-0967, **Войцех Василевски.**

**СРС/Amino.** Концентраты. М., Ленинградский пр-т 53, 244-1563, ф.-3038, **Лешек Буслович.**

**Centrozar.** М., Милютинский пер. 9, 208-0715, ф.-0665, телекс 414361, **Ежи Чарнявски.**

**Cenzin.** Спецтехника. М., Кондратьевский пер. 10, оф.37, 254-0384, ф.-8049, **Веслав Група.**

**Dressta.** Стройтехника. М., Мосфильмовская 54, оф.79, 956-2996, 147-6016, ф.-6394, **Ежи Шура.**

**Elektrim.** Энергетика. М., Народная 13, оф.30, 911-1410, -3835, ф.274-0040.

**Eco-Med-Pol.** Фармпром. М., 253-5755, ф.-1582, **А.Мондрала.**

**Hortex.** Пищепром. М., Губкина 14, эт. 5, оф.69-70, т/ф 956-3271, -1355, -1337, **Ежи Карпиньски.**

**Instytut Maszyn Sprzawczych Zaklad Produkcujny.** М., т/ф 953-2398, 916-6448, -9, **Ева Герш.**

**Inter Commerce.** Торг. оборудование. М., Выборгская 16, 150-9857, -6, ф.-9933, **Ванда Зелинска.**

**Intermex.** Мяспромаш. М., пр-т Мира 101/324, 287-8225, ф.247-9131, **Петр Семенюк.**

**Inter-VIS.** Инструменты, сырье. М., Мытищи, Колонцова 4, т/ф 254-7493, **Яцек Окраса.**

**Intermont.** Строительство. М., Беговая 11/930. 946-1601, ф.-174.

**Камах.** Части д/вагонов. М., Люблинская 72, 352-6270, -00, т/ф 351-4988, **Адам Данеляк.**

**Kera Trading.** Металлы. М., Бол. Тишинский пер. 8, 254-9546, -7998, ф.-9576, **Э.Томашевски.**

**Koniprex.** Сырье, стройматериалы, сталь. М., Ульяновская 16, оф.2/250, т/ф 124-0319, **Томаш Гнядковски.**

**Labimex.** Мебель. М., Кутузовский пр-т 14/45, 243-6656, ф.-1229, **Ханна Кусяк.**

**Lentex.** Покрывтия. М., Милютинский пер. 9, т/ф 925-2943, lentex-moscow@mtu-net.ru, **Вацлав Соткевич.**

**Lot.** Авиакомпания, катеринг самолетов. М., Тверской б-р 26, оф.5, 229-7388, ф.-8525, -8829, www.lot.com, **Анжи Мысловски.**

**Metalexport.** Металлообработка. М., пр-т Мира 74/197, 971-1996, ф.-1753, **Веслав Крыжовски.**

**Metalplast Onborniki.** Панели sandwich. М., Кедрова 15, т/ф 785-2661, **Павел Монкевич.**

**Pegenice.** Газ. М., Дм. Ульянова 16/2, оф.121, т/ф 124-0169, **Анджей Яськовяк.**

**Рекаес.** Перевозки. М., Ленинский пр-т 148, оф.131, 434-5069, ф.433-3124, **Петр Цупрыс.**

**Rezetel.** Авиаоборудование. М., Кутузовский пр-т 7/4, оф.105, 243-7072, ф.-0574, **Ежи Речек.**

**РКР.** Ж/д обслуживание. М., Смоленская пл. 13/161, т/ф 248-7069, ф.-03, **Марек Злотковски.**

**Ролех-Секор.** Машпром. М., Петровка 15, оф.25, т/ф 194-8022, **Солнцева Л.В.**

**Rafamet.** Обработка колесных пар. М., пр-т Мира 74/195, 280-7504, ф.974-1754, **Ежи Шишак.**

**Runo.** Шерсть. М., Дубненская 83, оф.4, 900-6207, **Адам Вежбицки.**

## СТАТИСТИКА

## Структура госбюджета Польши

Название	Исполнение,	Динамика	Закон о	Структура	
	в млн. зл.	1999=100	бюджете=100	2000г.	1999г.
Доходы всего,	135701	107,8	96,3	100	100
в том числе:					
Налоги косвенные	79740	106,9	91	58,8	59,2
Налоги от юридических лиц	16848	111,9	119,2	12,4	12
Налоги от физических лиц	23077	99,8	91,5	17	18,4
Доходы гос. бюджетных учреждений,	11776	107	119,3	8,7	8,7
в том числе:					
поступления от таможенных пошлин	5079	91,3	110,1	3,7	4,4
Поступления от прибыли ПНБ	2206	439	90,4	1,6	0,4
Расходы всего	151067	109,2	96,6	100	100
Обслуживание внутреннего долга	13726	92,2	99,9	9,1	10,8
Обслуживание внешней задолженности	4297	110,6	83,4	2,8	2,8
Дотации для фонда занятости	839	124,7	100	0,6	0,5
Дотации для пенсионного фонда	13213	102,5	96,5	8,7	8,3
Дотации для фонда соцстрахования	15919	160	100	10,5	6,8
Общие дотации для учреждений местного самоуправления	25860	116,9	100	17,1	16
Исполнение госбюджета	-15366	123,1	99,8	-	-

## Товарооборот Польши по группам стран в 2000г., в млн.долл. (аналогичный период пред.г.=100)

	Динамика, в %			Доля, в %	
	экспорт	импорт	сальдо	экспорта	импорта
Польша	36651,3	48940,2	-17288,9	115,5	106,6
Развитые страны,	24172	34706,8	-10534,9	115,5	102
- ЕС	22143,6	29950,8	-7807,2	114,6	100,4
- ЕАСТ	600,5	1074,7	-474,3	107,1	93,8
Страны ЦВЕ,	5475,3	9061,6	-3586,3	117,7	139,3
- ЦЕФТА	2662,3	3461,7	-799,5	119	112,7
- Европейские страны б. СССР	2812,3	5599,7	-2787,4	116,5	163
Развивающиеся страны	1996,2	5171,6	-3175,4	110,3	96

	1999г.		2000г.			
	I-III кв.	IV кв.	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв. год в целом
Экспорт, в % к пред.г.	94,9	103,5	115	114,9	118,8	113,5
Импорт, в % к пред.г.	94,7	105,8	113	111,7	104,3	99,2
Сальдо, в млн.долл.	-13046	-5458	-4218	-4753	-3985	-4333

## Основные экономические показатели Польши в 1995-2001гг.

Название, ед. изм.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
ВВП (в пост. ценах), пред. год=100	107	106	106,8	104,8	104,1	104,1	103,5-104
Внутренний спрос,	107	109,7	109,2	106,4	104,9	102,8	103-103,5
- индивидуальное потребление	103,2	108,7	106,9	104,8	105,4	102,4	104
-расходы брутто на средства производства	116,5	119,7	121,7	114,2	106,5	103,1	102-103
Реализованная промышленная продукция	109,7	108,3	111,5	103,5	103,6	106,8	104,5
Строительно-монтажная продукция	108,1	104,6	117,1	111	109,4	99	103
Жилища, сданные в эксплуатацию, тыс.	67,1	62,1	73,7	80,6	82	87,7	90-95
Общая с/х продукция (в пост. ценах), пред. год=100	110,7	100,7	99,8	105,9	94,8	95,9	>100
Поступления от экспорта, долл.	134,4	106,9	111,4	110,6	87,5	107,3	110,5
Платежи за импорт, долл.	138,3	131,6	118,1	113,7	92,9	101,7	108
Уровень безработицы, в %	14,9	13,2	10,3	10,4	13,1	15	17
Ср. реал. зарплата брутто в нар. хозяйстве, пред. год=100	102,8	105,8	105,5	103,7	103	101,3	> 101,5
- в производственном секторе	103,2	105,8	105,5	103,7	103	101,3	< 102,0
- в бюджетной сфере	105,5	104,3	107	104,3	108,1	104,9	> 101,0
Средняя реальная пенсия брутто	103,2	102,1	104,6	102,2	103,9	97,7	> 104,0
Цены потреб. товаров и услуг среднегодовые	127,8	119,9	114,9	111,8	107,3	110,1	106,5
- дек. к дек.	121,6	118,5	113,2	108,6	109,9	108,5	106
Ставка ломбардного кредита, в %	30	25	27	20	20,5	23	-
Денежная масса в обращении, пред. год=100	110,9	109	114	115,3	108,7	103	-
Реальные депозиты домашних хозяйств, пред. год=100	113,5	110,5	120,4	116,3	105	111,8	-
Реальная кредитная задолженность нефин.сектора, пред. год=100	113,4	127,3	119,4	121,3	117,2	110,2	-
Официальные резервы брутто, млрд. долл.	15	18	20,7	27,4	27,3	27,5	-
Дефицит госбюджета по отношению к ВВП, в %	-3,3	-3,3	-2,6	-2,4	-2	-2,2	-2,6
Сальдо счета текущих операций платежного баланса, в %	4,2	-1	-3	-4,3	-7,5	-6,2	-5,5

## Торговля Польши со странами СНГ в 1996-2000гг., в тыс. долл., в текущих ценах

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	11 мес. 1999г	11 мес. 2000г.	Динамика, %	
Азербайджан	экспорт.....	19580	40334,6	42890	23680	20615,4	26700	128,2
	импорт.....	457	510,6	880,2	2012,7	1711	3000	174,9
	оборот.....	20037	40845,2	43770,2	25692,7	22326,4	29700	133
	сальдо.....	19123	39823,9	42009,8	21667,2	18904,3	23700	
Армения	экспорт.....	2700	8329,7	3600,4	2355	1965,9	2100	95
	импорт.....	12	2,1	19,9	28,9	28	0	117,5
	оборот.....	2712	8331,8	3620,3	2383,9	1993,8	2100	105,3
	сальдо.....	2688	8327,7	3580,6	2326,1	1937,9	2100	
Беларусь	экспорт.....	272394	319381,1	265838,8	232926,7	200342,4	223500	109,9
	импорт.....	257392	220889,2	170411,4	165905,3	151140,9	143200	94,6
	оборот.....	529786	540270,3	436250,2	398832	351483,3	366700	104,3
	сальдо.....	15002	98491,8	95427,3	67021,4	49201,5	80200	
Грузия	экспорт.....	10607	12123,3	17522,5	15375,8	13920,8	8100	58
	импорт.....	596	838,5	1042	623,2	560	700	117,6
	оборот.....	11203	12961,8	18564,6	15999	14480,8	8800	60,8
	сальдо.....	10011	11284,8	16480,5	14752,5	13360,8	7500	
Казахстан	экспорт.....	36812	55104,9	80458,1	50868,5	44001,4	55700	122,6
	импорт.....	34738	28722,7	21832,7	42239,2	35117,3	71000	202
	оборот.....	71550	83827,6	102290,8	93107,7	79118,6	126700	160,1
	сальдо.....	2074	26382,2	58625,4	8629,2	8884,1	-15200	
Киргизстан	экспорт.....	3849	3070,7	3824,8	2850,4	2572,6	3600	143,9
	импорт.....	1358	2388,8	997	2750,9	2662,5	3200	120,6
	оборот.....	5207	5459,5	4821,8	5601,3	5235,1	6800	129,9
	сальдо.....	2491	681,9	2827,7	99,4	-89,9	400	
Молдова	экспорт.....	33760	52169,8	61748,3	39733,5	35786,8	44100	121,6
	импорт.....	1709	2116,9	2516	7156,9	6154,7	4900	78,8
	оборот.....	35469	54286,7	64264,2	46890,4	41941,5	49000	116,8
	сальдо.....	32051	50052,9	59232,3	32576,6	29632,1	39200	
Таджикистан	экспорт.....	842	7291,5	9000,1	2899,5	2516,9	1500	56,4
	импорт.....	7065	6042,5	6443,1	3440,2	3224,8	9300	287,5
	оборот.....	7907	13334,1	15443,2	6339,7	5741,7	10800	188
	сальдо.....	-6223	1249	2557	-540,6	-707,9	-7800	
Туркменистан	экспорт.....	3159	1890	2508,3	3684	3286,7	5400	163,6
	импорт.....	7718	6014,7	9303,9	15103,4	14135,6	7100	56,3
	оборот.....	10877	7904,7	11812,2	18787,4	17 422,30	12500	71,7
	сальдо.....	-4559	-4124,7	-6795,6	-11419,4	-10848,9	-1700	
Узбекистан	экспорт.....	20736	77995,9	27462,4	35666	33250,3	30300	90,3
	импорт.....	108453	110079,6	92283,1	47125,7	43569,8	36800	84,4
	оборот.....	129189	188075,5	119745,5	82791,7	76820,1	67100	87,3
	сальдо.....	-87717	-32083,7	-64820,7	-11459,7	-10319,5	-6500	
Украина	экспорт.....	977827	1206750	1086445,3	703104,6	624252	734300	115,6
	импорт.....	418458	415527,6	377189,5	338535,3	296356,2	447400	150,7
	оборот.....	1396285	1622277,6	1463634,8	1041639,9	920608,2	1181700	128,3
	сальдо.....	559369	791222,4	709255,8	364569,2	327895,9	287000	

