

ПОЛПРЕД



Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ДЕЛОВОЙ СИНГАПУР

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 2001-02гг.

www.polpred.com — на сайте есть все издания этой книги с 1998г.

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.
Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,
М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева
Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, info@polpred.com, www.polpred.com
Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403
ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2003
ISBN 5-900034-25-7

Деловой Сингапур

Содержание

Госструктуры	3	Телекоммуникации	17
Вооруженные силы	4	Агропром	18
Макроэкономика	4	О рынке мин. удобрений	18
Банки-2002	5	British-American Tobacco	18
Банки-1999	7	Asia Pacific Breweries	19
Экспорт	8	Военпром	19
Регулирование торговли и стандарты	8	Туризм	20
Информация для деловых партнеров	9	Деловые поездки	21
Отношения с Индией	10	Визовые послабления США	22
Инвестиции	11	Связи с Россией	22
Снижение расходов на ведение бизнеса	12	Двусторонние договоры	23
Законодательство о компаниях	12	Банки внешней торговли с Россией	24
Открытие представительств инофирм	13	Рос. организации на местном рынке	24
Биомедицина	14	Обзор прессы	25
Коммуникации	15	Сингапур вступает в новое тысячелетие	25
Авиация	15	Представительства	28
Морфлот	15		

СОКРАЩЕНИЯ

АзБР-Азиатский банк развития; АО-акционерное общество; АПК-Аграрно-промышленный комплекс; АР-СИО-Ассоциация регионального сотрудничества стран Индийского океана; АСЕАН-Ассоциация южноазиатских наций; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; БОО-строить-управлять-владеть; БООТ-строить-управлять-владеть-извлекать прибыль; БОТ-строить-управлять-извлекать прибыль; ВАЗ-Волжский автозавод; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КБ-конструкторское бюро; КНДР-Корейская Народно-Демократическая Республика; КНР-Китайская народная республика; КПП-контрольно-пропускной пункт; КРС-крупный рогатый скот; ЛЭП-линия электропередач; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; МИД-министерство иностранных дел; МОТ-Международная организация труда; МПК-межправительственная комиссия; МСП-малые и средние предприятия; МФО-международные финансовые организации; НАТО-Организация североатлантического договора; НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИ-ОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НИС-новые индустриальные страны; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; ОИК-Организация Исламской конференции; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПО-программное обеспечение; РАН-Российская академия наук; РЛС-радио-локационная станция; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; РЦНК-Российский центр науки и культуры; САР КНР-специальный административный район Китая, до 1 июля 1997 г. Гонконг (Сянган); СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СВ-сухопутные войска; СВА-Северо-Восточная Азия; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНГ-содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СРВ-Социалистическая республика Вьетнам; СРП-соглашение о разделе продукции; СССР-Союз Советских Социалистических Республик; США-Соединенные штаты Америки; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТНК-транснациональная корпорация; ТНП-товары народного потребления; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА-транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-технико-экономическое обоснование; ТЭС-теплоэлектростанция; ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ФРГ-Федеральная Республика Германия; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЦМТ-Центр международной торговли; ЧЭС-Черноморское экономическое сотрудничество (организация); ЭСКАП-Экономическая и социальная комиссия ООН стран Азии и Тихоокеанского региона; ЮВА-Юго-Восточная Азия; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

СИНГАПУР

Республика Сингапур. Находится в ЮВА, юж. Малаккского п-ва. Пл.: 648 кв.км. Население: 3,1 млн.чел. Столица: Сингапур (3044 тыс.чел.). Офиц. языки: малайский, англ., китайский, тамильский. Денежная ед.: сингапурский доллар. Нац. праздник: 9 авг. — Нац. день (1965 г.). Дипотношения с СССР установлены в апр. 1968 г.

В переводе с санскрита Сингапур — «Город льва». Это название носят одновременно остров, река, город и государство.

Кроме основного о-ва пл. 540 кв.км., насчитывается свыше 50 мелких о-вов. Население: китайцы — 77%, малайцы — 14%, тамилы — 7%. Темпы прироста населения — 2%. Основные религии — буддизм (31%), христианство (12%), индуизм (3%) и конфуцианство (22%).

По возрасту группа населения до 15 лет составляет 22,8%, более 60 лет — 10%. Численность трудоспособного населения составляет 1,8 млн.чел., большинство из которых занято в секторе.

На протяжении полутора веков Сингапур являлся брит. колонией. Независимость провозглашена 9 авг. 1965 г. после выхода из состава Федерации Малайзии. **Сингапур — наиболее развитое в экон. отношении государство в ЮВА.**

Госструктуры

Парламент избирается путем всеобщих выборов на пять лет. До истечения этого срока может быть распущен только президентом страны по представлению премьер-министра. Новые выборы назначаются также президентом в течение трех месяцев с момента роспуска предыдущего парламента.

В парламент может быть избран любой гражданин РС, достигший 21 года, отвечающий требованиям конституции (полит. благонадежность, прошлая деятельность, ценз оседлости на момент внесения в списки для голосования, состояние здоровья, способность участвовать в парламентских заседаниях и т.д.). Выборы являются всеобщими, прямыми и тайными.

Правом голоса обладают все граждане страны в возрасте от 21 года, независимо от пола, национальности, вероисповедания, языка, образования и соц. статуса. По закону **участие в голосовании является обязательным** и контролируется правительством.

Помимо обычной процедуры выборов членов парламента по индивидуальным спискам, предусматривается также порядок выборов по «групповому представительству». Такие группы формируются по принципу партийной принадлежности в составе 3-6 человек, один из которых в обязательном порядке должен представлять нац. меньшинство, в первую очередь малайскую общину.

С 1990 г. введена практика «назначаемых членов» парламента (до девяти, со сроком работы два года). Их кандидатуры выдвигаются общественностью из числа наиболее заслуженных граждан страны, не связанных партийной принадлежностью и обязательствами перед избирателями. Пройдя спец. селекционный комитет, возглавляемый спикером парламента, они утверждаются президентом страны. Назначенные таким образом члены парламента обладают всеми правами,

обязанностями и привилегиями избираемых парламентариев, кроме права голоса по поправкам к конституции, объявления вотума недоверия и бюджету. Основной задачей назначаемых членов является выявление недостатков в работе правительства, конструктивная критика, а также внесение в дебаты новых альтернативных мнений и др.

Имеется положение о т.н. неизбранных членах парламента, позволяющее четырем представителям оппозиционных партий, набравшим в ходе выборов наибольшее число голосов, но не прошедшим в итоге в высший законодат. орган страны, становиться членами парламента.

Из 83 членов действующего парламента, избранного в янв. 1997 г., 9 депутатов избраны по индивидуальным спискам, а 74 прошли от 15 представительных групп. С сент. 1997 г. приступили к работе 9 назначенных членов парламента. Из общего числа избранных членов парламента (82 человека) 80 представляют правящую Партию народного действия (ПНД).

В связи с поражением на выборах оппозиционных партий был применен закон о «неизбранных членах парламента». Им стал генсек Рабочей партии Дж. Б. Джебретнам.

Работу парламента, построенного по образцу британского (различие заключается лишь в том, что он состоит из одной палаты и работает непостоянно), возглавляет пред. (спикер), избираемый либо из числа депутатов парламента, либо из лиц, не входящих в его состав. В последнем случае спикер не имеет решающего голоса. В отсутствие спикера на заседаниях председательствует его зам., избираемый тем же порядком.

Сингапурские законы основываются на нормах британского права: парламентские законопроекты вступают в силу после принятия их парламентом и утверждения президентом.

В рамках парламента создано несколько постоянных комиссий (мандатная, фин. бюджетная, согласительная и др.) Из числа депутатов назначаются или же выбираются парламентские секретари, функции которых состоят в посредничестве между парламентом, правительством, правит. и неправит. организациями.

С 1987 г. в парламенте созданы 11 «правительственно-парламентских комитетов» (в т.ч. финансов, торговли и промышленности, общественного развития, по вопросам окружающей среды, нац. развитию, образованию, юстиции и внутренних дел, связи, здравоохранению, труда, обороны и иностр. делам, информации и искусств), каждый из которых занимается делами одного или нескольких министерств при помощи группы своих специалистов.

Количество сессий и сроки их созыва строго не регламентированы. Дату проведения первой после всеобщих выборов сессии назначает президент, в дальнейшем сроки определяет сам парламента. Как правило, в течение года проводятся две сессии, причем на второй, наиболее продолжительной, рассматривается и утверждается госбюджет страны на очередной ф.г.

Дебаты проводятся на четырех офиц. языках страны. Члены парламента имеют право выступать на одном из них, при этом обеспечивается синхронный перевод на все остальные. Парламент функционирует в составе девятого созыва, срок его полномочий завершается в янв. 2002 г.

Внешнеполит. деятельность сингапурского парламента осуществляется преимущественно в рамках Межпарламентской организации стран АСЕАН (АНИПО), а также Британского содружества наций. Контакты с парламентами других стран носят эпизодический характер, путем взаимных обменов делегациями.

Глава государства — президент, избираемый путем прямых всеобщих выборов сроком на 6 лет. С 28 авг. 1993 г. им является бывший зам. премьер-министра Онг Тенг Чеонг. Пост премьер-министра с нояб. 1990 г. занимает Го Чок Тонг. Большой полит. вес сохраняет бывший премьер-министр Ли Куан Ю (1965–90 гг.), ныне старший министр.

Вооруженные силы. Сингапур является участником Пятисторонних оборонительных договоренностей, куда входят также Великобритания, Австралия, Малайзия и Нов. Зеландия. Военные связи с асеановскими соседями развиваются на двусторонней основе.

ВС насчитывают 55,5 тыс.чел., в т.ч. СВ — 45 тыс., ВВС — 6 тыс., ВМС — 4 тыс. военнослужащих. В резерве первой очереди СВ находится 250 тыс.чел. (резерв второй очереди — 100 тыс.чел., в случае угрозы под ружье может быть поставлено 475 тыс.чел.). **По оснащенности ВС Сингапура являются лучшими среди стран АСЕАН.**

Макроэкономика

Несмотря на негативные последствия нынешнего регионального кризиса, Сингапур, по прежнему удерживает свое положение крупного регионального и межд. центра торговли, финансов, маркетинга, услуг и разработок новейших технологий, важнейшего транспортного и коммуникационного узла ЮВА. **В Сингапуре находятся отделения свыше 3,5 тыс. ведущих компаний мира,** более 120 ТНК имеют здесь свои региональные представительства.

Сингапур является третьим по величине (после Хьюстона и Роттердама) мировым центром нефтепереработки (около 160 тыс.т. в сутки), четвертым мировым производителем полупроводников и самым крупным в мире производителем компьютерных дисков (60% мирового производства).

Получает развитие военная промышленность, продукция которой идет в основном на экспорт (стрелковое оружие, быстроходные патрульные морские катера, радиоаппаратура, боеприпасы и др.).

Сингапур — крупный фин. центр. Ежегодный оборот сингапурской валютной биржи составляет более 100 млрд.долл. По этому показателю РС уступает лишь Лондону, Нью-Йорку и Токио. По количеству банков (210, в т.ч. 204 иностр.) Сингапур занимает третье место в мире после Лондона и Нью-Йорка. Местный фин. рынок оценивается примерно в 420 млрд.долл.

Сингапур относится к числу стран с наименьшей степенью риска для иноинвестиций и занимает по этому показателю второе место в мире после Швейцарии. Основная сумма капвложений поступает из США, государств ЕС и Японии. Львиная доля инвестиций приходится на электронику, электротехнику, нефтепереработку и сферу услуг.

Привлекая иноинвесторов, правительство в то же время активно поощряет местных бизнесменов на вложение своих капиталов в другие страны. Основные инвест. партнеры — КНР, Гонконг, Индо-

незия, Малайзия, Таиланд, Вьетнам. На перечисленные азиатские страны приходится 60% прямых капвложений Сингапура. Значит. инвестиции поступают в США и страны ЕС. **Внешняя задолженность отсутствует.**

Сингапур является членом ВТО (9-13 дек. 1996 г. в Сингапуре была проведена Первая Министерская конференция ВТО), АСЕАН, АТЭС, ООН. Практически решен вопрос о занятии Сингапуром места непостоянного члена СБ ООН на 2001-02 гг. Предпринимаются значит. усилия по созданию т.н. «внешней экономики», т.е. содействую существованию увеличению сингапурских инвест. проектов за рубежом.

Докризисный период. Динамика эконом. роста (в процентах прироста ВВП): 1995 г. — 8,8%, 1996 г. — 7%, **1997 г. — 7,8%.** Вследствие влияния валютно-фин. кризиса в ЮВА рост ВВП в 1998 г., не превышал 0,5%.

ВВП (по данным за 1997 г.) составил 85 млрд.долл. Темпы прироста в промышленности в условиях кризиса снизились до 2-3% (по сравнению с обычными 7-10%).

Из-за недостатка земли сельское хозяйство в Сингапуре неразвито и практически все продовольствия являются привозными. Потребность в питьевой воде частично покрывается поставками по трубопроводу из Малайзии.

На 1,8 млн. всего трудоспособного населения приходится 42% женщин (рост на 5% за последнее десятилетие). Количество безработных — 54 тыс.чел. Средний возраст трудоспособного населения — 36,5 лет (31,8 лет десятилетие назад).

Население делится на группы: рабочие — 31%, техники и высококвалифицированный персонал — 17,6%, чиновники и канцелярские служащие — 15%, служащие сферы услуг и торговли — 13%.

При сравнительно низком уровне инфляции рост потреб. цен был довольно незначит. Темпы их роста стали ощутимее с середины 1997 г., т.е. с началом валютно-фин. кризиса в ЮВА.

Бюджет на 1998 г. был принят исходя из расчета, что рост доходов составит 3,8% (при среднем показателе за последние три года 6,7%).

Бюджет по традиции носит несбалансированный характер и запланирован с положит. сальдо в 2,7 млрд.синг.долл. (самое низкое за последние 5 лет — 1,7% от ВВП). Доходная часть бюджета составит 29,9 млрд.синг.долл. (в 1997 г. 28,6 млрд.синг.долл.), в то время как расходная оценивается в 27,2 млрд.синг.долл. (в 1997 г. — 23,85 млрд.синг.долл.). В целом бюджет выражает стремление правительства на дальнейшее предоставление приоритета в развитии системы образования, безопасности, жилстроя, защиты окружающей среды, транспорта и экономики в целом.

Основные доходы в бюджет ожидаются от таких наиболее развитых отраслей экономики, как промышленность, фин. и деловое обслуживание, торговля, транспорт и связь, строительство. При этом ожидаемое снижение доходов объясняется как влиянием валютно-фин. кризиса, так и рядом принятых в течение последних 12 лет правит. мер, направленных на снижение налогов.

Расходы на образование — 5,7 млрд.синг.долл. (4,4 млрд.синг.долл. в предыдущем году), т.е. 3,6% от ВВП. В целом на сектор общественного развития и соц. нужд (включая расходы на образование) приходится 37% всех запланированных расходов.

Расходы в секторе обороны и безопасности — 8 млрд. синг. долл., что составляет 4,6% от ВВП.

Ассигнования в сферу эконом. развития, включая инфраструктуру, превышают 20% от общей суммы расходов. Наиболее значит. являются расходы на связь, развитие науки торговлю и промышленность. Расходы на содержание госаппарата управления — 9,8% от ВВП. Это ниже, чем в большинстве других промышленно развитых стран мира.

Объем внешней торговли Сингапура составляет 380 млрд. синг. долл. (260 млрд. долл.). Ежегодный прирост товарооборота в 1997 г. снизился до 4-5% (по сравнению с 13,2% в 1995 г.), что объясняется валютно-фин. кризисом. Внешняя торговля характеризуется незначит. отрицат. сальдо торг. баланса (4%).

Промсектор является одним из ведущих (26% от ВВП) в экономике Сингапура и характеризуется высоким уровнем техоснащения, применением наиболее прогрессивных технологий. В секторе занято около 50% всего работающего населения. Лидирующее место устойчиво принадлежит электронной отрасли, охватывающей вместе с сопутствующими товарами до 50% всего промпроизводства страны.

К основным отраслям следует также отнести нефтепереработку, химпром, производство красок и фармтоваров, транспортной и машинотехпродукции.

Несмотря на объяснимое кризисом общее снижение производства, в промсекторе поддерживается средний годовой рост в пределах 3-4%.

В сфере услуг занято 30% работающего населения. Ведущая роль отводится фин. и деловому обслуживанию (27% от ВВП).

Бюджет на 1999 г. В марте в Сингапуре завершилась сессия парламента, посвященная обсуждению проекта бюджета на 1999 г., представленного минфином. В условиях самого тяжелого эконом. кризиса со времени обретения Сингапуром независимости, впервые с 1987 г. правительством был предложен бюджет с запланированным дефицитом. При этом дефицит (более 5 млрд. синг. долл.) в основном обусловлен снижением доходной части бюджета, в то время, как прямые расходы правительства возросли лишь на 1,5 млрд. синг. долл.

Расходная часть бюджета составила 29,17 млрд. синг. долл. Эти деньги ассигнуются не на т.н. накачку экономики, а на стратегические проекты, которые в долгосрочной перспективе принесут желаемую отдачу. Руководство страны по-прежнему отдает приоритет ключевым секторам, которые должны стать основой превращения РС в страну с «научеёмкой экономикой», главный фин. центр в этой части мира. Упор делается на инвестиции в совершенствование подготовки кадров, эконом. инфраструктуру, другие важнейшие сферы, отдача от которых будет получена не сразу.

Доходная часть бюджета составила 24,11 млрд. синг. долл. Сокращение доходной части обусловлено послаблениями в области налогов и сборов, предоставляемыми правительством главным прибылеприносящим секторам экономики: финансовому, пром. и др. В частности, **предоставляются 10-летние «налоговые каникулы» для инкорпораций, желающих разместить свою штаб-квартиру в РС.** Для частных лиц предусматривается 10% возмещение подоходного налога, а также воз-

мещение некоторых видов коммунальных платежей, которые в 1999 г. обойдутся казне в 485 млн. синг. долл., но создают хорошие перспективы для оживления деловой активности в долгосрочном плане.

На бюджете 1999 г. также сказались внебюджетные меры, принятые правительством в связи с ухудшением эконом. положения страны. Принятый в нояб. 1998 г. пакет мер, направленный на снижение стоимости ведения бизнеса и оцениваемый в 10,5 млрд. синг. долл., потребует в 1999 г. бюджетных расходов в 1,8 млрд. долл. Представляя проект бюджета, министр финансов заявил, что, если мировая и региональная экономика будут развиваться нормально, РС удастся превзойти первоначальный прогноз роста ВВП в 1% в 1999 г.

В целом бюджет 1999 г., как и в предыдущие годы, остался явно соц. ориентированным — **39,1% от всей суммы бюджетных ассигнований отданы соц. группе министерств:** образования — 5,72 млрд., (+13,6% по сравнению с прошлым годом); здравоохранения — 1,2 млрд. (-2,6%); общественного развития — 485 млн. (-10,5%); информации и искусств — 369 млн. (+4,4%); окружающей среды. — 1,3 млрд. синг. долл. (-3,9%).

На блок министерств, обеспечивающих безопасность, выделена беспрецедентная доля в 32,2% бюджетных ассигнований, в т.ч.: минобороны — 7,27 млрд. (+0,1%); МВД — 2,1 млрд. синг. долл. (+9,3%).

Возросли ассигнования минфину — 1,2 млрд. (+79,2%), мининдел — 254 млн. (+25,2%) и юстиции — 570 млн. синг. долл. (+10,7%).

Для блока министерств, отвечающих за эконом. развитие, выделено 19,2% бюджета. При этом по сравнению с 1998 г. ассигнования возросли лишь для министерства развития — 2,96 млрд. (+21%), минкоммуникаций — 2,1 млрд. (-5,9%), минтруда — 150,3 млн. (-9,8%), минторговли и промышленности — 2,7 млрд. (-14,3%).

