

Деловая **ШВЕЙЦАРИЯ**



ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

ПОЛПРЕД www.polpred.com

Общие сведения • Госструктуры
Макроэкономика • Финансы • Банки
Налоги • Инвестиции • Нефть и газ
Энергетика • Metallургия и горное дело
Транспорт • Агропром • СМИ и ИТ
Образование и наука • Миграция и виза
Федерализм и регионы • ВТО
Внешняя торговля • Таможня • Туризм
Армия и вооружения • Связи с СНГ
Представительства • Статистика

Совет по внешней политике при Комитете Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Москва – 2002г.

www.polpred.com

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ДЕЛОВАЯ ШВЕЙЦАРИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

Редакция выражает благодарность представителям
российских и иностранных ведомств и компаний
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, А. Кравцов, М. Кулабухова, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002

ISBN 5-900034-25-7

Деловая ШВЕЙЦАРИЯ

Содержание

Гос. устройство.....	5	ВЭД-2000	19
Ведущие полит. партии.....	5	ВЭД-1999	21
Экономика и финансы	5	Связи с СНГ	22
Политика	6	Связи с Россией-2000	23
Экономика-2000	6	Связи с Россией-1999	24
Экономика-1999	7	Обзор прессы	26
Перспективы развития экономики.....	9	Внутриэконом. конъюнктура	26
Финансы-2000	9	Секретариат экономики	26
Финансы-1999	11	ТПП кантонов	26
Промышленность-2000	12	Швейцарско-германская торговля.....	27
Промышленность-1999	13	Инвестиции стран ЕС в 1999г.	27
Торговля	14	Принудит. труд в период II мировой войны	27
Экспорт-2000	15	Представительства	28
Экспорт-1999	17		

НОВЫЕ ИЗДАНИЯ АГЕНТСТВА «БИЗНЕС-ПРЕСС», II пол. 2002г.

Деловая Австралия 84 стр., 260 руб.; Австрия 40/260; Азербайджан 92/260; Аргентина 84/260; Армения 48/260; Белоруссия 120/260; Бельгия 96/260; Болгария 64/260; Бразилия 160/260; Великобритания 144/260; Венгрия 48/260; Венесуэла 56/260; Вьетнам 28/260; Германия 164/430; Греция 52/260; Грузия 40/260; Дания 82/260; Египет 36/260; Израиль 32/260; Индия 160/260; Иран 92/260; Испания 104/260; Италия 128/260; Казахстан 64/260; Канада и США 484/430; Кипр 40/260; Киргизия 48/260; КНДР 36/260; Китай 252/260; Колумбия 96/260; Коста-Рика 32/260; Куба 116/260; Латвия 76/260; Литва 108/260; Люксембург 20/130; Македония 20/130; Мексика 96/260; Молдавия 20/130; Монголия 44/260; Нидерланды 180/260; Никарагуа 24/260; Норвегия 72/260; Пакистан 48/260; Панама 36/260; Перу 112/260; Польша 88/260; Португалия 32/260; Респ. Корея 136/260; Румыния 34/260; Сирия 68/260; Словакия 60/260; Словения 40/260; Таджикистан 32/260; Туркмения 36/260; Турция 108/260; Узбекистан 32/260; Украина 108/260; Уругвай 72/260; Финляндия 156/430; Франция 140/260; Хорватия 16/130; Чехия 56/260; Чили 72/260; Швейцария 32/260; Швеция 136/260; Эквадор 72/260; ЮАР 36/260; Югославия 60/260; Япония 88/260.

Агропром за рубежом 96/430; Внешняя торговля, офшор 312/690; Металлургия за рубежом 136/530; Миграция, Шенген 162/430; Нефть и газ за рубежом 190/530; Образование и наука за рубежом 112/260; Россия в глобальной экономике 212/430; Связи с Россией 396/530; СМИ и ИТ за рубежом 204/530; Транспорт за рубежом 160/430; Региональное сотрудничество 64/260; Экспорт вооружений в мире 116/430; Энергетика за рубежом 172/530.

Инофирмы в России, телефонный справочник 252/690; Структуры государственной власти РФ, телефонный справочник 512/690.

CD-Rom. Внешние экономические связи РФ в 1998-2001гг. Поиск по любому слову. Обзоры экономики и права каждой из 120 стран и их отношений с РФ, 6500 статей и таблиц. Копия сайта www.polpred.com, 7750 руб.; **CD-Rom. Структуры государственной власти РФ. Инофирмы и посольства в России.** База данных, локальная и сетевая версии. Поиск по должности, ФИО, дате рождения, адресу, любому слову. 90 тыс. телефонов, E-mail и веб-сайтов, 4200 руб.

Обращаться к Марине Кулабуховой или Наталии Кац, Агентство «Бизнес-Пресс», 117049 Москва, ул. Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, b_press@yandex.ru, www.polpred.com.

СОКРАЩЕНИЯ

АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КБ-конструкторское бюро; ЛЭП-линия электропередач; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; МИД-министерство иностранных дел; НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НТП-научно-технический прогресс; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТНК-транснациональная корпорация; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА-транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техико-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностраный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчато-бумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

ШВЕЙЦАРИЯ

Швейцарская Конфедерация. Площадь – 41,3 тыс. кв. км. Граничит с ФРГ, Францией, Италией, Австрией и Лихтенштейном. Столица – Берн (335 тыс. чел.). Полезных ископаемых практически нет. Климат средневропейский.

Население – 7,2 млн. чел. 19,4% населения страны составляют иностранцы. Крупнейшие города (в тыс. чел.) – Цюрих (935), Женева (440), Базель (410), Лозанна (295). Большинство швейцарцев (65%) в общении используют «швицердюч» (диалект немецкого языка), франц. язык – 18%, итал. – 10%, ретороманский – 0,9% (**все являются официальными**). Доминирующие конфессии – римско-католическая (46,2% верующих) и протестантская (40%). Приверженцы других христианских конфессий составляют 2,1%, ислама – 2,2%, иудаизма – 0,3%.

Нац. праздник – День основания Конфедерации (1 авг. 1291г.). Гос. флаг – квадратное полотнище красного цвета с белым симметричным крестом в центре. Герб страны – белый крест на красном щите. Денежная единица – швейцарский франк.

Историческая справка. В 1291г. кантоны Ури, Швиц и Унтервальден заключили между собой «союз на вечные времена» для борьбы против Габсбургов, пытавшихся подчинить себе земли, расположенные на подступах к Сен-Готтардскому перевалу – кратчайшему транзитному пути из Юж. Европы в Северную и Западную. Постепенно за счет добровольного вхождения в союз соседних территорий сформировалось многонац. швейцарское государство, «вечный нейтралитет» которого был признан и гарантирован Венским конгрессом 1815г. и подтвержден Версальским договором 1919г.

Гос. устройство. Ш. – фед. парламентская республика. Состоит из 23 кантонов, 3 из которых разделены на полукантоны. Каждый кантон имеет свою конституцию, парламент и правительство.

Законодат. власть принадлежит парламенту – Фед. собранию, состоящему из двух палат: Нац. совета (200 депутатов, пред. на 2000г. – г-н Ханспетер Зайлер) и Совета кантонов (46 депутатов, пред. на 2000г. – Карло Шмид). Избирает. правом на выборах в фед. парламент пользуются мужчины и женщины, достигшие 18 лет. Нац. совет избирается прямым тайным голосованием по пропорциональной системе сроком на 4г., Совет кантонов (по два депутата от кантона и 1 от полукантона) – по мажоритарной системе (кроме кантона Юра). Пред. палат переизбираются ежегодно. Последние парламентские выборы состоялись 24 окт. 1999г.

Коллективным главой государства и высшим органом исполнит. власти (правительством) является Фед. совет, состоящий из 7 фед. советников, избираемых парламентом страны на 4г. Согласно Конституции, все они равны в правах, принимают решения строго на коллегиальной основе. Глава государства и правительства – Президент Конфедерации, избираемый парламентом из числа членов Федсовета на один год по системе ротации, председательствует на заседаниях Федсовета и выполняет в основном представительские функции. В ходе офиц. визитов за рубеж федсоветники представляют правительство в целом.

Федсовет с 1953г. традиционно формируется на основе коалиции 4 ведущих партий страны: Социал-дем. (СДПШ), Радикал-дем. (РДПШ), Народной партии (ШНП) и Христианско-дем. (ХДПШ).

Каждый из федсоветников является начальником одного из Фед. департаментов (министерств): Адольф Оги (ШНП) – президент Швейцарской Конфедерации на 2000г., деп. обороны, защиты населения и спорта; Мориц Лоэнбергер (СДПШ) – вице-президент Конфедерации деп. транспорта, связи и энергетики; Йозеф Дайс (ХДПШ) – деп. иностр. дел; г-жа Рут Метцлер (ХДПШ) – деп. юстиции и полиции; Паскаль Кушпен (РДПШ) – деп. экономики; Каспар Филлигер (РДПШ) – деп. финансов; г-жа Рут Драйфус (СДПШ) – деп. внутренних дел (здравоохранение, соц. обеспечение, культура, образование и наука, охрана окружающей среды).

Ведущие полит. партии. Зарегистрировано более 20 полит. партий общенац. уровня (из них 9 представлены в фед. парламенте). СДПШ основана в 1888г. Входит в Социалтерн. Выражает интересы лиц наемного труда. Выступает за расширение гос. регулирования экономики, за новую интерпретацию нейтралитета, стремится к скорейшему вступлению страны в ЕС. 70 тыс. чл.

РДПШ основана в 1894г. Представляет интересы крупного пром. и банковского капитала. Насчитывает 150 тыс.чл. Выступает за либерализацию экономики, гибкий подход к нейтралитету и вступление страны в ЕС до 2007г.

ШНП создана в 1971г. Выражает интересы мелких и средних предпринимателей. Отстаивает ценности либеральной экономики, выступает против членства страны в ЕС и четкое следование традиционному курсу нейтралитета. 50 тыс.чл.

ХДПШ действует с 1912г., представляет интересы крупного и среднего капитала, а также служащих, особенно в кантонах с преобладанием приверженцев католицизма. Выступает прежде всего за распространение христианских ценностей в обществ. сознании, за ускорение интеграции с ЕС и модернизацию концепции нейтралитета. 80 тыс.чл.

В фед. парламенте представлены также Партия «зеленых», Либеральная партия, Евангелическая народная партия, Партия труда (коммунисты), партия «Швейцарские демократы».

В профсоюзном движении выделяются Объединение швейцарских профсоюзов (ОШП), Конфедерация христианско-нац. профсоюзов, Федерация объединений служащих.

ВС организованы по милиционному принципу. Состоят из 12 пехотных дивизий, объединенных в 4 корпуса, а также сил ВВС, ПВО, территориальных и погранчастей. В мирное время имеют постоянный состав порядка 20 тыс.чел., при объявлении всеобщей мобилизации могут быть увеличены до 625 тыс.чел. Нац. законодательство исключает участие вооруженных подразделений армии в боевых (в т.ч. миротворческих) операциях за рубежом.

Экономика и финансы. Ш. – **высокоразвитое индустриальное государство** – относится к главным мировым фин. и банковским центрам. Швейцарские банки контролируют 35-40% рынка управления имуществом в мире. Банковский сектор страны производит 10% ВВП, дает 11% всех налоговых поступлений в бюджет государства.

Важнейшую статью дохода составляет транзит грузов через территорию страны (50% грузооборота между сев. и юж. частями Зап. Европы).

Ведущие отрасли промышленности — хим., фарм., машино и станкостроение, часовая, текстильная и пищевая.

Доля сельского хозяйства в ВВП составляет 5%, в нем занято 5,6% активного населения. Основная отрасль — мясомолочное животноводство (3/4 стоимости с/х продукции). За счет собственного производства обеспечивается 60% потребностей населения страны.

Существенную роль в хоз. жизни страны играет межд. туризм.

Внешэконом. связи ориентированы главным образом на Зап. Европу и Сев. Америку (более 80% внешторг. оборота, в т.ч. 57% экспорта и 75% импорта — на страны ЕС). Экспорт капитала приходится в основном на 10 ведущих промышленно развитых стран. **Общий объем швейцарских авуаров за границей превышает 650 млрд. шв.фр.**

Политика

Полит. обстановка в Ш. в 2000г. оставалась стабильной. Несмотря на наличие межпартийных разногласий по вопросам эконом. и фин. политики, достигнутые ранее эконом. рубежи и понимание ведущими полит. партиями необходимости сохранения соц. мира и партнерства определяли в целом слаженную работу парламента и правительства страны. Продолжая проводить традиц. политику нейтралитета, правительство и парламент Ш. прилагают усилия для активизации участия страны в межд. делах, для обеспечения ее адекватного места в ускорющемся процессе европейской интеграции. В 2000г. вступила в силу, обновленная с учетом современных реалий Конституция страны. В ней подтверждается гарантия эконом. свободы на всей территории Шв. Конфедерации, в частности, это касается права свободного выбора профессии, а также занятия частным бизнесом.

В условиях формирования интегрированного европейского рынка правительство Ш. с учетом отрицат. итогов референдума относительно участия страны в едином эконом. пространстве (1992г.) продолжает осуществление комплекса мер, направленных на предотвращение эконом. обособления страны в Европе и сохранение межд. конкурентоспособности шв. экономики. Основной акцент делается на реализацию заключенных с ЕС соглашений в приоритетных областях сотрудничества. Пакет из 7 таких соглашений, одобренных в 2000г. на общенац. референдуме в Ш., проходит ратификацию в странах ЕС. Несмотря на отрицат. результаты референдума относительно незамедлит. открытия переговоров о вступлении Ш. в ЕС (март 2001г.), шв. правительство определило в качестве стратегической цели своей внеш. политики полномасштабное членство страны в Евросоюзе. В дек. 2000г. президент Ш. призвал парламент обсудить также вопрос о вступлении Ш. в ООН с тем, чтобы в 2002г. вынести его на всенародное обсуждение.

Экономика-2000

В течение последнего 10-летия экономика Ш. развивается стабильно, при относительно низком уровне инфляции и безработицы. Среднего-

довые темпы прироста ВВП в 1990-1999 г.г. составили 0,8%; В стране не отмечается соц. конфликтов, жизненный уровень населения сохраняется на высоком уровне.

Положение в шв. экономике в 2000г. определялось продолжающимся (с 1997г.) оживлением общехоз. конъюнктуры. Если в 1999г. ВВП Ш. увеличился на 1,5% (в неизменных ценах), то в 2000г. аналогичный показатель составил 3,4%. В текущих ценах ВВП Ш. в 2000г. составил 407 млрд. шв. фр. (241 млрд.долл.). Среди основных факторов, позитивно влияющих на динамику развития общехоз. конъюнктуры, можно отметить сохранение стабильных тенденций роста в динамике частного потребления домашних хозяйств (основной компонент ВВП) и экспорта, заметное улучшение положения в строит. секторе и расширение объема гос. закупок.

Динамика ВВП в 1999-2000гг. (в процентах к пред. г.):
1999г. 2000г. 2001г.

Частное потребление			
Товаров и услуг2,222,0
Текущие гос. закупки-0,40,20,3
Инвестиции в строительство-5,32,72,3
Инвестиции в оборудование8,810,36,0
Экспорт товаров и услуг5,99,55,2
Импорт товаров и услуг5,58,64,2
ВВП1,53,42,3

В 2000г. положение в пром. секторе было благоприятным. Объем пром. производства увеличился на 7,5-8,5% (1999 г. — около 3,5%). Заметно увеличился выпуск продукции хим-фарм., машиностроит., пищевой, часовой и ряде других отраслей промышленности.

Несмотря на ущерб, нанесенный ураганом «Лотар» (дек. 1999г.) и неблагоприятные погодные условия весны и осени, в 2000г. удалось обеспечить дальнейший рост производства с/х продукции. При этом был собран хороший урожай сахарной свеклы (прирост к уровню 1999г. — 10%), фруктов (10%), картофеля (20%). Производство товарного молока увеличилось на 23%, возросло производство сыра. В то же время заметно сократился сбыт говядины; реализация телятины, свинины и баранины сохранилась на уровне 1999г., а сбыт мяса птицы возрос почти на 8%. На сектор животноводства приходилось 75% валовой с/х продукции.

Доходы крестьянских хозяйств увеличились на 20%. Важным направлением аграрной политики правительства Ш. оставалось гос. содействие отрасли, прежде всего в фин. форме, с целью поддержания цен на с/х товары на уровне, обеспечивающем их рентабельное производство и исключая перепроизводство отд. видов продукции, а также с целью расширения производства биологически чистой продукции.

Сохранение позитивных тенденций в развитии общэконом. конъюнктуры привело к дальнейшему улучшению положения на рынке труда: доля безработных среди ЭАН, составившая в 1999г. 2,7%, снизилась до 2%, а число официально зарегистрированных безработных составило 72 тыс.чел. При этом, в ряде отраслей народного хозяйства (банковская сфера, информатика, коммуникационные услуги и др.) ощущался дефицит квалифицированных специалистов.

В 2000г. ускорились темпы роста внеш. торговли. Внешнеторг. оборот Ш. увеличился на 12% Для

экспорта и импорта Ш. было характерно удвоение темпов прироста по сравнению с предыдущим г.ом. Торг. баланс был сведен с дефицитом в 2,1 млрд. шв. фр. (в 1999г. положит. сальдо составило 1,03 млрд. шв. фр.).

Валютно-фин. политика Швейцарского нац. банка (ШНБ) была направлена на осуществление комплексных мер по обеспечению внутр. ценовой стабильности и недопущению резкого колебания курса нац. валюты. Стабильный рост экономики Ш., а также меры антиинфляционной политики ШНБ позволили выйти в 2000г. на сравнительно низкие темпы инфляции со среднегодовым показателем в 1,6%. Темпы инфляции не превысили 2% безопасного для экономики страны уровня, хотя были примерно вдвое выше по сравнению с 1999г.

Усредненный курс шв. фр. к валютам стран — основных торг. партнеров Ш. — понизился на 1,5%, что в целом позитивно отразилось на ценовой конкурентоспособности шв. экспорта.

Платежный баланс по текущим операциям был сведен в 2000г. с положит. сальдо в 52,4 млрд. шв. фр. (в 1999г. — 45 млрд. шв. фр.). Возросли поступления по ст. доходов от капвложений за рубежом и обмена услугами.

Фед. бюджет был исполнен с профицитом в 4,55 млрд. шв. фр., хотя первоначально на 2000г. был запланирован дефицит в 1,8 млрд. шв. фр.

Это объясняется прежде всего существенным ростом налоговых поступлений на фоне оживления эконом. конъюнктуры (120 крупнейших шв. компаний смогли увеличить прибыль в среднем на 20% по сравнению с уровнем 1999г.), а также строгими мерами экономии при расходовании средств бюджета. Позитивно на исполнении бюджета сказался прежде всего рост поступлений от перерасчетного налога (превысивших запланированный уровень более чем на 2,5 млрд. шв. фр.), налога на прибыль (около 1 млрд. шв. фр.), налога с оборота на биржевые сделки (0,8 млрд. шв. фр.), а также от НДС в связи с повышением его ставки. Более 95% всех поступлений в бюджет приходилось на налоги и сборы. В соответствии с решением правительства доп. бюджетные поступления направляются на сокращение внутр. гос. долга, размеры которого на конец 2000г. составили 104 млрд. шв. фр.

Согласно прогнозам шв. эконом. и фин. институтов, в условиях предполагаемого общего охлаждения межд. эконом. конъюнктуры, а также с учетом продолжения умеренно жесткой денежной политики ШНБ тенденции к росту в развитии общехоз. конъюнктуры в 2000г. сохранятся, хотя будут иметь менее выраженную форму. Доп. динамику развитию шв. экономики может придать вступление в силу двусторонних соглашений со странами Евросоюза, обеспечивающих шв. компаниям более эффективный доступ к рынку государств ЕС.

При позитивном развитии всех составляющих ВВП компонентов основным конъюнктурообразующим фактором останется потребит. спрос, стабильный рост которого будет сопровождаться сохранением сравнительно низкого уровня инфляции. Ожидается улучшение положения в строит. секторе. Ослабнут позитивные импульсы, исходящие со стороны внеш. рынка, сократятся темпы прироста инвестиций в оборудование, а также объемов гос. закупок.

Ожидалось, что в 2001г. ВВП Ш. возрастет на 2,1-2,3%, при этом позитивные импульсы будут исходить от всех составляющих ВВП компонентов.

Сдерживать эконом. рост, будет повышение с 2000г. ставки НДС на 0,1%, а также продолжающаяся санация гос. финансов и, как следствие этого, уменьшение объема средств, выделяемых на гос. закупки.

Доля безработных среди ЭАН будет продолжать снижаться и составит 1,7-1,8%, с др. стороны несколько ускорятся (до 1,9-2%) темпы инфляционного роста цен.

Прогнозируется в целом стабильное развитие деловой активности в пром. секторе за счет укрепления конъюнктуры в отраслях, ориентированных на сбыт продукции на внеш. рынках (электротех., электронная, хим., часовая, фарм. и др. отрасли промышленности).