## Общая характеристика СЭЗ и деятельности созданных там предприятий, по состоянию на конец окт. 2000г.

Название СЭЗ	Пл. выделенная, в га	Пл. освоенная, в га	Размер инвестиций, в млн. зл.	Трудоустроено	Выдано разрешений	
					на деятельность	
Евро-парк «Мелец».....	627	110,5(17,6%)	858,8	4739		36
Сувальская.....	432	66,1 (15,3%)	182,1	3379		60
Катовицкая.....	863	322 (37,3%)	3231,7	10944		52
Легницкая.....	357	121,1 (33,9%)	1000,9	3568		15
Валбжихская.....	256	1090 (42,6%)	594,1	5932		28
Тарнобжеская.....	609	86,1% (14,1%)	134,5	1559		25
«Староховице».....	122,6	32,2 (26,3%)	61,7	1315		18
Лодзинская.....	208	58,6 (28,2%)	363,0	1946		21
«Тшев».....	102	52,4(51,4%)	397,4	3030		15
Каменногурская.....	226	15,5(6,8%)	33,8	646		9
Вармино-мазурская.....	335	19,3 (5,8%)	25,6	459		19
Костыньско-слубская.....	457	53,4(11,7%)	184,0	1144		26
Слупская.....	135	22,2 (16,4%)	18,5	541		10
«Краковский тех. парк».....	66,5	15,0(22,6%)	167,6	1634		6
«Жарновец».....	198	33,9 (12,7%)	67,0	813		18
Итого.....	4994,5	1123,3 (22,5%)	7320,7	41649		358

## Структура строительного рынка в разрезе числа занятых

Название	Кол-во субъектов		Строй-монтажная продукция		Ср. число занятых		Ср. число занятых в 1 субъекте	
	1995г.	1999г.	1995г.	1999г.	1995г.	1999г.	1995г.	1999г.
Всего	100	100	100	100	100	100	5,2	3,1
в т.ч. субъекты с менее 19 чел. занятых	96,5	97,3	51,4	44,2	36,9	34,3	2	1,1
20-99 человек	2,6	2,2	17,1	22,6	19,6	26,2	40	37
100-499 человек	0,8	0,5	19,1	21,9	25,9	26,9	176	166
500 и более человек	0,1	0,1	12,5	11,3	17,6	12,6	764	693

## Нестоимостные объемы в рос.-польской торговле

Наименование	Масса			Доля, %	
	Импорт	Экспорт	Оборот	Импорт	Экспорт
Всего			100	100	100
I Живые животные и продукция животноводства	65266252	36689117	2,2	6,49	1,4
II Продукты растительного происхождения	136284909	2495748	0,76	4,7	0,02
III Жиры и масла животного или растит. происхождения их производные	21968684	1541	0,16	0,99	0
IV Готовые продовольственные товары алкогольные и б/а напитки, уксус, табак	132421295	1942008	2,33	14,55	0,03
V Минеральные продукты	12701752	23283052546	74,75	0,3	88,78
VI Продукция химической и смежных отраслей промышленности	56107555	495436768	3,73	12,13	2,15
VII Пластмассы и изд. из них, каучук и резиновые изд.	19480786	49361130	1,89	6,63	0,99
VIII Кожевенное сырье кожа, пушнина, пушно-меховое сырье, изд. из них, упряжь, дорожные принадлежности, сумки и аналогичные товары	80743	3716391	0,14	0,24	0,12
IX Древесина, древесный уголь, пробка, и изделия из соломы, ольфы и др. материалов для плетения, корзины и др. плетеные изд.	38496103	98313513	0,71	1,91	0,48
X Бумажная масса из древесины или других целлюлозно-волоконистых материалов, бумажная и картонная макулатура, бумага, картон и изд. из них	35696245	89356324	2,73	9,64	1,42
XI Текстиль и текстильные изд.	5742788	4076566	0,98	5,04	0,21
XII Обувь, головные уборы, зонты, трости, хлысты и их части, обработанные перья и изд. из них, искусственные цветы, изд. из волос	2054373	25701	0,51	3,17	0,01
XIII Изд. из камня, гипса, алебастра, цемента, асбеста, слюды или аналогичных материалов, керамические изд., стекло и изд. из него	121518594	4579750	0,79	4,68	0,06
XIV Жемчуг натур. или культивир., полудраг. и драг. камни, драгметаллы, неблагородные металлы, плакированные драгметаллами, бижутерия и монеты	356	540	0,01	0,02	0
XV Недраг. металлы и изд. из них	20055032	203867388	3,7	5,6	3,34
XVI Машины, оборудование и механические приспособления, электрооборудование и их части, звукозаписывающая и воспроизводящая аппаратура, видеоаппаратура, их части и принадлежности	23329310	10952960	2,63	14,39	0,41
XVII Средства наземного, возд., косм., водного транспорта, запчасти	12820397	6020540	1	3,85	0,47
XVIII Приборы и аппараты оптические, фотографические и кинематограф., измерит., контрольные, прецизионные, медикохирургические инструменты и аппараты, часы, музыкальные инструменты, их части и принадлежности	269143	36537	0,14	0,67	0,04
XIX Оружие и боеприпасы, их части и принадлежности	1793	14291	0,04	0	0,05
XX Разные готовые изд.	15976458	275896	0,8	5	0,01
XXI Произведения искусства, предметы для коллекционирования и антиквариат	3944	16185	0,01	0,01	0,01
Прочие нигде не классифицированные	164	0	0	0	0

Темпы роста ВВП по кварталам за 2 года в процентах (аналогичный квартал прошлого года = 100): I/1999 – 1,6; II/1999 – 3; III/1999 – 5; IV/1999 – 6,2; I/2000 – 6; II/2000 – 5,2; III/2000 – 3,3; IV/2000 – 2,4.

Реализованная пром. продукция в 2000г. по месяцам в процентах (аналогичный период 1999г.=100): I – 107,9; II – 113,4; III – 110,7; IV – 109,1; V – 109,8; VI – 110,1; VII – 109,8; VIII – 109,5; IX – 108,9; X – 108,8; XI – 108,3; XII – 107,1.

## Урожай основных продуктов земледелия

Название	I*		2000г.	
	в млн.т.	в млн.т.	в млн.т.	I*=100 1999=100
Зерновые	25,1	25,8	22,3	89
Рапс	0,9	1,1	1	112,1
Картофель	24,4	19,9	24,2	99,4
Сахарная свекла	14,8	12,6	13,1	88,8
Овощи грунтовые	5,3	5,2	5,5	103,3
Фрукты	2,5	2,4	2,2	90,5

I\* – среднее значение за 1994-98гг.

### Рос.-польская торговля, по разделам ТН ВЭД

Наименование	11 мес. 2000г., тыс. долл.			11 мес. 1999г., тыс. долл.			Динамика, % (11 мес. 1999г. = 100%)				
	Оборот	Импорт	Экспорт	Сальдо	Оборот	Импорт	Экспорт	Оборот	Импорт	Экспорт	
Всего	485255,3	770210,1	4088045,2	3317835	2980029,8	638367,4	2341662,4	1703295	107,72	74,27	177,93
Живые животные и продукция животноводства	107063,1	50000,2	57062,9	7062,7	99387,7	67317,8	32069,9	-35247,9	107,72	74,27	177,93
II. Продукты растительного происхождения	37129,5	36195,9	933,6	-35262,3	48804,2	47365,1	1439,1	-45926	76,08	76,42	64,88
III. Жиры и масла жив. или раст. происхождения	7618	7618	0,1	-7617,9	19579,8	19489,6	90,1	-19399,5	38,91	39,09	0,07
IV. Готовые продовольственные продукты, напитки, уксус, табак	113389	112097,2	1291,7	-110805,5	120201	118747	1454	-117293	94,33	94,4	88,84
V. Минеральные продукты	3631693,8	2293,8	3629400	3627106,2	1937946,6	2959,9	1934986,7	1932026,8	187,4	77,5	187,57
VI. Продукция хим. и смежных отраслей промышленности	181325,8	93402,3	87923,6	-5478,7	159797,4	81019,3	78778,1	-2241,2	113,47	115,28	111,61
VII. Пластмасса и изделия, каучук и резиновые изделия	91670,2	51074,2	40596	-10478,2	80935,3	41720,2	39215,1	-2505,1	113,26	122,42	103,52
VIII. Кожевые, пушиная, упряжь, сумки	6584,9	1851,9	4733	2881,1	3490,6	1067,3	2423,3	1356	188,64	173,51	195,31
IX. Древесина, древесный уголь, пробка, плетеные изделия	34421,3	14684	19737,3	5053,2	34057,8	12613,3	21444,5	8831,2	101,07	116,42	92,04
X. Бумажная масса, бумага, картон	132447,5	74226,2	58221,3	-16004,9	85796,9	48492,3	37304,6	-11187,7	154,37	153,07	156,07
XI. Текстиль и текстильные изделия	47506,1	38831,1	8675	-30156,1	41643,1	24610,7	17032,4	-7578,3	114,08	157,78	50,93
XII. Обувь, головные уборы, зонты, обработ. перья и изделия, искусств. цветы изделия из волос	24669,7	24410,2	259,5	-24150,7	12294,6	11953,1	341,5	-11611,7	200,66	204,22	76,01
XIII. Изделия из камня, гипса, алебастра, цемента, асбеста, слюды	38463	36078,4	2384,5	-33693,9	18597,5	15976,8	2620,6	-13356,2	206,82	225,82	90,99
керамика, стекло											
XIV. Жемчуг, полудраг. и драг. камни, драгоценные металлы, бижутерия	256,2	121,7	134,5	12,7	394,6	237,6	157,1	-80,5	64,93	51,25	85,61
XV. Недрагоценные металлы и изделия из них	179602,5	43133,1	136469,4	93336,3	151488,1	27835,9	123652,3	95816,4	118,56	154,96	110,37
XVI. Машины, оборудование, электрооборуд., звукозапис.	127600,4	110806,8	16793,6	-94013,2	76581,8	57431,6	19150,2	-38281,4	166,62	192,94	87,69
и воспроизв. аппаратура, видеоаппаратура											
XVII. Средства транспорта, запчасти	48723	29683,1	19039,9	-10643,2	40615,7	17077	23538,7	6461,7	119,96	173,82	80,89
XVIII. Приборы, медицинские инструменты и аппараты, часы, музыкальные инструменты	6616,9	5155,7	1461,1	-3694,6	5091,3	3694	1397,3	-2296,7	129,96	139,57	104,57
XIX. Оружие и боеприпасы	1943,6	17,9	1925,7	1907,8	3821,7	3,1	3818,6	3815,6	50,86	584,39	50,43
XX. Разные готовые изделия	38998,1	38487,7	510,5	-37977,2	38856	38349,2	506,8	-37842,5	100,37	100,36	100,73
XXI. Произведения искусства, антиквариат	532,1	40,1	492,1	452	638,5	396,9	241,5	-155,4	83,35	10,1	203,72
Прочие, ни где не классифицированные	0,6	0,6	0	-0,6	9,7	9,7	0	-9,6	5,79	5,8	0