Банки-2002

Решение о начале реформ по либерализации финансового и банковского сектора Сингапура было принято в 1997г. Первый пакет мер по либерализации был одобрен правительством в 1999г. Данные меры направлены на открытие финансового рынка страны, снятие ограничений по доступу иностранных участников в данный сектор экономики, и повышение эффективности деятельности местных финансовых институтов.

2001г. явился важной вехой в пересмотре госполитики в отношении деятельности банков в Сингапуре.

Деятельность всех видов банков в стране лицензируется Центральным банком Сингапура (The Monetary Authority of Singapore). В зависимости от статуса и набора услуг банки получают полную, ограниченную или офшорную лицензии.

К существующим 4 полным лицензиям, выданным ранее иностранным банкам, в 2001г. прибавилось еще 2. Кроме того, иностранные банковские институты, обладающие полной лицензией, получили право открывать 15 отделений/банкоматов, 10 из которых могут являться самостоятельными отделениями. Даже полная лицензия не дает право иностранным банкам на сингапурском рынке участвовать в сети Nets (Network for Electronic Transfers), созданной в Республике в 1985г. и явля-

ющейся совместным владением 5 местных банков (обслуживается 17000 терминалами в 10000 торговых точках Сингапура).

Открытие финансового рынка страны иностранным банкам и другим финансовым организациям является неотъемлемой частью политики сингапурского государства по усилению конкуренции и созданию более мощных местных банковских образований. Несмотря на то, что деятельность крупных иностранных банков в Республике привела к процессу слияния местных банков, правительство заявляет, что в данном случае размер финансового института напрямую влияет на его способность противостоять кризисным явлениям в экономике. Таким образом, государство в Сингапуре реализует задачу повышения самостоятельности сингапурских банков.

Слияние местных банков может привести к ситуации, при которой на сингапурском рынке останется только 3 банка вместо существующих 5.

В связи с вышеупомянутыми реформами банковского сектора основные спорные вопросы возникли вокруг возможного создания монополии отдельных банков, и появления нечестной конкуренции на рынке финансовых услуг. Выдвигаются предположения, что вновь образованные крупные банки будут предоставлять услуги только средним и крупным клиентам и откажутся при этом работать с низко доходной категорией населения. В связи с этим правительство рекомендует консолидированным банковским институтам диверсифицировать свои услуги и направить их определенную часть на индивидуальных клиентов с низкими доходами.

С целью исключения недобросовестной конкуренции на рынке в результате слияния банков и завоевания одним банком значительной доли рынка, министерство торговли и промышленности получило задание подготовить закон о конкуренции (Competition Act).

Определенную волну беспокойства слияние местных банков вызвало и в среде малых и средних предпринимателей, которые открывают кредитные линии одновременно в нескольких банках, зачастую небольших. Правительство заявляет, что мелкие банковские структуры в случае финансового кризиса лишаются источников поступления финансовых средств, в то время как крупные быстрее адаптируются к новым условиям и продолжают проводить прежнюю кредитную политику. Правительство не поддерживает заявления малых и средних компаний о том, что стоимость предоставляемых услуг в мелких банках значительно ниже, чем в крупных. Стоимость финансовых услуг пропорциональна возможности банка своевременно привлечь необходимые средства, что под силу только крупным финансовым организациям. Обращение малых и средних предпринимателей тем более является необоснованным, что значительная часть их финансирования происходит из иностранных, а не местных, банков, действующих в стране.

Реформы финансового сектора страны нацелены также на упрощение существующей системы лицензирования банковской деятельности в Сингапуре. Планируется объединить 2 из 3 предоставляемых лицензий, ограниченную и офшорную, в одну оптовую (wholesale). Действующие в стране 19 банков с ограниченной лицензией приобретут

статус wholesale banks, а в последующие 2 года Центральный банк страны выдаст такие же лицензии 20 офшорным банкам, при этом преимущество будет предоставлено 8 уже действующим в стране офшорным банковским институтам.

Данное изменение позволит банкам с новой объединенной лицензией принимать фиксированные депозитные вклады в сингапурских долларах размером более 250 тыс.долл. и осуществлять операции с текущими счетами в сингапурской валюте. Одновременно данная мера снимет все ограничения по размерам кредитов в сингапурских долларах.

Долгосрочные задачи, поставленные сингапурским правительством перед финансовыми институтами страны, включают диверсификацию и улучшение качества предлагаемых услуг, более сильные, с точки зрения позиции на рынке, банковские образования, брокерские компании, компании по управлению фондами, страховые организации, а также создание в Сингапуре передового финансового центра в глобальном масштабе.

Слияние банков в стране неизменно приведет к сокращению штатной численности вновь образованных институтов. Правительство в этой связи обращается за содействием к профсоюзам, а также минтруда в оказании прямого содействия уволенным в поиске новых рабочих мест. Обеспокоенность среди местных специалистов вызывает приток иностранной высококвалифицированной рабочей силы в страну. Власти Сингапура призывают не создавать социальную напряженность в связи с этим, т.к. в процессе создания высокотехнологичной конкурентоспособной экономики спрос на иностранные таланты в некоторых отраслях неуклонно возрастает.

В свете упомянутых изменений новые задачи были поставлены и перед ЦБ, являющимся основным государственным механизмом по выработке финансовой политики и контролю над рынками капитала страны. Центральному банку предстоит уделять повышенное внимание рискам, связанным с финансовыми операциями и слиянием банковских структур, проводить гармоничное регулирование финансовой системы страны, внедрять эффективную рыночную дисциплину. ЦБ также призван содействовать обновлению нормативно-правовой базы в сфере финансов и принять участие в создании законов о ценных бумагах и фьючерсах.

В 2001г. внимание правительства также было приковано к вопросам развития электронного банкинга. ЦБ разработал основные направления деятельности банков в этой области (Internet Banking: Technology Risk Management Guidelines). Ключевым вопросом разработанных направлений явились различные виды рисков, связанных с осуществлением операций по сети. Положения данного документа содержат информацию и о защите прав потребителей.

В процессе усовершенствования нормативно-правовой базы регулирования финансового рынка в стране в 2001г. также пересматривался закон о банковской деятельности, касающийся разделения финансовой и нефинансовой деятельности местных банков. Изменения коснулись также и иностранных банков в части, касающейся определения их капитала, размер которого напрямую влияет на решение о выдаче лицензии.

Политика правительства в финансовой сфере ориентирована на либерализацию сектора при сохранении пяти существующих местных банков, а также сохранении доли в них сингапурских акционеров. В то же время при выработке финансовой политики в стране ЦБ не исключает формирования ситуации на международном рынке капитала, при которой местным банкам станет выгодно влиться в интернациональную банковскую группу.

Назрела необходимость в пересмотре политики государства в отношении небанковских финансовых образований – брокерских компаний, страховых институтов, финансовых компаний, которые нуждаются в реструктуризации в условиях дерегулирования финансового сектора страны. Необходимые меры, в данном случае, охватывают ряд налоговых льгот, в частности, на гербовые сборы и налоги на собственность при слиянии компаний.

Масштабные реформы в финансовом секторе страны обусловлены также проводимыми в 2001 г. переговорами с США по подписанию соглашения о свободной торговле. **Рынок товаров Сингапура практически полностью открыт**, однако доступ на местный рынок услуг пока еще ограничен для американских компаний. Планы по подписанию подобных соглашений о свободной торговле с другими странами также способствуют принятию скорейших решений в области открытия рынка финансовых услуг в Республике.

Банки-1999

Банковская система РС включает в себя банки и финкомпании, брокерские фирмы, специализирующиеся на посреднических операциях денежного рынка и рынка ценных бумаг, фирмы по срочным биржевым операциям и другие фин. ин-ты, такие, как ЦБ (Monetary Authority of Singapore – MAS), Госсовет по валютному регулированию (Board of Commissioners of Currency), Фондовая биржа Сингапура (Stock Exchange of Singapore – SEC) и Межд. валютная биржа (Singapore International Monetary Exchange – SIMEX).

Комбанки являются самой большой и наиболее значимой группой фин. учреждений Сингапура. Их деятельность регулируется различными видами лицензий, выдаваемых MAS.

Рейтинги комбанков в 1998 г.
обязательства долгоср./краткоср.

Development Bank of SingaporeAa2P-1
Keppel BankA1P-1
Oversea-Chinese BankingAa2P-1
Overseas Union BankA1P-1
Tat Lee BankA1P-1
United Overseas BankAa2P-1
Bank of SingaporeAa1P-1

По данным агентства Bank Watch по состоянию на 16.01.99, рейтинг как заемщика, краткооср. обязат.)

Development Bank of SingaporeIc-BLC-1
Oversea-Chinese Banking Corp.Ic-B/CLC-1
Bank of SingaporeIc-B/CLC-1
Overseas Union BankIc-B/CLC-1
United Overseas BankIc-B/CLC-1

Полная лицензия позволяет проведение всех видов банковских операций, разрешенных Законом о Банках (The Banking Act).

Ограниченная лицензия предоставляет право банку осуществлять те же операции, что и полная лицензия, за исключением приема денег на вре-

менной депозит на сумму менее 250 тыс. синг. долл., а также открывать сберегательные счета. Банкам с ограниченной лицензией запрещено открывать в РС свои доп. филиалы.

Офшорная лицензия не позволяет принимать депозиты в синг.долл. от жителей РС, не являющихся клиентами банка. Однако эта лицензия позволяет принимать депозиты на сумму не менее 250 тыс.синг.долл. от лиц, не являющихся гражданами РС, от других банков и зарегистрированных финкомпаний. Сумма инвестиций или займов офшорного банка другим компаниям не должна одновременно превышать 120 млн.синг. долл.

Большинство банков могут осуществлять все виды операций с иновалютой. При этом, согласно условиям МАС, все такие операции регистрируются в отдельной учетной книге для более четкого внутреннего денежного контроля. Существует 10% налог на офшорные поступления.

По состоянию на апр. 1998 г., в Сингапуре действует 152 комбанка (из них 12 местных), 80 торг. банков (их деятельность специализирована и регулируется отдельными лицензиями МАС), 65 представительских офисов банков, 22 фин. компании и 19 межд. брокерских фирм).

Из 140 инокомбанков 22 имеют полную банковскую лицензию, 13 – ограниченную и 105 имеют офшорную лицензию.

Представит. офисы инобанков в Сингапуре не имеют права заниматься непосредственно банковской деятельностью и могут выполнять только адм.-информ. функции для своих фин. компаний по вопросам развития эконо. связей с Сингапуром и странами региона.

В последние 10 лет **фин. сектор увеличил в два раза свои показатели** и является одним из ведущих и успешно развивающихся секторов сингапурской экономики с ежегодным приростом около 8-10%.

Фин. система в стране относительно свободна от каких-либо запретов или ограничений. Регулирование фин. деятельности осуществляется на основе трех основных законов: о Банках (The Banking Act), о финкомпаниях (Finance Companies Act), о страховании (Insurance Act). С июня 1978 г. был отменен контроль за обменом инвалюты и разрешены свободные иностр. вклады и вывоз валюты за границу.

Правительством определены три направления развития фин. сектора: управления фондами (fund management); главные рынки (capital markets); инвестиции банков (investment banking). Данная программа поддерживается конкретными мерами по либерализации инвестиций, по возможности использования для инвест. и биржевых операций резервов Центр. пенс. фонда (Central Provident Fund – CPF).

Для переориентировки на Сингапур работающих в регионе конкретных финорганизаций проводится программа, согласно которой межд. валютные фондовые организации имеют возможность использовать средства CPF на льготных условиях. Предусмотрен также ряд мер по снижению налогообложения с целью привлечения иноинвестиций в отдельные отрасли.

В то же время сингапурским правительством оказывается поддержка собственным банкам по расширению сети банковских филиалов за рубежом.

Сбалансированность банковской системы, механизмов ее регулирования и выверенной госполитики на протяжении последнего десятилетия стабильно обеспечивает самый низкий в ЮВА уровень инфляции, который составляет не более 2% в год.

Экспорт

Для планирования и регулирования эконом. развития в стране создан ряд госкомпаний. Основной такой компанией является Управление по эконом. развитию (Economic Development Board).

Функции защиты госинтересов в области внешней торговли осуществляет Управление по развитию торговли РС.

На долю десяти основных торг. партнеров РС приходится около 75% всего внешторг. оборота. К ним относятся: США (17,5%), Малайзия (16,2%), Япония (12,5%), Гонконг (6,2%), Таиланд (4,9%), Тайвань (4,3%), Китай (3,8%), Германия (3,2%), Великобритания (3,1%), Ю. Корея (3,0%).

В товарной структуре внешней торговли Сингапура преобладают товары электронпрома. К основным товарам экспорта относятся принтеры, интегральные схемы, печатные платы и т.п. В номенклатуре импорта электронные товары и им сопутствующие также занимают около 35% всего объема импорта.

Статистика внешней торговли в докризисных годах, в млн.синг.долл.

	1995 г.	1996 г.	1997 г.
Товарооборот, в т.ч.:	343,8	361,4	382,2
Экспорт	167,5	176,2	185,6
Импорт	176,3	185,1	196,6

Средний курс синг.доллара к ам. доллару: 1995, 1996 гг. — 1 долл. = 1,40 синг. долл.; 1997 г. — 1 долл. = 1,55 синг.долл.

К основным товарным группам сингапурского экспорта относятся (в процентах от годового объема экспорта): оборудование (включая электронное) — 66%; мин. топливо — 8,7%; химтовары — 6%; промтовары — 5,6%; продовольствие — 1,7%; табак и напитки — 1,5%; сырье — 1%; животные и растит. масла — 0,3%; прочие товары — 9,2%. Соответственно по импорту: оборудование, включая электронное — 57,6%; мин. топливо — 9,5%; промтовары — 10%; химпродукты — 5,7%; продовольствие — 2,6%; табак и напитки — 1,3%; сырье — 0,9%; животные и растит. масла — 0,3%; прочие товары — 12,1%.

По данным за 1998 г. в стоимостном выражении объем экспорта и импорта Сингапура составили 185,6 млрд.синг.долл. и 196,6 млрд.синг. долл. соответственно.

Правительство оказывает всемерную поддержку экспортерам. Схема повторного дисконтирования, разработанная ЦБ, делает доступными фонды предэкспортного и экспортного финансирования через банки экспортеров по дисконтированной процентной ставке, устанавливаемой ЦБ. Критериями возможности участия в данной схеме являются эконом. показатели за период, предшествующий финансированию. Срок действия векселя должен быть не более 3 мес. и не менее 1 мес. с момента предъявления его к оплате. Ставка повторного дисконтирования, объявляемая ЦБ, сопоставима со ставкой дисконтирования комвекселей или векселей комбанков, действующей на рынке межбанковского кредитования. Торг. банкам

(банкам, обслуживающим экспортно-импортные и другие торг. операции) позволено устанавливать уровень комиссионного вознаграждения, не превышающий более чем на 1% годовых ставку повторного дисконтирования, определяемую ЦБ.

РС является бенефициаром ГСП, предлагаемой следующими странами: Австрия, Беларусь, Бельгия, Великобритания, Венгрия, Германия, Греция, Дания, Ирландия, Испания, Италия, Канада, Люксембург, Нидерланды, Норвегия, Португалия, РФ, Словакия, Финляндия, Франция, Чехия, Швеция, Швейцария, Япония.

Согласно схемам преференций с перечисленными странами, некоторые товары могут экспортироваться в эти страны по сниженным тамож. тарифам или, в некоторых случаях, не облагаясь ввозной пошлиной.

В РС, как в высоко развитой в эконом. отношении стране с высокой степенью господдержки и продуманного регулирования внешней торговли, существует ин-т страхования экспортного кредитования. Компания ECICS Credit Insurance, являющаяся звеном ECICS Holdings, обеспечивает предоставление кредит компании страховкой, покрывающей неплатежи, возникающие в случаях полит. и/или коммерческих причин. ECICS Holdings, в свою очередь, является одним из звеньев известного в Азии сингапурского госхолдинга — Temasek Holdings.

ECISC Credit Insurance страхует производителей и торговцев от неплатежей по внутренним продажам, экспорту товаров из РС, транзитной (реэкспортной) торговле и корреспондентским услугам. Компания также имеет филиалы, специализирующиеся на страховании операций с тамож. складными и другими видами гарантийных обязательств.

В компетенцию ECICS входит также обеспечение политики, предусматривающей поддержку сингапурских экспортеров, имеющих производственные мощности за рубежом. Согласно этой политике, защищены и страхуются против таких рисков, как экспроприация собственности, война и ограничение перевода средств, заработанных от реализации инвест. проектов.

Регулирование торговли и стандарты. Сингапурское законодательство предусматривает запрещение на ввоз в страну продукции: жевательная резинка; жевательный табак и имитаторы табака; зажигалки в виде пистолетов и револьверов; наркотики и психотропные вещества; опасные виды флоры и фауны и продукты их жизнедеятельности; фейерверки и хлопушки; любые виды публикаций, видеопроизведений и ПО, содержащие порнографические изображения; игрушечные монеты и банкноты; любые виды материалов и публикаций, призывающих к свержению существующего строя; нелегализованные копии печатной продукции, аудио и видеозаписей, а также ПО.

Все ввозимые товары и услуги облагаются 3% налогом — т.н. GST (Goods and Services Tax). Дополнительно ввозными пошлинами облагаются: нефтепродукты — от 5 до 15%; сигареты, сигары, табак — от 80 до 150%; спиртные напитки — 100%; автомобили — 150%. **Других ограничений на поставку товаров и услуг в Сингапур не существует.**

При ввозе на территорию Сингапура обязательному лицензированию подлежат: животные, птицы, мясопродукты, растения — лицензия получа-

ется в Управлении сырьевых товаров; холодное и огнестрельное оружие, взрывчатые вещества, бронежилеты – лицензия получается в Управлении полиции; печатные издания – лицензия получается в мининформации и искусств; фильмы, видеокассеты с записью, лазерные и компактдиски, видеоигры – лицензия получается в Управлении цензуры; медикаменты, яды – лицензия получается в Минздраве; телекомоборудование – лицензия получается в Управлении телекоммуникаций.

Экспортный контроль осуществляется Управлением по развитию торговли (Trade Development Board). При этом экспортному лицензированию подлежат каучук, лес, песок, гранит, а также товары, контроль за торговлей которыми осуществляется в соответствии с принятыми Сингапуром межд. обязательствами (оружие и военная техника, взрывоопасные и химически агрессивные вещества). Помимо этого, экспортному контролю подлежат товары, ввоз которых на территорию страны был обусловлен запретом на реэкспорт.

Ввозимые товары должны быть декларированы в течение 24 часов с момента прибытия. Декларирование выполняется перевозчиком через систему электронного декларирования Trade Net, терминалы которой установлены во всех центрах грузопереработки. Декларирование экспортируемых товаров осуществляется не позднее 48 часов до момента отправки груза.

С 1997 г. в РС введен единый для всех видов компаний корпоративный налог, равный 26%.

Налог на доходы физ. лиц – жителей РС в зависимости от суммы дохода колеблется от 2% до 28%. Для физ. лиц, не являющихся жителями РС и работающими по найму на срок не менее 60 календарных дней в году налог на доходы составляет 15%.

Информация для деловых партнеров. Выставки организовываются 8 различными организациями. Получить информацию об условиях посещения и участия можно в Бюро выставок Управления туризма по адресу: 1, Орчард Спринг Лайн 247729, т. 736-66-22, ф. 736-94-23. E-mail: secb@stb.com.sg, www.stb.com.sg/service/mice/html.

