

СОДЕРЖАНИЕ

Общие сведения.....	2	Интернет.....	12
Политика.....	2	«Электронная Турция».....	13
Экономика.....	3	Электронная торговля.....	14
Финансы.....	4	Экспорт.....	15
Банки.....	6	Связи с Россией.....	17
Иноинвестиции.....	7	Нефть и газ из РФ.....	17
Цены.....	7	Ростехсодействие.....	17
Промышленность.....	8	Инвестиции в РФ.....	19
Металлургия.....	9	Связи с регионами РФ.....	19
Энергетика.....	9	Доступ ростоваров.....	20
Нефтегазпром.....	10	Представительства.....	21
Агропром.....	11	Статистика.....	23
Приватизация.....	12		

Деловая Турция, том III. Экономика и связи с Россией в 2002-03 гг.

©Г.Н. Вачнадзе, 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А.Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com. Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

## ТУРЦИЯ

### Общие сведения

Турция занимает стратегически важное положение на стыке Балкан, Ближнего и Среднего Востока и Закавказья, является членом НАТО (с 1952г.), ВТО (с 1995г.), ассоциированным членом (с 1964г.) и кандидатом на вступление в ЕС.

Территория — 814,5 тыс. кв. км., население — 70 млн. чел., занятость — 23,7 млн. чел., армия — 800 тыс. чел. (вторая по численности в НАТО).

Государство — парламентская республика. Однопалатный парламент (550 мест) по представлению президента утверждает правительство, которому принадлежит вся исполнительная власть в стране.

Турция является светским государством и конституцией запрещено выносить на плебисциты вопрос об изменении его светского характера. Церковь отделена от государства. Преобладающая религия — ислам (99% населения) суннитского толка, при этом турецкое общество в большинстве своем придерживается традиций светского образа жизни.

Демократические институты (разделение и независимость властей, местное самоуправление, свобода слова, организаций и собраний) законодательно развиты, однако в отличие от Запада находятся в большей зависимости от центральной исполнительной власти, основные политические решения которой, в свою очередь, принимаются по согласованию с военным руководством страны. Президент Турции — Ахмет Недждет Сезер (избран парламентом 16 мая 2000г. сроком на 7 лет).

Распределение мест в парламенте (Великое национальное собрание Турции — ВНСТ): Партия справедливости и развития (ПСР), умеренно исламистская — 365; Республиканская народная партия (РНП) левоцентристская — 178; Партия верного пути (ПВП), правоцентристская — 3; Независимые — 4. Председатель ВНСТ (от ПСР) — Бюлент Арынч. Однопартийное правительство ПСР сформировано по итогам всеобщих досрочных парламентских выборов в нояб. 2002г. Премьер-министр — Реджеп Тайип Эрдоган (председатель ПСР), утвержден на пост 22 марта 2003г.

Турция является индустриально-аграрной страной со средним уровнем развития капитализма, занимает 22-24 место в мире по производству ВВП (180 млрд. долл. в 2002г.), имеет наиболее развитую в регионе инфраструктуру услуг, практически полностью обеспечивает себя продовольствием, одеждой и обувью, медикаментами, электробытовой техникой, электроникой, стройматериалами и электроэнергией. Она занимает 1 место в регионе по выплавке стали (16,4 млн. т.), производству изделий из алюминия (310 тыс. т.), цемента (34 млн. т.), цветных телевизоров (12,5 млн. шт.), холодильников (3 млн. шт.), выработке электроэнергии (129 млрд. квтч.), выпуску одежды и обуви, легковых и грузовых автомобилей, тракторов, 4 место в мире по производству овощей и 11 — по производству фруктов.

Позиция Турции в системе мировых хозяйственных связей характеризуется высокой степенью открытости ее экономики для инокапитала, активными торгово-экономическими и финансовыми связями с ЕС, США и странами-соседями, включая Россию.

Существенное влияние на ход развития страны оказывает ее роль нетто-импортера материальных ценностей (только за последние 10 лет суммарное превышение импорта (ФОб) над экспортом (ФОб) составило 139 млрд. долл.) и нетто-получателя заемных валютных средств (внешний долг увеличился за 10 лет с 55,3 до 131,5 млрд. долл.).

Ограниченность собственных валютных ресурсов, перекосы в макроэкономике (57,5% ВВП создается в сфере услуг), неустойчивость банковской и финансовой систем вместе с указанными выше факторами поддерживают состояние зависимости и сверхчувствительности экономики к перепадам мировой финансовой конъюнктуры и политическим коллизиям в стране и регионе, а инвестиционный и предпринимательский рейтинги определяют как рискованные.

Вследствие острой нехватки валютных и финансовых средств и относительного перепроизводства (в т.ч. за счет импортной составляющей) товаров и услуг, страна периодически переживает тяжелейшие финансовые кризисы, однако погасив их (за счет внешних заимствований) показывает способность довольно быстро проходить стадию депрессии и добиваться определенного, порой заметного, экономического роста.

Турция является важным торгово-экономическим партнером для стран Евросоюза, большинства стран СНГ, США, стран арабского мира. Импортируя машинно-техническую продукцию, энергоносители и промышленные товары различной степени обработки Турция хорошо зарекомендовала себя как поставщик текстиля, одежды, продовольствия, бытовой техники, электроники, стройматериалов, автомобилей, продукции черной и цветной металлургии, химпродуктов и пластмасс, а также услуг в сфере подрядного строительства и туризма.

Производство ВВП в ценах 1987г.

	2000г.	2001г.	2002г.
в трлн. лир .....	119,1	107,8	116,1
в млрд. долл. ....	201,4	144,3	180,3
Прирост ВВП .....	6,3%	-10,5%	7,6%

### Политика

В 2002г. турецкая экономика начала постепенно приходить в себя после тяжелейшего финансового кризиса 2001г. Несмотря на слабость и постоянно возникавшие противоречия внутри правительственной коалиции, верхушка турецкого общества сумела выработать и последовательно проводить в жизнь политику экономической стабилизации. Выработка и реализация этой политики, осуществлявшиеся при участии и под жестким контролем международных финансовых институтов потребовали от правительства тяжелых решений и привели к его отставке и досрочным всеобщим парламентским выборам в нояб. 2002г., по результатам которых ни одна из правящих партий не сумела пройти в парламент.

Основными инструментами политики стабилизации стали проведение кардинальной либерализации экономики и жесткой денежной политики по известным рецептам МВФ при беспрецедентной для Турции финансовой помощи Фонда и Всемирного банка — 13,6 млрд. долл., выделенных в янв.-сент. 2002г. предыдущему правительству Б.Эджевита.

Трудности экономического развития страны определили дальнейший рост в 2002г. безработицы — на 10% по сравнению с 2001г. За два последних года число зарегистрированных безработных увеличилось на 1078 тыс.чел. Официально зарегистрированных безработных насчитывается 2373 тыс.чел., а с учетом безработицы в сельской местности ее уровень достигает 14,9% самодеятельного населения. **38% населения страны живет за чертой бедности** (с доходом менее 44 долл. в месяц), в т.ч. 15% — за «черной голода» (с доходом менее 31 долл. в месяц). К наиболее «богатым» районам относятся Эгейский и Мраморного моря (за чертой бедности находятся 27% и 32% населения), к наиболее бедным — Юго Восток и Причерноморье (44% и 42%).

Тяжелое экономическое положение страны, падение реальных доходов населения и бизнес-общества, рост теневого сектора и сужение налогооблагаемой базы, политическая нестабильность, расцвет коррупции и утрата правящей коалицией способности вывести страну из кризиса привели к тому, что на выборах 3 нояб. 2002г. безоговорочную победу одержала исламистская Партия справедливости и развития (ПСР). Значительная часть избирателей голосовала не столько за ПСР, сколько против дискредитировавших себя за прошедший период участников коалиции: Демократической левой партии, Партии националистического движения и Партии отечества. По итогам выборов ПСР получила 34,3% голосов избирателей и 363 депутатских мандата в 550 местном парламенте, сформировав (впервые за последние полвека) однопартийное правительство во главе с А.Гюлем. Еще 178 мандатов получила левоцентристская Республиканская народная партия (РНП) во главе с Д.Байкалом.

В первые же дни пребывания у власти ПСР и новое правительство объявили о преемственности прежнего курса экономической стабилизации, сближения с ЕС, верности обязательствам в рамках НАТО и принципам светского государства, а также о намерении расширять торгово-экономическое сотрудничество с соседними странами, в т.ч. с Россией. Первые месяцы правления не принесли новому правительству никаких успехов ни на политическом, ни на экономическом поприще. На саммите в Копенгагене в дек. 2002г. ЕС отказалось назвать Турцию датой начала переговоров о вступлении в Сообщество в качестве полноправного члена. В конце 2002-начале 2003г., США добились от правительства поддержки намечаемой военной операции в Ираке, что было негативно воспринято и населением и деловыми кругами страны. Из-за финансовых трудностей правительство вынуждено повышать цены на товары госмонополий (топливо, электроэнергия, спиртные напитки, табачные изделия), ежемесячно увеличивать, пропорционально официально объявляемым темпам инфляции, размеры налога с продаж — СНП, а также перекраивать в сторону уменьшения расходную часть бюджета на 2003г.

## Экономика

В 2002г. удалось привести в относительное равновесие платежный баланс страны и создать привлекательную среду для репатриации части капиталов, бежавших за рубеж в разгар кризиса 2001г., завершить ряд структурных реформ, а так-

же удержать от развала фондовый рынок страны и добиться заметного улучшения ряда макроэкономических показателей. Темпы инфляции снизились с 62 до 30%, золотовалютные резервы увеличились с 25 до 38 млрд.долл. (23 млрд. в разгар кризиса, в I пол. 2001г.). **ВВП в 2002г. вырос на 6%** (до 166 млрд.долл.), промпроизводство — на 8,5%. Для достижения предкризисного уровня ВВП стране понадобится еще 2г. при условии поддержания нынешних темпов развития.

В условиях жесткой денежной политики и дорогого кредита (ставки колебались в пределах 42-60%, доходя до 72% годовых), не наблюдалось оживления на внутренних рынках товаров и услуг: 5% произведенного ВВП составили нереализованные запасы (0,5% в 2001г.), а реальный объем денежной массы по агрегату М2 (с учетом темпов инфляции) снизился на 4%. Произошло дальнейшее сужение рынка капиталов: совокупная биржевая стоимость акций турецких компаний снизилась в 2002г. с 47 до 34,4 млрд.долл. (69,5 млрд. в 2000г.).

Кредитный рынок также сузился: объем кредитов, предоставленных банками — резидентами, упал с 22 до 19,2 млрд.долл. Видимое противоречие между сужением кредитного рынка и дефицитом финансовых средств с одной стороны и ростом ВВП и промпроизводства с другой объясняется увеличением притока финансовых ресурсов турецкого происхождения из-за рубежа, в т.ч. в виде кредитов частному сектору. За 2002г. долг частного сектора по таким кредитам увеличился с 25,6 до 28,3 млрд.долл. В Турции эти ресурсы именуют «**иностраннным капиталом с черными усами**», имея в виду, что значительную его часть составляет турецкий капитал, выведенный ранее в офшоры и/или циркулирующий через созданные за рубежом финансовые структуры. По оценкам специалистов казначейства и плановой организации еще 3 млрд.долл. вернулось в экономику страны разными путями, не позволяющими отразить их приток в платежном балансе.

Внешний долг увеличился в 2002г. с 115,2 до 127,5 млрд.долл., при этом краткосрочный остался на уровне 14 млрд.долл. **Всего было произведено вылат по внешнему долгу на 17,3 млрд.долл.**, в т.ч. МВФ — 7 млрд. Госсектор выплатил долгов на 11,5 и частный — 5,8 млрд.долл. Доля краткосрочных долгов снизилась с 12,1 до 10,9%, однако доля обязательств по ценным бумагам, размещенным среди нерезидентов, несмотря на заметное повышение процентных ставок по ним, снизилась с 18,5% до 17,9 (в абсолютных показателях рост составил 900 млн.долл. — с 21,9 до 22,8 млрд.долл.).

Внутренний долг страны увеличился с 86 до 95 млрд.долл., за счет конверсии части внешнего долга во внутренний: казначейство постоянно прибегало к заимствованиям на местном рынке путем размещения валютных ГКО для оплаты внешних долгов.

Дефицит госбюджета страны составил 39 кдрл. лир (24 млрд.долл. или 34,4% расходной части) при планировавшемся на уровне 13 кдрл. Расходы составили 113,5 кдрл., доходы 74,5 кдрл. Большая часть бюджетных расходов — 58,5% пошла на оплату долгов: основного — 14,5 кдрл. и процентов — 51,9 кдрл. лир; на инвестиции было ассигновано 6,5 кдрл., персональные выплаты — 23 кдрл., на другие текущие расходы — 7,2 кдрл., на соцстрахование — 10,3 кдрл. лир.

Казначейство Турции, являющееся оператором бюджетных расходов, свело 2002г. с общим дефицитом в 31,9 кдрл. лир (20 млрд.долл.). Чистые заимствования для его покрытия составили 33,5 кдрл. лир. в т.ч. из внешних источников — 15,5 кдрл. лир (заимствования — 24,5, выплаты по прежним долгам — 9) и из внутренних — 18 кдрл. лир. (заимствования — 95,9, выплаты — 77,9).

Доля накоплений в ВВП продолжала снижаться: в 2000г. она составила 21,8%, в 2001г. — 17,6% и в 2002г. — 16% (наименьший показатель за последние 20 лет). Страна, как и в 2001г., оказалась не в состоянии обслуживать одновременно свои долги и направлять сколько-нибудь значительные средства на цели развития.

Динамика основных составляющих ВВП: в промпроизводстве — рост на 8,5%, в т.ч. в обрабатывающей промышленности — на 11,8% и в энергетике — на 5,4%, в сельском хозяйстве — рост на 5%, в строительстве — снижение на 3,4%, в торговле (включая внешнюю) — рост на 8,4%, во внутренней торговле — снижение на 3%, в деятельности финансовых институтов — снижение на 6,8%.

В 2002г. в Турции продолжалось осуществление ряда реформ, направленных на адаптацию экономических, финансовых и гражданских институтов к мировым стандартам, главным образом — к стандартам ЕС.

Среди важнейших из них: либерализация энергетического и газового рынков, где государство намерено в ближайшие 1-2г. устранить от новых инвестиций и передать частному сектору (через систему торгов) действующие генерирующие мощности и газовые объекты (за исключением транспортных и высоковольтных ЛЭП); принятие нового тендерного законодательства, отвечающего международным нормам (его вступление в силу, намеченное на 1.01.03., пока откладывается в связи с ведущимися доработками); реорганизация банковского сектора, принятие пакета мер по его оздоровлению; принятие поправок в уголовно-процессуальный и гражданский кодекс в соответствии с нормами ЕС (существенное расширение свобод и прав граждан и организаций); принятие законодательного пакета по налогам — введение специального налога на потребление вместо 20 налогов и сборов в различные фонды, в т.ч. трактованных ВТО как нетарифные ограничения в торговле, пересмотр системы взимания земельного налога; принятие ряда поправок к Импортному режиму в целях дальнейшей адаптации к нормам ЕС и ВТО (принятие к хождению сертификата происхождения EUR-1, введение Общей системы преференций, дальнейшее снижение или отмена части импортных тарифов); сокращение числа министерств с 36 до 25, а также числа госслужащих и занятых на предприятиях госсектора.

В 2002г. продолжалась реализация Программы приватизации. Совокупный доход государства за время ее проведения (1984-2002гг.) составил 9,9 млрд.долл., в т.ч. 6,9 млрд. — доходы от реализации, 2 млрд. — дивиденды, 1 млрд. — кредиты и безвозмездная помощь. Всего приватизировано 167 предприятий, в 150 из которых вообще не осталось долей государства.

В 2002г. приватизация велась пассивно. Состоялась передача пакета акций компании «Поаш» (розничная продажа нефтепродуктов) холдингу «Иш-Доган» (совместный капитал Делового банка

и «Доган-холдинга»). В результате сделки (акции были переданы по номиналу, примерно на 30% ниже биржевой цены) доля «Иш-Доган» в капитале «Поаш» выросла с 66% до 96%. 51% акций госкомпании «Диташ» (танкерный флот) был передан за 16 млн.долл. АО «Тюпраш», 65,76% капитала которой принадлежит государству.

Компания «Исдемир» (Искендерунский металлургический завод) за 50 млн.долл. была передана АО «Эрдемир» (56% его акций принадлежат государству). Осуществлена продажа нескольких участков земли, принадлежавших госкомпаниям. Общая выручка государства от приватизации составила в 2002г. 255,3 млн.долл. В сент. 2002г. был также объявлен ряд тендеров на покупку пакетов акций госкомпаний «Тюгаш» (удобрения), «Таксан» (станкостроение), «Герконсан» (металлоконструкции), ТДИ (портовые сооружения), «Сека» (бумажные фабрики), ЭБЮ (мясомолочные) и «Зираи Донатим» (сельхозтехника). Однако по всем из них предложения были ниже расчетной цены и тендеры не состоялись.

## Финансы

Расходы бюджета составили 115 485 трлн. лир или 42,6% ВВП страны, увеличившись по сравнению с 2001г. на 43,3%. Выплаты по процентам составили 44,9% расходной части и 26,4% ВВП. Доля бюджетных инвестиций в ВВП составила 2,9%, увеличившись на 66%, что с учетом инфляции (30%) дает заметный рост на 36%.

Доходы бюджета выросли на 47,5%, в т.ч. налоговых — на 30,1%, что свидетельствует о позитивных тенденциях в их собираемости (с учетом инфляции чистый рост — 20,1%).

Соотношение доходов/расходы осталось на уровне 2001г. — 66,2%. Бюджетный дефицит составил 12,7% ВВП, увеличившись на 5,5%, что с учетом темпов инфляции дает его уменьшение на 24,5%.

Госбюджет, в трлн.тур.лир.