## Основные товары в рос.-польской торговле, по четырем знакам ТН ВЭД

Код	Наименование	11 мес. 2000г., долл.			11 мес. 1999г., долл.				
		Оборот	Импорт	Экспорт	Сальдо	Оборот	Импорт	Сальдо	
2709	Нефть и нефтепродукты сырые	2833155803	2212	2833153591	2833151379	1362635132	0	1362635132	1362635132
2711	Газы нефтяные и углеводороды газообразные прочие	626293007	3463	626289544	626286081	430363341	66	430363275	430363209
7601	Алюминий необработанный	79654320	0	79654320	79654320	67641041	0	67641041	67641041
2601	Руды и концентрат железные	67442179	0	67442179	67442179	47873819	0	47873819	47873819
4703	Целлюлоза древесная	52735533	0	52735533	52735533	33500452	0	33500452	33500452
2710	Нефть и нефтепродукты	50506003	632806	49873197	49240391	28134924	574687	27560237	26985550
3004	Лекарственные средства	37259807	37194784	65023	37129761	37129704	36844402	285302	36559100
4818	Бумага туалетная	34448411	34439433	8978	34430455	19420614	36843630	36984	19346646
203	Свинина	31161458	31147058	14400	31132658	39938376	39892922	45454	39847468
303	Рыба мороженая	27714805	128867	27585938	27457071	19393241	639050	18754191	18115141
1601	Колбасы	24507988	24507988	0	24507988	32673505	32673505	0	32673505
2701	Уголь каменный	24115215	31347	24083868	24052521	37853998	966697	36887301	35920604
4819	Ящики, коробки из бумаги	21073851	21056506	17345	21039161	13906824	13877086	29738	13847348
304	Филе рыбное	19503084	983839	18519245	17535406	13148284	774540	12373744	11599204
9403	Мебель прочая и ее части	18227723	18010415	217308	17793107	21398335	21204563	193772	211010791
3901	Полимеры этилена в первичных формах	17763268	237690	17525578	17287888	17245031	193069	17051962	16858893
6403	Обувь на подошве из резины	17731217	17531132	178085	17375047	8522187	8498966	23491	8475205
2005	Прочие овощи, приготовленные или консервированные	17718929	17707787	11142	17696645	8688378	4882837	0	8688378
2510	Фосфаты кальция природные	17602528	293	17602235	17601942	22906102	59	22906043	22905984
3501	Казеин	16666874	332057	16334817	16002760	9755623	398453	9357170	8958717
4002	Каучук синтетический	16544844	803855	15740989	14937134	14540815	566263	13974552	13408289
3305	Средства для волос	15495566	15351267	144299	15206968	12310212	11839215	470997	11368218
7010	Бутылки, бутылки, и пр. стеклянные емкости	14862742	14857090	5652	14851438	4922725	4882837	39888	4842949
808	Яблоки, груши и айва свежие	14259466	14249830	9636	14240194	11068522	11068522	0	11068522
3102	Удобрения азотные	13231980	0	13231980	13231980	25500732	0	25500732	25500732
2901	Углеводороды ациклические	12530170	5773	12524397	12518624	5086781	6619	5080162	5073543
7502	Никель необработанный	12070273	0	12070273	12070273	4737054	0	4737054	4737054
7208	Прокат плоский	11748853	1945356	9803497	7858141	11535481	218999	11316482	11097483
1806	Шоколад	11042765	11042364	401	11041963	8996918	8972718	24200	8948518
3923	Изд. пластмассовые для транспортировки или упаковки	10864277	10757634	106643	10650991	10266269	1018113	81156	10103957
2101	Экстракты и концентраты кофе	10550786	10550786	0	10550786	8275328	8244023	31305	8212718
8708	Части и оборудование транспортных средств	10546309	9613627	932682	8680945	5568400	4593371	975029	3618342
402	Молоко и сливки	10200880	83497	10117383	10033886	1689395	1300030	389365	910665
3304	Косметические средства	10112713	10100560	12153	10088407	8759323	8756229	3094	8753135
8705	Автомобили специального назначения	10070132	4977725	5090407	110682	1722371	1435300	287071	1148229
4407	Лесоматериалы продольно распиленные	9914337	47781	9866556	9818775	8774869	26057	8748812	8722755
8429	Бульдозеры самоходные	9297985	8283268	1014717	7268551	7423822	5688630	1735192	3953438
8528	Приемники телевизионные	9214441	9208425	6016	9202409	2738197	2722801	15396	2707405
9401	Мебель для сидения	9213576	9088391	125185	8963206	7821733	7654982	166751	7488231
1701	Сахар	9059086	9059086	0	9059086	8448789	8448037	752	8447285
2712	Вазелин нефтяной	8716408	6066	8710342	8704276	4706843	5243	4701600	4696357
3917	Трубы, шланги из пластмасс	8197683	8173984	23699	8150285	6471274	6457452	13822	6443630
2803	Углерод	7869027	0	7869027	7869027	5410965	11196	5399769	5388573
2905	Спирты ациклические	7038810	71987	6966823	6894836	2890898	7412	2883486	2876074
1602	Прочие готовые или консервированные продукты из мяса	7018928	6987594	31334	6956260	12905286	12905286	0	12905286
406	Сыры и творог	6938874	6938874	0	6938874	8646702	8640897	5805	8640897
4410	Плиты древесно-стружечные	6896143	6895785	628	6895157	6008954	5965616	43338	5922278
4011	Шины пневматические резиновые	6466576	2355251	4091325	1736074	6410990	1211607	5199383	3987776
8516	Водонагреватели	6268457	6264294	23163	6222131	607248	567799	39449	528350
6204	Костюм женские	6173634	6115771	57863	6057908	3133080	2595967	573131	1986544
3105	Удобрения, содержащие два или три питательных элемента	6085075	13498	6071577	6058079	4537425	1516	4535909	4534393
4412	Фанера клееная	6056398	81747	5974651	5892904	9487598	111722	9375876	9264154
8803	Части и оборудование транспортных средств	5878803	457683	5421120	4963437	6801944	210150	6591794	6381644
9405	Осветительное оборудование	5668972	5605837	63135	5542702	5089900	5068110	21790	5046320
8430	Машины и механизмы прочие для обработки грунта	5667231	5549368	117863	5431505	51261	8149	43112	34963
7402	Ферросплавы	5657605	0	5657605	5657605	4018589	0	4018589	4018589
3921	Плиты, листы, пленки из пластмасс прочие	5439041	5415594	23447	5392147	4771576	4764277	7299	4756978
3214	Замазка стекольная	5423906	5370468	53438	5317030	3339700	3303558	36142	3267416
8479	Машины и механические устройства специального назначения	5300475	5177488	122987	5054501	1537024	1521887	15137	1506750
7321	Печи отопительные	5180891	5152601	28290	5124311	135632	134685	947	133738
4811	Бумага, картон	5178678	5171796	6882	5164914	3503188	3503158	30	3503128
7019	Стекловолокно	4872152	3862554	1009598	2852956	1789264	695020	1094244	399224
6115	Колготки, чулки	4802006	4802006	0	4802006	3334615	3332276	2339	3329937
7204	Отходы и лом черных металлов	4750242	16	4750226	4750210	558771	0	558771	558771
8707	Кузова для транспортных средств	4547769	4508279	39490	4468789	506938	470923	36015	434908
7103	Посуда стеклянная	4414336	44126451	1691	4410954	2471807	2469551	2256	2467295
3926	Изд. из пластмасс прочие	4414194	4267722	146472	4121250	3570714	3445348	125366	3319982
8504	Трансформаторы	4380083	4156626	223457	3933169	762551	241596	520955	279359
3920	Плиты, листы, пленки из пластмасс, непористые и неармир.	4313782	4292446	21336	4271110	3064643	2987380	77263	2910117
8704	Автомобили грузовые	4271006	395514	3875492	3479978	8501475	293959	8207516	7913557
3924	Посуда из пластмасс	4245721	4225892	19829	4206063	3068505	3052309	16196	3036113
7306	Трубы и трубки из черных металлов	4215729	474064	3741665	3267601	2470824	389605	2081219	1691614
8540	Лампы и трубки электрические	4139818	4059487	80331	3979156	1043600	957332	86268	871064
4101	Шкуры крупного рогатого скота	4067088	540	4066548	4066008	1776898	0	1776898	1776898
710	Овощи замороженные	4049518	4049518	0	4049518	3585710	3585710	0	3585710
403	Пахта, сливки, йогурт	3929877	3929877	0	3929877	2047633	2047633	0	2047633
8426	Дerrick-краны, краны подъемные	3906849	3906849	0	3906849	273011	241011	32000	209011
7310	Цистерны, бочки из черных металлов	3898588	3558331	340257	3218074	2453654	2317315	136339	2180976
7308	Металлоконструкции из черных металлов	3886421	2820108	1066313	1753795	4068383	2842371	1226012	1616359
8302	Арматура, крепления из драгоценных металлов	3679158	3651440	27718	3623722	2886937	2879517	7420	2872097
8450	Машины стиральные	3654376	3653827	549	3653278	825817	809464	16353	793111
8482	Подшипники	3590512	412172	3178340	2766168	3451390	351099	3100291	2749192
8309	Пробки, колпачки, крышки из драгоценных металлов	3583955	3574597	9358	3565239	2569641	2247546	322095	1925451
2007	Джемы	3581131	3581131	0	3581131	570557	570557	0	570557
6206	Блузки женские	3562818	3521076	41742	3479334	3198959	2020374	1178585	841789
4411	Плиты волокнистые из древесины	3441984	3292887	149097	3143790	3120929	3105374	15555	3089819
8481	Краны, клапаны, вентили	3627222	2982976	379746	2603230	2190482	1975957	214525	1491432
1905	Хлеб, мучные кондитерские изд.	3358541	3298452	60089	3238363	5182041	4687919	494122	4193797
4403	Лесоматериалы необработанные	3342816	0	3342816	3342816	2964737	2215	2962522	2960307
4821	Ярлыки, этикетки из бумаги	3318569	3318569	0	3318569	3015056	3012786	2270	3010516
1107	Солод	3230304	3230304	0	3230304	863212	863212	0	863212
8539	Лампы электрические накаливания	3184001	3101364	82637	3018727	1602868	1547122	55746	1491376
8507	Аккумуляторы электрические	3145893	3014621	131272	2883349	2688554	2308479	379805	1928944
3925	Детали строительные из пластмасс	3083321	3073649	9672	3063977	3429270	3418741	10529	3408212
1517	Масло соевое	3079840	3079840	0	3079840	9589556	9589556	0	9589556
3307	Средства для бритья, дезодоранты, составы для ванн	3068413	3066606	1807	3064799	2398543	2376874	21669	2355205
3104	Удобрения калийные	3039200	0	3039200	3039200	5381196	2257	5378939	5376682
2903	Производные углеводородов галогенированные	2997638	0	2997638	2997638	657656	1485	656171	654686
8702	Автомобили для перевозки не менее 10 чел.	2967459	2957463	9996	2947467	2523854	2493100	30754	2462346
2103	Соусы, готовые приправы	2951142	2951142	0	2951142	2454538	2416833	37705	2379128
1904	Готовые пищевые продукты из зерна	2908200	2908200	0	2908200	1976614	1976614	0	1976614

