

Деловая **ЧЕХИЯ**

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2002гг.

ПОЛПРЕД www.polpred.com

Общие сведения • Госструктуры
Макроэкономика • Финансы • Банки
Налоги • Инвестиции • Нефть и газ
Энергетика • Metallургия и горное дело
Транспорт • Агропром • СМИ и ИТ
Образование и наука • Миграция и виза
Федерализм и регионы • ВТО
Внешняя торговля • Таможня • Туризм
Армия и вооружения • Связи с СНГ
Представительства • Статистика

Совет по внешней политике при Комитете Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Москва – 2002г.

www.polpred.com

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ДЕЛОВАЯ ЧЕХИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2002гг.

Редакция выражает благодарность представителям
российских и иностранных ведомств и компаний
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002

ISBN 5-900034-25-9

Деловая ЧЕХИЯ

Содержание

Обращение посла Чехии	5	Военторг	33
Госструктуры	7	Стандартизация в военной сфере	33
Макроэкономика	8	Об участии ЧР в миротворческих операциях	34
Показатели 1999г.	8	Европолитика	35
Полит. и эконом. положение в 2000г.	9	Внешторг. политика ЧР до вступления в ЕС	35
Финансы	12	Экспортное гарантийно-страховое агентство и Чешский экспортный банк	37
Госбюджет	12	Соседи	39
Банковский сектор	13	Визит президента Польша в ЧР	39
Внешэкономсвязи	13	Чешско-украинские отношения	39
Иноинвестиции	14	Чайна-таун	40
Инвестиционная политика	14	Чешско-китайские отношения	40
Межд. эконом. и фин. групп	15	Чешско-японские отношения	42
Экспорт	16	Связи с СНГ	44
Регулирование ВЭД	16	Связи с Россией	45
Поддержка экспорта	17	Рос.-чешская торговля	45
Таможенно-тарифная политика	18	«Атомстройэкспорт»	46
Торговля	19	«Станкоимпорт»	49
Потребительский рынок	19	«Автоэкспорт»	49
Промышленность	22	Сотрудничество с регионами России	49
Конкурентоспособность промышленности	23	Обзор прессы	50
Пром. зоны в ЧР	24	Чешские банки в 1999г.	50
ТЭК	25	Льготы иноинвесторам в 1999г.	51
Закупки природного газа	27	Внешняя торговля в 1999г.	53
Агропром	27	Таможенное регулирование	54
Образование	28	Многостороннее сотрудничество	55
Законодательство о высшем образовании	28	Поддержка экспортеров	56
Госуправление НИОКР	30	Как торговать с Россией	56
СМИ	31	Региональные и отраслевые связи	58
Гос. информ. система	31	Представительства	59
Гос. поддержка малых фирм по рекламе	32		

НОВЫЕ ИЗДАНИЯ ПОЛПРЕД - УЖЕ В ПРОДАЖЕ

Деловая Австралия 84 стр., 260 руб.; Австрия 40/260; Азербайджан 92/260; Аргентина 84/260; Армения 48/260; Белоруссия 120/260; Бельгия 96/260; Болгария 64/260; Бразилия 136/260; Великобритания 144/260; Венгрия 48/260; Венесуэла 42/260; Вьетнам 28/260; Германия 152/430; Греция 52/260; Грузия 40/260; Дания 82/260; Египет 36/260; Израиль 32/260; Индия 160/260; Иран 92/260; Испания 104/260; Италия 128/260; Казахстан 64/260; Канада и США 484/430; Кипр 40/260; Киргизия 48/260; КНДР 36/260; Китай 252/260; Колумбия 62/260; Коста-Рика 32/260; Куба 116/260; Латвия 76/260; Литва 108/260; Люксембург 20/130; Македония 16/130; Мексика 96/260; Молдавия 20/130; Монголия 44/260; Нидерланды 180/260; Никарагуа 24/260; Норвегия 72/260; Пакистан 48/260; Панама 36/260; Перу 68/260; Польша 88/260; Португалия 32/260; Респ. Корея 136/260; Румыния 34/260; Сирия 68/260; Словакия 60/260; Словения 40/260; Таджикистан 32/260; Туркмения 36/260; Турция 108/260; Узбекистан 32/260; Украина 108/260; Уругвай 72/260; Финляндия 156/430; Франция 132/260; Хорватия 16/130; Чехия 56/260; Чили 72/260; Швейцария 32/260; Швеция 136/260; Эквадор 72/260; ЮАР 36/260; Югославия 60/260; Япония 88/260.

Агропром за рубежом 96/430; Внешняя торговля, офшор 312/690; Металлургия за рубежом 136/530; Миграция, Шенген 162/430; Нефть и газ за рубежом 190/530; Образование и наука за рубежом 112/260; Россия в глобальной экономике 212/430; Связи с Россией 396/530; СМИ и ИТ за рубежом 204/530; Транспорт за рубежом 160/430; Региональное сотрудничество 64/260; Экспорт вооружений в мире 116/430; Энергетика за рубежом 172/530.

Инофирмы в России, телефонный справочник 252/690; Структуры государственной власти РФ, телефонный справочник 512/690.

CD-Rom. Внешние экономические связи РФ в 1998-2001гг. Поиск по любому слову. Обзоры экономики и права каждой из 120 стран и их отношений с РФ, 6500 статей и таблиц. Копия сайта www.polpred.com, 7750 руб.; CD-Rom. Структуры государственной власти РФ. Инофирмы и посольства в России. База данных, локальная и сетевая версии. Поиск по должности, ФИО, дате рождения, адресу, любому слову. 90 тыс. телефонов, E-mail и вэб-сайтов, 4200 руб.

Обращаться к Марине Кулабуховой или Наталии Кац, Агентство «Бизнес-Пресс», 117049 Москва, ул. Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, b-press@yandex.ru, www.polpred.com.

СОКРАЩЕНИЯ

АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КБ-конструкторское бюро; ЛЭП-линия электропередач; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; МИД-министерство иностранных дел; НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НТП-научно-технический прогресс; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТНК-транснациональная корпорация; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА-транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техико-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностраный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчато-бумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

Активизация экономических отношений с Россией.

Предисловие к книге из серии ПОЛПРЕД.

Ярослава БАШТА,

Чрезвычайный и Полномочный Посол Чехии в России

После десяти лет стагнации в отношениях Чешской Республики и Российской Федерации за последний год в политической области вновь наметилось обоюдное потепление. Подтверждением динамизации контактов ведущих политических представителей обеих стран в 2001г. могут служить: успешный февральский визит в Прагу министра иностранных дел Игоря Иванова, последующий за ним визит председателя Совета Федерации Егора Строева, июньская встреча премьеров М.М.Касьянова и М.Земана на Экономическом форуме в Санкт-Петербурге, достижение договоренности о визите российского премьера в Прагу осенью этого года, приглашение посетить с визитом Чехию, переданное Президенту В.В.Путину.

Активизация наблюдается и в области экономических отношений, которые, после преодоления трудностей, связанных с реструктуризацией экономики, могут выйти на рубежи масштабного сотрудничества минувших десятилетий.

Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве, подписанное в 1993г., после либерализации внешней торговли в ЧР, по-новому определило условия экономического сотрудничества. В соответствии с Соглашением учреждена Межправительственная комиссия по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству между Чешской Республикой и Российской Федерацией (МПК), которую на сегодняшний день возглавляют министр промышленности и торговли ЧР Мирослав Грегр и Руководитель Аппарата Правительства Российской Федерации Игорь Иванович Шувалов. В Комиссии учреждены четыре рабочие группы, которыми руководят заместители министров торговли, финансов, сельского хозяйства и образования (по науке и технике). С 1993г. состоялось шесть заседаний Комиссии, на которых, до недавнего времени, рассматривались, в первую очередь, вопросы урегулирования задолженности России и бывшего СССР перед Чешской Республикой. В настоящее время обе стороны ставят перед собой задачу перенести центр тяжести работы Комиссии в торгово-экономическую область и Чешская Республика прилагает усилия по созданию обоюдно благоприятных условий для расширения торгово-экономического сотрудничества и устранения препятствий на путях развития торговли.

На шестом заседании МПК, которое состоялось 13-14 ноября 2000г. в Праге, обе стороны выразили заинтересованность в развитии торгово-экономического сотрудничества и подтвердили готовность продолжить переговоры по урегулированию российской задолженности.

Важной составной частью взаимных торгово-экономических отношений являются прямые связи между Чешской Республикой и регионами Российской Федерации, которые чешская сторона развивает в рамках рекомендаций МПК уже в течение нескольких лет. Установление контактов непосредственно с российскими регионами позволяет чешским предпринимательским структурам осуществлять конкретную торговую деятельность со своими партнерами в республиках, областях и регионах России, на местах и без посредников.

Установлены и развиваются прямые связи со следующими субъектами Российской Федерации, с которыми в 1998-2001гг. подписаны меморандумы о сотрудничестве:

Москва, Санкт-Петербург, Татарстан, Башкортостан, Коми, Марий Эл, Свердловская, Самарская, Ленинградская, Московская, Тюменская, Калининградская, Красноярская, Нижегородская, Камчатская, Ростовская, Оренбургская области.

Доля Российской Федерации во внешнеторговом обороте Чешской Республики составила в 2000г. 4% и, таким образом, Россия заняла среди остальных партнеров Чехии всего 9 место. Для наглядности – в 1989г. объем внешней торговли с бывшим СССР составил 45% всего внешнеторгового оборота Чехословакии. С 1990г., под влиянием экономических перемен, вызванных распадом Советского Союза, внешнеторговые связи с Россией стали постепенно сокращаться. При этом торговый оборот Чехии с Россией сконцентрирован главным образом в импортной части, доля которой в 2000 году составила 6,4% (2 место) от всего импорта ЧР.

Динамика чешско-российской торговли, в млн, долл.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Экспорт	631	693	772	656	381	386	167
Импорт	1876	2057	1842	1587	1391	2079	892
Оборот	2507	2751	2614	2244	1772	2465	1060
Сальдо	-1245	-1364	-1080	-930.1	-1010	-1693	-725

По данным первых пяти месяцев 2001г. – по сравнению с соответствующим периодом минувшего года импорт из России в Чехию увеличился на 21,9% (по причине высоких цен на энергоносители), импорт из Чехии в Россию – на 31,9%. Это пока, со времени августовского кризиса 1998г., наивысший показатель чешского экспорта. Об этом говорит и рост товарооборота в 2001г. – на 23,5% и отрицательного сальдо – на 19,9%, что в какой-то степени смягчает негативный для чешской стороны баланс.

Главная причина несбалансированного сальдо – постоянно большие объемы импортных поставок из России топливно-энергетического сырья – нефти и газа.

Внешняя торговля Чехии с Россией находится на стадии товарной перегруппировки чешского экспорта. Постепенно увеличивается экспорт машин, комплектующих и транспортных средств и оборудования.

Российский рынок превращается, по нашей оценке, из товарного в инвестиционный рынок. Чешские организации инвестируют на российском рынке, создавая, в числе прочего, совместные предприятия, в которых используются чешские технологии. В 2000г., к примеру, можно назвать фирмы «Бриск Табор» по выпуску свечей зажигания в Калининграде, «Сител», по выпуску телекоммуникационных сетей в Воронеже, «Термона» по производству газовых отопительных котлов для частных домов в Московской области). Завод «Шкода Пльзень» собирается создать в 2001г. в г.Ярославле СП по ремонту электровозов.

Актуальной проблемой, встающей перед чешскими организациями, работающими на российском рынке, является недостаточно подкрепленная законами и мало стабильная инвестиционная среда, а также недостаточное желание соблюдать достигнутые в данной области договора и договоренности. По этим же причинам, например, проект чешской компании «АвтоШкода» по созданию совместного производства по сборке легковых автомобилей «Шкода» придется реализовывать не в Ижевске, а где-то в другом месте России.

Региональное сотрудничество способствует расширению и повышению качества наших связей, прежде всего, связей предпринимательских субъектов наших стран, что, без сомнений, должно выразиться в активизации прогрессивных форм торгового обмена. В мае 2001г. в Чешской Республике состоялась представительная презентация Республики Башкортостан.

Я убежден, что благодаря совместным усилиям, новым подходам, активной и четкой деятельности МПК, несмотря на все трудности, вскоре удастся добиться увеличения товарообмена. Я твердо придерживаюсь мнения, что отношения граждан, да и целых народов становятся прочнее, надежнее и лучше, когда такие взаимные контакты приносят пользу лично каждому из нас. Даже если речь идет о торговле самыми простыми потребительскими предметами, столь необходимыми нам на работе и в быту.

ЧЕХИЯ

Чешская Республика. Государство в Центр. Европе, граничит с Германией, Словакией, Австрией и Польшей.

Территория — 78864 кв.км. Население — 10,3 млн.чел. Нац. состав: чехи (около 95%), словаки, поляки, немцы, цыгане. Гос. язык — чешский. Столица — г.Прага (1,2 млн.жителей). Территория страны разделена на 77 районов. Денежная единица — чешская крона (курс составляет 41 крону за 1 долл.).

Образовавшееся в Хв. Чешское государство достигло своего расцвета в XIVв., когда чешский король Карл IV был избран императором Священной Римской империи. На протяжении последующих 200 лет Чехия находилась в центре европейского реформационного процесса.

После поражения в битве у Белой Горы в 1620г. чешские земли потеряли свою независимость и почти 300 лет находились в составе империи Габсбургов. В результате распада Австро-Венгрии 28 окт. 1918г. была создана самостоятельная Чехословацкая Республика, в состав которой вошла Словакия.

Дальнейшая история страны была драматична. Роль «пятой колонны» в чешских землях сыграла профашистская судетонемецкая партия, которая на выборах 1935г. получила 15,2% всех голосов и стала самой сильной партией в стране. В координации с нацистским руководством «третьего рейха» она перешла к требованиям о присоединении Судетской области к Германии. Союзники Чехословакии — Франция и Англия — пошли навстречу этим требованиям и подписали 29 сент. 1938г. Мюнхенское соглашение с Германией. В марте 1939г. немецко-фашистские войска оккупировали чешские земли, объявив их германским протекторатом.

Одновременно с оккупацией Чехии было образовано Словацкое государство, клерикально-националистическое руководство которого сделало страну одним из германских сателлитов.

9 мая 1945г. советские войска, освободившие большую часть территории Чехословакии, вступили в восставшую Прагу. Президент Э.Бенеш вернулся из эмиграции на родину, на базе принятой в г.Кошице (март 1945г.) программы из полит. партий, боровшихся с фашизмом, было сформировано правительство Нац. фронта.

В результате внутривласт. кризиса в фев. 1948г. и отставки Президента Э.Бенеша главой государства стал председатель КПЧ К.Готвальд. Компартия провозгласила курс на строительство социализма.

Начавшееся в 1968г. движение за демократизацию социализма («пражская весна»), поддержанное тогдашним руководством ЦК КПЧ (А.Дубчек), было прервано вводом войск пяти стран Варшавского договора.

Новый подъем общественно-полит. активности, направленной на коренное изменение основ строя, пришелся на конец 80-х гг. и вылился в 1989г. в «бархатную революцию», в результате которой КПЧ была отстранена от власти.

На состоявшихся в 1990г. парламентских и коммунальных выборах новые полит. силы получили поддержку избирателей и приступили к демонтажу прежней системы. Приоритетом внеш-

ней политики стало достижение полноформатного членства в НАТО и ЕС.

Постепенно проявлялись глубокие различия во взглядах субъектов существовавшей с 1969г. чехословацкой федерации — Чешской и Словацкой Республик — на принципы дальнейшего сосуществования в рамках общего государства. В нояб. 1992г. Фед. собранием Чешской и Словацкой Федеративной Республики был принят закон о разделении федерации. 1 янв. 1993г. Чешская Республика была провозглашена самостоятельным, суверенным и независимым государством.

Госструктуры

В соответствии с Конституцией ЧР (принята 16 дек. 1992г.) законодат. власть в стране принадлежит парламенту, который состоит из двух палат — Палаты депутатов (200 депутатов) и Сената (81 сенатор).

Президента республики, являющегося главой государства, избирает парламент на совместном заседании палат сроком на 5 лет. С фев. 1993г. президентом ЧР является Вацлав Гавел, который 20 янв. 1998г. был переизбран на второй срок.

Большими полномочиями наделено правительство Чехии. Пред. правительства назначается президентом страны. Программа правительства в обязательном порядке утверждается парламентом.

Усиление соц.-эконом. проблем, распад возглавляемой лидером ГДП В.Клаусом правящей коалиции в составе Гражд. дем. партии (ГДП), Гражд. дем. альянса (ГДА) и Христианско-дем. унии — Чехословацкой народной партии (ХДУ-ЧНП) привели осенью 1997г. к правит. кризису и созданию в янв. 1998г. «правительства технократов» во главе с бывшим управляющим Чешского нац. банка И. Гошовским.

Внеочередные выборы в палату депутатов состоялись в июне 1998г. По итогам выборов ни одна из партий не смогла получить абсолютного большинства в 101 депутатский мандат, не прибегнув к коалиции с другими субъектами. В результате переговоров 9 июля 1998г. ГДП и ЧСДП подписали Договор о создании стабильной полит. обстановки в ЧР, позволивший социал-демократам сформировать однопартийное правительство меньшинства при пассивной поддержке право-консервативной ГДП, выразившейся в неучастии в голосовании о доверии правительству.

Пред. правительства стал лидер ЧСДП Милош Земан, а пред. палаты депутатов — Вацлав Клаус (ГДП). Пред. сената — Либуше Бенешова (ГДП).

Высшим судебным органом, осуществляющим контроль за соответствием законов и других нормативных актов (в т.ч. на стадии подготовки межд. договоров) действующей конституции ЧР, является Конституционный суд ЧР в составе 15 судей (пред. -Зденек Кесслер).

Чехия небогата полезными ископаемыми и запасами мин. сырья, кроме угля и урана. Основные отрасли — топ.-энергетическая, металлургия, машиностроение (энергетическое оборудование, станки, электротех. изделия, транспортные средства), хим., текстильная и пищевая отрасли.

После проведенной в ЧР массовой приватизации и обширной реституции прав собственности на землю и имущество основную роль в экономике страны играет частный сектор, где создается 80% ВВП. В сельском хозяйстве сохраняется зна-

чение кооперативов, многие из которых продолжают действовать как кооперативы земельных собственников.

На современном этапе правительству ЧР приходится решать ряд серьезных проблем, связанных с негативными тенденциями в эконом. развитии. Ставятся задачи поддержки отечественных производителей, структурной перестройки промышленности, усиления экспортного потенциала экономики, укрепления соц. сферы, борьбы с коррупцией и преступностью.

Средняя реальная заработная плата составляет около 13 тыс.кр. (примерно 320 долл.), показатель инфляции в 1999г. — самый низкий за всю историю ЧР — 2,2%, уровень безработицы — 10%.

Макроэкономика

Экономика страны в 1999г. не оправилась от кризиса 1998г. Однако во II пол. года отмечалась определенная стабилизация ситуации и даже некоторое оживление. В целом за год ВВП снизился по сравнению с 1998г. и составил — 0,3%, спад в пром. производстве составил 3,1%. По имеющимся прогнозам, 1999г. должен стать последним годом эконом. спада и в 2000-02гг. экономика окончательно стабилизируется и начнется ее постепенный подъем, который в последующие годы должен превратиться в устойчивую тенденцию. Эти оценки основаны из реально происходящих в странах Зап. Европы, прежде всего в Германии — основном эконом. партнере ЧР, — процессах подъема эконом. конъюнктуры.

Внешнеторговый режим ЧР соответствовал нормам ВТО. Общий чешский внешнеторговый оборот составил 55,7 млрд.долл. **Основными торговыми партнерами ЧР являются ФРГ (21,1 млрд.), Словакия (3,9 млрд.) и Австрия (3,3 млрд.). Россия** по этому показателю переместилась с 4 на **9 место**, уступив также таким странам, как Франция, Италия, Польша, Великобритания и США. Это, прежде всего, связано с тем, что на протяжении последних лет товарооборот с этой группой стран постоянно увеличивался в то время, как наши торг.-эконом. отношения продолжали оставаться на одном уровне. Также сказался августовский 1998г. фин. кризис, в результате которого резко сократился импорт из Чехии. В то же время Россия продолжает оставаться основным поставщиком энергетических сырьевых материалов.

С учетом положит. сальдо торгового баланса с Россией (1 млрд.долл.) чешское правительство и деловые круги заинтересованы в увеличении экспорта в РФ. В настоящее время основное внимание уделяется развитию прямых связей с российскими регионами, что является одним из наиболее перспективных направлений.

Геополит. положение страны и большое транзитное значение ее территории придавали ей соответствующий вес в вопросах развития эконом. связей в регионе ЦВЕ и регионального взаимодействия со странами ЕС. Основным приоритетом чешской торговой политики оставалось вступление в ЕС. Важным направлением чешской торговой политики являлось сотрудничество в рамках Центрально-европейского соглашения о свободной торговле (ЦЕССТ).

Показатели развития чешской экономики в 1999г. Развитие экономики Чехии в 1999г. можно разделить на 2 периода: спад в I кв., что явилось продол-

жением прошлогоднего кризиса, и постепенное оживление экономики в оставшийся период. Во II кв. произошел некоторый рост ВВП (+0,3%). Однако, общегодовой показатель ВВП по сравнению с прошлым годом снизился и составил -0,3%, что в целом свидетельствует об определенном оживлении в экономике страны, так как в прошлом году отмечалось снижение ВВП на 2,7%.

Для чешской экономики крайне важным остается такой показатель, как уровень ВВП на душу населения, что связано с процессом вступления страны в ЕС. В 1999г. этот показатель в пересчете по офиц. курсу к доллару США составил 11863 долл. Среди реформируемых стран ЦВЕ Чехия находится **на 1 месте** по этому показателю.

Негативное влияние на ВВП оказывали рост цен на энергоносители и уменьшение суммарных капвложений в Чехию. По сравнению с 1998г. инвестиции в основной капитал сократились на 7%, что в первую очередь было связано с сокращением капвложений в сферу строительства. За последние три года наблюдается рост иноинвестиций (1997г. — 1,3 млрд.долл.; 1998г. — 2,5; 1999г. — 3,5 млрд.).

Валовая внешняя задолженность несколько снизилась — 23,8 млрд.долл.

Инфляция в стране составляет 2,1%, рост потребит. цен — 2,5% при этом цены на продовольственные товары понизились на 0,3%, что отражает низкий покупательский спрос и рост безработицы. Безработица по состоянию на конец года — 9,4%. Количество безработных превысило 506 тыс.чел. Дефицит чешского госбюджета в 1999г. несколько возрос по сравнению с предыдущим годом и составил — 29,6 млрд.чк. (1998г. — 29,3 млрд.чк.).

Среднегодовой курс чешской кроны составил **34,6 кр. за 1 долл.** (32,7 в 1998г.), 1 нем. марка — 18,86 чк. (18,33).

Продолжалась структурная перестройка чешской экономики, основными тенденциями которой были сокращение доли промышленности (в основном за счет добывающей промышленности) и сельского хозяйства (в значит. мере за счет животноводства) и увеличение доли сферы услуг (банковской и биржевой деятельности, туризма, сферы обслуживания и транзитных перевозок). Вместе с тем, темпы изменения удельного веса отдельных отраслей в создании ВВП в прошедшем году практически не изменились, что свидетельствовало об определенной стабилизации отраслевой структуры.

Показатели пром. производства оказались отрицательными и одними из самых низких за последние годы, составив -3,1%. Скорее всего эта цифра была бы более угрожающей, если бы не обнадеживающие показатели нояб. (+3,6%) и дек. (+7,5%). Росту пром. производства в конце 1999г. способствовали такие факторы, как продолжающаяся реструктуризация, которая осуществлялась как в рамках правит. программы оживления экономики, так и с помощью инвестиций из-за рубежа. Значительную роль сыграло увеличение экспорта, которое в дек. составило рекордные 35%. Во II половине года в промышленности устойчивым стало превышение роста производительности труда (в дек. составил 14,5%) по отношению к росту зарплат.

Производительность увеличилась за счет сокращения числа занятых. Это подтверждает и увеличение числа безработных за нояб. 1999-январь 2000 на

0,8%. В совокупности за год число занятых в промышленности сократилось на 3,2%. Среднегодовые показатели роста реальной зарплаты (4,4%) все же в два раза превысили рост производительности труда (2,2%).

Следующим важным блоком показателей являются данные по розничной торговле. В целом за год объемы реализации в этом секторе увеличились на 2,1%, при этом в дек. — на 6,4%. Положение во внутренней торговле служит индикативным показателем ожиданий и перспектив общего состояния в экономике. В данном случае цифры свидетельствуют об ожиданиях положительных перемен в экономике, что связывается с увеличением расходов населения на приобретение наиболее дорогой категории товаров длительного пользования. Несомненное воздействие на рост продаж оказали, во-первых, увеличение реальной зарплаты населения и снижение темпов роста безработицы, и, во-вторых, экспансия крупнейших зарубежных торговых фирм на чешском рынке (объем продаж фирм с менее 50 работниками за год снизился на 20%, крупные торговые фирмы увеличили оборот на 22,4%).

Экономические результаты за 3 года

	1999г.	1998г.	1999г.
ВВП, млрд.чк, пост. цены 1995г.	1438,5	1405	1376,9
ВВП, реальный рост,%	0,3	-2,2	-0,3
Пром. производство, реальный рост,%	4,5	1,6	-3,1
Строительство, реальный рост,%	-3,9	-7	-7
С/х производство, реальный рост,%	-1,4	0,5	1
Годовой уровень инфляции, в % к пред.г.	8,5	10,7	2,1
Торговый баланс, млрд.долл.	-5,8	-2,4	-2,1
Баланс услуг, млрд.долл.	1,9	1,9	2
Экспорт, млрд.долл.	21,9	26,4	26,8
Импорт, млрд.долл.	27,7	28,8	28,9
Валовая внешняя задолженность, млрд.долл.	21,2	23	22,3
Официальные валютные резервы, млрд.долл.	12,4	11,4	12,9
Средняя зарплата, реальный рост, в % пред.г.	1,9	-1,3	6,1
Уровень безработицы,%	5,2	7,2	9,4

Экономисты прогнозировали рост ВВП в 2000г. на уровне 1,5-2%. Этого явно не достаточно для подтягивания к уровню стран ЕС. В 1996г. показатели Чехии составляли 60% от показателей ФРГ, а по итогам 1999г. это соотношение ухудшилось до 58%. С учетом перспектив 2000г. эта цифра может стать еще меньше, и если даже предположить резкое увеличение темпов роста ВВП в последующие годы, то вряд ли можно ожидать в ближайшие 2-3г. приближения показателей эконом. готовности ЧР к вступлению в ЕС к требованиям этого союза для стран-кандидатов (70-75% от среднего показателя ЕС).

Полит. и эконом. положение в 2000г. Средний уровень жизни населения повысился до уровня 1989г., приостановился рост безработицы, больше средств стало выделяться на нужды образования и культуры, размер минимальной заработной платы впервые превысил прожиточный минимум.

Достигнутое стало результатом не столько структурных преобразований экономики, сколько следствием ускоренного расходования еще оставшегося потенциала от незавершенной приватизации гос. сектора, его наиболее привлекательных с точки зрения иноинвесторов составляющих: энергетика, связь, химпром. Поступательное движение страны навстречу интеграции в западноевропейское сообщество способствовало значительному росту стратегических капиталовложений зап. инвесторов, наряду с неоспоримым благоприятным воз-

действием на эконом. положение: создание рабочих мест, рост доходов населения, повышение конкурентоспособности чешских товаров на внешних рынках.

Свое материальное положение, как достаточное, называет в опросах обществ. мнения лишь 2% населения. Продолжающиеся задержки и даже многомесячные невыплаты зарплаты, банкротства ряда ведущих предприятий и банков, практическая безрезультатность широко разрекламированной операции «Чистые руки» по борьбе с коррупцией и другими эконом. преступлениями не способствовали росту доверия у населения ко всем структурам власти, в т.ч. и, прежде всего, к соц. дем. правительству. Это стало одной из основных причин сокрушительного поражения социал-демократов на прошедших осенью 2000г. выборах в Сенат парламента ЧР и краевые представительства, главного полит. события прошедшего года.

Характеризуя внутривласт. положение в целом, можно констатировать, что оно лишь относительно стабильно за счет уникального для Центр. Европы соглашения о разделе власти между главными партиями левой и правой части полит. спектра. В канун приближающихся очередных парламентских выборов 2002г. каждая из полит. сил старается приобрести доп. избирательный потенциал. Интерес представит также дальнейшая эволюция процесса интеграции коалиции 4 правоцентристских партий, выбор ими своего лидера, возможного будущего премьера. Пока же престиж президента Чехии, правительства страны, обеих палат чешского парламента продолжает падать (примером может послужить 20% явка избирателей на выборах в Сенат). Налицо — продолжающаяся дифференциация населения по получаемым доходам и, как следствие, увеличение т.н. протестного электората, голосами которого хотят воспользоваться и справа, и слева.

С одной стороны, выборы показали сохраняющееся предпочтение большинства избирателей правой стороне полит. спектра партий, с другой — усилившуюся радикализацию левого электората, отдавшего во всех без исключения краях большую часть своих голосов вместо социал-демократов коммунистам. Среди избранных 13 гейтманов краев 7 представляют Гражд. дем. партию (ГДП), а 6 — коалицию 4-х других правых партий.

Слабостью коалиции 4-х остается ее «теневой» лидер Президент ЧР В.Гавел, престиж которого в стране продолжает падать. Вместе с тем, В. Гавел сумел пока предотвратить принятие парламентом ограничивающих президентские полномочия поправок в Основной закон страны, сохранил, несмотря на протесты правительства, «своего человека» на посту управляющего Нацбанком, главного контролера фин. потоков в стране, получил в Сенате лояльного к нему председателя, старого соратника по диссидентскому прошлому П.Питгарта.

В целом удалось преодолеть эконом. кризис и спад последних 3 лет. Намечившаяся во II пол. 1999г. тенденция оживления получила свое дальнейшее развитие в 2000г. Общегодовой показатель ВВП по сравнению с прошлым годом вырос и составил 2,7% (1999 — минус 0,3%).

Для чешской экономики крайне важным остается такой показатель, как уровень ВВП на душу населения, что связано с процессом вступления

страны в ЕС. В 2000г. этот показатель в пересчете по офиц. курсу к доллару с учетом покупательной способности составил 13 340 долл., что соответствует 59,4% от уровня стран ЕС. Среди реформируемых стран ЦВЕ Чехия находится на одном из первых мест по этому показателю.

Уровень безработицы в целом по стране на конец 2000г. составил 8,9%, что только на 0,5% ниже показателей прошлого года. Количество безработных составило 465 тыс.чел.

В отдельных же пром. зонах и регионах страны: в Сев. и Сев.-Зап. Чехии, Сев. Моравии, Остраво-Карвинском р-не, уровень безработицы превышает 15-20%. По прогнозам ЧСУ, ежегодный фактор притока молодежи, окончившей обучение в 2001г., скажется в более острой форме на уровне безработицы из-за неподготовленности новых рабочих мест, в т.ч. и в вышеуказанных пром. зонах и регионах страны.

При этом из-за разрушения госсистемы профтехобучения и ликвидации производственных учебных заведений при крупных предприятиях наблюдается определенная нехватка молодых квалифицированных рабочих кадров по отдельным специальностям. В результате на некоторых предприятиях по этим специальностям работают иностр. рабочие: из Польши, Белоруссии, Украины, Словакии, что также создает определенную соц. напряженность среди безработных граждан Чехии.

Продолжала реализовываться программа приватизации. В целом доля частного сектора сохранилась неизменной с 1996г. и на него приходится 3/4 ВВП. Государство через Фонд нац. имущества продолжает владеть значит. долей в 350 крупных компаниях. В июне 2000г. фирме «Фольксваген» (ФРГ) был продан оставшийся в госсобственности 30%-пакет акций завода «Шкода Ауто» (г.Млада Болеслав). В начале 2001г. был принят закон о телекоммуникациях, который открывает дорогу для продажи компаний в этом секторе экономики.

Дальнейшее развитие получила структурная перестройка чешской экономики, основными тенденциями которой были сокращение доли промышленности (в основном за счет добывающей промышленности) и сельского хозяйства (в значит. мере за счет животноводства) и увеличение доли сферы услуг (банковской и биржевой деятельности, туризма, сферы обслуживания и транзитных перевозок). Темпы изменения удельного веса отдельных отраслей в создании ВВП в 2000г. практически не изменились, что свидетельствовало об определенной стабилизации отраслевой структуры чешской экономики.

Удельный вес промышленности в создании ВВП составлял 35%, стройиндустрии – 7,5%, сельского хозяйства и леспрома – 3,7%, транспорта и связи – 9%, торговли – 14% и сферы услуг – 37%, где выделялась банковская, страховая и биржевая деятельность, а также услуги, связанные с интуризмом и ресторанным бизнесом.

Промышленность. Промпроизводство в 2000г. выросло на 6% по сравнению с прошлым годом. Это наилучший за последние 5 лет показатель. Наибольший рост производства отмечен в электротех. отрасли (до 12,3%), машиностроении (9,4%), деревообрабатывающей (17,1%), мебельной (14%), резинотех. промышленности и на предприятиях по производству пластмасс (13,4%), текстильной и швейной промышленности (9.1%).

В 2000г. динамично развивающийся в последние годы автопром получил темп прироста по отрасли 14,6%. Завод «Шкода-Ауто» (г.Млада Болеслав) стал своего рода «флагманом» успешного сотрудничества со стратегическим иноинвестором – концерном «Фольксваген», которому принадлежит 100% акций завода. **В 2000г. было произведено и реализовано 435 403 автомобиля.** Объем продаж вырос на 13% по сравнению с 1999 г., который был тоже успешным для завода «Шкода-Ауто».

В 2000г. был запущен в производство и успешно освоен новый легковой малолитражный автомобиль «Шкода-Фабия», который, наряду с находящейся в производстве «Шкодой-Октавия», должен стать основной моделью завода. Ранее выпускавшуюся на протяжении нескольких лет модель «Шкода-Фелиция», снискавшую заслуженный успех как внутри Чехии, так и за рубежом, предполагалось летом 2001 г.снять с производства. Высвободившиеся мощности будут отданы под расширение производства «Шкода-Фабия».

50% продукции завода экспортируется в 70 стран. Основными странами-покупателями являются: Германия, Великобритания, Австрия, Испания, Нидерланды. Примечательно, что при общем мировом и европейском снижении производства в автопроме, Чехия увеличивает производство и продажу своих легковых автомобилей.

Дальнейшему усилению позиций Чехии на авторынке должны способствовать и новые модели, находящиеся в подготовке к производству: «Фабия-комби», «Фабия-седан», «Октавия 4x4», а также последняя разработка улучшенного класса – «Шкода-Богемия», которая была впервые представлена на последнем Женевском автосалоне.

После нескольких лет спада производства намечилось заметное оживление на заводе «Татра» г.Копрживнице, обусловленное как заказами рос. нефтяных и газовых компаний на грузовые автомобили «Татра» северного исполнения и предназначенные для работы в условиях Сибири и Крайнего Севера, так и заказами для Индии и Китая.

После вначале успешного сотрудничества чешского автозавода «Авиа» с южнокорейской компанией «Дэу» по производству малотоннажных грузовиков производство находится на критическом уровне в связи с тяжелым фин. положением материнской компании у себя в Корее.

Автобусный завод «Кароса» г. Высоке Мыто, с 1993г. находящийся «под крылом» французской фирмы «Рено», в 2000г. также увеличил производство и сбыт своей продукции в 2000г. Рост составил 10%. Этому способствовали большие заказы из-за рубежа: из России от Тюменской нефтяной компании, из Югославии и Словакии.

Еще одним примером успешно работающего предприятия по группе «транспортные средства» может служить завод «Шкода» г.Остров, являющийся единственным чешским и одним из крупнейших в мире производителей троллейбусов. Его продукция поставляется не только в Чехию, но и в Узбекистан, Туркмению, Молдавию. Начал реализовываться контракт на поставку партии троллейбусов в США для г.Сан-Франциско.

Весьма успешно работают малые и средние предприятия, производящие узлы и комплектующие для транснац. автомобильных и электротех. компаний. Успех этих предприятий обусловлен не только наличием экспортных заказов, но и соот-

ветствующими иноинвестициями в них. Большинство таких предприятий находится в частных и, зачастую, иностр. руках.

Кризис метпрома обусловлен последствиями развала рынка СЭВ, где продукция чешских предприятий находила устойчивый спрос, а также низкой конкурентоспособностью продукции современных заводов, многие из которых в результате приватизации и злоупотреблений при проведении приватизации лишились значит. активов и находятся в критическом фин. положении.

Разрабатывается правит. программа по модернизации металлургии страны, которая предусматривает госкапвложения в 50-80 млрд. крон, и при одновременном сокращении занятых в отрасли, что вызывает скептицизм в успехе реализации программы со стороны оппозиционных кругов.

Строительство. После нескольких лет спада в строительстве в 2000г. наметился определенный подъем. Прирост составил 6%. Во многом это было определено общим оживлением экономики страны, а также значит. притоком иноинвестиций, потребовавших строительства новых производственных помещений, объектов инфраструктуры.

Положит. роль сыграло и увеличение бюджетных средств на ремонт и реконструкцию объектов, в т.ч. и на ремонт и строительство жилого фонда.

Наряду с общим ростом объемов строительства статистика отмечает и рост производительности труда в расчете на одного занятого. В Чехии, где часто иностр. рабочие работают «полулегально», удельные показатели статистики не могут быть объективными. Вместе с тем, валовые показатели по объемам и, что важно, прогнозы на ближайшую перспективу достаточно позитивны.

Агропром. С/х производство снизилось в 2000г. на 5%. Причина — падение спроса, превышение импорта продукции сельского хозяйства над экспортом, снижение поставок сельхозпродуктов для переработки в непрод. отраслях промышленности. Сельское хозяйство в наименее плодородных районах находится на грани рентабельности. Рост закупочных цен на говядину и свинину в 2000г. не привел к положит. результатам. Население реагировало на это снижение потребления.

Фин. состояние ряда с/х предприятий, особенно на юге Чехии и Моравии, после весенней засухи и последующего неурожая заставило правительство выделить целевые дотации для их поддержания (7,1 млрд. крон). От засухи пострадали в основном яровые посевы зерновых культур.

В растениеводстве производство в целом за 2000г. снизилось на 4%. Сбор зерна составил 6,44 млн.т. и снизился на 6,8%, причем сбор ячменя сократился на 22%, а урожай картофеля увеличился на 8,7% и составил 1,53 млн.т., сбор сахарной свеклы сохранился практически на прошлогоднем уровне и составил 2,69 млн.т.

В животноводстве производство сократилось на 5,6%, за счет производства говядины и незначительно — свинины. Производство мяса в птицеводстве увеличилось. По сравнению с предыдущим годом в 2000г. сократилось производство молока на 3%, а производство яиц на 8%. Проблемы со сбытом продукции животноводства приводят к постоянному сокращению поголовья скота в целом.

Транспорт. Ж/д и автотранспорт, которые совместно перевозят 98% грузов и 99% пассажиров.

Транспортная загруженность сети автодорог в 2000г. в ЧР по сравнению с 1999г. увеличилась на 26%. Количество грузовых транспортных средств выросло почти на 100% и составило в 2000г. 360,3 тыс.ед. Из общего объема транспортных перевозок в 2000г. на долю грузового автотранспорта приходилось более 60%. При этом объем ж/д перевозок снизился приблизительно на половину.

Во внешней торговле ЧР все более явным становится значение чешского трейдерного автотранспорта. Из общего объема экспорта, выраженного в тоннах, автотранспорт обеспечивает 32% перевозок, а ж/д — 65%. Если вычесть из этого объема типично ж/д грузы, какими являются твердое топливо и железная руда, то доля перевезенных автотранспортом грузов будет составлять 49%.

В Чехии действует 3500 межд. автоперевозчиков, которые осуществляют грузоперевозки во все страны Европы и Бл. Востока.

Научно-тех. сфера. Современное пром. производство характеризуется стремительно сокращающимся инновационным циклом, и с этой тенденцией чешские предприятия не в состоянии справиться без высококвалифицированной научно-исследовательской базы.

Наличие этой проблемы начинают осознавать многие чешские специалисты. Основными причинами такого положения в НИОКР являются допущенные ошибки в ходе приватизации исследовательской базы промышленности, приведшие практически к развалу отраслевых НИИ, опытно-конструкторских бюро и предприятий в наукоемких отраслях промышленности. В Чехии доля финансирования ориентированных исследований по сравнению с развитыми странами постоянно падала. По признанию чешских специалистов, государство в большей мере финансировало «интеллектуальные упражнения чешских ученых и исследователей», большая часть средств направлялась на развитие сопутствующих секторов, а именно: технопарков, инновационных фирм, компаний, занимающихся теоретическими вопросами, связанными с решением вопросов экономики электроэнергетики, проблем экологии и т.п.

На фоне развитых стран, где в целом на нужды науки и исследований выделяется 2% ВВП, в Чехии эта цифра в совокупности составляет менее 0,75% при том, что ВВП в пересчете на душу населения в ЧР, по данным ОЭСР, в 2 раза ниже, чем в США. Кроме того, в развитых странах преобладают тенденции поддержки, прежде всего конкретно ориентированных исследований, объединяющих работников прикладного и фундаментального секторов. В Чехии ситуации в значит. степени иная.

Основную фин. поддержку в Чехии получают: высшая школа, Академия наук, НИИ министерств и ведомств. Минпром. не имеет отраслевых НИИ. В результате чешские фирмы, не имеющие солидного с фин. точки зрения партнера, не в состоянии в полной мере гарантировать необходимый инновационный процесс.

Стремясь решить проблему модернизации производства и вывода его на более высокий конкурентный уровень, а также снижения напряженности в вопросах, связанных с нехваткой новых рабочих мест, минпром прилагает значит. усилия по трансформации схемы оказания господдержки в

области инноваций в промышленности. В целом этот процесс можно охарактеризовать как развивающийся.

В качестве основных критериев, связанных с выбором поддерживаемых проектов, в новых условиях предусматривается обязательное 50% участие в проекте промпредприятия (с учетом выполнения им налоговых требований и выплат по соц. и медстрахованию), коммерчески выгодная реализуемость конечной продукции.

Общий объем средств, выделяемых на эти цели в 2000 г., составил 1,4 млн.чешских крон (37,3 млн.долл.). Однако на новые проекты из этой суммы приходилось только 450 млн. крон, остальные средства были направлены на финансирование ранее принятых программ.

Госбюджет на 2001г. предусматривает снижение объемов средств на поддержку научных исследований в производственной сфере на 576 млн. крон. Сложившаяся в чешской промышленности ситуация создает реальные предпосылки активного проникновения на рынок ЧР иностр. технологий и «ноу-хау».

Финансы

Госбюджет. В начале 2000г. дефицит бюджета планировался в пределах 3,5% от ВВП, однако впоследствии этот показатель подвергся корректировке в сторону повышения до 5,2%, что объясняется необходимостью покрытия потерь госбанка «Консолидачни Банка» в 1,1 млрд.долл., которые возникли в 1998-99гг. в результате аккумуляции в банке долгов приватизированных предприятий. К концу 2000г. дефицит госбюджета составил 50 млрд. крон (1,25 млрд.долл.), превысив запланированный правительством ЧР уровень на 15 млрд. крон.

В 2000г. парламентом были приняты поправки к закону о ЧНБ, согласно которым деятельность банка переориентирована с поддержания стабильности валюты на стабильность цен, что полностью соответствует положениям, принятым в ЕС.

В результате последовательной и жесткой фин. политики, проводимой Чешским нацбанком, уровень инфляции в стране на конец года достиг 4%.

Прилив инокапитала и повышение цен на энергоносители оказывали давление на курс кроны, и ЧНБ был вынужден прибегать к жестким интервенциям на валютном рынке с тем, чтобы не допустить нежелательного усиления местной валюты. Среднегодовой курс чешской кроны снизился о сравнению с прошлым годом и составлял в 2000г. 38,67 крон за 1 долл. (1997 – 34,6; 1998 – 32,6; 1999 – 34,8).