Для получения информации о потенциальных деловых партнерах целесообразно обращаться в местные ассоциации: Ассоциация электронпрома, Association of Electronic Industries of Singapore, 1003, Bt. Merach Central, 02-10, т. (65) 278-19-45; Ассоциация развития евроазиатских деловых связей, Association of Eurasian Business Partnership and Professionals, 10, Anson road, #18-01/02, т. (65) 224-85-18, ф. (65) 224-86-91; Ассоциация производителей морского оборудования, Association of Singapore Marine Industries, 09-09/10 World Trade Center, т. (65) 270-47-30, ф. (65) 273-18-67; Ассоциация поставщиков оборудования по защите окружающей среды, 20, Orchard road, 02-00, т. (65) 338-85-78, ф. (65) 334-57-40; Ассоциация производителей оборудования для пищевого прома, 20 Maxwell road, 06-03, ф. (65) 324-31-14; Сингапурская китайская ТТП, Singapore Chinese Chamber of Commerce and Industry, 47 Hill street. Sinaaore 179365, тел (65) 337-83-81, ф. 339-06-05.

С целью поиска потенциальных деловых партнеров и представления своих товаров и услуг рос. организации могут обратиться в Управление развития торговли – Trade Development Board, 230 Victoria street, 07-00, Singapore 188024, т. (65) 337-66-28, ф. (65) 337-68-38.

При поиске партнеров в области технологического обмена следует обращаться в Управление эконом. развития, отдел развития межд. сотрудничества: Economic Development Board, 250 North Bridge road, 24-00, Singapore 179101, International Business Development Division, т. (65) 336-22-88, ф. (65) 338-82-65.

Рос. организациям, желающим принять участие в тендерах на строительство транспортных объектов и поставку дорстройоборудования, следует обратиться в Управление наземного транспорта: Land Transport Authority, 460 Alexandra road, PSA Building, 27-00, Singapore 119963, Planning and Projects Department, т. (65) 396-11-87, ф. (65) 396-10-02.

Для сертификации ростоваров, представляемых на местном рынке, следует обратиться в Управление стандартов: Singapore Productivity and Standards Board, 2 Bt. Merah Central, 01-00, Singapore 2707144, т. (65) 278-66-66, ф. (65) 278-66-65.

Система господдержки малого и среднего бизнеса. В 1979 г., с целью поощрения деловой инициативы мелких и средних предпринимателей, а также для повышения уровня занятости населения, в Сингапуре была создана Госпрограмма поощрения развития (ГППР) при Управлении контроля производительности и стандартов. За последние 10 лет ГППР моцифицировалась 4 раза: это фактически совокупность 60 различных программ.

Финпомощь осуществляется путем предоставления мелким и средним предприятиям ссуд и освобождения их от налогов. Техсодействие оказывается в виде предоставления грантов на обучение сотрудников фирм наиболее передовым технологиям в области управления, финансирования, а также – в прикладных науках. По программам ГППР помощь малым и средним фирмам осуществляется в 8 областях.

1. Программа развития производственных фондов предполагает частичное или полное финансирование закупок местными предприятиями оборудования, позволяющего повысить производительность труда. В зависимости от фин. состояния фирмы содействие осуществляется в форме безвозмездных ссуд (20% всего объема) или в форме льготных кредитов, причем в последнем случае средства предоставляются комбанками под правит. гарантии.

2. В области ИТ местные фирмы могут получить помощь в виде ссуд на оплату консультационных услуг по автоматизации офисов, либо в виде грантов на обучение персонала фирм применению современных программно-аппаратных средств. Наиболее известным проектом является ИТ POWER 21, в ходе которого персонал предприятий проходит обучение использованию локальных и глоб. сетей передачи данных.

3. В области технологии производства фирмы могут получать: бессрочные ссуды или льготные кредиты для закупки оборудования, необходимого для использования новых технологий; оборудования в лизинг; гранты на проведение НИОКР; гранты на организацию экспертизы новых проектов.

4. В случае если местная фирма считает необходимым получить консультацию экспертов по вопросам стратегического планирования или исследования рынка, она может получить ссуду на проведение консультации по программе развития

бизнеса. Помимо консультации возможно проведение экспертиз подаваемых местными фирмами проектов.

5. При осуществлении содействия местным компаниям в области ведения бизнеса, Управление контроля производительности и стандартов предлагает к внедрению ряд методик в области организации бухучета, системы контроля качества, системы маркетинга и учета ресурсов. При проведении внедрения первоначально проводится экспертиза состояния компании, и после этого на выбор руководства фирмы предлагается несколько методик. Их внедрение, включая проведение консультаций, обучение и контроль результатов, оплачиваются Управлением на безвозмездной основе.

6. Содействие местным компаниям в области подготовки кадров осуществляется более чем по 30 программам. При этом Управление может предоставлять гранты как для повышения квалификации отдельных служащих, так и для всей компании в целом, хотя в последнем случае необходимо предварительно разработать план переподготовки, а затем согласовать его с экспертами Управления.

7. В случае если местная фирма приступает к разработке новой продукции в области лазерной техники, биотехнологии, производству микросхем или композитных материалов, она может получить ссуду до 50,1 вложений в НИОКР. При этом, ей также будет оказано содействие в патентовании своей продукции.

8. Поощрение экспорта осуществляется в виде предоставления налоговых льгот. В случае, если компания увеличивает свою прибыль более чем на 50% за счет экспортных операций, ставка налогообложения может быть снижена в 2 раза.

Сингапур обладает разветвленной схемой поддержки мелких и средних предприятий, к финансированию которой привлекаются не только госсредства, но и ресурсы частных банков под правит. гарантии.

О влиянии кризиса в ЮВА на перспективы внутриасеановской эконом. интеграции. С середины 80-х гг. в странах АСЕАН стала отчетливо проявляться тенденция на эконом. интеграцию и либерализацию торг.-инвест. режима, что привело к подписанию в 1992 г. на четвертом саммите АСЕАН Соглашения о создании Зоны свободной торговли АСЕАН (АФТА).

Реализация Соглашения началась с 1 янв. 1993 г. и предусматривала поэтапное сокращение внутриасеановских тарифов и нетарифных ограничений на товары — до 5% в 2003 г., что позволило бы создать фундамент для формирования единого рынка АСЕАН.

Программа АФТА подразумевает не только внутриасеановскую интеграцию, но и сотрудничество стран группировки друг с другом для укрепления межд. конкурентоспособности как отдельных участников организации, так и ассоциации в целом.

В окт. 1996 г. на 28-й встрече министров экономик АСЕАН в Джакарте были рассмотрены дальнейшие направления и формы экономсотрудничества и региональной интеграции, в частности перспективы формирования единой асеановской инвест. зоны (AIA).

Основная задача AIA — стимулирование инвест. процессов и привлечение капвложений в страны

АСЕАН. Для достижения этой цели предложены: расширенное асеановское соглашение по развитию и защите инвестиций, льготное налогообложение инвесторов, единый биржевой список асеановских компаний, обмен технологиями и установление прямых связей между ведущими странами-экспортерами и импортерами.

Развитию интеграционных процессов призвана содействовать и программа индустриального сотрудничества АСЕАН (ASEAN Industrial Cooperation Scheme), которая предусматривает введение преференциальных тарифов на продукцию производства.

К середине 1997 г. асеановские интеграционные программы в долгосрочном плане предусматривали после запуска в 2003 г. АФТА следующие цели: создание единого тамож. союза, формирование единой экономструктуры АСЕАН (Soasely United ASEAN Economic Entity); качественное совершенствование Зоны свободной торговли АСЕАН (концепция AFTA plus).

Однако разразившийся летом 1997 г. региональный кризис поставил под сомнение перспективы внутриасеановской эконом. интеграции, и в частности реализацию к 2003 г. программы АФТА.

В результате кризиса появились внутриасеановские противоречия, примером чему являются появление инициативы Таиланда об изменении основополагающего принципа АСЕАН о невмешательстве во внутренние дела друг друга; усилилась напряженность в сингапурско-малазийских отношениях, обострилась внутривосточная ситуация в Малайзии и Индонезии. В странах, наиболее пострадавших от кризиса, уже стали открыто высказываться опасения, что либерализация торговли будет выгодна только более развитым странам АСЕАН. Кризис усилил внутриасеановскую конкуренцию за рынки внеасеановского экспорта и иноинвестиции. Это соперничество способно усилить разногласия по вопросу о возможностях по распределению экспорта и импорта в рамках АФТА.

Отношения с Индией. Объем двусторонней торговли в 1998 г. превысил 5 млрд.долл. При этом наблюдается значит. дисбаланс в пользу Сингапура — на его поставки в Индию приходится 82% торг. оборота между двумя странами. В 1998 г. сингапурский экспорт показал рекордный прирост, увеличившись на 24% (в 1997 г. — на 12,7%).

Основными товарами, поставляемыми в Индию из Сингапура, являются нефтепродукты, электроника, телекомоборудование, лом цветмета, продукция химпрома. Индия в свою очередь, продает текстиль (преимущественно готовую одежду), чай, а также лекарства. Объем индийского экспорта в Сингапур в последние несколько лет имеет тенденцию к снижению. По сравнению с 1997 г., в 1998 г. наблюдался спад на 35% — с 1,5 до 1 млрд.долл. Спад в двусторонней торговле был обусловлен рядом недочетов в эконом. системе Индии, в т.ч. слишком высоким курсом индийской рупии.

Индия является одним из приоритетных направлений во внешнеэконом. деятельности Сингапура, занимая 8 место среди его торг. партнеров. Существенное влияние здесь оказывает большое количество граждан индийского происхождения, проживающих в Сингапуре (18% населения в основном выходцы с юга Индии — Тамилнаду и Кералы). **Сингапур занимает 12 место в списке стран-**

инвесторов в экономику Индии. Средства вкладываются преимущественно в сектор телекоммуникаций — примерно 150-170 млн.долл. в год. У побережья Индии ежегодно, обычно в марте, проводятся совместные военно-морские учения флотов Индии и Сингапура (в 1999 г. они состоялись 5-13 марта). В течение многих лет группы офицеров индийских ВС направляются в Сингапур для обучения. Сингапур в 1997 г. поставил в Индию стрелкового оружия и военного оборудования на 50 млн.долл.

Инвестиции

Согласно данным Singapore International Chamber of Commerce, по объему инвестиций в экономику страны за последние 5 лет Сингапур входит в первую десятку стран мирового сообщества.

Инвест. поступления в производственный сектор экономики Сингапура имели значит. рост с 4,9 млрд.долл. в 1995 г. до 5,8 в 1996 и 3,3 млрд.долл. за первые 6 мес. 1997 г. (оценено на основании зафиксированных инвест. активов). На обслуживание межд. бизнес-проектов сумма инвестиций составила 1,1 млрд.долл. в 1996 г. и 0,8 млрд.долл. за первое полугодие 1997 г. (оценено, исходя из суммарных расходов). Это вполне отражает доверие инвесторов к гос. инвест. политике как к политике соответствия ценности и качества предоставляемой услуги уплаченным за нее деньгам.

Иноинвестиции в производственную сферу сингапурской экономики в докризисном 1996 г. составляли 71% от их общего числа. В сфере услуг этот показатель за тот же период составил 62%.

Основными инвесторами в экономику Сингапура стали: в производственный сектор — США, сумма обязательств которых в 1996 г. составила 1,6 млрд.долл., в то время как Японии и всех европейских государств вместе взятых — 1,4 и 1 млрд.долл. соответственно; в сферу услуг за тот же период, сумма обязательств США составила 210 млн.долл., а Японии и страны Европы — 170 и 207 млн.долл. соответственно.

В последние годы из реципиента Сингапур превратился в активного инвест. донора. В этом направлении политика Сингапура строится на основе принятой в 1997 г. правительством программы «регионализации Сингапура до 2000 г.», основная идея которой, по словам премьера Го Чок Тонга, заключается в обеспечении «выживаемости и конкурентоспособности нац. экономики» за счет создания за пределами страны крупных индустриальных технополисов — «эконом. островов», призванных, помимо прочего, в случае кризисных обстоятельств в сингапурской экономике сыграть роль «понтон», поддерживающего ее на плаву.

В центре инвест. политики на современном этапе прочные позиции занимает Китай. Если общий объем иноинвестиций в 1996 г. составил порядка 10 млрд.долл., то четверть от него пришлась на вложения в китайскую экономику и распределена по 860 проектам. Даже в условиях азиатского эконом. кризиса, по оценкам местных экспертов, общая сумма сингапурских инвестиций в КНР в 1998 г. имеет тенденцию к увеличению в 2-3 раза.

Тормозом активным инвестициям в РФ по-прежнему остаются опасения деловых кругов РС по поводу нестабильности внутривнутр. и эконом. состояния РФ, а также отсутствие документов, регламентирующих основы взаимной инвест. дея-

тельности, а именно: Соглашения об избежании двойного налогообложения (готовит минфин РФ) и Соглашения о гарантиях и поощрениях взаимных инвестиций (готовит минэкономики РФ).

В Сингапуре в законодат. порядке разработана и успешно действует схема налогового стимулирования инвестиций: начальный статус (26% на корпорационный налог, взимаемый с прибыли корпорации с момента начала ее деловой активности. Действует от 5 до 10 лет); поощрение развития и расширения производства (льготная ставка налогообложения не менее 10% от определяемого дохода. Действует в течение первых 10 лет); поощрение расширения деятельности (26% льгота на корпорационный налог, взимаемый с прибыли, превышающей уровень прибыли до начала расширения. Действует до 10 лет); инвест. скидка (льгота на налогооблагаемый доход с суммы, равной оговоренной пропорции (до 50%) от вновь зафиксированных капзатрат); схема поощрения инозаимствований (полное или частичное освобождение от налога на процентный доход и дивиденды, выплачиваемые нерезидентам); стимулирование компенсационных выплат (полное или частичное освобождение от компенсации за использование патента, авторского права, собственности другого лица, в виде определенного процента отчислений от объема продаж); стимулирование вложений капитала в проекты с повышенным уровнем риска (потери, возникшие от продажи акций или ликвидации совместной компании, в сумме до 100% вложенных средств могут быть засчитаны в счет другого инвестора, облагаемого налогом); прямое стимулирование иноинвестиций (потери, возникшие от продажи акций или ликвидации инокомпании в сумму до 100% вложенных средств могут быть учтены в счет другого налогооблагаемого дохода инвестора); экспорт услуг (90% определенного экспортного дохода освобождается от налога. Льготный период — до 10 лет, с возможностью продления); поощрение проведения НИОКР (двойное снижение налогооблагаемой базы при проведении НИОКР); льгота действующим головным офисам (доход, полученный в Сингапуре от деятельности на рынке разрешенных услуг, будет облагаться 10% налогом. Другой доход от деятельности инопредставительств и ассоциированных компаний может также освобождаться от налогообложения. Льгота будет действовать в течение 10 лет, с возможным продлением).

Гарантии инвестиций обеспечиваются соглашениями о поощрении (содействии) и защите взаимных инвестиций, подписанными со следующими странами и межд. организациями: АСЕАН, эконом. союз Бельгии и Люксембурга, Камбоджа, Канада, КНР, Чехия, Египет, Франция, Германия, Венгрия, Лаос, Монголия, Нидерланды, Пакистан, Польша, Шри-Ланка, Швейцария, Тайвань (неофици.), Великобритания, США, Вьетнам. На основании этих соглашений гос. и фирменные инвестиции обеих участвующих сторон защищены в первоначальный период (обычно 15 лет) от военных и некоммерческих рисков, таких как экспроприация и национализация.

В случае возникновения некоммерческого риска, Сингапур может компенсировать иноинвестиции. Обычно компенсируется стоимость собственности, оцененная по состоянию непосредственно до экспроприации или национализации.

О мерах по снижению расходов на ведение бизнеса. В условиях валютно-фин. кризиса в ЮВА Сингапур, благодаря принимаемым правит. мерам, сумел наиболее успешно противостоять проблемам, возникшим в связи с кризисом, В частности, **сохранить** жизнеспособную и по-прежнему **наиболее мощную в регионе фин. и банковскую системы**, а также сохранить крупные золото-валютные госзапасы.

Для большинства крупнейших межд. корпораций, банков, фин. компаний и крупных коммерческих фирм Сингапур является признанным центром для расположения их филиалов и деловой активности в регионе.

Вместе с тем в последние 18 мес. отмечалось общее недовольство большинства коммерческих структур существенно более высоким уровнем стоимости ведения бизнеса в Сингапуре по сравнению с другими странами ЮВА.

В целях сохранения конкурентоспособности Сингапура для привлечения инокомпаний и предотвращения их оттока из страны правительством Сингапура разработан пакет мер на 10,5 млрд. синг.долл. (6,5 млрд.долл.) по снижению стоимости ведения бизнеса в стране.

Данным постановлением, в частности, предусматривается: снижение миним. уровня зарплаты для наемных рабочих на 10% и снижение зарплаты для временно работающих на срок соответственно на 2 и 1 год; снижение на 10% корпоративного налога на 1999 г. (корпоративный налог равен 20%); снижение на 55% общего налога на недвижимость (на период с 01.07.98 по 01.07.99); снятие на один год (с 01.06.98) налога на госрегистрацию; снижение госсборов и налогов на использование инорабсилы сроком на 1 год с 01.01.99 в размере 30 синг.долл. для квалифицированных и 90 синг.долл. для неквалифицированных рабочих; снижение налогов на аренду земли и производственных помещений; снижение дорожных налогов, тамож. пошлин; сокращение акцизных налогов на бензин и дизтопливо; сокращение на 20% портовых сборов и на 10% расценок за пользование портовыми средствами (сроком на 1 год с 01.01.99); снижение на 10% аэропортовых сборов (сроком на 1 год с 01.01.99); снижение тарифов на средства телекомсвязи (с 01.01.99); снижение тарифов на коммунальные услуги (сроком на 2 года с 01.01.99); компенсация налога на товары и услуги для физ. лиц сроком на 2 года с 01.04.99 (в наст. вр. налог составляет 3%); сокращение стоимости медобслуживания и проезда на общественном транспорте.

Данная программа была представлена в выступлении вице-преьера Сингапура Ли Хсиен Лунга 24 нояб. 1998 г. По мнению большинства аналитиков, предоставленные льготы превышают ранее ожидавшиеся.

В результате применения принятой программы издержки фирм, работающих в РС, в целом должны снизиться не менее чем на 20%.

Законодательство о компаниях. Инокомпания, которая хочет осуществлять деятельность в РС, может делать это либо через свое отделение в РС, либо через сингапурскую компанию. В обоих случаях требуется регистрация, согласно Закону о компаниях.

Если требуется открытие в РС только представительства, заявление подается в Управление по

развитию торговли РС, и нет необходимости подавать в Регистрационную Палату ежегодную аудированную отчетность.

Касательно регистрации в РС представительств, согласно Закону о компаниях РС, Регистрационная палата высказала следующее мнение: если деятельность осуществляется частным лицом как представителем компании, т.е. имя данного лица используется для аренды офиса, телефона, в заголовках документов и т.д., то регистрации не требуется. Конечно же использование имени частного лица не всегда удобно или допустимо, поэтому в каждом конкретном случае необходимо получить правовую консультацию.

Если необходима регистрация отделения, компания должна подчиняться требованиям, кратко изложенным ниже.

По получении разрешения Регистрационной Палаты на использование предложенного названия отделения, в эту Палату должны быть поданы следующие документы: заверенная копия сертификата об учреждении или регистрации инокомпания в месте учреждения или происхождения; заверенная копия ее устава или меморандума и статей, либо иного документа, определяющего ее состав; список иностр. и местных (если таковые имеются) директоров компании; меморандум о назначении или доверенность, заверенная печатью компании или выпущенная от имени компании, заверяющая в установленной форме имена и адреса двух или более лиц-резидентов РС, уполномоченных принимать решения от имени компании касательно управления и принятия необходимых распоряжений по деятельности компании; уведомление о местонахождении зарегистрированного офиса компании в РС; предписанная законом декларация, подготовленная агентом компании.

