

# Деловая



# ШВЕЦИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

ПОЛПРЕД [www.polpred.com](http://www.polpred.com)

Общие сведения • Госструктуры  
Макроэкономика • Финансы • Банки  
Налоги • Инвестиции • Нефть и газ  
Энергетика • Metallургия и горное дело  
Транспорт • Агропром • СМИ и ИТ  
Образование и наука • Миграция и виза  
Федерализм и регионы • ВТО  
Внешняя торговля • Таможня • Туризм  
Армия и вооружения • Связи с СНГ  
Представительства • Статистика

## oriflame

natural swedish cosmetics

Совет по внешней политике при Комитете Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Москва – 2002г.

**www.polpred.com**

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

# **ДЕЛОВАЯ ШВЕЦИЯ**

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

Ответственный редактор – член-корр. РАЕН А.И. Смирнов

Редакция выражает благодарность представителям  
российских и иностранных ведомств и компаний  
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, А. Кравцов, М. Кулабухова, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,  
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@ Rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002

ISBN 5-900034-25-9

## Содержание

<b>Госструктуры</b> .....	<b>7</b>	<b>НИОКР</b> .....	<b>60</b>
Адм.-территориальное деление.....	8	<b>Суд</b> .....	<b>62</b>
Полит. партии.....	8	<b>Преступность</b> .....	<b>63</b>
<b>Оборона</b> .....	<b>9</b>	<b>Гражданство</b> .....	<b>64</b>
Интернационализация.....	9	Проблема двойного гражданства.....	64
Участие в миротворческих операциях ЕС.....	10	Закон о гражданстве июля 2001г.....	65
<b>Политика</b> .....	<b>10</b>	Нелегальная иммиграция и преступность.....	68
Позиция левых по вопросу участия в ЕС.....	11	<b>Шенген</b> .....	<b>68</b>
Встреча министров стран ЕС 21-23 янв. 2001г.....	12	Присоединение к Шенгену с марта 2001г.....	68
<b>Макроэкономика</b> .....	<b>13</b>	<b>Миграция</b> .....	<b>70</b>
Госбюджет 2001г.....	13	Предоставление убежища.....	70
Бюджет на 2000г.....	13	Встреча министров юстиции и внутр. дел.....	71
Итоги 2000г.....	14	Встреча министров труда.....	72
<b>Экономика-1999</b> .....	<b>17</b>	<b>Антитерроризм</b> .....	<b>72</b>
Сфера услуг.....	18	<b>Торговля</b> .....	<b>73</b>
<b>Финансы-1999</b> .....	<b>18</b>	Гос. регулирование потребит. рынка.....	73
<b>Промышленность</b> .....	<b>21</b>	<b>Экспорт</b> .....	<b>75</b>
Итоги 2000г.....	21	Внешняя торговля в 2000г.....	75
Производство в 1999г.....	23	Экспорт в 1999г.....	76
<b>Автопром</b> .....	<b>24</b>	Статистика внешней торговли.....	77
<b>Машиностроение</b> .....	<b>26</b>	<b>ВЭД</b> .....	<b>78</b>
Общее машиностроение.....	26	Валютное регулирование.....	78
Электротехмаш и приборостроение.....	27	Внешторг. режим ЕС.....	78
<b>Химпром</b> .....	<b>28</b>	Меры поддержки экспортеров.....	80
<b>ТЭК</b> .....	<b>29</b>	<b>Экспортсовет</b> .....	<b>80</b>
Энергетика в 2000г.....	29	Предоставление экспортной информации.....	81
Рынок энергетических товаров в 1998г.....	30	Содействие развитию экспорта.....	82
<b>Легпром</b> .....	<b>31</b>	<b>Военторг</b> .....	<b>83</b>
<b>Леспром</b> .....	<b>31</b>	Состояние ВТС с зарубежными странами.....	84
<b>Агропром</b> .....	<b>32</b>	Экспортный контроль.....	85
Итоги 2000г.....	32	Военный экспорт.....	86
Агропром-1998.....	33	Реформа системы обороны.....	86
Фермерская кооперация.....	34	<b>Эресун</b> .....	<b>87</b>
<b>Рыба</b> .....	<b>35</b>	Датско-шведская агломерация.....	87
Конференция министров мая 2001г.....	35	Морпорты Сконе.....	88
<b>Транспорт</b> .....	<b>35</b>	<b>Вестра Геталанд</b> .....	<b>89</b>
<b>Иноинвестиции</b> .....	<b>36</b>	<b>Балтика</b> .....	<b>89</b>
Законодательство.....	37	Регионы Юж. и Зап. Ш.....	90
Иноинвестиции в Россию в 1999г.....	38	«Будущее Балтики-2001».....	91
Содействие региональному развитию.....	38	<b>Связи с Россией</b> .....	<b>92</b>
<b>Приватизация</b> .....	<b>39</b>	Партнерство.....	92
<b>ИТ</b> .....	<b>41</b>	Торговля в 2000г.....	92
Информ. безопасность.....	41	Эконом. сотрудничество.....	96
<b>Самоуправление</b> .....	<b>42</b>	<b>Русский вопрос</b> .....	<b>97</b>
Задачи коммун.....	43	Тематика отношений с РФ в риксдаге.....	97
Функции ландстингов.....	43	Положение граждан РФ.....	99
<b>Церковь</b> .....	<b>44</b>	Консульские отношения.....	100
Гум. организация «Детские деревни СОС».....	44	<b>Города-побратимы</b> .....	<b>101</b>
Гум. помощь для России.....	45	С.-Петербург и Гетеборг.....	101
<b>Нобель</b> .....	<b>45</b>	Конференция «Форум Калининград».....	102
Нобелевские премии.....	45	Совместные проекты.....	103
Процедура отбора кандидатов.....	46	<b>Кадры для России</b> .....	<b>103</b>
<b>Экология</b> .....	<b>48</b>	Сотрудничество в области АПК.....	103
Партия «Зеленых» в Юго-Зап. Ш.....	48	Подготовка руководящих кадров.....	105
Производство электроэнергии в ЮЗШ.....	49	Научно-тех. сотрудничество.....	106
Трансграничное загрязнение воздуха.....	50	<b>Обзор прессы</b> .....	<b>107</b>
<b>Предпринимательство</b> .....	<b>50</b>	Королевская династия.....	107
Господержка малого предпринимательства.....	50	Шведская королевская семья.....	108
Конференция потребит. кооперативов.....	52	Король Карл XVI Густав.....	109
Предприятия Гетеборгского региона.....	53	Королева Сильвия.....	110
<b>Занятость</b> .....	<b>53</b>	Кронпринцесса Виктория.....	111
Конференция ЕС по вопросам занятости.....	53	Мемориал памяти Р.Валленберга.....	111
Соц.-эконом. положение.....	54	Условия для бизнеса в России.....	112
<b>Образование</b> .....	<b>59</b>	<b>Представительства</b> .....	<b>114</b>
Школьные реформы.....	59	<b>Статистика</b> .....	<b>120</b>
Среднее образование для взрослых.....	60		
Вузы.....	60		

## СОКРАЩЕНИЯ

АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КБ-конструкторское бюро; ЛЭП-линия электропередач; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; МИД-министерство иностранных дел; НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НТП-научно-технический прогресс; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТНК-транснациональная корпорация; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА-транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техико-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностраный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчато-бумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

---

**Читателям книги «Деловая Швеция»**  
Предисловие к книге из серии ПОЛПРЕД  
Стен ЛЮТМАН

Полномочный министр,  
Начальник отдела экономики и торговли Посольства Швеции в России

---

Экономический обмен между Швецией и Россией никогда не был таким объемным, как сегодня. Торговый оборот между нашими странами в 2001 году достиг рекордно высокого уровня. Шведский экспорт в Россию составил 8,7 млрд. шв. крон (845 млн. долл.), а шведский импорт из России – 7,1 млрд. шв. крон (695 млн. долл.).

Свыше 60% шведского экспорта в Россию составляет машиностроительная продукция. При этом на две самые крупные группы товаров – телекоммуникационное оборудование и транспортные средства – приходится, соответственно, 17% и 12,5% шведского экспорта. Производителями этой продукции являются одни из крупнейших и самых известных шведских предприятий – «Эрикссон» в области телекоммуникаций, а также «Вольво», «Скания» и «Сааб» в области автомобилестроения. В остальном можно сказать, что шведский экспорт распределен между многими группами товаров и большую его часть составляют инвестиционные товары. Впрочем, и среди шведских предприятий, действующих на международном рынке, большая часть нацелена на выпуск не потребительской, а именно инвестиционной продукции.

В шведском импорте из России преобладают сырьевые товары и топливо (72,5% в 2001г.), причем только нефть и нефтепродукты отвечают почти за 45% российских поставок в Швецию. Вместе с тем необходимо отметить, что импорт машин и оборудования вырос в 2001г. с первоначально весьма низкого уровня на целых 44%. Его общая стоимость составила, однако, всего 124 млн. крон, что соответствует лишь 2,5% российского импорта в Швецию.

Швеция проявляет значительную активность в инвестиционной сфере. Согласно данным Госкомстата РФ, Швеция занимает шестое место по прямым инвестициям в Россию, уступая в порядке очередности только США, Кипру, ФРГ, Нидерландам и Великобритании. Одними из крупнейших шведских инвесторов в являются АББ, АГА, «АльфаЛаваль», «ДеЛаваль», ИКЕА, «ПЛМ/Рексам», «Сандвик» и «Тетра Пак». Кроме того, обе ведущие строительные компании Швеции – «Сканска» и НСС, участвуют в осуществлении крупных проектов в Москве, Санкт-Петербурге и других городах России.

Шведская экономика в значительной мере открыта и зависит от внешней торговли. Рост торговли с остальным миром всегда был движущей силой экономического роста в Швеции. На заре индустриализации основу шведского экспорта составляли природные ресурсы, в первую очередь – лес и железная руда. В переработанном виде их доля в шведской внешней торговле, по-прежнему, значительна (22,5% в 2001г.). Тем не менее, уже много лет в шведском экспорте преобладает машиностроительная продукция (51,3% в 2001г.). В последние годы Швеция завоевала международное признание и как ведущая страна в области информационных и других высоких технологий таких, например, как биотехника.

Швеция создала, должно быть, больше многонациональных предприятий на душу населения, нежели любая другая страна. Это предприятия, имеющие производство во многих странах и сеть торговли и обслуживания по всему миру. Интернационализация идет в обоих направлениях. Шведские компании осуществляют инвестиции и приоб-

ретают предприятия за границей. С другой стороны, иностранные предприятия инвестируют средства в Швецию, причем в последние годы этот процесс ускорился. Иностранцы владеют 40% акций шведских компаний, котирующихся на Стокгольмской бирже. Кроме того, зарубежные предприятия целиком или частично выкупили ряд крупных шведских компаний. В качестве примеров можно привести приобретение концерном «Дженерал Моторс» компании «Сааб Аутомобиле» и покупку «Фордом» подразделения концерна «Вольво», занимающегося производством легковых автомобилей. Правительство Швеции, со своей стороны, активно способствует росту иностранных инвестиций в шведскую экономику. Для привлечения иностранных инвесторов в середине 1990гг. было создано специальное инвестиционное управление Invest in Sweden Agency.

Для большинства стран особое значение имеет торговля с соседями. Доля соседних стран в шведском экспорте и импорте в 2001г. составила, соответственно, 34% и 44%. ФРГ является крупнейшим экспортным рынком для Швеции (10,6%) и, с большим запасом, также крупнейшим импортным рынком (17,8%). Среди соседних стран вторую по значимости позицию занимает Норвегия, чья доля в экспорте и в импорте составляет по 8,5%. Доля России, по-прежнему, скромна – 1,1% от шведского экспорта и 0,6% от шведского импорта.

Правительство Швеции представило концепцию, согласно которой регион Балтийского моря должен стать одним из ведущих регионов роста в Европе. Эта концепция в значительной степени охватывает также Россию и базируется на использовании шведского опыта по развитию торговли в качестве двигателя экономического роста. Правительство Швеции уже выделило 2 млрд. шв. крон (200 млн. долл.) на содействие формированию новых торговых связей между Швецией и ее соседями в регионе Балтийского моря.

За финансовым кризисом в России 1998г. последовало впечатляющее восстановление российской экономики. Президент Путин привнес политическую стабильность и большую целенаправленность в проведении экономических реформ. Важный вклад – работа по присоединению России к ВТО. Инвестиционный климат в стране пока не самый благоприятный и нуждается в дальнейшем улучшении. Лично я убежден, что Россия движется к более тесной интеграции с экономикой стран Западной Европы и что этот процесс будет способствовать экономическому росту и в России, и во всем регионе Балтийского моря.

Шведские компании действуют в условиях жесткой международной конкуренции и знают, что успехи невозможны без тяжелого труда. Их поведение порой отличается большой осторожностью, особенно на новых рынках. С другой стороны, компании, обосновавшиеся в России, показали, что они пришли надолго и готовы терпеливо работать на российском рынке. Мне, например, не известно ни одно шведское предприятие, которое бы покинуло Россию в связи с кризисом 1998г.

Я искренне надеюсь, что предложенный Вашему вниманию каталог поможет улучшить в России знания о Швеции и шведских предприятиях и тем самым внесет свой вклад в установление и расширение деловых связей между нашими странами.

Посольство Швеции (тел. 095-937-9200) и Торговый Совет Швеции с отделениями в Москве (тел. 095-788-1130) и Санкт-Петербурге (тел. 812-329-2593) будут рады получить запросы от российских предприятий.

Полезная информация делового характера представлена также на странице Торгового Совета Швеции в Интернете: [www.swedishtrade.com/russia](http://www.swedishtrade.com/russia).

## ШВЕЦИЯ

Ш. — крупнейшая страна Сев. Европы, пятая по площади на европейском континенте после России, Украины, Франции и Испании (450 тыс. кв. км). 54% ее территории занимают леса, 9% — внутри. воды, 8% — с/х угодья. Близость Гольфстрима обуславливает относит. мягкость климата этой сев. страны.

Численность населения Ш. 8,88 млн. чел. (0,15% населения земного шара). Значит. часть населения, более 85%, сконцентрирована в центр. и южной частях страны.

Столица — Стокгольм (с пригородами — 1,7 млн. чел.). Другие крупные города — Гетеборг (с пригородами 800 тыс. чел.), Мальме (500 тыс. чел.). В этих трех городах сосредоточено около 30% населения Ш. Быстрое развитие процесса урбанизации привело к тому, что в городах сейчас проживает более 80% шведов.

В течение долгого времени этнический состав населения был более однороден, чем в большинстве других европейских стран: 90% составляли шведы. Единственным значит. коренным нац. меньшинством были саамы (лопари). 20% жителей страны являются либо иммигрантами, либо их потомками. Большая часть из них приобрела шведское гражданство. 487 тыс. человек (5% населения) — иностранцы из более чем 60 стран мира. Самый крупный контингент иммигрантов составляют выходцы из Финляндии (200 тыс. чел.), Норвегии (40 тыс. чел.), Югославии (70 тыс. чел.), в стране также проживает 8 тыс. выходцев из бывшего Советского Союза и 5 тыс. россиян.

**Уровень рождаемости в Ш. — один из самых низких в мире** (примерно 10 чел. на тысячу в год), последние годы прирост населения поддерживается за счет иммиграции. **Средняя продолжительность жизни — одна из самых высоких** (76,7 лет для мужчин и 81,8 лет для женщин). Люди старше 65 лет составляют более 17% населения страны, и их доля постоянно растёт.

Лютеранская церковь с 1 янв. 2000г. отделена от государства и приравнена к другим конфессиям. К числу ее прихожан относится 84% населения страны. Около 300 тыс. чел. исповедуют другие протестантские учения: пятидесятники, баптисты, методисты, свидетели Иеговы. В Ш. насчитывается также до 350 тыс. мусульман, 165 тыс. католиков, 100 тыс. православных разного толка, 15 тыс. иудеев.

Гос. язык — шведский. С 1 апр. 2000г. в Ш. статус языков нац. меньшинств получили финский, мяенкиели (диалект финского), саамские языки, романи (язык цыган) и идиш.

Денежная единица — крона (на 1 сент. 2001г. 1 долл. равен 10,3 кроны).

Нац. праздник: День флага, 6 июня.

### Госструктуры

Ш. — конституционная монархия. Глава государства — король, за которым согласно конституции сохранены лишь представительские и церемониальные функции. С сент. 1973г. на престоле находится Карл XVI Густав (1946г.р.). Королева — Сильвия (1943г.р.), бывшая гражданка ФРГ. Наследница престола — кронпринцесса Виктория (1977г.р.).

Законодат. власть осуществляется риксдагом (парламентом), основанным в 1435 г (один из ста-

рейших в истории). С 1971г. риксдаг в Ш. однопалатный. Он состоит из 349 депутатов, избираемых путем всеобщего прямого и тайного голосования раз в 4г. (очередные выборы состоятся в сент. 2002г.). Из органов парламентского контроля Ш. самым известным за пределами страны является институт «омбудсманов» — независимых наблюдателей за соблюдением судебными инстанциями и адм. органами законов страны. Помимо парламентских, имеются омбудсманы по отдельным сферам (защите прав потребителей, вопросам этнической дискриминации и т.д.), которые назначаются правительством.

Места в парламенте распределяются между партиями, набравшими на выборах не менее 4% от общего числа голосов избирателей или 12% голосов в любом избират. округе. Избират. система пропорциональная. Право голоса на выборах имеют все шведские граждане, достигшие 18 лет, в т.ч. находящиеся за рубежом.

По итогам последних выборов в сент. 1998г. мандаты распределились: Социал-дем. рабочая партия Ш. (СДРПШ) завоевала 131 (-30 по сравнению с предыдущими выборами) мандат, получив 36,4% общего числа голосов избирателей; Умеренная коалиционная партия (УКП) — соответственно 82 (+2) мандата, 22,9% голосов; Левая партия (ЛП) — 43 (+21) мандата, 12% голосов; Христианско-дем. партия (ХДП) — 42 (+27) мандатов, 11,8% голосов; Партия Центра (ПЦ) — 18 (-9) мандатов, 5,1% голосов; Народная партия-либералы (НПЛ) — 17 (-9) мандатов, 4,7% голосов; Партия охраны среды — «зеленые» (ПОС) — 16 (-2) мандатов, 4,5% голосов; Тальман (председатель) риксдага — Биргитта Даль (СДРПШ).

Основной объем работы парламента приходится на рассмотрение предложений правительства по вопросам гос. бюджета и законодательства. Подготовка законопроектов осуществляется 16 постоянными комиссиями, члены которых представляют различные партии на пропорциональной основе. Риксдаг утверждает правительство и кандидатуру премьер-министра.

**1 янв. 1995г. Ш. стала членом ЕС.** Когда в 1999г. начал действовать Эконом. и валютный союз, Ш. предпочла не вступать в него, оставив за собой право сделать это позднее. Решение по данному вопросу будет принято после проведения референдума.

Исполнит. власть принадлежит правительству. По итогам выборов 1998г. сформировано социал-дем. правительство меньшинства, сотрудничающее в парламенте слевой партией и партией «зеленых». Характерной особенностью шведского правительства является равное представительство в нем мужчин и женщин (из 20 министров — 10 женщин).

Некоторые члены правительства: премьер-министр — пред. СДРПШ Йоран Перссон, вице-премьер — Лена Ельм-Валлен, министр иностр. дел — Анна Линд, министр торговли — Лейф Пагротски, министр обороны — Бьерн фон Сюдов, министр финансов — Буссе Рингхольм, министр экономики — Бьерн Русенгрен.

Судебная система, прокуратура. Суды в Ш. подразделяются на общие (рассматривают уголовные и гражд. дела) и адм. (рассматривают решения различных инстанций гос. и местного управления, высшая инстанция — Высший адм. суд). В стране

действуют общие суды трех уровней: первой инстанции (окружные суды), второй инстанции (апелляционные) и Верховный Суд. Имеется свыше ста судов первой инстанции, шесть апелляционных судов.

Система прокуратуры строится по территориальному признаку — существует 13 прокурорских округов, возглавляемых прокурорами округа, которые, в свою очередь, подразделяются на участки. На общенац. уровне высшим гос. обвинителем является Главный гос. прокурор.

*Адм.-территориальное деление.* Ш. делится на 21 лен (губерния) — основные адм.-тер. единицы, границы которых в большинстве случаев совпадают с границами исторически сложившихся областей (1 янв. 1998г. четыре лена Юго-Зап. Ш. были объединены, общее количество, таким образом, сократилось с 24 до 21). Центр. власть в лене представлена губернатором, который назначается правительством и утверждается Королем, в основном из числа полит. деятелей, на 6 лет, а также губернской администрацией. Наиболее важные проблемы губернского уровня решаются губернским правлением (11-17 чел.), члены которого назначаются выборным органом самоуправления губернии — ландстингом. Ландстинги в основном занимаются вопросами налогообложения, здравоохранения, некоторыми видами образования и профобучения. Средства для покрытия расходов поступают главным образом от регионального подоходного налога, а также гос. субсидий.

Низовая адм.-территориальная единица в Ш. — коммуна (всего 289). Органами власти и управления на местном уровне являются соответственно собрание коммунальных уполномоченных и назначаемое им коммунальное правление. Коммуны взимают местный подоходный налог и используют получаемые от него средства, а также дотации из госбюджета на организацию работы школ, дошкольных учреждений, домов престарелых и т.д.

Как ландстинги, так и собрания коммунальных уполномоченных избираются на 4-летний период. Голосование производится одновременно с общенациональными парламентскими выборами.

*Экономика.* Ш. — одно из наиболее развитых государств мира. Занимает 12 место в мире по **среднему уровню дохода (26210 долл. в год)** и 17 — по доле ВВП на душу населения (24 400 долл. в год). В 2000г. объем ВВП страны (с поправкой на паритет покупатель. способности нац. валют) составил 216,6 млрд. долл.

Шведская экономика традиционно ориентирована на экспорт, по объему которого страна занимает 17 место в мире (45% к объему ВВП). По этому показателю Ш. опережают только Бельгия (75%) и Нидерланды (55%), а по объему экспорта на душу населения страна уступает лишь Швейцарии, Норвегии и Нидерландам. Ее доля в мировой торговле составляет 1,5%.

Ш. — один из мировых лидеров по числу транснац. компаний на душу населения: 4 шведских концерна входят в список 500 крупнейших компаний мира; 26 — в список 500 ведущих европейских компаний (самый высокий показатель в Европе); из 25 самых крупных компаний Сев. Европы 15 являются шведскими. Наиболее сильные позиции на мировом рынке Ш. имеет в таких областях, как электротехника, электроника и телекоммуникационное производство («Эрикссон», «Электро-

люкс»), автомобилестроение («Вольво», «Скания», «Сааб»), целлюлозно-бумажное производство («Му-Ду», «АссиДомэн», СКА, «Стура»), энергомашиностроение (АББ), инструментальное производство («Сандвик», «СКФ»), строительство («Сканска», НСС), мед. оборудование и фармацевтика («Гамбру», «Фармация»)

*Полит. партии.* Социал-дем. рабочая партия Ш. (СДРШП) основана в 1889г., является крупнейшей партией страны. По соц. составу СДРШП преимущественно рабочая партия. Сформировалась в начале века как социал-реформистская партия. Придя к власти в 1932г., осуществила ряд соц.-эконом. реформ, заложивших основу так называемой «шведской модели» и обеспечивших высокий уровень жизни населения, и таким образом добилась широкой поддержки и полит. влияния. Пред. — Йоран Перссон (с 1996г.). СДРШП входит в Социнтерн и играет там видную роль.

Умеренная коалиционная партия (УКП) — основана в 1904г. (до 1969г. — Правая партия). Партия традиционно отражает взгляды крупного капитала страны, ее соц. состав определяют представители пром.-фин. кругов, офицерского корпуса, аристократии, высшего чиновничества. Предс. — Б.Лундгрэн (с 1999г.).

Левая партия (ЛП) — основана в 1917г. на базе левого крыла СДРШП. В 1921г. была переименована в Компартию Ш., в 1967г. — в Левую партию-коммунисты, нынешнее название носит с мая 1990г. По своему социальному составу (в партии преобладают мелкие служащие, студенты, представители творческой интеллигенции, другие неграбачие прослойки общества) и полит. установкам ЛП относится к левосоциалистическим партиям. Пред. — Г.Шуман (с 1993г.).

Христианско-дем. партия (ХД) основана в 1964г. Партия отстаивает принципы христианской этики и морали в политике и в повседневной жизни, профилирует вопросы семьи и брака, соц. защищенности и охраны окружающей среды. Пред. — А.Свенссон (с 1973г.).

Партия центра (ПЦ) основана в 1910г., до 1957г. называлась Крестьянским союзом. По своим идеологическим взглядам — типичная мелкобуржуазная партия. Перестав по мере уменьшения доли с/х населения отражать интересы лишь этой соц. группы, Партия центра делает упор на требования соц.-эконом. характера, активно выступает по проблемам окружающей среды, против ядерной энергетики, концентрации гос. власти, чрезмерной эконом. и полит. власти монополий. Пред. — М.Улофссон (с 2001г.).

Народная партия-либералы (НПЛ) основана в 1895г., реорганизована в 1934г. Социальный состав НПЛ довольно разнороден: прослойка средней и мелкой буржуазии, часть крупных предпринимателей и чиновников, часть служащих, рабочих и фермеров. Партия пользуется поддержкой крупного капитала. По своей полит. программе НПЛ является типично буржуазной партией «соц. либерализма», стоящей на позициях защиты частного предпринимательства, рыночной экономики, свободы деятельности отдельных индивидов. Пред. — Л.Лейонборг (с 1997г.).

Партия охраны среды — «зеленые» основана в 1981г. Соц. состав неоднороден, среди членов высок процент молодежи. Является «партией одного вопроса», все полит. установки ПОС замыкаются

на экологический компонент. Шведские «зеленые» подчеркивают свое отличие от других полит. организаций, что находит отражение и в структуре партии: во главе ПОС стоят два лидера (мужчина и женщина), сменяемые на ротационной основе. Сопредседатели партии — Л.Нильссон Хедстрем и М.Самуэльссон.

**Профсоюзы.** Профсоюзное движение страны, ведущее свою историю с 1846г., играет важную роль в обществ. и полит. жизни Ш., объединяя в своих рядах свыше 75% всего самодельного населения страны. Специфика профсоюзного движения в Ш. состоит в том, что в стране нет единого профцентра. Важнейшими профобъединениями являются Центр. объединение профсоюзов Ш. (ЦОПШ), Центр. объединение профсоюзов служащих (ЦОПС) и Центр. организация профсоюзов лиц с высшим образованием и гос. служащих (САКО).

Крупнейшее профобъединение Ш. — ЦОПШ — 2 млн.членов, занятых в основном в ведущих отраслях промышленности, в коммунальном секторе и сфере обслуживания. Исторически ЦОПШ является опорой СДРПШ и в идеологическом плане поддерживает ее лозунги.

Благосостояние населения и соц. обеспечение. Ш. относится к государствам с высоким жизненным уровнем населения. К несомненным завоеваниям в соц. области относятся 40-часовая рабочая неделя, оплачиваемые 5-недельные отпуска (по закону каждый имеет право получить отпуск в летние месяцы), всеобщее пенсионное обеспечение, пособия на детей (1 тыс. долл. на 1 ребенка в год), ссуды на учебу и целый ряд других льгот.

Масштабы жилищной проблемы невелики — только 4% населения действительно нуждается в улучшении условий проживания. В целом же в Ш. **на тысячу человек приходится 445 квартир** (1 место в мире по количеству жилья на душу населения).

**Обязат. является девятилетнее образование,** большинство детей посещает бесплатные муницип. школы. **98% школьников продолжают обучение в гимназиях (в среднем 3 года)** по теоретическим или профессиональным программам. Чуть более трети выпускников гимназий поступают в университеты и институты. **Общие затраты Ш. на НИОКР составляют 3,8% ВВП — самый высокий показатель среди промышленно развитых стран.**

Высоким уровнем развития отличается шведское здравоохранение. На 10 тыс. населения приходится 25 врачей и 11 стоматологов, а также 37 больничных коек. В случае заболевания, граждане получают пособие по болезни, составляющее 80% зарплаты.

В Ш. установлен единый для мужчин и женщин пенсионный возраст — 65 лет, действует развитая система пенсий (в среднем 70–80% от уровня зарплаты). Миним. базовая пенсия, так называемая «народная», предоставляется любому даже никогда не работавшему налогоплательщику, прожившему в стране более трех лет. С 1999г. в стране действует новая пенсионная система, предусматривающая накопление части пенсионных взносов на индивидуальных счетах.

## Оборона

**Интернационализация.** Всерьез вопрос о реформировании обороны Ш. был поставлен еще в 1994г., когда правительство сформировало Ко-

миссию по обороне с участием представителей различных партий.

С того времени произошли три существенных изменения. Закончилась холодная война. Общественность Ш. узнала о секретном сотрудничестве страны с НАТО. Угроза вторжения с Востока более не воспринимается актуальной.

Картина угроз поменялась. Речь идет чаще о межд. терроризме, саботаже, стихийных бедствиях или этнических конфликтах на сопредельных со Ш. или ЕС территориях. Европейская интеграция во многом определяет ход реформирования обороны страны.

За последние несколько лет на фоне общих дискуссий о затратах на оборону и ее эффективности активно шел процесс слияния между производителями в оборонной промышленности. Многие из шведских компаний теперь находятся во владении военных концернов Европы или США.

На фоне общеевропейских интеграционных процессов: расширение ЕС, подготовка к созданию общеевропейских военных сил, укрепление и расширение Шенгена, прослеживается тенденция к созданию буферной зоны на юго-вост. окраинах ЕС. В эту зону войдут балтийские и восточно-европейские страны через членство в ЕС или НАТО. В прессе при этом буферная зона сравнивается со «рвом вокруг крепости ЕС». Шведы находятся в непосредственной близости от балтийских и восточноевропейских стран, и этим можно объяснить особое отношение Ш. к вопросам расширения ЕС, а также реформирование обороны. В Ш. эти два процесса увязываются между собой. Практически оборонная политика сводится к тому, что безопасность Ш. необходимо обеспечивать за пределами ее границ.

За счет избытков военных запасов Ш. направляет вооружение в Эстонию, Латвию и Литву. Все три страны добиваются членства в НАТО, и своей помощью Ш. на практике облегчит этот процесс. Помимо вооружения будет проводиться обучение эстонских, латвийских и литовских офицеров.

По мнению независимых наблюдателей, данный процесс поможет избежать т.н. «военного вакуума» в непосредственной близости от Ш. В прессе даже проводились сравнения с Македонией и утверждалось, что в ослабленных в военном отношении государствах высока вероятность возникновения этнических конфликтов. Что именно подразумевалось под возможными этническими конфликтами в балтийских странах, никогда не уточнялось.

Что касается непосредственного участия Ш. в создании объединенных военных сил ЕС, то и здесь процесс идет полным ходом, однако множество вопросов возникает вокруг возможных операций по поддержанию и установлению мира. Главным камнем преткновения является вопрос о сотрудничестве с НАТО. Также не вполне ясен вопрос о порядке подчинения общеевропейских военных сил. Несмотря на то, что эти силы создаются под эгидой ЕС, непосредственное военное сотрудничество строится между отдельно взятыми государствами. Еврокомиссия не принимает участия в планировании, а все командование будет осуществляться через новый военный штаб, который будет открыт в самое ближайшее время.

Внутри Ш. делается большой упор на гражд. оборону. Вся система проходит процесс обновле-

ния и модернизации. В первую очередь, действия направлены на защиту электроснабжения и компьютерных систем страны. Стихийные бедствия, терроризм, а также саботаж могут принести ощутимый вред обществу, которое в большой степени зависит от информ. систем. Для обеспечения внутр. безопасности страны предлагается объединить Верховное правление гражд. готовности (ОСВ) и Правление психологической обороны (SPF) в единое ведомство, которое могло бы заниматься кризисами в мирное время, а также кризисами в области политики безопасности.

Основой политики гражд. и военной обороны Ш. является уверенность в том, что в ближайшие десять лет угроза вторжения извне не является актуальной. Расширение ЕС и реформа в обороне рассматриваются в качестве укрепления рубежей на подступах к Ш. и другим благополучным странам ЕС. За счет расширения ЕС Ш. становится т.н. «инсайдером» и сближается с континентальными западноевропейскими странами, при этом внимание будет больше уделяться эконом. интеграции и вопросам повышения благосостояния граждан.

*Участие в миротворческих операциях ЕС.* К 2003г. в ЕС должно быть подготовлено 5000 полицейских для участия в гражд. урегулировании кризисов на сопредельных с ЕС территориях: Балканах, Вост. Европе, Бл. Востоке, а также в Сев. Америке.

Основой полицейских сил ЕС станут чуть более 3000 полицейских (120 из них – шведы), которые уже задействованы в межд. операциях. Для ЕС и Ш., в частности, встает вопрос об остающихся 2000 чел., половина из которых должна быть в состоянии мобилизоваться в течение 30 дней. Этим вопросом поручено заниматься Гражд. комитету ЕС.

Полицейское управление Ш. намерено подготовить 1500 полицейских-резервистов, каждый из которых должен пройти 3-недельную подготовку для участия в миротворческих операциях.

Полицейское управление направит 50 резервистов в Сев. Норвегию для участия в учениях. Полицейский проект является частью совместных военных учений «Нордик Пис» 4-15 июня 2001г.: 1500 полицейских из 5 скандинавских стран.

По мнению Полицейского управления, участие резервистов в миротворческих операциях должно быть на добровольной основе. Они, подобно солдатам ООН, должны проходить службу на контрактной основе. Работать они будут группами по 60 чел. под проф. командованием.

Цель создания объединенных полицейских сил заключается в том, чтобы ЕС обладал не только возможностями для военного урегулирования кризисов, но также и был в состоянии поддерживать законность и порядок в странах, которые пострадали от войны и тяжелых кризисов.

Создание объединенных полицейских сил являлось одним из важных вопросов для председательствующей в ЕС Ш. Шведы хотят, чтобы уже весной объединенные полицейские силы могли бы обрести свои контуры.

Председателем гражд. комитета ЕС, который ведет эту работу, является советник департамента при мининдел Ш. Роберт Рюдберг. По его мнению, сложности с нехваткой полицейских в странах ЕС вполне понятны и допустимы. В период

своего председательства Франция была по большей части сконцентрирована на создании объединенных вооруженных сил ЕС. Поэтому развитие по гражд. линии немного отстает от военных, и работать приходится при повышенных темпах. В мае 2001г. в Ш. прошла конференция с начальниками полицейских управлений стран ЕС.

## Политика

**Съезд шведского социал-дем. союза молодежи 6-10 авг. 2001г.** Состоявшийся в г.Умео съезд шведского ШСДСМ привлек большое внимание местных полит. обозревателей и СМИ. Основной темой встречи была заявлена проблематика интеграции и равноправия. Девизом форума стала фраза У.Пальме «Не должно быть противопоставления: мы и они», взятая из его знаменитой речи 1969г. с призывом к созданию гомогенного общества.

В первый день перед делегатами самого большого молодежного полит. союза Ш., объединяющего более 20 тыс. членов, выступил премьер-министр Ш. Й.Перссон. В речи на открытии съезда пред. ШСДСМ М.Данберг призвал омолодить руководство СДРПШ. Отвечая на этот вызов, премьер «поднял перчатку» и пообещал, что на предстоящих в сент. 2002г. парламентских выборах половина кандидатов в списках социал-демократов будет моложе сорока лет, если «ШСДСМ сможет обеспечить нужное количество достойных претендентов».

Ход съезда показал, что в нац. масштабе социал-дем. молодежи не удалось объединиться и преодолеть очевидные идеологические разногласия в своих рядах. На предыдущем съезде в 1999г. на выборах пред. Союза с перевесом всего в 2 голоса победил представляющий «правое крыло» М.Данберг. Он собирался находить компромиссы, которые могли бы объединить всю организацию. Однако в Умео стало очевидным разграничение позиций реформаторски настроенных социал-либералов с одной стороны и левых, отстаивающих традиц. социал-дем. ценности, с другой.

Основные споры шли вокруг принятия новой программы союза, по вопросу об отношении к ЭВС и относительно формирования руководящих органов. Принятая программа носит выраженный либеральный характер, она более радикальна в этом, чем проект программы СДРПШ. Документ критикуют за отказ от классового анализа общества, нет в ней и отчетливо прописанного неприятия капитализма как эконом. системы, а вместо «целей» появились «мечты» о будущем, где люди будут жить в условиях свободы, равенства и солидарности. В целом, меньшинство (голоса при принятии документа распределились 144-94) протестовало против отказа от традиц. социал-дем. подходов, за что удостоилось от председателя ШСДСМ эпитета «хранители музейных ценностей».

На обсуждение съезда был также внесен вопрос о возможности членства Ш. в ЭВС. Дискуссия показала равенство позиций сторонников и противников углубления европейской интеграции для Ш. С перевесом всего в один голос победила линия, предложенная правлением Союза, в поддержку членства страны в ЭВС.

После процедуры избрания руководящих органов организации в СМИ стали говорить о расколе в ШСДСМ. При выборах председателя зал демонстративно покинули делегаты от 10 из 24 регио-

нальных отделений, в т.ч. от таких крупных, как Стокгольм и Сcone. После этого в безальтернативном порядке единодушно был переизбран М.Данберг. Социал-либеральному большинству также удалось укрепить свои позиции в правлении Союза. Если ранее представительство сторонников двух линий было примерно равным, то теперь из одиннадцати мест оппозиция получила только три.

*Позиция левых по вопросу участия в ЕС.* Глобальные полит. изменения 90гг. в Европе и мире заметно повлияли на новый внешнеполит. курс Ш. Главным образом это связано со вступлением страны в янв. 1995г. в ЕС. **Произошел сдвиг традиц. шведской политики неприсоединения к политике участия в общеевропейской интеграции.** Ш. стала участвовать в выработке внешней политики и политики безопасности ЕС, допускающей проведение миротворческих операций. От имени Ш. министр обороны Бьерн фон Сюдюв подписал договор о взаимодействии со странами НАТО – Францией, Германией, Италией и Великобританией в области развития военных технологий и ресурсообеспечения. Ш. имеет статус наблюдателя в Западноевропейском союзе (ЗЕС) – военной структуре ЕС.

В этой связи в стране не прекращаются дебаты о совместимости такой деятельности с принципом нейтралитета Ш. и политики неприсоединения, провозглашенных в основных законах страны.

Противники участия Ш. в европейских образованиях считают, что правительство сделало серьезные отступления по вопросу нейтралитета, направив развитие Ш. по другому пути, нарушающему устои демократии в стране и требующему искать новое равновесие между эконом. стабильностью и соц. справедливостью.

К числу организаций и движений, действующих в Юго-Зап. Ш., придерживающихся такой позиции, относятся Левая партия, Партия зеленых, «Профсоюзы против ЕС», «Социал-демократы Сcone – противники Евросоюза», «Соц. партия», «Молодые левые», Народное движение «Нет – Евросоюзу», Молодежное движение зеленых, Левая организация Союза студентов, отделение Союза Транспортников Сcone, Организация беженцев в Сcone, Компартия марксистов-ленинцев, Молодежная организация социал-демократов Мальме, Шведская компартия, ряд отделений благотворит. организации «Эммаус» и другие.

Кроме них, по вопросам участия в Шенгенском соглашении и политики в отношении иностранцев, солидарную критическую позицию занимают еще ряд организаций и объединений в ЮЗШ, как-то: Общество иранско-шведской солидарности, Иракское культурное общество, Общество Виктора Хары, Иракская компартия (шведское отделение), Общество поддержки боснийских беженцев и др.

Все эти организации, общества и движения объединяет негативная позиция по отношению участия Ш. в Европейских объединениях. Они выступают против «Евросоюзного федерализма», превращающего ЕС в «крепость», разделяющую Европу; они против членства Ш. в Европейском валютном союзе; против участия в Шенгенском Договоре, против сотрудничества Ш. с военной организацией ЕС. Общее требование – придерживаться традиц. политики нейтралитета и неприсоединения.

единения.

Оценивая участие Ш. в ЕС, в целом противники такого считают, что это организация богатых государств, преследующая цель эксплуатации других стран посредством диктата условий в торг. отношениях и установления цен на сырьевые ресурсы, которые являются главным экспортным товаром для бедных стран. По их мнению, будучи членом ЕС, Ш. также участвует в этой политике эксплуатации.

Критики ЕС полагают, что вся эконом., соц. и военная политика ЕС порождает несправедливый характер отношений между странами. Это политика большого капитала, к которому Ш. не имеет прямого отношения, но вынуждена его «обслуживать» из-за своего членства в ЕС. Период председательства Ш. не принес стране полит. дивидендов, а только одни расходы.

Леворадикальные партии выступают против федеративного принципа отношений в ЕС, к которому стремятся многие лидеры европейских государств, так как, по их мнению, это прикрытие диктата со стороны сильных европейских государств в отношении слабых, к которым относится и Ш.

В этой связи подвергается жесткой критике положение Маастрихтского договора 1992г. об общей обороне ЕС и валютном союзе. Для Ш. формирование общеевропейской политики в области безопасности и обороны означает отказ от позиции нейтралитета во внешней политике.

Противники участия Ш. в ЕС считают также, что страна может быть втянута в военные европейские структуры и, прежде всего, в НАТО. Уже сейчас **новые натовские системы командной оперативной связи на англ. языке приняты в шведской армии.** Критики считают, что для Ш. существует угроза потерять свой нейтралитет и суверенитет.

Еще одним серьезным возражением против участия Ш. в Европейских объединениях являются протесты против Шенгенского соглашения. Критики считают, что Шенгенское соглашение – это договор, нарушающий права человека. В Европе люди разделяются на категории с разными правами.

Противники Шенгена полагают, что участие в этом договоре нарушает дем. принципы отношения Ш. к иностранцам. По их мнению, договор нарушает международно признанное право убежища, поскольку беженцы должны предъявлять визу в паспорте, в случае если они намерены просить убежища в странах Евросоюза. Однако визы человек должен получать в тех странах, где он притесняется местными властями. Приезд же без виз может стать серьезной проблемой к получению убежища.

Критике подвергается и то положение договора, что повышаемая ответственность авиаперевозочных компаний по контролю за пассажирами может привести к тому, что они могут отказывать в продаже билетов и приеме на борт самолета людей, если считают, что документы сомнительны. Тем самым авиаперевозчики приобретают несанкционированное право контроля за перемещением людей и оценки их статуса.

Организации иммигрантов в ЮЗШ отмечают, что действие Шенгенского договора сократит количество обращений иностранцев за предоставлением убежища в Ш.

Планируемое участие Ш. в Европейском валютном Союзе – еще одна критическая сторона проблемы.

Леворадикалы считают, что введение единой валюты – основание к подрыву экономики страны и потере суверенитета. По их мнению, экономика Ш. будет управляться бюрократами из структур ЕС и Европейских банков, которые получат право формировать не только денежно-финансовую, но и эконом. политику страны в целом. Это углубит антидем. процессы в обществе. Страна, по мнению противников ЕВС, может лишиться тех соц. достижений, которые существуют сегодня, так как они не будут учитываться чиновниками ЕС. Сев. страны по многим направлениям, прежде всего в системе страхования, имеют лучшее положение, чем другие страны ЕС. Поэтому нельзя допустить изменений соц.-фин. политики, чтобы не подвергать риску население после вступления в ЕВС.

