

# Деловая ТУРЦИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ в 2001-02гг., том II

## СОДЕРЖАНИЕ

История .....	3	Телеком .....	26
Экономика .....	4	Агропром .....	29
Финансы .....	5	Судоходство .....	33
Приватизация .....	8	Вода .....	35
Банки .....	11	Граница .....	35
Иноинвестиции-2002 .....	13	Страхование .....	36
Иноинвестиции-2001 .....	15	Правозащита .....	38
Предпринимательство .....	17	Миграция .....	39
Чермет .....	18	Эмиграция .....	40
Химпром .....	19	Экспорт .....	41
Стройматериалы .....	20	ВТО .....	42
Мебель .....	20	Европолитика-2002 .....	43
Машиностроение .....	21	Вступление в Евросоюз .....	46
Электроника .....	21	Европолитика-2001 .....	46
Автопром .....	21	ЧЭС .....	46
Легпром .....	22	Перспективы вступления в ЕС .....	47
Пищепром .....	23	Связи с Болгарией .....	47
Горнодобыча .....	23	Связи с Россией .....	48
Нефтегазпром .....	24	Экономическое сотрудничество .....	48
Электроэнергетика .....	24	Представительства .....	50
Транспорт .....	25	Статистика .....	52
Туризм .....	25		

©Г.Н. Вачнадзе, 2003

ISBN 5-900034-25-7

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, И. Ермаченков, Н. Кац,

А.Комаров, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,

т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, info@polpred.com, www.polpred.com

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

Заказ

# ПОЛПРЕД



Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

## ТУРЦИЯ

### История

Выгодное географическое положение в сочетании с благоприятными условиями для экономического роста в период после Второй мировой войны способствовали динамичному развитию турецкой экономики на протяжении всей II пол. XX в. Такие факторы, как доставшиеся республиканской Турции в наследство от Османской империи развитые рыночные механизмы и институты, включение Турции в число стран, которым предоставлялась экономическая помощь в рамках плана Маршала после Второй мировой войны, проходящие через Турцию крупнейшие торговые коридоры «Север-Юг» и «Восток-Запад», благоприятные климатические условия на большей части территории страны, стали основой для мощного скачка в экономическом развитии Турции в послевоенный период.

Несмотря на наличие в современной экономической истории Турции ряда кризисов, в исследованиях многих авторов, посвященных особенностям развития турецкой экономики, появилось понятие «турецкого экономического чуда», по аналогии с новыми индустриальными странами (НКС). По окончании Второй мировой войны экономика Турции, не принимавшей непосредственного участия в войне, была истощена не меньше экономик многих европейских стран. В первое послевоенное десятилетие Турция, традиционно считавшаяся аграрной страной, на практике показала свое намерение развивать промышленность и занять достойное место среди европейских индустриальных держав. Одной из характерных черт т.н. «турецкого экономического чуда» стало динамичное увеличение доли промышленности и сферы услуг на фоне снижения доли сельского хозяйства в ВВП страны, а также стабильно высокие темпы экономического роста в 80-90гг. Средний темп роста турецкой экономики в 1981-85гг. составлял 7,5%, а в 1986-92гг. — 6%. Высокие темпы роста были зафиксированы в Турции в 1995 и 1997гг. — соответственно, 8 и 8,3%.

Высокие и стабильные темпы экономического роста в 80гг. стали результатом либерализации экономики после военного переворота 1980г. Пакет стабилизационных мер, принятый в янв. 1980г., наряду с крупными структурными реформами внутри национальной экономики, предусматривал и либерализацию внешнеэкономического сектора. Основной акцент в развитии производственного сектора экономики был сделан на переход от импортзамещающей к экспорториентированной промышленности. Среди других важнейших преобразований во внешнеэкономическом блоке турецкой экономики в начале 80гг. следует отметить либерализацию валютного режима и приведение национального инвестиционного законодательства в соответствие с международными нормами.

В 80гг. Турция заняла свою нынешнюю позицию в системе мировых экономических отношений. Позиция характеризуется максимальной открытостью национальной экономики для иностранного капитала, благоприятным инвестиционным климатом, одними из самых высоких в ОЭСР темпами экономического роста (до середины

90гг.), активными торгово-экономическими отношениями как с отдельными странами, так и в рамках интеграционных группировок. Современная внешнеэкономическая политика Анкары развивается по нескольким векторам, среди которых наиболее важными являются следующие: Турция-ЕС; Турция-среднеазиатские и закавказские республики; Турция-страны Ближнего и Среднего Востока; Турция-США.

Турция является важным торгово-экономическим партнером для стран Евросоюза, большинства стран СНГ, США, стран арабского мира. Импортируя сырье и энергоносители, Турция хорошо зарекомендовала себя как поставщик текстиля, продовольствия, бытовой техники, стройматериалов, продукции черной и цветной металлургии, химикатов, а также услуг в сфере подрядного строительства и туризма. В 90гг. значение Турции и ее экономики возросло в связи с новыми геополитическими процессами в регионе Евразии и на Ближнем Востоке. Турция стала своеобразным мостом для западного капитала, устремившегося на неосвоенные рынки Средней Азии и Закавказья. Турция получила роль основного плацдарма США в регионе в ходе операции «Буря в пустыне». Оба фактора способствовали не только укреплению авторитета турецкого государства на международной арене, но и появлению гарантий стабильности для Турции со стороны крупнейших мировых держав, рассматривавших всестороннее развитие экономических связей с Турцией (включая экономическую помощь), как долгосрочные инвестиции в процесс продвижения собственных интересов в вышеупомянутых регионах.

Общая дестабилизация мировой конъюнктуры в конце 90гг. прошлого столетия подтвердила наличие общих моментов в экономическом развитии Турции и ряда НИС Юго-Восточной Азии и Латинской Америки, а также России. Кризисы в ЮВА и России в 1998г. вызвали сокращение показателя экономического роста Турции на 4,4% (вдвое). В 1999г., когда в Турции произошло землетрясение, нанесшее колоссальный ущерб национальной экономике, рост ВВП выражался отрицательным показателем и составил — 6,4%. Внутренние финансово-экономические кризисы в нояб. 2000г. и фев. 2001г. привели к сокращению производства во всех отраслях национальной промышленности и его полной остановке в некоторых из них. Спад производственной активности дополнился кризисом банковской системы и сокращением всех видов инвестиций. Из перспективной и растущей в начале и середине 90гг. к началу XXI в. турецкая экономика превратилась в регрессирующую и полностью зависимую от международных валютно-кредитных организаций, прежде всего от МВФ.

В свете последних кризисных явлений турецкую экономику необходимо рассматривать в двух ракурсах. Для объективной характеристики современного состояния экономики Турции следует проанализировать традиционную структуру основных секторов экономики, сложившуюся к концу прошлого столетия. Февральский кризис 2001г. отбросил экономику страны на несколько лет назад, таким образом, для реального анализа нынешнего состояния турецкой экономики, а также кратко- и среднесрочных перспектив ее развития необходимо остановиться на влиянии кризиса

на отдельные сферы социально-экономической жизни страны.

### Экономика

**Современная турецкая экономика.** В соответствии с классификацией, принятой в советской и российской экономической школе, относится к индустриально-аграрному типу. На 2001г. структура ВВП Турции выглядела следующим образом: промышленность — 28,5%, сельское хозяйство — 13,5%, сфера услуг — 58%. На протяжении последних лет соотношение основных секторов турецкой экономики претерпело заметные изменения, свидетельствующие о продолжающемся процессе индустриализации и либерализации. При сравнении 2001г. с периодом пятилетней давности (1996г.) привлекают внимание положительные сдвиги в структуре ВВП: промышленность — 22,2%, сельское хозяйство — 18%, сфера услуг — 59,8%. Доля сферы услуг в ВВП по сравнению с другими составляющими на протяжении 90г. оставалась наиболее стабильной, составляя 60%. Это объясняется традиционно высоким коммерческим наполнением добавленной стоимости, производимой в турецкой экономике. Рост доли промышленности происходит за счет сокращения доли сельского хозяйства, что характерно для большинства развитых стран.

От развивающихся стран и стран с переходной экономикой Восточной Европы Турцию выгодно отличает большой накопленный исторический опыт в сфере услуг. Экономика Османской империи традиционно была нацелена на торговлю, так что основные коммерческие институты сохранились в республиканской Турции еще со времен султаната. Господствующая доля сферы услуг (в которой превалирует торговля) в национальном доходе Турции сохранится и в будущем. При условии преодоления нынешнего экономического кризиса и активизации притока иноинвестиций, доля промышленности продолжит расти на фоне сокращающейся доли с/х сектора. С учетом благоприятных климатических условий для сельского хозяйства на большей части территории Турции, а также экспорториентированного характера турецкого аграрного сектора, в перспективе доля с/х производства в ВВП не должна опуститься ниже 10%.

Процесс качественного изменения структуры ВВП Турции в последние годы сопровождался стабильными темпами экономического роста. В начале и середине 90г. по данному показателю (в 1997г. — 8,3%) Турция вышла на одно из ведущих мест среди стран ОЭСР. Конец XX столетия для Турции, как и для большинства стран мирового сообщества, был ознаменован ухудшением экономической конъюнктуры и спадом инвестиционной активности. Развивающаяся по азиатской модели турецкая экономика оказалась восприимчивой к мировым и региональным финансово-экономическим потрясениям: ее зависимость от импортного сырья и энергоресурсов, открытость и некоторая незащищенность национальной финансовой системы привели к серии национальных экономических кризисов, влияние которых усугубилось последствиями разрушительного землетрясения в авг. 1999г. В результате землетрясения пострадал один из наиболее промышленно развитых регионов Турции — Мраморноморский р-он. Час-

точно или полностью остановилось производство на многих гигантах турецкой промышленности. Следствием этого стало сокращение в 1999г. ВВП на 6,1%. В 2000г. Турции удалось не только преодолеть промышленный спад, но и обеспечить высокие темпы роста — в этом году ВВП вырос на 6,3%.

Благоприятная внутриэкономическая конъюнктура 2000г., укрепленная всеобщей консолидацией при восстановлении экономики районов, пострадавших от землетрясения, нарушилась во II пол. под влиянием внешних (нестабильность на мировых рынках) и внутривнутриполитических факторов. Растущие инфляционные ожидания субъектов национальной экономики, негативные явления в банковском секторе наряду с усиливающимся кризисом доверия коалиционному правительству привели в нояб. 2000г. к началу оттока финансовых средств за пределы Турции. Следствием этого явился непродолжительный скачок курса доллара по отношению к нацвалюте. Правительству удалось погасить первую волну надвигающегося серьезного финансово-экономического кризиса благодаря внеочередному стабилизационному кредиту МВФ в 10 млрд.долл. Выделенные средства были использованы на временное оздоровление экономики, но не могли решить общих структурных проблем, накопившихся в турецкой экономике за последние годы.

Индустриально-аграрный тип турецкой экономики с доминирующей долей сферы услуг определяется не только вкладом основных секторов экономики в ВВП, но и структурой занятости населения. В 2001г. занятость составила 23,7 млн.чел. (трудоспособное население — 45,8 млн.чел.), в то время как население Турции, в соответствии с данными переписи 2000г., насчитывает 67,8 млн.чел. Занятое население в 2001г. распределялось по отраслям экономики следующим образом: промышленность — 19%, сельское хозяйство — 33%, сфера услуг — 48%. При сравнении структуры занятости со структурой ВВП наблюдается похожая тенденция — на протяжении последних лет относительно стабильной (на уровне 50%) остается доля занятых в сфере услуг, а доля занятых в промышленности постепенно растет по сравнению со снижающейся долей в сельском хозяйстве. Пока в турецкой экономике доля занятых в аграрном секторе превосходит долю занятых в промышленности. Это объясняется более высокой капиталоемкостью промышленности по сравнению с сельским хозяйством, и меньшим количеством рабочих мест при большем объеме производимой добавленной стоимости. Анализируя тенденцию изменения структуры занятости за последние пять лет (в 1996г. 17% населения было занято в промышленности, 43% — в сельском хозяйстве и 40% — в сфере услуг), можно предположить, что в среднесрочной перспективе доля занятых в промышленности превысит долю занятых в сельском хозяйстве. Определенный рост (за рассматриваемый период — на 10%) доли занятых в сфере услуг происходит за счет притока в данную сферу трудоспособного населения, работавшего ранее в аграрном секторе. Турецкому населению, имеющему купеческие корни, проще перейти из сельского хозяйства в сферу услуг, где количество новых рабочих мест увеличивается быстрее аналогичного показателя в промышленности, а требуемый уровень квалификации зачастую ниже.

Безработица в Турции на окт. 2001г. составила 8%, городской показатель — 11,6% традиционно превышает показатель по сельской местности — 3,9%.

**Минимальная зарплата в I пол. 2001г.** составляла 139950000 тур.лир (141 долл.), во II пол. — 167940000 тур.лир (115 долл.). В лировом выражении минимальная зарплата выросла, однако ее реальный размер, с учетом инфляции, сократился.

*Экономический кризис в фев. 2001г.* и основные положения Стабилизационной программы. 19 фев. 2001г. вследствие оттока из Турции валютных средств, произошедшего в течение 1-2 дней, правительство вынуждено было объявить о введении плавающего курса турецкой лиры. Среди основных причин февральского кризиса можно назвать: искусственное поддержание правительством курса нацвалюты, нацеленное на борьбу с инфляцией, однако в реальности ведущее к ее неуклонному росту; смещение акцента на внешние источники финансирования; недостаточное и нерациональное использование внутренних источников накопления; покрытие внутреннего долга за счет портфельных иноинвестиций в ценные бумаги правительства (кратко- и среднесрочные облигации Казначейства); деградация банковской системы (неэффективность деятельности госбанков, чрезмерное использование их для финансирования соцсферы); финансовая несостоятельность и, в некоторых случаях, наличие «пирамид» в коммерческих банках; наличие проблем в ходе реализации приватизационной программы.

Последним фактором, подтолкнувшим Турцию к валютно-финансовому кризису, стало внутривалютное событие — возникновение противоречий между турецким президентом Сезером и премьер-министром Эджевитом в ходе заседания Совета национальной безопасности. Именно резонанс после февральского заседания Совбеза спровоцировал иноинвесторов к выводу средств за пределы Турции (в первый день кризиса из Турции было выведено 5 млрд.долл.). Турция завершила 2001г. с небывалым показателем экономического спада, который составил 9,4%.

После февральского кризиса Турция, являющаяся страной-должником в крупнейших мировых валютно-финансовых организациях и традиционно имеющая отрицательный внешнеторговый баланс, не только не объявила себя банкротом на международном рынке, но и продолжала выполнять обязательства в рамках международных кредитных договоров и внешнеторговых сделок. Однако, не следует полагать, что кризис был не столь серьезен, как его описывают турецкие и международные наблюдатели. Смягчению влияния кризиса на внешнеэкономическую сферу способствовали два фактора: во-первых, основной удар пришелся на госсектор экономики, ориентированный на внутренний рынок; во-вторых, в ближайшие недели после кризиса стало очевидно, что МВФ уже в течение 2001г. выделит Турции средства на восстановление и реструктурирование экономики.

Функционирование турецкой экономики в посткризисный период связано с реализацией экономической стабилизационной программы, начатой в мае 2001г. В области внешнего финансирования антикризисных мероприятий программа предусматривала выделение МВФ и ВБ до конца

2001г. 14 млрд.долл. Сумма перечисляется на счета турецкого ЦБ в виде равных траншей в течение II пол. 2002г., причем выделению очередного транша предшествует работа ревизионной миссии МВФ по изучению хода реализации обязательств, взятых Турцией в рамках Стабилизационной программы. На начало дек. 2001г., Турция получила от МВФ/ВБ 11,7 млрд.долл. В последней декаде нояб. 2001г. были опубликованы результаты работы 10 ревизионной миссии МВФ и скорректированное в соответствии со сложившейся к концу 2001г. экономической ситуацией письмо о намерениях, адресованное руководству Фонда. Достижение в начале дек. 2001г. принципиальной договоренности об открытии нового кредита Standby для Турции в 2002г. в 10 млрд.долл. свидетельствует о том, что МВФ удовлетворен ходом антикризисных мероприятий в турецкой экономике.

Сложная ситуация на мировой политической арене и дестабилизация экономической конъюнктуры после серии терактов 11 сент. 2001г. в США затруднили выполнение намеченных мероприятий по оздоровлению турецкой экономики. **В 2001г. темп роста турецкой экономики имел отрицательное значение** и составил — 9,4%. Турецкое правительство планирует обеспечить экономический рост в 2002г. на уровне 3%, а в 2003-04гг. — 5%.

Инфляция (по розничным ценам) в 2001г. составила 68,5%. В соответствии с последним Письмом о намерениях, направленным турецким правительством в МВФ, в 2002г. данный показатель должен сократиться до 35%, а в 2003 и 2004гг., соответственно, до 20 и 12%.

Один из важнейших показателей, напрямую связанных с февральским кризисом 2001г. — отношение внешнего долга к ВВП — составил в 2001г. 75,4%. На 2002г., с учетом новых заимствований в МВФ, показатель запланирован в 71,7%, на два последующих года — соответственно, 66,7 и 63,3%. В конце 2001г. турецкое правительство планировало снизить показатель отношения внешнего долга к ВВП до докризисного уровня 1999-00гг. (55%).

Известие о планирующемся выделении Турции в 2002г. 10 млрд.долл. а также положительные сдвиги в национальной экономике, наметившиеся в III кв. 2001г., способствовали укреплению курса нацвалюты по отношению к доллару: с начала IV кв. темпы роста курса доллара замедлились, а к началу зимы приблизились к нулевой отметке.

Оживлению в национальной экономике способствовало решение правительства о временном (до конца 2002г.) снижении НДС на товары длительного пользования (бытовая техника, транспортные средства). Данная мера была призвана активизировать внутренний спрос, помочь национальным производителям очистить переполнившиеся за время кризиса склады.

## Финансы

Одним из основных итогов реализации Стабилизационной программы в 2001г. стало создание Совета по денежной политике. Данный орган отвечает за выработку принципов и стратегии денежной политики, соответствующей текущим требованиям Центрального банка Турции. В нояб. 2001г. состоялось первое заседание Совета, по итогам которого был опубликован квартальный отчет о ходе осуществления новой денежной по-

литики. Основным элементом данной политики является переход к планируемой инфляции. На 2002г. данный показатель по розничным ценам запланирован на уровне 35%. В 2003г. турецкое правительство планирует снизить инфляцию до 20%, а в 2004г. — до 12%. Планируемая инфляция будет закладываться не только в госбюджет, но и во все цены и платежи в среднесрочном периоде.

Вопросы реализации новой денежной политики будут ключевыми на повестке дня очередного заседания Социально-экономического совета, традиционно проводимого в конце года.

Анализируя уровень инфляции, запланированный на ближайшие годы, необходимо отметить, что при сохранении положительных тенденций в экономике, наметившихся в конце 2001г., а также благоприятной мировой конъюнктуре данные показатели видятся вполне реальными. Одной из задач предыдущей антиинфляционной кампании, проводимой турецким правительством в конце 90гг., было достижение инфляции, выраженной однозначным числом. Учитывая ослабленное состояние национальной денежной системы после февральского кризиса 2001г., даже при условии стабильного роста в реальном секторе экономики, достижение такой цели в краткосрочной перспективе представляется маловероятным.

В 2002г. планируется продолжать и развивать применение плавающего валютного курса. Должна быть прекращена практика вмешательства государства в валютный рынок иными способами, кроме официальных валютных торгов, проводимых Центробанком. Внимание будет уделено таким финансовым инструментам, как торги Futures и Forward, что увеличит интерес субъектов валютного рынка к сверх- и краткосрочным операциям. Планируется начать применение Турецкой межбанковского ставки ценового предложения (Turkish Interbank Offer Rate) — инструмента, широко используемого в мировой банковской практике.

Валютно-финансовый кризис, разразившийся в Турции в фев. 2001г., нанес удар по всей системе госфинансов. В мае 2001г. при поддержке МВФ было принято решение продолжать осуществление структурных реформ, направленных на сокращение госсектора, и перейти к политике плавающего валютного курса. С целью увеличения эффективности экономики планировалось сократить госсектор, а бюджетную систему, являющуюся важной составляющей госфинансов, сделать максимально прозрачной. Согласно одному из главнейших пунктов программы выхода из кризиса следовало уделять внимание осуществлению контроля как за выполнением бюджета, так и за деятельностью внебюджетных фондов, госбанков и госпредприятий.

В 2001г. потребность госсектора в дефицитном финансировании выросла и составила 16,3% по отношению к ВВП (в 2000г. — 14%). Основной причиной этого является увеличение в 2 раза выплат по процентам на обслуживание госдолга. Основным дестабилизирующим звеном в системе госфинансов стал в 2001г. консолидированный бюджет.

В 2001г. госбюджет Турции неоднократно пересматривался, что связано с валютно-финансовым кризисом. Стабилизационная программа, осуществляемая турецким правительством, потребовала внесения поправок в бюджет, принятый в конце

2000г. В условиях экономического кризиса не могли быть достигнуты показатели, изначально заложенные в бюджете — предполагалось сократить дефицит консолидированного бюджета, увеличить доходную часть за счет приватизации госсобственности.

Консолидированный бюджет 2001г., на конец года, в трлн.тур.лир

	доля в структ.	отн.к пок.
	дох./расход., в %	2000г., в %

#### Расходы

-персональные.....	15203,977	18,9	52,4
-текущие .....	5164,362	6,4	42,1
-инвестиционные.....	4139,803	5,2	67,3
-трансферы .....	55870,862	69,5	82,5
-в т.ч. выплаты по проц. ....	41064,609	51,1	100,9
Всего .....	80379,004	100	72,1

#### Доходы

-налоги.....	39767,892	76,8	50
-неналоговые поступления.....	7398,155	14,3	112,2
-доходы спецфондов .....	3977,549	7,7	30,4
-дополнительные .....	668,946	1,3	67,6
-Всего .....	51 812,542	100	54,9

Дефицит госбюджета.....28 566, 462 .....115,4

Профицит госбюджета без учета

выплаты по процентам.....12 498,147 .....174

Источник: минфин Турции.

Курс доллара к тур.лире, заложенный в бюджет 2001г., — 714000 тур.лир за 1 долл. Средний курс доллара к тур.лире за 2001г. составил 1225412 тур.лир за доллар.

Расходы консолидированного бюджета в 2001г. выросли на 72,1% по сравнению с пред.г. и достигли 80379,004 трлн. тур. лир, что составило 43,5% ВВП Турции. Обслуживание долга в 2001г. выросло на 100,9%, и доля процентных выплат в ВВП составила 22,2%. Процентные выплаты по долгам превысили статью доходов от налоговых поступлений на 3,3%. Обслуживание госдолга осуществлялось и за счет дополнительных источников. Всего на обслуживание госдолга пришлось 79,3% совокупных доходов консолидированного бюджета.

Доходы консолидированного бюджета Турции в 2001г. выросли по сравнению с пред.г. на 54,9% и составили 51812,542 трлн. тур.лир. Темпы роста доходов турецкого бюджета не достигли темпов инфляции 2001г.

Дефицит госбюджета вырос до 28566,462 трлн. тур. лир, что составило 15,5% ВВП.

Профицит первичного бюджета, доля которого в ВВП составила 6,8%, в 2001г. достиг 12498,147 трлн. тур.лир. Этому показателю, т.е. балансу бюджета без учета обслуживания госдолга, придается важное значение как в турецких, так и в международных экономических кругах. В программе развития турецкой экономики, разрабатываемой при участии экспертов МВФ и предполагающей сокращение госсектора (в первую очередь госрасходов), заложен рост профицита первичного бюджета и, следовательно, сокращение потребностей государства в новых займах.

С начала 90гг. финансирование дефицита госбюджета осуществлялось за счет внутренних займов. Февральский кризис 2001г. ограничил возможности внутренних источников финансирования, поэтому в 2001г. дефицит бюджета частично был покрыт средствами, полученными от МВФ и ВБ. 60% дефицита госбюджета было профинансировано за счет продажи турецким казначейством государственных краткосрочных обязательств (т.н. bono).

Внутренний долг Турции вырос по сравнению с 2000г. на 235% и составил на конец 2001г. 122199 трлн. тур.лир. Из них 41600 трлн. тур.лир. Казначейство задолжало банковскому сектору.

В 2001г. внутренний долг Турции имел следующую структуру: 85% приходилось на долгосрочные обязательства (гособлигации), 15% — на краткосрочные казначейские обязательства (bono).

В 2001г., когда Турция пережила один из тяжелых экономических кризисов в своей истории, среднегодовые реальные процентные ставки по государственному казначейским обязательствам составили 31%, а средняя срочность погашения ГКО — 146 дней.

Экономическая нестабильность как результат кризиса в стране явилась одним из определяющих факторов, повлиявших на размер и структуру внутреннего долга Турции. Нежелание резидентов вкладывать средства в ГКО вынудило Казначейство повысить их привлекательность за счет увеличения процентных ставок и сокращения срока их погашения. Несмотря на то, что среднегодовые процентные ставки по ГКО оказались на высоком уровне (99,6%), они не достигли показателя кризисного 1994г. (165,5%).

В 2001г. размер внешнего долга Турции составил 115 млрд.долл., что по причине разницы курсов меньше, чем в 2000г., на 3,5 млрд.долл. Отношение внешнего долга к ВВП Турции составило 78,59%.

Большая часть внешнего долга — 85,8% — приходится на средне- и долгосрочные кредиты, соответственно 14,2% — на краткосрочные. В структуре долгосрочного заимствования 71% долговых обязательств принадлежит госсектору, а 29% — частному сектору.

В 2001г. Турция вернула кредиторам 17,5 млрд.долл., в качестве основной суммы долга и 7,1 млрд., в качестве процентов по госдолгу. Доля платежей по обслуживанию внешнего долга от экспортных поступлений составила в 2001г. 70,13% (без учета «челночной торговли» — 78,94%).

Важное значение для Турции в 2001г. имело сотрудничество с МВФ и Всемирным банком. В условиях кризиса Турция ощущала необходимость во внешних источниках финансирования. 15 мая 2001г. МВФ было одобрено Письмо о намерениях, представленное турецким правительством, которое взяло на себя обязательства по проведению важных экономических реформ. Программа Stand-by, рассчитанная на 3г., предполагала выделение Турции кредита на 19 млрд.долл., что превышает квоту Турции в МВФ в 16 раз. Первый транш этого кредита в 3,8 млрд.долл. поступил на счета Турции в мае 2001г. Основным условием получения этого транша стало принятие в парламенте законов о банках и телекоммуникациях. Остальные части кредита выделялись согласно разработанному МВФ календарю, после проведения ревизий экспертов Фонда.

В общей сложности в 2001г. Турция получила 10,2 млрд.долл., от МВФ и 2,7 млрд.долл. от ВБ.

В 2001г. ревизионные комиссии МВФ изучали ход реализации антикризисных мероприятий в экономике Турции, по итогам работы каждой комиссии принималось решение о выделении очередного транша кредита. В дек. 2001г. была достигнута принципиальная договоренность с МВФ

о выделении Турции в 2002г. очередного кредита в 10 млрд.долл. Это свидетельствует о реальных успехах турецкого правительства в борьбе с последствиями экономического кризиса, появившихся во II пол. 2001г.

В I кв. 2002г. положительные тенденции в турецкой экономике закрепились: в большинстве отраслей экономики прекратился спад, во многих отраслях начался рост производства; снизилась инфляция, стабилизировался курс нацвалюты, укрепились оптимистичные ожидания субъектов экономики на ближайшие месяцы.

5 фев. 2002г. МВФ принял решение о выделении Турции очередного кредита stand-by в 16,2 млрд.долл. в 2002-04гг. Как и предыдущий кредит МВФ, сумма будет выделяться отдельными траншами, по результатам проводимых Фондом периодических ревизий реализации экономических реформ.

При условии выполнения всех обязательств, содержащихся в последнем Письме о намерениях турецкого правительства и Соглашении Stand-by, в 2002г. в общей сложности Турция должна получить 14,1 млрд.долл. Через несколько дней после решения о выделении кредита на счета турецкого Центробанка было зачислено 9,3 млрд.долл. 2/3 этой суммы — 6,2 млрд.долл. — практически сразу была возвращена в МВФ в качестве выплат по существующей задолженности Турции Фонду. График поступления следующих частей кредита в 2002г. включает три транша по 1,1 млрд.долл. (один раз в два месяца) и 1,5 млрд.долл. (в IV кв.). Выделению каждого транша будет предшествовать работа ревизионной комиссии, контролирующей ход выполнения обязательств в рамках соглашения Stand-by. По итогам работы комиссий турецкое правительство будет корректировать существующее Письмо о намерениях, либо готовить новое.

Основная сумма и проценты по новому займу должны быть полностью выплачены Турцией Фонду в течение 4 лет, первый платеж будет осуществлен через 3 мес. после начала выделения кредита.

В 2001г. в структуре платежного баланса Турции профицит по счетам текущих операций составил 3314 млн.долл. в отличие от последних лет, когда баланс по текущим операциям сходил к знаку «минус». Основной причиной этого стало сокращение в 2001г. отрицательного сальдо внешней торговли. Рост экспорта на 12,3% и «челночной» торговли на 3,2%, сокращение импорта на 25,6% — все это привело к сокращению дефицита внешней торговли с 22375 млн.долл. в 2000г., до 4775 млн.долл. в 2001г.

Платежный баланс Турции 2001г., в млн.долл.: А) Текущие операции — 3314; баланс внешней торговли — -4775; экспорт товаров (FOB) 35104; импорт товаров (FOB) — -39879; баланс прочих товаров и услуг — 4111; доходы от прочих товаров и услуг — 17935; в т.ч. туризм — 8090; расходы на прочие товары и услуги — -13824; в т.ч. выплаты по процентам — -7133; частные трансферты — 3771; в т.ч. переводы турецких рабочих — 2784; прочее — 207. В) Движение капитала — -13882; прямые инвестиции — 2769; портфельные инвестиции — -4515; долгосрочные капиталовложения — -1130; в т.ч. возврат основной части долга — -14347; краткосрочные капиталовложения — -11006. С) Чис-

тые ошибки и пропуски – 2356. D) Изменения в резервах – 12924; кредиты МВФ – 10230; резервы Центробанка – 2694.

Важной доходной статьёй в балансе текущих операций остается туризм. В 2001г. доходы от туризма выросли на 5,9% по сравнению с 2000г. и достигли 8090 млн.долл. Инвестиционные доходы сократились на 2,9% и составили 2753 млн.долл. Доходы от других видов товаров и услуг (включая перевозки, доходы от прямых капиталовложений) снизились на 40,1% и составили 7092 млн.долл.

Расходы на туризм и выплаты по процентам возросли на 1,5% и 13,2%, составив соответственно 1738 и 7133 млн.долл. В структуре процентных выплат важно отметить, что доля выплат по краткосрочным кредитам в 4,8 раз меньше выплат по долгосрочным кредитам.

Необходимо отметить снижение (на 38,4%) валютных поступлений от переводов турецких рабочих из-за границы, которые составили в 2001г. 2784 млн.долл.

Приток прямых иноинвестиций в турецкую экономику, сведения о котором содержатся в разделе движение капитала, составил в 2001г. 3266 млн.долл. против 982 млн.долл. в 2000г. Гражданами Турции было вывезено в виде прямых инвестиций 497 млн.долл.

Результатом валютно-финансового кризиса, повлиявшего на рынок ценных бумаг Турции, стал отток портфельных инвестиций из страны. В 2000г. Турция получила в виде портфельных инвестиций 1022млн.долл., то в 2001г. их отток составил 4515 млн.долл.

Приток долгосрочного капитала составил 12612 млн.долл. Турция вынуждена была вернуть кредиторам 14347 млн.долл.

Отток краткосрочного капитала превысил отток долгосрочного капитала и составил 11006 млн.долл., что объясняется кризисными явлениями в турецкой экономике, а также большей мобильностью краткосрочного капитала по сравнению с долгосрочным.

Отрицательное сальдо по счету движения капитала в 2001г. составило 13882 млн.долл. Кредит МВФ в 10230 млн.долл., предоставленный Турции в рамках Стабилизационной программы, а также резервы ЦБ в 2694 млн.долл. позволили свести общее сальдо платежного баланса к нулю.

Одной из основных задач турецкого правительства в последние годы являлась борьба с инфляцией, и в 2000г. были достигнуты успехи – уровень инфляции в 2000г. составил 39%, против 68,8% в 1999г. Однако валютно-финансовый кризис и переход к плавающему валютному курсу в 2001г. снова вернули показатели инфляции на высокий уровень, и в 2001г. уровень инфляции составил 68,5%. Показатель инфляции в 2001г. является одним из самых низких за последнее десятилетие. Индекс роста потребительских цен (68,5%) в 2001г. оказался ниже уровня оптовых цен (88,6%), что является результатом сокращения внутреннего спроса как одного из проявлений кризиса. Инфляция в 2001г. была вызвана предложением, а не спросом, как это было в последние годы.

Одним из главных последствий экономического кризиса стала девальвация нацвалюты. Курс доллара к турецкой лире, составлявший в конце 2000г. 671765 тур. лир за доллар, к концу 2001г. поднялся до 1446638 тур. лир. **Среднегодовой курс**

доллара в 2001г. достиг уровня **1225412 тур. лир за доллар** (в 1999г. 1 долл.=420126 тур. лир. а в 2000г. 1 долл.=623 704 тур. лиры).

Денежное предложение в 2001г. в тур. лирах: M1 – 10502076; в т.ч. объем наличной денежной массы в обращении – 4799889; M2 – 46229233; M2Y – 102949752; M3A – 48947014; M3 – 49831298; M3Y – 106551817.

M1=объем наличной денежной массы в обращении+бессрочные торговые, сберегательные и др. депозиты+депозиты ЦБ.

M2=M1+срочные торговые, сберегательные и др. депозиты.

M2Y=M2+валютные депозиты.

M3A=M2+счета гос. организаций.

M3=M3A+прочие депозиты ЦБ.

M3Y=M3+валютные депозиты.

Источник: минфин Турецкой Республики.

Последствия экономического кризиса, разразившегося в Турции в фев. 2001г., нашли свое отражение и в показателях деятельности Стамбульской Фондовой биржи. В 2001г. ускорились тенденции снижения составного индекса Стамбульской Фондовой биржи, возникшие в 2000г., что явилось результатом оттока капитала, увеличения процентных ставок и общего сужения экономики. Оборот фондовой биржи, сократившийся по сравнению с 2000г. на 16% в турлировом выражении и на 56% в долларовом, составил 93118834 млрд. тур.лир или 80400 млн.долл. Биржевая стоимость акций компаний уменьшилась на 31,4%. Снижение активности фондовой биржи, а также падение стоимости компаний, чьи акции представлены на Стамбульской фондовой бирже, являются следствием экономического кризиса, затронувшего все сферы турецкой экономики, и в особенности финансовую.

## Приватизация

В Турции уделяется внимание приватизации, как одному из основных инструментов либерализации экономики и обеспечения дополнительных источников финансирования для госбюджета.

Понимая, что динамичный и успешный ход приватизации является одним из основных условий привлечения иноинвестиций в экономику страны, тем не менее практически все правительства Турции на протяжении последних 15 лет в ущерб срокам и своей репутации на Западе (из-за невольно замедлявшихся темпов), пытались выработать специальную формулу приватизации для каждого из крупных госпредприятий с учетом их специфики. Такая политика позволила Турции избежать колоссальных убытков, которые могли бы быть в случае продажи предприятий по заниженной стоимости и не допустить приобретения нерезидентами неограниченного количества акций стратегически важных госпредприятий, что могло бы поставить под угрозу интересы нацбезопасности. Если нарушения в процессе приватизации, связанные с определением стоимости и выбором будущего собственника (внутри страны) в отдельных случаях все же допускались, то интересы нацбезопасности соблюдались в ходе всего периода приватизации.

Согласно официальной концепции Приватизационной программы турецкого правительства, основными целями приватизации являются: сведение к минимуму торговой и промышленной дея-

тельности государства, создание рыночной экономики на основе свободной конкуренции, сокращение бюджетного финансирования государственных экономических организаций (ГЭО), развитие рынка капиталов, использование сэкономленных за счет сокращения экономической деятельности государства средств для финансирования инвестиций в развитие инфраструктуры.

Внимание в ходе реализации Приватизационной программы в Турции уделяется реструктуризации финансово-банковской системы и рынка капиталов. Это объясняется тем, что необходимо создать механизм, выходящий за пределы банковской системы, при котором компании смогут обеспечивать себе источники финансирования за счет реализации собственных акции и других ценных бумаг и укрепить финансовые рынки с учетом неизбежного роста спроса госсектора на источники финансирования.

Приватизационная программа появилась на повестке дня в Турции в 1983г., — то есть сразу после передачи военными, находившимися у власти с 1980г., правления гражданскому правительству. Законодательная база приватизации была заложена в 1984г. с принятием Закона №2983, который закреплял право ГЭО и примыкающих к ним предприятий выпускать собственные акции и продавать их юридическим или физлицам. Помимо «совместной собственности», в которую переходило госпредприятие в результате продажи акций, закон 1984г. предусматривал передачу в собственность юридическим или физлицам прав эксплуатации предприятия на определенный срок. В течение первых лет после появления института приватизации в Турции предприятия, созданные в результате такого разгосударствления, по многим параметрам совпадали с кооперативами, появившимся в годы перестройки в СССР.

