

Деловые США

том V

www.polpred.com

СОДЕРЖАНИЕ

Макроэкономика	3	Наука	29
Экономика-2004	5	Информационные технологии (ИТ).....	29
Экономика-2003	7	Научно-техническая сфера.	30
Экономика-2002	9	Хайтек-прогноз	32
Предпринимательство	11	Туризм	33
Корпорация экономического		Антитерроризм	36
развития штата Нью-Йорк	11	Закон США о борьбе с терроризмом.	36
Налоговые льготы 12		Против отмывания денег.	36
NYSE – биржа	13	Банковские счета иностранцев.	37
Уровень жизни	15	Последствия для иностранных банков	38
Госдолги	18	Внешэкономсвязи	39
Финансовые риски	19	Прогноз экспорта	41
Фондовый рынок	19	Приоритеты после выборов.	41
Платежный баланс	20	От G-7 к G-2 с ЕС.	43
Энергетика-2025	22	Глобальная интеграция	44
Законы об экологии	26	Рынки для американских товаров.....	44
Хозяйственность	28	Новые региональные соглашения	
Промышленный сектор.	28	о свободной торговле	45
Сфера услуг	29	Торговые споры ВТО	47

Деловые США, том V. Экономика и связи с Россией в 2003-04гг.

©Г.Н. Вачнадзе, июнь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.
Агентство «Бизнес-Пресс», 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СПРАВОЧНИКИ ПОЛПРЕД
С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ. СОВЕТ ПОСЛОВ
Москва – 2004г.

Курс доллара	48	Программа «Экспортный контроль»	90
Доллар-евро	50	Межотраслевые инициативы	90
Платежный баланс	52	Торговля с Россией-2003	91
Свобода торговли	54	Торговля с Россией-2002	92
Торговля с ЕС	57	Авторское право с РФ	94
Инвестиции с ЕС	59	Интеллектуальная собственность	90
10 лет НАФТА	60	О деятельности МВД России	91
Форум АТЭС	61	Доступ ростоваров-2003	96
Таможня	62	Доступ ростоваров-2002	98
Антидемпинг	62	Госвизиты с РФ	99
Закон о биотерроризме	63	Торговые барьеры с РФ	100
Иноинвестиции	64	Хайтэк для России	101
Иностранное юрилицо	65	Обзор прессы	103
Глобальная торговля	66	Экономический рост	103
Торговля со странами СНГ	67	Рост ВВП на 3,1%	104
Торговые союзы	68	Экспорт растет	104
Проблемы ВТО	70	Торговый дефицит	105
Торговля с Россией	72	Торговля оружием.....	106
Диалог с Россией	73	Газ из России.....	107
Антидемпинг с РФ	74	Киотский протокол.....	108
Куры и оптодиски для РФ	78	Газ – химсырье	109
Инвестиции с РФ	81	Зарплата на «Форде»	110
Мегапроекты с Россией	84	Дефицит бюджета – 2003	110
Инвестиции в Россию	86	Дефицит бюджета – 2004	112
Госкредиты для РФ	87	Долг Ирака России	112
Госпомощь для России	89	Статистика	113
Программы поддержки демократии	89	Представительства	119

США

Макроэкономика

К концу 2003г. в экономике США, несмотря на начавшееся со второго квартала улучшение целого спектра макроэкономических показателей, общая ситуация оставалась неопределенной. С одной стороны, после 2 лет «топтания на месте» в американской экономике появились очевидные признаки оздоровления. Темпы увеличения ВВП, достигшие всего лишь 2% в I кв. 2003г., уже в последующие 3 мес. составили в годовом исчислении 3,1% — самый высокий рост с лета 2002г., а в III кв. превзошли наиболее оптимистические прогнозы, достигнув «космической» для США отметки — 8,2% (прирост на 260,3 млрд.долл.). В IV кв. прирост ВВП составил 4%, а в целом за год — свыше 3% (2,2% в 2002г.). В стоимостном выражении реальный ВВП в 2003г. составил 10397,2 млрд.долл. В структуре ВВП наибольший удельный вес приходился на личное потребление (7362,2 млрд.долл.), госрасходы (1899,5 млрд.долл.) и частные производственные капиталовложения (1635,7 млрд.долл.). Показатель нетто-экспорта в виду значительного превышения импорта имел отрицательное значение: -505,5 млрд.долл.

В III кв. на 6,9% выросли потребительские расходы, являющиеся главным двигателем американской экономической машины в течение всех последних лет. На 30% по сравнению с 2002г. увеличились доходы компаний и на 7,2% — доходы рядовых граждан, средний рост которых за последние 5 лет составил 3,2%. Возросла инвестиционная активность американских компаний, вложения которых в основное оборудование увеличились в III кв. по сравнению со II кв. на 12,8%, а в производство компьютеров и программного обеспечения — на 18,4%. Темпы роста жилищного строительства, важного показателя состояния экономики США, в дек. увеличились на 1,7% по сравнению с предыдущим месяцем, достигнув самой высокой отметки с фев. 1984г. В 2003г. было начато строительство около 1,85 млн. новых индивидуальных домов, что сопоставимо лишь с аналогичными показателями 1978г. Общий объем продаж домов в 2003г. также оказался рекордным — 6,1 млн.ед. против 5,5 млн. в 2002г. Данные же по продажам домов имеют особое значение для рынка, поскольку показывают уровень потребительского спроса стране, где потребление формирует 70% ВВП.

В 2003г. существенно возросла активность фондовых рынков, индекс промышленных компаний «Доу Джонс» поднялся почти на 25% по сравнению с уровнем на начало года, «Насдак» — на 50%. Индекс потребительского доверия, используемый независимой исследовательской организацией «Конференс Борд» в нояб. вырос до 92,5 пунктов — самого высокого значения за последние 14 мес. (в дек. он несколько понизился -до 91,7). Инфляция в среднем за год не превысила 2%. В IV кв. отдельные экономические показатели, отражающие, в частности, уровень потребительских расходов, капитальных вложений компаний и дефицит торгового баланса, заметно понизились, что отразилось на общих темпах прироста ВВП.

На протяжении последних 7 мес. 2003г., по данным ФРС, наблюдался рост промпроизводства, в т.ч. в дек. — на 0,96%. Заметно оживилась ситуация

в обрабатывающей промышленности, в которой в наибольшей степени ощущались последствия рецессии 2001г. Заказы на товары длительного пользования в этом секторе постоянно возрастали, начиная с авг. 2003г., а рост производства за год составил 6,1% (1,4% в 2002г.). Индекс деловой активности в обрабатывающей промышленности повышался практически в течение всей II пол. года и в нояб. составил 64,1 пункта, самого высокого значения с окт. 1994г. К концу года он несколько понизился — до 63,4, однако превышал отметку в 50 пунктов (показатели ниже этой отметки указывают на спад в экономике).

К числу важных факторов, позитивно отразившихся, в первую очередь, на состоянии фондовых рынков, а также на потребительском доверии и настроениях в деловом мире, относят активную экономическую политику администрации, направленную на формирование самой благоприятной за последние десятилетия деловой среды в США, возросшие военные расходы и высокие темпы производительности труда. Некоторое улучшение геополитической ситуации после завершения войн в Афганистане и Ираке и определенная стабилизация мировых цен на нефть также позитивно сказались на деловой динамике в стране и мировой экономике в целом.

Несмотря на очевидные признаки оздоровления, американская экономика «еще не обрела по настоящему сильных ног». Экспертами отмечается, что принимаемые правительством меры стимулирования экономики неоднозначны по характеру их воздействия на нее и лишь откладывают урегулирование серьезных дисбалансов и проблем. Подчеркивается, что значительная часть крупных экономических проблем носит не циклический, а структурный характер. Высказываются и более критические суждения, суть которых сводится к тому, что некоторые предпринимаемые американской администрацией меры на экономическом направлении не только не решают актуальных для национальной экономики проблем, но и порождают новые, не менее серьезные.

Постоянно растущие правительственные расходы, призванные стимулировать деловую активность в стране, вызывают значительный рост бюджетного дефицита. В пред.г. он составил рекордную цифру — 374 млрд. долл., а в начавшемся финансовом году прогнозируется уже на уровне в 500 млрд.долл., т.е. немногим меньше 5% от общего объема ВВП, в то время как 3г. назад бюджет сводился с профицитом в 1,3% от ВВП. Проектом федерального бюджета на предстоящий финансовый год предусматривается рекордный в истории мировой экономики дефицит в 521 млрд.долл. Согласно прогнозам, дальнейшее сокращение налогов, увеличивающиеся расходы по содержанию войск в Ираке и в Афганистане и на восстановление экономики этих стран (всего на эти цели в 2003г. выделено 170 млрд.долл.) в случае относительно невысокого экономического роста могут привести в ближайшие годы к существенному увеличению бюджетного дефицита (до 800 млрд.долл. в год), а также федерального долга (примерно еще на 4 трлн. долл.). Это может серьезно затормозить развитие производства, заметно снизить приток инвестиций в экономику и затруднить выполнение многих социальных программ.

«Щедрая монетаристская политика», заключающаяся, в частности, в снижении ФРС в течение последних 15 мес. банковской учетной ставки, может, по последним оценкам, обернуться угрозой инфляционного роста цен. Низкая учетная ставка, как отмечают специалисты, стимулирует подъем экономики США, одновременно снижает привлекательность американских ценных бумаг и доллара для иностранных инвесторов. Между тем, именно сейчас американская экономика как никогда нуждается в иностранных инвестициях для решения еще одной своей крупной структурной проблемы — финансирования рекордного платежного дефицита. Уже общеизвестно, что для покрытия такого платежного дефицита США необходимо ежемесячно привлекать нетто иностранных инвестиций на 50 млрд.долл.

Рост платежного дефицита сказывается не только на настроениях иноинвесторов, но и существенно тормозит темпы экономического роста. Резкое увеличение в I кв. 2003г. торгового дефицита, являющегося основной составной частью дефицита платежного баланса уменьшило прирост ВВП на 1,6%. В целом же, как полагают отдельные аналитики, накачивание экономики «легкими деньгами» (к этому сводятся правительственные меры монетаристского и фискального характера) уже в недалекой перспективе грозит привести к значительным проблемам, поскольку вносит ощутимый сбой в действие механизма рыночной экономики и означает усиление чрезмерного вмешательства государства в нее, создавая тепличные условия для частного бизнеса США и тем самым подрывая его конкурентоспособность.

Предпринимаемые администрацией Дж.Буша меры пока не оказали существенного влияния на уровень загрузки производственных мощностей, которая все еще остается достаточно низкой — немногим более 75%, а это является еще одним фактором, негативно сказывающемся на инвестиционной активности компаний, замедляя их вложения в расширение производства. Несмотря на последние позитивные подвижки (связанные, преимущественно, с падением курса национальной валюты), пока, как считает ряд независимых экспертов, рано говорить о долгосрочном улучшении ситуации в промышленном секторе экономики США в целом и самой критической его части — обрабатывающей промышленности. В обрабатывающей промышленности с дек. 2001г. до середины прошлого года отсутствовал практически какой-либо рост (подобная слабая динамика периода выхода экономики из рецессии последний раз имела место в 1919г.). На протяжении последних 3 лет указанный сектор теряет рабочие места (2,3 млн. за этот период).

Дело не столько в последствиях событий 11 сент. и войны с Ираком, на что ссылаются представители ФРС и различных правительственных экономических структур, сколько в более фундаментальных причинах, в т.ч. заметном снижении конкурентоспособности американского промышленного бизнеса. Значительные трудности, в частности, испытывают автомобильная промышленность, а также отрасль, производящая промышленное оборудование. Чистая прибыль японских автопроизводителей с каждого автомобиля, производимого в США, составляет сейчас 1200-2000 долл., а лучших американских компаний —

лишь 700 долл. За 2003г. крупнейшие японские автомобильные компании еще более расширили свое присутствие на американском рынке, значительно увеличив объемы продажи производимой ими продукции за счет американских компаний: «Ниссан» — на 30,7%, «Тойота» — на 20,4% (соответственно «Дженерал Моторс» — на 1,9%, «Форд» — падение на 5,3%).

С начала года ухудшилось положение в химической отрасли (производство пластмасс и химудобрений). Согласно заявлениям руководителей ряда занятых в этой сфере компаний, не исключается перевод части данных производств в Китай и на Ближний Восток. Нетто-экспорт американской химпродукции еще в 1999г. составлял 8 млрд.долл., а в 2003г. уже нетто-импорт этой продукции составил 9 млрд.долл. В сложной ситуации на протяжении ряда лет находятся такие отрасли (энергоемкие), как алюминиевая, деревоперерабатывающая, стекольная, металлургическая, горнодобывающая, нефтеперерабатывающая.

Оживление инвестиционной активности в последнее время и высокие темпы роста производительности труда связаны преимущественно не с обновлением основного оборудования и расширением производства, а с сокращением персонала. Причем все отчетливее проявляется тенденция оттока рабочих мест из США, в т.ч. из высокотехнологичных отраслей, в Индию, Китай и другие страны. Уровень безработицы среди американских программистов за последние три года вырос почти вдвое. По оценкам некоторых независимых экспертов, к концу 2004г. одно из 10 рабочих мест в американских компаниях компьютерных услуг и одно из каждых 20 в других высокотехнологичных компаниях уйдут за рубеж. В общем по стране безработица продолжает оставаться на достаточно высоком для США уровне (5,7% на конец дек. 2003г.). Даже в III кв., несмотря на столь высокие темпы экономического роста, в промышленности было создано всего лишь 57 тыс. новых рабочих мест вместо прогнозируемых 150 тыс. (средний темп ежемесячного увеличения числа рабочих мест необходимый при нынешних темпах прироста населения США), а в дек. — только 16 тыс. Все же за последние несколько лет работы лишилось 3 млн. чел. «Страх перед глобализацией», как часто указывается, охватывает все большее число фабричных рабочих США, уязвимых к импорту японской продукции, и программистов, — к аутсорсингу в Индии.

Крупной экономической проблемой, которая продолжает усугубляться, является нынешний уровень национальной задолженности страны, равной 300% объема ВВП (30 трлн. долл.), что, по мере ослабления воздействия на экономику «адреналина» правительственных мер стимулирования, будет все заметнее негативно сказываться на уровне потребительских расходов и инвестиционной активности американского бизнеса. Не исключается что из-за высокой задолженности потребители будут использовать получаемые в виде налоговых сокращений дополнительные средства из бюджета не для увеличения расходов, а для погашения своих долгов (американцы, увеличив свои долги в соотношении с доходами со 101% более 3 лет назад до 111%, тратят 14% получаемых ими реальных доходов на погашение долгов). В более широком плане, фактор высокой национальной задол-

женности при определенном стечении обстоятельств может выйти на первый план и иметь разрушительные последствия для экономики страны.

Неоднозначная ситуация складывается и с долларом. Его плавное понижение в отношении национальных валют стран, экспортирующих свою продукцию в США, благоприятно воздействуя на оздоровление американской экономики, позволили США решить только часть (и не в полном объеме) их многочисленных проблем. Несмотря на предпринятые шаги, США пока не удается избавиться от дешевого импорта из ряда азиатских стран, в первую очередь, Китая, Японии, Малайзии и Тайваня, которые разными способами привязывают свои валюты к доллару. Управляемое «опускание курса доллара», среди прочих других факторов, наиболее заметно воздействует на динамику притока иностранных инвестиций в США, которые фактически финансируют внушительный дефицит платежного баланса США и поддерживают курс доллара. Общий объем нетто-закупок американских акций европейцами (которые владеют 75% их суммарного количества, находящегося на руках у иностранцев) в 2003г. составил 12,5 млрд.долл. (84 млрд.долл. в 2000г., 39,4 млрд.долл. в 2001г. и 13 млрд.долл. в 2002г.). Считается, что многие иностранные, а также американские инвесторы перевели свои капиталы из США, в частности, в Европу, в результате чего были ослаблены последствия стагнации экономик европейских стран и заметно укрепилась их позиция в конкуренции с США за мировые рынки.

В самое ближайшее время США в результате проводимой ими экономической политики могут оказаться в туиковой ситуации. С одной стороны, дальнейшее понижение курса доллара стимулирует экономический рост, однако негативно сказывается на притоке иностранных капиталов и тем самым угрожает вызвать серьезный финансовый кризис с почти неизбежной девальвацией американской национальной валюты. С другой, повышение курса доллара нежелательно, поскольку это, скорее всего, чревато новым спадом в экономике и ростом и без того самого большого по историческим меркам торгового дефицита страны, но без этого вряд ли, как отмечают экспертами, возможно остановить отток капиталов и привлечь новые. В этих условиях американскому правительству приходится, как считается, проводить достаточно рискованную политику балансирования. Предполагается, что в момент, когда возникнет реальная угроза обвала курса доллара, правительство США пойдет, в частности, на повышение банковской учетной ставки и таким образом обеспечит рост доллара. Определенные расчеты строятся и на том, что в случае укрепления курса евро до 1,3 долл. и более европейские товары станут неконкурентоспособными на мировом рынке, и Евросоюз будет сам вынужден снизить свою банковскую учетную ставку, предпочтя высокую инфляцию экономическому спаду и тем самым остановит падение доллара. Очень низкий курс доллара, в частности, в отношении евро, как следует из некоторых оценок, опасен для самих США еще тем, что чреват серьезным подрывом доверия к нему как мировой резервной валюте и возможным переходом всей мировой финансовой системы расчетов за товары от доллара на евро.

При более широком охвате нынешнего экономического положения США, глубоко интегрированных в систему мирохозяйственных связей, в по-

ле зрения специалистов попадает еще большее количество проблем, с которыми страна уже сталкивается или столкнется в скором времени. Наряду с издержками, связанными с борьбой с международным терроризмом и отстаиванием американских интересов в отдельных регионах, особенно нефтедобывающих, Соединенным Штатам приходится преодолевать проблемы, появившиеся вследствие глубоких изменений в мировой экономике. К их числу можно отнести усиление роли отдельных стран, в частности, Китая, развитие электронной торговли, расширение торговли биотехнологиями и др. Серьезным фактором становятся также обострившиеся отношения в трансатлантической торговле – Вашингтон и Брюссель, как считается, находятся на грани крупных торговых баталий. Новую и особую глобальную проблему представляет чрезмерная зависимость мировой экономики от американской и экономического развития многих стран, в первую очередь с экспортоориентированными экономиками, от воздействия «наркотика» растущего торгового дефицита США.

Основной вектор экономической политики республиканской администрации в 2003г., если сравнивать с пред.г., оставался по сути неизменным и был направлен, главным образом, на вывод американской экономики на устойчивые и высокие темпы роста, устранение негативных последствий рецессии 2001г. Эти задачи были учтены при формировании бюджета на очередной финансовый год. Наряду с этим, в число государственных приоритетов вошли задачи, связанные с сокращением государственных расходов, реформированием системы госрегулирования, переходом к новой энергетической политике, модернизацией некоторых аспектов правовой системы, финансированием образования, здравоохранения и социальных программ.

По мнению многих американских экономистов и аналитиков, наметившийся положительный поворот на экономическом направлении является, главным образом, результатом целенаправленных действий правительства США, «повернувшегося, наконец, к экономике лицом». При этом ключевая роль здесь отводится проводимой республиканцами «щедрой монетаристской политики» подстегивания экономики, позволившей создать самую стимулирующую во всей новой истории США монетарную и фискальную среду.

Экономика Буша – 2004

В конце мая 2003г. Дж.Бушем был подписан закон, предусматривающий сокращение налогов на бизнес и потребителей в 350 млрд.долл. в течение 10-летнего периода. Это – третье значительное сокращение налогов в период нахождения у власти республиканцев и, по утверждению правительственных экспертов, уже в течение 2004г. приведет к созданию дополнительно 2,6 млн. рабочих мест и улучшит ситуацию на фондовых рынках страны (только в течение 18 мес., начиная с июня 2003г., компании и рядовые американцы должны получить около 200 млрд.долл. из бюджета в виде налоговых сокращений порядка). Месяцем позже Федеральной резервной системой США принято решение о дальнейшем понижении (13 по счету с янв. 2001г.) действующей банковской учетной ставки, которая составляет 1% (самый низкий уровень с 1958г.).

Администрация Дж.Буша, повторяя опыт Р.Рейгана, в течение всего 2003г. активно наращивала военные расходы для дополнительного стимулирования экономического подъема. Наибольший их рост пришелся на II кв. и составил 45,9% (самый высокий показатель со времен корейской войны). Хотя в III кв. данный показатель несколько понизился (на 1,3%), по оценкам экономистов, налоговые сокращения и военные расходы в совокупности обеспечили 50% прироста ВВП за этот трехмесячный период. По расчетам специалистов, мультипликационный эффект военных расходов на рост ВВП применительно к США составляет в 0,75. Это означает, что высокий уровень военных расходов США, связанный в т.ч. с конфликтами в Афганистане и Ираке, позволил обеспечить увеличение ВВП в целом за весь 2003г. почти на 57 млрд.долл., или 0,6% роста ВВП.

Руководствуясь теми же соображениями относительно использования всех возможных рычагов по поддержанию экономического оживления в США, администрация Дж.Буша в минувшем году при продолжающейся риторике о приверженности политике сильного доллара фактически отошла от нее. Белый дом таким образом стремился повысить конкурентоспособность национальных промышленных компаний, более одной трети продукции которых направляется на экспорт. Благодаря этому, в III кв. на 9,3% вырос объем экспорта товаров и услуг (во II кв. отмечалось падение на 1,1%) и, как следствие, несколько уменьшился дефицит торгового баланса — с 139,4 млрд.долл. во II кв. до 135 млрд.долл. в III кв. В IV кв. эта тенденция сохранилась, и, по данным за нояб., дефицит торгового баланса по сравнению с окт. уменьшился с 41,6 млрд.долл. до 38 млрд.долл. В целом в результате определенного роста конкурентоспособности американских товаров и спроса на них на внешнем рынке с июля минувшего года отмечалось устойчивое возрастание объемов американского экспорта в среднем на 2 млрд.долл. в месяц.

В начале дек. 2003г. президент Дж.Буш выдвинул план поддержания экономического подъема в США, нацеленный на: придание постоянного характера налоговым сокращениям на предприятиях и рядовых граждан; продвижение американского экспорта товаров и услуг путем заключения соглашений о свободной торговле; уменьшение чрезмерного регулирования бизнеса со стороны правительственных структур и бюрократии; переход к новой энергетической политике для надежного обеспечения американских потребителей доступной энергией и снижения зависимости от иностранных источников энергии; оказание содействия предприятиям малого бизнеса в оплате расходов на медицинское страхование их работников путем расширения участия малого бизнеса в медицинских программах ассоциаций; проведение широких реформ в сфере законодательства, которые, в частности, оградили бы добросовестные компании и граждан от ненужных и обременительных судебных проволочек.

Вопросы экономической повестки дня республиканской администрации не были обойдены вниманием в очередном ежегодном послании президента США «О положении в стране», с которым Дж.Буш выступил в конгрессе 20 янв. 2004г. Президент вновь коснулся вопросов, связанных налоговыми сокращениями, энергетической пробле-

матикой, реформированием социальной сферы и системы здравоохранения. Послание президента, как и ожидалось, сразу оказалось объектом острой критики со стороны оппонентов нынешней администрации, в первую очередь, демократов. По их мнению, в послании были либо лишь поверхностно затронуты, либо полностью обойдены такие острые вопросы как стремительный рост бюджетного дефицита США, рост стоимости образования, увеличение числа граждан, не имеющих медицинских страховок. Американцы, как заявили некоторые критики, не услышали от президента конкретных предложений по созданию рабочих мест для компенсации 3 млн. мест, потерянных частным сектором страны в период его правления. В русле традиционных идеологических установок демократов администрацию упрекали и в том, что ее экономическая политика отвечает преимущественно интересам богатых американцев. Приводились также данные недавнего социологического опроса, согласно которым 50% американцев предпочли, чтобы экономикой, несмотря на несомненные достижения Дж.Буша в борьбе с терроризмом, руководил не он, а демократы в Конгрессе, и лишь 43% поддержали его. В глазах многих американцев, как считают некоторые аналитики, нынешний «популярный президент проводит непопулярную политику».

Немало аналитиков, несмотря на сохраняющиеся неясности в отношении перспектив американской экономики, считают, что «бескомпромиссная» экономическая политика нынешней администрации при всех ее недостатках, подкрепляемая высоким уровнем военных расходов и управляемым ослаблением доллара, обеспечат в условиях беспрецедентного роста темпов производительности труда окончательное оздоровление американской экономики и укрепление лидирующих позиций США в мировой экономике и торговле. Только снижение налогов может привести к увеличению роста ВВП в 2004г. на 0,5%. При неизменной в течение некоторого времени тенденции понижения курса доллара в 2004г. его более «конкурентоспособный» курс мог бы, по некоторым расчетам, уменьшить дефицит торгового баланса США на 100 млрд.долл. Определенный акцент при этом делается на объективную заинтересованность ключевых экономических партнеров США в укреплении США, как главной движущей силы развития всей мировой экономики. Превалирует мнение, что принимаемые правительством США меры, а также последние экономические показатели свидетельствуют о его более энергичных действиях на экономическом направлении по сравнению с европейскими и азиатскими партнерами и что США продолжают уверенно лидировать в мировой экономике и торговле.

Средний рост ВВП в течение 2004г. будет, скорее всего, находиться в пределах 4-5%, уровень безработицы, очевидно, несколько понизится и к концу года может составить 5,5-5,8% в годовом исчислении. Относительно высокий для США уровень безработицы будет неизбежно сказываться на потребительском доверии и негативно воздействовать на динамику потребительских расходов и темпы роста. Руководство Федеральной резервной системы США отмечает, что для рассмотрения возможности пересмотра нынешнего уровня учетной ставки в сторону повышения по-

требуется еще несколько кварталов «сильного» экономического роста. Уровень инфляции на протяжении всего 2004г., очевидно, будет оставаться низким и к дек. базовый индекс потребительских цен (исключая цены на продукты питания и энергию) не превысит 1,8%.

Многие специалисты полагают, что без поддержки своих ведущих стран-партнеров Соединенным Штатам не справиться со стоящими перед ними экономическими проблемами. В их видении оздоровление мировой экономики, равно как и американской, состоит не в том, чтобы США вновь взяли на себя все бремя по ее выводу на устойчивые темпы роста, а чтобы европейцы и японцы, в частности, разделили его вместе с ними. Новая политика Белого дома в отношении доллара, например, может означать, что США начинают отходить от роли единственного локомотива мировой экономики, стремясь таким образом переложить часть своих экономических проблем на торговых партнеров («экспортируя», например, дефляцию в страны еврозоны). В этой связи отмечается, что Европе следует увеличить темпы экономического развития, Латинской Америке — заняться вплотную вопросами погашения своей огромной внешней задолженности, а азиатским странам — сделать свои экономики менее экспортоориентированными. Указывается, что этого требует современная взаимозависимость в мировой экономике и что, если Соединенным Штатам не удастся добиться устойчивого и значительного экономического роста, то последствия для ориентированных на США стран могут быть серьезными.

Для более точных прогнозов требуется дать определенные ответы на множество вопросов, что на данном этапе практически невозможно и, в частности, на такие как: будут ли азиатские страны, на которые приходится около 48% внешнеторгового дефицита США и которые приобретают американские ценные бумаги для сдерживания роста курса своих валют в отношении падающего доллара, продолжать финансировать растущий дефицит платежного баланса США; как долго американские потребители будут продолжать занимать и тратить, способствуя тем самым поддержанию экономического роста в США, при сохраняющейся сложной ситуации на рынке труда и размерах их суммарной задолженности, составляющей сейчас почти 80% ВВП; не перейдет ли нарастание различных дисбалансов в экономике США в острую фазу и не вызовет ли это краха доллара.

Экономика-2003

Основной вектор экономической политики республиканской администрации в 2003г., если сравнить с пред.г., оставался неизменным и был направлен на вывод американской экономики на устойчивые и высокие темпы роста, устранение негативных последствий рецессии 2001г. Эти задачи были учтены при формировании бюджета на очередной финансовый год. В число государственных приоритетов вошли задачи, связанные с сокращением госрасходов, реформированием системы госрегулирования, переходом к новой энергетической политике, модернизацией некоторых аспектов правовой системы, финансированием образования, здравоохранения и социальных программ.

Наметившийся положительный поворот на экономическом направлении является, главным образом, результатом целенаправленных действий правительства США, «повернувшегося, наконец, к экономике лицом». Ключевая роль здесь отводится проводимой республиканцами «щедрой монетаристской политики» подстегивания экономики, позволившей создать самую стимулирующую во всей новой истории США монетарную и фискальную среду.

В конце мая 2003г. Дж.Бушем был подписан закон, предусматривающий сокращение налогов на бизнес и потребителей в 350 млрд.долл. в течение 10-летнего периода. Это — третье значительное сокращение налогов в период нахождения у власти республиканцев и, по утверждению правительственных экспертов, уже в течение 2004г. приведет к созданию дополнительно 2,6 млн. рабочих мест и улучшит ситуацию на фондовых рынках страны (только в течение 18 мес., с июня 2003г., компании и рядовые американцы должны получить 200 млрд.долл. из бюджета в виде налоговых сокращений). Месяцем позже Федеральной резервной системой США принято решение о дальнейшем понижении (13 по счету с янв. 2001г.) действующей банковской учетной ставки до 1% (самый низкий уровень с 1958г.).

Администрация Дж.Буша, повторяя опыт Р.Рейгана, в 2003г. активно наращивала военные расходы для дополнительного стимулирования экономического подъема. Наибольший их рост пришелся на II кв. и составил 45,9% (самый высокий показатель со времен корейской войны). Хотя в III кв. данный показатель несколько понизился (на 1,3%), налоговые сокращения и военные расходы в совокупности обеспечили 50% прироста ВВП за этот трехмесячный период. Мультипликационный эффект военных расходов на рост ВВП применительно к США составляет в 0,75. Это означает, что высокий уровень военных расходов США, связанный в т.ч. с конфликтами в Афганистане и Ираке, позволил обеспечить увеличение ВВП в целом за весь 2003г. почти на 57 млрд.долл., или 0,6% роста ВВП.

Руководствуясь теми же соображениями относительно использования всех возможных рычагов по поддержанию экономического оживления в США, администрация Дж.Буша в 2003г. при продолжающейся риторике о приверженности политике сильного доллара фактически отошла от нее. Белый дом таким образом стремился повысить конкурентоспособность национальных промышленных компаний, более одной трети продукции которых направляется на экспорт. В III кв. на 9,3% вырос объем экспорта товаров и услуг (во II кв. отмечалось падение на 1,1%) и, как следствие, несколько уменьшился дефицит торгового баланса — с 139,4 млрд.долл. во II кв. до 135 млрд.долл. в III кв. В IV кв. эта тенденция сохранилась, и, по данным за нояб., дефицит торгового баланса по сравнению с окт. уменьшился с 41,6 млрд.долл. до 38 млрд.долл. В результате роста конкурентоспособности американских товаров и спроса на них на внешнем рынке с июля 2003г. отмечалось устойчивое возрастание объемов американского экспорта на 2 млрд.долл. в месяц.

В начале дек. 2003г. президент Дж.Буш выдвинул план поддержания экономического подъема в США, нацеленный на: придание постоянного характера налоговым сокращениям на предприни-

мателей и рядовых граждан; продвижение американского экспорта товаров и услуг путем заключения соглашений о свободной торговле; уменьшение чрезмерного регулирования бизнеса со стороны правительственных структур и бюрократии; переход к новой энергетической политике для надежного обеспечения американских потребителей доступной энергией и снижения зависимости от иностранных источников энергии; оказание содействия предпринятиям малого бизнеса в оплате расходов на медицинское страхование их работников путем расширения участия малого бизнеса в медицинских программах ассоциаций; проведение широких реформ в сфере законодательства, которые, в частности, оградили бы добросовестные компании и граждан от ненужных и обременительных судебных проволочек.

Вопросы экономической повестки дня республиканской администрации не были обойдены вниманием в очередном ежегодном послании президента США «О положении в стране», с которым Дж. Буш выступил в конгрессе 20 янв. 2004г. Там президент вновь коснулся вопросов, связанных налоговыми сокращениями, энергетической проблематикой, реформированием социальной сферы и системы здравоохранения. Послание президента сразу оказалось объектом острой критики со стороны оппонентов нынешней администрации, в первую очередь, демократов. По их мнению, в послании были либо лишь поверхностно затронуты, либо полностью обойдены такие острые вопросы как стремительный рост бюджетного дефицита США, рост стоимости образования, увеличения числа граждан, не имеющих медицинских страховок. Американцы, как заявили некоторые критики, не услышали от президента конкретных предложений по созданию рабочих мест для компенсации 3 млн. мест, потерянных частным сектором страны в период его правления. В русле традиционных идеологических установок демократов администрацию упрекали и в том, что ее экономическая политика отвечает преимущественно интересам богатых американцев. Приводились также данные недавнего социологического опроса, согласно которым 50% американцев предпочли, чтобы экономикой, несмотря на несомненные достижения Дж. Буша в борьбе с терроризмом, руководил не он, а демократы в конгрессе, и лишь 43% поддержали его. В глазах многих американцев, как считают некоторые аналитики, нынешний «популярный президент проводит непопулярную политику».

Немало аналитиков, несмотря на сохраняющиеся неясности в отношении перспектив американской экономики, считают, что «бескомпромиссная» экономическая политика нынешней администрации при всех ее недостатках, подкрепляемая высоким уровнем военных расходов и управляемым ослаблением доллара, обеспечат в условиях беспрецедентного роста темпов производительности труда окончательное оздоровление американской экономики и укрепление лидирующих позиций США в мировой экономике и торговле. Ожидается, например, что только снижение налогов может привести к увеличению роста ВВП в 2004г. на 0,5%. При неизменной в течение некоторого времени тенденции понижения курса доллара в 2004г. его более «конкурентоспособный» курс мог бы уменьшить дефицит торгового баланса США на 100 млрд.долл. Определенный акцент при этом де-

лается на объективную заинтересованность ключевых американских экономических партнеров в укреплении США, как главной движущей силы развития всей мировой экономики. Превалирует мнение, что принимаемые Белым домом меры, а также последние экономические показатели свидетельствуют о его более энергичных действиях на экономическом направлении по сравнению с европейскими и азиатскими партнерами и что Соединенные Штаты продолжают уверенно лидировать в мировой экономике и торговле.

Предполагается, что средний рост ВВП в 2004г. будет находиться в пределах 4-5%, уровень безработицы несколько понизится и к концу года может составить порядка 5,5-5,8% в годовом исчислении. Относительно высокий для США уровень безработицы будет неизбежно сказываться на потребительском доверии и негативно воздействовать на динамику потребительских расходов и темпы роста. Среднегодовой уровень темпов роста производительности труда в несельскохозяйственном секторе прогнозируется в ближайшие годы на уровне 2,1%. В ближайшие два года ввиду общего оживления мировой экономики и снижения курса доллара можно ожидать заметного увеличения американского экспорта. В 2004г. продолжится рост платежного дефицита, после чего начнется его постепенное уменьшение.

Руководство Федеральной резервной системы США отмечает, что для рассмотрения возможности пересмотра нынешнего уровня учетной ставки в сторону повышения потребуются еще несколько кварталов «сильного» экономического роста. Судя по последним высказываниям А.Гринспена, ФРС в целях «стабилизации экономики» и предотвращения ее «перегрева» может пойти на некоторое повышение учетной ставки в ближайшие месяцы. На очередном заседании 16 марта 2004г.г. руководством ФРС принято решение о сохранении учетной ставки на прежнем уровне (1%). В качестве мотивировки указанного решения указывались низкий уровень инфляции, слабая загрузка производственных мощностей и относительно высокая безработица. Уровень инфляции на протяжении всего 2004г., очевидно, будет оставаться низким и к дек. базовый «стержневой» индекс потребительских цен (исключая цены на продукты питания и энергию) не превысит 1,8%.

Без поддержки ведущих стран Соединенным Штатам не справиться со стоящими перед ними экономическими проблемами. В их видении оздоровление мировой экономики, равно как и американской, состоит не в том, чтобы США вновь взяли на себя все бремя по ее выводу на устойчивые темпы роста, а чтобы европейцы и японцы разделили его вместе с ними. Новая политика Белого дома в отношении доллара может означать, что США начинают отходить от роли единственного локомотива мировой экономики, стремясь переложить часть своих экономических проблем на торговых партнеров («экспортируя», например, дефляцию в страны еврозоны). Отмечается, что Европе следует увеличить темпы экономического развития. Латинской Америке — заняться вплотную вопросами погашения своей огромной внешней задолженности, а азиатским странам — сделать свои экономики менее экспортоориентированными. Указывается, что этого требует современная взаимозависимость в мировой экономике

и что, если Соединенным Штатам не удастся добиться устойчивого и значительного экономического роста, то последствия для ориентированных на США стран могут быть весьма серьезными.

Для более точных прогнозов требуется дать определенные ответы на множество вопросов, что на данном этапе практически невозможно и, в частности, на такие как: будут ли азиатские страны, на которые приходится 48% внешнеторгового дефицита США и которые приобретают американские ценные бумаги для сдерживания роста курса своих валют в отношении падающего доллара, продолжать финансировать растущий дефицит платежного баланса США; как долго американские потребители будут продолжать занимать и тратить, способствуя тем самым поддержанию экономического роста в США, при сохраняющейся сложной ситуации на рынке труда и размерах их суммарной задолженности, составляющей сейчас 80% ВВП; не перейдет ли нарастание различных дисбалансов в экономике США в острую фазу и не вызовет ли это краха доллара.

Экономика-2002

После двух лет «топтанья на месте» в экономике США, судя по последним данным, появились, наконец, признаки оздоровления. Причем впервые за эти годы произошло улучшение целого спектра основных макроэкономических показателей. Темпы увеличения ВВП во II кв. 2003г. составили в годовом исчислении 3,1% — самый высокий рост с лета 2003г., на 3,3% выросли потребительские расходы, в т.ч. на 3,8% товары длительного пользования. Рост инвестиционной активности бизнеса оказался самым высоким за последние 3 г. (6,9% в годовом исчислении, в т.ч. 7,7% в производстве компьютеров и программного обеспечения). Оживились фондовые рынки, индексы промышленных компаний «Доу Джонс» и высокотехнологичных компаний «Насдак» увеличились до самого высокого уровня за последние 14 и 16 мес. соответственно. Существенный рост наблюдался в жилищном строительстве (на 6%), возросла производительность труда (на 5,7%). Четвертый месяц подряд растет индекс 10 ведущих экономических показателей, используемый независимой авторитетной американской исследовательской организацией «Конференс Борд».

Наметившиеся позитивные сдвиги на экономическом направлении являются результатом принятых администрацией Дж.Буша мер, «повернувшегося, наконец, к экономике лицом». Ключевая роль здесь отводится проводимой республиканцами «щедрой монетаристской политики» подстегивания экономики, позволившей создать «самую стимулирующую» во всей новой истории США монетарную и фискальную среду. В конце мая 2003г. президент подписал закон, предусматривающий сокращение налогов на бизнес и потребителей в 350 млрд.долл. в течение 10-летнего периода. Это — третье значительное сокращение налогов в период нахождения у власти республиканцев, которое уже в 2004г. приведет к созданию дополнительно 1 млн. рабочих мест и улучшит ситуацию на фондовых рынках страны (в ближайшие 18 мес. компаниям и рядовым американцам будет возвращено из бюджета 200 млрд.долл.).

В июне 2003г. Федеральной резервной системой США (ФРС) было принято решение о дальнейшем понижении (13 по счету с янв. 2001г.) дей-

ствующей банковской учетной ставки, которая составляет теперь 1% (самый низкий уровень с 1958г.). Среди других значимых факторов, столь заметно повлиявших на увеличение объема ВВП во II кв., ведущее место отводится военным расходам, возросшим за этот период на 45,9% — самый высокий показатель со времени корейской войны, которые обеспечили 2/3 темпов его прироста. Экономике США «излечила война». В последние годы коэффициент влияния военных расходов на рост ВВП США составляет 0,75. Нынешний уровень военных расходов США, связанный, в том числе с конфликтами в Афганистане и Ираке, позволит обеспечить увеличение ВВП за 2003г. на 57 млрд.долл. (0,6% роста ВВП).

Свою позитивную роль сыграло также ослабление доллара (на 20% в отношении евро), с начала 2002г. Понижение курса американской валюты укрепило позиции американских производителей в конкуренции с дешевым импортом, в результате чего в июне 2003г. при неизменном уровне объемов импорта вырос экспорт американских товаров (каждое снижение на 1% курса доллара означает уменьшение на 10 млрд.долл. платежного дефицита США). Ослабление доллара придало импульс обрабатывающему сектору США, в котором в последнее время происходило сокращение производства, а также всей экономике в целом. К числу важных факторов, позитивно отразившихся на состоянии фондовых рынков, а также на потребительском доверии и настроениях в деловом мире, относят улучшение геополитической ситуации после завершения войны в Афганистане и Ираке, и стабилизацию мировых цен на нефть.

Последние позитивные подвиги еще не означают окончательного оздоровления экономики США. Принимаемые правительством меры ее стимулирования лишь откладывают урегулирование серьезных дисбалансов и проблем структурного характера, для чего требуется гораздо больше времени и усилий. Реальные проблемы могут начаться в 2004г., когда ослабеет действие «адреналина» налоговых сокращений и низких банковских процентных ставок (как это уже случилось в 2002г. и в начале 2003г.).

Особую озабоченность вызывает рост бюджетного дефицита. В 2003г. он составит 445 млрд.долл., т.е. 4,2% от общего объема ВВП, в то время как три года назад бюджет сводился с профицитом в 1,3% от ВВП (подобный перепад в 5,5% является самым крупным за последние 50 лет). Такая ситуация во многом связана с проводимой администрацией Дж.Буша политикой налоговых сокращений, уменьшением поступлений в бюджет из-за вялой экономической динамики, и расходами на войны в Афганистане и Ираке. Дальнейшее сокращение налогов, увеличивающиеся расходы по содержанию войск в Ираке и на восстановленные его экономики (уже 150 млрд.долл. с учетом выделенных в начале года на эти цели 70 млрд.долл. и последнего бюджетного запроса президента на 2004г. в 87 млрд.долл.) при невысоком экономическом росте могут привести в ближайшие годы к существенному росту бюджетных дефицитов (до 800 млрд.долл. в год), а также росту федерального долга (еще на 4 трлн.долл.). Это затормозит развитие производства, снизит приток инвестиций в экономику и затруднит выполнение многих социальных программ.

Высказываются опасения, что США, возглавляя процесс оживления мировой экономики, могут причинить серьезный ущерб своей собственной. Нынешнее оживление американской экономики на фоне слабой мировой конъюнктуры наверняка приведет к дополнительному увеличению и без того рекордного торгового дефицита страны (5% от общего объема ВВП), что может отрицательно сказаться на темпах роста ВВП. Резкое увеличение торгового дефицита во II кв. 2003г. уменьшило прирост ВВП на 1,6%. Этого дополнительного роста было бы достаточно для создания значительного количества рабочих мест, особенно в секторе обрабатывающей промышленности, весьма чутко реагирующего на все изменения в сфере внешней торговли. Указанный рост бюджетного дефицита и отрицательное сальдо торгового баланса требует соответствующего финансирования из-за рубежа (2 млрд.долл. в день). В результате экономика США попадает во все большую зависимость от иноинвесторов.

Плавное понижение курса доллара в отношении нацвалют стран, экспортирующих свою продукцию в США, возобновившееся после его недавнего укрепления, благоприятно воздействуя на укрепление конкурентоспособности американской обрабатывающей промышленности, в несколько отдаленной перспективе негативно скажется на экономике таких стран. Ухудшение экономической ситуации в них повлекло бы за собой ослабление спроса на американские товары, столь значимого для устойчивого экономического подъема в США (в посл. 10 лет экспорт обеспечивает 25% экономического роста США).

Сохраняющийся низкий уровень загрузки производственных мощностей, не превышающий даже с учетом военных заказов 75%, будет, по оценкам специалистов, негативно воздействовать на инвестиционную активность компаний, замедляя их вложения в расширение производства. Оживление инвестиционной активности в последнее время связано не с расширением производства, а со стремлением предпринимателей снижать производственные издержки и сокращать персонал. Падение производства в промсекторе, на долю которого приходится 70% научно-исследовательских работ в частном бизнесе США (127 млрд.долл. в 2002г.), чревато для страны уменьшением темпов прироста ВВП, снижением уровня жизни широких слоев населения и утратой мирового лидерства в сфере высоких технологий и конкурентных позиций в мировой торговле.

Прогнозируемый до конца 2003г. экономический рост не будет достаточен для создания большего числа рабочих мест. Безработица будет находиться на нынешнем уровне 6% и лишь к середине 2004г. возможно понизится до 5,4%. Относительно высокий для США уровень безработицы будет неизбежно сказываться на потребительском доверии и негативно воздействовать на динамику потребительских расходов и темпы роста.

Все большее внимание в США привлекают нарастающие дефляционные процессы, которые в обозримой перспективе вряд ли ослабнут. За последние месяцы индекс потребительских цен на основные товары (за исключением продовольствия и электричества) увеличился лишь на 1% в годовом исчислении, и эта тенденция сохранится до конца года. Последнее снижение учетной ставки

ФРС было вызвано именно усилившейся угрозой полномасштабной дефляции. Комбинация таких факторов, как устойчивые дефляционные процессы, относительно невысокие темпы среднегодовые темпы экономического роста и нынешний уровень национальной задолженности страны, равной 295% объема ВВП (31 трлн.долл.) будет все заметнее сказываться на уровне потребительских расходов и инвестиционной активности американского бизнеса. При определенном стечении обстоятельств этот фактор может выйти на первый план и иметь разрушительные последствия для экономики страны.

Немало сомнений высказывается относительно реальной эффективности проводимой нынешней администрацией экономической политики, в частности, налоговых инициатив, с которыми Дж.Буш связал «экономическую судьбу» США, а также с предстоящими в нояб. 2004г. президентскими выборами. Эффект указанных налоговых инициатив будет ослаблен мерами, предпринимаемыми правительствами штатов и местных органов управлений, направленными на повышение местных налогов и сокращение своих расходов для сбалансирования собственных бюджетов (суммарный бюджетный дефицит штатов в 2004 фин. году может превысить 70 млрд.долл.). Не исключается также, что из-за высокой задолженности потребители будут использовать получаемые в виде налоговых сокращений дополнительные средства из бюджета не для увеличения расходов, а для погашения своих долгов (американцы, увеличив свои долги в соотношении с доходами со 101% 3года назад до 111%, тратят сейчас 14% своих реальных доходов на погашение долгов).

Будучи глубоко интегрированными в глобальную экономику, США столкнулись сейчас с третьей волной серьезных проблем с конца Второй мировой войны (первая – в конце 40гг., вторая – в конце 60гг.). В самой мировой экономике за последние десятилетия произошли глубокие изменения связанные с растущим экономическим весом и влиянием Китая, появлением евро, созданием НАФТА, развитием интернета, а также экономическими издержками в связи с борьбой с международным терроризмом угрожающим Саудовской Аравии – главному источнику нефти США. Глобальная экономика стагнирует, а Европа и Япония, главные партнеры США, близки к рецессионному спаду. Серьезным фактором становятся также обострившиеся отношения в трансатлантической торговле – Вашингтон и Брюссель на грани крупных торговых баталий. Новую и особую глобальную проблему представляет чрезмерная зависимость мировой экономики от американской, экономического развития многих стран с экспортноориентированными экономиками, от воздействия «наркотика» растущего торгового дефицита США.

Оздоровление мировой экономики, равно как и американской, состоит не в том, чтобы США снова становились единственным локомотивом экономического роста, а чтобы европейцы и японцы разделили вместе с ними соответствующие нагрузки и ответственность. Фактический отход американской администрации от политики поддержки сильного доллара может означать, что США уже пытаются избавиться от роли единственного локомотива мировой экономики, стремясь сбросить часть своих экономических проблем на тор-

говых партнеров (экспортируя дефляцию в страны еврозоны). За рамками подобных рассуждений, как правило, остается другой вопрос, готовы ли США делиться не только ответственностью, но и разделить «ренту управления», взимаемую ими сейчас со всего мира при разрешении различных мировых проблем и коллизий. Судя по ситуации вокруг Ирака — пока нет. Предпринимаемые сейчас американской администрацией шаги по частичному открытию иракской экономики для всех иностранных инвесторов оставляют на неопределенное время под полным контролем оккупационной администрации такие критические сектора экономики, как нефтяная отрасль, железные дороги, природные ископаемые, электроэнергетика, водоснабжение и водоочистка. Все существующие контракты правительства США связанные с реконструкцией Ирака и оцениваемые в 2 млрд.долл., распределены исключительно среди американских компаний.

Пока не ясно, смогут ли США, обладающие беспрецедентной экономической мощью (30% мирового валового продукта и самыми высокими темпами его прироста среди индустриальных стран Запада и Японии, 25% общего объема мировой торговли, 50% из 500 самых крупных компаний мира), устранить в обозримом будущем серьезные дисбалансы в собственной экономике и содействовать устойчивому росту мировой экономики. Ставится также под сомнение способность США снизить опасную зависимость от притока иностранного капитала и импорта нефти, сохранять лидирующие позиции в рамках нового переговорного процесса в ВТО, обеспечить безопасность собственной территории ввиду угрозы новых террористических атак, адекватно решить вопросы продовольственной безопасности, защиты окружающей среды и безопасности киберпространства.

Несмотря на сохраняющиеся неясности в отношении перспектив американской экономики, проводимая правительством «активистская» экономическая политика, высокий уровень военных расходов и слабый доллар вкупе с высоким темпами роста производительности труда, в конечном счете, обеспечат значительный и устойчивый рост национальной экономики. Только снижение налогов должно привести к увеличению роста ВВП на 0,5% в 2003г. и на 0,5% в 2004г. При неизменной до конца 2003г. тенденции снижения курса доллара увеличение американского экспорта в среднем может составить 7,5%, а более «конкурентоспособный» курс доллара в 2004 г. мог бы уменьшить дефицит торгового баланса США примерно на 100 млрд.долл. Определенные надежды возлагаются на возможное снижение цен на нефть в будущем вследствие возобновления ее экспорта из Ирака, и на ожидаемый рост деловой активности бизнеса с целью пополнения заметно сократившихся за последние два года складских запасов компаний. Предполагается, что рост ВВП в III кв. 2003г. составит 3,3-3,5%, в IV кв. — 3,6-3,8%. Принимаемые США меры, а также последние экономические показатели свидетельствуют о том, что правительство США действует заметно более энергично на экономическом направлении, чем их европейские и азиатские партнеры, особенно Япония и Германия. Если в мировой экономике в конце 2003г. наметится подъем, то его несомненным лидером будет США.

Если США не удастся добиться устойчивого и значительного экономического роста, то последствия для мировой экономики, ориентированной на ОПТА, могут быть весьма серьезными. Естественный механизм адаптации вызвал бы драматическое падение доллара, универсальной мировой резервной валюты, что повергло бы в кризис не только экспортное хозяйство Европы. На этот раз без поддержки своих ведущих экономических партнеров США не справиться со стоящими перед ними глобальными экономическими задачами. Европе следует увеличить темпы экономического роста. Латинской Америке — заняться вплотную вопросами погашения своей огромной внешней задолженности, а азиатским странам — сделать свои экономики менее экспортоориентированными.

Предпринимательство

Корпорация экономического развития штата Нью-Йорк. Является муниципально-частной (public-private) некоммерческой компанией, облеченной специальными полномочиями администрацией штата. Финансируется и частным образом, и деньгами штата. Президент и председатель совета директоров Корпорации назначаются губернатором Нью-Йорка. Основная цель и задача Корпорации — помощь существующим и вновь прибывающим компаниям в ведении бизнеса в Нью-Йорке и улучшение делового климата в городе и штате. Корпорация осуществляет совместное с мэрией планирование бизнес-карты города, затем, используя финансовые рычаги, такие, как программы льготного освобождения от налогов, снижения оплаты за электроэнергию, специальные программы развития бизнеса, помогает преимущественному развитию того или иного района или квартала, стимулирует рост той или иной отрасли, в присутствии которой в городе ощущается недостаток. В качестве примера здесь можно привести программу по развитию 125 улицы Гарлема с соответствующими льготами для вновь прибывающих компаний, что, по-видимому, также повлияло на решение бывшего президента США У.Клинтон открыт там свой офис.

Роль Корпорации значительно возросла после терактов 11 сент. 2001г. Ликвидация последствий терактов затронула инфраструктуру города, ухудшив условия ведения бизнеса. Компании из Нью-Йорка стали переводить свои штаб-квартиры, офисы и производства в соседние штаты Нью-Джерси, Коннектикут и Делавер. Город, заинтересованный в сохранении присутствия компаний, через Корпорацию предоставил им значительные налоговые льготы, а также гранты фирмам, пострадавшим от терактов и оставшимся в нижнем Манхэттене.

Для постоянной работы с фирмой, намеревающейся открыть операции в Нью-Йорке и обратившейся к ней. Корпорация выделяет своего представителя, который объясняет фирме систему требований, предъявляемых в Нью-Йорке для ведения данного конкретного бизнеса и систему предусмотренных льгот, которыми она может воспользоваться, если докажет свою нужность городу. Решающим критерием при этом является создание новых рабочих мест. Все консультации и помощь в развитии бизнеса предоставляются компаниям на бесплатной основе.

Помощь в развитии бизнеса осуществляется по следующим основным направлениям: финансирование; улучшение деловой среды; налоговые льготы; уменьшение выплат за электроэнергию; поддержка передовых технологий; зоны свободной торговли; работа по контрактам города.

Финансирование может предоставляться в виде: прямых займов в размере части стоимости проектов, удовлетворяющих предъявляемым требованиям; облигаций Агентства промышленного развития Нью-Йорка, при помощи которых можно приобретать производственные компании, средства производства, реконструировать старые, строить новые производственные здания и сооружения, приобретать оборудование для складирования грузов в аэропортах и по уничтожению мусора; прямые инвестиции Фонда развивающихся отраслей (Emerging Industries Fund), которым руководит Корпорация экономического развития в компании, занимающиеся новыми технологиями: биомедицина, биотехнология, Интернет-СМИ, телекоммуникации, разработка компьютерных программ; прямые инвестиции Prospect Street NYC Discovery Fund, фонда венчурного капитала, вкладывающего деньги в фирмы, занимающиеся высокими информационными технологиями.

В городе действуют специальные программы по улучшению деловой среды:

– Business Improvement District Program – улучшение деловой среды в отдельно взятых районах, собирает специальные фонды для развития вспомогательных служб, разработки программ продвижения, улучшения состояния жилого и нежилого фонда в коммерческих или производственных районах для стимулирования деловой активности;

– City Business Assistance Program – городская программа содействия бизнесу помогает фирмам решать возникающие проблемы с муниципальными, федеральными органами и властями штата;

– Commercial Revitalization Program – программа делового оживления охватывает отдельные коммерческие улицы (типа 47 «бриллиантовой» улицы в Манхэттене) для улучшения состояния зданий, витрин, уборки территории и охраны коммерческих объектов, которая в результате приводит к заполнению арендных площадей, притоку частных инвестиций и увеличению прибыли у местных фирм;

– Empire Zone Program – программа приоритетного развития девяти выбранных Корпорацией нью-йоркских зон и стимулирования в них новых и развивающихся компаний. Льготы компаниям в этих зонах включают временное освобождение от уплаты налогов на продажу, на зарплату работникам и на инвестиции, скидки на оплату за пользование электроэнергией;

– специальные программы поддержки фирм, которыми владеют национальные меньшинства и женщины.

Налоговые льготы включают в себя:

– освобождение от уплаты налога на землю для строящихся и реконструируемых промышленных объектов сроком на 25 лет (полное освобождение в первые 16 лет и постепенное, на 10% в год увеличение в последующие 9 лет);

– освобождение от уплаты налога на землю для строящихся и реконструируемых коммерческих зданий и сооружений сроком на 15 лет (полное освобождение в первые 11 лет и постепенное, на 20%

в год увеличение в последующие 4 года.). В некоторых, специально отведенных зонах, для коммерческих зданий действует льготный режим как для промышленных объектов на 25 лет. Налоговые льготы не распространяются на участок Манхэттена между 59 и 96 улицами;

– для производителей, дистрибьюторов и складских компаний, которые приобретают, строят или реконструируют свои производственные помещения, действует программа, в соответствии с которой они получают освобождение от уплаты налогов на используемые стройматериалы и на ипотечные выплаты, а также освобождаются от уплаты налогов на недвижимость сроком до 25 лет;

– для фирм-арендаторов коммерческих, офисных и складских помещений в зданиях, построенных до 1975 г. в нижнем Манхэттене предусмотрен ряд существенных скидок (до 100% в первые 3г. аренды) при уплате налогов на недвижимость и на коммерческую аренду;

– специальные стимулирующие налоговые льготы предусмотрены для компаний, которые переезжают из нижнего и среднего Манхэттена в шесть зон, определенные Корпорацией экономического развития как зоны преимущественного развития (Expansion Areas);

– программа по снижению налогов на недвижимость для собственников недавно построенных или реконструированных промышленных объектов;

– программа по снижению арендной платы для малых компаний, которые подписывают договор аренды на срок свыше 5 лет и для крупных компаний, подписывающих договор на срок аренды свыше 10 лет. Арендодателю понижаются налоги на недвижимость на 2,5 долл. с кв.фута, и на сумму этой скидки он обязан понизить стоимость арендной платы;

– для компаний, перемещающихся в Нью-Йорк из других штатов и переводящих в Нью-Йорк не менее 100 раб. мест, действуют специальные налоговые скидки.

Экономическое развитие стимулируется специальными льготами на покупку энергоносителей:

– для владельцев зданий, которые 10% от стоимости здания вложили в реконструкцию своих зданий, действует программа по снижению на 45% платежей за электричество и на 35% платежей за природный газ;

– скидки до 45% на оплату электроэнергии в зданиях Нижнего Манхэттена в течение 12 лет при условии, что владелец здания будет инвестировать сумму, равную 20% от оценочной стоимости своего здания в строительство или реконструкцию муниципальных зданий или зданий, принадлежащих штату;

– компании, использующие в своем производстве электроэнергию, дизтопливо, природный газ или пар, при их покупке освобождаются от уплаты налога штата на продажу в 4,25%;

– в условиях дерегулированного рынка электроэнергии администрация города договорилась с основным нью-йоркским поставщиком электроэнергии – компанией «КонЭдисон» о предоставлении существенных скидок предприятиям города, участвующим в специальных программах Корпорации по экономическому развитию.

Поддержка новых технологий осуществляется, в основном, по двум программам:

– Цифровой Нью-Йорк (Digital NYC), которая предусматривает кооперацию собственников зданий с технологическими провайдерами по сдаче офисных помещений, полностью оборудованных скоростным доступом к интернету;

– Информационно-технологический район (Information Technology District), район в Южном Манхэттене, в котором получают преимущественное развитие компьютерные компании. Благодаря высокой концентрации высокотехнологичных фирм этот район уже считается сердцем местной «Силиконовой долины» и полностью обеспечивает потребности города в разработке программных продуктов.

В Нью-Йорке существуют три зоны свободной торговли: «Бруклин Нэйви Ярд», аэропорт Дж.Ф.Кеннеди и «Холанд Хук Марин Терминал». На этих территориях компании могут хранить, маркировать, переупаковывать, собирать, производить, выставлять различные товары, полностью или частично избегая таможенных платежей.

Для малых предприятий Нью-Йорка существует специальная программа участия в тендерах на выполнение работ для города. Контракты с муниципалитетом не превышают 25 тыс.долл. и по мере возникновения рассылаются предприятиям, подавшим заявку на участие в этой программе по электронной почте. Предприятия должны быстро ответить также по электронной почте и назвать свою цену за выполнение работы. Тот, кто называет самую низкую цену, выигрывает тендер.

Приоритетными отраслями экономики города Нью-Йорк с точки зрения привлечения инвестиций, по информации Корпорации экономического развития, в настоящее время являются: сфера предоставления деловых и финансовых услуг, биотехнология и медицина, индустрия моды, страхование, электронная промышленность, промышленные станки и системы, телекоммуникации и интернет-технологии, оптическая промышленность.

Информация о деятельности Корпорации экономического развития Нью-Йорка постоянно озвучивается их представителями на многочисленных страновых и региональных инвестиционных семинарах, симпозиумах и конференциях, проходящих в городе. Этими организациями распространяются высококачественные рекламные материалы и поддерживается сайт www.nylovesbiz.com.

NYSE – биржа

Нью-Йорк – один из крупнейших финансовых центров не только США, но и всего мира.

Нью-Йоркская фондовая биржа (New York Stock Exchange – NYSE) была создана 17 мая 1792г., когда 24 брокера, занимавшихся торговлей гособлигациями и немногочисленными акциями частных компаний, под знаменитым платановым деревом, росшим на Уолл-Стрит, подписали соглашение о едином уровне комиссионных, а также предоставлении друг другу льгот во время продажи ценных бумаг. Сутью соглашения являлось стремление к установлению ответственности и доверия на рынке ценных бумаг.

В течение последних 40 лет NYSE прочно удерживает лидирующие позиции в США и в мире по объемам торговли ценными бумагами. На ней ве-

дется торговля акциями и облигациями нац. и иностранных эмитентов, а также инвестиционными сертификатами. Однако в числовой пропорции с большим преимуществом лидируют акции американских эмитентов, которые в большинстве случаев являются именными. Ведется кассовая торговля. Срочная торговля ограничивается опционными сделками, распространена покупка ценных бумаг в кредит, наличными выплачивается 30% курсовой стоимости.

Стать членом биржи (а им может быть только физическое лицо) возможно лишь при условии приобретения места на бирже. Число биржевых мест ограничено – 1366.

В сент. 2003г. NYSE сообщила, что одно из ее «мест» было продано за 2 млн.долл. Такая же цена была получена при предыдущей продаже места в середине июля. Ценовой рекорд при продаже места на NYSE был поставлен в авг. 1999г., в разгар технологического бума. Тогда было уплачено 2,65 млн.долл. Однако в настоящее время, после скандала, связанного с уходом в отставку председателя Совета директоров биржи Р. Грассо, цена на место резко упала и составила в начале нояб. 2003г. 1,3 млн.долл.

Членство на бирже дает право на торговлю акциями в торговом зале NYSE. Ведущие американские инвестиционные компании и банки (Morgan Stanley Dean Witter, Merrill Lynch, J.P. Morgan, Goldman Sachs Inc. и др.), как правило, имеют несколько мест и фактически контролируют всю биржевую торговлю ценными бумагами. Член биржи может выступать в различных качествах:

– как специалист (specialist), который ведет торговлю определенными ценными бумагами. В этом качестве он также может действовать или как торговец, концентрирующий у себя поступающее предложение и спрос на ценные бумаги, или как брокер, действующий в качестве посредника по поручению клиента;

– как посредник (commission broker), который выполняет поручения клиентов своей фирмы (commission house); в качестве операционного маклера (floor broker), который выполняет поручения посредников-брокеров (commission broker) и получает за это определенное вознаграждение; в качестве зарегистрированного маклера (registered trader), продающего и покупающего ценные бумаги только за свой счет.

В 1971г. на NYSE была произведена реорганизация, в результате которой она была преобразована в некоммерческую организацию. Совет управляющих из 33 членов был заменен Советом директоров. Впервые была учреждена оплачиваемая должность председателя Совета, избираемого большинством голосов директоров биржи. Было также установлено два вида членства на бирже – связанное с присутствием в торговом зале, либо с участием в торгах через компьютерные сети.

Члены биржи заключают операции между собой, не прибегая к помощи особого курсового маклера. Они одновременно являются и торговцами (дилерами) и маклерами. У соответствующих стоек в помещении биржи они сообщают котировки, полученные от биржевых служащих. Ценные бумаги распределяются либо по стойкам, либо по отраслям, либо в алфавитном порядке. Поручения, выдаваемые членам биржи, в зависимости от существующего обычая либо лимитируются, либо принимаются неограниченно.

До регистрации той или иной компании на бирже предусмотрена процедура рассмотрения ее заявки на Совете директоров NYSE, и только после получения положительного заключения возможно реальное размещение ценных бумаг фирмы на торгах. При этом руководство компании обязано извещать общественность по следующим позициям: положение компании в своей отрасли, реальные перспективы и планы по ее развитию, а также возможное влияние, которое она может оказать на финансовую систему страны в целом в случае ее банкротства.

NYSE работает по рабочим дням с 10 до 16 час. В момент открытия торгов у стоек специалисты или сами продавцы и покупатели начинают устанавливать курс открытия, а затем уже в соответствии со спросом и предложением на тот или иной вид ценных бумаг фиксируются котировки. Для оценки движения биржевого курса рассчитывается индекс Доу-Джонса, который является наиболее важным мировым показателем, поскольку по его образцу составляются индексы всех других бирж. Индекс Доу-Джонса, после его небольшой модификации в 1928г., состоит из трех различных индексов: индекса 30 акций промкомпаний, 20 акций железнодорожных и 15 – коммунальных компаний. Наиболее важным среди них является промышленный индекс, при расчете которого берется во внимание ситуация с акциями 30 крупнейших американских компаний всех отраслей промышленности, на долю которых приходится порядка 1/3 дневного оборота биржи.

В последнее время все чаще высказывается мнение, что представленные в индексе Доу-Джонса 30 промышленных компаний уже не отражают в полной мере структуру экономики США в связи с тем, что отрасли сферы услуг и отрасли, связанные с новыми технологиями, в частности интернет-компании, имеют непропорционально низкий удельный вес. Несмотря на это, индекс Доу-Джонса продолжает считаться наиболее важным финансовым показателем, от степени колебания которого продолжает непосредственно зависеть движение курсов акций на всех мировых фондовых биржах.

Анализ состояния фондового рынка США свидетельствует о том, что биржевой индекс Доу-Джонса постоянно рос на протяжении последних 10 лет. В 1990 г. составлял 2360, в 1996г. – 6000, а в 2003г. – колеблется в пределах 10000 пунктов.

На NYSE существует электронная система направления заказов и получения отчетов о сделках. Продолжительность получения отчета об исполнении заказа составляет не более 20 секунд. Данная система охватывает 85% заказов, что составляет 38% всего объема торговли. Остальные 15% заказов проходят в торговом зале через брокеров, которые по телефону принимают заказы, после чего оформляют сделку непосредственно у стенда компании.

NYSE является главным фондовым рынком мира. Торговля на ней неизменно остается на уровне 85% от общего объема торговли на всех биржах США. В конце 1997г. впервые за все время существования биржи ежедневный объем торгов превысил 1 млрд.долл.

На конец 2002г. на NYSE зарегистрированы акции 2783 компаний, с общей суммой капитализации 13,4 трлн. долл. Дневной оборот за 2002г. составил в среднем 1441 млн. акций. Доход от рабо-

ты биржи в истекшем году составил 1065,8 млн. долл. Среди иностранных компаний, чьи акции торгуются на бирже, зарегистрированы депозитарные расписки и российских эмитентов: «Вымпелкома», «Татнефти», «Ростелекома», «Мобильных телесистем», «Вимм-Билль-Данна».

Нью-йоркская фондовая биржа начинает рассматривать возможность делистинга акций какой-либо компании в том случае, если акции этой компании закрываются на уровне ниже 1 долл. в течение 30 торговых дней подряд.

Отставка недавнего главы биржи Ричарда Грассо сопровождалась скандалом. В конце авг. 2003г., при подписании нового контракта с NYSE Грассо, который занимал должности председателя Совета директоров и одновременно главного исполнительного директора с 1995г., получил 139,5 млн.долл в виде накопившихся пенсионных сбережений и поощрительных выплат. В начале сент. выяснилось, что ему причиталось еще 48 млн.долл.

Скандал вокруг вознаграждения Грассо, сумму которого общественность сочла неприличной, повлек за собой шквал критики со стороны регулирующих органов, крупных институциональных инвесторов и представителей индустрии ценных бумаг. Комиссия по ценным бумагам и биржам США (SEC) подняла вопрос об «эффективности структуры управления NYSE». В финансовом сообществе прозвучали призывы радикально реформировать биржу – разделить коммерческие и регулирующие функции, а также модифицировать ее операционную систему, т.е. заменить институт специалистов, поддерживающих ликвидность рынка, компьютерной торговой системой.

Грассо подал в отставку, и встать у руля «обезглавленной» NYSE пригласили бывшего главу Citibank и банковской группы Citicorp Джона Рида. В начале нояб. Рид разослал членам биржи предложения об изменении структуры управления.

Рид предложил распустить действующий совет директоров, не справившийся с высокой ответственностью. Вместо нынешнего совета из 27 директоров, он предложил создать небольшой совет из 6-12 директоров, который будет выполнять регулирующие функции на бирже. Совет директоров сформирует исполнительный совет в составе 20 чел., ответственных за организационные и коммерческие функции. Предложение Рида включает требование об отставке почти всех нынешних директоров и список новых кандидатур в состав реформированного совета. Из старого совета предполагается оставить только 2 чел., которые были введены в его состав относительно недавно – бывшего госсекретаря США Мадлен Олбрайт и председателя пенсионного фонда Tiaa-Cref Герберта Эллисона. Кроме того, в Совет предлагается ввести шесть новых кандидатур, большинство из которых находится на пенсии после руководства крупнейшими компаниями.

В нынешнем же составе присутствует много представителей корпоративного мира, в том числе индустрии ценных бумаг, что, по мнению критиков NYSE, создает конфликт интересов. SEC приветствовала предложение Рида как «существенный и критически важный первый шаг», заявив, тем не менее, о необходимости «дополнительных реформ».

Представители институциональных инвесторов заявили о своем несогласии с предложением Рида. Контролер штата Нью-Йорк А.Хивиси высказал мнение, что предложенный Ридом совет из 8 директоров не обеспечивает адекватного представительства инвесторов и общественности. В том же духе высказался казначей штата Калифорния. А президент крупнейшего пенсионного фонда Calpers Шон Харриган заявил, что «доверие инвесторов [к NYSE] не будет восстановлено планом, который просто реорганизует, а не реформирует по-настоящему эту организацию». 18 нояб. 2003г. члены биржи проголосовали за предложение Рида.

Однако только отставкой Грассо и сопровождающим ее скандалом неприятности NYSE не ограничиваются. В окт. 2003г. пять из семи работающих в торговом зале фирм-специалистов были обвинены руководством в нарушении правил торговли. Суть обвинений сводится к тому, что в 2000-02гг. происходили операции «с участием второго брокера», что является противозаконным. Расследование по этому вопросу еще продолжается, а Джон Рид уже предложил создать фонд с начальной суммой в 150 млн.долл. за счет средств фирм-специалистов для компенсации возможно ущерба инвесторам.

Уровень жизни

После затянувшегося выхода из рецессии 2001г. в экономике США со II пол. 2003г., судя по ряду важных экономических показателей, появились очевидные признаки полномасштабного оздоровления. Темпы увеличения ВВП, достигшие всего 2% в I кв. 2003г., уже в последующие три месяца составили в годовом исчислении 3,1% — самый высокий рост с лета 2002г., а в III кв. превзошли наиболее оптимистические прогнозы, достигнув «космической» для США отметки — 8,2% (прирост на 260,3 млрд.долл. В IV кв. **прирост ВВП** составил «солидные» 4%, а **в целом за 2003г. — 4,3%** (2,8% в 2002г.).

Реальный ВВП в 2003г. составил 10397,2 млрд.долл. В структуре ВВП наибольший удельный вес по-прежнему приходился на личное потребление (7362,2 млрд.долл.), государственные расходы (1899,5 млрд.долл.) и частные производственные капиталовложения (1635,7 млрд.долл.). Показатель нетто-экспорта ввиду значительного превышения импорта имел отрицательное значение — 5,05,5 млрд.долл. Столь внушительный рост ВВП был обеспечен за счет увеличения потребительских расходов, вложений американских компаний в основной капитал, роста жилищного строительства и увеличения правительственных расходов, прежде всего на военные нужды.

Реальные потребительские расходы, основа экономического роста США, в среднем за год выросли на 3,1% (2,8% в 2002г.), а их доля в ВВП превысила 70%. Такой рост стал возможным в результате увеличения уровня реальных доходов населения (на 3,2% в годовом исчислении) после принятия в конце мая 2003г. законодательства, предусматривающего масштабное снижение налогов на потребителей и корпоративный бизнес. При этом увеличение зарплаты (доля которой в общей сумме реальных доходов достигает порядка 60%) составило 2,6% (1,3% в 2002г.). На 6,5% возросли различные льготные выплаты по линии государ-

ства, на 5,7% (4,5% в 2002г.) — выплаты предпринимателей в пенсионные и страховые фонды, на 6,9% — доходы по дивидендам. Среднегодовая норма сбережений в 2003г. снизилась по сравнению с пред.г., составив 2% (2,3% в 2002г.).

Росту потребительских расходов способствовала также установленная Федеральной резервной системой США (ФРС) в начале 2003г. низкая банковская учетная ставка (1%), которая оказала разностороннее влияние на экономику. Она позволила автомобильным компаниям при продаже своей продукции широко применять целую систему привлекательных для покупателей скидок и льгот (нулевые кредитные ставки, снижение продажной цены автомобиля при оплате наличными), способствуя улучшению сбыта новых автомобилей. Под воздействием установленной ФРС низкой учетной ставки значительно понизилась процентная ставка по новым выданным на 30 лет ипотечным кредитам: в среднем до 5,7% — самого низкого уровня за последние 32г. Это способствовало значительному росту инвестиций (10% в годовом исчислении) в жилищном секторе экономики и, соответственно, высоким темпам роста жилищного строительства, которые в дек. увеличились на 1,7% по сравнению с пред. месяцем, достигнув самой высокой отметки с фев. 1984г., а также росту реальных доходов населения.

В 2003г. было начато строительство 1,85 млн. новых индивидуальных домов, что сопоставимо лишь с аналогичными показателями 1978г. Общий объем продаж домов в 2003г. также оказался рекордным — 6,1 млн.ед. против 5,5 млн. в 2002г. Низкий процент по ипотеке привел к повышению стоимости жилых домов, что вызвало рекордный рост продаж существующего жилья домовладельцами, причем этот важный источник дополнительных доходов использовался и для модернизации жилья. Многие домовладельцы, учитывая постоянный рост стоимости жилья, в процессе рефинансирования использовали разницу между первоначальной стоимостью и новой стоимостью жилья для погашения своего потребительского долга (6-7 трлн. долл.) и других расходов. Низкая ставка позволяла также уменьшать ежемесячные выплаты по ипотеке и высвобождала средства для других целей. Путем новых займов или продажи существующего жилья только в I пол. 2003г. население получило дополнительно 716 млрд.долл. в годовом исчислении (599 млрд.долл. в 2002г.).

В 2003г. заметные позитивные изменения произошли в настроениях покупателей, что также способствовало увеличению потребительских расходов. Индекс потребительского доверия, используемый независимой исследовательской организацией «Конференс Борд» после заметного снижения в начале года в связи с ожидаемой войной с Ираком значительно повысился в апр. и в мае после ее благополучного для США завершения. В нояб. данный показатель повысился до 92,5 пунктов — самого высокого значения за последние 14 месяцев (в дек. произошло понижение этого индекса до 91,7).

В результате принимавшихся правительством мер стимулирования экономики, устранения наиболее актуальных геополитических угроз и общего улучшения экономической ситуации в США и мире в 2003г. возросла инвестиционная активность американских частных компаний. Это проявилось в значительном росте их производственных капи-

таловложений (среднегодовой рост — 4,1%), доля которых в ВВП составила 17% в годовом исчислении. В течение трех первых кварталов 2003г. инвестиции в оборудование, программное обеспечение и сооружения увеличились на 6,2% в годовом исчислении по сравнению с падением на 10,2% в IV кв. 2001г. и на 2,8% в 2002г. Особенно значительный их рост отмечался в III кв. — на 12,8% по сравнению со II кв., в т.ч. в производство оборудования и программного обеспечения — на 17,6%.

Данные за IV кв. свидетельствуют о сохранении тенденции значительного увеличения вложений в оборудование и программное обеспечение (рост в 10% по сравнению с III кв.). Инвестиции в здания и сооружения оставались незначительными, что объяснялось значительным недоиспользованием офисных зданий и низкой загрузкой производственных мощностей в промышленном секторе (75,8% на конец года по сравнению с 81,3% — средним нормальным уровнем). После падения этого вида вложений на 20% в предшествующие 2г. подобная динамика оценивается положительно. Уровень загрузки мощностей в обрабатывающей промышленности, на долю которой приходится 83% всего промышленного производства, в дек. повысился — до 74,5% (средний нормальный уровень — 80,2%), в т.ч. до 68,9% в сфере высокотехнологичных отраслей, самой высокой отметки с середины 2001г.

Активизация инвестиционной деятельности корпораций позитивно сказалась на их финансовом положении. Доходы компаний в 2003г. по сравнению с двумя предыдущими годами резко выросли. Доходы 900 ведущих компаний, входящих в 60 промышленных групп, рейтинг которых отслеживается журналом Business Week (Business Week's Corporate Scoreboard), в IV кв. 2003г. выросли в среднем на 69% по сравнению с 2002г. и на 50% за весь 2003г. Указанный прирост произошел за счет улучшения производственных и финансовых показателей деятельности финансовых, нефтяных и высокотехнологичных компаний. Уровень корпоративных продаж увеличились за год на 9%.

Основополагающим фактором столь высокой эффективности работы производственного сектора явились высокие темпы производительности труда, которые увеличились за 2003г. в среднем на 5,3% (самый высокий показатель с 1965г.), а в обрабатывающей промышленности — на 5,2%. Рост производительности труда наблюдался в американской экономике уже на протяжении ряда лет, в т.ч. и в период ее замедления в эти годы, и объясняется, в первую очередь, широким использованием современных технологий, а также «агрессивной» политикой руководителей частных компаний, направленной на снижение производственных издержек путем сокращения рабочих мест в США и **увеличения импорта услуг из-за рубежа** (Китай, Индия, Малайзия) **или перевода туда части производства.**

Высокие темпы роста производительности труда, определенное превышение предложения над спросом на товарном рынке и слабый прирост рабочих мест в течение года воздействовали на уровень цен в сторону их понижения. «Стержневой» индекс потребительских цен (исключая цены на продукты питания и энергию) вырос в 2003г. всего на 1,1% (1,9% в 2002г.). Это явилось самым низким показателем с 1960г. В этот же период цены на энергию возросли на 6,9% (на 10,7% в 2002г.), це-

ны на продукты — на 3,6% (на 1,5% в 2002г.). Заметное снижение курса доллара в 2003г. в отношении широкой корзины валют основных торговых партнеров США до сих пор не привело к существенному повышению импортных цен, что обычно способствует росту инфляции. Это связано с тем, что иностранные экспортеры, пытаясь удержать свою долю американского рынка, предпочитают пока идти на определенное снижение доходности коммерческой деятельности на американском направлении, с тем чтобы не повышать стоимости своей продукцию. Многие европейские компании, наиболее страдающие от падения курса доллара, для компенсации потерь в результате удорожания курса евро хеджировали свой экспорт в США и на другие рынки, которые используют привязанные к доллару валюты.

В I–III кв. при практически негативном показателе капиталовложений компаний в пополнение своих складских запасов происходило их уменьшение, что частично объясняется тем, что многие бизнесмены все еще не уверены в окончательном оздоровлении американской экономики. В результате уровень складских запасов за этот период опустился до самого низкого значения за последние 50 лет. В IV кв. этот показатель увеличился, однако оставался все еще на относительно невысоком уровне (отношение уровня складских запасов к объему ежемесячных продаж на превысило 1,33).

Реальные правительственные расходы (госзакупки и инвестиции), доля которых в ВВП составила 19%, выросли в первые три квартала 2003г. на 8% в годовом исчислении, что явилось самым высоким показателем за последние 30 лет. Расходы на гражданские цели увеличились в среднем на 4%, а расходы на военные нужды — 10% в связи с военными действиями в Ираке. Темпы роста расходов правительств штатов и местных органов власти оставались практически на уровне предшествующих 5 лет — 3% в годовом исчислении.

В 2003г. возросла активность фондовых рынков, особенно после окончания войны в Ираке и подписания Дж.Бушем в конце мая 2003г. законодательства о новых налоговых сокращениях. Индекс промышленных компаний «Доу Джонс» поднялся на 25% по сравнению с уровнем на начало года, «Насдак» — на 50%.

В стране, по данным Бюро статистики минтруда США, в 2003г. насчитывалось 138,3 млн.чел., полностью или частично занятых. Из общего количества занятых 116,8 млн.чел. трудились в частном секторе, а 21,5 млн.чел. состояли на госслужбе. В несельскохозяйственной производственной сфере: 14,3 млн.чел. трудятся в сфере обрабатывающей промышленности, 6,7 млн.чел. — в строительстве, 6,8 млн.чел. — на транспорте, 0,4 млн.чел. — в горнодобывающих отраслях. 1,9 млн.чел. были заняты в сельском и лесном хозяйстве, а также рыболовстве. В сфере услуг насчитывается 108,3 млн.чел., их них 20,9 млн. в торговле, 16,1 млн. — в сфере финансов, страхования и недвижимости, 28,4 млн. — в сфере образования и здравоохранения, в индустрии развлечений и досуга — 11,2 млн.чел.

Общая численность официально зарегистрированных безработных на конец 2003г. составила 8,6 млн.чел. Во II пол. 2003г. указанный показатель постоянно снижался — с 6,3% в июне до 5,7% в дек. При этом основной прирост рабочих мест пришелся на сектор услуг и строительную индустрию.

Суммарные активы населения США на начало 2004г. выросли в результате оживления фондового рынка и значительного увеличения стоимости жилья до рекордной отметки в 44,41 трлн. долл. Рост указанного показателя наблюдался в течение всех 5 последних месяцев 2003г.

Золотовалютные резервы на конец 2003г. составили 84,150 млрд.долл., в т.ч. инвалюта — 37,4 млрд.долл., золотой запас — 11,04 млрд.долл. и СДР — 12,07 млрд.долл.

Важнейшим фактором, позитивно отразившемся на состоянии фондовых рынков, потребительском доверии и настроениях в деловом мире, а также экономическом росте в целом, явилась активная экономическая политика американской администрации, направленная на формирование самой благоприятной за последние десятилетия деловой среды в США, возросшие военные расходы и высокие темпы производительности труда. Некоторое улучшение геополитической ситуации после завершения войн в Афганистане и Ираке и определенная стабилизация мировых цен на нефть также позитивно сказались на деловой динамике в стране и мировой экономике в целом.

Несмотря на очевидные признаки оздоровления, американская экономика «еще не обрела по настоящему сильных ног». Многими экспертами отмечается, что принимаемые правительством меры стимулирования экономики неоднозначны по характеру их воздействия на нее и лишь откладывают урегулирование серьезных дисбалансов и проблем. Значительная часть крупных экономических проблем носит не циклический, а структурный характер. Высказываются и более критические суждения, суть которых сводится к тому, что некоторые предпринимаемые американской администрацией меры на экономическом направлении не только не решают актуальных для национальной экономики проблем, но и порождают новые, не менее серьезные.

Постоянно растущие правительственные расходы, призванные стимулировать деловую активность в стране, вызывают значительный рост бюджетного дефицита. В 2003г. он составил рекордную цифру — 375 млрд.долл., а в 2004г. планируется уже на уровне 521 млрд.долл., т.е. 4,5% от общего объема ВВП, в то время как 3г. назад бюджет сводился с профицитом в 1,3% от ВВП. Дальнейшее сокращение налогов, увеличивающиеся расходы по содержанию войск в Ираке и в Афганистане и на восстановление экономики этих стран (всего на эти цели в 2003г. выделено 170 млрд.долл.) в случае относительно невысокого экономического роста могут привести в ближайшие годы к существенному увеличению бюджетного дефицита (до 800 млрд.долл. в год), а также федерального долга (еще на 4 трлн.долл.). Это может затормозить развитие производства, заметно снизить приток инвестиций в экономику и затруднить выполнение многих социальных программ.

«Щедрая монетаристская политика», заключающаяся в снижении ФРС в течение последних 15 мес. банковской учетной ставки, может обернуться угрозой инфляционного роста цен. Низкая учетная ставка, стимулируя подъем экономики США, одновременно снижает привлекательность американских ценных бумаг и доллара для иностранных инвесторов. Именно сейчас американская экономика как никогда нуждается в ино-

странных инвестициях для решения еще одной своей крупной структурной проблемы финансирования рекордного платежного дефицита. Для покрытия такого платежного дефицита США необходимо ежемесячно привлекать нетто иностранных инвестиций на 50 млрд.долл.

Рост платежного дефицита сказывается не только на настроениях иностранных инвесторов, но и тормозит темпы экономического роста. Резкое увеличение в I кв. 2003г. торгового дефицита, являющегося основной составной частью дефицита платежного баланса уменьшило прирост ВВП на 1,6%. Накачивание экономики «легкими деньгами» (к этому сводятся правительственные меры монетаристского и фискального характера) грозит привести к значительным проблемам, поскольку вносит ощутимый сбой в действие механизма рыночной экономики и означает усиление чрезмерного вмешательства государства в нее, создавая тепличные условия для частного бизнеса США и тем самым подрывая его конкурентоспособность.

Несмотря на последние позитивные подвижки (связанные с падением курса национальной валюты) пока рано говорить о долгосрочном улучшении ситуации в промышленном секторе экономики США. В обрабатывающей промышленности с дек. 2001г. до середины 2003г. отсутствовал какой-либо рост (подобная слабая динамика периода выхода экономики из рецессии последний раз имела место в 1919г.). На протяжении последних трех лет вплоть до начала 2004г. указанный сектор теряет рабочие места (2,3 млн. за этот период). Дело не столько в последствиях событий 11 сент. и войны с Ираком, на что ссылаются представители ФРС и правительственных экономических структур, сколько в **снижении конкурентоспособности американского промышленного бизнеса**. Трудности испытывают автопром, а также отрасль, производящая промышленное оборудование. Чистая прибыль японских автопроизводителей с каждого автомобиля, производимого в США, составляет 1200-2000 долл., а лучших американских компаний — 700 долл. За 2003г. крупнейшие японские автомобильные компании еще более расширили свое присутствие на американском рынке, увеличив объемы продажи производимой ими продукции за счет американских компаний: «Ниссан» — на 30,7%, «Тойота» — на 20,4% («Дженерал Моторс» — на 1,9%, «Форд» — падение на 5,3%).

Ухудшилось положение в химической отрасли (производство пластмасс и химудобрений). Не исключается перевод части данных производств в Китай и на Ближний Восток. Нетто-экспорт американской химпродукции еще в 1999г. составлял 8 млрд.долл., а в 2003г. уже нетто-импорт этой продукции достиг 9 млрд.долл. В сложной ситуации на протяжении ряда лет находятся такие отрасли (в основном, энергоемкие), как алюминевая, деревоперерабатывающая, стекольная, металлургическая, горнодобывающая, нефтеперерабатывающая.

Оживление инвестиционной активности в последнее время не сопровождалось созданием значительного числа новых рабочих мест, а высокие темпы роста производительности труда были преимущественно связаны с сокращением персонала. Причем все отчетливее проявляется тенденция оттока рабочих мест из США, в т.ч. из высокотехнологичных отраслей, в Индию, Китай и другие

страны. **Уровень безработицы среди американских программистов за последние три года вырос вдвое.** К концу 2004г. одно из 10 рабочих мест в американских компаниях компьютерных услуг и одно из каждых 20 в других высокотехнологичных компаниях уйдут за рубеж. В общем по стране безработица продолжает оставаться на достаточно высоком для США уровне. Даже в III кв., несмотря на столь высокие темпы экономического роста, в промышленности было создано всего лишь 57 тыс. новых рабочих мест вместо прогнозируемых 150 тыс. (средний темп ежемесячного увеличения числа рабочих мест необходимый при нынешних темпах прироста населения США), а в дек. только 16 тыс. Всего же за последние несколько лет работы лишилось 3 млн. чел. «Страх перед глобализацией», как часто указывается, охватывает все большее число фабричных рабочих США, уязвимых к импорту японской продукции, и программистов, — к аутсорсингу в Индии.

Госдолги

Крупной экономической проблемой, которая продолжает усугубляться, является нынешний уровень национальной задолженности страны, равной порядка 300% объема ВВП (30 трлн.долл.), что по мере ослабления воздействия на экономику «адреналина» правительственных мер стимулирования будет все заметнее негативно сказываться на уровне потребительских расходов и инвестиционной активности американского бизнеса. Не исключается, что из-за высокой задолженности потребители будут использовать получаемые в виде налоговых сокращений дополнительные средства из бюджета не для увеличения расходов, а для погашения своих долгов (американцы, увеличив свои долги в соотношении с доходами со 101% более трех лет назад до 111%, тратят сейчас 14% получаемых ими реальных доходов на погашение долгов). В более широком плане, фактор высокой национальной задолженности при определенном стечении обстоятельств может выйти на первый план и иметь разрушительные последствия для экономики страны.

Неоднозначная ситуация складывается и с долларом. Его плавное понижение в отношении национальных валют стран, экспортирующих свою продукцию в США, благоприятно воздействуя на оздоровление американской экономики, позволили Соединенным Штатам решить только часть (и не в полном объеме) их многочисленных проблем. Несмотря на предпринимаемые шаги, США пока не удастся избавиться от дешевого импорта из Китая, Японии, Малайзии и Тайваня, которые разными способами привязывают свои валюты к доллару. Управляемое «опускание курса доллара» воздействует на динамику притока иноинвестиций в США, которые фактически финансируют внушительный дефицит платежного баланса США и поддерживают курс доллара. Общий объем нетто-закупок американских акций европейцами (которые владеют 75% их суммарного количества, находящегося на руках у иностранцев) в 2003г. составил всего лишь 12,5 млрд.долл. (84 млрд.долл. в 2000г., 39,4 млрд.долл. в 2001г. и 13 млрд.долл. в 2002г.). Многие частные инвесторы, как иностранные, так и американские, перевели свои капиталы из США в Европу, в результате чего были ослаблены последствия стагнации экономик европейских стран и заметно укрепились их позиции в конкуренции с

США за мировые рынки. Положение пока спасают правительства ряда крупных экспортоориентированных азиатских стран (Китай, Япония, суммарное положительное сальдо которых в торговле с США превышает 180 млрд.долл.), вкладывающие вырученные от торговли с США доллары в покупку американских правительственных облигаций.

США в результате проводимой ими экономической политики могут оказаться в тупиковой ситуации. С одной стороны, дальнейшее понижение курса доллара стимулирует экономический рост, однако негативно сказывается на притоке иностранных капиталов и тем самым угрожает вызвать серьезный финансовый кризис с почти неизбежной девальвацией американской национальной валюты. С другой, повышение курса доллара нежелательно, поскольку это чревато новым спадом в экономике и ростом и без того самого большого по историческим меркам торгового дефицита страны, но без этого вряд ли возможно остановить отток капиталов и привлечь новые. Американскому правительству придется проводить достаточно рискованную политику балансирования. Когда возникнет реальная угроза обвала курса доллара, правительство США пойдет на повышение банковской учетной ставки и обеспечит рост доллара. Расчеты строятся на том, что в случае укрепления курса евро до 1,3 долл. и более европейские товары станут неконкурентоспособными на мировом рынке, и Евросоюз будет вынужден снизить свою банковскую учетную ставку, предпочтя высокую инфляцию экономическому спаду, и тем самым остановит падение доллара. Очень низкий курс доллара в отношении евро опасен для самих США еще тем, что чреват серьезным подрывом доверия к нему как мировой резервной валюте и возможным переходом всей мировой финансовой системы расчетов за товары от доллара на евро. Состоявшаяся в фев. 2004г. в Бока Ратоне, США, встреча министров финансов семи индустриально развитых стран не внесла ясности в ситуацию с долларом. Участники встречи ограничились констатацией давно известных фактов и высказали заверения о готовности принять меры «по стабилизации мирового валютного рынка», не приняв при этом каких-либо конкретных обязательств.

При более широком охвате нынешнего экономического положения США, глубоко интегрированных в систему мирохозяйственных связей, в поле зрения специалистов попадает еще большее количество проблем, с которыми страна уже сталкивается или столкнется в скором времени. Наряду с издержками, связанными с борьбой с международным терроризмом и отстаиванием американских интересов в отдельных регионах, особенно нефтедобывающих. Соединенным Штатам приходится преодолевать проблемы, появившиеся вследствие глубоких изменений в мировой экономике. К их числу можно отнести усиление роли отдельных стран, в частности, Китая, развитие электронной торговли, расширение торговли биотехнологиями. Серьезным фактором становятся также обострившиеся отношения в трансатлантической торговле — Вашингтон и Брюссель находятся на грани крупных торговых баталий. Новую и особую глобальную проблему представляет чрезмерная зависимость мировой экономики от американской и экономического развития многих стран, в первую очередь с экспортоориентированными экономиками, от воздействия «наркотика» растущего торгового дефицита США.

Финансовые риски

Валютно-финансовое положение США в 2003г. продолжало оставаться достаточно сложным. Федеральный бюджет 2003 финансового года был сведен с рекордным дефицитом в 374 млрд.долл. (158 млрд.долл. в 2002г.). Относительно общего объема ВВП указанный дефицит составил 3,5%, что оказалось ниже аналогичных показателей 80-начала 90гг. — 5% (в 1983г. — 6%). Поступления в бюджет составили 1,7 трлн. долл. (на 3,8% меньше, чем в пред.г.). Общее снижение поступлений в бюджет отмечается уже третий год подряд, причем наиболее значительное снижение имело место в 2002 фин.г. (на 6,9%). Уменьшение поступлений в бюджет в указанный период связывается со слабой экономической динамикой и значительными налоговыми сокращениями.

В 2003 фин.г. доходы в бюджет за счет подоходного налога с населения и налогов на корпорации снизились на 65 млрд.долл. (на 7,5%) и на 16 млрд.долл. (на 12,3%). Имел место рост поступлений, связанных с социальным страхованием и пенсионным обеспечением. Расходы федерального бюджета в 2003 фин.г. увеличились до 2,1 трлн. долл., превысив на 146 млрд.долл. (на 7,2%) аналогичный показатель пред.г. На 16% (на 55,6 млрд.долл.) по сравнению с 13% (или 39 млрд.долл.) в 2002 фин.г. увеличились ассигнования на оборону, выросли расходы на здравоохранение и на выплату пособий по безработице. Основными доходными статьями бюджета продолжали оставаться подоходный налог с населения, удельный вес которого в доходной части бюджета составил 50%, а также взносы на социальное страхование и налог с корпораций.

В 2003г. платежный баланс США оставался дефицитным. По историческим меркам его уровень достиг рекордной отметки в 541,8 млрд.долл. (480,9 млрд.долл. в 2002г.). При этом дефицит торгового баланса (товары и услуги), основная составная часть дефицита платежного баланса, составил к концу года 490,2 млрд.долл. (418 млрд.долл. в 2002г.). Общий объем экспорта американских товаров увеличился до 713,8 млрд.долл. (681,9 млрд. в 2002г.), импорта — до 1,263.2 млрд.долл. (1,164.7 млрд.долл. в 2002г.). Положительное сальдо в торговле услугами уменьшилось до 60 млрд.долл. (64,8 млрд.долл. в 2002г.). Выручка от продажи услуг составила 304,9 млрд.долл. (289,2 млрд.долл. в 2002г.). Суммарные американские активы за рубежом выросли в 2003г. на 277,7 млрд.долл. (на 179 в 2002г.), прямые инвестиции компаний США — на 154,8 млрд.долл. (на 137,8 млрд.долл. в 2002г.). На 856,7 млрд.долл. увеличились иностранные активы в США (на 707 млрд.долл. в 2002г.), а общий приток прямых иностранных инвестиций в США составил 82 млрд.долл. (39,6 млрд.долл. в 2002г.). Иностранная задолженность в пользу американских кредиторов увеличилась на 24,7 млрд.долл. (на 21,4 млрд.долл. в 2002г.). Основными экономическими факторами, воздействовавшими на уровень и динамику платежного баланса страны в 2003г., являлись более значительные темпы роста ВВП в США, чем у их ведущих экономических партнеров, более высокие внутренние цены на значительную часть национальной продукции по сравнению с ценами на импортные товары, а также привлекающая иностранных инвесторов высокая доходность американских активов.

Правительственные долги всех уровней, из которых федеральный составляет 80%, на начало 2004г. превысили 7 трлн. долл. В общий объем правительственного долга включаются казначейские облигации и долг фонда социального страхования, который передает избыток наличности правительству США, получая взамен казначейские облигации. Конгрессом устанавливается максимальный уровень госдолга в 7,3 трлн. долл. После превышения этого порога для эмиссии нового долга минфину США требуется специальное разрешение законодателей. Стоимость долговых обязательств, размещенных среди населения, составила на конец 2003 фин.г. 3,9 трлн. долл. (3 трлн.долл. в 2002г.).

Задолженность населения США по потребительскому кредиту достигла на конец года 2 трлн. долл. (1,7 трлн. долл. в 2002г.), в основном, коммерческим банкам (0,6 трлн. долл.) и финансовым компаниям (0,3 трлн. долл.). Из этой суммы на кредитные карточки приходилось около 0,6 трлн. По сравнению с 2002г. этот показатель вырос на 5,3%.

Общий национальный долг США, состоящий из суммы всех заимствований, произведенных гражданами, компаниями, а также федеральным правительством, правительствами штатов и местными органами власти составляет сейчас около 300% ВВП. Потребительский долг и общий долг корпораций равняется примерно 90% общей суммы доходов американских граждан и прибылей корпораций соответственно.

В 2003г. происходило падение курса американского доллара, который с фев. по дек. 2003г. снизился в отношении широкого индекса валют 26 наиболее важных партнеров США на 13,1%. Наиболее существенно позиции доллара ослабли в отношении семи главных торговых партнеров США, включая страны еврозоны, Японию, Канаду, Великобританию, Австралию, Швецию и Швейцарию. С фев. 2002г. обменный курс доллара в отношении валют этих стран понизился на 24,6%. В тот же самый период курс американской валюты в отношении евро и японской йены понизился на 31,1% и 20,5% соответственно, что отражает озбоченности иноинвесторов по поводу значительного дефицита платежного баланса США (невзирая на заметный экономический подъем во II пол. 2003г. и оживление фондовых рынков в США), а также улучшение перспектив экономического оживления в Европе и Японии. Доллар сохранял относительно сильные позиции в отношении валют целого ряда других важных партнеров США. С фев. 2002г. его обменный курс в отношении индекса валют Мексики, Бразилии, Китая и 7 других азиатских стран повысился на 3,4%, а с дек. 1999г. — почти на 10,4%.

Фондовый рынок

Закончил 2003г. с улучшением фундаментальных показателей корпоративного сектора и существенным укреплением своих позиций. Это произошло, несмотря на ряд скандалов, имевших место осенью 2003г. Тогда своего поста лишился председатель Совета директоров Нью-Йоркской фондовой биржи Р. Грассо, а скандал в индустрии взаимных фондов поставил под сомнение эффективность системы взаимного инвестирования и поднял вопрос о необходимости ее реформирования.

Основные фондовые индексы США показали в 2003г. значительный рост. Рынок акций вырос впервые после трех лет тяжелых потерь. Индекс Standard & Poor's 500, который считается главным индикатором американского рынка акций, поднялся в 2003г. на 26,4%, что является самым высоким показателем прироста после 1998г. Индекс «голубых фишек» Dow, состоящий из 30 компонентов, вырос в 2003г. на 25,3%, что является лучшим показателем с 1996г. Индекс Nasdaq Composite, в котором доминируют технологические компании, вырос в 2003г. на 50%. Минимальные значения основных фондовых индексов США при закрытии в 2003г. были зафиксированы 11 марта, в преддверии войны в Ираке. В этот день Dow закрылся на отметке 7524,06 пункта, S&P 500 — 800,73 и Nasdaq Composite — 1271,47. Устойчивый рост на рынке начался в середине апр., после завершения боевых действий в Ираке и благодаря оптимистичным ожиданиям инвесторов в отношении перспектив американской экономики.

Первая десятка компаний из состава S&P 500, акции которых с начала года по 12 дек. 2003г. показали наибольший рост, представляет преимущественно технологический (6 компаний) и энергетический (3 компании) секторы. Помимо них в число победителей входит представитель золотодобывающего сектора — компания Freeport McMoran. Впечатляющий подъем акций технологических компаний в 2003г. в значительной степени обусловлен резким сокращением издержек, осуществленным в период «медвежьего рынка» и впоследствии приведшим к повышению корпоративной прибыли и, как следствие, росту котировок. В число компаний — лидеров 2003г. входят производители сетевого оборудования Avaya и Novell, а также полупроводниковые компании PMC-Sierra и National Semiconductor. Индекс полупроводниковых компаний DJ Semiconductors с начала года прибавил на 80%.

Среди секторов в лидеры 2003г. вышли металлургический и золотодобывающий, полупроводниковый, рекламный, электронной коммерции и производителей табачной продукции. Повышение прибыли и котировок акций большинства компаний этих секторов было обусловлено факторами конъюнктурного или разового характера, в т.ч. налоговыми сокращениями, благоприятными изменениями валютного курса и проведенными ранее сокращениями издержек. Это означает, что дальнейший рост акций будет зависеть от укрепления условий фундаментального характера и устойчивого повышения доходов. Секторы здравоохранения, потребительских товаров кратковременного пользования и базовых отраслей промышленности, оказавшиеся в 2003г. среди аутсайдеров, могут вернуть преимущество в случае замедления темпов экономического роста и повышения внимания инвесторов к акциям оборонительного характера.

Мощным стимулом роста акций золотодобывающих компаний стало резкое подорожание золота на товарном рынке вследствие ослабления американского доллара и возрастания опасений относительно усиления инфляционного давления в экономике. Товарные рынки также сыграли важную роль в подъеме акций металлургических компаний: перспективы ускорения мирового экономического развития обусловили рост цен на медь, а изменение соотношения спроса и предложения

на платину и палладий вызвало повышение цен на эти металлы. Существенно повысили свою стоимость акции компаний Freeport McMoran Copper & Gold и Phelps Dodge.

Акции компаний электронной коммерции оказались в выгодном положении благодаря возросшему спросу со стороны потребителей на приобретение товаров в интернет-магазинах и возобновлению корпоративного интереса к онлайн-рекламе. Индикатором позитивных изменений в этом секторе стала подготовка IPO таких компаний, как Google и Orbitz, планируемых на 2004г. В число победителей 2003г. вошли акции Yahoo и Amazon.

Рекламный сектор в целом послужил в 2003г. индикатором восстановления американской экономики. Увеличение расходов на рекламу считается одним из признаков активизации деловой активности, поскольку демонстрирует уверенность корпоративного сектора в перспективах экономики и бизнеса. В 2004г. рекламные расходы вырастут на 7%, опередив по темпам рост ВВП. Среди компаний этого сектора лучшие результаты в 2003г. продемонстрировали акции Interpublic, Omnicom и WPP.

На динамику акций производителей табачной продукции заметное влияние оказала серия выигранных в суде дел. Акции крупнейших табачных компаний — Altria и R.J. Reynolds — завершили 2003г. со значительным приростом стоимости.

В отличие от предыдущих трех лет, когда подавляющее количество секторов встречало новый год с большими потерями, лишь телекоммуникационный сектор завершил 2003г. с минусом, хотя и небольшим. Фармацевтический сектор завершил год со скромными результатами: за 2003г. рост индекса DJ Pharmaceuticals составил всего 3,5%. Акции сразу трех фармацевтических компаний — Schering-Plough, Merck и King Pharmaceuticals — попали в 2003г. в десятку неудачников. Аналитики не исключают, что стоимость акций многих фармацевтических компаний в 2003г. являлась заниженной, и столь умеренные результаты позволят сектору существенно продвинуться вверх в 2004г.

По сравнению с 2002г., по итогам которого потери десятки аутсайдеров превысили 90%, результаты худших акций 2003г. представляются не столь драматичными. К середине дек. наибольшее падение — 40% — продемонстрировали акции оператора супермаркетов Winn-Dixie Stores, не выдерживающего конкуренции с Wal-Mart. За ними следуют акции Eastman Kodak, потерявшие около трети своей стоимости, и Qwest Communications, продолжившие негативную тенденцию 2003г.

Платежный баланс

Выступая в ООН, видный экономист, нобелевский лауреат 2001г. Дж. Стиглиц отметил, что главная угроза устойчивому экономическому развитию мирового сообщества кроется в огромном дефиците платежного баланса США, который в 2002г. составил 545 млрд. долл., или 5,1% ВВП. При таком дефиците, по мнению экономиста, **необходим ежедневный приток инвестиций в США на 2 млрд. долл.** — иначе американская экономика просто не будет развиваться.

Получается, что самая богатая страна мира живет не по средствам и учит другие страны самоограничению, навязывая ошибочную, по мнению Дж. Стиглица, экономическую модель, основан-

ную на рыночном фундаментализме. Либерализация рынка эмпирически редко приносит положительный эффект, но часто приводит к депрессии, считает нобелевский лауреат. В качестве примера он приводит Китай, который до сих пор так и не либерализовал внутренний рынок капитала, но инвестиций привлекает больше других стран.

Причины нестабильности мировой экономики Дж. Стиглиц усматривает в том, что экономическая глобализация опережает политическую: если экономическое сотрудничество набирает обороты, то в политическом плане наблюдается отход от многосторонности. Как показала министерская конференция ВТО в Канкуне, развитые страны, в особенности США, продолжают уповать на силовые методы и готовы в угоду своему аграрному лобби пожертвовать возможностью ускорить развитие мировой экономики за счет расширения развивающихся рынков.

Накануне конференции африканские страны пытались добиться от США отмены субсидий на производство хлопка. По расчетам независимых экспертов, из-за госсубсидий в США хлопкопроизводители Мали, Буркина-Фасо и Бенина несут убытки в 300 млн долл. ежегодно, потому что их продукция оказывается неконкурентоспособной. Если бы администрация США пошла на отмену субсидий, мировые цены на хлопок возросли бы, позволяя выжить африканским фермерам, но для потребителей это было бы практически незаметно (джинсы бы подорожали не больше, чем на доллар).

В конечном итоге торгово-политический «эгоизм» и отсутствие многосторонности в отношениях с партнерами, по мнению Дж. Стиглица, оборачиваются против самих же США, нанося им моральный и экономический урон, считает. Однако неизмеримо больше страдают от этого развивающиеся страны. Нобелевский лауреат считает, что ООН должна сыграть более значительную роль в преодолении негативных тенденций, и видит выход в создании Совета Экономической Безопасности, где не доминировали бы чьи-либо интересы, а разрабатывались бы рамки международного экономического правопорядка. При этом он затруднился ответить на вопрос о том, чем же в таком случае новая структура будет отличаться от существующего ЭКОСОС.

По другому оценивает перспективы выхода из создавшейся неблагоприятной ситуации известный финансовый аналитик, главный экономист МВФ К. Рогофф. Соглашаясь, что текущий дефицит платежного баланса США является в среднесрочной перспективе «серьезной проблемой, нависшей над мировой экономикой», он предостерегает, что однажды дефицит платежного баланса США приведет к краху доллара. По его мнению, спасти положение может немедленное снижение курса доллара, но не только по отношению к евро: задачу немедленного ослабления доллара должны выполнить все валюты — прежде всего азиатских стран, имеющих неплохое финансовое положение.

Называются разные цифры, необходимые для спасения от нависшей угрозы: К. Рогофф полагает, что потребуются снижение курса доллара на 35%. П. О'Нил, бывший министр финансов США, считает, что для сокращения дефицита до 2% ВВП (от нынешних 5%) необходима девальвация доллара на 43%. Дж. Сноу, нынешний министр финансов США, не перестает повторять, что США не преду-

сматривают никакого отказа от «политики сильного доллара». Однако экспертами его декларации воспринимаются с сомнением, т.к. американские требования повысить курс азиатских валют (хотя бы одной китайской) в данном конкретном случае по существу приведут к ослаблению доллара.

Экономические эксперты ООН, анализируя только что опубликованный доклад минторга США, отмечают некоторое снижение в авг. 2003г. общего торгового дефицита США по сравнению с прогнозируемым — до 39,21 млрд.долл. На этом фоне отрицательный торговый баланс с Китаем достиг рекордно высокого уровня 11,7 млрд.долл.: экспорт китайских товаров в США в шесть раз превышает импорт американской продукции в Китай. Такая тенденция сохранится в ближайшие месяцы, а через 5 лет среднегодовой дефицит в торговле между этими двумя странами может утроиться и достигнуть 300 млрд.долл.

Пока китайскому правительству удается противостоять давлению развитых стран в отношении отмены фиксированного курса юаня, т.к. это может затормозить рост экспорта, сделать импорт более привлекательным и препятствовать притоку прямых иностранных инвестиций в экономику Китая. Данные факторы, по мнению китайского правительства, могут замедлить экономическое развитие страны и обострить проблему безработицы. Руководство Китая проявляет осторожность и намерено поддерживать фиксированный обменный курс юаня. Во время визита в Китай Дж. Сноу был встречен передовой статьей в правительственной газете The China Daily: «Критики, которые считают, что Китай манипулирует своей валютой, кажется, считают, что все валюты должны иметь плавающий курс. Это абсурд. Что, если Китай сейчас повысит курс? Выиграют ли от этого американские промышленники, которые сейчас плачут громче всех? Нет. Но это искусственно снизит конкурентоспособность китайского экспорта и лишит китайских рабочих их чашки риса».

Однако для того, чтобы снять озабоченность развитых стран в отношении растущего торгового дефицита с Китаем, последний поощряет перевод своих валютных резервов в заграничные инвестиции. С этой целью были значительно ослаблены ограничения для китайских компаний, инвестирующих капитал за рубежом.

Пытаясь решить проблему торгового дефицита в присущей ей чисто силовой манере, администрация США декларирует, что именно фиксированный курс национальной валюты Китая создает искусственное преимущество для китайских производителей. Группа сенаторов и от республиканской, и от демократической партий США предложили принять закон, вводящий импортный тариф в 27,7% на любые китайские товары и лишаяющий Китай нынешних льгот на американском рынке, если Китай не перейдет к свободному плаванию своей валюты. По мнению сенаторов, курс юаня сейчас занижен на 15-40%. Сенатор Р.Дербин заявил: «Китайцы используют валютные манипуляции для уничтожения рабочих мест в США. Эти манипуляции равнозначны введению импортного тарифа на американские промышленные товары». В адрес Японии ничего подобного открыто не говорилось, хотя она обычно тоже искусственно регулировала курс иены, а Банк Японии активно использовал валютные интервенции.

В Дубае на последней встрече министров финансов стран G7 (совпавшей с осенней сессией МВФ и Всемирного банка) было принято специальное заявление, где говорилось о необходимости более гибких обменных курсов валют крупнейших стран и экономических регионов, чтобы обеспечить равномерное и быстрое развитие международной финансовой системы, основанное на рыночных механизмах. Европейцы, опасаясь резкого роста курса евро и падения в связи с этим конкурентоспособности своих товаров, согласились с тем, что дефицит платежного баланса США вызван китайской курсовой политикой. Коммюнике поддержали также японцы. Однако присутствовавший в Дубае замглавы Банка Китая не согласился с такой постановкой вопроса и указал, что «стабильный юань выгоден не только Китаю».

Сразу же после заседания министров финансов стран G7 падение курса доллара возобновилось, что связывают с новым неафишируемым соглашением между ведущими индустриальными странами по типу «соглашения Плазы» (по имени нью-йоркского отеля, где оно было заключено в сент. 1985г.). Тогда ведущие индустриальные страны тоже были озабочены американским дефицитом текущего платежного баланса в 3% ВВП и решили с помощью валютных интервенций снизить курс доллара. Инвесторы и спекулянты настолько вдохновились этой идеей, что за 2г. курс доллара снизился по отношению к немецкой марке на 55%. Сейчас на мировом валютном рынке распространились слухи, что на последнем заседании министров финансов стран «Большой семёрки» действительно были достигнуты договоренности о девальвации американской валюты. В пользу этого говорит и согласованность высказываний глав центробанков европейских стран за укрепление евро. Примечательно, что и представитель минфина Японии провозгласил «политику невмешательства»: власти Страны восходящего солнца не будут влиять на рынок с целью сохранения каких-либо конкретных котировок доллара к иене. Точнее всего характеризует создавшуюся ситуацию высказывание главы европейского ЦБ В.Дуйзенберга, о том, что дубайское заявление «было связано не столько с необходимостью изменить курс доллара по отношению к евро, сколько с необходимостью распределить бремя исправления нынешних макроэкономических перекосов в мире между всеми регионами».

Другими словами развитые страны в очередной раз пытаются переложить свои проблемы на развивающиеся экономики, в данном случае на Китай, демонстрирующий завидные темпы роста.

В этой связи Рогофф отметил, что США являются едва ли не единственной из развитых стран, демонстрирующей признаки роста. Согласно прогнозам МВФ, рост экономики в зоне евро будет отставать от роста в США. «Большинство европейцев, которые хотят увидеть стабилизацию экономики, будут вынуждены наблюдать за ней по телевизору», — отметил Рогофф. В качестве потенциального экономического соперника США опасаются только Китая, чем и объясняется ужесточение давления на него.

Энергетика-2025

Данный доклад подготовлен Управлением энергетической информации, которое является независимым статистическим и аналитическим агентством при минэнерго США. Выводы, пред-

ставленные в публикации, не следует рассматривать как официальную точку зрения минэнерго США или какой-либо другой госорганизации.

Доклад «Перспективы развития энергетики США в 2003г.» представляет собой промежуточный прогноз предложения и спроса на энергоносители и цен на них в 2003г. и на период до 2025г. В нем констатируется, что для нескольких последних лет для мирового рынка характерно постоянное колебание цен на энергоносители. Это было особенно заметно в 2002г., поскольку спотовая цена 1 тыс.куб. футов природного газа в янв. равнялась 2 долл., а к осени поднялась до 3-4 долл. Цены на нефть в 2002г. тоже росли за счет ограничения ее добычи странами членами ОПЕК и, в меньшей степени, из-за опасений, связанных с возможными военными действиями в Ираке.

В данном докладе нашли свое отражение перспективы спроса на энергоносители и динамика цен на них вплоть до 2025г. При этом акцент сделан на том, что сиюминутные факторы такие, как перебои в поставках или единовременные политические акции, в меньшей степени влияют на тенденции изменения спроса и цен на энергетических рынках, чем основополагающие факторы. Поэтому в докладе больше внимания уделено именно факторам долгосрочного характера таким, как значительные внутренние запасы энергетических ресурсов, развитие электроэнергетики, совершенствование технологий и стабильный экономический рост в стране.

В публикации делается вывод о том, что для удовлетворения растущего спроса рынка на период до 2025г., основной задачей энергетики будет обеспечение необходимого количества поставок природного газа по конкурентоспособным ценам. Поэтому в свете решения перспективных задач как внутреннего рынка США, так и импорта, в докладе прогнозируется растущее значение новых крупномасштабных проектов, нацеленных на поставки больших объемов природного газа, таких как бурение глубоководных офшорных скважин, строительство новых, более крупных предприятий для производства сжиженного газа, проведение трубопроводов из дельты реки Маккензи (Канада) и с Аляски, что позволит обеспечить природным газом 48 континентальных штатов США.

Существующая тенденция увеличения импорта нефти будет сохраняться. В 2001г. доля нефти, импортируемой для обеспечения потребностей страны, составляла 55% от общего объема потребления, в 1980г. она составляла 37%, а в 1990г. — 42% от общего объема потребления.

По представленным в докладе прогнозам в 2003-25гг. ВВП США будет расти со средними темпами 3% в год. Большинство параметров экономического роста для данного прогноза аналогичны тем, что и в издании прошлого года. Однако присутствуют и некоторые отличия, например, предполагаемый пробег транспортных средств, который определялся на основе таких макроэкономических переменных, как рост ВВП, население и доход, в этом году выше. Предполагаемый пробег легкового транспорта вплоть до 2020г. по данным доклада этого года будет возрастать на 2,4% в год, в то время как в прошлогодней публикации он оценивался на уровне 2,2%. Такой прогноз, более согласующийся с последними тенденциями, увеличивает размеры предполагаемого спроса на различные виды топлива для транспорта.

По оценке данной публикации цены на нефть должны вырасти с 22,01 долл. за баррель в 2001г. до 25,83 долл./бар в 2003г., а затем снизиться до 23,27 долл./бар в 2005г. Рост цен прогнозируется на более долгий период времени, вплоть до 2020г., когда цена составит 25,50 долл., и приблизительно 26,50 долл. к 2025г. Спрос на нефть может увеличиться с 76 млн.бар. в день в 2001г. до 112 млн.бар. в день в 2020г. Предполагается снижение потребления нефти в регионе бывшего Советского Союз и в таких странах, как Китай, Индия, странах Африки, Южной и Центральной Америки. По прогнозам доклада, к 2025г. объем потребления нефти в мире, добываемой как традиционными, так и нетрадиционными способами, возрастет до 123,2 млн.бар/д. Увеличение добычи нефти как в странах-членах ОПЕК, так и в других странах приводит к достаточно медленному росту цен в период до 2025г. Добыча нефти традиционным способом странами-членами ОПЕК в 2025г. достигнет 60,1 млн.бар/д, т.е. станет в два раза больше, чем в 2001г. По прогнозам, у отрасли будет достаточно средств, чтобы увеличить производственные мощности.

Производство странами-членами ОПЕК- нефти, добываемой нетрадиционными способами, предположительно возрастет с 45,5 до 58,8 млн.бар/д в период с 2001г. по 2025г. А снижение на 1 млн.бар/д объемов нефти, добываемой такими развитыми странами, как США, Канада, Мексика, Восточная Европа, Япония, Австралия и Новая Зеландия, компенсируется увеличением добычи в таких странах, как Россия, страны Каспийского бассейна, африканскими странами-членами ОПЕК, странами Южной и Центральной Америки, в особенности Бразилией. Что касается России, то объемы добываемой ею нефти будут продолжать возрастать, демонстрируя возрождение отрасли после спада 90гг., и к 2025г. достигнут 10,4 млн.бар/д, т.е. на 44% больше по сравнению с уровнем 2001г. Добыча нефти странами Каспийского бассейна к 2025г. должна превысить 5 млн.бар/д, в то время как в 2001г. она составляла 1,6 млн.бар/д. Предполагается, что добыча нефти странами Южной и Центральной Америки достигнет уровня 6,3 млн.бар/д, поднявшись с отметки 3,7 млн.бар/д в 2001г. Те же показатели для стран Африки, не являющихся членами ОПЕК, увеличатся к 2025г. до 6,9 млн.бар/д по сравнению с 2,7 млн.бар/д в 2001г.

По данным доклада, средняя цена природного газа, включая спотовые закупки и контракты, снизилась с 4,12 долл. за 1 тыс.куб. футов в 2001г. до 2,75 долл. за 1 тыс.куб. футов в 2002г., после чего они должны пойти вверх, т.к. внедрение технических усовершенствований оказывается недостаточным для того, чтобы компенсировать истощение природных ресурсов и, одновременно, растущий спрос на данный вид топлива. Поэтому к 2020г. прогнозируется рост цен на него до 3,70 долл. за 1 тыс.куб. футов., а к 2025г. — до 3,90 долл. По сравнению с прогнозами, представленными в аналогичном докладе за пред.г., это на 35 центов больше, ввиду вышеуказанных причин.

По оценкам данного доклада, цены на уголь должны снизиться с 17,59 долл. в 2001г. до приблизительно 14,40 долл. за короткую тонну (907,2 кг.) в 2020г. и остаться на том же уровне вплоть до 2025г. Цены на уголь будут снижаться ввиду того, что будет возрастать производительность труда в

шахтах, его добыча будет смещаться в страны Запада и стоимость рабочей силы будет снижаться за счет роста конкуренции. Доклад 2003г. дает менее оптимистические оценки в отношении будущего увеличения производительности в шахтах бассейна р.Паудер.

Предполагается, что цены на электроэнергию снизятся с 7,3 цента за квтч. в 2001г. до 6,3 цента за квтч. в 2007г. в результате снижения издержек производства на данном рынке со все возрастающей конкуренцией, на котором недавний строительный бум и постоянное падение цен на уголь привели к избытку энергетической мощности. После 2008г. цены на электроэнергию, по оценкам доклада, должны начать увеличиваться на 0,4% в год в результате роста цен на природный газ и растущей потребности в новых энергетических мощностях в связи с увеличением спроса на электроэнергию. К 2020г. цены на электроэнергию достигнут 6,6 цента за квтч., аналогичный прогноз был сделан в докладе за пред.г., а к 2025г. — 6,7 цента.

По прогнозам данного доклада, потребление энергии в 2002-20гг. увеличится с 97300 до 130100 трлн. «британских единиц условного топлива» (в дальнейшем ед.), т.е. ежегодный рост потребления составит 1,5%. Предполагается, что к 2025г. эта цифра увеличится до 139100 трлн.ед.

Бытовое энергопотребление будет возрастать в среднем на 1% в год вплоть до 2025г., причем самый быстрый рост будет наблюдаться в потреблении энергии для компьютеров, другого домашнего электронного оборудования и электроприборов. К 2020г. этот показатель возрастет до 24500 трлн.ед., т.е. несколько больше, чем по прогнозам предыдущего года. Это объясняется большим ростом количества домохозяйств. К 2025г. объем бытового энергопотребления может достигнуть 25400 трлн.ед.

Прогнозируется, что объем электроэнергии, используемой в промышленных целях, также будет возрастать. В 2001-25гг. он будет увеличиваться на 1,6% в год, достигнув к 2020г. 23500 трлн.ед., а к 2025г. — 25300 трлн.ед. Наибольшее увеличение потребления энергии будет происходить за счет пользования компьютерами, офисным оборудованием, средствами телекоммуникации и различных вспомогательных электроприборов. Эти прогнозы сделаны на основе данных о росте коммерческих площадей в среднем на 1,6% годовых в 2001-20гг., что полностью совпадает с прогнозами пред.г.

Прогнозируемое промышленное энергопотребление будет увеличиваться в среднем на 1,3% в год на протяжении всего анализируемого периода, достигнув 41700 трлн.ед. к 2020г., что значительно ниже прогнозируемой в докладе пред. г. цифры в 43800 трлн.ед., и в 2025г. — 400400 трлн.ед. Существенно более низкий уровень потребления в 2020г. может быть частично результатом принятия нового, более современного определения того, что рассматривать как промышленное энергопотребление.