Кроме того, профсоюзные организации считают, что политика в рамках ЕВС нанесет серьезный удар по решению вопросов безработицы и системе отношений работодателей и профсоюзов в Ш. Организации ЮЗШ-противники ЕС предлагают последовать примеру Дании по вопросам неучастия в ЕВС. Не случайно они действуют совместно с такими датскими организациями, как «Народное движение против ЕС» и «Копенгагенская инициатива 2001».

Показат. в этом плане явились акции протеста 21 апр. 2001г. в Мальме, организованные вышечисленными левыми и леворадикальными организациями во время встречи министров финансов ЕС и глав банков Центр. европейских стран (Мальме, 20–22 апр. 2001г.). Помимо демонстрации, вылившейся в столкновение с полицией, были проведены музыкально-театрализованное представление «Мальме – против ЕВС» и теоретический семинар. По сообщениям выступавших на семинаре участников, 64% шведов – против участия страны в ЕВС и одна треть населения резко возражает против членства Ш. в ЕС. Среди участников акций протеста были депутаты Европарламента отлевой партии и Партии зеленых Ш. Всего в числе организаторов акции протеста выступили 24 организации.

В связи с приближающейся встречей ЕС на высшем уровне в Гетеборге растет число альтернативных акций мероприятия, проводимым под эгидой ЕС. Так, одновременно со встречей министров иностр. дел государств ЕС в Нючепинге, в г.Роннебю 7 мая 2001г. состоялась конференция объединения «Сеть Блекинге 2001», куда входят ряд партий, организаций и частных лиц – противников ЕС и ЕВС.

*Встреча министров стран ЕС 21–23 янв. 2001г.* В г.Норрчепинге в рамках шведского председательствва в ЕС состоялась неформальная встреча министров стран ЕС по делам равноправия женщин и соц.вопросам на тему «Равноправие и соц. страхование – двигатель эконом. роста». В ее работе впервые приняли участие представители 13 государств-кандидатов в члены Союза, для которых в рамках встречи был организован семинар о возможностях воспитания детей работающими родителями.

В ходе дискуссии министры обменялись мнениями по вопросам обеспечения занятости жен-

щин в странах ЕС, совершенствования системы соц. страхования и пенсионного обеспечения, равной оплаты за равный труд для мужчин и женщин, охраны детства. Решений на встрече не принималось, по итогам опубликовано коммюнике председательства.

Взаимоувязка таких областей, как соц. обеспечение, страхование и равенство полов, была определена в качестве базы в подходах стран ЕС к решению задач, связанных с обеспечением равных прав женщин и мужчин, модернизации системы соц. защиты населения. Это должно содействовать достижению поставленной перед Союзом на заседании Евросовета в Лиссабоне (2000г.) стратегической задачи стать самой конкурентоспособной и динамично развивающейся эконом. системой с устойчивым ростом, дающей большее количество рабочих мест лучшего качества в целях укрупнения соц. единства.

Работе в этом направлении будет уделяться повышенное внимание в период шведского председательства, отметила, открывая встречу, министр в министерстве соц. дел Ш. И.Тален. Вместе с тем равноправие не станет четвертым приоритетом Стокгольма, поскольку «уже пониживает всю политику председательства».

Представленный шведскими хозяевами встречи доклад о перспективах изменения условий налогообложения и страхования для улучшения положения женщин, о деятельности шведского правительства по реформированию пенсионной системы, а также распространенные для дискуссии документы были приняты с заметным интересом. Однако их обсуждение продемонстрировало, что далеко не все склонны перенимать «опыт Ш.», который, по словам министра соц. дел и рынка труда Испании Х.К.Апарисио, имеет столько же недостатков, сколько и в других странах. Серьезные разногласия проявились при попытке шведов вставить в коммюнике положение о том, что эффективная соц. защита для женщин требует раздельного налогообложения и соц. страхования членов семьи – мужчин и женщин (на сегодня ряд стран ЕС придерживаются практики совместного налогообложения и страхования всей семьи). По требованию Германии и Бельгии оно было вычеркнуто из итогового документа встречи. Представителями этих же стран при поддержке ряда участников встречи было отмечено, что система общества, ориентированная на сохранение семьи, в отличие от шведской концепции полной самостоятельности женщины как индивидуума, часто может быть более экономически эффективной.

Оценивая результаты встречи, И.Тален констатировала, что «соц. измерение» прочно вошло в повестку дня деятельности ЕС. По словам начальника отдела по вопросам равноправия в министерстве экономики Ш. Р.Якобссон, одним из важных итогов дискуссии стало общее понимание необходимости долговременной совместной работы по гармонизации нац. законодат. актов в области соц. защиты и тендерной политики в увязке с ликвидацией различий в уровнях развития стран ЕС.

Итоги встречи министров в Норрчепинге представлены на заседании Евросовета в Стокгольме (23–24 марта 2001г.), где планировалось обсудить вопросы занятости и проблематику демографического развития в странах ЕС.

## Макроэкономика

**Госбюджет 2001г.** Социал-дем. правительство внесло 17 апр. 2001г. в риксдаг проект так называемого весеннего бюджета. Собственно гос. бюджет на очередной год вносится правительством в риксдаг осенью, сразу после летних парламентских каникул. В документе даны оценки текущего эконо. положения в стране и прогноз развития на трехлетнюю перспективу, определены основные направления бюджетной политики в 2002-04гг., установлены потолки доходных и расходных частей соответств. бюджетов, в первом приближении внесены предложения по постатейному распределению расходов в госбюджете 2004г.

По оценке правительства, в 2001г. произойдет замедление темпов эконо. роста, обусловленное общей мировой конъюнктурой, прежде всего положением в экономике США. Не далее как осенью 2000г. правительством прогнозировался прирост ВВП в 2001г. в 3,5%. Согласно прогнозу от весны 2001г., данный показатель составит лишь 2,7% (в 2000г. ВВП увеличился на 3,6%). Несмотря на снижение темпов роста, правительство оценивает эконо. положение страны как устойчивое и сбалансированное, оптимистично смотрит на перспективы развития в обозримом будущем. Главный тезис — даже несмотря на ухудшение эконо. конъюнктуры, прогнозируемый прирост ВВП в 2,1-2,7% на период до 2004г. является по-прежнему высоким в исторической перспективе и превышает средний для Ш. показатель в 2% в 1970-95гг.

Весенним бюджетом предусматривается весомый, оцениваемый в 25 млрд. крон (2,5 млрд. долл., **курс кроны по отношению к долл. США составлял по состоянию на 18 апр. 2001г. 1:0,097**) пакет реформ, предусматривающих дальнейшее увеличение расходов на соц. сферу, здравоохранение, образование, цели увеличения занятости населения. В частности, повышается с 240 до **270 крон в день размер пособия по безработице**, выделяются доп. 40 млн. крон на повышение занятости среди женщин и иммигрантов. Правительство вынуждено, однако, признать, что ему не удастся реализовать поставленной 2г. назад задачи — достичь к 2004г. 80% занятости населения (занятость лиц в возрасте 20-64 лет составит в 2004г. 78,5%, уровень открытой безработицы не будет при этом превышать 4%). Предусмотрено дальнейшее сокращение гос. долга: с 51% от ВВП в 2001г. до 46% от ВВП в 2004г.

Большинство местных экспертов оценивает бюджет как сбалансированный, с выраженной соц. направленностью. Являясь компромиссом для социал-дем. правительства меньшинства и поддерживающих его в парламенте левых и «зеленых», документ не содержал в себе каких-либо неожиданных параметров, его основные параметры были известны заранее. Критика со стороны полит. оппозиции, как и в прежние годы, сводилась главным образом к тезису о бездействии правительства в вопросе снижения уровня налогообложения производств. деятельности, что, дескать, сдерживает развитие предпринимательства в стране и соответственно тормозит эконо. рост.

Представленный бюджет закладывал неплохую основу для дальнейшего парламентского сотрудничества социал-демократов, левых и «зеленых» на период до очередных выборов осенью 2002г., а

также создал предпосылки для их полит. взаимодействия и в ходе предстоящей предвыборной кампании.

**Бюджет на 2000г.** Социал-дем. кабинет меньшинства внес 20 сент. 1999г. на рассмотрение шведского парламента проект бюджета на 2000г.

Документ, подготовленный при поддержке левых и «зеленых», оценивался большинством экспертов как в целом добротный, закладывающий неплохую основу для дальнейшего оздоровления гос. финансов, в первую очередь — уменьшения размеров гос. долга, роста производства и повышения благосостояния населения. При исторически крайне низком уровне инфляции — 0,3% в среднем за год в 1999г. и 1,2% в 2000г. и продолжающемся сокращении уровня открытой безработицы — с 6,5% в 1998г. до 5,6% в 1999г., рост ВВП в 1999г. составил 3,4%.

Представители деловых кругов и консерваторы считают, что социал-демократы могли бы быть более решительными в вопросе снижения уровня налогообложения предпринимат. деятельности, включая налог на сверхприбыль и отмену двойного налогообложения АО, в столь благоприятной эконо. ситуации, в которой страна впервые находится со времен кризиса начала 90-х гг.

Основной аргумент правительства в обоснование такой «сдержанной» позиции — опасность ослабления налогового давления на предпринимат. деятельность в условиях конъюнктурного подъема, способного привести к перегреву экономики из-за значит. повышения спроса на рабочую силу и, соответственно, — к росту уровня зарплаты, цен и в конечном счете — необходимости увеличения ставки учетного процента, ведущего к падению производства. Именно в этой связи одним из важных положений, заложенных правительством в фин. план, является тезис о том, что дальнейшее ослабление налогового пресса будет возможным лишь при условии умеренного роста зарплаты (3%) в 2000г.

Главную заслугу правительства здесь видят в окончат. решении проблемы дефицита бюджета и стабилизации роста гос. задолженности. Данный факт не оспаривает даже полит. оппозиция, хотя и говорит, что заслуга принадлежит скорее конъюнктурному подъему в шведской экономике, нежели правительству. Планировалось, что в 1999г. профицит бюджета составит 1,7%, а в 2000г. — 2,1% (в 1994г., когда социал-демократы пришли к власти бюджетный дефицит составлял 8,8%). При этом сохранится оговоренный правительством с левыми и «зелеными» весной 1999г. потолок расходной части бюджета в 765 млрд. крон (сумма доходов определена в 782 млрд. крон, расходов — 705 млрд. крон).

В 1999г. впервые за последнее десятилетие сократились (на 57 млрд. крон) размеры гос. долга (в 1999г. 1360 млрд. крон, из них 22% — зарубежная задолженность; еще только в 1998г. ежемесячно задолженность увеличивалась на 1 млрд. крон). Планируется, что заложенный в бюджет профицит вместе с сохранением потолка бюджетных расходов позволит уже к 2002г. свести к нулю размеры чистого долга, а до конца 2000г. довести сумму общей гос. задолженности до уровня ниже 60% от ВВП страны (в 1994г. данный показатель составлял 76,5%), как это предусмотрено положе-

ниями Маастрихтского договора Европейского Союза в отношении критериев членства стран ЕС в Эконом. и валютном союзе. Исчезнет основное формальное препятствие для шведского членства в ЭВС, выдвинутое в 1998г. Евросоюзом.

Фин. планом к бюджету 2000г. предусмотрено в частности:

1. Увеличение ассигнований коммунам и губерниям на цели дальнейшего **улучшения ухода за больными, престарелыми и инвалидами** (на 21 млрд. крон больше, чем было выделено в 1996г.; соответствует 3% расходной части бюджета).

2. Увеличение на 100 крон в 2000г. и еще на 100 крон в 2001г. размера ежемесячного пособия на ребенка (в 1999г. — 750 крон).

3. За счет сокращения расходов на оборону доп. выделение в 2002-04 гг. 8 млрд. крон (1,2% бюджета) на улучшение систем здравоохранения и соцобеспечения.

4. Выделение 4 млрд. крон (0,6% бюджета) коммунам, испытывающим эконом. трудности в результате дисбаланса в проведении региональной политики центр. органами власти.

5. На 1,3 млрд. крон увеличивается объем средств, выделяемых Ш. на оказание содействия зарубежным странам в области развития (достигается поставленная ранее правительством цель, что размер ассигнований на данные цели должен составлять 0,72% от ВВП страны).

6. Выделение 1,3 млрд. крон на повышение проф. подготовки.

7. Компенсация всем лицам наемного труда 25% размеров их собственных выплат в пенсионные фонды (за счет выделения 12 млрд. крон, что соответствует 1,7% расходной части бюджета). Предусматривается, что в перспективе собственные выплаты в пенсионные фонды в полном объеме будут компенсированы за счет снижения уровня налогообложения лиц наемного труда.

8. Снижение на 10 млрд. крон в 2000г. и 15 млрд. крон в 2001г. (соответственно — 1,5% и 2% доходной части бюджета) суммы подоходного налога с физ. лиц за счет повышения до 254,6 тыс. крон в год необлагаемого общегос. подоходным налогом минимума. В Ш. 72% налогоплательщиков платят только коммунальный (местный) подоходный налог (ставка — 26%-35%) и только 18% — доп. общегос. подоходный налог (25% с суммы, превышающей необлагаемый минимум — в 1999г. он составлял 213 тыс. крон).

В результате предусматриваемых бюджетом снижения уровня налогообложения и системы компенсаций реальный доход каждого работающего шведа (без учета дотаций на ребенка) увеличится на 120-240 крон в месяц, или 0,7-1,5% (в 1998г. средний уровень доходов составлял 200 тыс. крон в год).

Рост макроэконом. показателей, в т.ч. прогноз на 2000-01 гг.

	1999г.	2000г.	2001г.
ВВП	3,4%	3,7%	3,0%
Частное потребление	3,6%	3,6%	3,1%
Производственное потребление	1,1%	1,4%	1,4%
Брутто-инвестиции	7,5%	8,0%	6,3%
Экспорт	5,0%	8,0%	6,0%
Импорт	4,7%	6,6%	6,2%
Инфляция	0,7%	1,5%	2,0%
Рост зарплаты	3,2%	4,2%	4,5%
Безработица	5,6%	4,9%	4,3%

Основные показатели бюджета  
(в млрд. крон, 1 крона = 0,12 долл.)

<b>Доходы</b>	782,2	
Подоходный налог — физ. лица (включая общегос. налог)	21,3	2,7%
Подоходный налог — предприятия	68,6	8,8%
Иные виды подоходного налога	5,0	0,6%
Выплаты в пенсионный фонд	219,5	28%
Налог на недвижимость	24,9	3,2%
Налог на личное состояние (на 21 млрд. крон больше, чем было выделено в 1996г.; соответствует 3% расходной части бюджета)	5,7	0,7%
Иные налоги на собственность	6,2	0,8%
НДС	175,1	22,3%
Акцизные налоги	83,8	10,7%
Налог на региональные диспропорции	18,4	2,4%
Неоплаченные налоги	-11,5	-1,5%
Доходы от гос. предприятий	15,1	1,9%
Иные доходы от гос. деятельности	33,8	4,32%
Доходы от продажи собственности	95,0	13,2%
Выплаты по займам	2,7	0,35%
Дотации по линии ЕС	9,6	1,23%
<b>Расходы</b>	705,3	
Гос. управление	4,5	6,64%
Экономика и управление финансами	1,6	0,23%
Сбор налогов	5,9	0,84%
Судебная система и правоохрана	22,7	3,24%
Межд. деятельность	3,0	0,43%
Оборона	46,6	6,66%
Содействие зарубежным странам	13,2	1,89%
Иммигранты и беженцы	4,9	0,7%
Здравоохранение и соцобеспечение	25,4	3,63%
Эконом. защита в случае болезни	92,5	13,2%
... в старости	33,6	4,8%
... семьи и детей	44,8	6,4%
... в случае потери работы	30,6	4,4%
Рынок рабочей силы	46,1	6,6%
Просветит. деятельность	21,0	3,0%
Вузы	32,6	4,66%
Культура, СМИ, организация досуга	7,6	1,1%
Обеспечение жильем, строительство	15,6	2,23%
Выравнивание региональных диспропорций в развитии коммун и губерний	3,3	0,47%
Охрана среды	1,7	0,24%
Энергетика	1,4	0,2%
Коммуникации	25,5	3,64%
Сельское и лесное хозяйство, рыболовство	9,7	1,38%
Промышленность	3,0	0,43%
Общие дотации коммунам	97,7	13,9%
Обслуживание гос. задолженности	81,8	11,7%
Взнос в бюджет ЕС	23,1	3,4%

**Итоги 2000г.** Эконом. рост в странах-членах ЕС, на долю которых в шведском экспорте приходится 55,9%, а в шведском импорте — 65,7%, во многом предопределялся процессами в мировой экономике. Снижение темпов эконом. роста, наметившееся в странах Сообщества в 2000г. (3,3%), будет сопровождаться уменьшением объемов пром. производства в 2001г. с постепенными признаками роста экономики в 2002г. В целом благоприятное развитие на основных шведских экспортных рынках находило позитивное отражение на шведской внешней торговле и пром. производстве: за 2000г. экспорт вырос на 14%, импорт — на 18%; отмечено увеличение поставок шведской продукции в США, Финляндию, Германию, Великобританию, Францию, Россию и страны Азии; высокие темпы роста импорта зафиксированы из США, Норвегии, Дании, Японии, Ирландии, Эстонии. Возросший спрос как на внутр., так и на внешнем рынках стал движущей

силой для развития пром. производства, которое возросло на 9,5%.

Глобализация мировой экономики, дальнейшее расширение интеграционных процессов в Европе, многолетняя концепция либеральной внешнеторг. политики способствуют более активному участию Швеции, как правило, в сотрудничестве с другими Сев. странами Европы, в деятельности различных межд. эконом. организаций, союзов, в выступлении (если это не противоречит положениям и директивам ЕС) с важными инициативами. Согласно Foreign Police Magazine Ш. фактически сегодня является третьей «по глобализации» страной мира.

Шведская экономика в 2000г. характеризовалась устойчивым и стабильным развитием, что определялось относительно высоким спросом как со стороны внутреннего, так и со стороны внешнего рынков. С начала конъюнктурного подъема в начале 1997г. ВВП Ш. возрос на 14,4%, что означает примерно среднегодовые темпы роста на протяжении последних четырех лет в 3,7%. Внутр. спрос, который вплоть до последнего времени являлся одной из движущих сил эконом. развития страны, в последние месяцы 2000г. начал несколько замедляться. Важным для поддержания высоких темпов развития в стране являлся также продолжающийся на протяжении I пол. 2000г. эконом. рост в развитых странах. Все это, наряду со слабой шведской кроной, привело к увеличению спроса на шведскую пром. продукцию на мировых рынках. Последние месяцы года, однако, начали ярко свидетельствовать о замедлении эконом. роста в стране. **Рост ВВП в 2000г. составил 3,6%** против в среднем 4% в странах ОЭСР и 3,3% в странах ЕС.

ВВП Швеции, в млн. шв.крон, текущие цены

1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
1756358	1813128	1890202	1972088	2082748

В 2000г., несмотря на то, что основной движущей силой являлся внутр. спрос, экспорт продолжал оказывать воздействие на поступат. развитие шведской экономики.

Валовые инвестиции за 2000г. возросли на 4,5% по сравнению с 1999г. и составили 355661 млн. крон (35557 млн. долл.).

ВВП Швеции, в млн. шв.крон, текущие цены

1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
276265	269598	298961	326938	355661

Рост валовых инвестиций в 2000г. в 4,5% ниже, чем в 1998г. и 1999г. (8%) и в период предыдущей высшей фазы конъюнктуры 1995г. (9,4%). Столь низкие темпы объясняются снижением инвестиций в обществ. сектор (-7,4%), а также уменьшившимися в IV кв. инвестициями в промышленность, транспортный сектор и сферу консультационно-информ. услуг.

Прямые шведские инвестиции за границу в 2000г. составили 367,7 млрд. крон (за 1999г. — 182,2 млрд. крон), а ПИИ в Ш. — 192,4 млрд. крон (за 1999г. — 503,6 млрд. крон).

Шведские ПИИ за границу и ПИИ в Швецию, в млн. крон

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Шведские ПИИ .....	31284	96563	193729	181172	361905
ПИИ в Швецию .....	34046	83736	155530	502391	198468

В 2000г. продолжался рост реальных доходов шведского населения, который составил 3,6%. Среди причин, воздействующих на некоторое снижение доходов, называют рост налогообложения на капиталы, что в реальных цифрах вырази-

лось в уменьшении доходов на 10 млрд. крон. Частное потребление в 2000г. возросло на 3%. Индекс потребит. цен увеличился по сравнению с 1999г. на 1,3% (дек. 1999г.-дек. 2000г.). Объемы розничной торговли в стране, несмотря на неблагоприятные погодные условия, возросли на 6,8%.

На фоне эконом. роста в 2000г. отмечено дальнейшее увеличение занятости — рост на 2% по сравнению с 1999г. Наметилась в целом позитивная тенденция в снижении числа безработных в Ш. — открытая безработица составила в 2000г. 4,7%.

Как и в предыдущие 2г., в 2000г. шведскому правительству удалось свести госбюджет с положительным сальдо, которое составило 101932 млн. крон против 81955 млн. крон за 1999г. Согласно данным Гос. бюро по эконом. управлению положит. сальдо в 2001г. — 43,1; в 2002г. — 0,9 и 2003г. — 18 млрд. крон.

Доходная часть бюджета достигла 800 млрд. крон (за 1999г. — 725104 млн. крон), а расходная часть — 698068 млн. крон (за 1999г. — 643147 млн. крон). Рост доходной части бюджета был обеспечен в основном за счет поступлений от деятельности предприятий госсектора и продажи части акций компаний, принадлежащих государству («Теллия»).

Главной статьёй доходной части бюджета являются налоги и сборы (672831 млн. крон), на долю которых приходится 84,1% от всех поступлений — это поступления от НДС (182877 млн. крон) и энергетический налог (49388 млн. крон), суммарно 29% от всех поступлений; налоги на доходы (127514 млн. крон — 15,9%), соц. отчисления (225900 млн. крон — 28,2%), налог на собственность (38266 млн. крон — 4,8%). Доходная часть бюджета включает в себя также поступления от деятельности гос. управлений и АО (45542 млн. крон — 5,7%), доходы от реализованной гос. собственности (61517 млн. крон — 7,7%) и гранты ЕС (9031 млн. крон — 1,1%). Крупнейшей статьёй расходной части бюджета, на долю которой приходится 14%, являются трансферты коммунальным и губерниям (97535 млн. крон). Другими расходными статьями — выплата процентов по гос. долгу (90192 млн. крон — 12,9%), пособия с преждевременным выходом на пенсию (47744 млн. крон — 6,8%), расходы на оборону (46165 млн. крон — 6,6%), пособия по безработице (32251 млн. крон — 4,6%) и некоторые другие.

Платежный баланс по текущим операциям за 2000г. был сведен с положительным сальдо в 61,2 млрд. крон (за 1999г. — 73,4 млрд. крон), что, как и в предыдущие годы, обеспечивалось за счет актива торг. баланса.

Гос. долг на конец дек. 2000г. составил 1279,2 млрд. крон, против 1374,2 млрд. крон на ту же дату 1999г. Общее погашение гос. долга с янв. 2000г. по дек. 2000г. составило 95 млрд. крон.

Выплаты по процентам по гос. долгам за 12 мес. 2000г. составили 90,1 млрд. крон (всего по 1999г. — 89,8 млрд. крон).

Гос. долг Ш. будет продолжать уменьшаться и в 2001г. Ш. выполняет предъявляемые к ней требования по вступлению в ЭВС — гос. долг не превышает 60% ВВП (на конец 2000г. — 55,6% против годом ранее в 65,2% ВВП).

Несмотря на усиление спроса на внутр. рынке, внешняя торговля продолжала оставаться движущей силой для развития шведского пром. произ-

водства, стимулировала активность на рынках капитала и услуг, эффективно воздействовала на рынок труда. В 2000г. экспорт составил 796,7 млрд. крон, импорт — 667,2 млрд. крон, положит. сальдо 129,5 млрд. крон.

	Объемы экспорта и импорта услуг, млрд. крон			
	трансп.		прочие	
	услуги	туризм	услуги	туризм
1996	114,9	32,6	24,4	57,9
1997	136,5	38,1	28,5	69,9
1998	150,8	36,5	32,8	81,4
1999	168,9	40,5	34,3	94,2
2000	185,9	40	37,3	108,7

Экспорт услуг Ш. в 2000г. увеличился по сравнению с 1999г. на 10% и составил 185,9 млрд. крон (немногим более 18,6 млрд. долл.). Импорт услуг за аналогичный период в сравнении с 1999г. возрос на 14% и достиг 214,8 млрд. крон (21,5 млрд. долл.). Отрицат. сальдо в торговле услугами оценивается в 28,9 млрд. крон.

Согласно данным ЦБ золото-валютные резервы на конец дек. 2000г. составили 169820 млн. крон, в т.ч. золотые запасы 14774 млн. крон, против 137967 и 14774 млн. крон соответственно на конец дек. 1999г.

Шведская крона, измеренная индексом TCW (средневзвешенный по отношению к корзине из 19 валют), в течение I пол. имела тенденцию к снижению, однако с июля 2000г. индекс неукоснительно рос и в дек. составил 128,03 против июньского в 121,56; шведская крона имела на протяжении года маятниковые колебания даже в рамках каждого месяца (в нояб. 1 долл. — 10,30 крон). Прогнозы в отношении курса шведской кроны весьма противоречивые; в числе причин называют продолжающуюся неустойчивость на фондовых биржах, отток за границу пенсионных сбережений, активную внешнюю торговлю и «силу доллара». Практически специалисты шведского валютного и фондовых рынков не могут сегодня дать предложений как приостановить тенденцию дальнейшего ослабления шведской кроны.

КЕС высоко оценивает шведскую эконом. программу на 2000-03гг. — стабильные финансы, профицит госбюджета и снижающийся гос. долг позволяют Ш. выдержать параметры так называемого «пакета по стабилизации и росту». В то же время КЕС полагает, что планируемая правительством экспансивная фин. политика, с увеличением числа пособий и снижением налогов, может привести к усилению темпов инфляции, в случае если переговоры по заработной плате приведут к более высокому их уровню. По оценкам правительства рост ВВП в 2001г. составил 3,5%, 2002-03гг. — более вялые темпы, в пределах 2,1%.

Профицит гос. бюджета составил в 2000 и 2001гг. 3,5%. В ближайшие 2г. — 2%. Согласно упомянутому выше стабилизационному пакету, дефицит госбюджета не должен быть выше 3% от ВВП, а гос. долг превышать 60% ВВП. В ближайшие годы, как ожидается, гос. долг в Ш. в связи с выплатами в бюджет будет уменьшаться.

КЕС констатирует, что, «если бы Ш. удалось повысить конкуренцию в ряде областей, ценовой зазор по отношению к странам ЕС мог бы сократиться в два раза, а инфляционное давление в Ш. могло бы снизиться еще больше».

Известно, что после Дании Ш. имеет самый высокий уровень потребит. цен в ЕС. Цены нахо-

дятся примерно на 20% выше среднего уровня в ЕС. Первопричина, как считает КЕС, плохо функционирующая конкуренция. Высокий жизненный уровень и высокий уровень косвенных налогов — вторая причина.

Особое беспокойство у КЕС вызывают «высокие цены на мед. препараты, в основе чего лежит курс правительства на сохранение монополии на торговлю». Авиакомпания SAS также имеет «слишком доминирующее положение, а Шведские железные дороги создали конкуренцию только для ранее нерентабельных видов движения». Ш. получила от КЕС «неудовлетворит. оценку в своей конкурентной политике». Это относится также и к сфере гос. закупок, которые пока также не рассматриваются комиссией как полностью открытые для конкуренции.

Ш. имеет крупнейший обществ. сектор в ЕС, и, в этой связи, **гос. закупки** составляют значит. долю в ВВП. Является весьма важным, чтобы «сфера гос. закупок была конкурентной», что пока, по мнению КЕС, далеко от реальностей. Определенные предложения высказываются и в адрес проводимой Ш. налоговой политики: **Ш. имеет самый высокий в ЕС налог на доходы лиц с низким уровнем доходов**, несмотря на общее снижение налогов в прошлом и текущем годах. В среднесрочной перспективе такая политика будет усложнять рекрутирование необходимого количества рабочей силы. В этой связи Ш. должна снизить налоги в еще большем размере, с учетом также того, «что экономика глобализируется все больше и больше, а налогооблагаемая база размывается».

Большинство экспертов сходятся во мнении, что накопленный потенциал после осуществления в середине 90гг. реформ исчерпывается и наступит период необходимости подготовки новых полит. решений, которые правительство пока не спешит предлагать. Ведущие эконом. обозреватели полагают, что эконом. ситуация, с большой вероятностью, значительно усугубится в III кв. 2001г. Уже существует ряд факторов, свидетельствующих о новом ослаблении конъюнктуры в стране: промышленность, являвшаяся локомотивом развития экономики, начала испытывать трудности в получении заказов со стороны внешнего рынка, сопровождающееся ростом складских запасов, сокращением в последние месяцы года использования производств. мощностей, уменьшением спроса на рабочую силу, звучащими все чаще предупреждениями об увольнениях, которые распространяются по стране от одной отрасли к другой. На этом фоне сектор услуг продолжает развиваться и ощущать нехватку квалифицированной рабочей силы. Такое неравномерное развитие 2000-I пол. 2001гг., видимо, в ближайший период будет нивелировано, и пром. сектор, в котором снижается портфель заказов и объемы производства, окажет воздействие на частный сектор услуг, с учетом того, что основными получателями услуг являются пром. предприятия. Для таких оценок у шведских специалистов есть «хорошие исторические примеры» развития шведской экономики в 1989-90гг., когда первой «ощутила» падение конъюнктуры промышленность, а затем сфера услуг.

Многие эконом. организации страны прогнозируют, что таковая ситуация может, со всей вероятностью, проявиться уже во II пол. 2001г., хотя и подчеркивают, что речь не идет о рецессии начала

90гг. В то же время не исключаются рост безработицы и сокращение числа занятых. Основную надежду шведские экономисты возлагают на то, что спад эконом. конъюнктуры в США будет краткосрочным, тогда воздействие на шведский рынок труда будет миним., оговаривая, однако, что большинство признаков свидетельствуют о продолжительности замедления эконом. роста в Америке. С учетом этого высказывается мнение, что прогнозы после зимы и весны могут быть пересмотрены, хотя ни одна из организаций не уверена, в каком направлении будет дальнейшее развитие.

Согласно данным Нац. Центр. Статбюро шведская экономика в конце 2000г. вошла в спокойную фазу эконом. развития, о чем свидетельствуют более низкие темпы развития ВВП в IV кв. Так, в IV по сравнению с III кв., ВВП увеличился всего лишь на 0,6%, что в годовом исчислении составило только 2,4%. Торможение в росте частного потребления также свидетельствует о наметившейся, хотя и краткосрочной тенденции снижения деловой активности в стране.

По оценке ЦСБ Ш. эконом. ситуация в стране в 2001г. «является стабильной, однако рост происходит более замедленными темпами, чем это имело место в прошлом году». ВВП в I кв. увеличился по сравнению с предыдущим на 0,6%, что на годовом уровне составит 2,4%. В сравнении с I кв. 2000г. ВВП в марте 2001г. был на 2,3% выше.

За янв.-апр. 2001г. пром. производство в сравнении с аналогичным периодом 2000г. возросло на 4,2%, поступления новых заказов снизились на 6,6%, в т.ч. со стороны внешнего рынка на 10%. Согласно оценкам, инвестиции в промышленность в 2001г. возрастут до 63,7 млрд. крон, что на 2% выше показателей 2000г.

Использование производств. мощностей в I кв. 2001г. — 84,9%, во II кв. 2001г. — 84,2% против в среднем по странам ЕС соответственно 84 и 83,2%. Оборот розничной торговли за 4 мес. 2001г. увеличился на 2% по сравнению с соответств. периодом 2000г.

Темпы инфляции за май 2000-май 2001г. составили 3%. В мае число занятых в Ш. возросло на 92 тыс. чел. (2,2%), до 4,2 млн. чел., число безработных составило 154 тыс., или 3,5% от трудоспособного населения.

В течение года шведская крона продолжала ослабляться, и в июне 2001г. ЦБ провел несколько интервенций с целью поддержки нац. валюты.

Прогноз июня 2001г. Конъюнктурным институтом Ш. дает оценки возможного развития шведской экономики в млрд. крон, тек. цены, изменение в %.

	2000	2000	2001	2002	2003
ВВП.....	2083	3,6	2,0	3,1	2,6
Частное потребление .....	1051	3,1	2,0	2,6	2,3
Общественное потребление .....	548	0,1	1,2	1,2	0,8
Валовые инвестиции.....	356	4,5	5,2	6,3	3,6
Экспорт товаров и услуг .....	987	9,8	4,1	6,3	6,6
Импорт товаров и услуг .....	876	9,7	4,4	5,9	6,2
Пром. инвестиции (в производство) .....	116	3,1	4,1	3,3	2,7
Пром. инвестиции (в сферу услуг).....	151	9,7	6,4	8,1	3,7
Производительность в деловом секторе.....	2,4	0,9	3,4	2,5	
Занятость (16-64г.), в тыс. чел. ....	4159	2,2	1,9	0,8	0,7
Безработица, в % к ЭАН.....	203	4,7	4,1	3,7	3,5
Индекс потреб. цен (дек.-дек.) .....	1,4	2,5	1,9	2,0	
Шв. крона / долл. США .....	9,66	9,80	8,94	8,20	
Шв. крона / евро.....	8,66	8,96	8,78	8,60	

Представленные Институтом оценки развития шведской экономики в июне 2001г. значительно отличаются от мартовских прогнозов и свидетельствуют об ухудшении эконом. ситуации в стране.

Опубликованные в конце июля-начале авг. 2001г. опросы, проведенные среди пром. предприятий, в т.ч. и в Ш., показывают, что экономика стран ЕС все больше втягивается в спад, движущей силой которого выступают США. По мнению ведущих аналитиков, ситуация обострится к концу III кв. 2001г., и, как следствие, большинство прогнозирующих организаций страны скорректирует еще раз свои оценки эконом. развития в сторону их снижения. В пользу этого говорит явное уменьшение по сравнению с 2000г. поступления новых заказов, снижение объемов производства, уменьшение числа занятых и рост складских запасов. Отчетливым показателем вялого развития экономики является и ежедневный оборот Стокгольмской фондовой биржи, который в июле 2001г. в среднем снизился до 10 млрд. крон в день (июнь 15,2 млрд. в день; июль 2000г. — 14 млрд. крон в день). Общий оборот биржи в июле составил 221 млрд. крон, что на 23,5% меньше предшествующего месяца.

Другим показателем, который также свидетельствует об ухудшении эконом. положения, являются регистрации новых автомобилей в Ш. Так, в июле 2001г. регистрации легковых автомобилей по сравнению с соответств. месяцем прошлого года упали на 23%, за 7мес. снижение составило 14% против аналогичного периода 2000г.

## Экономика-1999

Экономика страны после глубочайшего спада и структурных преобразований в середине 90гг. в 1999г. характеризовалась относительно устойчивым и стабильным развитием, которое сопровождалось сбалансированным ростом спроса как со стороны внутреннего, так и со стороны внешнего рынков. Внутренний спрос, оживление которого пришлось на середину 1998г., продолжал, благодаря возросшей покупательской способности, укрепляться и стал основной движущей силой развития экономики страны. Последние месяцы года ярко свидетельствовали об усилении также спроса на внешних рынках, проходящего на фоне сокращающихся последствий фин. кризиса. Важными для поддержания высокой конъюнктуры в стране явились меры шведского правительства, направленные на смягчение фин.-денежной политики, а также продолжающийся эконом. рост в ведущих развитых странах, в первую очередь, США. После продолжительного спада наметилось оживление и восстановление позиций обрабатывающих отраслей шведской промышленности. Доля обрабатывающей промышленности, которая завершает процесс крупных структурных преобразований, достигла в 1999г. 23% в ВВП, против 19% в 1993г. На этом фоне продолжает сокращаться доля строительного, обществ. и гос. секторов.

Две трети роста пром. производства, начиная с середины 90-х гг., происходило за счет увеличения выпуска телекоммуникационного оборудования, автотранспортных и лекарственных средств. Эта тенденция сохранилась и в 1999г. Возросшее значение этих динамично развивающихся и незначительно подверженных конъюнктуре отрас-

лей находилось в прямой зависимости от спроса на внешнем рынке — так, с 1995г. доля телекомоборудования в шведском экспорте возросла с 7 до 15%. В то же время экспорт таких традиц. товаров, как целлюлоза и бумага, за аналогичный период сократился, их доля в общем экспорте Ш. составляет сегодня не более 7%.

Рост ВВП в 1999г. составил 3,8%, против в среднем 2,7% в странах ОЭСР и 2,1% в странах ЕС.

ВВП Ш. в млн. шв. кр., текущие цены

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
ВВП.....	1713316	1756358	1813128	1890202	1962030

Валовые инвестиции в 1999г. возросли на 8,1% по сравнению с 1998г. и составили 323177 млн.кр. (39 млрд.долл.), в 1995г. было 265166 млн.шв. кр., в 1998 — 298961 млн.кр.

Объем пром. производства в 1999г. возрос по сравнению с 1998г. на 2,3%. Наиболее благоприятно развивалось машиностроение, целлюлозно-бумажная и металлургическая отрасли, на неизменном уровне оставались объемы хим. производства, к концу года начала проявляться тенденция к снижению выпуска телекомоборудования, производства в металлообрабатывающей промышленности. Увеличение объемов выпуска пром. продукции в Ш. отмечается уже шестой год подряд.

На протяжении 1999г. росло поступление новых заказов в промышленность (на 5,5% по сравнению с 1998г.), что происходило, как за счет внутр. рынка (рост на 4,4%), так и возросшего в конце года спроса со стороны внешнего рынка (увеличение на 6,2%).

Инвестиции в промышленность в 1999г. достигли примерно 70 млрд.кр. (в текущих ценах), что свидетельствует о сокращении на 2,3% по сравнению с предыдущим годом. Уменьшились на 20% капвложения в промышленность по производству пластмасс, в машиностроение, металлообработку и металлургию. Отмечено снижение до 10% инвестиций в бумпром и транспортное машиностроение. Исключением на этом фоне являются хим. промышленность, рост объемов инвестиций в которую составил 30%.

Прямые шведские инвестиции за границу за 1999г. составили 158 млрд.кр. (за 1998г. — 193 млрд.кр.), а прямые иноинвестиции в Ш. — 485 млрд.кр. (за 1998г. — 155 млрд.кр.).

Частное потребление в 1999г. возросло на 4,1%. Индекс потребит. цен увеличился по сравнению с 1998г. на 0,3%. Объемы розничной торговли возросли на 6%.

В стране на конец 1999г. было зарегистрировано 4076 тыс. занятых, в т.ч. в промышленности — 785 тыс.чел, безработных — 223 тыс.чел.

Относит. безработица — 5,3% от общего числа трудоспособного населения. Скрытая безработица составила на конец года 472 тыс. чел., т.е. порядка 12% от общего числа трудоспособного населения.

	Кол-во занятых, вкл. с/х		Кол-во безработных тыс.чел.	Безработица в % от трудосп. населения
	тыс.чел. (от 16 до 64 лет)	в пром-сти		
1995г. ....	3986	802	333	7,7
1996г. ....	3963	809	347	8,1
1997г. ....	3921	800	342	8,0
1998г. ....	3978	803	278	6,5
1999г. ....	4067	785	228	5,3

Многолетняя тенденция сокращения доходов шведского населения была прервана в 1998г., и, в 1999г., темпы роста доходов составили 3,3%. Среди причин, которые оказали положит. влияние, следует назвать: увеличение занятости, рост реальной зарплаты, корректировка фискальной политики.

**Сфера услуг.** Производство услуг поддерживается государством и носит экстенсивный характер. При этом ставится задача увеличения занятости, создания новых рабочих мест, более активного вовлечения в производств. процесс женщин. В 1997г. парламент одобрил увеличение субсидий местным органам власти (5% доходов местных бюджетов). Указанные субсидии направлены на развитие образования, здравоохранения и детского соцобеспечения, а также увеличения занятости в госсекторе.

Достаточно быстрыми темпами развивается сфера частных услуг. В последние годы объемы производства возросли практически во всех секторах частных услуг. Наиболее сильно тенденция к росту проявилась в области телекоммуникаций и связи, а также в страховом бизнесе. Объем производства частных услуг в 1997г. увеличился на 2,9%, занятость в этой сфере увеличилась на 1,3%.

Для туриндустрии Ш. 1999г. оказался удачным. Количество ночевков в гостиницах, кемпингах и на турбазах возросло на 6,3% по сравнению с 1998г. и составило 40 млн. При этом количество зарубежных туристов возросло на 7,3%, шведских — на 6% и достигло 8,6 млн.чел.

Крупнейшим рынком для туризма Ш. остается Норвегия. Уменьшилось число туристов из Германии. Повсеместно отмечается увеличение популярности кемпингов.

Увеличение количества ночевков произошло в основном за счет кемпингов (увеличение на 13,2% по сравнению с 1998г.). В основном посетителями были граждане Финляндии и Норвегии, что приходилось на лето и осень 1999г.

Количество туристов из Норвегии в 1999г. составило около 2 млн. чел, из Германии — 1,8 млн. чел. Поток туристов из США увеличился на 9%, из Великобритании — на 8%, из Японии — на 18%.

В региональном разрезе в 1999г. также отмечается увеличение количества туристов: Регион Стокгольма — на 0,8%, губерния Кальмар — на 17%, Халланд — на 11,8%, Эстеретланд — на 11,7%, Вестерноррланд — на 11,3%, Верmland — на 10,6%, Даларна — на 9,9%, Гельвеборг — на 9,5%, Норрботтен — на 2%.

## Финансы-1999

Кардинальных изменений в фин. и банковской системах в 1999г. не произошло. Членство Ш. в ЕС оказывало определенное влияние на деятельность фин. институтов, которые предпринимали шаги с целью противостоять конкуренции со стороны крупных банковских и фин. кругов Великобритании, ФРГ и Франции. Происходило укрупнение банковского капитала в странах Сев. Европы, шведские комбанки стремились занять также «ниши» в странах Балтии и Польше. Повышенное внимание уделялось контролирующим органам, в частности, Фин. инспекции, которой на 2000 ф.г. было выделено дополнительно 13 млн.кр. для усиления надзора за деятельностью фин. рынка. Стала более активно просматривать-

ся деятельность минфина и ЦБ Ш. в органах ЕС и ЕЦБ, велась подготовка к возможному членству Ш. в Эконом. и валютном союзе (ЭВС) и вступлении в зону евро.

Проблемы на межд. и фин. рынках не оказали значит. влияния в 1998-99гг. на фин. систему страны. Принятая Долгосрочная стратегия в области денежной политики в 1993г., которая вошла в третий завершающий этап в 1998г., начала приносить ощутимые результаты в фин.-кредитной сфере.

