

Деловая ЧИЛИ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ в 2001-02гг., том II

СОДЕРЖАНИЕ

Экономика-2002	3	Перепись населения.....	17
Экономика-2001	3	Электронный паспорт.....	18
Финансы	4	Наркобизнес	18
Банки	5	Телекоммуникации	19
Инвестиции	5	Туризм	20
Горнодобыча	7	Экспорт	21
«Экспомин 2002».....	9	Связи с Бразилией	23
Чермет	9	Связи с Аргентиной	24
Энергетика	10	Меркосур	27
Строительство	10	Антарктика	28
Агропром	11	Связи с США	29
Рыба	12	Европолитика	30
Морпорты	12	Торгово-экономические отношения с ФРГ	30
Авиаперевозки	13	Отношения с Бельгией.....	31
Автотранспорт	14	Связи с Россией	31
Железные дороги	15	Представительства	32
Пенсии	16	Статистика	32
Демография	17		

©Г.Н. Вачнадзе, 2003

ISBN 5-900034-25-7

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, И. Ермаченков, Н. Кац,

А.Комаров, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,

т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, info@polpred.com, www.polpred.com

Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

Заказ

ПОЛПРЕД



Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ЧИЛИ

Экономика-2002

По оценкам Центрального банка Чили, представившего доклад о денежной политике на 2002-03гг., экономическая и финансовая ситуация в стране улучшится. Продолжится рост ВВП и промпроизводства, намечается увеличение инвестиций в основной капитал, а также приток прямых иностранных инвестиций в чилийскую экономику. Главным стимулятором экономического роста должно стать увеличение внутреннего спроса. Будет нарастать динамика реальных доходов и потребления населением товаров и услуг.

Объем ВВП в 2002г. должен увеличиться по сравнению с 2001г. на 3,3%, достигнув 66,2 млрд.долл. Уровень доходов на душу населения вырастет незначительно, составив 4300 долл. Скромные макроэкономические показатели на 2002г. обусловлены ухудшением экономической конъюнктуры в мире, что вызвано нестабильностью экономики США и экономической стагнацией в Японии (важных торговых партнеров Чили). Ожидается, что в III кв. 2002г. начнется оживление мировой экономики, что позитивно отразится на экономическом развитии Чили.

Внутренний спрос, упавший на 0,5% в 2001г., увеличится в 2002г. на 4,3%. Сохранится динамика роста расходной части бюджета, благодаря чему будет происходить наращивание инвестиции в оборудование и основные средства. Этому будет способствовать и более высокая стабильность валютного рынка и более низкие учетные ставки.

Доходы федерального бюджета составят 24,1% от ВВП, что на 4% выше, чем в 2001г. Расходы госбюджета вырастут на 4,9% за счет увеличения на 11% госинвестиций и достигнут 24,5% от ВВП. Наибольшее финансирование получают следующие отрасли: горнодобывающая, деревообрабатывающая, жилищное строительство и проекты министерства транспорта и общественных работ (14,1%), а также социальная сфера, прежде всего системы образования (13,5%) и здравоохранения (28,4%). Планируется, что расходы на конечное потребление возрастут по сравнению с 2001г., когда прирост данного показателя составил 3,2%. Дефицит госбюджета ожидается на уровне 0,3% от ВВП, что на меньше чем в 2001г. Платежный баланс будет сведен с дефицитом в 1% ВВП (662 млн.долл.).

В I кв. 2002г. будет сохраняться тенденция снижения темпов инфляции, проявившаяся в 2001г., когда в результате резкого уменьшения цен на ГСМ и платежеспособного спроса населения уровень инфляции находился на отметке 2,6% вместо предполагаемых 3,1%. В целом, темп инфляции в 2002г. составит 3%.

Несмотря на позитивную динамику сокращения общей численности безработных в IV кв. 2001г., когда уровень безработицы достиг 7,9% от экономически активного населения страны, в 2002г. ожидается дальнейший рост данного показателя, который составит, по мнению министра труда Чили Р.Солари, 10%. Правительство планирует совместно с руководством крупных предпринимательских ассоциаций разработать программы занятости, а также создать 150 тыс. новых рабочих мест, причем большую часть — на постоянной основе.

В 2002г. нельзя ожидать значительного увеличения объема внешнеторгового оборота Чили, что связано с неблагоприятной мировой экономической конъюнктурой. По сравнению с 2001г., когда объем внешней торговли сократился на 7,1%, рост этого показателя в 2002г. может составить 2,6%, что будет обусловлено ожидающимся повышением цен на важнейшие товары чилийского экспорта, а также оживлением импорта под воздействием расширения внутреннего потребительского и инвестиционного спроса. Доходы от экспорта увеличатся на 4,9% (18,3 млрд.долл.), а импорт возрастет на 5,7% (16,8 млрд.долл.). Таким образом, Чили и в 2002г. сохранит внешнеторговый профицит на уровне 1,5 млрд.долл.

Экономический кризис в Аргентине может способствовать притоку краткосрочных и среднесрочных иностранных инвестиций в Чили со стороны тех финансовых игроков, которые не хотят уходить с латиноамериканского рынка. Прежде всего, речь может идти о сфере услуг. Не исключено перемещение в Чили центральных представительств ряда американских и европейских компаний.

Приоритетными задачами и направлениями деятельности правительства Чили в 2002г. и на среднесрочную перспективу в области экономической политики являются: концентрация усилий, направленных на достижение устойчивого экономического роста в стране, активизация работы в области внешнеэкономического сотрудничества и госрегулирования; продвижение чилийских товаров на экспортных рынках; стимулирование и практическое содействие прямым иностранным инвестициям; дальнейшее реформирование рынка капиталов; принятие парламентом ряда законов по дебиюрократизации экономики (законы об электронной подписи, о муниципальных налогах); подписание договоров о свободной торговле с США и ЕС; структурные реформы в системе здравоохранения и образования, где усилия будут сконцентрированы на обеспечении всеобщего доступа населения к медуслугам и качественному образованию.

По мнению председателя ЦБ Чили К.Массада, в 2002г. в стране удастся избежать серьезных макроэкономических потрясений, а сдержанная и консолидированная экономическая политика позволит обеспечить плавный экономический рост и сохранить доступ страны к международному рынку капиталов. Правительство страны и руководство ЦБ не исключают и менее благоприятного сценария развития экономики Чили, при котором экономический рост страны в 2002г. может составить не более 2,5%.

Экономика-2001

Взяв за основу экспортно-ориентированную модель экономики, Чили удалось достаточно успешно войти в систему мирового разделения труда, заняв устойчивые позиции на мировом рынке.

Чили является главным в мире поставщиком меди (2001г. — 4,6 млн.т.) Страна занимает 1 место в мире по запасам и производству меди (35 и 30% соответственно); нитратов (100 и 100%); лития (88 и 64%); 1 место по запасам (52%) и 2 место по производству (36%) рения.

На Чили приходится более 20% мирового экспорта рыбной муки (2 место в мире). Страна входит в число крупных экспортеров целлюлозы,

рыбной продукции и фруктов. 50% ВВП страны связано с ее внешней торговлей.

В силу плотной встроенности в мировую экономическую систему Чили испытывает на себе влияние всех процессов, происходящих в этой системе. Снижение в пред.г. темпов развития мировой экономики, рост цен на нефть в начале года и падение цен на медь на внешнем рынке оказали отрицательное влияние на чилийскую экономику: снизился прирост ВВП, возрос внешний долг, платежный баланс был сведен с отрицательным сальдо.

Ожидается, что в 2002г. мировой валовой продукт и мировая торговля возрастут на 2%. Эти факторы окажут сдерживающее влияние на развитие чилийской экономики. Предполагается, что прирост ВВП страны составит 3% (2001г. — 2,9), Экспорт увеличится с 17,4 до 18,3 млрд.долл., а рост цен на основные товары чилийского экспорта будет сдерживаться.

Чили является индустриально-аграрной страной со средним уровнем развития экономики, которая намерена к 2010г. войти в число развитых стран второго эшелона. Объем ВВП страны в 2001г. составил 63004 млн.долл. (2000г. — 70019), что в пересчете на душу населения равно 4091 долл. (2000г. — 4603). Чтобы достичь к 2010г. уровня развитой страны, т.е. страны с доходом 10 тыс.долл. в год на душу населения, Чили необходимо в 2003-10гг. иметь ВВП 10% в год.

В 1997-2001гг. динамика экономического роста Чили характеризовалась, в %: 1997г. — 7,4; 1998г. — 3,9; 1999г. — минус 1,1; 2000г. — 5,4; 2001г. — 2,9.

ВВП страны в млн.долл.: 1997г. — 75285; 1998г. — 73062; 1999г. — 67658; 2000г. — 70019; 2001г. — 63004.

В 2001г. прирост ВВП составил 2,9%, его структура по основным отраслям экономики, в %: сельское и лесное хозяйство — 6,7; рыболовство — 1,7; горнодобыча — 9,9; обрабатывающая промышленность — 14,1; электро-газо-водоснабжение — 2,7; строительство — 4,5; торговля, рестораны, отели — 16,7; транспорт и связь — 9,4; финансовые услуги — 13,3; недвижимость — 3,2; частные услуги — 4,7; общественное управление — 2.

Занятость населения

	Ед. изм.	1999г.	2000г.	2001г.
Среднегод. численн. раб. силы.....	тыс.чел.	5826,9	5846,8	5857,5
-работающих	тыс.чел.	5255,1	5311,1	5320,8
-безработных	тыс.чел.	571,8	535,7	536,7
-безработица	%	9,8	9,2	9,1

Численность рабочей силы и количество работающих в последние годы возрастают, а уровень безработицы имеет тенденцию к снижению. Согласно данным национального института статистики Чили среднегодовой индекс потребительских цен в 1999г. составил 104,93, а 2001г. — 108,67. Инфляция: 1999г. — 2,3%; 2000г. — 4,5%; 2001г. — 2,6%.

Главными источниками поступления валюты в страну является внешняя торговля, иноинвестиции и кредиты. В 2001г. чилийский экспорт достиг 17439,9 млн.долл. (18158) и объем иностранных поступлений в виде инвестиций и кредитов составил 7932,3 млн.долл. (4587,7), в т.ч. инвестиции 7315,4 млн.долл. (4425,4), кредиты 616,9 млн.долл. (162,3). На конец 2001г. золото-валютные резервы Центрального банка Чили были равны 14255,9 млн.долл. (14741,4).

Денежной единицей Чили является песо. На 08.03.2002г.: за 1 англ. фунт давали 952,307 чилийских песо; за канад. долл. — 421,755; швейц. франк — 399,610; японс. йену — 5,247; евро — 587,824; долл. США — 661,854.

Базовыми принципами стратегии экономического развития страны на ближайший период будут оставаться проведение взвешенной макроэкономической политики, дальнейшая либерализация торговли, создание стимулов для привлечения в страну иностранных капиталов, расширение рынков сбыта чилийских товаров, в первую очередь путем заключения соглашений о свободной торговле с США, ЕС и другими странами (Япония, Южная Корея, Сингапур, Вьетнам).

На предстоящий год Центральным банком Чили прогнозируются следующие макроэкономические показатели развития экономики страны: ВВП возрастет на — 3,3% (2,9); рост внутреннего потребления составит — 4,1% (-0,5%); инфляция повысится до — 3% (2,6%); объем экспорта (ФОБ) достигнет — 18,3 млрд.долл. (17,4); объем импорта (ФОБ) составит — 16,8 млрд.долл. (15,9); торговый баланс будет равен — 1,5 млрд.долл. (1,55).

Финансы

Госбюджет за 2001г. был исполнен с дефицитом 0,3% ВВП. Основным источником формирования госбюджета 2001г. по доходной части оставались налоговые поступления (77%), а также доходы от продажи меди и по другим операциям.

Платежный баланс страны был сведен с отрицательным сальдо в 406,9 млн.долл.: указанный дефицит образовался в основном за счет сокращения экспорта страны из-за снижения мировой деловой активности, следствием чего явилось уменьшение спроса на основные экспортные чилийские товары, и роста расходов по услугам финансового и нефинансового характера, которые не смогло покрыть увеличение притока иноинвестиций. На дек. 2001г. объем денежной массы в обращении составил 1101 млн.чил.песо.

За последние 3 года динамика изменения валютного курса была следующей (среднегодовой показатель в песо за 1 долл.): 1999г. — 508,78; 2000г. — 539,49; 2001г. — 634,94.

В 2001г. оборот Фондовой биржи г.Сантьяго составил 53 млрд.долл. против 63 млрд.долл. в 2000г. Начиная с 1995г., когда оборот фондов биржи достигал своего наибольшего показателя (73,8 млрд.долл.), наблюдается его неуклонное снижение. Причинами тому являются задержка властями устранения препятствий притоку иноинвестиций на биржевой рынок, практически нулевое появление на биржевом рынке новых компаний и уход с него старых, отток инвестиций международных вкладчиков на рынки недавно появившихся активно развивающихся новых экономик, а также обесценение чилийского песо.

Ситуация выглядит еще хуже, если принять во внимание долю акций, находящихся на бирже в свободном обращении. Их сильно заниженная стоимость равна 17,7 млрд.долл., что составляет 25% ВВП страны, который в 2001г. достиг 63 млрд.долл.

Эти цифры говорят о растущей в последние годы концентрации собственности основных чилийских предприятий, которые практически находятся за рамками биржевого рынка.

Снижение на Фондовой бирже за 1 год оборота ценных бумаг на 10 млрд.долл. говорит о том, что она перестает отражать объем и динамику чилийской экономики. Специалистов удивляет, что в такой стране как Чили на бирже не представлено ни одно предприятие-производитель меди. Достаточно было бы представить на ней небольшой процент акций такого гиганта, как «Коделко», чтобы кардинально изменить сложившуюся ситуацию.

В целом рынок ценных бумаг Чили характеризуется высоким уровнем их концентрации и узким кругом привлекательных сфер вложения капитала. Чили не получает иностранной финансовой помощи.

Внешняя задолженность страны на конец 2001г. достигла 37790 млн.долл., что означает ее увеличение на 2,6% (941 млн.долл.) по сравнению с 2000г. (36849 млн.долл.), и составила 59% ВВП.

Из общего долга на среднесрочную и долгосрочную задолженность пришлось 31327 млн.долл. (30447), а на краткосрочную задолженность — 6469 млн.долл. (6402). Долг частного сектора составил 32002 млн.долл. (31327), а государственный — 5788 млн.долл. (5522).

В погашение основного долга по среднесрочным и долгосрочным кредитам было выплачено 4555 млн.долл., а по процентам — 5666 млн.долл. Учитывая, что объем экспорта Чили в 2001г. достиг 17439,9 млн.долл., то доля платежей по внешнему долгу от экспортных поступлений составила 57,9%.

Банки

Банковская система Чили включает в себя 36 банков, в т.ч. 1 государственный, 12 частных, 23 иностранных и 4 финансовые компании. В стране насчитывается 1000 банковских филиалов, из которых половина расположена в г.Сантьяго.

Центром банковской системы страны является Центральный банк, независимый от правительства страны. ЦБ контролирует денежную массу в стране, условия кредитования и осуществляет надзор за финансовым сектором, главным образом, за деятельностью коммерческих банков. Коммерческие банки в Чили могут действовать только в форме акционерных обществ.

Иностранные банки имеют те же права, что и национальные, их деятельность регулируется теми же законодательными нормами. Для открытия в Чили филиала иностранного банка требуется разрешение Центральной инспекции банков и финансовых институтов — органа, регулирующего наряду с ЦБ деятельность банковского сектора, и подчиненного минфину.

В стране имеется три фондовые биржи. Биржи являются акционерными обществами, их деятельность контролирует Главное управление ценностей и страхования.

Чилийская система страхования находится полностью в руках частных компаний, в т.ч. иностранных. В стране существуют различные виды инвестиционных фондов, включая фонды по привлечению в страну иноинвестиций и размещению чилийских финансовых ресурсов за рубежом.

В Чили не существует систем госгарантий и страхования экспортных кредитов, страна не предоставляет госкредитов.

Инвестиции

Согласно оценкам крупных инвестиционных фондов и кредитно-финансовых организаций западных стран, Чили является одной из самых привлекательных для иноинвесторов стран в Латинской Америке. По оценкам влиятельной консалтинговой фирмы Pricewaterhouse Coopers, она занимает 2 место среди 35 стран Латинской Америки и Карибского бассейна по надежности в плане инвестиционного сотрудничества и является государством с самым высоким в Латинской Америке показателем доли иноинвестиций в национальном ВВП. В 1995–2000гг. этот показатель составил в среднем 8,3%. В стране зарегистрировано 4 тыс. компаний с участием капитала из 70 государств.

Чили привлекает иноинвесторов в силу своей экономической стабильности, хорошо развитого и надежно действующего законодательства по вопросам инвестиционной деятельности, отвечающей международным стандартам практики внешней торговли.

В стране существует развитая законодательная база по вопросам защиты иностранных инвестиций. Основным ее механизмом является Декрет-закон об иностранных инвестициях №600, действующий с рядом поправок с 1974г. Он считается одним из совершенных в мире законодательным актом, регулирующим вопросы защиты иностранного капитала.

Согласно положениям Декрета-закона №600, иностранным инвесторам предоставлен практически такой же, как и национальным фирмам, юридический режим. Отсутствуют ограничения по срокам репатриации полученной прибыли. Рассматривается вопрос об отмене ограничений на вывоз основного капитала, которые пока составляют 1 год.

Несмотря на то, что в стране действуют и другие законодательные акты, касающиеся режима иностранного капитала (в частности, «портфельные» инвестиции также регулируются нормативами Центрального банка по вопросам валютных операций), основная часть иноинвесторов предпочитает использовать механизмы Декрета-закона №600. 80% иноинвестиций в Чили осуществляется по этому каналу. В 1974–2001гг. общий объем капвложений, осуществленных в Чили в соответствии с положениями Декрета-закона №600, составил 48,5 млрд.долл.

Как предусмотрено Декретом-законом №600, любые иностранные юр. или физлица, а также проживающие за рубежом чилийские граждане имеют право осуществлять инвестиции на территории Чили. С юридической точки зрения в понятие «инвестиции» входит: СКВ, которая может быть обменена на чилийские песо по наиболее выгодному курсу на официальном валютном рынке; различные товары, включая машины и оборудование для производственных нужд, поступающее в страну в соответствии с действующим таможенным законодательством; технологии — их стоимость оценивает Комитет по иноинвестициям Чили (КИИ) на основе цен мирового рынка либо декларации инвестора; сопутствующие инвестиционным проектам кредиты, условия которых (процентные ставки, условия погашения) должны быть согласованы с Центральным банком Чили;

капитализированные в соответствии с действующими нормативами ЦБ Чили долговые обязательства в СКВ; капитализированная прибыль, полученная иностранным инвестором.

Выбрав Декрет-закон №600 в качестве базы для осуществления инвестиций на территории Чили, иностранное юр. или физлицо подписывает с правительством страны официальный контракт и получает госгарантии защиты своей собственности. Положения этого контракта не могут быть впоследствии изменены в одностороннем порядке. Если в стране будет создан более благоприятный режим защиты иностранных капиталовложений, инвестор имеет право потребовать внесения соответствующих изменений в подписанный документ.

В контракте оговариваются объемы инвестиций и сроки их осуществления. Максимальный срок реализации инвестиционного проекта составляет 3 года, а если его объем превышает 50 млн.долл. — 8 лет. В горнорудной отрасли установлен 8-летний срок осуществления инвестиции с момента утверждения проекта, который может быть продлен в случае необходимости предварительного проведения значительных объемов геологоразведочных изысканий.

Чилийским законодательством допускается 100% участие иностранного капитала в расположенных на территории страны предприятиях за исключением таких секторов, как морская торговля, воздушный транспорт и СМИ. В СП, занятых в сфере рыболовства, контрольный пакет акций должен принадлежать чилийской стороне.

Чилийское государство осуществляет монополию на некоторые виды деятельности, включая использование ядерной энергии в мирных целях; разработку и эксплуатацию месторождений лития, жидких и газообразных углеводородов на всей территории страны, а также других полезных ископаемых, если они залегают в закрытых зонах и на дне океана в пределах 200-мильной исключительной экономической зоны. Однако при определенных условиях допускается участие иностранного капитала и в этих секторах экономики Чили.

Иностранный инвестор имеет право репатриировать прибыль и основной капитал без каких-либо количественных ограничений СКВ, приобретение которой ему гарантируется по наиболее выгодному на официальном рынке курсу. Единственным условием вывоза капитала за пределы территории Чили является предварительная уплата соответствующих налогов. Однако и это ограничение в ближайшее время будет снято, о чем в начале 2002г. было заявлено руководством ЦБ.

Декретом-законом №600 инвестору предоставляется возможность выбора одной из двух схем налогообложения. Он может платить единый налог на прибыль в 42%, либо выплачивать действующий для национальных фирм 15% корпоративный налог. В последнем случае при вывозе капитала из страны ему придется заплатить дополнительный налог в 35%.

Разрешения на осуществление капиталовложений выдаются Комитетом по иноинвестициям Чили. Рассматриваются проекты, сумма которых превышает 1 млн.долл. для финансового капитала и 25 тыс.долл. для поставок в страну технологий, машин и оборудования, а также когда под инвес-

тицией понимается капитализация прибыли. В подаваемой заявке инвестор обязан указать свои полные реквизиты, сведения о географическом положении проекта, оценки количества создаваемых в результате его реализации рабочих мест, сроки осуществления капиталовложений и схему налогообложения.

В ряде случаев после получения в Комитете по иностранным инвестициям разрешения на реализацию проектов также требуется их утверждение в других правительственных организациях. Инвестиции в горнорудную отрасль согласовываются с Чилийской комиссией по меди, в рыболовство — с минэкономики, в финансовый сектор — с Генеральной инспекцией банков и финансовых учреждений, в области страхования — с Комиссией по ценным бумагам и страховым обязательствам.

В сент. 2000г. правительством страны принята программа привлечения инвестиций в высокотехнологичные отрасли экономики Чили. Программа рассчитана как на иностранных, так и на национальных инвесторов. Она предусматривает ряд мер по стимулированию капиталовложений объемом более 1 млн.долл. в предприятия по производству информационных технологий (программное обеспечение, комплектующие для ЭВМ), фармацевтических препаратов, биотехнологической продукции, новых материалов. Возможности программы включают частичное финансирование маркетинговых исследований, покрытие расходов на обучение персонала предприятий, а также создание необходимой инфраструктуры. Ее реализация возложена на Комитет по иностранным инвестициям Чили и Национальную корпорацию поддержки промышленного развития.