7607	Фольга алюминиевая	2872217	1783102	1089115	-693987	1873061	834725	1038336	203611
6908	Облицовочные плитки	2825042	2820204	4838	-2815366	2060601	2058493	2108	-2056385
2403	Прочий промышленно изготовленный табак	2798434	2791974	6460	-2785514	3346355	3346355	0	-3346355
7211	Прокат плоский	2782589	11098	2771491	2760393	3955127	82	3955045	3954963
2836	Карбонаты	2773311	32669	2740642	2707973	2367212	82789	2284423	2201634
8418	Холодильники	2716326	2702898	13428	-2689470	2660743	2565115	95628	-2469487
8536	Выключатели, переключатели	2639049	2104898	534151	-1570747	1717562	1412976	304586	-1108390
3208	Краски и лаки	2621168	2619187	1981	-2617206	725910	724681	1229	-273452
7326	Изд. из черных металлов прочие	2611763	2511238	100525	-2410713	1196379	1099815	96564	-1003251
8431	Части для оборудования с 8425 по 8430	2597578	2032074	565504	-1466570	2658346	1925041	733305	-1191736
1704	Кондитерские изд. из сахара	2574583	2573473	1110	-2572363	2660828	2654842	5986	-2648856
4805	Бумага и картон немелованные	2552192	227984	2324208	2096224	847361	152021	695340	543319
2902	Углеводороды циклические	2533722	944	2532778	2531834	601587	17954	583633	565679
901	Кофе	2506663	2506663	0	-2506663	1740332	1740332	0	-1740332
3922	Санитарно-технические изд. из пластмасс	2481881	2481718	163	-2481555	1163342	1158775	4567	-1154208
8438	Оборудование прочее для пром. приготовления пищевых продуктов	2473112	2390231	82881	-2307350	2433813	2282977	150836	-2132141
7210	Прокат плоский	2470160	755548	1714612	959064	1785931	499419	1286512	787093
5205	Пряжа хлопчатобумажная	2467134	33639	2433495	2399856	2820804	13792	2807012	2793220
4911	Прочая печатная продукция	2466440	2413648	52792	-2360856	1620691	1606468	14223	-1592245
6402	Другие виды обуви на подошве и с верхом из резины	2443287	2436627	6660	-2429967	1028023	1024811	3212	-1021599
3801	Графит искусственный	2407407	61683	2345724	2284041	2437009	50588	2386421	2335833
209	Свиной жир	2371989	2371989	0	-2371989	4213635	42102021	3433	-4206769
3402	Вещества поверхностно-активные	2269760	2115823	153937	-1961886	4514429	4253187	261242	-3991945
3303	Духи и туалетная вода	2213514	2213514	0	-2213514	611318	611318	0	-611318
6203	Верхняя одежда женская	2178944	1964740	214204	-1750536	5528859	388110	5140749	4752639
4421	Изд. деревянные, прочие	2176270	2048844	127426	-1921418	1971247	1935471	35776	-1899695
6910	Раковины, умывальники из керамики	2169663	2075963	93700	-1982263	836270	741569	94701	-646868
8703	Автомобили легковые	2115793	331110	1784683	1453573	4909545	205598	4703947	4498349
8715	Коляски детские	2108935	2108935	0	-2108935	1682137	1682137	0	-1682137
2401	Табачное сырье и отходы	2106910	2106743	167	-2106576	883375	882205	1170	-881035
4802	Бумага и картон немелованные	2085446	159984	1925462	1765478	740101	226314	513787	287473
6505	Шляпы и прочие головные уборы трикотажные	2056347	2049859	6488	-2043371	826348	826217	131	-826086
7225	Прокат плоский	2043570	12198	2031372	2019174	292069	0	292069	292069
8529	Части для аппаратуры с 8525 по 8528	2028721	1887876	140845	-1747031	1929868	1799992	129876	-1670116
1502	Жир крупного и мелкого рогатого скота	2027830	2027830	0	-2027830	2767407	2698677	68730	-2629947
8477	Оборудование для обработки резины или пластмасс	2018351	1822694	195657	-1627037	1409829	1176634	233195	-943439
5903	Ткани	2016049	2001581	14468	-1987113	1135100	1118459	16641	-1101818
811	Флоды и орехи, мороженые	1991473	1820161	171312	-1648849	2206038	2002139	203899	-1798240
8415	Установки для кондиционирования воздуха	1977116	1869167	107949	-1761218	873067	809275	63792	-745483
7610	Металлоконструкции алюминиевые	1972369	1449050	523319	-925731	1873710	1459819	413891	-1045928
2910	Эпоксиды	1919742	0	1919742	1919742	1924964	37881	1887083	1849202
3804	Щелок	1918548	0	1918548	1918548	2878363	0	2878363	2878363
2106	Пищевые продукты в другом месте не поименованные	1863886	1835686	28200	-1807486	8567788	8567685	103	-8567582
9503	Игрушки прочие	1830864	1808962	21902	-1787060	1582219	1573099	9120	-1563979
8422	Машины посудомоечные	1820028	1737769	82259	-1655510	3395660	2855592	540668	-2315524
8411	Двигатели турбореактивные и турбовинтовые	1809513	169325	1640188	-1470863	2608520	72000	2536220	2464520
6002	Прочее трикотажное полотно	1775066	1775066	0	-1775066	1908686	1888791	19895	-1868896
9028	Счетчики	1742010	1702734	39276	-1663458	889038	889038	0	-889038
8506	Первичные элементы и батареи	1711370	1711370	0	-1711370	658418	653976	4442	-649534
4418	Изд. деревянные строительные	1700946	1651602	49344	-1602258	1007391	1001055	6336	-994719
8421	Центрифуги	1659232	1563151	96081	-1467070	1435504	1371406	64098	-1307308
5504	Волокна штапельные	1658904	0	1658904	1658904	2129539	0	2129539	2129539
8607	Узлы и части ж/д подвижному составу и трамваям	1638631	935463	703168	-232295	2129428	1633227	496201	-1137026
7005	Стекло зеркальное	1637326	1002361	634965	-367396	1312494	527590	784904	257314
3306	Средства гигиены и полости рта	1633296	1632356	940	-1631416	1267619	1266647	972	-1265675
8409	Части для двигателей с 8407 и 8408	1581756	1140610	441146	-699464	1453577	934720	518857	-415863
4823	Бумага, картон	1562428	1380840	181588	-1199252	882981	867175	15806	-851369
8407	Двигатели внутреннего сгорания поршневые	1529177	1515414	13763	-1501651	344505	247463	97042	-150421
6307	Прочие готовые изд.	1521817	1373667	148150	-1225517	528420	432693	95727	-336966
8483	Валы трансмиссионные	1515337	1132886	382451	-750435	1197445	738440	459005	-279435
2929	Соединения, содержащие др. азотосодерж. функц. группы	1512110	1512110	0	-1512110	2361216	2361216	0	-2361216
7216	Уголки, фасонные и специальные профили	1511799	459544	1052255	592711	2273111	761362	1511749	750387
1514	Масло рапсовое	1511788	1511788	0	-1511788	5193653	5190603	3050	-5187553
8419	Оборудование промышленное и лабораторное	1492024	1456291	35733	-1420558	978186	972666	5520	-967146
8465	Станки для обработки дерева	1473176	1458594	14582	-1444012	868956	783364	85592	-697772
5601	Вата	1466499	1458399	8100	-1450299	910598	905327	5271	-900056
7309	Резервуары из черных металлов	1456679	1404346	52333	-1352013	880250	877456	2794	-874662
8408	Двигатели внутреннего сгорания поршневые (дизели)	1450020	1295708	154312	-1141396	752754	680324	72430	-607894
8428	Машины прочие для подъема, перемещения	1391233	1386337	4896	-1381441	222937	179792	43145	-136647
8413	Насосы жидкостные	1387024	1148739	238285	-910454	857599	600363	257236	-343127
207	Мясо и субпродукты домашней птицы	1369092	1369092	0	-1369092	4707400	4692600	14800	-4677800
9306	Бомбы, гранаты	1352958	3696	1349262	1345566	3656032	3063	3652969	3649906
8424	Механические устройства для разбрызгивания жидких и порошкообразных материалов	1342113	1205117	136996	-1068121	527559	479586	47973	-431613
7605	Проволока алюминиевая	1334256	571	1333685	1333114	4214168	34912	4179256	4144344
7604	Прутки и профили алюминиевые	1331465	915134	416331	-498803	886655	548462	338193	-210269
3916	Моноволокно	1326658	1322403	4255	-1318148	1208388	1208383	5	-1208378
8544	Провода изолированные	1312135	1276127	36008	-1240119	1514730	1337777	176953	-1160824
6809	Изд. из гипса	1307339	1307339	0	-1307339	621539	621539	0	-621539
8902	Суда рыболовные	1296913	1296913	0	-1296913	0	0	0	0
7009	Зеркала стеклянные	1283862	1282156	1706	-1280450	879313	872773	6540	-866233
3506	Готовые клеи	1279611	1122190	157421	-964769	1148011	1114102	33909	-1080193
1108	Крахмал, инулин	1259255	1259255	0	-1259255	2980157	2980157	0	-2980157
902	Чай	1247085	1227429	19656	-1207773	2127642	2127642	0	-2127642
3401	Мыло	1236936	1236936	0	-1236936	411591	403543	8048	-395495
4810	Бумага и картон мелованные	1233750	1233750	0	-1233750	1280944	1264413	16531	-1247882
7603	Порошки и чешуйки алюминиевые	1223434	0	1223434	1312645	0	0	1312645	1312645
4902	Газеты, журналы	1158987	1038447	120540	-1267604	1077421	1077421	190183	-1160824
3904	Полимеры винилхлорида	1136732	44700	1092032	791617	72223	719394	0	-719394
3902	Полимеры пропилена	1136036	65719	1070317	615215	31324	583891	0	-583891
3808	Инсектициды, гербициды	1128377	1128377	0	-1128377	32179	31452	727	-727
4202	Саквояжи, чемоданы	1122165	1121585	580	-1120585	323517	313233	10284	-10284
8441	Оборудование прочее для производства изделий из бумаги	1113300	1085500	27800	-1075500	337014	329099	7915	-1067605
4016	Изд. из резины прочие	1099240	1012480	86760	-1011760	777372	659090	118282	-118282
1901	Экстракт солодовый	1095127	611014	484113	873477	734453	139024	0	-139024
8538	Части для 8535-8537	1086864	900524	186340	-1096344	558867	507904	50783	-50783
7318	Винты, болты, гайки из черных металлов	1081094	920306	160788	-1088808	908585	677328	231127	-231127
7324	Оборудование санитарно-техн. и его части из чермета	1049753	1049708	45	-1049608	1071838	1071615	223	-223
2402	Сигары и сигареты	1040694	1040687	7	-1040687	1955370	1955370	0	-1955370
7307	Фитинги для труб и трубок из черных металлов	1030605	361607	668998	892151	158071	734080	0	-734080
8414	Насосы вакуумные и воздушные	1025568	987669	37899	-1021769	1091673	958150	133523	-133523
2203	Пиво солодовое	1015249	1014788	461	-1014788	844145	844145	0	-844145

## Основные товары в рос.-польской торговле, в неденежном выражении, за 11 мес. 2000г.

Код	Наименование	Динамика, %(11мес. 1999г.=100%)			Масса		Доля, %		
		Оборот	Импорт	Экспорт	Импорт	Экспорт	Оборот	Импорт	Экспорт
2709	Нефть и нефтепродукты сырые	207,92		207,92	1732	15137212290	58,32	0	69,3
2711	Газы нефтяные и углеводороды газообразные прочие	145,53	5246,97	145,53	240	4727692079	12,89	0	15,32
7601	Алюминий необработанный	117,76		117,76	0	48940765	1,64	0	1,95
2601	Руды и концентрат железные	14087		140,87	0	2092365010	1,39	0	1,65
4703	Целлюлоза древесная	157,42		157,42	0	79737811	1,09	0	1,29
2710	Нефть и нефтепродукты	179,51	110,11	180,96	1160962	219367597	1,04	0,08	1,22
3004	Лекарственные средства	100,35	100,95	22,79	1127252	9633	0,77	4,83	0
4818	Бумага туалетная	177,38	177,67	24,28	12729838	14885	0,71	4,47	0
203	Свинина	78,02	78,08	31,68	38062654	20000	0,64	4,04	0
303	Рыба мороженая	142,91	20,17	147,09	250676	18419825	0,57	0,02	0,67
1601	Колбасы	75,01	75,01		33990747	0	0,5	3,18	0
2701	Уголь каменный	63,71	3,24	65,29	759000	724167249	0,5	0	0,59
4819	Ящики коробки из бумаги	151,54	151,74	58,33	13031391	16330	0,43	2,73	0
304	Филе рыбное	148,33	127,02	149,67	765500	9272103	0,4	0,13	0,45
9403	Мебель прочая и ее части	85,18	84,94	112,15	10280306	142392	0,38	2,34	0,01
3901	Полимеры этилена в первичных формах	103,01	123,11	102,78	263908	23431235	0,37	0,03	0,43
6403	Обувь на подошве из резины	208,06	206,54	758,1	894038	6731	0,36	2,28	0
2005	Прочие овощи, приготовленные или консервированные	203,94	203,81		8706412	3980	0,36	2,3	0
2510	Фосфаты кальция природные	76,85	496,61	76,85	60	321504860	0,36	0	0,43
3501	Казеин	170,84	83,34	174,57	127617	4929259	0,34	0,04	0,4
4002	Каучук синтетический	113,78	141,96	112,64	767674	18136027	0,34	0,1	0,39
3305	Средства для волос	125,88	129,66	30,64	8542477	124906	0,32	1,99	0
7010	Бутылки, бутылки, и пр. стеклянные емкости	301,92	304,27	14,17	79753911	19250	0,31	1,93	0
808	Яблоки, груши и айва, свежие	128,83	128,74		72748884	55400	0,29	1,85	0
3102	Удобрения азотные	51,89		51,89	0	207652959	0,27	0	0,32
2901	Углеводороды ациклические	246,33	87,22	246,54	305	30491582	0,26	0	0,31
7502	Никель необработанный	254,81		254,81	0	1322046	0,25	0	0,3
7208	Прокат плоский	101,85	888,29	86,63	4049879	41803582	0,24	0,25	0,24
1806	Шоколад	122,74	123,07	1,66	5844002	49	0,23	1,43	0
3923	Изд. пластмассовые для транспортировки или упаковки	105,82	105,62	131,4	5353991	139590	0,22	1,4	0
2101	Экстракты и концентраты кофе	127,5	127,98	0	3296129	0	0,22	1,37	0
8708	Части и оборудование транспортных средств	189,4	209,29	95,66	3047320	605846	0,22	1,25	0,02
402	Молоко и сливки	603,82	6,42	2598,43	52385	8282481	0,21	0,01	0,25
3304	Косметические средства	115,45	115,35	392,79	1974719	2487	0,21	1,31	0
8705	Автомобили специального назначения	584,67	346,95	1773,22	60410	462023	0,21	0,65	0,12
4407	Лесоматериалы продольно распиленные	112,99	183,37	112,78	140325	47998152	0,2	0,01	0,24
8429	Бульдозеры самоходные	125,25	145,61	58,48	1229310	3525297	0,19	1,08	0,02
8528	Приемники телевизионные	336,51	338,2	39,08	1276607	1253	0,19	1,2	0
9401	Мебель для сидения	117,79	118,73	75,07	3032198	85653	0,19	1,18	0
1701	Сахар	107,22	107,23	0	43328120	0	0,19	1,18	0
2712	Вазелин нефтяной	185,19	115,7	185,26	7311	36705250	0,18	0	0,21
3917	Трубы, шланги из пластмасс	126,68	126,58	171,46	2169588	5335	0,17	1,06	0
2803	Углерод	145,43	0	145,73	0	32621711	0,16	0	0,19
2905	Спирты ациклические	243,48	971,22	241,61	67006	48875926	0,14	0,01	0,17
1602	Прочие готовые или консервированные продукты из мяса	54,39	54,15		6711572	36026	0,14	0,91	0
406	Сыры и творог	80,25	80,3	0	5967746	0	0,14	0,9	0
4410	Плиты древесностружечные	114,77	115,59	1,45	23996188	640	0,14	0,9	0
4011	Шины пневматические резиновые	100,56	194,39	78,69	974793	3821720	0,13	0,31	0,1
8516	Водонагреватели	1032,27	1099,91	58,72	1123591	4154	0,13	0,81	0
6204	Костюм женские	197,05	238,92	10,09	144745	2211	0,13	0,79	0
3105	Удобрения, содержащие два или три питательных элемента	134,11	890,37	133,86	13503	40311292	0,13	0	0,15
4412	Фанера клееная	63,83	73,17	63,72	71309	10938834	0,12	0,01	0,15
8803	Части и оборудование транспортных средств	86,43	217,79	82,24	6947	22875	0,12	0,06	0,13
9405	Осветительное оборудование	111,38	110,61	289,74	950464	2984	0,12	0,73	0
8430	Машины и механизмы прочие для обработки грунта	11055,64	68098,76	273,39	485421	120281	0,12	0,72	0
7202	Феррославы	140,79		140,79	0	7086579	0,12	0	0,14
3921	Плиты, листы, пленки из пластмасс прочие	113,99	113,67	321,24	2004001	8663	0,11	0,7	0
3214	Замазка стекольная	162,41	162,57	147,86	26889426	4349	0,11	0,7	0
8479	Машины и механические устройства спец. назначения	344,85	340,2	812,49	2250299	127825	0,11	0,67	0
7321	Печи отопительные	3819,81	3825,67	2987,33	1435198	192245	0,11	0,67	0
4811	Бумага, картон	147,83	147,63	22940	1877358	4025	0,11	0,67	0
7019	Стекловолокно	272,3	555,75	92,26	6508493	422404	0,1	0,5	0,02
6115	Колготки, чулки	144	144,11	0	438631	0	0,1	0,62	0
7204	Отходы и лом черных металлов	850,12		850,12	5	57738312	0,1	0	0,12
8707	Кузова для транспортных средств	897,11	957,33	109,65	757082	21458	0,09	0,59	0
7013	Посуда стеклянная	178,59	178,68	74,96	1634389	208	0,09	0,57	0
3926	Изд. из пластмасс прочие	123,62	123,87	116,84	979403	119526	0,09	0,55	0
8504	Трансформаторы	574,4	1720,49	42,89	687692	24167	0,09	0,54	0,01
3920	Плиты, листы, пленки из пластмасс пр., непористые и неармир.	140,76	143,69	27,61	1898862	5188	0,09	0,56	0
8704	Автомобили грузовые	50,24	134,55	47,22	93227	2755241	0,09	0,05	0,09
3924	Посуда из пластмасс	138,36	138,45	122,43	1630375	11530	0,09	0,55	0
7306	Трубы и трубки из черных металлов	170,62	121,68	179,78	210896	11015029	0,09	0,06	0,09
8540	Лампы и трубки электронные	396,69	424,04	93,12	1188655	315	0,09	0,53	0
4101	Шкуры крупного рогатого скота	228,89		228,86	2000	3414770	0,08	0	0,1
710	Овощи замороженные	112,93	112,93		7348667	0	0,08	0,53	0
403	Пахта, сливки, йогурт	191,92	191,92	0	6364212	0	0,08	0,51	0
8426	Дerrick-краны, краны подъемные	1431,02	1621,03	0	577777	0	0,08	0,51	0
7310	Цистерны, бочки из черных металлов	158,89	153,55	249,57	1185601	73558	0,08	0,46	0,01
7308	Металлоконструкции из черных металлов	95,53	99,22	86,97	2590362	1698042	0,08	0,37	0,03
8302	Арматура, крепления из драгоценных металлов	127,44	126,81	373,56	889263	3460	0,08	0,47	0
8450	Машины стиральные	442,52	451,39	3,36	1479967	120	0,08	0,47	0
8482	Подшипники	104,03	117,39	102,52	23285	1217116	0,07	0,05	0,08
8309	Пробки, колпачки, крышки из драгоценных металлов	139,47	159,04	2,91	735689	6190	0,07	0,46	0
2007	Джемы	627,66	627,66		2892507	0	0,07	0,46	0
6206	Блузки женские	111,37	174,28	3,54	83642	2827	0,07	0,46	0
4411	Плиты волокнистые из древесины	110,29	106,04	958,51	8164951	1322086	0,07	0,43	0
8481	Краны, клапаны, вентили	153,52	150,96	177,02	353324	5770	0,07	0,39	0,01
1905	Хлеб, мучные кондитерские изд.	64,81	70,36	12,16	3823768	72783	0,07	0,43	0
4403	Лесоматериалы необработанные	112,75	0	112,84	0	36843889	0,07	0	0,08
4821	Ярлыки, этикетки из бумаги	110,07	110,15	0	489647	0	0,07	0,43	0
1107	Солод	374,22	374,22		12910820	0	0,07	0,42	0
8539	Лампы электрические накаливания	198,64	200,46	148,24	333782	3924	0,07	0,4	0
8507	Аккумуляторы электрические	117,01	130,57	34,56	2611559	44171	0,06	0,39	0
3925	Детали строительные из пластмасс	89,91	89,91	91,86	892145	5028	0,06	0,4	0
1517	Масло соевое	32,12	32,12		4601053	0	0,06	0,4	0
3307	Средства для бритья, дезодоранты, составы для ванн	127,93	129,02	8,34	879306	530	0,06	0,4	0
3104	Удобрения калийные	56,48	0	56,5	0	32899017	0,06	0	0,07
2903	Производные углеводородов галогенированные	455,81	0	456,84	0	9633179	0,06	0	0,07
8702	Автомобили для перевозки не менее 10 чел.	117,58	118,63	32,5	536065	22415	0,06	0,38	0
2103	Соусы, готовые приправы	120,23	122,11	0	1467177	0	0,06	0,38	0
1904	Готовые пищевые продукты из зерна	147,13	147,13		1325237	0	0,06	0,38	0