Второй год подряд шведскому правительству удается свести «бюджет центр. правительства» с активом, который достиг в 1999г. 65195 млн.шв. кр., что составляет 3,3% от ВВП (в 1998г. — 9662 млн.кр. и 0,53% от ВВП). Доходная часть бюджета за год составила 723953 млн.кр., увеличившись по сравнению с 1998г. на 1% (706314 млн.кр.), а расходная часть сократилась соответственно на 5,4% до 658758 млн.кр. (696652 млн.кр.). Главной статьей доходной части бюджета являются налоги и сборы (672412 млн.кр.), на долю которых приходится 93% от всех поступлений — от НДС (170597 млн.кр.) и энергетический налог (50488 млн.кр.), суммарно 34,9% от всех поступлений, налоги на доходы (136126 млн.кр. — 18,8%), соц. отчисления (232757 млн.кр. — 2,3%), налог на собственность (39209 млн.кр. — 5,4%). Доходная часть бюджета включает в себя также поступления от деятельности гос. управлений и АО (33303 млн.кр. — 4,6%), доходы от реализованной собственности (1020 млн.кр. — 0,1%) и гранты ЕС (9228 млн.кр. — 1,3%). Крупнейшей статьей расходной части бюджета, на долю которой приходится 15,6%, являются трансферты коммуна и губерниям (102543 млн.кр.). Другими расходными статьями — выплата процентов по гос. долгу (89821 млн.кр. — 13,6%), расходы на оборону (44159 млн.кр. — 6,7%), пособия с преждевременным выходом на пенсию (37906 млн.кр. — 5,8%), пособия по безработице (34494 млн.кр. — 5,2%).

Платежный баланс. Баланс по текущим операциям, начиная с 1994г., сводится с активом, который в 1999г. составил 54,8 млрд.кр. против 58,2 млрд. годом ранее. На уменьшение размера актива сказалось незначит. сокращение сальдо торг. баланса при росте дефицита баланса услуг. На неизменном уровне сохранялся баланс оплаты труда, начиная с 1998г. уменьшается дефицит баланса инвест. доходов, фин. баланс сведен с дефицитом в 36,4 млрд.кр.

Гос. долг на конец 1999г. составил 1374 млрд.кр., уменьшившись на 75 млрд.кр. (1449 млрд. в 1998г.). Общее погашение гос. долга составило 82 млрд., что на 72 млрд. крон больше по сравнению с 1998г. Проценты по гос. долгам были меньше на 25 млрд.кр., чем в 1998г. Только в дек. 1999г. погашение долга составило 9,5 млрд. крон.

Шведский гос. долг (аккумулятивный), в млн.кр., в виде облигаций (1), реальных займов (2), векселей (3), лотерейных бондов (4), нац. внутр. долгов (5), займов овернайт (6) и нац. сбер. счетов (7) — итог в кр. (8), в инвалюте (9).

	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)	(9)	Всего
1996	..638565	..73873	..179878	....60100	..11933	..4901	..43543	..1012794	..398399	..1411193
1997	..683845	..90784	..144061	....61332	..9351	..25203	..31833	..1046408	..385668	..1432076
1998	..686471	..93678	..225673	....58700	..10677	..11135	.....	..1086334	..362525	..1448859
1999	..679112	..96501	..243582	....54400	..9511	.....	.....	..1083105	..291074	..1374180

В 1999г. экспорт составил 701,2 млрд.кр., импорт — 565,8 млрд.кр., положит. сальдо 141 млрд.кр. (130 млрд.кр. за 1998г.).

	Объемы экспорта и импорта услуг, в млрд. шв. кр.							
	Экспорт				Импорт			
	всего	транс-порт	туризм	др. услуги	всего	транс-порт	туризм	др. услуги
1995	.....115,6	.....34,1	.....24,7	.....56,7	.....119,4	.....33,1	.....40,1	.....45,9
1996	.....114,9	.....32,6	.....24,5	.....57,9	.....123,1	.....31,6	.....43,2	.....48,3
1997	.....136,4	.....38,0	.....28,5	.....69,9	.....150,4	.....35,1	.....52,7	.....62,6
1998	.....151,6	.....37,1	.....33,3	.....81,3	.....167,3	.....27,4	.....61,4	.....78,5
1999	.....162,1	.....36,5	.....34,0	.....91,3	.....183,6	.....28,3	.....66,0	.....89,4
					1997г.		1998г.	

Количество, млн.унций .....4,72 .....5,96

Цена

долл./унция	.....42,22	.....287,4
кр./долл.	.....4,56	.....8,08
млн. шв. кр.	.....909	.....13834

Динамика изменения валютного курса в Стокгольме:

	100 норв. крон	100 датск. крон	100 финск. марок	100 герм. марок	100 фунт стерлинг	100 долл. США	100 франк. фран.	100 япон. йен	Индекс TCW
1995	112,64	127,39	163,51	498,28	11,26	7,13	143,04	7,63	127,24614
1996	103,86	115,72	146,13	446,06	10,46	6,7	131,15	6,17	115,94336
1997	108	115,61	147,14	440,42	12,5	7,64	130,82	6,33	120,46335
1998	105,38	118,88	149	452,72	13,17	7,95	135,04	6,1	123,16217
1999	105,99	118,45	148,13	450,33	13,37	8,27	134,27	7,3	124,83816

Экспорт услуг Ш. за 1999г. увеличился по сравнению с 1998г. на 6,9% и составил 162 млрд.кр. (19,6 млрд.долл.). Импорт услуг за аналогичный период в сравнении с 1998г. возрос на 9,7% и достиг почти 184 млрд.кр. (22,2 млрд.долл.).

Отрицат. сальдо в торговле услугами оценивается в 21,5 млрд.кр. (2,6 млрд.долл.).

Золото-валютные резервы на 31 дек. 1999г. составили 152249 млн.кр., в т.ч. золотые запасы 13834 млн.кр.; 122442 и 13834 млн.кр. — соответственно на 31 дек. 1998г. Тогда ЦБ провел переоценку золотого запаса. Ранее стоимость золотого запаса оценивалась по «фиксированной исторической стоимости». В связи с пересчетом по рыночной стоимости золотой запас Ш. увеличился на 12686 млн.кр.

Шведская крона, измеренная индексом TCW (средневзвешенный по отношению к корзине из 19 валют), не претерпела на протяжении года значит. изменений, что объясняется повышенной тенденцией мировой конъюнктуры, ожиданиями дальнейшего роста, а также проводимой жесткой фин. политикой на межд. рынках. По отношению к долл. шведская крона ослабла на 4%; курс кроны к евро укрепился на 5,7%. По оценкам ЦБ Ш. обменный курс, измеренный индексом TCW укрепится в среднем до 122 в 2000г. и почти до 118 в 2001г.

Реализуя монетарную политику правительства 1993г., целью которой является удержание уровня инфляции в 2% с колебаниями +1 процентная единица, ЦБ Ш. осуществляет постоянный мониторинг инфляционных процессов, публикуя ежесечно «Инфляционные доклады». По оценкам ЦБ инфляция, измеренная индексом потребит. цен, составила в дек. 1999г. — 1,3%, а скрытая инфляция согласно индексу UNDIХ — 1,9%. Инфляция находилась на низком уровне в 1999г. и не превысила 2%.

Шведские потребит. цены в 1999г. были на 21% выше средних цен в странах ЕС (в 1996г. — на 27%). Снижение, в сравнении с 1996г., объясняется изменением обменного валютного курса и низкими темпами инфляции. Среди товаров, которые имеют в Ш. наиболее высокие цены, — алкоголь и транспортные услуги.

Как отмечалось выше, в 1993г. была принята Долгосрочная стратегия в области денежной политики, которая была разбита на 3 фазы: создание или образование массива задач для борьбы с инфляцией (1993-95гг.); коммуникация мер по реализации инфляционных прогнозов (1996-97гг.); предоставление или доведение целей инфляционных прогнозов (1998г.).

В целях обеспечения реализации мероприятий в рамках монетарной политики 1993г. шведы сочли целесообразным обеспечить законодат. закрепление отдельных положений. 25 нояб. 1998г. шведский парламент принял новое законодательство, целью которого было укрепить самостоятельность ЦБ страны. Закон вступил в силу 1 янв. 1999г. Важной компонентой закона является закрепление целей денежной политики – инфляция должна ограничиваться ежегодным ростом в 2% с колебаниями +1 процентная единица.

ЦБ Ш. осуществляет подготовку прогнозов, закладывая в них так называемый основной сценарий по будущим возможному темпам инфляции с учетом оговорок, которые нивелируются ежеквартально в Инфляционных докладах. Прогнозы представляются на 12 и 24-месячные интервалы с внесением корректировок ежеквартально. На базе этих оценок ЦБ принимает решение по установлению процентных ставок.

ЦБ Ш. в 1999г., изменения по процентным ставкам:

Репо рента	Депозит. ставка	% по займам	Ставка ЦБ
2.10.96г.			3,5
9.10.96г.	4,95		
23.10.96г.	4,85		
30.10.96г.	4,6	4,25	5,75
27.11.96г.	4,35		
11.12.96г.		3,75	5,25
18.12.96г.	4,1		
3.01.97г.			2,5
17.12.97г.	4,35		
10.06.98г.	4,1		
2.07.98г.			2
4.11.98г.	3,85		
18.11.98г.		3,25	4,75
25.11.98г.	3,6		
16.12.98г.	3,4		
5.01.99г.			1,5
17.02.99г.	3,15	2,75	4,25
31.03.99г.	2,9		
6.04.99г.			1
4.10.99г.			1,5
17.11.99г.	3,25		
04.01.00г.			

16 дек. 1999г. парламент проголосовал за новый закон по доходам, который вступил в силу 1 янв. 2000г., фактическое применение которого установлено с 2002г. Закон практически не вносит каких-либо существенных изменений в систему налогообложения, а лишь объединяет 35 старых законодат. актов в налоговой сфере.

Шведский комитет по банковскому законодательству подготовил предложения, которые направлены на существенные изменения в фин. законодательстве. Одновременно Базельский комитет по банковскому надзору подготовил предложения по изменению межд. регулирования в этой сфере.

В задачи Шведского комитета, учрежденного в 1995г. правительством, входило: проведение изучения и необходимость внесения кардинальных

изменений в законодательство, которое регулирует деятельность банков и крупных институтов. В дек. 1998г. шведский Комитет представил доклад Regulation and supervision of banks and credit institution, в котором детально изложены предложения по новому законодат. определению концепции банковской сферы, а также изменения в шведский закон SFS 1987 617 Banking Business Act.

Ожидалось, что ЕС представит свои обоснованные и документированные выводы по регулированию рынка капитала в Базельский комитет до конца марта 2000г. Окончат. и одобренная версия документа по регулированию банковско-фин. рынка будет представлена Базельским комитетом до конца 2000г. Потребуется время, чтобы инкорпорировать эти нормы в нац. законодательство. Внутри ЕС эти нормы должны будут внесены в законодательство ЕС.

Знаковым событием в середине нояб. 1999г. в эконом. жизни Ш. стало сделанное премьер-министром Ш. заявление о целесообразности принятия решения о вступлении Ш. в Экономический и Валютный союз. Премьер-министр считает, что негативное решение весьма сильно отразится на развитии Ш. В то же время им было высказано сомнение в том, готова ли Ш. стать сегодня полноправным членом ЭВС: во-первых, необходимо четко определиться с функционированием системы зарплаты, а также создать «определенный буфер, который бы позволил шведской экономике выдержать нахождение в другой конъюнктурной фазе, чем страны-члены валютного союза».

Отмечается, что в случае членства в ЭВС и отсутствия функционирующей системы оплаты труда, Ш. может столкнуться с проблемами массовой безработицы. Ш., кроме того, должна иметь уверенность и в том, что если страна попадет в фазу низкой конъюнктуры, в то время как в других странах будет период высокой конъюнктуры, шведы смогут создать преграду для негативных последствий.

В начале янв. 2000г. исполком СДРПШ принял решение о целесообразности вступления Ш. в ЭВС. В то же время сторонникам членства в ЭВС пришлось пойти на уступки и согласиться с тем, что этот вопрос должен будет вынесен на всенародный референдум, сроки которого не определены. Возможно, что референдум пройдет после парламентских выборов 2002г. (нояб. или начало 2003г.).

На фоне возросших дискуссий в шведских СМИ относительно членства в валютном союзе ЕС, специалисты высказываются о тех проблемах, с которыми может столкнуться Ш. при переходе к евро. Отмечается, что с авг. 1999г., 12 гос. организаций получили поручение от правительства подготовить исследование о том, какие меры потребуются предпринять, чтобы ввести в Ш. евро. Среди организаций, которые проведут работу, называются Гос. налоговое управление, Гос. страховое управление, Главное таможен. управление, С/х управление и др. Полагают, что переход к евро обойдется Ш. в несколько млрд.кр.

В конце 1999г. ЦБ представил информ. обзор об актуальных направлениях развития рынка евро и ее использовании в Ш. По данным Банка евро пока еще не нашло большого применения у частных лиц и у мелких и средних шведских предприятий. Крупные предприятия начинают использо-

вать евро во все возрастающих объемах. Иностр. платежи все чаще проводятся в евро, вместо нац. валют стран, использующих евро. В шведских банках открыто 1500 счетов в евро частными лицами и свыше 8000 счетов в евро шведскими предприятиями. Предприятиям и частным лицам выданы кредиты на в 2,2 млрд. евро. Шведские банки совместно с иностр. фин. ин-тами приняли участие в эмиссии облигаций в евро от шведских предприятий и коммун на сумму 2-3 млрд. евро.

Из числа мелких и средних предприятий, которые торгуют в зоне евро, только 38% предприятий предлагают своим покупателям фактуры в евро. 7% всех опрошенных предприятий Ш. (600 руководителей) полагают, что имеются преимущества для них, если Ш. не будет членом Валютного союза, 32% считают, что это отразится на их деятельности негативно. Крупные предприятия (47%) считают, что если Ш. не будет членом ЭВС, то это будет негативно отражаться на их деятельности.

1999г. стал наилучшим биржевым годом последнего десятилетия. Стоимость предприятий, зарегистрированных на Стокгольмской фондовой бирже (СФБ) к концу года достигла 4437 млрд.кр., оборот составил 18501 млн.кр. Общий индекс СФБ увеличился к концу года на 66%. В 1999г. на бирже было зарегистрировано 54 новых фирмы, из которых 31 занимающаяся ИТ. Сегодня на «листе ожиданий» числится порядка 300 АО, которые заинтересованы в котировке своих акций в ближайшие 2-3г.

Рост индекса на 66% в 1999г. в большей своей степени может быть объяснен доминирующим положением на бирже концерна «ЛМ Эрикссон», на долю которого приходится 20% акций, котирующихся на бирже. Нельзя также сбрасывать со счетов и такие факторы, как улучшение эконом. положения в мире, которое резко отразилось на стоимости акции большинства предприятий, принадлежащих к так наз. циклическим отраслям промышленности. Индекс лесных компаний на протяжении года постоянно имел повышательную тенденцию, в то время как банковские акции, которые весьма чувствительны к процентным ставкам, не влияли существенно на уровень общего индекса.

Особое воздействие на этот показатель СФБ также оказывала деятельность так наз. «консультационных в области Интернет» компаний — «Информейшн Хайвей» и перепрофилировавшая свою деятельность на сферу информ. технологий бывшая горнодобывающая компания «Свенска Коппар» с ее новым владельцем Франко Фидели. Так, биржевая стоимость «Свенска Коппар» с марта по дек. 1999г. возросла с 30 до 450 млн.кр.

## Промышленность

**Итоги 2000г.** Несмотря на то, что на промышленность приходится порядка 20% в совокупном произведенном продукте, она, являясь значит. получателем услуг предпринимат. сектора, играла в 2000г. значит. роль в экономике страны. В сравнении с периодом до Азиатского фин. кризиса, промышленность сегодня становится движущей силой эконом. развития страны. Объем пром. производства в 2000г. увеличился на 9,5% по сравнению с 1999г.

Наиболее благоприятно развивались сектор производства телеком. оборудования, конторских

машин и ЭВМ, металлообрабатывающая отрасль. Менее высокие темпы зафиксированы в транспортном машиностроении, хим. и целлюлозно-бумажной промышленности. На протяжении года неблагоприятно развивалось производство в электротех. промышленности.

Увеличивающееся пром. производство наряду с высокой рентабельностью шведских предприятий сказалось на расширении объемов капиталовложений в промышленность, которые по сравнению с 1999г. увеличились на 2%, до 59 млрд. крон. В то же время в конце года 2000г. наметилась тенденция к некоторому снижению пром. инвестиций, что многие аналитики связывают с вхождением шведской экономики в новую, хотя и краткосрочную, циклическую фазу.

Производство в лесопильной, целлюлозной, сталелитейной, бумажной, хим. (без мед. препаратов), нефтеперерабатывающей, резинотех. и производству пластмасс, на которые приходится 50% стоимости произведенной пром. продукции, возросло на 6%. Такому развитию благоприятствовало увеличение поступления новых заказов преимущественно с внешних рынков, вплоть до начала III кв. В III и IV кв. 2000г. ситуация кардинальным образом изменилась — наметилась тенденция снижения портфеля заказов, начался рост запасов готовой продукции. Негативное влияние на эти отрасли промышленности также оказывало наметившееся снижение цен на сырьевые товары.

Отрасли по производству машиностроит. продукции (станки и инструменты, машины и оборудование, электротех. продукция, транспортные средства), на которые приходится 1/3 стоимости произведенных пром. изделий, являлись движущей силой развития как самой промышленности, так и экономики в целом. Объем производства увеличился на 16%; на этом фоне отмечен рост выпуска электротех. продукции на 20%, вкл. телекомоборудование. Производство телекомоборудования и других изделий, увеличилось с 1995г. по 1999г. на 40%. В конце 2000г. отрасль стала ощущать вялый спрос со стороны внешнего рынка.

Объем производства продтоваров, фарм. продукции, швейной и текстильной отрасли, домашней электробытовой техники (1/4 стоимости произведенной пром. продукции) возрос на 3,5%.

Индекс пром. производства; 1995г. = 100,  
с учетом сезонных колебаний по данным за месяц

	вся промышленность	горнодобыча	Обработка
1996г. ....	101	98,3	101,0
1997г. ....	107,6	94,4	107,8
1998г. ....	112,1	94,2	112,4
1999г. ....	115,5	91,7	115,9
2000г. ....	125,2	93,4	125,7

С дек. 1999г. по дек. 2000г. индекс пром. производства возрос почти на 10% против 3,4 годом ранее, в т.ч. в обрабатывающих отраслях промышленности на 9,8. В горнодобыче с 1995г. имела место тенденция сокращения индекса пром. производства вплоть до июня 2000г.

Согласно данным ЦСБ Ш. в 2000г. по сравнению с 1999г. поступление новых заказов в промышленность увеличилось на 10,1%, в т.ч. в обрабатывающую промышленность на 11,5%; поступление заказов в горнодобычу сократилось на 0,6%. Поступление заказов с экспортных рынков возросло на 13,4%, со стороны внутр. рынка — 5,8%. Использование производств. мощностей в Ш. до-

стигло в IV кв. 2000г. 88,5% против 86,2% в I кв. и было выше среднего показателя среди стран-членов ЕС (IV кв. — 84%).

Горнодобыча создает 1% добавленной стоимости в промышленности Ш. Общее количество занятых — 9 тыс. чел.

Шведская горнодобыча ориентирована на добычу руд металлов. Ш. является основным экспортером железной руды в Европе. Ее доля в общем объеме мировой добычи железной руды составляет 2%. Доли Ш. в мировой добыче меди, свинца и цинка составляют 1%, 3,7% и 3,3% соответственно.

Основные запасы железной руды находятся в р-не Кируна-Мальмбергет, где располагаются разведанные месторождения объемом 3000 млн.т. Крупнейшее в Ш. месторождение меди, Аитик (Aitik) также находится в этом районе. В р-не Шелефтео находятся залежи сульфидных руд. В Лайсвалле (Laisvall) располагается крупнейшее в Европе месторождение свинцовой руды. В центр. Ш. существует р-н Бергслаген (Bergslagen) с запасами как железной, так и сульфидной руды. При этом добыча железной руды там не ведется с 1992г. На территории Ш. существует 4 месторождения, где разработку сульфидных руд ведут компании «Булиден» (Moliden Mineral) и «Аммаберг Майнинг» (Ammaberg Mining).

65% добычи руд цветных металлов осуществляется компанией «Булиден» в центр. и сев. Ш.

Вся цинковая руда экспортируется. При этом весь произведенный из этой руды цинк из расчета 20% содержания в руде импортируется. Производство свинца достаточно для внутр. потребления и экспорта.

65% потребностей Ш. в меди удовлетворяется за счет частного производства. Остальная часть меди импортируется в виде готовой продукции или полуфабрикатов.

Объем производства цинка и свинца в 4-5 раз превышает внутр. потребление.

Все золото и 60% серебра, необходимые промышленности Ш., производятся внутри страны.

В 2000г. было выдано 192 разрешения на проведение изыскательских работ в Ш., общая площадь заявленных работ составила 436 тыс.га. Количество продленных разрешений составило 137, площадь работ — 444 тыс.га. Новые разрешения выдавались компаниям Terra Mining, North Atlantic Natural Resources, Scandinavian Mining, Woxna Graphite на разработку золота, цинка, меди, серебра, свинца и графита. Были продлены разрешения компаниям LKAB, Boliden Mineral, North Atlantic Natural Resources на добычу железной руды, золота, серебра, меди, цинка и свинца.

Монополист в добыче железной руды — гос. компания LKAB завершила 2000г. с благоприятными результатами. Значительно увеличились отгрузки железной руды и окатышей. Объем добычи железной руды в 2000г. составил 20,6 млн. т. (в 1999г. — 18,5 млн.т.), из которых в Кируне было добыто 13,7 млн.т. (в 1999г. — 11,8 млн.т.) и в Мальмбергете — 6,9 млн.т. (в 1999г. — 7,1 млн.т.). Из всего объема добытой компанией железной руды 16,8 млн.т. было поставлено на экспорт и 4,6 млн.т. — на внутр. рынок. Поставки окатышей составили 14,1 млн.т. (в 1999г. — 12,1 млн.т.), что составляет 68% от всех поставок. В результате останки на месяц работ в Сваппавааре вследствие

пожара в мае 2000г., 0,3 млн.т. в поставках окатышей было потеряно. Запасы добытой железной руды на конец дек. 2000г. составили 1,7 млн.т.

Продажи LKAB возросли в 2000г. на 23% (897 млн.крон) и составили 4882 млн.крон (в 1999г. — 3985 млн.крон). Рост продаж произошел в основном за счет более высоких цен на железную руду. Экспорт в общем объеме продаж составил 76% (в 1999г. — 74%). Объем поставок руды увеличился на 2,4 млн.т.

Прибыль компании от основной деятельности увеличилась на 921 млн.крон и составила в 2000г. 473 млн.крон (в 1999г. — убыток 448 млн.крон).

Черная металлургия создает 5% добавленной стоимости промышленности Ш. Общее число занятых в отрасли — 36 тыс. чел.

Основная доля производимой стали (60%) и все производство чугуна приходится на компанию «Свенскт Столь» — SSAB (Svenskt Stal). Компания полностью приватизирована.

Сталелитейная промышленность высоко конкурентоспособна. За последние 10 лет производительность труда на шведских предприятиях отрасли почти удвоилась.

В 2000г. общий объем поставок стали шведскими производителями увеличился на 3,2% и составлял 5,2 млн.т. А 80% от произведенной продукции было экспортировано.

За I пол. 2001г. прибыль компании ССАБ после всех фин. отчислений составила 786 млн. крон против 1533 млн. крон годом ранее; прибыль на акцию уменьшилась до 5,40 кроны (9,50 кроны). Объем продаж концерна возрос за первые 6 мес. на 7% до 10,58 млрд. крон (9,85 млрд. крон — I пол. 2000г.), что преимущественно связано с ростом цен на реализуемую продукцию.

В секторе гос. предприятий Ш., который охватывает коммерческие управления и акционерные общества, занято 237 тыс. чел. (данные 2000г.). Куррируют деятельность гос. предприятий 7 министерств — насчитывается 59 гос. предприятий. Координирующим деятельность госсектора органом выступает минпром.

Государство является одним из крупнейших акционеров в стране; **на долю гос. предприятий в деловом секторе приходится 25%.**

Оборот гос. предприятий в 2000г. возрос на 6% до 408,6 млрд. крон (386,1 млрд. крон за 1999г.). Увеличение оборота произошло за счет роста продаж компаниями LKAB, Vattenfall и Vin&Spirit. Коммерческие монополии Apoteket и Systembolaget также увеличили продажи на 6,6% и 4,5% соответственно. Позитивно развивалась деятельность гос. биржевых компаний (за исключением Telia). Гос. акции шести зарегистрированных на бирже компаний, составлявшие на начало 2000г. 38,1 млрд. крон, на 18 мая 2001г. достигли суммы в 180,5 млрд. крон (Telia, AssiDoman, Nordea, OM Gruppen, SAS Sverige и Celtica)

На Стокгольмской фондовой бирже государству принадлежит 4,8% общей биржевой стоимости.

Процесс акционирования и приватизации госсектора экономики страны, первый этап которого можно отнести ко II пол. 80гг., проходит весьма трудно и сопровождается определенными коллизиями, в т.ч. с оппозиционными партиями. Здесь особо следует выделить процесс в рамках так наз. естественных монополий, а также в системе здравоохранения. Минпром во главе с министром Б.

Розенгренем проводит четкую политику на поэтапное акционирование, приватизацию, «представление госкомпаний» на Стокгольмскую фондовую биржу, что позволяет государству наиболее эффективно реализовать госсобственность, с учетом конкретных условий на рынке, месте того и иного предприятия в европейском и/или даже межд. эконом. сегменте.

Машиностроение является важнейшей частью шведской экономики. Оно сконцентрировано в южной и центр. части Ш. и включают несколько крупных пром. компаний. В 2000г. рост производства в этой отрасли составил 16%. Объем экспортных поставок возрос на 16%, на внутр. рынок на 5%. Отмечается некоторое снижение объема заказов (на 2%), при сохранении общей тенденции к росту производства.

**Производство в 1999г.** Возросло на 2,3%. В то же время в конце года начали проявляться признаки оживления пром. конъюнктуры — резко возросло поступление заказов со стороны внешнего рынка, продолжал укрепляться спрос на внутр. рынке. В дек. спрос на пром. продукцию был на 27% выше, чем годом раньше.

	Индекс пром. производства		
	Вся промышленность	Горнодобыча	Обработка
1995г.	100	100	100
1996г.	101	98,3	101
1997г.	107,6	94,8	107,8
1998г.	112,5	94,2	112,8
1999г.	115,1	90,1	115,5

В 1999г. поступление новых заказов в промышленность увеличилось на 5,5%, в т.ч. в обрабатывающую промышленность — 5,6%. Поступление заказов в горнодобычу сократилось на 12%. Поступление заказов с экспортных рынков за 1999г. увеличилось на 6,2%, со стороны внутр. рынка — 4,4%.

Общие отгрузки пром. предприятий характеризовались увеличением объемов, и их рост за 1999г. оценивался в 4,9%.

Производство основных видов промышленной продукции характеризуется показателями, в тыс.метр.т.: жел. руда (1), чугун (2), сталь (3), целлюлоза — механ. (4.1), сульфатная (4.2), сульфитная (4.3), газетная (4.4), бумага и картон — писчая бумага (5.1), др. виды (5.2).

	(1)	(2)	(3)	(4.1)	(4.2)	(4.3)	(4.4)	(5.1)	(5.2)
1995	21662	3020	4953	2861	6349	726	2346	2047	4766
1996	21288	3130	4910	2753	6209	643	2283	2170	45651
1997	21893	3060	5148	2959	6552	720	2411	2459	48861
1998	20930	3149	5168	3026	6599	688	2478	2545	4856
1999	18558	3144	5065	3029	6752	656	2508	2618	4945

Горнодобыча создает 1% добавленной стоимости промышленности. Общее количество занятых в отрасли составляет 9 тыс. чел.

Монополист в добыче железной руды гос. компания ЛКАБ свела результаты своей хоз. деятельности за 1999г. с убытками в 244 млн.кр., против прибыли в 950 млн.кр. годом ранее. Перспективы, по мнению руководства концерна, на 2000г. благоприятные — завершившиеся переговоры по ценам свидетельствуют об их росте в 8%, в первые два месяца значительно увеличились отгрузки железной руды и окатышей. Объем добычи железной руды в 2000г. составит 21 млн.т.

В фев. 2000г. компания ЛКАБ объявила о своем намерении участвовать в покупке добывающей компании «Самитри», которая является одним из

крупнейших производителей железной руды в Бразилии. Это может стать первым межд. проектом компании ЛКАБ и, возможно, первым шагом к ее приватизации.

Ш. также производит значит. количество меди, свинца, цинка, серебра, золота и других цветных металлов, добываемых в основном на севере страны в шахтах, принадлежащих «Булиден», отделение фирмы «Треллеборг». В 1999г. объем добычи цветмета в отрасли остался в целом на прежнем уровне, за исключением золота. Это связано с закрытием в июне 1999г. крупнейшего в Европе месторождения золота «Бьеркдал» из-за высоких издержек и низкой цены на золото.

	Объемы добычи цветных металлов		
	1999	1998	Разница
Медь, тыс.т.	71	74	-4%
Золото, т.	4,21	6,12	-31%
Свинец, тыс.т.	117	115	+2%
Серебро, т.	275	268	+3%
Цинк, тыс.т.	174	165	+6%

Чермет создает 5% добавленной стоимости промышленности. Общее число занятых в отрасли — 36 тыс.чел.

Основная доля производимой в Ш. стали (60%) и все производство чугуна приходится на компанию «Свенскт Столь АБ» (ССАБ). Компания полностью приватизирована, оборот — 16807 млн.кр., прибыль в 1999г. — 467 млн.кр.).

Среди основных производителей спец. сталей — «Авеста Шефилд» и «Сандвик». Продукция шведского чермета включает нержавеющей ленту, листы и трубы, конструкционную сталь, сталь для роликовых подшипников и быстрорежущую сталь. В 1999г. производство стали в Ш. составило 5 млн.т. Около 60% приходится на обычную сталь.

Машиностроение — важнейшая отрасль шведской промышленности. Она сконцентрирована в юж. и центр. части Ш. и включает несколько крупнейших пром. компаний. Если не считать транспортного машиностроения, общее машиностроение является ведущей подотраслью машиностроения, за ним следуют электротех. машиностроение (производство телекоммуникационного оборудования, бытовой техники, электрических генераторов и двигателей) и металлообработка. На телекомоборудование приходится 40% продукции электротех. машиностроения Ш., но наиболее быстро развивается выпуск мед. электроники, компьютеров и периферийных устройств.

АББ (Asea Brown Boveri) в равных долях принадлежит компаниям ASEA (г.Стокгольм) и BBC Brown Boveri (г.Баден, Швейцария). Компания АВВ имеет штаб-квартиру в Цюрихе. Акции АВВ с 2000г. котируются на биржах США.

В 1999г. чистая прибыль АВВ возросла на 25% по сравнению с 1998г. и достигла 1614 млн.долл.

Шведское подразделение концерна снизило показатели за 1999г. на 14%. Обычно шведское подразделение было наиболее эффективным в структуре концерна и приносило наибольшую прибыль. Однако, несмотря на снижение результатов, наблюдался рост портфеля заказов, который на конец года составил 16,6 млрд.кр. Заказы на системы передачи и распределения электроэнергии выросли на 10%, на средства автоматизации — на 20%, на строит. услуги — на 9%. Кроме того, высокую прибыль принесли концерну оказываемые им фин. услуги.

В 1999г. концерн продолжал последовательно и успешно проводить глобальную программу закрепления и расширения на мировом рынке энерго и транспортного машиностроения, считая первоочередными целями укрепление позиций на ам. рынке в ЮВА, ЦВЕ. По мнению руководства АВВ, среди стран Вост. Европы наиболее успешно деятельность концерна развивалась в Польше и Чехии.

«СААБ Эрикссон Спейс» — в 1999г. фирма активно участвовала в коммерческом запуске франц. ракеты «Ариан-5», поставляла по заказу США высокоточное сенсорное оборудование для метеорологических спутниковых систем, участвовала в разработках системы управления грузового блока в рамках межд. проекта ISS. В 1999г. количество спутников на орбите, которые имели системы указанной фирмы, достигло 200.

«Электролюкс», производство «белых товаров». Год основания: 1919. Оборот в 1999г.: 119,55 млрд. кр. (14 млрд.долл.). В 1998г. — 117,5 млрд.шв. кр. (13,8 млрд.долл.). Чистая прибыль (после уплаты налогов) в 1999г. составила 4,1 млрд.кр. (492 млн. долл.). В 1998г. — 3,9 млрд.кр. (468 млн. долл.). Количество занятых: 91 758 (1998г.— 93,8 тыс.чел.).

Акции «Электролюкс» с 1930г. котируются на основных биржах мира. 49,5% всех акций принадлежит иноинвесторам, 34% — шведским организациям и фирмам и 9% — частным лицам-гражданам Ш. Если владельцев акций разделить по странам, то Ш. принадлежат 43% акций, США — 30%, Великобритания — 15% и представителям других стран — 12%.

«Электролюкс» занимает одно из лидирующих положений в мире по производству быт. оборудования. По выпуску «белых товаров» концерн занимает I место в Европе и III место в США. По объему выпускаемого оборудования для ухода за полами, компрессоров для холодильников и морозильников, абсорбирующих холодильников для жилых прицепов и отелей, «Электролюкс» является самой крупной в мире компанией.

Кроме того, компания делит 1-2 места в мире на рынке оборудования для систем общепита, пром. прачечных, оборудования для работы в лесу и садах.

Наиболее динамично развивающимся рынком для концерна является рынок Сев. Америки (в 1999г. уровень продаж вырос с 41 до 47,6 млрд.шв. кр.).

Краткая номенклатура изделий, выпускаемых концерном: белые товары (холодильники, морозильники, печи, в т.ч. микроволновые, стиральные и сушильные машины); пылесосы, моечные машины; пром. холодильные установки; компрессоры для холодильных установок; оборудование для общепита; пром. прачечное и сушильное оборудование; оборудование для работы в лесу.

В 1998-99гг. руководство концерна проводило реорганизацию с целью повышения эффективности работы концерна. Следствием проведенной работы стало сокращение штата на 14,5 тыс.чел., закрытие 27 предприятий и 50 складов. Кроме того, было продано ряд дочерних фирм и подразделений.

«Эрикссон». Входит в число мировых лидеров в области производства средств телекоммуникации, прежде всего мобильных телефонных систем.

Уровень продаж в 1999г. составил 215 млрд. кр. (25 млрд.долл.), что на 19% больше, чем в 1998г. Чистая прибыль составила в 1999г. 12 млрд.кр. (1,5 млрд.долл.). Пакет — заказов вырос на 17% и составляет 223 млрд.кр. (26,4 млрд.долл.). Количество занятых — 103 тыс.чел.

Концерн ориентирован на рынки Европы, Бл. Востока и Африки, а также пытается расширить свое присутствие в США и Канаде. В России «Эрикссон» занимает 30-35% рынка мобильных телефонов стандарта TDMA и 25% стандарта GSM. В 1999г. концерн продал в России вдвое больше мобильных телефонов, чем в 1998г.

## Автопром

Транспортное машиностроение включает двух производителей тяжелых грузовиков и автобусов, двух производителей легковых автомобилей, несколько компаний по производству спецавтомобилей, прицепов и караванов. Крупнейшими компаниями в этой отрасли являются Volvo, Scania и Saab Automobile.

В конце 1999г. и начале 2000г. произошли важные изменения в структуре отрасли транспортного машиностроения Ш. После отрицат. решения КЕС по сделке «Вольво-Скания», ФПГ «Инвестор» продала большую часть своих акций серии-А «Скания», 34% голосов и 18,7% акционерного капитала немецкому концерну. «Фольксваген» стал крупнейшим акционером «Скании», вторым по величине акционером стал «Вольво» с 30,6% голосов и 45,5% капитала. «Инвестор» сохранил за собой 15,3% голосов и 9,1% капитала. КЕС не рассматривала покупку акций «Скания» концерном «Фольксваген», поскольку эта сделка не содержала признаков нарушения европейского законодательства о конкуренции.

После решения КЕС компания «Вольво» возобновила переговоры с франц. компанией «Рено VI», которые закончились созданием альянса их грузовых подразделений. Сделка между «Вольво» и «Рено VI» означает, что на первом этапе франц. компания получила 15% «Вольво», затем на рынке приобрела еще 4,9%. Таким образом «Рено» стала крупнейшим владельцем акций шведской компании по производству тяжелых грузовиков. Стоимость сделки оценивается в 540 млн. евро.

Новая компания будет занимать **2 место в мире по производству грузовых автомобилей** после Mercedes. На долю «Вольво» и «Рено» на американском и европейском рынках будет приходиться 25%. Новая структура АВ Volvo дополнилась новым отделением компании по производству грузовиков — Global Trucks, которое сформировано посредством слияния деятельности Volvo с франц. Renault VI и американской Mack. Оборот нового отделения — 130 млрд. крон. Наряду с ним в Volvo будут входить Volvo Penta, Volvo Bussar, Volvo Aero и Volvo CE. В Global Trucks входят 3 компании, каждая со своей торг. маркой, — Volvo Lastvagnar, Renault VI и Mack, а также новое образование 3P, которое будет отвечать за закупки, планирование и развитие производства.

В 2000г. оборот компании «Вольво» возрос на 4% и составил 130 млрд. кр., прибыль до уплаты налогов 6,3 млрд. кр.

Хотя оборот компании достиг в 2000г. рекордного уровня в 130 млрд. крон, спрос на легковые автомобили на мировом рынке снижается, что не-

сколько ускорило процесс сокращения персонала. В 2000г. было произведено 12 тыс. автомобилей Volvo C70, в 2001г. прогнозируется снижение объема продаж автомобилей этого класса до 8-9 тыс.

В целях повышения рентабельности производства, компания «Вольво» планирует снизить количество крупных поставщиков с 100 до 50, а затем приняться и за мелких, которых сегодня насчитывается 400. За счет субпоставщиков руководство «Вольво» рассчитывает снизить расходы примерно на 1,7 млрд. крон.

Оборот концерна «Вольво» составил в I пол. 2001г. 90,85 млрд. крон (за весь 2000г. — 130,07 млрд. крон), прибыль до фин. отчислений 561 млн. крон. Структура продаж в I пол. 2001г. по подразделениям: Volvo Global Trucks — 66%, Volvo Buses — 10%, Volvo Construction Equipment — 12%, Volvo Penta — 4% и Volvo Aero — 6%. Основные продажи компании приходились на страны Зап. Европы (52%) и Сев. Америки (32%).

Аналогичную политику планирует проводить и производитель грузовиков «Скания», который рассчитывает по примеру «Вольво» снизить количество своих **субпоставщиков комплектующих**, насчитывающее сейчас 850 производителей по всему миру. 20% всех комплектующих закупается «Сканией» в Ш., Германии и Бразилии, однако доля этих стран должна снизиться. В качестве перспективных стран с низкой стоимостью рабочей силы рассматриваются страны Балтии, Вост. Азии и Турция. Однако, в отличие от компании «Вольво», руководство «Скания» намерено теснее сотрудничать с субпоставщиками с целью повышения их производительности и прибыли. «Скания» готова совместно с производителями комплектующих работать над усовершенствованием тех. процессов, в т.ч. с привлечением высококвалифицированных специалистов «Скания».

В 2000г. оборот компании «Скания» вырос на 14% до 53,8 млрд. кр.; прибыль до уплаты налогов составила 4,6 млрд. кр.; было продано 6492 грузовика и автобуса (1999г. — 50414 шт.).

Уменьшение поступлений новых заказов, которое началось в III кв. 2000г., продолжалось на протяжении первых 6 мес. 2001г. Руководство концерна полагает, что конъюнктурный спад продолжится и наложит тяжелый отпечаток на спрос на грузовики и автобусы «Скания» до конца года. Особое беспокойство вызывает ситуация в странах Лат. Америки, в первую очередь в Аргентине и Бразилии, которые являются важными рынками для автокомпании. В этой связи руководство компании прогнозирует ухудшение основных эконом. показателей в 2001г. В «Скании» разработана «программа экономии», в которой предусматривается увольнение 1200 чел. — эффект от реализации программы будет получен в 2002г. По итогам II кв. 2001г., прибыль компании составила 650 млн. крон против 1051 млн. крон в соответств. периоде 2000г., прибыль на акцию снизилась с 3,08 крон до 1,33. На этом фоне отгрузки продукции возросли с 13,25 млрд. крон во II кв. 1999г. до 13,79 млрд. крон во II кв. 2001г.

В начале 2000г. ам. компания GM приобрела последние 50% акций Saab Automobile у Investor, став единоличным собственником компании. За 2000г. производство легковых автомобилей не увеличилось по сравнению с 1999г. и составило 132 тыс. машин. Оборот компании в 2000г. достиг 35

млрд. крон. В течение ближайших 5-7 лет планируется переломить ситуацию. В программы по рационализации производства и крупные инвест. проекты предполагается вкладывать до 4-5 млрд. крон в год. Уже в 2000г., впервые за последние годы, достигнут безубыточный уровень производства. До 2003г. компания будет стремиться увеличивать производство на 2000-3000 автомобилей в год, а при благоприятных условиях до 15 тыс. машин в год с тем, чтобы к указанному сроку продажи составили бы 150 тыс. автомобилей в год. Начиная с 2001г., Saab Automobile будет отвечать в концерне GM за разработку платформ для автомобилей класса «люкс». Эти платформы будут применяться для создания новых моделей под марками Cadillac, Alfa Romeo, Lancia и Saab, а также некоторых моделей Opel и Fiat.

Результаты деятельности «Сааб Аутомобайл» в 2001г. будут наилучшими за последние 10 лет. Значит. капвложения направляются в развитие новой серии автомобилей — 10-12% от оборота, который в 2001г. достиг 35 млрд. крон. Ожидается, что объем продаж новых автомобилей в 2001г. достигнет 135 тыс. штук, из которых более 30% реализовано на рынке США.

Ам. компания по производству автомобильных средств безопасности Autoliv приняла решение перенести в 2001г. производство ремней безопасности (1,5 млн. шт. в год) с фабрики в Vargarda (Ш.) на свое дочернее предприятие Norma в Таллине (Эстония). Решение вызвано стремлением снизить издержки производства за счет экономии **на зарплате, которая в Эстонии на 85% ниже, чем в Ш.**

Norma сегодня продает свою продукцию в европейские страны, в т.ч. и в Россию. На рос. предприятии в г.Дубне руководство Autoliv планирует скоординировать оперативную деятельность, с целью более успешного выхода на рынки стран Зап. Европы и России. Norma сегодня имеет доминирующее положение на рос. рынке ремней безопасности — до 80%.

Осенью 2000г. Autoliv начала сотрудничество с немецким концерном BMW по созданию электронной системы защиты при столкновении автомобилей. Контракт оценивается в 300 млн. крон из расчета годовых объемов продаж.