Важное место в политике ШНБ будет занимать реализация мер, направленных на обеспечение относительной стабильности цен в стране, на недопущение резких колебаний обменного курса шв. фр. Стратегической целью ШНБ остается удерживание уровня инфляционного роста цен в пределах не свыше 2% в г. Позиции шв. фр. по отношению к евро в 2001-2002гг. несколько ослабнут и соотношение курсов составит 1,54-1,58 шв. фр. за евро; с др. стороны, фин. эксперты ожидают постепенное укрепление курса фр. по отношению к доллару США (2001г. — 1,54 шв. фр. за дол., 2002г. — 1,50 шв. фр. за дол.). Стабильно высоким останется интерес к шв. валюте как к средству капвложений.

Бюджет Конфедерации предусматривает на 2000г. сбалансированное соотношение расходов и доходов с запланированным дефицитом в 58 млн. шв. фр. Это стало результатом активной реализации пакета мер по санации гос. финансов, а также строгим мерам экономии при исполнении бюджета. Существует реальная возможность обеспечить в ближайшие 2-3г. исполнение бюджета с профицитом в 1-1,3 млрд. шв. фр.

Большое внимание в проведении эконом. политики правительства Ш. по-прежнему будет уделяться мерам по обеспечению активного участия страны в процессах европейской эконом. интеграции, оптимизации условий доступа на внеш. рынки шв. товаров и услуг, повышения конкурентоспособности нац. промышленности.

Экономика-1999

Придерживаясь традиционной политики нейтралитета, страна стремится активно участвовать в межд. делах, уделяя при этом особое внимание общеевропейскому процессу. На рубеже 1999г. были завершены длительные более 3 лет переговоры со странами ЕС о налаживании сотрудничества в приоритетных областях двустороннего взаимодействия и подписаны соответствующие межправит. соглашения. Соглашения были ратифицированы швейцарским парламентом, в мае 2000г. вопрос об их одобрении был вынесен на общенац. референдум и они должны пройти процесс ратификации в КЕС. По словам министра экономики П. Кушпена, вступление Ш. в ЕС является стратегической целью и правительство имеет в виду активизировать подготовительную работу в этом направлении.

Ш. занимает среди государств ОЭСР ведущие позиции по производству ВВП на душу населения (42,2 тыс.долл.). В стране не отмечается каких-либо соц. конфликтов; жизненный уровень населения сохраняется на высоком уровне.

Эконом. развитие Ш., несмотря на некоторые колебания, проходит в целом стабильно. Его динамика характеризуется замедленными, по сравнению с другими западноевропейскими странами темпами, при относительно низком уровне инфляции и безработицы. Среднегодовые темпы прироста ВВП в 1990-98гг. составляли около 0,8%; объем ВВП составил в 1999г. в абсолютном выражении оценочно 390 млрд.шв.фр. (260 млрд.долл.).

В 1999г. швейцарская экономика в целом сохраняла позитивную динамику. Темпы прироста ВВП в течение 3 кварталов составили около 1,2%, а в IV кв. — 3% и в целом за год темпы прироста ВВП в неизменных ценах оцениваются на уровне 1,7% (в 1997г. соответствующий показатель составил 1,7%, в 1998г. — 2,1%). Среди основных факторов, позитивно повлиявших на развитие деловой активности, следует отметить стабильное развитие основного компонента ВВП — расходов на конечное потребление домашних хозяйств, улучшение положения в строит. секторе, увеличение объема гос. закупок; с другой стороны отмечалось некоторое ослабление повышательных тенденций в развитии экспорта.

ВВП, в % к пред. году	1998г.	1999г.
Частное потребление товаров и услуг.....	2,3	2,2
Текущие гос. закупки.....	-0,2	0,3
Инвестиции в строительство	0,4	1,5
Инвестиции в оборудование	8,6	5,9
Экспорт товаров и услуг.....	4,6	4,4
Импорт товаров и услуг.....	9,4	5,3
ВВП	2,1	1,7

Объем пром. производства возрос в целом на 3-3,3%; заметно увеличили выпуск продукции хим.-фарм., часовая, бумагоделательная, электротех. отрасли, возросло производство искусственных материалов, стабильно работали предприятия пищевой, металлообрабатывающей промышленности, менее благоприятным было положение в текстильной, швейной, кожевенной промышленности, производстве транспортных средств. Наблюдалось сокращение запасов нереализованной продукции на складах предприятий, что свидетельствует о приближении цикла оживления производства.

Сохранение позитивных тенденций в развитии общеэконом. конъюнктуры привело к дальнейшему улучшению положения на рынке труда: доля безработных в экономически активном населении, составившая в 1998г. 3,9%, сократилась до 2,7%, число официально зарегистрированных безработных составило в среднем за год 99 тыс.чел. В ряде отраслей народного хозяйства продолжал ощущаться дефицит высококвалифицированных кадров.

Валютно-фин. политика Нац. банка, как и прежде, направлена на осуществление комплекса мер по обеспечению внутренней ценовой стабильности, а также на недопущение резких колебаний курса нац. валюты. Среднегодовые темпы инфляции возросли с нулевой отметки в 1998г. до 0,8%, что обусловлено прежде всего повышением с 1 янв. 1999г. на 1% ставки НДС, а также преоблада-

нием повышательных тенденций в движении ценового показателя на импортируемые потребители товары и услуги. Курс нац. валюты к валютам стран — основных торг. партнеров Ш. понизился в годовом сравнении на 1,8%, что в известной мере позитивно сказалось на ценовой конкурентоспособности швейцарского экспорта.

Дефицит госбюджета составил, в 1999г. 2,7 млрд.шв.фр. и оказался ниже запланированного на 1,3 млрд.шв. франков. Позитивную роль в исполнении бюджета сыграл прежде всего рост поступлений от НДС в связи с повышением ставки НДС.

Объемы импорта и экспорта в 1999г. возросли в годовом сравнении и в текущих ценах соответственно на 6,1 и 4,9%, а с учетом изменения внешторг. цен — на 8,2 и 3,4%. Динамика движения усредненных внешторг. цен (по импорту — минус 1,9%, по экспорту — плюс 1,4%) заметно улучшила условия, в которых осуществлялась внешняя торговля; торг. баланс закрылся с положительным сальдо в 1 млрд.шв.фр.

Платежный баланс по текущим операциям был сведен с положительным сальдо с 44 млрд.шв.фр. (+25%). Возросли поступления по статьям доходы на капитал и обмен услугами.

Проблемы повышения конкурентоспособности экономики, а также создание благоприятных рамочных условий для осуществления межд. бизнеса в Ш., реализация мероприятий, способствующих решению этих вопросов, продолжали оставаться в центре внимания правит. кругов, союзом предпринимателей (по комплексному показателю конкурентоспособности Ш. занимала в 1999г. среди промышленно развитых государств 6 место). В связи с этим Ш. интенсифицирует, в частности, свое участие в европейских научно-тех. программах.

На конференции министров стран-участниц программы «Эврика» в Стамбуле (июнь 1999г.) глава Гос. секретариата по эконом. вопросам Ш. Д.Сиц подчеркнул важное значение данной программы для повышения конкурентоспособности швейцарской промышленности. Он заявил, что Ш. примет участие в 23 новых, из заявленных на 1999г., проектах (биотехнологии, робототехника, информатика, новые материалы и др.). Наряду с Германией, Францией и Нидерландами Ш. вышла на лидирующие позиции по количеству проектов (105), в которых она принимает участие в рамках программы «Эврика». Повышению открытости швейцарского рынка, оптимизации условий осуществления бизнеса в стране способствует реализация законов о внутреннем рынке, о картелях, либерализация налогообложения инновационных компаний и др.

Высокая степень вовлечения швейцарской экономики в мировые хоз. связи и важная роль внешних рынков продолжали определять проведение правительством страны активной внешнеэконом. политики. В этом контексте первостепенное значение придается необходимости сохранения места страны в процессе прогрессирующей западноевропейской эконом. интеграции, несмотря на вынужденный отказ от вхождения в ЕЭП, а также **неучастие в ЕС**. В связи с этим на передний план выдвигается задача обеспечения вступления в силу и реализации подписанных со странами ЕС двусторонних соглашений по основным направлениям сотрудничества. Приоритетным направ-

лением внешторг. политики является также расширение деятельности Ш. во ВТО. Наряду с реализацией договоренностей, достигнутых в рамках «Уругвайского раунда», Ш. выступает за достижение позитива по другим областям многостороннего взаимодействия, за оптимизацию межд. обмена товарами и услугами, создающего базу для новых, позитивных импульсов в расширении внешнеэконом. связей и развитии швейцарской экономики.

Специфика швейцарской позиции в рамках общего процесса западноевропейской интеграции, объективно способствует усилению ориентации страны на расширение эконом. связей с государствами Вост. Европы, в т.ч. и с Россией.

Перспективы развития экономики. Публикуемые ведущими фин. и эконом. организациями оценочные данные и прогнозы развития швейцарской экономики на текущий и 2001г. исходят из того, что при укреплении базы для оживления деловой активности, в развитии общехоз. конъюнктуры будут преобладать позитивные тенденции.

В соответствии с прогнозными оценками, ВВП может возрасти в 2000г. на 2,1-2,3%, а в 2001г. на 2,2-2,4%. На эконом. развитии Ш. будут продолжаться сказываться последствия фин. кризиса в Азии, Лат. Америке, вследствие этого потери в приросте ВВП могут составить в годовом исчислении порядка 0,2-0,3%.

Развитие швейцарской экономики (прирост в неизменных ценах по отношению к предшествующему году в %)

	2000г.	2001г.
Частное потребление	2,1	2
Гос. закупки	0,8	1
Инвестиции в строительство	3-4	2-3
Инвестиции в оборудование.....	5-6	5-7
Экспорт товаров и услуг.....	7,5-8	5-5,5
Импорт товаров и услуг	5-7	4-4,5
ВВП.....	2,1-2,3	2,2-2,4

Как ожидается, в 2000г., при неоднозначности поступательного движения составляющих ВВП компонентов, динамику его развития как и прежде будет определять потребит. спрос; в позитивном направлении будет развиваться спрос со стороны внешнего рынка, стабильным останется прирост валовых капложений. Несколько улучшится положение в пром. секторе, объем выпуска пром. продукции может возрасти на 3-3,5%; благоприятно оцениваются перспективы укрепления конъюнктуры в отраслях, основная часть продукции которых реализуется на внешних рынках (химическая, часовая промышленность, производство фарм. препаратов, электротех. изделий и др.).

Ожидается дальнейшая стабилизация положения на рынке рабочей силы: доля безработных в экономически активном населении может снизиться до 2-2,3%; не исключается, что несколько ускорятся темпы инфляционного роста цен и их среднегодовой уровень составит 1,3-1,4%.

В дек. 1999г. парламент страны скорректировал правит. проект гос. бюджета на 2000г. в сторону сокращения дефицита на 800 млн. шв. фр. и таким образом бюджетом Конфедерации предусматривается дефицит на текущий год в 1,7-1,8 млрд. шв. фр. Активизируется работа по реализации пакета мер по санации гос. финансов на перспективу; по словам министра финансов К.Филлигера правительство стремится к сбалансированию бюджета в течение ближайших 4-5 лет.

В проведении антиинфляционных мероприятий ЦБ намерен отойти от политики установления строгих ориентиров для находящейся в обращении денежной массы. Стратегической целью остается сохранение уровня инфляционного роста цен не превышающего 2% отметку и в этом плане ориентиром будет служить средний уровень ставки по 3-мес. депозитам (1,25-2,25% — в янв. 2000г.).

Ш., как и другие промышленно развитые страны, все в большей мере сталкивается с проблемами глобализации экономики. В связи с этим приоритетными направлениями эконом. политики на среднесрочную перспективу остаются ликвидация дефицита гос. бюджета, реализация антиинфляционных мероприятий, поддержка инвест. и инновационной активности в частном секторе экономики, а также стабилизация положения на рынке рабочей силы.

Показатели эконом. развития Швейцарии

	1998г.	1999г.*
Прирост ВВП (в текущих ценах).....	2,3	2,4
Темпы прироста основных макропоказателей (в %)		
Инфляционный рост цен	0	0,8
Экспорт товаров и услуг (в тек. ценах)	3,5	5,5
Розничный товарооборот (в тек. ценах) ..	1,4	1
Цены производителей	-1,2	-1
Занятость	1	1,1
Уровень безработицы (%).....	3,9	2,7
Баланс по тек. операциям (млрд. шв. фр.) ..	35	44
Сальдо торг. баланса (млрд. шв. фр.).....	2,2	1
Ставки по краткосрочным депозитам (гроссбанки, %)	0,88	0,76
Ставки по облигациям гроссбанков.....	2,46	2,43
ВВП Ш. (млрд. шв. фр., в текущих ценах)		
	1998г.	1999г.*
Частное потребление товаров и услуг	229	235
Текущие гос. закупки	57	57
Инвестиции в строительство	38	39
Инвестиции в оборудование	37	39
Экспорт товаров и услуг.....	153	161
Импорт товаров и услуг	139	144
ВВП	380*	390*

* соответственно 262 и 260 млрд. долл.

Источник: правит. Комиссия по конъюнктурным вопросам.

Финансы-2000

Валютно-фин. положение Ш. в 2000г. определяется изменениями на мировых валютных и товарных рынках, с которыми тесно связана швейцарская экономика, и сравнительно благоприятной общехоз. конъюнктурой в стране. Политика ШНБ в этот период была нацелена на обеспечение относительной стабильности курса шв. фр. и внутр. цен в стране, сдерживание инфляции и обеспечение оптимального движения капиталов.

В 2000г. ШНБ перешел к новой концепции денежной политики. В отличие от практики прошлых лет, когда в качестве целевого показателя денежной политики использовался объем денежной массы (M3), в 2000г. был принят допустимый с точки зрения эконом. безопасности страны годовой темп инфляции, спрогнозированный ШНБ на уровне не более 2%. Для обеспечения низкого уровня инфляции ШНБ прибегает к периодическим интервенциям на денежном рынке Ш. (с использованием операций «репо»), что позволяет удерживать уровень введенной с янв. 2000г. 3-месячной ставки «Либор» в шв. фр. в рамках заданного Банком коридора ее колебаний.

Для повышения деловой активности и оптимизации фин. потоков ШНБ с учетом складывавшейся в течение 2000г. ситуации в экономике и на денежном рынке страны последовательно корректировал в сторону повышения границы этого коридора, обеспечивая вместе с тем банкам поле для маневра. В янв. указанный коридор был определен в 1,25-2,25%, в фев. скорректирован до 2,5-3,5%, а с июня до дек. действовал диапазон в 3-4%. Размер ставки «Либор» в дек.2000г. составил 3,37% годовых против 2,13% в янв. того же г. Ужесточение денежной политики со стороны ШНБ было обусловлено стремлением избежать опасности ускорения инфляции в связи резким повышением цен на мировом рынке нефти и нефтепродуктов, а также более высокими, чем планировалось ранее, темпами роста экономики Ш. Динамика ставки «Либор» определила повышательную тенденцию в изменении уровня процентных ставок по краткосрочным депозитам крупных банков, которые к дек. 2000г. выросли до 3% (1,23% в янв. 2000г.), составив за г. 2,53% против 0,71% в 1999г.

В сравнении с 1999г. в 2000г. отмечалось сокращение объема денежной массы (М1 – наличные деньги, находящиеся в обращении и средства на текущих депозитных счетах), что свидетельствует об изменении наблюдавшейся в течение последних десяти лет повышательной тенденции в динамике этого показателя. Снижение составило 1,9% или почти 4 млрд. шв. фр. (в 1999г. – 8,6% или 16,5 млрд. шв. фр.). Это было обусловлено сокращением суммы вкладов на предъявителя, составляющей почти половину объема денежной массы, который за мес. составил в 2000г. 204,4 млрд. шв. фр. против 208,4 млрд. шв. фр. в 1999г.

Осуществление ШНБ умеренно жесткой денежной политики в сочетании с предпринятыми антиинфляционными мерами, а также стабильный рост экономики Ш. позволили выйти в 2000г. на сравнительно низкие темпы инфляции со среднегодовым показателем в 1,6%, несмотря на давление на уровень потребит. цен со стороны резко возросших мировых цен на нефть и нефтепродукты. Частично на ускорении темпов инфляции сказалось повышение с 1 янв. 2000г. ставки НДС на 0,1%, а также рост цен на импортные товары на 6,7%, в т.ч. по потребитерам – на 2,2%.

Динамика движения розничных цен и тарифов по основным позициям характеризуется в 2000г. (в % к пред. г.): продовольствие – 1,6; напитки, табачные изделия – 1,3; одежда и обувь – 0,3; квартирная плата, отопление, освещение – 3,6; мед. обслуживание – 0,5; транспортные тарифы – 3,7; услуги связи – 17,9; расходы на культурные мероприятия – 0; образование – 1,5.

Средневзвешенный курс шв. фр. по отношению к валютам 15 стран – основных торг. партнеров Ш. (ФРГ, Франция, Италия, США и другие, на которые приходится 75% шв. экспорта) продолжал снижаться. Падение составило 1,5% (в 1999г. – 1,8%). Решающее влияние на эту динамику оказало значит. ослабление шв. фр. по отношению к японской йене (на 13,6%), к долл. (на 12,4%) и к англ. фунту стерлингов (на 6,3%), что в целом позитивно отразилось на ценовой конкурентоспособности шв. экспорта в эти страны. В то же время отмечалось повышение курса шв. валюты по отношению к марке ФРГ (на 2,3%), франц. фр. (на 2,6%), итал. лире (на 1,8%), что способствовало

ослаблению позиций шв. экспортеров, особенно машиностроит. продукции, в торговле с этими странами. В отношении евро наблюдалось дальнейшее укрепление шв. фр., курс которого, составив за 2000г. 0,6419 евро, на 2,7% превысил уровень 1999г. (0,6249 евро).

Весьма активно в 2000г. развивался шв. фондовый рынок. Индекс рынка ценных бумаг (SPI) вырос по сравнению с декабрем 1999г. на 598 п. и составил на конец 2000г. 5621,1. Капитализация фондового рынка составила 1257,3 млрд. шв. фр., увеличившись по сравнению с 1999г. на 15,8%. Оборот ценных бумаг вырос в 2000г. на 21% и достиг 1306 млрд. шв. фр. Ведущую роль при этом играли ценные бумаги нац. компаний, оборот которых составил 1189 млрд. шв. фр. Следует отметить, что оборот шв. фондовой биржи за последние 10 лет возрос втрое, что в значит. степени было связано с введением системы электронных торгов и расчетов в едином текущем временном измерении, а также отменой ряда ограничений для новых участников биржи (в частности, 3-годового испытательного срока). На начало 2000г. листинг фондовой биржи был расширен до 285 шв. компаний, ее членами стали 207 иностр. бирж. Наиболее ликвидными ценными бумагами на ней оставались акции ведущих шв. пром. и фин. компаний («Асеа Броун Бовери», «Нестле», «Хоффман ля Рош», ЮБС, «Креди Свисс», «Новartis» и др.).

Благоприятная ситуация на фондовом рынке Ш. обусловило частично снижение активности шв. банков в обл. перемещения заемных средств за границу. Их объем (по сделкам, подлежащим одобрению ШНБ) составил в 2000г. 37,5 млрд. шв. фр. и сократился по сравнению с 1999г. на 2,1 млрд. шв. фр. или на 5,5% за счет заемщиков из центр. – и восточноевропейских стран. В то же время, наблюдалось расширение экспорта ссудного капитала в страны ЕС и США (на 9%), что обусловило повышение доли указанных стран в экспорте капитала до 72% против 62% в 1999г.

Нетто-баланс Ш. по капвложениям за границей достиг на начало 2000г. рекордного уровня – 555 млрд. шв. фр., основными позициями оставались портфельные и прямые инвестиции, на которые приходилось соответственно 48% и 32% указанной суммы.

Шв. компании продолжали укреплять свои позиции в сфере экспорта капитала в форме прямых инвестиций, суммарный объем которых достиг на начало 2000г. 308 млрд. шв. фр., т.е. увеличился в годовом сравнении более чем на 20%. Этот рост был достигнут, в частности, за счет расширения капвложений в странах ЕС: накопленный объем шв. прямых инвестиций в государствах Евросоюза увеличился на 22% до 145 млрд. шв. фр. Заметно возрос объем капвложений в США, Канаде – до 71 млрд. шв. фр. (на 12%).

Характерной чертой стабильного развития валютно-фин. системы Ш. является наличие значит. золотовалютных резервов. Золотые запасы ШНБ, включая требования по операциям с золотом, составили на конец 2000г. около 34,8 млрд. шв. фр., а валютные резервы – 50,5 млрд. шв. фр., т.е. сократились по сравнению с дек. 1999г. на 4,2 млрд. шв. фр.

В мае 2000г. вступил в силу Закон «О валютных средствах и средствах платежа», предусматривающий отмену привязки нац. валюты к золотому па-

ритету. В соответствии с этим документом ШНБ приступил к продаже части своих золотых запасов. Планируется в течение 2000-2004 гг. реализовать около 50% золотого запаса Ш., что составляет почти 1,3 тыс. т. С мая 2000г. по янв. 2001г. ШНБ продал 180 т. золота на 2,5 млрд. шв. фр.