2002г. Доля в ВВП, % к 2001г., %

### Расходы

- текущие, персональные .....	31049 (23160)	11,4 (8,5)	51,8 (52,3)
- инвестиционные .....	6887	2,9	66,0
- трансферты, выпл. по проц. ....	77548/51870	28,6/19,1	38,5/26,4
Всего .....	115485	42,6	43,3

### Доходы

- налоги .....	596634	22,0	50,1
- неналоговые поступления .....	10877	4,0	46,6
- доходы специальных фондов .....	4790	1,8	28,2
- дополнительные .....	1098	0,4	68,4
Всего .....	76400	28,1	47,5
Дефицит госбюджета .....	-39085	-14,4	34,6
Ошибки и пропуски .....	4697	1,7	-232,3
Чистый дефицит .....	-34388	-12,7	5,5
Финансирование дефицита .....	34388	12,7	5,5
Заимствования .....	121253	44,7	86,0
- внешние .....	25579	9,4	52,0
- внутренние .....	95674	35,3	56,5
Оплата долгов .....	-87208	-32,1	78,1
- внешних .....	-9009	-3,3	-0,9
- внутренних .....	-78199	-28,8	96,2
Прочие .....	-343	-0,1	97,9
Первичный профицит (без проц.) .....	12.785	4,7	2,2

Финансирование дефицита осуществлялось как из внешних источников — заимствования (нетто — 16.570 трлн), так и из внутренних (нетто — 17.475 трлн.), за счет средств МВФ и ВБ и продажи

Казначейством государственных краткосрочных облигаций.

Обращают на себя внимание огромные объемы заимствований на покрытие дефицита из внутренних источников (95674 трлн. лир, или 35,3% ВВП и все возрастающие платежи в погашение внутреннего долга (78199 трлн. лир, или 28,8% ВВП).

Внутренний долг достиг в 2002г. 143 кдрл. лир (95 млрд.долл.) увеличившись в долларовом выражении на 12%. Его структура: 85% – долгосрочные гособлигации, 15% – краткосрочные казначейские облигации, ставка по которым составила в среднем за год 58%, а срок погашения – 165 дней.

Объем внешнего долга достиг 131.551 млн.долл., увеличившись за год на 17603 млн. или на 15,4%. За счет реструктуризации долгов по линии МВФ краткосрочная задолженность снизилась до 15.155 млн.долл. или на 6,7%, а средне долгосрочная увеличилась до 116.396 млн. или на 19,1%. Основная часть долга приходится на госсектор страны – 85.422 млн.долл., или 65% общего внешнего долга. В 2002г. долги госсектора выросли на 15.382 млн.долл., или на 22%. Композиционно долг состоит из долларовой части – 47%, евро – 30,1%, SDR – 16,7%, прочие – 6,2%.

В структуре внешнего долга заметную роль играют обязательства по ценным бумагам – 23.100 млн.долл., или 16,8% общей суммы, 50% из которых – за счет размещения евробондов – 12510 млн.долл. Обязательства по ценным бумагам частного сектора, размещенным среди нерезидентов, пренебрежимо малы – 42 млн.долл.

В 2002г. Турция выплатила внешним кредиторам 19844 млн.долл., в т.ч. процентов – 6400 млн., и получила кредитов на 15474 млн.долл. Сумма займов и кредитов, полученных от МВФ и МБ, составила 13,6 млрд.

На протяжении 2002г. ревизионные комиссии МВФ изучали ход реализации антикризисных мероприятий в экономике Турции, по итогам работы каждой комиссии принималось решение о выделении очередного транша кредита. В апр. 2003г. была достигнута принципиальная договоренность с МВФ о выделении Турции в 2003-04гг. очередного кредита в 4 млрд.долл. Как и предыдущий аналогичный кредит МВФ, данная сумма будет выделяться отдельными траншами, по результатам проводимых Фондом периодических ревизий реализации экономических реформ. Подтвердили согласие на выделение займов и кредитов правительство США (1 млрд.долл.) и ВБ (1,2 млрд.долл.).

В структуре баланса текущих операций наряду с официальным экспортом все более заметную роль играют «челночный» экспорт, доходы от туризма, фрахта и страхования, а также процентов по выданным кредитам. Они не компенсируют все возрастающие расходы по импорту и оплате процентов по займам и кредитам. В результате общий дефицит по торговым операциям составил в 2002г. 8590 млн.долл., а по текущим операциям – 1789 млн.долл.

В структуре баланса движения капиталов отмечено падение объема прямых инвестиций (в 4 раза), но фактическое прекращение оттока из страны портфельных инвестиций (с 4,5 млрд. до 694 млн.долл.). Последнее явилось результатом стабилизации, хотя и на чрезвычайно низком уровне, фондового рынка страны: совокупная стоимость ценных бумаг на Стамбульской фондовой бирже

упала с 69,5 млрд.долл. в начале 2001г. до 34,4 млрд. в середине 2002г. и до конца года колебалась на этом же уровне.

Платежный баланс Турецкой Республики в 2002г., в млн.долл.

А. Баланс текущих операций .....	- 1789
Экспорт товаров (ФОБ) .....	39951
- официальный экспорт (ФОБ) .....	35.082
- челночный экспорт .....	4.065
- транзитная торговля .....	804
Импорт товаров (ФОБ) .....	-48541
- импорт (СИФ) .....	-49448
- импорт немонетарного золота .....	-1347
- транзитная торговля .....	-759
- фрахт и страхование импорта .....	3050
Внешнеторговый баланс .....	-8590
Доходы по другим товарам и услугам .....	16494
- туризм .....	8473
- доходы по процентам .....	2489
- прочие .....	5532
Расходы по другим товарам и услугам .....	-13180
- туризм .....	-1880
- оплата процентов .....	-6400
- прочие .....	-4900
Баланс доходов по товарам и услугам .....	-5276
Доходы по трансферам .....	2981
- переводы рабочих .....	1936
- прочие .....	1045
Расходы по трансферам .....	-506
- переводы рабочих .....	54
- прочие .....	452
В. Баланс движения капиталов (без учета резервов) .....	1992
Прямые инвестиции (нетто) .....	410
Портфельные инвестиции (нетто) .....	-694
Долгосрочные прочие инвестиции .....	2646
- оплата основного долга .....	-13444
- заимствование .....	15474
- «Дрезднер Банка» (нетто) .....	616
Краткосрочные прочие инвестиции .....	-370
С. Чистые ошибки и пропуски .....	-415
Общий баланс .....	-212
Д. Движение резервов ЦБ .....	212

Обращает на себя внимание статья «чистые ошибки и пропуски», сводимая в последние годы с заметным дефицитом (-2,8 млрд.долл. в 2000г., - 2,1 млрд. в 2001г., - 415 млн. в 2002г.), что косвенно свидетельствует об объемах незаконного вывоза валюты из страны (иначе бы ошибки из года в год взаимно компенсировались). Об этом же свидетельствуют и высокие показатели статей «прочие» в разделах «доходы и расходы по другим товарам и услугам».

Доля платежей по внешнему долгу от экспортных поступлений составила в 2002г. 49,7% и от поступлений валюты из собственных источников – 32,3%

Одной из основных задач турецкого правительства в последние годы являлась борьба с инфляцией. Несмотря на валютно-финансовый кризис и переход к плавающему валютному курсу в 2001г. показатель инфляции в 2002г. является одним из самых низких за последнее десятилетие. Индекс роста потребительских цен (29,7%) оказался ниже уровня оптовых цен (30,8%), что явилось результатом сокращения внутреннего спроса как одного из проявлений кризиса. Курс доллара к турецкой лире, составлявший в конце 2001г. 1446638 тур. лир., поднялся до 1.650.000 лир в конце 2002г. Среднегодовой курс в 2002г. – **1.505.000 тур. лир за 1 доллар.**

Денежное предложение в 2002г., в тур. лирах

Агрегат	Сумма	Рост в%
M1, в т.ч. объем наличной ден. массы .....	14258860 7 707 082	28,8 44,6
M2 .....	61 195275	30,2
M2Y .....	133450273	28,1

Обзор экономики и внешнеэкономических связей Турции в 2002г.  
 M1 = объем наличной денежной массы в обращении + бессрочные торговые, сберегательные и др. депозиты + депозиты ЦБ  
 M2 = M1 + срочные торговые, сберегательные и др. депозиты  
 M2Y = M2 + валютные депозиты

С учетом темпов инфляции реальное значение агрегатов M2 и особенно M2Y снизилось по сравнению с 2001г., что свидетельствует о сокращении платежеспособного спроса.

### Банки

На начало 2003г. в Турции насчитывается 55 (в конце 2001г. — 61) действующих банка, в т.ч. 6 государственных, 29 частных национальных, 7 турецких с участием инокапитала, 11 филиалов иностранных банков и 2 местных банка, переданных из-за финансовых проблем в ведение государственного Фонда страхования вкладов (TMSF).

Говоря о быстром техническом развитии турецкого банковского сектора, необходимо отметить и возросшую роль расчетных и кредитных карточек. В 1992г. общее количество «пластиковых денег» составляло 1 млн., а в конце 2002г. — 16 млн.

К числу основных мер по укреплению организационно-финансовой структуры банковского сектора, осуществлявшихся в 2002г. относятся: возможность бюджетной поддержки (в 2002г. ассигновано 1,5 млрд.долл.); передача управления всеми госбанками (кроме ЦБ) единому совместному правлению; подготовка к приватизации большинства госбанков до конца 2004г.; закрытие их нерентабельных отделений; передача оставшихся 3-4 госбанков в полное подчинение Казначейства с правом контроля за движением в них наличных средств, прибылью и ликвидностью; введение в 2002г. новой системы бухучета, способствующей увеличению прозрачности финансовых операций; создание среды для ограничения привлекательности сверхсрочных (однодневных) заимствований; предоставление всеми банками государству специальных гарантийных писем, в которых отражена стратегия реструктуризации (в т.ч. увеличение капитала, получение дополнительных источников финансирования, объединение, рационализация количества отделений и персонала, снижение себестоимости оказываемых услуг, реструктуризация сложных многоуровневых кредитов, продажа ценных бумаг, продажа национальным или иностранным инвесторам части или всего пакета акций).

К банкам, не соответствующим критериям, заложенным ими в собственные гарантийные письма применяются различные административные меры. Банки, чьи активы не покрывают пассивы, незамедлительно выводятся из банковского сектора в TMSF.

Реформа предусматривает необходимость эффективного взаимодействия между банками, для чего создан Высший банковский совет, возглавляемый председателем правления «Делового Банка» (Is Bankasi). Все банки, включая иностранные, обязаны становиться членами этого совета в течение 1 мес. с даты своей регистрации в Турции. Решения на Совете принимаются на основании консенсуса.

Суммарные активы банков, действующих в стране, составили в конце 2002г. 117,8 млрд.долл. (65,4% ВВП) против 154,9 в конце 2000 (предкризисного) года (77,4% ВВП); объем депозитов составил 80,1 млрд.долл. (87,7 в 2000г.), в т.ч. валютных 58%, лировых — 42%; объем выделенных кредитов — 24,6 млрд. (47,4 в 2000г.), портфель ценных бумаг — 46,7 млрд. (27,5 в 2000г.).

Приведенные данные свидетельствуют о резком оттоке в последние 2г. финансовых средств из реального сектора (объемы кредитов уменьшились вдвое) в ценные бумаги, главным образом в ГКО (рост на 70%) и о заметном оттоке сберегательных вкладов в другие финансовые инструменты, главным образом в ценные бумаги и ГКО, обращающиеся на вторичном рынке.

Активы банков распределяются: госбанки — 33%; частные депозитные банки — 54%; TMSF — 5,2%; иностранные депозитные банки — 3,3%; инвестиционные банки — 4,5%; иностранные банки всего — 4,2%.

Сберегательные вклады сконцентрированы в семи крупнейших банках, в т.ч. в 3 государственных (36%) и в 4 частных (41%). На протяжении 2002г. продолжала прослеживаться тенденция падения соотношения кредиты/ депозиты: с 53,2% в дек. 2000г. до 33,8% в окт. 2002, правда, к концу года этот показатель вырос, достигнув 34,3%. Снизилось и соотношение кредиты/ активы: с 30,6% до 20,9% в 2000-02гг. (в 1980 — 53,7%).

Болезненный удар по банковской системе страны нанес кризис 2001г.: наряду со снижением суммарных активов на 31,5% до 117,8 млрд.долл. об этом свидетельствуют и сумма прямых убытков банков в течение первых месяцев 2001г. — 30 млрд.долл. Негативные тенденции отмечались до марта-апр. 2002г. Убытки за этот период составили 6 млрд.долл. Всего в 2001-начале 2002г. 6 банков потерпели банкротство и еще 14 были переданы в Фонд TMSF.

С апр. 2002г. банковский сектор стал работать с некоторой прибылью. Явившись одним из наиболее пострадавших от кризиса объектов экономики, банковский сектор явился одновременно и его активным субъектом, поскольку в течение длительного времени и во все больших масштабах отдавал предпочтение вложению финансовых ресурсов в кратко и среднесрочные гособлигации в сравнении с кредитованием реального сектора. В 2002г. эта ситуация улучшилась и банковский сектор, несмотря на все принимаемые меры, продолжает оставаться потенциальным генератором нового кризиса.

Следует отметить ряд способствующих этому объективных факторов: падение в 2001-02гг. стоимости портфеля ценных бумаг вследствие сужения рынка капиталов страны (с 69,5 до 34,4 млрд.долл.); дороговизна и не возвраты кредитов (ставка в конце 2002г. в районе 60%, не возврат кредитов — до 15%); налоговый режим.

Налогообложение банковского сектора осуществляется: корпоративный налог — 33%; подоходный налог — 25% (с оставшейся части); страхование сделок — 5% (с суммы предоставленных кредитов); сборы (гербовый и др.) — 0,75%; НДС — 18%; отчисления в Фонд поддержки 10% (с суммы предоставленных источников финансирования кредитов); отчисления в фонд гражданской обороны — 0,5%; отчисления в TMSF — 1%; норма бло-

кирования в ЦБ в местной валюте — 10% депозитов, в валюте — 12% депозитов, прочие налоговые расходы — 0,4%. Только суммарный налог на предоставляемые кредиты достигает 14%.

Минфин, Казначейство и ЦБ продолжают работу по следующим направлениям: совершенствование системы долгосрочных вкладов путем пересмотра схемы косвенного налога на доход; разработка поощрительной налоговой схемы, способствующей упрощению процедуры объединения финансовых организаций, входящих в состав банков, при передаче или слиянии банков; стимулирование роста банковских основных средств путем освобождения от корпоративного налога и снижения доли косвенного налога в налоге на доход, получаемый банками от реализации ценных бумаг и акций своих дочерних предприятий.

## Иноинвестиции

Анализ показателей реального притока прямых иноинвестиций в турецкую экономику показывает, что последствия кризиса 2001г. продолжают сказываться в 2002г. их объем составил 600 млн.долл. против 1,7 млрд. в 2000г. и 3,3 млрд. в 2001г.

Высокий уровень показателя 2001г. объясняется двумя причинами: поощрительный сертификат на 2,6 млрд.долл. был приобретен телекоммуникационной компанией «Ариа» (Италия) еще в 2000г., до начала кризиса. После кризиса резко упала стоимость акций турецких компаний на фондовом рынке, ухудшилось их финансовое положение, что дало фирме «Ариа» возможность занять большой сектор данного рынка по сравнению с тем, на который она рассчитывала ранее.

В 2002г. иноинвесторам было выдано 616 разрешений на 1510 млн.долл. Наибольшее их количество, как и в 2001г., было выдано инвесторам из стран ОЭСР — на 1333 млн.долл., в т.ч. страны ЕС — 955 млн.долл. (в 2001г. ОЭСР — 2470 млн.долл.; ЕС — 1804 млн.долл.). Среди иноинвесторов в 2002г. по полученным разрешениям лидирует Италия, затем идут Голландия, Англия, Германия, США, Япония.

В 2002г. российские инвесторы получили от турецких властей 9 разрешений на инвестиции в 1,2 млн.долл., что составляет 1% по группе «прочие страны».

По данным Казначейства на конец 2002г. всего в Турции зарегистрировано 180 компаний с участием роскапитала на 6 трлн. тур. лир. Доля участников в этих компаниях составляет 3,8 трлн. тур.лир, или 70% от уставного капитала. Основными сферами деятельности компаний с участием российского капитала продолжают оставаться торговля и услуги (70%), транспорт (20%) и строительство (4-5%). Российские инвестиции составляют 0,09% в общих иностранных инвестициях в Турции.

## Цены

Государство устанавливает цены на нефтепродукты, газ, а также на электроэнергию для различных категорий потребителей (промышленность, жилье, госучреждения, торговые предприятия), госцена на 80-100% превышает себестоимость (либо импортную цену). Напрямую устанавливается цена на простые (народные) виды хлеба — 250 лир (15 центов) за батон 350г.

Напрямую устанавливаются цены на товары компании Tekel (госмонополии) — алкогольные напитки, сигареты, чай, кофе, спички, соль.

Проводимая в настоящее время либерализация энергорынка страны и приватизация компании Tekel должны привести к тому, что государство перейдет от прямых к косвенным методам воздействия на рынок.

Одним из методов регулирования рынка является применение дифференцированных ставок НДС: для базовых сельхозтоваров (зерновые, мясо, хлопок) — 1%; для фруктов, овощей, сахара, молочных изделий — 8%; для прочих видов товаров и услуг — 18%.

Для защиты внутреннего рынка от дешевой импортной сельхозпродукции и продовольствия применяются высокие и порой заградительные (до 230%) ставки таможенных пошлин, либо отчисления в Фонд жилищного строительства (до 142,1 евро за 100 кг.). Импортные пошлины на промышленную продукцию не высоки (средневзвешенный тариф — 4,5%).

В случае возникновения проблем в том или ином сегменте рынка государство прибегает к импортным интервенциям путем тарифного контингентирования. Из года в год в дополнение к импортному режиму выпускаются постановления Совмина Турции о беспошлинном ввозе 300-500 тыс.т. пшеницы и риса и 800-900 тыс.т. стального листа. Эпизодически вводятся беспошлинные контингента на растительное масло (сырье).

Широкое распространение в стране получили региональные товарные биржи (Стамбул, Анкара, Адана, Мерсин, Измир, Денизли, Газиантеп, Эскишехир, Конья, Бурса). Биржевыми товарами являются зерновые, хлопок, хлопковая пряжа, бумага, драгметаллы, живой скот, мясо, орехи, растительное масло, строительное железо, цемент, древесина, цитрусовые, мука, сахар, овощи и фрукты.