По состоянию на конец 2000г., общее число сотрудников компании увеличилось до 28 тыс. чел. Оборот Autoliv во II кв. 2001г. снизился на 4% и составил 10,3 млрд. крон, прибыль после всех фин. отчислений снизилась на 10,4% до 5,6 млн. крон; ухудшение результатов деятельности связывают со снижением объемов производства в автопроме США и ростом цен на сырьевые товары. Несмотря на это, объемы продаж сократились всего лишь на 1%, что зависело от развития курса шведской кроны к доллару.

Местные производители автомобилей традиционно занимают лидирующие позиции в производстве двигателей и запчастей к двигателям, ходовой части и штампованных деталей кузова. Сборочные линии зависят от своевременной поставки деталей, поскольку складские запасы обычно не создаются. На производстве используется метод just-in-time. К поставщикам поэтому предъявляются жесткие требования по качеству комплектующих (0% дефектных деталей), поскольку **входного контроля не ведется**. Автомобильные компании стремятся передать все боль-

ше функций своим субподрядчикам, включая все операции от дизайна до контроля качества, создания складских запасов и организации логистики. Все тяжелые грузовики производятся только **под конкретный заказ**, с учетом всех пожеланий клиента. **Количество проданных автомобилей равно количеству произведенных.**

Местные производители занимают 90% рынка тяжелых грузовиков Ш. «Скания» занимает 46,6% шведского рынка, в 1999г. она продала у себя в стране 2337 грузовиков (в 1998г. всего 1705).

Офиц. статистика не содержит данных о производстве автодвигателей внутр. сгорания, кузовов автомобилей или водительских кабин для грузовиков. Составить представление об уровне производства отдельных узлов можно лишь по косвенным данным, публикующимся в специализированных сборниках и отчетах фирм-производителей. Так, по данным за 1996г., производство коробок передач составило 215 тыс.шт.

В Ш. не изготавливаются такие детали, как пружинные амортизаторы, свечи зажигания, звуковые сигналы, автолампы, тормозные колодки. В весьма ограниченном количестве производятся зеркала заднего вида, передние фары, щетки стеклоочистителя, штампованные колесные диски и бамперы. Местное производство гидравлических амортизаторов, глушителей и выхлопных труб составляет значит. объем, однако уступает импорту. Производство аккумуляторных батарей примерно равно импорту.

Вследствие наличия хорошо развитого автопрома, Ш. экспортирует большое количество автомобилей и тяжелых грузовиков, а также оригинальных запчастей в 100 стран. Однако большинство шведского экспорта запасных частей и аксессуаров, за исключением двигателей и водительских кабин грузовиков, является реэкспортом ранее импортированных товаров.

Детали, предназначенные для сборки машин на шведских фабриках, поступают, в основном, из европейских стран. Среди них первое место (50%) по экспорту деталей машин в Ш. занимает Германия. Наблюдается тенденция расширения географии поставок деталей машин из таких стран как Бразилия, Польша, Китай, Франция, Великобритания.

Большинство автоаксессуаров также импортируется из стран ЕС. Так, 50% цепей противоскольжения импортируется из Финляндии, аккумуляторные батареи поступают из Испании, Австрии и Германии, свечи зажигания — из Бельгии, Германии и Японии, автолампы — из Германии и Венгрии, тормозные колодки — из Дании и Германии.

Местные производители транспортных средств обычно импортируют большинство необходимых им деталей напрямую от производителей. Более простые детали (гайки, болты и т.д.) закупаются и у шведских оптовиков, импортирующих эти детали и для других отраслей промышленности. Многие зарубежные поставщики имеют в Ш. своих представителей и агентов, несмотря на то, что почти все контракты заключаются между головными подразделениями компаний.

Автокомпании продают запчасти и расходные материалы к автомобилям своего производства через авторизованных дилеров и авторизованные ремонтные мастерские. Эти каналы продаж до-

ступны только через производителей оригинальных запчастей.

Большинство импортеров и оптовиков автозапчастей, деталей и аксессуаров объединены в союз Sveriges Bildelgrossisters Forening.

Общее развитие транспортного машиностроения в Ш. (на примере автопрома) показывает тенденцию к усложнению поиска ниши для «неоригинальных» деталей и запчастей **рос. производства**. Это объясняется общим усложнением конструкции шведских автомобилей и их отдельных систем, что делает практически невозможным их ремонт «своими силами», вне специализированных ремонтных предприятий. Поставщикам из **России** трудно найти новых шведских клиентов. В частности, даже к простым деталям (болты, гайки и др.) предъявляются особые требования по качеству и упаковке для того, чтобы пром. роботы легко могли использовать их на сборочных операциях. С другой стороны, завоевав доверие одного из производителей или оптовиков, который продает запчасти «неоригинального» производства под своей собственной торговой маркой, затем можно выйти и на остальной шведский рынок.

В окт. 1999г. в торгпредство РФ в Ш. обратилась фирма «Скания», выразившая заинтересованность в привлечении рос. производителей литых комплектующих — деталей двигателя, шасси, коробки передач и др., устанавливаемых на автобусы и грузовики «Скания». О предложении «Скании» были проинформированы минэкономики, ГУП ВО «Машиноэкспорт». Однако рос. производители не приняли участие в семинаре по субконтракции литых комплектующих в фев. 2000г. Несмотря на это, позиция «Скании» предусматривает возможность проведения индивидуальных переговоров с рос. стороной. Возможно, что создаваемая с участием минэкономики Рос. Ассоциация производителей автокомплектующих займет более активную позицию по выходу на шведский рынок.

В Ш. ежегодно проводятся крупные автовыставки, раз в 3г. — в Стокгольме, Гетеборге и Мальмо. Ежегодно проводится также выставка по запчастям станциям и сервису. Эти мероприятия наиболее подходят для установления контактов и поиска потенциальных покупателей для деталей машин и автозапчастей рос. производства.

## Машиностроение

**О**бщее машиностроение сконцентрировано в основном на следующих шведских компаниях.

АББ. Шведско-швейцарский концерн АББ является одним из крупнейших в мире в области энергомаша. Он имеет свои представительства и производств. мощности в 140 странах, на которых трудятся 164 тыс. чел. В 2000г. продолжала проводиться структурная перестройка концерна, с целью повышения автоматизации производства. Оборот концерна в 2000г. составил 22,967 млрд. долл., что на 6% меньше, чем в пред.г. Вместе с тем, прибыль до уплаты налогов возросла на 12% и составила 1,82 млрд. долл. (в 1999г. она составляла 1,7 млрд. долл.). Рост прибыли связан с правильно выбранным направлением развития концерна, а падение оборота — это расплата за осуществляющуюся реорганизацию, явление временное, которое будет преодолено. Негативное влияние на объем продаж оказал также высокий курс доллара.

Концерн в конце июля 2001г. вынужден был объявить о приостановке найма рабочей силы на всех предприятиях АББ и о планируемом сокращении персонала на 12 тыс. По итогам I полугодия, прибыль АББ уменьшилась с 8,5 млрд. крон в I пол. 2000г. до 6,7 млрд. крон в соответств. периоде текущего года, т.е. на 8%.

СКФ — ведущий мировой концерн в производстве пром. подшипников. Оборот в 2000г. составил 39,85 млрд. крон (1999г. — 36,7 млрд. крон), чистая прибыль составила 3 млрд. крон (1999г. — 0,77 млрд. крон), количество занятых составило 40401 чел. (в 1999г. — 40 637). Представительства концерна имеются в 150 странах. В 2000г. концерн имел проблемы с реализацией сталелитейной продукции. В этой связи концерн пытался найти покупателя одного из своих подразделений фирмы Ovako Steel с оборотом 4 млрд. крон, но безуспешно. Специалистами прогнозируется неблагоприятная ситуация на мировых рынках с реализацией продукции компании.

Руководство концерна пытается найти выход из угрожающей ситуации и развивает новое направление деятельности — электронную торговлю. Концерном создана фирма Colinx, которая будет предлагать предприятиям-клиентам в Сев. Америке и Европе размещение на своих сайтах информации о товарах и возможности их приобретения с использованием Интернет и возможностей электронной торговли. В Европе планируется в данной работе тесно сотрудничать с другой шведской компанией Sandvik, в США с фирмами INA Holding, Rockwell Automation, Timken. Руководство делает ставку на сервисные подразделения компании. В 2000г. оборот указанных подразделений составил 12,8 млрд. крон и вырос на 12,9% по сравнению с 1999г. Правильность предпринимаемых руководством концерна мер подтверждает стоимость акций, которая составляла на конец 2000г. 119,41 кроны за акцию, против 99,85 — в конце 1999г.

Машиностроит. концерн СКФ, по итогам I пол. 2001г., показал более высокие результаты, чем рассчитывали многие биржевые аналитики, что происходило на фоне сокращения числа занятых, которое уменьшилось за этот период на 1154 чел. По оценкам руководства компании, объемы производства в III кв. 2001г. будут на 10% меньше, чем в соответств. периоде 2000г.

В I пол. 2001г. резко вырос спрос на продукцию концерна на европейском рынке, при снижении деловой активности на североамериканском; увеличение спроса наблюдалось также и в странах Азии. Прибыль концерна до всех фин. отчислений составила в I пол. 2001г. 1,61 млрд. крон против 1,51 млрд. крон годом ранее. Объемы продаж возросли на 11%, до 22,05 млрд. крон.

«Атлас Копко» — машиностроит. концерн, находящийся среди мировых лидеров по производству горнодобывающего и строит. оборудования. 2000г. был удачным для концерна, а IV кв. стал лучшим для концерна за всю его историю (прибыль составила 34% и достигла 1,3 млрд. крон, оборот вырос на 22% и составил 12,8 млрд. крон). В 2000г. объем продаж составил 46,5 млрд. крон (в 1999г. он составлял 36,2 млрд. крон), чистая прибыль — 4,7 млрд. крон (1999 — 3,4 млрд. крон). Пакет заказов концерна в течение года вырос на 28%

Руководство концерна в 2000г. приобрело несколько фирм в США, ориентированных на сдачу

в аренду и сервисное обслуживание горнодобывающей техники. Доходы от сдачи техники в аренду составили треть всего оборота предприятия в 2000г. (14 млрд. крон).

Прибыль «Атлас Копко» в I пол. 2001г. после всех фин. отчислений выросла на 14% до 2,36 млрд. крон. Вялый спрос на продажи на североамериканском рынке (почти 50% от оборота) на протяжении первых 6 мес. компенсировался ростом деловой активности в странах Лат. Америки, Азии и Африки. Наиболее активно развивались поставки пром. компрессоров и инструмента, а также горного бурильного оборудования. Объем продаж за первые 6 мес. 2001г. составил 24,98 млрд. крон, против 21,89 млрд. крон в I пол. 2000г.

«Сандвик» — специализируется на выпуске машиностроит. продукции, рода механизмов, станков, труб, инструмента. В 2000г. увеличил оборот с 39,3 до 43,75 млрд. крон (рост на 12%). Прибыль до уплаты налогов составила 5,8 млрд. крон (1999 год — 5,5 млрд. крон). Этого удалось добиться за счет удачных приобретений отдельных фирм в Германии, Австралии и Австрии.

«СААБ Эрикссон Спейс» — СП крупнейшего в скандинавских странах военно-пром. концерна СААБ АБ (60% акционерного капитала) и концерна «Эрикссон» (40%). Оно ориентировано на создание космической техники, имеет производств. мощности в США и Австрии. Оборот в 2000г. составил 713 млн. крон (в 1999г. — 667, рост на 5%). 90% выпускаемой продукции идет на экспорт. Портфель заказов вырос с 706 в 1999 до 765 млн. крон в 2000г. Количество средств на научные исследования, составило 200 млн. крон, или 28% от оборота. Количество занятых увеличилось на 19 чел. и достигло 663.

Руководство предприятия видит свою перспективу в расширении своего влияния и присутствия в Европе, расширении взаимовыгодного сотрудничества с ведущими фирмами мира. Именно этим объясняют специалисты приобретение в нояб. 2000г. Saab Ericsson Space 65% акций крупнейшей компании Нидерландов Fokker Space, специализирующейся на производстве панелей для солнечных батарей и робототехники для космических полетов.

Фирма сотрудничает с **Россией** в рамках проекта Cluster II. В июле 2000г. был осуществлен вывод нескольких спутников в рамках указанного проекта ракетой-носителем «Союз» рос. производства. Проект осуществляется ESA (европейское космическое агентство), в рамках которого шведская фирма Saab Ericsson Space отвечает за антенно-фиберное оборудование и механизм разделения спутников и ракеты-носителя.

Saab Ericsson Space принимает активное участие также в проекте Ariane (в 2000г. в рамках проекта Ariane фирма выполнила работ на сумму 264 млн. крон), а также научно-исследовательских проектах SPOT, METOP и ROSETTA, реализуемых в рамках ESA.

*Электротех. машиностроение и приборостроение.* Представлено концерном «Эрикссон», который входит в число мировых лидеров в области производства средств телекоммуникации, прежде всего мобильных телефонных систем.

Оборот в 2000г. составил 273,6 млрд. крон (в 1999 — 215,4 млрд. крон). Прибыль перед выплатой налогов составила в 2000г. 28,69 млрд. крон (в

1999г. — 16,38 млрд. крон). Количество занятых возросло с 103290 до 105129 чел. в 2000г.

Концерн в 2000г. испытывал серьезные проблемы, которые начались в марте-апр. и были связаны с пожаром на фабрике по производству электронных компонентов для мобильных телефонов в Нью Мехико в США. Он стоил «Эрикссон» от 3-4 млрд. крон, и его последствия до сих пор оказывают негативное влияние на деятельность концерна, был задержан выпуск новой модели T28 почти на год. Кроме того, существовали серьезные проблемы с реализацией выпущенных моделей, т.к., по утверждению специалистов, им трудно было конкурировать на мировом рынке с другими ведущими фирмами ввиду устаревшего дизайна и ставки руководителей концерна на дорогие модели. Руководство утверждает, что концерн недополучил только за счет продажи мобильных телефонов 24 млрд. крон.

Концерн ориентирован на рынки Европы, Бл. Востока и Африки, а также пытается расширить свое присутствие в США и Канаде. В России «Эрикссон» занимает 32-36% рынка мобильных телефонов стандарта GOMA и 23% стандарта GSM.

К янв. 2001г. стало известно о планах руководства концерна отказаться от производства мобильных телефонов и сконцентрироваться на разработке и производстве телекомоборудования, в т.ч. 3G. Подразделения компании, занимающиеся производством мобильных телефонов, предполагается продать североамериканской компании Flextronics.

Компания «Эрикссон» завершила II кв. 2001г. с убытками в 19,2 млрд. крон (в результате включена стоимость мероприятий по реструктуризации в 15 млрд. крон) против прибыли в 12,5 млрд. крон в 2000г. Поступление новых заказов уменьшилось на 5%, в т.ч. на мобильные телефоны — на 43%. Объемы продаж по мобильным телефонам сократились на 39%, при увеличении объема продаж системного оборудования на 9%. Оборот за II кв. 2001г. составил 62,8 млрд. крон (-3%) против 65 млрд. крон годом ранее.

Производство электробытовой техники сконцентрировано на концерне «Электролюкс» — ведущем в мире производителе «белой техники».

Имеет собственные представительства в более чем 60 странах мира, более 90% продаж осуществляет за пределами Ш. Основными рынками являются страны ЕС — 42% уровня продаж, Сев. Америки — 37,1%, страны Европы, не входящие в ЕС, — 8,3%, Лат. Америки — 6,7%, Азии — 4,4%, Африки и Австралии — по 1,5%.

Оборот концерна в 2000г. составил 124,4 млрд. крон (1999г. — 119,55 млрд. крон, рост на 4%). Прибыль до уплаты налогов достигла 6,98 млрд. крон (в 1999г. — 6,36 млрд. крон). Количество занятых уменьшилось с 91758 в 1999 до 86 270 в 2000г.

Оборот концерна «Электролюкс», по итогам II кв. 2001г., составил 37,46 млрд. крон, против 34,2 млрд. крон за соответств. период 2000г. Прибыль — 2,04 млрд. крон (2,45 млрд. крон). Показатели за весь 2001г., с учетом продолжающегося конъюнктурного спада в США и ухудшающегося эконом. положения в странах Европы, будут намного меньше, чем в 2000г.

## Химпром

Дает 9% добавленной стоимости в промышленности. Количество занятых в отрасли — 35,5 тыс.чел. — практически столько же, сколько в целлюлозно-бумажной промышленности.

Хим. производство сконцентрировано на 50 заводах, принадлежащих 20 компаниям и расположенных на юге страны, а также в губерниях Стокгольм и Гетеборг. Есть также несколько предприятий на севере, где целлюлозно-бумажные предприятия снабжают хим. производство необходимыми компонентами, а также являются потребителями хим. продукции.

В химпроме произошло большое количество слияний и поглощений, направленных на рационализацию производства, оптимизацию НИОКР, а также увеличение эффективности маркетинга. Большинство основных видов хим. продукции выпускается одним конкретным производителем.

В 2000г. сохранилась тенденция роста инвестиций в химпром. Общий объем инвестиций в отрасли в 2000г. достиг 9,1 млрд. крон (в 1999г. — 8,92 млрд. крон).

Объем производства в стоимостном выражении в 1999г. увеличился примерно на 5,5% по сравнению с 1998г. Экспорт продукции промышленности за 9 мес. 1999г. увеличился по сравнению с аналогичным периодом 1998г. на 8,2% и составил 6,1 млрд.долл.

Уровень капложений в химпром за последние несколько лет значительно возрос и составляет 13% от всех инвестиций в промышленность. В 1998г. объем капложений в отрасль составил 8,1 млрд.кр. В 1999г. инвестиции увеличились на 30% по сравнению с 1998г.

Хим. производство в основном сконцентрировано на 50 предприятиях, принадлежащих 20 компаниям на юге страны, а также регионах Гетеборга и Стокгольма. Имеется также несколько бум. фабрик на севере страны, которые являются поставщиками сырья, а также потребителями продукции химпрома.

В последние годы произошло большое количество слияний и приобретений одних компаний другими, направленных на оптимизацию НИОКР и межд. маркетинга. Для большинства видов хим. продукции, выпускаемых в значит. объемах, существует основной производитель этого вида продукции.

Производство основных видов продукции химпрома (неорганические соединения, удобрения, продукция нефтехимии) находится в собственности иностр. компаний. Единственный в стране центр нефтехимии «Стенунгсунд» с середины 80гг. принадлежит финнам и норвежцам. Прослеживается тенденция к усилению глобализации в части принадлежности предприятий химпрома Ш. Шведские компании, например AGA Gas и Perstorп, активно приобретали предприятия за рубежом для усиления своих позиций на европейском рынке и рынках других стран.

Химпром — ключевой сектор экономики для осуществления мер по защите окружающей среды. Компании-производители хим. продукции тратят значит. средства на исследования и производство средств очистки воды, абсорбентов вредных веществ, фильтров. В начале 90-х гг. Ассоциацией химпрома Ш. была разработана программа

Responsible Care с целью поддержки деятельности предприятий по защите окружающей среды и повышения уровня безопасности, а также улучшения условий труда на хим. производстве.

Химпром — одна из ведущих отраслей промышленности по уровню расходов на НИОКР, которые составляют 20% всех расходов на НИОКР в промышленности Ш.

Структура производства в химпроме

	Добавленная стоимость млрд.кр	Объем продаж млрд.кр	Кол-во занятых тыс. чел.
Пластмассы.....	3,4	10,9	4,5
Химикалии (и удобрения).....	4,6	12,8	6,5
Фармпрепараты.....	11,8	29,4	16,5
Лакокраски.....	1,9	5,3	3,5
Мыло и моющие средства.....	0,6	2,5	1,7
Разное (включая взрывчатку).....	1,6	4,7	3

Фармпром Ш. успешно развивалась в течение последних 20 лет. Средний годовой прирост в отрасли составляет 8-9%. Экспорт составляет более 80% от общего объема продаж. В результате слияний, количество крупных фарм. компаний в Ш. сократилось за последние 10 лет. Самыми крупными фарм. компаниями Ш. продолжают оставаться Astra Zeneca и Pharmacia Corp.

20 марта 2000г. в пригороде Стокгольма компания Astra Zeneca открыла биотех. лабораторию стоимостью 300 млн.крон. Бюджет компании на НИОКР составляет 20 млрд.крон.

В 2000г. Astra Zeneca получила 1 млрд. долл. в результате создания агрохим. предприятия Syngenta, которое начало котироваться на биржах Цюриха, Стокгольма, Лондона, Нью-Йорка. Astra Zeneca владеет 39% акций созданного предприятия, швейцарская фирма Novartis — 61%. Руководство Syngenta планирует через 2г. получить эконом. эффект, в результате оптимизации структуры предприятия, в 5250 млн. крон ежегодно.

## ТЭК

**Энергетика в 2000г.** Общее потребление всех видов энергоресурсов в Ш. в 2000г. оставило 589 твтч. (расчет проводился в соответствии с рекомендуемым ООН методом для межд. статистики.). Небольшое снижение по сравнению с 1999г. (615 твтч.) связано с сокращением использования нефтепродуктов из-за высоких мировых цен на сырую нефть. Вместе с тем структура поступления энергоносителей на шведский рынок остается практически неизменной последние 5 лет.

Доля потребления природного газа в общей структуре энергоносителей составляет около 2%. Для сравнения доля потребления газа во всех странах Сев. Европы составляет 11%, а в среднем по ЕС — 25%.

Ш. не располагает пром. запасами газа, и все его поставки осуществляются через Данию на юго-запад Ш. Действующий газопровод имеет протяженность 300 км. и проходит от Мальме до Гетеборга. Распределит. сеть существует только на юго-западе страны и имеет протяженность 3000 км., к ней в качестве потребителей подключено 40% пром. предприятий и 40% ТЭС. В целом по стране газ поставляется 55 тыс. конечным потребителям в 25 коммунах, где он составляет 15-25% от общего объема потребления энергоносителей. В связи с увеличением применения газа в промышленности, его потребность к 2010г. возрастет бо-

лее чем в 5 раз. Она достигнет 4900 млн.куб.м. и сохранится примерно на том же уровне до 2020г.

Дания не сможет справиться с подобными объемами и Ш. придется закупать газ у других производителей. В этой связи необходимо построить доп. ветки газопровода, соединяющие Ш. с другими поставщиками. В качестве основных поставщиков называются Норвегия и Россия.

Важным является сообщение в марте 2001г. компании Sydkraft о том, что Baltic Gas Interconnector (BGI) — проект, которым предусматривается доп. поставка газа в Ш., сделал еще «один важный шаг по направлению к своей реализации». Участники проекта — Sydkraft, Energy E2, Norsk Hydro и VNB (Verbundnetz Gas), завершили предварительное, поддержанное ЕС изучение проекта о газопроводе, который соединит Данию и Ш. с Германией. Общий вывод — позитивный, и, по сообщению Sydkraft, работа будет передана ЕС и нац. органам власти. Цель — начать эксплуатацию газопровода в 2004-05гг.

Согласно Директиве ЕС, Ш. приняла спец. закон о природном газе, который вступил в силу 1 авг. 2000г. В соответствии с принятым законом, Ш. открыла свой рынок газа для всех потребителей, имеющих годовой расход газа не менее 25 млн.куб.м. Реформа затронет на данном этапе 3-4 шведских предприятия (47% всего рынка), которые могут свободно выбирать себе поставщиков природного газа. В 2003г. право свободного определения поставщика газа получат организации, потребляющие в год не менее 15 млн.куб.м. **С 1 янв. 2006г. шведский рынок природного газа будет полностью открыт** для свободной конкуренции.

Доля ветроэнергетики в Ш. является незначит., но правительство проводит активную политику по привлечению в этот сектор доп. инвестиций. Ам. компания Enron намеревается в ближайшие годы построить не менее 100 ветроэнергетических установок в южном Кальмарсунде. Стоимость проекта составляет 2 млрд. крон. Министр промышленности Ш. Bjorn Rosengren 21 марта 2001г. сообщил о планах строительства **крупнейшего в мире парка из 7 ветряных электростанций**, которые будут располагаться в 11 км. от побережья, вблизи г.Кальмарсунд. Станции будут принадлежать компании Enron Wind. Министр рассматривает данный проект как очередной шаг на пути уменьшения доли электроэнергии, вырабатываемой на АЭС. Шведская компания Vattenfall планирует построить 98 ветроэнергетических установок в р-не Кристианопель, что также потребует миллиардных инвестиций. Министр промышленности Ш. Bjorn Rosengren на обсуждении 8 марта 2001г. в риксдаге законопроекта по вопросу энергетики от имени правительства предложил увеличить строительство в стране ветряных электростанций. Он утверждал, что использование нового оборудования фирмы АББ позволяет повысить на 20% эффективность выработки электроэнергии на ветряных электростанциях, размещение их возможно на побережье, а также в горной местности. Министр полагает, что ветряные станции, при полномасштабном строительстве, способны дать до 20 твтч.; АЭС в Ш. сейчас вырабатывают 60 твтч. Работы по ликвидации атомной энергетики необходимо продолжить, считает Bjorn Rosengren. Он утверждает, что при благоприятном развитии ситуации реактор «Барсебек-2», возможно, будет за-

крыт с 2003г., а будущего для атомной энергетики в Ш. он не видит.

Объем производства электроэнергии в 2000г. составил 140,4 млн.мвтч., потребления – 145,1. На 22% сократилась выработка электроэнергии на АЭС, что связано с выводом из эксплуатации в нояб. 1999г. реактора «Барсебек-1». Спрос на электроэнергию был компенсирован за счет импорта – возрос в 2000г. на 116% и составил 18,3 млн.мвтч., увеличилось также на 8,5% производство на ГЭС.

С 1996г. в Ш. существует свободный рынок электроэнергии. Покупатель может свободно выбирать поставщика электричества, как внутри страны, так и за рубежом. По данным КЕС, **только Ш., Финляндия, Германия и Великобритания открыли свои энергорынки для полной конкуренции.** Это свидетельствует о том, что «средняя цифра либерализации энергорынка» в ЕС выше, чем миним. требование ЕС Директивы, и составляет сегодня 66%.

Цены на электроэнергию, согласно данным Евростата, снизились в среднем только на 6% с момента вступления «Энергетической Директивы» в силу в 1999г. Наибольшее снижение цен зафиксировано в Голландии (21%), Финляндии (16,7%) и Испании (15%). Шведский энергетический рынок был открыт для конкуренции еще до вступления в силу Директивы ЕС, и уже в то время **цены на электроэнергию в Ш. были самыми низкими в Европе.**

Для организации торговли электроэнергией в североевропейских странах создана спец. биржа NordPool. При конкурентоспособных ценах, существуют определенные предпосылки для поставки рос. электроэнергии через Финляндию на шведский рынок, как путем заключения контрактов непосредственно со шведами, так и с использованием финских фирм в качестве промежуточного звена. **30% импортируемой шведами из Финляндии электроэнергии имеет рос. происхождение.**

Производство электроэнергии в Ш., в млн.мвтч.

	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Общее производство эл/эн	144,1	136,5	145,2	154,2	150,5	140,4
в т.ч. гидростанции	67,2	51,1	68,2	73,6	70,4	76,4
АЭС	67	71,4	66,9	70,5	70,2	54,8
ТЭС	9,8	13,9	9,9	9,8	9,5	8,8
Другие типы	0,1	0,1	0,1	0,3	0,4	0,4
Импорт	7,7	15,8	10,2	6,2	8,5	18,3
Экспорт	9,4	9,6	128	16,6	16,1	13,6

**Россия** продолжает оставаться основным поставщиком обогащенного урана в Ш., занимая 50-60% рынка. В 2000г. поставки ядерного топлива из России составили 55 т., или 23675 тыс. долл.

**Рынок энергетических товаров в 1998г.** Объем поступления всех видов энергоносителей на шведский рынок в 1998г. увеличился по сравнению с 1970г. на 36% и составил 622 твтч. (в 1997г. – 611 твтч.). Вместе с тем его структура значительно изменилась. Потребление нефти и нефтепродуктов, составляющее в 1970г. 77% от всего объема, сократилось в 1998г. до 33%. За данный период существенно возросло производство электроэнергии на АЭС и ГЭС в общем объеме потребляемой энергии с 9% до 47%. В 1998г. на ГЭС и АЭС выработалось 95% шведской электроэнергии. Доля использования твердого топлива (уголь, кокс, биотопливо и др.) также увеличилась с 4% в 1970г. до 15% в 1998г.

Структура поставок энергоносителей в 1998г., твтч.

Нефть и нефтепродукты	207	32,3%
Природный газ	9	1,4%
Уголь	26	4,2%
Дизтопливо, торф и др.	92	14,8%
Гидроэнергия	76	12,2%
Атомная энергия	215*(72)	34,6 (11,6)%
Топливо из твердых отходов	9	1,4%
Экспорт электроэнергии	-11	-1,8
Всего	622	

\* Потери при переработке урана в электроэнергию – 142 твтч.

**Потребление нефти в 1998г. составило 23,4 млн.куб.м., что на 47% меньше по сравнению с 1970г.** Эти показатели явились результатом политики Ш. в области энергетики, направленной на сокращение использования нефти, которая была разработана после нефтяного кризиса 70г. Ш. не располагает пром. запасами сырой нефти. До 60% ее импорта приходится на регион Северного моря.

Импорт Ш. сырой нефти в 1998г. обеспечивали (в млн.куб.м.): Норвегия (11,3), Россия (2,3), Иран (2,1), Саудовская Аравия (1,8), Венесуэла (1,3), Дания (1,2), Великобритания (1,2), Германия (0,6), Нигерия (0,4).

С 1989г. Ш. является экспортером продуктов нефтепереработки. Их экспорт в 1998г. составил 9,5 млн.куб.м. и приходился, в основном, на Данию, Германию и Польшу.

Основное сокращение использование нефти приходится на область производства тепла и электроэнергии. В 1998г. потребление нефти на эти цели составило 7 млн.куб.м., что на 67% меньше по сравнению с 1977г.

Доля потребления природного газа в общей структуре энергоносителей составляет 2%. Он также не добывается в Ш., и все его поставки осуществляются за счет импорта из Дании. В 1998г. импорт прир. газа уменьшился на 1% по сравнению с предыдущим годом и составил 853 млн.куб.м.

Потребление биотоплива, торфа, древесного спирта и др. в 1998г. увеличилось до 92 твтч. (14,8%). Эти энергоносители производятся в Ш. Они применяются в леспроме, районных котельных, для теплоснабжения жилых односемейных домов, производства электроэнергии. Доля потребления биотоплива будет возрастать.

Шведский импорт угля в 1998г. составил 1,2 млн.т., что на 25% меньше по сравнению с 1996г. За счет его использования на ТЭС компенсируют снижение производства электроэнергии на ГЭС во время засушливого года. Ш. импортирует уголь из Польши, США и Австралии (по 25% из каждой страны), а также **России, Канады и Венесуэлы.**

Объем производства электроэнергии в 1998г. в Ш. (в млн.мвтч.)

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.
Общ. производство	144,1	136,5	145,2	154,2
Потребление	142,4	142,6	142,2	143,5
Экспорт	9,4	9,7	13,0	16,8
Импорт	7,7	15,9	10,3	6,1

С 1996г. в Ш. существует свободный рынок электроэнергии. Покупатель может свободно выбирать поставщика электричества, как внутри страны, так и за рубежом. Для организации торговли электроэнергией в североевропейских странах создана биржа NordPool. Средняя цена на бирже в 1998г. составляла 0,123 шведских крон за 1 квтч. При конкурентоспособных ценах существуют определенные предпосылки для поставки рос. электроэнергии через Финляндию на шведский рынок,

как путем заключения контрактов непосредственно со шведами, так и с использованием финских фирм в качестве промежуточного звена. По оценкам шведских экспертов, **30% импортируемой шведами из Финляндии электроэнергия имеет рос. происхождение.**

## Легпром

**Рынок изделий текстильпрома.** В Ш. нет шелковой обрабатывающей промышленности, все шелковые ткани импортируются. В 1997г. из Ш. было реэкспортировано 34 тыс.кв.м. шелковых тканей на 1,8 млн.кр., в 1998г. — 37 тыс.кв.м. также на 1,8 млн.кр.

Имеется несколько фабрик по производству х/б тканей. В 1997г. производство отбеленных тканей было незначит. На экспорт было поставлено 435 тыс.кв.м. на 6,3 млн.кр., в 1998г. экспортировано 397 тыс.кв.м. на 7,3 млн.кр.

В 1997г. производство окрашенных тканей составило 2,7 млн.кв.м. на 36 млн.кр. На экспорт поставлено 3 млн.кв.м. на 47 млн.кр. в 1997г. и 3,4 млн.кв.м. на 55 млн.кр. в 1998г. Значит. часть экспорта составил реэкспорт импортированных окрашенных тканей.

В Ш. имеется незначит. производство тканых полотен из разноцветных нитей: 100 тыс.кв.м. на 4 млн.кр. в 1997г. Экспорт в 1997г. составил 896 тыс.кв.м. на 26 млн.кр., в 1998г. 700 тыс.кв.м. на 20 млн.кр.

В 1997г. было произведено набивных тканей 1,1 млн. кв. м. стоимостью 18 млн.кр. Экспорт составил 7,7 млн. кв.м. на 105 млн.кр. В 1998г. на экспорт поставлено 8,1 млн. кв.м. на 122 млн.кр.

Местное производство полотенечных тканей составило в 1997г. 33 тыс.кв.м. стоимостью 732 тыс.крон. Местное производство покрывает практически всю потребность этого сегмента шведского рынка. Эти ткани используются для пошива банных халатов. В 1996г. экспорт полотенечных тканей составил 5 тыс.кв.м. на 366 тыс.кр., в 1998г. экспорт составил 11 тыс.кв.м. на 1,1 млн.кр.

В 1997г. было произведено 122 тыс.кв.м. льняных тканей на 8,9 млн.кр., а экспортировано 745 тыс.кв.м. на 22 млн.кр. В 1998г. показатели экспорта составили 497 тыс.кв.м. на 17,3 млн.кр.

Производство льняных тканей с содержанием льна менее 84% составило в 1997г. 153 тыс.кв.м. стоимостью 4,5 млн.кр. На экспорт было поставлено в 1997г. 214 тыс.кв.м. на 10 млн.кр., в 1998г. — 187 тыс.кв.м. на 7,3 млн.кр.

Производство других текстильных изделий распределено в Ш. неравномерно.

Так, одеял и пледов в 1997г. изготовлено всего 2000 шт. на 98 тыс.кр. На экспорт поставлено 60 тыс.шт. на 3,4 млн.кр. в 1997г. и 62500 шт. на 4 млн.кр. в 1998г.

Местное производство постельного белья составило в 1997г. 6,8 млн.кр. На экспорт поставлено в 1997г. 1000 т. набивного белья стоимостью 89 млн.кр. и 1100 т. на 102 млн.кр. в 1998г. Производство прочего постельного белья не осуществлялось в 1997г. Экспорт прочего белья составил в 1997г. 826 т. на 76 млн.кр. и в 1998г. 615 т. на 60 млн.кр.

Столового х/б белья изготовлено в 1997г. 384 т. на 6,1 млн.кр. Экспорт составил 217 т. на 33 млн.кр. в 1997г. и 185 т. на 26 млн.кр. в 1998г. Местное производство льняного столового белья составило в 1997г. 17 млн.кр.

В 1997г. было произведено махровых полотенец 57 т. на 12,4 млн.кр. На экспорт поставлено 454 т. на 39 млн.кр. в 1997г. и 511 т. на 52 млн.кр. в 1998г. Производство прочих х/б полотенец в 1997г. составило 1 т. на 66 тыс.крон.

Местное производство занавесей из х/б достигло 178 млн.кр. в 1997г. Экспорт в 1998г. составил 836 т. на 98 млн.кр.

Производство покрывал составило в 1997г. 7 тыс.шт. на 227 тыс.крон. На экспорт поставлено в 1998г. 222 тыс.шт. на 22,5 млн.кр.

С точки зрения экспорта рос. текстиля в Ш., может оказаться важным знание традиц. путей выхода на этот рынок. Так, широкое распространение среди экспортеров приобрело обращение к услугам т.н. «комиссионных агентов», играющих значит. роль в торговле текстилем. Комиссия варьируется от 2% до 10%, в зависимости от типа ткани. Другим способом является организация продаж напрямую импортерам: крупным сетям супермаркетов, оптовикам и компаниям, осуществляющим торговлю по почтовым каталогам. Наблюдается тенденция завоевания большей части рынка специализированными магазинами т.н. «домашнего текстиля» и магазинами фирмы ИКЕА. Снабжение отелей, ресторанов, госпиталей и др. «институциональных» потребителей происходит через спец. оптовиков.

Покупатели отдают предпочтение натуральным волокнам. В связи с выходом на рынок новых участников, наблюдается тенденция снижения оптовых цен и торг. надбавок. Для рос. поставщиков имеются определенные перспективы для роста экспорта, прежде всего в секторе льняных тканей. Экспортер может рассчитывать продать свой товар (включая стоимость транспортировки и тамож. пошлину 9-12%) местному оптовику по цене, не превышающей 25-28% от розничной цены в магазине (включая НДС).

## Леспром

**Ш.** имеет развитую лесную, деревообрабатывающую и целлюлозно-бумажную промышленность, на предприятиях которой занято 92 тыс. чел. (22 тыс. чел. занимаются выращиванием леса, остальные — переработкой). **Обладая 0,7% от мировой площади лесов, Ш. ежегодно дает 1,7% мировой вырубки, 3,6% вырубки деловой древесины, экспортирует 9% мирового объема бумажной массы, 11% мирового объема бумаги и 12% мирового объема хвойных пиломатериалов.** Общие запасы леса в Ш. достигают 3 млрд.куб.м., ежегодный их прирост составляет 100 млн.куб.м., при этом вырубается всего 70 млн.куб.м. Ежегодный прирост лесов превышает их вырубку.

В Ш. имеется 25 предприятий по выпуску бумажной массы, предназначенной для дальнейшей продажи. Три крупнейших фабрики дают 34% всей продукции отрасли, что составляет 1,3 млн.т.

В Ш. насчитывается 50 предприятий по выпуску бумаги и картона. На 10 крупнейших из них приходится 53% всей выпускаемой продукции или 5,6 млн.т. в год.

Общее производство бумаги и картона в 2000г. увеличилось по сравнению с 1999г. на 7,1% и составило 10,79 млн.т. Объем произведенной газетной бумаги составил 2,54 млн.т., прочей типографской бумаги — 2,84 млн.т., прочей бумаги и картона — 5,4 млн.т. Более 80% произведенной

продукции было экспортировано, важнейшим экспортным рынком для шведской бумаги является Зап. Европа (около 85%). В Азию идет 8%, Сев. и Южную Америку – 2%, в Африку – 2%, в Океанию – 1%, страны ЦВЕ – 3%. В 1999-2000 заметно улучшилась ситуация со сбытом в странах Азии.

В Ш. насчитывается более 300 лесопилок, производящих каждая в год не менее 5 тыс. куб. м. пиломатериалов. Они дают 58% нац. производства этой продукции. 70% пиломатериалов изготавливается на комбинатах, годовая мощность каждого из которых превышает 50 тыс. куб. м., 33 крупнейших лесопильных предприятия выпускают 34% пиломатериалов.

**Рынок лесных товаров.** Структура использования лесных запасов для нужд промышленности (данные на 1997г.). Из общей вырубке 61,7 млн.куб.м. на дрова и горючие отходы приходится 4,1 млн.куб.м., на экспорт поставляется 1,4 млн. куб.м. Вместе со складскими запасами (0,6 млн. куб.м.) и импортированным сырьем (7,7) для использования в промышленности поступает 64,5 млн.куб.м. древесины. Из этого объема для переработки на бумажную массу поступает 29,8 млн.куб.м., на пиломатериалы 34,7 млн.куб.м. Из поступившего пиловочника выходит 21,8 млн.куб.м. обработанных пиломатериалов и 0,3 млн.куб.м. фанеры. Древесные чипсы, стружка и опилки в количестве 12,6 млн.куб.м. поступают на переработку также в бумажную массу и прессованные волокнистые плиты. Таким образом, получается 41,1 млн.куб.м. сырья для бумпрома и 1,3 млн.куб.м. для производства древесных плит.

Имеется 25 предприятий по выпуску бумажной массы, предназначенной для дальнейшей продажи. Три крупнейших фабрики отвечают за производство 34% продукции или 1,3 млн.т. Насчитывается 50 предприятий по выпуску бумаги и картона. На 10 крупнейших из них выпускается 53% всей продукции или 5,6 млн.т. в год.

Общее производство бумаги и картона составляет 9,9 млн.т., из которых 8 млн.т. экспортируется. Важнейшим рынком для шведской бумаги является Зап. Европа (85%). В Азию идет 8%, Сев. и Юж. Америку 2%, в Африку 2%, в Океанию 1%, страны ЦВЕ 3%.

Производство и доля экспорта бумаги и картона в 1998г.

Упаковочная бумага	Объем производства, млн.т.	В т.ч. экспорт, %
Упаковоч. и прочий картон	1,7	79
Оберточная бумага	1,9	83
Типограф. бумага (книги, брошюры)	2,5	82
Газетная бумага	2,5	84
Прочая бумага и картон	0,3	54

Общее производство бумажной массы в 1998г. составило 10,5 млн.т., из которых 2,8 млн.т. поставлено на экспорт. Крупнейшим рынком для шведской бумажной массы также остается Зап. Европа (86%). В Азию идет 8%, Сев. и Юж. Америку 1%, в Африку 1%, в ЦВЕ 4%.

Производство и доля экспорта бумажной массы в 1998г.

Полухимическая	Объем производства, млн.т.	В т.ч. экспорт, %
Сульфитная	0,7	32
Сульфатная небеленая	2	3
Механическая	3	7
Сульфатная отбеленная	4,6	50

Насчитывается 300 лесопилок, производящих каждая в год не менее 5 тыс.куб.м. пиломатериалов.

Они дают 98% нац. производства этой продукции. 70% пиломатериалов изготавливается на комбинатах, годовая мощность каждого из которых превышает 50 тыс.куб.м. 33 крупнейших лесопильных предприятия выпускают 34% пиломатериалов. В 1998г. было произведено 14,9 млн.куб.м. пиломатериалов, из которых 11,1 млн. экспортировано. С начала 90гг. **шведский экспорт пиломатериалов увеличился в 2 раза за счет доли, которая ранее принадлежала СССР.**

Экспортные поставки пиломатериалов из Ш. (в млн.куб.м.): Великобритания (2,5); Германия (1,6); Дания (1,3); Африка, (1,1); Голландия (1,05); Япония (0,3); Франция (0,48); Испания (0,5); Италия (0,28); Бельгия (0,23).

Важнейшими потребителями сырья, вслед за предприятиями бумпрома и лесопилками, идут следующие отрасли: производство мебели, сборно-щитовых домов и строит. полуфабрикатов (окна, двери, лестницы).