Энергопотребление транспорта также будет возрастать и его темпы будут составлять 2% годовых. К 2020г. оно достигнет 40400 трлн.ед., а к 2025г. — 44000 трлн.ед., что выше показателей прошлогоднего доклада ввиду возросшей величины автопробега транспорта, предполагаемой данным докладом.

В отношении потребления природного газа, доклад прогнозирует дальнейшее его увеличение на 1,8% в год с отметки 22,7 трлн.куб.м. в 2001г. до

отметки 34,9 трлн.куб.м. в 2025г., в основном, за счет роста выработки электроэнергии. При прогнозируемом росте цен, спрос на природный газ в 2020г. будет на 1,6 трлн.куб.м. ниже, чем по прогнозам доклада 2002г.

Потребление угля, по оценкам доклада этого года, возрастет с 1,050 млн. коротких тонн в 2001г. до 1,44 млн.т. в 2025г., т.е. ежегодно будет увеличиваться на 1,3%. Потребление угля в промышленных целях и для выработки электроэнергии, по оценкам данного доклада, будет выше, чем предполагалось в пред.г., ввиду уже упоминавшегося выше изменения определения и предполагаемых более высоких цен на природный газ.

Потребление бензина будет увеличиваться в среднем на 1,7% вплоть до 2025г. и достигнет 29,17 млн.бар/д, что будет вызвано ростом в секторе транспорта, использующим 74% всего бензина к 2025г.

По мере роста цен на энергоносители в 1970-86гг., энергоемкость экономики США, измеряемая количеством потребляемой энергии на 1 долл. ВВП, снижалась со средними темпами 2,3% годовых по мере того, как экономика переориентировалась на менее энергозатратные отрасли промышленности, изменялась номенклатура продукции и стали применяться более эффективные технологии. В 1985г.-2001г. энергоемкость снижалась в среднем на 1,4% в год. Предполагается, что тенденция снижения удельного энергопотребления будет продолжаться до 2025г. с ежегодным показателем 1,5% по мере того, как продолжающееся увеличение эффективности новых технологий и структурных изменений в экономике будет компенсировать увеличение спроса на энергоносители.

Если с 1970г. до середины 80гг. количество потребляемой энергии на душу населения в целом снижалось, то в конце 80-х и на протяжении 90гг. оно начало увеличиваться по мере того, как падали цены на энергоносители. В докладе за этот год высказывается предположение, что количество энергии на душу населения будет увеличиваться по мере роста спроса на энергоносители. В среднем темпы роста будут составлять 0,7% годовых.

Производство электроэнергии на базе природного газа, угля, топлива для атомных электростанций и возобновляемых видов топлива, по прогнозам доклада будет возрастать вплоть до 2025г. с тем, чтобы удовлетворять увеличивающийся спрос на электроэнергию и компенсировать предполагаемый отход от существующих источников энергии, использующих, в основном, устаревшую технологию энергии пара. В целях повышения эффективности использования энергоресурсов, планируется увеличение доли применяемого для этих целей природного газа.

По данным доклада, доля природного газа, как сырья для производства электроэнергии, будет увеличиваться с 17% в 2001г. до 29% в 2025г. Доля угля в производстве электроэнергии снизится с 52% в 2001г. до 47% в 2025г. по мере внедрения все более современных, эффективных и менее дорогостоящих технологий по выработке электроэнергии из природного газа. Уголь будет оставаться одним из основных видов топлива для производств электроэнергии вплоть до 2025г., и в прогнозируемый период будут построены новые тепловые электростанции общей мощностью 74 гвт.

Объем электроэнергии, производимой на атомных электростанциях будет незначительно возрастать. В основном, это будет происходить в силу того, что конкурирующие технологии будут становиться все более экономичными и эффективными. До 2025г. не предполагается строительства новых объектов. В связи с ожидаемым ростом цен на природный газ, по прогнозам доклада, производство электроэнергии будет увеличиваться за счет модернизации существующих мощностей атомных электростанций. Это увеличение составит к 2025г. 99,6 гвт. (по сравнению с 98,2 гвт. в 2001г.), но пик увеличения придется на 2006г., когда будет произведено 100,4 гвт.

Сфера производства энергии на основе возобновляемых источников будет развиваться сравнительно медленно из-за низкой себестоимости энергии на традиционных производствах и незаинтересованности рынка в крупных инвестициях в новые технологии. Но федеральные субсидии данной отрасли производства также учтены при составлении данного доклада. В целом, производство в этой сфере должно возрасти с 298 млрд.квтч. в 2001г. до 476 млрд.квтч. к 2020г., т.е. будет увеличиваться на 2,1% в год, и к 2025г. достигнет 495 млрд.квтч.

Предполагается, что на протяжении всего обзорного периода потребление электроэнергии будет возрастать быстрее, чем ее производство в стране, поэтому планируется удовлетворять эту возрастающую потребность за счет чистого импорта электроэнергии.

К 2025г. объем добываемой в США сырой нефти снизится до 5,3 млн.бар/д, т.е. ежегодные темпы снижения добычи будут составлять приблизительно 0,4%, начиная с 2001г. При этом снижение добычи из 48 офшорных месторождений будет балансироваться увеличением добычи нефти на Аляске. В целом, в США производство нефти и нефтепродуктов увеличится с 7,7 млн. бар/д в 2001г. до 8 млн.бар/д к 2025г. Прогнозируется увеличение производства энергоносителей, получаемых путем переработки газа в жидкое топливо.

К 2025г. за счет суммарного импорта сырой нефти и нефтепродуктов будет удовлетворяться 68% американского спроса по сравнению с 55% в 2001г., несмотря на увеличение объемов нефтеперерабатывающего производства в США.

Добыча природного газа на территории США, подхлестываемая ростом спроса на него, будет увеличиваться с 19,5 до 25,1 трлн.куб. футов к 2025г., со средними темпами в 1,3%. Внутреннее производство все больше зависит от нетрадиционных и более дорогостоящих запасов газа, как материковых, так и офшорных. Но тем не менее, все большая часть американского спроса на природный газ будет удовлетворяться за счет импорта из Канады и Мексики, а также американских предприятий, расположенных на территориях других стран, осуществляющих переработку природного газа в жидкое топливо. Три предприятия уже работают, а четвертое объявило о том, что оно вновь открывается весной 2003г. Одновременно, три из них объявили о планах по увеличению своих производственных мощностей. По данным доклада, чистый импорт природного газа увеличится с 3,7 трлн.куб. футов в 2001г. (16% от общего объема спроса) до 7,8 трлн.куб. футов в 2025г. (22% от общего объема спроса).

В отношении добычи угля, в докладе также прогнозируется увеличение его добычи с 1,138 млн.т. в 2001г. до 1,359 млн.т. к 2020г., в связи с возрастающим спросом на уголь в США и темпы этого роста будут приблизительно 0,9% годовых. К 2025г. объем добываемого в США угля может составить 1,440 млн.т. Но размеры чистого экспорта будут уменьшаться, что явится отражением снижения спроса на уголь в других странах, а также результатом острой конкуренции со стороны международных производителей.

Производство возобновляемых источников электроэнергии, включая показатели работы гидроэлектростанций, по прогнозам доклада, будет возрастать с 5500 до 8700 трлн.ед. к 2020г. по мере роста производства промышленной биомассы, этанола и других источников возобновляемой электроэнергии. К 2025г. этот показатель составит 9200 трлн.ед.

При анализе в докладе не учитывались будущие политические решения, которые могут быть приняты для снижения уровня выброса углекислого газа. Предполагается, что эмиссия углекислых соединений, как побочный результат использования энергии, за обзорный период будет возрастать с 1,559 до 2,082 млн. метрических т. углеродного эквивалента, т.е. с ежегодными темпами роста в 1,5%. К 2025г. данные объемы достигнут 2,237 млн.т. углеродного эквивалента.

При проведении анализа и составлении данного доклада авторами использовались федеральные законы и нормативные акты, законы и нормативные акты штатов и местные нормативные акты, вступившие в силу до 1 сент. 2002г.

Авторами доклада отмечена важная роль Закона о сохранении энергоресурсов Америки, принятый палатой представителей конгресса США 2 авг. 2001г. Нормами данного закона, наравне с возможностью консервации, эффективного использования, разведки и разработки энергоресурсов, предусматриваются способы поощрения предприятий, разрабатывающих местные нефтяные и газовые месторождения, возможности предоставления налоговых льгот предприятиям, имеющим отношение к производству альтернативной энергопродукции и высказываются требования по увеличению эффективности (КПД) автомобильного горючего.

Примерами таких нормативных правовых актов могут являться нормативный акт Федеральной комиссии по энергетическому регулированию, который предусматривает открытый доступ к ЛЭП, проходящим через несколько штатов; поправка к нормативному законодательному акту о чистом воздухе от 1990г., предусматривающая поэтапное снижение допустимого количества выхлопных газов автотранспорта, что может быть достигнуто, в основном, путем применения переработанного бензина.

Использованные при анализе и составлении перспективной оценки законы и нормативные акты регулируют такие вопросы, как сохранение, защита и более эффективное использование энергоресурсов, а также проведение научных разработок в этих сферах; осуществление разработки нефтяных и газовых месторождений на территории США; предоставление кредитов и налоговых льгот при использовании нетрадиционных способов выработки электроэнергии (солнечные батареи для нагрева воды в домах и бассейнах, энергия ветра, использование биомассы); установка местных

энерговывающих систем в жилых комплексах, при применении прогрессивных энергосберегающих двигателей на транспортных средствах.

Представленные в докладе прогнозы развития энергетики США, просчитанные в соответствии с принятыми методиками, не являются неоспоримыми постулатами того, что и как может произойти. Перспективы развития, основанные на анализе существующих достижений в области техники и технологий, научных и демографических тенденций, действующих нормативных правовых актов, являются традиционным в сфере бизнеса взглядом на возможные пути и способы развития данной отрасли экономики. Данный доклад представляет собой беспристрастный материал, который может служить отправной точкой при рассмотрении вопросов. При составлении данного аналитического материала специалисты Управления энергетической информации исходили из того, что существующие нормативные правовые документы будут продолжать действовать, однако влияние возможных законодательных изменений также нашло отражение в докладе.

Основными выводами, представленными в докладе, являются:

- продолжающийся значительный подъем экономики с ежегодными темпами увеличения в среднем на 3% в 2001г. по 20-25г. при ежегодном росте рабочей силы на 0,9% и росте производительности труда на 2,1% в год;

- страны-члены ОПЕК будут и в дальнейшем являться основными мировыми поставщиками нефти. Согласно прогнозу, объем производимой ими нефти к 2025г. увеличится вдвое и составит 61 млн.бар/д. При этом, прогноз мирового потребления нефти оценивается на уровне 121 млн.бар/д;

- поставки нефти странами-членами ОПЕК к 2025г. составят, согласно прогнозу доклада, около 50% всего импорта нефти США. Они возрастут с 11,9 млн.бар. в 2001г. до 20,9 млн.бар. в 2025г.;

- тенденция роста производства и потребления электроэнергии, включая ее передачу, сохранится на уровне 1,3-1,4% в год;

- тенденция роста энергопотребления в промышленности составит до 2025г. 1,6% в год;

- темпы роста ВВП будут превышать темпы роста потребления электроэнергии до 2025г. (3% рост ВВП по сравнению с 1,8% роста потребления электроэнергии);

- тенденция роста доминирующей доли природного газа в производстве новых мощностей по выработке электроэнергии сохранится до 2025г.;

- рост производства электронного и ведущего промышленного оборудования с ежегодным увеличением на 3%, при том, что производство оборудования для отраслей, потребляющих энергию наиболее интенсивно, будет происходить медленнее (1,4% в год), чем производство оборудования для отраслей с меньшей интенсивностью потребления энергии (3,4%);

- увеличение добычи нефти странами, не являющихся членами ОПЕК, со стороны которых ожидается серьезная конкуренция. К ним относятся Норвегия, Австралия, Канада и Мексика. (по прогнозу, добыча нефти этими странами к 2025г. составит 60 млн.бар/д. Канада предполагает увеличить производство почти в два раза за счет нетрадиционных способов добычи нефти из нефтеносных песков на западных территориях);

– тенденция роста доли добычи и продажи нефти странами района Персидского залива, которые по прогнозам превысит 50% всей мировой торговли нефти. Отмечается, что пик экспорта нефти из этого района пришелся на 1974г., когда их экспорт составлял две трети мировой торговли, а самый низкий показатель экспорта отмечен в 1984г. (менее 40%);

– возможность того, что страны Азиатско-тихоокеанского региона превзойдут США по производству нефтепродуктов. Согласно прогнозу, их объемы увеличатся на 64% и составят 133 млн.бар. к 2025г.

Законы об экологии

Законы и правила являются главными инструментами охраны окружающей среды в США, как, впрочем, и в большинстве стран мира. Схема принятия и работы этих законов так же мало чем отличается от принятой в остальных государствах. Законы принимает конгресс Соединенных Штатов. На начальном этапе становления нового закона, один или несколько членов конгресса предлагают к рассмотрению проект закона, или билль (a bill). Затем этот проект должен пройти стадии одобрения обеими палатами парламента и, наконец, президентом.

После одобрения президента, билль становится законом (an act), и, пройдя процедуру стандартизации текста в палате представителей, публикуется в Кодексе законов США (United States Code).

Для того, чтобы законы работали, конгресс наделяет некоторые федеральные агентства функциями создания и приведения в исполнение подзаконных актов. В области охраны окружающей среды такие функции возложены на Агентство по охране окружающей среды.

Законодательную базу экологической политики США составляют следующие законы. Закон США о Национальной политике в области охраны окружающей среды (National Environmental Policy Act, NEPA), принятый в 1969г., является основополагающим национальным законом в области охраны окружающей среды. В Законе устанавливается политика, определяются цели (раздел 101) и средства (раздел 102) для реализации этой политики. Раздел 102 (2) содержит положения, которые являются «руководством к действию» и направлены на то, чтобы обеспечить деятельность федеральных агентств в соответствии с буквой и духом этого Закона. Последующие подзаконные акты направлены на реализацию положений раздела 102 (2). Президент, федеральные агентства и суды несут совместную ответственность за претворение этого Закона в жизнь и за исполнение материально-правовых требований раздела 101.

Закон NEPA предусматривает доступность экологической информации для государственных служащих и граждан до того, как принимаются решения или производятся какие-либо действия. Он требует, чтобы эта информация была качественной и обеспечивались научно обоснованный анализ и привлечение к обсуждению предполагаемых мер экспертов профильных агентств и общественности. Закон NEPA направлен на то, чтобы помочь госслужащим принимать решения, основанные на понимании экологических последствий и предусматривающие действия по охране и восстановлению окружающей среды и по повышению ее качества.

«Закон о чистом воздухе» (The Clean Air Act). В 1990г. конгресс США принял одобренный обеими палатами законопроект, который существенно усилил «Закон о чистом воздухе». Поправки, внесенные в 1990г., получили поддержку подавляющего большинства членов палаты представителей и сената. Были поставлены амбициозные цели по уменьшению загрязнения воздуха. Прежде в закон, изначально принятый в 1963г., поправки вносились всего дважды – в 1970, когда было образовано Агентство по охране окружающей среды (EPA), и еще раз в 1977г. Закон требует, чтобы EPA определяло национальные стандарты качества атмосферного воздуха с целью уменьшить содержание шести наиболее распространенных и опасных для здоровья загрязняющих веществ. К ним относятся окись углерода, свинец, двуокись азота, двуокись серы, приземный озон и твердые частицы или сажа.

Почти полная ликвидация загрязнения свинцом, очень опасным для здоровья ввиду вызываемого им поражения нервной системы, считается одним из самых больших успехов «Закона о чистом воздухе». Ключевая причина такого улучшения качества воздуха состоит в том, что поправки, внесенные в «Закон о чистом воздухе», требуют производить экологически более чистые автомобили и бензин. В типичном американском городе на долю автомобильных выхлопов приходится до 90% окиси углерода и 60% окиси азота, содержащихся в воздухе. Во многом благодаря усовершенствованию каталитического конвертера, преобразующего вредные молекулы окисей углерода и азота в безобидные химические соединения, сегодня автомобили на 95% чище, чем в 1970г. Еще одним важным фактором стало ограничение сжигания муниципальных твердых отходов, содержащих такие вещества, как краска и припой. Ученые, работающие в Ренселаэрском и Колумбийском университетах в Нью-Йорке, считают, что результаты их исследования чрезвычайно важны для оценки последствий нерегулируемого сжигания твердых отходов во многих странах мира.

По данным Управления технологического анализа при конгрессе, совокупные затраты на выполнение всех экологических нормативов составили 1,5% ВВП США. При этом, согласно затребованному конгрессом докладу EPA «Закон о чистом воздухе» принес здоровью людей и окружающей среде выигрыш, более чем в 40 раз превысивший издержки. Электростанции, работающие на угле или нефти, ежегодно дают в США примерно 70% выбросов двуокиси серы и 50% выбросов окиси азота. По системе торговли квотами на загрязнение окружающей среды, одна такая квота означает право выбрасывать 1 т. двуокиси серы в год. Предприятие, выбрасывающее меньше этого количества, аккумулирует кредиты на загрязнение, которые затем может либо продать, либо приберечь, чтобы воспользоваться ими позже. На данный момент американские предприятия пустили в оборот свыше 23 млн. квот, заключив более 660 сделок. Программа «Кислотные дожди», принятая в рамках поправок к Закону о чистом воздухе, предусматривает к моменту ее полного выполнения в 2010г. сокращение выбросов двуокиси серы на 10 млн.т. в год. Проведенное в 1989г. отраслевое исследование предрекало затраты на полную реализацию программы в размере 4,1-7,4 млрд.долл. Однако, более недавние оценки, произведенные Уп-

равлением общей бухгалтерской отчетности США, определяют эти расходы только в 2 млрд.долл. А по оценкам независимых экономистов, они составят всего 1 млрд.долл.

Министерство юстиции только что объявило об урегулировании крупного иска по «Закону о чистом воздухе» в отношении нефтеперерабатывающих заводов Shevron. Это предотвратит ежегодное поступление в атмосферу 10 тыс.т. вредных веществ ежегодно. Истцами в этом деле выступали штаты Гавайи, Миссисипи, Юта и Калифорния. Суд обязал компанию потратить 275 млн.долл. на введение в действие инновационных технологий по уменьшению вредных выбросов в атмосферу. Дополнительно Shevron выплатит 3,5 млн.долл. в качестве штрафа.

«Закон о чистой воде». (The Clean Water Act). принятый в 1977г. в качестве поправки к Федеральному закону о контроле за загрязнением водных ресурсов от 1972г., и позднее получивший название Закона о чистой воде, является краеугольным камнем регулирования состояния наземных водных ресурсов. Он дает ЕРА полномочия по установлению стандартов для промышленных сточных вод. Он также определяет стандарты качества воды для всех наземных источников и запрещает производство сточных вод или каких-либо выбросов в водную среду без получения соответствующего разрешения.

Закон задействует множество инструментов для того, чтобы добиться резкого сокращения прямых выбросов загрязняющих веществ в водную среду, предусматривает финансирование строительства муниципальных водоочистных сооружений, мероприятия по очистке загрязненных вод. Все эти меры направлены на сохранение, и, если нужно, на приведение в норму химического, физического и биологического равновесия национальных водных ресурсов. В течение многих лет с момента принятия этого закона, ЕРА, администрации штатов и индейские племена (без участия которых не принимаются решения, касающиеся использования земли и природных ресурсов) фокусировали свои усилия в основном на химической стороне проблемы. За последнее десятилетие акцент переместился на физический и биологический аспекты. Точно так же, как на ранних стадиях практического претворения закона, внимание обращалось на выброс сточных вод промышленными предприятиями, с перемещением в последние годы акцента на слив с улиц, строительных площадок, ферм.

Отдел окружающей среды и природных ресурсов минюста США применяет практику замены уголовной ответственности юридических и физических лиц, нарушающих законодательство в этой области, различными соглашениями. Частичное урегулирование на 150 млн.долл. с Вашингтонской администрацией по водоснабжению и канализации уменьшит незаконные выбросы неочищенных сточных вод в реки Анакостиа и Потомак.

Соглашение стоимостью 300 млн. долл. с администрацией по акведукам и канализации Пуэрто-Рико прекратит незаконные выбросы неочищенных сточных вод с 600 насосных станций по всему острову.

Судебный приказ на 126 млн. долл. по согласованию с правительством Гуама позволит модернизировать установки для очистки сточных вод и канализационного коллектора.

«Всеобъемлющий закон об отклике, компенсации и ответственности в области охраны окружающей среды» (Comprehensive Environmental Response, Compensation and Liability Act), более известный широким массам как «Суперфонд». Закон был выпущен Конгрессом 11 дек. 1980г. Он установил налог на химическую и нефтяную промышленности и наделил федеральные власти широкими полномочиями в случае загрязнения или угрозы загрязнения окружающей среды и причинения вреда здоровью населения. За последние пять лет в рамках действия этого закона удалось собрать 1,6 млрд.долл., которые пошли на создание трастового фонда для очистки покинутых или неконтролируемых площадок для сброса отходов. «Суперфонд»: устанавливает запрещения и требования к покинутым или неконтролируемым местам для сброса отходов; устанавливает меры ответственности лиц, осуществивших сброс отходов; учреждает трастовый фонд для очистки площадок, когда лицо, ответственное за сброс отходов, не установлено.

Закон устанавливает два вида принимаемых мер: краткосрочные, когда адресатами являются источники существующего или потенциального загрязнения, требующего немедленных действий; долгосрочные, которые постоянно и существенно уменьшают опасность выделения загрязняющих веществ, не представляющих немедленной угрозы для здоровья населения. Такие меры применяются только к площадкам, перечисленным в специальном списке (National Priority List), составляемом в ЕРА, в порядке первоочередности.

«Суперфонд» также подвергает ревизии Национальный план на случай непредвиденных обстоятельств (National Contingency Plan), который определяет директивы и процедуры в качестве ответных мер против выбросов или угрозы выбросов вредных и загрязняющих веществ.

Агентство по охране окружающей среды использует средства Суперфонда для оценки загрязнения в местах выбросов опасных отходов и для проведения очистных работ там, где ответственные стороны не могут быть найдены или не готовы участвовать в этих работах.

Отдел минюста по окружающей среде и природным ресурсам активизировал усилия по возмещению затрат ЕРА на реагирование, что способствует возврату денег в «Суперфонд» и экономии его ограниченных средств. Финансовая ответственность за очистные работы при этом возлагается на тех, кто создал проблему. Соглашения о возмещении затрат и очистных работах помогают поддерживать «Суперфонд» и использовать его средства для финансирования очистных мероприятий на дополнительных опасных участках.

Особого упоминания заслуживают несколько соглашений, способствующих решению этой приоритетной задачи:

— стоимостью 14 млн.долл. о дополнительной работе по двум мировым соглашениям на объекте «Комменмент бэй» в Такоме, шт. Вашингтон. В дополнение к окончательному судебному утверждению двух заявленных мировых соглашений предусматривается выделение 65 млн.долл. на работы на этом объекте. (март 2003г.);

— в 57 млн.долл. с корпорациями «Локхид Мартин» и «Тодд Пасифик» об очистных работах на объекте «Харбор айленд» в Сиэтле, шт. Вашингтон. (май 2003г.);

– в 30 млн.долл. с «Текумсей продактс компани» об очистных работах и возмещении затрат ЕРА в верхней части объекта «Шебойган ривер» в Шебойгане, шт. Висконсин, (май 2003г.);

– с корпорацией «Ар Эс Ар» об очистных работах и возмещении затрат АООС на удаление свинцового загрязнения в жилых районах западной части Далласа, шт. Техас. (апр. 2003г.);

– в 10 млн.долл. об очистке грунтовых вод в производственном подразделении «Долина Пуэнте» объектов «Суперфонда» в долине Сан-Габриэл в округе Лос-Анджелес, шт. Калифорния. (июль 2003г.);

– в 12 млн. долл. с компанией «Вайерхаузер» о работах на объекте «Вайерхаузер а» по пропитке древесины в Плимуте, шт. Северная Каролина. (июнь 2003г.);

– в 9 млн. долл. с 17 компаниями об очистных работах и возмещении затрат на реагирование на объекте «Уэйст диспозал инкорпорейтед» в Санта-Фе-Спрингс, шт. Калифорния – бывшем объекте с производственными отходами, используемом нефтяной промышленностью в качестве мусорной свалки. (март 2003г.).

В 1986г. был принят Закон о поправках к «Суперфонду» (The Superfund Amendments and Reauthorization Act, SARA). SARA: делает акцент на важности постоянных средств и инновационных технологий в очистке площадок для сброса отходов; требует действий со стороны «Суперфонда» для рассмотрения стандартов и требований, применяемых в других штатах; усиливает вовлеченность штатов на каждой стадии программы; обеспечивает новое правоприменение и механизм регулирования; акцентирует внимание на проблемах человеческого здоровья; поощряет большую вовлеченность граждан в принятие решений; увеличивает размер трастового фонда до 8,5 млрд.долл.

«Закон о контроле за токсичными веществами» (The Toxic Substances Control Act) от 1976г. был издан Конгрессом с тем, чтобы дать ЕРА возможность проследить путь 75 тыс. промышленных химических веществ, производящихся или импортируемых в США.

«Закон о планировании чрезвычайных ситуаций и о праве общества на информацию» (The Emergency Planning And Community Right – to – Know Act) 42 U.S.C.11011 et seq. (1986), «Закон об исчезающих видах» (The Endangered Species Act) 7 U.S.C. 136; 16 U.S.C.460 et seq. (1973), «Федеральный закон об инсектицидах, фунгицидах и родентицидах» (Federal Insecticide, Fungicide and Rodenticide Act) 7 U.S.C. s/s 135 et seq. (1972), «Федеральный закон о продуктах питания, лекарственных препаратах и косметических средствах» (Federal Food, Drug and Cosmetic Act) 21 U.S.C. 301 et seq., «Закон о защите качества продуктов питания» (Food Quality Protection Act) Public Law 104–170, Aug. 1996, Закон о профессиональной безопасности и здоровье (The Occupation Safety And Health Act) 29 U.S.C. 651 et seq., Закон о нефтяном загрязнении (The Oil Pollution Act Of 1990) 33 U.S.C. 2702, Закон о предотвращении загрязнения окружающей среды (The Pollution Prevention Act) 42 U.S.C. 13101 и 13102, et seq., Закон о сохранении природных ресурсов (The Resource Conservation and Recovery Act) 42 U.S.C. s/s 321 et seq., Закон о безопасности питьевой воды (The Safe Drinking Water Act) 15 U.S.C. s/s 300f et seq. (1974) и ряд других подводят солидную нормативную базу под борьбу за качество окружающей среды.

На протяжении долгого времени было принято считать, что развитая экономика и чистая окружающая среда несовместимы. Во всем мире люди привыкли считать грязную воду, задымленный воздух и истощенные земли той ценой, которую приходится платить за прогресс. Однако, опыт некоторых стран мира, а США относится к их числу, свидетельствует, что на определенном этапе развития экономики возможно совмещение процессов экономического роста и охраны, или даже очистки окружающей среды.

В глобальном масштабе Соединенные Штаты придерживаются политики выжидания, не спеша ратифицировать такой важный для мировой экологической безопасности документ, как Киотский протокол.

Хозяйственность

Промышленный сектор. В 2003г. индекс производства в США увеличился с 111,2 пункта на начало года до 113,2 в дек. (база 1997г. = 100). Особо ощутимый рост промышленного производства наблюдался в последние 7 мес., что связывалось со снижением курса американского доллара в отношении валют ведущих торговых партнеров США, а также общим улучшением экономического положения страны.

Оживилась ситуация в обрабатывающей промышленности, в которой в наибольшей степени ощущались последствия рецессии 2001г. Индекс обрабатывающей отрасли, удельный вес которой в промпроизводстве составляет 83%, за год вырос с 112 пунктов в янв. до 114,5 на конец 2003г. С авг. 2003г., постоянно возрастали заказы на товары длительного пользования, а рост производства за год составил 6,1% (1,4% в 2002г.). Индекс деловой активности в обрабатывающей промышленности, используемый авторитетной независимой организацией Institute of Supply Management, повышался в течение всей II пол. 2003г. и в нояб. составил 64,1 пункта, самого высокого значения с окт. 1994г. К концу года он понизился до 63,4, однако заметно превышал отметку в 50 пунктов (показатели ниже этой отметки указывают на спад в экономике). В IV кв. 2003г. на 6,8% в годовом исчислении возросло производство автомобилей и запчастей к ним, на 0,6% в дек. – транспортных средств и запчастей к ним. В III и IV кв. на 33% в годовом исчислении увеличилось производство в высокотехнологичных отраслях (компьютеры, средства связи и полупроводники). На 2,5% в годовом исчислении выросло в IV кв. производство товаров недлительного пользования (самый высокий показатель с 2000г.) за счет увеличения выпуска химикатов, одежды и изделий из кожи. Производство в сфере коммунальных услуг, на которую приходится 10% общего промышленного производства, увеличилось в IV кв. на 5,5%, в добывающих отраслях – на 3%.

В 2003г. показатели развития с/х отрасли экономики США значительно улучшились. В отличие от 2002г., когда в с/х секторе был отмечен спад производства в сравнении с пред.г., в 2003г. суммарный объем выпуска с/х продукции вырос на 16,1%, составив 82,1 млрд.долл. (доля сельского хозяйства в ВВП составляла 0,7%). Положительная динамика развития этой отрасли подтверждается также и рекордным уровнем чистых доходов сельхозпроизводителей – 65 млрд.долл., что на 33% выше аналогичного показателя 2002г. Про-

должался и рост экспорта с/х продукции, который достиг рекордного уровня за последнее время — 60,1 млрд.долл., что на 10,3% больше, чем в 2002г.

Несмотря на относительно невысокую долю аграрной отрасли в ВВП страны, этот сектор считается одним из важнейших в национальной экономике. По данным минсельхоза США, отрасли, связанные с сельским хозяйством, т.е. те, которые продают свою продукцию аграрному сектору и/или покупают аграрные товары, дают 12% ВВП и на них приходится 17% всех рабочих мест американской экономики.

Американское правительство традиционно продолжало активно поддерживать своих сельхозпроизводителей. Минсельхоз инвестировал в развитие отрасли в 2003г. 2,5 млрд.долл. в форме займов, грантов и техпомощи. На развитие инфраструктуры в аграрных районах (образование, здравоохранение, телекоммуникации, водоснабжение) государством в общей сложности выделено в виде грантов и займов 13 млрд.долл. Параллельно в рамках госпрограмм по развитию жилищного строительства в сельской местности освоено 10,2 млрд.долл.

Администрация США при проведении внешнеэкономической политики уделяла большое внимание расширению возможностей для экспорта американской сельхозпродукции. В подписанных в 2003г. соглашениях о свободной торговле с Чили и Сингапуром предусматривается постепенная отмена импортных пошлин на произведенные в США сельхозтовары, что дает американским производителям конкурентные преимущества. По линии минсельхоза в рамках т.н. «Программы доступа на рынки в 2003г.», в соответствии с которой 65 торговых организаций занимались продвижением американских товаров за рубежом, было израсходовано 110 млн.долл.

Сфера услуг представляет собой важнейший сектор экономики США, на который приходится около 80% рабочих мест негосударственного сектора. Важнейшую роль в функционировании отрасли играют малые и средние компании, однако крупные фирмы также оказывают свое влияние в этом процессе. В структуре ВВП в 2003г. суммарный объем предоставленных услуг вырос в сравнении с 2002г. на 5,4%.

Индекс деловой активности в сфере услуг, ежемесячно рассчитываемый Институтом менеджеров по снабжению (ISM)¹, свидетельствовал об устойчивом росте этого сектора экономики в течение 2003г., с марта, и составил в среднем 58,2 пункта против аналогичного показателя 2002г. — 55,1. Значение индекса в авг. 2003г. достигло отметки 65,1 и стало самым высоким за всю историю его расчета, начатого с июля 1997г. Индекс рассчитывается на основании данных от 370 компаний сектора услуг. Значение индекса выше 50 означает позитивную динамику деловой активности, ниже 50 — негативную.

В структуре расходов населения на личное потребление в 2003г. услуги традиционно занимали первое место (4602,7 млрд.долл. или 59,4%), на услуги американцы потратили на 2,9% больше, чем в 2002г. Наибольшая доля расходов в секторе услуг пришла на медицинское обслуживание (28,3%) и строительство жилья (26%).

Ситуация на рынке транспортных услуг в целом соответствовала динамике развития всей отрасли. Индекс транспортных услуг, рассчитыва-

емый Бюро статистики по транспорту, входящим в структуру минтранса, в 2003г. достиг пика своего роста за последние 14 лет. В дек. этот индекс составил 118,5 пункта (база расчета — 1996г.), что на 0,06% выше предыдущего пикового показателя дек. 2002г. Данный индекс складывается из двух частей: индекса грузовых транспортных услуг и индекса пассажирских транспортных услуг. В 2003г. грузовой индекс был на 1,24% выше аналогичного показателя 2002г. и составил 120,2 пункта. Индекс пассажирских транспортных услуг за тот же период снизился на 2,91% до уровня 114,4 пунктов. Понижительная тенденция деловой активности по оказанию пассажирских транспортных услуг прослеживается и на динамике пассажирских авиаперевозок, являющихся одной из основных составляющих в этом секторе. В сравнении с 2002г. в США в 2003г. было совершено на 1,2% меньше пассажирских авиарейсов, а загрузка самолетов снизилась на 2,2%.

США сохраняли позиции мирового лидера в международной торговле услугами (20% всех экспортируемых услуг в мире). Экспорт услуг в 2003г. составил 304,8 млрд.долл. (2002г. — 289,2), импорт — 244,8 млрд.долл. (2002г. — 240,5). Администрация продолжала оказывать активную поддержку экспорту услуг. В стране действует «Национальная экспортная стратегия США», разработанная межведомственным координационным комитетом, в числе задач которой, в т.ч., развитие экспорта услуг. Из ежегодно выделяемых Эксимбанком США средств 10% приходится на финансирование экспорта услуг.

Наука

Информационные технологии (ИТ). По оценкам бизнес-группы World Economic Forum (WEF), составившей рейтинг развития ИТ-инфраструктуры в государственном и корпоративном секторах за 2003г. США заняли первое место в мире по уровню развития информационно-телекоммуникационных технологий.

В 2003г. общий объем поставок серверов в США вырос на 20%. В докладе аналитической компании Gartner говорится, что количество заказов серверов на мировом рынке в IV кв. 2003г. увеличилось по сравнению с IV кв. 2002г. с 1,28 млн. до 1,59 млн.шт. Из 1591166 серверов, проданных в мире, 653365 устройств (41%) было продано в США. Количество заказов на серверы Hewlett Packard составило 462 тыс., Dell — 319 тыс. заказов, IBM — 274 тыс. и Sun Microsystems — 84 тыс. Четыре самые крупные компании США обеспечили 71% всех продаж на этом рынке. По оценкам Gartner, наиболее устойчивый рост в 2003г. отмечен у компаний IBM (39%), Sun Microsystems (33%), Dell (30%) и Hewlett Packard (21%). По оценке же Dataquest, компания Hewlett Packard в 2003г. стала лидером по поставкам серверов во всем мире. В США наибольшая часть рынка принадлежала Dell.

Рынок продаж персональных компьютеров (ПК) в США в 2003г. был устойчивым. В IV кв. объем поставок вырос на 15,7%. За 2003г. рост поставок в количественном выражении составил 10,8% — был достигнут рекордный показатель в 154,5 млн.шт., в то время как в денежном исчислении этот показатель увеличился на 1,2% до 178 млрд.долл., впервые с 2000г. продемонстрировав годовой рост.

Объем поставок ПК в США, рост в 2001–05гг.

Регион	2001	2002	2003	2004	2005
Объем поставок в США, млн.шт.					
Потребительский сектор	15,5	17,1	20	22,2	24,8
Корпоративный сектор.....	30,5	30,5	32,7	36,3	40,1
Всего	46,1	47,6	52,7	58,4	64,9
Прирост поставок в США, %.....					
Потребительский сектор	9,8%	17,3%	10,6%	12%	
Корпоративный сектор.....	0%	7,2%	10,8%	10,7%	
Всего	3,3%	10,8%	10,7%	11,2%	

Источник: IDC, март 2004г.

Аналитики IDC и Gartner полагают, что, хотя продажи ПК в единицах продукции значительно выросли в 2003г., продажи в денежном выражении могли остаться на уровне пред.г. ввиду снижения цен на ПК. В 2003г. корпорация Dell вернула себе первое место на мировом рынке ПК, которое в 2002г. она уступила компании Hewlett Packard. По подсчетам IDC, в 2003г. доля Dell на мировом рынке ПК составила 15%, по сравнению с 14,3% у Hewlett Packard.

Основными тенденциями развития рынка ПК в 2003г. явились: агрессивная ценовая политика, увеличение объема инвестиций со стороны корпоративного сектора и устойчивый рост сегмента мобильных ПК.

Значительное внимание вопросам развития информационных технологий уделяется правительством США. В 2003г. на развитие ИТ им было выделено 52 млрд.долл. (45 млрд.долл. в 2002г.). Бюджетный план администрации США включал 18 млрд.долл. на финансирование 900 стратегических проектов и 11,5 млрд.долл. других 2000 проектов, связанных с информационными технологиями. Одним из приоритетных направлений реализации этих проектов являлась борьба с терроризмом. В 2003г. дополнительно выделено 2 млрд.долл. на создание общенациональной информационной системы контроля за иностранными гражданами.

В соответствии с «Национальным планом защиты информационных систем», в 2003г. начато финансирование Национальной академии наук США, которая получит на исследования в области безопасности компьютерных сетей 233 млн.долл. и 144 млн.долл. на создание и развитие специальных исследовательских центров при ведущих американских университетах, а также коммерческих и правительственных лабораториях. Национальному институту стандартов в 2003г. выделено 275 млн.долл. на поддержку совместных с частными компаниями исследований, направленных на совершенствование систем защиты информационных систем и компьютерных сетей.

В 2003г. на проведение НИОКР в области информационной безопасности выделено 880 млн.долл. Анализ затрат в рамках общего плана финансирования НИОКР по защите основных секторов национальной инфраструктуры (7,4 млрд.долл.) показывает, что 49% всех ассигнований (3,6 млрд.долл.) выделяется на информационные и телекоммуникационные системы, 29% (2,1 млрд.долл.) — на энергетику, 12% (0,86 млрд.долл.) — системы жизнеобеспечения, по 3% — банки и транспорт. В 2003г. профинансированы конкретные проекты, связанные с информационными технологиями в интересах безопасности: 380 млн.долл. выделено на объединенную информационную систему учета въезжающих и выезжающих

ших за пределы страны, 200 млн.долл. — на создание национальной информационной сети неотложной медицинской помощи, 90 млн.долл. — на создание информационной сети раннего предупреждения населения и беспроводной сети связи для чрезвычайных условий, 50 млн.долл. — ФБР, 20 млн.долл. — на создание объединенного информационного управления при минторге США для координации инвестиционных проектов в области информационной безопасности.

В 2004г. предусматривается увеличение расходов на ИТ в производственном и банковских секторах США наряду с повышением ИТ-расходов в сфере финансовых услуг и на потребительских рынках. Основными объектами увеличения правительственных ИТ-инвестиций будут телекоммуникационная инфраструктура, реализация проектов в области электронного правительства, а также поддержка инициатив министерства национальной безопасности

Научно-техническая сфера. Обеспечение научно-технического лидерства США в мире продолжало оставаться в числе фундаментальных приоритетов экономической программы администрации Дж.Буша. В 2003г. на долю этой страны приходилось половина всех расходов на НИОКР в развитых странах мира. Американские расходы на науку в два раза превосходили затраты на науку в Японии, занимающей по этому показателю второе место в мире. В соответствии с общемировыми экономическими тенденциями в последние десятилетия произошел радикальный сдвиг внутри отраслевой структуры НИОКР. Помимо увеличения доли наукоемких отраслей возросло масштабы научных исследований, проводимых в секторах сферы услуг. Ведущее место в сфере услуг по расходам на науку занимали такие отрасли, как обработка информации, создание программного обеспечения, инженерные и архитектурные работы, услуги связи и ряд других направлений научных услуг. Этот фактор играл очень существенную роль, так как быстрое и качественное информационное обеспечение стало определять эффективность работы всего производственного аппарата. В США сосредоточено 75% банков данных, имеющих в развитых странах.

Американские корпорации прочно удерживали первенство в мире по таким направлениям научно-технического прогресса, как биотехнологии, производство летательных и космических аппаратов, сверхмощных компьютеров и их программного обеспечения, производство полупроводников и новейших мощных интегральных схем, производство лазерной техники, средств связи. На долю США приходилось 50% крупных нововведений, генерируемых в развитых странах. Еще одной сферой, где американцы удерживали очень прочные позиции, являлась обработка массивов накопленных знаний и предоставление информационных услуг.

Важнейшими показателями научно-технического потенциала и развития высоких технологий в США являлись: доля затрат на НИОКР в структуре ВВП США (2,7%), количество ученых, занятых в научных исследованиях и опытно-конструкторских разработках (3,1 млн.чел.), абсолютные затраты на НИОКР (в бюджете 2003г. — 115 млрд.долл.), количество научных лабораторий. Огромную роль в обеспечении высокой результативности НИОКР в США играет и такой не под-

дающийся стоимостной оценкой фактор, как накопленный опыт организации и управления НИОКР, тесное взаимодействие этой сферы со всеми другими областями экономической жизни, позитивное отношение предпринимателей к активному использованию передовых достижений науки и техники в качестве главных конкурентных преимуществ в стране и за рубежом.

Ведущим инструментом механизма управления наукой, принятым в США, являлось целевое финансирование, которое осуществлялось через финансирующие инстанции — министерства, ведомства, специальные фонды

Основные направления бюджетного финансирования научных исследований в США, в млн.долл.

Программы	2001г.	2002г.	2003г.
Министерство обороны	41735	48554	53857
Министерство торговли	2164	2353	2284
Нац. институт стандартов и технологий (NIST)	610	687	557
- Научные исследования	323	332	402
- Промышленное технологическое обслуживание	252	293	121
- Строительство исследовательских подразделений	35	62	54
Министерство образования	186	189	243
Министерство энергетики			
Источники энергии	2468	2704	2669
Наука и технологии	3227	3248	3293
Состояние окружающей среды	6803	7137	7269
Министерство здравоохранения			
Агентство по исследованию здоровья населения	107	3	-
Министерство транспорта			
Адм. по исследованиям и спецпрограммам	85	97	110
Министерство ветеранов			
Медицинские и протезные исследования	363	384	409
Министерство гражданского строительства	166	159	108
Нац. адм. по аэронавтике и космосу (NASA)	7135	8082	8918
Национальный научный фонд	3357	3598	3783
Управление по охране окружающей среды			
Исслед. в рамках программы по очистке воды	1347	1350	1212

Средства бюджета минобороны (МО) США, выделенные на финансирование исследований, разработок, тестирование и оценку в 2003г., составляли 53,8 млрд.долл. Это на 5,3 млрд. (11%) больше, чем в 2002г. и на 12,1 млрд.долл. (29%) больше, чем в 2001г. На финансирование новых технологических исследований и разработок планировалось выделить 10,5 млрд.долл. (это 15% всего бюджета РФ). В новой системе снабжения армии и флота, значительная часть военных поставок приходилась на долю небольших технологически ориентированных «гражданских» компаний, которые на венчурные деньги разрабатывали «прорывные» технологии для армии, но оставались практически неизвестными как производители систем вооружения.

Основным органом в системе МО США, отвечающим за финансирование научно-исследовательских опытно-конструкторских работ, проводимых технологически-ориентированными компаниями для нужд оборонной промышленности США, является Агентство передовых оборонных исследовательских проектов (DARPA). Стратегический план DARPA на 2003г. определял основную задачу этой организации как: «поддержание технологического превосходства США в военной области, предотвращение появления неожиданных технологических угроз для национальной безопасности «путем оказания финансовой поддержки революционным и высоко рентабельным исследованиям, сокращающим разрыв между

фундаментальными открытиями и их военным использованием». Главными направлениями деятельности DARPA по финансированию исследовательских и инженерно-конструкторских проектов на предстоящие 7-8 лет объявлены разработка информационных систем, способных противостоять нападению и обеспечивать эффективный информационный обмен, сетевые системы, управляемые при и без участия человека, улучшение характеристик и повышение живучести космических систем и поддерживающей инфраструктуры, надежные, самонастраивающиеся сети, интеллектуальные компьютеры.

Минэнерго, которое лидирует по объему ассигнований на цели НИОКР среди гражданских ведомств, выполнило широкий спектр исследовательских работ, начиная с математических и кончая альтернативными источниками энергии. В числе приоритетных работ здесь можно назвать работы в области физики частиц и ядерной физики, энергии термоядерного синтеза, химии радиоактивных элементов, а также работы по производству, использованию и сохранению энергии с использованием в качестве источника топливной, ядерной, солнечной и ветряной видов энергии. За последнее десятилетие учеными, работающими в рамках исследовательских программ министерства, было получено 7 Нобелевских премий. Благодаря разработкам, осуществленным в программе по ветряной энергетике, общая мощность ветроэнергоустановок страны возросла в 2001г. на 50% и составила 4.200 мвт. Теперь фокус исследовательских работ в области ветроэнергетики переключился на создание конкурентоспособных технологий использования энергии ветра в регионах, где его скорость относительно невелика.

Наиболее значительными научно-исследовательскими программами, проводимыми министерством сельского хозяйства являлись программы по развитию биотехнологий, противодействию терроризму, исследованию агрессивных видов, исследованию геномов, и обновлению Национальной с/х библиотеки.

NASA ведет разработки по запуску 30 космических полетов с научной целью. Исследования, проводимые в рамках NASA, позволили в последние годы открыть 80 планет за пределами Солнечной системы, а с помощью космического телескопа «Хаббл» были получены первые данные о химическом строении атмосферы одной из этих планет. Исследования марсианской поверхности с помощью «марсохода» позволили обнаружить воду. На космической станции были проведены уникальные научные эксперименты, значительно обогатившие биофизические представления. С помощью системы околоземных (в частности, околополюсных) спутников были проведены исследования изменений земного климата и мн.др.

Национальный научный фонд (NSF) являлся главным федеральным институтом в США, ответственным за финансирование фундаментальных научных разработок. Из 11 Нобелевских лауреатов в области науки в 2001г. 8 получали финансирование своих работ из этого фонда. Одной из сильных сторон Фонда является возможность переадресации ресурсов на экстренные научные нужды. У Фонда нет многочисленных исследовательских мощностей, за исключением тех, что обслуживают небольшое количество программ, в частности Программу

освоения Антарктиды. Обычно грант этого Фонда выдается сроком на три года. NSF инвестирует в приоритетные научные разработки, такие как нанотехнологии и информационные технологии.

В размерах господдержки частного сектора США существовали большие отраслевые различия. В аэрокосмической промышленности 3/4 научных расходов обеспечивался федеральным бюджетом и лишь 1/4 — за счет собственных средств компаний отрасли. В то же время в других отраслях — автомобилестроении, химической и нефтеперерабатывающей, фармацевтической, пищевой — это соотношение носило принципиально иной характер, и доля самофинансирования НИОКР составляла 95-100%.

Не менее важным показателем для оценки научно-технического потенциала и вклада каждой страны или региона в развитие НТП являлось количество патентов, зарегистрированных в той или иной области. **США являлись второй крупнейшей державой мира по количеству патентных заявок после Японии.** Однако США принадлежало мировое лидерство по числу патентов в областях биотехнологии и химии. В США доля отечественных изобретателей, подавших заявления, равна такому же числу иностранных, что говорит о широкой открытости и высоком престиже американской патентной системы. Патентная активность тесно взаимосвязана с торговлей экономически развитых стран высокотехнологичной продукцией.

Хайтек-прогноз

Состояние экономики США, ее конкурентоспособность, обеспечение национальной безопасности страны, развитие социальной сферы все в большей степени определяются научно-техническим прогрессом и степенью использования новых прогрессивных технологий. За последние полвека рост американской экономики был обеспечен за счет широкомасштабного внедрения в производство научно-технических достижений. Передовой технологический уровень промышленности страны и ее высокая конкурентоспособность были достигнуты благодаря последовательной государственной политике поддержки науки и техники. Несмотря на переживаемые экономикой страны вплоть до последнего времени кризисные явления ей удается сохранить лидирующее положение в мире. В технологической сфере США являются страной с самым большим в мире количеством ученых, конструкторов и инженеров, работающих в сфере НИОКР (научно-исследовательских и опытно-конструкторских разработок), в которой занято 980 тыс. специалистов. Расходы государства на проведение научно-исследовательской деятельности составляют ежегодно 2,6-2,8% от ВВП в год (200 млрд.долл.).

Правительство США исходит из того, что в условиях обострения международной конкуренции в различных областях промышленности, научно-технологическая сфера становится основной движущей силой, способной обеспечить отрыв от основных конкурентов. В этой связи в Соединенных Штатах происходит пересмотр доминировавшего в течение многих десятилетий представления о роли частного корпоративного сектора как главного стимулятора научно-технического прогресса. Опыт высокоразвитых стран показывает, что частный корпоративный сектор в современных условиях не

в состоянии обеспечить высокую конкурентоспособность экономики страны и преодолеть наблюдающееся в последние годы замедление темпов экономического роста в мире без активной регулирующей роли и финансовой помощи государства.

Первенство США в технологической сфере связано с государственной поддержкой фундаментальной и прикладной науки, высокотехнологичных отраслей и благоприятными условиями для развития бизнеса. При этом, для реализации инновационной стратегии развития используется как прямая правительственная поддержка, так и различные другие механизмы господдержки в этой области. На органы федерального правительства возложена задача обеспечения широкомасштабного финансирования НИОКР не только для военных нужд, но и для гражданских отраслей промышленности, в первую очередь в тех сферах, которые могут обеспечить технологический прорыв по основным направлениям научно-технического прогресса. Финансирование НИОКР осуществляется под конкретные задачи по обеспечению разработки и создания новых образцов изделий, доведению их до промпроизводства и коммерческого внедрения прежде всего на внутреннем рынке страны.

США добились больших успехов в превращении результатов фундаментальных исследований в прикладные разработки и технические новшества. Большую роль в обеспечении высокой эффективности НИОКР играет имеющийся в стране опыт организации и управления НИОКР, тесное взаимодействие этой сферы со всеми другими отраслями экономики страны, а также стремление предпринимателей к активному использованию передовых достижений науки и техники в качестве главных конкурентных преимуществ как внутри страны, так и на внешнем рынке.

Огромную роль играет государство в поддержке долгосрочных фундаментальных, прикладных исследований и технологических разработок, отвечающих интересам развития, прежде всего экономики США и обеспечению национальной безопасности страны. Программы государственной поддержки осуществляются в следующих областях: национальная оборона, космос, фундаментальные науки, информационные и другие высокие технологии, энергетика, разработка природных ресурсов, охрана окружающей среды, транспорт, связь, агропром, здравоохранение, образование. Основным звеном реализации государственной политики в области НИОКР являются федеральные лаборатории и научно-исследовательские центры. Они являются владельцами уникального научно-исследовательского оборудования, необходимого для осуществления исследовательской деятельности университетов, частных корпораций и других научных учреждений. В США насчитывается 700 подобных лабораторий. Другим не менее важным звеном в сфере научно-технического развития являются университеты США.

Господдержка НИОКР в университетах является особенно значимой, поскольку в них осуществляется большая часть долгосрочных стратегических научных и технологических исследований, а их потенциал является привлекательным для частных корпоративных лабораторий и промышленных компаний. Деятельность университетов, как образовательная, так и научная, направлена на получение передовых знаний в области науки и техноло-

гий и подготовку высококвалифицированных специалистов для работы в условиях требований XXI в. Университеты США превратились в национальные научные центры, обеспечивающие приоритетные разработки в специализированных областях науки. Они осуществляют свою собственную политику в создании научно-технологических партнерств с компаниями различных секторов промышленности.

Созданная система разработки и реализации научно-технологических программ развития поддерживает существующее мировое лидерство США во многих сферах научно-технического прогресса, включая технологии, менеджмент, интеллектуальную собственность, НИОКР, а также работ по созданию, производству и экспорту высокотехнологичной продукции, в первую очередь сверхмощных компьютеров нового поколения, атомных реакторов, авиакосмической техники, информационных технологий, лазерной техники, оптоэлектроники.

Решению задачи обеспечения США научно-технического лидерства подчинены и программы участия страны в международном научно-техническом сотрудничестве. Американские научно-исследовательские центры участвуют в совместных разработках, только в тех случаях, когда могут использовать потенциал своего партнера и полученные результаты в развитии собственных НИОКР.

Вопросам научно-технического развития США уделено приоритетное внимание в экономической программе администрации Дж. Буша. Достижение цели обеспечения мирового научно-технического лидерства возведено в ранг американской государственной политики. В программных документах администрации, конгресса, Совета по конкурентоспособности США определены конкретные направления государственной научно-технической политики по повышению конкурентоспособности экономики, науки и технологий на мировом рынке в XXI в. Ими являются:

- определение и реализация федеральным правительством долгосрочной политики стимулирования гражданских НИОКР в передовых отраслях науки и технологий;

- создание федеральным правительством благоприятного предпринимательского климата для реализации программ НИОКР;

- активизация государством формирования и деятельности научно-исследовательских партнерств для расширения промышленных инноваций;

- ориентация фундаментальных исследований и разработок на удовлетворение потребностей экономики и их соответствие возможностям бюджетного финансирования;

- оказание поддержки федеральным правительством университетам и совершенствованию школьного и высшего образования.

Намеченные направления на далекую перспективу позволят обеспечить США лидирующие позиции в большинстве ведущих отраслей и производств, основными среди которых являются: оборонная промышленность, космонавтика, авиационная и автомобильная промышленность, атомная промышленность и энергетика, ресурсосберегающие технологии, биотехнологии, медицина и фармацевтика, генная инженерия, электронная торговля, компьютерные информационные и телекоммуникационные системы, экология.

Туризм

Приток туристов в Соединенные Штаты снижается в связи с угрозой терактов и последствиям глобальной борьбы против терроризма.

Ужесточение визовой политики США. В авг. 2003г. министр торговли США Д.Эванс сформировал Консультативный совет по туризму и путешествиям. Этот общественный орган должен помочь ему в реализации президентской инициативы по развитию туризма в США, на которую в бюджете 2003г. выделено 50 млн.долл.

Цель инициативы – возрождение отрасли, которая занимает четвертое место в стране по объему доходов от экспорта. В 2002г. она принесла американской экономике около 84 млрд.долл.. В рамках инициативы предполагается выбрать от 4 до 6 стран, откуда в США традиционно приезжает больше всего гостей, и развернуть там работу по исследованию рынка, организации рекламных кампаний и других мероприятий по привлечению туристов. Новый совет, которому предстоит всем этим заняться, включает 15 руководителей крупнейших отраслевых компаний. На свое первое заседание он собрался 8 сент. 2003г. в Нью-Йорке.

Туризм в США остается одной из самых уязвимых отраслей экономики. Такого мнения придерживаются эксперты Бюро экономического анализа США. Как говорится в опубликованном докладе Бюро, прибыль в сфере туризма продолжает сокращаться. Уровень продаж в этой сфере в I кв. 2003г. снизился на 3,2%. Общая прибыль за этот период составила 177 млрд.долл., снизившись на 1,5 млрд.долл. по сравнению с IV кв. 2002г., передает AP.

Среди основных факторов снижения экономической эффективности в сфере туризма называют риск террористических акций и войну в Ираке. Международный терроризм ударил по мировой индустрии туризма, однако более всего пострадала туристическая индустрия США. Маркетинговая фирма TTR Association проанализировала ситуацию на внутреннем туристическом рынке США и пришла к выводу, что американцы стали значительно менее охотно путешествовать даже по собственной стране. В 2002г. рост местных путешествий составил 1,7%, что вдвое меньше, чем в 2001г.

Американцы, которые традиционно относились к числу наиболее «туристических народов», также стали менее охотно отправляться в иностранные путешествия. Исследование, проведенное компанией Harris Interactive, показало, что треть жителей США считает, что заграничные путешествия для американцев стали опаснее, чем три года назад. Еще 26% опрошенных заявили, что эти путешествия стали «намного более опасными». При этом реальный риск стать жертвой террористов или заразиться атипичной пневмонией намного ниже, чем риск погибнуть в автомобильной катастрофе или утонуть.

Более всего напуганы те жители США, которые никогда ранее не выбирались за границу и редко ездили в командировки. 19% американцев заявили, что они не поедут отдыхать в Европу. 20% сообщили, что они предпочтут вообще не покидать территорию США, а 7% предпочли вообще не отправляться в путешествие. По данным службы Gallup, женщины уделяют негативным новостям намного больше внимания и значительно чаще чем мужчины предпочитают отменять запланированную поездку.

На американцев огромное влияние оказывают негативные новости. 17 марта 2002г. министерство внутренней безопасности (Department of Homeland Security) предупредило население США о крайне высокой вероятности совершения терактов. Тревожное предупреждение было отменено через 3 недели. В 2003г. также негативно повлияло на положение дел с пассажирскими авиаперевозками начало военных действий в Ираке. По подсчетам Ассоциации авиатранспорта США (Air transport Association) объем перевозок сократился на 13%. За этот период времени число пассажиров авиакомпаний упало на 20%. Половина пассажиров авиакомпаний США использует самолет для отправления к месту отдыха. Потери американской авиаиндустрии только в 2003г. составили 10,7 млрд.долл.

Двое из пяти американцев, которые намеревались посетить Францию, ныне отказались от этих планов. Большинство из них опасаются недружелюбного приема со стороны местных жителей. По оценкам Администрации туризма Франции, французская экономика может потерять в 2003г. 500 млн.долл. из-за уменьшения числа американских туристов.

Очередным ударом по индустрии туризма США стала эпидемия атипичной пневмонии, которая по прогнозу Офиса туризма ООН может привести к сокращению 5 млн. раб. мест в сфере туризма. Несмотря на то, что от этого особенно пострадает Китай, потери которого оцениваются в 7,6 млрд.долл. и 2,8 млн. раб. мест, американский туризм также пострадает. Общественная организация коалиция деловых путешествий (Business Travel Coalition) провела опрос 500 крупнейших компаний США и выяснила, что 59% из них запретили своим сотрудникам поездки в опасные, с точки зрения атипичной пневмонии, районы мира.

Несмотря на утверждения экспертов Всемирной организации здравоохранения, доказывающих, что авиапутешествие дает крайне низкие шансы на заражение атипичной пневмонией (современные авиалайнеры имеют особые системы циркуляции и фильтрации воздуха, благодаря которым воздух в салоне самолета обновляется и очищается каждые три минуты) американские авиакомпании уже вынуждены сокращать количество рейсов. С начала мая компания American Airlines уменьшила количество международных рейсов на 13%, Northwest Airlines на 12%, United Airlines – на 8%.

Поездки в США становятся небезопасными – с начала 2003г. число заболевших лихорадкой Западного Нила в этой стране достигло 2,9 тыс. чел. Это вдвое превышает показатель за тот же период 2002г. Об этом сообщил федеральный Центр по контролю и профилактике заболеваний. Врачи предупреждают о возможном росте в ближайшее время числа заболеваний лихорадкой Западного Нила, основным разносчиком вируса которой являются комары. В 2002г. этот пик заболеваний пришелся на сент.. К концу года число инфицированных вирусом лихорадки составило 4,156 тыс.чел., из которых 284 умерло.

Негативно отразилось на развитии туризма решение госдепартамента США о наличии «электронного паспорта». Планировалось, что новые правила въезда в США граждан тех стран, с которыми заключено соглашение о безвизовом режи-

ме, вступят в силу с 1 окт. 2003г. Теперь их введение откладывается до 1 окт. 2004г. Согласно этим правилам, которые были одобрены конгрессом США, граждане 27 стран, в основном жители Западной Европы, для въезда в страну обязаны были иметь паспорт с «электронной полосой», на которой бы были записаны данные владельца.

Новые правила были разработаны в рамках усиления борьбы с терроризмом. В частности, для предотвращения въезда в страну с фальшивыми паспортами и упрощения сбора информации о приезжающих в США. Как сообщил представитель госдепартамента США, введение новых правил с 1 окт. 2003г. вызвало бы панику среди въезжающих, так как жители многих стран, на которых распространяются новые требования, не имеют «электронного паспорта». Паспорта старого образца у трети жителей Испании и Франции, и большинства граждан Швейцарии.

В списке стран, жители которых с окт. 2004г. должны будут предъявить при въезде в США паспорт с «электронной полосой», государства Западной Европы, Японии, Австралии, Новой Зеландии, Сингапура и Брунея.

Указатели на иностранных языках часто осложняют жизнь туристов. Американцы нашли выход из положения, разработав образец цифровой камеры, которая мгновенно переводит незнакомые слова, используя помощь интернета. Новое устройство состоит из карманного компьютера, цифровой камеры и беспроводного соединения с интернетом. Доктор Говард Тоб из лаборатории НР в Пало Альто рассказал корреспонденту ВВС о преимуществах своей разработки: «Когда вы увидели непонятный знак, вам ничего не надо делать, кроме как сфотографировать его». После этого на дисплее камеры появится непонятная туристу «абракадабра» с переводом, который ПК нашел в сети. Необычное устройство может виртуально переводить с любого языка. Причем камера может переводить не только слова, но целые предложения и даже параграфы. Исследователи подчеркивают, что их камера универсальна. Если турист встречает знаки на разных языках, то устройство, знающее, как и где должны выглядеть буквы, быстро их отсортует. Сложности могут возникнуть разве что при расшифровке редких аббревиатур, а также, что существеннее, в зонах, не оснащенных данной аппаратурой.

Аппарат президента США принял решение несколько расширить программу экскурсий по Белому дому. Как сообщил пресс-секретарь президента. Белый дом снова будет открыт для групп туристов, которые, правда, должны предварительно получить билеты у конгрессменов из своих штатов. Сейчас двери Белого дома открыты лишь для посещений туристических групп, состоящих из военных, ветеранов и школьников.

Россия и США договорились о том, что США теперь в течение 30дн.станут уведомлять россиян, запрашивающих американскую въездную визу, будет ли она им предоставлена. Визовая политика Соединенных Штатов строится на двух основных принципах: одинакового отношения ко всем странам и взаимности. Что касается практики взимания с россиян платы за обработку документов, то такие же правила действуют «в отношении всех тех, кто добивается неиммиграционных виз, независимо от их национальной принадлежности».

При определении стоимости виз на въезд в США для граждан какого-либо другого государства в расчет принимается фактор стоимости аналогичных документов этой страны для американцев. Стоимость американской туристической визы для россиян сопоставима с ценой аналогичного российского документа для американцев.

В авг. 2003г. власти США приостановили как минимум на 60 дн. действие двух программ, позволявших въезжать в страну транзитным авиапассажирам, не имеющим американских виз.

Новое решение американского правительства коснется главным образом граждан Бразилии, Мексики, Республики Корея, Филиппин и Перу. Оно не затрагивает жителей 27 стран, расположенных, прежде всего в Западной Европе, с которыми у США подписано соглашение о безвизовых обменах.

Процветание индустрии туризма в США происходит за счет интернета, пишет в докладе Scarborough Research в рамках проекта по изучению влияния интернета на образ жизни в Америке. По данным доклада, половина пользователей, примерно 59 млн., заказывали туристические путевки через интернет, а 2 из 10 взрослых делают это регулярно.

В 2002г. число покупок турпутевок значительно увеличилось, их купили в сети 31 млн. пользователей (36% общего числа). Рост составил 90%. Другие виды онлайн-активности росли гораздо меньше. Популярность интернет-аукционов выросла на 69%, игр – на 45% за тот же период.

В докладе были проанализированы предпочтения граждан США в сфере туризма: 21% опрошенных в 74 городах – частые путешественники, заказавшие не менее пяти поездок за период с фев. 2001г. до марта 2002г. В основном это люди с высоким доходом и высшим образованием. 38% имеют годовой доход от 75 тыс.долл.

В основном заказывались поездки в Нью-Йорк, Лос-Анджелес, Орlando и Лас-Вегас. Почти половина ездила хотя бы один раз в другой город на спортивные шоу, 34% – в театр, а 18% – на рок-концерт.

Динамика туризма в 2003г. В I пол. 2003г. в основном сохраняется сценарий 2002г., при котором долгожданное восстановление экономики откладывалось в связи с затянувшейся неопределенностью в отношении иракского конфликта. При этом некоторые туристские направления начали год со значительными темпами роста (например, Карибы, Азия, Великобритания и Южная Африка), однако по сравнению с весьма низким уровнем в первые месяцы 2002г.. Начало войны в Ираке в марте сразу же вызвало резкое падение спроса, особенно, в сфере воздушного транспорта, межрегиональных поездок и поездок в турцентры, которые представляются расположенными близко к зоне конфликта. Очень немногие турцентры и сектора проявили иммунитет в отношении этого нового осложнения.

Серьезным отличием на этот раз явился тот факт, что нац. туристские администрации, советы по туризму и туристские компании оказались намного лучше подготовленными и постарались быстро приспособиться к меняющимся условиям. Принятые ими меры в основном заключались в переброске или сокращении оперативного потенциала и в жестком контроле за издержками. В этом отношении вспышка SARS оказалась намного неожиданнее и нанесла туристским цент-

рам и компаниям намного больший ущерб. Нац. туристские администрации (НТА) поддержали сектор, приняв планы быстрого реагирования по ряду направлений, в т.ч. коммуникации, продвижения и маркетинга.

Динамика туризма по регионам. Европа: «выжидательное» отношение потребителей, которое вызвали приближение войны и экономические перспективы в большинстве развитых экономик, привело в начале 2003г. к снижению объемов в большинстве европейских турцентров. Когда в марте начались военные действия, в большинстве стран было отмечено резкое снижение. На показателях марта также сказался тот факт, что пасхальные каникулы 2003г. (которые считаются началом туристского сезона для многих принимающих европейских стран) пришлось на апр., а не март, как это было в 2002г.. Благодаря тому что неопределенность рассеялась, ожидания на летний сезон колеблются от неплохих до хороших, при этом наблюдаются поздние бронирования и значение ценового фактора.

Американский регион: Динамика туризма в Американском регионе была весьма различной в Северной Америке и в остальной части этого континента. Естественно, что США были озабочены конфликтом в Ираке, опасениями в отношении терроризма и весьма неопределенной экономической ситуацией. В марте в США, Канаде и Мексике спад превышал 10%. Во многих других странах этого региона также имело место снижение потоков, хотя и в меньшей степени. В Карибском бассейне наблюдаются четкие признаки восстановления, хотя это проявляется неодинаково в разных турцентрах. Благодаря значительному улучшению в странах региональной группировки Меркосур, особенно, в Аргентине и Бразилии, туризм в регионе набирает обороты. Туристский сектор положительно оценивает перспективы в связи с тем фактом, что война оказалась менее продолжительной, чем ожидалось, и в США начинают проявляться признаки постепенного улучшения экономической ситуации.

Азиатско-тихоокеанский регион: вспышка SARS во II пол. марта 2003г. сразу же стала главным определяющим фактором эволюции туризма в Азии в первые мес. 2003г. – привела к тяжелым последствиям не только для турцентров, на которые распространялись предупреждения по поездкам Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ), но и для большинства принимающих стран этого региона. Результаты, зарегистрированные за первые три или четыре месяца текущего года, практически без исключения отрицательные и особенно поражают по сравнению с выдающейся динамикой туризма в этом регионе в 2002г. Эта проблема не коснулась только турцентров в Южной Азии и Океании. В предстоящие месяцы обстановка, несомненно, будет оставаться под влиянием SARS, однако с перспективами улучшения по мере того, как будет снижаться число новых зарегистрированных случаев и смертей, связанных с этим заболеванием; а также в связи с отменой предупреждений по поездкам в большинство регионов.

Африка и Ближний Восток: Для принимающих стран на Ближнем Востоке и в Северной Африке характерны весьма аналогичные тенденции, несомненно, отражающие воздействие войны в Ираке. Например, Марокко, Тунис, Египет, Иордания,

Катар и Ливан начали 2003г. значительным ростом туристских потоков в янв.. В фев. последовал более сдержанный рост, а в марте произошло значительный спад. В апр. потери оказались уже намного более ограниченными, при этом ряд направлений зарегистрировал небольшой рост. Во всех африканских странах, которые сообщили данные за соответствующие месяцы, увеличили свои показатели в янв. и фев. и снизили их в марте. Южная Африка сохранила хороший темп, набранный в 2002г. (+11%), при этом в янв. рост составил 9%, а в фев. — 7%. Даже в марте, когда в большинстве принимающих стран мира наблюдался спад, вызванный геополитической напряженностью, снижение потоков в эту страну составило незначительную цифру в 0,3%.

Антитерроризм

Закон США о борьбе с терроризмом. 26 окт. 2001г. Президент Джордж В. Буш утвердил в качестве закона США «Пэтриот Экт 2001г.» в качестве всеобъемлющего антитеррористического закона, который предусматривает широкий спектр мер, направленных на укрепление национальной безопасности, способствующих осуществлению контроля над террористической деятельностью, облегчающих обмен информацией и борьбу с отмыванием денег. Данные меры затрагивают деятельность иностранных банков, финансовых компаний и физлиц на при взаимодействии с американскими финансовыми учреждениями.

Вскоре после теракта 11 сент., администрация президента США поставила 17 сент. 2001г., на рассмотрение законопроект под названием «Закон о мобилизации против терроризма», который предусматривал расширение возможностей правительства в деле ликвидации террористических организаций, предотвращения атак террористов и их наказания. Предложенный закон включал положения, обеспечивающие расширение возможностей разведывательного сообщества по проведению «свободного поиска» в отношении лиц, подозреваемых в террористической деятельности, и их задержанию. Закон также предусматривал действия в отношении отмывания денег, иммиграционных потоков, расширения юрисдикцию США в области захвата и конфискации собственности террористов и других, связанных с этим вопросов.

Выдвинутый администрацией законопроект послужил толчком для внесения «Закона об обеспечении всеобъемлющего механизма для пресечения и препятствования терроризму» (Provide Appropriate Tools Required to Intercept and Obstruct Terrorism Act — Patriot) от 2001г. в палату представителей членом палаты Джеймсом Сенсенбреннером 2 окт. 2001г. А 4 окт. 2001г., «объединяющий и укрепляющий Америку» закон был внесен в сенат США сенатором Томасом Дешлем. Сенат одобрил доработанный им вариант закона при 96 голосах за и одним против 12 окт. 2001г. На следующий день палата представителей одобрила доработанный ею вариант закона при 337 голосах за и 79 против.

Далее оба варианта антитеррористического закона были направлены в Совещательный комитет для выработки компромиссного решения. Одной из его задач было принятие окончательного названия, исходя из наличия правительственного и парламентского вариантов, которое бы наиболее точно отражало содержание консолидирован-

ного закона. В результате было утверждено название: Закон об обеспечении всеобъемлющего механизма для пресечения и препятствования терроризму от 2001г. (Provide Appropriate Tools Required to Intercept and Obstruct Terrorism Act — USA Patriot Act of 2001).

Данный закон был принят палатой представителей 24 окт. 2001г. и сенатом 25 окт. 2001г. после кратких дебатов. Все последующее время после его подписания президентом Бушем, он остается предметом обсуждения и критического рассмотрения со стороны общественности.

Закон состоит из десяти отдельных глав и в зависимости от печатного формата имеет объем от 130 до 160 страниц. Главы: 1. Усиление внутренней антитеррористической безопасности; 2. Усиление надзорных процедур; 3. Закон от 2001г. «О борьбе с международным отмыванием денег и финансировании антитеррористической деятельности»; 4. Защита границ; 5. Устранение препятствий на пути деятельности по расследованию терроризма; 6. Защита жертв терроризма, сотрудников общественной безопасности и их семей; 7. Расширение обмена информацией в целях защиты инфраструктуры в критических ситуациях; 8. Повышение эффективности уголовного законодательства в отношении терроризма; 9. Совершенствование разведывательной деятельности; 10. Разное.

Против отмывания денег. Сфера интересна из-за моментов, важных для финансовых институтов самих США. Всем финансовым институтам США, не только банкам, но и фондовым фирмам, страховым компаниям и фирмам, связанным с переводом денег и крупными выплатами наличности, предписывается проявлять должное внимание перед тем, как разрешить иностранным финансовым институтам открыть у них корреспондентские счета и тем самым дать доступ в финансовую систему США. Все американские финансовые институты должны также иметь программы борьбы с операциями по отмыванию денег, включающие систему идентификации их клиентов. Банкам и фондовым фирмам США запрещено открывать счета для зарубежных банков — «почтовых ящиков», не представленных где-либо физически и аффилированных с другим банком. Министр финансов США и, в ряде случаев, генеральный прокурор США получили право требовать и получать информацию от финансовых институтов США, касающуюся корреспондентских счетов зарубежных банков и иностранных персон.

Глава 3 Закона изменяет «Закон о банковской тайне (ЗБТ)» и инкорпорирует таким образом дефиницию «финансовые институты», содержащуюся в ЗБТ, добавляя в нее новые институты. Старое определение, содержавшее депозитарные институты, трастовые компании, брокеров-дилеров, зарегистрированных в Федеральной Комиссии по ценным бумагам, страховые компании, частные банки, агентства и отделы, инвестиционные банки, инвестиционные компании, валютные биржи, лицензированные транзитеры денег, системные операторы кредитных карт, торговцы драгоценными металлами и камнями, заимодавцы под залог, ссудодатели, транспортные агентства, телеграфные компании, агенты по недвижимости, Почтовая служба США, казино и дилеры автомобилями, самолетами и плавсредствами, было дополнено сле-

дующими: кредитные союдами, торговцами фьючерсами, товароведческими и торговыми советниками, операторами товарных фондов.

Банковские счета иностранцев. Параграф 312 Закона требует от финансовых институтов США, оперирующих с частными банковскими счетами или корреспондентскими счетами каких-либо иностранных лиц или институтов, «осуществлять всеобъемлющие, специальные и, если необходимо, надлежащие пристрастные действия, процедуры и контроль, достаточные для вскрытия и информирования инстанций о случаях отмывания денег через эти счета». Инструкции относительно случаев отмывания денег для многих «финансовых институтов» были приняты министром финансов США 24 апр. 2002г. При этом было отмечено, что минфином США будут изучаться и другие финансовые институты, дополнительные инструкции для которых будут приняты в последующее время. Параграф 312 предусматривает также требования к финансовым институтам США, намеревающимся обслуживать корреспондентские счета иностранных банков, оперирующих по оффшорной банковской лицензии или банковской лицензии, выданной страной, уклоняющейся от сотрудничества в рамках «международных принципов борьбы с отмыванием денег или процедур, предусмотренных межправительственной группой или организацией, членом которой являются США (Федеральная комиссия по борьбе с легализацией доходов – Financial Action Task Force) и где участвует их представитель.

В этом случае требуется особо пристрастный подход, который предусматривает: идентификацию владельцев иностранного банка и вскрытие их интересов; особо тщательную проверку счета; выяснение наличия корреспондентских счетов у данного банка в других иностранных банках. В положительном случае – идентификация этих банков и включение механизма «надлежащего пристрастного подхода».

Параграф 312 требует от финансовых институтов США, имеющих частный банковский счет иностранца: идентифицировать номинальных и бенефициарных владельцев и источники средств, помещенных на счет; докладывать обо всех подозрительных передвижениях по счету; особо тщательно относиться к счетам, которые содержатся или используются по их поручению крупными зарубежными политиками в плане вскрытия и информирования о транзакциях, связанных с зарубежной коррупцией.

В дополнение к проверке компаний и физлиц и требованиям об информировании, закон (параграф 311) дает министру финансов, при согласовании с госсекретарем и генпрокурором США, полномочия обозначить иностранную юрисдикцию, иностранный финансовый институт, категорию иностранных транзакций или счетов как «имеющих первичное касательство к отмыванию денег». Параграф 311 содержит определенные факторы, по которым министр финансов может рассматривать по определению, что иностранная юрисдикция, финансовый институт или транзакция имеют первичное касательство к отмыванию денег. Ему также разрешено рассматривать «данную информацию как обоснованную».

В случае такого определения министр имеет право принять некоторые, или все пять видов

«специальных мер» в отношении национальных финансовых институтов, представительств и агентств иностранных банков, относящиеся к обозначенным органам, финансовым институтам или транзакциям:

1. Дополнительная проверка хранения документации и информационных процедур, в отношении итогового размера транзакций или каждой транзакции, касающиеся соответствующей юрисдикции, институтов или типов счетов;

2. Получение и обработка информации относительно персональных данных и адресов бенефициарных владельцев любых счетов, открытых в США иностранцами, вызывающими подозрение;

3. Идентификация и получение дополнительной информации о клиентах иностранных финансовых институтов, которые открывают для них в финансовых институтах США промежуточные банки со «сквозными счетами»;

4. Идентификация и получение дополнительной информации о клиентах иностранных финансовых институтов, которые открывают для них в финансовых институтах США промежуточные банки с «корреспондентскими счетами»;

5. После консультаций с соответствующими контрольными инстанциями министр финансов может запретить, или наложить определенные ограничения на открытие корреспондентского счета или сквозного счета национальным финансовым институтом для иностранного финансового института.

Существует ряд процедурных ограничений для минфина США в плане применения этих специальных мер. Первые четыре меры, указанные выше, могут быть применены министром посредством распоряжения, которое остается в силе в течение 120 дней и должно сопровождаться нормативным уведомлением. Эти специальные меры не могут действовать более 120 дней, если только до или в день окончания 120-дневного срока не будет принято новое уведомление. Пятая специальная мера может быть введена только средствами формального нормотворчества, что предполагает уведомительный и толковательный период.

В Законе создали новую правовую категорию – «подконтрольные финансовые институты», на которые возлагаются определенные обязательства в дополнение к тем, которые имеют просто «финансовые институты». «Подконтрольные финансовые институты» включают: застрахованные депозитарные институты, трастовые компании, частных банкиров, филиалы и агентства зарубежных банков, надлежащим образом зарегистрированные в правительстве брокеры-дилеры.

Параграф 313 Закона запрещает подконтрольным финансовым институтам создание и обслуживание в США корреспондентских счетов иностранных банков, у которых нет физического присутствия в какой-либо стране (например, банки – «почтовые ящики»). Этот параграф требует также, чтобы подконтрольные финансовые институты предпринимали «соответствующие шаги для определения» того, что любой корреспондентский счет, открытый для зарубежного банка, косвенно не используется им для оказания банковских услуг банку – «почтовому ящику». Министру финансов даны указания принять положения, определяющие эти соответствующие шаги и их статусное соответствие.

Параграф 131 предусматривает исключение по общему запрету относительно счетов для банков — «почтовых ящиков»: если не имеющий физического присутствия иностранный банк является аффилированным лицом американского или иностранного финансового института и субъектом надзора обладающего соответствующей юрисдикцией банковского органа, который регулирует деятельность этого аффилированного лица финансового института. Смысл этого исключения в том, чтобы дать возможность финансовым институтам США проводить сделки с «почтовыми ящиками» за рубежом в разрешенных случаях, когда законно действующие банки имеют широкую сеть представительств по всему миру, включающую несколько «почтовых ящиков».

Параграф 319 закона обязывает подконтрольные финансовые институты фиксировать соответствующую информацию, касающуюся иностранных банков, для которых они открывают корреспондентские счета. Сюда относятся следующие идентификационные данные: владелец (цы) банка; имя и адрес резидента США, который уполномочен банком-нерезидентом работать с документами, имеющими юридическое значение и корреспондентскими счетами.

Последствия для иностранных банков новых требований, наложенных на финансовые институты США, включая информационное обеспечение финансовых институтов для обслуживания счетов в США, в целом ясны. В то же время иностранные банки озабочены тем беспрецедентным доступом, который открывается к их информации для контрольных и правоохранительных органов США.

Глава III Закона включает в себя два параграфа, которые предоставляют минфину США, другим федеральным банковским органам и генеральному прокурору США фактически неограниченный доступ к информации о счетах подконтрольных финансовых институтов.

Параграф 319 (b) (2) предусматривает: «Не позже, чем через 120 часов после получения требования от соответствующего банковского ведомства о предоставлении информации в рамках мер по борьбе с отмыванием денег, касающихся подконтрольного финансового института или клиента этого института, подконтрольный финансовый институт должен представить информацию и документацию по любому открытому и обслуживаемому подконтрольным финансовым институтом в США счету».

Термин «соответствующее банковское ведомство» подразумевает большинство федеральных контрольных ведомств, таких как Федеральная резервная система, Федеральная корпорация по страхованию депозитов, Контрольно-финансовое управление и др., включая минфин. Хотя «правило 120 часов» вроде бы ограничивается в своем действии условием наличия «информации, относящейся к вопросам борьбы с отмыванием денег», не ясно, однако, каковы границы этого ограничения. Остальная часть параграфа поясняет, что требования могут касаться не только подконтрольного финансового института, но и его клиентов и она не содержит каких-либо ясных ограничений по типу «информации и документации по счетам», которые запрошенный институт может быть вынужден предоставить в течение 120 часов.

Еще больше вопросов у иностранцев вызывает

параграф 319 (b) (3), озаглавленный «Документы иностранных банков» и звучащий следующим образом: «Министр финансов или генеральный прокурор могут выдавать судебные запросы любому иностранному банку, содержащему корреспондентские счета в США и требовать информацию, касающуюся этих корреспондентских счетов, включая информацию, находящуюся за пределами США и относящуюся к переводу фондов в иностранный банк».

Данный параграф также предусматривает, что подконтрольный финансовый институт обязан предоставлять информацию соответствующему представителю федеральных правоохранительных органов в течение 7 дней после получения запроса. Кроме того, подконтрольному финансовому институту «следует завершить любые корреспондентские отношения с иностранным банком не позднее чем через 10 рабочих дней после получения письменного уведомления от министра финансов или генпрокурора о том, что иностранный банк отказался: реагировать на судебный запрос (по постановлению министра или прокурора); начать процессуальные действия в суде США по оспариванию данного запроса».

Отказ завершить корреспондентские отношения в рамках вышеуказанных условий «ведет к судебному решению» о гражданско-правовой санкции в отношении подконтрольного финансового института до 10000 долл. за каждый день пока эти отношения не будут завершены.

Содержащаяся в параграфе 319 диспозиция о вызове в суд вызывает беспокойство у иностранных финансовых организаций по двум аспектам. Во-первых, каковы границы полномочий министра и прокурора по выдаче и обеспечению исполнения судебного запроса, так как в соответствии с законом получается, что такие запросы могут выдаваться по любому спорному правоохранительному или контрольному поводу, не только касающемуся борьбы с отмыванием денег или терроризма. Во вторых, параграф предполагает процессуальные действия со стороны иностранного банка в суде США. Но не известно, что будет служить основой оспаривания и к каким нормам будет прибегать суд США. Закон составлен как бы в виде части законодательства о «национальной безопасности» и в этом плане суды США склонны с большим предпочтением, чем обычно, относиться к правительственным органам, стремящимся претворить этот закон в жизнь. По презумпции, иностранные банки могут возложить бремя доказывания или необходимость обоснования на противную сторону. Однако неясно, какие доводы будут приводиться в этом случае.

В случае необходимости обоснования своей позиции министр или прокурор, возможно, запросят все данные по корреспондентским счетам, «включая операции, проведенные за пределами США и относящиеся к переводу фондов в иностранный банк». Эти явно экстерриториальные действия федеральных правительственных правоохранительных органов США носили бы беспрецедентный характер. В рамках предшествующего закона, если правительственный орган направлял судебный запрос банку США с целью получения данных, в т.ч. находящихся и за пределами США, получатель запроса мог воспротивиться предоставлению зарубежных данных по целому ряду причин, включая

их отсутствие у него, а также довод, что такая задача данных, находящихся под иностранной юрисдикцией, приведет к нарушению местных законов о сохранении банковской тайны и будет квалифицироваться как уголовное правонарушение. Американские суды, таким образом, вовлекались бы в процесс определения баланса интересов США и иностранного государства, поиска других юридических ходов и взвешивания необходимости применения зарубежного аспекта судебного запроса. Из формулировок же 319 параграфа не ясно, примет ли суд США к рассмотрению эти виды аргументов в контексте оспаривания судебного вызова по условиям параграфа 319. Время покажет.

Существуют несколько положений в Законе, которые расширяют юрисдикцию судов США в отношении иностранных лиц, их счетов и других активов. Параграф 317 предоставляет судам США т.н. «юрисдикцию длинной руки» в отношении иностранных персон, совершающих операции по отмыванию денег в США через иностранные банки, которые открывают счета в США, а также в отношении иностранных персон, конвертирующих активы, на которые наложен арест судами США. Данный параграф разрешает также федеральному суду США «издать досудебный ограничительный запрет или предпринять любые другие действия, необходимые для того, чтобы сделать доступными для правосудия любой банковский счет или другую собственность иностранного ответчика» в соответствии со вновь созданной юрисдикцией. Параграф 317 также предусматривает просьбу в федеральный суд со стороны управляющего конкурсной массой инкассировать и наложить арест на активы ответчика с целью удовлетворения судебных решений о конфискации.

Вторым аспектом, имеющим большое значение для иностранных банков и персон, является та часть параграфа 319, которая разрешает судам США выемку фондов на американских счетах, если они принадлежат иностранному банку и по счетам этого банка проводились незаконные операции. Это звучит так: «В целях наложения ареста, в соответствии с данным параграфом и если фонды расположены на счету иностранного банка и этот банк имеет межбанковский счет в США в подконтрольном финансовом институте..., следует рассматривать данные фонды как размещенные на межбанковском счете в США и любой ордер на ограничение, ордер на выемку, ордер на арест в отношении этих фондов может быть вручен подконтрольному финансовому институту и фонды на межбанковском счете могут быть заморожены, изъяты или арестованы».

В заключение, касательно конфискации активов, параграф 806 закона расширяет предшествующий закон о конфискации, разрешая правительству изымать и конфисковать все активы, свои или иностранные, принадлежащие любому лицу или организации, вовлеченной в планирование или осуществление любого акта внутреннего или зарубежного терроризма против США или их граждан и резидентов, а также активы, полученные с целью поддержки, планирования, осуществления, проведения или сокрытия любого акта терроризма, или находящиеся под подозрением быть использованными в этих целях. Предшествующий закон разрешал конфискацию только в случаях процессуальных действий, связанных с убийством, поджогом и

ограниченным числом террористических актов. Новый закон, таким образом, признает, что большинство террористических преступных актов не влекут за собой «дохода» в смысле традиционного использования этого термина.

Американские юристы, исходя из духа и буквы данного закона, отмечают несколько связанных с его применением аспектов.

Закон по своей сути имеет очень широкий характер. Хотя он напрямую и касается американских финансовых институтов и лиц, особенно значительные последствия Закон имеет для иностранных банков и лиц. Закон создает новые широкие обязательства по сбору информации для финансовых институтов США, которые опосредованно влияют на иностранные финансовые институты, а также влекут новые значительные расходы для всех, кто попадает в сферу его действия. Закон также создает новые беспрецедентные полномочия для правительственных представителей США в следственной и правоохранительной сфере касательно не только террористической деятельности, но и отмывания денег и широкого списка других преступлений.

Закон нацелен на его дальнейшее развитие. Он содержит много положений, которые носят расплывчатый характер или предоставляют широкую свободу действий в применении правительственными представителями США. Некоторые из этих неясностей будут разрешены в инструкциях министерства финансов и исполнительных органов. Другие двусмысленности будут окончательно разъяснены судами США или, возможно, конгрессом.

Рекомендации юристов заключаются в том, что те, кто попал под действие закона, должны неукоснительно выполнять его требования одновременно бдительно следя за тем, чтобы закон применялся верно и в соответствии с фундаментальными правами. Представляется, что правительственные представители, облеченные новыми полномочиями, данными им законом, понимают, что эти полномочия должны применяться честно и ответственно. В противном случае их действия будут иметь негативные последствия не только для непосредственной практической и оперативной деятельности, но и для фундаментальных свобод и принципов, которые Закон предназначен защищать.

Внешэкономсвязи

Объем внешней торговли США в 2003г. вырос по сравнению с пред.г. на 7% до 1976,7 млрд.долл. Экспорт американских товаров увеличился на 4,7%, составив 713,8 млрд.долл., а импорт — на 8,4% до 1263,2 млрд.долл. Дефицит в торговле товарами достиг рекордного значения в 549,1 млрд.долл., превзойдя показатель 2002г. (482,9 млрд.долл.). Совокупный же дефицит в торговле США товарами и услугами также оказался на рекордной отметке в 490,2 млрд.долл. (в 2002г. — 418 млрд.долл.).

Крупнейшими торговыми партнерами США в 2003г., как и на протяжении последних лет, были: Канада (товарооборот — 394 млрд.долл.), Мексика (232), Китай (179), Япония (171), Германия (96), Великобритания (76), Корея (59), Тайвань (47), Франция (45), Италия (36) и Сингапур (31). На эти страны пришлось 75% американского товарооборота. Китай впервые занял третье место по объему товарооборота, оттеснив Японию на четвертое место.

В 2003г. произошло увеличение объемов торговли США с большей частью их основных торговых партнеров в среднем в диапазоне 4-9%. Наиболее значительно возрос объем товарооборота с Китаем (на 23,1%), Ирландией (на 14%), Индией (на 13,7%), Саудовской Аравией (на 30,9%). С рядом стран, в т.ч. с Японией, Австралией, Чили, Гонконгом, Израилем, Австрией, показатели товарооборота практически не изменились.

Наибольший дефицит в 2003г. у Соединенных Штатов был, как и ранее, в торговле со следующими странами: Китай — 125 млрд.долл., Канада — 75, Япония — 69, Мексика — 54, Германия — 39, Ирландия — 18, Италия, Тайвань и Малайзия — более 15, Саудовская Аравия — 13, Южная Корея — 14, Франция — 13, Великобритания — 12, Индия — 8 млрд.долл. Наиболее значительное положительное сальдо в торговле США имели, как и в пред.г., с Нидерландами — 8 млрд.долл., Австралией — 6, Бельгией — 3, Гонконгом — 1,7, ОАЭ — 2,2 и Египтом — 1,5 млрд.долл.

В разрезе региональных экономических группировок наибольшая доля по-прежнему приходилась на торговлю со странами-членами НАФТА. Товарооборот США с Канадой и Мексикой составил 629,2 млрд.долл. или 31,7% от всего объема американской внешней торговли — снижение на 0,6% к уровню 2002г. Удельный вес Евросоюза во внешней торговле США составил 20% или 392 млрд.долл. На страны АСЕАН пришлось 6,4% или 127 млрд.долл. (уменьшение на 0,1% к уровню 2002г.). Дефицит торговли США в рамках НАФТА составил 95,3, с Евросоюзом — 94,3 и со странами-членами АСЕАН — 36,6 млрд.долл.

Главным направлением экспорта американских товаров оставались страны Западного полушария, доля которых составила 44% его общего объема. Доля азиатского региона незначительно увеличилась — на него пришлось 27% поставок, в т.ч. на страны АСЕАН — 6,3% (увеличение на 0,2% к уровню 2002г.) Совокупный объем экспорта в европейские страны, включая Россию, повысился на 4,8% до 171,6 млрд.долл., а их доля в американском экспорте возросла до 23,8%. При этом 20,8% от общего объема поставок пришлось на страны Евросоюза (увеличение на 0,1% по сравнению с 2002г.). Объемы американского экспорта в страны Ближнего Востока и Африки, равно как и удельный вес этих регионов в поставках товаров из ОПТА, оставались незначительными (2,7% или 19,36 млрд.долл. и менее 1,5% или 10,7 млрд.долл.). Произошло незначительное увеличение американского экспорта в страны Африки (на 0,25% к уровню пред.г.), поставки в ближневосточные страны возросли на 2,23%.

В 2003г. заметно возросли экспортные поставки в Канаду — на 5,4% (до 169 млрд.долл.), Китай — 28,9% (до 28,4 млрд.долл.), Нидерланды — 12,9% (20,7), Бельгию — 14,1% (15,2), Швейцарию — 11,3% (8,7), Филиппины — 9,9% (8), Ирландию — 14,1% (7,7). Индию — 21,7% (5), Таиланд — 20,2% (5,8), Коста-Рику — 9% (3,4), ЮАР — 11,7% (2,8), Аргентину — 53,1% (2,4), а также страны Центральной Америки (Сальвадор, Гватемала, Гондурас) — 10% (от 1,8 до 2,8 млрд.долл.). Среди стран, объемы поставок из США в которые незначительны (до 1,5 млрд.долл. в год), можно отметить Вьетнам — рост экспорта из США на 128,3%, Кувейт — 48,7%, Ангола — 32,1%, Пакистан — 21%.

Американский импорт в 2003г., как отмечено выше, продолжал по всем регионам превышать экспорт. В наибольших объемах поставки товаров в США осуществлялись из Азии — 460,2 млрд.долл. (удельный вес в импорте 36,5%, снижение по сравнению с 2002г. на 0,5%) и стран Западного полушария — 441,1 млрд.долл. (удельный вес — 35%, снижение на 0,7%). На Канаду и Мексику пришлось 362,2 млрд.долл. или 28,8% импорта США (снижение на 0,7%).

Удельный вес стран-членов АСЕАН в импорте США в 2003г. составил 81,8 млрд.долл. или 6,5% (снижение на 2,6% к уровню 2002г.). Импорт США из Европы составил 284,5 млрд.долл. (удельный вес — 22,6%, прирост по сравнению с 2002г. на 0,2%). Основная его часть пришлась на страны Евросоюза, объем импорта из которых достиг рекордного уровня 244,8 млрд.долл. Доля стран Ближнего Востока в американском импорте составила 3,3% (41,5 млрд.долл.), Африки — 2,5% (32 млрд.долл.) при росте его объемов из этих регионов по отношению к 2002г. на 20,7% и 44,7%.

Произошел рост закупок товаров в Канаде (на 6,2% до 224 млрд.долл.), Китае (22,6%; 149 млрд.долл.), Германии (9,6%; 67 млрд.долл.), Малайзии (4,9%; 25,3), странах Андской группы (12,7%; 28), Италии (4,9%; 25), Ирландии (13,5%; 24,3), Бразилии (13,5%; 17,5), Нидерландах (12%; 11), Испании (17,5%; 6,6), Швеции (18,9%; 10,9), Швейцарии (2,5%; 10,5), Саудовской Аравии (44,2%; 18,3), Новой Зеландии (5,9%; 2,4), Вьетнаме (103,4%; 4,6), Сингапуре (2,2%; 15,1) и Таиланде (на 2,4% до 15,1).

Структура как экспорта, так и импорта США в 2003г. особых изменений не претерпела. Доля промышленной продукции составила 87% в американском экспорте и 81% — в импорте, а доля высокотехнологичной продукции — 23% и 18% соответственно. На продукцию сельского хозяйства пришлось 8,5% в экспорте и 3,2% в импорте США.

Ведущие позиции в американской внешней торговле по-прежнему занимали «механическое оборудование» (удельный вес в экспорте — 34%, импорте — 21,5%), «электрическое оборудование и электроника» (22% и 17%), «средства наземного (кроме железнодорожного) транспорта» (11,3% и 16,5%). В число основных товаров американского экспорта входили также «полупроводники», «летательные аппараты» (по 6,5%) и «химические продукты» (за исключением лекарственных препаратов) — 7,8%. По импорту к их числу относились, кроме перечисленных, «минеральное топливо» (10,9%), «текстильная одежда» (5,5%), «приборы и аппараты» и «металлы и материалы» (4%).

Торговля со странами СНГ (все государства Содружества, согласно принятому в американской статистике географическому делению, относится к европейской группе) в 2003г. продолжала характеризоваться незначительными объемами и не имела существенного статистического значения для торгового баланса Соединенных Штатов. Удельный вес этой группы стран в товарообороте США составил 0,68%, причем на долю России приходилось более 82% этого объема. Объем торговли США со странами СНГ в 2003г. составил 13,4 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2002г. на 13,5%.

Основными торговыми партнерами США среди стран СНГ, как и в 2002г., являлись Россия, Казахстан и Украина, которые занимали в перечне торговых партнеров США по объему товарооборо-

та соответственно 30, 86 и 93 места. Товарооборот с Казахстаном уменьшился на 40% за счет резкого падения американского экспорта на 72,8%. Товарооборот США с Украиной сокращался второй год подряд – в 2003г. произошло дальнейшее уменьшение его объемов (на 27%) за счет падения как американского импорта, так и экспорта (на 33% и 16%). Большинство стран СНГ занимали места во второй сотне этого перечня (со 105 по 158), а Киргизия по итогам 2003г. заняла 229 место.

Для торговли США с большинством стран СНГ по-прежнему характерна относительная нестабильность структуры и объемов в обоих направлениях при явном преобладании сырьевых товаров и трикотажных изделий в импорте США из этих стран и большом удельном весе машинотехнической продукции в американском экспорте.

В 2003г. США продолжали сохранять лидерство и в международной торговле услугами (почти 1/5 всех экспортируемых услуг в мире). Объем экспорта услуг в 2003г. составил 304,8 млрд.долл. (2002г. – 289,2), а импорта – 244,8 млрд.долл. (2002г. – 240,5). Положительное сальдо торгового баланса США в сфере услуг составило в 2003г. 60 млрд.долл., что на 7,4% меньше аналогичного показателя 2002г. (64,8 млрд.долл.). Данный показатель является самым низким с 1992г. (58,7 млрд.долл.), когда экономика США выходила из очередной рецессии. Причинами такого положения явились уменьшение поступлений от экспорта услуг в области туризма и пассажирских перевозок с одновременным увеличением объемов импорта услуг.

С 1995г., сальдо в американской торговле услугами имеет постоянную тенденцию к снижению. Ожидается, что и в 2004г. ситуация не изменится из-за существующих проблем обеспечения безопасности в области международного туризма и грузовых перевозок.

Основными партнерами США в области торговли услугами по-прежнему являлись страны ЕС, Япония, Канада и Мексика. Наблюдалось расширение торговли в этой сфере (прежде всего американского экспорта услуг) с такими странами, как Индия, Китай, Аргентина, Бразилия, Южная Корея, Малайзия, Филиппины, Сингапур, Тайвань и Таиланд.

Из числа экспортных операций в сфере услуг выделялись (в млрд.долл.): туризм – 67 (в 2002г. – 70,3), транспортные услуги – 49,8 (45,8), роялти и лицензионные платежи – 44,1 (42,9), а также прочие услуги частного характера, включающие деловые, профессиональные и технические услуги, услуги страховых компаний и финансовые услуги – 129,4 (117,3). В импорте преобладали те же виды услуг, что и в экспорте: туризм – 55,2 (59,3), транспортные услуги – 61,7 (59,5), роялти и лицензионные платежи – 22,6 (19,9), прочие услуги частного характера – 82 (79,4). Данные об экспорте услуг не учитывают продаж, осуществляемых филиалами американских корпораций, находящимися за рубежом. По подсчетам экспертов, их объем может в несколько раз превышать стоимость услуг, экспортируемых США «через границу».

Прогноз экспорта

Приоритеты после президентских выборов. По мере приближения президентских выборов в США и обострения борьбы между основными претендентами на передний план вышли, несмотря на

сложную геополитическое положение страны и сохраняющиеся угрозы повторения террористических атак, вопросы экономического характера.

Объектом особого внимания как сторонников, так и оппонентов администрации Дж.Буша оказался, как и следовало ожидать, проводимый ею экономический курс, в т.ч. на внешнеэкономическом направлении. Критики из числа политических противников республиканцев и представителей экспертного сообщества обвиняют администрацию в том, что она, несмотря на некоторые успехи на старте, так и не смогла, вывести американскую внешнеэкономическую политику из тупика, в котором она, по их оценке, находится 10 последних лет. С просчетами администрации Дж.Буша во внешнеэкономической сфере связывают потерю 2,9 млн. рабочих мест в обрабатывающем секторе страны с янв. 2001г., в т.ч. за счет утечки свыше 300 тыс. рабочих мест в зарубежные страны (Индия, Китай, Малайзия). Республиканцев, контролирующих обе палаты конгресса, обвиняют также и том, что до сих пор не принято решение по поводу т.н. «законопроекта Крэйна-Рэнджела-Манзулло-Левина», призванное заменить нынешнее противоречащее нормам ВТО законодательство о налоговых льготах для «внешнеторговых корпораций». Немало критических замечаний высказывается и по поводу последних неудач на переговорах в рамках Доха-раунда, замедления переговорного процесса по АЗСТ и эффективности проводимого курса на заключение двусторонних и региональных соглашений о свободной торговле с различными странами и экономическими группировками.

Американские специалисты в области внешней торговли предостерегает администрацию от чрезмерной односторонности в мировой политике, заявляя, что она наносит серьезный ущерб процессам глобализации и либерализации мировой торговли, и предлагают свое видение и понимание приоритетных задач, которые, по их мнению, предстоит решать вновь избранному президенту США во внешнеэкономической сфере. Высказываемые ими взгляды в основном не противоречат проводимой Белым домом линии в концептуальном плане, однако не во всем совпадают с официальной точкой зрения и предполагают некоторые новые подходы и действия в данной сфере.

Одним из первостепенных приоритетов внешнеэкономической повестки дня будущего американского правительства является задача дальнейшего углубления глобализации в мире. Приостановка или замедление действий в этом направлении были бы «опасны» для Соединенных Штатов и могли бы стать «крупным поражением США на международной арене». Именно открытые зарубежные рынки, свободное движение товаров и услуг, капиталов и рабочей силы, технологий и «мозгов» явились, как утверждают сторонники этой идеи, одним из решающих факторов грандиозных успехов американской экономики в последние десятилетия. Открытая мировая экономика наряду с экономическим и политическим весом США позволяет американцам довольно успешно справляться с многими внутренними проблемами.

Иностранные инвесторы вкладывают в США 500 млрд. долл. ежегодно, финансируя таким образом рекордно высокие дефициты бюджета и платежного баланса страны, а также компенсируя низкую норму сбережений в стране. Нынешний

уровень глобализации мирового рынка дает также возможность США прочно удерживать лидирующие позиции в мировом инновационном бизнесе. США получают до 40% передовых технологий влияющих на повышение производительности труда, из различных стран. Американские компании, действующие в сфере информационных технологий и биотехнологий, полагаются преимущественно на иностранных высококвалифицированных специалистов. В целом же снижение торговых барьеров в последние 50 лет позволило повысить годовой доход средней американской семьи на 2000 долл. Тема глобализации тесно увязывается с процессом «американизации большей части мира», распространением «американских ценностей» и экономической модели, продвижением национальных интересов страны, а споры вокруг проблематики глобализации являются по сути спорами о роли США в мире.

Следующей по масштабам и значимости задачей является формирование нового мирового экономического порядка при лидирующей роли США. Включение подобной задачи в разряд первоочередных объясняется происходящими в последние годы фундаментальными изменениями в структуре мировой экономики, связанными с появлением новых конкурентов США «мирового уровня» в различных секторах экономики, таких, как Китай и Индия, расширением ЕС, ростом экономического потенциала Союза (практически почти превывсившего американский) и значительным укреплением евро. Глубокие последствия для последующей конфигурации экономического миропорядка, как предсказывается, могут также иметь происходящие крупные события в Восточной Азии, где полным ходом идет создание нового экономического блока с включением в него региональной зоны свободной торговли и Азиатского валютного фонда. Указанная экономическая группировка, на долю которой будет приходиться 1/5 мировой экономики, 20% глобальной торговли и 1,5 трлн. долл. в виде валютных резервов, обещает стать еще одной экономической супердержавой наравне Китаем.

Предполагается, что совокупность всех этих факторов, скорее всего, приведет к трансформации однополярного миропорядка, существовавшего в последние 50 лет при доминирующей роли США, в двух – или трехполярный порядок. В этой связи новому правительству США, вероятно, предстоит решать вопросы, связанные с интегрированием новых центров экономической силы в существующие глобальные экономические структуры, разработкой релевантных технологий по взаимодействию с НИМИ, а также формированием современной стратегии внешнеэкономической деятельности в условиях заметно обостряющейся конкуренции на мировом рынке. Предполагается, что для продвижения своих национальных интересов в мировой экономике и торговле и сохранения центрального места в мировых делах Соединенным Штатам следует делать упор, прежде всего, на развитие прочных связей с единой Европой и Азией.

Важное место в повестке дня будущего правительства должно быть отведено, как на это указывают эксперты и экономисты, проблематике снижения до приемлемого уровня огромного дефицита платежного баланса страны и обеспечения устойчивого финансового положения страны. В

условиях, когда США являются самым крупным мировым должником и кредитором при их возрастающей зависимости от иностранных инвесторов, финансирующих значительную часть бюджетного и платежного дефицитов страны, выдвигается задача сокращения вдвое нынешнего платежного дефицита (550 млрд. долл. или 5% от ВВП). Такое сокращение оказало бы важное «стабилизирующее влияние» на соотношение внешнего долга США (3 трлн. долл.) и общего объема ВВП. Одним из наиболее реальных путей практического решения этой задачи в данный момент, по убеждению ряда экономистов, является снижение на 25% стоимости доллара относительно его наибольшего значения, достигнутого в 2002г. Американское правительство, как следует из их рассуждений, должно добиваться того, чтобы курсовое соотношение доллара определялось свободным рынком и прибегать, в случае необходимости, к прямым валютным интервенциям в качестве противовеса против возможных интервенций со стороны других стран (особенно Китая и Японии).

В рамках этой проблемы будущей администрацией США совместно со странами Большой семерки и МВФ должна быть решена задача «реформирования международной финансовой архитектуры» и фундаментального улучшения международной валютной системы путем, в частности, создания новых международных механизмов, ограничивающих отклонение валютных курсов от их устоявшихся значений. Высказываются предположения, что уже начавшееся плавное снижение доллара не грозит обернуться обвальным падением ввиду того, что американская экономика развивается более высокими темпами, чем экономика ее крупных партнеров, оставаясь при этом на более привлекательной для иностранных инвестиций.

Сохранит свою актуальность и задача, связанная с продолжением либерализации мировой торговли, являющейся составной частью процесса глобализации, с целью открытия новых рынков для американских товаров путем снижения барьеров внутри страны и за рубежом, развития многосторонней торговой системы, построенной на базе сильных международных институтов. Под углом этой задачи предлагается более активно и последовательно следовать разработанной нынешней администрацией стратегии «конкурсной либерализации», предусматривающей заключение многосторонних, региональных и двусторонних соглашений с заинтересованными и готовыми к этому странами.

Основные усилия предлагается сосредоточить на решении следующих первоочередных вопросов.

– Возобновление застопорившихся после неудачи в Канкуне (Мексика) многосторонних переговоров в рамках Доха-раунда. Высказывается идея, что практическим шагом в сторону их реанимирования со стороны Соединенных Штатов могло бы стать кардинальное изменение ими собственной политики субсидирования сельского хозяйства в сторону сокращения его господдержки при условии соответствующих ответных шагов со стороны других индустриально развитых стран (прежде всего, ЕС, Японии и Южной Кореи), а также частичной либерализации со стороны некоторых крупных развивающихся стран (Бразилии, Индии). США следует также вновь вернуться, опять же на взаимной основе, к выдвигавшемуся

ими ранее предложению об устранении всех тарифов в торговле несельскохозяйственными товарами. Указывается также на необходимость налаживания конструктивного диалога с превратившуюся в реальную силу группировку G-22, объединившую в своем составе развивающиеся страны.

– Пересмотр подходов в отношении заключения двусторонних соглашений о свободной торговле Существующий на сегодняшний день перечень стран и группировок, выбранных США в качестве партнеров (Австралия, Бахрейн, Боливия, Центральная Америка, Колумбия, Эквадор, Марокко, Перу, Южно-Африканский таможенный союз, Таиланд в дополнение к уже действующим соглашениям с Канадой, Чили, Израилем, Иорданией, Мексикой и Сингапуром) носит, по некоторым оценкам, случайный характер, поскольку заключение соглашений о свободной торговле с большинством из них не приносит для США ощутимых выгод и не может рассматриваться в качестве «катализатора конкурентной либерализации».

Этим объясняется относительная непопулярность таких соглашений как в конгрессе, так и деловых кругах США, что существенно снижает шансы на прохождение в конгрессе заключенных в последнее время соглашений, по крайней мере в год президентских выборов. Будущей администрации предлагается в этой связи сформулировать твердые критерии подбора партнеров для заключения соглашений о свободной торговле такие, например, как конкретная экономическая выгода для США от заключения такого соглашения с конкретным государством, продвижение позитивных экономических реформ в стране-партнере, значимость торговых отношений с данной страной с точки зрения более широких целей американской торговой политики, а также внешней политики США в целом. Исходя из подобных критериев, список стран-кандидатов, как считается, должны были бы возглавить Бразилия (особенно, если замедлится переговорный процесс по заключению соглашения об Американской зоне свободной торговли), Южная Корея, Египет и Индонезия (с учетом завершения в этих государствах необходимых внутренних реформ). Указывается на целесообразность заключения региональных торговых соглашений с африканскими странами, как это делается в отношении стран Латинской Америки, Ближнего Востока и Юго-Восточной Азии.

– Активизация деятельности АТЭС в качестве ответной меры на появление нового Восточно-Азиатского блока и противовеса для любых, не устраивающих американцев, действий со стороны Европы в торговой сфере. Делается упор на более эффективное использование АТЭС для продвижения важных целей американской торговой политики и реализации более широких внешнеполитических задач.

Разработка долгосрочной стратегии, нацеленной на достижение общественного консенсуса внутри США в поддержку глобализации. Речь, в первую очередь, идет с более активным решением проблем, возникающих в связи с определенными негативными последствиями глобализации для значительной части населения США. Акцентируется внимание на задаче улучшения системы образования и повышения общего профессионального уровня всех категорий работников. Другим важным направлением политики противодействия

последствиям глобализации называется снижение связанных с этим материальных и финансовых издержек, В практическом плане для реализации этих задач будущей администрации предлагается в дополнение к уже действующей с 1962г. Программе оказания содействия работникам, пострадавшим в результате либерализации мировой торговли (Trade Adjustment Assistance program) разработать другие целевые программы, направленные на повышение квалификации работающих американцев в течение всей их трудовой деятельности, улучшение их страхования, сохранность всех льгот и выплат при перемене места работы в результате глобализации.

Выработка эффективной энергетической политики, ориентированной на освобождение мировой экономики от «манипулирования» энергетическим рынком со стороны крупных производителей энергоносителей и снижение «уязвимости» экономики США от нефтяного импорта, что рассматривается многими специалистами в качестве неотъемлемого элемента внешнеэкономической повестки дня любой будущей администрации США. Выдвигается проект более «агрессивного» использования стратегических резервов стран-импортеров нефти, в качестве стабилизатора мировых цен на эту продукцию и инструмента для их снижения до уровня, определяемого свободным рынком, а не только как средства компенсации недопоставок нефти. Для осуществления этой инициативы предлагается выработать многосторонний подход с объединением усилий не только стран-членов ОЭСР, но и других стран-потребителей, включая Китай и ряд мусульманских стран. Страны-потребители, как считается, могли бы предложить нефтяному картелю ОПЕК, опасаясь потери части рынка в пользу России, Ирака и стран Западной Африки, особое соглашение о взаимоотношениях производителей и потребителей нефти, в соответствии с которым производители (в первую очередь, страны региона Персидского залива) имели бы гарантированный рынок сбыта к обмен на более низкие цены на данный товар.

От G-7 к G-2 с ЕС. Для концептуализации и осуществления новой торговой политики будущей правительству США, как предполагается, потребуются новые институты. В международной сфере ключевым моментом считается создание Соединенными Штатами и ЕС совместного неофициального органа G-2, в круг ведения которого вошли бы проблемы мировой экономики, а также их двусторонних отношений. Такой орган мог бы оживить работу уже действующих институтов. На базе группировки 7 индустриально развитых стран, например, могла бы быть создана G-3 (США, ЕС и Япония) или G-4 (США, ЕС, Япония и Китай). Образование G-2 отразило бы назревшую необходимость более тесной координации действий США и ЕС как практически равновесных мировых экономических лидеров, повышения их взаимодействия по широкому кругу мировых проблем и новых инициатив. Более тесное сотрудничество США и ЕС активизировали бы деятельность ВТО и МВФ по нивелированию последствий различных региональных инициатив, исходящих от других стран и экономических группировок, и могло бы стать, в частности, ответом на создание упомянутого выше Восточно-Азиатского блока. Новые организационные инициативы, по

ряду оценок, востребованы и внутри США. Указывается, например, на целесообразность институализации созданного еще при Б.Клинтоне Национального экономического совета путем принятия соответствующего законодательства, который бы наравне с Советом национальной безопасности проводил работу по координированию внешней и экономической политики страны. Делается упор на повышение роли конгресса в во внешнеэкономической сфере, для чего выдвигается идея создания специальных комитетов конгресса, ведающих вопросами глобализации. В их рамках лидеры различных других комитетов, в т.ч. занимающихся финансированием внешней торговли (Комитет по изысканию бюджетных средств в палате представителей, Финансовый комитет в сенате), соответствующих специализированных комитетов (по сельскому хозяйству и коммерции) и по внешней политике могли бы совместно обсуждать и решать набравшие силу вопросы.

При всем разнообразии высказываемых точек зрения, преобладает мнение, что США по ряду важных параметров сохранят в обозримом будущем. положение лидера мировой экономики (объемы ВВП и опережающие по сравнению с другими крупными мировыми экономиками темпы его увеличения, высокий рост темпов роста производительности труда, особое положение доллара как мировой резервной валюты и концептуальное превосходство на сегодняшний день американской модели капитализма). Тем не менее новому президенту США придется, как предполагается, иметь дело с «беспрецедентными» трудностями при осуществлении своего внешнеэкономического курса. Это связано, прежде всего, с тем, что существенно меняется глобальный экономический контекст, формируемый под влиянием растущего веса объединенной Европы, усиливающегося Китая и нового Азиатского блока, которые уничтожают «последние остатки американской экономической гегемонии в мире».

Не исключается опасность резкого снижения уровня поддержки в самих США внешнеэкономическому курсу Белого дома в случае, если президент не сумеет адекватно компенсировать внутренние издержки глобализации путем, в частности, использования различных видов гарантий и страховок, защищающих интересы американцев, и расширения возможностей для повышения уровня их профессиональной подготовки. Белый дом не может рассчитывать и на международную поддержку, если его курс не принесет ответных выгод его международным партнерам или будет проводиться без полного учета их интересов. Подобный исход мог бы привести к серьезным экономическим последствиям для США, поскольку означал бы неизбежное повышение торговых барьеров в мировой торговле и обвал доллара в краткосрочной, перспективе, а в долгосрочном плане — падение темпов производительности труда и утраты лидирующей позиции в мировой экономике. Серьезные риски могут возникнуть и в случае отсутствия готовности у США к конструктивному сотрудничеству с другими странами по приоритетным пунктам их внешнеэкономических повесток дня. Скоординированные, внятные и последовательные действия Вашингтона во внешнеэкономической сфере, учитывающие интересы его зарубежных партнеров, могла бы, как считай-

ся, скорректировать характерную для администрации Дж.Буша тенденцию с односторонним действиям во внешнеполитических вопросах, сформировать новый и более привлекательный образ американской внешней политики и самих Соединенных Штатов и одновременно обеспечить продвижение национальных интересов страны.

Глобальная интеграция

Открытие новых внешних рынков для американских товаров. С точки зрения ее основных приоритетов и направленности внешнеэкономическая политика США в 2003г. не претерпела каких-либо существенных изменений. Все наиболее значимые инициативы, предпринятые в этой сфере, были нацелены на создание благоприятных условий для деятельности национального бизнеса как внутри страны, так и за рубежом. В духе уже хорошо известных идеологических установок республиканцев активные усилия США по содействию либерализации свободной торговли на глобальном и региональном уровнях, а также в двусторонних отношениях трактовались, как и прежде, в качестве важного фактора экономического роста в самих Соединенных Штатах и во всем мире, а также укрепления американского влияния на международной арене. Наступая по всем «внешнеэкономическим фронтам», США, по словам торгового представителя Р.Зеллика, получают возможность использовать свое влияние для продвижения открытости в мировой торговле, развития «новой конкуренции в либерализации», более полного учета интересов и нужд развивающихся стран и создания «новой политической динамики» в мире посредством агрессивного продвижения свободной торговли.

В 2003г. американская торговая и инвестиционная политика все более тесно увязывалась с национальной экономической политикой и интересами государства в сфере безопасности. Торговле и инвестициям, учитывая их экономические выгоды для всех стран-участниц, придавалось все большее значение во взаимоотношениях с ключевыми странами и регионами, а уровень развития соответствующих отношений зачастую ставился в зависимость от степени заинтересованности США в данном регионе или стране, а также от характера проводимой их правительствами внешней и внутренней политики.

Традиционно большое значение придавалось вопросам расширения национального экспорта, как одному из важнейших факторов роста экономики, повышения ее конкурентоспособности и снижения уровня безработицы. В 2003г. основные усилия правительственных структур в этой сфере были сосредоточены на выполнении следующих конкретных задач:

— улучшение координации действий всех соответствующих ведомств и структур США по развитию американского экспорта;

— усиление господдержки национальным экспортерам в получении и реализации крупных контрактов за рубежом путем «выравнивания» конкурентных условий;

— запуск пилотной программы смешанного кредитования, объединяющей гранты Агентства по торговле и развитию и стандартное финансирование Эксимбанка, направленной на «выравнивание» конкурентных условий для американских эк-

спортсменов в противовес подобной практике, применяемой иностранными государствами для поддержки национального бизнеса;

– облегчение доступа американских компаний к средствам фонда «связанной экономической помощи» Эксимбанка, используемого для противодействия «искажающей мировую торговлю» практике ряда конкурентов США;

– эффективная поддержка американского бизнеса в кризисных районах мира путем реализации различных правительственных программ, используемых, в частности, для осуществления планов реконструкции Ирака и оказания экономического содействия американским партнерам по антииракской коалиции в Центральной и Восточной Европе;

– повышение уровня содействия со стороны государства национальным экспортерам путем предоставления информационных и финансовых услуг и улучшения доступа к таким услугам. Важная роль здесь отводилась выработке программы совершенствования работы персонала соответствующих американских ведомств с клиентами из частного бизнеса;

– координация экспортных кредитных программ Агентства по делам малого бизнеса и Эксимбанка с целью улучшения государственной поддержки небольшим американским экспортным компаниям в предоставлении информационных и финансовых услуг;

– улучшение доступа частных фирм к правительственным программам стимулирования экспорта;

– оказание содействия развивающимся странам в создании в них необходимой инфраструктуры в сфере экономики и торговли (Capacity building), позволяющей им заключать в перспективе соглашения о свободной торговле с США;

– усиление роли связанных с внешнеэкономической деятельностью структур США в вопросах транспортной безопасности во внешней торговле (разработка и запуск крупной инициативы для оказания содействия международным партнерам США в вопросах борьбы с терроризмом, направленной на одновременную поддержку оборонительных целей США и развитие американского экспорта);

– обучение персонала соответствующих ведомств США, задействованного на экспортном направлении, в целях усиления координации усилий этих ведомств на внешних рынках и более эффективного использования имеющихся в их распоряжении ресурсов.

Важное место в сложном конструкте американской внешнеэкономической стратегии отводилось консолидации поддерживающих указанную политику сил в американском обществе перед лицом определенной активизации протекционистских и антиглобалистских настроений в части американского общества.

Опираясь на ряд очевидных успехов во внешнеэкономической сфере в 2001-02гг. (принятие летом 2002г. после почти восьмилетнего перерыва законодательства, предусматривающего предоставление президенту полномочий по развитию внешней торговли, запуск нового раунда многосторонних переговоров в рамках ВТО, активизация переговорного процесса по созданию Американской зоны свободной торговли и запуск серии переговоров по подписанию соглашений о свобод-

ной торговле с рядом региональных группировок и отдельных стран), республиканцы попытались развить их в 2003г. и окончательно «овладеть глобальной инициативой в мировой торговле». Особый упор при этом делался на дальнейшее продвижение выдвинутых американцами в конце 2002г. новых инициатив по активизации переговорного процесса в рамках Доха-раунда, продолжение согласования позиций сторон на переговорах по заключению соглашения о создании АЗСТ с учетом установленного графика, а также на заключение целого ряда соглашений о свободной торговле с отдельными странами, как развитыми, так и развивающимися, и региональными группировками в Латинской Америке, Африке, Азиатско-тихоокеанском регионе и арабском мире.

2003г., судя по конечным результатам и оценкам многих американских аналитиков, в целом оказался не столь успешным для США. Так, фактически провалом закончилась встреча старших должностных лиц стран-членов ВТО в Канкуне (Мексика) в середине дек. 2003г., в ходе которой выявились значительные разногласия по ряду принципиальных вопросов и на начало 2004г. переговоры фактически оказались на тех же позициях, что и год назад. Более того, итоги встреч продемонстрировали усилившееся расхождение позиций по ряду вопросов, в частности, по доступу на рынок промтоваров.

Во избежание подобного провала на 8 министерской встрече по созданию АЗСТ в Майами в нояб. Соединенным Штатам пришлось пойти на существенные уступки своим партнерам и исключить из повестки дня встречи такие важные для них вопросы, как защита прав интеллектуальной собственности, торговля услугами и инвестиции. На встрече удалось лишь выработать совместный подход относительно ограниченных обязательств сторон по тарифам и нетарифным барьерам. Более крупные вопросы, связанные со значительным снижением торговых барьеров и урегулированием различных проблем, было решено передать на обсуждение в рамках ВТО или рассмотреть их на переговорах групп стран, которые намереваются заключить плюрилатеральные договоры в рамках этой организации, а также на переговорах по заключению отдельных субрегиональных соглашений о свободной торговле.

Новые региональные соглашения о свободной торговле. Параллельно с попытками активизировать переговорный процесс в рамках ВТО США продолжали наращивать усилия по продвижению совместно с «коалицией желающих» выработанной в последние годы стратегии торговой либерализации, направленной на заключение двусторонних и региональных соглашений о свободной торговле со странами, готовыми следовать выдвигаемым США критериям. По мнению сторонников этой стратегии, такой подход должен был придать дополнительный импульс переговорам, ведущимся в рамках ВТО, а также переговорам по заключению АЗСТ. По замыслу американской администрации, как известно, торговые соглашения о свободной торговле определенным образом должны дополнить договоренности по ВТО, представляя собой своеобразную альтернативу торговым взаимоотношениям в рамках этой организации. В конце 2003г. было заключено соглашение о свободной торговле со странами Центральной Аме-

рики — Гватемалой, Никарагуа, Гондурасом и Сальвадором — (КАФТА), которое еще должно пройти процедуру одобрения конгрессом США. В янв. 2004г. к КАФТА присоединилась Коста Рика. Были продолжены переговоры по заключению подобных соглашений с Марокко, Южно-африканским таможенным союзом и Австралией, в янв. 2004г. начаты переговоры с Бахрейном и Доминиканской Республикой.