Удалось снизить темпы роста внутренних потребительских цен, уровень которых на конец 2000г. составил на 4,4% по сравнению с 1999г. На фоне снижающегося уровня инфляции было достигнуто снижение основных процентных ставок. Вместе с тем, фактический доступ чешских предприятий к кредитам остался на низком уровне.

В 2000г. продолжился процесс оттока чешского банковского капитала за границу. На депозитных счетах зап. банков сосредоточено 150 млрд. крон (3,8 млрд.долл.), а вывоз капитала в форме долговых и имущественных инвестиций составляет 50 млрд. крон (1,25 млрд.долл.).

На протяжении 2 лет (1998-99гг.) правительство ЧР предпринимало меры по корректировке ва-

лютно-кредитной политики. В 2000г. вступили в силу новые правила, предложенные ЧНБ, по увеличению обязательных резервов комбанков и предоставлению периодической отчетности о деятельности финучреждений. Увеличилось количество позиций, по которым банки обязаны предоставлять о себе информацию, установлены ограничения на размещение банковских средств в других организациях и предприятиях.

Эконом. показатели:

	1998г.	1999г.	2000г.
ВВП, млрд. чеш. крон, пост. цены 1995г.	1405,0	1376,9	1414,1
ВВП, реальный рост, %	-2,2	-0,3	+2,7
Промпроизводство, реальный рост, %	1,6	-3,1	+6
Строительство, реальный рост, %	-7,0	-7	+6
С/х производство, реальный рост, %	0,5	1	-5
Год. ур. инфляции, % к пред.г.	10,7	2,1	+4%
Торговый баланс, млрд.долл.	-2,4	-1,83	-3,26
Экспорт, млрд.долл.	26,4	26,24	28,97
Импорт, млрд.долл.	28,8	28,07	32,24
Валовая внешняя задолженность, млрд.долл.	23,0	22,3	20,7
Официальные валютные резервы, млрд.долл.	11,1	12,9	12,8
Ср. зарплата, реальный рост, % к пред.г.	-1,3	6,1	+2,4
Уровень безработицы, %	7,2	9,4	8,9

В 2001г. рост ВВП составит 3-3,5%, рост цен – 4,3-4,5%, безработица сохранится в пределах 8,9-9,4%. Поступательному развитию экономики способствует в целом благоприятная мировая конъюнктура, прежде всего эконом. рост в странах ЕС (+3,5% ВВП) – основных партнерах ЧР – и приток иноинвестиций, которые будут привлекаться в большей мере не на приватизацию, а на модернизацию действующих предприятий и создание новых производств.

В ближайшие годы в соответствии с требованиями ЕС предусматривается ускорить либерализацию цен, прежде всего на коммунальные услуги. Госрегулированию подлежат цены на 18% товаров потребительской корзины. В 2000г. уже были повышены тарифы и цены на обществ. транспорт, почтовые услуги, обслуживание жилого фонда, газ, электричество. До конца 2002г. предполагается полностью отказаться от госрегулирования цен.

По оценкам МВФ, если исключить поступление от приватизации, дефицит в 2000г. составил 7% ВВП. Предполагается его дальнейший рост. Это связано с мероприятиями по реструктуризации банковской системы, предусматривающими принятие на себя государством банковских долгов. Однако главной проблемой в этой сфере является рост выплат соцобеспечения, которые подлежат индексации и поглощают все большую часть госбюджета. В этой связи предстоит пересмотр системы пенсионного обеспечения и вывод ее из бюджетного финансирования с созданием негос. пенсионных фондов.

В апр. 2000г. минфин и минпром представили совместный план приватизации энергетики, где осталась большая часть стратегически важных предприятий, находящихся в госсобственности. Значительная часть объектов энергетики будет приватизирована в 2001-02 гг. Предполагается, что рынок электроэнергии будет соответствовать стандартам ЕС по либерализации в 2005 г., а газоснабжения – в 2008 г.

В ближайшие годы главным ориентиром в эконом. политике Чехии останется подготовка страны к вступлению в ЕС. Чехия, по оценкам экспертов ЕС, продолжает оставаться в числе первооче-

редных претендентов на вхождение в ЕС. В последнем докладе Еврокомиссии по Чехии (нояб. 2000 г.) подчеркивается, что страна в целом успешно продвигается по этому пути.

Банковский сектор. Действуют 42 комбанка, 2/3 капитала которых принадлежат иноинвесторам. После продажи госпакетов акций в 1999г. Чехословацкого торгового банка (CSOB) и в фев. 2000г. Ceska sprofitelna (CS) иноинвесторам правительство ЧР предпринимало усилия по приватизации крупнейшего в стране Komerční banka (KB). Однако, несмотря на то, что большая часть долгов KB была списана, правительству пока не удалось подыскать стратегического инвестора для данного банка. При приватизации банки старались максимально очистить свои резервы, перепродавая просроченные кредиты в Konsolidacni banka (KoB). С продаж KB 90% всех денежных расчетов на территории Чехии будет осуществляться через финучреждения, принадлежащие иностр. владельцам. Государство сохранит свое участие лишь в нескольких специализированных банках: KoB, Ceska exportni banka (CEB), Ceskomoravska zarucni a rozvojova banka (CMZRB).

Середина 2000г. (май-июнь) ознаменовалась серьезным банковским кризисом, связанным с отказом японской фин. группы «Номура», известной фин. спекуляциями на межд. рынке капиталов, оказывать поддержку принадлежащему ей Инвестиционному и Почтовому Банку (IPB). Правительство ЧР в мае 2000г. приняло решение о введении в IPB принудительного Управления со стороны Чешского нацбанка. Однако, уже в июне, после предварит. оценки убытков, IPB был продан CSOB. Точная сумма сделки пока не определена. Правительственная комиссия определит размеры задолженности IPB и способы ее урегулирования. Предполагается, что около 50% суммы долга будут переведены в KoB, а процесс объединения двух банков продлится до середины 2001г.

По-прежнему остро стоит проблема возвратности фин. средств, предоставляемых банками пром. предприятиям. Кредиты, выплаты по которым либо задерживаются, либо вообще не производятся, составляют в Чехии 9 млрд.долл., т.е. 30% общего объема кредитования в стране. Испытывая недостаток в надежных инвест. проектах, банки предпочитают не рисковать и покупают облигации крупных компаний, таким образом страхуясь от потерь, но и не получая значит. прибыли. На доходности банков отрицательно сказывается низкий уровень процентных ставок по кредитам (в 2000г. 5-6%).

В 2000г. продолжалась активная работа по совершенствованию банковского законодательства Чехии. Вступили в действие новые версии законов о банках, о ценных бумагах, об облигациях, о мерах против легализации доходов от преступной деятельности. Предлагается:

1. Существенно расширить страхование дебиторской задолженности клиентов банка и увеличить размеры компенсаций.

2. Ввести принцип двойного контроля филиалов инобанков, согласно которому за их деятельностью будут наблюдать не только ЧНБ, но и фин. органы государства, к которому принадлежит сам банк.

3. До момента вступления ЧР в Европейский Союз признавать банковские лицензии, выданные

в странах ЕС. Обладатель лицензии будет иметь право осуществлять банковскую деятельность и предоставлять фин. услуги в ЧР.

4. В качестве меры против легализации доходов от преступной деятельности предполагается в течение трех лет отменить депозитные книжки на предъявителя. Согласно директивам ЕС такие депозитные книжки считаются анонимными, что Европейским валютным законодательством не допускается. Практическое осуществление такой меры является серьезной проблемой, т.к. в Чехии количество вкладов на «анонимных» книжках достигает 10 млн.

В рамках общих усилий по обеспечению эконом. безопасности страны правительством намечалось в 2000г. создание фин. полиции ЧР. Однако это намерение до сих пор остается невыполненным. Пока расследованиями в этой сфере занимается спец. отдел криминальной полиции МВД, а также Аналитический отдел в минфине. Функционально задачи этого отдела практически совпадают с задачами фин. полиции, но по закону Аналитический отдел не занимается следственными действиями.

Внешнеэкономсвязи. В силу геополит. положения Чехии в центре Европы, традиционной ориентации чешской экономики на внешние рынки и стремления к интеграции в Евросоюз внешняя торговля является одной из важнейших отраслей экономики страны. Чешский экспорт составил в 2000г. 52% и импорт – 55% от общего объема ВВП.

Внешнеторговый оборот ЧР в 2000г. возрос по сравнению с 1999г. на 26% и составил 2 368 млрд. крон, в т.ч. чешский экспорт – 1 120 млрд. (возрос по сравнению с 1999г. на 23,3%) и импорт – 1247 млрд. (+28,2%), дефицит – 126 млрд. крон. Товарооборот в пересчете в доллары (при среднем курсе **1USD = 38,67 чешских крон**) составил 61,22 млрд., в т.ч. чешский экспорт – 28,98 млрд.долл. и импорт – 32,24 млрд., дефицит внешней торговли – 3,26 млрд. При этом импортные цены выросли на 14% а экспортные – на 7%. Превышающие темпы роста импорта и значит. отриц. сальдо торгового баланса были вызваны ростом мировых цен на энергоносители и ослаблением курса кроны по отношению к доллару (в 1999г. курс: 1USD=34,6 крон).

Географическая направленность внешней торговли оставалась прежней. На страны ОЭСР в 2000г. приходилось 80,1% чешского товарооборота (в 1999г. – 81%), в т.ч. на страны ЕС – 65,1% (66,6%), ЕАСТ – 2,2% (2,2%). Внешняя торговля с этой группой стран возросла по сравнению с предыдущим годом на 24%. Основным торговым партнером остается ФРГ, на которую приходится 40,4% экспорта и 32,3% импорта, за ней с большим отрывом следуют Словакия (7,7% и 6%), Австрия (6% и 4,9%) и Польша (5,4% и 3,6%)

При этом структура товарообмена Чехии с основными торговыми партнерами – странами ЕС – не претерпела значит. изменений. Преобладают: 7 группа СМТК «машины, оборудование и транспортные средства» – экспорт 48,1% и импорт 46,7%; 6 группа «обработанные изделия, классифицируемые по материалам» – 24,6% и 22,4%; 8 группа «разные готовые изделия» – 13,7% и 10,2%; 5 группа «хим. продукты» – 4,9% и 12,8%.

Удельный вес европейских стран с переходной экономикой и стран СНГ, представляющих со-

гласно чешской статистике одну группу стран, составил во внешней торговле ЧР 21% (в 1999г. — 20,5%), в т.ч. стран-участниц ЦЕССТ (Центр.-европейского соглашения о свободной торговле с участием Чехии, Польши, Венгрии, Словакии, Словении, Румынии и Болгарии) — 14,7% (15,4%).

Основной торговый партнер ЧР среди стран СНГ — Россия, на которую в 2000г. приходилось 6,4% чешского импорта и 1,3% экспорта. Товарооборот между Россией и Чехией в 2000г. по сравнению с 1999г. увеличился на 55 % и составил 95 160 млн. чешских крон, в т.ч. рос. экспорт — 80 240 млн. чешских крон (увеличился на 66,7 %) и импорт — 14 920 млн. чешских крон (увеличился на 13,2 %).

На развивающиеся страны приходилось 4,1% чешского внешнеторгового оборота, т.е. доля этих стран осталась практически без изменения (в 1999г. — 4%). На остальные страны с переходной и гос. экономикой (согласно чешской статистике): Китай, КНДР, Куба, Вьетнам, Монголия и Лаос приходилось 1,4% (1,3%) общего объема. Торговля с ними в стоимостном выражении увеличилась на 35%.

Иноинвестиции

Инвестиционная политика. Чехия относится к странам с так называемой «переходной экономикой». Инвестиции, прежде всего иностранные, крайне необходимы для реструктуризации экономики, модернизации промышленности и развития экспортоориентированных производств, от которых традиционно зависела чешская экономика и по многом определялось благосостояние страны. В этой связи вопросам привлечения иностранного капитала всегда уделялось особое внимание. Однако основной проблемой являлось отсутствие комплексной, детально проработанной гос. политики в этом вопросе. Первоначально, на этапе перехода к рыночным отношениям (1989-90 гг.) бытовало мнение, что рынок сам по себе должен решить все проблемы. Впоследствии пришло понимание того, что без соответствующего вмешательства государства невозможно наладить нормальное, в т.ч. рыночное, развитие страны. Особую роль в этом сыграл кризис 1998-99 гг. Именно тогда была заложена основа системы госпоощрения и поддержки инвестиций.

Основные ее принципы: привлечение стратегических иноинвесторов в отрасли промпроизводства; господдержка отечественных предприятий, которые имеют необходимый потенциал для сотрудничества со стратегическими иностранными инвесторами; создание в предпринимательской сфере условий, способствующих укреплению фин. положения компаний и позволяющих самостоятельно реализовать инвест. проекты (снижение процентных ставок по кредитам, сокращение периода амортизации и т.д.); предоставление иноинвесторам льгот в области налогообложения, тамож. пошлин, приобретения недвижимости; перевод долгов приватизируемых предприятий и банков на счет госбюджета.

В Минпромторге и в его структурном подразделении — специализированном Агентстве по привлечению иноинвестиций (Czechinvest — «ЧехИнвест») — был разработан порядок предоставления льгот инвесторам. Соответствующие нормативные акты были приняты в 1998-99 гг. В фев. 2000г.

был принят новый «Закон о поощрении инвестиций», который вступил в силу в мае 2000г. и вобрал в себя уже действующие меры по предоставлению льгот инвесторам и их расширил, сделал более доступными.

Главными условиями для получения льгот являются: инвестиции направляются в производственную сферу, причем не менее 50% стоимости производственных линий должны составлять машины и оборудования высоких технологий в соответствии с утвержденным правительством списком; инвестиции должны направляться на приобретение или создание производственных мощностей, модернизацию существующих производств; инвестор должен вложить не менее 350 млн. крон (10 млн.долл.), в регионах с высоким уровнем безработицы (выше общенац. на 25%) — не менее 175 млн. крон (5 млн.долл.); минимум 145 млн. крон (87,5 млн. крон в регионах с высоким уровнем безработицы) должно составлять собственное имущество или средства юр. или физ. лица; 40% всех инвест. затрат должны приходиться на машины и оборудование; инвест. проект должен соответствовать действующим в ЧР требованиям по охране окружающей среды.

К предоставляемым поощрениям относятся: продажа инвестору подходящих участков для строительства объектов, включая соответствующую инфраструктуру, за чисто символическую цену; размещение производства в существующих тамож. зонах и создание в этих целях новых тамож. зон, что позволяет инвестору ввозить производственное оборудование беспошлинно и освобождает его от уплаты НДС; предоставление безвозмездной ссуды на создание каждого нового рабочего места в Чехии в размере до 100 млн.крон (3 тыс. долл.) на одно лицо, после выполнения установленных условий ссуда трансформируется в дотацию; фин. поддержка инвесторов, вкладывающих средства в научные исследования, разработки и связанное с ними развитие производства, ориентированное главным образом на экспорт; сокращение сроков амортизации и списания машин и оборудования, которые входят в инвест. составляющую проекта; введение нулевой ставки тамож. пошлин на импорт машин и оборудования, указанных в спец. перечне ОЭСР; значит. снижение ставки подоходного налога сроком на 10 лет для вновь образованных юр. и физ. лиц и на 5 лет для уже зарегистрированных компаний, осуществляющих модернизацию производства.

Кроме того, в отличие от ранее существовавших правил, новый Закон освободил инвестора от обязательства реинвестировать в ЧР средства, сэкономленные на уплате подоходного налога. Также было снято ограничение на импорт б/у оборудования.

Иноинвестор на общих основаниях также может воспользоваться льготами, предоставляемыми различными локальными программами:

— Программы по развитию промзон в регионах. За время действия этой программы с 1999г. из госбюджета ЧР было выделено 550 млн. крон (15 млн.долл.) на развитие 51 промзоны, готовых к принятию потенциальных инвесторов;

— Программы по созданию рабочих мест в северо-зап. Чехии и Сев. Моравии. Любая компания, размещенная в этих регионах, может получить субсидии в 50% инвест. затрат за счет фондов Ми-

нистерства регионального развития;

– Местные программы создания рабочих мест. Инвесторы могут получить субсидии при устройстве на работу местных жителей, зарегистрированных на бирже труда, выпускников средних школ, профучилищ и вузов, инвалидов. Размер грантов зависит от уровня безработицы в каждом конкретном населенном пункте и наличия фин. средств при максимуме в 80 тыс. чешских крон на каждого принимаемого на работу;

– Программы по поощрению и развитию малых и средних предприятий. Прежде всего, они распространяются на получение «дешевых» кредитов и банковских гарантий.

Помимо приведенных выше поощрений и льгот для иностр. и чешских инвесторов предусматривается снижение процентных ставок по кредитам при реализации инвест. проектов в рамках СП. Льготный режим распространяется лишь на приоритетные для развития страны отрасли экономики, а именно: телекоммуникации, обрабатывающая промышленность, ИТ, транспорт, включая авиационный. В то же время льготы не предоставляются сфере обслуживания, строительному сектору, добывающей промышленности и предприятиям в сфере распределения газа и электроэнергии. До наст.вр. правительство ЧР предоставило льготы 37 фирмам с суммарным объемом капвложений в 2,6 млрд.долл.

В соответствии с законом запросы на предоставление льгот и поощрений направляются в госкомпанию «ЧехИнвест», которая занимается обработкой всех вопросов с министерствами и ведомствами, предоставляет информацию по объектам инвестиций, а также осуществляет сопровождение проектов. Отделения «ЧехИнвеста» действуют в США, Японии, Великобритании, ФРГ и Франции, а также во всех 15 регионах Чехии.

Минпром осуществляет поддержку крупных фирм, у которых фин. и производственные проблемы не слишком серьезны и могут быть решены за счет правильно ориентированных и строго контролируемых фин. вливаний. Средства предоставляются через ООО «Чешское инкассовое общество», которое изыскивает их на фин. рынке путем эмиссии облигаций, гарантированных государством, либо получает напрямую из госбюджета. Право на предоставление помощи могут получить предприятия, имеющие свыше 250 работников.

Созданная в Чехии система оказания поддержки инвесторам полностью соответствует практике, принятой в странах Евросоюза. Эта система заполнила имевшийся вакуум и является инструментом в острой конкурентной борьбе на мировом рынке инвестиций. Не в последнюю очередь благодаря четко ориентированной политике в области привлечения иноинвестиций отмечается их ежегодный и значит. прирост. В 1999г. приток ПИИ составил 4,9 млрд.долл. Суммарные вложения иностр. капитала превысили уровень в 20 млрд.долл. Активный прилив инвестиций в чешскую экономику продолжился и в 2000г.; ПИИ составили 5,5 млрд.долл.

В пересчете на душу населения иноинвестиции в Чехии составляли в 2000г. 539 долл. К 2004г. инокапитал будет контролировать 50% промышленности страны, что соответствует показателям Австрии, которой на это потребовалось 30 лет.

Основными иноинвесторами в 2000г. были

компания ФРГ (33,1%), Нидерландов (23,4%), Швейцарии (7,2%), Великобритании (6,1%), США (6%), Австрии (4,5%), Франции (4%), Канады (2,4%). При этом главными сферами приложения инокапитала оставались торговля – 25,5%, транспортное машиностроение – 17,7% и фин. институты (банки, страхование и т.д.) – 10,3%.

По аккумулированным инвестициям в обрабатывающей промышленности лидируют производство транспортных средств, резиновое и пластмассовое производство, производство электрических и оптических приборов, деревообработка.

Сотрудничество в рамках межд. эконом. и фин. групп. Чехия традиционно участвует в работе таких авторитетных организаций, как ВТО, ОЭСР, ЕАСТ, ЦЕССТ, МВФ, МБРР и ЕБРР. Однако совершенно особое место занимает взаимодействие с ЕС. Всесторонняя и тщательная подготовка к вступлению в ЕС в качестве полноправного члена является на данном этапе безусловным приоритетом эконом. политики ЧР и ее внешней торговли как главной составляющей части этой политики. Вступление ЧР в ЕС может произойти в среднесрочной перспективе, т.е. не ранее 2004–05гг., в случае благоприятного и устойчивого развития чешской экономики.

Как отмечалось в ежегодном докладе Европейской Комиссии, опубликованном в июле 2000г., в 1998–2000 гг. Чехия достигла определенного прогресса в либерализации рынка капиталов, банковской сферы и страхования. Правительство проводит необходимые мероприятия по адаптации своей региональной политики к требованиям ЕС. Вместе с тем, по сравнению с другими центрально-европейскими государствами (Польша, Венгрия, Словения) процесс интеграции Чехии в ЕС проходит медленнее. По оценкам зап. экспертов, предпринимаемые правительством ЧР меры в области транспорта, сельского хозяйства, занятости, отношений с нац. меньшинствами недостаточно эффективны. ЕС пока не могут удовлетворить темпы рыночных преобразований в промышленности и восстановления на этой основе ее эконом. потенциала, а также недостаточно динамичный процесс приватизации имеющих стратегическое значение предприятий и банков республики.

Чехия получает помощь по программе ЕС ФАРЕ (PHARE – Poland and Hungary Assistance to the Reconstruction of Economy), которая реализуется с 1990г. Средства направляются на укрепление и усовершенствование институтов госвласти (30%) и поддержку инвестиций (70%), в основном в инфраструктуру.

Всего в 1990–2000 гг. по линии программ ФАРЕ на проведение реформ в Чехии было выделено 722,5 млн. евро. В 2000г. помощь составила 59 млн., которые расходовались на укрепление адм. системы управления, улучшение нормативно-правового режима бизнеса, подготовку к реализации Общей аграрной политики ЕС и применении Правил внутреннего рынка ЕС, укрепление режима охраны окружающей среды, поддержку судебно-правовой системы и деятельности органов внутренних дел, мероприятий в области безработицы и т.д. Дополнительно было выделено на программы приграничного сотрудничества с Германией – 10 млн., Польшей – 5 млн. и Австрией – 4 млн.

В 2000г. в Чехии начали действовать два новых инструмента ФАРЕ: SAPARD и ISPA. САПАРД

осуществляет поддержку аграрного сектора. На 2000-06гг. предусмотрено ежегодно выделять на эти цели 22,4 млн. По программе ISPA финансируются инфраструктурные проекты в области окружающей среды и транспорта. По решению КЕС Чехии выделяется от 5,5 до 8% годового бюджета ИСПА, т.е. 55-80 млн.

Немаловажную роль в проведении реформ играет европейский проект TWINNING, структурно включенный в систему ФАРЕ. Работа в рамках проекта базируется на перманентном контакте специалистов из государств-членов ЕС с представителями соответствующих ведомств принимающей стороны. В ЧР реализуются 18 проектов по системе ТВИННИНГ. В ближайшее время планируется запустить еще 20 проектов.

Вступив на путь радикальных преобразований как в полит., так и в эконом. жизни, ЧР сумела воспользоваться накопленным опытом других государств. Особенно эффективным в этом смысле оказалось многостороннее сотрудничество Чехии в рамках Организации по эконом. сотрудничеству и развитию (ОЭСР), в состав которой республика была принята в 1995г. — первой из всех стран региона ЦВЕ. Полноценное участие ЧР в ряде специализированных программ ОЭСР способствовало восприятию чешской экономикой базовых критериев рыночной модели ее развития, демократизации и применению на практике многочисленных правовых норм.

В дек. 1997г. Чехия наряду с другими государствами-членами ОЭСР подписала конвенцию о борьбе с коррупцией среди межд. чиновников при осуществлении ими межд. коммерческих сделок.

Признавая все возрастающую роль электронной торговли, т.е. совершения торговых сделок через компьютерные сети, ЧР активно участвует в переговорном процессе в формате ОЭСР по этому вопросу.

В рамках многостороннего сотрудничества Чехия активно участвует в осуществлении программ по линии МВФ. Уже к 1994г. Чехия расплатилась по основной части займов от МВФ и получает от Фонда лишь тех. помощь. Сотрудничество проходит в форме регулярных визитов представителей МВФ в Чехию, по результатам которых МВФ готовит рекомендации для чешского минфина по проведению дальнейшей эконом. политики. Последние консультации МВФ с минфином ЧР проходили в окт. 2000 года. В 2000г. Чехия участвовала в программе Фонда по оценке состояния фин. сектора экономики (FSAP). Результаты исследований стали известны в фев. 2001г.

ВБ в 2000г. реализовывал 3 проекта в рамках тех. помощи ЧР. Первый проект (Public Expenditure Review) связан с оценкой эффективности обществ. затрат и подготовкой рекомендаций при составлении госбюджета. Предварительные результаты исследования были использованы при разработке госбюджета на 2001г. Еще два проекта (Bank and Enterprise Reform, Fiscal Reform) нацелены на изучение правовых аспектов при реструктуризации банковского и предпринимательского секторов, а также эффективности действующей налоговой системы.

Большим преимуществом для полномасштабного вхождения ЧР в межд. торговлю руководством республики считает **членство в ГАТТ/ВТО**. Чехословакия была одной из стран-учредителей ГАТТ

и не прерывала своего участия в этой организации. Еще в форме объединенного государства Чехословакия играла активную роль в переговорном процессе в рамках Уругвайского раунда. Активно участвует в подготовке следующего раунда многосторонних переговоров, рассматривает вопрос о присоединении к многосторонним соглашениям ВТО (по торговле гражд. авиатехникой, правит. закупкам, природным ресурсам), ведет переговоры со странами, вступающими в ВТО. По всем вопросам ВТО позиция Чехии согласуется с общей позицией ЕС. Начиная с 1995г., ЧР последовательно с 1 янв. каждого последующего года поэтапно снижала тамож. тарифы на многие группы товаров. В 1997г. в соответствии с действующими соглашениями Чехией были отменены тамож. пошлины по основной номенклатуре пром. изделий из стран ЕС. Их полная отмена по всей пром. номенклатуре планировалась с янв. 2001г.

В 2000г. в Чехии продолжалась реализация проектов с участием ЕБРР: предоставление кредитов и тех. помощи по программе поддержки малых и средних предприятий (совместно с агентством Czechtrade при Минпроме); инвестиции при приватизации и реструктуризации банковского сектора экономики (ведутся переговоры о выделении кредитов для CSOB (в связи с покупкой EPB), а также для Union Banka и Komerční Banka (в связи с их приватизацией); предоставление кредитов для развития гор. инфраструктуры (Прага, Брно, Пльзень, Острава); финансирование строительства новой электростанции в Сев. Моравии (совместно с французской компанией Vivendi).

Экспорт

Регулирование внешнеэконом. деятельности. На протяжении 2000г. правительством ЧР предпринимались заметные усилия по совершенствованию законодательства в сфере предпринимательства, регулирования тех. нормативов выпускаемой продукции и господдержки экспортноориентированных производств. Эта деятельность носила, в основном, инфраструктурный характер, нацеленный на формирование благоприятного делового климата в республике в духе принятых в Евросоюзе соответствующих правовых норм, понятий и правил.

Нововведения коснулись «Торгового кодекса» ЧР, новая (12 по счету) версия которого была одобрена в мае 2000г. парламентом и вступила в силу 1.01.2001г.

1. Вместо использовавшегося ранее понятия «торговое имя» введено понятие «фирма». Заново определены понятия «предпринимательство» и «незаконное предпринимательство» (§2).

2. Изменены размеры уставного капитала: для фирм в форме общества с ограниченной ответственностью (ООО) — не менее 200 тыс.крон (ранее до 100 тыс.крон); для ОАО — не менее 20 млн.крон, а для ЗАО — не менее 2 млн.крон.

3. Устанавливается, что одно физ. лицо может быть единоличным собственником не более 3 фирм в форме ООО (ранее одно лицо могло являться 100% собственником неограниченного числа фирм).

4. Юридически однозначно определено понятие «управляющее лицо» и «управляемое лицо» и, исходя из этого, уточнены понятия «материнская фирма» и «дочерняя фирма» (§69).

5. Устанавливается ответственность акционера за свою задолженность в уставном капитале фирмы (АО) в размере этой задолженности (ранее подобной ответственности не было). Денежные вклады по оплате эмиссии акций должны быть помещены на личный счет в банке (ранее способ оплаты акций не определялся).

6. Каждый акционер, владеющий минимум 3% акций АО, если уставный капитал данного АО превышает 100 млн. крон, имеет право на созыв внеочередного собрания акционеров, а владеющий 5% акций наделяется таким же правом, если уставный капитал АО менее 100 млн. крон. Ранее таким правом обладал акционер-владелец как минимум 10% акций.

7. В соответствии с действующими на территории стран-членов ЕС правовыми предписаниями в новой версии «Торгового кодекса» ЧР определены способы ликвидации фирм путем их «слияния» или «объединения».

8. Оговаривается порядок применения залогового права в отношении долей капитала/имущества и акций ликвидируемых или трансформируемых АО, в целом, в интересах соблюдения имущественных прав акционеров. Тем самым, значительно повышается и степень защиты прав кредиторов.

9. Вводится понятие так называемой «сравнительной рекламы» (также по аналогии с нормами ЕС) при наличии на чешском рынке нескольких производителей/продавцов товаров с аналогичными потребительскими свойствами. Продавцы или поставщики таких товаров должны учитывать присутствие на рынке конкурентов и не использовать в своей рекламе информацию, наносящую ущерб этим конкурентам. В случае нарушения данного правила (например, использования выражений типа «мой товар лучше, чем такой же товар такой-то фирмы»), конкурент получает право отстаивать свои интересы в судебном порядке.

В мае 2000г. вступила в силу поправка №105/2000г. к закону «О банкротстве» №338/91г., согласно которой ответственность за объявление о несостоятельности фирмы возлагается не на кредиторов, а на саму неплатежеспособную фирму (неспособность покрывать текущие расходы). Неисполнение данной нормы грозит менеджеру компании тюремным заключением сроком до 3 лет.

Данной поправкой одновременно предусматривается, что фирма-банкрот не имеет права проводить реструктуризацию в период, когда суд рассматривает вопрос об удовлетворении претензий кредиторов. На суды возлагается функция передачи кредиторам активов компании в счет погашения ее долгов.

Важным документом, направленным на борьбу с фин. злоупотреблениями и, следовательно, на стабилизацию внутренней и внешней торговли, является закон «О фин. аудите» (вступил в силу 1.01.2001г.). По этому закону обслуживающий компанию аудитор обязан уведомлять правление, совет директоров и наблюдательный совет данной компании обо всех выявленных фин. нарушениях, а также передавать такую информацию соответствующим гос. организациям или банкам, если последние обладают статусом контролирующего органа в отношении данной компании.

Палата чешских аудиторов может получать необходимые документы о проведении аудита только с согласия руководства проверяемой компании.

В тех случаях, когда руководство компании по каким-либо соображениям не удовлетворено работой аудитора, предусмотрена его немедленная замена без объяснения причин. Аудитору вменено в обязанности хранить в тайне сведения о деятельности компании, ставшие ему известными в ходе проверки, от посторонних лиц и даже от полиции.

В июле 2000г. в Брюсселе Чехия парафировала двусторонний Протокол о взаимном признании сертификатов качества между ЧР и ЕС на уровне экспертов. Действие Протокола распространяется на продукцию машиностроения, средства личной охраны, электрозащиты, оборудование для установки в помещениях с повышенной взрывоопасностью, грузоподъемное и газовое оборудование, нагревательные котлы, оборудование высокого напряжения и на совместимость электромагнитных параметров, а также на лекарства и некоторые медпрепараты.

В республике был принят закон «О тех. требованиях к изделиям» (№22/97г. с изменениями согласно закону №71/2000г. от 3.04.2000г.). Смысл нового закона — улучшить доступ чешских товаров на рынок ЕС без применения дальнейших легализующих процедур; упростить импорт товаров, имеющих маркировку «СЕ» (лат.) и происходящих из стран-членов Евросоюза; ввести в действие на территории Чехии механизмы, отвечающие требованиям свободного передвижения товаров и изделий в зоне ЕС.

В течение 2000г. в ЧР были приняты законы «О налоге на потребление» (№22 от 12.01.2000г.); «О некоторых мерах при экспорте или импорте продукции и порядке выдачи лицензий» (№62 от 24.02.2000г.); изменения к закону «О защите прав потребителей» (№64 от 24.02.2000г.); «О гос. поддержке» (№59 от 24.02.2000г.); «О поощрении инвестиций» (№72 от 24.02.2000г.). В целом в сфере налогообложения обновлено 20 законов, в которые внесено несколько сот изменений, главным образом, касавшихся расчетов налогооблагаемой базы и порядка взимания подоходного налога.

Поддержка экспорта. Ныне действующая гос. система поддержки экспорта основана на принятой парламентом страны в 1998г. Концепции экспортной политики. В 1999г. Министерство промышленности и торговли Чехии (МПТ) в развитие Концепции разработало документ «О поддержке экспорта», который можно рассматривать в качестве программы действий в этой области.

В реализации политики по поддержке экспорта координирующая роль принадлежит МПТ. В этом процессе задействованы все гос. органы, причастные к внешнеэконом. деятельности, прежде всего МИД, Минфин и такие специализированные структуры, как «Чешский экспортный банк» (Ceska Exportni Banka, СЕВ), гос. «Экспортное и гарантийное страховое общество» (Exportni Garancni a Pojistovaci Spolecnost, EGAP) и информационно-консультационная компания «Чешское агентство по поддержке торговли» (Ceska agentura na podporu obchodu, «Чехтрейд»), а также негос. структуры — Союз промышленности и транспорта и Эконом. палата ЧР.

Вопросам уменьшения тарифных и нетарифных барьеров во внешней торговле уделяется постоянное внимание. Главным направлением при этом является процесс вступления в ЕС, в ходе которого чешская торговая политика должна быть

приведена в соответствие с действующими в ЕС едиными правилами. Впоследствии, после приема Чехии в ЕС, вопросы внешнеторговой политики будут отнесены к ведению этой межд. организации и Чехия практически перестанет выступать в качестве индивидуального субъекта межд. эконом. отношений, передав эту часть своего суверенитета в наднац. органы ЕС. В этой связи работа по снятию тарифных и нетарифных ограничений, проводимая в рамках других межд. организаций, объединений и группировок (ВТО, ЕАСТ, ЦЕССТ, ЮНКТАД и т.д.), членами которых является Чехия, а также на уровне двусторонних межгос. отношений, в любом случае ориентирована на соответствие нац. нормам ЕС.

Система стимулирования и кредитования экспорта в Чехии в целом функционирует достаточно эффективно, о чем свидетельствует постоянный рост выдаваемых СЕВ кредитов и количества контрактов, застрахованных через EGAP. Сталкиваясь с серьезной конкуренцией в странах Зап. Европы, чешские фирмы, пользуясь поддержкой государства, активно выходят на рынки третьих стран, в т.ч. государств с невысокой платежеспособностью. Большинство сделок со сроком реализации свыше 6 мес. чешских фирм с контрагентами из стран СНГ страхуется через EGAP. Компания застраховала в 2000г. торговые сделки на 2,5 млрд.долл., в 1999г. этот показатель составлял 2 млрд.долл.

При содействии агентства Czechtrade, в 2000г. продолжалась информ. поддержка чешских экспортеров с целью облегчения доступа к новым рынкам. продуктам и программа Multicountry Program, в которой участвуют 13 институтов по поддержке торговли из стран ЦВЕ. Обе программы финансируются с привлечением средств из фонда PHARE и направлены на создание современной системы обеспечения и обмена информацией между организациями-участницами.

Таможенно-тарифная политика. Распоряжением правительства ЧР №318 от 6.12.1999г был введен в действие (с 1.01.2000г.) новый Таможенный тариф, в котором предусмотрено снижение ставок по ряду ввозимых в ЧР товаров. В среднем «договорные» ставки тамож. импортных пошлин в течение 2000г. составляли 4,5-5% по основным видам товаров и изделий, а по с/х — 10,1%. Однако по ряду так называемой «чувствительной» с/х продукции в ЧР для защиты внутреннего рынка применялись повышенные ставки тамож. пошлин от 50 до 100%.

Одновременно для поддержания конкуренции на внутреннем рынке и расширения ассортимента предлагаемых товаров предусматривался импорт определенного количества сельхозпродукции по пониженным ставкам в пределах тамож. квот, открытых с 1 янв. 2000г и действовавших в течение года вплоть до исчерпания квоты.

Перечень квот в 2000г распространялся на следующую продукцию: живые домашние животные; говядина (до нояб. 2000г); свинина; баранина; мясо домашней птицы; молоко и молочные изделия (йогурты, сливки, жиры, маргарин, масло); картофель; виноград; крахмал; семена рапса, подсолнечника и сахарной свеклы; рапсовое и подсолнечное масло; глюкоза; изоклюкоза; макаронные изделия; мороженое; безалкогольные напитки, содержащие сахар; виноградные и игристые вина;

спирт, в т.ч. этиловый; казеин; бумага и картон; лен-сырец; нити и волокна синтетические; патока из тростника и сахарной свеклы.

С 1.07.2000г вступило в силу соглашение о либерализации торговли с/х продукцией между ЧР и ЕС, в соответствии с которым были введены квоты по следующим товарам (экспорт и импорт): свинина свежая — 10 тыс.т.; свинина соленая — 9 тыс.т. (при этом сохраняется квота на ввоз чешской свинины в страны ЕС в объеме 1,5 тыс.т. при льготной пошлине — 20% от договорной пошлины); сыры и творог — 5,1 тыс.т.; колбасные изделия — 2,3 тыс.т.; мясо птицы (только экспорт из ЧР) — 9 тыс.т.; мед — 1 тыс.т.; яблочный сок с сахаром — 12 тыс.т.; яблочный сок без сахара — 10 тыс.т.; огурцы — 1 тыс.т.; солод (только экспорт из ЧР) — 45,25 тыс.т.

Экспорт и импорт остальных с/х товаров осуществляется между ЧР и ЕС беспошлинно и без ограничений. В то же время либерализация торговли между ЧР и ЕС не распространяется на говядину, баранину, молоко и зерно, т.к. производство этой продукции дотируется в рамках общей для стран-членов ЕС с/х политики.

Экспорт с/х продукции чешского производства в страны ЕС в 2000г. возрос дополнительно на 540 млн. крон, а аналогичный импорт из ЕС — на 320 млн. крон, т.е. беспошлинный экспорт с ЕС составил 77%, а импорт — 37%.

С нояб. 2000г. Чехия ввела запрет на ввоз в ЧР костной муки и говядины практически из всех стран ЕС, что связано с опасением переноса болезни «Кройцфельда-Якоба» на территорию страны (случаев смерти людей после заражения этой болезнью было зафиксировано не более 5).

При импорте товаров из ряда стран, в первую очередь развивающихся, в отношениях с которыми Чехия распространила ген. систему преференций (ГСП), применяются льготные тамож. пошлины. С 1995г. ГСП распространяется на Россию.

Со своей стороны, Чехия также пользуется льготами, предоставленными ей в рамках ГСП при вывозе продукции в США, Канаду, Японию, Австралию и Новую Зеландию.

Продолжает развиваться преференциальная торговля в рамках соглашений между ЧР и отдельными странами, а также группами стран «зона свободной торговли». В течение 2000г. действовали следующие соглашения, направленные на последовательное устранение тамож. барьеров путем снижения тамож. тарифов: Европейское соглашение об ассоциации с ЕС; соглашение с государствами-участниками ЕАСТ; соглашение с государствами Центр. Европы — ЦЕССТ (Венгрия, Словакия, Польша, Словения, Румыния и Болгария) — до 1.01.2001г.; ... с Латвией; ... с Литвой; ... с Эстонией; ... с Израилем; ... с Турцией.

При ввозе в Чехию товаров из стран-участниц этих соглашений применялись преференциальные тарифы, которые предусматривается снижать ежегодно вплоть до нулевого уровня и перехода к свободной торговле, в основном, к моменту вступления ЧР в ЕС.

Товарообмен в рамках Таможенного Союза Чехии со Словакией по-прежнему не облагался таможенными пошлинами. Вместе с тем, Словацкая сторона, имея значит. отриц. сальдо в двусторонней торговле, настаивала на введении квот на поставку чешской свинины и пива. Болезненны-

ми являлись также вопросы экспорта чешского сахара и импорта словацкой изюмной глюкозы.

Базовые ставки НДС в ЧР, в т.ч. на импортные товары, составляли 22%, а по социально значимым видам товаров и услуг — 5%. Порядок возврата НДС прямому экспортеру в 2000г. не изменился.

Акцизы при импорте не распространяются на товары, освобожденные от уплаты таможенных пошлин, а также на товары, ввозимые в ЧР для проведения обязательных испытаний, санитарного надзора или в соответствии с чрезвычайными мерами (стихийными бедствиями и т.п.).

При вывозе из ЧР отдельных видов товаров акцизные платежи возвращаются в случае, если вывоз осуществлялся в рамках внешнеэкономической деятельности, а также если товары были вывезены в свободную таможенную зону или на территорию таможенного склада.

В ЧР акцизами облагаются следующие товарные группы: углеводородные виды топлива и масел; алкоголь; табачные изделия.

В 2000г. акцизы составляли на: бензин — 12,95 крон за 1 т.; дизтопливо — 8,70 крон за 1 т.; сигареты — 0,74 кроны за 1 сигарету (длиной более 70мм.); пиво — 24 кроны за 1 гектометр на каждый % оригинального солодового экстракта (10% пиво — 240 крон за 1 гектолитр; 12% пиво — 288 крон за гектолитр); алкогольные напитки и спирты — 234 кроны за 1 л. алкоголя; виноградные вина — 2,50 кроны за 1 л.; крепленые вина — 16,40 кроны за 1 л.; игристые вина — 23,40 кроны за 1 л.

Отмена налогов и акцизов может быть предусмотрена международными соглашениями.

С 1.01.2001г. правительство ЧР под давлением со стороны ЕС увеличило ставки НДС с 5% до 22% на некоторые виды услуг, в частности, услуги в сфере НИОКР, на разработки по ПО и юр. услуги.

Минфин планирует снизить критерий доходности для юр. лиц, имеющих право на льготы при оплате НДС. Если в 2000г. НДС должны были оплачивать фирмы с доходом не менее 750 тыс. крон в 3 мес., то с 2001г. предполагается уменьшить данный «порог» до 600 тыс. крон в квартал, в 2002г. — до 450 тыс. крон, а в 2003г. — до 300 тыс. крон. Очевидно, что введением этой меры правительство рассчитывает повысить заинтересованность потенциальных импортеров в приобретении товаров в ЧР и тем самым увеличить объемы экспорта из страны.

В 2000г. продолжало действовать правительственное постановление, согласно которому устанавливалась нулевая таможенная ставка на продукцию, ввозимую с целью дальнейшей переработки, комплектации и монтажа в рамках собственного производства, осуществляемого на территории ЧР чешским юр. лицом. С 1997г. в ЧР действует порядок беспошлинного ввоза комплектующих из стран ЕС, ЕАСТ и ЦЕССТ. Кроме этого, предусмотрена отмена таможенных пошлин на импорт в ЧР передовых технологий. Импорт машиностроительной продукции из стран-членов ЕС в 2000г. практически не облагался таможенными пошлинами.

Вместе с тем, в связи с тяжелым экономическим положением, сложившимся в ряде машиностроительных предприятий, в конце 1999г. правительство ЧР приняло решение возобновить импортный таможенный тариф на тягачи, производимые в странах

ЕС. Ставка пошлины на тягачи в 2000 и 2001г. составляет соответственно 4,7% и 4,5%.

Особо следует отметить факт введения в окт. 2000г. Минпромторгом ЧР (впервые в практике торговли со странами ЕС) антидемпинговых пошлин в среднем на 13% на импорт четырех категорий пищевой соли из Германии, поставки которой в Чехию осуществляет немецкая компания «Кали унд Зальц» (г.Кассель). Эти меры были приняты с целью поддержки чешского производителя соли — предприятия «Сольне Млыны» (г.Оломоуц). Соответствующая процедура расследования проводилась в ЧР начиная с 1.09.1999г., что позволило несколько снизить импорт соли из Германии, объем которого только за первые 9 мес. 2000г. составил 39,1 тыс.т. на 87,9 млн. крон.

