

СОДЕРЖАНИЕ

Конкурентоспособность	2	Volvo	48
Экономика	2	Saab	48
Прогнозы–2003	5	Авточасти	49
Госсектор	5	Российские субпоставщики	49
Госбюджет	7	Компания Autoliv	50
Евроинтеграция	8	Electrolux	50
Банки	9	Энергетика	51
Интернет–банки	11	Энергоснабжение и энергопотребление	51
Фининспекция	12	Уголь, кокс	52
Акции	13	Нефтегазпром	53
Налоги	15	Газовый бизнес	53
Инвестиции	16	Нефтепереработка	53
Шведские инвестиции за границей	16	Агропром	54
Агентство Invest in Sweden	16	Услуги	55
Льготы инвесторам	18	Туризм	55
Торговля	19	Гипермаркеты	56
Горнодобыча	20	Автотранспорт	57
Чермет	21	Ж/д перевозки	58
Лесбумпром	22	Морпорты	58
Химпром	24	Аэропорты	58
Фармацевтика	25	Наука	59
Medicon Valley	26	Экспорт	60
Биотехнологии	28	Экспортные ограничения	61
Разработка лекарственных средств	30	Импортные ограничения	61
Биотехнологические центры	31	Экспортсовет	62
Машиностроение	38	Поддержка экспортеров	62
Концерн АББ	39	Экспортные кредиты	63
Военпром	40	Связи с Россией	64
Информационное общество	41	Диалог с Россией	67
Интернет	41	Товарооборот с Россией	68
Telia	42	Инвестиции в РФ	70
Tele2	44	Баренцрегион с РФ	71
Ericsson	45	Обзор прессы	73
Операции в 140 странах	45	Представительства	82
«Эрикссон» в России	47	Статистика	90
Scania	47		

Деловая Швеция, том III. Экономика и связи с Россией в 2002-03 гг.

©Г.Н. Вачнадзе, 2004. ISBN 5-900034-38-0. Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Головлева, А. Грибков, И. Ермаченков, А. Комаров, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева. Агентство "Бизнес-Пресс", 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com. Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403. Заказ

ШВЕЦИЯ

Конкурентоспособность

Открытие рынков для конкуренции в стране происходило быстрее и успешнее, чем в других странах ЕС. В Economic Outlook, ОЭСР № 71, 2002г. указывается, что шведский рынок продуктов «стал наименее регулируемым» по сравнению с другими государствами-членами ЕС. Это позволило с учетом стабильной макроэкономической обстановки и членства в ЕС, повысить степень экономической интеграции с другими государствами, что привело к росту числа компаний, находящихся в руках шведов за границей и росту иностранных компаний в стране.

За 90гг. число занятых на шведских предприятиях за границей возросло на 54%, а в Швеции число занятых, работающих на предприятиях с инопатриотом увеличилось в 2 раза (1/5 от общего числа занятых во всех секторах экономики страны). На Стокгольмской фондовой бирже доля иностранного владения по стоимости составляет 34%; число компаний с инопатриотом возросло с 5519 на конец 2000г. до 7821 на начало 2002г. а число занятых соответственно с 446,9 тыс. до 520,1 тыс.чел.

Согласно данным Financial Times в списке 500 крупных компаний 2001г. на Швецию приходилось 7 компаний (биржевая стоимость): в пересчете на численность населения страны Швеция, после Швейцарии, Гонконга и США, занимает 4 место (0,8 компаний на 1 млн. жителей).

С 1994г. вплоть до 2001г., Швеция имела стабильно низкие темпы инфляции, которые были ниже средних показателей Евросоюза. Благодаря низкому уровню инфляции Швеции удалось понизить процентные ставки Центрального банка, и сегодня они приблизились к ставкам Евросоюза и США. Во II пол. 90гг. ВВП в среднем имел ежегодные темпы роста в 3%.

Швеция находится выше средних показателей в Европе по такому показателю, как производительность труда, хотя ниже, чем в США. С середины 90гг. Швеция сводит платежный баланс с положительным сальдо: страны Евросоюза преимущественно имели положительное сальдо, однако, несколько меньших размеров.

Швеция принадлежит к числу тех стран ОЭСР, в которой налоговая квота (налоги и сборы) достигает наивысшей доли от ВВП (2000г. — 53,3%, Дания — 48,4%, в среднем по ЕС — 42%). Большая часть трансфертов (пенсии, страховые отчисления и пособия) подлежат в стране налогообложению по сравнению с другими странами.

Налог на предприятия в Швеции является одним из самых низких в промышленных странах; в то же время налоги на доходы, на капитал, на наследство и недвижимость — намного выше, чем в др. странах. По оценкам КРМГ, несмотря даже на проведенное снижение налога, на предприятие в промышленных странах в 2001г., Швеция продолжает сохранять один из самых низких налогов (эффективный налог — 25%). Швеция замыкает пятерку стран (2001г.) по степени некоррупционности, которую дает организация Transparency International.

ОЭСР, рассматривая **препятствия по созданию новых предприятий** (условия конкуренции, адми-

нистративные преграды, неясность нормативных актов), располагает **Швецию в середине списка** — лучшие условия в Великобритании, Канаде и Австралии, более тяжелые в Италии, Франции и Бельгии. По такому показателю, как «бюрократия» оцененному по 19 странам, Швеция расположилась на 6 и соответственно 4 местах по показателям, «общая бюрократия» и «таможенная бюрократия».

Важным является и такой показатель, как введение Директив ЕС, связанных с функционированием внутреннего рынка: наряду с Данией, Швеция ввела в практику наибольшее число Директив — не введено 0,7% в мае 2002г. Особое внимание шведские организации обращают на гармонизацию в сфере стандартизации. В сфере безопасности продуктов 95% всех новых шведских стандартов базируется на работе, которая ведется либо в рамках европейских, либо международных органов.

Согласно янв. 2003г. данным ОЭСР, Швеция по показателю «покупательная способность на душу населения» переместилась с 17 на 11 место. Министр финансов Б.Рингхольм, комментируя эти данные, подчеркнул, что «данные цифры подтверждают, что после прихода к власти в 1994г. социал-демократического правительства Швеция имела лучшее развитие, чем в среднем страны ОЭСР и ЕС».

Экономика

В 2002г. экономическое развитие в Швеции и в мире находилось под воздействием различного рода конъюнктурных факторов. Помимо таких факторов, как экономическая политика, цикличность инвестиций со стороны компаний и в развитии складских запасов, вариация спроса со стороны домашних хозяйств на товары длительного потребления, влияние на конъюнктуру оказывали «приспособляемость компаний и домашних хозяйств» после крушения «раздутого рынка акций» в конце 90гг. Быстрый спад на рынке в комбинации со сверхинвестициями в телекоммуникационном секторе, привели к сдерживанию роста спроса и к падению темпов экономического роста. Несмотря на углубляющийся процесс приспособляемости, проходящей на протяжении последних двух лет, трудно оценить в каком объеме предприятия и домашние хозяйства сумели поправить свои финансовые показатели. Анализируя ряд отдельных экономических показателей, многие эксперты сходятся во мнении, что предпосылки для конъюнктурного подъема уже проявились в середине 2002г. это — ликвидация складских запасов, низкий инвестиционный уровень, относительно экспансивная экономическая политика. К этому эксперты добавляют начавшееся повышение темпов роста производительности труда, увеличение корпоративных прибылей в США.

Весной 2002г. начали проявляться признаки, свидетельствующие об изменении конъюнктуры, как в Швеции, так и в мировой экономике: это — показатели по производству и занятости. В течение весенних и летних периодов 2002г. курс акций на биржах продолжал падать — за этим стояла необходимость дальнейших шагов по приспособляемости в комбинации с возрастающей неопределенностью вокруг показываемых компаниями прибылей, структурные дисбалансы и возрастаю-

щая неопределенность в сфере политики безопасности в мире. Ситуация на финансовых рынках привела к некоторой отсрочке восстановления экономического роста как в Швеции, так и в мировой экономике.

В конце 2002г. спад на биржах замедлился, и снизилась неуверенность на финансовых рынках, хотя делать выводы о сохраняющейся стабилизации преждевременно. Экономическое развитие продолжало ослабляться — промышленная конъюнктура ухудшалась, как в Швеции, так и в международном плане. Доверие, как в самих предприятиях, так и в домашних хозяйствах было понижено.

Вялый глобальный спрос привел к снижению международного ценового давления. Скачкообразное развитие цен на нефть, укрепление шведской кроны, оказало демпфирующий эффект на цены на импортируемые товары в Швецию.

Слабое развитие промышленной конъюнктуры в 2002г. в основных странах-торговых партнерах сказалось на ухудшении показателей в шведской промышленности — снизился экспорт, промпроизводство продолжало сокращаться, поступления новых запасов было вялым. На этом фоне проводилась в экспансивном направлении денежная политика. Достигнутый в договорах более высокий темп прироста уровня зарплаты может несколько отразиться на инфляции и уменьшить эффект от недостаточности использования ресурсов.

Политическая ситуация в 2002г. в стране развивалась в благоприятном для правящей социал-демократической партии и ее лидера Й.Перссона направлении, что позволило социал-демократам вновь сформировать правительство на следующий мандатный период. В числе основных событий — решение парламентских партий о проведении 14 сент. 2003г. референдума по присоединению Швеции к Экономическому и валютному союзу, изменения в конституции, позволяющие делегировать права по принятию решений по большинству вопросов в Евросоюзе, дебаты по вопросам новой доктрины в политике безопасности страны, договоренности между социал-демократами, «левыми» и «центристами» по будущей энергетической политике, вскрытие новых картельных соглашений («асфальтовый картель»), скандалы, связанные с выплатой пенсионных вознаграждений шведам-руководителям концерна АББ, дальнейшее углубление кризиса в телекоммуникационном секторе и в компании «Эрикссон», и ослабление позиции финансово-промышленной группы Валленбергов.

Шведская экономика, развивавшаяся стабильно и устойчиво в 1997–2000гг., несмотря на проблемы последних двух лет, продолжала в 2002г. сохранять относительно высокие для такой конъюнктурной фазы темпы экономического роста, которые были выше среднегодовых показателей стран ОЭСР и Евросоюза.

В 2002г. согласно прогнозу ОЭСР ВВП в Швеции возрастет на 1,7% против в среднем по странам, входящим в эту организацию, в 1,5%; по оценкам КЕС экономический рост в Швеции составит 1,6% в сравнение с 1% в среднем по странам-членам Евросоюза. Проблемы, хотя в меньших объемах, с которыми Швеция столкнулась в 2001г., продолжали оказывать влияние на ситуацию в стране и в 2002г. После благоприятного

конъюнктурного развития в I пол. 2002г. наметились признаки некоторого замедления экономического роста, что в большей своей части связано с не оправдавшимися надеждами на восстановление международной конъюнктуры. Это нашло свое выражение в падении темпов внешней торговли, неравномерном развитии в промышленности, снижении, как индекса, так и стоимости акций на Стокгольмской фондовой бирже, некоторому росту безработицы, возросшему числу банкротств, снижению инвестиций. На этом фоне рост доходов и стабильность домашних хозяйств стимулировали частное потребление, которое стало движущей силой экономического развития в стране в 2002г.

Шведское правительство считает, что экономические реформы, проводимые в стране после вступления в Евросоюз, как в сфере производства товаров и услуг, так и на рынке капитала, создают предпосылки для высокого и устойчивого экономического роста и занятости. В 2002г. как и пред.г., экономическая политика правительства была «направлена на обеспечение полной занятости и повышения благосостояния шведского народа» и заслужила высокой оценки, как в ОЭСР, так и в Евросоюзе. Темпы роста зарплаты, и возможное увеличение давления на инфляцию, рост расходов, связанный с оплатой больничных листов и ранним уходом на пенсию, произведенные снижения ряда налогов и увеличение пособий домашним хозяйствам, могут привести к замедлению экономического роста и росту общественных финансов.

Наилучшей оценкой при подведении итогов 2002г. по развитию экономики страны, могут быть положения, содержащиеся в последнем докладе КЕС, в котором подчеркивается, что «Швеция, Финляндия и Дания раз за разом попадают в число стран, которым удается развиваться наилучшим образом. В этих странах проведены наиболее удачно и глубоко реформы с момента принятия Лиссабонской декларации». Данной Декларацией установлена цель к 2010г. превратить экономику стран ЕС в наиболее конкурентоспособную в мире — это касается, как экономических, так и экологических факторов, по которым страны Северной Европы в сравнении с другими государствами ЕС имеют более высокие показатели. Так, в Швеции в среднем каждый год на 1 млн. жителей регистрируется 95 патентов (по ЕС-28).

Согласно Комиссии ЕС, Швеция заслуживает «высокой оценки» в проведении бюджетной политики и политики на рынке труда» в частности — это шведский «комфортабельный» профицит бюджета и снижение налогов в 2002г. на 1,1% от ВВП. Критике подвергнута конкурентная политика, в первую очередь, в сфере розничной торговли продуктами, строительстве, продаже лекарственных средств и общественных услуг на локальном уровне.

Подтверждением этому факту может служить исследование, проведенное Стокгольмским университетом, согласно которому «дерегулированные рынки энергетики, телекоммуникации, авиации и банковский рынок, функционируют плохо». Ни один из четырех рынков с конкурентной точки зрения не работает удовлетворительно. На энергетическом рынке продолжают доминировать «Ваттенфаль», «Фортум» и «Сюдкрафт», ко-

торые совместно контролируют 70% домашних хозяйств по поставкам электроэнергии. В телекоммуникационном секторе доминирующей выступает госкомпания «Телия» (76% рынка). На рынке внутренних авиаперевозок на долю SAS приходится 70%. Четыре крупнейших банка после дерегулирования рынка потеряли лишь 4% рынка и их доля сегодня составляет 76%. Ожидается, что темпы роста ВВП в 2002г. составят 1,7% против 0,8% годом ранее.

В дек. 2002г. произошли основополагающие изменения в публикации экономических показателей по национальным счетам: были представлены новые данные по развитию ВВП в III кв., а также внесены коррективы по ВВП в 1993-01гг. Новые данные базируются, как отмечает ЦСБ Швеции, на «более полноценной информации» и на новых подсчетах. Темпы роста ВВП в 2000г. скорректированы в сторону увеличения с 3,6 до 4,4%, а в 2001г. — в сторону уменьшения с 1,2 до 0,8%. Согласно данным ЦСБ Швеции, в III кв. ВВП возрос по сравнению с пред. кварталом и оценивался на годовом уровне в 1,6%.

Потребление, как частное, так и общественное развивалось в 2002г. в позитивном направлении и в III кв. стало основной движущей силой экономического роста. Частное потребление за первые 3 кв. 2002г. возросло на 0,9%. Общественное потребление росло в сравнении с частным потреблением более высокими темпами. В III кв. 2002г. по сравнению с аналог. периодом 2001г. увеличение составило 4,3% (госпотребление — 8,6%, что связано с вложениями в инфраструктуру; коммунальное потребление возросло на 2,6%). За первые три квартала общественное потребление увеличилось на 2,6%.

В 2002г. валовые инвестиции в стране продолжали вялое развитие — в III кв. в сравнении с пред.кв. валовые инвестиции сократились на 1,3%. Со II кв. 2001г., валовые инвестиции за 1,5г. сократились на 5,3%. Инвестиции в строительство, увеличились в 2002г. четвертый год подряд: за первые 3 кв. — рост 9%. Инвестиции на государственном и коммунальном уровнях продолжали возрастать и в 2002г. — рост общественных инвестиций за первые 9 мес. составил 9%.

Промпроизводство за янв.- окт. 2002г. осталось на неизменном уровне по сравнению с 10 мес. 2001г. Поступление новых заказов в промышленность в 2002г. (янв.-окт.) уменьшилось по сравнению с соотв. периодом 2001г. на 0,2%, в т.ч. с внутреннего рынка на 2,3%, поступление заказов с экспортных рынков возросло на 1,5%.

Общее число занятых во всех секторах экономики составило в нояб. 2002г. 4212 тыс.чел. по сравнению с 4220 тыс. в нояб. 2001г. В нояб. уровень безработицы составил 3,9% трудоспособного населения (171 тыс.чел.) по сравнению с 3,7% годом ранее (164 тыс.). Число лиц, охваченных мероприятиями на рынке труда, достигло в нояб. 124 тыс., что на 2000 чел. больше, чем год назад.

В 2002г. число банкротств предприятий возросло по сравнению с 2001г. на 10% (в дек. рост на 46%) и достигло 6918 по сравнению с 6313 годом ранее. 67 тыс. получили уведомление об увольнении (69 тыс. в 2001г.), более половины, из которых были заняты в промышленности.

Индекс SAX Стокгольмской фондовой биржи упал в 2002г. на 37%: из 300 компаний, зарегист-

рированных на бирже, курс акций сократился у 80% компаний; только 40 компаниям удалось зафиксировать увеличение курса акций на 10%.

Уровень инфляции, рассчитанный как изменение за последние 12 мес., составил в нояб. 2002г. 2,3%, что свидетельствует о снижении в сравнении с октябрём, когда этот показатель был 2,5%. В нояб. 2002г. инфляция составляла 2,7%.

Платежный баланс по текущим операциям за 9 мес. 2002г. был сведен с положительным сальдо в 59,2 млрд.шв.кр. (за янв.- сент. 2001г. — 41,1 млрд.шв.кр.), что, как и в пред.гг. обеспечивалось за счет актива торгового баланса в 109,2 млрд.шв.кр. (2001г. — 177,7 млрд.шв.кр.).

Прямые иноинвестиции в Швецию в янв.-сент. 2002г. уменьшились по сравнению с пред.г. на 40% и составили 73,5 млрд.шв.кр. против 122,5 за 2001г.; прямые шведские инвестиции за границу — 55 млрд.шв.кр. против 68,5 млрд.шв.кр.

Средний курс шв. кроны по отношению к основным валютам

	100 норв. кр.	100 дат.кр.	100 фунт стерл.	100 долл. США	100 яп. йен	1 евро
2002г. шв.кр.	121,99	123,28	14,57	9,73	7,76	9,16
2001г. шв. кр.	114,97	124,15	14,87	10,33	8,51	9,25

Промышленная конъюнктура в стране в последние мес. 2002г. продолжала ослабляться. Совокупное поступление заказов в промышленность продолжало снижаться и в авг.-окт. его сокращение составило 6,5% по сравнению с тремя пред. месяцами. Промпроизводство в окт. сократилось по сравнению с сент. на 2,4% — в окт. спад в промышленности составил по сравнению с окт. 2001г. 1,5%. За янв.-окт. 2002г. объемы промпроизводства остались по сравнению с соответствующим уровнем 2001г. на неизменном уровне.

По оценке ЦСБ, поступление новых заказов в промышленность сократилось в окт. по сравнению с сент. на 2,1%; за авг.- окт. поступление новых заказов по сравнению с предыдущими тремя месяцами уменьшилось на 6,5%. Поступление заказов со стороны внутреннего рынка в окт. по сравнению с сент. сократилось на 5,3%, на фоне вялого поступления заказов со стороны внешней рынка (+0,6%). За янв.-окт. 2002г. поступление новых заказов в промышленность сократилось по сравнению с 2001г. на 0,2%, в т.ч. со стороны внутреннего рынка на 2,3% при увеличении поступления заказов с внешних рынков на 1,5%.

Поставки промпродукции за 10 мес. 2002г. по сравнению с соотв. периодом 2001г. сократились на 2,7%, в т.ч. на внутренний рынок на 3,3% и на внешний рынок на 2,2%.

Складские запасы в промышленности сократились между II и III кв. на 1 млрд.шв.кр. (0,6%). За 12 мес. (окт. 2001г. — окт. 2002г. по информации предприятий, их складские запасы уменьшились на 5,4%.

Использование производственных мощностей в промышленности составило в III кв. 2002г. — 87,6% (III кв. 2001г. — 87,1%, I кв. 2002г. — 86,7%, II кв. — 87,3%). По оценкам специалистов «Скандинависка Эншильда Банкен» проанализировавших данные ЦСБ, шведская промышленность в 2002г. развивалась более быстрыми темпами, нежели чем это происходило в ходе бума в конце 90гг. В числе наиболее динамично развивающихся отраслей, можно назвать химическую, целлюлозную, бумажную и автомобильную.

Прогнозы—2003

В конце 2002г.-начале 2003г. многие экономические аналитики имели солидное расхождение во мнениях по прогнозам экономического роста в 2003-04гг. В числе трех ключевых факторов, которые являлись определяющими, эксперты указывали на: способность США противостоять новой «экономической впадине», новым проблемам на Уолл-Стрит, что во многом будет предопределяться развитием темпов роста производительности труда и покупательной способности населения; Европейский процесс преобразования накануне «исторического расширения» ЕС и угрожающей экономической ситуации, в первую очередь, в Германии; ожидания, связанные с тем, что Азия становится неожиданной сильной движущей силой в мировой экономике — речь идет не только о Китае, но и других государствах, например, Индии.

По прогнозу ОЭСР, который был представлен в нояб. 2002г. в ближайшие два года ВВП Швеции увеличится на 2,5 и 2,8%. Эта оптимистичная картина экономического развития может быть усугублена «перспективами чувствительного для развития ИТ и коммуникационного сектора». ОЭСР указывает и на другие рискованные факторы: рост темпов зарплаты, и как следствие, повышение темпов инфляции, заставят ЦБ Швеции повысить репоренту; такой шаг ЦБ может привести к замедлению темпов роста. ОЭСР также констатирует, что общественные финансы в стране являются стабильными, хотя и высказывается озабоченность в связи с ростом расходов на содержание лиц, длительное время находящихся на больничных листах и расходов с преждевременным уходом на пенсию: уменьшение числа лиц, находящихся на бюллетенях «снизит давление на рынок труда, и как следствие, на инфляцию». Дополнительные стимулы, в форме снижения налогов и увеличение пособий домашним хозяйствам, которые в 2002г. привели к росту доходов и замедлили экономический рост, вряд ли будут полезными для экономики в ближайшие годы, подчеркивает ОЭСР.

Представленный ОЭСР прогноз по Швеции на 2003-04гг. соответствует оценкам, которые давали в нояб.-дек. 2002г. правительство, Центральный банк и Конъюнктурный институт, хотя в их прогнозах и наблюдался разброс по основным показателям. Правительство полагает, что ВВП Швеции в 2003г. увеличится на 2,3%, ЦБ прогнозирует рост в 2,3%, Конъюнктурный институт — 2,1%. Частное потребление, по оценкам правительства, возрастет на 2,6%, Центрального банка — на 2%, рост зарплаты на 3,5 и 3,8%.

Расходятся оценки по возможности удержания безработицы на уровне, не превышающем 4%: правительственный прогноз устанавливает цифру в 3,8%, Центральный банк — 4,3%. Специалисты, анализируя основные прогнозные показатели и темпы развития индекса потребительских цен и курса шведской кроны, приходят к выводу, что правительство «своим прогнозом хотело внушить оптимизм домашним хозяйствам, и тем самым, увеличить темпы роста частного потребления и в целом спрос». Центральный банк считает, что правительству следует проводить более жесткую, направленную на ограничение финансовую политику и подготовить мероприятия, направленные на сокращение числа лиц, находящихся на боль-

ничных листах. Большинство прогнозных организаций страны делают оговорку на сложность представления оценок будущего экономического развития, в т.ч. и в силу указанных выше факторов и оставляют за собой право внесения коррективов в ранее представленные прогнозы, что большинство и делало в конце 2002г.

Государственный конъюнктурный институт, представляя 18 дек. 2002г. свой обзор, последовал оценкам других прогнозирующих организаций страны, и внес коррективы по сравнению с пред. прогнозом в сторону снижения основных показателей. В основе пересмотра лежат факторы, связанные с ухудшением международной конъюнктуры.

Конъюнктурный институт (КИ) полагает, что реальное ускорение экономического роста в стране начнется только осенью 2003г. за год рост ВВП составит 1,8%; на 2004г. оценка КИ — 2,7%. Ухудшение мировой конъюнктуры отложит свой отпечаток и на развитие шведского экспорта, что приведет к сокращению инвестиций. Доверие домашних хозяйств к экономике начало ослабевать, что повлияет в ближайшие полгода на частное потребление, рост в 2003г. — 2,3%. Уровень безработицы в стране возрастет в ближайшие годы с уровня в 4% до 4,4%. КИ приходит к мнению, что частное потребление на перспективу будет расти более высокими темпами.

По оценке Конфедерации шведского предпринимательства (прогноз представлен также 16 декабря), ВВП возрастет в 2003г. — 1,4%, в 2004г. — 2%. В основе этого прогноза: продолжающееся снижение инвестиций в сектор экономики; издержки производства растут быстрее, чем на это рассчитывали; подъем в международной конъюнктуре не состоялся; повышение налогов и падающий уровень занятости, означают снижение доходов шведских домашних хозяйств в 2003г.

Согласно прогнозу Организации частных предприятий (мелкий и средний бизнес) в 2003г. ВВП Швеции возрастет на 2,7%; оценка на 2004г. — 2,3%. Низкие процентные ставки, приостановление «падения» на бирже и уменьшение рисков в связи с ослаблением кризиса на рынке жилья дают основания Организации высказывать более оптимистичные прогнозы по развитию частного потребления, которое увеличится в 2003г. на 3,3%.

Наиболее реалистичные прогнозы и оценки дает в своих ежеквартальных инфляционных докладах Центральный банк, данные (пересмотренные) из которых приводятся в %.

	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
ВВП	1,2	1,5	2,1	2,3
Частное потребление	0,2	1,5	2,1	2,1
Госпотребление	1,4	1,6	0,4	0,7
Валовые инвестиции	1,5	-3	3,5	6
Индекс потребительских цен	1,9	2,4	2,1	2,2
Экспорт товаров и услуг	-1,4	0,9	4,4	4,8
Импорт товаров и услуг	-3,9	-2,1	4,9	6,9
Безработица, в % к трудосп. насел.	4	4	4,3	4,3
Номинальная зарплата	4,3	4,1	3,9	4,1

Источник: «Сверисес Риксбанк, Инфляционс рапорт», дек. 2002г.

Госсектор

В последние годы правительством проведены крупные изменения в госсекторе: это приватизация «Телия» и ее укрепление за счет слияния с финской «Сонерой», создание АО «Шведские железные дороги». Широкое развитие информаци-

онных технологий в стране также можно отнести к числу тех факторов, которые формируют новые возможности для роста и повышения эффективности госпредприятий.

За 9 мес. 2002г. деятельность предприятий с госучастием (включает 48 из 52 компаний, исключая ликвидирующиеся предприятия и компании, где госдоля – 20%) была сведена с прибылью до налоговых отчислений в 4941 млн.шв.крон, что на 70% меньше соотв. периода 2001г. Это связано с ухудшением результатов от деятельности компаний «Телия». Оборот госпредприятий (нетто) за 2002г. возрос на 14% до 238306 млн.шв.кр. (209855). Инвестиции за 9 мес. 2002г. сократились по сравнению с янв.-сент. 2001г. на 39% и составили 56 млрд.шв.кр. За 9 мес. 2002г. предприятия с госучастием генерировали денежную сумму от своей деятельности 45463 млн.шв.кр., что в 3 раза больше, чем за аналог. период 2001г. Собственный капитал предприятий с госучастием на 30 сент. 2002г. составил 199,2 млрд.шв.кр. (на 30 дек.2001г. – 207,2 млрд. шв. кр)

Предприятия с госучастием, янв.-сент. 2002г. в млн.шв.кр.

	Госпредприятия на рыночных условиях		Госпредприятия с интересами общества	
	2002г.	2001г.	2002г.	2001г.
Нетто-оборот.....	168626	144724	69680	65132
Прибыль до выплаты налогов.....	673	12718	4268	3578
Кассовые поступления.....	36979	7640	8483	6948
Собственный капитал.....	169071	176946	30110	30241
капитал	(на 30.09.02)	(на 30.12.01)	(на 30.09.02)	(на 30.12.01)
Инвестиции.....	50914	86545	5403	6117
Количество занятых.....	143377	138700	55745	57047
занятых	(на 30.09.02)	(на 30.12.01)	(на 30.09.02)	(на 30.12.01)

На госпредприятиях занято 199122 тыс.чел. и доля государства в отечественном предпринимательском секторе составляет 25%.

На Стокгольмской фондовой бирже, госпакет акций «развивался» благоприятно: с начала 2002г. до 21 нояб. 2002г. индекс биржи уменьшился по стоимости на 30%, стоимость госпакета снизилась на 25%.

На 30 сент. 2002г. пакет госакций, котирующихся на Стокгольмской фондовой бирже, составил 72 млрд.шв.кр: государство являлось крупнейшим акционером на бирже. Курс акций госпредприятий снизился: Telia – на 25%, OM – 57%, Nordea – 24% и SAS – 14%.

В числе госпредприятий, акции которых котируются на бирже: Celtica (доля государства – 38,5%, стоимость в млн.кр. – 55), Nordea (18,2%, 22873), OM (9,5%, 472), SAS (21,4%, 2062) и Telia (70,6%, 74561). Общая биржевая стоимость этих госпредприятий составила на 21 нояб. 2002г. 100022 млн.шв.кр. (на 30 марта 2001г. – 160851 млн.шв.кр.)

В числе основных событий, которые имели место в госсекторе в 2002г.:

– 20 сент. правительство целиком продало госкомпанию Svenska Lagerhus предприятию Recall Sweden, принадлежащее в свою очередь фирмам Brambles Industries и LTN Logistiktjenster Norden. Основная задача Svenska Lagerhus состояла в обслуживании госзапасов на случай кризиса (войны). Из ежегодного оборота компании в 200 млн.шв.кр. на этот сегмент приходится не более 40 млн.шв.кр. Другая часть – услуги по хранению, распространению и подготовке документации. Компания имеет 200 сотрудников;

– LKAB приобрел оставшуюся долю акций (45%) в компаниях Kiruna Grus и Stenforadling;

– Vattenfall приняла решение перевести акции из компании Arrowhead в фирму Song Networks Holding; 27 авг. Vattenfall приняло решение инвестировать в течение 3 лет 600 млн.шв.кр. в систему, которая позволяет дистанционно считывать показания электросчетчиков;

– на внеочередном собрании акционеров Telia 4 нояб., была одобрена эмиссия, которая необходима для осуществления сделки с Sonera. После слияния шведское государство в новой компании будет располагать 45% акций;

– в нояб. 2002г. была ликвидирована госкомпания Sveriges Geologiska;

– 1 окт. в аптеках начала производиться «универсальная субституция», под которой понимается активная замена в аптеках препаратов на более дешевые равноценные препараты. Аптечное управление (подготовительные работы обошлись в 24 млн.шв.кр.) активно работало по развитию ИТ системы, обучению персонала;

– в середине окт. Управление по использованию ж/д сетей, представило планы по расширению сети. Правительство на эти цели выделяет до 2015г. 101 млрд.шв.кр. Представленный план, после обсуждения, будет окончательно утвержден в авг. 2003г. В связи с недостаточным объемом средств, постройка скоростной трассы Еврокоридора, производиться не будет. Ранее вносились предложения пустить скоростные поезда по маршруту Стокгольм-Иенчепинг-Хельсинборг и далее на континентальную Европу;

– 13 дек. 2002г. министр Л.Пагротски на совместном заседании трех комитетов парламента – по финансам, экономике и транспорту, доложил о тяжелом финансовом положении Шведских железных дорог (SJAB). Согласно проведенной контрольной оценке баланса SJAB собственный капитал исчерпан и имеет минусовый показатель в 115 млн.шв.кр. В ходе слушания ряд партий требовал от правительства впустить частный капитал в АО «Шведские железные дороги», что, по их мнению, поможет разрешить кризисную ситуацию. Большинство компаний аналогичного рода в Европе работают с убытками. Л.Пагротски заявил, что будут продолжены дискуссии с SJAB с целью нахождения необходимых мер по спасению АО от банкротства. По сообщению председателя правления SJAB «акция спасения» выльется в 1 млрд.шв.кр.;

– правительство Швеции планирует учредить новую (полностью государственную) компанию для оказания содействия шведским предприятиям в финансировании их экспортных заказов за рубежом. Полагают, что шведский парламент одобрит создание нового института.

Новая госкомпания учреждается для того, чтобы шведские предприятия имели больше возможностей финансировать свои экспортные сделки на важных рынках развивающихся стран, таких, например, как Бразилия и Египет. Она дополнит систему экспортных кредитов, предоставляемых Шведской корпорацией экспортного кредитования, 65% которой принадлежит государству, а 35% – компании АББ.

Стимулом к созданию новой госкомпании стало то, что такие компании, как «Эрикссон» и АББ столкнулись в ходе конкуренции с компаниями «Нокиа» и «Сименс» на некоторых зарубежных

рынках, в особенности – в Бразилии и Египте, с проблемами, связанными с процедурами налогообложения. Например, для «Эрикссон» эти проблемы стали решающим недостатком в тендере на поставку системы мобильной связи в Бразилию. Суть проблемы заключается в том, что Швеция, в отличие от ФРГ и Финляндии, имеет ряд договоров об избежании двойного налогообложения, которые предусматривают, что шведские компании должны уплачивать предварительный подоходный налог, которого конкуренты не платят. Для решения этой проблемы необходима полностью госкомпания экспортного финансирования.

Новая госкомпания будет иметь акционерный капитал 15 млн. шв.кр. (1,6 млн. долл.), должна начать работу в 2003г. и на первоначальном этапе будет содействовать реализации крупных инфраструктурных экспортных проектов; после продолжительных консультаций в окт. 2002г. вынужден был уйти со своего поста министр промышленности Б. Розенгрэн, что многие эксперты связали с «неудачными шагами в приватизации Telia». Назначенный на пост руководителя минпрома Л. Пагротски принял решение о расширении функций министерства, в т.ч. по вопросам, связанным с деятельностью предприятий госсектора. С 28 окт. 2002г. минпром несет ответственность за те госпредприятия, которые до этого находились в сфере компетенции минфина (за исключением «Шведские Игры», Svenska Spel) – Sbab, Vasakropan, Vin & Sprit и Nordea. Переходный период будет осуществлен согласно параграфу 5 постановления о правительстве: госпредприятия будут продолжать оставаться под администрированием в минфине, однако, Л. Пагротски будет представлять информацию по вопросу деятельности этих компаний в правительстве. Предполагается «перемещение» управления, отвечающего за деятельность госпредприятий, из минфина в минпром.

Несмотря на трудности и проблемы, с которыми сталкивается правительство при реформировании госсектора экономики, ВБ «указывает на преимущества, которые имеет сегодня Швеция по реструктуризации госпредприятий» и рекомендует Швецию, наряду с Новой Зеландией и Сингапуром, использовать в качестве хорошего примера для реформирования в Китае.

В Швеции китайцам рекомендуется обратить внимание на то, как правительство делегирует власть правлению госпредприятий, и как эти правления формируются. Интересным также, по мнению Всемирного банка, является администрирование госпредприятиями, которое осуществляется по тем же законам и на тех же условиях, что и предприятиями частного сектора. Госорганы комбинировать две функции: администрирование и продажа акций госпредприятий.

Госбюджет

Швеция все более активно выступает за создание эффективного и интегрированного финансового рынка в рамках Евросоюза. В 2002г. осуществлялся пересмотр законодательства, регулирующего деятельность фонда ценных бумаг и других предприятий, осуществляющих инвестиции, целью которого было создание современной и хорошо функционирующей законодательной базы, которая была бы удобна и защищала потребителя.

Швеция предполагает в этих целях ввести в законодательство две новые Директивы 2001/107/EG и 2001/108/EG об изменениях в Директиве UCITS, посредством чего будут улучшены нормативное регулирование фондовых компаний и условия по свободному размещению этими фондами средств. Предложение по данному вопросу правительство внесет в парламент весной 2003г.

В 2002г. проводился пересмотр стабилизационных правил в законодательстве, регулирующих страховую деятельность. Страховые компании должны выполнять обязательства в отношении лиц, которые являются их клиентами.

В 2002г. в стадии реформирования находилась работа по законодательству для банков и кредитных компаний. Цель, помимо, эффективизации и обновления законов, – уменьшение регулирования и увеличение конкуренции.

В апр. 2002г. вступил в силу Закон «О выпуске электронных денег», посредством чего Директива ЕС 2000/46/EG была введена в шведское право с целью добиться создания хорошо функционирующего рынка **электронных денег** через гармонизацию и взаимное признание странами-членами законов, существующих в этой области.

Значительный объем работы проводился по введению принятой в 2001г. Директивы по расширению мер по борьбе с отмыванием денег – предложения правительства будут внесены в парламент весной 2003г.

На фоне улучшения законодательной и нормативной базы, Швеция проводила работу по изменению системы надзора и контроля за операциями на финансовом рынке. Фининспекция расширила наблюдение и надзор за финансовыми компаниями, а также страховыми, кредитными и компаниями, работающими с ценными бумагами. Более половины бюджета Инспекции сегодня направляется на эти цели.

Фининспекция получила также от правительства поручение пересмотреть «рутинные операции банков» по переводу платежей как внутри Швеции, так и в зоне Договора ЕЭП. Правительство назначило проведение расследования о деятельности и анализе работы Инспекции, о ее новой роли и размерах бюджетных средств в рамках планирующихся изменений зоны ответственности Финансовой инспекции.

Структурные преобразования в рамках шведского финансового сектора: крупные банки становились в последние годы «все более крупными», проводя все меньшее число слияний; второе – рост числа банков. В 1997-2001гг. доля четырех крупных банков возросла на 11% до 78%. Шведские банки на «европейском фоне» имеют весьма большую долю трансграничных операций, особенно в странах Северной Европы, поэтому не исключено, что в будущем будет происходить дальнейшая интеграция на северо-европейском рынке.

Рост числа банков объясняется двумя причинами: иностранные банки начали проявлять интерес к шведскому рынку, второе – увеличением числа «ниш-банков». Рост числа «ниш-банков» привел к росту вкладов со стороны населения, что заставило реагировать крупные банки и улучшать процентные ставки для мелких вкладчиков.

В числе будущих шагов правительства на финансовом рынке: введение ряда директив в соответствии с упомянутым выше Планом действий в

шведское законодательство, пересмотр законодательства по фондам ценных бумаг; реформирование банковского законодательства; определение новой роли и функций Фининспекции; внесение предложений в парламент о защите потребителей при даче им финансовых консультаций.

Несмотря на не оправдавшиеся ожидания по восстановлению экономической конъюнктуры, в 2002г. правительству удалось свести госбюджет с положительным сальдо, которое за 10 мес. составило 38846 млн.шв.кр. против 69610 млн.шв.кр. за соотв. период 2001г.

Доходная часть бюджета за 10 мес. достигла 624919 млн.шв.кр. (за 10 мес. 2001г. — 642963 млн. шв.кр.), а расходная часть — 586073 млн.шв.кр. (за 10 мес. 2001г. — 573353 млн.шв.кр.).

Главной статьёй доходной части бюджета являются налоги и сборы (562139 млн.шв.кр.), на долю которых приходится 90% от всех поступлений — это поступления от НДС (157081 млн.шв.кр.) и энергетический налог (46366 млн.шв.кр.; суммарно 32,6% от всех поступлений), соотчисления (212675 млн.шв.кр. — 34%), налог на собственность (38759 млн.шв.кр. — 6,2%), налоги на доходы (20664 млн.шв.кр. — 3,3%). Доходная часть бюджета включает в себя также поступления от деятельности госуправлений и АО и от реализованной госсобственности (44489 млн.шв.кр. — 7,1%), а также гранты ЕС (8257 млн.шв.кр. — 13,2%).

Крупнейшей статьёй расходной части бюджета, на долю которой приходится 14,5%, являются трансферты коммуна и губерниям (85079 млн.шв.кр.). Другими расходными статьями — выплата процентов по госдолгу (56603 млн.шв.кр. — 9,7%), пособия по преждевременному выходу на пенсию (57651 млн.шв.кр. — 9,8%), расходы на оборону (30081 млн.шв.кр. — 5,1%), пособия по безработице (31130 млн.шв.кр. — 5,3%).

Согласно данным Государственной долговой конторы, положительное сальдо госбюджета в 2002г. составит 1млрд.шв.кр против 39 млрд. годом ранее, что объясняется уменьшением налоговых поступлений и увеличением страховых выплат (пенсии по болезни).

Платежный баланс по текущим операциям, за 9 мес. 2002г. был сведен с положительным сальдо в размере 59,2 млрд.шв.кр (за 9 мес. 2001г. — 41,1 млрд.шв.кр), что, как и в пред.г., обеспечивалось за счет актива торгового баланса в 109,2 млрд.шв.кр.

Госдолг на конец 2002г. составил 1160,329 млрд.шв.кр (50% ВВП), против 1156,827 млрд.шв.кр на ту же дату 2001г. Госдолг возрос на 3,5 млрд., несмотря на усиление шведской кроны, которое привело к уменьшению долга в инвалюте на 20 млрд.шв.кр. Долговая контора объясняет увеличение долга тем, что задолженность со стороны госучреждений страны, находящаяся на счетах в середине года, была преобразована в гособлигации. Требования же на счетах не включаются в госдолг.

Согласно данным ЦСБ Швеции в 2002г. стоимость экспорта товаров составила 784 млрд.шв.кр, импорта товаров — 640,4 млрд.шв.кр, положительное сальдо — 143,6 млрд.шв.кр.

Экспорт услуг Швеции за 11 мес. 2002г. сократился по сравнению с соотв. периодом 2001г. на 5% и составил 206,3 млрд.шв.кр (21 млрд.долл.).

Импорт услуг за аналогичный период в сравнении с 11 мес. 2001г. уменьшился на 5% и достиг 210,6 млрд.шв.кр (21,8 млрд.долл.).

Золотовалютные резервы на конец окт. 2002г. составили 174873 млн.шв.кр., в т.ч. золотые запасы 17436 млн.шв.кр., против 148855 и 15428 млн.шв.кр. соответственно на конец окт. 2001г.

Объем денежной массы в обращении на конец окт. 2002г. составил 97411 млн.шв.кр., против 96599 млн.шв.кр. на соответствующую дату в 2001г.

Уровень инфляции, рассчитанный как изменение за последние 12 мес., составил в нояб. 2002г. 2,3%, что свидетельствует о снижении в сравнении с октяб., когда этот показатель был 2,5%. В нояб. 2002г. инфляция составляла 2,7%. За двенадцатимесячный период потребительские цены возросли за счет увеличения расходов на оплату жилья (3,9%), роста цен на электроэнергию (4,1%), транспорт (3%), цен на продовольствие (1,3%), в т.ч. на рыбу (8,4%) и молочные продукты (2,1%), хлеб (1,4%).

В то же время **потребительские цены в Швеции** согласно данным Управления по конкуренции, «Нютек» и Коммерцколлегии все еще на **20% выше, чем в среднем в странах ЕС.**

Евроинтеграция

Проводимая ЦБ Швеции политика, которая подвергалась критике со стороны коммерческих банков страны, заслуживает высокой оценки, в т.ч., со стороны международных финансовых институтов. Standard & Poors подтвердил 16 дек. 2002г. «Шведскую кредитную оценку — AA+ для кредитов в инвалюте, с позитивными видами на перспективу». Отмечается, что это «подтверждение отражает долгосрочную финансовую дисциплину и, как следствие, укрепление госфинансов, структурных реформ на рынках, а также солидное внешнее положение, которое получает поддержку в форме крепкой международной конкурентоспособности».

Указывается, что положение в ИТ и телекоммуникационном секторах и связанный с этим ожидаемый низкий спрос на внешних рынках, может привести к замедлению темпов восстановления экономического роста. Швеция обладает высокой международной конкурентоспособностью, что находит свое выражение в профиците баланса по текущим операциям. Может произойти рост издержек производства в сравнении с аналогичными показателями в основных странах-торговых партнерах. Наряду с этим и продолжающимся снижением налогов на рабочую силу и структурными реформами Швеция не сможет сохранить свою высокую конкурентоспособность. «Дальнейшее улучшение налоговой подвижности, уменьшение госдолга и реформы на рынках, как ожидается, повлияет на шведский кредитный рейтинг: совместно с возможным шведским членством в Валютном союзе, приведет в повышению кредитной оценки в инвалюте», констатирует аналитик David Cooling из Standard & Poors.

Шаги шведского правительства в валютно-финансовой сфере — это решение о проведении 14 сент. 2003г. референдума по вступлению Швеции в ЭВС.

На переговорах лидеров парламентских партий, состоявшихся 17 дек. 2002г. в связи с прове-

дением в Швеции референдума по вопросу ЭВС, было достигнуто:

– в листок для голосования будет включен один вопрос: «Полагаете ли Вы, что Швеция должна ввести в качестве валюты евро?» с двумя ответами «Да» и «Нет»; иностранные граждане, которые проживают в Швеции и имеют право голоса в коммунальных выборах смогут принять участие в референдуме;

– организации, занимающиеся кампаниями в «Поддержку членству Швеции в ЭВС» и «Против членства», получат соответственно 42 и 48 млн. шв.кр.; на др. цели с «формированием народного мнения» выделяется еще 15 млн. шв.кр.; проведение референдума обойдется в 200 млн. шв.кр.;

– политическим парламентским партиям выделяется для проведения кампании 30 млн. шв.кр. 1 млн. шв.кр. каждой из семи партий, независимо от ее размера; оставшаяся часть будет разделена пропорционально числу мандатов в парламенте страны: социал-демократы – 10,5 млн., умеренные коалиционеры – 4,6 млн., народная партия – 4,2 млн., христианские демократы – 3,2 млн., левая партия – 3 млн., центристы – 2,4 млн., «зеленые» – 2,1 млн. шв.кр. (партии, выступающие в поддержку членству Швеции в ЭВС, получают 22,5 млн. шв. крон);

Премьер-министр Й.Перссон, комментируя решение о проведении Референдума, подчеркнул, что в случае положительных итогов, Швеция может стать членом ЭВС уже с 1 янв. 2005г., одновременно подчеркнув, что вхождение в Валютный союз должно произойти настолько быстро, насколько это возможно. Это может быть реализовано за счет сокращения сроков через сотрудничество по обменному курсу ERM 2. Представители ЦБ полагают, что «подготовить финансовую систему Швеции к 2005г. будет весьма затруднительно».

Решение парламентских партий о сроках проведения ЭВС-референдума укрепило 29 нояб. 2002г. курс шведской кроны и привело к падению процентных ставок: десятилетние облигации – с 5,08 до 5,05%, государственные долговые шестимесячные векселя – с 3,85 до 3,83%, евро – с 9,07 до 9,03 шведской кроны, доллар – с 9,13 до 9,07.

Референдум 14 сент. 2003г. будет шестым референдумом в стране – предыдущие состоялись в 1922г. (запрет спиртных напитков, участие в голосовании – 55,1%), в 1955г. (переход на левостороннее движение, участие – 53,2%), в 1957г. (о пенсионной системе, – 72,4%), в 1980г. (будущем ядерной энергетике, – 75,6%) и 1994г. (членстве в Евросоюзе, – 83,3%, в т.ч. «за» – 52,3% и «против» – 46,8%).

Согласно осеннему барометру о деятельности мелкого бизнеса, 70% мелких предприятий страны настроены позитивно в отношении будущего членства Швеции в Валютном союзе, 15% выступают против. 15% мелких предприятий страны выписывают фактуры в евро, в сравнении с 80% в крупных компаниях. В основном продажи мелких предприятий осуществляются на внутреннем рынке. Три из четырех мелких компаний полагают, что экспортные возможности, в связи с введением евро в качестве официального средства платежа, останутся неизменными. Разброс по отраслям промышленности значительный: каждое пятое мелкое предприятие в обрабатывающих отраслях считает, что их экспортный потенциал возрастет на 12%.

Согласно опросу, проведенному газетой деловых кругов «Дагенс Индустри» и опубликованному 6 дек. 2002г., число лиц, проголосовавших «за» вступление Швеции в ЭВС, если «бы референдум был проведен сегодня», сравнялось с противниками и составило 38,6%; год назад «за» выступало 47,1%, «против» – 32,9%. Положение «социал-демократических избирателей» свидетельствует о том, что число проголосовавших «против» вступления Швеции в ЭВС превзошло сторонников: 39,4% – «против», «за» – 36,4%.

Итоги будущего референдума в стране пока еще не ясны, замечает «Хандельсбанкен». Нельзя исключать, что шведы проголосуют против на фоне значительных трудностей, которые существуют в ряде стран группы евро. В любом случае, вопрос с ЭВС будет «важным фактором для шведской кроны, которая, как ожидается, немного укрепится, в случае, если шведы примут решение войти в ЭВС». Одновременно, шведская крона, считает банк, может и сама по себе укрепиться, в случае, если на долгосрочную перспективу появятся предпосылки для позитивного экономического роста.

Шведское правительство предприняло и организационные шаги – после сентябрьских выборов в сформированное новое правительство был включен пост нового министра по вопросам Евросоюза, преимущественно для работы, связанной с подготовкой финансовой системы для устойчивой деятельности после вступления страны в ЭВС, в случае позитивных итогов референдума (министр Г.Лунд в рамках минфина).

С учетом опыта председательства Швеции в Евросоюзе, в 2002г. страна продолжала проводить активную политику и деятельность в рамках Экофинсовета, пытаясь в ряде случаев, более жестко отстаивать свои национальные интересы. Это проявлялось в ходе обсуждения стабилизационного пакта (критика ФРГ и Франции), налогового пакета и ряда др. направлений. По мнению министра финансов Б.Рингхольма, новое предложение КЕС по стабилизационному пакту благоприятствует сторонникам членства Швеции в ЭВС, поскольку данное предложение облегчит Швеции активную конъюнктурную политику, являясь членом ЭВС. «Предложение КЕС благоприятствует странам с низким госдолгом. Это усиливает возможность противостоять и расширять возможность для действий в ходе надвигающегося конъюнктурного спада. Предложение КЕС является позитивным для диалога с ЦОПШ». Предложение КЕС: дефицит бюджета не должен превысить 3% ВВП; усиливается требование к странам с высоким уровнем госдолга с необходимостью его снижения; усиление контроля и надзора за финансовой политикой во времена высокой конъюнктуры.

Банки

Комментируя представленные в окт. 2002г. доклады о развитии деятельности крупнейших банков страны, аналитики подчеркнули, что банки продолжают пока легко скользить по волнам кризиса.

Nordea – североευропейский концерн, отягощенный кредитными убытками в Дании. Для SEB крупнейшей экономической проблемой является Германия. Три из четырех крупнейших банков имеют компании, которые занимаются пенсионными средствами – все эти подразделения разви-

ваются очень вяло: доля SEB и Handelsbanken значительна, в то время как в Nordea она не велика.

После миллиардных убытков на бирже крупные банки вынуждены проводить «чистку» своих пенсионных компаний. Падение на биржах драматически повлияло на экономику пенсионных компаний. 2г. назад эти компании имели крепкое экономическое положение и увеличили выплаты до рекордного уровня. Сегодня средняя рента ниже 1,18% (до налога и сборов): это означает, что компании вынуждены «забирать» назад уже сделанные ранее отчисления, поскольку годовая гарантийная рента 3%. Цифры, которые опубликовала 8 окт. 2002г. Фининспекция о деятельности пенсионных компаний, свидетельствуют о том, что после катастрофического биржевого сент. в Швеции еще не наблюдалось такого положения в страховой сфере.

Nordeas Liv – небольшая пенсионная компания вынуждена была во II кв. получить ссудный кредит от материнской компании (банка) в 500 млн.шв.кр. Более чувствительные проблемы Nordea получил в своем собственном шведском пенсионном фонде; это потребовало дополнительных вложений в 1,4 млрд.шв.кр. Handelsbanken, несмотря на проблемы с «Эрикссоном» и «Индустриверден», не имеет «дырок в кассе своего пенсионного фонда».

Handelsbanken Liv, преобразованный с начала этого года в организацию, имеющую право создавать прибыль, получил от банка 1 млрд.шв.кр на увеличение капитала. Поскольку сумма отчислений была негативной, предприятие по страхованию жизни вынуждено было изъять деньги из собственного капитала, чтобы выплатить «накопительям» гарантированную ренту. До наст.вр. эта реорганизация приносит банку только убытки. Это относится также к приобретенному банком и SPP – в 2002г. Handelsbanken заплатил за приобретение части SPP 7 млрд.шв.кр. В III кв. банк вынужден был предоставить SPP ссудный кредит в 1,6 млрд.шв.кр.

SEB весной 2002г. вынужден был также предоставить дополнительную сумму в капитал SEB Trygg Liv 100 млн.шв.кр., а также ссудный кредит в 230 млн.шв.кр. Собственная пенсионная касса SEB, несмотря на наличие значительных сумм в «Инвесторе», выдержала биржевой кризис без проблем, что связывают со значительным капиталом, который был накоплен за десятилетия.

Другие пенсионные компании не испытывают серьезных проблем и им нет необходимости увеличивать капитал – здесь речь идет о Skandia (Skandia Livs), Lansforsakringar и Folksam.

За янв.-сент. 2002г. Handelsbanken получил прибыль в 7,5 млрд.шв.кр., что на 1,1 млрд.шв.кр меньше, чем за соотв. период 2002г. Убытки дочерней компании SPP Liv составили 9,6 млрд.шв.кр., которые не консолидируются и не оказывают влияние в целом на итоги деятельности банковского концерна.

Основной причиной ухудшения результатов стало слабое trading -нетто. На этом фоне также возросли за последние мес. и кредитные потери. Снижение трейдинг-нетто на 37% объясняется в целом низким оборотом «на рынках акций, процентов и валюты».

Кредитные потери достигли за 9 мес. 222 млн.шв.кр. против 152 млн.шв.кр. за весь 2001г.

Число занятых в банковском концерне за 2002г. сократилось на 200 чел. (за IV кв. – 100 чел.) – в концерне работает 9600 чел.

3 дек. 2002г. Handelsbanken принял решение и открыл еще одну представительскую, в дополнение к конторе в Пекине, функционирующую уже на протяжении 20 лет, контору в Шанхае. Свое решение банк обосновывает возросшими деловыми контактами и мероприятиями со стороны Северных стран в Шанхайском регионе. Жесткие китайские правила пока не разрешают иностранным банкам учреждать свои собственные филиалы – в Шанхайском регионе сегодня функционирует порядка 350 компаний, включая представительские конторы из Северных стран, из которых почти половина шведские. Помимо Шанхайской конторы Handelsbanken сегодня «присутствует» в еще четырех пунктах в Азии: Пекин, Тайвань и как единственный из Северных банков, в Гонконге и Сингапуре.

Неудовлетворительный климат на рынке акций сильно ударил по Nordea и привел к сокращению прибыли, которая за 9 мес. 2002г. составила 10 млрд.шв.кр. против 13,3 млрд. годом ранее (сокращение на 25%). За этими результатами лежит не только уменьшение поступлений; возросли издержки (+11%), связанные с использованием и внедрением ИТ. В 2002г. Nordea уже сократил число занятых – на 600 чел.; в 2002-03гг. будет уволено 1200 чел., хотя, по мнению нового руководства, «это вряд ли явится достаточным».

В 2002г. кредитные потери составили 1,7 млрд.шв.кр., против 2,9 млрд. в 2001г. В 2002г. банк вынужден был направить 1,1 млрд.шв.кр., чтобы закрыть «дыру» в пенсионном фонде, что было вызвано обвалом на бирже.

Nordea активизировал в последнее время свою деятельность, направленную на увеличение доли на банковских рынках в странах Балтии. В Эстонии Nordea сегодня является третьим по величине банком страны с 7% рынка. Цель – увеличить долю в два раза. В Литве Nordea – 4%, Латвии – 2%. Цель – достичь 15% рынка. Банки-гиганты Hansaspank, который находится во владении шведского Foreningssparbanken, и Unispank (основным владельцем является шведский SEB) имеют соответственно 58 и 25% в Эстонии.

По заявлению руководства Nordea, «близлежащие страны – Польша и три балтийских государства – становятся все более важными для нас. Ранее ставка делалась на предпринимательский сектор; на протяжении последних двух лет осуществляется работа по привлечению физлиц».

Обвал на бирже, фиаско с электронной торговлей и проблемы в Норвегии, отразились на результатах Foreningssparbanken (FSB), прибыль которого за 9 мес. 2002г. упала на 21% по сравнению с соотв. периодом 2002г. до 5 млрд. (6,36 млрд.) шв.кр. Уменьшение связано как со списанием стоимости акции банка в ОМ, в связи с падением курса акций у владельца Стокгольмской биржи, так и изменением стоимости компании электронной торговли «Мараканда» со 108 млн.шв.кр. до 1 кроны. Кредитные потери банка, которые ранее были большой проблемой для большинства банков, составили 1,2 млрд.шв.кр., увеличившись на 40% по сравнению с соотв. периодом 2002г.

FSB получил целиком у жилищно-строительного кооператива HSB его HSB bank, ранее он

имел незначительное число акций. С данным приобретением FSB укрепляет свое положение в Стокгольме, поскольку сегодня банк по сравнению с другими банками имеет большее число контор в других регионах Швеции.

HSB bank — это единственный ниш-банк, который работал с вопросами жилищного строительства. У HSB bank насчитывается 200 тыс. клиентов (частных лиц). В Швеции продолжается тенденция снижения числа ниш-банков. За последнее время исчезло свыше десятка мелких банков, а в Финансовой инспекции не находится ни одного заявления с просьбой об открытии банка или филиала. На рынке банковских услуг на долю мелких банков приходится 11,9% и 16,1% — на самостоятельные сберегательные банки.

7 нояб. 2002г. Skandinaviska Enskilda Banken (SEB) представил итоги деятельности за 9 мес. 2002г. Прибыль составила 5,5 млрд. шв.кр., что на 200 млн. меньше, чем в соотв. периоде 2001г. Отмечается, что благодаря программе экономии, которая была направлена на снижение расходов, биржевой крах и вялое экономическое развитие не оказали существенного влияния на общие показатели SEB. Указывается также, что к числу позитивных факторов, влияющих на деятельность банка, следует отнести «хорошие результаты в странах Балтии и Польше, которые являются третьим крупным подразделением банка, с точки зрения получения положительных результатов».

Среди проблемных направлений банка, где отмечены негативные итоги по 9 мес., указывается на Enskilda Securitas, а также деятельность в сфере пенсионных средств. Nya SEB Trygg Liv, которая начала свою работу в 1997г., получила в качестве дополнительного рискового капитала только в этом году 120 млн. шв.кр., а также ссудный кредит в 200 млн. шв.кр.; в IV кв. предполагалось перечислить в это страховое подразделение 200 млн. шв.кр.

SEB приобрел пакет акций в датском Amagerbanken, в котором шведский банк является основным акционером с пакетом акций 30%. SEB приобретает 25% акций в Debitech, которая является поставщиком услуг по оплате платежей с использованием интернета. В числе других владельцев Debitech — Skandia, Carnegie, исландский банк Kaupthing и Time Viscon, которым вместе принадлежит 60% акций. Система используется 200 клиентами, которые «пропускают» 1,2 млрд. шв.кр. через платежную систему Debitech, которая направляется затем 15 различным банкам и получателям платежей.

Конкуренция на банковском рынке в секторе сбережений домашних хозяйств начинает функционировать и приносить свои плоды. В ближайшее время можно будет говорить о наличии шести крупных банков, вместо четырех, занимающих сегодня олигопольное положение в этом секторе.

Четыре года назад крупные банки (SHB, SEB, FSB и Nordea) контролировали 80% сбережений, которые осуществляли шведы (исключая процентные фонды и фонды акций). В марте 2002г. цифра упала до 72% и если тенденция сохранится, то к 2010г. составит 60%. Свои доли в этом сегменте увеличили Skandiabanken и Lansforskringar.

Наиболее заметно уменьшил долю на рынке FSB — четыре года назад на рынке вкладов его доля достигала 30%, сегодня — 25%.

Чтобы выдержать конкуренцию со стороны ниш-банков, крупные банки вынуждены повышать процентные ставки по вкладам: за последние пять лет введены в действие вклады с процентной ставкой более 3%. Большинство вкладов и размер процентов оговаривается определенными условиями (размер вклада, количество снятий денежных сумм в течение года).

Согласно анализу, который был проведен и представлен общественности в авг. 2002г. инвестиционным банком Schroder Salomon Smith Barney (SSSB), североевропейские и в не меньшей части шведские банки являются относительно «защищенными бухтами для инвесторов». Их кредитная оценка является привлекательной, как с точки зрения дивидендов, так и с точки зрения активов.

Все шведские крупные банки получили высокую оценку: наилучшие показатели у Nordea и SHB. Инвесторам аналитики SSSB рекомендуют покупать акции SHB, отмечая, что размещение средств в этом банке представляет наименьший риск. Более высокие риски имеет SEB, хотя его показатели по итогам деятельности за первое полугодие выглядят лучше, чем у других банков.

К числу банков, которые имеют меньший риск при размещении средств, относят также FSB, хотя инвестиционный банк Schroder Salom воздерживается от рекомендаций. В числе проблем, с которыми сталкиваются крупные банки Швеции, SSSB называет то, что они работают только на внутреннем шведском рынке. Указывается, что определенную роль для SEB приобретает Германия, хотя в условиях низкой конъюнктуры там многие банки столкнулись с трудностями.

SSSB в своем материале отмечает также, что организация Handelsbanken Liv (отдельно стоящая компания по страхованию жизни) в компанию, приносящую прибыль, может негативно отразиться на результатах деятельности банковского концерна, поскольку это преобразование было произведено в условиях плохого биржевого климата. Биржевой спад, как считают специалисты SSSB, может негативно отразиться на внутренних пенсионных фондах в SEB и SHB.

Интернет-банки

В 2002г. после нескольких лет затяжных переговоров, банки договорились о сотрудничестве, которое удешевляет, и делает более простым отправку электронных фактур. 3,5 млн. шведов осуществляют операции со своими счетами через интернет и только 1-2% использует электронные фактуры. С 1 окт. предприятия могут присоединиться к электронной системе через Foreningssparbanken, Handelsbanken, Nordea, SEB, Skandia-banken и Ostgota Enskilda Bank. Эта система позволяет направить фактуры в цифровом виде всем клиентам независимо от того, в каком банке они обслуживаются.

Предприятие, которое выразит пожелание использовать электронную фактуру, обращается в банк; на экране дисплея клиент видит заполненный счет; платеж осуществляется нажатием «мышки»; по оценкам Price Waterhouse — бумажная фактура обходится в 225 шв.кр., электронная — 55 шв.кр.

Согласно проведенным исследованиям PR и коммуникационным бюро Geelmuuden Kiese по итогам деятельности североевропейских банков

по обслуживанию клиентов в интернете, основной целью банков, когда несколько лет назад вводился интернет-банкинг, являлось существенное снижение издержек этих банков. Указывается, что банки избрали простой способ и скопировали на сайте схему деятельности традиционной банковской конторы. Как результат: число постоянных клиентов упало, и как следствие сократились вклады в банки. Опрос был проведен среди 4000 клиентов в ряде банков, в т.ч. Nordea, SHB, SEB и FSB.

В Европе насчитывается 23 млн.чел., использующих интернет-банкинг; через 3 года их число достигнет 75 млн.чел.

Вывод по итогам исследования: банкам требуется проводить более интенсивную работу, нежели чем они это делают; требуется соответствующая эффективная работа с клиентами; показывать возможность того, что и через интернет-банкинг достигаются личностные контакты; необходимо диверсифицировать и улучшить услуги, осуществлять лучшую коммуникабельность с клиентами. Согласно проведенному опросу, шведы более активно используют интернет при сделках с акциями и размещениями средств в фондах. В других Северных странах пользователи интернета довольствуются интернет-банкингом лишь с целью осуществления контроля за банковскими счетами и оплатой необходимых счетов.

19 июня 2002г. фининспекция дала разрешение начать деятельность еще одному банку — Nordnet Securiteis e-Bank. Банк будет выдавать займы и кредиты потребителям, заниматься выдачей банковских карточек. Услуги преимущественно будут предоставляться через интернет и по телефону. С начала года разрешение начать банковскую деятельность получили ICA-banken, Resursfinans и Coop Bank.

В соответствии с Директивой ЕС, которая предусматривает получение наличных денег из банкоматов в странах «зоны евро» с уплатой аналогичного сбора, который предусмотрен в стране, с 1 июля 2002г. даже, несмотря на то, что Швеция не является участницей ЭВС, шведы, находясь за границей, смогут получить деньги из банкоматов бесплатно, поскольку в Швеции никаких дополнительных сборов не предусмотрено. Ранее шведы уплачивали сбор при получении наличных из банкоматов за границей в 30-40 шв.кр.

Попытки правительства заставить удешевить банковские переводы из одной страны в другую являются важным для повышения конкуренции на банковском рынке страны. К такому выводу приходит Ikanobanken и выступает в разрез Bankforeningen, которое критикует правительственное предложение. Как считают представители этого банка, Bankforeningen поддерживает в этом вопросе только крупные банки. «Крупные банки боятся, что хорошо функционируемая система при переводе платежей через границы увеличит конкуренцию на рынке, в чем эти банки не заинтересованы».

Суть правительственного предложения заключается в том, что получать более высокие сборы за платежи в шведских кронах в другой стране ЕС нежели, чем за платежи в Швеции, будет для банков являться незаконным. Предложение базируется на Директиве ЕС.

Исполнительный директор Bankforeningen считает, что шведские банки не смогут покрыть

издержки, что приведет к повышению сборов за платежи внутри Швеции. Высказывается мнение, что платежные системы в странах ЕС не столь хорошо технически развиты, как это имеет место в Швеции. Все это приводит к тому, что иностранные платежи занимают более значительный период времени, что и удорожает расходы как для самого банка, так и для клиентов. Ценовое регулирование оплаты банковских платежей жестко ударит по шведским банкам, поскольку разница в оплате между внутренними и зарубежными переводами платежей значительно больше, чем в др. странах ЕС. Шведские банки получают риск быть вытесненными из заграничного платежного графика, считает руководство Bankforeningen.

По информации Государственной долговой конторы с 18 сент. 2002г. мелкие вкладчики, на тех же условиях, которые существуют для профессиональных клиентов, смогут размещать средства, получив доступ к рынку ценных госбумаг. Единственным условием, которое выставляет Долговая контора — вкладчик должен иметь доступ к интернет и купить ценных бумаг на 25 тыс.шв.кр.; козырной картой Долговой конторы по сравнению с банками и фондовыми компаниями является отсутствие сборов. Ожидается, что в 2003г. станет возможным покупка мелкими вкладчиками долговых госвекселей, которые дают гарантированный, сверх инфляции, процент. Основная цель, которую преследовала Долговая контора — расширить группу инвесторов, что позволит иметь более низкие и стабильные проценты для государства, а также снизить издержки по финансированию госдолга.

Фининспекция

После скандалов в США, шведское правительство проводит последовательно работу по повышению роли Фининспекции. По мнению Инспекции, компании, занимающиеся вопросами страхования жизни, сегодня не выдерживают жестких требований, предъявляемых к такого рода предприятиям, с точки зрения, наличия средств. Падение на бирже будет происходить и далее, поскольку компаниям придется продавать акции, чтобы выполнить требования. Фининспекция рассматривает шаги по снижению высшей ставки ренты для этой категории компаний с 3,5% до 3%.

Этой рентой определяется размер будущего годового отчисления компании, на которое она рассчитывает, чтобы выплатить гарантированные обязательства будущим пенсионерам. На тот процент, на который снижается рента, выставляется требование об увеличении капитала компании, осуществляющей страхование жизни. Если будет проведено такое снижение (до 3%), то капитал должен быть увеличен в общей сложности на 11 млрд.шв.кр. Речь идет о шести пенсионных кассах, которые не отвечают требованиям Фининспекции. По мнению Инспекции, «старые страховые компании с взаимопомогающими принципами на протяжении длительного времени имеют крупные буферные средства, что на практике не является проблемой для шведских страхующих жизнь компаний».

В сент. 2002г. в Фининспекцию поступило заявление о незаконном сотрудничестве ряда ведущих энергетических компаний Северных стран, которое привело к завышению цен на бирже эле-

ктроэнергии Nordpool. Как подозревают, крупнейшие игроки, такие как компании Vattenfall, Sydkraft и Fortum, которые с мая 2000г. контролируют 90% всего производства электроэнергии в Швеции, координируют свою деятельность, в результате чего при среднем уровне цен летом 2002г. в Северных странах 15 ере/квтч, ее стоимость в стране поднялась до 20 ере/квтч. Поступившее заявление основывается на событиях весны, когда в течение пасхальных праздников некоторые компании сознательно снизили объем предлагаемой к продаже электроэнергии, вызвав требуемую реакцию рынка. Пока представители вышеуказанных компаний отрицают возникшие подозрения и выражают готовность помочь Фининспекции в случае проведения соответствующего расследования.

Комментируя ситуацию, бывший министр промышленности Швеции Bjorn Rosengren заявил, что это хороший пример деятельности властей Северных стран по надзору за рынком и их готовности вмешиваться в случае негативного развития событий. Он отметил необходимость подключения к проверке Управления по конкуренции (Konkurrensverket). Министр указал на подготовку закона о предоставлении потребителю ценовой информации (в т.ч. на электроэнергию), который призван сузить возможности производителей играть на не информированности клиента. Эти сведения будут распространяться в виде издания «Гид покупателя», ответственным за которое будет Konkurrensverket.

Институту по представлению займов на жилье Europeoan запрещено Фининспекцией осуществлять деятельность в Швеции. Однако, Europeoan, игнорируя запрет и ссылаясь на правила Евросоюза, продолжал свою деятельность в стране. Основой для запрета и конфликта послужил тот факт, что Europeoan, базирующийся в Бельгии, изменил свой статус — из банка в институт по предоставлению займов для жилья. В бельгийском надзорном органе Europeoan получил разрешение на ведение банковской деятельности; в Бельгии не требуется получать bankoktroj для выдачи займов на жилье. 4 сент. 2002г. Фининспекция приняла решение о том, что Europeoan должен прекратить свою деятельность в Швеции. «Они не являются больше банком, и поэтому не могут иметь филиал в Швеции». По мнению шведского руководства, отзыв разрешения никоим образом не отразится на шведских клиентах, которых насчитывается 3200.

Акции

На биржевом рынке «позитивный настрой» привел к резкому всплеску на бирже в конце 2001г. и первых месяцах 2002г. В течение летних месяцев, имея в основе развитие международной конъюнктуры, ситуация на биржевом рынке претерпела кардинальные изменения; к этому добавились «асбестовые скандалы» и ожидания в связи с возможными военными действиями в Ираке. Ранее падение на Стокгольмской фондовой бирже в течение трех лет подряд, было зафиксировано только в 20-30гг. прошлого столетия; тогда эта тенденция захватила и четвертый год. Биржевые стратеги не исключают, что эта тенденция может быть присуща и в этот раз, т.е. 2003г. также будет иметь все признаки биржевого кризиса.

По итогам 2002г., биржевой индекс SAX упал на 37%, наиболее негативно курс акций развивался у компаний телекоммуникационного сектора, по производству компьютерной техники (падение отраслевого индекса 79%), биотехнологических компаний (-67%), консультационных фирм в сфере ИТ и интернета (-60%), поставщиков телекоммуникационному сектору (-54%), банков и страховых компаний (-30%). Рост акций зафиксирован у фирм, осуществляющих торговлю товарами ежедневного спроса (+27%) и занимающихся недвижимостью (+5%). Так, курс акций крупнейших, находящихся в кризисе компаний — Skandia, Eriksson и АВВ снизился на 70-80%. Аналитики подчеркивают, что на этом фоне, стабильные компании смогли пережить биржевой кризис безболезненно.