По статистике Комитета по иноинвестициям, в 2001г. общий объем поступивших в Чили из-за рубежа прямых и портфельных инвестиций составил 5521,4 млн.долл., что на 48,7% превышает показатели 2000г. Из этого количества 27,1% иноинвестиций пришлось на транспорт и телекоммуникации, 19,2% — сферу коммунального хозяйства, 19% — горнодобычу.

Иноинвестиции в Чили через механизмы Декрета-закона

№600, в млн.долл.

	1974-94гг.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	Итого
С/хоз., пищепром15310161412212210258
Строительство2445926114280216291661134
Коммун. хоз.3954406139549545608609088717
Рыболовство8643211291926272
Леспром78552029371931243
Индустр. сектор23973349175935307792027556496
Горнорудн. отрасль6847171199917052393122123689816016
Сфера услуг2324362195811972006191068470511127
Транспорт и связь49441245917121135986912844260
Итого12662304048225230597390862997473348523

Источник: Комитет по иностранным инвестициям Чили

Основной приток иностранного капитала в экономику Чили 2001г. отмечался из США (37,1%), Италии (19,4%), Австралии (9,1%) и Испании (8,3%). В 1974-2001гг. среди государств, осуществляющих инвестиционное сотрудничество с Чили, лидируют США, на которые приходится 30,9% общего объема иностранных капиталовложений в стране. Далее следуют Испания (20,5%) и Канада (14,3%). Основная часть иноинвестиций в Чили сосредоточена в горнодобыче (34,8%).

Географическое распределение поступивших в Чили инвестиций в соответствии с Декретом-законом №600, 1974-2001гг. в млн.долл.

	Объем инвестиций	Доля от общего объема
Северная Америка	21.369	45,2
Европейский Союз	17.394	36,8
Прочие европейские страны	842	1,8
Восточная Азия и Океания	3.326	7
Прочие азиатские страны	10	0,005
Центр. Амер. и Карибский бассейн	1.591	3,4
Африка	1.399	3
Южная Америка	1.122	2,4
Международные организации	222	0,5
Итого	47.275	100

Источник: Комитет по иностранным инвестициям Чили

По оценкам минэкономики Чили, в 2002г. ожидается небольшое снижение притока иностранных капиталов в страну за счет падения объемов инвестиций из европейских стран. Однако уже в 2003г., учитывая предстоящее подписание соглашения о создании ассоциации экономического и политического сотрудничества между Чили и ЕС, ситуация должна измениться в лучшую сторону. Показатели привлечения иностранных капиталов в Чили в указанном году ожидаются на уровне 2001г.

Правительством уделяется внимание вопросам либерализации финансовых рынков для привлечения дополнительных капиталов в национальную экономику. Программа реформирования рынка капиталов вступила в силу в нояб. 2001г. Она предлагает налоговые льготы для вкладов в частные пенсионные фонды в целях создания стимулов для дополнительных сбережений. Добровольные отчисления работающих по найму лиц и частных предпринимателей будут вычитаться из налогооблагаемой суммы доходов.

Финансовая реформа предусматривает ряд мер по либерализации фондового рынка Чили. В их число входит снижение налога на доходы выраженных в нацвалюте ценных бумаг с 35% до 4%. Таким образом предполагается достичь интернационализации чилийского рынка капиталов и облегчить относительно небольшим национальным компаниям возможность размещения своих акций на фондовом рынке Чили.

В марте 2001г. ЦБ утвердил новый перечень нормативов в области отменных операций, который упрощает режим доступа иностранного финансового капитала в страну. Отменяется действовавшее ранее положение об обязательном депонировании части поступающих в Чили портфельных инвестиций на счетах ЦБ. В последнее время размер обязательного депонирования составлял 0%, однако Центробанк имел возможность по своему усмотрению в любой момент изменить его величину для регулирования притока капиталов из-за рубежа. Новый перечень нормативов ЦБ не требует предварительного разрешения на размещение капиталов на территории Чили, а также снимает существовавшие ранее ограничения на репатриацию основного капитала и прибыли.

В целях активизации инвестиций чилийских и иностранных фирм в экономику страны чилийское правительство широко применяет практику предоставления концессий на строительство и эксплуатацию объектов транспортной инфраструктуры. С 1995г. реализовано 30 подобных проектов на 5 млрд.долл. Считается, что государству для их самостоятельного осуществления потребовалось бы более 25 лет.

Инвестиционная деятельность на условиях концессий также применяется в Чили в освоении месторождений полезных ископаемых и геотермальной энергии. Наблюдается процесс расширения сферы применения концессионного законодательства на такие области, как строительство водохранилищ, тюрем, ирригационных систем, спортивных и развлекательных центров, других зданий общественного назначения

Передавая построенные объекты в концессию частным фирмам, чилийское правительство экономит значительные финансовые ресурсы и добивается создания в стране современной инфраструктуры. Широкое применение практики строительства объектов на условиях концессий позволило увеличить объем инвестиций в инфраструктуру с 275 млн.долл. в 1990г. до 1,54 млрд.долл. в 2000г., когда частные капиталовложения в эту отрасль (800 млн.долл.) впервые превысили государственные (740 млн.долл.).

По оценкам объем капиталовложений национальных частных фирм в экономику Чили в 2001-05гг. сократится на 15% по сравнению с предыдущим пятилетним периодом. Ожидается сокращение инвестиций в таких отраслях чилийской экономики, как горнодобывающая промышленность и портовое строительство.

Ожидаемые частные инвестиции в Чили, 2001-05гг., в млн.долл.

	2001г.	2002г.	2003г.	2004-05гг.
Горнорудная отрасль	872	1047	1005	297
Лесная промышленность	124	331	504	1009
Индустрия	160	281	652	976
Энергетика	279	480	537	1154
Портовое строительство	38	142	68	42
Жилищное строительство	1455	1543	1617	3093
Общественные работы	901	1198	1154	1583
Прочее	154	7	0	0
Итого	3983	5029	5537	8154
Всего в 2001-05гг. —	22.703 млн.долл.			

Горнодобыча

Горнодобывающая промышленность составляет основу чилийской экономики. На ее долю в 2001г. пришлось 10% ВВП страны и 38,7% общего объема национального экспорта.

Чили занимает 1 место в мире по производству меди, селитры, лития, йода; 5 — по производству молибдена и бора и 14 — по добыче золота. Разведанные запасы месторождений меди в Чили составляют 134 млн.т. (35% общемировых показателей). Запасы молибдена, который в чилийской горнодобывающей отрасли является побочным продуктом переработки медной руды, оцениваются на уровне 1,1 млн.т. (20% от общемировых объемов). На территории Чили располагается также 90% общемировых разведанных запасов лития и селитры.

Основу чилийской цветной металлургии составляет производство меди. Объемы производства этого металла в 2001г. составили 4,77 млн.т. (в 2000г. этот показатель находился на уровне 4,61 млн.т.).

По прогнозам Национальной комиссии Чили по меди (Cochilco), к 2005г. ежегодное производство меди в стране возрастет до 5,163 млн.т., а среднегодовой прирост добычи в этот период составит 2,8%. Как и в наст. вр., к концу данного периода на Чили будет приходиться 35% шахтной добычи меди и 30% общемирового производства медного концентрата.

Крупнейшей фирмой в отрасли продолжает оставаться Чилийская национальная корпорация по меди (Codelco), которая является первым в мире производителем меди и вторым — молибдена. Она считается одной из наиболее эффективных в экономическом плане компаний в мировой горнодобычи. Корпорация контролирует 20% общего количества разведанных запасов меди в мире. При нынешнем уровне добычи срок эксплуатации принадлежащих ей месторождений оценивается в 70 лет.

В последние годы на корпорацию приходится 18% экспорта страны в стоимостном выражении, 4% ВВП и 8% от всех налоговых поступлений в госбюджет Чили.

Коммерческая политика Codelco сосредоточена на расширении продаж рафинированной меди и постепенном отказе от торговли медным концентратом. Приоритет отдается долгосрочным контрактам с клиентами в различных странах. Корпорация уделяет серьезное внимание расширению географии экспортных поставок с тем, чтобы уменьшить зависимость от колебаний конъюнктуры региональных рынков.

Основные покупатели меди Codelco в 2000г.

	Количество (т.)	в %
КНР.....	318.064	17
США.....	204.184	10,9
Франция.....	195.011	10,4
Южная Корея.....	193.820	10,4
ФРГ.....	133.582	7,1
Чили.....	131.149	7
Тайвань.....	125.523	6,7
Италия.....	115.813	6,2
Мексика.....	82.312	4,4
Бразилия.....	78.859	4,2
Япония.....	54.327	2,9
ОАЭ.....	50.397	2,7
прочие.....	189.251	10,1
Итого.....	1.872.292	100

Источник: Codelco

Производство нефти и газа в стране находится на крайне низком уровне. Чилийские месторождения нефти, расположенные в основном на крайнем юге, оказались практически исчерпанными в результате резкого роста спроса на нефтепродукты в период бурного роста экономики страны в 90гг. На территории Чили добывается 392,4 тыс.т. нефти (данные 2000г.), что на 5% покрывает национальные потребности. Производство натурального газа, который в Чили в основном является попутным и добывается на нефтяных месторождениях, составляет 2,7 млрд.куб.м.

Продукция горнодобычи

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Медь, в тыс.т.	3.144	3.438	3.706	4.434	4.611
известь, в т.	6.008.972	5.618.378	5.048.314	4.324.644
молибден, в т.	17.415	21.339	25.517	27.268	27.262
свинец, в т.	1.089	804	335	170	164
Цинк, в т.	36.004	33.934	16.166	32.263	26.002
марганец, в т.	62.887	63.673	48.159	40.581	35.219
Золото, в кг.	53.174	49.459	43.824	45.663	49.568
Серебро, в кг.	1.147.002	1.091.311	1.336.841	1.379.853	1.220.645

Источник: Центральный банк Чили

Добыча каменного угля в Чили также заметно упала в последние годы. В 2000г. она составила 435,1 тыс.т. по сравнению с 1.413,3 тыс.т. в 1996г.

Прогнозируется дальнейшее падение производства углеводородов в стране в ближайшие го-

ды, что приведет к усилению зависимости Чили от экспорта топливно-энергетических ресурсов.

Горнорудная отрасль является основным «потребителем» прямых иностранных инвестиций. На нее приходится 36% всех капиталовложений в 1974-2000гг. Только в 1999г. приток иностранного капитала в чилийскую горнодобывающую промышленность составил 1,07 млрд.долл. Объем инвестиций в горнодобычу Чили в 2001-06гг. составит 6,1 млрд.долл. Среднегодовой объем капиталовложений в указанный период приблизится к показателям прошлого десятилетия (1,6 млрд.долл.).

Среди наиболее крупных инвестиционных проектов, которые планируется осуществить в горнорудной отрасли Чили в течение ближайших нескольких лет, выделяется IV фаза разработки месторождения меди Escondida (1,4 млрд.долл.). В нем участвуют австралийская фирма ВНР, англо-австралийская Rio Tinto, японская Mitsubishi и Международная финансовая корпорация Всемирного банка. Целью проекта является увеличение производства меди на шахте до 1 млн.т. в год по сравнению с 800 тыс.т. в наст. вр. С учетом отмечаемого сокращения содержания металла в добываемой на шахте руде это потребует значительных объемов дополнительных геологических изысканий.

В рамках реализации этого проекта предусматривается строительство нового медеплавильного комбината на 110 тыс.т. перерабатываемой руды в день. Создаваемые производственные мощности позволят увеличить число занятых на предприятиях компании на 6 тыс.чел., а также будут способствовать созданию 20 тыс. рабочих мест в смежных отраслях.

Национальная компания по добыче меди Codelco также планирует в течение ближайших нескольких лет осуществить достаточно значительный объем инвестиций. Это касается проекта увеличения добычи меди на месторождении El Teniente к 2005г. до 480 тыс.т., который оценивается в 1 млрд.долл. Чилийская госкомпания планирует инвестировать 600 млн.долл. в проект реорганизации своих территориальных подразделений. Предусмотрены капиталовложения объемом 300 млн.долл. на мероприятия по защите окружающей среды в районе разрабатываемых месторождений до 2006г.

Отмечавшееся в 2001г. падение мирового спроса на ряд сырьевых товаров привело к сокращению объемов чилийского экспорта меди, железной руды, селитры, йода и ферромолибдена. Выросли объемы экспорта серебра. Суммарный объем экспорта продукции чилийской горнодобычи составил в 2001г. 7,7 млрд.долл. по сравнению с 8,4 млрд.долл. в 2000г.

Экспорт продукции горнодобычи Чили, в млн.долл., FOB

	селитра			ферро-			итого
	медь	железо	йод	серебро	молибден	прочее	
1995г.	6.487,1	123,9	133,1	132,4	441,6	532	7.850,1
1996г.	6.028,6	146,9	163,3	153,4	223,6	608,2	7.324
1997г.	6.840,8	149,5	220	126,2	246,7	548,4	8.131,6
1998г.	5.331,6	163,5	253,3	133,8	224,2	398,1	6.504,5
1999г.	5.888,5	125,8	214,5	125,1	171,1	408,9	6.933,9
2000г.	7.346,6	141,7	208,5	92,1	180,8	459,9	8.429,6
2001г.	6.745,9	134,6	197,1	94,5	174,9	392,3	7.739,3

Источник: Центральный банк Чили

Серьезной проблемой в 2001г. продолжал оставаться высокий удельный вес минерального сырья

в структуре чилийского экспорта, поскольку состояние экономики страны в значительной мере зависело от конъюнктуры мировых рынков горно-рудной продукции, особенно, меди.

Несмотря на относительно благоприятные среднесрочные прогнозы развития мирового рынка меди, которые даются авторитетными западными консалтинговыми фирмами, многие чилийские эксперты сходятся во мнении о том, что для стабильного развития экономики страны необходимо постепенно избавляться от зависимости ее от экспорта сырьевых ресурсов путем наращивания доли выпускаемой продукции с высокой добавленной стоимостью.

По данным Национального статистического института Чили, в целом в 2001г. производственные показатели отрасли выросли на 1,3%. Основной рост был достигнут за счет производства металлов, поскольку добыча неметаллического сырья сократилась на 3,7%. С учетом объявленных в целях поддержания стабильных цен на металл планов Codelco и других крупнейших производителей меди в Чили по сокращению объемов добычи медной руды специалистами прогнозируется нулевой рост либо даже некоторое снижение показателей развития отрасли в 2002г.

«Экспомин 2002». В г.Сантьяго 7-11 мая пройдет VII международная выставка горнодобычи, «Экспомин 2002», по праву считающаяся одной из самых значимых в данной отрасли. Выставка проводится раз в 2г. и предоставляет полную картину о мировой горнодобывающей промышленности. В 2002г. в «Экспомине» примет участие 2500 компаний из 36 стран мира, причем количество компаний из США достигнет 50% от общего числа участников. Выставку посетят 40 тыс.чел., из которых 20 тыс. — иностранцы. Общая площадь выставочных павильонов составляет 40 тыс.куб.м.

Организатором «Экспомин» 2002 выступает чилийская выставочная компания «Ферия Интернасьональ де Сантьяго» (ФИСА), которая уже в 7 раз проводит такое мероприятие. Первая выставка, организованная в 1990г. совместно с министерством торговли США, была ориентирована на демонстрацию чилийского и американского оборудования для горнодобычи. В 1992г. ФИСА приобрела права на данную выставку, которая уже в 1994г. была признана одной из ведущих в Латинской Америке. В 1996г. «Экспомин» вошла в число 3 наиболее значимых мировых выставок по данной тематике, а в 1998г. добилась права считаться самой крупной выставкой в отрасли, уступая лишь выставке в Лас Вегасе (США).

«Экспомин» проводится под патронажем правительства Чили, в частности, министерства горнодобычи и госкомпания «Прочили». К выставке приурочено большое количество мероприятий. В марте 2002г. в Сантьяго состоится 10 ежегодное заседание Международной группы по вопросам добычи меди (организация, объединяющая 26 стран-производителей и потребителей меди, в т.ч. Россию), а также ежегодная встреча в рамках Центра по вопросам добычи меди и горнодобычи Чили (CESCO). Ряд семинаров и научных конференций пройдет в ходе самой выставки. Предусмотрены ознакомительные поездки по Чили для изучения горнодобывающей отрасли страны. По прогнозам гендиректора «Экспомин», Карлоса Пареды, в 2002г. результаты выставки

должны значительно превзойти результаты «Экспомин 2000».

Чермет

Металлургическая промышленность Чили, на которую приходится 5% ВВП страны, на 70% удовлетворяет потребности национального рынка черных металлов. Остальная часть внутреннего спроса покрывается за счет импорта.

Основу металлургической отрасли Чили составляют: «Компания Асерос дель Пасифико (САР)» и контролируемая бразильским капиталом фирма «Гердау Аса».

В середине 1999г. «Гердау Аса» увеличила свое присутствие на чилийском рынке, пустив в строй оснащенный самым современным в Латинской Америке оборудованием металлургический комбинат в г.Колина. Капиталовложения в данный проект составили 100 млн.долл. Предназначено для внутреннего потребления 70% продукции предприятия.

Выход комбината на проектную мощность позволил компании «Гердау Аса» увеличить свою долю в национальном производстве стальной арматуры с 32% в 1999г. (84 тыс.т.) до 40% в 2000г. (130 тыс.т.). На эту фирму приходится 78% от общего объема производимых в Чили стальных профилей.

САР, убытки которой в 1999г. в результате неблагоприятной ситуации на национальном рынке черных металлов составили 10 млн.долл., в 2000г. смогла восстановить свои производственные показатели за счет возросшего спроса на металлические строительные конструкции и широкую номенклатуру стального проката.

В конце 2001г. по иску «Гердау Аса» и дочерней фирмы САР, фирмы «Компания Сидерурхика Учипато», Национальной комиссией по расследованию искажений цен начат процесс, в ходе которого рассматривается целесообразность введения дополнительных таможенных пошлин на импорт стали в 25%. Необходимость подобной меры обосновывается металлургическими предприятиями Чили угрозой национальным производителям в результате решения администрации США о применении защитных мер в отношении импортной стали, что якобы может привести к поступлению на чилийский рынок значительных дополнительных объемов импортной стали по заниженным ценам.

Инициатива «Гердау Аса» и «Компания Сидерурхика Учипато» о начале защитного расследования вызвала активное противодействие со стороны металлообрабатывающих предприятий, которые опасаются того, что удорожание импорта стали сделает их продукцию неконкурентоспособной на внешних рынках. Многие из этих фирм вынуждены использовать импортное сырье, поскольку продукция национальных металлургических комбинатов не всегда отвечает мировым стандартам качества.

Согласно статистике Ассоциации металлургических и металлообрабатывающих предприятий Чили (Asimet), в янв.-нояб. 2001г. производственные показатели отрасли сократились на 2% по сравнению с аналог. периодом 2000г. По прогнозам этой же организации, в 2002г. ожидается прирост показателей производства продукции на предприятиях отрасли в 2,5% за счет увеличения внутреннего спроса и объемов экспортных поставок.

Занятость в секторе за 11 мес. 2001г. сократилась на 3,5% по сравнению с аналог. периодом 2000г. В 2002г. ожидается дальнейшее сокращение количества рабочих мест в отрасли на 1%.

Экспорт продукции металлургических предприятий за первые 11 мес. 2001г. составил 240 млн.долл., уменьшившись на 5,3%. Что касается продукции металлообрабатывающих предприятий, ее экспортные поставки достигли 620 млн.долл., что на 2,8% превышает показатели 2000г.

Основными направлениями экспорта продукции предприятий отрасли в 2001г. являлись страны НАФТА (31%), Меркосур (26,1%) и другие государства Латинской Америки (27,3%). Особенно выросли объемы чилийского экспорта металлопродукции в Венесуэлу (39,5%) и Бразилию (31,5%).

Импорт черных металлов и продукции металлообработки в Чили в 2001г. сократился на 3% по сравнению с 2000г.

Поскольку одним из основных импортеров продукции чилийских металлообрабатывающих предприятий является Аргентина, осложнение экономической ситуации в соседней стране отразилось на производственных результатах отрасли в пред.г. Экспорт чилийской металлопродукции в Аргентину сократился в 2001г. на 7,8%.

Энергетика

В 2001г. чилийская энергетика была по-прежнему динамично развивающимся сектором экономики страны. Производство электроэнергии возросло на 4,9% и достигло 41,35 млрд. квтч. На ГЭС было выработано 21,26 млрд.квт. и на ТЭС 20,09 млрд.квт. соответственно.

Доля энергетического сектора в ВВП страны в 2001г. возросла на 7,1%.

Как и было предусмотрено программой развития отрасли на долгосрочный период, разработанной Национальной комиссией по энергетике Чили (CNE), происходили структурные изменения в энергетическом балансе страны. В общем объеме производства электроэнергии увеличилась доля ТЭС комбинированного цикла, использующих в качестве топлива природный газ и различные виды нефтепродуктов. Ежегодно снижается доля ТЭС на угле.

Основными потребителями вырабатываемой электроэнергии остаются горнорудная промышленность 34,9%, металлургия и обрабатывающая промышленность 29%, коммунальное хозяйство 16,2%, коммерция 7,7%, сельское хозяйство 1,8%.

Производители электроэнергии в Чили объединены в две крупные системы: SIC – Центральная замкнутая система; SING – Большая северная замкнутая система, которые производят соответственно 74,1% и 20,4% всех вырабатываемых мощностей в стране,

В Чили существуют 3 основных производителя электроэнергии. Крупнейшим из них остается компания «Эндеса Чили» (филиал испанской энергетической компании), владеющая 55% национального рынка. Данная компания, входящая в состав холдинга «Энерсис», проводит политику «экспансии» как внутри страны, так и в других латиноамериканских государствах путем инвестиций в различные энергетические проекты, В 1997-01гг. компания инвестировала 2 млрд.долл. в ряд

энергетических проектов в регионе, в т.ч. в Чили: ГЭС «Ралько» – 550 млн.долл. (ввод в эксплуатацию намечен в 2002г.); ТЭС «Атакама» – 275 млн.долл.; газопровод «Атакама» – 393 млн.долл.; ТЭС «Тарапака» – 220 млн.долл.; ТЭС «Талтал» – 221 млн.долл.; газопровод «Талтал» – 29 млн.долл.

Доля двух других крупных компаний «Хенер» и «Колбун» в производстве электроэнергии в стране сохраняется на уровне 26% и 15% соответственно.