Одним из важнейших документов, регулирующих внешнеэкономическую деятельность, продолжает оставаться распоряжение МПТ ЧР №560/1991г. «Об условиях лицензирования экспорта и импорта».

В соответствии с распоряжением МПТ ЧР №560/1991г. лицензии на некоторые виды товаров автоматически предоставляются импортерам или экспортерам на основании их заявления. Экспорт и импорт специфических товаров (оружие, радиоактивные материалы, яды и предметы старины), как и раньше, регулируется особыми законами и предписаниями, устанавливающими контроль со стороны государства.

Товар для продажи конечному потребителю, который мог бы поставить под угрозу состояние здоровья, безопасность населения, должен получить разрешение (сертификат), соответствующее чешским тех. и мед. нормам и предписаниям. К таким товарам отнесены продукты питания, лекарства, косметика и бытовая техника.

Таможенное законодательство ЧР в основном соответствует регламентации, действующей в ЕС, основанной на таможенном кодексе ЕС. В связи с присоединением Чехии к соглашению между ЕС и ЕАСТ о так называемом «транзите сообществ», обеспечивающему бесперебойное прохождение границ европейских стран, введена и действует единая таможенная декларация в виде единообразного документа для пересечения пограничных пунктов.

Торговля

Потребительский рынок. Законодательной основой для потребит. рынка Чехии и его возможного регулирования являются следующие законы Чешской Республики (ранее ЧССР): Гражд. кодекс (закон №40/1964); Закон «О заботе о здоровье людей №20/1964; Закон «О торговой инспекции» №64/1986; «О с/х и продуктовой инспекции» №63/1986; «О ветеринарной службе №87/1987; «О метрологии №505/1990; «О мелких предприятиях №455/1991; Торговый свод законов (закон №513/1991); «О защите эконом. конкуренции» №63/1991; «О защите потребителя» №634/1992; «О подоходных налогах» №586/1992; «Об НДС» №588/1992; «Об акцизах» №587/1992; «О регулировании рекламы» №40/1995; «О предпринимательстве» №455/1991; «Уголовный кодекс» — закон №140/1961; «О виноградарстве и виноделии» №115/1995; «О товарных знаках №137/1995; «О тех. требованиях к изделиям» №22/1997; «О продуктах питания и табачных изделиях» №110/1997; «Об отходах» №125/1997; «Об ответственности за ущерб, полученный на производстве» №59/1998; «Об ор-

ганизации дорожного туризма» №159/1999; Постановление минпрома и торговли ЧР №92/1999 о маркировке текстильной продукции.

Основные права и обязанности продавца и покупателя отражены в «Торговом кодексе»: правила и нормы торговли, регистрация и упразднение торговых и акционерных обществ и кооперативов, обязательства сторон по договору купли-продажи, в т.ч. в межд. торговле, а также определена предпринимательская деятельность иностр. юр. лиц в области производства потребит. товаров.

В законе «О предпринимательстве» определены условия предпринимательской деятельности в ЧР и система контроля за их соблюдением. Однако действие данного закона не распространяется на межд. договоры, официально подписанные в ЧР и устанавливающие иные обязательства. Отдельные виды предпринимательства могут быть определены спец. правит. указом.

Гражд. и уголовный кодексы обеспечивают надлежащее соблюдение гражданско-правовых отношений физ. и юр. лиц, в т.ч. при нарушении предписаний о межд. товарообороте.

В соответствии с законом «О тех. требованиях к изделиям» в торговой сети ЧР товар не может быть продан (в т.ч. импортный), если он не получил сертификата соответствия чешским нормам. Каждое продаваемое изделие маркируется штрих кодом и спец. знаком ССЗ. Особые требования предъявляются к товарам, потенциально способным принести вред или нанести ущерб потребителю. Прежде всего это относится к продуктам питания, лекарствам, игрушкам и некоторым другим товарам.

Нарушение или несоблюдение норм данного закона может привести к наложению штрафа Торговой инспекцией в размере до 600 тыс. долл.

Закон «О продуктах питания и табачных изделиях» предусматривает требования и обязанности производителей продуктов питания и изделий из табака и упорядочивает систему надзора и контроля со стороны гос. органов по соблюдению этих обязанностей и требований. Нарушение данного закона может привести к наложению штрафа до 150 тыс. долл.

Нормативно-правовая база регулирования потребительского рынка, включающая защиту интересов потребителей, в Чехии создана и в целом исправно функционирует. На внутреннем рынке страны отсутствует дефицит каких-либо социально значимых товаров и услуг. Качество продаваемой продукции, как правило, соответствует межд. стандартам, поскольку законодательство ЧР уже в значит. степени приближено к общеевропейским нормам.

Цены на внутреннем рынке в среднем соответствуют «московским ценам». Средняя зарплата работающего в ЧР составляет 350-400 долл. в месяц. Пенсии — 150 долл. в месяц.

Наиболее «чувствительными» для внутреннего потребительского рынка Чехии являются товары топливной группы. Самый существенный рост цен происходит именно в этой товарной «нише».

В 2000г. розничная цена на бензин возросла до 30 крон за 1 л. (или 0,86 долл. за 1 л.), на дизтопливо до 24,9 крон за 1 литр (или 0,7 долл. за 1 л.).

Доля импортной продукции на внутреннем рынке Чехии в 2000г. по основным товарным группам составила: продовольствие, в т.ч. табач-

ные изделия, пищевые масла и жиры — 6%; сырье и топливо — 9%; химия — 12%; продукция перерабатывающей промышленности — 20%; продукция машиностроения и транспортного оборудования — 41%; прочие товары — 12%.

Межгодовая динамика цен на потребительские товары и услуги: в 1998г. — рост на 6,8%, в 1999 — 2,6%, в 2000г — 4,5%.

В области автопрома стабильный межгодовой рост во всех областях сохраняет за собой производство легковых и малогабаритных грузопассажирских автомобилей, на что однозначно повлияла фирма «Шкода ауто». Однако в 1999 и 2000гг. проявилось сокращение объема продаж на внутреннем (чешском) рынке автомобилей «Шкода» на 18,6% (в 1999г) и на 6,4% (в 2000г), что, однако, в полном объеме было компенсировано за счет импорта. В группе грузовых автомобилей в целом по сравнению с 1997г. произошло сокращение объемов производства на 38,4%, а экспорта — на 30,6%. Продолжал уменьшаться объем продаж на внутреннем рынке, в сравнении с 1997г. он составил 27,3%. Либерализация торговли средствами автодорожного транспорта и связанная с этим демополизация внешней торговли в ЧР способствовали формированию такой конкурентной среды, которая позволила расширить ассортимент импортируемых автотранспортных средств и одновременно наводнить чешский рынок бывшими в употреблении автомашинами (в особенности тягачами). Продажа автобусов внутри страны также с 1997 года переживает застой, остановившись на цифре 630 шт. в год. Основной производитель автобусов «Кароса» в 2000г. продал 1235 шт. автобусов, из них 562 в Чехии. Два других изготовителя «СОР Либхавы» и «Остров-на-Огрже» поставили на внутренний рынок менее 100 автобусов.

Резиновая и пластмассовая промышленность принадлежит к тем отраслям, в которых производство и выручка от продажи собственных изделий и услуг за последние годы растут очень высокими темпами, прежде всего благодаря высокому спросу на отечественном (местном) рынке и за рубежом. Эта отрасль обеспечивает основные области чешского хозяйства, и прежде всего, автопром, машиностроение, строительное производство, электротехпром, сельское хозяйство, пищевпром и т.д., а также поставляет продукцию для нужд домашнего хозяйства, спорта и отдыха.

61 субъект имеют разрешение от минздрава ЧР на производство лекарств. Наиболее успешно работают 30 производителей. Проводимая государством политика создала условия для многократного увеличения роста расходов на лекарства с 5,7 млрд. крон (164,7 млн.долл.) в 1989г. до 33 млрд. крон (953,7млн.долл.) в 2000 году. Доля отечественных производителей на чешском рынке притом снизилась с 45% до 22% денежного объема расходов на лекарства, причем по количеству упаковок местные производители имеют 42% по сравнению с 55% в 1989 году. Можно наблюдать постепенное нарастание доли чешской продукции на местном (отечественном) рынке.

Отчетливо проявляется количественный рост производства и потребления безалкогольных напитков, особенно потребление всех видов воды в упаковках, а также минеральной воды. Их доля на внутреннем рынке постоянно повышается. Благодаря импорту, а также прогрессу, которого доби-

лись чешские производители. После определенного периода застоя наступило оживление рынка фруктовых соков, годовое потребление которых колеблется на уровне 12-13л. на душу населения в год. Наибольшим спросом среди потребителей продолжают пользоваться апельсиновые и яблочные соки.

Потребление текстильного сырья (волокон) в ЧР на одного жителя в 1999г. составило 11,4 кг., а в 2000г. увеличилось на 26%. Если же засчитать высокую долю потребления в ЧР поношенной одежды, то потребление волокон на одного жителя увеличится до 13,7кг.

Отечественное потребление текстильных изделий в постоянных ценах и после вычета влияния работы на основе давальческого сырья увеличивается, в 2000г. оно составило 32,6 млрд. крон (942,2 млн.долл.). Что касается потребления швейных изделий, то в этой области с 1996г. наблюдается стагнация или постепенное снижение. В 2000г. потребление швейных изделий составило 14,6 млрд. крон (421,9 млн.долл.). В среднесрочной перспективе для отраслей швейной промышленности и в дальнейшем будет преобладать роль субпоставщика для отечественных фирм из стран ЕС ввиду сравнительно низких издержек производства в ЧР и стабильности производственного процесса.

Усиление межд. конкуренции и увеличение расходов на производство являются импульсом для увеличения доли собственного предложения изделий и повышение уровня кооперационных отношений. Предпосылкой этого является внедрение новых ИТ и создание условий малым и средним предприятиям. Решающим фактором для стабильности отечественного рынка является создание и принятие соответствующих законов и последующих предписаний, касающихся главным образом области свободного движения товаров. Их цель заключается в ограничении нелегального импорта текстильных и швейных изделий на чешский рынок.

В области обувной промышленности, где емкость отечественного рынка Чехии составляет 30-32 млн. пар обуви, свыше 30 млн. пар обуви в 1999 и 2000г. импортировалось, причем 55% от общего объема импорта обуви составил импорт из КНР. Доля качественной обуви местного производства на чешском рынке составляет 10-13%, доля обуви китайского производства – 50%. 37-40% обуви импортируется из Италии (главным образом модная обувь), Словакии, Польши, Испании, Португалии, ФРГ, а также из Бразилии и др. стран.

Повышение доли отечественной обуви на чешском рынке – это огромная задача, которая стоит перед чешскими изготовителями обуви. Уровень потребления обуви на душу населения в Чехии уже в течение нескольких лет находится в стадии застоя и колеблется в пределах 3 пар обуви на душу населения в год. Для перспективного развития чешской обувной промышленности огромное значение будет иметь постепенное создание сети сбыта как в рамках отечественного рынка, так и за рубежом.

В 90гг. отмечалось бурное развитие чешской торговли. За 10 лет трансформации существенным образом увеличилась площадь магазинов на одного жителя, была завершена приватизация торговли, изменились покупательские привычки, все бо-

лее усиливается концентрация торговли, сопровождаемая экспансией инофирм. Крупные фирмы в области розничной торговли начали выходить на чешский рынок сразу в начале процесса трансформации. Первой фирмой, которая попыталась развивать сотрудничество с чешскими партнерами было голландское общество «Ахолд», которое в 90гг. учредило в ЧР дочернее предприятие «Евронова». Фирма располагает в ЧР сетью супермаркетов, гипермаркетов и дисконтных магазинов и в 2000г. их оборот составил 20 млрд. крон. На чешском рынке также представлены немецкие и австрийские фирмы. К наиболее известным относятся «Макро», «Реве», «Юлиус Маинл», «Глобус», «Кауфлэнд». По итогам опроса наиболее популярным в этой области является «Делвита». Крупные инофирмы постепенно вытесняют чешские субъекты с рынка и, как повсюду в мире, способствуют ликвидации мелких отечественных магазинов. Благодаря сети иностр. магазинов культура покупок поднялась на более высокий уровень и чешским потребителям представилась возможность выбора из широкого ассортимента качественных изделий по приемлемым ценам.

Возрастает популярность супермаркетов, гипермаркетов, дисконтных магазинов и торговых центров. К наиболее известным относятся центр «Черный мост» швейцарского холдинга «Интершоп» и шоппинг-парк шведской фирмы ИКЕА, «Олимпия» г.Брно. Огромным успехом пользуются в ЧР крупные специализированные магазины самообслуживания «Сделай сам», ориентированные на дачников и тех кто любит мастерить сам. Этот сегмент рынка находится под контролем немецкой торговой сети «Оби», «Баумакс», «Блухаус», «Глобус-Баумаркт» и «Хорнбах». В области продажи мебели с успехом работает фирма ИКЕА. Наряду с современными формами торговли в ЧР существенным образом расширилась также продажа на рынках, которые находятся под контролем преимущественно вьетнамских и китайских торговцев. Популярность рынков обусловлена, главным образом, низкой покупательной способностью населения и ухудшающейся эконом. ситуацией. По этой же причине в ЧР имеется большое количество магазинов «Секондхэнд» – магазинов подержанных вещей. Потребители очень чутко реагируют на цены, они считают себя экономными, при покупке учитывают цену изделия и стараются сэкономить на общей конечной сумме. Чешский заказчик становится все более требовательным. Он требует качественных товаров широкий ассортимент, низкие цены и увеличение времени работы магазинов. Изменения, которые произошли в 90гг. в области чешской торговли, были весьма динамичными, а процесс трансформации, по сравнению с другими отраслями, характеризовался стремительным и успешным развитием.

Структура торговли и покупательские привычки быстро приближаются к стандартам развитых стран, и чешские потребители имеют возможность пользоваться преимуществами рыночной среды, совершая покупки в современных магазинах, которые предлагают им широкий ассортимент качественных изделий.

Ценовой фактор по-прежнему будет оказывать влияние на темпы продажи товаров на отечественном (местном) рынке. По оценкам специалистов Чешского статуправления, вступление ЧР в ЕС

может повлечь за собой резкий скачок цен на некоторые потребительские товары и услуги примерно на 50% от нынешнего уровня.

Промышленность

Удельный вес промышленности в создании ВВП составлял 35,5%, строительной индустрии — 4,5%, сельского хозяйства и лесной промышленности — 4%, транспорта и связи — 9%, торговли — 10% и сферы услуг — 37%, где выделялись банковская и биржевая деятельность, а также услуги, связанные с интуризмом и ресторанным бизнесом.

Самая значительная доля в пром. производстве Чехии принадлежит перерабатывающим отраслям (82%), в т.ч. пищевой промышленности — 15,3%; производству металлов и металлоконструкций — 14,2%; выработке и распределению электроэнергии, газа и воды — 13,8%; транспортному машиностроению — 9,9% и производству машин и оборудования для дальнейшего производства — 7,5%. В обзорном году наиболее успешно работали отрасли машиностроения и производства средств транспорта, а также производства, выпускающие резиновые и пластмассовые изделия. В последние месяцы 1999г. темпы роста в этих отраслях достигли 10%. В то же время сократился объем продукции текстильной, кожевенной и обувной промышленности. При этом динамика развития цен в производственной сфере стагнирует.

Пром. производство в 1999г. уменьшилось на 3,1% по сравнению с 1998г., выручка в промышленности в постоянных ценах в сравнении с 1998г. снизилась на 0,5%. Производительность труда в промышленности медленно росла. На ее рост оказало влияние сокращение количества работающих. По сравнению с 1998г. число занятых в промышленности уменьшилось на 5,2% и составило 1217 тыс.чел. Средняя зарплата в промышленности в 1999г. составила 12656 чк. в мес. (рост на 6% по сравнению с 1998г.).

В 1999г. динамично развивался автопром, обеспечивающий 10% пром. производства в ЧР. Увеличился выпуск новой модели легкового автомобиля среднего класса «Шкода-Октавия». Эти автомобили стали широко поставляться на экспорт.

Однако в то время, как продажа автомобилей «Шкода» на экспорт в 1999г. росла, на внутреннем рынке из-за эконом. спада и снижения покупательной способности населения объем продаж уменьшился.

Происходит падение производства грузовиков в ЧР на всех 3 известных заводах — АВИА, ТАТРА, ЛИАЗ. Если в 1998г. производство автомобилей марки ТАТРА составило 1473 автомашины, то в 1999г. — 1209, ЛИАЗ, соответственно, — 309 и 138 шт.

В глубоком кризисе находится чешский метпром. Если в начале 90гг. кризис был связан с распадом СЭВ и резким сокращением внутреннего потребления, то в настоящее время отрасль не может приспособиться к рыночным условиям, особенно в том, что касается повышения конкурентоспособности, на что не смогли повлиять в т.ч. и различные способы приватизации предприятий метпрома. Наблюдается постоянное снижение объемов производства. Если в 1989г. было выплавлено 10,7 млн.т. стали, то в 1991г. — 7,9 млн.т. В 1993г. выплавка стали упала до 6,8 млн.т., в 1998г.

— 6,5 млн.т., а в 1999г. — 6,4 млн.т. Падение выплавки стали в 1999г. было вызвано не столько эконом. кризисом, сколько низким уровнем конкурентоспособности чешского метпрома в целом (устарелое оборудование, низкая производительность труда и большое количество обслуживающего персонала).

Разрабатываемая программа модернизации металлургической отрасли предусматривает вложение до 2010г. 42 млрд.чк (по другим прогнозам — 82 млрд.). Ожидаются меры по резкому сокращению работающих. Количество занятых в отрасли предполагается снизить с 53 тыс. до 26 тыс.чел.

НПЗ Чехии в 1999г. переработали 5,865 млн.т нефти, в 1998г. — 6,778 млн.т. Снижение объясняется как уменьшением спроса на бензин, диз.топливо и другие продукты переработки нефти, так и увеличением конкуренции иностр. производителей нефтепродуктов, которые значительно увеличили импорт бензина и солярки в Чехию.

В строительстве ЧР в течение всего 1999г. продолжался спад. Объем производства снизился на 7%. Строительство, по-прежнему, не оправилось после эконом. кризиса 1998г. Причиной продолжающегося спада является низкий уровень инвестиций как со стороны государства, так и частного сектора. Этому способствовали неблагоприятная ситуация в пром. секторе, сокращение бюджетных ассигнований, а также нежелание банков предоставлять кредиты под строительство. В настоящее время постепенное улучшение ситуации в промышленности и продолжающийся прилив иноинвестиций в Чехию пока не принесли ощутимых изменений в ситуацию в данной отрасли.

Значительное превышение предложения над спросом на проведение строительных работ ведет к острой конкуренции между строительными компаниями, что вызывает уменьшение полученной прибыли. Наиболее серьезная борьба проходит на уровне фирм среднего размера (от 100 до 1000 сотрудников), у которых нет возможности получать крупные заказы. Малые фирмы в отличие от них достаточно мобильны и могут лучше приспособиться к изменяющимся рыночным условиям. В этой связи наблюдается тенденция к объединению средних предприятий отрасли с целью повышения конкурентоспособности, получения более крупных заказов и оптимизации производственных расходов.

В 1999г. продолжалась стагнация жил. строительства. По сравнению с 1998г. количество новыхстроек в жил. секторе сократилось на 2 тыс. Строительство частных домов снизилось на 16,4%, а многоэтажных домов — на 9,7%. В связи с недостаточным финансированием существенно (на 9%) увеличилось количество недостроенных объектов. В 1999г. была урезана гос. программа поддержки жилищного строительства, в результате чего беспроцентные гос. ссуды под строительство получили только те, кому правительство обязалось их предоставить еще в 1998г.

В 1999г. было начато строительство 32 тыс. квартир, закончено — 23734 квартиры. На конец года оставались незаконченными 112530 квартир, из которых 15,3% составляют недостроенные квартиры в переоборудуемых чердачных помещениях, 5,8% — частные дома, 2,4% — панельные строения.

Будущее развитие строительства в ЧР зависит главным образом от бюджетной политики прави-

тельства, ситуации в пром. сфере и общего оживления экономики. Правительство ЧР пытается увеличить объем фин. средств, выделяемых из бюджета на развитие инфраструктуры и жил. строительства. Осуществляется гос. программа по созданию РНБ в строительстве. Существенным источником получения доп. средств является использование кредитов, предоставленных межд. фондами (Европейский межд. банк, структурные фонды ЕС).

О программе мер правительства ЧР по повышению конкурентоспособности промышленности. В начале 2000г. правительство ЧР приступило к реализации программы мер по повышению конкурентоспособности промышленности страны. Программа рассчитана на 3-6 лет и направлена, главным образом, на подготовку пром. предприятий к вступлению в ЕС.

Документ разделен на два основных блока: первый посвящен задачам на 2000г., второй охватывает 2001-02гг. и обзор задач на последующие два-три года. Наибольший интерес представляет первый блок поскольку содержит больше конкретики и исходит из реальных возможностей текущего бюджета. Вторая составная часть допускает корректировки и уточнения, поэтому ее можно воспринимать, как основные направления возможных действий правительства в будущем.

Первый блок состоит из пяти основных направлений-программ (содержат в себе подпрограммы), которым правительство придает особое внимание.

Программа «Поддержка пром. исследований и создание новых технологий» состоит из пяти подпрограмм: «Экспорт» — повышение экспортной эффективности чешской промышленности; «Центр» — развитие сети центров передовых пром. разработок и технологий; «Стратег» — совершенствование стратегических пром. технологий; «Технос» — поддержка проектов пром. исследований на малых и средних предприятиях; «Парк» — поддержка проектов по применению новых технологий и техники на малых и средних производствах. На эти цели выделено 1,42 млрд.кр., из них на завершение ранее начатых проектов 1 млрд.кр.

Следующая программа «Поддержка малого и среднего предпринимательства в ЧР» содержит в себе 8 целевых мероприятий: «Гарантия» — гарантирование по кредитам и лизингу; «Кредит» — кредитование предприятий с 50 и менее занятыми; «Рынок» — поддержка проектов малых и средних фирм, сертифицированных в системе ISO 9000, ISO 14000 или проводящих такую сертификацию, либо внедряющих программу EMAS; «Капитал» — предоставление гарантий инвесторам по проектам повышенного риска; «Кооперация» — содействие в создании объединений в среде малого и среднего бизнеса с помощью дотаций при реализации проектов в области информатики, образования и тех.-орг. области; «Поддержка экспорта» — дотации на получение маркетинговой информации, рекламу и маркетинговое обучение в области экспорта; «Консультирование» — система скидок при предоставлении консультационных услуг и при участии фирм в работе инновационных центров; «Малые кредиты» — кредиты для фирм с 50 и менее занятыми; «Дизайн» — дотации на дизайнерские услуги. В совокупности выделяется 1,75 млрд.кр.

Программа «Поддержка обеспечения рекламной деятельности в области торгового и пром. сотрудничества». Подчеркивается, что это одна из наиболее важных форм поддержки участия чешских хоз. субъектов в межд. выставках и ярмарках, поскольку нацелена на создание для них РНБ. Поддержка распространяется на межд. мероприятия с офици. участием Чехии и разделена на три категории с возможностью компенсации расходов в размере до 100%, но не более 200 тыс.кр. В 2000г. такая поддержка запланирована в 160 млн.кр.

Программа «Инвест. преференции» направлена на привлечение иноинвестиций, которые помимо фин. ресурсов означают внедрение новых технологий, систем управления, что с учетом мультипликационного эффекта повышает конкурентоспособность чешских товаров. На эти цели выделяется 400 млн.кр. — в два раза больше, чем в 1999г. Программа содержит в себе три комплекса мероприятий: «Поддержка развития пром. зон» — формирование инвестиционно привлекательных территорий; «Система управления индивидуальными инвест. преференциями» — работа по индивидуальным запросам инвесторов; «Поддержка субпоставщиков» — отбор порядка 30 чешских фирм (после упрощенного фин. и тех. аудита), которые будут включены в спец. программы и которым будет оказана адресная помощь с целью повышения их тех. уровня, в т.ч. по линии ФАРЕ (оплата пребывания экспертов из ЕС и Японии).

Комплекс программ «Новые проекты в реализации политики эконом. и соц. взаимодействия в пром. секторе» состоит из трех основных частей: «Поддержка развития нематериальных факторов конкурентоспособности малых и средних предприятий», «Поддержка развития людских ресурсов в промышленности» и «Поддержка развития торговли и взаимодействия в промышленности».

Главная цель первой части состоит в ускорении инновационных процессов в пром. производстве с использованием возможностей чешской научно-исследовательской базы с акцентом на малые и средние предприятия, а также в снижении риска инвестиций при создании новых технологий для производственных субъектов, осуществляющих новые разработки и использующих их на практике. Комплекс подразделяется на две подпрограммы: «Поддержка внедрения технологий и новой техники в производство» — предоставление невозвратной фин. поддержки в 50% (в исключительных случаях до 75%) от общих расходов на разработку проекта, дотаций до 30% от общих расходов по проекту для малых предприятий и до 22,5% для средних (максимум дотации может составить 3,5 млн.кр. при 50% участии заявителя в финансировании и 25% участии для вновь создаваемых малых и средних предприятий, максимальная граница может быть увеличена до 10 млн.кр. при соответствии проекта нормам ЕС); «Поддержка производственных систем управления качеством» — предоставляется поддержка предприятиям производственной и торговой сферы в 50% расходов по проекту (для вновь создаваемых предприятий до 70%), но не более 200 тыс.крон; для субъектов, предоставляющих измерительные, испытательные, оценочные и сертификационные услуги в размере до 30% от объема таких услуг для малых или средних предприятий (для вновь создаваемых до 50%), но не более 200 тыс.кр.; для субъектов, ав-

торизованных и аккредитованных в области одобрения и сертификации изделий и систем качества, в 30% расходов по проекту (макс. 200 тыс.кр.): приоритеты для проектов, которые предусматривают повышение тех. уровня (напр., приобретение измерительного и испытательного оборудования). На реализацию этих мер выделяется 277 млн.кр.

Вторая часть исходит из мировой практики пром. предпринимательства и управления производством, которая свидетельствует о том, что кадровый капитал предприятия относится к наиболее ценным стратегическим ресурсам и инструментам повышения конкурентоспособности. Поэтому основные задачи заключаются в модернизации систем управления персоналом и образоват. процессом, реализации спец. образовательных программ и поддержке реструктуризации, совершенствовании предпринимательской культуры, повышении производительности, качества и эффективности труда. Эта часть состоит из двух программ: «Развитие управления и людских ресурсов» – господдержка до 50% расходов по проектам в этой области, но не более 150 тыс.кр. (для неблагополучных в плане безработицы районов соответственно 70% и 300 тыс.крон); «Производственные образовательные программы» – предусмотрены аналогичные объемы поддержки. На эти цели в совокупности выделяется 25 млн.кр.

Третья часть нацелена на укрепление позиций чешских производителей на мировом рынке. Главные задачи: более эффективная работа предприятий, увеличение экспорта, рост прибыли и повышение занятости. Структурно эта часть состоит из четырех подпрограмм: «Информация» – упор на маркетинговое информирование о едином внутреннем рынке ЕС и стран ЦВЕ (объемы и тенденции рынка, приоритетные секторы, спрос и т.п.); «Тех. условия торговли и электронные формы рекламы» – улучшение информированности о правилах и требованиях по технологии торговли с соседними странами с целью расширения объемов торговли; «Торговля с соседними странами» – приоритетом является расширение и увеличение торг. сотрудничества и взаимного обмена товарами и услугами с соседними странами, которые по географическому признаку удобны для активизации деятельности малых и средних предприятий; «Специализированные консультационные и образовательные услуги» – ознакомление малого и среднего бизнеса с опытом во внешней торговле и подготовка этих предприятий к условиям глобализации мировой экономики. На эти мероприятия выделено 14 млн.кр.

Особого внимания заслуживает перечень подготовленных подпрограмм, к реализации которых правительство не смогло приступить в текущем году из-за отсутствия средств, но которые запланированы в числе приоритетных на 2001г. Среди них: «Поддержка инвестиций в экологию» – развитие экологического машиностроения, реализация мероприятий по охране окружающей среды, совершенствование очистных сооружений, технологий переработки и утилизации отходов и внедрение безотходных технологий (наиболее болезненный для ЧР комплекс проблем на пути к вступлению в ЕС); «Поддержка структурных инвестиций» – модернизация и реструктуризация существующих и создание новых производств; «Поддержка использования собственного сырья для

текстильной, кожевенной, деревоперерабатывающей и хим. промышленности и производства одежды» – помощь предприятиям в повышении качества изделий и экологичности производств при максимальном использовании собственной сырьевой базы; «Поддержка исследований и создания технологий и оборудования для реструктуризации сталелитейной промышленности»; «Поддержка оборонного комплекса» – цель в создании институционных рамок для предоставления информ. поддержки предприятиям ВПК в области науки, исследований, инноваций, производства и торговли.

Объемы финансирования в реализации обозначенных приоритетов исходят из уточненных параметров Среднесрочной отраслевой политики мин-промторга ЧР, которые предусматривают выделение из бюджетной строки министерства в 2001г. 6,128 млрд.кр, а в 2002г. – 7,276 млрд.кр.

Стратегические задачи на более отдаленную перспективу предусматриваются в настоящей программе действий по следующим четырем направлениям: поддержка развития внутренних источников в производственном процессе, способствующих увеличению эффективности и конкурентоспособности предприятий; поддержка роста инвестиций в промышленность, особенно ПИИ, направленных на структурную перестройку; поддержка мер по совершенствованию предпринимательской среды с упором на орг. и правовые рамки; поддержка инициатив по пром. использованию собственной возобновляемой сырьевой базы.

О системе поддержки развития пром. зон в ЧР. В марте 2000г. правительство ЧР одобрило документ под названием «Система поддержки развития пром. зон», подготовленный Чешским агентством по иноинвестициям «Чехинвест». Таким образом, была в очередной раз продемонстрирована приоритетность этого направления в деятельности кабинета социал-демократов.

Материал компактен по своей структуре и содержанию, прост в понимании и применении для потенциальных участников с чешской стороны.

Цель системы поддержки. Система нацелена на поддержку инвест. подготовленности территорий, определенных земельными планами органов местного самоуправления (далее ОМС) для пром. целей. Предметом поддержки является предоставление системных инвест. дотаций ОМС из расходной части гос. бюджета на создание тех. инфраструктуры территорий пром. зон, либо выделение указанных территорий из Земельного фонда ЧР и предоставление помощи по выкупу указанных земельных участков пром. зон.

Система дополняет решение правительства по инвест. преференциям и является его составной частью. В рамках этой системы в приоритетном порядке предоставляется поддержка ОМС на инвест. подготовку территорий, предназначенных для реализации конкретных инвест. намерений и определяемых для предоставления преференций инвесторам в ЧР – т.н. преференциальные проекты. Эта форма гос. поддержки распространяется и на поддержку проектов развития территорий стратегического значения по предварительно согласованным критериям – т.н. проекты развития. Целью системы является постоянное улучшение условий для реализации новых инвест. проектов в области пром. производства.

Отбор проектов осуществляется на основе критериев, одобренных межотраслевой оценочной комиссией, состоящей из представителей следующих министерств и организаций: промышленности и торговли; труда и соц. вопросов; местного развития; финансов; сельского хозяйства; по вопросам охраны окружающей среды; транспорта и связи; а также Земельного фонда, Союза городов и населенных пунктов и Чешскоморавского гарантийного банка развития. На 2000г. определены следующие приоритеты: выполнение правит. решений по предоставлению инвест. преференций в ЧР; обеспечение создания новых рабочих мест прежде всего в районах, подверженных негативным последствиям структурной перестройки, и в районах со слабой эконом. базой (Сев. Чехия и Моравия); обеспечение конкурентоспособности предложений ЧР в области стратегических ПИИ.

Основными критериями являются: уровень безработицы, привлекательность территории для инвестора, соразмерность расходов по созданию инфраструктуры и готовность ОМС. При этом все проекты должны соответствовать требованиям действующего законодательства и нормам охраны окружающей среды. Взвешивание приоритетности отдельных критериев либо их дополнение находятся в компетенции Комиссии, действующей в соответствии с одобренными правительством приоритетами.

Рамки предмета поддержки. Предметом поддержки является создание тех. инфраструктуры выделенной пром. зоны, перевод прав собственности на указанные земельные участки, находящиеся в гос. собственности и управлении Земельным фондом, и фин. помощь на приобретение указанных земельных участков пром. зоны.

Получателями поддержки являются ОМС ЧР, которые: а) представляют обязательство инвестора реализовать на территории ОМС, выделенной для пром. производства, инвест. намерение в объеме и на условиях, определенных одобренной правительством системой инвест. преференций для инвесторов в ЧР – т.н. преференциальные проекты; б) либо представляют документацию по созданию или расширению пром. зоны стратегического значения (единица участка соответствующей формы размером не менее 10 га, с выгодной транспортной доступностью и с соответствующим потенциалом квалифицированной рабочей силы) – т.н. проекты развития.

Форма поддержки может быть предоставлена заявителю в двух формах: а) первой формой поддержки является дотация из гос. бюджета на создание тех. инфраструктуры максимально до 60% расходов на строительную и технологическую часть работ, определенных на основании открытого тендера, но не более 200 крон/кв.м выделяемых земельных участков пром. зоны, на которые ОМС имеют право собственности или иные права. Оценочная комиссия может в отдельных случаях, если речь будет идти о наиболее слабых регионах, предложить уровень дотации выше 60% лимита. б) второй формой поддержки является перевод земельных участков, находящихся в управлении Земельного фонда, в собственность ОМС по льготной цене (участки будут оценены в соответствии с состоянием в кадастре недвижимости), либо фин. помощь для выкупа определенных участков пром. зоны, но не более 50 крон/кв.м.

Заявитель имеет право обратиться для получения как обеих форм поддержки, так и одной из них. В случае представления заявления по преференциальным проектам право собственности на земельные участки, находящиеся в управлении Земельным фондом, может перейти непосредственно инвестору в соответствии с действующим решением правительства.

Долевое участие ОМС в финансировании работ. ОМС должно принимать не менее 40% участие в финансировании создания тех. инфраструктуры промзоны (из них не менее 10% в первый год реализации). В долю ОМС входят собственные источники, кредиты, кредиты из гос. источников, фин. помощь на общее инвест. строительство, дотации из подготовит. фондов ЕС, дотации из структурных фондов ЕС, иные источники. ОМС может осуществлять совместное с другими ОМС финансирование, а также с необщественными юр. лицами, если он при этом остается получателем поддержки и не будет ограничен в правах по использованию поддержки.

Принятие решения о получении поддержки. «Чехинвест» проверяет заявление на предоставление поддержки по форме. Если заявление не содержит всех необходимых данных, то оно отклоняется с объяснением причин. Заявления, оформленные должным образом, передаются в 30-дневный срок с соответствующей рекомендацией на рассмотрение Комиссии по оценке заявлений на поддержку развития пром. зон. Комиссия готовит рекомендации о предоставлении или непредоставлении поддержки и ее размере. Окончательное решение по объемам поддержки принимается министром промышленности и торговли. После этого заявитель имеет право просить выделение фин. средств. На основании обсуждения этого заявления министерство подготавливает Решение и определяет Лимит расходов. Решение содержит материальные, временные и фин. параметры поддержки и условия выделения средств из госбюджета, которые будут предметом заключительной оценки. Заявления на перевод земельных участков, находящихся в управлении Земельным фондом, передаются им в Комиссию по оценке заявлений на поддержку развития промзон через своего представителя в Комиссии. Комиссия принимает, либо отклоняет заявление. Перевод требует окончат. утверждения на президиуме Земельного фонда.

Контроль за использованием полученной поддержки осуществляется территориальными финансовыми органами.

ТЭК

В начале 2000г. правительством ЧР принята концепция нац. энергетической политики, в которой определены долгосрочные перспективы по развитию энергетической отрасли промышленности и формированию соответствующей правовой и эконом. среды, способствующей экологизации данной сферы. По мнению разработчиков концепции, энергетическая политика ЧР призвана решить те же задачи, которые ставят перед собой государство ЕС: охрана окружающей среды в сочетании с поступательным развитием; гарантированность поставок энергии; поддержка конкурентоспособности нац. экономики.

По мнению чешских специалистов, энергоемкость ВВП Чехии в сравнении с развитыми госу-

дарствами относительно высока (в 2,3 раза выше среднего показателя ЕС) и в целом такая же как в странах ЦВЕ. При этом в ЧР более низкая совокупная эконом. эффективность производства и иная структура первичных энергетических источников. Что касается структуры пром. сектора, то отмечается преобладание энергозатратных производств (чермет, производство стройматериалов). В этой связи в плане достижения энергетической сбалансированности экономики в целом и создания условий для вступления в ЕС основные задачи по трансформации энергетического сектора формулируются как: окончание процесса согласования тарифной структуры энергоресурсов и служб, устранение перекрестных дотаций; проведение приватизации госпакетов в ключевых энергетических компаниях при сохранении определенной степени госвлияния на эксплуатацию энергетических ресурсов; установление ясных законодательных рамок для предпринимательских субъектов в целях обеспечения надежности поставок тепла и электроэнергии, устранение возможной дискриминации в отношении потенциальных поставщиков, гарантированность качества продукции и служб, охрана окружающей среды; способствование возникновению конкуренции в области производства и поставок энергии с постепенным предоставлением возможности выбора поставщика для отдельных групп потребителей (с ориентацией на развитие ситуации в ЕС при сохранении гос. торгового баланса); содействие процессам экономии энергии, использование возобновляемых источников энергии и комбинированной выработки тепла и электроэнергии; создание условий для эксплуатации «чистых» угольных технологий, обеспечивающих задачи охраны окружающей среды и эконом. эффективности имея в виду, что последующее развитие ядерной энергетики может стать возможным вариантом трансформации энергетической политики ЧР.

В плане средств реализации нац. энергетической политики чешские специалисты отмечают, в качестве основных, использование имеющихся в стране запасов энергосырья, что, по их мнению, существенно снижает импортную зависимость, ведет к обеспечению энергобезопасности страны и ограничивает рост отрицат. торг. сальдо государства. Так, в частности, имеющиеся запасы бурого угля, с учетом снижения темпов добычи и экологических лимитов, будут исчерпаны к 2040г. Добыча черного угля также будет постепенно сокращаться с 14,1 млн.т. в 2000г. до 1 млн.т. к 2030г. Разработчики концепции предполагают дальнейшее развитие в стране ядерной энергетики, ближайшими целями которой является окончание строительства 2-х блоков АЭС «Темелин» и модернизация в целях продления срока эксплуатации АЭС «Дукованы». Потенциальное строительство новой АЭС может быть рассмотрено уже в 2015г. Возобновляемые источники энергии, исходя из временных рамок данной концепции, вряд ли смогут занять значит. место среди всей палитры энергетических источников. С учетом климатических условий развитие солнечной и ветроэнергетики в ЧР ограничено. Некоторый интерес представляют работы, связанные с использованием биомассы и фитоэнергетики. Определенный потенциал имеет гидроэнергетика малого масштаба и задействование геотермальных источников. В

соответствии с расчетами экспертов Чешского энергетического агентства, возможно увеличить объем возобновляемых источников в существующей структуре до 6% к 2010г. (включая программы поддержки экономии энергии). Однако, это потребует 242 млрд.чк. в виде прямых инвестиций и 42,5 млрд.чк. в качестве дотаций. Часть фин. средств, как отмечают чешские специалисты, могла бы быть использована из бюджета европейской программы PHARE.

Особо в концепции энергетической политики подчеркивается важность интеграции Чехии в европейский энергетический рынок. В настоящее время чешские отношения с ЕС в этом плане строятся на основе т.н. Европейского договора (ЕД), который действует в ЧР с 1 янв. 1995г. В рамках первого этапа приведения в соответствие законодат. аспектов функционирования чешского внутреннего рынка с общеевропейским Еврокомиссия передала ЧР перечень ключевых положений всех европейских организаций (Европейское сообщество, Евроатом) и действующих норм, которыми регулируется энергетический рынок ЕС. В соответствии с ЕД Чехии предстоит: создать и поддерживать стратегические запасы нефти и нефтепродуктов, включая разработки предписания на их использование; разработать транспарентные и недискриминационные условия для предпринимательства в энергетике с четко определенным уровнем предпочтения нац. предприятиям; постепенно **либерализовать газовый и электрический рынки**, включая доступ третьих стран к энергетическим сетям; подготовить систему предоставления информации, касающейся сведений об экспорте/импорте энергии, ценах, налогообложении продукции; определить права и обязанности производителей и потребителей энергии, включая поддержку использования экологически чистых технологий (возобновляемые источники, когенерация); реализовать долговременное обеспечение ядерной и радиационной безопасности, в рамках программы охраны здоровья граждан ЕС; включиться в большей степени в существующие энергетические программы ЕС (Phare, Save, Joule Thermie, Altener, Synergy), а также структурные программы для ассоциированных стран (ISPA, LSIF). Чехия взяла на себя обязательство трансформировать внутренний рынок до в ЕС, за исключением трех областей, в отношении которых попросила о предоставлении т.н. переходного периода. Речь идет о директивах 68/414/EHS (обязат. запасы нефти и нефтепродуктов, отложено до 2005г.); 96/92/ES (либерализация рынка электроэнергии, отложено до 2005г.), 98/30/ES (либерализация газового рынка, отложено до 2008г.).

В принятой правительством концепции энергетической политики приводится также рамочный сценарий развития чешской энергетической отрасли. Речь идет, в частности, о прогнозах изменения ряда макроэконом. показателей в соответствии с реализуемой эконом. политикой минпромышленности и торговли ЧР в среднесрочной перспективе, которые, по мнению чешских офици. лиц, весьма вероятны с точки зрения перспективы вступления в ЕС. Так, предполагается, что эксплуатация АЭС «Дукованы» будет продолжена без ограничений с возможностью продления до 2025г., оба блока АЭС «Темелин» будут своевременно пу-

щены в эксплуатацию (2001 и 2002гг. соответственно), однако на начальном этапе генерируемая мощность будет ниже номинальной. Ожидается постепенное увеличение количества энергоблоков с комбинированным производством электричества и тепла (1000 мвт.). Маловероятно строительство новой ГРЭС большой мощности. Определенный импульс в развитии получают возобновляемые источники энергии, что будет стимулироваться гос. программами в этой сфере (Чешское энергетическое агентство, минэкологии ЧР). Системное производство электроэнергии и тепла будет основано на использовании ядерной энергетики, существующих запасов угля, сжигании газа в когенерационных установках, существующем потенциале гидроэнергетики и растущем применении возобновляемых источников энергии. Сценарий не предполагает строительство новых электростанций на чешском угле, имеющимся же станциям в 2008-22гг., может быть продлен срок эксплуатации до 2030-35гг. Однако это не связано с возобновлением добычи, которая была прекращена по экологическим соображениям. Экспорт бурого и черного угля, кокса будет сохранен до 2010г. Вывоз жидких и газообразных топлив не ограничен (в отношении газа подразумевается транзит). Экспорт электроэнергии также не ограничен. Предполагается, что к 2020г. энергоемкость чешской экономики значительно приблизится к средневропейской и составит 28 квт на 1 тыс.чк. ВВП, в 1,5 раза увеличится потребление топлива и энергии в торговле и сфере услуг при сохранении структуры конечного потребления энергии.

К вопросу о закупках природного газа. Экономика Чешской Республики во многом зависит от ввозимого газа, причем роль природного газа в энергетическом балансе страны постоянно растет. На сегодня на долю газа приходится 20% общего энергетического потребления. Формирование стратегии энергетической политики сводится, как и прежде, к обеспечению безопасности поставок энергии.

В рамках альтернативного решения, обеспечивающего наличие двух или нескольких экспортеров природного газа, чешское руководство в 1997г. принимает решение по т.н. «норвежскому варианту». Распределив квоты ввозимого природного газа (25% – Северное море и 75% – Россия), правительство заявило, что с точки зрения различного рода обстоятельств (читай политических), причинных связей, эконом. условий и географического местоположения Чехии, это максимум которого можно было достигнуть.