В 1986г. появился новый правовой акт, регулирующий приватизацию, — Закон №3291. В нем описывались принципы и этапы приватизации госпредприятий. С этого момента в Турции началось практическое осуществление приватизационной программы.

На протяжении 15 лет совершенствования и реализации приватизационной программы принималось множество дополнительных инструкций и поправок к существующему законодательству, но они усложняли бюрократический процесс разгосударствления госпредприятий. На протяжении 80гг. оставались нерешенными такие вопросы, как обеспечение соцподдержки приватизационного процесса, разработка антимонопольного законодательства; госструктуры, отвечающие за приватизацию, не обладали достаточными полномочиями — все этапы приватизации приходилось согласовывать с центральными властями.

Принципиальная перестройка приватизационного законодательства, нацеленная на решение накопившихся структурных проблем, началась в 1992г. и была завершена в 1994г. Итогом работы правительства, парламента и ряда ведомств стало принятие 27 нояб. 1994г. «Закона о приватизации» №4046. Наряду с доработанными положениями предыдущих приватизационных законодательных актов и новыми статьями, закон предусматривал создание государственных ведомств: Высший совет по приватизации (ОУК), Управление по приватизации (ОІВ), Фонд приватизации.

Внимание в новом законе было уделено социальной стороне приватизации. С целью поощрения своевременного выхода на пенсию работников приватизируемых предприятий на 30% было увеличено выходное пособие, при условии, что работник примет решение об уходе на пенсию в течение 2 мес. после получения такого права. В случае потери работы во время или после приватизации, помимо компенсаций, предусмотренных общим законодательством или трудовым соглашением, предусматривалась дополнительная компенсационная выплата по потере работы. Служащие и внештатный персонал предприятий, чьи должности сокращаются в процессе приватизации, должны по возможности обеспечиваться рабочими местами на других госпредприятиях, где имеются вакансии. Согласно закону, выплаты соцнадбавок увольняемым сотрудникам предприятий, находящихся на стадии разгосударствления, должны осуществляться из вновь созданного Приватизационного фонда.

Закон 1994г. включает и ряд важных общих положений, среди которых: помимо приватизации предприятий, имеющих статус ГЭО (государственных экономических организаций) и их подразделений, «Закон о приватизации» разрешает разгосударствление прочих госпредприятий; доходы, полученные от приватизации, не должны использоваться для финансирования расходов консолидированного бюджет; при приватизации предприятий, имеющих стратегическое значение для национальной политической и экономической безопасности, у государства остается контрольная («золотая») акция, имеющая право вето.

«Закон о приватизации», принятый в 1994г. и регулирующий передачу в частную собственность госпредприятий, определяет следующие функции Управления по приватизации:

- выполнение решений Высшего совета по приватизации (ВСП);

- принятие решений и исполнение необходимых процедур в рамках задач и полномочий, полученных от ВСП;

- внесение предложений в ВСП о включении госпредприятия в Приватизационную программу, исключении из нее, или о начале подготовки к приватизации госпредприятия, находящегося в программе;

- мониторинг и координация подготовительного этапа перед приватизацией предприятия, выполнение всех этапов процедуры приватизации;

- принятие решения о возможности или невозможности придания статуса АО предприятиям, включенным в приватизационную программу и не имевшим ранее такого статуса;

- определение первоначального объема основного капитала частично приватизированных предприятий (АО), включенных в приватизационную программу с целью полной приватизации, их объединение или разделение, получение информации по имуществу, правам и обязательствам приватизируемых предприятий, осуществление всех необходимых мер, связанных с финансовыми операциями и деятельностью предприятий;

- осуществление изменений в финансовой, административной, правовой структуре предприятий при условии соблюдения законных ограничений;



– курирование следующих вопросов деятельности предприятий, находящихся на стадии приватизации: использование источников финансирования, приобретение, аренда и другие виды операций с недвижимостью, внутренние и внешние заимствования, увеличение или сокращение персонала, назначение сотрудников на работу за границей;

– управление Приватизационным фондом;

– выполнение различных работ (исследования, подготовка проектов, реклама, мероприятия по связям с общественностью, финансовый контроль, оценка правовой, технической, административной деятельности) и/или назначение специальных консультантов для этих целей;

– обеспечение дополнительного финансирования для предприятий в случаях, когда этого требует процедура приватизации;

– выполнение прочих функций, закрепленных в других законодательных актах.

На современном этапе (после вступления в силу «Закона о приватизации») приватизация в Турции осуществляется по следующим базовым схемам: приватизация по частям (продажа отдельных пакетов – «блоков» – акций предприятия конкретным инвесторам); приватизация по частям + продажа акций населению + продажа акций на Стамбульской фондовой бирже (СФБ); продажа акций населению + продажа акций на СФБ; продажа акций на международном фондовом рынке; продажа или передача прав собственности на долевое владение движимым и недвижимым имуществом предприятия; продажа или передача прав собственности на предприятия, частично приватизированные ранее; безвозмездная передача прав собственности на часть движимого имущества предприятия в соответствии со ст. 2/і Закона №4046.

За 16 лет проведения приватизационной программы в Турции сложности приватизировано 219 предприятий. Доход, полученный от приватизации составляет 9,5 млрд.долл. Полученные средства были распределены: 3,5 млрд.долл. перечислено в Управление по приватизации, 3,4 млрд.долл. поступило в Казначейство, 1,2 млрд.долл. переведено на счета приватизированных предприятий в счет погашения задолженности государства перед ними, 1 млрд.долл. потрачен на погашение госдолга, оставшаяся часть израсходована на прочие выплаты (консультационные услуги, размещение объявлений и проведение приватизационных торгов, реклама). 163 млн.долл. выплачено в качестве соцпособий сотрудникам приватизированных предприятий, потерявшим работу вследствие сокращения штатов.

В результате проведенных за полтора десятилетия мероприятий по разгосударствлению экономики, из госсектора полностью выведены такие отрасли национальной промышленности и сферы услуг, как цементная, молочная, кормовая промышленность, леспром, эксплуатация аэропортов.

На стадии приватизации находится 38 госпредприятий, причем в 30 из них доля государства превышает 50%. В сент. 2001г. руководство Управления по приватизации представило правительству отчет о ходе реализации приватизационной программы, включающий предложения по изменению некоторых положений «Закона о приватизации». Предлагаемые поправки включают расши-

рение полномочий Управления по приватизации и ликвидацию существующих административных противоречий в законодательстве. Предполагается упростить процедуру перевода сокращаемых работников с приватизируемого предприятия на другие предприятия госсектора, а также увеличить срок выплаты пособия при потере работы вследствие приватизации с 8 до 24 мес.

Приватизация государственной коммуникационной компании АО «Тюрк Телеком» стоит на повестке дня в Турции с момента начала реализации Приватизационной программы – с середины 80гг.

В конце апр. 2001г. была выработана окончательная формула приватизации турецкой телекоммуникационной компании. Приватизация госмонополии в области связи является не только неотъемлемой частью либерализации национальной экономики, но и дополнительным источником финансирования для реализации программы по выходу Турции из нынешнего экономического кризиса.

Основные принципы, по которым будет проводиться приватизация «Тюрк Телекома»: допускается приватизация 99% акций компании; максимальный размер суммарного пакета акций, продаваемых иностранным инвесторам – 45%; у руководства компании (со стороны государства) остается 1% «золотая» акция, дающая право вето в случаях, предусмотренных законом. «Золотая» акция является инструментом, позволяющим государству, не имея большинства голосов, контролировать такие процессы, как продажа акций иноинвесторам, назначение гендиректора, регулирование кадровой политики, а также другие вопросы, связанные с национальной и экономической безопасностью страны; не допускается приобретение иностранными физическими и юрлицами пакета (пакетов) акций, предоставляющего им прямое или косвенное большинство голосов; 5% акций передается на льготных условиях работникам «Тюрк Телекома» и почты; данные именные акции впоследствии могут передаваться другим лицам только при наличии разрешения владельца «золотой» акции (представителя государства в правлении компании) и соответствующих организаций, отвечающих за национальную безопасность; остаются в силе все подписанные ранее соглашения и протоколы о телекоммуникационных услугах, оказываемых компанией турецким вооруженным силам; остается в силе существующий закон об использовании волоконно-оптической сети (всего 50157 км. кабеля), системы связи вооруженных сил и коммуникационных и транспортных услуг во время чрезвычайного положения и в военное время.

В июле 2001г. Совет по телекоммуникациям совместно с правительством принял решение об отсрочке приватизации «Тюрк Телекома» на два года. Это решение обусловлено тем, что нынешняя конъюнктура коммуникационных услуг, затронутая последствиями февральского экономического кризиса, не позволяет продать госкомпанию без ущерба для государства. Существует множество нерешенных проблем и в самой компании. В течение двух лет планируется решить проблемы роаминга и лицензирования компаний сотовой связи, завершить проект введения новой системы нумерации абонентов, ввести новые системы локальных коммуникаций, провести тендера на по-

лучение новых лицензий на оказание услуг спутниковой, сотовой, кабельной связи, услуг по доступу в Интернет.

Подготовка к приватизации крупнейшего национального авиаперевозчика Турции — компании «Турецкие авиалинии» — идет на протяжении нескольких лет. Первоначально основные препятствия на пути приватизации возникали из-за несовершенства национального приватизационного и транспортного законодательства. В последние годы ситуация изменилась: необходимые изменения и поправки в законодательство были внесены, но сама авиакомпания стала убыточной. Функционируя во многом благодаря госдотациям и по несколько раз за сезон повышая тарифы на пассажирские авиаперевозки, компания переживает финансовые и структурные сложности. Этим обусловлено отсутствие предложений на приобретение «Турецких авиалиний». Дата тендера, в ходе которого должен был определиться новый владелец компании, неоднократно переносилась в течение последних двух лет. Последний тендер, назначенный на 30 марта 2001г., был отменен из-за отсутствия предложений.

Принимаются меры по выводу компании из финансового кризиса, однако сложная ситуация на рынке авиаперевозок после терактов в США 11 сент. 2001г. (банкротство швейцарской авиакомпании Swissair) может способствовать снижению интереса западных инвесторов к приобретению новых авиакомпаний.

Приватизация металлургического завода в г.Искендерун, запланированная на II кв. 2000г., неоднократно откладывалась по причине внутренних финансовых проблем предприятия, а также отсутствия предложений на его приобретение.

Решением Высшего совета по приватизации 8 фев. 2001г. комбинат был передан другому гиганту турецкой металлургической промышленности — заводу в г.Эрегли. Государство получило от сделки 50 млн.долл. Рассматривается вопрос о приватизации обоих предприятий. По причинам общей экономической нестабильности в 2001г. комбинат в г.Эрегли не приватизирован, несмотря на наличие его в Приватизационной программе на отчетный год.

Для российских компаний и госорганизаций интерес может представлять участие в акционировании предприятий нефтеперерабатывающего и нефтехимического комплекса турецкой промышленности. Крупнейшие предприятия этих отраслей — Petkim, Turgas, Roas — включены в Приватизационную программу 2001г., однако процесс их подготовки к приватизации еще не завершен и продлится в 2002г.

## Банки

На банковский сектор в Турции приходится 75% всех финансовых операций в государственном и частном секторах. Значительная часть организаций, занимающихся финансовой деятельностью, напрямую или косвенно связана с банками, так что в реальности данный показатель приближается к 100%.

Современная турецкая банковская система сформировалась в результате проведения с начала 80гг. либеральной экономической политики, которая среди прочих мер включала создание отвечающего мировым требованиям динамичного

банковского сектора. В течение двух десятилетий в банковском секторе постепенно происходили такие положительные изменения, как отказ от политики избирательного кредитования, переход к свободному определению ставок по банковским займам и кредитам, введение либерального режима обращения иностранных свободно-конвертируемых валют. Вследствие организационных и законодательных мер, принимавшихся правительством в 80гг. и направленных на упрощение процедуры открытия новых банков, расширение банковского сектора и создание конкурентной среды, в турецкой банковской системе наметился рост занятости, номенклатуры оказываемых услуг, уровня технического оснащения.

В 1980г. в Турции насчитывалось 43 банка. С учетом банкротства, слияния нескольких банков и перевода 19 банков в управление Специального страхового фонда, на конец 2001г. в Турции насчитывается 61 (в конце 2000г. — 80) действующий банк. Не все банки, переведенные в управление Специального страхового фонда, приостановили свою деятельность — часть из них продолжают оказывать клиентам основной перечень банковских услуг.

Одной из основных тенденций, наблюдавшихся в турецком банковском секторе в 90гг., является динамичная интеграция Турции в международную банковскую систему. Данная тенденция была выражена в увеличении количества иностранных банков, а в 90гг. — и ростом доли активов иностранных банков в общем объеме активов банков в Турции. В 2000г. в Турции насчитывалось 18 банков с иностранным капиталом (включая банки, имеющие статус отделений), что в 4 раза превышает показатель 1980г. Доля активов иностранных банков в суммарном объеме активов всех банков, работающих на территории Турции, с 3,7% в 1992г. возросла до 5,4% в 2000г. и снизилась до 3,3% в 2001г. Последний показатель свидетельствует о невысоких темпах увеличения роли иностранных банков в сфере финансовых услуг турецкой экономики, а также о влиянии на присутствие иностранного банковского капитала последствий февральского кризиса 2001г. Это подтверждается и при сопоставлении Турции с рядом стран, чья экономика находится на аналогичном уровне развития. Заинтересованность в привлечении иноинвестиций, стремление создать наиболее благоприятный климат для иностранного капитала, продвижение турецкой стороной идеи о вступлении страны в Евросоюз и ряд других факторов, требуют увеличения количественных и качественных параметров присутствия иностранных банков в Турции.

Одновременно с тенденцией роста количества национальных и иностранных банков, в течение двух последних десятилетий снижалась роль госбанков. Доля активов госбанков в суммарном объеме активов турецких банков в 2001г. сократилась по сравнению с 80 и началом 90гг. на 15% и составила 30%.

В 90гг. развивалась техническая инфраструктура банковского сектора Турции. К середине-концу 90гг. получили широкое распространение банкоматы, отделения, имеющие подключение к современным скоростным информационным сетям, электронные переводы по системе SWIFT. Интернет-отделения (отделения on-line), оказывающие

весь спектр банковских услуг, предоставляемых обычными отделениями, и другие.

Говоря о быстром техническом развитии турецкого банковского сектора, необходимо отметить возросшую роль расчетных и кредитных карточек. В 1992г. общее количество «пластиковых денег» составляло 1 млн., а в мае 2001г. — 13,6 млн.

Современный банковский сектор Турции функционирует в соответствии с «Законом о банках» №4389, принятом в июне 1999г. Данный документ является рубежом в развитии турецкой банковской системы, ознаменовавшим приведение основных правовых и организационных норм данной сферы в соответствие с современными международными стандартами. Наряду с введением мировых стандартов в банковском деле, закон №4389 передал функции регистрации банков, мониторинга и регулирования их деятельности Совету по организации и регулированию банковского сектора (BDDK.). Данный госорган, обладающий административной и финансовой автономией, выполняет весь спектр процедур, от регистрации до закрытия банка.

На практике Совет начал свою деятельность 31 авг. 2000г., когда был завершен процесс объединения на его базе всех прочих организаций, занимавшихся мониторингом и регулированием банковского сектора.

Базовой задачей Совета является создание и поддержание в стране благоприятного климата для функционирования банков и финансовых организаций в соответствии с рыночными нормами в обстановке эффективности и конкурентоспособности на мировом уровне. Совет создает, применяет и развивает необходимые организационные и регулирующие механизмы. Основными задачами Совета являются:

- повышение эффективности и конкурентоспособности банковского сектора; прекращение деструктивного влияния банков, перешедших под контроль государства, на банковский сектор; укрепление структуры капиталов банков; снижение себестоимости посреднических услуг, оказываемых банками; сведение к минимуму нефинансовой деятельности банков;

- придание банковскому сектору надежной репутации; осуществление мер по информированию общества; своевременное доведение до субъектов рынка достаточной, понятной и достоверной информации; приведение в соответствие с мировыми стандартами бухгалтерской и отчетной систем; обеспечение открытости и доступности информации о рисках, связанных с банковскими услугами;

- минимизация ущерба, который банковский сектор потенциально может нанести национальной экономике: предупреждение любых мер и действий, которые могут создать угрозу эффективному функционированию банков; разработка и применение системы предупреждения и вмешательства на ранних стадиях с целью недопущения создания системных рисков;

- развитие устойчивости банковского сектора: повышение сопротивляемости и гибкости сектора по отношению к различным рискам; совершенствование системы корпоративного управления, систем внутреннего регулирования, риск-менеджмента; анализ наряду с кредитными рисками таких параметров, как рыночные и операционные риски;

- защита прав и интересов держателей вкладов: создание баланса между необходимостью защищать права владельцев вкладов и неизбежным негативным влиянием на рыночные механизмы системы страхования депозитов.

В процессе реализации вышеперечисленных функций Совет соблюдает правила собственной деятельности, среди которых следует отметить:

- деятельность Совета не должна вызывать тенденций, нарушающих конкуренцию внутри банковского сектора;

- организационные и регулирующие меры, осуществляемые Советом имеют вторичный характер по сравнению с инициативой и ответственностью банков в области развития систем внутреннего контроля и риск-менеджмента;

- беспристрастность и объективность в отношении всех организаций и учреждений, с которыми Совет взаимодействует в ходе своей работы;

- совет должен быстро и эффективно реагировать на изменения, происходящие в национальной и международной практике организации и регулирования финансового сектора;

- к процессу разработки и реализации организационных мероприятий необходимо привлекать представителей как самого банковского сектора, так и профсоюзных организаций, обществ потребителей, академических кругов;

- деятельность Совета должна быть прозрачной, информация обо всех проводимых мероприятиях и их результатах должна регулярно доводиться до общества и соответствующих госинстанций;

- наряду с оказанием услуг финансовым организациям, Совет должен напрямую работать с потребителем: в структуре Совета должно быть создано специальное подразделение по связям с потребителями, а на Интернет-сайте Совета — организован специальный «уголок потребителя»;

- кадровое обеспечение Совета должно отвечать современным нормам: основными деловыми качествами сотрудников должны являться высокая квалификация в своей области, аналитический склад ума, способность к самосовершенствованию, свободное владение современными информационными технологиями.

Анализируя развитие банковского сектора Турции в 90гг., необходимо отметить одну из основных негативных тенденций, которая в конце десятилетия не только привела к структурному кризису всей банковской системы, но и способствовала развитию широкомасштабных экономических кризисов в 2000 и 2001гг. На протяжении 90гг. сокращалась роль банков в поддержке реального сектора экономики, снижался объем средств, направляемых на финансирование долгосрочных инвестиций. В 1990г. доля кредитов в суммарных банковских активах составляла 47%, а в 2000г. данный показатель сократился до 25%: показатель соотношения кредитов и депозитов (кредиты/депозиты) снизился в 2000г. по сравнению с 1990г. на 33% и составил 51%. Как и другие субъекты экономики, банки стали отдавать предпочтение спекулятивным операциям с государственными кратко- и среднесрочными обязательствами, что в краткосрочном периоде, с учетом нестабильной конъюнктуры на мировых рынках, является более безопасным вложением финансовых средств по сравнению с финансированием реального сектора экономики.

Низкая эффективность основного вида банковской деятельности — финансового посредничества — способствовала в 90гг. усилению макроэкономической нестабильности, росту дефицита финансирования госсектора, нарушению баланса в системе государственных банков, ослаблению системы управления банковскими рисками (ликвидность, проценты по вкладам и кредитам, формирование валютного курса). Отсутствие административной и финансовой автономии у госорганов, занимающихся вопросами мониторинга и регулирования банковской сферы, также снижало эффективность риск-менеджмента.

Структурные проблемы турецкого банковского сектора сделали его восприимчивым к внутренним и внешним дестабилизирующим факторам. В результате национального экономического кризиса 1994г. банковский сектор Турции понес убытки, три банка были полностью закрыты.

Благодаря принятой Стабилизационной программе, содержавшей наряду с действенными долгосрочными решениями и известные популистские меры, банковский сектор быстро реабилитировался. В 1995-98гг. среднегодовой темп роста банковского сектора (в долларовом выражении) составлял 18%.

## Иноинвестиции-2002

Вопрос привлечения в национальную экономику средств иностранных инвесторов, прежде всего в виде прямых иностранных инвестиций (ПИИ), в последнее время с особой остротой встал на повестку дня в Турции. Помимо все большего осознания преимуществ притока в страну зарубежных капиталовложений, способствующих, особенно в условиях нехватки внутренних ресурсов для развития и высокой внешней задолженности, обеспечению роста производства, занятости, налогооблагаемой базы, а вместе с этим получению новых технологий, освоению прогрессивных форм менеджмента, за этим стоит явное разочарование уровнем достигнутого в этой области.

Зависимость турецкой экономики от целенаправленно стимулировавшегося властями притока «горячих денег» — краткосрочных портфельных инвестиций, перемещающихся в поисках быстрой максимальной прибыли и чувствительных к любым конъюнктурным колебаниям, создавала зыбкую основу для экономического роста, стимулировала большую зигзагообразность процесса развития, когда, вследствие резкого оттока подобных капиталов из страны, 6-7% подъем производства сменялся таким же спадом. Не стал исключением и последний финансово-экономический кризис.

До недавнего времени ПИИ не рассматривались властями в качестве весомого стратегического фактора в экономической политике страны. Речь шла об отсутствии должной политической воли для принятия законодательных и организационных решений. Как отмечалось турецкими участниками в ходе состоявшейся в фев. 2002г. в Анкаре международной конференции «Совершенствование инвестиционного климата и опытная модель для Турции», в стране все еще обсуждаются проблемы нижнего уровня: как преодолеть внутренние предубеждения против ИИ и лучше рекламировать себя за рубежом в целях привлечения большего их объема. На уровне традиционного национального менталитета, уходящего корнями

ми в историю (в существовавший в позднеосманский период режим капитуляций), по-прежнему, в т.ч. на уровне лиц, принимающих ответственные решения, иноинвесторы воспринимаются как лица, заинтересованные в скорейшем извлечении максимальной прибыли и вывозе ее за пределы страны.

Лучшему пониманию степени остроты вопроса может помочь краткое изложение положения дел в этой области. На конец 2001г. Казначейством, выступающим в качестве основного регулирующего инвестором госоргана, было выдано разрешений на ввоз иностранного капитала в 31,4 млрд.долл. Реальный совокупный объем накопленных ПИИ в Турции за последние 20 лет составил 17,2 млрд.долл. Их средний ежегодный объем находится на отметке менее 1 млрд.долл.

В качестве главных инвесторов на турецком рынке выступают компании стран Евросоюза (Франция, Голландия, Германия, Великобритания, Италия), а также США Швейцария и Япония. Накопленный объем инвестиций из России оценивается турецкой стороной в 60 млн.долл. В Турции зарегистрировано 5800 компаний с иностранным участием. Из них 190 российских, на которые приходится 0,1% всех иностранных капиталовложений в стране.

Основными сферами приложения зарубежных инвесторов являются обрабатывающая промышленность (55%) и сфера услуг, доля которой за 20 лет выросла с 8,5% до 42% от их общего объема (последняя явный лидер по числу предприятий с иностранным участием — 4100).

Согласно подсчитанному ЮНКТАД на основании статданных за 1998-2000гг. индексу ПИИ в списке из 137 стран Турция, входящая в первую двадцатку по объему ВВП, находилась на 122 месте, уступая многим экономически менее развитым странам. В 2000г. она занимала 52 место по размеру привлеченных инвестиций из-за рубежа.

Доля иноинвестиций в общем объеме осуществляемых в стране капиталовложений составляет 2%, а доля ПИИ в ВВП — 0,4% (81 место среди 91 развивающейся страны и стран с переходной экономикой).

Турция получает примерно одну десятую часть от объема инвестиций, которые могла бы привлекать, используя имеющийся у нее богатый потенциал. Он определяется большими размерами внутреннего рынка и доступа на него, наличием подготовленной и дешевой рабочей силы и конкурентоспособных национальных фирм, которые могут выступать в качестве партнеров для иностранцев, выгодным географическим положением на стыке нескольких регионов и близостью к потенциальным рынкам сбыта производимой продукции.

Страна достигла нынешнего ежегодного объема ПИИ равного 1 млрд.долл. в 1 пол. 90гг. и с тех пор фактически топчется на одном месте. Это притом, что мировой их уровень увеличился за это время в 4 раза (находившиеся в 1990г. на одном уровне с Турцией Испания и Бразилия вышли сегодня на ежегодный объем в 35 млрд.долл.). На Турцию от этого «пирога» приходится 0,1%. В последние два года в связи с активизацией приватизационного процесса в телекоммуникационной и банковской сфере, наблюдался рост иноинвестиций (в 2000г. — 1,7 млрд.долл., в 2001г. достигнут рекордный уровень в 3 млрд.долл.).

Отсутствие благоприятных условий для инвестиций не только не способствует росту их зарубежного компонента, но и ведет к увеличению объемов вывоза за рубеж собственно турецкого капитала, в частности, в соседние Румынию и Болгарию (в 2000г. эта цифра достигла 1 млрд.долл.).

Нынешним коалиционным правительством, осуществляющим в взаимодействии с международными финансовыми институтами (МВФ и ВБ) радикальную программу структурных экономических реформ, не просто декларируется заинтересованность в увеличении объема поступающих в страну ПИИ (их поступательное увеличение рассматривается как один из важных элементов этой программы), но и предпринимаются практические шаги, направленные на преодоление сложившейся в этом вопросе негативной ситуации. В «письме о намерениях», оформившем начало реализации в янв. 2002г. нового соглашения по типу «стэнд-бай» с МВФ, турецкая сторона впервые взяла на себя конкретные обязательства по совершенствованию национального инвестиционного климата.

Поставив задачу его реального улучшения, правительство в лице Казначейства при содействии Консалтинговой компании по иноинвестициям (FIAS) – структуры, созданной Всемирным банком и связанной с ним Международной финансовой корпорацией, провело работу по выявлению административно-бюрократических барьеров, препятствующих притоку инвестиций, и определению направлений совершенствования инвестиционного климата в стране. Ее итоги в виде доклада были обнародованы в сент. 2001г. В числе факторов, мешающих росту капиталовложений из-за рубежа, были названы: экономическая и политическая нестабильность; сложность и длительность бюрократических процедур и коррупция, жесткий контроль над инвесторами при отсутствии четкой координации действий между контролирующе-регулирующими ведомствами; запутанность и частые изменения внутреннего налогового и иного законодательства; замедленное осуществление процесса приватизации и других структурных реформ.

Осуществленные наработки легли в основу утвержденной в нояб. правительственным постановлением «Программы реформы по улучшению инвестиционного климата в Турции». Документ определяет основные направления работы в этой области и очерчивает организационный механизм координации Казначейства, как головного турецкого ведомства в области иноинвестиций, заинтересованных отраслевых министерств и ведомств и основных организаций частного бизнеса (Союз промышленников и предпринимателей, Союз палат и бирж, Ассоциация иноинвесторов и Союз экспортеров).

В качестве ключевых элементов реформы были зафиксированы: оптимизация процесса создания и регистрации компаний (он состоит из 19 этапов и занимает минимум 2,5 мес.); совершенствование порядка использования иностранного персонала, расширение перечня видов деятельности, которыми могут заниматься иностранные граждане; улучшение системы лицензирования и выдачи других специальных разрешений; решение проблем с приобретением земельных участков и использованием их для осуществления инвестиционных про-

ектов; совершенствование системы налогообложения и льгот инвесторам; улучшение системы таможенного оформления товаров и их проверки на предмет соответствия техническим стандартам; создание надежной системы законодательной защиты авторских прав и интеллектуальной собственности; подготовка единого всеобъемлющего законодательства, регулирующего ПИИ; создание структуры в лице инвестиционного агентства, занимающейся вопросами широкой пропаганды за рубежом национальных инвестиционных возможностей и привлечения в страну новых ПИИ (предполагается использовать соответствующий опыт Ирландии, которая за небольшой срок добилась значительного увеличения притока в страну ПИИ).

По каждому из указанных направлений создан отдельный технический комитет во главе с представителем руководства профильного министерства в ранге не ниже замминистра, который ежемесячно представляет отчет о проделанной работе созданному в соответствии с Программой Координационному совету по улучшению инвестиционного климата, возглавляемому руководителем Аппарата правительства (связующее звено с политическими инстанциями). Первый этап работы комитетов планируется завершить к середине июля 2002г. К этому времени приурочено проведение в Стамбуле I «Международного инвестиционного совета» с участием руководства МВФ, ВБ и 20 крупнейших международных компаний.

В конце мая 2002г. соответствующим техническим комитетом была завершена разработка проекта закона о прямых иноинвестициях (взамен многократно менявшегося и либерального по прежним меркам, но действовавшего лишь на бумаге закона от 1954г.), который должен быть представлен на рассмотрение правительства. Законопроект полностью уравнивает в правах иностранных и местных инвесторов, предусматривает возможность полного свободного перевода за рубеж иноинвесторами полученных в результате деятельности в Турции доходов за вычетом налогов, приобретения ими недвижимости без получения специального разрешения, решения возникающих споров с властями не только в местных специализированных судах, но и через международный арбитраж. Аннулируется действующее положение о минимальном размере разрешаемого к ввозу капитала (50000 долл.) и необходимость получения предварительного разрешения на ввоз капитала. Упрощаются бюрократические процедуры, связанные с созданием компании (регистрация в течение одного рабочего дня с заменой прежней 19-тиступенчатой системы заполнением одного общего бланка). Проект получил позитивную оценку со стороны представителей частного бизнеса.

Вводится соответствующее стандартам ОЭСР определение иностранного капитала и новая методика подсчета его объемов, включающая прямые и портфельные инвестиции.

К окт. 2002г. планируется завершить работу по внесению необходимых изменений в налоговое законодательство, которые должны вступить в действие с 2003г.

За счет реализации упомянутого комплекса мер имеется в виду в перспективе выйти на более соответствующий возможностям страны уровень, оцениваемый в 8-10 млрд.долл. иноинвестиций в год.

С учетом дальнейшего развития в стране процессов экономической либерализации, ускорения и расширения процесса приватизации госсобственности, открываются хорошие дополнительные перспективы и для российских инвесторов, заинтересованных в активной работе на турецком рынке.

### Иноинвестиции-2001

Основы нынешней инвестиционной политики, как составной части реформ по широкомасштабной либерализации экономики Турции, были заложены в середине 80гг. Были усовершенствованы прежние и разработаны новые законодательные акты, поощряющие привлечение частных инвестиций, в т.ч. иностранных, способствующие улучшению инвестиционного климата в стране.

Компетентным госорганом, осуществляющим регулирующие функции в сфере выделения инвестиций, формирующим инвестиционную политику страны, выступает государственная плановая организация при Совете министров Турции. Плановая организация ежегодно подготавливает инвестиционные программы, которые направлены на выравнивание уровней экономического и социального развития регионов.

Вопросами привлечения и регулирования деятельности иноинвестиций ведает Казначейство при Совете министров Турции, где имеется специальный Департамент иностранных инвестиций.

Совет по рынкам капиталов — отдельная структура, которая занимается портфельными инвестициями.

Крупнейшей негосударственной организацией, работающей в сфере привлечения иноинвестиций является Ассоциация иностранных инвесторов. Ассоциация иностранных инвесторов (YASED) является негосударственной некоммерческой организацией, объединяющей международные компании, работающие на турецком рынке. Ассоциация создана в 1980г. На 2000г. в Ассоциации 283 члена, представляющих 190 компаний. В Ассоциацию может вступить до двух представителей одной иностранной фирмы или СП. Совет директоров формируется выборным путем. Основным источником доходов Ассоциации — членские взносы и добровольные пожертвования.

Виды деятельности Ассоциации: предоставление иноинвестору баз данных, содержащих информацию по турецкой национальной инвестиционной политике и законодательной среде; объединение иностранных компаний, решающих индивидуальные задачи, для выработки скоординированных принципов в области их взаимоотношений с правительством Турции; организация конференций, семинаров, образовательных программ с целью популяризации идеи о пользе иноинвестиций; деятельность в качестве рекомендационного и консультационного центра для иноинвесторов, заинтересованных в осуществлении капиталовложений в Турции.

Ассоциация является представителем международного делового мира в турецком правительстве. В этом качестве она: поддерживает переговоры между иностранной организацией-инвестором и правительством; следит за выполнением законов и других нормативных актов в сфере отношений между иностранным инвестором и турецким правительством; формирует турецкое правительст-

во о нарушениях законодательных актов; изучает международное законодательство и практику в области иноинвестиций с целью получения информации, которую турецкое правительство может использовать для улучшения национального инвестиционного климата.

Внимание в деятельности Ассоциации уделяется связям с общественностью. Задачи такой деятельности — обеспечение оперативной информации по иноинвестициям для национальных СМИ и госорганизаций, а также издание эффективных рекламных материалов на английском языке для привлечения новых потенциальных инвесторов.

В зависимости от уровня экономического развития территория Турции условно разделена на 4 региона. В это разделение заложена разная степень поощрения инвестиций: районы первой степени приоритетности; районы второй степени приоритетности; нормальные районы; развитые районы.

К приоритетным районам относятся наименее развитые регионы восточной Турции. Нормальными районами считаются западная и частично центральная Турция. Развитые включают в себя зоны больших городов: Стамбула, Анкары, Измира, Аданы, Бурсы, Коджаэли.

Юго-восточная часть Турции, занимаемая провинциями Батман, Диярбакыр, Газиантеп, Мардин, Шиирт, Шанлыурфа, Сирнак, Килис называется регионом «Южно-анатолийского проекта» (турецкое сокращение — GAP). На юге регион граничит с Сирией, на юго-востоке — с Ираком: площадь района GAP — 75358 кв.км., что составляет 9,7% всей территории Турции. Из 8,5 млн.га, экономически пригодных для орошения в Турции, 20% находится в данном регионе — в бассейнах Нижнего Евфрата и Тигра.

Проект GAP является крупнейшим в Турции и одним из крупнейших в мире проектов регионального развития. Интегрированный межотраслевой проект включает в себя 13 основных проектов в сфере ирригации и гидроэнергетики, курируемых Государственным Управлением по гидропроектам (DSI). В рамках данных проектов предусмотрено строительство 22 плотин и 19 ГЭС. После окончательного завершения проекта площадь орошаемых земель в данном районе составит 1.7 млн.га, а объем электроэнергии, ежегодно вырабатываемой всеми ГЭС общей мощностью 7500 мвт. — 27 млрд.квтч.

Проект GAP, помимо гидроэнергетики и ирригации, объединяет в себе все направления социально-экономической сферы: промышленность, транспорт, добычу полезных ископаемых, связь, здравоохранение, образование, туризм.

С целью привлечения новых национальных и иноинвестиций в регионе создается сеть Центров поддержки предпринимателей при участии ООН, Турецкого Банка Развития. Управления по поддержке малой и средней промышленности (KOSGEB) и Союза палат и бирж Турции (TOBB).

Южно-анатолийский Проект представляет особый интерес для иноинвесторов из-за наличия развитой системы льгот и поощрений для капиталовложений.

По мнению турецкой стороны, данный регион является одним из наиболее перспективных для будущих проектов российско-турецкого сотрудничества. Для российских предприятий может

представлять интерес участие как в строительстве крупных промышленных и инфраструктурных объектов, так и в реализации проектов в сфере малого и среднего предпринимательства и сельского хозяйства.

Территориальное расположение проектируемого объекта и объем инвестируемого капитала являются основными критериями для получения инвестором так называемого «поощрительного сертификата», что дает право на ряд льгот при осуществлении проекта. К формам поощрения инвестиций относятся частичное или полное освобождение от уплаты налогов и таможенных пошлин, льготное кредитование, получение правительственных дотаций, отсрочки от уплаты НДС при импорте инвестиционных товаров и другие льготы.

В отношении иноинвесторов в Турции действует комплекс стимулирующих и поощрительных мер, полностью применительно к местному капиталу. Фактически в Турции в течение нескольких десятилетий существует один из-за наиболее либеральных режимов регулирования деятельности иностранного капитала, который дополняется и конкретизируется в соответствии с общим направлением экономического курса страны. Основные принципы деятельности иноинвесторов изложены в Законе №6224 от 18.01.54г. В 1986г. этот закон был дополнен положениями Декрета №86/10353, а в 1995г. инвестиционный кодекс Турции был окончательно сформирован в Законе об иноинвестициях №95/6990 от 07.06.1995г.

Долевое, участие иностранных инвесторов не ограничивается ни в какой форме. Гарантируется перевод прибыли и репатриация капитала в случае продажи или ликвидации компании с иностранным участием. Иноинвесторы, также как и местные, могут получить «поощрительный инвестиционный сертификат» и пользоваться всеми предоставляемыми им льготами. Существуют отдельные ограничения для иноинвесторов на получение этого документа. Эти ограничения касаются сфер экономики и производств, которые считаются достаточно развитыми в Турции и стимулирование капвложений в них может привести к излишней конкуренции и перепроизводству. Проекты иностранных капиталовложений, предлагаемые для осуществления в Турции, рассматриваются и оцениваются Департаментом иноинвестиций Казначейства. В случае положительного решения инвестору выдается разрешение.