Производство мебели в 1998г. составило 15,2 млрд.кр. Экспорт предметов мебели, в млн.кр.: столовые гарнитуры – 620, спальные гарнитуры – 205, мягкая мебель – 320, части мебели – 1350, прочие диваны, кресла и стулья – 300, прочая мебель – 1150, офисная мебель – 970, матрасы – 200, кухни – 240. Импорт предметов мебели, в млн.кр.: столовые гарнитуры – 605, спальные гарнитуры – 180, мягкая мебель – 495, части мебели – 1400, прочие диваны – 305, прочая мебель – 1410, офисная мебель – 220, матрасы – 130, Кухни – 100.

Розничные цены на мебель имеют тенденцию к повышению. Так, индекс роста цен на мебель в авг. 1999г. увеличился на 12,4% по сравнению с тем же месяцем 1998г. и почти в 2 раза превысил средний индекс роста цен в розничной торговле.

После катастрофического спада в строительстве индивидуальных жилых домов в Ш. в 1991-93гг., наблюдается рост строительства. Более половины из всего начатого строительства составляют готовые сборно-щитовые дома, которые производятся в пром. объемах. В среднем, емкости одного домостроит. комбината хватает на производство и монтаж 200-350 сборных домов в год.

Строительство и монтаж индивидуальных, в т.ч. сборных домов: индивидуальные дома и коттеджи 7100 ед., в т.ч. сборно-щитовые дома 4700 ед. и летние (охотничьи) дома 1500 ед. Общий экспорт индивидуальных сборно-щитовых домов в 1998г. составил 2900 шт. на 1,2 млрд.кр. Импорт в тот же период составил 50 шт. на 22,4 млн.кр.

Отрасль по производству деревянных строит. комплектов испытывает трудности, связанные с низкими темпами роста строительства. Отрасль была вынуждена пойти на значит. сокращение рабочих мест. Основная часть произведенных товаров потребляется местным рынком, экспорт затруднен (за исключением деревянных лестниц). Растет конкуренция с импортными товарами. Усиливаются требования к экологической чистоте производимой продукции. Назрела необходимость быстрого внедрения технологий электронной торговли.

## Агропром

**Итоги 2000г.** Доля сельского хозяйства (без переработки) составляет 1,1% в шведском ВВП. Ш. является страной, где для развития сельского

хозяйства пригодно менее 1/3 ее территории. Структура сельхозугодий в стране за 2000г. не изменилась.

На долю семейных ферм приходится 94% хозяйств и 84% пахотных земель. Еще 3,2% приходится на акционерные сельхозкомпании (12,2% пашни). Из общего количества фермерских хозяйств только 24000 хозяйств (28,7%) относятся к фермам, обеспечивающим основной доход семье от с/х деятельности (более 1600 рабочих часов в год). 32000 ферм (37%) относятся к мелким хозяйствам (менее 400 рабочих часов в год).

В сельском хозяйстве занято 1,7% всей рабочей силы. В пересчете на полный рабочий день (1800 ч. в год) производств. процесс обеспечивают 82 тыс.чел. Доля наемного труда в сельском хозяйстве 20-28%. Физически занято в течение года фермеров, членов их семей, постоянных и сезонных наемных рабочих – 196 тыс.чел.

Насчитывается 80 тыс. с/х предприятий. Большинство из них расположены в пров.Вестра Геталанд (16 тыс.) и Сконе (10 тыс.). Земледельцы владеют в среднем 34 га пахотных земель. Субсидии ЕС на нужды шведского сельского хозяйства составили в 1999г. 7 млрд. крон. Урожай зерновых в Ш. в 2000г. превысил показатели пред.г. на 26% и составил 6,2 млн.т. Это достигнуто как за счет увеличения посевных площадей, так и повышения урожайности с 1га. В 2000г. было засеяно пшеницы больше обычного; урожай на 13% превышает также и средние цифры за 5 последних лет. Общая стоимость собранных зерновых оценивается в 5-6 млрд. крон. Крупнейшим производителем зерна (50%) является пров.Сконе.

Ежегодно собирается до 20 тыс.т. фруктов. Поголовье крупного рогатого скота на июнь 2000г. оценивалось в 1684 тыс., что на 2% меньше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (1713 тыс.). Количество молочных коров сократилось на 5%, с 449 тыс. в 1999г. до 428 тыс. в 2000г. Снижение поголовья молочных коров связано с существующими квотами на молочную продукцию в рамках ЕС и увеличением надоев от каждой коровы. Как следствие, некоторые фермеры перешли от молочной на мясную продукцию.

Число свиней в 2000г. сократилось по сравнению с пред.г. на 9% и составило 1918 тыс. Данный факт связан с наличием сильной конкуренции на рынке и, как следствие, низкими ценами на свинину, а также с принятием новых регламентирующих актов в области животноводства в Ш.

*Агропром-1998.* Валовой доход с/х предприятий достиг в 1998г. 23,5 млрд.кр. Совокупные затраты на производство – 27,4 млрд. шв. кр.

Основу ценовой и рыночной политики Ш. составляют три фундаментальных принципа, применяемых во всех странах-членах ЕС: единый рынок товаров в ЕС с едиными адм. ценами; принцип единой преференции, т.е. преимущество на рынке ЕС должно отдаваться товарам, произведенным в странах ЕС; единое финансирование.

Объемы субсидирования шведского сельского хозяйства в 1998г.: погектарная поддержка фермеров-производителей зерна – 3,6 млрд.кр.; субсидирование животноводства – 0,3 (субсидии на животных); поддержка регионам – 0,9; субсидирование мер по охране окружающей среды – 1,8; др. виды (поддержка начинающим фермерам и т.д.) – 0,5 млрд.кр.

Ш. является страной, где для развития сельского хозяйства пригодно менее 1/3 ее территории. Количество сельхозугодий (хоз-ва более 2 га) – 3,2 млн.га; в т.ч. пашни – 2,8 млн.га. Количество леса у фермерских хоз-в с площадью сельхозугодий более 2 га – 3,9 млн.га. На одно фермерское хозяйство приходится в среднем: сельхозугодий – 37,5 га; леса – 46 га. Пахотные земли в полной собственности – 25%, полной аренде – 20%; частичной аренде – 54%.

Количество ферм (здесь и далее с площ. с/х угод. более 2 га) – 85307 ед., из них: в полной собственности – 41246 ед. (48,4%); полностью арендные – 12077 ед. (13%); смешанные – 32984 ед. (38,7%).

Структура сельских хозяйств по форме собственности: в единоличной собственности (семейные фермы) – 64047 ед.; простейшая форма компании (семейные фермы) – 16457 ед.; наследство – 667 ед.; акционерные компании – 2735 ед.; гос. фермы – 41 ед.; муницип. фермы – 71 ед.; другие – 1289 ед.

На долю семейных ферм приходится 94% хозяйств и 84% пахотных земель. Еще 3,2% приходится на акционерные сельхозкомпании (12,2% пашни). Остальные формы собственности – 2,8% хозяйств и 3,8% пашни. Из общего количества фермерских хозяйств только 24 тыс. хозяйств (28,7%) относятся к фермам, обеспечивающим основной доход семье от с/х деятельности (более 1600 рабочих часов в год). Около 32 тыс. ферм (37%) относятся к мелким хозяйствам (менее 400 рабочих часов в год).

Количество фермерских хозяйств с размером земельных площадей: > 500 га – 103 ед.; 401-500 га – 76 ед., 301-400 га – 184ед.; 201-300 га – 624 ед.; 101-200 га – 3877 ед.; < 100 га – 83162 ед. (94,5%).

В сельском хозяйстве (по данным 1998г.) в пересчете на полный рабочий день (1800 ч. в год) производств. процесс обеспечивают 82 тыс.чел. Доля наемного труда в сельском хозяйстве Ш. – 20-28%. Физически занято в течение года фермеров, членов их семей, постоянных и сезонных наемных рабочих – 196 тыс.чел. Из них: фермеров-владельцев хозяйств – 83,7 тыс.чел.; членов семей – 59,5 тыс.чел.; постоянных рабочих на семейных фермах – 8 тыс.чел.; постоянных рабочих в хозяйствах, управляемых юр. лицами, – 17,3 тыс.чел.; сезонных рабочих – 28,4 тыс.чел.; мужчин-фермеров – 75,4 тыс.чел.; женщин-фермеров – 8,4 тыс.чел.

Возрастная структура фермеров: до 34 лет – 6,8%; 35-49 лет – 30,8%; 50-59 лет – 26,1%; старше 60 лет – 30,5%.

Цены на с/х угодья зависят от региона их расположения. Стоимость в среднем по стране: 1 га пашни (рыночная стоимость) – 12 тыс.кр.; 1 га пашни (налогообложение) – 8800 кр.; 1 га леса (налогообложение) – 6597 кр.; в юж. районах – 21-25 тыс.кр.; в сев. районах – 1,5 тыс.кр.

Арендная плата за 1 га с/х угодий: в среднем по стране – 864 кр.; на юге – 1600 кр.; в сев. районах – 158 кр.

Средняя рыночная стоимость фермерского хозяйства по стране составляет 913 тыс.кр. (110 тыс.долл.). В р-не Стокгольма – 1,8 млн.; в сев. пров. Норрботен – 357 тыс.; в южной с/х провинции Сконе – 1,2 млн.кр. Ежегодно из с/х производства вымывается 2,5 тыс. фермерских хозяйств.

Растениеводство. Структура с/х площадей, га: зерновые культуры (прод. зерно) — 432700 (15,6%); зерновые культуры (корм. зерно) — 850200 (30,6%); масличные культуры — 54600 (2%); зеленый корм, трава — 985400 (35,4%); картофель — 33700 (1,2%); сахарная свекла 58700 (2,1%); бобовые и др. культуры — 110000 (4%); пары — 193000 (6,9%); неиспользуемая пахотная земля — 62300 (2,2%).

В южных районах Ш. средняя урожайность в 1998г. по озимой пшенице составила 75 ц/га, яровой пшенице — 61 ц/га, ржи — 57 ц/га, озимому ячменю — 61 ц/га. Однако, в целом по стране эти показатели ниже: озимая пшеница — 57,4 ц/га; яровая пшеница — 48,2; озимая рожь — 46,4; озимый ячмень — 53,6; яровой ячмень — 37,3; овес — 36,5; озимый рапс — 29,9; яровой рапс — 19,5; прод. картофель — 347,2; картофель на крахмал — 474,4; сахарная свекла — 434 ц/га.

Ниже приведены показатели производства основных с/х культур в 1998г.: прод. зерно — 2409 тыс.т.; корм. зерно — 3209; масличн. культуры — 129; прод. картофель — 792; картофель технич. — 406; сахарная свекла — 2570; заготовка трав — 3203 тыс.т. (16,5%).

Количество овощеводческих хозяйств: закрытый грунт — 1743 ед., открытый грунт — 3762 ед.

Животноводство. поголовье животных: молочных коров — 449 тыс.гол.; всего круп. рог. скота — 738 тыс.гол.; овцы — 421 тыс.гол.; свиньи — 2286 тыс.гол.; куры-несушки — 5361 тыс.гол.; цыплята — 2154 тыс.гол.

Средний надой в учетном стаде (80% от всех молочных коров) — 8298 кг (в пересчете на 4% жирности, 3,3% протеина).

Производство мяса: говядины и телятины — 145470 т.; свинины — 334100; баранины; конины — 3600; мясо птицы — 1830; оленина — 1000; мясо диких животных — 15900; яиц — 106000; поступило яиц в оптовую торговлю — 69200 т.

Производство молока — 3277517 т.

Потребление основных продуктов на душу населения в 1998г. Изменение к 1985г.: хлеб и хлебопродукты — 19,5 кг. (-2,5 кг.); мясо и мясопродукты — 64 кг. (+11,2 кг.); рыба, продукты моря — 18,7 кг. (+1,4 кг.); молоко (вкл. кефир и йогурты) — 144 л (-31,7 л.), увеличилось потребление молока с жирностью 1,5% на 36 л., уменьшилось потребление стандартного молока, 3% жирности, на 55 л; яйца 10,5 кг. (-1,8 кг.); фрукты, овощи, соки — 150,8 кг. (+19,9 кг.); картофель и продукты из него 64,6 кг. (-5,1 кг.); молочные продукты, сыр — 26,2 кг. (+3,4 кг.); масло, маргарины, майонез — 15,5 кг. (-5,5 кг.); сахар — 11,5 кг. (-6,9 кг.); напитки (без соков), мин. вода — 78,5 л. (+35,2 л.); пиво, вино — 76,6 л. (+17,7 л.); крепкие спиртные напитки — 2,8 л. (-2,5л.).

Механизация, химизация. В 1998г. фермеры закупили тракторов, машин и оборудования на 3,6 млрд.кр. (5 тыс.долл. в среднем на хозяйство или 13-15 тыс.долл. на 100 га пашни). Из этой суммы приходится: 1,5 млрд.кр. на закупку тракторов (3600 ед.); 2,1 млрд.кр. — машины и оборудование.

В 1997г. было внесено удобрений в расчете на 1 га и пересчете на действующее вещество: азотистых — 100 кг./га, фосфорных — 25 кг./га, калийных — 75 кг./га. Из всех посевных площадей были подкормлены: азотными удобрениями — 83%; фо-

сфорными — 62%; калийными — 60%. На 16% с/х площадей земледелие ведется без использования удобрений.

Для ограничения чрезмерного применения удобрений, особенно азотистых и средств защиты растений, шведское правительство поддерживает на них высокие цены.

**Фермерская кооперация.** Центр. органом является Нац. союз шведских фермеров. В НСШФ входит 16 отраслевых ассоциаций, которые сформированы по производств. принципу. Первичные кооперативы по производству молока на всей территории Ш. образуют отраслевой кооператив (Ассоциацию «Шведское молоко», производители мяса — «Шведское мясо» и т.д.). Отраслевые кооперативы — это кооперативы кооперативов, а НСШФ — кооператив, в свою очередь, отраслевых кооперативов. Основу кооперативной структуры составляют первичные или территориальные кооперативы. Всего в Ш. 50 территориальных (первичных) кооперативов.

Каждый фермер является членом 3-5 первичных (территориальных) кооперативов.

Производство и переработка находятся на уровне первичных кооперативов. На уровне отраслевых и нац. союза осуществляется координация деятельности первичных кооперативов, а также защита эконом. и до известной степени полит. интересов фермеров.

На перерабатывающих предприятиях фермерской кооперации занято 34 тыс. наемных работников. Годовой товарооборот предприятий фермерской кооперации — 70 млрд.кр.

На предприятиях фермерской кооперации перерабатывается 99% произведенного в стране молока, 60-80% мяса и зерновых и др. Через снабженческо-сбытовые фермерские кооперативы хозяйства обеспечиваются удобрениями, средствами защиты растений, семенами, техникой. В полной собственности отраслевого снабженческо-сбытового кооператива «Лантменен» находится известная в Ш. и за рубежом селекционно-семеноводческая компания «Свалеф Вейбулл».

Страна обеспечивает себя продовольствием на 75-80%. Причем по основным продуктам (мясо, молоко и зерновые) — полностью. Оставшаяся часть компенсируется за счет импорта. Его структура: цитрусовые, орехи, кофе, чай, какао, специи и вино, свежие овощи и фрукты.

Импорт — экспорт продовольствия, млн.кр.

Продукт	Импорт			Экспорт		
	1996г.	1997г.	1998г.	1996г.	1997г.	1998г.
Мясные прод.	2,407	2,652	2,962	1,218	1,436	1,101
Молочные прод.	1,247	1,399	1,739	1,111	1,645	1,705
Рыба и рыбопрод.	4,110	4,620	5,192	2,032	2,660	3,165
Бакалейные прод.	1,970	2,120	2,480	2,595	3,374	3,161
Фрукты и овощи	8,349	8,904	9,792	882	929	1,055
Др. продукты	6,301	7,693	7,589	3,674	4,447	4,076
Напитки	3,265	3,514	3,877	1,602	1,895	2,136
Корм для скота	1,987	2,233	2,014	246	282	327
Подсолнеч. масло	528	290	458	44	26	30
Масло и жиры	925	1,488	1,553	680	1,038	1,061
Табак	708	637	823	192	224	210
ВСЕГО	32,314	36,089	39,194	14,599	18,431	18,447

Структура пищевого прома: количество компаний — 837 ед.; общее число занятых — 57,5 тыс.чел. Наибольшее число занятых приходится на: мясомолочную промышленность — 22,9 тыс.чел.; хлебопекарную — 12,1 тыс.чел.; производство напитков

– 4,3 тыс.чел.; переработка фруктов и овощей – 3,3 тыс.чел.

Доля вновь созданной стоимости в пищевом и в продукции перерабатывающей промышленности составляет 8,2%. Вновь созданная стоимость в расчете на одного занятого: в перерабатывающей промышленности – 458 тыс.кр., в пищевом – 445 тыс.кр.

Структура занятости по подотраслям пищевого: фермы – 26,4%; предприятия потребкооп – 5,3%; предпр.в иностр. собств. – 20,8%; предпр. гос. и коммун – 1,1%; частные предприятия – 46,2%.

## Рыба

**К**онференция министров рыболовства 27-30 мая 2001г. В Стенунгсунде (Зап. Ш.) состоялась очередная 6 Конференция министров рыболовства стран Сев. Атлантики (NAFMC). Конференция министров, как временный коллективный орган государств-участников, действует с 1996г. и служит целям согласования рыбопромысловой политики, охраны морской среды и животного мира Северо-Атлантического региона. Конференции проходят поочередно один раз в год в государствах-участниках. Среди них: Рос. Федерация, Канада, Норвегия, Исландия, Гренландия, Фарерские о-ва.

Каждая предыдущая Конференция принимает решение о созыве очередной встречи, месте проведения, о целях и повестке дня Конференции. От имени ЕС в 2001г. Ш. стала местом проведения Конференции в связи с председательством страны в ЕС.

6 Конференция в Стенунгсунде преследовала цель обсудить концептуальные проблемы управления живыми морскими ресурсами и вопросы контроля за ведением промысла. С докладом от имени ЕС выступил представитель Комиссии ЕС Франц Фишлер, председательствующий на Конференции. С учетом более тесной интеграции стран Евросоюза, Комиссия ЕС рассматривает вопрос о реформе общей рыбопромысловой политики ЕС, и в Сев. Атлантике. Подготовлена т.н. «Зеленая книга» по обновлению системы управления и использования ресурсов региона. При этом важная роль отводится России, также заявившей о новых направлениях обновления политики страны в области управления морскими запасами. Страны ЕС, **Россия**, Канада ответственны за поддержание баланса морской среды в исследуемом регионе.

От России с докладом «Основные черты обновленной политики России по управлению живыми ресурсами и рыболовством в Сев. Атлантике» выступил Е.Н. Наздратенко. Цели этой политики: рациональное использование промысловых запасов и защита интересов рос. рыбаков в промысловых районах Сев. Атлантики.

Основные направления политики РФ в области управления запасами: внедрение и развитие экосистемного подхода к рыболовству; создание спутникового контроля за промыслом и судами; расширение прибрежного рыболовства; поощрение прогрессивных форм участия судовладельцев в управлении морскими запасами; обновление нац. законодат. базы; развитие межд. и межд.-правового сотрудничества.

Министры посвятили две рабочие сессии Конференции для обсуждения вопросов обновления

политики управления рыболовством при обстоятельствах, отмеченных в «Зеленой книге» Европейской Комиссии по вопросу обновления общей политики в области рыболовства (CFP) и политики управления рыболовством в Сев. Атлантике. Две другие рабочие сессии были посвящены «целевому управлению рыболовством» и последствиям от рыбопромысловых отходов.

Вопрос обновления политики управления в отношении использования многовидовых, долгосрочных экосистемных основ был выдвинут на первый план.

Министры согласились с приемлемостью для своих стран обсужденных основных целей, а именно: восстановление достаточных рыбных запасов и морских экосистем; улучшение исследований и точности оценок рыбных запасов; достижение лучшего управления путем большего участия владельцев и улучшение мер по принуждению и контролю; снижение интенсивности промысла до уровня, соразмерного с имеющимися ресурсами; осуществление экономически устойчивого рыболовства и сектора аквакультуры; поощрение ответственного рыболовства за пределами своих вод; поддержание деятельности межд. организаций (ООН, ФАО, региональные организации по рыболовству и т.п.).

Был также проведен обмен мнениями о влиянии расширяющейся торговли рыбой и рыбными продуктами как относительно последствий для политики управления рыболовством, так и взаимоотношений между торговлей рыбой и межд. охраной окружающей среды в соглашениях по рыболовству.

При обсуждении вопросов, относящихся к вывозам и перспективам обновления управления рыболовством в Сев. Атлантике, министры особо отметили важность основных принципов сохранения, предосторожных и экосистемных подходов для устойчивого использования ресурсов. Проведен обмен мнениями о многолетних планах управления рыболовством, об установлении конкретных целей для рыболовства, расширении ответственности и роли пользователей ресурсов и выполнении планов управления рыболовством.

Принимая во внимание позицию Исландии, министры обсудили вопрос о выбросах на промыслах. Министры обменялись мнениями о проблеме подсчета выброшенной рыбы. Требуются надежные расчеты об уровне выбросов, особенно для улучшения научной основы при проведении оценок рыбных запасов и принятия решений о мерах управления. Участники Конференции согласились с тем, что 7 Конференция NAFMC состоится в РФ в мае 2002г. Конференция обсудит сотрудничество в области морских научных исследований и применения новых технологий.

## Транспорт

**П**очти 95% межд. перевозок осуществляется грузовыми судами и паромными. Доля морского транспорта в общем объеме перевозок внутри страны составляет 40%. Наиболее интенсивно до настоящего времени развивались паромные перевозки.

Управление морского транспорта Ш. прогнозирует увеличение объемов межд. морских перевозок на 2% в 2000г.

Заходы грузовых судов в порты Ш. в 1999г.					
Танкеры		Сухогрузы		Всего грузовых судов	
кол-во заходов	водоизм. тыс.т.	кол-во заходов	водоизм. тыс.т.	кол-во заходов	водоизм. тыс.т.
Разгрузка	4201	32877	18233	98332	23250
Погрузка	4097	31 907	18372	98217	23293
Перевозки на мортранспорте Швеции					
межд. грузоперевозки			паромные пасс.		
погрузка, тыс.т.	разгрузка, тыс.т.			перевозок, тыс.чел.	
1995г.	63508	52817		18016	
1996г.	64672	58410		18434	
1997г.	68387	61 073		19154	
1998г.	74301	59281		19592	

Наблюдается стабильный рост количества пассажиров, перевозимых воздушным транспортом как на внутр., так и на межд. линиях. В 1999г. отмечалось уменьшение объемов грузоперевозок на межд. линиях при некотором увеличении перевозок внутри Ш.

	Кол-во посадок		Кол-во пассажиров		Грузоперевозки, т.	
	междунар.	местные	междунар.	местные	междунар.	местные
1995г.	442 076	10 837 258	6 578 825	145 874	233 13	2313
1996г.	452 224	11 907 831	6 586 954	170 907	287 00	28700
1997г.	465 079	13 308 202	6 793 924	195 299	316 67	31667
1998г.	467 639	14 493 805	7 229 241	197 998	347 20	34720
1999г.	494 764	15 347 792	7 613 339	185 013	397 08	39708
грузоперевозки перевозки пассажиров						
	млн.т.	т./км.	кол-во поездок	поездок/км		
1995г.	57,1	19382	98,4	6219		
1996г.	55,2	18835	100,7	6218		
1997г.	56,5	19 114	106,8	6814		
1998г.	55,4	19019	110,9	6997		
1999г.	52,8	18905	114,9	7434		

Объемы ж/д грузоперевозок в 1999г. продолжали сокращаться при одновременном увеличении пассажиропотока. Общая протяженность железных дорог, находящихся под контролем Коммерческого управления Шведских гос. железных дорог, имеет тенденцию к сокращению, с 12,2 тыс.км. в 1970г. до 11 тыс.км. в 1998г. За тот же период доля линий, где используются электровозы выросла до 7600км.

	Перевозки грузовым автотранспортом			
	коммерческие		некоммерческие	
	т.	т./км	т.	т./км
1995г.	308,5	26542	47,3	2782
1996г.	274,1	27730	47,6	3456
1997г.	276,8	30104	40,6	3022
1998г.	291,0	29472	45,0	3203

## Иноинвестиции

Ш. является одной из ведущих стран в мире в области иноинвестиций, а также крупным инвестором. В 2000г. Ш. вышла по числу слияний крупных пром. компаний на 3 место в мире (после Великобритании и США), а по инвестициям в экономику других стран — на 10 (продажа иностр. компаниям шведских концернов Astra и Volvo сыграли в этом процессе наибольшую роль).

В сотню крупнейших ТНК в мире входят 4 со шведским участием: LM Ericsson (электроника и телекоммуникации), Electrolux (электрооборудование и электроника), Volvo (автомобили), SCA (бумага).

Согласно прогнозу Economist Intelligence Unit, представленному в 2001г. в докладе World Investment Prospects, Ш. продолжает сохранять привлекательность для прямых иноинвесторов. После уменьшения объемов прямых инвестиций в 2001г.

наступит период, вплоть до 2005г., стабильного роста прямых инвестиций в страну. Объем прямых инвестиций возрастет до 19 млрд.долл. к 2005г. За 2001-05гг. Ш. займет 13 место в списке стран, которые «привлекут к себе наибольшее количество прямых инвестиций». В числе стран будут, как ранее, доминировать США, Великобритания, Германия, Китай и Франция.

По такому показателю, как доля прямых инвестиций на душу населения, Ш. пропускает вперед только Ирландию, Бельгию и Гонконг. К сильным шведским факторам, которые привлекают прямых инвесторов, называются «исключительно хорошая инфраструктура, в частности в НИОКР, стабильная эконом. и макроэконом. среда». К ним также относят хорошо развитую тех. базу; в то же время стоимость рабочей силы делает Ш. менее привлекательной для пром. предприятий, интенсивно использующих рабочую силу.

**Иностр. компании обеспечивают 15% рабочих мест в Ш.;** на них занято 320 тыс.чел. Только фирм с участием ам. капитала в Ш. зарегистрировано свыше 600.

В число крупнейших шведских компаний, действующих в сфере инвестирования, входят: АББ, «Вольво», «Электролукс», «Эрикссон», ИКЕА, СААБ, «Скания», «Сандвик», «Скандиа», «Сканска», «Атлас Копко», «Аутолив», «Гамбро», «Хеннес энд Мауриц», «Фармация», СЦА, «Секьюритас», СКФ, «Стура Энсо», «Свидиш Мэтч», «Треллеборг».

Постоянно увеличивается объем иноинвестиций в НИОКР на территории Ш. Более 20% разработок в промышленности осуществляется из зарубежных источников. Основная часть иноинвестиций направлена в область информ. технологий и телекоммуникаций, а также биотехнологию.

На внутр. рынке инвестированием активно занимаются крупные т.н. «семейные» инвест. корпорации Investor (семейство Балленбергов), Latour (семейство Дуглас), Stena (семейство Ульссон), а также банки, инвест. фонды и страховые пенсионные компании.

Как показывают данные Forvav & Fusionen, опубликованные в середине янв. 2001г. количество приобретений предприятий в 2000г. поставило новый рекорд — рост на 14% по сравнению с 1999г. В 2000г. было приобретено 1015 предприятий против 887 годом ранее.

Значит, число приобретений было осуществлено в сфере услуг. На консультационные предприятия приходилось 25%, т.е. рост на 50%, большая часть которых падала на ИТ компании. Отмечен рост в 38% в машиностроит. и обрабатывающей отраслях промышленности (Volvo-Renault Lastvagnar и Avesta с Outokumpu). Начиная с 1993г., число приобретений, когда шведские компании покупают предприятия в Ш. или за границей, или покупаются иностр. компаниями, возросло на 150%; наиболее высокий рост зафиксирован при покупке шведами предприятий за границей — 300%. В числе основных причин — рост за счет приобретения получил тенденцию в странах ОЭСР, в сравнении с так называемыми «естественным органическим ростом»; дерегулирование фин. рынка в начале 90гг. увеличило доступ к рисковому капиталу и создало более благоприятные условия для заимствований; высокая конъюнктура также откладывает отпечаток на рост числа

приобретений; быстрый рост предприятий ИТ сектора, который будет и в дальнейшем сопровождать возрастающее число последующих приобретений; ряд отраслей продолжает находиться в стадии структурной перестройки; процесс слияния и поглощения в обществ. секторе в связи с напряженным эконом. положением в ряде коммун Ш.

На приобретение за границей в 2000г. приходилось 40% от общего числа, что несколько меньше, чем годом ранее (43%). В то же время обращается внимание, что в будущем приобретения за границей, благодаря процессам интернационализации и ЭВС, будут возрастать.

Инокапитал на протяжении последних лет все больше проникает в шведские биржевые компании. По оценкам DN Agarservice AB, **иностранцы сегодня владеют 40% предприятий**, зарегистрированных на Стокгольмской фондовой бирже: в конце 1998г. иноинвесторы владели 34% биржевых предприятий.

Участие инокапитала в шведских фирмах в 1999г.

Компания	Иностр. владение, млрд.кр.	%
Ericsson.....	594	55,4
Skandia.....	81	61
4N&M.....	55	55
Еш-ороптан.....	50	81,8
Electrolux.....	39	49,5
Securitas.....	32	59,2
Volvo.....	27	28,1
Investor.....	24	25,7
Sydskraft.....	24	69,3
Assa Abloy.....	21	57

Начался процесс восстановления прибылей комбанков, понесших убытки на рос. рынке в связи с кризисом. «Мерита-Нордбанкен», потерявший 2 млрд. финских марок вернул часть убытков, благодаря сотрудничеству с одним из немногих «выживших банков» – Межд. Московский банк (ИМВ). «Мерита Нордбанкен» является давним акционером ИМВ.

Не свернул свою деятельность на рос. рынке один из крупнейших банков Сев. Европы «Хандельсбанкен» (оборот 900 млрд. крон, количество занятых 8500, 500 контор в Ш., 33 в странах Сев. Европы и 18 в др. государствах). В то же время «Скандинавска Эншильда Банкен» с 1 янв. 1999г. отозвал своего представителя из Москвы и выживает, когда наступят «лучшие времена». Той же позиции придерживается и «Свидбанк» – Объединенный Банк Сбербанков Ш. По мнению руководства двух последних банков – предпочтительнее является работа на рынках государств Балтии, Польши, Дании и Норвегии. Об этом свидетельствует, в частности, сообщение о приобретении ряда балтийских, норвежских и датских банков.

Привлекательность Ш. для ПИИ обеспечивается за счет того, что страна предоставляет прямой выход на европейский рынок, занимает стратегическую позицию в регионе Балтийского моря, владеет передовыми технологиями, обладает сетью промцентров, научных парков, развитой банковской сферой и деловой инфраструктурой. **Ш. поднялась с 18 на 8 место в мире по благоприятности условий для иноинвесторов.**

В 1999г. крупнейшим по масштабу событием стала продажа шведской компанией «Вольво» своего подразделения легковых автомобилей компании «Форд» за 55 млрд.кр., а также ряд более мелких продаж и слияний в секторе розничной торгов-

ли, фармацевтики и производства пром. газов: шведские компании «Астра», АГА, ИКА сменили владельцев.

Шведские компании-инвесторы добились успеха и признания на межд. уровне в условиях глобальной экономики. **В 1999г. 25 из 500 самых крупных в мире ТНК имели шведское происхождение.** Вокруг крупных инвесторов образуются группы субподрядчиков, поставщиков комплектующих и услуг, которые также способствуют росту потока шведских инвестиций как внутри страны, так и за рубежом.

Основными гос. организациями, действующими в сфере инвестирования, являются:

– Агентство по инвестициям (Invest in Sweden Agency), распространяющее информацию об условиях для иноинвесторов в Ш. и занятое привлечением иноинвестиций; Шведская корпорация экспортных кредитов (SEK) с 50% гос. участием; Управление по гарантированию экспортных кредитов (EKN); Инвест. фонд Swedfond, действует по принципу самокупаемости, предоставляя шведским инвесторам средства под небольшой процент. С использованием кредитов фонда был построен завод компании ПЛМ по производству алюминиевой тары в Московской обл.

*Законодательство, регулирующее иноинвестиции.* В Ш. отсутствует кодифицированное или систематизированное законодательство по вопросу регулирования иноинвестиций.

В целом государство придерживается открытой политики для иностр. частного инвестирования в экономику. Ш. либерализовала экономику для иноинвестиций в 1995г. после вступления в ЕС в силу существующих нормативных актов и стандартов.

Рядом шведских законов в различных отраслях экономики сохраняются ограничения. Во-первых, это связано с функционированием так называемых естественных монополий, куда инокапиталу доступ открыт частично. Это ж/д транспорт, почтовые услуги, телекоммуникации, радиоуслуги, а также производство и продажа вина, спирта и табачных изделий. В сельском и лесном хозяйстве установлены ограничения для иностранцев как в вопросах приобретения собственности, так и ее использования.

Для большого ряда отраслей пром. деятельности установлен разрешительный порядок по сообщениям экологической безопасности. Для добычи природных ресурсов, таких как руда, минералы, нефть и газ, требуется обязат. заключение концессионных соглашений, по которым инвестор выплачивает правительству роялти.

Потенциальные иноинвесторы должны учитывать при проработке любого проекта строгие требования законодательства в области трудовых отношений, а также поведения на соответств. рынке товаров или услуг.

Согласно закону о недобросовестной конкуренции запрещаются действия, направленные на установление ограничит. торговой практики, при которой фиксируются цены, лимитируется свобода торговли, а также устанавливается доминирующее положение на конкретном рынке или складывается несправедливая тендерная практика. По закону о торговой практике запрещаются действия, ведущие к заблуждению покупателя, продаже опасных продуктов и т.д. Широкий круг товаров и

услуг подлежат сертификации или разрешению для личного потребления.

Вывоз прибылей от инвестированного капитала подчиняется общим правилам валютного регулирования.

*Возможность привлечения капиталов иноинвесторов в экономику России.* В 1999г. шведским фирмам в целом удалось преодолеть последствия фин. кризиса, пересмотрев структуру и проведя другие орг. мероприятия на своих предприятиях в России (с авг. 1998г. из 110 работающих в Москве компаний только 4 свернули свою деятельность). Так продолжили работу на рос. рынке АББ, АГА, «Тетра Лаваль», «Сандвик», ПЛМ и др.

Несмотря на падение объемов продаж автомобилей, в июне 1999г. на заводе ЗИЛ был осуществлен пилотный проект сборки 12 грузовиков «Вольво». 24 нояб. 1999г. «Вольво Трак» и рос. предприятие «Система» подписали Меморандум о взаимопонимании по созданию СП по сборке грузовиков «Вольво» в Зеленограде (в спец. промзоне).

Концерну «Эрикссон» удалось сохранить за собой свою долю рос. рынка мобильной телефонной связи (30-35%) и продолжить последовательную линию на освоение новых регионов. В 1999г. географию активного присутствия «Эрикссон» дополнили Ростов-на-Дону и Екатеринбург.

«Сканска» подписала соглашение о намерениях с аэропортом «Шереметьево-2», предусматривающее получение шведами ген. подряда на реконструкцию аэропорта до 2010г. (объем инвестиций – 1 млрд.долл.).

«Электролюкс» в соответствии с протоколом о намерениях с Администрацией Нижегородской обл., планирует производство стиральных машин (объем инвестиций – 80млн. долл.).

Компанией NCC получен подряд на реконструкцию метро в С.-Петербурге стоимостью 31 млн.долл.

«Приппс Рингнес» существенно укрепила позиции на рос. рынке за счет приобретения завода «Пикра» – крупнейшего производителя пива (70 млн.л. в год) в Сибири и ряд других фирм, которые в силу фин. кризиса и ухода с рос. рынка конкурентов смогли занять высвободившиеся ниши на рынке России.

Исполнит. директор шведской фирмы «Восток-Нафта» Турбьорн Ранта полагает, что акции, котирующиеся на Московской бирже, недооценены. «Восток-Нафта» владеет большим пакетом малоликвидных акций рос. эмитентов и поэтому сильно зависит от развития событий на бирже в Москве. В конце нояб. 1999г. курс акций «Восток-Нафта» на Стокгольмской фондовой бирже вырос на 10% до 17,4 кр. за акцию.

Крупнейшими инвестициями «Восток-Нафта» в России до сих пор были приобретение крупных пакетов акций компаний «Сургутнефтегаз» и «Газпром». Эти пакеты составляют 25% всех вложений компании. По результатам 1999г. «Восток-Нафта» показала результат (до налогообложения) +71 млн.кр., тогда как в прошлом году ее убытки составили 1,1 млн.кр.

В будущем компания намерена продать небольшую часть имеющихся акций с целью финансирования покупки рос. нефтекомпании ЕТС. Это будет первой прямой инвестицией «Восток-Нафта» в России. ЕТС находится в Томской обл., ее нефтяные запасы оцениваются в 100 млн.т.

Развитие событий последнего времени на Московской бирже радует вкладчиков т.н. «российских» фондов. Эти фонды находятся среди наиболее быстро растущих фин. организаций на шведском рынке. По результатам, рассчитанным с начала 2000г., фонд «Робур Руссландсфонд» находится на 5 месте, стоимость его активов возросла на 39,6%, за ним идет «Хагстремер & Квиберг Руссландсфонд» – 38,2% и «Ист Кэпитал Руссландсфонд» – 37,6%. Показатели FMG Russian Federation Fund выросли на 35%, «Банко Руссландсфонд» – на 33,9%, Alfred Berg Russia – на 33,7%.

О заинтересованности государства в работе на рос. рынке и вложения инвестиций можно судить о деятельности гос. телеком. компании «Телия». Компания «Телия» приобрела за 700 млн.кр. 25% акций в рос. холдинге «Телекоминвест», являющимся одним из трех наиболее крупных предприятий телеком. сектора РФ. «Телекоминвест» совместно с «Телией» обладает большинством акций «Норд-Вест GSM», крупнейшего оператора сотовой связи на Северо-западе РФ. По словам представителя «Телии», ответственного за деятельность компании в России Бу Магнуссона, компания наблюдает признаки оживления в рос. экономике и рассчитывает на то, что Россия вскоре станет одним из наиболее динамично развивающихся рынков в Европе.

*Содействие региональному развитию.* Агентство по пром. и тех. развитию НУТЕК (Narings- och Teknikutvecklingsverket, Nutek) – правит. агентство, которое осуществляет надзор за реализацией программ регионального развития, которые реализуют администрации губерний Ш. Решение об оказании содействия принимается НУТЕК или, в отдельных случаях, правительством (минпром). НУТЕК также осуществляет надзор за региональными корпорациями по развитию, действующими в каждой из 23 губерний.

Содействие региональному развитию реализуется в областях, которые составляют 58% территории Ш. и где живет 7% всего населения страны. Это, прежде всего, север Ш., который составляет около 2/3 ее территории, а также остров Готланд. Эти территории разделяются по приоритету на «Зону 1» и «Зону 2» («Зона 1» – более приоритетная, с более высоким уровнем содействия развитию). В отдельных случаях содействие региональному развитию может быть распространено и на другие территории.

Всего существуют 7 форм содействия, доступных для предприятий.

1. В сельской местности с низкой плотностью населения, определяемой по усмотрению администрации губернии, компания-инвестор может рассчитывать на получение спец. ссуды. При этом сфера инвестиций не учитывается. Макс. размер ссуды – 800 тыс.кр. на 3г. Для мелких проектов существует особая форма такой ссуды с упрощенной процедурой ее получения. При этом макс. размер ссуды составляет 50% от объема инвестиций, но не более 20 тыс.кр.

2. Содействие развитию в определенных регионах. Такой вид содействия распространяется на инвестиции в строительство и оборудование. Кредиты предоставляются для реализации проектов, которые не могут финансироваться за счет привлечения коммерческих кредитов.

В «Зоне 1» малые и средние предприятия могут получить ссуду до 40% от объема инвестиций, для остальных предприятий предельный размер субсидии — 35% от объема инвестиций. В «Зоне 2» предельный размер предоставляемых субсидий составляет 20%. Общий размер фин. поддержки (субсидии и льготного кредита) не может превышать 70% от объема инвестиций в «Зоне 1» и 50% в «Зоне 2».

Если общий объем инвестиций превышает 20 млн.кр., решение о предоставлении содействия принимает НУТЕК или правительство, в остальных случаях — администрация губернии.

Возможно также оказание содействия предприятиям сферы услуг в случае, если они осуществляют перемещение машин и оборудования, НИОКР, а также набор и обучение персонала.

3. Субсидии на развитие могут быть предоставлены как виде прямой фин. поддержки, так и в форме целевого кредита. В «Зоне 1» «мягкие» инвестиции (разработка продукции, маркетинг, обучение и т.д.) поддерживаются субсидиями до 40% для малых и средних фирм и до 35% для прочих фирм. Макс. размер субсидий для «зоны 2» — 20%. Общий размер фин. поддержки не должен превышать 50% с учетом целевого кредита.

4. Субсидии на увеличение занятости. Предприятия, создающие в соответств. регионах новые рабочие места, на длит. время могут получить спец. субсидии. Размер таких субсидии наибольший в первый год. В последующие годы размер субсидии уменьшается и через 5 лет полностью прекращается. Размер субсидии на создание нового рабочего места с полной занятостью составляет 200 тыс.кр. в «Зоне 1» и 120 тыс.кр. в «Зоне 2». Субсидия выплачивается по частям один раз год.

5. Снижение налога на фонд зарплаты. Указанный налог снижен в «Зоне 1» и «Зоне 2» за исключением некоторых отраслей и географических областей на 10% до 2000г. включительно. Снижение налога не распространяется на базовые отрасли (горнодобыча, чермет, бумпром). Отрасли, на которые распространяется снижение налога, несколько различаются для «Зоны 1» и «Зоны 2». В основе снижения налога — система возврата подоходного налога.

6. Транспортные субсидии распространяются на перевозку товаров для или от предприятий в Норрланде, значит. части Вермланды и Даларна. Размер субсидий составляет от 10% до 50% в зависимости от протяженности маршрутов и их расположения.

7. Инвест. трасты также могут получить ссуды, если их деятельность сосредоточена в соответств. регионах. Условия ссуд определяются правительством в каждом конкретном случае.

Со вступлением Ш. в ЕС программы регионального развития значительно расширились за счет участия в них Структурных фондов ЕС. Доля Ш. в указанных фондах составляла 13 млрд.кр. в 1994-99гг.

Одна из важнейших задач НУТЕК — гармонизация правил использования фондов ЕС со шведской политикой регионального развития. НУТЕК ведет работу, направленную на упрощение системы регулирования деятельности структурных фондов ЕС.

## Приватизация

В секторе гос. предприятий, который охватывает коммерческие управления и АО, занято 180 тыс.чел. (данные начала 2000г.). Курируют деятельность гос. предприятий 6 различных министерств и парламент — насчитывается 59 таких гос. предприятий; координирующим деятельность госсектора органом выступает минпром.

Государство — крупнейший держатель акций в стране, 1998г.