В мае 2003г. президентом Дж.Бушем был объявлен план создания Зоны свободной торговли на Ближнем Востоке с далеко идущим целями экономического и политического преобразования всего этого региона. Дж.Буш выступил также с инициативой создания системы соглашений со странами ЮВА, являющимися членами АТЭС. В последние месяцы 2003г. были объявлены намерения начать переговоры с Таиландом, странами Андской группы (Колумбией, Перу, Эквадором и Боливией), а также Панамой. Кроме того, ряд стран обратился к США с предложением вступить в переговоры по заключению двусторонних соглашений о свободной торговле (Южная Корея, Новая Зеландия и Шри Ланка).

Однако и на этом самом динамичном направлении американской внешнеэкономической политики реальные достижения оказались достаточно скромными. Можно говорить пока лишь о двух соглашениях о свободной торговле — с Чили и Сингапуром, которые были заключены в 2003г. и уже вступили в силу. Переговорный процесс по заключению подобных соглашений был сопряжен со значительными трудностями, с точки зрения гармонизации интересов сторон. Наиболее трудным вопросом в переговорах являлась аграрная проблематика, связанная с расширением доступа на американский рынок таких чувствительных продуктов, как сахар, говядины и сельхозпродуктов. Администрация была также вынуждена считаться с требованием конгресса относительно включения в подобные соглашения положения о трудовых и экологических стандартах, а также учитывать неоднозначное отношение конгрессменов к таким вопросам, как импорт текстиля и въезд иностранных рабочих в США. В США усилились сомнения в отношении различных аспектов такой политики и ее эффективности. Высказывается мнение, что после заключения двусторонних соглашений с США многие страны из «коалиции желающих», скорее всего потеряют всякий интерес к региональным или многосторонним соглашениям о свободной торговле, что негативно отразится на общем процессе либерализации мировой торговли. Как считают некоторые экономисты, многосторонние торговые соглашения, снимающие торговые барьеры между всеми подписавшими их странами, гораздо эффективнее двусторонних соглашений, поскольку «при отсутствии торговых ограничений среди большого круга стран, каждая из них имеет возможность сосредоточиться на том, что она делает лучше всего».

По-прежнему сложными оставались торговые отношения между США и ЕС, в т.ч. в связи с разногласиями по поводу все еще действующего со стороны ЕС моратория на импорт генетически модифицированных продуктов и запрета на ввоз произведенной с помощью гормонов говядины, попыток введения ЕС новых более обременительных правил в отношении безопасности производ-

ства химпродукции, а также возросших требований со стороны США к импорту некоторых видов продукции согласно положений Закона и биотерроризме 2002г. и «Инициативы о безопасности контейнерных перевозок». Отмена Соединенными Штатами в начале дек. 2003г. ограничений на стальной импорт явилась не свидетельством улучшения ситуации в трансатлантических отношениях, а вынужденной мерой со стороны США. Подобный шаг со стороны США не смягчил позицию ЕС по другим спорным вопросам.

С 1 марта 2004г. ЕС ввел повышенные таможенные пошлины на ряд поставляемых на территорию Союза американских товаров в качестве ответной меры за невыполнение США решений ВТО о необходимости приведения американского законодательства о налоговых льготах для т.н. «внешнеторговых корпораций» в соответствие с нормами данной организации (обычно применявшиеся пошлины были повышены на 5% и продолжат увеличиваться на 1% ежемесячно вплоть до достижения 17% увеличения до тех пор, пока США не выполнят указанного решения ВТО). Сохраняется также угроза применения ответных мер со стороны ЕС и в связи с неправомерным с точки зрения норм ВТО использованием США «поправки Берда», предусматривающей перечисление взимаемых антидемпинговых и компенсационных пошлин непосредственно американским компаниям-петиционерам, и антидемпингового законодательства 1916г.

Достаточно непростыми оставались торговые отношения США с одним из их ведущих партнеров — Китаем в связи с многочисленными претензиями США по поводу «манипуляций» Китая с курсом юаня, многочисленными нарушениями прав интеллектуальной собственности и правил «справедливой торговли» в этой стране. Стремление не только США, но ЕС и Японии активизировать процесс заключения двусторонних торговых соглашений указывает на усилившуюся в последние годы определенную мировую разобщенность, препятствующую процессам глобализации. Отчасти в ответ на унилатералистские подходы США растет региональное сотрудничество в Юго-Восточной Азии, где некоторые страны подписали между собой новые соглашения о взаимном обмене валют, чтобы сделать их менее уязвимыми от контролируемого США МВФ и международных торговцев ценными бумагами.

Намеченные на нояб. президентские выборы вряд ли приведут к существенному изменению акцентов в американской внешнеэкономической политике в 2004г. Ее основные направления на ближайшую перспективу нашли свое отражение в фев.ском (2004г.) бюджетном запросе Дж.Буша на будущий финансовый год. В нем указывается, что «президент планирует решительно претворять в жизнь свой план по либерализации торговли с тем, чтобы вывести развивающиеся страны из состояния бедности, одновременно создавая высокооплачиваемые рабочие места для американских рабочих и фермеров и выгодные условия для всех американцев путем снижения цен и расширения возможностей выбора». Как следует из бюджетного запроса, центральное место в торговой политике американской администрации по-прежнему занимает завершение глобальных переговоров в рамках Доха-раунда, в ходе которых Соединенные

Штаты предложили отменить все пошлины на промышленные товары, открыть доступ на рынки сельскохозяйственной продукции и услуг, а также реализовать ряд мер помощи бедным развивающимся странам с тем, чтобы способствовать развитию мировой свободной торговли.

В планы администрации в области торговли на ближайшее будущее включены такие вопросы, как подписание соглашений о свободной торговле с Марокко и Австралией, переговоры по которым завершились в начале 2004г., завершение переговоров по и началу переговоров о заключении таких соглашений с Южно-Африканским таможенным союзом, Бахрейном, Таиландом, Доминиканской Республикой, Панамой и странами Андской группы (Колумбией, Эквадором, Боливией и Перу). Администрация продолжает рассчитывать на завершение создания Американской зоны свободной торговли до конца 2004г. и намеревается продвигать свою инициативу по созданию Ближневосточной зоны свободной торговли к 2013г.

Администрация также призывает конгресс привести в соответствие законодательство США с решениями органа по разрешению споров ВТО, требующими отмену уже упомянутых выше закона о льготах в налогообложении экстерриториальных доходов американских экспортеров и поправки Берда. По мнению администрации, отмена льгот для экспортеров должна осуществляться одновременно с принятием других налоговых изменений, которые бы способствовали росту конкурентоспособности американских производителей.

Учитывая внутриполитическую конъюнктуру в США, логично ожидать определенного снижения активности на внешнеэкономическом направлении. Белому дому придется более чем когда-либо учитывать настроения избирателей при решении многих вопросов внешнеэкономической повестки дня, что неизбежно приведет к определенному усилению элементов протекционизма, а также затягиванию решения наиболее неоднозначных с точки зрения внутренних интересов США вопросов. Вряд ли можно ожидать каких-либо прорывных инициатив на многосторонних переговорах в рамках Доха-раунда. Любые попытки активизировать указанные переговоры посредством новых уступок со стороны США (иных реальных путей для этого не просматривается) накануне президентских выборов маловероятны.

Ввиду тех же политических реалий замедлится переговорный процесс по заключению соглашения АЗСТ и на их завершение реально можно рассчитывать не ранее 2005г. Даже в случае завершения ведущихся сейчас переговоров по заключению соглашений о свободной торговле с региональными группировками и отдельными странами, администрация, учитывая существенную поляризацию позиций конгрессменов в отношении подобных соглашений, возможно, не решится представить их на рассмотрение конгресса в этом году. Заключение таких соглашений влечет за собой политически чувствительные для США торговые уступки (ведущие к потере рабочих мест в обрабатывающем секторе и в секторе услуг). Можно предполагать, что растущий торговый дефицит США, всегда экономически и политически взаимосвязываемый с потерей рабочих мест в стране, еще более усилит позиции оппонентов соглашений о свободной торговле. Критика подобных инициатив администра-

ции Дж.Буша настолько сильна, что дает основания для спекуляций о возможности, в случае его проигрыша на нынешних выборах, прихода к власти в США «протекционистского правительства».

В принципиальном плане, несмотря на все препятствия на пути проводимого Белым домом нынешнего курса во внешнеэкономической сфере и его критику, он, согласно многим прогнозам и оценкам, останется в обозримой перспективе приоритетным для любой американской администрации. Именно подобная политика, при всех ее огрехах и не вполне просчитанных последствиях как для США, так и для мировой экономики в целом, позволяет Соединенным Штатам успешно решать свои внутриэкономические задачи, смягчать действие циклических кризисов, повышать уровень благосостояния собственных граждан и продвигать свои политические и геостратегические цели в отдельных регионах и в целом в мире. В силу глубокой интегрированности в мировую экономику США объективно более чем какая-либо другая страна заинтересованы в либерализации мировой торговли, создании гибкой и стабильной мировой экономики, способной противостоять любым кризисам и быстро восстанавливаться после различных экономических, финансовых или политических потрясений. «Ползучий» протекционизм в американской внешнеэкономической политике, прежде всего, по мнению главы ФРС А.Гринспена, ударит по интересам самих США. В республиканской администрации считают, что следуя таким курсом, США, используя свой экономический вес и привлекательность американского рынка, могут стимулировать «конкуренцию» за снижение торговых барьеров и «подвинуть мир еще ближе к цели всеобъемлющей мировой торговли».

Торговые споры ВТО

К середине 2003г., после того, как странами-членами ВТО не были соблюдены крайние сроки согласования ключевых параметров дальнейших переговоров по каждому из направлений повестки Доха-раунда, стало ясно, что американское видение плана либерализации торговли в рамках ВТО имеет достаточное число оппонентов среди остальных участников переговорного процесса. У США отчетливо обозначились противоречия с ЕС и Японией по поводу «чувствительных» для европейцев и японцев вопросов полного устранения экспортных субсидий и сокращения иных мер господдержки в сельскохозяйственном секторе. Развивающиеся же страны выступали против существенного снижения тарифов на промтовары и, наоборот, требовали всесторонней либерализации торговли сельхозпродукцией, в т.ч. и по хлопку, являющемуся крайне важным для США товаром «с политической точки зрения». Серьезные отличия в позициях США и развивающихся стран, с одной стороны, и ЕС и Японии, с другой стороны, имели место и в отношении четырех т.н. «сингапурских» вопросов, где американцы были готовы вести переговоры только по тематике содействия торговле, предлагая оставить «за бортом» Доха-раунда три остальных направления (конкурентную политику, инвестиции и транспарентность в области госзакупок).

Отсутствие среди стран-членов ВТО консенсуса по многим основным вопросам Доха-раунда привело к тому, что состоявшаяся в сент. 2003г. в Кан-

куне министерская конференция, призванная закрепить промежуточные итоги проводимых торговых переговоров, потерпела неудачу, которая фактически отсрочила завершение всего переговорного процесса, намеченное на конец 2004г., на неопределенное время. США сыграли не последнюю роль в провале конференции в Канкуне, оформив перед самым началом ее проведения «компромиссную» договоренность с ЕС в отношении формата переговоров по сельскому хозяйству, которая подверглась резкой критике со стороны развивающихся государств, обвинивших американцев в сговоре с целью обесценивания наиболее приоритетного для таких государств направления переговоров.

По признанию ряда американских аналитиков, главная ошибка США в рамках нового раунда заключалась в том, что они не смогли вовремя осознать всю серьезность намерений развивающихся стран твердо отстаивать в ходе данного процесса либерализацию в тех областях торговли, которые представляют первостепенную важность, прежде всего, для самих таких стран. Сохраняющиеся у США разногласия по отдельным вопросам с ЕС и некоторыми другими развитыми странами, а также позиция развивающихся государств, серьезно затрудняют реализацию амбициозных планов американцев по глобальной либерализации торговли в рамках Доха-раунда и делают его перспективы неопределенными.

В 2003г. США продолжали оставаться одним из самых активных участников существующего под эгидой ВТО механизма урегулирования торговых споров, часто фигурируя в разбирательствах не только в качестве истца, но и ответчика. В плане итогов разрешения таких споров 2003г. явился для США также не слишком успешным. Несмотря на несколько положительных для американцев вердиктов, в частности, по спорам по экспорту яблок и импорту нержавеющей стали с Японией или импорту древесины мягких пород с Канадой, США были полностью проиграны два разбирательства по крайне значимым для них, особенно в предвыборный год, вопросам, получивших широкий резонанс с самого начала их рассмотрения в рамках этой организации.

По первому из них Апелляционный орган ВТО в конце янв. 2004г. подтвердил ранее вынесенное панелью арбитров решение о нарушении отдельными положениями Закона США о продолжении противодействия демпингу и субсидированию (более известного как «поправка Берда») основополагающих правил данной организации. Было отмечено, что предусмотренный поправкой механизм перечисления средств, получаемых в результате взимания антидемпинговых и компенсационных пошлин, не в госказну, а непосредственно пострадавшим американским компаниям, инициировавшим соответствующие разбирательства, представляет собой скрытую форму субсидирования (за 3г. действия этой схемы компании получили на ее основании 710 млн.долл.).

Данное решение подверглось в США весьма жесткой критике со стороны представителей основных отраслей-получателей указанных средств, а также многих конгрессменов, заявивших, что оно вторгается в конституционные полномочия конгресса по принятию законов и является наглядным примером превышения ВТО своей компетенции. Несмотря на то, что американцам было

предложено привести поправку в соответствие с их обязательствами в ВТО до 27 дек. 2003г., в конгрессе до сих пор даже не внесен какой-либо законопроект по данному вопросу. Учитывая это, в начале 2004г. восемь из одиннадцати стран-истцов по спору во главе с ЕС обратились в ВТО за одобрением принятия в отношении США ответных санкций. Однако перспективы устранения действия поправки в ближайшее время продолжают выглядеть достаточно призрачными, особенно в свете того, что за ее сохранение выступают 70 из 100 сенаторов.

В июне и нояб. 2003г. панель арбитров и Апелляционный орган ВТО, соответственно, вынесли еще одно значимое решение против США по второму разбирательству, инициированному восемью странами, в связи с введенными американцами в марте 2002г. ограничениями по статье 201 Закона США о торговле в отношении импорта иностранной стальной продукции. Применявшиеся США ограничения были признаны нарушающими нормы ВТО, касающиеся использования специальных защитных мер. Данный вердикт ВТО также подвергся негативной оценке со стороны американских конгрессменов и представителей местной сталелитейной промышленности, однако, под давлением ЕС, угрожавшего ввести против США до конца года ответные меры, Администрация Дж.Буша, как указывалось выше, была вынуждена пойти на досрочное прекращение действия упомянутых ограничений с 5 дек. 2003г.

В числе инициированных США в 2003г. разбирательств в ВТО следует особо выделить спор с ЕС в отношении применяемого европейцами в течение уже пяти лет моратория на выращивание и импорт новых видов генетически модифицированной сельхозпродукции. Администрация Дж.Буша долгое время затягивала с началом данного разбирательства, опасаясь, что в таком случае ЕС ускорит рассмотрение вопроса о введении против США санкционированных ВТО ответных мер по спору о т.н. «американских внешнеторговых корпорациях» в рекордном размере 4 млрд.долл. в год. Однако после того, как торговый комиссар ЕС П. Лами в ультимативной форме заявил об установлении европейцами крайнего срока для приведения применяемой США схемы субсидирования экспортных корпораций в соответствие с правилами ВТО, американцы почти сразу же подали в эту организацию свою жалобу по генетически модифицированной сельхозпродукции. По мнению многих экспертов, в случае успешного завершения для США данного спора его итоги могут быть использованы ими для «выторговывания» дополнительных уступок со стороны ЕС, в т.ч. и в части отсрочки выполнения чувствительного для американцев решения ВТО по поправке Берда.

Курс доллара

Новый импульс тенденции ослабления курса доллара придал выход 9 янв. 2004г. обзора состояния рынка труда в США. Главный показатель обзора — количество новых рабочих мест — оказался гораздо ниже ожидаемого уровня (в прошлом месяце американская экономика прибавила всего 1000 рабочих мест, вместо прогнозируемых 150000 мест). На фоне начавшегося роста экономики США (в 2004г. рост ВВП может составить 4,4%) общая тенденция снижения стоимости

долл. на валютных рынках наблюдается достаточно давно. С начала 2002г. он подешевел на 30% по отношению к евро, на 19% — к йене, и на 23% — к корзине из 26 валют.

«Ножницы» между оживлением экономики США, динамикой фондовых рынков и снижением курса доллара, по мнению экспертов ООН, объясняются совершенно осознанной экономической политикой администрации Дж. Буша. Падение курса нацвалюты США было запрограммировано массовой эмиссией долл. и низкими учетными ставками Федеральной резервной системы (ФРС) США. Выступая на словах за «сильный доллар», американские власти в то же время не предпринимают шагов к осуществлению валютных интервенций в поддержку доллара, мотивируя это тем, что обменные курсы должны естественным образом определяться на «открытых и конкурентных рынках».

Причину нынешней валютной политики США эксперты ООН видят в желании Вашингтона снизить огромные и продолжающие расти показатели дефицита платежного баланса (основную часть которого составляет торговый дефицит), бюджетного дефицита и госдолга США. Падение курса доллара положительно влияет на экономику США, так как на мировом рынке цена произведенных в стране товаров и услуг снижается, стимулируя экспорт при одновременном сокращении импорта. Действительно, «ослабление» курса доллара, способствовало тому, что в промышленности удалось сохранить до 700000 рабочих мест.

До тех пор, пока инфляция остается низкой, давление на ФРС в пользу повышения краткосрочных учетных ставок, которые являются сегодня самыми низкими за всю историю, будет незначительным. Эксперты ООН придерживаются мнения, что с большим трудом достигнутое в 2003г. ускорение экономического роста было оплачено как дефицитом госбюджета (увеличенный госзаказ и социальные выплаты в качестве средства, стимулирующего производство и потребление), так и дефицитом платежного баланса. По данным Белого дома, в 2004 фин.г. ожидается рекордный объем (475 млрд.долл.) дефицита национального бюджета, что будет превышать 4% от валового внутреннего продукта.

Экономисты опасаются, что вялая динамика рынка труда заставит американцев быть сдержаннее в расходах. А в связи с тем, что внутренний спрос покрывает приблизительно две трети американского ВВП, позитивный импульс, приданный экономике налоговыми реформами президента США Джорджа Буша, потеряет силу, как только потребители потратят полученные компенсации.

Одним из основных источников растущего дефицита бюджета США в нынешних экономических условиях стали военные расходы. Американский военный бюджет увеличился с 300 млрд.долл. в момент вступления президента Буша в должность до 400 млрд.долл. в новом финансовом году, не считая 87 млрд.долл., выделенных на операции в Ираке.

По мнению экспертов ООН, увеличение военных расходов отчасти является следствием односторонней внешней политики США. Речь идет не только о растущих расходах и войне в Ираке, но и об официальной военной доктрине, предусматривающей нанесение превентивных ударов, о намере-

нии создать новую систему противоракетной обороны и о разработке ядерных боеприпасов малой мощности (военный бюджет Америки составляет около половины военных расходов всего мира).

Односторонний подход администрации США наблюдается и во внешнеэкономической сфере, где все в большей степени, особенно после неудачи министерской конференции ВТО в Канкуне, проявляется стремление американцев перевести переговоры в двустороннее русло в ущерб мультilaterализму. Однако экономисты ООН считают, что многосторонние торговые соглашения, снимающие торговые барьеры между всеми участниками, гораздо эффективнее двусторонних соглашений. Когда среди большого круга стран отсутствуют торговые ограничения, то каждая из них имеет возможность сосредоточиться на производстве наиболее конкурентоспособной продукции, что затруднительно при заключении двусторонних соглашений.

Односторонний подход Соединенных Штатов как в политической, так и в экономической областях, стремление достигать национальных интересов, не считаясь с партнерами, способствует разобщению в мире, считают аналитики ООН.

Осознанная экономическая политика на снижение курса долл. с целью сокращения дефицита платежного баланса, а также государственного долга США угрожает финансовой стабильности мировой экономики — к такому выводу приходят авторы опубликованного в начале янв. 2003г. доклада МВФ о состоянии экономики США. Объем внешнего долга США оценивается ими как «беспрецедентный». По мнению экспертов МВФ, экономическая политика США может привести к рецессии в мировой экономике, в связи с тем, что наблюдаемое в последнее время снижение курса долл. по отношению к другим мировым валютам может приобрести неуправляемый характер.

В этой связи растет озабоченность деловых кругов, особенно на Уолл-стрит, что падение курса долл. может вынудить федеральное правительство поднять учетные ставки, за чем последует замедление восстановления экономики США и рост и без того уже рекордного дефицита федерального бюджета. Возможно, вновь проявится экономическая проблема, которой не видели почти 20 лет: инфляция. При таких обстоятельствах обозреватели предсказывают негативный сценарий: резко снижается интерес иностранных инвесторов к американским активам, в частности, к активам правительства США (в середине 2003г. иностранные инвесторы владели 10% американских государственных ценных бумаг и 17% облигаций американских предприятий), стоимость ценных бумаг резко падает, курс доллара продолжает уже неконтролируемое падение. Мировая экономика переживает резкий спад.

Однако, по мнению других аналитиков, пессимистический прогноз пока не подтверждается. Китай и другие азиатские страны продолжают в новом финансовом году накапливать большие долларовые излишки, несмотря на то, что курс доллара по-прежнему стремительно падает. Эксперты ООН находят в этом немало аналогий с формой организации денежных отношений, установленной Бреттон-Вудской конференцией в 1944г., согласно которой роль мировых денег наряду с золотом выполнял долл. Китай и другие

азиатские страны поддерживают свои валютные единицы на искусственно низком уровне, привязывая их к падающему доллару, аналогично тому, как после Второй мировой войны страны Европы стремились за счет дешевого экспорта в США добиться своего экономического возрождения.

При старой Бреттон-Вудской системе экономика США процветала, несмотря на большой торговый дефицит. Эта система может быть также эффективна и теперь, несмотря на растущий торговый дефицит США, а доллар может играть почти такую же стабилизирующую роль, какую он играл полвека назад, несмотря на некоторое снижение его курса относительно курсов других валют.

Китай и другие азиатские страны преследуют вполне рациональную стратегию, заботясь больше не о финансовой выгоде, а о том, чтобы максимально увеличить занятость на внутреннем рынке. Иррациональное накопление в Азии избыточных долларов — неизбежное последствие стратегии, направленной на увеличение экспорта. Чтобы увеличить внутреннюю занятость, азиатские страны искусственно поддерживают свои обменные курсы на низком уровне и продают дешевые товары в США, накапливая при этом излишки долларов. Объем внешней торговли Китая по итогам 2003г. достиг рекордного уровня — 851,21 млрд.долл. Это на 37,1% больше по сравнению с 2002г. — таких темпов роста внешнеторгового оборота в КНР не наблюдалось с 1980г. Положительное сальдо торгового баланса Китая составило 25,53 млрд.долл. По данным Главного таможенного управления КНР, основными торговыми партнерами Китая продолжают оставаться США, Япония и Европейский союз. Объем товарооборота Китая с каждым из них по итогам года превысил 100 млрд.долл. ВВП Китая в 2003г. увеличился на 9,1%, что стало самым высоким показателем с 1997г.

Фундаментальная глобальная нестабильность, по мнению этой группы экспертов, вызвана не обменным курсом, а громадным избытком не занятой рабочей силы в Азии, которая начинает интегрироваться в современную мировую экономику. Сегодня около 200 млн. китайцев являются безработными, что сравнимо с объемом рабочей силы Евросоюза или Северной Америки. Реальный обменный курс долл. в итоге будет зависеть от того, насколько быстро эта группа людей будет трудоустроена. А до тех пор США будут действовать как буфер, поглощая мировой экспорт и наращивая торговый дефицит.

В этой связи в ООН распространено мнение, что от падения курса доллара выигрывают США и Китай, а Европа и Япония проигрывают. Рост курсов евро и иены по отношению к курсу долл. сдерживает экспорт европейской и японской продукции и сводит на нет подъем экономики в Японии и странах Евросоюза. Снижение конкурентоспособности продукции этих стран может привести к усилению протекционизма, предупреждают аналитики.

В европейских СМИ начали открыто говорить, что США ведут «валютную войну» против евро и Европы. Продолжающееся падение курса доллара, которое во многом вызвано монетарной и бюджетной политикой администрации США, грозит экономике Евросоюза стагнацией и тяжелым социальным кризисом. Однако никаких ответных шагов со своей стороны Евросоюз пока не принимал.

Одна из причин, которая мешает европейцам идти на смелые шаги, кроется в глубоком сомнении по поводу прочности европейских институтов. Европейский триумвират «Еврокомиссия-Центробанк Европы-Еврогруппа» функционирует в атмосфере недоверия. Однако, как считают в ООН, Европа, оказавшись перед лицом собственного кризиса, имеет шанс укрепить свои институты. Если будет найдено разумное решение, то мы можем стать свидетелями того, как слабый доллар помог создать сильную Европу.

В отличие от Европейского центрального банка, который проводит слишком осторожную политику. Банк Японии широко использует валютные интервенции, чтобы сдержать подорожание йены по отношению к долл.. В то же время специалисты отмечают, что в среднесрочной перспективе Япония не сможет продолжать взятый курс.

Сейчас на мировом валютном рынке распространились слухи, что Европейский союз и Япония проводят конфиденциальные консультации, чтобы оказать совместное давление на США в целях сокращения темпов падения курса доллара на мировых валютных рынках.

Косвенно слухи подтвердил министр финансов и экономики Франции Франсис Мер, заявив, что на предстоящей в фев. 2004г. встрече министров финансов в рамках большой восьмерки во флоридском городе Бока Ратон предстоит «серьезный разговор» о валютных курсах евро и доллара.

Доллар-евро

Ситуация с долларом начала 2004г., похоже, ставит в тупик даже некоторых авторитетных американских экономистов и аналитиков. Так, несмотря на впечатляющие темпы роста ВВП США в I кв. 2003г. в 8,2% (самый высокий прирост за последние 20 лет) и улучшение многих других важных макроэкономических показателей, указанная ситуация развивается в данный период скорее по закону бифуркации, а не по законам классической экономической теории. Высокая экономическая динамика, вопреки ожиданиям, пока не смогла остановить продолжающееся ослабление курса долл. в отношении ведущих мировых валют и, в первую очередь, евро. Нет прежней уверенности, что при таких экономических индикаторах США, невзирая на различные неблагоприятные моменты (низкая банковская учетная ставка, платежный и бюджетный дефициты, нестабильная ситуация в Ираке и Афганистане, сохраняющаяся угроза терактов), могут достаточно быстро привлечь значительные инвестиционные ресурсы и включить рыночные механизмы, посредством которых мог бы существенно укрепиться доллар.

Даже оптимистично настроенные специалисты крупнейших американских банков считают, что «в ближайшее время неразумно ожидать убедительного доказательства того, что экономическое оживление укрепляет доллар». Более того, по мнению отдельных авторитетных валютных трейдеров, несмотря на позитивные подвижки в экономике США, валютный рынок находится сейчас на таком этапе, когда резкое падение долл. может стать «отчетливой возможностью».

Снижение курса доллара, началось уже относительно давно — с окт. 2000г. С начала 2002г. он понизился на 30% по отношению к евро, на 19% — к японской йене и на 23% — к корзине 26 валют. В

последние недели снижение долл. ускорилось и он, преодолев несколько технических барьеров, понизился по отношению, в частности, к евро в целом на 20% с начала 2003г.

Специалисты указывают на целый ряд причин такого положения, которые, как отмечается, пока перевешивают позитивное воздействие на доллар со стороны растущей американской экономики. Так, заметное давление на доллар оказывает нынешняя банковская учетная ставка, удерживаемая Федеральной резервной системой США (ФРС) на самом низком за последние 40 лет уровне (1%). Низкая учетная ставка, как отмечается, стимулируя подъем экономики США, одновременно снижает привлекательность американских ценных бумаг и доллара, для иностранных инвесторов.

Существенное негативное влияние на курс доллара оказывают также такие серьезные структурные факторы как самый значительный по историческим меркам дефицит платежного баланса США, который в 2004г. может составить 550 млрд.долл. Наличие такого дефицита также негативно отражается на привлекательности американских ценных бумаг для иностранных инвесторов, которые, фактически, финансируют указанный дефицит и поддерживают курс доллара.

Обеспокоенность глобальных инвесторов вызывают внушительные размеры бюджетного дефицита США, который в 2004 фин.г. может превысить 0,5 трлн.долл. По мнению отдельных авторитетных аналитиков, «бюджет США вышел из-под контроля». Резкое превращение в последние годы профицитного бюджета США в дефицитный свидетельствует, как утверждают они, о «самой серьезной экономической неудаче за последние 50 лет, которая еще не устранена».

Еще одной причиной падения доллара, является определенное экономическое оживление в Европе и Японии, превращающихся вновь в крупные альтернативные рынки для вложения капиталов. Не сбрасываются со счетов и такие факторы, как озабоченности по поводу сохраняющейся террористической угрозы, новых проявлений «ползучего протекционизма» в США, вероятности развязывания вялотекущих торговых войн между США и их ключевыми торговыми партнерами (ЕС, Канада, Китай), а также последние неудачи в рамках переговорного процесса в ВТО (в Канкуне в сент. 2003г.) и переговоров по созданию американской зоны свободной торговли (в Майами в нояб. 2003г.). Высказывается мнение, что последние попытки со стороны правительства США каким-либо образом повлиять или вмешаться в процесс международной торговли являются косвенным признанием необходимости девальвации долл. («черным ходом для девальвации»).

С другой стороны, сейчас уже мало кто на валютном рынке и в бизнесе США сомневается, что американская администрация, несмотря на ее частые публичные заверения о продолжении политики сильного доллара, на деле его плавно «опускает». Управляемое ослабление долл. стало одной из главных причин последних высоких экономических показателей, в первую очередь, в обрабатывающем секторе экономики и внешней торговле страны. Администрацию США пока устраивает слабый доллар поскольку он стимулирует американский экспорт и таким образом поддерживает оживление национальной экономики. Так, объе-

мы экспорта США в окт. 2003г. возросли на 2,6% до 87,9 млрд.долл., самый высокий рост с марта 2001г., а индекс деловой активности в обрабатывающем секторе, наиболее страдающем от наплыва дешевого иностранного импорта, в нояб. 2003г. достиг самой высокой отметки за последние 20 лет.

В США понимают, что низкие процентные ставки и слабеющий доллар — благо в краткосрочной перспективе, но «в эту игру нельзя играть бесконечно». Управляемое снижение долл. пока создает преимущества для американских транснациональных компаний, увеличивающих свой экспорт, но ведет к повышению уровня инфляции в США. Хотя, для США, как считается, угроза инфляции пока не столь существенна ввиду ее нынешнего низкого уровня (менее 2% в годовом исчислении), а также значительной недогрузки производственных мощностей (75% в промышленном секторе).

Ослабление позиций доллара напрямую воздействует на динамику притока иностранных инвестиций в США, которые фактически финансируют внушительный дефицит их платежного баланса и поддерживают курс доллара. Для этих целей Соединенным Штатам необходимо ежемесячно привлекать нетто иностранных инвестиций на 50 млрд.долл. В сент. и окт. 2003г. в среднем привлечено лишь 28,5 млрд.долл., после 65,5 млрд. в среднем в месяц с янв. по авг. 2003г. Особенно заметно снизился приток инвестиций из стран ЕС, которые владеют почти 75% всех американских акций, находящихся на руках иностранцев (всего на середину 2003г. на руках у иностранцев находилось 10% американских акций и 17% корпоративных облигаций).

Общая сумма нетто-покупок европейцами американских акций в 2003г. составила всего лишь 12,5 млрд.долл. (84 млрд.долл. в 2000г., 39,4 млрд.долл. в 2001г. и 13 млрд.долл. в 2002г.). Европейцы много теряют при переводе долларовых доходов по американским акциям в евро и ищут более благоприятные с этой точки зрения регионы, например, в Азии и Восточной Европе, где стоимость акций и валютные риски могут быть ниже, чем в США. Многие специалисты утверждают, что если США не смогут привлечь в достаточных объемах иностранные инвестиции для покрытия своего платежного дефицита, это вызовет неизбежный обвал доллара.

Другой особенностью сложившейся ситуации является то, что Китай и Япония уже давно проводят линию на поддержание низкого курса своих национальных валют, посредством чего существенно стимулируют свой экспорт в США и, как результат, аккумулируют все возрастающее количество избыточных долларов. Китай и Япония вместе взятые имеют сейчас гособлигаций США на 1 трлн.долл. Ввиду снижения курса долл. указанные страны несут ощутимые потери. Если они решат хеджировать хотя бы 20% своих долларовых активов, то курс долл. в отношении евро сразу бы понизился до 1,35 долл. за евро, а поскольку за указанными странами, скорее всего, последовали бы другие глобальные держатели американских ценных бумаг, то в результате доллар в самые короткие сроки упал бы еще ниже — до 1,45 долл. за евро (по этой причине наблюдается неуклонный рост цены на золото, традиционного средства хеджирования против падения доллара).

Администрация США собирается продолжать проводить подобную линию в отношении доллара пока не стабилизируется ситуация в Ираке и в целом на Ближнем Востоке и не снизятся цены на нефть, к которым столь чувствительна экономика США и не будет, наконец, обеспечен ее устойчивый рост. До этого момента США будут, скорее всего, вынуждены держать на рекордно низком уровне ставку рефинансирования, что позволяет кредитовать население и компании по рекордно низким ставкам, невзирая на уже упомянутые отрицательные последствия. Озвучиваются мнения европейских специалистов, что США ввиду очевидных для их экономики рисков вряд ли сами захотят опускать свою валюту ниже определенного уровня, но этот нижний уровень может, как отмечается, оказаться неприемлемым для экспортно-ориентированной экономики еврозоны. В этой связи не исключается возможность введения ЕС валютных ограничений, если курс евро валюты укрепитсЯ до уровня 1,35 долл. за евро. Предполагается, что этот уровень может стать максимальным в 2004г.

Считается, что на янв. 2003г. основные мировые экономические игроки стоят перед трудноразрешимой дилеммой — поднять доллар или перевести свои вложения в другие валюты ввиду ожидаемого дальнейшего снижения доллара. Этот хрупкий баланс, как считается, будет сохраняться до тех пор, пока все будут вести себя по-джентельменски. Однако, если инвесторы почувствуют угрозу серьезного падения и неожиданно нарушат это соглашение, начав сбрасывать долл.то пострадают, все держатели американских ценных бумаг и долларов. Пока снижение долл.будет рассматриваться как контролируемое и временное, его массового сброса не будет. Международные инвесторы еще верят, что правительство США готово поддерживать доллар как мировую резервную валюту, и будут, несмотря на значительный торговый дефицит США, продолжать увеличивать свои долларовые активы. Но это доверие не может быть беспредельным, и если оно будет нарушено, то ситуация выйдет из под контроля.

Среди экономистов и аналитиков проговариваются различные сценарии развития ситуации в экономике США и мировой экономике в целом в результате ослабления доллара. Высказываются предположения, что в результате управляемого снижения долл.выиграют не только США, но и их основные торговые партнеры. Снижение долл.обеспечит выход американской экономики на устойчивые и высокие темпы экономического роста посредством стимулирования экспорта и сокращения импорта. Потери стран-членов ЕС и Япония будут незначительны ввиду набирающего силу оживления во всей мировой экономике. Ослабление экспортных позиций указанных стран из-за роста курса их нацвалют поставит их перед необходимостью принятия решительных мер по обеспечению устойчивого роста своих экономик (посредством снижения ставок рефинансирования и либерализации рынков труда).

Согласно менее благоприятному сценарию, выиграют только США и Китай, поскольку курс китайской национальной валюты привязан к доллару. Значительный рост курса евро в отношении доллара в пределах 1,35-1,40 долл. за евро может губительно отразиться на экспортных позициях

стран-членов ЕС и помешать их экономическому оздоровлению. В аналогичной ситуации окажется и Япония. Как следствие, это может привести к существенному росту протекционизма в мировой торговле и торможению наметившегося подъема в мировой экономике.

Не исключается и самый неблагоприятный сценарий, согласно которому может все-таки произойти крах доллара. Никто из специалистов пока не берется предсказать, когда, при каких конкретных обстоятельствах и при каком курсе снижение долл.могло бы стать неуправляемым и перейти в кризис (это может произойти и под воздействием таких субъективных факторов, как валютные спекуляции, эмоции и доверие потребителей и держателей долларов, непредвиденные катаклизмы).

Высказываются мнения, что для предупреждения полномасштабного кризиса администрации США необходимо уже сейчас предпринять ряд конкретных мер. Она должна осуществить шаги по сокращению торгового и бюджетного дефицита, проводить сбалансированную свободную от протекционизма линию в сфере международной торговли и послать сигнал, что в случае необходимости готова активно поддержать курс доллара. Такие шаги могли бы убедить мировых инвесторов в том, что в Белом доме ситуация с долларом тщательно отслеживается и там отдают отчет в ее серьезности. Некоторые представители Уолл Стрита считают, что правительство во избежание валютного кризиса должно предпринять меры хотя бы для некоторой стабилизации курса доллара. Для этого предлагается ФРС поднять банковскую учетную ставку на 0,5%, что могло бы в течение трех месяцев укрепить курс доллара до 1,15 за евро. Подобное повышение, можно осуществить при условии сохранения нынешней положительной динамики в I пол. 2004г.

Платежный баланс

Выступая в ООН, видный экономист, нобелевский лауреат 2001г. Дж.Стиглиц отметил, что главная угроза устойчивому экономическому развитию мирового сообщества кроется в огромном дефиците платежного баланса США, который в 2003г. составил 545 млрд.долл. или 5,1% ВВП. При таком дефиците, по мнению экономиста, необходим ежедневный приток инвестиций в США на 2 млрд.долл. — иначе американская экономика просто не будет развиваться.

Получается так, что самая богатая страна мира живет не по средствам и учит другие страны самоограничению, навязывая ошибочную, по мнению Дж.Стиглица, экономическую модель, основанную на рыночном фундаментализме. Либерализация рынка эмпирически редко приносит положительный эффект, но часто приводит к депрессии, считает нобелевский лауреат. В качестве примера он приводит Китай, который до сих пор так и не либерализовал внутренний рынок капитала, но инвестиций привлекает больше других стран.

Причины нестабильности мировой экономики Дж.Стиглиц усматривает в том, что экономическая глобализация опережает политическую: если экономическое сотрудничество набирает обороты, то в политическом плане наблюдается отход от многосторонности. Как показала министерская конференция ВТО в Канкуне, развитые страны, в особенности США, продолжают уповать на сило-

вые методы и готовы в угоду своему аграрному лобби пожертвовать возможностью ускорить развитие мировой экономики за счет расширения развивающихся рынков.

Накануне конференции африканские страны пытались добиться от США отмены субсидий на производство хлопка (из-за госсубсидий в США хлопкопроизводители Мали, Буркина-Фасо и Бенина несут убытки в 300 млн долл. ежегодно, потому что их продукция оказывается неконкурентоспособной). Если бы администрация США пошла на отмену субсидий, мировые цены на хлопок возросли, позволяя выжить африканским фермерам. Для потребителей это было бы незаметно (джинсы бы подорожали на доллар).

В конечном итоге торгово-политический «эгоизм» и отсутствие многосторонности в отношениях с партнерами, по мнению Дж. Стиглица, оборачиваются против самих же США, нанося им моральный и экономический урон, считает. Однако неизмеримо больше страдают от этого развивающиеся страны. Нобелевский лауреат считает, что ООН должна сыграть более значительную роль в преодолении негативных тенденций, и видит выход в создании Совета экономической безопасности, где не доминировали бы чьи-либо интересы, а разрабатывались бы рамки международного экономического правопорядка. При этом он затруднился ответить на вопрос о том, чем же в таком случае новая структура будет отличаться от существующего ЭКОСОС.

По другому оценивает перспективы выхода из создавшейся неблагоприятной ситуации известный финансовый аналитик, главный экономист МВФ К. Рогофф. Соглашаясь, что текущий дефицит платежного баланса США является в среднесрочной перспективе «серьезной проблемой, нависшей над мировой экономикой», он предостерегает, что однажды дефицит платежного баланса США приведет к краху доллара. По его мнению, спасти положение может немедленное снижение курса доллара, но не только по отношению к евро: задачу немедленного ослабления долл. должны выполнить все валюты — прежде всего азиатских стран, имеющих неплохое финансовое положение.

Называются разные цифры, необходимые для спасения от нависшей угрозы: К. Рогофф полагает, что потребуется снижение курса долл. на 35%. П. О'Нил, бывший министр финансов США, считает, что для сокращения дефицита до 2% ВВП (от нынешних 5%) необходима девальвация доллара на 43%. При этом Дж. Сноу, нынешний министр финансов США, не перестает повторять, что США не предусматривают никакого отказа от «политики сильного доллара». Однако экспертами его декларации воспринимаются с сомнением, так как американские требования повысить курс азиатских валют (хотя бы одной китайской) в данном конкретном случае по существу приведут к ослаблению доллара.

Экономические эксперты ООН, анализируя только что опубликованный доклад Министерства торговли США, отмечают некоторое снижение в авг. 2003г. общего торгового дефицита США по сравнению с прогнозируемым — до 39,21 млрд. долл. На этом фоне отрицательный торговый баланс с Китаем достиг рекордно высокого уровня 11,7 млрд. долл.: экспорт китайских товаров в США в шесть раз превышает импорт американ-

ской продукции в Китай. Такая тенденция сохранится в ближайшие месяцы, а через 5 лет среднегодовой дефицит в торговле между этими двумя странами может утроиться и достигнуть 300 млрд. долл.

Пока китайскому правительству удастся противостоять давлению развитых стран в отношении отмены фиксированного курса юаня, так как это может затруднить рост экспорта, сделать импорт более привлекательным и препятствовать притоку прямых иностранных инвестиций в экономику Китая. Данные факторы, по мнению китайского правительства, могут замедлить экономическое развитие страны и обострить проблему безработицы. Руководство Китая проявляет осторожность и намерено поддерживать фиксированный обменный курс юаня. Во время визита в Китай Дж. Сноу был встречен передовой статьей в правительственной газете The China Daily: «Критики, которые считают, что Китай манипулирует своей валютой, кажется, считают, что все валюты должны иметь плавающий курс. Это абсурд. Что, если Китай сейчас повысит курс? Выиграют ли от этого американские промышленники, которые сейчас плачут громче всех? Нет. Но это искусственно снизит конкурентоспособность китайского экспорта и лишит китайских рабочих их чашки риса».

Однако для того, чтобы снять озабоченность развитых стран в отношении растущего торгового дефицита с Китаем, последний поощряет перевод своих валютных резервов в заграничные инвестиции. С этой целью были значительно ослаблены ограничения для китайских компаний, инвестирующих капитал за рубежом.

Пытаясь решить проблему торгового дефицита в присущей ей чисто силовой манере, администрация США декларирует, что именно фиксированный курс национальной валюты Китая создает искусственное преимущество для китайских производителей. Группа сенаторов и от республиканской, и от демократической партии США предложили принять закон, вводящий импортный тариф в 27,7% на любые китайские товары и лишаящий Китай нынешних льгот на американском рынке, если Китай не перейдет к свободному плаванию своей валюты. По мнению сенаторов, курс юаня сейчас занижен на 15-40%. Сенатор Р. Дербин заявил: «Китайцы используют валютные манипуляции для уничтожения рабочих мест в США. Эти манипуляции равнозначны введению импортного тарифа на американские промышленные товары». В адрес Японии ничего подобного открыто не говорилось, хотя она обычно тоже искусственно регулировала курс иены, а Банк Японии активно использовал валютные интервенции.

В Дубае на последней встрече министров финансов стран G7 (совпавшей с осенней 2003г. сессией МВФ и Всемирного банка) было принято специальное заявление, где говорилось о необходимости более гибких обменных курсов валют крупнейших стран и экономических регионов, чтобы обеспечить равномерное и быстрое развитие международной финансовой системы, основанное на рыночных механизмах. Европейцы, опасаясь резкого роста курса евро и падения в связи с этим конкурентоспособности своих товаров, согласились с тем, что дефицит платежного баланса США вызван китайской курсовой политикой. Коммюнике поддержали также японцы. Однако

присутствовавший в Дубае заместитель главы Банка Китая не согласился с такой постановкой вопроса и указал, что «стабильный юань выгоден не только Китаю».

Сразу же после заседании министров финансов стран G7 падение курса долл. возобновилось, что связывают с новым неафишируемым соглашением между ведущими индустриальными странами по типу «соглашения «Плазы» (по имени Нью-йоркского отеля, где оно было заключено в сент. 1985г.). Тогда ведущие индустриальные страны тоже были озабочены американским дефицитом текущего платежного баланса в 3% ВВП и решили с помощью валютных интервенций снизить курс доллара. Инвесторы и спекулянты настолько вдохновились этой идеей, что за 2г. курс долл. снизился по отношению к немецкой марке на 55%. Сейчас на мировом валютном рынке распространились слухи, что на последнем заседании министров финансов стран «Большой семерки» действительно были достигнуты договоренности о девальвации американской валюты. В пользу этого говорит и согласованность высказываний глав центробанков Европейских стран за укрепление евро.

Примечательно, что и представитель минфина Японии провозгласил «политику невмешательства»: власти Страны восходящего солнца не будут влиять на рынок с целью сохранения каких-либо конкретных котировок долл. к иене. Точнее всего характеризует создавшуюся ситуацию высказывание главы европейского ЦБ В. Дуйзенберга, о том, что дубайское заявление «было связано не столько с необходимостью изменить курс доллара по отношению к евро, сколько с необходимостью распределить бремя исправления нынешних макроэкономических перекосов в мире между всеми регионами».

Другими словами развитые страны в очередной раз пытаются переложить свои проблемы на развивающиеся экономики, в данном случае на Китай, демонстрирующий завидные темпы роста. В этой связи Рогофф отметил, что в США являются едва ли не единственной из развитых стран, демонстрирующей признаки роста. Согласно прогнозам МВФ, рост экономики в зоне евро будет отставать от роста в США. «Большинство европейцев, которые хотят увидеть стабилизацию экономики, будут вынуждены наблюдать за ней по телевизору», — отметил Рогофф. В качестве потенциального экономического соперника США опасаются только Китая, чем и объясняется ужесточение давления на него.

Свобода торговли

В конце 2003г. в США усилилось внимание к ведущимся и намечаемым переговорам по соглашениям о свободной торговле. Эта тема часто звучит и в выступлениях конгрессменов — демократов. Все кандидаты от демократической партии, участвующие в первичных президентских выборах, подчеркивают, что торговые соглашения, заключаемые США, должны в обязательном порядке включать в себя положения об охране труда и защите окружающей среды и критикуют Администрацию Дж. Буша за недостаточное внимание к этим вопросам. В этой связи намечаемое на июль 2003г. прохождение в конгрессе США соглашения со странами Центральной Америки (КАФТА), после присоединения к нему Коста-Рики и, возмож-

но, Доминиканской Республики, как ожидается, столкнется с гораздо большими трудностями, чем в случаях с соглашениями с Чили и Сингапуром.

Накануне нового года в Федеральном регистре была опубликована прокламация о вступлении в силу с 1 янв. 2004г. соглашений о свободной торговле с Чили и Сингапуром. Эти соглашения стали первыми, прошедшими все процедуры согласования и утверждения в соответствии с предоставленными президенту США Законом о торговле от 6 авг. 2002г. т.н. полномочиями по развитию внешней торговли.

В результате проведенных переговоров США со странами Центральной Америки (Гватемала, Никарагуа, Сальвадор, Гондурас и Коста-Рика) в дек. 2003г. заключено соглашение с четырьмя из них, кроме Коста-Рики. С этой страной остаются несогласованными статьи соглашения по телекоммуникациям, услугам в области страхования и финансов, текстилю и сельскому хозяйству. Переговоры по этим вопросам возобновились в янв. 2004г. Несмотря на имеющиеся расхождения позиций, обе стороны выражают уверенность, что переговоры будут завершены до конца янв. 2004г., что позволит Коста-Рике присоединиться к КАФТА.

За прошедшие полтора года были запущены переговоры по заключению соглашений о свободной торговле с Марокко, Южно-африканским таможенным союзом и Австралией. В янв. 2004г. начинаются переговоры с Бахрейном и Доминиканской Республикой.

Переговоры с первыми тремя странами находятся на разной стадии. Наиболее близки к завершению переговоры с Австралией, хотя соглашение не удалось заключить, как намечалось, до конца 2003г. Доступ на рынки сельхозпродукции и, в частности, сахара, по мнению экспертов, является наиболее трудным вопросом проходящих переговоров. В связи с тем, что в сфере услуг в Австралии занято до 80% трудовых ресурсов, доступ на рынки услуг также является «чувствительным» вопросом для австралийской стороны. Ожидается, что на заключительном этапе переговоров, которые планируется завершить до конца янв. 2004г., примут участие министр торговли Австралии и торговый представитель США.

Переговоры с Марокко также не удалось завершить до конца 2003г., и они будут продолжены в янв. 2004г. Переговоры с Южно-африканским таможенным союзом намечается завершить к концу 2004г.

Особое значение администрация США уделяет созданию крупнейшей в мире региональной Американской зоны свободной торговли (АЗСТ). В переговорах по АЗСТ принимают участие девять рабочих групп по следующим направлениям: доступ на рынки, сельское хозяйство, услуги, государственные закупки, инвестиции, права интеллектуальной собственности, политика в области конкуренции, урегулирование споров и субсидии, тарифное регулирование. На последней встрече министров торговли 34 стран Западного полушария, состоявшейся 20-21 нояб. 2003г. в Майами, страны-участницы подтвердили свою приверженность «основному набору прав и обязанностей», оставив их конкретный выбор на усмотрение каждой из них. Как считается, несмотря на то, что рамки будущего соглашения уже определены, такой подход позволит отдельным странам снизить

уровень своих обязательств в рамках создаваемой АЗСТ. Однако разный уровень обязательств участников соглашения может повлечь за собой трудности при его реализации. Многие участники переговоров считают временные рамки создания АЗСТ (к янв. 2005г.) нереалистичными. По этой причине на саммите лидеров 34 стран Западного полушария, состоявшемся 12-13 янв. в Монтеррее, (Мексика), в принятой итоговой декларации, наряду с выражением поддержки со стороны стран-участниц созданию региональной зоны свободной торговли, несмотря на все усилия делегации США, ранее намеченные сроки ее создания не были подтверждены.

Президент Дж.Буш объявил в мае 2003г. о плане создания Зоны свободной торговли на Ближнем Востоке к 2013г. Данная инициатива предполагает, что потенциальные страны-участницы должны стать членами ВТО до вступления в переговоры с США в рамках соглашения о свободной торговле. Именно поэтому аппарат торгового представителя США заявил о своей готовности завершить как можно скорее двусторонние переговоры с Саудовской Аравией по ее присоединению к ВТО.

В отношении возможности вступления в переговоры с Египтом торговый представитель США заявил, что этой стране предстоит еще много работы, особенно в области законодательства о таможене, прежде, чем можно будет приступить к переговорам. Правда, ранее Р.Зеллик назвал Египет перспективным кандидатом на заключение соглашения. По заявлениям независимых источников, причиной перемены отношения американской стороны к Египту является разочарование его позицией в ВТО по поводу моратория, введенного Евросоюзом на генетически модифицированные продукты, а также военной операции США в Ираке.

За последние 3 месяца США объявили о намерении начать переговоры по заключению соглашений о свободной торговле с Таиландом, странами Андской группы (Колумбией, Перу, Эквадором и Боливией), а также с Панамой. Переговоры с Колумбией и Перу начнутся, вероятнее всего, во II кв. 2004г. Переговоры с Эквадором и Боливией начнутся позднее, по мере их готовности. Наиболее проблемными вопросами соглашения со странами Андской группы могут стать, среди прочих, защита прав интеллектуальной собственности и инвестиции.

Переговоры с Панамой начнутся в апр. 2004г. В качестве модели для соглашения с этой страной будет, в основном, использовано соглашение о свободной торговле с Чили. Соглашение с Сингапуром будет использовано в качестве образца при подготовке статьи об услугах. Проблемными могут стать вопросы доступа на рынки сельхозтоваров, особенно таких, как рис, сахар и маис. Администрация США планирует заключить соглашение с Панамой до конца 2004г.

Ранее Дж.Буш выступил с инициативой создания системы соглашений о свободной торговле со странами ЮВА, являющимися членами АТЭС, в число которых входят Бирма, Бруней, Камбоджа, Индонезия, Лаос, Малайзия, Филиппины, Таиланд, Вьетнам и Сингапур. При этом в качестве модели было названо соглашение с Сингапуром.

Первым шагом, нацеленным на реализацию этой инициативы, явилось заявление Дж.Буша на очередной встрече глав государств-участников

АТЭС в окт. 2003г. о намерении США начать переговоры о заключении соглашения с Таиландом. Администрация планирует в начале 2004г. представить в конгресс официальное уведомление о запуске переговоров с этой страной и приступить к ним в марте-апр. 2004г. Обе стороны выражают надежду, что переговоры будут завершены в 2005г. По сведениям из независимых источников, такие вопросы, как сельское хозяйство, защита прав интеллектуальной собственности, услуги, инвестиции, таможня и доступ на рынки для промтоваров, в особенности автомобилей, по всей вероятности, станут проблемными на предстоящих переговорах.

Решение о запуске переговоров с Таиландом было принято несмотря на противодействие со стороны части конгрессменов, включая таких влиятельных, как Председатель финансового комитета Сената Ч.Грэсси (республиканец, штат Айова). Грэсси выступил против такого шага из-за роли Таиланда в группе из 22 государств, которые обвиняются в срыве министерского заседания ВТО в Канкуне. Другие члены сенатского финансового комитета, такие, как М.Бокус (демократ, штат Монтана), напротив, поддержали решение о вступлении в переговоры с Таиландом.

Кроме того, ряд стран со своей стороны обратился к Соединенным Штатам с предложением вступить в переговоры по заключению двусторонних соглашений о свободной торговле. В частности, с такими предложениями обратились Южная Корея, Новая Зеландия и Шри-Ланка.

Южная Корея еще более трех лет назад выразила свою заинтересованность в заключении подобного соглашения, но США оставили это обращение без ответа. В янв. 2001г. Комиссия США по международной торговле начала расследование возможного экономического воздействия от ССТ с Южной Кореей, но до настоящего времени не опубликовала рекомендаций по поводу того, следует или нет вступать в переговоры с этой страной.

О заинтересованности Новой Зеландии в ССТ с США было заявлено в нояб. 2003г. официальным представителем этой страны на форуме, состоявшемся в рамках Всемирного экономического форума. Им было указано на возросшую поддержку со стороны американских конгрессменов и делового сообщества такому стремлению его страны и высказана надежда, что объявление о начале переговоров с Новой Зеландией последует сразу после завершения переговоров между США и Австралией. Однако торговый представитель США не проявил оптимизма в отношении «пристыковки» этой страны к срокам намечающегося соглашения с Австралией, заявив, что переговоры о заключении ССТ с Новой Зеландией затронут многие «чувствительные» для США сельхозтовары как, например, мясные и молочные продукты.

В отношении кандидатуры Шри-Ланки американская администрация высказалась в позитивном ключе. В нояб. 2003г., выступая на слушаниях в конгрессе, Р.Зеллик мотивировал такой подход Администрации отсутствием других подходящих партнеров в регионе Южной Азии, конструктивной позицией, занятой Шри-Ланкой в отношении предложений США на последнем раунде переговоров ВТО в Канкуне, и, наконец, проведением этой страной ряда экономических реформ. Отмечалось также, что Шри-Ланка в большей степени отвечает критериям, предъявляемым США к парт-

нерам по двусторонним соглашениям о свободной торговле, чем другие страны региона, в частности Пакистан и Индия. Указывалось, что более раннему запуску переговоров с Шри-Ланкой препятствовали произошедшие перестановки в правительстве этой страны и наблюдавшаяся в ней нестабильность.

Сведения о ходе ведущихся США переговоров о заключении соглашений о свободной торговле, кроме АЗСТ (страны, группы стран/ дата уведомления о запуске переговоров/ состоянии переговоров/ особенности переговорного процесса/ основные проблемные вопросы).

Марокко. АТП уведомил Конгресс о запуске переговоров 1.10.2002г.. Проведено семь раундов. Седьмой раунд состоялся в Вашингтоне 5-8 дек. 2003г. АТП представил, среди прочих, тексты по сельскому хозяйству, услугам и рыночному доступу для промышленных и сельхозтоваров, а также таможен. Первоначально планировалось заключить соглашение до конца 2003г., однако этот срок соблюден не был и переговоры будут продолжаться. Переговоры ведутся одновременно по 11 группам вопросов: (I) по текстилю, (II) доступу на рынки, (III) законодательству о труде, (IV) окружающей среде, (V) права ИС, (VI) госзакупкам, (VII) услугам, (VIII) инвестициям, (IX) электронной торговле, (X) таможен и (XI) сельскому хозяйству. Намечается постепенная, в течение 10 лет, реализация положений соглашения, с «изъятиями» в отдельных сферах, таких как сельское хозяйство, где предусмотрен более длительный переходный период: доступ на рынки сельхозтоваров; услуги; инвестиции; права интеллектуальной собственности (ИС). Доступ на рынки сельхозтоваров является наиболее сложным вопросом. Отдельные трудности, связанные с запросом Марокко относительно изъятий в отдельных секторах услуг.

Страны Центральной Америки (КАФТА). АТП уведомил конгресс о запуске переговоров 1.10.2002г. США заключили соглашение с Сальвадором, Гватемалой, Гондурасом и Никарагуа 17 дек. 2003г. Переговоры с Коста-Рикой будут продолжены в янв. 2004г. АТП планирует представить в Конгресс на утверждение полный текст соглашения (с включением в него Доминиканской Республики) к началу июля 2004г. Однако, по сообщению информированных источников, это может оказаться проблематичным. Планируется, что соглашение вступит в силу с 1 янв. 2005г. Переговоры велись по 5 группам вопросов: (I) по доступу на рынки, (II) инвестициям и услугам, (III) госзакупкам и правам ИС, (IV) трудовому законодательству и окружающей среде, (V) по «институциональным» вопросам, таким как урегулирование споров. Данное ССТ строится по типу Соглашения о свободной торговле между США и Чили. Доступ на рынки сельхозтоваров, текстиля и трикотажных изделий, а также отдельных видов услуг (телекоммуникационные и финансовые) права ИС. Доступ на рынки сельхозтоваров (в частности, сахара) является наиболее трудным вопросом. Вопросы охраны труда и окружающей среды вероятнее всего будут самыми сложными вопросами при рассмотрении ССТ в Конгрессе. Сельское хозяйство, текстиль и трикотажные изделия могут также оказаться проблемными вопросами. Ратификация данного ССТ может также столкнуться с трудностями в законодательных органах Коста-

Рики и Сальвадора. Оппозиционные группы в обеих странах намереваются заблокировать прохождение этого ССТ. В Сальвадоре, как и в США, в 2004г. состоятся президентские выборы и данное ССТ уже рассматривается как спорный вопрос.

Австралия. АТП уведомил Конгресс о запуске переговоров 13.11.2002г. Пятый раунд переговоров с участием министра торговли Австралии и Торгового представителя США Р.Зеллика состоялся 1-5 дек. 2003г. в Вашингтоне. Не завершено согласование ни одной статьи соглашения. Первоначальной целью было достижение договоренности по соглашению до конца 2003г., однако этот срок соблюден не был. Шестой раунд переговоров начнется 19 янв. 2004г. Намечается представить соглашение на рассмотрение Конгресса США до президентских выборов в нояб. 2004г. Переговоры ведутся по 17 группам вопросов, в т.ч.: (I) по сельскому хозяйству, (II) текстилю, (III) телекоммуникациям, (IV) Вопросам охраны труда и защиты окружающей среды, (V) промышленным товарам, (VI) инвестициям, (VII) правам ИС, (VIII) электронной торговле. Соглашение будет строиться на основе Соглашения о свободной торговле с Сингапуром. Доступ на рынки сельхозтоваров, особенно мяса, молочных продуктов, сахара; государственные торговые предприятия Австралии, австралийские правила в отношении национального содержания телевизионных программ, система фармацевтических льгот. Доступ на рынки сельхозтоваров является наиболее сложным вопросом.

Бахрейн. АТП уведомил Конгресс о запуске переговоров 4.08.2003г. Переговоры начнутся в янв. 2004г. Окончание переговоров намечено на конец 2004г. Соглашение будет строиться на основе соглашений о свободной торговле с Марокко или Иорданией. Официальные представители сторон не сообщают о вопросах, которые могут вызвать противоречия. Однако представители американской промышленности указывают, что защита прав ИС и авторских прав в Бахрейне могут оказаться наиболее трудными вопросами.

Доминиканская Республика. АТП уведомил конгресс о запуске переговоров 4.11.2002г. Первый официальный раунд переговоров прошел 12-15 янв. 2004г. Второй раунд состоится 12-15 фев. 2004г. Третий раунд – 8-12 марта 2004г. АТП выражает надежду к этому времени заключить соглашение. АТП исходит из возможности интегрировать это ССТ в КАФТА до конца мая 2004г. и представить полный текст соглашения для рассмотрения в Конгрессе в начале июля 2004г. За основу данного ССТ будет взято ССТ с Чили. Переговоры будут сосредоточены на вопросах доступа на рынки; нормы охраны труда и защиты окружающей среды; права ИС.

Южноафриканский таможенный союз. АТП уведомил конгресс о запуске переговоров 4.11.02г. Третий раунд переговоров, запланированный на окт. 2003г., был перенесен на фев. 2004г. До настоящего времени, переговоры сосредоточены на торговле промышленными и сельхозтоварами, стандартах, таможен, правилах определения происхождения товара, защитных мерах в торговле, инвестициях и услугах. Целью является заключение соглашения к концу 2004г. Официальные представители сторон указали, что они, по-видимому, не уложатся в отведенные сроки. Переговоры ведутся семью рабочими группами по следующим вопросам: (I) до-

ступ на рынки с/х и несельскохозяйственных продуктов, (II) технические барьеры в торговле, (III) таможенное законодательство, (IV) законодательство о труде, (V) защита окружающей среды, (VI) санитарные и фито – санитарные меры, (VII) инвестиции, (VIII) права ИС, (IX) услуги, (X) электронная торговля и (XI) порядок урегулирования споров. На первом этапе переговоров рассматривались вопросы, не вызывающие противоречий, такие как доступ на рынки, правила определения происхождения товара, фито-санитарные меры. На втором этапе, в 2004г., будут рассмотрены спорные вопросы: инвестиции, услуги, госзакупки и права ИС. Страны Южно-африканского таможенного союза участвуют в переговорах единым блоком: специальный и дифференциальный режимы; права ИС; госзакупки; инвестиции, услуги.

Торговля с ЕС

Политика действующей администрации США осложнила отношения этой страны и с самым близким союзником – ЕС. Это две самые мощные экономические силы на мировой арене.

Основные статистические данные за 2002г.

	ЕС	США
Площадь, кв. мили	1249,0	3717,9
Население, млн.чел.....	379,6	289,0
Плотность населения, чел/кв. мили	303,4	77,7
Безработица, %	7,7	5,8
ВВП, млрд.долл.	8623,0	10383,1
ВВП, % прироста к 2001 г	1,0	2,4
Инфляция, %	2,0	1,43
Импорт, % от ВВП.....	10,9	11,2
Экспорт, % от ВВП.....	11,0	6,7

Источник: Eurostat

Экономики ЕС и США становятся все более взаимосвязанными и взаимозависимыми. В последнее десятилетие, в особенности, происходит явное движение к созданию открытого и интегрированного трансатлантического рынка. Бизнес по обе стороны Атлантики сейчас инвестирует и производит за рубежом гораздо больше, чем экспортирует (прямые инвестиции стран-членов ЕС в США составили в 2002г. 862,6 млрд.долл., а США в ЕС – 700 млрд.долл.). Приведенные ниже цифры свидетельствуют о том, что экономические отношения G-2 не только оказывают живительное действие на мировую экономику, но и дают работу 12 млн.чел.

– Европейский Союз и Соединенные Штаты являются крупнейшими субъектами международной торговли, чья совокупная доля в глобальной торговле товарами составляет 37%, а услугами – 45% (данные Eurostat за 2002г.).

– ЕС и США являются крупнейшими торговыми партнерами. В 2002г. двухсторонняя торговля составила, по данным Eurostat, 650 млрд. евро. (412 млрд. евро. – торговля товарами, 238 млрд. – торговля услугами). 20% двусторонней торговли товарами приходится на долю продукции высокотехнологичных отраслей. Доля в объеме внешней торговли услугами партнера составляет для ЕС – 39%, а для США – 35%. При этом внешнеторговая статистика измеряет пересекающие границу «поток» товаров и услуг, оставляя без внимания продажу товаров и услуг посредством аффилированных структур за рубежом.

– ЕС и США являются крупнейшими инвестиционными партнерами. В 2001г. поток прямых иностранных инвестиций в экономику друг друга

составил в общем объеме : из ЕС – 49%, из США – 46%. За 1998-2001гг. в США поступило 62% прямых иностранных инвестиций (FDI) из ЕС, а в ЕС из США поступило 61% американских FDI.

– Важность американско-европейских отношений в инвестиционной сфере лучше всего характеризуется совокупным объемом взаимных накопленных прямых зарубежных инвестиций: в 2001г. он составил 1,5 трлн. евро. США являются крупнейшим инвестором в экономику ЕС (62% от общего объема FDI ЕС), а ЕС – крупнейшим инвестором в американскую экономику (61% от общего объема накопленных прямых иностранных инвестиций). Накопленные прямые зарубежные инвестиции росли быстрыми темпами в минувшее десятилетие, а за 1997-2001гг. – утроились. При этом объем прямых зарубежных инвестиций только в экономику Великобритании больше, чем объем инвестиций в экономики Азии, Африки и Ближнего Востока, вместе взятых. В 90гг. поток FDI в Нидерланды (65,7 млрд.долл.) был в два раза выше американских инвестиций в Мексику (34,1 млрд.долл.).

– Продажи, осуществляемые за счет зарубежных дочерних предприятий, являются основным средством доставки товаров и услуг на рынки друг друга. Общий объем продукции американских дочерних предприятий в ЕС 333 млрд.долл. в 2000г.) и дочерних предприятий стран-членов ЕС в США (301 млрд.долл.) больше, чем ВВП многих стран мира.

– Объем продаж американских зарубежных дочерних предприятий составил в 2000г. 1,4 трлн.долл., из которых более половины приходится на ЕС. Этот показатель превышает аналогичный показатель для всего Азиатско-Тихоокеанского региона более чем в два раза. В то же время он более чем в четыре раза превосходит объем американского импорта из Европы.

– В 2000г. американские дочерние предприятия в Европе дали работу 4,1 млн.чел., из которых 1,9 млн. были заняты в производственной сфере. Еще 6 млн. рабочих мест создавались при помощи американских инвестиций. Европейские дочерние предприятия в США обеспечили работой 4,4 млн.чел., и 7 млн. получили работу за счет американских инвестиций.

Однако, несмотря на столь большую «вовлеченность» в экономики друг друга, отношения ЕС-США далеки от безоблачности. Среди наиболее острых вопросов здесь – как поступать с «государствами-изгоями» в поисках оружия массового уничтожения, когда применять силу, в каком виде и с участием каких международных организаций, и как осуществлять борьбу с международным терроризмом.

Не меньшей остротой отличаются отношения ЕС-США и в области договора по изменению глобального климата, всемирного трибунала по военным преступлениям, а также подхода к ближневосточной проблеме и отношениям с исламским миром. В этой ситуации возрастает роль трансатлантического диалога не только на уровне правительств, но и парламентов, гражданского общества, университетов, бизнес-лидеров.

Отношения между ЕС и США были важнейшей составляющей успеха трех послевоенных раундов ВТО по либерализации всемирной торговли. Из развития торговых отношений следуют два урока: во-первых, США должны понять, что они должны

разделить лидерство в определенных областях с другим супермощным игроком на мировой арене; во-вторых, ЕС может быть партнером только тогда, когда выработает единое решение. Последние шаги Еврокомиссии и министров экономики и финансов государств-членов ЕС по выработке единой политики по международным финансовым вопросам и новой конституции ЕС – тому подтверждение.

Существует несколько областей, в которых тесное сотрудничество «большой двойки», может начаться без промедления: конкурентная политика; кредитно-денежная политика, где Европейский Центральный банк управляет второй всемирной валютой даже с большей степенью автономии, чем ФРС долларом; регулируемая конвергенция финансовых рынков, где разногласия по поводу международных стандартов финансовой отчетности и внешних применений законов и правил в каждой области могут быть разрешены путем стратегического сотрудничества на самом высоком уровне.

В последние годы торговые споры между двумя сторонами обострились. Так, ВТО в 1999г. разрешила Вашингтону наложить штрафные тарифы на европейские товары на 117 млн.долл. в год из-за запрета на ввоз в ЕС гормоносодержащей говядины. Свое решение ВТО мотивировала недостаточностью экспериментальной базы, подтверждающей вредное воздействие на организм человека такого продукта. Несмотря на то, что ЕС с тех пор так и не сняла своего запрета, в начале окт. были внесены изменения в законодательство, доказывающие вредность гормонов, на основании чего Брюссель потребовал немедленного снятия санкций против европейских товаров. Американская сторона сочла приведенные в законе доказательства неубедительными, что предполагает дальнейшее развитие конфронтации в данном вопросе.

В течение пяти лет Евросоюз сохранял в силе запрет на одобрение биотехнологий. До 1999г. Евросоюз одобрил к посадке и ввозу девять биотехнологических с/х культур. Затем он приостановил рассмотрение всех новых заявок на получение одобрений и не представил, по мнению американской стороны, никаких научных обоснований введенного им моратория на новые одобрения. Шесть государств-членов Евросоюза (Австрия, Франция, Германия, Италия, Греция и Люксембург) ввели запрет на производство модифицированных сельскохозяйственных культур, одобренных Евросоюзом, в 1998г. государства-члены Европейского Союза начали блокировать все новые заявки по биотехнологиям. Этот мораторий приводит к тому, что все большая часть экспортируемой США сельскохозяйственной продукции лишается доступа на рынок Евросоюза, и вызывает во всем мире озабоченность в отношении продукции, производимой с помощью биотехнологий, особенно в развивающихся странах. Мораторий не оказал влияния на ранее одобренную сельскохозяйственную продукцию, такую как кукуруза и соя, которые по-прежнему широко используются и продаются в государствах-членах Евросоюза.

В мае 2003г., выступая на актовом дне в Академии береговой охраны США, президент Буш сказал: «Расширяя использование новых высокоурожайных биокультур, и открывая новые возможности рынков, мы можем резко поднять производительность сельскохозяйственного труда и на-

кормить больше людей на всем континенте. Однако наши партнеры в Европе препятствуют этим усилиям. Они заблокировали все новые биокультуры вследствие необоснованных, ненаучных страхов. Это заставило многие африканские государства воздержаться от инвестиций в биотехнологии из опасения, что их продукция не будет допущена на европейский рынок. Правительства европейских стран должны присоединиться к великому делу прекращения голода в Африке, а не препятствовать ему».

Первый шаг в урегулировании спора через ВТО, который США, Канада и Аргентина приняли в мае 2003г., заключался в подаче просьбы о проведении консультаций. Австралия, Чили, Колумбия, Мексика, Новая Зеландия и Перу выразили солидарность с позицией США, Канады и Аргентины, присоединившись к консультациям в качестве третьих сторон. Кроме того, Сальвадор, Гондурас и Уругвай также поддержали позицию США и объявили о своем намерении присоединиться к консультациям в качестве третьих сторон. Если, как в данном случае, консультации не приводят к урегулированию спора, страны, запросившие консультации, вправе добиваться формирования группы по разрешению спора. Процедура разрешения спора, включая апелляцию, обычно занимает приблизительно 18 мес.

Соглашение ВТО по применению санитарных и фитосанитарных мер (СПСФМ) признает за странами право регулировать производство и продажу сельскохозяйственных культур и продовольственных товаров в целях защиты здоровья людей и окружающей среды. Однако СПСФМ требует, чтобы члены ВТО имели «достаточное научное обоснование» для применения таких мер и применяли свои процедуры одобрения без «необоснованной задержки». В противном случае существует риск неоправданного использования странами таких норм для подрыва торговли безопасными, полезными и питательными продуктами.

В 2002г. во всем мире с использованием биотехнологий был собран урожай сельскохозяйственных культур на 145 млн. акров (58 млн. гектаров). 45% сои, 11% кукурузы, 20% хлопка и 11% рапсового семени в мире производятся с помощью биотехнологий. В США с их помощью производится 75% процентов сои, 34% кукурузы (масса) и 71% хлопка.

22 июля 2003г. Евросоюз принял два новых нормативных акта о сельхозпродукции, производимой с использованием биотехнологий. Положение о процедуре маркировке предусматривает, что такая продукция должна отслеживаться по всей коммерческой цепочке и что продтовары, содержащие продукцию биотехнологий, должны снабжаться специальными этикетками. Положение о генетически модифицированных продтоварах и кормах вводит новые процедуры одобрения продуктов питания и кормов, произведенных с помощью биотехнологий, и вступает в силу через шесть месяцев. Ни один из этих новых нормативных актов не отменяет моратория на продукцию биотехнологий.

В начале нояб. ВТО окончательно и бесповоротно признала незаконными введенные Америкой пошлины на импортную сталь. ЕС (159 млн.т. стали в 2002г.) и США (92 млн.т. в 2002г.) являются соответственно вторым и четвертым в мире крупнейшими производителями стали. В 2003г. адми-

нистрация Джорджа Буша позаботилась о своих производителях, в два-три раза подняв импортные пошлины на различные виды стальной продукции. Верхняя планка пошлин (30%) была установлена в т.ч. и для России (позднее ее снизили до 24%). Летом ВТО признала эти защитные меры противоречащими принципам свободной торговли, а в начале нояб. отклонила и апелляцию, поданную властями США в ответ на этот вердикт. Теперь страны ЕС и Азии имеют полное право принять ответные меры против американских импортеров. Власти ЕС заявили, что готовы ввести санкции на 2,2 млрд.долл., причем пошлины на некоторые товары из США могут составить 100%. В ЕС дали понять, что от этих тарифов пострадают производители в тех штатах, поддержка которых особенно важна для переизбрания Джорджа Буша на второй срок. На размышления Белому дому дали не слишком много времени. В Токио и Сеуле также не скрывают радости по поводу провала американской апелляции, хотя размер возможных санкций против импорта из США обнародовать пока не стали.

Принятие новой конституции является важной вехой в деле трансформации европейских государств в единую политическую, экономическую и военную единицу (если планы создания 60-тысячного европейского армейского корпуса будут успешно реализованы). Европа с президентом и с собственным военным контингентом будет уже совершенно другой, отличающейся от прежних представлений. Если в недалеком прошлом европейская интеграция воспринималась исключительно в контексте общей для всего Запада идеологии атлантизма, то сегодня ситуация существенно изменилась. Похоже, что континентальная Европа медленно, но последовательно прощается с этой идеологией. Противоречия между США и ведущими западноевропейскими государствами — Францией и Германией — уже переросли фазу разногласий по отдельным вопросам. Сегодня различия между ними носят мировоззренческий характер — как народы, так и политические элиты этих стран по-разному представляют для себя как уклад собственной жизни, так и глобальный миропорядок.

Директор российских программ АЕИ (Американского предпринимательского института политических исследований) Л.Арон утверждает, что «внутри западного блока обозначились совершенно разные интересы — политические, экономические».

Насколько далеко и куда именно занесет эта разобщающая тенденция, пока предугадать трудно. Не исключено, что англо-американцам, в полном согласии с их традиционными установками о недопущении объединения Европы, удастся с помощью восточноевропейских и группы других, в той или иной степени ориентированных на США стран, расколоть континент на несколько блоков. В этом случае речь пойдет лишь об изоляции Франции и Германии от других европейских стран. Если же французам и немцам удастся склонить на свою сторону остальных европейцев, то, возможно, придется говорить об «Англоязычной или американо-английской цивилизации» без употребления слова «Запад». Очевидно также, что в приведенных выше упрощенно-схематичных сценариях всегда следует учитывать российский фактор.

Инвестиции с ЕС

Europe & the U.S. — Shifting Alliances: Implications for Trade and Investment. 22 окт. 2003г. в здании Барух Колледжа, входящего в состав Университета г.Нью-Йорка, прошел форум «ЕС-США — Изменяющиеся союзы: Предпосылки для торговли и инвестиций», посвященный существующим формам кооперации и проблемам двусторонних отношений «Большой двойки» (G-2). форум был организован Вайсмановским центром по международному бизнесу и компанией «Митцуи» (США). В работе форума принимали участие студенты университета, ученые и иностранные дипломаты.

Выступили глава делегации ЕС в ООН Джон Ричардсон и бывший посол США в Канаде, Евросоюзе и Греции, а ныне президент Американского совета по международному бизнесу Том Найлс.

Выступавший первым Ричардсон рассказал вкратце о принципах построения Евросоюза, среди которых он назвал безусловное следование букве закона, уважение к правам человека, демократичность органов управления, устойчивость развития этой организации и солидарность ее членов. По его словам, «иллюзию самостоятельности» государства Евросоюза сохраняют, в основном, лишь в вопросах внешней политики. Ситуация с использованием национальной валюты Великобританией, Швецией и Данией, по его мнению, не может продолжаться долго. Отметив определенные положительные моменты в экономическом функционировании ЕС, в частности в области дерегулирования транспортного и телекоммуникационного секторов, он указал на то, что в ряде стран Союза происходит вмешательство государства во многие сферы экономики.

США, по словам г-на Ричардсона, достаточно медленно ратифицируют некоторые международные соглашения, в числе которых были названы Договор об использовании противопехотных мин. Договор о защите прав детей, а также Киотский протокол. Последнее обстоятельство, с учетом самой большой доли США в выбросе «парниковых газов» в атмосферу, вызвало особенно негативную оценку посла ЕС, и он назвал действия нынешней Вашингтонской администрации непоследовательными. «В этой области, — заявил он, — нет трансатлантического консенсуса».

Выступивший затем Том Найлс, описав историю создания ЕС и политику поддержки, которую, по его словам, США всегда оказывали своему заокеанскому союзнику и, припомнив все случаи торговых споров с ЕС, выделил три пункта, по которым у США и ЕС имеются принципиальные разногласия: Киотский протокол; Международный уголовный суд; Договор об антибаллистических ракетах с Советским Союзом от 1972г.

Оспаривая обвинения в том, что напряженность в отношениях между ЕС и США вызвана, большей частью, действиями нынешней администрации Белого дома, он сообщил, что сложившееся представление о том, что предыдущая администрация имела точку зрения, близкую к европейской, ошибочно. Оно вызвано недюжинными презентативными способностями президента Клинтона. Относительно Киотского протокола была высказано мнение о том, что сначала к договору должны присоединиться Индия, Китай и Бразилия.

Что до ратификации Договора об антибаллистических ракетах, г-н Найлс сравнил свою страну с образом покинутого всеми шерифа в исполнении Гэри Купера, который, тем не менее, должен выполнять свою работу по очищению территории от «плохих парней». Его собеседник возразил, что шериф, как известно, был избран жителями города, в то время как США...

Далее г-н Найлс подверг критике сельскохозяйственную политику ЕС, как протекционистскую и предвзятую по отношению к североамериканскому союзнику, предложив попытаться совместными усилиями преодолеть противоречия. Несмотря на провал конференции в Канкуне, он, тем не менее, выразил убеждение, что США и ЕС находились там «в одной лодке». Закончился форум на мажорной ноте, когда оба выступавших сошлись во мнении, что ЕС и США являются главными союзниками друг другу на мировой арене.

10 лет НАФТА

В конце каждого года мексиканские политические и деловые круги отмечают очередную годовщину вступления в силу Североамериканского соглашения о свободной торговле (НАФТА), анализируя все «за» и «против», которые принес Мексике этом беспрецедентный в ее истории экономический проект.

К бесспорным преимуществам, полученным Мексикой через НАФТА, следует отнести роль мощного инструмента в развитии мексиканской экономики, которую в прошедшем десятилетии выполняло Соглашение, на основе четких правил обеспечивая свободу перемещения товаров, услуг и капиталов на всей территории Северной Америки. К концу 2003г. практически все мексиканские товары, исключая кукурузу, фасоль, сухое молоко, сахар и апельсиновый сок, экспортировались в Канаду и США беспощадно.

Динамика внешней торговли Мексики, в млрд.долл.

	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003*
Всего	140,2	152,0	185,5	220,1	242,8	278,4	340,9	326,8	329,4	276,8
НАФТА										
- Товарооб.	109,5	123,5	152,0	180,3	200,0	231,0	282,6	261,4	256,9	214,0
- Экспорт	53,1	68,3	82,8	96,3	104,5	122,8	151,0	143,4	145,9	123,6
- Импорт	56,4	55,2	69,3	84,0	95,6	108,2	131,6	118,0	111,0	90,4
- Сальдо	3,3	13,1	13,5	12,4	8,9	14,6	19,5	25,4	34,8	33,2
США										
- Товарооборот	106,4	120,1	148,1	176,2	196,2	225,7	275,2	254,1	249,6	208,3
- Экспорт	51,6	66,3	80,6	94,2	102,9	120,4	147,7	140,3	143,1	121,2
- Импорт	54,8	53,8	67,5	82,0	93,3	105,3	127,5	113,8	106,6	87,1
- Сальдо	3,2	12,4	13,1	12,2	9,7	15,1	20,2	26,5	36,5	34,1
Канада										
- Товарооборот	3,1	3,4	3,9	4,1	3,9	5,3	7,4	7,3	7,3	5,8
- Экспорт	1,5	2,0	2,2	2,2	1,5	2,4	3,4	3,1	2,8	2,4
- Импорт	1,6	1,4	1,7	2,0	2,3	3,0	4,0	4,2	4,5	3,3
- Сальдо	0,1	0,6	0,5	2,0	0,8	0,6	0,6	1,1	1,7	0,9

* за янв.-окт.

Соглашение стало первым примером в мировой практике экономического сотрудничества высокоразвитых стран с развивающейся страной, что привлекло к нему всеобщее международное внимание и способствовало поднятию политического авторитета Мексики в глазах мирового сообщества.

Ущерб Мексики от НАФТА – разрушение ряда нацпроизводств и рост безработицы, вызванные конкуренцией со стороны импортированных в страну товаров.

Как следует из экономических обзоров, опубликованных рядом международных организаций (Red Mexicana de Accion Frente al Libre Comercio, Development Gap, Alianza Social Continental, Common Frontiers и Alliance for Responsible Trade), одним из показателей неблагоприятного состояния мексиканского производства служат темпы роста национального ВВП на душу населения, которые за период действия НАФТА в Мексике составили всего 0,96%. Столь низкий уровень роста дохода на душу населения не позволяет Мексике надеяться в ближайшие годы снизить уровень эмиграции своего населения в США и Канаду, покидающего родину в поисках работы. Все прошедшие 10 лет Мексике хронически не удается создать на своей территории необходимое количество рабочих мест. И это несмотря на то, что снижение «стоимости мексиканской рабочей силы» за этот период достигло 36%. Продолжается дискриминация Мексики со стороны стран-партнеров, не желающих открыть свои границы для свободного перемещения мексиканцев внутри союза.

По мнению экономистов, не могут служить весомым аргументом в пользу НАФТА и успехи, достигнутые мексиканскими экспортными фирмами, т.к. число этих фирм в стране относительно невелико, а их деятельность находится в явном диссонансе с остальной экономикой.

В докладах отмечается, что самые большие потери от НАФТА понесло мексиканское сельское хозяйство, ситуация в котором с каждым годом становится все драматичнее для таких культур как кукуруза и масличные. Мексиканские крестьяне не способны на равных конкурировать с американскими фермерами, получающими весомую помощь от государства. Как следствие, идет постоянный процесс их обеднения. С 1994 по 2002г. стоимость базовой корзины в Мексике увеличилась на 257%, в то время как цены на товары сельхозпроизводителей возросли на 185%.

Из аналитического обзора, подготовленного Всемирным банком и названного «Уроки НАФТА для стран Латинской Америки и Карибского бассейна», также нетрудно сделать вывод, что реальной целью НАФТА является создание условий, облегчающих компаниям США получение высокой прибыли без предоставления равных выгод странам-партнерам.

Анализируя работу мексиканских экспортных предприятий, обзор приводит следующие цифры: 45% мексиканского экспорта производится предприятиями «макиладорас», на которых использование чисто национальных комплектующих и материалов (национальная составляющая, НС) при создании продукции не превышает 2,97%, а с учетом затраченной мексиканской рабочей силы НС едва достигает 18%. Другие 42% мексиканского экспорта производятся обычными обрабатывающими предприятиями, в изделиях которых НС не превышает 30%. Таким образом, только в оставшихся 13% мексиканского экспорта НС имеет высокий уровень. К таким товарам относятся нефть и нефтепродукты, металлы и продукция животноводства.

Несмотря на декларируемое сторонами юридическое единство союза, условия НАФТА на протяжении всего срока действия порождали большие и малые торговые конфликты Мексики с США и Канадой, наиболее многочисленные и

болезненные в области экспорта сельскохозяйственной продукции. Со своей стороны США, не стесняясь, используют в защиту собственных экономических интересов любые методы давления на Мексику – от повышения конкурентоспособности своей продукции путем государственного дотирования ее производства (сельхозпродукция), до блокирования мексиканского экспорта через применение международных законов по защите окружающей среды («тунцовая война») и принятия на своей территории законов, устанавливающих технические нормы, выполнение которых не способен обеспечить экспортер («война грузовиков»). Все попытки Мексики путем переговоров решить спорные вопросы разбиваются о занятую северным соседом неконструктивную и жесткую позицию.

Как любой экономический проект, НАФТА не может существовать в застывших формах. Страны-партнеры по Соглашению, объединенные за прошедшее время многими общими интересами, в настоящее время ведут разработку совместной стратегии, которая позволила бы им повысить конкурентоспособность союза в глобальном масштабе, принимая за основу лидерство экономики США. Подобная идея ранее уже выдвигалась как инициатива P4P – Partnership for prosperity, предполагавшая за 25 лет осуществить большую интеграцию экономик США, Канады и Мексики. Новая стратегия должна позволить НАФТА эффективно противостоять нарастающей мощи ЕС, Китая и «азиатских тигров».

По мнению экспертов, реализация задуманного потребует расширения рамок действующего варианта НАФТА, что фактически будет означать создание нового союза – «НАФТА-Плюс», через который страны-партнеры смогут реализовать совместные акции в регионе, ориентированные на долгосрочную перспективу.

По заявлению А.Сапанты, президента Мексико-американской торговой палаты, «если сторонам не удастся объединиться в НАФТА-Плюс, Мексика не сможет в одиночку бороться против Китая, а США против ЕС и того же Китая. Сегодня участникам НАФТА очень важно в возможно короткий срок объединить свои усилия по защите торговых интересов в таких секторах как автомобилестроение, сельское хозяйство, информатика».

В качестве первых шагов в преобразовании НАФТА в НАФТА-Плюс страны-партнеры намерены признать в 2004г. национальные дипломы в области бухгалтерии, природоведения, судебных исполнителей. В ближайшем будущем в их число будут включены инженеры и геодезисты. Этот список будет распространен также и на другие профессии, после того, как будут созданы взаимоприемлемые нормы и критерии для поставщиков профессиональных услуг.

После событий 11 сент. 2001г., США подписали с соседями Соглашение о «разумной границе» для усиления безопасности на своих 30 пропускных пунктах на границе с Канадой и 22 пунктах с Мексикой, Поэтому стороны продолжают согласование правил пересечения внутренних границ союза грузовым автотранспортом, чтобы прекратить действующую сегодня «войну грузовиков».

В марте 2002г. правительством США были существенно увеличены для всех стран таможенные пошлины на ввоз сталепродукции, за исключени-

ем Мексики и Канады, составляющих с США единый таможенный союз, а частные фирмы Канады и Мексики получили консультации о перспективах дальнейшего развития сталелитейной промышленности США и рекомендации о возможностях своей интеграции в эту систему.

Форум АТЭС

В 2003г. США традиционно уделяли также большое внимание форуму АТЭС, на страны-члены которого приходится половина мировой торговли, а также 70% внешней торговли самих Соединенных Штатов. В этой связи АТЭС продолжал рассматриваться США в качестве важнейшей экономической региональной организации, позволяющей им продвигать свои идеи в отношении принципов свободной торговли и практического экономического сотрудничества, а также обсуждать важные с их точки зрения вопросы, которые могут стать предметом последующего рассмотрения в рамках ВТО. Американцы традиционно используют форум АТЭС для дискуссий с его отдельными участниками по проблемам двустороннего сотрудничества.

Такая политика США в отношении АТЭС получила свое подтверждение в ходе прошедшей в начале июня 2003г. в Бангкоке встречи министров, отвечающих за вопросы торговли в странах-членах АТЭС. Наиболее ярко она проявилась во время ежегодного саммита в рамках этой организации, прошедшего в окт. в Бангкоке, где США были представлены президентом Дж.Бушем и торговым представителем Р.Зелликом. В отличие от двух предыдущих лет круг вопросов, обсуждавшихся в ходе саммита, не был сконцентрирован вокруг проблем борьбы с терроризмом, и ключевое влияние на тематику обсуждения оказал провал многосторонних переговоров в рамках ВТО в Канкуне. В ходе данной встречи США вели активные консультации с остальными участниками касательно необходимости скорейшего возобновления переговоров в рамках Доха-раунда ВТО и завершения к запланированному сроку (1 янв. 2005г.) глобальных переговоров об открытии доступа на рынки. В период саммита Р.Зелликом проводились двусторонние консультации с представителями практически всех стран-участниц, причем среди наиболее значимых были выделены встречи с министрами торговли Чили, Сингапура, Новой Зеландии и Таиланда, т.е. стран, с которыми США только что заключили или намеревались в ближайшее время подписать соглашения о свободной торговле. США также объявили о договоренности с Сингапуром относительно т.н. «инициативы в области телекоммуникаций», направленной на взаимное признание результатов тестирования и сертификации телекоммуникационного оборудования. Сингапур стал четвертой из стран-членов АТЭС, с которыми США достигли аналогичных договоренностей, после Тайваня, Канады и Австралии.

На саммите при активном участии США было продолжено обсуждение вопросов борьбы с международным терроризмом, который, как было заявлено, «серьезно угрожает стабильному развитию и личной безопасности жителей АТР». Получили одобрение идеи ужесточения режима нераспространения оружия массового поражения и усиления контроля за экспортом данной продукции.

По итогам обеих вышеуказанных встреч в рамках АТЭС лидеры стран-членов форума приняли декларации, в которых выразили «последовательную поддержку скорейшему присоединению России и Вьетнама к ВТО», высказались за активизацию переговорного процесса и подчеркнули, что для их успешного завершения «особенно необходимы гибкость и политическая воля».

США как держатель основной доли уставного капитала МВФ и Всемирного банка традиционно проводили в указанных международных организациях политику, совпадающую со своими внешнеполитическими и экономическими интересами. Большое внимание уделялось мерам по противодействию терроризму, отмыванию нелегальных доходов и оказанию финансовой и экономической помощи стратегически важным с точки зрения США странам.

Отдельного упоминания заслуживает активная деятельность США в рамках ОЭСР, направленная на достижение многосторонней договоренности о ликвидации избыточных мощностей в мире по производству стали и выработке мер по упорядочению субсидирования государствами этой отрасли промышленности. Эта инициатива была озвучена США еще в 2001г. наряду с мерами по защите отечественной металлургии. В 2003г. по этой проблематике были проведены несколько раундов переговоров как на многостороннем уровне, так и двустороннего характера. Большую роль в этом процессе США отводят России, Украине, Бразилии, Китаю и другим странам Юго-Восточной Азии, как государствам, в которых, по мнению американской стороны, прежде всего необходимо решать проблемы сокращения избыточных мощностей и субсидирования. На конец 2003г. переговоры по сокращению производственных мощностей зашли в тупик, и США основной упор стали делать на выработку многостороннего соглашения по субсидиям в стальной отрасли. По высказываниям руководителей американской делегации на переговорах по данной проблематике, США будет добиваться такой договоренности по субсидиям, которая будет содержать более высокие обязательства, чем те, которые предусмотрены в Соглашении ВТО о субсидиях и компенсационных мерах. США выступают за закрепление крайне ограниченного списка специфических субсидий, подпадающих под изъятия из общего запрета (в их число американцы готовы включить только субсидии, предоставляемые в виде помощи в связи с закрытием сталелитейных предприятий, и, возможно, субсидии, касающиеся некоторых ситуаций стихийных бедствий). США рассчитывают на окончательное оформление многосторонней договоренности в данной области до президентских выборов в нояб. 2004г.

Таможня

В 2003г. США продолжали достаточно активно использовать практику применения защитных мер в торговле, что в отдельных случаях явно объяснялось желанием нынешней американской администрации создать благоприятную почву для получения поддержки целых секторов местной промышленности в ходе предстоящих осенью 2004г. президентских выборов. Представители американской промышленности также старались обеспечивать администрацию необходимыми ей основаниями для введения указанных мер, иници-

ируя соответствующие антидемпинговые и компенсационные расследования. В этом случае они рассчитывали не только на ограничение конкуренции со стороны иностранных компаний, но и на получение дополнительных финансовых средств в результате взимания с зарубежных поставщиков антидемпинговых и компенсационных пошлин.

Антидемпинг. В 2003г. в США было инициировано 36 антидемпинговых и 5 компенсационных расследований, что превысило аналогичные показатели за 2002г. когда число новых антидемпинговых разбирательств составило 35, а компенсационных — 3. За 2003г. минторг США вынес 20 окончательных решений в отношении демпинга (58 — в 2002г.) и 4 — по делам о субсидиях (14 — в 2002г.), а также издал 16 приказов о принятии антидемпинговых мер (26 — в 2002г.) и 2 — о введении компенсационных пошлин (10 — в 2002г.). Минторгом были проведены пересмотры вступивших в силу в предыдущие годы 65 антидемпинговых и 6 компенсационных приказов.

На начало фев. 2004г. в США в общей сложности действовали 358 антидемпинговых и компенсационных приказов в отношении 51 иностранного государства, регламентирующие применение ограничительных мер на поставляемые такими государствами на американский рынок конкретные товары. Больше всего действующих приказов приходится на Китай — 55, за ним следуют Япония — 32, Южная Корея — 26, Италия — 21, Бразилия — 20, Франция и Тайвань — по 18.

Значительный отрыв Китая в качестве лидера среди всех иностранных государств по количеству ограничений, применяемых к поставляемым им товарам, объясняется тем обстоятельством, что в последние несколько лет в США со стороны определенных отраслей местной промышленности все чаще раздаются призывы к «обузданию китайского экспортного нашествия», которое многие рассматривают в числе одной из причин существенного сокращения американских рабочих мест в производственном секторе. В 2003г. администрация Дж.Буша сделала Китай практически главной целью проводившихся в США разбирательств, направленных на ограничение отрицательного воздействия иностранного экспорта на американских производителей, прибегнув в этой связи не только к проведению соответствующих антидемпинговых расследований, но и к предоставляемой условиями китайского членства в ВТО возможности инициирования исключительно против него специальных защитных расследований в тех случаях, когда наблюдается резкий рост поставок какого-либо товара из этой страны. В результате такого расследования в 2003г. США ввели ограничения сразу на несколько категорий китайской текстильной продукции.

По мере приближения президентских выборов в США следует ожидать дальнейшую активизацию усилий нынешней администрации по поддержке тех или иных отраслей американской промышленности за счет принятия ограничительных мер в отношении их зарубежных конкурентов. Одновременно можно спрогнозировать и увеличение обращений местных компаний о проведении антидемпинговых и компенсационных расследований против иностранной продукции, что будет связано с их желанием успеть воспользоваться преимуществами «поправки Берда» (согласно ей получае-

мые от взимания пошлин средства не направляются в федеральную казну, а распределяются среди компаний, инициировавших указанные разбирательства), действие которой в перспективе может быть прекращено в связи с угрозами введения против США санкций, после того, как данная мера была признана ВТО противоправной.

В 2003г. в США произошли определенные существенные изменения в экспортно-импортном регулировании, большинство из которых было связано с усилением американцами мер по обеспечению национальной безопасности и противодействию угрозам терроризма. 12 июня 2002г. в США был принят Закон «О защите здоровья населения и готовности к отражению актов биологического терроризма» (далее – Закон о биотерроризме), положениями которого предусматриваются различные меры по защите страны от биотерроризма, в т.ч. наделение министерства здравоохранения и социального обеспечения новыми полномочиями по предотвращению преднамеренного заражения потребляемых в США продуктов питания. Непосредственно разработка мер по обеспечению продовольственной безопасности и контроль за их соблюдением возложены на структурное подразделение вышеуказанного министерства – Управление контроля за качеством продовольствия и медикаментов (Food and Drug Administration, далее по тексту – FDA). FDA осуществляет контролируемые функции в отношении всех продуктов питания, за исключением мяса, битой птицы и продуктов переработки яиц, контроль за которыми осуществляется министерством сельского хозяйства США.

Закон о биотерроризме предусматриваются два новых вида контроля со стороны FDA за безопасностью пищевой продукции, выполнение которых носит обязательный характер: регистрация пищевых предприятий и предварительное уведомление об импортных поставках продовольствия, которые вступили в силу с 12 дек. 2003г. Это означает, что с указанной даты все иностранные предприятия, занятые производством, переработкой, упаковкой или хранением продуктов питания, предназначенных для потребления в США, должны быть зарегистрированы в FDA. Механизм регистрации предприятий начал действовать с 16 окт. 2003г.

С учетом того, что новые требования являются серьезным вмешательством государства в отлаженный механизм ведения внешнеторговой деятельности, США постарались максимально упростить процесс прохождения новых процедур, сделав его бесплатным и отдав предпочтение электронной форме взаимодействия. Для этих целей специально создана электронная система предварительных уведомлений в интернете, принадлежащая FDA, а также было разрешено использовать электронную систему таможенных органов, применяемую для таможенной очистки грузов. С 12 дек. 2003г., обе указанные электронные системы функционируют в круглосуточном режиме, а в случае сбоев в их работе заполненную форму уведомления можно направить в FDA по факсу или электронной почте.

Регистрация любого иностранного пищевого предприятия должна осуществляться только через агента в США, уполномоченного этим предприятием выступать в качестве посредника при взаимодействии с FDA. При этом необходимо, чтобы

агент проживал/был зарегистрирован, либо занимался постоянной деловой деятельностью в США, причем наличие у агента только «почтового ящика» недостаточно. Для целей регистрации агент должен физически находиться в США. FDA рекомендует иностранным предприятиям заключать письменное соглашение с агентом. Причем каждое предприятие проходит регистрацию только один раз, а в дальнейшем обязуется извещать FDA об изменениях в представленных ранее сведениях в течение 60 дней с момента таких изменений.

Предварительное уведомление об импортных поставках продовольственной продукции представляет собой заблаговременное сообщение в FDA о всех импортных поставках продуктов питания в США. В уведомлении должно быть приведено полное описание товара (включая его рыночные наименования и сведения о фасовке), указаны производитель и перевозчик, предприятие-производитель с/х сырья (если оно известно), страна происхождения, страна отгрузки и предполагаемый порт доставки, импортер/грузополучатель в США, ожидаемое время прибытия груза.

Уведомления должны быть направлены не ранее, чем за 5 дней до предполагаемого прибытия в США и не позднее, чем: за 2 часа – при доставке наземным транспортом (кроме ж/д); за 4 часа – при доставке воздушным или ж/д транспортом; за 8 часов – при доставке морским транспортом.

Рекомендуется, чтобы международные перевозчики заранее, т.е. до принятия груза, имели сведения о том, выполнены ли все необходимые формальности, связанные с новыми требованиями по безопасности продовольственной продукции, и располагали соответствующими подтверждающими документами.

В случае нарушения требований по регистрации предприятий и предварительному уведомлению об импортных поставках к виновным будут применяться различные санкции вплоть до уголовной ответственности. Санкции гражданско-правового характера предусматривают задержание товара в порту и его транспортировку в безопасное место (специальные таможенные склады, контейнерные площадки и централизованные пункты досмотра) для определения безопасности товара и его соответствия требованиям американских стандартов.

Еще одним значительным изменением в американской системе экспортно-импортного регулирования в 2003г. явилась вышеуказанная досрочная отмена президентом Дж.Бушем с 5 дек. ограничений по статье 201 Закона США о торговле 1974г. на ввоз иностранной стальной продукции. В результате этой меры в отношении 10 категорий стали, на которые приходится основной объем иностранных поставок, было прекращено применение дополнительных повышенных пошлин, а для слябов – количественных ограничений. Американская администрация оставила в силе функционирование системы мониторинга импорта иностранной стальной продукции, в соответствии с которой минторг США осуществляет наблюдение за динамикой поставок различных категорий стали из-за рубежа с целью своевременного реагирования на их возможное резкое увеличение, угрожающее причинением ущерба местной промышленности. Одновременно с вынужденной отменой мер по статье 201 (под давлением со стороны ЕС) некоторыми представителями админи-

страции США было дано понять, что в дальнейшем она готова продолжать политику поддержки процесса реструктуризации и повышения конкурентоспособности местной сталелитейной промышленности, в т.ч. посредством «более охотного» инициирования менее спорных, в отличие от специальных защитных разбирательств, антидемпинговых и компенсационных расследований против иностранных поставщиков стали.

Иноинвестиции

Вопросы развития инвестиционного сотрудничества с зарубежными странами продолжали являться одним из важных приоритетов внешнеэкономической стратегии США, который приобретает все большее значение в связи с возрастающей зависимостью от внешних рынков глубоко интегрированной в систему мирохозяйственных связей экономики США. **В 2003г. в американскую экономику было вложено 856,7 млрд.долл. (707 млрд.долл. в 2002г.) иностранных инвестиций**, а американские компании в тот же период инвестировали 277,7 млрд.долл. (179 млрд.долл. в 2002г.) в другие страны. На начало 2003г. общий объем накопленных иностранных инвестиций в США (прямых, портфельных и банковских) составил 8,5 трлн. долл., в т.ч. прямых — 1,5 трлн. долл., а общий объем накопленных американских инвестиций за рубежом — 6,1 трлн. долл. и 1,7 трлн. долл. соответственно.

Иноинвестиции играют существенную роль в экономике США, являясь важным источником финансовых и фондовых средств для американских компаний, а также осуществления различных научно-исследовательских разработок. **Общий объем прямых иноинвестиций в США в 2003г.** заметно вырос по сравнению с 2002г. **составив 82 млрд.долл. (39,6 млрд.долл. в 2002г.).** Указанный уровень оказался ниже показателя 2001г. (144 млрд.долл.) и был достигнут за счет перемещения капиталов внутри компаний (оплата американскими дочерними фирмами кредитов от материнских компаний), а не в результате поступления новых иностранных капиталовложений из-за рубежа. Относительное уменьшение притока прямых иностранных инвестиций в США связывается американскими аналитиками и экспертами ЮНКТАД с сохраняющимися трудностями в американской экономике, снижением курса доллара и низкой банковской учетной ставкой, уменьшающими привлекательность американских активов, а также значительными геополитическими рисками и невысокими темпами роста мировой экономики

В последние годы значительно возрос приток в США иностранных портфельных инвестиций в форме, в частности, покупки ценных бумаг правительства США, с 3% в общем объеме инвестиций в 2001г. до порядка 30% в 2003г. Это объясняется тем, что иностранные инвесторы в виду сохраняющихся озабоченностей по поводу перспектив американской экономики и геополитических рисков предпочитают приобретать низкодоходные, но надежные государственные ценные бумаги, а не акции частных корпораций. Возросли закупки ценных бумаг правительства США центральными банками различных государств. Подобные меры играют значительную роль в предотвращении обвального падения доллара и развития глобального финансового кризиса.

Значительные объемы прямых американских инвестиций направляются в другие страны. В 2003г. имел место определенный их рост по сравнению с пред.г. — с 137,8 млрд в 2002г. до 154,8 млрд.долл. в 2003г.). При формировании своей инвестиционной политики американские компании придают первостепенное значение таким факторам, как политическая, экономическая и правовая стабильность, степень коррумпированности местной бюрократии, а также наличие условий для свободной рыночной конкуренции в соответствующей стране. Существенный вес имеют также такие параметры, как близость рынка сбыта для производимых компаниями США товаров и услуг, уровень торговых отношений между США и страной-реципиентом. В целом американцы предпочитают направлять свои капиталовложения в страны с высоким уровнем квалификации рабочей силы и зарплаты, а также развитой системой образования. Европа является самым привлекательным рынком для бизнеса США, на долю которой в 2002г. приходилось 796,9 млрд.долл. американских прямых накопленных инвестиций (272,3 млрд.долл. — на Латинскую Америку и другие страны Западного полушария, 269,4 млрд.долл. — на Азию и страны района Тихого океана, 152,5 млрд.долл. — на Канаду, 13,4 млрд.долл. — на Африку и 12,3 млрд.долл. — на Ближний Восток). Всего же в развитые страны направляется 70% прямых американских инвестиций. Фирмы США, как правило, предпочитают налаживать производство в тех странах, в которых имеется развитая дистрибуторская сеть и соответствующая продукция находит сбыт, и где имеется высокий спрос на американские товары. Американский бизнес охотно идет в страны с высоким уровнем развития высоких технологий и где имеются возможности для сотрудничества в этой сфере. При этом часто поставки комплектующих и даже целых агрегатов осуществляются из стран с низким уровнем оплаты труда.

Основными стимулами для инвесторов США в развивающихся страны являются низкие издержки производства, высокие темпы экономического роста и активная приватизация госсектора, в частности, в странах Латинской Америки и Восточной Европы.

Вопросы содействия свободному движению капитала на мировом рынке и открытию новых рынков для американских инвестиций ставятся во главу угла внешнеэкономической политики правительства США. В этих целях используется целый спектр самых различных мер и инициатив:

— заключение двусторонних инвестиционных договоров, а также рамочных соглашений о торговле и инвестициях, которые призваны защищать интересы американских многонациональных корпораций и поощрять их деятельность на международных рынках;

— заключение двусторонних и региональных соглашений о свободной торговле и включение в них положений, направленных на поддержку деятельности американских инвесторов и улучшение их доступа к инвестиционным возможностям в соответствующих странах;

— поощрение рыночных реформ в различных странах, позволяющих расширять взаимовыгодное инвестиционное сотрудничество. Особый акцент при этом делается на улучшении корпоратив-

ного управления, наличие и доступ к полной информации о состоянии экономики, законодательной базе и деятельности частных компаний;

– поддержка усилий МВФ и Всемирного банка, нацеленных на увеличение объема, качества, регулярности и доступности официальных данных о странах-членах этих экономических организаций, имея в виду, в частности, реализацию «Программы оценки состояния финансового сектора», предусматривающей проведение глубокого и всестороннего анализа финансовой системы страны, программы «Специальный стандарт по распространению данных», направленной на введение определенных стандартов по качеству и своевременности предоставления страновой экономической и финансовой статистики, а также выполнение различных согласованных норм и правил, таких как «Кодекс добропорядочной деловой практики» и «Фискальная транспарентность»;

– осуществление запущенной президентом США в янв. 2004г. инициативы «Счет вызовов тысячелетия» (Millennium Challenges Account), направленной на поощрение усилий развивающихся стран по проведению такой экономической политики, которая способствовала бы их экономическому росту и снижению уровня бедности. Объем финансирования этой программы в ближайшие годы может составить 5 млрд. бюджетных средств долл. ежегодно. Цель указанной инициативы заключается не только в оказании экономической помощи развивающимся странам, но и в формировании благоприятного климата для деятельности иностранных инвесторов в странах-реципиентах.

Иностранное юрлицо

В 2003г. в США не произошло каких-либо серьезных изменений во внутреннем законодательстве, регулирующем инвестиционную деятельность. Во многом это связано с тем, что правовая регламентация в данной сфере уже давно апробирована и какие-либо дополнительные изменения могли бы быть связаны лишь с улучшением условий доступа зарубежных компаний и физлиц на отдельные американские рынки услуг, где продолжают сохраняться достаточно существенные ограничения на деятельность иностранцев (воздушные и морские перевозки, телевизионное и радио вещание и др.). Вместе с тем в ситуации приближающихся президентских выборов в США основное внимание американских законодателей было сфокусировано не на непопулярных среди местного бизнес-сообщества вопросах либерализации порядка иностранного участия в наиболее привлекательных секторах услуг, а на обсуждении социально значимых проблем, в т.ч. в сферах налогообложения, образования и здравоохранения.

В 2003г. США вели работу по модификации международно-правовых документов двустороннего характера в связи с вхождением с 1 мая 2004г. в ЕС шести новых государств (Чехия, Эстония, Латвия, Литва, Польша и Словакия), с которыми у американцев имеются соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций. 22 сент. 2003г. США, ЕС, шесть упомянутых стран, а также Болгария и Румыния (являющиеся странами-кандидатами на вступление в ЕС в 2007г.) подписали в Брюсселе «политическую договоренность» (далее – Договоренность), направленную на сохранение двусторонних инвестиционных соглашений США

с этими государствами после их присоединения к Союзу. США подписали и направили на ратификацию в сенат двусторонние протоколы по поводу внесения специальных изменений и дополнений в указанные соглашения, базирующиеся на тексте Договоренности.

Основной целью Договоренности и протоколов является обеспечение соответствия между обязательствами присоединяющихся стран, вытекающих из их предстоящего членства в ЕС и, как следствие, необходимости соблюдения единого европейского законодательства, с одной стороны, и их обязательствами по двусторонним инвестиционным соглашениям с США, с другой. Учитывая это, Договоренность и протоколы охватывают несколько категорий вопросов, по которым участвующие в них стороны решили внести изменения и дополнения в двусторонние инвестиционные соглашения между США и присоединяющимися странами.

К первой из упомянутых категорий относятся вопросы, связанные с положениями двусторонних инвестиционных соглашений, касающихся движения капитала. Сторонами было подтверждено, что общее исключение по соображениям безопасности, предусмотренное в двусторонних инвестиционных соглашениях, сохраняет их право применять меры, которые они сочтут необходимыми для защиты своих существенных интересов безопасности. Ими также было согласовано, что в случае с присоединяющимися к ЕС странами «существенные интересы безопасности» могут включать в себя и те, которые происходят из интересов всего ЕС.

Во второй категории вопросов двусторонних инвестиционных соглашений, затрагиваемых Договоренностью и протоколами, относятся т.н. «требования об обязательном использовании местного компонента» (Performance Requirements). В данном контексте в двусторонние инвестиционные соглашения США и присоединяющихся стран были внесены изменения, направленные на обеспечение ситуации, при которой положения о «требованиях обязательного использования местного компонента» не ограничивали бы применяемые ЕС меры в определенных секторах.

Третья категория вопросов касается применяемых ЕС мер в «чувствительных» секторах. Исходя из существования в ЕС таких мер, которые при соблюдении их присоединяющимися странами с момента обретения членства в ЕС, войдут в конфликт с обязательствами о недискриминации (национального режима и/или режима наибольшего благоприятствования), прописанными в двусторонних инвестиционных соглашениях с США, присоединяющиеся страны и США решили внести соответствующие дополнения в данные соглашения.

Четвертая категория вопросов имеет дело с обязательствами в отношении третьих сторон, возникающих из членства в ЕС. Двусторонние инвестиционные соглашения США с присоединяющимися странами содержат общее исключение из обязательств о недискриминации в отношении преимуществ, предоставляемых гражданам или компаниям какой-либо третьей страны, возникающих из обязательств стороны инвестиционного соглашения в силу ее участия в зоне свободной торговли либо членства в таможенном союзе. Учитывая это, США и присоединяющиеся страны договорились, что данное исключение; охватывает преимущества, предоставляемые гражданам или

компаниям третьей страны на основании всех обязательств стороны, вытекающих из ее участия в соглашении об экономической интеграции, в т.ч. ЕС, которое включает в себя зону свободной торговли или таможенный союз.

Пятая категория вопросов касается возможных будущих изменений в законодательстве ЕС. Стороны признали вероятность того, что меры, принятые ЕС в будущем (как в силу статьи 57.2 Договора, учреждающего ЕС, так и на основании какого-либо другого положения), могут не быть охваченными изменениями или толкованиями, которые будут оформлены США и присоединяющимися странами в рамках их двусторонних инвестиционных соглашений. Принимая во внимание указанную вероятность, США и Европейская Комиссия договорились проводить консультации в тех случаях, когда новые меры ЕС, затрагивающие иностранные инвестиции, находятся на стадии разработки, и могут вызвать вопросы относительно их совместимости с положениями более ранних международных соглашений между страной-членом ЕС и США. Задачей таких консультаций будет являться разрешение, основываясь на целях Договоренности, любых несоответствий, возникающих в результате принятия ЕС какой-либо меры.

Еще одна категория вопросов связана с защитой существующих инвестиций. Стороны подтвердили вытекающее из двусторонних инвестиционных соглашений с США обязательство присоединяющихся стран не применять новые дискриминационные меры, иные, нежели разрешенные для таких стран исключениями из обязательств о недискриминации, в отношении уже вложенных американских инвестиций. Что касается защиты существующих инвестиций в новых секторах, подпадающих под исключение в силу вышеупомянутых поправок по третьей категории, то США и присоединяющиеся страны внесли изменения в двусторонние инвестиционные соглашения с целью определения уже вложенных инвестиций и установления периода защиты таких инвестиций в отношении указанных новых секторов.

США и ЕС подтвердили также возможность использования положений Договоренности и в случаях будущего присоединения к ЕС других стран, имеющих двусторонние соглашения с американцами.

Глобальная торговля

Несмотря на непростую ситуацию в экономике, значительное падение курса доллара по отношению к основным мировым валютам и нарастающие финансовые трудности. Соединенные Штаты продолжали оставаться лидером в международной торговле. Объем внешней торговли США в 2003г. возрос по сравнению с пред.г. на 6,4% до 1983,1 млрд.долл. При этом экспорт американских товаров увеличился на 4,4%, составив 723,7 млрд.долл., а импорт — на 8,2% до 1259,4 млрд.долл. Дефицит в торговле товарами достиг рекордного значения в 549,4 млрд.долл., значительно превзойдя показатель 2002г. (482,9 млрд.долл.). Совокупный же дефицит в торговле США товарами и услугами также возрос до рекордного уровня 489,4 млрд.долл. (в 2002г. — 418 млрд.долл.).

Крупнейшими торговыми партнерами США в 2003г., как и на протяжении последних лет, были: Канада (товарооборот — 394 млрд.долл.), Мексика

(232), Китай (179), Япония (171), Германия (96), Великобритания (76), Корея (59), Тайвань (47), Франция (45), Италия (36) и Сингапур (31). На эти страны пришлось 75% американского товарооборота. Китай впервые занял третье место по ежегодному объему товарооборота, оттеснив Японию на четвертое место.

В 2003г. произошло увеличение объемов торговли США с большей частью их основных партнеров в среднем в диапазоне 4-9%. Более значительно возрос объем товарооборота с Китаем (на 23,1%), Ирландией (на 14%), Индией (на 13,7%), Саудовской Аравией на (30,9%). С рядом стран, в т.ч. с Японией, Австралией, Чили, Гонконгом, Израилем, Австрией, товарооборот практически не изменился по сравнению с 2002г.

Наибольший дефицит в 2003г. у Соединенных Штатов был, как и ранее, в торговле со следующими странами: Китай — 124 млрд.долл., Япония — 66, Канада — 54,4, Мексика — 40,6, Германия — 39,2, Ирландия — 18,1, Италия, Тайвань и Малайзия — более 14, Саудовская Аравия — 13,5, Ю.Корея — 12,9, Франция — 12,2, Великобритания — 8,8, Индия — 8,1 млрд.долл. Наиболее значительное положительное сальдо в торговле США имели, как и в пред.г., с Нидерландами — 9,7 млрд.долл., Австралией — 6,7, Бельгией — 5,1, Гонконгом — 4,7, ОАЭ — 2,4 и Египтом — 1,5 млрд.долл.

В разрезе региональных экономических группировок наибольшая доля по-прежнему приходилась на торговлю со странами-членами НАФТА. Товарооборот США с Канадой и Мексикой составил 629,2 млрд.долл. или 31,7% от всего объема американской внешней торговли — снижение на 0,6% к уровню 2002г. Удельный вес Евросоюза во внешней торговле США составил 20% или 392 млрд.долл. На страны АСЕАН пришлось 6,4% или 127 млрд.долл. (уменьшение на 0,1% к уровню 2002г.). Дефицит торговли США в рамках НАФТА составил 95,3, с Евросоюзом — 94,3 и со странами-членами АСЕАН — 36,6 млрд.долл.

Главным направлением экспорта американских товаров оставались страны Западного полушария, доля которых составила более 44% его общего объема.

Поставки в Канаду и Мексику повысились на 3,6% — до 258,3 млрд.долл., а их удельный вес в американском экспорте составил 37,1%. Доля азиатского региона незначительно увеличилась — на него пришлось более 27% поставок, в т.ч. на страны АСЕАН — 6,3% (увеличение на 0,2% к уровню 2002г.) Совокупный объем экспорта в европейские страны, включая Россию, повысился на 4,8% до 171,6 млрд.долл., а их доля в американском экспорте возросла до 23,8%. 20,8% от общего объема поставок пришлось на страны Евросоюза (увеличение на 0,1% по сравнению с 2002г.).

Объемы американского экспорта в страны Ближнего Востока и Африки, равно как и удельный вес этих регионов в поставках товаров из США, оставались незначительными (2,7% или 19,36 млрд.долл. и менее 1,5% или 10,7 млрд.долл.). Произошло незначительное увеличение американского экспорта в страны Африки (на 0,25% к уровню пред.г.), поставки в ближневосточные страны возросли на 2,23%.

Объемы американских поставок в большинство стран-торговых партнеров США уменьшились. В то же время заметно возросли экспортные постав-

ки в Канаду — на 5,4% (до 169 млрд.долл.), Китай — 28,9% (до 28,4 млрд.долл.), Нидерланды — 12,9% (20,7), Бельгию — 14,1% (15,2), Швейцарию — 11,3% (8,7), Филиппины — 9,9% (8), Ирландию — 14,1% (7,7), Индию — 21,7% (5), Таиланд — 20,2% (5,8), Коста-Рику — 9% (3,4), ЮАР — 11,7% (2,8), Аргентину — 53,1% (2,4), а также страны Центральной Америки (Сальвадор Гватемала, Гондурас) — 10% (от 1,8 до 2,8 млрд.долл.). Среди стран, объемы поставок из США в которые незначительны (в стоимостном выражении до 1,5 млрд.долл. в год), можно отметить Вьетнам — рост экспорта из США на 128,3%, Кувейт — 48,7%, Ангола — 3 2,1%, Пакистан — 21%.

Американский импорт в 2003г. продолжал по всем регионам существенно превышать экспорт. В наибольших объемах поставки товаров в США осуществлялись из Азии — 460,2 млрд.долл. (удельный вес в импорте 36,5%, снижение по сравнению с 2002г. на 0,5%) и стран Западного полушария — 441,1 млрд.долл. (удельный вес — 35%, снижение на 0,7%). На Канаду и Мексику пришлось 362,2 млрд.долл. или 28,8% импорта США (снижение на 0,7%).

Удельный вес стран-членов АСЕАН в импорте США в 2003г. составил 81,8 млрд.долл. или 6,5% (снижение на 2,6% к уровню 2002г.). Импорт США из Европы составил 284,5 млрд.долл. (удельный вес — 22,6%, прирост по сравнению с 2002г. на 0,2%). Основная его часть пришлась на страны Евросоюза, объем импорта из которых достиг рекордного уровня 244,8 млрд.долл. Доля стран Ближнего Востока в американском импорте составила 3,3% (41,5 млрд.долл.), Африки — 2,5% (32 млрд.долл.) при росте его объемов из этих регионов по отношению к 2002г. на 20,7% и 44,7%.

Произошел рост закупок товаров в Канаде (на 6,2% до 224 млрд.долл.), Китае (на 22,6% до 149 млрд.долл.), Германии (на 9,6%; 67 млрд.долл.), Малайзии (на 4,9%; 25,3), странах Андской группы (на 12,7%; 28 млрд.долл.), Италии (на 4,9%; 25 млрд.долл.), Ирландии (на 13,5%; 24,3), Бразилии (на 13,5%; 17,5), Нидерландах (на 12%; 11,0), Испании (на 17,5%; 6,6), Швеции (на 18,9%; 10,9), Швейцарии (на 2,5%; 10,5), Саудовской Аравии (на 44,2%; 18,3), Новой Зеландии (на 5,9%; 2,4), Вьетнаме (на 103,4%; 4,6), Сингапуре (на 2,2%; 15,1) и Таиланде (на 2,4%; 15,1).

Структура как экспорта, так и импорта США в 2003г. особых изменений не претерпела. Доля промпродукции составила 87% в американском экспорте и 81% — в импорте, а доля высокотехнологичной продукции — 23% и 18% соответственно. На продукцию сельского хозяйства пришлось 8,5% в экспорте и 3,2% в импорте США.

Ведущие позиции в американской внешней торговле по-прежнему занимали «механическое оборудование» (удельный вес в экспорте — 34%, импорте — 21,5%), «электрическое оборудование и электроника» (22% и 17%), «средства наземного (кроме железнодорожного) транспорта» (11,3% и 16,5%). В число основных товаров американского экспорта входили также «полупроводники», «летательные аппараты» (по 6,5%) и «химические продукты» (за исключением лекарственных препаратов) — 7,8%. По импорту к их числу относились, кроме перечисленных, «минеральное топливо» (10,9%), «текстильная одежда» (5,5%), «приборы и аппараты» и «металлы и материалы» (4%).

Торговля со странами СНГ (все государства Содружества, согласно принятому в американской статистике географическому делению, относятся к европейской группе) в 2003г. продолжала характеризоваться незначительными объемами и не имела существенного статистического значения для торгового баланса Соединенных Штатов. Удельный вес этой группы стран в товарообороте США составил 0,67%, причем на долю России приходилось 82% этого объема. Объем торговли США со странами СНГ в 2003г. составил 13,4 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2002г. на 13,5%.