Рассматривая газ в полит. и стратегическом форматах, следует заметить, что Чешская Республика, как и ранее ЧССР, на сегодня остается наиболее значимым транзитным узлом, обеспечивающим перекачку рос. газа в страны западной и юж. Европы. Проекты, связанные со строительством параллельного газопровода через Беларусь и Польшу, как считают в Чехии, в определенной мере ущемляют полит. и стратегические устремления Чехии и Словакии в Европе.

В качестве очередного пропагандистско-утешительного аргумента в пользу заведомо невыгодного с эконом. точки зрения решения по задействованию «северного» варианта, приводятся доводы, связанные с тех. проблемами. Речь идет об исключительных ситуациях, хотя подразумеваются

не столько тех., сколь полит. аспекты проблемы.

Активно афишируется и новая система торговли газом. Если ранее к сделкам были допущены те, кто добыл газ, инвестировал строительство газопровода, доставил его к заказчику, то теперь, в рамках новых европейских директив, по мысли чешских экономистов необходимо строить новые взаимоотношения, рассматривая газ в качестве обычного товара. В этом же ракурсе рассматривается и возможность фин. объединения крупных газовых корпораций и фирм, где чешская сторона также хотела бы найти свое достойное место, особенно в коммерческом взаимодействии с Gaz de France.

Вместе с тем, расхождения во взглядах чешских экономистов на существование такой чешской структуры как Transgas, осуществляющей все операции с газом на внутреннем и внешнем рынках, вносят определенный диссонанс в стройный хор сторонников либерализации рынка. Суть разногласий сводится к необходимости раскола Transgas на множество мелких и независимых фирм, создания АО, с использованием возможностей проникновения на рынки производителя (для Чехии это не реально в силу отсутствия достаточных для этих целей фин. средств) или сохранения Transgas в качестве гос. предприятия. Противники последнего в основном ссылаются на возможную в этом случае потерю контактов с рынком, критики первых двух говорят об отсутствии необходимых условий и возможности неоправданного роста цен. В качестве альтернативы этим вариантам, в последнее время все чаще звучат голоса в поддержку так называемого капиталового объединения с соседними странами, что, в конечном итоге, может обернуться поглощением чешского Transgasa инокомпаниями. Вместе с тем осторожный зондаж на Западе, проведенный чешской стороной, не выявил заинтересованности европейских фирм в участии в приватизации этого чешского сектора.

До конца 2000г. правительство предполагало разработать график приватизации таких энергетических предприятий как Transgas, CTZ и еще 16 дистрибуторских компаний. При этом отмечается, что 33% их собственности может быть реализовано на иностр. рынках капитала. На региональных дистрибуторских рынках основное влияние, по мнению разработчиков, должно остаться за Transgas.

Агропром

Валовая с/х продукция в 1999г. в постоянных ценах снизилась на 0,5%. Происходила дальнейшая реструктуризация сельского хозяйства. Снижение сбыта и наличие при этом избыточных мощностей заставляют производителей диверсифицировать производство. В 1999г., в частности, отмечался рост в растениеводстве, прежде всего, в производстве пшеницы и масличных культур. В то же время значительно сокращается животноводство. Так, по сравнению с 1989г. поголовье крупного рогатого скота уменьшилось на 45%, свиней – на 77% и птицы – на 75%. С другой стороны, при уменьшении количества работников в с/х производстве (на 5%) производительность труда в сельском хозяйстве выросла на 7%.

Пищепром все больше развивается в направлении глобализации и повышения конкуренции. На цены с/х товаров отчасти оказывают влияние мак-

роэконом. конъюнктура на главных рынках, а также полит. изменения в странах с высоко развитым с/х производством.

В 1999г. **самой высокой рентабельности достигали чаще всего фермы единоличников площадью 50 га**, однако уровень рентабельности по отдельным видам продукции значительно отличался.

Производство говядины и сахарной свеклы было нерентабельным независимо от типа фермы. Фермерские кооперативы обычно прибыльны в производстве масличных и зерновых культур, в то время как в животноводстве, а также в области картофелеводства и свекловодства они нерентабельны. Небольшие фермы единоличников (до 50 га) с трудом достигают рентабельности в растениеводстве, а в животноводстве они нерентабельны. Крупные частные фермы оказались рентабельны в области производства всех видов товаров, за исключением свекловодства и производства говядины. Относительные величины издержек и доходов в рамках отдельных товарных групп и типов ферм свидетельствуют о сравнительном преимуществе производства зерновых и масличных культур, особенно на крупных фермах.

Помимо этого, они показывают, что производство свинины при мировых рыночных ценах приближается к уровню рентабельности, особенно на крупных фермах единоличников, а также в с/х кооперативах. Производство молока неконкурентоспособно. Производство мяса, за исключением свинины, также оказалось неэффективным.

Пищевая промышленность продолжает оставаться в неблагоприятном фин. положении, несмотря на более высокую по сравнению с ЕС долю валовой эксплуатационной прибыли в валовой продукции. Очевидным преимуществом пищевого прома являются низкие трудовые затраты, особенно по зарплате. С другой стороны, затраты по соц. страхованию (с точки зрения их соотношения с зарплатами) намного выше, чем в странах ЕС.

Серьезные проблемы возникают перед пищевым Чехии в связи с предстоящим вступлением страны в ЕС. В частности, членство в ЕС приведет к принятию соответствующих мер по защите производителей с/х продукции, что в результате приведет к повышению цен на сырье для пищевого прома. Кроме того, возникает необходимость в приведении тамож. тарифов страны в соответствие со стандартами ЕС по тем видам пищевых продуктов, которые переработаны при помощи высоких технологий, что на практике означает снижение защиты местных производителей пищевой отрасли.

Политика правительства в области сельского хозяйства полностью ориентирована на предстоящее вступление страны в ЕС. Принятая концепция аграрной политики предполагает два этапа. Первый этап, «оживление», который начался в 1999г. и будет длиться до 2001г., направлен на оздоровление и стабилизацию аграрного сектора ЧР, а также на институциональную подготовку ЧР в ЕС. Основное внимание сосредоточено на актуальных проблемах сектора и на требованиях, которые предъявляет ЕС. Второй этап, «адаптация», должен охватить период с 2002г. вплоть до вступления ЧР в ЕС, направлен на всестороннее приспособление аграрного сектора ЧР к условиям «Общей аграрной политики ЕС» во всех ее областях (структурной, региональной, защиты окружающей среды).

Образование

Об изменениях в законодательстве ЧР по вопросам высшего образования. В апр. 1998г. парламентом ЧР был одобрен новый закон о вузах, вносящий коренные изменения в систему высшего образования, в связи с чем его вступление в силу рассчитано на сравнительно долг. период (с 1 июля 1998г. до 31 дек. 2001г.). Необходимость возникновения новой правовой нормы взамен скоропелого закона о высшем образовании, принятого в обстановке трансформационной эйфории в 1990г., диктовалась прежде всего новыми соц.-полит. и эконом. реалиями страны, в первую очередь, интересами адаптации образоват. системы ЧР к нормам и образцам ЕС. В этой связи нельзя не отметить, что существенным фактором, оказывающим влияние на формирование политики ЧР в области образования, стало участие Чехии в ряде межд. образовательных проектов, особенно **после вступления страны в ОЭСР (1995г.)** и присоединения к образоват. программам ЕС (1997г.).

Концептуально новый подход к вопросам высшего образования закрепил и проект «Концепции образования и развития образоват. системы в Чешской Республике» (2000г.), определяющий основные цели системных изменений гос. политики в области образования, в частности, с учетом рекомендаций Комитета по образованию ОЭСР и требований некоторых образоват. программ ФАРЕ.

Новое понимание роли и места высокой школы в обществ. процессе заложено уже в преамбуле нового Закона, трактующей вузы как «высшие центры образования, независимого познания и творческой деятельности, играющие ключевую роль в научном, культурном, соц. и эконом. развитии общества». В соответствии с этим определением на вузы возлагаются не только традиционные функции образовательных и исследовательских центров, но им также придается первостепенное значение в «обществ. дискуссиях по этическим и обществ.-соц. вопросам, в привитии идей культурного многообразия, в воспитании терпимости и взаимопонимания, в формировании гражд. общества и подготовке молодых людей для жизни в нем». Существенно важным является закрепление в качестве правовой нормы таких функций высокой школы, как «содействие развитию на нац. и региональном уровне, сотрудничество с органами госуправления и самоуправления на разных уровнях, с предпринимательской и культурной сферой», что является непосредственным отражением процессов, связанных с реализацией реформы адм.-тер. деления и реформы общественного управления ЧР. Также впервые на законодательном уровне за вузами закрепляется приоритетность решения задач по «развитию межд. и особенно европейского сотрудничества как существенного пространства их деятельности, поддержке совместных проектов с иностр. партнерами», что несомненно расширяет рамки возможностей высокой школы по приближению к практике образовательной системы ЕС.

Суть изменений правовых норм в области высшего образования, закрепленных в новом законе, сводится к следующему.

1. Закон предусматривает относительно большую независимость вузов от государства, которая, в частности, подтверждается передачей гос. иму-

щества (материальных ценностей, движимого и недвижимого имущества, необходимого «для выполнения вузом своих функций в образовательной, научной, исследовательской, развивающей, культурной и иных видах творческой деятельности») в собственность высшим школам. Право принятия решения по вопросам собственности возлагается на ректора или лицо, определяемое согласно уставу конкретного вуза.

2. Закон регулирует вопросы учреждения и деятельности вузов т.н. неуниверситетского типа, что является важным шагом на пути приближения чешской системы высшего образования к европейским тенденциям в этой области, а также прямой реализацией рекомендаций ЕС в области образования, изложенных в специально подготовленном для ЧР документе «Программа 2000». До сих пор Чехия была единственной среди стран ОЭСР, где в системе высшего образования не существовал т.н. неуниверситетский сектор (т.е. высшее образование с практической направленностью без акцента на исследовательскую деятельность, получаемое за более короткий период обучения). Следует все же отметить, что с 1996г. в ЧР функционировали высшие проф. (специальные) школы, но они задумывались как непосредственное продолжение средних школ и не признавались в качестве составляющей системы высшего образования. С другой стороны, с 1990г. в рамках существующих вузов действовало бакалаврское обучение, которое, по крайней мере, теоретически, должно было решать задачи высшего образования практической направленности. В действительности же, в подавляющем большинстве случаев за бакалаврское образование чисто формально принималась первая фаза традиционного 4-6-летнего магистрского обучения.

Таким образом, новый Закон решает вопрос подготовки кадров ряда практических специальностей, где среднее и даже среднее спец. образование является недостаточным, а магистрское – невостребованным, а потому излишним. С учетом среднесрочных и долгосрочных соц. и эконом. приоритетов ЧР, потребность в такого рода специалистах будет, по мнению экспертов, постоянно возрастать. Кроме того, учреждение неуниверситетского сектора высшего образования позволяет значительно расширить контингент лиц с высшим образованием, т.к. в настоящее время студентами вузов в ЧР становятся менее половины абитуриентов. В то время как **в странах ОЭСР в среднем 40% лиц демографического года обучается в вузах, в Чехии это всего 22%.**

3. Значительно расширяет возможности получения высшего образования и предусмотренное Законом создание частных вузов. По оценкам экспертов, частный сектор в области высшего образования будет реализовываться, главным образом, в неуниверситетском виде. Следует ожидать, что лучшие частные средние спец. школы в соответствии с Законом смогут получить статус высшей школы неуниверситетского типа. Создание частных вузов является весьма важным с точки зрения диверсификации системы высшего образования, открывающей новые перспективы и для возникновения независимых постградуальных институтов. В этом контексте именно частной школе отводится значительная роль в осуществлении программы «Обучение в течение всей жизни», провоз-

глашенной в «Концепции образования и развития образовательной системы в ЧР».

4. Закон уточняет статус и усиливает значение аккредитационной комиссии, созданной в 1991г., но не занявшей предназначенного ей места в системе образования ЧР по причине отсутствия четкого законодат. оформления ее функциональной заданности. Аккредитационная комиссия представляет собой независимый институт, формируемый министром образования по рекомендациям вузов, Совета по исследованиям и развитию при правительстве ЧР и АН ЧР. Состав комиссии (21 чел.) утверждается правительством. Основной функцией аккредитационной комиссии является оценка деятельности высших школ в образовательной, научной, исследовательской, культурной и др. сферах, а также контроль за качественным наполнением учебных программ. В этой связи на аккредитационную комиссию возложено решение вопроса об аккредитации учебных программ вузов и иных юр. лиц, осуществляющих свою деятельность в образовательной, научно-исследовательской и др. областях. Кроме того, именно аккредитационная комиссия принимает решение о соответствии учебных программ частных учебных заведений уровню госвузов и, таким образом, решение об их аккредитации в качестве частных вузов. Как орган, непосредственно отвечающий за неуклонное повышение качества высшего образования, аккредитационная комиссия также осуществляет анализ предложений и проектов всех заинтересованных ведомств и институтов по совершенствованию системы высшего образования.

5. Закон предусматривает учреждение при гос. вузах адм. советов, состоящих из представителей общественности, органов гос. власти и местного самоуправления, что по замыслу авторов Закона обеспечит большую транспарентность и открытость вузов для общественности. С одной стороны, адм. совет, члены которого не зависимы от руководства вузов, призван осуществлять контроль за деятельностью администрации по управлению движимым и недвижимым имуществом, переданным согласно Закону, в собственность вузов. С другой стороны, учитывая новые функциональные задачи вузов (в реализации программы «Обучение в течение всей жизни», в сотрудничестве с органами гос. власти и местного самоуправления, в развитии европейского сотрудничества), а также то, что деятельность финансируется из бюджетных, т.е. обществ. средств различного уровня, общество в целом должно иметь большее влияние на процесс высшего образования.

6. Новая правовая норма по-прежнему не предусматривает платы за обучение в вузах. Тем не менее, вводятся два вида сборов, связанных с поступлением и обучением в вузах. При приеме в вуз абитуриент вносит взнос в размере 20% т.н. основного тарифа, составляющего 5% средних расходов на одного студента из неинвест. средств, предоставленных вузу Минобразования на один календарный год. В случае, если студент обучается дольше (на 1 год), чем предусмотрено стандартным сроком обучения, им вносится взнос, ежемесячно составляющий не менее 25% основного тарифа.

Помимо вышеуказанных изменений основных правовых норм Закон также предусматривает ряд нововведений, отвечающих общей тенденции либерализации высшего образования. Так, в случае

прекращения аккредитации вуза студентам предоставляется возможность перевестись в другое высшее учебное заведение и завершить там свое образование. Согласно Закону, с иностр. студентов не взимается плата за обучение в вузах, если они обучаются на языке страны пребывания наравне с чешскими студентами. Впервые абитуриенту представляется право ознакомиться со всей документацией, связанной с вопросами его зачисления в вуз, и т.д.

Вместе с тем, закон не свободен от недостатков, в частности: отсутствует единая система оценки деятельности вузов; поверхностно трактуется вопрос о статусе неуниверситетских высших школ, недостаточно четко определены их права и обязанности; не предусмотрено каких-либо привилегий наиболее способным выпускникам средних школ при их поступлении в вузы; недостаточно проработан вопрос о бакалаврском обучении; некоторые статьи Закона регламентируют положения, относящиеся, согласно Закону же, к внутренней компетенции вузов, и т.д.

Тем не менее, подводя итоги, следует подчеркнуть, что принципиальная важность нового Закона заключается в том, что он решает с правовой точки зрения вопросы модернизации и совершенствования системы высшего образования ЧР, опираясь на современные европейские тенденции.

В Чехии имеется развитая сеть учебных заведений: 4 тыс. начальных и средних школ (1,2 млн. учащихся), 670 средних спец. учебных заведений (450 тыс. учащихся) и 23 вуза (110 тыс. студентов).

Об организации госуправления НИОКР. Орг. структура госуправления исследований и разработок в Чехословакии в конце 80гг. была аналогична системе организации НИОКР в бывшем СССР. Руководящая роль отводилась Гос. комиссии по научно-тех. развитию и капвложениям (ГКНТРК) и Чехословацкой Академии Наук. Функционировало 270 НИИ, из которых 118 занимались вопросами промышленности, 44 – сельского хозяйства, 23 – здравоохранения. АН ЧССР имела 85 НИИ. Расходы на НИОКР составляли более 2% ВВП.

В начале 90гг. в условиях отсутствия гос. концепции поддержки исследований и разработок количество НИИ уменьшилось на 50%, а **объем работ упал до 10-20% от прежнего уровня.** Это, в т.ч., было вызвано резким сокращением соответствующих бюджетных статей, прекращением финансирования промышленными предприятиями малоперспективных и убыточных разработок, негативными результатами купонной приватизации.

В целях улучшения ситуации и частичной стабилизации положения в 1992г. приняты законы, заложившие основы общего преобразования системы госрегулирования исследований и разработок: закон Чешского нац. совета №382/1992, на основе которого была учреждена Академия Наук ЧР; закон Чешского нац. совета №300/1992 «О гос. поддержке научной деятельности и развития технологий», в соответствии с которым был учрежден Правит. Совет ЧР по исследованиям и разработкам, а также определены 19 бюджетных статей финансирования НИОКР по линии министерств и ведомств (Академия Наук, министерства образования, здравоохранения, промышленности и торговли, Грантовое агентство ЧР и др.).

В дальнейшем, в 1993г. Советом совместно с министерством образования, молодежи и спорта

были подготовлены и одобрены «Принципы правительства ЧР в области исследований и разработок», где зафиксирована задача доработки системы господдержки НИОКР таким образом, чтобы она соответствовала требованиям ЕС, в частности, поставлена цель доведения уровня прямой гос. фин. поддержки до 0,7% ВВП (1995г. – 0,366%, 1997г. – 0,471%, 1999г. – 0,511% или 290 млн.долларов США). В 2000г. гос. поддержка науки и технологической базы запланирована на уровне 0,6% ВВП, причем государство берет на себя обязательство компенсировать расходы по фундаментальным исследованиям на 100%, по прикладным – на 5-%, гос. дотации научных разработок не превысят 25%.

В мае 1998г. правительством ЧР одобрены «Принципы политики ЧР в области науки в период перехода к XXIв.», в янв. 2000г. принята «Нац. политика в области исследований и разработок», предполагается до 30 июня 2000г. предложить проект закона «Об исследованиях и разработках».

Совет правительства Чехии по исследованиям и разработкам определен законом как консультативный орган правительства, которое назначает и отзывает его членов. В настоящее время председателем Совета является заместитель премьер-министра П.Мертлик. Совет состоит из 15 членов – ученых, специалистов АН, вузов, НИИ. Орг. и адм. работу обеспечивает секретариат из 5 чел.

В соответствии с законом, функции Совета заключаются в: подготовке проекта госбюджета по статье «Исследования и разработки», включая расходы, связанные с получением информации; экспертной оценке материалов других ведомств в областях НИОКР, в т.ч. по законодат. аспектам, концептуальным вопросам исследований; обеспечении деятельности Грантового агентства ЧР.

Грантовое агентство ЧР является учреждением, организующим господдержку НИОКР в первую очередь в области фундаментальных исследований в виде целевого финансирования. Пред. Агентства и члены президиума (5 чел.) назначаются правительством по предложению Совета. Изучение и оценку проектов, претендующих на получение гранта, ведут консультативные группы специалистов, избираемых совместно Советом и президиумом Агентства.

Гос. фин. поддержка НИОКР осуществляется в ЧР по 19 бюджетным статьям различных министерств и ведомств двумя способами: целевым и ведомственным финансированием.

Целевое финансирование организуется в форме гранта и в форме программного проекта. Гранты выделяются соответствующими агентствами (Грантовое агентство ЧР, Агентство по грантам при АН, при ряде министерств ЧР) на основании анализа предложений и заявок юр. или физ. лиц. Программные проекты должны отвечать условиям программ НИОКР на очередной календарный год, объявляемых Советом при разработке госбюджета.

Целевые средства выделяются в виде дотаций (если результаты НИОКР предназначены для публикаций, для органов госуправления или нескольких пользователей) или в виде ссуды (возвратная помощь), когда результаты НИОКР предназначены для одного пользователя. Целевые средства распределяются по результатам открытого конкурса, перед объявлением которого сообщаются

утвержденные Советом правила и критерии оценок. Результаты конкурса заносятся в общедоступную базу данных центрального учета проектов.

Ведомственное финансирование осуществляется путем поддержки исследовательских организаций, учреждаемых в рамках законодательных решений или центральными органами государственного управления. При этом способе финансирования выделяются средства не только на собственную НИОКР, но и на инвестиции, заработную плату и т.п. К таким организациям в первую очередь относится Академия наук ЧР, в состав которой в настоящее время входит 64 ин-та. В рамках ведомственного финансирования в 1998г. АН получила 80 млн.долл. Также выделено 40 млн.долл. для финансирования 27 чешских ин-тов (23 — в ведении Минобразования, 3 — Минобороны и 1 — МВД). Ведомственная поддержка оказывается на основе утвержденных чешским правительством «Правил оценки научно-исследовательских планов и результатов работы организаций с целью предоставления ведомственной поддержки». Претендовать на такую помощь могут организации, деятельность которых по уставу не является коммерческой.

Начиная с 1995г., расходы госбюджета на организацию НИОКР в абсолютных показателях постоянно увеличиваются — со 147 млн.долл. в 1995 году, до 290 млн.долл. в 1999г. При относительном росте расходов на ведомственное финансирование (с 80 млн. в 1995г. до 120 млн.долл. в 1999г.) более быстрыми темпами растет гос. целевое финансирование проектов (с 63 млн. до 160 млн.долл. за тот же период). Приоритетное значение имеет господдержка пром. НИОКР, курируемых минпромышленности и торговли. Соответствующие целевые расходы по абсолютным показателям превысили уровень финансирования НИОКР Минобразованием и Грантовым агентством ЧР. Планами правительства предусматривается дальнейшее усиление роли этого министерства в господдержке разработок с тем, чтобы к моменту принятия ЧР в ЕС доля расходов достигла 1/5 общих затрат как по долгосрочным, так и краткосрочным программам.

По мнению чешских специалистов, законодательная база функционирования системы государственного НИОКР в Чехии, а также механизм и размер финансирования, отвечающие нормативам ЕС, будут сформированы не ранее 2001г. Вместе с тем, основные положения по структуре и взаимосвязям гос. и иных организаций в целом определены, в настоящее время уточняется роль каждого из них в схеме финансирования исследований и разработок.

СМИ

О гос. информ. системе ЧР. Постановлением правительства ЧР №680 от 19.10.98г. был образован Совет чешского правительства по гос. информ. политике. В круг его основных задач входит разработка нац. политики в данной сфере, создание информ. систем обществ. управления и координация межведомственного сотрудничества.

В 1999г. созданным Комитетом по гос. информ. системе была подготовлена концепция гос. информ. политики, принятая правительством ЧР в качестве основного стратегического документа в этой области.

В качестве главной ставится задача, связанная с использованием современных ИТ для улучше-

ния качества услуг, предоставляемых гражданам органами обществ. управления. Указанная концепция базируется непосредственно на следующих основных положениях:

1. Информ. грамотность. Владение навыками работы с ИТ для обеспечения всеобщей информ. грамотности. Наряду с классическими формами обучения в различного рода учреждениях системы образования это будет решаться и на базе коммерческих структур, обладающих соответствующими лицензиями.

2. Информ. демократия. Реализация свободного и прямого доступа всех граждан к информации, связанной, прежде всего, с наличием рабочих мест, здравоохранением, образованием, транспортом, культурой, личной безопасностью, экологической ситуацией, участием в полит. жизни и т.д.

3. Система обществ. управления. Интегрирование в единую систему баз данных различной ведомственной принадлежности, доступ к которым будет обеспечен при условии соблюдения принципа неразглашения сведений, связанных с личной безопасностью граждан. Доступ в систему также предполагает тех. и юр. решение вопроса электронной подписи и идентификации.

4. Коммуникационная инфраструктура. Наличие надежной, быстродействующей и дешевой инфраструктуры связи. Проблема высокой стоимости телеком. услуг будет решаться путем либерализации данного рынка и создания конкурентной среды.

5. Защита личной безопасности. Реализация концепции безопасности информ. системы общественного управления, направленная, прежде всего, на защиту данных персоналийного характера.

6. Электронная торговля. Парламентом Чехии принят закон о развитии электронной торговли, которая должна стать еще одним средством интеграции нац. экономики в мировую систему.

7. Эконом. среда. Создание транспарентного эконом. пространства, как в частном, так и в гос. секторе экономики. Предполагается разработка доступного обществу нац. регистра эконом. субъектов, совместимого с аналогичным регистром ЕС, в целях осуществления обществ. контроля за хоз. жизнью страны и расходованием общественных фин. средств.

8. Стабильность и безопасность. Обеспечение обороноспособности, нац. безопасности, защиты окружающей среды.

В настоящее время уже завершена разработка концепции создания информ. систем общественного управления, которая готовилась по решению правительства Комитетом по гос. информ. системе совместно с МВД, труда и соц. обеспечения, регионального развития. Предполагается, что структура интегрированной системы общественного управления будет основываться на автоматизации работы с базами данных, которыми располагает государство в той или иной форме. В частности, имеется электронная база данных на всех граждан, проживающих в ЧР, которая находится в ведении МВД; регистр всех эконом. субъектов, участвующих в хоз. деятельности, как юридических, так и физ. лиц. Третья крупная база данных — земельный регистр. С точки зрения прав собственности эта база данных связана с двумя первы-

ми (т.к. участок и имеющиеся на нем сооружения могут принадлежать как юр., так и физ. лицам).

По мнению чешских специалистов, вышеуказанные базы данных составят ядро гос. информ. системы, к которому в дальнейшем будут подключены подсистемы налоговых и тамож. органов, органов соцстрахования, здравоохранения и т.д. Все подсистемы смогут получать информацию из ядра в случае актуализации имеющихся сведений. Однако, создание единой информ. системы не сводится только к тех. решениям. Ощущается необходимость подготовки законодат. базы, которая должна соответствовать нормам ЕС, и в частности «Закону о защите информации», принятому в 1995г. Другим вопросом является объем доступной через систему информации, что также будет решаться в соответствии с нормами ЕС. Так, в странах ЕС регистр эконом. субъектов свободен для доступа. Помимо таких базовых сведений, как название и адрес компании, дата создания или ликвидации, юр. статус, направление деятельности и т.д. можно получить информацию по следующим вопросам: состав совета директоров, кто является адвокатом или юр. советником, права подписи, задолженности и закладные, прохождение процедуры банкротства и назначение внешних управляющих, фин. состояние, баланс, результаты аудиторской проверки. Важной особенностью европейской системы является то, что электронные базы данных зачастую финансируются из средств фондов по поддержке малых и средних предприятий. Это объясняется тем, что небольшие компании не имеют фин. возможностей самостоятельно обеспечить предоставление информации о своей деятельности. Чешские эксперты подчеркивают, что **создание транспарентной эконом. среды** делает невозможным различные махинации под названием «акция феникс», когда новые фирмы возникают «из пепла» ликвидированных компаний, долги которых остаются невыплаченными.

В целом, единая информ. система Чешской Республики находится на стадии разработки и оформления. Реализация планов правительства ЧР возможно повысит эффективность и авторитет органов обществ. управления, будет способствовать повышению транспарентности и развитию эконом. среды.

О гос. фин. поддержке малых фирм Чехии в информ. и рекламной деятельности. Одной из действенных мер гос. поддержки малого предпринимательства в Чехии является частичное возмещение расходов малых фирм и предприятий в случае их участия в межд. выставках и ярмарках, проводимых за рубежом.

В рамках принятой в конце 1998г. правительством ЧР концепции проэкспортной политики минпромышленности и торговли (МПТ) разработало и ввело в действие систему поддержки чешских малых фирм, обеспечивающую им, при участии в межд. выставках, не только информ., рекламную, но и фин. помощь. На эти цели в 2000г. из госбюджета выделено 50 млн. чк. (1,4 млн. долл.).

Финансовая поддержка оказывается фирмам, участвующим в выставках и ярмарках, которые признаны МПТ мероприятиями, имеющими важное торг.-полит. значение для чешской экономики. В частности, в 2000г. к таким мероприятиям отнесены 84 наиболее крупные межд. выставки, проводимые в различных странах мира (6 – в Рос-

сии: Consumexpo, Aquatherm, Mosbuild, Autosalon, Mebel – все в Москве; Baltika в С.-Петербурге), а также 2 выставки, организуемые за рубежом самостоятельно в качестве нац. выставок Чехии (в т.ч. одна – в Н.Новгороде и одна – в Словакии). Для сравнения, в Германии в 2000г. признаны важными для чешской экономики 13 выставок и ярмарок. О фин. поддержке участия в таких мероприятиях может ходатайствовать чешская фирма, отнесенная к категории «малой фирмы», т.е. с числом работающих менее 50 чел. и с условием, что не более 25% ее уставного капитала или «голосующих» акций находится в собственности другой малой фирмы. Кроме этого, ходатайствующая фирма должна представить в МПТ ряд документов, по которым она берет на себя обязательство давать о себе полную информацию и гарантирует, что относится к категории «малых фирм». Контроль по соблюдению «критерия независимости» возложен на МПТ и специально уполномоченные им фирмы.

Малые предприятия и фирмы, изъявившие желание принять участие в т.н. «офиц. выставках» (перечень которых публикуется в эконом. печати) должны учитывать ряд условий, определяемых МПТ для специально уполномоченных им посреднических фирм и организаций, обеспечивающих тех. и информ. реализацию проведения выставочных мероприятий (в соответствии с законом №199/94 Св. и последующих изменений и дополнений к нему), а также соблюдать торг.-полит. интересы Чехии.

Так, в частности, к этим условиям относятся следующие:

– на участке арендуемой площади выставки, проводимой за рубежом, в 100 кв.м. должна быть представлена продукция и информация не менее 3 фирм;

– в случае наличия торг.-полит. перспективы для Чехии в какой-либо стране или регионе мира МПТ через свою уполномоченную фирму арендует площадь зарубежной выставки размером не менее 100 кв.м. для презентации «чешских информ. стендов», а также доп. стендов одной или более фирм. Так называемые «информ. стенды» должны содержать комплексные сведения о Чехии как стране с высокоразвитой экономикой и богатыми культурными традициями;

– качество экспонируемой продукции должно обязательно соответствовать мировым стандартам, а также номенклатуре конкретной выставки. 100% возмещение расходов фирм-участников по аренде выставочных помещений (но не более 100 тыс. кр. или 3000 долл.) происходит в случае проведения выставок (или участия в них) во всех странах мира, кроме Европы (в Европейских странах возмещается 50%, но на сумму, не свыше 100 тыс. кр.), и при условии одновременного представления (наравне с выставочными стендами и экспонатами самой фирмы) торг.-полит. информации о Чехии в соответствии с требованиями МПТ.

Кроме того, 100% возмещение затрат (но не более 200 тыс. кр.) происходит в случае участия фирм в «спец. акциях», т.е. при презентации продукции, требующей аренды больших, чем обычно помещений или участков выставки (продукция оборонной или авиапромышленности).

Накопленный в Чехии практический опыт презентации продукции и услуг на зарубежных

выставках через уполномоченные МПТ фирмы свидетельствует о существенном снижении организационных затрат каждого отдельного участника.

Военторг

Вступление Чехии в НАТО в марте 1999г. не привело к резкой активизации ВТС. Чешское руководство ожидало льготных, либо бесплатных поставок спецтехники. Эти ожидания не оправдались. Пока нет данных о сколько-нибудь крупных контрактах на поставку техники с западными странами, что объясняется прежде всего сложным фин. положением в ЧР.

В середине 1999г. МО ЧР вышло с предложением об организации тендера на поставку боевых самолетов. Рассматривались возможности закупки F-16, F-18, «Гриплен», Мираж-2000, Еврофайтер. Однако окончательного решения не было принято, так как стоимость сделки превышает все бюджетные ассигнования МО.

МО ЧР подписало контракт с чешским предприятием «Аэро-Водоходы» на поставку до 2003г. 72 самолетов Л-159. Первые шесть единиц техники предусматривается поставить в середине 2000г. Стоимость контракта — 30 млрд.чк. Однако, в связи с имеющимися планами выделения одной эскадрильи этих самолетов в распоряжение НАТО, США поставили жесткие условия по оснащению этой техники, принятой на вооружение в НАТО ам. системой дозаправки в воздухе. Стоимость дооборудования самолетов оценивается дополнительно в 1 млрд.чк.

Экспорт военной техники в 1999г. по сравнению с предыдущим годом уменьшился на 2,5% и составил **101,4 млн.долл.** Импорт вырос почти в 2 раза и составил 115,4 млн.долл. Таким образом, впервые за последние годы образовался пассив в 14 млн.долл. Главной статьёй экспорта была наземная техника и ее составляющие — 46,2% от общего объема. Военная техника и материалы поставлялись в 71 страну. Основными статьями импорта были запчасти для авиатехники.

Торговлей вооружением занималось 76 предприятий и компаний Чехии. Основная доля (86%) приходится на «Аэро Водоходы», «Омнипол», «Татра Коржевнице», «ВОП-026 Штернберг», «Мотоков», «Аэро Трейд», «Томас Прага», «Летецке оправы Малещице» и «Чешска збройовне Угерски Врод».

По различным странам ВТС развивалось следующим образом:

— Китай — делегация МО ЧР во главе с министром посетила Пекин, где были проведены переговоры, в т.ч. о возможных поставках самолетов Л-39 и Л-159; контракты пока не подписаны.

— США — продолжалась разработка единой информ. системы С-41.

— Польша — велись переговоры между чешской фирмой «Аэро Водоходы» и польскими компаниями о поставках в Чехию комплектующих для Л-159, расчет предлагается провести готовыми самолетами, окончательная договоренность не достигнута.

— Алжир — АО «Омнипол» и другие чешские предприятия ВПК делали попытки реанимировать вопрос о поставках танков Т-54 и Т-55 из резервов МО ЧР, остается открытым вопрос об уровне модернизации танков.

— Германия, Франция — продолжалось обучение чешских офицеров и специалистов на курсах НАТО.

— Израиль — в ходе визита делегации МО ЧР обсуждался вопрос о модернизации МИГ-21 (израильский вариант) и танков Т-72 в ЧР и других восточноевропейских странах.

— Казахстан — чешская фирма «Агропласт» заключила контракт с МО Казахстана о поставках на Балканы (в одну из бывших республик СФРЮ) 6 самолетов МИГ-21. Груз был задержан в аэропорту г.Баку. Расследование показало, что чешская фирма не имела соответствующих разрешительных документов.

— Украина — проводились переговоры между военными ведомствами двух стран, в т.ч. о подписании межправит. соглашения по ВТС, проект согласован, соглашение предполагается подписать в 2000г. ПСП «Богемия» продолжала сотрудничество с заводом им.Малышева (Харьков) по модернизации танков Т-72. Модернизированный вариант (совместный проект украинской компании и франц. фирм ЖИАТ и САЖЕМ) получил высокую оценку на выставке ИДЕТ-99.

— ОАЭ — продолжают тесные контакты между заводом ТАТРА и местной компанией «Бин Джабер Групп». Подписан контракт о поставке в ОАЭ в 1999-2000гг. более 100 автомашин ТАТРА. Контракт позволил заводу улучшить свое фин. положение и избежать покупки акций американскими компаниями. Идет обсуждение вопроса о создании в ОАЭ совместного предприятия по модернизации рос. бронетехники.

— Грузия — в ходе визита делегации МО ЧР в Тбилиси был подписан контракт на поставку в Грузию 120 танков Т-54 и Т-55 с их оплатой запчастями для штурмовика Су-25, стоящего на вооружении в ВС Чехии. Реализацией контракта занималось АО «Томас». После прошедшей в СМИ информации о том, что бронетехника предназначалась для Чечни, сделка была приостановлена.

— Латвия — чешская компания «ЛЕТ-Кунавице» и «Вальтер» выиграли тендер МО Латвии на модернизацию радионавигационного оборудования самолета Л-410 и проведение ремонта двигателей Вальтер-М601Д.

К вопросу о стандартизации в военной сфере в ЧР. После вступления ЧР в НАТО основное внимание сосредоточено на создании правовой основы для обеспечения ратификации и внедрения договоров по стандартизации с НАТО и разработке чешских оборонных стандартов. Среди основных мероприятий, которые ЧР должна осуществить в качестве нового члена НАТО, находятся внедрение требований в области оборонной стандартизации, каталогизации и гос. системы проверки качества. Решением большинства из указанных задач будет заниматься Военный комитет по стандартизации, каталогизации и проверке качества. По мнению чешских экспертов, обеспечение этой деятельности позволит экспортировать чешскую военную продукцию в 70 государств мира. Это связано с тем, что при размещении заявок на приобретение тех или иных видов военной техники будет проводиться проверка на соответствие используемых материалов стандартам НАТО, требованиям каталогов, а также освидетельствование качества продукции гос. военным органом заинтересованной страны.

В НАТО функционирует механизм, при помощи которого каждый член альянса имеет доступ к информ. системам тылового обеспечения, командного управления, адм. и фин. характера, оценки качества, в которых используется единая терминология. Подобный механизм функционирует на основе стандартизации и позволяет разрабатывать концепции, доктрины и предложения по совместимости и взаимозаменяемости в вышеперечисленных областях. В НАТО действуют 1300 договоров по стандартизации и ведется 500 совместных публикаций по данным вопросам.

В соответствии с принятой практикой договоры по стандартизации рассылаются странам-членам к дальнейшему рассмотрению и ратификации. При этом основное внимание уделяется тому, насколько совпадают требования, указанные в договоре, с действующими правовыми, техническими и иными нормами конкретного государства, а также расходами по реализации договора. В случае принятия норм НАТО страны-участницы обязаны внедрить указанные требования во внутрисоглас. правовую систему, указать каких родов войск это касается и принять к исполнению. Вопросы оборонной стандартизации подразделяются на сферы материалов, оперативную и адм. Оперативная и адм. стандартизации касаются в первую очередь непосредственно армии. Остальные субъекты задействованы в вопросах только стандартизации материалов, основной целью которой является максимально возможное использование в практике расширенных межд. и нац. стандартов, включая военные. В сфере создания новой военной техники и боеприпасов целью стандартизации материалов является установить тех. стандарты для проведения НИОКР в направлении, совпадающем с деятельностью исследовательских подразделений альянса.

Важным моментом является отношение к гос. органам, которые вырабатывают нормы и следят за их исполнением. Все чешские стандарты объединены в систему CSN (аналог ГОСТ). В связи с этим предполагается провести некоторую модернизацию с тем, чтобы уравнивать CSN с требованиями системы НАТО STANAG. Для этого предполагается создать т.н. чешский оборонный стандарт (COS), основой которого могут стать договор по стандартизации НАТО, нормативно-тех. документация государств альянса и требования оборонного комплекса в плане гарантий поставок для обеспечения обороноспособности страны. По мнению чешских военных экспертов, COS обновит имеющиеся нац. военные нормы, которые определяют снятие с вооружения, складирование и ликвидацию использованной военной техники.

По оценкам чешских специалистов, главной задачей в области оборонной стандартизации в данный момент является всесторонний анализ договоров по стандартизации НАТО и связанных с этим публикаций, подготовка предложений по ратификации и внедрению этих договоров и создание новых чешских оборонных стандартов в условиях уже имеющейся правовой среды.

Членство Чехии в НАТО требует постепенной модернизации системы чешского тылового обеспечения с использованием каталогизации изделий, основанной на принципах кодификации НАТО. Речь идет о комплексе договоров, подходов, стандартов, фискальных инструментов, который

позволит называть, классифицировать, идентифицировать и присваивать складские номера изделиям, введенным в банк данных военных учреждений государства, использующих систему кодификации НАТО. Одним из основных принципов в данном случае является ответственность государства за каталогизацию продукции, поскольку она производится для использования в странах, имеющих данную систему. Другим важным принципом является необходимое присвоение номера каталога каждому изделию для последующей однозначной идентификации всей гаммы военных изделий. Процесс каталогизации собственности будет проведен при помощи разработанного ПМО, которое является интегрированной частью информ. системы тылового обеспечения. Данная информ. система была создана сотрудниками фирмы AURA s.r.o. и представлена на выставке IDET 99. В апр. 1999г. была осуществлена первая фаза испытаний ее совместимости с Комитетом по кодификации ФРГ. Для передачи данных использовалось ПО NATO Mail Box System.

Основной проблемой ВПК является гарантированное обеспечение требуемого качества военной техники ЧР еще перед ее поставкой военному ведомству. Время и накладные расходы на разработку современных видов вооружений являются определяющими при перспективном планировании уровня обороноспособности страны. В связи с этим заказчик должен иметь полные сведения о тенденциях в мире, исследовательском и производственном потенциалах производителей, а также уверенность в качестве поставляемых изделий. В странах-членах НАТО придается особое значение обеспечению высокой боеспособности, эксплуатационным характеристикам, надежности военной техники и материалов, которые поставляются гражд. сферой оборонной промышленности. Требуется, чтобы каждый член альянса имел свой гос. механизм гарантии качества (GQA, Government Quality Assurance). Это необходимо при реализации совместных военных программ и поставок в другие страны НАТО. Ответственность за GQA несет National Government Quality Assurance Agency, которое действует в рамках минобороны. В структуре НАТО эта деятельность осуществляется в комитетах AC/135 (каталогизация), 250 (гарантирование качества), 301 (стандартизация в области материалов), в которых чешское ведомство по стандартизации, каталогизации и обеспечению качества имеет своих представителей. Данные комитеты управляются конференцией руководителей нац. структур по вооружениям, где армия Чехии представлена начальником нац. комитета по вооружениям. Кроме того, решением правительства было предложено подготовить проект закона об оборонной стандартизации, каталогизации и проверке качества, который в настоящее время находится на подготовке в МО ЧР. По оценкам чешских военных специалистов, закон, возможно, вступит в силу во II пол. 2000г.

Об участии ЧР в миротворческих операциях. Впервые чехословацкие военнослужащие приняли участие в операциях «голубых касок» незадолго до «бархатной революции». В янв. 1989г. в миссии наблюдения в Анголе — UNAVEM и марте того же года в операции в Намибии — UNTAG.

События нояб. 1989г., последовавшие за ними изменение внешнеполит. курса, распад чехосло-

вацкой федерации и образование самостоятельно-го чешского государства выдвинули перед внешнеполит. ведомством страны новые задачи — интеграцию ЧР в евроатлантические и западноевропейские структуры, популяризацию страны на межд. арене.

Летом 1990г. в Чешском Крумлове был открыт Центр подготовки Чехословацкой армии, а в Коморном Градце — спец. курсы подготовки военнослужащих для участия в межд. операциях. По линии минобороны в это же время были достигнуты договоренности с военными ведомствами США, Канады, Австрии, Швеции и ряда других стран о приеме ими на курсы повышения квалификации офицерского состава.

В связи с распадом чехословацкой федерации в 1993г. произошел раздел чехословацкой армии. В рамках политики преемственности между Чехией и Словакией была достигнута договоренность о сохранении своего участия в миротворческих операциях. ЧР продолжила выполнение миссии в операции UNPROFOR в Югославии и в гум. миссии UNGCI в Ираке. Словацкая же сторона взяла на себя участие в операции UNOSOM в Сомали. Впоследствии, в соответствии с решением словацкого правительства, Братислава присоединилась к участию в операции UNPROFOR, направив в Югославию отдельный инженерный батальон.

Приоритетным направлением чешского участия в миротворческих операциях является балканский регион, что в определенной степени объясняется как географической близостью, так и историческими взаимосвязями развития государства и их отношений.

В период конфликта на территории бывшей Югославии чешский батальон принял участие в миротворческой операции на территории Хорватии в рамках сил UNPROFOR и на территории Боснии и Герцеговины — UNCRO. Чешские военнослужащие принимали участие в миссии наблюдения ЕС за выполнением эконом. санкций в отношении Белграда, введенных ОБСЕ и ЗЕС.