Курирующий орган	Кол-во предпр.	Оборот млн. кр.	Кол-во занятых
Минпром.....	33	185726	168022
Минфин.....	15	53787	22941
Минсоцдел.....	3	39092	12782
Минкультуры.....	4	1865	1695
Минэкологии.....	3	398	183
МИД.....	2	1074	103
Парламент.....	1	480	410
ВСЕГО.....	61	282422	206136

9 госпредприятий входят (по обороту) в число 50 крупнейших предприятий Ш.

Место	Место в числе 500 крупнейших в Швеции	Название предприятия	Оборот в 1998г. млн.кр.
1.....	12	Telia	51 240
2.....	15	SAS-koncernen	40946
3.....	-	Merita Nordbanken	29544
4.....	23	Vattenfall	27957
5.....	26	AssiDoman	23 993
6.....	27	Posten	24359
7.....	28	Apoteket	23420
8.....	40	Systembolaget	15495
9.....	46	SJ	14798
10.....	49	Celsius	14293
11.....	54	Svenska Spel	12924
12.....	68	Samhall	9538

Крупные работодатели в Ш.

Предприятия с числом занятых более 10 тыс. чел.

Место	Предприятия	Кол-во занятых в Ш., (1998г.)
1.....	Volvo	51 656
2.....	Posten (roc.)	41 907
3.....	Ericsson	41 554
4.....	Telia (roc.)	27540
5.....	Samhall (roc.)	25 692
6.....	ABB	24 149
7.....	KF	17434
8.....	SJ (roc.)	15600
9.....	Skanska	14969
10.....	ForeningsSparbanken	13223
11.....	NCC	13 139
12.....	SEB	11 503
13.....	Stora-Enso	11 354
14.....	Sandvik	11 048
15.....	Scania	10380

После продажи Volvo Personvagnar, крупнейшим является Почтовое управление Ш. (Posten) — в наст.вр. в число 10 основных предприятий по числу рабочих мест входит 4 гос.

Парламент еще в 1996г. определил основные направления деятельности по управлению гос. предприятиями, в числе которых особо выделяется их коммерческая самостоятельность, работа на равных конкурентных условиях с высокой эффективностью, прибыльностью и, в случае необходимости, структурных преобразований. От прибыли государство получает определенную часть, отчисляемую в доходную часть бюджета.

Любые изменения, связанные с гос. владением, требуют одобрения со стороны парламента. Госу-

дарство получило одобрение, когда оно собиралось уменьшить свою долю в «Асси Думен» и «Фармация энд Апджон». Ежегодно государство представляет отчет о деятельности предприятий с гос. участием. Деятельность государства в управлении предприятиями рассматривается ревизорами парламента и представляется в докладе «Роль государства как владельца компаний», а также экспертной группой по изучению гос.-публичной экономики. При подборе кадров на должности исполнит. директоров, государство руководствуется «Основными направлениями при найме на работу руководителей» и рядом других общих постановлений по этому вопросу. В приложении приводится перечень всех гос. предприятий, находящихся под управлением гос. органов Ш., включая Парламент.

Процесс акционирования и приватизации государственного сектора экономики страны, первый этап которого можно отнести ко II пол. 80-х гг., проходит трудно. Здесь особо следует выделить процесс в рамках так. наз. естественных монополий, а также в системе здравоохранения. Минпром во главе с министром Б. Русенгренем проводит четкую политику на поэтапное акционирование, приватизацию, «представление госкомпаний» на Стокгольмскую фондовую биржу, что позволяет государству наиболее эффективно реализовать госсобственность с учетом конкретных условий на рынке, места того и иного предприятия в европейском межд. эконом. сегменте.

Политика соц.-дем. правительства порой встречает резкую критику со стороны оппозиционных партий, и в ряде случаев правительство вынуждено менять тактику работы с гос. предприятиями (это и проблема с «Цельсиус АБ», неудачная сделка «Телия» и норвежского «Теленора» и ряд других).

В качестве иллюстрации деятельности гос. предприятий ниже приводятся отдельные шаги, которые были предприняты в 1999г. и начале 2000г.

*Телеком. сектор.* Крупным событием дек. 1999г. стала неудачная попытка слияния двух скандинавских гос. телеком. компаний: шведской «Телии» и норвежской «Теленор». Вначале о сделке было широко объявлено, состоялось подписание учредит. документов. Затем правление вновь созданной компании «Телия-Теленор» раскололось по вопросу о местонахождении общего подразделения мобильной телефонии. Норвежская сторона настаивала на размещении его в пригороде Осло Форнебю, где еще только предстояло создать необходимую инфраструктуру. По замыслу норвежцев, размещение этого участка должно было стать «локомотивом» тех. и пром. развития этой отрасли в экономике страны. Шведы отстаивали свои планы по размещению подразделения мобильной телефонии в пригороде Стокгольма Чисте, где уже создана вся необходимая инфраструктура и который по уровню концентрации предприятий соответств. профиля сравнивают с ам. «силиконовой долиной».

СМИ Ш. возложили всю полноту вины за раскол в правлении совместной фирмы на директора с норвежской стороны Тормуда Хермансена, который несколько раз давал действительные поводы для обвинений и критики своим невыдержанным поведением и высказываниями. Во второй

половине дек., после бесплодных попыток спасти ситуацию, было объявлено о разделении компании на шведскую и норвежскую части. Сделка по слиянию провалилась. Произошла смена руководства в шведской «Телии» и объявлено о планах приватизации этой гос. компании.

В начале фев. 2000г. правительство дало зеленый свет продаже телеком. предприятия «Телия». Руководство и владельцы компании приступили к работе по регистрации компании «Телия» на Стокгольмской и Нью-йоркской фондовых биржах (июнь 2000г.). Также определены основные стратегические направления будущего этого концерна, на модернизацию которых потребуется 150-200 млрд. крон (покупка предприятий и инвестиции в расширение передающей сети). При продаже «Телии», шведы в качестве доказательства преимуществ будут использовать те параметры, которые часто звучат в мировых исследовательских докладах — Ш. занимает одно из передовых положений в информ. технологиях и ее яркими представителями в этой сфере являются «Эрикссон» и «Телия». Продажа «Телии» будет осуществлена только «глобальным инвесторам». Биржевая стоимость «Телии» составляла 350-400 млрд. кр.

*Ж/д транспорт.* В дек. 1999г. правление гос. железных дорог (коммерческое управление) приняло решение об акционировании. 1 янв. 2001г. будет образовано Statens Jambvagar (SJAB), АО «Гос. железные дороги» при условии, что парламент утвердит это решение.

В материнскую компанию SJAB войдут шесть дочерних предприятий: SJCargo (перевозка грузов), SJResor (продажа билетов и пассажирские перевозки), SJTeknik (обслуживание), SJTerminalproduktion (уборка и обслуживание на терминалах), SJData и S-TFastigheter (компьютерная служба и служба по недвижимости).

Предполагается в течение 3 лет снизить число занятых на ж/д транспорте на 5500 до 9500 человек, в т.ч. за счет продаж деятельности, связанной с вагонами-ресторанами и судоходной линией Scandlines.

Ожидается, что прибыль гос. железных дорог Ш. (оборот 15 млрд. кр.) возрастет с 200 млн. кр. до 500 млн. В плане обуславливается рост пассажирских перевозок ежегодно на 3% и грузоперевозок до 3,5% в год. Планируется введение на отрезке Мелардаль скоростного поезда X-40, который будет поставлен в 2002г. (вложение 1,1 млрд. кр.).

*ВПК.* После одобрения парламентом продаж гос. долей в Celsius, в условиях сокращения заказов для собственных ВС, ведущий шведский военно-пром. концерн SAAB при поддержке Минобороны и правительства выдвинул предложение о покупке 90% акций концерна Celsius за 625 млн. долл., что на 40% больше биржевой стоимости Celsius.

В Скандинавии создан военно-промышленный концерн с оборотом 2,8 млрд. долл., пакетом заказов на 450 млн. долл. на ближайшие 2 года и количеством занятых 18300 чел. Объем продаж достигнет — 1,8 млрд. долл., и по этому показателю созданный концерн войдет в десятку крупнейших военно-промышленных концернов Европы.

Концерн сконцентрирует свои усилия на производстве систем вооружения, систем управления ведением боя, производстве военных самолетов, высокоточного оружия, а также эксплуатации во-

енной техники. Планируется продолжить работы в космической области и эксплуатации гражд. самолетов.

**Гражд. авиация.** В марте 2000г. правительство Ш. представило законопроект, согласно которому с 1 янв. 2001г. Управление гражд. авиации (Luftfartsverket) будет преобразовано в самостоят. акционерное предприятие. На его базе будет образован контрольно-разрешительный орган, куда будут переданы функции надзора за безопасностью воздушного движения, а также коммерческое предприятие, отвечающее за деятельность аэропортов, аэровокзалов и служб управления движением. Приватизация Управления гражд. авиации будет проходить под контролем минпрома. Приватизация даст возможность активнее действовать на рынке свободного капитала, привлекать инвестиции для строительства четвертой взлетно-посадочной полосы в аэропорту Арланда и доп. аэропорта в окрестностях Стокгольма. В планы Управления входит получение коммерческих кредитов на льготных условиях от Европейского инвест. банка.

**Энергетический сектор.** Гос. энергетическая компания «Ваттенфаль» сделала важный шаг на западногерманском рынке, приобретя 25% шестой по величине энергетической компании — «Хамбургите Электриситетс Верке» за 7,5 млрд.кр. Среди других владельцев ХЭВ — шведская компания «Сюдкрафт» — 21,6% и «Преуссен Электра» — 15%. На долю ХЭВ на энергетическом рынке Германии приходится 4%.

Исторической датой все шведские СМИ называют 30 нояб. 1999г., день, когда были достигнуты принципиальные договорные условия о закрытии первого атомного реактора «Барсебек-1». Завершилась 20-летняя история, которая вылилась во все-народный референдум, тяжелые конфронтации между полит. партиями, отставку правительств. В 0 ч. 00 м. 30 нояб. 1999г. был остановлен агрегат «Барсебек-1». Следует отметить неоднозначную реакцию руководителей полит. партий, среди которых можно выделить слова лидера умеренно-коалиционной партии, который подчеркнул, что с приходом к власти его партия незамедлительно введет в эксплуатацию этот агрегат, если конечно «это будет возможно с тех. точки зрения», подчеркнул лидер партии, отражающий взгляды крупного капитала страны.

Основные договоренности между государством, «Ваттенфаль» и «Сюдкрафт» по данному вопросу.

— Компания «Сюдкрафт» за закрытие агрегатов «Барсебек-1» и частично в будущем «Барсебек-2» получит компенсацию в виде мощностей по производству электроэнергии на соответств. сумму с таким же воздействием на окружающую среду. «Ваттенфаль» продает мощности в Рингхальсе (атомные станции) государству по рыночной стоимости.

— «Барсебек» и «Рингхальс» объединяются в СП, в котором «Ваттенфаль» владеет 74,2% акций, а «Сюдкрафт» — 29,8%. В случае принятия полит. решения о закрытии «Барсебек-2», «Сюдкрафт» получит компенсации в виде мощностей по производству электроэнергии, а «Ваттенфаль» — компенсацию со стороны государства.

— «Сюдкрафт» отвечает за закрытие и ликвидацию «Барсебек», а «Ваттенфаль» — за агрегаты «Рингхальс 1-4».

— Общая компенсация «Ваттенфаль» при закрытии «Барсебек» составит 5,7 млрд.кр. Это будет осуществляться как за счет платежей наличными в 2,6 млрд. крон, так и за счет того, что «Ваттенфаль» получит 74,2% производства электроэнергии на «Барсебек-2».

— Государство компенсирует издержки в работе СП по эксплуатации «Барсебек-2» и по ликвидации и сервисному обслуживанию «Барсебек-1». В целом это составит порядка 3,3 млрд. крон.

— Внеочередное совещание акционеров компаний «Сюдкрафт» состоялось в декабре, на котором было принято решение утвердить эти договоренности.

— Правление «Ваттенфаль» уже одобрило эти договоренности, при условии, что они будут одобрены правительством.

Правительство Ш. обеспечит такую ситуацию, в которой страны соседи обеспечат при необходимости резервные поставки электроэнергии. Речь идет о Дании, Германии, Финляндии и Норвегии.

В условиях прогнозируемого «энергетического голода» в случае наступления холодов и в связи с закрытием атомного реактора «Барсебек-1», гос. АО «Ваттенфаль» продолжило курс на приобретение энергетических компаний на континенте. Так, в середине дек. 1999г. поступило сообщение о приобретении 55% акций польской энергокомпании Electrocierlownie Warszawskie; стоимость сделки 3 млрд.крон. В польской компании занято 4250 человек и на нее приходится 98% выработки тепла и 68% потребляемой в Варшаве электроэнергии. Годовое производство 4 млрд.квтч. электроэнергии, что примерно соответствует мощности закрытого реактора.

## ИТ

**Безопасность в области информ. технологий.** На проходившей в начале 2000г. ежегодной обществ. конференции «Народ и оборона» руководитель СЭПО А. Эрикссон выступил с докладом по новым направлениям работы иностр. спецслужб. Отмечена тенденция смещения сферы интересов иностр. государств с чисто военных исследований в сторону высоких технологий, полит. и фин.-эконом. информации. **Вопрос обеспечения эконом. безопасности выходит на одно из ведущих мест.** Отмирают традиц. понятия «друзей и врагов», угрозу шведской нац. безопасности представляют в т.ч. ам., англ. и немецкие спецслужбы. Причем, руководство СЭПО считает, что секретную информацию указанные спецслужбы получают в основном за счет более высокой тех. оснащенности. Наибольшую активность проявляют США, поскольку ам. тех. специалисты имеют доступ к коммуникационным сетям и оборудованию телефонной, факсовой и компьютерной связи.

Во многих странах Европы, в т.ч. и в Ш., разразился скандал по поводу использования США (National Security Agency), при поддержке Великобритании, а также Канады, Австралии и Новой Зеландии, системы глобального контроля телеком. сетей «Эшелон». Система обеспечивала контроль телефонных разговоров, факсовых сообщений, электронной почты, а также позволяла при определенных обстоятельствах контролировать информацию, передаваемую с использованием оптоволоконных и микроволновых линий связи.

Система была способна идентифицировать голос пользователя, что позволяло контролировать сообщения всех влиятельных политиков и бизнесменов, а также других лиц, представляющих интерес, автоматически подавать сигнал тревоги при использовании ключевых слов в сообщении, перехваченном любым способом. В докладе, представленном членам парламента Европы, о возможностях системы было сказано, что она позволяла соответств. образом **обрабатывать 3 млрд. сообщений в день** (только обработка электронной почты за полчаса позволяла прочесть 1 млн. сообщений). Официально система использовалась якобы для борьбы с межд. преступностью, однако на самом деле осуществлялся глобальный контроль. Некоторые же ведущие европейские фирмы напрямую обвинили создателей системы в пром. шпионаже, в результате которого **Европа недосчиталась миллиардов долларов**.

Парламент стран ЕС требует, чтобы подобная деятельность была ограничена, т.к. это прямая угроза эконом. безопасности стран ЕС.

А.Эрикссон отметил низкий уровень защищенности шведской промышленности, фин. и гос. структур от проникновения в информ. и телеком. сети. При проведении важных переговоров, совещаний, внутр. конференций рекомендуется не иметь при себе средств бытовой связи типа мобильных телефонов или ПК. Информацию особой важности СЭПО рекомендует писать на бумаге, не произнося вслух, с последующим ее хранением в сейфах. Размещение чувствительной информации в компьютерных системах, по мнению шведских спецслужб, значительно повышает вероятность ее утечки.

Полиция безопасности СЕПО имеет утвержденный ее комитетом регистр для периодического и постоянного прослушивания телефонных разговоров. Около 250 тыс. чиновников входят в указанный регистр. Подлежат обязат. прослушиванию телефоны их шоферов, телохранителей, а также персонала аэропортов.

Ответственность за обеспечение информ. безопасности (ИБ) государства, а также за состояние гос. информ. систем разделена в Ш. между рядом ведомств и контролирующими органами.

Существует понятие ИБ в мирное время и в военное (кризисный период). Обеспечением ИБ в мирное время занимается Гос. агентство по адм. развитию (Statskontoret). Правовой основой его деятельности является Закон 1992:877. Агентство представляет собой исследоват. и координационный центр, подчиняющийся правительству и поставляющий информацию министерствам и ведомствам. Задачей Агентства является оказание поддержки правительству в исследовании, контроле и повышении эффективности гос. управления, предоставление рекомендаций по вопросам засекречивания информации.

Координацию ведомств в гражд. секторе тотальной обороны осуществляет Гл. управление мобилизационной готовности (Overstyrelsen for civil beredskap), которое подчиняется МО. В области ИБ задачей Управления является организация работы руководителей гражд. обороны различного уровня по достижению требуемого уровня безопасности критически важных для общества информ. систем.

В полиции Ш. создано спецподразделение IT, которое отвечает за информ. безопасность. Пла-

нируется создать отделения в каждом лене, однако ресурсов не хватает, и руководство решило акцентировать внимание на г.г. Стокгольме, Гетеборге и Мальме.

Руководство подразделения утверждает, что каждый месяц имеют место десятки попыток проникнуть в информ. сети крупных фирм, МО, НИИ и т.д. **Попытки сэкономить на системах информ. безопасности приводят к огромным затратам.** Шведское законодательство достаточно либерально к лицам, совершившим подобные правонарушения. Оно предусматривает наказание в виде штрафа либо в исключит. случае тюремное заключение сроком до 2 лет (например, в США подобные правонарушения рассматриваются как саботаж и наказываются тюремным заключением на срок до 60 лет).

На законодат. уровне решается вопрос юр. силы электронной подписи. Закон о правомочности электронной подписи уже в ближайшее время будет принят (ориентировочно в Ш. он вступит в силу с начала 2001г.), что сократит многократно время на заключение контрактов, осуществление взаиморасчетов и будет настоящим прорывом в области электронной торговли, в т.ч. с использованием сетей Интернет, т.е. носить глобальный характер (в 1999г. с использованием Интернет было продано товаров на 8 млрд.долл., и этой услугой воспользовалось 28,8 млн.чел.). Данный вопрос дискутируется на самом высоком уровне, т.к. напрямую связан с эконом. безопасностью отдельных фирм и государства в целом. Ш. следует в авангарде стран пропагандирующих электронную торговлю.

## Самоуправление

**Историческая справка.** В середине XIX в. был упразднен институт гильдий и введено свободное предпринимательство. **В 1842г. был принят закон об обязат. начальном образовании. Законодат. порядком регулировалась помощь бедным.** Вместо сословного появился двухпалатный парламент (риксдаг). Создавались условия для реформирования местного уровня гос. власти, которые были закреплены Постановлением о местном самоуправлении 1862г.

Постановлением вводилось разделение полномочий управления на местах на церковные и светские. Выполнение церковных задач возлагалось на приходы, а светских — на города и сельские коммуны. Одновременно с этим на региональном уровне был введен институт ландстингов (landsting), обладавших достаточно широким кругом полномочий. Было создано 2,4 тыс. сельских коммун, по количеству существовавших ранее сельских общин. Помимо этого, существовало порядка 90 коммун-городов и 10 коммун-кепингов, представлявших собой нечто среднее между городом и сельской коммуной.

Границы ландстингов, в компетенцию которых входили и вопросы регионального уровня, в основном совпадали с границами области (лена). Города с населением более 25 тыс. жителей не входили в ландстинги, а выделялись в отдельные коммуны.

В 1946г. риксдагом было принято решение о реформировании коммун, вступившее в силу в 1952г. В результате слияния мелких образований, создания коммунальных блоков в процессе реформы, завершившейся к 1 янв. 1974г., количест-

во коммун уменьшилось до 278. В дальнейшем коммуны разделились на две или несколько.

Применение правовых норм 1862г. наложило свой отпечаток на реорганизацию коммун в реформах 1952–74 гг., с принятием в 1953г. единого для города и села Закона о местном самоуправлении, и в определенной мере, на новый закон о местном самоуправлении 1992г.

Основное разделение задач и функций между членами муницип. собрания (*kommunfullmak-tige*), избранными прямым голосованием и представляющими высший орган местной власти в коммуне с правом принятия решений, и членами исполкома, являющегося «руководящим органом», строится на принципах постановления 1862г. Роль муницип. собрания в сегодняшнем обществе, однако, значительно изменилась, а его возможности делегировать решение конкретных вопросов исполнит. или другим комитетам возросли. Но в основе системы по-прежнему лежит принцип разделения властей на исполнит., законодат. и судебную. Идея избирать администрации коммун из их жителей на партийной основе, а не составлять их из профессионалов, была также зафиксирована в 1862г.

Тогда же был решен вопрос о финансировании коммун, с предоставлением им права взимания налога с физ. лиц. При этом размер налога устанавливался одновременно с принятием бюджета. Решение о принятии муницип. бюджета и **установлении размера муницип. налога является прерогативой коммуны** и не подлежит утверждению какими-либо гос. органами. **Право коммун на взимание налога** — одного из основных в налоговой системе страны — закреплено в действующей конституции 1974г. (Акт о форме правления).

Гос. органами исполнит. власти на нац. уровне являются правительство, министерства и центр. управления, на региональном — управления ленов и гос. органы ленов. На местном уровне действуют службы по организации обслуживания населения в рамках гос. ведомств, например службы занятости населения.

Ландстинги, основной задачей которых является организация здравоохранения в регионе, за некоторым исключением, охватывают территорию ленов. Так, в лене Готланд ландстинг отсутствует, его функции выполняют коммунальные органы.

Существуют следующие типы коммун: первичные светские коммуны, те, что в разговорном языке обозначаются термином «коммуна», а также церковные коммуны — приходы и епархии. И светские, и церковные коммуны могут образовывать между собой совместные органы — соответственно ассоциации коммун или церковные объединения.

**Задачи коммун.** В ведении коммун находится обширный круг вопросов — от содействия развитию отдельного члена общества и заботы о нем, до проблем планирования, охраны окружающей среды, организации спасат. службы, гражд. обороны, обществ. транспорта, водоснабжения, канализации, энергоснабжения, организации досуга и культуры.

Соц. обеспечение в коммуне включает детские дошкольные учреждения, обеспечение ухода за престарелыми, инвалидами, а также заботу о семье и личности.

Коммуны несут основную часть расходов по организации работы детских дошкольных учреждений, а родители оплачивают их незначит. долю в форме ежемесячной оплаты. Ее размеры устанавливаются каждой коммуной самостоятельно.

На коммуны возложена задача оказания помощи лицам, не способным обеспечить себя самостоятельно. **Соц. пособие**, предоставляемое в качестве материальной или другой помощи, **призвано согласно закону «обеспечить приемлемый уровень жизни».**

В области здравоохранения ответственность за спец. школы, а также за спец. уход и помощь лицам с отставанием в умственном развитии постепенно переходит с уровня ландстинга на уровень коммун. Коммуны имеют право заключить с ландстингом договор о передаче им задач по организации амбулаторного здравоохранения.

Подавляющее большинство коммун обязалось на основе договора с Гос. иммиграционным управлением и при соответств. гос. компенсации принимать беженцев или лиц, обращающихся за предоставлением им убежища в Ш.

В области образования коммуны несут ответственность за организацию работы **обязат. (девятилетней) школы**, муницип. школ для взрослых, а также за организацию обучения в гимназии.

В задачи коммун входит планирование использования земли в различных целях, в первую очередь под строительство жилья, предприятий, школ и т.д. Соответствующий комитет осуществляет надзор за строительством и предоставляет необходимые разрешения. Создавая муницип. предприятия или фонды по строительству и эксплуатации жилья, коммуны участвуют в обеспечении населения жилой площадью.

В вопросах защиты окружающей среды и охраны здоровья населения коммуны обязаны следить за строгим соблюдением санитарных норм и вести работу по профилактике заболеваний. Соответствующий комитет обязан участвовать в планировании развития общества и осуществлять контроль за питьевой водой, выбросами в окружающую среду, а также соблюдением санитарно-гигиенических норм в квартирах, магазинах, ресторанах и т.д.

Важной задачей является организация досуга населения и культурно-массовая работа. Коммуны строят и несут ответственность за эксплуатацию спорт. сооружений и мест проведения досуга. В их компетенцию входит обслуживание библиотек, фин. поддержка культурных мероприятий.

На коммунах лежит ответственность за обустройство и содержание улиц, парков и т.д., а также за строительство и содержание сооружений водотепло- и энергоснабжения, канализационной системы.

Коммуны несут ответственность за организацию общей спасат. службы, включая пожарную охрану и подразделения, используемые на местах аварий и несчастных случаев, а также за организацию гражд. обороны и ее планирование.

**Функции ландстингов.** В основном на ландстингах лежит общая ответственность за организацию здравоохранения. Не входящие в ландстинги коммуны, а именно, Гетеборг, Мальме, и Готланд, сами решают эти задачи. Ландстинги отвечают за организацию и работу амбулаторных и стационарных учреждений здравоохранения.

Ландстинги несут ответственность за организацию стоматологического обслуживания детей и молодежи в возрасте до 20 лет, а также стоматологического лечения взрослых. Остальная часть стоматологического лечения обеспечивается частными врачами, входящими в систему общего страхования.

Психиатрическая медицина также относится к компетенции ландстингов. В 80гг. психиатрия претерпела радикальные изменения, прежде всего в результате **прекращения работы старых психиатрических больниц** и замены их мед. обслуживанием амбулаторного типа.

Подготовка мед. персонала, за исключением врачей и врачей-стоматологов, осуществляется самим ландстингом — мед. училищами и техникумами. На уровне вузов ландстинг отвечает за подготовку мед. сестер и специалистов по лечебной физкультуре. В ведении ландстингов находится также обучение и подготовка специалистов в народных университетах.

В вопросах регионального развития ландстинги оказывают прямое влияние на гос. планирование посредством назначения членов управления лена, за исключением губернатора и членов других гос. органов на уровне лена. Совместно с государством ландстинги распоряжаются региональными фондами развития, предоставляющими эконом. помощь малым и средним предприятиям. Организация обществ. транспорта на местном уровне возложена, как правило, на коммуну, а на региональном — на транспортное предприятие, которым коммуна и ландстинг владеют совместно.

Право принятия решений на уровне коммуны/ландстинга реализуется членами муницип. собрания/ландстинга, избранными на основе прямого голосования. Они избираются на 4г. Выборы проводятся одновременно с выборами в риксдаг. Количество членов муницип. собрания/ландстинга зависит от числа жителей коммуны и ландстинга, обладающими избират. правом.

Своего рода «правительством» коммуны является исполком. Его мандатный период составляет 4г. Вновь избранный исполком приступает к работе 1 янв. следующего после выборов года (выборы проходят в сент.).

На исполком могут быть возложены некоторые функции адм. управления или исполнения принятых решений, которые обычно принадлежат одному из нескольких функциональных комитетов, действующих в системе местного самоуправления, например распоряжение недвижимостью, кадровые вопросы или организация спасат. службы.

## Церковь

Историческим событием называют в Ш. **первую церковную реформу за последние четыре столетия**, означающую отделение с 1 янв. 2000г. шведской лютеранской церкви от государства. Закон о церкви 1992г. теряет силу после вступления в действие с 1 янв. 2000г. новых Закона о шведской лютеранской церкви и Закона о религиозных конфессиях, принятых в 1998г. Государство с некоторыми ограничениями будет осуществлять контроль за деятельностью церкви в части, касающейся соблюдения нац. законодательства.

В юр. плане отделение от государства означает, что церковь с 2000г. без согласования с гос. орга-

нами может решать такие вопросы, как назначение епископов, формирование расходных статей своего бюджета и т.п. Церковные мероприятия будут проводиться самостоятельно, без контроля со стороны местных органов самоуправления. Вопросы внутр. деятельности церкви будут регулироваться не гос. предписаниями, а «Церковным порядком» (Kyrkoordning), принятым в июне 1999г. высшим церковным собранием (его текст на 135 стр. имеется на странице церкви в Интернет [www.svkyrkan.se](http://www.svkyrkan.se), или на странице парламента [www.riksdagen.se/rixlex](http://www.riksdagen.se/rixlex)). Священнослужители теряют статус гос. служащих.

Для шведских граждан изменение статуса отношений между государством и лютеранской церковью означает упразднение обязат. налога на церковные нужды (1% от подоходного налога). В этой связи руководство церкви опасается снижения числа прихожан (ими становятся автоматически после крещения) и соответственно уменьшения доходов церкви. Церковная касса будет формироваться за счет церковных отчислений в размере 1% от подоходного налога прихожан (90% от коренного населения). Кроме того, все граждане без исключения должны выплачивать сбор на организацию похоронных церемоний. Его размер устанавливается коммунальными властями при согласовании с местными приходскими. Вместе с тем фин. поступления в значит. степени будут обеспечиваться за счет проведения служб, бракосочетаний, крестин и т.п. (стоимость услуг церковь сможет отныне устанавливать самостоятельно). Число посещений церкви достаточно высоко (17 млн. в год, при населении страны 9 млн. чел.).

Государство и в дальнейшем будет оказывать фин. содействие лютеранской церкви, равно как и другим зарегистрированным в должном порядке религиозным объединениям. Средства будут выделяться по линии Гос. комиссии по оказанию фин. содействия религиозным обществам, в состав которой входят представители разрешенных в Ш. религий (с 1 янв. 2000г. — 9). В задачи Комиссии входит распределение гос. средств (50 млн. крон в год) на проекты по линии религиозных конфессий.

## Благотворительность

**Гум. организация «Детские деревни СОС».** Является межд., негос. институтом, ставящим перед собой задачу помощи сиротам и беспризорникам. Ее отделения действуют в 130 странах. В 1949г. в Австрии, в г. Имст была создана первая детская деревня «Мир». Создателем и идейным ее вдохновителем стал молодой австрийский доктор Герман Гмайнер. По его мнению, просто предоставить обездоленному ребенку пищу и кров над головой недостаточно — детям нужны дом и семья, где бы они чувствовали себя в безопасности. Первые детские деревни были созданы в Австрии, Германии, Франции и Италии. Впоследствии идея распространилась по всему миру, но основы остались неизменными: дети должны иметь возможность жить в своей собственной стране, своей культуре, со своим языком и со своей религией. Сейчас «Детские деревни СОС» возглавляет Гельмут Кутин, сам выросший в такой деревне в Австрии.

Концепция и основная структура детской деревни остается единой по всему миру, с учетом нац. особенностей в организации и архитектуре.

Обычно такая деревня состоит из 10-15 домов, в каждом из которых живут 7-10 детей разного возраста и их «мама». Дети получают образование либо в местной школе, либо в учебном центре самой деревни, куда зачастую приходят учиться и местные дети. Сотрудники детских деревень набираются из числа местных жителей, получающих спец. подготовку по оригинальной методике организации.

Насчитывается 385 детских деревень, а всего «Детские деревни СОС» оказывают помощь 280 тыс. детей по всему миру. **В России действуют три детских деревни** — в Подмоскowie, в Орловской обл. и еще одна строится под С.-Петербургом. Последний проект считается юбилейным — деревня должна была торжественно открыться в дек. 1999г., когда организации исполнится 50 лет, но по ряду объективных причин сроки сдвинуты. Основные расходы на строительство несут местные отделения трех стран: Ш., Норвегии и Швейцарии.

Руководителем шведской нац. организации является Ванья Бефритц, а покровительницей — принцесса Лириан. Ежегодно в Ш. привлекаются пожертвования на 70 млн. крон. Основную массу составляют пожертвования частных лиц. Всего организация насчитывает 90 тыс. шведов, которые регулярно переводят разные суммы на ее счет. Из них 22 тыс.чел. — так называемые «крестники», которые жертвуют на содержание своего конкретного крестного ребенка 200 крон в месяц. Такой суммы недостаточно для полного содержания, но у одного ребенка может быть несколько крестников. Также спонсорскую помощь оказывают многие компании. В начале 1999г. фирма «Восток Нафта», работающая на нефтяном рынке России, перевела 1 млн. крон целевым назначением на строительство детской деревни под С.-Петербургом.

*Оказание гум. помощи для России.* В 1999г. осуществлялась в целом на регулярной основе (в среднем до 4-5 поездок ежемесячно). Помощь доставлялась в регионы автотранспортом в сопровождении 2-3 чел. Направлялись продукты питания длит. хранения, медикаменты и одежда.

Наиболее часто гум. помощь осуществлялась по линии церковных организаций, а также по линии ГУВД С.-Петербурга и Ленинградской обл. Кроме того, гум. помощь организовывалась рос. мед. учреждениями, отделами народного образования и школами. Она доставлялась в С.-Петербург и Ленинградскую обл., Калининградскую и Мурманскую обл., г.г. Рязань и Череповец. Главными потребителями товаров и продуктов питания являлись церковные организации, исправительно-трудовые учреждения, больницы и школы-интернаты. По сравнению с 1998г. произошел рост количества поездок на 10%.

## Нобель

**Нобелевские премии.** Были учреждены на основании завещания шведского предпринимателя, изобретателя динамита Альфреда Нобеля (1833-96 гг.). Большую часть своего состояния — 28 из 31 млн. крон — Нобель распорядился обратить в ценные бумаги, доходы от которых должны поступать в фонд пяти ежегодных премий за выдающиеся достижения в области физики, химии, физиологии или медицины, литературы и выдающиеся усилия в борьбе за мир.

Будучи выдающимся физиком и химиком, Нобель был убежден, что именно с физикой и химией связаны мечты о лучшем будущем человечества. Внимание к проблемам медицины объяснялось прежде всего его слабым здоровьем. Одно время А.Нобель сам занимался проблемой преобразования крови, и некоторые результаты его работ в этой области даже легли в основу научных разработок австрийца К.Ландштейнера, ставшего в 1930г. нобелевским лауреатом.

Премия в области литературы также связана с личностью ее учредителя. Еще в юношеском возрасте А.Нобель пробовал себя на литературном поприще. Им написан ряд несложных пьес, стихотворений на шведском языке, автобиографическая поэма на английском.

Решив учредить премию мира, А.Нобель в своем завещании предусмотрел выделение средств «тому, кто наиболее и лучше других содействовал братскому сближению народов и упразднению или уменьшению стоящих под ружьем армий, а также созданию и распространению конгрессов мира». При жизни А.Нобель оказывал фин. поддержку таким конгрессам, проводившимся в Риме и Берне.

Самым известным из живших в России шведов стал А.Нобель — учредитель фонда престижнейшей премии. Ряд выдающихся представителей русской науки и культуры был удостоен Нобелевской премии: И.Павлов, И.Мечников, Н.Семенов, Л.Ландау, Н.Басов, Н.Канторович, И.Бунин, М.Шолохов, Б.Пастернак, А.Солженицын, И.Бродский, Ж.Алферов.

Капитал, предназначенный А.Нобелем на выдачу премий, был в значит. степени нажит благодаря его связям с «Товариществом нефтяного производства братьев Нобель» — крупнейшей рос. нефтяной монополией, дававшей в 1889г. 8,6% мировой добычи нефти и контролировавшей 50% торговли керосином в России. В то время как извлечение капиталов А.Нобеля в фонд Нобелевских премий из двух зап. динамитных трестов и других предприятий натолкнулось на судебные препоны и не было завершено, рос. ветвь нобелевской пром. династии в 1899г. передала в премиальный фонд все причитающиеся с нее по завещанию изобретателя суммы. По мнению известного шведского финансиста и историка Э.Бергенгрена, именно решение русской ветви семейства Нобелей о передаче в фонд Нобелевских премий завещанных его основателем средств «явилось решающим фактором того, что Нобелевские премии вообще смогли возникнуть».

Нобелевские премии присуждаются ежегодно, начиная с 1901г. Иностр. граждане, получившие премии (в 1999г. ее размер составил 7,9 млн. крон), в Ш. с них налогов не платят. Шведские граждане уплачивают налог с премий в соответствии с законодательством. Особых льгот для них в этом отношении не предусматривается.

Лауреатами Нобелевских премий в области физики, химии, медицины, экономики и литературы могут быть лишь отдельные лица, в то время как Нобелевская премия мира может также присуждаться учреждению или ассоциации.

Торжественная церемония вручения Нобелевских премий проводится в Стокгольме и Осло 10 дек., в день смерти А.Нобеля. По установившейся традиции в Стокгольме Нобелевские премии вру-

чает король Ш., а в Осло они вручаются в присутствии короля Норвегии.

Как правило, лауреаты лично приезжают в Стокгольм (или в Осло) для участия в церемонии, во время которой им вручаются золотая медаль, диплом и денежная премия. Одна премия может быть присуждена одному или нескольким (до трех чел.) кандидатам.

По уставу Нобелевского фонда, лауреату предлагается в течение шести месяцев после вручения премии прочесть Нобелевскую лекцию. Обычно это происходит в Стокгольме (Осло) в связи с вручением премии.

Ключевыми для функционирования системы Нобелевских премий являются учреждения, в компетенцию которых, в соответствии с волей А.Нобеля, входит присуждение премий: Королевская академия наук Ш. — присуждает премии в области физики и химии; Королевский Каролинский медико-хирургический институт — присуждает премию в области физиологии или медицины; Шведская академия, членами которой являются ведущие шведские писатели, — присуждает премию в области литературы.

Премия за выдающиеся усилия в борьбе за мир присуждается Нобелевским комитетом, состоящим из председателя и четырех членов (во время учреждения премии Норвегия была частью Ш. и, выбирая Осло в качестве места присуждения премии мира, Нобель руководствовался стремлением отдать должное и «второй столице» страны).

В 1968г. была дополнительно учреждена шестая Нобелевская премия памяти А.Нобеля по экономике. Это произошло в связи с 300-летием Гос. банка Ш., который передал в дар Нобелевскому фонду средства, позволяющие ежегодно выплачивать суммы, соответств. по размерам прочим Нобелевским премиям. Эта премия, равно как и премии в области физики и химии, присуждаются Королевской академией наук Ш. Впервые награждение ею состоялось в 1969г.

Общим адм. органом, в ведении которого находятся все нобелевские средства, является Нобелевский фонд. Правление фонда, за исключением пред. и его зама, которые назначаются правительством Ш., избирается уполномоченными Фонда, которые, в свою очередь, представляют учреждения, присуждающие Нобелевские премии. Контора Нобелевского фонда находится в Стокгольме.

*Процедура отбора кандидатов.* Премии по каждому разделу должны присуждаться не реже одного раза в пять лет. Отмечаемые работы должны быть опубликованы.

Ежегодно награду по каждому разделу позволяется выдавать за одну или две различные работы и делить ее денежную часть не более чем между тремя лицами. Учреждения-наделители, ведающие премиями по науке, охотно пользуются этими возможностями, особенно когда речь идет о совместном или параллельном открытии.

Шведская академия лишь четыре раза отмечала премией в области литературы одновременно двоих, считая, что такое деление может вызвать представление об уменьшении наполовину не только суммы, но и чести присуждения награды; кроме того, соединение двух писательских имен побуждает сравнивать их в творческом плане, может вести к нежелательным толкам.

Посмертно Нобелевские премии не присуждаются, однако работы умершего человека, представленные при его жизни по всей форме, отмечать можно — награда вручается семье. Этим правом учреждения-наделители пользуются с осторожностью. В истории литературных наград такой случай был: в 1931г. премией А.Нобеля была увенчана поэзия шведа Эрика Карлфельдта, умершего за несколько месяцев до объявления о ее присуждении ему.

Согласно действующим Регламентам, национальность, раса и религиозные убеждения, как хотел завещатель, не должны влиять на решения, учитываются только «достижения». А первоначальная установка А.Нобеля премировать работы, выполненные «в течение предыдущего года», предложено понимать в том смысле, что они должны представлять новейшие достижения в соответств. областях; можно премировать и давние результаты, если их значение выявилось в последнее время. Это, однако, относится главным образом к премиям по научным разделам.

Право выдвижения кандидатур предоставляет отдельным лицам, как частным, так и официальным, но не организациям, чем стараются хоть как-то предупредить нежелательную для кандидатов гласность обсуждений. Категории лиц, награждаемых таким правом, для разных премировочных групп различны, но во всех случаях предъявляется требование «высокой квалификации».

Согласно уставу Нобелевского фонда, выдвигать кандидатов могут следующие лица.

В области физики и химии: (1) члены, в т.ч. иностранные, Королевской академии наук Ш.; (2) члены Нобелевских комитетов по физике и химии; (3) лауреаты Нобелевских премий в области физики и химии; (4) постоянно и временно работающие профессора физики и химии университетов и тех. вузов Ш., Дании, Финляндии, Исландии, Норвегии, а также стокгольмского Каролинского института; (5) заведующие соответств кафедр по меньшей мере, в шести университетах или институтах, выбранных Академией наук, а также (6) другие ученые, от которых Академия сочтет нужным принять предложения. Выбор лиц, упомянутых в пунктах 5 и 6 для выдвижения кандидатов, должен быть сделан до конца сент. каждого года.

В области физиологии или медицины: (1) члены Нобелевской ассамблеи Каролинского института; (2) члены, в т.ч. иностранные, мед. отделения Королевской академии наук Ш.; (3) лауреаты Нобелевских премий в области физиологии или медицины; (4) члены Нобелевского комитета Каролинского института, в дополнение к пункту 1; (5) профессора мед. учреждений Ш., а также соответств. члены мед. учреждений или соответств. коллеги из Дании, Финляндии, Исландии и Норвегии; (6) лица, занимающие соответств. посты по меньшей мере в шести других мед. учреждениях; (7) другие ученые, от которых Ассамблея сочтет нужным принять предложения. Выбор лиц, упомянутых в пунктах 6 и 7, должен быть сделан Нобелевским комитетом до конца мая.

В области литературы: (1) члены Шведской академии, других академий, институтов и обществ с аналогичными задачами и целями; (2) профессора истории литературы и языкознания университетов; (3) лауреаты Нобелевских премий в области

литературы; (4) председатели авторских союзов, представляющих литературное творчество в соответств. странах.

Нобелевская премия мира: (1) действующие и бывшие члены норвежского Нобелевского комитета, а также советники, назначенные Нобелевским институтом; (2) члены нац. парламентов и правительств различных стран, а также члены Межпарламентского союза; (3) члены Межд. арбитражного суда в Гааге; (4) члены комиссии постоянного межд. бюро по вопросам мира; (5) члены и ассоциированные члены Детройтского межд. института; (6) профессора университетов в области полит. наук и юриспруденции, истории и философии, а также (7) лауреаты Нобелевских премий мира.

Премия памяти А.Нобеля в области экономики: (1) Шведские и иностр. члены Королевской академии наук; (2) члены комитета мемориальной премии А.Нобеля в области экономики; (3) лауреаты премий памяти А.Нобеля в области экономики; (4) постоянно работающие профессора соответств. дисциплин университетов и вузов Ш., Дании, Финляндии, Исландии и Норвегии; (5) заведующие соответств. кафедрами по меньшей мере шести университетов или институтов, выбранных для соответств. года Академией наук, а также (6) другие ученые, от которых Академия сочтет нужным принять предложения. Решение в отношении выбора преподавателей и ученых, указанных в пунктах 5 и 6, должны приниматься ежегодно до конца сент.

Предложения от лиц и организаций, которым не посылались приглашения к участию в отборе кандидатов, не рассматриваются. Ограничение круга тех, кто привлекается к формированию списка претендентов на награду, преследует вполне понятную цель избежать хаоса. Однако и келейность обсуждений отвергается столь же категорично — организация приема заявок осуществляется на весьма дем. основе.