С учетом того, что перспективы развития чилийской энергетики были связаны с наращиванием поставок природного газа из Аргентины, из-за кризисной обстановки в этой стране CNE вынуждена корректировать долгосрочную программу развития национальной энергетической отрасли. Производство электроэнергии в Чили только системой SIC на 35% зависит от поставок аргентинского природного газа.

Добыча национальных энергоносителей в стране невелика (нефть, уголь, газ) и ежегодно снижается. В 2001г. в Чили было добыто: сырой нефти – 363,3 тыс.куб.м. (392,4 – 2000г.); природного газа – 2506,5 млн.куб.м. (2702 – 2000г.); угля – 341,6 тыс.т. (489,6 – 2000г.).

Национальная комиссия по энергетике рассматривает альтернативные проекты получения электроэнергии: станций, использующих энергию ветра, солнца, термальных вод. При задействовании возобновляемых ресурсов в стране дополнительно экологически чистыми методами может вырабатываться до 10300 мвт. электроэнергии в год. В нояб. 2001г. в Чили была пущена в эксплуатацию первая в стране электростанция промышленного назначения, работающая на энергии ветра. Данная электростанция «Айсен» построена в XI регионе страны компанией «Эделайсен» и состоит из трех блоков аэрогенераторов, которые на первом этапе вырабатывают до 3,6 мвт. Рассматривают возможности строительства в Чили даже атомных электростанций. Данная дискуссия вызывает в стране протесты со стороны государственных и общественных экологических организаций.

По оценке CNE среднегодовой прирост энергопотребления в стране составляет 1% и для его поддержания требуется 800 млн.долл. инвестиций в год. С учетом того, что развитие данной отрасли национальной экономики полностью зависит от частных компаний, перед правительством Чили и CNE стоит задача по выработке мер по защите энергетических интересов страны.

Строительство

Доля строительного сектора экономики Чили в ВВП страны возросла в 2001г. на 4% и составила 8,4%. По сравнению с 1999-2000гг. наметился рост показателей развития отрасли, в первую очередь за счет строительства объектов инфраструктуры с привлечением иностранного и частного капитала. Подготовленный министерством общественных работ Чили (MOP) план концессий позволил провести торги и организовать 9 тендеров, давших стране 1,6 млрд.долл. По оценке Чилийской строительной палаты, страна по-прежнему теряет в среднем до 2 млрд.долл. в год вследствие малой развитости внутренней инфраструктуры. В частности, от нехватки городских дорог – 475 млн.долл., плохого состояния дорог – 630 млн.долл., низкой пропускной способности загородных автотрасс – 360 млн.долл.

Правительством страны основное внимание уделяется строительству и модернизации городских дорог и загородных трасс, аэропортов, железных дорог, морских портов и терминалов. До 2004г. в развитие инфраструктуры страны будет вложено 15млрд.долл.

Как и ранее, ведущие позиции в области дорожного и портового строительства в Чили на условиях концессии занимают иностранные компании: «Драгадос» — Испания; «Синтра» (филиал Ферровьяль) — Испания; «Сасир» — Испания; ЖТМ — Франция; «Импреглио» — Италия; «Сканска» — Швеция.

Данные иностранные компании активно принимали участие в приватизации портов Сан Антонио и Талькауано, строительстве двух горных туннелей на участке автотрассы Сантьяго-Вальпараисо, в расширении трассы столичного метрополитена.

Агропром

Сельское хозяйство Чили является одной из значимых отраслей. Его доля в ВВП страны составляет 6,7%, при этом показатель роста отрасли составил 6,3%, в то время как для всей чилийской экономики зарегистрирован всего 2,9%.

Сельское хозяйство 1999-2001гг. и прогноз на 2002г., %

Показатель	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Ежегодный прирост	-1,3	5,2	6,3	3-5
Рост ВВП страны,	-1,1	5,4	2,9	3

Основой производственной базы отрасли являются средние фермерские хозяйства, имеющие 50-80 га земли и 15-20 рабочих. Данные фермы обеспечивают продукцией внутренний рынок и крупные производственные фирмы, осуществляющие крупномасштабные экспортные поставки.

Исходя из природных условий страны, с/х производство сосредоточено между III и X регионами Чили. Наиболее важными при этом являются VII, VIII и IX регионы, в которых сосредоточено до 70% посадок зерновых и овощных культур. Учитывая преимущественно горный характер рельефа местности, для работ пригодны 10% территории страны (7,5 млн.га). Площадь обрабатываемых земель составляет 1,8 млн. га. Из них 50% земель заняты посевами зерновых, бобовых, технических, овощных и кормовых культур, 15% находятся под плодовыми деревьями и виноградниками, и 25% под искусственными пастбищами. На долю орошаемых земель приходится 1,3 млн.га, 0,5 млн. га имеют инженерные оросительные системы.

Местные фермеры уделяют повышенное внимание выращиванию пользующихся устойчивым спросом плодово-ягодных культур. Основные импортеры данной продукции (США и страны Западной Европы) находятся в северном полушарии Земли, что позволяет чилийцам организовывать поставки свежих ягод и фруктов в зимний для северных стран период, используя для этого грузовые самолеты.

Другой важной экспортной статьёй отрасли являются вина. В 2001г. общий объем чилийского экспорта вин составил 600 млн.долл., что на 10% больше, чем в пред.г. Физический экспорт при этом вырос в среднем на 15% и достиг 270 млн.л. Снижение цены на чилийские вина произошло ввиду перенасыщения мирового рынка. Большая часть экспорта (87%) — 522 млн.долл. пришлось

на вина, разлитые по бутылкам, что на 12% больше, чем доля данного продукт в 2000г.

Основными регионами — импортерами чилийских вин в 2001г. были: Европа — 49% всего экспорта (при снижении доли на 4% по сравнению с 1999г.), Северная Америка — 32% (+17%), Южная Америка — 8% (+19%), Азия — 7% (+19,6%) и Центральная Америка с Карибским бассейном — 4% (+18%).

Среди стран — покупателей выделяются: США — на 122 млн.долл., Великобритания — 109, Канада — 41, Германия — 31, Дания — 26, Япония — 27, Голландия — 19, Швеция — 18, Ирландия — 17 и Бразилия — 14 млн.долл.

В 2001г. в Чили произошло увеличение производства продукции птицеводства, составившее 7,8%, при 423 тыс.т. в натуральном исчислении. На 7% выросло производство курятины (368 тыс.т.) и на 15% мяса индейки (48,2 тыс.т.). Рост производства был вызван повышением его рентабельности в связи с увеличением мировых цен на данную продукцию и их снижением для говядины.

По оценкам «Уорлд Эппл Ревью» Чили занимает 2 место в мире по уровню конкурентоспособности производимых в стране яблок. На первом месте при этом находится Новая Зеландия, на третьем — Австрия, на четвертом — США и на пятом — Голландия. В условиях жесткой конкуренции с ЮАР и Новой Зеландией Чили вынуждена значительно увеличить производительность в этом секторе. Чилийский экспорт фруктов в основном ориентирован на США, в то время когда ЮАР ввозит значительно больший объем фруктов в страны Европы. Среди положительных моментов для чилийского экспорта в 2001г. было увеличение поставок яблок и груш в Россию, объем экспорта которых составил 3% всех чилийских поставок этих фруктов за рубеж. Такую тенденцию руководство компании «Декофрут» рассматривает в качестве хорошей альтернативы в условиях конкуренции с Новой Зеландией. Перспективным направлением чилийские производители также рассматривают приглашение их на азиатский рынок в рамках двусторонней торговли с Китаем, Индией, Южной Кореей и Японией.

За 9 мес. 2001г. было зарегистрировано увеличение объемов чилийского экспорта яблок на 34,3% по сравнению с аналог. периодом пред.г., который достиг 471.735 т.

Средняя цена в 2000г. за тонну составляла 525 долл., а в 2001г. всего 424 долл. В следующем сезоне с целью снижения затрат основные предприятия по выращиванию яблок будут предпринимать меры на снижение объемов производства. Основными чилийскими экспортерами яблок являются компании Comercial Greenwith, Copefruit, David del Curto, Del Monte Fresh, Dole Chile, Frusan, Frutam, Rucaray, San Clemente, Unifrutti Traders.

Поиск новых рынков сбыта чилийских овощей и фруктов вышли затруднением условий торговли с США, в связи с субсидированием правительством США своих производителей, что значительно ущемляет интересы чилийских экспортеров.

Экспорт чилийского винограда в сезон 2000/01 вырос по сравнению с 1996/97г. с 63,3 млн. до 69,9 млн. ящиков, однако поставки в Европу сократились с 18,1 млн. до 15,1 млн. ящиков в этот же период. Основным импортером чилийского винограда в Европе остается Великобритания.

По заявлению представителей профсоюзной ассоциации «Апролече», закупочные цены на молоко в Чили самые низкие в мире и определены в 0,17 долл. (120 чил. песо) за литр в течение всего года. В то же время в Новой Зеландии, самой крупной стране-экспортере молочной продукции, цена на молоко зависит от времени года и определена в эквивалент к чилийским ценам на весенне-летний период в 125 чил. песо и на осенне-зимний период 145 чил. песо за литр.

В сезоне 2000/01 был достигнут самый высокий уровень урожайности пшеницы, который составил 1750 тыс.т. при 44 центнерах урожая с гектара земли. Это весомый результат с учетом того, что в 90гг. сбор пшеницы с одного гектара составлял в среднем 30 центнеров. В целом, объем производства пшеницы в последние годы составлял в среднем 1,5 млн.т. при потребностях страны в 1,9 млн.т.

В итоге объем импорта этого продукта сократился в 2001г. до 162 тыс.т. по сравнению с 376 тыс.т. в 2000г. Цена за 1 т. пшеницы на следующий сезон с 16 дек. 2001г. по 15 дек. 2002г. определена в 166 долл. по сравнению с 179 долл. за т. в предыдущие годы.

В целом, по заявлению президента Национального сообщества по вопросам сельского хозяйства Чили Андреса Санта Круса внутренний долг в данном секторе экономики достиг 1 млрд. 928 млн.долл. Из этой суммы 59% долга (1 млрд. 137 млн.долл.) приходится на долю 20 тыс. земледельцев и скотоводов, 26% (500 млн.долл.) – на 2500 производителей фруктов и 15% (291 млн.долл.) – на 1800 поставщиков лесных продуктов питания.

Доля долга малых предприятий в сельском хозяйстве составляет 36%, которая исчисляется 415 млн.долл., затем следуют крупные предприятия сельского хозяйства с общим долгом в 342 млн.долл. (25000 предприятий-должников), а также средние и малые предприятия этой отрасли с задолженностями в 180 млн.долл. каждые.

Рыба

Рыбное хозяйство является одной из важнейших отраслей экономики Чили. Его доля в ВВП страны составляет 1,7%, при этом в 2001г. показатель роста отрасли составил 13,6%, в то время как для всей чилийской экономики – 2,9%.

Чилийский рыбопромысловый флот насчитывает 11 тыс.ед., из которых более тысячи составляют морские промысловые суда, водоизмещением свыше 50 т. Остальные суда являются малотоннажными, которые предназначены в основном для прибрежного лова. В 2001г. поставку рыбной продукции на внешний рынок осуществляли 500 компаний, при этом на долю 30 наиболее крупных из них приходилось 60% экспорта.

Основными промысловыми сортами являются анчоус, скумбрия, сардина и мерлуза. В течение последних 9 лет наметилась устойчивая тенденция на увеличение общего объема вылова и экспорта чилийского лосося и форели.

По данным Чилийской ассоциации по вылову лосося и форели, с янв. по нояб. 2001г. доход от продажи рыбы на внешнем рынке увеличился по сравнению с пред.г. на 4% и составил 825,7 млн.долл. Объем поставок лосося и форели вырос на 52% и достиг 241 млн.т. Основными странами импортерами чилийской рыбной продукции явля-

ются Япония и США, доля которых составляет 83% и равна 197651 т.

Экспорт лосося и форели в янв.-окт. в 2000/01гг., в млн.долл.

Страны-импортеры	2000г.	2001г.
Япония.....	380,2	372
США.....	298,3	316,6
Страны ЕС.....	48,2	65,3
Страны Лат. Америки.....	41,2	43,2
Др. страны.....	25,2	28,7
Итого.....	793	825,7

Введение запрета на вылов сардины и анчоусов в центральных и южных широтах чилийской промысловой зоны было осуществлено в соответствии с принятым новым законом 2001г. по управлению процессом ограничения размеров максимального вылова основных национальных промысловых видов рыбы и упорядочения учета мелкотоварного рыболовства. Этот закон вступил в силу с 25 янв. 2001г., и будет действовать до 1 фев. 2003г.

Закон 2001г. создал условия для восстановления запасов ценных видов рыбы. Планируется принятие к концу 2002г. нового постоянно действующего закона о рыболовстве. Правительством предусматривается вложение инвестиций в данную отрасль в 30 млн.долл. в 2002/03гг. Эти средства будут направлены на развитие отрасли в центральных и южных (с V по X) регионах страны и будут использованы на поддержание деятельности предприятий по переработке морских продуктов и восстановлению инфраструктуры для разгрузочных работ в морских портах.

Морпорты

Морской транспорт является основным видом внешнеэкономического транспорта страны. На его долю приходится 90% всего грузооборота Чили, в т.ч. 95% экспортных и 75% импортных операций.

В 2001г. чилийские судовладельцы имели в своей собственности 150 торговых кораблей и судов, общим водоизмещением 1,7 млн.т. Менее половины из них (общим водоизмещением не более 0,7 млн.т.) ходят под чилийским флагом. Остальные зарегистрированы в других странах, что связано с неблагоприятными для местных судовладельцев условиями налогообложения.

Морскими перевозками в Чили занято 15 частных национальных компаний, пять крупнейших из которых («Эмпремар», «Суд Америка Вапорес», «Администратора де Навес Умбольт», «Интеросеаника» и «Фор Си Эс АВ») владеют 60% всего торгового флота страны.

В стране насчитывается 35 морских портов, крупнейшими из которых являются Вальпараисо и Сан-Антонио. На их долю приходится половина всего грузооборота морских портов, т.е. 25 млн.т. в год. В основном чилийские порты небольшие по размерам и располагают 2-6 швартовочными местами. Оборудование, как правило, устаревшее и изношенное.

В 2001г. правительство продолжило практическую реализацию принятых в 1997г. принципиальных решений о передаче в концессию 10 государственных портов: Арика, Икике, Антофагаста, Кокимбо, Вальпараисо, Сан-Антонио, Сан-Висенте, Пуэрто-Монтт, Чакабуко и Пунта-Аренас.

Основная цель концессионирования заключается в привлечении частных финансовых средств к работам по необходимой модернизации портов в интересах снижения транспортных расходов.

В нояб. 2001г. министерство общественных работ, транспорта и связи объявило тендер на строительство двух причалов (№2 и №3) в морском порту Антофагаста (II регион) на севере страны. Начало работ планируется на 2003г. Для реализации проекта потребуется 24,5 млн.долл. В янв. 2002г. утвержден стратегический план реконструкции морского порта Арика. Предусматривается привлечение инвестиций на 40 млн.долл. В целом по стране, в ближайшие 5-10 лет для реконструкции морских портов потребуется капиталовложений в 500 млн.долл.

В 2001г. из основных портов Чили (Вальпараисо и Сан-Антонио) было экспортировано из страны 16,4 млн.т. грузов, из которых 16% составляет медь, 15% — бумажные изделия, 14% — древесина, 8% — фрукты и овощи. В Россию грузы доставлялись в основном в Санкт-Петербург. В частности, объем поставок фруктов и овощей составил 3% от всех поставок направляемых в Европу.

Для осуществления морских перевозок используются две системы организации рейсов — регулярные и чартерные. Регулярные рейсы проводятся по имеющемуся расписанию и установленным маршрутам и тарифам. Чартерные рейсы осуществляются в зависимости от предложений и заявок на перевозки. В 2001г. 80% морских перевозок были осуществлены чартерными рейсами.

Чилийская кораблестроительная промышленность может быть потенциальным потребителем наименее технологичных образцов российского судового оборудования, такого как корабельные цепи, якоря, такелаж, дизельные двигатели, электрогенераторы. Однако, учитывая ограниченность масштабов кораблестроительства, объемы таких перспективных поставок также могут оцениваться как незначительные.

Очень слабо развит в стране речной транспорт. Только в южных регионах, на р.Вальдивия, Крусец и Кау-Кау на отдельных участках осуществляются грузоперевозки небольшим количеством самоходных и буксируемых барж.

Авиаперевозки

В 2001г. показатели отрасли на внутренних авиаперевозках возросли на 2,3%. Этот незначительный рост свидетельствует о восстановлении объемов перевозок до уровня 1998г., поскольку в 1999г. был отмечен существенный спад. Положительный результат по итогам 2001г. был достигнут за счет деятельности гражданского сектора авиации в I пол., т.к. с июня по дек. было зарегистрировано уменьшение количества перевозок пассажиров.

Основными внутренними маршрутами авиаперевозок являются линии, связывающие Сантьяго с Консепсьон, Икике, Антофагаста, Пуэрто-Монтт, Темуко, Ла Серена, Пунта-Аренас, Арика и Калама. Значительный поток пассажиров идет и по направлениям Арика-Икике, Пуэрто-Монтт-Пунта-Аренас, Пуэрто-Монтт-Бальмаседа и на о-в Пасхи из Сантьяго.

На внутренних авиалиниях страны основную деятельность по перевозке пассажиров осуществляла чилийская авиакомпания «Лап Чили» (88,7%), с учетом деятельности дочерних авиакомпаний «Ладеко» и «Лан Экспресс». Двум другим авиакомпаниям, «Аэроконтиненте» и «Авант» принадлежит 8% и 3,2% перевозок соответствен-

но. С марта 2001г. авиакомпания «Авант» прекратила работу, объявив себя банкротом.

Что же касается международных пассажирских авиаперевозок, то в 2001г. на чилийских авиалиниях зарегистрировано снижение объемов перевозок на 2,2% с учетом деятельности иностранных авиакомпаний. Долевое участие чилийских и иностранных авиакомпаний на авиарейсах: «Лан Чили» — 44,1%, «Иберия» — 9,2%, «Американ Аэрлайнс» — 9%, «Люфганза» — 7,7%, «Аэр Франс» — 4,8%. Основным чилийским представителем на международных авиалиниях была авиакомпания «Лап Чили» (98%).

Наиболее значимыми международными маршрутами авиаперевозок для Чили в 2001г. стали линии, связывающие страну с Азией (Токио, Гон Конг, Тайбэй и Сингапур), другими государствами Южной Америки (Буэнос-Айрес, Лима, Сан Пауло и Мендоса), Северной Америкой (Майами, Мехико, Нью-Йорк и Даллас), Европой (Мадрид, Франкфурт, Лондон и Амстердам) и Центральной Америкой (Пунта Кана, Гавана, Панама и Сан Хосе).

С дек. 2001г. на чилийских авиалиниях увеличены тарифы для пассажиров при прохождении ими регистрации на посадку в самолет. На международных авиарейсах эта сумма выросла с 18 до 26 долл., а на внутренних авиалиниях, в зависимости от категории аэропорта, тариф увеличен для аэропортов I категории (г.г.Арика, Икике, Антофагаста, Калама, Ла Серена, Сантьяго, о.Пасхи, Консепсьон, Темуко, Пуэрто-Монтт, Балмаседа и Пунта-Аренас) с 2900 до 4406 чил. песо (с 4,5 до 6,8 долл.), II категории (г.г.Копьяпо, Серрильос, Чильян, Лос Анхелес, Вальдивия, Осорно, Чаитен, Коайке, Порвенир и Пуэрто-Наталес) с 2100 до 3356 чил. песо (с 3,2 до 5,2 долл.). Для остальных аэропортов, относящихся к III категории, данный взнос с пассажиров не взимается.

На внутренних и международных линиях чилийские компании осуществляют авиаперевозки на самолетах американского производства: А-310, ДС-10-10, Боинг-767, А-330, МД-11, Боинг-777, Боинг-727, Боинг-737, Боинг-757.

Что касается приобретения новых самолетов крупнейшей чилийской авиакомпанией «Лан Чили», то она отложила закупку 18 из 32 новых самолетов А340-300, которые в ближайшем будущем должны действовать на дальних авиалиниях (в Европу, Северную Америку и Океанию) и заменить самолеты Боинг 767-300. Уже закуплены 10 самолетов А-320. Решение об отсрочке закупок вызвано некоторым снижением объемов пассажирских перевозок на международных авиалиниях Чили, которое в 2001г. уменьшилось на 6,2% по сравнению с пред.г. Общая сумма на приобретение самолетов авиакомпанией «Лап Чили», составляет 1,5 млрд.долл., из которых уже израсходовано 50%. Контракт на приобретение новых самолетов А340-300 был подписан благодаря кредитной поддержке компании «Лан Чили» Европейским агентством по кредитованию экспорта.

Авиакомпания «Лан Чили» официально объявила о приобретении 60% акций американской почтовой компании «Скай Нет Ворлдвайд Экспресс», работающей в 130 государствах. Предполагается, что таким образом удастся улучшить возможности компании по доставке «от двери к двери» закупаемых через интернет товаров на рынках

США и Латинской Америки и поднять ее доходы на 120 млн.долл. в год.

Упрочение позиций авиакомпаний «Лан Чили» и ее дочерних предприятий «Ладеко» и «Лан Экспресс» было также связано с временным прекращением полетов самолетов чилийско-перуанской авиакомпании «Аэроконтиненте» с июля по сент. 2001г., в связи с решением чилийских судебных властей провести расследование о причастности авиакомпании к отмыванию денежных средств международной наркомафии. По данным на май пред.г., эта авиакомпания обеспечивала 11,8% авиационных пассажирских перевозок на внутренних и внешних авиалиниях и была второй по величине и значимости в стране.

В отношении грузовых авиаперевозок, измеряемых в тонно-километрах, основными представителями в 2001г. явились авиакомпании «Лан Чили» (86,6%), «Ладеко» (12%) и «Лан Экспресс» (1%).

Автотранспорт

На протяжении последних 25 лет в Чили отмечается устойчивый рост количества автомобилей на душу населения. В 1975г. в стране было 473 тыс. легковых машин (1 автомобиль на 21,5 чел.), а в 2001г. число автомобилей достигло 2,1 млн. (1 автомобиль на 7,4 чел.). 65% из них являются обычными легковыми автомобилями классов «седан» и «универсал», 30% – легковыми автомобилями «коммерческого» класса (полугрузовые легковые автомобили и джипы), а остальные – грузовики.

Характерной особенностью автомобильного парка страны является относительная новизна эксплуатируемых транспортных средств, более половины из которых выпущены после 1990г. Этому способствует законодательство страны, в соответствии с которым, в Чили запрещен импорт подержанных машин.