Общая биржевая стоимость на конец 2002г. составила 1780 млрд. или на 1078 млрд. кр. (-37,7%) меньше по сравнению с годом ранее. Ежедневный оборот акций на Стокгольмской бирже составлял в среднем в дек. 2002г. — 9 млрд. шв.кр., против 10,9 млрд. в ноябре. Скорость оборота акции на бирже в 2002г. снизилась до 122%, увеличившись, в IV кв. до 134%, т.е. до такого же уровня, который был в 2001г. Количество компаний, котирующих акции на бирже, достигло к концу 2002г. 297 (конец 2001г. — 305).

Особо тяжелая ситуация складывалась в середине сент. 2002г., когда биржевой индекс снижался на протяжении 10 дней подряд. За таким развитием стояли следующие факторы; угроза начала военных действий в Ираке, неправильные или ошибочные прогнозы развития биржевых компаний, боязнь скандалов, связанных с аудиторской деятельностью, а также опубликованная в 20 числа месяца «не обнадеживающая макроэкономическая статистика и нервозность в отношении развития размера процентной ставки в США».

Типичным для 2002г. стала наметившаяся тенденция, когда крупные шведские компании в силу незначительных объемов торговли стали покидать зарубежные биржи. Компания Skandia прекратила котировку своих акций на бирже в Копенгагене, Electrolux — в Париже и Цюрихе. Уменьшая свое присутствие на зарубежных биржах и производитель автотехники Scania и концерн Eriksson. Scania прекратила котировку в Нью-Йорке, а в планах — сократить с семи до трех торговые площадки. Аналогичная тенденция просматривается и у автомобильной компании Volvo.

На этом фоне происходило снижение активности инокомпаний на Стокгольмской фондовой бирже — осенью покинула торговую площадку (А-лист) Azko Nobel, в планах — уход с биржи и у Norsk Hydro. В 2002г. с бирж исчезли Alcatel Alsthom, Saiut-Gobain. Pharmacia, приобретенная Pfizer, сообщает, что не планирует начать котировку акций американской компании в Стокгольме.

На фоне оттока иностранных компаний со Стокгольмской фондовой биржи, сингапурская госинвестиционная компания стала крупнейшим акционером в ряде шведских фирм.

В мире имеется ряд государств, которые инвестируют излишки средств в биржи — это, как правило, нефтеэкспортеры Кувейт и Норвегия. Государственная инвестиционная компания из Сингапура инвестировала средства в «Электролюкс», СКФ,

«Нордеа» и «Скандия». Однако более весомые суммы вложены в Swedich Match и Foreningssparbanken. Так, у Foreningssparbanken приобретено 9 млрд. акций, что с учетом ранее сделанных приобретений, ставит сингапурского инвестора в число крупнейших акционеров. Как и в банке, так и в Swedich Match сингапурская компания имеет соответственно 1,9 и 1,7% капитала и голосов.

20 шведских биржевых компаний могут быть подвергнуты санкциям или «сняты с бирж» США, если они не внесут изменения в правление своих компаний. Согласно новому Закону об американских биржевых компаниях, даже шведские компании, акции которых котируются на биржах США, должны образовать не позднее 1 мая 2003г. «ревизионные комитеты в правлениях». Такие комитеты должны включать нескольких представителей из правления компании, которые будут «проводить отдельные заседания, где будет рассматриваться совместно с ревизорами отчетность компании».

Ряд шведских компаний уже в добровольном порядке образовал такие комитеты, хотя этого не требуется в Швеции. Проблема заключается в том, что в Комитет должен входить «один финансовый эксперт, знающий систему US GAAP», которых в Швеции насчитывается не так много, чтобы они могли быть включены в комитеты.

14 окт. 2002г. исполнительный директор ОМ (владеет Стокгольмской фондовой биржей) П.Ларссон объявил, что созданная с Morgan Staley в фев. 2000г. в период биржевого бума электронная биржа Jiway ликвидируется. Год назад Morgan Stanley вышел из этого проекта. Сегодня убытки ОМ (инвестиции в биржу) оцениваются в 700 млн. шв.кр. Причина — «экономически невыгодно сегодня продолжать осуществлять операции на такого рода бирже». Ликвидация обойдется ОМ в 95 млн. шв.кр. (в течение года расходы достигли 60 млн. кр.) На бирже работало 24 чел., все в Лондоне. Jiway являлась «первой мировой интегрированной биржей по торговле ценными бумагами через границы».

Проведенное газетой деловых кругов Institutional Investor исследование международного рынка финансов, предоставляемых через интернет, показало, что среди 30 лидеров находятся три шведские компании. На 13 месте — ОМ, исполнительный директор Per Larsson; на 15 месте — FSB (банковские услуги), исполнительный директор Birgitta Johansson-Hedberg; на 21 месте — Neonet (биржевая торговля), исполнительный директор Torvald Bohlin.

Основными нормативными правовыми актами, устанавливающими правовую основу функционирования финансового и фондового рынка в Швеции, являются закон о торговле ценными бумагами и клиринговых операциях, закон об операциях с ценными бумагами, закон о торговле финансовыми инструментами. Нормы, регулирующие порядок эмиссии акций содержатся в Законе о компаниях.

В соответствии с действующим законодательством, основным условием работы на шведском финансовом и фондовом рынках является получение соответствующего разрешения от шведской Фининспекции. Иностранцы могут работать без разрешения Фининспекции, если местом их регистрации является государство-член

ЕС, и они имеют соответствующее разрешение (выданное компетентным органом страны их регистрации) на работу на своем «домашнем» финансовом и фондовом рынках.

Одной из особенностей шведского законодательства, является то, что компании, зарегистрированные в государствах не являющихся членами ЕС, могут получить возможность работы на шведском финансовом и фондовом рынке только путем создания СП со шведской компанией, имеющей соответствующее разрешение. Закон устанавливает правила о величине уставного капитала совместной финансовой компании (5 млн. евро), а также особые правила управления компанией.

Правила проведения эмиссии акций установлены Законом о компаниях. Предложение о проведении новой эмиссии акций должно быть вынесено на обсуждение всех акционеров компании не позднее, чем за одну неделю до даты, проведения общего собрания акционеров. Целесообразность проведения эмиссии подтверждается выводами аудиторов и правления компании. Вопрос о новой эмиссии должен быть рассмотрен на общем собрании акционеров, и по результатам этого рассмотрения, должно быть вынесено решение о проведении новой эмиссии или об отказе в ее проведении.

Решение об эмиссии акций не может быть вынесено до дня официальной регистрации компании. При первом выпуске акций, как и проведении последующих эмиссий, продажная цена одной акции не должна быть меньше чем ее номинальная стоимость. Если эмиссия акций осуществляется компанией, чьи акции котируются на бирже или на каком-либо другом авторизованном рынке, то при предоставлении новой эмиссии акции для торговли на указанных фондовых площадках их продажная стоимость может быть установлена ниже, чем номинальная стоимость. Это может произойти при условии, что разница между суммой, которая будет уплачена за новые акции и общей номинальной стоимостью указанных акций будет компенсирована общему акционерному капиталу путем перевода средств из др. активов компании или путем увеличения нетто-капитала основных средств.

Проспект эмиссии акций должен содержать бухгалтерские балансы как за три истекших финансовых года, так и за текущий год. Он должен содержать расчет прибыли и потерь за каждый из указанных годов вместе с резюмирующей информацией, которую в соответствии с действующим законодательством компания была обязана включить в отчет совета директоров за последние три финансовых года. Если акционерная компания выступает как учредитель других коммерческих юрлиц, то при подготовке проспекта эмиссии акций совет директоров компании должен включить в проспект эмиссии консолидированный баланс прибыли и потерь и консолидированный бухгалтерский баланс за последние три финансовых года. Подготовленный проспект эмиссии акций с соответствующим заявлением о его регистрации должен быть направлен в Фининспекцию. Инспекция рассматривает проспект эмиссии и при отсутствии противоречий действующему законодательству регистрирует его.

Шведское законодательство, регулирующее правоотношения, возникающие на фондовом и финансовом рынках, является гибкой правовой

системой, тесно связанной с нормативным регулированием Евросоюза. Компетентными госорганами, осуществляющими госрегулирование финансового и фондового рынков, ежегодно разрабатываются и утверждаются акты, призванные установить детальное регулирование правоотношений возникающих в этой сфере.

25 июля 2002г. на основании постановления о торговле и услугах на фондовом рынке и постановления об инсайдах, Фининспекцией принято новое предписание относительно обязанности передавать информацию о торговле определенными финансовыми инструментами электронным способом. Указанное предписание обязывает членов бирж и любых других лиц, осуществляющих операции с ценными бумагами, передавать Фининспекции информацию о торговле акциями и опционами акций по электронным каналам. Право Фининспекции запрашивать и получать такую информацию установлено Законом о торговле финансовыми инструментами. Указанное предписание расширяет возможность использования электронных способов в контроле за участниками финансового рынка, что соответствует цели правительства Швеции о более широком использовании электронных методов в работе госаппарата.

Налоги

Новые законы с 2003г. С 1 янв.2003г. в Швеции вступили в силу ряд новых законов:

- о снижении налога на доход для той категории лиц, которые зарабатывают менее 264200 шв.кр. в год. Наибольшее снижение для лиц с таксированным доходом – в районе 200 тыс.шв.кр. При доходе менее 16400 кр. в месяц налог не уплачивается;

- те, кто получают пенсию в связи с преждевременным выходом на пенсию, будут получать страховое возмещение по болезни. Те, кто получают пособие по болезни, смогут получать ограниченное по времени возмещение по болезни или возмещение для реабилитации;

- пенсии увеличиваются, однако, будут подлежать налогообложению. Народная пенсия, специальная добавка к пенсии и основные отчисления с пенсии ликвидируются и заменяются т.н. гарантированной пенсией для тех, кому исполнится 65 лет. Пенсия вдове «подгоняется» к гарантированной пенсии. Налоги для «иностранцев пенсионеров» будут соотнесены с новой пенсионной системой;

- пожилое лицо, имеющее низкую пенсию, которая не позволяет «экономически существовать», получит специальную «поддержку для снабжения по старости», с таким расчетом, чтобы им не приходилось обращаться за социальным пособием;

- учащиеся в гимназиях получают пособие по учебе в 10 из 12 мес. Сегодня им выделяется пособие только в течение учебного года (9 месяцев);

- новые предприниматели получают отсрочку в 3 мес. по первым налоговым платежам;

- предприятия указывают в отчетности и оплачивают акцизные сборы отдельно; с нового года эти сборы (табак, алкоголь и игровые сборы) будут включаться в общую систему учета налогов и их можно указывать в отчете и оплачивать одновременно с другими налогами;

- электроэнергия будет на 3,5 эре дороже за квтч., включая НДС. Налог на окись углерода

повышается, также повышается налог на бензин и дизтопливо. Увеличивается налог на отходы, помещаемые в места сбора мусора;

- дорожный сбор на тяжелые грузовые автомобили снижается на 6,4% в связи с укреплением кроны к евро;

- лицо, посетившее другую страну ЕС, может ввезти в Швецию без уплаты налога 5 л. крепких спиртных напитков, 52 л. вина и 64 л. пива. Квота на табачные изделия не изменена: 400 сигарет, 200 сигарилл, 100 сигар или 500 грамм курительного табака;

- на лицо, перевозящее алкоголь, табак или минеральные топлива через национальные границы, и не имеющее в надлежащем порядке оформленные налоговые документы, может быть наложен штраф, или оно может быть осуждено за «запрещенное перемещение подлежащих акцизному сбору товаров»;

- Центральному банку Швеции возвращено право «формулировать правила о валютной и кредитной политике», т.н. «предписания банка»;

- снижается сбор с 1000 до 500 шв.кр. за задержку в предоставлении налоговой декларации, если это произошло впервые. При повторяющихся задержках – сбор 1000 шв.кр.

4 мая 2002г. шведский парламент принял решение об изменении действующих правил, которые дают шведским экспортным предприятиям те условия, которые существуют в основных странах-конкурентах. Чтобы предприятия получили шведские экспортные кредиты, требуется помимо традиционной ренты, оплатить расходы (комиссионные) Svensk Exportkredit, который находится частично во владении государства. В основном в странах-конкурентах оплачивается только рента.

16 авг. 2002г. правительство приняло решение подписать с Боливией Соглашение о списании задолженности на 2 млн.долл., как следствие той работы, которая проводится в рамках НПС инициативы в сотрудничестве со Всемирным банком. За последние 6 лет в рамках этой инициативы были списаны задолженности на 1 млрд.шв.кр.; кроме того, Швецией были сделаны взносы (700 млн.шв.кр.) в различные банки развития для списания задолженности.

Единогласно 10 дек. 2002г. парламент принял решение о финансировании международного сотрудничества и деятельности на 2003г. – 1,3 млрд.шв.кр, половина из которой будет направлена в качестве вклада в международные организации. Вторая крупная статья – средства, направляемые в Совет министров Северных стран – 325 млн.шв.кр., следующая статья – средства на «меры, содействующие миру», в 134 млн.шв.кр.

Правительство 19 дек. 2002г. приняло решение о том, что Швеция выделит 9 млн.шв.кр. для помощи наименее развитым развивающимся странам для «развития торгово-политических приоритетов», в т.ч. правительство – 4,5 млн.шв.кр. в многостороннюю программу помощи Integrated Framework (for Trade-Related Technical Assistance for Least Developed Countries); оставшиеся 4,5 млн.шв.кр. направит в эту программу Sida. «Международное сообщество несет ответственность, чтобы совместно поддержать развивающиеся страны таким образом, чтобы они получили возможности для продвижения своих торгово-политических интересов на международной арене, а

также для развития своей торговли», — заявил министр Л.Пагротски. «Это лежит как в их, так и в наших интересах интегрировать эти страны в глобальную экономику с учетом их собственных приоритетов».

В начале дек. 2002г. Швеция подписала Соглашение об учреждении межгосударственной организации АИПС, которая будет оказывать поддержку беднейшим государствам в ходе проходящего раунда переговоров в ВТО. «Это шаг в нашем стремлении усилить возможности беднейших стран по проведению в жизнь своих интересов», заявил министр Л.Пагротски, который наряду с министром Ян-О.Карлссоном принадлежат к инициаторам создания этой организации. «Швеция является одной из тех стран, которая активно выступает за то, чтобы беднейшие страны смогли получить расширенные ресурсы, знания и компетенцию в торговых вопросах. Частично для того, чтобы они смогли использовать свои возможности в ходе переговоров, частично, для того, чтобы они смогли занять прочные позиции в торговом обороте».

Деятельность АИПС будет предлагать помощь, в первую очередь, 25 развивающимся странам, которые не имеют представительских контор в Женеве, для проведения переговоров в рамках ВТО. За АИПС (Agency for International Trade Information and Cooperation) помимо Швеции стоят Швейцария, Дания, Финляндия, Ирландия, Нидерланды и Великобритания; ориентировочный бюджет — 120 млн.шв.кр. на ближайшие пять лет; шведский вклад в эти годы составит 12 млн.шв.кр.

Инвестиции

Шведские инвестиции за границей. В последние годы характерной чертой шведской экономики стала активная инвестиционная политика. Выросли объемы прямых иноинвестиций, интенсифицировалась деятельность шведских инвесторов за рубежом.

Это объясняется стратегией открытости шведской экономики, ее лидирующими позициями в мире, где основными источниками развития стали инвестиции в инновационные проекты, новые технологии и подготовку квалифицированных специалистов. Если присутствие шведского капитала за рубежом носит традиционный характер и вызвано ограниченной емкостью внутреннего рынка, то качественные изменения в инвестиционной привлекательности Швеции произошли в последнее десятилетие. Этому способствовала многолетняя политика правительства Швеции по развитию промышленной, транспортной и информационной инфраструктуры, системы образования и научных исследований.

В 2002г. произошла стабилизация инвестиционной деятельности в Швеции после спада в 2001г., вызванного негативными тенденциями в мировой экономике. В 2002г. приток прямых иноинвестиций в Швецию уменьшился по сравнению с 2001г. на 36% и составил 7,8 млрд.долл. Поток шведских прямых инвестиций за рубеж уменьшился по сравнению с 2001г. на 1,2% и составил 6,5 млрд.долл.

Согласно отчету, подготовленному ЦБ Швеции в рамках исследования МВФ, стоимость пакета зарубежных ценных бумаг во владении шведов возросла к началу 2002г. до 1494 млрд.шв.кр. Сто-

имость иностранных акций и долей инвестиционных фондов составила 1062 млрд.шв.кр., стоимость доходных ценных бумаг — 432 млрд.шв.кр. Основная часть инвестиций в зарубежные доходные ценные бумаги осуществляется сектором страхования (в основном пенсионными фондами), которые увеличили свои инвестиции за рубежом в 2001г. Физлица инвестировали 69 млрд.шв.кр или 5% всего объема средств, вложенных в зарубежные ценные бумаги шведами. Статистикой не учитывается возможное реинвестирование средств вкладчиков шведскими фондами за рубеж и реальная доля физлиц в иностранных вложениях может быть значительно выше. В отчете содержится подробный анализ распределения средств по странам, который показывает, что треть всех шведских портфельных инвестиций было направлено в американские ценные бумаги.

Получатели шведских портфельных инвестиций, в млн.шв.кр.

	Акции	Облигации	ПМИ	Всего
США.....	419524	123127	3710	546361
Великобритания.....	164000	36098	263	200361
Германия.....	46981	69954	2471	119405
Люксембург.....	81256	3009	365	84630
Франция.....	59709	242209	692	84609

Источник: Центробанк Швеции

Агентство Invest in Sweden. За последние 10 лет число промпредприятий в руках иностранцев, возросло в Швеции с 2600 до 7800. Общее количество занятых на них увеличилось с 200 тыс. до 520 тыс.чел. — т.е. **пятая часть трудоспособного населения имеет иностранного работодателя.**

Предприятия, находящиеся в руках шведов имеют больше занятых за пределами Швеции, чем внутри страны. Расширение происходит не только за счет увеличения числа занятых в т.н. низкостимостных странах, но и с учетом близости к потенциально растущим рынкам, в результате вывода из страны «грязных» производств. Помимо промпредприятий, расширяют свою деятельность за границей и предприятия сферы услуг со шведским участием. Общее число занятых в Швеции (100 крупнейших работодателей) составляет 624 тыс.чел., за границей — 945 тыс.чел.

Политика в области привлечения инвестиций с международных рынков капитала. В 2002г. одним из новых направлений работы по привлечению иноинвестиций в Швецию стало развитие сотрудничества с КНР. 24-29 нояб. 2002г. министр промышленности Швеции Лейф Пагротски посетил Китай во главе делегации представителей шведского бизнеса. Визит был частью шведской инициативы по презентации на китайском рынке Швеции, как страны, привлекательной для китайских инвестиций.

Визит министра начался в Кантоне, где Лейф Пагротски открыл новое генконсульство Швеции, которое будет иметь четкую ориентацию на содействие торгово-экономическому сотрудничеству. После этого он посетил Пекин для встречи с членами правительства КНР, губернатором Пекина и оргкомитетом олимпийских игр 2008г. В ходе визита была организована презентация проекта «Устойчивый город» (The Sustainable City), ориентированного на демонстрацию инновационных решений в городах. В работе делегации приняли участие представители компаний ABB, ABS Pumps, Bedmaster, BrainHeart, Delphi, Envac Centralsug, Ericsson, Gammon Skanska, IGS, ITT Flygt, NCC,

Purac, Scania, Sweco, Swedbank, Swedish Satellite Systems, Vinge и Volvo.

В развитие визита Лейфа Пагротски 1-7 дек. Китай посетил статс-секретарь минпрома Швеции Sven-Eric Soder. Седер возглавил делегацию представителей шведских госорганизаций и частных компаний. Были представлены Шведское агентство по привлечению иноинвестиций (ISA), Управление инновационных систем (VINNOVA), Королевская высшая техническая школа (KTH) и фирмы, работающие в области ИТ.

Интенсивное развитие китайской экономики в последнее десятилетие и вступление страны в ВТО дают основание предположить, что китайские компании (в соответствии с официальной политикой правительства Китая на интернационализацию экономики) в большем объеме будут инвестировать за рубежом. Учитывая эту возможность, правительство Швеции дало задание Агентству по привлечению иноинвестиций провести презентацию ряда инвестиционных проектов в Швеции для потенциальных китайских инвесторов. Стратегической задачей является превращение Швеции в течение пятилетнего периода в самого крупного получателя китайских инвестиций в Европе.

Программа визита Свена-Эрика Седера включала семинары в Пекине и Шанхае по тематике инвестиционных возможностей в таких областях, как информационные и коммуникационные технологии. В дек. 2002г. открылось представительство шведского агентства по привлечению иноинвестиций в г. Шанхай. Главным представителем ISA в Китае стал Эдди Чен (Eddie Chen), который работал на руководящих должностях в сфере информтехнологий и телекоммуникаций более 18 лет. Деятельность по продвижению инвестиций будет осуществляться в сотрудничестве с администрациями Стокгольма, Гетеборга и региона Сконне. В Китае ISA будет координировать свою работу со шведским посольством в Пекине и генконсульствами в Шанхае, Гонконге и Гуанджоу.

Второй офис ISA планируется открыть в Пекине весной 2003г. По мнению руководства ISA, условия для торговли, бизнеса и инвестиций в Китае значительно улучшились после вступления страны в ВТО. Китайское руководство поощряет местные компании к расширению зарубежных контактов. Согласно данным ЦБ Швеции в 2002г. баланс прямых шведских инвестиций в КНР увеличился на 25,8% и составил 38,6 млн.долл. Приток китайских инвестиций в Швецию вырос на 41,4% и достиг 14,4 млн.долл.

До середины 80гг. подход Швеции к прямым иноинвестициям характеризовался сложной системой ограничительных мер. Впоследствии шведское правительство осуществило ряд реформ, которые улучшили инвестиционный климат.

За последние годы все ограничения, которые негативно влияли на деятельность иноинвесторов в Швеции, были устранены, и иноинвестор не нуждается в каком-либо разрешении. Все акции, которые обращаются на Стокгольмской фондовой бирже, могут быть приобретены иноинвесторами. Шведское законодательство не устанавливает ограничений на репатриацию всех видов прибылей, полученных в результате инвестиционной деятельности. Закон предоставляет надежную защиту прав собственности инвестора, устанавливая исчерпывающий перечень случаев конфискации

собственности с выплатой достаточной компенсации.

В своей экономической политике в рамках предоставленного режима Швеция стремится к созданию равных правовых условий для всех участников инвестиционной деятельности. Особенно это проявляется в сфере налогообложения. Дивиденды от инвестиций в шведские и иностранные акции, котирующиеся на местном рынке, облагаются как доход с капитала по ставке 30%. Эта ставка применяется в равной мере как к шведским, так и к иностранным держателям. Это относится к обязанности уплачивать все другие налоги на доходы, получаемые в результате инвестиционной деятельности (подходный, НДС, налог на недвижимость). Исключения из налогообложения могут иметь место только в случаях, прямо предусмотренных законом или международным договором. В силу закона, доходы иностранных лиц от хранения денег в шведских банках, а также дивиденды от акций освобождаются от налога, если с их страной у Швеции имеется договор об избежании двойного налогообложения, согласно которому инвестор обязан оплатить налог в стране своего постоянного места пребывания. Если это правило не установлено договором со страной инвестора или такого договора нет, то дивиденды на акции или доходы от вкладов в банках соответственно облагаются подходным налогом по ставке 30% и удерживаются шведской компанией или банком для перечисления в госбюджет.

С 1 июля 2002г. вступили в силу изменения к законодательству, регулирующие правила взимания НДС. Указанные изменения вносят корректировку в понятие «иностранное лицо» (применительно к взиманию НДС). Иностранным субъектом теперь является только то предприятие или физлицо, которое имеет свой центральный зарегистрированный офис (или постоянно проживает) вне Швеции. Таким образом, выводятся из общего понятия «иностранного лица» те предприятия с участием иностранного капитала, которые зарегистрированы в Швеции.

Если иностранное лицо осуществляет торговые операции или предоставляет услуги на территории Швеции, то в соответствии с действующим законодательством, уплата НДС осуществляется покупателем, если он является зарегистрированным в Швеции плательщиком НДС (обратная налоговая ответственность). Если иностранный субъект осуществляет торговые операции или предоставляет услуги тем лицам, которые не являются зарегистрированными в Швеции НДС-плательщиками, то само иностранное лицо должно быть зарегистрировано как шведский плательщик НДС.

После вступления в силу изменений к налоговому законодательству, иностранным лицам предоставлено право добровольно взять на себя обязанность по уплате НДС в Швеции. В Швеции остается ряд практических препятствий на пути прямых иноинвестиций. Речь идет о достаточно обширной, хотя и не дискриминационной, системе разрешений и лицензий, необходимых для ведения бизнеса в некоторых секторах, например в строительстве.

В нояб. 2002г. под эгидой минпрома прошел семинар по вопросам имиджа Швеции за рубежом и был представлен новый вариант сайта www.sweden.se, который станет основным источником ин-

формации о Швеции за рубежом. **Новый портал** отличается легкой навигацией и современным дизайном. Он **станет основой для профильной программы, которая будет охватывать более сотни сайтов**. Среди них – шведские посольства и генконсульства, которые в будущем будут использовать тот же профиль и графическое оформление.

На сайте, разработанном совместно Шведским экспортным советом (Exportrådet) и Агентством по привлечению иноинвестиций (ISA), www.itsweden.com можно найти информацию по инновационным технологиям. Сайт имеет новое графическое оформление. Тип информации остался тем же: отчеты, новости, ссылки и календарь. Новым является раздел по технопаркам в области ИТ.

Льготы инвесторам

Деловой климат. В соответствии с последним отчетом Всемирного экономического форума (World Economic Forum), Швеция заняла второе после Финляндии место среди стран, обладающих благоприятными условиями для современной экономики и устойчивого роста.

Одной из мер по улучшению делового климата для иностранных компаний является «налог на экспертов» (Expertskatt) – налоговые льготы в отношении сотрудников шведских компаний-иностранцев, целью которых является привлечение в Швецию высококвалифицированных иностранных специалистов. Льготы предусматривают освобождение от налогообложения и сборов 25% зарплаты иностранного специалиста. Необходимо, чтобы работодатель являлся шведской или иностранной компанией, у которой Швеция является постоянным местом деятельности. В Швеции на рассмотрении находится 2 тыс. заявок на такие налоговые льготы.

Ранее эти правила подвергались жесткой критике со стороны компаний из-за длительных сроков рассмотрения заявок и произвольного характера принятия решений. В 2002г. время ожидания для зарубежных специалистов, подавших заявки на получение налоговых льгот при работе в Швеции, сократилось с одного года до 1-3 мес. Отказы связаны с высокими требованиями. Эксперты должны обладать особой квалификацией, которой нет в Швеции. Комитет по налогообложению экспертов принял положительное решение по 850 заявкам и отрицательное решение по 660. В 2002г. было подано 500 заявок. 20% отрицательных решений принимается по чисто формальным признакам. Например: заявка была подана слишком поздно – специалист проработал в Швеции более 3 мес. или прожил в Швеции в течение последних пяти лет. Постоянными заявителями являются сотрудники компаний «АстраЗенека», «Эрикссон», банков и ряда фирм сектора информтехнологий. Многие компаний опротестовывают отрицательные решения Комитета в судах. В Швеции звучат предложения об отмене «налога на экспертов», однако это представляется затруднительным, пока аналогичные льготы существуют в других странах.

Приоритеты хай-теку. В 2002г. в Швеции сохранились приоритеты по развитию информационных технологий, телекоммуникаций, электроники, транспортного машиностроения, фармацевтики и биотехнологии. Правительство предоставляет различные виды поддержки научно-исследовательских программ, проводит активную

политику регионального развития с целью увеличения занятости в определенных регионах страны. Для поддержки инвесторов, осуществляющих свою деятельность в таких регионах, существует широкий спектр мер стимулирования, которые направлены на содействие созданию новых компаний. Речь идет о кредитах, предоставляемых специализированными организациями в рамках программ регионального развития. Средства предоставляются в виде грантов под выбор определенного региона расположения бизнеса, создание рабочих мест, а также в виде снижения налогов на зарплату. Существуют технопарки с низкой стоимостью аренды производственных площадей, а также зоны свободной торговли.

Швеция имеет зоны свободной торговли с таможенными складами в портах г.г. Стокгольм, Гетеборг, Мальме и Йенчепинг. Товары в таких зонах могут храниться без таможенной очистки. При этом могут выдаваться разрешения на использование этих товаров в качестве сырья в пределах зоны свободной торговли. Внутри зон применяется обычное трудовое и налоговое законодательство, действующее на остальной территории Швеции.

Поддержка регионального развития сконцентрирована на малонаселенных северных регионах, которые составляют 2/3 территории страны. Все возможности получения поддержки для развития бизнеса, доступные шведским предприятиям, доступны также зарубежным компаниям-инвесторам. Для зарубежных компаний существуют особые возможности, связанные с избежанием двойного налогообложения. Это обеспечивается положениями двусторонних межгосударственных соглашений.

Среди конкретных отраслевых программ в Швеции следует отметить проекты в области информтехнологий. Крупнейшим научно-техническим центром, где сосредоточены разработки в области информтехнологий в Швеции, является пригород Стокгольма – Чиста (Kista). Здесь сосредоточены 650 предприятий (27 тыс.чел.), 350 из которых фокусируются на т.н. Time-секторе, т.е. телекоммуникациях, информационных технологиях, СМИ, развлечениях. Ежегодно в Чисте образуются десятки новых компаний.

Проект «Медицинская долина» (Medicon Valley) осуществляется совместно шведскими и датскими НИИ и компаниями при поддержке ЕС. На базе «Академии Медицинской долины» создана ассоциация (Medicon Valley Academy Association), которая объединяет 84 члена – все лечебные центры и университеты региона, а также коммерческие предприятия. Среди ассоциации большинство составляют мелкие и средние компании, работающие в области медицины и биотехнологии в регионе Эресунда. Членами ассоциации являются крупные фармкомпании AstraZeneca, Novo Nordisk.

По числу научных публикаций «Медицинская долина» занимает четвертое место в Европе, по количеству публикаций по медицинской биотехнологии – третье. Успешной реализации проекта способствует благоприятное географическое положение, в особенности с открытием сообщения между Данией и Швецией по мосту через Эресундский пролив.

В «Медицинской долине» сосредоточено 500 компаний, в которых занято 40 тыс. сотрудников.

100 из этих компаний работают в области биотехнологии. В регионе расположены 26 лечебных центров, 11 из которых принадлежат университетам. «Медицинская долина» характеризуется высокой инновационной активностью, определяемой наличием пяти региональных научных парков, ориентированных в своей деятельности на биотехнологию и медицину. В указанных научных парках занято 5 тыс. сотрудников. Более трети студентов в университетах в регионе «Медицинской долины» специализируются по медицинской тематике.

В июле 2002г. Агентство по привлечению инвестиций (ISA), Управление делового развития (NUTEK) и Управление инновационных систем (Vinnova) представили в правительство предложение по разработке инновационных систем и технопарков в регионах страны. Предусматривается: выделение прямых инвестиций компаниям для развития инновационных систем и технопарков; создание стимулов для модернизации образования и расширения сотрудничества между компаниями, научными учреждениями и госсектором; стимулирование регионов, обладающих международной конкурентоспособностью, и проведение для них маркетинговых исследований. Программа будет реализовываться в течение 3 лет с бюджетом в 70 млн. шв. крон.

Торговля

Защита прав потребителей. В нояб. 2002г. в ходе своего выступления на осенней конференции Совета по защите прав потребителей Швеции (Konsumtverket) новый министр сельского хозяйства Швеции Анн-Кристин Нюквист (Ann-Christin Nykvist), отвечающая в правительстве за вопросы защиты прав потребителей, подчеркнула намерение укреплять политику в отношении потребительского рынка.

Среди проблемных вопросов основным является высокий уровень цен в Швеции по сравнению с др. странами Европы. Во многом это является следствием недостаточной конкуренции.

Согласно опубликованному в 2002г. отчету Государственного управления по защите прав потребителей (Konsumtverket), шведский уровень цен на потребительские товары в 2001г. был на 19% выше, чем в среднем по Европе (на 17% без учета НДС). В янв.-авг. 2002г. этот показатель увеличился до 20%. Продукты питания в Швеции на 11% дороже, чем в ЕС (на 6% без учета НДС). В качестве возможных причин называются колебания курсов валют, более высокая стоимость рабочей силы и транспортные расходы. Основным негативным фактором, на который приходится половины разницы в уровне цен между ЕС и Швецией является недостаточный уровень конкуренции в Швеции.

Правительство Швеции планирует реализовать ряд мер по стимулированию конкуренции в области потребительских товаров и услуг. В бюджете на 2003г. предусмотрены средства на реализацию мер по стимулированию импорта с целью усиления конкуренции на внутреннем рынке. Планируется расширить область мониторинга цен, распространив его на электричество, телефонную связь и финуслуги. Предложения по этому вопросу планируются представить весной 2003г.

Критерием для определения приоритетных вопросов политики по защите прав потребителей яв-

ляется доля тех или иных расходов в бюджете шведских семей. Одним из примеров является розничная торговля товарами повседневного спроса, на долю которой приходится 20% бюджета среднестатистической шведской семьи. 90% оборота розничной торговли указанными товарами контролируется тремя крупными торговыми сетями: ICA, Coop Nord и Axfood. Правительство планирует поддерживать проникновение и развитие новых компаний на шведском рынке в этой области. Повышенное внимание будет уделяться рынку жилья, т.к. 30% бюджета среднестатистической шведской семьи идет на оплату жилища.

Как проблемная сфера с точки зрения защиты прав потребителей в Швеции рассматривается сектор финуслуг. Одна из причин – быстрое изменение этого рынка. К 2004г. планируется разработать новый закон по вопросу финансового консалтинга, который позволит существенно улучшить ситуацию.

Расширяется сотрудничество между организациями по защите прав потребителей в скандинавских странах. В 2003г. Швеция будет председательствовать в этом сотрудничестве. 23 апреля 2003г. в Швеции состоится конференция скандинавских организаций по **защите прав потребителей**, а в авг. 2003г. состоится встреча министров скандинавских стран, отвечающих за эти вопросы.

Политика в области защиты прав потребителей базируется на Плана действий в области политики по защите прав потребителей (Handlingsplan for konsumentpolitiken), который утвержден парламентом Швеции в 2001г. В плане установлены пять задач указанной политики: усиление позиций и влияния потребителей на рынке; повышение эффективности использования финансовых и пр. ресурсов потребителей; обеспечение здоровья и безопасности потребителей; разработка таких стандартов потребтоваров, которые снижают вредное влияние на окружающую среду и способствуют устойчивому развитию; обеспечение доступа потребителей к необходимой информации и обучению.

В янв. 2003г. правительство представило в парламент свои соображения об «экологических» задачах политики в области защиты прав потребителей. В документе указывается, что производство и потребление в развитых странах является основной причиной экологических проблем. Введение новых задач позволит создать инструмент для стимулирования использования потребителями менее вредной для окружающей среды продукции.

Предлагается установить три «экологические» задачи госполитики: использовать «экологическую» продукцию должно быть просто и дешево; должно быть много конкретных примеров позитивного влияния изменений потребительского поведения в сторону меньшего урона для окружающей среды; широкое распространение должна получить «экологическая» и «этическая» маркировка продукции.

В марте 2002г. правительство направило в парламент «Информацию о целях и направлениях деятельности Швеции по вопросам защиты прав потребителей в рамках ЕС на ближайшие пять лет». Информация была принята парламентом без возражений. Документ содержит положения по вопросам гармонизации законодательства в указанной области, обеспечения здоровья и безопаснос-

ти потребителей, экономическим и правовым вопросам, а также по экологически устойчивому потреблению и стандартам производства.

В документе подчеркивается, что гармонизация законодательства стран ЕС по вопросам регулирования рынка будет способствовать развитию внутреннего рынка ЕС. Базой для позиции Швеции по этим вопросам в ЕС будет шведская внутренняя политика в области защиты прав потребителей. В качестве основных направлений взаимодействия с ЕС указываются безопасность продукции и стандартизация, вопросы продтоваров, маркетинг и информация, конкурентные цены, законодательство, «электронная коммерция», финуслуги, потребительские услуги (электроэнергия, почтовые услуги и связь), разрешение споров, а также экологически устойчивое потребление и стандарты производства.

Борьба с оргпреступностью. Швеция значительное внимание уделяет вопросам борьбы с преступностью в экономической сфере, как в рамках Евросоюза, так и на региональном (СБЕР и СГБМ) и двустороннем уровнях.

В целях повышения готовности страны к кризисным ситуациям 1 июля 2002г. начал работу новый госорган – Управление по мобилизационной готовности к кризисным ситуациям (Krisberedskapsmyndigheten), одной из задач которого является участие в обеспечении экономической безопасности Швеции. Управление отвечает за преодоление наиболее вероятных в современной мировой ситуации чрезвычайных обстоятельств типа террористических атак, природных катастроф и распространения серьезных инфекционных заболеваний. Новый орган заменил собой ОСВ (Overstyrelsen for civil beredskap), и принял часть функций, выполняемых ныне Управлением психологической защиты (Styrelsen for psykologiskt forsvar). Задачами управления в области экономической безопасности определены: анализ ситуации, поиск вероятных угроз, выдвижение предложений к предотвращению кризисов и подготовка к их преодолению, координация функций других госорганов, оказание консультативных услуг правительству.

В 2002г. в Швеции был принят Закон, устанавливающий систему норм, призванных противодействовать финансированию особо опасной преступности. Его основной целью является недопущение финансирования криминальных сообществ, в особенности террористических организаций.

Ведущая роль в борьбе с экономической преступностью в Швеции принадлежит Бюро по экономическим преступлениям, которое было создано в 1998г. и находится в подчинении минонт. Бюро совместно с полицейским, налоговым и таможенным управлениями разрабатывает и реализует меры по борьбе с экономическими преступлениями, с отмыванием незаконно приобретенных доходов, а в отдельных случаях непосредственно проводит расследования экономических преступлений.

По данным шведского Главного полицейского управления, рост серьезных экономических преступлений в 2002г. составил 50%.

Жесткие меры, предпринимаемые госналоговым управлением, позволили выявить 3 тыс. налоговых правонарушений. Наиболее распространенными налоговыми преступлениями являются ма-

нипуляции с НДС и т.н. «черная работа». Суммы, укрываемые от налогообложения, составляют 4% ВВП Швеции – 100 млрд. шв.кр, что является существенной угрозой для экономической безопасности государства. Эффективная работа шведского налогового управления в 2002г. позволила увеличить налоговые поступления в казну на 1 млрд. шв.кр.

Еще одной угрозой экономической безопасности для государства в 2002г. оставались преступления, связанные с «отмыванием денег». Согласно данным полиции, от 2 до 3% ВВП Швеции имеют происхождение от преступной деятельности. Количество дел, связанных с расследованием случаев «отмывания денег», за последние годы выросло (на 60% в 2001г. и на 90% в 2002г., зарегистрировано 9 тыс. случаев на 5 млрд. шв.кр.). Выявленные случаи таких преступлений являются лишь видимой частью общего объема преступлений, связанных с «отмыванием денег». Реально «отмываемые» в Швеции денежные суммы, по оценкам финполиции, составляют 100 млрд. шв.кр. Одна из причин такого роста – увеличение использование интернета, что уменьшает возможность контроля со стороны правоохранительных органов за финансовыми операциями.

В качестве примера обеспечения экономической безопасности можно назвать заключение с США Соглашения CSI. В соответствии с которым, в Швеции ужесточены требования к безопасности контейнерных перевозок. Заключение данного Соглашения активно лоббировалось на правительственном уровне, в т.ч. министром Л.Пагротски, по мнению которого заключение Соглашения позволило продолжить прямые перевозки из порта г. Гетеборг в американские порты, что дает хорошие возможности для их дальнейшего развития и очень важно для конкурентоспособности шведских компаний на рынке США. В 2002г. Швеции удалось добиться для шведских экспортеров значительных исключений из ограничительных мер, установленных США в отношении импорта стали.

Швеция продолжает проводить активную работу в международных организациях, целью которых является противодействие отмыванию незаконно полученных финансовых средств. Швеция является участницей, созданной в 1989г. Группы международных финансовых действий по противодействию отмыванию денег (FATF). На совещаниях FATF Швеция занимает активную позицию в вопросе расширения межгосударственного сотрудничества в области противодействия легализации незаконных доходов и участвует в выработке конкретных рекомендаций по развитию национального уголовного законодательства.

Горнодобыча

По данным Ассоциации предприятий горно-рудной промышленности (Svenska Gruvforeningen), которая объединяет горнорудные компании, а также несколько производителей минсырья и оборудования, отрасль после кратковременного улучшения конъюнктуры в 2000г. и последующего падения спроса в 2001г., в 2002г. переживала некоторый подъем, связанный с увеличением спроса на железную руду.

Компания ЛКАВ, которая является основным поставщиком железной руды, согласно ее отчету за 9 мес. 2002г. улучшила свои финансовые резуль-

таты по сравнению с аналогичным периодом 2001г. Несмотря на значительное снижение цен на железную руду, оборот компании увеличился на 7% и достиг 3,9 млрд. шв.кр. благодаря ослаблению доллара и увеличению объемов поставок. Прибыль компании составила 288 млн. шв.крон.

Объем производства железной руды компанией ЛКАБ увеличился в 2002г. по сравнению с 2001г. на 4% и достиг 20,3 млн.т. Инвестиции компании составили 416 млн. шв.крон, что на 43% меньше чем в 2001г. Это объясняется политикой по концентрации ресурсов на приоритетных направлениях, а также проводимой работой по рационализации и экономии, что позволило снизить расходы на 4%. Количество занятых в компании несколько сократилось и составило 3100 чел.

Концерн Boliden, который является основным производителем руд цветных металлов, по результатам 9 мес. 2002г., несмотря на падение цен на цветные металлы, улучшил свои финансовые результаты деятельности по сравнению с 2001г. Основной причиной стало улучшение показателей добывающего подразделения концерна, благоприятный курс доллара, а также снижение расходов и повышение производительности.

Производство цветных металлов за 9 мес. 2002г. изменилось по сравнению с аналог. показателем 2001г.: меди увеличилось на 6% и составило 168 тыс.т.; цинка (-5%, 25 тыс.т.); свинца (-42%, 13 тыс.т.); золота (+27%, 12 т.); серебра (+33%, 311 т.).

В янв. 2002г. «Булиден» приобрел активы голландской компании – производителя медных труб HME Nederland за 50 млн. шв.кр. В марте 2002г. было подписано соглашение с компанией North Atlantic Natural Resources, NAN о разведочных работах в Skelleftefaltet.

В нояб. 2002г. была обнародована информация о богатом месторождении цинка и серебра на километровой глубине на шахте Kristinebergsgruvan в лене Вестерботтен. «Булиден» принял решение инвестировать 60 млн. шв.кр. в продолжение подготовительных работ для разработки месторождения.

«Булиден» в том же районе обнаружил месторождение, содержащее медь, золото и цинк. Предварительный анализ результатов показывает перспективность нового месторождения.

В конце 2002г. «Булиден» и концерн Hexagon подписали протокол о намерениях относительно создания СП между компаниями Boliden Gusum и Nordic Brass. Новая компания будет принадлежать в равных долях Boliden и Hexagon. В результате образуется крупная скандинавская компания по производству латуни, что позволит повысить конкурентоспособность и улучшить рентабельность. Годовой оборот новой компании оценивается в 500 млн. шв.крон. Сделка должна быть одобрена шведским антимонопольным ведомством.

В конце дек. 2002г. Рабочая группа в рамках правительства представила обоснования к новому проекту изменений в шведском Законе о минеральных ресурсах. Инвестиции в разведочные работы в международной перспективе снизились. Необходимо поддерживать структуры регулирующих органов власти, которые обеспечивают привлекательность Швеции как страны-получателя инвестиций для проведения разведочных работ и возобновления проектов добычи минеральных ресурсов.

Определяющим вопросом для инвестиций в разведочные работы и добычу являются геологические предпосылки страны. Существует спрос на актуальную геологическую информацию. Для маркетинговых исследований в области геологии страны важным является наличие доступа к информации в цифровой форме. Рабочая группа считает, что SGU (Госслужба геологических исследований, центральный регулирующий орган в Швеции минресурсам), а также Информцентра по минеральным ресурсам (Mineralinformationskontoret) в г. Мало (Mala) поддерживает удовлетворительный уровень в отношении предоставляемой геологической информации.

Промышленность выдвинула собственную инициативу, профинансировав три профессорские должности в Лундском техникуниверситете, что Рабочая группа считает ценным. Это должно усилить НИОКР в горнодобыче.

В анализе структуры власти в области минеральных ресурсов Рабочая группа констатировала, что не было найдено конкретных примеров ситуаций, где «Бергстатен» (Bergstaten, шведский регулирующий орган по вопросам использования минеральных ресурсов страны, подведомственный SGU) проявлял бы недостаток объективности. Поэтому не рекомендуется производить крупные изменения в инструкциях регулирующих органов. Рабочая группа предложила уточнить задачи SGU по выполнению функций головной организации для «Бергстатен». Наряду с существующими функциями SGU должно распределять ресурсы и докладывать о результатах их использования, нанимать персонал помимо окружных горнотехнических инспекторов, а также оказывать экспертное и административное содействие «Бергстатен».

Чермет

Согласно оценке Ассоциации предприятий черной металлургии Швеции (Jernkontoret) 2002г. был богатым на события и проходил под знаком введенных США защитных пошлин, которые вызвали эскалацию протекционизма в мире. Подъем мировой конъюнктуры в начале мес. года быстро сошел на нет, и развитие мирового рынка стали было хуже, чем прогнозировалось. Мировая сталелитейная промышленность взяла реванш к концу года и в результате рост мирового производства стали составил 6%.

Для Швеции 2002г. оправдал ожидания на рекордные объемы производства и экспорта. Китай продолжает оставаться гигантским рынком и потребляет основную часть увеличившегося мирового производства. География производства, несмотря на расширение протекционизма, характеризовалась слияниями, мерами по повышению эффективности, а также международным сотрудничеством. Однако при избыточных мощностях в 140 млн.т. в мире, остается еще большой простор для деятельности.

Ситуация на шведском рынке стали в целом характеризовалась той же тенденцией, что и на европейском. В I кв. 2002г. продолжилась тенденция предыдущих лет, связанная со снижением поставок. Затем внутренний спрос на сталь увеличился, и по результатам года объем поставок составил 3,1 млн.т.

В Швеции производство стали в 2002г. увеличилось на 4% и составило 5,75 млн.т., уровень, ко-

торый был выше лишь в 1974г. Около половины произведенной стали пришлось на легированную сталь. Соотношение между объемом произведенной легированной стали и нелегированной стали в Швеции в 2002г. по сравнению с 2001г. уменьшилось на 5% и составило 51%. Высокая доля легированных сталей дает Швеции особое положение на мировом рынке стали в части производства особых и спецсталей. Поставки шведских производителей стали возросли на 5% и достигли 4,9 млн.т. 4,2 млн.т. из этого объема пошло на экспорт. Общий объем поставок, включая компоненты, возрос до рекордного уровня – 5,2 млн.т. Стоимость экспорта также была рекордной – 36 млрд.шв.кр. Импорт стали возрос до 20 млрд.шв.крон.

В части влияния на шведских производителей стали, защитными пошлинами была затронута лишь ограниченная часть экспорта, которая пострадала из-за торгово-политических мер, которые были приняты в течение года в различных странах. Из общего объема шведского экспорта стали эта часть составила 3%. Низкий показатель имеет ряд объяснений, однако важную роль сыграла стратегия поиска ниш, используемая шведской сталелитейной промышленностью, а также членство в ЕС.

Швеция добивалась от США расширения списка исключений из защитных таможенных пошлин в отношении шведской продукции, ссылаясь на отсутствие объективных причин для использования защитных мер. Учитывая негативный эффект «торговой войны» для экономики Швеции, страна приветствовала решение КЕС об отказе от дальнейшей эскалации конфликта по стали, ожидая, что США, в ответ, ослабит протекционистские меры. Учитывались небольшие масштабы потерь Швеции от введения США защитных пошлин, ввиду особенностей структуры шведского экспорта стали.

Иностранное владение в шведском чермете в 2002г. еще более увеличилось. Финская компания Outokumpu купила все акции в шведской компании AvestaPolarit и перенесла головной офис из Стокгольма в Эсбу в Финляндии. Смена владельцев является частью необходимой и постоянной реструктуризации. Зарубежные владельцы также инвестируют в шведское производство. Компания AvestaPolarit усиливает свои лидирующие позиции в мире в части производства горячекатаного проката нержавеющей стали в результате инвестиций в производство Degerfors в 130 млн.шв.кр. в течение ближайших 2 лет. Компания Uddeholms планирует инвестировать 150 млн.шв.кр. в новый прокатный стан на производстве Munkfors. Это самые крупные инвестиции, которые производились в подразделении Uddeholm Strip Steel за последние 20 лет.

Компания Sandvik провела рационализацию производства и повысила эффективность путем вложений в новый прокатный стан, закрытия производства Gusab в Mjølby (провода и прутки) и сокращения персонала в подразделении Sandvik Steel, которое в 2002г. сменило название на Sandvik Materials Technology.

Лучший за многие годы финансовый результат деятельности показали компании Fundia Special Bar (Smedjebacken) и Voxholm. С прибылью год закончила компания Ovako Steel в результате увеличения продаж, как на внутреннем, так и на внешнем рынках.

Компания SSAB Tunnplat (Lulea) начала полную модернизацию 54 печей на 330 млн.шв.крон. Производство в Borlange обладает теперь одной из самых современных в Европе лабораторией для испытаний.

Производство стали растет при одновременном снижении занятых. Их число в 2002г. уменьшилось на 200 чел. и составило на конец года 19800 чел.

Шведская Ассоциация предприятий чермета участвует в масштабном сотрудничестве скандинавских стран в области НИОКР. Речь идет о 100 проектах в 12 технических областях. Общий бюджет НИОКР в 2002г. достиг 90 млн.шв.крон, из которых 40% составляют ассигнования Ассоциации и ее членов, а также госсубсидии на проведение НИОКР, а остальное – участие сталелитейных предприятий в иной форме.

Весной 2002г. был запущен новый исследовательский проект в области металлургии – Использование новых методов компьютерного управления в производстве». Проект рассчитан на 4г. и оценивается в 196 млн.шв.крон, из которых государство (Шведское энергетическое управление, STEM) выделяет 75 млн.шв.крон, а остальное – промышленность. В проекте участвуют 29 ученых из НИИ и вузов.

В конце осени 2002г. Ассоциация представила план исследований в области чермета в 2003-07гг. Обозначены приоритетные области НИОКР, в которых потребуются господдержка со стороны Шведского управления инновационных систем (Vinnova). Формальные заявки будут поданы в течение 2003г. Речь идет о вложениях в 45 млн.шв.кр. в год в течение пятилетнего периода. Исследования будут проводиться НИИ (2/3) и вузами (1/3). Значительные инвестиции будут осуществляться шведской сталелитейной промышленностью для внедрения результатов этих исследований.

Лесбумпром

По данным Госуправления лесного хозяйства Швеции (Skogsstyrelsen), производство пиленой древесины хвойных пород за 9 мес. 2002г. выросло по сравнению с 2001г. на 4% и составило 11 млн.куб.м.

В начале 2002г. прогнозировалось снижение шведского импорта древесины по сравнению с 2001г., Однако в результате роста импорта осенью, за 9 мес. 2002г. по сравнению с аналог. периодом 2001г. импорт древесины уменьшился на 2%, составив 8,2 млн.куб.м., из которых 1,8 млн.куб.м. составил пиловочник, 6 млн. – балансы и 1,4 млн.куб.м. – щепа.

Основными странами – поставщиками древесины для шведской промышленности являются Латвия, Эстония и Россия. В конце 2002г. в связи со сложной ледовой обстановкой в Финском заливе, которая препятствовала поставкам древесины из России, ряд шведских деревообрабатывающих предприятий в большей степени стали использовать древесину из Литвы.

Шведский экспорт пиленого леса хвойных пород в янв.-сент. 2002г. увеличился по сравнению с 2001г. на 3% и составил 8,2 млн.куб.м. Экспорт бумажной массы вырос на 16%, бумаги и картона – на 5%.

Общий объем экспорта продукции шведского деревообрабатывающего комплекса составил 82,6

млрд.шв.кр., что на 1 млрд.шв.кр. больше, чем в 2001г. Основными странами-покупателями были Норвегия, Великобритания, ФРГ, Дания, Франция, Италия и Нидерланды.

В отчете «Лесной барометр 2002г.», подготовленном по заказу банка Forenings Sparbanken и основывающийся на опросах владельцев лесных участков в Швеции, прогнозируется продолжение повышения цен на пиленный лес и балансы, а также на лесные участки в течение ближайших 3 лет. 40% опрошенных владельцев лесных участков отводят землю для целей защиты окружающей среды, 7% из них получают за это возмещение.

Цены на газетную бумагу в Европе упали в 2002г. на 9%. Продолжилось начавшееся 2г. назад падение цен на бумагу для печати (тонкую мелованную бумагу и мелованную журнальную бумагу).

Средняя цена на целлюлозу в 2002г. вернулась на минимальный уровень – 440 долл. за тонну. Ситуация на рынке целлюлозы резко ухудшилась в начале авг. 2002г. – из-за неожиданного ограничения Китая своего импорта. Это произошло на фоне увеличения на 22% китайского импорта целлюлозы до июля 2002г. включительно.

При этом большинство прогнозов говорят о улучшении конъюнктуры в мировой целлюлозно-бумажной промышленности, с конца 2002г. и в 2003г. По мнению председателя правления крупнейшего в мире производителя мелованной тонкой бумаги – компании Sappi, рост спроса на бумагу для печати (мелованная журнальная бумага (LWC-бумага), немелованная журнальная бумага (SC-бумага) составит в 2003г. 5%.

В компании ССА (SCA) в 2002г. ослабили позиции подразделений по производству пиленой древесины, а также журнальной и газетной бумаги. Однако подразделения «гигиеническая продукция» и «упаковка» работали успешно. В результате прибыль ССА до уплаты налогов составит 8 млрд.шв.крон, что соответствует уровню 2001г. В Европе ССА действует успешнее своих конкурентов. Она находится вне ценовой войны между производителями подгузников в США, которая уже стоила крупным потерь основным конкурентам – Procter&Gamble и Kimberly-Clark.

В фев. 2002г. ССА сообщила о покупке американской компании по производству защитной упаковки Mid-Lands Chemical за 175 млн.шв.кр. на условиях «без долгов».

В марте 2002г. ССА приняла решение о покупке французского предприятия по производству упаковки AR Fegersheim (ранее – дочернее предприятие компании A&R Carton) за 250 тыс.евро с одновременным приобретением лизинговых и пенсионных обязательств объемом 2 млн.евро. Предприятие должно за два года достигнуть объема продаж в 20 млн.евро в год.

В конце 2002г. компания обнародовала планы увеличить свою долю в концерне Central Package (Сенпак), базирующемся в Сингапуре и работающего в области упаковки. Компания уже владеет 48% акций концерна и имеет опцион на увеличение своего пакета до контрольного. Наиболее привлекательным для нее является доступ к производству и сбыту в Китае. Она строит в Китае ряд новых объектов.

ССА анализирует рынок России в поисках подходящих возможностей для поглощений или создания новых предприятий. По мнению руковод-

ства компании, в **России** существует два региона интенсивного роста – вокруг Санкт-Петербурга и Москвы. То, что ССА не имеет своих предприятий, производящих упаковку, в регионе Москвы, в перспективе может привести к отставанию ССА от конкурентов в период общего роста в России. Проблемы и критерии при покупке компаний в Восточной Европе и в Азии более жесткие, поэтому компания зачастую предпочитает строить собственные производственные мощности.

Компания «Стура Энсо» (Stora Enso) в 2002г. была вынуждена провести единовременную продажу лесных участков в США и Финляндии, которая вместе с положительным эффектом от изменения курса доллара США, принесла доход в 10,5 млрд.шв.кр. До указанной продажи аналитики прогнозировали для компании убытки по результатам 2002г. в 2,9 млрд.шв.кр. В результате принятых мер прибыль до уплаты налогов составила 7,5 млрд.шв.кр.

«Стура Энсо» имеет значительные доли рынка по тем видам продукции, которые были затронуты падением цен, в частности, по газетной, журнальной и тонкой бумаге. Перспективы на 2003г. для компании хуже, чем в 2002г. Хотя в годовом отчете «Стура Энсо» отрицается расширение импорта газетной бумаги из **России** как фактор снижения цен, продажи российской бумаги, наряду с Финляндией, имеют хорошие перспективы также и в Швеции.

В планах компании – значительные инвестиции в России, где «Стура Энсо» планирует в 2003г. построить два лесопильных предприятия на 114 млн.шв.кр. Российские предприятия будут лишь распиливать лес. Далее древесина будет доставляться в Финляндию для сушки и переработки. В качестве следующего шага «Стура Энсо» планирует построить в России крупные целлюлозно-бумажные фабрики, которые будут снабжаться российским сырьем.

Одновременно «Стура Энсо» продолжает развитие своего лесопильного отделения в странах Балтии. Компания приобрела крупнейшую в Эстонии лесопильную компанию Sylvester с пятью лесопильными предприятиями в Эстонии и Латвии. Оборот компании составляет 1,5 млрд.шв.кр. в год, годовой объем производства – 900 тыс.куб.м. пиленой древесины. В результате этой сделки суммарная производственная мощность лесопильных предприятий «Стура Энсо» достигла 6,5 млн.куб.м. в год.

Компания также планирует инвестировать 83 млн.евро (755 млн.шв.кр.) в модернизацию производственных мощностей во Франции и в Швеции. Во французском Корбехеме 60 млн.евро будут инвестированы в перестройку целлюлозно-бумажной фабрики с целью повышения эффективности и качества основного оборудования для производства журнальной бумаги. Перестройка повысит производственную мощность на 55 тыс.т. до 305 тыс.т. В шведском Нюмелле 23 млн.евро будут инвестированы в совершенствование и модернизацию бумажной фабрики с целью повышения качества офисной бумаги Multicopy. Указанные два проекта будут завершены в начале 2004г.

Компания «Хольмен» (Holmen) закончит 2002г. с прибылью 2,5 млрд.шв.кр., однако на результат повлияло падение цен на газетную бумагу и негативные последствия ослабления доллара.

В конце июля 2002г. компания «Сведвуд» (Swedwood), входящая в концерн «Икеа», открыла свою первую в России фабрику в г.Тихвин Ленинградской обл. Инвестиции составили 15 млн.долл. Фабрика «Сведвуд Тихвин» будет работать на основе долгосрочных арендных договоров на лесопользование и закупать древесину у поставщиков, чья продукция соответствует требованиям, предъявляемым «Икеа» к сырью. После успешного введения в строй первой очереди фабрики планируется расширение производства готовой мебели для продажи в магазинах «Икеа». Основная часть продукции будет поставляться на экспорт, а также в магазины «Икеа» в России. Объем производства мебельных щитов и компонентов для поставщиков мебели «Икеа» составит 30 тыс.куб.м. в год.

Шведской госкомпания «Свеаскуг» (Sveaskog) в соответствии с решением парламента Швеции, принятому летом 2002г. поручено путем передачи и приобретения земли, содействовать защите природы и позитивному развитию в сельской местности. С целью укрепления земледелия и лесопользования в отдельных регионах «Свеаскуг» будет продавать принадлежащие ей участки по рыночным ценам. В перспективе может быть продано 5-10% принадлежащей госкомпания земли. Продажи будут приспособляться к региональным особенностям, а также ситуации на рынке лесопосадок. «Свеаскуг» владеет 3,3 млн.га продуктивных лесных площадей.

В авг. 2002г. «Свеаскуг» завершила покупку у промышленной группы «Кинневик» (Kinnevik) 20 тыс.га лесных участков в области Korsnas, а также лесопильного предприятия Kastets sagverk. Сумма сделки составила 2 млрд.шв.кр. Контракт охватывает также соглашение по поставкам сырья. Целью покупки было усиление позиций «Свеаскуг» в области поставок древесины сосны, а также улучшение структуры шведской деревообрабатывающей промышленности. В результате общий объем производства компании «Ассидомэн Тимбер» (Assidoman Timber), дочернего предприятия «Свеаскуг», должен превысить 1,5 млн.куб.м., из которых 80% составляет сосна.

В авг. 2002г. на семинаре по вопросам политики в области леспрома в Пайале министром промышленности Швеции было отмечено, что госкомпания «Свеаскуг» играет центральную роль в процессе укрепления конкурентоспособности шведской деревообработки, в обеспечении доступа деревообрабатывающих предприятий к сырью, а также в охране лесов, обладающих особой ценностью для окружающей среды.

В начале 2003г. минпром и министерство окружающей среды назначили ответственного за переговоры с представителями деревообрабатывающей промышленности и строительства в целях разработки национальной стратегии по расширению использования дерева в строительстве. Задачей стратегии является усиление позиций на рынке современной системы строительства на базе деревянных конструкций. Ответственный за переговоры должен не позднее 1 дек. 2003г. представить в правительство стратегию и план с предложениями конкретных мер. По мнению указанных министерств, дерево является возобновляемым и национальным ресурсом, обладающим преимуществами, как для окружающей среды,

так и для строительства. **Расширение использования дерева в строительстве** должно дополнительно способствовать экономическому росту, занятости и устойчивому развитию в Швеции.

В 1994г. шведские правила строительства были изменены. Стали доступными новые области применения дерева. Новая система строительства, однако, испытывает затруднения при проникновении в некоторые секторы рынка. Примером является строительство многоквартирных домов и мостов, где применение дерева сдерживается недостаточной информированностью строительного сектора о новых технологиях. Поэтому шведское государство считает необходимым сыграть стимулирующую и координирующую роль для облегчения инноваций и создания для них опоры на рынке.

Химпром

По данным Ассоциации предприятий химпрома Швеции (Kemikontoret), в отрасли на начало 2002г. было занято 42 тыс.чел. Количество занятых в отрасли в последние годы снизилось и достигло минимума – 33 тыс.чел. – в 1995г. Последовавший за этим рост числа рабочих мест был связан с позитивным развитием, прежде всего – в фармпроме. С учетом нефтепереработки, а также производства резины и пластмасс, общее количество занятых в отрасли составляет 63 тыс.чел.

Индекс объема производства в шведском химпроме в I пол. 2002г. вырос по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 7%.

Экспорт шведской химпродукции за 9 мес. 2002г. вырос в стоимостном выражении по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 3,8% и составил 78,5 млрд.шв.кр. На 3,8% вырос экспорт фармацевтики, составив 32 млрд.шв.кр.; на 3,37% – экспорт пластмасс и полимеров, составив 18,5 млрд.шв.кр.; на 15,6% – экспорт прочих химпродуктов, составив 5,8 млрд.шв.кр. Уменьшились поставки на экспорт удобрений, взрывчатых веществ и резиновых изделий.

Шведский импорт продукции химпрома в указанный период остался на уровне 2001г. и составил 64,1 млрд.шв.кр. На 9% вырос импорт фармацевтики, составив 12 млрд.шв.кр.; на 2,2% – импорт пластмасс и полимеров, составив 17 млрд.шв.кр.; на 6,5% – резиновых изделий, составив 6,5 млрд.шв.кр. Уменьшился импорт органических и неорганических соединений, а также прочих химпродуктов.

Инвестиции в 2002г. составили 8 млрд.шв.кр. (в 2001г. – 6,3 млрд.шв.кр.). С учетом инвестиций в нефтепереработку, а также производство резины и пластмасс, инвестиции оцениваются в 10,85 млрд.шв.кр. Соотношение между объемом инвестиций и добавленной стоимостью в химпроме составляет 0,25, по сравнению с 0,14 в целом по производственному сектору.

В дек. 2002г. Ассоциация предприятий химпрома (Kemikontoret) и Ассоциация производителей пластмасс и химпродукции (Plast och Kemibranscher) приняли решение о слиянии с 1.01.2003г. в единую организацию – Ассоциацию предприятий химпрома и промышленности пластмасс (Plast och Kemiforetagen). Целью является концентрация опыта и ресурсов для повышения эффективности деятельности и качества предоставляемых своим членам услуг.

По результатам трех кварталов 2002г. прибыль компании «Акзо Нобель» (Akzo Nobel) увеличилась по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 3% и составила 2,1 млрд.шв.кр. В сент. 2002г. компания приняла решение прекратить котировки своих акций на Стокгольмской бирже.

В мае 2002г. была открыта фабрика по производству строительных клеев в Германии (Rosendahl), которая дополнила производство клеев в Швеции (Kristinehamn). В июне 2002г. «Акзо Нобель» сообщила об открытии фабрики по производству декоративной краски в **России** (г. Балашиха). На фабрике занято 50 чел., в дальнейшем планируется увеличить количество сотрудников до 80.

В авг. 2002г. было заключено соглашение с компанией Ferro о покупке ее производств распыляющейся краски в США и Азии за 73 млн.долл. В окт. компания объявила о намерении продать компании «Кемира» (Kemira) свое скандинавское отделение по производству промышленных красок, применяемых для защиты машин и оборудования.

«Кемира» в начале 2002г. объявила о подписании соглашения с российской корпорацией «Пигмент» о приобретении производства химикатов для очистки воды. «Кемира» также построит новое предприятие по производству указанной продукции в **Санкт-Петербурге**. Общий объем сделки и инвестиций составляют 10 млн.евро. Новое производство должно быть введено в действие во II пол. 2003г.

Оборот концерна «Сюдсвенска Чеми» (Sydsvenska Kemi), в который входит шведская компания «Песторп» (Pestorp), по результатам трех кварталов 2002г. уменьшился по сравнению с пред.г. на 3% и составил 4,6 млрд.шв.кр. Прибыль выросла с 151 млн.шв.кр. до 450 млн.шв.кр. Концерн осуществил программу по повышению эффективности, экономический эффект которой оценивается в 130 млн.шв.кр. В указанный период произошло поглощение отделения американского концерна Rogers по производству композитных материалов (Moldable Composites), что позволило усилить позиции компании «Песторп». Прекращена коммерческая деятельность компании Pestorp Construction Chemicals. Планировавшееся в 2001г. слияние «Сюдсвенска Чеми», «Кемира» и «Нюнеа» (Dynea Oy) не получило одобрения финского правительства.

Фармацевтика

В Швеции насчитывается 600 фармпредприятий и 240 компаний, имеющих отношение к биотехнологиям, 120 из которых занимаются научными исследованиями. В патентно-регистрационном управлении США защищено 780 фармацевтических и биотехнологических патентов, разработанных в Швеции. Лидирующими биотехнологическими концернами в Швеции являются Astra Zeneca и Pharmacia (после приобретения американским концерном Pfizer компании Pharmacia шведские акционеры полностью потеряли над ней контроль).

Наиболее продаваемыми в мире шведскими препаратами являются: **Lossec/Pilosec** (лечение язвы желудка) компании Astra Zeneca — 6,1 млрд.долл. (2 место) и **Celebrex** (противоревматическое лекарство) компании Pharmacia — 3,1 млрд.долл. (7 место).

В 2002г. общий объем продаж лекарственных препаратов в Швеции вырос по сравнению с 2001г. на 7% и составил 23,2 млрд.шв.кр. Компания Pharmacia сохранила традиционно лидирующие позиции.

Astra Zeneca занимает пятое место по продажам на нацрынке. Предприятие закончило 2002г. с результатами, которые превзошли самые оптимистические прогнозы. Оборот компании увеличился на 9% по сравнению с 2001г. и достиг 152,45 млрд.шв.кр. Продажи нового препарата Segoquel превысили 8,5 млрд.шв.кр, препарата Nexium — 17 млрд. шв крон. За 2002г. Astra Zeneca создала в Швеции 1000 новых рабочих мест. На начало 2003г. штат национальных подразделений компании составил 12328 чел.

Госфинансирование бионауки и биотехнологических исследований. Согласно данным Центрального статбюро (Statistiska centralbyran, SCB), ежегодный суммарный объем финансирования НИОКР в Швеции составляет 70-75 млрд.шв.кр.: из них 70% выделяется предприятиями/компаниями; 25% — государством; 3,5% — имеют иностранное происхождение; 1,5% — поступает от частных фондов. Размер «общественных средств» (госфинансирование, инвестиции из Пятой рамочной программы ЕС), выделенных в 2001г. на научные исследования, оценивается в 20 млрд.шв.кр. 75% всех выделенных на проведение исследований средств поступает на предприятия/компании; 22% — в вузы и 3% — в другие организации. Из общего объема средств, выделяемых национальной промышленностью на НИОКР, 15% приходится на лекарственные средства и биотехнологии. Ежегодно в Швеции выделяется 8,5-10 млрд.шв.кр. на исследования, связанные с биотехнологиями.

В 2000г. парламент Швеции принял решение выделить дополнительные госассигнования (помимо базовых средств, показанных выше) на финансирование научных исследований на 2001-03гг. в 1 279 млн.шв.кр. Из них — 120 млн.шв.кр. на бионауку и биотехнологии; 35 млн.шв.кр. — на исследования в области здравоохранения; а также на смежные области: информационные технологии — 43 млн.шв.кр., материаловедение — 35 млн.шв.кр. и привлечение молодых ученых — 110 млн.шв.кр.

Большое внимание уделяется государством процессам глобализации и развития международного сотрудничества в области биотехнологий. Координация и интеграция накопленных в Швеции знаний и технологий в международные проекты рассматривается как эффективный способ получения конкурентного преимущества на рынке и возможность продолжения научных разработок. Государством оказывается поддержка предприятиям в получении средств из исследовательских программ ЕС, в т.ч. в области биотехнологий. Опыт реализации Четвертой рамочной программы ЕС показал, что такая господдержка на национальном уровне может приносить до 1 млрд.шв.кр. в год инвестиций в шведские исследовательские программы. Данные по Пятой рамочной программе свидетельствуют о сохранении достигнутого уровня привлечения средств ЕС.

Государство заботится также о создании базы для проведения биотехнологических исследований в интересах обороны. В 2000г., на территории Института борьбы с инфекционными заболеваниями

ями (Smittskyddsinstytutet) было закончено строительство биологической лаборатории самого высокого в мире стандарта безопасности BSL4. Ее стоимость составила 100 млн. шв.кр. Всего в мире – 15 таких сооружений, прежде всего в США, Великобритании, Франции, Германии и Австралии. В лаборатории планируется проводить исследования и разрабатывать вакцины против наиболее агрессивных и опасных инфекций. В развитие проекта предполагается построить помещение для подопытных животных стоимостью 20 млн. шв.крон.

Негосударственные источники финансирования биотехнологических предприятий. В 2001г. в Швеции насчитывалось 200 компаний рискованного капитала, которые располагали суммарным бюджетом 200 млрд. шв.кр. (22 млрд. евро) или 2% ВВП. В области биотехнологий активны 33 из них, при этом головные офисы 27 расположены в регионе Стокгольм/Упсала/Линчепинг. На 2001г. половина капиталов членов Swedish Venture Capital Association были инвестированы в разработку биотехнологической продукции, охрану здоровья, медтехнологии и фармацевтику. Наиболее значимые в области биотехнологий фонды: HealthCap, Investor Growth Capital, Nordic Capital и Karolinska Investment Fund.