Вследствие крайне напряженного валютно-финансового положения в последние годы и проведения жесткой денежной политики, государство не применяет налоговых льгот или методов стимулирования спроса на внутреннем рынке и по сути дела он предоставлен самому себе. Как следствие, на потребительском рынке преобладает теневой сектор — в нем обращается 60% ценностей от официального объема ВВП.

До недавнего времени государство сохраняло позиции монополиста в ряде ключевых отраслей экономики: добыча и переработка нефти, боросодержащего сырья, драгметаллов, углей, производстве удобрений, первичного алюминия, вооружений, энергетике, трубопроводном транспорте и телекоммуникациях, а также в производстве и жестком контроле за рынком алкоголя (все виды крепких напитков продаются в любой точке страны по единым ценам), сигарет, соли, кофе и др. монопольных товаров.

Предприятия большинства указанных отраслей вошли в программу приватизации, реализация которой должна быть завершена в 2004-05гг. Не включены в программу оборонная промышленность, производство алюминия, добыча нефти, углей, бора, производство алкоголя, трансмиссионные электросети.

В ранее приватизированных отраслях (металлургия, химия, текстильная, сахарная), и в наме-

чаемых к приватизации, государство, в соответствии с принятым законом, оставляет за собой минимум одну привилегированную акцию, дающую ему право вето. Имеются ограничения по доле иноучастия в капитале стратегически важных компаний (переработка нефти, телекоммуникации, нефтехимия, трубопроводный транспорт).

В целях укрепления экономической безопасности Турция встала на путь увеличения доли использования собственных энергоносителей (уголь, гидроресурсы). Их доля в топливно-энергетическом балансе страны составляет 37%.

Правительство принимает меры, хотя и недостаточные, по развитию агропромышленного комплекса. Страна на протяжении всей новейшей истории практически полностью обеспечивает себя продовольствием.

В Турции имеется подробно разработанная система валютного контроля. На практике она порой оказывается недостаточно эффективной для предотвращения нелегального вывода капиталов за границу или их перевода в страну.

Импортные режим приведен в близкое соответствие с нормами ВТО и ЕС по промтоварам, но является по существу заградительным для сельхозпродукции и продовольствия в интересах национального агропрома.

Экспортный режим предусматривает беспшлинный вывоз любых товаров (кроме фундука, хлопка и кожсырья), а также прямую поддержку экспортеров сельхозтоваров по товарам 15 разделов ТН ВЭД и возврат им НДС.

В целях выравнивания уровня жизни в различных регионах страны, уменьшения безработицы и социальной напряженности в наиболее бедных юго-восточных и восточных областях, государством применяется система поощрения в них инвестиций путем освобождения от налогов (подходного, корпоративного, НДС, гербового и других сборов, импортных пошлин), компенсации затрат на электроэнергию и услуги связи, предоставления кредитов государственными инвестиционными банками, а также прямой поддержки экспортеров сельхозтоваров.

## Промышленность

Доля обрабатывающей промышленности в производстве ВВП составляет 23,7% в экспорте 93,1%. На нее приходится 24,1% всех инвестиций частного и 4,6% госсектора. Средний уровень загрузки мощностей составлял в 2002г. 73,9% (70,5% в 2001г.). Продукция обладает высокой конкурентоспособностью как на внутреннем, так и на внешних рынках. Подавляющее большинство крупных по масштабам страны и часть средних предприятий, за исключением ряда объектов сектора в базовых отраслях (черная и цветная металлургия, нефтепереработка, нефтехимия, оборонная) созданы и функционируют при участии иностранного частного капитала.

Темпы прироста в отрасли, в %: 1998г. — 1,1; 1999г. — (-5,7); 2000г. — 6,4; 2001г. — (-8,2); 2002г. — 11,8. Свидетельство прямой зависимости динамики производства от нарушений финансовой стабильности страны (разрушительное землетрясение 1999г., валютно-финансовый кризис 2001г.).

Наиболее развитыми секторами являются: продовольственный, текстильный (+ производство готовой одежды), нефтехимический, химический,

стеклольно-керамический, металлургический, автомобильный (+производство запчастей), электромеханический, электронный, деревообрабатывающий (+мебельный), стройматериалов.

Уделяется внимание повышению конкурентоспособности промпродукции, как одному из основных условий стабильного роста экспорта. Совершенствуются такие неценовые факторы конкурентоспособности, как технологический уровень и качество продукции, ее соответствие международным стандартам, экологические параметры, диверсифицируются товарная номенклатура, применяются меры по поощрению инвестиций и экспорта.

Машиностроительная/ электромеханическая промышленность. С начала 90гг., благодаря увеличению производственного потенциала и конкурентоспособности продукция машиностроения начала поставляться на экспорт. В 2002г. экспорт отрасли (без бытовой техники) составил 2 млрд.долл. (рост 20%) или 7,1% общего экспорта страны при суммарном производстве — 3,5 млрд.долл.

В 2002г. производство холодильников, стиральных машин и плит составило 3165, 1685 и 906 тыс.шт.

Машиностроение Турции активно привлекает иностранный капитал («Сименс», «Альстом», АББ) получили распространение различные формы лицензионных соглашений, совместных предприятий.

Электронная промышленность. Производство телевизоров достигло в 2002г. 12,5 млн.шт., музыкальных центров и видео — 54 и 27 тыс.шт. В экспорте электронной техники преобладает бытовая электроника, цветные телевизоры, и средства телекоммуникаций. Экспорт продукции электроники достиг в 2002г. 1,5 млрд.долл. (рост 52%).

Автопром. Общая производственная мощность турецкой промышленности — 900 тыс. транспортных средств в год, включая 700 тыс. легковых автомобилей. Загрузка мощностей находится на уровне 32%: в 2002г. было произведено 260 тыс. легковых автомобилей, 12 тыс. грузовиков и 15,5 тыс. автобусов.

Химпром. Импорт отрасли (помимо нефти) составил в 2002г. 9000 млн.долл. (рост 18,7%) или 18,8% всего импорта. Экспорт — 2500 млн.долл. (рост 3,3%), или 7,1% всего экспорта.

Основные экспортные товары: сырье и готовые изделия из полимеров, каучука, продукция бытовой химии, органические и неорганические химикаты, синтетическое волокно, лекарства, лакокрасочная продукция, косметические средства, искусственные удобрения. Основные импортные товары: органические удобрения, сырье и готовые лекарства, пластмассовое сырье, красители, искусственные нити, летучие масла и парфюмерно-косметические материалы и товары.

Строительство. Турецкие компании практически полностью контролируют строительный рынок страны во всех секторах экономики: гражданское, промышленное и транспортное строительство, энергетика, ирригация, трубопроводный транспорт. По отдельным объектам к строительству привлекаются и инокомпании — в основном в области энергетики и транспортной инфраструктуры на условиях субподряда. Турецкие компании ведут работы еще в 50 странах. За три десятилетия

общая сумма подрядных работ, выполненных турецкими строителями за рубежом, превысила 40 млрд.долл. Турецкие компании выполняют 2-3% от мирового объема строительных услуг. Суммарный объем контрактных обязательств турецких компаний в России составил на конец 2002г. 9,8 млрд.долл.

Большинство (95%) турецких подрядных компаний, работающих за рубежом, являются членами Союза международных подрядчиков Турции. 60% работ на внутреннем рынке также выполняет членами Союза.

В строительном секторе создается примерно 11% ВВП. В связи с финансовым кризисом строительный сектор на протяжении 2001-02гг. подвергся наибольшему сужению: -8% в 2001г. и -4% в 2002г.

Подрядный сектор пользуется господдержкой: при строительстве объектов в районах приоритетного развития (восток и юго-восток страны) компании получают поощрительные сертификаты, дающие освобождение на время строительства от корпоративного и подоходного налогов, разного рода сборов, а также НДС. Экспорт подрядных услуг предусматривает возврат НДС по итогам каждого года. Осуществляется кредитная поддержка проектов по линии Банка экономического развития (внутренних) и Эксимбанка (внешних).

Туризм. В 2002г. Турцию, посетило 13,2 млн. туристов, что на 16,8% выше аналогичного показателя за 2001г. Пик сезона пришелся на июль и авг. когда ежемесячно в Турцию приезжало 1,8 и 1,7 млн. туристов. **Доходы Турции от туризма составили 8,5 млрд.долл.**, что на 5% превысило аналогичный показатель за пред.г.

## Металлургия

В 2002г. общий объем производства стали в Турции составил 16,4 млн.т., увеличившись на 10%. 65% от этого количества было изготовлено на предприятиях с электрическими аромными печами, а 35% – на интегрированных предприятиях (печи с кислородным дутьем + мартеновские печи). В 2002г. Турция заняла 13 место по производству стали в мире, ее доля в мировом производстве составила 1,9%.

Продукция черной металлургии является одной из важнейших статей экспортных доходов: в 2001г. объем ее экспорта составил 1783 млн.долл. В его структуре преобладают круглые прутки (701 млн.), заготовка (430 млн.), трубы небольших диаметров (380 млн.), листовой прокат (199 млн.долл.)

Среди стран, импортирующих турецкую сталь, лидируют страны ЕС (31%, крупнейшие импортеры – Италия, Великобритания, Греция), США (8%), страны Ближневосточного (22%) и Дальневосточного (15%) регионов, Россия (19%).

Импорт отрасли составил в 2001-02гг. соответственно 2155 и 3310 млн.долл. Основные статьи – плоский прокат (1030 млн.долл., 3,8 млн.т.), коксующийся уголь (670 млн.долл.), лом (755 млн.), легированная и нержавеющая сталь (310 млн.), заготовка (119 млн.) и длинный прокат (117 млн.долл.). Основные рынки импорта – СНГ, ЕС.

Турция вынуждена импортировать 50% необходимого для национальной промышленности листового проката. Для обеспечения его импорта Турция применяет тарифное контингентирование

на прокат из стран не членов ЕС: ежегодно контингент в объеме 800 тыс.т. горячекатаного листа и 150 тыс.т. холоднокатаного не облагаются импортными пошлинами.

Одна из наиболее острых проблем отрасли – нехватка внутренних ресурсов на проведение комплексной модернизации крупнейших металлургических заводов страны: Эрегли, Искендерун, Ичдаш, Чолакоглу, Эге Челик, Хабаш, построенных в 70-80гг. XX в., и отсутствие гарантий правительством (Казначейства) на оплату внешних кредитов.

Модернизация осуществляется медленно, в небольших объемах и только по самым насущным направлениям.

Алюминий. В секторе заняты 400 компаний, в т.ч. 1 государственная – «Эти-алюминий» (Сейдишехир). Общая установленная мощность отрасли – 400 тыс.т. готовой продукции, в т.ч. 150 тыс.т. профиля, 130 тыс.т. плоского проката, включая фольгу, 60 тыс.т. литья и 60 тыс.т. провода.

Производство составило в 2002г. 310 тыс.т., экспорт 145 тыс.т. (361 млн.долл., рост на 11%), импорт – 205 тыс.т. первичного алюминия, 15 тыс.т. заготовки и 30 тыс.т. лома (всего на 495 млн.долл., рост 16%).

Основные статьи экспорта – прутки и профили (110 млн.долл.), плоский прокат (87 млн.), строительные и отделочные аксессуары (43 млн.), фольга (35 млн.).

Завод в Сейдишехире выпускает в последние 3г. 63,7 – 64,3 тыс.т. литейной продукции в год и 24-26 тыс.т. листа, профилей и фольги.

Основные проблемы отрасли – низкий спрос на местном и региональном строительных рынках и непомерно высокие затраты на импорт. Сокращении импорта с 205 до 150 тыс.т. первичного алюминия в год даст расширение мощности Сейдишехирского завода по алюминию с 60 до 110 тыс.т. в год, а также его газификация в целях сокращения на 30% энергетической составляющей себестоимости (на 2000 квтч/т или на 160 долл. за тонну). На этот проект нет средств ни в бюджете, ни у «Эти-алюминия» и в качестве одной из основных схем финансирования туркам видится получение внешнего льготного кредита с погашением его готовой продукцией завода.

## Энергетика

Суммарная мощность турецких электростанций достигла в 2002г. 31.758 мвт. (рост на 12,1%), а производство электроэнергии – 129.144 гвтч. (рост на 5,2%), на душу населения – 1950 квтч.

### Производство электроэнергии

	2001г., гвтч.	%	2002г., гвтч.	%
Природный газ.....	49549.....	40,4.....	51669.....	40
Гидроэнергия.....	24010.....	19,6.....	33716.....	26,1
Уголь.....	38417.....	31,3.....	32245.....	25
На жидком топливе.....	10367.....	8,4.....	11322.....	8,8
Ветряная.....	62.....	0,05.....	48.....	0
Геотермальная.....	87.....	0,1.....	105.....	0,1
Прочие.....	230.....	0,2.....	41.....	0
Всего.....	122725.....	100.....	129144.....	100

Темпы роста инвестиций в отрасль снизились с 12% в 80гг. до 5% в 1996-2000гг. В 2001г. объем инвестиций снизился на 9%, а в 2002г. – вырос на 2,9%. Всего в энергетику направлено в 2002г. 8,5% общего объема инвестиций по стране, в т.ч. по линии госсектора – 16,2% (1,6 млрд.долл.) и по линии частного – 5,3% (1,2 млрд.долл.), т.е. в сумме

2,8 млрд.долл. Для достижения поставленных задач по увеличению установленных мощностей до 53.000 мвт. к 2020г. стране необходимо ежегодно инвестировать в отрасль 4 млрд.долл. Поскольку государство не располагает такими суммами (в 2003г. из госбюджета выделено на инвестиции в энергетику 800 млн.долл.), то основной упор предполагается сделать на частные, в т.ч. иностранные капиталовложения.

В целях открытия и либерализации энергорынка, в Турции в 2001г. приняты два основополагающих закона: №4628 «О рынке электроэнергетики» и №4646 «О рынке природного газа» и разработан проект закона о нефти.

Для проведения в жизнь этих законов в янв. 2002г. был создан Совет по регулированию энергетического рынка (ЕПДК). Совет и подчиненная ему исполнительная структура является независимым госорганом, не занимающимся производственной деятельностью, но координирующим свои действия и законодательные инициативы с минэнерго и природных ресурсов.

С фев. 2002 по март 2003г. ЕПДК выпустил более 40 инструкций и циркуляров, имеющих силу закона, по практическому применению законов 4628 и 4646: о тендерах, лицензировании, тарификации, сертификации, импорту и экспорту, оптовой и розничной торговле, ценообразовании.

Параллельно Турецкая электрическая корпорация «Теаш» была преобразована в 4 госкомпании, подведомственных минэнерго: компанию по производству энергии — «Еюаш» (будет продолжать в течение переходных 5 лет эксплуатировать принадлежащие госсектору электростанции, осуществлять их ремонт, продавать всю производимую электроэнергию «Теташ» — госкомпании по торговле электроэнергией); компанию по передаче электроэнергии — «Теиаш» (будет эксплуатировать все действующие ЛЭП напряжением свыше 36 вольт, осуществлять инвестиции в ремонт и сооружение новых); компанию распределительных сетей — «Тедаш» (наряду с частными компаниями будет эксплуатировать распределительные сети полученных в управление районов, осуществлять в них новые инвестиции, определять уровень спроса, продавать электроэнергию потребителям); компанию по торговле электроэнергией — «Теташ» (наряду с частными компаниями будет осуществлять оптовую торговлю электроэнергией, полученной от «Еюаш», экспорт и импорт, контролировать равновесие нагрузок в энергосистеме).

Любая деятельность государственных и частных компаний будет осуществляться на основе продаваемых ЕПДК лицензий. Лицензию может приобрести любая местная или иностранная компания, зарегистрированная в Торговом реестре Турции (т.е. ставшая турецким юристом) в виде АО или ООО.

Либерализация энергорынка проводится в 4 этапа: 3 сент. 2002г. начался 1 этап — выдача лицензий. 2 этап (3 марта 2003г.) — определение потребителями источников получения электроэнергии. 3 этап начнется в IV кв. 2003г. — преодоление дисбаланса в спросе — предложении, в т.ч. за счет влияния на региональные тарифы. 4 этап (срок пока не определен) — переход на рыночные механизмы.

Начальный этап преобразований будет осуществлен исключительно госорганами и компания-

ми: административных — ЕПДК, рыночных — «Еюаш», «Тедаш» и «Теташ». Роль «Еюаш» будет постепенно уменьшаться по мере продажи с торгов принадлежащих ей электростанций. Роль «Тедаш» и «Теташ» также будет уменьшаться по мере покупки частными компаниями лицензий: на эксплуатацию распределительных сетей напряжением 36 квт. и ниже и на торговлю электроэнергией. Что касается «Теиаш», то за ней в законодательном порядке сохранено монопольное право на передачу (без права продажи) электроэнергии напряжением свыше 36 квт. компаниям распределительных сетей и торговым.

С 3 сент. 2002 по фев. 2003г. ЕПДК продал 60 лицензий 32 местным компаниям, включая «Еюаш», «Теиаш» и «Тедаш», на различные виды деятельности на энергорынке, в т.ч. на осуществление инвестиций на сумму 2,5 млрд.долл. в 2003-05гг., далеко не соответствует потребностям отрасли. Характерно, что ни одна иностранная компания пока не приобрела лицензий ни на один вид деятельности и не регистрировалась в Турции в этих целях в качестве юриста.

## Нефтегазпром

Импорт нефти составил в 2002г. 27,3 млн.т. (3950 млн.долл.). Общее производство нефтепродуктов составило в 2002г. 22,4 млн.т. (рост на 6%), официальный импорт — 910 млн.долл., неофициальный (через иракскую границу) — 200 млн.долл., экспорт — 570 млн.долл.

Запасы углеводородного топлива в Турции весьма ограничены, годовая добыча нефти составляет 2,5 млн.т. Ведутся работы по разведке новых месторождений нефти и природного газа, однако незначительные объемы последних открытых месторождений очередной раз подтверждают факт об отсутствии в Турции данных видов топлива в объемах, необходимых для национальной промышленности.

Общий импорт отрасли составил в 2002г. 6,6 млрд.долл. (уровень 2001г.), в т.ч. нефти и газа — 6 млрд., экспорт — 350 млн.долл.