Платежный баланс по текущим операциям был сведен в 2000г. с положит. сальдо в 52,4 млрд. шв. фр. (1999г. — 45 млрд. шв. фр.). Дефицит торг. баланса (2,1 млрд. шв. фр.) компенсировался заметным увеличением поступлений по ст. доходов от капложений за рубежом и обмена услугами (по данным ШНБ, активное сальдо баланса услуг составило 22,6 млрд. шв. фр. или на 2,8 млрд. шв. фр. превысило уровень 1999г.).

Активизировался кредитный спрос со стороны внутр. рынка — объем востребованных шв. банками кредитов превысил уровень 1999г. на 1,7%. Сумма балансов 411 банков составила за г. 2339 млрд. шв. фр. и увеличилась на 5%.

Значительно расширился объем операций крупнейших комбанков «ЮБС» и «Креди Свисс»: чистая прибыль этих фин. ин-тов составила в 2000г. соответственно 8,1 млрд. шв. фр. (прирост по сравнению с 1999г. на 74%) и 5,8 млрд. шв. фр. (прирост на 11%).

Финансы-1999

Валютно-фин. положение Ш. в 1999г. продолжали определять изменения на мировых валютных рынках, известную роль здесь играли также и тенденции стабилизации деловой активности внутри страны.

Кредитно-денежная политика ЦБ была направлена на обеспечение внутренней ценовой стабильности, а также на недопущение резких колебаний курса нац. валюты. Приоритетным направлением антиинфляционной политики страны оставалось установление индикативных показателей денежной массы в обращении. Одновременно, в течение года ЦБ предпринимал действия, направленные на некоторое смягчение денежной политики. В результате, объем денежной массы (M1), включающей суммы находящихся в обращении банкнот, а также на текущих и расчетных депозитах достиг в 1999г. 210 млрд. шв. фр. и возрос в годовом сравнении на 9% (1998г. — плюс 8%). Процентные ставки денежного рынка вновь понизились и составляли по краткосрочным депозитам и облигациям крупных банков соответственно 0,76 и 2,43%. Все эти факторы, в определенной степени влияли на понижение курса нац. валюты. В то же время промышленники пользовались при таких ставках определенным преимуществом перед иностр. конкурентами, частично компенсируя высокий уровень зарплат в Ш.

В 1999г. темпы роста усредненных розничных цен составили 0,8% и в целом соответствовали прогнозным оценкам экспертов. Некоторое увеличение темпов инфляции (по сравнению с нулевым уровнем 1998г.) объясняется прежде всего повышением с 1 янв. 1999г. на 1% ставки НДС. Определяющим для уровня ценового показателя явилось движение цен на продукцию и услуги местных производителей (плюс 0,7%), занимающих в общем объеме потребления около 75%. Индекс цен на импортную продукцию возрос в годовом исчислении на 1%; вследствие главным образом удорожания импортируемых отопительных мазутов.

Розничные цены (+/- в % к предшествующему году):

	1998г.	1999г.
Продовольствие, напитки, табак.....	0,9	0,3
Одежда и обувь	0,9	0,6
Квартплата, отопление, освещение	-0,8	1,0
Медобслуживание	0,5	0,4
Транспортные тарифы, услуги связи.....	-1,7	0,6
Образование, культмероприятия.....	0,2	0,3

В 1999г. особенно заметной была девальвация франка по отношению к японской йене (на 15,6%), долл. США (на 4,8%); по отношению к валюте основного торг. партнера — Германии франк понизился в стоимости на 1,2%, англ. фунту стерлингов и итал. лире соответственно на 1,9% и 0,8%. С другой стороны, отмечено некоторое повышение курса швейцарского франка по отношению к австр. шиллингу (на 0,9%), франц. и бельг. франку (0,9% и 0,3%). Общая тенденция к ослаблению нац. валюты позитивно влияла на уровень ценовой конкурентоспособности экспортных отраслей, особенно, что касается поставок в Германию, а также в государства долларовой зоны, на которые приходится соответственно 23% и 20% объема швейцарского экспорта.

Сохранение позиций «сильного» франка влияют устойчиво высокий уровень активного сальдо платежного баланса Ш. по текущим операциям, а также **высокий интерес к швейцарской валюте** как к средству капложений со стороны инвесторов, проявляющих неуверенность в евро на первоначальном этапе функционирования этой валюты. В течение 1999г. курс швейцарского франка по отношению к евро сохранялся в целом на стабильном уровне и составлял 1,59-1,60 шв. фр. Возможная в перспективе «привязка» франка к евро могла бы служить эффективной мерой для предотвращения негативных последствий курсовых колебаний нац. валюты и перевода активов из других валют в швейцарский франк, однако, она потребует от Ш. ряда уступок и, в частности, отказа от автономной политики регулирования процентных ставок в зависимости от тенденций развития общеэконом. конъюнктуры в стране.

ЦБ предпринял в 1999г. ряд шагов в многосторонних валютных мероприятиях — выделение средств для проведения интервенций на межд. валютных рынках, поддержка курсов основных валют, оказание помощи странам с критическим состоянием платежного баланса. Эти мероприятия способствуют устранению негативного влияния финансовых и валютных неурядиц на развитие швейцарских внешнеэконом. связей.

Вслед за ЕЦБ, Нац. банк понизил с 9 апр. 1999г. учетную ставку на 0,5% до самого низкого за последние 20 лет уровня — 0,5% годовых.

Общий объем экспорта капитала из Ш. (по сделкам, подлежащим одобрению ШНБ) составил в 1999г. 40 млрд. шв. фр. и уменьшился в годовом исчислении на 7%, в основном за счет заемщиков из стран ЕС (минус 10%); с другой стороны, заметно возрос объем экспорта капитала в страны ЕАСТ (в 2 раза), а также в Японию (на 4%). На промышленно развитые страны приходилось 77% всего экспорта капитала. Нетто-баланс Ш. по капложениям за границей достиг на начало 1999г. рекордного за последние годы уровня и составил 487 млрд. шв. фр.; крупными позициями баланса оставались портфельные и прямые инвестиции, а также денежные активы, управляемые на

доверительной основе, в т.ч. в рамках фидуциарных отношений швейцарских банков с иностр. клиентами.

Отмечается укрепление тенденций стабильного роста экспорта швейцарского капитала в форме прямых инвестиций. Их объем достиг на начало 1999г. 250 млрд.шв.фр. и увеличился в годовом сравнении почти на 4%, при этом капвложения в странах ЕС увеличились на 4 млрд.шв.фр. и составили 118 млрд.шв.фр. Отмечается рост швейцарских прямых инвестиций в США и Канаде, а также в странах Азии; их объем достиг соответственно 64 млрд.шв.фр. (+1,3 млрд.шв.фр.) и 16 млрд.шв.фр. (+2,8 млрд.шв.фр.).

Золотые запасы ШНБ составили на конец 1999г. **11939 млн.шв.фр.** и возросли за год на 893 млн.шв.фр., коэффициент покрытия золотом наличной денежной массы в обращении составил в 1999г. 41%. В соответствии с поправкой к закону о Нац. банке, принятой в 1997г., ШНБ продолжал политику эффективного размещения своих золотовалютных резервов на финансовых рынках на долгосрочной основе (раньше такие операции ограничивались одним годом). В перспективе это даст ЦБ возможность получать ежегодно до 400 млн.шв.фр. прибыли. Для обеспечения большей свободы в долгосрочных операциях с золотовалютными резервами поправкой предусматривается также возможность снижения коэффициента покрытия золотом денежной массы в обращении с 40% до 25%.

Валютные резервы ШНБ достигли на конец дек. 1999г. **54608 млн.шв.фр.** и увеличились на 9602 млн.шв.фр. главным образом за счет укрепления доллара с учетом того, что их основная доля (29 млрд.шв.фр. или 54%) обеспечиваются долларовой массой.

В дек. 1999г. парламент страны одобрил Закон о валютных средствах и средствах платежа. ШНБ готовится приступить к продаже части своих золотых запасов; на ближайшие годы речь может идти о 1300 т. швейцарского золота, график продаж которого был согласован в рамках так называемых Вашингтонских соглашений, подписанных центробанками 15 европейских стран. Закон предусматривает также отмену привязки нац. валюты к золотому паритету.

Платежный баланс по текущим операциям был сведен в 1999г., согласно предварит. данным, с активом в 44 млрд.шв.фр. (плюс 25%). Заметный рост положит. сальдо объясняется ростом поступлений по статьям доходы на капитал и обмен услугами.

В позитивном направлении развивалась деятельность швейцарских банков. Сохранение деловой активности сказалось на заметной активизации кредитного спроса внутреннего рынка. Объем выданных кредитов превысил уровень 1998г. более чем на 25%, суммарный баланс 383-х учитываемых статистикой банков составил на конец 1999г. 2230 млрд.шв.фр. и увеличился в годовом сравнении на 10%.

Особенно успешным был 1999г. для деятельности ведущих швейцарских комбанков «Креди Свисс» и ЮБС; **консолидированный баланс этих банков составил соответственно 723 млрд. и 982 млрд.шв.фр.**, а чистая прибыль достигла 5,2 млрд. (плюс 70%) и 6,3 млрд.шв.фр. (плюс 108%).

Дефицит бюджета Конфедерации составил в 1999г. 2,7 млрд.шв.фр. и оказался ниже заплани-

рованного почти на 1,3 млрд.шв.фр. (в 1998г. бюджет впервые с начала 90-х гг. закрылся с профицитом в 0,5 млрд.шв.фр.). При этом гос. доходы составили 43 млрд., а расходы — 45,7 млрд.шв.фр. (изменения по сравнению с 1998г. соответственно минус 8,7% и минус 2%). Как и прежде, свыше 95% всех поступлений в бюджет приходилось на налоги и сборы.

В нояб. 1999г. МВФ дала в целом позитивную оценку проводимой правительством страны фин.-денежной политике.

Промышленность-2000

В промышленности (без строит. сектора) насчитывается около 41 тыс. предприятий, на которых занято 730 млн.чел. В фирменной структуре пром. сектора доминируют мелкие и средние узкоспециализированные предприятия, с числом занятых от 1 до 50 чел. (свыше 95% общего числа компаний) и от 50 до 250 чел. (порядка 3,5%). Промышленность обеспечивает 75% экспорта страны.

Ключевые отрасли промышленности ориентированы на выпуск продукции высокого научного и тех. уровня, в т.ч. и по индивидуальным заказам. Наряду с машиностроением (прецизионное станкостроение, текстильное, полиграфическое, электротех., насосно-компрессорное, а также оборудование для пищевой, упаковочной промышленности, приборостроение) профилирующими отраслями являются хим. (фармацевтика, красители, препараты для борьбы с вредителями с/х культур), пищевая, часовая, текстильная отрасли. Благодаря ориентации на выпуск высокоспециализированных товаров, накопленному научно-тех. потенциалу Ш. занимает 9 место в мире по экспорту пром. продукции хотя численность населения страны составляет всего 0,13% от мирового показателя. В экспорте наибольший удельный вес занимают изделия машиностроения, электротех., электронной (около 30%), хим.-фарм. (28%), часовой (8%), металлургической промышленности (8%).

В 2000г. темпы прироста выпуска продукции составили в I кв. — 11,4%, во II кв. — 8,6%, в III кв. — 7,1%, в IV кв. — 5% Сравнительно высокие темпы (10%) были характерны для динамики поступления заказов. Рост портфеля заказов позитивно сказался на загрузке производств. мощностей, составившей 85-87% (в 1999г. — 83-84%).

Результаты деятельности в 2000г. машиностроения — ведущей и наиболее крупной пром. отрасли — оказались, по мнению руководства отраслевого союза «СвиссMEM», «неожиданно лучшими», чем предполагалось. Совокупный объем производства отрасли увеличился более чем на 15%. Позитивно на результатах работы сказалось заметное расширение экспорта продукции машиностроения на рынки азиатских стран (на 27%). На развитие экспорта в страны Евросоюза, являющихся основными покупателями продукции шв. машиностроит. компаний (60% от всего объема экспорта данной продукции) сдерживающее влияние оказывал относительно высокий курс нац. валюты по отношению к евро.

В машиностроении занято 120 тыс.чел., экспортная квота составляет 75%, а в отд. подотраслях достигает 98%. На внеш. рынке реализуется 80 — 100% производимых электроэррозионных станков, мельничного и упаковочного оборудования, 50-80% пассажирских и грузовых лифтов, поли-

графоборудования, линий по производству соков, до 100% — текстильных машин.

Отрасль не только сохранила, но и увеличила (с 28% в 1999г. до 30% в 2000г.) свою долю в экспорте страны, что свидетельствует о высокой конкурентоспособности шв. машинотех. продукции на мировых рынках. Вместе с тем, деятельность машиностроит. компаний на западноевропейском рынке продолжало осложняться неучастием Ш. в европейском эконо. пространстве. Как отмечают представители отраслевого союза «Свиссмей», сдерживают экспорт различный подход к тех. нормам, необходимость проведения доп. контрольных испытаний и сертификации.

Приоритетным вниманием продуцентов пользуется сектор НИОКР. Машиностроит. компании расходуют на эти цели ежег.но до 7-9% от оборота, а доля товаров высокого научного и тех. уровня в экспорте продукции шв. машиностроения превышает 50% отметку. Ориентация на выпуск уникального, высокоспециализированного оборудования позволяют многим машиностроит. компаниям уверенно противостоять конъюнктурным неурядицам.

Положение станкостроения и в производстве текстильных машин в 2000г. характеризовалось укреплением деловой активности. Основными покупателями продукции шв. станкостроит. фирм (экспортная квота — 90%) оставались автомобилестроит. компании Германии (28% объема экспорта шв. металлообработ. станков), США (14%), Франции (10%). Некоторое снижение закупок данной продукции германскими производителями было компенсировано заметным расширением ее экспорта в США и Францию, а также удвоением объема поставок в Тайвань, Ю.Корею, Сингапур. Поставки на внеш. рынки продукции текстильного машиностроения практически полностью ориентирующегося на экспорт, возросли на 25%; особенно заметно расширились поставки в Турцию, Китай и Ю.Корею, которые являются основными странами-потребителями шв. текстильных машин.

Хим.-фармпром. является после машиностроения 2 по важности отраслью экономики страны. В ней насчитывается 350 фирм, на которых занято 67 тыс.чел. Экспортная квота отрасли составляет 65%. Для отрасли характерна весьма высокая степень концентрации производства; доминирующую роль при этом играют расположенные в Базеле крупные концерны «Новартис» и «Хоффман ля Рош», производящие практически весь ассортимент хим.-фарм. товаров. Доля высокоспециализированной продукции (фармацевтика, товары малотоннажной, тонкой химии) достигает 90% при среднем европейском уровне 25-30%. Объем производства хим.-фарм. сектора увеличился в 2000г. на 7%, наиболее оживленной была конъюнктура в выпуске лекарственных средств, пластмасс, ароматических веществ, чистящих препаратов.

Хим.-фарм. компании продолжали политику переноса «грязных» хим. производств из Ш. за границу, в т.ч. в развивающиеся страны. На зарубежных предприятиях «базельской двойки» в 2000г. было занято около 80% всего наемного персонала. В самой Ш. концентрируется сектор НИОКР, развитие опытных и экологически чистых производств. На производств. мощности, находя-

щиеся собственно в Ш., приходится более трети расходов на НИОКР и новых инвестиций. В сфере НИОКР особое внимание уделяется разработке медикаментов, новых искусств. материалов с заданными свойствами, различных хим. добавок, пигментов, биотех. продуктов.

Швейцарская хим. и фарм. промышленность занимает на мировых рынках достаточно прочные позиции и выступает за вступление Ш. в ЕС. В рамках ВТО Ш. поддержала широкомасштабную либерализацию торговли фарм. товарами. Вместе с тем швейцарцы настойчиво выступают за заключение многосторонних или двусторонних соглашений о защите пром. собственности, чтобы обеспечить защиту хим.-фармпрома от недобросовестного использования зарегистрированных товарных знаков.

Значит. зависимость шв. промышленности от экспорта, сужение (в связи с неучастием в ЕЭП) внешнеэконом. рамок для эффективной деятельности местных компаний продолжали определять активизацию деятельности гос. организаций, союзов предпринимателей по созданию предпосылок для укрепления позиций местных компаний на мировом рынке. Объединение шв. предпринимателей «Экономисвисс», отраслевые союзы настойчиво выступают за активизацию участия Ш. в европейском интеграционном процессе, скорейшее завершение процедуры ратификации в странах Евросоюза двусторонних соглашений по сотрудничеству со Ш. в приоритетных эконо. сферах.

Ш. продолжает настойчиво проводить политику повышения технологичности и наукоемкости своей пром. продукции. По данным объединения «Экономисвисс» на научно-исследоват. работы по развитию новых технологий расходуется ежегодно около 9-10 млрд. шв. фр., 80% из этой суммы приходится на машиностроит., электротех. и химико-фармпром. По доле расходов на НИОКР в ВВП (2,5-2,7%) Ш. занимает ведущие позиции среди пром. развитых стран. Это является следствием политики, направленной на расширение экспорта наукоемкой продукции, превращение страны в крупный научно-исследоват. центр.

Промышленность-1999

В пром. секторе экономики (без строительства, энерго и водоснабжения) насчитывается 41 тыс. предприятий с числом занятых 705 тыс.чел. В этой сфере создается свыше одной четвертой ВВП страны, производственные предприятия обеспечивают 85% швейцарского экспорта. Доминируют мелкие и средние предприятия с числом занятых от 1 до 50 чел. (95%) и от 50 до 250 чел. (3,5%).

В одной из ведущих отраслей промышленности — машиностроительной с 1937г. сохраняется **договоренность об отказе от забастовок**, которая возобновляется каждые 5 лет. Документ регулирует практически все аспекты трудовых отношений (продолжительность рабочей недели и т.д.) в этом секторе промышленности.

Промышленность специализируется на производстве высокотехнологичной и уникальной продукции, в т.ч. и по индивидуальным заказам, зачастую **не имеющей аналогов на мировом рынке**. Наряду с машиностроением (прецизионное станкостроение, текстильное, полиграфическое, электротех., насосно-компрессорное оборудование, оборудование для пищевой и упаковочной промыш-

шленности, приборостроение) профилирующими отраслями являются хим. (фармацевтика, агрохимикаты, красители), часовая, пищевкусовая отрасли.

В 1999г. положение в пром. секторе характеризовалось перманентным увеличением (начиная со II кв.) выпуска продукции и в целом за год объем производства возрос на 3-3,3%. Загрузка производственных мощностей составляла 83-84%; при росте поступления заказов на 4-4,5%, их портфель сократился на 3,5-4%.

В наиболее крупной пром. отрасли – машиностроении положение, по сравнению с общей ситуацией в промышленности, было менее благоприятным. При росте спроса на продукцию машиностроения со стороны внутреннего рынка (+1,2-1,5%), объем поступления экспортных заказов сократился на 1,5-1,7%, а совокупный объем производства – на 1-2%.

Число занятых на машиностроит. предприятиях – 325 тыс.чел. Более 85% продукции экспортируется, а у большинства фирм ряда подотраслей доля экспортных поставок в общем объеме производства достигает 95-99%. На внешние рынки поступает от 80 до 100% производимых местными компаниями электроэрозийных станков, мельничного и точного весового оборудования, спец. сварочных установок для консервной промышленности, 70% – полиграфического и до 100% – текстильного оборудования. Ориентация на выпуск уникального, высокоспециализированного оборудования позволяет многим машиностроительным компаниям противостоять конъюнктурным неурядицам. Стабильность рыночных позиций во многом объясняется также высоким уровнем развития НИОКР в машиностроит. секторе: в 1999г. из общей суммы расходов частного сектора на эти цели (7,1 млрд.шв.фр.), порядка 40% приходилось на машиностроение.

Станкостроение экспортирует 90% своей продукции; 370 станкостроит. предприятий отрасли занимают по общему объему производства металлообрабатывающего оборудования 5 место после Японии, Германии, США и Италии. Многие из местных фирм ориентируются на изготовление отвечающих специфическим требованиям заказчика изделий («Ажи» – электроэрозийные станки, «Файнтул» – прессы точной вырубки, «Рейсхауэр» – зубошлифовальные, «Микрон» – фрезерные станки и т.д.). Благоприятная конъюнктура в европейском автомобилестроении, являющимся основным покупателем продукции швейцарских станкостроит. компаний, способствовала в 1999г. увеличению их оборота на 3%.

Текстильное машиностроение производит практически все виды основного и вспомогательного оборудования для приготительных цехов, прядильного, ткацкого и отделочного производства. На 50 предприятиях отрасли занято 9,5 тыс.чел. Известными в мире продуцентами текстильного оборудования являются концерны «Зульцер» (бесчелночные, рапирные, пневмоткацкие станки), «Заурер» (рапирные, пневмоткацкие станки), «Мюллер» (многоткацкие станки), «Хамель» (монопольный в мире производитель машин для стадийного кручения). На положении в текстильном машиностроении, которое практически полностью ориентируется на экспорт, продолжали негативно сказываться последствия кризиса в Азии,

продолжал падать спрос на рынке основного покупателя текстильных машин – Турции, а также Индии, и в целом их экспорт снизился на 7%.