В целом чешское участие в операциях по поддержанию мира и миссиях наблюдения носит символический характер и ограничивается несколькими военнослужащими. Исключением является их участие в силах UNPROFOR в Хорватии, когда численный состав составил первоначально 500 чел., а затем был увеличен до 1 тыс.чел. В штабе и секторах дислокации сил чешские военнослужащие занимали ряд высоких постов. Например, должности начальника сектора, особого представителя командующего операции, руководителя военной полиции.

После подписания Дейтонского мирного соглашения в дек. 1995г. чешские военнослужащие, принимавшие участие в силах UNPROFOR вошли в состав многонац. сил IFOR, а затем SFOR. В настоящее время чешское участие в них представлено механизированным батальоном (650 военнослужащих), размещенным в британском секторе. Примечательно, что, как подчеркивают чехи, одной из главных предпосылок для их участия в силах IFOR, а затем SFOR явилось стремление Праги продемонстрировать готовность ЧР к вступлению в альянс и поддержать новую роль НАТО в системе коллективной безопасности в Европе.

Деятельность чешского подразделения в рамках сил SFOR направлена на выполнение задач,

вытекающих из военной части Дейтонских договоренностей — прежде всего обеспечение зоны безопасности, охрана мест дислокации тяжелых вооружений и проведение превентивных мер по предупреждению вооруженных столкновений, а также мер, направленных на укрепление гражд. обороны. В числе чешского контингента находится группа военнослужащих (17 чел.), занимающихся вопросами контактов с органами местного управления с населением в сфере восстановления инфраструктуры.

Косовский кризис и военная агрессия НАТО в Югославии, поддержанная офиц. Прагой, наглядно продемонстрировали «готовность» ЧР, нового члена Североатлантического союза, к взаимодействию с новыми партнерами в экстремальных ситуациях. Чешский парламент после неоднократных дебатов лишь в июне 1999г. одобрил решение о направлении 650 военнослужащих для участия в операции KFOR, которые отбыли в конце июня к месту дислокации после завершения активных действий НАТО.

Прага официально заявила о своей готовности принимать «активное» участие в возможных в будущем военных операциях Евросоюза еще до офиц. вступления в ЕС.

За прошедшее десятилетие ЧР приняла участие в 24 миротворческих операциях и миссиях наблюдения: в Хорватии — UNPROFOR, UNMOP, UNCRO и UNTAEC; в Македонии — UNPREDEP; в Косово — KFOR; в бывшей Югославии — ЕСММ; в Намибии — UNTAG; в Анголе — UNAVEM-I и UNAVEM-II; в Ираке — UNGCI и UNSCOM; в Сомали — UNOSOM; в Корее — DKNS; в Мозамбике — UNOMOZ; в Либерии — UNOMIL; в Грузии — UNOMIG; в Таджикистане — UNMOT; а также в миссиях ОБСЕ в Грузии, Боснии и Герцеговине, Молдавии, Нагорном Карабахе, Чечне и Хорватии.

В 2000г. чешские военные наблюдатели и специалисты принимали участие в следующих операциях по линии ООН: в Ираке — UNGCI, 16 чел., в Хорватии — UNMOR, 1 чел., в Грузии — UNOMIG, 4 чел., в Таджикистане — UNMOT, 2 чел. По линии ОБСЕ: в Грузии, Нагорном Карабахе и Чечне — по 1 чел., в РБГ — 2 чел., в Хорватии — 4 чел. Принимая во внимание свой интерес к участию в миротворческих операциях ООН, Чехия включится в дискуссию о положении в кризисных регионах Африки (ДР Конго, Сьера-Леоне, Эфиопия, Эритрея), а также в Афганистане, Восточном Тиморе и Кашмире.

Европолитика

О концепции внешнеторговой политики ЧР на период до вступления в ЕС. Активизация усилий ЧР на пути интеграции в ЕС отражается и на подходах в реализации своей политики по отдельным направлениям. К таким направлениям, с учетом серьезной зависимости от использования своего экспортного потенциала, относится и внешнеторговая политика. Исходя из важности этого направления, под эгидой МПТ ЧР был подготовлен концептуальный документ, содержащий основные цели и пути их реализации на период до вступления страны в ЕС.

К основополагающим целям торговой политики в понимании этой концепции относится создание эффективных условий для реализации мер об-

шей эконом. политики государства в области внешнеэконом. отношений и содействие в возобновлении и поддержании равновесия и динамики эконом. роста.

Во вступительной части документа отмечается, что уже будучи страной со статусом ассоциированного члена ЕС, Чехия попадает в жесткие ограничительные рамки в плане предоставления преференций в отношении с третьими странами. Одновременно констатируется, что при вступлении ЧР в ЕС страна потеряет свой суверенитет в плане формирования торговой политики, и для некоторых третьих стран это будет означать ухудшение условий вхождения на чешский рынок. В этой связи, по мнению авторов, ЕС обязана вести переговоры с этими странами о способе компенсации возникающих потерь, при этом, чем больше объем возможных потерь, тем более усложняется процесс вступления страны-кандидата в ЕС. С сожалением отмечается, что ЕС отклонил предложение об обсуждении вопроса компенсаций странами-кандидатами с третьими странами до их вступления в ЕС.

В разделе «Основные направления и главные задачи в области внешнеторговой политики на период до 2003г. (т.е. до вступления в ЕС) в отношении с международными организациями, приоритетными и второстепенными торговыми партнерами» обращает на себя внимание следующее. Основной акцент в отношениях с международными организациями делается на ВТО, поскольку ЧР, находясь в сильной зависимости от внешней торговли, исключительно заинтересована в совершенствовании многосторонней торговой системы, основанной на юридически обязательных правилах и направленной на постепенную либерализацию и упрощение межд. торговли товарами и услугами. В этой связи ставится задача подготовиться к следующему раунду многосторонних торговых переговоров, а в среднесрочном плане принять активное участие в ходе этих переговоров с целью обеспечения расширения торг.-полит. пространства и улучшения доступа на зарубежные рынки для чешских субъектов при соблюдении потребности гармонизации торг.-полит. инструментария с ЕС.

К приоритетным торговым партнерам концепция относит (приоритетными считаются партнеры, с которыми заключены преференциальные соглашения в области свободной торговли, либо о тамож. союзе):

– ЕС – **главный партнер, доля которого приближается к 70% всего торгового оборота ЧР.**

– ЕАСТ – перспективный партнер с учетом создания ЗСТ до 30.06.2002г.

– СЕФТА – о перспективности речь не идет, поскольку, скорее всего, к этой организации имеется ограниченный по времени интерес – до вступления в ЕС.

– Словакия – в соответствии с Договором о создании тамож. союза и намерением углубления сотрудничества в других областях, способствующих расширению взаимной торговли, ставится цель координации работ по подготовке законодательных планов двух стран, повышению эффективности взаимодействия переговорных групп при консультациях о вступлении в ЕС, обсуждении возможности постепенного сближения лицензионной системы двух стран и упрощении процесса сертификации изделий.

– Страны Балтии – соглашения о свободной торговле с каждым из трех балтийских государств позволили достигнуть значительной либерализации во взаимной торговле. Однако перспективность отношений будет зависеть скорее от действий прибалтов по расширению и углублению достигнутого, особенно в области с/х производства.

– Среди преференциальных партнеров отмечаются также Израиль и Турция.

– Пром. развитые страны – основные задачи: использовать имеющиеся резервы в расширении торговли с Канадой и попытаться через нее закрепить на обширном рынке США и НАФТА в целом; укрепить торг. позиции на рынке Японии, где ЧР имеет значит. отрицат. торговый баланс с тенденцией к его углублению; минимизировать тех. преграды для проникновения чешских товаров на этот рынок; максимально ускорить исключение количественных ограничений для чешского экспорта текстиля в США и Канаду; создать (преодолевая нежелание партнеров) смешанные двусторонние органы для решения чувствительных торг.-полит. вопросов с этими странами.

– Страны СНГ – авторы считают, что, с точки зрения, возможностей сбыта и сохраняющейся важной (но уже не исключительной) роли поставщика стратегического сырья, территория стран СНГ представляет для чешской внешней торговли один из главных приоритетов. Несмотря на неуклонно сокращающуюся долю этих стран, в торговом обороте ЧР сохраняется серьезный потенциал роста во взаимной торговле, особенно чешского экспорта, а также импорта при условии его диверсификации. Констатируется, что за исключением Молдавии, Армении и Грузии, со всеми государствами этого региона были заключены торг.-эконом. соглашения о предоставлении РНБ. Концепция предусматривает следующие основные направления торг.-полит. деятельности в отношении региона: заключение соглашений с Молдавией, Арменией и Грузией; усиление ориентации на регионы и республики РФ, в т.ч. заключение межправит. соглашений с отдельными республиками в контексте рамочного договора с РФ; усиление роли и активное использование МПК по торговому и эконом. сотрудничеству с РФ и Украиной и создание подобных органов с остальными государствами региона; использование переговоров рабочих групп ВТО о присоединении государств этой группы для реализации замечаний по их торг.-полит. режиму и требование специфических концессий, которые отвечали бы интересам чешских предпринимателей.

– Развивающиеся страны – основное внимание будет сосредоточено на: постепенном устранении торговых барьеров; предоставлении тамож. преференций на договорной основе; обновлении существующих торговых соглашений с рядом стран; предоставлении тамож. льгот на договорной основе.

В разделе «Охрана нац. интересов и юр. основа для ее применения» основной упор сделан на направлениях, требующих охранных мер, и использовании инструментов, защищающих нац. интересы ЧР. Особое внимание здесь уделяется защите от импорта, который наносит серьезный урон обрабатывающей промышленности ЧР. Основными инструментами регулирования в этой области считаются формы разумного контроля за вы-

возом и ввозом в виде автоматических лицензий, количественных ограничений или запретов, тамож. тарифов, ограничений или запретов транзита, ввозных пошлин. Констатируется, что ЧР пока не может применять в полном объеме весь спектр защитных механизмов, что связано в первую очередь с недостатками в законодат. базе. С учетом предстоящего вступления в ЕС остро встает вопрос о гармонизации этой части законодательства с европейскими нормами.

Среди основных заключительных положений концепции делается вывод о том, что торговая политика является сложным взаимодействием между интересами отдельных государств и интересами межд. сообщества в целом, при этом со временем относительно возрастает значение многостороннего фактора в торг.-полит. отношениях. Эконом. субъекты в этой связи заинтересованы в том, чтобы трансформация этих отношений была ясной и однозначной и предоставляла всем участникам рынка необходимую юр. гарантию. Несмотря на приближающуюся дату вступления в ЕС, концепция ставит задачу, независимо от этого, предпринять все необходимые законодательно-правовые шаги для окончательного формирования торг.-полит. инструментария ЧР и продолжать развивать и совершенствовать договорную базу с целью обеспечения РНБ для чешских субъектов, не взирая на тот факт, что в момент присоединения к ЕС, все эти акты утратят свою силу.

О роли Экспортного гарантийно-страхового агентства и Чешского экспортного банка в гос. поддержке чешского экспорта. Социал-дем. правительство с момента прихода к власти в 1998г. серьезное внимание уделяет стимулированию чешского экспорта. Важными инструментами в поддержке экспортных возможностей чешских предприятий являются такие гос. институты как Экспортное гарантийно-страховое агентство (ЭГАП) и Чешский экспортный банк (ЧЭБ).

ЭГАП был создан в фев. 1992г. для реализации гос. программы поддержки экспорта. После раздела Чехословакии и образования Чешской Республики Агентство было трансформировано в акционерное общество со 100% участием государства, где права акционера реализуются через министерства финансов, промышленности и торговли, иностр. дел и сельского хозяйства. Основная задача ЭГАПа заключается в защите экспортеров и банковских учреждений, финансирующих экспорт, от рисков неплатежей со стороны иностр. покупателей. Агентство также страхует на общих основаниях краткосрочные кредиты при экспорте в страны с рыночной экономикой от коммерческих рисков, в т.ч. с использованием гарантий на межд. рынках. Эта деятельность не требует гос. поддержки, но весьма эффективна в поддержке экспортных намерений средних и малых предприятий.

ЧЭБ был создан в 1995г. в соответствии с банковским законодательством ЧР и руководствуется практически всеми правилами, действующими для комбанков. Главный вид деятельности — льготное финансирование экспорта. Этим не имеют право заниматься другие банки в Чешской Республике. Главной задачей банка является максимальная поддержка экспорта, а не погоня за прибылью. ЧЭБ — это акционерное общество, собственником которого является государство, реали-

зующее свои права акционера через соответствующие министерства, представленные в правлении и наблюдательном совете банка. ЧЭБ создает чешским экспортерам условия, сравнимые с условиями для иностр. конкурентов. Льготное финансирование при этом должно отвечать межд. требованиям к такого вида поддержке, установленным ОЭСР и принятым в законодательном порядке в ЕС. Будучи акционерным обществом со 100% участием государства, ЧЭБ имеет право предоставлять по своим обязательствам гос. гарантии и получает дотации из госбюджета на покрытие расходов в связи с предоставлением таких льгот. Статус гос. позволяет банку получать максимально возможный рейтинг (такой же как у Чешской Республики) и использовать это преимущество при привлечении иностр. фин. ресурсов.

Совершенствование законодательной базы ЧР по преференциям для финансирования экспорта позволило ЭГАПу и ЧЭБу расширить спектр услуг до уровня стран-членов ОЭСР. Усиление роли этих чешских институтов сосредоточено на: дальнейшем совершенствовании существующих фин. продуктов, улучшении условий пользования ими для экспортеров с целью усиления их конкурентоспособности; оптимизации фин.-функциональных возможностей ЭГАПа и ЧЭБа; дальнейшем улучшении информированности предпринимательских субъектов о формах и объемах поддержки экспорта; использовании межд. сотрудничества и членства в межд. организациях для поддержки участия чешских экспортеров в межд. консорциумах поставщиков; использовании эффекта взаимодействия ЭГАПа и ЧЭБа с органами гос. управления; доработке юр. рамок функционирования ЭГАПа и ЧЭБа.

Совершенствование существующих предложений страхования ЭГАПом. Дальнейшее усиление функций Агентства ориентировано прежде всего на повышение качества и удешевление страхования следующим образом:

- повышение уровня страхового покрытия по территориальным рискам до 95-100%, что означает снижение солидарной ответственности экспортера. 100% гарантирование применяется в исключительных случаях и, если это используют конкуренты. Сохраняется 90-95% граница для страхования коммерческих рисков. В целом эта мера предусматривает снижение требования по размерам резервирования или коэффициентам, используемым при определении объема солидарной ответственности по застрахованным рискам;

- дальнейшее значительное снижение ставок по страхованию стало возможно после принятия ЧР в члены Консенсуса ОЭСР. Агентство перешло на расчет страхового сбора от непосредственной суммы кредита (ранее к этой сумме приплюсовывались проценты и сборы). Однако сохраняется дифференцирование рисков по категориям стран;

- систематизирование предоставления бонусов (премий) и скидок в страховых ставках для экспортеров — еще один способ удешевления страхования. Бонусы (до 30% от страховой ставки) получает тот, кто неоднократно страховал в ЭГАПе экспортные кредиты с положительным результатом возвратности. Скидки 10-20% по долгосрочным кредитам по соглашению между экспортером, банком и кредитополучателем предусмот-

рены при возврате кредита в соответствии с кредитным договором;

– введение системы поэтапной выплаты страхового сбора для долгосрочных кредитов;

– покрытие доп. рисков (курсовые колебания и в связи с рефинансированием) с сохранением базовой ставки страхования. Это входит в стандартный пакет услуг Агентства;

– использование активного гарантирования, т.е. перестрахование ответственности через активные страховые отношения с иностр. партнером. Это связано с тем, что некоторые инвест. проекты являются международными и связаны с поставками товаров из нескольких стран. Обычно страхователь страны-главного поставщика для страхования всего объема кредита требует предоставления гарантий на объемы субпоставок. С учетом тенденции к тесному сотрудничеству ЧР и ЕС роль активного страхования между ЭГАПом и партнерами-страховщиками из стран ЕС будет неуклонно возрастать. В настоящее время договорные партнерские отношения установлены с немецким Hermes, австрийским Kontrollbank, голландским NCM, франц. Soface и некоторыми другими;

– преференции страхования кредитов комбанков. В соответствии с обязательствами государства по гарантиям ЭГАПа Чешский нац. банк принял инструктивный документ, разрешающий коммерческим банкам засчитывать застрахованные в Агентстве пассивы в своем кредитном портфеле с нулевым значением с точки зрения соотношения к собственному капиталу. Одновременно они могут переносить свою кредитную ответственность по отношению к экспортеру на Агентство.

Расширение и совершенствование предложений ЧЭБа по льготному финансированию. Экспортный банк предлагает в этой области новые банковские продукты: предоставление гарантий по обязательствам экспортера; кредиты по финансированию производства на экспорт; краткосрочные экспортные кредиты; финансирование чешских инвестиций за рубежом.

Дальнейшее усиление роли ЧЭБа в поддержке экспорта направлено на повышение качества льготного финансирования по следующим направлениям:

– возможность финансирования местных расходов, не являющихся предметом договора по чешскому экспорту (в объемах, согласно Консенсуса ОЭСР), если это используют конкуренты. Распространяется на проекты, где по условиям тендера требуется финансирование и части местных поставок по нему (до 15% от стоимости чешского экспорта);

– возможность краткосрочного финансирования некредитованной части экспортного контракта, т.е. замещение 15% аконтации (покупатель, как правило, должен внести на заблокированный счет в банке до 15% от стоимости контракта);

– в случаях, когда препятствием для реализации экспорта может стать недостаток средств на обеспечение солидарной ответственности и невозможность предоставить обеспечение со стороны экспортера, ЧЭБ может взять на себя риски экспортера. Возвратность гарантируется ЭГАПом таким образом, что получателем страховых выплат является ЧЭБ;

– распространение рефинансирования и на солидарное участие страхователя в выплате страхо-

вой компенсации (т.е. на ту часть кредита, которая в случае возникновения страхового случая не подлежит компенсации). Применяется при комбинированном кредитовании (ЧЭБ и коммерческие банки, в т.ч. иностранные);

– упрощенный подход при предоставлении рефинансированных кредитов банкам экспортеров и кредитов банкам производителей, где ЧЭБ имеет право при соблюдении определенных правил сделать для такого банка исключение из обязанности гарантировать возврат кредита;

– увязывание льготного финансирования с реструктуризацией предприятия предусматривает, что такие риски могут быть гарантированы государством. Это позволяет поддержать некредитоспособных экспортеров, для которых экспорт может означать улучшение их фин. положения;

– поддержка экспорта для малых и средних предприятий может оказываться по следующим направлениям: краткосрочное рефинансированное револьверное кредитование для комбанков экспортеров на условиях, принятых для рефинансированных кредитов; рефинансированное кредитование комбанков с делегированием полномочий предоставления экспортных кредитов по заранее установленным критериям, при этом государство берет на себя солидарную ответственность по таким рискам; краткосрочные разовые и револьверные кредиты экспортерам, если они исчерпали лимиты кредитования в комбанках и не имеют возможности представить адекватное обеспечение и т.п.;

– помощь ЧЭБа экспортерам по инвест. проектам не только за рубежом, но и при реализации поставок по инвест. проектам в Чехии с целью повышения репутации местных экспортеров при участии в тендерах на получение иностр. контрактов.

Использование членства в межд. организациях.

– Членство ЭГАПа в Межд. союзе кредитных и инвест. страховых компаний (Бернский Союз) дает возможность доступа к информации об условиях деятельности иностр. страховых компаний и позволяет получать эффективную партнерскую поддержку (более 20% кредитов страхуется с участием иностр. партнеров).

– Членство в Консенсусе ОЭСР позволяет предоставлять чешским экспортерам актуальную информацию, использование которой повышает их конкурентоспособность по отношению к конкурентам из стран ОЭСР; обмениваться опытом с представителями гос. органов и партнерских организаций, занимающихся в этих странах поддержкой экспорта; участвовать в процессе выработки общих условий экспортной деятельности.

Можно констатировать, что за период с 1992г., когда вопрос о гос. поддержке экспорта стал рассматриваться в числе приоритетных, Чешская Республика достигла значительного прогресса в плане создания системы гос. поддержки экспорта и экспортеров и по качественным показателям вплотную приблизилась к промышленно развитым странам. Единственным слабым звеном в этой системе можно пока считать лишь относительно небольшие возможности по объемам фин. ресурсов, выделяемых на эти цели. Однако ближайшие планы правительства по увеличению финансирования ЧЭБа и ЭГАПа позволяют прогнозировать сокращение разрыва и по этому направлению.

Соседи

О визите президента Польша в ЧР. А.Квасневский посетил Прагу с первым офиц. визитом 22-25 фев. 2000г. Был принят В.Гавелом, имел беседы с премьером М.Земаном, председателями палат парламента Л.Бенешовой и В.Клаусом. В поездке главу польского государства сопровождало 5 зам. министров, в т.ч. иностр. дел и обороны, а также представители пром. и деловых кругов.

Визит, как отмечают в МИД ЧР, был нацелен на выявление резервов в развитии чешско-польского сотрудничества и подтверждение евроинтеграционных усилий двух стран. В общем контексте были обсуждены межд. вопросы, представляющие взаимный интерес.

Стороны вновь констатировали «беспрецедентную открытость и доверие» полит. диалога, динамично углубляющегося на всех уровнях. Подчеркнули, что сотрудничество в торг.-эконом. области достигло «исключительно» высоких показателей. Товарооборот между странами в 1999г. превысил 2,5 млрд.долл. В то же время было подчеркнуто, что он носит однобокий характер. Отметим необходимость его вывода на качественно новый рубеж путем создания СП в металлургии, машиностроении, энергетике, авиастроении (чехи вновь поставили вопрос о польском участии в производстве военного самолета L-159) и т.д. Выказались за дальнейшее углубление связей в рамках еврорегионов и увеличение числа погранпереходов.

Президенты сошлись во мнении, что в двусторонних отношениях существует определенный дисбаланс между отдельными направлениями сотрудничества. На фоне успехов в развитии полит. и торг.-эконом. связей не охваченным остается гуманитарное измерение. Выказались за активизацию прямых контактов между людьми (прежде всего молодежи и студентов), установление прямых связей между общественными и другими неправительственными организациями, интенсификация культурного сотрудничества и туризма.

Выразили единство подходов к интеграции в ЕС, являющейся приоритетным направлением как внешне, так и внутривизит. деятельности. Вновь подчеркнули, что не являются конкурентами и имеют одинаково хорошие шансы завершить подготовительный процесс к концу 2002г. и быть принятыми в ЕС уже в 2003г. Выказали мнение, что процесс ратификации приемных документов в странах-членах союза пройдет гладко. А.Квасневский в этой связи констатировал: «Мы хорошо распределили роли. Вы имеете важного человека в Вашингтоне, а мы в Ватикане».

В то же время как в Праге, так и в Варшаве, сохраняются опасения, что увязывание процессов расширения и внутреннего реформирования ЕС может иметь негативные последствия. Условились противодействовать данной тенденции в контактах с представителями стран-членов. Заявили, что реформирование является внутренним делом ЕС и не должно приостановить процесс его расширения.

В рамках обсуждения проблематики регионального сотрудничества стороны дали исключительно положительную оценку деятельности ЦЕФТА, как практического примера способности государств-членов решать непростые вопросы ли-

берализации и расширения торг.-эконом. партнерства на пути его интеграции. Отметим повышение роли Вышеградской группы в межд. делах. Констатировали, что сам факт готовности других стран, Украины и Словении, подсоединиться к сотрудничеству, свидетельствует о ее жизнеспособности. В МИД ЧР в этой связи подчеркивают, что В.Гавелу, со ссылкой на прошлогоднее решение саммита группы о нерасширении стран-участников, удалось несколько умерить «интеграционный пыл» польского президента. В то же время он согласился с мнением А.Квасневского в необходимости повышения полит. взаимодействия группы с этими государствами. Определенные шаги в этом направлении, как подчеркивают чешские дипломаты, уже имеют место (межмидовские и парламентские консультации).

О чешско-украинских отношениях. Украина занимает видное место в «восточной политике» Чехии. На уровне полит. руководства ЧР отношение к Украине в последние годы отличалось желанием видеть в ней своего рода противовес России в Восточной Европе, тем более, что Киев неоднократно давал понять, что в отличие от Москвы не видит во вступлении стран ЦВЕ в НАТО угрозы для собственной безопасности. Чехия и Украина рассматривают друг друга как важных и относительно беспроblemных партнеров на межд. арене при взаимодействии по таким вопросам, как евробезопасность, региональное сотрудничество. Тем не менее отсутствие в чешско-украинских отношениях проблем полит. характера на практике не приводит к активному наполнению их реальным содержанием.

Объем эконом. сотрудничества Чехии и Украины сравнительно невелик. В последние годы четко обрисовалась тенденция к постоянному снижению взаимного товарооборота, причем падает как экспорт, так и импорт. Так, в 1999г. объем товарооборота составил 299,1 млн.долл. (чешский экспорт — 120,5 млн.долл., импорт — 173,1 млн.долл.). Для сравнения: в 1998г. чешско-украинский товарооборот составил 428,7 млн. долл. (экспорт — 215, импорт — 213,7). При сокращении товарообмена почти на четверть у Чехии возник дефицит (55,1 млн.долл.), хоть и незначительный по сравнению с дисбалансом в рос.-чешской торговле, тем не менее второй по уровню среди аналогичных данных по странам СНГ. Причину создавшегося положения чешские эксперты видят в первую очередь в резком сокращении покупательной способности украинских фирм в результате углубляющегося эконом. кризиса. В своих прогнозах чехи сходятся в том, что выхода из сложной ситуации в экономике Украины не просматривается, напротив, есть реальная перспектива вступления кризиса в новую фазу, чреватую полным распадом фин. системы и банкротством государства, уже давно живущего за счет кредитов МВФ. Подобное видение перспектив украинской экономики накладывает свой отпечаток и на проработку конкретных проектов эконом. сотрудничества. Чешская организация по страхованию экспорта (ЭГАП) отказывается предоставлять гарантии по контрактам чешских фирм с украинскими партнерами, если под них нет госгарантий. Инвест. намерения как с чешской, так и с украинской стороны отсутствуют. В качестве одного из немногих позитивных моментов чехи рассматривают признание

в авг. 1999г. Украиной задолженности по Ямбургским соглашениям, Чехия оказывает Украине помощь как развивающейся стране. Объем такой помощи составил в 1999г. 38,15 млн.чк., средства направляются на модернизацию сети автозаправочных станций, подготовку персонала Хмельницкой АЭС, программы реквалификации кадров.

Нестабильность ситуации на Украине, отсутствие реальной перспективы плодотворного экономического сотрудничества влекут за собой и сравнительно невысокую интенсивность контактов на политическом уровне. Последним значительным событием в области двусторонних отношений по-прежнему остается визит мининдел Украины в Прагу в марте 1998г., визитов подобного или более высокого формата в ближайшее время не предусматривается. В сент. 1999г. состоялся визит на Украину министра обороны ЧР В.Ветхого, в ходе которого чехи высоко оценили уровень готовности Киева к сотрудничеству с НАТО и изучали вопрос о возможности закупки Украиной чешских боевых самолетов L-159. Во время саммита ЦЕИ в Праге в нояб. 1999г. состоялась краткая встреча на уровне премьеров, посвященная исключительно вопросу отмены безвизового режима.

Массовая нелегальная миграция с Украины составляет наиболее серьезную проблему в двусторонних отношениях. Именно украинцы составляют подавляющее большинство нелегально занятых в Чехии. Точная оценка их числа отсутствует до настоящего момента. МИД ЧР в своих оценках исходил из цифры в 250 тыс.чел., основываясь на разнице данных пограничного контроля относительно числа въехавших и выехавших из Чехии. Как отмечали в минтруда и соцдел ЧР, «давление» на рынке труда в Чехии со стороны «нелегальных гастарбайтеров» с Украины, вызывало повышение уровня безработицы на 1%. Именно этот аргумент стал решающим при принятии правительством ЧР осенью 1999г. решения о том, что визовый режим с Украиной будет введен в первую очередь. Тем не менее, учитывая явно отрицательное отношение украинской стороны к подобному шагу, выраженное во время встречи премьеров, а также нежелание Праги каким-либо образом создать нежелательный внешнеполитический фон на предстоящих президентских выборах для Л.Кучмы, которого в МИД Чехии считали наиболее желательным кандидатом, было принято решение отложить введение визового режима до 2000г. и провести соответствующие консультации.

Консультации (названные по предложению укр. стороны заседанием двусторонней комиссии) состоялись в Киеве 20 дек. 1999г. С чешской стороны в них приняли участие зам. мининдел М.Палоуш и зам. министра внутренних дел Я.Копршива. В ходе консультаций пресловутая цифра «нелегальных мигрантов» была согласована в рамках 100-200 тыс.чел. В то же время относительно путей решения проблемы возникли принципиальные разногласия. Чехи заявили, что понимают необходимость поддержки «роевропейской ориентации» Украины, однако настаивают на принятии Киевом действенных мер по ограничению нелегальной миграции. Украинцы в свою очередь настаивали на проведении новых заседаний «комиссии» и добивались расширения квот на право трудоустройства для граждан Украины и Чехии.

В итоге Украина вместе с Россией и Белорусси-

ей оказалась в одной «обойме» стран, с которыми в фев. 2000г. правительство ЧР приняло **решение о введении визового режима**. В МИД ЧР отмечают, что практическая реализация этого шага столкнется по всей видимости с серьезными трудностями орг. характера. В частности в настоящее время консульский отдел посольства ЧР в Киеве располагает небольшой комнатой и даже не имеет помещения для приема посетителей (документы подаются с улицы через окошко). Предоставление нового здания для посольства Чехии в Киеве МИД Украины увязывает с решением проблемы жилого комплекса для посольства Украины в Праге. Аргументы чехов относительно того, что посольство Украины в Праге стало жертвой обанкротившейся строительной фирмы, а повлиять на решение суда МИД Чехии не может, украинцы не принимают.

В целом, можно констатировать, что несмотря на стремление Праги проводить дифференцированную политику в отношении Украины и России (поддержка «прозападной» ориентации Киева, организация консультаций по спорным вопросам, гораздо более мягкая реакция на «не соответствующее европейским стандартам» развитие внутриполитической ситуации), до настоящего времени основные направления сотрудничества обеих стран так и не приобрели конкретного наполнения.

Чайна-таун

О развитии чешско-китайских отношений. Чехословакия — одно из первых государств, 6 по счету, признавшее КНР и установившее с ней в окт. 1949г. дипотношения. В период социалистического отношения между двумя странами, подчиненные идеологическим воззрениям, развивались неровно и, как правило, являлись отражением советских подходов к Китаю. Бархатная революция в ЧССР и взятый новым руководством курс на трансформацию обществ.-полит. и эконом. систем, политика открытости Западу и возврата к демократическим ценностям в целом были прохладно встречены в Пекине. Выдвинутый президентом В.Гавелом в качестве одного из главных приоритетов внешней политики тезис о защите прав и свобод человека, вылился в ожесточенную критику внутриполитического положения в Китае, привел к еще большему охлаждению связей.

С образованием в янв. 1993г. ЧР линия Праги в отношении Пекина не изменилась. При этом следуя в русле восхваления Запада и критиканства социалистической модели развития, чехи стали проводником идеи принижения роли Китая на международной арене, который, по их мнению, не может претендовать на роль Великой державы в силу экономической отсталости, слабости и тех. отсталости ВС, неспособности провести демократизацию общественной жизни, встать на путь построения гражданского общества, разрешить национальные и территориальные вопросы с соседними государствами.

Чешско-китайские отношения в 90гг. характеризуются в МИД ЧР как вялотекущие, носящие стагнационный характер. Принятая в 1999г. концепция внешней политики ЧР лишь вскользь упоминает о Китае, как о возможном перспективном партнере в Азии в силу его огромного рынка. В то же время внешнеполитические подходы Праги к развитию отношений с Пекином определяются сквозь призму линии ведущих западных государств и, прежде всего, США.

Одним из первых шагов чешской дипломатии в отношении Китая было установление офиц. связей с Тайванем, открытие сторонами торг.-эконом. и культурно-информ. центров. Китайцы исключительно болезненно реагировали на офиц. визит в Прагу тайваньского премьера в 1995г. (принят президентом и главой кабинета), а также министра обороны в 1996г. МИД КНР в этой связи выразил протест, в котором отмечалось, что Прага, «на словах поддерживающая политику единого Китая, на деле выступает за образование двух Китаев, либо одного Китая и одного Тайваня». При этом китайское внешнеполит. ведомство провело параллель между мюнхенскими договоренностями и позицией Праги по Тайваню.

Аналогичную реакцию китайцев вызвали и состоявшиеся в 90гг. два визита в ЧР Далай-Ламы. Высказывания президента В.Гавела о необходимости предоставления Тибету большей автономии, прекращения китаезации территории и соблюдения прав и свобод коренного населения были восприняты в Пекине как вмешательство во внутренние дела КНР.

В то же время диалог между двумя странами в 90гг. не прерывался. В 1993г. был подписан договор об инвентаризации договорно-правовой базы, в соответствии с которым было сохранено 26 ранее заключенных соглашений (чехами поставлен вопрос о пересмотре ряда документов в торг.-эконом. и хоз. областях, соглашений о культурном сотрудничестве и визовых поездках — предлагается распространить визовый порядок въезда на дип., служебные и спец. паспорта). В 1994г. состоялся визит в Пекин чешского премьера В.Клауса, в 1996г. Прагу посетил мининдел Китая, а в 1997г. — зампред правительства. Прошедшие встречи и переговоры не дали сколь-нибудь конкретных результатов ввиду отсутствия точек соприкосновения. Если чехи делали акцент на развитии торг.-эконом. сотрудничества и выражали озабоченность углублением отрицательного сальдо внешнеторгового баланса, то китайцы давали понять свое несогласие с критиканской позицией Праги в отношении Пекина.

С приходом к власти в 1998г. правительства М.Земана во внешнеполит. линии ЧР в отношении Китая наметились определенные подвижки.

В мае 1999г. в Пекин с визитом прибыл мининдел Я.Каван, основная задача которого, как подчеркивают в МИД ЧР, заключалась в доведении до сведения китайского руководства желания Праги вынести за рамки двусторонних отношений вопросы соблюдения прав и свобод человека, аргументировав данный подход невозможностью офиц. кругов влиять на неправит. правозащитные и иные организации, выступающие инициатором критики Китая. В то же время мининдел должен был сохранить определенный маневр для чешской дипломатии с учетом особых подходов к этим вопросам президента В.Гавела.

Визит чешского мининдел совпал по времени с агрессией НАТО в Югославии и бомбардировкой китайского посольства в Белграде. Я.Кавану как представителю нового государства-члена Североатлантического союза было отказано во всех запланированных встречах, кроме непродолжительной беседы в МИД КНР.

Поездка мининдел была осуществлена в рамках подготовки визита в Пекин премьера М.Земана

(состоялся в дек. 1999г.), итоги которого характеризуются чешскими СМИ, как «прорыв» в развитии двусторонних отношений. В МИД ЧР уклоняются от высказывания каких-либо полит. оценок состоявшихся встреч и переговоров. Лишь отмечают то, что китайцы «с большим пониманием» стали воспринимать чешскую позицию по вопросам прав и свобод человека, хотя и сохраняют прежние убеждения.

Основной итог поездки — М.Земану удалось подвести черту под 14-летними переговорами о поставке в КНР двух энергоблоков на 500 мвт. для ТЭЦ в Шен-Тшоу и подписать соответствующий контракт на 268 млн.долл. (начальная стоимость — 300 млн.долл.). Чешский премьер, оценивая сделку, констатировал: «Не утверждаю, что контракт выгодный. Подчеркиваю, что он не убыточный».

Суть сделки, на которую претендовали многие мировые производители энергооборудования, состоит в том, что, вне зависимости от ее рентабельности, ЧР возвращается на китайский рынок, где намеревается закрепиться. По существу это первый крупный контракт, позволяющий, по оценкам экспертов, в условиях тяжелой эконом. ситуации в Чехии удержать «на плаву» порядка 15 крупных госпредприятий и обеспечить занятость на них на ближайшее десятилетие.

Уровень развития чешско-китайского торг.-эконом. сотрудничества носит довольно односторонний характер. Если во времена соцразвития объемы экспортно-импортных операций были в целом равны, то в 1999г. отрицат. сальдо торгового баланса Чехии с Китаем превысило 500 млн.долл. (с учетом реэкспорта), при экспорте — 50 млн.долл.

Основные причины столь неблагоприятного положения чехи видят в ошибочности своей линии на сворачивание сотрудничества по гос. линии, в неэффективности работы МПК, в дискриминационном в отношении экспортеров законодательстве КНР (постоянно заявляют, что выступают против принятия Китая в ВТО в случае сохранения существующего режима ввоза товаров), в отсутствии возможности работы СП после налаживания производства (китайцы «выдавливают» из него чехов), в торг.-эконом. шпионаже и ряде других факторов.

В начале 90гг. ЧР ввела визовый режим въезда граждан КНР. По оценкам органов МВД ЧР, вид на постоянное, либо временное место жительства имеет порядка 5000 китайских граждан, причем подавляющее их число либо въехало в страну до 1993г., либо уже родилось на территории ЧР. Введение визового режима, по их мнению, не ограничило на первых порах приток мигрантов, т.к. сохранялся свободный порядок выдачи приглашений (для оформления виз). В результате органы внутренних дел пошли на существенное ограничение их выдачи. Одновременно чешским загранпредставительствам, включая КНР (за исключением КО посольства в Пекине) была запрещена выдача виз китайским гражданам в независимости от их места жительства. Консотделу в Пекине было предоставлено право отказа в выдаче виз, если «цели» поездки лица представляются сомнительными. Данный порядок, учитывая «изворотливость» китайцев, ставших нанимать чешских адвокатов для оформления документов на выезд от чешских физ. и юр. лиц, привел к многочисленным судебным процессам.

В отличие от представителей других национальностей, **китайцы**, как подчеркивают чешские эксперты, **не поддаются ассимиляции** и живут закрытой коммуной со свойственными им порядком и традициями. Стремление к единению негативно воспринимается органами власти, которые уже неоднократно отказывали им в регистрации общественной организации – Союза китайских граждан. В МИД ЧР не скрывают опасений, что союз станет основой для коллективного отстаивания прав китайской диаспоры. В качестве отказа в регистрации выдвигается тезис о том, что в ЧР действует Союз чешско-китайской дружбы, в рамках которого граждане КНР могут реализовывать свои инициативы.

Ушедший год привнес ряд неблагоприятных моментов как в работу китайского посольства в Праге, так и в «общий» контекст двусторонних отношений. В ходе визита в ЧР зампреда правительства КНР в 1997г. была достигнута договоренность о строительстве китайцами на своей территории нового здания посольства. По неясным причинам, реализация проекта – выдача разрешения на строительство, затягивается. В конце 1998г. МИД ЧР уведомил китайскую сторону, что часть территории, занимаемой посольством (ориентировочно 50%), не оформлена в собственность КНР в органах земельного кадастра и подпадает под действие закона о реституции. Ввиду того, что обнаружившийся собственник в соответствии с законодательством обратился с ходатайством о возврате имущества, китайцам было предложено освободить территорию. После долгих препирательств они согласились с чешскими требованиями. В МИД ЧР полагают, что, по всей видимости, в связи с заменой посла КНР в Праге, Пекин принял решение не отягощать работу своего нового представителя явно проигрышным вопросом.

Отъезд руководителя китайского диппредставительства сопровождался скандалом на чешской внутривластной сцене. Министр промышленности и социал-дем. правительства внес предложение о награждении его орденом Белого льва. Оппозиционные и другие силы, СМИ в этой связи подняли шум о невозможности вручения высшей госнаграды ЧР представителю «одного из самых тоталитарных режимов», что означало бы поддержку Чехией, проводимой Китаем, политики в области прав человека. Данная позиция была поддержана президентом В.Гавелом.

Обеспечение развития двусторонних отношений возложено на посольства двух стран в Праге и Пекине. В КНР также действуют два генконсульства в Шанхае и Гонконге (открыто в окт. 1999г.). В связи с присоединением к Китаю Макао вопрос об открытии там какого-либо представительства пока что не стоит. Чешским диппредставительствам, однако, дано указание проработать с администрациями Гонконга и Макао (в рамках их компетенции) вопрос о заключении соглашений в торг.-эконом. сфере и области защиты и охраны инвестиций, об установлении воздушного сообщения. Как подчеркивалось выше, в Праге и на Тайване действуют торг.-эконом. и культурные центры. В ближайшие годы (как только будут средства) чехи планируют открытие на острове еще двух торговых центров.

Уровень развития отношений в областях культуры, науки и образования незначителен. Куль-

турные связи переведены чехами на коммерческую основу. Ввиду геоудаленности и соответственно дороговизны, чешские коллективы посещают КНР эпизодически. Чешская же сторона, как подчеркивают дипломаты, негативно относится к сохраняющейся в КНР практике направления «утвержденных Центром» коллективов и предпочитала бы видеть у себя представителей «провинции», например, Тибета, на что в Пекине смотрят отрицательно.

В соответствии с соглашением о науке и образовании, сторонами ежегодно выделяется до 10 стипендий, которые полностью используются. В Карловом и Оломоуцком ун-тах при кафедрах филологии имеются группы по изучению китайского языка, а при Пекинском ун-те – чешского. Сторонами осуществляется обмен профессорско-преподавательским составом.

Отношения между Прагой и Пекином в обозримой перспективе не претерпят сколь-нибудь значимых изменений. Китай, для которого Чехия не представляет и не может представлять серьезного торг.-эконом. партнера, будет настаивать на прекращении критики в свой адрес, изредка «подкармливая» ее незначительными сделками (например, на обслуживание ранее поставленного оборудования). Прага же в свою очередь не пойдет на шаги, выходящие за рамки политики Запада, и сосредоточит усилия на развитии связей (прежде всего в торг.-эконом. сфере) с Тайванем, Гонконгом и Макао, с целью выхода через них на континентальный рынок.

Чешско-японские отношения. Дипотношения между Прагой и Токио были установлены в 1957г. Они всегда носили ровный, беспроблемный характер. В последние десятилетия приобрели динамику и постепенно углубляются. Различия обществ.-полит. систем и внешней ориентации двух стран на протяжении 30 лет оказывали естественное негативное воздействие на весь комплекс двусторонних связей, являлись определенным тормозом на пути расширения сотрудничества. «Бархатная» революция в ЧССР, курс нового руководства на трансформацию обществ.-полит. и эконом. жизни, либерализацию внешних связей были положительно встречены в Японии и нашли неформальную поддержку, выразившуюся в т.ч. и в оказании фин. помощи процессу обновления.

Чешские подходы к Японии, как отмечают в МИД ЧР, строятся сквозь призму ее полит. и, главным образом, эконом. веса в межд. делах. Прага видит в Токио серьезного инвест. и торг.-эконом. партнера, надеется на его фин. поддержку развитию экономики, прежде всего, прогрессивных, наукоемких отраслей. В то же время чехи довольно сдержанно оценивают свои экспортные возможности и перспективы проникновения на японский рынок. Однако полагают, что разветвленная сеть японских фирм в АТР может содействовать продвижению чешских товаров в третьи страны.

В свою очередь японцы рассматривают ЧР в качестве возможного «плацдарма» для усиления своих позиций в Европе. Этому содействует довольно высокий научно-тех. и эконом. потенциал страны, уровень подготовки и квалификации трудовых ресурсов. В то же время сохраняющаяся внутривластная нестабильность, несовершенство законодательной базы являются своеобразным ограничите-

лем, в силу которого японские деловые круги занимают пока что выжидательную позицию. Более того, по их мнению, ЧР проводит политику двойного стандарта в отношении инвесторов, отказывая в предоставлении им равных условий. Это подтверждает и высказывание бывшего мининдел Чехии Й.Желенца: «Япония не может ожидать таких же исключительных условий, какие чешское правительство предоставило американцам». Данная позиция подтверждена и действующим мининдел Я.Каваном в ходе его визита в Токио в 1999г. Данный факт является причиной того, что японцы на протяжении ряда лет отказываются от подписания с ЧР соглашения об охране инвестиций, требуя внесения в его текст соответствующих изменений. В то же время следует заметить, что в Праге растет понимание необходимости изменения своих подходов. Определенным психологическим фактором является и то обстоятельство, что Варшава и Будапешт уже подписали с Токио данное соглашение.