Стокгольмская биржа (The Stockholm Stock Exchange) также является источником средств для котированных на ней компаний. Среди них находятся 16 биотехнологических компаний, таких как Active Biotech, Karo Bio, Medivir и Perbio Science. Биотехнологическим компаниям, как правило, не удается привлечь с помощью биржи 25% средств, необходимых для финансирования научных исследований

Одним из крупнейших примеров привлечения иноинвестиций в шведскую биотехнологическую отрасль является совместное финансирование второй фазы разработки препарата Gyros из рискованного капитала 3i Nordic (Investor Growth Capital, Karolinska Investment Fund и HealthCap) в 309 млн. шв.кр. Другой пример – инвестирование 28 млн. долл. в компанию Affibody международным консорциумом, включающим фонд Schroder Ventures Life Sciences.

Согласно данным агентства Ernst&Young в 1999г. Швеция занимала четвертое место в Европе после Великобритании, Германии и Франции по степени развития биопрома, в области биотехнологических исследований работало 145 компаний. Число занятых в малых и средних предприятиях из этой категории (500 сотрудников) составляло 3 тыс.чел. (10-20% имеют высшее образование исследователя в области биотехнологий).

Основные направления исследований: фармацевтика и медицина (разработка лекарственных средств, диагностикумов); агrobiотехнологии (генномодифицированные растения, биологическая защита растений); биотехнологии окружающей среды (санация загрязненной почвы, воды, обращение с бытовыми и промходами); прикладные биотехнологии (оборудование и услуги, измерительный инструмент, технологии); функциональные продукты питания (продукты категории стоимость-здоровье, в основном пробиотики); биопродукты (биомолекулы или микроорганизмы).

Среди опубликованных научных статей в области биотехнологий доминируют вузы – 95%. Ка-

ролинский институт печатает 36% всех работ в Швеции, университеты Лунда, Гетеборга и Упсалы отвечают за 13-18% статей каждый. Из доли научных работ, проведенных на частных компаниях, 3/4 приходится на концерны Astra Zeneca и Pharmacia, причем 65% исследований частных предприятий проводится в сотрудничестве с высшей школой.

Поскольку крупнейшим рынком биотехнологий в мире являются США, получение американского патента на продукцию считается стратегически важным. На шведские фирмы приходится 1% патентов в этой области, в пересчете абсолютного количества патентов (784) на душу населения (9 млн.чел.) страна занимает четвертое место в мире. 30% всех патентов зарегистрировано концернами Astra Zeneca и Pharmacia, 65% патентов разработано и зарегистрировано исключительно шведскими изобретателями, 10% патентов разработано иностранцами, но юридические права на них принадлежат шведам.

Medicon Valley

Предприятия фармацевтической и биотехнологической отрасли Швеции сосредоточены в нескольких регионах страны.

Стокгольм/Упсала-Линчепинг. В этом регионе сконцентрировано более половины всех шведских биотехнологических предприятий. Пояс получает мощную подпитку фундаментальных исследований от Каролинского института (Karolinska Institutet); Стокгольмского университета (Stockholm University); факультета биотехнологий Королевской высшей технической школы (The Department of Biotechnology at the Royal Institute of Technology, KTH); Упсальского университета (Uppsala University); Шведского с/х университета (Swedish University of Agricultural Science); Университетского колледжа Седерторн (Sodertorns Univ. Coll); Линчепингского университета (Linkoping University); Высшей технической школы Линчепинга (Linkopings tekniska hogskola).

Клинические исследования проводятся на базе: Каролинского госпиталя (Karolinska Hospital); Университетского госпиталя в Худдинге (Huddinge University Hospital); Госпиталя коммуны Дэндерюд (Danderyd Hospital); Упсальского академического госпиталя (Uppsala Academic Hospital); Южного госпиталя (Soder Hospital); Университетского госпиталя Линчепинга (Linkopings University Hospital).

Наличие в регионе биотехнологических компаний позволяет реализовать результаты научных исследований в прикладные продукты. Среди представленных здесь компаний находятся: Упсала – Pyrosequencing, Biacore, Amersham, Melacure Therapeutics, Gyros, Pharmacia, Fresenius-Kabi, Q-Med; Стокгольм – Astra Zeneca, Biovitrum, Medivir, Affibody, Global Genomics, Karo Bio, Neuronova, Elekta Instrument; Линчепинг – Berzelius CRC, Applied Sensor, Optovent, Micromuscle, Sectra Imtec, ContextVision, Nordic Sensor Technologies.

Компании в Упсале специализируются на разработке биотехнологического оборудования, предприятия Стокгольма ориентированы на разработку фармпрепаратов, фирмы Линчепинга – биосенсоров и визуализации в области медицины. Коммерциализация научных работ и трансферт технологий проводится через компанию Karolins-

ka Innovations, научные парки Uppsala Science Park, Novum Science Park, Teknikhojden, Electrum, Center of Medical Image Science and Visualisation (CMIV), Mjardevi Science Park, Berzelius Science Park.

В Упсале расположены: Госфармуправление (Lakemedelsverket), Госуправление по продуктам питания (Livsmedelsverket), Госуправление ветеринарии (Statens veterinarmedicinska anstalt).

Мальме/ Лунд-Гетеборг. Мощностъ биотехнологических предприятий в Гетеборге и Мальме/ Лунде соизмеримы между собой. Салъгренская академия (The Sahlgrenska Academy) в Гетеборгском университете (Goteborg University) и Биопрограмма (Bioscience Program) Чалмерского технологического университета (The Chalmers University of Technology), Лаборатория экспериментальной медицины (Laboratory for Experimental Biomedicine) и Институт структурной молекулярной биологии Совета по медицинским исследованиям (Institute for Structural Molecular Biology) являются важнейшими источниками фундаментальных исследований в регионе Гетеборга. В городе находятся исследовательские центры: Astra Zeneca в области кардиологии и гастроэнтерологии, а также ряд других компаний по разработке лекарственных средств и проведению их клинических испытаний, таких как Arexis, Angiogenetics, Carlsson Research, Cell Therapeutics Scandinavia и Vitrolife. Коммерциализация академических разработок проводится через Sahlgrenska Science Park, Chalmers teknikpark, Chalmers innovationscenter, Sahlgrenska BioMedical innovation center и компанию Chalmers Innovation. Наиболее значимыми биотехнологическими компаниями региона являются: Astra-Hasle, Nobel Biocare, Molnlycke Health Care, Artimplant, Vitro-life.

Научную базу региона Мальме/Лунд составляют Лундский университет (Lund University), Лундская высшая техническая школа (Lunds tekniska hogskola), Высшая техническая школа Мальме (Malmo hogskola). Фактически Мальме/ Лунд является частью «Медицинской долины» (Medicon Valley), в которую входит более 100 биотехнологических компаний и академических центров. Наиболее значимыми компаниями региона являются: Active Biotech, Bioinvent, Biora и Clinical Data Care. Коммерциализация научных разработок проводится через научные парки Ideon Science Park в Лунде, Medeon Science Park в Мальме и Teknopol. Клинические испытания лекарственных средств проводятся на базе Лундского университетского госпиталя (Lund University Hospital) и Университетского госпиталя в Мальме (Malmo University Hospital). Нейроцентр им. Валленберга (The Wallenberg Neuroscience Center), также расположенный на базе Лундского университетского госпиталя, является одним из известных специализированных учреждений в своей области. Наиболее значимыми биотехнологическими компаниями региона являются: Active Biotech, Biora, Clinical Data Care, Astra Draco Lakemedel, Hemocue.

Умео. В университете г.Умео (Umea University) находится **один из лучших в мире биобанков**. Биотехнологические исследования проводятся также на базе Шведского с/х института (SLU), Института условий труда (Arbetslivsinstitutet) и подразделения НИИ МО (FOA). Клинические исследования осуществляются в Университетском госпитале ре-

гиона Норланд (Norrlands University Hospital). Коммерциализация разработок проводится через Научный парк Уминова (Uminova Science Park). В регионе имеется ряд молодых перспективных компаний, такие как Uman Genomics, которые обладает уникальными наработками в области генома. Другими значимыми биотехнологическими фирмами являются: Amersham Pharmacia Biotech, Astra Hassle, Biopool.

В течение ряда последних лет исследовательские предприятия, работающие в области биотехнологий, относятся к группе тех, которые требуют крупных инвестиций для своей деятельности, но одновременно приносят очень высокий доход в случае успешной реализации проектов. Решающее влияние на биржевую стоимость предприятия оказывает наличие в портфеле разработок компании препарата, лицензия на который в перспективе может быть продана крупной фармацевтической фирме.

Шведские биотехнологические предприятия еще не скоро смогут предложить на рынок какое-либо новое лекарственное средство. Последним таким препаратом была вакцина компании Active Biotech, одобренная в 2001г. К середине 2002г., в портфеле разработок только компания Maxim имела 2 препарата на последней фазе испытаний, наиболее перспективным из них является Serlene (планируется к применению против рака кожи). Наибольшее количество договоров с фармпромом на разработку препаратов имеет шведское предприятие Karo Bio.

Проекты по разработке препаратов являются очень дорогостоящими. Полная стоимость оценивается в 800-1000 млн.долл., поэтому чтобы финансировать собственные исследования, биотехнологические предприятия ищут контракты с крупными фармацевтическими концернами по лицензированию их перспективных лекарств. Затягивание времени разработки препарата означают повышение вероятности неудачного исхода проекта.

В последние 15-20 лет начал возникать и развиваться особый вид предприятий в области биотехнологий — «Организации по проведению клинических исследований» (Clinical Research Organization, CRO). Общий оборот этих предприятий в мире оценивается в 7 млрд.долл., скорость их роста составляет 10% в год и впервые замедлилась только в ходе текущего спада конъюнктуры глобальной экономики (2001-02гг.).

Крупнейшим предприятием CRO в мире, которое представлено в Швеции, является американская компания Quinteles, головная контора расположена в штате Северная Каролина. Оборот предприятия в 2001г. — 17 млрд.шв.кр., число сотрудников 17 тыс.чел. (из них 250 — в Швеции). Компания в 2002г. проводила в Швеции клинические испытания 50 различных лекарственных средств в 300 медучреждениях страны. Крупнейшим конкурентом Quinteles в Швеции является Clinical Data Care с головной конторой в Лунде. Подобные исследования проводятся также в Линчепинге в Berzelius Clinical Research Center, который был создан в 2000г. Всего в Швеции действуют 15 национальных и международных предприятий CRO.

Ряд экспертов полагают вероятным «пессимистичный» вариант развития биотехнологий в Швеции. Под ним подразумевается покупка

крупных нацкомпаний международными концернами, после чего доля национальных владельцев в них снизится настолько, что шведы потеряют над ними контроль (ярким примером является череда слияний компании Pharmacia с американскими фирмами, последней из которых стал концерн Pfizer в 2002г.). Последним национальным локомотивом является компания Astra Zeneca, которая в перспективе может быть приобретена иностранным капиталом. В этом случае вероятен перенос основной массы прикладных разработок в третью страну и образование на базе исследовательских подразделений крупной компании в Швеции ряда самостоятельных мелких биотехнологических компаний (как это было с научной базой Pharmacia в Упсале). Более мелкие национальные компании будут заниматься разработкой единичных лекарственных препаратов и сертификацией прототипов для крупных международных концернов (услуги типа CRO). Если в целях повышения конкурентоспособности мелкие компании объединятся в крупное предприятие с сильным портфелем патентованных средств, эта новая компания также станет привлекательна для международного бизнеса и может быть поглощена другим концерном с соответствующими последствиями.

Своеобразным «пылесосом» патентов, мощностей и научных кадров в области биотехнологий стали США. Половина всех биотехнологических продуктов потребляется в этой стране, кроме того, США предъявляют самые строгие требования при лицензировании лекарственных препаратов. Получить американскую лицензию для любой фармацевтической компании означает проникновение на самый емкий рынок в мире, а также беспрепятственную реализацию в любой другой стране. Сложилась тенденция укрупнения американских биотехнологических компаний, которые могут рассматриваться как наиболее вероятный партнер для шведских компаний.

Биотехнологии

В Швеции насчитывается 600 фармацевтических предприятий и 240 компаний, имеющих отношение к биотехнологиям, 120 из которых занимаются научными исследованиями. В патентно-регистрационном управлении США защищено 780 фармацевтических и биотехнологических патентов, разработанных в Швеции. Лидирующими биотехнологическими концернами в Швеции являются Astra Zeneca и Pharmacia Corporation Incorporated (после приобретения американским концерном Pfizer компании Pharmacia шведские акционеры практически полностью потеряли над ней контроль).

Наиболее продаваемыми в 2001г. в мире шведскими лекарственными препаратами являются: Losec/PiIosec (лечение язвы желудка) компании Asira Zeneca – 6,1 млрд.долл. (2 место) и Celebrex (противоревматическое лекарство) компании Pharmacia Corporation – 3,1 млрд.долл. (7 место).

Вопросы стратегии государственной исследовательской политики изложены в документе «Исследовательская политика» (Forskningspolitik, SOU 1998:128) и постановлении правительства «Некоторые вопросы в области политики научных исследований» (Vissa forskningsfrågor, prop. 1998/99:94, bet. 1999/2000:UbU3, rskr. 1999/2000:9).

«Технический прогноз». В 1998г. парламент Швеции инициировал проект «Технический прогноз» (Teknisk Framsyn). В рамках этой работы проводилось сотрудничество между Инженерной академией (Ingenjörsvetenskapsakademien, IVA), Управлением по промышленному и техническому развитию (Närings – och teknikutvecklingsverket, NUTEK), Промышленным союзом (Indlöstribund) и Фондом по стратегическим исследованиям (Stiftelsen för Strategisk Forskning, SSF). Ядро проекта составляли восемь панелей, в которых приняли участие 130 ученых. Финансирование проекта составило 34 млн.шв.крон, которые были выделены из бюджета SSF, NUTEK и непосредственно правительством. Биотехнологии, в рамках этого проекта, финансировались через панели «Здоровье, медицина и здравоохранение» (Hälsa, medicin och vård), «Биологические природные ресурсы» (Biologiska naturresurser). «Информационные и коммуникационные системы» (Informations-och kommunikationssystem), а также «Ресурсы и их распределение в обществе» (Material och materialfloden i samhället).

Результаты работы проекта были представлены в 2000г. и составили основу определения приоритетных областей государственной исследовательской политики. В области биотехнологий проект рекомендовал направить основное финансирование на: изучение возможности «ремонта» и «замены» поврежденных клеток и органов человеческого организма; разработку новых вакцин и лекарств, а также препаратов против заболеваний нервной системы; генетическую диагностику; селекцию с/х культур; разработку новых конструктивных материалов; биоинформатику и исследование возможности использования биологических молекул в качестве компонентов электронных устройств. Эти исследования подкрепят достаточно развитые в Швеции направления бионауки, такие как: микробиология, клинические медисследования, знания в области нервной системы, раковых опухолей, молекулярной биологии, биологии и селекции растений, а также эндокринологии.

В дек. 1999г., по заданию правительства Швеции, госуправление высшего образования (Högskoleverket) подготовило отчет о состоянии с подготовкой исследователей в различных научных областях на базе университетов и высших технических школ страны (Hörskarskolorett regeringsuppdrag, 2000:2R). На его базе, в июле 2000г. правительство подготовило и передало на исполнение в министерство образования свои предложения о госполитике в сфере научного образования (dnr U2000/2934/УН). Приоритетными направлениями научных исследований определены: мультидисциплинарные исследования в области естественных наук; исследования генома и биоинформатика; материаловедение; математика и численные методы исследований; телекоммуникации; фундаментальные исследования в области вычислительной техники; лингвистика; экономика и информационный обмен; дидактика в области технических и естественных наук; педагогика.

Бионаука (биологическая наука, biovetenskap) и биотехнологии (bioteknik) являются одним из приоритетных направлений финансируемых государством НИОКР в Швеции. Под бионаукой понимаются пограничные области биологии на стыке биохимии, молекулярной биологии, генетики и

клеточной биологии, которые изучаются с учетом накопленных знаний о геноме. Под биотехнологиями понимаются процессы разработки и производства специализированных продуктов с помощью микроорганизмов, растений и животных. В эти разделы попадают большинство исследований в области медицины и фармакологии, а также часть работ по ветеринарии, техразработкам, лесу/сельскому хозяйству/ландшафту и стоматологии.

Бионаука и новые биотехнологии найдут применение в фармацевтической, пищевой, целлюлозно-бумажной, деревообрабатывающей, химической промышленности, приведут к появлению новых биологических сырьевых товаров для промышленности, позволят применять новые щадящие окружающую среду технологии в сельском хозяйстве и при лесопользовании, на их основе будут созданы новые средства защиты растений и способы оценки качества продукции, а также они позитивно повлияют на соотношение стоимости-здоровье-качество жизни (особенно актуально на фоне старения населения).

Базовым элементом фундаментальной бионауки, необходимым для успешного развития современных биотехнологий, является биоинформатика — распознавание, систематизация и толкование структуры ДНК живых организмов (генов человека, а также генов микроорганизмов и вирусов). Биоинформатика представляет собой сплав математики, численных методов исследований и биологии. В ряде университетов и высших технических школ Швеции были образованы центры по биоинформатике, которые финансируются при поддержке государственного Фонда стратегических исследований (SSF), а также частного Фонда Кнут и Алисы Валленберг (Knut och Alice Wallenbergs Stiftelse). Смежными мультидисциплинарными областями, важными для развития биотехнологий, также признаны: микроминиатюризация в биологии и химии (нанобиотехника/химия), технологии функциональной геномики, материаловедение, информационные технологии, электроника и химия.

Академические центры в области биоинформатики в Швеции: Стокгольмский центр биоинформатики (The Stockholm Bioinformatics Center, Стокгольм, www.sbc.su.se); Центр геномики и биоинформатики (The Center for Genomics and Bioinformatics, Стокгольм, www.cgb.ki.se); Центр им. Карла Линнея по биоинформатике (The Linnaeus Center for Bioinformatics, Уппсала, www.linnaeus.bmc.uu.se); Биоинформатика в Чалмерской высшей технической школе и Гетеборгском университете (Bioinformatics at Chalmers University of Technology and Goteborg University, www.math.chalmers.se/stat/bioinfo).

Госфинансирование бионауки. Согласно данным Центрального статистического управления (Statistiska centralbyran, SCB), ежегодный суммарный объем финансирования НИОКР в Швеции составляет 70-75 млрд. шв. крон, из них 70% выделяется предприятиями; 25% — государством; 3,5% — имеют иностранное происхождение и 1,5% поступает от различных частных фондов. Размер «общественных средств» (госфинансирование, инвестиции различных фондов и средства из Пятой рамочной программы ЕС), выделенных в 2001г. на научные исследования, оценивается в 20 млрд. шв.

крон. 75% всех выделенных на проведение исследований средств поступает на предприятия; 22% — в университеты и высшие школы и 3% — в другие организации. Из общего объема средств, выделяемых национальной промышленностью на НИОКР, 15% приходится на лекарственные средства и биотехнологии. Ежегодно в Швеции выделяется 8,5-10 млрд. шв. крон на исследования, связанные с биотехнологиями.

Фундаментальные исследования финансируются в соответствии с принципами, изложенными в специальном постановлении Комитета по надзору за шведской политикой в области научных исследований (Kommittén för översyn av den svenska forskningspolitiken (Forskning 2000) «Исследовательская политика» (Forskningpolitik, SOU 1998:128).

Госинвестиции в университеты и высшие школы

Швеции по научным областям

	Млн. шв. крон, текущие цены						Рост в %	
	1995/96гг., 18 мес.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.		
Гуманит. науки	1119	1179	1253	1403	1461	1500	1537	37,4
Медицина.....	1073	1082	1119	1147	1159	1161	1161	8,2
Естественные науки	990	1001	1053	1072	1091	1098	1106	11,7
Техника	918	914	961	1014	1035	1052	1067	16,2
Другие.....	1691	1823	2062	1977	2027	2063	2093	23,8
Всего.....	5791	5999	6448	6613	6773	6874	6964	20,3

В 2000г. парламент Швеции принял решение выделить дополнительные госассигнования (помимо базовых средств, показанных выше) на финансирование научных исследований на 2001-03гг. в 1279 млн. шв. крон.: 120 млн. шв. крон на бионауку и биотехнологии; 35 млн. шв. крон на исследования в области здравоохранения, а также на смежные области; информационные технологии — 120 млн. шв. крон, покупку оборудования 43 млн. шв. крон; материаловедение — 35 млн. шв. крон; привлечение молодых ученых — 110 млн. шв. крон.

Распределение средств осуществляется через госассигнования в бюджеты университетов и высших технических школ, а также в бюджеты специализированных госсоветов: Совет по медицинским исследованиям (Medicinska forskningsradet, MFR), Совет по исследованиям в области естественных наук (Naturvetenskapliga forskningsradet, NFR) и Совет по исследованиям в области технических наук (Teknikvetenskapliga forskningsradet, TFR). Фонды MFR, NFR и TFR, которые подчиняются министерству образования, а также Управление по координации научных советов (Forskningsradsnämnden, FRN), которое финансирует непредвиденные расходы в научной сфере, выделяют суммарно 2 млрд. шв. крон в год. Исследования получают поддержку также со стороны научных фондов, главным образом из Фонда стратегических исследований (Stiftelsen for Strategiska Forskning, SSF, выделяет 800 млн. шв. крон в год), а также из различных частных организаций, таких как Фонд по борьбе с раком (Cancerfonden), Фонда Кнут и Алисы Валленберг (Knut och Alice Wallenbergs Stiftelse), Фонда по исследованиям в области здравоохранения и аллергии (Stiftelsen for vard och allergiforskning, Vardal, выделяет 60 млн. шв. крон в год). Прикладные исследования финансируются в основном Управлением по промышленному и техническому развитию (Narings — och teknikutvecklingsverket, NUTEK) и Советом по исследованиям в области лесного и сельского хозяй-

ства (Skogs – och jordbrukets forskningsrad, SJFR). Фонд компетенции (Stiftelsen for kunskap och kompetens, KK-stiftelsen, выделяет 200–250 млн. шв. крон в год) финансирует область биотехнологий как через НИИ различных отраслей промышленности, так и через Институт продуктов питания и биотехнологий (Institute! for livsmedel och bioteknik, SIK), НИИ лесной промышленности (Skogsindustrins tekniska forskningsinstitut, STFI) и пр., а также путем поддержки отдельных проектов. Центральное управление по использованию подопытных животных (Centrala forsoksdjursnamnden, CFN) финансирует разработки альтернативных методик испытаний препаратов на подопытных животных. Половина всех медисследований в Швеции имеют дополнительное негосударственное финансирование.

Имеется также большая группа организаций, которые оказывают предприятиям техническую и финансовую поддержку на рынках сбыта, а также рекомендациями по оптимальному развитию компании. Основную роль в этой помощи играют NUTEK, и Фонд промышленности (Industrifonden), которые выделяют займы предприятиям или производят совместные инвестиции в маркетинговые проекты на разных этапах их реализации. Незначительная часть шведских компаний в области биотехнологий была создана с привлечением средств фондов рискованного капитала, что позитивно оценивается государством.

Большое внимание уделяется государством процессам глобализации и развития международного сотрудничества в области биотехнологий. Координация и интеграция накопленных в Швеции знаний и технологий в международные проекты рассматривается как эффективный способ получения конкурентного преимущества на рынке и возможность продолжения научных разработок. Государством оказывается поддержка предприятиям в получении средств из различных исследовательских программ ЕС, в т. ч. и области биотехнологий. Одним из интересных проектов с этой точки зрения является специальная программа Пятой рамочной программы ЕС по научным исследованиям «Качество жизни и управление трудовыми ресурсами» (Qualiv of Life and Management of Living Resources Programme), в которой запланировано финансирование разработки ряда лекарственных средств. Эту задачу поддерживает также Фонд интернационализации высшего образования и научных исследований (Stiftelsen for internationalisering av hogre utbildning och forskning, STINT, выделяет около 150 млн. шв. крон в год). Опыт реализации Четвертой рамочной программы ЕС показал, что такая государственная поддержка на национальном уровне может приносить до 1 млрд. шв. крон в год инвестиций в шведские исследовательские программы. Предварительные данные по Пятой рамочной программе свидетельствуют о сохранении достигнутого уровня привлечения средств ЕС.

Государство заботится также о создании базы для проведения биотехнологических исследований в интересах т.н. «Тотальной обороны». В 2000г., на территории Института борьбы с инфекционными заболеваниями (Smittskyddsinstitutet) было закончено строительство биологической лаборатории самого высокого в мире стандарта безопасности BSL4. Ее стоимость составила 100 млн.

шв. крон. По оценкам специалистов, всего в мире 15 таких сооружений, прежде всего в США, Великобритании, Франции, Германии и Австралии. В лаборатории планируется проводить исследования и разрабатывать вакцины против наиболее агрессивных и опасных инфекций. В развитие проекта, в 2002–03гг. предполагается построить помещение для подопытных животных стоимостью 20 млн. шв. крон.

Негосударственные источники финансирования. Рисковый капитал. В 2001г. в Швеции насчитывалось 200 компаний рискованного капитала, которые располагали суммарным бюджетом 200 млрд. шв. крон (22 млрд. евро) или 2% ВВП. В области биотехнологий активны 33 из них, при этом головные офисы 27 расположены в регионе Стокгольм/Уппсала/Линчепинг. На 2001г. около половины капиталов членов Swedish Venture Capital Association были инвестированы в разработку биотехнологической продукции, охрану здоровья, медицинские технологии и фармацевтический сектор. Наиболее значимыми и активными в области биотехнологий фондами являются: HealthCap, Investor Growth Capital, Nordic Capital и Karolinska Investment Fund. Другие важные инвесторы: Sixth AP Fund, Swedish Industrial Development Fund, 3i Nordic Nordic, Innovationskapital, Medicon Valley Capital, Damac Group The Growth Factory, а также Arah Partners.

Биржа. Стокгольмская биржа (The Stockholm Stock Exchange) также является источником средств для котированных на ней компаний. Среди них находятся 16 биотехнологических компаний, таких как Active Biotech, Karo Bio, Medivir, и Perbio Science. Опыт показывает, что биотехнологическим компаниям, не удается привлечь с помощью биржи 25% средств, необходимых для финансирования научных исследований.

Иностранные инвестиции. Одним из крупнейших примеров привлечения иностранных инвестиций в шведскую биотехнологическую отрасль является совместное финансирование второй фазы разработки препарата Gyros из рискованного капитала т.н. 3i Nordic (Investor Growth Capital, Karolinska Investment Fund и HealthCap) в размере 309 млн. шв. крон (34 млн. евро). Другой пример – инвестирование 28 млн. долл. (31 млн. евро) в компанию Affibody международным консорциумом, включающим фонд Schroder Ventures Life Sciences. После продажи концерном Pharmacia Corporation одного из своих подразделений образовалась одна из крупнейших европейских биотехнологических фирм – Biovitrum, финансирование которой осуществлялось совместно Swedish venture capital, компаний Nordic Capital и американской фирмой MPM Capital.

Разработка лекарственных средств. Идентификация цели воздействия. Active Biotech, Affibody, Amersham Pharmacia Corporation Inc. Biotech, Arexis, Biacore, Biora, Biovitrum, Carlsson Research, Esperion, Gemini Genomics, Global Genomics, Karo Bio, Maxim, Medivir, Melacure Therapeutics, Neuronova, Oxigene, Pyrosequencing, Resistentia Pharmaceuticals, Tripep, Uman Genomics, Virtual Genetics.

Подтверждение правильности выбранной цели воздействия. Active Biotech, Biacore, Biovitrum, Carlsson Research, Esperion, Karo Bio, Medivir, Melacure Therapeutics, Neuronova, Personal Chemistry, Resistentia Pharmaceuticals, Tripep.

Доклиническая стадия разработки лекарственных средств. Active Biotech, Amersham Pharmacia Corporation, Biotech, Bacterum, Bioinvent, Biophausia, Biovitrum, Camurus, Carlsson Research, Conpharm, Diamyd Medical, Esperion, Glycorex, Medivir, Melacure Therapeutics, Neuronova, Oxigene, Q-Med, Resistencia Pharmaceuticals.

Клиническая стадия разработки лекарственных средств. Abigo Medical, Active Biotech, Aerocrine, Amgen, Artimplant, Astra Tech. Aventis Pharma, Bacterum, Berzelius Clinical Research Center, Biophausia, Biora. Biovitrum, Camurus, Clinical Data Care, Conpharm, Diamyd Medical, Elekta. Eli Lilly, Esperion, GlaxoSmithKline, Glycorex, Maxim, Melacure Therapeutics. NSCRI, Novartis, Oxigene, Pfizer, Professional Genetics Laboratory, Q-Med, Quintiles, Resistencia Pharmaceuticals, Scandinavian Clinical Research Center.

Распределение специалистов (по численности) по областям биотехнологических исследований в Швеции: идентификация цели воздействия (Target identification) – 29%; подтверждение правильности выбранной цели воздействия (Target validation) – 8%; подбор химических молекул-кандидатов (Chemistry screening) – 16%; оптимизация круга химических молекул-кандидатов (Chemistry optimization) – 8%; доклинические испытания лекарственных средств (Preclinical development) – 3%; клинические испытания лекарственных средств (Clinical development) – 36%.

Биотехнологические центры. Согласно данным агентства Emst&Young в 1999г. Швеция занимала 4 место в Европе после Великобритании, Германии и Франции по степени развития биотехнологической промышленности, в области биотехнологических исследований работало 145 компаний. Число занятых в малых и средних предприятиях из этой категории (до 500 сотрудников) составляло 3000 чел. (10-20% имеют высшее образование исследователя в области биотехнологий).

Основные направления исследований: фармацевтика и медицина (разработка лекарственных средств, диагностикумов); агроботехнологии (генномодифицированные растения, биологическая защита растений); биотехнологии окружающей среды (санация загрязненной почвы, воды, обращение с бытовыми и промышленными отходами); прикладные биотехнологии (биотехнологическое оборудование и услуги, измерительный инструмент, технологии); функциональные продукты питания (продукты категории стоимость-здоровье, в основном пробиотики); биопродукты (биомолекулы или микроорганизмы).

Среди опубликованных научных статей в области биотехнологий доминируют вузы – 95%, Каролинский институт печатает 36% всех работ в Швеции, университеты Лунда, Гетеборга и Уппсалы отвечают за 13-18% статей каждый. Из доли научных работ, проведенных на частных компаниях 3/4 приходится на концерны Astra Zeneca и Pharmacia Corporation, причем 65% исследований частных предприятий проводится в сотрудничестве с высшей школой.

Поскольку крупнейшим рынком биотехнологий в мире являются США, получение американского патента на продукцию считается стратегически важным. На шведские фирмы приходится 1% патентов в этой области, в пересчете абсолютного количества патентов (784) на душу населения (9

млн.чел.) страна занимает четвертое место в мире. 30% всех патентов зарегистрировано концернами Astra Zeneca и Pharmacia Corporation. 65% патентов разработано и зарегистрировано исключительно шведскими изобретателями, 10% патентов разработано иностранцами, но юридические права на них принадлежат шведам.

Шведские патенты по биотехнологиям зарегистрированные в США.

Класс, подкласс	Число зарегистрированных патентов
Сельское хозяйство	
-Технологии, применяемые в сельском хозяйстве	7
-Корм для животных	4
Биопроцессы	
-Технологии	11
Продукты питания	
-Технологии производства продуктов питания	3
-Функциональная пища	3
Лесное хозяйство	
-Улучшение свойств древесины и целлюлозы	8
Прикладные биотехнологии	
-Биосенсоры	6
-Геномика и функциональная геномика	49
-Лабораторное оборудование	9
-Технологии	74
-Трансгенетические животные	1
Медицинские технологии	
-Лечение биологических тканей	8
Фармацевтика	
-Диагностика	43
-Системы ввода лекарственных препаратов	1
-Лекарственные препараты	102
Биотехнологии всего	329
Патенты, имеющие отношение к биотехнологии	

Химия	
-Новые или улучшенные химические технологии	42
Окружающая среда	
-Технологии в области окружающей среды	9
-Технологии производства продуктов питания	3
-Функциональная пища	7
-Контроль качества	5
Лесное хозяйство	
-Улучшение свойств древесины и целлюлозы	3
Лабораторные технологии	
-Лабораторное оборудование	15
Медицинские технологии	
-Питательные вещества и заменители плазмы крови	10
-Контрастные субстанции	28
-Лечение биологических тканей	10
-Лечение травм	12
-Другое	8
Фармацевтика	
-Диагностика	4
-Системы ввода лекарственных препаратов	73
-Лекарственные препараты	226
-Патенты, имеющие отношение к биотехнологии всего	455

Большинство шведских патентов в области биотехнологий приходится на разработку новых лекарственных препаратов, графу «Новые или улучшенные химические технологии» также можно отнести к этой категории.

В Швеции сформировалось два пояса активности в области биотехнологий: Стокгольм/Уппсала-Линчепинг и Мальме/Лунд-Гетеборг. Распределение биотехнологических компаний (по количеству) среди регионов Швеции в 2001г.: Стокгольм/Уппсала – 54%; Мальме/Лунд – 15%; Гетеборг – 14%; Умео – 2%; Другие регионы – 15%.

Стокгольм/Уппсала-Линчепинг. В этом регионе сконцентрировано более половины всех швед-

ских биотехнологических предприятий. Пояс получает мощную подпитку фундаментальных исследований от Каролинского института (Karolinska Institutet); Стокгольмского университета (Stockholm University); факультета биотехнологий Королевской высшей технической школы (The Department of Biotechnology at the Royal Institute of Technology. KTH); Уппсальского университета (Uppsala University); Шведского с/х университета (Swedish University of Agricultural Science); Университетского колледжа Седерторн (Sodertoms Univ. Coll); Линчепингского университета (Linkoping University), Высшая техническая школа Линчепинга (Linkopings tekniska hogskola). Клинические исследования проводятся на базе: Каролинского госпиталя (Karolinska Hospital); Университетского госпиталя в Худдинге (Huddinge University Hospital); Госпиталя комунны Дэндерюд (Danderyd Hospital); Уппсальского академического госпиталя (Uppsala Academic Hospital); Южного госпиталя (Soder Hospital), Университетский госпиталь Линчепинга (Linkopings University Hospital).

Шведские биотехнологические компании по специализации и размеру

	Микро		Малые		Средн.		Больш.	Всего
	A	B	C	D	E	F		
Число сотрудников.....	1-9 (1-5)	10-49	50-99	100-199	200-499	>500		
Агробиотехнологии	4 (4)	2			2			8
Пр-во биопродуктов.....	8 (8)	7	1	1				17
Прикл. биотехнологии.....	19 (17)	4		1		1		25
Биотехн. для окр. среды	7 (6)	1						8
Функц. прод. питания,								
корм для животных	3 (3)	4						7
Фармац. и медицина.....	40 (33)	28	6	3				279
Диагностика.....	8 (5)	11	2					21
Ввод лекарств. преп.....	3 (3)	2	1	1				7
Разраб. лекарств. преп.....	26 (23)	12	1	2				43
Медтехнологии.....	3 (2)	3	2					8
Общ. число компаний	81 (71)	46	7	5	2			144
Распред. от общ. числа, %	56,2 (49,3)	31,9	4,9	3,5	1,4	2,1		

Характеристика вузов, входящих в биорегион

Стокгольм/Уппсала, на 2001г.

	Количество исследователей	PhD-студенты	Число публикаций
Karolinska Institut	1140	2060	3600
Uppsala University	660	1360	3180
Royal Institute of Technology.....	450	1450	1050
Stockholm University.....	600	800	850
University ofAgricLiltral Science.....	910	900	1650
Sodertom University Collage.....	50	60	60

Наличие в регионе биотехнологических компаний позволяет реализовать результаты научных исследований в прикладные продукты. Среди представленных здесь компаний находятся: Уппсала – Pyrosequencing, Biacore. Amersham PB, Melacure Therapeutics, Gyros, Pharmacia, Fresenius-Kabi, Q-Med, Biacore, Quintiles, Radi Medical Systems, Стокгольм – Astra Zeneca, Biovitrum, Medivir, Affibody, Global Genomics, Karo Bio, Neuronova, Elekta Instrument, Pacemaker, SBL Vaccin, Novartis, Glaxo-SmithKline, Merck, Bristol-Meyers Squibb, Roche и Siemens-Elementa.; Линчепинг – Berzelius CRC, Applied Sensor, Optovent, Micromuscle, Sectra Imtec, ContextVision, Nordic Sensor Technologies. Компании в Уппсале специализируются на разработке биотехнологического оборудования, предприятия Стокгольма ориентированы на разработку фармапрепаратов, фирмы Линчепинга сконцентрированы ил разработке биосенсоров и визуализации в области медицины. Коммер-

циализация научных работ и трансферт технологий проводится через компанию Karolinska Innovations AB (KIAB), научные парки Uppsala Science Park, Novum Science Park, Teknikhojden, Electrum и центры Center of Medical Image Science and Visualisation (CMIV), Mjardevi Science Park, Berzelius Science Park.

В Уппсале расположены: Государственное фармацевтическое управление (Lakemedelsverket), Государственное управление по продуктам питания (Livsmedelsverket), Государственное управление ветеринарии (Statens veterinarmedicinska anstalt).

Специализация компаний из региона Стокгольм/Уппсала-Линчепинг (на 2001г.): биотехнологии – 160; фармацевтика – 100; медоборудование – 150; всего – 410.

Мальме/Лунд-Гетеборг. Мощности биотехнологических предприятия в Гетеборге и Мальме/Лунде соизмеримы между собой. Сальгрэнская академия (The Sahlgrenska Academy) в Гетеборгском университете (Goteborg University) и Биопрограмма (Bioscience Program) Чалмерского технологического университета (The Chalmers University of Technology), Лаборатория экспериментальной медицины (Laboratory for Experimental Biomedicine) и Институт структурной молекулярной биологии Совета по медицинским исследованиям (Institute for Structural Molecular Biology) являются важнейшими источниками фундаментальных исследований в регионе Гетеборга. В городе находятся исследовательские центры Astra Zeneca в области кардиологии и гастроэнтерологии, а также ряд других компаний по разработке лекарств и проведение их клинических испытаний, таких как Arexis, Angiogenetics, Carlsson Research, Cell Therapeutics Scandinavia и Vitrolife. Коммерциализация академических разработок проводится через Sahlgrenska Science Park, Chalmers teknikpark, Chalmers innovationscenter, Sahlgrenska BioMedical innovation center и компанию Chalmers Innovation. Наиболее значимыми биотехнологическими компаниями региона являются: Astra-Hassle, Nobel Biocare, Molnlycke Health Care, Artimplant, Vitrolife.

Научную базу региона Мальме/Лунд составляют Лундский университет (Lund University), Лундская высшая техническая школа (Lunds tekniska hogskola), Высшая техническая школа Мальме (Malrno hogskola). Фактически Мальме/Лунд является частью «Медицинской долины» (Medicon Valley), в которую входит 100 биотехнологических компаний, академических центров и хорошо развитой инфраструктуры, расположенной на юге Швеции и в Дании, главным образом в регионе Skane/Copenhagen. Среди наиболее значимых компаний региона находятся: Active Biotech, Bioinvent, Bioga и Clinical Data Care. Коммерциализация научных разработок проводится через научные парки Ideon Science Park в Лунде, Medeon Science Park в Мальме и Teknopol. Клинические испытания лекарственных средств проводятся на базе Лундского университетского госпиталя (Lund University Hospital) и Университетского госпиталя в Мальме (Maimo University Hospital). Нейроцентр им. Валленберга (The Wallenberg Neuroscience Center), также расположенный в госпитале является одним из известных специализированных учреждений в своей области. Наиболее значимыми биотехнологическими компаниями региона явля-

ются: Active Biotech, Biora, Clinical Data Care, Astra Draco Lakemedel, Hemocue.

Умео: В университете г.Умео (Umea University) находится один из лучших в мире биобанков, необходимых для биотехнологических исследований. Биотехнологические исследования проводятся также на базе Шведского с/х института (SLU), Института условий труда (Arbetslivsinstitutet) и подразделения НИИ МО (FOA). Клинические исследования осуществляются в Университетском госпитале региона Норрланд (Norrlands University Hospital). Коммерциализация разработок проводится через Научный парк Уминова (Uminova Science Park). В регионе имеется ряд молодых перспективных компаний, таких как Uman Genomics, которая обладает уникальными разработками в области генома. Другими значимыми биотехнологическими фирмами являются: Amersham Pharmacia Biotech, Astra Hassle, Biopool.

В течение последних лет, исследовательские предприятия, работающие в области биотехнологий, относятся к группе тех, которые требуют крупных инвестиций для своей деятельности, но одновременно приносят очень высокий доход в случае успешной реализации проектов. Решающее влияние на биржевую стоимость предприятия оказывает наличие в портфеле разработок компании препарата, лицензия на который в перспективе может быть продана крупной фармацевтической фирме.

Шведские биотехнологические предприятия еще не скоро смогут предложить на рынок какое-либо новое лекарственное средство. Последним таким препаратом была вакцина компании Active Biotech, одобренная в 2001г. К середине 2002г., в портфеле разработок только компания Maxim имела 2 препарата на последней фазе испытаний, наиболее перспективным из них является Serlene (планируется к применению против рака кожи). Наибольшее количество договоров с фармпромом на разработку препаратов имеет шведское предприятие Karo Bio.

Проекты по разработке препаратов являются очень дорогостоящими (полная стоимость оценивается в 800-1000 млн.долл.), поэтому чтобы финансировать собственные исследования, биотехнологические предприятия ищут контракты с крупными фармацевтическими концернами по лицензированию их перспективных лекарств. Затягивание времени разработки препарата означают повышение вероятности неудачного исхода проекта.

В последние 15-20 лет начал активно возникать и развиваться особый вид предприятий в области биотехнологий, т.н. «Организации по проведению клинических исследований» (Clinical Research Organization, CRO). Общий оборот этих предприятий в мире оценивается в 7 млрд.долл., скорость их роста составляет 10% в год и впервые замедлилась только в ходе текущего спада конъюнктуры глобальной экономики (2001-02гг.). CRO выполняют основную часть трудоемкой бюрократической работы и создают сеть из медучреждений и врачей, через которую тестируются препараты. Зачастую вся сеть строится на личных отношениях, поскольку компания должна полностью доверять врачу, под руководством которого проводятся испытания. Добровольцы, на которых проводятся эксперименты, редко получают компенсации

деньгами. Более привлекательным мотивом в Северных странах является возможность стать привилегированным клиентом лечащего врача, получить бесплатные лекарства и периодически проходить бесплатное медобследование.

Причиной появления CRO являются.

– сложные нормативные акты, регламентирующие разработку новых лекарственных средств или процедуры повторных исследований ранее одобренных препаратов с целью расширения их области применения;

– экономические реалии. Срок патентной защиты лекарственных средств ограничен 17г. Учитывая, что разработка занимает 10-12 лет, а стоимость расходов на всю технологическую цепочку разработки нового препарата высока (от 800 млн. до 1 млрд.долл.), фармацевтические компании вынуждены действовать энергично, эффективно по стоимости, выбирая наиболее дорогостоящие лекарства;

– необходимость получения надежных, достоверных результатов исследований. Клинические испытания лекарств требуют, чтобы пациенты строго выполняли предписания медиков и легко отслеживались в долгосрочной перспективе. Особенности национального характера и всеохватывающий учет населения делает Швецию одной из идеальных стран для проведения таких исследований. Найти человека в Швеции, даже через несколько лет, не представляет большого труда, а значит легко провести дополнительный опрос и выявить возможные долгосрочные побочные эффекты препарата. Это привело к тому, что потребляя 2% лекарств в мире Северные страны проводят на своей территории 8% всех клинических испытаний препаратов.

Нормативные акты охватывают практически все вопросы разработки лекарств. Они основываются на двух базовых документах: Хельсинская декларация 1964г.; «Клиническая практика» (Good Clinical Practice, GCP), документ разработан на основе правил, действующих в США с 1970гг.

Крупнейшим предприятием CRO в мире, а также крупнейшим представленным в Швеции является американская компания Quintekes. Головная контора расположена в г.Северная Каролина, исполнительный директор Mats Lindquist. Оборот предприятия в 2001г. – 17 млрд. шв. крон число сотрудников 17000 чел. (из них 250 в Швеции). Компания в 2002г. проводила в Швеции клинические испытания 50 различных лекарственных средств в 300 медучреждениях страны.

Крупнейшим конкурентом Quinteles в Швеции является Clinical Data Care с головной конторой в Лунде. Подобные исследования проводятся также в Линчепинге в Berzelius Clinical Research Center, который создан в 2000г. Всего в Швеции действуют 15 национальных и международных предприятий CRO.

Ряд экспертов полагают вероятным «пессимистичный» вариант развития биотехнологий в Швеции. Под ним подразумевается покупка крупных национальных компаний международными концернами, после чего доля национальных владельцев в них снизится настолько, что шведы потеряют над ними контроль (примером является череда слияний компании Pharmacia Corporation с американскими фирмами, последней из которых стал

концерн Pfizer в 2002г.). Последним национальным локомотивом является компания Astra Zeneca, которую может постичь та же участь. В этом случае вероятен перенос основной массы прикладных разработок в третью страну и образование на базе исследовательских подразделений крупной компании в Швеции ряда самостоятельных мелких биотехнологических компаний (как это было с научной базой Pharmacia Corporation в Уппсале). Более мелкие национальные компании будут заниматься разработкой единичных лекарственных препаратов и сертификацией прототипов для крупных международных концернов (услуги типа CRO). Если в целях повышения конкурентоспособности мелкие компании объединятся в крупное предприятие с сильным портфелем патентованных средств, эта новая компания также станет привлекательна для международного бизнеса и может быть поглощена другим концерном.

Своеобразным «пылесосом» патентов, мощностей и научных кадров в области биотехнологий стали США. Около половины всех биотехнологических продуктов потребляется в этой стране, кроме того, США предъявляют самые строгие требования при лицензировании лекарств. Получить американскую лицензию для любой фармацевтической компании означает проникновение на самый емкий рынок в мире, а также беспрепятственную реализацию в любой другой стране. Сложилась тенденция укрупнения американских биотехнологических компаний, которые могут рассматриваться как наиболее вероятный партнер для шведских компаний.

Этапы отработки лекарственных препаратов. Под лекарственным препаратом понимается товар, предназначенный для приема человеком или животным в целях предотвращения, выявления, смягчения или лечения болезни или ее симптома, или для использования в аналогичных целях.

Идея/химия. На исходной стадии формулируется идея нового лекарственного средства, проводится поиск подходящего химсоединения, т.н. «молекулы-кандидата». Идея препарата защищается патентом.

Доклиническая фаза. В ходе этой фазы вырабатывается необходимое количество препарата, проводятся испытания на подопытных животных и клеточных культурах с целью выявления возможных побочных эффектов (токсичности, реакции организма на присутствие химического соединения и биологические эффекты). После этого препарат допускается к испытанию на человеке. Этапы идея/химия и доклиническая фаза занимают 2-5 лет и могут потребовать суммарных инвестиций в 150 млн.долл.

Переговоры с госорганизациями. На этом этапе в Государственное фармакологическое управление подается заявка на разрешение проведения испытаний препарата на людях и представляется информация об уже полученных в ходе доклинической фазы результатах испытаний. Госорган принимает решение о том, какие нормативные акты должны применяться при дальнейших испытаниях, на базе какого медучреждения должны проводиться эти испытания, одобряет план клинических испытаний на фазе №1 и принимает принципиальное решение о разрешении продолжения исследований. Переговоры занимают обычно от 2 месяцев до 1 года. Объем суммарных инвестиций

достигает 200 млн.долл.

Фаза №1. Характеризуется испытаниями на ограниченном числе здоровых людей (20-50 чел.) с целью выявления токсичности и возможных побочных эффектов препарата. Проводятся изучения реакции человеческого организма и присутствие нового химсоединения, исследуется фармакокинетика и метаболизм. Эффективность препаратов на этой фазе не исследуется. Одновременно продолжают долгосрочные испытания на животных, например, на предмет канцерогенности препарата. Стоимость инвестиций поднимается до 300 млн.долл. Из общего числа молекул-кандидатов, преодолевших фазу №1, 20% одобряются к применению и появляются на рынке.

Фаза №2. В ходе второй фазы препарат испытывается на ограниченном числе больных (50-100 чел.). Исследуется эффективность лекарственного средства, определяется величина клинической дозы препарата, возможные побочные эффекты и устойчивость самого лечебного эффекта. Стоимость инвестиций вырастает до 400 млн.долл. 30% препаратов, успешно прошедших вторую фазу попадают на рынок.

Фаза №3. Лекарство испытывается на большом количестве пациентов (500-5000 чел.) с целью подтверждения его эффективности и отсутствия серьезных побочных эффектов. Действие препарата сравнивается с действием уже одобренных лекарственных средств. Эта фаза является самой дорогостоящей, поэтому решение о ее проведении принимается только в отношении препаратов, имеющих высокие шансы выхода на рынок. Стоимость инвестиций достигает в конце третьей фазы 500 млн.долл. 70% лекарств, исследованных на третьей фазе, лицензируются и появляются в аптеках. Общая продолжительность фаз №1-3 составляет 3-5 лет.

Переговоры с госорганизациями. В соответствующие органы передается заявка на регистрацию нового лекарственного препарата с представлением всех необходимых документов и результатов испытаний.

Продвижение лекарства на рынке. На этой стадии проводится комплекс маркетинговых операций (подготовка рынка, проработка системы реализации лекарства). Зачастую продолжается также долгосрочное наблюдение пациентов (иногда называется фазой №4).

Список наиболее рентабельных шведских биотехнологических компаний

Ранг	Ранг комп. в отрасли	Компания	Доход, в %, от суммарн. капит.
1	102	Carmeda	129
2	40	HemoCue	99
3	228	RavSearch Laboratories	95
4	178	Olerup SSP	85
5	192	MellesGriot	59
6	134	Carmetec	58
7	95	Biodisk	56
8	135	CEFAR Forvallnline	48
9	194	Miwana	44
10	118	Scandinavian Gene	43

Завершающие переговоры с госорганизациями и продвижение на рынке обычно занимают 2-3г. Таким образом, общая стоимость разработки нового лекарства достигает 800 млн.долл. (иногда до 1 млрд.долл.) и занимает до 12 лет с момента появления идеи.

Список крупных шведских биотехнологических компаний, испытывающих наибольшие финансовые затруднения

Компания	Технологическая стоимость*	Время до полн. опустош. кассы комп. в годах**
Maxim	-634	3,7
Pyrosequencing	-380	2,6
Active Biotech	-178	1,9
Triper	-56	1,9
Oxigene	-33	1,2
Mediteam	-30	1,7
Medivir***	-5	2,5
Bioinvent	13	6,6
Artimplant	24	0,6
Biophausia	39	1

* – технологическая стоимость = биржевая стоимость - ликвидные финансовые нетто-активы

** – рассчитано на основании ликвидных финансовых нетто-активов и наполнения кассы на 1 июня 2002г.

*** – стоимость прибыльного дочернего предприятия CCS оценивается в 200 млн. шв. крон и учтена как ликвидный финансовый актив

Список шведских биотехнологических компаний, понесших максимальные убытки по результатам деятельности в 2001г.

Ранг	Ранг комп. в отрасли	Компания	Финансовые потери в 2001г., в млн. шв. крон
1	12	Biovitrum	-414
2	51	Maxim	-350
3	19	GlaxoSmithKline	-325
4	49	Karo Bio	-321
5	10	Fresenius Kabi	-222
6	3	Gambro	-193
7	72	Gyros	-157
8	64	Personal Chemistry	-149
9	8	Siemens-Elementa	-141
10	36	Medivir	-139

Наиболее известные шведские достижения в области биотехнологий – год, разработка лекарств и биотехнологий (медицинское оборудование, диагностика, прикладные биотехнологии).

1940г., XylocanTM – местное обезболивающее (Astra); Dextran, MactrodexTM и RheomacrodexTM – заменители кровяной плазмы на основе полисахаридов (Pharmacia); SafazoprinTM – противовоспалительное (Pharmacia).

1951г., Аппарат искусственного дыхания (Siemens-Elementa).

1958г., L-сорбент (Arvid Carlsson), (вживляемый электростимулятор сердца (Siemens-Elementa).

1960г., Sephadex – хромаатография на основе фильтрации геля (Pharmacia); искусственная почка (Gambro).

1967г., AptinTM – неселективный бета-блокатор (Astra).

1970г., Amiraque – неионизирующая контрастная субстанция для рентгенографии (Nyegaard & Co); Bricanyl – селективный бета 2 стимулятор (Astra); HealonTM – офтальмологическое оборудование (Pharmacia).

1975г., SelokenTM – селективный бета 1 блокатор (Astra); Thromboxanes (Bengt Samuelsson, Hans Bergstrom).

1978г., Титановые имплантаты в зубоврачебной практике Nobel Biocare. т.н. «Бронемарк метод гамма-нож» (Elekta).

1980г., PulmicortTM – кортико-стероид (Astra); FragminTM – гепарин с низкомолекулярным весом (Pharmacia).

1982г., Первый селективный ингибитор серотонина (SSRI).

1987г., GenotropinTM – первый рекомбинированный человеческий гормон роста (Kabi Vitrum в сотрудничестве с Genetech. США).

1988г. Losectm/PrilosecTM – лечение язвы желудка (Astra); PlendilTM – антагонист кальция (Astra).

1990г., Биосенсоры (Biacore).

1997г., Технология разделения ДНК (Pyrosequencing).

2000г., NexiumTM – ингибитор протонового насоса (Astra Zeneca).

Биотехнологические предприятия Швеции. Astra Zeneca. Шведская Astra была основана в 1913г. и занималась аптекарской деятельностью. В 1948г. компания приобрела фирму предпринимателя Nordstrom вместе с правами на производство лекарства Xylocain, после чего началась история компании. На приобретенном производстве был разработан всемирно известный препарат для лечения язвы желудка Losec. Это лекарство было одобрено к применению в 1988г. и в 1996г. стало наиболее продаваемым лекарством в мире. В 1999г. Astra слилась с английской компанией в концерн Astra Zeneca и вошла в число крупнейших мировых фармацевтических компаний.

Astra Zeneca имеет 50000 сотрудников, из которых 10000 чел. работают в Швеции. Примерно 10000 исследователей концерна работают в области разработки лекарственных средств, из них половина в Швеции. Расходы концерна на НИОКР составили в 2000г. 25 млрд. шв. крон. В 2001г. продажи концерна достигли 16 млрд.долл., предприятие контролировало 4,6% мирового рынка лекарственных средств. Наиболее известными препаратами компании являются: Losec (язва желудка), Nexium (последователь Losec) и Zestril (повышенное кровяное давление). Перспективными разработками, появление которых ожидается в ближайшее несколько лет, называют: Iressa (раковые опухоли), Crestor (холестерин) и Exanta (тромбы в кровяных сосудах).

Pharmacia Corporation Incorporated. Концерн развился из малого предприятия, созданного в 1911г. и первоначально занимавшегося аптечной деятельностью. Первой продукцией стал заменитель крови Dextran из отходов сахарного производства. С тех пор компания уделяла большое внимание разработке лекарств на основе натуральных веществ, которые являются высокоочищенными побочными продуктами пищевого производства. Первый серьезный успех пришел компании вместе с препаратом для лечения глаз Healon, также натурального происхождения. После приобретения в 1978-90гг. Pharmacia ряда других малых шведских биотехнологических предприятий, таких как Kabi, Vitrum, Leo, Ferrugin и LKB, компания преобразовалась в концерн, укрепившись за счет лицензий на лекарственные препараты, унаследованные вместе с указанными компаниями. Одним из наиболее значимых препаратов был гормон роста Genotropin, разработанный на основе последних достижений в области генетики и ДНК американской фирмой Genetech по заказу Kabi. Компания Leo известна как разработчик первого в мире лекарства против туберкулеза – Para-aminosalicylsуга, которое продавалось с 1948г. Эта же фирма производила широко применявшийся с 1984г. в психофармакологии препарат Ferrugin. После укрупнения концерн стал привлекателен для крупных международных фармацевтических компа-

ний, в результате чего последовала череда слияний с американскими предприятиями и уменьшение доли шведского присутствия в концерне. Первым таким слиянием было соглашение с компанией *Urjohn* в 1995г., после чего головная контора концерна покинула Швецию и разместились в Лондоне. В 2000г. произошло объединение с американской компанией *Monsanto*. В 1999г. было принято решение о радикальном, сокращении исследовательской деятельности предприятия в Швеции, а в 1999г. штаб-квартира *Pharmacia* была перенесена в г.Пеапак, штат Нью-Джерси, США.

Из 60000 сотрудников концерна только 4300 работают в Швеции, из них 150 исследователей, занимающихся разработкой препаратов для диагностики. Всего в области разработки лекарственных препаратов в компании занято 5400 чел. В 2000г. расходы концерна на НИОКР составили 17 млрд. шв. крон.

В июле 2002г., после 2 лет переговоров, концерн *Pharmacia* был приобретен другим американским фармацевтическим концерном *Pfizer* за 550 млрд. шв. крон (60 млрд.долл.). *Pfizer* контролирует теперь 11% мирового рынка лекарств. Поскольку концерны специализируются на разных сегментах рынка лекарственных препаратов, взаимодействия слиянию со стороны ведомств по контролю за соблюдением конкурентных условий не последовало.

Продажи *Pharmacia* в 2001г. составили 11,9 млрд.долл. Основной портфеля продукции являются препараты: *Celebra/Celebrex*, *Vextra* (ревматизм), *Xalatan* (глаукома) и *Detrol* (недержание). Продажи *Pfizer* в 2001г. составили 32,3 млрд.долл. Основные производимые препараты: *Lipitor* (холестерол), *Norvasc* (кровяное давление), *Zoloft* (депрессия), *Viracept* (СПИД), *Viagra* (потенция) и *Zyrtec* (аллергия).

Karo Bio. Предприятие котируется на бирже с 1996г. Компания специализируется на разработке новых лекарственных средств и нуклеарных рецепторов (специальные протеины, применяемые в качестве индикаторов при испытаниях новых препаратов), а также разрабатывает новые терапевтические способы лечения на базе собственных технологий. Разрабатываемые препарат предназначены для лечения «женских» болезней, нарушений обмена веществ, сердечно-сосудистых заболеваний, диабета, болезней кожи, глаз, а также инфекционных заболеваний. *Karo Bio* сотрудничает с крупными фармацевтическими концернами в лицензировании и продвижении на рынок разработанных ими лекарств.

Основой развития предприятия является компетенция в области разработки нуклеарных рецепторов. На 2002г. компания имеет 4 контракта на их разработку с ведущими американскими фармацевтическими концернами. Ожидается, что в ближайшие 5 лет компания будет получать 1 крупный заказ в этой области в год.

Компания обладает уникальной стратегией: усилия ее исследователей направлены на разработку большого количества препаратов-кандидатов, которые доводятся до стадии доклинических испытаний. В случае успеха, основная часть дальнейших исследований передается партнерам и предприятие может осуществлять несколько разработок препаратов одновременно. Новые перспективные области/ниши для лекарственных

препаратов находятся предприятием в сотрудничестве с национальными академическими институтами.

С 1996г. *Karo Bio* аккумулировала до 500 млн. шв. крон доходов от своей деятельности, расходы компании в 2001г. составили 320,9 млн. шв. крон. Предприятие не будет испытывать дефицита средств до 2004г. В 2002г. компания имела договора о сотрудничестве с фирмами *BMS* и *Merck*, планировалось заключение долгосрочного соглашения с *Abbott*.

Находящиеся на разработке препараты смогут принести доход не ранее 2006г.

Партнер	Рецептор	Симптом	Стадия разработки	Стоим. контр.
MerckOstrogen.....	Гормон. забол.....	Доклин.фаза80 млн.
		Охрупчив. костей ...	Доклин. фазадолл.+%
BMSSkoldkonel	Жировой слой	Доклин. фаза40 млн.
		Холестерин	Доклин.фазадолл.+%
AbbottGlukokortikoider...	Диабет типа II.....	Доклин. фаза56 млн. долл.+%
Wyeth	...Lever X.....	Отлож. кальция100млн.
(АНР)		в кровен. сосудах.....	Открытие	... долл.+%

Перспективы развития предприятия оцениваются как хорошие.

Active Biotech. Шведское предприятие, основано в 1998г. после продажи компанией *Pharmacia&Urjohn* своей исследовательской лаборатории в г.Лунд компании *Active*. 24% акций *Active Biotech* по-прежнему принадлежит *Pharmacia*. Вместе с лабораторией были проданы права на продолжение ряда исследований в области биотехнологий и разработки лекарств против аутоиммунных и воспалительных заболеваний, а также рака, которые составляют основу портфеля компании.

Наиболее важными разработками компании являются иммуномодуляторы, находящиеся на стадии клинических испытаний: препарат *SAIK-MS* (лечение рассеянного склероза) и *TTS* (лечение рака). Доклинические испытания *SAIK-MS* показали его очевидную эффективность для животных, завершение его разработки ожидается через 2 года. В 2002-03гг. ожидается заключение соглашения о сотрудничестве и доводке обоих препаратов (до начала фазы №3 испытаний *SAIK-MS*) с другими компаниями. Относительно препарата *TTS* наиболее вероятным партнером является концерн *Pharmacia*. Первые доходы от реализации *SAIK-MS* и *TTS*, в случае их лицензирования ожидаются не ранее 2007г.

Помимо вышеуказанных двух препаратов имеется еще несколько проектов, близких к клиническим испытаниям. Один из них – *TASQ* (лекарство против рака простаты) получило предварительное одобрение от Патентно-регистрационного управления США. Другое – иммуномодулятор *ABR215757* (лекарство против рассеянного склероза) является побочным продуктом проекта *SAIK-MS*.

Предприятие имеет 180 сотрудников, из них 140 – ученые. Расходы на исследования 140-150 млн. шв. крон в год, касса предприятия оценивается в 519 млн. шв. крон. С учетом хода разработок *Active Biotech*, в 2005г. ожидается дополнительная эмиссия в 240 млн. шв. крон.

Ryosequencing. Шведское предприятие, основано в 1997г. и производит биотехнологическое оборудование для промышленности (для исследо-

вания ДНК и частей ДНК, т.н. Single Nucleotide Polymorphism, SNP). Объем мирового рынка в этом сегменте оценивается и 200-300 млн.долл. Работы компании основаны на открытиях, сделанных в Королевской высшей технической школе, КТН. Автор этих изобретений получил в 1999г. шведский «Кубок за инновации» (Innovation Cup). Головная контора предприятия расположена в городе Уппсала.

Первый и основной продукт компании — установка PSQ096, выпускаемая с 1999г. Всего было произведено 150 этих установок с прибылью в 80 тыс. долл. с каждой поставки. В наст. вр. предприятие переориентируется с направления фармакогенометики на протеомик (молекулярная диагностика, применяется в высококвалифицированных медучреждениях). Объем мирового рынка в сегменте оборудования протеомик оценивается в несколько млрд.долл. В этой связи, было разработано 2 новых установки, однако расходы на них оказались достаточно высокими и биржевая стоимость компании несколько снизилась. Смена специализации связана с большой конкуренцией на рынке оборудования для анализа ДНК (на 2002г. имеется 6 конкурирующих фирм, мощности которых значительно превышают емкость рынка). В 2002г. ожидается продажа 150 ед. различного оборудования компании потребителям, т.е. удвоение объемов реализации.

На середину 2002г. касса предприятия оценивается в 600 млн. шв. крон, биржевая стоимость компании 80 млн. шв. крон, технологическая стоимость — 520 млн. шв. крон. Несмотря на определенный риск, связанный со сменой специализации, перспективы развития компании оцениваются позитивно. Ryoosequencing предлагает стабильные и высокоточные технологии, легко применимые в условиях любой медицинской клиники, что в сочетании с высокой компетенцией специалистов компании и активной работой на рынке создает хорошие предпосылки к успехам предприятия в будущем.

Тгирер. Шведское предприятие, основано в 1997г. в целях отработки собственной субстанции для лечения СПИД, которая получила название GPG. В 2001г., на фазе №2 исследования была установлена неэффективность препарата при лечении вируса. Головная контора расположена в Худдинге (пригород Стокгольма).

Компания специализируется на разработке лекарств, основанных на модифицированных протеинах, и пептидов для лечения хронических инфекций и других заболеваний, таких как СПИД и гепатит С. Тгирер разрабатывает также препараты для лечения ревматизма, рака, воспалительных заболеваний и нарушений, вызванных токсическим воздействием на организм.

Расходы компании на исследования составляют 48 млн. шв. крон в год, касса предприятия оценивается в 147 млн. шв. крон, т.е. компания обеспечена средствами на 2-3г. вперед. В 2002г. число сотрудников сократилось с 27 до 16 чел., была закрыта также собственная химическая лаборатория. По заявлениям компании она работает над получением контрактов на лицензирование лекарств крупных фармацевтических концернов, в связи с чем ожидается получение 100 млн. шв. крон в год. Тгирер обнародовала в 2002г. планы приобретения 30% акций финского биотехно-

гического предприятия Ipsat Therapies Oy за 5,5 млн. евро (50,1 млн. шв. крон), которое имеет на фазе №2 препарат, препятствующий колонизации в желудочно-кишечном тракте стойких к антибиотикам бактерий (SimplexP). Компания имеет также в портфеле 8 проектов, находящихся на ранней стадии разработки, их перспективы пока трудно оцениваемы.

Bioinvent International AB. Предприятие является инновационной компанией по проведению НИОКР в области биотехнологий. Компания специализируется на разработке и производстве лекарств, основанных на принципе антител. Предприятие имеет ряд соглашений о сотрудничестве с международными фармацевтическими и биотехнологическими концернами.

Основу деятельности Bioinvent составляет производство антител для лекарственных препаратов. В последние годы руководство компании поставило задачу добиться лидирующего положения в своем сегменте и приступить к разработке антител (самостоятельно и в сотрудничестве с другими предприятиями) для терапевтического применения, а также проведения медисследований. Компания разрабатывает антитела против рака, воспалительных и инфекционных заболеваний (эти болезни могут также излечиваться другим видом препаратов, т.н. биологическими лекарствами).

Одним из основных продуктов компании является защищенная патентом библиотека антител n-CoDer, запущенная в производство в 2000г.

Антитела стали применяться в качестве лекарственных средств только несколько лет назад. За это время они прошли путь от многообещающего направления в биотехнологии до основы при лечении ряда заболеваний. Потенциал развития этого сегмента лекарственных средств далеко не исчерпан.

Антитела обладают преимуществом перед химическими лекарствами. Поскольку антитела являются веществами природного происхождения с известными базовыми свойствами, это позволяет сократить продолжительность доклинической и фазы №1 клинических исследований, что снижает расходы при разработке препарата.

В марте 2002г. Bioinvent заключило соглашение о сотрудничестве с компанией Oxford Glyco-Sciences, OGS. Цель договора — проведение в течение 18-24 мес. клинических исследований препарата на основе антител.

BioInvent имеет сильные финансовые позиции. На середину 2002г. в кассе компании находилось 415 млн. шв. крон, расходы предприятия в 2002-04гг. оцениваются в 158 млн.шв.крон, что позволяет BioInvent действовать достаточно гибко. Перспективы развития предприятия оцениваются как хорошие.

Medvir. Концерн основан в 1988г. и впервые был котируется на бирже в 1996г. В концерн входит материнское предприятие Medvir AB с головной конторой в Худдинге (пригород Стокгольма), а также дочерние компании Medvir UK Ltd, CCS AB, 47% акций Agrivir, Medvir Personal AB, CCS (UK), а также Nordic Care Sweden AB.

Medvir проводит исследования в области лекарственных средств на основе ферментов из группы протеинов и полимеров. Эти группы ферментов являются наиболее разнообразными и регулируют жизненно важные функции в организме человека,

а также микроорганизмов. Благодаря ряду патентованных технологий и уникальной библиотеке субстанций (одной из крупнейших в мире) компания может проводить доклинические испытания лекарств быстрее и эффективнее по стоимости, чем крупные фармацевтические концерны.

Исследования Medvir направлены на создание лекарств для лечения инфекционных и аутоиммунных заболеваний, исследовательский портфель содержит препараты против СПИД, герпеса, гепатита В, Benskörhet baltros. Четыре проекта находятся на стадии клинических испытаний, среди них: MIV-606 (лечение вируса varizella-zoster virus, VZV), MIV-609 (лечение повторяющегося герпеса полости рта, herpes simplex virus, HSV), MIV-310 (лечение мультирезистентного вируса СПИД). Имеется также ряд препаратов на стадии доклинических испытаний, в т.ч. лекарство против СПИД, которое лицензируется по контракту с концерном Roche (MV026048, начало фазы №1 запланировано на 2003г. Лекарство основано на принципе разрушения РПК вируса при попытке его размножения. В случае успеха MV026048 ждет блестящая перспектива на рынке, поскольку он выгодно отличается от препаратов конкурентов.

Биржевая стоимость в середине 2002г. составляет 662 млн. шв. крон, что не намного превышает стоимость основных фондов. Перспективы развития предприятия оцениваются как хорошие.

Машиностроение

Является основой шведской промышленности. 60% продукции машиностроительных предприятий идет на экспорт, что составляет половину стоимости всего шведского экспорта. Наиболее важными рынками для шведского машиностроения являются страны ЕС и США. В структуре экспорта Швеции в Россию доля продукции машиностроения составляет 50%.

По данным объединения машиностроительных предприятий Verkstadindustrier, за последние 2г. в структуре производства отрасли возросла роль транспортного машиностроения (30% продаж), существенно снизилось производство электротехнического и телекоммуникационного оборудования. Доля продукции общего машиностроения стабильно составляет 20%. На долю металлообрабатывающей промышленности и приборостроения приходится 15%.

Значительная доля продукции общего машиностроения приходится на несколько крупных компаний: в АББ, «Атлас Копко», «Сандвик» смена руководства произошла в 2002г. а компания СКФ объявила об этом в янв. 2003г.

СКФ-подшипники (SKF) – ведущий мировой концерн по производству промышленных подшипников. Объем продаж в 2002г. вырос на 3% в местных валютах, но снизился в шведской валюте на 2,2% ввиду повышения ее курса и составил 42,43 млрд.шв.кр., чистая прибыль составила 3,54 млрд.шв.кр., количество занятых – 39700 чел. В 2002г. СКФ приобрел в Европе и США 6 предприятий за 529 млн.шв.кр. Расходы на НИОКР составили 767 млн.шв.кр.

Несмотря на негативные тенденции 2002г., концерну удалось сохранить свои позиции. Продажи в Европе в I пол. 2002г. оставались на низком уровне. В Северной Америке наметился рост продаж в автомобильной отрасли; промсектор начал

оправляться от последствий спада в американской экономике. В Азиатском регионе продолжился стабильный рост объема продаж.

Сокращение объема продаж на традиционных рынках шведский концерн компенсирует ростом на рынках Восточной Европы и Азии, которые являются перспективными направлениями деятельности СКФ. В 2003г. начнется производство на новом подшипниковом заводе СКФ в Китае. «После создания сети дистрибуторов нашим следующим шагом в **России** будет организация производства. Мы предполагаем купить уже существующий завод или построить новый» – заявил исполнительный директор СКФ Суне Карлссон (уходит на пенсию 15 апр. 2003г.) в интервью шведской газете «Дагенс Индустри» 21 окт. 2002г. Ранее концерн купил заводы в Болгарии, Польше и Украине (г. Луцк).

«Атлас Копко» – машиностроительный концерн. Atlas Copco находится среди мировых лидеров по производству горнодобывающего и строительного оборудования. В 2002г. объем продаж снизился на 7% по сравнению с 2001г. и составил 46,56 млрд.шв.кр., количество сотрудников – 25700 чел. Чистая прибыль уменьшилась на 5% (4,48 млрд.шв.кр.), однако с учетом списания в III кв. 2002г. 6,95 млрд.шв.кр., связанного со слабыми результатами деятельности американского подразделения Rental Service. Убытки «Атлас Копко» до уплаты налогов в 2002г. составили 2,46 млрд.шв.кр.