Окончательную форму размещения иностранного капитала определяет Казначейство, в соответствии с объективными и национальными особенностями того или иного сектора экономики, в котором предполагаются инвестиции.

Если речь идет об участии иноинвестора в приватизации госпредприятия, к работе с инвестором подключается Управление по приватизации при премьер-министерстве Турции. Иностранные физические и юрлица допускаются к участию в приватизации объектов национальной экономики в соответствии с общим Приватизационным Кодексом, а также правилами приватизации предприятий в отдельных отраслях.

В области энергетики и природопользования, являющейся одной из приоритетных сфер привлечения иноинвестиций используется ряд схем передачи прав эксплуатации государственной собственности иностранным инвесторам.

Министерство энергетики и природных ресурсов Турции осуществляет регулирование деятельности иноинвесторов в областях: газопроводные и газораспределительные системы (в рамках «Закона о рынке природного газа»); производство и транспортировка электроэнергии («Закон о рынке электроэнергии»); добыча полезных ископаемых («Закон о горнодобывающей промышленности»).

В первых двух сферах широкое распространение получили схемы BOT (built-operate-transfer – «строй-эксплуатируй-передай»), BO (biilt-operate – «строй-эксплуатируй»), TOR (transfer of operational rights – «передача прав на эксплуатацию»). Поскольку данные схемы официально вошли в турецкое законодательство несколько лет назад, а институт международного арбитража, необходимый при осуществлении подобных проектов, действует с прошлого года, еще рано говорить о достаточном опыте Турции в области регулирования и реализации подобных проектов.

В сфере добычи полезных ископаемых сложилась аналогичная ситуация. В соответствии с «Законом о горнодобыче», все недра в Турции, независимо от прав собственности на территории, находящиеся на поверхности земли, принадлежат государству. Иностранные компании, как и частные национальные компании, имеют право вести разведку полезных ископаемых на территориях, где их наличие лишь предполагается, но и для такой деятельности необходимо получение сертификатов и разрешений в Казначействе и минэнерго. В случае открытия новых месторождений иностранный инвестор получает право его дальнейшей разработки, однако реализация добычи полезных ископаемых должна производиться через государство. Схема, при которой иноинвестор мог бы полностью распоряжаться выделенными ему природными ресурсами и лишь отчислять государству установленный процент от прибыли, в Турции невозможна.

Фактически в Турции отсутствуют иностранные инвесторы, самостоятельно эксплуатирующие природные ресурсы, «земельные участки п другую госсобственность, что указывает на отсутствие института концессий. Необходимость для иноинвесторов создавать консорциумы с национальными компаниями (порой не на самых выгодных условиях) объясняется не столько особенностями турецкого законодательства, столько спецификой госаппарата, затрудняющего проникновение на национальный рынок самостоятельных иностранных компаний. Данный факт усиливается и тем, что предметом концессий должны являться стратегически важные объекты или системы, полному и постоянному госконтролю над которыми в Турции уделяется особое внимание.

Институт концессий применялся в Турции на заре становления современной национальной экономики, т.е. с момента провозглашения республики в 1923г. до начала Второй мировой войны и в первые послевоенные десятилетия. Тогда иноинвесторам предоставлялись отрасли национальной экономики, которые необходимо было кардинально перестраивать или создавать заново. За счет представленных иностранным инвесторам концессий в Турции были созданы конкурентоспособные автомобильные, машиностроительные, судостроительные, электротехнические производства, заложена основа для развития транс-

портной и информационной инфраструктуры.

На протяжении двух последних десятилетий в Турции развивается такая форма инвестиций, как франчайзинг (коммерческая концессия), однако законодательство в этой области находится в стадии разработки. Пока при реализации всех проектов, основанных на принципе франчайзинга, используется стандартное законодательство об иностранных капиталовложениях, а отдельные детали договариваются в договорах аренды.

Анализ показателей реального притока прямых иностранных инвестиций в турецкую экономику показывает, что последствия февральского кризиса 2001г. в сфере прямых инвестиций не носили откровенно выраженного негативного характера.

В 90гг. прошлого столетия ежегодный приток иностранных инвестиций в Турцию не превышал 1 млрд.долл. В 2000г. данный показатель составил 1,7 млрд.долл., а в 2001г. — 3 млрд.долл. В 2001г. было выдано разрешений на размещение иностранного капитала на 2,7 млрд.долл., т.е. значительная часть реального притока иностранных инвестиций была осуществлена в рамках разрешения, выданных ранее.

По мнению специалистов Казначейства, объемы и динамика притока в Турцию иностранных инвестиций не соответствуют экономическому потенциалу страны, ее реальным потребностям. Только энергетическая программа Турции, рассчитанная до 2010г., требует до 45 млрд.долл. Турецкие официальные лица приводят в качестве примера Китай и Бразилию — страны, с активно развивающейся экономикой и большим объемом притока иностранных инвестиций и оценивают потребности Турции в этих инвестициях, как минимум, до 10 млрд.долл. в год.

В 2001г. наибольшее количество разрешений, как и в 2000г. было выдано инвесторам из стран ОЭСР — на 2470 млн.долл., в т.ч. страны ЕС — 1804 млн.долл. В 2000г. ОЭСР — 2568 млн.долл.: ЕС — 1950 млн.долл. Среди иностранных инвесторов в 2001г. по полученным разрешениям лидирует Франция, затем идут Голландия, Германия, США, Англия. Иная картина в сфере реального притока инвестиций: здесь лидирующее место в 2001г. (данные на окт.) заняла Италия (1,5 млрд.долл.), затем следует Великобритания (0,3 млрд.долл.), США (0,2 млрд.долл.), Голландия (0,2 млрд.долл.) и Япония (0,1 млрд.долл.).

Что касается **России**, то в 2001г. российские инвесторы получили от турецких властей 33 разрешения на общую сумму инвестиций в 4,3 млн.долл., что составляет половину общего объема по группе стран Восточной Европы.

По данным Казначейства на конец 2001г. всего в Турции зарегистрировано 184 компании с участием российского капитала на 5756186 млн. тур.лир. Доля российских участников в этих компаниях составляет 3718664 млн. тур.лир., или 70,9% от уставного капитала. Основными сферами деятельности компаний с участием российского капитала продолжают оставаться торговля и услуги (до 70%), транспорт (20%) и строительство (4-5%). Такое распределение в целом отражает структуру совокупных иностранных инвестиций в Турции: услуги и торговля — 57,20%; промышленность — 34,72%; горнодобча — 0,40%, сельское хозяйство — 5,48%, энергетика — 2,24%.

## Предпринимательство

Госорганизация (юрлицо) «Администрация по развитию и поддержке мелкой и средней промышленности» (КОСГЕБ), действующая под эгидой министерства промышленности и торговли Турции, создана в 1990г. на основании Закона №3624 от 12 апр. 1990г. Целью деятельности Администрации, согласно Закону, является «усиление роли малых и средних промпредприятий в удовлетворении экономических и социальных потребностей страны, повышение их конкурентоспособности и обеспечение промышленной интеграции этих предприятий на адекватном экономическому развитию уровне». Основной задачей КОСГЕБ называется содействие мелким и средним промпредприятиям в решении технических и экономических проблем, повышении качества и технологического уровня их работы, предоставлении новых возможностей продвижения их продукции на рынке.

Высшим органом, осуществляющим общее руководство деятельностью КОСГЕБ, является генеральный совет, председателем которого является премьер-министр Турции (или специально назначаемый премьером госминистр). Высшим исполнительным органом является исполнительный комитет, председателем которого является министр промышленности и торговли. В функции исполнительного комитета входит определение конкретных путей реализации решений генерального совета, а также вопросы финансирования деятельности Администрации. В состав Исполнительного комитета входит председатель КОСГЕБ, назначаемый общим решением совета министров (правительства) Турции (в наст. вр. им является Байрам Чамкертен). Председателю подчиняется Правление КОСГЕБ, осуществляющее реализацию решений исполнительного комитета. Помимо председателя в состав входят руководитель госорганизации планирования, первые заместители глав минфина и министерства промышленности и торговли, председатель Совета директоров Союза палат и бирж Турции (ТОББ), председатель Конфедерации мелких торговцев и ремесленников Турции, представитель ректората одного из вузов технического профиля и председатель Комитета по научно-техническим исследованиям Турции (ТЮБИТАК).

Правление руководит деятельностью различных специализированных подразделений: Института регионального развития, Института развития предпринимательства, Института исследования рынка и развития экспорта, а также сети региональных центров развития малых предприятий (КЮГЕМ) и центров технологического развития (ТЕКМЕР).

Основные задачи подразделений: содействие повышению качественного уровня продукции малых и средних предприятий; разработка и координация мер по активизации финансовых механизмов, которые бы способствовали решению стоящих перед этими предприятиями финансовых трудностей; содействие повышению технологического уровня предприятий; оказание поддержки профессиональным учебным центрам; содействие росту конкурентоспособности малых и средних предприятий на рынке, увеличению их доли в ВВП страны.



С начала 1990гг. в столице и ряде провинций в промышленных зонах, при региональных ТПП, университетах под руководством центров и институтов КОСГЕБ действуют более мелкие филиалы: учебно-производственные мастерские, центры повышения квалификации, технические лаборатории анализа и контроля, центры технической и технологической поддержки, бюро проектирования территориально-промышленных комплексов.

В числе услуг, оказываемых с участием институтов и центров КОСГЕБ: оказание общей информационной поддержки мелким и средним предпринимателям; содействие предпринимательству; консультационные услуги; проведение лабораторно-технических исследований по заказу клиентов; услуги по экономическому, финансовому и техническому контролю производства; содействие улучшению качества продукции, повышению квалификации производителя; предоставление производителям новейшего оборудования на основе лизинга; услуги по проектированию территориально-производственных комплексов; обучение персонала; маркетинговые исследования; содействие в создании рабочих мест и подготовка программ регионального развития.

С 1994г. в структуре Администрации действует «Центр европейской информационной корреспонденции» (ЕИКЦ), задачей которого является: взаимное информирование турецких мелких и средних предпринимателей о возможных партнерах в Турции; организация между ними обмена информацией; создание баз данных, в т.ч. международных; сбор и предоставление иностранным компаниям информации о конъюнктуре и особенностях турецкого рынка, характере турецкого экономического законодательства; взаимное информирование турецких и иностранных мелких и средних предпринимателей о возможных партнерах и рынках в Турции и за рубежом.

Усилиями сотрудников Центра в числе прочего создана «система локальных бизнес-консультантов» с участием других центров КОСГЕБ, местных отделений банков, экономических организаций, фирм.

По линии КОСГЕБ проводятся тематические семинары, организуются учебно-производственные курсы, стажировки для турецких и иностранных (в т.ч. российских) предпринимателей. Администрация выпускает ежеквартальный журнал, представляет Турцию на международных форумах по проблемам мелкого и среднего бизнеса.

Реквизиты ведомства в Анкаре: Kucuk ve Orta Olcekli Sanayi Gelistirme ve Destekleme Idaresi Baskanligi. MKEK Binasi, Kat 9 Tandogan ANKARA. Тел. (+90312)2128190, факс 2122508, kos@kosgeb.gov.tr.

## Чермет

Данная отрасль является одной из базовых в развивающейся турецкой экономике. Все остальные отрасли обрабатывающей промышленности напрямую или косвенно привязаны к черной металлургии. Первый металлургический комбинат появился в Турции в 1939г., в г.Карабюк. В 1965г. началось изготовление листового проката на вновь построенном металлургическом комбинате в г.Эрегли. В 1977г. вступил в строй Искендерунский металлургический завод, построенный при содействии СССР, который, вместе с двумя

вышеназванными предприятиями, по сей день составляет основную производственную мощность турецкой черной металлургии.

В Турции насчитывается 17 электрических арочных печей, общая мощность которых составляет 14 млн.т. стали в год.

В 2001г. общий объем производства стали в Турции составил 14,9 млн.т., 64,8% от этого количества было изготовлено на предприятиях с электрическими арочными печами, а 35,2% — на интегрированных предприятиях (печи с кислородным дутьем + марленовские печи). Несмотря на февральский кризис 2001г. и поднятый в пред.г. на уровне ОЭСР вопрос о мировом перепроизводстве, производство стали в 2001г. в Турции возросло на 5,3%, что свидетельствует о стабильном спросе на данную продукцию.

В 2001г. Турция заняла 15 место по производству стали в мире, ее доля в мировом производстве составила 1,83%.

Продукция черной металлургии является одной из важнейших статей экспортных доходов Турции. В 2000г. объем ее экспорта составил 1,2 млрд.долл., в 2001г. 1,5 млрд.долл. В структуре турецкого экспорта стали традиционно преобладает сортовой прокат — его доля в общем экспорте в 2001г. составила 59%. На 2 месте — полуфабрикаты (стальные заготовки), их доля в экспорте в 2001г. — 20%, на 3 месте — листовая прокат — 18%. Оставшиеся 3% приходятся на легированную и нержавеющую сталь.

Среди стран, импортирующих турецкую сталь, лидируют страны ЕС (31%, крупнейшие импортеры — Италия, Великобритания, Греция), США (8%), страны Ближневосточного (22%) и Дальневосточного (15%) регионов.

Значительное место в турецкой черной металлургии занимает литая и ковванная продукция. В Турции насчитывается 20 литейных цехов, принадлежащих государству. Во владении частного сектора находится 89 крупных сталелитейных заводов, 235 цехов среднего размера и 1369 мелких цехов и кузниц, принадлежащих отдельным семьям. Общая мощность данного сектора составляет 1,1 млн.т. в год. Высокий уровень технологического оснащения сталелитейных предприятий и кузниц Турции позволяет производить все виды продукции из легированной и нелегированной стали. Выросла конкурентоспособность турецкой продукции на европейских рынках, где на нее имеется стабильно высокий спрос. Европейский Союз импортирует 67% всей литой и кованой продукции, поставляемой Турцией на экспорт. Основная часть продукции, закупаемой Евросоюзом в Турции — фасонное литье для автомобильной и машиностроительной промышленности. Значительный экспортный потенциал имеет производство сварных и бесшовных стальных труб.

Турецкая черная металлургия развивается динамичными темпами, несмотря на значительное влияние последних кризисов на другие отрасли обрабатывающей промышленности. На конец 2001г. Турция не планировала снижать объемы производства металлопродукции, несмотря на необходимость таких мер в мировом масштабе, о чем говорилось на 2 заседании по проблемам металлургии в рамках ОЭСР в дек. 2001г. Учитывая, что на вышеупомянутой конференции принято принципиальное решение сократить мировое произ-

водство стали до конца 2003г. на 65 млн.т. можно предположить, что определенные ограничения в будущем могут коснуться и Турции.

Среди внутренних проблем турецкой черной металлургии остро стоит вопрос о преодолении дисбаланса между производством плоского и сортового проката. Общая мощность турецкой промышленности по производству сортового проката составляет 17 млн.т. в год, потребление на внутреннем рынке — 6 млн.т. ежегодно. Последние мировые тенденции (сокращение производства) ведут к снижению экспорта Турции, что способствует сокращению внутреннего показателя использования производственных мощностей. В области производства плоского проката наблюдается обратная картина: при ежегодном внутреннем спросе на листовой прокат на уровне 6 млн.т. национальная промышленность производит 3 млн.т. **Турция вынуждена импортировать 50%** необходимого для национальной промышленности **листвого проката.**

### Химпром

**Х**имическая промышленность, в особенности направление бытовой химии, является одной из наиболее технологичных и динамично развивающихся отраслей турецкой экономики. Химическая промышленность производит основные и промежуточные химические вещества, продукцию нефтехимии и пластмассы.

В данном секторе насчитывается 6 тыс. предприятий (основная часть — в частном секторе), из которых 95 — крупные, 208 — средние, 5697 — мелкие предприятия. На всех предприятиях занято 114 тыс. рабочих, причем половина из них (47,2%) работают на мелких и средних предприятиях.

Гигантом турецкой нефтехимической промышленности считается АО «Петким Холдинг», являющийся единственным госпредприятием в области нефтехимии. Холдинг имеет два производственных комплекса — в г.Коджаэли (Ярымджа) и в г.Измир (Алиага), построенный при содействии СССР в 1973г. Общая мощность заводов — 1,8 млн.т. в год. «Петким Холдинг» производит широкий спектр пластмасс, полимеров (полиэтилен высокого и низкого давления, ПБХ, полипропилен), ароматические вещества.

Высокий уровень развития турецкой текстильной промышленности определяет стабильный спрос на полимеры для данной отрасли. Имеются значительные мощности по производству синтетического волокна (полиамид, полиэфир, акрил). Большая часть производств синтетического волокна сосредоточена в частном секторе. Общее производство данного вида продукции в Турции составляет 850 тыс.т. в год.

Одной из наиболее развитых областей химпрома является производство готовой пластиковой продукции. 4 тыс. предприятий (частных малых и средних) занимаются производством широкого спектра как традиционной, так и высокотехнологичной продукции — пластиковых труб и соединений для ирригационных систем, автомобильных комплектующих, кухонных принадлежностей, комплектующих для электрической и электронной бытовой техники, упаковки. Вкупе с каучуковой отраслью производство пластиковой продукции составляет 6% всей обрабатывающей промышленности Турции.

Неотъемлемой составляющей турецкой химической промышленности является производство искусственных удобрений. Промышленность по производству искусственных удобрений играет важную роль в турецкой экономике, одной из основных экспортных статей которой является продукция сельского хозяйства. Производство искусственных удобрений началось в Турции в 1939г., когда экономика страны начала трансформироваться из аграрной в аграрно-индустриальную. На металлургическом комбинате в г.Карабюк организовано производство сульфата аммония. Первое самостоятельное предприятие по производству удобрений появилось в Турции после Второй мировой войны — в 1954г.

В данной отрасли функционирует 6 компаний, производственные мощности которых поделены между государством и частным сектором поровну. Три госкомпании владеют 12 заводами, а три частные компании — 9 заводами. Три национальных гиганта черной металлургии (заводы в Искендеруне, Эрегли, Карабюке) имеют собственные производства искусственных удобрений. Металлургические комбинаты производят удобрения, как побочную продукцию.

Во II пол. XX в. развивалась турецкая фармацевтическая промышленность, которая составляет 10% производства химической промышленности. Характерной чертой турецкой фармацевтики является то, что она развивается на базе западных технологий и инвестиций. В Турции работают заводы таких известных западных фармацевтических компаний, как Bayer, Roche, Hoechst, Marion, Roussel, Novanis. Крупнейшим национальным производителем лекарственных препаратов и средств личной гигиены является холдинг Eczacibasi, зарекомендовавший себя не только на местном рынке, но и в европейских странах.

Визитной карточкой Турции в области товарного экспорта является продукция бытовой химии. Данная отрасль представлена 15 крупными и большим количеством мелких и средних предприятий, сосредоточенных в частном секторе. Наряду с такими гигантами национальной промышленности по производству бытовой химии, как Evuar, представлены и крупные западные компании, например Unilever, Benckiser, Henkel, P&G, Colgate-Palmolive. Большинство из них имеют в Турции собственные производства, обеспечивающие продукцией как внутренний рынок, так и рынки Западной и Восточной Европы, стран СНГ. Общая производительность данной отрасли химпрома — 800 тыс.т. в год.

Для таких ключевых отраслей турецкой экономики, как подрядные услуги, деревообрабатывающая, автомобильная и судостроительная промышленность, определяющее значение имеет уровень развития национальной лакокрасочной промышленности. В данном секторе работают 200 производств, 10 из которых относятся к крупным предприятиям. Общая производительность отрасли — 300 тыс.т. в год. Турецкие краски и покрытия положительно зарекомендовали себя на внешних рынках.

В Турции производится ряд химических веществ и соединений, используемых в разных отраслях промышленности. Учитывая значительные объемы производства и высокий спрос в промышленности, необходимо отдельно отметить произ-

водство соединений натриевой группы (двууглекислый натрий, силикат натрия), химикатов на основе хромовой руды (соль двухромовой кислоты, сульфат хрома), бора (декагидроокись и пентагидроокись бора, борная кислота, перборат натрия).

В турецкой химической промышленности работает 160 компаний с иностранным капиталом. В общих иноинвестициях в Турции доля инвестиций, приходящихся на химпром, составляет 8,8%.

На 2001г. общая стоимость экспортной продукции составила 4,71% от всего экспорта.

Основные экспортные товары в химической промышленности: сырье и готовые изделия из полимеров, каучука, продукция бытовой химии, органические и неорганические химикаты, синтетическое волокно, лекарственные препараты, лакокрасочная продукция, косметические средства, искусственные удобрения.

## Стройматериалы

**Стекольная промышленность.** Одна из традиционных сфер турецкой обрабатывающей промышленности со времен Османской империи.

90% производства в данной сфере осуществляется на предприятиях группы компаний АО «Шиседжам», в которую входит 20 производственных предприятий и 2 торговые компании. Продукция компания известна не только на западноевропейском, но и на других мировых рынках.

В Турции производятся стеклянные изделия трех основных групп: листовое стекло, стеклотара и изделия бытового назначения. Последняя группа насчитывает 5000 наименований изделий и преобладает в экспорте стекольной продукции. Помимо традиционной, производится и продукция специального назначения: бронированное, тонированное, цветное, зеркальное, закаленное стекло, стеклянная черепица и бруски, лабораторные емкости.

Турция экспортирует стекольную продукцию в 100 стран, среди которых основными покупателями являются Германия, Италия, Египет, Великобритания, Франция, Греция, страны СНГ.

Турция, закупившая технологию производства листового и бутылочного стекла в СССР, при содействии которого был построен первый завод в г. Чайырова в 1961г., в наст. вр. сама выходит с инвестициями на внешние рынки. Группа «Шиседжам» начала в 2001г. строительство завода по производству стеклотары во Владимирской обл. России.

В Турции промышленное производство изделий из керамики началось в 1965г. В данной отрасли работает 30 предприятий, 13 из которых занимаются производством настенной и напольной плитки, 7 — сантехники. Существует направление по производству бытовых изделий из керамики, где работает 8 крупных и 250 мелких производств. Производство керамических изделий промышленного назначения представлено двумя крупными компаниями. Как производство, так и экспорт керамических изделий Турции в количественном выражении можно классифицировать следующим образом: на 1 месте — плитка, на 2 — сантехника, на 3 — бытовые изделия.

Турция находится на 5 месте в мире и на 4 месте в Европе по производству керамической плитки, а также на 5 месте в Европе — по производству

сантехнического оборудования. Значительная часть экспорта (80%) осуществляется в страны Евросоюза.

Сфера международных подрядных услуг, как одна из важнейших валютных статей доходов Турции, зародилась в Турции в 70гг. прошлого столетия. На протяжении многих лет единственным рынком турецких подрядчиков оставались страны Северной Африки и Ближнего Востока. Прорывом для турецких строительных компаний можно считать привлечение их на свои рынки странами Западной Европы и бывшим СССР.

Турецкие строительные компании положительно зарекомендовали себя в 50 странах на 4 континентах.

За три десятилетия общая сумма подрядных работ, выполненных турецкими строителями за рубежом, превысила 40 млрд.долл. Турецкие компании выполняют 2-3% от мирового объема строительных услуг. Суммарный объем контрактных обязательств турецких компаний в России составил на конец 2001г. 7,5 млрд.долл.

Большинство (95%) турецких подрядных компаний, работающих за рубежом, являются членами Союза международных подрядчиков Турции. 60% работ на внутреннем рынке выполняется членами Союза.

Турецкие строительные компании имеют богатый опыт в реализации таких объектов промышленного и гражданского назначения, как плотины, ГЭС, ТЭС, промышленные предприятия, трубопроводы, заводы по производству искусственных удобрений, нефтехимические и нефтеперерабатывающие заводы, скоростные автотрассы, туннели, жилые дома, деловые центры, отели и туристические комплексы.

## Мебель

В данной области работают как небольшие мастерские, так и крупные промпредприятия. Первая группа занимает значительную нишу рынка по производству и сбыту мебели на внутреннем рынке. Небольшие цеха хорошо приспособлены к постоянно меняющейся рыночной конъюнктуре, имеют возможность реагировать на изменения в спросе сокращением или увеличением рабочей силы и объемов производства. Большинство существующих промышленных мебельных фабрик и крупных мастерских появились в середине 70гг. Производство на крупных предприятиях полностью автоматизировано, а значительная часть их продукции ориентирована на экспорт.

Мебельная промышленность в Турции традиционно является одной из сфер сосредоточения малого и среднего предпринимательства. Богатый опыт Турции по организации отдельных промышленных зон, объединяющих малые и средние производственные предприятия по отраслевому признаку на протяжении нескольких десятилетий применяется и в мебельной промышленности. Крупнейшим в Турции центром по производству мебели и аксессуаров, появившимся на базе такой промзоны, является район «Сителер» в Анкаре. Здесь сосредоточено 5000 малых и средних предприятий, а также 5 крупных мебельных фабрик.

Внутренние цены на мебельную продукцию находятся на высоком уровне, что объясняется полным отсутствием внутреннего сырья. На внешних рынках турецкая продукция имеет высокую кон-

курентоспособность благодаря своему высокому качеству и низким, по сравнению с аналогичной западной продукцией, ценам.

В Турции производится как мебель из цельного дерева (ясень, дуб, бук, сосна, липа, красное дерево), так и из прессованной доски, фанеры (дуб, бук, ореховое дерево, красное дерево).

В мебельной промышленности используются новейшие технологии. С начала 90гг. растет уровень применения западных передовых технологий, станков с компьютерным числовым программным управлением (КЧПУ). 53% крупных мебельных комбинатов используют станки с КЧПУ.

На турецкую мебельную продукцию существует спрос на рынках Западной Европы, Ближнего Востока, стран СНГ. Мебельная продукция поставляется в 80 стран. Крупнейшими оптовыми покупателями турецкой мебели являются турецкие подрядные компании, которые используют данную продукцию для оборудования своих объектов за рубежом.

## Машиностроение

Качественный скачок в развитии турецкого машиностроения отмечался в ходе реализации 2 пятилетнего плана развития (1968-72гг.). В Турции появились государственные и частные предприятия по производству насосов и дизельных двигателей, оборудования для сахарной промышленности, паровых котлов, печей, подъемных и транспортировочных механизмов, резервуаров высокого давления, механических станков.

Несмотря на то, что первоначально машиностроительная промышленность в Турции создавалась госпредприятиями, в ней доминируют частные компании. Нынешняя доля госорганизаций в машиностроении – 6%.

Помимо вышеуказанных номенклатурных позиций, турецкая машиностроительная промышленность выпускает: газовые горелки, строительную технику, машины и оборудование для тяжелой промышленности, фрезерные, сверлильные, токарные, биговальные, деревообрабатывающие станки, компрессорное оборудование, ручной инструмент, силовые турбины, оборудование для кондиционирования воздуха, оборудование для текстильной, пищевой промышленности, швейные машины, холодильное и стиральное оборудование бытового и промышленного типа, клапаны, передаточные механизмы, подшипники. Национальная составляющая при производстве всей указанной продукции находится на уровне 80-85%.

До конца 80гг. производство машин и оборудования в Турции было направлено на внутренний рынок, и лишь с начала 90гг., благодаря увеличению производственного потенциала сектора и конкурентоспособности производимой продукции машиностроительная промышленность начала выполнять экспортные заказы.

Динамичный рост населения и уровня жизни в последние десятилетия предопределили необходимость развития такого направления машиностроения, как производство бытовой техники. По данным Ассоциации производителей бытовой техники Турции, в 2001г. производство холодильников, стиральных машин и плит составило 2236727, 1022120 и 661210 штук, соответственно.

Значительная часть бытовой техники экспортируется. Основное место среди стран, закупающих турецкую бытовую технику, занимают страны Евросоюза и СНГ.

Важным сегментом турецкой машиностроительной промышленности является производство электрооборудования, которое включает как промежуточные (полуфабрикаты), так и инвестиционные товары. Накоплен значительный опыт, где наряду с западными технологиями успешно применяются и национальные «ноу-хау». Электротехническая промышленность Турции выпускает широкую гамму электромоторов и электрогенераторов, трансформаторов, кабелей и проводов, аккумуляторных батарей, электрических ламп и бытового электрооборудования.

Машиностроительная промышленность Турции активно привлекает иностранный капитал, получили распространение различные формы лицензионных соглашений, СП. Увеличивается доля экспортной продукции, имеющей маркировку соответствия европейским стандартам качества «СЕ».

## Электроника

В Турции на государственном уровне внимание уделяется развитию высоких технологий, в частности, современной микропроцессорной техники и средств телекоммуникации. К концу прошлого столетия данная сфера промышленности оформилась в самостоятельную отрасль, окончательно отделившись от машиностроения.

Основными направлениями развития электронной промышленности является производство бытовой электроники и телекоммуникационного оборудования. Функционирует 250 компаний. Многие из них на первоначальном этапе своей деятельности занимались производством продукции по лицензиям крупных западных компаний (Голландия, Германия, Япония, США, Канада, Франция, Великобритания, Дания, Италия), а некоторые работают по такой схеме и сегодня.

В Турции существует несколько собственных торговых марок бытовой электроники (BeKo, Vestel) и средств связи (Netas, Karel), известных на рынках стран ЕС и СНГ, как недорогая, надежная и высокотехнологичная техника.

В области производства средств обработки и хранения информации Турция выбрала путь, позволяющий в короткие сроки обеспечить растущие потребности народного хозяйства и населения в компьютерах и периферийных устройствах – создание небольших сборочных производств. Из импортных комплектующих собираются персональные компьютеры на базе процессоров последних поколений (Пентиум 3, 4), серверы, а в 2000г. начал выпуск портативных компьютеров (ноутбуков) под местными торговыми марками.

В экспорте электронной техники преобладает бытовая электроника – цветные телевизоры, и средства телекоммуникаций.

## Автопром

Основы современной автомобильной промышленности Турции были заложены в середине 50гг. прошлого столетия. Первые легковые автомобили сошли с конвейеров заводов Tofas (Fiat), Oyak (Renault) и Otosan (Ford) в конце 60гг. (сборка из импортных комплектующих) – начале 70гг.,

(собственное производство). В 90гг. открыли свои производства в Турции японские и южнокорейские автогиганты.

Производством автотранспорта в Турции занимается 16 компаний. 7 компаний (OPEL, Ford/Otosan, Renault, Tofas/Fiat, Toyota/Toyota, Hyundai, Hoinda) выпускают легковые автомобили; 8 компаний (Anadolu Isuzu, BMC, Chrysler, MAN, Mercedes-Benz, Ford/Otosan, Otoyol, Temsa/Mitsubishi) выпускают грузовые автомобили; 10 компаний (Isuzu, BMC, Karsan, Mercedes-Benz, Hyundai, Otokar, Ford/Otosan, Otoyol, Temsa/Mitsubishi, MAN) выпускают автобусы и микроавтобусы. Общая производственная мощность турецкой промышленности – 900 тыс. транспортных средств в год, включая 700 тыс. легковых автомобилей. Уровень национальной составляющей в производстве автотранспорта в Турции – 90-95%.

Высокий уровень развития автопрома в Турции определяет наличие значительных мощностей по производству автомобильных запчастей. В данной отрасли функционирует 1120 производств, занимающихся изготовлением запчастей, 70% – малые и средние предприятия. Характерной особенностью данного направления является то, что отрасль развивается не только как дополняющая промышленность для автомобилестроения, но и как самостоятельная экспорториентированная промышленность. Экспорт автомобильных запчастей и расходных материалов в последние годы растет, среди стран-импортеров – Германия, Италия, Франция, Великобритания, Австрия, Греция, Бельгия, Польша, Индия, Египет, США, Пакистан.

## Легпром

Основываясь на таких показателях, как доля в ВВП, доля занятости и доля в экспорте, текстильпром можно назвать важнейшим сектором обрабатывающей промышленности и национальной экономики Турции в целом.

Основы современной текстильной промышленности Турции были заложены в 60-70гг. годы, когда страна переживала волну индустриализации. Первоначально отрасль была представлена малыми и средними предприятиями, однако уже в 70гг. появились крупные компании, занимающиеся производством текстильной продукции и готовой одежды. Активизировался экспорт текстиля. Турция является одним из крупнейших в мире экспортеров текстиля и готовой одежды.

Один из основных факторов, определяющих высокий уровень развития текстильной промышленности в Турции, – значительные объемы выращивания хлопка. В 2001г. данный показатель составил 2348 тыс.т. Одним из районов выращивания хлопка является регион «Южно-анатолийского проекта» (GAP), где, в рамках госпрограммы развития инфраструктуры, ведутся самые масштабные в регионе Малой Азии ирригационные работы. Поэтапное введение в эксплуатацию отдельных объектов проекта GAP способствует увеличению объемов выращивания хлопка. Большая часть текстильной продукции, производимой в Турции, – из чистых хлопковых тканей, или из тканей со значительным содержанием хлопка.

Помимо хлопка в турецкой текстильной промышленности используется шерсть и различные виды синтетического волокна. Все виды синтети-

ки, кроме акрилового волокна, производятся из местного сырья.

Значительное место в производимой продукции занимает продукция бытового назначения: постельное белье, покрывала, скатерти, полотенца, купальные халаты, тюль, занавески и шторы, кружева, балдахины, шерстяные одеяла, подушки, стеганные пуховые одеяла. Наряду с крупными промпредприятиями, занимающимися производством бытового текстиля и сосредоточенными в основных центрах текстильной промышленности (Стамбул, Бурса, Измир, Денизли, Кайсери, Газипантеп, Ушак), имеется значительное количество мелких и средних производств данного направления.

На протяжении нескольких последних десятилетий в Турции стабильно развивается производство готовой одежды. В последние годы отмечены положительные изменения в конкурентоспособности одежды турецкого производства на западных рынках, что позитивно влияет на динамику экспорта.

Основные центры производства готовой одежды – Стамбул (здесь сосредоточена большая часть пошивочных цехов), Измир, Бурса, Анкара, Адана, Денизли. В Турции осуществляется пошив одежды известных европейских марок, функционируют заводы по производству джинсовой одежды Levi's, Wrangler, Lee Cooper. Наряду с известными мировыми торговыми марками, в Турции производятся качественные джинсовые изделия собственных марок (Motor), хорошо зарекомендовавшие себя на внешних рынках.

Поддержанию и повышению качества турецкой готовой одежды способствуют такие факторы, как использование высококвалифицированной рабочей силы, применение технологий CAD (автоматизированное проектирование) и CAM (автоматизированное производство), обновление производимой продукции в соответствии с течениями мировой моды. Значительное внимание уделяется таким аспектам, как безопасность для здоровья и экологическая безопасность производимой одежды.

Среди положительных тенденций, имеющих место в турецкой промышленности по производству готовой одежды, необходимо отметить переход от использования при экспортном заказе лекал и материала иностранных заказчиков к использованию собственных выкроек и тканей.

80% всей экспортируемой Турцией готовой одежды – хлопчатобумажная продукция. Соотношение в экспорте трикотажной и шерстяной одежды составляет 60% и 40%. Основными экспортными рынками турецкой готовой одежды являются страны ЕС, США, страны СНГ. Значительное место в экспорте данной продукции занимает Россия.

С 1996г., когда между Турцией и ЕС начал функционировать Таможенный союз, отменены квоты на поставку турецкой текстильной продукции в страны Евросоюза. Турция ведет переговоры по отмене квот на свою текстильную продукцию с США.

С 70гг. развивается кожевенная промышленность, однако промышленные масштабы производство в данной отрасли приобрело в середине 80гг. Производительность турецкой кожевенной промышленности составляет 400 тыс.т. в год. Бла-

годаря применению современных технологий, данный сектор турецкой обрабатывающей промышленности считается 2 в мире по качеству обработки кожи после итальянской кожевенной промышленности.

Вместе с продажами в туристическом секторе, объем которых составляет до одной трети официального экспорта, общий экспорт кожевенной продукции находится на уровне 1 млрд.долл. в год.

Основными потребителями турецкой кожевенной продукции являются Германия и Россия, а также ряд других стран ЕС и США.

Гордостью турецких производителей кожаных изделий можно считать то, что сегодня Турция экспортирует не только обработанное сырье и готовую продукцию, но и собственную технологию обработки кожи.

Наряду с турецким трикотажем и кожаными изделиями, все большую популярность на западных рынках приобретает и турецкая обувь. Половина экспортируемой обуви – изделия с верхом из натуральной кожи.

### Пищепром

Современная пищевая промышленность Турции активно развивалась с 80гг., когда вследствие либерализации экономики в данную отрасль начал поступать иностранный капитал и технологии, а одним из основных стимулов роста количественных и качественных параметров производства стал экспорт. Грамотная экономическая политика государства в данной отрасли, включившая возврат НДС, льготные кредиты и субсидии экспортерам и другие льготы, также способствовала развитию экспортноориентированного характера пищевого сектора.