Согласно параграфу 17 перечня №2 к Закону о компаниях РС, инокомпанией должны быть уплачены определенные регистрационные взносы. Для инокомпаний с акционерным капиталом сумма взноса варьируется от минимальных 1 тыс. синг.долл. для компании, объявленный акционерный капитал которой не превышает 100 тыс. синг.долл. (или эквивалента в инвалюте), до максимальных 35 тыс. синг.долл. для компании с объявленным акционерным капиталом, превышающим 100 млн. синг.долл. Для инокомпаний, не имеющих акционерного капитала, регистрационный взнос равен 600 синг.долл. (сумма взноса одинакова для всех подобных компаний).

Для образования сингапурской компании необходимы следующие действия: обратиться и получить разрешение от Регистрационной палаты на использование предложенного названия (используется Форма 14); 2 или более человек должны внести свои имена в меморандум и учредительные документы данной компании; представить на рассмотрение в Палату заявление совместно с меморандумом и учредительными документами и предписанной законом декларацией о соответствии Закону о компаниях РС и удостоверению о регистрации; назначить по меньшей мере двух директоров — подданных РС, причем один из них должен быть резидентом РС, и секретаря компании — резидента РС, который также должен быть подданным РС и обладать соответствующей квалификацией; уведомить о ситуации с предложенным зарегистрированным офисом компании в РС.

В дальнейшем компания получит сертификат о регистрации и затем может начать свою деятельность. Регистрационный взнос, уплачиваемый при регистрации компании, аналогичен регистрационному взносу при регистрации отделения.

В отношении инокомпаний: они должны представить в Регистрационную палату копию баланса на конец прошлого фин. года совместно с соответствующим заявлением в установленной форме, подтверждающим, что копии являются настоящими копиями требуемых документов; приложенные счета и другие фин. документы должны быть подтверждены лицом, которому делается это заявление.

Аудированная отчетность о сингапурских отделениях — в дополнение к балансу и другим документам, которые необходимо представить в Палату: инокомпания должна предоставить туда должным образом аудированную отчетность, отражающую активы и пассивы компании, возникающие от ее операций в Сингапуре по состоянию на дату составленного баланса, а также должным образом аудированный отчет прибылей и убытков, который настолько, насколько это возможно, соответствует требованиям разд. 9 Закона о компаниях Сингапура;

Как иностр., так и сингапурская компания должны иметь в Сингапуре **зарегистрированный офис, который должен быть открыт в обычные офисные часы.**

Закон о компаниях Сингапура требует, чтобы компания имела как минимум двух директоров, один из которых должен быть резидентом Сингапура. Обязанности директора являются ответственными, и несоответствие требованиям Закона о компаниях может привести к тому, что директору придется уплачивать значит. штрафы или он может даже подвергнуться тюремному заключению. Директор может быть отстранен от участия в менеджменте компании, если он был признан виновным в постоянных проступках, упущениях, недосмотрах в отношении доставки документов в Регистрационную палату.

По отношению к агенту/директору, прекратившему действовать:

(а) инокомпания или ее агент могут подавать в Палату уведомление в письменной форме о том, что агент прекратил действовать в качестве агента в день, указанный в данном уведомлении. Агент, в отношении которого было подано уведомление, должен перестать исполнять свои обязанности агента через 21 день с даты подачи уведомления или с даты назначения нового агента, меморандум о назначении которого был подан в Палату, в зависимости от того, какая дата наступит раньше;

(б) если агент перестает исполнять свои обязанности и у компании нет агента в Сингапуре, то компания, если она намеревается продолжить или начать свою деятельность в Сингапуре, должна назначить агента в течение 21 дня с указанной в п. (а) даты;

(в) компания должна подать в Регистрационную палату уведомление в установленной форме касательно увольнения любого из своих директоров. Уведомление должно быть представлено в течение месяца с даты увольнения директора. В противном случае за позднее предоставление документа будет наложен штраф. Директор прекращает исполнение обязанностей директора с даты увольнения.

Если иностр. или сингапурская компания увеличивает свой зарегистрированный акционерный капитал, она должна в течение месяца представить в Регистрационную палату уведомление о величине предыдущего и нынешнего акционерного капитала. По разнице между этими суммами возможна уплата доп. регистрационных взносов.

Как иностр., так и сингапурская компания должны поместить снаружи своего зарегистрированного офиса и в каждом месте ведения бизнеса, установленном ими в Сингапуре, свое название и место, где они созданы, латинскими буквами. Название также должно присутствовать в заголовках всех счетов и писем, а также на всех уведомлениях, проспектах и в офиц. публикациях. Если ответственность членов компании ограничена, то компания обязана (за исключением случаев, если последнее слово в ее названии Berhad или Limited) сообщать об этом факте во всех заголовках счетов, писем, уведомлений и на вывеске за пределами ее зарегистрированного офиса.

Если инокомпания прекращает ведение бизнеса в Сингапуре, она должна представить уведомление об этом в Регистрационную палату в течение 7 дней. Палата по истечении 12 мес. после подачи уведомления должна изъять наименование инокомпания из Регистра. Сингапурская компания может оставаться бездействующей или пройти процедуру добровольной ликвидации, если она хочет прекратить ведение бизнеса.

Порядок открытия представительств инофирм. Существует два возможных варианта регистрации.

Вариант №1. Иностр. неправит. некоммерческие представительства регистрируются в РС гос. Регистром общественных организаций (Registry of Societies).

Для регистрации бесприбыльной общественной организации необходимо подать в Регистр: заявление о регистрации общества; анкетные данные на руководителя и сотрудников; устав общества; письменные ответы на перечень вопросов Регистра.

Все документы должны быть поданы в напечатанном виде на англ. яз.

Юр. адрес Регистра: Registry of Societies Singapore Immigration Building, 10 Kallang road, 06-00, Singapore 208718.

Документы должны вручаться лично представителем иноорганизации, заявляющей об открытии офиса. Срок рассмотрения заявления — 4 мес. По итогам рассмотрения документов возможно проведение собеседования с ответственным сотрудником иноорганизации, осведомленным о деталях дела.

Регистрационный сбор — 300 синг.долл. Разрешение на жительство представителю организации выдают эмиграционные власти РС на основании Сертификата о регистрации общества, выдаваемого Регистром.

Вариант №2. Кроме Registry of Societies, регистрацией некоммерческих представительств или офисов иноорганизаций в РС занимается также Управление по развитию торговли (Trade Development Board, TDB).

В соответствии с требованиями TDB необходимо представить: заполненную на англ. яз. регистрационную форму на 3 листах; заверенную копию нац. свидетельства о регистрации организации, открывающей представительство; копии ежегодных

фин. отчетов и аудиторских проверок за последние 3 года.

Все регистрационные документы должны быть подписаны руководителем организации или лицом, его замещающим, и скреплены офиц. печатью учреждения.

Регистрация представительства осуществляется сроком от одного до двух лет с последующим продлением. Стоимость регистрации на один год — 200 синг.долл., на два года — 400 синг.долл.

Представительство иноорганизации, зарегистрированное при TDB, не имеет права: заниматься коммерческой деятельностью, осуществляемой непосредственно или от имени своей головной организации; нанимать складские помещения. Любые поставки, перевозки и складирование материалов должны осуществляться непосредственно головной организацией через специально нанятую местную агентскую фирму; сдавать в наем за плату занимаемое им помещение; подписывать коммерческие контракты, выписывать счета, получать аккредитивы и контракты от имени своей головной организации или предоставлять платные услуги.

Представительство может иметь свой штат как из числа сотрудников головного офиса, так и из местных граждан. Число сотрудников определяет TDB, исходя из целесообразности.

Вид на жительство для командированных рос. сотрудников представительства может быть получен в Управлении иммиграции РС после офиц. аккредитации представительства при TDB.

TDB резервирует за собой право ставить дополнительные, к упомянутым в анкете-заявлении вопросы. Непредоставление полной информации может стать причиной отказа от регистрации представительства.

Юр. адрес TDB: Singapore Trade Development Board, 230 Victoria Street, 09-00, Bugis Junction Office Tower, Singapore 188024, ф. (65) 337-68-98, 337-68-38, телекс: RS28617 TRADEV.

Примерная стоимость аренды офисного помещения пл. 80 кв.м. в деловой части РС составляет 7,5 тыс.синг.долл. в месяц (4,6 тыс.долл.). Арендная плата мебелированной 3-комнатной квартиры — 3,6 тыс.синг.долл. в месяц (2,1 тыс.долл.). Стоимость автомобиля среднего класса японского производства (Тойота, Хонда или Ниссан с объемом двигателя до 2 л.) — в пределах 145 тыс.синг.долл. (89 тыс.долл.).

При расчете сметы расходов на содержание представительства следует учитывать также расходы на пользование средствами электронной связи (телефон, факс, компьютерная сеть), за коммунальные услуги (электричество, вода, кондиционирование), а также средства для оплаты ежедневного пользования дорогами (300 синг.долл. в месяц), оплаты за пользование парковками для автомашины (250 синг.долл. в мес.) и на годовую страховку автомобиля (3 тыс.синг.долл.).

Биомедицина

В XXI в. биомедицина вошла в число четырех наиболее приоритетных направлений развития сингапурской промышленности наряду с электроникой, нефтехимией и телекоммуникациями. Узость экспортной базы страны, две трети которой приходится на электронику, и острая необходимость ускоренного развития промышленного сектора, ориентированного на внутренний рынок,

привели к увеличению притока капиталовложений в сектор биомедицины. Отрасль охватывает фармацевтику, биотехнологии, производство медоборудования, клинические испытания новых препаратов. Поддержку государства получают компании, занятые наукоемкими разработками, созданием новых продуктов, клиническими исследованиями, а также развитием региональных связей в данной области.

Индустриальный план развития страны нацелен на привлечение к 2010г. в Сингапур 15 компаний мирового класса в сфере биомедицины, а также завоевание страной звания регионального центра клинических испытаний и создания новых лекарственных препаратов.

В 2000г. Сингапур официально заявил о развитии биомедицинских наук в стране, создал специальную министерскую комиссию (Ministerial Committee), исполнительную комиссию (Executive Committee), а также Международный консультационный совет по биомедицине (International Advisory Council for the Biomedical Sciences Industry), в состав которого входят 14 крупнейших ученых мира.

С целью стимулирования роста данного сектора промышленности государство в лице управления по развитию экономики Сингапура (Singapore Economic Development Board), продолжает инвестировать средства в наиболее перспективные проекты.

Правительством в 2000г. было выделено 600 млн.долл. на научно-исследовательские разработки в данной области, введены поощрительные стипендии, гранты, налажен обмен специалистами. В 2000г. был создан Совет по исследованиям в области биомедицины (Biomedical Research Council) в рамках Национального управления по развитию науки и технологий (National Science & Technology Board) для координации НИОКР в данной области науки.

В управлении по развитию экономики Сингапура работает команда профессионалов, объединенная в группу BioMedical Sciences Investments, которая из 4 отдельных фондов осуществляет следующие виды капиталовложений: прямые инвестиции в перспективные частные компании **по всему миру**; совместные инвестиции с компаниями, работающими в стране; инвестиции в новые компании; инвестиции в зарубежные фонды по развитию биомедицины.

Долгосрочная программа сингапурского правительства по развитию сектора биомедицины предусматривает также целый ряд фискальных мер, в т.ч. налоговые льготы компаниям, схемы прямого финансового содействия.

Инвестиции в активы в данной отрасли составляют 500 млн.долл., т.е. 8,8% совокупных инвестиций в промышленные активы Сингапура. Объем выпускаемой продукции достигает 3,6 млрд.долл., а созданная добавленная стоимость — 3 млрд.долл.

Проводя последовательную политику в области создания биомедицинской науки в стране, за 2 года Сингапуру удалось привлечь в промышленный сектор фармацевтические компании с мировым именем (Glaxo SmithKline, Merck, Schering-Plough, Aventis, Wyeth-Ayerst and Pfizer), компании, занимающиеся биотехнологиями (ES Cell International, Genset, Oculex, S Bio), производителей медоборудования (3M, Applied Biosystems,

Baxter, Biosensors International, BD, Shimadzu, Siemens Medical Instruments).

В правительственных кругах страны озабочены **нехваткой в Сингапуре дипломированных специалистов в области биомедицины** с соответствующей высокой научной степенью.

В связи с тем, что биомедицина занимается также такими вопросами как геновая инженерия, в ноябре 2000г. было принято решение о создании Консультационной комиссии по биоэтике (Bio-Ethics Advisory Committee). Наиболее спорным вопросом, находящимся под пристальным вниманием специалистов, является использование эмбриональных клеток для клинических испытаний.

Развитие биомедицины в Сингапуре можно разделить на направления.

1. Исследовательские разработки. Приоритетную роль в данном направлении играет созданный в 1987г. Институт молекулярной и клеточной биологии (Institute of Molecular and Cell Biology), который проводит ряд исследований по борьбе с раком. В 2000г. была запущена программа развития геновой инженерии (Singapore Genomic Program). Частью данного направления также является Bio-processing Technology Center, исследовательская лаборатория Kent Ridge Digital Labs (KRDL), мед-центр John Hopkins Center for Natural product Research.

2. Создание новых продуктов и процессов. Задачей компаний является своевременный выпуск продукции из лаборатории на рынок при условии проведения соответствующих клинических испытаний.

3. Клинические испытания и исследования. Создав благоприятные условия в области защиты прав на интеллектуальную собственность, Сингапур превратился в определенную платформу для открытия многими крупными компаниями здесь региональных центров клинических испытаний, среди них GlaxoSmithKline, AstraZeneca, Merck, Aventis, Schering-Plough. Налажена деятельность центров, служащих базой для клинических испытаний. Данные центры специализируются на борьбе с раковыми, сердечными, кожными заболеваниями.

4. Производство. Производится широкий ассортимент медпрепаратов и медоборудования. Производственный сегмент биомедицины в стране представлен в основном крупными иностранными компаниями, открывающими здесь свои заводы, которых привлекает высокоразвитая законодательная и промышленная инфраструктура Сингапура, хорошо подготовленная рабочая сила.

Гиганты фармапрома диверсифицировали свою производственную деятельность в стране и перешли от выпуска отдельных ингредиентов к готовым лекарственным препаратам.

Минздрав Сингапура ставит перед собой целью обеспечение граждан страны высококлассным медобслуживанием, формулирует национальную политику в области охраны здоровья, осуществляет контроль над государственными и частными учреждениями и регулирует принятие стандартов в данной области. Министерством в 2001г. было создано два новых Управления – Health Services Authority, Health Promotion Board – первое из которых контролирует терапевтические продукты, выпускаемые на местный рынок, а второе занимается пропагандой охраны здоровья и снижения

риска заболеваемости.

Свою роль в развитии сектора биомедицины играет и Минобразования, путем организации деятельности университетов, институтов, исследовательских центров.

В сент. 2001г. правительство объявило о принятии дополнительных мер по созданию научного потенциала в области биомедицины.

1. The National University of Singapore планирует создать специальные курсы для подготовки инженеров в биофармацевтической промышленности.

2. Институт Технического образования (The Institute of Technical Education) увеличит число выпускников, специализирующихся на управлении сложными технологическими процессами в области биомедицины.

3. В конце 2002г. в Сингапуре в районе Туас (Tuas) откроется новый Центр технологий химических процессов (Chemical Process Technology Centre), что позволит создать дополнительно 8000 новых рабочих мест, а также обеспечит производственной практикой 800 студентов.

4. На нефтехимическом о-ве Джуронг (Jurong) будет создан новый Институт химических наук (Institute of Chemical Sciences) для оказания научно-исследовательской поддержки отрасли.

Проводится последовательный курс на привлечение в отрасль не только зарубежных финансовых средств, но и талантливых ученых и специалистов. Одним из последних крупных событий в сфере биомедицины явилось открытие в сент. 2001г. в Сингапуре нового завода фармацевтического гиганта из США Merck & Company, инвестиции в который составили 400 млн.долл. На заводе по производству ингредиентов для лекарственных препаратов будет занято 160 чел. Ожидается увеличение притока капиталовложений в новый технопарк площадью 160 га. – Tuas Biomedical Park.

Коммуникации

В стране насчитывается 3,1 тыс.км. дорог с качественным покрытием. Имеется 8 **скоростных шоссе общей протяженностью 139 км.**, а также 121 эстакада, 439 автомобильных и 383 пешеходных моста.

Авиация. Сингапурский аэропорт **Чанги является крупнейшим** в АТР. Он связывает 133 города в 53 странах. Ежедневно совершается более чем 3300 линейных рейсов на самолетах 68 воздушных линий.

Пассажиры движением через аэропорт Чанги будут расти. Предпринимаются меры по расширению двух существующих пассажирских терминалов и строительству третьего. Третий терминал рассчитан на 20 млн. пассажиров в год, и с вводом его в эксплуатацию в 2004 г. пропускная способность аэропорта Чанги достигнет 60 млн.чел. в год.

В комплекс аэропорта Чанги входит также центр грузоперевозок пл. 47 га, работающий в режиме свободной торг. зоны и обеспечивающий все виды услуг по обработке и перевозке авиагрузов.

Объемы грузовых авиаперевозок через аэропорт Чанги увеличиваются на 12-14% ежегодно и составляют около 1,4 млн.т. в год:

Морфлот. В Сингапуре находится один из крупнейших и наиболее загруженных морпортов мира. Единовременно в порту находится не менее 800 судов. **В течение года порт обслуживает около 130 тыс.**

судозаходов (первое место в мире) общим водоизмещением около 840 млн.т. Расположенный на пересечении основных морских транспортных артерий (здесь проходит **366 регулярных морских линий**, связывающих более 600 портов мира), на стыке Тихого и Индийского океанов, Азиатского и Австралийского материков, сингапурский порт известен как один из самых удобно расположенных портов и занимает **первое место в мире по объему грузооборота**.

Порт занимает береговую линию протяженностью 15 км. на юге и юго-западе о-ва (контейнерный порт в Танджонг Пагаре, причалы Кеппел и Пасир Панджанг, Джуронгский порт) и небольшой участок на севере (причал в Сембаванге). Причалы порта оборудованы для обработки всех видов судов – контейнеровозов, танкеров, крупнотоннажных сухогрузов, пассажирских круизных судов. Порт разделен на шесть терминалов: Танджонг Пагар, Кеппел, Пасир Парджанг, Сембаванг, Джуронг, Брани.

С учетом прогнозов на бурное развитие контейнерных перевозок, в Пасир Парджанге идет строительство нового суперсовременного контейнерного терминала, способного обрабатывать до 36 млн. контейнеров в год. Порт располагает **шестью зонами свободной торговли** для экспортно-импортных грузов.

Наблюдается устойчивый рост контейнерных перевозок странами Азии. В 1990-96 гг. этот прирост составил 73%. Наиболее быстрые темпы роста (15,5%) отмечены до валютного кризиса в ЮВА – в первом полугодии 1997 г., по сравнению с тем же периодом предыдущего года.

Через контейнерные терминалы сингапурского порта в 1997 г. обработано 14,1 млн. контейнеров (в расчете на 20-футовые контейнеры) при годовом приросте 9,1%. В целом **Сингапур стоит на втором месте в мире по контейнерным перевозкам, незначительно уступая порту Гонконг** (14,5 млн. контейнеров при менее быстрых темпах прироста – 7,5%) и существенно опережая по данному показателю другие крупнейшие порты мира (Роттердам – 5,4 млн. контейнеров, 3 место). По прогнозам специалистов, к 2016 г. количество обрабатываемых в сингапурском порту контейнеров должно быть в пределах 33-40 млн. штук в год.

В порту ежедневно обрабатывается не менее 40 тыс. контейнеров. В марте 1998 г. сингапурский порт стал первым в мире, преодолевшим суммарный рубеж в 100 млн. контейнеров; на его долю приходится 10% мирового объема контейнерных перевозок.

На долю азиатских стран приходится более 40% всего мирового тоннажа, и сингапурский порт играет ведущую роль по судовому обеспечению и морскому страхованию.