Чешско-японский диалог носит довольно насыщенный характер. В 1992г. был осуществлен первый визит президента В.Гавела в страну Восходящего солнца (в 1995г. он принял участие в межд. конференции в Токио, приуроченной к окончанию второй мировой войны, а в 1996г. был там по приглашению императора). В 1997г. в Праге с визитом находились мининдел Японии и парламентская делегация. В 1999г. Токио с ответным визитом посетил чешский мининдел Я.Каван.

Полит. диалог между двумя странами, не имеющими сколь-нибудь серьезных точек соприкосновения, осуществляется в целом по вопросам реформирования ООН и Совета Безопасности (чехи однозначно выступают за предоставление Японии места постоянного члена) и проблематике евроинтеграции — японцы поддерживают чешские усилия и заявляют, что вхождение ЧР в ЕС положительно отразится на углублении двустороннего торг.-эконом. сотрудничества. Япония приветствовала принятие Чехии в ОЭСР как доказательство ее приближения к группе полит. и эконом. стабильных стран.

Договорно-правовая база отношений в целом сформирована. В 1994г. подписано соглашение об инвентаризации (действительными признаны все 13 ранее заключенных документов), а в 1996г. — соглашение о безвизовых поездках граждан по дип. и служебным паспортам, действие которого в 1998г. было распространено и на обладателей общегражд. загранпаспортов.

В Праге и Токио работают посольства двух стран. В середине 90гг. в Чехии учреждено отделение японской Организации внешней торговли (JETRO), при содействии которой в Праге (для представителей японских фирм в Европе) и Токио неоднократно проводились семинары по вопросам эконом. ситуации в ЧР и перспективных направлениях инвестирования. В настоящее время в Чехии уже работает 70 японских фирм. В 1999г. в г.Кобо начал работу чешский почетный консул, деятельность которого нацелена на развитие торг.-эконом. и др. сотрудничества в районе центральной Японии. В г.Йокогаме несколько лет действует отделение «Чехинвест».

Уровень сотрудничества в торг.-эконом. области за последние 7 лет, т.е. с момента образования самостоятельного чешского государства, удвоил-

ся. Если в 1992г. объем товарооборота составлял 300 млн.долл., то к 2000г. он достиг 646 млн.долл. Согласно офици. оценкам сторон он серьезно отстает от потенциальных возможностей. Чехи это объясняют общностью ориентации экономик — импортной зависимостью от поставок сырья и экспортной направленностью производства. Японцы же видят первопричины как во внутриполит. нестабильности, так и в низкой покупательной способности населения и невысоком качестве экспортируемой ЧР продукции.

Прага серьезно озабочена углубляющимся отрицат. сальдо торгового баланса. В 1999г. чешский экспорт составил 82 млн.долл., при импорте 564 млн.долл. Основными статьями чешского импорта являются электроника, компоненты и запчасти к ней, автомобили и оптика. Чехи экспортируют традиционные товары (хрусталь, стекло, бижутерия и т.п.), оборудование для пивоваренных заводов и «сопутствующие» им солод и хмель. Новыми статьями являются антиквариат, художественные изделия, мебель.

По оценкам чешских экспортеров суммарное количество японских инвестиций в ЧР к 2000г. превысило 400 млн.долл. В этой области Япония уступает лишь США и ФРГ. Наиболее крупной японской инвестицией является приобретение в 1998г. компанией Nomura одного из крупнейших чешских банковских учреждений — Инвестиционного и почтового банка, в котором ей принадлежало 90% акций. В МИД ЧР считают, что, приобретая его, Nomura надеялась скупить акции ведущих чешских пивоваренных заводов и постепенно подчинить себе всю отрасль. Осуществлению данного плана помешало принятие антимонопольного закона. В то же время уже в момент покупки банка японцы заявили, что после проведения мер по оживлению его деятельности, вылившихся в кредитование сделок в офшорных зонах, в основном на Канарских островах, банк будет продан другому инвестору. В настоящее время Nomura распродает акции. Доля ее участия уже уменьшилась до 53%.

Другими значимыми инвесторами являются: фирма Matsushita Electric Industrial, построившая под г. Пльзень завод по сборке телевизоров Panasonic и предприятие по производству его отдельных комплектующих; фирма Showa Aluminium, специализирующаяся на производстве кондиционеров и запчастей к автомобилям в г.Кладно; фирма Nikom по производству феррованадия в г.Мнишек под Брно; фирма Toray Industries по производству текстильной продукции в г.Простеев.

В I пол. 90гг. Япония, по гос. линии, оказывала Чехии довольно значительную фин. помощь. В 1992г. Токио была объявлена пятилетняя программа поддержки малого и среднего предпринимательства в странах ЦВЕ, в соответствии с которой Чехословакия получила 100 млн.долл. Одновременно реализовывался проект охраны окружающей среды и улучшения экологии, в рамках которого предпринимались меры, направленные на модернизацию производственных систем в мет. и химпроме, в машиностроении. Японский экспортно-импортный банк в этот же период предоставил ЧР кредит на 200 млн.долл.

Сотрудничество в областях науки и образования осуществляется в рамках двустороннего соглашения между научными учреждениями двух

стран, главным образом, в областях микробиологии, генной инженерии и квантовой физики. Стороны ежегодно принимают на учебу по 4 студента. С 1999г. токийский университет дополнительно предоставляет 4 стипендии для японологов. В рамках помощи в подготовке специалистов отдельные японские министерства и ведомства принимают чехов на практику. Так, например, министерство торговли и финансов два раза в год проводит семинары для чешских специалистов.

Связи с СНГ

Торг.-эконом. отношения Чехии со странами-членами СНГ за последние годы продолжали развиваться и углубляться. Практически завершен процесс становления договорно-правовой базы. Со всеми странами СНГ Чехия подписала межправсоглашения о торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничестве. Для всех стран СНГ, в т.ч. и для России, установлен режим наибольшего благоприятствования в торговле и действует ген. система преференций.

Большинство сырьевых товаров, включая энергоносители, составляющих основу экспорта стран СНГ в ЧР, таможенными пошлинами не облагаются (группы 2 и 3 СМТК). Страны СНГ по существу не являются экспортерами в ЧР сельхозпродукции (группы 0, 1 и 4), экспорт которой в основном ограничивается ставками тамож. тарифа. Вопросы либерализации торговли этой продукцией еще не в полной мере решены в имеющихся соглашениях о создании ЗСТ в Европе, в частности, ЦЕССТ. Они решаются в ходе непростых торг.-полит. переговоров, но для стран СНГ на данном этапе имеющиеся ограничения практически ущерба не наносят. Товарооборот Чехии с Россией на порядок выше, чем с другими странами СНГ.

Внешняя торговля со странами СНГ (за исключением России)
в 1999-2000гг. (из чешской статистики, в млн.долл.):

	годы	экспорт ЧР	импорт ЧР	товарооборот
Азербайджан.....	1999	8,7	2,8	11,5
	2000	11,3	5,6	16,9
Армения.....	1999	13,2	0,1	13,4
	2000	7,2	0,1	7,2
Беларусь.....	1999	54,9	28,5	83,4
	2000	106,5	29,7	136,2
Грузия.....	1999	5,9	1	6,9
	2000	5,2	0,6	5,8
Казахстан.....	1999	27,4	35,3	62,7
	2000	33	121,5	154,5
Кыргызстан.....	1999	1	10,4	11,4
	2000	1	3,3	4,3
Молдова.....	1999	9,2	2,3	11,6
	2000	9,6	2,4	12
Таджикистан.....	1999	1,4	5,7	7,2
	2000	0,5	9,3	9,9
Туркменистан.....	1999	10,1	4,1	14,2
	2000	17,1	6,2	23,3
Украина.....	1999	120,5	173,7	294,2
	2000	142,9	232,2	375,1
Узбекистан.....	1999	14,3	20,7	35
	2000	15,5	21,3	36,8

Товарооборот Чехии со странами СНГ в 2000г. увеличился по сравнению с 1999г. на 70% и составил 780 млн.долл., в т.ч. экспорт — 350 млн.долл., импорт — 430 млн.долл. Увеличение товарооборота вызвано ростом мировых цен энергоносители.

В чешском экспорте в 2000г. по сравнению с прошлым годом увеличилась доля машин и оборо-

дования, транспортных средств, изделий из стекла и керамики, пластмасс и изделий из них, фармтоваров, мебели и фурнитуры к ней. текстильных изделий, изделий из бумаги и картона, табачных изделий, растительных масел и зерна.

В импорте преобладают в основном сырьевые товары — хлопок (Узбекистан, Туркменистан, Кыргызстан, Казахстан), хим. товары, железные руды, металлолом, удобрения и т.д.

Наиболее крупным торговым партнером Чехии в 2000г. по-прежнему остается Украина, на долю которой приходится 48% товарооборота с указанной группой стран. Затем следуют Казахстан — 19,7%, Беларусь — 17% и Узбекистан — 5%. На долю оставшихся 8 стран приходится незначит. часть торгового оборота.

Наибольшее внимание чешская сторона уделяет развитию торг.-эконом. отношений с Украиной, Беларусью, а также со странами Средней Азии, рассматривая последних как потенциальных крупных потребителей чешской машиностроит. продукции и готовых изделий и одновременно как поставщиков необходимых для чешской экономики сырьевых товаров.

Украина является наиболее перспективным партнером Чехии среди стран СНГ. С 1994г. по 2000г. объем товарооборота увеличился в 2 раза. Товарная структура торговли Чехии с Украиной в целом отражает общую тенденцию торговли Чехии со странами СНГ. В экспорте наблюдается увеличение доли машин, оборудования и транспортных средств, в импорте — сырьевых товаров. В чешском экспорте более половины его объема приходится на машины, оборудование и транспортные средства. Доминирующей статьёй импорта являются сырьевые товары. В больших количествах Украина поставляет в Чехию металлопродукцию, являясь серьезным конкурентом России.

Казахстан среди стран СНГ по итогам 2000г. является вторым по величине торговым партнером Чехии, после Украины. Торговый оборот Чехии с Казахстаном возрос в 3,5 раза по сравнению с 1994г. и составил 154 млн.долл., в т.ч. экспорт — 33 млн.долл., импорт — 121 млн.долл. Основными статьями чешского экспорта являются машины, оборудование и транспортные средства, товары широкого потребления. Импорт полностью состоит из сырьевых товаров.

С 1994г. казахские фирмы поставляют в Чехию крупные партии нефтепродуктов. Фактически Казахстан стал вторым по значимости (после России) экспортером нефтепродуктов в Чехию. Чехия проявляет повышенное внимание к казахстанскому рынку, учитывая его высокий потенциал и благоприятные условия для иноинвестиций. Чехия предоставляет Казахстану довольно крупные кредиты, которые используются на закупку чешского оборудования, а также на приобретение в Чехии запчастей и потребит. товаров. В Казахстане действуют более полутора десятка СП с чешским участием. Диапазон их действия: разведка полезных ископаемых, производство запчастей и потребит. товаров, строймонтажные работы и т.д.

Беларусь по итогам последних лет стала третьим торговым партнером Чехии по объему торговли среди стран СНГ. Взаимный товарооборот возрос в 2 раза по сравнению с 1994г. и составил 136 млн.долл., в т.ч. экспорт — 106 млн.долл., импорт

– 30 млн.долл. Чешский экспорт в основном представляют также машины, оборудование и транспортные средства (оборудование по переработке мясных и молочных продуктов, запчасти для подвижного состава железных дорог и трамваев) и продовольствие. В импорте преобладают машины, оборудование и транспортные средства, потребит. товары, продукция лесопереработки, удобрения и нефтепродукты.

Перспектива расширения торг.-эконом. сотрудничества между этими двумя странами не обладающими крупными запасами природного сырья и топлива, находится в области взаимной торговли продукцией перерабатывающей промышленности, взаимного обмена качественными технологиями и создания СП. Беларусь уже проявила свою заинтересованность к учреждению ряда совместных с Чехией предприятий, в т.ч. по производству грузовых автомобилей с возможным использованием чешских двигателей, производству различной дорожностроительной техники, навесного оборудования к минитракторам, производимым в Минске.

– Чешская фирма «Шкода-Остров» (производитель троллейбусов) в последующие 10 лет намерена поставить 300 троллейбусов в г. Кишинев и другие города Молдовы.

– «Шкода-Остров» в 2000г. поставила в Туркменистан 46 троллейбусов на 8 млн.долл., а также выиграла тендер на поставку 100 троллейбусов в Узбекистан (сумма контракта – 18 млн.долл.).

– Чешское АО «Альта» (г. Брно), поставляющее в страны СНГ и Зап. Европу транспортную технику, энергетическое, шахтное и нефтеперерабатывающее оборудование, обрабатывающие станки, объявило о возможном подписании контракта с белорусским «БЕЛАЗом» на поставку до 2002г. машиностроительного оборудования на 119 млн.долл. Предполагается, что финансировать контракт будет «Чешский экспортный банк и «Интербанк» под гарантии чешской страховой компании ЭГАП.

Связи с Россией

Рос.-чешская торговля. Россия продолжает оставаться важным для Чехии торговым партнером. На нее в 2000г. приходилось 6,4% чешского импорта и 1,3% экспорта. Товарооборот между Россией и Чехией в 2000г. составил 2460,82 млн.долл., в т.ч. рос. экспорт – 2074,99 млн.долл. и импорт – 385,83 млн.долл. Положительное сальдо – 1 689,16 млн.долл.

Характерной особенностью рос.-чешской торговли является ярко выраженная топливно-сырьевая ориентация рос. экспорта – 80% приходится на 3 группу СМТК («минеральное топливо, смазки и аналогичные изделия»), 8%, – на 6 группу, и 5,5% – на 7 группу. В чешском экспорте лидируют 7 (45%), 6 (20%) и 5 (16%) группы СМТК.

В 2000г. в рос. экспорте наибольший прирост отмечался по 3 группе СМТК (минеральное топливо, смазки и аналогичные товары) – 94,7%, а также по 5 (химпродукты) – 56,3% и 6 – 29,2%. Рос. экспорт машин и оборудования (7 группа) сократился на 24% и составил немногим более 100 млн.долл. На 40% сократился экспорт промтоваров по 8 группе СМТК. Основу рос. экспорта, по-прежнему, составляют поставки газа и нефти.

Поставки природного газа из России в Чехию

осуществляются на основе долгосрочного контракта, подписанного 15.10.1998г. между чешским госпредприятием «Трансгаз» и ООО «Газэкспорт», дочерней фирмой концерна «Газпром». Контракт на 10 млрд.долл. предусматривает поставку в Чехию 6-7 млрд. куб. м. природного газа ежегодно в течение 15 лет. Газ из России удовлетворяет 75% потребностей Чехии. Наряду с этим контрактом был также подписан долгосрочный (до 2020г.) договор об условиях платного транзита рос. природного газа через территорию Чехии в страны Зап. Европы в ежегодном объеме до 30 млрд. куб. м.

Поставки природного газа из России в Чехию в 2000г. составили 7,3 млрд. куб. м. (в 1999г – 8 млрд. куб. м.), что является близким к согласованным контрактом объемам. При этом 1,5 млрд. куб. м. природного газа засчитаны в счет оплаты за транзит через территорию Чехии в страны Зап. Европы.

Чехия осуществляет закупки газа и в других странах. Поставки норвежского газа осуществляются с 1997 г., их объем к 2002г. достигнет 3 млрд. куб. м. Политика диверсификации источников энергоносителей проводится в соответствии с требованиями Евросоюза.

По группе 3 СМТК в 2000г. также было поставлено ориентировочно 4,3 млн.т.нефти (1999г. – 4,5 млн.т.). В последние 3г. происходит ежегодное снижение закупок нефти, что связано с подключением и работой нефтепровода из Германии «Ингольштадт-Кралупы-Литвинов» и увеличением импорта нефти из стран ЕС. Основным получателем рос. нефти является нефтяной консорциум «Чешска Рафинерска», мощности которого позволяют перерабатывать 7 млн.т. нефти в год.

Выделялись также поставки металлических руд и лома (2 группа), железа, стали и цветных металлов (6 группа). В 7 группе СМТК, хотя поставки в целом сократились, наибольшие объемы, как и в прежние годы, приходились на энергооборудование. Из продукции химпрома (5 группа) главная часть экспорта приходилась на неорганическую химию (+40% по сравнению с прошлым годом) и удобрения (+73%).

Российский импорт из Чехии в 2000г. увеличился на 13,2% по сравнению с 1999г., однако остался еще на порядок ниже уровня 1998г. Как и в прошлом году, 45% стоимостного объема рос. импорта из Чехии приходится на 7 группу СМТК – машины, оборудование и транспортные средства. Здесь рост составил 27,6%. В основном поставляются транспортные средства (грузовые и легковые автомобили), машины и промоборудование.

Заметное место занимает 6 группа СМТК (обработанные изделия) – 20% от объема импорта, прирост 24%. Основу составляют изделия из неметаллического минерального сырья, бумаги и картона, продукция текстильной промышленности. На химтовары (5 группа) приходится 16% импорта, рост – 13,6%. Главными статьями являются мед. и фарм. препараты, неорганическая химия, пластмассы. Готовые изделия (8 группа) занимают 3 место (11%, рост 6%), основными статьями импорта являются одежда, сантехника, мебель.

Чехия перешла на тех. нормы и стандарты, принятые в ЕС; в силу этих причин часть товаров рос. производства (в основном высокой степени обработки) не получает доступа на чешский рынок;

Действующие в торговле с Россией импортные тамож. пошлины на готовые промтовары, прежде всего машинотех. группы, выше, чем на аналогичные изделия из стран ЕС, ЕАСТ и ЦЕССТ, что снижает конкурентоспособность рос. товаров на рынке ЧР и способствует закреплению топливно-сырьевой ориентации рос. экспорта;

Затянувшийся кризис в металлургической промышленности России, наличие высокой конкуренции со стороны фирм Украины в области поставок металлопродукции, поставка фирмами других стран товаров, в т.ч. сырьевых, со значит. отсрочкой платежа, при действующей системе валютного законодательства в России (возврат валютной выручки максимально в течение 60 дней) полностью исключает применение данного механизма расчетов рос. фирмами.

Чешская сторона также серьезно обеспокоена состоянием дел в торговле с Россией и односторонней ориентированностью чешской внешней торговли на зап. рынки. В этой связи **ставится задача освоения вост. рынков**, продвижения туда продукции чешского машиностроения, прежде всего речь может идти о возвращении (на основе восстановления кооперационных связей) утраченных позиций в России и странах СНГ, которые традиционно являлись основными потребителями этих товаров. По мнению чешской стороны, наибольший эффект в активизации взаимовыгодных торг.-эконом. связей с Россией может дать налаживание прямых контактов с регионами и субъектами РФ.

Договорно-правовая база сотрудничества и защиты гос. интересов в области внешней торговли, а также других областях, в рос.-чешских отношениях состоит из следующих действующих документов:

Межправит. соглашения: Договор о дружбе и сотрудничестве между РФ и ЧР (от 1993г.); Соглашение о торговых и эконом. отношениях и НТС (от 1993г.); Соглашение об эконом. и научно-тех. сотрудничестве в области АПК (от 1993г.); Соглашение о сотрудничестве в области карантина и охраны растений (от 1994г.); Соглашение о сотрудничестве в области ветеринарной охраны (от 1994 г.); Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений (от 1994 г.); Соглашение об урегулировании задолженности бывшего СССР РФ перед ЧР от (1994 г.); дополнение к нему от 21.04.1997 г., а также Меморандум от 24.09.1999г.; Конвенция между правительствами РФ и ЧР об избежании двойного налогообложения о предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и капитал (от 1995г.); Соглашение о сотрудничестве в области атомной энергетики (от 1994 г.); дополнение к нему от 15.04.1999г.; Протокол между правительствами РФ и ЧР по вопросам реализации «Ямбургских соглашений от 16.12.1985 г.» (от 1996 г.); Протокол между правительствами РФ и ЧР об окончании срока действия соглашения «Енисей-Влтава от 2.08.1982 г.» (от 1996 г.); Соглашение между правительствами ЧР, РФ, СР и Украины о сотрудничестве в области перевозки ядерных материалов между РФ и ЧР через территорию Словакии и Украины (от 1998 г.); Соглашение о сотрудничестве и взаимной помощи в тамож. делах (от 1997 г.); Соглашение о временной трудовой деятельности граждан РФ в ЧР (от 1998 г.); Протокол об инвентаризации договорно-пра-

вовой базы и действию двусторонних договоров и соглашений в отношениях между РФ и ЧР (вступил в силу 23.01.1998 г.); Соглашение о межд. автомобильном сообщении (от 1998 г.); Соглашение о статусе воинских захоронений (от 1999 г.).

Межведомственные соглашения: между МПС РФ и Гендирекцией Чешских железных дорог о сотрудничестве в области ж/д транспорта (от 21.01.1997 г.); о сотрудничестве между Управлением по защите эконом. интересов ЧР и Госкомитетом РФ по антимонопольной политике и поддержке новых эконом. структур (от 24.01.1997 г.); о сотрудничестве между Министерством внешних эконом. связей и торговли РФ и МПТ ЧР (от 13.03.1998 г.); о сотрудничестве между Минэконом. связи и торговли РФ и МПТ ЧР (от 13.03.1998 г.); Соглашение между Госстандартом России и Управлением по стандартизации, метрологии и гос. испытаниям ЧР о взаимном признании результатов испытаний взаимопоставляемых товаров (от 1999 г.); о сотрудничестве между рос. страховой компанией «Ингосстрах», рос. «Автобанком» и чешской страховой компанией ЭГАП, Чешским Экспортным Банком (от 1999г.).

В соответствии с межправсоглашением о торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничестве в торговле между Россией и Чехией продолжал действовать РНБ. Кроме того, чешская сторона, как и в предыдущие годы, распространяла на торговлю с Россией в 2000г. режим ген. системы преференций (ГСП), что также в определенной степени способствовало нашему экспорту отдельных видов товаров.

Что касается вопросов развития свободной торговли ЧР в рамках ЦЕССТ, а также соглашения об ассоциации с ЕС, то рос.-чешское соглашение допускает определенные изъятия из РНБ в связи с участием Договаривающихся Сторон в тамож. союзе, зоне свободной торговли или региональной эконом. организации. Очевидно, что РФ, со своей стороны, должна предпринять необходимые шаги, которые были бы нацелены на учет ее объективных торг.-эконом. интересов в регионе ЦВЕ, способствовали продвижению рос. товаров в страны-участницы ЦЕССТ, а также и в зону ЕС, особенно в плане перспективного повышения доли готовых изделий в нашем экспорте. Одним из таких шагов могла бы стать работа по подготовке соглашения о зоне свободной торговли с Чехией по аналогии с соглашениями, действующими в рамках ЦЕССТ.

В соответствии с действующими соглашениями с 1997г. в ЧР были отменены тамож. пошлины по основной номенклатуре пром. изделий, происходящих из стран ЕС. Полная отмена этих пошлин по всей пром. номенклатуре намечается с 2001г. Со своей стороны, ЕС уже с 1995г. ввозит соответствующие чешские изделия на беспошлинной основе. При присоединении к ЕС Чехия должна привести свои импортные тарифы в соответствие с тарифами этой организации. В Чехии на все импортные товары установлен в среднем адвалорный тариф в 6,4%, на сельхозпродукты – 14%, на продукты рыболовства – 0,1% и на промтовары – 4,6%. Для сравнения, в ЕС действуют соответственно следующие ставки: 5,3%, 9,4%, 12,4% и 4,2%.

Несмотря на то, что чешские импортные тарифы в целом выше общеевропейских, членство Чехии в ЕС может заметно ухудшить условия торгов-

ли для рос. экспортеров. Пока в рос.-чешской торговле действуют договорные тарифы, установленные на двусторонней основе, и при переходе на ставки ЕС возможны потери (по отдельным товарам тарифы ЕС выше действующих в настоящее время чешских). Кроме того, Чехия станет в полной мере применять к рос. экспортерам антидемпинговые меры ЕС, которые носят явно дискриминационный характер в связи с тем, что за Россией пока не признается статус страны с рыночной экономикой.

Аналогичный процесс снижения тамож. тарифов происходит в рамках ЦЕССТ.

Условия для рос. компаний с учетом действия РНБ формально не отличались от условий деятельности на чешском рынке компаний других стран, не участвующих в создании вышеуказанных ЗСТ, например, американских и японских. Вместе с тем, зап. компании имели в своем распоряжении механизм транснац. взаимодействия с возможностью переноса производств за тамож. барьеры, что российскими фин.-промышленными группами в ЧР пока не применялось.

Серьезным сдерживающим фактором в двусторонней торговле может стать завершающийся переход ЧР на нормы, тех. стандарты и тех. условия, соответствующие требованиям ЕС. В перспективе именно такого рода нетарифные барьеры могут затруднить выход рос. продукции машиностроения на чешский рынок, в частности, в результате удорожания и задержки сроков сертификации, несоответствия некоторым тех. нормам, действующим в Евросоюзе.

Страны ЦЕССТ в 1998г. провели аккредитацию испытательных лабораторий согласно нормам ЕС и с 1 янв. 1999г. перешли на признание во взаимной торговле сертификатов, основанных на нормах ЕС.

Во исполнение протокола V заседания МПК в апр. 1999г. госстандартами обеих стран подписано соглашение о признании результатов испытаний продукции, взаимопоставляемой производственными и торговыми предприятиями РФ и ЧР. Соглашение определяет взаимоотношения сторон, учитывает взаимную заинтересованность в защите прав потребителя и служит устранению тех. барьеров в торговле. Также была проведена аккредитация испытательного института легпрома в г.Чешске Будейовицы и испытательного строительного института в г.Праге, повторная аккредитация чешской прод. и с/х инспекции в г.Брно и машиностроит. испытат. института в г.Брно. В Праге успешно работает центр Госстандарта РФ, осуществляющий сертификацию товаров, поставляемых в Россию.

Проблемой, сдерживающей развитие сотрудничества в валютно-кредитной области, по-прежнему оставалась проблема рос. задолженности. Основные пути ее решения были определены в Соглашении между правительствами РФ и ЧР об урегулировании задолженности бывшего СССР и РФ перед ЧР от 17 июня 1994г.

Рос. сторона признает наличие данной проблемы и заявляет, что будет ее решать руководствуясь правилами и нормами, действующими в рамках Парижского клуба. Общий размер задолженности был зафиксирован в Соглашении на уровне 3,5 млрд.долл. Начало выплаты основного долга перенесено на 2002г. с окончательной выплатой в

2020г. В 2000г. Россия осуществляла в счет погашения процентов по долгу поставки спецтехники (на 200 млн.долл.), а также топливные элементы для АЭС «Дукованы». Было согласовано, что выплата долга будет производиться товарами по утвержденным сторонами спискам. Размеры и порядок погашения процентов и основного долга будут оговариваться в ходе дальнейших консультаций.

Одним из приоритетов рос. политики в вопросе погашения задолженности могла бы стать поддержка нац. экспорта машиностроит. продукции с целью «облагораживания» структуры торговли России с ЧР. В рамках VI заседания МПК стороны договорились проработать предложение о создании специального Гарантийного фонда по поддержке экспортно-импортных сделок, в котором Россия могла бы участвовать своими долговыми обязательствами перед ЧР.

Принятые в 2000г. поправки к закону о страховании и финансировании экспорта с гос. поддержкой упростили для чешских фирм процедуру получения экспортных кредитов через Ceska exportni banka (СЕВ) и страхования контрактов через страховую госкомпанию EGAP. Даже в условиях дефицита госбюджета правительство ЧР продолжает выделять через СЕВ средства на кредитование участия чешских компаний в двусторонних проектах как в России, так и других странах СНГ.

В 2000г. при господдержке чешские фирмы продолжали осуществление проектов на территории России: строительство газопровода для «Камчатгазпрома» – «Плыностав»; поставка автобусов «Кароса» для «Сургутнефтегаз» и ТНК г.Нижевартовск в Тюменской обл.; модернизация телекомсистем в Московской обл. – «Стромтелеком»; модернизация производства автомобильных стальных дисков для «Вазинтерсервис» в Самарской обл. – «Альта»; строительство жилищного комплекса «Сев. долина» в С.-П. – ИПС; поставка производственной линии для завода по производству стекольной тары в г.Кириши Ленинградской обл. – «Скlostрой»; строительство завода по переработке природного газа для «Северогазпром» в г.Сосногорск в Коми – «Шкода ЯМ»; реконструкция аэропорта «Пулково» в С.-П. – ИПС; модернизация лифтового парка Москвы – «Елетек»; модернизация производственных цехов предприятий Свердловской обл. – «Альта»; организация СП автомобилей «Шкода» на заводе «Ижмаш» в Удмуртии; реконструкция завода по производству керамических плиток в Московской обл. – «Альта»; реконструкция здания «Промстройбанк» в С.-П. – «Пулес Эмако»; строительство котельной на древесных отходах ОАО «Волга» для теплоснабжения микрорайона «Рейд» г.Балахна в Нижегородской обл. – «Поликомп»; реконструкция Райского завода ОЦМ «Сплав» (группа «Росцветмет») по обработке цветных металлов – «Шкода Трейдинг» и «Шкода тяжелое машиностроение»; создание пром. и торг. зоны в г.Туле с использованием опыта и продукции чешских фирм и потенциала Администрации Тульской обл. (например, создание СП по производству троллейбусов «Шкода»); строительство грузового морского терминала «Порт Марина» в Ленинградской обл. для ЗАО «Морское» – Finbau.

Система стимулирования и кредитования экспорта в Чехии в целом функционирует достаточно эффективно, о чем свидетельствует постоянный

рост выдаваемых СЕВ кредитов и количества контрактов, застрахованных через EGAP. Большинство сделок со сроком реализации свыше 6 мес. чешских фирм с контрагентами из стран СНГ страхуется через эту компанию. Компания застраховала в 2000г. торговые сделки на 2,5 млрд.долл., в 1999г. этот показатель составлял 2 млрд.долл.

В активизации валютно-кредитного сотрудничества между нашими странами значительными потенциальными резервами располагает Первый Чешско-Российский Банк (кредитование совместных проектов, поддержка рос. экспортеров).

Условия для рос. компаний на чешском рынке с учетом действующего режима наибольшего благоприятствования формально не отличаются от условий деятельности компаний других государств, не входящих в ЕС, например, американских и японских. Вместе с тем, зап. транснац. корпорации при проникновении на местный рынок активно используют возможности переноса производства, либо создания дочерних компаний на территории Чехии, что рос. компаниями применяется в недостаточной степени. По данным на нояб. 2000г. на территории Чехии действуют 70 тыс. фирм с заграничным участием, причем 1200 из них являются филиалами крупных промкомпаний, производящих 70% чешской экспортной продукции.

С присоединением Чехии к зоне свободной торговли ЕС серьезным ограничением торговли с Россией могут стать европейские квоты на импорт т.н. «чувствительных товаров» (прежде всего, сельхозпродукции, металлопродукции и текстильных изделий). На данном этапе российскими экспортерами имеющиеся квоты ЕС по ряду товаров пока полностью не выбираются.

«Атомстройэкспорт». Основными объектами сотрудничества между Российской и Чешской сторонами в области атомной энергетики являются:

1. АЭС «Дукованы». Работающая атомная электростанция в 1,76 млн.квт. (4 блока по 440 мвт.). Расположена в районе г.Тршебич (225 км. от Праги). Ввод энергоблоков в эксплуатацию был осуществлен поточным методом в 1985-87 гг. при тех. помощи СССР.

В 2000г. на АЭС было выработано 13 млрд. квт.ч., что составляет 20% от всей производимой в Чехии электроэнергии.

Для обеспечения стабильной работы АЭС «Дукованы» из России поставляется готовое ядерное топливо для перегрузок реакторов (от АО ТВЭЛ, минатома РФ) на 40-45 млн.долл. в год.

В мае 1996г. был подписан контракт между АО ТВЭЛ и АО ЧЭЗ АЭС «Дукованы» сроком на 5 лет, на поставку модернизированного ядерного топлива до 2002г., межд. тендер был выигран совместно с фирмой Westinghouse. В апр. 2000г. указанный контракт был продлен до 2005г. с частичной компенсацией поставок в счет долга РФ.

Для оперативного выполнения отдельных заявок и просьб заказчика ЗАО «Атомстройэкспорт» с АЭС «Дукованы» подписало рамочный контракт на поставку отдельных видов запчастей и оказания консультаций и услуг рос. организациями.

В 1996г. чешская сторона приняла решение в период до 2009г. провести комплексную модернизацию всех 4 блоков АЭС «Дукованы». Имеется в виду повысить безопасность и надежную эксплуа-

тацию реакторных установок (тип В-213) и увеличить продолжительность работы АЭС до 40 лет.

В апр. 1999г. АО «Чешские энергетические заводы» (ЧЭЗ) объявило тендер на реконструкцию системы контроля и управления всех 4 блоков АЭС. По условиям тендера заказчик предусматривал выбрать одного исполнителя по комплексному выполнению работ. Работы предполагается проводить в 2002-09 гг. во время плановых остановок энергоблоков. В первую очередь, планируется провести реконструкцию систем, влияющих на безопасность (АСУ ТП, спецсистемы, КИП, БЩУ). На выполнение этих работ чешская сторона предполагает затратить 180-220 млн.долл. Параллельно будут выполняться мероприятия, направленные на продление ресурсов оборудования, повышение мощности АЭС, снижение производственных затрат, улучшение эксплуатации.

ЗАО «Атомстройэкспорт» совместно с другими специализированными рос. организациями (РНЦ Курчатовский институт, завод «Тензор», ВНИИ-ЭМ, СНИИП-Систематом, АЭП Санкт-Петербург) предложило к поставке системы АКНТ, RTS, InCORE, SORR, RLS, ARM. По мере работы над тендером совместно с АО «Шкода Прага» и «Сименсом», к поставке осталась одна система InCORE (СВРК) на условиях субподряда через фирму «Сименс».

В июне.2000г. по результатам тендера совет правления ЧЭЗа принял следующее решение по выбору Исполнителя работ по результатам тендера: 1 место – «Шкода ядерное машиностроение Пльзень»-Schneider, 2 место – «Шкода Прага»-Siemens.

Выбор зап. компаний мотивировался интеграцией Чехии в ЕС. Предложения «Атомстройэкспорта» были отклонены также под предлогом ненадежности гарантий рос. банков. Кроме того, участвующие в тендере зап. мировые фирмы получили активную поддержку правительств своих стран (особенно Франции) в получении и реализации указанного проекта.

2. АЭС «Темелин». Продолжается сооружение АЭС «Темелин» (ВВЭР-1000) мощностью 2 млн. квт. (2 блока по 1000 мвт.). АЭС строится в Юж. Чехии в районе г. Чешские Будейовицы (165 км. от Праги). На блоке №1 выполнен весь комплекс пусконаладочных работ на этапе энергетического пуска и на 30% мощности реактора проводятся испытания оборудования турбоустановки и второго контура. Ответственность за пуск блоков в эксплуатацию и их тех. уровень несет чешская сторона, ядерное топливо и АСУ ТП для АЭС «Темелин» поставлено американской фирмой Westinghouse. Срок сдачи энергоблока №1 в эксплуатацию – 2 мая 2001г. График работ на энергоблоке №2 следующий: горячая обкатка – май 2001 г., загрузка топлива – сент. 2001г., пуск блока – май 2002г.

Общая стоимость 2 блоков АЭС «Темелин» составляет 98,7 млрд. крон (4 млрд.долл.), на окт. 2000г. освоено 85 млрд. крон.

По контрактам, заключенным между ЧЭЗ АО АЭС «Темелин» и ЗАО «Атомстройэкспорт» выполняются: инженерно-консультационные услуги (авторское сопровождение) при сооружении двух блоков АЭС «Темелин»; пуско-наладочные работы на энергоблоках №1 и №2; техпомощь в проведении пуско-наладочных работ фирмой АО

«Шкода Прага». На площадке АЭС постоянно работают 37 рос. консультантов. Объем валютных поступлений за выполнение вышеуказанных услуг в 2000г. составил 3,5 млн.долл.

3. Концерн «Шкода Пльзень» и другие заводы атомного машиностроения. В рамках бывшего «Соглашения о многосторонней специализации и кооперировании производства оборудования для атомных электростанций» от 1979г. между нашими странами была принята Программа сотрудничества в области атомной энергетики.

Ранее чешской стороне была оказана тех. помощь в освоении изготовления атомного технологического оборудования, включая передачу «ноу-хау» и рабочих чертежей. На заводах «Шкода Пльзень», «Витковице», «Сигма-Модржаны» и др. было освоено производство энергетических реакторов, турбин и генераторов, парогенераторов, насосов, спец. арматуры и трубопроводов для АЭС.

Чешская сторона и, особенно «Шкода Пльзень», завод «Мостро», МСА-«Моравско Слезка Арматура» проявляют большой интерес к возобновлению сотрудничества с российскими организациями и предприятиями (минатомом РФ, «Атомстройэкспортом» и др.), их привлечению к поставкам указанного технологического оборудования на рос. АЭС и АЭС в третьих странах, с которыми рос. сторона уже подписала контракты или намечаются перспективные проекты (АЭС в Китае, Иране, Индии и на Кубе).

«Станкоимпорт». В 2000г. представительством ВО «Станкоимпорт» в Чехии наблюдалось прекращение экспорта из России в Чехию продукции станкостроения. В основном причинами такого положения: отсутствие сервисной сети рос. станкозаводов в Чехии, постоянно повышающиеся цены на рос. продукцию, низкое качество изготовления механической части станков, отсутствие сертификации CE или JSO. Это ситуация не менялась в течение последних 10 лет, что и привело в итоге к потере интереса чешских фирм к продукции рос. станкостроителей. Не дали положит. результата и попытки организовать кооперационные связи между чешскими и российскими производителями.

Тем не менее, в 2000г. наметилась новая тенденция. Имеется в виду перспектива поставок чешского оборудования в Россию. Предполагается, что в течение 2-3 лет значительно увеличится объем поставок металлообрабатывающего оборудования в Россию, т.к. оживление рос. экономики потребовало обновления станочного парка.

В течение последних 10 лет, после прекращения централизованных поставок практически не закупались запчасти. В связи со спадом в рос. машиностроении в этом не было большой потребности, а для поддержания оборудования в рабочем состоянии использовались комплектующие, поставленные ранее в больших объемах в рамках бывшего СЭВа. В связи с тем, что эти запасы практически иссякли, рос. потребители перешли к самостоятельным закупкам запчастей и комплектующих. Подтверждением тому является значит. увеличение поступающих из России запросов от различных заводов и предприятий.

«Автоэкспорт». В мае 1999г. в Праге руководством ВАО «Автоэкспорт» был подписан крупный контракт с фирмой «Татра» на поставку 200 шт. магистральных тягачей на 14,138 млн.долл. Заказ-

чик — правительство Московской области, представленное своими транспортными структурами. Однако поставки по данному контракту еще не производились из-за трудностей по обеспечению данного контракта гарантиями платежа и финансированием.

ВАО «Автоэкспорт» продолжает регулярно закупать в Чехии запчасти для чешской автомобильной и автодорожной техники, ранее поставленной в страны бывшего СССР (например, для грузовиков «Татра», число которых на дорогах СНГ сегодня составляет 30-40 тыс. шт.).

Объединение продолжает новую для Чехии и России практику по торговле легковыми автомобилями, произведенными в Чехии на заводе «Шкода Ауто» (г.Млада Болеслав). Начало было положено поставками автомобилей «Фелиция». В Россию поставляются также автомобили семейства «Октавия». В 2000г. начата поставка в Россию новой модели малолитражного автомобиля «Шкода-Фабия». В 2000г. по контракту 1998г. закупались и поставлялись в России запчасти к легковым автомобилям «Шкода».

Сотрудничество с регионами России. Двустороннее сотрудничество Чехии с г.г.Москвой, С.-Петербургом, Н.Новгородом, Екатеринбургом, с Московской, Ленинградской, Нижегородской, Свердловской, Тюменской, Калининградской, Самарской, Тульской и Камчатской обл., с республиками Татарстан, Башкортостан и Коми можно было бы охарактеризовать до известной степени как «традиционное». Работа с этими субъектами РФ получила определенное документальное оформление, главным образом, в виде меморандумов, определяющих общие направления и перспективные сферы взаимовыгодного сотрудничества, а также в виде соглашений, протоколов и контрактов по некоторым конкретным проектам. В числе новых рос. регионов, которые в 2000г. периодически инициировали свой интерес к сотрудничеству с чешскими партнерами, можно назвать Курскую и Саратовскую обл., Ставропольский край, Удмуртию, г.г.Иркутск и Вологду. В Праге были проведены семинары-презентации Свердловской и Нижегородской обл. и г.С.-Петербурга.

В числе значимых контрактов и проектов, подписанных или реализуемых в 2000г. в рамках регионального сотрудничества, можно выделить:

Республика Татарстан. В рамках торгпредства РФ в Чехии действует постоянное представительство Татарстана. В 2000г. товарооборот Татарстана с Чехией составил 10 млн.долл., в т.ч. экспорт — 2,5 млн.долл., импорт — 7,5 млн.долл. Основу экспорта продолжает составлять продукция нефтехимии Татарстана: полимеры этилена, шины резиновые, каучук синтетический. Большую часть импорта занимает механическое оборудование. Также импортируются измерительные приборы, грузовые автомобили и запасные части к ним.

Приступило к выпуску продукции СП на территории СЭЗ «Елабуга» по производству ПВХ пластизолой. Учредителями являются ПО «ЕлаЗ» и фирма «Д'Пласт». Зарегистрировано СП ООО «ЦБС Аутомотив Елабуга» с уставным капиталом 1,1 млн.долл. В 1999-2000гг. были проведены испытания продукции на «АвтоВАЗе», «КаМАЗе», «Ижмаше» и начаты поставки опытно-пром. партий пластизолой.

Чешской фирмой «Скло Строй» был подготовлен бизнес-план проекта завода по производству стеклотары в г.Буинске. Стоимость контракта составляет 9 млн.долл., оплата будет производиться за счет собственных средств ГУЛ ПО «Татспирт-пром» в 1,35 млн.долл., оставшиеся 85% средств будут получены по кредитной линии, предоставленной чешским «Интербанком» сроком на 6 лет, под гарантии «Ак Барс Банка».

Постпредством РТ был организован визит представителей Менделеевского «Химзавода им. Карпова» в Чехию и Словакию. Результатом данной работы стало подписание нескольких контрактов с рядом чешских и словацких фирм (РО-ИС Прага, «Сполхим» Словакия, «Тредэкс» Прага, «Якота» Прага, ИДЕ Словакия) на поставку продукции данного предприятия.

В сотрудничестве с фирмой «Чех стиль» проведена презентация продукции ПО «Нижнекамскшина» на выставке автомобильной промышленности «АутоТех 2000» (Брно). Фирмой «Чех стиль» организована сеть по продаже продукции ПО «Нижнекамскшина» в Чехии и Словакии. Казанская фирма «Полимер» организует взаимные поставки из Чехии и Словакии в Татарстан металлического и синтетического корда и других составляющих для производства авторезины.

На территории РТ зарегистрировано 2 СП с капиталом чешских инвесторов и 4 компании, учредителями которых выступали фирмы Чехии. На территории ЧР действует 2 СП с участием татарстанских фирм.

Свердловская обл. Достигнута принципиальная договоренность об открытии генконсульства ЧР в г. Екатеринбурге. К 4 проектам, начатым в 1999г., в 2000г. добавилось еще 5 проектов. Начаты переговоры по доп. 5 проектам. Подписан контракт на поставку телекомоборудования между ТК «Урал» и ТПС «Маркони» на 100 тыс. долл. Работа проводится под патронажем Совместной рабочей группы, созданной правительством Свердловской обл. и минпромторгом ЧР при участии чешской Смешанной торговой палаты «Восток».