Уровень развития турецкой пищевой промышленности не уступает аналогичным производствам развитых западных стран, а турецкие производители пользуются спросом на рынках стран ЕС, СНГ, Ближнего Востока и в ряде других стран.

Структура турецкой пищевой промышленности включает различные по типу и размеру предприятия: от малых и средних предприятий, занимающихся производством небольшого количества наименований промежуточной или готовой продукции до крупных промпредприятий, производящих всю гамму продуктов по основным направлениям пищевой промышленности.

Традиционная ориентация турецкого аграрного сектора на производство и экспорт овощей и фруктов определяет высокий уровень развития промышленности по производству замороженных овощей и фруктов. Данное направление существует в турецкой пищевой промышленности уже более четверти века. Производство фруктовых соков и концентратов, томатной пасты также является традиционным направлением турецкой промышленности по обработке плодоовощной продукции.

Традиционным направлением турецкой пищевой промышленности является производство растительных масел. В соответствии с современными технологиями производится подсолнечное, кукурузное, хлопковое, соевое, арахисовое масло. Необходимо отметить производство оливкового масла, имеющего внутренний и экспортный спрос благодаря полезным пищевым свойствам, превосходящим другие виды растительных масел.

Одним из наиболее развитых направлений пищевого сектора стало производство кондитерских изделий, шоколадной продукции и изделий из какао. Значительные объемы инвестиций, модернизация производств, применение современных технологий способствовали диверсификации производимой в данном секторе продукции, увеличению качества и объемов производства. Продукция мукомольной промышленности (пшеничная мука, манная крупа, различные виды хлеба, макарон, печенья) составляет половину общего объема производства турецкого агропрома.

### Горнодобыча

Турция имеет богатые залежи полезных ископаемых, а по некоторым отдельным их видам – занимает лидирующее положение в мире. Не считая нефтяные и угольные ресурсы, в Турции имеется 4400 месторождений минералов. Добываемые полезные ископаемые используются в качестве сырья для национальной промышленности, однако некоторые виды минералов представляют значительные статьи экспортных доходов Турции.

В Турции ведется добыча 53 видов полезных ископаемых. 85% работающих в отрасли предприятий относятся к госсектору, 15% – частные компании. Наиболее крупными госпредприятиями являются Eti Holding, ТКІ («Турецкая угледобывающая компания»), КВІ («Черноморская компания по добыче медной руды»), TDCI («Турецкие металлургические заводы»), Cinkur, Tekel. Госпредприятия преобладают в сфере добычи ископаемого топлива и железной руды, а частные предприятия – в сфере добычи промышленных минералов.

В Турции – сосредоточено около двух третей мировых запасов бора. Разведанные запасы данного минерала в Турции составляют 870 млн.т. Крупнейшее месторождение бора находится в районе г.Эскишехир. Колеманитовая руда добывается в районах городов Кютахья, Балыкесир, Бурса. Наряду с чистым бором Турция экспортирует химические вещества на основе данного минерала.

Значительное место в турецкой горнодобывающей промышленности занимает хромовая руда, используемая в металлургии и химпроме. Разведанные запасы данного минерала в Турции составляют 25 млн.т., что соответствует 6% мировых запасов. Основные месторождения хромовой руды расположены в районах городов Элазыг, Эрзинджан, Мугла, Эскишехир, Адана, Бурса, Кайсери.

Традиционным направлением горнодобычи Турции является добыча мрамора. В Турции находится 40% мировых запасов данного минерала. Общий объем разведанных, прогнозных и возможных запасов мрамора в Турции составляет 5 млрд.куб.м. Турецкий мрамор, не уступающий по качественным характеристикам минералам, добываемым в других месторождениях, насчитывает 100 разновидностей, оттенки которых меняются от яркочерного и светлосерого до черного. Основные месторождения мрамора сосредоточены в районах гг.Афьон, Биледжик, Бурдур, Денизли, Мугла, Эдазыг, Балыкесир, Эскишехир.

Ежегодное производство мраморных блоков в Турции составляет 1.2 млн.т., мраморной плиты – около 13 млн.куб.м.

К другим минералам, добыча которых в Турции носит промышленные масштабы, относятся: маг-

незит, барит, пемза, бентонит, каолин, огнеупорная и керамическая глина, медь, свинец, цинк, сера, диатомит, полевой шпат, глинозем, соль, кальцит, перлит, корунд, целестин, цеолит.

## Нефтегазпром

Запасы углеводородного топлива в Турции ограничены. Ведутся работы по разведке новых месторождений нефти и природного газа, однако незначительные объемы последних открытых месторождений подтверждают факт отсутствия в Турции данных видов топлива в объемах, необходимых для национальной промышленности.

Производство нефтепродуктов началось в Турции в 1955г. Основным производителем является АО «Турецкие нефтеперерабатывающие заводы» (TUPRAS), которое на 4 своих предприятиях производит 85% всей продукции в данной отрасли. Общая мощность по переработке нефти предприятий «Тюпраша» — 27,6 млн.т. в год. Компания «Тюпраш» осуществляет производство всего спектра ГСМ: сжиженный газ, керосин, рядовой и высокооктановый бензин, неэтилированный высокооктановый бензин, топливо для реактивных двигателей, дизтопливо, машинное масло, битум.

На протяжении нескольких последних лет идет процесс приватизации компании «Тюпраш», однако в настоящее время контрольный пакет акций предприятия пока остается у государства.

Оставшиеся 15% нефтепродуктов производятся на небольших НПЗ в частном секторе, каждое такое предприятие занимается производством лишь одного или нескольких наименований ГСМ.

Доля Турции в мировых запасах энергоносителей невелика: 0,6% мировых запасов каменного угля; 0,8% — геотермальной энергии; 1% гидроресурсов. Запасы нефти и газа ограничены, и способны покрыть лишь незначительную долю потребностей промышленности.

48% от общей потребности национальной экономики в энергоресурсах покрывается за счет внутренних ресурсов, 1 место здесь занимает производство электроэнергии из угля, 2 — гидроэнергетика.

75% добываемого в стране каменного угля (антрацита) используется на ТЭС. Помимо местного каменного угля и лигнитов в промышленности, а также для обогрева жилого сектора используется импортный уголь, энергетические и экологические характеристики которого, превышают соответствующие параметры местного угля.

Несмотря на динамичный процесс газификации турецких городов, часть жилищного фонда отапливается углем, что негативно влияет на экологическую ситуацию в городах. На начало 2002г., газифицированы лишь центральные районы трех крупнейших городов Турции — Анкары, Стамбула и Измира. Ведутся работы по строительству городских газораспределительных сетей и необходимой инфраструктуры в масштабах страны.

Весь потребляемый в Турции газ импортируется. Правительство страны уделяет значительное внимание диверсифицированному развитию системы транснациональных газопроводов, обеспечивающих стабильное функционирование турецкой экономики. Основные объемы газа Турция закупает у России по Западному газопроводу, существующему с 1986г. С 2001г. начались поставки в Турцию иранского газа. Сжиженный газ поставля-

ется из Алжира и других североафриканских и ближневосточных стран. В соответствии с растущими потребностями турецкой промышленности в природном газе, ведутся работы по расширению имеющихся газопроводов (Западный газопровод — 14 млрд.куб.м.), и строительству новых. Трансчерноморский проект «Голубой поток» (16 млрд.куб.м.) является наиболее перспективным в числе новых реализуемых проектов поставки в Турцию природного газа благодаря тому, что его реализация находится на завершающей стадии. Проект транскаспийского газопровода (поставка туркменского газа), характеризовавшийся в турецкой прессе на протяжении многих лет, как «альтернатива «Голубого потока», находится в стадии проработки, остаются нерешенными вопросы финансирования и распределения ролей в транснациональном консорциуме.

Наряду с международными газопроводными проектами, значительное внимание в Турции уделяется расширению импорта нефти и электроэнергии.

В области нефтепроводов единственным приоритетным проектом является проект «Баку-Тбилиси-Джейхан», реализация которого находится в начальной стадии. Подписаны несколько пакетов соглашений со странами-участницами проекта (Турция, Азербайджан, Грузия), а также принципиальное соглашение о поставках азербайджанской нефти в Турцию. Активно идет переговорный процесс по данному проекту, вопросы финансирования и предположения о недостаточности резервов азербайджанской нефти для обеспечения окупаемости проекта сняты с повестки дня. На территории Турции начаты предварительные работы по изучению местности и прокладке маршрута трубы.

## Электроэнергетика

Поставки российской электроэнергии в Турцию через Грузию, на протяжении многих лет официально оформлявшиеся в Турции, как закупка электроэнергии в Грузии, с 2000г. носят упорядоченный характер и регулируются подписанным российско-турецким соглашением. Изучается вопрос об увеличении пропускной мощности имеющихся ЛЭП для расширения объемов поставок. Преимущественно в Турцию поставляется российская электроэнергия, вырабатываемая на Ростовской АЭС.

В 2000г. активизировались контакты Турции с Евросоюзом по вопросу интеграции Турции в единую европейскую энергосистему INOGATE.

Потребность турецкой экономики в электроэнергии растет на 8% в год. Это обуславливает необходимость постоянного расширения существующих энергогенерирующих мощностей и строительства новых. Основной государственной инвестиционной политики в этой области стало поощрение местного и иностранного частного капитала к участию в реализации энергетических проектов. Частный капитал имеет возможность осуществлять реализацию проектов в сфере энергетики в рамках следующих моделей: «Строй-эксплуатируй-передай», «Строй-эксплуатируй» и «Передача прав на эксплуатацию».

Несмотря на наличие значительного количества объектов (30), сооружение которых уже началось, либо находится на подготовительной стадии,

в 2001г. возникли сложности в применении вышеуказанных моделей со стороны государства. Речь идет о «государственных гарантиях Казначейства», которые инвестор должен получать перед началом реализации проекта. В результате февральского кризиса 2001г., а также других дестабилизирующих факторов, государство приостановило выдачу таких гарантий, а также заморозило действие выданных ранее гарантий. Данный вопрос продолжает оставаться предметом острой дискуссии министерства энергетики и природных ресурсов, Казначейства и правительства. Реализация необходимых турецкой экономике энергетических проектов приостановлена, а иностранные инвесторы задумались о перспективности будущих капиталовложений в турецкую экономику.

## Транспорт

Географическое положение Турции обязывает ее уделять внимание развитию основных видов транспорта и транспортной инфраструктуры.

Наиболее развитым видом транспорта в Турции является автомобильный. Это определило значительный приток инвестиций в сферу автодорожной инфраструктуры на протяжении последних десятилетий.

Общая протяженность автодорог Турции составляет 62000 км., из них 1726 км. — скоростные автотрассы, 55000 км. — асфальтированные дороги. 95% пассажирских и 90% грузовых перевозок осуществляется автотранспортом.

В области пассажирских перевозок достаточно высок уровень развития междугороднего автобусного транспорта. Данный способ передвижения по стране является самым распространенным в Турции. Все автобусные компании являются частными и располагают современным парком комфортабельных междугородних автобусов местного и зарубежного производства.

Железнодорожный транспорт менее развит по сравнению с автомобильным. Это определяется необходимостью более масштабных капиталовложений: к объективно высокой стоимости строительства и эксплуатации ж/ж инфраструктуры в Турции добавляется сложный характер рельефа, затрудняющий повсеместное развитие железных дорог.

Ж/д хозяйство находится в Турции в госсобственности. Общая протяженность железных дорог составляет 10933 км., электрифицировано 2 тыс.км. Работы по электрификации продолжаются, однако трудности возникают здесь из-за дестабилизации общего инвестиционного климата в последние годы.

В Турции, омываемой четырьмя морями, значительное внимание уделяется развитию морских перевозок и портовой инфраструктуры. **Протяженность береговой линии Турции составляет 8430 км.** Имеется 15 портов, находящихся в госсобственности, 6 из которых (наиболее крупные) находятся в управлении Государственной железнодорожной компании. В Турции насчитывается 30 муниципальных причала, 35 специальных причалов, принадлежащих отдельным промпредприятиям и ряд частных пристаней.

Основной поток грузов проходит через 6 вышеупомянутых портов: Самсун, Хайдарпаша (Стамбул), Дериндже, Бандырма-Измир, Мерсин, Искендерун.

Динамично развивается сектор авиаперевозок. В Турции насчитывается 72 аэропорта, 20 из которых имеют статус международных терминалов. С введением в эксплуатацию в 2000г. нового международного терминала в Стамбуле Стамбульский аэропорт занял место среди крупнейших аэротерминалов мира. 300 иностранных авиакомпаний выполняют рейсы в города Турции.

Основным национальным авиаперевозчиком является компания «Турецкие авиалинии», процесс приватизации которой продолжается уже несколько лет. Компания «Турецкие авиалинии» выполняет рейсы в 36 городов Турции и 67 городов мира. В компании имеется 73 воздушных судна, общее количество пассажирских мест — 11770.

С учетом особого значения туризма и челночной торговли для национальной экономики, развитие в Турции получили чартерные рейсы, выполняемые частными авиакомпаниями. Всего в частном секторе имеется 15 авиакомпаний — самостоятельных или входящих в крупные многоотраслевые холдинги.

## Туризм

Развитию турсектора в Турции уделяется особое внимание на государственном уровне.

Разработано разветвленное законодательство, регулирующее как инвестиционную деятельность в туристическом секторе, так и функционирование уже имеющихся туркомплексов. Национальные и иностранные инвесторы в данной сфере получают ряд налоговых и других льгот.

В последние годы развитие туризма приобрело общенациональный характер: туристическая инфраструктура международного уровня выходит за рамки традиционных курортных центров и развивается во всех регионах страны.

В 2001г. Турцию посетило 11,6 млн. туристов, что на 11,3% выше аналогичного показателя за 2000г. Пик туристического сезона пришелся на июль и авг. когда ежемесячно в Турцию приезжало соответственно 1,7 и 1,6 млн. туристов.

На нояб. 2001г., доходы Турции от туризма составили 7,8 млрд.долл., что на 6,5% превысило аналогичный показатель за пред.г.

Турецкое государство определило три важных принципа развития туризма в стране: создание эффективного турсектора, который должен иметь высокую конкурентоспособность на мировом рынке; обеспечение удовлетворения требований иностранных и местных туристов по уровню сервиса и услуг, развитие туристической инфраструктуры; сохранение природных богатств и культурных ценностей, осуществление природоохранных мероприятий.

С целью осуществления этих принципов в стране проводится политика по привлечению инвестиций в развитие инфраструктуры турсектора, предоставление льгот компаниям, занятым в области строительства и эксплуатации объектов туризма, обучения персонала.

Наряду с развитием предприятий туристического сектора проводится комплекс мероприятий по привлечению средств для охраны окружающей среды. Осуществляются проект АТАК (развитие туристической инфраструктуры побережья Эгейского моря), компания «Голубой флаг», проект «Анти-Москито», проект предотвращения загрязнения морей.



Проект АТАК предусматривает активизацию работы по обеспечению населения и туристов качественной питьевой водой, строительство очистных сооружений на побережье Эгейского и Средиземного морей. Указанные работы осуществляются на основе тендеров.

Компания «Голубой флаг» осуществляется с 1987г. в рамках международной программы Европейского фонда по образованию в области защиты окружающей среды. На основе разработанных критериев лучшим гостиницам и пляжам, проводящим работу в области защиты окружающей среды, вручается голубой флаг.

Проект по переработке твердых отходов был воплощен в 1999г., когда при использовании средств Союза развития туризма в Анталье и средств, поступивших через министерство туризма Турции, около г.Кемера (побережье Средиземного моря) был построен завод по переработке отходов, производительностью 50 тыс.т. в год.

С целью привлечения финансовых средств в турсектор для предприятий, работающих в этой сфере, государство предоставляет льготы и преференции: выделение земель, находящихся в государственной собственности, для инвесторов в области туризма; финансирование проектов из фонда по развитию туризма; предоставление льготных займов; выдача разрешений на использование иностранной рабочей силы; скидки на стоимость воды, газа и электричества; преференции в установке средств связи (телефонов, факсов, телексов).

Инвестору, получившему сертификат Казначейства на получение льгот и преференций, может предоставляться: освобождение от уплаты таможенных пошлин; уменьшение налогооблагаемой базы на сумму инвестиций; освобождение от уплаты налога на добавленную стоимость, как на импортируемые, так и на местные машины и оборудование; освобождение от уплаты налогов и пошлин; льготные кредиты из фонда поддержки инвестиций; освобождение от уплаты корпоративного налога.

В 2001г. организацией ТАИТ было отмечено, что несмотря на желание государства привлекать больший объем инвестиций в турсектор экономики Турции, количество льгот и преференций, представляемых инвесторам сократилось. Это можно объяснить финансовыми трудностями, связанными с последствиями кризисов нояб. 2000г и фев. 2001г.

## Телеком

Сектор телекоммуникаций является одним из наиболее динамично развивающихся направлений сферы услуг турецкой экономики. Имеется одна компания, предоставляющая услуги обычной телефонной связи и несколько операторов мобильной связи.

Госкомпания «Тюрк Телеком», созданная в 1955г., находится в процессе приватизации. Форма приватизации (максимально допустимая доля частного сектора в единственной национальной компании, работающей в области обычной телефонной связи) на протяжении нескольких лет остается предметом дискуссий в правительстве и минтрансе Турции, непосредственно курирующем рынок телекоммуникаций.

Компания «Тюрк Телеком» контролирует не только обычную телефонную связь, но систему транкинговой радиосвязи, междугороднюю и международную телефонную связь, коммутируемые и выделенные линии передачи данных, национальную инфраструктуру сети Интернет и ее выходы на международные каналы, наземные и подводные телекоммуникационные кабели, системы спутниковой связи и кабельное телевидение. Компания осуществляет лицензирование операторов мобильной связи и Интернет-провайдеров.

В Турции имеется 4 частные компании, предоставляющие услуги сотовой связи: «Тюрксел», «Телсим», «Ариа» и «Айсел». Покрытие всей страны ретрансляторами обеспечивают первые две компании, одна из которых – «Тюрксел» – является старейшим оператором сотовой связи в Турции.

В течение последних лет ведутся работы по созданию подразделения госкомпании «Тюрк Телеком», занимающегося предоставлением услуг мобильной связи, однако имеются проблемы с поиском иноинвесторов. В случае создания пятой компании в области услуг сотовой связи, данный вид телекоммуникаций в Турции станет более доступным, хотя уже сейчас по показателю количества мобильных телефонов на душу населения (1 телефона на 10 чел., населения) Турция вплотную приблизилась к развитым западным странам.

Турецкий рынок информационных технологий (IT-рынок) начал развиваться с начала 90гг., когда волна компьютеризации различных сфер экономики вышла за пределы развитых стран Запада и Юго-восточной Азии, а снижение общемирового уровня цен на компьютерную технику позволило странам с переходными экономиками включиться в процесс глобальной информатизации.

Рост импорта компьютерной техники и комплектующих, создание первых собственных сборочных производств, активизация западных инвесторов на рынке электроники и информационных технологий в Турции способствовали появлению спроса на современное программное обеспечение и квалифицированных специалистов в области программирования. Данный спрос во многом опередил тенденции развития рынка информационных технологий Турции в 90гг.

С первых дней существования IT-рынка в Турции на нем появилось четкое разделение западных и национальных компаний, работающих в области создания новых и локализации (перевода на турецкий язык и адаптации к турецким стандартам) программных продуктов.

Крупные западные компании, появившиеся на турецком рынке в начале-середине 90гг., занялись локализацией своих программ для турецких пользователей.

Немногочисленные на середину 90гг. турецкие компании вели работу по созданию собственных программных продуктов, которые, при необходимом уровне подготовки кадров, могли бы стать для турецких государственных и частных предприятий более подходящим выбором по сравнению с дорогостоящими западными программами. Квалификация специалистов, не всегда отвечавшая мировым требованиям, отсутствие общенациональной стратегии информатизации экономики и общества не позволяли турецким компаниям конкурировать со своими западными коллегами.

С начала формирования турецкого IT-рынка отдельно на нем присутствуют немногочисленные государственные компании, занимающиеся созданием и установкой программного обеспечения для госорганизаций. Такие предприятия интегрированы в структуру крупных госорганизаций, заказы которых они выполняют, и полностью изолированы от внешнего рынка. Такая ситуация объясняется интересами национальной информационной безопасности, которым в Турции уделяется значительное внимание. Именно в таких структурах работают наиболее квалифицированные специалисты, многие из которых прошли обучение в ведущих западных университетах.

В конце 90гг. на турецком рынке информационных технологий появилась тенденция развития отдельных частных компаний, занимающихся разработкой программного обеспечения для торговых и банковских сетей, систем логистики. Одной из крупнейших компаний в данной области является АО Mikro Yazilimevi (Mikro Software House), созданное в 1988г. Компания заняла устойчивую позицию на турецком рынке программных продуктов и корпоративных решений в областях: информационные системы менеджмента предприятия, пакеты программ для торговых предприятий и бухгалтерии, системы автоматизации терминалов POS (обслуживание кредитных карточек) на предприятиях розничной торговли, системы автоматизации автозаправочных станций. Опыт компании Mikro Yazilimevi, чья торговая марка известна в Турции наряду с такими западными гигантами IT-рынка как Microsoft, Oracle и другие, показывает, что конъюнктура турецкого рынка, при условии грамотного менеджмента и маркетинга, позволяет развиваться и национальным компаниям.

Поддержку рынку информационных технологий в Турции оказывает государство. Основной госорганизацией, курирующей данную область, является Совет по научно-техническим исследованиям Турции (Tubitak). Совет работает в тесном взаимодействии с крупнейшими университетами и НИИ Турции.

Один из крупнейших проектов, реализуемых Советом, — «Генеральный план развития информационной инфраструктуры Турции» (Tuena). Проект является беспрецедентным по масштабам и состоит из следующих элементов: информатизация общественных организаций, правительства, принципиальное обновление системы телекоммуникаций, реструктуризация промышленности по производству информационно-вычислительной техники и программного обеспечения.

В 2000г. на повестке дня в Турции появился проект создания «электронного правительства» и «электронного государства» (e-government, e-state) — один из наиболее прогрессивных проектов, обсуждающихся на Западе в течение последних лет и обещающих стать одним из приоритетных направлений развития IT-бизнеса в XXI в. Нынешний уровень развития государственных и общественных организаций и институтов в Турции не позволяет полностью перенести их в виртуальную сферу, однако при сохранении нынешних темпов развития информационных технологий и продолжении процесса интеграции в ЕС Турция имеет шансы уже к концу нынешнего десятилетия занять достойное место среди западных стран по уровню информатизации госструктур.

Другой проект в области развития информационных технологий, реализуемый одним из подразделений Совета по научно-техническим исследованиям, — технополис в Ближневосточном техническом университете (ODTU). В технополисе, который функционирует с 2000г., в рамках одного из микрорайонов университетского городка сосредоточены фирмы, организации и научные центры, занимающиеся развитием современных проектов в области телекоммуникаций, программного обеспечения, электронной торговли.

В Турции реализуется госпрограмма поддержки производства и экспорта программных продуктов. В рамках данной программы государство предоставляет компаниям, работающим на IT-рынке льготы:

- оплата части стоимости участия компаний в международных выставках на территории Турции и за границей;

- оплата образовательных программ для сотрудников отраслевых внешнеторговых компаний: государство оплачивает 75% стоимости обучения, максимальное количество обучаемых в рамках программы сотрудников — 3 чел. внутри страны, 3 чел. — за границей;

- финансовая помощь, направленная на повышение занятости: на протяжении одного года одному менеджеру и двум специалистам компании по разработке программного обеспечения, имеющей статус отраслевой внешнеторговой компании, выплачивается фиксированная госзарплата от 1000 до 1500 долл. в месяц;

- поддержка НИОКР, проводимых компаниями, в форме льготных кредитов или дотаций;

- предоставление льготных кредитов на расходы, связанные с разработкой новых программных продуктов, в 50% уставного фонда компании, но не более 1 млн.долл. и не более, чем на два года;

- поддержка маркетинговых исследований, проводимых компаниями;

- оказание содействия компаниям при открытии представительств за границей: государство оплачивает 50% (но не более 30 тыс.долл.) расходов по содержанию представительства зарубежного компании в течение первого года. 30% — в течение второго года, причем одна компания может воспользоваться данными льготами для пяти отдельных представительств;

- регистрация торговой марки, арендная плата за площади, используемые для продвижения продукта и международная сертификация: при наличии одобрения ТЭО проекта со стороны Ведомства внешней торговли Турции, компании на вышеуказанные мероприятия выдается на безвозмездной основе соответственно 50 тыс., 200 тыс. и 50 тыс.долл.;

- льготы при инвестициях — компании освобождаются от корпоративного налога на покупку недвижимости, оборудования, компьютеров; в случае, если компания в течение двух лет после завершения инвестиций осуществила экспорт более, чем на 10 тыс.долл. она освобождается от основных налогов и сборов; возможность освобождения от ввозных пошлин и сборов, если компания импортирует инвестиционные товары; в соответствии с «Законом о налоговой реформе», принятом в авг. 1998г., все компании, работающие в области информационных технологий, освобождаются от уплаты НДС;

– льготы для компаний-производителей программного обеспечения имеются в свободных промышленных зонах Турции.

Несмотря на наличие значительного количества льгот для компаний, занимающихся ИТ-бизнесом, в Турции постоянно идет процесс совершенствования инвестиционного климата в данной области.

В меджлисе Турции работает Комитет по информации и информационным технологиям, который занимается разработкой нового и совершенствованием существующего законодательства в данной области. На повестке дня стоит вопрос о разработке специального законодательства, регулирующего электронную торговлю и электронные банковские услуги.

В Турции уделяется значительное внимание развитию электронной торговли, как одной из наиболее перспективных сфер современной экономики. 25 авг. 1997г. на заседании Высшего совета по науке и технике Турции было принято решение о создании Совета по координации электронной торговли. Управление Советом осуществляет Аппарат советника по внешней торговле при премьер-министре Турции, функции секретариата возложены на Совет по научно-техническим исследованиям Турции (Tubitak).

В Совет входят представители государственных и общественных организаций: министр, МВД, минфин, минздрав, минтранс, министерство по делам села и сельского хозяйства, министерство промышленности и торговли, министерство культуры, Государственная плановая организация, Казначейство, Аппарат советника по делам таможи при премьер-министре, Государственный статистический институт, ЦБ, Совет по конкуренции, Совет по рынкам капиталов, Национальный центр продуктивности, Управление по развитию малой и средней промышленности, Союз палат и бирж Турции, Союз банков Турции, Фонд развития технологий, Турецкий институт патентов, компания «Тюрк Телеком», Центр по развитию экспорта, Институт развития информационных технологий и электроники, Секретариат союзов экспортеров средней Анатолии, Совет по внешнеэкономическим связям, Союз международных перевозчиков, Общество агентств и посредников в области международных перевозок.

Первое заседание Совета по координации электронной торговли состоялось 16 фев. 1998г. Развивавшаяся ранее (с 1995г.) стихийно электронная торговля с 1998г. получила всестороннюю господдержку. Основная деятельность Совета ведется в трех рабочих группах: правовой, технической и финансовой.

Основными задачи государственной политики по развитию электронной торговли:

– создание технической и административной базы (информационная инфраструктура Турции должна предоставлять возможность свободного обмена информацией в любой точке страны, на высокой скорости и по доступным ценам, необходимо создание механизма сертификации субъектов электронной торговли, включая использование шифров, электронных удостоверений личности, электронных подписей);

– создание законодательной базы (признание юридической силы документов, существующих только в электронном виде, признание электрон-

ной подписи наряду с оригинальной подписью, вопросы защиты прав потребителей, прав физлиц, авторских прав, налогообложения электронных сделок);

– стимулирование развития электронной торговли (поощрение малых и средних предприятий, занимающихся электронной торговлей, минимизация стоимости коммуникационных услуг, использование возможностей электронной торговли государством);

– приведение национальной политики в области электронной торговли в соответствие с мировыми стандартами (изучение опыта в данной сфере международных организаций, ОЭСР, ООН).

С 1998г. в Турции осуществляются пилотные проекты в области электронной торговли. Одним из таких проектов является создание торговых точек (trade point) – своеобразной основы будущей инфраструктуры для электронной торговли. Создана Анкарская торговая точка (ATN), ведутся работы по ее расширению и созданию аналогичных узлов в других городах Турции. Анкарская торговая точка создана на базе Центра по развитию экспорта и представляет собой информационно-коммерческий интернет-портал. После завершения формирования Анкарской торговой точки она будет представлять собой интегрированную информационную систему, нацеленную на проведение всех видов операций, необходимых при электронных сделках.

Среди мероприятий по совершенствованию данного информационного ресурса можно назвать взаимодействие турецкого Центра по развитию экспорта с Центром по развитию торговых точек при ООН (UNTPDC) в области внедрения проекта SEAL (Secure Electronic Authenticated Link), нацеленного на развитие системы сертификатов безопасности и электронных подписей. Ведутся работы с Аппаратом советника по делам таможи при премьер-министре по автоматизации таможенных процедур и их интеграции в единую систему электронных внешнеторговых операций.

Значительная роль в становлении электронной торговли в Турции отводится сети KOBİ-Net (сеть малых и средних предприятий). Эта сеть объединяет 6000 предприятий. Сеть обеспечивает оперативный обмен информацией между предприятиями по конъюнктуре рынков товаров и услуг, законодательной базе. Планируется интегрировать данную информационную систему в общенациональную структуру электронной торговли.

В области программного обеспечения ведутся работы по приведению национальной системы электронной торговли и сертификации в соответствие со специальным протоколом обмена информацией для электронной торговли X.509 Соответствующее подразделение Совета по координации электронной торговли провело маркетинговое исследование в области рынка программных продуктов для электронной торговли. В результате у ирландской компании Baltimore Inc. был закуплен пакет Unicert с несколькими лицензиями для установки в основных госструктурах, занимающихся вопросами регулирования и сертификации электронной торговли. Пакет представляет собой систему «клиент-сервер» на платформе Oracle, работающую с вышеуказанным коммуникационным протоколом.

В 2000-01гг. в Турции высокими темпами развивается техническая база электронной торговли и электронных банковских услуг. Изменения в законодательстве, необходимые при перемещении части сделок по покупке/продаже товаров и услуг из офисов и торговых залов в виртуальное пространство, осуществляются медленно. Появляется законодательство в области налогообложения при электронных сделках, определения ответственности сторон, соблюдения авторских и других прав. Важнейшие элементы электронной торговли — электронная подпись и сертификат безопасности — в Турции еще не получили законодательного утверждения.

Одним из актуальных вопросов развития рынка информационных технологий в Турции стал вопрос о защите авторских прав на программные продукты и борьбе с пиратским программным обеспечением. Турецкое правительство совместно с международным агентством Business Systems Alliance предпринимает беспрецедентные шаги, направленные на осуществление контроля за используемым программным обеспечением как в государственных, так и в частных организациях. С марта 2001г. вступили в силу дополнения к «Закону о защите интеллектуальной собственности и произведений искусства», касающиеся ответственности за использование нелегализованных компьютерных программ. За использование нелегализованного программного обеспечения для юридических и физических лиц предусматриваются меры административной и уголовной ответственности: штраф от 10 тыс. до 150 тыс.долл. (за одну программу), лишение права профессиональной деятельности на срок до 3 лет, конфискация компьютеров и оргтехники, лишение свободы на срок от 2 до 6 лет без права замены денежным штрафом.

## Агропром

На протяжении нескольких десятилетий с момента провозглашения Турецкой Республики основу экономики страны составляло с/х производство. К началу 1940гг. века аграрный сектор обеспечивал работой 90% трудоспособного населения страны. Интенсивный рост промышленности и сферы обслуживания в 1950-1970гг. повлек за собой значительные перемены, и сейчас в турецком сельском хозяйстве и примыкающих отраслях занято 42-45% экономически активного населения и создается 15% ВВП.

Сельское хозяйство является важнейшей отраслью турецкой экономики. Его продукты составляют сырьевую базу значительной части турецкой обрабатывающей промышленности. Аграрный сектор является важным потребителем промпродукции.

Согласно результатам последней с/х переписи (1991г.), в стране насчитывается 4091 тыс. с/х предприятий, 3,6% из которых являются животноводческими, а подавляющее большинство (96,4%) сочетают животноводство и растениеводство с преобладанием последнего.

Земледелие дает две трети (63%) всего дохода, получаемого от сельского хозяйства. Животноводство стоит на 2 месте (33,4%), а роль лесного хозяйства и рыболовства незначительна (3,6%).

Общая площадь обрабатываемых земель в стране составляет 26,6 млн.га, или 34% ее территории.

Основную часть (86%) составляют поля, затем идут фруктовые и овощные плантации, виноградники. 82% полей занимают зерновые культуры, прежде всего пшеница (озимая) и ячмень. Меньшее значение имеют кукуруза, рожь, овес, рис, просо. На 2 месте идут технические культуры и бобовые (чечевица, горох, фасоль, бобы, а также кормовые культуры) — по 8%. Еще 2% занято огородными и бахчевыми культурами. Высоко развито плодоводство: под фруктовыми деревьями, виноградниками, посадками оливок, грецкого ореха и лещины занято 10% обрабатываемых земель. Плодовые и орехоплодные культуры составляют значительную часть внутреннего товарооборота и являются важной статьей турецкого экспорта.

Объем производства в основных отраслях растениеводства в 2000-2001гг. и оценочные данные по сезону 2001-2002гг.

	2000-01гг.	2001-02гг.
<b>Зерновые культуры, в млн.т.</b>		
Пшеница .....	21	17
Ячмень .....	8	6
Рожь .....	0,3	0,2
Овес .....	0,3	0,3
Кукуруза .....	2,3	2,2
Рис .....	0,2	0,2
<b>Бобовые культуры, в тыс.т.</b>		
Бобы .....	37	39
Горох (2 вида) .....	551,1	610,7
Фасоль .....	230	240
Чечевица .....	353	520
<b>Технические культуры</b>		
Табак, в тыс.т. ....	200,2	161,2
Сах. свекла, в млн.т. ....	18,8	12,5
Хлопок (сырец) в тыс.т. ....	2260	2348
Мак, в тыс.т. ....	11,5	21,4
<b>Овощи, в тыс.т.</b>		
Помидоры .....	8890	8500
Огурцы .....	1825	1550
Картофель .....	5370	5200
Морковь .....	235	230
Лук репчатый .....	2200	2250
Перец, 2 вида .....	1480	1500
<b>Масличные культуры, в тыс.т.</b>		
Подсолнечник .....	800	700
Кунжут .....	23,8	23,5
Арахис .....	78	72
Соя .....	44,5	58
Рапс .....	0,1	0,6
<b>Фрукты, в тыс.т.</b>		
Виноград .....	3600	3500
Яблоки .....	2400	2450
Персики .....	430	440
Абрикосы .....	530	420
Черешня .....	230	240
Инжир .....	240	240
<b>Цитрусовые:</b>		
Апельсины .....	1070	1070
Лимоны .....	460	500
Мандарины .....	560	560

По информации турецкого министерства сельского хозяйства и по делам деревень.

Благоприятные географические и климатические условия позволяют Турции играть заметную роль в мировой торговле многими видами сельхозпродукции. В 1999г. общая стоимость экспортированных ею с/х товаров составила 4,4 млрд. (16,7% от всего турецкого экспорта), в 2000г. — 3,9 млрд.долл. (13,9% экспорта). Товарами, которые Турция традиционно поставляет на внешние рын-

ки, являются орехи, виноград, сухофрукты; значительное место также отводится зерновым культурам, стручковым овощам, цветам. В турецком с/х экспорте в Россию основные позиции занимают свежие фрукты (в особенности цитрусовые), сухофрукты, маслины и оливки, орехи. В российском экспорте в Турцию основное место принадлежит семенам подсолнечника.

В Турции существуют три основных категории земель: частные, государственные и земли «общего пользования». Большая часть (90%) фактически обрабатываемых земель находится в частном владении.

Структура землепользования в Турции традиционно характеризуется значительной раздробленностью. По площади земельных участков сельхозпредприятия делятся следующим образом: 0-2 га (владельцы парцелл) – 35%, 2-5 га (мелкие собственники) – 32%, 5-20 га (середняки) – 20%, более 20 га (крупные землевладельцы) – 5%. Более половины всех фермерских хозяйств страны имеют участки площадью до 5 га. Доля обрабатываемой земли, в зависимости от размера участка, составляет в среднем 6%, 16%, 41% и 37% соответственно. Средняя площадь земельного участка, принадлежащего одному предприятию, – 5,9 га.

В 1999г. в Турции насчитывалось 30,2 млн. голов овец, 11 млн. голов коров, 7,7 млн. голов коз. По данным той же переписи 1991г., большинство (71,9%) животноводческих хозяйств, специализирующихся на разведении КРС, имеют до 5 голов, а 31,9% хозяйств, разводящих мелкий рогатый скот, – до 20 голов.

Для современной турецкой деревни характерно наличие группы крестьян, вовсе не имеющих собственной земли. К началу 1990гг. всего 65 тыс. крестьянских семей (1,6% от общего числа семей, занятых в аграрном секторе) относилась к этой категории.

Для аграрного сектора страны характерно постепенное снижение доли крупных земельных владений в общем фонде обрабатываемых земель.