В IV кв. портфель заказов концерна вырос на 2% по сравнению с соотв. периодом 2001г., однако ввиду ослабления курса доллара был на 8% меньше, чем в IV кв. 2001г. За 2002г. портфель заказов «Атлас Копко» снизился на 2% (в шведской валюте – снижение на 6%).

В Северной Америке (48% продаж концерна) продолжалось сокращение объема продаж, в то время как в Европе (32%) и Азии (12%) – существенный рост. Лучшие результаты в 2002г. показало подразделение Construction and Mining Technique – рост производства составил 5%. В подразделениях Compressor Technique и Industrial Technique этот показатель уменьшился на 5%. Плохие результаты подразделения Rental Service (снижение продаж на 17% и операционной прибыли на 45% в 2002г.) связаны с заметным падением продаж поддержанного оборудования в США и ослаблением курса доллара. Были сокращены 568 сотрудников и 24 офиса Rental Service.

Концерн расширяет сеть своих представительств в России. В планах «Атлас Копко» – увеличение объемов деятельности в **России**, которая рассматривается руководством концерна как второй по перспективности рынок после Китая. 3 фев. 2003г., оценивая итоги деятельности «Атлас Копко» в 2002г. президент и исполнительный директор компании Гуннар Брок заявил: «Мы продолжили рост на рынках, обладающих значительным потенциалом для нас – в т.ч. в Китае и России».

«Сандвик» в Москве. Sandvik имеет представительства в 130 странах мира. Объем продаж за 3 кв. 2002г. сохранился на уровне соотв. периода 2001г. – 36,04 млрд.шв.кр. (36,12 млрд.шв.кр.), но чистая прибыль снизилась – 3,757 (4,445) млрд.шв.кр. В 2002г. компания продолжала осуществлять мероприятия по снижению издержек и сократила 1000

рабочих мест. После приобретения ряда машиностроительных предприятий в США (Valenite — 1300 сотрудников), Европе (Walter — более 1000 сотрудников) и Японии (Mazda Earth Technologies), численность персонала увеличилась до 37 тыс. чел. (из них — 10 тыс. в Швеции).

Руководство «Сандвик» объявило, что потери в связи с падением курса доллара в III кв. составили 50 млн. шв.кр., а в IV кв. — 150 млн. шв.кр. На рынок США приходится 25% оборота компании.

Компания владеет контрольным пакетом акций в предприятии «Сандвик-МКТС» (Московский комбинат твердых сплавов). Согласно заявлению руководства, «Сандвик» инвестировал 80 млн.долл. в модернизацию предприятия. Руководство компании прилагает дальнейшие шаги по отмене т.н. «золотой акции», которая позволяет российскому правительству оказывать влияние на руководство предприятием. В 2002г. объем продаж ОАО «Сандвик-МКТС» планировался на уровне 490 млн. рублей.

В янв. 2003г. мингосимущество России совместно с минпромнауки России после рассмотрения итогов выполнения планов деятельности ОАО «Сандвик-МКТС» приняли совместное решение о подготовке предложения об отмене специального права «золотой акции» в правительство РФ.

Концерн АББ

Шведско-швейцарский концерн АББ. АББ является одним из крупнейших в мире в области энергетического машиностроения. Он имеет свои представительства и производственные мощности в 100 странах, на которых трудятся 140 тыс.чел.

Испытывая трудности, АББ продолжает проводить структурную реорганизацию. В 2002г. компании «Дженерал Электрик» было продано финансовое подразделение ABB Structured Finances за 2,3 млрд.долл.

С 5 сент. 2002г. Юрген Дорманн (Jurgen Dornmann) стал новым президентом и исполнительным директором компании. После своего назначения Юрген Дорманн заявил, что он считает главным приоритетом своей деятельности восстановление нормального функционирования АББ. «Главный приоритет сегодня — достичь существенного снижения основных затрат». Важнейшей текущей задачей остается снижение задолженности концерна, составлявшей на 1 окт. 2002г. 5,5 млрд.долл.

Дополнительно к программе по сокращению расходов на 500 млн.долл., которая должна быть реализована к середине 2003г., в нояб. 2002г. начата программа по дальнейшему снижению основных затрат в 4% от выручки, или 800 млн.долл. в течение последующих 18 мес. АББ активизирует усилия по разрешению проблем, связанных с асбестовыми искрами к дочерней компании Combustion Engineering в США.

Концерн сосредоточит свою деятельность в сфере энергетики и автоматизации. Значительная часть остальных подразделений будет продана или реорганизована. В 2003г. планируется продать подразделения ABB Building Systems и ABB Oil, Gas and Petrochemicals. В структуре концерна останутся Power Technologies (43 тыс. занятых, оборот — 8,5 млрд.долл.) и Automation (63 тыс. занятых, оборот — 9,25 млрд.долл.).

АББ подписал в дек.2002г. новое кредитное соглашение сроком на 2г. с группой из 20 банков во главе с Barclays Capital, Citigroup, Credit Suisse First Boston и HypoVereinsbank. Кредит, сумма которого составляет 1,5 млрд.долл., будет направлен на покрытие дефицита ликвидных средств компании в 2003–04гг.

В нояб. «Инвестор» стал обладателем самого крупного пакета акций АББ с 10,8% голосов и капиталала. После продажи значительной части акций АББ доля швейцарского финансиста Мартина Эбнера и его VZ Gruppe оценивается в 5%.

В отличие от общей убыточности концерна (700 млн.долл. в 2001г.) шведское подразделение АББ с 15 тыс. работников (8% всего персонала компании) и годовым оборотом 26 млрд.шв.кр. (12%) показывает положительные финансовые результаты деятельности. В Швеции наиболее крупные предприятия АББ расположены в г.г.Вестерос (6000 чел.) и Людвика (2400). Сокращение персонала в Швеции (1 тыс.чел.) будет продолжено, прежде всего, в связи с продажей предприятий ABB Building Systems.

22 июля 2002г. концерн АББ подписал контракт стоимостью 987 млн.долл. с компанией Exxon Neftegas на строительство береговой части нефтегазодобывающего комплекса «Сахалин-1» на о. Сахалин. Московский офис ABB Lummus Global отвечает за проектирование и строительство береговых построек, осуществление взаимодействия с российскими проектными институтами, поставку материалов и оборудования. К началу сент. 2002г. в рамках проекта «Сахалин-1» российским компаниям были предоставлены заказы на поставку и субподряды на 100 млн.долл. Начало нефтедобычи в рамках проекта запланировано на 2005г.

Оборот холдинга «АББ Россия» в 2002г. составил 100 млн.долл. Бизнес АББ в России обеспечивают 10 операционных компаний, каждая из которых имеет локальное производство.

4 дек. 2002г. компания «АББ Москабель» после реконструкции открыла в Москве цех по производству силового кабеля с изоляцией из сшитого полиэтилена среднего и высокого напряжений. В рамках техпереоснащения предприятия полностью ликвидировано производство маслонаполненного кабеля; модернизировано оборудование; запущены новые техлинии; произведена модернизация всей инфраструктуры производства. Общий объем инвестиций АББ составил 10 млн.долл. В 2002г. компания «АББ Москабель» получила сертификат о соответствии системы качества и природопользования на этом предприятии требованиям международных стандартов ISO 9001 и ISO 14001. «Стратегия концерна в России с самых первых дней прихода на этот рынок — это долгосрочные капиталовложения и создание современных производственных предприятий, отвечающих мировым требованиям. Она не изменилась и сегодня. Россия относится к тем странам, с которыми АББ связывает возможности значительного роста в будущем», — заявил на церемонии открытия **президент холдинга «АББ Россия» Юрий Козлов.**

4 дек.2002г. концерн АББ и ОАО «Мосэнерго» подписали генсоглашение о сотрудничестве. Оно предполагает совместную работу компаний в таких областях, как модернизация энергооборудования, реконструкция электростанций, систем уп-

равления тепловыми и электросетями, автоматизации и распределения.

Военпром

Оборот фирм ВПК Швеции в 2002г. составил 40 млрд. шв.кр. На предприятиях шведского ВПК занято 27 тыс.чел. По данным ЦСБ экспорт Швецией В и ВТ за янв.-окт. 2002г. составил 1,5 млрд. шв.кр. (наибольшие поставки – в США на 235 млн. шв.кр.). Портфель экспортных заказов ВПК – 20 млрд. шв.кр.

Инокомпаниями владеют значительной частью ВПК Швеции. Бывшими шведскими компаниями «Хегглундз Викл» (сейчас «Алвис Хегглундз»), «Кокумс» и «Бофорс Дефенс» полностью владеют соответственно английский концерн «Алвис», немецкий HDW и американский «Юнайтед Дефенс». 35% акций в концерне «Сааб» имеет английская компания Bae Systems.

Концерн «Сааб». Крупнейшим в Северной Европе военно-промышленным концерном и ядром шведского ВПК является «Сааб», специализирующийся на разработке и производстве авиакосмической техники, различных систем управления и вооружения (в т.ч. истребители JAS-39 «Грипен», зенитно-ракетные комплексы, противотанковые системы, авиационные и противокорабельные управляемые ракеты). Объем продаж по итогам 9 мес. 2002г. составил 11,7 млрд. шв.кр. при количестве занятых 14100 чел. (2001г. – 14 028), прибыль – 593 млн. шв.кр. В 2002г. портфель заказов «Сааб» превысил 44 млрд. шв.кр.

20% оборота «Сааб» приходится на производство и модернизацию истребителей JAS-39 «Грипен». В 2002г. начат выпуск новой модификации JAS-39C. Самолет оснащен усовершенствованным бортовым оборудованием и системой дозаправки в воздухе.

До 2010г. «Сааб» при поддержке Bae Systems планирует продать 200 истребителей JAS-39. Среди возможных покупателей JAS-39 называются Швейцария, Словакия, Румыния, Австралия, Индия, Сингапур, Малайзия и Бразилия.

В условиях возросшей конкуренции на рынке боевых самолетов активная поддержка Bae Systems позволила добиться положительного решения правительства ЮАР по покупке 28 самолетов JAS-39 «Грипен» (поставки начнутся в 2007г.). В конце 2001г. заключено соглашение о передаче Венгрии 14 истребителей JAS-39 в лизинг сроком на 10 лет. В 2002г. тендеры в Польше и Австрии на поставку истребителей были проиграны, однако руководство «Сааб» не теряет надежды на пересмотр результатов тендера в Австрии. В фев. 2003г. подписано дополнительное соглашение, согласно которому истребители «Грипен» для Венгрии будут модернизированы по стандартам НАТО и по истечении срока лизинга будут выкуплены Венгрией.

Фирма «Эрикссон Майкросвэйв Системз» (подразделение концерна «Эрикссон») разрабатывает и производит РЛС для авиации (в т.ч. для истребителей JAS-39 «Грипен») и сухопутных войск, станции обнаружения огневых позиций артиллерии, системы управления войсками, информационные системы военного назначения, оборудование связи, вычислительную технику и системы электронного противодействия. Фирма поставляет на экспорт систему дальнего радиолокационного обнаружения (ДРЛО) Erieye, РЛС засечки артиллерий-

ских позиций Arthur, РЛС «Жираф-75» и ее модификации.

«Вольво Аэро». Подразделение концерна Volvo LV) осуществляет производство и обслуживание авиадвигателей. Основная производственная программа фирмы – двигатель RM12 для истребителей JAS-39 «Грипен». В связи с ухудшением мировой конъюнктуры результаты деятельности «Вольво Аэро» существенно снизились. Объем продаж по итогам 9 мес. 2002г. составил 6,78 млрд. шв.кр. (8,66 млрд. шв.кр. за соотв. период 2001г.), прибыль – 45 млн. шв.кр. (521 млн. шв.кр.).

В фев. 2002г. «Аэрофлот» и фирма «Вольво Аэро» подписали соглашение на 60 млн.долл. по обслуживанию авиадвигателей JT9D-59A, установленных на самолетах DC10-40.

Крупными компаниями шведского ВПК также являются «Бофорс Дефенс» (разработка и производство артиллерийских систем и боеприпасов), «Кокумс» (создание и строительство боевых кораблей и подлодок) и «Алвис Хегглундз» (разработка и производство бронетехники).

В целях повышения эффективности производства и экспортного потенциала руководство страны и ведущих фирм ВПК придают большое значение развитию международного военно-технического сотрудничества. Среди реализуемых:

- совместная закупка военных вертолетов NH-90 для ВС Финляндии, Швеции и Норвегии. Часть систем вертолета будут производить шведские фирмы «Сааб», «Эрикссон Майкросвэйв Системз», «Алвис Хегглундз», «Вольво Аэро», а также «Патриа Индастриз» (Финляндия) и «Конгсберг» (Норвегия);

- совместная разработка «Алвис Хегглундз» с финской «Патриа Индастриз» 120-мм самоходной автоматической минометной установки Амос;

- программа MBT LAW (NLAW) по разработке и производству противотанковой системы нового поколения фирмой «Сааб Бофорс Дайнемикс» совместно с МО Великобритании и Швеции;

- совместная разработка и производство «Сааб» с немецкой фирмой LFK авиационной крылатой ракеты «Таурус Кепд -350»;

- участие «Сааб» в европейском консорциуме по созданию управляемой ракеты класса «воздух-воздух» с радиолокационной ГСН Meteor совместно с фирмами Великобритании, Франции, ФРГ, Италии и Испании;

- совместная разработка «Сааб» с немецкой BGT, итальянской Alenia Litton Itali BPD, греческой Pirkal Intracom HA и норвежской «Рауфш» авиационной управляемой ракеты ближнего боя IRIS-T;

- совместное производство 155 мм управляемых артиллерийских снарядов (Bonus) шведской фирмой «Бофорс Дефенс» и французской GIAT Industries для МО Швеции и Франции;

- разработка «Бофорс Дефенс» и американской корпорацией «Рейтеон» 155 мм артиллерийского снаряда с коррекцией траектории TCM (Trajectory Correctable Munitions) для ВС США и Швеции.

Правительство активно поддерживает ВПК при проведении международных тендеров по продаже сложных систем оружия (в т.ч. во время государственных и неофициальных визитов) и привлекает большие финансовые и экономические ресурсы для осуществления инвестиций и встречных

закупок в странах — потенциальных заказчиков шведской военной техники.

Информационное общество

Швеция стремится стать первой страной в мире, перешедшей в следующую фазу развития — «информационное общество». Информационные технологии рассматриваются как составная часть инфраструктуры общества и включают в себя источники информации, доступные для общества базы данных, единые стандарты, терминологию и поисковые функции, инструменты регулирования и базовые услуги. 10% сотрудников в частном секторе Швеции работают в компаниях, имеющих отношение к информационным технологиям.

Роль и обязательства государства по созданию «мягкой инфраструктуры» или «инфоструктуры» заключается в выполнении роли локомотива и ускорителя, поощряющего и стимулирующего общественную и частную инициативу. Вторая немаловажная роль — гарантировать задачи, широкую доступность и надежность предоставляемых новых услуг.

На выставке Comdex Scandinavia (прошла в янв. 2003г. в г.Гетеборг) министр промышленности Швеции Лейф Пагротски (Leif Pagrotsky) привел два ярких примера госполитики в области информтехнологий. Первый — запуск в Швеции в 2002г. в эксплуатацию «**виртуальной таможни**», которая позволяет нацкомпаниям осуществлять все необходимые экспортные процедуры через интернет, экономит время и средства предприятиям, повышая их конкурентоспособность на мировом рынке. Планируется постоянно вносить улучшения в ее работу и распространить также на импортные процедуры, но даже **базовая схема, разработанная Таможенным управлением, была удостоена награды на выставке XML Application Award** в Мюнхене. Второй пример — создание Инспекцией стратегических продуктов системы защищенной электронной коммуникации, которая позволит национальным компаниям значительно упростить процедуру получения разрешения на экспорт вооружений и высокотехнологичных товаров двойного назначения.

Понятие информационные технологии рассматривается в широком смысле и включает в себя телевидение, радио, почту, проводной телефон, интернет, мобильную связь.

У шведского потребителя имеется широкий выбор различных вариантов телевидения. Аналоговое телевидение предлагает 3 канала, из которых два государственных — SVT1 и SVT2, а также частный TV4 (3,5 млн. абонентов). Наземное цифровое гостелевидение Voxeg демонстрирует 36 каналов (100 тыс. абонентов). Спутниковое цифровое телевидение представлено частными компаниями Viasat и Canal Digital, 28 и 46 каналов (600 тыс. абонентов). Кабельное цифровое частное телевидение Comhem предлагает 60 каналов (106 тыс. абонентов).

Доминирующее положение в телекоммуникационном секторе Швеции занимает Telia. На нее приходится 62% всего рынка проводной телефонной связи в Швеции (по рыночной стоимости услуг), т.е. почти все частные лица и подавляющее большинство организаций и предприятий получают телефонные услуги от концерна. Остальной

рынок проводной связи разделили Tele2 (14%), Worldcom (6%), Telenordia (3%) и еще более 30 других телеоператоров, которые зачастую пользуются сетями Telia и по существу являются посредниками. К услугам конкурентов прибегают, в основном, частные лица и небольшие частные предприятия (они составляют 85% клиентов).

Интернет

На рынке широкополосной (broadband, любой вид связи со скоростью передачи данных 0,5 мбит/сек. и выше) интернет-связи работают 50 компаний, однако доминирующее положение занимают только три из них. Этот вид связи может быть организован путем различных техрешений, наиболее популярными являются ADSL (используются традиционные проводные телефонные линии, скорость передачи данных 0,5-2,5 мбит/сек), через кабельное телевидение (скорость передачи данных аналогична ADSL) и LAN (локальные сети, скорость передачи данных до 10 мбит/сек, но может быть повышена до 100 мбит/сек). LAN распространен среди коллективных пользователей как сеть, соединяющая жильцов одного крупного жилого дома или рабочие места на предприятии.

Построение магистральной широкополосной сети на основе оптоволоконной техники поручено госкомпания Svenska Kraftnat, в 2002г. сеть она была закончена в основных районах 289 коммун Швеции. 41% всего рынка broadband связи (по рыночной стоимости услуг) контролируется Telia, 9% — компанией Comhem (дочернее предприятие Telia, которое концерн был вынужден продать в 2002г. чтобы получить согласие КЕС на слияние с концерном Sonera), 21% — Bredbandsbolaget, 9% — UPC, 5% — Tele2, 2% — Telenordia Privat и 13% — другими операторами. На середину 2002г. **20% домашних хозяйств в Швеции имели доступ к «широкополосной» связи** (900 тыс. семей), еще 46% имели подсоединение к интернету через модем (скорость передачи данных 0,05 мбит/сек). Из всех шведских пользователей интернетом в 2002г. 80% подсоединялись с помощью модема, 7% — ADSL, 6% — через кабельное телевидение и 7% — LAN. В области ADSL 80% всех подключений обеспечивает Telia.

80% населения Швеции имеет доступ к интернету. К 2005г. 40% домашних хозяйств будут иметь доступ к broadband. Цены на подсоединение к широкополосной связи будут стабильными в Швеции в ближайшие годы (до 2006г.) и составят 350 шв.кр. в месяц. Если потребитель проводит в сети дольше 20-30 мин. в сутки, то подключение к broadband становится для него более выгодным, чем традиционная связь через модем. Шведское управление по защите прав потребителей (Konsumentverket) разработало специальную бесплатную программу Trptest, которую любой желающий может скачать на сайте управления и убедиться в характеристиках предлагаемой телеоператором широкополосной связи. 40 тыс.чел. в неделю пользуются такой возможностью.

2/3 населения Швеции имеет дома компьютер. Продажи компьютеров в 2002г. составили 1165 тыс.шт. или на +8% больше, чем в 2001г., что является рекордным показателем с 1998г. Вместе с тем, прогнозируется спад этого рынка в 2003г.

В сегменте мобильной телефонной связи в Швеции конкурентные условия несколько лучше. На начало 2003г. в стране имеется три оператора,

располагающих собственными сетями: Telia, Tele2 и Europolitan Vodafone, при этом на них приходится 50%, 35% и 15% всех абонентских контрактов. **84% населения Швеции имеет мобильный телефон.** В сегменте мобильной связи доминирует система GSM, используемая преимущественно для передачи голосовых сообщений.

Отмечается медленный рост спроса и на передачу данных через мобильные сети, что создает основу для разворачивания систем GPRS и UMTS (3G). В дек. 2000г. Почтово-телекоммуникационное управление Швеции (Post och telestyrelsen, PTS) выдало лицензии на строительство сетей 3G четырем компаниям: Europolitan Vodafone, Hi3G Access, Orange и Tele2. Получив лицензии, компании объединились в две группы для строительства совместных мощностей: Svenska UMTS-nat (Tele2 + Telia) и 3G Infrastructure, 3GIS (Europolitan Vodafone + Hi3G Access + Orange). PTS согласилась на сотрудничество с компаниями на всей территории страны (за исключением трех крупнейших городов Швеции) до 26 фев. 2007г. в первом случае и до 20 дек. 2006г. во втором. Согласно условиям получения лицензии, к 31 дек. 2003г. сеть 3G должна функционировать и покрывать всю территорию страны.

После продолжительных и безрезультатных переговоров с PTS о пересмотре темпов строительства сети 3G, в конце 2002г., компания Orange приняла решение полностью покинуть шведский рынок мобильной связи. Такой поворот стал тяжелым потрясением для телекоммуникационной отрасли Швеции, поскольку компании Hi3G Access и Vodafone теперь будут вынуждены принять на себя долю расходов Orange (4 млрд. шв.кр.) и делить затраты консорциума 3GIS поровну. Летом 2002г. компания Hi3G Access сменила свое название на «3».

На шведском рынке 3G есть место не более, чем для трех операторов. Учитывая, что консорциум Svenska UMTS-nat успешно справляется с выполнением всех обязательств по лицензии (в конце 2002г. им был получен кредит на 11 млрд. шв.кр. до 2008г.), можно ожидать проблем у конкурентов и доминирования компании Telia на нарождающемся национальном рынке мобильной связи третьего поколения. Всего, по причине невозможности выполнения своих обязательств в области 3G, европейские телеоператоры отказались от лицензий, за которые ранее заплатили 40 млрд. евро.

В нояб. 2002г. шведская газета деловых кругов «Дагенс Индустри» опубликовала интегрированный прогноз (SME, JCF и DI) развития трех ведущих шведских операторов мобильной связи до 2010г.

	Telia	Telia Sonera	Tele 2	Europolitan Vodafone
--	-------	--------------	--------	----------------------

Биржевая стоим., млрд. шв.кр.	90	130	30	17
Приб. до упл. налог. в 2003г., млрд. шв.кр.	5,9	9,1	2	1,7
План. рост приб. к 2010г., в %	88	67	53	0

В 2002г. правительство приняло решение снизить размер взимаемого с телекоммуникационной компании Telia налога на мобилизационную готовность. С 1997г. компания отчисляла по 100 млн. шв.кр. на эти цели и на 2002г. уровень налога временно понижен до 50 млн. шв.кр. Всего, на поддержание мобготовности телекоммуникационных каналов в интересах обороны, в Швеции

расходуется 200 млн. шв.кр. в год. Представители Telia охарактеризовали данный налог как дискриминационный, поскольку он вводился во времена монопольного положения концерна. Конкуренты Telia не выплачивают подобного сбора, что также противоречит рыночным принципам. Правительство намерено разработать и ввести с 2003г. новые правила взимания налога, по которому 100 млн. шв.кр. будет собираться со всех телеоператоров Швеции пропорционально их доли на рынке.

Шведский рынок телекоммуникаций можно охарактеризовать как один из самых либеральных в мире. Компаниям, которые решили начать бизнес в этом сегменте, достаточно просто известить об этом PTS, спецразрешение получается только в случае успешной работы, когда фирма начинает играть сколько-нибудь заметную роль на рынке. С 1997г., когда этот рынок был полностью открыт, до 2003г. заявки на работу подали 310 компаний, только 18 из них потребовалось получение дополнительного разрешения от PTS. 100 телеоператоров уже разорились и на начало 2003г. 5-20 также находились на грани выживания. В начале 2003г. Управление по инновациям Швеции (Verket for innovationssystem, Vinnova) направило в правительство предложение по проведению ряда мер на 3,5 млрд. шв.кр., которые нацелены на оживление национального телекомрынка путем стимулирования пользователей к применению возможностей приложений и услуг новой техники.

Рынок телекоммуникаций в Швеции рассматривается как одна из основ быстрого развития экономики. К началу 2003г. 75% предприятий в стране вели активную деловую переписку со своими партнерами по электронной почте, 61% оплачивали свои счета через интернет, 97% компаний активно использовали сеть в других видах своей деятельности (поиск информации), в среднем 25% объема продаж шведских компаний, так или иначе, происходит с использованием интернета.

Несмотря на спад в мировой конъюнктуре, международные телекоммуникационные предприятия считают Швецию привлекательной страной для размещения своих подразделений. Интерес объясняется уникальным инвестиционным климатом, который основан на тесном сотрудничестве между наукой и промышленностью, а также высокоразвитой инфраструктурой информтехнологий и связи, которая позволяет тестировать на месте новые продукты и услуги. В качестве примеров 2002г. можно привести инвестиции таких компаний, как Hewlett-Packard, IBM, Sun Microsystems, Yokogawa, Atmel Corporation, Via Technologies и National Semiconductor в национальные кластеры по развитию информационных технологий.

Telia

Компания Telia работает в области предоставления широкого спектра коммуникационных услуг – телефонии, широкополосной связи, интернет и является лидирующим оператором мобильной связи в Северных странах. Предприятие находится среди шести крупнейших европейских компаний по объему информации, передаваемой по ее линиям интернета и мобильной связи. Только в Северных странах 5,3 млн. чел. пользуются услугами подразделения Telia Mobile (в Швеции 3,4 млн. чел.).

Сильный рост числа абонентов мобильной связи отмечается также в **России** и странах Балтии, всего здесь Telia Mobile имеет 3,4 млн. клиентов (из них в России – 2,3 млн. чел., рост только за первые 9 мес. 2003г. составил +520 тыс. клиентов в основном за счет компании MegaFone). В 2002г. темпы роста количества абонентов мобильной связи Telia в России были в 10 раз выше, чем в Швеции и, если в ближайшее время тенденция сохранится, то у компании будет больше клиентов в РФ, чем у себя в стране. Собственный капитал Telia оценивается в 50 млрд. шв.кр. Акции компании котируются на Стокгольмской бирже и на бирже высоких технологий Nasdaq.

Основным поставщиком коммутационного оборудования, базовых станций и радиорелейных систем передачи для Telia является компания Ericsson.

В 2002г. проходила подготовка к слиянию телекоммуникационных концернов шведского Telia и финского Sonera, которое де-факто состоялось 6 дек. 2002г., последние юридические процедуры будут завершены 17 фев. 2003г. В результате образовался **доминирующий в Северных странах оператор связи**, имеющий 7,6 млн. клиентов в области проводной телефонной связи и 8,1 млн. в области мобильной связи. 45% нового концерна принадлежит шведскому государству. Как оценивают эксперты, новая компания будет иметь 25 тыс. сотрудников, что означает риск сокращения штата Telia на 16 тыс.чел. или 1/3 персонала. Слияние позволит новому концерну экономить до 2,3 млрд. шв.кр. к концу 2005г. на рутинных операциях при осуществлении своей деятельности.

Основные экономические показатели Telia, в млн. шв.кр.

	1999г.	2000г.	2001г. (9мес.)	2002г. (9мес.)
Оборот	52121	54064	57196 (42226)	- (42727)
Приб. до упл. налог.	5946	11717	4808 (3902)	- (-10507)
Число сотрудников	30643	29868	17149 (22509)	- (16244)

После слияния Telia и Sonera 6 дек. 2002г. финансовые отчеты публикуются только для объединенного концерна TeliaSonera. Первый квартальный отчет будет подготовлен в марте 2003г.

В 2002г. Telia продолжила всеохватывающую программу рационализации, концентрации на «ядровой» деятельности и предложении новых, привлекательных услуг своим клиентам, а также санации убыточных направлений деятельности. В последний год были значительно снижены инвестиции Telia, если за первые 9 мес. 2001г. они составили 15 578 млн. шв.крон, то за аналог. период 2002г. только 6 646 млн. шв.кр. (-57%).

Подразделение Telia International Carrier было образовано в 2001г. и унаследовало ответственность за развитие и эксплуатацию оптоволоконной линии передачи данных «Сети Викингов» (Viking Network), которая была одним из приоритетных проектов концерна. Работа по созданию сети началась в 1999г. и была закончена к 2002г. всего в ее развитие было инвестировано 14 млрд. шв.кр. Общая протяженность кабелей составляет 18 тыс.км. в США и 16 тыс.км. в Европе, она соединяет не менее 100 крупных городов. Наиболее развита инфраструктура сети в Северных странах, Германии, Франции, Великобритании, США. В последние два года были также построены ответвления в Австрию, Чехию и Польшу. Рассматривалась возможность участия Telia в строительстве отдельной оптоволоконной сети в Азии APCN2 (Asia Pacific Cable Network) между Синга-

пуром, Малайзией, Филиппинами, Гонконгом, Тайванем, Китаем, Южной Кореей и Японией. Telia имела амбиции захватить до 1/3 рынка оптовых продаж мощностей по передаче данных в Европе, США и Азии.

До окончания строительства сети, на мировом телекоммуникационном рынке появилось значительное число конкурирующих операторов, предлагающих услуги широкополосных линий связи. Избыток предложения вызвал турбулентность на рынке и оказал давление на цены, в результате подразделения Telia International Carrier с момента своего создания показывает крупные убытки. Ряд экспертов полагают, что в этих условиях владение оптоволоконной сетью является недостатком для компании. В 2002г. концерн предпринял значительные усилия по санации Telia International Carrier.

Было уменьшено число предлагаемых услуг; упор сделан на продажу мощностей крупным оптовым покупателям с обязательным соблюдением рентабельности; был начат процесс сворачивания всей приносящей убытки деятельности подразделения; была проведена централизация отделов продаж, контактов с потребителями и администрации в Швеции; наполовину уменьшен штат подразделения (уволено 400 чел.); списаны основные фонды стоимостью 6 млрд. шв.кр. и еще 3,5 млрд. шв.кр. потрачено на описанную выше реорганизацию. В результате, Telia удалось увеличить оборот подразделения на +17% с 1003 млн. шв.кр. в III кв. 2001г. до 1176 млн. шв.кр. в тот же период 2002г. и в два раза сократить убытки с – 614 млн. шв.кр. до –255 млн. шв.кр. Как результат проведенных мероприятий, руководство Telia надеется на получение подразделением прибыли уже в течение 2003г.

В 2002г. мощности телекоммуникационных компаний, в области предоставления услуг в сети Internet и передачи данных по сетям, в 100 раз превышали спрос рынка. Только 4% от трафика в интернете приходится на передачу данных за рубеж по международным каналам. Перспектива получения в ближайшее время прибыли от Telia International Carrier представляется маловероятной. Снижение убыточности подразделения в последний год связано с завершением дорогостоящих инвестиций в физическое развитие «Сети Викингов» и возможности дальнейшего сокращения расходов ограничены.

Telia работает в России с 1991г. Компания владеет локальными телекоммуникационными сетями в Москве и Санкт-Петербурге. Telia имеет в России дочернее подразделение ЗАО «Бизнес Связь» (Москва, оптовые услуги по передаче данных по принадлежащим ей линиям, а также создание новых линий для этих целей), владеет контрольным пакетом акций ООО Telix (Санкт-Петербург, кабельное телевидение и широкополосные линии связи), и долю в Telecom Invest/FNH (зарегистрирована в Финляндии, но осуществляет деятельность в России, имеет 30 филиалов и дочерних предприятий, осуществляет деятельность в телекоммуникационном секторе, владеет частью акций компании North West GSM).

Два морских кабеля между Швецией и Латвией, принадлежат сфере Telia-Sonera. Один был построен подразделением Telia International Carrier, а другой консорциумом Sonera, Tele 2 и Lat-

telekom (49% акций принадлежит Sonera). Несмотря на падение спроса и цен, в конце 2002г. началось строительство третьего волоконно-оптического телекоммуникационного кабеля между Швецией и Латвией. Проект прокладки кабеля от о-ва Готланд до Вентспилса разработала и осуществила шведская компания Foco 16. В дек. 2002г. оставалось проложить всего 1км. и подключить его к имеющейся сети. По заявлению представителей компаний стоимость проекта составляет 20 млн.долл. Ранее другая компания — Stokab, проложила аналогичный кабель от Стокгольма до Готланда. В планы Stokab и Foco 16 входит создание высокоскоростной телекоммуникационной сети из Швеции через Латвию в Россию и затем на Дальний Восток. В качестве возможных партнеров рассматриваются латвийские и международные телеоператоры и крупные заинтересованные клиенты. Через эти сети российский телекоммуникационный рынок связан с Европой и США.

Деятельность Telia в России достаточно успешна. В начале 90гг. компания получила от ЕБРР заем на развитие сети мобильной связи в Северо-Западном регионе России в 40 млн.долл. Эффективность инвестиций была настолько высокой, что востребовано было только 20 млн.долл., которые к тому же были возвращены ранее оговоренного срока. На рынке телекоммуникаций Telia занимает в этом регионе положение, близкое к монопольному.

В авг. 2001г. шведская Telia, финская Sonera, российский Telecominvest и «ЦТ-Мобайл» (дочернее предприятие LV Finance) сообщили о создании новой группы MegaFone, в целях повышения конкурентоспособности на российском рынке телекоммуникаций. После МТС и «Вымпелкома» новое предприятие является третьим по количеству обслуживаемых абонентов мобильной связи в стране. У компании имеется лицензия на деятельность на 80% российской территории и планы инвестировать 600 млн.долл. в течение 3 лет. Цель — «захватить» третью часть рынка телекоммуникаций в России. Территория, которую обслуживает предприятие, охватывает Москву и Московскую обл., Северо-западный регион, Северо-Кавказский, Поволжский, Уральский, Сибирский и Дальневосточный регионы. У концерна TeliaSonera имеются планы довести долю владения акциями MegaFone до 45%.

Tele2

Компания Tele2 является наиболее крупным конкурентом для Telia на шведском рынке. Паневропейский телекоммуникационный холдинг Tele2, основанный в 1993г. (прежнее название NetCom), осуществляет деятельность по предоставлению услуг стационарной и мобильной телефонии, передаче данных и доступа в интернет. Tele2 предоставляет телекоммуникационные услуги в 22 странах для 16,5 млн. пользователей.

Tele2 управляет компаниями Datamatrix (решения системной интеграции), 3C Communications (услуги для общественных телефонов-автоматов и терминалов доступа в интернет), Transac (решения для биллинговых систем), С3 (карты pre-paid), IntelliNet и Optimal Telecom (услуги фиксированной телефонии и доступа в интернет). Группа также предлагает услуги кабельного телевидения под брендом Kabelvision и совместно с

группой MTG владеет интернет-порталом Everyday.com. Акции компании котируются на Стокгольмской бирже и на бирже высоких технологий Nasdaq.

Основным поставщиком коммутационного оборудования, базовых станций и радиорелейных систем передачи для Tele2 является компания Siemens. Tele2 и Siemens mobile успешно сотрудничают в области технологий и оборудования стандартов GSM и GPRS, а также услуг мобильной связи на рынках восьми европейских стран.

Результаты эконом. деятельности холдинга Tele2, в млн.шв. кр.

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Оборот, млн.шв.крон.....	8171	12440	25085	31282
Прибыль до уплаты налогов.....	4184	165	-1944	796
Инвестиции.....	1475	774	1485	1900
Число клиентов, тыс.....	7255	11554	14958	17250
Число сотрудников, чел.....	1364	1747	2172	-
Направление Восточная Европа и Россия*				
Оборот.....	56	261	1181	-
			(759)	(1694)
Прибыль до уплаты налогов,.....	-86	-29	272	-
млн.шв.крон.....			(196)	(437)
Инвестиции в направление,.....	27	49	272	-
млн.шв.крон.....			(200)	(367)
Число клиентов, тыс.....	56	278	784	-
			(1331)	
Число сотрудников, чел.....	168	460	602	-

*В направление Восточная Европа и Россия входят Литва, Латвия, Эстония, Польша и Чехия, и с 2001г. — Россия (в скобках за 9 мес.)

Tele2 долгое время занимала выжидательную позицию по отношению к российскому рынку телекоммуникационных услуг. Компания проникла в страны Балтии из опасений потерять быстрорастущий рынок с учетом значительного укрепления на нем конкурентов — Sonera, Telia и Telenor. В дек. 2001г., Tele2 приобрела акции работающих в стране компаний Millicom International Cellular (MIC). MIC появилась в России среди самых первых международных операторов связи и участвовала в создании одного из пионеров российской сотовой связи — компании ОАО «Московская сотовая связь», а также 11 других компаний, расположенных, помимо Москвы и Санкт-Петербурга (ОАО «Санкт-Петербург Телеком»), в Омске, Челябинске, Курске, Белгороде, Иркутске, Кемерово, Ижевске, Ростове-на-Дону, Смоленске и Нижнем Новгороде. Всего Tele2 имеет 12 лицензий на предоставление мобильной связи в России и занимает 6 по величине место среди операторов, работающих на национальном рынке. Общий объем инвестиций MIC в российскую экономику с начала деятельности компании на российском рынке составил 100 млн.долл.

В 2003г. Tele2 планирует произвести инвестиции на развитие предприятий в Европе в 2 млрд.шв.кр., из них — 500-600 млн.шв.кр. в России.

Шведские телекоммуникационные компании высоко оценивают перспективы работы на российском рынке. По сравнению с другими странами мира, российский рынок мобильной радиосвязи, степень проникновения которого составляет 12%, имеет огромный потенциал для дальнейшего роста. 17,8 млн.чел. в России, население которой составляет 144 млн., пользуются мобильными телефонами.

Ericsson

Операции в 140 странах. Ведущим поставщиком Оборудования для мирового телекоммуникационного сектора, включая Швецию, является концерн Ericsson. Среди клиентов Ericsson находятся 10 ведущих мировых телеоператоров, 40% всех звонков по мобильному телефону в мире осуществляется с помощью оборудования, произведенного концерном. На начало 2003г. на Ericsson работает 64 тыс. сотрудников в 140 странах.

По объему продаж мобильных телефонов в III кв. 2002г. подразделение SonyEricsson занимает пятое место в мире (4,8% от общего мирового уровня продаж, который оценивается в 104 млн. трубок) после Nokia, Motorola, Samsung и Siemens. Акции Ericsson представлены на 30 крупнейших мировых биржах. Владельцами акций концерна являются 900 тыс. частных лиц. Только в Швеции его доля в ВВП составляет 2%, на предприятиях Ericsson занято 49 тыс. сотрудников, 18 тыс. чел. трудится у поставщиков фирмы и 45 тыс. косвенно связаны с концерном. В 30 регионах страны, где имеются производства фирмы, она отвечает за 10% занятости.

Несмотря на негативные тенденции, концерн имеет, по сравнению с другими ведущими шведскими крупными компаниями, рекордное присутствие «иностранцев» — 38,3% акционерного капитала (в 2001г. — 59%), которые дают им только 1,9% голосов благодаря классификации акций А и В. Контрольный пакет акций продолжает находиться в руках инвестиционно-финансовой группы Валленбергов и «Хандельсбанка» — они контролируют 81,6% голосов в совете директоров и 8,8% акционерного капитала. На конец 2002г. возобновилась тенденция медленного роста доли иностранных владельцев в Ericsson, несмотря на стабильное снижение стоимости наиболее популярных В-акций, упавших ниже психологически важной отметки 7 шв.кр. (соответствует средней цене почтовой марки в Швеции).

Финансовые показатели компании Ericsson, в млн.шв.крон

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Оборот	215 403	273 569	231 839*
Оплаченные счета	-	-	210 837	145 773
Расходы на НИОКР	33 123	41 921	40 247**	29 331
Прибыль до уплаты налогов	16 386	28 692	30 309	-23 323
Кол-во персонала, чел.	103 290	105 129	85 198	64 621

* Данные об обороте с 2002г. больше не предоставляются, этот показатель заменен «фактурированием» — суммой оплаченных клиентами счетов.

** По оценкам экспертов НИИ МО Швеции (FOI), на проведение всех военных НИОКР в России в 2001-02гг. было затрачено 4,3 млрд.долл. (44 млрд.шв.кр.).

С полугодового отчета за 2000г. т.е. девять кварталных отчетов подряд, Ericsson показывает убыточные результаты своей текущей деятельности. 2001г. стал худшим в финансовом отношении для компании с 1917г., когда она лишилась своих основных средств в России после Октябрьской революции. Курс акций снизился с 200 шв.кр. за акцию (сент. 2000г.) до 6-8 шв.кр. за акцию (начало 2003г.).

В связи с падением курса акций, в сент. 2002г. было принято решение котировать ценные бумаги Ericsson на Нью-Йоркской бирже высокотехнологичных предприятий Nasdaq из расчета стоимости за 10 акций. Это вызвано правилами Nasdaq, кото-

рые запрещают оперировать с акциями, имеющими стоимость менее 1 долл. дороже, чем 30 суток.

Негативные результаты деятельности связаны, в т.ч. и с тем, что концерн специализируется на производстве систем для обеспечения сотовой связи, покупателями которых являются телекоммуникационные компании. 80% оборота Ericsson приходится на этот сегмент (сократился в 2001г. на 43%, в 2002г. на 20% и на 2003г. прогнозируется дальнейшее падение еще на 10%), остальное составляют продажи мобильных телефонов. Суммарный мировой объем рынка систем для мобильной связи оценивается в 2002г. в 42 млрд.долл. Ситуацию усугубляет не оптимально выбранная стратегическая линия на производство дорогих телефонов, тогда как рынок показывает растущий спрос на более дешевые и простые модели.

Положение Ericsson отягощает патентные судебные разбирательства в США с компаниями Harris и Interdigital, которые в случае неблагоприятного исхода могут обойтись концерну в 1,7 млрд.шв.кр. штрафа. Эта сумма может быть выплачена из фонда в 10,7 млрд.шв.кр., которые Ericsson был вынужден зарезервировать на непредвиденные расходы.

На начало 2003г. Ericsson имел кредитный рейтинг по долгосрочным займам в агентстве Moody's — Ba2. Если мировой рынок мобильных систем не стабилизируется ко II пол.2003г., то рейтинг концерна окажется завышенным и будет со временем снижен. Ericsson отделяет только две ступени от черты, за которой кредиты фирме будут оцениваться как рискованные. Аналогичная ситуация наблюдается и с рейтингом Ericsson в агентствах Standard&Poor's и Fitch, который составляет BB и имеет прогнозы к дальнейшему ухудшению.

Выбранную стратегию преодоления кризиса в Ericsson можно охарактеризовать одним словом — «перезимовать» спад мировой конъюнктуры, т.е. концерн приспособливает имеющиеся производственные мощности под спрос рынка, стремясь сохранить у себя стратегически важные для будущего восстановления предприятия и избавляясь от направлений, не входящих в ядровую деятельность. Для выхода из кризиса в сент. 2002г. концерн был вынужден провести дополнительную эмиссию акций, что позволило обеспечить вливание 30 млрд.шв.кр. в кассу предприятия и избежать краха. Для выживания Ericsson необходимо сократить расходы на 20 млрд.шв.кр. в год, что означает уменьшение штата персонала до 60 тыс.чел. к исходу 2003г. (увольнение 16 тыс.чел. только в Швеции). Руководство концерна стремится перегруппировать деятельность предприятия, чтобы оно оставалось на плаву даже при падении оборота до 120 млрд.шв.кр. в год. В случае успеха предпринимаемых Ericsson мер, уже в 2003г. вероятно получение первой прибыли.

Впервые было заявлено об экономии на НИОКР. Расходы по этой статье составят в 2003г. 20-25 млрд.шв.кр. без учета разработок в подразделении SonyEricsson. Количество отделов, ведущих технические разработки, будет сокращено с 80 до 20 компетенс-центров и 10-15 поддерживающих контор. Ожидается сокращение числа занятых в НИОКР, которые составляли в начале 2002г. 25 тыс.чел. Впервые за последние годы ближайший конкурент Ericsson финская компания Nokia обгонит шведский концерн по этому показателю, она

планирует потратить на НИОКР в 2003г. 29 млрд. шв.кр.

По заявлению исполнительного директора Ericsson Kurt Hellstrom, при сохранении негативных тенденций на мировом рынке концерн имеет запас прочности на 1,5г. вперед, т.е. вплоть до ожидаемого оживления экономики. Несмотря на «оптимизм», выражаемый руководством Ericsson, оснований для него не так много. В позитиве только освоение нового и быстрорастущего сегмента деятельности компании — обслуживание телекоммуникационных сетей. В 2003г. суммарный мировой рынок в этом сегменте оценивается в 30 млрд.долл. и прогнозируется его ежегодный рост на 10%.

Определенные надежды на будущее компании руководство связывает с развертыванием в мире мобильных систем связи третьего поколения (3G). К 2005г. 1/3 оборота компании будет приходиться на это оборудование. В 2002г. Ericsson лидировал среди производителей по количеству подписанных контрактов. В активе компании — 35 полученных заказов в 24 странах, в т.ч.: Швеция, Финляндия, Испания, Великобритания, Германия, Италия, Португалия, Япония, Швейцария, Австрия и Норвегия. Согласно пресс-службе концерна, доля Ericsson в сегменте техники 3G (WCDMA) составляет 40% в мире.

Концерн пересмотрел свое отношение к некоторым сегментам рынка, сконцентрировавшись на тех, которые имеют наибольшие перспективы роста. Поставлена цель захватить 15% рынка мобильной связи системы CDMA (в 2002г. Ericsson контролировал 5%), который используется в Северной Америке и Азии. На него будет приходиться 20-30% всей мобильной связи в мире и в ближайшие годы ожидается значительный рост этого сегмента. Цель будет достигнута благодаря сотрудничеству с пораженными экономическими проблемами компаниями Lucent, Motorola или Nortel, которые являются безусловными лидерами в области CDMA.

Торговая марка Sony Ericsson. С целью укрепления на рынке, Ericsson создал совместное с фирмой Sony предприятие Sony Ericsson Mobile Communication, которое функционирует с 1 окт. 2001г. (акции предприятия поровну принадлежат материнским концернам). Численность сотрудников составляет 4 тыс.чел. (3 тыс. — от Ericsson и 1тыс. — от Sony), в 2002г. компания предложила рынку свой первый телефон под новой торговой маркой SonyEricsson.

Доля мирового рынка мобильных телефонов, в %

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
					III кв.	III кв.
Nokia.....	20,9	22,9	26,9	30,6	34,1	35,9
Motorola.....	24,8	19,8	16,9	14,6	15,2	14,4
Ericsson.....	16,4	14,6	10,5	10	7,3	4,8
Samsung.....	-	-	-	5	7,5	10,6
Siemens.....	-	-	-	-	7,5	7,8
Всего, млн.шт.	102	163	284	413	380 (96,7)	-(104)

На начало 2003г. в мире использовалось 1,1 млрд. мобильных телефонов, рост в 2002г. составил 190 млн. абонентов. В ближайшие 3г. число эксплуатирующихся мобильных телефонов превысит 1,5 млрд. аппаратов. Для всего 2002г. доля Ericsson рынка мобильных телефонов составит 5,7%.

В области мобильных трубок подразделение SonyEricsson намерено ускорить обновление гам-

мы продукции, усилить производственную интеграцию между Sony и Ericsson, а также уделять больше внимания сегменту недорогих изделий, чтобы восстановить долю на соответствующем рынке до уровня 7-10% уже в 2003г. Выпущенные в конце 2002г. доступные модели телефонов T100 и T300 станут первым шагом к намеченной цели. С сент. 2002г. Ericsson активно сотрудничает с компанией Philips в области полупроводниковой техники для мобильных трубок систем связи 3G и 2,5G(GPRS). Разработанные базовые компоненты будут предлагаться для других производителей.

Первая прибыль подразделения SonyEricsson ожидается в лучшем случае в 2003г. С момента своего основания, компания понесла убытки в 4 млрд.шв.кр. В начале 2003г. материнские концерны Sony и Ericsson инвестировали в нее по 150 млн.евро, компании обязались оказать помощь подразделению 500 млн.евро каждая сторона. Из теоретически доступного SonyEricsson фонда в 1 млрд.евро израсходована только треть.

Стремясь снизить издержки производства, SonyEricsson переместил основной объем производства мобильных трубок в низкостоимостные страны. Последний подобный завод в Швеции (Linköping) был закрыт в начале 2003г., и теперь выпуск мобильных трубок сосредоточен в Мексике, Китае, Тайване, Малайзии, Чехии и Франции.

По мере усугубления экономического состояния концерна все более остро поднимается вопрос о пересмотре системы распределения власти в Ericsson, связанной с неравенством между А и В акциями. Акция В дает ее владельцу только 1/1000 голоса на собрании акционеров, тогда как акция А — один голос. Трудность состоит в определении необходимых мер и способах возмещения потерь владельцам А акций. Шведские заинтересованные институты склоняются к варианту повышения влияния В акций до 1/10 голоса, тогда как иностранные владельцы намерены настаивать на принципе одна акция — один голос.

Весной 2002г. этот вопрос поднимался акционерами при обсуждении новой эмиссии акций Ericsson, однако председателю правления Michael Treschow удалось устроить связь между проблемами, пообещав создать специальную согласительную группу. Группа, состоящая из крупных акционеров, провела две встречи, и ее предложения будут рассмотрены на собрании акционеров 8 апреля 2003г. В случае соотношения голосов одна В акция = 1/10 голоса иностранцы будут контролировать 28,3% голосов в правлении, что соответствует суммарному количеству голосов «группы Валленбергов» (14,5%) и «Хандельсбанка» (14,1%) — 28,6%. Ericsson станет также привлекательным для иностранцев инвестиционным объектом и со временем может уйти из-под контроля шведских акционеров. Наибольший интерес к концерну проявляют американские фонды Oppenheim Fonder и Putnam Fonder.

Комментируя процесс преодоления кризиса телекоммуникационной компанией Ericsson, аналитики фирмы Bloomberg ожидают появление первой прибыли на предприятии не ранее 2004г.

	2003г.	2004г.
Продажи, млрд.шв.кр.	158,3	167,8
Прибыль до уплаты налогов, млрд.шв.кр.	-4,3	9,1
Доход на одну акцию, шв.крон	-0,21	0,41

Руководство концерна прогнозирует в 2003г. более высокие темпы снижения продаж мобильных систем у Ericsson, чем темпы уменьшения этого сегмента в мире. Это связано с приоритетной специализацией концерна на стандартах TDMA и PDC, которые особенно пострадали, но это будет частично компенсировано ростом продаж оборудования 3G. В области продаж мобильных телефонов концерн прогнозирует сохранение занимаемой им доли на рынке. Не исключается сокращение рынка продаж мобильных телефонов до 10% по сравнению с 2002г.

В фев. 2003г. было объявлено, что на очередном собрании акционеров 8 апр. на пост исполнительного директора Ericsson будет утвержден Carl-Henric Svanberg, исполнительный директор и руководитель компании Assa Abloy. В последние годы он сумел вывести производителя замочного оборудования Assa Abloy в число самых успешных шведских предприятий. Рынок позитивно воспринял данное решение и в течение суток акции Ericsson выросли в цене на 15%.

«Эрикссон» в России. В 2002г. Ericsson осуществил ряд крупных поставок в Россию. Одним из наиболее крупных партнеров Ericsson в России является ОАО «ВымпелКом», продвигающее на рынке сотовой связи свои услуги под торговой маркой «Би Лайн GSM». В 2002г., на основе оборудования Ericsson «ВымпелКом» создавало свою сеть в Норильске. На момент запуска сети обеспечено устойчивое радиопокрытие на территории г.г. Норильска, Дудинки, Оганера, а также аэропорта г.Норильска. В ближайшее время планируется также обеспечить покрытие в г.г.Кайеркан и Талнах.

«ВымпелКом» создало сеть в Краснодарском крае и Республике Адыгея. На Кубани смонтировано 68 базовых станций, а также коммутатор с начальной емкостью 50 тыс. абонентов с возможностью расширения до 100 тыс. В зону обслуживания вошли Краснодар и Майкоп, а также г.г.Сочи, Adler, Лазаревское, Дагомыс, Туапсе, Анапа, Новороссийск, Геленджик.

Ericsson и ОАО «ВымпелКом», подписали контракт на расширение существующей сети GSM в Поволжском, Северо-Кавказском и Сибирском округах, и поставку системы GPRS. В соответствии с контрактом, в 2002г. компания Ericsson поставила центр коммутации мобильной связи, контроллеры базовых станций и 200 базовых станций для современных цифровых сотовых сетей.

Ericsson поставил для ОАО «ВымпелКом-Регион» (дочернее предприятие ОАО «ВымпелКом») коммутационный центр, контроллеры базовых станций и 170 базовых станций, радиорелейное оборудование для сети GSM и GPRS в Санкт-Петербурге и Северо-западном регионе России.

ООО «ТелекомИнвест-XXI» совместно с КБ «Нефтегазбанк» и Ericsson подписали в 2002г. договор на 40 млн.долл. на поставку мультисервисной сети связи для Московской обл. и г.Москвы. Сеть ООО «ТелекомИнвест-XXI» будет построена на основе самого передового оборудования компании, включающего высокотехнологичные многофункциональные платформы абонентского доступа EngineAccess Ramp, что даст возможность предлагать пользователям широкий набор современных услуг узкополосного и широкополосного доступа для передачи голоса и данных.

Компания «Даль Телеком Интернэшнл», ведущий оператор сотовой связи на Дальнем Востоке, закупила в 2002г. у Ericsson оборудования на 4,4 млн.евро и на первом этапе осуществила запуск в коммерческую эксплуатацию сотовой сети в г.г.Хабаровск, Комсомольск-на-Амуре и Благовещенск (70 тыс. абонентов). Второй этап позволит увеличить зону покрытия в городах Хабаровского края, Амурской области, запустить сеть GSM1800 на Камчатке, а также обеспечить качественное покрытие в пригородах и на основных трассах. Завершение второго этапа строительства сети планируется во II кв. 2003г.

Российская компания «Примтелефон», оператор сотовой связи, предоставляющий услуги на Дальнем Востоке, провела расширение своей сети во Владивостоке и Приморском крае на базе оборудования Ericsson. «Примтелефон» закупила также базовые станции, которые послужили основой для развертывания в сент. 2002г. сети GSM на Сахалине.

«Енисейтелеком», ведущий оператор сотовой связи в Красноярском крае, и Ericsson начали в 2002г. новый этап расширения сети GSM в Красноярске и Норильске до 100 тыс. абонентов. Расширение произойдет за счет увеличения количества базовых станций в 3 раза путем установки новых станций типа RBS 2202. Общее число базовых станций достигнет 74.

Scania

Транспортное машиностроение, являясь высокопроизводительной отраслью, включает двух производителей тяжелых грузовиков и автобусов (Volvo Lastvagnar и Scania) и двух производителей легковых автомобилей (Volvo Personvagnar и Saab Automobile).

В 2002г. Scania поставила 30 тыс. грузовиков и автобусов клиентам по всему миру. Спрос вырос несколько выше, чем прогнозировалось. Поставки в Южную Корею поднялись на 62% по сравнению с пред.г., поставки в Центральную и Восточную Европу – на 33%. Доля компании на рынке грузовиков в Бразилии сократилась с 29% до 17%. Доля продаж Scania на европейском рынке составляет 13,5%.

Результаты экономической деятельности компании Scania

	2001г. (9мес.)	2002г. (9мес.)
Проданных трансп. средств, шт.	48 800	43 669
	(35 165)	(30 261)
Оборот компании, млн.шв.крон	53 065	47 285
	(37 900)	(33 837)
Прибыль до уплаты налогов, млн.шв.крон	1 541	3 724
	(1 524)	(2 462)
Число сотрудников, чел.....	28 812	28 230
	(28 812)	(28 212)

Как и в 2001г., Scania расходует 500 млн.шв.кр. за квартал на НИОКР, однако в 2002г. компания рассматривает их львиную долю как инвестиции в основные средства, поэтому в своем отчете за первые 3 кв. она указала только 350 млн.шв.кр. по этой статье. В отчете указана также прибыль от продажи сети розничной реализации легковых автомобилей на территории Скандинавии Din Bil AB компании Volkswagen AG в 550 млн.шв.крон.

Scania идет «против течения», перенося основную массу производства из-за рубежа в Швецию. За 2002г. было закрыто три высокотехнологичных фабрики в Западной Европе и запущено только

два сборочных производства в т.н. «низкостоимостных» странах (Польше и России). Эффективизация производства позволила компании повысить производительность на одного сотрудника в год с 3 грузовых автомобилей в 1995г. до 5 машин в 2000г. с перспективной целью 7 автомобилей к 2010г. Уникальная модульная концепция компании позволяет собирать всю гамму предлагаемых автомобилей всего из 16 тыс. компонентов. Все двигатели Scania построены на цилиндрах камеры сгорания одинаковой конструкции, что позволило получить серию весьма конкурентоспособных агрегатов.

До апр. 2004г., по требованию КЕС, концерн Volvo будет вынужден продать свои 45,5% акций в компании Scania. Текущее положение на рынке позволяет концерну сделать это только с убытком для себя в 10 млрд.шв.кр. Наиболее заинтересованный потенциальный покупатель – концерн Volkswagen выразил готовность купить их только по биржевой стоимости без принятой в таких случаях премии. Руководство Volvo заявило, что предпочитает продать ценные бумаги своим акционерам.

Volvo

Компания Volvo Lastvagnar занимает второе место в Западной Европе по реализации тяжелых грузовых автомобилей после Mercedes, а всего на долю Volvo и Renault Trucks на американском и европейском рынках приходится 27,3% продаж в указанном сегменте.

В 2002г. только в результате улучшения координации с подразделением Renault Trucks, было сэкономлено 2,1 млрд.шв.кр. Рост производительности на 5-9% и задержка с 3% повышением зарплаты сотрудникам позволила Volvo снизить расходы дополнительно на 2 млрд.шв.кр. В 2002г. было закрыто предприятие по изготовлению автобусов в Северной Америке с числом сотрудников 400 чел. и концерн полностью покинул местный рынок городских автобусов. Большое внимание уделяется повышению конкурентоспособности и обновлению гаммы продукции. В авг. 2002г. концерн представил на рынке Северной Америки новую серию грузовиков Volvo VN, в разработку которой было инвестировано 190 млн.долл.

Результаты экономической деятельности Volvo и Volvo Lastvagnar

	Volvo*		Volvo Lastvagnar	
	2001г. (9мес.)	2002г. (9мес.)	2001г. (9мес.)	2002г. (9мес.)
Проданных трансп. средств, шт.....	165 263	-	65 450	-
	(120 338)	(120 925)	(49 154)	(49 376)
Оборот компании, млн.шв.крон.....	180 615	-	-	-
	(131 982)	(131 203)	62 000**	-
Прибыль до уплаты налогов, млн.шв.крон.....	-1 866	-	-	-
	(-1 319)	(1 276)	1 400**	-
Число сотрудников, чел.	72 031	-	15 628	-
	(74 112)	(71 768)	(15 989)	(16 376)

* – В концерн Volvo входят компании Volvo Lastvagnar, Volvo Penta, Volvo Bussar, Volvo Aero и Volvo CE, подразделение 3P (которое отвечает за закупки, планирование и развитие производства всего концерна), а также Renault Trucks и Mack Trucks.

** – Данные по результатам экономической деятельности компании Volvo Lastvagnar с момента образования АВ Volvo включаются в общую статистику концерна.

Большую работу проделало подразделение 3P. Число поставщиков прицепов к седельным тягачам Volvo сократилось с 20 до 3 (снижение расходов по этой статье на 30%), координация разработок и испытаний новых двигателей снизила затра-

ты на 27% по этому направлению, снижение числа деталей в унифицированной системе отвода выхлопных газов с 25 до 11 позволила сократить ее стоимость на 30% и экономить 3 минуты на монтаже. Планируется сократить число типов двигателей с 18 до 2 к 2006г. (снижение общих затрат концерна на 6,5 млрд.шв.кр. в результате роста серийного производства продукции)

Доля компании Volvo Lastvagnar на мировых рынках грузовиков мало изменилась и составляла в 2002г. 14,5% в Европе и 10% в США.

Подразделение Volvo CE (Volvo Construction Equipments) по производству строительной техники третий квартал подряд демонстрирует снижение экономических показателей вследствие спада спроса на рынках Америки и Европы, однако остается прибыльным. Это подстегивает концерн переносить производство в низкостоимостные страны. В сент. 2002г. в Польше было открыто производство погрузчиков, которые планируется разрабатывать на месте. В 2003г. Volvo CE планирует ввести в эксплуатацию завод по изготовлению строительной техники в Китае. В 2002г. подразделение запустило в серию новые экскаваторы модели В и погрузчики модели Е.

В 2003г. компания Volvo Personvagnar развернула на фабрике в шведском г.Torslanda серийное производство «городского джипа» класса Sport Utility Vehicle (SUV)-XC90. Спрос на машину превысил ожидания, несмотря на цену в 40 тыс.долл. Беспрецедентные меры позволили повысить производительность конвейера на заводе в г.Torslanda с расчетных 50 тыс. до 66 тыс. автомашин в год, однако желающие приобрести XC90 должны ожидать поставки не менее 16 недель. Ожидается, что эта модель будет продаваться преимущественно на рынке США.

Деятельность компании Volvo Personvagnar

	2001г.	2002г.
Проданных трансп.средств, в тыс.шт.	420000	420000
Оборот компании, млн.шв.крон.....	130000	130000
Прибыль до уплаты налогов, млн.шв.крон.....	8000	5000

Согласно годовому отчету концерна Ford, 2002г. компания закончила с убытком в 5,45 млрд.долл. Одним из немногих прибыльных подразделений остается Volvo Personvagnar. Концерн намерен провести жесткую программу санации предприятия, которая позволила бы к 2005г. получить прибыль в 7 млрд.долл. Особое внимание планируется уделить группе по производству престижных автомобилей Premier Automotive Group, куда входят Jaguar, Land Rover, Aston Martin и Volvo Personvagnar.

Долгосрочная цель Volvo Personvagnar – достигнуть общего уровня продаж 600 тыс. автомобилей в год, в т.ч. 200 тыс. машин в год в США к 2005г.

Saab

После 12 лет постоянных убытков в 1990-2002гг. (за исключением 1994г.), шведская компания по производству легковых автомобилей Saab Automobile, под нажимом владеющего ею американского концерна General Motors, приняла решение об осуществлении беспрецедентной программы экономической санации предприятия. Чтобы добиться рентабельности через 1-2 года, компании придется снизить свои расходы на 1-1,5 млрд.шв.кр. в год. Ожидается увольнение

1400 сотрудников Saab Automobile (из 8 500 чел.), расторжение контрактов со всеми 1300 внешними консультантами (в основном пострадают WM-data и Semcon), резкое снижение инвестиций компании на фоне усилий по продвижению на рынок новой модели автомобиля Saab 9-3, углубление производственной интеграции предприятия с другими производствами, принадлежащими GM. Компания уже обратилась к 700 субпоставщикам с требованием снизить стоимость комплектующих на 5%.

Тактика компании на производство похожих моделей машин разного класса не оправдала себя. На конец 2002г. у дилеров Saab Automobile в США скопилось 16 тыс. непроданных автомашин, что соответствует полугодовым объемам продаж с обычным темпом. Saab Automobile не смог создать заделов в быстрорастущих сегментах рынка, таких как «городской джип» (SUV) и легковых автомобилей с дизельным двигателем. Опыт применения японского дизеля Isuzu, который разрабатывался изначально для легких грузовиков, нельзя назвать успешным.

Деятельность компании Saab Automobile

	2001г.	2002г.
Проданных трансп.средств, шт.	126 058	125 000
Оборот компании, млн.шв.крон	35 000	35 000
Прибыль до уплаты налогов, млн.шв.крон.....	-322	-4 500

Уровень рентабельности фабрики Saab Automobile в Trollhattan оценочно достигается при производстве 200-220 тыс. автомашин в год. После технического перевооружения фабрики, которое обошлось GM в 6-7 млрд.шв.кр., достижение этого объема производства сдерживает только спрос на автомашины. Положение могло бы исправиться, если бы на фабрику было частично перенесено производство автомашин Opel, построенных на единой с Saab Automobile платформе GM.

Инженерная компетентность шведских специалистов не вызывает у американских владельцев сомнения и начиная с 2001г., Saab Automobile отвечает в концерне GM за разработку платформ для автомобилей класса «люкс». Эти платформы применяются для создания новых моделей под марками Cadillac, Alfa Romeo, Lancia и Saab, а также некоторых моделей Opel и Fiat. Saab Automobile разрабатывает также общие для продукции GM системы шасси и трансмиссии с улучшенной управляемостью и контролем дороги, а также турботехнику, бензиновые двигатели и системы безопасности. Однако в целях повышения уровня интеграции, GM принял решение объединить в 2003г. конструкторские бюро Opel (6500 чел.) и Saab Automobile (1500 чел.). Американским концерном поставлена цель достичь 60% совместимости компонентов в новых моделях Opel и Saab Automobile, а также разработать единый двигатель V6. GM намерен путем радикальных мер добиться рентабельности Saab Automobile уже к 2004г.

Согласно отчету GM за 2002г. концерн получил прибыль в 1,7 млрд.долл. Убыточной остается только деятельность на европейском рынке, которая унесла 559 млн.долл. Концерн намерен обратить особое внимание на повышение эффективности подразделений Opel/Vauxhall и Saab Automobile.

Авточасти

Российские субпоставщики. Для них потенциально привлекательными являются компании Scania, Volvo Lastvagnar и Volvo Personvagnar. Доля отечественных предприятий в комплектующих могла бы составлять до 15%, однако имеется ряд препятствий, которые мешают выходу на этот рынок.

При современном состоянии российской экономики, комплектующие могли бы стоить на 10-15% дешевле приобретаемых шведскими компаниями. Мотивация шведских партнеров к сотрудничеству не велика. Также возникает ряд условий по дисциплине поставок, качеству, а также сертификации предприятий на соответствие стандарту системы контроля качества продукции (ISO 9000) и наличие экологического сертификата (ISO 14001), которые российские поставщики по ряду объективных причин не всегда в состоянии выполнить. Большинство этих препятствий носят системный характер и могут быть устранены только вмешательством российского государства (таможня, инвестиции, кредитование, страхование, транспортная инфраструктура, общая квалификация персонала.).

Спад конъюнктуры мировой экономики вынуждает шведских производителей искать дополнительные пути снижения издержек производства. Компании Volvo Lastvagnar и Scania уже в течение нескольких лет последовательно проводят работу с субпоставщиками с целью снижения цен на комплектующие на 5-7%, фирма Saab Automobile и Volvo Personvagnar также намерены сократить стоимость производства на 10%. Многие производители комплектующих в Швеции, а также непосредственно компании, имеющие собственные сборочные производства, заинтересованы в дальнейшем перенесении производства трудоемких компонентов в страны с дешевой и квалифицированной рабочей силой, в т.ч. в страны-кандидаты на вступление в ЕС.

Расходы на оплату труда при сборке автобуса Scania в Швеции обходятся компании в 450 тыс.шв.крон, а модели в Санкт-Петербурге – 40 тыс.шв.крон. Процесс стимулирует устойчивая тенденция падения прибыльности производства комплектующих непосредственно в Швеции. Если в 1999г. средняя рентабельность таких предприятий составляла 7,7%, то в 2002г. она опустилась до 1,9%, что представляет опасность для долгосрочного развития оставшихся 1217 компаний отрасли, в которой работают 81 тыс. сотрудников (данные отраслевого объединения Fordonskomponentgrup). Усугубляет ситуацию постоянно растягивающийся период оплаты поставленных комплектующих со стороны крупных производителей. Концерн Volvo увеличил срок оплаты в 2002г. с 30 до 90 суток, что вызывает критику со стороны субпоставщиков.

Шведский импорт комплектующих для моторных транспортных средств российского происхождения продолжает оставаться незначительным (3-10 млн.шв.кр. в год). Нацпроизводители продолжают импортировать значительное число комплектующих, которые могли бы поставлять российские компании, таких как: зеркала заднего обзора, цепи, цилиндры гидравлические, цилиндры прочие, аккумуляторы, свечи зажигания, приборы

освещения или визуальной сигнализации, приборы звуковой сигнализации, стеклоочистители, антиобледенители и противозапотеватели, лампы герметичные направленного света, лампы вольфрам-галогенные, лампы автомобильные прочие, наклейки тормозные смонтированные для промышленной сборки, наклейки тормозные для промышленной сборки прочие, колеса ходовые, их части и принадлежности для промышленной сборки, амортизаторы подвески, глушители и выхлопные трубы.

Компания Autoliv. Головная контора американской компании по производству автомобильных средств безопасности Autoliv расположена в Швеции. Autoliv производит комплекты автомобильной безопасности для GM, Daimler Chrysler, Ford и других более мелких фирм. Более половины оборота приходится на Европу, треть — на США.

Результаты деятельности компании Autoliv, в млн.шв.крон

	2001г. (9мес.)	2002г. (9мес.)
Оборот	34 374 (28 127)	38 271 (30 393)
Прибыль до уплаты налогов	2 013 (1 604)	2 469 (2 253)

В последние годы, наметилась тенденция снижения цен на автомобильные комплектующие на 4-5% в год. У компании Autoliv остались только три стратегии сохранения рентабельности и выживания: перехватывать доли рынка у конкурентов в целях увеличения собственного оборота; увеличивать стоимость новой продукции или сокращать собственные издержки производства. Рынок средств автомобильной безопасности достаточно консервативен и четко разделен, поэтому наиболее перспективен путь предложения нового более дорого оборудования.

Компания Autoliv имеет ряд новых разработок, которые будут представляться по мере созревания рынка. Одной из предпосылок успешного развития отрасли является принятие в США новых правил о применении интеллектуальных подушек безопасности, рост спроса на которые ожидается в ближайшие годы. Autoliv снижает свои издержки и переводит мощности в страны с дешевой рабочей силой. Целью является довести производство в этих странах до 35% оборота (в наст.вр. — 25%). Общее количество персонала компании уменьшилось в 2001г. на 8%. Ведется работа по созданию системы координации разработок различных продуктов между конструкторскими подразделениями с использованием интернета.

Компания поставила в 2002г. свой рекорд по объему продаж и прибыли. Деятельность как на рынке Северной Америки, так и в Европе была заметно успешнее, чем прогнозировалось, прибыль до уплаты налогов выросла на 12%, продажи поднялись на 8%. Определенные надежды на рост продаж руководство Autoliv возлагает на продажи корейским производителям легковых автомобилей (за 2г. увеличились с 40 млн.долл. до 150 млн.долл.). Спрос в 2003г. сохранится на уровне 2002г. Руководство Autoliv не исключило, что полученная прибыль будет использована на частичную скупку акций компании на бирже.

Electrolux

Производство электробытовой техники в основном сконцентрировано в концерне «Электролюкс» — ведущем в мире производителе холодильников, стиральных машин, электроплит, пылесосов и другого оборудования для дома и сада.

Концерн имеет собственные представительства в 60 странах, 90% продаж осуществляет за пределами Швеции.