Наряду с машиностроением важной отраслью является хим.-фарм., ориентирующаяся в основном на выпуск высокоспециализированной продукции (фармацевтика, товары малотоннажной, тонкой химии), которая занимает в общем объеме производства около 90%, при среднем западноевропейском уровне 25-30%. Отрасль закончила 1999г. с позитивными результатами, объем выпуска продукции увеличился на 11%; повышательные тенденции отмечались в производстве фарм. препаратов, базовых химтоваров, чистящих средств, менее позитивно шло развитие конъюнктуры в выпуске красителей, агрохим. продуктов. Экспортная квота отрасли составила 85%, число занятых – 77 тыс.чел.

В хим.-фармпроме насчитывается около 350 фирм, из их числа на 85% предприятий количество занятых не превышает 100 чел. Ведущую роль в отрасли играют концерны «Новартис» и «Хофман ля Рош», которые производят и экспортируют практически весь хим.-фарм. ассортимент товаров. Остальные фирмы являются в целом узкоспециализированными продуцентами отдельных товаров или субпоставщиками исходной или промежуточной продукции для крупных концернов.

Характерным для швейцарского химпрома является высокий уровень расходов на НИОКР, достигающий в последние годы порядка 40-45% от объема средств, выделяемых на эти цели по линии частного сектора. Особенно это касается разработки новых лекарственных препаратов, в производстве которых швейцарские продуценты традиционно занимают прочные позиции на мировом рынке.

Крупнейшие пром. компании Швейцарии

	Оборот в 1999г.	Чистая прибыль
	млн.шв.фр.	% к 1998г.
		млн.шв.фр.
«Нестле»	74660.....	4,1.....
«Асеа Броун Бовери»	24681*.....	4.....
«Новартис».....	32465.....	2.....
«Роше групп»	27567.....	12.....
«Холдербанк»	12194.....	8,2.....
«Клариант»	9256.....	-3.....
«Сибя Специалитетенхеми».....	8972.....	7.....
«Зульцер»	5519.....	2.....
«Либхер».....	4984.....	8,7.....
«Оэрликон Бюрле»	3631.....	-7,3.....
«Свотч Групп».....	3626.....	10,9.....
«Георг Фишер»	3285.....	6,9.....

* в долл., ** данные отсутствуют.

Торговля

В 2000г. в Ш. отмечалось расширение внутр. торговли и совершенствование ее структуры. Оборот розничной торговли в текущих ценах составил 83 млрд.шв. фр., превысив уровень 1999г. на 2%, товарооборот в неизменных ценах сократился по сравнению с предыдущим г. на 0,6%. Реализация на внутр. рынке пищевых товаров (включая безалкогольные напитки и табак) увеличилась на 1,8%, а ее объем достиг 38 млрд. шв. фр., при этом темпами выше средних по данной группе расширялся спрос на мин. и прохладительные напитки, рыбу, молочные низкокалорийные изделия, биопродукты растениеводства, выращенные без использования мин. удобрений и гербицидов, глубоководно-

рожденные продукты и изделия с высокой степенью, предварит. обработки. Наблюдалось снижение в потреблении спиртных напитков, пива, жиродержащих продуктов, кондитерских изделий с повышенным содержанием сахара, чая и кофе.

По пром. потребтоварам наиболее динамично рос товарооборот по продукции часовой (8,2%), обувной промышленности и бытовой химии (3,2%). Опережающими темпами увеличивался объем продаж лекарственных препаратов (3,9%) и парфюмерно-косметических товаров (2,3%). Объем продаж текстильных изделий и одежды сократился за 2000 г. по сравнению с 1999г. на 0,4%. Особенностью 2000г. явилось резкое увеличение (на 44%) стоимостного объема продаж нефтепродуктов, в частности, моторного топлива и мазута для отопления, что объясняется заметным ростом цен на нефтепродукты.

В целом динамика потреб. рынка свидетельствует о росте покупательной способности населения Ш., несмотря на тенденцию к увеличению цен практически по всем группам товаров. Средний уровень потреб. цен на товары и услуги в 2000г. увеличился на 1,6%, при этом на товары в целом — на 3,1%, в т.ч. на товары повседневного пользования — на 5% и на нефтепродукты — на 31%. Стоимость услуг выросла за истекший г. на 0,4%.

В 2000г. отмечался рост квартирной платы, тарифов на коммунальные услуги (на 3,6%), транспортных тарифов (на 3,7%), услуг по мед. обслуживанию (на 0,5%). Снижение цен на услуги связи составило около 18%, а расходы населения на культурные мероприятия сохранились на уровне пред. г.

Оптовые цены выросли по сравнению с 1999г. на 2,7%, причем цены на шв. товары росли медленнее, чем на импортную продукцию (соответственно на 1,5% и 6,7%).

Экспорт-2000

Развитие внеш. торговли Ш. в 2000г. характеризовалось расширением ее объема и значит. ускорением темпов роста экспорта и импорта (в течение последнего 10-летия сравнимые результаты по темпам роста товаропотоков были достигнуты только в 1997 г.). Увеличение оборота внеш. торговли в существенной степени было связано с динамикой внешнеторг. цен и сравнительно благоприятной эконом. конъюнктурой как внутри страны, так и в западноевропейских странах, с которыми тесно связана швейцарская экономика. Продолжала повышаться роль внеш. торговли в обеспечении высокой общехоз. конъюнктуры в стране (доля экспорта товаров и услуг в ВВП Ш. составляет свыше 40%) и удовлетворении значит. части внутр. спроса на инвест., сырьевые и потребтовары.

Развитие внеш. торговли Ш. в 2000г. (млн. шв. фр., тек. цены):

	Импорт	Экспорт	Сальдо
1998.....	106865.....	109113.....	2248
1999.....	113415.....	114445.....	1030
2000.....	128615.....	126549.....	-2066

В 2000г. внешнеторг. оборот Ш. возрос на 12%, в т.ч. импорт — на 13,4%, а экспорт — на 10,6% (в 1999г. соответственно 6,1% и 4,9%). Для импорта, и для экспорта Ш. было характерно удвоение темпов прироста торговли по сравнению с пред. г., а также сохранение опережающего роста импорта по отношению к экспорту, что с учетом различий в

динамике движения импортных и экспортных цен не позволило выйти в 2000г. на положит. сальдо торг. баланса, который был сведен с дефицитом в 2,1 млрд. шв. фр. (в 1999г. положит. сальдо составило 1,03 млрд. шв. фр.). Темпы прироста экспорта и импорта по физ. объему в 2000г. выровнялись и составили соответственно 7,1% и 7,0%. Характерным при этом для 2000г. было изменение наблюдавшейся в 1998-1999гг. тенденции к замедлению темпов прироста физ. объема экспорта, когда они составляли соответственно 4,9% и 3,4%. Экспортные поставки увеличивались вдвое быстрее, чем в 1999г. С др. стороны, тенденция расширения физ. объема импорта замедлилась (в 1997-1999гг. соответственно 8,1% и 8,2%).

Структура и динамика импорта по укрупненным товарным группам характеризуется:

	доля		
	млн. шв. фр.	2000г. в % к 1999г.	2000г. (%)
Сырье и полуфабрикаты	35830.....	114,6.....	27,6.....27,8
Топливо и горючее	6290.....	179,0.....	3,0.....4,9
Инвест. товары	38972.....	112,5.....	30,6.....30,3
Потребтовары	47523.....	108,0.....	38,8.....37,0
Всего:	128615.....	113,4.....	100.....100

В структуре импорта наиболее существенно вырос удельный вес топливно-энергетических товаров. Несмотря на некоторое снижение доли потребит. и инвест. товаров, указанная товарная группа продолжала сохранять доминирующие позиции в импорте Ш. (более 2/3 стоимостного объема). Заметно увеличились закупки энергоносителей, металлов, электрических и электронных компонентов, комплектующих к часам. Расширился импорт средств ПО, строит. и с/х машин, аппаратуры связи, энергетического оборудования. Вместе с тем сократился импорт пассажирских самолетов (в связи с завершением переоснащения парка компании «Свиссэйр»). Среди товаров ширпотреба отмечено расширение закупок ювелирных изделий, лекарственных средств, бытовой электроники; менее значит. был прирост импорта легковых автомобилей.

Изменения в товарной структуре экспорта выразились в уменьшении доли потребтоваров при одновременном укреплении позиций др. товарных групп.

Структура и динамика экспорта Ш.

по укрупненным товарным группам характеризуется:

	доля		
	млн. шв. фр.	2000г. в % к 1999г.	2000г. (%)
Сырье и полуфабрикаты	34490.....	111,7.....	27.....27,3
Топливо и горючее	475.....	181,7.....	0,2.....0,4
Инвест. товары	45789.....	112,7.....	35,5.....36,2
Потребтовары	45795.....	117,3.....	37,3.....36,1
Всего:	126549.....	110,6.....	100.....100

За искл. единичных подгрупп товаров, развитие экспортных товаропотоков проходило довольно динамично. Основная часть прироста стоимостного объема экспорта была обеспечена за счет значит. расширения поставок продукции машиностроит. и электронной промышленности (прирост составил 13,8% против 2,3% в 1999г.), которая вновь вышла на ведущее место среди экспортно-ориентированных пром. отраслей страны (доля в экспорте составляет 30%). Существенно увеличился экспорт телеком. оборудования, генераторов и электромоторов, а также текстильных ма-

шин. Рост экспорта продукции часовой промышленности (14,4% против 6,9% в 1999г.) был достигнут за счет часов класса «люкс». Высокие темпы роста были характерны для экспорта изделий точной механики и металлообработки. Примерно на 9% увеличился объем экспорта продукции бумагоделательной и полиграфпрома. В то же время динамика поставок продукции хим.-фармпрома, 2 по удельному весу товарной группы в экспорте существенно замедлилась по сравнению с 1999г.

Основными торг. партнерами Ш. оставались страны ОЭСР, на долю которых в 2000г. пришлось 88% шв. импорта и 78% — экспорта. При росте импорта из государств ОЭСР на 11,5% и экспорта в эти страны на 8,3%, традиц. для Ш. отрицат. сальдо баланса торговли с этой группой стран в годовом сравнении составило 14,5 млрд. шв. фр. (в 1999г. — 10,5 млрд. шв. фр.).

Торговля Ш. с пром. развитыми государствами в 2000г. :

	млн.шв.фр.		2000г. в % к 1999г	
	импорт	экспорт	импорт	экспорт
Всего	128615	126549	114,4	110,6
в том числе:				
Страны-члены ОЭСР.....	113516	98942	111,5	108,3
в т.ч.:				
Страны ЕС.....	99893	76424	110,5	106,7
—Германия.....	40134	28142	108,9	105,7
—Франция.....	13922	11367	98,2	106,1
—Италия.....	12871	9585	111,1	105,3
—Нидерланды.....	7853	4103	131,9	109,2
—Бельгия.....	3760	2468	119,7	105,6
—Люксембург.....	237	337	120,9	200
—Австрия.....	4872	4143	104,8	107,6
—Великобритания.....	5751	6885	114,5	111,8
—Дания.....	1132	1035	101,9	105,2
—Швеция.....	1904	1618	103,8	102,4
—Португалия.....	514	825	105,2	98,7
—Финляндия.....	1243	805	126,3	113,9
—Ирландия.....	3168	560	143	110,7
—Испания.....	2398	3707	117,3	107,3
—Греция.....	134	844	106,1	99,6
Страны ЕАСТ.....	362	542	110,9	104,4
Неевропейские				
страны ОЭСР.....	13261	21975	119,1	114,4
—Япония.....	3727	4842	110,6	118,4
—Канада.....	565	1226	90,5	127,7
—США.....	8817	14729	125,5	113
Развивающиеся				
страны.....	4923	8137	124,7	114,7
Страны с переходной				
экономикой.....	4854	6150	131,7	122,1
в т.ч.:				
—центральноевропейские				
страны.....	1972	2913	135,2	110,3
—страны СНГ				
(без России).....	220	809	140,4	161,8

Среди пром. развитых стран лидирующее место в торговле со Ш. продолжали занимать государства ЕС. На долю Евросоюза пришлось 78% объема шв. импорта и 60% — экспорта. Традиц. для Ш. отрицат. сальдо в торговле со странами ЕС составило в 2000г. 18,5 млрд. шв. фр. Особенно активным был товарообмен Ш. с соседними государствами ЕС: Германией, Францией, Италией, Австрией. Товарооборот с основным торг. партнером — Германией возрос на 7% и достиг 68,3 млрд. шв. фр. (доля в импорте Ш. около 31%, в экспорте — 22%). При этом отрицат. сальдо в торговле Ш. с Германией составило 10 млрд. шв. фр.

Крупными торг. партнерами Ш. среди неевропейских стран ОЭСР оставались США (оборот 23,5 млрд. шв. фр., доля в импорте 6,8%, в экспорте — 11,7%), и Япония (соответственно 2,9% и 3,8%).

После выхода Австрии, Швеции и Финляндии из ЕАСТ доля государств этой группировки в торговле Ш. не превышает 1% (в 2000г. — 0,4%).

Вследствие роста цен на энергоносители объем шв. закупок в странах ОПЕК увеличился на 63%, что позитивно сказалось на результатах торговли Ш. с развивающимися странами в целом: объем товарооборота с ними увеличился на 25%. Товарооборот с государствами СНГ (без учета торговли с Россией) увеличился на 54%, (1 млрд. шв. фр.), в т.ч. шв. импорт возрос на 40,4%, а экспорт — на 61,8%. Объемы прямой торговли отд. стран СНГ со Ш. (без учета транзитных поставок по контрактам со шв. и компаниями) существенно уступают показателям рос.-шв. товарооборота. Ш. импортирует из стран СНГ драгметаллы и камни (52% от объема импорта), металлы и металлоизделия (23%), текстильные изделия, одежду, обувь. В экспорте в страны СНГ преобладают высокоспециализированные машины и оборудование, транспортные средства, изделия точной механики, оптики, приборы (около 53%) и продукция хим.-фармпрома (22%)

С учетом стабильного положения в шв. экономике, наличия урегулированной правовой базы и рачочных условий для обеспечения конституционно гарантированной эконом. свободы шв. государство придерживается общего принципа невмешательства в орг-хоз. деятельность частного сектора. В связи с этим крупномасштабные нац. программы, направленные на поддержку экспортных отраслей, не разрабатывались. В отличие от многих пром. развитых стран, где имеются спец. гос. или полугос. экспортно-импортные банки, кредитование и расчеты по внешнеторг. операциям осуществляются в Ш. только комбанками. Гос. дотации на стимулирование экспорта составляют 0,01% от годового объема экспорта Ш. товаров и услуг. По этому показателю страна находится на одном из последних мест среди государств ОЭСР. В 2001-2003 гг. шв. правительство планирует выделить на реализацию мер в рамках гос. поддержки экспорта около 40 млн.шв.фр.

Вместе с тем правительство страны уделяет повышенное внимание созданию благоприятных рачочных условий для деятельности шв. экспортных компаний на внеш. рынках. Правительство, союзы предпринимателей продолжали осуществление мер, направленных на усиление ориентации местных производителей на разработку и изготовление передовой, наукоемкой продукции и укрепление позиций Ш. на мировом рынке как одного из ведущих поставщиков таких товаров. Важное значение придается вступлению в силу подписанных в 1999г. с ЕС соглашений (об устранении тех. барьеров в торговле, о доступе к рынку гос. закупок и т.д.), обеспечивающих правовые рамки для более активного взаимодействия с ЕС по отдельным приоритетным эконом. направлениям.

На стимулирование развития экспорта нацелена деятельность Центра содействия развитию торговли (ОСЕК), а также полугос. Агентства по гарантиям от экспортных рисков (ЭРГ), действующую

щего на коммерческой основе. Созданный в 1927г. в форме частной ассоциации ОСЕК насчитывает 2,5 тыс. членов. В его задачи входит содействие участию шв. фирм в проводимых за рубежом выставках и ярмарках, предоставление информ. услуг по рынкам отд. стран и товаров. ОСЕК финансируется в основном за счет поступлений за услуги и взносов своих членов, но часть средств (35%) получает на безвозмездной основе из госбюджета.

К мерам косвенной поддержки экспортных отраслей можно отнести участие шв. компаний в европейских программах научно-тех. исследований, большое внимание которому уделяет правительство, а также реализацию гос. программы тех. и фин. помощи центр. и восточноевропейским государствам, странам СНГ. По количеству проектов (105), в которых принимает участие Ш. в рамках европейской научно-тех. программы «Эврика», страна вышла на лидирующие позиции наряду с Германией, Францией и Нидерландами. Тех. и фин. помощь, осуществляется в форме поставок оборудования и предоставления услуг шв. и компаниями в рамках выделенных на эти цели гос. средств.

Экспорт-1999

Доля экспорта товаров и услуг в швейцарском ДВП достигает 35-37%. Темпы снижения усредненных цен на импортируемые товары в годовом исчислении замедлились, в то время как в динамике движения соответствующего показателя по экспорту отмечались повышательные тенденции. Это привело в целом к улучшению условий, в которых осуществлялась швейцарская торговля; внешнеторг. баланс вновь закрылся с положительн. сальдо.

Внешнеторг. оборот Ш. возрос в годовом исчислении на 5,5%, в т.ч. темпы прироста импорта составили 6,1%, а экспорта — 4,9% (в текущих ценах).

Швейцарская внешняя торговля в млн.шв.фр.

	Импорт	Экспорт	Сальдо
1997	103088	105133	2045
1998	106865	109113	2248
1999	113415	114445	1030

В 1999г. (с учетом изменения усредненного индекса импортных цен — -1,9%) объемы импортных закупок превысили показатель 1998г. на 8,2%. В швейцарской внешнеторг. статистике импорт, как и экспорт, группируются по конечному назначению ввозимых или вывозимых товаров.

	Импорт в млн.шв.фр.	доля, %	99г./98г. в %
Сырье и п/фабрикаты	31275	27,6	100,1
Топливо и горючее	3513	3	104,5
Инвест. товары	34633	30,6	112,3
Потребтовары	43994	38,8	106,3
Всего	113415	100	106,1

Заметно возрос объем закупок инвест. товаров, особенно для сферы услуг (закупки новых пассажирских самолетов для переоснащения парка «Свиссэйр», конторского оборудования, медаппаратуры), расширился импорт энергетического, пром. оборудования, больше было закуплено изделий из бумаги и картона, базовых химикатов, фармпрепаратов, легковых автомобилей, крепких спиртных напитков (что объясняется реализацией мер по гармонизации в рамках ВТО режима их импорта и введением с 1 июля 1999г. единой ставки акцизного сбора для импортной и отечественной продукции), энергоносителей (в связи с ростом мировых

цен на эту группу товаров). Сохраняющиеся явления стагнации в текстильной промышленности сказались на сокращении ввоза исходного текстильного сырья (пряжильные волокна, пряжа и др.), меньше было импортировано цветных и черных металлов, ювелирных изделий.

Развитие экспорта в 1999г. характеризовалось расширением поставок на внешние рынки. В течение года индекс экспортных цен повысился на 1,4% и в целом объем экспорта в неизменных ценах вырос на 3,4%.

	Экспорт млн.шв.фр.	доля, %	99г./98г. в %
Сырье и п/фабрикаты	30878	27,0	101,4
Топливо и горючее	261	0,2	114,8
Инвест. товары	40631	35,5	103,6
Потребтовары	42675	37,3	108,8
Всего	114445	100	104,9

При росте экспорта продукции хим.-фарм. и машиностроит. промышленности в целом, отмечено сокращение поставок: агрохим. товары, красители, текстильное оборудование; в целом благоприятно развивался экспорт часов и бумаги, пищевых товаров, точных инструментов. Существенно уменьшился экспорт текстильных изделий, отмечено сокращение поставок продукции металлообработки, обуви.

География швейцарской внешней торговли в 1999г.

	млн.шв.фр.		1999г. в % к 1998г.	
	импорт	экспорт	импорт	экспорт
Всего	113415	114445	106,1	104,9
Страны-члены ОЭСР	101836	91345	105,7	105,5
Страны ЕС	90378	71621	105,9	103,7
Германия	36860	26617	105,4	103,2
Франция	14171	10714	114,7	102,1
Италия	11588	9103	104	106,5
Нидерланды	5952	3757	103	113,7
Бельгия/Люксембург	3337	2505	93,5	102,1
Австрия	4650	3849	103,8	108,7
Англия	5022	6159	102	91,2
Дания	1111	984	100,1	98,1
Швеция	1835	1580	110,6	1,9
Португалия	489	837	95,9	104,3
Финляндия	984	708	121,6	89,4
Ирландия	2215	506	111,2	94,9
Испания	2040	3455	105,1	109,3
Греция	126	847	105,8	92,5
Страны ЕАСТ	326	519	95,4	82,5
Неевропейские страны ОЭСР	11132	19205	104,7	114,2
Япония	3370	4089	113,6	106,3
Канада	625	960	94,7	110,8
США	6892	13033	101,7	117,5
Развивающиеся страны	3949	7092	115,6	99,5
... с переходной экономикой	3685	5035	108,7	104,4
в т.ч. страны Центр. Европы	1459	2640	113,9	108,3
страны СНГ	157	500	94,5	78,6

Основными торг. партнерами Ш. в 1999г. оставались страны ОЭСР, на которые приходилось 90% швейцарского импорта и 80% — экспорта. В годовом сравнении импорт из государств ОЭСР возрос на 5,7%, а экспорт в эти страны — на 5,5%; баланс торговли закрылся с отрицат. для Ш. сальдо в 10,5 млрд.шв.фр., что соответствует аналогичному показателю 1998г.