Топливо-энергетический баланс страны,  
в млн.т., в нефтяном эквиваленте

	Всего	Нефть	Газ	Уголь	Гидроэнергия
1990г. ....	49,5	22,6	1,8	19,5	5,6
2000г. ....	73,3	31,3	12,5	22,6	7,3
2001г. ....	70,2	30,4	14,0	20,4	5,4
2002г. ....	73,8	29,8	15,2	21,6	7,2

По прогнозу минэнерго Турции, общий объем потребления условного топлива достигнет в 2010г. 154 млн.т. Объем потребления нефти в 2002г. составил 29,8 млн.т. (импорт — 27,3 млн.), газа — 18,2 млрд.куб.м. (импорт — 17,9), угля — 88 млн.т. (импорт — 18), электроэнергии — 132,3 млрд.квтч. (импорт — 3,6, экспорт — 0,4).

Доля нефти в потреблении первичных источников энергии, снижаясь (с 45,6 в 1990 до 40,4% в 2002г.), остается преобладающей. Высокими темпами растет доля газопотребления: с 3,6% до 20,6% за те же годы. В перспективе запланировано сблизить доли энергопотребления по этим двум позициям: к 2010г. по нефти она составит 38%, по газу — 32%. Долю гидроресурсов в энергопотреблении намечено сохранить на уровне 7-8%, что потребует увеличения мощности ГЭС с нынешних 11,6 до 15-16 тыс.мвт.

Начатая в 2002г. либерализация газового рынка ведется по двум направлениям: создание законодательной базы для обеспечения равноправного участия местных и иностранных компаний (при условии создания ими турецкого юридического лица), а также постепенная передача частному сектору большей части функций госкомпании «Боташ» и приватизация аффилированных с ней региональных компаний «Эсгаз» и «Бурсагаз».

В ведении «Боташ» останутся транспортировка нефти и газа по действующими (4700 км.), строящимся (1100 км.) и запланированным газопроводам единой транспортной системы, а также импорт и оптовая продажа не более 20% общего количества газа по стране. «Боташ» не имеет права заключать новых контрактов по импорту газа и до конца 2004г. обязан передать на исполнение другим фирмам 80% объемов своих нынешних обязательств по импорту и продаже на местном рынке.

Любая деятельность «Боташ» и новых участников газового рынка будет осуществляться на основе продаваемых ЕПДК лицензий (срок их действия 10-30 лет, расценки будут устанавливаться каждый год в конце дек.) и сертификатов, выдаваемых ЕПДК после тщательного рассмотрения технической квалификации фирм.

Частным компаниям также не позволяется превышать 20% долю в импорте и продажах на местном рынке. Эта доля по инициативе ЕПДК может быть увеличена: соответствующий проект рассматривается в меджлисе.

Инструкция о лицензировании деятельности в сооружении внутригородских газовых сетей издана ЕПДК в конце 2002г. Лицензии могут приобретаться местными и иностранными компаниями на тендерной основе. Единственный критерий тендерного отбора – выходная цена на газ для потребителя (при единой входной цене). Инокомпании обязаны в данном виде услуг оформить юридическое лицо не заранее, а в течение 30 дней с даты выигрыша тендера на право покупки лицензии. К тендеру допускаются только фирмы, прошедшие предквалификацию.

В янв. 2003г. были объявлены первые тендеры на газификацию Эрзурума и Кайсери. Прошли предквалификацию и подали тендерные предложения более 30 местных фирм. Заслуживает интереса заявление представителя компании «Эни» (Италия) о том, что рассмотрев возможности участия в тендере на газификацию г.Измира (намечен на III кв. 2003г.), компания намерена пока воздержаться от работы в этом секторе газового рынка.

В 2003г. намечено провести тендеры на газификацию еще 23 городов, в т.ч. Балыкесири, Биледжика, Чорума, Эрзинджана, Кырыккале, Коньи, Манисы, Адапазары, Самсуна, Сиваса и др. В 2004г. – еще 10, а в 2005 – 13, и в 2006 – 23 городов.

Общий объем работ по прокладке газопроводов, газовых сетей, строительству ТЭС и предприятий по утилизации газа оценивается в 160 млрд.долл. В основном это должны быть частные инвестиции.

Принятие закона, предусматривающего сужение сфер и объемов деятельности «Боташ» скажется на становлении газового рынка не ранее 2004г., т.к. процедуры передачи им функций частным компаниям пока не до конца проработаны юридически.

Ситуация на энергорынке представляет возможность работать на нем по четырем основным направлениям: приватизация – путем приобретения пакетов акций тепловых электростанций (предположительно начиная с 2004г.); прямые инвестиции в строительство и расширение электростанций, а также объектов газового хозяйства; участие в тендерах на сооружение ГЭС, ЛЭП напряжением свыше 36 кв. и газораспределительных сетей; сооружение энергетических объектов в рамках межправительственных соглашений на двусторонней основе. Однако турецкая сторона постепенно сворачивает это направление, переводя объекты соглашений на тендерную основу.

## Агропром

Сельхозпроизводство составляет 13,4% ВВП, на него приходится 5,8% инвестиций, 5,2% экспорта, 3,4% импорта. Экспорт сельхозпродукции в 2002г. достиг 1,9 млрд.долл.

Турция занимает 4 место в мире по производству овощей – 24,8 млн.т. (вслед за Китаем, Индией и США) и 11 по производству фруктов – 11 млн.т. (вслед за Китаем, Индией, Бразилией и др.), а также 1 место в мире по сбору ореха фундука (625 тыс.т.), абрикосов (580 тыс.т.), инжира (255 тыс.т.), айвы (105 тыс.т.), ванили, мака; 2 – в производстве огурцов (1,7 млн.т.), арбузов (3,9 млн.т.), дынь (1,9 млн.т.), фасоли (460 тыс.т.); 3 – в производстве помидоров (9 млн.т.), перца (1,5 млн.т.), баклажан (1 млн.т.) и яблок (2,5% млн.т.), 8 – в производстве пшеницы (20 млн.т.) и 11 – цитрусовых (2,2 млн.т.).

По поголовью овец страна занимает 9 место в мире (27 млн.), коз – 18, коров – 25, в производстве молока она находится на 17 месте (9,5 млн.т.), мяса – на 32 (1,3 млн.т.), меда – на 5 (60 тыс.т.).

Турция не играет заметной роли в мировой торговле сельхозтоварами и продовольствием. В их импорте она занимает 36 место в мире (3 млрд.долл.), в экспорте – 20 (3,4 млрд.долл.). Основной статьей экспорта сельхозпродукции являются свежие овощи и фрукты (630 млн.долл., 1,8 млн.т.) и зерновые (80 млн.долл.), ядро ореха фундука и сухофрукты.

Основные статьи импорта: хлопок (700 млн.долл.) кожевенное и табачное сырье, тропические фрукты, кофе, какао, масличное сырье, пшеница. Свободный импорт пшеницы запрещен: ежегодно правительство принимает декрет, устанавливающий квоты для госзакупок (на нужды армии и в госрезерв) по импорту с указанием контингентов (обычно 300-400 тыс.т.) и импортных рынков (в последние годы – ЕС, Румыния, Казахстан). Такие закупки осуществляет офис продуктов земледелия (ТМО) минсельхоза Турции на тендерной основе. Частный сектор имеет право импортировать пшеницу только в рамках принятых конкретных обязательств по экспорту произведенных из нее изделий (муки, макарон). Соответствующие разрешения на такой импорт выдает департамент импорта ведомства внешней торговли. Ряд турецких фирм специализируется на закупках пшеницы, в т.ч. и в России, для последующего экспорта в третьи страны.

Основные проблемы отрасли – отсутствие эффективной поддержки со стороны государства (сельхозкредиты, прямая поддержка производителей и экспортеров, дотации на топливо, семена и

племенной фонд), а также — отсутствие интереса частного сектора: инвестиции последнего составили в 2002г. 2,4% от осуществляемых им в другие сектора, а прямая поддержка государства — 500 млн.долл. из продекларированных правительствам в начале года 1,9 млрд.долл.

О не конкурентоспособности агропрома сектора Турции свидетельствуют меры государства, направленные на защиту внутреннего рынка — защитные, а зачастую и заградительные, до 230%, импортные пошлины на многие товары.

Для поддержания сельского хозяйства на нынешнем уровне и дальнейшего роста количественных и качественных показателей, а также для придания сектору конкурентоспособности на Едином европейском рынке в свете процесса подготовки вступления Турции в Евросоюз начата широкомасштабная реформа сельхозсектора. Реформа будет осуществляться в рамках программы Всемирного Банка/МВФ, предусматривающей выдачу Турции целевого кредита на проведение преобразований в аграрном секторе.

Основная часть аграрной реформы заключается в переходе от нынешних малоэффективных механизмов поддержки к прямой поддержке доходов сельхозпроизводителя.

Значительное внимание в аграрной реформе отводится созданию новой системы регистрации и учета фермерских хозяйств, обновлению кадастрового управления, интеграции новой системы прямой поддержки доходов в систему соцстраха сельского населения.

Реформа предусматривает создание единой информационной сети аграрного сектора, которая объединит производителей, оптовых потребителей, соответствующие госорганизации, финансовые структуры, научно-исследовательские центры и обеспечит возможность оперативного обмена информацией.

В Турции существуют следующие категории земель: частные (90% обрабатываемых), государственные (леса, пустоши, небольшая часть пригодных к обработке земель), общего пользования (пастбища, луга).

Одним из основных направлений проводимой на протяжении нескольких десятилетий земельной реформы является преодоление парцелляции земли и ликвидация чересполосицы в целях оптимизации сельхозпроизводства.

Институт частной собственности на землю официально закреплен в турецкой Конституции. Тот же закон 1984г. предусматривает возможность национализации земли в рамках «защиты национальной безопасности» (имеются ввиду в основном юго-восточные регионы страны, населенные курдами). Законодательная база, регулирующая частную собственность на землю продолжает совершенствоваться.

## Приватизация

Приватизация металлургического завода в г.Искендерун, была завершена 8 фев. 2002г., когда комбинат был передан другому гиганту турецкой металлургической промышленности — заводу в г.Эрегли. Государство получило от данной сделки 50 млн.долл.

В 2002г. приватизация велась довольно пассивно. Состоялась передача пакета акций компании «Поаш» (розничная продажа нефтепродуктов)

холдингу «Иш-Доган» (совместный капитал Делового банка и Доган — холдинга). В результате сделки (акции были переданы по номиналу, примерно на 30% ниже биржевой стоимости) доля «Иш-Доган» в капитале «Поаш» выросла с 66% до 96%. 51% акций госкомпании «Диташ» (танкерный флот) был передан за 16 млн.долл. АО «Тюпраш», 65,7% капитала которого принадлежит государству.

Осуществлена продажа нескольких участков земли, принадлежавших госкомпаниям. Общая нетто-выручка государства от приватизации составила 255,3 млн.долл. В сент. 2002г. был также объявлен ряд тендеров на покупку пакетов акций госкомпаний «Тюгаш» (удобрения), «Таксан» (станкостроение), «Герконсан» (металлоконструкции), ТДИ (портовые сооружения), «Сека» (бумажные фабрики), ЕБЮ (мясомолочные) и «Зираи Донатым» (сельхозтехника). Однако по всем из них предложения были значительно ниже расчетной цены и тендеры не состоялись.

В 2003г., помимо перечисленных выше 10 компаний, намечено провести приватизацию еще 23 (всего 33), причем доля государства в 18 из них составляет 100% и еще в 4 — от 98 до 99,99%.

Среди них: газораспределительные компании «Бурсагаз» и «Эсгаз»; 4 предприятия «Эти холдинга» (электрометаллургия, «Эти-хром», «Эти-медь» и «Эти-серебро»); предприятия «Сюмерхолдинга» (текстиль); предприятия «Текель» (госмонополии); «Тюмосан» (моторы); а также такие гиганты, как «Петким» (нефтехимия) и «Тюпраш» (переработка нефти). По двум последним предполагается продажа пакетов акций с доведением доли государства до 49% (88,86% акций «Петким» и 65,76% акций «Тюпраш» принадлежит государству).

Тендер на покупку пакетов акций «Петким» проведен в начале апр. 2003г., результаты пока не объявлены. Тендер по «Тюпраш» намечен на май 2003г. Правительство рассчитывает получить в 2003г. от приватизации 4 млрд.долл.

Участие в приватизации некоторых компаний является на данном этапе весьма привлекательным поскольку акции находятся на наиболее низком уровне за последние 10 лет и правительство, испытывая острый дефицит финансовых средств, вряд ли будет завышать пороговую стоимость пакетов акций при проведении торгов.

## Интернет

Объем рынка телекоммуникационных услуг достиг в 2002г. 8 млрд.долл., в т.ч. рынок GSM — 5,5 млрд.долл. Госкомпания «Тюрк Телеком» созданная в 1955г., находится в процессе приватизации, который должен завершиться к 1.01.2004г.

По количеству мобильных телефонов (25 млн.шт., или 3 телефона на 10 чел. населения) Турция стала в один ряд с развитыми странами. Тарифы на звонки с мобильного телефона на мобильный, а также на стационарный телефон в пределах страны лишь незначительно превышают тарифы за пользование обычной телефонной связью. В реализации аппаратов сотовой связи на 1 месте Nokia — 69,5% рынка, далее Ericsson — 10%, Motorola — 7,1% и Siemens — 6,6%.

Законодательство в области ИКТ находится в Турции на стадии формирования. В 1991г. в Уголовный кодекс был добавлен раздел «Правонарушения в области информатики». Данный раздел

периодически расширяется. Последние внесенные изменения касаются правонарушений, совершенных с использованием возможностей интернет.

Соответствующие разделы появились в последние годы и в «об авторских правах и интеллектуальной собственности», «о средствах массовой информации», «о коммуникациях».

Подготовлены и находятся в стадии обсуждения в Парламенте и соответствующих рабочих группах законопроекты: о создании и функциях министерства информатизации; о создании Организации по национальной информационной безопасности; об электронных данных, электронном соглашении и электронной подписи; о функциях и структуре Высшего совета по интернету.

Регулированием проектов в области ИТ занимается несколько турецких госорганизаций. Данные проекты, как правило, получают поддержку со стороны национальных общественных и международных организаций.

Деятельность интернет-провайдеров в Турции регулируется министерством транспорта ([www.ubak.gov.tr](http://www.ubak.gov.tr)), в котором данную сферу курирует Департамент коммуникаций.

С 1998г. при министерстве транспорта работает Совет по интернету ([kurul.ubak.gov.tr](http://kurul.ubak.gov.tr)), который состоит из представителей государственных, частных, а также профессиональных и научных организаций. Всего в совет входят 56 представителей различных организаций, включая все основные министерства. К функциям Совета относятся: планирование (выработка предложений по развитию интернет-инфраструктуры на кратко-, средне- и долгосрочную перспективу); координация (согласование деятельности государственных, частных и научных организаций по развитию национальной интернет-инфраструктуры); мониторинг (сбор, анализ и публикация данных о развитии интернета в Турции, изучение предложений пользователей); мониторинг ситуации на международном рынке интернет-услуг; защита национальных интересов в данной области на международных рынках; образовательная деятельность; проведение семинаров, конференций.

Для открытия компании по предоставлению услуг доступа в интернет необходимо получение нескольких лицензий в вышеупомянутом министерстве и национальной телекоммуникационной компании «Тюрк телеком» ([www.turktelekom.gov.tr](http://www.turktelekom.gov.tr)). Права на регистрацию интернет-сайтов (имен доменов первого и второго уровней) в Турции принадлежат Ближневосточному техническому университету (ODTU, [www.metu.edu.tr](http://www.metu.edu.tr)).

Монопольным правом регулирования, расширения и совершенствования национальной телекоммуникационной инфраструктуры обладает вышеупомянутая «Тюрк телеком». Основной госорганизацией, курирующей область информационных технологий, является Совет по научно-техническим исследованиям Турции (TUBITAK, [www.tubitak.gov.tr](http://www.tubitak.gov.tr)). Совет работает в тесном взаимодействии с крупнейшими университетами и научно-исследовательскими центрами Турции.

В меджлисе Турции работает Комитет по информации и информационным технологиям, который занимается разработкой нового и совершенствованием законодательства. Большая часть мероприятий по развитию ИТ осуществляется при

содействии ряда общественных организаций. Ведущую роль среди них играют Фонд информатизации ([www.tbv.org.tr](http://www.tbv.org.tr)) и Общество информатизации ([www.tbd.org.tr](http://www.tbd.org.tr)).

Значительную поддержку внедрению в РОСТ в различные сферы экономики страны оказывает Всемирный банк. Среди крупнейших проектов, финансируемых по линии ВБ, необходимо отметить Проект компьютеризации и интеграции системы кадастрового учета земель, создание единой информационный сети в аграрном секторе, а также интеграцию национальной системы налогообложения путем объединения районных налоговых отделов с центральным аппаратом минфина.

Заметную роль на турецком рынке информационных технологий играет международное агентство Business Systems Alliance, совместно с которым турецкое правительство предпринимает беспрецедентно жесткий контроль за программным обеспечением в государственных и частных организациях ([www.bsa.org.tr](http://www.bsa.org.tr)).

В Турции реализуется несколько госпрограмм по развитию ИКТ и их внедрению в различные области общественной жизни страны.