В 1952г. крупным владельцам принадлежало 43% всех угодий, то в 1963г. – 31%, а в 1991г. – уже 17,1%.

В Турции традиционно прослеживается тенденция к парцеллизации (измельчению) земельных наделов. Дробление земельных владений происходит из-за того, что по традиции хозяин участка стремится поровну разделить свою собственность между своими наследниками. Малые размеры наделов, высокий естественный прирост сельского населения, а также характерный для многих районов страны архаизм социальных отношений в деревне приводят к снижению доходности аграрного производства и тормозят его развитие.

Указанные проблемы, наряду с просчетами в экономической политике руководства страны, стали одной из причин отмечаемого в Турции на протяжении последних двух десятилетий снижения темпов экономического роста в аграрной сфере. В 1963-80гг. среднегодовой показатель прироста равнялся 1,8%, в 1981-98гг. он снизился до 1,3%, а в 1999г. упал до – 4,6%. В 1991-98гг. в стране падало производство мяса, пшеницы, кукурузы, нута (вид гороха), сахарной свеклы, соевых бобов. Производство молока, многих бобовых и масличных культур, картофеля, цитрусовых продолжало увеличиваться в среднем на 1,5% в год, но все

же отставало от темпов прироста населения страны.

Сильный регресс характерен для животноводства. С 1980г. по 1997г. поголовье крупного рогатого скота в Турции уменьшилось с 15,8 млн. до 11 млн., мелкого – с 48,6 млн. до 38 млн. Доля животноводства в доходах аграрного сектора с 1991г. снизилась с 30% до 17-18%.

По информации Ведомства внешней торговли (ВВТ) Турции, в 2000г. страна за счет собственного производства обеспечивала свои потребности в мясе на 39%, в морепродуктах на 39%, в яйцах на 57%, в молоке на 61%, в растительных и животных маслах на 64%.

Возникающий дефицит вынужденно покрывается за счет импорта. Соотношение экспорта с/х продукции к импорту изменилось с 531% в 1980г. до 111% в 1995г., а в 1996г. показатели импорта впервые за весь республиканский период превысили экспортные. Похожая ситуация сохранилась до наст. вр. В 2000г. Турция, по данным ВВТ, импортировала с/х товаров (включая агропромышленную продукцию) на 4201 млн.долл., экспортировала на 3856 млн.долл. Снижение экспорта по сравнению с 1999гг. составило 13,2%.

Основную часть с/х импорта Турции составляют зерновые (пшеница: в 1999г. – 1613 тыс.т. на 185 млн.долл.), мясо, молоко и другие продукты животноводства (всего на 179 млн.долл.), корма и технические культуры (679млн.долл.).

В 1980гг. руководству Турции стало очевидно, что не только методы ведения хозяйства, но и госполитика, проводимая в области поддержки аграрного сектора, устарели. Для решения стоящих перед сельским хозяйством проблем правительство Т.Озала в нояб. 1984г. инициировало принятие «Закона о сельскохозяйственной реформе в зонах орошаемого земледелия» (№3083), создававшего основу для переселения малоземельных и безземельных крестьян во вновь осваиваемые районы с наделением их землей с правом наследования, но только целым участком. Поддержанию сельского хозяйства приданию сектору конкурентоспособности на европейском рынке в рамках Таможенного союза между Турцией и ЕС должно было способствовать впервые введенное с апр. 1994г. ограждение сферы применения системы стимулирующих закупок сельхозпродукции.

В конце 1990гг. руководством страны в свете процесса подготовки вступления Турции в ЕС было принято решение провести в стране широко-масштабную аграрную реформу, направленную на либерализацию с/х рынка, реструктуризацию аграрного сектора, повышение его производительности и адаптацию его к условиям единого европейского рынка в свете подготовки вступления Турции в ЕС.

По оценкам министерства сельского хозяйства и по делам деревень (минсельхоза) Турции, в течение последнего десятилетия XX в. на субсидии производителям и гарантированные закупки сельхозпродукции в рамках применявшейся до конца 90гг. системы поддержки аграрного производства в разное время расходовалось 6,5-7,6% ВВП страны. Это выше аналогичных показателей для развитых государств Европы и США. Значительная доля аграрного сектора в экономике Турции и большое количество предприятий означало, что финансовой поддержки, поступавшей конкретно-

му предприятию оказывалось недостаточно. В особенном проигрыше оказывались мелкие хозяйства, более всего нуждающиеся в поддержке со стороны государства.

Гарантированные закупки и субвенции приводили к перепроизводству одних с/х продуктов (чая, табака, орехов, сахарной свеклы) и дефициту на рынке других (семян подсолнечника, сои, кукурузы, риса, грубых кормов).

Устранению этих недостатков должен послужить лежащий в основе реформы переход от ныне действующих механизмов поддержки аграрного производства путем централизованного госсубсидирования производства и стимулирующих закупок к системе независимой прямой поддержки доходов производителя.

Согласно обнародованной в 2002г. «Программе сельскохозяйственной реформы и перестройки сельского хозяйства», в числе первоочередных целей названы: повышение уровня доходов сельского населения путем создания возможности получения стабильного дохода; увеличение доли аграрного сектора в национальном доходе; повышение конкурентоспособности аграрного производства на внутреннем и внешних рынках; повышение качества продукции, ее разнообразия, введение стандартизации; обеспечение гарантированного спроса на стратегические товары; обеспечение продовольственной безопасности; рациональное использование ресурсов при сохранении экологического равновесия; расширение сферы применения в аграрном производстве информационных и других современных технологий.

Задачи и принципы реформы вошли в качестве приоритетов в VIII Пятилетний план экономического развития страны (с 2001 по 2005г.). Минсельхозом разработан перспективный план структурных преобразований аграрного сектора, рассчитанный до 2023г. В соответствии с ним, помимо вышесказанного, планируется: довести уровень доходов сельского населения до 70% от общенационального; в результате перехода части сельского населения на работу в сферу агропромышленного производства добиться снижения доли сельского населения в Турции до уровня менее 10%; довести средний размер с/х предприятий до оптимального, а их количество — до 2 млн.; обеспечить 100% орошение всех пригодных для этого земель.

Особое место занимают меры по стимулированию животноводства. По плану (к 2023г.) до 60-70% всех доходов от сельского хозяйства должно поступать именно от животноводческих предприятий.

Финансирование реформы планируется осуществлять при содействии МВФ и ВБ. В соответствии с «Проектом реализации аграрной реформы в Турции», опубликованным в авг. 2000г., кредитование должно осуществляться следующими блоками:

А. Разработка и введение в действие системы прямой поддержки доходов производителя (20 млн.долл.). Реализация данного блока является основной составляющей реформы, т.к. позволит правительству в политически и социально корректной форме отказаться от устаревших методов поддержки сельхозпроизводителей. В рамках данной части реформы планируется: создать механизмы определения крестьянских хозяйств, которые будут пользоваться системой прямой поддержки

доходов; создать механизмы распределения выплат в рамках прямой поддержки доходов; создать систему мониторинга и развития новых инструментов поддержки. Одним из главных итогов этой части реформы станет завершение компьютеризации кадастровой системы Турции. До конца 2002г. данная часть реформы будет развернута в общенациональном масштабе. Проект реализации аграрной реформы в Турции МВФ/ВБ нацелен на создание и введение в действие вышеуказанных механизмов и финансирование закупок техники и программного обеспечения. Сами выплаты в рамках вновь создаваемой системы прямой поддержки доходов должны финансироваться за счет средств, высвобождаемых при сокращении других госсубсидий.

В. Переквалификация крестьянских хозяйств (120-180 млн.долл.). Данный блок нацелен на оказание содействия тем фермерам, которые в результате отмены господдержки будут вынуждены перейти к альтернативным видам с/х деятельности. Основной задачей является не возмещение доходов, которые фермеры потеряют в результате отмены государственных закупочных цен и субсидий на составляющие производства, а единовременное финансирование трансформирования сельхозпроизводства при его переходе из сферы с высокой господдержкой в новые, альтернативные сферы.

С. Реорганизация союзов с/х кооперативов (150 млн.долл.). Проводимая государством на протяжении нескольких десятилетий политика вмешательства в кооперативный сектор привела к абсолютному доминированию государства в данной области. В условиях современного рынка подчинение с/х сбытовых кооперативов государству экономически неоправданно. В рамках данной части реформы с/х сбытовые кооперативы должны стать независимыми, финансово автономными и самоуправляющимися организациями, основной задачей которых станет переработка и продажа урожая входящих в них фермерских хозяйств. Роль союзов с/х кооперативов планируется снизить, превратив их в агентства, занимающиеся маркетингом и оказанием кооперативам деловых услуг. На период реформирования союзов, который продлится несколько лет, планируется сформировать Совет по реструктуризации. Его основными задачами станут контроль над деятельностью союзов и оказание содействия Казначейству в процессе определения первоочередных бюджетных расходов на реструктуризацию союзов.

Д. Приватизация государственных экономических организаций (ГЭО) Турции (2,5 млн.долл.). Данная часть реформы нацелена на оказание технической поддержки при приватизации крупнейших с/х ГЭО Турции: ТЕКЕЛЬ (табак и спиртные напитки), ТШФАШ («АО Сахарных заводов Турции»), ЧАЙКУР (производство чая), ТМО (зерновые культуры).

Е. Создание национальной системы аграрной статистики (20 млн.долл.). В рамках данного блока реформы планируется поэтапное создание статистической базы данных в аграрном секторе Турции, обновление кадастрового управления, интеграция системы прямой поддержки доходов в систему соцстраха со включением в сферу его действия сельского населения. По словам министра сельского хозяйства Турции Хюсю Юсуфа Гекальпа, подго-

товительные работы в общенациональном масштабе по созданию новой системы регистрации и учета фермерских хозяйств, должны быть завершены к 2005г. Окончание работ по созданию единой информационной сети аграрного сектора, объединяющей данные о производителях, оптовых потребителях, госорганизациях, финансовых структурах, НИИ, запланировано завершить к 2010г.

Ф. Проведение общественной информационной кампании (2 млн.долл.). Кампания начата летом 2000г. Посредством печатных и электронных СМИ до фермерских хозяйств доводится информация о целях и временных рамках реформы, условиях создаваемых программ поддержки, их практических и правовых аспектах. Данная часть реформы предполагает проведение курсов повышения квалификации для соответствующего персонала минсельхоза Турции, который будет предоставлять подробные консультации по аграрной реформе представителям фермерских хозяйств.

Г. Управление Проектом (1,5 млн.долл.). В целях координации выполнения задач реформы, оказания поддержки задействованным в этом организациям, создается Отдел реализации Проекта. Отдел войдет в структуру Казначейства Турции или будет подотчетным ему.

Ведущую роль в осуществлении реформы берет на себя Казначейство Турции. В Координационный Совет войдут минсельхоз, министерство промышленности и торговли, государственная плановая организация, сельскохозяйственный банк (Ziraat Bankasi), Агентство по приватизации, Кадастровое управление, государственный институт статистики, Союз палат сельхозпроизводителей.

В 2002-03гг. планируется сформировать законодательную базу реформы. В начале янв. 2002г. был принят «Закон об обороте табака», предусматривающий переход к ценообразованию на табак и, в перспективе, на другие товары, подконтрольные государственной монополии ТЕКЕЛЬ, на основе прямых договоров между производителями и покупателями. Полное название — «Закон о реорганизации Главного управления предприятий по производству табака и табачных изделий, соли и алкогольных напитков, производстве, импорте и экспорте табака и табачных изделий, а также о внесении изменений в Закон №4046 и в Постановление о положениях Закона №233». На рассмотрение в правительства переданы проекты Законов о: «союзах сельхозпроизводителей»; «регулировании сельскохозяйственной деятельности»; «создании и функциях Главного управления земельных отношений, орошения и сельскохозяйственной реформы»; «сельскохозяйственном страховании»; «землепользовании и защите земельных угодий». Планируется внести изменения в ряд действующих законодательных актов.

В 1999-2000гг. предпринят ряд шагов по реформированию механизма ценообразования. Характерным является пример цен на удобрения. Признавая, что в будущем субсидии должны быть полностью отменены, правительство, учитывая невозможность единовременного упразднения субсидий, приняло решение оставить их в номинальном выражении на уровне 1997г. Учитывая рост цен на удобрения, удалось добиться снижения размеров субсидий, в процентном отношении к цене удобрений, с 45% в 1997г. до 31% в 1999г. и 20% в 2000г.

На конец янв. 2002г. старая система субсидирования сохранена в отношении хлопка-сырца, канолы (кормовая культура, применяемая в животноводстве), соевых бобов, а также масличных: оливок и семян подсолнечника.

Изменения в кредитной политике отразились в увеличении процента по аграрным кредитам, выделяемым Сельскохозяйственным банком, на 5-15% в 1998г. На конец 1998г. льготные с/х кредиты выделялись под 60-65% годовых. К концу 2001г. эта ставка составила 86%, после чего в янв. 2002г. было объявлено о ее снижении до 75%.

В 2000-01гг. правительство объявило о введении ряда мер по согласованию закупочных цен с соответствующим ценами на мировом рынке. Ранее планировалось к 2002г. полностью исключить госсубсидии из закупочных цен на сельхозпродукцию. Закупочные цены на зерновые культуры уже в 2000г. были привязаны к среднемировым так, чтобы первые не превышали среднемирового уровня более чем на 35% с перспективой дальнейшего сокращения разницы в 2002г.

В янв. 2002г. минсельхозом было объявлено о реструктуризации задолженности крестьянских хозяйств по кредитам крестьянских кооперативов до 7,1 млрд. лир (5,7 тыс.долл. по текущему курсу).

Сроки осуществления реформы с/х сектора зависят от хода переговоров между минсельхозом Турции и ВБ. Накануне ноябрьского экономического кризиса 2000г.-начала 2001г. Всемирный банк согласился выделить Турции 225 млн.долл. из 795 млн., необходимых на реформу. Неопределенность, связанная с кризисом, привела к задержкам решения вопроса о финансировании преобразований. Благоприятные прогнозы г-министра Кемаля Дервиша и ряда международных экономических экспертов о скором выходе страны из экономического спада вселяет в руководство минсельхоза определенный оптимизм. Благоприятным сигналом в отношении общих экономических перспектив Турции явилось недавнее одобрение МВФ «Письма о намерениях» руководства страны относительно мер по оздоровлению национальной экономики и согласие выделить Анкаре кредитный транш в 14,3 млрд.долл. на 2002г. (из 16 млрд.долл., предусмотренных 18 кредитным соглашением Турции с МВФ).

В турецкой прессе продолжается полемика относительно оправданности столь масштабного перехода на новую систему поддержки сельхозпроизводства. Противники ее введения не возражают против нее, однако обращают внимание, что в развитых странах введение прямой поддержки доходов производителя производится при сохранении госсубсидий, аналогичных действовавшим в Турции до конца 90г.

Сроки реализации аграрной реформы имеют большое значение как для турецкого агропрома, так и для внешней торговли сельхозпродукцией. Такие критерии, как конкурентоспособность турецких с/х продуктов на едином европейском рынке, динамика внутреннего спроса на традиционно импортируемую номенклатуру продукции (пшеница, технические культуры), политика таможенного регулирования ввоза и вывоза турецкой сельхозпродукции будут иметь большое влияние.

## Судоходство

Перспектива увеличения объемов транспортировки каспийской и казахстанской нефти через Проливы в предстоящие месяцы будет побуждать Турцию и далее проводить свою традиционную политику в отношении судоходства в Проливной зоне, направленную на укрепление турецкого суверенитета над ней, путем односторонних действий с использованием при этом, когда это выгодно Анкаре, положений Конвенции Монте 1936г. о режиме Проливов либо игнорированием их, когда это не выгодно турецкому руководству.

Применяя положения национального Регламента судоходства в Проливной зоне, введенного Турцией в одностороннем порядке в нояб. 1998г., Анкара ущемляет интересы как российских, так и иностранных судовладельцев. Политическое руководство страны прилагает усилия по юридическому оформлению права самостоятельно принимать решения по поводу «свободного прохода судов через проливы Босфор и Дарданеллы». Прикрываясь принятием мер для обеспечения безопасности судоходства, морские власти Стамбула вводят режимы полного или частичного закрытия движения судов в Проливах (в качестве причин используются неблагоприятные погодные условия, сложная буксировка, проход крупнотоннажных танкеров, аварийные ситуации).

22 нояб. 2001г. по указанию начальника района Черноморских проливов Р.Чакрыоглу на 6 час. было закрыто движение судов в проливе Дарданеллы. Эти меры были приняты для прохода через пролив танкера SAILOR (длина — 317 м., водоизмещение — 114000 т.), шедшего в турецкий порт Тузла под мальтийским флагом. Танкер, следовавший в балласте, сопровождали 3 буксира и 2 катера береговой охраны.

27 фев. 2002г. в течение 6 час. было закрыто двустороннее движение судов в проливе Босфор для прохода танкера Histria Prestige (длина — 304 м.) под мальтийским флагом. Судно сопровождали 3 морских буксира, катера береговой охраны.

11 апр. 2002г. на 6 час. был закрыт транзитный проход судов через пролив Босфор с целью ликвидации аварийной ситуации, возникшей с теплоходом Alexandroupolis (длина — 230 м., водоизмещение — 41342 т.) под мальтийским флагом. Судно, шедшее из Италии в Новороссийск, вследствие аварии дизель-генератора потеряло управление и ход. Для предотвращения аварии морскими властями Стамбула были привлечены 3 буксира, пожарные катера и корабли береговой охраны. Турецкие власти проводят расследование по поводу возможного умышленного вывода из строя дизель-генератора членами экипажа с целью совершения террористического акта.

Морские власти Турции, пытаясь взять под контроль организацию безопасного судоходства в проливах Босфор и Дарданеллы, в янв. 2001г. приступили к строительству системы слежения за движением судов в Проливной зоне. Система, стоимость которой оценивается в 28 млн.долл., будет состоять из 11 постов наблюдения (7 — в проливе Босфор и 4 — в проливе Дарданеллы) и 2 центров сбора и обработки информации. Посты наблюдения будут располагаться вдоль Проливов так, чтобы обеспечивать двукратное перекрытие визуального и технического наблюдения. Оборудо-

вание для системы (навигационные РЛС, оптические приборы дневного и ночного видения, лазерные дальномеры, персональные компьютеры) будет поставлено американской фирмой Lockheed Martin. В связи с увеличением стоимости оборудования и работ по строительству системы с 20 млн. до 28 млн.долл. проводится тендер на завершение строительных работ (визуальная готовность постов наблюдения и центров сбора информации оценивается в 70-80%). Сроки ввода системы в строй перенесены на конец 2002г.

После введения в действие упомянутой системы контроля морские власти Турции планируют установить новый сбор за радиолокационную проводку, который «будет незначительным». В случае выдачи рекомендаций Центром управления на изменение или уточнение курса того или иного судна с него будет, взиматься дополнительная сумма за оказанную услугу. Система позволит турецким властям взять под контроль выполнение судами правил движения по Проливам (сохранение рекомендованных курсов, следование по схемам разделения движения, правильность выполнения циркуляции на поворотах в Проливах), за нарушение которых будут выставляться штрафные санкции.

Оказание подобных «услуг» может повлечь за собой нарушения с турецкой стороны, которая будет стремиться возместить расходы на строительство системы.

1 нояб. 2001г. закончилось «противостояние» турецкой и китайской сторон в вопросе буксировки корпуса авианесущего крейсера «Варяг», проданного Украиной Китаю. Корпус судна благополучно был проведен через проливы Босфор и Дарданеллы.

В соответствии с решениями о повышении мер безопасности на гособъектах в зоне Проливов, принятыми 30 окт. 2001г. на заседании Совета национальной безопасности, для обеспечения этой буксировки были привлечены: 6 буксиров, корабли береговой охраны, пожарные катера, аварийно-спасательные средства, морская полиция, подразделения Главного управления безопасности Стамбула, дорожная полиция.

Буксировка крейсера «Варяг» стала возможной после выполнения китайской стороной 28 условий, выдвинутых Турцией по техническому оборудованию корпуса авианосца. Были выполнены работы по установке навигационной РЛС, космической системы определения координат, УКВ радиостанции для связи с буксирами и центром управления буксировкой, гирокомпасов, аппаратов радиотелефонной связи.

Другим направлением деятельности политического руководства Турции по ужесточению режима судоходства в Проливах стали меры по усилению экологического контроля за судами.

В дек. 2001г. зарегистрирована компания Green Line, на базе которой будет создана монополярная структура быстрого реагирования на разлив нефти или нефтепродуктов в Проливной зоне. На эти цели (закупка катеров-нефтеборщников, боновых заграждений, сорбирующих препаратов) турецкое руководство планирует выделить 10 млн.долл.

Предполагается ввести новый судовой сбор на предотвращение разлива нефти в Проливах, сумма которого будет зависеть от размера, возраста и конструкции судна, рода и количества груза.



Морскими властями Стамбула ведется негласный статистический учет танкеров, работающих в Черном и Средиземном морях, с целью осуществления контроля за теми судами, чей возраст превышает 15 лет.

В качестве других мер по ужесточению режима судоходства в Черноморских проливах, которые рассматриваются политическим руководством Турции, можно указать: введение новых ограничений на проходы через Проливы, исходя из водоизмещения судна. Действует неофициальное ограничение по длине судна (300 м.); введение очередности прохода судов через Проливы с учетом размеров судна, скорости, опасности груза, что может привести к нарушениям и произволу с турецкой стороны.

Вопросы режима судоходства в Проливах, а также принятие усиленных мер безопасности на государственных, стратегических объектах в районе Черноморских проливов стали актуальными после событий 11 сент. 2001г. в Нью-Йорке. Опасаясь возможности организации на своей территории террористических актов, подобных проведенным в США, 23 сент. 2001г. в Турции был создан штаб по кризисным ситуациям, а 30 окт. 2001г. состоялось заседание Совета национальной безопасности, на котором, по предложению госминистра Р.Мирзаоглу (курирует морские дела), был принят пакет мер по предотвращению опасных инцидентов в Проливах. Основными мероприятиями являются: усиление мер безопасности в портах, яхт-клубах, на верфях и нефтяных терминалах; предоставление сведений о транзитном проходе судов, перевозящих опасные грузы через Проливы, помимо Капитании порта Командованию береговой обороны, Главному Управлению безопасности Стамбула; обеспечение контроля за судами, находящимися на рейде Ахыркапы в Мраморном море; организация визуального наблюдения с берега за судами, перевозящими опасные грузы; усиление контроля со стороны пограничников и санитарной службы при «открытии границы» для судов на предмет предотвращения возможных террористических актов с применением химического и бактериологического оружия; организация наблюдения за небольшими рыболовными шхунами и прогулочными яхтами; организация слежения за перемещениями всех судов, перевозящих опасные грузы в зоне Черноморских проливов, постоянное определение их координат, уточнение сроков подхода к Проливам; организация сотрудничества со спецслужбами других государств по вопросу предотвращения терактов в проливах Босфор и Дарданеллы; проведение мероприятий по оповещению гражданского населения о планах по обеспечению безопасности в Проливной зоне, издание брошюр и раздача их жителям Стамбула; организация контроля за полетами летательных аппаратов в районе Проливов; обеспечение сохранения в «тайне» курса и порта назначения судов, идущих в район Проливов; отбор на берегу членов экипажей судов, работающих в зоне Черноморских проливов; проведение спецподготовки турецких лоцманов по действиям в критических ситуациях; использование рыболовецких шхун для организации скрытого наблюдения за подозрительными судами; организация оповещения о подходе к Проливам судна с опасным грузом (в т.ч. нефтью) и его сопровождения катерами береговой охраны по Проливам.

С целью предотвращения внештатных ситуаций в Проливах, турецких территориальных водах и береговых терминалах 20 нояб. 2001г. в структуре Командования береговой обороны Турции создано «Подразделение береговой охраны и безопасности» (SAGET). В его функции входит сопровождение и защита от возможных нападений и терактов в Проливной зоне иностранных военных кораблей, судов с опасными грузами на борту, нефтеналивных танкеров, крупных хранилищ ГСМ корпорации «Ботыш» на морском побережье в Мармарисе, Анталье, Юмурталыке (Адана).

В штате Saget – восемь отрядов по 3 чел. в каждом, включая командира. Они обеспечены резиновым катером (на 5 мест) с двумя лодочными моторами и техническим оборудованием. Для повышения мобильности отрядов в их распоряжение предоставлены специальные буксировочные устройства для транспортировки катеров по шоссе на дорогам. Планируется, что 3 отряда будут действовать в проливе Босфор, 2 – в Дарданеллах, по одному – в Мармарисе, Анталье и Юмурталыке.

При всей обоснованности беспокойства Турции в отношении риска загрязнения окружающей среды в результате увеличения перевозки нефти через Проливы официальная Анкара в «гонке преследования» за иностранными танкерами выпускает из вида действия национальных судовладельцев, которые нарушают все возможные международные правила и нормы.

Известен факт, когда танкер Bella под турецким флагом, судовладелец – турецкая фирма Marti Shipping (год постройки – 1973, техническая особенность – отсутствие требуемого современными нормами двойного корпуса, изменение названия судна и судовладельца – 7 раз, 1993г. – пожар, 1996г. – арест Береговой охраной США, отсутствие контроля со стороны классификационных обществ) было зафрахтовано для перевозки 80 тыс.т. нефти через Черноморские проливы. Этот случай доказывает «одностороннюю направленность действий турецких властей».

Риск загрязнения окружающей среды и опасность проведения терактов не являются главными причинами попыток Анкары расширить свои права в Проливной зоне за пределы Конвенции Монтре 1936г.

С обозначением в 90гг. перспективы увеличения объемов перевозки нефти из Казахстана и с Каспийского моря через нефтепровод КТК, порт Супса и Проливы Турция начала продвигать проект строительства нефтепровода Баку – Джейхан. Именно в этот период Анкара начала вводить ограничения на проход танкеров через Проливы, чтобы подтолкнуть западные компании к участию в финансировании данного проекта.

Этот проект обеспечил бы Турции положение «региональной сверхдержавы», привел бы к выходу из экономического кризиса и росту ее политического влияния на страны региона.

На фоне достижения этих стратегических целей, все отчетливее проявляются устремления политического руководства страны на проведение мероприятий для создания предпосылок по формированию международного общественного мнения о необходимости изменения положений Конвенции Монтре 1936г. о праве свободного прохода судов через Проливы.

Изменение формулировок этих положений позволило бы Турции установить жесткий национальный контроль за судоходством в Проливах и укрепить свое положение среди стран региона.

## Вода

По оценкам специалистов ООН, общая тенденция к уменьшению запасов грунтовых вод во всем мире приведет к тому, что через 25 лет две трети населения Земли будет страдать от нехватки воды. Эта проблема уже актуальна в стратегически важном регионе Ближнего и Среднего Востока в связи с малыми запасами воды, жарким климатом и высоким приростом населения.

Разногласия между Турцией и ее соседями — Сирией и Ираком, из-за распределения вод рек Тигра и Евфрата оказывают влияние на политический климат Ближнего Востока. Проблема нехватки воды усугубляется геополитическими противоречиями сторон в регионе и общей нестабильностью, связанной с ситуацией вокруг Ирака, курдским вопросом и кризисом ближневосточного урегулирования в целом.

Согласно исследованию института страны по водным ресурсам, Турция имеет запас воды в 110 млрд. куб. м. Он складывается из подземных и наземных источников. Среднегодовые осадки в Анатолии находятся на уровне 643 мм., что в полтора раза меньше средней величины по всему миру. В год с осадками в страну поступает 500 млрд. куб. м. воды, из них 274 млрд. куб. м. испаряется. Из оставшихся 226 млрд. куб. м. — 158 остается на поверхности, а 68 млрд. куб. м. смешивается с подземными водами. Из поверхностных вод 151 млрд. куб. м. уходит в море, а 75 млрд. куб. м. в соседние страны.

Население страны испытывает нехватку пресной воды. Санитарная норма по воде в Турции — 1670 куб. м. в год на человека, а реально приходится 602 куб. м. Вода играет огромную роль в развитии экономики, промпроизводстве и сельском хозяйстве. За счет запасов берущих свое начало в Турции могучих рек Тигр и Евфрат Анкара с середины 70-х гг. продолжает реализацию, в т.ч. с привлечением израильского капитала, масштабных проектов. Они предусматривают орошение десятой части территории юго-восточной Анатолии, пригодной для с/х производства, повышение его производительности, обеспечение достаточного уровня энерговооруженности промышленности и создание дополнительных рабочих мест.

В руководстве Турции хорошо осведомлены, что различные отрасли производства Сирии и Ирака также находятся в зависимости от вод Тигра и Евфрата, не говоря о сельском хозяйстве этих стран. Анкара стремится ограничить водный поток на юг путем создания гигантских гидросооружений. Это, по мнению иракских политологов и специалистов по гидроэнергетике, угрожает не только экономическим интересам Сирии и Ирака, но и представляет прямую угрозу их национальной безопасности.

Несмотря на позицию своих соседей по региону, Турция, исходя из оценки экспертов института водных ресурсов страны, будет вынуждена начать постепенное сокращение количества передаваемой в Сирию и Ирак воды. Турецкие ученые не исключают в связи с этим возникновение дипломатических осложнений между странами региона и в своих рекомендациях предлагают руководству

страны предусмотреть меры по уменьшению его последствий.

Анкара, в русле своей активной внешнеэкономической политики, рассматривает воду как источник доходов и продолжает работать над проектами экспорта воды в страны региона. Подготовлены и анализируются несколько проектов: план переброски вод двух турецких рек Сейхан и Джейхан в Саудовскую Аравию, а также возможность транспортировки воды реки Манавгат (провинция Анталья) в Израиль.

Противоречия по водной проблеме между Турцией, Сирией и Ираком встали еще в начале 80-х гг. Это привело к созданию трехстороннего технического комитета, результатом деятельности которого явилось подписание двухстороннего соглашения между Сирией и Турцией в 1987 г., по которому Сирия должна получать не менее 500 куб. м. воды в секунду.

Несмотря на упомянутое Соглашение, разногласия между Анкарой и Дамаском сохраняются и продолжают усиливаться. Сирийское руководство убеждено, что Турция в вопросе справедливого распределения вод Евфрата не выполняет условий договоренностей 1987 г. и использует водную проблему для политического давления на Дамаск. Анкара считает, что Турция должна контролировать воды двух рек, т.к. они берут начало на ее территории.

Политическая, экономическая и географическая реальность привела к совпадению позиций Ирака и Сирии в вопросе распределения водных ресурсов, что должно подтолкнуть две стороны к объединению усилий в этом направлении. Турция будет стремиться воспрепятствовать образованию такого альянса и попытается найти решение водной проблемы в своих национальных интересах.

## Граница

На протяжении десятилетий неизменным раздражителем в турецко-греческих отношениях остается комплекс нерешенных проблем, связанных с территориальным разграничением в акватории Эгейского моря. Сложность преодоления разногласий обусловлена совокупностью обстоятельств — от географической специфики моря (крайне непростой рельеф акватории, наличие сотен островов, включая скальные образования) до неблагоприятного исторического прошлого и недостаточной юридической базы, которая не во всех случаях дает недвусмысленные ответы на злободневные вопросы, создавая повод для противоречивых толкований. Турецкие официальные оценки и подходы в отношении рассматриваемой тематики сводятся к следующему.

Лозаннский мирный договор 1923 г., установивший трехмильную зону территориальных вод Турции и Греции был в одностороннем порядке пересмотрен последней: в 1939 г. Афины приняли решение расширить греческие территориальные воды до 6 миль. В 1964 г. аналогичный шаг пришлось предпринять Анкаре, хотя расширение территориальных вод считается невыгодным для Турции, т.к. ставит под угрозу ее безопасность ввиду фактического греческого приближения к Анатолии.

В условиях шестимильной зоны территориальных вод Греция контролирует 43,5% водной поверхности Эгейского моря, а Турция 7,5%. Остав-

шиеся 49% акватории относятся к открытому морю. Анкара исходит из того, что любое расширение территориальных вод за пределы шестимильной зоны грозит превратить Эгейское море в «греческое». Турция, протяженность береговой линии которой составляет 2820 км., окажется запертой в своих территориальных водах.

Как утверждает турецкая сторона, увеличение ширины территориальных вод за пределы шести морских миль нанесет ущерб не только Турции, но и третьим странам, поскольку сокращение пространства открытого моря воспрепятствует реализации принципа свободы судоходства в Эгейском море. При установлении 12-мильных территориальных вод Греция обеспечивает контроль над 71,5% эгейской акватории, тогда как соответствующий турецкий показатель увеличится на 1,2% (с указанных 7,5% до 8,7%). Площадь открытого моря сократится с 49% до 19,7. Турецкая сторона делает вывод о том, что в подобной ситуации Эгейское море превращается в «закрытое море», три четверти которого оказываются под греческим контролем, что неприемлемо для Анкары.

Турецкий подход к делимитации континентального шельфа за пределами шестимильных территориальных вод основан на необходимости заключения выработки надлежащих соглашений между двумя странами по данному вопросу. Проблема обострилась в 1976г., когда Турция начала научные исследования континентального шельфа, что послужило причиной обращения Греции в международные организации (Совет Безопасности ООН и Международный суд в Гааге). СБ ООН принял резолюцию №395 от 25 авг. 1976г., которая призывает Анкару и Афины начать прямые переговоры для урегулирования спора. Согласно заключению Международного суда от 11 сент. 1976г., определение границ континентального шельфа за пределами территориальных вод Турции и Греции в Эгейском бассейне и использование шельфа для исследований и эксплуатации двумя прибрежными государствами должны осуществляться при учете обоюдных интересов. Основным правовым документом отправного характера турки считают подписанный в Берне в 1976г. межправительственный протокол, предусматривающий взаимные обязательства избегать односторонних действий в том, что касается континентального шельфа. Турецкая сторона ссылается на решение Международного суда в 1982г., в соответствии с которым разграничение шельфа «должно быть результатом взаимной договоренности, отвечающей принципам равноправия и учитывающей относящиеся к делу обстоятельства».

Введение Грецией десятимильного воздушного пространства над шестимильной зоной ее территориальных вод воспринимается Турцией как нарушение норм международного права. В этом усматривается попытка Афин ограничить открытое воздушное пространство над акваторией Эгейского моря, лишая Турцию возможности использовать его в военных целях. Использование греками в режиме национального суверенитета районов полетной информации (РПИ), определенных ИКАО, оценивается турками как противоправное действие, что лишает Афины права требовать соблюдения греческих кодов НОТАМ (извещение для пилотов об изменениях в аэрона-

вигационном оборудовании, обслуживании, процедурах, о возможных опасностях), а также предоставления полетных планов (формализованные сведения о предстоящем полете) в отношении самолетов ВВС Турции, совершающих полеты над Эгейским морем. Греческие протесты по поводу несоблюдения турецкой стороной соответствующих требований режима РПИ Анкара отвергает, утверждая, что Афины умышленно пытаются создать препятствия для военно-воздушных учений как Турции, так и стран-членов НАТО.

В обобщенном виде турецкая точка зрения включает компактный набор постулатов: Эгейское море является открытым морем; Греция и Турция должны уважать интересы друг друга; в акватории и воздушном пространстве Эгейского моря должна быть обеспечена свобода судоходства и воздушного сообщения; связанные с изменением территориального разграничения нововведения одной стороны подлежат заблаговременно-му согласованию с другой.

Турецко-греческие проблемы по эгейскому блоку (в понимании Анкары): разграничение территориальных вод и континентального шельфа; милитаризация ряда греческих островов в восточной части Эгейского моря, что противоречит соответствующим международно-правовым нормам; разграничение воздушного пространства над акваторией Эгейского моря; правовой статус некоторых малых островных образований (островки и скалы), принадлежность которых Греции будто бы не закреплена международными договорами; нечеткость правовой базы, определяющей морские границы. Несмотря на определенные обоюдные усилия наметить пути достижения консенсуса с помощью переговоров, к чему Анкару подталкивает фактор ЕС, стороны никак не могут найти общий язык. Перспективы выхода из эгейского правового тупика просматриваются пока смутно.

## Страхование

**В** интересах изыскания дополнительных источников финансирования бюджетных программ, а также повышения безопасности дорожного движения турецкие власти уделяют внимание строгому соблюдению правил страхования автомобилей. К нарушителям этих правил применяются строгие меры начиная от денежных штрафов, которые с 1 янв. 2002г. были повышены на 53%, и кончая лишением прав на управление автомобилем (до 5 лет).

Фактически страхованием автотранспорта занимается разветвленная сеть частных страховых фирм, отделения которых расположены по всей стране. Договоры страхования (полисы) заключаются сроком на один год, хотя официального ограничения минимального срока страхования не существует. При оформлении полиса взимается единовременный страховой взнос, сумма которого зависит от вида страховки и особенностей автотранспортного средства (марки машины, года выпуска, ее рыночной стоимости).

В Турции существуют два вида страховки автомашин: обязательная страховка «материальной ответственности по Закону о дорожном движении» (обязательная полицейская страховка) и страховка «Каско». Все указанные виды страхования транспортных средств действуют только на территории Турции.