За первые 9 мес. 2002г. оборот концерна уменьшился на 1,3% по сравнению с аналог. периодом 2001г. и составил 102,56 млрд.шв.кр. Прибыль выросла на 51% и достигла 6,19 млрд.шв.кр. (в 2001г. — 4,1 млрд.шв.кр.). Общее число работников концерна сократилось с 88160 до 82550 чел.

2002г. характеризовался значительным ростом доходности североамериканского направления деятельности компании и заметным улучшением соотношения прибыль/оборот по бытовой технике в Европе. В результате принятых новым руководством концерна оздоровительных мер в финансовой сфере и начатой еще в 2001г. реструктуризации, дивиденды увеличились на 58% до 13,1 шв. кроны на одну акцию. Падение на фондовых рынках отрицательно сказалось на стоимости пенсионных накоплений группы. 45 млн.шв.кр. направлено на погашение дефицита пенсионных фондов в Швеции, в США их дефицит финансирования составил 87 млн.долл. Учитывая отсутствие перспектив позитивных изменений на мировых рынках, американскому филиалу группы придется признать долговые обязательства или осуществить погашение дефицита наличными платежами.

В структуре группы Electrolux в 2002г. произошли изменения. В июле приобретена компания Diamant Boart, занимающая лидирующее положение в области производства алмазных инструментов и сопутствующего оборудования для строительства и обработки камня. Сумма сделки — 1,7 млрд.шв.кр. В 2001г. Diamant Boart продала продукции на 2,5 млрд.шв.кр, число работников составляло 2000 чел. В III кв. 2002г. приобретенное предприятие включено с продажами 647 млн.шв.кр. В июле 2002г. продана металлургическая фабрика в Италии (штат — 640 сотрудников). Сумма и условия сделки пока не раскрываются.

В апр. 2002г. состоялось общее собрание акционеров Electrolux, которое переизбрало совет директоров концерна. Новым членом совета стал Hans Straberg. Он был назначен президентом и исполнительным директором группы Electrolux. В прогнозах на 2003г. новое руководство Electrolux полагает, что серьезных позитивных сдвигов в общеэкономической ситуации не ожидается.

На российском направлении концерн начал работать с 1994г. Среднегодовые продажи достигли 1 млрд.шв.кр, что составляет 1% от оборота Electrolux. Согласно сообщению пресс-службы концерна продажи в **России** в 2001г. превысили 1,2 млрд.шв.кр. Руководство концерна вело переговоры с российским правительством о строительстве фабрик по сборке готовой продукции из поставляемых из-за рубежа комплектующих в Санкт-Петербурге (стиральные машины) и Нижнем Новгороде (стиральные машины, газовые плиты и холодильники), и Electrolux планировал инвестировать в проекты 140 млн.долл. Не получив запрашиваемые таможенные льготы, концерн начал подобное строительство в Польше. Учитывая объемы поставок продукции Electrolux в нашу страну, перспективы такого сотрудничества сохраняются и зависят от решения технических вопросов.

Энергетика

В июне 2002г. парламент одобрил предложенный правительством план по энергоснабжению страны, который предполагает сворачивание атомной энергетики по «немецкой модели». Она предусматривает заключение в 2003г. «добровольного соглашения» с энергетикой, в котором закреплена максимально допустимый уровень выработки энергии на всех АЭС страны. Решение о распределении этой квоты между существующими энергоблоками возлагается на отрасль. Исключение, по политическим соображениям, делается только для АЭС «Барсебек», ее последний (второй) энергоблок будет закрыт в 2003г. Выбранный вариант реализации решения референдума 1980г., на практике означает разрешение эксплуатировать имеющиеся АЭС в ближайшие 20 лет до их естественного физического износа.

Согласно решению парламента, на энергетические цели в госбюджете 2003г. выделено 1687 млн.шв.крон, из них: на технические вопросы — 65 млн.шв.крон; поддержку энергетической техники — 132; продвижение на рынке новых типов энергетической техники — 230; климатические вопросы — 50; энергетические НИОКР — 438; поддержка производства электроэнергии на малоразмерных установках — 100; закрытие АЭС Barseback — 346; финансирование Национального агентства по энергетике (Energimyndigheten) — 140 млн.шв.крон. Правительству даны полномочия на расходование 2,3 млрд.шв.кр. в 2004-07гг. на первые шесть вышеуказанных целей.

Структура энергоснабжения и энергопотребления в Швеции остается стабильной в течение последних 10 лет. Точные цифры для 2002г. станут известны во II кв. 2003г., однако очевидно, что они будут мало отличаться от показателей 2001г. (по прогнозам Energimyndigheten, энергопотребление страны в 2002г. составило 619 твтч. и в 2003г. составит 631 твтч.). Общее потребление всех видов энергоресурсов в Швеции в 2001г. составило 616 твтч. (расчет проводился в соответствии с рекомендуемым ООН методом для международной статистики).

Энергобаланс Швеции в 2001г.	
Энергоснабжение, твтч.	Источник, %
Импорт электроэн.....	-7-1,1
Нефтепродукты.....	19231,2
Природный газ.....	91,5
Уголь.....	274,3
Биотопливо.....	9815,9
«Тепловые насосы».....	71,1
Гидроэнергия.....	7912,8
Атомная энергетика.....	21134,3
Всего	616 100

Энергопотребление, твтч.	
Потребитель, %	
Жилье и сфера обслуживания.....	15625,3
Промышленность.....	15024,4
Транспорт внутри страны.....	9214,9
Транспорт за рубеж.....	406,5
Потери в атом. энергетике.....	13822,4
Потери.....	406,5
Всего	616 100

С 1996г. в Швеции существует свободный рынок электроэнергии, покупатель может выбирать поставщика электричества, как внутри страны, так и за рубежом. Для организации торговли элек-

троэнергией в североевропейских странах создана специальная биржа NordPool. Важной предпосылкой функционирования свободного рынка электроэнергии является наличие достаточных мощностей передачи электроэнергии как между различными районами внутри страны, так и между соседними государствами. Задача создания и поддержания таких мощностей возложена в Швеции на госкомпанию Svenska Kraftnat. Передача электроэнергии между северной и центральной частью страны ограничена 6700-7000 мвт., а между центральной и южной частью — 4000-4500 мвт.

Наличие передающих мощностей из Швеции

	в соседние страны, в мвт.	
	В Швецию	Из Швеции
Северная Норвегия.....	1 400-1 550	900-1 550
Центральная Норвегия.....	450-680	450-680
Южная Норвегия.....	1 850	1 850
Швеция-Дания		
Jutland.....	610	580
Zealand.....	1 650	1 350
	В Швецию	Из Швеции
Северная Финляндия.....	1 100-1 300	1 500
Южная Финляндия.....	550	500
	В Северные страны	Из Северных стран
Финляндия-Россия.....	1 050	60
Норвегия-Россия.....	50	50
Швеция-Польша.....	200-400	600

Максимальный пик потребления электроэнергии в Швеции был зафиксирован 5.02.2001г. и составил 27000 мвт., имеющиеся в стране мощности теоретически позволяют покрывать до 32000 мвт. На 2002г. структура электрогенерирующих мощностей: ГЭС — 13670-14100 мвт., АЭС — 9456 мвт., ТЭС — 2300-2600 мвт., резервные законсервированные электростанции — 1600-1700 мвт. (могут быть запущены в течение 2-3 мес.), импорт 1800-2000 мвт. Всего 28800-30250 мвт. Ряд потребителей имеют газотурбинные генераторы на случай перебоев с электроснабжением суммарной мощностью до 1350 мвт. Вся электроэнергия в Швеции вырабатывается на ГЭС и АЭС.

Баланс электроснабжения Швеции, твтч.

Выработка электроэнергии		Потребление электроэнергии	
Источник	2001г., 2010г.	Потребитель	2001г. 2010 г.
ГЭС.....	78,5 (49,8%)68,6	Промыш-ть.....	55,1 (36,7%)
Ветроэл-ии.....	0,5 (0,3%)3,9	Транспорт.....	2,8 (1,8%)
АЭС.....	69,2 (43,8%)63,6	Жилье, услуги.....	75,3 (50%)
Пром. энергоустан.....	4,4 (2,8%)4,9	НПЗ.....	5,2 (3,6%)
ТЭС.....	5,3 (3,3%)6,9	Потери.....	12,1 (8%)
Итого.....	157,8 (100%)147,8		
Импорт-экспорт.....	-7,34,2		
Всего	150,5	Всего	150,5 152

Согласно прогнозам Energimyndigheten, производство электроэнергии в стране снизится в 2002г. до 140,7 твтч. и в 2003г. до 139,3 твтч., за счет доли ГЭС. Нехватка энергии будет компенсирована нетто-импортом в объеме 9,3 твтч. в 2002г. и 11,8 твтч. в 2003г.

При конкурентоспособных ценах существуют определенные предпосылки для поставки российской электроэнергии через Финляндию на шведский рынок, как путем заключения контрактов непосредственно со шведами, так и с использованием финских фирм в качестве промежуточного звена. **30% импортируемой шведами из Финляндии электроэнергии имеет российское происхождение.** В случае строительства в Финляндии 5 энергоблока АЭС страна будет в состоянии самостоятельно

покрыть спрос на электроэнергию со стороны Швеции.

Средняя цена на электроэнергию на спотовом рынке NordPool в последние годы растет. Если в 2000г. она равнялась 12 эре/квтч, то уже в 2001г. составила 21,1 эре/квтч, а в янв. 2003г. отмечались пики до 104 эре/квтч (абсолютный зафиксированный рекорд составляет 211,4 эре/квтч). Повышение цен объясняется ростом цен на нефть, газ, уголь; понижением уровня запасов воды в водохранилищах до нормального уровня, а также изменениями в налоговой системе Дании. Росту цен способствовала энергетическая политика Швеции, рост налогообложения на электроэнергию, потребляемую частными хозяйствами. За последние 5 лет налогообложение использования электричества для этих потребителей возросло на 134%.

Уголь, кокс. Доля использования твердого топлива (уголь, кокс) в энергопотреблении страны сохраняется стабильной на уровне 1970г. и составляет 4%. Швеция импортирует уголь из: Польши, США и Австралии (по 25% из каждой страны), России, Канады и Венесуэлы. К 2003г. импорт угля вырастет на 7,7% по отношению к уровню 2000г.

Импорт угля, в млн.т.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г. (9 мес.)	2002г. (9 мес.)
Всего.....	3,34	3,19	3,32	3,28 (2,088)	(2,070)
Из России.....	0,18	0,18	0,32	0,32 (0,25)	(0,32)

Благодаря целенаправленной политике правительства, потребление биотоплива в Швеции имеет тенденцию к росту. Выработка энергии с применением биотоплива, твтч. в год: 1998г. — 91, 1999г. — 90, 2000г. — 96, 2001г. (9 мес.) — 97 (72,7), 2002г. (9 мес.) — 72,7.

Под биотопливом понимается топливо древесного происхождения (как полученное в лесу, так и полученное в результате с/х возделывания), отходы целлюлозно-бумажного производства, торф, а также бытовые отходы. Эти энергоносители производятся в основном в Швеции и применяются в леспроеме, районных котельных, для теплоснабжения жилых односемейных домов, производства электроэнергии. Получить статистику импорта биотоплива сложно, по косвенным данным, он составляет 7-9 твтч. в год. Потенциальный объем рынка биотоплива в Швеции эксперты оценивают до 160 твтч. к 2010 г.

Доля ветроэнергетики в Швеции является незначительной, 0,5 твтч., однако, правительство проводит активную политику на поощрение развития наиболее конкурентоспособных возобновляемых источников энергии. Официальная цель — достичь уровня производства 10 твтч. в год к 2010г. С 2003г. начал действовать новый механизм — продажа «зеленых сертификатов», который будет в течение 5 лет стимулировать потребителей приобретать электроэнергию, выработанную с использованием возобновляемых источников энергии (ГЭС, биотопливо, ветроэнергетика). На 2001г. в стране было установлено 570 ветроэлектростанций суммарной мощностью 295 мвт., в течение года они выработали 482 гвтч. электроэнергии.

Россия продолжает оставаться одним из основных поставщиков обогащенного урана в Швецию, где занимает 20% рынка.

Импорт Швецией топлива для АЭС, в тоннах

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г. (9мес.)	2002г. (9мес.)
Суммарный	358	253	292	222 (158)	(264)
Из России.....	70	53	0	18 (18)	89 (89)

Транснациональная деятельность. В 2002г. шведская госкомпания Vattenfall продолжала закрепляться на рынке Германии и Польши на базе крупных приобретений местных энергетических предприятий, сделанных еще в 2001г. (суммарный объем инвестиций составил 80 млрд.шв.кр.). Эти страны стали более привлекательным и важным рынком для компании, чем традиционный рынок в Скандинавии. В связи с заключенными договорами Vattenfall приобрел себе контрольный пакет (73,8% за 20 млрд.шв.кр. с опционом на покупку еще 25% за 8 млрд.шв.кр.) в энергетическом консорциуме Hamburgische Electricitats Werke (HEW). Резервов Vattenfall-HEW достаточно для проведения необходимых преобразований в структуре консорциума до 2006г., т.е. срока, когда ожидается получение первой прибыли. В результате Vattenfall стал одной из лидирующих энергетических компаний на севере Германии и крупнейшим поставщиком электроэнергии в Берлине.

Приобретения в Германии и Польше состояли из мощностей, работающих на различных видах ископаемого топлива (бурый и каменный уголь). Сохраняется потенциальная вероятность покупки компанией Vattenfall немецкой газовой фирмы VNG у Eon, в случае такого требования со стороны КЕС (в перспективе не исключено слияние Eon с другой немецкой энергетической компанией — Ruhrgas, что в части природного газа противоречило бы соблюдению конкурентных условий на рынке). Такая политика шведского госконцерна вызывает резкую критику у себя дома на фоне предпринимаемых Швецией политических и экономических усилий по выполнению обязательств Киотского протокола и других природоохранных мероприятий.

Шведский энергетический госконцерн Vattenfall производит крупные инвестиции за пределами Северных стран (Германия, Польша). Финский энергоконцерн Fortum заметно расширил свое присутствие на шведском рынке. С 1996г., им было приобретено собственности на 60 млрд.шв.кр. (концерн Ford заплатил за компанию Volvo Per-sionvagnar 50 млрд.шв.кр.).

Проникновение на рынок началось в 1996г., когда предшественник Fortum — финская госкомпания IVO купила шведскую энергетическую фирму Gullspang и часть АЭС Forsmark. Осенью 2000г. Fortum приобрел за 16 млрд.шв.кр. все энергетические мощности, снабжающие вторую по величине в мире лесобрабатывающую компанию — шведскую Stora Enso. В их число входили две крупных ГЭС и часть АЭС Oskarshamn и оставшаяся часть АЭС Forsmark. Следующим шагом стала покупка в несколько стадий одной из трех крупнейших шведских энергетических компаний — Birka Energi за 50 млрд.шв.кр.

После указанных действий Fortum приобрел 1,3 млн. клиентов в Северных странах и стал вторым по величине поставщиком электроэнергии в регионе (после Vattenfall) и крупнейшим поставщиком централизованного теплоснабжения.

Fortum владеет 26% акций энергетической компании TVO, которая получила разрешение национального парламента на строительство пятого реактора АЭС в Финляндии. Инвестиции оцениваются в 2,5 млрд. евро, принятие окончательного решения о начале строительства ожидается в 2003-04г. Fortum владеет также сетью бензозаправочных станций в Финляндии, России, странах Балтии и Польше.

Несмотря на предпринимаемые госорганами усилия, на рынке энергетики Швеции сложилась олигополия, характерная тем, что три крупные энергетические компании (Vattenfall, Sydkraft и Fortum) занимают доминирующее положение — на них приходится 88% производства энергии в стране.

Крупнейшие энергетические компании в Швеции

Доля рынка энергопроиз-ва в Швеции	Владельцы	Доля в акционер. капитале
Vattenfall48,5%	Шведское государство	100%
Sydkraft20,7%	Eon Energie	55%
	Statkraft	44,6%
	Другие	0,4%
Fortum18,8%	FortumKraft	100%
Skelleftea Kraft2,3%	Skellefteakommun	100%
Graninge2,3%	Sydkraft	23%
	Edf	35,9%
	Eon Energie	13,3%
	Fam Nordino Rudbeck	17,4%
Другие.....		10,4%
Всего.....		92,6%

Результаты экономической деятельности, за 9 мес. 2002г.

	Оборот, млн. шв.кр.	Прибыль после уплаты налогов, млн. шв.кр.	Сотрудников, чел.	Потребителей Швеции
Vattenfall	72 241	4 027	34 317	1 млн., всего млн. шв.кр.)
Fortum	7 858	690	14 333	890000 млн. евро
Sydkraft	13 593	2 196	5 070	850 000

Нефтегазпром

Газовый бизнес. Швеция не располагает промышленными запасами природного газа, и все его поставки осуществляются компанией Nova Naturgas (до июня 2001г. государственная Vattenfall Naturgas, принадлежит консорциуму иностранных компаний Dong, Statoil, Ruhgas и Fortum) через Данию. Действующий газопровод имеет протяженность 300 км., максимальную пропускную способность 1,5 млрд.куб.м. в год (используется на 60-70%) и проходит от Мальме до Гетеборга. Распределительная сеть развивается компанией Sydgas, существует только на юго-западе страны и имеет протяженность 3000 км.; 44% поставляемого газа потребляется промпредприятиями, 37% — ТЭС и 17% — населением. Здесь природный газ снабжает 55 тыс. конечных потребителей в 28 коммунах и обеспечивает 15-25% от общего объема энергопотребления (соответствует средним показателям в ЕС). В целом по стране доля природного газа в энергоснабжении незначительна, колеблется в районе 1,5-2% и стабильна с 1992г.

Импорт природного газа, в млн.куб.м.: 1998г. — 744, 1999г. — 885, 2000г. — 831, 2001г. (9 мес.) — 917 (609), в 2002г. (9мес.) — 599.

Перспективы использования природного газа в Швеции не ясны. В случае реализации совместно-

го проекта российского «Газпрома» и финского Fortum по прокладке газопровода из РФ по дну Балтийского моря в Германию (Nordic Gas Grid) он обеспечит экономичный способ доставки газа в Центральную Швецию (район Стокгольмской губернии). Предварительные расчеты показывают, что в стране имеется потенциальный спрос в 2-3 млрд.куб.м. в год и ответвление от российского магистрального газопровода потребует инвестиций в 6 млрд.шв.кр. (проработка вопроса осуществляется через компанию Svenska Naturgas, дочернее предприятие Fortum). Наиболее реальный конкурирующий проект компании Sydkraft (дочернее предприятие немецкого концерна Eon), предусматривающий продление существующего газопровода с юга Швеции, оценивается в 10 млрд.шв.кр. Политическое руководство страны выражает только «осторожную позитивную реакцию» и пока не сформировало окончательно свое отношение к перспективе поставок российского газа. Потенциальные инвесторы, скорее всего, займут выжидательную позицию к проекту развития газовой сети в Центральной Швеции, связанной с российским газопроводом.

Согласно Директиве ЕС, Швеция приняла специальный закон о природном газе, который вступил в силу 1 авг. 2000г. В соответствии с ним страна открыла свой рынок газа для всех потребителей, имеющих годовой расход этого топлива не менее 25 млн.куб.м. На данном этапе реформа затронула предприятия, отвечающие за половину всего потребления голубого топлива в стране. Согласно директивам ЕС, с 2004г. право свободно определять поставщика газа получат все потребители (кроме частных лиц), а с 2005г. рынок природного газа в Швеции будет полностью открыт для свободной конкуренции.

Нефтепереработка. Швеция не располагает промышленными запасами сырой нефти. Из всего объема перерабатываемой в стране нефти 67% импортируется из региона Северного моря, 16% — из Ирана, 6% — Саудовской Аравии, 5% — России и 4% — Венесуэлы. Крупнейшим потребителем нефтепродуктов является транспортный сектор — 66%. После кризиса 1970гг., страной предпринимаются усилия по сокращению потребления нефтепродуктов, в результате удалось снизить уровень импорта этой товарной группы на 50%. Импорт нефти Швецией на 80% больше, чем потребление внутри страны. Это объясняется реэкспортом значительной части готовых нефтепродуктов со шведских перегонных заводов. В 2001г. из импортированных 30 млн.куб.м. сырой нефти после переработки внутри страны было потреблено 14,4 млн.куб.м. (без учета заправки морских судов — 1,5 млн.куб.м.), остальное — реэкспортировано за рубеж.

1998г. 1999г. 2000г. 2001г. 2002г.
(9 мес.) (9 мес.)

Импорт сырой нефти, млн.т.	17,646	15,373	15,648	15,485	—
- без учета переработ. давальческого сырья	-	-	-	(11,593)	(9,446)
Из них из России	1,969	2,151	1,321	1,033	-
- по стране происхождения	-	-	-	(1,033)	(1,796)

Вся переработка нефти производится в Швеции на пяти заводах, два самых мощных из них принадлежат компании Preem (половина всего рынка перегонки нефтепродуктов). Имеющееся оборудование позволяет перерабатывать до 30,6

млн.т. нефти в год. Структура рынка продажи нефтепродуктов внутри Швеции стабильна и не претерпевает значительных изменений (доля рынка в % на 2001г.)

	Бензин	Дизтопливо	Мазут для котельн.
Statoil	23	17,2	12,5
Shell	13,5	21,4	25,6
Preem	11	30,1	38,1
OK-Q8	26,4	12,1	6,6
JET	10,1	-	-
Hydro	11,6	15	13,9
Другие	4,4	4,2	3,4

К 2003г. потребление нефти возрастет на 3-5% по отношению к уровню 2000г.

Осенью 2002г. в Стокгольме началось судебное разбирательство о создании в 1999г. картеля между крупнейшими нефтяными компаниями, работающими в Швеции. В результате обмена ценовой информацией на уровне служащих предприятий с 31 авг. по 12 нояб. 1999г., потребители переплатили 500 млн.шв.крон. Если Konkurrensverket удастся доказать сговор, компаниям грозят штрафы на 715 млн.шв.крон. Размер штрафов определен в соответствии с положением шведского закона о конкуренции, где говорится, что виновный должен возместить незаконно полученные доходы. Первые судебные заседания дают основания сомневаться в том, что Konkurrensverket удастся добиться обвинительного приговора по причине слабости доказательной базы.

Агропром

После значительных структурных изменений, вызванных как социальными и демографическими причинами, так и вступлением Швеции в ЕС, последние 2г. были для шведского сельского хозяйства стабильными.

В Швеции работает 70000 фермерских хозяйств, а количество пахотных земель, обрабатываемых одним фермерским хозяйством, составляет 34 га. Большинство шведских ферм являются семейными предприятиями и обслуживаются членами одной семьи с привлечением сезонных работников. Только 23000 фермерских хозяйств являются для своих владельцев единственным видом бизнеса. 74% всех фермерских хозяйств, кроме пахотных и пастбищных земель, имеют также лесные участки.

Сохраняется тенденция сокращения количества людей, занятых в с/х секторе. Объемы производства остаются стабильными благодаря использованию современных форм и методов хозяйствования, специализации и внедрению новой техники. 2,5% экономически активного населения (100 тыс.чел.) занято в сельском хозяйстве. 61% людей, занимающихся сельским хозяйством, находятся в возрасте 50 лет и старше.

Доходы шведского с/х сектора составляют 30,2 млрд.шв.кр. в т.ч., продукция животноводства — 57% (половина от этого числа и 32% от всех доходов с/х отрасли составляет молочная продукция); зерновая продукция — 5%; другие с/х культуры, такие как картофель, сахарная свекла, масличные — 13%.

Швеция получает с/х субсидии в рамках программ ЕС. По итогам 2002г. ЕС выделил Швеции 6 млрд.шв.кр. Из этой суммы 4 млрд. пойдут на региональные субсидии для 54000 фермерских хозяйств и с/х предприятий. Традиционно большую

часть средств получают хозяйства, расположенные в южной Швеции, преимущественно пров. Сконе. Оставшиеся 2 млрд. будут выплачены в виде компенсационных субсидий животноводству и субсидий на природоохранные мероприятия. Одно и то же хозяйство может получить несколько природоохранных субсидий на соответствующие экологические программы. 100 самых крупных и передовых хозяйств получают 183 млн. (4,5% от всей суммы). 68 из этих предприятий являются акционерными обществами.

Согласно оценкам Госуправления по сельскому хозяйству Швеции (Statens Jordbruksverk) и Центрального статбюро (SCB) объемы производства с/х продукции в 2002г. совпадают с показателями 2001г.

Общий урожай зерновых 2002г. соответствует среднестатистической норме за последние 5 лет (5,47 млн.т.), в т.ч. собрано: озимой пшеницы — 1,85 млн.т.; яровой пшеницы — 0,27 млн.т.; ржи — 0,13 млн.т.; ячменя — 1,99 млн.т. и овса — 1,19 млн.т. Посевные площади сократились на 4%, что было компенсировано ростом урожайности с гектара. Показатели по различным видам зерновых отличаются. Снижился урожай пшеницы и ржи, за счет уменьшения посевных площадей. Второй причиной снижения объемов производства пшеницы стало вызванное погодными условиями перераспределение посевных площадей в пользу менее урожайных яровых сортов. Выросла урожайность, и увеличились посевные площади ячменя и овса. Цены производителей на зерновые урожая 2002г. уменьшились.

Выросли посевные площади, и увеличился на 50% урожай масличных культур (5400 т.). Это было вызвано сильным ростом цен на масличные еще в 2001г. и умеренным — в 2002г.

На уровне 2002г. остался урожай картофеля. В целом по стране было собрано 609 тыс.т. пищевого и 298 тыс.т. технического картофеля. В результате завышенных осенних прогнозов на урожай 2002г. отпускные цены производителей снизились.

В 2002г. снизились цены на продукцию животноводства, в частности, на свинину (по отношению к сравнительно высокому уровню цен 2001г.). Производство говядины и свинины по состоянию на конец окт. выросло на 2,5% (по сравнению с аналогичным периодом 2002г.), и составило 122,6 тыс.т. и 238,1 тыс.т. В 2002г. для поддержания конкурентоспособности были увеличены субсидии производителям говядины в качестве компенсации возросших сборов и укрепления шведской кроны.

Производство молока за первые 10 мес. 2002г. сократилось на 1,5% и составило 2716 тыс. т. Это привело к некоторому увеличению отпускных цен. Происходящая в последнее десятилетие реструктуризация шведского молочного производства наполовину уменьшила количество молочных ферм (их насчитывается 11.500), и сократила поголовье молочных коров на четверть. Однако ежегодный надой с одной молочной коровы вырос на 26% и составил 7.800 кг. с одной коровы, что является самым высоким показателем в ЕС.

В результате приведения в соответствие с нормами ЕС условий содержания кур на птицефабриках (7 особей на 1 кв.м.) поставки курятины увеличились на 7,4% за I-III кв. и достигли 76,6 тыс.т.

Сократились объемы производства яиц — 4,2% (на окт. 2002г. — 57,3 тыс.т., на окт. 2001г. — 59,8 тыс.т.). Эксперты прогнозируют сохранение роста цен на этот вид продукции.

Производство баранины занимает малую часть в общем объеме с/х производства и характеризуется устойчивой структурной стабильностью.

Потребление продуктов питания и алкогольных напитков в Швеции оценивается в 180 млрд.шв.кр, что составляет 15% от всех расходов семьи. Потребление остается стабильным в течение 5 лет и в незначительной степени увеличивается в связи с ростом населения. Стоимость потребительской корзины продуктов питания в Швеции на 11% выше среднеевропейского уровня.

С момента присоединения Швеции к ЕС она участвует в общей с/х политике ЕС. В соответствии с указанной политикой, в рамках ЕС создан единый рынок с/х продукции и продовольствия. Товары, производимые в государствах-членах ЕС, защищены тарифными мерами, что делает товары, импортируемые из государств, не являющихся членами ЕС, более дорогими по сравнению с аналогичными товарами, произведенными в пределах ЕС.

Товары, экспортируемые из государств ЕС в др. страны, могут получить экспортные субсидии, что должно покрывать разницу между высокой рыночной ценой в ЕС и более низкой ценой мирового рынка.

Швеция соблюдает нормы ЕС по геномодифицированным растениям. В окт. 2002г. принята новая директива ЕС по данному вопросу, разрешающая промышленное использование таких растений (ранее было полностью запрещено), но только после 10-летних испытаний на безопасность их возделывания и потребления.

Перспективы выхода значительных объемов российских товаров на рынок с/х продукции Швеции и ЕС в целом представляются слабыми. Исключение могут составить поставки зерновых мягких сортов, но и они будут находиться в сильной зависимости от внутренней конъюнктуры ЕС.

Сотрудничество со Швецией имеет особенную привлекательность для России в плане обмена результатами исследований и практических разработок по эффективному хозяйствованию в неблагоприятных природных условиях.

Существует возможность привлечения средств в отечественный агропром в форме льготного кредитования и грантов правительства Швеции в рамках программ содействия природосберегающему землепользованию. Кроме финансовой помощи, предприятия, внедряющие современные технологии и отслеживающие экологические аспекты, могут получить определенные преференции при выходе на шведский рынок.

Услуги

В шведском секторе услуг занято 70% рабочей силы страны. Оборот внешней торговли услугами в 2002г. составил 20% общего объема шведской внешней торговли. Экспорт услуг за 1995-01гг., или со времени вступления в силу договора GATS, вырос на 100% и составляет 400 млрд.шв.кр. ежегодно. **Экспорт услуг** становится важной частью внешней торговли Швеции и **растет значительно быстрее, чем экспорт товаров**. 450 тыс. предприятий в Швеции предлагают те или

иные услуги. Около трети из этих предприятий экспортируют услуги.

Конфедерация шведского предпринимательства (Svenskt Näringsliv) представила в конце нояб. 2002г. в Брюсселе ежегодный отчет «Торговля услугами и иностранные прямые инвестиции в шести странах». Из отчета следует, что существует связь между прямыми инвестициями в этот сектор и экспортом услуг. Страны с высокой долей прямых инвестиций в секторе услуг, такие, как Дания и Великобритания, имеют высокий показатель экспорта услуг. Существует также прямая связь между объемом экспорта услуг и свободой миграции ключевого персонала компаний.

Предыдущий отчет Конфедерации показал, что предприятия сферы услуг, которые полностью или частично принадлежат иностранным владельцам, имеют в 2 раза более высокий показатель доли экспорта, чем компании, принадлежащие только шведам. Зарубежные прямые инвестиции имеют большое значение для экспорта услуг.

Одним из основных препятствий для того, чтобы предприятия, прежде всего — малые и средние, увеличивали свой экспорт услуг, является нехватка контактов и сетей делового сотрудничества. Данную проблему планируется решать с помощью отраслевых объединений.

Согласно выводам Конфедерации, предприятию, работающему в сфере услуг, для организации экспорта необходим внутренний рынок. С учетом этого, требуется стимулирование конкуренции в таких областях, как здравоохранение, образование и обслуживание. Повышение масштаба конкуренции на 5% даст экономический эффект в 20 млрд.шв.кр., что позволит снизить налоги или повысить качество услуг. Появятся новые возможности для создания новых предприятий, а также для расширения экспорта в сфере услуг.

В последние годы наибольший рост наблюдался в сфере финансовых услуг, информационных технологий и телекоммуникаций, в области строительства, архитектуры и технических услуг. В отчете Конфедерация делает вывод, что позитивный результат проходящих переговоров в рамках ВТО, с расширением доступа на рынок, чрезвычайно важен для шведских компаний.

В конце окт. 2002г. правительство поручило Коммерцколлегии собрать соображения заинтересованных сторон по дальнейшей либерализации сферы услуг в Швеции. Поручение базируется на декларации, принятой в Дохе, а также договоренностей, достигнутых в ходе переговоров о дальнейшей либерализации торговли услугами. Хорошим отправным пунктом для указанных соображений, по мнению Коммерцколлегии, является список требований, который другие страны-члены ВТО передали Швеции. Коммерцколлегия обобщит соображения и направит в правительство для учета при принятии решений о дальнейшей либерализации шведской сферы услуг.

Туризм

В 2002г. из госбюджета на поддержку шведской туротрасли было выделено 91,3 млн.шв.кр. Эти средства направлены на поддержание имиджа Швеции, как привлекательного места для туризма. Общая координация осуществляется Шведским туристическим управлением, которое является госагентством, подчиняющимся министерству про-

мышленности, занятости и коммуникаций. Наряду с указанным управлением, ряд других государственных и негосударственных организаций участвуют в реализации единой политики в области туризма: Совет по путешествиям и туризму (АО с 50% участием государства); Федерация туристической индустрии и индустрии путешествий (объединяет ключевых участников туристического рынка).

Целями для развития шведской туристической отрасли являются поддержание чистоты окружающей природной, культурной и социальной среды, создание равных условий для всех предприятий туристической индустрии, а также диверсификация туристической индустрии. Для реализации этих целей в Швеции установлены высокие экологические стандарты, совершенствуется нормативное правовое регулирование конкуренции, реализуются обучающие программы для участников туристического рынка.

Предприятия, осуществляющие свою деятельность в туристическом секторе, в основном относятся к малому бизнесу. Ежегодный оборот сектора оценивается в 124 млрд. шв.кр., что составляет 2,8% от ВВП Швеции. Нет сведений показывающих точное количество людей занятых в шведской туристической индустрии, но круглогодично в обеспечении туристической инфраструктуры занято 108 тыс.чел.

Количество ночей проведенных в шведских отелях, пансионатах, общежитиях и кемпингах в 2002г. составило 42933691, что является ростом по сравнению с 2001г. на 4,2%. Доли прибыли участников туристического рынка в этом секторе в 2002г.: 83% – отели, 11% – кемпинги, воскресные деревенские дома – 4% и общежития – 2%.

Позитивную роль для туристической отрасли Швеции в 2002г. сыграло празднование с 1 по 8 июня 2002г. 750-летия Стокгольма, которое привлекло значительное количество туристов, как из самой Швеции, так и из-за рубежа. В рамках празднования организаторами была предложена обширная программа, включавшая тематические циклы музыкальных концертов, исторические ярмарки, выставки, большое количество различных представлений, а также экскурсий.

Гипермаркеты

По данным НИИ торговли (Handelns Utredningsinstitut), в 2002г. объемы розничной торговли в Швеции без учета инфляции выросли на 2,5%.

Аналогичный рост прогнозируется и в 2003г. Вырастут розничные продажи мебели, электроники и товаров повседневного спроса. Однако рост цен в 3,5% даст достаточно умеренный рост объемов продаж – 1,5%.

В 2002г. выросли объемы шведской электронной торговли. В соответствии с отчетом Ассоциации компаний по торговле с заказом по почте (Swedish Association of Mail Order Companies, SPF), оборот торговли через интернет в Швеции увеличился в 2002г. по сравнению с пред.г. на 40% и составил 900 млн. шв.крон. Шведские компании – владельцы крупных торговых сетей в 2002г. продолжили экспансию за рубежом.

Компания ИКЕА, имеющая сеть универсамов по торговле мебелью и товарами для дома в 22 странах, а также собственные производственные подразделения, привлекла внимание своими успехами в Восточной Европе, прежде всего – в России.

«Икеа» в последние годы быстро расширялась, но в отличие от других стран, где «Икеа» владеет лишь собственными универмагами, в Восточной Европе компания строит целые торговые центры вокруг своего универмага, где свободные торговые площади впоследствии сдаются в аренду. С помощью данной стратегии «Икеа» привлекает большее количество клиентов в свои универмаги, получает дополнительный доход от недвижимости и устраняет возможных конкурентов, торгующих мебелью, из строящихся торговых центров. Из 15 существующих универмагов «Икеа» в Восточной Европе 10 были построены в составе торговых центров. В Восточной Европе универмаги «Икеа» расположены в Польше (7), Чехии (3), Венгрии (2), России (2) и Словакии (1). Темпы расширения в регионе характеризуются открытием в среднем 2 новых универмагов «Икеа» в год.

В дек. 2002г. «Икеа» открыла в Москве самый крупный в России торгово-развлекательный центр «Мега Мол» на 150 тыс. кв.м. Оборот торгового центра составит 660-675 млн.долл. «Мега-центры» планируется построить в Санкт-Петербурге, Ростове-на-Дону, Екатеринбурге, Уфе и Казани. В июле 2002г. в г.Тихвин Ленинградской обл. открыта фабрика «Икеа» – «Сведвуд Тихвин» по производству мебели, мощностью 150 тыс.куб.м. в год, число занятых 400 чел. В Московской обл. «Икеа» осуществляет строительство складского комплекса.

В 2002г. «Икеа», по информации шведских СМИ, отложила реализацию планов создания своей сети в Турции. Основные причины – спад в турецкой экономике и новое исламское правительство. Под угрозой оказались планы создания производственных подразделений в Белоруссии.

Компания Hennes&Mauritz показала хороший результат по итогам 2002г. Ее оборот вырос с учетом НДС на 15% и составил 53,3 млрд.шв.кр. Прибыль увеличилась на 50% и составила 8,6 млрд.шв.кр.

«Хеннес энд Мауритц» владеет сетями магазинов по продаже модной одежды в 14 странах. В части расширения приоритетным рынком для Н&М является США – 13 страна, в которой были открыты магазины Н&М. Основным рынком для Н&М продолжает оставаться ФРГ, которая обеспечивает 30% оборота компании. Н&М работает в ФРГ уже 20 лет, придерживаясь концепции «качество и цена», и обладает там хорошо зарекомендовавшей себя торговой маркой.

В 2002г. Н&М подписала контракт на свои первые магазины в Польше и Чехии, которые должны открыться весной 2003г. Компания планирует открыть в Польше и Чехии еще несколько магазинов. В 2002г. был подписан контракт на открытие первого магазина Н&М в Португалии. Магазин, который станет крупным торговым предприятием с полным ассортиментом, будет находиться в центре Лиссабона и откроется весной 2003 г.

Н&М открывает 5-6 магазинов в Испании и 6 – во Франции. В планах компании также развертывание сети из 100 магазинов в Канаде, где уже проведены предварительные переговоры и оценки стоимости аренды. Стратегия Н&М предусматривает открытие от 90 до 110 новых магазинов в различных странах ежегодно. В 2003г. планируется открыть 110 магазинов, 12 из которых – в Польше, Чехии и Португалии.

Розничная торговля. Шведская торговая сеть по продаже компьютерной техники «Секвенсия» (Sekvensia) приобрела финскую сеть розничной продажи PC-Superstore. Финская компания принадлежала норвежской Markantidata ASA и была приобретена за 1,9 млн. евро. Количество сотрудников компании составляет 100 чел., сетевые продажи в 2001г. составили 45 млн. евро. PC-Superstore, созданная в 1993г., является сегодня крупнейшей в Финляндии сетью розничной продажи продукции информационных технологий. Целью «Секвенсия» является увеличение оборота приобретенной компании до 60 млн. евро в год. Торговая марка PC-Superstore будет сохранена.

Компания «Клас Ульсон» (Clas Ohlson), владеющая сетью универсальных магазинов по продаже инструментов, электронных и электротехнических компонентов, офисной техники и хозтоваров в 2003г. планирует открыть 4-6 новых магазинов в Швеции, Норвегии и Финляндии. Если открытие магазинов в Финляндии окажется удачным, через несколько лет компания планирует начать деятельность в Дании.

В 2002г. продолжился процесс поглощения шведских предприятий сектора услуг зарубежными компаниями. Норвежская почта в марте 2002г. приняла решение о покупке шведской почтовой компании Citymail. Основная причина продажи — катастрофический финансовый результат деятельности Citymail в пред.г. и невозможность дальнейшего развития без крупных инвестиций. Норвежская почта планирует осуществить покупку в два этапа. В ходе первого этапа Норвегия станет владельцем 57% акций после новой эмиссии в 50 млн. шв. крон. Через 4 года норвежское государство получит остальные 43% акций.

Все большую обеспокоенность среди потребителей вызывают высокие розничные цены на товары повседневного спроса, на долю которых приходится 20% бюджета среднестатистической шведской семьи. Согласно отчетам Шведского управления по вопросам конкуренции (Konkurrensvirket), опубликованным в дек. 2002г. более половины разницы между средними шведскими и европейскими ценами на указанные товары (11%) объясняется недостаточной конкуренцией в Швеции. 90% розничных продаж и основная часть каналов сбыта контролируются концернами «Кооп Нурден» (Coop Norden) и Axfood и кооперативным объединением ICA. Суммарные продажи сети ИКА в 2002г. увеличились с учетом НДС на 6,4% и достигли 77,3 млрд. шв. кр.

Оборот концерна «Акسفуд» в 2002г. с учетом финского подразделения Spar Finland, вырос на 2,1% и достиг 33,1 млрд. шв. кр. Наибольший прирост оборота был достигнут в сети супермаркетов Willys, оборот которой вырос на 21% и достиг 8,4 млрд. шв. кр.

Госкомпания Svenska Spel по результатам трех кварталов 2002г. увеличила свой оборот по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 15% до 13 млрд. шв. кр. Прибыль выросла на 11% и составила 3,1 млрд. шв. кр. Оборот лотерейного подразделения Turspelen (лотереи Lotto, Keno, Penningloten и Tris) вырос на 5,5% и достиг 6 млрд. шв. кр. Оборот игровых автоматов (Jack и Miss Vegas) увеличился на 41% до 4,3 млрд. шв. кр.

В конце авг. 2002г. было открыто казино в Гетеборге, которое стало третьим международным ка-

зино в Швеции после г.г. Сундсвалль и Мальме. В 2002г. количество посетителей трех государственных казино составило 310 тыс. чел. Их деятельность пока не является рентабельной (убытки в 2001г. составили 151 млн. шв. крон, тенденция сохранилась и в 2002г.). Руководство «Свенска Спель» объясняет это тем, что это направление является новым, и для достижения рентабельности требуется время. В I кв. 2003г. четвертое госказино откроется в Стокгольме.

Автотранспорт

В Швеции государство отвечает за сеть общественных дорог в сельской местности и за дороги прямого сообщения в зонах застройки. Муниципалитеты отвечают за эксплуатацию местных дорог в зонах застройки.

Протяженность автодорог Швеции и их загрузка

	Протяж., км.	Доля, %
Госавтодороги, всего	98 100	66
Европейские автомагистрали	4 900	23
Пр. общенац. автодороги	10 200	18
Основ. регион. автодороги	11 200	11
Пр. регион. автодороги	71 800	14
Муницип. улицы и дороги, всего	40 000	30
Частные автодороги, всего	284 000	4

Источник: Госинститут анализа коммуникаций Швеции, 2003г.

Система правил, применяемых в дорожном движении на общественных дорогах, устанавливается парламентом и правительством. Некоторые местные ограничения в дорожном движении устанавливаются муниципалитетами. Существует сеть частных дорог.

Общая протяженность шведской сети дорог — 420 тыс. км., 70% из которых являются частными. Основная часть перевозок осуществляется по сети автодорог, которая по протяженности составляет 20% всей сети автодорог Швеции.

Зарегистрированные в Швеции автотранспортные средства, в тыс. шт.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
					ноябрь
Легковые автомобили	3 770,2	3 889,9	3 999,3	4 018,5	4057,3
Грузовые автомобили	336,8	354,3	374,3	395,6	410,6
Автобусы	14,9	14,9	14,4	14,2	14,5
Дома на колесах и прицепы	694,4	711,1	729,2	745,6	764,1
Тракторы	324,8	325,6	325,7	324,9	327,6
Мотоциклы и мопеды	115,1	120,3	144,3	170	196,6

Источник: Центральное статбюро Швеции (Allman manadsstatistik 2002:12)

Грузоперевозки шведским грузовым автотранспортом

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.*
Коммерческие	млн. т./км 287,7 276,8 270,6 133,4
	млн. т./км 29412 27940 27692 14210
Некоммерческие	млн. т./км 41,3 45,6 33,7 18
	млн. т./км 3349 3415 2278 1331
Международные	млн. т./км 6,8 6,6 3,3 3,3
	т/км 4197 4191 2504 2504

* — янв.-июнь.

Источник: Центральное статбюро Швеции (Allman manadsstatistik 2002:12). В Швеции 65% всех товаров с промпредприятий к конечному потребителю (по стране и за рубежом) доставляется автотранспортом.

Госсеть: национальные автодороги, включая европейские автострады E9-E99; региональные автодороги, пересекающие границы лен и имеющие номера от 101 до 499, а также не пересекающие границы регионов, пронумерованные от 500 для каждого лена. Госсеть автодорог подразделяется также по стратегическому значению на: общенациональные шоссе, определяемые парламентом как имеющие стратегическое значение для

благополучия Швеции, к которым относятся все европейские автострады и некоторые национальные автодороги; региональные автодороги, определяемые государственным управлением как имеющие стратегическое значение для развития соответствующих регионов; местные дороги, которые являются частью либо общенациональной, либо региональной сети автодорог.

Ж/д перевозки

Госсеть железных дорог Швеции состоит из 9800 км. находящихся в эксплуатации ж/д путей. 75% ж/д сети электрифицирована, 15% имеет двойную колею.

Всего, в км.....	15 349
Государственные, всего	9800
ж/д магистрали.....	8417
Региональные ж/д.....	3089
Вспомогательные ж/д.....	700
Неиспользуемые ж/д.....	133
Прочие, всего	3010
Местные линии ИВАВ, А-train АВ.....	1400
Туристические.....	110
Прочие ж/д пути.....	1500

Источник: Госдоруправление Швеции, 2002г.

Госсеть железных дорог состоит из сети ж/д магистралей и региональных железных дорог. По ж/д магистралям компанией SJ АВ осуществляются межрегиональные пассажирские ж/д перевозки. Сеть магистралей составляет 70% государственных железных дорог.

Региональные железные дороги составляют треть государственных железных дорог Швеции и имеют большое значение для регионального и муниципального пассажирского транспорта. Региональные железные дороги используются региональными операторами.

2002г. стал вторым годом деятельности компании SJ АВ, которая была образована после преобразования Шведских государственных железных дорог в акционерные общества. 31.12.2000г. SJ АВ, которая на 100% принадлежит государству, переняла у государства пассажирские перевозки. SJ закончила 2002г. с громадными убытками. Для покрытия дефицита годового баланса потребуется 1 млрд.шв.кр. На состоявшемся в янв. 2003г. внеочередном собрании акционеров (государство) компания получила 8-месячную отсрочку для решения своих финансовых проблем. Направление дополнительных средств государством может войти в противоречие с конкурентными нормами ЕС. Рассматривается возможность капитализации компании на частном рынке.

Грузовые перевозки на ж/д транспорте за 10 мес. 2002г. не изменились по сравнению с аналог. периодом 2001г. В янв. 2003г. Госуправление по использованию ж/д сети (Banverket) обнародовало планы по модернизации путевой инфраструктуры. Предусмотренные проекты будут реализовываться в 2004-15гг. Общий объем финансирования составит 100 млрд.шв.кр.

Железнодорожные перевозки в Швеции

	1999г.	2000г.	2001г.	2001г.	2002г.
				I-X	I-X
Перевозка.....млн.т.	52,8	55,8	53,7	45,3	45,3
грузов.....млн.т/км	18 905	19 668	19 071	16 057	16 002
Перевозка.....млн.чел.	114,9	-	-	-	-
пассажиров.....млн.чел/км	7 434	-	-	-	-

Источник: Центральное статбюро (Allman manadsstatistik 2002:12)

Морпорты

Географическое положение Швеции и зависимость ее экономики от внешней торговли обуславливает особую роль морского транспорта в транспортной системе. 95% международных перевозок и 40% внутренних осуществляется грузовыми судами и паромными.

В Швеции насчитывается 50 портов. Только 15 из них активно используется шведскими предприятиями для транспортировки экспортных грузов. Грузооборот 10 крупнейших портов Швеции, в млн.т.: Гетеборг – 30635, Бруфьорден – 19415, Хельсинборг – 10641, Треллеборг – 10298, Лулео – 6563, Мальме – 6470, Стокгольм – 5395, Карлсхамн – 4475, Норрчепинг – 4293, Окселесунд – 4257.

Оборот шведских и находящихся под шведским контролем судовладельческих компаний составляет 40 млрд.шв.кр. Шведские пароконства объединяют 600 грузовых и 100 пассажирских судов, две трети которых действуют на юго-западе Швеции. Региональные пароконства также располагают наиболее современно технически оснащенными судами (120), зафрахтованными на долгосрочной основе. Половина общего оборота отрасли приходится на малые и средние пароконства.

Значительную роль в формировании морского торгового-грузового и пассажирского рынка Швеции играет Юго-Западная Швеция, транспортная сеть которой исторически складывалась на базе деятельности крупнейшего в Скандинавии порта Гетеборг. Ежегодно в порт заходят 13 тыс. судов, среднегодовой оборот порта превышает 30 млн.т. обработанного груза и 0,5 млн. контейнеров в год.

К наиболее рентабельным пассажирским перевозкам относится паромная связь, ориентированная на европейский рынок. Здесь на регулярной основе действуют 50 маршрутов, ежегодно обеспечивающих перевозку 4 млн. пассажиров и связывающих Гетеборг с 60 портами.

Морские перевозки в Швеции

	1999г.	2000г.	2001г.	2001г.	2002г.
				I-VI	I-VI

Грузы, тыс.т

Разгрузка.....	70 446	74 204	70 877	36 052	35 731
Погрузка.....	59 775	59 798	57 782	29 379	29 517
Пассажиры, тыс.чел.	19 432	16 941	14 907	6 632	6 640

Источник: Центральное статбюро Швеции (Allman manadsstatistik 2002:12)

Объемы перевозок грузов между Россией и Швецией российскими морскими пароконствами, по данным минтранса России, в тыс.т.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	9 мес.
Экспорт	20,1	9,8	4,3	3,1	146,3
Металлы.....	3,5	5	1,6	3,1	5,3
Удобрения.....	6	-	-	-	-
Лес.....	5,9	4,8	2,7	-	4,5
Пр. сухогрузы.....	4,7	-	-	-	3,6
Нефтеналив.....	-	-	-	-	132,9
Импорт	1,8	-	0,4	-	-
Сухогрузы.....	-	-	0,4	-	-
Сахар.....	1,8	-	-	-	-

Аэропорты

В Швеции насчитывается 50 аэропортов, которые находятся во владении государства/армии, муниципалитетов или частных компаний. 14 госаэропортов управляются Госуправлением гражданской авиации (Luftfartsverket, LfV). Цент-

ральным авиатранспортным узлом Швеции является международный аэропорт Arlanda.

Загрузка 10 крупнейших аэропортов Швеции

Владелец	Взл.-пос. полосы	Кол-во посадок
Арланда.....гос-во	3330x452, 500x45.....	13809
Бромма.....гос-во	1670x45.....	40399
Ландветтер.....гос-во	3300x45.....	36102
Стуруп.....гос-во	2500x45, 800x23.....	24699
Север.....муниц.....	1930x40, 870x30.....	19977
Вестерос.....муниц.....	2500x50.....	15120
Линчепинг.....частн.....	2130x40.....	14737
Скавста.....частн.....	2600x452, 2050x40.....	14561
Висбю.....гос-во	2000x451, 1200x40.....	14130
Норрчепинг.....гос-во	2200x45, 600x35.....	14562

Перевозки воздушным транспортом в Швеции

	1999г.	2000г.	2001г.	2001г. янв.-сент.	2002г. янв.-сент.
К-во посадок.....	494764.....	494864.....	493 417.....	384975.....	355445
Перевозка.....межд.....	15347792.....	16547529.....	16441267.....	13037629.....	11801607
пассажиров.....внутр.....	7813339.....	15946612.....	15705042.....	11839354.....	10466214
Перевозка.....межд.....	185013.....	203637.....	180621.....	131139.....	144453
грузов, т.....внутр.....	39708.....	67533.....	62329.....	45849.....	46461

Источник: Центральное статбюро Швеции (Allman manadsstatistik 2002:12)

До 11 сент. 2001г. наблюдался стабильный рост количества пассажиров, перевозимых, как на внутренних, так и на международных линиях. Авиаперевозки после 11 сент. 2001г. находятся в кризисе. В 2002г. общее количество перевезенных пассажиров сократилось на 8% по сравнению с 2001г. и составило 28063 тыс.чел.

Наука

Швеция в 2002г. продолжала сохранять ведущие места по ряду направлений в предпринимательском секторе, в НИОКР, в ИТ области, в сфере окружающей среды. Согласно индексу International Scoreboard, который построен на 17 индикаторах, измеряющих уровень создания и применения новых знаний и инноваций (образование, занятость в сфере высоких технологий, вложения в НИОКР, рискованный капитал в высокотехнологичные предприятия), Швеция занимает 1 место, следом идут США, Финляндия, Великобритания и Япония. Третий год подряд Швеция по итогам 2002г. занимает первое место как «ИТ нация» — по индексу, базирующемуся на 23 показателях и анализу, проведенному среди 55 государств, выявляется возможность страны привлекать и использовать информации и информационные технологии (Швеция, Норвегия, Швейцария, США, Дания).

Две трети населения страны в возрасте от 15 лет имеют доступ к интернету, что является наивысшим показателем по сравнению со странами-членами ЕС и США; по использованию компьютеров в школах страна занимает четвертое место в мире — 15 компьютеров на 100 школьников. В последние 2г. в стране высокими темпами осуществляется строительство широкополосной связи — в 2001г. 14% домашних хозяйств было подсоединено к одному из видов широкополосной связи. Плотность мобильной связи является наивысшей в мире.

Швеция относится к числу тех стран ОЭСР, которая осуществляет наибольшие вложения в образование (7% ВВП, против 5,8% в среднем по ОЭСР). В 1999г., доля работоспособного населения страны, имеющего 3-летнее образование в высших школах, составляла 31%, что выше сред-

них показателей ЕС (25%) и ОЭСР (23%). Полное университетское образование — 15%.

На протяжении ряда последних лет Швеция по сравнению с другими странами имеет более высокую долю ВВП по инвестициям в НИОКР, как со стороны частного сектора, так и со стороны государства при поддержке НИОКР в университетах и высших школах.

По данным Eurostat, в 2002г. на НИОКР в Швеции приходилось 3,8% ВВП, против 2% в среднем по Евросоюзу. Страна, по числу вновь зарегистрированных патентов, занимает одно из ведущих мест в мире, имея более высокое число научных работников на душу населения. Уровень госсубсидий и средств, направляемых на поддержку предприятий, в то же время находится на одном из самых низких уровней. Согласно данным Eurostat, 2002г. за 1998-00гг. господдержка в стране составляла 0,81% ВВП, против среднего показателя по ЕС в 1,08%: преимущественно средства направляются на развитие транспорта, в первую очередь, железнодорожного.

Шведские компании все хуже используют возможность привлечения средств ЕС на научные исследования. По словам министра образования Томаса Эстраса, неразумно упускать огромные средства из боязни сложностей, связанных с их получением.

Многие компании считают, что полученные в результате участия в финансируемых ЕС проектах средства, не окупят времени и бюрократических издержек. В пятой программе ЕС по поддержке НИОКР 1999-2000гг. по сравнению с четвертой 1995-98гг., доля предприятий-получателей средств, особенно малых и средних, уменьшилась с 12 до 4%, что ниже среднего по ЕС. Шведские ученые добились хороших результатов. В процентном отношении к ВВП и численности населения только две страны получили больше денег, чем Швеция. Доля Швеции в общих отчислениях ЕС — 3%, доля в отчислениях ЕС на науку — 3,3%.

Общий бюджет пятой программы составлял 13,7 млрд. евро (126 млрд. шв.кр.). Бюджет недавно начатой шестой программы — 16,3 млрд. евро.

В Швеции 4,1% ВВП (с учетом произведенных в дек. 2002г. изменений в национальных счетах) направляются на проведение НИОКР, что является одним из самых высоких показателей в мире. Большая часть НИОКР в Швеции осуществляется в рамках отраслей экономики и финансируется непосредственно ими. Научные исследования в индустриальном секторе сконцентрированы вокруг небольшого числа крупных промгрупп. Наибольшие фирменные инвестиции приходятся на транспортное машиностроение и телекоммуникационный сектор (каждая по 20%), далее идет фармпром — 16-17%.

Согласно данным ЦСБ, представленным в конце янв. 2003г., общие затраты в Швеции на НИОКР в 2001г. достигли 97 млрд. шв.кр., что соответствует 4,1% ВВП. Из них расходы шведских предприятий составили 75 млрд. шв.кр. (3,3% от ВВП). Это рост на 26% в твердых ценах по сравнению с 1999г. (2,7%). Вне предприятий, в университетах, в 2001г. на НИОКР было затрачено 22 млрд. шв.кр. Финансирование в рамках программ ЕС — 242 млн. шв.кр. (0,3% от затрат предприятий).

Учитывая, что Швеция принадлежит к странам с самой высокой процентной долей участия пред-

приятый в финансировании НИОКР, есть основания опасаться уменьшения вложений предприятий в науку в связи с низкой конъюнктурой рынка. Концерн «Эрикссон» сократил финансирование НИОКР в 2002г. на 1 млрд.долл. Принимая во внимание увеличение госфинансирования, можно предположить сохранение Швецией позиций мирового лидера.

Особое положение Швеции объясняется наибольшим количеством высокотехнологических предприятий, 20 из которых отвечают за две трети всех вложений в науку в Швеции. Телекоммуникационная индустрия доминирует, за ней следуют транспортная и фармпром. Эти три отрасли отвечают за 57% НИОКР предприятий.

Шведские предприятия финансируют все больше научных исследований за границей. 24 млрд.шв.кр ушло в 2001г. на внешние научные разработки, что вдвое больше, чем в 1999г. (11 млрд.шв.кр). В эти показатели вошли не все научные проекты за рубежом. НИОКР, которые финансируются инновложениями, например, через дочернее предприятие, статистикой ЦСБ не учитываются.

В 2002г. продолжалась тенденция увеличения притока иностранного капитала в наукоемкую отрасль промышленности. Все большее число шведских компаний находится в руках иностранцев. Их доля в Швеции несколько выше, чем в других странах ЕС. На предприятиях с инокапиталом осуществляется 1/5 всего объема НИОКР в производственном секторе экономики и на них приходится 1/3 шведского экспорта. Находящиеся в иностранном владении фирмы имеют более высокую производительность труда и уровень зарплаты.

Все НИОКР в системе высшего образования выполняются в госуниверситетах и технических школах. Здесь доминируют медицинские и биотехнологические научные разработки, 30% всех расходов.

В проекте бюджета Швеции на 2003г. предлагаются следующие направления и объемы госфинансирования высшего образования и научных исследований: университетам и вузам выделяются дополнительно 102 млн.шв.кр. для укрепления таких сфер образования, как гуманитарное, государственное и обществоведение, юриспруденция и теология.

Образование в сфере «здравоохранение и уход» также будет расширено на фоне усиления его качества с вложением средств в 2003г. в 194 млн.шв.кр. Будут продолжены со стороны правительства крупные вложения в укрепление научных исследований и образование научных кадров. Совет по научным исследованиям получит в 2003г. дополнительно 252 млн.шв.кр.

Научные исследования играют значительную роль для развития высокоинтеллектуального с глубокими знаниями общества, что соответственно позволяет увеличивать экономический рост и благосостояние. Образование научных кадров является стратегически важным направлением на перспективу, потребность в таких кадрах возрастает как в высших школах, так и в самом обществе.

Ассигнования на исследования и обучение научных кадров в 2003г. в университетах и вузах будут увеличены на 211 млн.шв.кр. Эти средства направляются как на укрепление уже существующих

статей, используемых всеми университетами и вузами, так и на финансирование НИИ, созданных в 2001г. Ассигнования для НИИ являются крупнейшими аккумулированными госсредствами в образовании научных кадров, которые когда-либо осуществлялись в Швеции. Это должно привести к достижению правительственных амбиций по удвоению через 10 лет числа лиц, сдавших экзамены по данному профилю.

В 2003г. Совет по научным исследованиям будет укреплен, а исследованиям в экологической области будет оказана дополнительная поддержка в рамках последнего предложения по Политике в области научных исследований. Шведский совет, чья основная задача — осуществлять финансирование фундаментальных исследований, получит в 2003г. 252 млн.шв.кр. Шведское управление инновационных систем получит 70 млн.шв.кр., для усиления института промышленных исследований. Этому Управлению выделяется 30 млн.шв.кр. на программу по поддержке создания новых предприятий, работа которых базируется на результатах научных исследований.

Совет по научным исследованиям в области окружающей среды, сельского и лесного хозяйства и территориального планирования получит в 2003г. дополнительную сумму в 10 млн.шв.кр. для научных исследований в сфере морской экологии. Исследования по экологически устойчивому развитию и окружающей среде являются приоритетными программами. В 2001–04гг. на эти исследования выделяется 160 млн.шв.кр. К этому следует добавить ассигнования в 20 млн.шв.кр. в 2001г., а также предлагаемые на 2003г. 10 млн.шв.кр. на исследования в сфере морской экологии.

Будет расширяться система высшего образования (вузы), но в замедленном темпе. В 1997–2003гг. государство направило 6 млрд.шв.кр на расширение вузов. С целью удержать установленную планку расходной части бюджета необходимо сократить госпотребление. В области «университеты и вузы» ранее объявленные программы расширения фундаментального образования не смогут быть реализованы в полном объеме. Несмотря на это, вузам будут перечислены средства для создания в 2003г. 2900 новых студенческих мест.

Экспорт

Внешняя торговля. Шведский экспорт товаров за янв.-сент. 2002г. по сравнению с аналог. периодом 2001г. увеличился в текущих ценах на 1% и составил 58,7 млрд.долл.; стоимостные показатели импорта сократились на 3%, достигнув 47,5 млрд.долл. Положительное сальдо торгового баланса составило 11,2 млрд.долл.

Экспорт в страны Евросоюза (доля 54,2%) остался на неизменном уровне и составил 31,8 млрд.долл.; импорт из стран ЕС (доля 66,8%) сократился на 2% до 31,7 млрд.долл. Благоприятно развивался экспорт в страны-кандидаты в ЕС: крупнейшим экспортным рынком из стран-кандидатов является Польша (доля 1,6%, 0,93 млрд.долл.); суммарный экспорт в Балтийские государства составляет 0,74 млрд.долл., из которых на долю Эстонии приходится 0,37 млрд.долл.; на Чехию, Турцию и Венгрию приходится 0,92 млрд.шв.кр экспорта Швеции. Из числа стран-кандидатов Польша, Эстония, Чехия, Венгрия и Турция входили за первые 9 мес. 2002г. в число 30

крупнейших экспортных рынков Швеции. Крупнейшим поставщиком продукции на шведский рынок из стран-кандидатов являлась Польша – 0,87 млрд.долл.

В янв.-сент. 2002г. отмечалось увеличение экспорта в страны Америки (рост 1%), что во многом объяснялось ростом вывоза шведской продукции в США (+11,3%), импорт из США сократился на 14%.

В 2002г. продолжалось замедление темпов роста торговли со странами Азии: экспорт уменьшился на 1%, а импорт – на 12%. Снижение экспорта было во все важные страны региона: Китай (-17%), Япония (-10%), Малайзия (-11%). Возрос вывоз шведской продукции в Южную Корею (+20%), ОАЕ (+23%) и Саудовскую Аравию (+39%).

В янв.-сент. 2002г. сохранилось, отмеченное в пред.г., замедление темпов торговли товарами со странами Африки: экспорт сократился на 7% до 0,89 млрд.долл., а импорт – на 22% до 0,2 млрд.долл.

Впервые за многие годы **крупнейшим рынком для сбыта шведской продукции стали США**, вытеснив на второе место ФРГ; в пятерку крупнейших экспортных рынков, помимо США и ФРГ, входят Норвегия, Великобритания и Дания, на долю которых в суммарном шведском экспорте приходилось в янв.-сент. 2002г. 44,9%. Отмечены изменения и в первой пятерке стран-импортеров: Дания переместилась с третьего на второе место, оставив за собой Великобританию (третье) и Норвегию (четвертое). Возглавляет список крупнейших импортеров в Швецию Германия, замыкают пятерку Нидерланды. Суммарно в шведском импорте на эти государства в янв.-сент. 2002г. приходилось 51,1%.

В шведском экспорте основной статьей, как и в пред.г., продолжают оставаться «Машины, оборудование и транспортные средства», на долю которых в янв.-сент. 2002г. приходилось 50,3%. Экспорт машинно-технической продукции сократился (-1%) по сравнению с 2001г. и составил 29487 млн.долл. Другой крупной товарной группой являются «Лесные товары», на долю которых приходилось 14,3% всего шведского экспорта на 8384,1 млн.долл., стоимость которого возросла на 1% по сравнению с 9 мес. 2001г. Существенную долю в шведском экспорте занимают «Химпродукты» (вкл. фармтовары), вывоз которых увеличился в янв.-сент. 2002г. по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 4% (доля 12,2%) и составил 7182,2 млн.долл. На группу «Минеральное сырье» приходилось 8,7% шведского экспорта (рост 1%, 5100,5 млн.долл.).

В шведском импорте основной группой также являются «Машины, оборудование и транспортные средства», ввоз которых сократился в янв.-сент. 2002г. на 6% и составил 21874,2 млн.долл. (доля 46%). Доля этой товарной группы имеет в последние годы тенденцию к сокращению (2000г. – 50,7%).

Существенными группами шведского импорта являлись: «Химпродукты» – 5855,9 млн.долл. (доля 12,3%) и «Энергетические товары» – 3954,7 млн.долл., уменьшение на 10% (доля 8,3%). Определенное место в шведском импорте занимает товарная группа «Минеральное сырье» (доля 8,3%, 3961,6 млн.долл.).

Экспортные ограничения. Все нормативные правовые акты, устанавливающие правовые основы экспортно-импортного регулирования в Швеции, приведены в соответствие с правилами Евросоюза в этой области в 2002г.

Для вывоза некоторых видов с/х продукции необходимо получить стандартную экспортную лицензию, которая выдается Госуправлением сельского хозяйства.

В соответствии с Законом о памятниках культуры для вывоза предметов, представляющих культурную ценность, требуются экспортные лицензии, которые, в зависимости от вида предмета, выдаются Королевской библиотекой, Госантикварным управлением, Госархивом, Фондом музея Nordiska museet.

Экспорт из Швеции вооружений и военной техники, а также продукции двойного назначения в соответствии с действующим законодательством запрещен. В исключительных случаях разрешения на вывоз вышеуказанных видов оборудования выдаются Госинспекцией по стратегической продукции, а при экспорте оборудования и материалов, относящихся к ядерной технологии, Госинспекцией по атомной энергии.

Для вывоза радиоактивных отходов в др. страну, которая находится в пределах или за пределами ЕС, экспортер должен подать заявление о предоставлении разрешения на осуществление такой операции в Госцентр радиационной безопасности.

Швеция является участницей конвенции о торговле животными и растениями, занесенными в Красную книгу (Вашингтонская конвенция, Cites). Для экспорта или реэкспорта животных и растений, занесенных в Красную книгу, в государства, не являющиеся членами Евросоюза, требуется разрешение на вывоз, которое выдается Госуправлением сельского хозяйства.

Импортные ограничения. В 2002г. в Швеции продолжали действовать на ввоз товаров из третьих стран. Для ввоза в Швецию текстильных товаров, изделий из железа и стали, некоторых товаров из Китая, а также рыбных и с/х продуктов требуется специальная импортная лицензия. Лицензирующими органами в отношении вышеуказанных товаров являются: госуправление по рыболовству, Госуправление сельского хозяйства и Коммерц-коллегия, которая выдает лицензии на ввоз в Швецию некоторых видов товаров и осуществляет общую координацию лицензионной деятельности вышеперечисленных госорганов. Товары, к которым применяются ограничения в стране экспорта, подлежат двойному контролю, предусматривающему наличие как экспортной, так и импортной лицензий.

Продолжали действовать особые правила для текстильных полуфабрикатов, вывозимых из Евросоюза для переработки в страны, в отношении которых применяются импортные ограничения, и ввозимых обратно в качестве готовых изделий. Для ввоза готовых изделий в этом случае предусмотрены специальные квоты ОРТ (англ. – outward processing traffic, внешняя пассивная переработка).

Большинство товаров, ввозимых из Китая, подлежат лицензированию. К таким товарам относятся кожаные перчатки, обувь, красящие вещества, велосипеды.

С/х товары (товары, которые указаны в разделах 1-24 таможенного тарифа), ввозимые в Швецию из стран, не являющихся членами Евросоюза, подлежат лицензированию.

Лица, намеривающиеся ввозить на территорию Швеции живых животных и продукты животного происхождения (кроме продуктов питания), должны зарегистрировать эти товары в Шведском с/х управлении. Указанные импортные операции должны осуществляться через предварительное согласованные пункты погранично-таможенного контроля. Импортёры растений, земли, компоста, удобрений или субстратов для культивации должны быть внесены в реестр Госуправления сельского хозяйства.

Разрешение на ввоз продуктов питания для розничной продажи может быть предоставлено только лицам, проживающим и зарегистрированным в Швеции. Перечень ввозимых продтоваров должен быть зарегистрирован в Госуправлении сельского хозяйства.

Ввоз продуктов питания животного происхождения из государств не членом Евросоюза, подлежит лицензированию госуправлением сельского хозяйства, а для импорта продуктов питания, не имеющих животного происхождения, требуется разрешение Госпродуправления.

Лица, осуществляющие ввоз на территорию Швеции алкогольных напитков, должны обладать специальным разрешением, которое в соответствии с законом об алкоголе (SFS 1994:1738) выдается Институтом общественного здоровья.

Импорт лекарственных и наркотических веществ может осуществляться только теми организациями или лицами, которые имеют лицензии на их производство и продажу на территории Швеции, выданные Госфармуправлением.

Без разрешения госинспекции по химическим веществам не могут быть ввезены в Швецию пестициды. Должно быть получено разрешение Инспекции на ввоз товаров, содержащих ртуть, продукции с поверхностной кадмиевой обработкой, кадмиевым стабилизатором или красителем.

Экспортсовет

Поддержка экспортеров. В бюджете на 2003г. Правительством предусмотрены ассигнования на поддержку экспорта в 2003-04гг. На 2003г. выделено 52 млн.шв.кр. в дополнение к увеличению в 45 млн.шв.кр., которое содержалось в бюджете на 2002г.

Основными целями является усиление поддержки экспорта, особенно в отношении малых предприятий, содействие расширению присутствия и деятельности шведских компаний на стратегических рынках, маркетинг новых и традиционных рынков, а также отраслей, где Швеция имеет особые успехи.

Приоритетными рынками являются **Россия**, страны-кандидаты на вступление в ЕС в регионе Балтийского моря, Китай, Япония, Мексика, а также такие важные для Швеции рынки, как США, Норвегия и остальные страны ЕС.

Новые ассигнования будут также использоваться на поддержку импорта с целью усиления конкуренции на внутреннем рынке.

В части экспортных кредитов, предоставляемых с участием государства, в фев. 2002г. в рамках ежегодного пересмотра страновой политики в от-

ношении стран Центральной и Восточной Европы, Балтии и стран СНГ. Шведский госкомитет по обеспечению экспортных кредитов (Exportkreditnamnden, EKN) принял решение о повышении рейтинга Азербайджана с «7» до «6». Одновременно в отношении Азербайджана была снята добавка «+100%» по краткосрочным кредитам. 18 апр. 2002г. снижены премии по долгосрочным гарантиям для **России** путем повышения ее рейтинга с «6» премиального класса до «5». Повышение рейтинга, по сообщению EKN, стало результатом увеличившейся стабильности.

В июне 2002г. парламент одобрил предложение правительства об улучшении правил предоставления экспортных кредитов с участием государства по процентной ставке CIRR. С 01.09.2002г. новые правила вступили в действие.