Испытывая все возрастающую конкуренцию со стороны быстро развивающихся портовых центров других стран ЮВА, правительство Сингапура предпринимает меры по привлечению иносудовых компаний к работе через сингапурский порт. Для этой цели в 1997 г. была осуществлена кардинальная структурная реорганизация управления портом; уделяется большое внимание обновлению и внедрению новых компьютерных сервисных систем; принято решение об освобождении обрабатываемых в порту судов от ряда существующих пошлин или о снижении их уровня, начиная с 1999 г.,

сроком на 10 лет, В частности, вводится освобождение от налогов на доходы по морскому страхованию, а также на доходы иносудов от перевозки сингапурских грузов. Предоставляются существенные налоговые льготы для судов, ходящих под сингапурским флагом, и для морского тоннажа стран, имеющих налоговые соглашения с Сингапуром.

Данные льготы распространяются также на сингапурские судовые компании и иносудовые компании, официально аккредитованные и имеющие свои представительства в Сингапуре.

Несмотря на существующие проблемы, прогнозы специалистов о дальнейшем развитии сингапурского порта исключительно оптимистичны. Так, на период 1998-2000 гг. прогнозируется средний прирост контейнерных перевозок в пределах 11-27% (в 1997 г. – 9,1%), на период 2001-05 гг. – в пределах 34-50%, а на период 2005-10 гг. – в пределах 30-45%, что должно составить к 2010 г., по скорректированному (уменьшенному) с учетом валютного кризиса прогнозу, от 27,2 до 38,8 млн. контейнеров в год. Прогнозируется, что влияние валютного кризиса для объемов морперевозок будет ощутимо не дольше, чем в ближайшие два года.

23 марта 1998 г. сингапурский порт в очередной раз был отмечен призом межд. организации Asian Freight Industry Awards (AFIA) как лучший морпорт и лучший контейнерный терминал Азии. Данный приз присуждается сингапурскому порту ежегодно в течение последних 11 лет.

«Сингапур Текнолоджиз Шипбилдинг энд Инжиниринг» (СТШИ). Является судостроительной компанией в составе группы «Сингапур Текнолоджиз». Была создана в 1968 г. на базе судоремонтных мастерских нац. ВМС и в наст. вр. является единственной судостроит. компанией в стране, которая выпускает боевые корабли и вспомогательные суда для ВМС Сингапура.

Уставной капитал компании составляет 100 млн.синг.долл. (65 млн.долл.), из которого оплаченным является половина. В 1968 г. 100% акций компании принадлежали фирме «Сингапур Текнолоджиз Холдинг». В 1992 г. с целью привлечения доп. капитала СТШИ была преобразована в АО открытого типа, и ее акции были допущены к свободной котировке на сингапурской фондовой бирже. В 1998 г. 75% акций по-прежнему находились в руках «Сингапур Текнолоджиз Холдинг», а остальные распределялись мелкими пакетами среди других акционеров (наибольший размер пакета акций, находящихся в одних руках, – 2% принадлежит банку DBS). В 1998 г. объем продаж компании составил 170 млн.синг.долл. (100 млн.долл.), прибыль была исчислена в размере 35 млн.синг.долл. (21 млн.долл.). В 1997 г. прибыль составила всего 10 млн.долл., что явилось следствием падения конъюнктуры в регионе в связи с фин. кризисом. С целью преодоления данного явления была создана группа «Сингапур Текнолоджиз Инжиниринг», куда вошла и СТШИ. Данная группа начала активные действия по получению контрактов на комплексные инжиниринговые услуги в регионе, особенно в области строительства крупных энергетических сооружений и морских буровых платформ. Результатом этого явился рост прибыли практически на 25-30%. Помимо этого, «СТШИ» была оказана господдержка в виде заказа на строительство четырех танкодесантных кораблей для нац. ВМС.

Фирма располагает двумя верфями: «Джуронг» и «Туаз». Верфь «Джуронг» является основной, на ее территории находятся: управление и конструкторское бюро; сухой док (110x50 м.); 2 стапеля (135x25 м.) для строительства кораблей дедвейтом до 12 тыс.т.; глубоководные причалы длиной 500 м.; 5 эллингов (30x90x24 м.); плавучий кран грузоподъемностью 150 т.; стенд для проверки двигателей. Верфь «Туаз» располагает оборудованием: два плавучих дока размерами 185x40 м. и 240x52 м.; глубоководные причалы протяженностью 540 м.; два пирса, оснащенные рельсовыми кранами; 2 верфи для строительства судов водоизмещением до 30 тыс.т. Каждая верфь оснащена устройством плазменной резки, имеет в своем распоряжении буксиры, системы очистки танков, окраски, абразивной очистки днища. Общее количество работающих – 1,3 тыс.чел.

СТШИ может выпускать: коммерческие корабли водоизмещением до 30 тыс.т. (контейнеровозы, ролкеры, скоростные паромы, танкеры); малые ракетные корабли; патрульные катера; ракетные катера; танкодесантные корабли; тральщики; понтоновые мосты; катера на воздушной подушке.

В 1998 г. специалисты СТШИ прошли обучение в Швеции по проведению ремонтно-профилактических работ на подлодках типа «Серджемэн», 4 единицы которых закуплены для ВМС Сингапура. Фирма совместно со шведской компанией «Кокумс» ведет разработку патрульного корабля нового поколения (проект NGPV), в конструкции которого используются элементы технологии «стелтс». В качестве прототипа выбран шведский фрегат класса «Висби». Специалисты СТШИ считают, что по окончании разработки NGPV будет не только принят на вооружение ВМС Сингапура, но и предложен на экспорт, причем оценивают его рыночный потенциал весьма высоко.

В области гражд. судостроения последние 5 лет фирма занималась только переоборудованием и ремонтом судов. В 1989-93 гг. ею были построены три танкера снабжения для нужд ВМС страны, а также два контейнеровоза по заказу одной из малаязийских фирм.

Телекоммуникации. Действуют две крупные компании (в т.ч. одна гос.), обеспечивающие сотовую телефонную связь, три фирмы-провайдера по Интернету, четыре фирмы по системам персонального радиовызова (СПР). Число абонентов, пользующихся сотовой связью и СПР, составляет соответственно 24 и 42,3 на 100 чел. населения. Действует 27 современных АТС, обслуживают 700 тыс. служебных и 1 млн. частных абонентов.

Азиатско-Тихоокеанский Совет по вопросам спутниковой связи (АТССС). Вопрос о необходимости создания особого ин-та по вопросам спутниковой связи в АТР был поднят представителями Ю.Кореи на Межд. конференции по развитию космической связи в АТР, проведенной под эгидой ООН в Сеуле в нояб. 1992 г. Официальной датой учреждения Азиатско-тихоокеанского Совета (Asia-Pacific Satellite Communications Council) считается 25 окт. 1994 г. Согласно утвержденному в этот день Уставу, АТССС – некоммерческая межд. организация, деятельность которой направлена на развитие системы спутниковой связи с учетом потребностей в ней стран региона.

Основными задачами Совета считаются: организация обмена взглядами и идеями по вопросам

политики и технологии развития систем спутниковой связи с учетом особенностей АТР; оказание содействия распространению заинтересованным структурам телекомслуг через ИСЗ в регионе; оказание содействия странам в создании нац. инфраструктуры для развития внутренних и региональных систем спутниковой связи; спонсирование программ по обмену информацией, помощь техэкспертами и персоналом; проведение региональных конференций; организация и проведение исследований, техэкспертизы конкретных программ и проектов внедрения систем спутниковой связи в регионе; финансирование и реализация многонац. программ, связанных с обучением технологии, системе обслуживания и организации операционной деятельности. АТССС объединяет в своем составе 66 организаций, агентств и компаний из 38 стран АТР, имеющих отношение к развитию спутниковой связи в регионе. Среди них: правит. органы связи и министерства почты, ТНК – Inmarsat (Великобритания), Iridium, Panamsat, Motorola, Loran Skynet (США), Mitsubishi Electric, NTT, Space Communication (Япония), Korea Telecom, SK Telecom (Республика Корея). Россия представлена агентством «Интерспутник».

Пленарное собрание (Plenary Meeting) является высшим органом, в работе которого принимают участие представители всех входящих в состав АТССС организаций для утверждения стратегических направлений совместной деятельности по развитию спутниковой связи в регионе на основе предложений Президента, Совета и председателей Экспертных групп. Проводится 1 раз в 2 года, решения принимаются на основе консенсуса.

Совет (Council) ответственен за проведение исследований и принятие решений по основным принципам подхода, политики и направлениям деятельности АТССС. В его состав входят представители правит. структур 38 стран АТР (Россия не входит) и 21 космического агентства (включая «Интерспутник»). Совет может предлагать Пленарному собранию наиболее важные решения для окончательного утверждения, предлагать ему для избрания кандидатуру нового президента, утверждать назначение или снятие генсека по предложению президента, утверждать состав и председателей Экспертных групп.

Президент АТССС – высшая испол. инстанция. Избирается на два года с правом продления на повторный срок не более одного раза. Решает вопросы координации деятельности организации и представляет ее на межд. уровне, поддерживает контакты с соответствующими агентствами ООН межд. Телекомсоюза, правит. органами входящих в состав АТССС стран. С нояб. 1998 г. эту должность исполняет Ясуо Отаки, президент компании TELECOM (Япония).

Исполком избирается в составе 7 директоров и предназначен для оказания содействия Президенту в подготовке решений по орг. вопросам деятельности Совета. В его состав входят: Х.Алвис, замдиректора Центра современных технологий (Шри-Ланка), Г. Даффнер, старший вице-президент корпорации Lockheed Martin Intersputnik (Великобритания), К.Матапуркар, замгендиректора Центра телекоминженерии минсвязи Индии, Л.Джургенс, вице-президент компании Local Origin Asia Pacific (Сингапур), С.Самиджима, президент компании NTT Satellite Communications

(Япония), Дж.Турадживалу, директор департамента телекоммуникации минсвязи и энергетики Фиджи, Йе Эн Хуэн, управляющий корпорации ST Communications (Сингапур)

Секретариат (Secretariat) – основной оперативный орган Совета, в задачу которого поставлено решение всех текущих вопросов деятельности организации. В наст. вр. размещается в Сеуле, возглавляется Генсеком (Чун Вон Ли), состоит из 5 секций: по вопросам членства в Совете, разработки и согласования проектов, адм. поддержки, технологической экспертизы, информации и публикаций.

Экспертная группа (Study Group) – непостоянный орган, формируется на основе решения Исполкома или Совета для проведения исследований, разработки задач или оценки совместных проектов развития спутниковой связи. В регионе работает 15 экспертных групп в составе 450 человек, представляющих участие АТССС в различных проектах, касающихся развития системы спутниковой телекоммуникации. За четыре года своего существования АТССС сумел обеспечить себе межд. признание в качестве автономной проф. организации. Основные усилия направлены на оказание содействия структурам ООН, прежде всего Совету по делам открытого космоса, межд. телекомсоюзу в решении вопросов, связанных с внедрением спутниковой связи, координировании конструкторских и исследовательских работ в этой области, проводимых в отдельных странах и на региональном уровне. Важное место занимает урегулирование проблем регистрации сетей спутниковой связи, привязке проектов межд. стандартов в области космической телекоммуникации к условиям АТР. По его инициативе разработана «Многосторонняя координационная процедура регистрации спутниковых коммуникационных сетей», которая признана основными организациями и агентствами, связанными с этим видом деятельности. При его содействии ведутся работы по распространению услуг т.н. многоабонентной спутниковой коммуникационной службы, позволяющей распространять компьютерную информацию от одного источника до нескольких сот потребителей одновременно в сетевом режиме.

В соответствии с программой, утвержденной в нояб. 1998 г., в 1999-2000 гг. планируется организовать работу двух курсов подготовки специалистов спутниковой связи, создать еще одну экспертную группу для техрегулирования вопросов развития телекомсетей, провести региональную встречу экспертов в области техстандартизации наземных приемопередающих терминалов для выработки рекомендаций по привязке межд. стандартов в этой области к условиям АТР.

Агропром

Орынке мин. удобрений. На формирование сингапурского рынка минудобрений оказывают влияние следующие факторы: наличие развитого производства нитратных удобрений в Индонезии (в основном – карбамида); меры по ограничению импорта минудобрений в Китае с целью защиты нац. производителей; наличие устойчивого спроса на минудобрения в Индии; необходимость привлечения фин. средств для субсидирования экспорта или использования бартерной формы расчета с производителями с/х продукции в странах

АСЕАН; отсутствие устойчивого внутреннего спроса на минудобрения в самом Сингапуре.

На местном рынке поставками минудобрений занимаются только крупные торг.-посреднические фирмы с диверсифицированной торговлей в области с/х продукции или сырьевых товаров.

В 1998 г. объем торговли минудобрениями составил 2,2 млрд.долл., что на 2% ниже, чем в 1997 г. 100% сделок были заключены с целью перепродажи. 80% торговли приходится на нитратные удобрения (карбамид, нитрат аммония), 20% – на фосфаты и калийные соли. Такая структура торговли определяется постоянным спросом в Индии и Китае на нитраты, что вызвано характеристиками почв в основных с/х р-нах этих стран.

В целом, на Индию приходится 50% сингапурского экспорта минудобрений, на Китай – 25%, Вьетнам, Кампучию, Мьянму – 15%, Малайзию – 8%. Основными поставщиками данной группы товаров являются Индонезия (в основном – карбамид) и Румыния.

До 1997 г. минудобрения активно закупались и в России (в 1995 г. – на 120 млн.долл.), однако, в связи со сложностями доставки, а также по причине резкого падения цен на нитратные удобрения, вызванного агрессивной экспортной политикой Индонезии и ограничением доступа на китайский рынок, объем торговли резко упал. Торговлей по данной группе товаров занимаются фирмы «Амтел» и «Такрал», имеющие представительства в России и заключающие контракты на прямую поставку удобрений в Китай и Корею. Таким образом, их деятельность. Рос. компания «Атросин» успешно занималась поставкой удобрений из России в 1993-97 гг., однако после открытия заводов в Индонезии и после того, как Китайское правительство предприняло жесткие меры по ограничению доступа на внутренний рынок, объем торговли существенно снизился (в 1998 г. он составил 4% от уровня 1995 г.). Причиной снижения уровня рос. экспорта минудобрений послужило еще и то, что отечественные компании могут предлагать конкурентные цены только по группе товаров, спрос на которые в ЮВА относительно невысок (например, карбамид с содержанием азота менее 46%).

Компании Индонезии, которые в настоящий момент определяют уровень цен. Например, для карбамида «Б» – 95 долл./т. на условиях CIF (порт ЮВА) при поставке в мешках. Рос. фирмам трудно будет выйти на сингапурский рынок со своей продукцией, учитывая тот факт, что местные фирмы являются только посредниками и, следовательно, цена удобрений для конечного покупателя еще более возрастет. Данная ситуация касается прежде всего азотных удобрений. Доступ на рынок калийных солей и фосфатов несколько легче, но и спрос на них в 2-2,5 раза ниже. Наиболее целесообразным представляется установление постоянных торг. отношений с местными фирмами, которые постоянно экспортируют удобрения: Pristons т./ф. 324-42-28, 225-57-35; Sineximko т./ф. 227-74-81, 227-93-73; Fertichem т./ф. 337-22-12, 336-07-84.

British-American Tobacco Company (Singapore). Является официально зарегистрированной группой, специализирующейся на производстве табачных изделий, включая такие известные марки, как Lucky Strike Filter, Benson and Hedges, Hilton, 555 International, Kent. Фирма имеет широкую сеть за-

казчиков в различных странах мира. Производственную и коммерческую деятельность осуществляет в Сингапуре и Вьетнаме. Потребление продукции на рынке ЮВА невелико, и основной доход приносит значит. экспорт табачной продукции в другие регионы.

Основные эконом. показатели, характеризующие фирму: уставной капитал — 138,6 млн.синг.долл.; оплаченный капитал — 18,9 млн.синг.долл.; среднегодовой товарооборот — 342 млн.синг.долл.; среднегодовая прибыль — 42 млн.синг.долл.; количество работающих — 500 чел.; фирма-аудитор — Price Waterhouse.

Фирма пользуется на местном рынке репутацией надежного торг. партнера. С учетом закупок табачных изделий, осуществляемых рос. фирмами в Сингапуре, Торгпредство РФ в Сингапуре рекомендует данную фирму в качестве возможного торг. партнера по импорту сигарет. Юр. адрес фирмы: 57, Senoko Drive, Singapore 758236, т. (65) 758-85-55, ф. (65) 755-77-98, 758-69-38.

Asia Pacific Breweries. Фирма, известная ранее под названием Malayan Breweries, была основана в 1930 г. как совместное пивоваренное предприятие компаний Fraser and Neave и Heineken of Holland. Фирма Fraser and Neave владеет основным пакетом акций, составляющим 37,8%, и фактически руководит компанией через другую свою дочернюю фирму Asia Pacific Investment. Первая продукция была выпущена в 1931 г. под маркой Tiger Beer, ставшей в дальнейшем ведущей на рынке ЮВА. Пиво под этой маркой продается в 50 странах, в т.ч. в России.

Группе Asia Pacific Breweries принадлежат 12 современно оснащенных пивоваренных заводов в Сингапуре, Малайзии, Папуа Новой Гвинее, Вьетнаме, Китае, Новой Зеландии и Таиланде. В производстве находится широкий ассортимент различных сортов пива и прохладительных напитков.

По мере расширения, фирмой было создано 18 дочерних и 3 ассоциированных компании; уставной капитал — 400 млн.синг.долл.; оплаченный капитал — 126,6 млн.синг.долл.; ежегодный товарооборот — 1,2 млрд.синг.долл.; среднегодовая прибыль — 90 млн.синг.долл.; количество работающих: — 5,7 тыс.чел.; аудитор — Ernst and Young. Юридический адрес фирмы: 438 Alexandra Road, 21-00 Alexandra Point, Singapore 119958, т. 272-94-88, ф. 271-08-11.

Фирма пользуется на рынке устойчивой репутацией надежного партнера, проявляет активный интерес к сотрудничеству с рос. организациями и расширению объемов поставок своей продукции в Россию.

Военпром

Текущее состояние рынка оружия и военной техники (ОиВТ) РС определяется следующими особенностями: РС остается единственной страной в ЮВА, которая, несмотря на фин.-эконом. кризис в регионе, не сократила программ военных закупок; наличие в РС собственной военной промышленности с хорошо налаженными связями в регионе; политика правительства, поощряющая развитие технологических связей местных предприятий ВПК с основными зап. производителями ОиВТ; наличие соглашений о военно-техсотрудничестве с США, Израилем, Францией, ЮАР и Швецией.

Фин. базой импортных операций являются расходы правительства на закупку оружия и военной техники, которые в 1996-99 гг. составляли 3,1-3,3 млрд.долл. в год. Госстатистика по данному виду товаров отсутствует, однако, основываясь на данных таких организаций как «Форкаст Интернэшнл», «Ин-т оборонных исследований Австралии», «Межд. ассоциация военных технологий» можно сделать вывод, что тенденция сохранения расходов будет сохраняться до 2020 г.

Импорт ОиВТ в Сингапуре осуществляется только в интересах МО, МВД и Сил гражд. обороны страны. Главной концепцией закупок является стремление сингапурских властей избежать зависимости по какому-либо виду ОиВТ от одного поставщика или от одной страны.

Импорт ОиВТ для нужд ВВС в 1995-99 гг. составил 5,5 млрд.долл. (40-45% всех расходов на закупку ОиВТ в этот период). Самыми крупными приобретениями являлись: 16 самолетов F-16CD (1997-99 гг.); 7 вертолетов СН-47 «Чинук» (1997 г.); 8 вертолетов АН-64А («Апач») (1999-2002 гг.).

В 1995-99 гг. местной фирмой «Сингапур Текнолоджиз Аэроспейс» проведена модернизация самолетов F-5 и А-4. При этом основные комплектующие (двигатели F-404 для F-4, системы управления двигателем и автоматической навигации для F-5) закупались в США. Общая сумма контрактов составила 650 млн.долл.