Первый вид страховки является обязательным, т.е. без нее автомобиль не допускается к участию в дорожном движении. Обязательная полицейская страховка необходима фактически с момента приобретения автомобиля, т.к. без наличия этой страховки невозможно получить ни техпаспорт, ни номерные знаки.

Страховка «материальной ответственности по Закону о дорожном движении» обеспечивает в объеме страхового полиса возмещение всего ущерба (включая смертные случаи), нанесенного другим лицам и имуществу в результате эксплуатации застрахованного транспортного средства, указанного в полисе (при условии, что в соответствии с Законом о дорожном движении ответственным за ущерб является водитель транспортного средства). Материальное покрытие затрат на защиту от необоснованных претензий водителя обеспечивается обязательной полицейской страховкой. По этому виду страховки страховщик не предусматривает возмещение убытков самого страхователя.

В полисе оговаривается, что за ущерб, причиной которого является буксируемое транспортное средство, прицеп или полуприцеп, ответственным считается водитель тягача в соответствии с положениями об ответственности водителя транспортного средства. Страховка тягача предусматривает и возмещение убытков, нанесенных прицепом.

Прицепы, используемые для перевозки людей, при условии их отдельного дополнительного страхования, попадают под страховое обеспечение, если весь автопоезд застрахован по полису страховки «материальной ответственности».

Из этого вида страховки существует ряд исключений, наиболее важными из которых являются:

1. материальный и моральный ущерб, понесенный самим страхователем (включая транспортное средство – предмет страхования);
2. претензии по ущербу, нанесенному имуществу родственников страхователя;
3. претензии в результате повреждений прицепа, полуприцепа или буксированного транспортного средства;
4. ущерб, причиненный транспортным средством, находившимся в нерабочем состоянии;
5. претензии, которые водитель транспортного средства может выдвинуть в отношении должностных лиц, ответственных за соблюдение Закона о дорожном движении;
6. любые претензии по ущербу, причиной которого явилось застрахованное транспортное средство, оставленное для наблюдения, ремонта, осмотра, купли-продажи, внесения технических изменений или для других подобных целей на соответствующих предприятиях;
7. претензии, выдвигаемые в отношении водителя по ущербу, нанесенному находившимся в транспортном средстве грузом (исключая багаж и ему подобный груз, принадлежавший пострадавшему);
8. ущерб в результате эксплуатации мотоцикла;
9. ущерб, причиной которого явились транспортные средства, принимающие участие в автомобильных соревнованиях, организованных с разрешения властей, либо другие, принимавшие участие в подобных мероприятиях транспортные средства;
10. претензии по ущербу, понесенное участниками автомобильных соревнований, либо лицами,

находившимися в автомобиле вместе с ними, либо другими, принимавшими участие в соревнованиях транспортными средствами;

11. претензии по ущербу, причиной которого явилось украденное или захваченное транспортное средство, при условии, что водитель не является за него ответственным в соответствии с Законом о дорожном движении, а также по ущербу, понесенному пассажирами украденного или захваченного транспортного средства, если они заведомо знали, что оно является таковым;

12. претензии по возмещению морального ущерба.

Единственным видом страховки, предусматривавшим возмещение убытков, понесенных непосредственно страхователем транспортного средства, является страховка типа «КАСКО». Объем страхового обеспечения этого вида страховки определяется следующим образом. Обычно, сумма страхового взноса составляет 8–8,5% от рыночной стоимости машины (для машин, оформленных на дипломатические миссии либо их сотрудников, указанная величина может снижаться до 5,5–6%). Страховой взнос нередко снижается благодаря тому, что машина в течение определенного срока, как правило, один год, не имела аварий, т.е. не было обращений в страховую компанию по поводу ремонта.

Особо оговаривается то, что, в случае отсутствия действующей обязательной полицейской страховки, полис «Каско» не обеспечивает страховые выплаты ущерба (включая смертные случаи), нанесенного другим лицам и имуществу в результате эксплуатации застрахованного транспортного средства, указанного в полисе.

Страховщик страхует от нижеследующих рисков транспортное средство, особенности и характер использования которого указаны в страховом полисе, вместе с его аксессуарами на основании заявления страхователя.

1. Повреждение застрахованного транспортного средства. Повреждения, которые могут возникнуть в результате столкновения движущегося или неподвижного транспортного средства под влиянием внешних воздействий, независимых от страхователя или водителя, с другим движущимся или неподвижным телом, переворачивания транспортного средства, его падения и других подобных случаев. Эта страховка обеспечивает возмещение ущерба, возникшего в результате злонамеренных действий третьих лиц.

2. Пожар застрахованного транспортного средства. Ущерб и убытки, возникшие в результате пожара, взрыва, удара молнии, а также ликвидации их последствий.

3. Кража застрахованного транспортного средства. Ущерб и убытки, возникшие в результате кражи или попытки кражи транспортного средства.

4. Шины и детали. Повреждения шин, если они не произошли в результате аварии, повлекшей за собой другие повреждения, включаемые в страховое обеспечение, не попадают под действие страховки. Кража шин, деталей и частей отделки, если она не произошла вместе с кражей автомобиля, страховкой не обеспечивается.

5. Перевозка застрахованного транспортного средства. Только ущерб и убытки, возникшие при перевозке транспортного средства автомобиль-

ным паромом, совершающим регулярные рейсы, обеспечиваются страховкой. Ущерб и убытки, возникшие в результате перевозки транспортного средства другим способом по суше или воде, не попадают под действие страховки.

Следующие случаи не попадают под действие страховки этого вида:

1. ущерб и убытки, возникшие в результате перевозки взрывчатых и легковоспламеняющихся веществ;

2. ущерб и убытки, вызванные забастовкой, локаут, народными волнениями, а также мероприятиями военных властей, происшедшими по этим причинам;

3. ущерб и убытки, вызванные эксплуатацией транспортного средства лицом, не имеющим необходимых водительских документов, предусмотренных Законом о дорожном движении (исключая кражу);

4. ущерб и убытки, возникшие в результате управления транспортного средства водителем в состоянии алкогольного опьянения или под воздействием наркотических веществ;

5. ущерб, вызванный отсутствием масла, воды или замерзанием, все ожоги, вызванные употреблением сигарет или горючими материалами при отсутствии признаков пожара;

6. ущерб, нанесенный транспортному средству страхователем, теми, кому он доверил транспортное средство, или членами его семьи, живущими вместе с ним, или лицами, нанятыми или назначенными для наблюдения, управления и охраны, использования для продажи транспортного средства;

7. ущерб, нанесенный транспортному средству в процессе автомобильных соревнований или подготовки к ним;

8. ущерб и убытки в результате землетрясения, селя, наводнения и извержения вулкана;

9. ущерб и убытки в результате буксировки транспортного средства или буксировки им другого транспортного средства;

10. ущерб и убытки в результате перевозки пассажиров или грузов в объеме, превышающим предельно допустимые параметры технической характеристики транспортного средства;

11. ущерб и убытки в результате войны, любых военных действий, оккупации, действий вражеских войск, столкновений (при объявлении и без объявления войны), гражданской войны, революции, бунта, а также вызванных этими причинами действий военных властей;

12. ущерб и убытки в результате воздействия ядерного топлива или его возгорания, ядерных отходов, вызванных ими полной радиации, радиоактивных соединений, а также в результате действий армии и полиции, причиной которых они явились;

13. ущерб и убытки, вызванные действиями властей в отношении застрахованного транспортного средства (в этом пункте имеется в виду арест транспортного средства, его повреждение при буксировке силами дорожной полиции на принудительную стоянку).

В последние несколько лет в Турции произошли крупные природные катаклизмы (землетрясения 1999г. и 2002г., наводнение в конце 2001г.), в связи с чем крупные страховые компании предлагают расширенный полис «КАСКО», который

включает возмещение ущерба, вызванного землетрясением, селом и наводнением. Законодательной базы по данному вопросу не существует, поэтому каждая компания самостоятельно определяет условия страхования и величину страховых выплат.

Экономический кризис в Турции оказал негативное влияние как на состояние местного автопарка, так и на страховые компании:

– ухудшилось техническое состояние автопарка, ввиду отсутствия у большинства местных граждан средств на поддержание его в надлежащем состоянии;

– большая часть мелких страховых компаний, в которых застраховано 30% местного автопарка, испытывают трудности по обеспечению своих страховых обязательств;

– по данным турецкой печати, отмечен 6% рост числа преступлений, связанных с транспортом (угоны, кражи из машин).

## Правозащита

Проблемы, связанные с возможностями граждан Турции в полной мере пользоваться своими правами, функционированием правозащитной системы и необходимостью реформирования ее институтов всегда были в центре внимания профильных международных организаций, однако их критика в адрес Анкары приобрела новое звучание в свете осуществляемых в стране реформ. Озабоченность Турции по данной тематике связана с тем, что закрепленные в конституции демократические нормы должны обеспечиваться при соблюдении идеологических постулатов кемализма, построенного на тоталитарном принципе абсолютизации роли государства, подчинении интересов личности его целям и приоритетам.

Критика юристов и правозащитников, давление со стороны Евросоюза привели к осознанию турецким руководством необходимости проведения демократических реформ, говорить о которых оно прежде отказывалось, ссылаясь на борьбу с курдским сепаратизмом и исламским фундаментализмом. Задача пересмотра прежней политики в правозащитной сфере была подтверждена в речи А.Н.Сезера на церемонии его вступления в должность президента страны. Он заявил: «Мы не сможем соответствовать требованиям современного общества, если не откажемся от структур и практики, наводящих на мысль о полицейском государстве».

Примечательны в этой связи оценки председателя Высшего кассационного суда Турции С.Сельчука. По его мнению, «Турция имеет Конституцию, но, по сути, является неконституционным государством». Конституция 1982г. была навязана нации «фиктивным» референдумом, когда народ выбирал между «голосованием и пулями». Вместо ограничения власти государства она «ограничивает свободы граждан, разрушает единство и независимость судебной власти».

В окт. 2001г. турецкий парламент принял пакет конституционных поправок, а также утвердил изменения в ряде статей Закона о борьбе с терроризмом и Уголовного кодекса Турции, что стало существенным шагом на пути реформирования страны в русле усилий по приведению ее законодательства в соответствие с нормами Евросоюза. Законодательные меры коснулись прав человека.

Одно из наиболее весомых достижений — сужение допустимых оснований для привлечения к уголовной ответственности за инакомыслие. В Турции за «пропаганду сепаратизма» отбывает наказание значительное число журналистов, писателей, политиков и общественных деятелей. На практике турецкий гражданин мог быть арестован за высказывания в пользу образования на курдском языке или за публикацию «необъективной» статьи о судебном процессе над лидером РПК А.Оджаланом.

Важным общественным событием явилось признание равенства супругов. Ранее официально главой турецкой семьи считался мужчина. Жена при разводе не имела права претендовать на свою часть имущества, совместно нажитого в браке. В 2002г. женщины после выхода замуж получили право сохранять свою фамилию.

Общая картина в области соблюдения прав человека и функционирования правозащитных институтов в Турции в практическом преломлении не претерпела за 2001г. кардинальных перемен. Распространены случаи нарушений правил предварительного задержания и порядка содержания заключенных и подследственных под стражей. Широко используется детский труд. Не искоренены факты привлечения граждан к уголовной и административной ответственности за публичное изложение взглядов и суждений, противоречащих официальной линии. В 4 юго-восточных провинциях Турции (Диярбакыр, Гунджели, Хакяри, Ширнак) сохраняется режим чрезвычайного положения, развязывающий силовым структурам руки в том, что касается методов работы.

На юго-востоке страны наиболее часты случаи пропажи и гибели людей, пыток и издевательства, чинимых в отношении подследственных и арестованных. Несмотря на усилия правительства по предотвращению пыток, ситуация в этой области далека от желаемой. Должностные лица, виновные в нарушении прав человека в местах предварительного заключения и тюрьмах, избегают серьезного наказания, отделываясь легкими штрафами. Зачастую возбужденные прокуратурой дела «провисают». Вопреки протестам международного сообщества (Европарламента) преследуются представители Народно-демократической партии, отстаивающей тезис о предоставлении общепризнанных прав национальным меньшинствам в Турции.

Анкара настаивает на том, что для объективной оценки характера и практических результатов осуществляемых в Турции преобразований следует принимать во внимание не только критерии Евросоюза, но и турецкую специфику. Учитывая непростые стартовые условия и инерцию влиятельной части военно-политической элиты, действия правительства свидетельствуют о превалирующем в турецком обществе настроении на продолжение давно назревших реформ в правозащитной сфере. Налицо постепенный рост общественного интереса к проблематике обеспечения прав человека. В стране проводятся семинары и конференции по правозащитной тематике с участием высокопоставленных госчиновников. Это позволило председателю Европейского суда по правам человека Л.Вильдхаберу, находившемуся в начале апр. 2002г. с визитом в Турции, ободряюще отозваться о успехах Анкары по улучшению ситуации в правозащитной области.

## Миграция

В силу географического месторасположения на стыке Европы и Азии, Турция остается одним из традиционных каналов транзита незаконных мигрантов, поток которых имеет тенденцию к нарастанию. Один из главных факторов, усугубляющих и без того непростую ситуацию, — соседство с неблагополучными в социально-экономическом (и зачастую в политическом) отношении государствами на северо-востоке, востоке, юго-востоке и юге. Протяженность сухопутной границы Турции со всеми ее соседями — 2875 км., в т.ч. Грузия — 203 км., Армения — 325 км., Азербайджан (Нахичевань) — 18 км., Иран — 529 км., Ирак — 378 км., Сирия — 877 км., Греция — 203 км., Болгария — 269 км.

Статистика гласит, что за последние четыре года турецкие компетентные органы задержали 109420 чел. при попытке нелегального пересечения границы. Самыми беспокойными участками считаются восточные и юго-восточные провинции Ван, Агры и Ширнак, а также Эдирне на западе. Районы Измира, Мушлы и Чанаккале в Эгейском регионе прослыли среди незаконных мигрантов основными «воротами» перехода на Запад. По данным представителя Турции в Управлении Верховного комиссара ООН по делам беженцев М.Х.Хана, в 2001г. Турцию, как транзитный путь для нелегального выезда в другие (преимущественно европейские) страны, использовали 80000 чел., и их количество будет расти.

Наибольший поток незаконных мигрантов наблюдается на границе Турции с Грецией, Ираком и Ираном. Первое место среди нелегально въехавших в страну занимают иракцы (39000 задержанных), 2 — афганцы (14000), 3 — пакистанцы (11000). В 2001г. зафиксированы 6562 попытки незаконного перехода границы со стороны турецких граждан.

Незаконные мигранты прибегают к услугам криминальных структур. Тариф за «помощь» варьируется от 2000 до 5000 долл. с человека. В результате сотни миллионов долларов, «зарабатываемых» на контрабанде людьми, тайно утекают из страны. Заметный вклад в такого рода преступный бизнес вносят курдские вооруженные группировки, подотчетные Рабочей партии Курдистана (РПК). Благодаря связям с соплеменниками на севере Ирака и востоке Ирана РПК эксплуатирует транснациональную сеть по «перекачке живого товара».

Рассматриваемая тематика имеет немаловажный социальный аспект, связанный с незаконной трудовой деятельностью указанных мигрантов в Турции. В обход закона они получают рабочие места в сфере туризма, обслуживания и развлечения, а также занимаются проституцией. Их можно найти в кожевенном, пекарном и ювелирном производстве, среди розничных торговцев. Это не вызывает энтузиазма в местном общественном мнении ввиду острой проблемы безработицы в условиях продолжающегося экономического кризиса в Турции.

В 1996–2000гг. за нелегальную трудовую деятельность из Турции было депортировано 14693 чел. По утверждению турецких компетентных лиц, ключевая причина низкой эффективности борьбы с этим явлением — несовершенство зако-

нодательства. Министерство труда и социальной занятости уже представило премьер-министру страны законопроект, регламентирующий порядок выдачи разрешений иностранцам на трудовую деятельность.

Незаконные мигранты негативно влияют на криминогенную обстановку. За минувшие 5 лет ими совершено 177783 противоправных деяний, наиболее распространенные из которых – занятие проституцией, контрабанда, подделка документов, нарушение паспортного режима, незаконное трудоустройство. Граждане Российской Федерации наравне с гражданами Грузии, Молдавии, Румынии, Украины входят в лидирующую пятерку нарушителей визового режима и временных сроков вида на жительство. С 1995г. за такого рода правонарушения были задержаны 8512 российских граждан.

Турецкие власти пытаются осуществлять ответные меры. В пограничных районах увеличен штатный состав сил безопасности одновременно с введением специальных курсов повышения их квалификации (на предмет идентификации фальшивых документов), предпринимаются шаги по созданию системы раннего оповещения с соседними странами, проводятся пропагандистские кампании среди населения с целью выявления незаконных мигрантов, ужесточены требования к въезжающим (иностранец должен представить минимально допустимую денежную сумму из расчета 50 долл. на каждый день, который он планирует провести в Турции), устанавливаются контрольные посты вдоль предполагаемых маршрутов следования незаконных мигрантов по территории Турции, усилен контроль за обстановкой в пригородах, центрах развлечений, гостиницах и в сферах производства, где могут скрываться и работать нелегалы. Турецким должностным лицам и работодателям, причастным к их укрывательству, грозят серьезные санкции вплоть до закрытия предприятий.

Для установки надлежащей электронной системы контроля по периметру сухопутной границы Турции необходимо потратить 7 млрд. долл. Турецкие власти вынуждены учитывать внешнеполитические факторы, связанные с эскалацией конфликтов в прилегающих регионах. Антитеррористическая операция в Афганистане, преднамеренное обострение Соединенными Штатами ситуации вокруг Ирака, напряженность в пакистано-индийских отношениях и рост насилия на Ближнем Востоке неизбежно генерируют новые волны нелегальной миграции, поставить заслон которым Турция самостоятельно не в силах.

## Эмиграция

Руководство Турецкой Республики уделяет большое внимание вопросам регулирования и контроля за миграцией турецких граждан; оно отслеживает состояние и положение своих граждан в странах их постоянного проживания. За пределами страны проживает 3,6 млн. турок.

Первый массовый поток иммигрантов пришелся на послевоенные годы. С целью оказания помощи в восстановлении страны после Второй Мировой войны правительство Германии объявило об открытии 500 тыс. рабочих мест. Со всех концов мира в страну потянулись эмигранты – «временные рабочие». Согласно турецко-германскому со-

глашению от 30 окт. 1961г. в Германию было отправлено 6800 рабочих. Первые 93 шахтера прибыли в Германию 23 июня 1961г.

Цель турецких эмигрантов была проста: за короткий период заработать побольше денег и вернуться домой. В связи с постоянными кризисами в экономической и политической жизни Турции со временем произошла переоценка ценностей. Количество уезжающих турок с каждым годом росло. Спустя 40 лет выходы из Турции занимают 2 место после немцев в составе населения Германии и насчитывают 2,5 млн. чел.

В 1973г. в связи с нефтяным кризисом и застоем в экономике Германии руководство страны приняло решение о прекращении приема потока эмигрантов.

Быстрый рост числа турецких эмигрантов толкнул немецкое правительство к проведению политики «обратной миграции». Под предлогом начавшегося в конце 1980г. экономического кризиса Германия ввела для турецких граждан визовой въезд. В 1982г. в Германии количество безработных достигло 2 млн. чел. Из 100 турок 14 были безработными. Немецкое руководство приняло беспрецедентное решение: «При окончательном возвращении на Родину всем из 750 тыс. турецких рабочих (вместе с семьями – 1,2 млн. чел.) оплатить все издержки». Было объявлено, что «тем рабочим, которые окончательно возвращаются домой в тот же день будет выплачено материальное пособие в 50 тыс. нем. марок. К концу 1982г. в Турцию вернулось 200 тыс. чел.

Количество турецких эмигрантов росло с каждым годом. Прибывающие устраивались, привозили с собой семьи, некоторые открывали свое дело. Часть турок приняла немецкое гражданство.

Начиная с 1985г., Центр турецких исследований (ЦТИ) проводит социологические исследования положения турецких граждан, проживающих в Германии и других странах Европы. В 2001г. ЦТИ исследовал жизненный уровень, экономический потенциал и доход турецких эмигрантов. Согласно результатам исследований, в Германии проживает 7,3 млн. иностранцев, из них 2,5 млн. турецкого происхождения. 53% турок проживают в этой стране более 15 лет. Первые переселенцы, прибывшие в 60г. на работу после выхода на пенсию, также не возвращаются на Родину. Количество турок, получивших немецкое гражданство в конце 2001г., достигло 470 тыс.

Соотношение иностранцев, проживающих в Германии, на 31.12.2000г.: Греция – 365.438; Италия – 619.060; Португалия – 133.726; Испания – 129.471; Югославия – 662.495; Босния-Герцеговина – 156.294; Хорватия – 216.827; Македония – 51.841; Словения – 18.766; Марокко – 80.266; Тунис – 24.136; Турция – 1.998.534. Общее количество иностранных рабочих – 4.456.854; турок – 44,8%; общее количество иностранцев – 7.296.817; из них турок – 27,4%.

Наиболее компактным местом проживания турок в Германии является Земля Северная Ренвельфия. Один из трех турок проживает здесь. В первые годы миграции большинство составляли мужчины, сегодня – 45% женщин.

В прошлые годы турки не принимали никакого участия в общественной, экономической и политической жизни Германии. Родившееся и выросшее там молодое поколение турок по всем направ-

лениям отличается от своих родителей. Турецкая молодежь принимает полноправное активное участие во всех сферах деятельности немецкого государства.

54% проживающих в Германии 18-29-летних турок получили профессиональное образование. **25 тыс. турецких студентов обучаются в немецких университетах**, что составляет 1,4% от числа всех студентов.

Отличаются от первых прибывших в Германию вторая и третья волна турецких предпринимателей. В 1985г. их число составляло 22 тыс., а в 2000г. увеличилось до 59500.

В Германии работает 830 тыс. турок, из них свободным предпринимательством занимается 7,2%: 47400 — мужчин и 12100 — женщин (на конец 2000г.). Средний возраст турецких предпринимателей — 37,6 года.

Турецкие фирмы представлены во всех сферах немецкой экономики. Из них, по сведениям ЦТИ, 43% занимаются торговлей (25600 чел.).

Вклад турецких предпринимателей в экономику Германии

1985г. 1990г. 1995г. 1998г. 1999г. 2000г.

Кол-во предприятий, в тыс. ....22.....33.....40,5.....51.....55,2.....59,5

Средний уровень капвложений

за предприятие, в тыс.марок .....173.....173.....204,9.....218.....224.....228

Общ. капитал, в млрд.марок .....3,8.....5,7.....8,3.....11,1.....12,4.....13,6

Ср. индоссо за предпр.,

в тыс.марок.....782.....758.....840.....904.....912.....936

Общегод. индоссо,

в млрд.марок.....17,2.....25.....34.....46,1.....50,3.....55,7

Ср. кол-во работ. на предпр. ....3,5.....3,3.....4,1.....5,2.....5,3.....5,5

Общ. кол-во работ., в тыс.чел. ....77.....100.....168.....265.....293.....327

По данным ЦТИ 2001г.

Турецкие предприятия занимают серьезное место в области занятости населения, что приносит выгоду экономике Германии. Наблюдается скачок числа немцев, работающих на турецких фирмах. На конец 2001г., из числа сотрудников 16,7% составляли немцы и 8,7% — другие иностранцы.

Ожидается, что в 2015г. в Германии турецкое население достигнет 3,4 млн.чел., а количество предпринимателей — 120 тыс. На фирмах будет занято 720 тыс.чел., а индоссо (жиро) турецких фирм составит 130 млрд.нем.марок.

## Экспорт

Внешнеэкономические и внешнеторговые связи играют определяющую роль для турецкой экономики: во-первых, недостаточная собственная ресурсная база при высоком уровне развития обрабатывающей промышленности требует наличия стабильных поставок сырья, полуфабрикатов и энергоносителей; во-вторых, преобладающие в экспорте потребительские и инвестиционные товары, имея стабильный спрос на международных рынках, обеспечивают стабильные валютные поступления для дальнейшего расширения экономики и повышения уровня жизни в стране.

В 2001г. **объем внешней торговли Турции** сократился на 12,8% и составил **71,6 млрд.долл.**

Параллельно с тенденцией снижения общего товарооборота, носящей негативную окраску, в 2001г. имела место и позитивная тенденция — в три раза (с 26,8 млрд.долл. до 9,4 млрд.долл.) сократился традиционный для Турции дефицит внешней торговли. Учитывая преимущественно сырьевой характер турецкого импорта, в реальности такое изменение усложняет функционирова-

ние привязанной к импорту турецкой экономики. Если турецкая экономика, как и намечено, начнет динамично преодолевать последствия кризиса, дефицит внешней торговли увеличится, т.к. растущий объем производства и экспорта, не сможет перекрыть более высокие темпы роста спроса на товары сырьевой и инвестиционной группы, необходимые для восстановления и расширения промпроизводства.

Внешняя торговля Турции

2000г. 2001г. изменение  
млрд.долл % млрд.долл % %

### Экспорт

Всего .....27,7.....100.....31,1.....100.....12,3

Инвестиционные товары .....2,1.....7,7.....2,6.....8,4.....22,4

Промежут. тов. (сырье) .....11,5.....41,7.....13,2.....42,6.....14,9

Потребтовары .....14.....50,5.....15,2.....48,8.....8,6

Прочее .....0,04.....0,2.....0,04.....0,2.....-1,2

### Импорт

Всего .....54,5.....100.....40,5.....100.....-25,7

Инвестиционные товары .....11,3.....20,8.....6,9.....17,2.....-38,6

Промежут. тов. (сырье) .....35,7.....65,5.....29.....71,8.....-18,6

Потребтовары .....7,2.....13,3.....4.....10,1.....-43,8

Прочее .....0,1.....0,4.....0,3.....0,9.....104,1

Источник: Госинститут статистики

Стабильно высокие темпы роста экспорта в 80гг. (30% в год) способствовали быстрому увеличению валютных доходов Турции, которые реинвестировались в расширение производства по всех экспорториентированных отраслях национальной экономики.

В 90гг. динамика роста экспорта снизилась вследствие влияния таких региональных дестабилизирующих факторов, как война в Персидском заливе, серия экономических кризисов в странах Юго-Восточной Азии и России. В 1999г., вследствие сокращения промпроизводства после августовского землетрясения, темпы роста экспорта имели отрицательное значение. В целом, на протяжении прошлого десятилетия ежегодный рост экспорта колебался в пределах 5-10%.

Товарная структура турецкого экспорта в 2001г. не претерпела изменений: лидируют такие товарные группы, как текстиль и готовая одежда, транспортные средства, машины и оборудование, продукция черной металлургии. Рост экспорта наблюдался в 2001г. в таких группах, как транспортные средства (на 46,6%), изделия из черных металлов (на 39,3%), черные металлы (на 25,6%).

В структуре экспорта по назначению товаров наиболее высокие темпы роста показала группа инвестиционных товаров (22,4%), затем следуют товары сырьевой группы и полуфабрикаты (14,9%), затем — потребительские товары (8,6%).

Традиционной в 2001г. оставалась страновая и региональная структура турецкого экспорта. Основными странами, закупавшими турецкую продукцию были Германия (17,1%), США (10%), Италия (7,4%), Великобритания (6,9%), Франция (6%). Россия находилась на 7 месте в числе экспортных партнеров Турции с долей в общем экспорте Турции на уровне 2,9%.

Среди страновых группировок на первом месте среди партнеров Турции по экспорту остается Европейский союз — на его долю в 2001г. пришлось 51,4%. Среди стран, не входящих в ОЭСР, по импорту из Турции лидируют страны Ближнего Востока — на них пришлось 11,4% от общего экспорта Турции.



Основной структурной проблемой турецкого экспорта остается недостаточная его диверсификация как в товарном, так и в региональном аспекте. Главными задачами, поставленными перед турецкой экономикой на государственном уровне, является увеличения числа экспорториентированных производств и освоение новых рынков сбыта.

То, что до начала либерализации внешнеторгового сектора в 80гг. турецкая промышленность на протяжении многих десятилетий работала по принципу импортзамещения предопределил достаточно высокий уровень развития промышленности по производству потребительских и инвестиционных товаров. Никакая экономическая политика не способна существенно увеличить ресурсную базу экономики, — данный фактор является особенностью географического положения страны и определяется наличием или отсутствием достаточных объемов природных ресурсов. В случае Турции, имеющиеся природные ресурсы для большинства отраслей промышленности являются недостаточными, и страна вынуждена закупать все необходимое сырье и энергоносители за рубежом. Это определяет сырьевой характер турецкого импорта, сохраняющийся на протяжении большей части новейшей экономической истории страны.

На протяжении 80-90гг. импорт Турции рос высокими темпами, зачастую опережая темпы роста экспорта, что объясняет наличие к концу прошлого столетия заметного дефицита внешней торговли. Наиболее крупное увеличение объемов импорта зафиксировано в 1996г., что явилось прямым следствием началом функционирования Таможенного союза с ЕС.

При анализе данных по внешней торговле Турции за 2001г. привлекает внимание значительный спад турецкого импорта по сравнению с пред.г. Это обусловлено последствиями февральского экономического кризиса и последовавшим за ним подорожанием доллара. В подобной ситуации экономические субъекты предпочли минимизировать закупки товаров и услуг за рубежом, даже если это отрицательно сказывалось на динамике их производства. Последнее ярко подтверждается при анализе структуры импорта. Наибольший спад в 2001г. отмечен по группам инвестиционных и потребительских товаров (38,6% и 43,8%).

В товарной структуре, несмотря на различия в процентном выражении сокращения импорта по отдельным группам, существенных изменений в 2001г. не наблюдалось. Основными товарными группами в импорте по-прежнему оставались энергоносители, машины и оборудование, транспортные средства, черные металлы. Наиболее заметное снижение импорта отмечено в группе транспортных средств (на 66,6%), машин и оборудования (на 40,5%), черных металлов (на 35,3%).

География импорта Турции не претерпела изменений. Среди стран-экспортеров в Турцию в 2001г. лидировали Германия (12,9%), Италия (8,4%), Россия (8,3%), США (7,9%), Франция (5,5%). Среди региональных объединений, как и в экспорте, в импорте Турции первое место занимает Евросоюз (44,2%). Наиболее крупной группой (12,7%) стран-поставщиков Турции среди стран, не входящих в ОЭСР, являются страны Восточной Европы и СНГ.

Основными приоритетами импортной политики Турции являются: приведение национального импортного законодательства в соответствие с нормами ВТО; снижение бюрократических барьеров при импорте; обеспечение стабильных поставок сырья и полуфабрикатов по доступным ценам и в соответствии с принятыми стандартами.

## ВТО

Динамичная либерализация внешнеторгового сектора турецкой экономики, проводившаяся с начала 80гг. прошлого столетия, сопровождалась процессом совершенствования механизмов защиты внутреннего рынка от недобросовестной конкуренции. Процесс предусматривал разработку национального импортного законодательства, отвечающего нормам международного торгового права и способного обеспечить равновесие между свободным доступом на местный рынок иностранных поставщиков товаров и услуг с одной стороны, и конкурентной средой для национальных производителей — с другой.

Принимая во внимание зависимость турецкой экономики от импорта (в докризисном 2000г., — сальдо — 26,7 млрд.долл. при товарообороте 82,3 млрд.долл.), можно сказать, что качественная разработка, совершенствование и применение защитных механизмов в турецком внешнеторговом секторе играют важную роль в развитии национальной промышленности.

Защитные меры применяются к группам сырьевых товаров и полуфабрикатов, в то время как машины, оборудование и энергоносители, играющие ключевую роль в расширении инвестиций в турецкой экономике не становятся предметом антидемпинговых или защитных расследований. Из 10 антидемпинговых пошлин, применяемых Турцией в отношении различных стран, 6 относятся к товарам сырьевой группы или полуфабрикатам и 4 — к готовой продукции, которая не входит в группу инвестиционных товаров.

В Турции действует разветвленное законодательство, регулирующее импортный режим и защитные механизмы.

Основными документами, регулирующими работу защитных механизмов, являются закон (№3577, с поправками — №4412), решение (№99/13482) и инструкция («Ресми газете» №23861) от 30.10.1999 «О предотвращении недобросовестной конкуренции при импорте». В соответствии с данным пакетом документов, вводимые антидемпинговые ограничения оформляются в отдельные Постановления, принимаемые Советом по предотвращению недобросовестной конкуренции при импорте. Мониторинг импорта и защитные меры вводятся согласно аналогичному пакету документов «О мониторинге и защитных мерах при экспорте», посредством принимаемых отдельно Постановлений.

Существуют дополнительные документы, регулирующие квотирование и тарифное контингентирование импорта промтоваров и сельхозпродукции как в рамках двусторонних договоров, так и вне их. Отдельными законодательными актами регулируются вопросы мониторинга и защитных мер при импорте отдельных текстильных товаров, при импорте товаров из ряда стран, а также при импорте товаров, прошедших обработку в третьих странах.

Турция является членом ВТО с 1995г., — т.е. с момента основания данной организации в соответствии с решением Уругвайского раунда ГАТТ — 1994г. Турция входит в число 10 развивающихся стран, для которых при образовании ВТО был определен специальный переходный период. Длительность переходного периода варьируется в зависимости от конкретной группы товаров или услуг. Одним из основных направлений переговоров Турции с ВТО является процесс снижения таможенных пошлин на с/х продукцию. Турции предоставлен переходный период длительностью 10 лет. Аналогичный период предоставлен и для текстильной продукции.

Турция снижает таможенные тарифы в соответствии с графиком, предусмотренным Соглашением ГАТТ-94, а также условиями ее членства в Таможенном союзе ЕС, однако далеко не все механизмы ВТО функционируют в полной мере.

Отмечаются положительные сдвиги в таких областях, как тарифы на текстильную и с/х продукцию, механизмы государственных закупочных цен на сельхозпродукцию (снижение субсидий), защита прав интеллектуальной собственности, стандартизация. Большинство проблем двусторонних торгово-экономических отношений Турции со странами-членами ВТО в данных областях решаются с применением механизмов ВТО.

Механизмы ВТО пока практически не работают в такой важной сфере, как инвестиционное сотрудничество. В области подрядных услуг, являющихся одной из основных статей валютных доходов Турции, отношения (в т.ч., со странами-членами ВТО) строятся на основе двусторонней договорно-правовой базы. Это во многом объясняется несовершенством национального законодательства, а также общей сложностью переговорного процесса по торговле услугами.

Турция продолжает заключать Соглашения о свободной торговле, которые во многом дублируют принципы ВТО. Одним из наиболее эффективных механизмов остаются межправкомиссии, количество которых превышает 70. В конце фев. 2002г. прошло заседание Турецко-американской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. На заседании комиссии обсуждался широкий спектр вопросов, которые, в соответствии с положениями ВТО должны рассматриваться на многосторонней основе в рамках данной организации. Турецкая сторона предложила США заключить договор о предпочтениях в торговле, что также требует внимательного изучения на предмет соответствия принципам ВТО. Все это свидетельствует о значительном внимании, уделяемом турецкой администрацией развитию двусторонних торгово-экономических связей.

Турецкие министерства и ведомства, курирующие внешнеэкономический блок, проводят гибкую политику извлечения максимальной пользы из нынешнего статуса Турции в ВТО (развивающаяся страна), по возможности используя двусторонние механизмы там, где это представляется наиболее выгодным для национальной экономики. Наиболее яркое отражение такая политика получает в ходе антидемпинговых и защитных расследований, проводимых Турцией, когда общепринятые нормы ВТО трактуются по-разному в зависимости от интересов турецкой стороны, а иногда и вовсе не применяются.

Роль ВТО во внешнеэкономическом секторе турецкой экономики увеличивается. Практическая интеграция Турции во Всемирную торговую организацию тормозится отставанием темпов развития турецкой экономики от развитых стран-членов ВТО и ее неготовностью в экономическом и правовом аспекте к полному снятию таможенных барьеров.

Такие вопросы внешних торгово-экономических отношений, как торговля услугами, инвестиционное сотрудничество, многие аспекты ставок энергоносителей и ряд других вопросов будут решаться с частичным или полным использованием двусторонних механизмов.

## Европолитика-2002

В Лакене (Бельгия) 14-15 дек. 2002г. состоялся саммит Евросоюза, ход и результаты которого позволяют говорить о корректировке вектора взаимоотношений Турции с ЕС.

В I пол. 2001г. в период председательства Швеции, известной щепетильным подходом к правозащитной проблематике, в политических кругах ЕС доминировало мнение о том, что за полтора года, истекшие после саммита организации в Хельсинки, Анкара не предприняла существенных шагов на пути выполнения копенгагенских критериев. Много времени ушло на декларирование гипотетической готовности к практическим действиям при их полном отсутствии на деле. Даже принятая в марте Национальная программа подготовки Турции к вступлению в Евросоюз не в полной мере соответствует положениям Документа о партнерстве.