Позитивным моментом в новых правилах для шведских экспортеров и их зарубежных партнеров стало упразднение комиссионного сбора за гарантию выдачи кредита (loftesprovision), а также введение особого возмещения в 0,25% от суммы кредита, которое начисляется банку или фининституту, осуществляющему кредитование для покрытия расходов на выдачу и обслуживание кредита.

Соискатель кредита в качестве альтернативы корпорации экспортного кредитования (SEK) может обратиться с заявкой на предоставление экспортного кредита в EKN. Независимо от того, куда направляется заявка, за финансирование и обслуживание всех сделок отвечает SEK.

В авг. 2002г. EKN принял решение об «осторожном» начале выдаче гарантий в отношении Украины и Боснии-Герцеговины. Страновая политика для Украины включает ряд ограничений. Допускается гарантирование лишь тех сделок, покупателем в которых выступают частные компании. В финансировании сделки должен участвовать какой-либо международный фининститут, например – ЕБРР. В отношении краткосрочных кредитов Украина имеет рейтинг 4+100%.

Что касается Боснии и Герцеговины, появилась возможность, с определенными ограничениями, для выдачи краткосрочных гарантий для сделок с покупателями-частными компаниями и банками в качестве партнеров. В отношении краткосрочных гарантий страна отнесена к премиальному классу 4+100%. Объявлено об «осторожном» начале гарантирования долгосрочных кредитов, однако лишь в отношении банков и с ограничениями по сумме и срокам действия рисков.

В конце 2002г. EKN объявил о временном расширении существующих границ выдачи гарантий. Он готов повысить уровень принимаемого на себя риска для стран, гарантии в отношении которых ранее полностью или частично не выдавались. Указанной возможностью гарантирования (GSL) охвачены Албания, Армения, Босния, Куба, Камбоджа и Узбекистан.

Предпосылкой для операций GSL является стремление укрепить позиции шведских экспортеров на рынках указанных стран. Важным аспектом в оценках при принятии решения о выдаче гарантий является наличие у экспортера прямого и современного опыта в соответствующей стране.

Другим критерием является наличие в сделке конкретных условий, которые улучшают картину рисков. Это могут быть гарантии в отношении структуры сделки, направленные на снижение

странового риска. Преференции в отношении импортируемой продукции в стране-покупателе являются важным фактором. Значение при оценке сделки ЕКН имеет вопрос о наличии какой-либо формы совместного финансирования.

Время действия рисков должно быть коротким. Для стран, в отношении которых гарантии ЕКН не выдавались, сроки кредитования до года допускаются, при проведении пробных сделок предпочтение отдается более коротким срокам кредитования. Сумма сделок в нормальных условиях не должна превышать 10 млн. шв. крон.

Доля третьих стран в экспорте также является важным аспектом. Зарубежная доля должна быть существенно ограничена.

Экспортные кредиты. По краткосрочным кредитам премия устанавливается по страновому рейтингу 4+100%, по долгосрочным кредитам – по рейтингу 7+100%. Покрытие устанавливается в 75%. Могут быть установлены прочие ограничения.

В дополнение к существующей инфраструктуре обслуживания экспортных кредитов, предоставляемых при участии государства, правительство планирует учредить с 2003г. новую госкомпанию экспортного финансирования для оказания содействия шведским предприятиям в реализации их экспортных заказов за рубежом.

В 2002г. в Москве открыто второе представительство Шведского экспортного совета (Exporttradet) в России. Россия стала второй после ФРГ страной в мире, где **Экспортный совет** имеет два представительства одновременно.

Помимо конторы в **Санкт-Петербурге** (8 сотрудников) открылась **контора в Москве** (5 сотрудников, руководитель Хенрик Пербек – Henrik Perbeck). За 2001г. представительство в Санкт-Петербурге получило 2000 запросов от шведских предприятий о возможностях экспорта и производстве продукции на месте (на 45% больше, чем в 2000г.), а также оказало помощь в изучении рынка 30 мелким и крупным предприятиям.

Экспортный совет расширил свое присутствие в Испании, открыв в сент. 2002г. филиал в Барселоне. Целью является совершенствование услуг для шведских компаний на испанском рынке. Филиал в Барселоне, по мнению главы испанского отделения Экспортного совета, очень важен, т.к. регион Каталония отвечает за 30% промпроизводства в Испании и является быстро растущим в Испании. Многие шведские компании выбирают Барселону как торговый узел для своих операций в Испании, прежде всего, в сфере информационных технологий и услуг.

400 шведских мелких и средних предприятий получили возможность участвовать в проекте Экспортного совета «Деловые возможности Балтийского моря» (AffarsChans Ostern). Половина из них за 6 мес. участия в проекте начали или улучшили свой бизнес в Эстонии, Латвии, Литве, Польше или **России**. В ходе посещений этих стран они участвовали во встречах с предприятиями, которые могли бы быть поставщиками, дистрибуторами, агентами, покупателями или партнерами, получили информацию для принятия решений о деятельности на новых рынках.

Проект «Деловые возможности Балтийского моря» финансируется в рамках программы содействия «Балтийский миллиард 2» и является частью

программы Шведского экспортного совета «Рынок Балтийского моря» (Marknadsplats Ostern). Участвующие в нем шведские предприятия платят 12 тыс. шв. кр. без учета транспортных расходов. Предварительные консультации бесплатны. Для участия в проекте предприятие должно иметь 250 сотрудников и оборот 40 млн. евро. Целью проекта является содействие шведским малым и средним предприятиям в развитии бизнеса в регионе. Из компаний, участвовавших в проекте в 2002г., 112 компаний проявили заинтересованность в развитии деловых контактов с Россией.

Расширяется спектр мер по поддержке экспортеров, реализуемых с использованием интернета. Сотрудничество ЕС с др. странами в области развития представляет собой большой потенциальный рынок для шведских компаний, который оценивается в 10 млрд. евро в год. Участие шведских компаний в различных проектах содействия ЕС было слабым, по сравнению с другими странами ЕС. Для шведских поставщиков товаров и услуг в 2002г. был создан специализированный интернет-справочник по вопросам закупок ЕС (Upphandlingsguide) www.upphandlingsguide.swedishtrade.se в рамках информационного портала Шведского экспортного совета.

Интернет-справочник по закупкам является практическим руководством для компаний, которые уже работают в рамках проектов содействия, а также для менее опытных компаний. Он содержит информацию о возможностях сбыта, советы, как сформировать наиболее эффективное коммерческое предложение. Имеется контрольная таблица относительно ведения работы по рассылке предложений, примеры составления справок и резюме.

В справочнике содержатся сведения обо всех программах содействия со стороны ЕС: от данных о регионах и приоритетных отраслях осуществления проектов до информации о процедурах представления коммерческих предложений и принятия решения.

Имеется информация о возможностях получения содействия как со стороны местных властей, где осуществляются проекты, так и стороны Экспортного совета и МИД Швеции. Содействие может заключаться в помощи в выработке стратегии для отслеживания проектов, маркетинге компании в организациях ЕС и в странах-получателях помощи, поиске подходящих партнеров перед направлением коммерческого предложения, в поиске уже существующих консорциумов, где компания могла бы принять участие в качестве субпоставщика.

Интернет-справочник по закупкам разработан Шведским экспортным советом в сотрудничестве с МИД, СИДА и Шведской конфедерацией предпринимательства. Спрос на данный вид услуг среди шведских компаний достаточно велик.

В 2002г. наблюдалось усиление мер продвижения шведского экспорта через шведские заграничные представительства: посольства и генконсульства. Указанные меры сконцентрированы на ряде приоритетных областей: информационных технологий и телекоммуникаций, биотехнология, технологии защиты окружающей среды, мебель и дизайн, а также кулинарию.

Летом 2002г. МИД Швеции принял решение выделить до конца года дополнительные средства на маркетинг шведского дизайна за рубежом.

Средства использовались на проведение семинаров и осуществление других проектов, связанных с дизайном, создание сетей и распространение информации. Они должны создать предпосылки для участия в выставках дизайна и мебели. Выделенные средства являлись частью ассигнований правительства на продвижение шведского дизайна за рубежом. До этого в 2002г. уже было выделено 1,6 млн.шв.кр. для реализации мероприятий по продвижению шведского дизайна через Шведский институт, который проводит эту работу совместно с Ассоциацией «Шведская форма» (Foreningen Svensk Form), Экспортным советом, посольствами и генконсульствами. В 2002г. проведены крупные мероприятия в Финляндии, Испании, США, России и Италии.

В авг. 2002г. правительство выделило 490 тыс.шв.кр. на три проекта в области продвижения биотехнологии. Целью является маркетинг шведской биотехнологии, который будет содействовать распространению за рубежом знаний о шведских исследованиях, возможностях, перспективных секторах, созданию сети делового сотрудничества.

Правительство выделило 1,65 млн.шв.кр. Экспортному совету и Агентству по привлечению иноинвестиций (ISA) на проведение маркетинга шведских информтехнологий и телекоммуникаций в Северной Америке. Целью является позиционирование Швеции и шведского опыта в области информтехнологий в качестве самых передовых в мире для того, чтобы улучшить возможности экспорта для малых шведских предприятий, а также привлечь инвестиции в Швецию. Экспортный совет получил 1,2 млн.шв.кр. на проект расширения сотрудничества между шведскими и североамериканскими компаниями информтехнологий и телекоммуникаций, а также демонстрации шведской продукции и компаний на североамериканском рынке.

После двух удачных выставок «Шведский стиль» японское представительство Экспортного совета (Exporttradet) провело третью выставку 5-15 окт. 2002г. На выставке были продемонстрированы шведские достижения в области музыки, кухни, моды, дизайна, искусства и интернета. Основным разделом выставки «Шведский стиль 2002» был внутренний дизайн помещений. Подготовку выставки осуществлял оргкомитет из представителей Экспортного совета, Шведского института и МИД.

Наряду с программами по продвижению экспорта по приоритетным отраслям, через шведские загранпредставительства реализуются меры по укреплению позиций шведских компаний на перспективных рынках.

Экспортный совет совместно с МИД Швеции, Шведской торговой палатой в Китае и Шведско-китайским торговым советом отвечает за продвижение шведского опыта для реализации контракта на строительство в Пекине к Олимпийским играм 2008г. Правительство Швеции выделило для этого 875 тыс.шв.крон. Осенью 2002г. в Пекине состоялись встречи с представителями госструктур и бизнеса Китая с целью поиска возможностей для шведских предприятий в области защиты окружающей среды в ходе строительства, в чем шведская техника опережает конкурентов. Центральную роль в приготовлениях играет компания Gammon Skanska в Гонконге, которая на 50% при-

надлежит концерну. Skanska особенно надеется на инвестиции в объекты, связанные с защитой окружающей среды, которые должны составить 80 млрд.шв.кр.

Шведские посольства в Мексике и Чили получили 250 тыс.шв.кр. и 200 тыс.шв.кр. соответственно на проведение мероприятий по расширению экспортных возможностей для шведских предприятий. Мексика является 12 по величине страной — торговым партнером в мире. Бразилия является 20 по важности экспортным рынком для Швеции. В Чили открываются новые возможности для шведских компаний в связи с долгосрочным соглашением о свободной торговле между ЕС и Чили, которое вступает в силу в 2003г.

Правительство Швеции выделило 2,8 млн.шв.кр. для повышения квалификации руководителей малых предприятий в области работы в Латинской Америке: для 40 чел. Экспортным советом был организован 6-мес. курс обучения.

В 2002г. в Швеции правительством были вручены две ежегодные премии за достижения в области экспорта — «Экспорт Гермес» и премия за выдающийся вклад в шведский экспорт музыкальной продукции.

Связи с Россией

Перспективы на 2002-05гг. По оценке Конъюнктурного института (КИ), представившего 19 июня 2002г. прогноз развития шведской экономики, наметившийся рост шведского экспорта и возросшее частное потребление окажут влияние на подъем экономики в 2002г. В 2003г. начнется рост инвестиций в промышленность.

ВВП Швеции, в %

	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.	2004г.
ВВП.....	3,6	1,2	1,7	2,7	2,3
Баланс по тек. операц., % ВВП.....	3,3	3,2	3	2,6	2,8
Открытая безработица.....	4,7	4	4,2	4,1	4
Часовая заработная плана.....	3,7	4,3	3,9	4	4,1
Индекс потребительских цен.....	1,4	2,9	2,1	1,9	2,4
Репорента.....	4	3,75	4,25	4,50	4,75
Частное потребление.....	4,6	0,2	2,1	3	2,4
Общественное потребление.....	-0,9	1,4	1,1	0,4	0,6
Валовые инвестиции.....	5	1,5	0,3	5,4	2,8
Экспорт.....	10,3	-1,4	2,6	7	6,8
Импорт.....	11,5	-3,9	1,4	8,6	6,8

Источник: Конъюнктурный институт и ЦСБ Швеции

Согласно данным Конъюнктурного института ВВП в 2002-04гг. в основных странах ОЭСР будет развиваться следующим образом.

	2002г.	2003г.	2004г.
Страны группы евро.....	1,3	2,8	2,8
США.....	2,5	3,4	3,9
Япония.....	-0,4	1,1	1,4
Франция.....	1,3	2,9	2,8
Германия.....	0,9	2,6	2,5
Великобритания.....	1,8	2,8	2,6
ОЭСР.....	1,8	3	3,2
Всего в мировой экономике.....	2,8	4	3,9

По прогнозу Шведского экспортного совета, шведский экспорт увеличится в 2002г. на 3,5%, в 2003г. — на 7,5%. Произойдет рост по всем товарным группам, включая телекоммуникационный сектор, который начнет увеличивать вывоз продукции к концу 2002г.

Машиностроительные отрасли, фармацевтика, автомобильная, лесная и целлюлозно-бумажная промышленности будут в 2002г. определять темпы

роста шведского экспорта, отмечается в прогнозе Шведского экспортного совета, представленном 6 июня 2002г.

С учетом такого развития шведской экономики, особенно на рынках основных стран-торговых партнеров Швеции, будет проходить переориентация торговых и инвестиционных потоков в т.н. «растущие регионы», в т.ч. в Россию, что приведет к более поступательному развитию шведского экспорта (это отмечалось в 2001г.) в сравнении с российским экспортом.

Все более четко начинает просматриваться фактор того, что акцент в двусторонних контактах начал смещаться на второй план и во главу угла становятся отношения Швеция-ЕС-Россия, что сказывается на принятии шведами отдельных политических решений, которые идут в рамках совместной торговой политики ЕС и в ряде случаев не благоприятствуют двусторонним контактам (антидемпинг, вопрос торговли сталью).

В период своего председательства в ЕС и в последующий период, Швеции удалось провести ряд инициатив, которые уже начали позитивно сказываться как на двустороннем, так и на многостороннем экономическом сотрудничестве (это активный экономический диалог, Конференция ВТО в Москве, кредиты ЕИБ, инициатива образования единого экономического пространства, EURO-MED-RUSSIAN зона свободной торговли).

Направления двустороннего сотрудничества опираются на принятую Евросоюзом «Стратегию в отношении России», шведскую страновую стратегию сотрудничества по развитию России в 2002-04гг., которая будет принята в авг. 2002г.

Интенсификации двустороннего экономического сотрудничества может содействовать активные шаги по участию Швеции в праздновании 300 летнего юбилея Санкт-Петербурга, в рамках программы которой предусматривается расширение контактов в сфере экономики: планируется выделение средств Шведскому Экспортному совету для проведения мероприятий в области экономики.

Средства в рамках программы техсодействия на 2002-04гг. также частично будут направлены на создание мелкого и среднего бизнеса с участием шведского капитала, в лесной сектор, экологию и информационный сектор, соцсферу.

Особо следует выделить позицию и подходы шведской стороны к Калининградскому анклав, что позволяет сделать предположение об интенсификации торгового, экономического и экологического сотрудничества в 2002-05гг.; увеличатся объемы техпомощи в этот регион, что приведет к увеличению поставок изделий и технологий шведской промышленности. Проект «Северное измерение», особенно в части экологии и информационных технологий, также имеет все перспективы получить дальнейшее развитие. Необходимо обратить внимание на возможность более активного экономического участия российской стороны в СГБМ и СБЕР.

В 2001г. шведские компании получили «второе дыхание» после финансового кризиса 1998г. и активизировали свою деятельность по проработке новых и совершенствованию уже реализуемых проектов, что находит отражение на росте двусторонней торговли. Здесь следует упомянуть дея-

тельность автомобильных компаний (Volvo, Scania), строительных (Skanska, NCC), мебельной отрасли (ИКЕА) и ряда других (Эрикссон, АББ, Теллиа, Электролюкс, Атлас Копко, Сааб Эрикссон Спейс). Учреждение второй (после Санкт-Петербурга) конторы Шведского Экспортного совета в Москве свидетельствует о потенциальной заинтересованности шведских компаний в расширении географии сотрудничества помимо Северо-Западного региона.

Видоизмененные в 2002г. правила по гарантированию Экспортных кредитов станут также дополнительным стимулом к развитию двусторонней торговли. Благоприятствовать шведским экспортным предприятиям, в т.ч. в работе на российском рынке, будут и изменения, внесенные в начале мая 2002г. в законодательство предусматривающее ликвидацию оплаты комиссионных, помимо традиционной ренты, АБ «Свенск Экспорт-кредит».

В условиях возрастающей глобализации и транснационализации шведских компаний нельзя исключать сохранение потоков товаров российского происхождения через приграничные государства (балтийские, Финляндию, а также Польшу и Германию). Анализ российской и шведской национальных статистик свидетельствует о поступательном развитии двусторонней торговли, с опережающими в последний год темпами роста шведского экспорта в РФ. Согласно данным ГТК РФ в 2001г. российский экспорт составил 1634 млн.долл., импорт – 704 млн.долл.; согласно данным ЦСБ Швеции – российский экспорт в Швецию (по стране происхождения) достиг 691,3 млн.долл., импорт из Швеции – 842,1 млн.долл.

По данным ЦСБ Швеции, шведский экспорт в Россию в 2001г. увеличился по сравнению с 2000г. на 71,4% и составил 842,1 млн.долл. против 491,4 млн.долл. Рост обусловлен увеличением поставок товаров по группе «Машины и оборудование» с 223,4 млн.долл. до 487,6 млн.долл. (118,2%), в первую очередь за счет телекомоборудования (с 47,7 до 147,4 млн.долл., рост 208,8%), транспортных средств (с 50,2 до 88,1 млн.долл., рост 75,5%). В предг. возросли поставки в Россию готовых изделий с 113,5 до 165,5 млн.долл. (45,8%), химпродукции с 37,4 до 53,8 млн.долл. (43,7%).

Доля России в шведском экспорте составила в 2001г. 1,1% и Россия занимает сегодня 16 место среди основных шведских экспортных рынков (2000г. – 28).

В янв.-фев. 2002г. шведский экспорт в Россию возрос на 9% до 115,8 млн.долл., против 105,8 млн. в соответств. периоде 2001г. Доля России в шведском экспорте в янв.-фев. 2002г. составила 0,9% и Россия занимает 19 место среди основных шведских экспортных рынков (янв.-фев. 2001г. – 20).

Шведский импорт из России (по стране происхождения) в 2001г. сократился на 11,6% до 691,3 млн.долл. против 781 млн.долл. в 2000г. Возросли поставки в Швецию изделий химпрома с 43,6 млн.долл. до 57,8 (рост 32,5%). Увеличился экспорт машин и оборудования (на 19,1%). Поставки традиционных товаров российского экспорта несколько сократились (лесные товары с 149,4 до 116,7 млн.долл., снижение на 21,9%, нефть и нефтепродукты с 383 до 302,8 млн.долл., снижение на 21%, черные металлы с 20 до 7,1 млн.долл., снижение на 64,4%). На этом фоне отмечалось увеличе-

ние экспорта из России цветных металлов (рост 34,1%) с 43,8 до 58,7 млн.долл., экспорт ТЯЦ в 2001г. составил 7997 тыс.долл.

Шведский импорт из России (по стране происхождения) в янв.-фев. 2002г. увеличился на 54% до 162,5 млн.долл. против 105,8 млн. за аналог. период пред.г. (доля 1,7% в общем импорте, против 1,1% в янв.-фев. 2001г.).

Российский экспорт в Швецию по стране отгрузки в 2001г. по сравнению с пред.г. сократился на 22,3% до 376,8 млн.долл. против 484,8 млн.долл. Это уменьшение обусловлено сокращением прямых поставок нефти и нефтепродуктов (с 139,6 до 50,3 млн.долл. — снижение на 64%), лесных товаров, черных металлов, химтоваров.

Доля России в шведском импорте (по стране отгрузки) составила в 2001г. 0,6%, и Россия занимает среди основных стран экспортеров 24 место (21 место в 2000г.). Российский экспорт в Швеции (по стране отгрузки) в первые два мес. 2002г. составил 104,9 млн.долл., увеличившись по сравнению с 2001г. на 75% (59,8 млн.долл.).

Россия занимает в 2002г. 19 место среди основных стран-импортеров с долей в 1,1% (янв.-фев. 2001г. — 25 место).

Российский экспорт по стране происхождения, где основными товарными группами будут продолжаться сохраняться «топливо минеральное», «готовые изделия», преимущественно черные и цветные металлы, изделия из древесины, а также «продукция» химотраслей составит в 2002г. — 800 млн.долл., 2003г. — 815 млн.долл., 2004г. — 836 млн.долл. и 2005г. — 840 млн.долл. Благоприятно будет развиваться экспорт изделий машиностроительного комплекса, хотя его стоимость будет незначительной.

Увеличению российского импорта из Швеции, в котором 50% приходится на машиностроительную продукцию будет содействовать портфель контрактов и находящихся в заделе инвестиционных проектов, а также политико-экономические условия взаимодействия в формате Россия-Евросоюз-Швеция. Российский импорт из Швеции может составить в 2002г. 875 млн.долл., 2003г. — 920 млн.долл., 2004г. — 930 млн.долл., 2005г. — 965 млн.долл.

Мониторинг инвестиционных и экспортных намерений шведских компаний, анализ существующих программ сотрудничества, в т.ч. экологического Партнерства «Северное измерение», проектов финансирования очистных сооружений, расположенных в Калининграде и Санкт-Петербурге в регионе Балтийского моря, будущая Стратегия сотрудничества в области развития с Россией на 2002-04гг., намерения шведского правительства по участию в праздновании 300-летия Санкт-Петербурга, в т.ч. по расширению Экономического сотрудничества, наполнение Балтийского миллиарда-2, позволяет говорить о поэтапном увеличении, 10-20% в год инвестиционных и товарных потоков в Россию.

К этому следует также отнести предлагаемое выделение средств из международных и европейских финансовых институтов (ВБ, МФК, ЕБРР, ЕИБ, СИБ), а также специализированных фондов: шведская сторона активно проводит работу по возможному софинансированию ряда кредитных проектов за счет средств этих финансовых институтов.

В числе потенциально возможных областей, в которые могут быть осуществлены шведские инвестиции можно назвать: ИТ сектор, включая телекоммуникационную отрасль; экология, окружающая среда, включая переработку ядерных отходов и усиление безопасности АЭС на Кольском п-ве и Ленинградской обл.; энергосберегающие технологии; соцсектор; регион Калининграда и Калининградской обл.; лесной комплекс, включая лесообрабатывающую и мебельную промышленность; строительство; сооружение универмагов; автопром, в т.ч. сборочное производство грузовых автомобилей и автобусов, а также развитие их сервисного обслуживания.

В числе наиболее возможных объемных инвестиций можно назвать капиталовложения мебельного гиганта ИКЕА в города-миллионеры, о планах которого заявило московское руководство шведской ИКЕА — это возведение помимо 3 универмагов в Москве (третий — завершение строительства в дек. 2002г.), 3 в Санкт-Петербурге и других 10 городах. В случае достижения договоренности с администрациями городов-миллионеров строительство может начаться в 2004-05гг. Инвестиции в один универмаг оцениваются в 45-150 млн.долл. Суммарные инвестиции в 2002-05гг. от ИКЕА в строительство универмагов могут составить 250-300 млн.долл. ИКЕА согласно договору с минпромом РФ инвестирует 150 млн.долл. в деревообрабатывающую и мебельную промышленность, что позволит увеличить долю отечественных товаров в российских магазинах ИКЕА до 30%. Шведская компания Swedwood (дочерняя компания концерна ИКЕА), в рамках договоренностей с минпромом РФ, рассматривает возможность организации производства в Свердловской обл., открыв там лесопильный цех. Сотрудничество с Swedwood позволит привлечь инвестиции и увеличить уровень лесозаготовок в области до 18,5 млн.куб.м. в год.

ИТ сектор и телекоммуникационная отрасль с учетом проявляющегося повышенного интереса со стороны Telia и Tele-2, а также компании Ericsson может стать второй важной отраслью, в которую в ближайшие 3 года могут возрасти инвестиции. Притоку инвестиций также послужит и слияние Telia, с финской «Сонера», которые в ближайшие годы будут определять развитие на российском рынке мобильной связи. Инвестиции этих трех компаний могут составить 300-400 млн.долл., включая проект комплексной мобильной связи GSM для вновь созданного оператора Sonic Duo. Стоимость проекта 210 млн. долл. (Компания «Эрикссон»).

Компания «Телиа» и «Эрикссон» высказали заинтересованность в участии в проекте по прокладке линий телефонной связи через территорию России в Китай. По мнению минсвязи России, в случае его реализации инвестиции могут составить 1 млрд.долл., в т.ч., частично из шведских источников.

Компания «Телиа» инвестирует 150 млн.долл. в строительство совместно с Ростелеком оптоволоконной линии от Стокгольма до Москвы, которая свяжет в единую сеть Балтийские государства и Калининградскую обл.

В числе последних проектов в экологической области следует выделить строительство нового очистного сооружения в Санкт-Петербурге, в со-

ответствии с планом финансирования, который был подписан в период встречи глав правительств государств СГБМ в Санкт-Петербурге 10 июня 2002г. Швеция инвестирует совместно с Финляндией по 10 млн.долл. каждая в 2003-04гг.; общая стоимость проекта 170 млн.долл.

В лесном комплексе следует выделить намерения компании Stora Enso, которая планирует осуществить инвестиции в 2003г. в 33 млн. евро в новое предприятие по производству Weltpapper в г.Арзамасе.

Инвестиции в автопром также следует рассматривать в качестве приоритетных, для автомобильных компании Volvo и Scania, особенно, в развитие сборочного производства автобусов и грузовых автомобилей, сети станций техобслуживания.

Потенциальным для автомобильной компании Scania является рынок России, где 18 июня 2002г. с конвейера завода сошел первой российской сборки автобус (инвестиции 8 млн.долл.). Ежегодные объемы сборочного производства — 200 автобусов, которые могут быть расширены. Поставка легковых автомобилей «Вольво» по оценкам московского представительства, достигнет 2,5-3 тыс.шт. (в 2001г. — 2102 шт.), оборот продаж составляет 50 млн.долл., на такую же сумму сервис и продажа запчастей.

Следует обратить внимание на высокие инвестиционные возможности строительных компаний; Skanska через дочернюю финскую компанию получила заказ на разработку проекта промышленного и технологического парка в пригороде Санкт-Петербурга (доля Skanska — 250 млн.долл.), общие инвестиции — 520 млн.долл.

Концерн Skanska, в случае победы в тендере, (решение должно быть принято до конца 2002г.) готов до 2010г. участвовать в инвестициях общим объемом в 1 млрд.долл. на строительство нового терминала аэропорта «Шереметьево».

Проявляется интерес к российскому рынку со стороны предприятий химико-фармацевтической отрасли. В 2002г. компания Akzo Nobel построила завод в г.Балашихе по производству декоративной краски, площадью 7300 кв.м. с числом занятых 80 чел. Успешная работа косметической компании Oriflame (продажи в 2002г. составят в России порядка 100 млн.долл.), ориентирует ее на возможное строительство собственной фабрики под Москвой; здесь речь может идти об инвестициях в 30 млн.долл.

Сохраняя устойчивые объемы продаж на российском рынке «белых товаров», концерн «Электролюкс», являющийся крупнейшим производителем бытовой техники и электроприборов проводит переговоры и намерен инвестировать до 2005г. 140 млн.долл. в строительство в Санкт-Петербурге завода по производству стиральных машин; рассматриваются также возможности производства газовых плит и холодильников.

Портфель шведских инвестиций в российскую экономику за 2002-05гг. может достигнуть 1 млрд.долл. Следует принимать во внимание транснациональный характер крупных шведских компаний, поэтому часть инвестиций может направляться и через другие страны Европы (ФРГ, страны Северной Европы, Швейцария).

Диалог с Россией

Экономические и торговые связи, сотрудничество в энергетической и экологической областях, приоритетность развития капиталовложений в российскую экономику находились в центре внимания в ходе встреч на высшем и высоком уровнях. Активный диалог и обмен визитами сохранился и в 2002г. В июне 2002г. в ходе Саммита СГБМ в Санкт-Петербурге прошла встреча президента РФ В.В.Путина с Й.Перссоном, в ходе которой была затронута тема экономических связей между двумя государствами. По итогам Саммита было принято решение о создании рабочей группы со шведским, российским и финским участием, которая займется рассмотрением проблем в таможенной области, был подписан план финансирования строительства нового очистного сооружения в Санкт-Петербурге. Шведская делегация, во главе с министром Л.Пагротски приняла участие в марте 2002г. в Москве в Совещании министров экономики и торговли СГБМ, в ходе которого шведской стороной была подчеркнута необходимость того, чтобы Балтийский регион стал более привлекательным для направления туда инвестиций.

В 2002г. Швецию посетили представитель президента в Северо-Западном федеральном округе В.Черкесов, президент Татарстана М.Шаймиев, первый замминистра имущественных отношений А.Браверман, замминистра по чрезвычайным ситуациям М.Фалеев. В ходе визита в марте 2002г. министра Г.О.Грефа и его переговоров с министром торговли Швеции Л.Пагротски, были рассмотрены вопросы как двустороннего, так и многостороннего сотрудничества, в т.ч.: программа сотрудничества между МИД Швеции и минэкономразвития РФ, таможенно-пограничные вопросы, шведские инициативы по Санкт-Петербургу в 2003г.; ОЕЭП Россия-ЕС, российское присоединение к ВТО. В 2002г. Россию посетили гендиректор Invest in Sweden К.Хаммерик, замминистра торговли Швеции С.Э.Седер.

В фев. 2002г. в Москве проведено заседание рабочей группы по энергетике в рамках Наблюдательного комитета (НК), на котором рассмотрены актуальные вопросы сотрудничества в энергетической области.

Направления двустороннего сотрудничества опираются на принятую евросоюзом «Стратегию в отношении России», шведскую «Страновую стратегию сотрудничества с Россией на 2002-04гг.», утвержденную шведским правительством 17 окт. 2002г.

По итогам 2001г. на оказание техпомощи России Швецией в рамках предыдущей «Страновой стратегии» было израсходовано (помимо международных и региональных финансовых институтов) 274 млн.шв.кр., за 9 мес. 2002г. — 261 млн.шв.кр. Новая стратегия на 3-летний период (300 млн.шв.кр. на 2003г. несколько расширена и затрагивает не только приоритетные до этого регионы Северо-запада, но и Москву (сотрудничество с федеральными структурами) и другие субъекты Российской Федерации. Нельзя исключать и смещения акцентов в техсодействии и переориентировку их в небольших объемах на реальный сектор экономики. В числе приоритетных регионов названы Санкт-Петербург, Мурманская, Архан-

гельская, Ленинградская, Новгородская, Псковская и Калининградская обл., Карелия, Вологодская обл., Коми и Ненецкий округ. Такая ориентация на Северо-запад имеет цель предотвратить распыление ресурсов.

Инструментом содействия развитию экспорта шведских компаний в страны Балтийского региона (Эстония, Латвия, Литва, Польша и Северо-Запад России) является программа Балтийского миллиарда. Принято решение о расширении географических рамок программы «Рынок Балтийского региона» с охватом его, помимо Северо-Запада России, Москвы, и в последующем других регионов России. Открыта вторая по счету (ранее только в Санкт-Петербурге) контора шведского Экспортного совета в Москве. Этому процессу в немалой степени содействовали углубившиеся контакты предпринимательских кругов двух стран, в т.ч., в рамках круглого стола промышленников России и Швеции.

Расширение Евросоюза, намечаемое на 1 мая 2004г., предопределяет переориентацию потоков финсредств, как в рамках техсодействия, так и в будущих программах экономического предпринимательского развития в регионе Балтийского моря, главной целью является стимулирование торговли и инвестиций. Имеющиеся предложения, как в Швеции, так и в рамках Евросоюза, а также исследования говорят о поэтапном сокращении средств в страны-кандидаты — Эстонию, Польшу, Литву и Латвию и перераспределением (хотя и не в полном объеме) этих средств на государства СНГ — Россию, Украину, Белоруссию и Молдавию. Размеры техпомощи России со стороны Швеции могут составлять в 2003-04гг. по 250-300 млн.шв.кр., и в случае реальных российских предложений могут быть увеличены. При финансировании различных программ сотрудничества, шведская сторона активно выступает за координацию усилий с международными финорганизациями, программами техсодействия ЕС, сотрудничества в рамках Совета государств Балтийского моря, программы «Балтика-21», СБЕР.

Существенной составной частью российско-шведских отношений, в т.ч. в экономической сфере, является региональное сотрудничество. Устойчивые контакты со шведскими губерниями и муниципалитетами достигаются за счет соглашений между соответствующими региональными администрациями двух стран.

«Северное измерение» и, как одна из его важнейших составляющих, Калининградская проблематика — занимают важное место в формате отношений ЕС-Россия-Швеция; этот проект положительно оценивается российской стороной. Важной инициативой является планируемое участие Швеции в мероприятиях в 2003г. в Санкт-Петербурге, предварительный план которых был передан Й.Перссоном президенту В.В.Путину в июне 2002г. в ходе Саммита СГБМ. Кульминационным событием, по мнению шведской стороны, станет проведение с 25 по 30 апреля шведской недели. В план также включены мероприятия, связанные с юбилеем г.г.Петрозаводск, Псков и Старая Ладога.

В рамках экономического диалога можно отметить еще одну составляющую — вопросы, связанные с присоединением России к ВТО, которым правительство Й.Перссона будет уделять повышенное внимание и в ближайшие годы.

Товарооборот с Россией

По данным ЦСБ Швеции, шведский экспорт в Россию в январе-сент. 2002г. увеличился по сравнению с соотв. периодом 2001г. на 29% и составил 790,2 млн.долл. против 612,5 млн.долл. Этот рост обусловлен увеличением поставок товаров по группе 85 «Электрические машины и оборудование...» с 144,5 до 237 млн.долл. (+64%), группе 84 «Реакторы ядерные, котлы, оборудование и механические приспособления» со 120,2 до 133,2 млн.долл. (+10,8%), группе 87 «Средства наземного транспорта, кроме ж/д и их части» с 61,2 до 92,2 млн.долл. (+50,7%), группе 48 «Бумага, картон, изделия из массы, бумаги и картона» с 36 до 40,5 млн.долл. (+12,7%) и группе 39 «Полимерные материалы, пластмассы и изделия из них» с 19,8 до 29,5 млн.долл. (+48,8%).

Доля России в шведском экспорте составила в январе-сент. 2002г. 1,3% и Россия занимает сегодня 15 место среди основных шведских экспортных рынков (январь-сент. 2001г. — 17). Шведский импорт из России (по стране происхождения) за 9 мес. 2002г. увеличился на 42,7% до 874,1 млн.долл. против 612,6 млн.долл. за аналог. период 2001г.

Основу экспорта в первые 9 мес. 2002г. составили: товары по группе 27 «Топливо минеральное, нефть и продукты их перегонки», на долю которых приходилось в российском экспорте 61,8% (рост 77,1%, 539,8 млн.долл.), в т.ч. «нефть сырая и нефтепродукты» 306,4 млн.долл. (рост 63,6%), «нефть и нефтепродукты, полученные из битуминозных минералов, за искл. сырых» — 219,7 млн.долл. (рост 105,3%); по группе 44 «Древесина и изделия из нее», доля 12,1%, 106 млн.долл., снижение на 1,4%; по группе 72 «Черные металлы», доля 6,1%, 53 млн.долл., снижение на 1,6%; по группе 75 «Никель и изделия из него», доля 3,9%, 33,9 млн.долл., снижение на 6,2%; по группе «Алюминий и изделия из него», доля 1,1%, 9,5 млн.долл., рост 14,2%. На эти пять групп приходилось 85% российского экспорта в Швецию. В январь-сент. 2002г. по сравнению с соотв. периодом 2001г. возросли поставки по товарным группам: группа 02 «Мясо и пищевые мясные субпродукты» (1,2 млн.долл., рост 9,3%); группа 26 «Руды, шлак и зола» (2,5 млн.долл., рост 31,6%); группа 28 «Продукты неорганической химии» (47,6 млн.долл., рост 117,3%); группа 29 «Органические химсоединения» (20,9 млн.долл., рост 18,6%); группа 74 «Медь и изделия из нее» (6,8 млн.долл., рост 24,8%).

На поставки товаров из России в январь-сент. 2002г. по группе 84-92 (машины и оборудование, механизмы; средства наземного и воздушного транспорта; приборы и аппараты) приходилось 11,4 млн.долл. (доля 1,3%) против 13,1 млн.долл. (доля 2,1%) годом ранее. Поставки «элементов химрадиоактивных и изотопов радиоактивных» составили за январь-сент. 2002г. 89 т. на 32883 тыс.долл., доля в экспорте 3,8% (январь-сент. 2001г. соответственно 18; 8310,7; 0,2),

Российский экспорт в Швецию по стране отгрузки за январь-сент. 2002г. по сравнению с соответствующим периодом пред.г. возрос на 128,7% до 708,3 млн.долл. против 309,7 млн.долл. Это увеличение обусловлено ростом прямых поставок нефти и нефтепродуктов (с 42,8 до 407,2 млн.долл. — рост в 9,5 раз), продуктов неорганической хи-

мии (с 16,1 до 46,3 млн.долл.), черных металлов, алюминия.

Доля России в шведском импорте (по стране отгрузки) составила в янв.-сент. 2002г. 1,5%, и Россия занимает среди основных стран импортеров 16 место (23 место в янв.-сент. 2001г.)

Российско-шведская торговля, текущие цены,

1 долл.США=9,93 шв.кр.

	янв.-сент.				
	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
Шведский экспорт в Россию.....	609	414,8	511,2	876	612,5
Шведский импорт из России.....	530,2	690,1	813,4	719,1	612,6
Сальдо.....	78,8	-275,3	-302,2	156,9	-0,1

Ростовары в Швеции. Среди российских минеральных продуктов, поставляемых в Швецию, доминирующим является сырая нефть тов.поз. ТНВЭД 27090090, импорт которой в 2002г. (здесь и далее приведены данные за 9 мес.) вырос по сравнению с аналогичным периодом 2001г. на 74% в количественном выражении и на 64% в стоимостном выражении и достиг 1,8 млн.т. и 306,4 млн.долл. соответственно. Сократилась доля поставок сырой нефти, осуществляемых через др. страны, в результате чего импорт сырой нефти из России по стране отгрузки вырос на 649%, стоимость импорта — на 614%.

Общий объем шведского импорта сырой нефти сократился в янв.-сент. 2002г. на 16%. Доля российской нефти на шведском рынке выросла на 6% и составила 13%. Важными позициями являются газойль тов.поз. 27100067 и битуминозный уголь тов.поз. 27011290, импорт которых по стране происхождения в янв.-сент. 2002г. вырос и составил 179 и 313 тыс.т. (39 и 13 млн.долл.), а доля в шведском импорте — 45% и 19%.

В отношении металлопродукции, на фоне некоторого увеличения в Швеции в янв.-сент. 2002г. спроса на лом легированной стали тов.поз. 72042110 и необработанного никеля тов.поз.75021000, которые являются основными товарами данной группы при поставках из России, шведский импорт уменьшился на 6% и 8%, составив 32,8 млн.долл. и 28 млн.долл. В количественном выражении импорт российского лома легированной стали указанной тов.поз. уменьшился на 14%, а никеля — увеличился на 5,2%. Их доля в общем объеме шведского импорта аналогичной продукции в 2002г. сократилась, составив 26% и 18,5%.

Шведский импорт прочих отходов и лома чермета тов.поз. 72044991 российского происхождения вырос в 2002г. на 129% и составил 5,4 млн.долл.

Импорт из России никелевых порошков тов.поз. 75040000 уменьшился на 27% и составил 3 млн.долл. Их доля в общем объеме шведского импорта этой продукции уменьшилась на 4% и составила 26%.

На 83% в количественном выражении выросли в янв.-сент. 2002г. поставки российского необработанного алюминия тов.поз. 76011000, составив 5,6 тыс.т. на 8,2 млн.долл. Его доля в суммарном шведском импорте этой продукции выросла на 39% и составила 61%.

Шведский импорт российских катодов и их секций из необработанной меди тов.поз. 74031100 в янв.-сент. 2002г. вырос по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 30% в количественном выражении и на 27% в стоимостном выражении, соста-

вив 4 тыс.т. и 6,6 млн.долл. Их доля в шведском импорте увеличилась на 6% и составила 15%.

Основным видом химпродукции, поставляемым из России в Швецию, в янв.-сент. 2002г. была тов.поз. 28442035 «уран, обогащенный ураном-235 и его соединения», импорт которой увеличился в стоимостном выражении по сравнению с 2001г. на 298% и составил 32,8 млн.долл. Его доля в шведском импорте по этой позиции увеличилась в 2002г. на 52% и составила 82%.

Увеличились поставки в Швецию российского аммиака тов.поз. 28141000, о-ксилола тов.поз. 29024100 и стирола тов.поз. 29025000, импорт которых по стране происхождения составил 13 млн.долл., 7,2 млн.долл. и 6,3 млн.долл. соответственно. Шведский импорт российского метилового спирта тов.поз. 29051100 в 2002г. незначительно вырос в количественном выражении и снизился на 29% в стоимостном выражении, составив 4,6 млн.долл. Поставки уксусной кислоты тов.поз. 29152100 увеличились на 76% в количественном выражении и на 18% в стоимостном выражении, составив 7 тыс.т. и 1,9 млн.долл.

В части древесины и целлюлозно-бумажных изделий основными видами российской продукции, импортируемыми Швецией, является необработанные лесоматериалы хвойных пород тов.поз. 44032010 (ель), 44032031 (сосна) и 44032090 (прочие), импорт которых в янв.-сент. 2002г. составил 42 млн.долл., 5,3 млн.долл. и 1,9 млн.долл. Их доля в общем объеме шведского импорта этой продукции составила 66%, 38% и 18%.

По результатам 9 мес. 2002г. импорт бревен из березы тов.поз. 44039950, составил 109 тыс.долл. (в 2001г. — 23,6 млн.долл.).

Шведский импорт российской фанеры тов.поз. 44121400 и 44121900 в янв.-сент. 2002г. снизился по сравнению с пред.г. на 28% и 37%, составив 5,1 млн.долл. и 0,7 млн.долл.). Их доля в шведском импорте составила 44% и 6%.

В отношении продукции легпрома основными товарами, импортируемыми Швецией из России являются брюки производственные тов.поз. 62034311 (синтетические) и 62034211 (х/б), импорт которых в янв.-сент. 2002г. составил 1,5 млн.долл. (снижение на 12%) и 1,6 млн.долл. (увеличение на 6%).

На 80% увеличился шведский импорт российских курток-ветровок тов.поз. 62019300, который составил за 9 мес. 2002г. 1,3 млн.долл.

Основным видом машинно-технической продукции российского происхождения в шведском импорте были части реактивных двигателей тов.поз. 84119990, поставки которых за янв.-сент. 2002г. выросли по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 11%, достигнув 1,2 млн.долл.

Также следует отметить части оборудования для сельского хозяйства тов.поз. 84369900 и кабельная продукция тов.поз. 8545190. Стоимостной объем шведского импорта из России по этим позициям снизился на 58% и 18%, составив в янв.-сент. 2002г. 0,6 млн.долл. и 1 млн.долл.

В Швецию поставляются российские охранно-сигнализационные устройства для зданий тов.поз. 85311030, импорт которых в янв.-сент. 2002г. вырос на 59% и составил 1,2 млн.долл., а также части оборудования для тепловой обработки материалов тов.поз. 84199080, импорт которых уменьшился на 68% и составил 0,3 млн.долл.

Среди готовых товаров в заметных объемах в Швецию поставляется российская деревянная мебель для сидения тов.поз. 94016900, импорт которой вырос за 9 мес. 2002г. по сравнению с аналог. периодом 2001г. на 31% и составил 0,9 млн.долл.

Основными видами продтоваров и сельхозсырья российского происхождения, поставляемыми в Швецию, в янв.-сент. 2002г. являются российская черника товарных позиций ТН ВЭД 08119050 и 08104030, объем импорта которых в янв.-сент. 2002г. сократился наполовину и составил 1,9 млн.долл. и 0,7 млн.долл., а доля в суммарном шведском импорте этой продукции – 32% и 97%. Поставляются прочие плоды/ орехи тов.поз. 08119095, импорт которых также уменьшился наполовину и составил 1,2 млн.долл., а также брусника тов.поз. 08104010.

В заметных объемах из России импортируются мясо северных оленей тов.поз. 02089060, рыбопродукты – треска тов.поз. 03056200 и филе минтая мороженное тов.поз. 03042085, импорт которых из России в 2002г. сократился, составив 1 млн.долл. и 0,9 млн.долл. Треска поставляется через другие страны.

Перспективными в плане продвижения на шведский рынок являются: энергоносители; изделия черной и цветной металлургии; химпродукция; зерновые мягких сортов; комплектующие для моторных транспортных средств; мебель деревянная и ее компоненты; продукция лескомплекса, включая биотопливо из отходов деревопереработки.

Инвестиции в РФ

Внешнеторговый режим. Швеция традиционно «исповедует» свободную торговую политику, поскольку зависит от международной торговли, что является важной движущей силой в развитии Швеции как промышленно-развитой страны с высоким уровнем жизни.

Являясь страной-участницей ЕС, Швеция обязана применять меры ограничительного характера (антидемпинговые и компенсационные), установленные в рамках ЕС в отношении товаров, происходящих с территории РФ.

На начало янв. 2003г. Швеция применяет в отношении российских товаров следующие ограничительные меры: хлорид калия – 19,61-40,63 евро за т.; нитрат аммония – 47,07 евро за т.; карбамид – 115 евро за т.; смесь мочевины и нитрата аммония в водном или аммиачном растворе – 17,80-20,11 евро за т.; карбид кремния – 23,3% от стоимости; горячекатаный прокат плоский из легированной стали, текстурированный с ориентированным зерном шириной 600 мм и более – 40,1% от стоимости; крученная проволока, тросы и канаты – 36,1-50,7% от стоимости; трубы для нефте- и газопроводов – 26,8% от стоимости; фитинги для труб и трубок из чермета – 43,3% от стоимости; плиты древесноволокнистые из древесины и др. одревесневших материалов с добавлением или без добавления смол или др. органических веществ – 30,6%.

На начало янв. 2003г. в процессе рассмотрения находятся вопросы о введении мер ограничительного характера в отношении следующих товаров, происходящих с территории России: метановая сажа; инертные газы; прокат плоский из легированной стали шириной не более 500 мм.; трубы, трубки пустотелые из чермета.

Шведские авто в РФ. Согласно данным Центрального статбюро (SCB) экспорт транспортных средств из Швеции в Россию имеет тенденцию к устойчивому росту, и уже вышел на уровень, более высокий, чем был до кризиса 1998г., в млн. шв.крон.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г. (9мес.)	2002г. (9мес.)
Легковые автомобили	400	277	277	352 (322)	(347)
Грузовые автомобили	94	38	85	290 (116)	(329)
Трактора	1,1	0,7	0,3	70 (2,3)	(2,1)
Др. трансп. средства	186	45	63	112 (62)	(154)
Запчасти	117	81	88	132 (96)	(131)

Импорт легковых автомобилей в Россию в 2002г.

	Ед.	%
Daewoo	12 418	24
Skoda	9 407	12
Renault	8 337	49
Toyota	8 302	114
Nissan	8 029	52
Ford	6 669	62
Volvo	2 929	22
Opel	2 867	97
Audi	2 700	8
Saab	199	38

В 2002г. суммарный импорт легковых автомобилей в Россию вырос на 40% и их доля достигла 29% продаж. Пропорционально растет импорт грузовых автомобилей как новых, так и подержанных. В 2002г. компания Scania реализовала 423 новых грузовика на российском рынке. Volvo Lastvagnar заканчивает подготовительные мероприятия и в марте 2003г. начнет реализацию совместного с российской компанией «JSFS Система» проекта по сборке грузовиков модели Volvo FH12 в подмосковном Зеленограде. Volvo сегодня занимает лидирующее место в России – 6 тыс. грузовых автомобилей в эксплуатации, следом идут Mercedes, Iveco и Scania. Ежегодно поставляется 200 шт. Всего за 2002г. в России было продано 51 тыс. грузовых автомобилей, из них 18 тыс. – импортированная подержанная техника.

Инвестиционное сотрудничество. За первые 3 кв. 2002г. приток прямых шведских инвестиций в Россию по сравнению с аналог. периодом 2001г. сократился на 45% и составил 31,5 млн.долл. Причины снижения объема прямых инвестиций из Швеции носят универсальный характер и объясняются спадом общей деловой активности, приводящей к оттоку средств, как с фондовых рынков, так и с рынка прямых инвестиций.

Принятая в ЦБ Швеции форма статотчетности (приведенный выше показатель так называемых «нетто-инвестиций» в 31,5 млн.долл. является разницей между вновь проинвестированным и возвращенным в страну в виде прибыли, процентов и т.д. капиталом) не дает четкого представления об абсолютных цифрах. За первые 9 мес. 2002г. общие шведские инвестиции в Россию составили 51 млн.долл., из которых прямые – 42 млн.долл. Сумма накопленных инвестиций достигла к концу 2002г. 781 млн.долл. (прямые инвестиции – 645 млн.долл.).

Эти данные не в полной мере отражают реальную ситуацию с присутствием шведского капитала в России. Это объясняется схемой организации финансовых потоков такими фирмами как «Икеа», АББ, «Тетра Лаваль», «Лундин». Их деятельность носит транснациональный характер и

они инвестируют свои средства через дочерние предприятия в других государствах: в Швейцарии, Германии и на Кипре. Согласно заявлениям руководства «Тетра Лаваль» и «Лундин», накопленные инвестиции в российскую экономику только этих двух групп составляют 600 и 100 млн.долл.

Общий объем шведских накопленных инвестиций в Россию больше, чем 781 млн.долл. и оценивается в 1,3 млрд.долл. Портфельные инвестиции в Россию за 1997-01гг. составили 633 млн.долл.

Ни одна из шведских компаний-инвесторов не приняла решения о прекращении своей деятельности в России после кризиса 1998г. Объяснением этого факта является долгосрочный характер разворачиваемых проектов. Основу шведского финансового присутствия в России составляют инвестиции таких крупных компаний, как, «Икеа», «Тетра Лаваль», «Группа Лундин», «Сандвик», «Скания», АББ, «Вольво», «Стура Энсо», бывших шведских фирм ПЛМ, «Приппс», АГА. Значительные финресурсы были материализованы в реальном секторе российской экономики. Объемные капиталовложения в строительство торгово-промышленных объектов и создание производственной инфраструктуры в определенной степени «привязали» инвесторов к российскому рынку. Неблагоприятные изменения конъюнктуры и возникающие проблемы, объективно или субъективного характера, не приводят к свертыванию проектов. Принимаются решения в пользу продолжения адаптации к национальным условиям, поиска новых форм работы и развития своего присутствия.

Наглядным примером таких тенденций может служить деятельность в России мебельного гиганта «Икеа». Успешно освоив свой сегмент рынка, компания конструктивно реагирует на возникающие сложности. Возможное повышение пошлин на импортную мебель, лоббируемое российскими производителями, вызвало соответствующее заявление о невозможности продолжения бизнеса в России со стороны руководства фирмы. В качестве практического выхода из складывающейся ситуации активизируются планы по расширению производства в нашей стране. Помимо собственных инвестиций привлекаются средства сторонних финансовых институтов, таких как Европейский банк реконструкции и развития, который выделил кредит в 100 млн.долл. на развитие промпредприятия компании «Икеа».

Шведские компании-инвесторы в России осуществляют свою деятельность в следующих отраслях: телекоммуникации, топливно-энергетический комплекс, торговля, машиностроение, строительство и производство др. видов продукции.

В части шведских портфельных инвестиций в российские предприятия шведские эксперты отмечают, что российский рынок акций недооценен и в будущем стоит ожидать позитивных событий на российской бирже. Московская биржа является сейчас, по мнению шведов, одним из лучших развивающихся рынков ценных бумаг и акций. Этим пользуются многочисленные «русские инвестиционные фонды», зарегистрированные в Швеции и размещающие средства своих вкладчиков, покупая акции российских предприятий. **Из 12 лучших с начала года шведских фондов 9 инвестируют в российские акции.**

По данным Центробанка Швеции на начало 2002г. в шведском владении находилось акций российских предприятий на 5,7 млрд.шв.кр (633 млн.долл.). Половина этой суммы приходилось на «русские инвестиционные фонды». Объем шведских портфельных инвестиций имеет тенденцию к росту с 1998г. и в 2001г. составил 0,5% от всего объема портфельных инвестиций Швеции за рубежом (в 2000г. — 0,3%).

Баренцрегион с РФ

Стратегия сотрудничества с Россией на 2002-04гг., утвержденная правительством Швеции в окт. 2002г. Единая стратегия ЕС по сотрудничеству с Россией устанавливается в качестве исходного пункта для шведско-российского сотрудничества в области развития, которое должно дополнять и подкреплять существующее взаимодействие в рамках Совета государств Балтийского моря (СГБМ), программы «Балтика 21», Совета Баренцева/Евроарктического региона (СБЕР), Арктического совета, Совета министров Северных стран, Экономической комиссии ООН для Европы.

В сотрудничестве с региональными организациями Швеция основное внимание уделяет Совету государств Балтийского моря (СГБМ). В 2002г. после завершения российского председательства в Совете, место председателя СГБМ заняла Финляндия. Усилия Швеции в СГБМ концентрируются на традиционных для нее областях: охрана окружающей среды, ядерная безопасность, развитие демократических институтов, борьба с оргпреступностью, здравоохранение, информационные технологии.

10 июня 2002г. на встрече в Санкт-Петербурге на уровне глав правительств, премьер-министр Швеции Й.Перссон высказался за активизацию балтийского сотрудничества по ряду направлений.

В марте 2002г. состоялись два совещания в рамках СГБМ в России: в г.Светлогорске Калининградской обл. на уровне министров иностранных дел, а также в Москве на уровне министров, отвечающих за вопросы экономики и торговли.

В ходе совещания в Москве был достигнут ряд договоренностей на пути устранения торговых барьеров, продвижения товаров и услуг между странами, подведен итог текущей ситуации в области экономики и торговли региона и состоялся обмен мнениями о дальнейших действиях государств-членов Совета по продвижению экономического развития региона. Особое внимание было уделено общему инвестиционному пространству региона Балтийского моря и превращение его в «Объединенную инвестиционную зону», подчеркнута необходимость укрепления и расширения сотрудничества между национальными агентствами по привлечению инвестиций с целью увеличения притоков иностранных капиталов в регион Балтийского моря, дальнейшему устранению препятствий для деятельности малых и средних предприятий, важности упрощения процедур перевозки товаров через границу согласно «Бергенскому плану действий».

В нояб. 2002г. в регионе Сконе прошло заседание Рабочей группы СГБМ по экономическому сотрудничеству, которое открыл премьер-министр Швеции Й.Перссон. Было отмечено, что шведский регион Сконе сотрудничает с различными

ми странами Европы и Россией (Калининградская обл.), и поэтому сотрудничество в рамках программ «Северное измерение» особенно важно для региона Сконе. В заседании принял участие представитель Таможенного управления Швеции Карл-Эрик Сведьехольм (Karl-Erik Svedjeholm), который выступил с сообщением о сотрудничестве России и Финляндии по вопросам пересечения границы.

Следующее заседание рабочей группы СГБМ по экономическому сотрудничеству прошло в янв. 2003г. в Тампере (Финляндия), где была дана оценка деятельности группы за 10 лет существования СГБМ. После расширения ЕС роль рабочей группы возрастает в части реализации Плана действий по «Северному измерению». В шведских выступлениях дана высокая оценка деятельности рабочей группы. Однако отмечено, что на данной стадии у рабочей группы нет инструментов мониторинга и роль министров, ответственных за экономическое сотрудничество, должна быть рассмотрена на следующем заседании. По вопросу «Объединенной инвестиционной зоны» шведской стороной было отмечено, что у Группы недостаточно информации по данной проблематике и попросила перенести рассмотрение на следующее заседание. Что касается вклада Швеции в План ЕС по «Северному измерению», то она поддержала основные направления – это пересечение границ, стандартизация и сертификация, борьба с коррупцией и Калининградское направление, где предложила создать группу по поддержке предпринимательства. Говоря о реализации Московского плана действий, представитель Таможенного управления Швеции предложил провести семинар совместно с конференцией СГБМ в мае 2003г. в С-Петербурге, где рассмотреть вопрос о пересечении границ.

В 2002г. под эгидой СГБМ продолжилась реализация программы «Балтика 21», которая является планом действий для перехода к устойчивому развитию Балтийского региона.

В рамках «Балтики 21» в 2002г. осуществлялись следующие проекты, связанные с Россией.

1. «Институт Балтика 21» (для устойчивого развития промышленности) имеет целью укрепление сотрудничества между странами региона Балтийского моря. В рамках проекта в Швеции, Эстонии, Латвии, Литве, Польше и на Северо-западе России создаются региональные сети сотрудничества. Функционирует интернет-портал для промпредприятий (www.baltic21institute.org).

2. «Эко Форум Балтика» направлен на внедрение систем управления защитой окружающей среды (ISO 14001), развитие торговли между предприятиями региона Балтийского моря, создание сети уполномоченных по экологическим вопросам в каждой стране. В проекте участвуют предприятия России, Эстонии, Латвии, Литвы, Польши и Швеции. Основой является проект «Эко Форум Санкт-Петербург», в котором приняли участие 90 российских предприятий, из которых 35 начали внедрение ISO 14001, а 55 представителей предприятий приняли участие в программах по обмену опытом со шведскими компаниями.

3. «Энергетические мосты» направлен на расширение знаний в области возобновляемых источников энергии, ее эффективного использования, а также исследований этих проблем в Кали-

нинграде. В рамках проекта осуществляется сотрудничество между шведским леном Сконе и г.Калининградом, в которое вовлечено 20 российских и шведских предприятий. Руководство проектом осуществляет организация «Мильетекник Эресунн» (MiljoTeknik Oresund). Целью является выявление конкретных проектов на 3 млн.долл., расширение контактов между шведскими и российскими предприятиями, уменьшение выбросов углекислого газа.

4. «Обзор технологий переработки отходов в мире» направлен на распространение информации о шведских компаниях, работающих в области технологий переработки отходов, а также шведском опыте в этой области. «Нютек» в рамках программы «Балтика 21» с марта по авг. 2003г. будет принимать заявки на получение финансирования для реализации проектов, направленных на устойчивое развитие промышленности региона Балтийского моря. Общий объем ассигнованных на эти цели средств составляет 7 млн.шв.кр. (0,8 млн.долл.). Информация о порядке рассмотрения заявок размещена на www.nutek.se/batic21. Проекты должны способствовать достижению экологической эффективности и решению экологических проблем с помощью природоохранных мер на Северо-Западе России, в Эстонии, Латвии, Литве и Польше, а также созданию новых возможностей для бизнеса. Основными требованиями к проектам являются: обязательное сотрудничество со шведскими компаниями, собственное финансирование не менее 50% общей стоимости проекта, а также завершение реализации проекта до июня 2005г. Проекты, связанные с инвестициями, не финансируются.

Балтийский миллиард 1 и 2. Важным инструментом в сотрудничестве в рамках СГБМ также является шведская программа содействия «Балтийский миллиард» средства которой используются для реализации общепольских проектов, которые укрепляют позиции шведских компаний в регионе Балтики. Идет работа по формированию новой программы «Балтийский миллиард-3», которая начнет свое действие с 2004г.

Швеция является активным участником в Совете Баренцева/ Евроарктического региона (СБЕР), в котором она председательствует до окт. 2003г. Среди главных шведских приоритетов в СБЕР – развитие прямых контактов между людьми, особенно по линии молодежных обменов, дальнейшая работа по устранению препятствий в торговле и инвестиционной деятельности, совместное ведение лесного хозяйства, природоохранная проблематика.

Значительное внимание в рамках СБЕР Швеция уделяет скорейшему заключению Многостороннего соглашения о ядерно-экологической программе в Российской Федерации (МНЕПР), которое позволит открыть финансирование для реализации крупных экологических проектов в России, прежде всего в ее северо-западных субъектах.

В апр. 2002г. МИД Швеции представил доклад, содержащий предложения по наращиванию участия Швеции в СБЕР. Предлагается создать действующий на постоянной основе – по норвежскому образцу – национальный Баренц-секретариат из числа курирующих вопросы регионального взаимодействия сотрудников губернских правлений Норрботтена и Вестерботтена, а также прикоман-

дированных к ним на ротационной основе двух сотрудников МИД Швеции. Суть нововведения состоит в том, чтобы воедино собрать все финансовые, административные и людские ресурсы, задействованные в шведском участии в СБЕР на уровне регионов.

Председательствуя в СБЕР, Швеция определила три основных направления — это обмен, экология и предпринимательство. В обмене главным является: получение на Севере большого количества транспортных коридоров и коммуникаций, а также вопрос пересечения границы в Salla-Kelloselka. Решение этого вопроса Россией, Финляндией и КЕС облегчит контакты между Северной Швецией и Северной Россией. Наряду с таможенным сотрудничеством, которое было упрощено в Баренцевом регионе, важным является вопрос упрощения перехода через границы, т.е. вопрос о визах. Еще одна из форм обмена — это обучение в сфере СМИ.

В вопросах экологии Швеция занимает позицию по энергосбережению и уменьшению экологически вредных выбросов и переходу на чистые и экологически устойчивые формы производства.

Третье направление — предпринимательство. Швеция намерена облегчить экономические и коммерческие контакты внутри региона, включая туризм. Предпринята инициатива создать сеть между предприятиями в регионе Баренцева моря для оказания помощи и предоставления советов по сотрудничеству в Баренцрегионе.

Определенную роль в расширении сотрудничества в рамках СБЕР играют такие источники финансирования, как программы технологий Interreg, Tacis, которые, по мнению шведской стороны, требуют своего совершенствования.

На сотрудничество в СБЕР существенное влияние окажет расширение ЕС. Балтийское море станет почти внутренним морем ЕС, где все прибрежные государства, за исключением России, будут являться членами ЕС, что окажет воздействие и на регион Баренцева моря.

В янв. 2003г. состоялась встреча глав правительств стран-членов СБЕР. На встрече обсуждались вопросы расширения взаимодействия в регионе в экономической, транспортной, экологической и социальной областях. В ходе встречи принято решение по вопросу об освобождении от уплаты НДС оборудования, ввозимого в Россию для реализации проектов ядерной безопасности. Это решение будет утверждено правительством России и представлено на ратификацию в Федеральное собрание РФ.

Швеция играет ключевую роль в региональных организациях Скандинавских стран — Северном совете и Совете министров Северных стран, в которых она взаимодействует с Данией, Норвегией, Финляндией и Исландией, а также с Балтийскими государствами. В Северном совете Швеция представлена 20 парламентариями.

В 2002г. Совмин Северных стран разработал новую стратегию сотрудничества на ближайшие годы, которая позволит сконцентрировать внимание на ограниченном количестве вопросов: развитие технологий, благосостояние, вопросы внутреннего рынка, устранение препятствий свободному передвижению внутри Скандинавии, сотрудничество со странами-соседями, экология и устойчивое развитие.

В период шведского председательства в 2003г., согласно программе представленной правительством Швеции в конце окт. 2002г. на сессии Совмина северных стран, станут актуальными вопросы дальнейшего развития сотрудничества с близлежащими районами, а также свободного перемещения граждан.

Северный Совет сотрудничает с ЕС в вопросах улучшения охраны окружающей среды в регионе Балтийского моря. Из средств ЕС будут профинансированы 15 проектов в области энергоэффективности, климатической политики и надежного энергоснабжения. Выполнение проектов поручено организации Basrec (Baltic Sea Region Energy Cooperation), штаб-квартира которой расположена в Стокгольме. Реализация этих проектов позволит сформировать и инициировать торговлю правами на выброс «парниковых газов». В случае успеха регион Балтийского моря станет первым в мире, где проводится подобная торговля.

Арктический совет. Швеция участвует в АС, основным направлением деятельности которого является решение вопросов охраны окружающей среды на Севере и его устойчивое развитие. Швеция рассматривает Совет как дополнительный инструмент по обеспечению устойчивого развития приполярной зоны Севера Европы. В 2002г. страной — председателем АС являлась Исландия. Уделяя значительное внимание экологическим вопросам Заполярья, Совет рассматривает некоторые социальные и экономические проблемы региона.

На третьем совещании министров АС 7-8 окт. 2002г. государства-члены Совета одобрили принятие Россией Национального плана действий по защите морей от антропогенного загрязнения в арктических регионах РФ и высказались в пользу многосторонней и двусторонней финансовой поддержки реализации этого плана. Актуальным признано развитие сотрудничества с Россией в области увеличения безопасности ядерных объектов, а также захоронения ядерных отходов.

В планы АС входит подготовка доклада по социальным, экологическим и экономическим аспектам изменений климата, который предполагается представить в ходе российской сессии Всемирного конгресса по вопросам климата в 2003г.

Будучи одним из активных сторонников скорейшей реализации на практике программы «Северное измерение ЕС», Швеция в период своего председательства в ЕС развивала его по таким приоритетным направлениям, как экология, калининградская проблематика и сотрудничество в борьбе с трансграничной преступностью.

Немалая заслуга Швеции состоит в начале реализации первого проекта в рамках «Северного измерения» — Программы экологического партнерства. На состоявшейся в июле 2002г. в Брюсселе международной конференции Швеция объявила о выделении 10 млн. евро на нужды экологического восстановления Северо-Запада России.

Обзор прессы СОБЫТИЯ ЛЕТА 2002г.

— Согласно данным статуправления Eurostat, прямые инвестиции в ЕС со стороны стран-не членов Союза упали в 2001г. на 39% до уровня 97 млрд. евро. Прямые инвестиции стран ЕС за пределы Союза также снизились на 37% до 202 млрд.

евро. Швеция, Дания и Испания находятся среди стран ЕС, прямые инвестиции в которые извне Союза упали наиболее сильно – на 67% (для Швеции – до уровня 3,3 млрд. евро). Шведские прямые инвестиции за пределы ЕС сократились на 74% до 3 млрд. евро.

– На конференции в Брюсселе в июле 2002г. принято решение об учреждении специального природоохранного фонда, который будет поддерживать проекты по утилизации радиоактивных отходов на российский Кольском п-ве, прежде всего атомных энергетических установок со списанных подводных лодок, а также другие проекты в Балтийском море.

Первоначальный размер фонда составит 1 млрд. шв. крон, в его наполнении примут участие 6 стран и КЕС. Доля КЕС составляет 450 млн. шв. крон, Швеция, Дания, Финляндия, Норвегия, Нидерланды и Россия перечислят равные суммы в 100 млн. шв. крон каждая страна. Фонд позволит начать выполнение 13 проектов утилизации радиоактивных отходов на Кольском п-ве, общий объем необходимых средств на которые оценивается в 5 млрд. шв. крон.

Средства пойдут также на инициацию 12 других проектов в регионе Балтийского моря. Суммарный бюджет 25 проектов – 13,5 млрд. шв. крон.

– КЕС угрожает подать на Швецию в суд ЕС в связи с недостатками национального законодательства в области загрязняющих окружающую среду выбросов от промпредприятий. По мнению Комиссии, ее директива 1996г. о контроле и выдаче разрешений на выхлопы не находит отражения в шведских законах. Аргументы об ожиданиях нового закона ЕС, регламентирующего эти вопросы, разработка которого ведется в наст. вр., не удовлетворяют КЕС. В июле 2002г. в Швецию было направлено мотивированное предложение, ответ на которое правительство страны должно дать в течение 2 мес. В противном случае дело будет передано в суд.

– С 1 окт. 2002г. в ЕС вступит в силу новый закон о продаже автотранспорта, по которому снимается обязательное требование к продавцу предлагать клиентам сервисное обслуживание и снабжение техники запчастями. Как ожидается, новые правила повысят число продавцов на рынке, конкуренция ужесточится, что приведет к снижению цен на автомобили, а также ножиц цен на одну и ту же продукцию в разных странах ЕС. В наст. вр. такая разница составляет 36%.

– Европейская комиссия против расизма и нетерпимости (ECRI) признала факт дискриминации русскоговорящих иммигрантов в Финляндии. Согласно ее отчету, национальные СМИ сконцентрировались на создании негативных стереотипов вокруг этой категории граждан, освещении историй исключительно мафиозного или уголовного толка, что приводит к ущемлению их прав и свобод.

– В июле 2002г. ЕС приняло решение повысить импортные квоты на российскую сталелитейную продукцию на 2002-04гг. Соглашение имеет ретроспективную силу и распространяется на все поставки с 1 янв. 2002г. В договор вошли только те виды продуктов, которые не затронуты американскими повышенными таможенными пошлинами. Объем квот повышен для 2002г. на 40% и еще на 2,5% для 2003-04гг. и достигнет 1266 млн.т. в год с 2004г.

– Финская лесная компания Thomesto, которая входит в концерн Metsaliitto имеет долгосрочные планы строительства крупной лесопилы в пригороде Санкт-Петербурга. Суммарные инвестиции оцениваются в 40-50 млн. евро, мощность фабрики составит 350 тыс.куб.м. пиломатериалов в год. Как ожидается, предприятие станет крупнейшим в отрасли из расположенных в Северо-Западном регионе. Продукция из россырья будет прежде всего предназначена для экспорта в Финляндию.

– В июле 2002г. английская компания по производству упаковки Rexam приняла решение о строительстве третьей линии по изготовлению алюминиевых банок на фабрике PLM в Москве. Линия будет готова к эксплуатации через 2 года. С ее вводом, мощности фабрики увеличатся на 50% и составят 2 млн. банок в год, необходимые инвестиции оцениваются в 25 млн.долл.

Фабрика была открыта сразу после финансового кризиса в России, осенью 1998г., и первоначально была загружена на 15% своей производительности. Со временем спрос на алюминиевую тару в стране вырос и в 2002г. компания была вынуждена даже импортировать готовые банки со своих заводов в Швеции и Турции.

Две трети оборота Rexam приходится на изготовление алюминиевых банок, 10% на стеклянную и 25% на пластиковую тару. Компания планирует изменить это соотношение до 50%, 20% и 30% соответственно.

– Компания АББ (ABB) получила заказ в нефтегазовой отрасли на 987 млн.долл. на российском Дальнем Востоке. Положительное влияние на решение о размещении заказа оказал опыт работы компании в экстремальных погодных условиях. Компания АББ, согласно ее пресс-релизу, подписала с компанией Exxon Neftegas Limited контракт на 987 млн.долл. на разработку и постройку нефте- и газоперерабатывающего предприятия, а также вспомогательных сооружений на месторождении на российском о-ве Сахалин в Охотском море.