### «Электронная Турция»

Проект e-Turkiye, [www.bilten.metu.edu.tr/eEurope+](http://www.bilten.metu.edu.tr/eEurope+) курируется аппаратом премьер-министра. В рамках проекта осуществляют деятельность 13 рабочих групп (рабочая группа, куратор, задачи группы):

- по образованию и человеческим ресурсам (минобразования) – кадровое планирование, подключение школ и учреждений к интернету;
- по инфраструктуре (минтранс) – создание общенациональной инфраструктуры передачи электронных данных, обеспечение дешевого и надежного подключения к интернету;
- по правовой базе (минюст) – подготовка изменений в законодательстве с целью приведения его в соответствие с программой e-Europe+, разработка законодательства, регулирующего работу электронной почты, электронной подписи;
- по стандартизации (институт стандартов) – работа по стандартизации в области получения, обработки, передачи и хранения данных с использованием современных технологий;
- по безопасности (генштаб турецких ВС) – работа по обеспечению безопасности получения, обработки, передачи и хранения данных;
- по электронной торговле (ведомство внешней торговли) – подготовка инфраструктуры для интеграции Турции в международную систему электронной торговли, проведение образовательных программ;
- по инвестициям и планированию (госплан) – подготовка инвестиционной программы по развитию ИТ-инфраструктуры;
- по электронным архивам (генуправление госархивов) – разработка систем цифровых архивов, электронных библиотек, обеспечение удаленного доступа к архивам;
- по международному мониторингу и проекту e-Europe+ (секретариат по делам ЕС, МИД Турции) – координация программы «Электронная Турция» в соответствии с современными мировыми технологиями;
- по специальным проектам (Фонд информатизации) – создание национальных центров пере-

довых технологий, реализация проектов по созданию национальных продуктов в области ИКТ, имеющих высокую мировую конкурентоспособность;

– по изучению текущей ситуации (Техсовет организации Kamunet, «Общественная сеть») – анализ ИТ-инфраструктуры (государственные, коммерческие, образовательные учреждения), реализация проектов электронного управления, электронного образования;

– по национальному мониторингу и координации (Общество информатизации) – мониторинг деятельности всех рабочих групп;

– по электронному здравоохранению и охране окружающей среды (аппарат премьер-министра) – реализация программы e-Eufore в области здравоохранения и охраны окружающей среды.

Один из крупнейших проектов, реализуемых Советом по научно-техническим исследованиям, – «Генеральный план развития информационной инфраструктуры Турции» (tuena.ubak.gov.tr). Данный проект является беспрецедентным по масштабам и состоит из следующих элементов: информатизация общественных организаций, правительства, принципиальное обновление системы телекоммуникаций, реструктуризация промышленности по производству информационно-вычислительной техники и программного обеспечения.

### Электронная торговля

На заседании Высшего совета по науке и технике Турции 25 авг. 1997г. было принято решение о создании – Совета по координации электронной торговли. Управление Советом осуществляет аппарат советника по внешней торговле при премьер-министре Турции, функции секретариата возложены на Совет по научно-техническим исследованиям Турции (TUBITAK). В Совет входят представители следующих государственных и общественных организаций: миноб, МВД, минфин, минздрав, минтранс, министерство по делам села и сельского хозяйства, министерство промышленности и торговли, министерство культуры, госплан, Казначейство, Аппарат советника по делам таможи при премьер-министре, госстатинститут, ЦБ, Совет по конкуренции, Совет по рынкам капиталов, Национальный центр продуктивности, Управление по развитию малой и средней промышленности, Союз палат и бирж, Союз банков, Фонд развития технологий, институт патентов, компания «Тюрк Телеком», Центр по развитию экспорта, Институт развития информационных технологий и электроники, Секретариат союзов экспортеров средней Анатолии, Совет по внешнеэкономическим связям, Союз международных перевозчиков, Общество агентств и посредников в области международных перевозок. Основная деятельность Совета ведется в трех рабочих группах: правовой, технической и финансовой.

Основными задачи госполитики по развитию электронной торговли являются: создание технической и административной базы (информационная инфраструктура Турции должна предоставлять возможность свободного обмена информацией в любой точке страны, на высокой скорости и по доступным ценам, кроме того, необходимо создание механизма сертификации субъектов

электронной торговли, включая использование шифров, электронных удостоверений личности, электронных подписей); создание законодательной базы (признание юридической силы документов, существующих только в электронном виде, признание электронной подписи наряду с оригинальной подписью, вопросы защиты прав потребителей, прав физлиц, авторских прав, налогообложения электронных сделок); принятие мер по стимулированию развития электронной торговли (поощрение малых и средних предприятий, занимающихся электронной торговлей, минимизация стоимости коммуникационных услуг, использование возможностей электронной торговли государством); приведение национальной политики в области электронной торговли в соответствие с мировыми стандартами (изучение опыта в данной сфере международных организаций, в частности, ОЭСР, ООН).

С 1998г. в Турции осуществляются так называемые пилотные проекты в области электронной торговли. Одним из таких проектов является создание торговых точек (trade point) – своеобразной основы будущей инфраструктуры для электронной торговли. Создана Анкарская торговая точка (ATN), ведутся работы по ее расширению и созданию аналогичных узлов в других городах Турции. Анкарская торговая точка создана на базе Центра по развитию экспорта и представляет собой информационно-коммерческий интернет-портал. После окончательного завершения формирования Анкарской торговой точки она будет представлять собой интегрированную информационную систему, нацеленную на проведение всех видов операций, необходимых при электронных сделках. Среди мероприятий по совершенствованию данного информационного ресурса можно назвать взаимодействие турецкого Центра по развитию экспорта с Центром по развитию торговых точек при ООН (UNTPDC) в области внедрения проекта SEAL (Secure Electronic Authenticated Link), нацеленного на развитие системы сертификатов безопасности и электронных подписей. Одновременно ведутся работы с аппаратом советника по делам таможи при премьер-министре по автоматизации таможенных процедур и их интеграции в единую систему электронных внешнеторговых операций.

Значительная роль в становлении электронной торговли в Турции отводится сети Kobi-Net – сеть малых и средних предприятий, [www.kobinet.org.tr](http://www.kobinet.org.tr), объединяет 6000 предприятий. Сеть обеспечивает оперативный обмен информацией между предприятиями по конъюнктуре рынков товаров и услуг, законодательной базе. Планируется интегрировать данную информационную систему в общенациональную структуру электронной торговли.

В области программного обеспечения ведутся работы по приведению национальной системы электронной торговли и сертификации в соответствие со специальным протоколом обмена информацией для электронной торговли X.509. Соответствующее подразделение Совета по координации электронной торговли провело маркетинговое исследование в области рынка программных продуктов для электронной торговли. В результате у ирландской компании Baltimore был закуплен пакет Unicert с несколькими лицензиями для установки в основных госструктурах, занима-

ющихся вопросами регулирования и сертификации электронной торговли. Пакет представляет собой систему «клиент-сервер» на платформе Oracle, работающую с вышеуказанным коммуникационным протоколом.

Одним из наиболее актуальных вопросов развития рынка информационных технологий в Турции в последние годы стал вопрос о защите авторских прав на программные продукты и борьбе с пиратским программным обеспечением. С марта 2001г. вступили в силу дополнения к «Закону о защите интеллектуальной собственности и произведений искусства», касающиеся ответственности за использование нелегализованных компьютерных программ. Согласно данным нововведениям, за использование пиратского программного обеспечения для юр. и физлиц предусматриваются меры административной и уголовной ответственности: штраф 10-150 тыс.долл. (за одну программу), лишение права профессиональной деятельности до 3 лет, конфискация компьютеров и оргтехники, лишение свободы на 2-6 лет без права замены денежным штрафом.

Благодаря вышеуказанным законодательным мерам, а также гибкой ценовой политике, проводимой крупнейшими западными производителями программного обеспечения на турецком рынке, Турции удалось достичь значительных успехов в борьбе с пиратскими компьютерными программами. «Черный рынок» программного обеспечения сократился до минимальных размеров, причем основной его сегмент приходится на компьютерные игры.

Ежегодную «Неделю интернета» (www.internethaftasi.org.tr), провели в 2002г. в восьмой раз. Ежегодная стамбульская выставка «Информатизация» (www.cebitbilisim.com) входит в международную серию выставок CeBIT. Регулярно проводятся выставки, конференции, краткосрочные образовательные и тренинговые программы, организуемые крупнейшими мировыми производителями программных продуктов и решений, а также аппаратных средств – Microsoft, Oracle, Sun, IBM.

Рынок ИТ в Турции развивается высокими темпами: 30% в 2001г. и 25% в 2002г. Предполагается, что в 2003г. эти темпы сохранятся. В секторе работает 45 фирм, общее количество абонентов интернет – 1 млн., пользователей – 3 млн. Абонентная плата составляет 8-10 долл. в месяц. По использованию интернет Турция занимает 25 место в мире.

Рынок электронной торговли, в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2003г.
От производителя покупателю .....	15,56	35,39	88
Рост (%).....	182	127	149
Между производителями .....	59,13	84,93	114
Рост (%).....	161	44	35
Всего .....	74	120	202
Рост (%).....	165	61	68

## Экспорт

Доля экспорта в ВВП (по критерию расхода ресурсов) составляет 32%, компенсация товарных ресурсов за счет импорта – 29% ВВП. Налоги на импорт не превышают 4% ВВП, а дотирование экспорта (возврат налогов, поддержка экспортеров) – 1% ВВП, что свидетельствует о высокой степени либерализации этого сектора.

Внешнеторговый оборот достиг в 2002г. 83,5 млрд.долл. (46,4% ВВП), увеличившись по сравнению с 2001г. на 17,6%.

Товарооборот, в млрд.долл.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Товарооборот.....	66,3	81,8	71	83,5
Экспорт (ФОБ).....	26,6	27,8	31,3	35
Импорт (ФОБ).....	39,7	54	39,7	48,5
Сальдо .....	13,1	26,2	8,4	13,5
Степень покрытия импорта экспортом.....	67	51,5	78,8	72,1

В Турции отдельной стороной в платажный баланс учитывается также челночный экспорт, составивший в те же годы 2,2; 2,9; 3 и 4,1 млрд.долл. По оценке Союза экспортеров Турции основные его объемы (80-90%) приходятся на Россию.

География внешней торговли, в млрд.долл.

	2000г.	2001г.	2002г.
<b>Импорт</b>			
Страны ЕС .....	26,6	18,3	23,1 (45,5%)
США .....	3,9	3,3	3 (6%)
Организация исламская конференция .....	7,3	6	6,6 (13,1%)
СНГ .....	5,7	4,6	5,5 (10,8%)
- Россия.....	3,8	3,4	3,8 (8%)
<b>Экспорт</b>			
Страны ЕС .....	14,5	16,1	18,1 (51,5%)
США .....	3,1	3,1	3,2 (9,2%)
ОИК .....	3,9	4,9	5 (14,3%)
СНГ.....	1,6	2	2,3 (6,4%)

Основные торговые партнеры в 2002г.: ФРГ – 6,9 млрд.долл. (13,7%), Италия – 4,1 (8,1%), Россия – 3,8 (8%), США – 3 (6%), Франция – 3 (5,9%) и далее – Англия, Швейцария, Япония, Испания.

Основные торговые партнеры в 2002г.: ФРГ – 5,8 млрд.долл. (16,6%), США – 3,2 (9,2%), Англия – 3 (8,5%), Италия – 2,2 (6,4%), Франция – 2,1 (6%), Россия (6 место), – 1,16 (3,3%) и далее Испания, Нидерланды, Израиль, Бельгия, Румыния, Греция, Саудовская Аравия.

Структура внешней торговли, в млрд.долл.

	2000г.		2001г.		Измен. %	2002г.		Измен. %
	объем	%	объем	%		объем	%	
<b>Экспорт</b>								
Всего.....	27,8	100,0	31,3	100,0	12,3	35,0	100	11,8
Инвест. товары .....	2,1	7,7	2,6	8,4	23,8	2,9	8,3	11,5
Сырье .....	11,5	41,7	13,2	42,6	14,9	14,8	42,3	12,1
Потребтовары .....	14,1	50,5	15,4	48,8	8,6	17,2	49,1	11,7
Прочее.....	0,04	0,2	0,04	0,2	0	0,1	0,3	12,5
<b>Импорт</b>								
Всего.....	54,0	100,0	39,7	100,0	-25,7	48,5	100	22,1
Инвест. товары .....	11,3	20,8	6,9	17,2	-38,6	7,1	14,7	2,8
Сырье .....	35,2	65,5	28,2	71,8	-18,6	36,0	75,2	27,6
Потребтовары.....	7,2	13,3	4,0	10,1	-43,8	5,0	9,2	25,0
Прочее.....	0,1	0,4	0,3	0,9	104,1	0,4	0,9	33,3

Турецкая внешняя торговля, в млрд.долл.

	2001г.	2002г.	рост, %	доля, %
<b>Экспорт</b>				
Готовая одежда .....	7,5	9,2	22,7	25,4
Транспортные средства.....	3,7	4,7	26,9	13,2
Металлы и изделия.....	3,9	4,5	17,0	12,6
Электротехника – электроника.....	2,6	3,5	33,6	9,6
Текстильное сырье и полуфабрикаты .....	2,2	2,7	22,2	7,4
Химпродукты.....	2,2	2,7	22,2	7,4
Стройматериалы .....	1,0	1,1	10,0	3,2
<b>Импорт</b>				
Инвестиционные товары.....	6964	7100	1,9	14,8
Топливо-энергетические товары.....	8339	8966	7,5	18,7
Потребтовары.....	13813	16900	22,3	35,3

С 1996г. действует таможенный союз между Турцией и ЕС, в соответствии с положениями ко-

того все товары во взаимной торговле, за исключением продовольственных, не облагаются импортными пошлинами.

В целом импортное регулирование является либерализованным: средневзвешенный тариф на промышленные товары составляет 4,52%, хотя по некоторым позициям, например, по металлопродукции, достигает 30%. По с/х и продовольственной группам средневзвешенный тариф составляет 55,4%, однако по некоторым, например, по мясной продукции, достигает 230%. При импорте взимается НДС в размере: базовые сельхозтовары (зерновые, мясо, хлопок) – 1%; овощи и фрукты, сахар, молочные продукты – 8%; прочие товары – 18%. Некоторые продтовары товарных групп 2, 3, 4, 7, 15-17, 22, 23, 29, 33, 35 и 38 помимо сравнительно невысоких таможенных пошлин (0-10,1%), подлежат обложению сборами в Фонд жилищного строительства (ФЖС) 1,39-142,31 евро за 100 кг. в зависимости от позиции ТН ВЭД.

В соответствии с распоряжением СМ Турции №2002/3808, вступившим в силу 24.03.2002г., Россия включена в категорию «развивающиеся страны» в рамках Всеобщей системы преференций, и при условии использования сертификата формы «А» ростовары по ряду позиций ТН ВЭД облагаются по более низким таможенным тарифам, чем товары из стран, относящихся к категории «другие страны». По более низким ставкам от 0 до 3,1% облагается большинство позиций ТН ВЭД товарных групп 28 и 29 (минералы, химтовары), 33 (косметика), 37 (кинофотопленки), 38 (химсоединения), 75 (изделия из никеля), 82 (металлические инструменты), а также некоторые отдельные позиции товарных групп 84 и 85 (электрооборудование), 90 (оптика), 91, 92, 94, 96 (измерительные приборы, музыкальные инструменты).

Заметных преимуществ, если принять во внимание структуру росэкспорта в Турцию (энергоносители, металлы, древесина), статус развивающейся страны нам не дает. Единственным преимуществом по сравнению с «другими странами» пользуются по существу только российские химтовары.

Что касается экспортного регулирования, то за исключением нескольких товарных позиций (фундук, козсырье, хлопок), все прочие товары экспортируются беспошлинно. 15 товарных групп (продовольствие) дотируются государством напрямую (0603, 0716, 0710, 0712, 0811, 2001-2008, 1509, 1604, 0207, 0409, 0407, 1808, 1902, 1905). Экспортеры получают премии от 53 до 370 долл. за 1 т. Могут дотироваться от 10-20% до 43-100% объема экспорта в зависимости от вида товаров. Решение об объеме дотаций принимается Департаментом экспорта ведомства внешней торговли по представлению соответствующей региональной торговой палаты по каждому экспортному контракту отдельно. На практике нередки случаи, когда экспортер получает премию за фиктивно оформленный экспорт. По данным ведомства внешней торговли страны объем незаконно полученных экспортных премий находился в 2002г. на уровне 300-400 млн.долл.

Экспортерам возвращается, обычно в апр. следующего года, стоимость НДС, а экспортерам сельхозпродукции еще и стоимость других налогов, уплаченных с деятельности, ориентированной на экспорт (корпоративный, подоходный,

гербовый и другие сборы), а также стоимость энергозатрат и услуг связи.

Основными приоритетами внешнеторговой политики Турции являются: приведение национального импортного законодательства в полное соответствие с нормами ВТО; снижение бюрократических барьеров при импорте; обеспечение стабильных поставок сырья и полуфабрикатов в соответствии с мировыми стандартами.

Защитные меры применяются в основном к группам сырьевых товаров, полуфабрикатов и потребительских товаров. Машины, оборудование и энергоносители в наст.вр. не являются предметом антидемпинговых или защитных расследований. Из 14 антидемпинговых пошлин, применяемых Турцией в отношении различных стран, 6 относятся к товарам сырьевой группы или полуфабрикатам и 8 – к потребительским товарам.

Ключевым направлением многостороннего сотрудничества Турции продолжает оставаться отношения с ЕС. Это обусловлено тем, что вступление Турции в Евросоюз является одной из главных стратегических задач турецкого государства на протяжении последних 40 лет. Среди множества соглашений, протоколов, документов и резолюций, определяющих взаимоотношения между ЕС и Турцией начиная с 1963г., важнейшими являются Протокол о таможенном союзе 1995г. и Декларация саммита ЕС (Хельсинки 1999г.) о придании Турции статуса кандидата на членство в этой организации. В 2000г. начался качественно новый этап в отношениях с ЕС, а именно – этап постепенной практической реализации требований и условий ЕС по достижению Турцией полноправного членства в этой организации. Это вступление произойдет не раньше 2010г. Такой длительный переходный период обусловлен более низкой подготовленностью Турции по сравнению с другими кандидатами, спецификой ее политического развития, состоянием демографической и этнической (нерешенность курдской проблемы) ситуацией и другими факторами, включая Кипрский вопрос.

Несмотря на отдельную критику, раздающуюся в стране относительно длительности и неопределенности сроков, турецкое правительство в целом с оптимизмом смотрит на перспективы по достижению полноправного членства Турции в ЕС.

В Брюсселе был обнародован и передан турецкой делегации подготовленный «Комитетом по расширению ЕС» проект «Документа о партнерстве с Турцией». Этот документ конкретизирует и детализирует требования и условия в политической и экономической областях, которые должны быть выполнены турецкой стороной в «посткандидатский» период на краткосрочную (до 2002г.) и долгосрочную (2006г.) перспективу.