Ситуация начала меняться с осени 2001г., когда отношения Турции и Евросоюза приобрели положительную динамику. 3 окт. парламент утвердил пакет конституционных поправок, коснувшихся сферы обеспечения прав человека, использования «запрещенных законом языков» и деятельности политических партий. Активность проявила Бельгия, преемница Швеции в роли председателя ЕС. Конкретные очертания процесс сближения Анкары и Брюсселя приобрел на саммите в Лакене, главным достижением которого для Турции стало получение доступа к участию в работе Конвента по проведению институциональной реформы Евросоюза. В итоговом заявлении Лакейского саммита отмечено, что «Турция достигла прогресса на пути выполнения политических критериев, определенных для вступления в ЕС, благодаря изменениям своей конституции. Это приблизило перспективу начала переговоров о вступлении. Турции следует продолжать работу по реализации политических и экономических критериев, с акцентом на правозащитную проблематику».

Лакенскому саммиту предшествовал обнародованный 13 нояб. доклад КЕС об итогах турецкого кандидата. Чиновники Евросоюза обращают внимание на особую значимость документа для Турции в свете предстоящей доработки ее Национальной программы, окончательный вариант которой Анкара планирует представить к апр. 2002г. Доклад содержит анализ действий Турции по реформированию политической и экономической систем страны и указывает, что конституционные поправки стали «значительным шагом в направлении укрепления гарантий в области основных прав и свобод человека и ограничения сферы применения смертной казни». Турция должна сосре-

доточить усилия на выработке законодательных механизмов претворения новых конституционных требований в повседневную жизнь. Из документа вытекает, что турецкое правительство лишь частично выполнило краткосрочные императивы в области свободного перемещения товаров, энергетики, защиты интеллектуальной собственности, телекоммуникаций и таможенных правил, которые перечислены в Документе о партнерстве при вступлении Турции в ЕС. Большая часть работы по приведению внутреннего законодательства в соответствие с европейскими нормами ждет Турцию впереди.

В начале дек. премьер-министр Б.Эджевит заявил о достижении компромисса с Евросоюзом по вопросу участия Турции в создании общеевропейских сил быстрого развертывания. Тема европейской политики в области безопасности и обороны (ЕПБО), являющаяся одним из основных направлений отношений Турции и ЕС, в течение нескольких месяцев находилась в центре внимания. Турецкое руководство настаивало на своем полном участии в формируемой структуре (включая механизмы принятия решений) в обмен на свое согласие на использование в рамках ЕПБО ресурсов НАТО. Турок беспокоило возможное вмешательство Евросоюза в потенциальный конфликт между Турцией и Грецией на Кипре и/или в акватории Эгейского моря.

В результате изнурительных турецко-британских, а потом турецко-британо-американских переговоров турецкое руководство удовлетворилось предоставленными ему гарантиями, исключающими привлечение еврокорпуса к разрешению конфликтов между союзниками по НАТО. Турки (в обмен на обязательный консультативный формат) фактически отказались от прежних притязаний на участие в механизме принятия решений при проведении «автономных» операций, т.е. без привлечения ресурсов альянса.

Податливость турецкой стороны (прежде всего турецких военных) не случайно совпала по времени с визитом в Анкару премьер-министра Бельгии Г.Верховстада, имевшего двухчасовую беседу со своим коллегой Б.Эджевитом. Гость сумел показать собеседнику безрадостные перспективы продвижения Турции в ЕС, если та не будет проявлять конструктивную гибкость. Достигнутый компромисс вызвал возражения Афин, поэтому Б.Эджевит не преминул предупредить о том, что Турция не отступит от согласованного с Великобританией (при участии США) соответствующего текста. Турецкая позиция по ЕПБО позволила Анкаре набрать в глазах есовцев определенные политические очки и переложить ответственность за дальнейшее развитие данного процесса на плечи греков.

Подвижки в русле кипрского урегулирования также сыграли немаловажную роль. 5 дек. 2001г. впервые после четырехлетнего перерыва по инициативе лидера турок-киприотов Р.Денкташа состоялась его встреча с президентом Республики Кипр Г.Клиридисом в присутствии спецпредставителя генсекретаря ООН А. де Сото. На пресс-конференции после встречи Р.Денкташ сообщил о договоренности возобновить прямой диалог с Г.Клиридисом в середине янв. 2001г., что придало благоприятную тональность происходящему на кипрском направлении движению и позволило Анкаре отчасти снять с себя тяготившие ее обви-

нения в преднамеренном блокировании усилий многочисленных международных посредников в урегулировании конфликта на острове.

Наступивший год обещает быть для Турции непростым и одновременно крайне важным с точки зрения развития отношений с ЕС. Анкара поставила перед собой задачи убедить Евросоюз в целесообразности запуска процесса сверки турецкого законодательства (screening) и назначения точной даты начала переговоров о вступлении. Она намерена не допустить «катастрофического» сценария – приема «южного Кипра» в организацию до решения кипрской проблемы и/или принятия туда Турции.

К достижениям 2001г. следует отнести предоставленный Турции пропуск в Конвент ЕС по институциональной реформе, возобновление политического диалога по кипрской проблеме и договоренности по ЕПБО, что создает подходящую атмосферу для турецкого продвижения по европейской лестнице. Дальнейшие шаги по ней потребуют от турецкого общества и его политической и военной элиты политической воли и слаженной работы всех ветвей власти.

19 марта 2002г. истек срок осуществления краткосрочных задач, предусмотренных Национальной программой Турции по подготовке к вступлению в Евросоюз. Документ был утвержден правительством Турции 18 марта 2001г. и официально обнародован 24 марта. Если за объективную планку отсчета брать копенгагенские критерии, то анализ проделанной турецкими властями работы по приведению внутреннего законодательства в соответствие с нормами ЕС не оставляет сомнений в недостаточности предпринятых усилий. С учетом низкого исходного уровня начатых реформ суммарный объем и характер претворенных в жизнь законодательных инициатив турецкого правительства при всех неизбежных оговорках достоин уважения. За 2001г. Турция провела преобразования в 57 областях из 117 намеченных, выполнив свои обязательства менее, чем наполовину. Краткосрочные политические критерии реализованы по 17 позициям из 30 запланированных.

Накануне подведения краткосрочных итогов Национальной программы состоялся саммит Евросоюза в Барселоне (14-15 марта), куда были приглашены премьер-министр Турции Б.Эджевит, мининдел И.Джем и министр финансов С.Орал. Факт приглашения, судя по реакции ряда членов кабинета и местных СМИ, оказался более значимым, нежели содержательная часть форума. В действительности большинство обсуждавшихся в Испании социально-экономических вопросов не представляют интереса для Анкары, исключая проект объединения турецких газораспределительных сетей с греческими для подключения Турции к единой энергетической системе Европы.

В обществе нарастает накал дискуссий по вопросам, связанным с ЕС. Несмотря на то, что военно-политическая элита явно не готова к тому, чтобы осуществлять серьезные преобразования в стратегически важных для турецкого общества областях (ограничение роли военных в политической жизни; обеспечение прав меньшинств, включая теле- и радиовещание и обучение на родном языке, отличном от турецкого; соблюдение реальной свободы слова и совести; прекращение пыток в местах содержания под стражей; отмена

смертной казни), ускорение хода реформ, выход на болезненные для страны темы, затрагивающие политические и экономические интересы определенных групп, вызывают противоречия среди партнеров по правящей коалиции. Наглядный пример — разногласия между двумя вице-премьерами: архитектором есовской линии М.Йылмазом и лидером Партии националистического движения (ПНД) Д.Бахчели, хотя формально они признают, что интеграция в ЕС отвечает стратегическим задачам развития Турции в контексте магистрального курса М.К.Ататюрка на европеизацию страны. Проблема в том, кому, когда и какую цену придется за это платить.

Демагогически повторяя тезис о том, что в Евросоюз Турция должна войти с «гордо поднятой головой», Д.Бахчели фактически выступает против того, чтобы сдаваться на милость европейцев. В основе позиции лидера ПНД лежит убежденность в необходимости вынудить ЕС согласиться со «спецификой» Турции. Д.Бахчели открыто выступает оппонентом ряда инициатив М.Йылмаза. Обсуждаемый в Турции вопрос об отмене смертной казни лидер националистов называет «происками» сил, которые стремятся всеми путями предотвратить исполнение смертного приговора, вынесенного лидеру РПК А.Оджалану. Комментируя предложения о легализации образования на курдском языке, Д.Бахчели в принципе признает право на изучение в Турции наряду с турецким и других языков. Однако он утверждает, что требования о введении образования на курдском языке и предоставлении прав национальным меньшинствам, которые не упомянуты в Конституции Турции и потому как бы не существуют, являются новой враждебной стратегией РПК и направлены на подрыв территориальной целостности и политического единства страны. «Специфика» Турции и сложившиеся условия не позволяют, по мнению Д.Бахчели, говорить о скорой реализации соответствующих требований ЕС.

М.Йылмаз настаивает на необходимости прагматичного подхода к отношениям с Брюсселем, делая акцент на том, что имно Турция изъявила желание вступить в ЕС (а не наоборот) и поэтому, несмотря на все трудности и застарелые предубеждения, она должна соблюсти все необходимые критерии. Руководитель Партии отечества не раз публично говорил о реальной возможности для Турции стать полноправным членом Евросоюза в 2007г., что накладывает ответственность на правительство по скорейшему осуществлению назревших реформ. Одновременно Анкара пытается добиться от ЕС до конца 2002г. точной даты запуска переговоров о вступлении.

Динамика преобразований вызывает скептицизм, граничащий с неприятием, не только у ПНД. Председатель парламентской комиссии по международным делам К.Инан, один из авторитетнейших политиков Турции, упрекает правительство в «капитулянтстве» перед чиновниками из Брюсселя. Суть подхода К.Инана и его сторонников сводится к тому, что Турция сама приняла решение о сотрудничестве с ЕС и сделала это, исходя из собственных национальных интересов. Этот путь Турции и Евросоюзу нужно пройти вместе. ЕС должен идти навстречу Турции и учитывать ее «специфику» в сравнении с прочими кандидатами в члены организации. Перед Анкарой не

стоит выбор между Евросоюзом и США. Турция — сама по себе важная региональная держава и должна вести себя на международной арене с должным пониманием своего статуса.

В начале марта генсек Совета национальной безопасности (СНБ) генерал Т.Кылынч заявил, что Евросоюз не предпринимает никаких шагов навстречу Турции, заставляя ее искать для себя новые альтернативы в лице «также обиженных» России и Ирана. Хотя впоследствии генерал и руководители Генштаба неоднократно уверяли, что это была сугубо личная точка зрения, высказывание было расценено многими наблюдателями как выражение военными недовольства беспринципностью ряда чересчур «про-есовских» политиков по отношению к Западной Европе. Не случайно, что нашумевшее заявление прозвучало в разгар обсуждения (после утверждения парламентом пакета законодательных изменений — «пакета по мини-демократизации») в Турции вопросов отмены смертной казни и налаживания обучения на курдском языке.

Несмотря на не слишком обнадеживающие шансы на интеграцию Турции в ЕС в ближайшем будущем, сама идея, хоть и гипотетическая, занимает ключевое место в перечне внешнеполитических приоритетов Анкары. Всесторонний диалог с Брюсселем предоставляет турецкому руководству удобную площадку для зарабатывания политических очков как внутри страны, так и в региональном измерении. У правительства всегда под рукой повод списать на «дубинку» Евросоюза чрезмерное рвение в проведении реформ. Националисты и близкие им по взглядам политические силы вынуждены считаться с тем, что идиллическая картина принадлежности к Европе доминирует в обществе, особенно среди молодежи.

Анкара не намерена отказываться от привычки эксплуатировать выгодное геополитическое положение страны, пытаясь выторговывать для себя те или иные поблажки. Это проявилось в отношении ЕПБО, командования международными силами содействия безопасности в выдерживается применительно к кипрскому урегулированию. Турция продолжает гнуть линию на международное признание реалити на острове — двух равноправных суверенных государств и шантажирует ЕС угрозами подрыва стабильности в Восточном Средиземноморье и аннексией территории «ТРСК» в случае приема «греко-кипрской администрации» в Евросоюз. Такой сценарий означал бы если не полный разрыв отношений с организацией, то замораживание на неопределенный срок перспектив Турции на собственное членство. Анкара поэтому не перегибает палку, предпочитая иметь в резерве «заинтересованность» самого ЕС в уговаривании Турции».

Турция вряд ли попадет в Евросоюз исключительно благодаря своей пресловутой «специфике». Заявления есовских чиновников (комиссара по вопросам расширения Г.Ферхойгена) иллюзий на сей счет не оставляют. Выполнение требований ЕС по обеспечению прав национальных меньшинств и уменьшению роли армии при нынешнем раскладе на турецкой политической сцене представляется маловероятным. Поэтому правительственная коалиция использует аргумент о том, что вне зависимости от того, примут ли Турцию в ЕС, начатые преобразования необходимы турецкому народу. Такой под-

ход, с одной стороны, дает правительству немало-важный козырь в непростом диалоге с Брюсселем, а, с другой, закладывает устойчивую основу для подлинного (не только в виде законопроектов) реформирования общества и страны в будущем.

*Перечень законодательных изменений по выполнению краткосрочных критериев подготовки Турции к вступлению в Евросоюз.* С момента принятия Национальной программы подготовки Турции к вступлению в ЕС турецкое правительство провело через парламент следующие законодательные инициативы.

Свобода слова: поправки к некоторым статьям Конституции; поправки к ст. 159 и 312 Уголовного кодекса; поправки к ст. 7 и 8 Закона о борьбе с терроризмом.

Свобода объединений: обеспечение конституционных гарантий для неправительственных организаций; Закон о создании Экономического и социального совета; поправки к Закону об ассоциациях и фондах.

Недопущение пыток: конституционная поправка, направленная на усиление мер по предотвращению пыток.

Судебная защита: конституционная поправка по обеспечению права на судебное рассмотрение; поправка, касающаяся процессуальных норм для судов госбезопасности; конституционная поправка, гарантирующая право на защиту; поправка в отношении юридической/адвокатской практики.

Свобода совести и вероисповедания: конституционная поправка по обеспечению прав человека в отношении всех граждан без дискриминации; конституционная поправка, направленная на укрепление равенства полов; принятие нового Гражданского кодекса; утверждение резолюции Международной организации труда (МОТ) о предотвращении эксплуатации детского труда.

Условия тюремного содержания: поправки к Закону о борьбе с терроризмом с целью обеспечения права осужденных на встречи и трудовую деятельность.

## Европолитика-2001

**ЧЭС.** Турция является наиболее экономически развитой страной в составе организации Черноморского экономического сотрудничества (ЧЭС). Декларация о создании ЧЭС подписана 25 июня 1992г. в Стамбуле на встрече глав государств и правительств 11 стран прибрежных Черноморских государств, а также Албании, Азербайджана, Армении, Греции и Молдовы. За Россию Декларацию подписал Б.Н.Ельцин. Декларацией предусматривается поощрение многостороннего сотрудничества в области торговли и промышленности, энергетики, транспорта, связи, науки и техники, сельского хозяйства, туризма и экологии.

Наблюдателями в ЧЭС являются Австрия, Германия, Италия, Франция, Польша, Словакия, Египет, Израиль, Тунис и Европейская энергетическая хартия. 12 стран, включая Югославию, Иран, Беларусь, Казахстан, Узбекистан обратились с просьбой о предоставлении им статуса наблюдателя или полноформатного членства в ЧЭС.

Высший орган ЧЭС – встречи министров иностранных дел, (с 1999г. – Совет министров иностранных дел) проводимые раз в полгода в каждой из стран-участниц в порядке ротации представительств в ЧЭС.

Важнейшим этапом в эволюции ЧЭС явилась Ялтинская встреча, в ходе которой был подписан Устав, который закрепил правовую и организационную основу ЧЭС, определил ее структуру. Как было заявлено в совместном заявлении, с принятием этого важнейшего документа закончился шестилетний переходный период и ЧЭС превратилась в полноправную региональную экономическую организацию.

В ЧЭС сформированы и функционируют 14 рабочих групп, в т.ч. по торговле и промышленному сотрудничеству, энергетике, банковскому делу и финансам, статистике, транспорту, связи, науке и технике, экологии, сельскому хозяйству, туризму, исследовательским и спасательным работам в Черном море. На Россию, в рамках этих рабочих групп, были возложены обязанности по координации деятельности в области транспорта и создания электронной сети. По инициативе России, в окт. 1996г. вступило в строй волоконно-оптическая кабельная система в черноморских водах, объединившая Россию, Украину, Турцию и Италию, подключенная к волоконно-оптическому кабелю Дания-Россия-Япония-Южная Корея.

По линии частного бизнеса создан Деловой Совет ЧЭС, в котором интересы российских предпринимателей представляет Российский национальный комитет по экономическому сотрудничеству в ЧЭС (РНКЧЭС), образованный в 1996г.

Деятельность ЧЭС по мере становления все больше ориентируется на конкретные региональные проекты. Наиболее перспективные и крупные – создание транспортного кольца вокруг Черного моря с выходом на трансевропейские магистраль; проект создания объединенной электроэнергетической системы стран ЧЭС, выдвинутый РАО «ЕЭС России».

Прорабатываются вопросы формирования многосторонней системы страхования инвестиций в регионе ЧЭС, возможности выработки многостороннего соглашения по избежанию двойного налогообложения и создания совместной зоны свободной торговли.

В 1999г. открыт Черноморский банк торговли и развития в Салониках (Греция). Соглашение об учреждении ЧБТР было подписано в дек. 1994г. в Салониках. После ратификации всеми 11 странами-участницами ЧЭС оно вступило в силу 24 янв. 1997г. Официальное открытие банка стало возможным после завершения первого этапа формирования капитала ЧБТР, когда страны-участницы внесли причитающиеся им вклады. Оплаченный капитал ЧБТР составляет 200 млн.долл., (подписанный капитал – 1 млрд.долл., доля России – 16,5%). На следующем этапе планируется внести еще 100 млн.долл.

В 2001г. продолжалась активная организационная и деловая деятельность ЧЭС. В марте 2001г. в Сочи прошло заседание министров транспорта стран-членов ЧЭС, на котором обсуждался весь спектр вопросов регионального транспортного сотрудничества. В заседании приняли участие представители Парламентской ассамблеи ЧЭС, представители стран-наблюдателей, а также ряда международных и региональных организаций.

В сент. 2001г. в Анталье прошло 5 заседание совета министров иностранных дел стран ЧЭС, по результатам которого было принято совместное

заявление по объединенным мерам по борьбе с международным терроризмом.

Летом 2001г. прошли заседания рабочих групп: по транспорту (Стамбул), по упрощению визового режима (Стамбул), по энергетике (Анкара), по сельскому хозяйству (Стамбул), по торгово-экономическому развитию (Стамбул).

Были проведены мероприятия: круглый стол «Участие женщин в малом и среднем предпринимательстве» (Москва, июнь), встреча стран «тройки» ЧЭС-России, Украины и Турции (Стамбул, июнь), семинар «Региональная торговля и ВТО» (Стамбул, июнь).

*Перспективы вступления в ЕС.* Ключевым направлением многостороннего сотрудничества Турции продолжает оставаться отношения с ЕС. Это обусловлено тем, что вступление Турции в Евросоюз является одной из главных стратегических задач турецкого государства на протяжении последних 40 лет. Среди множества соглашений, протоколов, документов и резолюций, определяющих взаимоотношения между ЕС и Турцией, начиная с 1963г., важнейшей является Декларация саммита ЕС (Хельсинки, дек. 1999г.) о придании Турции статуса кандидата на членство в этой организации, что явилось значительным событием в истории страны. 2000г. ознаменовал начало качественно нового этапа в отношениях ЕС – этапа постепенной практической реализации требований и условий ЕС по достижению Турцией полноправного членства в этой организации. Если такой этап для других кандидатов на членство в ЕС (из стран Восточной Европы) может охватить период до 2004-06гг., то в отношении Турции это произойдет не раньше 2010г. Такой длительный переходный период обусловлен более низкой подготовленностью Турции по сравнению с другими кандидатами, состоянием демографической и этнической (нерешенность курдской проблемы) ситуацией и другими факторами, включая Кипрский вопрос.

Турецкое правительство с оптимизмом смотрит на перспективы по достижению полного членства Турции в ЕС. Подтверждением этому может служить тот факт, что правительство оперативно разработало законопроект о создании «Генерального секретариата по делам ЕС», который был утвержден парламентом Турции в июне 2000г.

В 2000г. был сделан конкретный шаг в сфере отношений с Евросоюзом в сторону реализации Декларации о придании Турции статуса кандидата, принятой в дек. 1999г. В нояб. 2000г. на очередном саммите этой организации в Брюсселе был обнародован и передан турецкой делегации подготовленный «Комитетом по расширению ЕС» проект «Документа о партнерстве с Турцией». Этот документ конкретизирует и детализирует требования и условия в политической и экономической областях, которые должны быть выполнены турецкой стороной в «посткандидатский» период на краткосрочную (до 2002г.) и долгосрочную (2006г.) перспективу.

8 марта 2001г. Евросоюз принял «**Документ о партнерстве**», что явилось важным шагом со стороны ЕС на пути принятия Турции в полноправные члены Союза. В соответствии с «Отчетом о ходе подготовки к вступлению Турции в ЕС», опубликованным КЕС в нояб. 2001г., основными нерешенными проблемами на пути вступления Турции в ЕС остаются политические критерии. В Отчете

выражено удовлетворение ходом экономических реформ в Турции – реализацией послекризисной Стабилизационной программы и приведением национальной экономики в соответствие с нормами Евросоюза.

## Связи с Болгарией

**В**нешняя политика Турции на болгарском направлении вписывается в общую канву взаимоотношений Анкары с балканскими государствами и направлена на последовательное восстановление былого влияния. Существенную роль в достижении указанной цели турецкие стратегии отводят тюркскому фактору, ставка на который на пространстве Балкан наиболее выпукло проявляется применительно к Болгарии. Проживающая там турецкая община (10% населения) отличается высокой степенью организованности и сплоченности и способна под крылом «исторической родины» защищать свои интересы и оказывать воздействие на политический курс официальной Софии.

Произошедшие в Болгарии в 2001г. события, нашедшие практическое отражение во вхождении представителей турецкого «Движения за права и свободы» во главе с Ахмедом Доганом в правительство страны (что было воспринято в Анкаре буквально на ура), явились отправной точкой в «новой истории» турецко-болгарских связей. Ожилились межгосударственные политические контакты на различных уровнях (в янв. 2002г. состоялся визит премьер-министра Турции Б.Эджевита в Болгарию). Свежее звучание приобрели намерения государств использовать обоюдный потенциал для решения актуальных внешне- и внутриполитических задач.

Для Турции необходимость в развитии отношений с Болгарией обусловлена обстоятельствами: расчет на болгарский фактор в будущем в широком контексте отношений Анкары с Евросоюзом, включая собственно балканское измерение; противодействие с болгарского угла региональным претензиям Греции; защита (в т.ч. не без оглядки на недавнее прошлое) прав турецкого меньшинства в Болгарии; получение доступа к инфраструктуре Болгарии с целью подключения к южно-европейской энергетической сети (южно-европейское газовое кольцо); совместное отстаивание интересов на Черном море (в рамках Черноморской военно-морской группы оперативного взаимодействия «Блэксифор»); привлечение Болгарии к участию в совместных программах борьбы с терроризмом и оргпреступностью.

София пытается найти в Турции опору для осуществления собственных устремлений: использование поддержки Анкары для вступления НАТО; получение от Турции твердых гарантий не потворствовать сепаратистским тенденциям среди болгарских турок; подключение совместно с Турцией к крупномасштабным экономическим проектам на Балканах.

Несмотря на воодушевляющее расширение отношений между двумя государствами, обоюдные расхождения по многим вопросам по-прежнему сохраняются. К ним относятся обоснованные требования болгар о возмещении убытков, нанесенных османами при вытеснении и изгнании этнических болгар с территории Акатоми в начале прошлого века, и восстановлении болгарских религи-

озных святынь на территории Турции. Анкара регулярно напоминает о необходимости обеспечения «пропорционального представительства» этнических турок на госслужбе и в офицерском корпусе вооруженных сил Болгарии.

Линия Турции в отношении Болгарии несет в себе типичные для турецкой политики на Балканах формально взаимоисключающие черты. Рефлексы «неоосманизма» периодически вступают в противоречие с нормами, которые диктует принадлежность к НАТО и стремление к интеграции в ЕС. По принципиальным вопросам, Анкаре приходится согласовывать свои амбиции с общими евроатлантическими интересами. Там, где открывается «поле для маневра» и возможности для продавливания собственной линии, турки не скрывают свои претензии на «особую роль» в болгарских делах, в т.ч. в балканском контексте.

### Связи с Россией

**В 2000г. объем товарооборота** составлял 4,5 млрд.долл., а **в 2001г.** он сократился на 100 млн.долл. и **составил 4,4 млрд.долл.** Если рост товарооборота в 2000г. происходил за счет увеличения российского экспорта, то в 2001г. было отмечено увеличение доли российского импорта.

Отрицательная динамика российского экспорта и положительная динамика российского импорта в течение I пол. практически полностью повторяет изменения, произошедшие в турецкой внешней торговле в целом.

В 2001г. российский экспорт в Турцию сократился по сравнению с пред.г. на 10,6% и составил 3,47 млрд.долл. В импорте России турецких товаров и услуг наблюдался рост по сравнению с пред.г. на 43,8% (920 млн.долл. в 2001г. по сравнению с 640 млн.долл. в 2000г.).

**Российский экспорт в Турцию** в 2001г., как и в пред.г., на 50% был обеспечен поставками энергоносителей: природного газа, угля, сырой нефти и нефтепродуктов. Перспективы увеличения поставок российских машин и оборудования на турецкий рынок зависят от темпов преодоления экономического кризиса в Турции. В условиях промышленного спада в 2001г. и прогнозируемого рядом экономистов на 2002г. падает спрос на инвестиционные товары, к которым относится часть машин и оборудования. Высока перспектива роста экспорта российских машин и оборудования, относящихся к группе потребительских товаров, о чем свидетельствуют стабильные поставки из России автомобилей «Лада» и запчастей к ним.

В российском импорте из Турции традиционно преобладают текстильные и продовольственные товары, продукция химпрома, стройматериалы.

За счет заметной активизации торговли во II пол. 2001г., особенно в IV кв., объем товарооборота между Россией и Турцией незначительно (на 100 млн.долл.) снизился по сравнению с пред.г. О стабильности в российско-турецких торговых отношениях в условиях кризиса турецкой экономики свидетельствует тот факт, что снижение двустороннего товарооборота в 2001г. составило 2,9%, в то время как общий объем внешней торговли Турции сократился на 12,9%.

В 1998-2000гг. продолжался рост дисбаланса двусторонней торговли в пользу России, в основном за счет увеличения количественных и стоимостных показателей поставок в Турцию российских

энергоносителей. Тенденции, наметившиеся в российско-турецком товарообороте в 2001г. свидетельствуют о том, что дисбаланс начал постепенно сокращаться. При росте двустороннего товарооборота в ближайшие годы также возможно дальнейшее сокращение дисбаланса. Дисбаланс нивелируется и даже перекрывается «челночной» торговлей, которая полностью состоит из турецкого экспорта. По оценке ЦБ Турции и «Ассоциации предпринимателей района Лалели г.Стамбула», **российско-турецкая «челночная торговля»** в 2000г. находилась в пределах **4 млрд.долл.** (в 1999г. — 3 млрд.долл.). **В 2001г.** объем «челночной» торговли сохранился на уровне 2000г.

В 2001г. российско-турецкая торговля развивалась на фоне разразившегося финансового кризиса в Турции, приведшего к установлению плавающего курса нацвалюты и ее фактической девальвации на 40%. Девальвация турецкой лиры (без учета других факторов) не оказала существенного негативного влияния на двустороннюю торговлю. В пользу этого говорят сложившаяся структура двустороннего товарооборота и динамика развития внешней торговли Турции в целом. Согласно данным государственного института статистики Турции, доля промежуточных товаров (сырья), к которым относится значительная часть российского экспорта в Турцию, в общем импорте Турции в 2001г. возросла до 71,8%, по сравнению с 65,5% в пред.г. С 13,3% в 2000г. до 10,1% в 2001г. сократилась доля потребительских товаров в общем импорте Турции. В основном это затронуло торговых партнеров Турции из развитых стран, экспортирующих потребительские товары.

В 2001г. снизился объем импорта Турцией инвестиционных товаров, а также сократилась их доля в импорте. Это свидетельствует о спаде инвестиционной активности в национальной экономике, вызванном февральским кризисом. Данная тенденция отразилась и на российском экспорте в Турцию: одна из наиболее приоритетных статей российского экспорта — машины и оборудование — претерпела в 2001г. сокращение.

*Экономическое сотрудничество.* В последнее десятилетие активное развитие получило сотрудничество в строительной области, в основном за счет участия турецких компаний (в 2001г. — 300) в сооружении различных объектов **в РФ, где ими заключено контрактов на 7,5 млрд.долл. Работы на 5 млрд.долл. уже выполнены.** Несмотря на негативное влияние августовского кризиса 1998г. в РФ на строительный сектор, многие турецкие компании продолжают свою подрядную и инвестиционную деятельность на перспективном и емком российском рынке. В 2001г. объем выполненных турецкими компаниями работ составил 350 млн.долл.

Российские компании имеют в Турции строительные контракты на 350 млн.долл. Среди таких проектов необходимо отметить электрификацию ж/дорог Черкезской-Капыкуле (14 млн.долл.), строительство 3 мостов (60), сооружение дамбы и ГЭС «Деринер» (40), модернизацию Искендерунского металлургического завода (3) и Сейдишехирского алюминиевого комплекса (3), строительство газопроводов Имранлы-Кайсери (40), Самсун-Анкара (150), инжиниринговые работы для строительства газохранилища (4,5), а также сооружение одного из водоводов проекта «Мелен» в Стамбуле (50).

Устранение дисбаланса в подрядных услугах является предметом постоянной скоординированной работы соответствующих российских ведомств с турецкой стороной на всех уровнях, имея в виду обеспечение широкого участия российских организаций в сооружении объектов в Турции как на двусторонней, так и на тендерной основе. Реализация подписанных в 1996–2000 гг. межправительственных документов, включая соглашения о сотрудничестве в области энергетики, поставках газа, строительстве ТЭС «Денизли». Долгосрочную Программу развития двустороннего сотрудничества, протоколы заседаний межправкомиссий и другие, позволила бы сократить дисбаланс в подрядных услугах.

В конце 1997 г. с Турцией подписан ряд межправительственных соглашений, в т.ч. в топливно-энергетической области, обеспечивающих ежегодную поставку из России в Турцию, начиная с 2008 г. 30 млрд. куб. м. природного газа в год. Заложена прочная основа для дальнейшего роста двустороннего торгово-экономического сотрудничества, а также созданы благоприятные условия для участия российских компаний в сооружении в Турции энергетических, и других объектов (ТЭС, ГЭС, газопроводы, газохранилища).

С учетом значительных возможностей по сотрудничеству в области энергетики организациями сторон проведена большая работа. В результате в 2001 г. продолжилась реализация контракта на 40 млн. долл. с участием российской компании АО «Техностройэкспорт» в строительстве гидрокомплекса «Деринер» на р. Чорух. Начата реализация контракта на строительство ГЭС «Торул» (120 млн. долл.) с участием российской компании «Энергомашэкспорт».

В соответствии с подписанным в дек. 1997 г. межправительственным соглашением о поставках газа в Турцию через акваторию Черного моря («Голубой поток») в 2001 и в начале 2002 г. заметно активизировались работы по строительству трансчерноморского газопровода. В 2001 г. завершено строительство газопровода Самсун-Анкара, являющегося частью проекта «Голубой поток», в котором в составе двустороннего консорциума участвовала российская компания «Стройтрансгаз». Реализация проекта «Голубой поток» идет в соответствии с запланированным графиком. На конец фев. 2002 г. закончена прокладка первой ветки морской части газопровода, а с марта начаты работы по укладке второй, параллельной, ветки трубы. Россия уделяет значительное внимание своевременному окончанию работ на российском сухопутном участке трубопровода. Проект должен быть завершён в середине 2002 г.

Продолжаются работы по модернизации существующего западного газопровода на территориях Украины, Молдавии, Румынии, Болгарии и Турции. ЕБРР выделены кредитные средства в 70 млн. долл. В сент. 2001 г. официально объявлено о завершении строительства консорциумом «Трансбалкан» компрессорной станции в Тарутино (Украина). Ввод в эксплуатацию данного объекта позволит увеличить пропускную способность западного газопровода на 3,9 млрд. куб. м. (до 12 млрд. куб. м.) в год. Компрессорная станция в Тарутино является первым этапом проекта расширения мощности западного газопровода. Стороны рассматривают финансовые и организационные

аспекты второго этапа модернизации – строительства 70-километрового лупинга и перехода через Дунай. Это позволит увеличить мощность газопровода на 1,7 млрд. куб. м. Завершение работ по расширению западного газопровода планируется на 2002 г. когда пропускная способность трубы будет доведена до 14 млрд. куб. м.

Объем поставок российского газа по западному газопроводу в 2000 г. составил 10,2 млрд. куб. м. и в 2001 г. – 11,1 млрд. куб. м.

В рамках выполнения межправительственного Протокола от 15.12.97. российско-американо-турецкий консорциум «АББ/Газпром/Энтес» в нояб. 1998 г. передал министерству энергетики и природных ресурсов Турции ТЭО строительства ТЭС «Денизли» (1400 мвт.) на условиях ВОТ и обеспечил источники финансирования строительства станции. До наст. вр. стороны не приступили к переговорам по строительству станции в связи с тем, что турецкая сторона настаивает на предоставлении «Газпромом» реальной гарантии о поставке в Турцию дополнительно 7 млрд. куб. м. газа по западному газопроводу в 2001 г. Завершены строительство ГКС в Тарутино и подготовки к строительству лупинга и перехода трубопровода через Дунай.

Российская сторона предпринимает усилия для завершения переговорного процесса по участию российских компаний в строительстве дамб и ГЭС «Байрам» и «Баглык». Согласование с Казначейством Турции условий привлечения кредитных средств для строительства этих станций находится на конечной стадии.

Обе стороны ведут переговоры по новым перспективным объектам, включая ГЭС, ТЭС, ЛЭП, газопроводы и газораспределительные сети, проекты передачи электроэнергии в Турцию, подземные газохранилища, поиск, разведка и добыча углеводородов, угля.

В сфере промышленного сотрудничества следует отметить выполнение российскими организациями обязательств в объеме 3 млн. долл. по модернизации Искендерунского металлургического комбината, а также исследованию, ремонту и переводу на газ энергохозяйства Сейдишехирского алюминиевого завода. Российской стороной предложено продолжить сотрудничество в модернизации вышеуказанных предприятий в соответствии с переданными турецкой стороне «концепциями развития этих производств». Рассматриваются возможности сотрудничества в области судостроения и в осуществлении совместного производства в РФ и Турции судовых механизмов, кранов, плавучих доков и другого оборудования.

Учитывая важность сотрудничества в области малого и среднего предпринимательства, значительное внимание уделяется деловым контактам между турецкими организациями КОСГЕБ, ОСТИМ и российскими компаниями в области создания в РФ промышленных зон и зон совместного предпринимательства, наиболее гибко реагирующих на требования современного рынка и эффективно использующих капиталовложения.

В последние годы турецкие строительные компании стали активнее участвовать в инвестиционной деятельности в РФ. Общий объем накопленных турецких инвестиций в экономику России составляет 600 млн. долл. В основном это инвестиции направленные в реальный сектор экономики



РФ. По мнению представителей деловых кругов Турции, политическая и экономическая стабилизация, наметившаяся в России в 1999-2001гг., способствует процессу притока турецкого (или привлеченного) капитала в Россию с учетом заинтересованности Турции в перспективном российском рынке.

Продолжается реализация предоставленного турецким Эксимбанком инвестиционного кредита в 350 млн.долл. Из 6 подписанных кредитных соглашений на 315 млн.долл., по взаимной договоренности сторон, финансируется сооружение 5 объектов: деловой центр на пл. Восстания (80 млн.долл. — реализовано 50 млн.долл.); ЦКБ (80 млн. — реализовано 100%); больница №31 в Москве (38 млн. — реализовано 37,7 млн.); приборостроительный завод в г.Трехгорный (38 млн. — реализовано 15,4 млн.); лабораторный корпус Хакасского университета (16 млн.); строительство Кочубеевского сахарного завода задерживается из-за неурегулированности взаимоотношений заказчика и подрядчика (60 млн.долл.).

В рамках указанного кредита в дек. 2001г. были подписаны еще два кредитных соглашения на 15 млн.долл. для строительства детской стоматологической больницы и на 10,9 млн.долл. для продолжения реконструкции ЦКБ.

В рамках сотрудничества по транспортному строительству прорабатываются возможности сотрудничества сторон как на тендерной, так и на двусторонней основе в строительстве ж/дорог Каре-Тбилиси, Бандырма-Османили и Анкара-Стамбул, в т.ч. в счет погашения кредитной задолженности РФ Турции.

Учитывая последствия недавнего землетрясения в Турции и высокую сейсмичность ее территории, а также вероятность новых землетрясений и стихийных бедствий, соответствующие организации сторон рассматривают возможность сотрудничества в области предупреждения и ликвидации чрезвычайных ситуаций по следующим направлениям, в правовой сфере: создание системы мониторинга и прогнозирования; участие МЧС РФ в разработке проекта создания турецкой системы реагирования; использование российских разработок; организация обучения турецкого персонала.