90% торговли новыми автомобилями в стране контролируют 10 крупных торговых групп, осуществляющих реализацию автомобилей 40 марок мелким дистрибуторам и непосредственно потребителям. Крупнейшими из них являются: «Дженерал Моторс» (автомобили «Шевроле»), «Дель Рио» (автомобили «Сузуки» и «Мазда») и «Авайу» (автомобили «Форд», «Киа» и «Субару»).

Реализуемые на чилийском рынке автомобили, помимо общего 18% налога на продажу облагаются также рядом других налогов. Это единый таможенный сбор – 8% от цены СИФ, специальный налог на автомобили – 8% и налог «на роскошь» (если цена СИФ на автомобиль превышает 15.000 долл.) – 85% от суммы, превышающей указанные 15.000 долл.

В 2001г. на внутреннем рынке Чили продано 98.330 новых автомобилей. Не подтвердился прогноз Национальной ассоциации автомобильного транспорта страны, что объем продаж новых автомобилей, останется на уровне 2000г. и составит 110.000 машин.

Среди проданных автомобилей лидирующее положение занимают автомобили компаний «Шевроле» (17.100 ед.), «Хюндай» и «Пежо» (по 10.300 ед. каждая). Наибольшее количество по маркам машин – автомобили «Шевроле Корса» (5.600 ед.), на втором месте «Пежо-206» и на третьей позиции – «Тойота Ярис».

В 2002г. планируется реализовать на внутреннем рынке 105.000 автомобилей.

С мая 2001г. в Чили могут ввозиться только автомобили, имеющие следующие элементы безопасности: передние и задние трехточечные ремни безопасности (для всех легковых машин); «небьющаяся» лобовое стекло (для всех легковых машин); «складывающаяся» рулевая колонка (только для пассажирских автомобилей); «якорное» крепление сидений (только для пассажирских автомобилей); внутреннее зеркало заднего вида типа «день/ночь» (только для пассажирских автомобилей); подголовники (только для пассажирских автомобилей); дворник заднего стекла (только для пассажирских автомобилей с кузовами типа «универсал» и «хэтчбек»).

Предполагается, что с мая 2002г. дополнительно будут введены следующие элементы: фронтальная подушка безопасности; антиблокировочная система тормозов (АБС); недеформируемый салон; программируемая деформация кузова; система защиты от бокового удара; ремни безопасности с автоматическим натяжением; складывающиеся зеркала заднего вида.

Принят декрет о разрешении эксплуатации в Чили автомобилей, работающих на газовом топливе.

На газ будут переводиться только легкие и средние автомобили коммерческого назначения (такси, грузовики, полугрузовики), при этом модель автомобиля должна быть признана пригодной к данной модернизации Центром контроля и сертификации автомобилей. Если машина эксплуатируется более 2 (но не более 5) лет, она должна пройти экспертизу на станции техосмотра.

В 2001г. действовал двухгодичный запрет на выдачу новых лицензий на право заниматься частным извозом (т.е. на новые такси), который в 2000г. был одобрен правительством и руководством Национальной конфедерации синдикатов независимых тружеников арендных автоперевозок Чили. Были выведены из эксплуатации все машины старше 12 лет. К 2005г. все такси будут отвечать нынешним экологическим нормам для импортных автомобилей. В ближайшие 5 лет для замены выводимых из эксплуатации такси чилийские водители приобретут 25 тыс. новых автомобилей.

До 2005г. правительство Чили и Конфедерация хозяев грузовиков выполняют достигнутое соглашение об обновлении 20 тыс. грузовиков (весом брутто от 10 т. и более), находящихся в длительной эксплуатации. Всего в стране насчитывается 160 тыс. машин. Этот проект реализуется за счет гибкой дотационной и кредитной политики правительства, которая позволит значительно улучшить условия приобретения новых машин, в особенности, для мелких транспортных предприятий и владельцев-одиночек.

Генеральная контрольная комиссия Чили в апр. 2001г. утвердила декрет о борьбе с загрязнением окружающей среды в столичном регионе. Наиболее важным и, одновременно, наиболее спорным положением декрета стало введение ограничений на использование автомобилей, оснащенных катализаторами. Теперь, в случае осложнения экологической ситуации в Сантьяго, власти имеют право своим решением запрещать выезд на дороги города всех автомобилей, чьи регистрационные номера заканчиваются на определенные

цифры. Ранее подобным ограничениям подвергались лишь не имеющие катализаторов машины.

По заявлению руководителей Корпорации по защите прав автомобилистов, документ носит чисто популистский характер и призван продемонстрировать намерение правительства социалистов уравнивать в правах владельцев машин без катализаторов с лицами, использующими более дорогие автомобили, оснащенные данными устройствами.

Национальная комиссия по защите окружающей среды, при участии ряда других правительственных институтов, также вела работу по подготовке предложений о введении с сент. 2002г. новых экологических норм на ввозимые в страну автомобили. Наиболее вероятно, что в интересах улучшения экологической ситуации, с указанного срока в Чили смогут поступать грузовые автомобили, соответствующие нормам «Евро-3». Для легковых автомобилей будут действовать пока нормы «Евро-2».

В 2001г., под пристальным вниманием правительства Чили находился вопрос о совершенствовании системы городского общественного транспорта г.Сантьяго. Оптимизм правительства в отношении выдвинутого для реализации нового Плана городского транспорта Сантьяго (ПГТС) сталкивается с недоверием и обеспокоенностью ныне действующих корпораций общественного транспорта. План предусматривает полную реструктуризацию системы общественного транспорта и проведения открытых торгов по национальным и иностранным предприятиям в 2003г. Основная критика плана направлена на то, что он является мало реалистичным, в т.ч. в отношении сроков длительности концессий. По мнению противников плана, он не является рентабельным и при его реализации может стать причиной сокращения до 8 тыс. рабочих мест.

Основные положения плана ПГТС: значительное увеличение доли метро, пригородных поездов и поездов ближнего следования в осуществлении пассажирских перевозок; проведение реструктуризации транспортной сети микроавтобусов, разделение их по зонам, введением общих и дифференцированных тарифов в зависимости от расстояний, удаленности от центральных городских районов; выделение компенсаций национальным и иностранным предприятиям наземных линий метробусов, которые примут участие в торгах в 2003г.; стимулирование участия крупных предприятий отрасли, которые в условиях конкуренции будут способствовать достижению рентабельных показателей деятельности транспортного сектора; совершенствование системы регулирования потоков грузового, общественного транспорта и такси; развитие транспортной инфраструктуры и расширение сферы транспортных услуг; значительное сокращение количества автобусов (всего 2.700 машин), работающих на наиболее токсичном бензине с октановым числом 93 и с высоким содержанием свинца. При этом, первая тысяча этих автобусов должна будет выведена из эксплуатации в фев. 2002г.

В соответствии с планом, предусматривается выделение инвестиций на 1 млрд.долл. В нояб. 2001г. компания «Метро де Сантьяго» и банк «БНП Париба» заключили соглашение на получение кредита в 650 млн.долл. для строительства новой четвертой линии метро в Сантьяго общей про-

тяженностью 33 км. и 38 станциями на этой ветке. Продолжительность линий метро до 2005г. составит 80 км., а пассажирооборот увеличится со 184 до 350 млн. пассажиров в год. Большая часть строительства должна пройти над землей — параллельно городской кольцевой автомобильной дороге.

Тендер на определение участников в строительстве линии метро будет длиться до конца марта 2002г. В нем принимают участие французская компания «Алстон», канадская «Бомбардьер», испанская КАФ и немецкая компания «Сименс».

В 2001г. министерство транспорта и связи, в тесном взаимодействии с Национальной комиссией по вопросам окружающей среды, активно проводило подготовительную работу по проведению торгов на сдачу в концессию 37 автобусных маршрутов «метробус». На этих маршрутах работают 540 автобусов (принадлежат госкомпаниям «Метро» и предназначены для соединения окраинных районов города с ближайшими станциями метрополитена). Предполагается, что концессионарию будут подвергнуты в первую очередь наиболее короткие маршруты.

Минтранс рассматривает возможность оказания государством содействия чилийским автобусным компаниям в приобретении для городских перевозок новых более экологически чистых, но одновременно и более дорогих автобусов.

К концу 2003г. в Сантьяго, в связи с износом, должна быть заменена треть от ныне работающих 7500 автобусов. Помимо перевода на газ, одним из перспективных вариантов считается проведение массовой закупки специальных дизель-электрических автобусов, имеющих выхлоп на 62% чище, чем самые совершенные дизельные машины. Главной проблемой при этом считается их более высокая стоимость, по сравнению с обычными — на 20-30% больше, что увеличивает цену на новые автобусы до 80-100 тыс.долл. за единицу.

Железные дороги

Железнодорожная сеть в Чили изначально создавалась для удовлетворения запросов горнорудных компаний и предназначалась для перевозки селитры и меди к ближайшим портам. Железные дороги находятся в руках предприятия «Государственные железные дороги». Данные магистральные строились частными компаниями, по несвязанным друг с другом проектам, и они до сих пор не все объединены в единую сеть. Наряду с общепринятой в Западной полушарии шириной колеи (1,676 м.), в северных регионах Чили построены и железные дороги еще двух специфических стандартов — узкоколейки с шириной колеи 1,000 и 0,750 м.

Общая протяженность железных дорог страны составляет 8 тыс.км., из которых 2 тыс.км. электрифицированы. На остальных перевозки осуществляются устаревшими дизельными локомотивами и паровозами.

Значение ж/д транспорта для экономики страны относительно невелико. В 2001г. на него пришлось 5% наземных перевозок страны. В северных регионах это исключительно грузовые перевозки. В центральных и южных районах страны имеется также ограниченное число пассажирских линий.

По результатам деятельности предприятия «Государственные железные дороги» в 2001г. зарегистрирован значительный рост его показателей.

Объем перевозок увеличился на 21,7% по сравнению с пред.г., а доход вырос на 32,6% и составил 10.462,7 млн. чилийских песо (15,7 млрд.долл.).

Все входящие в «Государственные железные дороги» дочерние предприятия («Ларга дистанция» — поезда дальнего следования, «Мерваль», «Метротрен» и «Биотрен» — пригородные поезда) улучшили свои показатели по сравнению с предыдущими годами в результате реализации ряда инвестиционных проектов.

Доходы от реализации билетов на ж/д транспорт компанией «Государственные железные дороги», в млн.чил.песо

	«Ларга	«Мерваль»	«Метротрен»	дистанция	«Биотрен»	Всего
1997г.1.340,81.080,63.819,6-6.241,1	
1998г.1.507,81.330,33.277,4-6.115,4	
1999г.1.197,51.606,13.661,512,56.477,5	
2000г.1.972,81.843,44.010,864,47.891,4	
2001г.2.577,43.482,64.31191,610.462,7	
01/00, в %30,688,97,542,332,6	

С целью обновления подвижного состава и развития сети пассажирских перевозок на стадии организационного оформления находятся ряд проектов по привлечению в отрасль частного капитала. В соответствии с разработанными правительством проектами, в ближайшие годы планируется привлечение инвестиций в сферу ж/д транспорта Чили в 3 млрд.долл.

Правительство возвратилось к идее строительства скоростной железной дороги в 120 км. между столицей Сантьяго и портовым г.Винья-дель-Мар. Половину затрат на реализацию проекта, который оценивается в 900 млн.долл., возьмет на себя государство, а остальная доля отводится частному капиталу. Начало работ откладывалось из-за отсутствия инвесторов, и только после подписания контракта с французской инвестиционной группой «Алстом» в полной мере начнутся строительные работы, которые предполагается завершить в 2006г.

Чилийская компания «Феррокарилес дель Пасифико-Фепаса» и аргентинская компания «Текникагуа» ищут третьего инвестиционного партнера для восстановления участка трансандинской железной дороги между г.г.Лос Андес и Мендоса протяженностью 252 км., который был закрыт 17 лет назад. Проект носит название «Экокаргас» и предусматривает привлечение инвестиций в 250 млн.долл.

Пенсии

Согласно «Плану действий» правительства на 2002-06гг. одними из приоритетных задач являются стимулирование экономического роста страны и улучшение соцобеспечения граждан. Именно реформирование пенсионной системы позволит частично решить эти две задачи. Появление новых финансовых институтов на рынке управления добровольными пенсионными вкладами трудящихся и изменение структуры частных пенсионных фондов (АФП — в испанской аббревиатуре) с целью увеличения размера пенсий — основные параметры пенсионной реформы — должны способствовать активизации рынка капиталов и увеличению уровня жизни населения страны.

Трудящиеся отчисляют 10% от зарплаты в качестве взноса в один из частных пенсионных фондов по выбору, который обеспечивает пенсион-

ные выплаты на основе доходности сбережений. Законом определен минимальный размер доходности вкладов (4%), при котором при отчислениях в течение 30 лет пенсия должна составить 70% от зарплаты трудящегося за последний год, а также — минимальный размер пенсии, к которому в случае доходности сбережений менее 4% АФП добавляет недостающую до уровня в 70% сумму из своего резервного фонда. Этим же законом установлен лимит в 60 UF (условная единица, в марте 2002г. 1UF=16.197 песо=24 долл.) или 1450 долл. на максимальную обязательную госпенсию.

Увеличить размеры пенсии можно путем дополнительного отчисления средств — «добровольных сбережений» — в АФП, который направляет их в один из двух Фондов (по выбору вкладчика): фонд первого типа, на который приходится 99,9% всех отчислений, из них 20% вкладываются в акции и 80% — в ценные бумаги со стабильным доходом (облигации и ценные бумаги ЦБ); фонд второго типа (всего 225 вкладчиков), в котором средства размещаются только в ценные бумаги со стабильным доходом.

Выгоды, получаемые при «добровольном сбережении» существенны. Размеры пенсии могут увеличиться до 5,5 UF (133 долл.) при низких и до 40 UF (967 долл.) при высоких доходах. Реформа пенсионной системы, в первую очередь, касается «добровольных сбережений». Схема обязательных отчислений остается без изменений. С 1 марта 2002г., когда в силу вступил новый закон о пенсионном обеспечении, количество «игроков» на рынке «добровольных сбережений» трудящихся увеличилось. Помимо АФП, эту возможность получили банки, страховые компании и инвестиционные фонды. Сбережения можно также размещать в пенсионном фонде, отличном от того, где хранятся обязательные пенсионные отчисления трудящегося.

Увеличение числа «игроков» ведет к резкому повышению конкуренции между ними, и следовательно, к снижению издержек и увеличению доходов пенсионеров — главной цели пенсионной реформы. Сама пенсионная система становится более гибкой. Значительно увеличивается степень участия самих вкладчиков, которые теперь должны выбирать, кому доверить свои добровольные отчисления. Все будет зависеть от готовности вкладчика пойти на риск. Те, кто предпочитают иметь стабильный доход, вероятнее всего, выберут АФП, банки и страховые компании. Другие же могут отдать предпочтение инвестиционным фондам. Данные изменения не только позволят вкладчикам выбирать варианты, при которых эффективность оборота вложенных средств значительно увеличится, но и будут способствовать развиту рынка капиталов. Наименьший процент за свои услуги взимают АФП — 0,61%, в то время как услуги других «игроков» обойдутся в 1-3%.

Вкладчики могут выбирать форму «добровольных сбережений».

— добровольный пенсионный взнос. Определенная трудящимся в качестве добровольных отчислений сумма автоматически вычитается из зарплаты и переводится в АФП или в любой другой финансовый институт. При этом вкладчик пользуется налоговыми льготами. Налогооблагаемая база зарплаты снижается в соответствии с объемом отчислений, и размер реальной зарплаты

уменьшается незначительно. Однако согласно новому пенсионному закону размер таких отчислений ограничен лимитом в 50 UF (1210 долл.);

– пенсионный депозит. Работодатель открывает сотруднику индивидуальный счет, куда перечисляются отчисления. Данные сбережения не являются пенсионными в чистом виде, поэтому на них не распространяются налоговые льготы. Нет и ограничений по размеру счета;

– добровольный пенсионный счет (т.н. счет №2). АФП открывает для вкладчика прототип банковского счета, на который в любой момент можно зачислять неограниченные суммы денег. В этом случае трудящийся не платит налоги с полученной прибыли.

Еще одним новшеством пенсионной реформы является то, что теперь добровольные отчисления могут осуществлять независимые предприниматели, которые раньше были лишены такой возможности. Вклады будут производиться либо ежемесячно, либо 1 раз в год на сумму не более 10 млн. песо (15.000 долл.).

Если раньше дополнительными сбережениями можно было воспользоваться только после выхода на пенсию, то согласно новому законодательству, ими можно пользоваться в любой момент, что является некоторой защитой от безработицы. Однако в случае досрочного использования «добровольных сбережений» необходимо заплатить налог, от которого освобождаются пенсионеры, а также лица, достигшие пенсионного возраста, объем накопленных средств у которых превышает 110% от минимальной зарплаты.

Вторым аспектом пенсионной реформы является реструктуризация самих пенсионных фондов. С 1 авг. 2002г. создаются т.н. мультифонды. Каждый АФП образует 5 различных фондов (фонды А, В, С, D, E), отличающиеся по объему средств, вложенных в акции. В фонде А на акции будет приходиться от 40% до 80% сбережений, В – от 25% до 60%, С – от 15% до 40%, D – от 5 до 20%, фонд E заменит существующий фонд второго типа, где средства размещаются только в ценные бумаги со стабильным доходом.

Вкладчики, готовые вложить значительную часть сбережений в акции (фонды А и В), смогут как получить большую прибыль, так и потерять от 20% до 40% своих средств, поскольку может измениться стоимость этих акций. Более консервативные вкладчики отдадут предпочтение фондам D или E.

Выбор фонда является добровольным. Единственное ограничение состоит в том, что лица, уже получающие пенсию по старости, не могут пользоваться услугами фондов А и В, а вкладчики мужского пола старше 55 и женского пола старше 51 – услугами фонда А. Такие ограничения введены с целью избежать высокого уровня риска для пожилых людей. Если вкладчик не может выбрать фонд, его сбережения автоматически переводятся в один из фондов в соответствии с полом и возрастом. Сбережения мужчин в возрасте до 40 лет будут переведены в фонд В, до 55 – фонд С, остальные – фонд D. В отношении женщин действует аналогичная шкала, сниженная на 5 лет.

Вкладчик сможет 2 раза в год бесплатно переводить сбережения из одного фонда в другой, а также разделить свои вклады между несколькими фондами.

Увеличен разрешенный лимит инвестиционных вложений в акции одной компании (с 0,3% до 2%) и в иностранные ценные бумаги (с 20% до 30%). После введения мультифондов доля АФП в национальных ценных бумагах Чили возрастет с 9,9% до 12%, что означает ежемесячный прирост инвестиций во внутренний рынок в 695 млн.долл.

Ряд специалистов высказываются за более глубокие преобразования пенсионной системы страны, в частности, за увеличение объема отчислений, вкладываемых в иностранные ценные бумаги, т.к. чилийский рынок ценных бумаг не может удовлетворить все потребности пенсионных фондов. Лимит в 30% приведет к тому, что АФП будут вынуждены скупать в большом количестве национальные ценные бумаги, что искусственно поднимет их стоимость и негативно отразится на долгосрочных интересах вкладчиков.

Чилийская пенсионная система уже продемонстрировала свою рентабельность. В 2001г. средняя прибыль на инвестированный капитал увеличилась по сравнению с пред.г. и составила 6,7%. По данным за 20 лет, прошедших с момента запуска пенсионной системы (с июля 1981г. по конец 2001г.) этот показатель достиг 10,7%.

Количество вкладчиков в 2001г. увеличилось на 1,7% (54 тыс.чел.) и достигло 6,3 млн.чел., из них 3,3 млн. – активные работники (61% от трудоспособного населения Чили). Финансовые ресурсы пенсионной системы Чили в 2001г. возросли на 9,35% и составили 35,4 млрд.долл. (55% ВВП).

В совокупности частные пенсионные фонды выплачивают 390.000 пенсий, из них 100.177 пенсий по старости, 145.800 – при досрочном выходе на пенсию, 27.861 – по нетрудоспособности и 116.335 – иждивенцам. **Средний размер пенсии по старости составляет 450 долл.**, при ежемесячных отчислениях в 11 долл. Ожидается, что после преобразований размеры пенсии увеличатся на 30%-45%.

Демография

Перепись населения. В соответствии с опубликованными в чилийской прессе первыми официальными данными недавно проведенной переписи населения страны, его количество составило 15,05 млн.чел., увеличившись за последнее десятилетие на 1,7 млн. жителей. В 1992-2002гг. продолжали снижаться среднегодовые темпы прироста населения Чили, составившие 1,2% (против 1,6% в предыдущее десятилетие). По данному показателю в латиноамериканском регионе страна занимает одно из последних мест, опережая только Кубу и Уругвай (соответственно 0,5% и 0,6%). Падение темпов роста населения чилийские демографы связывают со снижением рождаемости (за последние 10 лет она упала в 2,5). Рост материального благополучия не способствует увеличению рождаемости. В развитых западноевропейских странах, показатели прироста населения не превышают 1%, а в ряде государств (Италия, Швеция) близки к нулевым.

Одним из следствий сокращения рождаемости в Чили (а также – некоторого увеличения средней продолжительности жизни) является процесс старения жителей страны. В результате группа лиц в возрасте 65 лет и старше в чилийском населении превышает 10%, а индекс старения нации (количество лиц в возрасте 60 лет и старше, приходящее-

еся на 100 чел. в возрасте до 15 лет) составляет порядка 36% (в 1960г. — 19%). К 2020г. указанный показатель достигнет 70%, а к 2025г. — 82%.

Еще одной характерной особенностью демографического развития Чили за последние 10 лет стало продолжающееся увеличение общей численности и доли городского населения, обусловленное механическим приростом (в результате внутренних миграций, являющихся следствием оттока населения из сельских районов). Принимавшиеся в последние годы руководством страны усилия по децентрализации населения существенных результатов не принесли, в чилийских городах сконцентрировано 13,04 млн. чел. или 86,7% от общего числа жителей страны (в 1992г. этот показатель составлял 83,4%).

На фоне общего увеличения абсолютной и относительной численности городского населения продолжался рост количества жителей столичного региона, где сконцентрировано 40,1% чилийцев, против 39,4% в 1992г. Усилилась нагрузка на инфраструктуру столицы, ее коммунальные и соцслужбы, несмотря на строительный «бум» ощущается нехватка доступного (относительно средних доходов) жилья. Что касается дальнейшей динамики общей численности населения Чили, то в 2020г. она достигнет 18,8 млн., а к 2025г. — 19,5 млн. чел.