Ведущее место в торговле Ш. с промышленно развитыми странами продолжали занимать государства ЕС. На долю этой группировки пришлось около 80% всего швейцарского импорта и 63% — экспорта.

Довольно активно развивался товарообмен с

приграничными государствами ЕС – Германией, Францией, Италией, Австрией; объем внешней торговли с основным торг. партнером Ш. – Германией увеличился на 5%. Темпы развития импорта из стран ЕС опережали динамику роста соответствующего показателя по экспорту, что привело к увеличению пассивного сальдо на 15% до 18,8 млрд. шв. фр., из которых 10,2 млрд. шв. фр. приходилось на пассив торговли с Германией.

С выходом из ЕАСТ Австрии, Швеции и Финляндии значение этой группировки для швейцарских импортеров и экспортеров продолжало снижаться: в 1999г. доля государств ЕАСТ составляла в швейцарских закупках на внешних рынках 0,3%, а в экспортных поставках – 0,4%.

Крупными торг. партнерами Ш. среди неевропейских стран ОЭСР оставались США и Япония, доля которых во внешнеторговом обороте страны составляет соответственно 8,7% и 3,3%. На результатах внешней торговли с развивающимися странами сказалось сокращение объема товаропотоков в торговле со странами ОПЕК (швейцарский импорт – минус 3,3%, экспорт – минус 5,7%).

Товарооборот с государствами СНГ (без учета торговли с Россией) составил в 1999г. 657 млн. шв. фр. и вновь сократился в обоих направлениях при этом темпы снижения швейцарского экспорта (-31,4%) заметно опережали движение соответствующего показателя по импорту (-5,5%).

Объемы прямой торговли отдельных стран СНГ со Ш., согласно данным швейцарской внешторг. статистики, не учитывающей транзитные поставки по контрактам со швейцарскими компаниями, являются невысокими и существенно уступают показателям рос.-швейцарского товарооборота. В структуре швейцарских закупок на рынках стран СНГ доминируют металлы и металлоизделия, хим. товары, драг. металлы и камни, текстильные изделия, одежда, обувь. Швейцарские компании поставляют в государства СНГ в основном высокоспециализированные машины и оборудование, транспортные средства, точные инструменты, а также хим.-фарм. товары.

Согласно данным швейцарской внешторг. статистики, не учитывающей транзитные экспортно-импортные товаропотоки по контрактам рос. участников ВЭД со швейцарскими компаниями, **объем прямой швейцарско-рос. торговли** в 1997-98гг. увеличился за счет расширения швейцарского импорта. Аналогичные тенденции развития двусторонней торговли сохранились и в 1999г.: **объем товарооборота** превысил уровень 1998г. на 10% и достиг **2032 млн. шв. фр.**; при этом объем закупок швейцарских компаний на рос. рынке составил 1677 млн. шв. фр. (плюс 27%), а швейцарские экспортеры поставили в Россию товаров на 355 млн. шв. фр. (минус 32%). Такое развитие товаропотоков привело к росту активного сальдо двусторонней торговли в пользу России до 1322 млн. шв. фр. (1998г. – 800 млн. шв. фр.). Вновь заметно увеличился объем импорта в Ш. рос. драг. металлов и камней, возрос объем закупок хим. товаров, машинотех. продукции. Сократился импорт природного газа, черных и цветных металлов. Отмечено сокращение швейцарского экспорта в Россию по всем основным товарным позициям: особенно это касается хим.-фарм. продукции, машин и оборудования. Доля торговли с РФ составляла в общем товарообороте Ш. 0,9%.

Двусторонняя торговля продолжала развиваться по традиционно сложившейся схеме. В швейцарском импорте доминирует узкая товарная номенклатура: 93% его стоимостного объема пришлось на драгметаллы и камни, 3,4% – на природный газ, 1,7% – на черные и цветные металлы. Швейцарские производители поставляют в Россию различные виды машин, транспортные средства, приборы, аппаратуру (доля в швейцарском экспорте более 50%), хим.-фарм. товары (24%), продукцию (11%) часовой промышленности.

В узкоспециализированной структуре швейцарского импорта из России более 98% от стоимостного объема приходится на три группы товаров; вместе с тем швейцарские импортеры закупают у рос. производителей металлообрабатывающие центры и станки, электромагниты, геодезическую, топографическую и электроаппаратуру, а также оптический кабель, микросхемы, насосно-компрессорное оборудование, другие машинотех. товары и продукцию повышенной степени обработки.

С учетом наличия урегулированной правовой базы, стабильных рамочных условий для обеспечения конституционно гарантированной свободы торговли и промысла швейцарское государство проводит политику невмешательства в деятельность хозяйствующих частных структур. Поэтому спец. крупномасштабные внутренние меры, направленные на поддержку экспортно-ориентированных отраслей, или какие-либо нац. программы в этой сфере не разрабатывались. В отличие от большинства промышленно развитых стран, где имеются спец. гос. или полугос. экспортно-импортные банки, кредитование и расчеты по внешторг. операциям в Ш. осуществляются только комбанками. В ходе реализации достигнутых в рамках «Уругвайского раунда» ГАТТ/ВТО договоренностей по либерализации рынка аграрной продукции, в рассматриваемом периоде была упразднена гос. организация «Кезеунион», осуществлявшая поддержку экспортной деятельности местных сыропроизводителей.

В целом, гос. дотации на стимулирование экспорта составляют около одной сотой процента от годового объема поставок Ш. на внешние рынки товаров и услуг и по этому показателю страна находится на одном из последних мест среди государств ОЭСР.

Как меры поддержки экспортных отраслей можно рассматривать деятельность полугос. Агентства по гарантиям от экспортных рисков – ЭРГ (спец. фонд финансируемый из гос. бюджета на возвратной основе), а также Центра содействия развитию торговли – ОСЕК, созданного в 1927г. в форме частной ассоциации и насчитывающего 2,5 тыс. членов. В задачи этой организации входит содействие участию швейцарских фирм в проводимых за рубежом выставках, предоставление информ. услуг по рынкам отдельных стран и товаров. ОСЕК финансируется в основном за счет поступлений за услуги и взносов своих членов, но часть средств (35%) получает на безвозмездной основе из госбюджета. С начала 90-х гг. **Ш. осуществляет широкомасштабную гос. программу фин. и тех. помощи странам ЦВЕ, а также государствам СНГ.** При реализации проектов помощи используются, как правило, услуги и оборудование местных компаний, что также можно отнести к косвенной под-

держке экспортных отраслей.

Импорт Ш. в 1999г. в млн.шв.фр.	99/98гг. в %
Импорт (всего).....	113415.....106,1
С/х и лесные товары.....	9560.....103,3
продукты питания.....	3980.....102,3
напитки.....	1533.....114,2
базовые продукты для продтоваров.....	1128.....98,9
Энергоносители.....	3513.....104,5
сырая нефть и нефтепродукты.....	3025.....108,4
Текстиль, одежда, обувь.....	8521.....9
пряжильные волокна.....	173.....80,2
пряжа.....	364.....89,8
одежда.....	5148.....100,4
обувь.....	958.....102
Бумага и бумажные изделия.....	4594.....103,7
бумага и картон.....	1352.....100,3
изделия из бумаги и картона.....	1109.....106,3
книги, газеты, журналы.....	1067.....100,4
Кожа, каучук, пластмассы.....	3973.....103,0
кожа.....	533.....98,3
каучук.....	868.....102,4
пластмассы.....	2571.....104,3
Хим. товары.....	19322.....108,6
базисные химикаты и продукты.....	6142.....104
фарм. препараты, витамины.....	8779.....117,2
красители.....	1204.....94,4
Стройматериалы.....	2165.....102
Металлы и металлоизделия.....	9108.....95,7
черные металлы.....	1775.....83,8
цветные металлы.....	1661.....92,9
металлоизделия.....	5672.....101,1
Машины и оборудование.....	26967.....109,4
пром. оборудование.....	8504.....105,1
бытовая техника.....	2655.....107,6
конторское оборудование.....	7419.....118,2
электротех., электронное оборудование.....	7885.....107,6
Транспортные средства.....	14422.....117,4
легковые автомобили.....	7794.....110,9
грузовики.....	821.....104,2
средства воздушного транспорта.....	3584.....150,3
Инструменты, часы, бижутерия.....	6849.....100,5
точные инструменты.....	3957.....111,7
бижутерия и ювелирные изделия.....	1480.....81,4
Прочие товары.....	4423.....106,3
оборудование для квартир.....	3054.....107,4
Экспорт Ш. в 1999г. в млн.шв.кр.	99/98гг. в %
Экспорт (всего).....	114445.....104,9
Пищевкусковые товары.....	3001.....105,2
сыр.....	511.....102,3
шоколад.....	439.....96
табачные изделия.....	343.....101,9
Текстиль.....	2573.....95,3
пряжа синтетическая.....	400.....88
ткани из синтетического волокна.....	232.....87,7
хлопчатобумажная пряжа.....	174.....89,2
хлопчатобумажные ткани.....	288.....90,6
Одежда.....	1052.....101,0
Обувь.....	147.....80,2
Бумага и бумажные изделия.....	3205.....106,5
Искусственные материалы.....	2775.....106,7
Химические товары.....	33999.....108,6
базовые продукты.....	3682.....105,0
пластмассы.....	1527.....99,5
фарм. товары, витамины.....	21107.....114,7
агрохим. продукты.....	1470.....83,0
красители.....	2351.....84,6
ароматические вещества.....	1090.....110,4
моющие и чистящие средства.....	455.....105,8
Продукция метобработки.....	9471.....99,1
черные металлы.....	* 705.....92,5
алюминий.....	1097.....99,1
металлоизделия.....	7301.....99,7
Машпром, электроника.....	32642.....102,3
металлообрабатывающее оборудование.....	3609.....99,4
оборудование текстильпрома.....	1967.....93,1
бумагоделательное, полиграф. оборудование.....	2408.....105,7
насосно-компрессорное оборудование.....	1639.....99
энергетическое оборудование.....	1648.....109,8
бытовая техника.....	1007.....107,7
изделия электротехники, электроники.....	5918.....98,7
электродвигатели, генераторы.....	1863.....111,2
Точные инструменты.....	6799.....109,9

Продукция часовой промышленности.....	9003.....106,9
Бижутерия, ювелирные изделия.....	1764.....90

Правительство страны уделяет особое внимание созданию благоприятных внешних рамочных условиях для деятельности швейцарских экспортеров. Первостепенное значение придается программе мер по реализации достигнутых в рамках «Уругвайского раунда» ГАТТ/ВТО договоренностей; с целью избежания ухудшения в регионе ЕС позиций нац. продуцентов и инвесторов, Ш. заинтересована в скорейшей реализации подписанных в конце 1998г. с государствами этой группировки соглашений, обеспечивающих правовые рамки для взаимодействия в отдельных приоритетных областях.

ВЭД-2000

В 2000г. Ш. прилагала усилия по достижению целей и задач, поставленных в последние г. правительством, отраслевыми союзами предпринимателей в обл. внешнеэконом. политики с учетом изменений межд. эконом. и полит. ситуации. Соответствующий комплекс приоритетных мероприятий включает улучшение условий доступа на внеш. рынки для шв. товаров, услуг, инвестиций, обеспечение высокого уровня конкурентоспособности продукции шв. предприятий, борьбу против протекционизма, осуществление мер, нивелирующих отрицат. последствия неучастия страны в европейском эконом. пространстве (ЕЭП), а также меры по созданию оптимальных условий для осуществления межд. бизнеса в самой Ш.

Экономика Ш. в высокой степени интегрирована в мировую хоз. систему, страна заинтересована в открытых и гибких межд. эконом. отношениях.

Приоритетное место во внешнеэконом. политике Ш. занимают страны ЕС, на которых приходится львиная доля импорта и экспорта страны. В условиях неучастия Ш. в ЕЭП основные усилия гос. ин-тов, союзов предпринимателей направлены на скорейшую реализацию подписанных в 1999г. межправ. соглашений со странами ЕС в приоритетных обл. двустороннего взаимодействия. Отношения Ш. с Евросоюзом строились в соответствии со стратегической целью шв. правительства добиться в перспективе полномасштабного членства страны в ЕС. С учетом этой цели правительство планирует продолжать эконом. реформы, чтобы сделать шв. экономику более конкурентоспособной в условиях единого европейского рынка. Пакет из 7 соглашений о доступе на рынки гос. закупок, аграрной продукции, об устранении тех. барьеров в торговле, о свободном перемещении граждан, о научно-исследоват. работах, авто. и воздушном транспорте) был ратифицирован Европейским парламентом и поддержан (67% голосов) на общенац. шв. референдуме в мае 2000г. Это свидетельствует об успехах правительства в пропаганде необходимости интеграции страны в общеевропейские структуры и о сдвигах в обществ. мнении, происшедших после 1992г., когда в ходе общенац. референдума население проголосовало против участия страны в ЕЭП.

В макроэконом. плане реализация соглашений с Евросоюзом может способствовать увеличению ВВП Ш. на 1-2% или на 8 млрд. шв. фр. в г. Для бюджета страны увеличение ВВП на 1% означает ежегодные доп. доходы в 400-500 млн.шв.фр. По-

зитивное влияние договоренностей с Евросоюзом на экономику проявится уже в течение I г. после вступления в силу соглашений. В долгосрочной перспективе соглашения должны также стимулировать рост занятости в Ш. С точки зрения чисто фин. последствий для бюджета страны наибольшее влияние на его доходную часть окажет реализация Соглашения по наземному транспорту. К 2005г. только поступления от увеличения транзитных тарифов на трансальпийские рейсы тяжелых грузовых автомобилей могут составить 1,5 млрд. шв. фр. В то же время реализация остальных 6 соглашений потребует увеличения бюджетных расходов на 620 млн. шв. фр. в г. Соглашения должны были вступить в силу весной 2001г., однако процесс их ратификации затягивается вследствие более длит., чем предполагалось, сроков рассмотрения парламентами ряда европейских стран, в частности, парламентом Франции.

В сент. 2000г. между Ш. и ЕС были начаты переговоры по вопросам противодействия уклонению от налогообложения и гармонизации налогового режима. Переговоры ведутся в контексте решений о поэтапной отмене в ЕС банковской тайны в отношении счетов нерезидентов, которые были приняты на состоявшейся в июне 2000г. в Португалии встрече лидеров стран ЕС. По заявлению министра финансов Ш. К.Филлигера, страна не заинтересована в том, чтобы особенности ее банковской системы использовались нерезидентами для ухода от налогов в своих странах. В этой связи шв. сторона заявила, что она готова к конструктивному взаимодействию с ЕС по конкретным аспектам налогообложения доходов по банковским вкладам. Вместе с тем было отмечено, что принцип конфиденциальности банковских операций является одной из «несущих конструкций» шв. банковской системы и не подлежит обсуждению на межд. переговорах. Какое-либо изменение этой позиции возможно не ранее того, как меры по ограничению банковской тайны будут приняты не только во всех странах ЕС, но и в других межд. фин. центрах.

В рамках ЕАСТ Ш. придает важное значение консультациям со странами ЕС по актуальным вопросам, связанным с функционированием ЕЭП. В 2000г. состоялись 2 (май, нояб.) заседания совета ЕАСТ. Торговля членом ЕАСТ с третьими странами регулируется 15 двусторонними соглашениями о ЗСТ с центр. и восточноевропейскими странами. В 2000г. продолжались переговоры о заключении аналогичных двусторонних соглашений между ЕАСТ и Канадой, Кипром, Египтом, Иорданией, Мексикой и Тунисом.

В 2000г. Ш. заключила двустороннее соглашение о ЗСТ некоторыми с/х товарами с Марокко. Достигнута договоренность о заключении соглашения о свободе торговли с Македонией. ЕАСТ планирует начать переговоры о заключении аналогичных соглашений с Чили, Хорватией, Ливаном и ЮАР. Эти соглашения дополнялись зафиксированными в Стокгольмской конвенции правилами происхождения товаров, что позволит улучшить рамочные условия товарообмена в европейском масштабе.

Активизацию своей деятельности в ВТО Ш. рассматривает как одно из приоритетных направлений внешнеторг. политики в обл. борьбы с протекционизмом и за свободную от ограничений ми-

ровую торговлю. В докладе по вопросам торг. политики, представленном правительством Ш. секретариату ВТО в нояб. 2000г., указывается, что страна выступает за дальнейшее укрепление многосторонней торг. системы и либерализацию межд. торговли с целью обеспечения равноправного, справедливого, устойчивого и более свободного доступа на рынки товаров и услуг.

Ш. принимала активное участие в деятельности специализированных органов и комитетов ВТО, напр., в деятельности Совета по торговле услугами и специализированного органа ВТО по разрешению торг. споров. В рамках Комитета по сельскому хозяйству Ш. участвовала в переговорах о дальнейшей либерализации торговли сельхозпродуктами и ограничении правит. мер поддержки аграрного сектора в странах-членах ВТО. Она заняла достаточно сдержанную позицию и не поддержала чисто «эконом. подход регулирования производства и торговли продукцией сельского хозяйства, предлагаемый т. н. «Кернской группой», в которую входят страны с ориентированным на экспорт аграрным сектором (Австралия, Н. Зеландия, Аргентина и др.). Позиция Ш. основывается на том, что при реформировании аграрного сектора, помимо чисто торг.-эконом. соображений, необходимо также принимать во внимание и неторг. аспекты — такие, как защита окружающей среды, сохранение ландшафта и традиц. уклада жизни населения с/х р-нов и т. п.

Весьма активное участие шв. делегация приняла также в начавшихся в рамках ВТО в фев. 2000г. многосторонних переговорах о дальнейшей либерализации торговли услугами.

В дек. 2000г. специализированный орган ВТО по контролю за торг. политикой стран-членов рассмотрел эконом. и торг. политику Ш. в 1996-2000гг. и признал ее соответствующей нормам и правилам ВТО. Вместе с тем отмечались отд. нарушения Ш. своих обязательств в рамках ВТО. Было отмечено, что применяемые Ш. ставки импортных пошлин на ряд с/х товаров превысили максимальный допустимый (т.н. «связанный» по итогам Уругвайского раунда) уровень.

Позиция Ш. по основным вопросам нового раунда многосторонних торг. переговоров в рамках ВТО (т.н. «миллениум раунд») сводится к следующему. Глобализация эконом. отношений между эконом. операторами и внутри них самих наряду с быстрым ростом новых рынков требует адекватного развития межд. норм и правил торговли. Шв. правительство активно поддерживает начало нового раунда переговоров, нацеленного на усиление глобальной торг. системы и активную интеграцию в нее развивающихся стран и стран с переходной экономикой. Новый раунд должен также способствовать активизации эконом. реформ внутри Ш. и др. стран-членов ВТО. Ш. выступает за распространение действующих норм и правил ВТО на новые сферы межд. эконом. отношений, за выработку новых норм в целях улучшения условий доступа на зарубежные рынки товаров и услуг, а также за соответствие мер торг. политики, применяемых странами, др. эконом. мерам, оказывающим влияние на эконом. рост. Правительство Ш. полагает также, что новый раунд должен быть достаточно широким по охвату, чтобы многосторонняя торг. система XXI в. соответствовала новым эконом. реалиям и ее правила и нормы распространялись бы

на новые сферы; при этом процесс либерализации должен быть продолжен и в традиц. областях.

В 2000г. Ш. продолжала тесно взаимодействовать с МВФ и ВБ. В рамках очередной ежегодной сессии этих фин. ин-тов в Праге (окт.) министр финансов Ш. К.Филлигер провел с представителями фин. ведомств ряда зап. стран консультативные встречи по вопросам фин. ангажмента Ш. в рамках многосторонних акций, участия ВБ в решении вопросов задолженности наименее развитых стран, перспектив эконом. и фин. реформ в странах с переходной экономикой. При этом была подчеркнута готовность Ш. участвовать в фин. и тех. поддержке стран, осуществляющих структурные преобразования в экономике, а также стран с критическим состоянием платежного баланса. Ш. поддержала усилия МВФ, направленные на частичное списание задолженности наименее развитых стран; ее участие в соответствующем пакете мер составит 160 млн. шв. фр.

ВЭД-1999

На праздновании 50-летия ГАТТ/ВТО, прошедшем в 1998г. в Женеве, президент Ш. подчеркнул важную роль, которую играет эта организация в области либерализации мирохоз. связей и подтвердил готовность Ш. содействовать в ее рамках укреплению многосторонней торг. системы, распространению ее принципов на другие области сотрудничества. Значение ВТО для швейцарской экономики еще более возросло в связи с отрицат. итогами референдума о вхождении страны в Европейское эконом. пространство.