7607	Фольга алюминиевая	153,34	213,62	104,89	537415	452751	0,06	0,23	0,03
6908	Облицовочные плитки	137,1	137	229,51	6773279	312	0,06	0,37	0
2403	Прочий промышленно изготовленный табак	83,63	83,43		1444006	1900	0,06	0,36	0
7211	Прокат плоский	70,35	13534,15	70,07	45839	10033093	0,06	0	0,07
2836	Карбонаты	117,16	39,46	119,97	200590	11159327	0,06	0	0,07
8418	Холодильники	102,09	105,37	14,04	929438	1654	0,06	0,35	0
8536	Выключатели, переключатели	153,65	148,97	175,37	125723	9134	0,05	0,27	0,01
3208	Краски и лаки	361,09	361,43	161,19	641461	104	0,05	0,34	0
7326	Изд. из черных металлов прочие	218,31	228,33	104,1	1135352	125312	0,05	0,33	0
8431	Части для оборудования с 8425 по 8430	97,71	105,56	77,12	314712	622502	0,05	0,26	0,01
1704	Кондитерские изд. из сахара	96,76	96,94	18,54	1185760	189	0,05	0,33	0
4805	Бумага и картон немелованные	301,19	149,97	334,25	186698	5701915	0,05	0,03	0,06
2902	Углеводороды циклические	421,17	5,26	433,97	402	4120186	0,05	0	0,06
901	Кофе	144,03	144,03		448526	0	0,05	0,33	0
3922	Санитарно-технические изд. из пластмасс	213,34	214,17	3,57	566643	6	0,05	0,32	0
8438	Оборудование прочее для пром. приготовления пищевых продуктов	101,61	104,7	54,95	346680	8179	0,05	0,31	0
7210	Прокат плоский	138,31	151,29	133,28	671097	3705461	0,05	0,1	0,04
5205	Пряжа хлопчатобумажная	87,46	243,9	86,69	9350	1072350	0,05	0	0,06
4911	Прочая печатная продукция	152,18	150,25	371,17	764293	2639	0,05	0,31	0
6402	Другие виды обуви на подошве и с верхом из резины	237,67	237,76	207,35	449832	347	0,05	0,32	0
3801	Графит искусственный	98,79	121,93	98,29	37205	5348127	0,05	0,01	0,06
209	Свиной жир	56,29	56,34	0	5073925	0	0,05	0,31	0
3402	Вещества поверхностно-активные	50,28	49,75	58,93	2803502	355657	0,05	0,27	0
3303	Духи и туалетная вода	362,09	362,09		130958	0	0,05	0,29	0
6203	Верхняя одежда женская	39,41	506,23	4,17	61373	14606	0,04	0,26	0,01
4421	Изд. деревянные, прочие	110,4	105,86	356,18	4553607	107863	0,04	0,27	0
6910	Раковины, умывальники из керамики	259,45	279,94	98,94	966666	249666	0,04	0,27	0
8703	Автомобили легковые	43,1	161,05	37,94	53797	572340	0,04	0,04	0,04
8715	Колесики детские	125,37	125,37		1072829	0	0,04	0,27	0
2401	Табачное сырье и отходы	238,51	238,8	14,27	945640	32	0,04	0,27	0
4802	Бумага и картон немелованные	281,78	70,69	374,76	212995	2761593	0,04	0,02	0,05
6505	Шапки и прочие головные уборы трикотажные	248,85	248,1	4952,67	78970	362	0,04	0,27	0
7225	Прокат плоский	699,69		695,51	16262	2314790	0,04	0	0,05
8529	Части для аппаратуры с 8525 по 8528	105,12	104,88	108,45	618860	819	0,04	0,25	0
1502	Жир крупного и мелкого рогатого скота	73,28	75,14	0	10656850	0	0,04	0,26	0
8477	Оборудование для обработки резины или пластмасс	143,16	154,91	83,9	436262	45600	0,04	0,24	0
5903	Ткани	177,61	178,96	86,94	816691	756	0,04	0,26	0
811	Флоды и орехи, мороженые	90,27	90,91	84,02	2140640	191854	0,04	0,24	0
8415	Установки для кондиционирования воздуха	226,46	230,97	169,22	462758	3503	0,04	0,24	0
7610	Металлоконструкции алюминиевые	105,27	99,26	126,44	506774	128246	0,04	0,19	0,01
2910	Эпоксиды	99,73	0	101,73	0	2543007	0,04	0	0,05
3804	Щелок	66,65	66,65	0	48758080	0	0,04	0	0,05
2106	Пищевые продукты в другом месте не поименованные	21,75	21,43	27378,64	679367	138000	0,04	0,24	0
9503	Игрушки прочие	115,71	114,99	240,15	938802	1633	0,04	0,23	0
8422	Машины посудомоечные	53,6	60,85	15,23	170364	8444	0,04	0,23	0
8411	Двигатели турбореактивные и турбовинтовые	69,37	235,17	64,66	2991	10454	0,04	0,02	0,04
6002	Прочее трикотажное полотно	93	93,98	0	194391	0	0,04	0,23	0
9028	Счетчики	195,94	191,53	82930	152	0,04	0,22	0	
8506	Первичные элементы и батареи	259,92	261,69	0	569202	0	0,04	0,22	0
4418	Изд. деревянные строительные	168,85	164,99	778,79	849284	197639	0,04	0,21	0
8421	Центрифуги	115,59	113,98	149,9	178041	8322	0,03	0,2	0
5504	Волокна штапельные	77,9	77,9	0	1256222	0,03	0,2	0,04	
8607	Узлы и части к ж/д подвижному составу и трамваям	76,95	57,28	141,71	179762	71290	0,03	0,12	0,02
7005	Стекло зеркальное	124,75	189,99	80,9	3257463	3584433	0,03	0,13	0,02
3306	Средства гигиены и полости рта	128,85	128,87	96,71	461797	136	0,03	0,21	0
8409	Части для двигателей с 8407 и 8408	108,82	122,03	85,02	43637	131831	0,03	0,15	0,01
4823	Бумага, картон	176,95	159,23	1148,85	1391860	110732	0,03	0,18	0
8407	Двигатели внутреннего сгорания поршневые	443,88	612,38	14,18	324478	5380	0,03	0,2	0
6307	Прочие готовые изд.	287,99	317,47	154,76	199355	19215	0,03	0,18	0
8483	Валы трансмиссионные	126,55	153,42	83,32	101153	74405	0,03	0,15	0,01
2929	Соединения, содерж. другие азотосодержащие функц. гр.	64,04	64,04	0	915573	0	0,03	0,2	0
7216	Уголки, фасонные и специальные профили	66,51	60,36	69,61	702234	3552117	0,03	0,06	0,03
1514	Масло рапсовое	29,11	29,13	0	2798885	0	0,03	0,2	0
8419	Оборудование промышленное и лабораторное	152,53	149,72	647,34	611017	38614	0,03	0,19	0
8465	Станки для обработки дерева	169,53	186,2	17,04	277418	18290	0,03	0,19	0
5601	Вата	161,05	161,09	153,67	352681	5100	0,03	0,19	0
7309	Резервуары из черных металлов	165,48	160,05	1873,05	530324	30626	0,03	0,18	0
8408	Двигатели внутреннего сгорания поршневые (дизели)	192,63	190,45	213,05	252344	216880	0,03	0,17	0
8428	Машины прочие для подъема, перемещения	624,05	771,08	11,35	432724	11782	0,03	0,18	0
8413	Насосы жидкостные	161,73	191,34	92,63	78999	37134	0,03	0,15	0,01
207	Мясо и субпродукты домашней птицы	29,08	29,18	0	2961951	0	0,03	0,18	0
9306	Бомбы, гранаты	37,01	120,67	36,94	1382	7742	0,03	0	0,03
8424	Мех. устройства для разбрызгивания жидких и порошкообр. мат.	254,4	251,28	285,57	215538	8323	0,03	0,16	0
7604	Проволока алюминиевая	31,66	1,64	31,91	51	721462	0,03	0	0,03
7604	Прутки и профили алюминиевые	150,17	166,85	123,1	221239	148712	0,03	0,12	0,01
3916	Моноволокло	109,79	109,44	85100	559731	3229	0,03	0,17	0
8544	Провода изолированные	86,63	95,39	20,35	415769	2387	0,03	0,17	0
6809	Изд. из гипса	210,34	210,34		13626344	0	0,03	0,17	0
8902	Суда рыболовные				5889000	0	0,03	0,17	0
7009	Зеркала стеклянные	146,01	146,91	26,09	1701957	541	0,03	0,17	0
3506	Готовые клеи	111,46	100,73	464,25	1738869	6891	0,03	0,15	0
1108	Крахмал, инулин	42,25	42,25		4604347	0	0,03	0,16	0
902	Чай	58,61	57,69		363166	4501	0,03	0,16	0
3401	Мыло	300,53	306,52	0	1076459	0	0,03	0,16	0
4810	Бумага и картон мелованные	96,32	97,57	0	1723749	0	0,03	0,16	0
7603	Порошки и чешуйки алюминиевые	93,2	93,2	0	704225	0	0,03	0	0,03
4902	Газеты, журналы	91,43	96,38	63,38	434483	9399	0,02	0,13	0
3904	Полимеры винилхлорида	143,6	61,89	151,8	66859	1511240	0,02	0,01	0,03
3902	Полимеры пропилена	184,66	209,8	183,31	90236	1602024	0,02	0,01	0,03
3808	Инсектициды, гербициды	3506,56	3587,62	0	123468	0	0,02	0,15	0
4202	Саквожи, чемоданы	346,86	358,07	5,64	49140	12	0,02	0,15	0
8441	Оборудование прочее для производства изделий из бумаги	330,34	329,84	351,23	112483	6250	0,02	0,14	0
4016	Изд. из резины прочие	141,4	153,62	73,35	242138	29417	0,02	0,13	0
1901	Экстракт солодовый	125,38	83,19	348,22	289233	439306	0,02	0,08	0,01
8538	Части для 8535-8537	194,54	177,3	366,93	196848	4173	0,02	0,12	0
7318	Винты, болты, гайки из черных металлов	119	135,87	69,57	353513	31369	0,02	0,12	0
7324	Оборудование сан.-тех. и его части из черных металлов	97,94	97,96	20,18	347280	4	0,02	0,14	0
2402	Сигары и сигареты	53,22	53,22		204676	0	0,02	0,14	0
7307	Фитинги для труб и трубок из черных металлов	115,52	228,76	91,13	108568	821423	0,02	0,05	0,02
8414	Насосы вакуумные и воздушные	93,94	103,08	28,38	161837	18088	0,02	0,13	0
2203	Пиво солодовое	120,27	120,21		3658230	1168	0,02	0,13	0