В 2001г. Евросоюз принял «Документ о партнерстве», что явилось важным шагом на пути принятия Турции в полноправные члены Союза. На последнем саммите в Копенгагене в дек. 2002г. ЕС дало свое предварительное согласие начать в 2004г. переговоры по определению сроков вступления Турции в Сообщество. Основными нерешенными проблемами на пути вступления Турции в ЕС остаются в основном политические критерии, поскольку ходом приведения национальной экономики в соответствие с его нормами ЕС удовлетворено.

## Связи с Россией

**В** 2002г. товарооборот между Россией с Турцией достиг 4,7 млрд.долл., увеличившись по сравнению с 2001г. на 7,8%. Экспорт РФ составил 3,5 млрд.долл. (рост 2%), импорт — 1,2 млрд.долл. (рост 30%), положительное для России сальдо в официальной торговле — 2,3 млрд.долл. Доля РФ в турецком импорте составила 7,5%, в экспорте — 3,4%.

В 2002г. продолжала активно развиваться «челночная торговля», объем которой составил 3,5 млрд.долл., причем практически весь он пришелся на турецкий экспорт в РФ. Вновь в пользу Турции сложился баланс по транспортной составляющей торговли (фрахт, страхование), который оценивается на уровне 200 млн.долл. С учетом отрицательного для России сальдо от туризма (700 млн.долл.) и переводов турецких рабочих, занятых в РФ (100 млн.долл.), отрицательное для РФ сальдо расчетов по текущим операциям можно оценить, как и в 2001г., на уровне 2 млрд.долл.

*Поставки машин и оборудования из РФ.* Определенные основания рассчитывать на рост их объемов позволяют подписанные в 2002г. контракты на капитальный ремонт военных вертолетов МИ-17 (13,4 млн.долл.), поставку снегоуборочной и строительной техники, автомобилей марок «Лада-Нива» и другие на 50 млн.долл.

В нашем официальном импорте из Турции преобладали металлоизделия (30%) — сварные трубы небольших диаметров, текстиль (16%), машины и транспортные средства (15%) и продовольствие (15%). Основную часть «челночного импорта», 3 млрд.долл., составляли текстиль и коженно-обувные товары. С учетом вводимых в РФ ограничений на «челночную торговлю» следует ожидать, что этот вид торговли будет переориентироваться на официальные каналы.

## Нефть и газ из РФ

**О**сновной составляющей российского экспорта, как и в предыдущие годы, явились топливно-энергетические товары (72%), а также металлы и изделия из них (17,2%), далее следовали древесина и целлюлозно-бумажные изделия (4%) и химтовары (3,5%).

Главной статьёй российского экспорта, с середины 90гг., является природный газ. В 2002г., несмотря на заметный рост физических объемов его поставок по западному газопроводу — с 10,93 до 11,77 млрд.куб.м., стоимостные объемы снизились с 1452 млн.долл. до 1280 млн.долл. По линии «Газэкспорт» было поставлено 5,258 млрд.куб.м. против 6 млрд., предусмотренных соглашением 1984г., и по линии СП «Турусгаз» («Газпром» — 45%, «Боташ» — 35%, «Гама» — 20%) — 6,517 млрд.куб.м., против предусмотренных контрактом 1996г. 8 млрд.куб.м. Существенное занижение турками отбора газа по сравнению с принятыми обязательствами объясняется продолжающейся нехваткой финансовых средств в стране в целом и у компании «Боташ» в т.ч., а также неготовностью турецкой газовой инфраструктуры к приему согласованных ранее объемов.

Снизилась в 2002г. стоимостные объемы и поставляемой из России нефти — с 776 до 706 млн.долл., зато заметно выросли объемы поставок нефтепродуктов (со 134 до 270 млн.долл.), камен-

ного угля (со 162 до 235 млн.долл.), металлов и металлоизделий (с 562 до 602 млн.долл.).

В дек. 2002г. завершено строительство Трансчерноморского газопровода «Голубой поток» (Соглашение 15.12.97г., стоимость проекта — 2,4 млрд.долл.) и магистрального газопровода «Самсун-Анкара» (340 млн.долл.). Неофициальная церемония и рабочий пуск в эксплуатацию Трансчерноморского газопровода состоялись в дек. 2002г. в Самсуне. Проведение официальной церемонии турецкая сторона пытается увязать с предоставлением скидки с цены на газ, на что РАО «Газпром» не идет, поскольку **после последнего снижения цены на газ в сент. 2002г. на 5%, Турция и так платит за него меньше, чем другие наши основные контрагенты в Европе** (Германия, Италия, Австрия). По мнению РАО «Газпром», высказанному на встрече с министром энергетики Х.Гюлером, о некотором снижении цены для турецких потребителей могла бы идти речь только в части, касающейся поставок газа по линии СП «Турусгаз», посредническая маржа которого составляет, после получения газа из России, 4 долл. за 1000 куб.м.

## Ростехсодействие

**В** 2003г. по Трансчерноморскому газопроводу намечено поставить 2 млрд.куб.м. природного газа. В последующие годы с турецкой стороны согласовано наращивать объемы его поставок на 2 млрд.куб.м. ежегодно с достижением проектной мощности в 16 млрд.куб.м. в 2010г.

На р.Чорух продолжается сооружение плотины и ГЭС «Деринер» мощностью 670 мвт. (консорциум с участием ОАО ВО «Техностройэкспорт», «ЭРГ Иншаат» Турция и 4 фирм Швейцарии). Объем обязательств ТЭСЭ — 50 млн.долл. (сооружение в скальном грунте помещения машзала и тоннелей). Увеличение объемов работ ТЭСЭ на 10 млн.долл. по сравнению с 2001г. произошло вследствие их перераспределения внутри консорциума. На объекте в 2002г. постоянно работало 100-130 российских специалистов, к концу года их количество уменьшилось до 34 чел. Объем выполненных обязательств ТЭСЭ составляет 70%. В 2002г. для ТЭСЭ открыт казначейством Турции очередной транш кредита для оплаты выполненных консорциумом работ.

В рамках консорциума с турецкими и западными фирмами ВО «Энергомашэкспорт» намечает начать в 2003г. поставки и монтаж энергетического оборудования для ГЭС «Торул» на р. Харшит мощностью 100 мвт. Объем обязательств ЭМЭ — 120 млн.долл. Строительство плотины ведется партнерами ЭМЭ с 1998г. и близко к завершению. ЭМЭ испытывает трудности с предоставлением заказчику — Управлению водного хозяйства Турции (ДСИ) гарантии надлежащего исполнения контракта в виде гарантийного письма первоклассного банка, поскольку гарантию Внешторгбанка турецкая сторона не принимает. От сроков решения данного вопроса будет зависеть время начала реализации контракта на поставку оборудования.

В 2002г. ОАО ВО «Техностройэкспорт» в составе консорциума с «Эрг Иншаат», «Вемб» (ФРГ) и ГЕ (Норвегия) согласовало и парафировало контракты с ДСИ на сооружение плотин и ГЭС «Байрам» (69 мвт.) и «Баглык» (58 мвт.) на р. Берта на северо-востоке Турции. Контракты утверждены

минэнерго и должны быть подписаны одновременно с кредитным соглашением, которое в настоящее время проходит согласование и утверждение в Казначействе.

Ряд крупных и средних российских компаний проявлял интерес к турецкому рынку. Российские компании осуществляли инвестиции в основном в уставной капитал создаваемых ими фирм и СП в сфере услуг (торговля, транспортные услуги, туризм). Исключение составляли СП ОХС («Ос-таш»-«Хазинедароглу»-«Стройтрансгаз»), созданное для выполнения строительно-подрядных работ и «Турсгаз» (РАО «Газпром»-«Боташ»-«Гама»), инвестировавший средства в увеличение мощности западного газопровода и принимающий участие в его эксплуатации. Суммарный объем российских инвестиций в Турции оценивается на конец 2002г. на уровне 100 млн.долл. В 2002г. подписан контракт и начались работы по реализации первого в Турции совместного российско-турецкого инвестиционного проекта в г.Килис, где компания «Корнет» намечает построить завод шампанских вин одноименной марки. В окт. 2002г. с мэрией города были согласованы вопросы отвода земли и в 2003г. намечено приступить к строительству и поставкам оборудования из РФ. Объем российских инвестиций оценивается в 10 млн.долл.

В 2002г. ряду российских организаций («Технопромэкспорт», «Техностройэкспорт», «Мос-энергостроймонтаж») были переданы информация и материалы по готовящимся или объявленным в Турции торгам на строительство 4 новых линий электропередачи и даны рекомендации по привлечению турецких партнеров, работающих в этой области. Это направление работы не принесло реальных результатов по следующим причинам. Предлагаемые российскими предприятиями цены на материалы (оцинкованные стальные конструкции, провод, изоляторы, фурнитура) оказались на 15-25% выше, чем в Турции, что вызвано в т.ч. вынужденным применением цепочки: производитель – посредник – кредитор – экспортер. Отрицательно повлияли на цены учтенные в них расходы на получение гарантий исполнения контрактов – гарантийных писем западных банков, получаемых при посредничестве российских.

В авг. 2002г. консорциум в составе «Трансстрой-Хазинедароглу-Юнивар», выиграл тендер и подписал с мэрией Стамбула контракт на строительство линии скоростного трамвая «Султанчифтли-Эдирнекапы» протяженностью 21 км. и трамвайного депо на 47 млн.долл. К концу года консорциумом начаты земляные работы. Основные объемы работ по данному объекту достались «Хазинедароглу» и «Юнивар», а корпорация «Трансстрой» была включена в консорциум в основном для прохождения им предквалификации, где требовалось указать значительные объемы выполненных работ в данной области в последние годы.

Прошел предквалификацию на тендере по строительству линии метро в Стамбуле протяженностью 10 км. и консорциум в составе «Техностройэкспорт-Гюнай». Срок проведения тендера – фев. 2003г. Российские организации, как правило, не выдерживают конкуренции с западными и местными фирмами или их консорциумами при участии в тендерах на турецком рынке. Нередки слу-

чай, когда они не в состоянии соответствовать требованиям предквалификационного отбора. На стадии предквалификации отказались от участия в тендере на строительство метро в Измире корпорация «Трансстрой» и ОАО ВО «Техстройэкспорт». Здесь требовалось документально подтвердить выполнение в последние 5 лет объемов аналогичных работ на 110 млн.долл. Ни одна российская организация в последние 5 лет таких объемов по строительству метро не имела.

В 2002г. российские компании отказались от участия еще в ряде тендеров на десятки миллионов долларов: строительство завода взрывчатых веществ, поставку магистральных локомотивов, сооружение линий электропередачи, поставку труб для системы водоснабжения и канализации Стамбула. Основные причины: нежелание расходовать сравнительно небольшие средства на приобретение тендерной документации (100-1500 долл.), нежелание заниматься длительным оформлением или неспособность предоставить одновременно с предложением временный залог (bid-bond) в виде гарантии первоклассного банка (2-4% от стоимости контракта), а также пройти предквалификационный отбор, предоставить гарантии надлежащего исполнения (performance bond) в виде гарантии первоклассного банка (6% от стоимости контракта), предоставить кредит на условиях конкурентоспособных на местном рынке. В ряде случаев препятствием является изначально высокая цена на оборудование и материалы из-за вынужденного использования посредников в цепочке от производителя до экспортера. В тех же случаях, когда российские производители, или строительные компании из регионов самостоятельно пытались выйти на рынок, их интерес к сотрудничеству пропадал немедленно вслед за тем, как их информировали о местной системе торгов, в т.ч. о необходимости приобретения тендерной документации, оформления bid-bond и подготовки в сжатые сроки тендерного предложения на английском языке. Порой доходило до абсурда, когда наше предприятие предлагало принять участие в тендере от собственного имени местной агентской фирме и в случае выигрыша ею тендера выражало готовность подписать с ней контракт и осуществлять качественно и в срок все необходимые поставки и услуги.

Как показала практика последних лет, турецкая сторона на все наши предложения по развитию сотрудничества в тех или иных отраслях и по конкретным объектам предлагала нашим организациям принять участие в соответствующих тендерах, либо осуществлять прямые инвестиции. Иное вряд ли возможно и в будущем, т.к. законодательство страны предусматривает закупки товаров и услуг по гослинии только через систему торгов.

Реальный прогресс в реализации тех или иных решений по конкретным проектам достигался тогда, когда по ним в постоянном тесном контакте работали российские компании, имеющие представительства в Турции («Технопромэкспорт», «Трансстрой», «Техностройэкспорт», «Стройтрансгаз»), и их заинтересованные турецкие партнеры – строительно-подрядные и агентские фирмы. При этом **ни один тендер не был выигран по переписке.**

## Инвестиции в РФ

Основными направлениями осуществления турецких инвестиций в Россию являются текстильная, пищевая, химическая, деревообрабатывающая промышленность, производство строительных и отделочных материалов и сфера услуг: торговля, туризм, банковский сектор. Общий объем этих инвестиций составил на конец 2002г. 700 млн.долл. В основном это были прямые инвестиции, небольшую их часть — не более 20 млн.долл. составили портфельные инвестиции в виде ценных бумаг, приобретаемых на российском рынке тремя турецкими банками — «Япы Креди», «Гаранти Банк» и «Финансбанк». Практически не поддаются учету инвестиции в СП или мелкие и средние российские предприятия, взятые турками в долгосрочную аренду, поскольку эти инвестиции, направленные на модернизацию и улучшение работы таких предприятий, осуществляются на средства турецких компаний, но путем приобретения оборудования и материалов на российском рынке.

### Турецкие инвестиции в РФ.

— «Анадолу Индастри Холдинг». Пивоваренный завод «Эфес» в Бирюлево, 77,5 млн.долл.; завод по производству солода, 13 млн.долл.

— «Анадолу Индастри Холдинг». The Coca-Cola Rostov Bottlers Closed JSC (завод в Ростове), 27,5млн.долл.

— «Экур Иншаат» (дочерняя компания холдинга АТА). Деревообрабатывающий завод в Выборге, 15 млн.долл.

— «Коч Холдинг»/ «Рам Форейн Трейд» + «Энка». Сеть супермаркетов «Рамстор», 220 млн.долл.

— «Энка». Деловой центр на Павелецкой и прочие объекты, 100 млн.долл.

— «Идиль». Реставрация зданий в Москве, 25 млн.долл.

— «Энтес». Деловой центр в Москве, 15 млн.долл.

— «Тим-Тобб». Турецкий торговый центр в Москве, 45 млн.долл.

— «Анкара Лидер Пласт». Комбинат по производству пластиковой посуды, 5 млн.долл.

— «Сумма». Завод по производству автозаправочного оборудования, 3 млн.долл.

— «Шише Джам». Завод стеклотары в г.Гороховец Владимирской обл., 26 млн.долл.

— «Анадолу Индастри Холдинг». Пивоваренный завод «Эфес» в Ростове, 20 млн.долл.

— Прочие инвестиционные проекты, 150 млн.долл.

Наиболее крупными из реализуемых инвестиционных проектов являются: супермаркет сети «Рамстор» в Петербурге; завод по сборке телевизоров марки «Вестель» в Петербурге (76% капитала принадлежит «Вестель», 24% — компании «Рекорд»); обувная фабрика марки «Рокланд» в Серпухове (40% капитала принадлежит компании «Аймасан», 60% — российским партнерам); расширение пивоваренного завода в Бирюлево Москва, кондитерская фабрика в Петербурге (СП «Чупа-Чупс» — «Кент»); завод моющих средств в г.Клин Московской обл. («Левент Кимья»); деловой центр на Павелецкой наб. в Москве («Энка», расширение); завод бытовой электротехники в Капотне, Москва («Конти»).

Всего в России работает 200 турецких строительных фирм. Основная их часть имеет объекты в

Москве и области, а также в Петербурге, Татарстане, Башкортостане, Свердловской, Владимирской обл. и Краснодарском крае. Продолжалась реализация предоставленного Эксимбанком Турции инвестиционного кредита на 350 млн.долл. Из семи подписанных кредитных соглашений на 341 млн.долл. осуществляется финансирование шести проектов: деловой центр на пл. Восстания (80 млн.долл., реализовано 50 млн.долл.); строительство заморожено в связи с отсутствием гарантии минфина РФ на оставшиеся 30 млн.долл.); ЦКБ (80 млн.долл., реализовано 100%, 11 млн.долл. — новый кредит); Больница №31 в Москве (38 млн.долл., реализовано 100%); Лабораторный корпус Хакасского университета (16 млн.долл., реализация проекта задерживается из-за отсутствия гарантий по оплате кредита); Детская стоматологическая больница в Москве (новый кредит — 15 млн.долл.).

Строительство Кочубеевского сахарного завода (60 млн.долл.; освоено 2 млн.долл. в счет аванса 11 млн.долл.) остановлено. Взаимные претензии заказчика ВО «Внешстройимпорт» и подрядчика — «Идиль Иншаат» рассматриваются в Арбитражном суде г.Москвы.

В 2002г. переданные в Союз палат и бирж страны рекомендации Ведомства внешней торговли: «Стратегия турецких компаний должна заключаться в создании в России собственных производств и сбытовых сетей по примеру западных компаний. Лишь таким образом можно воспользоваться низкой себестоимостью производства, вытекающей из низкой стоимости рубля, и, увеличив конкурентоспособность своей продукции, занять место на рынке. Наиболее разумными сферами инвестирования являются производство той продукции, которая ранее успешно экспортировалась в Россию: пищевпром (макаронные изделия, растительное масло, печенье), стройматериалы, домашний текстиль, обувь, изделия из кожи, пластмассовая продукция. В последние годы прослеживается тенденция смещения активности иноинвесторов в России из Москвы и других крупных городов в регионы. Основное преимущество регионов — более низкая стоимость зарплаты, арендной платы, сырья».

## Связи с регионами РФ

Ряд субъектов РФ установил и поддерживает тесные партнерские связи с различными промышленными регионами Турции, в которые кроме Стамбула входят такие развитые в индустриальном отношении центры, как Анкара, Измир, Ада-на, Конья, Бурса, Кайсери.

В 2002г. торгово-экономическое сотрудничество на региональном уровне наиболее активно развивалось с Московской, Московской обл., Санкт-Петербургом, Калмыкией, субъектами Поволжья (Волгоградская и Саратовская обл., Татарстан, Башкортостан), Уральским регионом (Пермская, Свердловская и Челябинская обл.), Югом России (Ставропольский и Краснодарский края, Ростовская обл.), Белгородской и Орловской обл.