Основными торговыми партнерами США среди стран СНГ, как и в 2002г., являлись Россия, Казахстан и Украина, которые занимали в перечне торговых партнеров США соответственно 30, 86 и 93 места. При этом товарооборот с Казахстаном уменьшился на 40% за счет резкого падения американского экспорта на 72,2%). Товарооборот США с Украиной сокращался второй год подряд — в 2003г. произошло дальнейшее уменьшение его объемов (почти на 17%) за счет падения как американского импорта, так и экспорта (на 22% и 9,4%). Все остальные страны СНГ занимали места во второй сотне этого перечня (со 105 по 163).

Для торговли США с большинством стран СНГ по-прежнему характерна относительная нестабильность структуры и объемов в обоих направлениях при явном преобладании сырьевых товаров и трикотажных изделий в импорте США из этих стран и большом удельном весе машинотехнической продукции в американском экспорте.

В 2003г. США продолжали сохранять лидерство и в международной торговле услугами (почти 1/5 всех экспортируемых услуг в мире). Объем экспорта услуг в 2003г. составил 304,8 млрд.долл. (2002г. — 289,2), а импорта — 244,8 млрд.долл. (2002г. — 240,5)2. Положительное сальдо торгового баланса США в сфере услуг составило в 2003г. 60 млрд.долл., что на 7,4% меньше аналогичного показателя 2002г. (64,8 млрд.долл.). Данный показатель является самым низким с 1992г. (58,7 млрд.долл.), когда экономика США выходила из рецессии. Причинами такого положения явились уменьшение поступлений от экспорта услуг в области туризма и пассажирских перевозок с одновременным увеличением объемов импорта услуг.

С 1995г., сальдо в американской торговле услугами имеет постоянную тенденцию к снижению. Ожидается, что и в 2004г. ситуация не изменится, главным образом, из-за существующих проблем обеспечения безопасности в области международного туризма и грузовых перевозок.

Основными партнерами США в области торговли услугами по-прежнему являлись страны ЕС, Япония, Канада и Мексика. Наблюдалось расширение торговли в этой сфере (прежде всего американского экспорта услуг) с такими странами, как Китай, Индия, Аргентина, Бразилия, Южная Корея, Малайзия, Филиппины, Сингапур, Тайвань и Таиланд.

Из числа экспортных операций в сфере услуг выделялись (в млрд.долл.): туризм — 67 (в 2002г. — 70,3), транспортные услуги — 49,8 (45,8), роялти и лицензионные платежи — 44,1 (42,9), а также прочие услуги частного характера, включающие деловые, профессиональные и технические услуги, услуги страховых компаний и финансовые услуги — 129,4 (117,3). В импорте преобладали те же виды

услуг, что и в экспорте: туризм — 55,2 (59,3), транспортные услуги — 61,7 (59,5), роялти и лицензионные платежи — 22,6 (19,9), прочие услуги частного характера — 82 (79,4). Данные об экспорте услуг не учитывают продаж, осуществляемых филиалами американских корпораций, находящимися за рубежом. По подсчетам экспертов, их объем может в несколько раз превышать стоимость услуг, экспортируемых США «через границу».

Торговые союзы

С точки зрения ее основных приоритетов и направленности внешнеэкономическая политика США в 2003г. не претерпела существенных изменений. Все наиболее значимые инициативы, предпринятые в этой сфере, были нацелены, в первую очередь, на открытие новых внешних рынков для американских товаров и создание благоприятных условий для деятельности национального бизнеса как внутри страны, так и за рубежом. В духе уже хорошо известных идеологических установок республиканцев активные усилия США по содействию либерализации свободной торговли на глобальном и региональном уровнях, а также в двусторонних отношениях трактовались, как и прежде, в качестве важного фактора экономического роста в самих Соединенных Штатах и во всем мире, а также укрепления американского влияния на международной арене. Наступая по всем «внешнеэкономическим фронтам», США, по словам торгового представителя Р.Зеллика, получают возможность использовать свое влияние для продвижения открытости в мировой торговле, развития «новой конкуренции в либерализации», более полного учета интересов и нужд развивающихся стран и создания «новой политической динамики» в мире посредством агрессивного продвижения свободной торговли.

В 2003г. американская торговая и инвестиционная политика все более тесно увязывалась с национальной экономической политикой и интересами государства в сфере безопасности. Торговле и инвестициям, учитывая их экономические выгоды для всех стран-участниц, придавалось все большее значение во взаимоотношениях с ключевыми странами и регионами, а уровень развития соответствующих отношений зачастую ставился в зависимость от степени заинтересованности США в данном регионе или стране, а также от характера проводимой их правительствами внешней и внутренней политики. Важное место в сложном конструкте американской внешнеэкономической стратегии отводилось консолидации поддерживающих указанную политику сил в американском обществе перед лицом определенной активизации протекционистских и антиглобалистских настроений в части американского общества.

Опираясь на ряд очевидных успехов во внешнеэкономической сфере в 2001-02гг. (принятие летом 2002г. после почти восьмилетнего перерыва законодательства, предусматривающего предоставление Президенту полномочий по развитию внешней торговли, запуск нового раунда многосторонних переговоров в рамках ВТО, активизация переговорного процесса по созданию Американской зоны свободной торговли (АЗСТ) и запуск целой серии переговоров по подписанию соглашений о свободной торговле с рядом региональных группировок и отдельных стран), республиканцы попытались ра-

звить их в минувшем году и окончательно «овладеть глобальной инициативой в мировой торговле». Особый упор при этом делался на дальнейшее продвижение выдвинутых американцами в конце 2002г. новых инициатив по активизации переговорного процесса в рамках Доха-раунда, продолжение согласования позиций сторон на переговорах по заключению соглашения о создании АЗСТ с учетом установленного графика, а также на заключение целого ряда соглашений о свободной торговле с отдельными странами, как развивающимися, так и развивающимися, и региональными группировками в Латинской Америке, Африке, Азиатско-тихоокеанском регионе и арабском мире.

Прошедший год, однако, судя по конечным результатам и оценкам многих американских аналитиков, в целом оказался не столь успешным для США. Фактически провалом закончилась встреча старших должностных лиц стран-членов ВТО в Канкуне (Мексика) в середине дек. 2003г., в ходе которой выявились значительные разногласия по ряду принципиальных вопросов и на начало 2004г. переговорщики фактически оказались на тех же позициях, что и год назад. Более того, итоги встреч продемонстрировали усилившееся расхождение позиций по ряду вопросов, в частности, по доступу на рынок промтоваров.

Во избежание подобного провала на 8 министерской встрече по созданию АЗСТ в Майами в нояб. 2003г. Соединенным Штатам пришлось пойти на существенные уступки своим партнерам и исключить из повестки дня встречи такие важные для них вопросы, как защита прав интеллектуальной собственности, торговля услугами и инвестиции. На встрече удалось лишь выработать совместный подход относительно ограниченных обязательств сторон по тарифам и нетарифным барьерам. Более же крупные вопросы, связанные со значительным снижением торговых барьеров и урегулированием различных проблем, было решено передать на обсуждение в рамках ВТО или рассмотреть их на переговорах групп стран, которые намереваются заключить плюрилатеральные договоры в рамках этой организации, а также на переговорах по заключению отдельных субрегиональных соглашений о свободной торговле.

Параллельно с попытками активизировать переговорный процесс в рамках ВТО США продолжали наращивать усилия по продвижению совместно с «коалицией желающих» выработанной в последние годы стратегии торговой либерализации, направленной на заключение двусторонних и региональных соглашений о свободной торговле со странами, готовыми следовать выдвигаемым США критериям. По мнению сторонников этой стратегии, такой подход должен был придать дополнительный импульс переговорам, ведущимся в рамках ВТО, а также переговорам по заключению АЗСТ. По замыслу американской администрации, как известно, торговые соглашения о свободной торговле определенным образом должны дополнить договоренности по ВТО, представляя собой своеобразную альтернативу торговым взаимоотношениям в рамках этой организации. В конце 2003г. было заключено соглашение о свободной торговле со странами Центральной Америки — Гватемалой, Никарагуа, Гондурасом и Сальвадором — (КАФТА), которое еще должно пройти процедуру одобрения конгрессом США.

В янв. 2004г. к КАФТА присоединилась Коста Рика. Были продолжены переговоры по заключению подобных соглашений с Марокко, Южно-африканским таможенным союзом и Австралией, в янв. 2004г. начаты переговоры с Бахрейном и Доминиканской Республикой. В мае 2003г. президентом Дж.Бушем был объявлен план создания Зоны свободной торговли на Ближнем Востоке с далеко идущим целями экономического и политического преобразования всего этого региона. Дж.Буш выступил также с инициативой создания системы соглашений со странами ЮВА, являющимися членами АТЭС. В последние месяцы 2003г. были объявлены намерения начать переговоры с Таиландом, странами Андской группы (Колумбией, Перу, Эквадором и Боливией), а также Панамой. Кроме того, ряд стран в свою очередь обратился к США с предложением вступить в переговоры по заключению двусторонних соглашений о свободной торговле (Южная Корея, Новая Зеландия и Шри Ланка).

Однако и на этом самом динамичном направлении американской внешнеэкономической политики реальные достижения оказались достаточно скромными. Можно говорить пока лишь о двух соглашениях о свободной торговле – с Чили и Сингапуром, которые были заключены в 2003г. и уже вступили в силу. Переговорный процесс по заключению подобных соглашений был сопряжен со значительными трудностями, в первую очередь, с точки зрения гармонизации интересов сторон. Наиболее трудным вопросом в переговорах являлась, в частности, аграрная проблематика, связанная с расширением доступа на американский рынок таких чувствительных продуктов, как сахар, говядины и сельхозпродуктов. Администрация была также вынуждена считаться с требованием конгресса относительно включения в подобные соглашения положения о трудовых и экологических стандартах, а также учитывать неоднозначное отношение конгрессменов к таким вопросам, как импорт текстиля и въезд иностранных рабочих в США. В целом, в США усилились сомнения в отношении различных аспектов такой политики и ее эффективности. Высказывается, что после заключения двусторонних соглашений с США многие страны из «коалиции желающих», скорее всего потеряют всякий интерес к региональным или многосторонним соглашениям о свободной торговле, что негативно отразится на общем процессе либерализации мировой торговли. Как считают некоторые экономисты, многосторонние торговые соглашения, снимающие торговые барьеры между всеми подписавшими их странами, гораздо эффективнее двусторонних соглашений, поскольку «при отсутствии торговых ограничений среди большого круга стран, каждая из них имеет возможность сосредоточиться на том, что она делает лучше всего».

Сложными оставались торговые отношения между США и ЕС, в т.ч. в связи с разногласиями по поводу все еще действующего со стороны ЕС моратория на импорт генетически модифицированных продуктов и запрета на ввоз произведенной с помощью гормонов говядины, попыток введения ЕС новых более обременительных правил в отношении безопасности производства химпродукции, а также возросших требований со стороны США к импорту некоторых видов продукции

согласно положений Закона и биотерроризме 2002г. и «Инициативы о безопасности контейнерных перевозок». Отмена Соединенными Штатами в начале дек. 2003г. ограничений на стальной импорт явилась не свидетельством улучшения ситуации в трансатлантических отношениях, а вынужденной мерой со стороны США. Подобный шаг со стороны США, как оказалось, не смягчил позицию ЕС по другим спорным вопросам.

По-прежнему сохраняется угроза применения ответных мер со стороны ЕС в связи с неправомерным с точки зрения норм ВТО использованием США системы налоговых освобождений для американских экспортеров, т.н. «поправки Берда», предусматривающей перечисление взимаемых антидемпинговых и компенсационных пошлин непосредственно американским компаниям-петиционерам, и антидемпингового законодательства 1916г. Достаточно непростыми оставались торговые отношения США с одним из их ведущих партнеров – Китаем, в первую очередь, в связи с многочисленными претензиями США по поводу «манипуляций» Китая с курсом юаня, многочисленными нарушениями прав интеллектуальной собственности и правил т.н. «справедливой торговли» в этой стране. Стремление не только США, но ЕС и Японии активизировать процесс заключения двусторонних торговых соглашений указывает, в видении некоторых аналитиков, на усилившуюся в последние годы определенную мировую разобщенность, препятствующую процессам глобализации. Отчасти в ответ на унилатералистские подходы США растет региональное сотрудничество, в частности, в Юго-Восточной Азии, где некоторые страны подписали между собой новые соглашения о взаимном обмене валют, чтобы сделать их менее уязвимыми от контролируемого США МВФ и международных торговцев ценными бумагами.

Намеченные на нояб. президентские выборы вряд ли приведут к существенному изменению акцентов в американской внешнеэкономической политике в 2003г. Ее основные направления на ближайшую перспективу нашли свое отражение в фев.ском (2004г.) бюджетном запросе Дж.Буша на будущий финансовый год. В нем указывается, что «президент планирует решительно претворять в жизнь свой план по либерализации торговли с тем, чтобы вывести развивающиеся страны из состояния бедности, одновременно создавая высокооплачиваемые рабочие места для американских рабочих и фермеров и выгодные условия для всех американцев путем снижения цен и расширения возможностей выбора». Как следует из бюджетного запроса, центральное место в торговой политике американской администрации по-прежнему занимает завершение глобальных переговоров в рамках Доха-раунда, в ходе которых Соединенные Штаты предложили отменить все пошлины на промышленные товары, открыть доступ на рынки сельскохозяйственной продукции и услуг, а также реализовать ряд мер помощи бедным развивающимся странам с тем, чтобы способствовать развитию мировой свободной торговли.

В планы администрации в области торговли на следующий бюджетный год включены такие вопросы, как завершение переговоров по соглашениям о свободной торговле с Марокко и Австралией, а также с Южно-Африканским таможенным

союзом и начало переговоров о заключении таких соглашений с Бахрейном, Таиландом, Доминиканской Республикой, Панамой и странами Андской группы (Колумбией, Эквадором, Боливией и Перу). Кроме того, администрация продолжает рассчитывать на завершение создания Американской зоны свободной торговли до конца нынешнего года и намеревается продвигать свою инициативу по созданию Ближневосточной зоны свободной торговли к 2013г.

Проблемы ВТО

Администрация также призывает конгресс привести в соответствие законодательство США с решениями органа по разрешению споров ВТО, требующими отмену уже упомянутых выше закона о льготах в налогообложении экстерриториальных доходов американских экспортеров и поправки Берда. По мнению администрации, отмена льгот для экспортеров должна осуществляться одновременно с принятием других налоговых изменений, которые бы способствовали росту конкурентоспособности американских производителей.

Учитывая сегодняшнюю внутривнутриполитическую конъюнктуру в США, логично ожидать определенного снижения активности на внешнеэкономическом направлении. Белому дому, скорее всего, придется более чем когда-либо учитывать настроения избирателей при решении многих вопросов внешнеэкономической повестки дня, что неизбежно приведет к определенному усилению элементов протекционизма, а также затягиванию решения наиболее неоднозначных с точки зрения внутренних интересов США вопросов. Вряд ли можно ожидать каких-либо прорывных инициатив на многосторонних переговорах в рамках Доха-раунда. Любые попытки активизировать указанные переговоры посредством новых уступок со стороны США (иных реальных путей для этого многими специалистами пока не просматривается) накануне президентских выборов маловероятны. Ввиду тех же политических реалий, по всей видимости, замедлится также переговорный процесс по заключению соглашения АЗСТ и на их завершение реально можно рассчитывать не ранее 2005г. Даже в случае завершения ведущихся сейчас переговоров по заключению соглашений о свободной торговле с региональными группировками и отдельными странами, администрация, учитывая существенную поляризацию позиций конгрессменов в отношении подобных соглашений, возможно, не решится представить их на рассмотрение конгресса в этом году. Заключение таких соглашений, как правило, влечет за собой политически чувствительные для США торговые уступки (ведущие, в т.ч., к потере рабочих мест в обрабатывающем секторе, а в последнее время и в секторе услуг). Можно предполагать, что растущий торговый дефицит США, всегда экономически и политически взаимоувязываемый с потерей рабочих мест в стране, еще более усилит позиции оппонентов соглашений о свободной торговле. Критика подобных инициатив администрации Дж.Буша настолько сильна, что дает основания для спекуляций о возможности, в случае его проигрыша на нынешних выборах, прихода к власти в США «протекционистского правительства».

В принципиальном плане, несмотря на все препятствия на пути проводимого Белым домом нынешнего курса во внешнеэкономической сфере и

его критику, он, согласно многим прогнозам и оценкам, останется в обозримой перспективе приоритетным для любой американской администрации. Именно подобная политика, при всех ее огрехах и не вполне просчитанных последствиях как для США, так и для мировой экономики в целом, позволяет Соединенным Штатам успешно решать свои внутриэкономические задачи, смягчать действие циклических кризисов, повышать уровень благосостояния собственных граждан и продвигать свои политические и геостратегические цели в отдельных регионах и в целом в мире. В силу глубокой интегрированности в мировую экономику США объективно более чем какая-либо другая страна заинтересованы в либерализации мировой торговли, создании гибкой и стабильной мировой экономики, способной противостоять любым кризисам и быстро восстанавливаться после различных экономических, финансовых или политических потрясений. «Ползучий» протекционизм в американской внешнеэкономической политике, прежде всего, по мнению главы ФРС А.Гринспена, ударит по интересам самих США. В республиканской администрации считают, что следуя таким курсом, США, используя свой экономический вес и привлекательность американского рынка, могут стимулировать «конкуренцию» за снижение торговых барьеров и «подвинуть мир еще ближе к цели всеобъемлющей мировой торговли».

2003г. в очередной раз продемонстрировал решимость США продвигать и отстаивать приоритеты своей торговой политики в рамках международных и региональных экономических организаций.

Деятельность США в ВТО была в значительной степени сосредоточена, как отмечено выше, на продвижении многосторонних торговых переговоров Доха-раунда, в отношении которых 2003г. имел ключевое значение с точки зрения согласования странами-членами ВТО переговорных основ будущих договоренностей. 2003г. явился достаточно напряженным для США в связи с рассмотрением в ВТО целого ряда крупных споров с их участием, отдельные из которых либо уже оказались, либо окажут в ближайшее время влияние на американскую торговую политику.

В переговорном процессе по выработке новых правил ВТО США продолжали занимать весьма решительную позицию по всем приоритетным направлениям, включая либерализацию торговли сельхозпродукцией, промышленными товарами и услугами. Американцы активно продвигали обнародованную ими еще в конце 2002г. инициативу о существенном сокращении всех тарифов на потребительские и промтовары с перспективой их полного устранения к 2015г. Кроме того, ими предлагался весьма амбициозный план либерализации торговли сельхозтоварами, заключавшийся в резком снижении тарифов, устранении экспортных субсидий и сокращении внутренних мер господдержки в отношении данной продукции.

К середине 2003г., после того, как странами-членами ВТО не были соблюдены крайние сроки согласования ключевых параметров дальнейших переговоров по каждому из направлений повестки Доха-раунда, стало ясно, что американское видение плана либерализации торговли в рамках ВТО имеет достаточное число оппонентов среди остальных участников переговорного процесса. У

США отчетливо обозначились противоречия с ЕС и Японией по поводу «чувствительных» для европейцев и японцев вопросов полного устранения экспортных субсидий и сокращения иных мер господдержки в сельскохозяйственном секторе. Развивающиеся же страны выступали против существенного снижения тарифов на промышленные товары и, наоборот, требовали всесторонней либерализации торговли сельхозпродукцией, в т.ч. и по хлопку, являющемуся крайне важным для США товаром «с политической точки зрения». Серьезные отличия в позициях США и развивающихся стран, с одной стороны, и ЕС и Японии, с другой стороны, имели место и в отношении четырех т.н. «сингапурских» вопросов, где американцы были готовы вести переговоры только по тематике содействия торговле, предлагая оставить «за бортом» Доха-раунда три остальных направления (конкурентную политику, инвестиции и транспарентность в области госзакупок).

Отсутствие среди стран-членов ВТО консенсуса по многим основным вопросам Доха-раунда привело к тому, что состоявшаяся в сент. 2003г. в Канкуне министерская конференция, призванная закрепить промежуточные итоги проводимых торговых переговоров, потерпела неудачу, которая фактически отсрочила завершение всего переговорного процесса, намеченное на конец 2004г., на неопределенное время. По мнению многих экспертов, США сыграли не последнюю роль в провале конференции в Канкуне, оформив перед самым началом ее проведения «компромиссную» договоренность с ЕС в отношении формата переговоров по сельскому хозяйству, которая подверглась резкой критике со стороны развивающихся государств, обвинивших американцев в сговоре с целью обесценивания наиболее приоритетного для таких государств направления переговоров.

По признанию ряда американских аналитиков, главная ошибка США в рамках нового раунда заключалась в том, что они не смогли вовремя осознать всю серьезность намерений развивающихся стран твердо отстаивать в ходе данного процесса либерализацию в тех. областях торговли, которые представляют первостепенную важность, прежде всего, для самих таких стран. Сохраняющиеся у США разногласия по отдельным вопросам с ЕС и некоторыми другими развитыми странами, а также позиция развивающихся государств, серьезно затрудняют реализацию амбициозных планов американцев по глобальной либерализации торговли в рамках Доха-раунда и делают его перспективы неопределенными.

В 2003г. США продолжали оставаться одним из самых активных участников существующего под эгидой ВТО механизма урегулирования торговых споров, часто фигурируя в разбирательствах не только в качестве истца, но и ответчика. В плане итогов разрешения таких споров 2003г. явился для США также не слишком успешным. Несмотря на несколько положительных для американцев вердиктов, в частности, по спорам по экспорту яблок и импорту нержавеющей стали с Японией или импорту древесины мягких пород с Канадой, США были полностью проиграны два разбирательства по крайне значимым для них, особенно в предвыборный год, вопросам, получившим широкий резонанс с самого начала их рассмотрения в рамках этой организации.

По первому из них Апелляционный орган ВТО в конце янв. 2004г. подтвердил ранее вынесенное панелью арбитров решение о нарушении отдельными положениями Закона США о продолжении противодействия демпингу и субсидированию (более известного как «поправка Берда») основополагающих правил данной организации. При этом было отмечено, что предусмотренный поправкой механизм перечисления средств, получаемых в результате взимания антидемпинговых и компенсационных пошлин, не в государственную казну, а непосредственно пострадавшим американским компаниям, инициировавшим соответствующие разбирательства, представляет собой скрытую форму субсидирования (за три года действия этой схемы компании получили на ее основании более 710 млн.долл.).

Данное решение подверглось в США весьма жесткой критике со стороны представителей основных отраслей-получателей указанных средств, а также многих конгрессменов, заявивших, что оно вторгается в конституционные полномочия конгресса по принятию законов и является наглядным примером превышения ВТО своей компетенции. Несмотря на то, что американцам было предложено привести поправку в соответствие с их обязательствами в ВТО до 27 дек. 2003г., в конгрессе до сих пор даже не внесен какой-либо законопроект по данному вопросу. Учитывая это, в начале 2004г. восемь из одиннадцати стран-истцов по спору во главе с ЕС обратились в ВТО за одобрением принятия в отношении США ответных санкций. Однако перспективы устранения действия поправки в ближайшем времени выглядят достаточно призрачными, особенно в свете того, что за ее сохранение выступают 70 из 100 сенаторов.

В июне и нояб. 2003г. панель арбитров и Апелляционный орган ВТО, соответственно, вынесли еще одно значимое решение против США по второму разбирательству, инициированному восемью странами, в связи с введенными американцами в марте 2002г. ограничениями по статье 201 Закона США о торговле в отношении импорта иностранной стальной продукции. Применявшиеся США ограничения были признаны нарушающими нормы ВТО, касающиеся использования специальных защитных мер. Данный вердикт ВТО также подвергся негативной оценке со стороны американских конгрессменов и представителей местной сталелитейной промышленности, однако, под давлением ЕС, угрожавшего ввести против США до конца года ответные меры, Администрация Дж. Буша была вынуждена пойти на досрочное прекращение действия упомянутых ограничений с 5 дек. 2003г.

В числе инициированных США в 2003г. разбирательств в ВТО следует особо выделить спор с ЕС в отношении применяемого европейцами в течение уже пяти лет моратория на выращивание и импорт новых видов генетически модифицированной сельхозпродукции. Администрация Дж. Буша долгое время затягивала с началом данного разбирательства, опасаясь, что в таком случае ЕС ускорит рассмотрение вопроса о введении против США санкционированных ВТО ответных мер по спору о т.н. «американских внешнеторговых корпорациях» в рекордном размере 4 млрд.долл. в год. Однако после того, как Торговый комиссар ЕС П. Лами в ультимативной форме заявил об устано-

влении европейцами крайнего срока для приведения применяемой США схемы субсидирования экспортных корпораций в соответствие с правилами ВТО, американцы почти сразу же подали в эту организацию свою жалобу по генетически модифицированной сельхозпродукции. По мнению многих экспертов, в случае успешного завершения для США данного спора его итоги могут быть использованы ими для «выторговывания» дополнительных уступок со стороны ЕС, в т.ч. и в части отсрочки выполнения чувствительного для американцев решения ВТО по поправке Берда.

В 2003г. США традиционно уделяли также большое внимание форуму АТЭС, на страны-члены которого приходится почти половина мировой торговли, а также около 70% внешней торговли самих Соединенных Штатов. В этой связи АТЭС продолжал рассматриваться США в качестве важнейшей экономической региональной организации, позволяющей им продвигать свои идеи в отношении принципов свободной торговли и практического экономического сотрудничества, а также обсуждать важные с их точки зрения вопросы, которые могут стать предметом последующего рассмотрения в рамках ВТО. Американцы традиционно используют форум АТЭС для дискуссий с его отдельными участниками по проблемам двустороннего сотрудничества.

Такая политика США в отношении АТЭС получила свое подтверждение в ходе прошедшей в начале июня 2003г. в Бангкоке встречи министров, отвечающих за вопросы торговли в странах-членах АТЭС. Наиболее ярко она проявилась во время ежегодного саммита в рамках этой организации, прошедшего в окт. в Бангкоке, где США были представлены президентом Дж.Бушем и Торговым представителем Р.Зелликом. В отличие от двух предыдущих лет круг вопросов, обсуждавшихся в ходе саммита, не был сконцентрирован вокруг проблем борьбы с терроризмом, и ключевое влияние на тематику обсуждения оказал провал многосторонних переговоров в рамках ВТО в Канкуне. В ходе данной встречи США вели активные консультации с остальными участниками касательно необходимости скорейшего возобновления переговоров в рамках Доха-раунда ВТО и завершения к запланированному сроку (1 янв. 2005г.) глобальных переговоров об открытии доступа на рынки. В период саммита Р.Зелликом проводились двусторонние консультации с представителями практически всех стран-участниц, причем среди наиболее значимых были выделены встречи с министрами торговли Чили, Сингапура, Новой Зеландии и Таиланда, т.е. стран, с которыми США только что заключили или намеревались в ближайшее время подписать соглашения о свободной торговле.

Торговля с Россией

В 2003г. США по-прежнему являлись одним из ведущих торговых партнеров России. В то же время доля нашей страны в торговле США оставалась незначительной (0,56%), в т.ч. 0,34% — в экспорте США и 0,68% — в американском импорте). В списке торговых партнеров Соединенных Штатов по объемам экспорта и импорта Россия заняла по итогам 2003г. 30 место.

В 2003г. товарооборот между Россией и США увеличился на 19,8%, составив 11048,4 млн.долл. Объем российского экспорта в США достиг 8598,2

млн.долл., увеличившись на 26% по сравнению с 2002г.м. Российский импорт также незначительно увеличился (на 2,2% — до 2450,2 млн.долл.). Положительное в пользу России сальдо возросло до 6148 млн.долл. (в 2002г. — 4426,4 млн.долл.).

В структуре российского экспорта в 2003г., как и в пред.г., основу составляли сырье и полуфабрикаты (их доля по-прежнему превышала 80%), в т.ч. «топливо и минеральное сырье» — 38,5%, «продукты неорганической химии» — 13,2%, «алюминий и изделия из него» — 12,6%. Среди других позиций в российском экспорте заметное место занимали «драгоценные и полудрагоценные камни и металлы» (6,6%), «текстильная и трикотажная одежда» (5,7%), «черные металлы» (3,2%), «органические химпродукты» (3,1%), «никель и изделия из него» (3%), «рыба и морепродукты» (2,7%).

Наиболее значительное увеличение объемов российского экспорта произошло по группам «топливо и минеральное сырье» (на 1490 млн.долл. или на 86%), «продукты неорганической химии» (на 210 млн.долл. или 23%), «текстильная и трикотажная одежда» (на 115 млн.долл. или 28%), «никель и изделия из него» (на 83,7 млн.долл. или 50%), «органические химические соединения» (на 73,7 млн.долл. или 35%). Отмечено также увеличение поставок по товарным позициям «летательные и космические аппараты» (на 67,8 млн.долл. или в 9 раз), «изделия из черных металлов» (на 31,6 млн.долл. или 130%).

Одним из наиболее важных факторов, способствовавших существенному увеличению объемов российского экспорта в США в 2003г., явилась благоприятная ценовая конъюнктура на нефть и нефтепродукты, поставки которых в США возросли в 2 раза по сравнению с 2002г.

Снизилась объемы российских поставок по группам «драгоценные и полудрагоценные камни и металлы» (на 28,6 млн.долл. или на 5%), «алюминий и изделия из него» (на 38 млн.долл. или 5,4%), «древесина и изделия из нее» (на 10 млн.долл. или 7,1%). Доля продукции машиностроения в российском экспорте в США составила 1,9% при увеличении объема поставок к уровню пред.г. на 77,6%.

Российский импорт из США увеличился на 51,7 млн.долл. или 2,2%. В его структуре основными позициями оставались «машины, оборудование и транспортные средства» (удельный вес более 51% против 48% в 2002г.), в т.ч. «реакторы, котлы, механическое оборудование» — 31%, «электротехническое оборудование и электроника» — 6,8%, «приборы и аппараты» — 6%, и «средства наземного транспорта» — 5,5%. Доля товарных групп «продукты животного происхождения и сырье» и «продукция химпрома» продолжала понижаться и составила 25,3% и 14,5%.

Расширились закупки по товарным группам «электрическое оборудование и электроника» (на 49 млн.долл. или на 45%), «средства наземного (без ж/д) транспорта» (на 39 млн.долл. или 45%). Снизилась объемы закупок по товарным группам «продукты неорганической химии» (на 118 млн.долл. или более чем на 50%), «табак и его заменители» (на 46 млн.долл. или на 57%), «летательные и космические аппараты» (на 35 млн.долл. или почти 60%). Сохранилась тенденция сокращения закупок по группе «мясо и пищевые субпродукты» (на 21 млн.долл. или на 4,5%), а также зерна (на 5,5 млн.долл. или на 60%).

В 2004г. произойдет дальнейшее увеличение российско-американского товарооборота, ориентировочно до 11,5-12 млрд.долл., при сохранении опережающих темпов роста российского экспорта.

Структура российского экспорта вряд ли претерпит существенные изменения, хотя не исключается небольшое увеличение доли машинотехнической продукции, а также черных металлов в связи с прекращением действия ряда ограничений на импорт стали в США. Многие будут зависеть от конъюнктуры на американских рынках энергоносителей и металлов, на которые приходится 60% от всего объема российского экспорта в США.

В российском импорте из США можно ожидать дальнейшего роста доли машин и оборудования и сокращения доли продовольственных товаров и сельхозсырья. Возможно также уменьшение удельного веса продукции химической промышленности, в связи с общим снижением конкурентоспособности американских химических компаний и высоким уровнем цен на углеводородное сырье.

Диалог с Россией

В 2003г. российско-американские торгово-экономические отношения получили дальнейшее развитие. Сложная торгово-политическая обстановка в США в условиях начавшейся кампании по выборам президента, критическая реакция в части американского общества на ситуацию вокруг компании «Юкос» и итоги прошедших в конце года выборов в госдуму России, а также определенные расхождения позиций сторон по некоторым международным вопросам, хотя и внесли некоторые элементы напряженности в двусторонние отношения, однако не изменили их общего позитивного вектора и тональности.

Совпадение интересов двух стран по таким центральным вопросам, как борьба с терроризмом, противодействие распространению ОМП, интеграция России в глобальную экономику, а также растущее взаимодействие в сфере энергетики, создали достаточно устойчивую базу для расширения взаимовыгодного торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества и поиска созидательных решений по широкому кругу вопросов в различных областях. Общий итог российско-американского торгово-экономического сотрудничества в минувшем году по целому ряду направлений позволяет говорить о том, что сторонам, несмотря на относительно неблагоприятную политическую обстановку, удалось сделать еще один важный шаг в углублении взаимовыгодных и равноправных отношений в экономической области, расширении инвестиционного сотрудничества и формировании новых коммерческих партнерств, а также выработке взаимоприемлемых подходов и решений, касающихся различных актуальных вопросов.

Экономическая составляющая неизменно присутствовала в повестке дня состоявшихся в 2003г. встреч на высшем уровне. Важнейшими событиями в российско-американских торгово-экономических отношениях в 2003г. явились встречи президента России В.В.Путина и президента США Дж.Буша в мае в Санкт-Петербурге и в сент. в Кемп-Дэвиде. В ходе сентябрьского саммита впервые в практике двусторонних отношений президенты утвердили документ под названием

«Контрольный список задач Кемп-Дэвида», предусматривающий совместные поручения министрам обеих стран, в т.ч. в области торгово-экономического сотрудничества. В соответствии с указанным списком министром Г.О.Грефом и министром Д.Эвансом был подготовлен проект совместного доклада по инвестиционным проектам, текст которого в конце года был согласован с американской стороной представителями минэкономразвития. Президент В.В.Путин в конце сент. 2003г. провел встречу в Москве с министрами экономического и энергетического блоков России и США Г.О.Грефом, И.Х.Юсуфовым, Д.Эвансом и С.Абрахамом. Российский президент в рамках своего сентябрьского визита в США встретился с представителями американских деловых кругов в Нью-Йорке.

В рамках российско-американского энергетического диалога, инициированного в 2002г. президентом России В.В.Путиным и президентом США Дж.Бушем, в конце сент. 2003г. в Санкт-Петербурге состоялся второй Российско-Американский деловой энергетический саммит, который прошел под сопредседательством министров Г.О.Грефа, И.Х.Юсуфова, Д.Эванса и С.Абрахама. В качестве координаторов от деловых кругов России выступил РСПП, от США – Американская торговая Палата в Москве. По итогам саммита были подписаны совместное заявление министров, доклад рабочей группы «Российско-Американский коммерческий энергетический диалог», а также ряд документов о сотрудничестве между российскими и американскими компаниями. К энергосаммиту была приурочена миссия деловых кругов США по развитию сотрудничества в области энергетики в составе руководителей 13 американских компаний, которую возглавил министр торговли США Д.Эванс. Участники миссии провели встречи с Г.О.Грефом, другими членами правительства России, а также представителями российских деловых кругов, на которых рассматривались возможности расширения торгово-экономических отношений двух стран в сфере энергетики и других областях, а также устранения барьеров во взаимной торговле и инвестиционном сотрудничестве.

В нояб. 2003г. в Бостоне прошел седьмой ежегодный Российско-американский инвестиционный симпозиум, в котором участвовали министры Г.О.Греф и Д.Эванс. В работе форума, на котором обсуждались вопросы диверсификации российской экономики, приняли участие 500 чел., включая представителей правительственных и деловых кругов обеих стран. В ходе форума состоялась очередная встреча министров Г.О.Грефа и Д.Эванса, на которой состоялся обмен мнениями по актуальным вопросам двустороннего сотрудничества с учетом итогов встречи президентов в Кемп-Дэвиде, были сверены позиции в отношении путей развития двусторонних деловых связей и их перспектив.

Полезную работу, направленную на расширение двусторонних торговых и инвестиционных связей и устранение барьеров на их пути проводил Российско-американский деловой диалог (РАДД). К встрече президентов России и США в мае в Санкт-Петербурге организаторы РАДД подготовили второй доклад правительствам России и США с рекомендациями по развитию деловых связей. В этом докладе упор, в частности, был сделан на проблемы, нерешенность которых продол-

жает вызывать озабоченность деловых сообществ двух стран и по которым требуется принятие мер на уровне правительств. В их числе фигурировали административные барьеры, доступ на рынки, присоединение России к ВТО, инвестиционная политика и финансовая инфраструктура, условия ведения электронной торговли, сотрудничество в сфере высоких технологий, судебная реформа в России. В период визита миссии деловых кругов США в Россию в конце сент. в Москве в рамках РАДД с участием Г.О.Грефа и Д.Эванса состоялась встреча представителей российских и американских компаний, которая была посвящена обсуждению второго доклада РАДД, а также других интересующих стороны вопросов. В соответствии с обращением российских участников РАДД перед американской стороной ставились вопросы о необходимости сохранения льготного режима ГСП США для российского кованого титана, о наличии визовых проблем для осуществления контактов в торгово-экономической сфере, о необходимости исключения Сбербанка России из кредитных программ минсельхоза США.

Продолжила свою деятельность рабочая группа «российско-американское Тихоокеанское партнерство». В июле 2003г. в Южно-Сахалинске состоялось ее очередное заседание.

В США позитивно оценивались последние сдвиги в российской экономике – высокие темпы роста ВВП, уменьшение оттока капитала из России, определенное улучшение ситуации в сфере корпоративного управления, рост собираемости налогов, увеличение золотовалютных запасов и снижение внешней задолженности. Американская администрация, как официально заявляли ее высокопоставленные представители, придавала «приоритетное значение» интеграции России в мировую экономику. Подчеркивалось, что американский подход в данном случае не сводится лишь к тому, чтобы сигнализировать о наличии различных негативных аспектов, присущих нынешней деловой среде в России. Занимающиеся внешнеэкономическими вопросами ведомства США делали попытки больше внимания фокусировать на изучение и оценку случаев успешных действий российских властей по привлечению долгосрочных прямых иностранных инвестиций и поддержке развития частного бизнеса. Озвучивались намерения придать более системный и устойчивый характер такой деятельности, используя в этих целях механизм Российско-Американского делового диалога, а также трибуну различных инвестиционных форумов. Вес России в американской внешнеэкономической политике возрастал также ввиду значения, придаваемого нашей стране как одному из надежных альтернативных источников энергоносителей для нужд США.

Антидемпинг с РФ

За 2003г. состояние правовой базы российско-американских торгово-экономических отношений не претерпело значительных изменений. Фактически единственным новым правовым документом двустороннего характера в данной области явилось подписанное 4 авг. 2003г. второе Дополнение к Соглашению о торговле некоторыми видами стали-продукции из Российской Федерации в США от 1999г., ставшее, по сути, очередным практическим результатом отчетливо обозначив-

шихся еще в 2002г. усилий двух стран по пересмотру условий поставок российской стали в США. Дополнение предусматривает заметное увеличение российских квот на поставки чугуна и стальной заготовки. Квота на чугун возросла в 3 раза до 2 млн. метрических тонн в 2003г., что позволяло осуществить в том же году дополнительный экспорт в США данной продукции российского происхождения на 240 млн.долл.

В 2003г. обозначились перспективы внесения изменений в российско-американское межправсоглашение об экспорте огнестрельного оружия и боеприпасов из России в США от 1996г., однако договоренность сторон о расширении списка разрешенных к поставкам в США отечественных видов спортивно-охотничьего оружия так и не была окончательно юридически оформлена.

В 2003г. не произошло каких-либо существенных подвижек и в вопросе о Договоре между Россией и США о поощрении и взаимной защите капиталовложений. Хотя госдепартамент США и представил российской стороне ответ на направленные ранее американцам предложения России по внесению необходимых изменений в соответствующий Договор 1992г., сторонами так и не были определены сроки проведения консультаций по указанному вопросу. Во многом это объясняется тем, что США были заняты разработкой нового типового двустороннего инвестиционного договора, базирующегося на целях переговоров в данной сфере, закрепленных в принятом в 2002г. законодательстве о полномочиях президента по развитию внешней торговли. Основное внимание США в рассматриваемой области было сконцентрировано в 2003г. на выработке договоренности с ЕС по поводу внесения изменений и дополнений в действующие у американцев двусторонние соглашения о поощрении и взаимной защите инвестиций со вступающими в ЕС новыми странами.

После успешного разрешения в 2002г. ситуации с отсутствием у России статуса страны с рыночной экономикой наиболее «долгоиграющей» проблемой в российско-американских торгово-экономических отношениях остался вопрос о выведении нашей страны из-под действия поправки Джексона-Вэника. Несмотря на неоднократные заявления в 2002-03гг. как членов Администрации Дж.Буша, так и многих американских конгрессменов о необходимости скорейшего устранения действия поправки в отношении России, за прошедший год не произошло каких-либо серьезных подвижек в этом направлении. Правда, в марте 2003г. председателем сенатского комитета по иностранным делам Р.Лугаром был внесен очередной законопроект по данной тематике, а вслед за этим в палате представителей конгресса появилось еще два законопроекта, увязывающих, в частности, отмену поправки с условиями присоединения России к ВТО. Однако внимание американских законодателей в большей степени было приковано к рассмотрению других инициатив, включая вопросы национальной безопасности, налоговую реформу, а также преобразования в сферах энергетики, здравоохранения и образования. Обозначившиеся же впоследствии противоречия между двумя странами по поводу военных действий США в Ираке и еще не урегулированные к тому времени разногласия по «куриной проблематике» фактически отодвинули решение вопроса с поправкой на неопределен-

ное время. Сложившуюся ситуацию не смогли изменить и несколько личных встреч президентов России и США, в ходе которых российской стороной в очередной раз давалось понять, что сохранение поправки не способствует укреплению доверительных связей между двумя странами и продолжает дискредитировать политику США в отношении нашего государства. Администрацией Дж. Буша со своей стороны обращалось внимание на то, что несмотря на поддержку ее ускорения решения указанного вопроса, основная роль в данном процессе принадлежит конгрессу.

В ходе состоявшихся в США в конце 2003г. нескольких мероприятий с участием американских конгрессменов, на которых обсуждались перспективы отмены действия поправки в отношении России, большинством из них высказывались предположения, что в 2004г. конгресс едва ли сможет уделить этому вопросу больше внимания, чем в предыдущем. По их мнению, в год проведения в США президентских выборов внимание американских законодателей и администрации будет сосредоточено на продвижении внутриэкономических и социальных инициатив, являющихся определяющими с точки зрения получения поддержки населения. Согласно оценкам многих конгрессменов, принятие в 2004г. решения о прекращении применения поправки к России может быть осуществлено только в том случае, если двум странам удастся добиться существенных прорывов по какому-либо из приоритетных направлений их взаимодействия в политической сфере. Как отмечалось членами конгресса, в качестве наиболее реальной «движущей силы» в вопросе с поправкой могло бы выступить эффективное содействие со стороны России в разоруженческих переговорах с Северной Кореей. Временные рамки решения проблемы с отменой действия применительно к России поправки Джексона-Вэника остаются неопределенными.

В 2003г. одной из наиболее значимых для России проблем в области торгово-экономических отношений с США продолжали оставаться вопросы доступа отечественных товаров на американский рынок. За прошедший год в США не было инициировано каких-либо новых специальных или антидемпинговых разбирательств в отношении поставляемой на американский рынок продукции российского происхождения. Вместе с тем в марте 2003г. Комиссия США по международной торговле (КМТ) вынесла окончательное решение в рамках начатого еще в 2002г. антидемпингового расследования по импорту российского кремния, в котором пришла к выводу о наличии материального ущерба американской промышленности от поставок данного товара. Поскольку ранее минторг США определил, что продажи ввозимого из России кремния осуществлялись по ценам ниже его нормальной стоимости, по итогам указанного расследования был издан антидемпинговый приказ, согласно которому на российские поставки кремния были введены антидемпинговые пошлины в 56,11% для ЗАО «Кремний»/ ОАО «Суал-Кремний-Урал» и 79,42 для Братского алюминиевого завода и всех остальных отечественных экспортеров. Адвокатами участвовавших в расследовании российских предприятий была подана апелляция в американский Суд по международной торговле, в которой оспаривалась, главным обра-

зом, методика расчета минторгом США размеров антидемпинговых пошлин, однако Суд пока не вынес своего решения по этому делу.

Практически одновременно с разбирательством по кремнию в США в 2003г. осуществлялось проведение заключительной стадии антидемпингового расследования в отношении российских поставок карбамидно-аммиачной смеси. После того, как минторг США в своем окончательном решении определил фактически «запретительные» пошлины в 138,95% для ОАО «Невиномысский Азот» и 233,85% для всех остальных отечественных экспортеров данного товара, российские предприятия были вынуждены пойти на подписание соглашения о приостановлении указанного расследования. Соглашение было заключено между российскими компаниями ОАО «Невиномысский Азот», ЗАО «Новолон» и ОАО «Куйбышев Азот», с одной стороны, и минторгом США, с другой, и представляло собой документ «рыночного» типа, не предусматривавший механизм лицензирования и каких-либо количественных ограничений в отношении поставок карбамидно-аммиачной смеси.

Несмотря на заключенное соглашение, отечественные предприятия обратились в минторг США с просьбой о продолжении лежащего в его основе антидемпингового расследования с тем, чтобы дать возможность КМТ вынести окончательное решение по поводу наличия или отсутствия материального ущерба от импорта карбамидно-аммиачной смеси из России. В конце марта 2003г. КМТ обнародовала свое решение по ее части расследования, установив отсутствие упомянутого ущерба, в результате чего действие соглашения было прекращено без введения каких-либо ограничений применительно к российским поставкам карбамидно-аммиачной смеси. Во многом указанное решение КМТ было связано с тем, что к моменту проведения заключительного этапа расследования американские предприятия были вынуждены существенно снизить производство этого товара из-за резко возросших цен на природный газ, являющийся одним из основных компонентов при получении удобрений, в связи с чем на внутреннем рынке США образовался дефицит данной продукции. Вместе с тем крайне важную роль в успешном завершении разбирательства для российской стороны сыграло активное участие в нем ОАО «Невиномысский Азот», представленного американскими адвокатами. По инициативе американских петиционеров по указанному антидемпинговому расследованию правомерность окончательного решения КМТ рассматривает Суд США по международной торговле.

В 2003г., помимо разбирательства по карбамидно-аммиачной смеси, тема импорта в США российских удобрений была поднята после подачи американскими производителями нитрата аммония в сент. в минторг США петиции по поводу имевшей место поставки Кирово-Чепецким химическим комбинатом единичной партии нитрофосфата (20 тыс.т.) якобы в обход Соглашения о приостановлении антидемпингового расследования по нитрату аммония, без оформления на нее экспортной лицензии. Хотя в качестве главного ответчика по этому делу в петиции фигурировал американский импортер нитрофосфата компания ConAgra, российская сторона также была вынуж-

дена активно включиться в инициированное разбирательство, поскольку в случае установления минторгом США факта неправомерности осуществления поставки последующие санкции могли бы затронуть всех отечественных экспортеров по упомянутому Соглашению, а не только Кирово-Чепецкий химический комбинат. К участвующим в реализации Соглашения отечественным предприятиям, не имеющим никакого отношения к данной поставке, потенциально могли бы быть приняты меры, заключающиеся в существенном уменьшении выделенных им объемов квот на экспорт нитрата аммония в США. Минторг США продолжает рассмотрение этой спорной ситуации. На фев. 2004г. им было намечено проведение официальных консультаций с Министерством по данному разбирательству, окончательное решение по которому должно быть принято в марте.

В 2003г. продолжали происходить подвижки по разблокированию проблемных вопросов в рамках одного из приоритетных для российской стороны направлений двусторонних торгово-экономических отношений, связанного с торговлей металлопродукцией. Одним из позитивных результатов взаимодействия России и США в данной области явилось уже упоминавшееся подписание второго Дополнения к Соглашению о торговле некоторыми видами сталепродукции из Российской Федерации («Всеобъемлющее» соглашение), значительно увеличившего квоты на поставку отечественной стальной заготовки и чугуна. Оформлению Дополнения предшествовали несколько месяцев напряженных переговоров между представителями министерства и минторга США. Одной из основных трудностей, сопутствовавших достижению окончательной договоренности по данному вопросу, явилась выработка компромиссного варианта по поводу увеличения квоты на российскую стальную заготовку. Ситуация осложнялась тем обстоятельством, что американские сталепроизводители выступали резко против даже малейшего повышения размера квоты по данному товару, опасаясь роста конкуренции со стороны более дешевой и качественной продукции российского происхождения. При этом они поддерживали существенное увеличение квоты на поставку отечественного чугуна, что в условиях сложившейся к тому времени острой нехватки этого товара на мировом рынке являлось для них крайне важным, в т.ч. и с точки зрения использования российского чугуна в производстве своей собственной стальной заготовки. Зависимость американских производителей стальной заготовки от расширения ввоза в США чугуна из России была эффективно использована российскими переговорщиками для обеспечения включения в Дополнение положений, повышающих квоту на отечественную заготовку.

Важную роль в формировании данной договоренности сыграло активное участие в процессе подготовки Дополнения ОАО «Оскольский электрометаллургический комбинат», которому удалось заручиться поддержкой со стороны американских сталелитейных компаний Connecticut Steel и Gautier Steel, многократно заявлявших на самых различных уровнях о своем желании импортировать для использования в производстве исключительно российскую заготовку, изготовленную упомянутым комбинатом.

Еще одним положительным моментом в плане улучшения условий доступа в США российской стали было связано с решением Дж. Буша о досрочном прекращении действия мер по статье 201 Закона о торговле 1974г. Как известно, ограничения на импорт стали в США были введены в марте 2002г. на 3г. в отношении 10 видов стальной продукции, поставляемых на американский рынок из многих иностранных государств, в т.ч. и России. Однако после вынесения панелью арбитров и Апелляционным органом ВТО решений о несоответствии указанных мер нормам данной организации, а также в связи с угрозами основных торговых партнеров США применить к ним ответные ограничения, американцы были вынуждены пойти на прекращение действия указанных мер с 5 дек. 2003г. В результате данного решения Дж.Буша была устранена ситуация, когда одни и те же категории российской сталепродукции подпадали под двойные заградительные барьеры, совокупное воздействие которых выражалось в значительном снижении конкурентоспособности отечественных поставщиков на американском рынке.

Решение президента США об отмене действия мер по статье 201 было весьма неоднозначно воспринято многими членами конгресса и местной сталелитейной промышленности, и спустя неделю после его обнародования, в палате представителей и сенате были внесены законопроекты, направленные на возобновление применения импортных ограничений до 5 марта 2005г. Сторонниками законопроектов отмечалось, что прекращение мер не имело под собой никаких оснований, поскольку они полностью соответствовали американскому законодательству, а также, несмотря на решение ВТО, международным обязательствам США. Шансы на прохождение указанных законопроектов через обе палаты Конгресса расцениваются невысоко, однако, не исключено, что данная ситуация может измениться под влиянием различных факторов, включая дальнейший расклад сил в ходе президентской гонки в 2004г., где поддержка сталелитейных штатов может, как и в 2000г., сыграть ключевую роль.

С учетом изменившейся ситуации в области торговли сталью основными преградами, продолжающими сдерживать российский экспорт стальной продукции в США, остались «Всеобъемлющее» соглашение, а также соглашения о приостановлении антидемпинговых расследований в отношении горячекатаной и толстолистовой стали. При обсуждении проблематики «Всеобъемлющего» соглашения с представителями минторга США американцами достаточно четко было выражено понимание того, что оно автоматически прекратит свое действие 12 июля 2004г.

В отношении Соглашения о приостановлении антидемпингового расследования по горячекатаной стали существуют несколько вариантов модификации его условий. В 2004г. минторгом США и КМТ будет инициирован т.н. «пятилетний» пересмотр данного Соглашения, в случае участия в котором российских предприятий (особенно на стадии КМТ) у них, по мнению некоторых местных экспертов, имеются определенные шансы на снятие существующих ограничений на ввоз этой продукции на том основании, что он не причинит материального ущерба местной промышленности. Минторг США не исключает и возможность пересмотра действующего Соглашения в дого-

воренность т.н. «рыночного» типа, в которой соответствующие обязательства от имени российской стороны будут братья непосредственно заинтересованными в экспорте горячекатаной стали российскими предприятиями.

Что касается Соглашения о приостановлении антидемпингового расследования по толстолистовой стали, переоформленного в 2002г. в договоренность на «рыночных» условиях, то по нему в 2003г. был завершен «пятилетний» пересмотр, по итогам которого Соглашение было оставлено в силе. Окончательной причиной этому явилось принятое КМТ решение о том, что прекращение действия Соглашения приведет к возобновлению материального ущерба местной промышленности.

За 2003г. не произошло изменений в регулировании режима поставок в США урановой продукции из России, несмотря на то, что российская сторона неоднократно заявляла о приоритетном значении для нее данной темы в числе остающихся проблемных вопросов двусторонней торговли. Отечественные производители не стали использовать имевшуюся у них возможность инициирования в окт. 2003г. административного пересмотра Соглашения о приостановлении антидемпингового расследования в отношении российского урана, срок действия которого истекает 31 марта 2004г. Позиция минторга США заключалась в том, что без участия в указанном пересмотре модификация условий Соглашения или его формата является затруднительной. В ходе проработки возможных путей решения вопроса с поставками урана после 31 марта 2004г. ответственными сотрудниками минторга США подчеркивалось, что американская сторона не собирается предпринимать каких-либо шагов после истечения действия Соглашения, т.к. ее вполне устраивает вариант, при котором оно было бы автоматически продлено в существующем виде, т.е. распространялось на т.н. поставки «воу-ноу».

При этом минторг США не исключил возможность переоформления имеющегося «нерыночного» Соглашения в договоренность рыночного типа, однако, продолжал связывать такое развитие событий с необходимостью инициирования российской стороной либо административного пересмотра (теперь уже в окт. 2004г.), либо пересмотра по изменившимся обстоятельствам (в любое время). Американцами давалось понять, что даже в случае проведения таких пересмотров, они не могут гарантировать заключение по урану соглашения рыночного типа, поскольку речь идет о стратегической продукции и, в отличие от случая с переоформлением Соглашения по холоднокатаной стали, данный вопрос будет рассматриваться ими еще и в политической плоскости с обязательным привлечением к этому процессу целого ряда других органов, включая министерство госбезопасности, госдепартамент и Совет по национальной безопасности при президенте США. На фев. 2004г. намечено проведение в Москве консультаций по указанной проблематике с участием представителей минторга США, минэкономразвития и минатома России, а также компании «Техснабэкспорт», на которых предполагается обсудить дальнейшую судьбу Соглашения и юридические аспекты урегулирования данного вопроса.

После относительно долгого перерыва, в 2003г. американской стороной вновь был поднят вопрос, касающийся поставок в США текстильной про-

дукции из России. Осенью 2003г. представители Таможенной службы США заявили, что располагают сведениями из различных источников, согласно которым в последнее время участились случаи, когда поставляемые на американский рынок под видом российских текстильные изделия на самом деле произведены в других странах, подпадающих под применяемые США квотные ограничения на данную продукцию (например, Китай и Вьетнам). Американцы выразили озабоченность этой проблемой, подчеркнув, что она приобрела особую остроту именно в 2003г. По их данным, с мая 2003г., в США было ввезено таких товаров на 18 млн.долл., а на таможне задержано более 200 партий этой продукции для проверки ее истинного происхождения. Особое внимание американцев обращало на то, что сопровождающие отгрузку сертификаты происхождения товаров являются поддельными, а основная часть упомянутой продукции декларируется как произведенная в Дальневосточном регионе России. Ими было предложено наладить сотрудничество в пресечении подобных нарушений, в т.ч. путем установления процедур по проверке подлинности российских сертификатов происхождения.

Была достигнута договоренность об установлении прямого контакта между американскими таможенными органами и ТПП по вопросу проверки подлинности сертификатов происхождения. Американской стороне были переданы координаты сотрудников ТПП, отвечающих за сертификаты происхождения, а также образцы оттисков печатей и подписей представителей ее региональных отделений, имеющих право заверять такие сертификаты. С целью более тщательной проработки этого вопроса сотрудниками Таможенной службы США планируется осуществить визит на российские текстильные предприятия Дальневосточного региона, который может ориентировочно состояться летом 2004г.

В марте 2003г., после того, как конгрессом США было принято в 2002г. решение о продлении действия Генеральной системы преференций (ГСП), АТП и КМТ снова приступили к проведению ежегодного рассмотрения петиций заинтересованных сторон, касающихся внесения изменений в товарный охват ГСП. В рамках данного процесса с новой актуальностью встал вопрос о сохранении режима ГСП для российского ковального титана, поскольку указанными органами была принята к рассмотрению поданная еще в 2001г. петиция компании Timet, призывавшая лишить эту продукцию преимущества беспошлинного ввоза в США и установить в отношении нее 15 процентную импортную пошлину. Для участия в проводимых АТП и КМТ разбирательствах основной российский поставщик ковального титана в США ОАО «Верхне-Салдинское металлургическое производственное объединение» (ВСМПО) наняло американских адвокатов из фирмы Coudert Brothers.

Хотя угроза исключения отечественного ковального титана из перечня охватываемых ГСП товаров неоднократно существовала и ранее, на этот раз ситуация с отстаиванием интересов российского поставщика осложнялась сразу несколькими обстоятельствами. Во-первых, упомянутая петиция была поддержана еще двумя крупнейшими американскими производителями титановой продукции — компаниями RTI и ATI, прибегнувшими

к услугам влиятельных местных лоббистов. Кроме того, основные американские потребители российского кованого титана («Боинг», «Роллс-Ройс», «Пратт и Уитни»), являющиеся одновременно и потребителями продукции наших оппонентов, не выразили готовность открыто поддержать сохранение ГСП в отношении импорта указанного товара из России, что во многом объяснялось способностью местных производителей титана полностью удовлетворять в тот период спрос на него на внутреннем рынке США. Сторонники введения российского кованого титана из-под действия ГСП активно использовали в своей аргументации такой меры противоречия между Россией и США по иракскому конфликту, чем и обосновывали необходимость резкого снижения зависимости местной промышленности от иностранных поставок этого стратегически значимого товара.

Адвокаты ВСМПО базировали свои доводы в поддержку распространения режима ГСП на кованный титан на том факте, что с 1998г. доля российских поставок этого товара устойчиво снижалась как в количественном, так и в стоимостном выражении, исключая тем самым возможность причинения ущерба местным производителям вследствие его ввоза в США. Ими также обращалось внимание на то, что российский кованный титан не используется в США в производстве оборудования для военных нужд, являющемся наиболее динамично развивающимся рынком сбыта титановой продукции. В июне 2003г. проблематика кованого титана была затронута в письмах министра Г.О.Грефа министру торговли США Д. Эвансу и Р.Зеллику, в которых также содержался призыв сохранить режим беспощадного ввоза данного товара на американский рынок.

В начале июля в США было обнародовано решение Президента Дж. Буша по итогам проведенного пересмотра ГСП, согласно которому принятие окончательного решения в отношении российского кованого титана было отложено на неопределенный срок. Нам было дано понять, что администрация США увязывает разрешение данного вопроса с подвижками в урегулировании проблемы применяемых Россией ограничений на импорт мяса курицы, говядины и свинины и отводит на это около шести месяцев. Однако, несмотря на то, что двум странам удалось прийти к компромиссу по «мясной» проблеме еще в нояб. 2003г. президентом США так до сих пор и не было вынесено окончательного решения по поводу действия режима ГСП для российского кованого титана. Этот товар продолжает пользоваться преимуществом беспощадного ввоза в США, но «подвешенность» вопроса по-прежнему несет в себе угрозу неблагоприятного для российской стороны окончательного решения.

Куры и оптодиски для РФ

В 2003г. в США в контексте темы двусторонних торгово-экономических отношений вновь остро обсуждался вопрос о существующей в России ситуации с охраной прав интеллектуальной собственности американских компаний и физических лиц. Обнародованный в начале мая ежегодный доклад АТП в этой области давал весьма критическую оценку состоянию дел с соблюдением Россией прав американских лиц на объекты интеллектуальной собственности. Несмотря на пред-

ставление в АТП тщательно подготовленных материалов в ответ на ежегодно обновляемую петицию Международного союза по защите прав интеллектуальной собственности, достаточно подробно иллюстрировавшие произошедшие в нашей стране за последнее время положительные изменения в упомянутой области, АТП принял решение об оставлении России в т.н. списке «приоритетно наблюдаемых стран».

В этот список, объединяющий, согласно трактовке АТП, государства, не предоставляющие адекватный уровень охраны прав интеллектуальной собственности, помимо России были включены еще 10 стран, в т.ч. Бразилия, ЕС, Индия, Польша, Тайвань и др. Как и в предыдущие несколько лет, применительно к России основной акцент в докладе был сделан на неэффективности осуществления ею правоприменительной практики, в т.ч. в части исполнения законодательных положений в сфере авторских прав и товарных знаков. В этой связи особое внимание в очередной раз обращалось на якобы продолжающийся в России рост пиратства оптических дисков, являющегося одной из главных озабоченностей американских правладельцев. В докладе также содержались призывы к российской стороне незамедлительно закрыть заводы, незаконно производящие оптические диски; выработать всестороннюю систему регулятивных и правоприменительных мер в отношении оборота оптической медиа-продукции; значительно усовершенствовать процедуры проведения уголовных расследований и специальных рейдов против лиц, вовлеченных в распространение контрафактной продукции в коммерческих целях; ужесточить меры наказания за организованную преступную деятельность в области пиратства объектов интеллектуальной собственности; осуществить необходимые преобразования законодательства об авторском праве и обеспечить более жесткое и эффективное исполнение мер в данной сфере в соответствии со стандартами, предусмотренными в Соглашении ВТО по ТРИПС и двумя договорами ВОИС от 1996г. по борьбе с «интернет-пиратством».

Оставление России в списке «приоритетно наблюдаемых стран» в течение нескольких лет подряд усиливает угрозу применения к нашей стране мер экономического характера, которые, в частности, могут заключаться в лишении российских предприятий возможности беспощадно поставлять в США отечественные товары в соответствии с ГСП. О серьезности такого рода намерений США в данной области свидетельствует и тот факт, что в конце сент. 2003г. АТП вернулся к рассмотрению поданной еще в 2000г. петиции Международного союза по защите прав интеллектуальной собственности в рамках процедуры по определению того, удовлетворяют ли отдельные страны-бенефициарии ГСП предусмотренным американским законодательством требованиям, соблюдение которых позволяет пользоваться преимуществами этого режима. В отличие от упоминавшегося выше разбирательства, в ходе которого АТП рассматривалась петиция в отношении российского кованого титана, данный процесс касался изменения не товарного, а странового охвата ГСП. В указанной петиции, по которой АТП в свое время не было вынесено окончательного решения, Союз как раз и призывал пересмотреть статус России как страны-бенефициария ГСП и лишить ее

полностью или частично возможности пользоваться данным режимом, ссылаясь на то, что в нашей стране отсутствует адекватная и эффективная система охраны прав американских владельцев интеллектуальной собственности.

АТП пока не вынес окончательного решения по указанной петиции Союза, однако ответственными сотрудниками давалось понять, что для избежания негативных последствий в виде прекращения применения к поставляемым из России в США товарам режима ГСП ей необходимо продемонстрировать в течение нескольких первых месяцев 2004г. какие-либо конкретные «результативные» меры в сфере борьбы с нарушениями прав интеллектуальной собственности.

В 2003г. в отношениях между Россией и США складывалась непростая ситуация в связи с поставками в нашу страну американской мясной продукции, так или иначе оказавшая влияние на многие актуальные вопросы двусторонних торговых-экономических связей. Это было вызвано двумя факторами: введением Россией ограничений на импортные поставки говядины, свинины и мяса домашней птицы, а также проблемами, связанными с сертификацией ввозимой из США курятины на соответствие требованиям российских нормативных документов.

В связи с принятым Россией в начале 2003г. решением об ограничении импорта иностранного мяса 24 американские ассоциации, занимающиеся производством и торговлей мясом, зерном и другими сельхозпродуктами, направили в фев. обращения президенту Дж.Бушу и в конгресс США с призывом принять жесткие ответные действия. Ими предлагалось инициировать специальное расследование по данному вопросу для выяснения необходимости или достаточности оснований для применения США ответных мер в торговле с Россией. Отдельными американскими чиновниками открыто высказывались соображения, уязвляющие ситуацию с квотированием импорта мясной продукции с дальнейшим продвижением вопроса о выведении России из-под действия поправки Джексона-Вэника, а также процессом ее вступления в ВТО.

В конце сент. 2003г. во время встречи в г.Токио замминистра М.Ю.Медведкова и зам. торгового представителя США А.Джонсона были достигнуты договоренности по основным параметрам доступа на отечественный рынок американской домашней птицы, свинины и говядины. В соответствии с ними предоставляются гарантии по закреплению и расширению экспортной доли США по поставкам мяса в Россию, рассчитанной по принципу историчности поставок, а также предусматривается возможность ежегодного увеличения квоты. Американская сторона заявила, что данные договоренности и смягчение российской позиции по увеличению импортных квот на американскую мясную продукцию будут способствовать решению вышеуказанных вопросов.

В 2003г. на уровне минсельхозов двух стран продолжалась активная работа и по поводу реализации договоренности о выдаче нового ветеринарного сертификата на поставляемое в Россию из США мясо птицы. Несмотря на неоднократные нарушения американской стороной установленного порядка и требований по ввозу этой продукции, в результате продолжительных двусторонних

переговоров США приняли все требования, предусмотренные новым российским сертификатом, вступившим в действие еще 15 сент. 2002г.

С учетом введения ветеринарного сертификата все американские компании, желавшие работать с Россией, до 1 июля 2003г. должны были пройти ветеринарную проверку, организованную российскими инспекторами. По итогам этих проверок на соответствие птицефабрик и хладокомбинатов США российским санитарно-гигиеническим нормам только 266 из 464 американских участников попали в новый список минсельхоза России в качестве поставщиков мяса птицы из США, причем, не все поставщики были отбракованы российскими инспекторами – некоторые из них (123 птицефабрики) сами отказались продолжать поставки в Россию после введения нового ветеринарного сертификата. В конце 2003г. в связи с нарушениями ветеринарных требований действующего сертификата пять американских производителей мяса домашней птицы были исключены из указанного списка. По тем же причинам одному судну с американской куриной продукцией было отказано в разгрузке в российском порту.

В начале мая 2003г. в Вашингтоне были проведены переговоры между министрами сельского хозяйства России и США А.Гордеевым и Э.Венеман. Результатом переговоров стало подписание Меморандума о взаимопонимании по вопросам сотрудничества в области сельского хозяйства. Меморандум предусматривает проведение два раза в год встреч между министрами сельского хозяйства России и США, а также регулярных заседаний трех образуемых рабочих групп по вопросам: сельскохозяйственной политики, агробизнеса и инвестиций; исследований, образования и повышения квалификации; развития сельского хозяйства и сельских районов. Была достигнута договоренность, что в ближайшие месяцы после окончания переговоров американская сторона первой проявит инициативу по формированию рабочих групп, срокам и месту проведению их заседаний. В ходе телеконференции между министрами сельского хозяйства России и США, состоявшейся в начале сент. 2003г., были обсуждены вопросы, касающиеся сроков посещения американской делегацией (вероятно, весной 2004г.) регионов России в рамках торговой и инвестиционной миссии, которое до этого постоянно переносилось на более позднее время из-за «куриной» проблематики.

В 2003г. каких-либо мер по реальному ослаблению контроля за экспортом высокотехнологичных товаров в Россию предпринято не было, что продолжало негативно сказываться на развитии сотрудничества в высокотехнологичной сфере. Россия по-прежнему оставалась единственной из государств Вассенарского соглашения, включенных в предпоследнюю группу стран по жесткости за экспортом суперкомпьютеров.

В 2003г. вообще отсутствовала какая-либо значимая динамика в системе экспортного контроля США. Процесс рассмотрения в конгрессе нового законодательства о регулировании экспорта практически застыл, хотя некоторыми конгрессменами и предпринимались безуспешные попытки добиться внесения определенных модификаций в действующую систему экспортного контроля. В мае 2003г. палата представителей большин-

ством голосов отвергла поправку, предусматривающую отказ от использования показателя быстроедействие компьютеров в миллионах теоретических операций в секунду (МТОПС) в качестве критерия при контроле за экспортом вычислительной техники.

Поправка была отклонена, несмотря на ее поддержку администрацией Буша и значительной частью конгрессменов, и возобладала позиция противников поправки, считающих, что отмена основанной на МТОПС системы нанесет урон национальной безопасности США. Представители консервативной части сената в марте 2003г. направили обращение, адресованное помощнику президента К. Райс, с призывом подготовить новый проект закона о регулировании экспорта, направленный на укрепление безопасности страны. В обращении был подвергнут критике одобренный сенатом в 2001г. законопроект, который, по мнению сенаторов, предусматривал неоправданное ослабление ограничений на экспорт американских технологий и отдавал приоритет в вопросах экспортного контроля минторгу США. В нем содержался призыв ужесточить контроль за выдачей экспортных лицензий и в большей степени учитывать соображения национальной безопасности при рассмотрении соответствующих заявок.

В этих условиях администрация США, исходя из того, что новое законодательство вряд ли будет принято в скором времени, решила действовать с помощью административных мер в целях совершенствования контроля за экспортом товаров и технологий двойного назначения, о чем было объявлено в июне 2003г. Решено разработать новые правила найма транснациональными компаниями иностранной рабочей силы для выполнения работ, связанных с доступом к высоким технологиям.

Что касается американской стороны, то она продолжала указывать на необходимость создания более привлекательного инвестиционного климата в России, дальнейшего улучшения корпоративного управления, совершенствования законодательства, регулирующего инвестиционный режим, и принятия более решительных мер по защите прав американской интеллектуальной собственности. Особую критику по-прежнему вызывала действующая в России система таможенных пошлин. Сохранялась также обеспокоенность по поводу слабости российского банковского сектора, что, как считают американцы, может отразиться в будущем на экономическом росте и прибылях частных компаний, включая потенциальных иностранных инвесторов. Весьма серьезно американские бизнесмены реагировали на вышеуказанные проблемы, связанные с импортом в Россию курятины из США.

Подобная позиция американского бизнеса, наряду с другими причинами, во многом объясняет его сохраняющуюся сдержанность в отношении российского рынка, несмотря на очевидные признаки укрепления в последние годы экономики и улучшения политического климата в нашей стране. При всех подвижках в решении ряда торгово-политических вопросов и общей положительной динамики в наших отношениях, радикальных изменений в уровне торгово-экономических отношений двух стран пока не произошло. Несмотря на существенный прогресс в нормализации и ра-

звитии двусторонней торговли и инвестиций, количественный и качественный уровень торгово-экономического сотрудничества все еще далеко не соответствовал потенциалам России и США.

Одной из наиболее актуальных тем российско-американского сотрудничества в торгово-экономической области в 2003г. продолжали оставаться переговоры двух стран по вопросам присоединения России к ВТО. Указанный процесс, как и ранее, развивался неоднозначно. С одной стороны американцами было продемонстрировано намерение продолжать взаимодействовать с нами по данному вопросу в интенсивном режиме, что говорит о важности для них членства России в ВТО. В последнее время несколько притормозился темп снятия разногласий по оставшимся неурегулированным условиям присоединения России к этой организации. Данная ситуация являлась вполне понятной в случаях, когда речь шла о согласовании наиболее чувствительных для сторон параметров наших обязательств в рамках действующих договоренностей ВТО. Однако развитию переговорного процесса существенно препятствовали и требования американцев, которые выходят за пределы стандартного пакета обязательств присоединяющейся страны, а иногда и вовсе не охватываются существующими правилами ВТО. Имеются в виду, прежде всего, вопросы ценообразования на энергоресурсы и участия России в факультативном Соглашении о торговле гражданской авиатехникой.

Переговоры по доступу на рынок товаров, основным предметом которых является определение максимального уровня будущих ставок российских ввозных таможенных пошлин, характеризовались в 2003г. наибольшим прогрессом. Сторонами согласовано 80% тарифных позиций. В числе остающихся проблемными сфер фигурируют ряд сельхозтоваров, лекарства, авиатехника, автомобили. Решение вопросов по тарифам увязывается американцами с достижением договоренностей по нетарифным мерам.

Переговоры по сельскохозяйственной проблематике, включающие в себя, помимо тарифного аспекта, обсуждение объемов внутренней поддержки аграрного сектора и допустимых размеров экспортных субсидий, проходили в более сложном режиме. Российская сторона по-прежнему исходила из того, что нынешний незначительный размер господдержки этой отрасли в России не может быть взят нами за основу будущих обязательств, особенно в ситуации высокого уровня субсидирования импортируемых на российский рынок зарубежных сельхозтоваров.

Переговоры по доступу на рынок услуг, целью которых является согласование условий доступа иностранных поставщиков услуг на российский рынок, также развивались достаточно сложно. Российской стороной были обозначены некоторые общие подходы к либерализации в данной области, которые заключаются, в частности, в этапности и различной скорости открытия отдельных секторов и подсекторов отечественного рынка услуг (финансовые услуги, телекоммуникации). Однако у сторон сохранились разногласия в отношении надлежащих параметров такой либерализации. Запрос США по открытию российского рынка распространялся на очень чувствительные для нас с политической точки зрения сферы:

услуги, связанные с энергетикой и аудиовизуальные, по которым возможности поиска компромисса существенно ограничены.

Что касается переговоров по системным вопросам, направленных на определение мер, которые Россия должна будет предпринять в области законодательства и правоприменительной практики для выполнения своих обязательств в рамках ВТО, то в 2003г. продолжилось активное обсуждение проекта доклада Рабочей группы. Наиболее острые дискуссии разворачивались, в частности, вокруг применяемых Россией нетарифных мер, связанных с санитарными и фитосанитарными нормами, а также с госрегулированием оборота алкогольной продукции и лекарственных средств. Кроме того, американцы вновь ставили остро вопрос по поводу охраны прав интеллектуальной собственности в России.

Очередной раунд двусторонних переговоров по тематике присоединения России к ВТО состоялся в Вашингтоне 22-27 нояб. 2003г. В основном данный раунд дал позитивные результаты, но по его итогам американская сторона не пошла на подписание меморандума о завершении указанных переговоров в 2004г., призвав российских переговорщиков к ускорению проработки вопросов, связанных с согласованием условий членства России в данной организации.

В целом российская сторона исходит из того, что на двусторонних переговорах с США Россия уже пошла на существенные уступки в части либерализации доступа на собственные рынки, и это должно учитываться нашими американскими партнерами. Данное обстоятельство не исключает возможности поиска компромисса по второстепенным вопросам. Дальнейшие же серьезные уступки по основным направлениям переговоров могут, по мнению наших переговорщиков, оказать негативное воздействие на функционирование отдельных отраслей отечественной промышленности и даже привести к нежелательным социальным последствиям.

Инвестиции с РФ

В российско-американском инвестиционном сотрудничестве в 2003г., несмотря на некоторую положительную динамику, все еще ощущалось действие негативных тенденций, сформировавшихся в результате замедления темпов экономического роста Соединенных Штатов в предшествовавшие несколько лет. Особенно неблагоприятно на активности инвесторов США, работающих на российском направлении, сказывались: значительный дефицит текущего платежного баланса страны, низкие процентные ставки в финансовой системе, рост цен на нефть, угроза повторения в стране крупномасштабных терактов, война и последующие восстановительные работы в Ираке, повлекшие значительный рост дополнительных бюджетных расходов и увеличение дефицита бюджета. Указанные проблемы явились причиной того, что американские компании в основной своей массе предпочли воздержаться от активной деятельности на внешнем, в т.ч. на российском, рынке и не рисковать своими средствами в ожидании улучшения экономической конъюнктуры в стране и в мире в целом.

Инерция менталитета американских инвесторов оказалась настолько сильной, что в их поведении не произошло радикальных изменений даже несмотря

на заметное увеличение в 2003г., особенно, во II и III кв. (3,3% и 8,2%) темпов роста экономики США. Не оказали на их планы желаемого влияния и другие признаки, свидетельствующие о явном оживлении активности в отдельных секторах экономики страны и постепенном ее выходе из состояния рецессии. По итогам 2003г., большинство американских компаний и физлиц продолжают занимать выжидательную позицию в вопросах инвестирования своих средств за рубежом, в т.ч. и в нашей стране.

Однако, несмотря на вялую инвестиционную конъюнктуру, по объему накопленных прямых иностранных инвестиций в России (4,75 млрд.долл. на начало IV кв. 2003г.) США, тем не менее, продолжают удерживать первое место среди основных стран-инвесторов. По общему объему накопленных иностранных инвестиций (5,85 млрд.долл. на тот же период) Соединенные Штаты занимают 4 место. Их опережают только такие страны, как, например, Германия, Кипр.

По ряду направлений инвестиционного сотрудничества очевидна и сдача позиций. Если в 1999г. США находились на 1 месте по объему поступивших инвестиций (2,9 млрд.долл.), в 2000 и 2001гг. — на 2 месте (1,59 и 1,6 млрд.долл. соответственно), то по итогам трех кварталов 2003г. они оказались лишь на 9 месте среди основных стран-инвесторов (980 млн.долл.).

Американские инвестиции в России, в млрд.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г. I-III кв.
Общий объем накопл. инвест.				
США в России.....	6,4	5,5	5,5	5,85
- прямых	5	4	4,2	4,75
- портфельных	1,4	1,5	1,3	1,1

В отличие от инвестиций большинства ведущих стран-партнеров России, основной объем которых составляют портфельные, в структуре накопленных американских инвестиций наибольшая доля по итогам 2003г. приходится на прямые инвестиции. Это обстоятельство позволяет американцам по-прежнему занимать по данному показателю первое место среди основных стран-инвесторов в российскую экономику. Преимущества прямых иноинвестиций для экономики России очевидны. Они служат дополнительным источником финансирования производства товаров и услуг, разработки новых технологий. Кроме того, они не ложатся бременем на внешний долг России, а, наоборот, способствуют получению средств для его погашения. Немаловажным является также эффект ускорения процессов интеграции российской экономики в мировую за счет производственной и научно-технической кооперации, а также привлечения передовых технологий и оборудования вместе с инвестициями из США.

Статистика свидетельствует о том, что наиболее крупные капиталовложения в России американские компании в 2003г. размещали в нефтегазовом секторе и автопроме. Они по-прежнему активно инвестировали средства в сферы, обеспечивающие потребности внутреннего рынка и, в этой связи, отличающиеся быстрой окупаемостью вложенных инвестиций. К такой категории реципиентов американского капитала, в первую очередь, относятся российские и смешанные предприятия по производству продуктов питания, прохладительных напитков, а также сети ресторанов и кафе быстрого обслуживания населения.

В 2003г. американский капитал на российском инвестиционном рынке представляли наиболее влиятельные компании США, занимающие ведущие позиции в международном бизнессообществе. Среди корпораций, инвестировавших самые значительные средства (от десятков миллионов до 1 млрд.долл.) в России, по-прежнему лидируют: «Боинг», «ЭкссонМобил», «ШевронТексако», «Юнайтид Текнолоджис», «Жиллет», «Интернэшнл Пейпер», «Катерпиллер», «Кока-Кола», «Лигетт», «Люсент Текнолоджис», «БиПиАмоко», «МакДоналдс», «Марс», «Пепсико», «Проктер энд Гэмбл», «Филип Моррис» и некоторые другие.

Учитывая высокую зависимость экономики Соединенных Штатов от нефтяного импорта, а также активные антитеррористические меры на Ближнем Востоке, в 2003г. дополнительный акцент был сделан на продвижении американских инвестиций в российский нефтегазовый сектор. Россия с ее богатыми природными ресурсами рассматривалась американцами как один из самых предпочтительных регионов мира для развития инвестиционного сотрудничества в данной сфере. Как отметил в своем выступлении в начале 2004г. посол США в России А.Вершбоу: «Американские энергетические компании готовы инвестировать миллиарды долларов в российские проекты. Среди наиболее перспективных регионов – Сахалин и районы Крайнего Севера». По высказываниям других представителей американской администрации, для успешного осуществления энергетических проектов в России в случае острой необходимости могли бы быть задействованы даже рычаги государственной поддержки США, в т.ч. в области кредитования, страхования рисков, оказания необходимой информационной поддержки.

Большинство американских специалистов-энергетиков, однако, склоняются к тому, что в краткосрочной перспективе было бы преждевременным ожидать кардинальных качественных изменений в проводимой энергетическими компаниями США инвестиционной политике на российском направлении. Они вряд ли будут значительно расширять сферу своего присутствия в России за пределы проектов, в которых они уже обозначили свое участие или предполагают участвовать. Только в более отдаленном будущем, при условии активизации двусторонних экономических отношений в целом, а также повышения кредитного рейтинга на основе постепенного совершенствования инвестиционного климата и правоприменительной практики, видимо, есть основания рассчитывать на еще большее увеличение притока американских инвестиций в ТЭК России. Этого, как считают специалисты, можно было бы добиться, прежде всего, за счет привлечения в российскую энергетическую отрасль капитала малых и средних компаний США.

Обозначившиеся в 2003г. тенденции свидетельствуют о том, что в ближайшей и среднесрочной перспективе наиболее оживленными сферами инвестиционного сотрудничества двух стран, видимо, могут стать авиакосмическая промышленность и автомобилестроение. Россия уже сейчас представляется американским деловым кругам стратегически выгодным потенциальным партнером для размещения капиталов и развития взаимодействия в указанных областях. Основным фактором, «подталкивающим» американские компа-

нии к активизации сотрудничества с российскими предприятиями в этих сферах, являются внутренние трудности, переживаемые в последнее время данными отраслями промышленности США. С другой стороны, этому способствует наличие в России отлаженных производственных мощностей, квалифицированной и сравнительно недорогой рабочей силы, емкого внутреннего рынка сбыта производимой продукции, а также возможность совместного выхода с ней на рынки третьих стран. Интересу американских инвесторов к данным отраслям способствует также проводимая в последнее время в России политика их государственной поддержки.

Примерами наиболее успешного сотрудничества в 2003г. в авиастроении могут служить совместные проекты с «Боингом». Наиболее крупные из них: проект создания международной космической станции, рассчитанный на ближайшие десять лет, проект «Морской старт» (совместное использование платформы для запусков коммерческих спутников). В 2003г. осуществлялась работа и по новым соглашениям с «Боингом» (с российской стороны «Росавиакосмос»), в т.ч. по проекту «Наземный старт». В данные проекты уже инвестировано 1,3 млрд.долл. Кооперацию с «Боингом» наладило также и Верхне-Салдинское металлургическое производственное объединение. В 2003г. с указанной американской компанией вел переговоры концерн «Сухой» о совместной разработке и производстве новых моделей российских самолетов. Отдельно прорабатывалась возможность организации в перспективе их экспорта за рубеж в третьи страны.

В автопроме в 2003г. накоплен опыт сотрудничества в реализации совместных инвестиционных проектов с компанией «Форд». Закончены работы по организации сборочного автомобильного производства в г.Всеволожске (Ленинградская обл.). «Автовазом» совместно с компанией «Дженерал Моторс» в 2003г. организовано производство модернизированных российских внедорожников «Шеви-Нива» на предприятии в г.Тольятти (Самарская обл.).

Компании США, рассматривая российский рынок в качестве потенциально выгодной сферы размещения свободных инвестиционных ресурсов в крупных масштабах, в 2003г. провели анализ рисков, которые их ожидают как на федеральном, так и на региональном уровнях в России. Они отмечают значительные положительные изменения в системе налогообложения, в совершенствовании законодательной базы и регулирующих механизмов управления экономикой страны, укреплении вертикали власти в Российской Федерации, повышении независимости судебных органов. Представители деловых кругов США, прежде всего малого, а также среднего бизнеса, отмечают высокий риск инвестиционной деятельности в России из-за все еще остающейся слабой, по их мнению, правовой основы защиты иноинвесторов. С учетом этих выводов малый и средний бизнес в течение 2003г. воздерживался от размещения значительных объемов инвестиций в российские проекты. Лишь пользующиеся широкой известностью и авторитетом в деловом мире корпорации США в этой ситуации смогли позволить себе в 2003г. вкладывать крупные капиталовложения в российские инвестиционные проекты.

В марте 2003г. широко известная американская компания «Каргилл» подписала с администрацией Воронежской области соглашение о строительстве завода по переработке семян подсолнечника. Стоимость работ составит 80 млн.долл. Осуществляется организационно-техническая проработка проекта. Другая крупная американская компания «Интернэшнл Пейпер» планирует приступить к реализации второй очереди модернизации Светогорского целлюлозно-бумажного комбината (Ленинградская обл.). Предполагаемый объем инвестиций составит 250 млн.долл. В июне 2003г. участниками проекта был подписан протокол о намерениях. Сторонами ведется проработка вопросов, связанных с получением лицензии на доступ к сырьевым древесным ресурсам, гарантий на предсказуемое газоснабжение по приемлемым ценам и урегулированием формальностей на получение дополнительного землеотвода.

Что касается отраслевой структуры американских инвестиций в России, то она, за некоторым исключением, непосредственно отражала объемы произведенных в 2003г. компаниями США капиталовложений в российской экономике. Наибольшая активность американских корпораций в 2003г., как впрочем, и в предыдущий период, отмечалась в нефтегазовом секторе, в ряде других, главным образом, экспортоориентированных производств. Поотраслевое распределение инвестиций США в России красноречиво свидетельствует о жестко прагматичном подходе американских инвесторов. Работу на внутренний российский рынок они, как и прежде, строго ограничивали сферами, которые гарантируют им стабильную прибыль и быструю окупаемость вложенных средств.

Однако «присутствие» американских компаний в 2003г. стало гораздо более заметным в упоминавшейся уже аэрокосмической отрасли, автомобилестроении, а также в пищевой, табачной, целлюлозно-бумажной промышленности, в сфере телекоммуникаций, банковском секторе, торговле и общественном питании. Среди корпораций, укрепивших в 2003г. свои позиции в российской экономике за счет активизации связей с отечественными партнерами — наиболее крупными реципиентами иностранного капитала, лидируют уже известные: «ЭкссонМобил», «ШевронТексако», «Боинг», «Юнайтэд Текнолоджис», «Катерпиллер», «Интернэшнл Пейпер», «Проктер энд Гэмбл», «Кока-Кола», «Филип Моррис», «Лигетт», «МакДоналдс», «Марс», «Пепсико» и некоторые другие. Анализ поотраслевого распределения капитала США на российском инвестиционном рынке по итогам 2003г. показывает, что укрепление позиций американских компаний произошло в уже хорошо освоенных отраслях, «целинные» сферы российской экономики по-прежнему являются мало привлекательными для американцев.

В российско-американском сотрудничестве в 2003г. весьма активную роль играли различные инвестиционные фонды. Из американских финансовых организаций этой разновидности, наиболее крупные капиталовложения в России в 2003г. осуществили Инвестиционный фонд США-Россия, Фонд «Рашен Партнерс» и Фонд «Евразия». Из них самым активным и успешно работающим в России является Инвестиционный фонд США-Россия. Это частная структура, созданной

специально для содействия переходу России к рыночной экономике посредством размещения инвестиций и оказания технической помощи российским и западным предприятиям, работающим на российском рынке. Фонд финансируется правительством США, он имеет представительства в городах Нью-Йорке, Москве, Санкт-Петербурге, Хабаровске, Екатеринбурге и Ростове. Управляет фондом компания «Дельта Капитал Менеджмент», на базе которой образована финансовая группа компаний «Дельта», в которую структурно входят «ДельтаБанк», «ДельтаКредит» и «Дельта-Лизинг».

В 2003г. Международная финансовая корпорация (структура группы Всемирного банка) открыла «ДельтаКредиту» уже вторую кредитную линию объемом 66 млн.долл. на ипотечное кредитование. Действуя через сеть из 15 корреспондентских банков, имеющих в совокупности 200 филиалов в г.Москве и г.Санкт-Петербурге, «ДельтаКредит» представляет ипотечные кредиты в основном со сроком погашения до 10 лет. На конец 2003г. в управлении компанией «Дельта Капитал Менеджмент» находилось 200 млн.долл.

Фонд «Раша Партнере» образован также на средства частных инвесторов, за исключением 5 млн.долл., предоставленных Российской государственной инвестиционной корпорацией. Из основных инвестиционных вложений этого фонда в 2003г. можно выделить приобретение 30% акций телевизионного музыкального канала «ЭмТиВи Раша» и 41% акций крупнейшего российского производителя цемента «Штерн-Цемент», в состав которого входят шесть российских цементных заводов.

Основными задачами Фонда «Евразия» является поддержка развития рыночных реформ в странах СНГ. На территории России действуют уже три представительства фонда — в Москве, Саратове и Владивостоке. К числу приоритетных задач фонда относится создание благоприятных условий для развития предпринимательства в России, улучшение доступа предпринимателей к финансовым ресурсам и поддержка «гражданского общества».

По итогам 2003г., на РФ приходится уже две трети общего объема финансирования Эксимбанка США в странах СНГ. В том году банком было предоставлено гарантий, связанных с реализацией российских проектов на 135,5 млн.долл. С учетом достигнутых результатов Эксимбанк США ставит задачу увеличить объем операций в России в 2004г. Эксимбанк США в 2003г. утвердил специальную программу предоставления гарантий, позволяющую российской компании «Дельта лизинг» самостоятельно осуществлять лизинг оборудования на 4 млн.долл. для развития малого и среднего предпринимательства в России. В рамках этой программы «Дельта лизинг» заключает и осуществляет работу по конкретным лизинговым соглашениям с другими российскими предприятиями напрямую без согласования с Эксимбанком США

В 2003г. на уровне министров финансов двух стран обсуждалась возможность возобновления кредитной линии России Эксимбанком США. По итогам переговоров достигнута принципиальная договоренность о том, что американский банк будет более активно кредитовать российских партнеров без привлечения госгарантий.

Во время проведения российско-американского саммита в сент. 2003г. Эксимбанк США, Внешэкономбанк и Государственный специализированный российский экспортно-импортный банк подписали документ о создании рамочных условий содействия экспорту инвестиционных товаров и услуг из России и США в третьи страны.

Среди других шагов, предпринятых в 2003г. Эксимбанком США на российском направлении, можно упомянуть утверждение кредитной гарантии на 10 млн.долл., предоставляемой инвестиционно-банковской группе «Никойл» для поддержки закупок в США сельскохозяйственного, энергетического и другого оборудования. Заслуживает внимания предоставление Эксимбанком США гарантии Внешторгбанку России на 50 млн.долл. для поддержки закупок различных видов оборудования и услуг, а также кредитной линии в 10 млн.долл. Продбизнесбанку для закупок сельскохозяйственной техники американской компании «Дир».

В целях активизации инвестиционного сотрудничества ОПИК США в 2003г. образовала Фонд частных ценных бумаг для России и Евразии с активами в 100 млн.долл. и внесла в этот фонд 33 млн.долл. Проводится предварительный отбор проектов для включения в программу финансирования фонда.

По линии ОПИК США в 2003г. оказана также поддержка российско-американскому совместному предприятию, созданному в бывшем закрытом российском ядерном центре г.Снежинске между компанией «Намотек» (шт. Калифорния) и российским предприятием ООО «Спектр-Конверсия». СП будет заниматься производством медицинского оборудования и комплектующих для него. ОПИК США в 2003г. выделила указанному предприятию 10 млн.долл. в виде кредита, а также обеспечила страхование от политических рисков на 25 млн.долл.

Работа с Агентством по торговле и развитию США велась в направлении создания условий для выделения грантов финансирования разработки ТЭО реализуемых в России проектов. В 2003г. гранты выделены для проекта строительства завода по производству мебельного щита в г.Костроме, организации совместного производства мебели из ценных пород древесины в г.Луховицы (Московская обл.), организации производства специальных медицинских растворов в Южноуральском регионе, создания в Республике Татарстан регионального инвестиционного банка. Всего в 2002-03гг. агентством было выделено грантов на разработку ТЭО российских проектов на 3 млн.долл.

В 2003г. на 8 ежегодном заседании рабочей группы «Российско-Американское тихоокеанское партнерство», состоявшемся с 14-17 июля 2003г. в г.Южно-Сахалинске, приняты участие представители регионов Дальнего Востока России и Западного побережья США. Особое внимание на нем было уделено развитию сотрудничества в энергетическом секторе, в т.ч. инвестированию в строительство нефтепроводов и терминалов, а также заводов по переработке жидкого природного газа в России.

Мегапроекты с Россией

Мониторинг крупных российско-американских проектов. Основные из них в 2003г. Проекты в сфере энергетики. Освоение нефтегазовых ресурсов о-ва Сахалин. Предполагаемый объем инвестиций в проект «Сахалин 1» составит свыше 12

млрд.долл. В разработку данного проекта с участием компании «ЭкссонМобил» вложено 1,3 млрд.долл. из запланированных на первоначальном этапе освоения проекта инвестиций в объеме 4 млрд.долл. Ожидается, что полномасштабная добыча нефти и газа на сахалинском шельфе начнется в 2005г. Разрабатываются варианты поставки СПГ в страны Юго-Восточной Азии и ряд других стран, в т.ч. в США. К 2005г. намечается построить на Сахалине завод по сжижению природного газа производительностью до 9 млн.т. в год и экспортные терминалы для транспортировки нефти и газа. Предполагается, что на создание данной инфраструктуры в 2004г., будет инвестировано 1 млрд.долл.

Проект «Сахалин 3» с предполагаемым участием компаний «ЭкссонМобил» и «ШевронТексако» (общий объем инвестиций составит 13,5 млрд.долл.). В связи с решением правительственной комиссии об аннулировании итогов конкурса, проведенного в 1993г. и решением о разработке месторождений не по схеме СРП, а по общепринятой схеме на основе аукциона, вопрос об участии американских компаний в проекте находится в подвешенном состоянии. В соответствии с принятым российской стороной решением, если «ЭкссонМобил» и «ШевронТексако» будут участвовать в аукционе и выиграют, то ранее понесенные ими расходы на освоение будут учтены в новых затратах. Если они не будут участвовать в проекте, то уже сделанные компаниями США капиталовложения будут им компенсированы.

Проект «Каспийский Трубопроводный Консорциум», в котором помимо компаний России и некоторых других стран участвуют также американские компании «ШевронТексако», «ЭкссонМобил» и «Керр МакГи». По размерам американских инвестиций (1,3 млрд.долл. из общей суммы проекта 2,6 млрд.долл.) на данный момент этот проект является крупнейшим в России с участием компаний США. Завершено строительство российского участка экспортного нефтепровода Тенгиз-Новороссийск. Осуществляются пробные поставки нефти по данному участку трубопровода.

Проект разработки нефтяных месторождений в Ханты-Мансийском автономном округе с участием корпорации «Маратон Ойл». Объем инвестиций по приобретению Ханты-Мансийской нефтяной корпорации составил 275 млн.долл. Данная корпорация уже имеет опыт работы в реализации инвестиционных проектов в российской нефтегазовой отрасли, т.к. ранее была в составе участников проекта «Сахалин 2», затем продала свою долю в нем компании «Шелл». Ее возвращение на рынок России свидетельствует об усиливающемся интересе американских компаний к сотрудничеству с российскими предприятиями в сфере ТЭК.

ОАО «Газпром» вело проработку проекта по созданию мощностей по переработке газа с целью производства удобрений в районе газового терминала в Ленинградской обл. Предполагаемая стоимость проекта 150 млн.долл.

Проекты в аэрокосмической промышленности (с компанией «Боинг»). Наиболее крупные из них: проект международной космической станции, рассчитанный на ближайшие десять лет, проект «Морской старт». Созданная в рамках последнего проекта океанская платформа готова для запусков спутников. Реализуются новые соглашения о со-

трудничестве между «Росавиакосмосом» и «Боингом», в т.ч. по проекту «Наземный старт». В данные проекты инвестировано 1,3 млрд.долл. Успешно осуществляется производственная кооперация между Верхне-Салдинским металлургическим производственным объединением и концерном «Боинг». **Доля российского титана в самолетах данного концерна составляет уже около 25%.** Ведутся переговоры с концерном «Сухой» о совместной разработке и производстве новых моделей российских самолетов с перспективой их экспорта за рубеж. Прорабатывается вопрос поиска инвесторов для реализации проекта «Воздушный старт».

Проекты в автомобильной промышленности и тракторостроении. Компания «Форд» закончила работу по организации сборочного автомобильного производства в г.Всеволожск (Ленинградская обл.). Выпуск автомобилей модели «Фокус» начался в июле 2002г., его проектная мощность составит 25 тыс. в год (инвестировано 150 млн.долл.). Планируется постепенный переход на комплектацию производимых автомобилей узлами и деталями российского производства. Пока данные автомобили комплектуются только боковыми стеклами и ковриками российского производства.

Компания «Дженерал Моторс» совместно с «АвтоВАЗом» организовала производство модернизированных российских внедорожников «Шеви-Нива» на предприятии в г.Тольятти. Проектная мощность совместного предприятия в 2005г. составит 75 тыс. машин в год (стоимость проекта — 330 млн.долл.). В 2003г. предприятие полностью освоило выпуск данных автомобилей, в 2004г. запланированы их поставки на экспорт первоначально в страны Европы и Латинской Америки, а в дальнейшем возможны их поставки на рынок Северной Америки. В ближайшее время предусматривается разработка и производство других типов и марок автомобилей, в т.ч. с автоматической трансмиссией и новым двигателем (пикап, минивэн). С 2005г. предприятие начнет выпуск нового седана на базе «Опель Астра» второго поколения. Предполагается производить 17 тыс. автомобилей в год для продажи на российском рынке.

Компания «Катерпиллер» продолжает осваивать производство дорожностроительных и землеройных машин на предприятии в г.Тосно (Ленинградская обл.), постепенно расширяя типы машин и ассортимент производимых запчастей. Американские инвестиции в проект составили 50 млн.долл. В планах компании расширение ее деятельности в России. В соответствии с подписанным в 2003г. с администрацией Воронежской обл. соглашением, ведется проработка предложения о строительстве завода по переработке семян подсолнечника. Стоимость проекта составит 80 млн.долл. Осуществляется организационно-техническая проработка проекта.

Проекты в пищевой промышленности. Компания «Марс» инвестировала в предприятие по производству кондитерских изделий и кормов для домашних животных в г.Ступино (Московская обл.) 500 млн.долл. С участием данной компании введена в эксплуатацию в Новосибирской обл. в марте 2003г. фабрика по производству кормов для домашних животных. Сумма инвестиций составила 20 млн.долл.

Проекты в целлюлозно-бумажной промышленности. Компания «Интернэшнл Пейпер» инвестировала 100 млн.долл. в Светогорский целлюлозно-

бумажный комбинат (ЦБК). Данное предприятие стало лидером на рынке поставок писчей бумаги в России и поставляет часть продукции на рынки европейских стран. «Интернэшнл Пейпер» планирует приступить к реализации второй очереди модернизации ЦБК. Предполагаемый объем инвестиций составит 250 млн.долл. В июне 2003г. участниками проекта был подписан протокол о намерениях. Сторонами ведется проработка вопросов о получении лицензии на доступ к сырьевым древесным ресурсам, гарантий на предсказуемое газоснабжение по приемлемым ценам и урегулирования формальностей на получение дополнительного землеотвода.

Проекты в медицинской промышленности. Создания совместного производства новейших лечебных средств и медицинских инструментов в г.Снежинске (Челябинская обл.) с участием корпорации «Нумотек». Корпорацией зарубежных частных инвестиций США было выделено 10 млн.долл. для реализации проекта. Общая сумма намечаемых инвестиций — 30 млн.долл.

Проект переоснащения городской клинической больницы №31г.Москвы с участием консорциума американских компаний во главе с «Тексер ЮЭсЭй». Поставлено оборудование и выполнены работы на 6 млн.долл. Общая сумма инвестиций должна составить 45 млн.долл.

Реконструкция Российской детской клинической больницы (г.Москва) с участием компании «Охайо Медикл Инструментс». В 2003г. поставлено оборудование на 20 млн.долл. Общий объем намечаемых инвестиций — 41 млн.долл.

В конце 2003г. завершена реконструкция Центра здоровья детей Российской Академии медицинских наук (г.Москва) с участием компании «Лансефорд Ассошиэйтс» и ряда других американских компаний. Общая сумма инвестиций по проекту — 31 млн.долл.

Проекты в строительной промышленности. Строительство завода по производству и упаковке специальных медицинских растворов (кровезаместителей) в г.Озерске (Челябинская обл.) с участием компании «Америкэн Ресоурсиз Интернэшнл». Агентством по торговле и развитию США выделен грант на разработку ТЭО проекта на 449 тыс.долл. Общая сумма намечаемых инвестиций — 12 млн.долл.

Проекты в сфере информационных технологий. Техническое содействие разработки специальной информационной интернет-программы для генпрокуратуры РФ с участием компании «Си-Винн». Агентством по торговле и развитию США выделен грант на разработку ТЭО данного проекта на 422 тыс.долл. Общий объем инвестиций — 50 млн.долл.

Проекты в банковской сфере. Создания регионального инвестиционного банка в Татарстане с участием компании «Хоган и Хартсон». Агентством по торговле и развитию США выделен грант на разработку ТЭО проекта на 171 тыс.долл. Общий объем намечаемых инвестиций — 50 млн.долл. Создание данного банка является одним из пилотных проектов для привлечения иностранных инвестиций и создания новых финансово-экономических инструментов реализации работы с иноинвесторами. В июле и дек. 2003г. были организованы и осуществлены два деловых визита экспертов компании «Хоган энд Хартсон» в Рос-

сию для встреч с руководителями государственных ведомств, банков и компаний с целью подготовки финансово-экономических и аналитических материалов для работы по экономическому обоснованию проекта.

Проекты в гуманитарной области. Создание Евразийского учебного центра в сфере торговли и услуг на базе Межрегиональной ассоциации полиграфистов в г.Москве при участии Американской ассоциации полиграфического и издательского оборудования и услуг. Агентством по торговле и развитию США выделен грант на разработку ТЭО проекта на 164 тыс.долл. Общий объем необходимых инвестиций будет определен в 2004г. по результатам разработки ТЭО данного проекта.

Инвестиции в Россию

В 2003г. продолжалось инвестиционное сотрудничество США с Россией. В 1999г. США находились на первом месте по объему поступивших в Россию инвестиций (2,9 млрд.долл.), в 2000 и 2001гг. — на втором месте (1,59 и 1,6 млрд.долл.). По итогам 2003г. они оказались лишь на 8 месте среди основных стран-инвесторов (1,12 млрд.долл.).

Американские инвестиции в России, в млрд.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
Всего накопленных	6,4	5,5	5,5	5,3
- прямых	5	4	4,2	4,3
- портфельных	1,4	1,5	1,3	0,4

В отличие от инвестиций большинства ведущих стран-партнеров России, основной объем которых составляют портфельные или банковские инвестиции, в структуре накопленных американских инвестиций наибольшая доля по итогам 2003г., как и в предыдущие годы, приходится на прямые инвестиции.

Наиболее крупные капиталовложения в России американские компании размещают в нефтегазовом секторе и автопроме. Они по-прежнему активно инвестируют средства в сферы, обеспечивающие потребности внутреннего рынка и отличающиеся быстрой окупаемостью вложенных инвестиций. К такой категории реципиентов американского капитала относятся российские и смешанные предприятия по производству продуктов питания, прохладительных напитков, а также сети ресторанов и кафе быстрого обслуживания населения.

Американский капитал на российском инвестиционном рынке представляли наиболее влиятельные компании США, занимающие ведущие позиции в международном бизнес-сообществе. Среди корпораций, инвестировавших самые значительные средства (от десятков миллионов до 1 млрд.долл.) в России, по-прежнему лидируют: «Боинг», «ЭкссонМобил», «ШевронТексако», «Юнайтид Текнолоджис», «Жиллет», «Интернэшнл Пейпер», «Катерпиллер», «Кока-Кола», «Лигетт», «Люсент Текнолоджис», «БиПиАмоко», «МакДоналдс», «Марс», «Пепсико», «Проктер энд Гэмбл», «Филип Моррис».

Особый акцент делается на продвижении американских инвестиций в российский нефтегазовый сектор. Россия с ее богатыми природными ресурсами рассматривается американцами как один из самых предпочтительных регионов мира для развития инвестиционного сотрудничества в данной сфере. По высказываниям представителей

американской администрации, для успешного осуществления энергетических проектов в России в случае острой необходимости могли бы быть задействованы даже рычаги государственной поддержки США, в т.ч. в области кредитования, страхования рисков, оказания необходимой информационной поддержки.

Большинство американских специалистов-энергетиков, однако, склоняются к тому, что в краткосрочной перспективе было бы преждевременным ожидать кардинальных качественных изменений в проводимой энергетическими компаниями США инвестиционной политике на российском направлении. Они вряд ли будут значительно расширять сферу своего присутствия в России за пределы проектов, в которых они уже обозначили свое участие или предполагают участвовать. Только в более отдаленном будущем, при условии активизации двусторонних экономических отношений в целом, а также повышения кредитного рейтинга на основе постепенного совершенствования инвестиционного климата и правоприменительной практики, видимо, есть основания рассчитывать на еще большее увеличение притока американских инвестиций в ТЭК России. Этого можно добиться за счет привлечения в российскую энергетическую, отрасль капитала малых и средних компаний США.

Обозначившиеся в 2003г. тенденции свидетельствуют о том, что в ближайшей и среднесрочной перспективе наиболее оживленными сферами инвестиционного сотрудничества двух стран помимо энергетического сектора, видимо, могут стать авиакосмическая промышленность и автомобилестроение. Россия уже сейчас представляется американским деловым кругам стратегически выгодным потенциальным партнером для размещения капиталов и развития взаимодействия в указанных областях. Основным фактором, «подталкивающим» американские компании к активизации сотрудничества с российскими предприятиями в этих сферах, являются внутренние трудности, переживаемые в последнее время данными отраслями промышленности США. Этому способствует и наличие в России отлаженных производственных мощностей, квалифицированной и сравнительно недорогой рабочей силы, емкого внутреннего рынка сбыта производимой продукции, а также возможность совместного выхода с ней на рынки третьих стран. Интересу американских инвесторов к данным отраслям способствует также проводимая в последнее время в России политика их государственной поддержки.

Примерами наиболее успешного сотрудничества в авиастроении могут служить совместные проекты с «Боингом». Наиболее крупными из них являются проект создания международной космической станции, рассчитанный на ближайшие десять лет, и проект «Морской старт» (совместное использование платформы для запусков коммерческих спутников). Осуществляется работа и по новым соглашениям с «Боингом» (с российской стороны «Росавиакосмос»), в т.ч. по проекту «Наземный старт». В данные проекты уже инвестировано 1,3 млрд.долл. Деловое сотрудничество с «Боингом» наладило также и Верхне-Салдинское металлургическое производственное объединение. С указанной американской компанией ведет переговоры концерн «Сухой» о совместной разработке и

производстве новых моделей российских самолетов. При этом отдельно прорабатывается возможность организации в перспективе их экспорта за рубеж в третьи страны.

В автопроме накоплен весьма положительный опыт сотрудничества в реализации совместных инвестиционных проектов с компанией «Форд». В результате взаимодействия с этой корпорацией в 2003г., закончены работы по организации сборочного автомобильного производства в г. Всеволожске (Ленинградская обл.) и налажен выпуск автомобилей «Форд Фокус». «АвтоВАЗом» совместно с компанией «Дженерал Моторс» организовано производство модернизированных российских внедорожников «Шеви-Нива» на предприятии в г. Тольятти (Самарская обл.).

Компании США, рассматривая российский рынок в качестве потенциально выгодной сферы размещения свободных инвестиционных ресурсов в крупных масштабах, постоянно осуществляют анализ рисков, которые их ожидают как на федеральном, так и на региональном уровнях в России. Они отмечают значительные положительные изменения в системе налогообложения, в совершенствовании законодательной базы и регулирующих механизмов управления экономикой страны, укреплении вертикали власти в России, повышении независимости судебных органов. В то же время представители деловых кругов США, прежде всего малого, а также среднего бизнеса, отмечают высокий риск инвестиционной деятельности в России из-за все еще остающейся слабой, по их мнению, правовой основы защиты иностранных инвесторов. С учетом этих выводов, малый и средний бизнес пока воздерживается от размещения значительных объемов инвестиций в российские проекты. Лишь пользующиеся широкой известностью и авторитетом в деловом мире корпорации США в этой ситуации смогли позволить себе осуществлять крупные капиталовложения в российские инвестиционные проекты.

Широко известная американская компания «Каргилл» подписала с администрацией Воронежской обл. соглашение о строительстве завода по переработке семян подсолнечника (стоимость работ составит 80 млн.долл.). Другая крупная американская компания «Интернэшнл Пейпер» планирует приступить к реализации второй очереди модернизации Светогорского целлюлозно-бумажного комбината (Ленинградская обл.). Предполагаемый объем инвестиций составит 250 млн.долл. Участниками проекта подписан протокол о намерениях. Сторонами ведется проработка вопросов, связанных с получением лицензии на доступ к сырьевым древесным ресурсам, гарантий на предсказуемое газоснабжение по приемлемым ценам и урегулированием формальностей на получение дополнительного землеотвода.

Что касается отраслевой структуры американских инвестиций в России, то она, за некоторым исключением, непосредственно отражала объемы произведенных компаниями США капиталовложений в российской экономике. Наибольшая активность американских корпораций отмечается в нефтегазовом секторе, в ряде других, главным образом, экспортоориентированных или быстрокупаемых производств. Межотраслевое распределение инвестиций США в России свидетельствует о прагматичном подходе американских инвесторов.

Работу на российском рынке они ограничивали сферами, которые гарантируют им прибыль и быструю окупаемость вложенных средств.

«Присутствие» американских компаний в последнее время стало гораздо более заметным в упоминавшейся уже аэрокосмической отрасли, автомобилестроении, а также в пищевой, табачной, целлюлозно-бумажной промышленности, в сфере телекоммуникаций, банковском секторе, торговле и общественном питании. Анализ межотраслевого распределения капитала США на российском инвестиционном рынке показывает, что укрепление позиций американских компаний произошло в уже освоенных отраслях, «целинные» сферы российской экономики мало привлекательны для американцев.

Госкредиты для РФ

Активную поддержку инвестиционной деятельности американских компаний осуществляют государственные финансово-кредитные институты США такие как, Эксимбанк, Корпорация зарубежных частных инвестиций (ОПИК) и Агентство по торговле и развитию (ТиДиЭй).

Эксимбанк США осуществляет поддержку экспорта машин и оборудования, в т.ч. для российских инвестиционных проектов, путем предоставления кредитов и гарантий. В 2003г. этот банк одобрил предоставление гарантий по российским проектам на 135,5 млн.долл. и застраховал экспортные сделки на 10 млн.долл. Среди них – проекты в области охраны окружающей среды, модернизации нефтеперерабатывающих предприятий, объектов здравоохранения. На Россию приходится почти две трети общего объема финансирования данного банка в странах бывшего СССР. Ведется проработка возможностей создания в регионах России частных российско-американских лизинговых компаний, при кредитной (гарантийной) поддержке Эксимбанка США для реализации проектов в сфере малого и среднего бизнеса в Москве, Костроме, Татарстане и ряде других регионов России.

В нояб. 2002г., Эксимбанк США подписал меморандум о взаимопонимании с тремя крупными нефтяными компаниями России («Лукойл», «Юкос» и Сибнефть). Документ предусматривает поставку американского оборудования и услуг для разработки нефтяных месторождений в России на сумму до 100 млн.долл. для каждой из компаний (всего 300 млн.долл.) в рамках программы среднесрочного и долгосрочного финансирования проектов. Стороны ведут обсуждение конкретных проектов для реализации этой программы. Оценка же всех финансовых ресурсов Эксимбанка США по состоянию на конец 2003г. превысила 2,5 млрд.долл.

ОПИК страхует американских инвесторов от различных видов политических и экономических рисков в зарубежных странах. Помимо использования традиционных инструментов, эта организация расширила портфель российских проектов. ОПИК предоставила фонду «Раша партнерс» гарантийный взнос в 70 млн.долл. Фонд осуществляет прямые инвестиции в новые, модернизируемые или приватизируемые компании России средней величины и является первым учреждением такого рода, созданным при участии ОПИК для активизации российско-американского инвести-

ционного сотрудничества. Внимание фонда сосредоточено на отраслях, которые обеспечивают российских потребителей базовыми товарами и услугами. В их числе – телекоммуникации, строительная и лесная промышленность, производство пищевых продуктов, эфирное вещание.

ОПИК за 10 лет работы в России профинансировала 100 проектов общей стоимостью 3,7 млрд.долл. На рассмотрении у корпорации находится еще 300 проектов.

ТиДиЭй выделяет гранты на разработку технико-экономических обоснований (ТЭО) для проектов в разных странах. Всего с начала деятельности агентства (1991г. им было выделено финансирование для разработки ТЭО по 225 проектам в России и странах СНГ на 90 млн.долл. Реализация этих проектов, по оценке ТиДиЭй, способствовала увеличению экспорта американских товаров и услуг в страны СНГ на 800 млн.долл.

В работе на российском направлении практикуется также совмещение усилий Эксимбанка США, ОПИК и ТиДиЭй для финансирования различных этапов одного проекта. ТиДиЭй предоставляет грант на подготовку ТЭО, тогда как ОПИК осуществляет страхование от политических и экономических рисков по инвестициям, а Эксимбанк США финансирует экспорт американских машин и оборудования, связанный с реализацией инвестиционного проекта.

Взаимодействие с американскими государственно-кредитными организациями. Основная их деятельность связана с обеспечением кредитования и страхования поставок машин и оборудования для инвестиционных проектов в регионах России. Эксимбанк США утвердил специальную программу предоставления гарантий, позволяющую российской компании «Дельта лизинг» самостоятельно осуществлять лизинг оборудования на сумму до 4 млн.долл. для развития малого и среднего предпринимательства в России. В рамках этой программы «Дельта лизинг» заключает и осуществляет работу по конкретным лизинговым соглашениям с другими российскими предприятиями напрямую без согласования с Эксимбанком США.

Прорабатывается возможность возобновления кредитной линии России Эксимбанком США. Достигнута принципиальная договоренность о том, что американский банк будет более активно кредитовать сделки с российскими партнерами без привлечения госгарантий. Эксимбанк США, Внешэкономбанк и Государственный специализированный российский экспортно-импортный банк подписали документ о создании рамочных условий содействия экспорту инвестиционных товаров и услуг из России и США в третьи страны.

Среди других шагов, предпринятых Эксимбанком США на российском направлении, можно упомянуть утверждение кредитной гарантии на 10 млн.долл., предоставляемой инвестиционно-банковской группе «Никойл» для поддержки закупок в США сельскохозяйственного, энергетического и другого оборудования. Заслуживает внимания предоставление Эксимбанком США гарантии Внешторгбанку России на 50 млн.долл. для поддержки закупок различных видов оборудования и услуг, а также кредитной линии в 10 млн.долл. Продбизнесбанку для закупок сельскохозяйственной техники американской компании «Джон Дир».

В целях активизации инвестиционного сотрудничества ОПИК образовала Фонд частных ценных бумаг для России и Евразии с активами в 100 млн.долл. и внесла в этот фонд 33 млн.долл. Проводится предварительный отбор проектов для включения в программу финансирования фонда.

По линии ОПИК была оказана поддержка российско-американскому совместному предприятию (СП), созданному в бывшем закрытом российском ядерном центре – г.Снежинске – между компанией «Нумотек» (штат Калифорния) и российским предприятием ООО «Спектр-Конверсия». СП будет заниматься производством медоборудования и комплектующих для него. ОПИК выделила указанному предприятию 10 млн.долл. в виде кредита, а также обеспечила страхование от политических рисков на 25 млн.долл.

Агентство по торговле и развитию США также выразило заинтересованность в развитии сотрудничества на российском направлении и предоставило гранты для финансирования разработки ТЭО реализуемых в России проектов. Всего в 2002-03гг. агентством было выделено грантов на разработку ТЭО российских проектов на 3 млн.долл.

Конкретными проектами, реализуемыми в России с помощью вышеперечисленных организаций являются:

– в медицинской промышленности: создание совместного производства новейших лечебных средств и медицинских инструментов в г.Снежинске (Челябинская обл.) с участием корпорации «Нумотек». ОПИК было выделено 10 млн.долл. для реализации проекта (общая сумма намечаемых инвестиций – 30 млн.долл.); проект переоснащения городской клинической больницы №31г. Москвы с участием консорциума американских компаний во главе с «Тексер ЮэсЭй» (кредит Эксимбанка США); реконструкция Российской детской клинической больницы (г. Москва) с участием компании «Охайо Медикл Инструментс» (кредит Эксимбанка США); реконструкция Центра здоровья детей Российской академии медицинских наук (г. Москва) с участием компании «Лансефорд Ассошиэйтс» и ряда других американских компаний (кредит Эксимбанка США, завершена в конце 2003г.);

– в строительной промышленности: строительство завода по производству и упаковке специальных медицинских растворов (кровезаменителей) в г.Озерске (Челябинская обл.) с участием компании «Америкэн Ресоурсиз Интернэшнл». ТиДиЭй выделило грант на разработку ТЭО проекта на 449 тыс.долл.;

– в сфере информационных технологий: техсодействие разработке интернет-программы для генпрокуратуры России с участием компании «Си-Винн». ТиДиЭй выделен грант на разработку ТЭО данного проекта на 422 тыс.долл. Общий объем инвестиций должен составить 50 млн.долл.;

– в банковской сфере: создание регионального инвестиционного банка в Татарстане с участием компании «Хоган и Хартсон». ТиДиЭй выделило грант на разработку ТЭО проекта на 171 тыс.долл. Создание данного банка является одним из пилотных проектов для привлечения иностранных инвестиций и создания новых финансово-экономических инструментов реализации работы с иностранными инвесторами;

– в гуманитарной области: создание Евразийского учебного центра в сфере торговли и услуг на базе Межрегиональной ассоциации полиграфистов в г.Москве при участии Американской ассоциации полиграфического и издательского оборудования и услуг. ТиДиЭй выделило грант на разработку ТЭО проекта на 164 тыс.долл.

В российско-американском сотрудничестве заметную роль играют различные инвестиционные фонды. Самый активным и успешно работающим в России является Инвестиционный фонд США-Россия. Это – частная структура, созданная в целях размещения инвестиций и оказания технической помощи российским и западным предприятиям, работающим на российском рынке. Фонд финансируется правительством США и имеет представительства в Нью-Йорке, Москве, Санкт-Петербурге, Хабаровске, Екатеринбурге и Ростове.

На российском направлении активно работают и международные организации, расположенные в США. Международная финансовая корпорация (структура группы Всемирного банка) открыла «ДельтаКредиту» уже вторую кредитную линию объемом 66 млн.долл. на ипотечное кредитование. Действуя через сеть из 15 корреспондентских банков, имеющих в совокупности 200 филиалов в г.Москве и г.Санкт-Петербурге, «ДельтаКредит» представляет ипотечные кредиты в основном со сроком погашения до 10 лет.

Фонд «Раша Партнерс» образован на средства зарубежных частных инвесторов, за исключением 5 млн.долл., предоставленных Российской государственной инвестиционной корпорацией. Из основных инвестиций этого фонда в рассматриваемый период можно выделить приобретение 30% акций телевизионного музыкального канала «ЭмТиВи Раша» и 41% акций крупнейшего российского производителя цемента «Штерн-Цемент», в состав которого входят шесть российских цементных заводов.

Основными задачами Фонда «Евразия» является поддержка развития рыночных реформ в странах СНГ. На территории России действуют три представительства фонда – в Москве, Саратове и Владивостоке.

Госпомощь для России

В 2003г. Соединенные Штаты оказывали различные виды государственной помощи 140 странам мира. С точки зрения соотношения выделяемых на указанные цели ассигнований к общему объему ВВП Соединенные Штаты занимали одно из последних мест среди наиболее крупных мировых доноров иностранной помощи (Дания, Норвегия, Голландия, Швеция, Япония). Выделяемые из бюджета средства (менее 1%) использовались в форме: а) прямой помощи зарубежным странам для проведения в них экономических реформ и «развития демократии»; б) финансового содействия для обеспечения экономической стабильности и повышения платежеспособности отдельных стран; в) гуманитарной помощи; г) продовольственной помощи; д) взносов в различные международные организации (ООН, МВФ Всемирный банк); ж) военной помощи. Наиболее крупными реципиентами американской помощи являлись Израиль, Египет, Колумбия и Иордания. На 2004г. на иностранную помощь предусматривается выделить 17 млрд.долл. бюджетных средств (около 16 млрд.долл. в 2003г.).

США среди других государств мира являются самым крупным донором госпомощи России. В последние годы общий объем американской помощи на российском направлении постепенно снижался и составлял (за вычетом безвозмездной гуманитарной помощи): в 1990г. – 1,9 млрд.долл., в 2000г. – 1,1 млрд.долл., в 2001г. – 0,9 млрд.долл. В видении представителей администрации такой подход связан с «прогрессом России на пути рыночных реформ и демократии». Основной акцент американской государственной помощи России в последние годы смещался с поддержки рыночных реформ и развития демократических институтов на программы по сокращению ядерной угрозы и содействию уничтожению запасов оружия массового поражения.

По оценке госдепартамента США, 958,4 млн.долл., ассигнованные правительственными организациями США на программы помощи России в 2003 бюджетном году, распределились: программы поддержки демократии – 67,2 млн.долл.; экономические и социальные реформы – 67,5 млн.долл.; безопасность и правоприменение – 802,7 млн.долл.; гуманитарная помощь – 12,3 млн.долл.; межотраслевые инициативы – 8,7 млн.долл.

Программы поддержки демократии сводятся к консультированию российских политических деятелей американскими экспертами по вопросам развития современных политических партий и укрепления демократических выборных институтов, развитию независимых средств массовой информации посредством участия российских журналистов в финансируемых правительством США программах обмена и обучения, ознакомлению российских ученых и политических деятелей с западными подходами к вопросам государственного управления и местного самоуправления (в результате чего на рассмотрение Госдумы РФ был внесен закон об обеспечении системы сдержек и противовесов в правительстве и распределении полномочий между центральными и местными органами власти), а также консультациям между американскими и российскими юристами, направленными на расширение практики рассмотрения серьезных уголовных дел судом присяжных заседателей и утверждение независимости судебной власти от исполнительной.

Рыночные реформы содержат программы помощи правительства США по поддержке сектора малых и средних предприятий (МСП) посредством обучения предпринимателей и поддержки небанковских кредитных организаций для реагирования на потребности МСП в кредитах для расширения их деятельности и создания новых рабочих мест. Американские средства использовались на реформирование российской банковской системы, поддержку независимых российских аналитических центров, предоставляющих консультации правительственным институтам, реформирование аграрного сектора, а также на оказание экспертной помощи во вступлении России в ВТО.