## Рос.-польская торговля машинами и оборудованием, в долл.

Код	Наименование	11 мес. 2000г., долл.				11 мес. 1999г., долл.			
		Оборот	Импорт	Экспорт	Сальдо	Оборот	Импорт	Экспорт	Сальдо
8402	Котлы пароводяные и паровые	234849	27752	207097	179345	677461	262581	414880	152299
8403	Котлы центрального отопления	381414	381414	0	-381414	460151	457896	2255	-455641
8404	Оборудование вспомогательное, используемое с котлами	314496	109638	204858	95220	77437	77437	0	-77437
8406	Турбины на водяном паре	284447	135	284312	284177	656857	2443	654414	651971
8407	Двигатели внутр. сгорания поршневые с искровым зажиганием	1529177	1515414	13763	-1501651	344505	247463	97042	-150421
8408	Двигатели внутр. сгорания с воспламенением от сжатия	1450020	1295708	154312	-1141396	752754	680324	72430	-607894
8409	Запчасти для двигателей внутреннего сгорания	1581756	1140610	441146	-699464	1453577	934720	518857	-415863
8410	Гидротурбины	9371	6295	3076	-3219	0	0	0	0
8411	Двигатели турбореактивные	1809513	169325	1640188	1470863	2608520	72000	2536520	2464520
8412	Двигатели силовые установки прочие	389592	291762	97830	-193932	220812	189398	31414	-157984
8413	Насосы жидкостные	1387024	1148739	238285	-910454	857599	600363	257236	-335127
8414	Насосы вакуумные и воздушные	1025568	987669	37899	-949770	1091673	958150	133523	-824627
8415	Установки для кондиционирования воздуха	1977116	1869167	107949	-1761218	873067	809275	63792	-745483
8416	Форсунки топочные для жидкого топлива	25639	25639	0	-25639	28566	28566	0	-28566
8417	Печи и камеры промышленные или лабораторные	532386	532386	0	-532386	304257	242757	61500	-181257
8418	Холодильники, морозильники	2716326	2702898	13428	-2689470	2660743	2565115	95628	-2469487
8419	Оборудование промышленное и лабораторное	1492024	1456291	35733	-1420558	978186	972666	5520	-967146
8420	Каландры и др. валковые машины	26330	26330	0	-26330	0	0	0	0
8421	Центрифуги	1659232	1563151	96081	-1467070	1435504	1371406	64098	-1307308
8422	Машины посудомоечные	1387028	1737769	82259	-1655510	3395660	2855592	540068	-2315524
8423	Оборудование для взвешивания товаров	91357	71940	19417	-52523	53285	45889	7396	-38493
8424	Механические устройства для разбрызгивания	1342113	1205117	136996	-1068121	527559	479586	47973	-431613
8425	Тали подъемные и подъемники	301789	263352	38437	-224915	566272	553133	13139	-539994
8426	Дerrickкраны, краны подъемные разных типов	3906849	3906849	0	-3906849	273011	241011	32000	-209011
8427	Автопогрузчики с вилочным захватом	189120	185087	4033	-181054	285617	261301	24316	-236985
8428	Машины и устройства пр. для подъема	1391233	1386637	4896	-1381441	222937	179792	43145	-136647
8429	Бульдозеры самоходные	9297985	8283268	1014717	-7268551	7423822	5688630	1735192	-3953438
8430	Машины и оборудование прочие для перемещения грузов	5667231	5549368	117863	-5431505	51261	8149	43112	-34963
8431	Части для оборудования	2597578	2032074	565504	-1466570	2658346	1925041	733305	-1191736
8432	Машины сельскохозяйственные	228849	210903	17946	-192957	16707	15122	1585	-13537
8433	Машины и механизма для уборки или обмола	625128	622575	2553	-620022	308423	293159	15264	-277895
8434	Устройство и аппараты доильные	824760	824760	0	-824760	355580	278200	77380	-200820
8436	Оборуд. проч. для с/х	54073	28272	25801	-2471	97843	34311	63532	29221
8437	Машины для очистки и сортировки семян	74873	300	74573	74273	9802	9802	0	-9802
8438	Оборудование прочее для пром. приготовления продуктов	2473112	2390231	82881	-2307350	2433813	2282977	150836	-2132141
8439	Оборудование для производства бумажной массы	20624	19129	1495	-17634	557160	530655	26505	-504150
8440	Оборудование переплетное	49494	49462	32	-49430	16110	16110	0	-16110
8441	Оборудование прочее для производства изделий из бумаги	1113300	1085500	27800	-1057700	337014	329099	7915	-321184
8442	Машины для шрифтоотливки	140493	140493	0	-140493	41221	41141	80	-41061
8443	Оборудование печатное	335148	335148	0	-335148	78924	78924	0	-78924
8444	Оборудование для обработки искусств. текстильных материалов	926	926	0	-926	0	0	0	0
8445	Машины для обработки текстильных волокон	17192	17192	0	-17192	40615	40615	0	-40615
8447	Машины вязальные	159000	159000	0	-159000	25896	25896	0	-25896
8448	Оборудование вспомогательное для машин	22715	54	22661	-22607	167417	112757	54660	-58097
8449	Оборудование для производства сукна	30900	20000	10900	-9100	23580	0	23580	23580
8450	Машины стиральные	3654376	3653827	549	-3653278	825817	809464	16353	-793111
8451	Оборудование для мойки, стирки, сушки, чистки, глажения	360026	348721	11305	-337416	238146	186242	51904	-134338
8452	Машины швейные	261109	258623	2486	-256137	121293	117966	3327	-114639
8453	Оборудование для подготовки и выделки шкур	5768	882	4886	4004	5748	5748	0	-5748
8454	Контейнеры, литейные ковши	200700	188160	12540	-175620	2098	0	2098	2098
8455	Станы прокатные и валки для них	8602	0	8602	8602	39331	196	39135	38939
8456	Станки металлообрабатывающие	2983	0	2983	2983	11314	6	11308	11302
8457	Станки металлообрабатывающие	10545	0	10545	10545	3765	465	3300	2835
8458	Станки металлообрабатывающие	100992	8733	92259	83526	110659	0	110659	110659
8459	Станки металлообрабатывающие	90855	14583	76272	61689	220224	29397	190827	161430
8460	Станки металлообрабатывающие	146869	95803	51066	-44737	109693	52905	56788	-3883
8461	Станки металлообрабатывающие	23845	15204	8641	-6563	82527	32147	50380	-18233
8462	Станки металлообрабатывающие	235523	16433	219090	202657	400313	46354	353959	307605
8463	Станки металлообрабатывающие	73267	67836	5431	-62405	131957	115991	15966	-100025
8464	Станки металлообрабатывающие	112701	85498	27203	-58295	22300	19911	2389	-17522
8465	Станки металлообрабатывающие	1473176	1458594	14582	-1444012	868956	783364	85592	-697772
8466	Части и принадлежности к металлообрабатывающим станкам	953259	153198	800061	646863	261157	59551	201606	142055
8467	Инструмент	66167	63758	2409	-61349	28303	25855	2448	-23407
8468	Оборудование и инструменты для пайки	6405	6405	0	-6405	41538	40363	1175	-39188
8470	Калькуляторы, счетные машинки	713580	209352	504228	294876	220656	5703	214953	209250
3471	Машины для автоматической обработки информации	347422	318976	28446	-290530	1129419	834663	294756	-539907
8472	Оборудование контрольное прочее	32865	32865	0	-32865	26150	26146	4	-26142
8473	Части и принадлежности для машин поз с 8469 по 8472	41685	35078	6607	-28471	194702	121986	72716	-49270
8474	Оборудование для обработки грунта	198001	147554	50447	-97107	185885	69784	116101	46317
8475	Машины для сборки эл. ламп	128305	128305	0	-128305	0	0	0	0
8477	Оборудование для обработки резины или пластмасс	2018351	1822694	195657	-1627037	1409829	1176634	233195	-943439
8478	Оборудование для подготовки табака	875923	875923	0	-875923	1642915	1642915	0	-1642915
8479	Машины и механические устройства специального назначения	5300475	5177488	122987	-5054501	1537024	1521887	15137	-1506750
8480	Опоки и изложницы	764739	592598	-172141	-420457	673493	602226	71267	-530959
8481	Краны, клапаны, вентили для котлов, трубопроводов	3362722	2982976	379746	-2603230	2190482	1975957	214525	-1761432
8482	Подшипники качения шариковые и роликовые	3590512	412172	3178340	2766168	3451390	351099	3100291	2749192
8483	Валы трансмиссионные и кривошипные	1515337	1132886	382451	-750435	1197445	738440	459005	-279435
8484	Прокладки и уплотнения из листового материала	184857	123300	61557	-61743	132221	104161	28060	-76101
8485	Части, используемые в различных машинах	24243	20374	3869	-16505	46832	40766	6066	-34700
3501	Двигатели и генераторы электрические	396499	319154	77345	-241809	402509	199772	202737	2965
8502	Электродвигательные установки	659833	647251	12582	-634669	404076	401377	2699	-398678
8503	Части для машин поз. 8501 или 8502	543529	385201	158328	-226873	18448	16505	1943	-14562
8504	Трансформаторы электрические	4380083	4156626	223457	-3933169	762551	241596	520955	-279359
8505	Электромагниты	70230	36421	33809	-2612	47452	45434	2018	-43416
8506	Первичные элементы и первичные батареи	1711370	1711370	0	-1711370	658418	653976	4442	-649534
8507	Аккумуляторы электрические	3145893	3014621	131272	-2883349	2688554	2308749	379805	-1928944
8508	Инструмент ручной электрический	601855	596481	5374	-591170	211484	186542	24942	-161600
8509	Машины электрические бытовые	164526	163653	873	-162780	38869	37711	1158	-36553
8510	Электрооборуд. для зажигания или пуска двигателя внутр. сгорания	2259	2259	0	-2259	34907	5133	29774	24641
8511	Электрооборуд. для зажигания или пуска двигателя внутр. сгорания	585746	309509	276237	-33272	345837	146439	199398	52959
8512	Оборудование электроосветительное и сигнализационное	534946	479095	55851	-423244	295405	238897	56508	-182389