Важное место в развитии межрегионального сотрудничества занимает деятельность Российско-турецкого делового совета, представителей региональных администраций России в Турции (Татарстан, Башкортостан), региональных ТПП и ТПП РФ, различных ассоциаций промышленни-

ков и экспортеров. Наиболее планомерно и динамично развивается торгово-экономическое сотрудничество с Турцией у Татарстана и Башкортостана — как на основе межправительственных соглашений, так и путем установления двусторонних контактов бизнесменов.

В целях координации усилий по реализации Соглашения о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве от 22 мая 1995 г., в 1997 г. в Стамбуле открыто представительство Татарстана. На территории Татарстана действуют 60 предприятий с участием турецкого капитала. Суммарный торговый оборот между Татарстаном и Турцией приближается к 100 млн. долл. (включая челночную торговлю). В 2002 г. строительные компании «Дженк Иншаат», «Одак Иншаат», «Умташ Иншаат» участвовали в программе ликвидации ветхого жилья в Казани. Под эгидой министерства торговли и экономического сотрудничества Татарстана создан Торговый дом. Основными задачами данного проекта является развитие экспорта продукции предприятий Татарстана, минуя посредников, а также привлечение в республику турецких инвестиций. Наиболее тесные торговые связи с турецкими партнерами установились у ОАО «Нижекамскнефтехим», ОАО «Татнефь», ОАО «Камаз», ОАО «Нижекамский завод по производству технического углерода».

Двусторонние отношения между Башкортостаном и Турцией строятся в соответствии с Соглашением, заключенным в 1996 г. правительствами Башкортостана и Турции о торгово-экономическом, научно-техническом и культурном сотрудничестве. Для активизации прямых контактов и оказания содействия башкирским предпринимателям в налаживании деловых связей с турецкими партнерами, в 2001 г. создан Фонд башкирско-турецкого делового сотрудничества.

В Башкортостане зарегистрировано 47 СП с участием турецких партнеров. Турецкие строительные компании активно участвуют в сооружении объектов социально-бытового назначения. Стоимость работ, выполненных фирмой «Идилъ», составила 80 млн. долл. Среди объектов, построенных и реконструированных фирмой: торговые ряды «Гостинный Двор», санатории «Красноусольский» и «Янган Тау». В общем товарообороте республики Турция занимает 20 место, его объем в 2002 г. ожидается на уровне 15 млн. долл.

При поддержке турецко-российского Делового совета была организована в июле 2002 г. поездка в Санкт-Петербург большой группы представителей деловых кругов Стамбула. Во время встреч с губернатором и представителями администрации города были обсуждены возможности участия турецких компаний в реконструкции жилого фонда, строительстве дамб, кольцевой дороги и других объектов городского хозяйства. В поездке участвовало 30 ведущих турецких строительных фирм и других компаний, заинтересованных в сотрудничестве.

Традиционным и давним партнером Турции в инвестиционной, подрядной и торговой деятельности является Московский регион. Через Москву проходят основные финансовые потоки, обслуживающие российско-турецкую торговлю, подавляющее количество импорта по линии «челночной торговли», основные контракты на экспорт энергоресурсов федерального значения. По ряду про-

ектов Москва выступает не в качестве федерального центра, а как хозяйственный субъект. Под гарантии правительства Москвы построены и продолжается реализация целого ряда проектов: офисно-торговый центр «Тобб-Тим», «Культурный и деловой центр «Красные холмы», сеть супермаркетов «Рамстор», расширение пивоваренного завода «Эфес» в Бирюлево. Сумма накопленных прямых инвестиций в московскую экономику превышает на конец 2002 г. 400 млн. долл.

Важное место в хозяйственных связях с Турцией занимает Кемеровская обл. В течение ряда лет ежегодный объем поставок энергетических углей в Турцию находится на уровне 3-5 млн. т. В области действуют 22 российско-турецких СП, в основном в сфере торговли, туризма, строительства и консалтинговых услуг.

С 26 авг. по 3 сент. 2002 г. была проведена 71 ярмарка в Измире, в которой приняли участие 900 компаний, в т.ч. 410 иностранных из 63 стран. Российская сторона была представлена 26 компаниями. Наибольший интерес местными фирмами был проявлен к продукции Первоуральского Новотрубного завода, завода «Салаватстекло», компании «Геофизика», нефтехимического комплекса «Стерлитамак», завода электрокерамики АО «Великие Луки», приборостроительного завода «Микрон».

С 11 по 14 июня 2002 г. в соответствии с договоренностями, достигнутыми в ходе проведения V заседания Межправкомиссии и IV заседания российско-турецкой рабочей группы в области передовых технологий и промышленности (Меморандум от 27.03.01 г., г. Анкара) в промышленном районе «Остим» прошла I выставка-ярмарка «Высокие технологии, инвестиционные проекты и продукция предприятий России». На выставке была представлена продукция 60 российских предприятий, специализирующихся в области разработки новых материалов и технологий, медоборудования, изделий для металлургической, автомобильной, химической и легкой промышленности, товаров народного потребления.

Организаторами выставки с российской стороны являлись ФГУП «Всероссийский НИИ межотраслевой информации». Наибольшее внимание турецкой стороны привлек лекарственный препарат «Дальцекс-трипсин», выпускаемый российским ФГУП «НИИ текстильных материалов». Препарат предназначен для ускоренного заживления ран и ожогов при оказании помощи пострадавшим в катастрофах и стихийных бедствиях.

## Доступ ростоваров

В 2002 г. турецкое законодательство претерпело ряд серьезных изменений, способных оказывать влияние на сложившуюся внешнеторговую практику. 30 дек. 2001 г. был принят и в 2002 г. вступил в силу «Режим всеобщих преференций» в рамках «Системы всеобщих преференций», принятой в ЕС. В соответствии с «Режимом» в Турции был принят к хождению международный сертификат EUR-1. Россия была включена в список «Развивающиеся страны», что теоретически могло означать снижение импортных тарифов по некоторым товарным группам ТН ВЭД в сравнении с тарифами, принятыми для списка «Прочие страны». Однако на практике в 2002 г. никакой разницы в тарифах между «развивающимися» и «прочими» странами

введено не было и все преференции в торговле предоставлялись только странам ЕС и тем, с которыми у Турции были подписаны соглашения о свободной торговле.

В 2002г. продолжалось принятие законодательных актов, декретов и инструкций по либерализации энергетического и газового рынков страны, куда на равных правах с турецкими были допущены и иностранные компании. Турция в 2002г. подписала 60 межправительственных соглашений и протоколов, в т.ч. с ЕС («Дополнительный протокол о таможенном союзе» и «О защите окружающей среды»), ФРГ («О техсотрудничестве» и «8 протокол Делового совета»), Китаем («О таможенном регулировании», «Об обмене информацией и новыми технологиями», «О сотрудничестве в области сельского хозяйства», «14 протокол Межправкомиссии» и «Об использовании трудовых ресурсов»), Ираном («О транспортном сообщении» и «О сотрудничестве в области сельского хозяйства»), Украиной («О техническом и финансовом сотрудничестве», «О сотрудничестве в области спорта» и «О трудовой деятельности членов семей загранпредставительств»), Грузией («О сооружении ГЭС на р.Чорух», «О борьбе с терроризмом и оргпреступностью», «О сотрудничестве в области транспорта и связи»).

Принимая во внимание состояние и взаимную заинтересованность РФ и Турции в дальнейшем развитии договорно-правовой базы торгово-экономических отношений, а также исходя из обязательств, вытекающих из многосторонних соглашений, подписанных обеими странами, представляется, что многие положения основного документа, регулирующего двусторонние экономические связи — Договора о торговле и мореплавании между СССР и Турцией 1937г. морально устарели, а некоторые — противоречат ряду многосторонних договоров.

Примером несоответствия являются режим наиболее благоприятствуемой нации (РНБ). Вышеупомянутый договор косвенно свидетельствует о наличии между двумя странами РНБ. Однако РНБ (Приложение 2 к Приказу ГТК России от 26.04.1996 №258) применяется Россией в одностороннем порядке. Обязательства, принятые Турцией после вступления в ВТО, не позволяют ей применять к российским товарам тарифный режим для товаров, происходящих из стран, пользующихся РНБ.

В нояб. 2002г. в Москве состоялся 2 раунд переговоров между минфином РФ и Внешэкономбанком с одной стороны и казначейством Турции и Эксимбанком с другой по вопросам оплаты российского долга Эксимбанку в 296 млн.долл., в т.ч. просроченного — 134 млн.долл. Российская сторона вновь предложила провести реструктуризацию долга на условиях, ранее согласованных между РФ и Парижским клубом кредиторов. Турецкая сторона продолжала настаивать на погашении долга в полном объеме и в сроки, предусмотренные подписанными соглашениями.

В 2002г. турками снижен уровень дополнительного сбора на импортный уголь в Фонд развития горнодобычи (с 10 до 1 долл. за 1 т.). В конце 2002г. Россия была выведена из защитного расследования, проводимого по плоскому стеклу, и в начале 2003г. — из антидемпингового расследования по ПВХ.

Турцией как и в прошлые годы применяется защитная мера нетарифного характера в виде сбора в Фонд жилстроя. Сбор применяется в отношении всех стран, включая ЕС, по отдельным позициям товарных групп ТН ВЭД: 4, 7, 15, 17, 18, 19, 20, 21, 22, 29, 33, 35 и 38. По товарным группам №2, 3, 15, 16 и 23 этот сбор применяется ко всем странам (для ЕС по ставкам ниже, чем по другим странам) за исключением стран, с которыми у Турции подписаны соглашения о свободной торговле.

С признанием за Россией в 2002г. статуса страны с рыночной экономикой, Турция при антидемпинговых и защитных расследованиях перестала применять для расчета стоимости товара принцип «суррогатной страны» и в будущем такие расследования будут применяться только по отношению к конкретным производителям, а не ко всем российским предприятиям и поставщикам, экспортирующим данный товар. Из-за имеющих место случаев поставок на экспорт через посреднические «фирмы-однодневки», не всегда можно найти реальных производителей и поставщиков товаров, применивших демпинговые цены. Это приводит к использованию при расследовании односторонней информации, предоставляемой турецкими компаниями, по инициативе которых оно было возбуждено.

В 2002г., в соответствии с новым импортным режимом Турции Россия была включена во всеобщую систему преференций как развивающаяся страна, однако это не принесло российским экспортерам выгод, т.к. снижения таможенных тарифов по основным статьям нашего экспорта по отношению к тарифам для «прочих стран» указанным импортным режимом не предусмотрено. Все преференции предоставляются странам ЕС и ряду стран Центральной Европы, с которыми у Турции заключены соглашения о свободной торговле и ввоз является беспошлинным (за исключением сельхозпродукции и некоторых видов пищевых товаров, входящих в товарные группы 1-24, 35 и 45 ТН ВЭД).

В 2002г. турецкая сторона, исходя из потребностей внутреннего рынка, продолжала применять следующие преференции в отношении товаров, поставляемых из России. С 1 июля по 31 дек. 2002г. были отменены импортные тарифы на холоднокатаный и горячекатаный лист по ТН ВЭД 7208, 7209, 721113 и 721123 в пределах квот: на х/к прокат — 200 тыс.т., на г/к прокат — 900 тыс.т. На прокат, ввозимый сверх этих квот, применялись обычные импортные тарифы.

## Представительства

**www.dtm.gov.tr**, **www.deik.org.tr** Внешнеэкономсвязи; **www.yased.org.tr** Союз инвесторов; **www.tusiad.org.tr** Союз предпринимателей и промышленников; **www.aeroflot.ru** Аэрофлот в Анкаре, **www.sanayi.gov.tr** Минпромторг; **www.maliye.gov.tr** Минфин; **www.enerji.gov.tr** Минэнергетики и прир. ресурсов; **www.mfa.gov.tr** МИД; **www.tarim.gov.tr** Минсельхоз; **www.turizm.gov.tr** Минтуризма; **www.tcmb.tr** ЦБ; **www.calisma.gov.tr** Минтруда; **www.meb.gov.tr** Минобразования; **www.cevre.gov.tr** Мин. окр. среды; **www.orman.gov.tr** Минлесхоз; **www.health.gov.tr** Минздрав; **www.kultur.gov.tr** Минкультуры; **www.adalet.gov.tr** Минюст; **www.msb.gov.tr** Минобороны; **www.ubak.gov.tr** Минтранс; **www.dpt.gov.tr** Госплан; **www.die.gov.tr** Госстат; **www.tse.org.tr** Ин-т стандартизации; **www.tobb.org.tr** ТПП и биржи; **www.eximbank.gov.tr** Эксимбанк; **www.tcmb.gov.tr**, **www.mfa.com** Центробанк; **www.hazine.gov.tr**, **www.treasury.gov.tr** Казначейство; **www.igeme.org.tr**, **www.foreign-trade.gov.tr** Экспорт; **www.turtsia.ru** Интернет-газета.

Генсекретариаты: **www.egebirlik.org.tr** Aegean Exporters Union; **www.aib.org.tr** Antalya Exporters Union; **www.detkib.org.tr** Denizi Textile & Clothing Exporters Union; ; **www.detkib.org.tr** Denizi Textile & Clothing Exporters Union; **www.iieu-hazelnut.org.tr** Istanbul Exporters Union; **www.immib.org.tr** Istanbul Mineral & Metal Exporters Union; **www.itkib.org.tr** Istanbul Textile & Apparel Exporters Union; **www.akib.org.tr** Mediterranean Exporters Union; **www.gaib.org.tr** South Eastern Anatolia Exporters Union; **www.tib.org.tr** Trabzon Cerealspulses, Oil Seeds and Products Exporters Union; **www.uib.org.tr** Uludag Exporters Union.

ПОСОЛЬСТВО РФ В АНКАРЕ - СТЕГНИЙ Петр Влад., Karyagdi Sok. 5, Sankaya, Ankara, Turkey, (90-312) 439-2122, -3518, 440-8217, ф.438-3952, 442-9020, телекс (607) 46151 KUSU TR; rfemassy@tr.net. КОНС. ОТД. 440-9485, ф.-1485, телекс (607) 46229 SOKO TR, ruskons@superonline.com.tr.

ТОРГПРЕДСТВО В АНКАРЕ - ФИТИН В. П., Ataturk Bulvari 106, Ankara, Turkiye, 425-4690, 418-7512, -20900, ф.-3991, rustrade@netone.com.tr.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В СТАМБУЛЕ - ВЕЛИЧКИН Сергей Вас. Istiklal Cad-desi 443, Beyoglu, Istanbul, Turkey, (90-212) 292-5101, -2, -3, ф.293-2358, 249-0507, телекс (607) 25556 GK SU TR; visavi@turk.net.tr

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ТРАБЗОНЕ - ГЛУШКОВ Михаил Иван. Refik Cesur Sok. 6, Ortahisar, Trabzon, Turkey, (90-462) 326-2600, -2728, ф.-2601, телекс (607) 83059 STBK TR, baskonsolos@gul.net.tr, baskonsolos@gul.net.tr.

#### БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (29.10). 119121 М., 7 Ростовский пер. 12, 956-5595, ф.-7, turemb@co.ru (пн.-пт. 9-16.30). Куртулуш ТАШКЕНТ (Kurtulus TASKENT, посол, 246-9989), Левент Мурат БУРХАН (Levent Murat BURHAN, министр, советник), Хасим АЙАОКУР (Hasim AYAOKUR, советник, образование, 245-6735, ф.-6), Фейаз ЙЕМИШЧИ (Feuuz YEMISCI, советник, экономика, 246-8775), Ариф ГУЛЕН (Arif GULEN, советник, СМИ, 246-5252, ф.246-7752), Гул ЯЛЦИН (Gul YALCIN, советник), Окан ТУРГУТ (Okan TURGUT, II сек.), г-жа Гул ЙАЛЧЫН (Gul YALCIN, советник), Юмит ЯЛЧЫН (Umit YALCIN, I сек.). **ВОЕННЫЙ АТТАШАТ** 246-0489, ф.-9252, dtmos@online.ru: Халит ОЗКОЧ (Halit OZCOC, пом. атташе обороны), Улви ВУРАЛ (Ulvi VURAL, военный атташе, 245-6501), Исмет Гюрсель КЮЧУККАРАГЕЗ (Ismet Gursel KUCUKKARAGOZKOKSAL, атташе BBC), **ТОРГ. ОТД.:** 246-2989, -3989, ф.-4989, dtmos@online.ru; **www.turkishline.ru/dtm**, Хасан ЙАЛЧЫН (Hasan YALCIN, торг. советник), Недждет ЭСЕР (Necdet ESER, торг. советник). **ТУРИЗМ:** 1 Тверская-Ямская 23/18, оф.18, 721-1945, ф.-6, Сезай ЧЕТИНЕР (Sezar CETINER, советник), г-жа Нермин БАТМАЗ (Nermin BATMAZ, атташе).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 420015 Казань, Карла Маркса 71, а/я 141, 64-4640, -2790, ф.-2511, ard@mi.ru, (пн.-пт. 9-17). Ахмет Риза ДЕМИРЕР (Ahmet Riza DEMIRER, генконсул).

**Alarko Contracting**. Строительство *Builds on turn-key basis, civil, industrial petro-chemical complexes such as Pushkin Plaza, Goznak Banknote Factory, Ashgabad Airport. Also active as real-estate developers.* 109147 М., Марксистская 16, 956-1315, ф.-1522, alarkomoscow@col.ru, **www.alarko.com.tr**, Engin Colpan.

**Altaca Construction & International Trade**. Строительство и межд. торговля *General construction, renovation and procurement company that provides services for factories, residential buildings, office interiors and fit-outs, retailers, restaurants, entertainment complexes, etc...* 109004 М., Таганская 17-23, 725-6344, ф.-5, info@altaca.net, **www.altaca.net**, Jim Kingston.

Anadolu Aiansi. Пресса. 121615 М., Рублевское ш. 21, корп.1, оф.279, 415-4419, Remzi Ozkan.

Anadolu Turizm. Туризм. М., Ст. Арбат 42, эт.1, оф.34, 742-4360, ф.-59, Yuksel Sonmez.