В 1999г. была продолжена реализация комплекса мероприятий в соответствии с договоренностями, достигнутыми в рамках «Уругвайского раунда» ГАТТ/ВТО. В ходе их осуществления вносились необходимые изменения и дополнения во внутренние законодат. акты, в тамож.-тарифные нормы, продолжалась реализация программы «Аграрная политика-2000». Договоренности «Уругвайского раунда» предусматривают снижение Ш. в течение ближайших лет импортных пошлин на пром. товары в среднем более чем на 33%, а на с/х продукцию — на 35%. Изменения аграрного законодательства Ш. позволят ввести в действие принцип так называемой глобальной тарификации, в силу которого защита с/х производителей будет осуществляться исключительно в форме регулирования тамож. пошлин. Принятие в течение 1999г. ряда постановлений, направленных на снижение высокой степени защиты внутреннего аграрного рынка, включая, в частности, роспуск гос. организации «Кезеунион», регулировавшей сбыт продукции местных сыропроизводителей, должно ослабить остроту данной проблемы, неоднократно являвшейся предметом критики со стороны ГАТТ/ВТО. Эксперты ВТО обращают внимание на то, что несмотря на меры по дальнейшей либерализации внешторг. режима, **цены внутреннего рынка на продовары остаются в целом завышенными** (в среднем до 50% по сравнению со странами ЕС).

Важное значение для Ш. имеет достигнутая в рамках ВТО в 1998-99гг. договоренность, предусматривающая отмену импортных пошлин на 600 товарных позиций фарм. продукции.

Швейцарские представители участвовали в деятельности всех рабочих групп, рассматривающих

аспекты торг. политики отдельных стран, подавших заявки на прием их в члены ВТО, на предмет ее соответствия целям и задачам этой организации.

Ш. стремилась использовать подготовку и проведение конференции ВТО в Сиэтле для определенного сближения со странами ЕС, а также для упрочения своих позиций на рынках развивающихся государств. Этим объясняется и проведение в окт. 1999г. в Лозанне по инициативе министра экономики Ш. П.Кушпена встречи министров 30 стран-членов ВТО, на которой предполагалось сформировать позицию по ряду принципиально важных вопросов повестки дня конференции, в т.ч. субсидий аграрному комплексу, прямых инвестиций, «соц. и эконом.» стандартов.

Подготовка к крупномасштабному раунду переговоров ВТО в Сиэтле показала, что позиция Ш. отражает заинтересованность экспортоориентированной местной промышленности в свободном доступе на рынки развивающихся стран и в формировании межд. правил защиты и безопасности торговли, которые оградили бы Ш. от недобросовестной конкуренции.

Вместе с тем, на конкретные шаги руководства страны оказывает влияние и позиция швейцарских неправит. организаций, которые полагают, что дальнейшая либерализация рынков увеличит диспропорции в эконом. положении развитых и бедных стран. В связи с этим они предлагают сосредоточиться в рамках ВТО на обсуждении вопросов предоставления слабым странам больших сроков для структурной перестройки экономики; нераспространения необходимости автоматического выполнения ранее достигнутых соглашений для вновь присоединяющихся к ВТО стран, признания определенной автономии развивающихся стран и государств с переходной экономикой в принятии решений о путях либерализации различных секторов промышленности в рамках рекомендаций ВБ и МВФ и др.

В 1999г. Ш. активизировала двусторонние контакты с некоторыми странами, не входящими в ВТО, но влияющими на обсуждение основных спорных вопросов. К этим государствам в первую очередь относится Китай. При этом, используя стремление Китая стать членом ВТО, швейцарские политики пытаются акцентировать внимание на тех аспектах, уступки по которым приведут к укреплению позиций самой Ш. на китайском рынке.

В ходе визита в окт. 1999г. швейцарской эконом. делегации в Пекин основной упор был сделан на необходимости выполнения Китаем условий по внесению изменений в законодательство в области ИС, либерализации рынка фин. услуг, упрощения лицензирования страховых компаний и снижения ввозных пошлин на часовые изделия и продукцию точного машиностроения. По последнему вопросу швейцарцы стремятся получить преимущества перед другими странами за счет увязывания этих проблем с расширением тех. и фин. помощи вне соглашения ВТО по инвест. мерам.

Правительство Ш. стремится обеспечить более прочные позиции страны в прогрессирующем европейском интеграционном процессе. Это касается прежде всего реализации подписанных в дек. 1998г. межправсоглашений в приоритетных областях двустороннего взаимодействия.

7 подписанных соглашений регулируют вопросы доступа на рынки гос. закупок и аграрной продукции, устранения тех. барьеров в торговле, транзита грузового автотранспорта и ж/д перевозок, научных исследований, свободного передвижения граждан, воздушного сообщения. Соглашение по гос. закупкам (в дополнение к соответствующим договоренностям, достигнутым в рамках ВТО), предусматривает, что условия соглашения ВТО помимо межгос. отношений будут распространяться и на межрегиональные связи (до уровня общины), а в отношении закупок, осуществляемых компаниями частного сектора для сетей водо и энергоснабжения, городских и региональных транспортных сетей будет применяться нац. режим. Соглашение по вопросам облегчения доступа на рынок аграрной продукции регулирует вопросы обмена отдельными видами с/х продукции. Это касается, прежде всего, молочной продукции, некоторых сортов мяса, овощей и фруктов, по которым предусматривается снижение или полная отмена пошлин, облегчение режима контингентирования; документ регулирует также аспекты унификации ветеринарных норм, контроля посевного материала и др.

Соглашение о тех. барьерах в торговле регулирует вопросы взаимного признания результатов лабораторных проверок, тех. инспектирования, сертификации, что позволяет избежать имеющей сейчас место процедуры «двойного контроля» и как следствие этого крупных накладных расходов, снижающих конкурентоспособность швейцарской продукции, прежде всего в машиностроительной, фарм. отраслях, секторах мед. приборостроения, телекомаппаратуры. Соглашение о научных исследованиях предусматривает полноправное участие швейцарских НИИ, ученых в четвертой и пятой крупномасштабных программах научных разработок, осуществляемых в рамках ЕС.

Сложным для швейцарской стороны был поиск компромиссных подходов в процессе подготовки к подписанию соглашений о свободном передвижении граждан, транзите грузового автотранспорта, что было связано с необходимостью решения Ш. целого ряда проблем на внутреннем полит. уровне. В частности, существенно усложняет ситуацию принятая на референдуме «альпийская инициатива», реализация которой создает на перспективу серьезные препятствия транзиту крупнотоннажного автотранспорта по дорожной сети страны.

Ш. продолжала консультации со странами ЕС и ЕАСТ с целью нахождения взаимоприемлемых решений, связанным с функционированием ЕЭП (в этой сфере Ш. сохраняет в рамках ЕАСТ статус наблюдателя). На встрече министров стран ЕАСТ в июне 1999г. в г.Лиллихаммере (Норвегия) стороны обменялись мнениями о том, каким образом действие двусторонних соглашений Ш. со странами ЕС может быть распространено и на государства-партнеры Ш. по ЕАСТ. В последние годы ЕАСТ заключила 14 соглашений о зоне свободной торговли со странами ЦВЕ, а также средиземноморскими государствами. Данные соглашения актуализируются на предмет соответствия правилам ВТО, эконом. отношений со странами ЕС. Вопросы реализации соглашений, их доработки рассматривались на заседаниях смешанных консульта-

тивных комиссий со Словенией, Эстонией, Литвой, Латвией.

В 1999г. Ш. продолжала тесное сотрудничество с межд. фин. ин-тами. по частичному списанию задолженности наименее развитых стран. Фин. участие Ш. в пакете мер МВФ и ВБ по списанию задолженности составит около 80 млн.шв.фр. В 1998г. парламент страны одобрил участие Ш. в «Общих кредитных договоренностях» МВФ (Группа десяти) на 1999-2003гг.; ШНБ предоставил МВФ кредит в 378 млн. спец. прав заимствования (750 млн.шв.фр.). Пред. Группы десяти на 2000г. был избран министр финансов Ш. К.Филлигер.

Ш. принимала активное участие в деятельности ЕБРР. В ходе состоявшегося в Лондоне в апр. 1999г. ежегодного заседания ЕБРР швейцарские представители поддержали усилия Банка, направленные на развитие малого и среднего предпринимательства в странах с переходной экономикой. Доля швейцарского участия в капитале ЕБРР составляет 2,3%.

Важную роль Ш. отводит соглашениям о зоне свободной торговли, подписанным ею в рамках ЕАСТ с целым рядом восточноевропейских стран; укрепление договорно-правовой базы сотрудничества должно идти, по мнению швейцарской стороны, в направлении расширения обмена услугами и инвест. взаимодействия. Расширена договорно-правовая база эконом. отношений со странами СНГ, на стабильной основе шло использование пакета мер швейцарской фин. и тех. помощи этой группе государств. В марте 1999г. было подписано швейцарско-грузинское Соглашение о торговле и эконом. сотрудничестве, аналогичный документ был парафирован в авг. 1999г. с Азербайджаном; с Таджикистаном было подписано Соглашение о тех. и фин. сотрудничестве.

Согласно действующему до 2007г. постановлению о сохранении преференциального режима в отношении развивающихся стран, тамож. преференции предоставлены ряду государств СНГ, в т.ч. Армении, Азербайджану, Грузии, Казахстану, Киргизстану, Молдавии, Таджикистану, Туркмени, Узбекистану.

С 1993г. Ш. реализует программу фин. и тех. содействия странам СНГ. Фин. помощь представляется на безвозмездной основе в форме поставок швейцарских товаров, материалов, оборудования, ноу-хау для финансирования проектов, не являющихся коммерчески окупаемыми (прежде всего в сфере защиты окружающей среды, здравоохранения, инфраструктуры). Безвозмездная тех. помощь направляется прежде всего на цели содействия развитию малого и среднего бизнеса, повышения безопасности работы АЭС и др. Объем задействованных в государствах СНГ (Азербайджан, Грузия, Киргизия, Молдавия, Таджикистан, Украина, Узбекистан, Казахстан, Белоруссия) на реализации проектов тех. и фин. помощи средств составлял на начало 1999г. 220 млн.шв.фр. Поскольку наполнение выделенного на цели помощи пакета фин. мер странам ЦВЕ практически закончилось, парламент страны в марте 1999г. одобрил очередной пакет мер фин. и тех. помощи этой группе государств до 2003г. в объеме 900 млн.шв.фр.

Связи с СНГ

Особая позиция в европейском интеграционном процессе, нарастание конкурентной

борьбы между Ш. и др. зап. странами, особенно на рынках наукоемкой продукции, объективно способствуют усилению ориентации Ш. на расширение эконом. связей со странами Центр. и Вост. Европы, государствами СНГ, в т.ч. и с Россией.

В 2000г. была расширена договорно-правовая база двусторонних торг.-эконом. отношений Ш. со странами СНГ, на стабильной основе продолжалось использование средств, выделенных этой группе государств в рамках реализации рассчитанной до 2003г. программы мер фин. и тех. помощи.

Между большинством стран СНГ и Ш. действуют соглашения о торговле и эконом. сотрудничестве, а также о поощрении и защите инвестиций. В 2000г. вступило в силу шв.-армянское Соглашение о торговле и эконом. сотрудничестве. Состоялись сессии межправит. комиссий по торговле и эконом. сотрудничеству с Белоруссией (март) и с Украиной (окт.), на которых рассматривались вопросы состояния и перспектив развития двусторонних эконом. связей.

С 1993г. Ш. реализует программу фин. и тех. содействия странам СНГ. Фин. помощь предоставляется на безвозмездной основе в форме поставок шв. товаров, материалов, оборудования для проектов некоммерческой сферы (защита окружающей среды, здравоохранение, инфраструктура); тех. помощь направляется на содействие развитию малого и среднего бизнеса, повышение безопасности работы АЭС. Объем помощи странам СНГ составлял 147 млн.шв.фр., в т.ч. 108 млн.шв.фр. по линии фин. и 39 млн.шв.фр. по линии тех. помощи.

В рамках действующего до 2007г. преференциального режима, предоставленного Ш. развивающимся государствам, тамож. преференции предоставляются также Армении, Азербайджану, Грузии, Казахстану, Киргизии, Молдавии, Таджикистану, Туркмении, Узбекистану.

Связи с Россией-2000

Высоким оставался интерес шв. офиц. и деловых кругов к расширению и углублению эконом. сотрудничества с Россией. В 2000г. отмечалась активизация двусторонних деловых связей: отмечен рост оборота двусторонней торговли, активными были контакты по расширению договорной базы деловых связей, укреплению их инфраструктуры; продолжался поиск оптимальных вариантов урегулирования проблемы задолженности.

Крупным событием в 2000г. явилось участие во Всемирном эконом. форуме в Давосе рос. делегации во главе с пред. правительства России М.М. Касьяновым (январь-фев.), в которую входил также Министр эконом. развития и торговли Г.О. Греф. На встрече с президентом Ш. была дана позитивная оценка развитию рос.-шв. отношений и стороны высказались за их дальнейшее углубление. Шв. сторона подтвердила готовность и в дальнейшем оказывать поддержку усилиям России по ее скорейшему вступлению во ВТО.

Правовая база рос.-шв. делового сотрудничества охватывает широкий спектр договоренностей, в т.ч. соглашения о взаимном поощрении и защите инвестиций (1990г.), о торговле и эконом. сотрудничестве (1994г.), об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы и капитал (1995г.), о тех. и фин. сотрудничестве (1995г.).

Основанное на принципах ВТО широкомащтабное двустороннее соглашение о торговле и эконом. сотрудничестве предусматривает, в частности, установление РНБ, создание для предпринимателей др. стороны тех же условий, что и для отечественных, улучшение охраны ИС и др.

Ш. продолжала на безвозмездной основе оказывать содействие в реализации 20 проектов фин. и тех. помощи, концентрируя свои усилия на территории 5 специально отобранных с этой целью рос. регионов (Самарская, Пермская, Нижегородская, Воронежская, Калужская обл.) в развитии малого и среднего предпринимательства, защите окружающей среды, здравоохранении, создании земельного кадастра, пищевом и переработке с/х сырья и др. На начало 2000г. общий объем использованных на цели фин. и тех. помощи России гос. средств Ш. составил 115 млн. шв. фр. В рамках действующего решения о мерах фин. помощи странам Центр. и Вост. Европы в 1999-2002 гг. шв. правительство предполагает выделить для реализации проектов фин. и тех. содействия в России 80 млн.шв.фр. В интересах дальнейшего развития сотрудничества в этой обл. в 2000г. была достигнута договоренность о продлении срока действия рос.-шв. Соглашения о фин. и тех. сотрудничестве до 2003г.

Предусматривается возможность предоставления шв. компаниям гос. гарантий от экспортных рисков при поставках в Россию в до 100 млн.шв.фр. в г. Данный вид фин. содействия предоставляется на платной и возвратной основе при наличии соответствующих контргарантий с рос. стороны. Перспективы практического использования шв. гос. гарантий от экспортных рисков связаны с получением целым рядом рос. банковских структур с гос. участием (Сбербанк, Внешэкономбанк, Внешторгбанк) межд. рейтинга кредитоспособности, соответствующего требованиям шв. стороны.

В ходе состоявшихся в конце марта – начале апр. 2001г. в Москве 6 заседания Межправит. рос.-шв. комиссии по торговле и эконом. сотрудничеству и переговоров министров экономики 2 стран, была дана позитивная оценка достигнутым к концу 2000г. результатам развития двусторонней торг.-эконом. связей и подчеркнута готовность к их дальнейшему расширению в традиционно сложившихся и в новых направлениях сотрудничества.

Объем прямой рос.-шв. торговли в 1997-1998 гг. увеличивался за счет расширения рос. экспортных поставок на шв. рынок. Особенностью 2000г. явилось возобновление роста рос. импорта из Ш. после фин.-эконом. кризиса 1998 г. По сравнению с 1999г. его объем увеличился в 1,5 раза и составил 555 млн.шв.фр. В результате при сохранении позитивных тенденций развития рос. экспорта (он увеличился 2,3 раза и составил 3844 млн.шв.фр.), оборот взаимной торговли в 2000г. возрос в 2,1 раза и достиг 4399 млн.шв.фр. Опережающие темпы развития шв. импорта привели к дальнейшему увеличению положительного сальдо в двусторонней торговле со Ш. до 3289 млн.шв.фр. (в 1999г. — 1322 млн.шв.фр.). Заметно возросли закупки шв. компаниями рос. драгметаллов, больше было импортировано энергоносителей, цветных металлов, машин и оборудования. Вместе с тем несколько уменьшился объем закупок хим. продукции. От-

мечен рост шв. экспорта в Россию высокоспециализированной продукции машиностроения (на 28,1%), хим.-фарм. сектора, часовой промышленности.

Товарная структура рос.-шв. торговли не претерпела существенных изменений. Доминирующие позиции в рос. экспорте занимали драгметаллы платиновой группы и драгкамни (95%), топливно-сырьевые товары (прир. газ — 2%), черные и цветные металлы (0,9%). В течение наблюдался некоторый рост поставок на местный рынок рос. машинтех. продукции, оборудования для научно-исследоват. работ в обл. ядерной физики. Однако удельный вес машин и оборудования в рос. экспорте (металлообрабатывающее оборудование и легковые автомобили) не превышает 1%. В импорте из Ш. 40% приходится на машинотех. продукцию, аппаратуру, приборы, средства транспорта; др. важными позициями являются хим.-фарм. товары — 30% и изделия часовой промышленности — 15%.

Масштабы двустороннего инвест. сотрудничества позволяют Ш. занимать 9 место среди крупнейших иноинвесторов в России. Объем накопленных шв. инвестиций в рос. экономику к середине 2000г. составил около 397 млн. долл. Основная доля шв. капвложений приходится на прямые инвестиции (218 млн.долл.); портфельные и пр. виды (банковские вклады) капвложений составляют соответственно 26 и 153 млн.долл. Объем накопленных в России шв. инвестиций превосходит данные рос. статистики и составляет 1,2 млрд. шв. фр. (700 млн.долл.). При этом объем прямых инвестиций составляет 500 млн.долл. (расхождения в показателях объема прямых инвестиций могут быть объяснены тем, что по шв. методологии подсчета в состав капвложений включаются также стоимость лицензионных услуг, затраты на обучение персонала, кредиты на пополнение оборотных средств и т.д.)

В рос. реестр внесено свыше 600 предприятий с участием шв. капитала, 45% от их числа составляют предприятия, полностью принадлежащие шв. инвесторам. 60% предприятий работают в сфере услуг, остальные функционируют в пищевой, химпроме, точном приборостроении, нефтедобыче, энергомашиностроении, в фармацевтике. В России работают 230 представительств шв. компаний, а также филиал одного из крупнейших шв. комбанков «Креди Свисс».

На рос. инвест. рынке наиболее заметно представлены крупные швейцарские концерны и компании, располагающие солидными фин. возможностями: «Нестле» (пищепром), «Асеа Броун Бовери» (машиностроение), «Гленкор Интернэшнл» (торговля), «Тетра Пак» (производство упаковочных материалов и машин), приборостроит. компания «Лейка». Крупные капвложения в рос. пром. осуществили концерны «Нестле» (200 млн. долл.), имеющий контрольный пакет акций 6 предприятий пищевой отрасли, «АББ» (1 00 млн.долл.), имеющий долю участия в 6 СП с отеч. предприятиями, «Крафт Якобе» (10 млн. долл.); «Лейка Геосистемз» осуществляет инвестиции в производство геодезических приборов на Уральском оптикомех. заводе (Екатеринбург), «Гленкор Интернэшнл» — в черную и цветную металлургию. Целый ряд проектов (производство картофельных изделий, сыра и др.) осуществляется при участии

местных фирм в рамках шв. программы фин. и тех. содействия России.

Активизируют свою инвест. деятельность в России ряд крупных шв. корпораций. В 2000г. концерн «АББ» получил заказ на модернизацию Рязанского НПЗ (общая стоимость проекта составляет 400 млн.долл., при долевом участии «АББ» в 240 млн.долл.); компания «Крафт Якобе» рассматривает проект по расширению мощностей по производству кофе в Ленингр. обл. (возможный объем инвестиций 30-40 млн. долл.), «Нестле» осуществляет новые проекты по производству кормов для животных (Моск. обл.), а также по выпуску продуктов быстрого приготовления (г.Пермь). В конце 2000г. было объявлено о подписании учредит. документов по созданию шв. металлургической компанией «Дуферко» совместно с рос. партнерами (ОАО «Газпром», Нижнетагильский металлургический комбинат, Рос. фонд фед. имущества) акционерной компании по производству в Н.Тагиле труб большого диаметра и проката (при объеме инвестиций в 1 млрд.долл., капвложения «Дуферко» составят 300 млн. долл.)

Связи с Россией-1999

Дипотношения между Россией и Ш. были установлены 25 фев. 1814г.

В мае 1918г. Берн признал Советскую Россию, но уже в нояб. того же года прервал дипотношения с Москвой. Они были восстановлены 18 марта 1946г. по инициативе Ш.

23 дек. 1991г. Берн признал суверенитет всех бывших союзных республик СССР, установив с каждой из них дипотношения.

Полит. контакты в последние годы отличаются высокой интенсивностью. В 1993-95гг. и 1997-99гг. в рамках работы Всемирного эконо. форума в Давосе пред. правительства России неоднократно имел беседы со швейцарским руководством. В 1996г. он посетил Ш. с рабочим визитом, в 1997г. — с официальным.

15-17 дек. 1998г. состоялся офиц. визит в Россию президента Швейцарской Конфедерации Ф.Котти.