8513	Фонари портативные электрические	21613	20771	842	-19929	38316	37330	986	-36344
8514	Печи и камеры промышленные или бытовые	185129	177130	7999	-169131	168604	156465	12139	-144326
8515	Машины и аппараты для пайки и сварки	293500	274371	19129	-255242	248912	225778	23134	-202644
8516	Водонагреватели электрические	6268457	6245294	23163	-6222131	607248	567799	39449	-528350
8517	Аппараты электрические телефонные и телеграфные	570332	529674	40658	-489016	731027	466579	264448	-202131
8518	Микрофоны и подставки под них	194827	88902	105925	17023	158206	122639	35567	-87072
8519	Устройства электропроигрывающие	366	366	0	-366	2745	2745	0	-2745
8520	Магнитофоны	306	150	156	6	34252	34252	0	-34252
8521	Видеозаписывающая аппаратура	448398	447684	714	-446970	75483	75483	0	-75483
8522	Части и принадлежности	24	24	0	-24	89512	89512	0	-89512
8523	Носители готовые, незаписанные	467476	32587	434889	402302	281324	127902	153422	25520
8524	Пластинки, ленты и др. носители для записи	192852	137991	54861	-83130	169169	136015	33154	-102861
8525	Аппаратура передающая для радиотелефонной связи	284969	110639	174330	63691	86672	57529	29143	-28386
8526	Аппаратура радиолокационная	528704	14411	514293	499882	92410	373	92037	91664
8527	Аппаратура приемная для радиотелефонной связи	49084	45246	3838	-41408	100740	100440	300	-100140
8528	Приемники телевизионные	9214441	9208425	6016	-9202409	2738197	2722801	15396	-2707405
8529	Части для аппаратуры	2028721	1887876	140845	-1747031	1929868	1799992	129876	-1670116
8530	Оборудование электросигнализационное	167957	9324	158633	149309	40342	12538	27804	15266
8531	Электрооборудование световое и звуковое	233669	124388	109281	-15107	176513	164935	11578	-153357
8532	Конденсаторы электрические	257095	233809	23286	-210523	114909	35431	79478	44047
8533	Резисторы электрические	79464	4296	-75168	70872	55370	1148	54222	53074
8534	Схемы печатные	48923	46367	2556	-43811	112056	106581	5475	-101106
8535	Аппаратура электрическая для отключения тока	114100	92031	22069	-69962	173566	156892	16674	-140218
8536	Аппаратура электрическая для включения тока	2639049	2104898	534151	-1570747	1717562	1412976	304586	-1108390
8537	Пульты, панели, консоли, распределительные шкафы	810228	768688	41540	-727148	727084	700149	26935	-673214
8538	Части для аппаратуры	1086864	900524	186340	-714184	558687	507904	50783	-457121
8539	Лампы накаливания электрические	3184001	3101364	82637	-3018727	1602868	1547122	55746	-1491376
8540	Лампы и трубки электронные	4139818	4059487	80331	-3979156	1043600	957332	86268	-871064
8541	Диоды, транзисторы	77094	34909	42185	7276	156447	50013	106434	56421
8542	Электронные интегральные схемы	311721	202004	109717	-92287	251633	174971	76662	-98309
8543	Машины электрические и аппаратура специализированная	683925	365069	318856	-46213	725071	313832	411239	97407
8544	Провода изолированные	1312135	1276127	36008	-1240119	1514730	1337777	176953	-1160824
8545	Электроды угольные	97201	4133	93068	88935	734538	185952	548586	362634
8546	Изоляторы электрические	277346	166487	110859	-55628	342499	167840	174659	6819
8547	Арматура изолирующая для электромашин	44815	44815	0	-44815	41395	41395	0	-41395
8548	Части и принадлежности в др. месте не поименованные	693	693	0	-693	2873	2873	0	-2873
8602	Локомотивы прочие	15450	0	15450	15450	0	0	0	0
8605	Вагоны ж/д и трамвайные пассажирские	504694	503000	1694	-501306	1201006	1134480	66526	-1067954
8607	Узлы и части к локомотивам	1638631	935463	703168	-232295	2129428	1633227	496201	-1137026
8608	Устройства путевые	22980	0	22980	22980	0	0	0	0
8609	Контейнеры	35928	22593	13335	-9258	39744	25621	14123	-11498
8701	Тракторы	636434	175071	461363	286292	512527	129239	383288	254049
8702	Автомобили, предназначенные для перевозки менее 10 чел.	2967459	2957463	9996	-2947467	2523854	2493100	30754	-2462346
8703	Автомобили легковые	2115793	331110	1784683	1453573	4909545	205598	4703947	4498349
8704	Автомобили грузовые	4271006	395514	3875492	3479978	8501475	293959	8207516	7913557
8705	Автомобили специального назначения	10070132	4979725	5090407	110682	1722371	1435300	287071	-1148229
8706	Шасси с двигателями для транспортных средств	29100	0	29100	29100	62000	62000	0	-62000
8707	Кузова для транспортных средств	4547769	4508279	39490	-4468789	506938	470923	36015	-434908
8708	Част и оборудование транспортных средств	10546309	9613627	932682	-8680945	5568400	4593371	975029	-3618342
8710	Танки и др. самоходные бронемашин	296174	0	296174	296174	1066288	0	1066288	1066288
8711	Мотоциклы и велосипеды с двигателем	32943	4776	28167	23391	19327	0	19327	19327
8712	Велосипеды двухколесные	173332	171016	2296	-168740	136886	136886	0	-136886
8714	Части и оборудование к транспортным средствам	100599	100 S 99	0	-100599	32319	32128	9191	-13937
8715	Коляски детские	2108935	2108935	0	-2108935	1682137	1682137	0	-1682137
8716	Прицепы и полуприцепы	717037	690255	26782	-663473	296934	195498	101436	-94062
8802	Прочие летательные аппараты	27500	0	27500	27500	65694	0	65694	65694
8803	Части летательных аппаратов	5878803	457683	5421120	4963437	6801944	210150	6591794	6381164
8804	Парашюты	220888	0	220888	220888	93271	1114	92157	91043
8805	Устройства для взлета самолетов	31580	0	31580	31580	0	0	0	0
8902	Суда рыболовные	1296913	1296913	0	-1296913	0	0	0	0
8903	Яхты и другие плавучие средства	207038	207038	0	-207038	1667194	1667194	0	-1667194
8906	Прочие суда, вкл. военные корабли	218300	218300	0	-218300	285984	285984	0	-285984
8907	Плавучие средства, кроме судов	11246	5700	5546	-154	77035	15952	61083	45131
9001	Волокна оптические	63078	44080	18998	-25082	38772	24713	14059	-10654
9002	Линзы призмы, зеркала	13411	42	13369	13327	26795	1787	25008	23221
9003	Оправы для очков	58414	58414	0	-58414	57850	57039	811	-56228
9004	Очки	51513	51513	0	-51513	44105	44072	33	-44039
9005	Бинокли, монокуляры	33891	3084	30807	27723	76991	14529	62462	47933
9006	Фотокамеры	26628	3637	22991	19354	30458	2026	28432	26406
9007	Киноаппараты и кинопроекторы	908	0	908	908	45464	44504	960	-43544
9008	Проекторы изображений	797	797	0	-797	231	231	0	-231
9009	Фотокопировальные машины	960	960	0	-960	8379	7266	1113	-6153
9010	Оборудование для фото- и кинолабораторий	34	34	0	-34	40	40	0	-40
9011	Микроскопы оптические	50667	0	50667	50667	15367	1280	14087	12807
9013	Устройства на жидких кристаллах	73136	3124	70012	66888	5422	149	5273	5124
9014	Компасы	148539	1484	147055	145571	213276	3053	210223	207170
9015	Приборы и инструменты геодезические	769904	744151	25753	-718398	150789	4853	145936	141083
9016	Весы	44323	44323	0	-44323	2841	2841	0	-2841
9017	Инструменты для черчения, разметки	187430	181962	5468	-176494	84419	82112	2307	-79805
9018	Приборы и устройства, применяемые в медицине	772157	732560	39597	-692963	809554	745368	64186	-681182
9019	Аппаратура для механотропии	78821	50164	28657	-21507	84803	63094	21709	-41385
9020	Аппаратура дыхательная прочая	18200	1990	16210	14220	7021	4343	2678	-1665
9021	Приспособления ортопедические	37331	13605	23726	10121	22699	11784	10915	-869
9022	Аппаратура рентгеновская	10955	8485	2470	-6015	6820	950	5870	4920
9023	Приборы, аппаратура, используемые для демонстрац. целей	21855	15431	6424	-9007	15900	10031	5869	-4162
9024	Машины и приборы для испытания на прочность	1388	1388	0	-1388	1833	637	1196	559
9025	Ареометры и аналогичные приборы	276999	49457	227542	178085	286938	32973	253965	220992
9026	Приборы и аппаратура для контроля	550737	456963	93774	-363189	168941	103383	65558	-37825
9027	Приборы и аппаратура для физического и химического анализ	142772	104423	38349	-66074	53527	40444	11483	-30561
9028	Счетчики подачи и производства жидкости	1742010	1702734	39276	-1663458	889038	889038	0	-889038
9029	Счетчики числа оборотов и количества продукции	75498	24322	51176	26854	91002	26992	64010	37018
9030	Осциллографы и спектрометры	67301	19647	47654	28007	1143354	1060795	82559	-978236
9031	Приборы приспособления прочие	471581	267625	203956	-63669	304272	100067	204205	104138
9032	Приборы и аппаратура для автоматического регулирования	641519	412777	228742	-184035	179681	130999	48682	-82317
9033	Части и принадлежности	49227	49138	89	-49049	47549	47086	463	-46623

## Рос.-польская торговля машинами и оборудованием, в неденежном выражении за 11 мес. 2000г.

Код	Наименование	Динамика, %(11мес. 1999г.=100%)			Масса		Доля, %		
		Оборот	Импорт	Экспорт	Импорт	Экспорт	Оборот	Импорт	Экспорт
8402	Котлы пароводяные и паровые	34,67	10,57	49,92	5418	129267	0	0	0,01
8403	Котлы центрального отопления	82,89	83,3	0	76241	0	0,01	0,05	0
8404	Оборудование вспомогательное, используемое с котлами	406,13	141,58		42209	176986	0,01	0,01	0,01
8406	Турбины на водяном паре	43,3	5,53	43,45	5	11717	0,01	0	0,01
8407	Двигатели внутр. сгорания поршневые с искр. зажиганием	443,88	612,38	14,18	324478	5380	0,03	0,2	0
8408	Двигатели внутр. сгорания с воспламенением от сжатия	192,63	190,45	213,05	252344	216880	0,03	0,17	0
8409	Запчасти для двигателей внутреннего сгорания	108,82	122,03	85,02	43637	131831	0,03	0,15	0,01
8410	Гидротурбины				1725	70	0	0	0
8411	Двигатели турбореактивные	69,37	235,17	64,66	2991	10454	0,04	0,02	0,04
8412	Двигатели силовые установки прочие	176,44	154,05	311,42	19323	11622	0,01	0,04	0
8413	Насосы жидкостные	161,73	191,34	92,63	78999	37134	0,03	0,15	0,01
8414	Насосы вакуумные и воздушные	93,94	103,08	28,38	161837	18088	0,02	0,13	0
8415	Установки для кондиционирования воздуха	226,46	230,97	169,22	462758	3503	0,04	0,24	0
8416	Форсунки топочные для жидкого топлива	89,75	89,75		2694	0	0	0	0
8417	Печи и камеры промышленные или лабораторные	174,98	219,31	0	304368	0	0,01	0,07	0
8418	Холодильники, морозильники	102,09	105,37	14,04	929438	1654	0,06	0,35	0
8419	Оборудование промышленное и лабораторное	152,53	149,72	647,34	611017	38614	0,03	0,19	0
8420	Каландры и др. вальцовые машины				14000	0	0	0	0
8421	Центрифуги	115,59	113,98	149,9	178041	8322	0,03	0,2	0
8422	Машины посудомоечные	53,6	60,85	15,23	170364	8444	0,04	0,23	0
8423	Оборудование для взвешивания товаров	171,45	156,77	262,53	3067	1357	0	0,01	0
8424	Механические устройства для разбрызгивания	254,4	251,28	285,57	215538	8323	0,03	0,16	0
8425	Тали подъемные и подъемники	53,29	47,61	292,54	73257	637	0,01	0,03	0
8426	Дerrickкраны, краны подъемные разных типов	1431,02	1621,03	0	577777	0	0,08	0,51	0
8427	Автопогрузчики с вилочным захватом	66,21	70,83	16,59	57352	31898	0	0,02	0
8428	Машины и устройства пр. для подъема	624,05	771,08	11,35	432724	11782	0,03	0,18	0
8429	Бульдозеры самоходные	125,25	145,61	58,48	1229310	3525297	0,19	1,08	0,02
8430	Машины и оборудование прочие для перемещения грузов	11055,64	68098,76	273,39	485421	120281	0,12	0,72	0
8431	Части для оборудования	97,71	105,56	77,12	314712	622502	0,05	0,26	0,01
8432	Машины сельскохозяйственные	1369,78	1394,68	1132,24	50884	11767	0	0,03	0
8433	Машины и механизма для уборки или обмола	202,69	212,37	16,73	190218	27930	0,01	0,08	0
8434	Устройство и аппараты доильные	231,95	296,46	0	16810	0	0,02	0,11	0
8436	Оборуд. проч. для с/х	55,27	82,4	40,61	13280	43702	0	0	0
8437	Машины для очистки и сортировки семян	763,85	3,06		450	1500	0	0	0
8438	Оборудование прочее для пром. приготовления продуктов	101,61	104,7	54,95	346680	8179	0,05	0,31	0
8439	Оборудование для производства бумажной массы	3,7	3,6	5,64	24770	80	0	0	0
8440	Оборудование переплетное	307,23	307,03		2887	1	0	0,01	0
8441	Оборудование прочее для производства изделий из бумаги	330,34	329,84	351,23	112483	6250	0,02	0,14	0
8442	Машины для шрифтоотливки	340,83	341,49	0	12076	0	0	0,02	0
8443	Оборудование печатное	424,65	424,65		109376	0	0,01	0,04	0
8444	Оборудование для обработки искусств. текстильных материалов				65	0	0	0	0
8445	Машины для обработки текстильных волокон	42,33	42,33		11705	0	0	0	0
8447	Машины вязальные	613,99	613,99		17150	0	0	0,02	0
8448	Оборудование вспомогательное для машин	13,57	0,05	41,46	25	383	0	0	0
8449	Оборудование для производства сукна	131,04		46,23	70000	2000	0	0	0
8450	Машины стиральные	442,52	451,39	3,36	1479967	120	0,08	0,47	0
8451	Оборудование для мойки, чистки и глажения	151,18	187,24	21,78	33749	1701	0,01	0,05	0
8452	Машины швейные	215,27	219,24	74,72	19965	104	0,01	0,03	0
8453	Оборудование для подготовки и выделки шкур	100,35	15,34		150	3850	0	0	0
8454	Контейнеры литейные ковши	9566,25		597,71	14711	122700	0	0,02	0
8455	Станы прокатные и вальки для них	21,87	0	21,98	0	22600	0	0	0
8456	Станки металлообрабатывающие	26,37	0	26,38	0	3000	0	0	0
8457	Станки металлообрабатывающие	280,08	0	319,55	0	44000	0	0	0
8458	Станки металлообрабатывающие	91,26		83,37	18156	283895	0	0	0
8459	Станки металлообрабатывающие	41,26	49,61	39,97	31005	400710	0	0	0
8460	Станки металлообрабатывающие	133,89	181,08	89,92	5938	244880	0	0,01	0
8461	Станки металлообрабатывающие	28,89	47,3	17,15	2952	24090	0	0	0
8462	Станки металлообрабатывающие	58,83	35,45	61,9	1788	1120841	0	0	0,01
8463	Станки металлообрабатывающие	55,52	58,48	34,02	6000	33100	0	0,01	0
8464	Станки металлообрабатывающие	505,39	429,4	1138,68	22304	9010	0	0,01	0
8465	Станки металлообрабатывающие	109,53	186,2	17,04	277418	18290	0,03	0,19	0
8466	Части и принадлежности к станкам	365,01	257,26	396,84	38049	1402739	0,02	0,02	0,02
8467	Инструмент	233,78	246,6	98,41	2950	137	0	0,01	0
8468	Оборудование и инструменты для пайки	15,42	15,87	0	4840	0	0	0	0
8470	Калькуляторы, счетные машинки	323,39	3670,91	234,58	10271	12596	0,01	0,03	0,01
8471	Машины для автоматической обработки информации	30,76	38,22	9,65	5764	716	0,01	0,04	0
8472	Оборудование контрольное прочее	125,68	125,7	0	27871	0	0	0	0
8473	Части и принадлежности для машин поз с 8469 по 8472	21,41	28,76	9,09	2983	13	0	0	0
8474	Оборудование для обработки грунта	106,52	211,44	43,45	34209	6379	0	0,02	0
8475	Машины для сборки эл. ламп				89970	0	0	0,02	0
8477	Оборудование для обработки резины или пластмасс	143,16	154,91	83,9	436262	45600	0,04	0,24	0
8478	Оборудование для подготовки табака	53,32	53,32		26107	0	0,02	0,11	0
8479	Машины и механические устройства специального назначения	344,85	340,2	812,49	2250299	127825	0,11	0,67	0
8480	Опоки и изложницы	113,55	98,4	241,54	294699	41561	0,02	0,08	0
8481	Краны, клапаны, вентили для котлов, трубопроводов	153,52	150,96	177,02	353324	5770	0,07	0,39	0,01
8482	Подшипники качения шариковые и роликовые	104,03	117,39	102,52	23285	1217116	0,07	0,05	0,08
8483	Валы трансмиссионные и кривошипные	126,55	153,42	83,32	101153	74405	0,03	0,15	0,01
8484	Прокладки и уплотнения из листового материала	139,81	118,37	219,38	3883	1344	0	0,02	0
8485	Части, используемые в различных машинах	51,77	49,98	63,78	1658	3206	0	0	0
8501	Двигатели и генераторы электрические	98,51	159,76	38,15	15835	11458	0,01	0,04	0
8502	Электрогенераторные установки	163,29	161,26	466,17	84991	415	0,01	0,08	0
8503	Части для машин поз. 8501 или 8502	2946,28	2333,84	8148,64	16258	75243	0,01	0,05	0
8504	Трансформаторы электрические	574,4	1720,49	42,89	687692	24167	0,09	0,54	0,01
8505	Электромагниты	148	80,16	1675,37	1684	1186	0	0	0
8506	Первичные элементы и первичные батареи	259,92	261,69	0	569202	0	0,04	0,22	0
8507	Аккумуляторы электрические	117,01	130,57	34,56	2611559	44171	0,06	0,39	0
8508	Инструмент ручной электрический	284,59	319,76	21,55	29655	5799	0,01	0,08	0
8509	Машины электрические бытовые	423,28	433,97	75,39	24470	55	0	0,02	0
8510	Электрооборуд. для пуска двигателя внутр. сгорания	6,47	44,01	0	51	0	0	0	0
8511	Электрооборуд. для пуска двигателя внутр. сгорания	169,37	211,36	138,54	19329	12837	0,01	0,04	0,01
8512	Оборудование электроосветительное и сигнализационное	181,09	200,54	98,84	32613	4751	0,01	0,06	0