Самовыдвижения оставляются Нобелевскими комитетами без внимания. В истории премий по литературе такие случаи бывали, равно как и ходатайства женщин за собственных мужей.

Работа по выдвижению начинается ежегодно в сент., когда учреждения-наделители обращаются к полномочным лицам в Ш. и за рубежом, а также к организациям, члены которых вправе давать свои мнения, с просьбой назвать кандидатов следующего года. Предложения должны быть представлены письменно в соответств. Комитет в срок до 1 фев. года, в который производится премирование, и по особым для каждого вида премий правилам. Материалы, поступившие с опозданием, даже незначит., обсуждаются в следующем цикле — это строго соблюдалось Шведской академией и в ряде случаев повлияло на ее решения. Ходатайства по отвергнутым кандидатурам можно возобновлять в последующие годы. Предложение должно содержать мотивацию и сопровождаться представлением трудов кандидата и других необходимых материалов.

Для иллюстрации рассмотрим порядок подачи материалов на присуждение премии в области литературы. Их положено писать на английском, франц., немецком, латинском или на одном из скандинавских языков. В противном случае, а также, если для оценки кандидатуры необходимо оз-

накомиться с работами на языке, перевод с которого затруднителен, Комитетам дано право не рассматривать заявку. Практика показала, что эта оговорка отнюдь не излишняя — в Нобелевский комитет по литературе за истекшие годы попадали произведения более чем на 30 языках и случалось, что кандидатуры, особенно поэтов, приходилось снимать с обсуждения по той причине, что среди академиков не оказывалось ни одного, кто мог бы оценить, как звучат их творения на языке оригинала. Такая ситуация сложилась в 1928-29 гг., когда одним из главных претендентов на премию был крупнейший греческий поэт Костис Паламас (1859-1943), определивший пути развития нац. литературы на рубеже веков.

По истечении срока приема предложений, постоянный секретарь Комитета составляет полный список кандидатов, и начинается этап отбора. Согласно одному из пунктов Устава, «ни одна работа не может быть отмечена премией, если испытанием или соответств. рассмотрением не доказано ее превосходство перед другими, с учетом пожеланий завещателя». Каждая из наградных секций накопила уже громадный опыт отбора кандидатов и выработала для этого свои приемы. Сформировала критерии отбора и Шведская академия. Рассматриваемые произведения, как правило, имеются в Нобелевской библиотеке; если же нет, их заказывают. При отсутствии изданий на шведском языке, организуются переводы.

Уже предварит. изучение доводит список кандидатов к марту месяцу до 15-20. В апр. Комитет обязан представить Академии перечень из пяти имен со своими рекомендациями. В течение лета академики знакомятся с сочинениями этих писателей. Параллельно рассматриваемые работы подвергаются придирчивой экспертизе, в числе ее процедур предусмотрено получение заключений от наиболее видных, авторитетных писателей и литературных критиков различных стран.

По результатам работы Комитет составляет итоговый отчет, в котором детально мотивирует свои предложения. После летних отпусков академики собираются каждый четверг для обмена мнениями. Стоящая перед ними задача не относится к числу простых — необходимо выбрать лучшего из лучших. Конечным этапом является голосование, одновременно вырабатывается «формула присуждения». Кандидатура, утверждаемая на премию, должна получить большинство голосов. По Регламенту, учреждения-наделители обязаны назвать имена лауреатов не позднее середины нояб., но обычно решение принимается уже в окт.

Обсуждения проходят «при закрытых дверях», заседания не стенографируются, а результаты голосований и разногласия, когда они бывают, не заносятся в протокол. Заполненные бюллетени голосования уничтожаются сразу же после подведения итогов. Считается недопустимым оглашать имена писателей, оставшихся без премий. Принимаются и другие меры, чтобы оградить кандидатов от обществ. дискуссии, а тех, кто был в одном шаге от премии, избавить от излишних огорчений. Достоянием широкой публики материалы Комитета могут стать лишь тогда, когда действующим лицам событий людской суд повредить уже не может.

Руководство Нобелевского фонда не участвует в отборе кандидатов. В изданиях Фонда подчерки-

вается, что дип. или какая-либо другая офиц. поддержка кандидатур не имеет смысла.

## Экология

**П**артия «Зеленых» в Юго-Зап. Ш. На выборах в Приксдаг 20 сент. 1998г. ПООС набрала 4,5% голосов. **Партия заключила после выборов соглашение с СДРПШ о сотрудничестве.** Переговоры о нем велись как на уровне лидеров партий, так и между минфином и экспертными группами «зеленых».

Это соглашение, в первую очередь по бюджету, однозначно оценено в Партии как положит. момент. Партия открыто заявляет, что не принадлежит к блокам и не признает «старых» полит. разделит. линий. В результате переговоров «зеленым» удалось добиться сокращения расходов на вооружение, увеличения различных видов пособий, ассигнований для муниципалитетов, снижения налогов на малообеспеченные группы населения.

На съезде «зеленых» в Кристианстаде 13-15 мая 1999г. лидер партии от мужчин Биргер Шлауг дал положит. оценку участию в коалиции, несмотря на то, что съезд проходил в преддверии выборов в Европарламент и отношения между участниками коалиции тогда резко обострились — именно в вопросе о членстве в ЕС. **«Зеленые» выступают против членства Ш. в ЕС.** Они считают, что это часть процесса глобализации, который продиктован коммерческими соображениями и неминуемо приведет к экологическому кризису. В то же время «зеленые» не отказываются от участия в структурах Евросоюза. Они активно участвуют в движении The Green of Europe, развернули широкую агитационную кампанию перед выборами в Европарламент. На съезде «зеленых» было подчеркнуто, что возможности партий будут определяться их позициями в ЕС. «Зеленым» приходится соглашаться, что присутствие ЕС ощущается во всех областях жизни страны, в т.ч. на региональном уровне. Эта политика формировалась во многом с учетом фактора ЕС.

Избранная на съезде в Кристианстаде лидером партии от женщин Лотта Нильссон-Хедстрем живет в провинции и намерена в первую очередь заниматься политикой на региональном уровне. Она является сторонником развития «экономики на местах». Региональная политика, по мнению «зеленых», обладает огромным потенциалом и с ее помощью возможно даже будет регулировать отношения между «бедными» и «богатыми» странами. Региональная политика актуальна также и в отношениях между центром и периферией в рамках ЕС. По мнению «зеленых», Ш. должна в рамках ЕС всячески способствовать поднятию уровня жизни в «бедных» странах Вост. Европы, во многом это было бы возможно за счет успешной региональной политики. В этой области в Ш. накоплен уникальный опыт. «Зеленые» отмечают, что в Ш. **уровень благосостояния почти не зависит от места проживания.** Но они опасаются, что идущий многие годы отток населения из сельской местности приведет в конце концов к тому, что поддержание там «достойного» уровня жизни станет невыгодным. По расчетам «зеленых», — население Ш. в 1995-2010 гг. должно увеличиться на 350 тыс.чел. В ленах Упсала, Стокгольм и Халланд население увеличится на 7%, в то время как население в малонаселенных, «преимущественно лесных», частях страны будет стремительно сокра-

щаться. Притягательность городов, по мнению «зеленых», в первую очередь обусловлена широким доступом к рабочим местам, культуре и соц. контактам.

В региональной политике «зеленые» придают очень большое значение вновь сформированным регионам Сконе и Вестра Геталанд. Эти регионы осуществляют активные контакты с другими регионами Европы, принимают непосредственное участие в формировании общества. Главными движущими силами этого процесса являются знание и образование. **«Зеленые» выступают за формирование сильных, конкурентоспособных регионов по всей стране.** По их мнению, успешная региональная политика будет препятствовать чрезмерной концентрации людей и ресурсов в крупных городах Ш., которая в свою очередь чревата экологическим кризисом. «Зеленые» выступают за формирование экологически рентабельных и экологически безопасных населенных пунктов по всей стране, способных к самообеспечению.

Что касается ухода гос. компаний из малонаселенных регионов страны, то этому должно препятствовать государство. Правления таких компаний должны оставаться в небольших городах. «Зеленые» выступают за создание на местах бирж и банков, которые в свою очередь давали бы новый импульс развитию мелких и средних предприятий.

«Зеленые» — за полное **перераспределение ассигнований ЕС на с/х в Европе.** В первую очередь, **помощь должна оказываться «бедным» восточноевропейским странам,** готовящимся вступить в Евросоюз.

Проблемы оттока квалифицированной рабочей силы «зеленые» предлагают решать за счет укрепления мелких и средних образоват. и исследовательских институтов на местах, для этого необходимы средства на развитие научно-тех. базы.

В целом «зеленые» отнеслись положительно к образованию регионов Сконе и Вестра Геталанд, поскольку они дают, по их мнению, возможность начать ряд «зеленых» проектов. Так, в Вестра Геталанд есть все предпосылки для улучшения инфраструктуры и энергообеспечения. Развитые и удобные системы обществ. транспорта будут препятствовать оттоку населения в крупные города, а развитие ж/д сети сделает обществ. транспорт более экологически надежным.

В вопросах здравоохранения «зеленые» находятся в оппозиции планам буржуазного большинства регионального правления Вестра Геталанд. По мнению «зеленых», мед. помощь должна быть легко доступной на местах для всех групп населения, что в свою очередь требует дальнейшего увеличения рабочих мест в системе регионального здравоохранения. Частичная приватизация, которую буржуазные региональные политики планируют провести в регионе, не сделает, по мнению «зеленых», медицину общедоступной, мед. исследования не будут вестись с учетом экологического фактора.

В регионе «зеленые» выступают далее за самоуправление на местах широкими полномочиями против концентрации власти в политике, СМИ экономике.

Программа «зеленых» Сконе была принята перед выборами в 1998г. и называется «За надежный регион Сконе в долгосрочной перспективе». Региональная программа постоянно пополняется до-

кладами. В 1999г. наиболее важными были пять докладов:

1. «Эресунский мост». «Зеленые» выступают резко против строительства моста и считают его несовместимым с существованием «экологически устойчивого общества».

2. «Закройте Барсебек». «Зеленые» выступают за закрытие АЭС и прошлогоднее решение о закрытии рассматривают как важный шаг в направлении серьезных перемен в системе энергоснабжения страны. «Зеленые» предлагают активно разрабатывать и изучать возможности использования т.н. альтернативных источников энергии и отрицательно относятся к импорту электроэнергии из Дании или из Вост. Европы.

3. «Здравоохранение Сконе». «Зеленые», так же, как и в Вестра Геталанд выступают за сохранение мелких клиник и считают, что средства, выделяемые на здравоохранение, должны выделяться в первую очередь за счет налоговых поступлений. Важное место отводится профилактической работе и разработке новых экологически безвредных лекарств.

4. «Транспорт Сконе». «Зеленые» выступают против «асфальтизации» региона и считают, что большая часть пассажирских и грузоперевозок должна осуществляться по воде или ж/д.

5. «Охрана природы и с/х Сконе». «Зеленые» выступают за сохранение с/х как основного вида эконом. ресурсов региона. Однако, по их мнению, с/х Сконе находится в сильной зависимости от с/х политики ЕС и министерства с/х Ш. «Зеленые» считают, что **основные решения по с/х политике должны приниматься на региональном уровне**, что в свою очередь снизит использование экологически вредных удобрений и увеличит роль экологической специфики региона при принятии решений.

В ЮЗШ региональные отделы партии в Вестра Геталанд находятся в Гетеборге, Уддевалле, Лидчепинге, Трольхеттане и Бурсе.

**На выборах в Европарламент 13.06.1999г.** «Зеленые» получили **9,4% голосов** (в 2 раза меньше, чем на предыдущих выборах) и два мандата. Тем не менее Биргер Шлауг оценил эти результаты положительно: «Ведь это в два раза больше, чем на выборах в риксдаг». В ЮЗШ за «зеленых» проголосовали следующим образом: в лене Йенчепинг — 9,4% (19,4% в 1995г.), в лене Крунуберг — 8,2% (17,9% в 1995г.), в лене Блекинге — 11,7% (20,2% в 1995г.), в лене Сконе — 9,1%, в лене Халанд — 10,5% (16,3% в 1995г.), в регионе Вестра Геталанд — 10,2%. После выборов «Зеленые» были вынуждены смягчить критику в адрес социал-дем. партнеров по коалиции.

*Производство электроэнергии в регионе ЮЗШ.* До последнего времени потребление электроэнергии в Ш. увеличивалось. 1998г. стал рекордным для Ш. по производству, потреблению и экспорту электроэнергии. Во многом это обусловлено погодными условиями — снежной зимой и дождливым летом. ГЭС работали на полную мощность.

Отмечается, что **темпы эконом. роста опережают объемы потребления энергии**. Это означает, что при производстве товаров и услуг энергоресурсы используются эффективнее. Ожидается, что в дальнейшем потребление электроэнергии будет увеличиваться примерно на 1% в год.

В 1998г. нефтепродукты составляли 43,4% от общего объема потребляемой энергии в Ш. Каменный уголь и кокс составляли 5,4%. На долю ги-

дроэнергии и атомной энергии пришлось 30,3%. **Доля природного газа в энергетическом балансе составила 1,9%**. Потребление торфа и других видов местного топлива составило 19%.

За последние 20 лет потребление электроэнергии в Ш. увеличилось с 94 до 143 твтч. Так, на ГЭС объемы вырабатываемой электроэнергии увеличились с 58 до 73 твтч. На АЭС объем вырабатываемой электроэнергии увеличился с 25 до 70 твтч.

Импорт электроэнергии составил 6,1 твтч. в 1998г. по сравнению с 3,4 твтч. в 1980г. В 1998г. экспорт электроэнергии составил 16,8 твтч., что почти в 8 раз больше объемов экспортируемой электроэнергии 20 лет назад.

Энергетический концерн «Гетеборге Энерши» — крупнейший в регионе ЮЗШ. По результатам за 1998г., развитие концерна оценивается как стабильное. Он намерен сохранять низкие цены на электроэнергию. Оборот компании за 1998г. составил 3198 млн. крон, т.е. вырос на 9,6% по сравнению с 1997г. Успех концерна вызван приобретением компании «Фальбюгенс Энерши» и увеличением числа клиентов. Общие инвестиции концерна составили 442 млн. крон. «Гетеборге Энерши» планирует создать совместную компанию с другим крупнейшим энергетическим концерном — «Ваттенфалль». Деятельность новой компании будет направлена на энергообеспечение региона Вестра Геталанд. Ожидается, что при таком сотрудничестве два крупнейших концерна региона будут дополнять друг друга. На их долю приходится значит. часть энергетического рынка ЗШ: у «Гетеборге Энерши» — 275 тыс. клиентов, у «Ваттенфалль» — 175 тыс. Головная контора компании будет находиться в Гетеборге. Годовой оборот концерна «Сюдкрафт» за 1998г. составил 2,78 млн. крон.

При общем увеличении потребления энергии, в Ш. интенсивней стали обсуждаться и возможности перехода на более безопасные с экологической точки зрения источники энергии. В 1998г. правительством было образовано новое Управление по энергоснабжению, расположенное в Эскильстуне. В обязанности Управления входит реформирование системы энергоснабжения страны. Бюджет Управления на 1999г. составил 1100 млн. крон. Из них 400 млн. — на проекты повышения активности в использовании биоэнергии и энергии ветра, 600 млн. — на исследования, 100 млн. — на межд. сотрудничество.

Компании, производящие электроэнергию, ведут ожесточенную борьбу за потребителя, преимущественно в виде снижения цен на электроэнергию, вплоть до предложения ее по ценам ниже себестоимости, поскольку речь идет о выживании компаний.

Правительство вносит изменения в свою политику в отношении энергообеспечения во многом под воздействием требований безопасности окружающей среды, а также из-за ситуации, сложившейся на энергетических рынках стран Сев. Европы. Уже длит. время ведутся споры вокруг закрытия АЭС в Ш. Предлагается найти альтернативу атомной энергии. При снижении цен на нефть и электроэнергию, замена атомной энергии на альтернативные источники энергии представлялась бы весьма затруднительной. По мнению специалистов, одной из наиболее реальных альтернатив АЭС является использование природного газа.

**К 2010г. потребление природного газа в Европе возрастет на 30%.** Крупнейшими экспортерами газа в Европу являются Норвегия, Россия, Алжир и Нидерланды. Между экспортерами газа ведется жесткая борьба за рынки.

С участием компании «Ватенфаль» готовится проект транспортировки газа из России и Норвегии через Финляндию и Ш. в континентальную Европу. Осенью 1998г. были представлены планы такого газопровода «Северной газовой сети». Проект, который мог бы быть осуществлен к 2005г., оценивается в 30-40 млрд. крон и предусматривает транспортировку **в первую очередь рос.**, но также и норвежского, газа в Германию и далее на континент через юго-зап. часть пров. Сконе. Реализацию проекта поставили под вопрос падение цен на энергию, возрастание влияния шведских экологических организаций, неопределенность судьбы шведских АЭС, а также полит. и эконом. ситуация в России.

Альтернативным проектом является продление уже существующего газопровода компании «Сюдкрафт», проходящего через Данию к Гетеборгу вдоль зап. побережья Ш. Причем этот проект оценивается всего в 2-3 млрд. крон. Однако и по этому плану никакого принципиального решения еще не принято. Кроме того, **все проекты, связанные с использованием газа, подвергаются резкой критике** со стороны приверженцев использования альтернативных источников энергии, поскольку дешевый газ может просто вытеснить с рынка другие виды топлива.

26 марта 1999г. в риксдаге **было принято решение не строить рос.-норвежский газопровод.** Тем самым партии, входящие в правит. коалицию, выступили за сохранение АЭС в Ш., поскольку лишь газ может являться реальной заменой атомной энергии в стране.

Подготовка проекта рос.-норвежского газопровода не была прекращена его шведскими разработчиками, несмотря на решение риксдага. Они уверены, что социал-дем. правительство в конце концов даст добро на строительство газопровода. При этом называются уже другие сроки. По расчетам, газопровод будет полностью построен около 2010г. Как раз в 2010г. должно быть прекращено производство электроэнергии на АЭС, согласно решению шведского правительства, принятому в 1980г.

*Конвенции о трансграничном загрязнении воздуха.* С 29 нояб. по 5 дек. 1999г. в Гетеборге (Ш.) проходила 17, юбилейная, сессия Исполнит. органа Конвенции 1979г. ЕЭК ООН о трансграничном загрязнении воздуха на большие расстояния, в которой приняли участие делегации 36 стран и 6 межд. организаций.

В ходе сессии 30 нояб. и 1 дек. состоялся министерский сегмент, на котором была принята Гетеборгская декларация министров окружающей среды, а также подписан Протокол о борьбе с подкислением, эвтрофикацией и приземным озоном нижних слоев атмосферы.

В заявлении министров отмечается, что данная Конвенция является выдающимся примером межд. сотрудничества: она позволила создать эффективный механизм для постепенного уменьшения ущерба, наносимого загрязнением воздуха здоровью человека, окружающей среде и экономике в регионе ЕЭК ООН, и за первые 20 лет сво-

его действия внесла значит. вклад в развитие межд. природоохранного права, благодаря постепенной разработке протоколов по основным загрязнителям атмосферы. В декларации, среди прочего, содержится призыв к странам Конвенции и межд. фин. учреждениям поддержать осуществление нового протокола, получившего название Гетеборгского, и подчеркнута намерение активизировать усилия по оказанию помощи странам с переходной экономикой, в особенности новым независимым государствам, в присоединении к Конвенции и Протоколам к ней, а также по поддержке эффективного осуществления их положений.

Свои подписи под протоколом поставили 1 дек. 1999г. представители стран ЕС, а также Канады, США, Венгрии, Болгарии, Румынии. Из бывших республик СССР – сторон Конвенции его подписали Армения и Латвия. Не подписали **Россия, Украина, Молдавия и Грузия.** Делегации Белоруссии и Литвы в сессии участия не принимали.

Протокол, открытый к подписанию в Гетеборге, представляет собой многоцелевой механизм, основанный на одновременном учете нескольких видов вредного воздействия на здоровье человека и окружающую среду в результате выбросов диоксида серы, окислов азота, летучих органических соединений и аммиака и предусматривает эффективные с точки зрения затрат меры по их уменьшению.

Гетеборгский протокол явился третьим подряд неподписанным Россией документом (протокол по тяжелым металлам и по стойким органическим загрязнителям, конвенция «О доступе общественности к информации, принятию решений и правосудию в области охраны окружающей среды»). Между тем в ходе активных переговоров в Гетеборге делегация России добилась снижения требований по основным обязательствам. В то время как действие Конвенции 1979г. распространяется на всю европейскую часть России, в ходе переговоров было, например, обусловлено, что обязательства по Гетеборгскому протоколу относятся только к приграничному району, составляющему лишь 14% европейской части России. Предусмотрены также существенные послабления по срокам реализации мер, выбору способов достижения поставленных целей и др.

Ш. и председательствовавший на сессии министр по делам окружающей среды Ч. Ларссон приложили большие усилия к обеспечению конструктивного хода сессии, рассматривая ее в т.ч. как первый шаг в орг. подготовке к мероприятиям на период председательствования Ш. в Евросоюзе, включая **проведение саммита ЕС 14-15 июня 2001г. в Гетеборге.**

## Предпринимательство

**Господдержка малого предпринимательства.** Сдействие развитию малых предприятий традиционно является одним из ключевых направлений гос. эконом. политики. 95% всех предприятий – с числом работников до 20 чел. Их деятельность обеспечивает 30% занятости в стране и 27% оборота средств. Ежегодно создается до 35 тыс. новых предприятий. В нормативной базе страны нет четкого определения критериев «малого предприятия». На практике широко применяется определение «малые и средние предприятия». Как таковые

квалифицируются компании, на которых работает не более 250 человек, годовой оборот или годовой баланс которых не превышает соответственно 40 млн. и 27 млн. евро и которые являются полностью самостоятельными или максимум на 25% находятся во владении одной или нескольких компаний, не удовлетворяющих перечисленным ограничениям. Именно такие предприятия являются главным адресатом гос. поддержки предпринимат. деятельности в Ш., в т.ч. когда речь идет о содействии развитию малых предприятий.

До 1 янв. 2001г. ключевыми элементами системы гос. поддержки малого предпринимательства являлись Управление эконо. и тех. развития Ш. Nutek и гос. фин. и консалтинговая компания Almi Foretagspartner. С 1 янв. 2001г. эти структуры, за исключением подразделений тех. политики Nutek, объединены в одно ведомство – Управление эконо. развития, сохранившее название Nutek. Цель – создание более ясной и эффективной структуры управления гос. поддержкой предпринимательства на центр. и региональном уровнях. Штат – 830 чел., включая персонал дочерних компаний концерна Almi. Деятельность Управления охватывает четыре сферы: финансирование предприятий; региональное эконо. развитие; предоставление информации и консультационных услуг; создание информ. сетей и форумов в области предпринимат. деятельности. Финансирование предприятий ориентировано на создание новых компаний, раннюю стадию их развития, содействие эконо. росту. Основной канал предоставления гос. фин. поддержки – концерн Almi, сохранивший в полном объеме все свои функциональные задачи и структуру в составе нового Управления. Клиенты Almi – предприятия с числом работников до 250 чел., способные расти (создавать новые рабочие места, увеличивать оборот) и стремящиеся к этому; вновь создаваемые компании (внимание уделяется впервые приступающим к предпринимат. деятельности женщинам, иммигрантам и молодым людям); предприятия, работающие с инновационными проектами.

Концерн Almi был создан в 1994г. посредством акционирования государством действовавших до этого региональных (губернских) фондов содействия развитию малых и средних предприятий. Учреждение акционерной компании обеспечило возможность более эффективного управления и распоряжения гос. заемными средствами, выделяемыми на поддержку предпринимат. деятельности, значительно повысило оперативность работы и степень взаимодействия с частными фин. институтами и компаниями, приспособленность к требованиям эконо. жизни в стране.

Деятельность концерна Almi осуществляется 21 региональной компанией, в которых материнская компания Almi Foretagspartner, как правило, владеет 51% акционерного капитала, остальные 49% собственности принадлежат ландстингам (губернскими органам управления). Правление компаний состоит из предпринимателей с хорошими деловыми связями в данном регионе, и политиков, имеющих опыт работы в эконо. сфере. Заемные фонды находятся в управлении материнской компании, в то время как решения о предоставлении того или иного займа принимается соответств. региональными компаниями. Общая численность концерна – 550 сотрудников, из них 40% – жен-

щины. Размеры дочерних компаний различны: от 12 до примерно 100 сотрудников. Численность материнской компании – 22 чел.

Ежегодно Almi предоставляет 20 тыс. консультационных услуг углубленного характера, как правило, в форме индивидуальных программ развития. На конец 1999г. фин. деятельность концерна охватывала 16 тыс. клиентов-заемщиков, общий объем предоставленных займов достиг 2871 млн. крон, новых, выделенных в 1999г., – 776 млн. крон. Объем средств, привлеченных концерном за год по линии других фин. институтов в дополнение к собственным займам, составил 2228 млн. крон. Один из примеров – заем новому предприятию. Цель – стимулирование образования в стране новых компаний. Предоставляется лицам, которые впервые приступают к предпринимат. деятельности. При этом Almi может покрывать максимум 30% потребностей компании в капитале, собственный капитал предпринимателя должен составлять не менее 10%, остальные средства привлекаются по линии других фин. институтов с признаваемой Almi репутацией. Максимум объема предоставляемого концерном займа – 1 млн. крон, минимум – 50 тыс. крон. Заем новому предприятию предоставляется на 2г. и является беспроцентным.

В 2001г. новые займы на 900 млн. крон получают 2500 предприятий. Многие услуги, как фин., так и консультационного плана осуществляются концерном в рамках проектов по линии ЕС, где Almi является руководителем проектов и отвечает за их реализацию. Годовой оборот Almi в 1999г. равнялся 560 млн. крон, собственный капитал – 4366 млн. крон. Гос. дотации концерну постепенно сокращаются, в 2000г. они составили 76 млн. крон (в 1996г. – 109 млн. крон).

Наряду с Управлением эконо. развития важными элементами системы гос. поддержки малого предпринимательства в Ш. являются «Фонд пром. развития», фонд «Норрланд», «Фонд шведско-норвежского пром. сотрудничества», фонд «Инновационный центр».

«Фонд пром. развития» создан государством в 1979г. в целях содействия пром. росту в Ш. через финансирование преимущественно малых и средних предприятий. Финансирование (предоставление займов; приобретение части собственности предприятия) всегда комбинируется с предоставлением компетентной консалтинговой помощи. Гос. дотации фонду не являются регулярными. С момента учреждения фонда до настоящего времени общий объем ассигнований составил 1,6 млрд. крон. В результате прибыльного инвестирования данных средств, размер собственного капитала фонда вырос за тот же период до 3,8 млрд. крон. Правление фонда назначается правительством. Деятельность сфокусирована на малых и средних предприятиях с численностью до 250 работников и годовым оборотом до 400 млн. крон, которые уже сделали определенный прогресс в своем развитии, например, приступили к продаже своей продукции. Потребности в заемном капитале должны составлять 2 млн. крон. Организационно работа фонда строится на четырех направлениях: ИТ/электроника; медицина/биотехнологии; промышленность; акционерный капитал. Операции не распространяются на предприятия сферы торговли и услуг. За счет средств «Фонда пром. развития» финансируется деятельность 230 компаний,

из них 180 – посредством займов, 50 – через владение акционерным капиталом.

Фонд «Норланд» действует с 1961г. Цель – содействие развитию преимущественно малых и средних предприятий пяти сев. губерний Ш. На конец 1999г. активы фонда составляли 1,3 млрд. крон, из них 900 млн. крон являлись собственным капиталом, предоставленным государством за период с 1961г. Ассигнования не являются регулярными. Деятельность фонда охватывает 100 предприятий Сев. Ш., объем инвестированных средств – 600 млн. крон.

Фонд «Инновационный центр» учрежден в 1994г. посредством единоразового выделения 500 млн. крон на цели поддержки инновационных идей на ранней стадии их коммерциализации. Срок деятельности фонда 10 лет. В течение этого периода ассигнованные государством средства должны быть реализованы. Их большая часть уже израсходована. В среднем под один инновационный проект фондом выделяется в виде займа или субсидии 200 тыс. крон. По линии фонда профинансировано 2 тыс. программ и предприятий. В своей работе он тесно взаимодействует с концерном Almi. Так, предприятие может рассчитывать на выделение средств по линии «Инновационного центра» только в случае, если объемы финансовой поддержки данного предприятия со стороны Almi не превышают 35 тыс. крон.

Цель «Фонда шведско-норвежского пром. сотрудничества» – содействие развитию пром. кооперации между шведскими и норвежскими компаниями. Основные клиенты фонда – малые и средние предприятия. Финансирование осуществляется в форме предоставления займов, выделения средств под право на роялти и приобретение части акционерного капитала. Главная предпосылка финансирования того или иного проекта – наличие в нем четкого обязательства о развитии сотрудничества с норвежскими (что касается шведских предприятий) партнерами. На конец 1999г. объем финансирования по линии фонда составлял 228 млн. крон и охватывал 29 шведских и 40 норвежских компаний.

Общий объем финансирования шведской системы гос. поддержки малого предпринимательства определить достаточно сложно. Пример – предоставление займа по линии компании Almi посредством привлечения средств из гос. пенсионного фонда или же частной компании с долевым участием государства. Другой пример – финансирование того или иного малого предприятия за счет гос. средств, исходя из иных, нежели размеры предприятия критериев: экспортная ориентация компании (средства Экспортного совета); содействие межд. сотрудничеству в области развития (гос. акционерная компания Swedftmd International); содействие эконом. развитию в регионе Балтийского моря (правит. фонд «Второй Балтийский миллиард»).

*Конференция потребит. кооперативов 25-27 апр. 2001г.* В г. Мальме (Южная Ш.) состоялась межд. конференция «Вклад европейских кооперативов в деятельность потребителей в сферах глобализации, устойчивого потребления, здравоохранения и благосостояния».

В работе конференции приняли участие 133 представителя из 20 европейских государств, а также США и Австралии. Были представлены де-

легации из России, Украины, Белоруссии. Рос. делегацию возглавляла пред. правления Центр. союза потребит. обществ РФ («Центросоюз») Г.В.Киселева. Рос. участники представляли кооп. организации Хабаровского и Алтайского краев, Тверской обл.

Конференция была организована Кооп. союзом Ш. под эгидой Европейского совета межд. кооп. альянса и приурочена организаторами к периоду председательства Швеции Ш. в ЕС. В этой связи с приветственными обращениями в адрес участников выступили представители правительства Ш. и муниципалитета города Мальме.

Другими причинами проведения конференции именно в это время стали параллельно проходившая в г.Лунде встреча министров ЕС, ответственных за состояние внутр. рынка и отношения с потребителями, а также семинар потребит. организаций. Результаты работы конференции планировалось использовать при подготовке к очередной 7 Европейской конференции по кооперативам, ассоциациям и фондам, которая должна состояться 7-9 июня 2001г. в г.Евле.

Главное внимание на конференции было сосредоточено на проблемах будущего развития, чтобы дать людям возможность через кооперативные организации улучшать свое благосостояние, реализовывать права в эконом. и соц. сферах. Это, по мнению большинства выступавших, позволило бы развивать нац. взаимодействие производителей и потребителей, осуществлять контроль за качеством, добиваться эконом. стабильности и экологической устойчивости.

Обсуждение вопросов шло по трем направлениям: трансграничная торговля и глобализация, распространение здорового образа жизни через развитие системы медико-экологического обслуживания, покупательская способность и устойчивое потребление в Европе и мире.

По первому направлению в большинстве докладов отмечалось, что трансграничная кооперация – новая стратегия эконом. развития государств, организации их хоз. деятельности, и в первую очередь в сфере торговли продуктами питания. По мнению большинства европейских участников конференции, это направление поддерживается правительствами и местными властями всех стран ЕС. Европейская комиссия по здравоохранению и защите прав потребителей поддерживает связи с нац. кооперативными организациями, регулирует вопросы распространения информации и здравоохранения населения стран ЕС.

В выступлениях представителей Ш. и других стран звучали предложения более широкого торг. сотрудничества, адресованные представителям восточноевропейских государств. По этому поводу рос. представитель отметила в своем докладе, что «торговля без границ» – приоритетное направление в деятельности Центросоюза РФ. Большой частью сложности возникают из-за протекционистских мер стран ЕС. Именно эти меры являются причиной установления Россией высоких таможенных тарифов. Г. Киселева подчеркнула, что участие России в ВТО позволило бы унифицировать стандарты в сфере торговли, что в свою очередь дало бы толчок к развитию сотрудничества потребкооперативов.

Однако не все участники конференции поддержали идею глобализации. Со сдержанной крити-

кой выступила представитель «Аттак», неправит. организации, известной по своим акциям протеста против идеи глобализации, в т.ч. во время встреч лидеров ведущих мировых держав.

По второму направлению основное содержание докладов касалось поддержания кооперативами здорового образа жизни населения, предлагая экологическую пищу и продукты питания. Эти положения включаются европейскими предприятиями в свои планы развития производства.

Подчеркивалась роль мед. тестирования продуктов, контроля за хим. добавками при производстве продуктов питания, централизованное оперативное распространение информации о достижениях и недостатках в этом виде деятельности.

Один из докладов был посвящен связи здорового питания и нац. безопасности.

По третьему направлению выступающие большей частью уделили внимание вопросу, как знания и инициативу потребителей можно направить через их потребит. кооперативы в процесс устойчивого эконом. развития общества, экологической безопасности. Обсуждались также вопросы соотношения покупатель. способности населения, деятельности кооперативов и роста обществ. благосостояния.

В выводах многих докладчиков отмечалось, что реализация потребителями своих прав, как пайщиков кооперативов, влияет на развитие демократии в их странах.

*Деловая активность предприятий Гетеборгского региона.* «Бизнес регион Гетеборг» — адм.-муниц. объединение, куда входит 13 коммун гетеборгского региона, имеющих целью интеграцию региональной хоз. деятельности. Это объединение состоит из коммун: Але (25369 тыс. жителей), Алингсос (34984), Гетеборг (462178), Хэррюда (29829), Кунгсбака (64150), Кунгэльв (36722), Лерум (35176), Лилла Едет (12916), Мельндаль (55494), Партилле (32938), Стенунгсунд (20248), Черн (14738), Еккере (11778). На 01.01.2001г. общее число жителей — 836520 чел.

Коммуны городов развивают сотрудничество с целью создать своим предприятиям благоприятные хоз. условия. Это достигается посредством разработки общих проектов регионального развития, привлечения инвестиций из-за рубежа и других регионов Ш., стимулирования роста предприятий и секторов вложения частного капитала, расширения сети деловых связей и отношений, исследований и обменов, развития информ. инфраструктуры.

Одной из главных целей объединения усилий коммун Зап. Ш. является повышение конкурентоспособности региона на фоне возросшей эконом. активности Юж. Ш., в т.ч. Эресуннском сотрудничестве.

Основную роль в этом призваны играть сами предприятия региона, которые выделяют средства на развитие условий экономико-хоз. деятельности в регионе. По данным на 01.01.2001г., их число составило 70890. Основная масса предприятий (58,5%) имеет численность занятых от 1 до 4 чел., 20% — от 5 до 9, 11,5% — от 10 до 19, 6% — от 20 до 49, 2% — от 50 до 99, 1% — от 100 до 199, 0,8% — от 200 до 499, и 0,2% — от 500 и более чел., занятых на производстве. В Гетеборгском регионе имеется 19 предприятий с числом служащих более 1 тыс.чел.

Наиболее крупные из них «Вольво Персонвагнар» (10875), «Вольво Ластвагнар» (4375) и «Постен Сверье» (3825). Численность работающих на остальных колеблется от 1 тыс. до 2,6 тыс. чел., среди которых «СКФ Сверье», «Гетеборг Спорвагнар» «Эрикссон М Системе», «Сканска Сверье», НСС, «Гетеборгс Хамн», «Гетеборгс Энерши».

Среди десяти наиболее развивающихся отраслей экономики региона по процентным показателям относительно периода с 1998г. на первом месте находятся мед. и фармпром, далее идут информ.-тех. обеспечение, сфера обслуживания, машиностроение, культура и средства информации, сфера торговли, транспорт, образование и наука, производство продуктов питания.

По абсолютным показателям увеличения занятости населения в частных секторах лидирующее положение занимают предприятия сферы обслуживания — на 6600 чел. больше за 5 последних лет, компании по информ. технологиям — на 5200 чел. за тот же период, и на предприятиях машиностроения отмечено увеличение на 4600 занятых.

В сфере медицины и фармакологии за последние 5 лет количество занятых возросло на 1400 чел. Однако процентный показатель расширения занятости в этой отрасли является самым высоким в регионе. Подобное стало возможным посредством реализации гос. и региональных программ развития этих отраслей. Самый незначит. показатель прироста занятых — в сфере производства продуктов питания — всего 300 чел. Показатели приоритетности отраслевого развития находят свое отражение и в перспективных проектах, которые реализуются в Гетеборгском регионе, а именно: «Мед. будущее Запада Ш.», «Информ.-тех. центр Зап. Ш.», «Автомобильное производство», «Транспорт и адм.-тех. обслуживание», «Энергетика и природная среда», «Культура и средства информации».

Кроме того, с 1998г. успешно реализуется проект «Рост-2000» для предприятий малого и среднего бизнеса. В него вовлечено 2000 предприятий региона. Проектом предусматривается оказание консалтинговых услуг по условиям рыночного развития, в т.ч. вне мест дислокации, проведение бизнес-семинаров, доп. обучение руководящих кадров и т.п. Предприятия, участвующие в проекте, имеют доступ к базовой системе поиска необходимого персонала для своего будущего развития.

В регионе насчитывается также 800 предприятий с преобладающим инокапиталом, на которых занято более 1200 чел. В основном это американские и норвежские фирмы. В последнее время к малому и среднему бизнесу региона проявляют интерес британские и китайские фирмы.

## Занятость

*Конференция ЕС по вопросам занятости 30.5-1.6.2001г.* В г.Мальме (Юж. Ш.) состоялась межд. Конференция по вопросам обеспечения занятости и трансграничному сотрудничеству на уровне местных властей. Мероприятие проводилось в рамках председательства Ш. в ЕС. В нем приняли участие 500 делегатов из 17 стран-членов ЕС и кандидатов. По согласованию с оргкомитетом, на встречу был допущен также представитель Генконсульства, принявший участие в семинаре по трансграничному сотрудничеству.

Несмотря на то, что проблематика России на Конференции специально не рассматривалась, многое из обсуждавшегося в Мальме представляло практический интерес с точки зрения решения рос. проблем занятости, а также налаживания межрегионального сотрудничества в контексте реализации «сев. измерения» политики Евросоюза.

Интерес вызвал опыт г. Мальме по разработке программ соц.-эконом. интеграции некоренного населения и иммигрантов при одновременном гарантировании рабочих мест для собственно шведских граждан.

В данной связи Региональный комитет ЕС выделил г. Мальме в качестве «пилотного проекта», результаты реализации которого будут учтены ЕС с учетом ожидающегося притока рабочей силы из стран Вост. Европы.

Проекты решения проблем занятости представили шведский г. Стремстад вместе с погран. норвежскими муниципалитетами, местные власти Хельсингборга (Ш.) и Хельсингера (Дания), Скурупы (Ш.) и Нестведа (Дания), Хельсингборга и Пярну (Эстония) и др. Южношведские г.г. Ломма и Ландскруна получили высокую оценку ЕС за разработку программ обучения и трудоустройства т.н. «проблемных групп населения» — молодежи 16-19 и 20-24 лет, иммигрантов, людей предпенсионного возраста. Представители германских г.г. Берлина, Росток, Коттбуса — рассказали об успешном применении шведского опыта деятельности центров обучения и переквалификации предпринимателей в сфере мелкого и среднего бизнеса (т.н. проект «Фирма» г. Ландскруна). Большой интерес вызвало нововведение итальянских муниципалитетов — т.н. «Территориальные пакты занятости». Эти и др. проекты получают фин. поддержку ЕС. К ним возможно подключение заинтересованных губерний, провинций, муниципалитетов, городов из стран, не входящих в ЕС.

Рос. интересы в данной связи могут быть обеспечены через программу ЕС «Интеррег III-B», предусматривающую выделение средств ЕС на условиях софинансирования под проекты трансграничного сотрудничества с участием Калининградской, Ленинградской, Новгородской, Мурманской обл., С.-Петербурга, Республики Карелия и других рос. регионов. В ходе Конференции упоминалась возможность состыковки средств этой программы с целевыми программами для России и Вост. Европы — ТАСИС и PHARE.

В этой связи со шведскими координаторами программы «Интеррег» были обсуждены дальнейшие шаги по продвижению рос. проектных заявок. Эта работа будет продолжена в рамках создаваемого в С.-Петербурге координационного совета рос. части программы «Интеррег III-B». Конкретные рос. предложения будут рассмотрены на спец. встрече в Мальме в нояб. 2001г. вместе со шведской головной организацией по данной программе — «Балтийским институтом» в г. Карлскруна.

*Соц.-эконом. положение.* Представленные 9 марта 2001г. Центр. Стат. бюро данные показывают, что ВВП в IV кв. 2000г. возрос только на 2,6% против 3,6% в целом за 2000г., что свидетельствует о наметившейся тенденции ухудшения конъюнктуры в стране. Наиболее примечательными стали показатели, характеризующие частное потребление, которые до этого стабильно росли — в IV кв.

рост частного потребления прекратился. Объяснением является весьма теплая погода, которая привела к резкому сокращению покупок теплых вещей и расходов на отопление жилых помещений. В то же время это сокращение не было компенсировано увеличением расходов на другие виды частного потребления. Несмотря на увеличение расходов на отдых, развлечения и культурные мероприятия почти на 62%, резко снизились расходы на транспорт и приобретение автотранспортных средств. Покупки новых автомобилей, например, в IV кв. сократились на 26% по сравнению с соответств. периодом 1999г.

По другим эконом. показателям не было отмечено столь стремительного спада. Валовые инвестиции увеличились в IV кв. на 3,5%, в т.ч. инвестиции в реальный сектор возросли на 5%, в жилищное строительство на 18%. Экспорт услуг и товаров возрос на 9%.

Занятость, измеренная в отработанных часах, продолжала расти в IV кв. — на 1,9%, по количеству занятых — на 2,6%. Увеличение было зафиксировано в реальном секторе, в обществ. же секторе занятость резко сократилась. Ухудшение эконом. показателей в IV кв. было намного хуже, чем это прогнозировалось. В среднем прогнозы ориентировали на рост ВВП в IV кв. в 4%, а по году в 3,9%.

Частное потребление за 2000г. возросло немногим более чем на 3%, валовые инвестиции — на 4,5%. Экспорт и импорт товаров и услуг возрос почти на 10%. Занятость, измеренная количеством отработанных часов, возросла на 1,5%, а по количеству занятых рост составил 2,2%.