Программы в области безопасности и правоприменения. Крупнейшей программой совместной деятельности правительства США в России является программа «Совместное уменьшение угроз», на долю которой пришлось почти четверть общего объема помощи правительства США с 1992г. Программа сфокусирована, прежде

всего, на демонтаже, уничтожении и хранении оружия массового поражения и систем его доставки. В 2003г. минобороны США ассигновало на программы 288,3 млн.долл., включая 133 млн.долл. на строительство объекта для ликвидации химического оружия в Шучьем и демилитаризацию бывших заводов по производству отравляющих веществ нервно-паралитического действия в Волгограде и Новочебоксарске в России. Остальные средства были использованы в программах транспортировки, хранения и демонтажа ядерных ракет, пусковых установок и связанной с ними инфраструктуры и программах демонтажа инфраструктуры, относящейся к биологическому оружию.

Административное управление дополнительными программами противодействия угрозе ОМП осуществляют госдепартамент и минэнерго США. Выделенные минэнерго средства, объем которых в 2003г. достиг 470 млн.долл., использовались для финансирования охраны ядерных реакторов и материалов и утилизации последних. Осуществлялась переподготовка бывших военных ученых — разрабатывались модели для вовлечения ученых в самофинансируемые предприятия, нацеливания их на решение крупных проблем здравоохранения и более тесную интеграцию с бывшими предприятиями по производству биологического и химического оружия.

Программа «Экспортный контроль и охрана границ» была перенацелена на улучшение соблюдения и правоприменение. Хотя в рамках этой программы продолжается предоставление оборудования и обучение персонала для обнаружения радиации, отныне акцент делается на процедуры экспортного контроля, обучение идентификации товаров и программное обеспечение. В 2002–03гг. на помощь в осуществлении программ правоприменения было ассигновано 9,4 млн.долл. Эти программы поддерживали различные направления деятельности — приведение в действие Уголовно-процессуального кодекса от июля 2002г., применение современных приемов в борьбе с наркотиками, контрабандой, отмыванием денег, финансированием террористической деятельности, мошенничеством в интернете, торговлей людьми и детской порнографией. Они финансировали развитие американо-российского правового сотрудничества в соответствии с Договором о взаимной юридической помощи, внедрение системы охраны общественного порядка на общественной основе на Сахалине и поддержку исследований проблем преступности и коррупции в России.

Правительство США финансирует американские неправительственные организации, которые осуществляют гуманитарную помощь в России. С 1992г. госдепартамент обеспечил доставку в Россию гуманитарных грузов на 67 млн.долл. В последние годы объем этой программы сократился. На 2003г. министерство сельского хозяйства США утвердило программу продовольственной помощи стоимостью 9,8 млн.долл., осуществляемую совместно с американской неправительственной организацией «Проект поддержки российских фермерских общин». В рамках этой программы было продано 40 тыс.т. кукурузы и сои, а средства от продажи использованы для финансирования развития сельского хозяйства в Дмитровском районе Московской обл.

Межотраслевые инициативы. Программы правительства США в области управления природными ресурсами сочетает в себе деловые и экологические приемы по поддержанию сибирских лесов. Правительство США оказывает помощь независимым российским исследовательским и политическим учреждениям в подготовке научных статей и предоставлении консультаций высшим должностным лицам, а служба предоставления деловой информации помогает российским и американским предприятиям находить возможности для взаимовыгодного сотрудничества. Существуют программы содействия решению проблем в сфере здравоохранения и социального обеспечения детей, в частности в области первичной медико-санитарной помощи. Одним из наглядных признаков успеха является обращение вспять тенденции роста детской смертности в России, которая наблюдалась в течение последних 15 лет. Программы помощи США включают в себя меры, направленные на нераспространение инфекции ВИЧ/СПИДа в России.

Программа помощи сиротам в России, финансируемая Агентством международного развития США, поддержала 80 программ по всей России, которые помогают развивать новаторские медицинские услуги и услуги по уходу за детьми-сиротами и детьми из группы повышенного риска оказаться брошенными.

В 2002г. 5 тыс. россиян приехали в США в рамках финансируемых правительством США программ обмена и профессионального обучения. За весь период с 1993г. в рамках этих программ в США перебивало 53 тыс. россиян.

Госдепартамент осуществляет «зонтичную» программу под названием «Региональная инициатива», призванную поддерживать изменения в выбранных регионах страны. В центре внимания находятся Волжский федеральный округ, Томская и Новосибирская области и Дальний Восток России. «Региональная инициатива» способствует, по утверждению американской стороны, координации деятельности по осуществлению рыночных и демократических реформ в этих регионах, предоставляя местному населению информацию об осуществляемых в их регионе программах и поощряя более широкое участие региональных организаций в них.

В реализации госпомощи участвуют многие агентства правительства США, включая Агентство по международному развитию (USAID), Агентство по охране окружающей среды, Комиссию по ядерному надзору, министерство сельского хозяйства, минторг, минобороны, минэнерго, минздрав, миноут, министерство труда и госдепартамент.

Объемы экономической помощи ряду государств СНГ, в млн.долл.

	Поддержка демократии	Соц. реформы	Безопасность	Гуманит. помощь	Межотрасл. инициат.
Армения	22,4	46,8	18,4	7,1	11,8
Беларусь	8,9	0,1	0	0,5	0
Грузия	20,4	26,1	41,4	15,1	7,4
Казахстан	13,9	23,4	49,2	0,5	5
Киргизия	13,5	19,9	10,3	9,1	3,8
Молдова	8,4	18,9	5,3	6,1	2,6
Таджикистан	7,3	14,3	1,1	21,8	4,5
Туркменистан	4,7	2,4	1,4	0,5	2,1
Узбекистан	14,7	18,2	30,2	18,5	4,5
Украина	54,7	48	71,5	2	12,3

Торговля с Россией-2003

В 2003г. США по-прежнему являлись одним из ведущих торговых партнеров России. Доля нашей страны в торговле США оставалась незначительной (0,56%, в т.ч. 0,68% в экспорте и 0,34% в импорте). В списке торговых партнеров США по объемам товарооборота Россия заняла по итогам 2003г. 30 место (29 — в 2002г.), по данным минторга США и Комиссии США по международной торговле.

В 2003г. объем двусторонней торговли между нашими странами, по данным минторга США, возрос на 20% по сравнению с 2002г., составив 11048,4 млн.долл., что является рекордным уровнем. Российский экспорт увеличился на 26% и составил 8598,2 млн.долл. Импорт практически остался на уровне пред.г. — 2450,2 млн.долл. Положительное в пользу России сальдо возросло до 6148 млн.долл. (в 2002г. — 4426,4 млн.долл.).

Структура российского экспорта в США не изменилась. 80% наших поставок составляли сырье и полуфабрикаты (энергоносители, металлы, продукция химпрома). В 2003г. произошло резкое увеличение (на 65%) по сравнению с пред.г. объемов экспорта по товарной группе «минеральные продукты». Это произошло за счет значительного роста экспортных поставок российской нефти и нефтепродуктов (на 1,2 млрд.долл. к уровню 2002г.).

По товарным группам в российском экспорте в 2003г. лидирующие позиции занимали «минеральные продукты» — 36,7% всего объема, «металлы и изделия из них» — 21,8% и «продукция химической промышленности» — 19,4%. Заметное место в нашем экспорте занимали группы товаров: «драгоценные и полудрагоценные камни и металлы» (6,9%), «текстиль и изделия из него» (6%) и «продукты и сельхозсырье» (4%).

Кроме роста объемов экспорта минерального сырья, наиболее значительное увеличение экспортных объемов произошло по группам «продукция химической промышленности» (на 34%) и «текстиль и текстильные изделия» (33%). Несмотря на то, что объем экспорта по группе «машины, оборудование и транспортные средства» вырос на 71,3% к уровню пред.г., его удельный вес в общем объеме остался незначительным (2,1%).

Наиболее значительный рост экспортных объемов был отмечен по позициям: «продукты неорганической химии» — на 330,1 млн.долл., «никель и изделия из него» — на 76 млн.долл., «одежда и ее принадлежности трикотажные» (68 млн.долл.), «органические химические соединения» (66,5 млн.долл.), «летательные и космические аппараты» (62,7 млн.долл.), «одежда и ее принадлежности текстильные» (55,9 млн.долл.), «прочие недорогие металлы» (33,6 млн.долл.), «изделия из черных металлов» (29,3 млн.долл.) и «удобрения» (13 млн.долл.).

Заметно снизились объемы российских поставок по группам «черные металлы» — на 188,6 млн.долл., «драгоценные и полудрагоценные камни и металлы» — (22,1 млн.долл.), «рыба и рыбопродукты» (16,1 млн.долл.), «древесина и изделия из нее» (11 млн.долл.), «алюминий и изделия из него» и «цинк и изделия из него» (8,3 млн.долл. по каждой группе), «бумага и картон» (7,6 млн.долл.), «медь и изделия из нее» (6,4 млн.долл.).

Объем российского импорта из США в 2003г. практически не изменился, оставшись приблизительно на уровне пред.г. В его структуре основны-

ми товарными группами оставались «машины, оборудование и транспортные средства» (удельный вес 51,5%), «продовольственные товары и сельхозсырье» (25,3%) и «продукция химпрома» (14,1%). На оставшиеся товарные группы в совокупности приходилось 9% всего объема импорта. Как и в прошлые годы, продолжалась тенденция роста в российском импорте удельного веса машинотехнической продукции при сокращении доли продовольствия и химпродукции. Удельный вес в российском импорте из США товарной группы «продукция химпрома» сократился по сравнению с 2002г. на 2,7% или 63,6 млн.долл., что может быть объяснено снижением общей конкурентоспособности американского химпрома из-за повышения цен на природный газ в США и высокого уровня оплаты труда в данной отрасли.

Доля продовольствия и с/х сырья уменьшилась с 26,7% до 25,3%, в основном за счет дальнейшего сокращения закупок по группе «мясо и пищевые субпродукты» (на 8,7 млн.долл. или 2%). Закупка мяса птицы по сравнению с 2002г. увеличилась на 9 млн.долл., а импорт свинины и говядины, напротив, сократился на 13,2 и 5,7 млн.долл.

Значительное снижение объема закупок в США произошло также по группам «продукты неорганической химии» — на 49% или 106,8 млн.долл., «табак и его промышленные заменители» — на 50% или 40,6 млн.долл., «летательные аппараты и их части» — на 57% (33,7 млн.долл.) и «реакторы, котлы и механическое оборудование» — на 1,7% (12,5 млн.долл.). Сохранилась тенденция сокращения объемов закупок в США зерна — на 60% (4,9 млн.долл.). Импорт мукомольно-крупяной продукции возрос в 3 раза или на 1,8 млн.долл.

Наиболее значительное расширение закупок в 2003г. по отношению к уровню пред.г. было отмечено по: «средства наземного (без ж/д) транспорта» — на 46,1 млн.долл., «электрическое оборудование, электроника» — 43,5 млн.долл., «белковые вещества, клеи, ферменты» — 27 млн.долл., «химические штапельные волокна» — 14,7 млн.долл., «прочие пищевые продукты» — 13 млн.долл. и «локомотивы и ж/д подвижной состав» — 10,9 млн.долл.

В 2004г. оборот российско-американской торговли может возрасти до 11,5-12 млрд.долл. Импорт будет находиться в пределах 2,5 — 3 млрд.долл., а объем экспорта может достичь 9,5 млрд.долл. при условии сохранения хорошей конъюнктуры в США на нефть и нефтепродукты, а также металлы (никель и металлы платино-иридиевой группы), совокупный удельный вес которых в экспорте России составляет 60%.

На увеличение объема российского импорта в 2004г. может оказать позитивное влияние сохранение тенденции снижения курса американского доллара к евро, что делает выгодным для импортеров приобретение ряда товаров, относящихся к машинотехнической продукции, в США, а не в Европе. Но существенное увеличение импорта из США может быть достигнуто только в случае реализации крупных совместных проектов по созданию в России новых производств, что могло бы стать реальным при увеличении объема американских прямых инвестиций в машиностроительную и металлообрабатывающие отрасли российской промышленности, а не в топливно-энергетический комплекс, торговлю и сферу услуг, как это имеет место в настоящее время.

Торговля с Россией-2002

США являются одним из основных торговых партнеров России среди промышленно развитых стран, занимая 3 место (после Германии и Италии) по объему товарооборота (6,2 млрд.долл. по итогам 2002г.). На долю США приходится 5% всего товарооборота России. Для США роль торговли с Россией не столь велика — в общем объеме американской внешней торговли ее доля составляет 0,5% (31 место).

Взаимный товарооборот России и США,
по данным ГТК России, в млн.долл.

	1998г.	1999г.	2000 г.	2001г.	2002г.	2002г.*	2003г.*
Товарооб.	9512,1	7097,1	7338,7	8180,9	6224,9	4386,2	4810,8
Экспорт	5353,2	4708,9	4644,2	4198,2	3253	2462	2904,6
Импорт	4158,9	2388,2	2694,5	3982,7	2971,9	1924,2	1906,1
Сальдо	1194,3	2320,7	1949,7	215,5	281,1	537,8	998,5

* 8 мес.

По данным ГТК России, объем товарооборота между Россией и США по итогам 2002г. сократился на 24% по сравнению с 2001г. и составил 6,2 млрд.долл. Росимпорт в указанный период уменьшился на 25,4% (составив 2,97 млрд.долл., в то время как экспорт наших товаров в США уменьшился на 22,5% (3,25 млрд.долл.). Россия сохранила положительное сальдо — 281 млн.долл.

В 2003г. прогнозируется значительное увеличение товарооборота с США (до 25%). По данным минторга США, в I пол. объем взаимной торговли возрос по сравнению с тем же периодом 2002г. на 36,5% и составил 5,5 млрд.долл. Данные ГТК России (за 8 месяцев 2003г.) отражают более скромный рост — 10,5% (объемы росэкспорта выросли на 20%).

Структура российского экспорта имеет в основном сырьевую направленность (80% объема российского экспорта приходится на сырье и полуфабрикаты). Тем не менее, центр тяжести постепенно смещается в сторону продукции первичной переработки. В первую очередь это касается товарной группы «топливо и минеральное сырье», а также номенклатуры продукции черной и цветной металлургии, химпрома.

Основными позициями американского экспорта в Россию продолжают оставаться продукция машиностроения (50%), продтовары и сельскохозяйственное сырье (30%), продукция химпромышленности (20%), табак и табачные изделия (4%).

Американские инвестиции в Россию. Компании США занимают одно из лидирующих мест среди зарубежных фирм по объему накопленных инвестиций в экономику России. По данным Госкомстата России, в 2002г. по объему накопленных прямых иностранных инвестиций в России США находились на 1 месте — 4,2 млрд.долл. По общему объему накопленных иностранных инвестиций в России (5,5 млрд.долл., что составляет 12,9% от всех накопленных инвестиций) США находятся на 3 месте после Германии (8,15 млрд.долл. и 19%) и Кипра (5,6 млрд.долл. и 13,1%).

В 2002г. значительно сократились объемы поступивших новых инвестиций из США — с 1,6 млрд.долл. до 1,13 млрд.долл. Если в 2001г. находились на 2 месте (после Кипра), то в 2002г. ситуация изменилась — США оказались на 8 месте, оставшись позади Германии, Кипра, Нидерландов, Франции, Люксембурга, Швейцарии и Великобритании.

Значительная часть американских инвестиций поступает в нефтегазовый сектор, где с российскими партнерами взаимодействуют такие известные компании, как «Эксон Мобил», «Коноко», «Шеврон Тексако». Совместные проекты охватывают освоение и добычу углеводородов с месторождений шельфа о-ва Сахалин, Архангельской обл. и Ненецкого автономного округа, а также производство современного оборудования для добычи и переработки нефти.

Ведущие компании аэрокосмической отрасли США — «Боинг», «Локхид Мартин», «Пратт энд Уитни» инвестируют в совместные с российскими предприятиями проекты по космическим запускам, производству авиадвигателей, разработке новых моделей самолетов.

Нарастает сотрудничество в автомобильной промышленности. В г. Всеволожске Ленинградской обл. компания «Форд» организовала сборочное производство, где в июле 2002г. начат выпуск автомобилей модели «Фокус» (проектная мощность составляет 25 тыс.шт. в год, стоимость проекта — 150 млн.долл.). Планируется постепенный переход на комплектацию производимых автомобилей узлами и деталями российского производства. Компания «Дженерал Моторс» совместно с «АвтоВАЗом» начала производство внедорожников «Шеви-Нива» в г. Тольятти. Первый автомобиль сошел с конвейера 23 сент. 2002г. (проектная мощность — 75 тысяч машин в год, стоимость проекта — 330 млн.долл.).

В таких отраслях, как пищевая, табачная промышленность, рестораны быстрого обслуживания успешно действуют на российском рынке американские компании «Марс», «Кока-Кола», «Пепси-ко», «Крафт Джекобс», «Ригли», «Мак Дональдс», «Филип Моррис».

Региональное сотрудничество. Активно действует двусторонняя рабочая группа «Российско-Американское тихоокеанское партнерство» под сопредседательством представителей минэкономразвития России (Департамент стран Америки) и минторга США.

Восьмое заседание рабочей группы состоялось в июле 2003г. в Южно-Сахалинске. По итогам заседания подписан Совместный отчет, в котором нашли отражение вопросы правовой и налоговой среды для бизнеса в Сахалинской обл. и на Дальнем Востоке России, финансирования торговли, развития государственной и бизнес-инфраструктур, проблемы транспортных перевозок в регионе, системы предварительной таможенной очистки «Клир-пак», безопасности, перспектив освоения нефтегазовых месторождений на Сахалине, роли и места неправительственных организаций. Были зафиксированы предложения и заключения секторов и групп по природным ресурсам, энергетике, экологии, лесной и горнодобывающей промышленности, рыбному и сельскому хозяйству, транспорту, туризму, информационным технологиям и связи, банкам, финансам и законодательной инфраструктуре. Следующее, девятое, заседание намечено провести в 2004г. в штате Вашингтон.

Договорно-правовая база торгово-экономических отношений. Межгосударственное Соглашение о торговых отношениях между СССР и США подписано в 1990г. и введено в действие применительно к России в 1992г. В 1993г. вступил в силу Договор об избежании двойного налогообложения.

Договор о поощрении и взаимной защите капиталовложений был подписан в 1992г. и в том же году был ратифицирован в США. Договор в силу не вступил, поскольку не был ратифицирован Госдумой России из-за того, что редакция его положений не соответствует принятому законодательству по вопросам иностранных инвестиций.

Проблемы торгово-экономического сотрудничества. Принципиальной для российской стороны задачей является предоставление России режима наибольшего благоприятствования (РНБ, или, как его теперь называют в США, режима нормальных торговых отношений – РНТО) в торговле с США на постоянной основе. Россия по-прежнему подпадает под действие известной поправки Джексона-Вэника к закону о торговле 1974г., из-за чего РНБ/РНТО действует на временной основе. В то же время в последние годы из-под действия поправки Джексона-Вэника было выведено большинство бывших коммунистических стран (включая страны Балтии и Восточной Европы, Камбоджу, Киргизию, Грузию), а также Китай, что делает еще более очевидным факт дискриминации России в этом вопросе. Такая ситуация противоречит статье 1 двустороннего Соглашения о торговых отношениях, которая предусматривает взаимное предоставление РНБ/РНТО без каких-либо условий.

Администрация Дж.Буша не решила, как это ожидалось, вопрос о выведении России из-под действия поправки Джексона-Вэника ни к майскому российско-американскому саммиту 2002г., ни к встрече президентов в мае 2003г. в Санкт-Петербурге. В конгрессе США нового созыва внесены 3 законопроекта по данному вопросу. Среди конгрессменов все еще сильны настроения трактовать поправку Джексона-Вэника расширительно и увязать вопрос РНБ/РНТО с рядом других вопросов (конечные условия присоединения России к ВТО, поставки мяса птицы в Россию и прочие, в т.ч. не имеющие никакого отношения к торговле).

Другим фактором сдерживания в российско-американской торговле является применение антидемпинговых процедур к российским экспортерам. Состоявшееся в июне 2002г. признание со стороны США рыночного статуса российской экономики позволяет рассчитывать на улучшение ситуации в этом вопросе. Применявшиеся ранее на базе «нерыночного статуса» России антидемпинговые меры были более жесткими, чем для подавляющего большинства других стран, а антидемпинговые пошлины на наши товары, как правило, значительно выше.

Антидемпинговые пошлины, носящие фактически запретительный характер, распространяются в течение многих лет на российские карбамиды и феррованадий, а с марта 2003г. — на металлический кремний (расследование проводилось по «нерыночной» схеме, т.к. оно было возбуждено до признания России страной с рыночной экономикой).

Российская сторона пошла на заключение соглашений о приостановлении антидемпинговых расследований против отдельных российских товаров, что позволило продолжать, хотя и в ограниченных объемах, соответствующий экспорт: урановая продукция (1992г.), толстолистовая сталь (1997г., в 2002г. переоформлено на конкретные российские предприятия с учетом рыночного статуса российской экономики), горячекатаная сталь

(1999г.), нитрат аммония (2000г.), карбамидно-аммиачная смесь (2003г., утратило силу в связи с прекращением антидемпингового расследования).

12 июля 1999г. с США было подписано Соглашение о торговле некоторыми видами сталепродукции из Российской Федерации (Всеобъемлющее соглашение), устанавливающее квоты на российский экспорт в США широкой номенклатуры металлургической продукции. Данное Соглашение было подписано одновременно и в увязке с Соглашением о приостановлении антидемпинговой процедуры в отношении горячекатаной стали из Российской Федерации.

19 нояб. 2002г. замминистра минэкономразвития России М.Ю.Медведковым и замминистра торговли США Ф.Ширзадом было подписано Дополнение к Всеобъемлющему соглашению, которое предусматривает увеличение российской квоты на стальные слябы и другие полуфабрикаты до уровня тарифной квоты по 201 статье. Дополнение позволяет российским производителям увеличивать поставки слябов в среднем на 200 тыс.т. ежегодно, а также других товаров, попадающих в категорию «полуфабрикаты», на 40 тыс.т. ежегодно.

4 авг. 2003г. в Вашингтоне было подписано второе Дополнение к указанному Соглашению. Документ увеличивает российские квоты на поставку стальной заготовки и чугуна. На последний квота увеличивается более чем в 3 раза и достигает 2 млн. метрических тонн в год (на 2003г.), что позволит в 2003г. увеличить объемы поставок российского чугуна на 240 млн.долл.

Имеет место проблема дискриминационного режима ввоза в США спортивно-охотничьего оружия из России (ограничения по номенклатуре, разрешенной к экспорту). По запросу российской стороны в мае 2003г. в Вашингтоне состоялись межведомственные консультации по вопросам, связанным с Соглашением 1996г., которое регулирует режим экспорта спортивно-охотничьего оружия из России в США. В итоге консультаций американская сторона в июле 2003г. направила соответствующую ноту о внесении дополнений в указанное соглашение в виде расширения разрешительного списка на 74 товарные позиции. После передачи ответной ноты российской стороны внесение изменений будет считаться оформленным де-юре.

До сих пор не удовлетворена просьба российской стороны о распространении режима Генеральной системы преференций США (ГСП) на некованный титан, и существует угроза прекращения действия режима ГСП для российского ковального титана.

Действуют количественные ограничения на поставки в США из России женских шерстяных пальто.

Сохраняет актуальность проблема дискриминации России в вопросах экспортного контроля. Участие России в создании нового международного режима экспортного контроля взамен КОКОМ, ее подключение к Режиму контроля за ракетной технологией не привели к пересмотру национальных правил экспортного контроля США в отношении нашей страны в отличие, например, от восточноевропейских государств. Россия является единственным из государств Вассенарского соглашения, включенных в предпоследнюю группу стран по жесткости экспортного контроля по быстро действующим компьютерам.

Со стороны США введены штрафные санкции против ряда российских организаций в связи с обвинением в якобы ненадлежащем сотрудничестве с Ираном, Сирией, Суданом, Ливией. К числу этих организаций относятся, в частности Ростовское авиапредприятие № 168 («Роствертол»), Государственное научно-производственное предприятие «Базальт» и Тульское инструментальное конструкторское бюро. В отношении них США будут проводить политику отказа в предоставлении всех видов помощи. Подчеркивается, что речь идет об отказе в помощи именно названным трем предприятиям, а помощь же правительству России «имеет важное значение для национальных интересов США». Санкции подобного рода вводятся США в одностороннем порядке со ссылкой на национальное законодательство, без предварительных консультаций с соответствующей страной и предъявления весомых доказательств вменяемых нарушений.

Против российской политики на иранском направлении направлен принятый в 2000г. закон «О нераспространении в отношении Ирана», предусматривающий помимо прочих санкций, возможность приостановки выплат России в рамках проекта создания Международной космической станции.

По итогам обзоров соблюдения прав американских владельцев интеллектуальной собственности в зарубежных странах Россия, несмотря на очевидный прогресс в данной сфере, несколько лет подряд зачисляется в неблагоприятный список «приоритетно наблюдаемых стран» (последнее такое решение со стороны США принято в апр. 2003г.).

В результате позиции различных кругов США многие вопросы торгово-экономических отношений с Россией увязываются с вопросами поставок мяса птицы из США на российский рынок. Во время визита зампреда правительства РФ – министра сельского хозяйства РФ А.В.Гордеева в США в мае 2003г., достигнута договоренность об урегулировании технических проблем в торговле мясом птицы, в т.ч. о завершении совместных инспекций птицеперерабатывающих предприятий и процедур признания их соответствия российским стандартам качества и безопасности (вопросы разделения зон переработки мяса и временного хранения в холодильниках). Стороны договорились о создании трех тематических рабочих групп в целях расширения перспектив двустороннего сотрудничества в области сельского хозяйства.

С американской стороны основными вопросами в настоящее время являются: законодательство, регулирующее режим для иноинвестиций, прежде всего в энергетике, налогообложение коммерческой деятельности в России, условия поставок мяса птицы в Россию, доступ на российский рынок авиатехники, импортные тарифы на ряд товаров американского экспорта, защита прав интеллектуальной собственности, переход России на международные стандарты бухучета, соблюдение законности в коммерческой сфере, снижение технических барьеров в торговле с Россией (вопросы стандартов и сертификации).

Российско-Американский деловой диалог. РАДД делает акцент на таких вопросах, как улучшение условий для доступа на рынки, инвестиционный климат, власть закона в коммерческой сфере, сотрудничество в области высоких технологий, содействие развитию малого и среднего бизнеса.

Участниками РАДД были предприняты конкретные практические шаги в поддержку признания рыночного статуса российской экономики.

Очередная встреча министров Г.О.Грефа и Д.Эванса с руководителями организаций-участниц РАДД (Российского союза промышленников и предпринимателей (работодателей), Российско-американского совета делового сотрудничества, Американско-российского делового совета и Американской торговой палаты в России) была проведена 24 сент. 2003г. и была посвящена обсуждению второго доклада РАДД, который был передан президентам России и США в ходе их встречи в мае 2003г., а также других актуальных вопросов.

В соответствии с обращениями российских участников РАДД минэкономразвития России ставило перед американской стороной вопросы о необходимости сохранения льготного режима Генеральной системы преференций США для российского кованого титана, о наличии визовых проблем для осуществления контактов в торгово-экономической области, о необоснованности включения Сбербанка России из кредитных программ минсельхоза США.

Российско-американский энергетический диалог. Во исполнение решений президента В.В.Путина и президента Дж.Буша 30 сент.-2 окт. 2002г. в г.Хьюстоне (США) был проведен первый, а 22-23 сент. 2003г. в Санкт-Петербурге (Россия) второй Российско-американский деловой энергетический саммит под эгидой российских и американских министров экономического и энергетического блоков.

Данные мероприятия рассматривались сторонами как составная часть нового энергетического диалога между двумя странами, начало которому положили президенты России и США в мае 2002г. В ходе мероприятий обсуждался широкий перечень вопросов энергетического сотрудничества, в т.ч. в части энергетической безопасности, инвестиционного сотрудничества, развития законодательной базы, новых технологий, защиты окружающей среды и т.д. По итогам энергосаммитов приняты заявления сопредседателей.

Активно работает рабочая группа «Российско-Американский коммерческий энергетический диалог» (РАКЭД) под сопредседательством президента Американской торговой палаты в России (Amcham) Э.Сомерса и президента РСПП А.И.Вольского.

Действует также и межведомственная рабочая группа по сотрудничеству в области энергетики под сопредседательством представителей министерств энергетики России и США.

Авторское право с РФ

Интеллектуальная собственность. На территории РФ действует свыше 30 тыс. предприятий, осуществляющих свою деятельность в сфере оборота объектов интеллектуальной собственности (в сферах разработки программного обеспечения, аудио- и видео продукции, издательства). На территории России действует 27 предприятий по производству оптических носителей. Оборудование для изготовления компакт-дисков импортируется из Голландии, Германии, Швеции и Швейцарии. Установку, наладку и ремонт осуществляют представители фирм-изготовителей. Сырье для производства – гранулированный поликарбонат также им-

портируется. Порядка 60% экземпляров видеопродукции, 66% аудиопродукции, 86% программного обеспечения на оптических носителях выпускаются с нарушением Закона Российской Федерации «Об авторском праве и смежных правах».

В 2002-03 гг. приняты следующие законы: ряд поправок к пакету законов «о промышленной собственности», направленный на приведение российского законодательства в области интеллектуальной в соответствие с требованиями Соглашения ВТО по ТРИПС («О внесении изменений и дополнений в четыре Закона РФ «О правовой охране топологий интегральных микросхем», «О товарных знаках, знаках обслуживания и наименованиях мест происхождения товаров», «О правовой охране программ для электронных вычислительных машин и баз данных» и Патентный закон);

– поправки к статьям 180 «Незаконное использование товарного знака» и 146 «Нарушение авторских и смежных прав» Уголовного кодекса РФ, предусматривающие усиление уголовной ответственности;

– новый Кодекс РФ об административных правонарушениях (КоАП), статья 7.12 устанавливает административную ответственность за нарушение авторских и смежных прав, изобретательских и патентных прав;

– новый Арбитражный процессуальный кодекс РФ, учитывающий последние международные тенденции в организации и осуществлении экономического правосудия и, в частности, вводящий институт предварительных обеспечительных мер.

Среди последних шагов, направленных на улучшение ситуации:

– 6 мая 2003г. состоялось первое заседание правительственной комиссии под председательством М.М.Касьянова по противодействию нарушениям в сфере интеллектуальной собственности. На нем приняты решения по дальнейшей борьбе с пиратством и контрафактной продукцией;

– 26 мая Российская Федерация стала участницей Римской конвенции об охране интересов артистов-исполнителей, производителей фонограмм и вещательных организаций;

– 28 мая принята новая редакция Таможенного кодекса, где содержится специальная глава, посвященная защите прав интеллектуальной собственности при экспортно-импортных операциях («пограничные меры» в соответствии с ТРИПС). Кодекс вступает в силу с 1 янв. 2004г.; в соответствии с Планом подготовки актов правительства РФ и федеральных органов исполнительной власти, выпуск которых необходим для реализации положений Таможенного кодекса Российской Федерации, ГТК готовится к применению новых положений этой главы на границе;

– постановлением правительства РФ N421 от 12 июля с.г. был введен запрет на осуществление уличной торговли аудио- и видеопродукцией, введено положение о предоставлении сведений о правообладателях этой продукции, а также ужесточены лицензионные требования к деятельности по производству всех видов носителей;

– реализуется план мероприятий и совместных действий минэкономразвития России и МВД России по борьбе с производством и оборотом пиратской и контрафактной продукции. В фев. 2003г. состоялась совместная коллегия этих министерств

по данной проблеме, а в апр. двумя министрами подписан приказ об усилении взаимодействия ведомств в этой сфере;

– по результатам встреч в июне с американскими правообладателями (с участием М.Ю. Медведева) и представителями музыкальной индустрии США ситуация с производством и распространением продукции на оптических носителях в рамках компетенции Минэкономразвития России была взята под особое наблюдение;

– рассматривается возможность введения на законодательном уровне дополнительных мер правового регулирования производства и оборота продукции на оптических носителях., в т.ч. экспорта/импорта данной продукции, а также сырья и оборудования для их производства;

– в начале июля для проверки обоснованности претензий американской стороны Г.О.Грефом было направлено письмо министру внутренних дел РФ Б.В.Грызлову с просьбой повысить эффективность проверок действующих предприятий-изготовителей оптических носителей, а также решить вопрос с обеспечением доступа сотрудников всех подразделений МВД России, на все без исключения объекты, включая «режимные» предприятия, где располагается или может располагаться производство оптических дисков и другой продукции, содержащей права интеллектуальной собственности. Кроме того, был поднят вопрос о запрете размещения линий по производству оптических носителей на территориях «режимных» объектов.

В рамках переговоров по присоединению России к ВТО в апр. и июле 2003г. делегацией США было отмечено неудовлетворительное состояние уровня охраны права интеллектуальной собственности в Российской Федерации и выдвинут целый ряд специальных требований, связанных с защитой прав владельцев интеллектуальной собственности в России. В рамках очередного раунда двусторонних переговоров с американской стороной по присоединению России к ВТО, состоявшегося 1-4 окт. 2003г. в Москве, при обсуждении раздела проекта Доклада Рабочей группы «Трипс», позиция американской делегации по вопросу охраны авторского права смежных прав, а также проблеме повышения уровня пиратства продукции на оптических носителях была выражена еще более жестко.

О деятельности МВД России. О постоянном внимании к данной проблеме свидетельствует.

– Уголовная статистика, отмечающая устойчивый рост выявляемых преступлений. В 2000г. – более 2000, в 2001г. – 2500, за 2002г. – 2800 уголовно-наказуемых деяний. В ходе проведенных МВД России мероприятий по противодействию распространению контрафактной и фальсифицированной продукции в 2002г. проверено 30 тыс. предприятий, незаконная деятельность 350 из них приостановлена. В отношении организаторов преступлений возбуждено 2800 уголовных дел, 7234 чел. привлечено к ответственности в соответствии с КоАП. За 2002г. изъято контрафактной продукции на 276,7 млн.руб., оборудования и материальных ценностей на 50,6 млн.руб. В I пол. 2003г. в ходе проведения специальных мероприятий проверено 61 тыс. предприятий, незаконная деятельность 432 из них приостановлена. В отношении организаторов преступлений возбуждено 1831 уголовное дело, к административной ответственности

ти привлечено 4933 чел. Изъято поддельной продукции на 300 млн.руб., оборудования и материальных ценностей на 22 млн.руб.

— В связи с известным письмом посла США в России А.Вершбоу, в соответствии с указанием министра внутренних дел РФ с апр. по дек. 2002г. органами внутренних дел проведен комплекс специальных мероприятий по выявлению и пресечению производства пиратской продукции на оптических носителях, к нарушителям приняты соответствующие меры.

Продолжается поддержка всеми органами госвласти усилий со стороны легальных производителей различных неправительственных организаций, как российских, так и объединений представителей иностранных компаний, в т.ч., американских, представительства которых находятся на территории РФ. Министерство совместно с другими заинтересованными органами государственной власти осуществляет взаимодействие с АТП США в рамках расследования по «301 разделу».

Ситуация с правоприменением в области производства и оборота оптических носителей во многом связана с недостаточной активностью самих правообладателей. В соответствии с общими требованиями российского законодательства (уголовного, таможенного) деятельность федеральных органов власти по борьбе с оборотом контрафактной продукции осуществляется в основном на основании обращений физ. и юрлиц.

Основным препятствием, с которым сталкиваются в своей деятельности органы государственной власти, является отсутствие обращений от правообладателей. Только активная позиция самих правообладателей при подаче соответствующей жалобы, их сотрудничество с органами государственной власти, может дать положительные результаты в рамках деятельности по защите прав интеллектуальной собственности. В результате бездействия правообладателей только треть дел доходит до суда.

Всего в 2002г. арбитражными судами РФ было рассмотрено 376 дел, связанных с защитой прав интеллектуальной собственности, по 181 делу иски были удовлетворены. За 1999-2002гг. в Высший арбитражный суд РФ непосредственно правообладателями было подано всего 5 заявлений о принятии протеста на судебные акты, связанные с нарушением прав американских владельцев интеллектуальной собственности (2 иска из них удовлетворено, по другим 3 отказано в удовлетворении в связи с отсутствием факта правонарушения)

За I пол. 2002г. судами общей юрисдикции РФ было разрешено 364 гражданских дела о нарушении прав владельцев интеллектуальной собственности и 1288 дел, связанных с административными правонарушениями в сфере интеллектуальной собственности. За совершенные правонарушения к административной ответственности привлечено 1029 чел., к уголовной — 61 чел.

За последние несколько лет в суды общей юрисдикции областных судов и судов соответствующего им уровня 50 субъектов РФ был подан только 1 иск в защиту прав интеллектуальной собственности непосредственно от американского правообладателя — гражданина США, Ф.Е.Незнанского.

Доступ ростоваров-2003

При организации работы и определении конкретных мер по продвижению российской продукции на американский рынок следует исходить из того, он насыщен предложениями товаров многих стран и предъявляет высокие требования к качеству ввозимых товаров. В этой связи иностранным компаниям-новичкам трудно конкурировать как с местными компаниями, так и иностранными, имеющими развитую инфраструктуру сбыта и многолетний опыт работы в данной стране.

Трудности, с которыми сталкиваются российские предприятия при выходе на рынок тех или иных товаров США, связаны с недостаточной проработкой предполагаемого для экспорта товаров сектора рынка. Зачастую российскими производителями делаются попытки выхода на американский рынок при отсутствии даже элементарных маркетинговых исследований о возможных нишах того или иного товара.

На основе анализа работы иностранных экспортеров в Соединенных Штатах, можно выделить наиболее оптимальные варианты выхода на американский рынок российских производителей товаров и услуг. Для этих целей, в зависимости от вида товара, можно воспользоваться следующими способами его продвижения: продвижение товаров в выбранном секторе рынка через американского посредника (агента), имеющего зарегистрированную в США фирму (наиболее простой и быстрый способ); приобретение существующей американской компании российским предприятием. При этом способе не требуется создавать дилерскую сеть, а можно воспользоваться существующей системой реализации товара, а также сервисного обслуживания (в случае необходимости); создание американской компании со 100% российским капиталом, но это более длительный путь, связанный с достаточно сложной процедурой и формальностями регистрации, а также дорогостоящими рекламными мероприятиями по продвижению нового брэнда товаров (услуг) на местном рынке и созданию товаропроводящей сети.

Конкретными мерами, способствующими продвижению российской продукции на американский рынок являются: распространение рекламной информации о предлагаемых на экспорт российских товарах среди потенциальных американских покупателей, проведение презентаций определенных российских товаров и участие российских производителей с экспозициями в выставках на территории США, приглашение американских компаний на промышленные и торговые выставки, организуемые в России, проработка запросов американских компаний на российские товары и поиск поставщиков с использованием возможности информационно-поисковой системы минэкономразвития России «Экспортные возможности России».

Указанные меры уже активно используются, в частности, в американских деловых кругах распространяется информация о возможностях отечественных предприятий. Осуществляются конкретные мероприятия по привлечению представителей деловых кругов США к участию в международных выставках и ярмарках, проводимых в России. Среди последних экспозиций, в которых приняли участие американские компании, можно отметить

«Консумэкспо», «Продэкспо», «Экспобьюти», «Канцэкспо», «Медтехника», «Связь-Экспоком», «Электро», «Стройиндустрия и Архитектура», «Химия», «Агропродмаш», «Реклама», «Склад. Транспорт. Логистика», «Здравоохранение», Международный экономический форум «Кубань 2003».

Для размещения информации о российских поставщиках энергоресурсов и потенциальных американских покупателях используется информационная система Службы деловой информации по СНГ «Бизнес» минторга США. Задействуются базы данных: «Поиск партнера», «Поиск поставщика» и «Деловые предложения из США».

Используются информационные системы американо-российских торговых палат различных штатов и базы данных отдельных крупных коммерческих структур США. Получаемая из указанных информационных систем информация, а также запросы американских компаний на поставку российских товаров, направляются в находящуюся в опытной эксплуатации информационно-поисковую систему «Экспортные возможности России» минэкономразвития России. Как показывают результаты пробной эксплуатации, указанная информационная система в числе других преимуществ предоставляет хорошую возможность для повышения эффективности продвижения товаров из регионов России в США, а также для решения ряда других практических вопросов двустороннего сотрудничества.

Исследование конъюнктуры американского товарного рынка показывает, что существует реальная возможность дальнейшего расширения номенклатуры и увеличения объемов российского экспорта в Соединенные Штаты. Имеется спрос на отдельные товары российского машиностроения, металлургии, нефтяной, газовой, химической, деревообрабатывающей, целлюлозно-бумажной, легкой и ювелирной промышленности, продуктов питания и некоторых видов продукции сельского хозяйства, поставки которых могут быть налажены в дополнительных объемах из России уже в самое ближайшее время.

В последнее время предпринимаются определенные меры по продвижению на американский рынок российского экспорта высокотехнологичных товаров. Акцент сделан на информационные технологии и программное обеспечение. Как показали прошедшие в апр. 2003г. в г.г. Ралей (штат Северная Каролина), Вашингтон, Нью-Йорк и Бостон (штат Массачусетс) «Дни российских информационных технологий («Роуд шоу») с участием Ассоциации разработчиков программного обеспечения России «Руссофт», российские технологии весьма востребованы в Соединенных Штатах. По американским оценкам, благодаря замедлившейся с середины 1990гг. «утечке мозгов» в России сложился значительный потенциал в этой области. Несмотря на то, что компании США активно открывают свои филиалы в нашей стране, они, тем не менее, уступают российским компаниям в конкурентной борьбе в данной сфере. Представители американских деловых кругов характеризуют технические решения, предлагаемые российскими компаниями, как уникальные и в то же время простые и дешевые. Мероприятия типа «Роуд шоу» свидетельствуют о высокой эффективности такого способа продвижения российских высокотехнологичных товаров и услуг на американский рынок.

Увеличилось число американских компаний Силиконовой долины (штат Калифорния), интересующихся российскими разработками в сфере высоких технологий. Ряд фирм данного штата разместил заказы на разработку программных продуктов у российских партнеров за относительно небольшую по американским меркам плату, другая часть компаний («Боинг», «Сан Майкросистем») открывает лаборатории на территории России. В перспективе эти лаборатории могут стать базой для образования на их основе чисто российских предприятий, экспортирующих свои программные продукты и технологии в США.

Осуществляется работа по расширению поставок на американский рынок стрелкового оружия из России. В результате переговоров руководства ГП «Ижевский механический завод» (крупнейший российский производитель охотничьего и спортивного оружия под маркой «Байкал») с менеджерами широко известной в Соединенных Штатах розничной сети «Экедими Спортс Аутдорс» (70 магазинов в 10 южных штатах США) стороны договорились о предоставлении этой компании в 2004г. статуса одного из основных дистрибуторов продукции российского предприятия на рынке Соединенных Штатов.

В 2003г. расширились поставки российской нефти и нефтепродуктов на американский рынок. В практической плоскости рассматривается вопрос о поставках российского газа в США. С учетом низких производственных издержек при добыче российского газа, значительных запасов этого вида углеводородного топлива, а также короткого пути его транспортировки на американский континент, российские поставщики могут оказать серьезную конкуренцию традиционным экспортерам газа в Соединенные Штаты. ОАО «Газпром» уже ведет переговоры с американской стороной о совместной разработке Штокмановского месторождения с целью последующих поставок газа на американский рынок.

В качестве перевалочных пунктов для транспортировки российского газа водным путем в США рассматриваются порты о-ва Сахалина и г. Мурманска. Изучается возможность реализации нескольких крупных проектов, есть реальные инвестиционные предложения от американских партнеров по строительству в указанных портах терминалов, а также заводов по сжижению природного газа.

Продолжается работа по продвижению на американский рынок продукции российского сельского хозяйства. Организованы переговоры сельскохозяйственных холдингов ЗАО «Парнас», ЗАО «Укррос-Разгуляй» и ООО «Российские семена» с такими ведущими американскими компаниями, как «Каргилл», «Конагра», «Тайсон», «Джон Дир». Они состоялись в рамках визита в США в мае 2003г. зампреда правительства РФ, министра сельского хозяйства А.В. Гордеева.

Принимаются меры по расширению поставок на американский рынок российской ликероводочной продукции, причем особо активная работа ведется с калужским заводом «Кристалл». Планируется организация широкой маркетинговой кампании, в рамках которой предусматривается проведение выставки-презентации брэндов, производимых этим заводом.

Начата проработка вопроса организации поставок российского оборудования, а также оригинальной технологии налива нефти и нефтепродуктов в ж/д и автомобильные цистерны. Изготовителем оборудования и разработчиком технологии является российское предприятие ООО «Алкор». Практический интерес к данному оборудованию и технологии, не имеющим аналогов в мире, проявила американская компания «Уэллсон», представители которой посетили российское предприятие и подписали меморандум о сотрудничестве. Данная компания предполагает использовать российское оборудование и технологию при реализации проектов на территории северных штатов США и приграничных районах Канады.

Существует ряд российских товаров, к экспорту которых в США или на рынках третьих стран имеется определенный интерес. Среди них - порошковая продукция, современное оборудование и технологии для черной и цветной металлургии, отдельные виды самолетов для тушения лесных пожаров, оборудование для объектов энергетики.

Доступ ростоваров-2002

ВСША в отношении ряда российских товаров (металлопродукция, нитрат аммония, текстиль, стрелковое оружие) продолжают действовать соглашения, содержащие количественные ограничения. Сохранение соглашений, содержащих квотные ограничения, не только не отвечает новым обстоятельствам в связи с признанием рыночного характера российской экономики, но и вызывает сомнения с точки зрения соответствия таких ограничений нормам ВТО (ст. XI ГАТТ 1994 устанавливает запрет на применение квот). Часть таких соглашений была заключена по итогам антидемпинговых расследований (горячекатаная сталь, нитрат аммония), в то время, когда вопрос о рыночном статусе российской экономики не был еще решен.

Металлопродукция. 12 июля 2004г. истекает срок действия Всеобъемлющего соглашения по стали. За все время действия Всеобъемлющего соглашения, российские предприятия добросовестно исполняли условия соглашения, и не было отмечено ни одной попытки обхода соглашения. В США не действует ни одной антидемпинговой процедуры в отношении российских товаров, являющихся предметом Всеобъемлющего соглашения.

С 20 марта 2002г. действует программа защитных мер в отношении импорта широкой номенклатуры металлопродукции в США, установившая барьер для стали из других стран. Не существует ни экономических (не было факта ущерба для американской промышленности от российских поставок товаров, попавших под ограничение), ни юридических оснований для существования ограничений. Всеобъемлющее соглашение было подписано не по результатам антидемпингового расследования, а в дополнение к Соглашению по горячекатаной стали. Завершение срока действия Всеобъемлющего соглашения должно положить конец количественным ограничениям российских поставок металлопродукции в США.

Российскими производителями сталепродукции, попавшей под ограничение Всеобъемлющего соглашения (рельсы, трубы, катанка, арматурная сталь; ранее - заготовки и чугуна) неоднократно ставился вопрос о необходимости выхода из Все-

объемлющего соглашения. Одновременно предприятия-экспортеры горячекатаного проката в США (Северсталь, ММК, НЛМК), заинтересованные в действии подписанного в увязке приостановительного Соглашения по горячекатаной стали, выступали за его сохранение, т.к. это дает гарантию неприменения антидемпинговой пошлины (73,6-184,6%).

Принимая во внимание, что срок действия Всеобъемлющего соглашения истекает 12 июля 2004г., все российские производители выступают за окончательное прекращение действия Всеобъемлющего соглашения и переоформление на рыночной основе Соглашения по горячекатаной стали на российских производителей («Северсталь», ММК, НЛМК).

Нитрат аммония. Положительный опыт переоформления соглашения по толстому листу (новое соглашение, оформленное на российских производителей, действует с 23 янв. 2003г. на 5 лет) из нерыночного в соглашение рыночного типа (содержащего только ограничение по цене) мог бы быть использован и для проведения аналогичной процедуры в отношении соглашения по нитрату аммония.

19 мая 2000г. сроком на 5 лет между минторгом России и минторгом США заключено квотно-ценовое соглашение о приостановлении антидемпинговой процедуры в отношении российских поставок нитрата аммония в США. Это соглашение нерыночного типа (от имени российского правительства с ограничениями количественного и ценового характера). После получения рыночного статуса 6 июня 2002г. российские производители нитрата аммония не поднимали вопрос о пересмотре соглашения на рыночной основе (от имени производителей и только с ценовыми ограничениями) - российские производители не имеют единой позиции о целесообразности действия этого соглашения. Одни указывают на гарантированность рынка, другие на возможность осуществлять поставки и без соглашения.

Механизм расчета цены: Американцы направляют нам справочные цены, которые определяют предел понижения цены. Справочные цены рассчитываются следующим образом: минторг США рассчитывает среднюю величину на основе еженедельных данных американских публикаций Fertilizer Markets («Рынок удобрений») по уровню цен в Среднем Западе на условиях поставки FOB и Green Markets («Рынок зерновых») по уровню цен в Среднем кукурузном поясе на условиях поставки FOB. Минторг США рассчитывает среднюю величину на основе средних величин за 4 последних недели. Полученная средняя величина за четыре недели считается текущей рыночной ценой. Справочная цена должна быть больше, чем текущая рыночная цена и пороговая цена (пороговая цена - это константа, закрепленная в соглашении в размере 85 долл. за т.у на условиях FOB). Справочная цена всегда определяется на условиях FOB.

Размер квоты составил: в 2000г. - 49962 т. (выполнено - 49320); 2001г. - 100000 т. (92000); 2002г. - 110000 т. (75000); 2003г. - 130000 т. (86300).

Соглашение по текстилю. Соглашение по текстилю было заключено в 2000г. между министерствами торговли России и США. Соглашением охватывается перечень продукции по коду 435 ТН ВЭД США - изделия из шерсти. Срок действия согла-

шения заканчивается в 2004г. Закрепляется исключительно количественное ограничение (ограничения по цене не закреплено). Размер квоты: закреплен жесткий размер квоты на 2001г. — 55204 дюжин изделий (выполнено — 34456 д.и. — 56%) и установлен механизм ее ежегодного увеличения. В 2002г. размер квоты составил — 56309 (23834 — 42%). В 2003г. размер квоты — 57435 (выполнено 12158 — 21%). На 2004г. квота составит 58583. В 2000г. квота выполнялась 16 предприятиями, в 2003г. поставки осуществляют только 6. Соглашение противоречит ст.11 ГАТТ 1994г., т.к. закрепляет количественное ограничение. У российских поставщиков нет заинтересованности в продолжении действия соглашения.

Госвизиты с РФ

В 2003г. российско-американские торгово-экономические отношения получили дальнейшее развитие. Сложная торгово-политическая обстановка в США в условиях начавшейся кампании по выборам президента, критическая реакция в части американского общества на ситуацию вокруг компании «Юкос» и итоги прошедших в конце года выборов в Госдуму России, а также определенные расхождения позиций сторон по некоторым международным вопросам, хотя и внесли некоторые элементы напряженности в двусторонние отношения, однако не изменили их общего позитивного вектора и тональности. Совпадение интересов двух стран по таким центральным вопросам, как борьба с терроризмом, противодействие распространению ОМП, интеграция России в глобальную экономику, а также растущее взаимовыгодное сотрудничество в сфере; энергетики, создали достаточно устойчивую базу для расширения взаимовыгодного торгово-экономического и инвестиционного сотрудничества и поиска созидательных решений по широкому кругу вопросов в различных областях. В целом общий итог российско-американского торгово-экономического сотрудничества по ряду направлений позволяет говорить о том, что сторонам, несмотря на относительно неблагоприятную политическую обстановку, удалось сделать еще один важный шаг в углублении взаимовыгодных отношений в экономической области, расширении инвестиционного сотрудничества и формировании новых коммерческих партнерств.

Экономическая составляющая неизменно присутствовала в повестке дня состоявшихся в 2003г. встреч на высшем уровне. Важнейшими событиями в российско-американских торгово-экономических отношениях в 2003г. явились встречи президента России В.В.Путина и президента США Дж.Буша в мае в Санкт-Петербурге и в сент. в Кемп-Дэвиде. В ходе сентябрьского саммита 2003г. впервые в практике двусторонних отношений президенты утвердили документ под названием «Контрольный список задач Кемп-Дэвида», предусматривающий совместные поручения министрам обеих стран, в т.ч. в области торгово-экономического сотрудничества. Президент В.В.Путин в конце сент. провел встречу в Москве с министрами экономического и энергетического блоков России и США Г.О.Грефом, И.Х.Юсуфовым, Д.Эвансом и С.Абрахамом. Российский президент в рамках своего сентябрьского визита в США встретился с представителями американских деловых кругов в Нью-Йорке.

Продолжало осуществляться активное межправительственное взаимодействие, в т.ч. в формате регулярных контактов руководителей экономических ведомств двух стран. В 2003г. состоялось значительное число встреч Г.О.Грефа и его замов с представителями ключевых американских федеральных ведомств и делового сообщества, политическими деятелями США, в ходе которых основательно обсуждалась широкая гамма вопросов, связанных с различными аспектами российско-американских торгово-экономических отношений, энергетического и инвестиционного сотрудничества, а также проблематикой вступления России в ВТО.

К контактам по линии государственных ведомств все активнее подключались представители деловых кругов двух стран, с участием которых в 2003г. прошел ряд крупных мероприятий. В рамках российско-американского энергетического диалога, инициированного в 2002г. президентом России В.В.Путиным и президентом США Дж.Бушем, в конце сент. в Санкт-Петербурге состоялся второй Российско-Американский деловой энергетический саммит. По его итогам были подписаны совместное заявление министров, доклад рабочей группы «Российско-Американский коммерческий энергетический диалог», а также ряд документов о сотрудничестве между российскими и американскими компаниями. К энергосаммиту была приурочена миссия деловых кругов США по развитию сотрудничества в области энергетики в составе руководителей 13 американских компаний, которую возглавил министр торговли США Д.Эванс. Участники миссии провели встречи с Г.О.Грефом, другими членами правительства России, а также представителями российских деловых кругов, на которых рассматривались возможности расширения торгово-экономических отношений двух стран в сфере энергетики и других областях, а также устранения барьеров во взаимной торговле и инвестиционном сотрудничестве.

В нояб. 2003г. в Бостоне прошел седьмой ежегодный Российско-американский инвестиционный симпозиум, в котором участвовали министры Г.О.Греф и Д.Эванс. В работе форума, на котором обсуждались вопросы диверсификации российской экономики, приняли участие 500 чел., включая представителей правительственных и деловых кругов обеих стран.

В США позитивно оценивались последние сдвиги в российской экономике — высокие темпы роста ВВП, уменьшение оттока капитала из России, определенное улучшение ситуации в сфере корпоративного управления, рост собираемости налогов, увеличение золотовалютных запасов и снижение внешней задолженности. Американская администрация, как официально заявляла ее высокопоставленные представители, придавала «приоритетное значение» интеграции России в мировую экономику. Подчеркивалось, что американский подход в данном случае не сводится лишь к тому, чтобы сигнализировать о наличии различных негативных аспектов, присущих нынешней деловой среде в России. Занимающиеся внешнеэкономическими вопросами ведомства США делали попытки больше внимания фокусировать на изучение и оценку случаев успешных действий российских властей по привлечению долгосрочных прямых иностранных инвестиций и поддерж-

ке развития частного бизнеса. Вес России в американской внешнеэкономической политике возрастал также ввиду значения, придаваемого нашей стране как одному из надежных альтернативных источников энергоносителей для нужд США.

Торговые барьеры с РФ

После успешного разрешения в 2002г. ситуации с отсутствием у России статуса страны с рыночной экономикой наиболее «долгоиграющей» проблемой в российско-американских торгово-экономических отношениях остался вопрос о выведении нашей страны из-под действия поправки Джексона-Вэника. Несмотря на неоднократные заявления в 2002-03гг. как членов администрации Дж.Буша, так и многих американских конгрессменов о необходимости скорейшего устранения действия поправки в отношении России, за 2003г. не произошло серьезных подвижек в этом направлении. Обозначившиеся противоречия между двумя странами по поводу военных действий США в Ираке и определенное разногласия по «куриной проблематике» фактически отодвинули решение вопроса с поправкой на неопределенное время. Сложившуюся ситуацию не смогли изменить и несколько личных встреч президентов России и США, в ходе которых российской стороной в очередной раз давалось понять, что сохранение поправки не способствует укреплению доверительных связей между двумя странами и продолжает дискредитировать политику США в отношении нашего государства. Администрацией Дж.Буша со своей стороны обращалось внимание на то, что несмотря на поддержку ее ускорения решения указанного вопроса, основная роль в данном процессе принадлежит конгрессу.

В 2003г. одной из наиболее значимых для России проблем в области торгово-экономических отношений с США продолжали оставаться вопросы доступа отечественных товаров на американский рынок. За год в США не было инициировано каких-либо новых специальных или антидемпинговых разбирательств в отношении поставляемой на американский рынок продукции российского происхождения. Вместе с тем в марте 2003г. Комиссия США по международной торговле (КМТ) вынесла окончательное решение в рамках начатого еще в 2002г. антидемпингового расследования по импорту российского кремния, в котором пришла к выводу о наличии материального ущерба американской промышленности от поставок данного товара. По итогам указанного расследования был издан антидемпинговый приказ, согласно которому на российские поставки кремния были введены антидемпинговые пошлины (56,11% для ЗАО «Кремний»/ОАО «Суал-Кремний-Урал» и 79,42 для Братского алюминиевого завода и всех остальных отечественных экспортеров).

Одновременно с разбирательством по кремнию в США в 2003г. осуществлялось проведение заключительной стадии антидемпингового расследования в отношении российских поставок карбамидно-аммиачной смеси. Данное расследование в конечном счете не привело к введению каких-либо ограничений на поставки этого российского товара ввиду принятого американцами решения об отсутствии ущерба вследствие его импорта.

Продолжали происходить подвижки по разблокированию проблемных вопросов в рамках одного из приоритетных для российской стороны направ-

ления двусторонних торгово-экономических отношений, связанного с торговлей металлопродукцией. Одним из позитивных результатов взаимодействия России и США в данной области явилось подписание второго Дополнения к Соглашению о торговле некоторыми видами сталепродукции из Российской Федерации («Всеобъемлющее» соглашение), значительно увеличившего квоты на поставку отечественной стальной заготовки и чугуна.

Еще одним положительным моментом в плане улучшения условий доступа в США российской стали было связано с решением Дж.Буша о досрочном прекращении действия мер по статье 201 Закона о торговле 1974г. Как известно, ограничения на импорт стали в США были введены в марте 2002г. на три года в отношении 10 видов стальной продукции, поставляемых на американский рынок из многих иностранных государств, в т.ч. и России. Однако после вынесения панелью арбитров и Апелляционным органом ВТО решений о несоответствии указанных мер нормам данной организации, а также в связи с угрозами основных торговых партнеров США применить к ним ответные ограничения, американцы были вынуждены пойти на прекращение действия указанных мер с 5 дек. 2003г. В результате данного решения Дж.Буша была устранена ситуация, когда одни и те же категории российской сталепродукции подпадали под двойные заградительные барьеры, совокупное воздействие которых выражалось в значительном снижении конкурентоспособности отечественных поставщиков на американском рынке.

В 2003г. наметился существенный прогресс в вопросе смягчения ограничений по межправительственному Соглашению об экспорте огнестрельного оружия и боеприпасов из России в США от 1996г. Двусторонний диалог в отношении необходимости расширения номенклатуры охваченной Соглашением продукции, разрешенной к ввозу на американский рынок, с той или иной степенью интенсивности велся в течение нескольких лет, однако, реальные подвижки в разблокировании этой длящейся проблемы обозначились в конце 2002-начале 2003гг. В мае 2003г. на состоявшихся в Вашингтоне двусторонних консультациях стороны договорились о расширении номенклатуры на 74 дополнительные позиции из 100 содержащихся в изначально поданной Россией заявке. Договоренность вступила в силу в фев. 2004г. после обмена нотами.

В 2003г. с новой актуальностью встал вопрос о сохранении режима ГСП для российского ковального титана, поскольку указанными органами была принята к рассмотрению поданная еще в 2001г. петиция компании Timet, призывавшая лишить эту продукцию преимущества беспошлинного ввоза в США и установить в отношении нее 15% импортную пошлину. В начале июля в США было обнародовано решение президента Дж.Буша по итогам проведенного пересмотра ГСП, согласно которому принятие окончательного решения в отношении российского ковального титана было отложено на неопределенный срок. Ответственные сотрудниками АТП дали понять, что администрация США увязывает разрешение данного вопроса с подвижками в урегулировании проблемы применяемых Россией ограничений на импорт мяса курицы, говядины и свинины и отводит на это около шести месяцев. Однако, несмотря на то, что двум

странам удалось прийти к компромиссу по «мясной» проблеме еще в нояб. 2003г., президентом США так до сих пор и не было вынесено окончательного решения по поводу действия режима ГСП для российского кованого титана.

Хайтэк для России

В 2003г. в США в контексте темы двусторонних торгово-экономических отношений вновь остро обсуждался вопрос о существующей в России ситуации с охраной прав интеллектуальной собственности американских компаний и физических лиц. Обнародованный в начале мая ежегодный доклад АТП в этой области давал весьма критическую оценку состоянию дел с соблюдением Россией прав американских лиц на объекты интеллектуальной собственности. Несмотря на представление в АТП тщательно подготовленных российской стороной материалов в ответ на ежегодно обновляемую петицию Международного союза по защите прав интеллектуальной собственности, достаточное подробно иллюстрировавшие произошедшие в нашей стране за последнее время положительные изменения в упомянутой области. АТП принял решение об оставлении России в т.н. списке «приоритетно наблюдаемых стран». В этот список, объединяющий, согласно трактовке АТП, государства, не предоставляющие адекватный уровень охраны прав интеллектуальной собственности, помимо России были включены еще 10 стран, в т.ч. Бразилия, ЕС, Индия, Польша, Тайвань.

Как и в предыдущие несколько лет, применительно к России основной акцент в докладе был сделан на неэффективности осуществления ею правоприменительной практики, в т.ч. в части исполнения законодательных положений в сфере авторских прав и товарных знаков. В этой связи особое внимание в очередной раз обращалось на якобы продолжающийся в России рост пиратства оптических дисков, являющегося одной из главных озабоченностей американских правообладателей. В докладе также содержались призывы к российской стороне незамедлительно закрыть заводы, незаконно производящие оптические диски; выработать всестороннюю систему регулятивных и правоприменительных мер в отношении оборота оптической медио-продукции; значительно усовершенствовать процедуры проведения уголовных расследований и специальных рейдов против лиц, вовлеченных в распространение контрафактной продукции в коммерческих целях; ужесточить меры наказания за организованную преступную деятельность в области пиратства объектов интеллектуальной собственности; осуществить необходимые преобразования законодательства об авторском праве и обеспечить более жесткое и эффективное исполнение мер в данной сфере в соответствии со стандартами, предусмотренными в Соглашении ВТО по ТРИПС и двумя договорами ВОИС от 1996г. по борьбе с «интернет-пиратством».

Оставление России в списке «приоритетно наблюдаемых стран» в течение нескольких лет подряд усиливает угрозу применения к нашей стране мер экономического характера, которые, в частности, могут заключаться в лишении российских предприятий возможности беспопытно поставлять в США отечественные товары в соответствии с ГСП. О серьезности такого рода намере-

ний США в данной области свидетельствует и тот факт, что в конце сент. 2003г. АТП вернулся к рассмотрению поданной еще в 2000г. петиции Международного союза по защите прав интеллектуальной собственности в рамках процедуры по определению того, удовлетворяют ли отдельные страны-бенефициарии ГСП предусмотренным американским законодательством требованиям, соблюдение которых позволяет пользоваться преимуществами этого режима. В отличие от упоминавшегося выше разбирательства, в ходе которого АТП рассматривалась петиция в отношении российского кованого титана, данный процесс касался изменения не товарного, а странового охвата ГСП. В указанной петиции, по которой АТП в свое время не было вынесено окончательного решения, Союз как раз и призывал пересмотреть статус России как страны-бенефициария ГСП и лишить ее полностью или частично возможности пользоваться данным режимом, ссылаясь на то, что в нашей стране отсутствует адекватная и эффективная система охраны прав американских владельцев интеллектуальной собственности.

В 2003г. в отношениях между Россией и США складывалась непростая ситуация в связи с поставками в нашу страну американской мясной продукции, так или иначе оказавшая влияние на многие актуальные вопросы двусторонних торгово-экономических связей. Это было вызвано двумя факторами: введением Россией ограничений на импортные поставки говядины, свинины и мяса домашней птицы, а также проблемами, связанными с сертификацией ввозимой из США курятины на соответствие требованиям российских нормативных документов.

В связи с принятым Россией в начале 2003г. решением об ограничении импорта иностранного мяса 24 американские ассоциации, занимающиеся производством и торговлей мясом, зерном и другими сельхозпродуктами, направили в фев. обращения президенту Дж.Бушу и в конгресс США с призывом принять жесткие ответные действия.

В конце сент. 2003г. во время встречи в г. Токио замминистра М.Ю.Медведкова и зам. торгового представителя США А.Джонсона были достигнуты договоренности по основным параметрам доступа на отечественный рынок американской домашней птицы, свинины и говядины. В соответствии с ними предоставляются гарантии по закреплению и расширению экспортной доли США по поставкам мяса в Россию, рассчитанной по принципу историчности поставок, а также предусматривается возможность ежегодного увеличения квоты. Американская сторона заявила, что данные договоренности и смягчение российской позиции по увеличению импортных квот на американскую мясную продукцию будут способствовать решению вышеуказанных вопросов.

Продолжалась активная работа на уровне министерств двух стран и по поводу реализации договоренности о выдаче нового ветеринарного сертификата на поставляемое в Россию из США мясо птицы. Несмотря на неоднократные нарушения американской стороной установленного порядка и требований по ввозу этой продукции, в результате продолжительных двусторонних переговоров США приняли все требования, предусмотренные новым российским сертификатом, вступившим в действие еще 15 сент. 2002г.

В 2003г. каких-либо мер по реальному ослаблению контроля за экспортом высокотехнологичных товаров в Россию предпринято не было, что продолжало негативно сказываться на развитии сотрудничества в высокотехнологичной сфере. Россия по-прежнему оставалась единственной из государств Вассенарского соглашения, включенных в предпоследнюю группу стран по жесткости за экспортом суперкомпьютеров.

В 2003г. вообще отсутствовала какая-либо значимая динамика в системе экспортного контроля США. Процесс рассмотрения в конгрессе нового законодательства о регулировании экспорта застыл, хотя некоторыми конгрессменами и предпринимались безуспешные попытки добиться внесения определенных модификаций в действующую систему экспортного контроля. В мае 2003г. палата представителей большинством голосов отвергла поправку, предусматривающую отказ от использования показателя быстродействия компьютеров в миллионах теоретических операций в секунду (МТОПС) в качестве критерия при контроле за экспортом вычислительной техники. Причем поправка была отклонена, несмотря на ее поддержку администрацией Буша и значительной частью конгрессменов, и возобладала позиция противников поправки, считающих, что отмена основанной на МТОПС системы нанесет урон национальной безопасности США. Представители консервативной части сената в марте 2003г. направили обращение, адресованное помощнику президента К.Райс, с призывом подготовить новый проект закона о регулировании экспорта, направленный на укрепление безопасности страны. В обращении был подвергнут критике одобренный сенатом в 2001г. законопроект, который, по мнению сенаторов, предусматривал неоправданное ослабление ограничений на экспорт американских технологий и отдавал приоритет в вопросах экспортного контроля минторгу США. В нем содержался призыв ужесточить контроль за выдачей экспортных лицензий и в большей степени учитывать соображения национальной безопасности при рассмотрении соответствующих заявок.

В этих условиях администрация США, исходя из того, что новое законодательство вряд ли будет принято в скором времени, решила действовать с помощью административных мер в целях совершенствования контроля за экспортом товаров и технологий двойного назначения, о чем было объявлено в июне 2003г. Решено разработать новые правила найма транснациональными компаниями иностранной рабочей силы для выполнения работ, связанных с доступом к высоким технологиям.

Что касается американской стороны, то она продолжала указывать на необходимость создания более привлекательного инвестиционного климата в России, дальнейшего улучшения корпоративного управления, совершенствования законодательства, регулирующего инвестиционный режим, и принятия более решительных мер по защите прав американской интеллектуальной собственности. Особую критику по-прежнему вызывала действующая в России система таможенных пошлин. Сохранялась также обеспокоенность по поводу слабости российского банковского сектора, что, как считают американцы, может отразиться в будущем на экономическом росте и прибылях частных компаний, включая потенциаль-

ных иностранных инвесторов. Весьма серьезно американские бизнесмены реагировали на вышеуказанные проблемы, связанные с импортом в Россию курятины из США.

Подобная позиция американского бизнеса, наряду с другими причинами, во многом объясняет его сохраняющуюся сдержанность в отношении российского рынка, несмотря на очевидные признаки укрепления в последние годы экономики и улучшения политического климата в нашей стране. При всех подвижках в решении ряда торгово-политических вопросов и общей положительной динамики в наших отношениях, радикальных изменений в уровне торгово-экономических отношений двух стран пока не произошло. Несмотря на существенный прогресс в нормализации и развитии двусторонней торговли и инвестиций, количественный и качественный уровень торгово-экономического сотрудничества все еще далеко не соответствовал потенциалам России и США.

Одной из наиболее актуальных тем российско-американского сотрудничества в торгово-экономической области в 2003г. продолжали оставаться переговоры двух стран по вопросам присоединения России к ВТО. Американцами было продемонстрировано намерение продолжать взаимодействовать с нами по данному вопросу в интенсивном режиме, что говорит о важности для них членства России в ВТО. Вместе с тем притормозился темп снятия разногласий по оставшимся нерегулированными условиям присоединения России к этой организации. Данная ситуация являлась вполне понятной в случаях, когда речь шла о согласовании наиболее чувствительных для сторон параметров наших обязательств в рамках действующих договоренностей ВТО. Однако развитию переговорного процесса существенно препятствовали и требования американцев, которые выходят за пределы стандартного пакета обязательств присоединяющейся страны, а иногда и вовсе не охватываются существующими правилами ВТО. Имеются в виду вопросы ценообразования на энергоресурсы и участия России в факультативном Соглашении о торговле гражданской авиатехникой.

Очередной раунд двусторонних переговоров по тематике присоединения России к ВТО состоялся в Вашингтоне 22-27 нояб. 2003г. Раунд дал позитивные результаты, но по его итогам американская сторона не пошла на подписание меморандума о завершении указанных переговоров в 2004г., призвав российских переговорщиков к ускорению проработки вопросов, связанных с согласованием условий членства России в данной организации.

Характер и основное содержание торгово-экономических связей России и США в ближайшее время будут определяться значительным числом самых различных факторов. Главной доминантой американской политики в отношении нашей страны в 2004г. будет оставаться «потенциальное влияние России на важные американские интересы», которая будет во многом обуславливать дальнейшее развитие двусторонних отношений. В администрации США, нуждающейся в содействии со стороны России в разрешении проблемы «ядерной угрозы» со стороны Северной Кореи и Ирана, урегулировании иракской проблемы, борьбе с международным терроризмом и противодействии распространению ОМП, усиливаются настроения

в пользу углубления российско-американского сотрудничества и в экономической сфере. Звучат мнения о необходимости структуризации российско-американских отношений таким образом, чтобы Россия получала достаточные выгоды от двустороннего сотрудничества, которые «перевешивали бы потери от необходимых и неизбежных акций США, не совпадающих с российским предпочтениями». Такой подход позволил бы США «продвигать свои национальные интересы, а не дружеские отношения» с Россией, не жертвуя долгосрочными преимуществами конструктивных отношений с ней.

Все это позволяет говорить о сохранении хороших перспектив для конструктивного делового сотрудничества наших стран, прежде всего, в сфере энергетики. Судя по поступающим в последнее время сигналам из Белого дома, не исключается также возможность налаживания взаимодействия сторон на иракском направлении как в рамках федеральной программы США по реконструкции Ирака, так и между частными компаниями России и США.

Обзор прессы ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

На Уолл стрит сейчас наблюдаются первые симптомы оживления после спада, ставшего одним из самых затяжных и болезненных в истории финансового сектора.

Этот процесс пока еще находится в начальной стадии и возможны всякие колебания, хотя все признаки подъема налицо, включая 20% рост котировок на бирже за период с марта, а также активное слияние фирм и выброс на рынок акций новых компаний.

Еще одним наглядным примером возрождающейся уверенности в мире бизнеса и торговли можно считать то, что на этой неделе место на Нью-Йоркской фондовой бирже оценивалось в 1,8 млн.долл., по сравнению с 1,5 млн.долл. в марте 2003г. Курсы акций инвестиционных банков, таких как Goldman Sachs Group и Morgan Stanley пошли вверх после снижения их стоимости в течение последних двух лет. Акции J.P.Morgan Chase демонстрируют самые лучшие результаты за истекшую часть года согласно котировкам Доу Джонса.

Этот взлет активности в сфере бизнеса оказался даже более значительным, чем что-либо подобное, наблюдавшееся аналитиками с 2000г., когда рухнул рынок. «Инвесторы преодолели свой страх перед возможными рисками», — заявил М.Маринелла, главный специалист по инвестициям в группе, занимавшейся фиксированными доходами в State Street Research. Рост курсов акций в первом квартале на рынке корпоративных ценных бумаг был одним из наиболее значительных за истекшие 10 лет.

Недавнее оживление особенно ярко контрастирует с потоком плохих новостей с Уолл стрит в течение 2 посл. лет. Только с апр. 2001г., по мере снижения деловой активности, практического исчезновения с рынка первичных предложений ценных бумаг от новых компаний открытого типа и снижения уровня кредитования крупных корпораций со стороны банков, компании, занятые в сфере ценных бумаг, сократили более 80 тыс. рабочих мест, что является рекордным показателем.

Все же существует ряд причин, заставляющих усомниться в том, что эти признаки экономического подъема реальны и долговременны. Специалисты продолжают опасаться призрака дефляции, уровень безработицы остается высоким, компании не стремятся набирать новый персонал с учетом существующих избыточных производственных мощностей и недостатка капиталовложений во многих отраслях промышленности. Индекс Доу Джонса несколько раз краткосрочно повышался в период с 2000г., включая скачок в размере 30% через некоторое время после терактов 11 сент., но вслед за каждым из этих повышений следовали плохие экономические новости и глобальная неуверенность. Еще одно опасение — это то, что стоимость акций, в особенности высокотехнологичных компаний, может быть опять завышена.

Компании с Уолл стрит проявляют осторожность, хотя недавние хорошие новости и вселяют в них надежду. Citigroup и Credit Suisse First Boston, являющийся подразделением Credit Suisse Group, производят увольнения своих сотрудников вслед за недавними сокращениями персонала в компаниях Merrill Lynch и Morgan Stanley.

До некоторой степени это является отражением дорогостоящих ошибок, совершенных в начале 2002г., когда Уолл стрит сделал ставку на быстрое возрождение экономики и вопреки необходимости не шел на сокращение рабочих мест, продолжая наблюдать за дальнейшим падением рынка. Теперь многие руководители с Уолл стрит проявляют осторожность в отношении слишком быстрого увеличения расходов в свете угрозы возможных штрафов и обвинений в нарушении закона, связанных с недавними корпоративными скандалами, которая все еще сохраняется для отдельных фирм.

Как и во многих отраслях экономики, оживление на Уолл стрит повлекло за собой массовые сокращения рабочих мест, заставив многочисленных банковских служащих почувствовать, что до настоящего возрождения экономики еще далеко. По данным ассоциации компаний, торгующих ценными бумагами, потери рабочих мест в этой сфере за последние 2 года побили все рекорды, знаменуя собой самый большой в процентном отношении спад, наблюдаемый со времен рецессии 1972-74гг. И хотя темпы сокращений снижаются и общий показатель занятости, действительно, слегка возрос в апр., многие аналитики заявляют, что нельзя ожидать широкомасштабного увеличения найма сотрудников по крайней мере до 2005г.

В отрасли, связанной с операциями с ценными бумагами существуют также значительные избыточные офисные площади, особенно в Нью-Йорке. Например, Goldman Sachs первоначально планирует занять менее половины строящегося в Джерси Сити, штат Нью-Йорк, офисного здания общей площадью 1,5 млн.кв. футов, оставляя остальную площадь незанятой. У J.P.Morgan Chase, Morgan Stanley и других также имеется избыток служебных площадей.

Однако на других направлениях деятельности Уолл стрит первые признаки возрождения налицо. Вчера Charles Schwab Corp. сообщила о росте деловой активности в мае и возросших ожиданиях в отношении доходов во II кв. Брокерская компания из Сан-Франциско сообщила, что объемы сделок, приносящих прибыль, возросли на 20% с апр. и на 15% — с прошлого года.

В течение последних нескольких недель было объявлено о целой серии значительных сделок по слиянию и приобретению ряда компаний, включая предложение Oracle Corp. на 5,1 млрд.долл. с целью «враждебного поглощения» компании PeopleSoft. Компания Zimmer Holdings, новичок на рынке таких сделок, информирует, что планирует предложить 3,2 млрд.долл. швейцарской ортопедической фирме Centerpulse AG, которая уже договорилась о слиянии с фирмой Smith & Nephew PLC. Другие компании из сферы банковских услуг, технологий и промышленности также уже созрели для подобных действий. «В течение прошедших 3-4 недель я наблюдаю заметно возросшую активность», — заявляет Д.Лионе, один из руководителей юридической фирмы Shearman & Sterling из Нью-Йорка, практикующей в сфере слияний и приобретений.

Как было объявлено, за истекшую часть этого года в США в сфере консолидации бизнеса было совершено сделок на сумму в 140 млрд.долл. Хотя наступившая после затишья на Уолл стрит активность в этом направлении встречена с энтузиазмом, ей еще далеко до бума слияний конца 90г., когда только за аналогичный период 1999г. было объявлено о заключении подобных сделок на 800 млрд.долл. Wall Street Journal, 18.06.2003г.

Рост ВВП на 3,1%

Во II кв. рост экономики США происходил более высокими темпами, чем предполагалось ранее, ввиду резкого увеличения как потребительских и промышленных расходов, так и роста расходов на оборону, связанных с войной в Ираке.

Минторг США сообщил, что им были пересмотрены предварительной оценки темпов роста ВВП, основного показателя всех произведенных в США товаров и услуг, за квартал с апр. по июнь в сторону увеличения, которые составили 3,1% вместо ожидавшихся 2,4%. Этот рост наблюдается после вялого темпа роста в 1,4% в течение двух предыдущих кварталов: I кв. 2003 и IV кв. 2002г. «Потребители, поддерживаемые снижением налогов и низкими темпами инфляции, продолжают помогать удерживать на плаву корабль экономики США», — заявил Сунг Вон Шон, главный экономист Wells Fargo Bank.

Пересмотр темпов экономического роста и другие позитивные показатели последнего времени означают, что, по всей вероятности, ВВП будет отражать продолжающийся экономический подъем. По мнению г-на Шона экономический рост должен достичь 5% за II половину года. Однако, даже если темпы роста ВВП будут устойчивыми во 2 половине года, рынок труда, возможно, будет оставаться вялым в течение некоторого времени, заявляют экономисты.

В отдельном отчете министерства труда США сообщается, что количество еженедельных пособий по безработице, с учетом сезонных колебаний, увеличилось на 3000 до 394000. Министерство труда относит этот рост по большей степени за счет недавних отключений электроэнергии, из-за которых были временно закрыты некоторые из офисов, выдающих данные пособия, в крупных городах Северо-Востока и Среднего Запада. Их закрытие явилось причиной того, что некоторые граждане задержались с заполнением соответствующих документов на выплату пособий по безработице до 23 авг.

Даже при незначительном увеличении, количество таких заявлений остается меньше 400000, ниже того уровня, который ассоциируется с понятием вялого рынка труда. Последний отчет дает основание полагать, что темпы роста безработицы стабилизируются. Показатель состояния безработицы в стране остается на уровне 6,2%, наивысшем показателе за последние 9 лет.

Во II кв. 2003г. расходы потребителей возросли, по уточненным данным, на 3,8% в годовом исчислении по сравнению с первоначально предполагавшимися 3,3%. По данным, характеризующим объем розничной торговли, в июле и в авг. зарегистрирован высокий уровень продаж, что дает основание предполагать, что расходы потребителей продолжают увеличиваться. Увеличение объема продаж во II кв. 2003г. застало промышленность врасплох, в связи с чем складские запасы оказались почти на нуле.

По мере продолжения роста объемов продаж, компании будут пополнять складские запасы, способствуя росту экономики и, возможно, улучшению ситуации на рынке труда, утверждают экономисты. Согласно новым данным, во II кв. 2003г. компании увеличили расходы на приобретение оборудования и программного обеспечения на 8,2%, по сравнению с 7,5% по предварительным оценкам. Возросшее доверие бизнеса должно способствовать дальнейшему росту капитальных затрат.

По оценкам минторга, даже без учета воздействия новых налоговых законов, вступивших в силу в этом квартале, корпоративные доходы после выплаты налогов возрастут на 8,1% по сравнению с I кв. Wall Street Journal, 29.08.2003г.

ЭКСПОРТ РАСТЕТ

Наиболее вероятно, что улучшение торгового баланса США приведет к пересмотру экономического роста внутри страны в сторону повышения до 3%, и улучшению оценок роста за текущий квартал.

Основываясь на оптимистических сообщениях о торговом балансе, инфляции и количестве рабочих мест, некоторые специалисты прогнозируют, что Бюро экономического анализа увеличит показатели темпов роста в прошлом квартале до уровня от 2,6% до 3% по сравнению с 2,4%, указанными в предварительных оценках 2 недели тому назад. «Картина с рабочими местами в авг. улучшилась, инфляции не существует, а показатели роста (во II кв.), похоже, будут пересмотрены и составят 3%», — заявил Г.Кохен, экономист из финансовой компании Merrill Lynch.

Экономист из компании Morgan Stanley заявил, что увеличение темпов восстановления экономики может вылиться в 5% рост в текущем квартале. Для сравнения можно привести средние показатели темпов роста в 3,6% в III кв., согласно результатам опроса 54 экономистов, проведенного Wall Street Journal Online в авг..

Многие аналитики были удивлены тем, что торговый дефицит США в июне уменьшился, в то время как объем экспорта достиг самого высокого уровня за последние 2 года, а импорт остался на прежнем уровне. По сообщению Минторга, дефицит внешней торговли США в мае снизился с 41,48 до 39,55 млрд.долл. Майский показатель был пересмотрен в сторону уменьшения. Американский экспорт вырос на 2,4%, до 84,6 млрд.долл., т.е. до наивысшей отметки с июня 2001г., когда он

составлял 85,2 млрд.долл. Объем продаж за рубежом капитального имущества, такого как самолеты и компьютерные принадлежности, увеличился на 818 млн.долл.

Закупки Соединенными Штатами дорогих импортных товаров снизились на 79 млн.долл., однако импорт иностранных автомобилей и запчастей к ним вырос на 438 млн.долл. до рекордной цифры 18,2 млрд.долл. Закупки потребительских товаров, таких как одежда и ювелирные украшения, сократились на 1,21 млрд.долл. Сумма счетов за электроэнергию выросла в стране с 10,17 до 10,56 млрд.долл., частично за счет увеличения цен на нефть на 1,39 долл. за баррель, составивших 25,50 долл. в июне.

Самый значительный объем дефицита во внешней торговле США, приходящийся на долю Китая, увеличился с 9,86 до 9,99 млрд.долл. Торговый дефицит с Западной Европой уменьшился с 8,26 до 7,96 млрд.долл. В торговле с Японией произошло его увеличение с 4,49 до 5,38 млрд.долл. Несмотря на уменьшение торгового дефицита США, экономисты насторожены его большими размерами в ситуации, когда экономика страны подает признаки роста, но не создает большого количества новых рабочих мест.

По сообщению министерства труда, количество впервые поданных заявлений на пособие по безработице увеличилось на 2000 за неделю, предшествующую 9 авг., составив 398000. Это была уже четвертая неделя подряд, когда количество первичных заявлений оставалось ниже 400000, того уровня, который, по словам экономистов, характеризует стабилизацию рынка труда.

Среднестатистический показатель количества первичных обращений за пособием за период в 4 нед., который несколько выравнивает его недельные колебания, снизился на 4250 до самого низкого уровня за последние 6 нед. — 394250. Другой новостью из области экономики является небольшой рост оптовых цен в июле, сдерживаемый более низкими ценами на продукты питания и некоторой тенденцией к увеличению цен на энергоносители.

По сообщению министерства труда, индекс цен производителей готовой продукции вырос на 0,1% по сравнению с его ростом на 0,5% в июне. Экономисты говорят, что умеренный рост цен предполагает наличие минимальных рисков как дефляции, так и резкого взлета стоимости товаров. Основной индекс, который исключает продукты питания и энергоносители, вырос на 0,2%, несколько превысив ожидания, компенсировав таким образом июньский спад в 0,1%. Цены на энергоносители выросли всего на 0,3% по сравнению с резким взлетом на 3,4% в июне. Wall Street Journal, 15.08.2003г.

ТОРГОВЫЙ ДЕФИЦИТ

Похоже, что после полутора лет топтания на месте американская экономика наконец вступила на путь реального выздоровления. С начала 2 полугодия потребители стали больше тратить. Предприниматели увеличивают вложения в основной капитал, а низкий уровень складских запасов и растущее количество заказов способствуют повышению активности промышленности. Звучит многообещающе, не правда ли?

В том-то все и дело. Верно, что по мере того, как сокращение налогов, более низкие процентные ставки, оздоровление финансовой ситуации и

уменьшение неопределенности творят чудеса, перспективы наблюдаемого в США спроса рисуются самыми радужными за последние годы. Однако общий спрос в целом возрастает в основном не за счет спроса на американские товары на внешних рынках, а за счет спроса на импортные товары на рынке США. Напрашивается вопрос: могут ли США возглавить процесс роста экономики во всем мире, не причинив ущерба оздоровлению собственной экономики?

Растущий внутри США спрос на фоне продолжающейся слабости мировой экономики почти наверняка вызовет дальнейшее увеличение торгового дефицита. Увеличивающийся торговый дефицит может дополнительно повлиять на темпы роста валового внутреннего продукта (ВВП) в сторону их снижения, которые столь необходимы для того, чтобы компании инвестировали в основной капитал и нанимали персонал — два требования для продолжения оздоровления экономики.

В результате того, что объем американской торговли за последние 10 лет удвоился, США стали гораздо более интегрированными в мировую экономику и зависимыми от спроса из-за рубежа. Одновременно США значительно улучшили свои возможности поддерживать высокие темпы экономического роста в то время, как остальные страны этого сделать не смогли. Парадокс заключается в том, что до тех пор, пока остальной мир не сравняется с США, в стране будет объективно действовать стойкая тенденция увеличения торгового дефицита. Это и является основным уязвимым местом с точки зрения дальнейшего роста США, имея в виду, что им придется изыскивать средства для финансирования как неожиданно быстро увеличивающегося бюджетного дефицита, так и рекордного торгового дефицита.

Последние данные наглядно демонстрируют то, с какими проблемами может столкнуться экономика. Во II кв. реальный прирост ВВП составил 2,4% в годовом исчислении. В течение 3 кварталов подряд отмечается падение общего объема американского экспорта при одновременном росте импорта. Если бы не резкое увеличение торгового дефицита в прошлом квартале, темпы экономического роста были бы на 1,6% выше.

Этого дополнительного процента роста было бы достаточно для создания большего количества рабочих мест, особенно в секторе обрабатывающей промышленности, столь чутко реагирующей на изменения в торговле. Однако июль стал шестым месяцем подряд, когда сокращались рабочие места. С конца 2001г., когда начался процесс оживления экономики, темпы ее роста ежегодно составляли 2,6%, но количество потерянных рабочих мест достигло 1 милл. Если исключить те 128 млрд.долл., на которые увеличился торговый дефицит, то получается, что темпы экономического роста могли бы составить те самые 3,2%, которые позволили бы остановить процесс потери рабочих мест и, возможно, привести к некоторому увеличению их числа.

В обычной ситуации смещение американского спроса в пользу иностранных производителей способствовало бы укреплению мировой экономики. Действительно, основные торговые партнеры США, такие как Канада, Мексика и развивающиеся страны Азии, выиграют от этого, а ответное увеличение спроса на товары американского экс-

порта в эти страны, в конечном счете поможет США. Однако, Япония и континентальная Европа сталкиваются сейчас с необходимостью проведения структурных реформ в сфере финансов и трудовых отношений, а импорт из Китая ставит все более сложные задачи перед американскими производителями.

В действительности, возглавляемый США процесс возрождения экономики может ухудшить состояние и без того вызывающего тревогу мирового торгового дисбаланса, вместо того, чтобы помочь улучшить ситуацию. Оказывается, что в прошлом квартале американский дефицит платежного баланса, включающий показатель торгового дисбаланса, поднялся до рекордной отметки в 5,4% от объема ВВП. Большинство экономистов полагают, что поддерживать такой уровень дефицита невозможно, особенно при существующем курсе доллара. Слабый доллар помогает экспорту и сдерживает импорт, но в последние недели на фоне обнадеживающих перспектив роста американской экономики он снова начал расти после снижения на 9% по сравнению с самым высоким курсом в начале 2002г.

По многим показателям этим летом экономика выглядит лучше, чем прошлой зимой – вопрос в том, насколько лучше? Какой она будет в 2004г.? Учитывая растущие долгосрочные процентные ставки, достигшее своего пика жилищное строительство, ослабление стимула ставки рефинансирования и стремление бизнеса повышать производительность труда, а не создавать новые рабочие места, увеличивающийся дефицит торгового баланса может стать еще одним фактором, сдерживающим рост экономики.

Данные по ВВП II кв. отражают значительные темпы роста потребительских расходов в 3,3% и на удивление значительное увеличение расходов на приобретение нового оборудования и строительство новых производственных зданий в 6,9%. Жилищное строительство также демонстрирует существенный рост в 6%, в основном за счет увеличения расходов на ремонт, что стало возможным благодаря буму ставок рефинансирования.

Рост на 44% расходов на оборону, связанных с войной в Ираке, явился самым высоким показателем со времен корейской войны, 1,7% от общих 2,4% роста ВВП. Без учета этого резкого увеличения, которое вряд ли повторится в такой степени в ближайшие кварталы, реально ВВП увеличился бы только на 0,7%, что делает еще более значимым воздействие увеличившегося торгового дефицита.

Однако один негативный показатель в данных за II кв. станет весомым плюсом во втором полугодии. Складские запасы компаний сократились на 17,9 млрд.долл. – первое сокращение за более, чем 1 год. Учитывая последние данные о росте производства и спроса, это сокращение застало деловые круги врасплох. Новые заказы будут способствовать росту производства в предстоящие месяцы по мере того, как компании будут стараться пополнить свои складские запасы.

Новая волна деловой активности в производственном и непромышленном секторе отражена в июльском отчете Institute for Supply Management (ISM). Индекс промышленной активности, рассчитанный ISM, впервые с фев. превысил 50%, т.е. перевалил «водораздел» между ростом и падением, и достиг 51,8%. Но самый стремительный

рост наблюдался в непромышленных отраслях, особенно в сфере услуг, где индекс ISM взлетел до самой высокой отметки за свою 6-летнюю историю – 65,1%.

Результатом негативного влияния торгового дефицита на производство явился резкий контраст между обрабатывающей промышленностью и остальными сферами экономики, для которых влияние торговли менее ощутимо. Предприятия же этой отрасли оказались в самом тяжелом положении.

Начать хотя бы с вопроса занятости во всех отраслях экономики. За истекший год количество раб. мест в частном секторе сократилось на 359000, а потери в обрабатывающей промышленности составили 697000. Это означает фактическое увеличение количества раб. мест в непромышленной сфере на 338000. На предприятиях обрабатывающей промышленности занято сейчас только 13% всех работников.

Спад производства в обрабатывающем секторе больно ударяет также по доходам. За прошедший год в этой сфере суммарная зарплата с поправкой на инфляцию не увеличилась, хотя в других сферах она выросла на 1%. Что касается цен на потребительские товары, за исключением электроэнергии и продовольствия, то здесь наблюдается настоящая дефляция. По сравнению с прошлым годом цены снизились на 1,9%, тем временем цены на услуги выросли на 2,9%.

Но в то время как обрабатывающая промышленность находится в эпицентре торговой «бури», другие сектора также начинают ощущать влияние возросшей глобальной конкуренции, что вынуждает их сокращать свои расходы и повышать производительность, которая в прошедшем квартале достигла особых высот. Успех компаний будет проявляться в их производственных издержках и стоимости ценных бумаг. Однако такое давление создает дополнительные проблемы с занятостью и уровнем доходов в США в то время, как экономики других стран все еще пытаются выйти из сложного положения. Business Week, 25.08.2003г.

ТОРГОВЛЯ ОРУЖИЕМ

По данным нового доклада конгресса, озаглавленного «Поставки традиционных видов вооружения в развивающиеся страны, 1995-2002гг.», в предг. США сохранили свое доминирующее положение на международном рынке вооружений, особенно в сфере поставок в развивающиеся страны.

В 2002г. США являлись лидером мировых продаж, заключив контракты на 13,3 млрд.долл., 45,5% от общего объема сделок на поставку традиционных видов вооружения. В 2001г. эта сумма была 12,1 млрд.долл. В соответствии с докладом, 8,6 млрд.долл. составили поставки в развивающиеся страны, 48,6% всех сделок на поставку традиционных видов вооружения, заключенных в прошлом году с развивающимися странами. Второе место по объему сделок в прошлом году занимала Россия, заключив контракты на 5 млрд.долл. Следующей в списке шла Франция, заключившая сделки на 1 млрд.долл.

В докладе сообщается, что за период с 1999г. по 2002г. не было произведено никаких поставок ракет типа «земля-земля» из таких стран, как США, Россия, Китай или из Европы на Ближний Восток. Однако данные доклада свидетельствуют, что 60

ракет такого типа были поставлены на Ближний Восток странами, перечисленными в категории «другие», в которую входят такие поставщики, как Израиль, Южная Африка и Северная Корея.

Представители американских властей, как военных, так и гражданских, заявили сегодня, что Северная Корея была источником поставок ракет типа «земля-земля», указанных в докладе, а также за этот период на Ближний Восток было поставлено 10 противолодочных ракет. В докладе говорится, что в период с 1999 по 2002г. ни один из основных производителей вооружений не осуществлял поставок в Ирак или, по крайней мере, они не превышали 50 млн.долл., минимальной суммы сделок, включенных в доклад.

Страны из категории «другие», в которую входят бывшие соцстраны из Центральной и Восточной Европы, поставили Ираку в 1999-2002г.г. вооружений на 100 млн.долл., хотя в докладе не уточняются конкретные источники поставок. По мнению Пентагона, Украина продала Ираку радиолокационную систему «Кольчуга».

Общая сумма сделок на поставку вооружений в развивающиеся страны в 2002г. составила 17,7 млрд.долл., больше, чем 16,2 млрд.долл. в 2001г., тем не менее это самые низкие показатели за 1995-2002гг. По данным доклада, в 2002г. общий объем соглашений на поставку вооружений достиг 29,2 млрд.долл., снизился по сравнению с 2001г. и явился 2 годом подряд, когда общее количество продаж оружия сокращалось. New York Times, 25.09.2003г.

Газ из России

Три недели тому назад глава ФРС А.Гринспен, выступая перед Комитетом по энергетике и торговле палаты представителей конгресса США, привлек наше внимание к тому факту, что Америка сильно зависима от природного газа. На нем работают наши теплоэлектростанции, вырабатывающие энергию, и остальная промышленность, им отапливаются наши дома, что ставит под угрозу практически каждый сектор нашей экономики в случае, если в предстоящие месяцы, а возможно и годы, поставки газа будут сокращены, а цены на него возрастут. Хотя мало что можно сделать, чтобы изменить положение дел в ближайшие год-два, тем не менее, обеспечение соответствующих поставок газа по разумным ценам — это серьезный вопрос для всех нас.

Хорошей новостью является то, что газ находится в изобилии в стабильных регионах мира. Однако, чтобы доставить его на американский рынок потребуются изобретательность, инициативность и сотрудничество между США и иностранными поставщиками, включая Россию с ее крупнейшими в мире запасами газа.

США ежедневно потребляют 60 млрд.куб. футов газа (1 куб. фут = 0,02832 куб.м). 20% этого количества импортируется, практически полностью из Канады (95%). Объемы добычи газа в США, как и в Канаде, снижаются. Россия обладает запасами в 1 квадриллион куб.футов, достаточными для удовлетворения потребностей США, как, впрочем, и всего мира в целом, в течение нескольких десятков лет.

Можно было бы предположить, что если это правда, то решение заключается в том, чтобы осуществлять морские поставки сжиженного россий-

ского газа в Мексиканский залив и на восточное побережье США к четырем терминалам сжиженного природного газа (СПГ). Аналитики выражают уверенность в том, что СПГ из России возможно поставлять на эти терминалы по цене от 4 до 5 долл. за 1 тыс.куб. футов, что гораздо ниже текущих цен на газ. Эти цифры также дают основание предполагать, что действительно Россия находится в выгодном положении. По мере того, как будут сокращаться запасы газа в Северном море, у России будет возможность удвоить, по меньшей мере, свой экспорт в Западную Европу, что потенциально является нежданной большой удачей для российской экономики на годы вперед.

В данных обстоятельствах многих американцев удивило бы то, что добыча газа в России фактически снижается. Главенствующая компания «Газпром», контролируемая государством, не может позволить себе добывать значительные объемы газа и поставлять их на рынок. Такая аномалия является следствием огромных субсидий, заложенных в цену, по которой газ реализуется российским потребителям внутри страны — «Газпром» вынужден поставлять газ на внутренний рынок по ценам ниже его себестоимости, поэтому у него нет возможности накапливать капитал, необходимый для разработки новых месторождений.

Российский президент В.Путин прекрасно осведомлен о насущной необходимости либерализации российского энергосектора; наиболее вероятно, это произойдет в следующем году после выборов. Однако нам не обязательно дожидаться этого прорыва. Уже сегодня частные российские компании располагают возможностью продавать газ, при условии, что у нас есть желание затратить время и усилия на налаживание соответствующих торговых контактов и создание инфраструктуры, необходимых для его поставок на наш рынок.

Этот газ добывают на полуострове Ямал, кусочке суши, покрытом тундрой, на арктическом побережье России, который расположен даже ближе к Новой Англии, чем Персидский залив или большинство других возможных источников СПГ. Только разведанные запасы газа полуострова Ямал составляют 100 трлн.куб. футов, что вполне достаточно для обеспечения потребностей США в СПГ на период 400 лет.

Система транспортировки, необходимая для поставки газа в США, является еще одной сложной задачей с точки зрения эксплуатации. В-первых, на полуострове надо построить завод по сжижению газа. Затем в течение полугода, когда северные подступы к полуострову скованы льдом, надо будет направлять российские атомные ледоколы для обеспечения погрузки и проводки танкеров с СПГ в США. Все это практически выполнимо и уже делалось, а сам проект торговли СПГ между Россией и США можно было бы начать реализовывать в считанные недели после того, как он получит одобрение обоих правительств.

Такое одобрение открыло бы путь финансированию со стороны агентств, предоставляющих экспортные кредиты, и усилило бы доверие коммерческих организаций к проекту и их готовность предоставить средства. Президенты Буш и Путин могли бы предоставить такой стимул на предстоящем в сент. американо-российском энергетическом саммите в Санкт-Петербурге.

Россия располагает огромными запасами газа заполняющими ее значительные угольные месторождения. В угледобывающих районах Западной Сибири запасы метана (газа) составляют 400 трлн. куб. футов, в 4 раза больше, чем на полуострове Ямал. При ожидаемых объемах его добычи, этот район может с легкостью обеспечить «Газпрому» или частным разработчикам возможность удовлетворять потребности Европы и Китая на неопределенно длительный период в будущем. Для стимулирования торговли энергоносителями России необходимы только инвестиционный капитал и одобрение со стороны правительства. Инвестиции могут предоставить американские энергетические компании. Все остальное сделают рыночные силы.

Кое-кто, возможно, скажет, что мы не можем позволить себе стать чрезмерно зависимыми от иностранных источников газа, равно как и нефти. Однако, разве не в интересах Америки видеть Россию процветающей, а демократию и свободное предпринимательство развивающимися, тем самым, устраняя опасность возобновления враждебности времен «холодной войны»? Сделать первоочередной задачей разработку газовых месторождений Ямала для осуществления его поставок в США — это все, что нужно для начала. Такого рода официальное правительственное одобрение могло бы в значительной степени рассеять тревоги г-на Гринспэна. (Автор статьи, г-н Макфарлейн, был помощником по национальной безопасности в Администрации президента Рейгана. Является председателем компании Energy & Communications Solutions LLC, расположенной в Вашингтоне и занимающейся проектами в области развития энергетики). Wall Street Journal, 09.07.2003г.

КИОТСКИЙ ПРОТОКОЛ

После того, как США вышли из Киотского протокола, регулирующего вопросы глобального потепления, его судьба зависит от России, которая, по мнению многих, не торопится присоединиться к нему, в попытке извлечь больше экономических выгод до его ратификации.

Россия, которая никогда не была замечена в слишком бережном отношении к окружающей среде, оказалась в эпицентре дебатов по поводу изменения климата. Киотский протокол, предусматривающий ограничение выброса в атмосферу газов, которые, как принято считать, вызывают глобальное потепление, вступит в силу только тогда, когда он будет ратифицирован промышленными странами, которые выбрасывали в атмосферу в 1990г. 55% таких газов. Россия является единственным сдерживающим фактором на пути вступления этого договора в силу.

В предг. премьер-министр Михаил Касьянов пообещал, что Россия ратифицирует Киотский протокол. Однако теперь официальная Москва заявляет, что она разочарована теми ничтожными суммами, которые получит от продажи своих квот Европе и Японии — основным заинтересованным сторонам договора. Тем временем, ряд ведущих российских ученых в области изучения климата в открытую задают вопрос, остановит ли данный договор процесс глобального потепления. «Россия не против Киотского протокола, однако на сегодняшний день у нее нет достаточных экономических стимулов для его ратификации», — заявляет замминистра экономики Мухамед Циканов.

Если Россия подпишет этот документ, то участники Киотского протокола смогут оказывать давление на США с целью присоединения. В 2001г. Администрация Буша вышла из договора, заявив, что сокращение выбросов может нанести ущерб американской экономике.

В силу специфики момента ставки для России также высоки. Киотский протокол предусматривает, что его страны-участницы должны сократить выброс двуокиси углерода и метана до уровня 1990г., последнего года, когда советские заводы работали на полную мощность перед тем, как рухнул коммунизм. С тех пор промышленный выброс газов, создающих «парниковый эффект», сократился почти на треть, предоставляя Москве возможность продавать высвободившиеся квоты странам, превышающим свои нормы.

Одно время Москва рассчитывала заработать миллиарды долларов на продаже этих квот США, которые, как она полагала, присоединятся к протоколу. Однако, после того как США отошли в сторону, доходы России могут оказаться значительно меньше. Г-н Циканов настаивает на том, что для России это не просто жадность; он говорит, что Россия хочет инвестировать эти средства в энергетически эффективные транспортные системы и электростанции. По словам замминистра, Россия обратилась к Японии, Канаде и ЕС с просьбой предоставить ей гарантии того, что в первую очередь будут выкупаться квоты России, а не других развивающихся стран, но ей заявили, что такого рода договоренности возможны только после того, как Россия ратифицирует протокол.

Позиция России отражает более напористую, экономически ориентированную внешнюю политику, которую проводит президент Путин с момента вступления в должность. Самоуверенность Москвы вызывает раздражение чиновников Европейского Союза, которые заявляют, что политическое и экономическое объединение с Европой будет зависеть от того, насколько энергичные меры по защите окружающей среды примет Россия. «Ни при каком условии ЕС не согласится на создание единого экономического пространства с такой страной как Россия до тех пор, пока не будет единых стандартов в отношении защиты окружающей среды», — заявил официальный представитель ЕС.

За последние месяцы Москву посетил ряд делегаций из Европы в надежде подтолкнуть Россию к действию, но г-н Касьянов еще не поставил обсуждение Киотского протокола в план работы своего кабинета, чье одобрение необходимо перед тем, как передать документ на утверждение в законодательные органы. «Совершенно очевидно, что россияне прекрасно осознают свое ключевое положение в данный момент и хотят использовать его по максимуму», — сказал один из официальных представителей ЕС. «Главное для них — деньги».

Наталья Олефиренко из московского офиса «Гринпис» говорит, что до нее доходили сообщения о том, что американские официальные представители оказывают давление на Россию с целью сорвать данное соглашение, чтобы таким образом Вашингтон не оказался в фактической изоляции. Г-н Циканов отрицает это, однако признает, что у России появились возможности выработки более привлекательного двустороннего соглашения с США. По его словам, США до сих пор не выказывают заинтересованности. Чиновники из госдепа

США отрицают тот факт, что они лоббировали Россию в отношении Киотского протокола. Ряд российских ученых публично заявили, что данное соглашение мало, что может сделать для предотвращения глобального потепления. Как заявляет г-жа Олефиренко, их влияние на правительство невелико, однако они могут затянуть дебаты.

Эколог Российского регионального центра окружающей среды Сергей Кураев полагает, что Россия ратифицирует протокол лишь в том случае, если он будет проходить под эгидой ООН, чей авторитет Москва хочет усилить, тем самым, противопоставив его тому, что она рассматривает как американское единоличное господство. Wall Street Journal, 17.07.2003г.

ГАЗ – ХИМСЫРЬЕ

Высокие цены на природный газ приводят в смятение американских производителей химической продукции, лишая данную отрасль американской промышленности мирового лидерства, которое принадлежало ей долгое время, и ускоряя перемещение производства химических продуктов, пластмасс и удобрений в другие страны.

Химические компании США закрывают заводы, увольняя рабочих и стремясь к расширению своего собственного производства за рубежом. Более высокая стоимость природного газа внутри США бьет по производителям этой отрасли, одновременно ослабленная экономика усиливает падение спроса на их продукцию. Тем временем, иностранные производители захватывают все большие куски американского рынка химической продукции, например пластиковых пакетов. «Конкурентоспособность химической промышленности США зависит от цен на природный газ», — сказал Грег Лебедев, глава промышленной группы American Chemistry Council.

Еще недавно американская химическая промышленность являлась «приводным механизмом» в своей области, используя самый дешевый в мире природный газ в качестве сырья для производства химической продукции и сопутствующих товаров и экспортируя их по всему миру. По данным Chemistry Council, в этом году, по мере того, как цены на газ продолжают наносить удары по этой отрасли, США будут импортировать химической продукции на 9 млрд.долл. больше, чем экспортировать. Это шаг назад для такой отрасли, активное сальдо которой еще в 1999г. составляло 8,28 млрд.долл.

Цена на природный газ, находящаяся с одной стороны под влиянием низкого уровня его объемов, накопленных в хранилищах, а с другой — недостаточной активности в бурении новых скважин, в США колеблется на уровне 6 долл. за 1 млн. британских термодвинов, в два раза больше своей исторической нормы.

На прошлой неделе председатель ФРС Алан Гринспен заявил, что надежда на значительное снижение цен на природный газ в предстоящие месяцы очень невелика, и это может нанести ущерб экономике. Вчера на Нью-Йоркской товарной бирже «срочные» контракты с поставкой в июле заключались по цене 5,712 долл. за 1 млн. британских термодвинов.

Американские производители химической продукции проигрывают в конкурентной борьбе с такими регионами, как Канада и Ближний Вос-

ток, где природный газ дешевле и имеется в большем количестве. В Саудовской Аравии природный газ стоит менее 1 долл. за 1 млн. британских термодвинов. Еще одним набирающим силу конкурентом становится Азия, где для производства химической продукции используется нефть. Согласно прогнозу фирмы J.P.Morgan, за период до 2010г. мировое производство этилена увеличится на 75% за счет ввода в эксплуатацию новых мощностей в Саудовской Аравии, Иране и Канаде, составив 20 млн. метрических тонн.

В обстановке, когда не похоже, чтобы цены на природный газ снижались, компании начинают искать возможности открывать новые производства за рубежом. Dow Chemicals недавно объявила о своих планах расширить производство в Кувейте, а также открыть завод в Китае, где BASF, Royal/Dutch Shell Group и BP уже строят свои заводы.

Влияние возросших цен на газ ощущается во всей химической промышленности США, начиная с производства этилена и заканчивая производством пластиковых пакетов для супермаркетов и розничных магазинов. Аналитик консалтинговой фирмы Chemical Market Associates. из Хьюстона Г.Раппапорт сообщил, что с 1996г. американский импорт полиэтиленовой пленки и пакетов удвоился. Большая часть импорта идет из Китая, который в прошлом году поставил более 40% всех импортируемых США пластиковых пакетов.

В то же время американские заводы-производители этилена, самого распространенного химического товара в мире и исходного материала для изготовления большого количества другой продукции, в прошлом месяце использовали свои мощности лишь на 76%, что, согласно данным аналитика Г.Копли из C.Bernstein & Co., стало самым низким показателем за 25 лет. Г-н Копли сказал, что те фирмы, которые еще не приняли решения закрыть свои предприятия, могут быть вынуждены сделать это. Он также сообщил, что изготовители метанола, который используется для производства присадки к бензину, проигрывают в конкурентной борьбе иностранным производителям.

Г-н Копли сказал, что в ближайшие несколько месяцев следует ожидать закрытия более десятка заводов по производству этилена из числа ведущих химических производителей. На этой неделе Union Carbide, филиал Dow Chemical, закрыл один из двух заводов компании Texas Gulf Coast, закрытие которых было запланировано на этот год, отчасти по причине высоких цен на природный газ.

Сфера производства удобрений находится в еще более тяжелом положении. Компания-производитель аммиака Potash Corp., которая вчера объявила об увольнении на своих заводах в штатах Луизиана и Теннесси, является только одной из целого ряда компаний, включающих IMC Global, Koch Industries и Terra Industries, закрывших или свернувших некоторые из своих производств, расположенных на территории США. По данным компании Merrill Lynch, ожидается, что в этом году американский экспорт удобрения диаммоний-фосфат снизится на 3%, причем особенно заметным станет уменьшение экспорта в Китай — на 21%, поскольку там производство химической продукции дешевле.

Руководитель компании Nova Chemicals Дж.Липтон заявил, что американская промышленность сейчас переживает «очень тяжелые вре-

мена», но что его компания не имеет намерения закрывать какие-либо из своих предприятий. Он объясняет нынешнее состояние этой отрасли промышленности в большей степени слабым влиянием экономики на спрос и уровень загрузки производственных мощностей, чем возросшими ценами на природный газ.

Чрезвычайно холодная зима на северо-востоке США привела к уменьшению запасов природного газа в хранилищах до необычно низкого уровня, в то время как добывающие компании не торопятся увеличить производство, отчасти из-за того, что самые богатые месторождения уже открыты и эксплуатируются. Плюс к этому, сотни энерговырабатывающих предприятий, построенных в последние годы, используют природный газ, еще более истощая национальные запасы. Производители химической продукции опасаются, что продолжительный период такой погоды этим летом может сократить запасы природного газа до опасно низкого уровня в преддверии осени. Wall Street Journal, 18.06.2003г.

ЗАРПЛАТА НА «ФОРДЕ»

К концу этого года Ford Motor намеревается сократить расходы на заработную плату на своих предприятиях по всему миру на 10%, что является признаком напряженной ситуации на второй крупнейшей в мире автомобилестроительной компании.

Данное заявление было сделано компанией Ford в день официального начала переговоров с профсоюзом рабочих автомобилестроительной промышленности США (United Auto Workers). В своем электронном обращении к сотрудникам президент компании и главный исполнительный директор Н.Шиль сообщили, что компания будет стремиться к тому, чтобы добиться 10% сокращения затрат на оплату труда сотрудников, в том числе путем прекращения сверхурочных работ и избирательным замораживанием найма новых сотрудников.

Ранее Ford сообщал, что во II кв. чистый доход компании снизился на 27%, поскольку используемые «приманки» для клиентов не привели к увеличению объема продаж автомобилей. Компания также информировала о значительных убытках от операций на рынках Восточной Европы. В своих прогнозах годовых доходов производитель исходил из перспективы получения прибыли в 70 центов на акцию, но предупреждал, что результаты второго полугодия будут несколько хуже.

Г-н Шиль не уточнил количество сокращаемых рабочих мест. «Однако, в тех случаях, когда невозможно полностью достичь поставленных целей другими путями, мы вынуждены будем сокращать свой штатный персонал», — сказал он. По заявлению компании, сокращения затронут штатных рабочих компании, которых по всему земному шару насчитывается около 79000. Данная акция не коснется офисных работников Mazda Motor., японского филиала компании Ford.

Г-н Шиль сообщил, что в последнее время компания добилась повышения эффективности ценовой политики почти на всех направлениях своей деловой активности.

В своем электронном обращении он также отметил, что «несмотря на эти отличные показатели, мы по-прежнему сталкиваемся с препятствиями в

виде нестабильных экономик по всему миру и с ожесточенной борьбой за рынки сбыта». На прошлой неделе Ford пересмотрел свои планы в сторону еще большего сокращения затрат. Компания заявила, что в этом году она намерена сократить свои расходы на автомобилестроительный бизнес на 2,5 млрд.долл., значительно увеличив первоначально запланированную на этот год сумму в 500 млн.долл. Произведенные в I полугодия сокращения дали экономике в 1,9 млрд.долл.

Сообщение о новом витке усилий по сокращению расходов на заработную плату поступило в начале переговоров, проводимых компанией Ford с профсоюзом рабочих автомобилестроительной промышленности США (United Auto Workers) по вопросу нового контракта для 95000 рабочих в США с почасовой оплатой. Когда президента профсоюза Р.Геттельфингера спросили, рассматривает ли он данное сообщение как знак, что профсоюз тоже должен пожертвовать чем-то для того, чтобы помочь компании в изменении ее политики получения доходов, он ответил:

«Я не знаю о том, чтобы оно было обращено к нам. Этого быть не может». Он также добавил, что профсоюз озабочен вопросом сохранения рабочих мест, особенно продолжающимся развалом производственной базы в США.

По сообщению газеты Detroit Free Press, до конца этого года производитель автомобилей из Дерборна, штат Мичиган, может ликвидировать 2000 рабочих мест для служащих в офисах компании в Северной Европе. Представитель компании Ford по связям с общественностью Дж.Брай сообщил, что у компании нет конкретных планов по количеству сокращаемых рабочих мест, поскольку это задача каждой конкретной области производства — достичь намеченных рубежей сокращения затрат, связанных с выплатой зарплаты.

Председатель и главный исполнительный директор компании Ford Вильям Клей Форд-младший и другие руководители высшего звена прилагали все усилия для того, чтобы наладить успешную деятельность компании после катастрофических убытков в 5,45 млрд.долл., понесенных ею в 2001г. К настоящему моменту сочетание энергичной кампании по сокращению затрат с перестроенным производством и маркетинговыми инициативами дало свои результаты, и компания снова стала работать с прибылью. Однако ослабленная экономика по-прежнему продолжает уменьшать потребительский спрос, в то время как ценовая война с основными конкурентами снижает размер прибыли. Wall Street Journal, 21.07.2003г.

ДЕФИЦИТ БЮДЖЕТА — 2003

По сообщениям близких к конгрессу источников, знакомых с новыми прогнозами Белого дома в отношении бюджета, в этом году в результате войны в Ираке, сокращения налогов и нестабильной экономики дефицит бюджета может превысить 450 млрд.долл. Это превышение будет на 50% выше, чем предсказывала администрация Буша пять месяцев назад.

Дефицит бюджета на 50 млрд. долл. больше, чем ожидали экономисты еще на прошлой неделе, и это лишь подчеркивает непрекращающееся ухудшение финансового положения, начиная с 2000г., когда зарегистрированное минфином по-

ложительное сальдо составило 236 млрд.долл. Это означает поворот в финансовой ситуации, исчисляемый более чем 680 млрд.долл.

Прогноз на 2003г. — часть последней корректировки Белого дома ежегодного бюджета за полгода — значительно выше предыдущего рекорда бюджетного дефицита в 1992г. в 290 млрд.долл., даже с поправкой на инфляцию. Теперь бюджетный дефицит превышает военный бюджет. Однако соотношенный к объему экономики, дефицит еще не достиг уровня эпохи Рейгана. Может оказаться, что показатель дефицита несколько завышен, поскольку в него включен ряд политических предложений Белого дома, которые в этом году могут быть не приняты.

Политические последствия начали проявляться даже до официального опубликования новых данных. Так, независимая общественная наблюдательная группа Concord Coalition назвала первые 6 месяцев 2003г. «самыми финансово-безответственными за последнее время», начиная с того момента, когда конгресс и администрация приступили к «маниакальному исполнению малой правительственной политики по налогам и крупным правительственным инициативам по расходам. Политикам нужно прекратить плодить долги и смело пойти навстречу необходимым компромиссам и согласованию нового сбалансированного бюджетного плана».

Дефицит бюджета в 2003 финансовом году, который заканчивается 30 сен., увеличился на 79,2 млрд.долл. в результате принятия в начале войны в Ираке закона о чрезвычайных расходах, предусматривающего увеличение расходов в этом финансовом году на 42 млрд.долл. Указанный дефицит включает начальные расходы по программе сокращения налогов на 350 млрд.долл., которая рассчитана на 10 лет и вступила в силу в мае. Запланированная в этом году сумма сокращения налогов превысит первоначально предложенные президентом 30 млрд.долл. В Белом доме ожидают, что в сумму дефицита будут также включены предполагаемые расходы на осуществление 10-летнего плана по предоставлению пособий на приобретение лекарственных препаратов по рецептам, стоимостью 400 млрд.долл., в рамках системы Medicare, которую до сих пор обсуждают в конгрессе.

Однако республиканцы и многие независимые экономисты утверждают, что вялая экономика и рост безработицы остаются самыми серьезными факторами в общей картине ухудшающейся финансовой ситуации. Сумма собираемых налогов уменьшается вот уже 3 год подряд, чего не наблюдалось со времен Великой депрессии. По данным бюджетного управления конгресса, сумма налогов, собранных за период до июня меньше, чем за аналогичный период 1999г. «Я считаю, что это — поразительное явление», — сказал директор отдела Д.Хольтц-Икин.

Предполагаемый Белым домом дефицит на 2003 финансовый год превышает сумму в 416 млрд.долл., которая фигурировала в прогнозах демократов из палаты представителей. По сообщениям двух источников из конгресса, полугодовой прогноз бюджетного управления конгресса, который должен быть опубликован в авг., покажет цифру, близкую к 400 млрд.долл., но эта цифра не будет включать стоимость пособий на приобретение лекарственных препаратов по рецептам, если решение по утверждению закона не будет принято к этому времени.

По поводу 2004 финансового года у Белого дома и других организаций, прогнозирующих ситуацию с бюджетом, существуют резкие расхождения. В новом финансовом году, который начинается 1 окт. бюджетное управление Белого дома будет планировать улучшенный вариант дефицита бюджета, хотя он будет превышать 400 млрд.долл. Однако, эта цифра не будет включать в себя расходы на продолжающуюся оккупацию Ирака.

Прогнозы частных компаний, включающие расходы на войну, наоборот, оценивают возможный дефицит бюджета в 2004г. в 475 млрд.долл. По сообщениям тех же источников из конгресса, согласно прогнозам бюджетного управления конгресса на следующий год, дефицит может достигнуть 500 млрд.долл.

Увеличение дефицита заставило республиканцев занять оборонительную позицию. Когда Ари Флейшера, представителя Белого дома по связям с общественностью, спросили об увеличении расходов на войну и дефиците бюджета, он привел пример террористических атак в Нью-Йорке и на Пентагон в 2001г., сказав: «Как можно определить, какова была цена 11 сент.? Как рассчитать, сколько теряет страна, подвергшаяся нападению? Сколько придется заплатить американскому народу, если что-либо аналогичное случится вновь?»

Рич Мид, руководитель аппарата бюджетного комитета палаты представителей, направил вопросы для обсуждения бюджета республиканцам-членам конгресса, его аппарату и представителям прессы. Они дают основание предполагать, что дефицит увеличивают чрезмерные правительственные расходы, а не снижение налогов, и что этот дефицит можно устранить только с помощью экономического роста, который должен произойти благодаря снижению налогов в течение 3 последующих лет.

По поводу жалоб демократов на дефицит бюджета представитель бюджетного комитета палаты представителей по связям с общественностью Шон М.Спайсер говорит, что именно они настаивают на принятии закона о компенсации за приобретение лекарственных препаратов по системе Medicare, который может обойтись бюджету в сумму, в два раза превышающую ту, что предусмотрена в проекте закона.

Представители демократов в аппарате бюджетного комитета сената заявили, что дефицит бюджета в 450 млрд.долл. не дает полного представления о проблеме, поскольку он компенсируется 150 млрд.долл., поступающими в бюджет в виде налогов на социальное страхование, которые в настоящее время расходуются на другие программы. Если исключить эти налоги, то дефицит бюджета увеличился бы с 4,2% от ВВП до 5,6%, до уровня дефицита времен правления Рейгана.

В перспективе Белый дом «собирается представить дефицит в максимально приличном виде, немного увеличив этот показатель в текущем году, чтобы он выглядел правдоподобно и на уровне», — сказал член бюджетного комитета, демократ от штата Южная Каролина Дж.Спратт. «Как бы плохо это ни выглядело, в действительности все гораздо хуже». Washington Post, 15.07.2003г.

ДЕФИЦИТ БЮДЖЕТА – 2004

Дефицит бюджета следующего года трансформируется в веку неприятного характера (почти полтриллиона долларов), однако это еще не самая плохая новость. Плохой новостью, как объясняет доклад бюджетного управления конгресса (БУК), является то, что в соответствии с экономическим планом администрации Буша значительный дефицит бюджета будет оставаться. Администрация должна была бы успокоить всех, поскольку, по ее заверениям, дисциплинированные расходы и значительный экономический рост приведут к сокращению дефицита вдвое к 2008 г. Однако при более внимательном изучении оценок БУК становится ясно, что скорее всего в течение следующих 10 лет ежегодный дефицит будет составлять 400 млрд.долл., что доведет долг до 4 трлн.долл. к 2013г.