8513	Фонари портативные электрические	56,41	55,64	85,4	1838	181	0	0	0
8514	Печи и камеры пром. и бытовые	109,8	113,21	65,9	14824	3628	0	0,02	0
8515	Машины и аппараты для пайки и сварки	117,91	121,52	82,69	16170	9939	0,01	0,04	0
8516	Водонагреватели электрические	1032,27	1099,91	58,72	1123591	4154	0,13	0,81	0
8517	Аппараты электрические (телефонные и телеграфные)	78,02	113,52	15,37	40182	269	0,01	0,07	0
8518	Микрофоны и подставки под них	123,15	72,49	297,82	10422	20963	0	0,01	0
8519	Устройства электропроигрывающие	13,33	13,33		35	0	0	0	0
8520	Магнитофоны	0,89	0,44		31	0	0	0	0
8521	Видеозаписывающая аппаратура	594,04	593,09		17353	35	0,01	0,06	0
8522	Части и принадлежности	0,03	0,03		2	0	0	0	0
8523	Носители новые, незаписанные	166,17	25,48	283,46	5465	90598	0,01	0	0,01
8524	Пластинки, ленты и др. носители	114	101,45	165,47	2419	1128	0	0,02	0
8525	Аппаратура передающая для радиотелефонной связи	328,79	192,32	598,19	480	958	0,01	0,01	0
8526	Аппаратура радиолокационная	572,13	3863,54	558,79	31	382	0,01	0	0,01
8527	Аппаратура приемная для радиотелефонной связи	48,72	45,05	1279,33	12194	55	0	0,01	0
8528	Приемники телевизионные	336,51	338,2	39,08	1276607	1253	0,19	1,2	0
8529	Части для аппаратуры	105,12	104,88	108,45	618860	819	0,04	0,25	0
8530	Оборудование электросигнализационное	416,33	74,37	570,54	335	84	0	0	0
8531	Электрооборудование световое и звуковое	132,38	75,42	943,87	11082	801	0	0,02	0
8532	Конденсаторы электрические	223,74	659,9	29,3	4831	498	0,01	0,03	0
8533	Резисторы электрические	143,51	374,22	138,63	146	1427	0	0	0
8534	Схемы печатные	43,66	43,5	46,68	215	335	0	0,01	0
8535	Аппаратура электрическая для отключения тока	65,74	58,66	132,36	4177	660	0	0,01	0
8536	Аппаратура электрическая для включения тока	153,65	148,97	175,37	125723	9134	0,05	0,27	0,01
8537	Пульты, панели, консоли, распределительные шкафы	111,44	109,79	154,22	34741	1428	0,02	0,1	0
8538	Части для аппаратуры	194,54	177,3	366,93	196848	4173	0,02	0,12	0
8539	Лампы накаливания электрические	198,64	200,46	148,24	333782	3924	0,07	0,4	0
8540	Лампы и трубки электронные	396,69	424,04	93,12	1188655	315	0,09	0,53	0
8541	Диоды, транзисторы	49,28	69,8	39,63	1110	207	0	0	0
8542	Электронные интегральные схемы	123,88	115,45	143,12	1818	484	0,01	0,03	0
8543	Машины электрические и аппаратура специализированная	94,33	116,33	77,54	11809	918	0,01	0,05	0,01
8544	Провода изолированные	86,63	95,39	20,35	415769	2387	0,03	0,17	0
8545	Электроды угольные	13,23	2,22	16,97	646	45624	0	0	0
8546	Изоляторы электрические	80,98	99,19	63,47	77775	59984	0,01	0,02	0
8547	Арматура изолирующая для электромашин	108,26	108,26		14373	0	0	0,01	0
8548	Части и принадлежности в др. месте не поименованные	24,12	24,12		48	0	0	0	0
8602	Локомотивы прочие				0	28000	0	0	0
8605	Вагоны железнодорожные и трамвайные пассажирские	42,02	44,34	2,55	365000	40000	0,01	0,07	0
8607	Узлы и части к локомотивам	76,95	57,28	141,71	179762	71290	0,03	0,12	0,02
8608	Устройства путевые				0	70	0	0	0
8609	Контейнеры	90,4	88,18	94,42	43150	20878	0	0	0
8701	Тракторы	124,18	135,46	120,37	113270	1199170	0,01	0,02	0,01
8702	Автомобили, предназначенные для перевозки менее 10 чел.	117,58	118,63	32,5	536065	22415	0,06	0,38	0
8703	Автомобили легковые	43,1	161,05	37,94	53797	572340	0,04	0,04	0,04
8704	Автомобили грузовые	50,24	134,55	47,22	93227	2755241	0,09	0,05	0,09
8705	Автомобили специального назначения	584,67	346,95	1773,22	60410	462023	0,21	0,65	0,12
8706	Шасси с двигателями для транспортных средств	46,94	0		0	14000	0	0	0
8707	Кузова для транспортных средств	897,11	957,33	109,65	757082	21458	0,09	0,59	0
8708	Части оборудование транспортных средств	189,4	209,29	95,66	3047320	605846	0,22	1,25	0,02
8710	Танки и др. боевые самоходные бронемашины	27,78		27,78	0	3551	0,01	0	0,01
8711	Мотоциклы и велосипеды с двигателем	170,45		145,74	111	57459	0	0	0
8712	Велосипеды двухколесные	126,63	124,95		33461	264	0	0,02	0
8714	Части и оборудование к транспортным средствам	311,27	434,97	0	28494	0	0	0,01	0
8715	Коляски детские	125,37	125,37		1072829	0	0,04	0,27	0
8716	Прицепы и полуприцепы	241,48	353,08	26,4	513766	47675	0,01	0,09	0
8802	Прочие летательные аппарат	41,86	0	41,86	0	74000	0	0	0
8803	Части летательных аппаратов	86,43	217,79	82,24	6947	22875	0,12	0,06	0,13
8804	Парашюты	236,82	0	239,69	0	920	0	0	0,01
8805	Устройства для взлета самолетов				0	1000	0	0	0
8902	Суда рыболовные				5889000	0	0,03	0,17	0
8903	Яхты и другие плавучие средства	12,42	12,42		10346	0	0	0,03	0
8906	Прочие суда, вкл. военные корабли	76,33	76,33		16160	0	0	0,03	0
8907	Плавучие средства, кроме судов	14,6	35,73	9,08	200	65	0	0	0
9001	Волокна оптические	162,69	178,37	135,13	753	14	0	0,01	0
9002	Линзы призмы, зеркала	50,05	2,35	53,46	5	190	0	0	0
9003	Оправы для очков	100,97	102,41	0	685	0	0	0,01	0
9004	Очки	116,8	116,88	0	1120	0	0	0,01	0
9005	Бинокли, монокуляры	44,02	21,23	49,32	710	3691	0	0	0
9006	Фотокамеры	87,43	179,52	80,86	35	1667	0	0	0
9007	Киноаппараты и кинопроекторы	2	0	94,58	0	900	0	0	0
9008	Проекторы изображений	345,02	0	0	40	0	0	0	0
9009	Фотокопировальные машины	11,46	13,21	0	92	0	0	0	0
9010	Оборудование для фото- и кинолабораторий	85	85	0	0	0	0	0	0
9011	Микроскопы оптические	329,71	0	359,67	0	2782	0	0	0
9013	Устройства на жидких кристаллах	1348,87	2096,64	1327,75	111	212	0	0	0
9014	Компасы	69,65	48,61	69,95	32	142	0	0	0
9015	Приборы и инструменты геодезические	510,58	15333,83	17,65	4659	558	0,02	0,1	0
9016	Весы	1560,12	1560,12		1887	0	0	0,01	0
9017	Инструменты для черчения, разметки	222,02	221,6	237,02	31092	925	0	0,02	0
9018	Приборы и устройства, применяемые в медицине	95,38	98,28	61,69	48711	106	0,02	0,1	0
9019	Аппаратура для механотерапии	92,95	79,51	132,01	1767	652	0	0,01	0
9020	Аппаратура дыхательная прочая	259,22	45,82	605,3	60	166	0	0	0
9021	Приспособления ортопедические	164,46	115,45	217,37	76	617	0	0	0
9022	Аппаратура рентгеновская	160,63	893,16	42,08	12	75	0	0	0
9023	Приборы, аппаратура для демонстрац. целей	137,45	153,83	109,46	1330	586	0	0	0
9024	Машины и приборы для испытания на твердость	75,72	217,9	0	69	0	0	0	0
9025	Ареометры и аналогичные приборы	96,54	149,99	89,6	2813	14434	0,01	0,01	0,01
9026	Приборы и аппаратура для контроля	325,99	442,01	143,04	35964	2117	0,01	0,06	0
9027	Приборы и аппаратура для физ. и хим. анализов	266,73	248,37	333,96	205	243	0	0,01	0
9028	Счетчики подачи и производства газа жидкости	195,94	191,53		82930	152	0,04	0,22	0
9029	Счетчики числа оборотов и количества продукции	82,96	90,11	79,95	483	2597	0	0	0
9030	Осциллографы, спектрометры	5,89	1,85	57,72	2070	356	0	0	0
9031	Приборы, приспособления прочие	154,99	267,45	99,88	16549	865	0,01	0,03	0
9032	Приборы и аппаратура для автомат. регулирования	357,03	315,1	469,87	25431	1790	0,01	0,05	0,01
9033	Части и принадлежности	103,53	104,36	19,22	2331	5	0	0,01	0