Воронежская обл. Подписано соглашение о создании СП в области развития телекоммуникаций («ноу-хау» и производство трубок для прокладки оптических кабелей) между «Связьстрой-1» (30% акций), «Телеинжиниринг» (20%), рос.-немецким СП «Воронежкабель» (20%) и чешской фирмой «СИТЕЛ» (30% акций).

Ожидается, что в 2004г. СП создаст в г. Воронеже 4 производственных линии, а инвестиции достигнут 8 млн.долл., в т.ч. чешская фирма планирует инвестировать 1,5 млн.долл.

Обзор прессы

ЧЕШСКИЕ БАНКИ В 1999г.

В начале реформ состояние чешских банков было удовлетворительным: норма сбережений была выше чем в соседних странах, вклады населения в чешских кронах составляли более половины ВВП. Однако банкам не удавалось удачно разместить крупный объем накопленных средств в условиях изменяющейся среды. Вступление иностр. субъектов на рынок и высокий объем накопленных вкладов вынудили чешские банки финансировать также рискованные проекты, большинство из которых впоследствии оказалось убыточными. Отрицательную роль сыграла также ку-

пленная приватизация, которая сначала вела к разреживанию, а позднее к аккумуляции имущества, но не к увеличению капитала. Модель универсального банковского дела мешала предприятиям проводить последовательную реструктуризацию, поскольку произошла взаимосвязанность банков и производственных предприятий через приватизационные фонды. Банки часто одалживали предприятиям, в которых они получили доли, все новые и новые деньги, что привело лишь к низкой безработице по сравнению с ЕС, ухудшению портфеля банков и, в первую очередь, к общему замедлению процесса преобразований и отдалению целей эконом. реформы.

Все это привело к необходимости безотлагательной приватизации банков, от которой ожидаются значительные поступления в гос. казну. Однако, оздоровление чешского фин. сектора зависит не только от крупных банков и их новых собственников. До тех пор, пока подобный процесс реструктуризации, который проходит в банковском деле, не произойдет в пром. сфере, банкирам некому будет одалживать.

Характерной особенностью фин. политики Чехии в 1999г. явилось многократное снижение Чешским нац. банком (ЧНБ) процентных ставок. За год они снизились почти вдвое – с 10-12% в конце позапрошлого года до 5,25% к концу обзорного года. Тем не менее, не были достигнуты главные цели такого снижения – открыть доступ к банковским кредитам и уменьшить прилив краткосрочного инокапитала. Кредиты предоставлялись банками с огромным трудом, их объемы во втором полугодии ежемесячно сокращались на 4-5% от и без того низкого уровня.

ЧНБ намерен продолжать снижение кредитных ставок, удешевлять кредит и создавать еще более благоприятные условия для развития экономики.

Среднегодовой курс чешской кроны оставался практически на уровне прошлого года и составлял в отчетный период – 34,6 чк. за 1 долл. (1997г. – 34,6; 1998г. – 32,6). Инфляция снизилась по сравнению с прошлым годом и составляет 2,1%.

С учетом этого обстоятельство, позиция строительства руководства ЧНБ сводится к тому, чтобы максимально использовать низкий уровень инфляции в Чехии для развития экономики и, установив реалистичный обменный курс чешской кроны, увеличить объем нац. экспорта.

Проблемой остается, как и в прежние годы, уменьшающийся прилив краткосрочного, т.е. чисто спекулятивного инокапитала, направляемого не в инвестиции, а в банковские валютные операции. Это вызвано все еще существенным различием процентных депозитных ставок в ЧР (5-6% по сравнению с 1,5-2% в соседних европейских странах), относительной стабильностью кроны, незначительной инфляцией. В 1999г. прилив такого капитала составил 140 млрд.крон, в 2000г. ожидалось увеличение его объема до 160 млрд. Такую массу денег банковская система и экономика в целом переварить просто не в состоянии. ЦБ не имеет достаточных резервов, чтобы обеспечить перевод поступающей валюты в кроны, и вынужден постоянно принимать экстренные меры для предотвращения инфляционного влияния инвалюты. Складывается парадоксальная ситуация, когда в банки поступает значит. количество денег

(краткосрочных), а кредитные ресурсы ничтожны и деньги в экономике в большом дефиците.

В этой связи фин. эксперты указывают на проблему более эффективного использования ликвидности. Например, в I кв. 1999г. банковскими аналитиками отмечен межгодовой рост денежной массы (агрегат М2), составивший в начале года 9,8%, а в апр. — уже 11,1%. В то же время объемы выданных комбанками и самим ЧНБ клиентских кредитов сократились на 3,7%.

По оценкам, общий доход от приватизации составит 210 млрд.кч, которые не будут использоваться для «латания дыр» в бюджете. На эти средства правительство рассчитывает создать два внебюджетных фонда: фонд жилья и фонд транспорта. Подобное использование вышеуказанных средств, по мнению правительства, будет способствовать созданию доп. спроса, в т.ч. в форме госзаказа.

На I пол. 1999г. совокупный оплаченный капитал всех банков составлял 77 млрд.чк. Из этого капитала на долю ЧНБ приходилось 1,4 млрд. гос. денежных институтов — 6 млрд., банки с преимущественным госучастием — 1,5 млрд., банки с преимущественно чешским частным капиталом — 6,2 млрд., банки с менее чем 50% инокапитала — 41,5 млрд., банки со 100% инокапиталом — 14,6 млрд.

Ведущую роль в банковской сфере Чехии играют **4 основных банка — Коммерческий, Инвестиционный и почтовый, Сбербанк, Чехословацкий торговый банк.** На них приходится более половины совокупного капитала банков страны. Их заботой за последние годы были поиски стратегического партнера — богатого иноинвестора, который помог бы решить проблемы невозвратных долгов, привнести современные банковские технологии. До настоящего времени эту проблему за счет продажи 34% капитала, принадлежащего государству, японскому концерну «Номура» решил Инвестиционный и почтовый банк. В 1999г. еще один банк — Чехословацкий торговый — продал большую долю госучастия (более 70% акций) бельгийскому банку.

Пока что без видимого прогресса ведутся переговоры о продаже доли государства в капитале Коммерческого банка и Сбербанка. На 2000г. намечался очередной раунд с уже отобранными по результатам проведенного правительством тендера партнерами, главными из которых являются в обоих случаях немецкие банки.

Серьезным шагом для улучшения отношений между Чехией и Словакией стало решение вопроса об отказе Чехии от требований к Словакии выплатить порядка 23 млрд. кр. в погашение задолженности по результатам раздела общего хозяйства ЧСФР в 1993г. Одновременно был произведен взаимный обмен акциями крупнейшего словацкого банка ВЦБ и Коммерческого банка ЧР, в результате чего 13% акций ВЦБ вернулись к чешскому банку и значительно его усилили.

В двусторонних отношениях России и ЧР существует **проблема рос. задолженности.** Основные пути ее решения определены в соглашении между правительствами РФ и Чехии об урегулировании задолженности бывшего СССР и РФ перед Чешской Республикой от 17 июня 1994г. Общий размер задолженности был зафиксирован в Соглашении **на уровне 3,3 млрд.долл.** В нем также нашло отражение структура задолженности перед Чехией.

Для расширения рамок работы по урегулированию задолженности и учета новых обстоятельств, в

т.ч. в связи с условиями соглашений России с Парижским клубом от 29.04.96г. было подготовлено Дополнение к Соглашению от 17.06.94г. Дополнение подписано в ходе визита главы правительства РФ В.С.Черномырдина в ЧР в апр. 1997г. Начало выплаты основного долга перенесено на 2002г. с окончательной выплатой в 2020г. Вопрос «О ходе реализации межправсоглашения об урегулировании задолженности бывшего СССР и РФ перед Чешской Республикой от 17 июня 1994г.» рассматривался на IV заседании МПК в марте 1998г.

В ходе состоявшихся в Праге во второй половине сентября 1999г. переговоров между министром финансов РФ М.М.Касьяновым и министром финансов ЧР П.Мертликом стороны обсуждали варианты возможного погашения процентов по рос. задолженности перед Чехией. Было согласовано, что в 1999г. в качестве погашения процентов по задолженности рос. сторона выплатит 5,2 млн.долл., а в 2000г. — 27 млн.долл. Основной долг будет выплачиваться частями, начиная с 2002г. в течение 15-20 лет. Выплату долга предполагается производить товарами по согласованным сторонами спискам. Размеры и порядок погашения части процентов по основному долгу будут оговариваться в ходе дальнейших консультаций.

Льготы иноинвесторам в 1999г.

За последние 2-3г. динамика развития экономики Чехии начала постепенно замедляться. Это быстро почувствовали крупные иноинвесторы. После снижения рейтинга чешской экономики они стали проявлять сдержанность и в своей инвест. деятельности ориентировались больше на банковский сектор, чем на материальное производство. В 1999г. в банковский сектор и страхование было вложено 32%, в машиностроение — 8,7% и в электротех. отрасль — 4,3% ПИИ.

В этой ситуации политика чешского правительства была переориентирована на следующие приоритетные направления: привлечение стратегических экономически сильных прямых иноинвесторов в отрасли пром. производства; поддержка предприятий, которые имеют предпосылки для вступления в сотрудничество со стратегическими иностранными инвесторами; создание для предпринимательской сферы условий, способствующих укреплению фин. положения компаний и позволяющих самостоятельно реализовывать инвест. проекты (снижение процентных ставок по кредитам, сокращение периода амортизации и т.д.); предоставление иноинвесторам льгот в области налогообложения, тамож. пошлин, приобретения недвижимости и т.д.; завершение приватизации крупных стратегических предприятий и банков при участии солидных иноинвесторов и банков.

В этом плане в министерстве промышленности и торговли и в агентстве по привлечению иноинвестиций (Czechinvest) был разработан порядок предоставления льгот инвесторам, который был введен постановлениями правительства (№298/98 и №844/98).

Поощрения инвесторов представляют собой целый комплекс мер, опирающихся на основное условие, являющееся обязательным для выполнения инвестором. Речь идет о том, что общая стоимость инвестиции должна превысить в течение установленного срока строительства или модерниза-

ции 10 млн.долл. При этом инвестицией считается строительство нового завода или покупка/аренда имеющихся производственных мощностей. Не исключены инвестиции двух или более организаций с целью совместной предпринимательской деятельности.

К указанным поощрениям относятся:

– продажа инвестору подходящих участков для строительства объектов, включая соответствующую инфраструктуру, за символическую цену из Земельного фонда и Фонда нац. имущества; в связи с этим может быть предоставлена безвозмездная ссуда населенному пункту на создание инфраструктуры для данного инвест. проекта;

– размещение производства в существующей тамож. зоне (в т.ч. за счет ее расширения) или создание новой тамож. зоны под инвест. проект, что позволяет инвестору ввозить производственное оборудование беспошлинно и освобождает его от уплаты НДС;

– предоставление безвозмездной ссуды на создание каждого нового рабочего места в Чехии в размере до 100 тыс.кр. (3 тыс.долл.) на одно лицо, после выполнения установленных условий ссуда трансформируется в дотацию;

– фин. поддержка инвесторов, вкладывающих средства в научные исследования, разработки и связанное с ними развитие производства, главным образом, ориентированное на экспорт; планируется также введение инвест. поощрений при внедрении экологически чистых систем;

– сокращение сроков амортизации и списания машин и оборудования, которые входят в инвест. составляющую проекта;

– введение нулевой ставки тамож. пошлин на импорт машин и оборудования, указанных в спец. перечне ОЭСР;

– отсрочка уплаты подоходного налога юридическими лицами сроком на 5 лет, в т.ч. в случаях, когда речь идет о расширении и модернизации имеющихся мощностей.

В сент. 1999г. правительство вышло с предложением о снижении льготного порога до 5 млн.долл. и продлении «налоговых каникул» до 10 лет. Эти предложения, возможно, начнут реализовываться еще до их полного законодат. оформления, которое должно состояться в июне 2000г.

Помимо приведенных выше инвест. поощрений для иностр. и чешских инвесторов предполагается снижение процентных ставок по кредитам, главным образом, при реализации инвест. проектов в рамках СП.

Следует отметить, что льготный режим распространяется лишь на приоритетные для развития страны отрасли экономики, а именно: телекоммуникации, обрабатывающая промышленность, ИТ, транспорт, включая авиационный. В то же время льготы не предоставляются сфере обслуживания, строительному сектору, добывающей промышленности и предприятиям, работающим в сфере распределения газа и электроэнергии. Правительство ЧР предоставило льготы 12 фирмам с суммарным объемом капвложений в 909 млн.долл.

Минпромышленности и торговли предполагает осуществлять поддержку крупных фирм, у которых фин. и производственные проблемы не столь серьезны и могут быть решены за счет правильно ориентированных и строго контролируемых фин. вливаний. Фин. средства предоставляются через ООО

«Чешское инкассовое общество», которое изыскивает их на фин. рынке путем эмиссии облигаций, гарантированных государством, либо получает напрямую из госбюджета. Право на предоставление помощи могут получить предприятия, имеющие свыше 250 работников. Критерии для предоставления помощи сводятся в основном к следующим позициям: предприятие должно иметь обоснованную программу развития; проект должен иметь благоприятное воздействие на соц.-эконом. обстановку в регионе; предприятие должно иметь четко указанные отношения собственности и совершенно очевидную структуру акционеров; правомочные владельцы должны дать свое согласие на временную передачу своих прав (прежде всего по принятию решений) государству; должно быть со всей очевидностью подтверждено, что во время подачи заявления о предоставлении помощи на предприятие не был объявлен конкурс или возложена обязанность по выплате долга, что предприятие не находится в процессе ликвидации, основные кредиторы должны подтвердить, что не будут добиваться объявления конкурса на предприятие.

Помощь государства, помимо прочего, будет заключаться в том, что ООО «Чешское инкассовое общество» выкупит у банков бесперспективные кредиты и займется их капитализацией, либо продлит срок их погашения, а фонд нац. имущества увеличит уставной капитал предприятия и примет участие в возможном выборе стратегического партнера.

Принятая и постепенно реализуемая система оказания поддержки инвесторам полностью соответствует практике, принятой в странах ЕС. Эта система заполнила имевшийся вакуум и является инструментом в острой конкурентной борьбе на мировом рынке инвестиций. Не в последнюю очередь, благодаря четко ориентированной политике в области привлечения иноинвестиций, отмечается их ежегодный прирост. Так, если в 1998г. ПИИ составили 2,5 млрд.долл., то в 1999г. они увеличились до 3,5 млрд.долл., при этом **суммарные вложения инокапитала достигли 10 млрд.долл.** По этому показателю среди стран ЦВЕ Чехия занимает **3 место после Польши (27 млрд.долл.) и Венгрии (19,5 млрд.долл.)**. По оценкам экспертов, при сохранении подобной динамики **к 2004г. инокапитал будет контролировать 50% промышленности страны, что соответствует показателям Австрии**, которой на это потребовалось 30 лет.

При определении направлений развития инвест. сотрудничества с ЧР учитывалось, что в условиях нынешней достаточно стабилизированной экономики Чехия в сфере привлечения иноинвестиций все чаще выступает в качестве конкурента не только для своих соседей, но в известной мере, для России и других стран СНГ.

Собственные возможности для капвложений за рубежом у чешских компаний пока небольшие, и поэтому приток инокапитала в ЧР был на порядок выше чешских инвестиций за рубежом. Так, в 1999г. прямые инвестиции ЧР за рубежом оценивались в 861 млн.долл., портфельные — 1,7 млрд.долл.

В 1999г. ПИИ в чешскую экономику приходились главным образом на ФРГ (25,8% от общего объема), Голландию (16,2), США (13,2), Великобританию (10,4), Австрию (8,7%). Основными направлениями инвестиций являлись: торговля и

торговые услуги (29,8%), производство и распределение электроэнергии, газо- и водоснабжение (17,3), производство неметаллической минеральной продукции (9,6), связь (6,1), банковское и страховое дело (4,5), пищевая промышленность (4,5), производство механ. транспортных средств (4,5%).

Однако эти цифры не дают полной картины динамики инвестиций. В целом, по итогам последних лет по аккумулированным инвестициям в обрабатывающей промышленности лидируют (в порядке очередности) производство транспортных средств, резиновое и пластмассовое производство, производство электрических и оптических приборов, деревообработка.

В плане учета чешского опыта привлечения иноинвестиций можно отметить изменение подходов правительства ЧР, отстаивающего прежде всего принцип преимущества нац. режима в этих вопросах. Стала признаваться решающая роль таких инвестиций для модернизации и реструктуризации чешской экономики. Необходимость перехода на качественно новый уровень работы по привлечению иностр. капиталовложений, была связана также с завершением в основном процесса приватизации госсобственности и, соответственно, снижением возможностей предложения привлекательных объектов для выгодного вложения инокапитала.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ В 1999г.

Хотя по своей территории и численности населения ЧР относится к небольшим государствам, по своему производственному потенциалу она опережает равные ей по другим параметрам страны. Для развития чешской экономики недостает сырья, которое Чехия вынуждена импортировать, покрывая эти расходы за счет поступлений от экспорта, прежде всего, изделий обрабатывающей промышленности. Поэтому внешняя торговля является одной из важнейших отраслей экономики страны. Чешский экспорт составлял в 1999г. свыше 52% от объемов ВВП и импорт — 55%.

Внешнеторговый оборот ЧР в 1999г. возрос по сравнению с 1998г. на 8,3% и составил 1928 млрд. чк., в т.ч. чешский экспорт — 929 млрд.чк. (+9,3%) и импорт — 999 млрд.чк. (+7,5%). Товарооборот составил 55,7 млрд.долл., в т.ч. **чешский экспорт — 26,8 млрд.долл.** и импорт — 28,9 млрд. долл.

Основная часть чешской внешней торговли приходилась на европейские страны (66% всего внешнеторгового оборота). **На страны ОЭСР в 1999г. приходилось 81,2% чешского товарооборота** (в 1998г. — 78%), в т.ч. на страны ЕС — 66,5% (60%), ЕАСТ — 2,2% (2%). Внешняя торговля с этой группой стран возросла по сравнению с предыдущим годом на 12,9%, в т.ч. с ЕС — на 12,8%, ЕАСТ — на 14,6%.

Удельный вес европейских стран с переходной экономикой и стран СНГ, представляющих согласно чешской статистике одну группу стран, составил во внешней торговле ЧР 20,6% (в 1998г. — 21,7%), в т.ч. стран-участниц ЦЕССТ (Центральноевропейского соглашения о свободной торговле с участием Чехии, Польши, Венгрии, Словакии, Словении, Румынии и Болгарии) — 15,6% (15,7%).

Основной торговый партнер ЧР среди стран СНГ — **Россия, на которую приходилось 3,2% всего чешского внешнеторгового оборота.** Чешско-рос. товарооборот составил 1774,6 млн. долл., в т.ч.

чешский экспорт 657 млн. долл. и импорт 1588 млн.долл. Вторым чешским партнером среди стран СНГ является Украина с долей 0,7% и товарооборотом 391,2 млн. долл. (чешский экспорт — 180 млн. долл. и импорт — 210 млн. долл.). Торговля ЧР с другими странами СНГ была значительно ниже. Их общий удельный вес в чешской внешней торговле составлял 0,7%. Так, товарооборот ЧР со следующими по величине торговыми партнерами из СНГ — Беларуссией и Узбекистаном — составил с каждым 80-98 млн.долл. С остальными странами — еще меньше.

На развивающиеся страны приходилось 3,88% чешского внешнеторгового оборота, т.е. он остался практически без изменения (в 1998г. — 3,9%). На остальные страны с переходной и гос. экономикой (согласно чешской статистике): Китай, КНДР, Куба, Вьетнам, Монголия и Лаос приходилось 1,3% (1%). Торговля с ними увеличилась на 21%.

Чешский экспорт, импорт и торговый баланс

	Экспорт, %		Импорт, %		Баланс, млн.чк.	
	1998г.	1999г.	1998г.	1999г.	1998г.	1999г.
Всего	100	100	100	100	-78631	-69864
Страны ОЭСР	77	81,9	78,8	80,5	-77324	-43684
Страны ЕС	64,2	69,2	63,5	64	-44133	-2806
- ФРГ	38,5	36,4	34,5	33,9	6828	52184
- Австрия	6,3	6,4	5,7	5,6	-934	3725
СНГ	26,3	21,7	20,9	19,7	28576	4431
Страны ЦЕССТ	20,3	17,5	14	13,5	41910	27974
- Словакия	10,6	8,2	7,2	6,1	23681	15501
- Россия	2,5	1,4	5,5	4,8	-30003	-34766
Развивающиеся страны	3,8	3,3	4,6	4,4	-10226	-13129
Остальные страны	0,3	0,3	1,9	2,1	-14770	-17895
Неспецифицировано	0,1	0,1	0,1	0,1	-836	-1502

Чешский экспорт направлялся в основном в ФРГ (36,4%), Словакию (8,2%), Австрию (6,4%), Польшу (5,5%), Францию (3,9%); Россия (1,4%) занимает 11 место. Импорт шел в основном из ФРГ (33,9%), Словакии (6,1%), Австрии (5,6%), Франции (5,4%), Италии (5,3%), России (4,8%).

В 1999г. главной статьёй экспорта являлись машины и оборудование, удельный вес которых составил 40,4%. Отдельные отрасли машиностроения сохраняли свои позиции на внешнем рынке. Это, прежде всего, относится к транспортному машиностроению (15,7%), электротех. оборудованию продукции машиностроения общего назначения (5,38%), энергооборудованию (2,69%). В экспорте также значительное место (25%) занимала продукция обрабатывающей промышленности, в частности резинотех. изделия, ткани и текстиль. Конкурентноспособной на внешнем рынке является метпродукция, значение которой для чешского экспорта возросло. В целом сохранялся экспортный потенциал промышленности стройматериалов (стекло, цемент, керамические изделия), химпрома и традиционных направлений пищевой прома, в частности, экспорт пива и кондитерских изделий.

С учетом задач модернизации чешской промышленности на основе передовых технологий и по мере развития кооперационных связей со странами ЕС увеличивается потребность в соответствующей технике. В структуре чешского импорта на первом месте стоят машины и оборудование (40,4%), в частности, электротех. оборудование (10,11%), транспортные средства, средства телекоммуникации, электронно-вычислительное оборудование. Определенным ограничителем являет-

ся отсутствие фин. средств. В этой связи широко используются кредитные механизмы и СП с зап. компаниями на основе ПИИ.

Экономика ЧР в определяющей степени зависит от импорта топливно-сырьевых товаров. В первую очередь это относится к нефти и природному газу, потребности в которых практически полностью обеспечиваются за счет импорта, в основном, из России. В 1998г. чешский импорт нефти составил 7 млн.т. и газа 9 млрд.куб.м. Часть нефти поступала по новому нефтепроводу из ФРГ «Ингольштадт-Кралупы». С мая 1997г. начались поставки в ЧР норвежского газа, пока в небольших объемах, (ежегодно до 1 млрд.куб.м). С учетом имеющихся нефтеперерабатывающих мощностей чешской промышленности (9 млн.т.) и программ увеличения доли газа в энергобалансе страны (потребности к 2005г. намечаются на уровне 12,5 млрд.куб.м), импортные закупки энергоносителей в дальнейшем, очевидно, будут возрастать.

Внешняя торговля ЧР и торговый баланс

	Экспорт, %		Импорт, %		Баланс, млн.чк.	
	1998г.	1999г.	1998г.	1999г.	1998г.	1999г.
Всего	100	100	100	100	-78631	-69864
Продтовары и животные	3,3	2,8	4,9	4,6	-17494	-19759
Напитки и табак	1,1	0,8	0,9	0,8	1321	-38
Сырье непрод. (без топл.)	3,5	3,7	3,9	3,1	-6780	3182
Мин. топливо, ГСМ	3,2	2,8	6,5	6,5	-33154	-38804
Жиры, масла (природн.)	0,2	0,1	0,3	0,3	-1497	-1539
Хим. продукты	7,7	7,2	12,1	12	-47133	-2994
Обработанные изделия	26,4	25,6	20,9	20,6	31243	31221
Оборуд-е и транспорт	41,3	43,2	39,4	40,4	-15422	-1981
Готовые изделия	13,2	13,7	11	11,7	9755	10253
Другие товары	0,1	0,1	0	0	530	595

ТАМОЖЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

Система чешских тамож. тарифов предусматривает только импортные пошлины (экспортные товары пошлиной не облагаются). Помимо тамож. пошлины импортные товары облагаются также налогами (НДС и, по некоторым товарам, анализами), ставки которых, согласно обязательствам ЧР по межд. договорам, были одинаковыми для нац. и импортируемых товаров.

Основу тарифной системы ЧР представляют договорные ставки тамож. тарифа. Они применяются, согласно ГАТТ, к товарам стран, в отношении которых действует режим наибольшего благоприятствования во взаимной торговле. Это, за редким исключением, относится практически ко всем торговым партнерам ЧР. Всеобщие ставки тамож. пошлин (более высокие по сравнению с договорными) применяются также в тех случаях, когда импортер не может или не желает предоставить надлежащее подтверждение о стране происхождения товара.

Ставки тамож. пошлин являются адвалорными и исчисляются в процентах от тамож. стоимости товара на условиях поставки «франко-граница». Согласно договоренностей ГАТТ/ВТО в Чехии продолжается постепенное снижение уровня импортных машин. Так, например, до окончания Уругвайского раунда переговоров «договорные» ставки тамож. пошлин в ЧР составляли в среднем 5,9%, в т.ч. по с/х продукции 13,3% и по остальным в среднем 5,3%. В 1999г. соответственно: 5%; 10,1%; 4,5%. В ближайшие годы ожидается дальнейшее снижение ставок до, соответственно, 4,5%; 9,3%; 4,1%.

В 2000г. ожидалось введение нового Таможенного тарифа, в котором предусматривается дальнейшее снижение ставок по ряду ввозимых в ЧР товаров. Классификация и наименования товаров в полной мере соответствуют Комбинированной номенклатуре ЕС.

С/х продукция относится в ЧР к особой номенклатуре товаров и на нее распространяются повышенные ставки тамож. пошлин, которые нередко составляли от 50-200%. Вместе с тем, в целях поддержания конкуренции на чешском рынке и расширения ассортимента предложения предусматривается ввоз определенного количества такой продукции по пониженным тарифным ставкам в пределах тамож. квот, которые открываются 1 янв. и действуют в течение года. При этом пониженные тамож. ставки применялись автоматически вплоть до исчерпания квоты. Перечень таких квот указывается в приложении к тамож. тарифу ЧР. В 1999г. квотирование распространялось прежде всего на импорт следующей продукции: говядины, свинины, баранины, мяса птицы, мясных изделий, молока, йогуртов, сливочного масла, картофеля, винограда, пшеницы, ячменя, кукурузы, крахмалов, семян рапса и подсолнечника, подсолнечного и рапсового масла, маргарина, макаронных изделий, мороженого, мин. воды, сахара и кондитерских изделий, на алкогольные и безалкогольные напитки, бумагу, картон, растительные текстильные волокна, хим. нити и штапельные волокна и др.

На ввоз товаров из ряда стран, в первую очередь развивающихся, в ЧР распространялась Генеральная система преференций (GSP), согласно которой к товарам, происходящим и ввозимым из этих стран, применялись льготные тамож. пошлины. В 1999г., как и в предыдущие 4 года, такая система применялась также в торговле с Россией (ее действие распространено и на 2000г.).

Со своей стороны, ЧР также пользовалась льготами в рамках GSP при вывозе товаров в некоторые страны: США, Канаду, Японию, Австралию и Новую Зеландию.

В 1999г. продолжала развиваться преференциальная торговля в рамках соглашений ЧР с отдельными странами и группами стран о зонах свободной торговли: Европейское соглашение об ассоциации ЧР с ЕС, заключенное между ЧР и государствами-членами ЕС; Соглашение между ЧР и государствами-участниками ЕАСТ; ЦЕССТ; Латвией; Литвой; Эстонией; Израилем; Турцией.

Целью этих соглашений является устранение тамож. барьеров во взаимной торговле путем постепенного снижения тамож. тарифов. При ввозе в ЧР товаров из стран-участниц таких соглашений применялись преференциальные тарифы, которые должны были снижаться, как правило, ежегодно к 1 янв. вплоть до полного освобождения товаров от обложения тамож. пошлинами с переходом к свободной торговле в начале следующего десятилетия. Важным элементом тамож. политики ЧР является **Тамож. союз со Словакией**. Товарообмен в его рамках не облагался тамож. пошлинами. Вместе с тем, продолжали оставаться нерешенными ряд вопросов. В частности, словацкая сторона, имея значит. отрицательное сальдо (3,6 млрд. крон) в двусторонней торговле, настаивает на введение квот на поставку чешской свинины и пива. Болезненными являются также вопросы торговли

чешским сахаром и словацкой глюкозой. В 1999г. Словакия ввела 3% импортную надбавку.

В соответствии с законом «О НДС» базовая ставка НДС в ЧР, в т.ч. на импортные товары, составляет 22%, а по особым видам товаров и услуг (социально значимых) – 5%. Товары и услуги, предназначенные на экспорт, облагаются НДС. Однако, после пересечения границы ЧР уплаченная ранее сумма НДС возвращается прямому экспортеру.

При временном импорте товаров в ЧР (менее 34 мес.) НДС и пошлина увеличиваются на 3% тамож. ставки и ставки НДС за каждый месяц, в течение которого товар находился на территории ЧР. НДС и пошлина уплачиваются также тогда, когда товар реэкспортируется в неизменном виде.

В случае, если товар ввозится в ЧР с целью дальнейшей переработки или с целью реэкспорта в измененном виде, он может быть освобожден от уплаты НДС и пошлины.

Налогооблагаемой базой в ЧР считается совокупная стоимость товара, из которой исчисляются пошлина, налоги и сборы, уплачиваемые при ввозе, а также соответствующие акцизы.

Акцизы не распространяются на товары, освобожденные от уплаты тамож. пошлины, а также на товары, ввозимые в ЧР для проведения обязательных испытаний, саннадзора или в соответствии с чрезвычайными мерами (стихийными бедствиями и т.п.).

При вывозе из ЧР отдельных видов товаров акцизные платежи возвращаются в случае, если вывоз осуществляется в рамках внешнеторговой деятельности, а также если товары были вывезены в свободную тамож. зону или на территорию тамож. склада.

В ЧР акцизами облагаются следующие товарные группы: гидрокарбонатные виды топлива и масел, алкогольные напитки и спирт, пиво, вино, табачные изделия.

В 1999г. продолжало действовать правит. постановление, согласно которому устанавливалась нулевая тамож. ставка на продукцию, ввозимую с целью дальнейшей переработки, комплектации и монтажа в рамках собственного производства, осуществляемого на территории ЧР чешским юр. лицом. Уже в течение 3 лет (с 1997г.) в ЧР действует порядок беспошлинного ввоза комплектующих из стран ЕС, ЕАСТ и ЦЕССТ. Кроме этого, предусмотрена отмена тамож. пошлин на импорт передовых технологий. Импорт машино-тех. продукции из стран ЕС в 1999г. практически не облагался тамож. пошлиной.

В ЧР действует определенный законом порядок лицензирования экспорта и импорта. Лицензии на некоторые виды товаров автоматически предоставляются импортерам или экспортерам на основании их заявления. В то же время экспорт и импорт специфических товаров (оружие, радиоактивные материалы, яды и предметы старины) регулируются особыми законами и предписаниями, их ввоз и вывоз подлежат контролю со стороны государства.

МНОГОСТОРОННЕЕ СОТРУДНИЧЕСТВО

Всесторонняя и тщательная подготовка к вступлению в ЕС в качестве полноправного члена является на данном этапе безусловным приоритетом политики ЧР и внешней торговли как одной из ее главных составляющих.

Вступление Чехии в ЕС может произойти скорее всего лишь в среднесрочной перспективе, т.е. не ранее 2004-05гг. в случае благоприятного и устойчивого развития чешской экономики. Вместе с тем, здесь нельзя исключать принятия и чисто полит. «упреждающих» решений. Однако в любом случае подготовительные мероприятия в указанном направлении все отчетливее проявляются в чешской торг.-эконом. политике.

Так в 1999г. в МПТ была создана спец. секция европейской интеграции, которая занимается решением практических вопросов по вступлению Чехии в ЕС. Кроме того, в ее задачи входит также координация сотрудничества с ЕС в области использования фонда Phare. В 1999г., при содействии агентства Czechtrade, управляемого МПТ, реализовывались программы информ. поддержки чешских экспортеров с целью облегчения их доступа к новым информ. продуктам и программа Vulticountry Program, в которой участвуют 13 институтов по поддержке торговли стран ЦВЕ. Обе программы финансируются с привлечением средств из фонда Phare и направлены на создание современной системы обеспечения и обмена информацией между организациями-участницами.

К середине 1999г. в целом был завершен сравнительный анализ нормативно-правовой базы ЧР и ЕС, включая частично и законодательство в эконом. сфере.

Как отмечалось в ежегодном докладе Еврокомиссии, опубликованном 1 июля 1999г., в 1998-99гг. Чехия достигла определенного прогресса в либерализации рынка капиталов, банковской сферы и страхования. Однако, по оценкам западных экспертов, предпринимаемые правительством ЧР меры в области транспорта, сельского хозяйства, занятости, недостаточно эффективны. Кроме того, недостаточно динамично проводятся преобразования в промышленности, приватизации, имеющих стратегическое значение предприятий и банков. В этой связи в июне-июле 1999г. была разработана и принята к исполнению Нац. программа мер по вступлению в ЕС.

Вступив на путь радикальных преобразований как в полит., так и в эконом. жизни, ЧР сумела воспользоваться накопленным опытом других государств. Особенно эффективным в этом смысле оказалось многостороннее сотрудничество Чехии в рамках **ОЭСР, в которую ЧР была принята в 1995г. – первой из всех стран ЦВЕ.** Полноценное участие ЧР в ряде спец. программ ОЭСР способствовало восприятию чешской экономикой базовых критериев рыночной модели развития, демократизации и применению на практике многочисленных правовых норм, регулирующих, в частности, правила доступа иноинвесторов на внутренний рынок и функционирование рынка капиталов, вопросы окружающей среды и налогообложения.

Чехия в рамках ОЭСР была привлечена к разработке Многостороннего соглашения по инвестициям, которое, правда, не было завершено в силу чрезвычайной сложности затрагиваемых проблем и серьезных разногласий между сторонами в подходе к их решению.

В 1997г. Чехия подписала конвенцию о борьбе с коррупцией среди межд. чиновников при осуществлении межд. коммерческих сделок. ЧР также принимает активное участие в обсуждении вопросов электронной торговли в формате ОЭСР.

Большим преимуществом для полномасштабного вхождения ЧР в межд. торговлю является **членство страны в ГАТТ/ВТО**. ЧР принимала активное участие в Уругвайском раунде. Начиная с 1995г., ЧР последовательно с 1 янв. каждого последующего года поэтапно снижала тамож. тарифы на многие группы товаров. В 1997г. в соответствии с действующими соглашениями Чехией были отменены тамож. пошлины по основной номенклатуре пром. изделий, происходящих из стран ЕС. Их полная отмена по всей пром. номенклатуре ожидается с 2001г. В 1998г. снижение тамож. пошлин коснулось 8000 наименований товаров из 10700, включая даже отчасти «чувствительные товары».

ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТЕРОВ

В 1999г. в Чехии продолжала действовать система поддержки экспорта. Принятые в 1998г. поправки к закону о страховании и финансировании экспорта с гос. поддержкой, упростили для чешских фирм процедуру получения экспортных кредитов через Чешский экспортный банк (ЧЭБ) и страхования контрактов через АО «Экспортное и гарантийное страховое общество» (ЭГАП).

Следует отметить, что система стимулирования экспорта в Чехии в целом налаживается, о чем свидетельствует постоянный рост количества контрактов, застрахованных через ЭГАП. Сталкиваясь с серьезной конкуренцией в странах Зап. Европы, чешские фирмы, пользуясь поддержкой государства, активно выходят на рынки третьих стран, в т.ч. государств с невысокой платежеспособностью. Большинство сделок чешских фирм со сроком реализации свыше 6 мес. с контрагентами из стран СНГ страхуется через эту компанию. ЭГАП застраховало в 1998г. торговые сделки на 1,6 млрд. долл., а в 1999г. этот показатель превысило 2 млрд. долл.

В плане оказания поддержки отечественным экспортерам в 1999г. правительством ЧР было принято постановление (№562 от 9 июня 1999г.) об изменениях в программах кредитования малых и средних предприятий, в т.ч. выпускающих экспортную продукцию. В частности, этими изменениями, введенными с 1 июля 1999г., предусматривается: в рамках программы «Кредит» снижение процентных ставок по предоставленным кредитам с 10% до 9% годовых; в рамках программы «Преференции» снижены годовые ставки по кредитам с 8% до 5%; в рамках программы «Капитал» дано более широкое толкование определению «Инвестор» — по новому постановлению к этой категории отнесены все «субъекты, занимающиеся предпринимательством в ЧР на основе параграфа 2 абзаца 2 Торгового кодекса» (например, фонды рискованного капитала, частные инвесторы и банки). Таким образом, сюда включены и инвесторы — иностр. физ. и юр. лица, чего ранее законом не предусматривалось.

На завершающей стадии разработки находится Протокол к Европейскому соглашению об определении взаимного соответствия изделий из стран ЕС и из ЧР, в котором должен быть решен вопрос о признании соответствующих взаимных деклараций. После его подписания перемещение чешских товаров в зоне ЕС будет осуществляться на условиях, применяемых к товарам из стран-членов ЕС.

В сент. 1999г. в парламент ЧР правительством был передан проект закона «О защите от импорта субсидируемой продукции». Положения проекта закона вытекают из Соглашения о субсидиях и компенсационных мерах, являющегося частью Соглашения о деятельности ВТО. Согласно этому документу, любая страна-член ВТО имеет законное право на защиту внутреннего рынка от импорта изделий, производство и/или экспорт которых субсидируется правительством той или иной страны из средств гос. бюджета. Этот принцип ЧР распространяет на нац. право.

При подтверждении в ходе расследования (по иску чешского партнера) факта импорта субсидируемого товара на него вводится компенсационная пошлина. В случае нанесения прямого ущерба или угрозы его возникновения для той или иной отрасли чешской промышленности в результате ввоза субсидируемых изделий на них может быть введена экспортная пошлина.

В ходе разбирательства иностр. государство или экспортер субсидируемого товара/изделия может принять на себя добровольное обязательство, либо по урегулированию (или повышению) цен в течение определенного времени, либо вовсе прекратить ввоз данного товара в ЧР, либо ограничить объемы его экспорта. В этих случаях чешская сторона имеет право ввести защитные пошлины, но на срок не более 5 лет.

КАК ТОРГОВАТЬ С РОССИЕЙ

Отношения между РФ и Чешской Республикой, начиная с провозглашения ЧР 1 янв. 1993г., развивались неровно. После офиц. визита Б.Н.Ельцина в Прагу в авг. 1993г. и рабочей поездки премьер-министра Чехии В.Клауса в Москву в апр. 1994г. в контактах между руководством двух стран возникла продолжительная пауза.

Осенью 1995г. чешский парламент ратифицировал подписанный в авг. 1993г. Договор о дружественных отношениях и сотрудничестве между Россией и Чехией.

В марте 1996г. Москву с офиц. визитом посетил мининдел ЧР Й.Желенец. 6 В апр. 1997г. состоялся офиц. визит пред. правительства РФ В.С.Черномырдина в Чехию. В 1997г. установлен первый контакт на уровне руководителей законодат. органов: Москву посетил с визитом пред. палаты депутатов парламента ЧР М.Земан. В 1998г. состоялся визит в Россию пред. сената парламента ЧР П.Питгарта.

Сформированное в июне 1998г. после досрочных парламентских выборов в Чехии однопартийное правительство социал-демократов во главе с М.Земаном сигнализировало о своем намерении уделять связям с Россией большее внимание. В ходе офиц. визита М.Земана в Россию в апр. 1999г. чехи демонстрировали особый интерес к активизации торг.-эконом. сотрудничества с РФ.

29 мая 2000г. по инициативе чешской стороны между Россией и Чехией **введен визовый режим**.

Россия занимает 4 место во внешней торговле Чехии (после Германии, Словакии и Австрии). Ее доля в чешском товарообороте — 5,5%. Чехия входит в 15 основных торговых партнеров России в «дальнем зарубежье» с долей в рос. товарообороте в 2%.

Обновленная договорно-правовая база позволяет развивать весь комплекс торг.-эконом. отно-

шений между Россией и Чехией. Заключены Договор о дружественных отношениях и сотрудничестве, Межправит. протокол об инвентаризации договорно-правовой базы и действии двусторонних договоров и соглашений в отношениях между РФ и ЧР, межправсоглашение о торговых и эконом. отношениях и НТС, устанавливающее РНБ во взаимной торговле.

Товарооборот между Россией и Чехией, в млн.долл.

(2000г. — данные за янв.-июнь)

	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Товарооборот	1709	2343	2480	2412	1928	1371	920
Экспорт	1279	1905	1939	1824	1397	1063	770
Импорт	430	438	541	588	532	308	150
Сальдо	+849	+1467	+1398	+1236	+865	+755	620

Основу рос. экспорта в Чехию составляют топливно-сырьевые товары, в первую очередь, нефть и природный газ — 74,9%. Доля других сырьевых товаров — 10%, машин и оборудования и транспортные средства — 11,8%, изделий обрабатывающих отраслей, включая металлопродукцию — 10,4%, хим. товаров — 2,5%.

Импорт из Чехии в Россию в 1999г. состоял в основном из машин и оборудования — 39%, товаров народного потребления — 12,8%, продовольствия, включая табак, — 13,5%, хим. продуктов, в т.ч. лекарств и фарм. средств — 14,9%, изделий обрабатывающих отраслей — 18,2%.

Рос. актив торгового баланса с Чехией сохраняется достаточно высоким — 1 млрд.долл. в год.

Урегулирование задолженности СССР и России перед Чехией определяется межправсоглашением от 17 июня 1994г. Остаток задолженности составляет 3,5 млрд.долл. Начало выплаты основного долга перенесено на 2002г. с окончанием в 2020г.

В ходе V заседания МПК стороны договорились о частичном погашении задолженности поставками продукции военного назначения на сумму до 200 млн.долл.

В последнее время рос.-чешское сотрудничество переносится с простого товарообмена на организацию производственной кооперации и создание СП. Примером может служить проект СП на базе АО «Ижмаш» по производству легковых автомобилей по технологии компании «Шкода».

Сотрудничество в энергетическом секторе развивается на основе новых форм: в газовой промышленности — между ОАО «Газпром» и ГП «Трансгаз» в плане расширения возможностей взаимных поставок товаров с участием АО «Газинвест», строительства объектов газовой промышленности в России с участием АО «Стройтрансгаз» и Первого чешско-рос. Банка; в нефтяной — участие НК «Лукойл» в проекте приватизации чешского НПЗ «Парамо». Прорабатывалось участие чешских организаций в реконструкции центра Москвы и строительстве мусоросжигательных заводов в России. Чешские фирмы заинтересованы в строительстве объектов газопровода «Ямал-Европа» на территории России.

Нефти в 1999г. было поставлено 4,5 млн.т., вместо согласованных 5,2 млн.т. Кроме заводов «Крапупы» и «Литвинов», принадлежащих компании «Чешска Рафинерска» и перерабатывающих около 7 млн.т. нефти в год, в Чехии имеется третий крупный завод «Парамо» в г.Пардубице годовой мощностью 660 тыс.т. нефти в год. В приватизации завода «Парамо» заинтересовано АО «Лукойл» — ос-

новной рос. поставщик нефти в ЧР. В I пол. 2000г. ожидалось решение правительства ЧР о приватизации этого завода и «Лукойл» готов участвовать в данном тендере.