Электронный паспорт. Службой ЗАГС и Идентификации Чили подготовлен проект программы по изменению системы идентификации населения страны. Проектом предусматривается создание полной электронной базы данных, содержащей в цифровом виде фотографии, отпечатки пальцев и подписи всех чилийских граждан. В соответствии с программой, будет начат процесс обмена общегражданских загранпаспортов и национальных удостоверений личности на документы нового, более защищенного образца.

Ввод новой централизованной системы позволит производить на территории всей страны мгновенную идентификацию любого местного гражданина, даже если при нем нет документов, удостоверяющих личность. Появится возможность в случае кражи или утраты удостоверения личности или паспорта нового образца автоматически заблокировать документ для избежания негативных последствий.

В качестве первого шага по реализации программы начато сканирование и ввод в ведомственную АИС персональных учетных карточек, хранящихся в Центральном архиве службы ЗАГС. Такие карточки заполняются в отделениях Службы ЗАГС при оформлении удостоверений личности гражданам Чили впервые. В них указываются установочные данные на лицо, его фотография, подпись и отпечатки всех 10 пальцев рук. Общее количество карточек, подлежащих сканированию — 28 млн. В это число входят регистрационные данные на живых и на уже умерших местных граждан. Сведения в новом электронном формате будут вводиться в систему постепенно, по мере обмена национальных идентификационных документов (загранпаспортов и удостоверений личности).

Новое чилийское удостоверение личности и паспорт разработаны в соответствии со стандартами Международной организации по гражданской авиации (ИКАО). Ожидается, что наличие

документов, отвечающих по степени защищенности требованиям международных норм, облегчит гражданам Чили прохождение пограничного контроля во многих странах, а **в ряде случаев приведет к отмене визового режима для чилийцев.**

Вводимые национальные идентификационные документы отвечают международным стандартам по всем своим характеристикам, включая физические (степень защищенности от деформации, от воздействия токсичных и химических веществ), а также по размерам, описанию страницы с персональными данными на владельца и стойкости от подделки.

Ввод новой системы идентификации населения позволит запрашивать ОЗП в любом отделении Службы ЗАГС и Идентификации по месту проживания, приведет к существенному сокращению сроков изготовления удостоверений личности. Правоохранительные органы Чили (Служба карабинеров, Следственная полиция), имея доступ к новой базе данных, получат возможность более эффективно и оперативно перепроверять сведения о конкретных гражданах, попавших в их поле зрения, производить установку личности, отслеживать движение чилийцев через границу страны.

Оформление загранпаспортов нового образца начато 2 мая 2002г. Срок действия документа остался прежним — 5 лет. Стоимость его существенно возросла. Цена стандартного 32 страничного паспорта поднялась с 8400 песо (13 долл.) до 37000 песо (56 долл.). Для лиц, часто выезжающих за границу, предусмотрена возможность заказа ОЗП, содержащего 64 страницы. Его цена — 47300 песо (72 долл.).

Пока новый документ выдается только в Центральном паспортном столе г.Сантьяго (ул. Монеда 1342). Срок его изготовления — 3 рабочих дня. Предполагается, что в провинции на оформление ОЗП будет уходить 5 рабочих дней. Составлен график оснащения необходимым оборудованием подразделений Службы ЗАГС по стране, а также обучения работы с ним персонала. Планируется завершить поставку в регионы и запуск рабочих модулей, имеющих прямой выход в единую ведомственную АИС, к середине 2003г. Переходный период может затянуться на несколько лет.

Модифицированные удостоверения личности станут оформлять с июля 2002г. и первоначально только в Сантьяго. Оснащение необходимым оборудованием отделений ЗАГС по стране будет в основном завершено в 2004г. Обмен будет происходить по мере окончания сроков действия документов старого образца. Вся программа реорганизации системы идентификации в Чили рассчитана на 8-летний период.

Наркобизнес

Национальный конгресс страны завершает работу по пересмотру принятого в 1995г. антинаркотического закона с целью приведения содержания его отдельных статей в соответствие с произошедшими изменениями. Будет определена юридическая ответственность за отмывание наркоденог, а также за причастность к микротрафику (нелегальная доставка и распространение наркотиков в малых дозах), так как в действующем документе упомянутые виды преступлений отсутствуют.

В 2001-02г. чилийскими правоохранительными органами совместно с коллегами из соседних государств был предпринят ряд эффективных шагов, направленных на активизацию борьбы с наркобизнесом и нелегальным проникновением наркотических средств на территорию страны. Достигнуты определенные успехи по снижению контрабандного ввоза и распространения некоторых наркотиков, а также их производства в Чили. Стали снижаться показатели изъятий нелегально доставляемого из Перу, Эквадора и Боливии сырца кокаина. Если в 1999г. было задержано 1025 кг., в 2000г. — 978 кг., то в 2001г. — 645 кг. указанного наркотика. Заметно снижение и контрабандно ввозимой готовой марихуаны: в 2000г. — 2055 кг., в 2001г. — 1462 кг. В 2001г. местной полицией проведен ряд успешных антинаркотических операций. Среди них — обнаружение в июле 2001г. в столичном регионе страны и ликвидация подпольной лаборатории по производству кокаина. В Сантьяго, после многомесячного отслеживания незаконной деятельности членов одной из наркоорганизаций, занимавшейся распространением в небольших количествах наркопрепаратов, местными спецслужбами было арестовано 30 чел.

Несмотря на предпринимаемые полицией меры, продолжает расти объем контрабандно доставляемого в страну героина и хлоргидрата кокаина — наиболее распространенного по употреблению наркотика. Косвенным подтверждением этому является увеличение в 2001г. изъятий упомянутых нарковеществ: по сравнению с 2000г., показатели указанных изъятий увеличились соответственно на 29,46% и 121,48%.

В связи с продолжающимся ростом уличной преступности, в стране наметилась тенденция увеличения потребления наркотиков местным населением. С 1998г. по 2001г., потребление гражданами страны наркосодержащих препаратов выросло с 5,3% до 6,3%. Во II пол. 2001г. среди молодежи в возрасте 12-18 лет практически сравнялось количество наркопотребителей, как из числа лиц мужского, так и женского пола.

Чили, не являясь страной производителем нелегальных наркотиков, все чаще используется международными «трафикантами» для транзитной переброски наркотиков в Европу и США. Речь, прежде всего, идет о кокаине и героине, контрабандно доставляемых на территорию страны из Перу, Эквадора, Боливии, Парагвая и Колумбии. Если доставка кокаина из указанных соседних государств осуществляется наземным путем, то героин поступает из Колумбии лишь с использованием авиатранспорта. Заметное место среди наркопродуктов, нелегально поступающих в Чили из Боливии и Перу, стали занимать препараты, из марихуаны.

Местными властями принимаются дополнительные меры по борьбе с наркобизнесом. Ужесточена таможенная и паспортная проверка физлиц и автотранспорта, въезжающих в Чили из соседних государств. Это касается как сухопутного, так и воздушного каналов въезда в страну. Что же касается повышения уровня досмотра пассажиров и груза, прибывающих морским транспортом в Чили, то здесь местная пограничная служба сталкивается с целым рядом трудностей. Это обусловлено протяженностью и изрезанностью океанского побережья в районе чилийско-перуанской гра-

ницы. Чилийскими правоохранительными органами, несмотря на имеющуюся у них информацию о существующем морском канале поставки наркотиков из Перу, не задержано ни одного судна с указанным нелегальным товаром. Непродолжительность стоянок большинства грузовых иностранных кораблей, заходящих в многочисленные местные порты, также затрудняет осуществление их качественного досмотра.

Телекоммуникации

В 2001г. продолжалось развитие страны быстрыми темпами в области телекоммуникаций, в которой Чили уже считается одной из наиболее высокоразвитых в регионе. На чилийском рынке телекоммуникационных услуг работают 8 компаний, крупнейшими из которых являются: «Интел», «СТС Мундо», «Чилесат» и ВТР.

Высокая рентабельность внедрения современных систем передачи информации в Чили привлекает в страну таких крупных иностранных инвесторов как «Сименс», «Телефоника Эспаньола», «Бритиш Телеком» и «Белл Корпорейшн», «Нокиа».

В апр. 2001г. компания «Глобал Кроссинг» произвела подключение страны к своему трансатлантическому волоконно-оптическому кабелю, который проходит вдоль тихоокеанского побережья Чили. Эта компания связала страну со своей глобальной телекоммуникационной сетью, охватывающей 27 государств на 5 континентах и достигающей в протяжении 100 тыс.км. Ее главный конкурент — компания «Эмерхия» в марте 2002г. официально объявила о разрывании в Чили своей альтернативной телекоммуникационной сети.

По данным министерства транспорта, связи и общественных работ Чили, в 2001г. в стране произошло увеличение мобильных сотовых телефонов на 40%, число которых таким образом превысило 4,8 млн.шт. (31,5 сотовых телефона на каждые 100 жителей страны). Наиболее оснащенным является столичный регион Чили, в котором сосредоточено 57,9% всех мобильных телефонов (55 аппаратов на 100 жителей). К 2004г. 50% населения Чили будет пользоваться сотовой связью, а количество используемых сотовых телефонов достигнет 6,9 млн. аппаратов. В наст. вр. данным видом связи в стране пользуется 28% населения. Лидером в предоставлении данного вида услуг (36%) выступает итальяно-чилийская компания «Интел», а остальные 64% принадлежат компаниям «Телеф Мовилес», «Беллсаус» и «Смартком». По данным министерства связи Чили, количество пользователей интернетом увеличилось с 561 тыс. в 2001г. до 677 тыс. в 2002г.

В 90гг. инвестиции в сектор телекоммуникаций и связи Чили увеличивались в среднем на 20% ежегодно и к концу 2001г. достигли 1,2 млрд.долл.

В Чили создана достаточно развитая сеть телекоммуникаций при относительно низких тарифах за пользование услугами провайдеров интернет. С марта 1999г. по март 2000г. стоимость пользования доступом к сети интернет сократилась в 3 раза. В этот же период ряд провайдеров начали предлагать услуги по бесплатному доступу в интернет (в этом случае клиент оплачивает лишь время использования телефонной линии).

Комитетом по телекоммуникациям Чили установлен верхний предел тарифов, которые могут

устанавливать провайдеры. Зафиксированы тарифы, взимаемые телефонными компаниями за подключение к серверам, а также установлено правило, согласно которому время пользования интернетом исчисляется в секундах и не округляется до минут.

В стране на каждую тысячу чел. приходится 200 стационарных телефонных линий. В Сантьяго действуют 4 системы оптико-волоконной связи, которые полностью покрывают потребности населения и организаций в телекоммуникационных услугах.

Стоимость услуг телефонной связи и провайдеров интернет в Чили считается относительно низкой исходя из международных стандартов. В последние годы правительством предприняты меры по стимулированию пользования компьютерными сетями. Широко распространена практика уплаты налогов и осуществления госзакупок по каналам интернет.

Обеспеченность персональными компьютерами в стране составляет 50 шт. на 1 тыс. чел. по сравнению с 31 шт. в 1996г. По этому показателю Чили превосходит такие государства, как Аргентина, Мексика и Бразилия. Из общего количества имеющихся в Чили ПК 70% приходится на организации, оставшаяся часть – на физлица.

В 2001г. число пользователей интернет в Чили достигло 9% от общего количества населения, что является самым высоким в Латинской Америке показателем (в Бразилии он составляет 5,7%, в Мексике 2,5%). Этому способствует прогрессивное снижение стоимости доступа в электронные сети и государственное стимулирование программ обеспечения компьютерными технологиями средних учебных заведений и населенных пунктов в отдаленных районах страны. За 2 последних года число пользователей интернет в стране выросло в 10 раз и достигло 1,4 млн.чел. Как ожидается, к 2005г. в Чили будет 4,5 млн. пользователей интернет при общей численности населения 16 млн.чел.

По данным Торговой палаты г.Сантьяго, в 2001г. доступом к интернету обладали 77,2% мелких, 92,7% средних и 97,2% крупных предприятий. Собственные сайты имелись, соответственно, у 21%, 35,7% и 62,7% предприятий указанных категорий. В этот период в Чили действовало 480 фирм, предлагающих через электронные сети свои услуги.

Одним из крупнейших за последнее время проектов в области электронной торговли является созданная в окт. 2001г. Банком Чили (Banco de Chile) и Банком инвестиционных кредитов (Banco Credito Inversiones) фирма Artikos Chile, которая будет работать в секторе B2B. Первоначальный объем инвестиций в указанную компанию составил 9 млн.долл., что позволило создать необходимую инфраструктуру для осуществления электронных операций по купле-продаже товаров и услуг между чилийскими фирмами и организациями. К 2005г. объем операций Artikos Chile может достичь 10 млн.долл. Фирма будет предлагать своим клиентам широкий комплекс услуг, включая котировку, доставку, разгрузку товаров, оформление платежных документов. Не исключается возможность кредитования торговых операций через возможности банков-учредителей Artikos Chile.

Правительством страны предпринимаются меры по приведению национального законода-

тельства в этой области в соответствие международным стандартам. На рассмотрении в национальном Конгрессе находятся несколько проектов законов, которые должны усовершенствовать юридическую базу использования информационных технологий. На заключительной стадии находится рассмотрение Конгрессом проекта нового закона об электронной подписи. Планируется внести поправки в закон о защите прав потребителя, доработать законодательство по вопросам интеллектуальной собственности и модернизировать налоговую систему в целях облегчения возможности торговых операций с зарубежными фирмами через электронные сети.

На рассмотрении Конгресса Чили также находится проект закона, который будет регулировать вопросы, связанные с заключением госучреждениями через электронные сети контрактов на закупку оборудования и использование услуг. Его принятие подведет юридическую основу под действующую с начала 2001г. систему осуществления госзакупок через интернет, которая показала достаточно высокую эффективность и признана Агентством межамериканского сотрудничества в качестве одной из самых совершенных в Латинской Америке.

На сайте www.chilecompra.cl содержится полная информация о потребностях госорганизаций в товарах и услугах, а также коммерческие предложения потенциальных поставщиков. Этой системой регулярно пользуются 5 тыс. фирм. Такой способ госзакупок позволяет экономить от 7 до 15% выделенных на эти цели средств. Притом, что ежегодный объем госзакупок в Чили составляет 700 млн.долл., экономия за счет использования механизмов электронной торговли может достигать 100 млн.долл.

Туризм

Его доля в формировании ВВП страны в 2001г. составила 4,5% от всей доходной части сектора услуг. По оценкам Института национальной статистики, в последние годы объем доходов этого сектора экономики до событий 11 сент. 2001г. имел тенденцию к росту. Доходы от турсектора в 2001г. несколько меньше по сравнению с 2000г. и составили 800 млн.долл.

В 2001г. в Чили функционировало 1600 туристических предприятий. Из этого числа половину составляли гостиницы, 19% – мотели, 17% – пансионаты, 9% – кемпинги и до 5% – отдельные дома. Одним из проблемных вопросов отрасли остается наличие большого количества разрозненных мелких туристических предприятий, которые не всегда могут гарантировать высокий уровень сервиса для иностранцев. Две крупнейшие чилийские компании «Евро-Чили» и «Барсело Вьяхес» подписали соглашение о создании единой туристической компании «Эко операдор» с последующим включением в ее состав всех существующих мелких предприятий туристического бизнеса.

Географическое расположение Чили представляет широкие возможности для реализации трех основных направлений деятельности в туристическом бизнесе. Первым и наиболее важным является привлечение иностранных граждан к посещению национальных мест отдыха в стране, при этом основной поток посетителей отмечается

в весенне-летний сезон с окт. по дек. Второе направление заключается в том, чтобы чилийские граждане в период отпусков проводили свой отдых в Чили без выезда за рубеж. Усилия предпринимателей в этом плане направлены на расширение границ сезонного пребывания. Этому способствует улучшение с каждым годом качества обслуживания и предоставления новых услуг. Третье направление деятельности состоит в обеспечении поездок чилийских граждан на отдых за границу, как правило, зимой с июня по авг.

Чили — одна из немногочисленных стран мира, которая может предложить большое разнообразие естественных привлекательных мест. На территории страны, как в ее континентальной части, так и островной, существует жаркий, умеренный и холодный климат, есть озера, пляжи, пустыни, ледники и леса, объявленные ЮНЕСКО мировыми заповедниками биосферы. Это позволяет развивать различные виды туризма, в т.ч. нетрадиционные, такие как экологический, приключенческий, археологический, по сельской местности. Природные преимущества в сочетании с превосходной инфраструктурой гостиничного хозяйства и транспортного обслуживания, воздушного и наземного, сделали возможным в течение 11 мес. 2001г. посещение страны с туристическими целями 1,6 млн. туристов.

Исторически сложилось так, что наибольшее количество туристов приходится на страны американского континента (в 2001г. — 1,4 млн.чел.). Из них 49% приезжающих на отдых — аргентинцы, 9% из Перу, 8% из США, 6% из Боливии. Из Европы в 2001г. с туристическими целями посетили Чили до 230 тыс.чел., что на 7,6% больше, чем в пред.г. Большая часть из них являются жителями Германии (43,9 тыс.чел.), Испании (36,3 тыс.чел.), Франции (32,8 тыс.чел.), Великобритании (28,4 тыс.чел.) и Италии (20 тыс.чел.). Кризис в Аргентине сокращает основной поток туристов из этой страны, и вынуждает предпринимателей снижать тарифы на услуги.

Туристы из США и Европы, находясь в стране в среднем 15 дней, расходуют до 60 долл. в сутки. Пребывание туристов из соседних латиноамериканских стран составляет около 8 дней, при этом они расходуют до 45 долл. в день. Туристические компании надеются получить значительную правительственную поддержку для увеличения притока туристов в Чили. Одним из мероприятий по решению поставленной задачи стало проведение 28-29 нояб. 2001г. туристического международного салона «Вьяхантес» в г.Сантьяго, в котором участвовало 260 представителей туристической бизнес-сообщности со всего мира.

Более половины туристов, приезжающих в страну совершают поездки с посещением экологических зон, в первую очередь, таких всемирно известных мест, как о-в Пасхи и Робинзона Крузо, Огненную Землю, вулканические горы на юге страны и другие. Что касается отдыха на пляжных курортах Чили, то они менее привлекательны, особенно для европейцев, т.к. **температура воды в Тихом океане из-за холодного течения не превышает в летний сезон 16-18°**, а места отдыха, особенно в зоне Карибского бассейна, составляют серьезную конкуренцию для чилийского турсектора.

Несмотря на то, что 60% туристов приезжают в страну на отдых, политическая стабильность и

экономический рост способствуют увеличению числа лиц, которые совершают поездки в Чили для бизнеса или участия в международных семинарах (20% от общего числа посетителей в 2001г.).

В последние годы отмечается значительное увеличение туристов, посещающих столичный регион (на 22%), региона Лос Лагос (на 12%) и р-нов Тарапака, Ла Араукания и Вальпараисо (на 10% каждый), поскольку там находится наибольшее количество достопримечательных мест.

Что касается количества чилийцев, выезжающих на отдых в другие страны, то на 1 нояб. 2001г. оно составляло 1,7 млн.чел., что на 6% больше, чем в пред.г. Наметилась тенденция к снижению числа выезжающих из страны граждан с туристическими целями, поскольку в предыдущие годы рост туристической активности составлял 12-15%. Россию в 2001г. с турвизами посетили 1300 чилийцев.

Экспорт

В 2001г. о внешнеторговый оборот Чили достиг 34673,7 млн.долл. по сравнению с 36247,2 млн.долл. в 2000г. Его сокращение на 1573,5 млн.долл. связано с падением деловой активности на мировом рынке. Доля внешнеторгового оборота в ВВП страны составила 55%.

Объем чилийского экспорта в 2001г. был равен 17439,9 млн.долл. (в 2000г. — 18158). В его структуре преобладали минералы — 44,4% (в т.ч. медь — 38,7%), продукция сельского, лесного и рыболовного хозяйства — 8,7% и промтовары — 46,9%.

Основными покупателями чилийских товаров в 2001г. стали страны Европы — 28,2% (4918,6 млн.долл.), в т.ч. Англия — 7% (1221,2), Италия — 4,6% (801,7), Франция — 3,5% (607,6), ЕС — 26,1% (4550,2).

За ними следовали страны Азии — 26,5% (4625,3), в т.ч. Япония — 12,2% (2131,5), Китай — 5,8% (1010,9), Южная Корея — 3,3% (569,9).

На третьем месте находились страны Латинской Америки — 22,7% (3957,3), в т.ч. Бразилия — 4,9% (848,4), Мексика — 4,7% (825,4), Аргентина — 3,1% (546,7), АЛАДИ — 21,2% (3691,9).

На страны Северной Америки пришлось — 20,1% (3499,8) чилийского экспорта, в т.ч. США — 18,6% (3236,3), Канада — 1,5% (263,5).

Страны Африки заняли 0,5% (81,9) в экспорте Чили, в т.ч. ЮАР — 0,2% (32,4).

В Океанию Чили экспортировала товаров на 56,8 млн.долл. (0,3%), в т.ч. в Австралию на 40,4 млн.долл. (0,2%).

Чилийский импорт в 2001г. составил 17233,8 млн.долл. (18089,2). Его основными товарами были потребительские товары — 18,2%, сырье и полуфабрикаты 60,7% (в т.ч. нефть — 10%), средства производства — 2%.

Ведущими поставщиками товаров в Чили были страны Латинской Америки — 34,7% (5511,4 млн.долл.), в т.ч. Аргентина — 17,4% (2755,1), Бразилия — 8,6% (1372,3), Мексика — 3,1% (497,6), АЛАДИ — 34,6% (5492,2).

Далее следовали страны Европы — 19,7% (3121,6), в т.ч. Германия — 4,1% (643,5), Франция — 3,4% (539,1), Италия — 2,7% (426,5), ЕС — 18,5% (2944).

На третьем месте находились страны Северной Америки — 19,3% (3058,1), в т.ч. США — 16,8% (2673,1), Канада — 2,4% (385).

На страны Азии пришлось 16,4% (2610,8), в т.ч. Китай – 5,9% (934,4), Япония – 3,2% (509,7), Южная Корея – 3,1% (490,8).

Из африканских стран было импортировано – 1,3% товаров на 212,1 млн.долл., в т.ч. Южная Африка – 0,4% (61,7). На страны Океании пришлось – 0,6% (97) чилийского импорта, в т.ч. на Австралию – 0,5% (79,4).