Данные цифры не упоминаются явно в докладе БУК, который предсказывает, что к 2008г. дефицит бюджета опустится до 197 млрд.долл., а к 2013г. образуется профицит бюджета в размере 211 млрд.долл. Это связано с тем, что соответствующие инструкции требуют от БУК осуществлять анализ бюджета, игнорируя действительность. Новый директор БУК Д.Хольц-Икин, который в начале этого года пришел из бюро экономических советников Белого дома, заслуживает аплодисментов за то, что он откровенно объяснил причину существования этих ограничений и представил целый ряд альтернативных сценариев развития ситуации с бюджетным дефицитом по принципу «построй свой сценарий сам». И как резюмировал эту ситуацию БУК со всей свойственной для этой организации мягкостью, «различные комбинации возможных действий могут легко привести к продолжительному периоду бюджетных дефицитов, хотя другие сценарии были бы более благоприятными».

По закону бюджетное управление не может включать в свои официальные оценки законопроекты, еще не вступившие в силу, как, например, законопроекты о приобретаемых по рецептам лекарственных препаратах в системе Medicare стоимостью 400 млрд.долл. или об альтернативном минимальном налоге. По этой же причине БУК должен исходить из того, что уже принятый закон будет продолжать работать в том виде, в каком он написан, включая то, что программы снижения налогов, принятые в 2001 и 2003гг., завершатся в сроки, предусмотренные законодательством. Однако, как в очередной раз заверил руководитель группы по бюджету Джошуа Б.Болтен, администрация Буша намеревается сделать сокращение налогов постоянным явлением. Это обойдется еще в 1,1 трлн.долл. за период до 2013г. (БУК назвал цифру в 1,6 трлн.долл., однако она учитывает включение условия по амортизации оборудования, которое не было поддержано администрацией).

Подобным же образом, оценка расходов, произведенная БУК, должна быть отделена от истории. В управлении предполагают, что дискреционные расходы возрастают всего лишь теми же темпами, что и инфляция (прогнозируемыми на уровне 2,7% в течение следующих 10 лет), хотя в действительности за последние 5 лет они увеличивались на 7,7% ежегодно. Однако в то же время БУК вынуждена предположить, что те 79 млрд.долл., которые были одобрены в этом году конгрессом по статье расходов на экстренные

нужды для оплаты расходов на военные действия в Ираке, будут вновь выделяться в течение ближайших 10 лет (и увеличиваться по мере роста инфляции), что составит 818 млрд.долл. «В наших расчетах для того, чтобы дать администрации все основания для сомнений, мы вычли все эти расходы на иракскую кампанию, хотя они явно выльются во многие миллиарды».

Приведенная в статье таблица наглядно демонстрирует, как все будет развиваться. В ней учитываются продление налоговых льгот, закон о дотациях на приобретаемые по рецептам лекарственные препараты и суммы альтернативных минимальных налогов, все то, что поддерживается администрацией. В таблице также учитываются темпы роста дискреционных расходов.

И каков же результат? Совокупный дефицит в размере 4,3 трлн.долл. до 2013г.. что в три раза выше прогнозов БУК. Если взглянуть на ситуацию с другой стороны, то в 2008г., когда по заверениям администрации дефицит должен сократиться вдвое, он может составить 400 млрд.долл. К 2013г. дефицит достигнет 550 млрд.долл. Следует помнить, что в данном случае учитываются только те изменения, которые инициируются администрацией, плюс высокий уровень дисциплины расходования; если бы расходы продолжали расти теми же темпами, что и в последние 5 лет, то к 2013г. дефицит бюджета превысил бы 1 трлн.долл. На самом деле, даже если администрации удастся удержать дискреционные расходы на уровне роста в 4%, который они для себя установили, к 2013г. совокупный дефицит достигнет 3,3 трлн.долл. Осуществимо? Для президента Буша – да, безусловно. Для следующего поколения – ни в коем случае. Washington Post, 29.08.2003г.

ДОЛГ ИРАКА РОССИИ

Россия дала понять, что готова присоединиться к международным усилиям и списать или реструктурировать часть иракского долга, оказав значительную поддержку планам США по финансированию реконструкции послевоенного Ирака. «Мы знаем, что это важный вопрос и будем выполнять свою часть наряду с другими странами», – заявил в воскресенье министр иностранных дел России Игорь Иванов в своем интервью во время заседания Международного экономического форума, на котором политические и финансовые лидеры стран обсуждали возможности способствовать стабильности на Ближнем Востоке,

Поддержка России, которая ранее отказывалась от пересмотра иракского долга, имеет решающее значение для попыток его сокращения. Усилия США по восстановлению Ирака, которые являются центральными для ближневосточной политики США, находятся под угрозой быть парализованными тем, что выплаты долга съедят большую часть доходов от продаж нефти, которые администрация Буша планирует пустить на частичное покрытие стоимости реконструкции.

По мнению американских официальных представителей, решение России играет чрезвычайно важную роль, потому что подает пример остальным странам и помогает облегчить Ираку выплату долга. Россия – это крупнейший кредитор Ирака, который должен ей, 8 млрд.долл. Россия является «частью группы, которой придется заниматься разработкой справедливого и сбалансированного

подхода к решению проблемы», — сказал Алан П.Ларсон, старший заместитель госсекретаря по вопросам экономики, подразумевая членство России в Парижском клубе стран-кредиторов. «Я надеюсь, что Россия займет конструктивную позицию по этому вопросу» — добавил А.Ларсон. «Мы будем сотрудничать с Парижским клубом и международным сообществом по вопросу сокращения иракского долга», — заявил г-н Иванов. «Не в одиночку, не на двусторонней основе, но, конечно, мы примем участие».

Заявление Иванова было сделано весьма своевременно, поскольку во вторник в Нью-Йорке состоится первая встреча потенциальных стран-доноров, на которой соберутся как американские, так и международные представители финансовых кругов, впоследствии к этим странам обратятся с просьбой оказать помощь в финансировании восстановления Ирака. Джон Тейлор, заместитель министра финансов США по международным делам, подчеркнул, что потребуются миллиарды долларов, чтобы осуществить план по облегчению долгового бремени этой страны.

Вопрос восстановления Ирака, наряду с мирным урегулированием отношений между Израилем и Палестиной, поддерживаемым США, являлся доминирующим на Международном экономическом форуме, в работе которого принимали участие госсекретарь США Колин Пауэл, генеральный секретарь ООН Кофи Аннан, 11 глав правительств и глава принимающей страны, король Иордании Абдулла II.

В своих интервью, данных в ходе экономического форума, официальные лица из администрации Буша представили проект плана из трех разделов по реструктуризации иракского долга, который предполагает уточнение его размеров, отсрочку выплат до 2004г. и встречу с 20-30 ведущими странами-кредиторами Ирака для выработки «гибкой» схемы, включающей в себя списание части долга и его реструктуризацию.

Никто не знает, сколько на самом деле задолжал Ирак. В его долговые обязательства другим странам включены традиционные займы, репарации в возмещение ущерба от войны 1991г. Кувейту и другим государствам Персидского залива, а также репарации времен ирано-иракской войны 1980гг. «Сумма общего долга большая и неопределенная», — заявил г-н Тэйлор из министерства финансов, добавив, что оценки колеблются от 60 до 130 млрд.долл.

Как говорится в янв. докладе Центра стратегических и международных исследований, мозгового центра официального Вашингтона, иракский долг составляет 128 млрд.долл., из них 47 млрд. — проценты по долгу. Вслед за государствами региона Персидского залива, Россия является крупнейшим кредитором Ирака, которой причитается 12 млрд.долл. По словам Пола Бремера I, главы американской администрации в Ираке, иракский долг России составляет 8 млрд.долл., Франции и Германии — около 3 млрд.долл. каждой, Италии и Австрии — по 2 млрд.долл.

По мнению г-на Бремера, неопределенность в вопросе производства нефти в Ираке еще более осложняет ситуацию. В качестве иллюстрации финансового положения Ирака г-н Бремер отмечает, что если бы в будущем году Ираку пришлось выплачивать долг в полном объеме вместе с процен-

тами, то выплаты «съели» бы до 80% прибыли от продаж нефти. «Проблема в том, что в настоящий момент у нас есть только один источник дохода — нефть, но даже в нем есть три неизвестные величины: ее цена, темпы производства и степень вероятности дальнейших нападений на нефтепроводы, наряду с другими актами саботажа в отрасли».

Предположительно Ирак начнет экспорт нефти в следующем месяце, однако министр нефтяной промышленности временного правительства Ирака Тамир аль-Гадбан, сказал, что промышленность сможет выйти на полную производственную мощность только в 2004г. До конца года, по его оценкам, Ирак сможет производить лишь около 2 млн. баррелей нефти в день. Г-н Бремер заявил, что объем производства составляет 800 тыс. баррелей в день, которых едва хватает для удовлетворения внутренних потребностей Ирака.

По словам американского конгрессмена г-на Хагена, участвовавшего в работе Форума совместно с двумя своими коллегами из сената и семью членами палаты представителей, у Ирака не может быть «будущего» до тех пор, пока не решен вопрос с долгом. Wall Street Journal, 23.06.2003г.

Статистика

Внешняя торговля США в 2003г., в млн.долл.,

с отдельными странами в порядке убывания товарооборота

	Товарооборот	Импорт	Экспорт	Сальдо
Всего	1976931	1263170	713761	-549409
1 Канада	372764,7	224016,1	148748,6	-75267,5
2 Мексика	220307,4	137199,3	83108,1	-54091,2
3 Китай	178327	151620,1	26706,9	-124913,2
4 Япония	167347,3	118485,1	48862,2	-69622,9
5 Германия	93337,9	66531,8	26806,1	-39725,7
6 Великобритания	73011,4	42455,3	30556,1	-11899,2
7 Корея	59454,3	36929,6	22524,7	-14404,9
8 Тайвань	47600,3	31489,7	16110,6	-15379,1
9 Франция	44578,5	28895,9	15682,6	-13213,3
10 Малайзия	35445	25320,8	10124,2	-15196,6
11 Италия	35235,5	25292,7	9942,8	-15349,9
12 Ирландия	32991,1	25765,6	7225,5	-18540,1
13 Нидерланды	30179,6	10972,9	19206,7	8233,8
14 Сингапур	26880,9	14291,5	14889,4	597,9
15 Бразилия	27664,5	17716,5	9948	-7768,5
16 Бельгия	23427,8	10104,5	13323,3	3218,8
17 Саудовская Аравия	21412,1	17112,3	4299,8	-12812,5
18 Таиланд	20474	15075,3	5398,7	-9676,6
19 Венесуэла	19313,3	16676,8	2636,5	-14040,3
20 Гонконг	19312,3	8770,4	10541,9	1771,5
21 Австралия	18917,7	6468,1	12449,6	5981,5
22 Швейцария	17898,2	10469,1	7429,1	-3040
23 Филиппины	17724,5	10045,8	7678,7	-2367,1
24 Индия	17400,7	13033,5	4367,2	-8666,3
25 Израиль	17335,8	12766,6	4569,2	-8197,4
26 Швеция	14146,9	11137,1	3009,8	-8127,3
27 Испания	12296,1	6630,6	5665,5	-965,1
28 Индонезия	11848,7	9449,1	2399,6	-7049,5
29 Нигерия	11110,1	10113,6	996,5	-9117,1
30 Россия	10708,4	8381,5	2326,9	-6054,6
31 Колумбия	9842,5	6346,2	3496,3	-2849,9
32 Доминиканская р-ка	8478,4	4454,5	4023,9	-430,6
33 Южная Африка	7586,2	4888	2698,2	-2189,8
34 Турция	6604,9	3778,8	2826,1	-952,7
35 Норвегия	6487,9	5124,2	1363,7	-3760,5
36 Коста-Рика	6487,7	3353,9	3133,8	-220,1
37 Чили	6422,3	3979,4	2442,9	-1536,5
38 Гондурас	6104,8	3311,7	2793,1	-518,6
39 Австрия	5905,7	4318	1587,7	-2730,3

40	Вьетнам.....	5763,1	4472	1291,1	-3180,9	08	Съедобные плоды и орехи.....	0,1	0,3	0,001	0,004	300
41	Аргентина.....	5327,1	3094,7	2232,4	-862,3	10	Зерновые хлеба.....	0,2	0,3	0,003	0,004	150
42	Тринидад и Тобаго.....	5295,7	4298,1	997,6	-3300,5	12	Масличн. семена, лекарств. раст.....	0,1	0,2	0,001	0	200
43	Финляндия.....	5167,6	3594,5	1573,1	-2021,4	13	Растит. соки и экстракты, шеллак.....	0,2	0,1	0,003	0,001	50
44	Гватемала.....	5129,4	2954,1	2175,3	-778,8	16	Изделия из мяса, рыбы и морепрод.....	3,4	1,7	0,050	0,020	50
45	Дания.....	5039	3675,6	1363,4	-2312,2	17	Сахар и изделия из него.....	0,3	0,7	0,004	0,008	233,3
46	Алжир.....	4915,8	4433,6	482,2	-3951,4	18	Какао и продукты из него.....	1,1	1,6	0,016	0,019	145,5
47	Ангола.....	4659	4176,4	482,6	-3693,8	19	Изделия из зерна.....	0,8	0,9	0,012	0,011	112,5
48	ОАЭ.....	4454,9	1134,4	3320,5	2186,1	20	Продукты перераб. овощей, плодов.....	0,6	0,6	0,009	0,007	100
49	Новая Зеландия.....	4134,4	2380,8	1753,6	-627,2	21	Прочие пищевые продукты.....	0,5	0,7	0,007	0,008	300
50	Ирак.....	4076,8	3762,8	314	-3448,8	22	Алкогол. и б/алкогол. напитки и уксус.....	71,3	78,2	1,06	0,933	109,7
51	Эквадор.....	3998,6	2692,5	1306,1	-1386,4	25	Соль, сера, камень, известь, цемент.....	8,7	26,6	0,129	0,317	305,7
52	Перу.....	3967,4	2415,8	1551,6	-864,2	26	Руды, шлаки, зола.....	7,2	0,7	0,107	0,008	9,7
53	Сальвадор.....	3781,9	2018,5	1763,4	-255,1	27	Минеральное топливо.....	1847,53047,7	27,41	36,36	165	
54	Египет.....	3766	1127,3	2638,7	1511,4	28	Продукты неорганической химии.....	877,51207,6	13,02	14,41	137,6	
55	Венгрия.....	3550,1	2697,1	853	-1844,1	29	Органические химсоединения.....	182,9	249,4	2,71	2,98	136,4
56	Кувейт.....	3488,7	2125,2	1363,5	-761,7	30	Фармацевтические продукты.....	0,5	0	0,007	0	0
57	Пакистан.....	3341,5	2533,7	807,8	-1725,9	31	Удобрения.....	88,6	101,6	1,31	1,21	114,7
58	Португалия.....	2752,3	1964,6	787,7	-1176,9	32	Экстракты дубильные или крас.....	0,4	0,4	0,006	0,005	100
59	Бангладеш.....	2291,8	2074,4	217,4	-1857	33	Парфюмерные и косметич. средства.....	5,6	2,5	0,083	0,030	44,6
60	Польша.....	2040,5	1322,9	717,6	-605,3	34	Мыло и моющие средства.....	8	9,9	0,119	0,118	123,8
61	Чехия.....	2010,3	1385,7	624,6	-761,1	35	Белковые вещества, клеи, ферменты.....	7,4	7,9	0,110	0,094	106,8
62	Габон.....	1989,6	1927,7	61,9	-1865,8	36	Взрывчатые веш., пиротехн., спички.....	0,1	0,2	0	0	200
63	Панама.....	1989,4	289,7	1699,7	1410	37	Фото- и кинотовары.....	0	0,1	0	0	0
64	Шри-Ланка.....	1950,1	1806,9	143,2	-1663,7	38	Прочие химические продукты.....	16,4	20,2	0,243	0,241	123,2
65	Ямайка.....	1808,7	411,7	1397	985,3	39	Пластмассы и изделия из них.....	10,9	5,9	0,162	0,070	54,1
66	Греция.....	1740,4	606,9	1133,5	526,6	40	Каучук и резиновые изделия.....	14,6	18,4	0,217	0,220	126
67	Багамы.....	1501,9	472,9	1029	556,1	42	Изделия из кожи.....	0,1	0,2	0,001	0,002	200
68	Макао.....	1407,9	1355,1	52,8	-1302,3	43	Мех и изделия из него.....	2,4	2,7	0,036	0,032	112,5
69	Камбоджа.....	1318,9	1262,6	56,3	-1206,3	44	Древесина, изд., древесный уголь.....	151,2	140,2	2,24	1,67	92,7
70	Нидерл. Антильские о-ва.....	1298,2	631,5	666,7	35,2	47	Бумажная масса, отходы и макулатура.....	1	1	0,015	0,012	100
71	Экваториальная Гвинея.....	1254,5	918,5	336	-582,5	48	Бумага и картон, изделия из них.....	12,7	5,1	0,188	0,061	40,2
72	Никарагуа.....	1251,4	769,1	482,3	-286,8	49	Печатные издания, рукописи.....	7,5	8,1	0,111	0,097	108
73	Аруба.....	1160	842,3	317,7	-524,6	52	Хлопок.....	1,2	5,8	0,018	0,069	483,3
74	Иордания.....	1152,6	673,3	479,3	-194	53	Прочие растит. текстильные изделия.....	1,7	1,8	0,025	0,021	105,9
75	Словакия.....	1122,2	1012,5	109,7	-902,8	54	Химические нити.....	1,2	1,7	0,018	0,020	141,7
76	Румыния.....	1075,8	729,9	345,9	-384	55	Химические штапельные волокна.....	2,3	0,5	0,034	0,006	21,7
77	Гаити.....	959,1	332,4	626,7	294,3	56	Нетканые матер., шпагат, тросы.....	1,6	0,8	0,024	0,010	240
78	Оман.....	923,8	606,6	317,2	-289,4	57	Ковры и пр. текст. напольные покр.....	0,2	0,2	0,003	0,002	100
79	Бахрейн.....	875,4	378,3	497,1	118,8	60	Трикотажное полотно.....	0,1	0,1	0,001	0,001	100
80	Марокко.....	858,7	396,1	462,6	66,5	61	Одежда и принадл. трикотажные.....	172,7	240,7	2,56	2,87	139,4
81	Катар.....	728,2	331,6	396,6	65	62	Одежда и ее принадл. текстильные.....	178,4	234,3	2,65	2,80	131,3
82	Словения.....	509	295,5	213,5	-82	63	Прочие текст. изделия, б/у одежда.....	5,4	5,4	0,080	0,064	100
83	Болгария.....	591,1	440,6	150,5	-290,1	64	Обувь.....	1,4	1,3	0,021	0,016	92,9
84	Кот'д'Ивуар.....	590,2	490,2	100	-390,2	65	Головные уборы.....	7,1	5,7	0,105	0,068	80,3
85	Мальта и Госо.....	566	368,9	197,1	-171,8	68	Изделия из камня, гипса, цемента.....	1,2	1,6	0,018	0,019	133,3
86	Казахстан.....	560,8	396,8	164	-232,8	69	Керамические изделия.....	0,8	0,6	0,012	0,007	75
93	Украина.....	487,5	279,3	208,2	-71,1	70	Стекло и изделия из него.....	1,7	1,7	0,025	0,020	100
105	Узбекистан.....	335,9	83,6	252,3	168,7	71	Драг. и полудраг. камни и металлы.....	598,7	576,6	8,88	6,88	96,3
110	Беларусь.....	301,7	218,2	83,5	-134,7	72	Черные металлы.....	440,2	251,6	6,53	3,00	57,2
126	Грузия.....	190,8	60,7	130,1	69,4	73	Изделия из черных металлов.....	20	49,3	0,297	0,588	246,5
133	Азербайджан.....	130,5	9,6	120,9	111,3	74	Медь и изделия из нее.....	109,6	103,2	1,63	1,23	94,2
136	Туркменистан.....	113,8	79,6	34,2	-45,4	75	Никель и изделия из него.....	159,7	235,7	2,37	2,81	147,6
143	Армения.....	94,4	37,5	56,9	19,4	76	Алюминий и изделия из него.....	1055,7	1047	15,66	12,5	99,2
156	Молдова.....	67,6	42,8	24,8	-18	78	Свинец и изделия из него.....	0,7	0,4	0,010	0,005	57,1
158	Таджикистан.....	57,2	7,3	49,9	42,6	79	Цинк и изделия из него.....	8,3	0	0,123	0	0
229	Киргизия.....	44,9	11	33,9	22,9	80	Олово и изделия из него.....	0,1	0	0,001	0	0

По данным Комиссии США по международной торговле, которые несколько отличаются от статистических данных минторга США

Экспорт России в США, в млн.долл.

По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код/Товарная группа	январь-декабрь		% от итога	
	2002	2003	2002	2003
Всего.....	6740,3	8381	100	100
01 Живые животные.....	0,4	0,3	0,006	0,004
03 Рыбы и ракообразные, моллюски.....	267,5	251,4	3,97	3,00
04 Молоко и продукты, яйца птиц, мед.....	0,1	0,4	0,001	0,005
05 Проч. прод. животного происхождения.....	0,1	0,4	0,015	0,005

93 Оружие и боеприпасы	26,3	..24,2	.0,390	.0,28992
94 Мебель и постельные принадлежности....	43,8	.0,059	.0,04595
95 Игрушки, игры и спортивный инвентарь	32,8	.0,045	.0,03393,3
96 Разные готовые изделия	0,20,5	.0,003	.0,006250
97 Произвед. искусства, антиквариат.....	43,4	..42,5	.0,644	.0,50797,9
98 Прочие.....	73,8101,09	.0,11913,6
99 Позиции, поп. под спецрегулируем.....	15,6	..20,4	.0,231	.0,243130,8

Источник: статданные Комиссии США по международной торговле и Бюро цензов.

Импорт России из США, в млн.долл.,

По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

Код/Товарная группа	январь-декабрь % от итога				
	2002	2003	2002	2003	03/02
Всего	2331,32326,910010099,8	
01 Живые животные	0,50,7	.0,021	.0,030140
02 Мясо и пищ. мясные субпродукты	448,1	..439,4	.19,22	.18,8898,1
03 Рыбы и ракообразные, моллюски.....	7,29,6	.0,309	.0,413133,3
04 Молоко и продукты, яйца птиц, мед	0,50,3	.0,021	.0,01360
05 Прочие прод. животного происх.	4,23,2	.0,180	.0,13876,2
07 Овощи, съедобные корнеплоды.....	0,70,6	.0,030	.0,02585,7
08 Съедобные плоды и орехи	10,119,2	.0,433	.0,825190,1
09 Кофе, чай, мате и пряности	00,10	.0,004
10 Зерновые хлеба	8,63,7	.0,369	.0,15940
11 Прод. мукомольно-крупяной пром.	12,8	.0,043	.0,120280
12 Масл. семена и плоды, лекарств. раст. ..	3,44,6	.0,146	.0,198135,3
13 Растит. соки и экстракты, шеллак	1,20,5	.0,051	.0,02141,7
15 Жиры и масла.....	5,85,5	.0,249	.0,23694,8
16 Изделия из мяса, рыбы и морепрод.	7,55,7	.0,322	.0,24576
17 Сахар и изделия из него.....	1,73,2	.0,073	.0,138188,2
18 Какао и продукты из него	1,94,6	.0,081	.0,198242,1
19 Изделия из зерна.....	0,80,9	.0,034	.0,039112,5
20 Продукты перераб. овощей, плодов	4,93	.0,210	.0,12961,2
21 Прочие пищевые продукты	8,721,7	.0,373	.0,933249,4
22 Алког. и б/алког. напитки и уксус	24,1	.0,086	.0,176205
23 Отходы пищевкусовой пром.	2215,9	.0,944	.0,68372,3
24 Табак и его пром. заменители	80,8	..40,2	..3,47	..1,7349,8
25 Соль, сера, камень, известь, цемент.....	1,46,4	.0,060	.0,275457,1
26 Руды, шлаки, зола.....	0,40,2	.0,017	.0,00950
27 Минеральное топливо	8,57,5	.0,365	.0,32288,2
28 Продукты неорганической химии	218,1	..111,3	..9,36	..4,7851
29 Органические химсоединения	17,5	..12,5	.0,751	.0,53771,4
30 Фармацевтические продукты	17,5	..22,2	.0,751	.0,954126,9
31 Удобрения	0,10	.0,00400
32 Экстракты дубильные или крас.	10,9	..12,5	.0,468	.0,537114,7
33 Парфюмерные и косметич. средства	22,3	..29,1	.0,957	..1,25130,5
34 Мыло и моющие средства	9,19,6	.0,390	.0,413105,5
35 Белковые вещества, клеи, ферменты	6,933,9	.0,296	..1,46491,3
36 Взрывчатые вещ., пиротехника, спички ..	21,9	.0,086	.0,08295
37 Фото- и кинотовары	910,6	.0,386	.0,456117,8
38 Прочие химические продукты	26,1	..29,1	..1,12	..1,25111,5
39 Пластмассы и изделия из них	47,2	..51,2	..2,02	..2,20108,5
40 Каучук и резиновые изделия.....	5,24,4	.0,223	.0,18984,6
42 Изделия из кожи	0,70,6	.0,030	.0,02685,7
43 Мех и изделия из него	0,20,4	.0,009	.0,017200
44 Древесина и изделия, др. уголь.....	2,12,4	.0,090	.0,103114,3
47 Бумажная масса, отходы и макулатура	00,30	.0,013
48 Бумага и картон, изделия из них	7,59,8	.0,322	.0,421130,7
49 Печатные издания, рукописи	11,35,2	.0,485	.0,22346
50 Шелк.....	0,10,5	.0,004	.0,021500
52 Хлопок.....	0,31	.0,013	.0,043333,3
53 Прочие растительные текст. изделия	0,10,1	.0,004	.0,004100
54 Химические нити	0,20,3	.0,009	.0,013150
55 Химические штапельные волокна	0,515,2	.0,021	.0,6533040
56 Нетканые материалы, шпагат, тросы	0,21,4	.0,009	.0,060700
57 Ковры и пр. текст. напольные покр.	3,93,3	.0,167	.0,14284,6
58 Спецткани, кружева, гобелены	2,61,4	.0,112	.0,06053,8
59 Текстильные материалы	1112,1	.0,472	.0,520110
60 Трикотажное полотно	0,10,2	.0,004	.0,009200

61 Одежда и принадл. трикотажные.....	0,91	.0,039	.0,043111,1
62 Одежда и принадл. текстильные	1,30,7	.0,056	.0,03053,8
63 Прочие текст. изделия, б/у одежда	1,51,6	.0,064	.0,069106,7
64 Обувь	1,92,9	.0,081	.0,125152,6
68 Изделия из камня, гипса, цемента.....	12,1	..14,1	.0,519	.0,606116,5
69 Керамические изделия	6,56,4	.0,279	.0,27598,5
70 Стекло и изделия из него	0,81	.0,034	.0,043125
71 Драг. и полудраг. камни и металлы	0,51,7	.0,021	.0,073340
72 Черные металлы.....	1,63,5	.0,069	.0,150218,8
73 Изделия из черных металлов.....	21,3	..15,6	.0,914	.0,67073,2
74 Медь и изделия из нее	1,90,6	.0,081	.0,02631,6
75 Никель и изделия из него.....	00,10	.0,004
76 Алюминий и изделия из него	4,93,2	.0,210	.0,13865,3
79 Цинк и изделия из него	0,20,5	.0,009	.0,021250
81 Прочие недрагоценные металлы	1,11,1	.0,047	.0,047100
82 Инструмент	8,8	..15,7	.0,377	.0,675178,4
83 Прочие изделия из недрагметаллов.....	0,81,4	.0,034	.0,060175
84 Реакторы, котлы и механич. оборуд.	734,5722	.31,51	.31,0398,3
85 Электрооборудование, электроника	113,7	..157,2	..4,88	..6,76138,3
86 Локомотивы и ж/д подвижной состав	7,4	..18,3	.0,317	.0,786247,3
87 Средства наземного (без ж/д) трансп.	84	..130,1	..3,60	..5,59154,9
88 Летательные и космич. аппараты.....	58,5	..24,8	..2,51	..1,0742,4
89 Суда, лодки и другие плавсредства	2,84,4	.0,120	.0,189157,1
90 Приборы и аппараты	138,7	..141,6	..5,95	..6,09102,1
92 Инструменты музыкальные	31,8	.0,129	.0,07760
93 Оружие и боеприпасы	0,10,3	.0,004	.0,013300
94 Мебель и пост. принадлежности.....	10,6	..18,8	.0,455	.0,808177,4
95 Игрушки, игры и спортивный инвентарь ..	29,6	..32,1	..1,27	..1,38108,4
96 Разные готовые изделия	11,3	.0,056	.0,056100
97 Произведения искусства, антиквариат	12,50	.0,107250
98 Прочие.....	15,4	..14,6	.0,661	.0,62794,81

Источник: статданные Комиссии США по международной торговле и Бюро цензов

Торговля США со странами СНГ (кроме России), в млн.долл.

ТН	Товары	Стоимость Уд. вес, %				
		2002	2003	2002	2003	03/02
Торговля США с Арменией						
Товарооборот		115,3	..94,4	..100	..10081,9
Экспорт		84,6	..56,9	..100	..10067,3
9802 Поставки в рамках прогр. помощи		24,5	..21,929	..38,589,4
7113 Ювелирные изделия из драгметаллов.....		37,1	..3,5	..12,5236,7
7108 Золото		5,77,1	..6,7	..12,5124,6
7308 Металлоконстр. из черн. металлов		1,15,1	..1,39463,6
0207 Мясо домашней птицы и субпродукты ..		2,41,2	..2,8	..2,150
8471 Машины для авт. обработки информ.		0,70,9	..0,8	..1,6134,3
7102 Алмазы обработанные и необраб.		0,10,5	..0,10,9500
Импорт		30,7	..37,5	..100	..100122,1
7113 Ювелирные изделия из драгметаллов		12,6	..21,34156,8169
6201 Пальто, плащи, куртки мужские		2,8	..3,6	..9,1	..9,6128,6
6202 Пальто, плащи, куртки женские		2,9	..1,7	..9,4	..4,558,6
5701 Ковры и пр. текст.напольн.покр.		11,5	..3,34150
6203 Костюмы и др одежда, мужск.....		1,11,3	..3,6	..3,5118,2
8515 Машины для электр. сварки		0,10,6	..0,31,6600
7102 Алмазы обработанные и необраб.		1,20,4	..3,91,133,3
Торговля США с Азербайджаном						
Товарооборот		98,5	..130,5	..100	..100132,5
Экспорт		69,1	..120,9	..100	..100175
8431 Запчасти к оборуд. с 8425 по 8430		31,3	..44,2	..45,3	..36,6141,2
.0207 Мясо домашней птицы и субпродукты ..		3,4	..14,3	..4,9	..11,8388,5
2402 Сигары, сигареты и др изделия из табака ..		39,5	..4,3	..7,9310
9802 Поставки в рамках программ помощи		7,86,5	..11,3	..5,483,3
8705 Автомобили спецназначения		0,14,2	..0,1	..3,54200
8529 Части для аппаратуры с 8525 по 8528.....		0,12,8	..0,12,32800
.0402 Молоко и сливки стуженные		02,702,2
7304 Трубы бесшовные из черных металлов.....		1,11,6	..1,61,3145,5
Импорт		29,49,6	..100	..10032,7
2902 Углеводороды циклические		3,35,7	..11,2	..59,4172,7
1211 Растения для фармацевтич и пр целей ..		1,92,6	..6,5	..27,1136,8

1604	Икра осетровых и заменители икры	0,35	0,13	1,2	1,4	37,1
2713	Кокс нефтяной, битум нефтяной и др.	8,5	0	28,9	0	0
2711	Газы нефтяные и углеводород. газообр.	7,6	0	25,9	0	0
2710	Нефть и нефтепродукты	4,1	0	13,9	0	0

Торговля США с Белоруссией

Товарооборот	142,4.301,7	100	100	211,9		
Экспорт	18,6..83,5	100	100	448,9		
8802	Летательные аппараты	0	50,2	0	60,1	
9802	Поставки в рамках программ помощи	5,7	10	30,6	12	175,4
3004	Лекарственные средства	2,3	6,3	12,4	7,5	273,9
Импорт	123,8.218,2	100	100	176,3		
2710	Нефть и нефтепрод из битумн. пород.	26,9	97,8	21,7	44,8	363,5
3104	Удобрения калийные	25,4	33,4	20,5	15,3	131,5
3102	Удобрения азотные	1,8	16,9	1,5	7,7	938,9
6204	Костюмы и др. одежда женск.	11,4	14,1	9,2	6,5	123,7
6202	Пальто, куртки женские	17,3	13,1	14	6	75,7
7312	Скрученная проволока, тросы, канаты	3	6,3	2,4	2,8	214,8
5309	Ткани льняные	5,5	5	4,4	2,3	90,9
7217	Проволока из железа и нелегир. стали	3,3	4	2,7	1,8	121,2
7019	Стекловолокно и изделия из него	3,8	3,9	3,1	1,8	102,6

Торговля США с Грузией

Товарооборот	115,3.190,8	100	100	165,5		
Экспорт	98,3.130,1	100	100	132,3		
0207	Мясо домашней птицы и субпродукты	20,4	35,3	20,8	27,1	173
8411	Турбины газовые мощ. бол. 5000 квт	0,2	17,8	0,2	13,7	8900
8431	Запчасти к оборуд. с 8425 по 8430	1,9	11,8	1,9	9,1	621,1
9802	Поставки в рамках программ помощи	12,3	10	12,5	7,7	81,3
2401	Табачное сырье	0	5,3	0	4,1	0
3002	Кровь человеческая; сыворотки иммунн.	5	4,1	5,1	3,2	82
8430	Машины пр. строительные	0,4	2,4	0,4	1,8	600
3822	Реагенты диагностич./ лабораторные	0,1	2,3	0,1	1,8	2300
9022	Аппаратура рентгеновская	0	1,7	0	1,3	0
8426	Краны подъемные разных типов	0	1,6	0	1,2	0
Импорт	17..60,7	100	100	357,1		
2710	Нефть и нефтепродукты	2,9	19,9	17,1	32,8	686,2
7202	Ферросплавы	7,1	10,1	41,8	16,6	141,5
2707	Масла и др. продукты перег. уг. смолы	0	8,6	0	14,4	0
2901	Углеводороды ациклические	0	7,8	0	13	0
2711	Газы нефтяные и углеводороды газообр.	0	5,7	0	9,5	0
2204	Вина виноградные натуральные	1,9	2,2	11,2	3,6	115,8
2845	Изотопы и их соединения	0,3	1,5	1,8	2,5	500

Торговля США с Казахстаном

Товарооборот	937,1.560,8	100	100	59,8		
Экспорт	602,8..164	100	100	27,2		
8431	Запчасти к оборуд. с 8425 по 8430	28,4	24,6	4,7	15	86,6
2844	Радиоактивные элементы и изотопы	0,5	18,3	0,1	11,2	3660
0207	Мясо домашней птицы и субпродукты	3,3	7,2	0,5	4,4	218,2
8479	Машины и мех. уст-ва спецназнач.	3,9	7	0,6	4,3	179,5
8517	Аппараты телефонные и телеграфные	2,6	6,7	0,4	4,1	257,7
9802	Поставки в рамках программ помощи	7,2	6,5	1,2	4	90,3
8414	Насосы, компрессоры, вентиляторы	11,7	3,4	1,9	2,1	29
Импорт	334,3.396,8	100	100	118,7		
7202	Ферросплавы	68,7.121,5	20,6	30,6	176,9	
2844	Радиоактивные элементы и изотопы	85,7	70,8	25,6	17,8	82,6
2709	Нефть сырая и нефтепродукты	24,8	47	7,4	11,8	379
8108	Титан и изделия из него	36,4	30,3	10,9	7,6	83,2
7901	Цинк необработанный	69,1	17,7	20,7	4,4	25,5
2711	Газы нефтяные и углеводороды газообр.	0	13,4	0	3,4	0
8103	Тантал и изделия из него	12,1	6,9	3,6	1,7	57
2819	Оксиды и гидроксиды хрома	9,3	6,5	2,8	1,6	69,9
8112	Бериллий, хром, германий и пр.	4,6	5,4	1,4	1,4	116,5
7113	Ювел. изделия, их части из д/металл.	2	5	0,6	1,3	250
1604	Икра осетровых и заменители икры	2,5	3,5	0,7	0,6	140

Торговля США с Киргизией

Товарооборот	35,9..44,9	100	100	125,1		
Экспорт	31,1..33,9	100	100	109		
9802	Поставки в рамках программ помощи	15,2	23,5	48,9	69,3	154,6
8431	Запчасти к оборуд. с 8425 по 8430	4,7	3,9	15,1	11,5	83
8525	Аппаратура для радиотелеф. связи	0,9	0,9	2,9	2,7	100

3004	Лекарственные средства	0	0,4	0	1,2	0
Импорт	4,8	11	100	100	229,2	
6204	Костюмы и др. одежда, женск.	0,2	4,3	2,8	41,1	3700
6114	Одежда трикотажная прочая	0,2	1,6	4,2	14,5	800
6203	Костюмы и др. одежда, мужск.	0,9	1,4	18,8	12,7	155,6
2825	Гидразин, гидроксилламин и их соли	0,8	0,8	16,7	7,3	100

Торговля США с Молдавией

Товарооборот	69,7..67,6	100	100	97		
Экспорт	30..24,8	100	100	82,7		
0207	Мясо домашней птицы и субпродукты	11,2	11,9	37,3	48	106,3
9802	Поставки в рамках программ помощи	12	6,4	40	25,8	53,3
1101	Мука пшенич. или пшенично-ржаная	2,5	1,6	8,3	6,5	64
1006	Рис	0,2	0,3	0,7	1,2	150
Импорт	39,7..42,8	100	100	107,8		
6108	Белье нижнее, женское	14,6	14,2	36,8	33,2	97,3
6203	Костюмы и др. одежда мужск.	6,8	7,8	17,1	18,2	114,7
6107	Белье нижнее мужское	3,4	4,1	8,6	9,6	120,6
6204	Костюмы, платья и др. одежда женская	2,9	3,8	7,3	8,9	131
6109	Майки, фуфайки и пр. трикот. изд.	0,7	3,2	1,8	7,5	457,1
6403	Обувь	1,5	2,9	3,8	6,8	193,3

Торговля США с Таджикистаном

Товарооборот	33,8..57,2	100	100	169,2		
Экспорт	32,7..49,9	100	100	152,6		
9802	Поставки в рамках программ помощи	21,1	30	64,5	60,1	142,2
1101	Мука пшен. или пшенично-ржаная	4,7	10,7	14,4	21,4	227,7
0402	Молоко и сливки сгущенные	1,5	2,5	4,6	5	166,7
1904	Готовые пищевые продукты из зерна	1,3	0	4	0	0
Импорт	1,1	7,3	100	100	663,6	
6204	Костюмы, платья и др. одежда женская	0	2,3	0	31,5	0
6203	Костюмы, комплекты мужские	0	1,5	0	20,5	0

Торговля США с Туркменией

Товарооборот	103,5.113,8	100	100	110		
Экспорт	47,1..34,2	100	100	72,6		
8433	Машины и механизмы с/х	31,4	7,7	66,7	22,5	24,5
8431	Запчасти к оборуд. с 8425 по 8430	2,4	3,4	5,1	9,9	141,7
0207	Мясо домашней птицы и субпродукты	2	1,7	4,2	5	85
8443	Оборудование печатное	0	1,7	0	5	0
8701	Тракторы, кр. классифиц. в поз. 8709	0,5	1,1	1,1	3,2	220
Импорт	56,4..79,6	100	100	141,1		
6302	Белье пост., столовое или кухонное	14	14,2	24,8	17,8	101,4
2710	Нефть и нефтепрод. из битумн. пород.	3,1	12,9	5,5	16,2	416,1
6109	Майки, фуфайки и пр. трикот. изд.	9,5	11	16,8	13,8	115,8
6203	Костюмы и др. одежда мужск.	7,8	10,8	13,8	13,6	138,5
6104	Костюмы и др. одежда женск.	5,7	7,9	10,1	9,9	138,6
6110	Свитеры, пуловеры, джемперы	5	7,1	8,9	8,9	142
6204	Костюмы, платья и др. одежда женская	1,2	5,1	1,9	6,7	555,6

Торговля США с Узбекистаном

Товарооборот	214,2.335,9	100	100	156,8		
Экспорт	137,1.252,3	100	100	184		
8802	Летательные аппараты	0	131,9	0	52,3	0
8433	Машины для уборки сельхозкультур	2	29,4	1,5	11,7	1470
1507	Масло соевое и его фракции	0	8,5	0	3,4	0
0402	Молоко и сливки, сгущенные	0,3	7,4	0,2	2,9	2466
8431	Запчасти к оборуд. с 8425 по 8430	2,9	3,5	2,1	1,4	120,7
8474	Оборудование для сортировки руд.	0,1	3,4	0,1	1,3	3400
1006	Рис	16,4	1,6	12	0,6	9,8
8525	Аппаратура для радиотелеф. связи	17	1,1	12,4	0,4	6,5
Импорт	77,1..83,6	100	100	108,4		
2612	Руды и концентр. урановые/ ториевые	17,6	25,5	22,8	30,5	144,9
9801	Возврат ранее экспортир. товаров	0,2	9,1	0,3	10,2	3750
5205	Пряжа хлопчатобумажная	11,7	8,3	15,2	9,9	70,9
6204	Костюмы платья женские	3,3	7,7	4,3	9,2	233,3
5208	Ткани хлопчатобумажные	13,1	7,6	17	9,1	58
6110	Свитеры, пуловеры, джемперы	7,5	6,6	9,7	7,9	88
6203	Костюмы пиджаки мужские	0,7	3,6	1,7	1,4	514,3
2844	Радиоактивные элементы и изотопы	1,1	0,8	1,4	1	72,7
7403	Медь рафинир. и сплавы медные	10	0,4	12,9	0,5	4

Торговля США с Россией, млн.долл.

По группам согласно Кодам US HTS (соответствуют ТН ВЭД)

HTS	Товарная группа	Экспорт России			Импорт России						
		2002г.	2003г.	в %	2002г.	2003г.	в %				
		млн.долл.	% от ит.	млн.долл.	% от ит.	03/02	млн.долл.	% от ит.	03/02		
	Всего	6740,3	100	8381,5	100	124,3	2331,3	100	2326,9	100	99,8%
01-24	Продтовары и с/х сырье	348	5,16	338,2	4,04	97,2	621,6	26,66	589,5	25,33	94,8
25-27	Минеральные продукты	1863,4	27,65	3075	36,69	165	10,3	0,44	14,1	0,61	136,9
28-40	Продукция химпрома	1212,9	17,99	1624,3	19,38	133,9	391,9	16,81	328,3	14,11	83,8
41-43	Кожев. сырье, пушнина, изд.	2,6	0,04	3,1	0,04	119,2	0,9	0,04	1,1	0,05	122,2
44-49	Древесина и изд. бумпрома	172,4	2,56	154,4	1,84	89,6	20,9	0,90	17,7	0,76	84,7
50-67	Текстиль, изделия, обувь	373,3	5,54	498,7	5,95	133,6	24,6	1,06	41,8	1,80	169,9
71	Драгоценности и металлы, изд.	598,7	8,88	576,6	6,88	96,3	0,5	0,02	1,7	0,07	340
72-83	Металлы и изделия	1896	28,13	1827,2	21,80	96,4	40,6	1,74	41,7	1,79	102,7
84-90	Машины, оборуд., транспорт	102,5	1,52	175,6	2,10	171,3	1139,6	48,88	1198,4	51,50	105,2
68-70 (91-97)	Другие товары	81,2	1,20	78,2	0,93	96,3	65	2,79	78,3	3,36	120,5

Источник: статданные Комиссии США по международной торговле

ВВП США, в млрд.долл., поквартально в годовом исчислении

	2002г.				2003г.				
	2001г.	2002г.	2003г.	III кв.	IV кв.	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
ВВП, всего	9866,6	10083	10397,2	10128,4	10160,8	10210,4	10288,3	10493,1	10597,1
Личное потребление	6904,6	7140,4	7362,2	7159,2	7198,9	7244,1	7304	7426,6	7474,2
Товары длительного пользования	899,1	957,2	1027,6	963,1	963,8	965	1005,1	1069,1	1071,4
Прочие товары	1983,3	2043,6	2119,8	2038,8	2061,8	2090,5	2096,9	2134,3	2157,6
Услуги	4022,4	4141,8	4223,8	4159,4	4175,4	4190,7	4208,4	4237,2	4259
Частные внутренние капиталовложения	1590,6	1572	1635,7	1598,2	1595,8	1581,6	1999,9	1656,1	1705,3
Производственные	1176,8	1092,6	1122,8	1089,1	1088,9	1087,3	1105,8	1139,5	1158,7
Оборудование и ПП	871,3	846,7	891	850,3	853,9	855	871,6	907,7	929,6
Строительство	305,2	249	237,2	242,4	239	236,5	238,8	237,7	235,9
Баланс внешней торговли товарами и услугами	-398,1	-470,6	-505,5	-471,9	-511,5	-490	-526	-505,2	-500,7
Экспорт	1039	1014,2	1033,9	1027,3	1017,5	1012,4	1009,6	1033,7	1079,9
Товары	736,5	707,2	719,7	720,1	703,2	706,5	703,5	718,2	750,5
Услуги	302,4	306,8	314	307	314	305,7	305,9	315,2	329,1
Импорт	1437,1	1484,7	1539,4	1499,2	1529	1502,5	1535,7	1538,9	1580,6
Товары	1203,7	1248,4	1304,1	1265,2	1288,1	1266,2	1307,4	1302,4	1340,4
Услуги	233,2	236,4	236,2	234,4	241,2	236,5	229,8	237,2	241,2
Госзакупки и инвестиции	1768,9	1836,9	1899,5	1838,9	1870,8	1869	1902,8	1911,1	1915
Федерального уровня	600,5	648	704,3	648,2	675,8	675,5	712	714,3	715,4
Оборонные расходы	384,7	418,8	462,6	418,1	439,5	433,2	472,8	471,2	473,4
Прочие	215,8	229,2	241,7	230,1	236,4	242,4	239,3	243,1	242,1
Местные и на уровне штатов	1168,5	1189,1	1195,7	1190,9	1195,3	1193,8	1191,4	1197,4	1200,2

Источник: Бюро экономического анализа минторга США

Поквартальная динамика ВВП США, в%

	2002г.				2003г.				
	2001г.	2002г.	2003г.	III кв.	IV кв.	I кв.	II кв.	III кв.	IV кв.
ВВП, всего	0,5	2,2	3,1	3,4	1,3	2	3,1	8,2	4
Личное потребление	2,5	3,4	3,1	2	2,2	2,5	3,3	6,9	2,6
Товары длительного пользования	4,1	6,5	7,4	5	0,3	0,5	17,7	28	0,9
Прочие товары	1,9	3	3,7	0,2	4,6	5,7	1,2	7,3	4,4
Услуги	2,4	3	2	2,2	1,5	1,5	1,7	2,8	2,1
Частные внутренние капиталовложения	-8,4	-1,2	4,1	11,4	-0,6	-3,5	4,7	14,8	12,4
Производственные	-4,5	-7,2	2,8	-0,8	1,5	-0,6	7	12,8	6,9
Строительство	-2,5	-18,4	-4,7	-14,6	-5,6	-4	3,9	-1,8	-3
Оборудование и ПП	-5,2	-2,8	5,2	3,7	1,7	0,5	8	17,6	10
Непроизводственные	0,4	4,9	7,6	4,2	6,8	4,5	4,5	21,9	10,6
Внешняя торговля									
Экспорт	-5,2	-2,4	1,9	4,3	-3,7	-2	-1,1	9,9	19,1
Товары	-6,1	-4	1,8	4,3	-9,1	1,9	-1,7	8,6	19,2
Услуги	-3,1	1,4	2,3	4,5	9,4	-10,1	0,2	12,7	18,9
Импорт	-2,6	3,3	3,7	4,1	8,2	-6,8	9,1	0,8	11,3
Товары	-3,2	3,7	4,5	4,8	7,4	-6,6	13,7	-1,5	12,2
Услуги	0,4	1,4	-0,1	0,7	12,2	-7,5	-10,9	13,4	7
Госзакупки и инвестиции	2,8	3,8	3,4	2,5	7,1	-0,4	7,4	1,8	0,8
Федерального уровня, в т.ч.	3,7	7,9	8,7	3,9	18,2	-0,2	23,5	1,2	0,7
Оборонные расходы	3,9	8,9	10,5	4,5	22,1	-5,6	41,9	-1,3	1,8
Прочие	3,5	6,2	5,4	2,9	11,4	10,5	-5	6,5	-1,6
Местные и на уровне штатов	2,2	1,8	0,6	1,7	1,5	-0,5	-0,8	2,1	0,9

Источник: Бюро экономического анализа минторга США

Динамика основных инвалют по отношению к доллару США

	2003г.														
	2001г.	2002г.	2003г.	январь	фев.	март	апр.	май	июнь	июль	авг.	сентяб.	окт.	нояб.	дек.
Канадский доллар (за 1 долл. США)	1,549	1,5706	1,4012	1,5414	1,5121	1,4761	1,4582	1,3840	1,3525	1,3821	1,3963	1,3634	1,3221	1,3130	1,3128
Евровалюта (за 1 евро)	0,8955	0,9453	1,1317	1,0622	1,0785	1,0797	1,0862	1,1556	1,1674	1,1365	1,1155	1,1267	1,1714	1,1710	1,2298
Японская иена (за 1 долл. США)	121,52	125,27	115,92	118,81	119,34	118,69	119,90	117,37	118,33	118,70	118,66	114,80	109,50	109,18	107,74

Фунт стерлингов (за 1 фунт ст.)1,4401...1,5024...1,6348...1,6175...1,6079...1,5825...1,5739...1,6224...1,6609...1,6221...1,5939...1,6155...1,6792...1,6897...1,7516

Источник: Федеральная резервная система США

Прямые иностранные инвестиции, полученные Мексикой, в млрд.долл.

	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	Итого 2003г.*	%	Итого 1994-03г.**	%
Всего	10,6	8,3	7,7	12,2	8,2	13,2	16,4	26,5	13,2	7,1	100,0	123,4	100,0
Северная Америка	5,7	5,7	5,7	7,7	5,6	7,7	12,6	21,3	8,4	4,7	66,0	84,9	68,8
Канада	0,7	0,2	0,5	0,2	0,2	0,6	0,7	1,0	0,2	0,2	2,2	4,5	3,7
США	5,0	5,5	5,2	7,5	5,4	7,1	11,9	20,3	8,1	4,5	63,8	80,3	65,1

* за янв.-сент.

** аккумуляровано за янв.-сент.

Экономические показатели России и США, по статистическим материалам МВФ

	Россия			США	
	2000г.	2001г.	2002г. ²	2000г.	2001г. 2002г.
ВВП (млрд.долл.)	259,6 ³	309,9 ³	346,5 ³	9824,6	10082,2
Среднегодовые темпы экономического роста	9,0 ²	5,0 ²	4,3 ²	4,17 ¹	1,14 ¹
Среднегодовой курс доллара (руб/долл.)	28,1292	29,1685	31,3505 ⁴	-	-
Среднегодовой курс валюты к Евро	25,9814 ⁵	26,1233 ⁵	29,6457 ⁵	0,9240	0,8956
Темпы роста среднегодового курса валюты к Евро (%)	-1,08	-0,55	13,48	-13,39	3,17
Уровень инфляции (рост потребительских цен) (%)	20,75	21,49	15,1	10	12,6
Объем внешней торговли (млрд.долл.)	154,69	162,131	168,213	2040,43	1910,95
Темпы роста внешней торговли (%)	34,28	4,81	3,75	15,82	-6,35
Отношение объема внешней торговли к ВВП (%)	59,6	52,3	48,5	20,8	19
Объем экспорта (млрд.долл.)	105,565	103,139	107,247	781,13	730,8
Отношение объема экспорта к ВВП (%)	40,7	33,3	31	8	7,25
Темпы роста экспорта (%)	39,52	-2,30	3,96	11,26	-6,44
Торговый дефицит (профицит) во внешней торговле (млрд.долл.)	60,702	48,121	46,281	-449,57	-423,67
Темпы измен. торгового дефицита/проф. во внешней торговле (%)	68,6*	-20,7**	-3,8**	31***	-6,8****
Отнош. торгового дефицита/проф. во внешней торговле к ВВП (%)	23,4	15,5	13,4	4,6	4,2
Производительность труда (тыс.долл./занят. чел. в год)	4	4,8	5,2	72,7	74,75
Темпы роста производительности труда в долл. (%) 5)	31,2	19	9,4	4,6	2,8
Производительность труда (тыс.руб./занят.чел. в год 7)	113,2739	139,7903	164,348	-	-
Темпы роста производительности труда в руб. (%)	49,9	23,4	17,56	-	-
Число безработных (тыс.чел.) (зарегистрированных)	1244 ⁶	1050 ⁶	1200	5655	6740
Уровень безработицы (%)	1,45	1,48	1,67	4	4,7
Объем прямых иностранных инвестиций (млрд.долл.)	2,714	2,469	2,13 ⁸	287,68	157,95
Темпы роста прямых иностранных инвестиций (%)	-17,08	-9,03	-13,73	-4,43	-45,10
Отношение объема прямых иностранных инвестиций к ВВП (%)	1	0,8	0,6	2,93	1,57
Объем капитальных вложений (финанс. влож.) компаний, млрд.руб.	1245	2430 ⁹	2091	-	-
Объем капитальных вложений (финанс. влож.) компаний, млрд.долл.	44,3	83,3	66,72	-	-
Темпы роста объема капитальных вложений компаний (млрд.руб.)	181	95,2	-14,0	-	-
Отношение объема капит. влож. компаний в млрд.руб. к ВВП (%)	17	26,9	19,2	-	-
Изменение запасов материальных оборотных средств (Россия – млрд. руб., США – млрд.долл.)	217	385	-	63,6	-60,3
Темпы изменения запасов материальных оборотных средств (Россия – в разгах, США – в%)	12,51	1,77	-	6,9	-94,8
Отношение изменения запасов материальных оборотных средств к ВВП (для России – ВВП в руб., для США – в долл.) (%)	3	4,3	-	0,65	-0,60
Общий государственный долг на конец года (млрд.руб.)	5123,2	5102,5	4604,9	-	-
Общий государственный долг на конец года (млрд.долл.)	181,9	169,3	144,9	3413,2	3 394,4
Отношение государственного долга к ВВП (для России – оба показателя в рублях, для США – в долл.) (%)	70,2	56,4	42,4	34,74	33,67
Внешний госдолг на конец года (млрд.долл.)	161,4	150,8	123,5	1201,3	1218,1
Отношение внешнего госдолга к ВВП (в долл.) (%)	62,2	48,7	35,6	12,23	12,08
Дефицит (-) (профицит (+) федерального бюджета на конец года (для России – млрд.руб., для США – млрд.долл.)	173,468	272,1	156,2	254,6	92,4
Отношение дефицита федерального бюджета к ВВП (для России ВВП в рублевом выражении) (%)	2,4	3	1,4	2,59	0,92
Профицит (+) или дефицит (-) платежного баланса, млрд.долл.)	9,156	10,216	8,506	-444,01	-416,72
Уровень профицита или дефицита платежного баланса в ВВП (%)	3,5	3,3	2,45	4,5	4,1

¹ Рассчитано на основании динамики ВВП к 1995г. (учитывает дефлятор).² Показатели по России за 2002г. взяты из российской статистики.³ ВВП России в долл. рассчитан путем деления ВВП в рублях на среднегодовой курс доллара.⁴ Рассчитано на основе средних курсов за месяц по данным Госкомстата России, взвешенных по количеству дней в месяце.⁵ Рассчитано на основании курса рубля к доллару и курса доллара к Евро.⁶ Показатели в справочниках Госкомстата России отличаются от данных МВФ.⁷ Рассчитано как отношение ВВП к численности занятого населения. В связи с тем, что данных о рабочем времени в днях или часах нет, показатель определен в расчете на год. При разной продолжительности рабочего времени за год это может несколько исказить результаты.⁸ Показатель взят из платежного баланса для сопоставимости с США. По данным Госкомстата России он равен 4,002 млрд.долл., в 2001г. – 3,98 млрд.долл., а в 2000г. – 4,429 млрд.долл.⁹ В статистическом ежегоднике Госкомстата России в 2001г. – 1916,542 млрд. руб., а в Социально-экономическом положении России за янв. 2003г. – 2430 млрд.руб., так как Госкомстат России дает показатели на конец периода, а МВФ – среднегодовые данные.¹⁰ Исходными данными по общему размеру долга по России являлись данные минфина России по внешнему долгу России на конец 2001, 2002 и 2003гг., данные минфина России о госдолге в рублях на конец 2000 и 2001 гг., данные о внешнем, внутреннем и общем размере долге на конец 2002г. из доклада к заседаниям правительства РФ в июне 2003г., а также данные МВФ о курсах доллара на конец соответствующих лет.

Представительства

www.usa.polpred.ru Тысячи страниц об экономике и отраслях ГОСУЧРЕЖДЕНИЯ: **www.supremecourtus.gov** Верховный суд; **www.specialoperations.com**, **www.militarywoman.org**, **www.goarmy.com** Армия; **www.gmat.org**, **www.spellingbee.com**, **www.harvard.edu**, **www.ets.org** Вузы

ЭКОНОМИКА: **www.federalreserv.gov** Центробанк; **www.capitalofsyndicate.com** Международные кредиты через Интернет; **www.non-us.com** Счет в банке США; **www.bankofny.com** Bank of New York; **www.finance-wise.com** Деловая информация; **www.benchmark.com** Мобилизация капитала для hi-tes; **www.investingbonds.com** Капвложения в облигации госзайма; **www.homeworking.com** Сайт для МСП; **xlinc.zdnet.com** Информация о предприятиях hi-tes (по отраслям 5 тыс. компаний); **www.globalserver.com** Курсы валют, прогнозы; **www.homefair.com** Недвижимость; **www.american-investment.co** Деловые предложения о СП; **www.ustreas.gov/press/releases** Статистика МВФ; **www.ida.gov** Агентство торговли и развития; **www.homeworking.com** Для представителей малого бизнеса; **www.ey.com**, **www.gti.org** Аудит; **www.kpmg.com** Консалтинг; **www.partnerregions.org** Регионы-партнеры: Дальний Восток России и зап. побережье США; **www.nsns.com/MousrTracks/flomi/html** Маркетинг и реклама; **www.events.internet.com** Межд. выставки; **www.form-sassiatant.com**, **www.dvtool.com**, **www.us-immigration.com** Иммиграция; **www.chevron.com**, **www.enron.com**, **www.exxon.com**, **www.conoco.com** Нефть и газ; **www.gsdrill.com** Услуги по бурению; **www.halliburton.com** Оборудование для добычи нефти и газа

ТУРИЗМ, КУЛЬТУРА, СМИ: **www.hotelguide.com** Все для путешествий; **www.carlson.com** Туризм; **www.restaurant.org**, **www.hanyc.org** Отели; **www.looksmart.com/live** Справочная служба; **www.lcweb.loc.gov** Библиотека Конгресса; **www.chayka.org** (рус.), **www.vestnik.com** (рус.) Новости; **www.america.al.ru**, **www.rusgal.ru**, **www.usa.ru**, **www.workandtravel.chat.ru**, **www.russia-usa.com**, **www.russian-la.com**, **www.russianny.com** Новости на русском; **www.vechny.com** «Вечерний Нью-Йорк» газета; **www.fdncenter.org** Благотворит. фонды

ИНТЕРНЕТ И ПО: **www.greatdomains.com** 80 тыс. адресов для рассылки e-mail; **www.anonymiser.com**, **www.altaveesta.com** Анонимный интернет; **www.fileworld.com** Информационно-поисковая программа; **updates.zdnet.com** Обновление ПО; **www.quickbrowse.com** Вэб-газеты; **www.sourcebank.com** Программистам на языке C

АВИАКОМПАНИИ: **www.activeaero.com**, **www.americawest.com**, **www.delta.com**, **www.airtran.com**, **www.clintondale.com**, **www.aa.com**, **www.americanair.com**; **www.quickaid.com** Информация о полетах по всему миру

РОСУЧРЕЖДЕНИЯ

ПОСОЛЬСТВО РФ В ВАШИНГТОНЕ

УШАКОВ Юрий Викторович (пост. наблюдатель при ОАГ в Вашингтоне по совместительству), РЯБКОВ Сергей Алексеевич • 2650 Wisconsin Ave., N.W., Washington D.C. 20007, (1202) 298-5700, -1, -4, -7, ф. 35, телекс (234) 248400 WSHP UR, russ@mindspring.com, russianembassy@erols.com, **www.russianembassy.org** • КОНС. ОТД. 939-8907, -13, -18, ф. -19, 483-7579, waconsru@prodigy.net.com

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В НЬЮ-ЙОРКЕ

ПАВЛОВСКИЙ Вячеслав Альфредович • 9 East 91 St., New York, 10128-0605, (1212) 348-0926, -2626, -1717, ф. 831-9162, 426-7280, телекс (236) 6734839 NY CONSUL, mail@ruscon.org, **www.ruscon.org**

ГЕНКОСУЛЬСТВО В САН-ФРАНЦИСКО

ЛИЗУН Виктор Николаевич • 2790 Green St., 94123 San Francisco, (1415) 928-6878, ф. 929-0306, rusconf@ix.netcom.com, **www.consulrussia.org**

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В СИЭТЛЕ

ВОЛЬНОВ Владимир Иванович • 2323 Westin Building, 2001 6th Ave., 98121 Seattle, (1206) 728-1910, ф. -1871, consul@consul.seanet.com, **www.netconsul.org**

ПОСТПРЕДСТВО РФ ПРИ ООН В НЬЮ-ЙОРКЕ

ФЕДОРЧЕНКО Владислав Иванович (старший советник) • 136 East 67th St., New York, 10021, (1212) 861-4900, ф. 628-0252, телекс (236) 222540 USSR, rusun@un.int, **www.un.int/russia**

ТОРГПРЕДСТВО В ВАШИНГТОНЕ

БАРКОВ М.В. • 2001 Connecticut Ave., NW, 20008 Washington DC, (202) 232-5988, ф. -2917, rustrade@erols.com

ТОРГПРЕДСТВО В НЬЮ-ЙОРКЕ

РУЖИН Алексей Николаевич • 400 Madison Ave., Suite 901, 10017 New York, (212) 688-1618, ф. -1951, trrf2us@msn.com

ТОРГПРЕДСТВО В САН-ФРАНЦИСКО

БАРАНОВ Евгений Алексеевич • 2790 Green St., 94123 San Francisco, (1415) 474-5605, 928-6878, ф. 929-0306

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (04.07)

121099 М., Девятинский пер. 8, (095) 728-5000, ф. -5090 (пн.-пт. 9-18), **www.usembassy.ru** • КУЛЬТ. ОТД. 728-5242 • БЮРО ПО БЕЖЕНЦАМ 728-5236 • ГРАЖД. СЛУЖБА 728-5577 • АГЕНТСТВО МЕЖД. РАЗВИТИЯ USAID 728-5262, ф. 960-2141, -42 • ТОРГ. ОТД. 121069 М., Бол. Молчановка 23/28, 737-5030, ф. -3,

www.buyusa.gov, moscow.office.box@mail.doc.gov • КОРПУС МИРА Шмитовский пр. 3/2, 956-7866, ф. -4367 • ИНФОРМ. ЦЕНТР Николоямская 1, 777-6530, ф. -4, **www.amc.ru** • ОБРАЗОВАТ. ЦЕНТР Николоямская 1, 777-6533 • Александр Р. ВЕРШБОУ (Alexander R. VERSHBOW, посол), Джон БЕЙЛИ (John R. BEYRLY, министр-советник, зам. глава миссии), Десаикс Д. МАЕРС (Desaix B. MYERS, министр-советник, межд. развитие), Дороти Л. ЛУТТЕР (Dorothy L. LUTTER, министр, торговля), Алан П. МАСТАРД (Allan P. MUSTARD, министр, агропром, 728-5222), Мэри УОРЛИК (Mary WARLICK, министр, экономика), Сандра А. ДЕМБСКИ (Sandra A. DEMBSKI, советник, наука), Майлс Бентон ВОГЕНДОРФ (Miles Benton WACHENDORF, атташе обороны) • КОНС. ОТД. 728-5217, consulmo@state.gov, иммигр. виза 728-5588 (9-12), неиммигр. виза 728-5599 (14-16), Джеймс ПЕТИТ (James PETTIT, генконсул), Уильям ХЕНДЕРСОН (William HENDERSON, II сек., вице-консул)

ИНОФИРМЫ В РОССИИ

ЗСОМ EUROPE

Телеком Telecommunications • 125252 М., Чапаевский пер. 14, вх. 1, (095) 258-0940, ф. -1, **www.3com.ru**, Vitaliy Fridlyand

A & B MARKETING & CONSULTING

Консультационные и маркетинговые услуги • 119019 М., Арбат 4, стр. 4, (095) 290-3363, ф. -6896, Виктор Лазаревич Лосев • STE. 5D 83-10 118 th St. Kew Gardens, NY 11415, 1718 850-7175, ф. 441-6060, agtaxcenter@aol.com, Борис Самуилович Каганов

A&T TRADE

Звуковое, сетевое оборудование и музыкальные инструменты Distribution and installation of professional recording, sound, reinforcement and lighting equipment, musical instruments • 109028 М., Покровский б-р 3, (095) 796-9262, ф. -6 • 8383 Wilshire Blvd., 425 Beverly Hills, CA 90211, 323 951-9114, ф. -6

A.R.M. EXPORT-IMPORT

Товары народного потребления • 109544 М., Школьная 23, (095) 246-9779, Радж Пинхасович Шаббаев • 40 Rektor Street, St. 1502, New York 10006, 212 233-7061, ф. -7167, Альберт Шубаев

ABB

Электротехоборудование Global leader in power and automation technologies, electric equipment • 117997 М., Профсоюзная 23, (095) 960-2200, ф. -1, marketing@ru.abb.com, **www.abb.com**, **www.abb.ru**, Михаил Чесноков • Иркутск, Лермонтова 130, оф. 232, (3952) 42-3523, 56-4884, ф. 42-3441, alexei.ushakov@ru.abb.com Алексей Ушаков • 263 Treser Blvd., One Stamford Plaza, Stamford, CT 06901, 203 961-7820, ф. -13

ABC NEWS INTERCONTINENTAL

Телевещание на телеканалах США • 121019 М., Бол. Афанасьевский пер. 7, (095) 232-3737, ф. 202-5827, Tomasz Rolski • 100 West Tenth Street, Wilmington, Country New Castle, St. Delaware, 208 222-5430, ф. -29, Richard Thompson

ACADEMY OF PROFESSIONAL EDUCATION

Образование • 107140 М., Леснорядский пер. 18, стр. 19А • Suite 300 A, Two Greenville Crossing 4001 Kennett Pike, P.O.Box 4477, Wilmington, DE 19805, 212 247-6400, ф. 212 977-8112

ACCERT-AN ADOPTION AND COUNSELING CENTER

Агентство по усыновлению (удочерению) • 199155 С.-П., Железноводская 17/5, (812) 549-4856, Софья Дмитриевна Шестакова • 339 South San Antonio Road, Suite 1, Los Altos, CA 94022, 1650 917-8090, ф. -93, Виктория Шустерова

ACCESS INDUSTRIES

Представительство • 103006 М., Рублевское ш. 42, корп. 2, (095) 777-6666, Сергей Викторович Карпухович • 1013 Centre Road Wilmington DE 19805, 212 247-6400, ф. 212 977-8112

ACCOMET

Производственная деятельность • 107076 М., Стромынка 14/1, стр. 1, (095) 262-2404, Ирина Геннадьевна Писарева • 560 Sylvan Ave., Enlewood Cliffs, NJ 07632, 1201 541-1600, ф. -7737, info@accomet.com, **www.accomet.com**, Elliot Feinstein

ACDI/VOCA

Услуги в сфере предпринимательства, сельского хозяйства и финансов • 693010 Южно-Сахалинск, Хабаровская 2, оф. 1, (4242) 42-1874, ф. 72-6198, kms@sakhalin.ru, **www.sakhalincred-it.ru**, Smith Kenneth Moreland • 410600 Саратов, Сакко и Вацетти 6/8, (8452) 48-9653, ф. -69, acdivoca@overta.ru, James Michael Harvey • 50 F Street Suite 1075, Washington DC 20001, 202 383-4961, ф. 783-7204, webmaster@acdivoca.org, **www.acdivoca.org**, Michael Deegan

ACH FINANCIAL

Торговля, технологические разработки • 129282 М., Заревый пр. 8, корп. 1, (095) 737-3783, ф. -0342, Андрей Анатольевич Рудешко • 200 North Maryland Avenue, Suite 203, Glendale, CA 92206, 1818 637-2999, ф. -2997

ACIE/BUREAU OF EDUCATION AND CULTURAL AFFAIRS

Некоммерческая организация Non-profit organization • Владивосток, Океанский пр-т, (4232) 22-37-98, **www.actr.org**

ACKERMANN BELLMER

Юристы • 113184 М., Новокузнецкая 7/11, оф. 309, (095) 959-3853, Ольга Сергеевна Васильева • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958-9776, 302 645-7400, ф.-1280

ACTIVE TECHNOLOGIES

Программное обеспечение • 344002, Ростовская обл., Ростов-на-Дону, Московская 16, оф. 2, 91-7997, 90-7957, ф. 91-7647, www.atgi.com, Скот МакКаллум • 2999E, Dublin Granville Rd. 205, Columbus, OH 43231, 1800 515-4220, ф. 614 523-3861, Скот МакКаллум

ADEMKO

Производство • 117331 М., Садовническая 75, оф. 401, (095) 953-6774, ф. 138-1079, Михаил Анатольевич Николаев • 275 Oak Drive, Syosset, New York 11791, 1516 921-6704, ф.-8306, Элвин М. Сильвер

ADM – ARCHER DANIELS MIDLAND

Переработка сельхозпродукции Processing of agricultural products • 123242 М., Конюшковская 26, корп. 1, оф. 1, (095) 252-2155, ф. 933-4650, Владимир Миряков • P.O.Box 1470, Decatur, IL 62525, 217 424-5200

ADMINISTRATIVE EXCHANGE

Representative office provides business consulting services • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, оф. 517А, (4242) 72-78-95, ф.-3, Elena Reep

ADOPT-A-CHILD

Агентство по усыновлению • 111020 М., Юрьевский пер. 16А, эт. 2, оф. 7, (095) 360-9245, Ольга Владиславовна Кечашина • 6315 Forbes Avenue, Suite L-111, Pittsburgh, PA 15217, 412 421-1911, ф.-9303, Girel Sofya

ADOPTION ASSOCIATES

Социальные услуги • 190068 С.-П., Бойцова пер. 7, оф. 317, (095) 103-7161, aa@isoffice.spb.ru, Кирилл Геннадьевич Ярусов • 1338 Baldwin, Jenison, MI 49428, 1616 667-0921, ф.-9730, adopt@adoptas-soc.com, www.adoptassoc.com, Van Deelen Richard

ADOPTION CENTER

Помощь в усыновлении детей, курирование семьи после усыновления • 121351 М., Коцюбинского 5, корп. 1, 141-7285, ф. 311-4360, Галина Васильевна Дударева • 1726 M Street NW, Suite 1101, Washington DC 20036, 703 549-7774, ф.-8, www.adoptioncenter.com, linda@adoptioncenter.com Linda Brownlee

ADOPTION PLACEMENT

Международное усыновление • 109068 М., Льва Толстого 5/1, оф. 420, (095) 246-0766, Александр Валерьевич Захаров • 1840 North Pine Island Road, Plantation, county Broward, Florida, Susan Lopez

ADOPTION SERVICES ASSOCIATES

Благотворительность • 129090 М., Олимпийский пр-т 16, стр. 1, (095) 288-2722, ф. 284-4090, Евгений Борисович Столяров • 5307 Prue Road, San Antonio, Texas 78240, 210 699-6094, adopt@adoption-servicesassociates.org, Линда Зуфлахт

ADOPTIONS TOGETHER

Усыновление детей • 109444 М., Ферганская 10, (095) 132-6749, ф. 133-0598, Игорь Алексеевич Алейников • 5740 Executive Drive, Suite 108, Baltimore, MD 21228, 1410 869-0620, ф.-8419, Джанис Голдуотер

ADVECS

Недвижимость Real estate services and consulting • 191123 С.-П., Фурштатская 42, оф. 2, (812) 275-0927, -0880, ф. 325-8020, 273-7741, www.advecs.ru

ADVENTA LOWE

Реклама International Advertising Agency • 121019 М., Мал. Знаменский пер. 8, эт. 6, (095) 937-5270, ф. 203-4135, adventa@moscow.aplnet.com, Alexander Brener

ADVENTIST HEALTH CENTER

Стоматология Western dental care • 117036 М., 60-летия Октября пр-т 21А, (095) 126-7554, -7906, ф.-8767, ahc@mail.ru, Charles Prowant • Loma Linda University, Loma Linda, CA 92354, 909 558-1000, ф.-4577, qnicola@sd.llu.com Quint Nicola

ADVIN

Консалтинговые услуги • 103055 М., Тихвинский пер. 11, стр. 2, (095) 796-4229

ADOPTION RESOURCE CENTER

Благотворительность • 127550 М., Дмитровское ш. 39, корп. 1, (095) 442-6027, golub@veernet.iol.ru, Владимир Владимирович Голубчиков • 6630 Baltimor National Pike, Suite 205-A, Baltimor, MD 21228, 410 744-6393, Френсис Э. Эхернс

АЕРКОМ

Оптовая торговля продуктами питания, товарами народного потребления, сельскохозяйственной продукцией, консалтинговые услуги • 117420 М., Профсоюзная 57, (095) 334-2700, Michael Maniovitz • Two Greenville Crossing, Suite 300A, 4001 Kennett Pike, P.O.Box 4477, Wilmington, County of New Castle, DE 19807-0477, Michael Maniovitz

АФСАР

Рекламная деятельность • 199155, С.-П., Железноводская 17/5, (812) 277-4327, ф.-0296, Фёдор Михайлович Каменский • 181 Wyleswood Drive, Berea, Ohio 44017, 216 447-9222, ф.-9137

AG INTERNATIONAL TRADING

Торговля товарами народного потребления, преимущественно изделиями легпрома • 103220 М., Ниж. Масловка 6, корп. 1, (095) 369-0743, 369-0382, ф.-3238, Ашот Карменович Григорян • 443009 Самара, Куйбышева 68-70, (8462) 70-9595, Ашот Григорян • 585 S.Mt. Vernon Circle, Bensalem, PA 19020, County of Bucks, 215 604-1395, Ашот Карменович Григорян

AGTECH

Экспорт товаров • 125319 М., Усиевича 13, Альберт Араратович Григорян • 74 Atlantic Avenue, Suite 302, Marblehead, MA 01945, 781 639-8742, ф.-95, Граник Александр

AIG – AMERICAN INTERNATIONAL GROUP

Страхование Insurance • 103009 М., Тверская 16/2, (095) 935-8950, ф.-52, -77, aig.russia@aig.ru, Jon Starkey • 191019 С.-П., Достоевского 19/21, (812) 320-3888, ф.-9, rusaigst@pop3.rcm.ru, Сергей Буднов • 80 Pine Street, New York, NY 10005, 212 770-2700, ф. 422-2118

AIG INVESTMENT BANK

Банк • 115054 М., Космодамианская наб. 52, корп. 4, эт. 3, (095) 258-3650, ф.-63, postmaster@aigib.ru, www.aig.com, Виктор Ромашов • Aig Inc., 70 Pine Street, New York, NY 10270, 212 770-7000

AIG-BRUNSWICK

Фонд прямых инвестиций Direct - equite investment fund • 115054 М., Космодамианская наб. 52, корп. 3, эт. 9, (095) 961-2000, ф.-1, irodiono@aigbruns.com, Иван И. Родионов, Bengamm Wilkening

AIR ROUTING

Авиаперевозки • 129348 М., Красной Сосны 3, стр. 1, оф. 201, (095) 727-7333, Алексей Валерьевич Пашков • 2925 Briarpark Dr., 7 Floor, Houston, Texas 770 423-715, 713 430-7200, ф.-7016, Ричард Б.Вилкенз

AKV MILLENIUM

Консалтинг • 119121 М., Саввинская наб. 5, (095) 792-9950, ф.-5, Влад Дубровский • 971 North La Cienega Boulevard, Suite 202, Los Angeles, CA 90069, 310 650-6777, ф.-8

AKIN

Юридическая деятельность • 123056 М., Гашека 7, оф. 500, (095) 974-2411, ф.-2, Уильям Дуглас Моррис • 133 New Hampshire Avenue, N.W., Suite 400, Washington DC 20036, 202 887-4000, ф.-4288

АКОВАН FAINENC

Организация торгового финансирования • 103012 М., Бол. Черкасский пер. 15, оф. 505, (095) 937-4141, ф.-2, Александр Леонидович Богданов • 805, 3th New York 10022, 212 805-8300, ф.-8395

AKOS JOINT-STOCK

690078 Владивосток, Союзная 28, (4232) 25-4586, -02, -507, 42-8478, ф. 25-8806, -5422, Ольга Шкарупина

AL AIR

Авиакомпания Airline • 121059 М., Бережковская наб. 2, оф. 411, (095) 941-8099, ф.-8, Liudmila Bratash • 1013 Center Road, Wilmington, DE

ALASKA INTERNATIONAL ADOPTION AGENCY

Международное усыновление • 129366 М., Мира пр-т 150, оф. 0567, (095) 104-3417, Алексей Николаевич Вронский • 3605 Arctic Boulevard, Suite 1177, Anchorage, Alaska 99503, 1907 276-8410, ф. 258-5410, Алекс Бортник

ALCOA RUSSIA

Производство алюминия и изделий из него • 115054 М., Космодамианская наб. 52/3, (095) 258-5445, ф.-46, Майкл М. Мохаджери • 201 Isabella Street, Pittsburgh, Pennsylvania, 15212-5858, 412 553-2982, ф.-4820 Синтия Е. Холлоуэй

ALGAL

Консалтинг • 127299 М., Космонавта Волкова 5, стр. 1, (095) 755-5002, ф. 452-3511, Валерий Михайлович Волков • 2055 Ocean Ave., 5-A Brooklyn, NY 11230, 1718 645-3037, ф.-7979, Александр Кроник

ALLIANCE MARKETING

Коммерческая деятельность • 109028 М., Земляной вал 50/27, стр. 16, оф. 3, (095) 796-9356, ф.-57, Андрей Геннадьевич Земцов • 18 Commerce Way, Suite 2850, Woburn, MA 01801, 781 932-6730, ф.-31, Маневич Сергей, Лозински Ленни, Бененсон Влад

ALLIED SIGNAL AEROSPACE

Внешнеторговые сделки • 119048 М., Лужники 24, (095) 956-1250, ф.-1, Сергей Львович Питуленко • 2525 West Street, Torrance, CA 90504-6099, 310 323-9500, ф.-9500, Сэл Ди Фонцо

ALTOON + PORTER ARCHITECTS

Консультационные услуги по проектированию зданий и сооружений • 109147 М., Марксистская 34, стр. 7, эт. 7, (1213) 225-1900, ф.-1, Carl F. Meyer • 444 South Flower Street, 48 Floor, Los Angeles, California 90071, 1213 225-1900, ф.-1, James F. Porter

AMBIZ

Офисное оборудование и канцтовары Office supplies • 115230 М., Варшавское ш. 46, эт. 5, оф. 522, (095) 931-9166, 424-7326, ф. 931-9167, 424-7335, Петр Троицкий • RR1, Box 635-C, Brownfield, Dean Kctcham, ME 04010, 207 935-2626, ф.-32

AMERICAN JEWISH COMMITTEE

Благотворительность • 115191 М., 4 Рошинский пр. 19, стр. 2, (095) 797-6800, ф.-01, moscowjoint@jdc.ru, Шмуел Кеслер • 711 3-rd Avenue, New York 10017-4014, 212 687-6200, ф. 370-5467, Колкер Джонатан

AMD INTERNATIONAL SALES & SERVICE

Полупроводниковая продукция • 103045 М., Трубная 12, Миллениум Хаус, (095) 795-0622, ф. 787-1628, Джошен Полстер • One AMD Place, Sunnyvale, California, 940 88-3453, 408 749-2460

AMERICAN BAR ASSOCIATION

Содействие правительству в проведении судебно-правовых реформ Assistance to Government law reform efforts • 121069 М., Поварская 20, оф. 32, (095) 956-6303, ф.-4, Christopher Scot • 443013 Самара, Чернореченская 61А, эт. 5, (8462) 41-73-91, abasam@hipro.ru • 740 15th Street N.W., Washington DC, 20005-1009, 202 662-1950, ф.-1597

AMERICAN BROADCASTING COMPANY, ABC NEW

Телекомпания • 121019 М., Бол. Афанасьевский пер. 7, (095) 232-3737, ф. 202-5827, Tomas Rolsky

AMERICAN CAPITAL SYSTEMS

Текстильное производство • 129085 М., Мира пр-т 101, оф. 1110, (095) 287-8497, ф.-2802, С.М. Мотин • 1350 Broadway, Suite 2005, New York, NY 10018, 1212 268-8949, ф.-8455, Мотин Семен Моисеевич

AMERICAN CENTER FOR EDUCATION TESTING

Образование • 117049 М., Ленинский пр-т 2, оф. 530, (095) 956-7812, ф. 230-2223, Ольга Александровна Толмачева • 11 East Chase Street, Baltimore, MD 21202, 202 833-7522, ф.-23, Дэн Дэвидсон

AMERICAN CHAMBER OF COMMERCE IN RUSSIA

Торгово-экономические связи с российскими организациями • 191186 С.-П., Невский пр-т 25, оф. 318Б, (812) 326-2590, ф.-91, Алексей Борисович Ким • 15 North-East Street, Dover, 19901 Delaware, Andrew Somers

AMERICAN COUNCILS FOR INTERNATIONAL EDUCATION

Благотворительная, научная, образовательная деятельность, обменные программы • 690091 Владивосток, Океанский п-т 15А, (4232) 40-8071, ф.-8213, actrvlad@vlad.ru, www.americancouncils.vl.ru, Denis Patrick Boyle • 1776 Massachusetts Ave., NW, Suite 700, Washington, DC 20036, 202 833-7522, ф.-3, general@americancouncils.org, www.americancouncils.org, Dan E. Davidson

AMERICAN ENVIRO CARE

Инженерные и консультационные услуги в области охраны окружающей среды • 119992 М., Комсомольский пр-т 42, стр. 2, оф. 27, (095) 245-9544, aec_moscow@mtu-net.ru, Эрнст Александрович Прошин • 220 Applegate Lane, East Brunswick, NJ 08816, 1732 390-1970, Марк Кигель

AMERICAN EXPRESS

Услуги в сфере финансов и туризма • 119048 М., Усачева 33, стр. 1, (095) 933-8400, ф.-1, Ричард Уидэн • American Express Tower, World Trade Center, NY, 1212 640-4935, ф.-5423, Кеннет Шено

AMERICAN EXPRESS BANK

Оказание банковских услуг • 119048 М., Усачева 33, стр. 1, (095) 933-8448, ф.-9, Катрин Тибо • American Express Tower, World Financial Center New York, NY, 1212 640-2000

AMERICAN MONTESSORI SCHOOL

Школа • С.-П., Шевченко 26, (095) 356-3446, 312-7588, Karen Young

AMERICAN PLANNING CONCEPTS

Консалтинг • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 1009, (095) 967-0390, ф.-93, centrmr@megaline.ru, Сергей Арменович Сафаров • 1000 Beck Street #368, Reno, Nevada 89509, 775 684-5708, Jeffrey Layson

AMERICAN RUSSIAN CENTER

Деловые консультации и обучение • University of Alaska and USAID sponsored educational programs, business consultations • 693000 Южно-Сахалинск, Ленина 296, оф. 1, (4242) 72-5353, 32-985, 30-696, postmaster@arc.sakhalin.ru, www.arc.sakhalin.ru, Наталья Иванова • 680056 Хабаровск, Герасимова 32А, эт. 4, (4212) 34-2821, arc@raec.khv.ru, Тамара Силюкова • 3211 Providence Drive, Anchorage, AK 99505, 907 786-4300, ф.-19, ayarc@uaa.alaska.edu

AMERICAN SOYBEAN ASSOCIATION

Рекламно-представительская деятельность, маркетинг • 103050 М., 1 Колобовский пер. 6, стр.3, (095) 795-0664, ф.-5, Майкл Э.Модич • Saint Louis 121125, MO 36141-5009 Woodcrest, Executive Drive, Suite 100, 1314 576-1770, ф.-2786, gherr@asaim.soy.org, www.amsoy.org

AMF BOWLING PRODUCTS

Обслуживание для боулинга • 121009 М., Смоленская пл. 3, Смоленский пассаж, (095) 937-8307, ф.-27, amfbowling@amfbowling.ru, www.amfbowling.ru, Алексей Евгеньевич Ширяев • P.O.Box 15060, 8800 AMF Drive, Richmond, Virginia 23227, 804 730-4000, ф. 559-8650, www.amf.com, J. Randolph, V. Daniel

AMRUSTRANS/LYNDEN

Транспортные услуги Transportation and shipping • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, оф. 439, (4242) 72-7895, -96, ф.-93, Eric Vrcesi • 18000 Pacific Hwy, Seattle, WA, 206 447-4300, ф.-60

AMUR MACHINERY

Техника компании Caterpillar Machinery • 693009 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, оф. 224, (4242) 727-211, ф. 728-386, amssakhalin@dfc.ru, Вадим Снетков

ANASTASIA INTERNATIONAL

Ведение любого бизнеса • 113054 М., Татарская 14, стр. 10, (095) 787-9158, Алексей Алексеевич Еремин • 46 Columbia St., Bangor, Maine 04401, 207 262-9595, Елена Бесуден

ANDERSEN

Бухучет, налогообложение, консультации в области бизнеса, юридическое обслуж., центр профобучения Accounting, fax and business advisory services, legal services, professional education center • 115054 М., Космодамианская наб. 52, корп. 2, (095) 755-9700, ф.-10, www.andersen.com, Hans J. Horn • 191011 С.-П., 5 Итальянская 5, (812) 325-8625, ф.-6, Ольга Ливинова • 630099 Новосибирск, Красный пр-т 25, (3832) 11-9007, ф.-8, Михаил Хачатурян

ANDERSEN BUSINESS SERVICES

Маркетинг, внешняя торговля • 119270 М., Фрунзенская наб. 40, (095) 792-2395, Игорь Петрович Коротков • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, 1213 477-2214, Gloria Elvira Agragel

AP INTERNATIONAL FINANCE CORPORATION

Финансовое посредничество • 121069 М., Поварская 21, оф. 6, (095) 291-4167, Людмила Прокопьевна Малахова • 45 Rockefeller Plaza, Suite 3162, New York, NY 10111, 212 332-3301, ф. -3310

APCO WORLDWIDE

Связи с общественностью • 103031 М., Петровка 27, стр. 1, эт. 3, (095) 937-5526, apco@apcosmoscow.com, www.apcoworldwide.com, Tatiana Berls • 16151 St., NW, Suite 900, Washington 20036, 202 778-1000, ф. 466-6002, Margery Kraus

APOLLO INTERNATIONAL TRADE

Торговля • 109472 М., Ташкентская 24, корп. 1, стр. 1, (095) 363-7614, Владимир Геннадьевич Боев • 2-nd floor, 329 West Wilson Street, Madison, Wisconsin, WI 53703, 262 827-6459, Джозеф Кенни

APPLERA

Оборудование для фармацевтических и биотехнических исследований • 117334 М., Косыгина 19, (095) 935-8898, ф.-78, Александр Кириллович Ненюков • 301 Merritt 7, Norwalk, CT 06856-5435, 203 840-2000, ф.-2922, Деннис Л. Вигнер

ARBAT PRESTIGE

Реклама, менеджмент • 121099 М., Смоленская наб. 31/12, стр. 1, (095) 729-5400, Владимир Ильич Некрасов • 1013 Centre Road, City of Wilmington, 4122 319-9191, Марсела де Ломбардо, Елида де Козьн

ARCO GLOBUS

Нефть, газ • 129626 М., Новоалексеевская 20А, (095) 286-6993, ф.-2263, Эйб Ситрон • Suite 3202, 110 East 59 th Street N.Y., New York 10022, 750-1101, ф. 753-3058, Эйб Ситрон

ARCO RF

Нефть, газ • 117071 М., Стасовой 4, (095) 785-0400, ф.-2, Пол Китсон • Plano, West Plano 2300, 75075 Texas, Scott Kerr

ARCTIC CAMPS & EQUIPMENT

Строительство на Севере Project management & construction, housing complexes production • 693000 Южно-Сахалинск, А. Букли 38, оф. 31, (42422) 3-2946, ф. 72-5626, arcticbranch@sakhalin.ru, Ирина Беликова • 9312 Vaguard Drive, #200, Anchorage, AK 99507, 907 522-2425, ф.-6, modular@alaska.net

ARCTIC PACIFIC CONTRACTORS

Инжиниринг, строительство • 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф. Е210, (095) 956-5165, ф.-66, И.Н. Киселев • 693000, Сахалинская обл., Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, (4242) 72-7001, И.Н. Киселев • 1209 Orange street, Wilmington, Delaware, 281 263-5463, ф.-5222

ARGUS

Реализация товаров и услуг в США и по внешнеторговым сделкам • 125040 М., Скаковая 9, эт. 4, (095) 945-2777, -78, -79, ф.-65, argcis@arguslimited.com, www.pipelines.ru, Рей Антон • 5 Choke Cherry Road Rockville, Maryland 20850, 301 948-0448, ф.-0554, Рей Майкл

ARIA WORLDWIDE

Программное обеспечение • 103435 М., Трубная 12, Миллениум Хаус бизнес-центр, оф. G (5), (095) 795-0631, ф. 787-2767, Игорь Николаевич Моргачев • 381 Post Road, Darien, CT 06820, 203 655-7995, ф.-7, Michael E. McGuire Jr

ARK THOMPSON

Рекламное агентство Full-Service Advertising Agency • 129010 М., Олимпийский пр-т 16, корп. 1, оф. 15, (095) 926-5521, ф. 974-2181, contact@jwtr.ru, www.jwtr.ru, Gabriel Fulopp

ARM

Товары народного потребления • 109544 М., Школьная 23, (095) 246-9779, Рад Пинхасович Шубаев • 40 Rektor Street, St. 1502, New York 10006, 212 233-7061, ф.-7167, Albert Shubaev

ARMORGROUP DSL EURASIA

Безопасность Security services • 119034 М., Хилков пер. 6, (095) 290-5900, ф. 201-7865, www.armorgroup.ru, www.armorgroup.com

ARMSTRONG

Материалы для пола и подвесных потолков Production of construction materials for suspended, ceilings and floor installation • 125252 М., Чапаевский пер. 14, (095) 792-3424, ф.-3, cis-info@armstrong.ru, www.armstrong.ru, Алексей А. Пашкин

ARSTYLE

Коммерческая деятельность • 117292 М., Ивана Бабушкина 16, (095) 785-7094, -95, -96, ф. 956-0489, Раджат Канур • One Commerce Centre, 1201 North Orange Street, Wilmington, 518 433-1400, ф.-1489

ART

Графика, фотодизайн, полиграфия Graphic & photo design, polygraphy • Владивосток, Петра Великого 4, оф. 27, (4232) 26-5168, 30-0336, fort@online.vladivostok.ru, Александр Колесов • 134 W. 15th Avenue, Anchorage 99501, 907 258-9900, ф.-2001 • 2107 Elliott Avenue, Suite 202, Seattle 98121, 206 374-0095, ф.-6

ART AND DECO CONSTRUCTION

Строительство • 125047 М., Фадеева 7, стр. 3, оф. 1, (095) 250-0120, ф.-0066, Драгович Милан • 15 East Nort Street, Dover, County of Kent

ATLANTIC RO-RO CARRIERS

Транспорт, инвестиции • 103626 М., Бол. Черкасский пер. 15-17, оф. 307, (095) 923-9341, Владимир Николаевич Симонов • 27 Madison Avenue, Paramus, New Jersey 07652, 973 815-1000, ф.-1050, Yefim Levin

ATOMERGIC CHEMETALS CORPORATION

Металлы высокой чистоты, химикаты и химпродукты • 107005 М., 2 Бауманская 7, стр. 1А, оф. 311, (095) 267-6038, Татьяна Алексеевна Калинина • 71 Carolyn Blvd, Farmingdale, New York 11735, 631 694-9000, ф.-9177

ATROON

Информация о мировом финансовом рынке Global finance information supply and Relevant innovative Technologies • 127057 М., Чапаевский пер. 6, корп. 1, (095) 157-3551, www.adcrorex.com, Вячеслав Ермошин

AUGUSTA MARKETING COMPANY

Консалтинговые, маркетинговые услуги • 121151 М., Кузузовский пр-т 24, стр. 1, (095) 255-8228, Тенгиз Гивиевич Гумбаридзе • 400 7 St. NW, Suit 101, Washington DC 20004, 416 398-3235, Tengiz Givievich Gumbaridze

AURIGA

Коммерческая • 113405 М., Варшавское ш. 125, стр. 1, (095) 319-1645, Сергей Евгеньевич Морковин • Overlook drive, Unit 2, Amherst, NH 03031, Алексей Сухарев

AUTOMATED QA CORPORATION

Информационно-вычислительное обслуживание • 300000 Тула, Красноармейский пр-т 25, оф. 907, (0872) 30-5050, Андрей Викторович Тельнов • 6340 McLeod Dr., Suite 1, Las Vegas, NV 89120, 702 262-0609, ф.-19, www.automatedqa.com

AVAYA

Телекоммуникации Telecommunications network system development • 193036 С.-П., Жуковского 63, (812) 329-7200, ф.-1, www.avaya.ru, www.avaya.com

ABBOTT LABORATORIES

Фармпрепараты и детское питание Supply offarmaceuticals and baby foods • 103031 М., Дмитровский пер. 9, эт. 2, (095) 258-4270, ф.-1, www.abbott.com, Дмитрий Каложкин • Park Road, Abbott Park, IL 60064-3500, 847 937-6100, ф.-1511

BAKER BOTTS

Юридическая деятельность • 103031 М., Бол. Дмитровка 10/2, (095) 921-5300, ф. 921-5390, www.bakerbotts.ru, Дент Кевин Барри • One Shell Plaza, 910 Louisiana, Houston, Texas 77002-4995, 713 229-1234, ф.-1522, www.bakerbotts.com, Richard Johnson

BAKER HUGHES RUSSIA

Оборудование и химические реагенты для нефтегазовой и нефтеперерабатывающей промышленности • 125167 М., Ленинградский пр-т 36, (095) 945-3080, ф. 213-3976, Уильям А. Бержэнс • Южно-Сахалинск, Шлакоблочная 24, (4242) 72-8667, ф.-8, Александр Попов • 3900 Essex Lane, Suite 1200, Houston, Texas 77027-5177, 713 439-8600, ф.-99, Лоренс о'Доннел

BATES VIAG SAATCHI & SAATCHI ADVERTISING

Реклама, связи с общественностью Representative of Bates Worldwide Inc., Saatchi & Saatchi • 121359 М., Ак. Павлова 25, эт. 5, (095) 737-8677, ф.-89, Юлия Бондаренко • 405 Lcxington Avenue, New York, NY 10174, 212 297-7000, ф. 986-0270

BAXTER

Медоборудование Production and sale of medical equipment • 123007 М., Розанова 10, корп. 1, эт. 5, (095) 956-3839, ф.-40, Алексей Кошкин • 680028 Хабаровск, Фрунзе 121, оф. 32, (4212) 30-

9305, vpanzhinsky@hotmail.com Валентин Панжинский • 8350 N.W. 52nd Terrace, Suite 300, Miami, FL 33166, 305 222-6200, ф.-22

BDI PHARMACEUTICALS

Лекарства без рецепта Manufacture and distribution of non-prescription drugs • 193019 С.-П., Второй Лях 4, (812) 567-8088, ф.-0009, www.bdip.com

BDO RUF AUDIT

Консалтинг и аудит International accounting & financial consulting firm • 103045 М., Колокольников пер. 2/6, (095) 208-6668, ф.-713, 955-2375, bдорufaudit@bdo.ru, Alexey Ruf • 191186 С.-П., Казанская 44, оф. 58В, (812) 326-1855, ф.-60, raspb@mail.wplus.net, Галина Маськова • 683006 Петропавловск-Камчатский, Карла Маркса 35, (4152) 25-4822, bering@real.kamchatka.ru, Наталья Калинина • 432071 Ульяновск, Матросова 24, (8422) 31-3967, ф.-8258, rufaudit@por.ul.ru, Анна Толузарова • 450078 Уфа, Кирова 91, (3472) 53-6501, ф.-031, rustamm@ufa.ru, Светлана Нугнева • 233 N. Michigan Avenue, Suite 2500, Chicago, IL 60601, 312 856-9100, ф.-1379

BEACON HOUSE ADOPTION

Усыновление • 119992 М., Л. Толстого 5/1, стр. 1, оф. 509, (095) 246-07-66, galya@netmaster.ru, Галина Константиновна Бондаренко • 15254 Old Hammond Hwy., Suite C-2 Baton Rouge, LA 70816, 225 272-3221, ф. 273-6491, beaconhouse@worldnet.att.net, www.beaconhouse-adoption.com, Anne Hughes

BECHTEL INTERNATIONAL

Маркетинг • 113054 М., Космодамианская наб. 52, стр. 3, (095) 961-3010, ф.-15, Шихан Джон Джозеф • San Fransisco 94105-1895, 415 768-1234, ф.-9038, Beale Street 50, Шихан Джон Джозеф

BELAM

Системы телекоммуникаций • 101000 М., Чистопрудный б-р 12, корп. 2, (095) 929-9963, ф. 792-3266, Александр Константинович Нюников • 63 Grand Avenue, Suite 230, River Edge, NJ 07661, 201 488-2500, ф.-8778

BELCOM

Услуги связи • 113114 М., Шлюзовая наб. 6, стр. 4-5, (095) 255-3880, ф.-89, kuznes@belcom.ru, www.belcom.ru, Райан Энтони Кевин • 6560 Rock Spring Drive, Bethesda, MD, 301 214-3349, ф.-7145, robert.lantsdcamsat.com, www.imgt.com

BELLINGHAM-VLADIVOSTOK

Складирование замороженных продуктов Warehouse facilities for frozen food; food products storage and distribution • 690043 Владивосток, Березовая 25, (4232) 27-72-76, ф.-10, aovmnp@online.marine.su, www.vladivostokport.ru, Владимир Дядкин • 192 Nickerson Street, Suite 30, Seattle WA 98109, 206 282-5203, ф. 281-9040

BELLVILLE RODAIR

Логистика, международные транспортные перевозки • 117192 М., Мичуринский пр-т 10, корп. 1, оф. 127, (095) 231-3996 • 158 А Париж, Ньюарк, Нью Джерси 07105, Беллвилл Родаир

BELMONT INVESTMENT

Консалтинговые, маркетинговые услуги • 109193 М., Кожуховская 5-13, (095) 778-2678, belmont@yandex.ru, Станислав Михайлович Рогачёв • 12260 Willow Grove Road, Bldg. 2, Camden, Delaware 19934, Country of Kent, 416 398-3235, Stanislav Rogachiev

BELTEL

Телеком Telecommunications equipment and services • 191025 С.-П., Невский пр-т 80, (812) 118-3620, ф.-1

BANK OF NEW YORK

Банк • 103045 М., Последний пер. 17, эт. 3, оф. 4, (095) 967-3110, ф.-06, www.bankofny.com, 48 One Wall Street, New York 10286, 212 495-1784, ф.-2546

BENTLY NEVADA CORPORATION

Системы вибромониторинга • 193036, С.-П., Дегтярная 7, (812) 553-5712, Алексей Олегович Чирков • 1631 Bently Parkway South, Minden, Nevada 89423, 775 782-3611, ф.-9259

BENTON OIL AND GAS COMPANY

Разведка нефтегазовых месторождений • 119435 М., Саввинская наб. 25-27, стр. 3, (095) 245-8989, ф. 719-1549, Александр Юрьевич Порсов • 1145 Eugenia Plase, Suite 200, Carpinteria, CA 93013, 805 566-5600, ф.-5610, Peter Julian Hill

BERLITZ INTERNATIONAL

Обучение иностранным языкам, переводы, издание литературы, связанной с путешествиями • 119571 М., Вернадского пр-т 82, (095) 433-2575, ф. 937-0299, С. Календжян • 400 Alexander Park, Princeton, New Jersey, 08540-6306, 609 514-3032, ф.-9670, Роберт К.Хендон

BESSER

Производство стройматериалов • 109088 М., Симоновский Вал 16, оф. 29, (095) 234-1687, besser-moscow@mail.ru, Луис А. Ариас • 801 Johnson Street, Alpena, Michigan, 517 354-4111, ф.-3120, krurtis@besser.com, www.besser.com, Kevin L. Curtis

BGI

Внешнеэкономическая деятельность • 117192 М., Мосфильмовская 52, (095) 143-6534, ф.-6667, Огнян Людмиллов Станоев • 16 W 231C. Frontage Road, Unit 10, Burr Ridge, IL 60521, 630 794-9500, ф.-20

BH RUSSIA OPERATIONS

Предоставление нефтегазового оборудования в субаренду • 125167 М., Ленинградский пр-т 36, оф. 630, (095) 945-3080, ф. 213-1449, www.bakerhughes.com • 3900 Essex Lane, Suite 1200, Houston, Texas, 770 27-5177, 713 439-8600, ф.-99, Дж. Финли

BIO-RAD LABORATORIES

Оборуд. для лабораторий **Manufacturing of the equipment and diagnostics systems for clinical and research labs** • 125167 М., Ленинградский пр-т 37А, корп. 14, (095) 721-1404, ф.-12, info@bio-rad.ru, www.bio-rad.com, Сергей Павликов • 4000 Alfred Nobel Drive, Hercules, CA 94547, 510 724-7000, ф. 741-5824

BIT BANK

Обслуживание кредитных карточек **Credit Card Service Visa, Euro-card, MasterCard** • 115054 М., Бахрушина 23/1, корп. 4, эт. 3, (095) 953-6706, -15, 238-3356, -2866, ф. 238-3729, info@bitbank.ru

BLACK & DECKER

Электроинструменты **Electro tools** • 121170 М., Кульнева 3, (095) 258-3981, -2, -3, ф.-4, www.blackanddecker.ru, Владимир Коротков

BLACK & VEATCH

Проектирование, строительная техника, управление строительством • 109147 М., Марксистская 16, эт. 7, (095) 232-6738, ф.-9, www.bv.com, Matthew D. Webber • 8400 Ward Parkway, Kansas City, Missouri 64114, 913 458-9356, ф.-9492, webberm@bv.com, www.bv.com, G.C. Hedemann

BLACKWOOD ENTERPRISES

Консалтинг • 107140 М., Леснорядский пер. 18, стр. 19А, (095) 291-7967, Владимир Генрихович Зубко • 1912 Capitol Ave., Cheyenne, WY 82001, 507 295-8051

BLANK TRADE

Торговля • 103009 М., Бол. Никитская 17, стр. 2, эт. 2, (095) 290-4219, ф.-4418, Андрей Михайлович Юхименко • Empire State Building, 350 5th Avenue, 6805, New York 10118, 212 268-0769, ф.-67, Игорь Бурдецкий

BLOOMBERG

Информационные услуги • 103009 М., Бол. Дмитровка 7/5, (095) 937-6770, ф.-1, West Steve • 499 Park Avenue, New York, NY 10022, 212 318-2000, ф. 980-4585, Питер Грауер

BLOUNT

Деревообработка **Manufacturer of forestry and woodworking machinery** • С.-П., (812) 322-1623

BLUE STAR

Технологическая продукция • М., Хилков пер. 1/2, стр. 1, (095) 112-3227, Гамзат Магомедович Хабибов • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, Sussex, Гамзат Хабибов

BLUE WAVE SHIPPING

Морская перевозка грузов • 123557 М., Пресненский Вал 14, НИИ Литмаш, оф. 817, (095) 253-6409, ф.-5572, bluwave@mtu-net.ru, Отар Косашвили • 307 Wayne Court, Holland, PA 18966, 215 942-2713, bwsaccounting@comcast.net, Габриэлла Косачи

BOEING OPERATIONS

Услуги в аэрокосмической индустрии • 103009 М., Газетный пер. 17/9, (095) 797-3500, ф.-3401, Сергей Владимирович Кравченко • 7755 East Marginal Way South, Seattle, Washington 98108, 206 544-6061, ф. 655-9391, Harry Curtis Stonecipher

BOLSHOI MANAGEMENT

Инвестиции • 443020 Самарская обл., Самара, Самарская 61, эт. 4, (8462) 70-7021, ф.-7265, Евгений Семенович Горьков • Delaware Corporate Organizers Inc., 1201 Market Street, Wilmington, Delaware 19805, 212 332-5100, ф.-20, Дональд Спенсер

BOOZ ALLEN & HAMILTON

Консалтинг • 103012 М., Бол. Черкасский пер. 15-421, (095) 923-6814, ф. 924-9778, Тодд Макнатт • 8283 Greensboro Drive Mclean, Virginia, Va 22102, 703 902-5000, ф.-3333, Ральф Шредер

BORLAND TECHNOLOGY

Программные продукты • 109180 М., 1 Хвостов пер. 11А, (095) 238-3611, Кирилл Раннев • 100 Enterprise Way, Scotts Valley, CA 95066, 408 431-1000, ф.-4171

BOSTON CONSULTING

Консалтинг на высший уровень управления **Strategy consulting focused on top management issues** • 103009 М., Вознесенский пер. 22/13, (095) 258-3434, ф.-3, www.bcg.com, Charles Ackermann, Станислав Чирлин • Exchange Place, эт. 6, Boston, MA 02109, 617 973-1200, ф.-399

BREED TECHNOLOGIES

Системы пассивной безопасности для легковых автомобилей и легких грузовиков • 119899 М., Воробьевы горы, Научный парк МГУ, (095) 930-8454, ф.-60, Ольга Алексеевна Широкова • 50300 Allen K. Breed Highway, Lakeland, FL 33811, 941 668-6000, ф.-07, Джон М. Рисс

BRINK'S

Транспорт и связь • 113191 М., Ак. Королева, 8/1-146, (095) 216-4635, ф. 234-0874, Александр Бородко • Darien, Connecticut 06820,

One Thorndal Circle, 203 662-7800, ф.-80, Майкл Т. Дан, Джеффери Т. Хэндриксон

BRONZE LION

Распространение журналов **Wlwlesale magazine distribution** • С.-П., Шведский пер. 2, оф. 2, (095) 275-7174, ф. 327-3125,

BROWN & ROOT

Нефтегазпром **Oil and gaz production, development and services** • 125445 М., Смольная 24Д, эт. 8-9, (095) 755-8300, ф.-1, Lane Cheek • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, оф. 226, (4242) 72-7001, (509) 95-1227, svetlana.troshina@snc.ru Светлана Трошина

BRUNSWICK BOWLING

Оборудование для отдыха • 113054 М., Космодамианская наб. 52/3, (095) 725-4042, ф.-3, Brent Джеффри Перье • 1 North Field Court, Lake Forest, Illinois 60045-4811, 847 735-4700, Lloyd C. Chatfield II

BUCKNER

Услуги по усыновлению, помещению детей в семьи • 121019 М., Миусская пл. 7, (095) 279-2636, Варвара Михайловна Бочарова • 600 N. Pear Str., Suite 1900, Dallas, Texas 75201, 214 758-8021, ф.-8152, Варвара Михайловна Бочарова

BUDGET RENT A CAR

Автомобили «Форд» в аренду • Ford vehicles. Self-driven, chauffeur-driven, long term lease, world-widw car resevation • 109316 М., Волгоградский пр-т 43, корп. 1, (095) 737-0407, -5, ф.-6, budget-moscow@col.ru, Наталья Коваль, Елена Единова • 1075 Edward Street, Suite 203, Liden, NJ 07036, 908 523-2500, ф.-0655, Lara Gerus

BUSINES MANAGEMENT SYSTEM

Разработка, продажа, внедрение компьютерных программ и аппаратно-программных комплексов для различных сфер бизнеса, проведение маркетинговых исследований и организации совместных производств • 103009 М., Страстной б-р 4/3, стр. 2, (095) 330-0012, ф. 333-8212, bms@bms.ru, www.bms.ru, Леван Вахтангович Татунашвили • 26-07 Broadway, Suite 24 Fair Lawn, NJ 07410, 201 703-8960, ф. 791-0644, bmsystems@bmsystems.com, www.bmsystems.com, Леонид Коган

BUSINESS ART

Внешнеэкономическая деятельность • 113114 М., Дербеневская 11, стр. 1, (095) 928-0052, Дипак Сингх • 1201 Orange Street, Suite 600, Wilmington, New Castle County, Delaware 19801, 212 61-341, Дэвид Н. Уильямс

BWR CASING

Торговля • 121087 М., Багратионовский пр. 7, корп. 1, оф. 501, (095) 737-5953, ф.-8298, Александр Анатольевич Мальханов • 31 Century Trial, Harrison, NY 10528, 212 628-8788, ф. 288-5662, Натан Райс

CCP ENGINEERING

Профессиональные услуги в области автоматизации и бизнес-инжиниринга • 125525 М., 3 Песчаная 5, корп. 2, (095) 157-7511, Сергей Александрович Лукьянчиков • 109 Minna Street #204, San-Francisco, CA 94105, 415 436-6227, ф.-6, Эдуардо Д. Дизон, Доминго Рогелио

CALIFORNIA CLEANERS

Химчистка • Dry cleaning and laundry services • 123459 М., Походный пр. 24, (095) 497-0005, -0011, ф. 493-5271, Валентин Коржикин

CALLISON ENTERPRISES

Горнодобывающее оборуд. • 685000 Магадан, Пролетарская 59/1, оф. 48, (41322) 5-9354, 7-6361, callison@online.magadan.su, Елена Ванеева • 1561 Nelchina C4, Anchorage, Callison, AK 9950, 907 272-1565, 206 550-3406, ф. 907 272-1566

CAMBRIDGE ENERGY ASSOCIATES

Консалтинг • 125009 М., Бол. Дмитровка 7/5, стр. 2, эт. 5, (095) 937-7724, ф.-5, Маттьюз Робин • Cambridge, 44 Cambridge Parkway, Massachusetts 02142, 617 441-2684, ф. 497-6893, Дэниэл Ергин

CAN

Одежда и аксессуары • 117571 М., 26 Бакинских Комиссаров 9, оф. 91, (095) 956-5770, Wang Yubin • 12201 S.E. 10 th Street, Bellevue, Washington 98005, 425 378-3878, ф. 957-3780, kfchao@aol.com, www.lawlandee.com, Кевин Л. Люю

CANBERRA

Электронное и механическое оборудование • 117871 М., Милухо-Маклая 16/10, (095) 429-6577, ф.-6611, crussia@canberra.ru, www.canberra.ru, Олег Станиславович Торицин • 800 Research Parkway, Meriden, CT 06450, 203 238-2351, ф. 235-1347, bcampagnuolo@canberra.com, www.canberra.com, Benjamin Campagnuolo

CAPITAL LEGAL SERVICES

Юридическая деятельность • 191186, С.-П., Волынский пер. 1/36, оф. 702, (812) 346-7990, ф.-1, Владислав Юрьевич Забродин • 4309 Pablo Oaks Court, Suite 200, Jacksonville, FL 32224, (1904) 992-6949, ф.-8, Фрэнк Р. Кеслер, Frank R. Keasler

CARGILL ENTERPRISES

Консультационно-управленческие услуги • 125167 М., Ленинградский пр-т 37А, корп. 14, (095) 926-5439, ф. 244-3365, www.cargill.ru, Патрик Гамильтон Брекен • 15407 McGinty Road West, Minnetonka, MN 55345, 612 742-7575, Лампкин Роберт

CARGO NET

Торговля • 105318 М., Измайловское ш. 24, корп. 1, (095) 967-0703, Владислав Евгеньевич Шевченко • 42C Read's Way, New Castle, DE 19720-1649, Франклин Д. Фицджеральд

CARNEGIE ENDOWMENT

Изучение политических и экономических взаимоотношений России и Запада • 103009 М., Тверская 16/2, (095) 935-8904, ф.-6, info@carnegie.ru, www.carnegie.ru, Нурик Роберт Конрад • 1779, Massachusetts Avenue, Washington, DC 20036, 202 483-7600, ф.-1840, info@ceip.org, www.ceip.org, Jessica Tuchman Mathews

CATHOLIC SOCIAL SERVICES

Усыновление • 121099 М., Панфиловский пер. 5, (095) 248-8141, ф. 241-0207, 8259.g23@g23.relcom.ru, Светлана Сергеевна Бацула • 1123 South Church Street, Charlotte, Mecklenburg County, NC 28203-4003, 704 370-3228, ф.-3377, Elizabeth K. Thurbee

CAYO COMMUNICATIONS

Программное обеспечение • 103001 М., Мамоновский пер. 4, оф. 6, (095) 937-5651, ф.-3, Светлана Юрьевна Фролова • 1250 Bayhill Drive, Suite 113, San Bruno, CA 94066, 650 952-2065, ф. 415 480-1782, info@cayocomm.com, www.cayocomm.com

CBS BROADCASTING

Радио и телевидение • 103051 М., Садовая-Самотечная 12/24, оф. 38, 39, (095) 200-2992, mvz@cbsnews.com, Beth Knobel • 1515 Broadway, New York, NY 10036, 212 358-6000, Andrew Heyward

CECPA

Благотворительность • 113035 М., Бол. Ордынка 21/16, оф. 21, (095) 951-0087, ф. 951-1059, Джоргенсен Анн Мари • 1400 16th Street NW, Suite 100, Washington, DC 20036, 202 667-1142, ф. 332-4496, smail@cedpa.org, www.cedpa.org, Peggy Curlin

CEELI

Образование • 121069 М., Поварская 20, оф. 32, (095) 956-6303, ф.-4, office@abamos.ton.ru, Кристофер Скотт • 740 15th Str. NW, Washington, DC 20005-1009, 202 662-1950, ф.-57, mmayu@abaceeli.org, Девид Толберт

CELTIC

Инвестиции • 194044 С.-П., Смолячкова 19А, (812) 542-9442, А. Шаболтас • 613 S.W. 112 street, Oklahoma city, Oklahoma 73170, 617 965-9133

CENTER FOR DEFENCE INFORMATION

Благотворительность • 109028 М., Земляной Вал 50/27, стр. 16, оф. 135, (095) 258-3500, ф.-1, Иван Алексеевич Сафранчук • 1779 Massachusetts Avenue, NW, Suite 615, Washington, DC 20036

CENTER FOR INTERNATIONAL LABOR SOLIDARITY

Оказание образовательной и юридической помощи профсоюзным организациям РФ • 127018 М., Сушевский Вал 3/5, (095) 787-0753, Irene Stevenson • 1925 K. Street, NW, Suite 300, Washington DC 20006, 202 778-4646, ф.-4525, acils@solidaritycenter.org, www.solidaritycenter.org, Harry G.Kamberis

CENTER FOR INTERNATIONAL PRIVATE ENTERPRISE

Благотворительность • 101000 М., Чистопрудный б-р 5/10, (095) 929-0125, ф.-0059, Andrew C. Wilson • 1155 15-th Str. NW, Suite 700, Washington DC 20005, 202 721-9200, ф.-50, cipe@cipe.org, www.cipe.org, John D. Sullivan

CENTRAL PURCHASING

Торговля инструментами, станками, оборудованием для дерево-, металлообработки • 127427 М., Ак. Королева, стр. 21, (095) 218-1359, ф.-0421, Владимир Алексеевич Головин • 1209 Orange Street, Wilmington, DE 19801, 805 388-1000, ф. 482-8567, Eric L. Smidt

CGSH LIABILITY

Юридическая деятельность • 113054 М., Павелецкая пл. 2, стр. 3, (095) 258-5006, ф.-11, Скотт С. Сенекал • 1720, Carey Avenue, Cheyenne, Wyoming 82001, 212 225-2000, ф.-3999, Джеймс Ф. Мансел

CHASE MANHATTAN BANK

Банковская деятельность • 115054 М., Павелецкая пл. 2, стр. 1, (095) 937-7300, ф.-34, Миклос Кормош. 270 Park Avenue, 35 Floor, New York 10017-2070, 212 270-6000, ф.-7368, Уильям Харрисон

CH2M HILL

Экологический консалтинг • 123001 М., Трехпрудный пер. 9, стр. 1А, (095) 974-6051, ф.-0, Владимир Иванович Решетилов • 9191 South Jamaica street, Englewood, Colorado 80111, 303 771-0900, ф. 720 286-9250, Ральф Петерсон

CHADBOURNE & PARKE

Юристы • 113035 М., Космодамианская наб. 38, (095) 974-2424, ф.-5, Laura Mary Brank • 30 Rockefeller Plaza, New York 10112, 212 408-5100, www.chadbourne.com, Charles O'Neill

CHAIN KAPLAN REINSURANCE

Перестрахование • 199155 С.-П., Железноводская 17/5Д, (812) 352-5741, www.chainkaplanre.net, Виктор Иванович Таран • 620 Dry Bridge Road, North Kingstown, RI 02852, info@chainkaplanre.net, www.chainkaplanre.net, Виктор Иванович Таран

CHEMDET

Маркетинг, торговля оборудованием • 107258 М., 1 Бухвостова 12/11, корп. 17-18, оф. 215, (095) 755-6514, Дана Марина Тинкока • 280 Madison Avenue, Suite 110, New York 10016, 858 578-7541, Лилиан Де Масчет

CHEMLUBE

Консалтинг • 119827 М., Комсомольский пр-т 42, оф. 310, (095) 245-9472, ф.-9710, chemlube@co.ru, Владимир Федорович Тимофеев • 500 Mamaroneck Avenue, Harrison, New York 10528, 914 381-5800, ф.-8988, newyork@newyork.cmlub.com, www.chemlube.com, Robert Henry Nobel

CHEMONICS

Реализация некоммерческих целей • 680000 Хабаровский край, Хабаровск, Калинина 83А, корп. 1, (4212) 32-7141, -7024, Людмила Васильевна Лямец • 1133 20th Street, N.W., Washington, DC 20036, 202 955-7562, ф.-70, www.chemonics.com, Турстон Тиль

CHEMONICS INTERNATIONAL

Консалтинг • 103918 М., Газетный пер. 3, стр. 3, эт. 3, (095) 745-5088, ф.-89, rrodionov@chemonics.org.ru, Бетти Барто • 1133 20-th street, N.W., Washington DC 20036, 202 955-3333, ф.-7540, Ашраф Ризк

CHERTOVY KULICHKI

Интернет услуги, реклама • 125087 М., Ленинградский п-т 57, стр. 1, (095) 790-0948, admin@kulichki.com, www.kulichki.ru, Владислав Игоревич Каманин • 9 East Loockerman Street, Suite 205, Treadway, Country of Kent, DE 19901, 989 430-3494, admin@kulichki.com, www.kulichki.com, Вал. Колпаков

CHEVRON NEFTEGАЗ

Нефть • 103051 М., Рахмановский пер. 4, (095) 258-2700, ф.-2727, Иен Макдоналд • 32 Loockerman Sq., Suite L-100, City of Dover 19904, Kent, 925 842-1000

CHILDREN OF THE WORLD ADOPTION

Усыновление детей, родившихся за пределами США, в частности в России • 123362 М., Бол. Набережная, (812) 490-4646, myslitel@mtu-net.ru, Анна Владимировна Прозорова • 27 Hillvale Road, Syosset, New York 11791, cwa@atglobal.net, Justin Herscovici

CHILDREN'S HOME SOCIETY OF MINNESOTA

Услуги по усыновлению и предоставлению временной опеки детям • 127273 М., Алтуфьевское ш. 2А, (095) 363-9641, nonprofit@mtu-net.ru, Олег Викторович Климовский • 2230 Como Avenue, St. Paul, MN 55108, 612 646-6393, ф.-0436, info@chsm.com, King Donna Walgen

CHILDREN'S HOPE INTERNATIONAL

Оказание гуманитарной помощи и международное усыновление • 115114 М., Кожевническая 7, стр. 1, (095) 783-6766, ф.-65, www.childrenshope.com, ludmila@childrenshope.ru, Людмила Константиновна Кочергина • 9229 Lackland Road, Saint Louis, Missouri, MO 63114-5412, 314 890-0086, ф. 427-4288, yuri@childrenshopeint.org, www.childrenshopeint.org, Dwyatt Gantt

CHIVILCOY

Аренда/субаренда офисных помещений • 129090 М., Щепкина 4, (095) 213-9120, Галина Владимировна Воробьева • 46 State, 3 floor, Albany, New York, 49 407-8830, ф.-2255, Джон П. Гордон

CHRISTIAN SCIENCE MONITOR

Корпункт News bureau • 103051 М., Садовая-Самотечная 12/24, оф. 53, (095) 200-2546 • 1 Norway Street, Boston, MA 02115, 617 450-2000, ф.-7575

CHRISTIAN WORLD ADOPTION

Содействие в усыновлении • 119415 М., Ленинский пр-т 90/2, гост. «Спорт», эт. 8, оф. 1, (095) 737-3035, ф.-31, Мария Владимировна Гнеушева • 111 Ashley Avenue, Charleston, South Carolina 29401, 843 722-6343, ф.-1616, cwa@cwa.org, Tomilea Harding

CITIZENS NETWORK FOR FOREIGN AFFAIRS

Образовательная и благотворительная деятельность • 119501 М., Матвеевская 6, (095) 721-1131, Карен Доротея Хоммс • 1111 19-th Street N.W., Suite 900, Washington DC 20036, 202 296-3920, ф.-48, Карен Доротея Хоммс

CITIZENS DEMOCRACY

Поддержка предпринимательства в России • 103045 М., Трубная 12, эт. 4, (095) 787-1627, ф.-4008, -1626, Натансон Нил • 1400 I Street, NW, Suite 1125, Washington DC 20005, 202 872-0933, ф.-0092-3, Майкл Левветт

CIVIC EDUCATION PROJECT

Благотворительность • 113209 М., Болотниковская 38, корп. 2, (095) 151-8910, Ирина Юрьевна Зорина • Box 5445, Yale Station, New Haven CT, 06520, 203 781-0263, ф.-5, Донна Каллепер