В целом основным торг. партнером в области ОиВТ для ВВС выступали США (истребители F-16, F-5, штурмовики А-4, самолеты ДРЛО Е-2С, вертолеты СН-47, АН-64) и Франция (вертолеты «Пума»). В перспективе (2015-20 гг.) планируется доп. закупка 24-30 тактических истребителей на замену А-4. Рассматриваются варианты «Еврофайтер», JSF (США), «Гриппен» (Швеция), «Рафаль» (Франция) и Су-30 (Россия). Общая сумма закупки — до 2 млрд.долл. в течение трех лет.

Закупка крупных партий военной авиатехники производилась РС только у тех стран, с которыми существуют соглашения о военно-техсотрудничестве. Это объясняется тем, что в контрактах обязательно предусматривается обучение летного и технического состава боевому применению и техобслуживанию, что обычно организовывается на базе учебных центров продавца.

Импорт ОиВТ для нужд ВМС в вышеуказанный период носил ограниченный характер, что объясняется наличием собственной базы военного судостроения. Самый крупный контракт был подписан с правительством Швеции и фирмой «Кокумс» на закупку и модернизацию четырех подлодок типа «Серджемен». Одна из лодок уже доставлена в Сингапур, а поставка остальных запланирована на период до 2002 г. Руководство страны приняло решение не производить закупку кораблей, а ограничиться только бортоборудованием и системами оружия. традиц. торг. партнерами в данной области для РС являются Франция (РЛС, системы корабельной ПВО, средства радиотехразведки), Италия (гидроакустические станции), Германия, Швеция (конструкторские решения, общекорабельный дизайн), Израиль (ЗРК «Барак»).

Импорт ОиВТ для сухопутных войск динамично развивается. Это связано прежде всего с тем, что руководство МО страны приняло решение в течение ближайшей декады уделить основное внимание модернизации оружия сухопутных войск.

Закупка вертолетов «Апач», в частности, проводится в интересах армейской авиации. Активно изучается вопрос о модернизации системы ПВО. Уже произведена закупка РЛС обнаружения воздушных целей производства фирмы ИТТ (США) на 8 млн.долл., а также закуплены ПЗРК «Игла» рос. производства на 32 млн.долл. В 2000 г. планируется закупить еще до 1000 ПЗРК («Мистраль» либо «Игла»), а до 2005 г. — произвести замену ЗРК «Рапира» на более современную систему. В связи с этим, значительно активизировали маркетинговые действия основные производители подобной продукции. «Бритиш Аэроспейс», активно продвигающая систему «Рапира 2000», провела ее презентацию в ходе выставки «Эйшен Аэроспейс 1998». ам. компания «Рейтон», продвигающая наземный вариант ракет AIM-120, активно использует сложившуюся систему военно-техсвязей между США и Сингапуром и в ходе недавнего визита Минобороны Тони Тана на Гавайи, провела предварительные консультации с группой сингапурских специалистов. Наиболее агрессивную маркетинговую линию избрала франц. фирма «Аэроспасьаль», продвигающая ракеты «Астер». С одной стороны, сингапурский офис фирмы проводит постоянные консультации с компанией «Сингапур Текнолоджиз Аэроспейс», которая является агентом «Аэроспасьаль» по данной сделке. С другой стороны, активно использует возможности открытого недавно в Париже сингапурского офиса по военно-техсотрудничеству. На перспективу до 2010 г. планируется заменить комплексы «Хок». По предварительной оценке, объем закупки может составить до 150 млн.долл.

Экспортом ОиВТ занимается компания «Юникорн», входящая в состав группы фирм «Чатеред Индастриз», а также маркетинговые подразделения групп «Сингапур Текнолоджиз Аэроспейс» и «Сингапур Текнолоджиз Марин». **Список ОиВТ, экспортируемых Сингапуром, включает более 200 наименований.** Вместе с тем необходимо отметить, что сингапурские фирмы весьма активны и в перепродаже ОиВТ странам региона. Выступать в качестве посредников им позволяет наличие свободных средств, которые привлекаются для субсидирования экспорта. Так, при принятии решения по выбору подрядчика для модернизации артиллерийских систем ПВО для СВ Индонезии не в последнюю очередь было учтено то, что сингапурский участник тендера — «Эллайд Ордананс оф Сингапур» — привлек для оплаты заказа кредит со стороны сингапурских банков.

Торг. статистика Сингапура не приводит данных по ОиВТ. Вместе с тем по отдельным публикациям в печати можно предположить, что в 1998 г. было экспортировано товаров и услуг на 150 млн.долл. Основным контрактом была модернизация истребителей F-5 для ВВС Турции. Фирма «Ордананс Дивелоппмент энд Инжиниринг» участвует в тендере на поставку буксируемых гаубиц для СВ Индии. Представленная гаубица FH-2000 имеет хорошие ТТХ и является одним из наиболее перспективных образцов для экспорта.

Туризм

Одной из основных доходных статей сингапурской экономики является также туризм, развитию которого уделяется самое серьезное внимание на госуровне. До середины 1996 г. наблюдал-

ся стабильный рост числа визитов иностранцев в Сингапур в пределах от 2,5% до 7,5% ежегодно.

В 1997 г. количество посетивших Сингапур иностранцев составило 7,3 млн.чел., в т.ч.: из Сев. Америки 459 тыс.чел. или 6,2% (374 тыс. — США); из Азии — 5,3 млн.чел. или 72,6% (страны АСЕАН — 2,3 млн.чел., Япония — 1,2 млн., Тайвань — 530 тыс., Индия — 205 тыс., Индонезия — 1,1 млн.чел., Малайзия — 700 тыс., Таиланд — 250 тыс.чел.); из Европы 1 млн.чел. или 13,7% (Великобритания — 30 тыс.чел., Германия — 190 тыс.чел.); из Океании 430 тыс.чел. или 5,9% (Австралия — 350 тыс.чел.); из Африки 80 тыс.чел. или 1,1% (ЮАР — 45 тыс.чел.). **Общие поступления от туризма составили 10 млрд.синг.долл. (6,5 млрд.долл. при средне-годовом курсе за 1997 год 1,55 синг.долл. за 1 долл.).**

С учетом географического положения РС основной поток туристов прибывает самолетами (за исключением жителей соседней Малайзии, с которой о.Сингапур связывает два современных моста и паромная переправа), а также используя возможности всемирно известного морпорта, с помощью круизных судов. Ежегодно в порт заходит около 60 крупных линейных круизных теплоходов, делающих более 1300 судозаходов и доставляющих в РС 800 тыс. туристов.

Количество туристов, посетивших РС в 1998 г., достигло уровня 1992 г. — 6 млн.чел. Наибольший пик своего развития туризм в РС пережил в 1995 г., когда поступления от туризма достигли 11,8 млрд.синг.долл.

Управлением по развитию туризма Сингапура (Singapore Tourist Promotion Board — STPB) принимаются меры по увеличению потока туристов в РС. В 1996 г. был, в частности, выдвинут новый стратегический план, результатом воплощения которого должно стать провозглашение Сингапура в XXI в. «столицей туризма» Для воплощения в жизнь программы под названием «Новая Азия-Сингапур» широко используются и пропагандируются результаты динамичного эконом. развития Сингапура в последние годы. Сингапур рекламируется как город-государство XXI в. с уникальной многонац. культурой, ставший для других успешно развивающихся азиатских государств «местом, где все началось». Внимание STPB концентрируется также на активизации торговли и обеспечении широким ассортиментом потребователей, созданием привлекательных условий для семейного отдыха и ночных развлечений.

В последние годы Сингапур приобретает все большую известность как **один из основных центров для проведения всякого рода межд. встреч** (форумы, симпозиумы, конференции, выставки) и с 1995 г. удерживает **шестое место в соответствующем мировом рейтинге.** Ежегодное количество мероприятий межд. характера достигает 700 и продолжает увеличиваться, что также приносит дополнительно около 60 тыс. визитов в год.

Для поощрения проведения таких мероприятий правительство Сингапура в рамках проводимой компании принимает меры для дальнейшего расширения существующей сети специализированных комплексов и выставочных залов. В р-не аэропорта Чанги в 1999 г. введен в эксплуатацию новый выставочный комплекс полезной площадью 60 тыс.кв.м. Таким образом, общие выставочные площади в Сингапуре составили 110 тыс.кв.м.

Деловые поездки. Для получения сингапурской визы рос. гражданам необходимо обратиться в посольство Сингапура: 191099, Москва, пер. Каменная слобода, 5, т. 974-13-33, ф. 974-13-34.

Для получения визы необходимо иметь приглашение сингапурской фирмы или частного лица. Максимальный срок предоставляемой в Москве визы — 30 дней. Продлевать срок действия визы необходимо по прибытии в Сингапур, в МИД. Стоимость прождения — 20 синг.долл. (13 долл.). В Сингапур можно беспрошлинно ввозить до 2 л. крепких спиртных напитков и до 200 сигарет на человека. Запрещен ввоз жевательной резинки, порнофильмов, компьютерных игр с элементами эротики, зажигалок в виде макетов огнестрельного оружия. Наиболее строгие ограничения существуют на ввоз наркотиков. **При попытке провезти на территорию страны более 5 гр. наркотиков или «экстази», виновный приговаривается к смертной казни.**

При въезде в страну необходимо заполнить карточку въезжающего. Она предъявляется при прохождении паспортного контроля, хранится до окончания поездки и сдается представителю иммиграционной службы при выезде из страны.

При планировании поездок необходимо учитывать, что в Сингапуре установлены следующие государственные праздники (данные на 1999 г.): 1 янв. — Новый Год, 19 янв. — Хари Райя Пуаса (окончание мусульманского поста Рамадан), ежегодно дата меняется; 16-17 фев. — китайский (лунный) Новый Год, ежегодно дата меняется; 2 апр. — Пасха; 1 мая — День труда, 29 мая — Весак Дэй (День Рождения Будды), ежегодно дата меняется; 9 авг. — День нации; 7 нояб. — Дипавали (фестиваль света, символизирующий победу добра над злом, света над тьмой); 25 дек. — Рождество.

Китайские, мусульманские, буддистские и индуистские праздники отмечаются по различным календарям, т.е. их даты могут меняться. Желательно воздержаться от деловых поездок в период с середины янв. до конца фев., так как большинство сингапурцев планируют на это время отпуска.

Обеспечение услугами связи в Сингапуре считается одним из лучших в мире. Практически во всех гостиницах имеются бизнес-центры. В «Меридиан», «Хилтон» факсы установлены в номерах. Стоимость переговоров с Россией в Сингапуре — 2,79 синг.долл. минута (1,7 долл.), но в гостиницах тариф выше. 40 компаний сдают в аренду мобильные телефоны. Средняя стоимость — 32 долл. в сутки, стоимость межд. переговоров оплачивается отдельно. Обычно арендатор вносит депозит в 100 долл., из которого удерживается определенная сумма в случае повреждения аппарата. Между РФ и РС система автоматической телефонной связи действует в полном объеме.

Почтово-телеграфные отправления принимаются на 18 узлах связи. Существуют ограничения на пересылку продуктов питания, животных и растений. Макс. вес посылки — 22,5 кг. В РС действуют представительства всех наиболее крупных курьерских фирм: TNT, UPS, DHL. Вызов курьера можно оформить в любое время. Если отправитель находится в гостинице, необходимо предупредить портье о вызове курьера.

Для иностранцев в РС основной вид медицины — страховая. **На территории страны действуют межд. страховые полисы «Ингосстрах».** С полисом «Ингосстрах» можно обращаться в любое меду-

реждение. При этом пациент оплачивает расходы самостоятельно, берет копию счета и по возвращении в Россию получает деньги в страховой компании. Если у клиента нет денег или стоимость лечения превышает 1 тыс. синг.долл., местный персонал может потребовать гарантийное письмо от «Ингосстраха». Обычно рос. фирма предоставляет такие письма своевременно.

Сингапур обладает высокоразвитой системой общественного транспорта. Существует разветвленная сеть автобусного сообщения, а также метро. Таксомоторным обслуживанием занимаются три компании, обладающие суммарным парком в 17 тыс. автомобилей. Средняя такса за проезд составляет 2,4 синг.долл. за первый километр и 1,2 синг.долл. за каждый последующий километр. Оплата проезда в метро осуществляется, электронными карточками, которые контролируются на начальной и конечной станции. При необходимости производится доплата. Средняя стоимость проезда в один конец на расстояние 4-5 станций — 2 синг.долл.

В Сингапуре насчитывается более трехсот гостиниц разного класса. При планировании поездки необходимо учитывать следующие общие для всех гостиниц правила: цена за проживание обычно дается без учета налогов и обозначается, например, таким образом: S\$ 280+++ . Это значит, что к цене необходимо добавить 14%; во многих гостиницах есть номера для курящих и некурящих, что связано с проводимой в стране кампанией против курения; несмотря на наличие большого количества гостиниц, желательно бронировать номер заранее; доплата за это не взимается, но если делегация составляет более 3 чел., то администрация может попросить внести 20% депозит.

По сведениям Ассоциации гостиничного бизнеса, в Сингапуре существует 7 уровней гостиниц, в зависимости от стоимости проживания.

1. Стоимость проживания 55-80 синг.долл. в сутки за одноместный номер: «Катонг Парк» (Мейер роуд), т. (65) 345-33-11; «Маджестик» (Букит Пасо роуд), т. 222-33-77. Отсутствуют бассейн и ресторан.

2. Стоимость проживания 81-100 синг.долл. в сутки за одноместный номер: «Лион Сити» (Таджонг Катонг роуд), т. (65) 744-81-11, «Грейт Истерн» (Макферсон роуд), т. 284-82-44; «Фортуна» (Оуэн роуд), т. 295-35-77. Нет бассейна, но есть ресторан или кафе.

3. Стоимость проживания 101-140 синг.долл. в сутки за одноместный номер. Есть бассейн и сауна, 2-3 ресторана или кафе. В большинстве своем такие гостиницы находятся в центре города: «Олсон» (Виктория стрит), т. (65) 336-08-11; «Пенинсьюла» (Колеман стрит), т. 337-22-00; «Новотел Орчард Сингапур» (Дунеарн роуд), т. 250-33-22.

4. Стоимость проживания 140-200 синг.долл. в сутки за одноместный номер. Данная группа гостиниц предоставляет клиентам полный спектр услуг. «Меридиан» (Орчард роуд), т. (65) 733-88-55; «Орчард Парад» (Орчард роуд), т. 737-11-33; «Хилтон» (Орчард роуд), т. 737-22-33.

5. Гостиницы с ценой проживания выше 200 долл. в сутки за одноместный номер. К наиболее рекомендуемым относятся: «Мандарин» (Орчард роуд), т. (65) 737-44-11; «Негара» (Клеймор драйв), т. 737-08-11; «Марина Мандарин» (Раффлз бульвар), т. 338-33-88.

Примечания: все цены даны без учета налогов; подгруппы 2, 3, 4, 5 принимают для оплаты все виды кредитных карточек.

Сеть общественного питания в Сингапуре чрезвычайно развита. Представлены кухни практически всех стран ЮВА, а также китайская, индийская, ам., европейская. Наряду с многочисленными местными ресторанами присутствуют предприятия общественного питания межд. фирм «Макдональдс», KFC, «Пицца Хат». Если вы планируете посетить ресторан вост. кухни, следует помнить, что одной из ее характерных черт является использование большого количества острых приправ. Цены колеблются от 12 до 80 синг.долл. за обед. Также необходимо принимать во внимание, что цены в вечернее время выше в 1,5-2 раза, и ко всем ценам, указанным в меню, необходимо прибавлять 14%.

Питание в европейском стиле предоставляется в сети ресторанов «Джек'с Плейс». Средняя стоимость обеда из трех блюд – 19 синг.долл. По адресу 545, Орчард роуд, в здании «Фар Ист Шоппинг Центр» находится ресторан «Шашлык», в меню которого включены блюда русской и грузинской кухни.

Говоря о сети общественного питания в Сингапуре, нельзя не отметить самую многочисленную категорию – кафе, предлагающие местные блюда (Food Court, на рус. яз. их можно назвать «харчевнями»). Стоимость одного блюда колеблется от 3 до 7 синг.долл. (при больших порциях). Чаще всего в состав блюда входит либо рис, либо лапша («нудлз») с различными мясными, рыбными и овощными добавками. Блюда предлагаются как на вынос (в пенопластовых лотках, где пища долго сохраняется теплой), так и прямо в кафе. Большинство сингапурцев обедают именно в таких кафе, а вечером многие сингапурские семьи там же и ужинают. **Несмотря на низкие цены, качество блюд очень высокое**, т.к. соответствующие органы строго следят за соблюдением санитарных норм при приготовлении пищи. Подобные местные харчевни можно найти практически в любом уголке Сингапура: и в центре города, и на крупнейших улицах (чаще всего – в полуподвальных этажах крупных торг. комплексов), и в жилых кварталах. Однако данные блюда чаще всего острые, так что они не всегда по вкусу европейцам.

Предоставление США визовых послаблений гражданам Сингапура. США рассматривали возможность внесения в 1999 г. корректировки в процедуру выдачи въездных виз гражданам Сингапура. **Новая система позволит сингапурцам, а также гражданам других 26 стран, посещать США с различными целями на срок до 90 дней без оформления визы.** Внедрение данной программы приведет к уменьшению объема работы соответствующих ам. служб, только за 1997 г. выдавших сингапурцам для въезда в США 102 тыс. неиммиграционных виз (из них 67 тыс. – туристические, 27 тыс. – деловые, а также – студенческие).

Сингапурцы считаются наиболее состоятельными туристами, приносящими ам. сектору услуг значит. прибыль.

План также подразумевает принцип взаимности, что в свою очередь позволит облегчить въезд американцев в Сингапур, где действует более 1200 ам. фирм. Правительство Сингапура в предварительном порядке предоставило гражданам США

возможность посещать Республику без соответствующего визового оформления сроком до 90 дней.

Подобная практика, помимо Сингапура, будет распространена на ряд других государств, в число которых входят: Австрия, Австралия, Андорра, Аргентина, Бельгия, Бруней, Великобритания, Германия, Дания, Исландия, Испания, Ирландия, Италия, Лихтенштейн, Люксембург, Монако, Новая Зеландия, Нидерланды, Норвегия, Сан-Марино, Словения, Финляндия, Франция, Швейцария, Швеция, Япония. Основные требования для стран-участниц программы следующие: менее 3% отказов во въезде в США для представителей этих стран; наличие принципа взаимности; возможность использования считывающих устройств для обработки нац. паспортов; соблюдение ам. законодательства. Упомянутый план разрабатывается совместно министром юстиции и госсекретарем.

Автором программы является конгресс. Она утверждена Президентом Б.Клинтоном в окт. 1994 г.

Связи с Россией

В 1998 г. торг.-эконом. отношения России с Сингапуром продолжали развиваться в неблагоприятных условиях валютно-фин. кризиса, что привело к дальнейшему сокращению товарооборота (в млн.долл.).

	1997 г.	1998 г.
Товарооборот	902,3	550
Экспорт	195,1	50
Импорт	707,2	500
Сальдо	-512,1	-450

Снижение объема росэкспорта наблюдается практически по всей номенклатуре товаров. Наиболее ощутимое влияние на падение экспорта из России в стоимостном выражении оказало значит. сокращение поставок нефтепродуктов (менее 0,1% от объема 1997 г.), алюминия (3,5%), а также металлоизделий и электронной продукции. Вместе с тем произошло увеличение никеля в 2,5 раза (10,8 млн.долл.).

Структура РФ в РС (в млн.долл.):

Никель	14
Металлоизделия	13,7
Металлолом	2,6
Детали для оргтехники	2,6
Морепродукты	2
Электронные клапаны	1,5
Детали к инж. оборудованию	0,8
Телекомоборудование	0,7

Основные позиции импорта (в млн.долл.):

Табачные изделия	56
Детали к офисному оборудованию	51
Телекомоборудование	50
Телевизоры	48
Радиоприемники	43
Дтали к инженерному оборудованию	35
Кофе	26
Муз. инструменты	20
Видео- и аудиоманитофоны	13
Электронные клапаны	10
Нефтепродукты	6
ЭВМ	6
Насосы	6
Химпродукты	4
Предметы домашнего обихода	4

Номенклатура рос. экспортных товаров в 1998 г. включала в себя 66 наименований изделий и товарных групп. На перечисленные выше товары прихо-

дится около 75% годового объема экспорта России в РС.