В 1993, 1996 и 1998гг. состоялись офиц. визиты в Берн рос. мининдел. В свою очередь, начальник фед. департамента (министр) иностр. дел (ФДИД) Ш. в июне 1994г. нанес официальный, а в 1995-97гг. — рабочие визиты в Россию. В 1993г. в Ш. впервые побывал министр обороны России. Ответный швейцарский визит состоялся в апр. 1998г. 2-3 дек. 1999г. с первым рабочим визитом в Москве находился новый начальник ФДИД Й.Дайс.

Визит в Ш. делегации Госдумы во главе с Г.Н.Селезневым в марте 1999г. заложил основу для расширения межпарламентских контактов.

Расширилась договорно-правовая база двусторонних отношений. Подписан ряд важных документов, в частности, декларация о намерениях по сотрудничеству между правительством РФ и фед. советом Ш. (1993г.), соглашения о воздушном сообщении (1993г.), о торговле и эконо. сотрудничестве (1994г.), об избежании двойного налогообложения (1995г.), о тех. и фин. сотрудничестве (1995г.), совместное заявление правительств обеих стран о дальнейшем развитии сотрудничества (1998г.).

Укрепляется взаимодействие по линии правоохранит. органов, юр. основу которого составил ряд

межведомственных документов, подписанных в последние годы. Начиная с 1994г., рабочими визитами неоднократно обменивались министры внутренних дел и ген. прокуроры двух стран.

В 1994г. возобновила работу рос.-швейцарская МПК по торговле и эконом. сотрудничеству. Ее очередное, V заседание состоялось в Берне 28 окт. 1999г.

Товарооборот между нашими странами в 1999г. составил 1,4 млрд. шв. фр. Рос. экспорт (833 млн. шв. фр.) — преимущественно сырье; импорт (237 млн. шв. фр.) — продукция химпрома, машиностроения, пищевой, фарм. и часовой промышленности.

Укрепляются прямые межрегиональные связи между Московской обл. и кантоном Юра, реализуется ряд эконом. и гум. проектов между Ивановской обл. и кантоном Граубюнден, Омской обл. и кантоном Женева, Самарской обл. и кантоном Фрибур, Красноярским краем и кантоном Во. Отдельные совместные проекты реализуются также в Башкирии, Якутии, Карелии, Владимирской, Калужской, Новгородской обл.

Подписан меморандум о взаимопонимании по вопросам сотрудничества со Швейцарской программой стимулирования импорта (СИПЛО). Работающая под эгидой Швейцарского центра содействия развитию торговли СИППО ориентируется на содействие расширению торговли стран ЦВЕ, СНГ, развивающихся государств. В соответствии со своими программными установками СИПЛО оказывает всестороннюю поддержку прежде всего предприятиям малого и среднего бизнеса по выходу на внешние рынки. Меморандум ориентирован на **содействие усилиям рос. предприятий по их выходу на швейцарский рынок.**

Объем задействованных в России на реализации проектов помощи средств составлял на начало 1999г. 125 млн. швейцарских франков. Завершены или находятся в стадии реализации 20 проектов фин. содействия, оказывается тех. помощь 50 малым предприятиям в Воронеже и Калуге. Среди наиболее крупных проектов фин. помощи следует отметить поставку медтехники и приборов для объектов здравоохранения в Перми, Самаре, Нижнем Новгороде (7 млн. шв. фр.), проект развития земельного кадастра (3 млн. шв. фр.) в Москве и Московской обл., экологические проекты (очистка питьевой воды) в Н.Новгороде, Перми (5,5 млн. шв. фр.). Ш. намерена развивать сотрудничество с упомянутыми регионами и в рамках одобренного на 1999-2003гг. парламентом страны третьего пакета фин. мер на цели помощи. России выделяется на безвозмездной основе 80 млн. шв. фр. (фин. и тех. содействие), а также 100 млн. шв. фр. в виде гос. гарантий по экспортным кредитам.

Общий объем накопленных швейцарских инвестиций в рос. экономику составлял на середину 1999г. 290 млн. долл. или порядка 1% от всего объема накопленных иностр. капвложений; при этом объем прямых инвестиций составил 213 млн. долл. По данным показателям Ш. находится соответственно на 11 и 8 месте среди стран-инвесторов, работающих на рос. рынке. **В России зарегистрировано 600 предприятий с участием швейцарского капитала**, причем 44% от их числа составляют предприятия со 100% капиталом швейцарских фирм. Около 60% предприятий работают в сфере торг.-по-

среднических, сервисных консультационных услуг, фин. и экспортно-импортных операций, остальные заняты в точном приборостроении, в сфере фармацевтики, энергомашиностроения, нефтедобычи, в хим., пищевой промышленности. Аккредитованы представительства 230 швейцарских компаний, а также филиал одного из крупнейших швейцарских комбанков «Креди Свисс». Наиболее активно сотрудничают с рос. предприятиями такие крупные концерны, как электротех. «Асеа Броун Бовери», пищевкусовой «Нестле», приборостроительный «Лейка», торг. «Гленкор Интернациональ», европейское отделение табачного концерна «Филип Моррис». Значит. прямые капвложения в рос. промышленность осуществили концерны АББ (100 млн. долл.), создавший 20 СП с отечественными предприятиями, «Нестле» (25 млн. долл.), «Филип Моррис» (50 млн. долл.); «Лейка» инвестирует в предприятия точного приборостроения, «Гленкор Интернациональ» — в черную, цветную металлургию.

Товарная структура импорта Ш. из России в 1999г.

	Объем импорта (млн. шв. фр.)	1999г. в % к 1998г.
Всего	1677000	127
Энергоносители	5774	787
природный газ	57177	86,3
Хим. товары	9707	141
Драгметаллы, ювелирные изделия	1558865	130
бриллианты	5523	117,7
драгметаллы	1552213	130
Черные и цветные металлы, метпродукция	28050	81
черные металлы	5427	45
алюминий	5785	106
цинк	9870	103
Машины и оборудование	7595	114

Товарная структура экспорта Ш. из России в 1999г.

	Объем импорта (млн. шв. фр.)	1999г. в % к 1998г.
Всего	355000	68
Пищевкусовые товары	6832	22,7
Химико-фарм. продукция	83361	57,5
фарм. препараты	33757	50,7
Текстильные изделия, одежда, обувь	9881	53,3
Металлоизделия	17367	78,5
Машины и оборудование	176765	75
Продукция часовой промышленности	39801	95

Хим.-фарм. концерн «Хофман ля Рош» заключил рамочное соглашение с Минздравом России (при участии ряда предприятий оборонного комплекса) о сотрудничестве в производстве медпрепаратов (возможный объем инвестиций — 950 млн. нем. марок); с участием концерна «Нестле» разрабатывается инвест. программа по производству детского питания, пищевых полуфабрикатов (возможный объем капвложений — 85 млн. долл.), концерн заявил о намерении выпустить деноминированный в рублях облигационный заем с целью обеспечения инвестиций и развития собственных производств в России в 30 млн. долл.; хим.-фарм. концерн «Новартис» прорабатывает проекты создания совместных производств пектинов на Брянском хим. заводе и детского питания на Нижнеломовском электромех. заводе (в объеме инвестиций соответственно 27 и 22 млн. долл.).

Фактором, сдерживающим поступательное развитие двусторонних связей, по-прежнему остается проблема задолженности; прежде всего это относится к негарантированной коммерческой за-

долженности швейцарским фирмам (100 млн.долл.).

Обзор прессы

ВНУТРИЭКОНОМ. КОНЪЮНКТУРА

В марте 2000г. Гос. секретариат экономики Ш. (СЕКО) опубликовал офиц. данные о развитии конъюнктуры. В IV кв. 1999г. прирост реального ВВП (+3,7%) превзошел самые оптимистичные ожидания и достиг самого высокого после осени 1997г. уровня. Одновременно, в сторону повышения (с 2,4% до 3,2%) был скорректирован опубликованный ранее аналогичный показатель III кв.

По оценкам СЕКО, главным фактором эконом. роста в конце 1999г. выступал экспорт товаров и услуг: на 12,4% и 4,6% соответственно. Увеличению экспорта в целом на 10,9% способствовали благоприятная мировая эконом. конъюнктура и сравнительно низкий курс шв.франка по отношению к доллару и фунту стерлингов (за 1999г. франк упал по отношению к доллару на 13%). Еще более заметно увеличился импорт – на 11,8% (в т.ч. товаров – на 13,3% и услуг – на 0,4%). За счет импорта покрывался внутренний спрос на инвест. товары, в структуре потребления которых несколько сократился удельный вес транспортных средств.

Как и в предыдущие 2 года, сохранялся заметный рост инвестиций на цели оснащения (+7,7%). Инвестиции в строительство несколько замедлились и возросли на 2,2% против 6% и 4,9% во II и III кв. 1999г. соответственно.

Важнейшим компонентом ВВП было внутреннее личное потребление, которое увеличилось в IV кв. на 3%. Покупательский спрос ориентировался на продукты питания, сферы связи, досуга и культуры. Потребление товаров длительного пользования развивалось менее активно.

Обращает на себя внимание рост индекса цен ВВП, который в IV кв., как и в предшествующие 3 мес., составил 1,3% (для сравнения: 0,2% и 0,1% в I и II кв. 1999г. соответственно). Рост цен в стране был связан, прежде всего, с удорожанием импорта и увеличением цен на нефть. Колебания инфляции остаются «в пределах ценовой стабильности», которые, по нормативам Швейцарского нац. банка, должны быть не выше 2%.

Одним из проявлений улучшения эконом. ситуации в Ш. стало последовательное снижение уровня безработицы, который в марте 2000г. упал до самого низкого за последние 9 лет уровня 2,3%.

Благоприятные результаты последних трех месяцев 1999г. и начала 2000г. подкрепили прогнозы швейцарских аналитиков, согласно которым эконом. рост в стране в 2000 и 2001гг. будет составлять порядка 2-2,5%, средний уровень безработицы на протяжении 2000г. сохранится на отметке 2%. Главным условием продолжения подъема в Ш. является дальнейший рост экономик стран зоны евро. Риски, связанные с ростом цен на нефть и укреплением курса доллара, а также с возможностью «перегрева» экономики США, расцениваются при этом как незначительные.

СЕКРЕТАРИАТ ЭКОНОМИКИ

Гос. секретариат экономики (СЕКО) в составе Фед. департамента экономики Ш. (ФДЭ) образован. 1 июля 1999г. путем слияния Фед. ведомства экономики и занятости и Фед. ведомства внешне-

эконом. связей. Новому органу были переданы в ведение как внутри-, так и внешнеэконом. вопросы. В частности, СЕКО участвует в разработке гос. политики в области занятости, координирует хозяйственную деятельность кантонов и конфедерации, содействует гос. и частным предприятиям и организациям Ш., осуществляющим эконом. деятельность. К одной из важнейших сфер компетенции СЕКО относится реализация внешнеэконом. политики государства, формирование взаимоотношений с важнейшими деловыми партнерами Ш. и межд. организациями. Секретариату подчинено постоянное представительство Ш. при ВТО и ЕАСТ, а также «Интеграционное бюро» ФДЭ – ФДВД.

В состав Секретариата, насчитывающего 550 сотрудников, входят кроме этого еще 8 подразделений: отраслевых проблем; двусторонних эконом. связей; основ эконом. политики; содействия нац. производителям; развивающихся стран и стран с переходной экономикой; вопросов условий труда; рынка рабочей силы. Последние два подразделения объединены в Дирекцию по вопросам занятости. Каждое подразделение включает в себя несколько отделов. Руководители подразделений являются членами правления Секретариата, возглавляемого госсекретарем ФДЭ Давидом Сицем.

Печатным органом СЕКО является ежедневная газета «Швайцеришес Хандельсамтсблатт». При содействии Секретариата издается журнал ФДЭ «Виртшафтсполитик», а также «Бизнес Гайд ту Свитцерлэнд», выпускаемый раз в два месяца и ориентированный на деловые круги основных торг. партнеров Ш. (США, ФРГ и других стран ЕС), СЕКО представлен в Интернете на офиц. сайте фед. органов Конфедерации (www.admin.ch). На его странице публикуются обзоры текущего состояния экономики Ш.

ТПП КАНТОНОВ

В Ш. действуют 18 кантональных ТПП. Все они организованы на одинаковых принципах, объединены под крышей Швейцарского торг.-пром. союза.

Членство в кантональной палате добровольное, в зависимости от величины кантона в нее, как правило, входит от нескольких сотен до 1-2 тыс. членов (например, ТПП Цюриха насчитывает порядка 1500 членов). Размер годового членского взноса зависит от уставного капитала фирмы-члена, а также от наличия определенных прав, прежде всего права голоса. Так, в ТПП Цюриха взносы колеблются от 300 шв. франков (выплачивают фирмы с минимальным уставным капиталом) до 6050 шв.фр. (с уставным капиталом свыше 120 млн. шв.фр.); 60 шв.фр. вносится за индивидуальное членство без права голоса и 90 шв. франков – с правом голоса.

ТПП выполняют основные задачи:

- информируют своих членов по вопросам предпринимательской деятельности, включая ее правовые аспекты (через ежемесячные бюллетени);

- выполняют роль посредника в установлении деловых контактов, используя для этого имеющиеся в их распоряжении банки данных;

- обеспечивают своих членов информацией об экспортно-импортном регулировании, правилах тамож. оформлении, деловой практике за рубе-

жом, организуют подготовительные курсы по внешней торговле;

- выдают сертификаты, подтверждающие происхождение товара, его стоимость, подлинность проведенных экспертиз, стат. данных и т.п.;

- выявляют и своевременно предупреждают своих членов о случаях недобросовестной предпринимательской деятельности;

- утверждают дипломы коммерсантов, переводчиков.

Высшим органом палат является ежегодное собрание уполномоченных, на котором утверждаются отчет руководства за истекший год, фин. отчет палаты, план работы на предстоящий год, проводятся выборы членов правления и ревизионной комиссии, заслушиваются 1-2 доклада по наиболее существенным вопросам. Деятельностью палат руководят правления (20-30 членов во главе с председателями), включающие представителей различных отраслей экономики кантонов. Текущую работу осуществляют дирекции.

ШВЕЙЦАРСКО- ГЕРМАНСКАЯ ТОРГОВЛЯ

Согласно данным смешанной ТПП «Германия-Швейцария» (г.Цюрих), ФРГ по итогам прошлого года уверенно и со значит. отрывом продолжает удерживать лидирующие позиции среди торг. партнеров Ш.

Объем товарооборота между двумя странами в 1999г. в сравнении с предыдущим годом увеличился на 4,4%, составив 63,5 млрд.шв.фр. При этом швейцарский экспорт в Германию за этот же период вырос на 5,4% (26,6 млрд.шв.фр), импорт — на 6,1% (36,9 млрд.). В 1999г. сохранялась тенденция роста пассивного сальдо торг. баланса Ш. в торговле с ФРГ — по сравнению с предыдущим годом оно увеличилось на 1,1 млрд.шв.фр. и достигло 10,3 млрд.шв.фр.

На долю Германии во внешней торговле Ш. по итогам 1999г. приходилось 32,5% (Франции — 12,5%, Италии — 10,2%, Нидерландов — 5,2%, Великобритании — 4,4%).

Почти четверть швейцарского экспорта (23,3%) направляется в Германию (в США — 11,4%, Францию 9,4%). На фоне общего увеличения импорта Германии, прирост которого в 1999г. составил 4,8%, темпы роста германского импорта из Ш. были несколько скромнее — только 2,6%. Тем не менее Ш. продолжает занимать 9 место в списке стран, экспортирующих свои товары в Германию, с долей в германском импорте 3,9%. Структура швейцарского экспорта в ФРГ остается на протяжении ряда лет неизменной. По итогам 1999г. 39,5% его объема приходилось на машинно-тех. продукцию, 33,3% — на сырье и полуфабрикаты, 27,4% — на потребтовары.

Рост мировых цен на нефть и значит. повышение курса доллара в 1999г. какого-либо негативного воздействия на швейцарско-германскую торговлю не оказали, ввиду действующей с начала 1999г. т.н. **гибкой привязки шв. франка к евро**.

На протяжении 1999г. имело место некоторое сокращение объема прямых немецких инвестиций в Ш. Фирмы из ФРГ в 1999г. инвестировали в швейцарскую экономику 1,6 млрд. нем. марок. Капвложения швейцарских фирм в Германии за этот же период составили 3,3 млрд. нем. марок. На 3,5% выросли доходы Ш. от немецкого туризма, доходы ФРГ от туризма из Ш. также увеличились

на 2,5%.

ИНВЕСТИЦИИ СТРАН ЕС В 1999г.

Согласно данным ряда эконом. изданий Ш., компаниями-инвесторами ЕС осуществлено в 1999г. прямых инвестиций в странах Союза и за его пределами на рекордную сумму 490 млрд. евро. Наибольший рост инвестиций зафиксирован при этом непосредственно в странах ЕС.

Прямые инвестиции стран ЕС выросли на 41,4%, значит. их часть при этом приходилась на инвест. потоки в рамках Союза. Так, в 1999г. компании стран ЕС инвестировали 240 млрд. евро в других государствах-членах или на 81,1% больше, чем годом раньше. Рост прямых инвестиций за пределами ЕС составил в то же время только 16,3% (243 млрд.евро).

Заметно изменились в сравнении с предыдущим годом цифры поступления прямых инвестиций из третьих стран в государства-члены ЕС. Приток инвестиций вырос на 38% (299 млрд. евро), из них доля чисто ээсовских составила 203 млрд. евро (+84,1%), тогда как капвложения из третьих стран сократились на 6,9% (95 млрд.евро). Крупнейшим «внешним» инвестором ЕС были компании США, вложившие в экономику ЕС в 1999г. 68 млрд.евро (+15,1%). Объемы инвестирования фирм из стран ЕС в США увеличились на 25% и составили в 1999г. 169 млрд. евро.

Основными инвесторами среди стран ЕС в 1999г. являлись Великобритания (157 млрд.евро, из них 104 млрд. брит. компаний вложили в США), Франция (101 млрд.евро), ФРГ (87), Нидерланды (42), Испания (33 млрд.евро). Наиболее значительная доля инвестиций в ВВП у Великобритании и Нидерландов (по 12%), а также у Франции (8%).

Среди реципиентов на 1 месте также Великобритания (65 млрд.евро). Швеция привлекла иноинвестиций на 56 млрд. евро (самый высокий показатель соотношения привлеченных инвестиций и ВВП — 25%), ФРГ — 49 млрд. евро, Франция — 36 млрд.евро, Нидерланды — 31 млрд.евро.

Относительно низкие показатели собственных инвестиций за рубежом и привлеченных иностр. у Италии (соответственно 4 и 7 млрд.евро) и Австрии (2 и 1).

К числу основных тенденций, определивших динамику инвест. деятельности компаний стран ЕС в 1999г., эксперты относят, прежде всего, глобализацию мировой экономики и введение евро. Считается, что, несмотря на сохраняющуюся слабость евро перед долларом, фактор новой европейской валюты в сочетании с ожидаемой положитель. эконом. конъюнктурой в странах зоны евро обусловит дальнейший существенный рост взаимных инвестиций в рамках ЕС.

Как и в прежние годы, около половины объема швейцарских инвестиций за рубежом в 1999г. приходилось на государства-члены ЕС (14 млрд. шв.франков). Также примерно половина иноинвестиций в Ш. — ээсовского происхождения (2 млрд.шв.фр.).

ПРИНУДИТЕЛЬНЫЙ ТРУД В ПЕРИОД II МИРОВОЙ ВОЙНЫ

В швейцарской прессе появился ряд публикаций, посвященных использованию германскими филиалами крупных швейцарских компаний тру-

да военнопленных и угнанных на принудительные работы в годы II мировой войны. Основу этих публикаций составляют исследования независимых историков, а также рассказы живых свидетелей и участников событий, работавших по принуждению нацистов.

Поскольку Германия была важнейшим торг. партнером Ш., многие швейцарские компании имели к началу II мировой войны на ее территории дочерние предприятия. В 1939-45гг. 100 швейцарских фирм инвестировали свои капиталы в экономику нацистской Германии. Швейцарские компании, выпускавшие продукцию для гитлеровской военной машины, эксплуатировали труд 6 тыс. подневольных рабочих из числа пленных и угнанных нацистами. 3 тыс. таких рабочих из стран Вост. Европы было занято на предприятиях компаний «Георг Фишер» и «Алюзинген» (в наст.вр. — «Альгруп-Алюсюисс») в Зингене, а также «Магги». Причем в период войны предприятия в Зингене на 80% принадлежали швейцарским акционерам. На дочернем предприятии компании «Алюминуминдустри» (впоследствии преобразованной в «Алюсюисс-Лонца Холдинг») — алюминевом заводе «Алюминум» в Райнфельдене, принудительный труд применялся с 1940г. Первоначально это были франц. рабочие, затем — советские. В 1942-45гг. на предприятии, наряду с гражд. интернированными, работало 850 военнопленных из СССР. Всего на долю военнопленных приходился 51% общей численности занятых на этом предприятии. Принудительный труд использовали и такие известные швейцарские компании, как АББ, «Шиссер», «Зульцер», «Эшер Висс», «Сибга-Гайти», «Хофман-Ля-Рош» и «Сандоз».