CLOROX INTERNATIONAL

Торговля • 125167 М., Ленинградский пр-т 37/9, (095) 937-1124, ф.-35, Майкл Запсик • 100 West Tenth Street, Wilmington, County of New Castle, Delaware, 510 271-7000, ф.-2836, Питер Бьюли

CL SERVICES

Юридическая деятельность • 103051 М., Садовая-самотечная 24/27, (095) 792-5270, ф.-71, Геннадий М. Харейн • 2940 W. 5 Street, Brooklyn, NY 11224, Геннадий Харейн

CLEARWATER

Химпродукты для нефтегазовой отрасли • 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, оф. 11, (095) 721-1957, ф.-58, Олег Юрьевич Шелякин • 515 Post Oak Boulevard, Suite 600, Houston, Texas 770027, 713 693-4000, ф.-4481, Burt M. Martin

CLINTONDALE AVIATION

Корпоративные авиaperезовки • 125167 М., Ленинградский пр-т 37А, корп. 14, бизнес-центр «Западный мост», (095) 258-0651, ф.-55, information@clintondale.com, www.clintondale.com, Константин Михайлович Сафронов • 652 Route 299, Suite 201, Highland, New York 12528, 845 883-5277, ф.-93, info@clintondale.com, information@clintondale.com, www.clintondale.com, Юрий Павлович Коновалов

CLOROX INTERNATIONAL

Химпродукция • 121248 М., Кузюзовский пр-т 14, эт. 9, оф. 100, (095) 937-3021, ф.-9783, Майкл Записк • State of Delaware, 100 West Tenth Street, City Wilmington, Country of New Castle, 510 271-7000, ф.-2836

CNI MANAGEMENT

Консалтинг, маркетинг, консультации в области строительства и внедрения новых технологий • 115093 М., Люсиновская 36, стр. 1, эт. 5, (095) 775-8334, kok30007@renova.ru Юрий Иосифович Кокуш. 590 Madison Avenue, 38 floor, New York 10022, 212 838-3330, ф. 308-6623, Интратер Эндрю Льюис

COSA-COLA EXPORT

Напитки • 119633 М., Новоорловская 7, эт. 3, (095) 956-9595, ф.-96, Грант Эдвард Унтертон • One Coca-Cola Plaza, Atlanta, GA 30313, 404 676-2121, ф.-6792, Даглас Дафт

COLSON

Инвестиционная деятельность • 121609 М., Осенний б-р 5, корп. 1, оф. 4, (095) 760-1410, ф. 413-1338, Судхир Кумар Джаин • Suite 606, 1220 N. Market St., Wilmington, DE 19801, 302 421-6753, Судхир Кумар Джаин

COLSON

Реализация полимерного сырья и оборудования для его переработки • 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф. Е301, (095) 956-5799, ф. 756-5799, Сергей Петрович Ким • 1240 S. Walnut Casper, Wyoming 81601, Сара Питер-Миарс

COMMERCIAL METALS

Производство, переработка и импорт-экспорт металлов • 109004 М., Бол. Коммунистическая 27, оф. 500, (095) 911-7960, ф.-82, stcmos@attglobal.net, Сергей Вадимович Фролов • 7800 Stemmons Freeway Dallas, Texas 75247, 214 689-4300, ф.-5886, dokle@commercialmetals.com, www.commercialmetals.com

COMMONWEALTH ADOPTIONS

Усыновление • 107078 М., Орликов пер., 3, стр. 1, (095) 136-8461, ф. 975-5285, polustris@mtu-net.ru, Александра Юрьевна Телицына • 4601 E. Ft. Lowell, Suite 200, Tucson, Arizona 85712, 520 327-7574, ф.-8640, cai@commonwealthadoption.org, Mayhew Marina

COMPACT SOLUTIONS

Инвестиции • 191002 С.-П., Бол. Московская 7, оф. 11, (812) 325-8070, Панкадж Агравал • 10002 Holly Lane, #1S, DesPlaines, IL 60016, Пунит Агравал

COMPRESSOR CONTROLS CORPORATION

Производственно-инжиниринговая деятельность • 121151 М., Можайский Вал 8, (095) 240-0384, ф. 913-9765, custom@ccscomosc.ru, Леонид Шаранский • 4725 121-st Street, Des Moines, Iowa 50323, 515 270-0857, ф.-1331, Старосельский Наум

COMPUMARK/LEXMARK

Принтеры Printers • 117419 М., 2 Рощинский пр. 81, (095) 232-6778, -98, ф.-2236, postmaster@lexmark.ru, www.lexmark.ru, Laurent Perez • 197376 С.-П., Чапыгина 6А, оф. 303, (812) 118-6232 • 630102 Новосибирск, Нижегородская 6, (3832) 10-1301

COMPUTER ASSOCIATES

Программное обеспечение Computer software • 107005 М., Бауманская 4, (095) 937-4850, ostir01@ca.com, www.ca.com, Branislav M. Vujovic • One Computer Associates Plaza, Islandia. NY 11788, 516 342-5224, ф.-329

COMPUTER NETWORKS

Локальные компьютерные сети Network Test Tools for LAN and WAN • 690600 Владивосток, Мордовская 12, оф. 107С, (4232) 51-0500, www.speakeasy.org, Alexander N. Nudga • P.O.Box 9090, Everett, WA 98206-9090, 425 356-5625, ф.-116, www.fluke.com

CONOCOPHILLIPS RUSSIA

Добыча нефти и газа • 123056 М., Гашека 7, оф. 400, (095) 785-2800, ф.-01, Phillip David Bairrington • 600 North Dairy Ashford, Houston TX 77079, Phillip David Bairrington

COOPERATIVE BUSINESS

Торговля продуктами питания • 125550 М., Пасечная 4А, (095) 234-0253, 234-0255, ф. 976-5332, 795-3125, www.chi-global.com, ukhov@aha.ru, sergei@matrix.ru Сергей Николаевич Ухов • 500 West Wilson Bridge, Suite 220, Worthington, Ohio 43085, 202 6380926, -3896, Роберт В. Клэрк

CORD-GROUP

Техника для локальных компьютерных сетей Represents Pacific Detroit Diesel-Allison, Fluke Corporation and Gyrr Intelligent Controls in the Russian Far East (LAN or WAN test tools) • 690002 Владивосток, Океанский пр-т 1, а/я 2-315, (4232) 42-7728, ф.-9, Андрей Пустозеров, Олег Акимов • 8001 Petersburg Street, Anchorage, AK 99507, 907 522-3434, ф.-1198, pacdieac@alaska.net, Patrick Doran

CORNING SNG

Оптическое волокно Lenses, fibers, ceramics for catalysts • 103006 М., Старициновский пер. 13, корп. 2, (095) 777-2400, ф.-1, www.corning.com, Robert Quinn • 199034 С.-П., (812) 329-2060, ф.-1

CORODISSKY & PARTERS

Патенты • 129010 М., Бол. Спасская 25, корп. 3, (095) 937-6116, ф.-04, -23, pat@gorodissky.ru, www.gorodissky.ru

CORPORATION ARTO

107084 М., Мясницкая 47, оф. 448, (095) 207-8418, artoinc-ltd@rambler.ru, Владимир Викторович Мисюрков • Nevada 89434, PO 9793 Reno, NV 89507, Paul Spassoff

CORVUS

Программное обеспечение • 129280 М., Мира пр-т 57, (095) 275-5055, ф.-7762, gen@corvus.ru, www.corvus-tg.com, Сергей Васильевич Иванов • 103 Edith Dr., Rockville, MD 20850, 301 251-0955, gen@corvus-tg.com, www.corvus-tg.com, Алексей Брудно

COUDERT BROTHERS

Юридическая деятельность • 123056 М., Гашека 7, эт. 6, (095) 258-5454, ф.-55, www.coudert.com, Чарльз Бейкер Киф. 191011 С.-П., Невский пр-т 32-34, оф. 56-57, (812) 325-9300, ф.-01, Дерек Энтони Блум • 1114 Avenue of the Americas, New York, NY 10036-7703, 212 626-4400, ф.-4120, Стивен Бехаррелл

COUNTERPART

Международное развитие сообщества, гуманитарное содействие • 680000 Хабаровский край, Хабаровск, Уссурийский б-р 2, оф. 119, (4212) 21-5376, Алексей Борисович Шумилов • 910 17 Street NW, Suite 1100, Washington, DC 20036, 202 296-9676, ф.-79, Элизабет Б. Силверштейн

C-PRO

Коммерческая деятельность • 192289, С.-П., 9 Января пр-т 7А, (812) 101-1919, Александр Георгиевич Кабалов • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, 895 216-499, Сюзан Кристин Каббон, Джилиан Нора Кейн

CQGI

Программное обеспечение • 123481 М., Фомичевой 16, корп. 6, корп. 74, (095) 795-2410, -09, Дмитрий Яковлевич Буртов • 1050 17th Street, Suite 2000, Denver, Colorado, 303 573-1400, ф. 720 904-2991, Тимоти С. Мазер

CRADLE OF ADOPTION CENTER

Оказание услуг по усыновлению • 129110 М., Гиляровского 57, (095) 785-5177, ф.-9, Александр Юзёфович Мальников • 8630 Fenton Street, Suite 310, Silver Spring, MD 20910, 301 587-4400, ф. 588-3091, cradle@cradlehope.org, www.cradlehope.org, Перилстейн Линда

CRADLE SOCIETY

Услуги по усыновлению детей • 103031 М., Пушечная 5/7, (095) 921-2163, Валентина Юрьевна Краснова • 2049 Ridge Avenue, Evanston, Illinois, 847 475-5800, ф.-71, Julianne S. Tye

CREATIVE ADOPTIONS

Усыновление • 127550 М., Дмитровское ш. 39, корп. 1, (095) 976-2040, ф.-9116, Марина Семеновна Сомова • 10750 Hickory Ridge Road, Suite 108, Columbia, Maryland 21044, 301 596-1521, ф.-0346, cai@creativeadoptions.org, www.creativeadoptions.org, Филиппа Дж. Стрит

CRESTON UNIVERSAL

Оборудование полиграфии • 107031 М., Кузнецкий мост 14, стр. 1, (095) 928-0052, Raj Kumar • 4825 Futura Street, Eugene, Oregon 97404, Raj Kumar

CRISTALTEK

Финансово-промышленный холдинг • 117198 М., Ленинский пр-т 113, Парк Плейс, С 100, (095) 956-5326, ф. 933-6111, info@krystaltech.com, krystaltech.com, Марк Лави • West 57 street • 555, New York, 212 261-0400, ф. 262-0414, info@krystaltech.com, krystaltech.com, Dan Tochner

CROSSROADS ADOPTION SERVICES

Агентство по усыновлению • 193148 С.-П., 5 линия в.о. 54, (812) 327-3673, Людмила Анатольевна Арефьева • 4620 West 77 Street, Suite 105, Minneapolis, Minnesota 55435, 952 831-5707, ф.-5129, kids@crossroadsadoption.com, Ann M. Sinnott

CROSTA VENTURES

Инвестиции • 125267 М., Чайнова 15, корп. 5, (095) 973-4241, Елена Витальевна Субботина • 1220 N Market Street, Suite 606, Wilmington, Country of New Castle, DE 19801, Елена Витальевна Субботина

CUMMINS

Дизельные двигатели • 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф. Е708, (095) 956-5122, ф. 956-5362, Сомервилль Рональд • 500 Jackson Street, Columbus, IN 47201, 812 377-5000, ф.-3334

CYANAMID

Pesticide products • 675000 Благовещенск, Нагорная 7, (4162) 42-1682, Владимир Слесаренко

СУБИКО

Программное обеспечение, инженерно-проектные работы • 105318 М., Семеновская пл. 7, (095) 424-7985, ф.-96, info@cybiko.ru, Вадим Васильевич Сытник • 30 Old Rudnick Lane, Dover, Delaware 19901, 630 240-7752, ф. 203-1649, Theodore Dometita

DAL TELECOM

Телекоммуникации, сотовая телефонная связь Telecommunications, international phone/fax service's, including cellular services • 680008 Хабаровск, Волочаевская 133, (4212) 32-5794, 64-9225, -011, ф. 32-8497, Юрий Линовицкий

DALKO INTERNATIONAL

Консалтинговые услуги • 117332 М., Ленинский пр-т 32, (095) 137-3224, 135-3379, Николай Анатольевич Коваленко • 411 Palm Street, Santa Cruz, CA 95060, (831) 429-6851, Нэнси Далквист

D'ARCY (DMB & B)

Реклама Advertising agency • 125190 М., Усиевича 20, корп. 1, 969-2000, ф.-1, Сергей И. Коптев • 1675 Broadway, New York, NY 10019, 212 468-3622, ф.-4385, www.darcy.com

DATAART ENTERPRISES

Программное обеспечение • 198013 С.-П., Серпуховская 10, (812) 326-1780, ф. 325-9831, Михаил Завилейский • 475 Park Avenue South, New York, NY 10016, 212 378-4108, ф. 376-6782, Евгений Голанд

DEGOLYER AND MACNAUGHTON

Инжиниринг, научно-исследовательская деятельность • 113035 М., Пятницкая 25, стр. 1Д, (095) 937-8374, ф. 933-8947, Мартин Виевиоровски • 4925 Greenville Avenue, suite 400, 1 Energy Square, Dallas, Texas 75206, 214 368-6391, ф. 369-4061, Гэри Макгиллвей

DELPHY AUTOMOTIVE SYSTEMS

Автомобильные комплектующие • 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, стр. 1, (095) 725-1040, ф.-41, Александр Евгеньевич Остров • 1209 Orange Street, Wilmington, New Castle, Delaware, 313 974-1590, ф.-7731, Марк Лоренц

DELTA AIR LINES

Авиаперевозки • 121019 М., Гоголевский б-р д.11, эт. 2, (095) 937-9090, ф.-94, www.delta.com, Ханс Виск • 1030 Delta Boulevard, Hartsfield Atlanta International Airport, Atlanta, Georgia 30320 404 715-4598, ф.-2233, Лео Маллин

DELTA-LEASE FAR EAST

Congressionally - funded program providing leasing for equipment and property for terms of up to three years • 680000 Хабаровск, Дзержинского 34, эт. 3, (4212) 32-4856, ф. 78-3680, www.deltaleaserfe.ru • 690000 Владивосток, Семеновская 29, оф. 616, (4232) 40-7081, -7, 30-01-45, ф.-75, www.deltaleaserfe.ru, Gregory Sundstrom • 693000 Южно-Сахалинск, К. Маркса 20, оф. 206, (4242) 74-4074, www.deltaleaserfe.ru, arybkin.tusrif@snc.ru Андрей Рыбкин

DESERT INTERNATIONAL CHARITIES

Гуманитарная помощь образовательным, религиозным и благотворительным организациям • 125080 М., Врубеля 1, стр. 1, (095) 363-2593, Paul Wolfgang • 84150 50 East North Temple, Salt Lake City, Utah, Clinton R. Gurney

DETROIT BREWING

Производство и продажа пива и воды потребителям в России • 115114 Моск. обл., Одинцовский р-н, М., Дербеневская 11, оф. 1, (095) 414-9203, ф.-12, Юджин Кашпер • 111 John St. ste 240A, New York, NY 10038, 212 608-6381, ф.-8, Юджин Кашпер

DEVELOPER EXPRESS

Программное обеспечение • 300000 Тула, Красноармейский пр-т 25, оф. 901, (087-2) 305-050, Роман Еремин • 5030 Paradise Road, Suite A 202, Las Vegas, Nevada 89134, 702 262-0609, ф.-19, Размик Навасаркян

DEVELOPMENT ALTERNATIVES

Помощь лицам и учреждениям, которые занимаются вопросами развития стран • 127030 М., Суцеская 8/12, стр. 1, оф. 322, (095) 258-8706, ф.-09, www.dai.com, stephen_macleod@dai.com Стивен Конрад МакЛеод • 1209 Orange Street, City of Wilmington, County of New Castle, Delaware, 301 718-8699, Кеннет А. Швирс

DIALOG INTERNATIONAL

Поставка технологического оборудования • 125212 М., Адм. Макарова 10, (095) 452-4494, ф. 450-4426, dialog@diainet.ru, www.dialoginc.ru, Борис Ишханович Григорьянц • 2115 Linwood Avenue, Suite 320, Fort Lee, New Jersey 07024, 201 947-8222, ф.-5033, dii@carroll.com, www.dialoginc.ru, Аркадий Стариковский

DIEBOLD

Торговля • 115230 М., Каширское ш. 13А, стр. 4, оф. 412, (095) 737-3618, ф.-19, Игорь Анатольевич Пантелюшин • 5995 Mayfair Road, North Canton, Ohio 447-8077, 330 490-4000, Майкл Дж. Хиллок

DIONIS INTERNATIONAL

Предпринимательская деятельность • 113093 М., Партийный пер. 1, корп. 57, стр. 3, (095) 781-2018, Нараяскас Эвалдас • 40 Rector St., Suite 1502, New York, NY 10006, 212 587-0960, ф.-1924, Радий Яфуняев

DOCTORS OF THE WORLD-USA

196247 С.-П., Костюшко 4, (812) 326-4474, Kalugar Anjela Arsenievna • West Broadway 375, 4 floor, New-York, 10012, 212 226-9890, ф.-7026, Robert A. Kuchen

DONAUDIT

Консалтинг и аудит International account ing & financial consulting • 344022 Ростов-на-Дону, Бол. Садовая 188, (8632) 53-5622, ф.-1436, Сергей Огородников

DOVE ADOPTIONS INTERNATIONAL

Усыновление • 127106 М., Гостиничная 4, корп. 9, оф. 301, 482-1003 (доб. 360), doveadop@redline.ru, Евгений Рамизович Джафаров • 3735 S.E. Martins Street, Portland, OR 97202, 503 774-7210, ф.-7893, dove@adoptions.net, Farris Orvalee

DOVERESQUE SECURITIES

Услуги связи • 117334 М., Ленинский пр-т 52, (095) 765-9022, ф. 773-7840, Наталья Васильевна Рябец • 42C Read's Way, New Castle, DE 19720-1649, 894 683-3845

DOW JONES NEWSWIRES

Агентство новостей News syndicates • 121248 М., Кутузовский пр-т 7/4, корп. 5, оф. 33, (095) 974-8055, ф.-26, djnews.moscow@dowjones.com, www.dowjones.com, Geoffrey Smit

DRESSER INDUSTRIES

Нефть, газ • 125445 М., Смольная 24А, эт. 18, (095) 755-8300, ф.-1, Александр Баррон Страчан • 3600 Lincoln Plaza, 500 North Akard, Dallas, Tx 75201, 214 978-2600, ф. 978-2611, J.H. Blurton

DRG

Медоборудование Medical equipment • 121248 М., Т. Шевченко наб. 3, (095) 243-5621, -5228, ф.-9300, drgtech@dol.ru, Дмитрий Кекало • 194156 С.-П., Сердобольская 1, оф. 183, (812) 246-5693, -5793, ф. 242-0047, drgspb@medport.ru, Георгий Лебедев • 1167 U.S. Highway 22 East, Mountainside, NJ 07092, 908 233-2079, ф.-0758, www.drg.com

DS EXPRESS

Консалтинг • 109004 М., Бол. Коммунистическая 11, стр. 1-3, (095) 956-1727, Даниил Борисович Сорокин • 770 West Collins Drive, Suite 104, Casper, Wyoming 82601, 812 232-5445, ф. 231-1810, Даниил Борисович Сорокин

DUN & BRADSTREET

Бизнес-информация о зарубежных и российских, компаниях Business information about foreign and Russian companies • 123007 М., 3 Хорошевский пр. 1, корп. 1, эт. 4, (095) 940-1816, ф.-702, post@dnb.ru, www.dnb.ru, Андрей Теребин • 193144 С.-П., 6 Советская 24, оф. 103, (812) 321-6915, ф.-546, dnb.spb.ru, Alia Vinnik • 299 Park Avenue, New York, NY 10171-0074, 212 593-4188, ф.-6950

E.J. KRAUSE

Организация выставок и конференций Organization of exhibitions and conferences • 123100 М., Краснопресненская наб. 14, (095) 255-2725, 259-1343, -3093, ф. 255-2662, krause@dol.ru, www.ejkrause.com, www.expocomm.com, Loraine Comans-Martinek

EAGLE

Торговля • 121170 М., Кутузовский пр-т 36, корп. 3, (095) 248-9863, 249-1854, ф. 248-9863, Маниш Сабарвал • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, Country of Sussex, Маниш Сабарвал

EAST VIEW PUBLICATIONS

Сотрудничество с российскими средствами массовой информации • 109147 М., Воронцовская 23, (095) 777-6557, ф. 318-0881, www.eastview.com, Виктор Александрович Петров • 12215 North 28th Place, Pliouth, Minnesota 55441, 763 550-0961, ф. 559-2931 admin@castview.com, www.eastview.com, Кент Дэвид Ли

EASTERN CONTINENTAL INVESTMENTS

Упаковка • 129090 М., Живарев пер. 4/2, стр. 1, Дэвид Холзер • 24 Margaret Street, Suite 8, Plattsburgh, NY 12901, 518 561-0172, ф.-0285, Marshall David Holzer

EASTERN STEEL

Экспортно-импортные операции • 127018 М., Суцеский Вал 5, (095) 973-1112, ф.-1215, Владислав Владиславович Гржиб • 2915 West 5th Street, Suite 17F, Brooklyn, County of Kings, NY 11224, 718 265-3867, ф. 212 599-2481, Levin Edward

ECOLINKS

Экология Usaid-funded program, Ecolinks helps to solve urban and industrial environmental problems • 680000 Хабаровск, Тургенева 69, (4212) 32-6717, 30-6197, -6067, ф. 32-4012, www.ecolinks.org, mpetrova@lena.khabarovsk.su Марина Петрова • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, (4242) 72-7124, -25, julieok_ecolinks@yahoo.com, Юлия Каверзная

ECONOMICS EDUCATION AND RESEARCH

Благотворительность • 115522 М., Пролетарский пр-т 10, стр. 1, (095) 232-3349, Эрик Ливни • 1350 Connecticut Ave., N.W., Suit 1000, Washington, D.C., 2036, Чарльз Уильям Мэйнс

EGAR TECHNOLOGY

Информационные технологии, интернет • 125212 М., Адм. Макарова 10, стр. 2, 105-3388, Олег Викторович Дойна • Delaware, 1013 Centre Road, Wilmington, New Castle, 212 223-3552, ф. 421-6608, Рави Джейн

ELTOPCARD

Безналичная оплата топлива и услуг смарт-картой **Payment the fuel & services on the filling-stations in Moscow and Moscow Region by smart-card (by written order)** • 123022 М., Столярный пер. 3, корп. 2, (095) 728-1600, 253-2141, ф.-3, eltop@eltop.ru, www.eltop.ru, Дмитрий Гареев

EMISPHERE TECHNOLOGIES

Биотехнологии • 109028 М., Серебрянический пер. 2/5/1, стр. 3, (095) 230-6566, ф. 230-6570, Sgoldberg@Emisphere.com, Михаил Георгиевич Гогричани • 765 Old Saw Mill River Road, Tarrytown, New York 10591, 914 785-4731, ф. 593-8257, sgoldberg@emisphere.com, Michael Goldberg

EMKO

Строительство • 121002 М., Гагаринский пер. 14/5, (095) 242-1454, Хаджиомирович Эмин • 15 East North Str., Dover, DE 19901, Incorporating Services Ltd., 302 996-5818, Emin Hadziomerovic

ENERGO LUX

Инвестиции • 109240 М., Котельническая наб. 1/15, корп. АБ, оф. 4, (095) 915-4001, Олег Николаевич Юшин • 913 N. Market Street, Suite 1100, State of Delaware, County of New Castle, City of Wilmington, 302 421-67, Бруно Дэвид Голдберг

ENERGOTECH

Переработка и хранение радиоактивных и опасных отходов • 103009 М., Тверской б-р 14/1, эт. 4, (095) 797-5114, ф.-5, Марина Костанян • 2711 Centerville Road, Suite 400, Wilmington, DE 19808, 301 897-6381, ф. -6757, Peter P. Utmer

ENERGY SMART

Энергосберегающее оборудование • 197183, С.-П., Савушкина 55В, (812) 430-5100, ф.-8927, Евгений Александрович Лыковос • 1013 Centre Road, Wilmington, New Castle, Delaware, 716 873-3200, ф. 208 988-2828

ENTERASYS NETWORKS

Производство оборудования для построения информационно-вычислительных сетей • М., Смоленская пл. 3, Смоленский Пассаж, оф. 723, (095) 937-8320, Денис Джозеф Саймингтон • 50 Minuteman Road, Andover, MA 01810, 978 684-1000, Йехуда Дарон

ENTERPRISE INFORMATION MANAGEMENT

Программное обеспечение • 109012 М., Бол. Черкасский пер. 15/17, оф. 305, (095) 923-0698, Сергей Владимирович Сухоцкий • 80 Wall Street, suite 1214, New York, NY 10005, 212 668-1700, ф.-1, valmandelpc@earthlink.net Val Mandel

EPA & M

Общая коммерческая деятельность по обеспечению функционирования рынка • 123100 М., Краснопресненская наб. 6, (095) 935-8010, ф.-11, Татьяна А. Иванова • 1835 Market Street, 28 Floor, Philadelphia, PA 19103, Дмитрий Олегович Афанасьев

ESTEE LAUDER

Косметика, парфюмерия **Cosmetics, perfumes** • 121059 М., Березняковская наб. 2, эт. 7, оф. 731, (095) 941-8225, -6, ф.-30, www.esleelauder.com, W. Skrobowski • 767 5th Avenue, New York, NY 10153, 212 572-4600, ф.-7923

EURASIA FOUNDATION

Содействие экономическим и демократическим реформам в государствах, образованных на территории СССР (кроме стран Балтии) путем оказания технической, консультативной помощи и предоставления субсидий • 115054 М., 3 Монетчиковский пер. 4/6, стр. 1, (095) 970-1567, ф.-8, efmoscow@eurasia.msk.ru, www.eurasia.msk.ru, Стивен Шмида • 690091 Владивосток, Нижнепортовая 3, (4232) 49-1616, ф.-20, postmaster@eurasia-rfe.org, www.eurasia-rfe.org, Joan Ann Agerholm • 410005 Саратов, Бол. Садовая 239, корп. 42, оф. 403, (8452) 45-9641, ф.-50, eurasia@eurasia.overta.ru, Сергей Викторович Жидких • 1350 Connecticut Avenue, N.W. Suite 100 Washington DC 20036, 202 234-7370, ф.-7377, Charles William Maynes

EURODISCOUNT

Пластиковые карты • 123610 М., Центр Международной Торговли, Краснопресненская наб., 12, «Международная 2», оф. 1223, (095) 967-0366, ф.-0, Вигинтас Малдейкис • Three Christina Centre, 201 N.Walnut Street, Wilmington, County of New Castle, DE 19801, 302 575-1346, Denis Karpkov

EUROPEAN ADOPTIONS CONSULTANTS

Благотворительность • 123007 М., 2 Хорошевский пр. 7, корп. 1, (095) 940-0562, Лариса Александровна Левинцева • 9800 Boston Road, North Royalton, Ohio 44133, 440 237-3554, Маргарет Э. Коул

EVELOPERS

Телеком **Design and build complex web and fireless solutions** • 197110 С.-П., Бол. Разночинная 14/5, оф. 15, (812) 324-3211, ф. 303-9563, www.evelopers.com

EVIDENCE CLINICAL AND PHARMACEUTICAL RESEARCH

Фармацевтика • 129272 М., Олимпийский пр-т 7, Светлана Геннадьевна Тимофеева • 199034 С.-П., Васильевский о-в, 13 линия 14, Антонина Изяславна Набокова • 960 N. San Antonio Road, Suites #271, 261, Los Altos, CA 94022, 650 9484307, ф.-5317, Сергей Юрьевич Варшавский

EXEL/RA LOGISTICS

Транспорт • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, оф. 520, (4242) 74-4567, ф.-8, sakhalin@exel.com, www.exel.com, Larry Belew, Robert Buhl

EXPRESS LINE

Предпринимательство • 109004 М., Земляной Вал 64/2, (095) 720-4848, Андрей Алексеевич Часовников • 1013 Centre Road, City of Wilmington, County of New Castle, 19805 State og Delaware

EXTON TRADING

Торговля оргтехникой • 190000 С.-П., пер. Пирогова 13, (812) 314-1126, Войцех Рыжий • 02818 R.A., East Greenwich, P.O.Box 1726, Войцех Рыжий

FAMILIES THROUGH INTERNATIONAL ADOPTION

Усыновление детей • 109316 М., Волгоградский пр-т 47, оф. 248, (095) 173-6466, Александр Витальевич Фесенко • 991 South Kenmore Drive, Evansville, IN 47714, adopt@ftia.org, www.ftia.org, Keith M. Wallace

FAMILY AND CHILDREN'S

Услуги в области усыновления • 129110 М., Гиляровского 57, (095) 785-5178, Сергей Владимирович Серафимиди • 9 Mott Avenue, Norwalk, CT 06850, 203 855-8765, ф. 838-3325, Florence R. Kraut

FAR EAST RUSSIA AIRCRAFT SERVICERS

Обслуживание авиапассажиров • 103027 М., К-27, Аэропорт «Внуково», зал VIP, (095) 926-5038, feras-moscow@mtu-net.ru, Кристофер Картрайт • 191186 С.-П., Шведский пер. 2, оф. 22, (812) 938-4747, ф. 323-8697, Алина М. Мицкевич • 680000 Хабаровск, Муравьева-Амурского 33, оф. 14, 30-6256, Пол Майкл Вилкинсон • 4025 Broodway, Houston, Harris Country, Texas 77087, 713 944-16-22, ф. 943-4650

FASCINO

Торговля • 107082 М., Рубцовская наб. 3, стр. 1, (095) 287-8271, Zhang Yong Yong • 5180 157th LN, Ramsey, Minnesota 55303-4233, ShiHong H. Williams

FEDERAL EXPRESS

Международные курьерские услуги **International express courier service** • 125167 М., Авиационный пер. 8/17, (095) 234-3400, ф.-9942, www.fedex.com • С.-П., Гагарина 34, (812) 299-9040, -5, ф. 327-0480, 311-9831, www.fedex.com • Хабаровск, (4212) 52-4758, Юрий Фомин • Южно-Сахалинск, Луговое, (4242) 7-9928, tranp-2@elf91.com, www.fedex.com/ru, www.elf91.com, Артем Кошкин • 2005 Corporate Avenue, Memphis, TN 38132, 901 395-5174, ф.-82, Фредерик В.Смит

FINANCE AND INVESTMENT OF TEXAS

Финансовая, инвестиционная деятельность • 103009 М., Бол. Дмитровка 7/5, стр. 1, (095) 937-4602, 292-5608, ф. 933-86-34, www.netbank.ru, Валерий Витальевич Гекко • 9139 Sweetwater DR, Dallas 75228, 214 324-4024, ф.-3834, Калвин Ривз

FINANCIAL INTERMARKET BROKERAGE ON-LINE

Брокерские услуги с использованием Интернет-технологий • 125047 М., Александра Невского 19/25, стр. 1, (095) 723-7213, ф.-1112, Виктор Иосифович Ткачук • 101 North Fairfield Drive Street, Dover, County of Kent, DE 19901, 212 759-3367, Эванс Питер Барнетт

FINANCIAL SERVICES VOLUNTEER CORPUS

Содействие в оказании технической помощи и обучении по проблемам коммерческого банковского дела • 125147 М., 1 Тверская-Ямская 23, оф. 210, (095) 258-6080, ф.-1, Адам Энтони Бланко • 32 Loockerman Square, Suite L-100, Dover, County of Kent, DE 19901, 212 771-1400, ф. 421-2162

FINKA

Содействие развитию малого и среднего предпринимательства • 123022 М., 2 Звенигородская 13, стр. 40, (095) 933-3745, ф.-46, lfainzilberg@villagebanking.org, Лариса Файнзилберг • 11 East Chase Street, Baltimore, Maryland 21202, 202 682-1510, ф. 685-1535, Руперт Скофилд

FIRST CRANDULL

Строительство, реконструкция, торговля • 119048 М., Усачева 64, стр. 1, (095) 245-0310, Юсуп Магомедович Османов • 8 Bay 50 Street, Brooklyn 11214, 333-9229, ф. 265-5878

FIRST E-COMMERCE

Создание интернет-сайтов, системы **business-to-business** коммерции **System integration in the Web, creation of Internet sites** • 119361 М., Озерная 42, (095) 437-0429, -0168, ф.-333, www.firsteccc.ru, Николай Лебединский • 2342A Walsh Avenue, Santa Clara 95051, 408 727-3883, ф.-2

FISHER-ROSEMOUNT

Оборудование для нефтегазопереработки **Equipment anil instruments for oil/gas industry** • 119881 М., Мал. Трубецкая 8В, эт. 11, (095) 232-6968, ф.-70, info.ru@emersonprocess.ru, www.emerson-process.ru, Алексей Вернов

FISHSEA

Купля-продажа • 117997 М., Вавилова 69/75, стр. 1, оф. 714, (095) 244-4198, Hrachya Badalyan • 2209 Bath Avenue Brooklyn, NY 11214, 207 543-7719, Hrachya Badalyan

FIVE STAR CENTER

Внешнеэкономическая деятельность • 129626 М., Новоалексеевская 20А, оф. 50, (095) 283-9910, Фан Тхань Зиен • 202 ECT 18 Street, Cheini, Waioming 82001, Нгуен Ань Туан

FLAIRVIEW TRAVEL

Представительство компаний InterContinental Hotels и Carnival-Cruise Lines (Туризм, гостиницы) Representative of Inter-Continental Holds, Curni vul- Cruise Lines (Tourism, hotels) • 129090 М., Олимпийский пр-т 16, под. 9А, эт. 7, оф. 7000, (095) 937-7836, -8, ф. 288-9874, flairview@co.ru, www.flairview.ru • 1120 Avenue of the Americas, New York, NY 10036 • Carnival-Cruise Lines, Carnival Place, 3655 N.W. 87th Avenue, Miami, FL

FLEX TECHNOLOGIES

Коммерческая деятельность • 129085 М., Ольминского пр. 3А, стр. 3, эт. 9, оф. 5, (095) 215-3491, ф.-3491, Татьяна Ивановна Боярова • VA 20121 Centreville, 14173 Asher View, 1703 181-0508, ф. 995-0806, Александр Х. Голденберг

FLORENCE CRITTENTON LEAQUE

Предоставление консультирования биологическим родителям и их семьям, предоставление услуг по усыновлению предлагаемым усыновителям • 197098 С.-П., Возрождения 4, оф. 607, 812 324-4932, Галина Андреевна Посевская • 119 Hall Stret, Lowell, Massachusetts 01854-3612, 978 452-9671, Ilse Keegan

FLUOR DANIEL EURASIA

Инжиниринг, проектирование, снабжение, строительство • 125167 М., Ленинградский пр-т 37/9, гост. «Аэростар», (095) 956-5165, ф.-66, Джеральд Ф. Липерт • One Enterprise Drive, Aliso Viejo, California 92656-2606, 949 349-2000, ф. -7220, Чарли Сэндз

FLUOR INTERNATIONAL

Строительство, управление проектами в промышленности • 117198 М., Ленинский п-т 113/1Б, оф. Е210, 956-5165, ф.-66, Alex S. Nikkha • One Enterprise Drive, Aliso Viejo, California 92656-2606, 949 349-2000, ф.-7220, Lawrence N. Fisher

FMC

Оборудование для энергодобычи, пищпрома и воздушного транспорта • 103473 М., 3 Самотечный пер. 11, эт. 6, (095) 288-9666, ф. 974-2133, Джон Н Бол. • 200 East Randolf Drive, Chicago, Illinois 60601, 312 861-6000, ф.-6176

FORD FOUNDATION

Сбор и продажа информации • 103009 М., Тверская 16/2, (095) 935-7051, ф.-52, Стивен Солник • 320 East 43rd Street, New York, New York 10017-4890, 212 573-5000, ф. 599-4584, Сюзан Берресфорд

FORE SYSTEMS

Оборудование связи • 103051 М., 1 Колобовский пер. 6, стр. 3, (095) 956-3150, ф.-3599, Михаил Юрьевич Мишин • 1209 Orange Street, Wilmington, New Castle, DE, 192 329-6025, ф.-6010, Томас Гилл

FOSTER WHEELER

Инжиниринг и строительство в нефтепереработке Construction & engineering in oil industry • 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф. Е516, (095) 956-5617, ф.-8, www.fwc.com, Сергей Бережанский • Perryville Corporate Park, Clinton, NJ 08809-4000, 908 730-4600, ф.-5315, sberezhansky@fwc.com, www.fwc.com, Raymond J. Milchovich

FOSTEX

Химпродукция, инвестиции в ценные бумаги • 105094 М., Гольяновская 7, корп. 1, (095) 130-3850, Ольга Олеговна Щемелинова • 8407 N.E. Fremont Street, Suite, Portland, Oregon 97220, Шанель Стурж

FOUNDATION FOR THE DEVELOPMENT OF DEMOCRACY AND WORLD PEACE

Отношения между США и другими странами • 105058 М., Ткацкая 15, стр. 1, (095) 369-0923, Сергей Григорьевич Дроздов • 11129 Stephalee Lane, Rockville, MD 20852

FRANK ADOPTION CENTER, NORTH CAROLINA

Помещение детей в семьи с целью усыновления, предоставления услуг кандидатам в усыновители • 119017 М., Бол. Ордынка 44, стр. 4, (095) 721-1641, ф.-40, Наталья Павловна Голубцова • 2840 Plaza Place, Suite 325, Rakeigh, North Carolina 27612, 919 510-9135, ф.-3137, Уолтер Л. Джонсон

FRANK FOUNDATION CHILD ASSISTANCE

Здравоохранение и соцобеспечение • 109004 М., Николаямская 54, (095) 721-1641, ф.-0, Армен Гагикович Попов • 10317, St. Albans Drive, Bethesda, Maryland 20814, 202 452-8279, ф.-0719

FRESH AIR

Издательство, полиграфия, реклама • Publishing, printing, advertising • 197101 С.-П., а/я 163, (812) 325-2670, 273-6556, 325-2670, 273-3329

FREYA CORPORATE LAWYERS

Юристы • Law company • 117119 М., Ленинский пр-т 42/5, оф. 5806, (095) 234-1666, ф. 956-9933

FRITZ COMPANIES

Международный транспорт • 125252 М., Чапаевский пер. 14, бизнес-центр «Сокол 10/2», (095) 258-4463, ф.-9, Максим Петрович Колчин • P.O.Box 7221, San Francisco, CA 94120, 415 904-8360, ф. 541-7813

FUTURE OF RUSSIA

Медоборудование • 119992 М., Знаменка 10, (095) 291-8756, ф.-25, Борис Николаевич Топорнин • 231 East Water street, Sandusky, Ohio 44870, 216 621-7860, ф.-3415, Джон К. Страуб

FVK BUSINESS

Торговля, маркетинг • 107082 М., Спартаковская пл. 14, стр. 1, Павел Николаевич Корнилов • Suite 606, 1220 N. Market Street, Wilmington, DE 19801, Country of New Castle

GALESBURG

Инвестиционная деятельность • 197022, С.-П., Ординарная 21, (812) 346-1128, Максим Олегович Трошичев • 1013 Centre Road, Wilmington, County of New Castle, Delaware, 19805, 162 481-5544, ф.-5548, Roger Brayon Emery

GALILEO INTERNATIONAL SERVICES

Системы компьютерного резервирования и глобального распространения в сфере туризма • 121019 М., Гоголевский б-р 11, (095) 795-3277, ф.-8, Кроули Сара Энн • Corporation Trust Center, 1209 Orange Street, Wilmington, County of New Castle, Delaware 19801

GENERAL ELECTRIC INTERNATIONAL OPERATIONS

Любые законные виды деятельности • 113054 М., Космодамианская наб. 52, стр. 1, 935-7238, Рональд Дж. Поллетт • 1209 Orange Street, City of Wilmington, County of New Castle, 203 373-2211, ф.-3131, Роберт А.Смитс

GENERALCOLOGNE

Перестрахование Reinsurance • 125047 М., Чайнова 7, корп. 1, (095) 956-1708, -84, ф.-857, www.gcr.com, Капитолина Турбина

GENY

Апробация новых лекарственных средств, маркетинговые исследования • 109391 М., Рязанский пр-т 2, стр. 2, 171-8720, www.genyresearch.com, moscow@genyresearch.com, Александр Владиславович Шницер • 1320 Centre Street, Suite 205, Newton, MA 02459, 617 969-7939, ф.-36, Гершман Юрий

GEOLOGISTICS

Транспорт, логистика • Global transport/logistics company: project cargo management • 190000 С.-П., Мал. Морская 18/20, оф. 318, (812) 118-7555, ф. 325-8333, www.geo-logistics.com

GIFT OF LIFE ADOPTION SERVICES

Международное усыновление • 129075 М., Аргуновская 2, корп. 1, оф. 304-1, (095) 933-7181 (доб. 301), gelfand@co.ru, Владимир Гельфанд • 1053 Park Avenue, Cranston, Rhode Islands 02910, 508 761-5661, Донна Л.Ричи

GLADNEY CENTER

Агентство по усыновлению (удочерению) • 125212 М., Ленинградское ш. 33, эт. 1, (095) 157-1774, Татьяна Евгеньевна Терехова • 2300 Hemphill Street, Fort Worth, TX 76110, 817 922-6000, ф.-8505, Майкл Дж. МакМахон

GLOBAL

Консультационные услуги • 117586 М., Косыгина 15А, (095) 938-1980, ф. 938-1977, Игорь Сергеевич Кудряшов • 430 A Springfield Ave, ste 111, Berkley Hags, NJ 07922-1006035, 908 898-0453, ф.-4, Ilia Andreevich Dostoinov

GLOBAL

Торговля, недвижимость • 117331 М., Марии Ульяновой 17/2, (095) 248-9829, Эшвин Дедакиа • Delaware, 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, county of Sussex

GLOBAL ADOPTION SERVICES

Усыновление детей • 121096 М., Сеславинская 16, корп. 1, (095) 502-5895, Борис Львович Длужневский • 50 East Loucks in Sheridan, Wyoming, wyoming@adoptglobal.org, Joyce Sterkel-Volsky

GLOBAL EDGE

Деревообрабатывающее, полиграфическое, оборудование Wood and printing equipment • 103064 М., Гороховский пер. 18, корп. 2, (095) 267-1850, ф.-5218, info@globaledge.ru, www.globaledge.ru, Константин Савченко • 194100 С.-П., Бол. Самсоньевский пр-т 84, (812) 245-1213, ф.-00, Александр Адачук

GLOBAL FORESTRY

Леспром Port management and forestry activities • 680000 Хабаровск, Пушкина 23А, (4212) 78-3421, Игорь Кочетков • P.O.Box 10167, Portland, OR 97203, 503 228-1950, ф.-2291, Jeffrey Fantazia

GLOBAL JEWISH ASSISTANCE RELIEF NETWORK

Благотворительность • 937-4501 М., Трехлудный пер. 9, стр. 2, оф. 201, (095) 937-4501, ф.-2, Лившиц Эли • 760 Earsten Parkway, Brooklyn, NY 11213, 212 868-3636, ф.-7878

GLOBAL TECHNOLOGY GROUP

Промоборудование и горно-дорожная техника • 117049 М., 2 Спасо-наливковский пер. 9-1, 230-1630, -1720, ф. 230-1620, gtg.moscow@co.ru, Татьяна Р Артемова • 206 East 38th Str., New York, NY 10165, 212 490-2186, ф.-0354, gtg.moscow@co.ru, Simas Velonskis

GLOBAL TRADE LINK

Торговля • 125493 М., Пулковская 7, (095) 775-0941, Сергей Иванович Шевцов • Company Express (Delaware) Ltd, 101 South Spring Street, ste 220, Little Rock, AR 72201, Александр Шпаковский

GLOBAL TRADING RESOURCE CORPORATION

Продукты питания • 121614 М., Осенний б-р 12, корп. 10, (095) 937-3534, ф.-3534, Ольга Ивановна Сороко • 10500 Northeast Eight Street, Suite 1925, Bellevue, WA 98004, 425 455-2263, ф.-2180

GLOBAL USA

Супермаркет **US Supermarket chain** • 119048 М., Усачева 35, (095) 245-5657, ф. 246-8917, Imdad Haque

GLOBALTRANS

Торговля • 127238 М., Линейный пр. 6А, (095) 737-0022, Сергей Сергеевич Сотский • Two Greenville Crossing, Suite 300A, 4001 Kennet Pike, P.O.Box 4477 Wilmington, New Castle Country, Delaware

GLOBEX

Инвестиции • 121099 М., Смоленская пл. 3, Геннадий Силонов • 515 Madison Ave., 38 floor, New York 10022, 212 308-2300, ф.-0202

GLOBUS

Торговля • 129515 М., 1 Останкинская 7А, стр. 19, (095) 107-1204, Валерий Никитин • 80 Wall Street, suite 518, New York, NY 10005, 212 558-6100, ф.-6060, globus@globuscorp.com, globuscorp.com, Herman Roth

GLOBUS FINANCE

Торговля, товарообмен • 125047 М., 3 Тверская-Ямская 5, стр. 1, (095) 317-9685, ф.-6237, Хакуе Амирул • N. Market Street, 1220, suite 606, New Castle, Wilmington, State of Delaware, 302 421-6753, Дарбари Санджеш

GOLDEN LION

Торговля • 117418 М., Новочеремушкинская 61, а/я 59, (095) 120-1167, ф. 913-9629, goldlion@so.ru, Игорь Константинович Стукалин • 934 North Main Str., Sheridan, Casper, WY 82601, P.O.Box 51005, 307 634-9738, ф. 214-8529, kourtneu.goldman@lexisnexis.com, Darlene R. Reiter

GOLDEN TELESERVICES

Инвестиции, предоставление услуг управления • 111250 М., Красноказарменная 12, (095) 797-9300, ф. 797-9330, Александр Яковлевич Виноградов • 615 South Dupont Highway, Dover, Delaware 19901, 202 332-5997, ф.-4877, Роберт Дж. Амман

GOLDENBERG

Удобрения, черные металлы • 117246 М., Научный пр. 8, Борис Моисеевич Гитлин • 2207 Concord Pike, # 385, Wilmington, County of New Castle, DE 19803

GOLDMAN SACHS

Инвестиции • 103009 М., Вознесенский пер. 22/13, (095) 785-1818, ф.-10, Анна Яковлевна Березовская • 1209 Orange Str., Wilmington, New Castle County, Delaware 19801, Robert Hormats

GOLF PACIFIC RICE

Рис • 191104, С.-П., Артиллерийская 1, оф. 340, (812) 279-6131, ф. (501) 802-4331, Мария Васильевна Баранова • 12010 Taylor Road, Houston, Texas 77041, 713 464-0606, ф. 467-0325, Friedrich Brenckmann

GOLLUB-PETERSBURG

Недвижимость • 191186 С.-П., Невский п-т 25, (812) 326-2505, ф.-1, Дмитрий Игоревич Силин • 1209 Orange Street, Wilmington, Delaware, 207 599-2012, ф.-13, Кеннет Манкаси

GOODWAY

Торговля • 125009 М., Дегтярный пер. 5, стр. 2, (095) 120-0515, Евгений Андратчиков • 585 Tillman avenue, SE Salem, OR 97302, 800 829-1040, Александр Евгеньевич Бояров

GRANITEX

С/х продукция • 117292 М., Кржижановского 6, оф. 317, (095) 129-7422, ф.-7, А.Ю. Языков • 1011 Centre Road, Wilmington, County of New Castle, Delaware 19805, 201 569-7100, ф.-7305

GRANT PRIDECO

Трубы для нефтегазпрома • 115114 М., Кожевнический пр. 1, (095) 960-2404, ф.-05, Валентин Николаевич Абашин • 1330 Post Oak Boulevard, Suite 2700, Houston, Texas, 832 681-8000, Филип А. Чойс

GRANTRADE

Консалтинг • 125315 Часовая 30, стр. 1, эт. 2, (095) 747-8191, Мая Валерьевна Соколова • 1220 N. Market Street, Suite 606, City of Wilmington, County of New Castle, Delaware, 302 421-5752

GREEN APPEL

Технологическая продукция • 117415 М., Ленинский пр-т 90, (095) 248-9829, Гурдип Сингх • 25 Greystone Manor, Lewes 19958, County of Sussex, Гурдип Сингх

GREEN INTEGRATED LOGISTICS

Логистика • 125040 М., Скаковая 17, стр. 2, (095) 945-2627, ф.-45, Намтах@men.ru, www.grlogusa.com, Dong Hee Lee • 19750 Magellan Drive, #W Torrance, CA 90502, www.green-logistics.com, Won Kyung Kim

GRIF MANAGEMENT

Оборудование для нефтепереработки • 121099 М., Смоленская пл. 3, (095) 937-8236, ф.-8364, shatovvasv@mtu-net.ru Светлана Вячеславовна Шатова • 23 Norton Hollow Road, Putnam Valley, NY 10579, 845 526-1115, ф. 702 995-0824, Джордж Богушевский

GRUNDFOS

Насосы Pumps and pumping equipment - manufacture and sale • 109544 М., Школьная 39, (095) 564-8800, 278-9009, ф. 564-8811, 271-0939, www.grundfos.com

HAND IN HAND

Помещение детей в семьи для усыновления и под опеку • 103473 М., 2 Шемиловский пер. 4/5, (095) 973-5272, Ольга Александровна Волкова • 7660, E. Broadway Boulevard, Suite 202, Tucson, Arizona 85710, 520 745-1326, ф.-1343, arizona@hihiadort.org, www.hihiadopt.org, Mary Lee Lane

HANSBERGER

Инвестиции • 103897 М., Кузнецкий Мост 20/6, (095) 777-6820, ф.-23, Наталья Евгеньевна Морозова • 515 East Las Olas Blvd., Suite 1300, Fort Lauderdale, Florida 33301, 954 522-5150, ф. 713-2525, Томас Л. Хансбергер

HAPPY FAMILIES

Размещений детей-сирот в семьи • 129278 М., Павла Корчагина 14, (095) 795-6356, ф. 148-8312, lotovae@mail.ru, Елена Юрьевна Лотова • 3 Stone Street, Cold Spring, NY 10516, 845 265-9272, ф.-4731, info@happyfamilies.org, www.happyfamilies.org, N. Shaginian

HARRIS

Телекомоборудование • 102626 М., Бол. Черкасский пер. 15, оф. 605, (095) 923-3169, ф. 927-0939, nveselov@harris.com, www.harris.com, Лоренс Смит • 1025 West Nasa Boulevard, Melbourne, FL 32919, 407 727-9100, ф.-9644, www.harris.com, Phillip Farmer

HARVEST NATURAL RESOURCES

Разведка и добыча нефти и газа • 119435 М., Саввинская наб. 25-27, стр. 3, эт. 5, (095) 245-8989, ф. 719-1549, Александр Юрьевич Порсов • 15835 Park Ten Place Drive, Suite 115, Houston, Texas 77084, Петер Дж. Хилл

HEIFER PROJECT

Благотворительность • 125315 М., Усиевича 12/14, Илья Сергеевич Белкин • 1015 Louisiana, Little Rock, AR 72202, 877 829-5500, Джеймс ДеВри

HEINZ

Детское питание Baby foods & groceries supply and production • 123007 М., 2 Хорошевский пр. 7, под. 2, эт. 4, оф. 57, (095) 937-3557, ф.-3558, Ирина Платонова

HERBALIFE

Внешнеэкономическая деятельность • 129110 М., Мира пр-т 33, стр. 1, (095) 729-5000, ф.-1, Брайан Кейн • 9800 La Cienega Blvd., Inglewood, CA 90301, 310 410-9600, ф. 216-7454, Christopher Pair

HERCULES HOLDING

Химикаты (химдобавки) Specialty chemicals • 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, (095) 931-9547, -8, -9, ф.-6, www.hrrc.com • Hercules Plaza, 1313 North Market Street, Wilmington, DE 19894-0001, 302 594-5000, ф.-400

HIAS

Консультационные услуги • 103001 М., Ермолаевский пер. 19, оф. 10, (095) 797-8724, l.terlitsky@hias.ru, Леонард Терлитски • World Headquarters 333 Seventh Avenue New York, NY 10001-5004, 212 967-4100, ф. 760-1833, Леонард Гликман

HILLBRYT

Организация и финансирование производства, лизинг и поставки оборудования, инвестиционные программы и финансы • 113035 М., Люблинская 171, (095) 728-3280, Ирина Евгеньевна Спасская • 42 C Reds Way, New Castle, DE 19720-1649, 1 661-5866, Сид Гарнет

HIMALAYA TRADING

Технологическая продукция • М., Ленинский пр-т 90, (095) 248-9863, Джаспал • 25 Greystone manor, Lewes, DE 19958, Country of Sussex

HINES INTERNATIONAL

Недвижимость • 123056 М., Гашека 7, оф. 620, (095) 785-0500, ф.-10, Ли Стюарт Тимминс • 2800 Post Oak Boulevard, Houston, Texas 77056-6118, 713 621-8000, ф. 966-2053, Джеральд Д. Хайнс

HOLDING COMPANY SIGMA

Экспорт химической и металлопродукции и оборудования • 119633 М., Боровское ш. 33, (095) 956-5757, Андрей Андреевич Урсу • 2600, South Broadway, Denver, Colorado 303 744-2262, sigma@hotmail.com, Leonard Shleyfer

HOLT INTERNATIONAL CHILDREN'S SERVICES

Благотворительность • 125009 М., Тверская 24/2, под. 3, (095) 792-5929, ф.-86, Джакома Элайза Грейс • P.O.Box 2880 (1195 City View), Eugene, Oregon 97402, 541 687-2202, ф. 683-6175, Джон Уильямс

HOMESTUDIES AND ADOPTION PLACEMENT SERVICES

Услуги в области международного усыновления детей • 109028 М., Покровский б-р 16, (095) 139-8722, ф. 394-6934, amdalians@mtu-net.ru, Александр Васильевич Чудаков • 668 American Legion Drive, Teaneck, NJ 07666, 201 836-5554, ф.-0204, marie@hps.org Maria Shukaitis

HONEYWELL INCORPORATED

Производство промышленной продукции • 119048 М., Лужники 24, (095) 796-9800, ф.-9893, -94, info@honeywell.ru, www.honeywell.ru, Максим Васильевич Карлов • P.O.Box 524, Minneapolis, MN 55440-0524, 612 951-0092, ф.-7, www.honeywell@dot.com, Lari Bossidy

HOWARD HUGHES MEDICAL INSTITUTE

Благотворительность • 127051 М., Цветной б-р 25, стр. 3, (095) 792-5238, ф.-40, Григорий Копелевич • 4000 Jones Bridge Road, Chevy Chase, Maryland 20815-6789, 301 215-8846, Томас Р. Чеч

HUGHES NETWORK SYSTEMS INTERNATIONAL

Телекомоборудование • 109017 М., Бол. Ордынка 44, стр. 4, (095) 769-0876, Константин Ланин • 1209 Orange Street, Wilmington, Delaware 19801, Barham Pourmand

HUNTER DOUGLAS METALS

Цветные металлы, в основном алюминий • 125167 М., Ленинградский пр-т 37А, стр. 1, бизнес-центр «Западный Мост», (095) 258-4067, ф.-68, hdmets@sovintel.ru, Вячеслав Васильевич Котенев • 1013 Centre Road, City of Wilmington, county of New Castle, Delaware, 708 799-0800, ф.-2787, Джордж Рибет

HYPERCOM EMEA

Продвижение и продажа продуктов Hypercom • 124498 М., Зеленоград, корп. 4806-5, стр. 20, (095) 939-0290, ф.-92, Jose Henrique Perez • 2851 West Kathleen Road, Phoenix, AZ 85023, Alexander Chris

INTERTECH TRADING

Промоборудование • 117234 М., Воробьевы горы, ГСП-3, В-234, МГУ им. Ломоносова, хим. ф-т, (095) 939-3205, ф. 932-7861, info@intertech-corp.ru, www.intertech-corp.ru, Frederick James • 3 Comers Draiv, Atkinson, New Hemsheer 03811, 603 893-9566, ф.-9279, sales@intertechcorp.net, www.intertechcorp.net, Matthew Grodowski

IBE TRADE

Общая коммерческая деятельность по обеспечению функционирования рынка • 119992 М., Бол. Знаменский пер. 2, стр. 3, (095) 203-1828, ф. 291-8778, Марк Григорьевич Штракс • 950 Third Avenue, 25 Floor, New York, NY 10022, 212 593-3255, ф. 308-3642, Алекс Ровт

IBP INTERNATIONAL

Маркетинг • 11793 М., Ленинский пр-т 2, эт. 9, (095) 239-1204, ф. 230-6846, Майкл С. Санем • 800 Stevens Port Dr., Dakota Dunes, South Dakota, 605 235-2061, ф.-3678, Розэл Андрессен

ICC INDUSTRIES BV

Нефтехимпродукты Manufacturing, marketing and trading with petrochemicals • 103051 М., Садовая-Самотечная 24/27, (095) 723-7203, -2, ф.-4, iccmow@sovintel.ru, www.iccliem.com, Константин Кузьмин • 460 Park Avenue, New York 10022, 212 521-1700, ф.-94, icc@iccliem.com

ICF/EKO

Консалтинг в экологии Ecology consulting • 125047 М., Тверской заставы пл. 3, оф. 240, (095) 250-4339, 251-2961, icfeko@dol.ru, www.icfeko.ru, Ольга Варламова

IET INDUSTRIAL

Лизинг • 117331 М., пр-т Вернадского 29, оф. 1404А, (095) 138-1353, ф. 133-2471, Дмитрий Николаевич Серяков • 130 Rose Avenue, Woodcliff Lake, NJ 07675, 201 573-9459, ф.-1583

IGI CAPITAL MANAGEMENT

Управление капиталовложением • 107076 М., Матросская Тишина 23, стр. 1, (095) 777-3489, Иван Серг. Дарманян • 1 Stamford Plaza, 263 Tresser Blvd., 9 Floor, Stamford, CT 06901, 203 564-1903, Richard Sterling

IHS ENERGY LOG SERVICES

Информуслуги • 129164 М., Зубарев пер. 15/1, оф. 421, (095) 745-7779, ihsismoscow@chaika-plaza.ru, Michael McCrory • 5333 Westheimer, suite 100, Houston, Texas 77056, 713 740-8282, support_logservices@ihsenergy.com, www.ihsenergy.com, Michael McCrory

INCOME STRATEGY

Финансовый консалтинг • 105037 М., Измайловский пр. 11, стр. 2, (095) 284-2542, Иван Карякин • 551 Fifth Avenue, Suite 601, New York 10017, Александр Дюков

INFINITY TRAVEL

Индивидуальные туры, организация семинаров Air tickets, visa support, hotel reservation & car rental oil over the world, individual tours, organization of seminars, corporate services • 119146 М., Комсомольский пр-т 13, (095) 234-6555, -4, ф.-6, info@infinity.ru, www.infinity.ru • 190000 С.-П., Бол. Морская 39, гост. «Астория-Ангшпер», (812) 313-5085, ф.-4

INFOCOM TELECOM

Электронная почта Telecommunications services, Internet • 109004 М., Татаринский пер. 10, (095) 925-1235, 292-7056, ф. 915-7158, ru_order@infonet.com, www.infocom.iasnet.ru, Александр Савушкин • 2100 East Grand Avenue, El Segundo, CA 90245, 310 335-2600, ф.-4507

INFOSERVICES PUBLISHING

Издательство Publishers • 103782 М., Мал. Путинковский пер. 1/2, (095) 229-7914, 200-2110, ф. 209-5465, moscow@infoservices.com, moscow@wenet.net, www.infoservices.ru, Michael R. Dohan, Ольга Краснова • 313 Main Street, Huntington, NY 11743, mdohan@infoservices.com, www.infoservices.com

INGERSOLL-RAND

Производство промышленной продукции • 123557 М., Пресненский Вал 19, эт. 8, (095) 737-0144, ф.-48, Эрманно Сантили • 200 Chestnut Ridge Road, Woodcliff Lake, New Jersey 07675, 201 577-3012-3, ф. 573-3406, Перелла Джеймс

INSAM TRADING

Инвестиции, недвижимость, импорт-экспорт товаров и услуг • 690091, Приморский край, Владивосток, Прапорщика Комарова 32, (4232) 25-0889, Алексей Маркович Сорокин • 336 Bon Air Cente #397, Greenbrae, CA 94904, Алексей Маркович Сорокин

INSTITUTE FOR EAST-WEST STUDIES

Исследование международных отношений • 103050 М., Тверская 24/2, под. 2, эт. 5, (095) 299-7577, ф. 209-2665, Алексей Викторович Будницкий • 700 Broadway, New York 10003, 212 824-4100, ф.-49, John Edwin Mroz

INSTITUTE FOR SUSTAINABLE COMMUNITIES

Благотворительность с целью защиты окружающей среды • 680000 Хабаровск • Тургенева, 69, эт. 2, (4212) 30-5003, ф. 31-8701, isc@isc.khv.ru, www.isc.khv.ru, Росс Макларен • 535 Stone Cutters Way, Montpelier, Vermont 05602, 802 229-2900, ф.-19, isc@iscvt.org, www.iscvt.org, George Hamilton

INSTITUTE IN BASIC LIFE PRINCIPLES

Образовательные программы • 103527 М., Зеленоград, корп. 839-156, (095) 153-8601, ф. 154-8052, Денис Александрович Кутузов • Vox one Oak Brook, Illinois 60522-3001, 630 323-9800, Вильям В. Готард,

INSTITUTE OF INTERNATIONAL EDUCATION

Образование • 103050 М., Тверская 16/2, стр. 3, оф. 1, (095) 935-8353, ф. 937-5418, ifr@iie.ru, www.iie.ru, Чандли Мерфи Баркдейл • 809 United Nations Plaza, New York 10017-3580, 212 883-8200, ф. 984-5452, Аллан Гудмен

INTEL TECHNOLOGIES

Маркетинг • 125252 М., Чапаевский пер. 14, (095) 721-4900, ф.-05, Джеймс Зуйдема • Corporation Trast Center, 1209 Orange Street, Wilmington, New Castle, Delaware 19801, 800 755-4444, ф. 973 967-8780, Стивен Чейз

INTERCOMP TECHNOLOGIES

Бухгалтерские услуги • 109147 М., Марксистская 34, стр. 7, эт. 7, (095) 956-1415, ф. 232-01-34, Филип Гиллен • 109# Post Oak Lane, Suite 400, Houston, Texas 77024, 713 681-5566, ф.-7774, Филип Гиллен

INTERGAM TECHNOLOGIES

Информационные системы • 103064 М., Фурманский пер. 10, стр. 1, (095) 217-3371, peterf@intergam.com, www.intergam.com, Петр Михайлович Фурсов • IL 609646b, Cook County, Lincolnwood, W. Touhy Avenue, 4433, 460, 847 561-5224, info@intergam.com, www.intergam.com

INTERGRAPH

Программное обеспечение Software • 125267 М., Чайнова 15, корп. 5, эт. 3, (095) 973-4184, ф.-6, www.ingr.com, Спартак Чеботарев • One Madison Industrial Park, Huntsville, AL 35894-0001, 205 730-2000, ф.-7898

INTERKOLLINS

Табачное листовое сырье • 103050 М., Тверская 27, стр. 2, (095) 254-2554, ф.-3307, Mattoo Amaresh Kumar • New Castle, Wilmington, N. Market Street 1220, Delaware, 252 653-8000, ф.-6439, intercollins@matuco.biz, Koul Vinod

INTERMEDICA

Медоборудование • 117997 М., Островитянова 1, стр. 1, оф. 227, (095) 232-0213, Константинович Титов Алексей • 92 Production Road, Walpole

INTERNATIONAL ASSISTANCE

Услуги по усыновлению • 191011 С.-П., Невский пр-т 62, (812) 914-5107, ф. 116-6150, Елена Николаевна Голицына • 531 Fifth Street, Okmont, Pennsylvania 15139, 412 828-5800, ф.-76, iagchild@gate-way.net, www.iagadoptions.org, Larisa Mason

INTERNATIONAL CHRISTIAN ADOPTIONS

Международное усыновление, гуманитарная помощь • 109202 М., 1 Фрезерная 2/1, стр. 41, (095) 426-5819, Виктор Маирович Борзов • 41745 Rider Way #2 Temecula, CA 92590, ica1@gte.net, Laura Duke

INTERNATIONAL COMMERCIAL LAW INSTITUTE

Образование • 107078 М., Бол. Козловский пер. 10, стр. 3, (095) 974-7310, ф.-7539, Гонсалвеш Фину Паулу Алберту • 3655 Nobel Drive, Suite 450, San Diego, California 92122, Гонсалвеш Фину Паулу Алберту

INTERNATIONAL CPA

Аудит, бухучет, консалтинг • International consulting, accounting, auditing services • 190000 С.-П., Якубовича 24/4, (812) 311-6130, -461, ф.-7822

INTERNATIONAL EDUCATIONAL FOUNDATION

Благотворительность, обучение молодежи • 113587 М., Грайвороновская 13, стр. 1, (095) 128-7810, Джон Корлей • 21629 Vallejo St. Hayward, CA 94541, 510 889-7786, ф. 537-0267, Seuk Kook Jing

INTERNATIONAL ENGINEERING

Нефтегазовое оборудование SPX Valves and Controls • 121069 М., Новинский б-р 20А, оф. 114, (095) 933-2384, ф.-2386, oleg@internationalengineering.ru Олег Николаевич Медведев • P.O.Box 19884, Houston, TX 77279, valves100@yahoo.com, Paul Hunter

INTERNATIONAL EXPEDITION

Транспортные услуги • 107801 М., Орликов пер. 5, стр. 2, эт. 5, оф. 28-31, (095) 262-3597, ф.-1357, Семен Моисеевич Резер • 1033 North Genesee Aven., Suite 9, Los Angeles, CA 90046, 213 654-4330, ф. 656-6172, Viaman Michael

INTERNATIONAL FINANCE

Инвестиции Investment company • 103009 М., Бол. Дмитровка 7/5, корп. 2, эт. 4, (095) 755-8818, ф.-296, -9, www.ifc.org, Edward Nassim • 198103 С.-П., 10 Красноармейская 19, оф. 103, (095) 259-4322, 325-5335 • IFC-Washington, 2121 Pennsylvania Avenue, Washington, DC 20433, ф. 202 974-4397

INTERNATIONAL FINE ARTS INSTITUTE

Деятельность в области развития самодеятельного искусства, культурных некоммерческих обменов • 113186 М., Нагорная 3, оф. 2, (095) 472-8659, Маргарита Раджабова Ярошевская • 1015 East Glencoe Place, Milwaukee, Wisconsin 53217, 414 352-3640, ф. 228-4756, Roberta Gordon

INTERNATIONAL FOUNDATION FOR CIVIL LIBERTIES

Благотворительность • 1003001 М., Трехпрудный пер. 9, стр. 2, (095) 737-0361, ф. 737-0362, Павел Леонидович Арсеньев • 730 5th Avenue, Suite 912, New York, NY 10019, 212 333-8742, ф.-8720, info@kolokol.org, www.kolokol.org

INTERNATIONAL HEALTH ALLIANCE

Некоммерческая деятельность в области здравоохранения • 125047 М., 2 Тверская-Ямская 16/18, стр. 2, оф. 823, (095) 250-3072, ф. 797-4780, aihamos@aiha.sovintel.ru, Tracie Laurinaitis • 1212 New York Avenue, NW, suite 750, Washington DC 20005, 789-1136, ф.-6, www.aiha.com, Smith James Preston

INTERNATIONAL LIBRARY

Культурные и научные обмены между США и Россией • 103919 М., Кузнецкий Мост 12, (095) 923-4124, ф. 921-9862, mo@iliac.ru, Валерий Андреевич Гармашов • 1776 Massachusetts Avenue, NW, Suite 700, Washington DC 20036, 202 463-7566, ф.-82, Iliac@iliac.org, www.iliac.org, Яков Леонидович Шрайберг

INTERNATIONAL MEDICAL

Гуманитарная помощь • 103009 М., Бол. Кисловский пер. 4, оф. 12, (095) 290-4328, Салли Виршинг • 11500 W • Olympic Blvd., Los Angeles, CA 90064, 310 826-7800, ф. 442-6622, Нэнси Аоси

INTERNATIONAL ORTHODOX CHRISTIAN CHARITIES

Благотворительность • 101934 М., Сверчков пер. 1/1/9, эт. 2, оф. 10, (095) 933-1225, ф.-6, Джордж Элиас Антун • 110 West Road, suite 360, Baltimore, Maryland 21204, 410 243-9820, ф.-9824, Charles R. Ajalat

INTERNATIONAL PAPER EQUIPMENT COMPANY

Оборудование по производству бумаги • 188961, Ленинградская обл., Светогорск, Заводская 17, Брайан МакДоналд • 1209 Orange Street, Wilmington, Delaware, 203 541-8200, ф.-8, Karl Moore

INTERNATIONAL REPUBLICAN INSTITUTE

Технологии ведения избирательных кампаний • 103045 М., Бол. Сухарева 16/18, стр. 1, оф. 31А, (095) 956-9510, ф. 234-1885, Ли Питерсон • 1212 New York Avenue North West, Suite 900, Washington DC 20005, 202 408-9450, ф.-9462

INTERNATIONAL RESCUE COMMITTEE

Помогает людям избежать преследований во время войн и насилия • 121019 М., Новый Арбат 11, оф. 1721, (095) 202-2091, ф.-2107, moscow.theirc.ru, www.theirc.ru, Philippe Bories • 366720 Респ. Ингушетия, Назрань, Пос. Машиностроителей 6, (8732) 22-6419, nazran@theirc.ru, www.theirc.ru, Philippe Bories • 122 East 42 nd Street, New York, NY 10168-1289, 212 551-3000, ф.-3180, www.theirc.org, George Rupp

INTERNATIONAL SCIENCE AND TECHNOLOGY CENTER – ISTC

Финансирование научно-технической деятельности Develops, approves, finances and monitors civilian science & technology projects • 115516 М., Луганская 9, а/я 25, (095) 797-6010, ф.-47, istcinfo@istc.ru, www.istc.ru, Michel Kroening • 2201 C Street N.W., Suite 1480, Washington, DC 20520, 202 736-7696, ф.-8, anniemh@aol.com

INTERNATIONAL SERVICES AND ADVISORS

Атомные электростанции • 125190 М., Ленинградский п-т 80, корп. 5, (095) 937-7467, ф.-8, isamorzh@co.ru, Николай Николаевич Покровский • 583 Avenue Upper Montclair, Upper Montclair, NJ 07043, 973 744-7499, ф.-9868, pokrovsky@aol.com, Николай Николаевич Покровский

INTERNATIONAL SPACE ENGINES

Проведение испытаний, модернизация, техническое обслуживание жидкостных реактивных установок космических комплексов, посреднические, сервисные и консультационные услуги • 103104 М., Тверской б-р 9, (095) 290-0727, srasceng@caravan.ru, Сергей Юрьевич Питулько • 1013 Centre Road in the city of Wilmington, County of New Castle, Delaware, 202 626-6781, Николай Анатольевич Пирогов

INTERNATIONAL TELECOMMUNICATIONS SERVICES

Телекоммуникации • 119048 М., Усачева 33/2, стр. 3, (095) 245-5900, ф.-10, Гарта К. Селфа • 1555 King Street, Suit 500, Alexandria, Virginia 22314, 703 683-8726, ф.-6329, Ричард Ф. Сини

INTERNET SECURITIES

Сбор и продажа информации • 125993 М., Газетный пер. 5, эт. 4, (095) 937-7714, ф. 229-6606, www.securities.com, Олег Николаевич Бевз • 225 Park Avenue South, New York, NY 10003, 212 610-2900, ф.-50, www.securities.com, Gary G. Mueller

INTERPETROL

Оптовая торговля • 121248 М., Кутузовский пр-т 7/4, корп. 6, оф. 58, (095) 243-6650, ф.-9495, Мурис Бегагич • 1912 Capitol Avenue, Cheyenne 82001, 431 503-4254, Эмир Бегагич

INTERREGIONAL

Консалтинг • 129110 М., Мира пр-т 68, стр. 3, (095) 924-4144, Алексей Эдуардович Данильянц • 2031, Metairie Road, Metairie, Louisiana 70005, 504 832-1212, Daniel W. Nodurft

INTERSYSTEMS

Обработка данных, в т.ч. подготовка и лицензирование программных пакетов • 119019 М., Волхонка 6, стр. 1, оф. 14, (095) 956-8808, ф. 203-4649, info@intersystems.ru, www.intersystems.ru, Николай Кречетов • Memorial Drive 1, Cambridge, MA 02142, 617 621-0600, ф. 494-1631, info@intersystems.com, www.intersystems.com, Phillip T. Ragon

INTERTECH

Производственное оборудование • 660118 Красноярск, 9 Мая 42А, (3912) 36-1490, ф. (3912) 66-6786, inkra@online.ru, Вячеслав Викторович Подшивалов • 3 Commerce Drive, Suite 301 Atkinson, New Hampshire 03811, 603 893-9566, ф.-9279, Ford, intertech@intertech.mv.com, www.intertechcorp.net, Frederick James

INTERTOG

Консалтинг • 123056 М., Грузинский пер. 3, оф. 63-64, (095) 254-3162, ф. 253-9771, Александр Алекс. Ремизов • 9258 Madison Avenue, Orangevale, CA 95662, 916 988-9694, ф.-9736, Юрий Семенович Рохлин

INTERTRADE-EXPERT

Импортно-экспортные операции • 123242 М., Зоологическая 1, (095) 202-8590, 203-3925, ф. 202-9657, Сергей Гагикович Арсенян • 11404 Port Rush Row, San Diego, CA 92128, Эммануэль Вассерман

IPCLEARINGBOARD

Экспортно-импорт • 121801 М., Арбат 42, стр. 4, (095) 933-7823, Андрей Антонов • 1812 Marsh Road, PMB 109, Wilmington, New Castle County, DE 19810, 415 436-6227, Андрей Антонов

IR INTERNATIONAL HOLDINGS

Полупроводники • 125315 М., Усиевича 24/2, (095) 360-5735, ф. 9664-9560, irmoscow@online.ru, Борис Шалиевич Омаров • 247, Kansas street, El Segundo, California 90245, 310 726-8961, Роберт Дж. Мюллер

IREX - INTERNATIONAL RESEARCH & EXCHANGES BOARD

Американский совет по международным исследованиям и научным обменам (АЙРЕКС) International Research & Exchanges Board (IREX) • 103918 М., Газетный пер. 5, эт. 6, (095) 956-0978, ф.-7, irex-mtos@irex.ru, www.irex.ru, Alexander Knorr • С.-П., (812) 560-9438, Елена Kobets • Хабаровск, (4212) 32-6754, iriy@dvags.kliv.ru • Ростов-на-Дону, (8632) 65-32-36, Елена Рябенная • Самара, (8462) 34-36-79, Татьяна Фомина • 690005 Владивосток, Светланская 150, эт. 3, (4232) 22-2237, 30-0482, 26-9709, irexvlad@online.ru, irexvlad@irex.vtc.ru • 677007 Якутск, Кулаковская 4/2, оф. 20, (4112) 44-6316, sibtrip@yakutia.ru, Капитлина Алексеева • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, оф. 517А, (4242) 72-71-24, irex_sakhalin@hotmail.com, Наталья Сухомлинова • 664003 Иркутск, Российская 20, оф. 302, (3952) 33-5408, irina@irex.irk.ru Ирина Кузимова • 2121 K Street, N.W., Washington DC 20037, irex@irex.org

IRKUTSKAUDIT

Консалтинг International accounting & financial consulting firm • 664011 Иркутск, Красноармейская 8, (3952) 34-1712, ф.-6236, irkaudit@online.ru, Нина Шивкова

IRVINE CORPORATION

Хлопок • 109180 М., 1 Голутвинский пер. 1, (095) 933-1010, Джамо-литдин Киямитдинович Юлдашев • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, country of Sussex, 800 345-2677

ISAR

Благотворительность • 109028 М., Яузская 1/15, стр. 1, (095) 251-7617, Людмила Георгиевна Богдан • 1601, Connecticut avenue, NW, suite 301, Washington, DC 20009, 202 387-3034, ф. 667-3291, Клоус Элиза Келлогг

ISP INTERNATIONAL CORPORATION

Химсырье • 117313 М., Ленинский пр-т 95 А, оф. 501-504, (095) 232-0214, ф. 232-3385, Павел Юза • 1361 Alps Road, Wayne, NJ 07470

IT RUSSIA SERVICES

Охрана окружающей среды • 103001 М., Трехпрудный пер. 9, корп. 5, оф. 301, (095) 234-3177, ф.-78, Сергей Арнольдович Бурцев • 1209, Orange Street, Wilmington, Delaware 19801, James M. Redwine

ITAL-MOLD

Экспорт-импорт, консалтинг • 129344 М., Енисейская 2, стр. 1, эт. 7, (095) 189-2152, Яковс Килс • 15 East North Street, Dover, DE 19901

ITERA

Нефть, газ • 119121 М., 1 Тружеников пер. 16, стр. 17, (095) 258-4378, -77, ф.-65, Вадим Комольцев • 9995 Gate Parkway, Jacksonville, Florida 32245, 904 996-8800, ф.-5, iteragroup.com, Игорь Викторович Макаров

ITOOOLA

Программное обеспечение и программно-аппаратные комплексы • 103031 М., Петровка 27, стр. 2, (095) 787-3310, ф. 787-3310, Алексей Константинович Васильев • Suite 3100, 140 Broadway, New York, NY 10005-9998, 212 973-8142, ф.-8798

J.P. MORGAN

Инвестиционно-финансовая деятельность • 113054 М., Павелецкая пл. 2, стр. 1, (095) 937-7300, ф.-34, Миклош Кормош. 902, Market Street, Wilmington 19801, County of New Castle, Delaware, 1302 634-1000, Ричард Дж. Джонсон

JACOBS

Изучение торговых рынков РФ • 173000 Великий Новгород, Михайлова 2, (8162) 64-3618, Татьяна Николаевна Бажибина • New York, New York, 10 East 39 Street, Suite 1117, 212 683-3257, ф. 212 683-9688, mpoltrad@aol.com, Efim Paine

JAVAD NAVIGATION SYSTEMS

Глобальные позиционные системы спутниковых технологий, радиолокационные средства • 117071 М., Стасовой 4, оф. R502, Javad Ashjay • 1731, Technology Drive, Suite 220 San Jose, CA 955110, 408 741-5482, ф.-92, Javad Ashjay

JENSEN TECHNOLOGIES

Интернет Customized software and web design & development • С.-П., Канала Грибоедова наб. 10, оф. 16, (095) 318-6016, ф. 325-5262, www.jensentechnologies.com, www.jentek.spb.ru

JIR

Инвестиции • 119034 М., Гагаринский пер. 3, эт. 4, (095) 786-3942, 773-2740, ф. 786-3943, lida@jir.ru, Аврахам Мейер Найкрук • John Hancock Building 875 N. Michigan Avenue 40th floor, Chicago, Illinois 60611, 847 945-5591, ф.-9909, Jordan II John Weaver

JNETX

Маркетинг • 113184 М., Новокузнецкая 1, оф. 34, (095) 951-1378, ф.-4869, sdp@jnetx.com, Николай Никитич Репин • Park Central III, Suite 1919, 12700 Park Central Drive, Dallas, Texas 75251, 972 739-1925, ф. 722-1469, sah@jnetx.com, Steven Allen Hollis

JOHN D. AND CATHERINE T. MACARTHUR FOUNDATION

Благотворительность • 121069 М., Хлебный пер. 8, эт. 2, (095) 737-0015, ф. 956-6358, Татьяна Дмитриевна Жданова • 140 South Deaborn Street, Suite 1100, Chicago, Illinois 60603-5202, 312 726-8000

JOHNS HOPKINS UNIVERSITY

Образование • 101999 М., Газетный пер. 3 (ИЭПП), оф. 370-372, (095) 933-5854, 229-4333, -7403, Michele Ann Berdy • 3400 North Charles Street, Baltimore, Maryland 21218, 410 659-6300, ф.-6266, William R. Brody

JOHN SNOW

Здравоохранение • 107031 М., Мал. Кисельный пер. 1/9, (095) 921-7504, ф. 792-5004, Наталья Вадимовна Вартапетова • 02111 Lincoln Street 210, Massachusetts, Boston, 617 482-9485, ф.-0617, Joel H. Lamstein

JOHNSON CONTROLS

Строительный контроль и управление энергоресурсами Design, engineering, installation and maintenance of building controls and energy management systems • 113149 М., Азовская 6, корп. 3, эт. 5, (095) 310-7407, ф.-41, www.jonsoncontrols.com, Zoran Petrovic • 191186 С.-П., Мойки наб. 45, оф. 213, (812) 325-9700, ф. 312-7268 • 507 East Micctidon Street, Milwaukee, WI 53292, 414 274-4000, ф. 277-5053

JOHNSON CONTROLS AUTOMATIC

Автоматика • Home and building control systems • 125167 М., Ленинградский пр-т 37, корп. 9, эт. 1, (095) 937-1120, ф.-1, jci@jci.com, www.jci.com

JOY-LUD DISTRIBUTORS

Торговля • 117418 М., Новочеремушкинская 61, (095) 120-0505, ф.-6078, Joylud@fromru.com, Алексей Васильевич Полежаев • 384 Fifth Avenue, New York, NY 10018, 212 971-0111, ф.-0222, sstein@zarrealty.com, Tamir Sapir

JUPITER INVESTMENTS

Консалтинг • 123557 М., Бол. Тишинский пер. 40, корп. 2, (095) 937-4368, Рауф Касумов • Suite 606, 1220 N. Market Street, Wilmington, Delaware 19801, New Castle County, 978 359-8182, Душко Перович

JV CONSULTING

Торговля • 101000 М., Мясницкая 8/2, стр. 1, (095) 134-7679, Пардип Шеоран • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, Country of Sussex, Пардип Шеоран

KAMALASKOM

Телекоммуникации Telecommunication services & construction of communication facilities • 683001 Петропавловск-Камчатский, Ленинская 56, (4152) 11-2036, ф.-2256, service@svyaz.kamchatka.su, Boris S. Spektr • 210E, Anchorage, AK 99501-1100, 907 264-7325, ф.-027

KAY

Стройоборудование, муниципальные услуги Imports to Russia of road construction equipment. Exports raw materials from Russia. Introduction of the US technologies for municipal services • 680038 Хабаровск, Шмидта 11, (4212) 34-1780, -0105, ф.-8774, postmaster@kayintl.khv.ru, Kay Kim • 13426 Alondra Blvd., Cerritos, CA 90703, 562 404-7466, ф. 921-2389, kayintl@cerfnet.com

KELLY SERVICES

Подбор персонала • 103012 М., Пушечная 4, стр. 3, эт. 4, (095) 961-1407, ф.-08, www.kellyservices.ru, Мэтью Игель • 1209, Orange Street, Wilmington, New Castle County, DE 19801, Рольф Клайнер

KEM-TRON TECHNOLOGIES

Торговля и производство • 107078 М., Докучаев пер. 7, оф. 139, (095) 280-4864, ф.-8047, 4091.g23@g23.relcom.ru, Оксана Вадимовна Седова • 10404-D Cash Road, Stafford, Texas 77477, 281 261-5778, ф. 499-4080, Hemu Meta

KEYSTONE

Промоборудование • 101000 М., Маросейка 17/6, (095) 956-3830, ф.-1, uscansales@tyco-valves.com, tyco-valves.com, Грегори Гринблат • 9600 West Gulf Bank Road, Houston, Texas 77040, 713 466-1176, ф.-6328, uscansales@tyco-valves.com, tyco-valves.com, Philippe Meyer

KIDSAVE

Благотворительность • 111020 М., 2 Синичкина 9А, стр. 9, (095) 214-8831, randi@kidsaveinternational.org, Batsie Eric Michael • 2122 P Street, Nor West, # 302, Washington DC 20037, 202 331-1110, ф. 503-9895, randi@kidsave.org, www.kidsave.org, Randy Thompson

KINETIC STRATEGIC SOLUTIONS

Инженерное обеспечение производства • 103045 М., Трубная 12, (095) 795-0638, Павел Александрович Жажин • 8995 Roswell Road, Suite 200, Atlanta, Georgia 30350, Роберт Бюрнштейн

KINOLLWOOD ENTERPRISES

Экспорт-импорт • 123242 М., Бол. Грузинская 14, стр. 1, корп. 2, (095) 743-1415, Нгуен Данг Лам • Suite 606, 1220 N. Market St., Wilmington DE 19808, New Castle county, (095) 755-6565, Нгуен Данг Лам

KINTETSU WORLD EXPRESS

Авиаперевозки, таможенные услуги, склад Aircraft cargo carriers, customs service, freight forwarding, warehousing • 125315 М., Часовая 24/1, эт. 4, оф. 401, (095) 152-9618, 155-4592, -7641, ф. 937-3265, kwemow@kwe.co.ru, www.kwe.co.ru

KLEINFELD LAW FIRM

Юридические услуги • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, (095) 967-0626, Leo Spivack • Suite 1940, 1 S.E. 3rd Avenue, Miami, Florida 33131, 305 375-9515, ф. 358-6541, message@kleinfeld.com, Denis A. Kleinfeld

KLIMOVSK STAMPING PLANT

Маркетинг • 142181 Московская обл., Климовск, Заводская 2, (095) 745-0430, ф. 202-9621, Джозеф Сумин • 101 Convention Center Drive, Suite 701, Las Vegas, Nevada 89109, 520 907-0005, ф. 531-0006, Джозеф Сумин

KMB BANK

Банк кредитования малого бизнеса Small business support bank • 119121 М., 1 Неопалимовский пер. 15/7, (095) 967-6707, ф.-3062, info@kmb.ru, www.kmb.ru, Rainer Mueller-Hanke • 190068 С.-П., Канала Грибоедова наб. 126А, (812) 114-4259, spbinfo@kmb.ru, • 656049 Барнаул, Красноармейский пр. 47А, (3852) 35-3117, kmbmt@bart.ru • Калуга, Театральная 10, (0842) 57-80-31 • 660049 Красноярск, Мира пр-т 30, эт. 5, (3912) 27-8995, ф. 58-1511, kmb_bank@ktk.ru • 445051 Тольятти, Приморский б-р 2В, (8482) 71-0024, kmb@attack.ru • 634034 Томск, Кулева 3, (3822) 41-92-20, kmb@space.ru • 300008 Тула, М. Тореза 1, (0872) 31-0530, ф. 31-0630, kmb-bank@tula.net, www.kmb.ru • Челябинск, Ленина пр-т 21, оф. 401, (3512) 75-4565, ф. 75-4394, Chel@kmb.ru • 620014 Екатеринбург, А.Валека 15, (3432) 65-8448, kmb@kmb.ural.ru • 664009 Иркутск, Советская 176А, оф. 24, (3952) 27-6919, ф.-8663, kmb@irk.ru • Калининград, Литовский Вал 21А, оф. 11, (0112) 46-1339, kmb@kaliningrad.ru • 603005 Нижний Новгород, Пушкина 27, (8312) 34-4542, ф. 30-4913, kmbnn@kmb.ru • 630049 Новосибирск, Красный пр-т 79/1, (3832) 90-3543, ф.-266, kmbnisk@kmb.ru • 644010 Омск, Маяковского 81, (3812) 53-0069, omsk@kmb.ru • 344000 Ростов-на-Дону, (8632) 90-7053 • 443010 Самара, Чапаевская 140, (8462) 70-8708, kmb@samardmail.ru • 690091 Владивосток, Пологая 66, оф. 301, (4232) 26-9219, ф.-7582, vlad@kmb.ru

KMOC

Финансирование нефтедобычи • 113054 М., Космодамианская наб. 52, стр. 4, (095) 745-5199, ф.-8, Марк Кристофер Билсланд • 1209 Orange Street, Wilmington, County of New Castle, State of Delaware, 212 245-5544, ф.-1932

KORBEN

Выполнение федеральных и межрегиональных программ и проектов на территории РФ • 107078 М., Орликов пер. 10, (095) 975-8912, ф.-0585, Петр Леонидович Короткевич • 2677 Coney Island Avenue, Brooklyn, NY 11235, 718 648-3333, ф.-6915, Петр Леонидович Короткевич

KRILJON

Спутниковая связь • Russian-American Kriljon provides instant, reliable, high quality international telecommunication via Inlernal Satellite system • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, оф. 616, (4242) 72-7440, -7574, marketing@kriljon.ru, Анатолий Тонконогов

L & M CONSULTING

Консалтинг • 103104 М., Спиридоньевский пер. 9, (095) 244-3631, Дмитрий Олегович Лисовицкий • 494 Avenue P, 1 Floor, Brooklyn NY, 212 587-0960, ф.-1924

L & P CENTRAL ASIA TRADING

Финансовое посредничество • 117571 М., Ленинский пр-т 156, ВПТИ «Агропром», (095) 438-7345, Александр Валерьевич Паршуков • 1 Leggett road, Carthage, MO, 64836, (417) 358-8131, ф.-8777, Эрнест Си. Джетт

LG

Общая коммерческая деятельность по обеспечению функционирования рынка • 105613 М., Измайловское ш. 71А, 166-8164, Ирина Геннадиевна Молодцова • 390 Fifth Avenue, Suite # 511, New York 10018, 212 695-0555, ф.-1304, Leonid Grossman

LADOGA FOODS

Торговля Sales of food products • 197110 С.-П., Попшинская 28, оф. 1, (812) 325-2422, ф.-3

LANCER INTERNATIONAL SALES

Разливочное оборудование • 125438 М., 4 Лихачевский пер. 15, оф. 943, (095) 745-7108, Владимир Павлович Демкин • 235 West Turbo, Sanantonio, Texas 78216, 210 310-7146, ф.-7242, Georg F. Schoeder

LAND O'LAKES

Сельхозпродукция • 633128 Новосибирский р-н, пос. Краснообск, Центральная БШ-2, оф. 12, (3832) 48-3543, Вячеслав Константинович Сундуков • 4001, Lexington Avenue, Arden Hills, MN 55126

LANDMARK GRAPHICS

Информтехнологии Providing information technology • 125445 М., Смольная 24Д, эт. 9, (095) 755-8300, ф.-1, www.lgc.com, Виктория Дунаева • 2101 CityWest Blvd., корп. 1, Suite 200, Houston, TX 77042-2827, 713 839-2000

LANTERN

Электротехнические и осветительные приборы • 123056 М., Васильевская 4, Patrick D. Abbott • 15 East North Street, in the City of Dover, County on Kent, Delaware, 408 521-6800, ф.-99, Doug Jacobs

LATHAM & WATKINS

Юридическая деятельность • 123056 М., Гашека 7, эт. 9, оф. 900, (095) 785-1234, ф.-5, www.lw.com, Анна Голдин • 520 South Grand Avenue, Suite 200, CA 90071-2610, Los Angeles, 213 891-1200, ф.-7123, www.lw.com

LAVENCO

Оборудование по переработке отработанных моторных масел • 105187 М., Шербаковская 57А, (095) 369-3950, Валерий Баев • 25 Grey-stone Manor, Lewes, DE 19958, 302 645-7400, ф.-1280, В. Жажевский

LAVERNA OIL EQUIPMENT

Оборудование для контроля качества нефти и газа • 113054 М., Татарская 14, стр. 10, (095) 482-2001, Олег Эдгарович Уэцкий • 25 West Main Street, Madison, WI 53703, Ади Маор

LDT SYSTEMS

Обнаружение утечек на нефтепроводах • 117418 М., Новочеремуш-кинская 69Б, корп. 722, (095) 332-5560, Анатолий Тимофеевич Косенко • 170 Dayton West, 201 Edmonds, WA 98020, 425 774-5000, ф.-6851, Алек Силагин

LEADING HOTELS OF THE WORLD

Гостиничное дело • 103009 М., Тверская 16/2, стр. 1, (095) 937-5437, ф.-5, moscow@lhw-offices.com, www.lhw.com, Светлана Геннадьевна Самарянова • 99 Park Avenue, New York, NY 10016, 212 515-5600, ф.-5898, info@lhw.com, www.lhw.com

LE MONTI

Одежда, обувь • 127018 М., Складочная 1, стр. 7, (095) 289-0711, Михаил Янкель-Копелевич Гандельман • Empire State Bulding, 350 5th Avenue, Suite 1033, New York, NY 10118, 212 279-5421

LEVOEUF, LAMB, GREENE & MACRAE

Юридическая деятельность • 125009 М., Никитский пер. 5, эт. 6, (095) 737-5000, ф.-50, www.lfgm.com, Brian L. Zimble • 125 West 55th Street, New-York, New-York, 10019, 212 424-8000, ф.-8500, www.lfgm.com, Steven Davis, Peter O'Flinn

LEISURE

Торговля • 109004 М., Николаямской пер. 2, стр. 1, (095) 912-6438, ф.-9, Мехмет Улви Небиогулу • 1220 N. Market Street, Suite 606, Wilmington, County of New Castle, DE, 302 421-5752, ф.-3

LELAND STANFORD JUNIOR UNIVERSITY

Образование • 125468 М., Ленинградский пр-т 51, (095) 967-8199, Максим Владимирович Братерский • Sweet Hall, 1 Floor, Stanford, CA 94305, John W. Etchemendy

LIFE ADOPTION SERVICES

Помощь детям и усыновление • 125315 М., Часовая 16, стр. 1, (095) 152-1120, -1116, Елена Сергеевна Николаева • 440 West Main Street, Tustin, California 92780, 714 838-5433, ф.-1160, Джоан Ле Жен

LIGHTSPEED SOFTWARE

Программное обеспечение • 109377 М., Рязанский пр-т 52А, (095) 125-5259, ф. 132-8089, Вадим Олегович Мейрабов • 241 West 37-th Street, 2 Floor, New York, 212 819-0005, ф.-9449

LINCOLN

Медоборудование • 125124 М., 3 Ямского Поля 17/19, стр. 2, (095) 128-2929, ф. 128-2842, Михаил Александрович Юзевич • 789 Washington street, Canton, MA 02021, 781 828-6440, ф. 278-0067

LINCOLN ELECTRIC

Сварочное оборудование и материалы • 113184 М., Озерковский пер. 12, (095) 797-8032, ф.-49, lecom@aha.ru, Федор Вячеславович Квасов • 22801 Saint Clair Avenue, Cleveland, Ohio 44117, 216 689-5654, John_Severa@lincolnelectric.com, www.lincolnelectric.com, Antony A. Massaro

LINKS

Таможенные склады: Владивосток, Порт Восточный (Находка), Сахалин • 690078 Владивосток, Светландская 89, оф. 25, (4232) 22-08-87, -15-78, vladivos@links-ltd.com, kgagarin@links-ltd.com Катерина Гагаринская • 1636 N. Wells Street, #1201, Chicago, IL 60614, 312 587-9352, ф.-930

LIONHEARTH TECHNOLOGIES

Информтехнологии • 664000, Иркутская обл., Иркутск, Гагарина 38, (3952) 25-5776, Александр Владимирович Соколов • 25401, Spanish Ranch Road, Los Gatos, CA 95030, 408 353-1386, ф. 357-2905, Марк Моргенталер

LOCKHEED MARTIN ENERGY TECHNOLOGIES

Строительство • 103009 М., Тверской б-р 14, стр. 1, (095) 797-5714, ф.-5, Михаил Левин • 1111 Jefferson Davis Highway, Suite 607, Arlington, VA 22202, 703 414-5900, ф.-1

LOCKHEED MARTIN GLOBAL

Авиапром • 113114 М., Шлюзовая наб. 6/3, (095) 258-6055, 721-1947, Михир оф. Сом • 1013 Centre Road, Wilmington, Delaware 19805, 301 640-2521, ф.-2371

LOCKWOOD GREEN

Промышленное проектирование • 121099 М., Новинский б-р 11А, (095) 931-9177, ф.-8, Эндру А.Эвад • Inforum, Suite 4000, 250 Williams Street, Atlanta, Georgia 30303-1036, 404 525-0500, ф. 818-8615, www.lg.com

LOCUS STANDI

Коммерческая деятельность • 109028 М., Земляной Вал 50А/8, стр. 3, (095) 208-9310, msnitenko@ls.vu, Максим Викторович Снитенко • 208 East 51 Street, Suite 281, NewYork, NY 10022, 212 249-2668, ф.-5868, Александр Викторович Снитенко

LOCUS STANDI INTERNATIONAL

Коммерческая деятельность • 109028 М., Земляной Вал 50А/8, стр. 3, (095) 208-9310, msnitenko@ls.vu Максим Викторович Снитенко • 208 East 51 Street, №281, NewYork, NY 10022, 212 249-2668, ф.-5868, Александр Викторович Снитенко

LOGITECH

Торговля • 113054 М., Татарская 14, корп. 10, (095) 969-1687, Нарай-анасвами Арун Пракаш. 131 West Wilson Street, Suite 600, Madison, WI 53703, 207 691-9329, ф.-29, Майкл Кириаку

LOK

Инвестиции • 115563 М., Ген. Белова 19, корп. 4, (095) 319-6056, Юрий Михайлович Ронжин • 1226 Willow Grove Road, bldg 2, Camden, Delaware 19934, County of Kent, 905 660-0946, Юрий Михайлович Ронжин

LOS ANGELES TIMES

Журналистика • 103051 М., Садовая-Самотечная, 12/24-57, Джон Данишевски • 900053, Los Angeles, 130 South Broadway, 231 237-7072, ф.-4413, Simon Li

LOS NINOS INTERNATIONAL ADOPTION CENTER

Усыновление • 103473 М., Садовая-Самотечная 13/14, стр. 1, оф. 16, (095) 951-8621, Елена Зиновьевна Ермолаева • 2408 Timberloch Place, Suite D-1, Woodlands, TX 773806, 281 363-2892, ф. 297-4191, Розанна Н. Эриксен

LOUIS BERGER

Консалтинг • 101520 М., Бол. Дмитровка 5/6, стр. 1, (095) 144-9642, Наталия Михайловна Недуева • 100 Halsted street, East Orange, New Jersey 07019, 202 331-7775, ф. 293-0787, cbell@louisberger.com, www.louisberg.org

LSI LOGIC INTERNATIONAL SERVICES

Информационно-вычислительное обслуживание • 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф. Б-100, (095) 956-5691, ф.-93, Николай Федорович Анисимов • 1551 Mc Carthy Blvd, Milpitas CA 95035, 408 954-3192, ф. 433-7770, Дэвид Персел

LUCID DREAM SOFTWARE

Программное обеспечение для издательства • 192236 С.-П., Софийская 14, (812) 941-1917, Наталья Борисовна Егорова • 4570 Topaz Drive, Hofman Estates, IL 60195, 847 202-8424, ф.-9352, david@luciddream.com Lewis David

LUTHERAN SOCIAL SERVICES OF THE SOUTH

Усыновление • 123103 М., Новикова-Прибоя наб. 6, корп. 4, (095) 767-8397, kuzal@land.ru Алексей Васильевич Кузьмин • P.O.Box 49589, Austin, TX 78765, 512 459-1000, ф. 453-3321, webdev@lss.org, www.lss.org, Kurt Senke

LUTHERAN SOCIAL SERVICES

Благотворительная деятельность по размещению детей • 127254 М., Огородный пр. 16, стр. 17, (095) 234-3420, Александра Витальевна Жилкина • 647 W. Virginia Street., Suite 300, Milwaukee, WI 53204, 414 281-4400, ф. 325-3124, Robert Duea

MADISON ADOPTION ASSOCIATES

Усыновление • 127238 М., Дмитровское ш. 46, корп. 1, (8902) 133-4541, Ольга Герасимова • 1009 Woodstream Drive, Wilmington, DE 19810, 302 475-8977, ф.-6

MAGADAN-SEATTLE FISH

Морской промысел Catching, processing & selling the fish and sea food products on heal and, world markets, scientific research of sea resources, equipment for fishing, vessels • 685000 Магадан, Портовая 1, (41322) 2-8229, -090, ф. 2-6443, 9-7151, Михаил Котов • 1900 West Nickerson Street, #200, Manager, Seattle, WA 98119, 425 202-4061, ф. 821-5337, Gregory Lewis

MAGALASKOM

Телеком • 685000 Магадан, Ленина 2А, (41322) 9-7771, -91, ф.-395, soloviev@adm.msi.ru Виктор Соловьев, Владимир Сильченко

MAGEE-WOMEN'S HEALTH

Медицина • 103045 М., Даев пер. 20, Майя Ивановна Малюга • 300 Halket Street, Pittsburgh, PA 15213-3180, 412 641-5500, ф. 641-3756, Irma Goertzen

MAIN POINT

Экспорт-импорт, инвестиции • 117421 М., Новаторов 36, корп. 9, оф. 91А, (095) 932-9091, ф. 932-9104, Сергей Викторович Зинуков • P.O.Box 2131 Pasadena, CA 91102-2131, 818 548-1588

MAINE ADOPTION PLACEMENT SERVICE

Усыновление детей • 121022 М., Плотников пер. 12, оф. 208, (095) 999-6892, Валентина Павловна Громык • 58 Pleasant street, Houlton, ME 04730, 207 532-9358, ф.-4122, Даун Дегенхардт

MANPOWER

Подбор кадров • 125124 М., 1 Ямского поля 9/13, оф. 206, (095) 937-3435, ф.-6, Владимир Федорович Юдкин • 5301 N.Ironwood Road, Milwaukee, WI 53217, ф. 414 961-7081

MANUFACTURING NETWORKS

Полупроводниковые приборы • 103012 М., Бол. Черкасский пер. 2/10, (095) 921-7256, Вадим Дмитриевич Виноградов • 3350 Scott Boulevard, Unit 37, Santa Clara, CA 95054, 408 492-9997, ф. 988-0163, V.V. Srinivazan

MARAPHON PETROLEUM

Освоение нефтяных месторождений • 121099 М., Смоленская пл. 3, эт. 7, оф. 746, (095) 937-8225, ф. 937-8280, Карл Джонсон • Corporation Trust Company, 1209 Orange Street, Wilmington, Delaware 19801, 713 629-6600, ф. 296-2672, G. David Golder

MARCO

Судостроение • Владивосток, Фонтанная 55, эт. 2, 26-8513, marco@fastmail.vladivostok.ru, Татьяна Викторовна Давид-Хан • 2300 West Commodore Way, Seattle, WA 98199, 206 285-3200, ф.-2373, jgringer@marcoseattle.com, www.marcoseattle.com

MARINE BUSINESS

Торговля • 683024 Петропавловск-Камчатский, Владивостокская 9, (4152) 11-0647, -65, ф.-0044, mbi@mail.kamchatka.ru, Александр Прохорович Дочкин • 170 West dayton, suite 201, Edmonds, Washington 98020, 425 774-5000, ф.-6851, Александр Юрьевич Силагин

MARINE POWER EUROPE

Промышленность • 109017 М., Гиляровского 4, стр. 5, оф. 210, (095) 242-8210, ф. 242-4575, Жан-Клод Клавье • 100 West Tenth Street, Wilmington, New Castle, Delaware, 32 (087) 32-3211, ф. 31-1965

MARINE TRAVEL

Операции по торговле имуществом и земельными участками, туризм • 125009 М., Тверская 10, оф. 317, (095) 788-6370, ф.-43, Шанталь Жибон • 1717 North Bayshore Drive, Suite 127, Miami, FL 33132, 305 372-2892, ф.-1741, Шанталь Жибон

MARKS LAW OFFICES

Юридическая деятельность • 123100 М., Краснопресненская наб. 6, эт. 5, 933-4615, Сергей Сергеевич Соколов • mowoffice@mslaw.cc • Eleven Penn center, 1835 Market St., 28 floor, Philadelphia, PA 19103, Bruce Marks

MASLOV, SOKUR & ASSOCIATES

Связи с общественностью Public Relations • 113093 М., Люсиновская 36, корп. 1, (095) 745-8533, ф. 363-5022, www.msap.ru, Михаил Маслов • Ketchum, 292 Madison Avenue, New York, NY 10017, 212 448-4200, ф.-499

MASMI RESEARCH

Маркетинг • 125315 М., Балтийская 8, (095) 781-0191, ф. 791-0199, Дмитрий Валентинович Шкутов • 135 Corporate Woods, Rochester, NY, 14623-1457, 716 272-9020, ф.-7258, Гордон С. Блэк

MASTER CORPORATION

Технологическая продукция • 117456 М., Ленинский пр-т 90, (095) 134-7679, Ранджит Сингх • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, County of Sussex, 134-7679, Ранджит Сингх

MATADOR MEDIA

Реклама, культурно-развлекательная деятельность • 103050 М., Дегтярный пер. 9, стр. 2, (903) 758-9185, Илья Геннадиевич Василенко • 2615 Колорадо Авеню, Санта Моника, Лос-Анжелес, CA 90404, 310 264-6655, ф. 828-3561

MB QUEST

Организация и финансирование производства, лизинг и поставки оборудования • 103051 М., Цветной б-р 30, корп. 2, эт. 5, (095) 208-0177, ф. 937-6309, Юджин Барг • 661-5866, Зев М. Мунк

MCSAMUR CONSTRUCTION

Нефтегазпром • Build and install offshore oil and gas platforms of Sakhalin • 681000 Комсомольск-на-Амуре, Труда алл. 1, оф. 6, (42172) 40-039, 43-019, ф. 45-026, Альберт А. Аванесян

MCCANN - ERICKSON

Реклама Advertising agency • 103009 М., Газетный пер. 17/9, (095) 933-0500, ф.-1, Lorenzo Ali • 750 3rd Avenue, New York, NY 10017, 212 697-6000, ф. 867-5177

MCDONALDS

Рестораны быстрого обслуживания Fast food restaurants • 119002 М., Бол. Николопетровский пер. 15, корп. 2, (095) 755-6600, ф.-22, reception@mcdonalds.ru, Хамзат Хазбулатов • 191186 С.-П., Бол. Морская 11/6, (812) 314-6735, ф. 325-7424, Glenn Stevs • One Kroc Drive, Oak Brook, IL 60523, 630 623-3000, ф.-7409

MCGRAW-HILL NEWS BUREAUS

Информационные услуги • 121248 М., Кутузовский пр-т 9, корп. 2, оф. 122, (095) 974-8015, ф.-8173, www.businessweek.com, Пол Джефффри Старобин • 1221 Avenue of Americas, New York, NY 10020, 212 512-2000, Гарольд Мак Гроу

MCI WORLDCOM INTERNATIONAL

Радио- и электросвязь • 113054 М., Космодамианская наб. 52, стр. 1, (095) 961-2177, ф.-81, Алла Александровна Лиффландер • Two International Drive, Rye Brook, New York 10573, 202 736-6075, ф.-85, Blumenfeld Seth D

MCKINSEY

Услуги юристам • 1030451 М., Бол. Сухаревский пер. 26, стр. 1, (095) 232-9300, ф.-1, moscow@mckinsey.com, Эберхард фон Лёнайзен • Corporation Trust Center, 1209 Orange Str., Wilmington, New Castl, Delaware, 212 803-0178, ф.-9, www.mckinsey.com

MEDIA ARTS FCB

Реклама Advertising agency • 103055 М., Лесная 55, корп. 1, (095) 232-0626, ф. 973-5000, info@mafcb.ru, Илья Слуцкий • 150 East 42nd Street, New York, NY 10017-5612, 212 885-3000, ф.-2803, www.fcb.com

MEDIA FORTE

Инвестиции • 123298 М., 3 Хорошевская 12, (095) 764-5475, Станислав Александрович Гикало • 2711 Centerville Road, Suite 400, City of Wilmington, County of New Castle, Delaware

MEGA 4 ENTERPRISES

Экспедирование грузов, логистика • 125040 М., Нижняя 6, (095) 438-5122, ф.-5788, Владимир Февзиевич Аппазов • Lister House, the Parade, St. Helier, Jersey, 323 656-5530, Элла Полинская

MELLAIN LIMITED LIABILITY

Изучение торговых рынков РФ • 354000 Сочи, Московская 3, оф. 301-304, (8622) 92-1329, ф. (8622) 92-1330, Салихович Нерсудин • 414000 Астрахань, Желябова 3/24, (8512) 39-2235, ф.-0, Сафет Муминович • 1919 Central Avenue, Cheyenne, Wyoming, 82001, 307 777-7378, ф.-6217

MERCY

Оказание гуманитарной помощи • 103045 М., Трубная 12, (095) 787-2764, Роберт Коунселлер • 3030 SW First Avenue, Portland, Oregon 97201, 503 296-6800, Нил Кени-Гайер

MERCY CORPS

Соцстрах • Promotes community-based, family-centered services • 685000 Магадан, Пролетарская 12, оф. 87, (41322) 2-4420, hwmagmci@axer.mssn.ru, Ирина Ворончук • Владивосток, Комсомольская 1, (4232) 30-0494, -5, ф.-7, mci@mci.lanitdv.ru, Thomas Herhartt

MERLE & BROWN

Юристы Law firm • 191186 С.-П., Миллионная 27, оф. 5, (812) 315-2345, ф. 325-6406

MERTAX FINANCE

Торговля • 125047 М., 3 Тверская-Ямская 5, стр. 1, (095) 434-8211, Синг Сансар • N. Market Street 1220, suite 606, State Delaware, New Castle, Wilmington, 302 559-2003, Синг Сансар

METRICA

Программное обеспечение • 103001 М., Трехпрудный пер. 9, Трехпрудный бизнес-центр, оф. 401, (095) 926-5092, 229-8975, ф. 956-2814, Леонид Германович Нечаев • 8620 N.New Braunfels, Suite 603, San Antonio, TX 77217-6363, Bruce H. Dunson

METROMEDIA

Проекты в области телекоммуникаций • 125047 М., 1 Тверская-Ямская 5, Галс-Тауэр, (095) 730-4414, ф.-3, Александр Борисович Пригожин • 505 Park Avenue, 21 Floor, New York, NY 10022, 212 527-3800, ф.-3995, Марк Стефен Хауф

MFК CHEMICAL

Химикотехнологическое сырье • 121069 М., Новинский б-р 20А, стр. 3-6, (095) 252-7787, ф.-89, Евгений Анатольевич Коробов • 750 La Playa Street, Suite 540, San-Francisco, California 94121, 415 861-7656, ф. 617 863-3303, Питер Самуев

MGV

Финансовая деятельность • 121609 М., Рублевское ш. 48/1, (095) 416-1014, ф.-7784, Наталья Вадимовна Степашова • 1411 Fourth Ave., WA 98101, 415 449-3540, Рейнальдо Гомес

MII

Менеджмент в радиовещании • 125047 М., 1 Тверская-Ямская 5, (095) 270-4414, ф.-3, Альфия Шафагатовна Адылова • 505 Park Avenue, 21 floor, New York, NY 10022, 212 527-3800, ф.-3995, Бразелл Карл Крейн

MILSTOUN ENTERPRISES

Товары народного потребления • 123022 М., Пресненский Вал 6, стр. 1, (095) 246-5514, Нгуен Дык Вьюнг • 3422 Old Capital Trale, Suite 700, Wilmington, New Castle 19808-6192, 307 777-7378, Нгуен Дык Вьюнг

MILTON

Строительство • 109240 М., 4 Котельнический пер. 3, эт. 3, (095) 960-1328, 775-8830, moscowmilton@mtu-net.ru, Сарыюглу Мустафа • 400 7-th St. NW, Suite 101, Washington, 20004, 202 332-3232, Сарыюглу Мустафа

MINING LINE

Горно-промышленное оборудование • 199106 С.-П., 21 линия 808, оф. 4, (812) 320-2793, Сергей Игоревич Войто • 41 State Street, office 106, Albany 12207, 302 427-6997, Дж. Хаус

MIRAMED INSTITUTE

Благотворительность • 109240 М., Котельническая наб. 1/15Б, оф. 28, (095) 915-4374, Энгел Джулиетт • 3255, 10-th Avenue West, Seattle, WA 98119, 206 285-0518, ф.-8216, Джулиетт М. Энгел

MIRANTIS

Программные продукты • 109047 М., Марксистская 16, эт. 6, (095) 231-3036, ф. 231-3039, Александр Александрович Снурицын • 191123 С.-П., Шпалерная 36А, (812) 329-5733, ф.-34, Евгения Борисовна Шапкина • 1065 East Hillsdale Boulevard, Suite 413, Foster City, CA 94404, 650 286-9250, ф.-55, Александр Фридлэнд

MIRASCO

Экспорт-импорт • 191186 С.-П., Невский п-т 25, (812) 346-7723, ф.-53, Ольга Анатольевна Кашпарова • 900 Circle 75 Parkway, Atlanta, Georgia 30339, 770 956-1945, ф.-0308, Сахар Л. Риск

MISTRAS

Технологии неразрушающего контроля • 123001 М., Вспольный пер. 5, стр. 2, (095) 937-5603, ф.-4, Виктор Владимирович Шемякин • 195 Clarksville Road, Lawrenceville, NJ 08648, 609 716-4066, ф.-4179, www.pacndt.com, Сотирис Дж. Вахавиолос

MOBIL RUSSIA VENTURES

Нефть, газ • 125009 М., Никитский пер. 5, (095) 564-8990, ф.-75, Дэвид Л. Симерка • 693000 Южно-Сахалинск, Пушкина 80, (4242) 72-7894, ф. 46-2630, Ларри Дж. Смит • 1013 Center Road, Wilmington, Delaware, Уильям В. Треллфол

MOBILAE RUSSIA

Инвестиции • 197110 С.-П., Бол. Разночинная 14, корп. 5, (812) 430-3434, Александр Александрович Тучков • State of Delaware, Dover, County of Kent 19901, 310 203-7560, Юрий Штивельман

MONTACO

Технические услуги • 665708, Иркутская обл., Братск, Подбельского 10, (3953)41-6251, Вадим Валентинович Ледаев • 1359, S.E. • Golf-course Road, Hamilton, MT 59480, ф. 406 363-4796

MOSCOW BOLSHAYA NEW DEVELOPMENT

Недвижимость • 113209 М., Бол. Дмитровка 7/5, стр. 1, эт. 6, (095) 937-6758, 797-4894, ф.-59, 797-4895, Ольга Владимировна Галкина • 1209 Orange Street, Wilmington, Delaware 19801, 212 459-0200, ф.-2602, Луи М. Дубин

MOSCOW MARRIOTT HOTELS

гост. • 103050 М., Тверская 26, (095) 937-0000, -8500, ф.-0001, -70, 935-8501, www.marriott.com, John Eaton

MR. DOORS

Мебель Sales and production of furniture • 117312 М., Вавилова 53, корп. 1, (095) 733-9380, -81, -77, ф. 913-9570, press@mrdoors.ru, Изабелла Виноградова

MS-MAX INTERNATIONAL

Профессиональное музыкальное оборудование • 121165 М., Кутузовский пр-т 30/32, под. 12Б, (095) 234-0006, ф. 249-8034, www.ms-max.ru, Олег Владимирович Севастьянов • 9100 Wilshire Blvd., Suite 515 E, Beverly Hills, CA 90212, 310 777-0087, ф.-95, Сергей Чернов

MULTILINK TRADING

Торговля • С.-П., Бол. Монетная 16, корп. 45, (812) 118-5678, ф.-72, Игорь Евгеньевич Гусев • 39 Shady Lea RD., North Kingstown, RI 02852, 401 294-4548, Энтони Виндзор

MXM INTERNATIONAL

Оптовая и розничная торговля • 107061 М., Бол. Черкизовская 3-5-22, (095) 203-4413, ф. 202-7513, Сергей Анатольевич Маслов • 6 Altman Ct., Spring Valley 10977, 845 356-3638, ф.-06, Сергей Анатольевич Маслов

NATCHIQ

Нефтегазпром Oil and gas sector services • 693000 Южно-Сахалинск, Достоевского 3, (4242) 77-2538, ф. 72-7123, kate.sin@natchiq.com, Jim Smith

NATIONAL DEMOCRATIC INSTITUTE

Консультационные услуги • 620075 Екатеринбург, Луначарского 77, эт. 3, (095) 956-6337, ф. 299-7874, Ndi.ru, www.ndi.ru, Inaeh Alina Roxana • 410017 Саратов, Шелковичная 37/45, оф. 605, (095) 956-6337, ф. 299-7874, www.ndi.ru, Alina Roxana Inaeh • 2989 M Street., NW, Washington DC 20036, 202 728-5500, ф.-20, www.ndi.org, Jean Dunn

NATIONAL INSTRUMENTS

Вычислительная техника • 117049 М., Ленинский пр-т 1/2, оф. 1013-1014, (095) 238-7139, Арам Салатян • 11500 North Moras Expressway, Austin, TX 78759, 512 338-9119, ф. 638-8411, James J. Truchard

NATURE'S SUNSHINE PRODUCTS

Биологически активные добавки, витамины, косметика • 119311 М., Строителей 4, корп. 3, (095) 131-1211, Владимир Валерьевич Брехов • 75East 1700 South, Provo, Utah 84605, Daren G. Hogge

NAVIGATOR DDB

Реклама Advertising agency • 119034 М., Пречистенка 40/2, корп. 3, (095) 785-5765, ф.-2385, welcome@ddb.ru, www.ddb.ru, Сергей Кривоногов • 437 Madison Avenue, New York, NY 10022, 212 415-2000, ф.-3417

NBS ENGINEERING

Программное обеспечение • 109004 М., Николаямская 44/18, (095) 298-0979, ф.-80, Александр Олегович Андреев • 55 Temple Place, Boston, Massachusetts 02111, 617 350-7550, Джеймс М. Ли

NCH ADVISORS

Инвестиции • 190000 С.-П., Мойки наб. 58, эт. 4, оф. 411, (812) 595-4032, ф. 325-9833, nch@infopro.spb.su, Михаил Борисович Васильев • 712 Fifth Avenue, 46 Floor, New York, NY 10019-4108, 212 641-3200, ф.-01, nch@nchcapital.com, George Rohr

NCR

Программное обеспечение для банков Banking hard - and software • 115054 М., Космодамианская наб. 52, корп. 3, под. 3, эт. 3, (095) 951-3030, ф.-1, -22, info.moscow@russia.ncr.com, www.ncr.com, Константин Шлашевич

NEO DIGITAL

113054 М., Татарская 14, стр. 10, (095) 737-8046, Петров Алексей • 39149 Guardino Drive, #252, Fremont, California 94538, 800 829-1289

NEOLAB

Лабораторное оборудование • 119034 М., 1 Обыденский пер. 10, (095) 926-4148, -4170, ф.-4514, Татьяна Минеева • 109 Minna Street, #204, San Francisco, CA 94105, 415 436-6225, ф.-26, Ромиери Ренато

NEPTUNE INDUSTRIES

Технологическая продукция • 121170 М., Кутузовский п-т 36, корп. 3, эт. 1, (095) 432-0962, Пател Джитендар • 2 Floor, 329 West Wilson Street, Madison, WI 53703, 659-8745, Джитендар Пател

NETLI

Маркетинговая деятельность • 113623 М., Веневская 7, (095) 287-8321, Кирилл Леонидович Перцев • Corporation Trust Center, 1209 Orange Street, Wilmington, New Castle, Delaware, 650 493-5556, Михаил Харитонов

NEW AGE TECHNOLOGIES

Инвестиции, страхование • 105215 М., Константина Федина 1, корп. 1, (095) 281-1422, Мохан Мехта Амрит • Suit 606, 1220 N • Market St., Wilmington, DE 19801, 181 441-8848, Мохан Мехта Амрит

NEW HOPE CHRISTIAN SERVICES

Усыновление • 197098 С.-П., Возрождения 4, оф. 607, (812) 324-4932, Наталия Александровна Шигаева • 210 Silk Farm Road, Concord, NH 03301, 603 225-0992, ф.-7400, David L. Mexcur

NEW YORK TIMES

Московское бюро газеты • 103051 М., Садовая-Самотечная 12/24, оф. 55-56, (095) 200-0187, 755-8330, ф. 200-0240, www.nytimes.com, khalip@nytimes.com, klimenko@nytimes.com, Стивен Ли Майерс, Palric Tyier • 229 West 43rd Street, New York, NY 10036-3959, 212 556-1234, 800 698-4637

NEXEL ENTERPRISES

Консультационные услуги • 119526 М., Вернадского пр-т 101-1, оф. 379, (095) 434-3080, ф.-8302, nexel@online.ru, Наталья Александровна Данилова • P.O.Box 165, McLean, Virginia 22101, 703 821-6881, nexel@nexel-enterprises.com, Hritsik Michele

NIDAN MANAGEMENT

Консультации по ведению бизнеса • 140053 Московская обл., Люберецкий, пос. Котельники, Яничкин пр. 2, (095) 782-1765, ф.-64, Игорь Шиллов • 1030 15-th street NW, suite 920, Washington DC 20005, 095 782-1762, ф.-63, Nidan_management@nidan.ru, Игорь Шиллов

NIGHTLIGHT CHRISTIAN ADOPTIONS

Усыновление • 127550 М., Дмитровское ш. 39, корп. 1, (095) 506-0999, О.С. Павлович • 801 E. Chapman avenue, Suite 106, Fullerton, CA 92831, Ronald L. Stoddart

NORLAND TRADING

Консалтинг • 117049 М., Шаболовка 2, (095) 244-7152, ф.-0401, sparus-ltd@mtu-net.ru, Игорь Анатольевич Колотилин • Two Greenville Crossing, Suite 300A, 4001 Kennett Pike, New Castl County, Delaware 19807-0477, Игорь Анатольевич Колотилин

NORTH AMERICAN FINANCE

Юридические и финансовые консультации • 111401 М., Зеленый пр-т 17, стр. 1, (095) 952-5222, ф. 955-2924, witaplus@mtu-net.ru, Вячеслав Соломонович Штейнберг • 14254 Bustleton Avenue, Philadelphia, PA 19116, 215 677-5060, ф.-4787, digitice@aol.com

NORTH INNOVATIONS AND INVESTMENTS

Торговля • 117418 М., Новочеремушкинская 69, корп. 2, оф. 723, (095) 332-5410, -20, ф.-00, Анатолий Тимофеевич Косенко • 170 West Dayton, Suite 201, Edmonds, Washington 98020

NORTH STAR INTERNATIONAL SEAFOODS

Морские продукты, переработка рыбы • 105064 М., Гороховский пер. 4, оф. 263, (095) 912-8437, Ирина Владимировна Барабанцева • 42 Fieldstone Drive, Stoneham, MA 02180, 617 338-3941, ф. 781 665-7709, Альфред Дж.Каталдо