Основную часть работы АББ разместит на российских предприятиях и совместно с Exxon Neftegas Limited проведет работу по сертификации российских субпоставщиков. Проект «Сахалин 1» вписывается в стратегию АББ по концентрации внимания на проектах с высокой добавленной стоимостью, а также на проектах с повышенной долей расходов, покрываемых по факту, по сравнению с проектами с твердо установленной ценой. Проект планируется завершить в 2005г.

Компания АББ Lummus Global Moscow, ВНИ-ПИНефть – ведущий российский проектный институт и филиал компании АББ будут отвечать за проектирование сооружений, получение соответствующих разрешений, координацию с другими российскими проектными институтами, перевод, закупки и строительство.

Контракт включает проектирование и планирование, закупку оборудования и материалов, а также строительство производственных и вспомогательных сооружений на стройплощадках на 3 месторождениях. Проект «Сахалин 1» является самым крупным зарубежным проектом прямых инвестиций в России и охватывает извлекаемые ресурсы в 2,3 млрд. фат нефти и 17 трлн.куб. футов газа (шведский фут – 0,2969 м.). Проект охватывает 3 месторождения в море, которые содержат большие запасы нефти и газа.

Компания Exxon Neftegas является основным владельцем международного консорциума «Сахалин 1» с долей в 30%. Среди других членов консорциума — японская компания Sakhalin Oil and Gas Development Co., компании ONGC Videsh; Sakhalinmorneftegas-Shelf RN-Astra.

— В июле 2002г. правительство Германии приняло решение разрешить частному энергетическому концерну Eon приобрести компанию Ruhrgas с условием, что доли акционерного капитала концерна в других национальных газовых компаниях будут проданы. Это касается 37% акций газовой компании VNG, которая является третьим в Германии поставщиком природного газа (импортируется из России) и действует на территории бывшей ГДР.

Ruhrgas поставляет две трети всего потребляемого в Германии природного газа, его стоимость — 10 млрд. евро. После покупки компании, Eon станет крупнейшим производителем электричества и поставщиком газа в стране. Это отвечает политике правительства, направленной на создание крупного национального энергетического концерна, способного противостоять конкуренции инокомпаний. Ранее заинтересованность в газовом рынке Германии проявляли французский концерн Gaz de France и английский Centricas.

Иностранная компания, которой будет разрешено выкупить долю Eon в VNG будет определена правительством Германии. Одним из вероятных кандидатов рассматривается шведская Vattenfall Europe — третья по величине энергетическая компания в Германии, имеющая ряд крупных потребителей на востоке страны. Eon является одним из владельцев шведской газовой компании Sydkraft, имеющей распределительную сеть на юге страны.

— Согласно сообщению МИД Швеции, КЕС приняла решение назначить шведа Юргена Хольквиста (Jorgen Holmquist) гендиректором по вопросам рыболовства. Йорген Хольквист занимал должность в директорате по бюджетным вопросам, где он был зам. гендиректора.

В качестве гендиректора Хольквист будет заседать вместе с группой из 30 гендиректоров, влияющих на политику ЕС в целом. Группа встречается каждую неделю для проработки различных вопросов и принятия решений.

Политика в области рыболовства, наряду с с/х и торговой политикой, является областью, где ЕС имеет большой опыт, что предъявляет особые требования к существующему сотрудничеству между КЕС и странами-членами ЕС. Политика в области рыболовства играет важную роль также в связях ЕС с остальным миром и для обеспечения устойчивого развития природных ресурсов. Это предъявляет высокие требования к взаимодействию с другими областями, такими как техсодействие, экология и бюджет.

КЕС недавно выдвинуло предложение о всеобъемлющей реформе политики ЕС в области рыболовства, что станет объектом для интенсивных переговоров между странами ЕС осенью 2002г.

— Торговый мандат Буша улучшает возможности для прогресса в переговорах в рамках ВТО. В своих комментариях по поводу предоставления сенатом президенту США полномочий по стимулированию торговли (Trade Promotion Authority, ранее — Fast-Track Authority) министр торговли

Швеции Лейф Пагротски заявил, что «мандат президента Буша является большим прогрессом. В результате такого решения США начнут рассматривать в качестве полноценного партнера в переговорах. Это является предпосылкой для того, чтобы мы смогли модернизировать систему мировой торговли. До наст. вр. ЕС был вынужден единолично нести груз лидерства, в то время как США оставались в стороне. Будем надеяться, что это станет началом в целом менее масштабной протекционистской политики со стороны США».

Решение сената означает, что и сенат и палата представителей одобрили предоставление президенту расширенных полномочий по проведению переговоров от имени США. Это подразумевает, что американский конгресс должен целиком принять или отклонить готовящиеся торговые соглашения, которые президент должен заключить с другими странами, например, в рамках проходящих переговоров в рамках ВТО. Это дает президенту большую свободу действий в ходе текущих переговоров и расширяет возможности для США по достижению соглашений со своими торговыми партнерами.

— Лейф Пагротски приветствует решение об отказе от эскалации конфликта по стали. «Швеция приветствует решение Еврокомиссии об отказе от дальнейшей эскалации конфликта с США по стали. Теперь мы можем подождать и посмотреть, какова будет реакция США в ближайший месяц. Я ожидаю дальнейшего уменьшения масштабов и увеличение числа исключений из американских мер в отношении шведской продукции», сказал министр торговли Швеции Лейф Пагротски (Leif Pagrotsky) в своих комментариях.

«Падение курса доллара и финансовые скандалы в США в корне изменили картину. Было бы безответственно обострять конфликт в этом чувствительном для мировой экономики положении. Необходимость защиты для американских предприятий уменьшилась, и исключений будет больше», продолжил министр торговли. «Расширение применения защитных таможенных пошлин означало бы, что более высокую цену, в конце концов, платили бы предприятия и потребители», сказал Лейф Пагротски.

Еврокомиссия получила поддержку стран-членов ЕС по выдвинутому в совете министров предложению о том, чтобы отложить принятие решения об ответных мерах ЕС в конфликте с США по стали. Решение стало результатом интенсивных консультаций между странами ЕС.

Решение министров ожидается в ответ на решение США о расширении списка исключений из защитных пошлин на сталь, которое ожидается с 31 авг.

— По сообщению шведской Коммерц-коллегии с 1 авг. 2002г. усилен контроль за поставками в Швецию черных металлов. Список продукции из черных металлов, подлежащей контролю в форме лицензирования, расширен на 70 товарных позиций. Лицензированию также подлежат поставки черных металлов из стран-членов Европейской ассоциации свободной торговли (ЕФТА), стран ЕЕС и Турции. Определения содержатся в директиве КЕС №1337/2002 от 24 июля 2002г., опубликованной в EGT L195 стр. 25.

— Еще одна страна будет использовать электронные экспортные лицензии при поставках в

Швецию. По сообщению шведской Коммерц-коллегии, с 1 авг. 2002г. системой для получения экспортных лицензий в электронной форме при поставках в Швецию охвачен также Гонконг. Определения содержатся в директиве ЕС от 3 авг. №EGT C 185 стр. 3.

— Чтобы сохранить открытость торговых правил и снизить риск торговых конфликтов, ВТО провело дополнительное исследование торговой политики стран-членов. Была дана оценка торговой политике ЕС.

ЕС получила одобрения за снижения таможенных пошлин и вложения в новые переговоры в рамках ВТО. Одновременно было подвергнуто критике широкое применение антидемпинговых правил и продолжение использования ограничений в торговле с/х продукцией и текстилем.

Министр торговли Швеции Лейф Пагротски заявил: «Отрадно то, что позитивное развитие привлекло внимание. Я надеюсь, что наш прогресс в сфере открытия границ ЕС для торговли сможет вдохновить других к тому, чтобы сделать то же самое. Одновременно, мы не должны скрывать, что мы, со шведской стороны, хотим пойти еще дальше. Свободная торговля выгодна для всех. От нее выигрывают как потребители, так и бедные крестьяне в развивающихся странах».

Общий уровень пошлин в ЕС с момента предыдущего исследования 2г. назад снизился, и усилия Евросоюза по поддержке запуска процесса новых переговоров в ВТО встретили одобрение. Также не осталась без внимания шведская инициатива по предоставлению режима свободной торговли для наименее развитых стран.

Для облегчения использования развивающимися странами льготой режима, который предоставляет европейский рынок, шведское правительство выдвинуло предложение о введении поста уполномоченного ЕС по вопросам торговли. Задачей уполномоченного должно стать содействие экспортерам из развивающихся стран по вопросам административных правил ЕС. Предложение вызвало большой интерес в Брюсселе. С отчетом можно ознакомиться на странице ВТО в Интернет.

— В шведских компаниях доминирует евро: Согласно отчету Шведской конфедерации коммерческих предприятий (Svenskt Näringsliv), 4,5 (78%) счетов-фактур крупных шведских компаний при поставках в страны зоны евро выставляются в евро. В 2001г. этот показатель составлял 62%. Наибольшее использование евро было отмечено в сфере потребоваров — 85%. Наименьшее использование евро — в промышленности стройматериалов — 44%. Использование евро увеличилось в сырьевом секторе, который исторически был ориентирован на использование доллара. Более 2/3 (69%) счетов-фактур в сырьевом секторе выставляется в евро.

— Американский журнал Business Week со ссылкой на статистику от Morgan Stanley привел список 1000 крупнейших по биржевой стоимости предприятий (на 31 мая 2002г.), среди которых находятся 17 шведских компаний. Несмотря на снижение мировой конъюнктуры большинство национальных фирм сохранили или повысили свою стоимость, исключение составляет концерн Ericsson, состояние которого вызывает озабоченность.

№2002г.	№2001г.	Компания	Биржевая стоим., млрд.шв.крон
1	1	General Electric	3030
2	2	Microsoft	2699
3	3	Exxon Mobil	2655
4	6	Wal Mart	2358
5	5	Citigroup	2358
6	4	Pfizer	2122
7	8	Royal Dutch/Shell	1905
8	9	BP	1881
9	21	Johnson&Johnson	1830
10	13	Intel	1810

Шведские компании

230	87	Ericsson	177
240	279	Nordea	168
271	362	H&M	151
403	483	SHB	109
555	683	Volvo	79
556	889	SCA	79
588	300	Telia	75
611	492	Investor	72
629	727	SEB	48
645	730	Securitas	47
647	763	FSB	67
692	836	Electrolux	61
717	823	Sandvik	59
838	-	Atlas Copco	48
854	844	Assa Abloy	47
856	444	Skandia	47

— Согласно оценкам комиссии ООН по развитию (UNDP), Швеция находится на 2 месте в мире по критерию «благополучие населения страны», которое учитывает помимо экономических еще и социальные факторы. При расчете этого показателя принималась в расчет средняя продолжительность жизни; процент населения посещающего учебные заведения из теоретически возможного, ВИЛ на душу населения, а также равноправие полов, равномерность экономического развития территории страны, бедность, окружающая среда и частота возникновения стрессовых ситуаций. Первое место в списке 10 наиболее благополучных стран мира занимает Норвегия, за ней следуют: Швеция, Канада, Бельгия, Австрия, США, Исландия, Нидерланды, Япония, Финляндия и пр. В десятке наименее благополучных находятся: Мали, Центральная Африка, Чад, Гвинея-Биссау, Эфиопия, Буркина Фасо, Мозамбик, Бурунди, Нигер, Сьерра Леоне.

Место в списке	Сред. продолж. жизни, лет	Проц. посещ. учебн. завед.	ВНП на душу насел. в тыс.долл.	
1	Норвегия	79,7	97	29,9
2	Швеция	79,7	100	24,3
3	Канада	78,8	97	27,8
6	США	77	95	34,1
9	Япония	81	82	26,8
85	Турция	69,8	62	7
167	Эфиопия	43,9	27	0,7
170	Бурунди	40,6	18	0,6
171	Нигер	45,2	16	0,7
172	Сьерра-Леоне	38,9	27	0,5

— Согласно данным Института по политике в области экономической развития (ITPS), впервые с 1998г. отмечается тенденция сокращения числа вновь образованных компаний в Швеции. В 2001г. было создано 35570 новых предприятий по сравнению с 38745 в 2000г. Две трети компаний образуются в одном из трех регионов Швеции, где расположены крупнейшие города страны. Одна треть предприятий создается в Стокгольмском лэне.

Одновременно выросло количество банкротств. За I пол. 2002г. разорилось 3500 предприятий (на 9% больше, чем за тот же период пред.г.). Согласно прогнозам UC и Askordscentralen всего за 2002г. разорится 7000 компаний, что на 11% больше, чем в 2001г.

— Согласно данным патентно-регистрационного управления Швеции (PRV), за I пол. 2002г. в стране было зарегистрировано 2028 патентов т.е. на 13% (313 шт.) меньше, чем за этот же период пред.г. Это связано со снижением заявок со стороны крупных предприятий, таких как Volvo, Astra Zeneca, Ericsson и других. Стоимость регистрации патента в Швеции не превышает 10000 шв. крон, однако гораздо дороже содержать специальных сотрудников, в обязанности которых входил бы поиск и защита изобретений предприятия.

— Число заявлений в Шведское госуправление борьбы с экономической преступностью (ЕВМ) за май 2001г.-апр. 2002г. выросло на 35% по сравнению с аналог. периодом годом ранее, с 2371 до 3206. Четверть заявок — подозрение на преступное банкротство. Распространены бухгалтерские махинации. Значительная часть запросов приходит из Налогового управления (RSV).

— Шведская конфедерация коммерческих предприятий (Svenskt Naringsliv) отмечает расширение использования электронной коммерции. Исследование использования сделок в электронной форме в хозяйственности шведских предприятий, проведенное Svenskt Naringsliv совместно с GEA (Ассоциацией электронной торговли), показало, что представление о информационных технологиях и Интернет как о биржевом мыльном пузыре в корне неверно. Предприятия продолжают интегрировать информационные технологии в свою повседневную деятельность как инструмент для повышения конкурентоспособности.

Svenskt Naringsliv совместно с GEA выступила с инициативой исследования использования электронной коммерции в экономике. Исследование, которое было представлено в июле 2002г. является вторым по порядку и показывает, что 9 из 10 крупных предприятий (200 сотрудников) используют электронную торговлю для закупок или продаж. Со времени первого исследования этот показатель увеличился на 9% и достиг 87%. Среди мелких предприятий увеличение составило 3%, и показатель достиг 57%. Основными пользователями средств электронной коммерции являются наиболее крупные предприятия (500 сотрудников), а также средние предприятия с числом сотрудников 50-200.

— В июле 2002г. министр промышленности Bjorn Rosengren и министр образования и научных исследований Thomas Osteros выступили с программной статьей в шведской прессе, в которой изложили основные положения правительственной программы по повышению благосостояния страны. Основой улучшения положения Швеции по мнению правительства должна стать экономика, развивающаяся на основе последних знаний и достижений науки о предпринимательстве, новых высоких технологиях, сотрудничества между промышленностью, профсоюзами и учеными, что позволит занять место среди наиболее динамично развивающихся стран мира.

Наиболее важными направлениями работы правительство считает.

1. Предпринимательство и малые предприятия. Правительство намерено расширить возможности граждан создавать малые предприятия, а также реализовывать свой личный потенциал в любом качестве, от владельца собственной компании до положения простого сотрудника как в частном, так и в госсекторе.

2. Финансирование научно-исследовательской политики. Образование и научные исследования признаны основой будущего благосостояния нации. Государство принимает на себя ответственность гарантировать свободу выбора научных разработок и финансовую поддержку жизненно-важных фундаментальных исследований и образования научных работников.

3. Совместное финансирование и коммерциализация результатов научных исследований. Правительство намерено продолжать диалог с рынком частных капиталов об имеющихся возможностях для поддержки экономического роста вновь созданных предприятия и продвижения новой продукции.

4. Упрощение законодательства и нормативных актов. Правительство поручило Институту по политике в области экономического развития (ITPS) разработать метод измерения имеющихся административных препятствий для предприятия, который планируется использовать с 2003г. Результаты измерений послужат основой для принятия решений в области упрощения нормативной базы.

5. Налоги. Правительство намерено упростить и улучшить налоговое законодательство.

6. Дизайн. Правительство поручает Фонду шведского промышленного дизайна (SVID) в сотрудничестве с Союзом «шведская форма» (FSF) и в диалоге с промышленностью разработать программу по поддержке инноваций и генерированию новых идей в области дизайна продукции, подчеркивающей ее шведское происхождение.

7. Вопросы инноваций. Инновации признаны центральным вопросом в государственной научно-исследовательской политике. Имеющиеся в стране НИИ различных отраслей промышленности будут преобразовываться в целях создания меньшего количества более крупных институтов, обладающих более высокой конкурентоспособностью на мировом рынке, а также более широкими возможностями по поддержке национальной промышленности.

8. Улучшение качества обучения. Правительство разработало план развития детских садов, школ и переподготовки взрослых с указанной целью. Как результат направления финансовых ресурсов только в школы привлечено 15000 новых квалифицированных преподавателей.

9. Повышение интереса к обучению в области естественных и технических наук. Будет проводиться с использованием возможностей школ, вузов и промышленности.

— Шведский парламент утвердил цели содействия развивающимся странам со стороны Швеции. Основной целью содействия со стороны Швеции является повышение уровня жизни бедных народов. Парламент Швеции утвердил следующие шесть задач для достижения этого: рост ресурсов; экономическая и политическая независимость; экономическое и социальное равенство; развитие демократического общества; дальновидная экономическая политика в отношении природных ресур-

сов и защита окружающей среды; равенство между мужчинами и женщинами.

Швеция совместно со многими другими странами также ставит перед собой конкретные цели, которые будут реализованы к 2015г. Эти цели обычно называют «Миллениум-цели», т.к. они были утверждены на особом совещании ООН в сент. 2000г. Основной целью является сокращение наполовину числа наименее развитых стран. Существует ряд целей в области здравоохранения, образования, торговли, безопасности и экологии. В 2000-01гг. с этими вопросами работал специальный комитет по глобальному развитию — Globkom. Предложения этого комитета были представлены в марте 2002г. в правительстве Швеции.

В отношении сотрудничества с Центральной и Восточной Европой парламент Швеции установил четыре цели: содействие сотрудничеству в области безопасности; углубление культуры демократии; поддержка социально устойчивых экономических преобразований; поддержка устойчивого развития с учетом задач защиты окружающей среды.

— Иностранное владение шведскими компаниями в 2001г. достигло рекордной величины как по числу компаний с иностранным участием, так и по числу их сотрудников. 22% рабочей силы в Швеции занято в иностранных компаниях. В 2001г. количество иностранных предприятий в Швеции составило 7821, в них было занято около полумиллиона сотрудников. В 2001г. было создано рекордное число новых иностранных предприятий — 2862. Наибольший рост показали компании с участием норвежского капитала, за ними следовали датские и американские компании. Финские компании показали наибольший рост по числу шведских сотрудников, на 11545 в течение года, достигнув 53580.

В общем числе шведских предприятий, принадлежащих иностранцам. 82% являются малыми компаниями с числом сотрудников менее 50. В этих компаниях занято лишь 11% общего числа шведов, работающих в компаниях с иностранным участием. Это означает, что картину определяют несколько основных иностранных компаний. В их число входят традиционно крупные производители автомобилей, включая «Вольво» и «Сааб», в последние годы поглощенные «Фордом» и «Дженерал Моторс».

Сфера услуг была наиболее быстрорастущим сектором, в котором занято 258 тыс. шведов. Сюда входит строительство, научные исследования, информационные услуги, информационные технологии, электроника и специализированные услуги в промышленности. В секторе в Швеции работает 6 тыс. инокомпаний. Основную часть иностранных фирм в Швеции контролируют американские компании, свыше 1000, за ними с небольшим отрывом следуют норвежские компании. В целом основную часть составляют компании стран ЕС. Исследование определяет иностранную компанию как предприятие, более чем 50% акций которого принадлежит иностранным владельцам.

— Центральный банк Швеции (Riksbank) намерен повысить в 2002г. ставку рефинансирования с современного уровня в 4,25%. Момент повышения будет выбран с учетом развития ситуации на бирже, турбулентности финансового рынка, конъюнктуры мирового рынка, инфляции. Решение о

сроках повышения будет принято на одной из специальных встреч по вопросам денежной политики. Первая такая встреча состоится 15 авг.

— По результатам представления отчетов за II пол. 2002г. газета шведских деловых кругов Dagens Industri опубликовала сводную картину экономического состояния ведущих национальных компаний, подготовленную агентством SME Direkt. Лучшее всего кризисе мировой конъюнктуры преодолели классические машиностроительные предприятия, положение фармацевтических компаний соответствует прогнозам аналитиков, наиболее драматично обстоят дела у компаний в сфере информационных технологий.

Шведские предприятия, прибыль за I пол. 2002г., в млн.шв.крон

Компания	Прогноз прибыли	Прибыль до уплаты налогов	Ошибка прогноза, в %
Volvo	1 030	1 310	+60
Electrolux	1 979	2694	+36
Sapa	97	122	+26
Scania	1 099	1 366	+24
SKF	747	925	+24
Haldex	58	49	+16
Atlas Copco	1 063	1074	+6
Hognas	134	142	+6
ABB	1 506	1 218	+26
Autoliv	690	786	+14
Pharmacia	6560	6512	-1
SSAB	274	295	+8
Stora Enso	2853	1 953	-32
Swedish Match	573	569	-0
H&M	1 857	2 138	+15
Allgon	-30	-49	-
IBS	-27	-63	-
Ericssori	-4-635	-3494	-
Intenia	-30	-12,7	-
Telia	3391	3587	+6

— 1 авг. 2002г. агентство Standart&Poof's понизило кредитный рейтинг долгосрочных займов концерна Ericsson до уровня BB+, по методике агентства Moody's рейтинг находится на отметке Ba1. Это падение оценок является чувствительным для концерна и ставит под угрозу запланированную эмиссию акций на 30 млрд. шв. крон, поскольку согласно допущенной американской финансовой инспекцией SEC утечки, ряд банков, крупных владельцев концерна и других институтов гарантировали эмиссию при условии, что кредитный рейтинг Ericsson не опустится ниже BB по оценке Standart&Poof's или B1 по Moody's. Если до сент. 2002г. рейтинг опустится еще на 2 ступени, эмиссия может не состояться.

Деятельность концерна Ericsson

2002г. I-II кв. 2001г. I-II кв.

Оборот, млн.шв.крон	75511	105295
Прибыль до уплаты налогов, млн.шв.крон	-10288	-19494
Прибыль на одну акцию, шв.крон	-0,72	-1,75

Негативные новости привели к значительному снижению курса акций компании, только с 1 янв. 2002г. их цена упала с 57 шв. крон за штуку до 7,70 шв. крон за штуку. Эксперты прогнозируют дальнейшее снижение их стоимости до 7-7,10 шв. крон за акцию к началу новой эмиссии в сент. 2002г.

— Положение концерна беспокоит правительство Швеции, которое предприняло ряд мер по оказанию помощи концерну, увольняемому персоналу, поддержке НИОКР, имеющих важное для государства значение. В авг. было выделено 13

млн. шв. крон Высшей педагогической школе на 1-2 годичную программу переподготовки 200 сотрудников Ericsson в школьных учителей и преподавателей высших технических заведений в области естественных и точных наук.

Полугосударственный исследовательский институт Асгео получил задачу продолжить в течение 2 лет исследования Ericsson в области построения оптоволоконной сети передачи данных, которые находят применение в широкополосных линиях Internet. Решение было принято по результатам переговоров минпрома Швеции и руководства компании. Финансирование исследований будет осуществляться на принципе 50% – Ericsson и 50% от госбюджета через Управление по инновационной системе (Vinnova). В первый год проекта Vinnova инвестирует 12,5 млн. шв. крон и во второй – 24 млн. шв. крон на строительство прототипа городской информационной сети Асгео в местечке Hudiksvall. Ежегодный бюджет Vinnova составляет 1 млрд. шв. крон.

Институт Асгео полностью примет в свой состав также отдел компании Ericsson «Оптические сети», насчитывающий 15 исследователей. Численность сотрудников Асгео достигнет 200 чел.

Зам. премьер-министра Швеции Marita Ulvskog подвергла критике систему бонусов, действующих в Ericsson и позволяющих получать руководящим сотрудникам получать премии в то время как компания терпит убытки. Она призвала пересмотреть всю систему бонусов таким образом, чтобы она стимулировала достижение Ericsson экономического роста и получение прибыли.

Тяжелое финансовое положение и выполнение программы экономии средств привело к снижению амбиций концерна Ericsson. Ранее компания была одним из немногих производителей в мире, который выпускал оборудование для мобильной связи всех существующих в мире стандартов. Однако в июле 2002г. было принято решение прекратить производство устройств стандарта CDMA, который применяется главным образом на территории США и Китая. Ericsson контролировал 5% мирового рынка этого стандарта.

– В июле 2002г. КЕС приняла решение разрешить слияние телекоммуникационных компаний шведской Telia и финской Sonera. Было выставлено ряд условий, а именно: Telia должна будет продать свою сеть мобильной связи в Финляндии и сеть кабельного телевидения Comhem в Швеции; Telia и Sonera должны будут юридически разделить в будущем концерне отделения для мобильной и постоянной линий связи и услуг как в Швеции, так и в Финляндии.

С учетом полученного разрешения КЕС, ведется интенсивная подготовка к слиянию шведской телекоммуникационной компании Telia и финской Sonera. В этой связи, эксперты анализируют результаты деятельности этих предприятий в I пол. 2002г. параллельно

	Telia	Sonera	Telia/ Sonera
Оборот, млн.шв.крон.....	28231	10 190	38421
Поступления, млн.шв.крон.....	828	949	1 777
Финансовое нетто, млн.шв.крон.....	-371	113	-258
Списанные средства, млн.шв.крон.....	-37 807		-37 807
Прибыль до уплаты налогов, млн.шв.крон ..	457	-36 745	-36288

Шведская компания Telia намерена продолжить тактику концентрации на т.н. «ядровой деятельности», которая приведет к новым увольнени-

ям сотрудников и консультантов, дополнительно к 1000 рабочим местам, о чем сокращении было объявлено ранее.

Проблемой для Telia стало подразделение Internet Service. Его оборот в I пол. 2002г. вырос на 25% за счет роста объемов предоставляемых услуг и цен на них, однако отделение продолжает быть убыточным. До уплаты налогов результат составил 509 млн. шв. крон. Ситуация усугубляется тем, что большая часть прибыльных услуг этого подразделения приходится на компанию Comhem, которую Telia будет вынуждена продать при слиянии с Sonera, чтобы получить согласие КЕС на сделку.

Другим стабильно убыточным направлением Telia является подразделение International Carrier. Во II кв. 2002г. оно принесло 502 млн. шв. крон. убытков. Имеющиеся сейчас мощности телекоммуникационных компаний, предоставляющих услуги сети Internet, в 100 раз превышают спрос рынка и только 4% от трафика приходится на передачу данных по международным каналам. Перспектива получения в ближайшее время от этого направления деятельности Telia прибыли представляется маловероятной.

Sonera является слабым звеном в новом телекоммуникационном концерне. Большая часть крупных списанных средств представляет собой стоимость лицензий на развертывание мобильных систем связи 3G в Германии и Италии. Sonera отказалась от проекта по причине плохой тенденции на рынке телекоммуникаций, растущих расходов на основные фонды и задержек с разработкой новой техники. Несмотря на большие потери, аналитики позитивно оценивают принятое решение с точки зрения влияния на перспективы развития предприятия.

– Правительство Швеции приняло решение снизить размер взимаемого с телекоммуникационной компании Telia налога на мобилизационную готовность. С 1997г. компания отчисляла 100 млн. шв. крон на эти цели, на 2002г. уровень временно понижен до 50 млн. шв. крон. Всего, на поддержание мобготовности телекоммуникационных каналов в интересах «тотальной обороны», в Швеции расходуется 200 млн. шв. крон в год. Компания отмечает, что данный налог является дискриминационным, поскольку вводился во времена монопольного положения Telia. Конкуренты компании не выплачивают подобного сбора, что также противоречит рыночным принципам. В этой связи, правительство намерено разработать и ввести с 2003г. новые правила взимания налога, по которому 100 млн. шв. крон будет собираться со всех телеоператоров Швеции пропорционально их доли на рынке.

– Несмотря на кризис в отрасли информационных технологий, продолжает развиваться технопарк Mjardevi Science Park AB под Линчепингом (Швеция). Парк был основан в 1984г. и с тех пор претерпел ряд радикальных преобразований. После передачи в начале 2002г. отделения Ericsson по производству мобильных телефонов компании Flextronics здесь исчезло 1000 рабочих мест. В апр. 2002г. закрыла свою деятельность в парке компания Nokia, сократив 180 занятых. Однако параллельно происходит и обратный процесс, фирма Intenia объявила о намерении перенести сюда свои производственные мощности из Линчепинга, что создаст 300 новых рабочих мест предназна-

ченных, прежде всего для бывших сотрудников Nokia. Аналогичные планы имеет компания IFS.

	Число компаний	Число сотрудников	Площадь произв. помещений, кв.м.
1984г.	6	150	8000
1988г.	18	300	13000
1992г.	49	1 000	76000
1996г.	110	3000	125 000
2001г.	162	5000	155000
2007г.	200*		

* – прогноз

Успех парка основан на тесном контакте с высшими техническими учебными заведениями, которые подпитывают предприятия фундаментальными знаниями и открытиями. 40% компаний имеют тесные контакты с академической школой. Кластер получает также поддержку от государства, с 2002г. здесь функционирует Mjardevi Business Incubator AB, которым управляют Фонд «технический мост» (Teknikbrostiftelse) и некоммерческий холдинг Universitetsholding AB. В 2002г. бизнес-инкубатор получил 15 млн. шв. крон на содействие молодым предприятиям, работающим в области информационных технологий.

– Финансовые показатели компании оказались выше ожидаемых аналитиками. Это связано с началом продаж новых моделей грузовиков Volvo серий FM и FN, которые реализовывались лучше предварительных прогнозов специалистов. Продажи входящей в концерн компании Renault также выросли, прежде всего в страны Южной и Восточной Европы. Успешной оказалась деятельность подразделений Volvo по производству строительных машин (Construction Equipment) и судовых двигателей (Volvo Penta), в то время как выпуск авиа- и ракетных двигателей (Volvo Aero) продолжает испытывать прессинг снижения конъюнктуры на рынке авиаперевозок и терпит убытки.

Отчет компании Volvo за I пол. 2002г.

	2002г. I-II кв.	2001г. I-II кв.
Оборот, млн.шв.крон	89679	90848
Прибыль до уплаты налогов, млн.шв.крон	692	561
Прибыль на одну акцию, шв.крон	0,80	1,30

– Несмотря на спад мировой конъюнктуры, продажи легковых автомобилей в Швеции в июле 2002г. выросли, что позволило экспертам прогнозировать неизменный или даже незначительный рост продаж этого вида товаров в расчете на весь 2002г. За первые 7 мес. было зарегистрировано 147276 новых легковых автомобилей в стране, что на 1,6% больше, чем в этот же период пред.г.

Наиболее продаваемые легковые автомобили в Швеции за янв.-июль 2002г.

Модель	2002г.	2001г.
Volvo S/V/C 70	15050	14 162
Saab 9-5	8594	8090
Renault Megane	6240	3 507
Saab 9-3	5853	5571
VW Golf	5607	5 110
Volvo S60	5418	7838
Volvo S40/V40	5093	5665
VW Passat	4778	5416
Ford Focus	4355	3 855
Ford Mondeo	4307	5008

На рынке грузовиков также заметно оживление. Несмотря на 20% снижение продаж в I пол. 2002г. имеются хорошие предпосылки к улучшению ситуации до конца года, т.к. только в июле был зафиксирован 13% рост зарегистрированных

грузовых автомобилей по сравнению с этим же месяцем пред.г. Особенно хорошо дела обстоят дела у компании Volvo Lastvagnar, которая продала за янв.-июль на 34% грузовиков больше, чем в пред.г. и наняла 200 новых рабочих на свою фабрику в Гетеборге. Продажи компании Scania на оборот, снизились на 8,5%.

– Безрезультатно закончилась попытка спасения фабрики компании Continental в Gislaved по производству автомобильных покрышек. Принято решение об ее закрытии, 350 сотрудников компании были уволены, производственный комплекс общей площадью 50000 кв.м. выставлен на продажу. Оставшиеся без работы люди будут конкурировать за 67 свободных вакансий, имеющихся в городе. Местные коммунальные власти расценивают ситуацию как катастрофу.

– Финская компания Outokumpu значительно увеличила свою долю в Avesta Polarit за счет покупки доли Corus Groups в 23,3% акций концерна за 530 млн. евро. Таким образом, 75% капитала и голосов Avesta Polarit будет принадлежать Outokumpu. В конце июля 2002г. формальное разрешение на сделку запрошено в КЕС. Как ожидается, согласие будет получено автоматически. В ближайших планах Outokumpu скупка оставшихся акций концерна в течение авг. по цене 6,55 евро за одну акцию, после чего нотация предприятия на бирже прекратится.

Avesta Polarit была создана в янв. 2001г. путем слияния шведской компании Avesta Sheffield AB и финской металлургической и технологической компании Outokumpu. Оборот концерна в 2001г. составил 3 млрд. евро, число сотрудников – 9000 чел.

– С 1 окт. 2002г. в Швеции начинает действовать закон о доступе к лекарственным средствам, согласно которому врачам предписано назначать наиболее дешевый препарат, имеющийся на местном рынке, из равноэффективных и необходимых пациенту. Это позволит сэкономить страховым компаниям сотни миллионов шведских крон. Более дорогое средство также может быть выписано, однако врач должен будет обосновать его назначение медицинскими причинами, в противном случае пациент должен будет самостоятельно оплатить разницу между выбранным лекарством и более дешевым.

Новый закон будет стимулировать продажу на территории Швеции лекарств, срок патентной защиты на которые истек и они производятся фармацевтическими компаниями на общих условиях конкуренции на мировом рынке. В целом в этой тенденции нет ничего необычного, практически каждый крупный фармацевтический концерн имеет в своем составе подразделение по производству подобных средств (например у Astra Zeneca – Tika Lakemedel), однако в перспективе имеется опасность снижения инвестиций в разработку новых высокоэффективных и более дорогих препаратов, поскольку спрос на них будет ограничен.

– Экономические показатели Astra Zeneca в целом соответствуют прогнозам аналитиков и оцениваются на фоне спада конъюнктуры мирового рынка как хорошие. Неожиданностью стал высокий объем продаж последователя препарата Losec, средства для лечения язвы желудка Nexim, в I пол. его было реализовано на 4 460 млн. шв. крон (ожидался уровень 3640 млн. шв. крон). Сдержива-

вает рост курс акций концерна сообщения о поддержке с лицензированием нового снижающего уровень холестерина в крови препарата Crestor, однако руководство Astra Zeneca уверено в перспективах развития предприятия и прогнозирует рост продаж концерна в 2002г. на 2-3% по сравнению с 2001г.

Деятельность шведского фармконцерна Astra Zeneca за I пол. 2002г.

	2002г. I-II кв.	2001г. I-II кв.
Оборот, млн. шв. крон	82748	154912
Прибыль до уплаты налогов, млн. шв. крон	22400	39066
Прибыль на одну акцию, шв. крон	9,40	16,64

— В июле было объявлено о намерении американского концерна Pfizer приобрести шведскую компанию Pharmacia за 550 млрд. шв. крон. Биржевая стоимость нового концерна достигнет 2400 млрд. шв. крон, общее число сотрудников составит 135 тыс. чел., что позволит предприятию занять место в пятерке самых мощных фармкомпаний мира. Концерн будет контролировать 11% мирового рынка лекарственных средств. Только 3850 чел. из числа сотрудников Pharmacia и 300 чел. из персонала Pfizer работают на территории Швеции.

77% акций нового концерна будет принадлежать собственникам Pfizer, остальное — владельцам Pharmacia. Учитывая, что только 3% акций Pharmacia принадлежат шведским владельцам, эксперты констатируют полную потерю шведского влияния на управление новым концерном.

Ожидается, что сделка будет разрешена ведомствами по надзору за соблюдением конкурентных условий, поскольку компании специализируются на производстве препаратов для лечения разных болезней и не являются конкурентами друг другу.

— Компания Bioinvent покупает права на разработку и коммерциализацию препарата против СПИД. Компания приобрела права на разработку препарата на базе антител против группы целевых структур, ассоциируемых с вирусом СПИД.

Целью компании является сильное снижение с помощью препарата количества частиц вируса в крови пациентов. Существуют хорошие предпосылки того, что сопротивление лекарству возникает не в связи с лечением, что является большой проблемой для существующих методов лечения. Компания планирует разработать препарат на базе антител против этих вирусных частиц.

«Биоинвент» приобрел права у американской компании Thumon. «Биоинвент» заплатит первоначальный взнос за доступ к правам, а также будет производить выплаты по мере прогресса в разработке препарата и отчисления от продаж готового препарата.

— Концерн SAAB является ядром шведского ВПК и крупнейшим в Скандинавии военно-промышленным концерном. Оборот компании по итогам 2001г. составил 15,69 млрд. шв. крон (1,52 млрд. долл.) при количестве занятых 14028 чел. на конец 2001г. (июнь 2002г. — 14226 чел.).

Результаты деятельности SAAB

	2002г. I-II кв.	2001г. I-II кв.
Оборот, млн. шв. крон	8284	7458
Прибыль до уплаты налогов, млн. шв. крон	374	1 051
Прибыль на одну акцию, шв. крон	2,47	7,47

В I пол. 2002г. был заключен ряд выгодных контрактов. В результате пакет заказов SAAB составляет 44 млрд. шв. крон (4,5 млрд. долл.), что означает постоянную загруженность производства на следующие 2,5г. 2/3 оборота приходится на вы-

пуск вооружений и военной техники. 50% выпускаемой продукции идет на экспорт. Концерн входит в десятку крупнейших производителей вооружения и военной техники в Европе.

SAAB продолжает серийное производство истребителей JAS-39 «Грипен» (за янв.-июнь 2002г. выпущено 12 самолетов), противотанковых и зенитных ракетных комплексов, противокорабельных ракет, оборудования для авиационных, морских и космических систем. Проводятся работы по созданию перспективных систем управления и информационного обеспечения боевых действий, новых образцов военной техники (в частности, ЗРК «Бамсе»). SAAB участвует в кооперативных проектах с европейскими фирмами по разработке авиационных управляемых ракет Taurus KEPD-350, Meteor и Iris-T. Сокращается оборот подразделения Saab Aviation Services, осуществляющего сдачу в лизинг и техобслуживание пассажирских самолетов «Сааб-340» и «Сааб-2000». SAAB планирует сосредоточить свою деятельность на производстве вооружений и военной техники (до 75% оборота).

— В июле был опубликован отчет компании Trelleborg за I пол. 2002г.

	2002г. I-II кв.	2001г. I-II кв.
Оборот, млн. шв. крон	9330	9617
Прибыль до уплаты налогов, млн. шв. крон	372	439
Прибыль на одну акцию, шв. крон	2,95	3,05

Trelleborg продолжает осуществлять сокращение численности персонала (до конца 2002г. намечено уменьшить число занятых на 1000 чел. дополнительно к 600 сотрудникам, уволенным в начале года). Руководство Trelleborg оптимистично оценивает перспективы компании. Это связано с наметившимся подъемом в автомобилестроении США (производство автомобилей за I пол. 2002г. выросло на 4% по сравнению с этим же периодом 2001г.).

— Компания SCA (SCA) покупает немецкую компанию V+D Stabemask за 131 млн. евро. Объем продаж немецкой компании в 2001г. составил 167 млн. евро, количество сотрудников — 1350 чел. Поглощение позитивно повлияет на прибыль SCA в течение первых 12 мес. В течение трех лет сделка должна принести 15 эре на акцию прибыли в год.

Приобретенное предприятие будет консолидировано в SCA с сент. 2002г. Деятельность Stabemask ориентирована, прежде всего, на презентабельной упаковке с современным качеством печати. Круг клиентов компании состоит из известных компаний-производителей, таких, как Henkel, Kraft, Nestle, Nokia.

— Компания Tietoenator приобретает активы в американской компании Majiq. Компания Majiq, которая имеет 117 сотрудников и оборот 20 млн. евро, имеет отделения в Северной Америке, Южной Америке, Европе и Австралии. Компания занимает лидирующие позиции в области информационных решений для леспрома.

— Французский почтовый концерн La Poste и шведская компания Posten AB вместе осваивают рынок посылок в регионе Балтийского моря. Концерн La Poste Group приобрел 50% акций польской почтовой компании Masterlink. Одновременно Masterlink приобрел права на использование DPD (Direct Parcel Distribution) в Польше на ближайшие 15 лет. Дочернее предприятие концерна

BLSI Group получило права на DPD в Эстонии, Латвии и Литве на ближайшие 5 лет. Французская почта – концерн La Poste Group и шведская почта – компания Posten AB развивают стратегическое соглашение, которое они заключили осенью 2001г. относительно совместной деятельности в сфере почтовых отправок на рынках Скандинавии, Восточной Европы и стран Прибалтики.

La Poste Group приобрела через холдинговое предприятие GeoPost 50% акций компании Masterlink – местного предприятия, которое принадлежит польской почте. Соглашение дает компании Masterlink право на использование системы DPD (Direct Parcel Distribution) на территории Польши в ближайшие 15 лет. С помощью интеграции в европейскую сеть DPD компания Masterlink будет подключена к европейскому рынку почтовых отправок. Сеть DPD на 84,8% принадлежит La Poste Group.

Компания Masterlink является третьим по величине почтовым оператором в Польше и контролирует 11% рынка. Соглашение о приобретении доли в Masterlink дает La Poste Group доступ к польскому рынку. Masterlink интегрирует свою деятельность в рынок континентальной Европы и может рассчитывать на продолжение ускорения своего роста свыше 75% в год.

– Компания «Свеко» Sweco Viac стала основным владельцем литовской компании Baltic Consulting Group, BCG, работающей в сфере экологического консалтинга. Целью является увеличение присутствия на растущем рынке технологий защиты окружающей среды Балтийского региона. «Свеко» стала основным владельцем BCG путем увеличения своей доли в акционерном капитале с 40% до 80%. Прежняя доля была приобретена в 90г. проектом VAI VA, который с начала 2002г. является частью компании «Свеко».

«Свеко» является крупнейшей в Скандинавии компанией, работающей в сфере технологий защиты окружающей среды, и имеет 500 консультантов. Местным рынком для нее является Швеция и Норвегия, ближайшим рынком – рынок Балтийского региона. Компания также осуществляет ряд комплексных проектов по всему миру. Акции «Свеко» котируются на Стокгольмской бирже в разделе «О».

– Компания New Wave Group приобрела 51% акций голландской компании X-Tend B.V., которая около 10 лет осуществляет дистрибуцию товаров под торговой маркой CRAFT в странах Бенилюкс. Цена сделки соответствует доле акций в собственном капитале компаний, а остальные акции находятся во владении руководства компании. New Wave Group также получила опцион на покупку через 5 лет остальных 49% акций компании за сумму, которая будет базироваться на результатах деятельности компании в 2004-06гг.

Компания New Wave Group планирует представить через X-Tend B.V. новую концепцию профильной одежды MacOne/Jingham. Компания продолжит продажу одежды под торговой маркой Craft через спортивные магазины в странах Бенилюкс.

– Фондовая компания Skandia Link, входящая в финансовый концерн «Скандиа», прекращает прием новых вкладов в четыре неприбыльных фонда: Amnesty, Vancancerfonden, Radda Vamen и Roda Korset. Фонды потеряют многомиллионные суммы. По данным Skandia Link, решение вызвано

низким интересом среди клиентов к вкладам в неприбыльные фонды Vancos. В 2001г. неприбыльные фонды пожертвовали 60 млн. шв. крон соответствующим гуманитарным организациям (Фондам «Эмнести», Фонду по борьбе с раком у детей, Фонду по защите детей и Красному кресту).

«Скандиа» также считает, что развитие курса акций указанных фондов было неудовлетворительным. С 1 янв. 2001г. фонды уменьшились в стоимости вдвое. По данным «Скандии», компания компенсирует гуманитарным организациям потери от ее решения. Компания Skandia Link обращается к вкладчикам с призывом направлять пожертвования непосредственно указанным благотворительным организациям.

– Поглощение компанией Sandvik компании Valenite одобрено властями в США и ФРГ. 18 июня 2002г. компания Sandvik сообщила о достигнутом соглашении о покупке американской компании – производителя инструментов Valenite Inc. с ее владельцем – компанией Milacron Inc. Антимонопольные ведомства США и ФРГ одобрили сделку.

Компания Valenite является ведущим поставщиком современных решений для металлообработки в Северной Америке. Компания имеет 1300 сотрудников, головной офис в Madison Heights, Мичиган, США и производственные подразделения в Южной Каролине, Мичигане и Техасе. Объем продаж в 2001г. составил 200 млн.долл.

Представительства

www.riksdagen.se Парламент; **www.regeringen.se** Правительство; **www.royalcourt.se** Королевский двор; **www.notisum.se** Законодательство; **www.tt.se** Агентство новостей ТТ; **www.radiosweden.com** Radio Sweden; **www.sipri.se** Институт проблем мира; **www.sida.se** СИДА (Управление по развитию межд. сотрудничеству); **www.baltinfo.org**, **www.baltsearch.org** Совет государств Балтийского моря; **www.ballad.org** Балтинститут; **www.norden.org**, **www.norden.ru** Северный совет; **www.tacisinfo.ru** ТАСИС; **www.isa.se** Агентство инвестиций; **www.scb.se** Статагентство; **www.industryforbundet.se** Союз шведских промышленников; **www.bizbook.se** Ассоциация шведских фермеров; **www.privataaffarerer.se**, **www.kredit.se** Шведские АО; **www.xsse.se**, **www.afv.se**, **www.aktiedirekt.com** Фондовые биржи; **www.sebank.se**, **www.nb.se**, **www.handelsbanken.se** Банки; **www.investor.se** Группа «Инвестор»; **www.industrivarden.se** Группа «Индустриверден»; **www.priv.se** Патенты; **www.sweden.ru** Торговый отдел посольства Швеции в Москве; **www.swedish-trade.com**, **www.sed.swedishtrade.se** Шведские компании; **www.norden.se** Представительство Стокгольма в Санкт-Петербурге; **www.chamber.se**, **www.cci.se** Торговые палаты; **www.kommers.se** Коммерческая коллегия; **www.tullverket.se** Тамож. управление; **www.stofair.se**, **www.fairlink.se** Выставки; **www.swedfund.se** Гос. коммерческий фонд; **www.siv.se** Иммиграция; **www.viron.se**, **www.hsr.se** Охрана окружающей среды и программа «Восточная Европа»; **www.si.se** Шведский институт; **www.nobel.se** Нобелевский фонд; **www.hsv.se**, **www.sunet.se** Университеты; **www.phoenix.net.ru** Рос.-шведский центр; **www.kulturnat.iva.se**, **www.libris.kb.se**, **www.bokus.com**, **www.internetbokhandeln.se** Книги; **www.gbg-co.se**, **www.bba.nu**, **www.stifturist.se**, **www.countrysidehotels.se**, **www.camping.se**, **www.swerigeturism.se**, **www.outdoor.se**, **www.gosweden.org**, **www.guidetosweden.com**, **www.cityguide.se**, **www.icom.org swerige.html**, **www.stadskartan.se**, **www.smhi.se**, **www.skanetur.se** Туризм; **www.swedenforyou.net** Журнал «Швеция для вас».

ПОСОЛЬСТВО РФ В СТОКГОЛЬМЕ - САДЧИКОВ Николай Иван. Gjorwellsgatan 31, 11260 Stockholm, Sverige, (46-8) 13-0443,618-5338, ф.-2703, rusembsw@algonet.se, **www.algonet.se/~rusembsw** КОНС. ОТД. 619-0470, -05, 618-5044, ф.656-4482, consrust@algonet.se.

ТОРГПРЕДСТВО В СТОКГОЛЬМЕ - СПАССКИЙ Виктор Валент. Sweden, 18234 Stockholm, Ringvagen 1, 18134 Lidingo, 765-1180, ф.-9959, телекс 19326 VNESHTO S; russian.trade.mission@lidingo.mail.telia.com, alexander.kruglov@lidingo.mail.telia.com.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ГЕТЕБОРГЕ - БЕССОНОВ Геннадий Иван. St. Sigfridsгатан 1, Box 5093, 40222 Goteborg, Sverige, (46-31) 20-6093, 40-8084, -9846, ф.-8900, consrugt@swipnet.se

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (06.06). 119590 М., Мосфильмовская 60, 937-9200, ф.-9202, -04, ambassaden.moskva@foreign.ministry.se, телекс 413410 SVSK RU. КОНС. ОТД. (пн., вт., чт., пт. 9-12): 937-9201, ф.-3, visa.moscow@foreign.ministry.se. ТОРГ. ОТД. 937-9204. ОТД. КУЛЬТУРЫ 937-9200, -53, ф.-08, **www.sweden.ru**, sweden@aha.ru. **Хенрик Свен ХИРДМАН** (Henrik Sven HIRDMAN, посол, 937-9211), **Пер Олоф Бернхард САЛАНД** (Per Olof Bernhard SALAND, министр, политика), г-жа **Лена ВЕДЕН** (Lena WEDEN, советник, админ.), **Керстин Тира Мариани ХУЛТБЕРГ** (Kerstin Thira Marianne HULTBERG, советник по культуре), **Елизабет СТАМ** (Elisabeth STAM, полит. советник), **Ульф Роланд РИПМАРК** (Ulf Roland RIPMARK, I сек., конс. дела), **Агнета Мария ХЕДЕСТРЕМ** (Agneta HEDESTROM, I сек., миграция). **ВОЕН. АТТАШАТ**: **Бьерн Вильгельм ВИДМАРК** (Bjorn Wilhelm WIDMARK, атташе обороны), **Таг АНДЕРССОН** (Tage ANDERSSON, атташе ВМС, пом. атташе ВВС). **ЭКОНОМИКА**: **Стеллан ОТТОССОН** (Stellan OTTOSSON, министр, экономика), **Кристер Торстен Гуннарсон ЭДВАРДС** (Krister EDWARDS, советник), **Билли МАТТССОН** (Billy MATTSSON, I сек., таможня), **Хенрик Густав ПЕРБЕК** (Henrik Gustav PERBECK, I сек., торг.), **Рольф Суне Эверт МАТИНСОН** (Rolf Sune Evert MARTINSON, атташе, таможня), г-жа **Анна Мария Элизабет ЭКМАН** (Anne EKMAN, атташе, торговля), **Дженс БРУНО** (Jens BRUNO, фин. атташе), **Геста ЛЮНГМЭН** (Gosta LJUNGMAN, фин. атташе).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 191186 С.-П., Мал. Конюшенная 1/3, (812) 329-1430, -40, ф.-50, -45, **sweden.spb.ru**, generalkonsulat.st-petersburg@foreign.ministry.se, generalkonsulat.st-petersburg-visum@foreign.ministry.se, (пн.-пт. 9-17). ВИЗОВОЙ ОТД. 329-1440, ф.-5, (пн.-ср., пт. 9-12). г-жа **Мэй АНДЕРССОН** (May ANDERSSON, генконсул), **Стефан ЭРИКСОН** (Stefan ERIKSSON, консул), **Микаэль ФРЕЙД** (Mikael FREJD, консул), **Мэтс ОСТЕРМАН** (Mats OSTERMAN, консул), **Ян ЙОХАНСОН** (Jan JOHANSSON, вице-консул), г-жа **Бриджитта ОЛОФССОН** (Brigitta OLOFSSON, вице-консул), **Ян СКАГБРАНТ** (Jan SKAGBRANT, вице-консул), **Кристиан КАМИЛЛ** (Christian KAMILL, вице-консул).

КОНСУЛЬСТВО. 236040 Калининград, пл. Победы 4, (0112) 55-1032, -5594, ф.-0105, (пн.-пт., виза 15-18). **Аркадиус БИНЕК** (почетный консул), **Катя ЛЕВЧЕНКО** (сек.).

КОНСУЛЬСТВО. 188038 Мурманск, Софии Перовской 5, (8152) 45-1654, 45-7077, ф.-3879, generalkonsulat-murmansk@ud.dep.telemax.no, (пн.-пт. 9-12). **Роберт КВАЙЛ** (Robert KVILE, почетный консул), **Отто МАМЕЛУНД** (Otto MAMELUND, консул).

АВВ. Техника, промоборудование *Engineering industry, industrial equipment*. 117997 М., Профсоюзная 23, 960-2200, ф.-01, 956-9809, **www.abb.com**, michael.chesnakoff@ru.abb.com, **Михаил Чесноков**.

ADL. Emotron-электрорегуляторы. 125040 М., а/я 47, 268-7423, -3914, ф.933-8501, -2, 257-6805, info@adlserf.aha.ru, **www.adl.ru**.

Advacom. Сталь *Steel*. 141980 Моск. обл., Дубна, Ленинградская 27, (221) 22-385, ф.-834, office@advacom.com, **www.advacom.com**, leif.nystrom@advacom.com **Leif Nystrom**.

Advokattfirmen lindahl. Юристы *Law firms*. 103009 М., Никитский пер. 5, эт. 7, 956-3935, ф.-6, **www.lindahl.se**, erik.linnarsson@lindahl.se **Erik Linnarsson**, bzimble@llgm.com **Brian Zimble**

AGA (ОАО Balashikhinsky Kislородny Zavod). Пром. и мед. газы *Production of industrial and medical gases, Cylinder and cryo rent, Cylinder and cryo repair, Welding and medical equipment*. МО, Балашиха-7, Беляжкова 1А, 777-7047, -9, -50, 521-1565 ф.777-7048, 521-2768, gudmundur.k.rafnsson@ru.aga.com **Gudmundur K. Rafnsson**, ekaterina.chugunova@ru.aga.com.

Ahlsell. *Equipment for heating, water supply and sewerage*. С.-П., Рентгена 5, (812) 325-2424, ф.-07, info@ahlsell.spb.ru, **www.ahlsell.se**, **Dick Petersen**. S-117 98 Stockholm, Liljeholmsvagen 30, (468) 685-7000, ф.-96, Д. Шаранов.

Akzo Nobel. Стройматериалы *Building materials & interior decoration*. 125445 М., Смольная 24Д, эт. 4, 960-2890, ф.-82, -83, -84, info.moscow@akzonobel.com, anno.wolff@akzonobel.com, **www.akzonobel.ru**, **Anno Wolff**, **Наталья Соболев**.

Akerlund & Rausing. Пищепром. М., **www.akerlund-rausing.com**, **Юлия Радивилова**. 198103 С.-П., Лермонтовский пр-т 44, оф.83, (812) 251-7277, ф.114-4863.

Alfa Laval. Машиностроение *Engineering industry, industrial equipment*. 141070 Моск. обл., Королев, Советская 73, 232-1250, ф.-2573, -90, **www.alfalaval.com**, alexander.barsukov@alfalaval.com. S-22186 Lund, (46) 36-7000, ф.30-6860, Jan-Eric Norel. P.O. Box 617, SE-15127 Sodertalje, (468) 550-29400, ф.-33915. **Aleks Jatsoun**.

Amber management. *Consulting*. С.-П., Измайловский пр-т 14, оф.542, (812) 112-6771, **ambergh@overlink.ru**

Amercham pharmacia biotech. *Equipment and reagents for biological and medical research*. С.-П., пр-т Гагарина 1, оф.301, (812) 329-3618, **apbspbwk@mail.wplus.net**, **www.apboitech.com**, **Владимир Константинов**.

Amrop. *Executives and middle managers search*. 125009 М., Тверская 6/12, корп. 3, 935-8959, ф.-8, moscow@amrophever.com, **www.amrophever.com**, **Sophie Vertnas**. С.-П., Артиллерийская 1, эт.1, (812) 279-3650, ф.-6478, **st_petersburg@amrop.com**, **www.amrop.com**, **Екатерина Кимпелайнен**. Oxtorget 3, SE-111 57 Stockholm, Lilla Torget 4, S-411 18 Goteborg, (468) 411-2505, ф.-3232, **Ulf Assargard**, **Hans-Eric Werthen**.

Arga systems. *Plastic crates, containers and pallets*. С.-П., Софийская 14, (812) 326-6520, ф.-1, **www.arcasys.com**, **Mikko Antilla**. P.O. Box 82, SE-28422 Perstorp, (46435) 377-00, ф.388-08.

Armadillo Business Parcel. Перевозки грузов *Freight forwarding*. 127422 М., Тимирязевская 1, корп. 2, 737-5858, ф.-7289, **post@bizpack.ru**, **www.bizpack.ru**, **kruglov@bizpak.ru**, **Сергей Круглов**.

Assa. Механические промышленные, электронные замки *Mechanical, industrial & electronic locks*. 117454 М., пр-т Вернадского 78А, 937-5090, ф.-1, **assa@co.ru**, **www.assabloy.com**, **www.assa.se**, **www.assa.ru**, **Кирилл Трещев**.

Assidomaen Packaging. Бумпром. М., Ленинградский пр-т 37/9, оф.305, 937-1107, ф.-8, **Moscow@asdo.ru**, **Алексей Кликов**.

Assotiation Norden. *Consulting, Information support*. С.-П., Фонтанка 21, оф.41, (812) 311-4090, ф.314-7153, info@norden.spb.ru, **www.norden.spb.ru**, **Дарья Ахутина**.

Astrazeneca. Фармацевтика *Research, development & manufacturing of pharmaceutical products*. 113054 М., Павелецкая пл. 2, корп. 1, 799-5699, ф.-8, **viktoriana.anashkina@astrazeneca.com**, **www.astrazeneca.com**, **Вика Анашкина**.

Atlas Copco. Пром. компрессоры и генераторы *Sales and after-sales of different industrial compressors (air, gas compressors), turbo expanders, construction and mining equipment, pneumatic and electric tools*. 127015 М., Вятская 27, корп. 14, 933-5550, -1, 2, ф.-60, -59, -58, moscow.office@ru.atlascorpc.com, **www.atlascorpc.ru**, **radoslav.vojnovic@atlascorpc.com**, **Radoslav Vojnovich**.

Autoliv. Автооборудование. 141980 Моск. обл., Дубна, Ленинградская 27, **Александр Комейчук**.

Avebe. *Starch*. С.-П., Дивенская 3, (812) 325-4425, -4217, ф.-6, **www.avebe.com**, **elic@mail.wplus.net** **Элик Дементьев**. Norra Grangesbergsgatan 10, SE-21444 Malmo, (4640) 32-4710, **Eric Kjellberg**.

Avestapolarit. Сталь *Production of stainless steel*. 117393 М., Архитектора Власова 51, 120-6112, ф. 330-3200, **avestam@online.ru**, **www.avestapolarit.com**, **Виктор Ключов**.

Avesta Sheffield St. Petersburg. *Stainless steel distribution*. С.-П., Большой пр-т 103, (812) 119-5115, -2, ф.-4, **avestasp@online.ru**, **www.avestashfield.com**, **Леонид Ажеганов**. Vasagatan 8-10, Stockholm, (468) 613-3600, **Benny Flodin**.

Baltic Beverages Holding. *Investment in beer production*. С.-П., Мал. Конюшенная 1/3А, оф.41Б, (812) 329-2560, ф.-1, **russia@bhp.sp.ru**, **Антон Рогачевский**. Masugnsvagen 28, P.O. Box 20182, S-16102 Bromma, (468) 799-8435, **Christian Ramm-Schmidt**.

Baltic tile. *Roofing materials, tile*. С.-П., 13 линия 14, (812) 327-9818, ф.-7202, **btilen@mail.wplus.ru**, **Ирина Столярова**. Svardvagen 23, S-18233 Danderyd, (468) 622-0203, **Sorling Bengt**.

Baltika Brewery. Пивоварение *Beer and soft drinks production*. С.-П., 6 Верхний пер. 3, (812) 329-9100, ф.-48, **post@baltika.ru**, **www.baltika.ru**, **Теймураз Боллоев**. Masugnsvagen 28, S-16102 Bromma, (468) 799-8417, ф.627-9616, **Olav Mofjell**, **Charles Eriksson**.

Beant. Стройматериалы. 115230 М., Электролитный пр. 17А, 317-4063, ф.-09, **beant-sfs@mail.ru**, **www.sfg-beant.ru**, **Александра Макарова**.

Beckers. Краски, лаки. 4 Ростовский пер. 1/2, 926-5656, -57, -62, ф. 248-0658, **beckerm@comail.ru**, **www.beckindcoating.com**, **Евгений Шпилов**, **Лиана Гончарова**.

Bizpak. Перевозки. 125422 М., Тимирязевская 1, 737-5858, ф.-7289, **www.bizpak.ru**, **kruglov@bizpak.ru** **Сергей Круглов**. Balt post logistiks. *Logis-*

tics. С.-П. Дунайский пр-т 68, (812) 327-6328, ф.-9, www.bizpak.com, olga@bizpak.spb.ru Christer Olsson. SE-10500 Stockholm, (46705) 368-600, Christer Olsson.

Boliden Mineral. Метпром. 119590 М., Мосфильмовская 54/1, оф. 52, 935-7110, ф.-7, boliden.moscow@co.ru, www.boliden.se, Татьяна Митрофанова.

Bonnier Business Press. Газета «Деловой Петербург». С.-П., 12 Красноармейская 33, (812) 326-9730, ф.-1, ricard@dp.ru Ricard Hoedberg. Torsgatan 21, S-11390 Stockholm, (468) 736-5000, ф.-5613, Ingegard Berndtsson.

Bostik. Строительство *Construction materials, adhesives*. С.-П., Бол. Разночинная 14, оф.516, (812) 325-4107, bastik@mail.wplus.net, www.bostik.com, Игорь Васильев. Strandbadsvagen 22 BOX 903, S-25109 Helsingborg, (4642) 195-000, ф.-20, Bjorn Bartsstrom.

Brunswick UBS Warburg. Брокеры *Investment company, brokers*. 113054 М., Космодамианская наб. 52/4, эт. 8, 258-5200, ф.-1, -2, www.brunswk.ru, bubsw@bubsw.com, Юлия Виноградова.

BTI. *Travel management*. С.-П., Невский пр-т 25, оф.25, (812) 346-7730, ф.-81, info@bti.co.ru, Филипп Лукьяненко. Soder Malarstraud 45, Stockholm, (468) 616-0600.

Camage. Лакокраски. 107078 М., Каланчевская 29, 262-3916, Kjell Strandberg.

CMA Small Systems. ПО. 125167 М., Ленинградский пр-т 37А, корп.14, 745-8484, ф.-5, info@sma.ru, www.sma.se, www.ma.ru, Bertil Wahlberg.

Caretech. *Distribution of CareTech carephones*. С.-П., Таллинская 63, (812) 118-4748, ф.-9, www.caretech.se, alexander@caretech.se Александр Сахаров. BOX 55575, S-10204 Stockholm, (468) 648-3000.

Cedervall & Ritm. Судостроение. С.-П., Красногвардейская пл. 2, (812) 224-0814, ф.-2156, cedrit@spb.cityline.ru, cedritm@cedervall.com, www.cedervall.com, Валерий Комлев. P.O. BOX 206 S-42402 Angered (Gothenburg), (4631) 943-650, ф.-273, Ingemar Lundgren.

Centrako. *Business centre*. С.-П., Большой пр-т 103, (821) 119-5100, ф.-1, russia_info@centrako.com, www.centrako.com, Bjorn Bernander. Ulvsundavagen 181, S-16867 Bromma, (468) 98-5018, ф.-08, Bjorn Bernander.

Centrumutveckling. *Develops shopping centers, town centers and stores*. 119034 М., Пречистенка 40/2, корп. 1, под. 1, эт. 6, 788-1137, ф.-1, lisa.tingemar@centrumutveckling.se, www.centrumutveckling.se, Lisa Tingemar.

CTC-Trade-Bentone. Нагревательные системы *Domestic and industrial heating systems, boiler and burners*. 125167 М., Ленинградский пр-т 37А-14, 258-0617, ф.-4, ctcrus@sovintel.ru, www.ctc-betone.ru, Борис Страхов, Ольга Чаповалова.

Danisco. Пищепром *Food industry*. 117071 М., Стасовой 4, оф. 50А, 935-7950, ф.-1, danisco.moscow@danisco.com, www.daniscocultor.com, Kaj Aaberg.

Danzas-Cis. Логистика *Logistics*. 141400 Моск. обл., Химки, Ленинградская 1, 937-1213, ф.-4, danzas@df.ru, marco.leineweber@df.ru, www.danzas.com, Marco Leineweber, Наталия Набокова.

DeLavar. Оборудование и расходные материалы для молочного хозяйства *Equipment & disposables for dairy farms*. 141070 Королев, Советская 73, 232-2350, -2271, ф.-2351, delavar.zao@delavar.com, ludmila.sonina@delavar.com, www.delavar.com, Людмила Сони́на.

Design. Краски Alcro-Beckers. М., Ленинский пр-т, гост. «Южная», оф.302-307, 132-5883, 134-2241, postmaster@beckers-design.ru, www.beckers-design.ru, А. Гайдуков.

DFDS Transport. Перевозка, склад, таможня *Transport and shipping, warehousing, customs clearance, local distribution*. 143080 Моск. обл., Минское ш. 29 км., Одинцовский р-он, Лесной Городок, 247-9007, ф.-97, dfdsrus@dfds.dol.ru, sergei.shilo@dfds.dol.ru, www.dfdsdantransport.com, Сергей Шило.

Dicomp. Стройматериалы, программное обеспечение *Building materials, computer software*. 127543 М., Корнейчука 40А, 405-0050, ф.-5000, elepa@dicomp.ru, www.dicomp.ru, Дмитрий Пашков.

Dolomanov & Partners. Юристы *Legal services*. 101000 М., Покровский б-р 4/17, стр.1, 933-8805, ф.-7, www.dolomanov.ru, Михаил Долومانов, Сергей Куцубин.

D.S.R./Business Travel. Турагентство. 103031 М., Петровский пер. 5, корп.15, оф.17, (502) 221-9950, ф.-9551, Pia Johnsson.

DSV Samson jtransport St. Petersburg. *International transport agent*. С.-П., Предпортовая 8, (812) 123-0409, ф.-2111, dsv@dsvsamson.ru,

www.dsv.dk, Богдан Навольский. Frihamnen, BOX 27292, Se-10253 Stockholm, (468) 442-8995, ф.-9, Lars Linerudt.

Duni. *Wholesale of disposable table setting products*. С.-П., Бол. Самсоньевский пр-т 32, (812) 542-9859, dunirus@bcltele.com, www.duni.com, Сергей Суханов. BOX 523, S-30180 Halmstad, (4635) 15-0000.

Dyno Nobel. Взрывные работы *Initiation devices, chardging equipment and emulsion explosives plants*. 119034 М., Пречистенка 40/2, корп. 1, под. 1, эт. 5, 796-9626, ф.-4, www.dynoind.com, Boerje Lindell.

Echo-Shtamp. *Production of stamps*. С.-П., Проф.Попова 47, оф.727, (812) 235-0705, ф.230-2476, echo@mail.wplus.net, Александр Кузьмин.

Ecolean. Пластиковая упаковка *Plastic packaging materials*. 119048 М., Усачева 22-1, 725-7715, ф.-7, ecorus@sovintel.ru, www.ecolean.com, Леонид Абасов.

Ecophon. Акустические подвесные потолки *Importing construction materials*. М., Переведеновский пер. 21, 255-7807, ф.-8, info@ecophon.ru www.ecophone.ru, Walter Schollin, Тамара Русина.

ЕСРЕЕ. Насосы *Distributor of pumping-ecological equipment*. 107006 М., Новорязанская 17, оф. 313, 784-6291, -5, -6, 262-4608, 722-8260, ф. 784-6297, flygt.mos@rol.ru, www.pump.ru, Виктор Баженов.

EF Education. Иностранные языки. 125047 М., 1 Брестская 15, эт. 5, 937-3888, -3, -4, ф.-77, -89, education.russia@ef.com, www.ef.com, patrik.antoni@ef.com Patric Antoni. 196070 С.-П., Победы 10, (812) 327-9022, efnevsky@lek.ru, www.ef.com, Bernard Shreerer, Katie Butler.

EFG. Офисная мебель *Furniture for office*. 125047 М., 4 Тверская-Ямская 31, эт. 3, 251-1606, -1573, ф. 937-2842, efg.moscow@co.ru, www.efg.se, Сергей Дудкин. 198005 С.-П., Фонтанка 132 Z, (812) 327-5671, ф.-84, efg.spb@bcltele.com, www.efg.se, Elena Airas. Trehornavagen 2, Box 1017 Se-57328 Tranas, (46140) 675-00, ф.15050, Ebbe Krook, Par Astrom.

Electrolux. Электротехника *Household appliances*. М., 129090 Олимпийский 16, 937-2800, -7873, -74, ф. 926-5513, jaakko.kuoppala@electrolux.com, www.electrolux.com, Jaakko Kuoppala. 197342 С.-П., Выборгская наб. 61, оф.214, (812) 303-9598, ф.-9, alexey.braverman@electrolux.fi Алексей Браверман. Stockholm, Luxbacken 1, Lilla Essingen, (468) 738-6000, ф.-7099, Про Helander.

Elektroskandia. *Electrical material, components and ventilation equipment*. С.-П., пр-т Шаумяна 4, (821) 325-2040, ф.-39, office@electroskandia.ru, Антон Раудсон. Norra Malmvagen 141, S-19183 Sollentuna, (468) 92-3500, ф.-3804, Ulf Gundemark.

Elof Hansson Trade. *Paper export/import*. С.-П., Лермонтовский пр-т 44, (812) 259-4648, -55, -9, ф.-6793, office@elofhansson.spb.ru, Roy Wellmont. Forsta Langgaatn 17, S-41380 Goteborg, (4631) 85-6000, ф.-6217, Christin Ekenved.

Eniro (Yellow Pages Moscow). Желтые страницы *Communication services*. 103009 М., Тверская 16/2, корп. 1, 799-5544, ф.-09, info@yp.ru, sven.ernst@yp.ru, www.yellowpages.ru, Sven-Uwe Ernst, Елена Фитина.

Ericsson. Телекоммуникации *Full communications supplier for network operators and service providers, enterprises and consumers*. 125083 М., 8 Марта 12, 247-6211, ф.-12, 937-1350, eddie.ahman@ecr.ericsson.se, www.ericsson.ru, Eddie Ahman.

ESAB. Лесооборочные машины *Welding equipment and consumables, cutting equipment*. 119048 М., Усачева 33/2, корп. 6, эт. 3, 937-9581, ф.-0, esab@esab.ru, www.esab.se, www.ecab.ru, Елена Гольгина. 197101 С.-П., Дивенская 3, (812) 325-6688, ф.-5, esab@mail.wplus.net, www.esab.com, Gunnar Backman. 198096 С.-П., Корабельная 6, (812) 184-9643, ф.-2067, esabspb@spb.cityline.ru, www.esab.com, Bo Lindberg. Herculesgatan 72 BOX 8004, S-40277 Goteborg, (4631) 509-000, Gunnar Backman, Bo Lindberg.

Evrostroy. Строительство *All kind of construction and design works*. С.-П., Серебристый б-р 38А, (812) 301-8721, -2, ф.-8587, Tore Ahlen. Box 2106, S-19102 Sollentuna, (488-594) 780-58, ф.-6, Tore Ahlen, Lars Ake Marklund (Sweden), Bo Johansson (St Petersburg).

Flagpoles. Продажа, проектирование и строительство коттеджей из Швеции *Trade of flagpoles, flags and wathes*. 127550 М., Дмитровское ш. 27-1, 506-4110, 977-4447, flagpoles@mtu-net.ru, Влад Калкаев.