Aztour. Туризм. М., Трехпрудный пер. 6, оф.2, 299-2397, ф.258-8714, aztour@infostoi.ru, **www.aztour.ru**, Азгын Ти.

Bayramlar. Отделочные материалы, лакокраски. 125047 М., Триумфальная пл. 3, 961-2820, ф.-19, Аутен Перпинова.

Baytur. Строительство. 111020 М., Солдатский пер. 26, 360-2410, -1969, ф.267-4898, baytur@turkishline.ru, Сем Асар.

BeKo. Реклама. 109147 М., Марксистская 16, 232-6730, ф.-1, **www.beko.ru**, Mete Karaer.

Ben Tur. Туризм. 127051 М., Петровка 20/1, под 2, эт.2, оф.8, 937-1640, ф.-1, info@bentour.ru, **www.bentour.ru**, Джафи Садык.

Besa. Обувь. М., 961-1061, ф.208-3193, Ahmet Bakir.

Beta Tek. Строительство. 113806 М., Садовническая 39/1А, 937-1906, Tilsau Gokgoz.

Chim-Tash. Транспорт. 121741 М., Рябиновая 61, оф.10, 446-1413, ф.-1673, chimtash@mtu-net.ru, Nurettin Zaif.

De Tur. Туризм. 103045 М., Последний пер. 19, 721-1600, до -4, ф.-5, -6, Halil Korkmaz.

Deep Tour. Туризм. 103009 М., Бол. Дмитровка 9, 745-0505, ф.-6, info@deeptour.ru, **www.deeptour.ru**, Мария Литоповна Мистифаева.

Egoplast. Торговля и пр-во. 129626 М., Кулаков пер. 9А, 286-0302, ф.216-6448, **www.egoplast.com.ru**, Ozan Ozdemir.

ЕНР Eczacibasi. Медицина. М., 925-2611, ф.-1887, Nazmi Sanli.

ЕМТ Eritman. Строительство. 117513 М., Ленинский пр-т 137/1, 438-2833, ф.434-9575, etmmos@dol.ru, **www.emt-eritman.com**, Murat Biterge.

Enka. Строительство. М., Цветной б-р 25, стр.3, 929-9747, ф.-25, -54, Murat Gilmezoglu.

Entes. Строительство. 123242 М., Новинский б-р 31, 797-4250, ф.-9, Мустафи Джумар.

Entire Travel. Туризм. М., 937-0660, ф.-1, Selcuk Bugay.

Eston Cont. Строительство. М., 956-6174.

Fancy Moda Line/LC-Waikiki. Текстиль. М., 207-9535, ф.-6901, Mehmet Uzun.

Feka Mimarlik Taahhut Tikaret. Строительство. 117198 М., Миклухо Маклая 3, 937-1900, ф.-5, Mehmet Canca.

Finansbank. Банк. 115054 М., Космодамианская наб. 52, корп.3, (501) 725-4040, ф.-1, info@finansbank.ru, **www.finansbank.ru**, Sipahi Haktanir.

Fudes. Строительство. М., 917-8771.

Gama. Строительство. 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф.410, 956-9113, ф.-1, mosgama@mail.ru, **www.gama.com.tr**, Эрхан Айайдын.

Garanti Bankasi. Банк. 113054 М., Космодамианская наб. 52, стр.1, блок А, эт.5, 961-2500, ф.-3, **www.gbm.ru**, Murat Agareyoglu.

Genk. Строительство и торговля. 109004 М., Николаямской пер. 5, стр.1, 926-4835, ф.-9, Habib Itzkan.

Gurand Motors Renault. Автомобили. М., 497-5000, ф.493-5333, Mehmet E. Alpaslan.

Hayat Kimiya. Быт. химия. 129010 М., Грохольский пер. 29, 280-1679, ф.-0764, hayat@turkishline.ru, **www.hayat.com.tr**, Onder Tekeli.

Hazedaroglu-Ozkan. Строительство. 117197 М., Ленинский пр-т 113/1, 956-5211, ф.-2, hazmos@cea.ru, **www.hazir.com**, Kocak Yugel.

Hurriyet Gazetesi. Корпункт. М., Кутузовский пр-т 7/4, оф.151, 243-1489, herdun@co.ru, **www.hurriet.com.tr**, Nerdun Hacioglu.

Iktisat Bankasi. Банк. М., 725-1020, ф.-5, **www.iktisatbank.ru**, Arda Kaya.

Hurmak. Пекарня, мельница. 125080 М., Волоколамское ш. 7А, оф.21, 158-0875, ф.-1772, **www.moshurmak@hotmail.ru**, Behcet Mustepa.

Iso Tur. Туризм. М., Пыжевский пер. 5, оф.400, 239-9205, ф.-14, 953-6326, Halil Korkmaz.

Kader/Uden. Строительство. 127254 М., Огородный пр. 10, 218-6322, ф.-7196, kader@dol.ru, **www.kaderby.ru**, Kenan Unal.

Karabay Insaat. Строительство. 109542 М., Рязанский пр-т 99, 377-9007, ф.174-6206, Galip Zor.

Kasktas/Enka. Строительство. М., 258-6846, ф.-61, Bulent Demir.

Kerimov. Кожа, дубленки. 121151 М., Бол. Дорогомиловская 7/2, 240-2374, ф.-2195.

Kibar. Торговля. 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф. Е714, 956-5191, ф., -5071, kibar@com2com.ru.

Kocak. Строительство. М., 446-6551, ф.467-7553, Ismail Kocak.

Konkur. Строительство. 127055 М., Новослободская 50/52-6, 973-2397, ф.972-6313, konkur@rinet.ru, **www.konkur.com.tr**, Negmu Ugurlu.

Koray Yapi Endustrisi. Строительство. 115191 М., Серпуховской Вал 8, оф.135, 952-0911, Osman Riza Gunul.

Koymen Insaat. Строительство. 113191 М., Холодильный пер. 3, 128-2917, -0913, ф.-0524, koymen@turkishline.ru, **www.koymen.com**, Али Кейман.

Lotus. Джинсы. М., 440-3812, ф.-3934, Yusuf Akkaya.

Marshal Paint. Лакокраски. 117403 М., Востряковский пр. 10, 937-2769, ф.-2, info@marchall-paints.ru, **www.marchall-paints.ru**, Serkan Saglam.

Matras. Одежда. М., 937-2642, ф.-3, Erol Pelit.

Mesa Mesken. Строительство. М., 937-4914, ф.-7, Gurdal Asar.

Milliyet Gazetesi. Корпункт. 117049 М., Донская 18/7, оф.25, 236-2483, ф.-1344, milliyet@co.ru, **www.milliyet.com**, Cenk Baslamis.

MKD. Консалтинг. 117313 М., Ленинский пр-т 93, корп.2, оф.73, 132-4110, mkd ltd@mail.ru, Husein Ipek.

Москва Красные холмы. Аренда офисных помещений. 115054 М.,

Краснохолмская 5, 258-6840, ф.-5, rtmarket@online.ru, Зеки Ишин.  
 Mostravel. Туризм. 125040 М., Ленинградский пр-т 8, 250-0063, 251-6378, 257-3408, ф.-4, 937-6646, mail@mostravel.ru, Махмед Ак.  
 Nike. Сеть химчисток. Ярцевская 19, т/ф 238-1938  
 Orimeks. Строительство. 129366 М., Ярославская 15, корп.8, оф.413, 217-6490, 282-9509, moscow@orimeks.com, www.orimeks.com, Izzet Demirkan.  
 Ozerdem. Строительство. М., 234-9215, ф.-4, L. Melih Ozerdem.  
 Pay Nakliyat. Транспорт. М., 549-0255, ф.541-1919.  
 Pearl. Текстиль. М., 935-7887, ф.955-1894, Yusuf Tungel.  
 Pegas Travel. Туризм. М., Ленинградский пр-т 49, 967-8154, -5, 943-9375, ф.-9808, 967-8190, Ramazan Akpinar.  
 Penyeten Textil. Текстиль. М., 409-5774, Hamdi Olker.  
 Perspektif. Пресса. М., 216-9911, ф.286-2965, Hakan Aksay.  
 Pimaren. Торговля. М., 215-9192, ф.-8095, Gukhan Bacioglu.  
 Plast Nak. Транспорт. М., 216-7590, ф.261-4851, Ozdal Sevim.  
 Poliklinik MSC 43. Поликлиника. М., 955-9026, -31, ф.-21, Naki Karaaslan.  
 Prekons. Строительство. М., 258-2349, Kaan Ekermen.  
 Ram Dis Tigaret. Торговля. М., 232-6730, ф.-1971, Mete Karaer.  
 Ramenka. Торговля. М., 937-1972, ф.-1, Aziz Bulgu.  
 Ramtorg. Клининговая компания. 127030 М., Новослободская 28, стр.1, 232-6730, ф.-1, mos@rerkprenm.com, Mete Karaer.  
 Renkprom. Реклама. М., 250-0021, ф.-2432, Ibrahim Artukaskan.  
 Rodi Jeans. Текстиль. М., 937-8772, ф.973-8283, Ercan Akbas.  
 RTIB. Ассоциация. М., 978-4506.  
 S.A.Deri. Одежда. М., 117-7976, ф.-9, Suphi Caglar.  
 Sadko. Туризм. М., Бол. Садовая 10, оф.14, 209-9337, -9188, -1541, -9159, -9442, Haci Akdemir.  
 Safak. Стройматериалы. М., 274-2785, Ahmet Safak.  
 Sarigul. Строительство. М., 205-0420, Yuksel Yamac.  
 Sarp Dis Tigaret. Бумага. М., 258-1842, ф.-4, Aytac Erkaya.  
 Sayar Gurup. Перевозки. М., 591-8410, ф.-8546.  
 Scato Textil. Текстиль. М., 409-5774, Olcay Kekek.  
 Sefer Tourism. Туризм. М., 189-8916, Reser Okumus.  
 Sepici Group. Одежда. М., 268-0977, ф.478-3776, Nejat Gusen.  
 Sibtek-Zapsib. Строительство. М., 207-0801, Necmetin Yay.  
 Singroup. Торговля. М., 287-2310, Huseyin Tuncay.  
 Sismanogullari. Дерево. М., 956-6173, -75, ф.-0481, Hakan Tunk.  
 Sitil. Обувь. М., 187-9697, ф.-61.  
 Soyak. Строительство. М., 967-0943, ф.-7, Ahmet Rende.  
 SSC. Joinex. Окна и двери. М., 956-2292, ф.-71, Orhun Kilicbeyi.  
 Suemod. Одежда. М., 258-1607, ф.-8.  
 Summa. Строительство. М., 745-7300, ф.253-7455, Timur Timuroglu.  
 Sweet Hous (Ulker). Торговля. М., 489-1286, ф.-7578, Khaled Nahlous.  
 Surat Nakliyat. Транспорт. М., 591-8410, ф.-8546, Semir Dikkaya.

Tekfen. Строительство. М., 258-2275, ф.-6, Вера Петрова.  
 Tekno. Стройматериалы. М., 492-7361, ф.493-6172, Ali Polat.  
 Tekser. Строительство. М., 956-2438, ф.-9239, Kenen Olmez.  
 Tez Tur. Туризм. М., Ленинский пр-т 49, 728-4023, ф.-78, Алексан. Буртин.  
 THY-Tark Hava Yollari. Авиалинии. М., 292-4345, ф.200-2245, Eray Kurt.  
 Tip-top. Одежда. М., 282-3278, Vahap Guven.  
 Titan. Стройоборудование. М., 459-6251, ф.-8037, Ender Ozkan.  
 Tobt M. Ассоциация. М., 935-8224, -5, -6, ф.-40.  
 Toros. Транспорт. М., 447-0004, ф.-2702, Serif Bilgic.  
 Trans Cag. Транспорт. М., 443-1475, ф.-4900, Yusuf Akkaya.  
 Trans 14. Перевозки. М., 549-0255, ф.-541-1919.  
 Transros. Туризм. М., 963-5420, ф.-5165, Okay Yildirim.  
 Tr-Dr Insaat. Строительство. М., 241-1571, ф.-8705, Riza Celikel.  
 Trek Travel. Туризм. М., Беговая, 946-1049, -1071, -7698, ф.945-3531, Александр Горбатюк.  
 Тройка. Туризм. М., Сивашская 4/2, 119-1631, 110-5920, -5868, ф.935-8870, Hulya Arslan.  
 Тройка. Строительство. М., 318-8960, Salih Arslan.  
 Тройка. Транспорт. М., 310-7201, ф.-7131, Ismail Elci.  
 Turan Hazinedaroglu. Строительство. М., 956-5211, ф.-2, Yugel Kocak.  
 Turan. Строительство. М., 241-7465, ф.-13, Esref Kuker.  
 Turkel. Ярмарки. М., 250-0639, ф.251-6717, Kirill Kryuk.  
 Turkish Airlines. Авиакомпания. М., Кузнецкий мост 1/8, 292-4345, -1667, ф.200-2245, www.thy.com, Selim Soyer,  
 Turkuaz Danismanlik. Консалтинг. М., 234-0831, до -3, ф.290-3757, Olcay Uzdemir.  
 Turlux. Туризм. М., Бол. Сергиевский пер. 17, оф.8, 921-5774, 923-8835, 928-9767, turluxrus@mtu-net.ru, Musa Negiz.  
 Turso. Туризм. М., 253-8535, Nuri Oguz.  
 Urban. Строительство. М., 935-7086, ф.-8, Ali Ihsan Akiskalioglu.  
 Octopus. Промоборудование. 109202 М., ш. Фрезер 17, 967-1350, ф.-1, www.octopus-b2b.biz, Lotor Roahl.  
 Vitra. Керамика. 105122 М., Щелковское ш. 5, 961-3444.  
 Yaksel Insaat. Строительство. М., 234-1723, ф.-4, Георгий Чочуа.  
 Yamata Yatrim. Туризм. М., 937-7265, Kaan Oktem.  
 Yapi Kredi. Банк. 115172 М., Гончарная наб. 1/2, 234-9889, 915-0712, ф.956-1972, yap@online.ru, www.yapikredi.ru, Umit Somer, Bozkurt Kaplangi.  
 Yapi-Tek. Строительство. М., 201-4404, ф.-3877.  
 Yasa. Строительство. М., 203-7495.  
 Yenigun. Строительство. 107067 М., Токмаков пер. 12/20, 737-8040, -4, 355-9655, ф.-9346, yeningun@hotmail.com, Atacan Ayar.  
 Yesil Mavi. Туризм. 119002 М., Арбат 42, эт.2, 234-9116, Yahya Tufekci.  
 Ziraat Bank. Банк. 109147 М., Марксистская 16, 232-6737, admin@ziraatbank.rmt.ru, Mehmet Sahin.

## Статистика

### Внешняя торговля России с Турцией

Код ТН	Экспорт России из Турции			Импорт России из Турции							
	2001г.	2002г.	2002 к 2001г.	2001г.	2002г.	2002 к 2001г.					
ВЭД	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	01,%	тыс.долл.	% к ит.	тыс.долл.	% к ит.	01,%	
всего	3 435 673	100	3 855 500	100	12,2	924 107	100	1 163 301	100	25,3	
01...24	Продтов. и с/х сырье, кр. текст.	27 448	0,8	54 859	1,6	99,9	173 510	18,8	168 876	14,6	-2,7
25...27	Минеральные продукты	2 536 379	73,8	2 522 906	72,0	-0,5	16 764	1,8	16 579	1,4	-1,1
27	топливно-энергетич. товары	2 528 609	73,6	2 499 056	71,3	-1,2	3 251	0,4	4 596	0,4	41,4
28...40	Прод. химпрома, каучук	103 298	3	122 674	3,5	18,8	116 272	12,6	130 578	11,3	12,3
41...43	Кожев. сырье, пушнина, изд.	1 921	0,1	3 245	0,1	68,9	69 676	7,5	81 921	7,1	17,6
44...49	Древес., целлюлозно-бум. изд.	141 324	4,1	140 241	4,0	-0,8	10 148	1,1	8 148	0,7	-19,7
50...67	Текстиль, текст. изд., обувь	23 404	0,7	38 696	1,1	65,3	149 906	16,2	186 580	16,1	24,5
71	Драгкамни и металлы, изд.	513	0	0	0	-99,9	4 287	0,5	8 796	0,8	105,2
72...83	Металлы и изделия из них	562 524	16,4	602 369	17,2	7,1	190 038	20,6	345 583	29,8	81,8
84...90	Машины, оборуд., трансп. ср-ва	28 717	0,8	8 292	0,2	-71,1	164 981	17,9	175 747	15,2	6,5
68...70 (91...98)	Другие товары	10 143	0,3	9 354	0,3	-7,8	28 524	3,1	35 494	3,1	24,4

Источник: госинститут статистики Турции

## Статистика

## Внешняя торговля России с Турцией

Код ТН ВЭД	Экспорт России из Турции			Импорт России из Турции		
	2001г.	2002г.	2002 к 2001г.	2001г.	2002г.	2002 к 2001г.
	тыс.долл.	% к ит.	01,%	тыс.долл.	% к ит.	01,%
всего	3 435 673	100	12,2	924 107	100	25,3
01...24 Продтов. и с/х сырье, кр. текст.	27 448	0,8	99,9	173 510	18,8	-2,7
25...27 Минеральные продукты	2 536 379	73,8	-0,5	16 764	1,8	-1,1
27 топливно-энергетич. товары	2 528 609	73,6	-1,2	3 251	0,4	41,4
28...40 Прод. химпрома, каучук	103 298	3	18,8	116 272	12,6	12,3
41...43 Кожев. сырье, пушнина, изд.	1 921	0,1	68,9	69 676	7,5	17,6
44...49 Древес., целлюлозно-бум. изд.	141 324	4,1	-0,8	10 148	1,1	-19,7
50...67 Текстиль, текст. изд., обувь	23 404	0,7	65,3	149 906	16,2	24,5
71 Драгкамни и металлы, изд.	513	0	-99,9	4 287	0,5	105,2
72...83 Металлы и изделия из них	562 524	16,4	7,1	190 038	20,6	81,8
84...90 Машины, оборуд., трансп. ср-ва	28 717	0,8	-71,1	164 981	17,9	6,5
68...70 (91...98) Другие товары	10 143	0,3	-7,8	28 524	3,1	24,4

Источник: госинститут статистики Турции