NORTH WINDS BREWING CORPORATION

Торговля и общепит • 113114 М., Дербеневская 11, стр. 1, (095) 935-7160, Олег Иванович Скрипко • 1 Penn Plaza, Ste 1408, New York, NY 10119

NORTHERN FORUM

A non-profit, international organization composed of sub-national or regional governments from ten northern countries • 677011 Якутск, Ленинский пр-т 30, (4112) 42-0013, ф. 24-4046, severssf@sakha.ru, Николай Находкин

NOVTRANS

Транспорт • Project to build toll-road through Novgorod Oblast • 191186 С.-П., Невский пр-т 25, (812) 346-7887, ф.-00

NUCLEAR THREAT

Укрепление глобальной безопасности • 103031 М., Столешников пер. 14, стр. 1, эт. 4, (095) 258-8660, ф.-1, ttaratynova@nti.org, www.nti.org, Robert Edwin Berls • 1747 Pennsylvania Avenue, NW, 7 Floor, Washington, DC 20006, 202 296-4810, berls@nti.org, www.nti.org, Charles Curtis

HYDROSTROYINVEST

Строительство объектов водоснабжения • 111000 М., Милютинский пер. 14, оф. 10, (095) 925-59-33, Юрий Григорьевич Гельцер • 25 Greystone Manor, Lewes, County of Sussex, DE 19958, 302 645-7400, ф.-1280

OCCIDENTAL CIS SERVICES

Исследование нефтегазового комплекса • 113054 М., Космодамианская наб., Риверсайд Тауэрз 52/3, (095) 725-4220, ф.-1, moscow_message_center@oxy.com, www.oxy.com, Джеральд Уэйн Эллис • 32 Lockerman Square, Suite L-100, City of Dover 19901, County of Kent, State of Delaware, 713 215-7000, ф. 350-4888, Houston-USOperations@oxy.com, Antonio D'Amico

O'GARA-HESS

Бронированные автомобили Production and supply of armoured cars • 125438 М., Автомоторная 7, (095) 790-4614, 792-3774, -5, -7 www.ogara.com • Михаил Дубенский • 193015 С.-П., Тверская 8, (812) 271-1681, ф. 274-9757, www.laura.ru • 9113 LeSaint Drive, Fairfield, OH 45014, 513 874-2112, ф.-1262

OILSPACE

Онлайновые услуги для нефтепрома • 101000 М., Мясницкая 8/2, стр. 1, (095) 937-5904, ф.-5, Наталья Алексеевна Беляева • 3 East 80th Street, New York, NY 10021, 212 628-7191, ф.-3, Steve Hellman

OLMAX

Бухгалтерские и аудиторские услуги • 119121 М., Плющиха 62, стр. 1, (095) 774-4211, Ольга Олеговна Лаврик • 911 Central Ave., 155, NY 12206, 800 230-9850, olmax@yahoo.ru, Elda Eden Guerra Rivera

ОМЕКА

Инвестиции • 107140 М., Верхняя Красносельская 10, корп. 7А, (095) 255-4414, ф. 252-0859, Ольга Петровна Пинчук • 15222 Pennsylvania, Pittsburgh, County Allegheny, 320 Fort Duquesne Blvd, Ste 190, 412 372-7427, Mark M. Kaushansky

OMNI CHEMICAL AND PETROLEUM PRODUCTS

Оборудование для нефтегазпрома • 107996 М., Орликов пер. 5, стр. 2, (095) 975-8035, Олег Николаевич Лобацевич • 12226 Cobblestone, Houston, Texas 77024

OMOLON GOLD MINING

Золотодобыча Gold mining company. Company is currently developing Kiiixiko gold deposit on the, territory of Magadan Region. Foreign shareholder is Kinross Gold Corporation • 685000 Магадан, Пролетарская 14, (41322) 9-7511, 7804, -57, ф. 9-7815

OMSUKCHANSK MINING & GEOLOGICAL

Разработка золоторудных и серебряных месторождений Mining company, specializing in gold and silver mining • 685000 Магадан, Пролетарская 11, (41322) 2-6076, ф. 9-9363, omgc@online.magadan.su, James Allan Sullivan

OPEN SOCIETY

Благотворительность • 107078 М., Бол. Козловский пер. 13/17, (095) 921-2065, ф. 288-9512, Екатерина Юрьевна Гениева • 400 West 59th Street, New York, NY 10019, 212 548-4600, ф.-07, Джордж Сорос

OPEN SYSTEMS PUBLICATION

Издания по компьютерной, медицинской и управленческой тематике Publishing house. Editions on computer science, medicine and management • 123056 М., Электрический пер. 8, корп. 3, (095) 253-9115, 16, -9020, ф.-204, mikc@osp.ru, Михаил Борисов

OPEN DOOR ADOPTION

Благотворительность по размещению детей • 127576 М., Абрамцевская 9, корп. 1, (901) 713-1787, Аида Андреевна Смирнова • 116 East Monroe Street, Thomasville, county of Thomas, Georgia, Уолтер Е. Гилберт

OPERATION SMILE RUSSIA

Благотворительность Private, non-profit, medical services organization • 121099 М., Смоленская пл. 3, эт. 6, (095) 937-8265, ф.-00, 961-2724 • 6435 Hidewatcr Drive, VI 23510-1501, 757 321-3210, ф.-7660, Kathleen S. Magee

OPTIMUM CONSULTING CENTRE

Офшор, иммиграционные услуги Registration, support, reinstatement of American companies, off-shore, Immigration services • Taxation consulting • 117860 М., Вавилова 67, (095) 125-2670, 4-5555, 5-0514, Владимир Колтон • 934 North Main Street, Sheridan, WY 82801, 307 673-4888

OREGON CUTTING

Деревообработка • Wholesalesupplier of Oregon brand wood processing machinery • 680021 Хабаровск, Синельникова 20, (4212) 30-1727, 64-0848, ф. 29-4691, www.oregon.khv.com, Олег Бунтов

ORPHANS OVERSEAS

Благотворительность по размещению детей • 109432 М., Трофимова 27, корп. 1, (095) 926-3009, Тамара Васильевна Фадеева • 14986, NW Cornell Road, Portland, OR 97229, Jorie L. Kincaid

OTIDO NEW-YORK

Программирование • 197342 С.-П., Выборгская наб. 61 (А1, А2), корп. 2, (812) 164-3009, Ольга Ярославна Серова • 7 East 8 Street, suite 122, New York 10003, 212 665-0807, ф. 666-2002, Владимир Ярославович Серов

PA GOVERNMENT SERVICES

Консультационные услуги • 103009 М., Бол. Кисловский пер. 5/1, (095) 937-7674, ф.-2, Дин Уайт • 1530 Wilson Boulevard, Suite 400, Arlington, VA 22209, 703 351-0300, ф.-42

PACCAR

Автомобили Production of automobiles • 115054 М., Космодамианская наб. 52, корп. 3, (095) 961-2191, -3, -4, ф.-2 • 777 106th Avenue NE, Bellevue, WA 98004, 425 468-7400, ф.-8216

PACIFIC FOREST PRODUCTS

Лесоматериалы • 690063 Владивосток, Приморская 8, (4232) 40-5986, mikhail_kuchin@mail.ru, Paul M. Tweiten • 1432 South Mildred st., 4801, Tacoma, WA 98311, ptweiten@aol.com Paul M. Tweiten

PACIFIC NETWORK

Портовые услуги A full service vessel agency that services foreign ships entering Kamchatka • 683000 Петропавловск-Камчатский, а/я 185, (4152) 11-2254, -2781, ф.-2672, Сергей Фролов • 1218 Third Ave., Suite 1115, Seattle, WA 98101, (206) 621-1150, ф.-86, моб. 406-1772

PACIFIC NORTH EQUIPMENT

685021 Магадан, Речная 79/1, (41322) 9-9281, -98, 7-7761, ф. 9-7579, Tomas Austin, Bob Robinson

PACIFIC SCIENTIFIC RESEARCH

Научные исследования • 119501 М., Веерная 7, корп. 2, оф. 15, (095) 441-9249, Геннадий Васильевич Казначеев • 2929 N. Central Avenue, Suite 2100, Phoenix, Arizona 85012, 371 767-0848, Михаил Александрович Соловьев

PADCO

Недвижимость, брокеры • Real estate consulting, technical expertise, brokerage, construction projects • С.-П., Артиллерийская 1, оф. 615, (095) 279-6624, ф.-3624

PALLADA ASSET MANAGEMENT

Паевые инвестиционные фонды, управление активами юр. и физлиц Unit investment funds: Government Securities Fund, Corporativny Fund • 119080 М., Бол. Якиманка 1, оф. 428, (095) 721-1350, ф.-8, pallada@pallada.ru, Elizabeth Hebert • Two International Place, Boston, MA 02110, (617) 664-2931, ф.-9

PALMCO

Торговля • 121059 М., Бережковская наб. 2, оф. 828, (095) 941-8453, ф. 935-7463, palmco@mosbusiness.ru, www.mosbusiness.ru, Ирина Ивановна Ардабьева • 500 Birch Street, Suite 4700, Newport Beach, California 92660, 949 851-5191, ф.-1507, Ли Джин Ву

PAN MEDIA WESTERN

Реклама Advertising agency • 101848 М., Кривоколенный пер. 12, корп. 1, (095) 933-8525, ф.-4 • 1114 Avenue of the Americas, New York, NY 10036, 212 403-6700, ф.-10

PANELS

Твердый картон и фанера • 190000, С.-П., Галерная 18А, (095) 325-8524, ф. 311-2224, anya@psc.spb.ru, Дмитрий Михайлович Гурин • 380 Knollwoodst, Suite 700, Winston-Salem, North Carolina 27103, Forsyth County, 336 719-2700, ф.-6813, pscterryb@advi.net

PARKER DRILLING

Бурение скважин • 115093 М., Люсиновская 36, стр. 1, оф. 21, (095) 363-5082, ф.-86, Руслан Михайлович Розеев • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 39, корп. 2, оф. 207, (095) 363-5083, ф.-84, Руслан Михайлович Розеев • 770077, Enclave Parkway 1401, Texas, Houston, www.parkerdrilling.com, David W. Tucker

PARKER HANNIFIN

Производственная деятельность • 103001 М., Трехпрудный пер. 9, стр. 1Б, офис 106, (095) 234-0054, Питер Хофер • 6035 Parkland Blvd, Cleveland, OH 44124-4141

PARKER HANNIFIN

Промоборудование Components for industrial equipment and mobile vehicles • 103001 М., Трехпрудный пер. 9, корп. 1Б, оф. 106, (095) 234-0054, parker.moscow@co.ru, Михаил Байдин • 6035 Parkland Blvd, Cleveland, OH 44124-4141, 216 896-3000, ф. 896-4045

PARTSONS

Строительство • 103009 М., Тверской б-р 6, (095) 777-6728, ф.-7, Куртис Найлзандер • 100 West Tenth Street, Wilmington, County of New Castle, Delaware, 626 440-6000, ф.-6195

PARTNERS IN COMPUTING SERVICES INTERNATIONAL

Компьютеры • 129642 М., пр. Дежнева 19, корп. 1, Николай Сергеевич Филимонов • 2531 Q St., NW, № 309, Washington DC 20007, 202 628-0953, Aaron La Mar

PARTNERS IN HEALTH

Благотворительность • 113184 М., Бол. Татарская 13, стр. 16, (095) 787-8817, ф.-22, Донну Барри • 643 Huntington avenue, Boston, Massachusetts, 02115, Офелия Дахл

PASIFIC ENTERPRISES

Финансовое посредничество • 111020 М., Солдатская 15, (095) 737-4570, Александр Викторович Кашкин • 2 floor, 329 West Wilson Street, Madison, WI 53703, Wisconsin

PBN COMPANY

Консалтинг • 127006 М., Успенский пер. 3, стр. 4, (095) 775-0077, pbnrussia@pbnc.com, Tomas James Thomson • 2000 L Street NW, Suite 835, Washington, DC 20036, 202 466-6210, ф.-6205, pbn-washdc@pbnc.com, Susan A. Thurman

PCI

Бытовая химия Dalkhimprom plant produces a range of detergents, bleach for linen, shampoo, antifreeze • Владивосток, Снеговая 64, (4232) 29-4095, -91, dhp@fastmail.vladivostok.ru Владимир Женихалов • 4760 Terminal Avenue, Modesto, CA 95375, 209 581-0552, ф.-9653, mikeharvey@usa.net, Michael Harvey

PEGASUS POLYMERS

Резина и пластмассы • 105062 М., Макаренко 3, стр. 1, (095) 956-4720, ф. 230-6603, Ирина Александровна Колесникова • 800 Connecticut Avenue, Norwalk, CT 06856-1631, 203 855-6162, ф.-6243, Kevin Donahue

PENNY LANE INDUSTRIES

Аренда недвижимости, лизинг • 103009 М., Тверская 16/2, стр. 1, (095) 933-2828, Сергей Ражев • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, county of Sussex, 302 645-1280, Майкл Патрик

PERETOOLS

Точный инструмент для ювелирных изделий, стоматологии • 125009 М., Бол. Гнездиновский пер 3/5, стр. 2, (095) 299-0420, Ирина Ивановна Страшкина • 7601 S.W. 34th, Oklahoma City, Oklahoma 73179, 405 745-4054, Анатолий Айзенман

PERKINELMER

Аналитическое оборудование Analytical equipment • 117334 М., Косыгина 19, (095) 935-8888, ф. 564-8787, www.instruments.perkinelmer.com, Сергей Киселев • 710 Bridge Port Avenue, Shelton, CT 06484-4794

PETER THE GREAT CRUISES

Туризм • 127106 М., Гостиничный пр. 6, корп. 2, (095) 924-7275, Алла Витальевна Манушкина • 2610 East 16th Street, Brooklin, NY 11235, 718 934-4100, ф.-9119, Алла Котлярская

PETROALLIANCE

Нефтегазовые месторождения Oil and gas field exploration and development • 123298 М., Народного Ополчения 40, корп. 3, (095)

192-8081, ф.-56, pas@petroal.ru, Галина Блажнова • Two Westlake Park, 580 Westlake Park Blvd., Suite 700, Houston, TX 770074, 281 368-8400, ф.-11, pas@pasusa.com

PETROFAC

Коммерческая деятельность • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 1104, (095) 967-0258, ф.-57, mail@petrofac.co.ru, Malcolm Douglas • 166000 Ненецкий АО, пос. Искателей, Губкина 3В, 967-0258, ф.-57, mail@petrofac.co.ru, Malcolm Douglas • Woodgate Office Park, 1021 E CE Loop 323, Tyler, Texas 75701, mail@petrofac.com, www.petrofac.com, Ralph E. Martin

PETROLEUM ADVISORY FORUM

Нефть • 103001 М., Спиридоновка 16, оф. 1, (095) 956-3714, ф.-15, Владимир Коновалов • 1221 MacKinney Street, Suite 2400, Houston, TX 77010, Иан Макдоналд

PFIZER

Лекарственные и ветеринарные препараты • 109004 М., Таганская 21, (095) 258-5535, ф.-8, Robert John Marshall • 235 E. 42 St., New York, NY 10017, 212 573-2323, ф.-7851, Kent Bernard

PHAROS SERVICE

Инвестиции • 103009 М., Тверской б-р 14, стр. 1, оф. 606, (095) 797-4345, ф.-6, Питер Халлоран • 1013 Centre Road, Wilmington, DE 19805-1297, 917 971-6938, ф.-7

PHELPS DODGE EXPLORATION

Горнодобыча Researches and develops mineral resources • 680000 Хабаровск, Тургенева 69, (4212) 32-1767, 23-6197, -6067, ф. 32-4012, mcandy@phelpsd.com Vertrees McCandy

PHOENIX LAW ASSOCIATES

Осветительные приборы • 125190 М., Ленинградский пр-т 80, корп. 5, (095) 937-6733, ф.-4, webakademik@aol.com, phoenixl@co.ru, Maryann Gashi-Butler, William E. Butler • 869 278-960, ф.-7820, моб. 771 289-3244

PINERIDGE CONSTRUCTION

Консалтинговые, маркетинговые услуги • 121151 М., Кутузовский пр-т 24, стр. 1, (095) 255-8228, Тенгиз Гивиевич Гумбаридзе • 400 St. NW, Suit 101, Washington DC 20004, 416 398-3235, Tengiz Gumbaridze

PIZZA NORD

Ресторан • Pizza Hut Pizza Hut restaurant services • 191186 С.-П., Мойки наб. 71/16, эт. 2, (095) 315-9486, 326-8650, -2, -3, ф.-1, 314-0215

PLD-TELECOM

Телеком • Telecommunication company • С.-П., Конногвардейский б-р 4, (095) 329-9076, ф.-09

PLENUM PUBLISHING

Полиграфия • 119991 М., Вавилова 26, оф. 405, (095) 135-5452, Кеннет У. Держэм • 233 Spring Street, New York, NY 10013-1578, 212 620-8000, ф. 463-742, Джей Липпинкотт

POLAROID

Фото материалы и оборудование Photomaterials and equipment • 125167 М., Ленинградский пр-т 37А, корп. 14, (095) 725-2700, ф.-33, www.polaroid.com

PONY EXPRESS

Курьерские и грузовые услуги Courier and freight services • 119899 М., Воробьевы горы, МГУ им. М.В. Ломоносова, оф. 407, (095) 930-2080, -1520, 939-4141, ф.-3876, www.ponyexpress.ru, Tim Braint • 690000 Владивосток, Алеутская 11, оф. 6018, (4232) 41-4184, -4521, pony_wo@stl.ru, Виктория Краснова

PORTLAND STATE UNIVERSITY

Бизнес-школа • School of Business Administration program • Хабаровск, (4212) 29-4691, Олег Бунтов

PRAGMA

Консультационные услуги • 620075, Свердловская обл., Екатеринбург, Гоголя 15А, (3432) 56-4623, ф. 59-2928, pragma@mail.ur.ru, Тимоти О'Брайен • 116 East Broad Street, Falls Church, VA 22046, 703 237-9303, ф.-26, Жак Дефей

PREA

Недвижимость • 125445 М., Смольная 24Д, (095) 960-2929, ф.-0, James Sheppard • One Faneuil Hall Marketplace, MA 02109, 617 878-1600, ф.-1699, Stephen Kasnet

PREMIUM INVEST

Инвестиции • 119034 М., Коробейников пер. 24, (095) 785-0232, Сергей Васильевич Матузенко • 113 Barksdale Professional Center, Newark, New Castle, Delaware, Джозеф Арманд Диаско

PRENG

Подбор персонала • 121099 М., Смоленская пл. 3 «Смоленский Пасаж», (095) 937-8266, ф.-8200, Томас В. Дауди • 2925 Briarpark, Suite 1111, Houston, Harris country, Texas 77042, 713 266-2600, ф.-3070, Томас Дауди

PRIME INTERNATIONAL

Торговля и торговые операции • 125252 М., Чапаевский пер. 14, (095) 777-3482, -6, Сергей Владимирович Рыжков • 1220 N. Market Street, Suite 606, Wilmington, County of New Castle, State of Delaware, Желен Милан

PRIMTELEPHONE

Телеком Joint venture cellular provider with participation of Global TeleSystems, Group of Washington • 690050 Владивосток, Океанский пр-т 24, (4232) 22-1195, -3482, 47-8547, -1310, -3, ф. 22-8951, 47-1302, office@primtel.ru, www.primtel.ru, Анатолий Приммаков

PROJECT HARMONY

Образование • 121019 М., Никитский б-р 12, оф. 51, (095) 290-0265, ф. 290-0012, Хиншо Пол • 5197 Main Street Unit 6, Waitsfield, VT 05673, (802) 496-4545, ф.-6, Б.Г. Миллер, Чарльз Д. Хосфорд, Джаред Кадвелл

PROJECT HOPE HEALTH FOUNDATION

Благотворительная и образовательная деятельность • 117049 М., 2 Спасоналивковский пер. 16/5, (095) 238-1684, projhope@online.ru, www.projecthope.ru, Ольга Львовна Романова • The Project Hope Health Sciences Education Center, Millwood, Virginia 22646, 540 837-2100, ф.-1813, jmcgowan@projecthope.org, www.projecthope.org, Лесли Д. Манкузо, Leslie Mancuso

PTC INTERNATIONAL

Программное обеспечение • 109147 М., Марксистская 16, эт. 4, (095) 737-7878, ф.-76, Рольф Дитер Сейферт • 140 Kendrick Street, Needham, Massachusetts 02494, 781 370-5000, Томас Л. Бодуан

PUBLIC HEALTH RESEARCH

Благотворительность • 103001 М., Трехпрудный пер. 11/13, стр. 5, (095) 974-1793, ф.-89, Оксана Ивановна Пономаренко • 445 First Avenue, New York, NY 10016, 212 578-0800, ф.-4, Luis M. Weinstein

PUBLIC HEALTH RESEARCH INSTITUTE

Благотворительность • 103001 М., Трехпрудный пер. 11/13, стр. 5, (095) 974-1793, ф.-89, Оксана Ивановна Пономаренко • 445 First Avenue, New York, NY 10016, 212 578-0800, ф.-04, Luis M. Weinstein

PYRAMID

Ткани • 117331 М., Марии Ульяновой 17, корп. 1, (095) 432-0962, Пател Джитендар • 25 Grey Stone Manor, Lewes, DE 19958, Dover, 659-8841, Пател Джитендар

PYROTEK

Высокотемпературные материалы и оборудование для металлургии • 123056 М., Красина пер. 16, стр. 1, оф. 715, (095) 155-7501, usenko@com2com.ru, Берта Михайловна Тришина • 503 East Montgomery Avenue, Spokane, WA 99206, 509 926-6212, ф. 927-2408, petbol@pyrotek-ink.com, www.pyrotek-ink.com, Allan Roy

QSI

Пакеты прикладных и клиентских программ • 127018 М., 2 Ямская 6/8, стр. 1, эт. 2, (095) 289-4548, Александр Львович Фридман • 8001 Irvine Center Drive, Irvine, California 92618, 949 754-8695, ф.-8788, Винсент К. Смит

QUALIFIED DEVELOPMENT LABORATORY

Полупроводники • 113114 М., Кожевническая 1, стр. 1, (095) 778-6656, Петр Александрович Вевюрский • State of California, (408) 737-0992, ф. 736-8708, Гари Г. Гогет

QUALITY PRODUCTS

Продукты питания из США • Wholesale of American food products including Tyson foods • 190000 С.-П., Конногвардейский б-р 4, под. 5, оф. 27, (812) 325-6199, ф. 314-7882

R & V INDUSTRIAL SUPPLY

Сервисные услуги компаниям нефтегазовой отрасли • 121002 М., Староконюшенный пер. 5/14, оф. 28, (095) 201-3174, ф. 234-3873, Нелли Коноплева • 2929 Briarpark Drive, Suite 200, Houston TX 77042, 713 782-3800, ф.-4299

R&G

Торговля • 125315 М., Усиевича 24/2, 151-2581, Ирина Михайловна Баплина • 8200 South Memorial Parkway, Huntsville, AL 35802, 256 880-8020, ф.-8077

RADIO PAGE

Пейджинг Paging service • 123022 М., 2 Звенигородская 13, (095) 232-1991, -0022, -1962, ф.-1990, info@radiopage.ru, www.radiopage.ru, Дмитрий Соколов

RADMA

Агропром • 129337 М., Ярославское ш. 26, (095) 182-2317, ф. 183-3829, nercon@sovan.com, Андрей Юрьевич Киселев • 40 Rector Street, New York, NY 10006, 212 587-0960, Поляк Александр Львович

RAMEC

Компьютеры и периферия • Supply and services of computers and peripherals • 129282 М., Чермянский пр. 7, оф. 306, (095) 476-9656, 45, ramec@online.ru, www.ramec.ru, Alim T • Mustafm • 193036 С.-П., Невский пр-т 140/2, (812) 327-8315, -3440, -8644, ф.-8316, www.ramec.ru, Андрей Бетлов

RAND TECHNOLOGIES

Компьютерные системы и программные приложения • 125009 М., Тверская 16/2, стр. 1, бизнес-центр «Галерея Актер», оф. А506, (095) 935-8928, ф.-9, www.rand.ru, Андрей Валентинович Комков • 1209 Orange Street, Wilmington, Delaware 19801, 952 294-4455, ф.-9949, www.rand.com, Дэнис Семкив, Ф. Балдесарра, М. Гарбуз

RAYONIER

Лесоматериалы Exports of timber from Russia • 690012 Владивосток, Березовская 25, оф. 302, (4232) 27-0993, paul.tweiten@rayonier.com, Paul Tweiten, Александр Московко

RAYTHEON TECHNICAL

Проект комплексной ликвидации межконтинентальных баллистических ракет РС-12М • 427410 Воткинск, Дзержинская 9, (34145) 5-0876, ф. 5-0760, Mark D • Beha • 12160 Sunrise Valley Drive, Reston, Virginia 20191, 703 295-2324, ф.-2043, Even Brayon

RDSA

Развитие системы прямых продаж • 125445 М., Смольная 24Д, (095) 705-9311, ф.-99, Джон Ло • 1090 Vermont Avenue, N.W., Washington DC, 202 637-5600, ф.-5910, Энн Круз

RECURSION

Вычислительная техника и программные продукты • 603109 Ниж. Новгород, Заломова 2, оф. 126, (8312) 30-5042, Олег Михайлович Челноков • 6665 Hantley Road, Calumhus, Ohio 43229, (01732) 203-1662, kmlakov@pwcicorp.com, Константин Малков

RED LINE INTERNATIONAL

Технологическая продукция • М., Хилков 1/2, стр. 1, (095) 755-9157, Суджит Сингх • 5 Greystone manor, Lewes, DE 19958, County of Sussex, Суджит Сингх

RED WELL-DETSKOE SOBRANIE

Production and sale of children's apparel • С.-П., Исаакиевская пл. 4, оф. 190, (812) 311-8929, ф. 325-8176

REEBOK

Спортивные Sporting goods (apparel, footwear, accessories) • 103473 М., Суворовская пл. 1, под. 2, эт. 4, (095) 755-8333, ф.-4, Ольга Дунаева • 100 Technology Center Drive, Stoughton, MA 02072, 781 401-5000, ф.-7402

REGIONAL INITIATIVE

Coordinates all US-sponsored technical assistance activities in the RF • 680000 Хабаровск, Тургенева 69, (4212) 32-1767, 30-6197, -6067, ф. 32-4012, • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр. 32, оф. 517А, (4242) 72-7124, -25, sakhalinri@hotmail.com, www.ri.sakhalin.ru, James Wellos

RELAX MEDICAL SYSTEMS

113114 М., Шлюзовая наб. 6, стр. 4-5, (095) 238-1528, ф.-0005, Вадим Владимирович Никифоров • One World Trade Center, Suite 1890, Long Beach, CA 90831-1890, 562 624-1250, ф.-51, Леон Пресс

REPLICATION OF LESSONS LEARNED – ROLL

680056 Хабаровск, Шевченко 14, (4212) 64-9057, -9148, ф.-7188, www.iscmoscow.ru, anna@tgp.khv.ru Анна Лугина

RESEARCH TRIANGLE INSTITUTE

Финансы • The activity of the organization is addressed to regional administrations, to introduce to them advanced techniques and systems in budget modeling, and management • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, (4242) 72-7124, -25, www.rti.org/cid

RETAIL TECHNOLOGIES INTERNATIONAL

Программное обеспечение • 111024 М., Энтузиастов ш. 7, (095) 363-9317, Виктор Олегович Писковский • 4800 Manzanita Ave, Suite 1, Carmichael, California 95608

RICHMOND TECHNOLOGY

Инвестиционно-консультационная деятельность • 190121, С.-П., Английский пр-т 40, оф. 5, (812) 114-4550, Юрий В. Лукашевич • 300 East Main Street, Suite 103, Worchester, Milford, MA 01757, (4012) 330-8778, Tamara Nikiforaki

RIGHT CARON

Молодежный туризм Network of youth hostels youth travel agency • 193312 С.-П., 3 Советская 28, (095) 329-8018, 327-8304, ф. 329-8019

RIGHT CHOICE

Технологическая продукция • 101000 М., Мясницкая 8/2, стр. 1, (095) 129-5561, Нирадж Кумар Каляр • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, County of Sussex, Нирадж Кумар Каляр

RICON LINE

Изучение финансовых рынков • 103062 М., Покровка 45, стр. 1, оф. 509-511, (095) 926-5728, ф. 250-7122, fotinmail@mtu-net.ru, Сергей Васильевич Слободянюк • 12260 Willow Grove Road Bilding 2, Camden, DE 19934, County of Kent, 856 287-3918, Belinda Lanyon

ROCHESTER FIDELITY

Сувенирная продукция • 117298 М., Ленинский пр-т 113/1, оф. E0105, (095) 956-5790, Виталий Юрьевич Степанов • Suite 606, N. Market Street, Wilmington, DE 19801, 302 421-5752, ф.-3

ROCKWELL-COLLINS

Авиационная радиоэлектроника • 103009 М., Тверской б-р 14, стр. 1, (095) 787-2434, Крейг Э. Эллиотт • 350 N. St. Paul Street, Dallas, Texas 75201, 972 705-6053, ф.-3692

ROMPHARM

Торговля лекарствами и медицинскими препаратами • 117418 М., Новочеремушкинская 58, (095) 718-8866, ф.-9133, Тенчо Лучезаров Шиков • 1220 N. Market Street, Suite 606, Wilmington, County of New Castle, Delaware, 4021 203-9386, ф.-87, Венелин Стоянов Георгиев

ROOKFIELD DEVELOPMENTS

Кондитерские изделия • 109004 М., Бол. Дровяной пер. 21/12, (095) 915-1557, ф. -6583, rookfield@yahoo.com, Белкасем Рабах • 4001 Grinvil Crossing, Suite 300, 4001 Kennett Paik, P.O.Box 4477, Wilmington 19807-0477, Рабах Белкасем, Ахмед Аззи

ROSENBLUTH INTERNATIONAL

Туризм • 125167 М., Ленинградский пр-т 37, корп. 9, (095) 213-9230, ф. 213-9231, www.rosenbluth.ru, Ольга Вячеславовна Белюсенко • 2401 Walnut Street, Philadelphia, PA 19103, 215 977-4000

ROUPELL GLOBAL

Медоборудование • 107031 М., Кузнецкий мост 14, стр. 1, (095) 928-0052, Kamal Pandey • 4825 Futura Street, Eugene, Oregon 97404, Kamal Pandey

ROY INTERNATIONAL CONSULTANCY

Компьютеры • 119034 М., Смоленский б-р 4, (095) 246-8425, ф. -7955, olga@royint.com, Ипен Чериан • 8618 Chukar Circle, Fountain Valley, Los Angeles, CA 92708, 714 963-8570, ф. -8638, Чериан Ипен

ROYAL

Технологическая продукция • 119415 М., Ленинский пр-т 90, под. 3, (095) 134-7679 • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, Country of Sussex

ROYAL MARINE ALL MARITIME SERVICES

Правовая защита, подбор кадров на круизные и торговые суда • 121099 М., Смоленская пл. 3, эт. 6, (095) 937-8233, ф. 937-8229, moscow@shipjob.com, Сергей Владимирович Сологуб • 170 Broadway, Suite 1006, New York 10038, 212 732-5640, ф. 271-3502, NewYork@shipjob.com

RPC OVERSEAS

Консультационные услуги • 125083 М., Петровско-Разумовская алл. 4, (095) 959-0289, Юлия М. Хачатрян • 1106 Hathorn Way, Houston, TX 77094, 281 579-1110, ф. -1976, Александр Р.Хачатрян

RFAUDITTLA

Консалтинг и аудит International accounting & financial consulting firm • 300034 Тула, Революции 35А, (0872) 36-3528, ф. 30-5577, rufat@tula.net, Ольга Русанова

RUSSIA PARTNERS MANAGEMENT

Инвестиции • 103031 М., Столешников пер. 14, (095) 234-3095, ф. -3099, Алла Петровна Пьянова • c/o Corporation Service Company, 1013 Center Road, Wilmington, DE 19805, Donald P. Spencer

RUSSIAN AMERICAN DENTAL CENTER – RADС

Стоматология • 107014 М., Русаковская 28, корп. 1, (095) 269-1392, -7697, ф. -3523, radc@com2com.ru, www.russianamericandental.com, Владимир Текешенко

RUSSIAN CHILDREN'S WELFARE SOCIETY

Благотворительность • 103009 М., Театральная пл. 2, оф. 10, (095) 292-4619, gaevakaty@mtu-net.ru, Екатерина Вячеславна Гаева • 200 Park Avenue South, Suite 1617, New York 10003, 212 473-6263, ф. -6301

RUSSIAN FRANCHISE ASSOCIATION

Франчайзинг в России Franchising support and development in Russia • 111141 М., 2 пр. Перова Поля 9, (095) 305-5877, ф. -50, franch@matrix.ru, franch@mtu-net.ru, Alexander Mailer, Сергей Куликов • 1313 North Market Street, Wilmington DC 302 575-0440, -1346, ф. -0440, -1346

RUSSIAN HOUSE BOOKS & ARTS

Импорт-экспорт и дистрибуция русских книг • 103104 М., Мал. Бронная 23, (095) 905-8379, 979-8348, Оксана Юрьевна Ромазина • 253 Fifth Avenue, New York, NY 10016, 212 685-1010, ф. -1046

RUSSIAN NATIONAL

Инвестиции • 101000 М., Чистопрудный б-р 5/10, оф. 214, эт. 2, (095) 231-1230, ф. -60, info@rmtto, Михаил Томасович Колесниченко • Mieller, Canfield, Paddock and Stone, 1450 Broadway, New York 10018, info@russia-travel.com, www.russia-travel.com, Михаил Томасович Колесниченко

RUSSIAN PETROLEUM INVESTOR

Издательство • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, под. 3, эт. 10, оф. 1003В, (095) 967-0117, ф. -18, moscow@rpi-inc.com, www.rpi-inc.com, Игорь Феликсович Половец • 18425 Burbank Boulevard., # 508, Tarzana, CA 91356, 818 343-8474, ф. -75, la@rpi-inc.com, www.rpi-inc.com, Stan Polovets

RUSSIAN TECHNOLOGY FUND

Инвестиции и технологии Investment, technology • 194156 С.-П., Энгельса пр-т 27, корп. 12В, оф. 202-203, (812) 554-9384, 244-2506, ф. 326-6191

RUSSIAN TECHNOLOGY INITIATIVE

Представление грантов научным организациям • 125040 М., Ленинградский пр-т 23, (095) 232-0349, ф. -50, Александр Юрьевич Григорьев • 1960 Oak Ridge Turnpike, Anderson County, Oak Ridge, Tennessee 37830, www.russianinitiative.org, Steven Lee Howard

RUSSIAN TELECOMMUNICATIONS

Телекоммуникации • 119048 М., Усачева 33/2, стр. 3, 245-5900, ф. 245-5910, info@rtdmc.com.ru, Гарс Кейбл Селф • 1555 King Street, Suite 500, Alexandria, VA 22314, 303 850-3998, ф. 853-979, Ричард Дэйл Хегстром

RUSSIAN TRAVEL SERVICE

Прием иностранных туристов на территории России • 105066 М., Токмаков пер. 16, стр. 2, (095) 267-8011, ф. -07, Наталья Евгеньевна Одиночкина • 720 Fifth Avenue, New York, NY 10019, 212 765-7740, ф. 265-3770

RUSTEX INTERNATIONAL

Management, consulting, services • 192242 С.-П., Белградская 6/4, оф. 46, (812) 109-6914

RUSTRANSERVICE

Транспортные и экспедиторские услуги • 107066 М., Красносельская 35А, (095) 130-0114, ф. -8144, Александр Владимирович Грибов • 25 West Main Street, Madison, Wisconsin 53703, 213 477-2214, Цзян Чжэнь

S & A KRON WORL WILD

Инвестиции • Аптекарский пер. 1, (095) 267-0360, ф. -9395, SK@hotmail.ru Сергей Александрович Кронфельд • 40 Rector street, № 1830 New York 10022, 212 679-2504, ф. -5012, Sergey Kronfeld

SABRE

Программное обеспечение • 103051 М., Петровка 20/1, оф. 309, (095) 921-8362, Алан Мак Линток • 2711 Centerville Road, Suite 400, City of Wilmington 19808, County of New Castle, Джеймс Ф. Брашир

SAGMEL

Медикаменты • 127427 М., Кашенкин Луг 4, (095) 937-4073, ф. -83, office@sagmel.ru, www.sagmel.ru, Александр Константинович Гололобов • 60048 USA Libertyville, 1580 South Milwaukee Avenue, suite 218, 847 247-1102, ф. -0926, Энтони С. Мелихов

SAKHALIN AIR SERVICES

Авиаподдержка нефте- и газодобычи • 693000 Южно-Сахалинск, аэропорт, (4242) 73-8909, ф. 42-7037, Виктор Аксютин

SAKHALIN ALASKA TRAINING COLLEGE

Образование Education and consulting services • 693000 Южно-Сахалинск, Горького 25, (42422) 55-4966, www.science.sakhalin.ru, Михаил Красный • 2525 C Street, #201, Anchorage, AK 99503, (907) 283-2022, 398-5011, ф. 283-5174, 103342.1062@compuserve.com, Bill Stamps

SAKHALIN MODULE CONSTRUCTORS

Нефтегазпром • Южно-Сахалинск, Поповича 96, (4242) 72-3288, ф. -9, zalpin@sakhalin.ru Андрей Залпин

SAKHALIN-ALASKA CONSULTING

Консультационные услуги • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, оф. 528, (4242) 72-8335, ф. 49-9407, imirzoeva@sakhalin-alaska.com, Инесса Абдулхаковна Мирзоева • 11722 Clerce Circle, Anchorage, Alaska 99515, 907 522-2600, ф. -02, Дэвид Пэрриш

SAKHALIN-ALASKA CONSULTING GROUP

Консалтинг Provides business consulting services • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, оф. 528, (4242) 72-8335, ф. -0076, trio@sakhalin.ru, whisper@alaska.net, www.sakhalin-alaska.com, Todd Crosset, Александр Дашкевский

SAKHALIN-IOCA

Торговые, транспортные, таможенные и складские услуги Trade, investment activity, transportation, tourism, declaration & customs, clearance of cargoes, bonded warehouse and customs warehouse services • 693000 Южно-Сахалинск, Мира пр-т 113, оф. 93, (4242) 72-7220, -6, ф. 42-1409, ioca@sakhalin.ru, www.ioca.da.ru, Александр Коровин • 302 East Carson Ave., #601, Las Vegas, NE 89101

SALOMON BROTHERS

Инвестиционно-банковские услуги Investment banking and financial advisory services • 125047 М., Гашека 8/10, 258-5150, ф. -49, www.citigroup.com, Иракий Мтибилишвили • 388 Greenwich, New York, NY 10013, 212 816-6000

SALUS HEALTH INSTITUTE

Лечение химзависимости International Health Institute is going the Trainings in CD treatment and prevention mental health • М., 250-1560, salusrus@mtu-net.ru, Ольга Петрухина • 172 Lancaster Road, Walnut Creek, CA 94595 M.A., (925) 946-9238, ф. -1522

SALUT TECHNOLOGIES-WEST

Поиск научных технологий • 109544 М., Нижний Международный пер. 10, стр. 1, (095) 278-0410, 755-7870, ф. -69, Владимир Владимирович Белов • 425 Divisadero Street, Suite 305, San Francisco, CA 94117, 415 552-8482, ф. -8631, Петр Александрович Кузнецов

SAMSON OIL AND GAS DEVELOPMENT

Нефть, газ • 125009 М., Тверская 12, стр. 1, эт. 5, (095) 725-7700, ф. -01, -02, administrator@png.msk.ru, www.png.msk.ru, Shahveer Padam Kapadia • Samson Plaza, 2 West Second Street, Tulsa, Oklahoma, 74103, 918 591-1715, admin@samson.com, www.samson.com, Аллен Эрл Мэй

SANTA BARBARA

Software development: computer telephony, information systems, internet, base • 195220 С.-П., Чадская 27, эт. 2, (095) 535-6792, www.soft-offshore.com

SANTORS

Организация и финансирование производства, лизинг и поставки оборудования • 127591 М., Керамический пр. 53, корп. 1, (095) 245-1972, Дмитрий Леонидович Перекатов • 1331 Airport Road, Suite N° J, PMB 152, Arkansas 71913, Дмитрий Перекатов

SAPHIRE EXPORTS

Торговля и общепит • 103009 М., Тверская 10, стр. 3, (095) 113-8308, Риаз Мохамадсаб Аттар • 1602 Pebble Place, Parlin, New Jersey 08859, 530 685-8887, ф. 325-8519, Ашит Р. Патель

SATLINK

Спутниковые телефоны Satellite phones of all systems • 119121 М., Бурденко 14А, эт. 8, (095) 246-7287, -9409, 937-4316, -7, www.satlink.ru, Игорь Кузнецов, Анна Шалагинова

SCANVEC AMIABLE

Программное обеспечение • 129366 М., Мира пр-т 150, Алексей Евгеньевич Слесарев • International Plaza Two, Suite 625, Philadelphia, PA 19113, esupport@scanvecamiable.com, www.scanvecamiable.com, David Daffner

SCHLUMBERGER LODGELCO

Нефтегазпром Oil/gas industry servicing • 109004 М., Таганская 9, (095) 935-8200, ф. -780, www.slb.ru, www.slb.com, Patrick Shorn • Южно-Сахалинск, Дзержинского 36, (4242) 46-2954, -55, -56, elena@yuzhno.oilfield.slb.com, David Hill

SCIENTIFIC-ATLANTA

Оборудование систем связи • 113054 М., Космодамианская наб. 52/2, (095) 956-1415, ф. 232-0134, Сергей Анатольевич Тиунов • 5030 Sugarloaf Parkway, Lawrenceville, GA 30044, (770) 236-5000, William E. Eason

SCOTT-EUROPEAN

Внешнеэкономическая деятельность • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 502, (095) 258-1955, ф. -68, sec-info@mtu-net.ru, Андрей Александрович Зеленов • 107 West 89-th Street, Suite GA, New York 10024, (1212) 579-5631, ф. -8358, nancygmartin@hotmail.com, Robert L. Krattli

SEAGROUP INTERNATIONAL

Агентские услуги • 107045 М., Трубная 25, стр. 1, (095) 730-0082, ф. -78, Юлия Николаевна Кулешова • 350 NW 196-th Place, Seattle, WA 98177, 206 533-0622, ф. -92, seagroup@nwlinc.com, Monika Helendi

SEANET

Интернет дизайн, провайдерство • 101000 М., Чистопрудный б-р, 12-А, (095) 916-9451, Нина Ивановна Титаренко • 701 5th Avenue, Suite 6801, Seattle, Washington 98104-7014

SEMICONDUCTOR EQUIPMENT AND MATERIALS

Полупроводники • 125315 М., Усиевича 24/2, оф. 39, (095) 931-9647, ф. -48, www.semi.org, Алла Яковлевна Фамицкая • 805 East Middlefield Road, Mountain View, CA 94043-4025, 408 943-6900, ф. -9600, semihq@semi.org, www.semi.org, Stanley Myers

SENSORMATIC

Безопасность • Global security solutions for Retail, Industrial market • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, под. 3, эт. 5, оф. 505, (095) 258-1382, -3, -5, ф. -4, office@sensormatic.ru, www.sensormatic.ru, Valian V. Movsisyyn

SENSORMATIC DISTRIBUTION

Производство электронных систем безопасности • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф. 1007, 258-1383, ф. -4, office@sensormatic.ru, www.sensormatic.ru, Ваган Владимирович Мовсисян • 951, Yamato Road, Boca Raton, FL 33431-0700, 561 989-7000

SHEROS

Экспедиторские услуги • 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф. Е-502, 504, (095) 937-1907, Сергей Владимирович Симонов • 30 Old Rudnick Lane, Dover, DE 19901, 302 736-4300, ф. -1

SHIP ANALYTICS INTERNATIONAL

Учебно-тренажерные комплексы для транспорта, оборудования для управления в чрезвычайных ситуациях • 119048 М., Лужники 24, стр. 9, оф. 307, (095) 246-3687, ф. -7584, Михаил Петрович Никифоров • Corporation Trust Center, 1209 Orange Street, City of Wilmington, County of New Castle, Delaware, 860 535-3092, ф. -0560, Алан Дж. Пеш

SILVER WIND

Грузоперевозки Ocean freight forwarding and transportation • 690001 Владивосток, Фонтанная 15/2, (4232) 22-5719, 26-9223, 22-4479, -81, ф. 26-8073, swind@online.marine.su, Владимир Женихайлов • 111 Broadway, Oakland, CA 94607-5500, 510 272-8000, ф. -7848, Tim Rhein

SKAB

Черные металлы • 119590 М., Мосфильмовская 54/2, под. 2, эт. 3, (095) 931-9911, ф. -2, Секулич Душан • 15W Looskerman St. Dover, Delaware 19903-0841, 603 433-0497, ф. -98, Секулич Душан

SKADDEN, ARPS, SLATE & FLOM

Юридическая деятельность • 125009 М., Дегтярный пер. 4, корп. 1, (095) 797-4600, ф. -01, obondina@skadden.com, www.skadden.com, Алексей Вадимович Кияшко • 4 Times Square, NY 10036-6522, 212 735-3000, ф. -2000, www.skadden.com

SKY LINE

Строительство и торговля • 101000 М., Мясницкая 35, оф. 723, (095) 207-9792, ф. -6035, Рудольф Зильберман • 19051 Northridge Street, Los Alamos, CA 91326, 818 360-2671, ф. -7446

SMALL WORLD ADOPTION FOUNDATION

Услуги в сфере усыновления, услуги по помещению детей в семьи на воспитание • 195196 С.-П., Новочеркасский пр-т 47А, оф. 10Н, (812) 936-1002, ф. 510-9574, Людмила Алексеевна Голубева • 15480, Clayton Road, Suit 300, Ballwin St. Louis, Missouri 63011, 636 207-9229, ф. -9055, Вячеслав Алексеевич Платонов

SOLBON

Содействие моральному и духовному возрождению народностей мира • 670000, Республика Бурятия, Улан-Удэ, Коммунистическая 10, (3012) 33-6825, thestar@burnet.ru, www.solbon.org, Давид Заватцкий • 117420 М., Наметкина, Новые Черемушки, оф. 29-30, корп. 5, (095) 719-7945, Аарон Толстон • Florida 34233, 941 926-0200, ф. -0600, Larkin Kevin

SOLBON INTERNATIONAL

Содействие моральному и духовному возрождению народностей мира • 655012 Абакан, пр-т Ленина 218, (39022) 6-6274, www.solbon.org, Stuecher Wolfgang • 649000 Горно-Алтайск, Спортивный пер. 1, www.solbon.org, Хабекер Стивен • 5325 Ashton Coupt, Sarasota, Florida 34233, Larkin Kevin

SOLWAY

107078 М., Маши Порываевой 7, корп. 3, (095) 105-7200, ф. -7, Dan Bronstein • 10 Bank Street, suite 560, White Plains, New York 10606, 914 949-9618, Aleksandr Bronstein

SPARTAK

Развитие физической культуры и спорта • 103330 М., Новослободская 14/19, стр. 1, (095) 960-7271, Муслим Геланиевич Товбулатов • 570 Broud Street, Newark, NJ 07102

SPECTRO TECNICAL

Торговля • 101000 М., Милютинский пер. 20/2, оф. 15, (095) 923-5719, ф. -9333, spectrom@online.ru, moscow@spectro-ts.com, Петр Леонович Бабушкин • 1274 Melrose Avenue, Port St. Lusie 34953, 561 785-6172, ф. 336-9374, Григорий Семенович Карк

SPRINGFIELD

Аудиторские и юридические услуги • 119034 М., Курсовой пер. 9, (095) 933-2980, Константин Геннадьевич Горбунов • 3505 Silverside Road, 208H Plaza Centre, Wilminngton, DE 19810, 302 478-4467

SQUIRE, SANDERS & DEMPESY

Юридическая деятельность • 113054 М., Павелецкая пл. 2, стр. 3, эт. 5, (095) 258-5250, ф. -1, Иван Анатольевич Трифонов • Corporation Trust Center, 1209 Orange Street, City of Wilmington, State of Delaware, County of New Castle, 216 479-8500, ф. -8780

SS GUPTA

Программное обеспечение • 107497 М., Иркутская 11/17, оф. 4, (095) 249-6097, Гулта Шьям Сундер • 9E Lookerman St., Suite 205, Dover, Delaware 19901

STA CONSULTANTS

Торговля • 121165 М., Киевская 22, стр. 2, Дмитрий Дубинин • 8407 N.E. Fremont Street 229, Portland, Oregon 97220, Борис Агрест

STANDARD & POORS INTERNATIONAL SERVICES

103009 М., Воздвиженка 4/7, стр. 2, (095) 745-2901, ф. -05, www.standardandpoors.ru

STANDARD ADVISERS

Консалтинг • 115035 М., Садовническая 76, (095) 752-4323, ф. 725-4322, Ольга Александровна Бугайцова • 1512 Palisades Ave., Apt. 19P, FortLee, NJ 07024, 212 587-0960, ф. -1924, Александр Раппопорт

STANFORD EQUIPMENT

Медоборудование Scientific and medical equipment • 117218 М., Бол. Черемушкинская 32, корп. 1, (095) 718-8111, -22, -33, ф. -00, medical@seq.ru, www.sequipment.ru

STANLEY

Ручной и пневматический инструмент Handly pneumatic tools, built-in storage cases • 127242 М., Дмитровское ш. 107, оф. 256, (095) 485-6844, -5722, www.stanlcyworks.com, Василий Чернобутов

STARLING DEVELOPMENT OVERSEAS

Общепит • Restaurant development and manegment catering • 103050 М., Дегтярный пер. 6, оф. 407, (095) 251-2131, ф. 784-7528, Олег Бардеев

STEELCASE STRAFOR

Офисное оборуд • 690003 Владивосток, Верхнепортовая 38, эт. 3, (4232) 48-3524, 51-7838, 31-1177, www.steelcase-europe.com, Игорь Денисов

STEM CELL HIGHER

Наука • 105066 М., Ольховская 45, стр. 1, (095) 208-3090, Александр Сергеевич Тепляшин • 280 Madison Ave., Suite 1002, New York, NY 10016, Michael J. Doyle

STEWART & STEVENSON PETROLEUM SERVICES

Нефтепромысловое оборудование • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, стр. 1, (095) 967-0820, ф. -2, Евгений Иванович Иличев •

P.O.Box 1637, Houston, TX 77251-1637, 1 713 868-7700, ф. 1 713 881-1636, Джон Т. Уолл, Рберт Л. Харгрейв

STEWART & STEWART

Юридическая деятельность • 125047 М., 3 Тверская-Ямская 29/6, (095) 938-7141, ф.-7388, www.stewartlaw.com, Iani Dragoev Dimitrov • 2100 M street, N.W., suite 200, Washington, D.C. 20037-1203, 202 785-4185, ф. 466-1286, -7, -8, general@stewartlaw.com, www.stewartlaw.com, Terence Stewart

STEYN FINANCE

Консалтинг • 125047 М., 3 Тверская-Ямская 5, стр. 1, (095) 787-2215, Юрий Николаевич Смирнов • 1220 New Market Street, Suite 606, County of New Castle, 302 421-6753, Юрий Николаевич Смирнов

STORY FIRST MANAGEMENT

Инвестиции • 121351 М., И.Франко 14, под. 7, (095) 785-6336, ф.-49, С.А. Гикало • 32 Loockerman Square, L-100, Dover City, County of Kent, Delaware, 314 (0) 942-6220, ф. 986-3617, Питер Юджин Герве

STORYFIRST MANAGEMENT

Коммуникации Communications • 123298 М., 3 Хорошевская 12, эт. 9, (095) 785-6333, 797-4100, ф. 785-6349, 797-4110, www.storyfirst.com, Bob Dark

STRUCTURE CONTROL

Торговля • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, М12, оф. 1303, Сергей Николаевич Черноплеков • 2 Greenville Crossing Suite 300A, 4001 Kennet Pike, P.O.Box 4477, Wilmington, County of New Castle, Delaware, Майкл Доил

SUN CHEMICAL MPI

Печатные краски Production and sales of printing inks • 105187 М., Вольная 35, (095) 933-1303, -0, ф.-9, mpi@sunchem.ru, Г. Кекелидзе

SUN MICROSYSTEMS

Аппаратные и программные средства • Hardware, software and services • 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф. В-200, (095) 935-8411, ф. 956-5471, info@russia.sun.com, www.sun.ru, Сергей Тарасов • 630099 Новосибирск, Красный пр-т 28, (3832) 23-0222, ф.-458, Александр Голенков • 901 San Antonio Road, Palo Alto, CA 94303-4900, 415 960-1300, ф. 969-9131

SUNBRICK INVESTMENTS

Маркетинг • 103159 М., Охотный Ряд 2, (095) 956-3260, ф.-59, Владислав Анатольевич Кулибаба • 12260 Willow Grove Road, Bldg #2, Camden, Delaware, DE 19934, 371 701-0120, ф.-0337, vwh@smilshu.parex.lv, David Brehaut

SUNLIGHT INTERNATIONAL

Технологическая продукция • 119034 М., Хилков пер. 1/2, стр. 1, (095) 136-2313, Раджиндер Сингх • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, County of Sussex, Раджиндер Сингх

SUNRIDER

Внешнеэкономическая деятельность • 125167 М., Авиационный пер. 5, Игорь Борисович Бирченко • State of Delaware, 15 East North Street, Dover, County of Kent 19901, 310 781-3808, ф. 222-9273, Oi-Lin Chen

SUPERIOR PRODUKTS

Потребовары • 119526 М., Вернадского пр-т 93, корп.1, оф. 250, (095) 434-1069, suprolavish@mtu-net.ru, Дмитрие Матич • 43 45 44th Street Long Island City NY 11104 Милица Иванович

SWEDEN ABSOLUT

Инвестиции • 125047 М., 3 Тверская-Ямская 5, стр. 1, (095) 247-8312, Виктор Алексеевич Паламарчук • Delaware, County of New Castle, Wilmington, 1220 N. Market Street, Suite 606

SYBASE

Программное обеспечение • Design and distribution of software • 103051 М., 1 Колобовский пер. 6, корп. 3, (095) 797-4774, ф.-1, Михаил Павленко • 6475 Christie Avenue, Emeryville, CA 94608, 510 922-3500, ф.-3210

SYMANTEC

Программное обеспечение Software selling • 109180 М., 1 Жостов пер. 11А, оф. 404, (095) 238-3822, ф.-5354, marketing@symantec.ru • 10201 Torre Avenue, Cupertino, CA 95014-2132, 408 253-9600, ф. 446-8129

SYNTROLEUM

Разработка проектов • 193045 М., Трубная 12, оф. 3У, Булат Ж. Абишев • 1350 S. Boulder Ave., Suite 1100, Tulsa, Oklahoma 74119, Kenneth Agee

TABLOGIX

Складирование, таможенная очистка Logistic, consulting, warehousing, transport, custom clearance, local, delivery • 123007 М., Розанова 10, эт. 5, (095) 232-1020, ф. 232-1021, salesru@tablogix.com, www.tablogix.com, Алла Соловьева

TEC NIS

Консорциум телекомкомпаний США, работающих в России Consortium of the US telecommunications companies working in Russia • 121099 М., Новинский б-р 11, оф. 211, (095) 255-4792, ф. 252-5475, Benjamin P. Stauffer • 2500 Wilson Blvd, Suite 300, Arlington, VA 22201, 703 907-7700, ф.-27

TECHCARE SYSTEMS

Лабораторное медицинское оборудование • 103062 М., Макаренко 2/21, стр. 1, оф. 22, (095) 975-3321, ф. 975-1917, Херзен Майкл Алан • 1735 E. Bayshore Road., Suite 6B, Redwood City, CA 94063, 650 361-1608, ф.-1652, Herzen Michael Alan

TECHNOLOGY MANAGEMENT

Межправительственная программа «Совместное снижение угрозы» • 119121 М., Смоленский б-р 3/5, стр. 1, оф. 321, (095) 916-5258, 248-3358, ф. 916-5259, Михаил Борисович Артемьев • 2410 Louisiana Boulevard, NE, building 1, suite 400, Albuquerque, NM87110, 505 872-3146, ф.-3246, Роберт Л. Дю Буа

TECHNOLOGY VENTURES

Нефтегазовое оборудование • 125015 М., Писцовая 12, (095) 252-4959, ф.-66, Roger D. Parrish • 397 N. Sam Houston Pkwy East Suite 400 Houston, Texas 77060, 713 820-0600, ф.-3885, Роджер Д. Перриш

TELEGLOBE COMMUNICATIONS

Телекоммуникации • 121019 М., Бол. Афанасьевский пер. 11-13, (095) 941-8690, ф.-88, uprokhorov@gin.global-one.ru, Ирина Ивановна Саркисова • 1013 Centre Road, City of Wilmington, County of New Castle, Delaware, 703 755-2000, ф.-2564, Чарльз Чилдерс

TELEROSS

Телеком Telecommunication services • 680013 Хабаровск, Дикопольцева 10, (4212) 71-4020, 79-3521, -0, ф.-2, rtskhb@online.ru, Ekaterina Jonson • 690600 Владивосток, Фонтанная 40, оф. 83, (4232) 30-0020, ф.-2, vvksuppo@online.ru, Анатолий Ермаков

TELINFO

Издательство Publisher of the Traveller's Yellow Pages • 190000 С.-П., Мойки наб. 64, (812) 315-6412, 312-7341

TEL-MAX

Инженеринг и проектирование • 121248 М., Кутузовский пр-т 14А, 243-3121, telmax@ktv.ru, Бракович Фуад • 111 West Lockerman Street, Suite 6, Dover, County of Kent, DE 19904, 302 652-7580, ф.-8597, Фуад Бракович

TEMPLETON CJSC

Открытый паевый инвестиционный фонд Open Unit Investment Fund • 103009 М., Тверская 16/2, корп. 1, эт. 5, (095) 935-8368, 937-5464, ф. 935-8923

TERMINAL

Обслуживание морсудов Provides agent services to foreign ships • 683015 Петропавловск-Камчатский, Днепроовская 1, (4152) 24-3220, -1857, ф.-3235, Олег Птицин • 115 6700 West Marginal Way S.W., Seattle, WA 98106, 206 243-1800, ф.-1

TEXAS NAFTA INDUSTRIES

Производственно-посредническая деятельность • 117630 М., Обручева 23, (095) 334-1960, ф. 334-1590, Людмила Сергеевна Веселкова • 2502 Westerland Drive, # 561, Houston, TX 77063, 713 771-5285, ф.-5745

THALES NAVIGATION

Радиоэлектронные системы определения местоположения (GPS) и связи • 117198 М., Ленинский п-т 113/1, оф. Е-510, (095) 956-5400, -5964, ф.-5360, -5965, www.thalesnavigation.com, Mark Wilmoth • 471 El Cfmno Real, Santa Klara, California 95050, 408 615-5100, ф.-5200, mail@thalesnavigation.com, www.thalesnavigation.com, Dean Senner

THERMO OPTEK

Аналитическое оборудование • 103626 М., Бол. Черкасский пер. 15, оф. 305, (095) 925-0867, ф. 925-5507, Татьяна Вадимовна Теребкова • 27 Forge Parkway, Franklin, MA 02038, 508 520-1880, ф. 541-6938

THINKWAVE

Инвестиции • 123242 М., Зоологическая 2, (095) 290-8056, Давид Михайлович Вацадзе • 1013 Centre Road, Wilmington, County of New Castle, DE, 415 339-2900, ф.-1, Matthew Hamilton

THOMPSON, WILSON & ASSOCIATES

Консультационные услуги • 119633 М., Боровское ш. 33, (095) 725-3642, Виталий Юрьевич Волчков • 1411 Fort Avenue, 416, Seattle, Washington State 98101, Дела Круз Джорнет

THOR UNITED CORPORATION

Консалтинг • 103055 М., Тверская 28, стр. 2, оф. 11, (095) 937-1339, ф.-38, Петр Петрович Челеп • 235 West 48th Street, Suite 26F New York, NY 10036, 212 973-0063, ф.-73, Олег Всеволодович Батраченко

TIGMAR

Инвестиции • 113054 М., Бахрушина 23, стр. 2, (095) 737-6355, ф.-4282, Василий Васильевич Кокорев • 526 West 113 Street, New York 10025, 212 765-6300, ф.-1570, Тигран Макарян

TIMICON

Строительство, торговля и производство • 121248 М., Кутузовский п-т 14, оф. 116, (095) 243-5314, Dragana Cvetkovic • 1916 Mermaid Avenue, Brooklyn, NY 11224, 11 335-3895, Dejan Cvetkovic

TIMKEN EUROPE

Подшипники Bearings • 113191 М., Бол. Староданиловский пер. 5, (095) 954-0730, -0510, -0571, -0662, timkenru@rol.ru, www.timken.com

TOGETHERSOFT LABS

Телеком Software developing company • С.-П., Звенигородская 3, (095) 328-3112, 118-6718, ф. 328-3124

TOPIC TRADING

Торговля • 115054 М., Стремянный пер. 31/1, (095) 234-2281, ф. 958-2457, Станислав Викторович Кузнецов • Wyoming, 1912 Capitol Ave Chevenne, WY 82003, 307 632-1103, Jersov Denis Shanghai

TORMEN INTERNATIONAL

Маркетинг, консалтинг • 113054 М., Озерковская наб. 48-50, стр. 3, (095) 956-5831, ф. 956-5731, Нгуен Ван Нгок • 934 North main street, Sheridan, WY 82801, 307 673-4888, ф.-6, Nguyen Van Ngoc

TPI STAR INTERNATIONAL

Технологическая продукция • 101000 М., Мясницкая 8/2, стр. 1, (095) 248-9863, Джагдиш Рай • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, Country of Sussex, Джагдиш Рай

TRANE TECHNOLOGIES

Системы вентиляции • 105187 М., Окружной пр. 15, (095) 365-0641, -2063, 913-8736, 742-0009, ф. 365-4469, Игорь Ершов

TRANS EURO SERVICES

Транспортные перевозки • 123557 М., Ср. Тишинский пер. 28, стр. 1, (095) 191-6656, Игорь Валерьевич Куприн • 46987 Mindy Street, Suite D, Tea, South Dakota 57064, Питер У. Кокс

TRANSOLUTIONS

Консалтинг в области транспорта • 113184 М., Новокузнецкая 7, оф. 307, (095) 959-3510, ф. 937-3548, projects@transol.co.ru, Monteneiourt Marcus Symington • Upper Kingtown Road 10, Pittstown, NJ 08867, 908 735-0995, msm@transol.co.ru, Montenecourt Marcus Symington

TRANS-WORLD AIRLINES

Пассажирские авиаперевозки Passenger airline • 113064 М., Садовая-Черногрязская 13/3, корп. 1, (095) 937-5953, ф.-1, Robert Oblgogiani

TRIDENT

Консалтинг • 117119 М., Ленинский пр-т 42/2, оф. 2244, (095) 945-5581, Евгений Николаевич Пшеничный • 312 Evergreen lane, Mill Valley, California, 703 351-5800, ф.-6800

TRI-GLOBAL

Строительство • 117261 М., Ленинский пр-т 75/9, (095) 737-8959, ф. 363-1125, info@triglobalpartners.com, www.triglobalpartners.com, Виталий Валерьевич Прусс • 1013 Centerville Road, Suite 400, Wilmington, Delaware 19808, 201 368-8033, ф.-8009, Дэвид Баум

TRILINI INTERNATIONAL

Сырье для пищевой и кондитерской промышленности • 103009 М., Мал. Кисловодский пер. 3, (095) 203-3881, ф. 290-0579, Герман Еняевич Егоров • 41 Terrace Place, Brooklyn, New York 11218, 718 437-2700, ф.-4295

TRIMBLE EXPORT

Торговля • 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, (095) 258-6011, ф.-0, Светлана Алексеевна Антипова • 585 North Mary Avenue, P.O.Box 3642, Sunnyvale, CA 94088, 408 481-7759, ф.-80, Чарльз Е. Армигер

TROIKA CAPITAL CORPORATION

Инвестиции • 119034 М., Мал. Левшинский пер. 7, стр. 3, (095) 258-0400, ф. 258-6296, Питер Дерби • 200 Rector Place, Apt. 18c, New York, NY 10280, 212 945-1905

TRUE-FIT

Производство в США по индивидуальным слепкам анатомических корригирующих стелек и анатомической ортопедической обуви • 103062 М., Покровка 28/6, стр. 3, (095) 917-4004, ф. 917-3197, Сергей Анатольевич Кузьмин • 500 5-th Avenue Pelham, New York 10803, 914 738-7800, ф.-2530

TRUSTEES OF BOSTON UNIVERSITY

Образование, исследования • 103473 М., Садово-Самотечная 13, стр. 1, (095) 209-5806, ф. 737-9485, Фрэнк Гудрич Фили III • 123376 М., Дружинниковская 11/2, стр. 1, 205-4784, Дарин Менлов • 125 Bay State Road, Boston, Massachusetts 02215, 617 353-2326, ф.-5529

TUNAYCHA WARDS COVE

Консервированный лосось и другие морепродукты Processing & canning of salmon Fishing and fish processing, trade • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 1В, оф. 520, (4242) 42-1512, tunaycha@snc.ru, Анатолий Филиппов • 88E Hamlin Street, P.O.Box C-5030, Seattle, WA 98105-0030, 206 323-3200, ф.-2845

TYCO ELECTRONICS AMP

Электрические, оптические соединения Electrical, optical and micriclpr communications for all industries • 129010 М., Олимпийский пр-т 16, оф. 22, (095) 926-5506, ф.-5, www.amp.com, Ольга Борисова • 470 Friendship Road, P.O.Box 3608, Harrisburg, PA 17105-3608, 717 564-0100, ф. 780-6130 • 192007 С.-П., Тамбовская 12, оф. 61, (812) 325-3083, ф.-288, Александр Брахин

TEXACO PETROLEUM DEVELOPMENT

Нефть Oil exploration and refining • 113054 М., Павелецкая пл. 1, эт. 7, (095) 933-5777, ф.-8

U&A COMPANY

Торговля • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, корп. 1103, (095) 967-0199, Сергей Эдуардович Оношко • 300A, Two Grenville Crossing, 4001 Kennet Pike, P.O.Box 4477, Wilmington, New Castle County, Delaware 19807-0477, 102-5072, Шон Созен, Александр Михайлович Фурсевич

U.S.-RUSSIA INVESTMENT FUND

Инвестиции • 115054 М., Павелецкая пл. 2, стр. 3, эт. 5, (095) 960-3131, ф.-32, reception@deltacap.ru, www.deltacap.ru, Panos Nickolaos Sofianos • 545 Fifth Avenue, Suite 300, New York, NY 10017, 212 818-0444, ф.-45, Дэвид Элвин Джонс

US CIVILIAN RESEARCH AND DEVELOPMENT FOUNDATION

Финансирование фундаментальных и прикладных исследований • 117871 М., Миклухо-Маклая 16/10, (095) 777-6560, ф.-59, info@crdf.ru, www.crdff.ru, Илья Борисович Куценко • 191187 С.-П., Кутузова наб. 14, (812) 275-1174, www.crdff.ru, andreev@crdf.ru, Илья Борисович Куценко • Suite 1106, 1800 N. Kent, Arlington, VA 22209, 703 526-9720, ф.-21, Герсон Шер

US GRAINS COUNCIL

Зерно • 103051 М., 1 Колобовский пер. 6, стр. 3, (095) 795-0662, ф.-63, Александр Игоревич Холопов • 1400 Street, North West, suite 1200, Washington DC 20005, 202 789-0789, ф. 898-0522 Кенет Хобби

US MEAT EXPORT

Мясо • 119049 М., Ленинский п-т 2, (095) 239-1578, ф. 230-6849, Алла Васильевна Дубровина • 191186 С.-П., Невский п-т 25, (812) 346-7763, ф.-7805, Анна Владиславовна Пузыревская • 1050 17-th Street, Suite 2200, Denver, Colorado 80265, 303 623-6328, ф.-0297, Сент Филип

US NEWS AND WORLD REPORT

Корпунт Press center • 117261 М., Ленинский пр-т 83, корп. 5, оф. 510, (095) 938-2051, ф. 131-2329

US PEACE CORPS/FAIR EAST

Корпус Мира • 123100 М., Шмидтовский пр. 3/2, эт. 3, (095) 956-7866, ф.-4367 • 690600 Владивосток, Нижнепортовая 3, (4232) 31-0940, www.peacecorps.org, Valerie Inaan

US WHEAT ASSOCIATES

Маркетинг • 121069 М., Бол. Молчановка, 23/38, стр. 2, оф. 3, (095) 956-9081, ф.-80, uswtow@dol.ru, Валентина Даниловна Шустова • 1620 I Street, N.W., Suite 801, Washington DC 20006, 202 463-0999, ф. 785-1052, Алан Трейси

US - RUSSIA BUSINESS FORUM

Образование • 103104 М., Спиридоньевский пер. 9, оф. 217, (095) 937-5697, ф. 202-3380, belyakova@matrix.ru, www.usrbf.org, Анна Александровна Белякова • 1701 Pennsylvania Avenue, NW, Suite 650, Washington DC 20006, 202 739-9180, ф. 659-5920, marshall@usrbf.org, www.usrbf.org, Захари Блейк Маршалл

UNIFARM

Фармацевтика • 109028 М., Хохловский пер. 13, стр. 1, (095) 925-0680, -5545, ф. 925-7002, info@unipharm.ru, www.unipharm.ru, Андрей Юрьевич Мишакин • 966 Hungerford Drive, Suite 13B, Rockville, Maryland 20850, 212 594-3260, ф.-1, usunipharm@aol.com, Edward Pontchek

UNIGRAPHICS SOLUTIONS

Автоматизированное проектирование, ПО, консалтинг, обучение Automated design engineering system, software, consulting, training • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, под. 3, эт. 5, оф. 504В, (095) 967-0773, -4, -2, ф.-5, ugs@ugs.ru, www.ugs.ru, Henrich Melus

UNION BANK OF CALIFORNIA

Банковская деятельность • 123242 М., Новинский б-р, стр. 31, (916) 672-1912, Роман Кортава • 400 California street, San Francisco, California 94104, Norimichi Kanari

UNITED ELECTRIC CONTROLS

Электроника и электромеханика • 121096 М., 2 Филевская 5, корп. 2, (095) 146-5758, Николай Андреевич Слуцкий • Dexter Avenue 1801, Massachusetts, 02471, Watertown, 617 926-1000, ф.-2568, David Reis

UNITED INTERIORS INTERNATIONAL

Маркетинговая и консалтинговая деятельность • 109544 М., Земляной Вал 50А/8, стр. 3, оф. 130, (095) 229-7772, ф.-9956, agb@online.ru Александр Геннадьевич Богачев • 6009 Allington Court, Winston-Salem, North Carolina 27401, 843 768-9400, ф.-9492, uiidhl@aol.com, Dieter Horst Lantin

UNITED STATES

Организация производства • 123056 М., Васильевская 4, корп. 3-4, (095) 941-5747, skrypin@gmp-consult.ru, Василий Иванович Скрыпин • 32 Lockerman Square, Suite L-100, City of Dover, County of Kent, DE 19901, 845 878-7029, ф.-8015, wfhaddad@aol.com

UNITED TECHNOLOGIES

Высокие технологии • 127287 М., Петровско-Разумовский пр. 19/1, эт. 5, (095) 755-8388, ф.-87, ryabche@hds.utc.com, Броди Ричард • 1 Financial Plaza, Hartford, Connecticut 06101, 860 565-8818, ф.-0645, Джордж Давид

UNITED WAY INTERNATIONAL

Благотворительность • 103789 М., Тверская 20, стр. 1, оф. 509, (095) 209-5438, ф.-00, Елена Валентиновна Корнеева, moscow@united-way.ru, www.unitedway.ru • 701 North Fairfax Street, Alexandria, VA 22314-2045, 703 519-0092, ф.-97, Боб Бэган

UNIVERSAL BEVERAGE

Консалтинг • 117331 М., Марии Ульяновой 6, (095) 937-7577, ф.-44, Михаил Александрович Бобров • 22029, Century Park East, Suite 2500, Los Angeles, California 90067, Леонид Михайлович Смирнов

UNIVERSAL COMMODITIES

Стройоборудование Import of construction materials, boilers, water filters to Khabarovsk • Хабаровск, 212 39-3874, uci@uci.khv.ru, Рафаил Гаханов

UNIVERSAL SODEXHO

Нефтегазпром Catering, transportation, housekeeping, staffing and other services to oil, and gas, mining and construction industries • 685000 Магадан, Пролетарская 11, оф. 310, (41322) 2-4393, 9-9291, Robert Smith, Артур Булдаков • 693000 Южно-Сахалинск, Коммунистический пр-т 32, оф. 215, (4242) 72-7020, -471, ф.-011, -08, rsosnowski@universal-sodexho.ru Richard Sosnovsky, Вера Козина

UNIVERSITY OF MARYLAND

Получение степеней BS и MBA при содействии Дальневосточного госуниверситета • Владивосток, Алеутская 56, Dean Joint degree program Russian-American Faculty, оф. 618 (4242) 26-7871, -9024, John Knarr, Анна Хаматова

UNIVERSITY

127254 М., Добролюбова 11, 299-4669, Масуд Мохаммед Рашад • 7200 Wisconsin Avenue, suit 600, Bethesda, MD 20814-4811, rmasoud@urc-chs.com, www.urc-chs.com, Charles C. Pecarro

UPS

Экспресс-перевозка International courier services • 123557 М., Бол. Тишинский пер. 8, корп. 2, (095) 961-2211, ф. 254-4015, www.ups.com, Иван Шатких • 193015 С.-П., Шпалерная 51, эт. 4, (812) 327-8540, ф.-197 • Благовещенск, Театральная 46А, оф. 402, (4162) 44-4668, express@tsl.ru, Сергей Слабенький • 690000 Владивосток, Комарова 35А, (4232) 22-4552, 30-7525, ф. 26-1982, rpsvo@online.ru, Сергей Беляев • 681000 Комсомольск-на-Амуре, Магистральное ш. 55/25, (42172) 46-222 • 680021 Хабаровск, Зарарина 82, оф. 43, (4212) 32-7425, exp@upsrussia.khv.ru, Сергей Волков • Якутск, Марлинского 5В, (4112) 25-3622, ф.-390, bagr@yacc.yakutia.ru, Прокорий Семконов • 55 Glenlake Parkway N.E., Atlanta, GA 30328, 404 828-6164, ф.-619

URANTIA

Распространение принципов и учений «Книги Урантии» • 190020, С.-П., Бумажная 9, оф. 1, (812) 580-3018, Виталий Геннадьевич Кондратьев • 533 Diversey Parkway, Chicago, IL 60614, 773 525-3319, ф.-7739

US TASTI PRODUCTS

Торговля • 129090 М., Васнецова пер. 9, (095) 284-7411, ф. 284-7511, Евгений Владимирович Байер • 886 Hale Street, Beverly Farms, MA 01915, P.O.Box 5485, 978 922-8442, ф. 927-5630

USA PEAR BUREAU

Фруктоводы из шт. Вашингтон Represents U.S. Washington State fruit growers • 690002 Владивосток, а/я 305, (4232) 52-1390, russia@bestapples.com, Екатерина Акуленко • 4382 S.E. International Way, Milwaukie, OR 97222-4635, 503 652-9720, ф.-9721, info@usa-pears.com

USA POULTRY & EGG EXPORT COUNCIL

Мясо птицы и яйца • 103051 М., 1 Колобовский пер 6, стр. 3, эт. 4, (095) 795-0660, ф.-1, Альберт Дамирович Давлеев • 2300 West Park Place Boulevard, Suite 100, Stone Mountain, Georgia 30087, 770 413-0006, ф.-7pес@usapeec.org, www.usapeec.org, James Harvey Sumner

USAID

Агентство США по международному развитию United States Agency for International Development • 121099 М., Ногинский б-р 19/23, 728-5000, (доб. 4944), ф. 960-2141, -42

VC SYSTEMS

Ремонт и реконструкция зданий, недвижимость, инвестиции • 123007 М., 2 Хорошевский пр. 7, корп. 1, (095) 204-1271, ф.-1487, Софья Давоян • 40 Rector Street, Suite 1502, New York, NY 10006, 212 587-0960, ф.-1924, Олег Евдокименко

VALENCE SEMICONDUCTOR

Программное обеспечение для телекоммуникаций • 195196, С.-П., Таллинская 6В, (812) 303-8040, ф.-1, Николай Викторович Михайлов • 41 Discovery Irvine, CA 92618, 949 655-3107, ф. 724-1004

VESE

Правовые услуги во внешнеэкономической деятельности • 121069 М., Новинский б-р 20А, оф. 111, (095) 252-7741, Джеффри С.Фирестон • Two Greenville Crossing, Suite 300А, 4001 Kennett Pike, P.O.Box 4477, Wilmington, New Castle County, Delaware 19807-0477, 302 652-4800, ф.-6760, Jeffrey S. Firestone

VESTED DEVELOPMENT

Лизинг и поставки оборудования, инвестиционные программы и финансы • 113035 М., Люблинская 171, (095) 737-8009, Анатолий Гаввердовский • 1013 Center Road, Wilmington, County of New Castle, DE 19805, 781 938-5678, ф.-5951, Brian Phelps

VF-NEFT DEVELOPMENT

Разработка нефтяных месторождений • 123298 М., Народного Ополчения 40/3, корп. 216, (095) 195-9818, ф. 956-9921, Валерий Адольфович Юдин • 3838 Oak Lawn Avenue, suite #510, Dallas, 75219-4509, TX 75219-4509, (214) 528-5541, ф. 528-5542, Джером М. Фуллинвайдер

VICTORIA INTERNATIONAL

Технологическая продукция • М., Ольховская 45, стр. 1, оф. 11, (095) 788-0479, Chaudhary Anuj • 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, County of Sussex, 350-4449-0, Джагпал Сингх

VINMAR

Химия и полимеры • 117049 М., Мытная 1, под. 1, эт. 3, оф. 4, (095) 935-8588, ф.-9, Манджул Дип Джайн • Houston, Texas 77067, 16800 Imperial Valley, Suite 499, 281 618-1300, ф.-1399

VINSON & ELKINS

Юридическая деятельность • 123001 М., Спиридоновка 16, эт. 2, (095) 956-1995, ф.-6, @velaw.com, www.velaw.com, Дуглас Гласс Брюс • Suite 2300, 1001 Fannin street, Houston, Texas 77002-6760, 713 758-2222, ф.-2346, @velaw.com, www.velaw.com

VIP WORLD TRADE CONSULTING

Консультационные услуги • 117415 М., пр-т Вернадского 84, (095) 436-0156, ф.-0056, Сергей Солтанович Качиев • 1318 15th Street, Oregon City, OR 97045, 503 653-2411, ф.-3495

VIR COMPANY

Автомобили • 101848 М., Кривоколенный пер. 12, стр. 1, эт. 3, (095) 923-1245, ф.-1354, Леонид Николаевич Лесневский • 33662 James J. Pomro Drive, Fraser, Michigan 48026, 810 294-1500, ф. 296-8876, Майкл Дж. Торакис

VISA INTERNATIONAL SERVICE

Операции с платежными картами • 123056 М., Гашека 7, Дукал Плейс II, оф. 850, (095) 787-4140, ф.-41, arkhangh@visa.com, Ljupco Lou Naumovski • 100 West Tenth Street, City of Wilmington, County of New Castle, Delaware • 900 Metro Center Boulevard, Foster City, CA 94404, 207 225-8131-1, ф.-8558-7, stonem@visa.com, www.visa.com, Malcolm Williamson

VIT

Торговля • 123222 М., Ангелов пер. 6, корп. 2, (095) 967-9999, Алексей Васильевич Пронин • 3619 Bowne Street, Suite 2G, Flushing, NY 11354, 718 461-3931, ф.-32, Михаил Витиевский

VIVA CHEMICAL

Сельское хозяйство • 127591 М., Дубнинская 44, корп. 2, (095) 203-6320, ф.-2163, vivamos@co.ru, Нильва Вениамин • 1512 Palisade Avenue, Suite 5M, Fort Lee, NJ 07024, 201 461-6654, ф.-7548, Нильва Вениамин

VOLGAGIRL

Международное бюро знакомств • 445030 Тольятти, Тополиная 24А, оф. 7, (8482) 70-8363, vg@tit.ru, www.volgagirl.com, Елена Владимировна Бессонова • 131 Church Street, Boonton, New Jersey 07005, 973 331-8177, ф. 316-9840, cjrich@volgagirl.com, www.volgagirl.com, Крейг Джей Рич

VOSTOKLES

Переработка леса Wood processing • 680006 Хабаровск, Урицкого 23, (4212) 51-2721, jvsct@vostokles.khabarovsk.su, Ricna Rida

WACAP

Помощь детям и усыновление • 119049 М., Ленинский пр-т 1/2, оф. 1220, (095) 959-9259, wacap@ok.ru, www.wacap.ok.ru, Екатерина Юрьевна Бридж • 315 2-nd Street, Renton, WA 98055, 206 575-4550, ф.-4148, wacap@wacap.org, www.wacap.org, Janice Nelson

WASHINGTON GROUP

Деятельность по уменьшению ядерной угрозы • 103009 М., Бол. Дмитровка 7/5, стр. 2, эт. 4, (095) 775-6546, ф.-9, Вэйн Х. Холкомб • 614094 Пермь, Коммунистическая 16А, Jerry A. Mizell • 660049 Красноярск, Сурикова 20А, Wayne Holcombe • 603005 Ниж. Новгород, Мина 15Б, Wayne Holcombe • 124029 Брянск, Воровского 6, Марк Перчук • Washington Plaza 1500 West 3rd Street Cleveland, OH 44113-1406, 523-5329, ф. 523-3781, Сергей Константинович Каминский

WASHINGTON INTERNATIONAL

Уничтожение химоружия • 123610 М., Краснопресненская наб., оф. 1402, (095) 502-9250, www.wgint.com, Гэри Кнурбэйн • Washington Plaza, 1500 West 3rd Street, Cleveland, OH 44113-1406, 216 523-5600, ф.-7781, Сергей Константинович Каминский

WASHINGTON POST

Газета • 121248 М., Кутузовский пр-т 7/4, оф. 2, (095) 243-1848, 255-7814, ф. 777-6662, washpost@glasnet.ru, Питер Бэйкер • 1150 15th Street, N.W Washington D.C. 20071, 202 334-6000-0

WATERHUNTER

Средства спутниковой связи и природоохранное оборудование • 123362 М., Мал. Набережная 5, стр. 1-6, (095) 266-6107, waterhun@mtu-net.ru, Сергей Александрович Романский • 10142 Maplewood Drive, Ellicott City, Maryland, 21042, 410 480-2889, ф.-93, Виктор Вишневецкий

WE R.SIGNS

Широкоформатная печать, наружная реклама Outdoor technologies, large format priming, signs supplies • 105023 М., Бараний пер. 8А, а/я 14, (095) 797-8858, ф.-9, www.westag-getalit.de, Mark Langman, Дмитрий Журавлев • 1545 Flatbush Avenue, Brooklyn, NY 11210, 718 859-4300, ф. 421-0401

WEBSCI TECHNOLOGIES

Компьютеры • 630090 Новосибирск, Академгородок, Ак. Лаврентьева пр-т 6, (3832) 19-2497, Таре Диниш Шрирам • 4214 Route 1 North Monmouth Junction, NJ 08852, 908 329-9000, ф.-0066, Рамкришна С. Тари

WESTERN SERVICES

Научно-технические исследования • 125040 М., Скаковая 3, (095) 956-1931, ф. 234-0361, Дмитрий Витальевич Ситников • 8941 Tamar Dr.# 101, City of Columbia, County of Howard, 301 695-3041, ф.-57

WESTPOST JSC

Международные почтовые и курьерские услуги • International mail, city mail, courier • 191025 С.-П., Невский пр-т 86, (812) 275-0784, ф.-806

WHIRLPOOL

Бытовая техника • Consumer goods production and salt's • 129164 М., Зубарев пер. 15/1, (095) 745-5731, -2, ф.-3, www.whirlpool.ru

WHITE AND ASSOCIATES

Юридическая деятельность • 119034 М., Пречистенка 40/2, стр. 3, оф. 310, (095) 246-4842, ф.-1432, www.bridgewest.com, kwhite@sgg.ru, Уайт Кеннет • 1013 Center Road, Wilmington, DE 19805, 818 730-3540, ф. 240 214-7101, Уайт Роберт

WHITE AND CASE

Юридические услуги • 125009 М., Романов пер. 4, (095) 787-3000, ф.-1, www.whitecase.ru, Hugh Hansard Verrier • 32 Lockerman Square, Suite L-100, Dover, Delaware 19904, 212 819-8200, ф. 354-8113, www.whitecase.com, James J. Latchford

WILBUR SMITH ASSOCIATES

Техпомощь правительствам и организациям • 127273 М., Сигнальный пр. 13, стр. 6, (095) 916-5258, ф.-9, Наталья Геннадьевна Жуйкова • 1301 Gervais street, Suite 1600, P.O.Box 92 (29202-0092), Columbia, South Carolina 29201, 803 7588-4500, ф. 251-2064, intl@wilbur-smith.com, www.wilbur-smith.com, Роберт Дж. Зюльсдорф

WILD SALMON CENTER

Сохранение природных популяций лосося в северной части Тихоокеанского побережья • 684010, Петропавловск-Камчатский, пос. Елизово, Рябикова 51А, (415) 212-3489, steelhead@mail.iks.ru, www.wildsalmoncenter.org, Вячеслав Борисович Звягинцев • 813 SW Alder Street, Suite 707, Portland, OR 97205, 503 222-1804, ф.-05, info@wildsalmoner.org, www.wildsalmonercenter.org, Rahr Guido

WILD WELL CONTROL

Oil support services • 693000 Южно-Сахалинск, Сахалинская 157, оф. 20, (4242) 72-7124

WILLS

Оптовая и розничная торговля, операции с недвижимостью • 117331 М., Марии Ульяновой 17/2, (095) 248-9829 • Пател Найнеш. Delaware, 25 Greystone Manor, Lewes, DE 19958, country of Sussex

WINBRIDGE

Инвестиции • 105215 М., Константина Федина 1, оф. 1, (095) 956-3258, ф. 137-4148, До Хонг Нят • 2207 Concord Pike, 385, Wilmington, New Castle, DE 19803, 302 996-5810, adminroom@mtu-net.ru

WINROCK INTERNATIONAL

Консалтинг • 680000 Хабаровск, Муравьева-Амурского 18, (4212) 32-7141, info@forestproject.ru, www.forestproject.ru, Патрик Джеймс Пернер • 660036 Красноярск, Академгородок, здание ВНИИПОМлесхоза, оф. 212, 216, (3912) 49-5929, ф. 49-5572, Анатолий Григорьевич Цыкалов • 38 Winrock Drive, Morrilton, Arkansas 72110-9370, 501 727-5435, ф.-73, information_@winrock.org, www.winrock.org, Франк Тауелл

WOOD-MIZER EAST

Manufacturer of son omilling machinery • 198005 С.-П., Обводного канала наб. 118, (812) 259-4041, ф. 251-0991 • 680000 Хабаровск, Краснопресненская 111, (4212) 55-2295, wms@teleport.khv.ru, В. Глазичев

WORLD COURIER MANAGEMENT

Координационный и управляющий центр • 109147 М., Марксистская 34, корп. 7, (095) 787-1172, ф.-1, Ольга Борисовна Раскуражева • 32 Loockerman Square, Suite L-100, City of Dover, County of Kent, Delaware 19901, 203 975-9333, ф.-9798

WORLD WIDE PHILANTHROPIC ASSOCIATION

Гуманитарные цели • 109033 М., Самокатная 2А, стр. 1, (095) 549-5134, Валерий Степанович Перехватов • 1359 Бродвей, оф. 727, Нью-Йорк, штат Нью-Йорк 10018, 212 244-7587

WWL

Программное обеспечение • 141070 Московская обл., Королев, Дзержинского 29, (095) 777-3555, ф.-32, www.wiley.ru, Gregory St. John • 111 River Street, Hoboken, New Jersey 07030, 201 748-8812, ф.-69, jbacchi@wiley.com, www.wwl.com, Richard S. Rudick

WYETH WHITE-HALL EXPORT

Фармкомпания Pharmaceutical company • 125190 М., Усиевича 20, корп. 3, (095) 937-3253, -2, ф.-5, -0, www.wyeth.com, Vadim F. Mousiatsa • 555 Lancaster Avenue, St. Devids, PA 19087, 610 971-2909, ф. 995-3300, Robert Noel Power

WYOMING CHILDREN'S SOCIETY

Международное усыновление • С.-П., Инструментальная 3, (812) 380-6581, Наталия Борисовна Позднякова • 716 Randall Avenue, Cheyenne, Wyoming, wyomingcs@wyomingcs.org, www.wyomingcs.org, Elizabeth Davis

ZEROMAX LOGISTICS

119180 М., Мал. Якиманка 10, Искадаров Баходыр Садуллаевич • 133 Defence Highway, suite 204, Annapolis, MD 21035, 410 897-1901, Баходыр Садуллаевич Искадаров

ZOOM ENERGY

Распространение товаров ведущих мировых производителей автомобильного и строительного-бытового назначения • 103045 М., Селиверстов пер. 10, стр. 1, (095) 737-4243, ф. 737-4307, Сергей Александрович Чаковский • 182 Kensington Street, Brooklyn, New York 11235, 718 646-3342, ф.-6332, Oleg Vainer

ZPR INTERNATIONAL

Общая коммерческая деятельность по обеспечению функционирования рынка • 103009 М., Мал. Гнездиновский пер. 9/8, стр. 1-4, (095) 956-3479, Игорь Валентинович Сафронов • 24000 Mercantile Road, Unit 8, Beachwood, Ohio, 216 464-2667, ф.-68, Эрик Зильберман

АП – ДОУ ДЖОУНС

Агентство • М., Кутузовский пр-т 7/4, корп. 5, оф. 33, (095) 974-8055, Джеффри Смит

АССОШИЭЙТЕД ПРЕСС – АП

Агентство • Кутузовский пр-т 7/4, корп. 5, оф. 33, (095) 234-4353, ф. 230-2845, mosed@am.trekie.ap.org, Дебора Сьюард, Джудит Ингрэм

БАЛТИМОР САН

Газета • М., Садовая-Самотечная 12/24, оф. 18, (095) 200-2153, Кэтлин Лалли

БИЗНЕС УИК

Журнал • М., Кутузовский пр-т, 9, корп. 2, оф. 122, (095) 974-8015, -8173, Пол Джеффри Старобин

БОСТОН ГЛОБ

Газета • М., Бакунинская 23/41, оф. 229, Дэвид Майкл Филипов

ВЭРАТИ

Журнал • М., Бол. Рогожский пер. 10, корп. 1, оф. 156, (095) 912-3494, Томас Ричард Берченоу

ГОЛОС АМЕРИКИ

Радио • М., Рублевское ш. 26/1, оф. 230-231, (095) 451-4236, ф. 415-2950, london@lon.voa.gov, Лайза МакАдамс

ИНТЕРНЬЮС НЕТУОРК

М., Суворовский б-р 8А, оф. 308, (095) 956-2248, ф. 955-2160, Мария Филлимор

КОКС НЬЮСПЕЙПЕРС

Газ. концерн • М., Дм. Ульянова 16, корп. 2, оф. 264-265, (095) 124-0183, megc@coxnews.com, Маргарет Элейн Кокер

КРИСЧЕН САЙЕНС МОНИТОР

Газета • М., Садовая-Самотечная 12/24, оф. 53, (095) 200-2446, Скотт Петерсон

КРОНИКЛ ОФ ХАЙЕР ЭДЬЮКЕЙШН

Журнал • М., Бутырская 9, оф. 170, (095) 285-3385, 276-3851, Брайон Дэвид МакУильямс

ЛОС-АНДЖЕЛЕС ТАЙМС

Газета • М., 1 Самотечный пер. 15, оф. 11, (095) 200-0204, 755-8445, latmos@latimes.ru, Мерфи Кимберли

НЬЮ МЕДИА КООПЕРЭЙТИВ

Агентство • М., Украинский б-р 6, оф. 152, (095) 796-2881, 243-9818, Шон Рамсей

НЬЮСДЕЙ

Газета • М., Бол. Спасская 12, оф. 15, mslack@rinet.ru, Лиам Плевен

НЬЮСУИК

Журнал • М., Кутузовский пр-т 9/2, оф. 78, (095) 755-8428, ф. 243-4056, 71762.3361@compuserve.com, Кристиан Керил

НЭШНЛ ПАБЛИК РЭДИО

М., Дм. Ульянова 16, корп. 2, оф. 195, (095) 124-0262, -61, Лоренс Скотт Шитс

ПИ-СИ МЭГЭЗИН

Журнал • М., Бол. Никитская 5/7, оф. 314, (095) 203-1485, Юджин Майкл Адлеров

РАДИО СВОБОДА

М., Старопименовский пер. 13, стр. 1, (095) 787-7626, ф. 973-0639, Елена Игоревна Глушкова

РИДЕРС ДАЙДЖЕСТ

Журнал • М., Zubovskiy b-p 17, (095) 728-4085, Юха Пююкеля

САБА ПРЕСС ФОТОС

Фотогентство • М., 3 Фрунзенская 9, оф. 184, (095) 242-0810, Питер Ллойд Блейкли

САН-ФРАНЦИСКО КРОНИКЛ

Газета • М., Рублевское ш. 36, корп. 2, оф. 257-258, Анна Бадхен

СИ-ЭН-ЭН

ТВ • М., Кутузовский пр-т 7/4, оф. 256-259, (095) 243-0909, -7753, -7761, ф.-4056, elena.beresovskaya@cnn.com, Джилл Мари Дороти

СТОУНБЕЛТ

Инвестиционно-финансовая деятельность • 119618 М., 50 лет Октября 11, Леонид Евгеньевич Чижов • 2 Бродвей, Нью-Йорк, 212 742-2374, ф. 509-2811

ТАЙМ

Журнал • М., Кутузовский пр-т 14, оф. 2-4, (095) 974-8165, -8166, ф.-8150, Пол Малахи Куинн-Джадж

УОЛЛ-СТРИТ ДЖОРНАЛ

Газета • М., Бол. Спасская, 12, оф. 175, (095) 234-0805, wj-moscow@glas.apc.org, Грегори Уайт

ФЕДЕРАЛ НЬЮС СЕРВИС

Агентство • М., Оболенский пер. 10, (095) 245-5800, ф.-5823, Вячеслав Иванович Немодрук

ФИЛАДЕЛЬФИЯ ИНКУАЙЕРЕР

Газета • М., Кутузовский пр-т 7/4, (095) 243-4697, dmontgomery@krwashington.com, Джордж Марк МакДональд

ФИЧЕР СТОРИ

ТВ • М., Грузинский пер. 3, оф. 311-312, fstory@co.ru, Анна Ардаева

ХОГАН ЭНД ХАРТСОН

Юридическая деятельность • 119034 М., Пречистенский пер. 14, стр. 1, (095) 245-5190, 797-9900, ф. 245-5119, 797-9961, Питер Дж. Петтибон • 555 Columbia Square, Thirteen Street, N.W. Washington DC 20004-1109, 555 202 637-5000, ф.-5910, Уоррен Горелл

ЧИКАГО ТРИБЮН

Газета • М., Кутузовский пр-т 7/4, оф. 213, (095) 956-2031, 243-9593, Алекс Родригес

ЭЙ-БИ-СИ

ТВ • М., Кутузовский пр-т 13-62, (095) 232-3737, ф.-2300, abcnews@online.ru, Томас Ролтски

ЭЙ-ПИ-ТИ-ЭН

ТВ • М., Кутузовский пр-т 7/4, оф. 200, ф. (095) 974-8079, Тим Сэнт-хауз

ЭН-БИ-СИ

ТВ • М., Краснопресненская наб. 12, оф. 1609, (095) 787-7626, nbc-news@mail.ru, Томас Рассел Бонифилд

ЮПИ – ЮНАЙТЕД ПРЕСС ИНТЕРНЭШНЛ

Агентство • Ленинский пр-т 45-426, (095) 135-3255, Энтони Луи

WWW.USA.POLPRED.RU

США (New) Торговля с Россией • Платежный баланс • Энергетика-2025 • Законы об экологии

США 2004г. (124 стр/ 624 кб) Общие сведения • Доходы корпораций Размеры общего национального долга | Экономика-2003 • Экономика-2002 Индекс потребительского доверия | Доходы населения | Эконом-прогноз на 2003г. • Фондовый рынок Закон по стимулированию роста экономики | Налоговые инициативы президента | Финансы Правительственные долги всех уровней | Помощь иностранным государствам | Банки • Налогообложение • Малый бизнес Господдержка малого предпринимательства | Кредиты предпринимателям • Малый бизнес и госзаказ Распределение госзаказа | Использование госимущества | Госконтроль малого бизнеса Проблема «фирм-однодневок» | Развитие объектов инфраструктуры | Биржи Численность индивидуальных инвесторов | Рынок ценных бумаг | Роль государства | Наука • Энергетика Калифорнии • Госэнергорегулирование • Цены в энергетике • Конкуренция в энергетике • Нефтегазовые налоги | Инвестиции Привлечение средств в экономику | Госрегулирование в экономике | Иноинвестиции • Инвестиционный климат Комитет по иноинвестициям | Ограничения для иноинвесторов | Защита потребителя Семь федеральных законов | Ведомственные инспекции | Финансы Кредиты иностранцам | Открытие нерезидентами банковских счетов | Регистрация иностранцев Закон о безопасности границ США | Проверка багажа авиапассажиров | Сведения об авиапассажирах | Вашингтон • Нью-Йорк Самый мощный финансовый центр в мире | Внешнеэкономические связи | Внешняя торговля Торговый дефицит | Международная торговля услугами | Доступ на рынок США Поиск партнера | Три типа инофирм | Создание юрлица • Цены Регулирующие органы | Вопросы ценообразования | Организация экспортных поставок | Тарифы на импорт • Стандарты на импорт • Ограничения импорта стали • Антидемпинговые меры • Экспортный контроль • Господдержка экспорта «Национальная

экспортная стратегия» | Кредиты Эксимбанка | Информационное обеспечение | Внешнеэкономическая политика Проблемы с ЕС | Полномочия по развитию внешней торговли | Глобализация Открытие новых рынков | Федеральные программы | АТЭС Защита интересов американского бизнеса | Преимущества новой экономики | НАФТА Без пошлин с Канадой и Мексикой | Американская зона свободной торговли | Госнешторг • Связи с СНГ-2003 • Связи с СНГ-2002 • Инвестиции в РФ • Диалог с Россией • Рыночный статус для РФ • Росэкспортеры и инвесторы • Ограничения ростоварам • Регулирование экспорта из РФ • Убытки росчермета • Проблемы с сырьем из РФ Антидемпинговое расследование | Карбамидно-аммиачная смесь из России | Связи с Россией Мнение Белого дома | Позиции конгресса | Двусторонняя торговля Увеличение росэкспорта | Структура росимпорта из США | Запросы американских фирм | Ростовары и услуги «Рамос» и «Морской старт» | Надомники в России | Деловые центры для РФ Американско-Российский деловой совет | Американская торговая палата | Кредиты для России • Роскапитал в США • Обзор прессы-2002 Падают экспорт США | Торговая политика США | Убытки «Дельты» | Доходы U.S. Steel | Дела авиакомпаний | Рынок ценных бумаг | США, Россия и иракская нефть | Интересы России в Ираке | Поставки нефти в США из России | Индекс свободы в РФ | Морфлот России | Представительства • Статистика США 2003г. (184 стр/ 1161 кб) Президент Использование права вето | Первая леди | Выборщики Коллегия выборщиков | Межпарламентские обмены | Конгресс Сенаторы о поправке Джексона-Вэника | Госдепартамент Оперативный центр по кризисным ситуациям | Милитаризация Противоракетные технологии | Финансирование ядерных программ | Экспорт вооружений | Оборонка Беспилотные летательные аппараты | Безопасные подводные аппараты | АЭС Ядерные отходы | Права человека «Эмнисти интернешнл» | Доклад госдепартамента | Секретная служба • ФБР • Экономика-2002 • Экономика-2001 • Хозяйственность • Банки • Доллар • Всемирный банк Кредитные обязательства | «Показатели мирового развития в 2002г.» | Рейтинги Доклад Института Като | Индексы «Стандарт энд пуэрз» | Цены Индекс потребительских цен | Уровень доходов американцев | Пенсии... государственные | ...корпоративные | Личная пенсионная программа | Страхование вкладов Фед. корпорация страхования депозитов | Госбумаги Комитет по операциям на открытом рынке | Авторское право Интеллектуальная собственность за рубежом | Госдеп и защита ИС | Банкротство Корпоративные банкротства | Венчурный капитал | Мошенничество Money laundering | Рост экономических правонарушений | Аудит Деятельность аудиторской компании | Офшор • Биржа • Нью-йоркская фондовая биржа | Энергетика Энергетическая безопасность | Кризис в Калифорнии | Нефть Стратегический нефтяной резерв | Автопром • Автобан Правовое регулирование дорожной отрасли | «Боинг» • Сталь Повышение пошлин на импортную сталь | Агросубсидии Новый сельскохозяйственный закон | Зерно • Продтовары Товарные биржи | Фьючерсный опцион | WTO-Агро • Экология «Инициатива чистого неба» | Киотский протокол | Климат • Госстандарт • Торговля Торговая сеть «Кеймарт» | Северо-Запад • Нью-Йорк Привлечение инвестиций | Помощь в развитии бизнеса | Бюджет г.Нью-Йорка | Внешторг Аспекты торговой политики | Либерализация внешнеэкономических связей | Глобализация • Антиглобализм • Барьеры Внешнеторговые барьеры | Протекционизм • Минторг • Инвестиции • СЗЗ • Антимонополизм • Эксимбанк • Услуги • Авиаперевозки • Эмиграция • Виза Полномочия госдепа | Министерство по делам внутр. безопасности | Въезд Визы для мексиканцев | Погранконтроль • Туризм • Консульство Виза К3/К4 | Виза для въезда в США на лечение | Таможня • Морпорты Безопасность на море | Аэропорты Реформа системы безопасности | Диверсанты • Задержание • Депортация • Безвизовый въезд • Гражданство Утрата американского гражданства | Выход из гражданства США | Военный учет | Натурализация • Усыновление • ЗАГС • Бомжи • Малоимущие • Медстрах • СПИД • Индейцы • Демография • Заключение • Наркотики Соблюдение законов о наркотиках | Либерализация законодательства | Антитерроризм • 11 сентября Программа выплат компенсаций | Биотехнологии • Клонирование • Наука Гуверовский институт | Интернет Интернет-технологии в госсекторе | E-commerce • Телеком Рынок беспроводной связи | Банкротство компании «Уорлдком» | Microsoft • СММ • Радио Совет управляющих вещанием | «Голос Америки» | NBC • Газеты «Лос-Анджелес Таймс» | «Чикаго Трибюн» | «Питсбург-Пост Газет» | Пуэрто-Рико • G-7 Встреча в Оттаве | Связи с Канадой • Связи с ЕС • Связи с СНГ Помощь семи беднейшим странам | Буш-Путин • Связи с Россией Внешнеэкономическая деятельность | Калифорнийские нефтяные компании | «Дальний Восток РФ-Зап. побережье США» | Программа партнерства | Торговля штата Нью-Йорк с Россией | Обзор прессы Мэр Нью-Йорка | О России в мае 2002г. | «Русская инициатива» | Представительства • Статистика США 2002г. (376 стр/ 2340 кб) Президент Полит. портрет Дж.Буша-младшего | Реформа системы голосования на выборах | Партии Отделение дем. и респ. партий США за рубежом | Конгресс Расходы на содержание ам. конгресса | Аппарат конгресса | Губернаторы Нац. ассоциация губернаторов | Госязык • Госдеп Внешнеполит. приоритеты | Бюджет на межд. деятельность | Информ. обеспечение ам. граждан за границей | Прекращение действия межд. договоров | Совет по межд. делам г.Вашингтона | Ам. совет по внешней политике | Центр им. Р.Никсона | Межд. центр для ученых им.Вудро Вильсона | Президентская библиоте-

ка и музей | **Безопасность** Нац. гвардия | У.Козн об обеспечении безопасности | Внешнеполит. курс в мусульманском мире | **НАТО** Перспективы расширения | Отношения с союзниками | **Пентагон** Реформы | Военно-космические программы | **ПРО** Спутники обнаружения и слежения | Противоспутниковые разработки | **Армия** Оборонные «авиационные» программы | Прекращение разработок системы нестратегической ПРО морского базирования NAD | «Инициатива по сокращению ядерной угрозы» | Жители Аляски о планах строительства ПРО | Реформирование СВ | Спец. операции ВС | **ВПК** Беспилотные летательные аппараты | Оборонные биопрограммы | Сенат о ядерном нераспространении | Доклад Академии наук о ядерных отходах | Проект хранилища ядерных отходов | **Госслужба** Система исполнит. власти и гос. службы | Проект закона «о защите ам. служащих» | **Демография** Данные Бюро переписи | Благополучие | Возрастные характеристики населения | **Этносы** Расовое и этническое разнообразие | Доклад по проблеме расовой дискриминации | Ультраправые группировки | Ассоциация содействия цветному населению | **Религия** Доклад по религиозной свободе за рубежом | Госдеп о свободе религии в России | **Иудаизм** Еврейская община | Б'най Б'рит Интернэшнл | Антифашистская лига | Выплата компенсаций жертвам фашизма | **Макроэкономика-2000** Обзор экономики и внешней торговли | Оценки МВФ | Институт эконом. стратегии | **Макроэкономика-2001** Эконом. развитие США | Выступление А.Грипсэна в конгрессе | Перспективы выхода из рецессии | Оценки эконом. развития | Эконом. конъюнктура | **11 сентября** Влияние терактов на экономику США | Эконом. корни и последствия терактов | Обзор экономики в конце 2001г. | Состояние ам. экономики после терактов | **Финансы** Фед. резервная система США | **Налоги** • **Банки** Защита инвестиций | Чэйс Манхеттен Банк | **Правозащитники** Доклад госдепа | Ам. оценки правозащитной ситуации в мире | Комиссия по гражд. правам | «Межд. амнистия» о правах человека в США | Межд. день поддержки жертв пыток | Торговля женщинами и детьми | Доклад о сексуальной эксплуатации детей | «Хьюмен Райтс Уоч» о нарушении прав детей | Федералистское общество | **Занятость** Рынок рабочей силы | Привлечение иностр. рабочей силы | **Инвалиды** • **Медицина** Врачи за соц. ответственность | Борьба с ВИЧ/СПИД | Финансирование межд. борьбы с болезнями | **Школа** Контроль фин. деятельности Минобразования | Реформа системы образования | Бесплатные школы | Нац. оценка образования | **Вуз** Иностр. студенты | Политика в области высшего образования | Нац. фонд науки | **Культура** Доклад госдепа по вопросам культуры | **Иммиграция-2001** О внутр. миграции населения в США | **Иммиграция-2000** Натурализация иностр. граждан | Пребывание иностранцев | Изменения в иммиграционно-визовом режиме | **СИН-2001** Отношение к нелегалам после 11 сент. | **Транзит** Изменения в «программе безвизового проезда» | Безвизовый транзит пассажиров | **Грин-карта** Либерализация законодательства | **Нелегалы** • **Виза Н-1В** Рабочая виза | **Литер «К»** Закон о легальной иммиграции от 21.12.2000г. | Иммиграция по родственным отношениям | Брак с иностранцем | **Квота** Иммиграционное квотирование | **Усыновление** Предоставление гражданства | **Натурализация** Процедура | Нелегальные иммигранты | **Депортация** Утрата ам. гражданства | Иностранцы, отбывшие наказание за уголовные преступления | «Закон о легальной иммиграции и семейной справедливости» | **Выезд** Выезд и выезд иностр. граждан | **Дипкорпус** Регистрация детей | Дорожно-транспортные нарушения | Легализация документов | **Гражданство** Проблематика двойного гражданства | **Дипслужба** Дипломатическая служба | Сотрудники заграничных учреждений | **Посол** Руководитель ам. миссии за рубежом | Институт почетного (нештатного) консула | Консульская служба | **Туризм** • **Антитерроризм-2001** Антитеррористические меры | Полномочия в борьбе с терроризмом | Безопасность на авиатранспорте | **Антитерроризм-2000** Доклад госдепа | Ам. эксперты о борьбе с межд. терроризмом | **FIU** Взаимодействие с Эгмонтской группой | «Отмывание» денег через комбанки | Борьба с отмыванием денег | Помощь иностр. правоохранит. органам | Фед. фин. органы | **Преступность** Уголовное законодательство | **Тюрьма** • **Суд** Судопроизводство | Подростковая преступность | Смертная казнь | **Помилование** Практика помилования президентом США | **Наркотики** Распространение наркотиков в США 2001-02 г. | Политика по контролю | Оборот наркотиков | **Коррупция** • **Гостайна** Санкции за разглашение гос. секретов | **Минюст** Отдел спец. расследований | **Нотариат** • **AOL** Создание «AOL Тайм Уорнер» | Пром. предприятия «Силиконовой долины» | **АНБ** Законодат. база за информ. безопасности | Защита информ. систем | Фед. программа «Инфрагард» | **Шифростандарт** Федеральный стандарт | Перехват интернет-коммуникаций | **Интернет** • **Е-торговля** Рынок электронной торговли | Предприятия, связанные с Интернетом | **Хакеры** Рост компьютерной преступности | **Мега-портал** Электронное правительство | **Киберпаспорт** Электронное удостоверение личности | **СМИ** Нац. клуб печати Вашингтона | Ам. клуб зарубежной прессы | Распространение правовой информации | **СМИ** в операциях ВС США | Ам. ассоциация газет | Телевидение на русском языке | **Минпечати** Фед. комиссия связи | Нац. управление по телекоммуникациям | Нац. ассоциация телерадиовещания | **Радиосвязь** Мобильная связь | **ИС** Защита интеллектуальной собственности | **Экология** Загрязнение окружающей среды | **Ветроэнергетика** Альтернативные источники энергии | Биомасса и бытовые отходы | Ветровая энергия | Солнечная энергия | **Энергетика** Обзор рынка энергоносителей | Энергетический рынок Калифорнии | Энергетическая

политика Дж. Буша | **Энрон** Компания Enron в 2001г. | **Транспорт** Создание глобальной транспортной системы | Рынок контейнерных перевозок | Фед. морская комиссия | Режим захода гражд. судов в порты США | Торг. спор с Мексикой по грузоперевозкам | **Авиалеревозки** • «**Боинг**» Управление авиационным движением | Планы ухода из Сиэтла | Проект космического спускаемого аппарата | **Агропром** Земельные ресурсы и фермы | Трудовые ресурсы | Растениеводство | Животноводство | **Сельхозсубсидии** • **Трансгенетика** • **Рыба** • **Климат** Глобальное потепление по Киото | **Внешторг-2002** Внешнеторг. политика администрации США | ВБ о состоянии мировой торговли | «**Фаст-трек**» Доп. торг. полномочия администрации США | **Глобализация** • **Внешторг-2001** Торг.-полит. полномочия президента Буша | **ВТО** Мнение нью-йоркских деловых и фин. кругов | Министерская конференция | Трудовые и экологические стандарты | Экологический анализ торг. соглашений | **Хай-Тэк** Рынок венчурного капитала | **Внешторг-2000** • **ОПИК** Корпорация частных инвестиций за рубежом | **Таможня** • **Экспортконтроль** Интересы нац. безопасности | Экспорт продукции двойного назначения | **Евроторговля** Последствия трений с ЕС для ам. корпораций | Ам.-европейские торг. отношения | Налогообложение внешнеторг. операций | Эконом. аспекты сотрудничества | Торг.-эконом. противоречия | Ам. оценки эконом. процессов в Зап. Европе | Ам.-европейские консультации по ВТО | **Антиглобализм** • **Лоббизм** Роль диппредставительства в бизнесе | Эконом. составляющая в работе генконсульств | Работа заграничных учреждений в Сиэтле | «Кармен Групп» | **Военторг** Политика ВТС с зарубежными государствами | **G-7** Встреча 2002г. «большой семерки» в Оттаве | 7 Монреальская конференция по экономике | **Либерализация** Соглашение с Иорданией о свободной торговле | **САЭСТ** Североамериканская зона свободной торговли | Связи с Канадой | ... с Мексикой | **МАЗСТ** Межамериканская зона свободной торговли | Последствия кризиса в Аргентине | Спор с Бразилией по фармацевтике | **Европолитика** Атлантический совет США | **Связи с Японией** Инвест. сфера | Торг. отношения | **Связи с КНР** Торг. отношения | Ам. эксперты о рос.-китайских отношениях | **Связи с Африкой** • **Антидемпинг** Изменения в правовом регулировании | Правовое обеспечение торг. отношений | **Каспий** После операции в Афганистане | Энергетическая составляющая курса США | **Нью-Йорк** Соц.-эконом. положение | Теракты 11 сент. 2001г. | Бюджет штата | Налоговая система | Подоходный налог с физ. лиц | Налоги на предпринимателей | Налоги с оборота и имущества | Акцизы и другие косвенные налоги и сборы | Выборы мэра Нью-Йорка | Выборы губернатора шт.Нью-Джерси | **Сан-Франциско** Демографическая ситуация в шт.Калифорния | Военные приготовления США | Выборы мэра Лос-Анджелеса | **Техас** Компании, сотрудничающие с Россией | Власть штата | **Делавэр** Налогообложение | Компания с ограниченной ответственностью | **Пенсильвания** Полит. партии | Эконом. положение | Бюджет шт.Пенсильвания на 2001/02 ф.г. | **Шт.Вашингтон** Эконом. ситуация | Эконом. развитие северо-западного региона | **Небраска** • **Нью-Гэмпшир** • **Аляска** • **Аризона** • **Айдахо** • **Род-Айленд** • **Коннектикут** • **Мэн** • **Связи с Россией-2001** Рамки двустороннего партнерства | Рос.-ам. эконом. отношения | Правовая база торг.-эконом. отношений | **Связи с Россией-2000** Торг.-полит. обстановка | Рос.-ам. инвест. сотрудничество | Сотрудничество с ам. инвесторами | **Обзор прессы** Конгресс 107 созыва о России | Проблема списания рос. долга | Приоритеты политики в отношении России | Высокообогащенный уран | Законодательство РФ в области СРП | Помощь странам СНГ | Тех. содействие России | Владивосток-Сиэтл | Эксимбанк США | Соотечественники | 16 доклад АТП, март 2001г. | Барьеры в торговле с Россией | Министерство жилищного строительства | Минэнерго | Резюме выступления Я.Калички | Ам. прогнозы в отношении России | Институт рос. исследований им.Дж.Кеннана | Состояние мировой экономики | **Представительства** • **Статистика**

США **Справочник по антидемпинговой политике** (175 кб) | I. Введение в антидемпинговое законодательство США • II. Задачи и цели применяемого законодательства • III. Институционные и процедурные рамки • IV. Варианты поведения и перспективы компаний-ответчиков • V. Определение демпинговой разности • VI. Определение ущерба • VII. Соглашение об отсрочке исполнения и другие формы урегулирования • VIII. Административный пересмотр решений и судопроизводство • IX. Роль адвокатов и экономических консультантов • Расследования по вопросам демпинга МТ США • Глоссарий антидемпинговых терминов

США 2001г. (239 стр/ 1410 кб) **Госструктуры** Полит. устройство | ВС | Внешняя политика | Защита нац. инфраструктур | **Федерализм** Особенности фед. устройства | О применении силы государствам для подавления внутр. беспорядков | **Правительство** Реформирование госаппарата | **Коррупция** Борьба с практикой межд. коррупции | Ограничения при приеме на госслужбу для лиц с «наркотическим прошлым» | **Нанн-Лугар** Помощь странам СНГ | **Конгресс** Конгресс и РФ | **Бюджет** Основные положения бюджета 2000 ф.г. | Военный бюджет 2000 ф.г. | **Президент** Практика передачи президентской власти | **Демография** Население | Учет расово-этнического фактора в госстроительстве | Положение коренных народов Севера | **Бедность** Благотворительные организации | **Макроэкономика** Новая статсистема | **Банки** О возможных изменениях в фин. и банковском регулировании | **Автомобили** • **Сталь** • **Электроника** Контроль за экспортом суперкомпьютеров | Высокотехнологичные отрасли промышленности шт. Айдахо | «**Майкрософт**» Фин. показатели ведущих компьютерных компаний США в 1999 ф.г. |

Антитеррор Асимметричные транснац. угрозы нац. безопасности | Борьба с хим. и биотерроризмом | Особенности военной политики | **Армия** Стратегические ядерные силы | Революция в военном деле | **Оружие** «несмертельного действия» | Использование в военных целях коммерческих технологий | Программы ПРО в проекте военного бюджета на 2000 ф.г. | Планы по наращиванию ударного подводного флота | Противоракетная лазерная установка воздушного базирования | **Военторг** Рынки сбыта ам. оружия в странах АТР | ...и на Бл. Востоке | Положение в ВПК | «Локхид-Мартин» | «Боинг» | «Хьюз электроникс» | «Рейтеон» | «Дженерал Дайнемикс» | «Нортроп-Грумман» | **Космос** Военные действия в космосе | Системы запуска многоразового использования | Экспортный контроль за передачей коммерческих спутников | О рос. квоте на коммерческие запуски спутников | **Транспорт** Развитие мирового авиарынка | О проблемах безопасности авиатехники «Боинг» | Режим работы иностр. авиакомпаний | Проект транспортного коридора «Восток-Запад» | Строительство автодорог | Интеллектуальные транспортные систем | Использование торг. флота для перебросок грузов в военных целях | **ТЭК** | О стратегических планах по защите инфраструктуры | **Нефть** Спрос на нефть | Перспективы добычи нефти и газа на Аляске | «Оксидентл Петролеум» | Энергоресурсы Каспийского региона | **АЭС • Агропром** Бройлерная индустрия | Генная инженерия | Торг. с/х политика | **Право** Правовая защита судей | Особенности судопроизводства по делам несовершеннолетних | Контроль за алкогольной продукцией, табачными изделиями и огнестрельным оружием | Репатриация заключенных | Представительства правоохранительных органов за рубежом | **Собственность** Защита авторских прав | **Усыновление** О межд. усыновлении | **Виза** Легальная иммиграция | Эконом. положение иммигрантов | Иммиграционная реформа | «Поправка Лаутенберга» | Иммиграционная практика в отношении иноинвесторов | Режим депортации | **Образование • Наука** Критические технологии | Иноинвестиции в ам. НИОКР | Воздействие новых технологий на окружающую среду | Межд. конкуренция в сфере высоких технологий | Антарктическая деятельность | Микроэлектрические системы | **Биотехнологии • Интернет** Проект Интернет-2 | Электронная торговля | «Сиско Системс» | **СМИ** ЮСИА | РС/РСЕ | **Диаспора** О русскоязычной общине | Конгресс русских американцев | Русское отделение Федерации еврейских ассоциаций | **Туризм • Вашингтон • Нью-Йорк** Разрешение коммерческих споров | Инобанки и фин. корпорации | **Нью-Джерси • Калифорния** Поддержка малого и среднего бизнеса | Юр. аспекты организации бизнеса | **Шт. Вашингтон** Внешняя торговля | Связи с Японией | Присутствие КНР | **Висконсин • Массачусетс • Сев. Дакота • Аляска** Об инвестиционной деятельности | Арктический совет | **Пуэрто-**

Рико • Минторг Агентство по торговле и развитию | ТПП | Использование торг. знаков и марок | **АТП • Экспорт** Динамика внешней торговли | Либерализация межд. торговли | О деятельности внешнеторг. зон | Система экспортного контроля | **Импорт** О применении защитных мер в торговле | Сертификация продукции высоких технологий | **ГСП** Структурная система | Товарный охват | Правила происхождения | **Антидемпинг** Демпинг в третьих странах | Определение материального ущерба | Инициирование расследования | Антидемпинговый приказ | **Джексон-Вэник** Предоставление России РНБ на постоянной основе | Признание рыночного статуса рос. экономики | Об антидемпинговом расследовании в США в отношении поставок стали из России | Вопросы ГСП по некованому титану | Санкции против росорганizations | **Трансатлантика** Об эконом. отношениях США-ЕС | Закон д'Амато | «Банановая война» и другие спорные вопросы | О санкциях в связи с ам. гормональной говядиной | Защита прав на объекты ИС | **Иноинвестиции** Привлечение инокapитала | Рос.-ам. инвест. сотрудничество | **Биржа** Нью-Йоркская фондовая биржа | Ценные бумаги | Защита прав инвесторов на ам. рынке ценных бумаг | **Связи с Россией** Ам. экспорт в Россию | Подготовка рос. управленческих кадров | Побратимские связи | Рос.-ам. ТПП | Ам.-рос. деловой Совет (АРДС) | **Техсодействие** Сотрудничество России и Эксимбанка США | Региональная инвест. инициативы | Рос.-ам. инвест. сотрудничество | **Клир-пак** Проект тамож. очистки | Транспортный коридор «Восток-Запад» | Рабочая группа «Рос. Даль. Восток-Зап. побережье США» | Инфраструктура на Сахалине | **АМР** Фонд рос.-ам. эконом. сотрудничества | **AmCham** Ам. торг. палата в России | Члены Американской торг. палаты в РФ | **Обзор прессы** Рос.-ам. межправит. соглашения | Инициативы конгресса по РФ | Речь Клинтона в Госдуме | Восьмерка | Ам. концепция реформирования межд. фин. системы | Сотрудничество «восьмерки» в эконом. и соц. вопросах | ОЭСР | Долги рос. государства | Лондонский клуб | Парижский клуб | МБРР | ВТО | Офшор | Речь министра финансов Л.Саммерса 02.03.2000 г. | Речь | замминистра финансов С.Айзенштата 09.03.2000 г. | Обзор экономики и внешней торговли США в 1999 г. | Обзор торг. политики США (июнь-июль 2000г.) | Защита прав потребителей | ...внутреннего рынка | Инвестиции в 1999г. | Налогообложение экспорта | Бюджет внешторг. политики | Приоритеты во внешней торговле | Доклады АТП по внешторг. политике | Россия в ежегодном докладе АТП | Экономика Нью-Йорка | Чикагская товарная биржа | Ам. оценки мирового рынка алмазов | Связи АПК с Россией | Республиканская партия о России | Торг. отношения с Россией и ННГ | Выступление советника минторга США Я.Калички (18 апр. 2000 г.) | Торг.-эконом. отношения с РФ