Чили имеет довольно либеральный внешнеторговый режим. В основе его лежат нормы ГАТТ/ВТО. Во внешней торговле страны не применяются количественные ограничения и лицензирование. Ввоз и вывоз товаров в «свободные зоны» на Севере и Юге Чили осуществляется беспошлинно.

Экспортный режим. Любое юр. или физлицо в Чили может стать экспортером, проинформировав об этом Центральный Банк. Учет экспортных операций осуществляется на основе экспортной декларации, в которой указывается сумма экспортной выручки. При экспорте товаров не применяются экспортные тарифы.

Импортный режим. При ввозе товары облагаются единой импортной пошлиной, которая в 2001г. составляла 8% с цены СИФ ввозимого товара, и согласно принятому закону о поэтапном снижении таможенного тарифа будет снижена в 2002г. до 7%, а в 2003г. до 6%.

В случае импорта товаров из стран, с которыми Чили имеет различные соглашения торгового или экономического характера (о свободной торговле, о экономическом взаимодействии) пошлины на ряд товаров либо не устанавливаются, либо уровень их невысок.

Для поддержания стабильных цен на внутреннем рынке на такие «чувствительные» для страны товары, как пшеница, пшеничная мука, растительное масло, сахар, предусматривается установление специальных импортных пошлин, которые при повышении мировых цен на эти товары могут быть ниже ставки единого таможенного тарифа, а в случае повышения цен могут значительно возрастать. В нояб. 2001г. Чили повысила импортные пошлины на сахар с 31,5 до 98%.

В целях защиты национальных производителей предусмотрены случаи (значительное снижение цен на товары на международных рынках способное нанести ущерб национальному производству, недобросовестная конкуренция), когда президент страны имеет право принять решение о введении дополнительно к единому таможенному тарифу специальных надбавок от 3 до 24% сроком до 12 мес. Такое решение принимается президентом только на основании рекомендации специально созданной Национальной Комиссии, уполномоченной осуществлять расследование по искажению цен на импортные товары. Комиссия имеет право до поступления необходимых документов от заинтересованных сторон вводить временные до 1 года защитные пошлины.

Товары, временно ввозимые на территорию Чили, не облагаются импортными пошлинами. Это относится к выставочным образцам продукции, демонстрируемым на утвержденных чилийским правительством выставках. Указанные товары могут находиться на территории страны до 6 мес. при обязательном хранении в складских помещениях. В случае их последующей продажи и превышения установленных сроков хранения им-

портер обязан уплатить соответствующую пошлину.

В стране существует ряд мер нетарифного регулирования импорта, к которым относятся запрещение ввоза в страну подержанных легковых и грузовых автомобилей, исключение составляют медицинские, инкассаторские, уборочные автомобили, а также бетономешалки и автомобили для перевозки заключенных.

Импорт фармацевтических, биологических, биохимических препаратов, а также косметики требует регистрации в Госинституте здравоохранения Чили. К этой группе товаров могут применяться дополнительные требования по маркировке, упаковке.

Ввоз ряда товаров ограничивается довольно строгими техническими, экологическими и фитосанитарными нормами, последние, по мнению иностранных экспортеров, носят слишком сложный и запутанный характер. Повышенные требования применяются к импорту стройматериалов, оборудования для электроэнергетики и систем газоснабжения. В страну запрещен ввоз легковых автомобилей, не отвечающих по токсичности выхлопа нормам Евро-2 и определенным требованиям безопасности.

Для ввоза в страну любого оружия и боеприпасов требуется разрешение минобороны Чили.

К мерам, применяемым государством по поддержке национальных экспортеров, можно отнести закон №184080 от 1985г. о защите интересов малых и средних экспортеров нетрадиционных товаров, согласно которому в зависимости от суммы экспортной выручки таким экспортерам возвращается часть уплаченного НДС. Например, если сумма экспортной выручки составляет от 5 до 10 млн.долл., возвращается 10% НДС, от 10 до 15 млн.долл. – 15% НДС, от 15 до 18 млн.долл. – 3% НДС.

Другой закон №18708 от 1988г. предусматривает возврат экспортеру таможенных пошлин и сборов, уплаченных им при импорте сырья (кроме энергоносителей), полуфабрикатов и комплектующих изделий, которые использовались для производства экспортированного товара. В соответствии с нормами ВТО, членом которой является Чили, начиная с 2002г. страна должна будет отказаться от этих видов поддержки экспорта. В Чили практически отсутствует промышленное машиностроение, поэтому страна не осуществляет поставок комплектного оборудования.

Страны Латинской Америки осознали, что их экономические проблемы были связаны со стремлением ориентироваться в развитии экономики на концепцию импортозамещения вместо ориентации на развитие отраслей, работающих на экспорт. С середины 70гг. Чили начала перестройку своей экономики, взяв за основу экспортноориентированную модель развития экономики.

Чили проводит политику «открытого регионализма», которая предусматривает создание зон свободной торговли с различными странами и блоками, активное участие в международных форумах и организациях, целью которых является развитие многостороннего экономического сотрудничества.

Страна является членом форума Азиатско-тихоокеанское сотрудничество (АТЭС), Латиноамериканской ассоциации интеграции (ЛАИ), сооб-

щества Латиноамериканская экономическая система (ЛАЭС), ассоциированным членом Общего рынка стран Южного Конуса Меркосур.

Участие Чили в ЛАЭС отвечает ее внешнеэкономической политике. Целью организации является укрепление всех форм экономического сотрудничества стран региона, борьба с ограничительными и протекционистскими мерами в торговле.

Присоединившись к Меркосур в 1996г. в качестве ассоциированного члена, Чили рассчитывала стать участником зоны свободной торговли, которая содействовала бы ее экономическому и торговому развитию, однако в реальности данный блок превратился для Чили в самый дефицитный рынок, т.к. за последние 5 лет чилийский экспорт в страны блока сократился почти на 20%, а импорт из этих стран в Чили возрос на 50%.

Меркосур переживает трудные времена. Между странами блока идут т.н. «тарифные войны» вопреки первоначальному замыслу о создании зоны свободной торговли. Аргентина — один из основателей блока переживает острый финансово-экономический кризис. С чилийской стороны высказывается мысль о превращении Меркосур в координационную структуру в политической и макроэкономической областях.

С США ведутся переговоры о заключении соглашения о свободной торговле, с подписанием которого Чили практически станет членом Североамериканской зоны свободной торговли НАФТА, поскольку уже имеет соглашения подобного типа с Мексикой и Канадой. В перспективе предполагается перерастание НАФТА в зону свободной торговли, охватывающую все Западное полушарие.

Заканчиваются переговоры Чили с ЕС о заключении соглашения об экономическом, политическом и торговом объединении. Соглашение планируется подписать в мае 2002г. на встрече глав государств и правительств Латинской Америки и Европейского Союза в Мадриде.

С начала 2002г. начнет действовать соглашение о свободной торговле между Чили и объединением Центральноамериканских стран (Коста Рика, Гондурас, Гватемала, Сальвадор, Никарагуа), в рамках которого отменяются таможенные тарифы и будет действовать соглашение о поощрении и защите инвестиций.

Связи с Бразилией

Отношения получили интенсивное развитие с 1990г. Этот период был отмечен рядом официальных визитов и подписанием межправительственных и межведомственных соглашений в политической, экономической и соцсферах. В области внешнеполитического сотрудничества следует выделить действующий с 1991г. механизм постоянных консультаций и координации на уровне замминистров иностранных дел, который был расширен в 1996г., и включает рабочие встречи разного уровня — президентов, министров иностранных дел, замминистров иностранных дел, а также встречи по политическому и дипломатическому планированию с участием руководителей МИД и других ведомств. В области экономического сотрудничества функционирует двусторонний совет по торговле и инвестициям, в рамках которого проходят также переговоры о тарифах и пошли-

нах. Подобные механизмы созданы для облегчения сотрудничества и в других областях, включая науку и технику, образование, культуру и спорт.

Сближение с Бразилией обусловлено для чилийцев не только стремлением к поиску выгодных и перспективных рынков для экспорта и благоприятных условий для развития товарообмена, но и тем, что Бразилия является экономическим лидером региона, одной из наиболее развитых держав мира, а также наличием исторически сложившихся связей в различных сферах.

С 1996г. отношения с Бразилией рассматривались в Сантьяго под знаком подключения Чили к Меркосур. Однако чилийцы, несмотря на то, что Бразилия является фундаментом этого блока и его безусловным лидером, не полностью отождествляют ее с ним, предпочитая выделять из общего контекста двусторонние экономические связи. Это обусловлено многими факторами, среди которых главными являются неустойчивая экономическая ситуация в блоке, которая усугубляется продолжительным кризисом в Аргентине, а также различия в подходах к тарифной и протекционистской политике в сфере экспортно-импортных операций.

Чилийско-бразильский товарооборот в 2001г. превысил 2 млрд.долл. По этому показателю Бразилия является 4 торговым партнером для Чили после США, Японии и Аргентины. Чилийские инвестиции в Бразилии превысили 2800 млн.долл., что составляет 12,9% от общей суммы инвестиций, сделанных чилийцами за рубежом. Больше чилийских капиталов вложено только в сферы промышленности, экономики и финансов Аргентины.

Крупнейшим событием 2002г. в двусторонних отношениях стал госвизит президента Бразилии Ф.Э.Кардосо в Чили (18-20 марта 2002г.). В ходе визита, в основе которого лежали политические, торгово-экономические интересы и интеграция, стороны вновь продемонстрировали совпадение взглядов на международные и региональные проблемы, среди которых выделили необходимость принятия неотложных мер по преодолению кризисов в Аргентине и Колумбии. Оба президента обратились с призывом к международным финансовым организациям об оказании неотложной помощи Буэнос-Айресу. Также чилийский и бразильский лидеры выступили в поддержку правительства А.Пастраны, осудив деятельность колумбийских партизанских движений и теракты в Боготе и других городах Колумбии.

Переговоры Р.Лагоса и Ф.Э.Кардосо позволили продвинуться на ключевых направлениях сотрудничества. Подписанный пакет документов (соглашение о двусторонних социальных гарантиях, соглашение о сотрудничестве в области мирного использования ядерной энергии, меморандум о взаимопонимании о сотрудничестве в приоритетных областях между министерством по науке и технике Бразилии и Национальной комиссией по научно-техническим исследованиям Чили, меморандум о взаимопонимании между чилийским и бразильским космическими агентствами о сотрудничестве в области космоса, соглашение о сотрудничестве между министерством сельского хозяйства Чили и бразильскими штатами Санта Катарина и Мато Гроссо до Сул) по сути заложил основу для перевода отношений на качественно новый уровень.

Позитивным итогом переговоров для улучшения взаимного доступа промышленной и с/х продукции на внутренние рынки стало достижение договоренности о модификации и расширении Соглашения об экономическом взаимодополнении №35 Чили-Меркосур. Несмотря на то, что внесенные в него изменения потребуют ратификации со стороны остальных стран-членов блока, можно отметить, что этот шаг может придать новый импульс региональной интеграции и является важным решением на пути дальнейшего интегрирования Чили в Меркосур. Изменения затрагивают 20% взаимного торгового оборота и сделаны с целью постепенного достижения беспощинного взаимного доступа на внутренние рынки Чили и стран Меркосур агроиндустриальной и с/х продукции, товаров хим. и текстильпрома. Чилийцы отмечают, что вводимые изменения позволят получить доступ отечественной продукции на бразильский рынок автомобильных двигателей, что ранее рассматривалось чилийской стороной как одно из препятствий на пути вступления Чили в блок, в связи с мерами, принятыми Бразилией по таможенной защите автопрома. Сопровождавшая Ф.Кардосо представительная группа бразильских предпринимателей провела ряд рабочих встреч с чилийскими коллегами, на которых обсуждались вопросы увеличения притока инвестиций в экономики обеих стран и проблемы взаимовыгодного торгового сотрудничества, а также ряд совместных проектов в сфере энергетики, транспорта, горнодобычи и агроиндустрии. В результате были достигнуты договоренности о создании стратегического альянса между национальной чилийской корпорацией по добыче меди «Коделко» и бразильской компанией «Вале до Риодосе», подписано соглашение о сотрудничестве между Бразильской службой поддержки малых предприятий и Службой технического сотрудничества Чили и ряд других договоров и контрактов.

Визит бразильского президента продемонстрировал совпадение взглядов руководителей двух стран на политические проблемы региона, на необходимость принятия мер в отношении корректировки политического и экономического курса с учетом непростой ситуации в регионе и основных тенденций ее развития (сложная обстановка в Венесуэле, социальный и экономический кризис в Аргентине, продолжающиеся столкновения в Колумбии). С целью ведения мониторинга и быстрого реагирования на меняющуюся региональную обстановку стороны договорились об усовершенствовании механизма политических консультаций и согласования как постоянно действующей инстанции для диалога на различных уровнях. Среди достигнутых результатов следует особо выделить продекларированное решение руководителей двух стран придать импульс региональной интеграции перед вызовами глобализации и, как следствие, уделить первостепенное внимание проекту создания межконтинентальных коридоров по линиям Арика-Санта-Круз-Корумба и Арика-Санта-Круз-Куйаба для последующей их интеграции в региональную инфраструктуру Южной Америки. Была отмечена необходимость развития межконтинентальной оси Бразилия-Боливия-Парагвай-Чили-Перу, которая должна, по мнению президентов, превратиться в важный фактор развития региона.

Чилийско-бразильские отношения, несмотря

на существующие проблемы экономического характера и взятый чилийским руководством стратегический курс на сближение с США и Западной Европой, развиваются поступательно и, по чилийским оценкам, будут приобретать все большее значение, как для страны, так и для региона в целом. Растущая динамика связей между Чили и Бразилией будет способствовать активизации процесса латиноамериканской интеграции.

Связи с Аргентиной

В кругах Чили внимательно следят за развитием острого кризиса в Аргентине, поразившего практически все стороны жизнедеятельности этой страны.

Несмотря на то, что на Аргентину приходится 3,5% чилийского экспорта и 17% импорта, кризис в соседней стране, с учетом общемировой рецессии внес дополнительные сложности в развитие чилийской экономики. В 2001г. доходы от поставок чилийских товаров в Аргентину снизились на 50%, составив 350 млн.долл.

Кризис выявил большую зависимость Чили от импорта аргентинского природного газа, использование которого на местных ТЭЦ дает 60% вырабатываемой в стране электроэнергии. В связи с забастовкой аргентинских газовщиков возникла угроза прекращения поставок сюда газа и паралича системы снабжения Чили электроэнергией. Лишь вмешательство президента Р.Лагоса отодвинуло эту проблему. Из-за осложнения финансово-экономической ситуации в Аргентине резко снизился приток ее туристов в Чили. Доходы от туризма упали здесь на 55%. Авиакомпания «Лан Чиле» в конце 2001г. сократила на 25% количество рейсов в соседнюю страну. Растет число чилийцев, постоянно проживающих в Аргентине, стремящихся из-за кризиса вернуться на родину.

В местных деловых кругах вызывает озабоченность отсутствие у Аргентины валютных средств на оплату уже поставленных чилийских товаров: ее долг в фев. 2002г. вырос до 100 млн.долл. Здесь также разочарованы решением французской финансово-промышленной группы «Пешине», отказавшейся от идеи строительства в приграничном с Аргентиной регионе завода по производству алюминия «из-за усиливающегося влияния аргентинского кризиса на Чили и другие страны Южной Америки». Не без аргентинского влияния в целом доходы от экспорта Чили в янв. 2002г. упали на 12% (1,55 млрд.долл.), а от импорта — на 5,5% (1,43 млрд.долл.).

Серьезная угроза возникла для чилийских инвесторов и предприятий в Аргентине. Сумма чилийских инвестиций, вложенных в Аргентине с 1994г., равняется 4,7 млрд.долл. В этом плане Чили занимает 5 место после США (28,5 млрд.долл.), Испании (25,6 млрд.долл.), Франции (8,5 млрд.долл.), Италии (4,98 млрд.долл.). В течение одного месяца после отставки президента Ф. де ла Руа рыночная стоимость действующих на аргентинском рынке 13 наиболее крупных чилийских предприятий снизилась на 870 млн.долл. В результате только девальвации аргентинского песо чилийские компании потеряли 280 млн.долл. Чилийцев также беспокоит тот факт, что девальвация ведет к снижению конкурентоспособности чилийских товаров по отношению к идентичной арген-

тинской продукции на рынках третьих стран и их вытеснению.

В целом негативное влияние финансового и экономического кризиса в Аргентине на Чили, несмотря на оптимистические заверения президента Р.Лагоса и министров экономики, финансов, иностранных дел, довольно ощутимо. Если не будут предприняты существенные превентивные меры, в конечном итоге он может повлиять на снижение в 2002г. прогнозируемых здесь (3,5%) темпов экономического роста на 0,5% ВВП.

Отталкиваясь от негативного опыта Аргентины, чилийцы извлекают для себя ряд уроков. Они убеждаются, что для стабильного политического, экономического, социального развития Чили необходимо функционирование сильной госвласти и авторитетных политических институтов. Президент Р.Лагос недавно провел частичную реорганизацию органов исполнительной власти на правительственном и региональном уровне. Укрепляется система судебной власти. На очереди – модернизация госаппарата (устранение излишнего бюрократизма, назначения чиновников на должности по их профессиональным качествам, ужесточение борьбы с коррупцией).

Учитывая значение роли парламента, политических партий в политической жизни страны, президент сумел создать условия для завоевания своими сторонниками из партийной коалиции «Консертасьон» на парламентских выборах простого большинства в Национальном конгрессе. В рамках снижения уровня поляризации политических сил в обществе ведется диалог с конструктивной оппозицией о формировании в парламенте квалифицированного большинства, необходимого для одобрения демократических поправок в устаревшую пиночетовскую Конституцию.

Кризис в Аргентине подтвердил правильность, несмотря на противодействие непримиримой правоконсервативной оппозиции, твердой линии правительства на осуществление социально ориентированного рыночного курса, госрегулирование экономики и одновременное укрепление законодательства в области частного предпринимательства. Правительство вновь убеждается в важности оказания действенной поддержки малому и среднему бизнесу, развитие которого играет одну из ключевых ролей в вопросах увеличения занятости, экономического роста и укрепления социальной стабильности.

После принятия в 2001г. закона о борьбе за уклонение от налогообложения заметно повысилась собираемость налогов. Расходная часть госбюджета на 2002г. была увеличена на 4,1%, несмотря на препоны оппозиции. При этом, как было публично заявлено, основная часть дополнительных средств пойдет на финансирование соцпрограмм (развитие здравоохранения, образования, строительство дешевого жилья, создание новых рабочих мест для обездоленных). Эти шаги во многом повлияли на то, что в последние месяцы заметно сократились масштабы социального протеста со стороны профсоюзов.

Бурные социально-политические и финансово-экономические катаклизмы в Аргентине сделали более сговорчивыми чилийские олигархические круги в ответ на многочисленные предложения Р.Лагоса к сотрудничеству в области реализации объявленных им структурных реформ. Арген-

тинские события, а также энергичная и сбалансированная линия президента позволили наладить конструктивный диалог между правительством и ведущими предпринимательскими ассоциациями. На смену былому противостоянию пришел трезвый подход и прагматизм.

Негативный опыт торгово-экономических взаимоотношений с Аргентиной вынуждает Чили делать больший акцент на диверсификацию международных коммерческих связей. В целях снижения зависимости национальной экономики от поставок природного газа и нефти из Аргентины чилийское правительство в последнее время активизировало контакты с Эквадором, Боливией и другими странами на предмет закупок в них столь важных для Чили энергоносителей.

С учетом осложнившихся из-за кризиса взаимоотношений между Аргентиной и МВФ, здесь осознают важность не увеличивать без особой необходимости внешний долг Чили и тем более не доводить дело до приостановки его выплаты, так как это всегда негативно воспринимается иностранными кредиторами. Аргентинский опыт учит чилийцев «жить по средствам». В течение нескольких последних лет внешний долг Чили сохраняется на неизменном уровне в 35–37 млрд.долл.

В деловых кругах Чили с одобрением относятся к решению правительства «оздоровить» и укрепить банковскую систему за счет ее дальнейшей либерализации. В недавно принятой совместной программе приоритетное место отводится срочному проведению 2 этапа либерализации рынка капиталов, а также строгому уважению прав банковских вкладчиков. С учетом имеющего место дискриминационного отношения к банковским вкладам в Аргентине эти действия администрации Р.Лагоса вызывают положительный резонанс как в Чили, так и за ее пределами. Не случайно в ходе недавнего европейского турне Р.Лагоса премьер-министр Италии С.Берлускони назвал его «социал-демократом, который проводит либеральный курс». Здесь эти слова воспринимают как высокую оценку со стороны либерально-демократических сил Европы реформаторского курса чилийского президента.

Аргентинский кризис затронул также региональные интеграционные процессы. Особенно рельефно он высветил проблемы, которые сопутствуют участию Чили в Меркосур. С 1997г., т.е. с момента объявления Чили его ассоциированным членом, по 2001г. чилийский экспорт в страны блока снизился на 19% и составил 1,5 млрд.долл., в то время как импорт из них вырос на 46,8% и достиг 4,7 млрд.долл. Таким образом, Меркосур превратился в наиболее неудачного торгового партнера для Чили, что вызывает здесь приглушенное раздражение.

Наряду с заверениями Р.Лагоса, сделанными им в ходе недавнего саммита Меркосур, о политической поддержке и солидарности с правительством Э.Дуальде, в политических и особенно деловых кругах Чили все чаще раздаются голоса, что не следует в этих условиях форсировать вступление Чили в таможенный союз этого блока. В этом плане здесь все больше склоняются к расширению торгово-экономического сотрудничества с наиболее устойчивыми и перспективными экономиками, каковыми являются рынки США, ЕС, АТР.

В этой связи кабинет Р.Лагоса взял активный

курс на ускоренный выход на соглашение о свободной торговле с США, а также подписание документа об экономической и политической ассоциации с ЕС. Эта тактика официального Сантьяго вписывается, по словам генсека правительства Э.Муньоса, в поставленную президентом Р.Лагосом задачу: вступить в ближайшие годы в т.н. «клуб избранных государств», участие в котором, как полагают чилийцы, принесет не только значительные экономические дивиденды, но и упрочит позиции Чили в ее стремлении играть роль регионального лидера.

Превентивные шаги чилийского руководства, направленные на смягчение степени ущерба национальным интересам, а также линия на дистанцирование от активного торгово-экономического сотрудничества с Аргентиной позволили не допустить «заражения» чилийской экономики и соцсферы «вирусом» аргентинского кризиса. Это обстоятельство помогло повысить в международном формате престиж Чили как стабильно развивающегося демократического государства с устойчивой рыночной экономикой.