Ситуация с поставками из РС резко ухудшилась с середины 1998 г. в связи с развитием банковского кризиса в России. Объем рос. импорта из Сингапура по сравнению с предыдущим годом сократился примерно на 30%.

Снижение поставок из Сингапура в Россию затронуло практически всю номенклатуру товаров за исключением табачных изделий (увеличение на 42,2%), а также узлов и деталей к машинотехоборудованию (увеличение на 128%).

О рос.-сингапурских торг. отношениях в I кв. 1999 г. Согласно информации, полученной в Управлении по развитию торговли РС, в первом кв. 1999 г. наблюдалось значит. снижение товарооборота практически со всеми странами — торг. партнерами Сингапура по сравнению с тем же периодом прошлого года. В т.ч. это относится и к рос.-сингапурской торговле.

Общий товарооборот двусторонней торговли в первом квартале составил 83,1 млн.синг.долл. или 49,5 млн.долл. (при курсе 1,68 синг.долл. = 1 долл.), в то время, как два предшествующих года он сохранялся на уровне около 250 млн.долл.

Сокращение товарооборота явилось полностью результатом снижения объема импортных поставок в Россию сингапурских товаров. Объем росимпорта по сравнению с первым кварталом 1998 г. сократился более чем в 4 раза и составил 55,5 млн.синг.долл. (33 млн.долл.). Для сравнения, в первом полугодии 1998 г. импорт составлял 233,6 млн.синг.долл. (139 млн.долл.).

В номенклатуре рос. импорта из Сингапура преобладают прежде всего товары электронпрома, продовольствие и бытовая техника.

В то же время в I кв. 1999 г. отмечено двойное увеличение объема экспорта ростоваров по сравнению с тем же периодом 1998 г. Экспорт составил 27,6 млн.синг.долл. (16,4 млн.долл.) по сравнению с 14,4 млн.синг.долл. в первом квартале 1998 г. Рост достигнут в основном за счет поставки крупной партии никеля (17,7 млн.синг. долл. в I кв. 1999 г. и 0,9 млн.синг.долл. в I кв. 1998 г.). К числу ранее не поставлявшихся на экспорт рос. товаров относятся отдельные виды электронных компонентов и пряжа.

Торготношения между Россией и Сингапуром получили наиболее бурное развитие в 1993-94 гг., что отмечено пятикратным увеличением товарооборота в стоимостном выражении. Начиная с 1995 г., объем торговли между двумя странами сохраняется стабильным на уровне около 1 млрд.синг.долл. (наибольший объем товарооборота — 1228 млн.долл. был достигнут в 1995 г., в основном за счет разовой поставки крупной партии алюминия). С этого времени Управлением по развитию торговли РС ведется статучет по отдельным группам товаров рос.-сингапурской торговли и активизируется работа по расширению торг.-эконом. отношений с Россией. Организуются регулярные поездки в рос. регионы руководителей крупнейших компаний, представляющих интересы наиболее перспективных деловых кругов Сингапура; к 1997 г. **организованы представительства Управления по развитию торговли Сингапура в Хабаровске и Москве, а в 1999 г. — в С.-Петербурге.**

Номенклатура рос.-сингапурской торговли как по экспорту, так и по импорту, в основном опреде-

ляется спецификой и потребностью сингапурского рынка, ориентированного на производство электронной продукции, переработку нефти, снабжение топливом морского и воздушного транспорта, а также реэкспортными сделками, проводимыми через Сингапур для стран ЮВА.

Двусторонние договоры с Россией о торг.-эконом. сотрудничестве. Став преемницей СССР в области межд. сотрудничества, Россия в вопросах торг.-эконом. сотрудничества с Сингапуром продолжает руководствоваться положениями Торгового Соглашения между СССР и Республикой Сингапур от 02.04.66.

В активной разработке сторонами находятся еще два соглашения, призванные обеспечить режим наибольшего благоприятствования в двусторонних торг.-эконом. отношениях. Имеются в виду «Соглашение об избежании случаев двойного налогообложения» и «Соглашение о поощрении и защите (гарантиях) взаимных инвестиций».

Содействие рос. организациям. Торгпредство России в Сингапуре предоставляет рос. организациям следующие виды коммерческих услуг: поиск конъюнктурной информации о ценах на товары, аналогичные предлагаемым на экспорт; поиск потенциального иностр. покупателя или продавца товара с предоставлением его почтово-телеграфных реквизитов; подготовка справки на сингапурскую фирму — потенциального делового партнера; проведение предварительных переговоров с фирмой по экспорту или по импорту (включая получение предложения); систематический контроль за ходом исполнения экспортного или импортного контракта; комплексное участие в создании в Сингапуре СП с участием рос. организаций; проработка вопросов, связанных с участием рос. организаций в выставках в РС (информация о выставках, условия участия в конкретной выставке, проведение переговоров с дирекцией и т.д.); устный и письменный перевод; оказание содействия в установлении и развитии инвест. и фин.-банковского сотрудничества с РС; оказание практической помощи в развитии прямых деловых связей отдельных областей и регионов России с фирмами, организациями и предприятиями РС. Помимо этого, Торгпредство РФ в РС может оказывать роспредприятиям услуги организационно-хозяйственного характера, включая бухгалтерское обслуживание предприятий и временно командированных в страну лиц.

С целью содействия развитию двухсторонних бизнес контактов Управлением по развитию торговли РС открыто в России два представительства: 121099 Москва, пер. Каменная слобода 5, т. 974-13-33, ф. 974-13-34. 680000 Хабаровск, ул. Пушкина, д.45, оф. 306, т. 22-63-41, ф. 22-57-17.

Представительства отвечают за обеспечение рос. граждан информацией об экспортно-импортном регулировании в РС, существующих ограничениях, а также могут предоставлять информацию об адресах и телефонах сингапурских фирм, заинтересованных в установлении партнерских отношений с рос. организациями.

Значит. капвложений РС в рос. экономику не производилось. Инвест. сотрудничество с сингапурскими фирмами осуществлялось в виде создания отдельных СП, в частности по переработке леса, рыбы и других продтоваров. При этом общая сумма капвложений составляет около 20 млн.долл.

Основная причина, удерживающая потенциальных сингапурских инвесторов от сотрудничества с рос. деловыми кругами, — полит., эконом. и соц. нестабильность в России, отсутствие соответствующей правовой базы и гарантий по возврату вложенного капитала. Крупных межгос. и частных проектов не существует.

Банки, участвующие в экспортно-импортных (включая инвестиции) операциях с Россией. Основным участником экспортно-импортных операций с Россией в РС, безусловно, является Сингапурское отделение Московского Народного банка — Moscow Narodny Bank, Singapore Branch (50 Robinson road, MNB Building, Singapore 068882). Он изначально создавался как банк поддержки экспортно-импортных торг. операций между СССР и РС.

В меньшей степени в обслуживание экспортно-импортных операций между двумя странами вовлечены местные банки. Тем не менее практически все из представленных в РС банков, имея корреспондентские отношения с рос. банками, в разной степени участвуют в процессе обслуживания торг. отношений. Это также касается широко представленных в Сингапуре инобанков.

Инвест. банковские операции отсутствуют.

Рос. организации работающие на местном рынке. На сингапурском рынке Россию представляют:

Торгпредство РФ в Сингапуре. 390 Orchard road, 13-04 Palais Renaissance, Singapore 238871, т. (65) 737-62-21, ф. 235-07-49, телекс RS21346.

АО «Аэрофлот» (сингапурское представительство). 15 Queen Street, 01-02/02-00, Tan Chong Tower, Singapore 188537, т. (65) 336-17-57, ф. 337-63-52.

Офис «Аэрофлота» в аэропорту «Чанги», т. (65) 541-37-63, ф. 542-55-82.

«Сингапур Технолоджиз Аэроспейс». Импорт из России: технологии по линии ФГУП «ГК Росвооружение». Singapore Technologies Aerospace, 540 Airport road, Paya Lebar, Singapore 1953, т. 287-11-11, ф. 287-09-10.

«Акма». Экспорт в РФ: кондиционеры Импорт из РФ: лес. Асма, 17 Jurong Port road, Singapore 619092, т. 268-77-33, ф. 268-44-70.

«ТНН Пасифик». Экспорт в РФ: кондиционеры, оргтехника. Импорт из РФ: лес, сталь. TNN Pacific, 1 Rochor canal road, 05-30, Singapore, т. 334-24-61, 334-08-24.

«Ерл». Экспорт в РФ: участвует в разработки месторождений нефти на Ю.Сахалине. «Erl», 2 Jalan Samulun, Singapore 629120, т. 266-1566, ф. 266-2312.

«Хеви Лифт Карго Эйрлайнз». Экспорт в РФ: работают вместе с фирмой «Ерл» по транспорту оборудования на Юж. Сахалин, используют самолеты авиакомпании «Волга-Днепр». Heavy Lift Cargo Airlines, room 10, Building 960 Westcamp Seletar Airport, Singapore, т. 483-06-61, ф. 483-06-64.

«Литиан Системз Пте Лтд». Экспорт в РФ: коммуникационное оборудование по контрактам с «Газпромом», а также с рос. нефтекомпаниями. Lityan Systems (S) Pte LTD, 17 Jurong Port road, Singapore 619092, т. 261-96-82, ф. 261-96-81.

«Фьюче Энтерпрайзиз». Экспорт в РФ: оргтехника, продукты питания в различные госструктуры. Future Enterprises Pte LTD, 101 Geylang Lor. 23, 05-03-04, Prosper House, Singapore 1438.

«Транстрой Интернэшнл Пте». Импорт из РФ: стройоборудование для проектов в Малайзии, Индонезии. Transstroy International Pte LTD, The Course 300 Beach road, 25-06, Singapore 199555.

«Интрако». Экспорт в РФ: продукты питания, бытовая электроника, компьютеры; импорт из РФ: нефть, удобрения, металл, рыба, лесотехпродукция, бумага. Intraco, 230 Victoria street, 12-00, Bugis Junction Towers, Singapore 188024, ф. 337-72-66.

«Голдтрон». Экспорт в РФ: бытовая электроника, средства связи, компьютеры. Импорт из РФ: удобрения, металл, нефть, подшипники. Goldtron, 53 Ubi road, Singapore 1440, ф. 741-90-10.

«Челленджер Уорлд Трейд». Экспорт в РФ: бытовая электроника, компьютеры, одежда, обувь, офисное оборудование Импорт из РФ: металл, нефть, газ, удобрения, лес. Challenger World Trade Pte LTD, 109 North Bridge road, 06-00 Funan Center, Singapore 179097, ф. 337-25-89.

«Аджио». Экспорт в РФ: бытовая электроника, компьютеры, средства связи, одежда, обувь, офисное оборудование, продукты питания. Импорт из РФ: металл, нефть, газ, зерно, удобрения, лес. Agio Countertrade Pte LTD, 151 Chin Swee road, 11-01 Manhattan House, Singapore 169876.

«Хоули Машинери». Импорт из РФ металлообрабатывающие станки. Howly Machinery Pte LTD, 26 Third Lok Yang road, Jurong, Singapore 628015, ф. 264-11-15.

«Эйша Пасифик Бревериз». Экспорт в РФ: пиво. Asia Pacific Breweries LTD, 459 Jalan Ahmad Ibragim, Singapore 639934, ф. 862-16-47.

«Дженерал Агрохим Трейдинг». Экспорт в РФ: электроника, продукты питания. Импорт из РФ: металл, лесотехнич. продукция, удобрения дорожно-строит. техника, рыба. General Agrochem Trading Pte LTD, 51 Emerald Hill road, Singapore 229327, ф. 733-34-50.

«Фьюче Системз». Экспорт в РФ: бытовая электроника, компьютеры, комплектующие к компьютерам. Future Systems Pte LTD, 1 Rochor Canal road, 02-21 Sim Lim Square, Singapore 188504, т. 339-57-28.

«Тольятти Групп». Импорт из РФ: запчасти к автомобилям «Жигули». Togliatti Group of Companies, 27A Smith street, Singapore 0105, ф. 227-96-41.

«Сейф Энтерпрайзиз». Экспорт в РФ: бытовая электроника, компьютеры, одежда. Safe Enterprises Pte LTD, 190 Macpherson road, 02-00 Wisma Gulab, Singapore 348548, ф. 747-67-76.

«Амтел Экспортс». Экспорт в РФ: продтовары, товары ширпотреб. Импорт из РФ: шины, химтовары, лес, металл. Amtel Exports, 47 Tannery Lane, 07-02, Elite Industrial Bed-2, Singapore 347794.

«Рачин Импекс». Экспорт в РФ: продтовары, ширпотреб, электроника. Импорт из РФ: хим. товары, металл, лес, шины, сырье. Rachin Impex, 13,3 Cecil street, 16-03, Keck Seng tower, Singapore 069535.

Oakwell Engineering основана в 1984 г. как группа компаний по производству машинотехоборудования, электрокабеля, труб и соединений к ним, оборудования для нефтяной, газовой, нефтеперерабатывающей, хим. и полиграфической промышленности.

Заявленный капитал составляет 30 млн.синг.долл. (17,65 млн.долл.); оплаченный капитал составляет 12 млн.синг.долл. (7 млн.долл.). Объем продаж группы на 1994 г. составил 72,3 млн.синг.долл. Прибыль группы на ту же дату составила 2,6 млн.синг.долл. Количество занятых — 95 человек. Адрес: 8 Aljunied Ave 3, Oakwell Building, Singapore 389933, т. (65) 741-90-00, ф. 742-30-00.

Фирма пользуется на рынке устойчивой репутацией надежного партнера, проявляет активный интерес к сотрудничеству с рос. организациями и расширению объемов поставок своей продукции в РФ. Торгпредство РФ в Сингапуре рекомендует заинтересованным рос. участникам ВЭД фирму Oakwell Engineering в качестве партнера для возможного установления делового взаимовыгодного сотрудничества.

Обзор прессы

СИНГАПУР ВСТУПАЕТ В НОВОЕ ТЫСЯЧЕЛЕТИЕ

Если Сингапур хочет конкурировать эффективно в более широком пространстве, то он должен будет отучить свою промышленность, компании и даже народ от очень многого из того, к чему они привыкли, такое мнение высказывает автор одной из статей в специальном приложении Шила Макналти, посвященном этому государству. Приложение опубликовано английской «Файнэншл тайме» 28 марта 2000 г. Автор считает, что деловым кругам, политическим и культурным составляющим общества предстоит трансформироваться столь глубоко, что даже премьер-министр Сингапура Го Чок Тонг не уверен, как они этого добьются. «У нас нет выбора. Границы мира все более сужаются, и если Сингапур хочет выжить в будущем, в условиях новой экономики, нового мира, то он должен приобщиться к культуре земного шара, сказал премьер-министр в интервью журналисту. — Мы приобщаемся к глобализации и к революции информационных технологий, убежденные в том, что они создают больше возможностей, чем издержек». Указывая на характерное прежде для сингапурцев стремление отгородиться от внешнего мира, автор пишет, что сейчас власти Сингапура торопятся изменить сложившийся порядок вещей. В 1999 г. они отменили запрет на участие инокапитала в банковской системе страны, в начале 2000 г. ускорили на два года полную либерализацию системы телекоммуникаций и страхового сектора. «Аналитики, — пишет Макналти, — считают, что на очереди стоят СМИ, система здравоохранения, образование и транспорт, поскольку власти принуждают пользующуюся покровительством промышленность страны бороться за выживание».

Сингапур не просто открывает свой рынок внешнему миру, но добивается, чтобы он соответствовал лучшим нормам международной практики. Власти разрешили дилерам, занимающимся операциями с ценными бумагами правительства, заключать торговые сделки непосредственно между собой, а не через ЦБ, и иностранцев приглашают возглавить банки и компании, чтобы изменить традиционную деловую культуру. Правительство надеется, что эти усилия подготовят компании Сингапура к конкуренции на мировой арене. Но, чтобы они могли делать это эффективно, считает печать, правительство должно вначале изменить правила игры. Неспособность сингапурской телекоммуникационной компании «СингТел» несколько недель назад подчинить себе компанию «Кейбл энд уайерлес» в ходе первой серьезной попытки сингапурской компании выйти за пределы своей страны путем слияний и приобретения собственности показала, какой длинный путь им предстоит еще пройти. «СингТел» никогда не допускала, что может появиться другой конкурент, располагающий достаточными средствами, спо-

собный вырвать из ее рук крупнейшую корпорацию Азии.

Власти остерегаются негативной политической реакции и предлагают защитные меры, в том числе собираются предложить населению льготные акции принадлежащих правительству компаний. Правительство должно продать свою долю акций в таких компаниях, как «СингТел» и «Сингапур эйрланз», если эти компании хотят обслуживать значительно большее число людей, чем 3,5-миллионное население Сингапура. Но сбрасывание доли акций на открытый рынок подорвало бы их стоимость, поэтому потребуются время, пока будет достигнута эта цель.

Автор указывает, что власти Сингапура вносят изменения в учебные программы, чтобы развить у учащихся творческий подход, не начетничество, приобщить их к компьютеру с раннего возраста. Принимаются меры по либерализации внутривнутриполитической жизни, допускаются большая открытость и критические высказывания в прессе. Правительство пересматривает сейчас также практику и политику, регулирующие различные аспекты эконом. деятельности в стране, чтобы подготовить субъектов хоз. деятельности к встрече с внешним миром. Так, власти начали пересматривать защитные законодат. акты, которые регулировали сектор услуг, с тем чтобы он стал более конкурентоспособным, подобно производственному сектору, в котором давно уже проводятся либеральные реформы. В страну приглашают иностр. специалистов для передачи своего опыта местным предпринимателям, ведется переподготовка и проф. обучение рабочих применительно к требованиям новой экономики, предпринимателей направляют на стажировку за границу. Сингапур предпринимает активные усилия, чтобы стать центром производства электроники, нефтяного оборудования и нефтехимического производства, машиностроения, биоинженерии, медицины и т. д. Он хочет также стать фин. центром и штаб-квартирой ТНК, занимающихся мат.-тех. обеспечением и средствами связи. Правительство делает серьезные успехи в деле привлечения в эти сектора первоклассных зарубежных компаний. В прошлом году 91 компания «прописалась» в Сингапуре. И чтобы собственные компании смогли конкурировать с пришлыми, сингапурские власти советуют им приглашать на работу «иностран. таланты». Сейчас иностранцы возглавляют сингапурские банки «Дивелопмент бэнк оф Сингапур» /DBS/, «Оверсиз чайниз бэнк корпорейшн» /OCBC/, «Сингапур эйрлайнс», «Непгун ориентал лайнс» и «Пидемко лэнд». В то же время сингапурские власти не заинтересованы в «отверточном производстве». Они хотят развить в стране производство высокотехнологической продукции, применяемой в компьютерных системах. Недавно одна из крупнейших в мире компаний по производству компьютеров открыла в Сингапуре предприятие стоимостью в 70 млн.долл.США. Хотя в 1998 г. только 14% работавших в стране имели вузовский диплом, сейчас, как заявляют власти, уже **40% сингапурцев, начинающих трудовую жизнь, имеют высшее образование.** На них возлагается надежда на прорыв в экономике в новых условиях. Одновременно правительство поощряет самые крупные и самые подготовленные компании страны выходить на мировой рынок и учиться конкурировать в глобальном масштабе. Поэтому эти компании уже

сделали значит. инвестиции в страны Азии, в том числе в Китай, Вьетнам, Таиланд, Бирму, Камбоджу, Индонезию и Малайзию. Но премьер-министр Сингапура призывает их не останавливаться на этом. «Мы должны сейчас выходить на мировую арену, заключая стратегические союзы или сливаясь с другими ведущими игроками», — заявляет премьер-министр. — Действительно, у нас часто нет выбора — в условиях консолидации промышленности в масштабе всего мира либо мы станем главными игроками, либо остаемся с пустыми руками». Что же касается положения в экономике после известного фин. кризиса в Азии, то, по свидетельству автора другой статьи приложения, Питера Монтанона, экономика Сингапура пришла в себя после кризиса в регионе также быстро, как она вступила него. В 1999 г. ВВП страны возрос на 5,4%, хотя министр финансов Ричард Ху Тху Тау, представляя бюджет на 1999-2000 ф.г., не планировал никакого роста ВВП. Поэтому текущий ф.г. завершится с бюджетным профицитом в сумме 3,2 млрд. синг. долл., хотя первоначально предполагалось, что дефицит бюджета составит 5,1 млрд. синг. долл.