Организации сторон рассматривают также возможности сотрудничества в области туризма, страхования рисков в ВЭС, организации СЭЗ, банковского дела.

В сфере российско-турецких финансово-кредитных отношений основным вопросом продолжает оставаться проблема урегулирования задолженности России и бывшего СССР.

Задолженность России перед Турцией на конец 2001г.: суммарный долг — 386,8 млн.долл.; в т.ч. просроченная часть — 133,9 млн.; в т.ч. основная сумма — 88,9 млн.; проценты за просрочку — 44,9 млн.; суммарный долг РФ Турции — 386,8 млн.; в т.ч. долг СССР — 251,4 млн.; долг РФ по проектам в рамках кредита «Эксимбанка» — 135,3 млн.долл. Просроченная часть целиком входит в долг СССР.

Остается непогашенной часть задолженности Российской Федерации перед Турецкой Республикой в 251,5 млн.долл., в т.ч. просроченная задолженность в 88,9 млн.долл., а также по неоплаченным контрактным процентам 45 млн.долл. Поставки российской спецтехники в Турцию в рам-

ках Соглашения между правительством РФ и Турецкой Республикой от 15 дек. 1995г. были полностью завершены в фев. 1998г., дальнейшее погашение основного долга и процентов по нему, подлежит по условиям указанного Соглашения в СКВ.

В дек. 2001г. состоялся первый раунд переговоров представителей минфина и Внешэкономбанка России с турецким Эксимбанком по реструктуризации российского долга, на которых российская сторона представила предложения по консолидации задолженности и осуществлению реструктуризации на условиях, сопоставимых с предоставленными Россией Лондонским и Парижским клубами. В ответ на указанные предложения турецкая сторона заявила, что приоритетным является погашение просроченной задолженности в СКВ. Турецкая сторона настаивает на рассмотрении вопроса урегулирования задолженности в жесткой увязке со всем комплексом двустороннего торгово-экономического сотрудничества. Вопрос о возможности реструктуризации долга поставлен в зависимости от согласия России принимать в погашение газовых поставок турецкие товары, что означает возврат к бартерным расчетам, несовместимым с требованиями ВТО.

## Представительства

**www.deik.org.tr** Foreign economic relations board, **www.aeroflot.ru** Аэрофлот в Анкаре, **www.sanayi.gov.tr** Минпромторг; **www.maliye.gov.tr** Минфин; **www.enerji.gov.tr** Минэнергетики и прир. ресурсов; **www.mfa.gov.tr** МИД; **www.tarim.gov.tr** Минсельхоз; **www.turizm.gov.tr** Минтуризма; **www.tcmb.gov.tr** ЦБ; **www.calisma.gov.tr** Минтруда; **www.meb.gov.tr** Минобразования; **www.cevre.gov.tr** Мин. окр. среды; **www.orman.gov.tr** Минлесхоз; **www.health.gov.tr** Минздрав; **www.kultur.gov.tr** Минкультуры; **www.adalet.gov.tr** Минюст; **www.msb.gov.tr** Минобороны; **www.ubak.gov.tr** Минтранс; **www.foreigntrade.gov.tr** Секретариат внешней торговли; **www.dpt.gov.tr** Госплан; **www.die.gov.tr** Госстат; **www.tse.org.tr** Ин-т стандартизации; **www.tcmb.gov.tr**, **www.mfa.com** Центробанк; **www.eximbank.gov.tr** Эксимбанк; **www.tobb.org.tr** Союз ТПП и бирж; **www.hazine.gov.tr**, **www.treasury.gov.tr** Казначейство; **www.igeme.org.tr** Центр развития экспорта; **www.turtsia.ru** Интернет-газета.

Генсекретариаты: **www.egebirlik.org.tr** Aegean Exporters Union; **www.aib.org.tr** Antalya Exporters Union; **www.detkib.org.tr** Deniz Textile & Clothing Exporters Union; **www.detkib.org.tr** Deniz Textile & Clothing Exporters Union; **www.ieu-hazelnut.org.tr** Istanbul Exporters Union; **www.immib.org.tr** Istanbul Mineral & Metal Exporters Union; **www.itkib.org.tr** Istanbul Textile & Apparel Exporters Union; **www.akib.org.tr** Mediterranean Exporters Union; **www.gaib.org.tr** South Eastern Anatolia Exporters Union; **www.tib.org.tr** Trabzon Cerealspulses, Oil Seeds and Products Exporters Union; **www.uib.org.tr** Uludag Exporters Union.

ПОСОЛЬСТВО РФ В АНКАРЕ - ЛЕБЕДЕВ Александр Алексан., Karyagdi Sok. 5, Sankaya, Ankara, Turkey, (90-312) 439-2122, -3518, 440-8217, ф.438-3952, 442-9020, телекс (607) 46151 KUSU TR; rfemassy@tr.net. КОНС. ОТД. 440-9485, ф.-1485, телекс (607) 46229 SOKO TR, ruskons@superonline.com.tr.

ТОРГПРЕДСТВО В АНКАРЕ - КОПТЕВСКИЙ Виктор Nikol., Ataturk Bulvari 106, Ankara, Turkey, 425-4690, 418-7512, -8139, ф.-3991.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В СТАМБУЛЕ - ВЕЛИЧКИН Сергей Вас. Istiklal Caddesi 443, Beyoglu, Istanbul, Turkey, (90-212) 292-5101, -2, -3, ф.293-2358, 249-0507, телекс (607) 25556 GK SU TR; visavi@turk.net.tr

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ТРАБЗОНЕ - ГЛУШКОВ Михаил Иван. Refik Cesur Sok. 6, Ortahisar, Trabzon, Turkey, (90-462) 326-2600, -2728, ф.-2601, телекс (607) 83059 STBK TR, baskonsolos@mail.gul.net.tr, baskonsolosl@gul.net.tr.

### БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (29.10). 119121 М., 7 Ростовский пер. 12, 956-5595, ф.-5597, телекс 413731, turemb@dol.ru (пн.-пт. 9-16.30). Наби ШЕНСОЙ (Nabi SENSÖY, посол, 246-9989), Левент Мурат БУРХАН (Levent Murat BURHAN, министр, советник, глава миссии), Мехмет Тугрул ГЮДЖЮК (Mehmet Tugrul GUGUK, министр, советник, 246-0009), Хасим АЙАОКУР (Hasim AYAOKUR, советник, образование, 245-6735, ф.-6), Фейяз ЙЕМИШЧИ (Feyyaz

YEMISCI, советник, экономика, 246-8775), Эмел ЕЗГЮР (Emel OZGUR, советник, СММ, 246-5252, ф.246-7752), Мехмет Октай ЧЫНАР (Mehmet Oktay CINAR, советник), Эргин СОНЕР (Ergin SONER, I сек.), г-жа Гюль ЙАЛЧЫН (Gul YALCIN, I сек.), Юмит ЯЛЧЫН (Umit YALCIN, I сек.). **ВОЕННЫЙ АТТАШАТ** 246-0489, ф.-9252, dtmos@online.ru: Туфан МИМИР (Tufan MIMIR, аташе обороны и ВМС), Ибрагим УНАЛ (Ibrahim UNAL, военный аташе, 245-6501), Исмет Гюрсель КЮЧУККАРАГЁЗ (Ismet Gursel KUCUKKARAGOZKOKSAL, аташе ВВС), **ТОРГ. ОТД.**: 246-2989, -3989, ф.-4989, dtmos@online.ru; [www.turkishline.ru/dtm](http://www.turkishline.ru/dtm), Хасан ЙАЛЧЫН (Hasan YALCIN, торг. советник), Недждет ЭСЕР (Necdet ESER, торг. советник). **ТУРИЗМ**: 1 Тверская-Ямская 23/18, оф.18, 721-1945, ф.-6, Сезай ЧЕТИНЕР (Sezar CETINER, советник)

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 420015 Казань, Карла Маркса 71, а/я 141, 64-4640, -2790, ф.-2511, ard@mi.ru, (пн.-пт. 9-17). Ахмет Риза ДЕМИРЕР (Ahmet Riza DEMIRER, генконсул).

**Alarko Contracting**. Строительство *Builds on turn-key basis, civil, industrial petro-chemical complexes such as Pushkin Plaza, Goznak Banknote Factory, Ashgabad Airport. Also active as real-estate developers.* М., Марксистская 16, 956-1315, ф.-1522, alarkomoscov@col.ru, [www.alarko.com.tr](http://www.alarko.com.tr), Engin Colpan.

**Altaca Construction & International Trade**. Строительство и межд. торговля *General construction, renovation and procurement company that provides services for factories, residential buildings, office interiors and fit-outs, retailers, restaurants, entertainment complexes, etc...* 109004 М., Таганская 17-23, 725-6344, ф.-5, info@altaca.net, [www.altaca.net](http://www.altaca.net), Jim Kingston.

Anadolu Aiansi. Пресса. 121615 М., Рублевское ш. 21, корп.1, оф.279, 415-4419, Remzi Ozkan.

Anadolu Turizm. Туризм. М., Ст. Арбат 42, эт.1, оф.34, 742-4360, ф.-59, Yuksel Sonmez.

Aztour. Туризм. М., Трехпрудный пер. 6, оф.2, 299-2397, ф.258-8714, aztour@infostoi.ru, [www.aztour.ru](http://www.aztour.ru), Азгын Ти.

Bayramlar. Пр-во и продажа декоративных отделочных материалов, лакокрасочной продукции Bayramix. 125047 М., Триумфальная пл. 3, 961-2820, ф.-19, Ayten Perinova.

Baytur. Строительство. 111020 М., Солдатский пер. 26, 360-2410, -1969, ф.267-4898, baytur@turkishline.ru, Cem Acar.

Beko Rossia. Реклама и сервисная поддержка. 109147 М., Марксистская 16, 232-6730, ф.-1, [www.beko.ru](http://www.beko.ru), Mete Karaer.

Ben Tur. Туризм. 127051 М., Петровка 20/1, под.2, эт.2, оф.8, 937-1640, ф.-1, info@bentour.ru, [www.bentour.ru](http://www.bentour.ru), Джафи Садык.

Besa. Обувь. М., 961-1061, ф.208-3193, Ahmet Bakir.

Beta Tek Construction. Строительство производственных и офисных помещений. 113806 М., Садовническая 39/1А, 937-1906, Tilsau Gokgoz.

Chim-Tash. Транспорт. 121741 М., Рябиновая 61, оф.10, 446-1413, ф.-1673, chimtash@mtu-net.ru, Nurettin Zaif.

De Tur. Туризм. 103045 М., Последний пер. 19, 721-1600, до -4, ф.-5, -6, Halil Korkmaz.

Deer Tour. Туризм. 103009 М., Бол. Дмитровка 9, 745-0505, ф.-6, info@deertour.ru, [www.deertour.ru](http://www.deertour.ru), Мария Литтаповна Мистифаева.

Egoplast. Торговля и пр-во. 129626 М., Кулаков пер. 9А, 286-0302, ф.216-6448, [www.egoplast.com.ru](http://www.egoplast.com.ru), Ozan Ozdemir.

ЕНР Есзацибаси. Медицина. М., 925-2611, ф.-1887, Nazmi Sanli.

ЕМТ Eritman. Строительство. 117513 М., Ленинский пр-т 137/1, 438-2833, ф.434-9575, etmmos@dol.ru, [www.emt-eritman.com](http://www.emt-eritman.com), Murat Biterge.

Енка. Строительство. М., Цветной б-р 25, стр.3, 929-9747, ф.-25, -54, Murat Gilmezoglu.

Entes. Строительство. 123242 М., Новинский б-р 31, 797-4250, ф.-9, Мустафи Джумар.

Entire Travel. Туризм. М., 937-0660, ф.-1, Selcuk Bugay.

Eston Cont. Строительство. М., т/ф 956-6174.

Fancy Moda Line/LC-Waikiki. Текстиль. М., 207-9535, ф.-6901, Mehmet Uzun.

Feka Mimarlik Taahhut Tikaret. Строительство. 117198 М., Миклухо Маклая 3, 937-1900, ф.-5, Mehmet Canca.

Finansbank. Банк. 115054 М., Космодамианская наб. 52, корп.3, (501) 725-4040, ф.-1, info@finansbank.ru, [www.finansbank.ru](http://www.finansbank.ru), Sipahi Haktanir.

Fudes. Строительство. М., т/ф 917-8771, Ольга.

Gama. Строительство. 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф.410, 956-9113, ф.-1, mosgama@mail.ru, [www.gama.com.tr](http://www.gama.com.tr), Эрхан Айайдын.

Garanti Bankasi. Банк. 113054 М., Космодамианская наб. 52, стр.1, блок А, эт.5, 961-2500, ф.-3, [www.gbm.ru](http://www.gbm.ru), Murat Agareyoglu.

Genk. Строительство и торговля. 109004 М., Николаямской пер. 5, стр.1, 926-4835, ф.-9, Habib Itzkan.

Gurand Motors Renault. Автомобили. М., 497-5000, ф.493-5333, Mehmet E. Alpaslan.

Hayat Kimiya. Быт. химия. 129010 М., Грохольский пер. 29, 280-1679, ф.-0764, hayat@turkishline.ru, [www.hayat.com.tr](http://www.hayat.com.tr), Onder Tekeli.

Hazinedarogu-Ozkan. Строительство. 117197 М., Ленинский пр-т 113/1, 956-5211, ф.-2, hazmos@cea.ru, [www.hazir.com](http://www.hazir.com), Kocak Yugel.

Hurriyet Gazetesi. Корпункт. М., Кулузовский пр-т 7/4, оф.151, т/ф 243-1489, herdun@co.ru, [www.hurriet.com.tr](http://www.hurriet.com.tr), Nerdun Hacioglu.

Iktisat Bankasi. Банк. М., 725-1020, ф.-5, [www.iktisatbank.ru](http://www.iktisatbank.ru), Arda Kaya.

Hurmak. Пекарня, мельница. 125080 М., Волоколамское ш. 7А, оф.21, 158-0875, ф.-1772, [www.moshurmak@hotmail.ru](http://www.moshurmak@hotmail.ru), Behcet Mustepa.

Iso Tur. Туризм. М., Пыжевский пер. 5, оф.400, 239-9205, ф.-14, 953-6326, Halil Korkmaz.

Kader/ Uden. Строительство. 127254 М., Огородный пр. 10, 218-6322, ф.-7196, kader@dol.ru, [www.kaderby.ru](http://www.kaderby.ru), Kenan Unal.

Karabay Insaat. Строительство. 109542 М., Рязанский пр-т 99, 377-9007, ф.174-6206, Galip Zor.

Kasktas/Enka. Строительство. М., 258-6846, ф.-61, Bulent Demir.

Kerimov. Кожа, дубленки. 121151 М., Бол. Дорогомиловская 7/2, 240-2374, ф.-2195.

Kibar. Торговля. 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф. Е714, 956-5191, ф., -5071, kibar@com2com.ru.

Kocak. Строительство. М., 446-6551, ф.467-7553, Ismail Kocak.

Konkur. Строительство. 127055 М., Новослободская 50/52-6, 973-2397, ф.972-6313, konkur@rinet.ru, [www.konkur.com.tr](http://www.konkur.com.tr), Negmu Ugurlu.

Koray Yapı Endustrisi. Строительство. 115191 М., Серпуховской Вал 8, оф.135, т/ф 952-0911, Osman Riza Gunul.

Lotus. Джинсовая одежда. М., 440-3812, ф.-3934, Yusuf Akkaya.

Marshal Paint - Rus. Торговля лакокрасочной продукцией. 117403 М., Востряковский пр. 10, 937-2769, ф.-2, info@marchall-paints.ru, [www.marchall-paints.ru](http://www.marchall-paints.ru), Serkan Saglam.

Matras. Одежда. М., 937-2642, ф.-3, Erol Pelit.

Mesa Mesken. Строительство. М., 937-4914, ф.-7, Gurdal Asar.

Milliyet Gazetesi. Корпункт. 117049 М., Донская 18/7, оф.25, 236-2483, ф.-1344, milliyet@co.ru, [www.milliyet.com](http://www.milliyet.com), Cenk Baslamis.

MKD. Консалтинг. 117313 М., Ленинский пр-т 93, корп.2, оф.73, т/ф 132-4110, mkd\_itd@mail.ru, Husein Ipek.

Москва Красные холмы. Аренда офисных помещений. 115054 М., Краснохолмская 5, 258-6840, ф.-5, rtmarket@online.ru, Зеки Ишин.

Mostravel. Туризм. 125040 М., Ленинградский пр-т 8, 250-0063, 251-6378, 257-3408, ф.-4, 937-6646, mail@mostravel.ru, Махмед Ак.

Orimeks. Строительство. 129366 М., Ярославская 15, корп.8, оф.413, 217-6490, т/ф 282-9509, moscow@orimeks.com, [www.orimeks.com](http://www.orimeks.com), Izzet Demirkan.

Ozerdem. Строительство. М., 234-9215, ф.-4, L. Melih Ozerdem.

Pay Nakliyat. Транспорт. М., 549-0255, ф.541-1919.

Pearl. Текстиль. М., 935-7887, ф.955-1894, Yusuf Tungel.

Pegas Travel. Туризм. М., Ленинградский пр-т 49, 967-8154, -5, 943-9375, ф.-9808, 967-8190, Ramazan Akpınar.

Penyeten Textil. Текстиль. М., 409-5774, Hamdi Olker.

Perspektif. Пресса. М., 216-9911, ф.286-2965, Hakan Aksay.

Pimaren. Торговля. М., 215-9192, ф.-8095, Gukhan Bacioglu.

Plast Nak. Транспорт. М., 216-7590, ф.261-4851, Ozdal Sevim.

Poliklinik MSC 43. Поликлиника. М., 955-9026, -31, ф.-21, Naki Karaaslan.

Prekons. Строительство. М., 258-2349, Kaan Ekermen.

Ram Dis Tigaret. Торговля. М., 232-6730, ф.-1971, Mete Karaer.

Ramenka. Торговля. М., 937-1972, ф.-1, Aziz Bulgu.

Ramtorg. Клининговая компания. 127030 М., Новослободская 28, стр.1, 232-6730, ф.-1, mos@rerprem.com, Mete Karaer.

Renkprom. Реклама. М., 250-0021, ф.-2432, Ibrahim Artukaslan.

Rodi Jeans. Текстиль. М., 937-8772, ф.973-8283, Ercan Akbas.

RTIB. Ассоциация. М., 978-4506.

S.A.Deri. Одежда. М., 117-7976, ф.-9, Suphi Caglar.

Sadko. Туризм. М., Бол. Садовая 10, оф.14, т/ф 209-9337, -9188, -1541, -9159, -9442, Hacı Akdemir.

Safak. Стройматериалы. М., 274-2785, Ahmet Safak.  
 Sarigul. Строительство. М., т/ф 205-0420, Yuksel Yamac.  
 Sarp Dis Tigaret. Бумага. М., 258-1842, ф.-4, Aytac Erkaya.  
 Sayar Gurup. Перевозки. М., 591-8410, ф.-8546.  
 Scato Textil. Текстиль. М., 409-5774, Olcay Kekes.  
 Sefer Tourism. Туризм. М., т/ф 189-8916, Recep Okumus.  
 Sepici Group. Одежда. М., 268-0977, ф.478-3776, Nejat Gusen.  
 Sibtek-Zapsib. Строительство. М., т/ф 207-0801, Necmetin Yay.  
 Singroup. Торговля. М., т/ф 287-2310, Huseyin Tuncay.  
 Sismanogullari. Дерево. М., 956-6173, -75, ф.-0481, Hakan Tunk.  
 Sitol. Обувь. М., 187-9697, ф.-61.  
 Soyak. Строительство. М., 967-0943, ф.-7, Ahmet Rende.  
 SSC. Joinex. Окна и двери. М., 956-2292, ф.-71, Orhun Kilicbeyi.  
 Suemod. Одежда. М., 258-1607, ф.-8.  
 Summa. Строительство. М., 745-7300, ф.253-7455, Timur Timuroglu.  
 Sweet Hous (Ulker). Торговля. М., 489-1286, ф.-7578, Khaled Nahlous.  
 Surat Nakliyat. Транспорт. М., 591-8410, ф.-8546, Semir Dikkaya.  
 Tekfen. Строительство. М., 258-2275, ф.-6, Вера Петрова.  
 Tekno. Стройматериалы. М., 492-7361, ф.493-6172, Ali Polat.  
 Tekser. Строительство. М., 956-2438, ф.-9239, Kenen Olmez.  
 Tez Tur. Туризм. М., Ленинский пр-т 49, 728-4023, ф.-78, Алексан. Буртин.  
 THY-Tark Hava Yollari. Авиалинии. М., 292-4345, ф.200-2245, Eray Kurt.  
 Tip-top. Одежда. М., 282-3278, Vahap Guven.  
 Titan. Стройоборудование. М., 459-6251, ф.-8037, Ender Ozkan.  
 Tobt M. Ассоциация. М., 935-8224, -5, -6, ф.-40.  
 Toros. Транспорт. М., 447-0004, ф.-2702, Serif Bilgic.  
 Trans Cag. Транспорт. М., 443-1475, ф.-4900, Yusuf Akkaya.  
 Trans 14. Перевозки. М., 549-0255, ф.-541-1919.  
 Transros. Туризм. М., 963-5420, ф.-5165, Okay Yildirim.  
 Tr-Dr Insaat. Строительство. М., 241-1571, ф.-8705, Riza Celikel.  
 Trek Travel. Туризм. М., Беговая, 946-1049, -1071, -7698, ф.945-3531,  
 Александр Горбатюк.  
 Тройка. Туризм. М., Сивашская 4/2, 119-1631, 110-5920, -5868,  
 ф.935-8870, Hulya Arslan.  
 Troyka. Строительство. М., 318-8960, Salih Arslan.  
 Troyka. Транспорт. М., 310-7201, ф.-7131, Ismail Elci.  
 Turan Hazinedaroglu. Строительство. М., 956-5211, ф.-2, Yugel Kocak.  
 Turan. Строительство. М., 241-7465, ф.-13, Esref Kuker.  
 Turkel. Ярмарки. М., 250-0639, ф.251-6717, Kirill Kryuk.  
 Turkish Airlines. Авиакомпания Air transport. М., Кузнецкий мост  
 1/8, 292-4345, -1667, ф.200-2245, www.thy.com, Selim Soyer,  
 Turkuaz Danismanlik. Консалтинг. М., 234-0831, до -3, ф.290-3757,  
 Olcay Uzdemir.  
 Turlux. Туризм. М., Бол. Сергиевский пер. 17, оф.8, т/ф 921-5774,  
 923-8835, 928-9767, turluxrus@mtu-net.ru, Musa Negiz.  
 Turbo. Туризм. М., т/ф 253-8535, Nuri Oguz.  
 Urban. Строительство. М., 935-7086, ф.-8, Ali Ihsan Akiskalioglu.  
 Octopus. Поставка запчастей к импортному пром. оборудованию.  
 109202 М., ш. Фрезер 17, 967-1350, ф.-1, octopus@octopus-b2b.biz,  
 www.octopus-b2b.biz, Lotor Roahl.  
 Vitra. Керамическая плитка. 105122 М., Щемковское ш. 5, т/ф 961-  
 3444.  
 Yaksel Insaat. Строительство. М., 234-1723, ф.-4, Георгий Чочу.  
 Yamata Yatirim. Туризм. М., 937-7265, Kaan Oktem.  
 Yapı Kredi Moscow. Банк. 115172 М., Гончарная наб. 1/2, 234-  
 9889, 915-0712, ф.956-1972, yap@online.ru, www.yapikredi.ru, Umit  
 Somer, Bozkurt Kaplangi.  
 Yapi-Tek. Строительство. М., 201-4404, ф.-3877.  
 Yasa. Строительство. М., 203-7495.  
 Yenigun. Строительство. 107067 М., Токмаков пер. 12/20, 737-8040, -  
 4, 355-9655, ф.-9346, yeningun@hotmail.com, Atacan Ayar.  
 Yesil Mavi. Туризм. 119002 М., Арбат 42, эт.2, т/ф 234-9116, Yahya  
 Tufekci.  
 Ziraat Bank "Moscow". Банк. 109147 М., Марксистская 16, 232-6737,  
 admin@ziraatbank.rmt.ru, Mehmet Sahin.

## Статистика

## Торговля Турции со странами СНГ, кроме России, в

млн.долл.

	Экспорт	Импорт	Сальдо	Товарооборот
<b>Азербайджан</b>				
1998г.	327,2	50,3	276,9	377,5
1999г.	248,1	44	204,1	292,1
2000г.	230,4	95,6	134,8	326
2001г.	217,9	82,9	134,9	300,8
<b>Армения</b>				
1998г.	-	-	-	-
1999г.	-	-	-	-
2000г.	39,5	1,5	38	41
2001г.	-	-	-	-
<b>Белоруссия</b>				
1998г.	7,6	20,9	-13,3	28,5
1999г.	4,6	20,6	-16	25,2
2000г.	11,8	18	-6,2	29,8
2001г.	19	11,3	7,6	30,3
<b>Грузия</b>				
1998г.	164,1	91	73,1	255,1
1999г.	114,2	93,3	20,9	207,5
2000г.	131,8	155,3	-23,5	287,1
2001г.	146,7	136	10,7	282,8
<b>Казахстан</b>				
1998г.	214,3	253,7	-39,4	468
1999г.	96,6	295,9	-199,3	392,5
2000г.	118,7	346,4	-227,7	465,1
2001г.	116,8	88,9	27,9	205,7
<b>Киргизия</b>				
1998г.	41,5	6,8	34,7	48,3
1999г.	23,2	2,8	20,4	26
2000г.	20,6	2,3	18,3	22,9
2001г.	17,9	4,9	13	22,8
<b>Молдова</b>				
1998г.	27,7	11,8	15,9	39,5
1999г.	20,7	10,9	9,8	31,6
2000г.	26,2	7	19,2	33,2
2001г.	27,3	2,1	25,2	29,3
<b>Таджикистан</b>				
1998г.	9,8	7,9	1,9	17,7
1999г.	5,2	4,1	1,1	9,3
2000г.	4,5	16,5	-12	21
2001г.	13,5	12,2	1,3	25,7
<b>Туркменистан</b>				
1998г.	95,8	42	53,8	137,8
1999г.	106,6	67	39,6	173,6
2000г.	120,2	97,9	22,3	218,1
2001г.	102,4	73,5	28,9	176
<b>Узбекистан</b>				
1998г.	156,2	96,2	60	252,4
1999г.	99,1	47,5	51,6	146,6
2000г.	82,6	85,8	-3,2	168,4
2001г.	89,5	35,7	53,8	125,1
<b>Украина</b>				
1998г.	274,3	988,8	-714,5	1263,1
1999г.	225,8	773,7	-547,9	999,5
2000г.	258,1	981,6	-723,5	1239,7
2001г.	281,8	770	-488,2	1051,7

## Доля России во внешней торговле Турции

	2000г.		2001г.	
	всего	Россия	всего	Россия
	млрд.долл.	млрд.долл.	млрд.долл.	млрд.долл.
Экспорт Турции	27,77	0,64	2,3	31,18
Импорт Турции	54,50	3,88	7,1	40,50
Сальдо	-26,73	-3,24	-	-9,32
Товарооборот	82,28	4,52	5,5	71,68
		%		%
Экспорт Турции		0,92		0,92
Импорт Турции		3,47		3,47
Сальдо		-2,55		-2,55
Товарооборот		4,39		4,39

## Производство промпродукции в Турции

	объем				изменение, %		
	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	1999г.	2000г.	2001г.
<b>Добывающая промышленность</b>							
Уголь, в тыс.т.	3335	2738	3330	3639	17,9	216	-9,3
Лигниты, в тыс.т.	65084	64897	59686	56542	-0,3	-8	-5,1
Нефть, в тыс.т.	3224	2939	2748	2551	-8,9	6,5	-7,2
<b>Обрабатывающая промышленность</b>							
Сигареты с филт., в т.	121719	119291	122929	126082	-2	-3	2,6
Раки, пиво, в млн.л.	769	748	759	764	-2,7	1,4	0,7
Газетная бумага, в тыс.т.	10	68	128	88	574,6	87	-31
Бумага «крафт», в тыс.т.	54	37	41	43	-31,9	13	3,4
Серная кислота, в тыс.т.	1007	832	659	576	-17,4	-20,8	-12,6
Полиэтилен, в т.	233444	216537	224592	206526	-3,1	3,7	8
ПВХ, в т.	199645	191327	176631	147174	-4,2	-7,7	16,7
Сжиженный газ, в тыс.т.	839	772	712	732	-8	-7,8	-2,8
Бензин, в тыс.т.	3713	3412	2758	3027	-8,1	-19,2	9,7
Дизтопливо, в тыс.т.	8024	7932	6919	7579	-1,2	-12,8	9,5
Изд. из стекла, в тыс.т.	116	8	1066	1142	1141	-8,7	7,1
Железная руда, в тыс.т.	5087	5181	5333	5289	1,8	2,9	-0,8
Сталь, в тыс.т.	13166	13816	13596	14382	4,9	-1,6	5,8
Медь, в т.	52899	43408	29951	24792	-17,9	-31	-17,2
Глинозем, в т.	157082	159122	161228	145993	1,3	1,3	-9,4
Цемент, в тыс.т.	36590	34216	36237	30125	-6,5	5,9	-16,9
Тракторы, в шт.	54332	24864	35908	15054	-54,2	44,4	-58,1
Легковые автом., в шт.	221218	222119	305603	226795	0,4	37,6	25,4
Грузовые автом., в шт.	30900	13086	28327	7056	-57,7	116,5	-75,1
Автоб. и микроавт., в шт.	35562	31545	46841	12446	-11,3	48,5	-73,4
<b>Энергетика</b>							
Электроэн., млн.квтч.	110990	116441	124922	123001	4,9	7,3	-1,5
<b>Добавл. стоимость, произвед.</b>							
в промыш., в ценах 1987г.	33494	31814	33738	-	-5	6	-

Источник: Госинститут статистики.

## Основные торговые партнеры Турции, в млн.долл.

	доля в общ. эксп./		изм. по отнош.
	2001г.	импорте, в %	
<b>Экспорт</b>			
1 Германия	5362	17,1	3,5
2 США	3120	10	-0,5
3 Италия	2333	7,4	30,4
4 Великобритания	2173	6,9	6,7
5 Франция	1893	6	14,2
6 Испания	945	3	32,6
7 Россия	923	2,9	43,3
8 Голландия	890	2,8	1,9
9 Израиль	796	2,5	22,5
10 Бельгия	681	2,2	5,2
Общий экспорт	31340	100	12,8
<b>Импорт</b>			
1 Германия	5334	12,9	-25,9
2 Италия	3480	8,4	-19,7
3 Россия	3436	8,3	-11,6
4 США	3253	7,9	-16,8
5 Франция	2284	5,5	-35,3
6 Великобритания	1800	4,3	-34,5
7 Япония	1307	3,2	-19,3
8 Испания	1062	2,6	-36,7
9 Голландия	1042	2,5	-34,3
10 Алжир	1036	2,5	-13,1
Общий импорт	41399	100	-24

## Внешняя торговля Турции по группам стран, в млн.долл.

	Экспорт		Импорт	
	Доля в общ.	измен. по отн.	Доля в общ.	измен. по отн.
	2001г.	эксп., % к 2000г.,%	2001г.	имп., % к 2000г.
<b>Страны ОЭСР</b>	20623	65,8	8,5	26007
1. Страны ЕС	16118	51,4	11,1	18280
2. Страны ЕАСТ	316	1	-2,5	1481
3. Пр. страны ОЭСР	4189	13,4	0,4	6246
<b>Свободные зоны Турции</b>	934	3	4,3	303
<b>Страны не являющиеся странами ОЭСР</b>				
	9783	31,2	24,3	15089
1. Европ. стр.+стр. СНГ	2658	8,5	16,7	5269
2. Африканские страны	1521	4,9	10,8	2819
3. Пр. страны Америки	335	1,1	36	420
4. Стр. Ближнему Востоку	3582	11,4	40,3	3303
5. Пр. азиатские страны	1512	4,8	9,5	3023
6. Прочие страны	176	0,6	303,6	256
Всего	31340	100	12,8	41399

## Внешняя торговля Турции по основным товарным группам, в млн.долл.

	доля в общ.		измен.
	эксп./	имп., %	
	2001г.	имп., %	2000г., %
<b>Экспорт</b>			
1 Одежда и принад., трикот. машинного или ручного вязания	3640	11,6	-2,4
2 Одежда и принад., кроме трикот. машинного или ручного вязания	2637	8,4	5,2
3 Ср-ва наземного трансп., кр. ж/д или трамвайного, их части и принад.	2335	7,4	46,6
4 Электромашинны и обор., части; звукозап. и звуковоспр. аппар., для записи и воспр. телеизображ. и звука, их части	2257	7,2	14,2
5 Черные металлы	2040	6,5	25,6
6 Реакторы ядерные, котлы, обор. и механ. устройства, их части	1743	5,6	22,8
7 Съедобные фрукты и орехи; кожура и корки citrusовых или дынь	1198	3,8	16,4
8 Пр. гот. текстил. изд.; наборы: одежда и текст. изд., б/у	1055	3,4	3,3
9 Изделия из черных металлов	971	3,1	39,3
10 Хлопок	841	2,7	18,1
Общий экспорт	31340	100	12,8
<b>Импорт</b>			
1 Минтопливо, нефть и прод. перегонки; битуминозные веш.; воски минер.	8291	20	-13,1
2 Реакторы ядерные, котлы, обор. и механ. устройства, их части	6306	15,2	-19,4
3 Электромашинны и обор., части; звукозап. и звуковоспр. аппар., для записи и воспр. телеизображ. и звука, их части	3634	8,8	-40,5
4 Ср-ва наземного трансп., кр. ж/д или трамвайного, их части и принад.	1827	4,4	-66,6
5 Черные металлы	1797	4,3	-35,3
6 Пластмассы и изделия из них	1733	4,2	-20,5
7 Органические химсоединения	1624	3,9	-20,2
8 Фармацевтическая продукция	1088	2,6	5,1
9 Инстр. и аппараты оптич., фото-, кинематограф., измерит., контр., прецизионные, мед. или хирург.; части и принад.	953	2,3	-23,3
10 Хлопок	950	2,3	-12
Общий импорт	41399	100	-24

## Турецкий автопром

	тяга- чи	грузов. а/м	пика- пы	авто- мобили	авто- бусы	мини- бусы	миди- бусы	трак- торы
1963г.	0	999	1453	30	12	531	0	7982
1964г.	0	2741	385	100	56	401	0	7006
1965г.	0	2350	300	60	122	1199	0	6419
1966г.	0	6258	2476	18	174	0	252	8969
1967г.	153	7663	2736	1760	325	522	0	13976
1968г.	34	9324	2270	2852	466	395	0	15118
1969г.	140	10719	3030	3902	382	1095	84	13412
1970г.	101	5940	4395	3660	306	1099	4	7518
1971г.	76	4671	4508	12888	608	1891	30	15687
1972г.	105	8491	6044	29628	988	3748	0	22893
1973г.	147	11576	3674	46855	1267	4533	22	32585
1974г.	173	10415	11861	59906	1113	4584	148	25363
1975г.	397	14273	18489	67291	1284	5222	239	32365
1976г.	729	19769	19415	62992	1376	4910	302	36602
1977г.	926	19774	14016	58245	1077	5152	467	31380
1978г.	624	12520	6879	54085	972	3163	444	17673
1979г.	434	12933	9384	43808	1151	4222	547	14484
1980г.	266	3042	7322	31529	1001	2130	491	16936
1981г.	573	11913	5454	25306	1584	2040	378	25385
1982г.	936	14195	4991	31195	1703	4850	587	35716
1983г.	1040	16474	6822	42509	1964	6712	1382	41799
1984г.	1131	16387	7279	54832	1766	7460	2750	46782
1985г.	314	17348	7888	60353	1637	7397	2191	37830
1986г.	416	13230	6605	82032	1813	7318	1508	28053
1987г.	159	13386	7580	107185	1137	3026	1434	35986
1988г.	114	12766	7282	120796	856	5412	1449	31327
1989г.	177	16614	7400	118314	1069	5955	1984	18884
1990г.	281	11671	10560	167556	1689	8105	4288	30712
1991г.	231	16737	13586	195574	1075	10234	4401	21733
1992г.	254	21012	16991	265245	1415	11615	6399	21888
1993г.	547	30796	19766	348095	1933	12084	7435	32809
1994г.	181	11927	9602	212651	1034	4924	2855	17814
1995г.	433	19326	16808	233412	1279	7645	3537	37058
1996г.	374	29088	21032	207757	2499	10171	5856	48720
1997г.	648	43045	32435	242780	3449	12935	9060	55565
1998г.	618	30205	45517	239937	3040	13910	10275	60500
1999г.	311	12785	37551	222041	2327	12854	9953	27435
2000г.	234	28111	68810	297476	4213	20591	11512	37434

Источник: Ассоциация автопроизводителей