Руководство большинства из этих компаний предпочитает сегодня умалчивать об использовании на своих предприятиях принудительного труда в годы II мировой войны, ссылаясь на отсутствие архивных документов. Некоторые компании признают этот факт, но отрицают получение сверхприбылей за счет фактически бесплатного использования труда военнопленных и интернированных. Однако согласно обнаруженным историками документам и свидетельствам людей, работавших по принуждению нацистов, их зарплата на швейцарских предприятиях была либо мизерной, либо не выплачивалась вовсе. Вся ее сумма уходила на оплату жилья, питания и «налога на восточноевропейских рабочих», введенного с целью доп. финансирования военной машины рейха.

Исследователям удалось в частности установить, что на метзаводе «Алюминум ГмбХ» в Райнфельдене, большинство акций которого во время войны принадлежало швейцарским держателям, советские военнопленные подвергались нещадной эксплуатации. В течение 8-часового рабочего дня они не получали никакого питания, кроме чая. В воскресные дни продолжительность рабочего времени составляла 12 часов, также без перерыва на обед. Военнопленные из СССР не имели нормальной одежды и обуви, жили в условиях, унижающих человеческое достоинство, подвергались жестоким избиениям со стороны охранников. Условия жизни рабочих из западных стран, особенно интернированных, были несравнимо лучше. Сходная ситуация была и на предприятии фирмы «Магги» в Германии.

«Магги», которая ныне входит в состав концер-

на «Нестле», а также «Алюминум ГмбХ» в годы войны были особо отмечены нацистами, как «образцовые национал-социалистические предприятия немецкого рабочего фронта».

Берлинский историк Т.Кучинский подсчитал, что, исходя из существовавших в военное время в Германии тарифов зарплаты, предприятия, использовавшие принудительный труд военнопленных и интернированных рабочих, получили в пересчете на швейцарскую валюту 1400 млрд. шв. фр. прибыли. Один лишь оборонный концерн «Георг Фишер» увеличил свою прибыль с 800 тыс.шв.фр. в 1939г. до 5 млн.шв.фр. в 1944г.

Исследования на тему использования предприятиями нейтральной Швейцарии принудительного труда захваченных нацистами военнопленных и интернированных являются одним из логических продолжений деятельности по восстановлению исторической правды о роли страны в период II мировой войны, начатой в связи с развернутой против швейцарских банков кампанией. Возможно, эти исследования, если они вызовут соответствующий международный резонанс или будут подкреплены эконо. интересами, станут основой для выдвижения новых материальных требований к Швейцарии. На этот раз — к ее промышленным предприятиям.

Представительства

www.admin.ch Фед. органы Конфедерации; **www.sippo.ch** Швейцарская программа поддержки импорта; **www.sbb.ch**, **www.raileurope.com** Swiss Travel System; **www.uni-ch.ru** Русский гид по университетам Швейцарии; **www.swissmem.ch** Машиностроение; **www.interpharma.ch**, **www.sgci.ch** Фарм. и химпром.

ПОСОЛЬСТВО РФ В БЕРНЕ (НЛИХТЕНШТЕЙН) - ЧЕРКАШИН Дмитрий Дм. Brunnademram 37, 3006 Bern, die Schweiz, (41-31) 352-0566, -8517, ф.-5595, телекс (45) 911297 BERN CH, rusbotschaft@datacomm.ch. КОНС. ОТД. 352-0567, -0425, ф.-6460, телекс (45) 911297 BERN CH.

ТОРГПРЕДСТВО В БЕРНЕ - МАНЕЖЕВ Сергей Алексан. 3012 Берн, Шанценэкштрассе 19, 301-0127, -1871, -2, ф.-4409, handelsvertretung@swissonline.ch.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ЖЕНЕВЕ - СУХАНОВ Виктор Георг. Schaub 24, 1202 Geneve, Suisse, (41-22) 734-7955, -9083, ф.740-3470, телекс (45) 412238 CGSU CH, consulat.russie@bluewin.ch.

ПОСТПРЕДСТВО ПРИ ООН В ЖЕНЕВЕ - СКОТНИКОВ Леонид Алексеевич (глава делегации РФ в Комиссии ООН по правам человека). Avenue de la Paix, 1202 Geneve, Suisse, (41-22) 733-1870, 734-6630, -1702, ф.-4044, телекс (45) 412238 CGSU CH, mission.russian@ties.itu.int.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (01.08). 107140 М., пер. Огородной слободы 2/5, 258-3830, ф.200-1728, swiss.embassy@g23.relcom.ru. ТОРГ. ОТД. Сретенский б-р 6/1, эт.4, 921-5061, -8113, ф.-1627. ВИЗОВОЙ ОТД. (пн.-пт. 9-11.45) Гусятников пер. 5, 258-3838, -40, ф.925-5289. Вальтер ФЕЧЕРИН (Walter FETSCHERIN, посол), Анне БАУТИ (Anne BAUTI, министр, глава миссии), Элизабет ГУЙЕР (Elisabeth GUJER, эконо. советник), Алэн БЮРДЕ (Alain BURDET, советник, консул), Петер ВАЛЬЗЕР (Peter WALSER, советник, фин. и тех. сотрудничество), Кристиан ДЮССЕК (Christian DUSSEX, советник, полит.), Таня ДЮССЕК-КАВАССНИ (Tania DUSSEX-CAVASSINI, советник, полит.), г-жа Нейди ГРАУ (Neidi GRAU, II сек., культура, СММ), Урс АНДЕРЕГГ (Urs ANDEREGG, атташе обороны), Доротея Кольде КОРОВИНА (Dorothea Kolde KOROVINE, атташе, тех. & фин. содействие).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 191025 С.-П., Марата 11, (812) 112-3922, 325-9006, ф.-9106, vertretung@stp.rep.admin.ch (пн.-пт. 9-11.45). Г-жа Маделейн ЛУЭ-ТИ (Madeleine LUETHI, почетный генконсул).

Alcotra. Этиловый спирт, спиртовое оборуд. 127030 М., Суцевская 13/15, стр.6, 978-0763, ф.-2272, www.alcotra.ch, yana@alcmk.ru, marina@alcmk.ru Марина Пещерикова. Ankenesv 217, 8520 Ankenesstrand, Marvek, /082/56-966.

Alexandra Stark Пресса Press. М., Мал. Бронная 13, оф.24, а/я 25,

933-7646, ф.290-5718, www.cash.ch, Alexandra Stark.

Alcon Pharmaceuticals. Офтальмологическое хирургическое оборудование и препараты. 109004 М., Николаямская 14, 961-1333, ф.-9, www.alconlabs.com, Ольга Соколова. Bosch 69, Hunenberg, Switzerland, (41-41) 725-7888.

AR Technology. Медтехника и оборуд. 119121 М., 1 Тружеников пер. 17, стр.1, под.2, 248-1251, ф.-92, arctechology@mtu-net.ru, Александр Валер. Наринский. Vaarerstrasse 112, 6300 Zug, Switzerland, (41-1) 431-2277.

Association of International Pharmaceutical Manufactures (AIPM). Фармацевтика. 103001 М., Трехпрудный пер. 9, стр.1, оф.105. 933-7040, ф.-1, Роберт Розен. с/о Martin Frey, Zollikerstr 225, 8008 Zurich, Switzerland, (41-1) 384-1414.

AviComp Services. Информ. комплексы и телеком. системы на основе ШС UNIX и СУБД ORACLE. Банковские системы. Технология FAXNET. 119606 М., пр-т Вернадского 84/2, 436-0145, -0945, ф.-0349, Виктор Петр. Клинцов. Switzerland Vbtelstrasse 24, CH-2560 Nidau, (41) 3252-8282.

Briggs & Stratton. Продвижение бензиновых двигателей. 117049 М., Шаболовка 2, 937-3650, ф.-1, www.griggs.ru, Лутц Волькнандт, Александр Евген. Горин. Route d'Engusberg 11, CH-1763 Granges-Paccot, (41-26) 466-8142.

Central Diamond Selling Organisation (CSO). Разработка алмазных горных месторождений. 125047 М., Чаюнова 7, эт.2, 230-6168, ф.-9, Кларк Реймонд. Vaarerstrasse 8, 6300 ZUG Switzerland, (41-41) 369-3540.

Cotecna Inspection. COTECNA INSPECTION S.A. is one of the world-wide inspection companies with a network of over 150 offices in more than 100 countries.

COTECNA INSPECTION S.A. was created in 1975 in Geneva, Switzerland, and initially specialized in the inspection of a variety of goods on behalf of Governmental Organizations involved in international trade.

Today COTECNA INSPECTION S.A. is registered in many commodities trades associations such as GAFTA, FOSFA and others besides the Governmental Contracts a wide range of inspections related to:

THE AGRICULTURAL PRODUCTS such as Grains, Pulses and Oilseeds, Feedstuffs, Vegetable Oils, Sugar, Fruits and Vegetables and Others.

THE BASIC PRODUCTS such as Prime Steel Products, Steel and Non-Ferrous Scrap, Ferroalloys, Fertilizers, Raw Material and others.

The basic scope of inspection is as follows:

- Preliminary Inspection of warehouses, elevators, holds;
- Supervision of loading/discharge, weighing, tally;
- Sampling and Analysis as per Russian & International Standards
- Draft Survey

Additionally COTECNA provides some special Services:

- FOG (Full Outturn Guarantee);
- Monitoring of cargos at warehouses/elevators with guarantee of its safety.

М., Краснопесненская наб. 12, эт.10, оф.10046, www.cotecna.com, 258-2217, -9, ф.-20, coinsnow@ropnet.ru, Adam Celarek, Daniel Sommerhalder.

DOW Europe. Химпром *Importing-distribution chemicals & plastics.* М., Таганская 17/23, 258-5690, ф.-1, www.dow.com, Adriaan van den Berge, Ольга Новикова, Ирина Адюлина.

Du Pont de Nemours. Сырье для химпрома *Science based solutions in different areas.* 103104 М., Бол. Палашевский пер. 13/2, 797-2200, ф.-1, www.dupont.com, John Shmorhun.

Eastock. Потребтовары. 125167 М., Нарышкинская аллея 5, т/ф 213-1682, Павел Игор. Лавров. Zumikerstr.18, P.O.Box 85 8702 Zollikon Switzerland.

Egon Zehnder International. Консалтинг. 121019 М., Хлебный пер. 19А, эт.10, 916-5438, ф.-7, www.zehnder.com, Jean-Claede Falcicola, Станислав Киселев, Артем Авдеев. CH-6300 Zug, Postsrasse 9, (41-41)711-8270.

FEILA Planungs. Проектирование строительства. М., Баркляя 5, оф.3, 232-3601, ф.-3453, Георг Альфред Фрай. Generalunternehmung Industriestrasse 7, CH-5432 Neuenhof, (41-56) 406-0111.

Fisher-Rosemount. Контрольно-измерит. оборуд. для управления тех. процессами в нефтегазодобыче. 119881 М., Мал. Трубецкая 8, корп.Б. 232-6968, ф.-70, info.ru@emersonprocess.ru, www.emersonprocess.com/russia, Вернов Алексей Викт. Blegistr. 21, 6341 BAAR/Switzerland, (42)

33-6111.

Hermitage. Дистрибутор «Картье», «Данхилл», «Эскада», «Монблан», «Кристофл» и др. 115035 М., Садовническая наб. 69, 725-4410, ф.-1, www.hermitage.com, Малик Юю. Post Strasse 4, 6300 Zoug- Suisse, 41-4222-1182.

IBC (International Business Consulting). Строительство. 123056 М., Грузинский пер. 3, оф.207. 254-3609, ф.-2040, Дмитрий Бор. Ломоносов. Av.de Crousaz 2С, 1010 Lausanne, (021)652-8117. 445021 Тольятти, Баныкина 32А, 26-7340, ф.38-1674, Илья Джурович. 34 du Valentin, 1004 Lausanne, (21) 312-1310.

Interholco. Пр-во и продажа шпона и пиломатериалов из тропических и твердолиственных пород. 125319 М., Черняховского 16, 152-5255, ф.-9619, interholcorus@mtu-net.ru, Александра Юр. Сычева. Schuitzen-gelstr. 36, Postfach 2461, CH-6342 Baar, Switzerland, (41) 767-0356

IMS Information Medical Statistics. Информация. 119416 М., 2 Фрунзенская 8, эт.2, 248-1651, 257-2194, ф.956-6145, Андрей Конст. Тарасов. Dorfplatz 4, CH-6330 Cham, Switzerland, (42) 36-2244.

ISC Intersteelconsult. Импорт-экспорт стали. 117049 М., Донская 18/7, оф.105. т/ф 237-4501, Бранко Вугринец. Via Casserinetta 28, CH-6900 Lugano, (91)994-4413.

Korn/Ferry. Подбор менеджеров высшего звена (топ-менеджеров). 117049 М., Шаболовка 2, 956-4387, ф.-8, kornferry@mail.ru, www.korn-ferry.com, Сергей Сердюков.

Landert-Motoren. Автоматич. двигатели. 129090 М., Олимпийский пр-т 16, БЦ «Олимпик», оф.19, 974-2343, 937-2845, ф.956-2126, www.tov-max.ru, Александр Конвиз. Interweg 14, CH-8180 Buelach, (1) 863-5111.

Litasco. Торговля нефтью. 107066 М., Доброслободская 6, 937-9646, ф.933-7912, Валерий Павл. Головушкин. 14 rue du Rhone, 1204 Geneva, Switzerland, (41-22) 312-2224.

Marcel Boschung. Спец. трансп. уборочные средства и агрегаты для ЖКХ. 123100 М., Студенческий пер. 3, оф.46, т/ф 205-2736, boschung@online.ru, www.bochung.ch, Леонид Азаревич Синицын. Maschinenfabrik CH-3185, Schmitten/FR., 037/36-0101.

Medas Trading. Медоборудование. 107078 М., Бол. Спасская 4, корп.2, 280-1610, ф.-9197, www.medasag.ru, medasmo@aha.ru, Станислава Як. Поворозная. CH-8600 Dubendorf/Schweiz Hochbordstrasse 9, (1) 822-1170.



Nestlé

Качество продуктов. Качество жизни.

Nestle Food LLC. Производство и продажа продуктов питания. Moscow 113054, ul. Valovaya 1, tel. 725 70 00, fax 725 70 70, Managing Director Hans G.Gueldenberg, Head of External Corporate Affairs Jennifer Galenkamp.

Newco. Металлы, сплавы, бумажная масса, угольная пульпа, уголь. 103062 М., Покровка 45, стр.1, т/ф 937-7575, Сергей Анат. Гребенкин. Untere Allmendstr. 11, CH-6312 Stein Hausen/Zug, Switzerland, (42-42) 0606

ONYX Oil. Нефтепром. 123610 М., Краснопесненская наб. 12, Международная-2, оф.607, т/ф 967-0649, Деннис Халлер. Zugerstrasse 77, CH-6370 Baar / Zug, Switzerland, (41-41) 766-0755.

Panalpina World Transport. Межд. перевозки, экспедиторские услуги *Worldwide transportation and logistics services.* 113054 М., Космодамианская наб. 52, стр.3, эт.2, 961-2553, -60, ф.-7, -8, www.panalpina.com, Виктория Острокопытова, Андрей Луговцев.

PE (Perkin-Elmer). Аналит. оборудование в области физики/химии. 117334 М., Косыгина 19, 935-8888, ф.564-8787, Сергей Андр. Киселев. Grundstrasse 10, CH-6343 Rotkreuz, Switzerland, (41-42) 65-7777.

Petramit. Энергопродукты. 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф.512Е, 937-5701, -2, ф.-0, petra@online.ru, Елена Владим. Макарова. 1-3 rue de Chantepoulet, P.O. Box 2338, 1211 Geneva 1, Switzerland.

Petroleum Resources (Petrus). Нефтепром. 129085 М., пр-т Мира, 103, под.1, эт.2, 926-5958, 287-2238, ф.564-8647, Роберт Шпановский.

11 d'Italie, CH 1204 Geneva, Switzerland, (41-22) 347-3371.

Pragma Energy. Торговля энергоносителями (уголь). 109369 М., Новочеркасский б-р 55, оф.645, т/ф 349-3515, otomoch@co.ru, Олег Юр. Молчанов.

Premar Services. Импорт различного оборудования. 117292 М., Дм.Ульянова 16/2, оф.502, т/ф 124-1189, 776-1574, tomicpero@mtu-net.tu Томич Перо. Poststrasse 22, CH-6300 Zug, Switzerland, (41-41) 710-8377.

Proficor. Инвестиционные программы в торговле. 109028 М., Мал. Трехсвятительский пер. 1, стр.2, 925-6066, 917-0659, ф.-8886, Анатолий Алексан. Слободчиков. Ваагерstrasse 59, CH-6304 Zug, (41-42) 21-6227.

Rail Finance. Торговля, финансирование. 119019 М., Гоголевский б-р 17, стр.1, 201-9540, ф.203-7328, RFsecr@ropnet.ru, Станислав Анат. Никулин. Kornwiesstr 9, CH-9443 Widnau/SG, (41-71) 720-0400

Rolkomtech. Спецтехника для аэропортов и коммуникацион. техника. 125167 М., Ленинградский пр-т 39, Ледовый Дворец ЦСКА, оф.7, 213-5455, ф.-7727, ralcomte@online.ru, Роланд Кюнг. Zuercherstrasse 67, CH-8620 Wetzikon, Switzerland.

RTC (Railway Transport Communication). Организация осуществления ж/д перевозок и всех связанных с этим услуг. 103064 М., Басманный туп. 6А, оф.511, 262-3158, ф.-6685, Андрей Никол. Минаков. Via Tesserette 67 6942, (91) 960-8872, ф.967-3787, Switzerland.

Sanoder Consultants. Консалтинг. 121019 М., Волхонка 6, стр.1, оф.11, 938-6016, ф.-8, Никола Саворетти. 26 rue Adrien-Lachenal Case postale 3439 CH-1211 Geneve 3, Switzerland, (41-22)736-0695.

Seldico (Christian Dior Russie). Дистрибуция парфюмерии *Exclusive distributor of perfumes.* М., Шлюзовая наб. 6, стр.4/5, 232-6465, ф.-6, seldico@col.ru, Corinne Jacques, Людмила Ломтева.

SGS Group. Сертификация *Independent expertise, testing and certification.* 113114 М., Кожевнический пер. 1, 931-9955, ф.-4, Christian Jilch, Dimiar Marikin.

Sterling Group. Информационные системы. 125363 М., Новопоселковая 6, 792-3195, 492-7485, ф.-75, www.sterling.ru, info@sterling.ru, Сер-

гей Петр. Токмаков. 12 du Pommier, 2000 Neuchatel, Switzerland.

Stratus Trade and Finance. Фин. консалтинг. 113532 М., Озерковская наб. 50, эт.1, 959-2302, ф.-69, Ирина Дм. Андреева. Zumikerstrasse 18, CH-8702 Zollikon, Zurich, Switzerland, (41-1) 390-1308.

Transammonia. Минудобрения, химпром. 115054 М., Космодамианская наб. 52, стр.4. 258-5622, ф.-3, Игорь Владим. Братцев. Mulistr. 3, Postfach 459-8853 Lachen, (55) 61-2151.

Schaerer Medical Holding. Медоборудование. 117606 М., пр-т Вернадского 84/2, 436-0684, ф.-0988, info@cota.rags.ru, Свен Краутер. 8002-Zurich, Cavaterstrasse 71, (1) 286-6868.

Schiller. Медоборудование. 109028 М., Покровский б-р 3, стр.1, оф.2202, а/я 27, 956-2910, ф.-1863, www.schiller-cis.com, mail@schiller.ru, Артак Срафилович Чибухчян. Altgasse 68, Postfach CH-6341 Baar, Switzerland, (41-41) 760-8787.

Swiss Air. Авиаперевозки *Transportation of passengers, cargo and mail.* М., Гоголевский б-р 11, эт.2, 937-7755, -67, ф.-9, www.swissair.ru, Markus Albrecht, Мария Макарова, Леонид Тарасов.

Syngenta Agro Services. Мировой лидер агробизнеса. М., Бол. Строченовский пер. 22/25, 933-7755, ф.-6, -2, www.syngenta.com, Chris Nicholls, Peter Beyer, Глеб Шмелев.

Unibrasco, Representative Office in Russia and CIS. Консалтинг *Marketing and Investments Project Management.* М., Бол. Сергиевский пер. 10, 787-2790, ф.-87, www.unibrasco.com, www.unibrasco.ru, Алексей Шавров, Дмитрий Бебичев.

Western Petroleum. Услуги д/нефтепрома. 103050 М., Тверская 27, стр.2, оф.96, 956-8080, ф.-9102, western@col.ru, Руслан Харитонович Гистанов. 30 rue du Rhone, 1204 Geneve, Switzerland, (41-22) 310-4748.

Willemin - Macodel. Токарные и фрезерные станки, обработ. центры с ЧПУ. М., т/ф 208-9783, Марина Серг. Ноздрева. CH-2854 Bassecourt (Suisse) 46 du Paddock, (32) 427-0303.

Zurich Insurance. Страхование. 105005 М., Денисовский пер. 26, 933-5141, ф.-2, www.zurich.ru, info@zurich.ru, М.А. Сафронов. Mythenquai 2, P.O. Box 8022, Zurich, Switzerland, (41-1) 625-2310.