Поставки природного газа составили 8 млрд.куб.м, что в целом соответствовало согласованным контрактом объемам. При этом, 2 млрд. куб. м газа засчитаны в счет оплаты за транзит в страны Зап. Европы.

В 2000г. и в последующие годы поставки рос. газа и нефти в ЧР на основе долгосрочных контрактов по-прежнему будут составлять основную долю рос. экспорта в Чехию.

Среди экспортных поставок по другим товарным группам можно выделить машины и оборудование. Поставки в 1999г. в Чехию из России по этой наиболее важной группе товаров выросли почти вдвое и составили 160 млн.долл. Выделялись также поставки металлических руд и лома, цветных металлов, лесных материалов, хим. товаров. По всем остальным группам товаров рос. экспорт в ЧР был ниже прошлогоднего уровня. Это связано с тем, что заметно усложнилась ситуация на чешском рынке по ряду причин, главными из которых были: сложная фин.-эконом. ситуация и, как следствие, замедление роста производства в Чехии, что привело к снижению импорта сырьевых товаров; затянувшийся кризис в метпроме и наличие высокой конкуренции со стороны фирм Украины в области поставок металлопродукции; поставка фирмами других стран товаров, в т.ч. сырьевых, со значительной отсрочкой платежа, что при действующей системе валютного законодательства в России (возврат валютной выручки максимально в течение 60 дней) полностью исключает применение данного механизма рос. фирмами.

Рос. импорт из Чехии в 1999г. вдвое сократился из-за известных причин, связанных с эконом. и фин. кризисом в России. Особенно резко сократились рос. закупки в Чехии продуктов питания, напитков, табачных изделий, а также пром. товаров ширпотреба.

Структура рос.-чешской торговли в 1999г. (удельный вес в %)

	Экспорт РФ	Импорт РФ
Продовольствие и животные	0,2	11,1
Напитки и табак	0	1,4
Сырье непрод. (без топлива)	7,2	1
Мин. топливо, ГСМ	68,5	0,5
Жиры и масла (природн.)	68,5	0,5
Хим. продукты	2,3	16,1
Обработанные изделия	10	18,2
Оборудование и транспорт	11,4	39,7
Готовые изделия	0,4	12
Другие товары	100	100

В соответствии с межправсоглашением о торг.-эконом. и научно-тех. сотрудничестве в торговле между Россией и Чехией продолжал действовать РНБ. Кроме того, чешская сторона, как и в предыдущие годы, распространяла на торговлю с Россией в 1999г. режим ген. системы преференций (ГСП), что также способствовало нашему экспорту отдельных видов товаров.

В 1999г. продолжала возрастать деловая и торг.-эконом. активность чешских деловых кругов и гос. институтов в вопросах сотрудничества с рядом регионов и городов России. Вопросы расширения прямых связей ведомств и субъектов ВЭД республик, областей, городов и регионов РФ с организациями и фирмами ЧР рассматривались на V засе-

дании МПК в марте 1999г., чешская сторона на 1999г. определила для себя приоритетными 6 субъектов РФ: Республики Татарстан, Башкортостан и Коми, а также Свердловскую, Нижегородскую и Тюменскую обл.

В ходе V заседания МПК были подписаны меморандумы между представителями ЧР и Администрациями Калининградской, Ленинградской, Московской обл., г.г.С.-Петербурга и Москвы.

РЕГИОНАЛЬНЫЕ И ОТРАСЛЕВЫЕ СВЯЗИ

В деятельности на чешском рынке в 1999г. коммерческих структур с участием рос. капитала отмечалось некоторое расширение и укрупнение проектов СП и представительств с участием РАО «Газпром», ОАО НК «Лукойл», «Союзвнештранс», «Сбербанка» и др. Среди фирм с рос. участием производственно-сбытового характера можно также выделить ВТФ «Автолада» (экспорт в ЧР легковых автомобилей и организация их техобслуживания), AL&TA (торговля хим. продукцией), «Атрия» (компьютерная техника), ПО «Кристалл» (ликероводочные изделия) и некоторые другие.

Деятельность большинства фирм с рос. участием на чешском рынке по-прежнему была сосредоточена на посреднических операциях, главным образом, по закупкам товаров для рос. рынка. В большинстве своем это малые предприятия, зарегистрированные в форме ООО с участием рос. физ. лиц, в т.ч. стопроцентным, что допускается чешским законодательством. Уставной капитал таких предприятий, как правило, образуется на установленном законодательством ЧР минимуме — 100 тыс.чк (3,3 тыс.долл.).

Основным видом деятельности фирм с рос. участием оставались торг.-посреднические операции. Вместе с тем, в последнее время одним из направлений деятельности таких фирм зачастую становится приобретение объектов недвижимости (прямая продажа их иностр. юр. и физ. лицам в ЧР пока запрещена законом). В этом плане выделяется район Карловых Вар, где рос. организации проявляли интерес к приобретению и эксплуатации курортных объектов. Ряд объектов приобретен с участием региональных органов Республики Татарстан и Москвы.

В 1999г. объем чешских ПИИ, накопленных в РФ, составил 31,7 млн.долл. или 0,1% от общего объема накопленных в РФ иноинвестиций. По данному показателю Чехия находится на 36 месте в списке стран-инвесторов. Доля прямых инвестиций в общем объеме за 1996-98гг. сократилась в 5 раз. В настоящее время чешский капитал вложен в следующие отрасли рос. экономики: управление (60%), топливная промышленность (25%), торговля и общепит (8%), пищевпром (7%).

В России создано 277 предприятий с участием чешского капитала, из них 101 — ООО, 95 — АО и 81 — предприятия со 100% чешским капиталом. Кроме того, на территории РФ действуют 36 представительств фирм Чехии.

В целом, для развития рос.-чешского инвест. сотрудничества основополагающее значение имеет подписанное главами правительств России и Чехии в 1994г. Соглашение о поощрении и взаимной защите капвложений. В рамках подписанного в ходе IV заседания МПК в марте 1998г. Соглашения о сотрудничестве между минэкономикой России и МПТ ЧР, предусматривается сотрудничест-

во между рос. и чешской сторонами по целевым программам. Чешские ведомства и фирмы продолжают проявлять заинтересованность в осуществлении проектов в рамках планов капитализации задолженности. В случае развития таких проектов с чешской стороны также можно ожидать доп. инвестиций в выбранные рос. предприятия. Взаимное участие в процессах приватизации могло бы способствовать укреплению производственных связей рос. и чешских предприятий.

На основании межправит. протокола от 3.05.96 и дополнения к нему продолжалось участие чешских фирм в развитии рос. газового комплекса на условиях «Ямбургских соглашений». Чешские подрядные организации осуществляли строительство Увязовского подземного хранилища, кирпичных заводов для предприятий РАО «Газпром», объектов жилья и соцкультбыта, цехов для производства и переработки сельхозпродукции. Срок действия «Ямбургских соглашений» продлен до 2001г.

Чешские предприятия и фирмы, наряду с использованием своих, пока в целом небольших возможностей, могут стать доп. проводником зап. инвестиций в экономику России, чему способствует их опыт работы на рос. рынке. Так, немецкий концерн «Фольксваген», которому принадлежит контрольный пакет акций чешского автомобильного завода «Шкода-Млада Болеслав», ищет пути развития производства своих автомобилей в России. Столкнувшись с трудностями реализации проекта в Смоленской обл., фирма продолжила поиск возможностей производства своих автомобилей в других регионах России, в частности, в Удмуртии. В нояб. 1998г. концерн «Фольксваген» дал согласие на разработку проекта по созданию чешским заводом «Шкода-Млада Болеслав» и фирмой «Ижмаш» СП по производству автомобилей семейства «Шкода». Вклад в совместное предприятие с чешской стороной будут составлять в основном производственное и технологическое оборудование, с рос. — недвижимость и инфраструктура. Объем инвестиций в проект в течение 5 лет оценивается в 518 млн.нем.марок. Пакет документов по созданию СП в Ижевске был подписан 5 авг. 1999г. в Праге.

Рос.-чешские организации продолжали поиск путей двустороннего сотрудничества в области нефтехимпрома, включая вопросы участия чешских фирм в модернизации предприятий на территории РФ и возможности переработки рос. нефти на чешских предприятиях с целью дальнейшей совместной реализации нефтепродуктов на рынках третьих стран. ОАО НК «Лукойл» намерено участвовать в процессе возможной приватизации чешского НПЗ «Парамо» в соответствии с принятыми в ЧР правилами проведения приватизационных конкурсов.

Продолжает действовать межправсоглашение о сотрудничестве в области атомной энергетики, которое стало базой для подготовки контрактов о продолжении взаимодействия в этой области. Существует перспектива привлечения рос. организаций к тех. содействию в реконструкции и модернизации АЭС с целью повышения ее безопасности.

Продолжается рос. участие в строительстве новой АЭС «Темелин». ВО «Атомстройэкспорт» должно участие в обеспечении пусконаладочных

работ на АЭС «Темелин» путем оказания чешским организациям инженерно-консультационных услуг и осуществления авторского сопровождения проекта на завершающей стадии сооружения АЭС. На площадке АЭС в 1999г. постоянно работало 34 рос. специалиста.

Актуальными остаются задачи сотрудничества в области тех. содействия. Чешские компании более предпочтительным считают поставки технологического оборудования в качестве вклада в СП. Для рос. партнеров, предоставляющих производственные площади, такой подход не всегда приемлем, поскольку отсутствует первоначальный фин. капитал, необходимый для деятельности СП. У обеих сторон, по известным причинам, имеются затруднения в его обеспечении. Неоднократные попытки чешской стороны решить этот вопрос за счет рос. бюджета, в счет имеющейся задолженности, к успеху не приводили.

К трудностям работы на рос. рынке чешские предприниматели относят отсутствие надежной банковской системы, частые изменения законодательства РФ, включая множественность региональных нормативных актов, собственную правовую и физ. незащищенность от действия криминальных структур.

Вместе с тем, несмотря на то, что вследствие кризиса фин. системы в авг. 1998г., Чехия ужесточила условия предоставления прямых инвестиций в рос. экономику, чешская сторона продолжает заявлять о намерении участвовать в реализации правит. и региональных программ реконструкции и модернизации различных отраслей рос. промышленности. Чешские банки готовы вести переговоры о возможностях финансирования избранных проектов сотрудничества посредством предоставления кредитов и страхования при условии, что рос. гос. и банковские органы и организации обеспечат соответствующие гарантии возвращения предоставляемых средств. В этой связи, чешская сторона положительно расценивает наметившееся сотрудничество рос. страховой компании Ingosstrach с Чешским Экспортным банком и страховой компанией Egar.

Одним из наиболее перспективных направлений развития двусторонних отношений, в т.ч. в плане привлечения инвестиций, является эконом. сотрудничество на региональном уровне. Уже сейчас ведется активная работа по развитию связей с Нижегородской, Свердловской, Ленинградской и Московской обл., Республиками Татарстан, Коми, Башкортостан, Удмуртия.

ПЕРСПЕКТИВЫ ТОРГОВЛИ

В 1998г. экспорт чешской продукции в Россию снизился на 13,5%. Эти тенденции сохранились и в 1999г., когда экспорт ЧР упал еще на 37,2%. Показательно, что и импорт из России в этот период претерпел изменения в худшую сторону. В 1998г. эти показатели упали на 12,3%, в 1999г. — на 6,1%.

Динамика развития импорта и экспорта между нашими странами в апр. 2000г. еще более ухудшилась. При этом, как и раньше, чешский экспорт отстает от импорта, и постоянно нарастающий внешнеторговый дефицит рассматривается специалистами как показатель несбалансированности чешской экономики, а стало быть, ошибочности эконом. политики по отношению к России в целом.

Объемы экспорта чешских товаров в Россию составляют всего 1,4%. Россия остается шестым крупнейшим торговым партнером Чехии, с объемом в 4,8%. Для России Чехия является менее интересным торговым партнером, нежели наоборот. Структура рос.-чешской торговли характеризуется своей долгосрочностью и в основном ориентирована на поставки энергетического сырья (нефть, газ — 70% всего чешского импорта), машиностроительная продукция и обрабатывающее оборудование. Чехия ввозит в Россию наоборот больше машиностроительной продукции (40% от экспорта в Россию), и 1999г. в этом смысле, был отмечен спадом практически по всем позициям чешского экспорта (особенно в продовольствии).

При сохранении этих тенденций, усугубляемых ростом цен на основные энергоносители, а также усилением позиций доллара США на чешском валютном рынке ожидается, что годовой дефицит общего объема внешней торговли ЧР составит в 2000г. 2,4-2,5 млрд. долл. (в 1999г. — 1,88 млрд. долл.).

Тенденции первых месяцев 2000г. демонстрируют продолжение снижения экспорта чешских товаров не только в Россию, но и в Словакию, Италию и ряд других стран. На уровне 1999г. удерживаются объемы товарооборота только с Венгрией, Польшей и Германией (45% импорта).

Определенный негативный отпечаток на положении с внешнеторговым балансом Чехии, судя по всему, наложит и начавшийся эконом. рост в странах западной Европы, увеличившийся объем ПИИ в чешскую экономику и ожидаемое увеличение, в связи с засушливым летом, объемов ввоза из стран ЕС продуктов с/х производства.

В поисках выхода из сложившейся ситуации чешское руководство все чаще обращает свой взор к России, приглашая партнеров к переговорам. При этом, как бы уклоняясь от полит. аспектов сотрудничества, в большинстве случаев контакты выводятся на уровень регионов РФ.

Представительства

www.psp.cz Палата депутатов; **www.senat.cz** Сенат; **www.hrad.cz** Канцелярия президента; **www.vlada.cz** Канцелярия правительства; **www.mze.cz** Минсельхоз; **www.mkcr.cz** Минкультуры; **www.army.cz** Минобороны; **www.mmr.cz** Минрегионального развития; **www.msmt.cz** Минпросвещения, молодежи и физкультуры; **www.env.cz** Минэкологии; **www.mfcr.cz** Минфин; **www.czech.cz** МИД; **www.mzcr.cz** Минздрав; **www.mpo.cz** Минпромышленности и торговли; **www.mvcv.cz** МВД; **www.justice.cz** Минюст; **www.mpsv.cz** Минтруда и соцобеспечения; **www.mdcr.cz** Минтранспорта и связи; **www.komora.cz** Эконом. палата; **info@czechtrade.tpo.cz** Чешское агентство по поддержке торговли; **info@czech.cz** Информ. сервис; **www.czechinvest.com** Czechinvest, czechinvest@czechinvest.com; **www.spcr.cz** Союз промышленности, spcr@spcr.com

ПОСОЛЬСТВО РФ В ПРАГЕ - САВОЛЬСКИЙ Игорь Серг. nam. Pod Kastany 1, Praha 6-Bubeneц, Ceska Republika, (4202) 3337-1548, -4100, ф.-3800, rusembas@bohem-net.cz. КОНС. ОТД. телекс (66) 122254 SSSR С.

ТОРГПРЕДСТВО В ПРАГЕ - СМИРНОВ Алексей Дм. 11600 Прага, Сибирская пл. 2431-1267, ф.-1543, rustorg@volny.cz.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В БРНО - ГАРАБРИН Дмитрий Евг. ul. Hlinky 142-b, 60300 Brno, (4205) 4321-1617, -9, 4323-2158, ф.4324-4429, gkbrntx@iol.cz.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В КАРЛОВЫХ ВАРАХ - КИРЕЕНКОВ Владимир Филипп. ul. Petra Velikeho 18, 36000 Karlovy Vary, ф.(42017) 262-61. gkkv@iol.cz.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (09.05). Юлиуса Фучика 12/14, 251-0540, -5, 250-5289. КОНС. ОТД. (пн.,вт.,чт.,пт. 10-12.30), 250-2225, -1406, 251-0540, ф.250-1406. Ярослав БАШТА (Jaroslav BASTA, посол), Франтишек МАСОПУСТ (Frantisek

MASOPUST, советник-посланник, 254-7540), Бретислав КРХ (Bretislav KRCH, торг. советник, 250-2254), Франтишек ЕМЕЛКА (Frantisek JEMELKA, советник, 314-4881), Катерина НОВОТНА (Katerina NOVOTNA, советник, 288-9515), Ян ПАДИОУРЕК (Jan PADOUREK, I сек., 254-7540), Андрей МОРАВЕК (Ondrej MORAVEK, I сек., конс., 250-1406), Олдрих ВАХТЛ (Oldrich WACHTL, I сек., 250-1478), Карел ЧАРАНЗА (Karel CHARANZA, I сек., 250-2254), Франтишек ЙИРАСЕК (Frantisek JIRASEK, I сек., конс., 251-0540), Ян ТОМАШЕК (Jan TOMASEK, I сек., 251-0540), г-жа Власта СМОЛАКОВА (Vlasta SMOLAKOVA, II сек., культура, 250-061), Хинек ПЕЙЧА (Hynek PEJCHA, II сек., полит., протокол, 250-5289), г-жа Сильвия СИМКОВИКОВА (Silvia SIMKOVIKOVA, II сек., конс., 250-061), Ладислав ШАНДА (Ladislav SANDA, атташе обороны), Кветослав РЖЕЗНИЧЕК (Kvetoslav REZNICEK, атташе ВВС, 250-0209).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО (пн.-пт. 9.30-16). 193015 С.-П., Тверская 5, (812) 271-0459, -4612, ф.-5. ВИЗОВОЙ ОТД. Тверская 7, 271-6101. Драгомира ЗДВИГАЛОВА (генконсул, 275-0591).

ЧЕШСКИЙ ЦЕНТР. 123056 М., Ю.Фучика 12/14, 288-9515, 251-5940, ф.-4836,

www.export.cz; csmoskva@czech.cz.

СМЕШАННАЯ ЧЕШСКО-РОС. ПАЛАТА «ВОСТОК». М., Климентовский пер. 9, оф.5, 959-4404. 161 Praha 1, Evropska 257-487, (420-2) 364-006, -0053, ф.-639.

Active Travel. Турагентство. М., 291-5341, ф.-5936, Sipenko.

Adast Adamov. Оборудование д/ бензocolонок, полиграфии. 123056 М., Фучика 17/19, т/ф 239-2415, Michal Pejna. 67904 Adamov, Mirova 2, 506-9531, 951-822, ф.-121.

Agro Avan Slusovice. М., 976-8912, 251-7759, Hebelka.

Alta Brno. Дизельные двигатели, турбокомпрессоры. М., 3 Тверская-Ямская 36, 232-3187, -8, -9, Frantisek Nyustyin. 61200 Brno, Palacenko 87, P.O.B. C-68, (420-5) 4155-0111, ф.-0555.

Albertina. Оборудование д/ упаковки и розлива. М., 978-7644, ф.775-8923, Cesanek. 11000 Praha 1, Klimentka 24, (420-2) 231-7536, ф.-6803, imaco@mbox.vol.cz.

AM Trade. Сантехника. М., 3 Тверская-Ямская 36, оф.405, 973-1712, ф.-972-6373.

Anytrade. Сантехника. М., Ю.Фучика 17/19, т/ф 250-3256, Miculek. 25601 Benesov, Masarykovo nam. 6, т/ф (420-301) 258-71, -2, 288-02.

Banka CSOB. Торговый банк. М., 2 Тверская-Ямская 31/35, 232-5502, т/ф 978-2174, ф.-3, Novach Ivo. 11520 Praha 1, Na prikope 14, (420-2) 2411-1111, ф.2422-5049.

Banka IPB. М., 250-0817, 978-7642, Vanhara Jiru.

Banka PCRB. М., 157-0261, -9822, -7284, ф.-9880, Vanhara Kurka.

Benetom. Обувь, кожа. М., Ю.Фучика 17/19, т/ф 251-7631, Kolar. 76001 Zlin, Louky 351, т/ф (420-67) 763-1311.

BH Bohemia Holografie. М., 314-9694, Magnickij.

Big Board. Размещение наружной рекламы. М., 721-1823, -4, ф.-8, -6, Aguasova, Fulor. 120 00 Praha 2, Vysehradka 43.

Bohemia Steklo. Стекло, посуда. М., 358-1038, -1674, -0192, ф.-0210, -1601. С.-П. т/ф (812) 252-0647. 46174 Liberec, Trida 1.maje 52.

Bochemie. М., 194-1339, т/ф 978-7306, Horak Antonin.

BW. Бренские ярмарки и выставки. М., 1 Красногвардейский пр. 12, пав.2, 255-2589, messedus@mega.ru, www.bv.cz, David Skrla. 64700 Brno, Vystaviste 1, P.O.Box 49, (420-5) 4115-1111, ф.-3070.

Cedok. Турагентство. М., 3 Тверская-Ямская 36, 978-8932, ф.-9922, www.czechtour.com/cedok, cedok-moscow@mtu-net.ru, Jaroslav Rizner. 11035 Praha 1, Na Prikope 31, (420-2) 2419-7111, ф.232-1656.

Centrotex. Текстиль. М., 3 Тверская-Ямская 36, 956-3326, ф.-5, 978-8944, Tyllova. 14061 Praha 4, Nam. Hrdinu 3, (420-2) 6115-1111, ф.43-8771.

Ceska centrala cestovniho ruchu. Нац. тур. управление. М., Фучика 12/14, т/ф 234-4065, Ева Рыбкова. 110 00 Praha 1, Narodni 28, (420-2) 2110-5321, ф.-35.

Ceska pojist'ovna. Страховая компания. М., 125047, Тверская-Ямская 36/40, т/ф 978-7633, Борис Кривков. 11400 Praha 1, Purkynova 2, (420-2) 2405-2164, -01, ф.-2207.

Ceske drahy. Ж/д перевозки. М., 3 Тверская-Ямская 31/35, т/ф 978-7078, Nevrla Premysl. 11015 Praha 1, Nabrezi L. Svobody 12, (420-2) 5143-2005, ф.-2449.

Ceske lodenice. Судопром. М., 3 Тверская-Ямская 36, т/ф 250-8463, 232-2228, Ivan Marcinov. 147 00 Praha 8, Voctarova 1477/3, (420-2) 6631-1098, ф.-0363.

Cesmad Bohemia. Автоперевозки. М., 3 Тверская-Ямская 36, т/ф

978-8929, Jiri Schneider. 147 00 Praha 4, Nad Sokolovnou 117/1, (420-2) 6121-5260, ф.-70.

Chemapol group. Медицименты. М., 3 Тверская-Ямская 36, т/ф 956-3923, 251-2636. 11000 Praha 10, Kodanska 46, т/ф (420-2) 6715-1111.

Chiradent. Медпром. М., Красного Маяка 19, т/ф 315-1392, 10035 Praha 10, Korytna 4, (420-2) 781-1251, ф.(420-673) 1-3573.

СНТ. Химпром. М., 956-3923, ф.251-2636, Jiri Palecek.

CSA. Авиалинии. М., 2 Тверской-Ямской пер., 973-1847, -2120, 978-7408, ф.-7961, Kruty Meszaros. 11000 Praha 1, V Celnici 5, (420-2) 2010-4111, -4310, ф.2431-3612.

CZ Strakonice. Велосипеды. М., Ю.Фучика 17/19, т/ф 250-8463, Владимир Ремек. 38615 Strakonice, Tovarni 202, (420-342) 34-111, ф.32-2166.

Degon. Замки. 107497 М., Бирюсинка 4, 462-6468, ф.-4771.

Dental. Стоматологическое оборудование. М., Новый Арбат 34, оф.405, 246-6078, 205-3814, Josef Vasicek. 10031 Praha 10, Cernokostelecka 84, (420-2) 7100-2111, ф.782-0529.



DVM-Tour. Представительство Estec. 101934 М., Архангельский пер. 1, tour@dvm-tour.ru, www.dvm-tour.ru, 956-7090, 207-8878, Ирина Федина.

- Ежедневные, групповые, экскурсионные программы;
- Лечение на курортах Чехии;
- Индивидуальное бронирование туров.

Effekt - Eko. Экологически чистое водоснабжение. М., Хорошевский пр. 9, корп.1, оф.2019, т/ф 940-2992, -2398, -2435, Sarisvili. 27713 Kostelec nad Labem - Rudec, (420-202) 88-1414, ф.-2.

Eko-Bio-Projekt. Пищепром. М., Красного Маяка 19, 314-9196, 315-0365, Pavel Kasek. Krizikovskeho 14, Praha, (420-2) 2564-6869.

Емка. Сухое молоко, соя. М., 1 Щипковский пер. 20, т/ф 959-6677, до -81. 19002 Praha 9, Na Klicovou 1, (420-2) 6602-8160, ф.6833-5696.

Espace Kolin. Авиапром. М., 3 Тверская-Ямская 31/35, 250-1883, т/ф 978-7133, espace@online.ru, Vladimir Liska. Pasinka 45, 28002 Kolin, (420-311) 72-4649, ф.71-1200, моб. (606) 275-711.

Evropske byznys centrum. М., т/ф 978-7741, -2, -3, -4, Hrastova.

Futurum Tour. Туризм. М., 236-9742. 17000 Praha 7 - Stvanice 1125, (420-2) 38-2034.

Galena. Медпром. 103031 М., Дмитровский пер. 9, 234-9713, ф.-1, Urbanec. 74770 Opava, Ostravska 29, (420-653) 44-3111, 21-0801, ф.31-104.

Gennus. Запчасти д/автобусов «Кароса» и грузовиков «Лиаз» и «Татра». М., Красного Маяка 19, 315-3047, ф.314-4926. V ouvozich 352, 25246 Vrane nad Vltavou, т/ф (420-2) 850-7047.

Name. Консервы. М., 3 Тверская-Ямская 36, под.8, оф.174/2, т/ф 956-3331, Jiri Masata. 68703 Babice 572, (420-632) 534-111, ф.-655.

Hartmann-Rico. Медтовары. 113114 М., Шлюзовая наб., 238-1810, -11, -23, ф.-88, Treska Marek. 66471 Veverska Bityska, (420-504) 42-3111, ф.-3444.

Hutni stavby Ostrava. Сроительство. М., 4 Тверская-Ямская 33, под.8., оф.161/2, т/ф 956-3341, Drozdek. 73932 Vratimov, Frydecka 819, (420-69) 679-9301, ф.-3.

III Vychodni. Продтовары. М., Фучика 17/19, т/ф 251-8324, Masny, Klicman. 104 00 Praha 4, Ertlova 715/12.

Imaco Group. Пищемаш. 117342 М., Профсоюзная 69, оф.1506, т.334-4155, 67814 Castkov 132, 231-8115, ф.-6803.

Impromat. Выч. техника. М., 3 Тверская-Ямская 36, 956-3941, ф.978-7643. 76302 Zlin - Malenovice, P.O.B. 62, (420-67) 63-444, ф.63-628

Inekon group. Локомотивы, трамваи, нефтехимия. М., 3 Тверская-Ямская 36, 234-0783, ф.250-1274, Vrnak, Vrnakova. 16102 Praha 6, Drnovicka 294, (420-2) 683-3023, -38, -39, -44, -45, ф.683-3020.

Interko. Компрессоры. М., 3 Тверская-Ямская 36, т/ф 956-3340, Janat Vaclav. 19000 Praha 9, Spitalska 370, (420-2) 6603-4332, -3, ф.82-2462.

International Victor. Оборуд. д/прачечных и химчисток. М., 262-8840, -9705, ф.-8823. С.-П. т/ф (812) 587-9768. 74245 Fulnek, Nadrazni 335, (420-656) 723-366, ф.-381.

Intra. М., 251-2653, -4996, Komaricky.

- Intra-Europa spol. M., 972-1284, Kroupa.
IPB. Инвест. и почтовый банк. M., 3 Тверская-Ямская 36, т/ф 978-7642. 19000 Praha 1, Senovazne nam. 32, (420-2) 240-71111, ф.242-24274.
- Jablonec Cieskaja bizutereja. Бижутерия. 117331 M., Кравченко 12, под.3, 133-8672, ф.-5713, jablonec@deol.ru, Josef Stolba. 46637 Jablonec nad Nisou, Palackeho 41, (420-428) 35-0110, ф.-0271, slavia@jablonec.cz.
- Jason Travel. Туризм. 125947 M., 3 Тверская-Ямская 36, т/ф 956-3342, 232-3185, Chalili, Kruty. 252034 Киев-34, б-р Ярославив Вал 26, к. 3А, т/ф (044) 224-5621, 228-4642. 11000 Praha 1, Chelcickeho 13т/ф (420-2) 232-4642, -7537, -5742.
- Jihoceska keramika (Laufen). Сантехника. M., 3 Тверская-Ямская 36, 956-1791, -3330. 39165 Bечуне, Na Libusi 717, (420-361) 96-1706, ф.-71, телекс 144319.
- Karex. Автобусы «Кароса», запчасти. M., 3 Тверская-Ямская 36, т/ф 234-0784, Павел Ульманн. 14800 Praha 4, Kloknerova 9, (420-2) 4411-2301, ф.6791-4855.
- Keramické zavody. M., 956-1791, -3330, Holub.
- Koma. Стройпром. Моск. обл., Электросталь, Горького 38, (09657) 2-8254, ф.-5980, koma@elsite.ru, www.container.cz, Petr Chval. 76312 Vizovice, Ricanska 12, (420-67) 745-3433.
- Komerční banka. M., 234-3392, ф.956-3170, Pter Votoupal.
- Korado. Радиаторы. M., Косыгина 15, блок А, 956-2220, 938-1972, -5990, -97, ф.-83, -1988, -1973, www.korado.ru.com, Vybiral. 56002 Ueska Trebova, Bri Hubalku 863, (420-465) 50-6111, ф.53-3126.
- Koryna. Встроенная бытовая техника. M., Лялин пер. 23, т/ф 230-6397, 916-0635, 917-7096, 720-7272, Jorda, Jordova. 68201 Korycany, Masarykova 260, (420-634) 37-6011, ф.-2.
- Kras-Haka Brno. Одежда. 125252 M., Куусинена, 21Б, оф.430, 198-9868, ф.-7481, Inna Dvorcuk. 60371 Brno, Belidia 6, (420-5) 4312-3357, ф.-43.
- Kvadrotrade. Химпром. 113570 M., Красного маяка 19, т/ф 315-8322, -3265, www.mtu-net.ru/kvadorus, Smelik. 14221 Praha 4, Novodvorska 994, (420-2) 4404-7993, -2528, ф. 472-3457, 4404-7890.
- Lab&Pharma. Помещения для фармпрома. M., 3 Тверская-Ямская 36, т/ф 978-7617. U Tovaren 1380/2f, 10200 Praha 10, т/ф (420-2) 7210-1411.
- Laufen. Сантехника. M., 3 Тверская-Ямская 36, 956-3330, -1791, ф.250-8417, office_moscow@laufen.ch, Ростислав Холуб. V Tunich 3/1637, 12000 Praha 2, (420-2) 9633-7737, ф.-12, -26.
- Lesciva. Медикаменты. M., Чалыгина 20/7, 721-1666, -7, -8, ф.-9. Praha 10, Doini Mecholupy 130, (420-2) 70-2078, 24-2718, ф.6724- 2718.
- Magnum Parket. Напольные покрытия. M., Милютинский пер. 19, 923-2905, ф.-3400, magnum@mbt.ru, www.mbt.ru/~magnum, Radim Vrobel. 68201 Yskov, Tovarni 1, (420-507) 34-3373, ф.-4.
- Marden. Текстильное оборудование. M., Ю.Фучика 17/19, т/ф 250-3511, Jiri Cernocky. Dukelska 1820/23, (420-657) 63-7913, ф.61-2154.
- Межд. ассоциация эконом. партнерства. M., Красного Маяка 19, 315-0374, т/ф 917-0193, Ivan Nikl. Kodanska 3546, 430 03 Chomutov, (420-396) 62-9232, ivan@nero.cz.
- M-Invest. Строительство, транспорт. 390013 Рязань, а/я. 16, т/ф (912) 24-0134, Zemanek. 61200 Brno, Kocianka 12, т/ф (420-5) 4121-2776.
- Modranska potrubni. Оборудование для АЭС. 300012 Тула, а/я 1219, т/ф (0872) 25-7598, mpt@tula.net, Александр Тимонин. 14314 Praha 4, Komoranska 326/63, (420-2) 409-7111, ф.402-5789, 409-7542.
- Morava. Пенополиуретан. M., Ю.Фучика 17/19, 915-5843, ф.-3365. 11000 Praha 10, Kodanska 46, CHG.Praha, (420-627) 31-4170, ф.-01.
- Moravskoslezska armaturka. Строительство. M., т/ф 956-3335. 747-22 Doini Benesov, Hlucinska41, (420-635) 54-1116, ф.5-1712.
- Motokov. Автопром. M., 3 Тверская-Ямская 36, т/ф 956-1563, 251-3581, motomos@online.ru, Vajs, Vajsova. 14062 Praha 4, Na Strzi 63, (420-2) 6114-1111, ф.-4140
- Odevni podnik. Одежда. M., Лесная 43, оф.308, 250-4634, 251-7462, ф.-9653, Kadlecova. 79704 Prostejov, Za drahou 4, (420-508) 31-1100, ф.-1274.
- О.К. Trans Praha. Транспорт (Европа-Азия). M., 4 Тверская-Ямская 33, 978-2101, -10, т/ф 978-9856, 417-8440, Bohm. Hlavni 182, 25301 Chyne, Praha-Zapad, (420-311) 67-9666, -9777, ф.-9606, -9707.
- Omnipol. Пищемаш, авиапром, ВПК. M., т/ф 973-1469, -4324, Stanislav Tosner. 11221 Praha 1, Nekazanka 11, (420-2) 2401-1111, ф.-2199.
- РераRUS. Пряники. M., пр. Ольминского 3А, т/ф 215-9819, 189-3802. 53003 Pardubice, Na Lezankach 1624, (420-40) 603-2237, 661-3828, ф.(420-40) 661-3822.
- Porcela plus. Хрусталь. M., Бол. Академическая 10/13, т/ф 450-3593, Sterbak Balancev. 14000 Praha 4, Na Strzi 40, P.O.B. 18, т/ф (420-2) 6121-5012, ф.-9.
- PPF investicni spolecnost. Ценные бумаги. M., 965-9859, 978-2110, -01, Petr Cahjda. 12000 Praha 2, Oldrichova 15.
- Preciosa. Светильники. M., Фучика 17/19, т/ф 250-0413, -1070 (доб. 4554), 928-6454, 923-0227, Francouz Antonin. 46657 Jablonec nad Nisou, Opietalova 17, (420-428) 4-1511, ф.8-8774.
- Prerovske strojirny. Промоборудование д/ заводов стройматериалов. M., 3 Тверская-Ямская 36, 956-3333. 75200 Prer, Kojetinska, (420-641) 23-3255, -2268, ф.20-3186, -4979.
- Прокор. Мельничное оборудование. M., 1 Тверская-Ямская 22, эт.4, 251-1711, -1114, -1119, ф.-0934, -7466, Placek. 53002 Pardubice, Palackeho 226, т/ф (420-40) 653-5519.
- Prvni brnenska strojirna Velka Bites (I брненский машиностроит. завод). Авиачасти, турбины, компрессоры, стали и сплавы, литье. M., 4 Тверская-Ямская 33, т/ф 978-7622, Musil. Vkovska 279, 59512 Velka Bites, (420-619) 51-3111, ф.53-2595, www.pbsvb.cz, pbsvb@pbsvb.cz.
- Prvni Cesko-Ruska banka. 1 Чешско-Российский банк. 125057 M., Острыякова 3, 157-0261, -7284, -9823, ф.-9880, Jiri Vanhara. 11403 Praha 1, Senovazne nam. 32, (420-2) 2204-2070, -1111, ф.2204-2295, -4020.
- Rakovnicke. Керамика. M., Гончарная 17, 915-3033, ф.-7569, Ruzicka. 26943 Rakovnik, Samotka 246, (420-2) 7173-5679, ф.7174-0848.
- Ravak. Сантехника. 141980 г.Дубна, Дачная 1, (420-221) 2-2384, -9, ф.2-2970, Брезина. 26101 Pribram, Obecnicka, (420-306) 42-7111, ф.23-495.
- Regius Tour. Турагентство. 121069 M., Борисоглебский пер. 8, 202-3786, 290-5935, ф.234-1949, Klima. 13000 Praga 3, Jagelonska 1, (420-2) 27-6809, -8689, 2224-5145, ф.27-6463, 7174-6294.
- Ronex "M". Люстры. M., Рязанский пр-т 8А, 174-3720, ф.-3387, ronex@glasnet.ru, Vladimir Marek.
- Sitel Praha. Телекоммуникации. M., т/ф 978-7069, Petr Kovanda. 106 00 Praha 10, Nad elektrarnou 411, (420-2) 6719-8111.
- Sklarny Kavalier. Техн. стекло. 109444 M., Самаркандский б-р 26, корп.2, т/ф 372-9011, Miroslav Bily. 28506 Sazava, Sklarska 1, (420-328) 40-0494, 49-1361, -7, ф.49-1447, -1382.
- Sklostroj. Оборудование д/стеклопрома. M., Озерная 44, 932-4496, ф.437-2033, 932-3230, Садовский. 51124 Turnov, Preperska 210, (420-436) 5-6111, 2-1944, ф.2-17 92.
- Spofa - Dental. Медпром. M., Новый Арбат 34, эт.4, 205-3227. 10031 Praha 10, Cernokostelecka 84, (420-2) 7100-2111, ф.782-0529, dentalas@czn.cz.
- Stimul. Стеклопосуда. M., Никитский б-р 7, 291-4782, ф.202-9056. Chocen, Zaisi 71, (420-438) 23-4934, ф.2-3495.
- Strojexport. Все для стройиндустрии. M., Ю.Фучика 17/19, т/ф 251-8652, Jan Lupinek. 11326 Praha 1, Vaclavske nam. 56, (420-2) 2403-1111, ф.2422-3076, 2221-2026.
- Strojexport Via. Строит. работы. M., Ю.Фучика 17/19, 251-7645, Martinek. 18600 Praha 8, U Sluncove 618, (420-2) 684-9388, ф.-9159.
- Strom Telecom. Телекомоборудование. M., 4 Тверская-Ямская 39, под.8, 978-7635, -6, ф.-93, pokorni@dialup.ptt.ru, Zdenek Pokorny. 25170 Dobrejovice, Doubravice 80, (420-204) 62-9111, ф.63-7966.
- Skoda auto. Автопром. M., Красного Маяка 19, 315-1565, 314-6915, Matej Bugar. 29360 Mlada Boleslav, V. Klementa 869, (420-326) 81-1111, ф.72-1328.
- Skoda Trading. Транспортные средства, печи, прессы. M., 3 Тверская-Ямская 36, т/ф 234-0679, Lang Ladislav. 31600 Plzen, Tujova 57, (420-19) 773-4755, -72, ф.-4925.
- Tatra Koprivnice. Грузовики. M., 3 Тверская-Ямская 36, 234-0673, -4, -5, ф.956-1582, Shorny, Franc, Martinek. 74221 Koprivnice, Stefanikova 1163, (420-656) 89-3615, ф.-2768.
- Technoexport. Оборудование д/ химпрома. M., 3 Тверская-Ямская 36, т/ф 956-3339, technoexport@aha.ru, Pavel Mraz. 11334 Praha 1, Vaclavske nam.1, (420-2) 2447-1111, -4119, ф.2422-4158.

- Tenez Chotebor. Оборудование д/ пищеблока. М., 3 Тверская-Ямская 36, т/ф 978-2174. 58301 Chotebor, Zizkova 990, (420-453) 66-2203, -2474, ф.-2207.
- Tesla Blatna. Пром. электроника. М., Красного Маяка 19, т/ф 314-7860, Bazlekov. 38815 Blatna, Palackeho 644, (420-344) 24-21, ф.22-77.
- Tesla Hloubetin. Радио и телепередатчики. М., Ю.Фучика 17/19, 251-7272, Vitu Klepetenko. 18066 Praha 9 - Hloubetin, Podebradska 56/186, (420-2) 6610-7412, ф.-3.
- Tesla Telekomunikace. Электросвязь. 10043 Praha 10-Strasnice, Trebohosticka 987/5, (420-2) 6720-2111, 781-1741, ф.-2999, Bares, Baresova. М., Фучика 17/19, 250-4716, ф.978-7389.
- Tomia Glass. Люстры. М., Красного Маяка 19, т/ф 315-3056, -3465, Tomanchik. 51301 Semily, Nadrazni 164, т/ф (420-431) 36-41.
- Top Spirits. М., 937-4307, 241-7798, Дмитрий Смирнов.
- Trado. Трансп. услуги. М., 3 Тверская-Ямская 36, т/ф 978-9856, Jiri Shneider. 67401 Trebic, Prumyslova ctvrf 154, (420-618) 84-0572, ф.-0490.
- Transakta. Сантехника, пищевая. М., 3 Тверская-Ямская 36, т/ф 956-3338, -6, 978-8961, Sedy. 11819 Praha 1, Letenska 11, (420-2) 5709-6110, ф.-6294.
- Transgas. Газпром. М., 3 Тверская-Ямская 36, 232-1881, ф.978-7641, Kysilka Hugo. 10098 Praha 10, Limouzcka 12/3135, (420-2) 627-2911, ф.-2895.
- ТТС Marconi. Телеком. сети. М., 4 Тверская-Ямская 33, 978-2110, -2101, -7379, ф.972-6573, Bares, Coban. 10043 Praha 10, Trebohosticka 987/5, (420-2) 6720-2111, 781-1741, ф.-4747.
- Unipetrol. Химпром. М., 3 Тверская-Ямская 36, т/ф 956-4397, upetrolm@online.ru, Safranek. 18000 Praha 8, Trojska 13, (420-2) 8401-2556, ф.688-3309, www.unipetrol.cz.
- Uniplet Trebic/ Trustfin Praha. Чулочно-носочные автоматы. М., Ю. Фучика 17/19, т/ф 250-3511, Cernocky. Trusfin, Kodanska 46, 10010 Praha 10, т/ф (420-657) 63-7913, моб. (420-602) 50-2069, cernocky@iol.cz.
- Vetropack Moravia Glass. Стеклотара. М., Ю.Фучика 17/19, 250-4075, ф.-4316, Smehlikova. 69729 Kujov, Havlickova 180, (420-629) 60-3288, ф.61-2519.
- Viadrus (ZDB). Радиаторы, прокат. М., Ю.Фучика 17/19, 250-4264, моб.(0602) 52-7434, Petros. Zavod topenarske techniky Viadrus, Bezrucova 300, 73593 Bohumin, (420-069) 608-2100, ф.-2808, zdbviaob@ova.comp.cz.
- Vitana. Продукты питания. 125315 М., Часовая 27/12, 923-5557, -5294, 209-5283, ф.-5233, т/ф 151-4344, vitanam@glas.apc.org. 27732 Bysice, (420-206) 69-6221, до -5, ф.-6351.
- Vizit Europe. М., 938-9245, -52, Jurij Smockij.
- Vodni stavby. Строит. работы. 117312 М., пр-т 60-летия Октября, т/ф 124-4180, 135-8628, vsbakant@cityline.ru. 391-02 Sezimovo Usti, nam. T. Bati 424, (420-361) 49-0111, ф.27-5073.
- Vojenske Stavny CZ. М., (660) 97-310, ф.-213, Ladislav Hanuliak.
- W Bohemia Servis. М., 927-1227, ф.-9, Роман Чан.
- Walmart. Фармпром, напитки. М., Дегтярный пер. 6, оф.226, 978-8780, -9934, Волков. 739 58 Trinec, Oldrichovice 44, (420-659) 30-1211, ф.-1311.
- Walter. Авиатехника. М., Ю.Фучика 17/19, 251-7209, Martin Корасек. Praha 5 - Jinonice, Jinonicka 329, (420-2) 5296-2003, 5104-1111, ф.5721-6983.
- West Plastic. М., 978-2101, -10, Arsejev.
- Zbrojovka Vsetin. М., т/ф 207-9263, 250-3511, -8791, Cernoch.
- Zlin Group. М., т/ф 956-1535, Petr Krouzek.
- ZVZ Milevsko. Воздухотехника. М., Ю.Фучика 17/19, т/ф 250-3455, Pavel Cunat. 39925 Milevsko, Sazinova 888, (420-368) 55-111, ф.52-1006.