Развивая этот вывод, крупный испанский предприниматель А.Редондо (глава холдинга «Алькатель»), в фев. 2002г. посетивший Сантьяго, отмечал, что в отличие от Аргентины в Чили существуют ясные правила для ведения коммерции, сохраняются политическая и валютно-финансовая стабильность, разумный уровень инфляции. Страна переживает вторую волну либерализации в экономике, что является привлекательным для испанских капиталов. У Аргентины уровень риска страны упал до отметки 4000 пунктов, в то время как у Чили он стабильно сохраняется на уровне 180 пунктов. Вместе с тем заметного перевода иностранных капиталов из Аргентины в Чили, на что так сильно надеялись в разгар аргентинского кризиса чилийские деловые круги, пока не произошло.

В 2001г. состоялись встречи президентов Чили Р.Лагоса и уже бывшего президента Аргентины Фернандо де ла Руа в рамках саммита Группы Рио в Сантьяго и Иberoамериканского саммита в Лиме. Продолжал активно работать механизм постоянных двусторонних политических консультаций так же, как и двусторонняя парламентская комиссия. В нояб. 2001г. с официальным визитом Чили посетил министр иностранных дел Аргентины А.Джаварини.

Дух добрососедства и взаимопонимания проявился и в тяжелое кризисное для Аргентины время. В Чили сразу уделили пристальное внимание развитию аргентинского кризиса, проявили беспокойство обострением социальной и политической ситуации. В условиях угрозы демократии и континентальной стабильности чилийцы одними из первых оказали политическую поддержку избранному президенту Аргентины Э.Дуальде и новому правительству Аргентины, заявив о своей солидарности с правительством и народом Аргентины. Президент Чили Р.Лагос в своем телефонном разговоре 2 янв. 2002г. с Э.Дуальде принес личные поздравления в связи с его избранием и пожелал успехов в преодолении кризисной ситуации. Одновременно Р.Лагос инициировал начало переговоров о проведении саммита Меркосур в Буэнос-Айресе с целью демонстрации конкретной поддержки и солидарности стран Южного конуса но-

вому правительству Аргентины в янв. 2002г. В Буэнос-Айрес 11 янв. 2002г. вылетела Министр иностранных дел Чили М.С.Альвеар с целью согласования практических вопросов, касающихся подготовки встречи на высшем уровне, а также связанных с ситуацией в Аргентине. Одновременно свою поддержку новому правительству выразила «тройка» Группы Рио.

В докризисный период торговые связи между двумя странами развивались наиболее эффективно. Товарооборот между Чили и Аргентиной имел прогрессивный рост и достиг в 2001г., невзирая на начинавшийся кризис, 3514,3 млн.долл., что составило 9,6% от всего внешнеторгового оборота Чили. Торговля с Аргентиной в плане чилийских приоритетов занимала 3 место после США и совокупного товарооборота со странами ЕС. Вырос приток чилийских капиталовложений в аргентинскую экономику, особенно в индустриальную сферу. Чилийские инвестиции в Аргентине с учетом 2001г. составили 12,3 млрд.долл. Все это привело к тому, что в Сантьяго после относительной нормализации политической обстановки в Аргентине перенесли акценты своего внимания на изучение негативных последствий влияния аргентинского кризиса на чилийскую экономическую и финансовую системы. В МИД Чили была срочно создана спецкомиссия с участием представителей политических и деловых кругов для постоянного контроля за ситуацией в Аргентине и выработки защитных мер для чилийской экономики, включая разработку программы переориентации на другие страны региона экспортных потоков.

В Чили с большой вероятностью в связи с девальвацией и обесцениванием аргентинского песо предсказываются проблемы с погашением имеющейся задолженности аргентинской стороны перед чилийскими экспортерами, крупные финансовые потери чилийских инвесторов в Аргентине и чилийских турфирм, специализировавшихся на приеме аргентинских туристов в связи с резким снижением их количества. Прогнозируется поступление большого количества аргентинских товаров по низким ценам на чилийский внутренний рынок, что может нанести урон чилийским предприятиям. С учетом этих прогнозов многие предприниматели и представители деловых кругов подняли вопрос о необходимости установления таможенных и тарифных барьеров, особенно в с/х секторе, попытались оказать на правительство с целью потребовать от аргентинской стороны госгарантий выплаты внешнего долга.

Генсек аппарата правительства Республики Чили в ранге министра (бывший замминистра иностранных дел) Э.Муньос заявил, что, несмотря на кризис, двусторонние отношения развиваются нормально. Этому способствует успешная работа двусторонних комиссий. В авг. 2001г. в Буэнос-Айресе проведена XIII встреча двусторонней комиссии по экономическому и интеграционному сотрудничеству, которая в своих выводах подчеркнула, что отношения между двумя странами вышли на качественно новый уровень. Разработаны конкретные шаги на 2001-06гг. для каждой из стран в области сотрудничества в приграничных районах, в сфере усовершенствования инфраструктуры ж/д и автомагистралей. Достигнут прогресс в вопросах взаимопонимания в части развития межконтинентальных коридоров. Намечены меро-

приятия, направленные на их интеграцию в региональную инфраструктуру Южной Америки.

Аргентинский кризис со всей остротой высветил проблемы Латинской Америки: хрупкость демократических институтов и правительств, неустойчивость системы континентальной стабильности и безопасности, которые во многом зависят от концептуальной и практической финансовой ситуации. Он также показал наличие противоречивых тенденций в развитии валютно-финансового рынка региона, его большую зависимость от международных финансовых организаций.

Меркосур

Сложный этап развития, переживаемый Общим рынком стран Южного конуса (Меркосур), вызванный затяжным финансовым, экономическим и политическим кризисом в Аргентине и сопровождающийся нестабильной ситуацией в Бразилии привел к серьезным трениям во внутривалютном и политическом взаимодействии Сантьяго и попыткам инициировать пересмотр отношений Чили с Меркосур. Этому способствовало и то, что кризис в Меркосур повлек за собой снижение товарооборота между Чили и другими участниками объединения. Девальвация национальных валют в Аргентине и Бразилии и снижение покупательского спроса в этих странах обусловили существенное отрицательное сальдо Чили в торговле с Меркосур. Объем экспорта чилийских товаров в страны Меркосур в первые 4 мес. 2002г. уменьшился на 39,7% по отношению к аналог. периоду 2001г. (341 млн.долл. против 565,3 млн.долл.). Особенно это коснулось Аргентины — снижение объема чилийского экспорта на 61,5% и Бразилии — на 32,5% — основных адресатов чилийских товаров в Латинской Америке. Наиболее сильно последствия кризиса сказались на чилийском сельском хозяйстве и агроиндустрии. Падение экспорта и отрицательный баланс в торговле со странами Меркосур (объем экспорта в 2001г. — 1527,2 млн.долл., объем импорта — 3692,1 млн.долл.) привели к тому, что в стране развернулась кампания, направленная на приостановление чилийского участия в деятельности блока и «замораживание» соответствующих таможенных преференций. Указанные идеи наиболее активно продвигались Национальным обществом производителей сельхозпродукции, получившим поддержку со стороны Национальной торговой палаты Чили, которая предложила провести пересмотр условий, регламентирующих взаимную торговлю Чили и стран-членов Меркосур. Ряд чилийских сенаторов также высказался за ревизию условий участия Чили в объединении, критикуя принимаемые странами Меркосур протекционистские меры, в частности, бразильские субсидии в с/х сектор. В попытке дистанцироваться от Меркосур местные аналитики усматривают не только экономические, но и определенные политические мотивы (демонстрация внерегиональным партнерам устойчивости чилийской экономики и привлечение внимания потенциальных инвесторов, в т.ч. ранее ориентированных на Бразилию и Аргентину).

В роли оппонента дистанцированию с объединением выступила весьма авторитетная в стране Ассоциация экспортеров Чили, заявившая, что кризис является временным явлением, и отметившая преимущества, которые дает Чили соглаше-

ние с блоком в сферах текстильной и лесной промышленности, а также выгодные условия получения нефти и природного газа, которые обеспечивает ассоциирование с Меркосур.

Чилийское правительство решило сохранить свой «статус-кво» в рамках Меркосур, активизировав политические усилия, направленные на преодоление последствий регионального кризиса. Такая позиция правительства Р.Лагоса была апробирована во время встречи глав государств-членов Меркосур, Боливии и Чили в Буэнос-Айресе (июнь 2002г.), где президент Чили стал одним из инициаторов региональной поддержки действий аргентинского руководства. По оценкам чилийцев этот форум сыграл важную роль в консолидации интеграционного процесса в Меркосур, в т.ч. благодаря участию в нем президента Мексики В.Фокса и его стремлению содействовать совместному поиску путей преодоления регионального кризиса. Чилийское правительство, в частности, позитивно оценило инициативы Мехико, направленные на формирование зоны свободной торговли Меркосур-Мексика и достигнутые в Буэнос-Айресе между Мехико и Меркосур рамочные соглашения об экономической взаимодополняемости и преференциальном режиме торговли автомобилями.

В свете перспективы развития двусторонних отношений Чили с партнерами по Меркосур президент Р.Лагос особо выделил достигнутые соглашения с Аргентиной и Бразилией, регламентирующие торговлю автомобилями (о расширении квот на ежегодный ввоз с нулевой пошлиной автомобилей из Аргентины в Чили с 12 тыс. до 36 тыс.ед., из Чили в Аргентину — с 9 тыс. до 12 тыс., из Бразилии в Чили — с 40 тыс. до 60 тыс., из Чили в Бразилию — до 15 тыс.). Поставлена цель к 2006г. полностью открыть внутренние рынки для свободного доступа продукции автопрома в рамках стран-членов объединения, что, по словам Р.Лагоса, придаст дополнительный импульс развитию чилийского региона Тарапака, где находятся заводы по сборке автомобилей и выпуску комплектующих изделий для них.

Чилийцы также отмечают достигнутые договоренности, направленные на стимулирование экспорта продукции химической и нефтехимической отраслей в страны Меркосур, выделяют перспективность соглашения об увеличении степени открытости бразильского рынка для отдельных продуктов чилийского сельского хозяйства и агропромышленное.

По мнению чилийских предпринимателей, еще одним положительным моментом стало принятие протокола, регламентирующего систему арбитражного разрешения споров. Отсутствие постоянного эффективно действующего механизма разрешения коммерческих споров в рамках Меркосур регулярно подвергалось критике со стороны Сантьяго и с его созданием, по словам чилийцев, устраняется еще одно препятствие на пути углубления степени интеграции Чили в объединение.

В Буэнос-Айресе нашел подтверждение тезис о том, что аргентинский кризис и его негативное влияние на страны региона способствовали объединению усилий не только по разработке общей стратегии поиска путей выхода Аргентины из кризиса, но и в плане создания механизмов превентивного предупреждения и предотвращения кри-

зисных ситуаций, а также системы быстрого реагирования на кризисы. Показательной в этом плане стала совместная декларация по итогам саммита в Буэнос-Айресе президентов стран-членов Меркосур, Боливии и Чили, в которой консолидированно подчеркивалась обеспокоенность латиноамериканских лидеров линией международных экономических и финансовых структур, ставшей одной из причин усиления нестабильности в регионе.

Как полагают в Сантьяго, в ходе саммита в Буэнос-Айресе нашла дальнейшее продолжение тенденция к углублению политического взаимодействия в рамках Меркосур, что в определенной степени способствовало и экономическому укреплению блока.

Несмотря на очевидное смещение чилийских акцентов в торгово-экономической области на внерегиональных партнеров (ЕС, США, страны АТЭС), официальный Сантьяго продемонстрировал в Буэнос-Айресе, что не собирается сворачивать свою деятельность в рамках Меркосур, но при этом все же отдает приоритет политическому взаимодействию в рамках объединения, не стремясь к форсированию процессов экономической интеграции.

Антарктика

Научная, культурная и туристическая деятельность в Антарктике с участием различных чилийских организаций строится в соответствии с подписанным президентом Р.Лагосом 28 марта 2000г. декретом №429, который определяет основные направления национальной антарктической политики.

В качестве ее главных целей выделяются: защита и укрепление антарктических прав Чили, с учетом географических, исторических и юридических факторов; укрепление и повышение влияния Чили в системе международного договора об Антарктике; эффективное участие в деятельности в рамках договора об Антарктике; укрепление национальной антарктической инфраструктуры; сохранение зоны мира, природных запасов и осуществление научной деятельности; содействие созданию благоприятных условий на континентальной территории Чили для осуществления деятельности в качестве «страны-моста» в Антарктиду; ориентация национальной антарктической науки на удовлетворение потребностей общества; сохранение морских биоресурсов в южной зоне; содействие развитию контролируемого туризма.

Существуют различные уровни международного сотрудничества в Антарктике.

– политическое сотрудничество со странами, имеющими выход на Антарктиду (Аргентина, Австралия, Чили, Новая Зеландия и ЮАР), с учетом их географического положения и научного интереса к этому континенту, в таких областях, как окружающая среда, экономика, безопасность;

– научное сотрудничество осуществляется через Научный комитет по антарктическим исследованиям (Comite Cientifico de Investigaciones Antarticas – CCIA) со странами, имеющими высокий уровень научного и технологического присутствия в Антарктике;

– сотрудничество в рамках участников Совета координаторов национальных антарктических программ (Consejo de Administradores de Programas

Antarticos Nacionales – COMNAP);

– сотрудничество в области регионального материально-технического обеспечения в рамках Совещания координаторов латиноамериканских антарктических программ (Reunion de Administradores de Programas Antarticos Latinoamericanos – RAPAL).

Координирующим органом по организации сотрудничества в различных формах выступает Чилийский антарктический институт (Instituto Antartico Chileno – INACH), являющийся структурным подразделением МИД Чили. Для этой цели используется действующая сеть как чилийских, так и иностранных антарктических баз.

Основные направления научных исследований Чили в Антарктике до 2005г. определены в 5-летнем плане научных и технологических исследований в Антарктике на 2001-05гг.

Наиболее активное участие в реализации научных проектов и программ в Антарктике с чилийской стороны принимают: сухопутные войска; военно-морские силы; военно-воздушные силы; военный географический институт; ряд ведущих университетов страны.

Среди иностранных партнеров можно выделить: Космическое агентство ФРГ; Национальный совет по научным исследованиям Италии; Национальный центр США по сбору и обработке спутниковой информации; Вашингтонский и Орегонский университеты США; Высший совет по научным исследованиям Ла Лагуна, Испания; Университеты Аргентины, Германии, Италии и Японии. Научное сотрудничество России с Чили в области антарктических исследований ограничивается участием отдельных ученых РАН в работе семинаров, организуемых Чилийским антарктическим институтом, публикацией совместных научных статей.

В марте 2000г. по приглашению руководства INACH представители Института географии Российской академии – наук М. Москалевский и О.Соломина сделали научные доклады по глассиологическим исследованиям в районе п-ва Филдес, о-в Кинг Джордж и Нельсон. Чилийцы заинтересованы развивать научные исследования с российскими учеными в области влияния мхового и лишайного покрова Антарктики на экологическую систему этой зоны. Ими высказывалось желание проводить совместные научные изыскания в летний сезон (дек.-фев.), на небольших российских кораблях, имеющих длину 45-60 м. и обеспечивающих размещение на борту до 25 исследователей. Такие суда могут быть взяты чилийцами в аренду на договорных условиях. Другим перспективным направлением российско-чилийского сотрудничества в Антарктике представляется развитие регулируемого туризма на Южный полюс.

В последние годы заметно возрос интерес со стороны ряда российских компаний (экспедиционный центр «Арктика», президент В. Чуков; предприятие «Газпромавиа», руководитель В.Краснов; международный авиационный центр, президент А.Бегак и другие) к посещению Антарктиды с туристическими целями с использованием аэродромной инфраструктуры в г.Пунта-Аренас, Чили и взлетно-посадочной полосы чилийской антарктической станции «Тениенте Артуро Пароди». Однако отсутствие должной скоординированности в этой деятельности с российской стороны поро-

дает среди них нездоровую конкуренцию и вызывает недоумение у чилийских властей.

В конце дек. 2001г.-января 2002г. совершена международная экспедиция на Южный полюс под руководством известного российского полярника, зампреда Госдумы РФ А.Н.Чилингарова. Он встретился с рядом представителей чилийских властей, подтвердил заинтересованность России в развитии антарктического сотрудничества с Чили. При содействии посольства РФ был решен вопрос о проводке нашего самолета Ил-76, его обслуживания и дозаправке топливом в аэропорту г.Пунта-Аренас.

Правительство Чили, проводя курс на закрепление своего присутствия на антарктическом континенте, придерживается политики регулируемого, т.е. ограниченного по масштабам туризма в Антарктику, который гарантировал бы сохранение экосистемы Антарктики. В целом чилийцы высказываются за проведение согласованной деятельности в Антарктиде и подтверждают готовность содействовать российским экспедициям на коммерческой основе. Кроме того, они выступают инициаторами в реализации проекта создания международного чилийско-российского антарктического центра на о-ве Кинг Джордж, архипелаг Южный Шетланд с использованием инфраструктуры российской антарктической станции «Беллинсгаузен» для осуществления антарктического туризма. В соответствии с проектом предлагается переоборудовать три модуля станции под жилые помещения, столовую с кухней, гостиную с баром и выставочным залом.

Обустройство этих модулей включает в себя установку энергоисточника и электрической сети, обогревательной, вентиляционной и сантехнической систем и сточных труб согласно существующим нормативам. Реализация данного проекта предусматривает также использование российской авиатехники (самолет АН-74) с экипажем и привлечение на льготных условиях персонала станции «Беллинсгаузен» для чтения лекций туристам о проводимых исследованиях и показа видео кинофильмов. Речь идет о гостиничном комплексе, способном вместить до 40 чел. в 20 номерах, а также комнаты для обслуживающего и технического персонала.

В качестве первого шага на пути реализации данного проекта в нояб. 1999г. была создана совместная фирма «Компания де транспорте аereo и туризме Антекс Полюс Чили Лимитед», учредителями которой с российской стороны выступила компания «Антекс Полюс Холдинг» в лице ее гендиректора П.И.Задирова, с чилийской – предприниматель Педро Чансеаулме. Чилийская сторона получила все необходимые согласования на реализацию проекта. Однако российский партнер в лице упомянутой компании «Антекс Полюс Холдинг» не выполнил свою часть обязательств и не смог обеспечить аренду указанных модулей.

Коммерческая выгода от реализации данного проекта очевидна. Он способствовал бы продолжению функционирования нашей станции и защите госинтересов России в Антарктиде в условиях сложной ситуации с финансированием научно-исследовательских работ российских полярников.

Вопросы российско-чилийского антарктического сотрудничества затрагивались директором INACH Оскарм Пиночет де ла Барра на полити-

ческих консультациях с замминистра иностранных дел России Г.Э.Мамедовым, прошедших в Сантьяго в дек. пред.г.

Представляется целесообразным оказать помощь чилийцам найти надежного российского партнера, способного решить вопросы, касающиеся организации антарктического туризма. Главное – получить разрешение и гарантии на долгосрочную аренду (до 25 лет) трех модулей станции «Беллинсгаузен». Скоординированная на национальном уровне и вписывающаяся в общепризнанные международные рамки деятельность частных российских компаний по осуществлению экспедиций на Южный полюс, а также реализация российско-чилийского проекта по развитию антарктического туризма, способствовала бы укреплению позиций России в Антарктике и российско-чилийского партнерства в деле освоения этого континента.

Связи с США

Отношения между Чили и США, по оценкам чилийских дипломатов, находятся на самом высоком за последние десятилетия уровне. Чили, имеющая одну из самых стабильных и открытых в Латинской Америке экономик, выступающая за укрепление демократических ценностей и характеризующаяся предсказуемостью внутривнутриполитических процессов, рассматривается в Вашингтоне в качестве одного из наиболее предпочтительных партнеров по диалогу и активно используется США для озвучивания своей внешней политики в регионе. Администрация Р.Лагоса также все чаще демонстрирует сходство позиций Ла Монеда и Белого дома по широкому кругу проблем. Это определяется стремлением чилийцев заключить соглашение о свободной торговле с США, которое является доминантой развития отношений Сантьяго с Вашингтоном и имеет для Чили приоритетное значение.

В основе желания администрации Р. Лагоса подписать соглашение о либерализации внешней торговли с США лежит стремление к еще большей диверсификации географии чилийского экспорта за счет выхода на емкий американский рынок, возможность для дополнительного привлечения американского инвестиционного капитала в экономику страны, а также намерение получить доступ к передовым американским технологиям. По оценкам Института экономики Католического университета Чили, соглашение о свободной торговле с США уже в краткосрочной перспективе после вступления его в силу даст заметный импульс развитию сектора услуг, горнодобычи, машиностроению, отраслям сельского хозяйства и рыбопереработки. Подписание данного соглашения позволит уже на первоначальном этапе его реализации увеличить объем чилийского экспорта в США на 18%. В Чили не склонны делать акцент на возможных негативных последствиях – по прогнозам Национального общества производителей сельхозпродукции, наибольший удар могут испытать на себе чилийские производители пшеницы, кукурузы и риса. Сантьяго не смущает также нерешенность проблемы антидемпинговых расследований в США против чилийских экспортеров лосося, меди, отдельных видов свежих фруктов и ягод, а также неурегулированность в предложенном им для рассмотрения варианте соглашения о

свободной торговле вопросов защиты окружающей среды.

Чили станет первой из южноамериканских стран, заключивших такое соглашение с США. Подписание данного соглашения должно продемонстрировать латиноамериканским государствам преимущества либерализации их внешней торговли с США, и будет способствовать реализации предлагаемого Белым домом сценария формирования Межамериканской зоны свободной торговли (МАЗСТ). В Вашингтоне подчеркивают также, что заключение соглашения о свободной торговле с Чили рассматривается в качестве важного шага на пути усиления позиций американской внешней политики в Чили и в Западном полушарии в целом. Согласно заявлению представителя США на переговорах по торговым вопросам Р.Зеллика, сделанному им в ходе визита в Чили 4 апр. 2001г., «соглашение о зоне свободной торговли с Чили станет моделью для региона и всего остального мира и будет служить делу укрепления политической и экономической стабильности в этой и других латиноамериканских странах».