Flir Systems. Термосистемы *Infrared thermographics systems, instruments for temperature measurement*. 129085 М., пр. Ольминского 3А, оф. 830, 282-1393, -5109, ф. 216-6614, postmaster@pergam.ru, www.flir.com, Алексей Климов, Владимир Гусев.

Flygt. Инженерная экология. 107066 М., Новорязанская 17, оф.313, 262-4608, 784-6291, -5, -6, ф.-7, 263-2675, flygt.mos@cityline.ru, www.pump.ru, Сергей Березин.

Folkuniversitetet - St. Petersburg branch. *Adult education, social projects.* С.-П., Невский пр-т 1, оф.311, (812) 320-4841, ф.312-3887, info.spb@folkuni.spb.ru, www.folkuniversitetet.se, Ali Rashidi. Portalgatan 2A, 1tr, Box 386, S-75106 Uppsala, (4618) 68-0000, ф.-50, Stina Niklasson.

Frico. Обогрев. оборудование *Selling and service of heating equipment.* 109180 М., 1 Голутвинский пер. 3-5, корп. 1, 238-6320, -6420, frico@org.ru, frico@thankm.ru, www.frico.se, Михаил Ганушкин.

Frigoscandia Equipment. Пищемаш. 103473 М., 3 Самотечный пер. 11, эт.6, 288-9963, -9666, ф.974-2133, www.fmc.com, Марина Кулищева.

Futura information technologies. *Websolutions, IT.* С.-П., Серпуховская 10, (812) 326-1795, ф.-61, www.futurainfotech.com, info @st-petersburg.co, Martin Jagerhorn. Via Agatan 16, S-75309 Uppsala, (4618) 15-2900, ф.-1, Hans Goran Tagstrom.

Gambro. Медоборудование *Medical technology.* 121170 М., Кульнева 3, 937-5380, ф.-3, gambromedical@gambro-hospital.ru, eric.taronishvili@gambro-hospital.ru, www.gambro-hospital.ru, Эрнест Таронишвили.

Gasell Profil. Стройматериалы *Building material.* 121019 М., Волхонка 9, корп. 4, 298-2777, -2620, -19, ф.-3038, gasells@cea.ru, www.gasell.ru, Ольга Ткаченко.

Gema-Peter. *SAAB Automobil technical center in Russia.* С.-П., Воздвиженка 20А, (812) 325-1894, ф.-5.

General Motors. Транспортные средства и запчасти *Vehicle and spare parts import.* 119120 М., Гоголевский б-р 11, 777-6899, -6906, ф.-6915, -05, kjell.hallberg@gmruussia.ru, www.gmruussia.ru, Kjell Hellberg.

Gridnine Systems. *Communication.* 113054 М., Космодамианская наб. 52/1, 777-0870, ф.-1, mattias.johansson@gridnine.com, www.gridnine.com, Mattias Johansson.

Gustav Kahr. *Wooden flooring.* 107082 М., Переведеновский пер. 21, 797-3085, www.kahrs.se, kahrs@spacenet.ru, johan.nyqvist@kahrs.se, Ольга Кошелева, Johan Nyqvist.

Gustavsberg. Сантехника *Sanitary ware, porcelain, bathrubs.* 123423 М., Карамышевская наб. 37, 946-2844, ф.-34, info@gustavsberg.ru, www.gustavsberg.com, www.gustavsberg.ru, Андрей Свищев. 198103 С.-П., Лермонтовский пр-т 44, (812) 259-4660, ф.251-6677, gustav@mail.wplus.net.

Hallway. *Consulting.* С.П., Серпуховская 10, (812) 326-1709, info@hallway.se, www.hallway.se, Mats Friberg.

HL Display. *POS materials.* 107082 Переведеновский пер. 21, 797-3086, display@dataforce.net, www.hl-display.com, Жильвинас Петраускас.

Husqvarna Forest and Garden. Продажа бензооборудования. 141400 Моск. обл., Химки, Московская 21, 572-6776, 797-2673, ф.-2, juri.sannikov@husqvarna.msk.ru, www.husqvarna.se, Юрий Санников. 195220 С.-П., Гражданский пр-т 11, (812) 534-9455, ф.-2595, www.husquarna.ru, sasha@husquarna.spb.ru Александр Пахнин. S-56182 Nuskvarna, Drottninggatan, (4636) 14-6336, ф.-6075, Nore Mattson.

Hoganas. Металлургия *Metallurgy, tool making.* С.-П., Гражданский пр-т 105-1, оф.404, (812) 934-5934, ф.531-1232, atelnov@comset.net, www.hoganas.com, Claes Lindqvist. S-26383 Hoganas, (4642) 33-8000, -8369, ф.-8150, Sonata Johansson.

IDO bathroom. Сантехника *Sanitary porcelain, bathroom equipment.* 121002 М., Глазовский пер. (Луначарского) 7, оф. 14, 203-1511, -02, 1715, ф. 230-2584, www.idobathroom.ru, marina.klimenco@idobath.com, Марина Клименко.

IFAB Techno. *Beverage, water, oil, paint.* С.-П., Ленинский пр-т 151, (812) 295-9969, ф.290-4486, ifab@ifab.spb.ru, www.ifab.se, Anders Mattson. Hangarvagen 9, S-42337 Torslanda, (4631) 92-2070, ф.-2332, Ivan Mattsson.

IFO Sanitar. *Kitchen and sanitary equipment.* С.-П., Ленинский пр-т 160, оф.407, (812) 290-4996, Кирилл Саенков.

IKEA. Торговля мебелью *Home Furnishing, purchasing and production.* 141400 Моск. обл., Химки, Ленинградское ш. 1, 737-5300, -1, -6, -7, -15, -20, -39, ф.-23, -24, www.ikea.ru, wori@memo.ikea.com, Lennart Dahlgren, Ingvar Olsson, Gerhard Eggert.

IMI. Оборудование для обогрева, вентиляции *Equipment for water supply, heating, ventilation, air-conditioning.* 121351 М., Коцюбинского 4, 742-5956, info@imi-international.ru, www.imi-international.ru, Эдуард Мирский, Сергей Сепко.

Indutek. *Sales.* С.-П., Цветочная 16, оф.4, (812) 326-9500, ф.-1, indutek@online.ru, Markku Leminen. Raseborgsgatan 9, SE-16406 Kista, (468) 703-0200, ф.752-7939, Gunnar Tinberg.

Intmedia. Презентационное оборудование. 113162 М., Мытная 50, 926-4965.

Isaberg Rapid. Инструменты, канцелярия. 105066 М., 1 Басманный пер. 6, корп. 4, 267-6417, www.isaberg-rapid.com, mdivin@aha.ru Михаил Дивин, Юлия Ткачева.

JGB Consulting. Недвижимость *Property management / Construction.* С.-П., Серпуховская 10, (812) 326-1751, ф.-27, www.jgb-house.com, Blomgren@jgb-house.com Goran Blomgren, Conny Jonson. Hjalmsstavagen 2A, S-18641 Vallentuna, (4685) 143-0495, ф.117-5757, Goran Blomgren.

Kaehrs. Стройматериалы *Building materials, parquet floors.* 107082 М., Переведеновский пер. 21, 797-3085, Johan Nyqvist.

Kalmar. Погрузчики контейнеров. 123610 М., Краснопресненская наб. 12, под. 12, оф. 1807, 258-1601, 967-0210, -11, ф.-0779, www.kalmarind.se, hans.elisson@kalmarind.com, Hans Elisson, Лариса Новичихина.

Katerina Hotel. Гостиница. 113114 М., Шлюзовая наб. 6, 795-2444, ф.-3, mtikhomirova@umaco.org, Марина Тихомирова.

Kingston trading (Karlchamn). Растит. масло *Vegetable oils & fats for the food industry.* С.-П., Измайловский пр-т 9/2, эт.2, (812) 251-5905, -2723, ф.325-6124.

Kinnarps. Офисная мебель *Office furniture.* 129090 М., пр-т Мира 5, корп. 4, оф. 316, 785-5322, ф.-4, www.kinnarps.se, www.kinnarps.ru, kinnarps@mtu-net.ru, Александр Смирнов, Татьяна Федотова. 190031 С.-П., Казанская 44, оф. Б-36, (812) 219-9294, ф.-9788, kinnarps@spb.cityline.ru, www.kinaps.com, Mauri Heinonen. SE-52188 Kinnarp, (46515) 380-00, ф.337-01.

Kockum Sonics. ПО *Software development.* С.-П., Обводный канал 14, (812) 567-7004, Loadrite@sonics.ru, www.kockumsonics.com, Валерий Лавров. Box 1035 Industrigatan 39, S-21210 Malmo, (4640) 671-8800, Karina Linner.

Kominox. Нержав. сталь, метизделия *Import of stainless steel and metal products.* 119121 М., 4 Ростовский пер. 1/2, 937-3585, ф.-6, kominox@kominox.com, www.kominex.com, anders@kominox.com, Андерс Нильсон.

Lemo concern. *Export of round wood.* С.-П., Возрождения 4, оф.701, (812) 303-9280, ф.-1, www.lemo.ru, andrey@lemo.ru Андрей Бенин. SE-13223 Saltsjo Boo, Box 120 Stockholm, (468) 448-9590, ф.-1, Hans.Persson@LemoAgency.se Hans Persson.

Lernia. Образовательные программы *Educational and training, active labor market measures.* +4670-660-5265, 46-8-701-6525 (in Sweden), www.lernia.se, alina.mari@lernia.se, Alina Maric.

Lexel Electromaterialy. *Electrical accessories.* С.-П., Софийская 14, (821) 326-6515, ф.-18, mail@lwg.com, www.lexel.spb.ru, olga.tomilova@lwg.com Дмитрий Козлов. Gavlegatan 22 P.O. Box 6297, SE-10235 Stockholm, (468) 729-0821, Lars Henricsson.

Liden & Denz - Lingua Consult. Языковая школа *Language school.* С.-П., Транспортный пер. 11, (812) 325-2241, ф.-1284, lidenz@lidenz.ru, www.lidenz.ru, Walter Denz.

Lund. Оборудование для термотерапии. *Medical equipment (urology).* 123182 М., Живописная 46, 190-9393, -9044, ф.193-0589, limoscow@aha.ru, Алексей Лягиский.

Luki. Медстерилизаторы. 117312 М., Губкина 14, оф.64, 124-8337, ф.938-2257, info@luki.ru, www.luki.ru, Michael Larsson.

Lyckeby Krahmal. Пищевые добавки *Native and speciality starches.* 107082 М., Переведеновский пер. 21, 797-3088, www.lyckeby.com, lyckeby.krahmal@mtu-net.ru, Юрий Соколов.

Mannheimer Swartling. Юристы *Legal services.* С.-П., Мал. Конюшенная 1/3А, (812) 329-2505, ф.-7, msastp@mail.wplus.net, Sven Lexner. Norrmalmstorg 4, S-11187 Stockholm, (468) 613-5500, ф.-1, Sven Lexner.

Mappaper. Бумага *Printing and office paper.* 103031 М., Рождественка 18/1, 744-1180, ф.921-0960, www.mappaper.ru, oleg.dokin@mappaper.ru, Олег Докин, Сергей Хабаров.

Medata. Медтехника *Medical equipment.* 123022 М., Столярный пер. 3, 956-1738, ф.-9, www.medata.com, medata-rus@mtu-net.ru, Владимир Рибозов, Дмитрий Владимиров.

Megaфон. Мобильные телефоны *Mobile telephone services.* 119435 М., Саввинская наб. 15, 504-5020, ф.-21, www.megafonmoscow.ru, torbjorn.fjellner@sonicduo.com, Tor Bjorn.

Melship. Транспорт *Transportation and dispatch services*. 109428 М., Рязанский пр-т 22, корп. 2, 796-4962, ф. 232-0861, www.melship.com, maia@melship.ru, Майя Колесникова.

Mercuri. Консалтинг. 117312 М., Губкина 14, оф. 49, 938-2804, ф.-15, mercury@megatraining.ru, www.megatraining.ru, Сергей Берсенев.

Metso Minerals. Оборудование для горнодобычи *Equipment for mineral processing industry*. 109052 М., Нижегородская 33, 742-7895, ф.-6, www.metso.com, victor.golyanov@metso.com, Виктор Гольянов.

Metso Panelboard. Бумпром *Process technology for pulp, paper and fiberboard*. 103009 М., Бол. Дегтяровка 11, корп. 2, 363-0667, -8, ф.-9, www.metso.com, boris.beg@metso.com Борис Бег.

MHC. Дорожная техника. 113093 М., 1 Щипковский пер. 1, оф. 201, 974-1962, -3, 956-1296, ф.-7, inna.kamneva@bt-moscow.com, Инна Камнева. 198035 С.-П., Межевой канал 5, (812) 251-0839, ф.-1219, mhs@mhs-bt.spb.ru, Михаил Пивоваров. 05 Ostergotlands Lan 86 Mjölby Kommun, (46142) 86-000, ф.-621, Maria Back, Sara Wolving.

Mint investment. Venture capital investment company. 119048 М., Усачева 33/1, эт. 5, 933-3161, ф.-2, www.mintcap.ru, upersson@mintcap.ru, fekmant@mintcap.ru, Fredrik Ekman.

Modo Paper. Бумпром. 103031 М., Бол. Кисельный пер. 1/18, 921-4006, -3994, -4218, ф.-0960, www.modopaper.ru, svyatoslav.botcharov@modopaper.ru. 190031, С.-П., Казанская 36, оф.705, (812) 219-6797, ф.312-7993, modospb@mail.wplus.net, www.modopaper.ru, Павел Носиков. (468) 612-4036, ф.-8100, Svante Lindblad.

Multi wood. Деревообработка *Wood processing*. С.-П., Московский пр-т 2/6, оф.45, britt@peterlink.ru, Андрей Шульц. Vox 192, S-10123 Stockholm, (46152) 425-04, Gustav Wilhelm Horn.

NCC. Строительство. 129090 М., Гиляровского 4, под. 2, 207-8209, -4203, ф. 208-6303, www.ncc.fi, Александр Мурадян, Екатерина Захаренко. 191123 С.-П., Шпалерная 36, (812) 329-5724, ф.-93, igl-ncc@peterlink.ru, Michael Miller. (812) 279-9329, -2, ф.-3, www.ncc.fi, natalia.alexeeva@ncc.fi Александр Мурадян. S-17080 Solna, (468) 655-2000, ф.624-0014, Nils-Eric Blomstrom.

Nefab supply. Plywood packaging. С.-П., Ленинский пр-т 160, оф.402, (812) 118-4568, ф.-9, ф.324-4967, nsupply@vmb-service.ru, www.nefab.se, Юрий Алевский. Nordgrens vag 5, SE-82292 Alfta, (46271) 590-00, ф.-50, Jorgen Petherson.

Nesco. Продовольствие. 117911 М., Ленинский пр-т 49, 135-4483, -4391, ф.-7322, Алексей Аксенов.

Nevsky Melody. Public catering. С.-П., Свердловская наб. 62, (812) 227-1596, ф.222-5180, melody@mail.wplus.net, www.nevskymel.spb.ru, Александр Груздев. Pepparvagen 21, S-12356 Farsta, Stockholm.

Night Flight. Ночной клуб и ресторан *Nightclub and restaurant*. 103009 М., Тверская 17, 229-4165, -3663, -1598, ф.-2480, 221-1237, nightf@aha.ru, www.nightflight.ru, Кристиан Яреборг.

Norex Scandinavia Actiebulag. С.-П., Дивенская 3, (812) 325-2961, ф.-2, Ирина Опарина.

Nordea. Консультации *Advisory services*. М., Смоленский Пассаж, 3 Смоленская, эт. 7, оф. 758, 721-1646, ф.-7, www.nordea.com, Annemari Kuhmonen.

North-West GSM. GSM operator. С.-П., 7 Линия 44А, (812) 329-4747, ф.-8, postmaster@nwgsm.com, www.nwgsm.com, Игорь Никодимов.

Oriflame. Косметика *Sales of perfume, cosmetics and beauty articles*. 119048 М., Усачева 35, 926-5353, 246-8686, ф.-5143, www.oriflame.ru, Magnus Braennstroem, Debora Kolomeits. 197022 С.-П., наб. Карповки 19, оф.1, (812) 327-5161, ф.346-3806, spboffice@oriflame.spb.ru.

Parket-Hall. *Bonakemi*. М., Бориса Галушкина 17, 777-5559, 187-0000, -8918, ф.-8420, Мария Кочетова.

Pasber Trading. ПО. 127543 М., Корнейчука 40А, 405-0050, -2036, ф.-5000, Дмитрий Пашков.

Perstorp. Химпром *Chemicals*. 103062 М., Чаплыгина 20/7, 937-3673, -4, ф.-5, www.perstorp.com, anna.yevdokimova@perstorp.com Анна Евдокимова. 192236 С.-П., Софийская 14, (812) 326-6520, ф.-1, Markku Forstrom.

Pervomayskaya Zarja / Kurt Kellerman. Легпром. С.-П., 10 Красноармейская 22, (812) 326-5047, ф.-90, Галина Синцова.

Petro-control. Heating boilers, automatic operate heating. С.-П., Кораблестроителей 18/9, (812) 320-6634, petro-control@writeme.com, Edward Meteroff. Bergsvagen 8, 47232 Svanesund, (46304) 445-38, ф.459-38, Thor Carlsson.

Petroprimus. LPG appliances. С.-П., Кантемировская 7, (812) 327-4418, Primus@mail.wplus.net, Юрий Мужников. P.O. Vox 1366, SE-17126 Solna, (468) 629-2200, ф.-66, Frederic Holmberg, Rune Ohlen.

Petroscan. Автопром *Service & Sales of trucks & busses*. С.-П., Софийская 6, (821) 327-2700, ф.-0723, mail@petrosca.ru, P.G. Nilsson. S-15187 Sodertalje, (468-553) 81-000, Ozcan Barmoro.

Pfaff. Швейные машины. 141400 Химки, Московская 18, а/я 117, т/ф 797-2662, www.pfaff.de, Баранов Павел Владимирович.

Pharmacia. Лекарства 113035 М., Бол. Ордынка 21, корп. 2, 737-3400, ф.-1, www.pharmacia.ru, Manfred Hollstein.

Pharmadule. Фармпром *Production of modular «turn-key» plants for pharmaceutical and biotechnological industries*. 103104 М., Спиридоньевский пер. 9, оф. 216, 784-4036, 202-3359, ф. 937-5696, www.pharmadule.com, pharmad@online.ru, Владимир Катруш, Елена Седикова.

Pharmster. Медоборудование *Medical sterilising, disinfecting and pharmaceutical equipment*. 117312 М., Вавилова 5/3, оф. 304-307, 782-9152, ф. 231-2955, info@pharmster.com, Иван Тарликов, Рашана Асанова.

Picon. Consultancy, security systems. С.-П., Бол. Морская 31А, а/я 552, (812) 325-7232, ф.312-4702, zablotski@picon.spb.ru Михаил Александр Евсеев. Blabarsvagen 22, S-18164 Lidingo, Stockholm, (468) 76-2890, ф.-2130, Владимир Пинчук.

Planeta Fitness. Спорт. тренажеры. 119590 М., Минская 1А, оф.53, planeta@fitness.ru, Irina Kragh-Thimgren.

PLM. Упаковка. М., Бережковская наб. 2, эт.8, оф.812, 941-8911, ф.-2, plmmos@dol.ru, David Coates, Оксана Денисова.

Presona. Бумпром. М., Переведеновский пер. 21, 797-3084, www.presona.se, presona@spacenet.ru, Борис Иващенко.

Raycom Wereless. Телеком *Equipment for telecommunication*. 101000 М., А/я 356, 921-8227, ф. 924-3318, www.raycom-w.ru, allgon@org.ru, Федор Степанов, Николай Касаткин.

Restaurant Scandinavia. Ресторан. 103009 М., Мал. Палашевский пер. 7, (Тверская 19), 200-4986, ф.-3566, scandi@aha.ru, Анна Fritzen.

Rexam. Упаковка *Packaging materials*. 121059 М., Бережковская наб. 2, г-ца Радиссон Славянская, эт. 8, оф. 812, 941-8911, ф.-4, www.plm.com, plmmos@dol.ru, Оксана Денисова.

Roof Inter. Стройматериалы *Building materials*. 107113 М., Сокольнический вал 37/10, 268-6196, ф. 264-8167, Михаил Илларионов.

Rosengrens. Охранные системы. 125422 М., В. Вишневого 14, 937-4647, ф.-8, europeum@ropnet.ru, www.rosengrens.com, Петр Шулик.

RSES. Транспорт *Transportation and forwarding services for exhibition goods*. 107082 М., Переведеновский пер. 21, 136-3088, 797-3167, rusexpo@online.ru, rses.expo@swipnet.se, Елена Рыбина Андрей Ефремов.

Russian partner. Аудит и консалтинг *Audit & consulting*. С.-П., Московский пр-т 2/6, оф.2, (812) 113-4326, ф.-31, britt@peterlink.ru, www.armand.spb.ru, Андрей К. Шульц. Smaragdvagen 1 В, S-96146 Boden, (46921) 654-60, ф.-06, Torgny Sundstrom.

Russkie prostori. Meetings, conferences, destination management. С.-П., пл. Труда 4, оф.32, (812) 315-4505, ф.312-3608, office@russkie-prostori.ru, www.russkie-prostori.ru, Ola Kastensson.

Russian Union. Leasing. С.-П., пл. Конституции, (812) 118-4656, -3, ф.-7, inrol@spb.cityline.ru, www.eup.se, Mart Grunvald. S-10640 Stockholm, (468) 763-8130, ф.-8585, Gunilla Wikman.

Sadkora. Лесопереработка, нефть *Trade in oiland wood products*. 117418 М., Новочеремушкинская 69В, 332-6544, 912-0629, avchrkasov@mtu-net.ru, Виктор Черкасов.

Saint-Gobain Ecophon. Стройматериалы *Building materials*. 107082 М., Переведеновский пер. 21, 261-0049, -0815, 255-7807, ф.-8, www.ecophon.ru, info@ecophone.ru, Walter Schollin, Тамара Русина.

Sandvik-MKTS. Пр-во и продажа металлорежущих инструментов *Production and sales of metal cutting tools and hard materials*. 127018 М., Полковая 13, 956-5080, 289-8566, ф.-7124, -6186, www.sandvik.com, pascal.monpetit@sandvik.com, nikolay.ilyin@sandvik.com, Pascal Monpetit, Николай Ильин.

SAS – Scandinavian Airlines System. Авиаперевозки *Airlines*. 103031 М., 1 Тверская-Ямская 5, 775-4747, ф. 730-4142, www.scandinavian.net, marek.pedersen@sas.dk, Marek Pedersen.

SCA Hygiene Products. Гигиеническая продукция *Sales, distribution & manufacturing of hygiene products*. 119048 М., Усачева 22, 725-7720, 967-

3367, ф.-8, www.sca.se, www.libresse.ru, moscow@sca.com, Тимофей Соколенко, Елена Хомик.

Scala. Консалтинг *Consulting, accounting*. 125445 М., Смольная 24Д, 799-5666, ф.-5, www.scala.ru, marketing@scala.ru, anna.malanova@scala.ru, Андрей Шабанов, Patrick Pando. 190000 С.-П., Мойка 58А, оф.701, (812) 118-3639, ф.-8, contact@scala.ru, www.scala.ru, Андрей Шабанов.

Scania. Грузовики и автобусы *Truck/buses sales, spare parts sales, workshop sales*. 143040 Моск. обл., Одинцовский р-н, пос. Голицыно, Минское ш. 43 км., 787-5000, ф.-2, www.scania.com, pg.nilsson@scania.ru, mail@scania.ru, Per-Gustav Nilsson. 196084 С.-П., Либотинский пр-т 8, (812) 326-5727, ф.327-0723, Garan Carlander.

Scandimoda. Кожизделия *Trade of leather goods*. 123014 М., Богословский пер. 12, 209-9546, ф.-6958, scandimoda@mail.tascom.ru, Ирина Алаторцева.

SCC & Engeneering. *Design, project management*. С.-П., Фучика 4, (812) 105-2065, oda@scck.spb.ru, Игорь Гороховцев. P.O. Box 4205, S-10265 Stockholm, (468) 615-6000, ф.702-1912, Ulf Weidling, Leif Gustavsson.

Schenker-Btl. Перевозки, хранение *Transportation and warehouse service*. 113403 М., Зап. Бирюлево, 31 км. МКАД, влад. 12, www.schenker.ru, info@schenker.com.ru, mikhail.danyushevsky@schenker.com.ru, Михаил Данишевский. 191028 С.-П., Моховая 23, оф.10, (812) 273-6750, ф.-5945, www.dsr_russia.com, mikhail.smolkin@shrenker.btl.se Михаил Смолкин. Falkenbergsgatan 3, S-41297 Gothenburg, (4631) 83-4000.

Senab project. Интерьер, дизайн *Architecture, design and furniture for office & public environments*. 103009 М., Козицкий пер. 1А, корп. 2, 209-0055, ф.-3607, www.senabl.se, senab@senab.ru, Дмитрий Прокофьев.

Sheda Medica. Медоборудование. 103051 М., Бол. Каретный пер. 7/1, 299-9366, ф.-8101, Оксана Капралова.

SISU. Техн. консалтинг. М., sisu@cnt.ru, www.sisugroup.com, Gerardo Hernandez.

Skanska. Строительно-монтажные работы *Construction-related services*. 123022 М., Бол. Трехгорный пер. 3, корп. 1, 252-3005, ф. 255-1303, www.skanska.ru, moscow.office@skanska.fi, lauri.veijalainen@skanska.fi, natalia.brazgunova@skanska.fi, Наталья Бразгунова.

Skandinaviska Enskilda Banken. Банк *Banking and finance*. 119034 М., Пречистенка 40/2, корп. 1, под. 1, эт. 6, 766-7207, ф. 788-1131, www.seb.se, dmitry.tchoumakov@swedishtrade.se, Дмитрий Чумаков.

SKF. Подшипники. 121069 М., Поварская 23, корп. 2, 202-1584, 290-5510, -5960, ф.-8734, skf.moscow@skf.com, www.skf.com, Анатолий Усов, Ольга Чернявская. 196084 С.-П., Парковая 3, (812) 327-0134, -6, ф.-5, skfspb@bcltele.com, www.skf.com, Владислав Лебедев. Hornsgatan 1, SE 415-50 Gothenburg, (4631) 337-1000, ф.-2832, Asa Backevik.

Sky Line Business Auto Center. Автопром *Saab, Nissan, Skoda*. С.-П., Возрождения 20А, (812) 324-1787, ф.-8, avm@skyline.spb.ru, www.skyline.spb.ru, Андрей Титов.

Soctrade. Хим. измер. оборуд. 117097 М., Ленинский пр-т 31, корп.2, оф.96, 954-1303, ф.-1279, soctrade@online.com, Sven-Olof Carlsson, Евгений Новиков.

Slavjanskaya Hotel. Гостиница, бизнес-центр. 121059 М., Бережковская наб. 2, 941-8020, ф.-00, www.radissonmoscow.ru, Joergen Rathjen, Charles Otter.

SLG Thomas. Консалтинг *Consulting*. С.-П., Измайловский пр-т 14, оф.544, (812) 112-6543, russia@slgint.com, www.slgint.com, www.slgthomasint.ru, Bo Jan Olof Ottenback. Finnbodavagen 29, SE-13131 Nacka, (468) 702-0010, ф.643-7985, Per Anders Falck.

Soctrade. Зерно *Laboratory and quality process control equipment in oil and grain industries*. 117097 М., Ленинский пр-т 31, ЮНН, корп. 2, оф. 96, 954-1303, 232-9131, www.soctrade.com, soctrade@online.ru, Sven-Olof Carlsson, Евгений Новиков.

Solana. *Solariums, saunas, gym equipment*. С.-П., Некрасова 11, (812) 273-7310, -0759, ф.-5158, solana@neva.spb.ru, Goran Wahlen.

Sonex. Двери *Doors*. 127521 М., 8 проезд Марьиной Рощи 30, 219-9034, ф.-7887, www.sonex.ru, sonex@rinet.ru, Владислав Хитков.

Sovplym. Вентиляция *Ventilation equipment*. С.-П., ш. Революции 102-2, (812) 527-4862, ф.227-2610, zao@sovplym.com, www.sovplym.com, Александр Ханин. Foreningsgatan 37, S-21152 Malmö, (4640) 30-3130, ф.-40, Gunnar Lindstrom.

SPM. Измерит. приборы *Diagnostic devices for condition monitoring of industrial equipment*. 127486 М., Коровинское ш. 10, корп. 2, оф. 45, spm.group@co.ru, www.spminstrument.se, Борис Эдемский.

SSAB. Железо, сталь *Basic iron, steel, ferro-alloys*. 141400 Химки, Московская 21, оф. 416, 572-6053, ф. 232-6577, www.ssab.se, ssabmos@aha.ru, Леонид Сидоров.

Standard radio communications. Радиокommunikации. 107140 М., Гаврикова 2/38, 264-1289, -90, ф.-7310, Игорь Осокин.

Stena Metall. Лом черных металлов *Basic iron, steel, ferro-alloys*. 101100 М., Бол. Златоустинский пер. 3А, оф. 56, 928-3866, 956-3472, ф.-1, www.stenametall.se, igor@stena.aha.ru Владимир Вашурин, Игорь Стрельников.

Stensviken. Строительство *Construction, renovation*. 105082 М., Переверденовский пер. 21, 797-2158, stensviken@home.se, Goeran Flobergsater.

Stockholm School of economics. *Education, trainings, research*. С.-П., Невский пр-т 1, оф.311, (812) 311-3044, ф.325-7228, office@sseru.org, www.sseru.org, Людмила Мургулец. Stora Enso, Box 161000, S-10322 Stockholm Vastra Tradgardsgatan 15, (468) 613-6600.

Stora Enso. Бумага и картон *Sales of paper and board*. 119180 М., а/я 28, 1 Голутвинский пер. 3/1, эт.6, 935-7660, ф.-59, www.storaenso.com, sergei.gusev@storaenso.com Сергей Гусев. 198103 С.-П., Лермонтовский пр-т 44, оф.49, (812) 113-0145, ф.-6, St.petersburg@storaenso.com, www.storaenso.com, Геннадий Машинцев.

Straalfors. Специальная полиграфия. 117859 М., Профсоюзная 23, 960-2200, ф.-1, 234-0277, stralfors@pochtamt.ru, www.stralfors.com.ru, Сергей Малянов.

STS - Swedish Stomatology. Стоматология *All types of dental service*. С.-П., пр-т Энгельса 30, (812) 244-3238, Елена Кошечева. Dalagatan 12, S-79430 Orsa, (46250) 40-175.

Svedala. Горнодобывающее оборудование *Equipment for construction and mining industries*. 109052 М., Нижегородская 33, 742-7895, ф.-6, Виктор Гольянов. 192288, С.-П., пр-т Девятого Января 15А, (812) 172-4633, ф.-7389, svedala@spb.cityline.ru, Алексей Лесников, Алексей Копытов. Kapstensgatan 1, S-20311 Malmö, (4640) 24-5800, ф.-96, Peter Kohle.

Svenska Handelsbanken. Представительство банка *Representative Office of swedish bank*. 121069 М., Хлебный пер. 19А, эт. 2, 291-6811, -17, ф. 230-6256, www.handelsbanken.se, pelu07@handelsbanken.se, shb@co.ru, Per Lundberg, Наталья Гришаенкова.

Sverks. Оптовая компания *Estrella, Marabou, Cloetta*. 117334 М., Ленинский пр-т 49, 135-4023, -8621, ф.-8810, Сергей Черняков.

SWECO. Проектирование, водоснабжение, теплоснабжение *Sewage treatment, waste management, energy systems*. 109003 М., Брюсов пер. 8/10, корп.1, оф.83, 229-8995, ф.-4515, harmonisation_russia@mtu-net.ru, www.sweco.se, Вера Осберг.

Swedish sewing. Швейные машины *Sewing machines distribution*. 141400 Моск. обл., Химки, Московская 21, 572-6766, ф. 797-2662, mail@husqvarena.ru, pavel.baranov@husqvarena.ru, www.husqvarena.ru, Павел Баранов.

Swedish Branch. *Office & Industry supply*. С.-П., Малый пр-т 30/32, (812) 327-7850, ф.-1, swedish@branch.spb.ru, Ulf Gronlund. Marieholmsvagen 64, S-41502 Gothenburg, (4631) 21-1881, ф.-3360, Martin Lundvall.

Swedoor. Окна, паркет, двери Шведского производства. *Distribution of Swedish windows, parkett and doors*. 125047 М., Бол. Садовая 5/1, оф. 1003, 209-0920, ф.-5217, northwood@glasnet.ru, Вадим Скитаев, Павел Устинов.

Swerp. Теплообменники для отопления, кондиционирования и горячего водоснабжения *Plate heat exchangers for heating, hot water, ventilation*. 101000 М., Чистопрудный б-р 5, 231-1965, -6, -87, -9, ф.-8, swerp.russia@mtu-net.ru, www.swerp.ru, Галина Булиженкова.

Swiss International Air Lines (SWISSAIR). Более 150 направлений по всему миру *Fly over 150 destinations worldwide*. 115054 М., Павелецкая пл. 2, стр.1, 937-7766, ф.-9, moscow.townoffice@swiss.com, www.swiss.com, Markus Albrecht, Алексей Елифанов.

TAC. Оборуд. для обогрева *Control equipment for heating and air handling in buildings*. М., Новоалексеевская 13/1, 937-4088, keno@tac-russia.ru, www.tac-russia.ru, Keijo Nordstroem, Ирина Немова.

Taldom Profil. Дренажные системы Lindab. М., 238-5302, ф.-3513, Taldom-profil@postman.ru.

Tarkett Sommer. Полы *Floorings*. 125080 М., Сурикова 24, под. 1, 937-7450, -1, ф.-2, www.tarkett-sommer.com, fyodor.ustinov@tarsom.com,

josef.donhauser@tarsom.com, julia.fedorenko@tarsom.com, Josef Donhauser, Федор Устинов, Юлия Федоренко.

Techsell. IT- консалтинг, системная интеграция *IT-consalting*. 111710 М., Профсоюзная 84/32, оф. 202Т, 335-9756, ф.330-1568, info@techsell.ru, valeri.afanasiev@techsell.ru, www.techsell.ru, Валерий Афанасьев.

Tel2. Телеком-провайдер *Telecommunication provider*. 125009 М., Бол. Гнездииковский пер. 1, корп. 2, 797-2161, ф.-2, yuri.dombrovsky@fora.ru, ludmila.karpikova@fora.ru, www.fora.ru, Юрий Домбровский, Людмила Карпикова.

Telia info media. *Information business support*. С.-П., Шпалерная 36, (812) 279-8210, ф.-40, timirus@dux.ru, www.d-inter.ru, Александр Мельников. Gustavslundsv 135, S-16124 Bromma, (468) 704-3500, ф.-3625, Lars Guldstrand.

Telia international management. Телекоммуникации *Telecommunications*. 191186 С.-П., Мал. Конюшенная 1/3А, оф.Б-21, (812) 329-2552, ф.-4, www.telia.com, bershev@online.ru Сергей М. Бершев.

Telia international carriers. Телекоммуникации *Telecommunications services*. 103045 М., Трубная 12, 777-1480, ф.-1, pavel.balbashov@telicarrier.com, www.telia.com, Александр Климов, Павел Балбашов.

Telix. Телеком *Telecommunications*. С.-П., пр-т Просвещения 85, (812) 559-0234, ф.929-8956, telix@telix.ru, www.telix.ru, Сергей Иванов. Marsackagatan 11, SE-12386 Farsta, (468) 713-6455, ф.-3152 John Geary.

Terra Travel. Туризм *Tour agency*. С.-П., пл. Ал. Невского 2, под.5, оф.117, 211, (812) 274-2020, -6010, ф.-29, terranet@mail.wplus.net, Елена Щербинина. Sjostigen 918162 Liding, (46) 640-7600, Leif Salomonsson, Tommy Hagg

Tetra Pak Plastics. Упаковка *Packing*. 121099 М., Смоленская пл. 3, оф. 665, 937-8339, ф.-8200, www.tetrapak.com, Jerome Bonhomme.

Tetra Pak. Упаковка *Packing*. 129226 М., Вильгельма Пика 8, 787-8000, ф.-8130, Alfred Zopf, Tomas Kristensson. 141090 Моск. обл., Королев, Советская 73, 787-8000, ф.-1. 193036 С.-П., Жуковского 63, (812) 346-8120, ф.-1, Дмитрий Нестерович.

Travel house. Турагентство (деловые поездки) *Travel management*. 119034 М., Волхонка 18/2, эт.3, 916-9898, ф.-28, thouse@travel-house.ru, www.travel-house.ru, Avi Aliman, Екатерина Кирсанова.

Trelleborg. Резинотехнические изделия *Rubblers products*. 117419 М., 2 Рошинский пр. 8, 232-5579, ф.-2264, julia.malafievskaja@trelleborg.ru, www.trelleborg.com, Юлия Малафиевская.

US Connect. *International telecom*. С.-П., Торжковская 3, оф281А, alex@baksjo.com Alexander Boksjo.

Win & Sprit AB (The Absolut Co.). Алкоголь *Marketing and sales of premium vodka (Absolut vodka) via local importer/distributor*. SE-117, 97 Stockholm, Sweden, www.absolutvodka.com, Andreas Berggreen, Janusz Grabowski.

Vodas Trade. *Distributor for Orrefors Kosta Boda*. 123056 М., Бол. Грузинская 39, 253-8298, ф. 254-3247, vodas@online.ru, Екатерина Денисенко.

Volvo Car International. Автопром *Promoting the interests of Volvo Car Corporation; sales of Volvo cars and parts, aftersales service, coordination through authorized dealers' network*. 125445 М., Смольная 24Д, эт.15, 745-9780, ф.-7, www.volvocars.com, talexa13@volvocar.com, Benght Karlsson, Татьяна Александрова.

Volvo Vostok. Грузовики, автобусы, машиностроительное оборудование (новое и подержанное) и запчасти марки *Volvo Sales, marketing and servise of Volvo trucks, buses, construction equipment (new and used) and Volvo spare parts*. 125083 М., 8 Марта 12, 961-1030, ф.-32, -34, volvotrucks.ru@volvo.com, www.volvorusia.ru, Lars Corneliusson.

Vostok Nafta Investment. Энергетика. 121099 М., 1 Смоленский пер. 5, стр.1, оф.1, 933-5956, ф.-8, www.vostoknafta.com, Seppo Remes, Per Briilioth, Георгий Стяжкин, Андрей Румянцев.

Wennergren-Williams Outdoor Media. *Advertising (outdoor media)*. С.-П., Невский пр-т 65, оф.5, (812) 275-4569, ф.164-1708, MoreGrup_Spb@atlant.ru, Birger Nilsson. Birger Jarlsgatan 18А P.O. Box 5711, S-11487 Stockholm, (468) 522-40000, ф.-96, Gunnel Rosenqvist.

Wirsbo Brucks. *PEX-pipes, water & heating*. С.-П., Фонтанка 132/3, (812) 327-5686, wirsbo@bcltele.com, Павел Абрамов. SE-73061 Virsbo, (46233) 380-00, ф.381-02, Sven Ake Singborn.

Статистика

Основные шведские экспортные рынки, в млн.долл.

Место		январь-сентябрь		в %		2002г. %	
2002	2001	Страна	2002г.	2001г.	I-IX 2002г.	к 2001г.	
1	2	США	6655,6	6047	11,3	10	
2	1	Германия	6021,9	6252,8	10,3	-4	
3	4	Норвегия	5101,5	4943,7	8,7	3	
4	3	Великобритания	4930,9	5191,3	8,4	-5	
5	5	Дания	3642,9	3596,5	6,2	1	
6	6	Финляндия	3440,3	3283,9	5,9	5	
7	7	Нидерланды	3081,1	2974,8	5,3	4	
8	8	Франция	3065,2	2948,2	5,2	4	
9	9	Бельгия	2723,5	2630,6	4,6	4	
10	10	Италия	2011,8	2093,6	3,4	-4	
11	11	Япония	1492,1	1655,8	2,5	-10	
12	12	Испания	1410	1397,5	2,4	1	
13	13	Китай	1023,7	1227,6	1,7	-17	
14	14	Польша	937,2	952,9	1,6	-2	
15	17	Россия	790,2	612,5	1,3	29	
16	15	Швейцария	779,5	781,9	1,3	0	
17	16	Канада	707,7	632,1	1,2	12	
18	20	Австралия	641	547,7	1,1	17	
19	18	Австрия	592,2	575,1	1	3	
20	29	Сауд.Аравия	455,2	327,5	0,8	39	
21	35	Индия	452,6	235,6	0,8	92	
22	19	Бразилия	388,5	571	0,7	-32	
23	30	Южная Корея	385,1	320,7	0,7	20	
24	24	Эстония	370,8	340,7	0,6	9	
25	23	Сингапур	369,8	373,9	0,6	-1	
26	22	Тайвань	319,7	396,3	0,5	-19	
27	27	Чехия	317,3	330,5	0,5	-4	
28	37	Венгрия	317,1	228,7	0,5	39	
29	33	Португалия	310,6	293	0,5	6	
30	26	Турция	294,7	331,3	0,5	-11	
		Всего швед. экспорт	58663	58146,3	100	1	

Основные страны-экспортёры в Швецию, в млн.долл.

Место		январь-сентябрь		в %		2002г. %	
2002	2001	Страна	2002г.	2001г.	I-IX 2002г.	к 2001г.	
1	1	Германия	47502,3	48857,8	18,8	-3	
2	3	Дания	8921,7	8589,8	9,1	4	
3	2	Великобритания	4322,2	4131,3	8	5	
4	4	Норвегия	4074,7	4070,8	7,8	-9	
5	5	Нидерланды	3220,5	3379,2	6,8	-5	
6	6	Франция	2609,5	3001,6	5,5	-13	
7	8	Финляндия	2512,8	2690,9	5,3	-7	
8	7	США	2390,4	2773,5	5	-14	
9	9	Бельгия	1856	1826,1	3,9	2	
10	10	Италия	1647,7	1655,6	3,5	0	
11	11	Япония	1094,5	1112,3	2,3	-2	
12	14	Польша	872,4	748,3	1,8	17	
13	13	Ирландия	808,8	851,3	1,7	-5	
14	12	Китай	781,6	866,2	1,6	-10	
15	15	Испания	776,6	724,8	1,6	7	
16	23	Россия	708,3	309,8	1,5	129	
17	16	Швейцария	676,7	694,6	1,4	-3	
18	17	Гонконг	580,8	610,8	1,2	-5	
19	18	Австрия	549,4	541,1	1,2	2	
20	20	Эстония	451,4	483,7	1	-7	
21	21	Тайвань	337,9	355	0,7	-5	
22	24	Южная Корея	324,1	297,7	0,7	9	
23	22	Латвия	281,5	322	0,6	-13	
24	27	Чехия	279,5	238,9	0,6	17	
25	25	Португалия	251,7	280,7	0,5	-10	
26	19	Иран	227,6	499,8	0,5	-54	
27	26	Турция	213,7	240,8	0,4	-11	
28	31	Литва	200,4	176,1	0,4	14	
29	29	Венгрия	196,9	198,3	0,4	-1	
30	28	Канада	186,9	201	0,4	-7	
		Всего шв. импорт	47502,3	48857,8	100	-3	

По стране отгрузки

Товарная структура торговли Швеции с Россией
(курсив – импорт из России по стране отгрузки), в тыс.долл.

Код ТН ВЭД СНГ	Шведский импорт из России			Шведский экспорт в Россию		
	янв.-сент. 2001	янв.-сент. 2002	Прирост	янв.-сент. 2001	янв.-сент. 2002	Прирост
01-97 Всего	612 551	874 057	42,69%	612 517	790 218	29,01%
01-24 Продтовары и с/х сырье, кр. текстиля	309 724	708 247	128,67%	41 940	43 390	3,46%
25-27 Минеральные продукты	15 978	11 899	-25,53%	9 561	7 051	-26,25%
27 топливно-энергетические товары	310 286	545 211	62,38%	3 121	3 326	0,42%
28-40 Продукция химпрома, каучук	53 374	419 478	59,23%	685,92%		
41-43 Кожсырье, пушнина и изделия	304 846	539 830	61,76%	1 704	1 960	0,25%
44-49 Древесина и целлюл.-бумаж. изделия	49 646	415 733	58,70%	737,39%		
50-67 Текстиль, текстильные изделия и обувь	45 220	73 160	8,37%	61,78%	64 495	10,53%
71 драг.камни и металлы, изделия из них	27 845	56 431	7,97%	102,66%		
72-83 Металлы и изделия из них	76	41	0,00%	-46,10%	1 137	0,19%
84-90 Машины, оборудование и транс. средства	0	81	0,01%	-	1 067	0,14%
68-70 (91-97) Др. товары	108 179	109 302	12,51%	1,04%	53 879	8,80%
	101 070	103 387	14,60%	2,29%	58 277	7,37%
	10 941	12 035	1,38%	9,99%	14 201	2,32%
	10 859	11 912	1,68%	9,70%	13 130	1,66%
	26	28	0,00%	10,55%	5	0,00%
	16	28	0,00%	80,25%	26	0,00%
	106 115	107 215	12,27%	1,04%	53 170	8,68%
	92 336	96 960	13,69%	5,01%	53 215	6,73%
	13 135	11 602	-11,67%	363 680	59,37%	481 163
	12 211	9 565	-21,67%			
	2 595	3 563	0,41%	37,34%	16 891	2,76%
	2 453	3 353	0,47%	36,69%	60 530	7,66%

Источник: Центральное статбюро Швеции

Внешняя торговля Швеции по группам стран (за янв.-сент.), в млн.долл.,
в текущих ценах, 1 долл. = 9,93 шв. кроны

	Экспорт			Импорт		
	2002г.	2001г.	доля, % % 2002г.	2002г.	2001г.	доля, % % 2002г.
Всего	58663	58146,3	100	47502,3	48857,8	100
Европа	41859,7	41460,7	71,4	39577	40005,5	83,3
Страны-члены ЕС	31814,4	31889,1	54,2	31726,6	32256,6	66,8
Прочие страны Европы	10045,3	9561,7	17,1	7850,6	7748,9	16,5
- Россия	790,2	612,5	1,3	708,3	309,8	1,5
Африка	887,5	958,5	1,5	188	239,8	0,4
Северная Африка	404,2	463,2	0,7	61	68,5	0,1
Западная Африка	176,2	162,3	0,3	9	38,1	0,1
Центральная, Восточная и Южная Африка	307	332,9	0,5	8,9	103,3	0,2
Америка	8463,2	8339,2	14,4	3224,1	3545,2	6,8
Северная Америка	7365	6680,8	12,6	2577,6	2974,8	5,4
Центральная и Южная Америка	1098,3	1658,4	1,9	646,3	570,3	1,4
Азия	6724	6763,3	11,5	4317,6	4926,9	9,1
Средний Восток	1379,7	1200,5	2,4	353,6	750,3	0,7
Прочие страны Азии	5344,3	5562,8	9,1	3964	4176,7	8,3
Океания и прочие страны региона	725,3	624,1	1,2	725,3	624,1	0,4

Источник: Центральное статбюро Швеции, Statistiska centralbyran, серия HA-22-SM 0212, 20 дек. 2002г.

250 крупнейших биотехнологических компаний, работающих в Швеции

2002г.		2001г.		число сотрудн.	изм. числа сотр., %	оборот. в 2001г.	изменен. оборота	Прибыль после		под- отрасль	обл.ась деятельн.
		2001г.	2000г.								
1	1	Pharmacia		59000	-2	142 798	-17	15	13088	BK	F.T.U
2	2	Astra Zeneca		52600	-8	170 131	1	42	35277	BK,MT	F.T.U
3	3	Gambro		19534	9	26740	20	-193	-527	MT	F.T.U
4	4	Getinge		5 378	38	8 148	55	750	624	MT	F.T.U
5	5	Molnlycke Health Care		4820	151	3913	89	108	149	MT	F.T.U
6	6	Amersham Biosciences		1 273	4	4819	33	648	643	BI	F.T.U
7	7	Nobel Biocare		1 247	7	2663	26	339	248	BK	F
8	8	Siemens-Elema		1 061	0	3712	11	-141	-179	MT	F
9	10	Perbio Science		1 009	6	1899	35	318	150	BI,MT	F.T.U
10	9	Fresenius Kabi		987	4	1 434	2	-222	-179	MT	F.T.U
11	12	Elekta		922	14	2738	27	221	69	MT	F.T.U
12	11	Biovitrum		550	U.S.	617	U.S.	-414	U.S.	BK	U
13	NY	St. Jude Medical		497	2	1849	28	366	312	MT	F
14	NY	Becton Infusion Therapy		473	-10	459	-10	77	115	MT	T.U
15	NY	Capio Diagnostik		469	0	400	8	25	31	BK	F.U
16	NY	MedtronicSynectics		365	11	506	16	-36	-36	MT	F.U
17	21	Pfizer		302	35	1 118	55	-1	13	BK	F.U
18	16	Pharmadule Fmtunga		297	19	873	83	22	-5	BI	F.T.U
19	NY	GlaxoSmithKline		275	143	1 381	104	-325	-10	BK	F.U
20	17	Recip		271	10	346	9	25	13	BK	F.T.U
21	NY	HebiHealthCare		270	173	259	2 130	-39	-7	BK	F.T.U
22	22	Biacore International		269	27	544	24	78	87	BI	F.U
23	20	Novartis Sverige		267	18	1 068	20	7	70	BK	F.U
24	106	Ferring		266	-7	1 016	11	222	250	BK	F.U
25	14	Active Biotech		258	-23	102	-64	35	-419	BK	U
26	15	Merck Sharp & Dohme		251	18	1 715	7	25	42	BK	F.U
27	NY	Johnson & Johnson		243	-1	1 026	-13	39	-83	BK,MT	F
28	19	Bayer		234	-3	2062	4	-20	71	BK	F
29	30	0-Med		222	41	380	60	35	44	MT	F.T.U
30	23	Janssen-Cilag		221	5	1 041	3	55	52	BK	F.U
31	18	Instrumentarium		203	-47	567	9	113	-1	MT	F.T.U
32	29	Wyeth Lederie Nordiska		198	13	1 482	23	136	21	BK	F.U
33	NY	VWR International		191	1	485	7	17	4	BI	F
34	25	Bristol-Mvers Squibb		190	2	1 190	9	-42	32	BK	F
35	32	Quintiles		180	18	239	34	19	5	BI,BK	U
36	39	Medivir		179	47	127	12	-139	-85	BK	U
37	31	Clinical Data Care		169	8	135	35	-4	-13	BI,BK	T
38	27	Arterna Medical		164	-7	196	-25	U.S.	2	MT	F.T.U
39	45	Radi Medical		162	24	274	48	42	19	MT	F.T.U
40	34	HernoCue		151	6	419	27	211	168	MT	F.T.U
41	28	DSM Anti-Infectives		143	-19	372	15	-32	-2	BK	F.T.U
42	41	Bioglan		141	18	169	-22	-65	35	BI, BK	F.T.U
43	33	Roche		131	-9	655	-24	-55	37	BK	F.T.U
44	60	Novo-Nordisk		128	88	682	9	36	38	BLBK	F
45	35	Meda		127	-9	807	11	45	34	BK,MT	F.T
46	67	Pvrosequencing		125	98	108	134	-137	-78	BI	F.T.U
47	37	Medilab		125	0	105	1	4	16	BI,MT	F.T.U
48	55	Polypeptide Laboratories		124	70	118	24	-3	5	BK	F.T.U
49	42	KaroBio		122	6	137	36	-321	-213	BK	U
50	44	Baxter Medical		121	19	1201	21	24	17	BI,BK	F
51	40	Maxim		120	0	30	135	-350	-728	BK	U
52	64	Ortivus		111	85	152	128	-66	30	MT	F.T.U
53	81	Aventis Pharma		107	143	765	153	119	75	BK I	F
54	52	Vitrolife		98	23	101	22	-37	-30	BI	F.T.U
55	47	Eli Lilly Sweden		97	8	426	2	19	25	BK	F
56	73	Bioinvent		96	75	58	142	-43	-34	BI	F.T.U
57	49	0 Pharma		94	9	107	8	1	1	BK	F.T.U
58	50	Boehringer Ingelheim		93	11	279	6	-11	2	BK	F.T.U
59	48	Abbott Scandinavia		92	6	406	14	-9	-3	BI,BK	F
60	65	Sanofi-Synthelabo		88	40	378	78	22	81	BK	F.U
61	54	Araccel		87	19	95	-9	-34	-22	MT	F.T.U
62	NY	GEMS PET Systems		84	56	205	88	-6	4	MT	F.T.U
63	51	Biora		83	11	111	25	-25	-76	BK	F.T.U
64	91	Personal Chemistry		80	116	69	389	-149	-117	BI	F.U
65	64	Organon		78	24	297	16	12	22	BK	F.T.U

						Прибыль после				
2002г. 2001г.		число	изм. числа	оборот.	изменен.	упл. налогов		под-	обл.ась	
		сотрудн.	сотр., %	в 2001г.	оборота	2001г.	2000г.	отрасль	деятельн.	
66	NY	Scanditronix Medical	74	21	63	7	241	221	MT	F.T.U
67	56	Orion Pharma	69	-3	179	9	31	21	BK	F.T.U
68	NY	StilleSurgical	67	8	78	-17	-2	34	MT	F.T.U
69	74	Artimplant	67	26	24	6	-54	-21	MT	U
70	63	Serono Nordic	65	3	568	27	30	7	BK	F
71	NY	Sectralmtec	62	19	180	101	27	15	MT	F.T.U
72	112	Gyros	62	148	0,1	36	-157	-61	BI	F.T.U
73	70	CMA Microdialysis	59	4	54	13	-157	-2	MT	F.T.U
74	59	Nvcomed	58	9	236	12	6	8	BK	F
75	82	Entitle Medical Systems	58	38	96	72	1	-13	MT	F.T.U
76	77	Diffchamb	58	14	92	18	1	0	BI	F.T.U
77	NY	MdsNordion	57	2	101	22	2	-9	MT	F.T.U
78	78	Sobering Nordiska	56	17	544	7	43	34	BK	F.U
79	43	Schering-Plough	54	-50	610	28	13	1	BK	F.U
80	75	Jomed International	54	4	427	37	-35	-4	BK	F.U
81	127	Neoventa Medical	53	165	9	131	-80	-39	MT	F.U
82	79	Unimedic	52	13	77	17	2	2	BK	F
83	76	Boule Diagnostics	50	-4	111	-7	-3	6	BI,BK	F.T.U
84	NY	Sangtec Medical	49	-25	69	-6	3	0	BK	F.T.U
85	88	Jostra	48	30	179	114	28	-6	MT	F.T.U
86	87	Amgen	46	24	134	44	14	3	BK	F
87	96	Bio-Rad Laboratories	44	19	136	30	4	2	BI	F
88	89	Amarin Development	43	16	67	30	4	0	BK	T.U
89	80	Tamro MedLab	42	-7	109	-5	-13	-3	BI	F
90	97	CellaVision	42	35	8	U.S.	-53	-30	MT	F.T.U
91	84	Leo Pharma	39	3	154	5	1	6	BK	F.T.U
92	94	Kemikalia	38	9	95	9	7	8	BK	T.U
93	86	Solvay Pharma	38	0	60	13	3	3	BK	F.T.U
94	123	Imego	38	81	35	95	-3	-4	BI,BK	U
95	85	Biodisk	37	-3	103	16	60	47	MT	F.T.U
96	92	Alcon Sveriee	36	3	136	21	1	14	MT	F
97	102	Scandinavian CRI	36	24	62	24	0	7	BI	F.U
98	83	ViraNative	36	-8	25	-40	-19	0	BK	F.T.U
99	NY	Hudson RCI	35	13	215	63	6	41	BK	F.T.U
100	117	Carmel Pharma	35	59	44	289	-23	-24	MT	F.T.U
101	110	Medipharm	34	31	49	30	11	7	BI,BK	F.T.U
102	103	Carmeda	33	18	140	288	102	10	MT	F.T.U
103	95	B. Braun Medical	33	0	134	17	22	13	BK,MT	F.T.U
104	NY	Doxa	33	200	6	1202	-50	-20	MT	F.T.U
105	121	Swedish Orphan	32	39	167	78	14	5	BK	F.T.U
106	101	Smith & Nephew	32	10	106	7	3j	10	MT	F.T.U
107	NY	Areorna	31	41	46	7	-1	2	MT	F.T.U
108	104	Perimed	31	11	37	50	4	7	MT	F.T.U
109	99	Ucb Pharma	30	0	120	22	9	12	BK	F.U
110	NY	Cenova Innovation & Produktion	30	3	22	9	0	7	BK,MT	F.T.U
111	NY	Svanova Biotech	30	e.m.	21	e.m.	-4	0	BI	F.T.U
112	98	Pharmalink	29	-3	113	7	-4	-10	BK	F.T.U
113	NY	Amersham Health R&D	29	7	49	3	1	5	BK	F.T.U
114	105	Allergan Norden	28	4	217	3	5	7	BK	F.U
115	164	Alphahelix	28	133	0,2	-74	-57	-14	BI	F.T.U
116	109	H. Lundbeck	27	4	511	9	21	40	BK	T.U
117	107	Labora	27	8	85	18	7	4	BK,MT	F
118	129	Scandinavian Gene	27	42	22	46	4	1	BI	T.U
119	NY	ProstaLund	27	17	12	84	-35	-29	MT	F.U
120	53	Sectra Radisott	26	18	23	18	3	4	MI'	T.U
121	NY	Swemed Lab	26	18	22	4	0	0	MT	F.T.U
122	122	MediTeam Dental	26	24	10	33	-40	-32	BI,BK, MT	F.T.U
123	NY	Lipocore Holdinu	26	U.S.	4	U.S.	-25	U.S.	BK	F.T.U
124	146	Micromass	25	79	141	37	4	2	BI	F.T.U
125	114	Nordic Drues	25	4	103	38	4	8	BK	F
126	120	E. Merck	25	19	76	-8	0	5	BI,BK	T.U
127	100	Decim	25	-17	15	1125	-31	-38	MT	F.T.U
128	130	Camurus	25	39	10	-40	-20	-4	BK	U
129	115	Miab Malarinvest	24	0	56	7	30	26	BI	T.U
130	NY	Sangtec Molecular	24	e.m.	25	e.m.	-14	0	BK	F.T.U
131	213	A Carlsson Research	24	243	4	48	-19	-3	BK	U

						Прибыль после				
2002г.	2001г.	число сотрудн.	изм. числа сотр., %	оборот. в 2001г.	изменен. оборота	упл. налогов 2001г.	2000г.	под- отрасль	обл.ась деятельн.	
132	174	MelacureTherapeutics	23	109	1	511	-64	-13	BK	T.U
133	119	Dicamed	22	5	104	4	4	8	BK,MT	F
134	125	Carmetec	72	10	99	261	15	3	BI,MT	F.T.U
135	NY	Cefar Forvaltning	22	47	77	54	12	7	MT	F.U
136	NY	Goteborgs Termometerfabrik	22	10	68	9	4	5	BI	F
137	NY	AppliedSensor Sweden	22	29	2	-22	-38	-33	BI	F.T.U
138	165	Tripep	22	83	0	-100	-62	-52	BK	U
139	148	CanAg Diagnostics	21	50	34	36	4	2	BI,MT	F.T.U
140	136	Plant Science Sweden	21	24	21	19	1	1	BK	U
141	180	Amic	21	110	19	116	0	0	BI	F.T.U
142	128	AbigoMedical	20	5	63	10	1	1	BK,MT	F.T.U
143	138	Medirox	20	25	43	16	-2	0	MT	F.T.U
144	116	Bohus Biotech	20	U.S.	23	9	4	3	BK	T.U
145	247	Affibody	20	400	5	325	-46	-7	BI	T.U
146	NY	Alolos Medical	19	12	21	1	-1	1	MT	F.T.U
147	135	Almagest Pharma	19	12	21	14	1	1	BK	F
148	132	Medicarb	19	6	1	180	-33	-24	BK	U
149	133	Leica Microsystems	18	6	63	28	2	2	MT	F
150	166	Mercodia	18	50	19	37	2	1	BK	F.T.U
151	145	PPD Scandinavia	18	20	18	34	1	-2	BK,MT	T.U
152	111	Virtual Genetics	18	-28	17	967	-15	-36	BI	T.U
153	NY	Ulux	18	0	15	-1	1	0	BI	F.U
154	158	Neopharma Production	18	50	10	49	-25	-13	BK	F.T.U
155	NY	Biosensor Applications	18	50	5	210	-28	-26	BI	F.T.U
156	134	Oxigene	17	0	92	428	-43	-94	BK	U
157	139	Microdrug	17	6	38	46	2	1	MT	U
158	NY	Cellfabriken	16	45	60	72	U.S.	U.S.	MT	F.T.U
159	NY	Scantec Lab	16	0	42	-15	1	0	BI,BK	F.T.U
160	NY	Labdesign	16	14	40	35	0	0	MT	F
161	NY	Sonesta	16	23	33	22	-1	-9	MT	F.T.U
162	149	PegasusIndustries	16	-6	14	23	-1	-1	BI	F.U
163	118	Gramineer International	16	-27	8	186	-45	-43	BI	T.U
164	NY	Anatomica	15	7	68	27	2	3	BK	F.T.U
165	182	Ipex Medical	15	67	63	18	0	1	BK	T.U
166	150	Bradv	15	15	51	-26	11	21	MT	F.T.U
167	177	Natumin Pharma	15	50	25	16	2	2	BK	F.T.U
168	137	Optovent	15	-12	3	118	-3	-7	MT	F.U
169	147	Selena Fournier	14	0	72	10	9	4	BK	F
170	141	ALK Sverige	14	-7	45	7	2	5	BK	F
171	144	Eurodiagnostica	14	-7	16	4	-1	1	BI	T.U
172	NY	Invekta Green	14	8	12	24	-9	7	BK	F.T.U
173	208	Aerocrine	14	75	9	2092	-79	-49	MT	F.U
174	203	Ponsus Pharma	14	75	5	-32	U.S.	-16	BK	F.T.U
175	195	UmanGenomics	14	56	2	80	-11	0	BK	U
176	NY	Neuronova	14	600	0,1	e.m.	-19	-4	BK	U
177	NY	Dan-sjo Medical	13	-7	73	22	9	8	MT	F
178	152	Olerup SSP	13	8	47	28	21	10	MT	F.U
179	NY	Gnothis	13	225	34	197	2	1	BI,BK	T.U
180	142	Anox	13	-13	32	7	8	3	BK	T.U
181	NY	Svntagon	13	44	16	32	3	2	BK	T.U
182	140	IDL Biotech	13	-19	13	0	0	-6	BI,BK	F.T.U
183	173	Chemotechnique Pharmaceuticals	13	18	9	18	2	1	BK,MT	F.T.U
184	159	Agrisera	13	8	8	15	1	0	BI	F.T.U
185	163	Cavidi Tech	13	8	2	62	-5	-8	BI	F.T.U
186	196	XCounter	13	44	0,1	27	-39	-24	MT	U
187	NY	Ivax Scandinavia	12	71	267	13	U.S.	21	BK	F.T.U
188	198	Veter	12	50	74	8	5	7	BK	F
189	NY	Addvise Inredning	12	-14	49	10	6	5	BI	F.T.U
190	185	Mundipharma	12	33	28	22	0	0	BK	F
191	199	Alpharma	12	50	24	-17	5	10	BK	F
192	169	MellesGriot	12	9	19	71	8	1	BI	F.T.U
193	205	Ratiopharm	12	50	17	509	-8	-12	BK	F.T.U
194	168	Miwana	12	9	16	27	3	-7	BK	F.T.U
195	171	Idexx Scandinavia	12	9	13	14	1	0	BI	T.U
196	190	SEDOC Pharmaceutical	12	33	12	67	0	0	MT	T.U
197	157	Mikro Kemi	12	-8	8	13	0	1	BI	U

			Прибыль после							
			число	изм. числа	оборот.	изменен.	упл. налогов		под-	обл. асть
2002г. 2001г.			сотрудн.	сотр., %	в 2001г.	оборота	2001г.	2000г.	отрасль	деятельн.
198	NY	Diabact	12	50	6	342	-23	-25	БК	F.T.U
199	162	Bioagri	12	0	4	-4	-13	-15	БК	F.U
200	176	Kovalent	11	10	37	71	3	18	МТ	F
201	153	GEA Farmaceutisk Fabrik	11	-8	20	-39	2	14	БК	F.T
203	167	Wieslab Development	11	0	15	13	4	2	БК	F.T.U
204	NY	Cresco Ti Svstem	11	10	11	54	-6	-7	МТ	F.T.U
205	216	Orifarm	10	67	687	29	22	36	БК	F
206	151	Scand. Pharmaceuticals-Generics	10	-17	69	3	9	7	БК	F
207	200	Huntleigh Liljenberg	10	25	29	42	1	2	МТ	F
208	NY	Anmedic	10	11	23	47	1	0	МТ	F.T.U
209	NY	Swemac Medical	10	11	20	-20	-3	1	МТ	F
210	186	SantenPharma	10	11	20	6	1	1	БК	F
211	NY	Nuclear Diagnostics	10	-9	19	24	1	1	МТ	F
212	179	Danica Biomedical	10	0	15	13	0	1	МТ	T.U
213	NY	Biokraft Pharma	10	11	15	45	3	2	БК	F.T.U
214	NY	NidaCon International	10	100	13	7	1	-1	БК,МТ	F.T.U
215	194	Pharma Vision Systems	10	11	13	287	0	-7	БИ,БК	T.U
216	NY	ScanBi	10	U.S.	5	U.S.	4	U.S.	БИ,БК,МТ	T.U
217	NY	Arexis	10	150	2	1178	-20	-7	БК	U
218	220	Got-A-Gene	10	67	0,2	-68	-9	-4	МТ	T.U
219	218	Pierre Fabre Pharma Norden	9	50	32	51	3	-1	БК	F
220	NY	Renapharma	9	350	23	145	1	1	БК	F
221	178	CI Chemical Instruments	9	-10	22	18	0	0	БИ	F
222	201	Instrumenta Diagn. o Kirurgiska	9	13	20	28	1	1	МТ	F
223	NY	Saveen & Werner	9	0	12	69	-1	0	БИ	F.T.U
224	181	Parexel Sweden	9	-10	12	106	7	-4	БИ,БК	U
225	160	Synthelec	9	-25	5	-10	0	0	БИ	F.T.U
226	NY	Accuro Immunology	9	800	0	e.m.	-9	-1	БК	U
227	197	Aventis Behring	8	0	156	0	15	12	БК	F.T.U
228	NY	RaySearch Laboratories	8	300	21	e.m.	11	-1	БИ	F.T.U
229	187	Levimed	8	-11	18	0	-1	0	МТ	F
230	202	Aspira Medical	8	0	11	0	0	0	МТ	F.T.U
231	204	Diagnostika i Falkenberg	8	0	7	38	1	2	БК	F
232	NY	Demetech	8	100	6	108	-13	-5	МТ	F.T.U
233	193	Hylae Clinical Research	8	-11	4	3	0	0	БИ,БК, МТ	T
234	214	Biolight International	8	14	1	128	-26	-20	МТ	F.U
235	215	Hemapure	8	14	0	e.m.	-16	-13	МТ	T.U
236	241	Resistentia Pharmaceuticals	8	60	0	-100	-21	-14	БК	U
237	NY	Laerdal Medical	7	0	26	12	3	1	МТ	F
238	211	Kungshusen Medicinska	7	17	20	9	1	3	МТ	F
239	NY	Anfalla Healthcare	7	75	20	78	0	-3	БК	F.U
240	184	Limedic	7	0	19	-19	2	2	МТ	F
241	154	Pharmacure	7	-42	18	4	-4	-7	БК	F.T.U
242	NY	Haemedic	7	40	18	23	6	6	БИ, БК	F.T.U
243	212	Q-Sense	7	0	10	114	-3	-5	БИ	F.T.U
244	191	CyberGene	7	-22	6	-20	0	-1	БИ,БК	T.U
245	156	SHL Medical	7	-42	5	-40	0	0	МТ	T.U
246	222	European Institute of Science	7	0	4	218	-3	2	БИ	F.T.U
247	221	Samba Sensors	7	17	3	231	-7	-7	МТ	F.T.U
248	NY	BioMat System	7	600	0,4	295	-7	-1	МТ	U
249	209	Chemel	7	-13	0,1	1 883	-6	-5	БИ	T.U
250	224	Glycorex Transplantation	7	17	0	-100	-5	-2	МТ	F.T.U

Подотрасли: БИ - биотехнологические основные средства; оборудование/сырье, применяемое при научных исследованиях; БК - биотехнологические потребительские товары: лекарства, операционное оборудование и пр.; МТ - медицинская техника: протезы, инструмент для операции, системы наблюдения за пациентом.

Области деятельности: F - продажа; T - производство; U - НИОКР.

NY - вновь образованное предприятие, отчетность за 2001 год не представлялась.

Параметры развития внешней торговли Швеции с Российской Федерацией 2002-05гг.,

Шведский экспорт в Россию, 1 долл. + 10,33 шв. крон

Код SITC 3	2001г.		2002г.		2003г.		2004г.		2005г.	
	т. тыс.крон	тыс.долл.	т. млн.долл.	т. млн.долл.	т. млн.долл.	т. млн.долл.	т. млн.долл.	т. млн.долл.	т. млн.долл.	т. млн.долл.
1 Напитки и табак.....	293	8595	832	1,5	1,8	2	2,3	2,3	2,3	2,3
2 Сырье, за искл. топлива	126213	82504	7987	8	8,2	8,5	8,7	8,7	8,7	8,7
3 Топливо минер. и смаз. матер.	1984	27618	2674	3	3,1	3,2	3,2	3,2	3,2	3,2
4 Жиры и масла жив. и раст. происх.	3823	17967	1739	1,8	1,9	1,9	1,9	1,9	1,9	1,9
5 Прод. химпрома и связан. отрасл.	35159	555117	53738	58	60	65	80	80	80	80
6 Готовые изделия.....	92882	1709278	165467	185	185	175	175	175	175	175
7 Машины и оборуд. вкл. трансп.	33818	5036674	487577	540	570	580	600	600	600	600
8 Разные промтовары.....	12731	717815	69488	78	90	90	94	94	94	94
Всего.....	454413	8699219	842132	875,3	920	927,6	965,1	965,1	965,1	965,1

Источник: Данные ЦСБ Швеции

67 Черные металлы	22630	73696	7134	9	9	10	10	10	10	10
	12266	33683	3261							
68 Цветные металлы.....	17043	606628	58725	65	70	70	70	70	70	70
	21035	637651	61728							
682 Мель.....	5378	86244	8349	9	10	10	12	12	12	12
	5325	85500	8277							
683 Никель	5397	434602	42072	43	43	43	39	39	39	39
	5394	434495	42061							
684 Алюминий	4325	67257	6511	12	14	13	15	15	15	15
	2936	45705	4424							
689 Пр. неблаг. металлы, для металл.	1650	17257	1671	2	3	4	4	4	4	4
	1640	16676	1614							
7 Оборудование, вкл. трансп.	5069	158140	15309	23	25	24	28	28	28	28
	2377	14399	13939							
8 Разные промтовары.....	3325	160244	15512	20	22	23	26	26	26	26
	3045	154480	14955							
Всего.....	4812195	7141204	691307	799,4	815,5	836,5	839,5	839,5	839,5	839,5
Всего.....	3123679	3891908	376758							