В то время как экономисты частного сектора экономики ожидают, что рост ВВП достигнет верхней планки правит. прогноза в 4,5-6,5%, многие предсказывают также замедление эконом. роста во второй половине года, поскольку электронная промышленность США замедляет свой ход. Кроме непосредственного воздействия этого цикла, многие соглашаются также с тем, что существует необходимость в реструктуризации и форсировании приватизации, чтобы сохранить конкурентоспособность Сингапура, особенно в сервисном секторе. Пока показатели в общем положительные. Инфляция больше не является проблемой, но при росте потребительских цен в прошлом году лишь на 0,4% инфляция вряд ли наберет силу. В прошлом году экспорт (не считая нефти) возрос на 11,2% в реальных цифрах после незначит. сокращения в 1998 году. Потребит. спрос возрос в 1999 г. на 6,2%, что служит еще одним признаком возвращения доверия. Хотя имеются признаки возникновения некоторого напряжения на рынке труда в отношении ведущих специальностей, безработица упорно оставалась в 1999 г. на высоком для Сингапура уровне — 3,5%. Экономическое оживление, однако, проявляется в каждой отрасли по-разному. Низкий обменный курс нац. валюты будет способствовать росту экспорта, но если появятся признаки роста инфляции, то, как полагают, многие экономисты, власти позволят, чтобы обменный курс валюты — этот главный инструмент валютно-фин. политики — повысился.

Долгосрочные сомнения касаются роста производительности труда в Сингапуре, особенно в секторе услуг. Поразительная особенность прошлого года заключается в том, что, в то время когда производственный сектор вырос на 13,8%, сектор услуг в целом вырос только на 3,6%. Сектор услуг в стране дорогой, цены выше, чем в Малайзии, издержки слишком высоки, и отсутствует необходимая конкуренция. В этой области Сингапур далеко отстает от Гонконга. Что же касается банковской системы, то, как указывается в статье на эту тему, на повестке дня стоит вопрос о консолидации местных банков. Понимая, что закрытый фин. центр больше не может защитить рынок стра-

ны, правительство решило открыть Сингапур для большего числа иностр. банков. Оно надеется, что это будет способствовать тому, что фин. институты страны станут более конкурентоспособными. Высокопоставленные лица не делают секрета из того, что, по их мнению, в перспективе в стране должны существовать не более двух банков, а не пять, как сейчас. В равной степени, они не хотят следовать примеру Новой Зеландии, где все действующие в стране банки принадлежат иностранцам, поскольку это могло бы дать островному государству меньше запаса прочности в период кризиса. Поэтому власти подталкивают местные банки к слиянию между собой. Ведущий в стране банк DBS, в котором правительство располагает контрольным пакетом акций, уже слился с банком POSB и сейчас фин. рынок находится в ожидании — последуют ли этому примеру другие.

В 1999 г. правительство решило оказать на банки давление, разрешив четырем инованкам — ABW Амро, «Банк насьональ де Пари», «Ситибанк» и Стандарт Чартерд» — получить полноценные лицензии, которые представляют им больше свободы в деле открытия в стране своих отделений. Либерализация банковской системы предоставила право в большей степени заниматься межд. деловыми операциями в синг. долл., хотя это право все еще ограничено. Более спокойное отношение властей Сингапура к урегулированию фин. рынка объясняется их желанием создать в стране более активный межд. банковский и фин. центр. Сингапур, конечно, стал таким местом, где предпринимательский дух и поиски нового скорее поощряются, чем наказываются. Хотя Сингапур остается ведущим в мире центром торговли валютой с приносящими прибыль казначейскими операциями, объем валютных операций сократился с введением евровалюты и сокращением торговых операций с региональными валютами. В 1998 г. — последний год, когда публиковались стат. данные — объем торговых операций с валютой сократился на 14%, причем тенденция обострилась под воздействием дефолта России и проблем, связанных с долгосрочным использованием капитала. В ответ на это Сингапур старается расширить свои возможности и стать современным фин. центром.

Власти стараются привлечь в страну компании, занимающиеся фондами: фондовая биржа была полностью реорганизована, и вновь созданная занимается и фьючерсными операциями. Процесс консолидации местных фин. институтов не ограничивается комбанками. В ожидании отмены фиксированных комиссионных для брокерских операций две самые крупные в стране фондовые брокерские фирмы — G.K.Goh и «Викерс Баллас» — объявили о слиянии, что делает их самой крупной в Сингапуре брокерской фирмой с капиталом в 1,2 млрд. синг. долл., принадлежащих акционерам. Банкиры вообще довольно высоко оценивают эти усилия властей. Эта оценка служит мерилем того, насколько серьезно в Сингапуре относятся к управлению фин. средствами фондов. Тем не менее, реформы нуждаются в усовершенствовании. Сейчас инокмпании могут предлагать акции, выраженные на бирже в сингапурской валюте. В то же время регулирующие органы переходят от старой системы жесткого правит. контроля к такому урегулированию, когда компании обязаны сообщить полные данные о своем фин. положении, и тогда

уже самим инвесторам предстоит принимать решения на свой страх и риск.

Реструктуризация компаний — как финансовых, так и иных — и привлечение к руководству иностр. специалистов высокого класса является подготовкой Сингапура к условиям конкуренции в новой глобальной экономике. Этот процесс, указывается в статье Шилы Макналти, возглавляет американец Джон Олдс из инвестиционно-брокерской фирмы «Джи. Пи. Морган», которого наняли, чтобы он привнес лучшие образцы межд. практики деятельности самого крупного в ЮВА банка DBS, чтобы преобразовать его в фин. институт мирового класса. По мнению властей, пишет она, с помощью приглашенных иностр. специалистов корпорации смогут пережить быстрое изменение системы гос. контроля, которое происходит на отечественном финансовом рынке.

Существуют также планы ускорить процесс сокращения доли принадлежащих правительству акций в компаниях, чтобы облегчить им расширение своей деятельности за пределами этого крошечного островного государства. Их поощряют принимать рискованные решения, вместо того, чтобы неукоснительно придерживаться старых продиктованных правительством правил безопасной игры с целью найти себе место в этом быстро меняющемся мире. Это следует за эволюцией корпоративного сектора в разгар регионального фин. кризиса, когда власти увидели выгоду в реформах, проведенных МВФ в попавших в беду соседних странах, и в одностороннем порядке претворили эти реформы у себя дома. «СембКорп индастриз», например, продала свои несущественные для нее акции. «Сингапур эйрлайнс» впервые пригласила иностранца — Чарльза Гуди, пред. совета директоров австралийской и новозеландской банковской группы — в свой совет директоров, чтобы привнести межд. подход к деятельности компании. «Кеппел корпорейшн» провела кардинальную реструктуризацию, в том числе сократила издержки производства, закрыв или же отказавшись от убыточных или же побочных производств. В течение многих лет, указывают аналитики, консервативное правительство призывало сингапурцев быть бережливыми и копить деньги. Но, поскольку нац. границы в мире становятся прозрачными, власти понимают, что сингапурские компании должны стать более привлекательными для инвесторов, если они хотят выжить в глобальной экономике.

Компания «СингТел» является крупнейшей в стране компанией в плане ее рыночной капитализации, составляющей 24 млрд. ам. долл., но она занимает лишь 20 место в списке телекоммуникационных компаний мирового значения. Руководство «СингТел» пыталось отозваться на призыв правительства расширить свою деятельность и в этих целях попыталось в начале этого года провернуть операцию с подчинением себе самой крупной в Азии корпорации. Но ее обошла существующая всего 10 мес. малоизвестная прежде гонконгская интернетовская компания «Пасифик сенчьюри косберуорк», которая купила «Кэбл энд уйерлес НКТ» в на шумевшей борьбе, ожесточившей жителей Гонконга против «СингТел». Эта компания почти на 80% принадлежит правительству Сингапура, поэтому правительство обрело бы контроль над главным телекоммуникационным провайдером Гонконга. Сингапур утверждает, что «Синг-

Тел», как любая другая компания с правит. участием, управляется без офиц. вмешательства, руководствуясь лишь коммерческими интересами. Но оно, тем не менее, признает, что эти протестные настроения подчеркивают необходимость сокращения доли правит. акций, если самые крупные и самые лучшие компании Сингапура хотят преуспеть в предпринимательской деятельности в регионе.

Провал «СингТел» показал, насколько сингапурские компании не подготовлены к новой, инициативной глобальной экономике. «Первый урок, который мы извлекли — это то, что вы не можете преуспеть только потому, что у вас есть деньги, — говорит премьер-министр Го Чок Тонг. — Имеются другие предприниматели, которые могут действовать гораздо быстрее тебя и предложить лучшую цену, чем ты». Правительство готово продолжать прокладывать Сингапуру дорогу в глобальную экономику **уходом из предпринимательской деятельности** путем, в частности, ускорения приватизации контролируемых правительством компаний и либерализации. Премьер-министр проводит политику либерализации, вызванной частично пониманием — ускоренным фин. кризисом в Азии, — что в секторе услуг необходима большая степень конкуренции. Он заявляет: «Но это не только сам кризис, это силы глобализации и ИТ, которые побудили нас представить, какой будет новая экономика в мире и в Сингапуре.

По мнению некоторых, усилия Сингапура добиться в стране более творческого подхода к делу обречены на провал. Жители острова по своему менталитету консервативны, осторожны, бояться риска. Однако другие считают, что эти настроения меняются. Джуронч, на юге островного государства, где расположился созданный по последнему слову техники нефтехимкомплекс, служит убедительным символом мощи человеческих рук. Общая сумма средств, вложенных 55 компаниями, превышает 21 млрд. синг. долл. Владельцы нефтехимкомплекса, расположившегося в Сингапуре, не испытывают недостатка в преимуществах: в сильной поддержке правительства; идеальном географическом положении для обслуживания азиатского региона; в развитой инфраструктуре, в том числе высокоэффективных портовых службах, и политической стабильности. Частной компанией «Нефтехимкорпорация Сингапура» управляют «Сумитомо кемикл» (Япония) и англо-голландская «Шеллкемикл». Управляющий директор корпорации Рюота Хамамото заявляет, что наличие крупных НПЗ, которыми управляют «Эксон-Мобил», означает, что всегда имеется достаточный запас нефти и сырья для нефтехим. производства. Сингапурское правительство, рассматривая весь хим. сектор (включая фармацевтический) как ключевую отрасль промышленности — это вторая по величине производственная отрасль после электроники и выпускает около 25% всей производимой стране продукции, — не жалеет усилий и средств для привлечения химических гигантов в страну. В 1999 г. химпром Сингапура — нефтепереработка, нефтехимия и производство спец. химикатов увеличил объем производства на 8,4%, причем объем только нефтехим. продукции увеличился на 15,1%. В том же году в химпром было вложено 3 млрд. синг. долл., из них 1,9 млрд. было израсходовано на 11 новых проектов.

В числе тех, кто занимался расширением производства, был ам. концерн «Дюпонкемикс». Производства, сосредоточенные на Джуронче, сталкиваются с рядом проблем, в том числе с нехваткой квалифицированных кадров, поскольку в Сингапуре испытывается нехватка технически подготовленных кадров, а также с резким ростом в последнее время цены на нефть. Кроме того, эту отрасль, которая значительную часть своей продукции экспортирует в страны Азии, беспокоят высокие таможенные тарифы во многих сопредельных странах. Соглашение с Китаем, который является крупным покупателем продукции этих производств, предусматривает снижение тарифов. Оно явилось бы благом для обитателей Джуронча и могло бы побудить другие компании создать здесь свое производство.

«Как маленькая зависящая от внешней торговли страна, Сингапур должен больше всего беспокоиться как о своих отношениях с другими, так и о стабильности в регионе, который окружает его. В обоих случаях последние несколько лет были не легкими», — отмечается в последней статье приложения. Это побудило Сингапур проявлять осторожность во внешней политике, несмотря на экономическое возрождение региона. «Продолжают существовать несколько потенциальных горячих точек, за которыми мы должны следить и вести себя осторожно», — говорит министр юстиции и иностр. дел С. Джаякумар, выражая озабоченность по поводу спора вокруг островов Спратли, отношений между Индией и Пакистаном, между двумя корейскими государствами и положением в Тайваньском проливе. Кроме того, Сингапур, будучи преимущественно китайским обществом, опасается оказаться изолированным во враждебном мусульманском окружении. Хотя Малайзия и Сингапур не обмениваются открыто оскорбительными заявлениями, отношения между ними остаются натянутыми и это тревожит островное государство. Выступая в марте в парламенте, министр иностр. дел выразил недовольство по поводу нежелания Малайзии возобновить переговоры по важным двусторонним проблемам, в том числе о заключении соглашений относительно возобновления и реорганизации ж/д ветки, которой Малайзия владеет в Сингапуре.

Касаясь отношений с Индонезией, министр иностр. дел заявил: «Мы хотели бы видеть процветающую и стабильную Индонезию. Мы хотели бы работать вместе с Индонезией, чтобы помочь выздоровлению ее экономики. Мы — маленькая страна, и наш вклад может быть лишь скромным. Но мы можем играть роль катализатора, чтобы помочь восстановить доверие с помощью практических мер». Сингапур предложил Индонезии фин. помощь. Правит. инвест. фонд выразил готовность выкупить до 10% акций тех компаний, которые индонезийское Управление по реструктуризации банков решило выставить на продажу.

Сингапур добивается либерализации региональной торговли, чтобы добиться осуществления поставленной АТЭС цели к 2010 г., вместо 2020 г. Он стремится развивать торговлю и поддерживать добрые отношения со всеми странами мира, а также сохранить существующие с США отношения в области обеспечения безопасности. Сингапур позволяет США пользоваться своей новой военно-морской базой с глубоководной стоянкой Чанги (строительство этой базы завершится в этом году).

Это будет единственная такая стоянка для ВМФ США на всем пространстве от Японии до Индийского океана. Как заявил постоянный секретарь минобороны Эдди Ео, Сингапур приветствует растущее сотрудничество между АСЕАН, Японией, Китаем и Ю. Кореей, которое свяжет безопасность и эконом. интересы Вост. и Юго-Вост. Азии.

Представительства

www.stb.com.sg/service/mice/html Бюро выставок упр. туризма; **www.sg/flavour/profile.html** Журнал Singapore 2000; **www.sg** Информация о Сингапуре; **www.tdb.gov.sg** Singapore Trade Development Board.

ПОСОЛЬСТВО РФ В СИНГАПУРЕ - КИСЕЛЕВ Сергей Бор. 51 Nassim Road, Singapore 1025, (65) 235-1832, -34, ф.733-4780, телекс (87) 23404 SUPOSOL RS, rosposol@pacific.net.sg. КОНС. ОТД. 737-0048.

ТОРГПРЕДСТВО В СИНГАПУРЕ - ОГОЕВ Сергей Созрикеевич. 390 Orchard Road, 13-04, Palais Renaissance Singapore, (65) 737-6221, -88, ф.235-0749, rtrade@cyberway.com.sg.

БЮРО В РФ (и СНГ)

ПОСОЛЬСТВО (09.08). 121099 М., пер. Каменная слобода 5, 241-3702, -3913, -3914, -6428, -7507, ф.-7895, sinemb@online.ru. Кристофер Андреа ЧЕАНГ (Christopher Andrea CHEANG, советник), Варнер Ее Бун ВАТТ (Warner Ee Boon WATT, I сек.).

Асма. Телекоммуникации *Telecommunications, white goods, timber, networking & computer svcs, restaurants, shopping centers*. 109004 М., Пестовский пер. 16, корп.2, 255-7920, 915-3235, ф.-7010.

Аgio. Пищепром *Foods, oil-exploration, textiles, pharmaceuticals, warehousing, manufacturing, grain storage, countertrading*. 119270 М., Комсомольский пр-т 45/1, 258-3895, -50, ф.-62, -56.

Агросин. Химпром *Mineral fertilizers, chemicals and other mineral resources*. 121069 М., Столовый пер. 4, оф.2, 202-2269, ф.956-2729.

American International Industries. Фурнитура, декор, кофемолки *Energy systems installation, furniture, coffee mix, decorative items*. 103064 М., Земляной вал 46/48, оф.66, 916-0164, 917-1517, -9803, ф.-0134, aimos@aha.ru.

Amtel. Электроника, продтовары, шины *Tyres for cars, aviation, other transport means, electronics (computers, computer peripherals and components, communications equipment and office equipment; line for TVs assemblage); wholesaler/retailer of «Amtel» juices, tea (Indian, Ceylon), coffee, pasta, vegetable oil, canned meet and fish, mineral water, pharmaceuticals*. 121170 М., Кутузовский пр-т 45, под.11, 148-5900, -1, -19, -21, ф.-2710, amtel.el@g23.relcom.ru

Delta Exports. Торговля *Trading*. Киев, (380-44) 464-0428, -29, ф.-30, delt@carrier.kiev.ua, deltassl@carrier.kiev.ua, vtt22@hotmail.com.

Future. Кофе *Manufacturing and exporting of «MacCaffee 3in1» instant coffee mix full assortment of other beverage mixes*. 125167 М., Ленинградский пр-т 37А, корп.14, 258-4077, ф.-8, macfood@matrix.ru.

Intelorg. Транспорт *Transport and expedite services*. М., 745-5154, ф.763-0540.

Keppel FELS. Судоремонт *Ship repair, marine engineering and construction (Azerbaijan), oil rigs, power barges (Russia). Ventured in Baku in 1996*. Баку, (994-12) 90-8078, -41, ф.-89. Каспир, (994-12) 97-1443, ф.92-6526.

Kwang Sia. Электроника *Electronic consumer products*. М., 277-6488, ф.-6797, macfood@matrix.ru.

Lityan. Телеком., обработка данных *Data processing equipment, electronics, bar coding systems, telecommunications*. 107005 М., 2 Бауманская 7, эт.4, 267-0011, 261-3344, ф.-1726, istok@lityan.netclub.ru.

Super Coffeemix Manufacturing. Кофе. *Trading in 3-in-1 instant coffee, tea, etc. mixes*. М., 792-5742, -3.

Talisfood. Рестораны *Franchise of KFC Corp. Operates KFC outlet in Moscow*. М., 267-0004, 261-3344, ф.-1726, istok@lityan.netclub.ru, kfc_russia@hotmail.ru.

Thakral Group. Потребтовары *Consumer electronics, manufacturing, pharmaceuticals, supermarkets*. 125130 М., Приорова 24, корп.2, 564-8205, 956-9590, ф.234-0837, raheed@tranet.dol.ru.

Tolaram. Текстиль, бумпром *Textile and paper manufacturing, real estate*. Таллин, (372) 612-9201, -21, -04, -5, ф.-9243, -9300, 660-3500, baitex@infonet.ee, www.tolaram.ee. Daugavpils, (371) 544-2378, ф.541-1488. (370) 357-7357, ф.-8666.

Upasana. Пищепром *Foods products: coffeemix, teamix, noodles (Golden Eagle)*. 103008 М., Бол. Никитская 26/2, 937-7601, ф.-2, upsin.mow@co.ru.