Заинтересованность Чили в скорейшей либерализации своей торговли с США активно используется американской дипломатией. Так, принятое президентом Р.Лагосом в начале 2002г. решение о закупке американских истребителей F-16 в рамках программы модернизации чилийских ВВС и предполагающее офсетную схему сделки с гибким графиком поставки самолетов покупателю, было принято чилийской стороной на фоне жесткого прессинга со стороны США. Добываясь права поставки самолетов для чилийских ВВС, для чего США были вынуждены пойти на послабление ранее взятых на себя обязательств не продавать латиноамериканским странам высокотехнологичных видов вооружений и военной техники. В Вашингтоне рассматривают Сантьяго в качестве наиболее перспективного собеседника в диалоге по вопросам формирования новой системы региональной безопасности в Западном полушарии. По словам начальника южного командования ВС США генерала П.Пэйса, покупка Чили американских самолетов «будет способствовать укреплению и поддержанию тесных контактов между военными двух стран в ближайшие 30 лет». Вашингтону импонирует демонстрируемая Сантьяго безоговорочная поддержка начатой США глобальной антитеррористической компании, степень сотрудничества этой страны с США в вопросах борьбы с наркобизнесом, однозначная приверженность чилийцев принятой на сентябрьской специальной сессии ОАГ в Лиме Межамериканской демократической хартии и готовность отстаивать заложенные в ней принципы, вплоть до реализации продвигаемой американцами доктрины «гуманитарных интервенций» в региональных сценариях.

Одной из важных составляющих чилийско-американских отношений продолжает оставаться «кубинский вопрос». Вашингтон использует антикубинские настроения в правом крыле политического спектра Чили, основанные на остро негативной оценке лояльного отношения властей острова к скрывавшимся от чилийского правосудия активным членам левозэкстремистской организации Патриотического фронта Мануэля Родригеса, а также к деятельности на Кубе центров по спец-

подготовке диверсантов для их заброски в Чили в годы диктатуры Пиночета.

Согласно прозвучавшим в чилийских СМИ заявлениям депутата чилийского парламента от Социалистической партии А.Наварро, тема чилийско-кубинских отношений неоднократно затрагивалась также членами делегации конгресса США в беседах с представителями политического руководства Чили в ходе их визита в Сантьяго в конце фев. 2002г.

Европолитика

Торгово-экономические отношения с ФРГ. Растет товарооборот, который в 2001г. составил 1,5 млрд. евро (немецкий импорт — 787 млн., экспорт — 677 млн.). Расширяется правовая база двусторонних связей — заключено соглашение о борьбе с наркобизнесом и терроризмом, с мая 1999г. действует соглашение о содействии и защите инвестиций, в марте 2002г. парафировано соглашение об избежании двойного налогообложения.

Активно развивается германо-чилийское сотрудничество на региональном уровне. Особую напористость здесь проявляет Бавария. Нарастает сотрудничество по военно-технической линии. В середине 90г. немцы осуществляли поставки чилийским вооруженным силам танков «Леопард». Прорабатывается вопрос о продаже чилийским ВМС боевого фрегата.

В Берлине с удовлетворением констатируют встречный интерес чилийской стороны к развитию связей с Германией. Показательным в этой связи стал визит в ФРГ непосредственно перед саммитом ЕС-Латинская Америка в Мадриде 16-17 мая 2002г. министра экономики и энергетики Чили Х.Р.Гросси 13-16 мая 2002г., который в течение недели в сопровождении 50 чилийских бизнесменов посетил Мюнхен, Гамбург, Берлин, принял участие в многочисленных экономических семинарах. К его визиту были приурочены Дни чилийской экономики, которые были организованы во всех германских городах, где находился Х.Р.Гросси.

Как заявил по окончании визита министр экономики ФРГ В.Мюллер, Чили имеет хорошие шансы стать плацдармом экономической активности европейцев в Латинской Америке. Для Германии же Чили уже сейчас превращается в ключевого партнера в латиноамериканском регионе.

В Берлине считают, что подписание соглашения об ассоциированном членстве Чили в ЕС во время саммита ЕС-Латинская Америка в Мадриде открывает новую главу в двусторонних торгово-экономических отношениях. Немцы не скрывают, что выход на договоренность во многом стал возможен благодаря усилиям и поддержке ФРГ. Еще во время прошлогоднего визита президента Чили Р.Лагоса в Германию, задолго до аргентинского кризиса, канцлер Г.Шредер высказался за то, чтобы параллельно с развитием тесных контактов с Меркосур активизировать переговорный процесс с Сантьяго.

По мнению экспертов минэкономики ФРГ, заключение соглашения с Чили выходит за рамки аналогичных документов ЕС и регулирует взаимоотношения в сфере услуг, является «признанием успехов чилийского правительства в экономической и финансовой сфере на фоне серьезного структурного кризиса в Аргентине, отсутствия

прогресса в переговорах ЕС-Меркосур по соглашению о свободной торговле, а также растущих разногласий в рамках интеграционных объединений Латинской Америки». Стремление Чили избежать сильной привязки к своим восточным соседям, проявляющееся в нежелании стать полноценным членом Меркосур и проведении дифференцированной торговой политики (доля Аргентины в чилийском товарообороте — 3%), как считают в Берлине, оправдало себя. Страна менее всех пострадала от аргентинского кризиса и укрепила в роли оплота стабильности в латиноамериканском регионе.

Отношения с Бельгией. 28 апр.-2 мая 2002г. состоялся официальный визит в Чили бельгийской делегации во главе с наследным принцем Филиппом, в состав которой входили замминистра иностранных дел Аннеми Нейтс-Уйттеброк и представительная группа предпринимателей.

Бельгийцы имели в Сантьяго встречи с президентом Р.Лагосом, министром иностранных дел М.С.Альвеар. Состоялся ряд обычных для такого рода визитов благотворительных акций (посещение больниц, приютов, открытие выставок). Прошло несколько мероприятий с участием бельгийских бизнесменов.

В ходе организованного чилийско-бельгийской торговой палатой бизнес-семинара в качестве основных интересующих бельгийскую сторону отраслей чилийской экономики были названы жилищной, здравоохранение, строительство объектов инфраструктуры, в особенности в области общественного транспорта, энергетика. Бельгийская сторона делала особый акцент на необходимость развития совместных проектов между малыми и средними предприятиями двух стран.

Это первый визит в Чили делегации высокого уровня одной из стран Евросоюза после того, как 26 апр. 2002г. в Брюсселе было объявлено о завершении переговоров по соглашению об экономической, политической ассоциации и сотрудничестве между Чили и ЕС. Объем двусторонней торговли между Чили и Бельгией в 2001г. составил 364 млн.долл., при положительном сальдо в пользу Чили в 146 млн.долл.

Связи с Россией

Снижение мировой деловой активности в 2001г. негативно сказалось на российско-чилийском товарообороте: его объем сократился с 85,6 млн.долл. в 2000г., до 50,4 млн.долл. в 2001г. Сокращение двустороннего товарооборота связано с уменьшением закупок чилийской стороной ведущих российских товаров: стального проката, дизтоплива, мочевины.

На рынке Чили российские товары занимают скромное место: **российский экспорт составляет 0,2% чилийского импорта**. В практическом плане можно говорить лишь о конкуренции российским поставкам стального проката со стороны Перу, Бразилии, Мексики, Аргентины, Турции, продукция которых дешевле российской в силу их географического положения и существующих региональных торговых преференций, а в случае с Турцией более низкая цена связана с невысоким качеством ее продукции.

В плане возможных направлений совместного выхода на рынки третьих стран российских и чилийских компаний можно было бы отметить воз-

можное сотрудничество нефтедобывающих компаний двух стран в разведке и разработке месторождений нефти в третьих странах.

Чили можно рассматривать в качестве потенциального рынка российской авиационной техники: пассажирских самолетов различных классов (в первую очередь — легких маломестных машин); транспортных самолетов среднего и малого класса (особенно, способных совершать взлеты-посадки с небольших грунтовых аэродромов); универсальных вертолетов, способных перевозить пассажиров, грузы на внешней подвеске, а также выполнять роль патрульных, пожарных и спасательных машин; спортивных самолетов.

Основной проблемой в поступлении **российской авиатехники** на чилийский рынок является **отсутствие у нее соответствующих международных сертификатов**. На чилийский гражданский авиационный рынок допускаются только аппараты, имеющие североамериканские или западноевропейские сертификаты. В условиях острой конкуренции и не слишком емкого рынка работающие на нем экспортеры применяют для продвижения своей продукции гибкие системы оплаты (в первую очередь — рассрочка платежей на несколько лет), широко практикуется лизинг, а также сдача машин во временную «пробную» эксплуатацию.

В качестве перспективных российских товаров и товарных групп и области наземных транспортных средств можно выделить: легковые автомобили; микроавтобусы; грузовые автомобили (прежде всего «малого» класса, а также повышенной проходимости); троллейбусы; мотоциклы (относительно маломощные и дешевые). Реализовать имеющиеся торговые возможности в данном случае можно лишь при выполнении российской стороной ряда условий.

Одной из основных общих проблем в данном случае является необходимость заблаговременно создания в стране разветвленной сети технического и сервисного обслуживания транспортных средств, возможно и наряду с собственной торговой инфраструктурой. Подавляющее большинство чилийских фирм-импортеров автотехники являются дистрибуторами определенных торговых марок, которые предпочитают «не связываться» с «чужими» машинами.

Принципиальным препятствием для ввоза на территорию Чили отечественных машин различных марок являются действующие жесткие нормы по экологическому контролю «Евро-2» и введением с сент. 2002г. норм «Евро-3» для грузовых автомобилей.

Немаловажным также является доведение предлагаемых машин до принятого на местном рынке уровня качества и надежности (гарантия на 2-3г., пробег до 100 тыс.км.), комфортабельности и высокой степени «бытовой» автоматизации (кондиционеры, дверные стекла с электроприводом, зеркала с электроприводом). Необходимо также учитывать постоянно обновляющиеся нормы элементов безопасности для новых автомобилей.

Учитывая высокую степень насыщения местного автомобильного рынка, а также прочно закрепившуюся за поступающими ранее в Чили российскими автомобилями «славу» низкокачественных и конструктивно устаревших (что уже привело к предвзятому отношению к любой российской

технике), для обеспечения повторного выхода российской автопродукции на местный рынок, при прочих равных условиях (качество, надежность, комфортабельность, современность и безопасность), уровень цен на них должен быть на 25% ниже, чем на аналогичные автомобили производства Южной Кореи, Японии.

В области сельского хозяйства есть основания полагать наличие возможностей по дальнейшему расширению экспорта в Чили российских удобрений. Основное требование заключается в обеспечении должного качества поставляемой продукции и тщательную подготовку сертификационных документов на предлагаемый импортерам товар, требующихся для оформления разрешения на его ввоз.

Чилийское с/х машиностроение обеспечивает потребности страны только на 15% (производятся плуги, бороны, культиваторы). Ежегодно страна закупает 1-1,5 тыс. тракторов, 150-200 комбайнов и значительное количество другой техники, оборудование для птицефабрик, свиноферм, молочных хозяйств. В 2001г. было продано 1000 тракторов – самый худший показатель за последние 10 лет (в 1999г. – 1250 ед., в 2000г. 1170 ед.). наибольшим спросом в Чили пользуются относительно недорогие и маломощные универсальные колесные трактора.

Представительства

www.chilecompra.cl - Сайт правительства;

ПОСОЛЬСТВО РФ В САНТЬЯГО - ЧХИКВАДЗЕ Владимир Владим. Av. Cristobal Colon 4152, Las Condes, Santiago, Chile, (562) 208-3413, -3734, -4918, т/ф 206-1386, embrusia@netline.cl, www.chile.mid.ru. КОНС. ОТД. 263-5296, consrusia@netline.cl, www.embajadaderusiaenchile.mid.ru.

АТС В САНТЬЯГО - СТЕПАНОВ Геннадий Иван. Consejeria Comercial de la Embajada de RF en Chile, Av. Pucuro 2465, Santiago, Chile, 225-3567, ф.204-5756.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (18.09). 121002 М., Денежный пер. 7, корп.1, оф.20-21, 241-0145, -0414, -1034, -1245, -3151, ф.-6867, echileru@aha.ru. КОНС. ОТД. 241-4311, chilehoy@aha.ru, cchileru@aha.ru, ТОРГ. ОТД. 241-9327, -9466, prochile.moscu@mtu-net.ru, (пн.-пт. 9.30-16.30). Педро Пабло КАБРЕРА ГАЕТЕ (Pedro Pablo CABRERA GAETE, посол), Мария СОЛЕДАД МОРАЛЕЗ ЭЧЕВЕРРИЯ (Maria SOLEDAD MORALES ECHEVERRIA, III сек., консул), Фернандо БЕЛОНИ (Fernando BELLONI, торг. аташе).

Статистика

Концессии, в млн.долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Количество проектов	3	7	3	3	2	9
Размер привлеченных частных инвестиций	618	946	953	313	546	1600

Производство и потребление электроэнергии

в Чили, в млрд.квт.

	Всего	ТЭС	КЦ	ГЭС	Потребление
1999г.	39019	18831	5809	13379	35911
2000г.	39586	12730	8024	18832	39510
2001г.	41286	9810	10217	21259	37883

КЦ – комбинированный цикл

Производство электроэнергии энергетическими системами

в Чили, в млрд.квт.

	Всего	Система SING	% Система SING	% Система SIC	% Другие	%
1999г.	39019	9125	24	26915	70,9	1979
2000г.	39586	8237	20,8	29074	73,4	2275
2001г.	41286	8446	20,5	30251	73,3	2589

Основные торговые партнеры Чили в 2001г., в млн.долл. и %

Экспорт	
США	3236,218,6
Япония	2131,512,2
Англия	1221,27
Китай	1010,95,8
Бразилия	848,44,9
Мексика	825,44,7
Италия	801,74,6
Франция	607,63,5
Аргентина	546,73,1
Голландия	545,13,1

Импорт	
Аргентина	2755,117,4
США	2673,116,8
Бразилия	1372,38,6
Китай	934,45,9
Германия	643,54,1
Франция	539,13,4
Япония	509,73,2
Мексика	497,63,1
Южная Корея	490,83,1
Испания	426,52,7

Источник: ЦБ Чили

Внешнеторговый оборот Чили

	1999г.	2000г.	2001г.
Экспорт (ФОБ)	15913,9	18158	17439,9
Прод. сельск. хоз., животн., лесов., рыбол.	1721,8	1556	1510,3
Прод. горнодобычи	6831,4	7629,6	7739,3
Прод. обрабатыв. пром.	7263,6	8172,4	8190,3
Прод. др. отраслей промышл.	97,1	80	-
Импорт (СИФ)	13543,4	18100,6	17233,8
Потребительские товары	2706,3	3383,3	3144,9
Средства производства	3136,4	3693,1	3624,1
Сырье и полуфабрикаты	8132	11024,2	10464,8
Остальное	181,4	-	-
Импорт через свободные зоны	387,3	-	-
Оборот	30457,3	36258,5	34673,7

Товарооборот между Россией и Чили в 2000-01гг.

	Единица измерения	2000г.	2001г.
Товарооборот	млн.долл.	85,5	50,4
Российский экспорт	млн.долл.	71,9	33,1
дизельное топливо	тыс.л.	185,7	30,3
стальной прокат	тыс.т.	57,2	13,2
мочевина	тыс.т.	56,8	6,2
арматура стальная	тыс.т.	6,9	2
феррохром	тыс.т.	1,4	0,7
бумага и картон	тыс.т.	0,2	0,9
фосфат аммония	тыс.т.	4,2	-
водка	тыс.л.	210,5	0,5
шины автомобильные	тыс.шт.	3,1	0,3
лосось тихоокеанский	т.	354,9	0,2
казеин	т.	38	0,1
концентраты молибдена	т.	63	-
оружие для охоты и спорта	тыс.шт.	2	0,1
Российский импорт	млн.долл.	13,6	17,3
яблоки свежие	тыс.т.	13,3	2,9
агар-агар	т.	89,6	2,6
вина	тыс.л.	268	2,4
груши свежие	тыс.т.	2,8	2
виноград свежий	тыс.т.	1,1	1,1
консервы рыбные	тыс.т.	1,5	-
пищевые полуфабрикаты	тыс.т.	0,05	2,1
рыба мороженая	тыс.т.	-	1,1
доски деревянные	тыс. кв.м.	182	1,4
сливы сушеные	т.	80	0,6

Товарооборот Чили со странами СНГ

	1999г.		2000г.		
	Единица измерения	кол-во	стоим.	кол-во	стоим.
Украина					
Товарооборот	млн.долл.	10,5	-	24,05	-
Экспорт Чили, в т.ч.		0,1	-	0,07	-
-доски деревянные	тыс.кв.м.		20,1	0,07	
Импорт Чили, в т.ч.	млн.долл.	10,4	-	23,98	-
-мочевина	тыс.т.		108,4	13,9	
-стальной прокат			35,2	9,8	
Казахстан					
Товарооборот	млн.долл.	0,7	-	3,2	-
Экспорт Чили, в т.ч.		0,1	-	0,1	-
-вина	тыс.л.		19,8	0,05	
-бумага и картон	т.		65	0,04	
-виноградное сусло	тыс.л.		24,5	0,01	
Импорт Чили, в т.ч.	млн.долл.	0,6	-	3,1	-
-феррохром	т.		401	0,3	
-стальной прокат	тыс.т.		8,9	2,8	
Эстония					
Товарооборот	млн.долл.	0,7	-	0,7	-
Экспорт Чили, в т.ч.		0,7	-	0,7	-
-рыбные консервы	т.		374,8	0,3	
-вина	тыс.л.		144,7	0,3	
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	13,2	-	17,8	-
-спортивная обувь	пар		135	7,6	
Латвия					
Товарооборот	млн.долл.	4,4	-	15,9	-
Экспорт Чили, в т.ч.		3,3	-	6,2	-
-концентраты	т.		542	4,5	
-пищев. полуф.			34,2	0,9	
-виногр. сусло	тыс.л.		215,6	0,2	
-сушеные сливы	т.		139,8	0,2	
Импорт Чили, в т.ч.	млн.долл.	1,1	-	9,7	-
-дизтопливо	тыс.т.		48,3	9,7	
Литва					
Товарооборот	млн.долл.	0,16	-	1,2	-
Экспорт Чили, в т.ч.		0,12	-	0,4	-
-пищев. полуф. и консервы	т.		183,7	0,18	
-чернослив			100	0,15	
-филе мерлузы			20,4	0,03	
Импорт Чили, в т.ч.	млн.долл.	0,04	-	0,8	-
-мочевина	тыс.т.		5,3	0,6	
-люминисц. лампы	тыс.шт.		343	0,1	
Армения					
Товарооборот	тыс.долл.	60,4	-	282,5	-
Экспорт Чили, в т.ч.		0	-	280,7	-
-рыбная мука	т.		591	280,7	
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	60,4	-	1,8	-
-бронзовые значки	тыс.шт.		3,8	1,8	
Азербайджан					
Товарооборот	тыс.долл.	0	-	151,9	-
Экспорт Чили, в т.ч.		0	-	151,9	-
-пиломатериалы	т.		21,6	13,1	
-катоды			74,8	138,9	
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	0	-	0	-
Грузия					
Товарооборот	тыс.долл.	0	-	7,5	-
Экспорт Чили, в т.ч.		0	-	7,5	-
-фрукты и овощи	кг		636	3,8	
-дрожжи			800	3,7	
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	0	-	0	-
Туркмения					
Товарооборот	тыс.долл.	56	-	52,6	-
Экспорт Чили, в т.ч.		56	-	52,6	-
-филе лосося	т.		2,7	17,9	
-фрукты			5,5	19,1	
-пиломатериалы	куб.м.		44	15,3	
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	0	-	0	-
Таджикистан					
Товарооборот	тыс.долл.	0	-	274	-
Экспорт Чили, в т.ч.		0	-	272	-
-сушеные абрикосы	кг		465	272	
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	0	-	2	-
-зонтики от солнца	шт.		204	0,6	
-вентиляторы			50	0,9	
-игрушки			1200	0,5	

Товарооборот Чили со странами СНГ в 2001г.

	2001г.		
	Единица измерения	кол-во	стоим.
Украина			
Товарооборот	млн.долл.	-	24,3
Экспорт Чили, в т.ч.		-	-
Импорт Чили, в т.ч.		-	24,3
-мочевина	тыс.т.	87,3	10,8
-стальной прокат		53,9	12,3
Казахстан			
Товарооборот	млн.долл.	-	1,3
Экспорт Чили, в т.ч.		-	0,4
-филе лосося	т.	21	0,06
-вина	тыс.л.	36,2	0,07
-золото	кг	33	0,3
Импорт Чили, в т.ч.	млн.долл.	-	0,9
-триоксид хрома	т.	17,6	0,03
-феррохром		163,4	0,85
Эстония			
Товарооборот	млн.долл.	-	4,9
Экспорт Чили, в т.ч.		-	1,9
-пищев. полуф.	т.	358,8	0,3
-вина	тыс.л.	150,8	0,4
-самосвалы	шт.	5	1,1
Импорт Чили, в т.ч.		-	3
-мочевина	тыс.т.	24,6	2,9
Латвия			
Товарооборот	млн.долл.	-	9,3
Экспорт Чили, в т.ч.		-	9,3
-экстракты и эссенции	т.	80,5	7
-пищев. полуф.		63	1,5
-рыба		168	0,2
-вина	тыс.л.	36,4	0,1
Импорт Чили, в т.ч.	млн.долл.	-	-
Литва			
Товарооборот	млн.долл.	-	2,2
Экспорт Чили, в т.ч.		-	1,9
-пищев. полуф.	тыс.т.	15,4	1,51
-рыба	т.	421,8	0,3
Импорт Чили, в т.ч.	млн.долл.	-	0,27
-лактоза	т.	162	0,1
-ткани льняные		3,8	0,07
Молдова			
Товарооборот	тыс.долл.	-	17,3
Экспорт Чили, в т.ч.		-	-
Импорт Чили, в т.ч.		-	17,3
-бочки, вазы	шт.	66	17,3
Армения			
Товарооборот	тыс.долл.	-	98,3
Экспорт Чили, в т.ч.		-	56,8
-свежие фрукты	т.	59,9	56,8
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	-	41,5
-химпродукты		-	41,5
Грузия			
Товарооборот	тыс.долл.	-	42,8
Экспорт Чили, в т.ч.		-	42,8
-пряжа	т.	9,8	38,2
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	-	-
Азербайджан			
Товарооборот	тыс.долл.	-	30,7
Экспорт Чили, в т.ч.		-	30,7
-сливы свежие	т.	30,1	30,7
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	-	-
Киргизстан			
Товарооборот	тыс.долл.	-	285,1
Экспорт Чили, в т.ч.		-	285,1
-древесина	куб.м.	5011	285,1
Импорт Чили, в т.ч.	тыс.долл.	-	-