Доходы домашних хозяйств, «очищенные от инфляции», возросли в 2000г. на 3,6%; на сбережения направлялось всего лишь 2%. Ш. выполняет предъявляемые к ней требования по вступлению в ЭВС — гос. долг не превышает 60% ВВП (на конец 2000г. — 55,6% против годом ранее в 65,2% ВВП).

«Потерей нац. престижа» некоторые средства массовой информации назвали 23 марта 2001г. обвал шведской кроны в день открытия неформального саммита ЕС в Стокгольме. Давление на «мелкую валюту» пришло в этот раз со стороны иностранцев, которые вдруг неожиданно стали избавляться от акций шведских предприятий и переводить капитал в «крупные валюты». Потоки слабой валюты за границу привели также к тому, что шведы в эти дни стали все в больших объемах обменивать так наз. туристическую валюту. 23 марта курс шведской кроны к долл. был зафиксирован на уровне 10,44. Несмотря на возможные негативные эффекты, многие специалисты полагают, однако, что слабая крона не вызовет всплеска инфляции.

Банк SEB отметил в своем комментарии, что «возрастающая неуверенность на межд. рынках больше всего бьет по слабым валютам, которой является крона». Банк также считает, что в ближайшие 2-3 мес. нельзя исключать и других отрицат. моментов, таких как падение прибыли у пром. предприятий и новых потрясений на Стокгольмской фондовой бирже. «Пока будет сохраняться неуверенность в направлениях развития мировой экономики, крона не сможет укрепиться», резюмирует SEB.

Меньший размер пенсий, меньшие фонды на сбережения, размещенные в фондах, и более высокий уровень цен на импортные товары — это только несколько негативных эффектов, которые

может ожидать шведское население после обвала курса акции компании «Эрикссон», зафиксированного 12 марта 2001г. По оценкам экспертов, если убытки компании «Эрикссон» в ближайшее время будут расти, негативные последствия для всей экономики страны будут более серьезными — уменьшится занятость, снизятся объемы шведского экспорта, т.е. практически «обвал Эрикссона» будет началом низкой конъюнктуры в Ш. «Эрикссон» является сегодня одной из важных и крупных биржевых компаний. Из числа 40 крупнейших фондов только 6 не владеют акциями «Эрикссона». Пенсионные средства, размещенные в фондах, также составляют значит. долю акций — 7%.

«Эрикссон» является крупнейшим нетто-экспортером — 16% шведского экспорта. В последние годы на долю «Эрикссон» приходилось примерно 0,5% прироста ВВП Ш. Важным также является и вопрос занятости: 50 тыс.чел. работают на предприятиях «Эрикссона» в Ш., кроме того, еще 18 тыс. чел. занято на шведских предприятиях-субпоставщиках. Еще 45 тыс. чел. «косвенным образом задействованы для компании». Из 30 регионов Ш., где компания имеет свои предприятия, на долю занятых в «Эрикссоне» приходится 10% населения региона.

Новые вложения в фонды резко снизились в фев. 2001г. — в них поступило только 1,9 «новых» млрд. крон, что является самым низким уровнем за последние 2,5г. В фев. лица, размещающие свои сбережения в различных фондах, стали осмотрительными и изменили подходы. Во-первых, итоговые «новые сбережения» (т.е. вложения минус снятие сбережений) были меньше, чем это было когда-либо — 1,9 млрд. крон (последний раз в окт. 1998г. было 822 млн. крон). Во-вторых, новые сбережения в так наз. процентные фонды было максимум с момента введения статистического учета в 1994г. — 2,9 млрд. крон. В третьих, это изменения, произошедшие с акционерными фондами, — отток средств был больше, чем поступления сбережений. Нетто-отток из акционерных фондов составил 1,2 млрд. крон.

Основной причиной является вялое развитие на бирже, которое приводит к переливу средств из акционерных в процентные фонды. Кроме того, большинство шведов в фев. 2001г. использовали часть средств, чтобы провести полностью необходимые налоговые выплаты. Если обратиться к данным фев. 2000г., то можно отметить, что в тот период времени не было отмечено столь значит. спада в «новых сбережениях».

Крупнейшая на рынке фондовая компания Robur потеряла больше всего: этой компании «досталось» только 5,3% от новых вложений в фондовые компании, при условии, что доля Robur в суммарном фондовом капитале составляла 32%.

Выигрышные позиции в фев. получил Handelsbanken Fonder, на долю которого пришлось порядка 29% новых поступлений, что практически в два раза больше его доли в суммарном фондовом капитале. В то же время отмечается, что большую часть вложений в фонд Handelsbanken осуществляли так называемые институциональные покупатели, которые разместили свои средства в процентных фондах.

2000г. стал рекордным с точки зрения выплаты дивидендов. Более половины биржевых компаний накануне годовых собраний предлагали увеличить

размеры выплат дивидендов в сравнении с 1999г.; речь идет о 20% повышении.

Среди 50 крупнейших предприятий, которые уменьшили размер дивидендов, — WM-Data и Pharmacia Corporation; у первой это связано с ухудшением результатов деятельности, у второй (снижение на 44%) — с прошлогодним слиянием с Monsanto.

Оценивая все биржевые (свыше 300) компании, можно прийти к выводу, что значит. часть вообще не будет выплачивать дивиденды. Это обусловлено отсутствием какой-либо прибыли: так, например, ИТ компании «сработали» с убытком суммарно в 9 млрд. крон.

Отмеченное в 2000г. падение на Стокгольмской фондовой бирже, по мнению специалистов банка SEB, негативно скажется на благосостоянии шведского населения, сбережения которого реально сократятся. В целом стоимость акций, которыми владели домашние хозяйства, уменьшилась за IV кв. 2000г. на 105 млрд. крон.

Несмотря на вялую конъюнктуру и падение уверенности в завтрашнем дне, сбережения шведов продолжают сокращаться. Согласно конъюнктурному барометру SEB, представленному 9 марта 2001г., сбережения в банках, а также другие виды сбережений (искл. акции) потеряли в стоимости 58 млрд. крон в четвертом квартале; новые нетто-сбережения были отрицат. и достигли 22 млрд. крон. Под новыми сбережениями имеется в виду сумма вкладов на счета и снятие сбережений с этих счетов. В IV кв. 1999г. эта цифра составляла минус 14 млрд. крон.

По мнению SEB, «шведы, как правило, исходят из того, что их собственная экономика будет развиваться позитивно, несмотря на то, что экономика всего общества имеет сегодня тенденцию к негативному развитию». На этом фоне (снижение стоимости сбережений) возрастает доля задолженности шведских домашних хозяйств. Долги шведских домашних хозяйств на конец 2000г. выросли на 7,4% по сравнению с аналогичной датой годом ранее. Долг домашних хозяйств по отношению к реальным доходам увеличился до 108%. По мнению экономистов банка, «баланс экономики домашнего хозяйства» в настоящее время можно рассматривать как достаточно хороший, а доходы значительно превышают долговые обязательства.

Цены на потребит. товары выросли в фев. 2001г.: между янв. и фев. цена увеличилась на 0,4%; прогноз экономистов, сделанный ранее, — 0,2% и на годовом уровне — 1,4%.

По сравнению с янв. увеличились цены на продовольствие, одежду, бензин и электроэнергию; отмечено, однако, снижение цен на бытовую электротехнику и charterные поездки, которое, впрочем, не смогло оказать достаточного влияния на индекс потребит. цен в целом.

По оценке специалистов, «за последний трехлетний промежуток времени с янв. 1998г. по окт. 2000г. инфляционные темпы никогда не достигали такого высокого уровня (1,7%); максимально 1,4%».

По подсчетам экономистов Foreningssparbanken семья с двумя детьми, в которой мужчина работает полный рабочий день, а женщина занята неполный рабочий день и которая снимает в наем квартиру площадью 95 кв.м., тратит в год 215 тыс.кр. Крупной составляющей расходов является

оплата жилья — наем обходится в 5300 кр. в месяц; на продукты питания почти 3500 кр., расходы на воспитание детей — 3000 кр. в месяц. Мужчина зарабатывает 20500 кр. в месяц, а женщина — 11600 кр. На отпуск, отдых, сбережения, автомобиль и прочее потребление расходуется 6 тыс. крон в месяц.

Для такой же семьи, которая, однако, проживает в отдельном доме, приобретенном в кредит за 1,5 млн. кр., калькуляция расходов выглядит несколько иначе — расходы в год составляют 260 тыс. крон. У семьи на отдых, отпуск, автомобиль, сбережения и прочее потребление остается только 2000 кр. в месяц.

С середины 90гг. уровень зарплаты коммунальных служащих в сравнении с другими служащими, занятыми в прочих секторах, развивается неблагоприятно. Наиболее позитивное развитие уровня зарплаты имеют служащие частного сектора, зарплата которых возрастала ежегодно на 4%. Аналогичное развитие имеет зарплата служащих в гос. секторе и губерниях. Коммунальные служащие довольствуются лишь ростом зарплаты в 3% ежегодно.

Управление рынка труда (AMS) полагает, что лица, находящиеся длит. время на больничных листах, а также большая часть людей, получающих пособия, должна «выйти» в ближайшее время на рынок труда. По мнению руководства AMS, в ближайшие годы значит. число шведов уйдет на пенсию, что создаст тяжелую ситуацию на рабочем рынке. Вносится предложение, чтобы совместно с Гос. управлением по страхованию проанализировать ситуацию и найти лиц, которые (помимо двух указанных выше групп) могли бы приступить к трудовой деятельности. Как считает AMS, открытая безработица в 320 тыс. чел., несмотря на принимаемые в стране меры, является значит. для периода высокой конъюнктуры. Необходимо также принимать во внимание, что из этого числа 50 тыс. не имеют работы в течение длит. периода. Рассматривается возможность введения для этой категории такой меры, как «переходная занятость». Кроме того, специалисты полагают, что субсидируемые виды работ губерниями и коммунами также могут содействовать повышению занятости.

Предполагается одновременно расширить рамки распространения так называемой «гарантии по активности», которая сегодня охватывает 20 тыс. безработных, на 2001г. — 30 тыс., а на следующий — уже до 50 тыс. Цель такой гарантии — обеспечить через обучение и тренинг выход на рынок труда лиц, не имеющих постоянной работы. AMS сегодня вносит предложение о возможности распространения страховок по болезни и отпусков на период действия «гарантий по активности».

В ближайшие годы число лиц, «находящихся на больничном листе» и преждевременно уходящих на пенсию, резко возрастет. Издержки, связанные с этим, составляют несколько млрд. крон. Это основная идея, которая прозвучала в предложениях Гос. управления по страхованию, направленных в правительство для включения в проект нового бюджета.

В 2000г. 780600 чел. находились на «краткосрочном или длит. больничном листе», что на 150 тыс. чел. больше, чем в 1960г.

В 2001г. расходы, связанные со страхованием по болезни, достигнут 36 млрд. крон против 30 в прошлом году, к 2004г. — 43 млрд. крон. Начиная с этого года по 2006г. включительно, количество лиц, уходящих преждевременно на пенсию, будет ежегодно увеличиваться на 13 тыс. чел., с сегодняшнего уровня в 435 тыс. Расходы на эту категорию пенсионеров возрастут с 50 млрд. крон в 2001г. до 59 в 2004г.

Разница в уровне зарплаты в Ш. в последние годы возрастает, в то время как в других сев. странах этот зазор сокращается. Резкие изменения произошли за последние 7-10 лет: зазор в уровне зарплаты увеличился на 10% как у категории служащих, так и у категории работающих. Основной проблемой, которая приводит к такому развитию, является нехватка высококвалифицированной молодежи. В этой связи Шведский союз работодателей (SAF) в этом году планирует повысить эффективность сотрудничества между университетами, высшими школами и отраслями экономики. Вторая причина — возрастающая конкуренция в обществ. секторе, который имеет значит. на перспективу потенциал.

SAF также отмечает, что важным является и рост доли доходов шведского населения, поступающих из частного сектора: в настоящее время только 50% доходов поступает из частного сектора, остальные доходы — это зарплата в обществ. секторе и трансферты.

SAP полагает, что и систем налогообложения в Ш., если страна имеет намерения развиваться более высокими темпами, должна быть видоизменена — налоги должны быть снижены. Побочным эффектом существующей налоговой системы является и проблема «утечки мозгов» из Ш. Согласно последним имеющимся данным: институтский курс инженеров или экономистов «исчезает» за границей каждые 10 лет.

Перемещение за границу хорошо образованных специалистов, как полагают в SAF, которые получают межд. опыт, не является само по себе проблемой. Проблема — отсутствие достаточного притока является сегодня «очень вялым».

Уровень безработицы сегодня варьируется между странами-членами ЕС. Более высокий уровень в Испании — 14,2%, самый низкий — в Люксембурге — 2,2%. Ш. — 5,9% против среднего в ЕС — 8,4%. Здесь речь идет о трудоспособном населении в возрасте от 15 до 64 лет, которое «не по своей воле осталось без работы».

По занятости сегодня Ш. с 72,2% занимает после Дании и Голландии третье место. Греция, Испания и Италия занимают последние места, примерно 55%. Уровень занятости средний по ЕС — 63,3%. Следует иметь в виду, что при сравнении не принимается во внимание то, что молодежь в ряде стран, в т.ч. и в Ш., учится «намного дольше, чем в других государствах». При оценке занятости в учет не принимаются лица, которые добровольно отказываются от работы за плату, например, женщины, предпочитающие находиться дома с детьми, или студенты; эти лица в прямом смысле слова не являются безработными; данная категория в занятость не входит.

На электронную торговлю в 2000г. приходилось 2,3% (7 млрд. крон) оборота розничной торговли. Только за IV кв. продажи через Интернет возросли на 29% согласно данным Svensk Handel.

Данные ОЭСР и Евростата ВВП, инфляции и безработицы  
в 1990 и 2000гг. в странах ЕС и США

	ВВП		Инфляция		Безработица	
	1990	2000	1990	2000	1990	2000
Бельгия.....	5,8	3,9	3,4	2,7	6,7	7,0
Германия.....	9,1	3	2,7	2,1	6,6	8,1
Греция.....	20,6	4,1	20,4	2,9	6,4	11,7
Испания.....	11,3	4,1	6,7	3,5	16,2	14,1
Франция.....	5,5	3,3	3,6	1,8	9	9,5
Ирландия.....	7,7	10,5	3,3	5,3	13,4	4,2
Италия.....	10,4	2,9	6,5	2,6	9	10,5
Люксембург.....	7,5	7,8	3,3	3,8	1,7	2,2
Нидерланды.....	6,5	4,3	2,5	2,3	6,2	2,8
Австрия.....	8,2	3,5	3,3	2,4 (93г)	3,7	
Португалия.....	17,7	3	13,4	2,8	4,8	4,2
Финляндия.....	5,5	5,7	6,1	3	3,2	9,8
Швеция.....	10,3	4	10,4	1,3	3,1	5,9
Дания.....	4,6	2,6	2,6	2,7	7,7	4,7
Великобритания.....	8,3	3	9,5	0,8	8,8	6,1
США.....	5,7	5	5,4	2,4	6,7	4,0

Оборот розничной торговли в 2000г. составил 354 млрд. крон. По оценкам специалистов, торговля через Интернет осуществляется с прибылью, о чем заявили 58% опрошенных «торговцев через Интернет». В то же время «чистые» предприятия электронной торговли до сих пор продолжают иметь проблемы. Соединения обычной торговли с торговлей через Интернет дает, по оценке упомянутой организации, самые лучшие результаты деятельности. Примерно 4 из 10 различных торговых компаний имеют свои собственные сайты; все больше такого рода компаний осуществляют закупки товаров у оптовиков через Интернет. Из общего числа в 60 тыс. розничных торговых компаний 9 тыс. предлагают своим клиентам проведение торговых операций через Интернет.

30% шведов являются клиентами Интернет-банковских услуг. Это проистекает из опроса, который провел СИФО по просьбе Svenska Bankföretagen. Такого рода банки более популярны у мужчин, чем у женщин, — 36% мужчин и 23% женщин используют Интернет для выполнения банковских поручений. Крупнейшая возрастная группа — лица в возрасте от 30 до 49 лет. Среди лиц в возрасте 50 лет и старше % использования Интернет составляет только 18%. 83% клиентов считают, что их банк представляет наилучшие Интернет-банковские услуги. Интервью было проведено среди 1000 шведов в возрасте от 15 лет и старше.

В 1999г. шведские инвестиции в ИТ сектор составили 9,6% ВВП по сравнению с 8,6% в США и 6,1% в среднем по ЕС. В 2000г. сократился ИТ зазор по отношению к США, что увязывает с «взрывным ростом» подключения значит. числа домашних хозяйств ЕС к Интернет. В целом, по данным доклада, ЕС еще пока отстает от США, например, в сфере электронной торговли. В то же время Сев. страны значительно обгоняют США в банковских услугах online, что объясняется более высокими издержками производства в Европе; в этой связи банки заинтересованы в переходе на online услуги. В Евросоюзе 28% населения имеют доступ к сети Интернет.

КЕС констатирует, что «если бы Ш. удалось повысить конкуренцию в ряде областей, ценовой зазор по отношению к странам ЕС мог бы сократиться в два раза, а инфляционное давление в Ш. могло бы снизиться еще больше».

Известно, что после Дании Ш. имеет самый высокий уровень потребит. цен в Евросоюзе. Цены примерно находятся на 20% выше среднего уровня в ЕС. Первопричина, как считает КЕС, плохо функционирующая конкуренция. Высокий жизненный уровень и высокий уровень косвенных налогов — вторая причина.

Особое беспокойство у КЕС вызывают «высокие цены на мед. препараты, в основе чего лежит курс правительства на сохранение монополии на торговлю». Авиакомпания SAS также имеет «слишком доминирующее положение, а Шведские железные дороги создали конкуренцию только для ранее нерентабельных видов движения». Таким образом, Ш. получила от КЕС «неудовлетворит. оценку в своей конкурентной политике». Это относится также и к сфере гос. закупок, которые пока также не рассматриваются комиссией как полностью открытые для конкуренции.

Ш. имеет крупнейший обществ. сектор в Евросоюзе, и, в этой связи, гос. закупки составляют значит. долю в ВВП. Является весьма важным, чтобы «сфера гос. закупок была конкурентной», что пока, по мнению КЕС, далеко от реальностей. Определенные предложения высказываются и в адрес проводимой Ш. налоговой политики: «Ш. имеет самый высокий в ЕС налог на доходы лиц с низким уровнем доходов, несмотря на общее снижение налогов в прошлом и текущем годах. В среднесрочной перспективе такая политика будет усложнять рекрутирование необходимого количества рабочей силы. В этой связи Ш. должна снизить налоги в еще большем размахе, с учетом также того, «что экономика глобализируется все больше и больше, а налогооблагаемая база размывается».

Ш. все больше зависит от импорта электроэнергии. Такие оценки дает в своем обзоре Energimyndigheterna. Согласно прогнозу Ш. вынуждена будет в 2001г. и в будущем импортировать 10 твтч. электроэнергии или 7% энергопотребления.

В 1999г. экспортировалось 7,5 твтч. энергии; импорт достиг цифры в 4,7 твтч., несмотря на высокий уровень выработки на ГЭС. Причина — незначит. объем производства на АЭС, в связи с закрытием реактора «Барбесек-1», а также с более длительными периодами техобслуживания на других атомных реакторах.

В 2001г. и в будущем предполагается снижение объемов производства электроэнергии в стране, что будет связано с низкой выработкой на АЭС и «более нормальными погодными условиями».

Энергопотребление, как ожидается, возрастет практически во всех секторах экономики к 2002г. Исключая потери, потребление энергии увеличится на 4,2% между 2000 и 2002гг. с 427 до 445 твтч. Более половины будет приходиться на жилищный сектор и сферу услуг. В 2000г. потребности в отоплении жилищного сектора были намного меньше, «поскольку на 20% было теплее».

Энергетическое управление также полагает, что выброс углекислого газа возрастет на 2% к 2002г., что не соответствует основным направлениям экологической политики правительства, которыми предусмотрено сокращение «всех выбросов» в окружающую среду.

Как сообщил парламентский и правит. вестник в своем номере от 23 марта 2001г., только Ш.,

Финляндия, Германия и Великобритания открыли свои энергетические рынки для полной конкуренции. Это свидетельствует о том, что «средняя цифра либерализации энергетического рынка» в ЕС выше, чем миним. требование Директивы ЕС и составляет сегодня 66%.

Несмотря на это, цены на электроэнергию, согласно данным Евростата, снизились в среднем только на 6% с момента вступления «Энергетической Директивы» в силу в 1999г. Наибольшее снижение цен зафиксировано в Голландии (21%), Финляндии (16,7%) и Испании (15%). Шведский энергорынок был открыт для конкуренции еще до вступления в силу Директивы ЕС, и уже в то время цены на электроэнергию в Ш. были самыми низкими в Европе.

Доля энергорынка (в %) в странах-членах ЕС, открытая для конкуренции, согласно данным КЕС, по состоянию на 30 янв. 2001г.

Финляндия.....	-100	Бельгия.....	-35
Германия.....	-100	Италия.....	-35
Великобритания.....	-100	Нидерланды.....	-33
Швеция.....	-100	Австрия.....	-32
Дания.....	-90	Франция.....	-30
ЕС в среднем.....	-66	Греция.....	-30
Испания.....	-54	Ирландия.....	-30
Люксембург.....	-40	Португалия.....	-30

Многие ведущие шведские экономисты отмечают, что в современных условиях составлять классические макроэконом. прогнозы стало весьма сложно. Пром. конъюнктура «старого сорта» с циклическим развитием в нац. масштабе практически прекратила иметь какое-либо значение. Нац. экономики стали более открытыми, и окружающий мир стал приобретать для них все большее значение. Фин. рынки и потоки капиталов стали намного крупнее, психология людей также играет существенную роль. Внешние шоковые эффекты оказывают значит. воздействие, и, в ряде случаев, более быстрое, чем это прогнозируется. «Новая экономика» с ИТ сектором и более стремительным циклом находится пока в недостаточно изученном состоянии, и многие шведские экономисты сегодня не могут точно сказать, какое она имеет отношение к настоящему спаду конъюнктуры. В этой связи, ряд экономистов пытается найти оправдания своим представленным ранее прогнозам, подчеркивая, что их модели базируются на историческом опыте, на том, что они могут оценить сами, и, в ряде случаев, на них откладывает отпечаток психологическое состояние самого аналитика. Их модели не могут спрогнозировать исходное положение потребителей и инвесторов и соответственно воздействия на спрос.

Ослабление конъюнктуры в США прямым и косвенным образом воздействует на эконом. рост в Ш. В этой связи Конъюнктурный институт и НИИ торговли пересматривают свои прогнозы. Так, если в дек. 2000г. НИИ торговли полагал, что рост ВВП в 2001г. составит 3,6%, то весной институт прогнозировал лишь 2,5%. Такие оценки специалисты института связывают с резким спадом в частном потреблении, которое, по их мнению, являлось основой для поддержания высокой конъюнктуры. На частное потребление в ВВП приходится почти 50%. Согласно данным института после «бума» рождественской торговли потребители проявляют осторожность, о чем свидетельствует так наз. «быстрый индекс» развития розничной торговли, который был негативным в фев. 2001г.,

первый раз за последние четыре года. Осторожность потребителей эксперты связывают с пестрящими в последнее время заголовками в шведских СМИ – «ослабление конъюнктуры в США», «падающие биржевые курсы» и «новые предупреждения об увольнении», – которые заставляют шведов «попридержать потребление товаров и услуг». По мнению института, чисто экономически имеется хорошая база для роста частного потребления – доходы домашних хозяйств растут, налоги на доходы снижаются. Однако, «не хватает оптимизма» – констатирует институт, подчеркивая, что во многом это является психологическим фактором, который весьма трудно использовать при составлении прогнозов.

Институт полагает, что фаза ослабления в Ш. будет краткосрочной (4-12 мес.), после которой наступят периоды стабилизации и роста. В 2002г. рост ВВП, по прогнозу НИИ торговли, составит 2,9%. Конъюнктурный институт, также как и НИИ торговли, пересмотрел свои прогнозные оценки, отметив, что ослабление конъюнктуры в Ш. наступило раньше, чем полагали специалисты Конъюнктурного института. Три причины называет Институт, которые оказывают воздействие на экономику Ш.: ослабление эконом. конъюнктуры в США, сокращающийся спрос на внешних рынках, уменьшение частного потребления. Важным также является падение биржевой активности, влияющее на доходы потребителей, которые начинают сокращать закупки дорогостоящих товаров, например, автомобилей. Аналогично Институту торговли Конъюнктурный институт, принимая во внимание «хорошую эконом. базу», считает, что период спада станет непродолжительным и будет сопровождаться низким уровнем инфляции, «хорошими гос. финансами», ростом занятости и снижением налогов.

Новый прогноз SEB (банк), представленный в начале марта 2001г., несколько отличается от ранее сделанных оценок: ВВП Ш. возрастет в 2001г. на 3%, а в 2002г. – на 2,8%. По мнению банка, спад в Ш. будет характеризоваться более высокими темпами роста сбережений, а в шведском ИТ секторе он будет не столь «резким», как это имеет место в США. Шведской экономике, по оценке SEB, «удастся мягко приземлиться в 2002г. – впервые за последние сорок лет на фоне относительно низких процентных ставок». Банк также констатирует, что Центральному Банку удастся удержать инфляцию в рамках «двухпроцентной цели по стабилизации уровня цен». Банк также прогнозирует дальнейший позитивный рост производительности труда.

В прогнозе другого банка – Handelsbanken сообщается, что торможение в ам. экономике приведет в 2001г. к некоторому «притормаживанию» роста ВВП в Ш. В то же время этот спад будет менее заметным и чувствительным, нежели чем в США и странах Европы. Уже в 2002г. Банк рассчитывает на то, что рост ВВП приблизится к 4%. На следующей странице приводятся диаграммы, которые дают представление «об эффекте мобильной сети нового поколения 3G на Ш.», а также прогноз Банка по развитию частного потребления, валовых инвестиций, экспорта, импорта и ВВП на 2000-03гг. (издано 28 фев. 2001г.).

На фоне наметившегося замедления темпов развития экономики в Ш. многие аналитики более

пристально стали обращать внимание на те шаги, которые в последние годы принимало правительство Й.Перссона. Так, анализу подверглась «локальная инвест. программа», которая была принята в 1998г., проходившая под девизом «увеличить темпы перехода Ш. в устойчивое общество». В общей сложности в форме субсидии 125 коммуна и коммунальным союзам были переведены 5 млрд. крон. Предполагалось, что за счет этих средств будет создано 15 тыс. новых рабочих мест. Исходным пунктом являлось — деньги будут направлены в коммунальные программы, которые «наилучшим образом содействуют экологически устойчивому развитию».

Сравнительный анализ, который провели аналитики инвест. банка Lehman Brothers по структурной политике среди 21 страны, свидетельствует о том, что Ш. заняла по суммарному показателю шестое место. В то же время, когда речь идет о таком показателе, как «потенциал роста», Ш. занимает первое место. «Высококласное образование, хороший климат для деятельности компаний, НИОКР и развитие высоких технологий, использование Интернет, а также активная политика на рынке труда», как раз вывели Ш. по этому показателю на ведущее место. Другие страны Сев. Европы также занимают неплохие позиции по итогам анализа, проведенного специалистами банка. Движущей силой развития высокотехнологичного производства в Ш. и Финляндии являются компании «Эрикссон» и «Нокия».

Потенциал эконом. роста	Рынок труда	Конкуренция и цены	Суммарный «ранг»
1. Швеция	1. USA	1. USA	1. USA
2. USA	2. Kanada	2. Nya Zeeland	2. Kanada
3. Danmark	3. Storbntanmen	3. Kanada	3. Nya Zeeland
4. Finland	4. Nya Zeeland	4. Storbntanmen	4. Storbntanmen
5. Kanada	5. Schweiz	5. Australien	5. Australien
6. Storbntanmen	6. Australian	6. Швеция	6. Швеция
7. Nederlanderna	7. Irland	7. Finland	7. Schweiz
8. Nya Zeeland	8. Japan	8. Irland	8. Irland
9. Japan	9. Spanien	9. Nederlanderna	9. Finland
10. Frankrike	10. Nederlanderna	10. Belgian	10. Nederlanderna
11. Schweiz	11. Portugal	11. Schweiz	11. Danmark
12. Norge	12. Tyskland	12. Frankrike	12. Japan
13. Australian	(13. euro-zonen)	13. Spanien	13. Frankrike
14. Ostemke	14. Osternka	14. Tyskland	14. Norge
(14. euro-zonen)	15. Norge	(14. euro-zonen)	15. Tyskland
15. Tyskland	16. Frankrike	15. Norge	15. euro-zonen
16. Irland	17. Danmark	16. Danmark	16. Belgian
17. Belgian	18. Belgian	17. Japan	17. Spanien
18. Portugal	19. Finland	18. Portugal	18. Osterrike
19. Italian	20. Grekland	19. Osterrike	19. Portugal
20. Spanien	21. Швеция	20. Italian	20. Italian
21. Grekland		21. Grekland	21. Grekland

Источник: Lehman Brothers, «Faster, hianer. stronger — an International comparison of structural policies» March 2001

Как отмечает банк, «Сев. страны являются «исключительно хорошими» в сфере новых технологий, высококласного образования и активной политики на рынке труда. Даже в таком аспекте, как «содействие развитию конкуренции и давление на цены на товарных рынках» эти страны также занимают лидирующее место. Злосчастным ребенком на севере Европы, в т.ч. и Ш., является, по мнению банка, рынок труда: здесь Ш. располагается на самом последнем месте — зарплаты, высокие налоги, неограниченный период выплаты компенсаций в страховых кассах подталкивают насе-

ление воздерживаться от поисков работы. В то же время на этом фоне есть одно «но», а именно: «Шведская политика на рынке труда пока не проходила испытание в «сжатых эконом. условиях», поскольку страна не сталкивалась с низкой конъюнктурой за последние 7 лет», замечают специалисты Lehman Brothers, приводя в пример Норвегию, которая, «столкнувшись со снижением пром. производства, продолжала наращивать уровень зарплаты, что привело к раскручиванию инфляционной спирали и понижению конъюнктуры».

Газета «Дагенс Индустри» (24 марта 2001г.) подчеркивает, что пятерку «лучших» возглавляют англоговорящие страны; страны же ЕС в целом выглядят не очень привлекательно.

## Образование

**Школьные реформы.** Проведены в стране в 70-90гг. и затронули все уровни обучения — общеобразоват. школу (9 лет), гимназию (3г.), вузы. Основной принцип состоит в том, что все дети и подростки имеют равные возможности получить образование, независимо от их национальности, соц. положения или места жительства.

Ответственность за систему образования возложена на парламент и правительство. Все учебные заведения, входящие в систему обществ. образования (а с 1977г. в нее входят и детские дошкольные учреждения), находятся в ведении Минобразования (министр Т.Эструс). Исключение составляют Университет сельского хозяйства и курсы профподготовки, организуемые минпромом.

Парламент занимается законотворческой деятельностью в области образования, определяет размеры гос. ассигнований. Правительство принимает постановления, разрабатывает общие директивы по отдельным секторам образования и занимается распределением ассигнований. Оно же утверждает учебные планы системы школьного образования. Центр. надзорным органом является Гос. управление школ (Skolverket, адрес: Kungsgatan 53, 106 20 Stockholm, Sweden, тел. +46-8-7233200, ф.+46-8-244420). В его задачи входят анализ и надзор за работой школ, а также совершенствование школьного сектора. Управление несет ответственность за проведение научных исследований, подготовку кадров учителей.

В 1962г. шведским парламентом был утвержден закон об обязат. 9-летнем общем образовании. В общеобразоват. школу принимаются дети с 6 лет.

В начале 70гг. была кардинально реорганизована система гимназического обучения, объединившая в себе существовавшие до этого отдельно гимназию, профессиональные и ремесленные училища. Она продолжала совершенствоваться и в 80гг. В 1991г. в нее были внесены очередные изменения. 95% оканчивающих школу-девятилетку продолжают затем свое образование в гимназиях, где имеется возможность выбора 16 специальностей: по гум., тех., эконом. наукам и по ремесленно-прикладным отраслям. Продолжительность обучения в гимназии — 3г. Ее успешное окончание дает ученику право поступления в вуз.

В соответствии с решениями парламента в 1991г., ответственность за найм и работу учителей была передана с центр. уровня на местный — муниципалитетов. На них же возложена ответственность за строительство школ, детских дошкольных учреждений и их снабжение; координацию работы

школ, детских дошкольных учреждений; набор учителей и другого школьного персонала; ассигнование муницип. средств на работу школ и детских дошкольных учреждений; исполнение общих правит. директив.

Общеобразоват. школа может быть нац., муницип. и частной. Около 98% всех учащихся посещают муницип. школы. Срок обучения составляет 9 лет. Учебный год разделен на два полугодия и продолжается 40 недель. Школы имеют 5-дневную учебную неделю. Продолжительность учебного дня определяется в самих школах.

Первые 6 лет все дети изучают одни и те же предметы, а с 7 класса начинается проф. обучение. Каждому ученику предоставляется возможность выбрать один из курсов по тех. наукам – углубленное изучение физики, математики, химии; по экономике – соц. обеспечение, мед. обслуживание, служба сервиса; по искусству – изучение иностр. языков, рисование, игра на муз. инструментах.

Перед выбором предмета для углубленного изучения школа предоставляет всю необходимую информацию учащимся и их родителям. В этой работе участвует руководство школы, учителя, спец. преподаватель предмета профориентирования и при необходимости школьный мед. персонал. Однако выбор должен быть осуществлен самим учеником и его родителями, школа не должна оказывать влияния на такой выбор.

Две трети учащихся в 7 кл. выбирают для доп. изучения второй иностр. язык (франц., нем.), **англ. язык начинают изучать в школе со 2-3 кл.** К 9 кл. происходит перераспределение с целью изучения других предметов таким образом, что выбранный язык продолжают изучать около половины учащихся.

В общеобразоват. школах выпускные экзамены не сдаются. Контрольные работы являются неотъемлемой частью школьного процесса, но им в конце семестра не придается особого значения. Учащиеся каждый год переходят в следующий класс. Система оценок существует только в гимназиях. Второгодников нет, но по желанию (учитывая особые обстоятельства) учащемуся может быть разрешено остаться на второй год. Практически во всех шведских школах перешли к т.н. групповым методам обучения, что повысило самостоятельность обучающихся в процессе обучения. Но такая форма выявила и свои отрицат. стороны. В качестве эксперимента в 1996/97 уч.г. в 8-9 кл. начальной школы была введена условная система оценок, которые официально не фиксировались, а доводились в письменной или устной форме до родителей учащегося.

Общая оценка знаний дается учащемуся только до 9 кл., когда он обращается за документами для поступления в гимназию. Она выводится с учетом результатов его учебы за последние 2-3г. и успеваемости по основным и ряду вспомогательных дисциплин. Родителям предоставляется возможность участвовать в работе школы и следить за учебным процессом.

Обучение в шведской общеобразоват. школе и гимназии бесплатное. Практика предоставления родителями добровольных денежных взносов или пособий школе или гимназии отсутствует. Вместе с тем руководству разрешено принимать инвентарь или оборудование от какой-либо фирмы или предприятия, если те захотят предоставить их в пользование бесплатно.

Руководство школы или гимназии имеет полное право сдавать в аренду школьные помещения или используемое в школе оборудование (например, компьютерные классы), с тем чтобы применить полученные от этого денежные средства для нужд учебного заведения. Контроль за использованием таких средств осуществляется муницип. и коммунальными органами власти.

*Гимназия и среднее образование для взрослых.* Закон о школе обязывает муницип. власти обеспечить возможность обучения в гимназии всем жителям округа в возрасте до 20 лет. 98% выпускников 9-летних общеобразоват. школ продолжают обучение в гимназии. Введение новой системы гимназического образования завершилось в 1995/96 уч.г. Подавляющее большинство гимназий являются муниципальными. Все обучение организовано по трехлетним учебным программам. В общей сложности существует 16 нац. программ: 14 имеют профориентацию (худ.-эстетическая, торг.-адм., строит., организация досуга детей, электричество и оборудование, энергетическая, продовольственная, ремесла, уход за больными, гостиницы и рестораны, пром., СМИ, использование природных ресурсов, транспорт), 2 готовят к учебе в вузах (теория).

Основные предметы – шведский и англ. яз., обществоведение, религия, математика, естествознание, физ. и эстетическое воспитание – являются общими для всех программ.

Муницип. школы для взрослых существуют в Ш. с 1968г. С 1992-93 уч.г. такие школы предоставляют неполное среднее, полное среднее и доп. спец. образование. Весь процесс обучения проходит в форме курсов и построен таким образом, чтобы обучающиеся могли сочетать учебу с работой.

В обязанности местных органов власти входит организация преподавания основ шведского языка для всех иммигрантов в возрасте старше 16 лет. Курс рассчитан на 525 учебных часов и охватывает также начальные знания по основам шведского общества.

*Вузы.* В Ш. работают 13 вузов. Результатом реформы высшего образования 1993г. явилось предоставление большей свободы руководству вузов в вопросах организации и планирования учебных программ, использования ресурсов. Студентам эта реформа предоставила большую свободу в выборе направлений обучения. Учебные программы организованы по пяти основным направлениям: тех. дисциплины; адм., эконом. и соц. науки; здравоохранение; подготовка учителей; информ. технологии, коммуникации и искусство.

Высшее образование является бесплатным для всех студентов. Шведские студенты и иммигранты, обладающие постоянным видом на жительство, имеют право на получение стипендий и грантов. Академ. уч.г. в вузах, продолжающийся 40 недель, начинается в авг. и заканчивается в июне.

Гос. управление высшего образования (Hogskoleverket, Birger Jarlsgatan 43, Box 7851, 103 99 Stockholm, Sweden, тел. +46-8-56308500, ф. +46-8-56308550).

## НИОКР

**Ш.** является одной из ведущих стран мира в области научных исследований. Система НИОКР базируется на двух основных составляю-

щих: пром. сектор и система высшего образования. Гос. участие (порядка 20%) в этом процессе вне системы высшего образования, в отличие от других стран, является незначит. и затрагивает в основном оборонную промышленность и проблемы, связанные с межотраслевой кооперацией. Ш. является мировым лидером по расходам, связанных с финансированием научных исследований, около 4% ВВП. Для сравнения, по данным 1998г., расходы на НИОКР наиболее развитых стран были следующими: Япония — 3%, США — 2,6%, Финляндия и Франция — 2,4%, Германия — 2,3%.

Большая часть НИОКР в Ш. осуществляется в рамках отраслей экономики и финансируется непосредственно ими. Научные исследования в индустриальном секторе сконцентрированы в основном вокруг небольшого числа крупных пром. групп. Наибольшие фирменные инвестиции приходятся на транспортное машиностроение и телеком. сектор (по 20%), далее идет фармпром — 16%. Инновационная деятельность сегодня особенно развита на таких крупных предприятиях, как Ericsson, Astra и Pharmacia, т.е. предприятиях телеком. сектора и фармпрома.

Ш. получает больше средств на НИОКР из бюджета ЕС (3,7%) по сравнению со своим взносом (2,8%). За 4г. дотации Ш. на НИОКР из средств ЕС составили 3,5 млрд. крон. Шведы принимают участие в 4000 программах ЕС, в 432 из которых координация возложена на шведского участника. Это касается исследований в пром. области и материальном авиации), медицине и окружающей среде. Если в среднем по ЕС деньги на НИОКР распределяются в пропорции по 50% предприятиям и высшим школам, то в Ш. доля предприятий составляет 27%.

Показателем эффективности НИОКР является количество научных публикаций и зарегистрированных патентов. Ш. по числу научных публикаций на душу населения уступает только Швейцарии. Наибольшая их часть приходится на область медицины. Недостаточно развитым направлением научных исследований, по мнению шведских экспертов, является инженерная наука. **В сфере патентования Ш. также занимает одно из ведущих мест в мире.** Она уступает только США, Германии, Японии и Швейцарии. Значит. часть шведских патентов приходится на такие области, как электроника, фармацевтика, пром. химия, а также офисное оборудование и компьютеры. Специализация шведских НИОКР в высокотехнологичных отраслях промышленности является более ярко выраженной по сравнению с другими европейскими странами.

Ш. возглавляет список стран-членов ЕС по инвестициям в ИТ сектор, на который сегодня приходится 10% от ВВП, в среднем по ЕС — 7,2%. По этому показателю Ш. даже несколько опережает сегодня США. При сравнении показателей «инвестиций в ИТ на душу населения», он в 2 раза выше в США, чем в ЕС.

Ш. занимает лидирующее место в мире по использованию Интернет. 79% населения имеют доступ к Интернет, в США — 73%, наименьшие показатели по использованию сайтов имеют Италия — 34%, Япония — 42%. Более 83% шведов используют Интернет для поиска информации, 80% направляют или получают электронную почту, 53% занимаются поиском привлекат. путешествий и

28% шведов используют Интернет для приобретения товаров.

Практически все НИОКР в системе высшего образования выполняются в гос. университетах и тех. школах. Здесь доминируют мед. разработки, около 1/3 всех расходов. Большое внимание уделяется исследованиям в области жизнеобеспечения деятельности человека. Однако, по сравнению с другими европейскими странами, уровень финансирования НИОКР в сфере новых технологий и естественных наук в секторе высшего образования является невысоким.

Правительство предпринимает конкретные действия по реформе науки. Министр образования Thomas Ostros с 22 марта 2000г. назначен координатором по научно-тех. развитию с возложением на него ответственности по политике в области НИОКР во всех министерствах. Под его руководством разработан законопроект, где предлагается принципиально новая программа финансирования научно-исследовательской деятельности в ун-тах и вузах. Осенью 2000г. правительство планировало представить законопроект с предложениями о реформировании политики в области научных исследований в вузах.

Исходными пунктами представленного законопроекта будут: сохранение Ш. лидирующих позиций в области научных исследований и повышение роли высшей школы в этом процессе. В законопроекте уделяется большое внимание созданию механизмов, стимулирующих молодых ученых продолжать исследовательскую деятельность после окончания вузов. Планируется увеличить в течение 10 лет число ученых, получивших научные степени с 2500 до 5000.

Другой важной задачей будет создание системы научных исследований, способной в случае необходимости в кратчайшие сроки, с одной стороны, сконцентрировать все усилия на определенной проблеме, с другой — быстро сменить приоритетные направления. Наиболее динамично развивающиеся области должны получить возможность совершенствоваться и расширяться и повести в своем развитии другие смежные. Обращается внимание и на «погран.» науки, поскольку именно на границе различных областей знания кроются величайшие открытия (например, биотехнологии и ИТ).

В 2000г. правительство намеревалось изыскать на НИОКР дополнительно 800 млн.кр. (95 млн.долл.). Планируется разработать систему наиболее эффективного использования данных средств. Несмотря на то, что Ш. является одной из ведущих стран мира в области научных исследований, на ее долю приходится лишь 1% совместных межд. проектов. Новая реформа позволит сконцентрировать фин. ресурсы и расширить возможности сотрудничества.

В ближайшие 15 лет большая часть ведущих шведских ученых уйдет на пенсию, и к этому Ш. готовится уже сейчас. Правительство готово выделить для этого доп. средства. Для их получения каждый университет и высшая школа должны разработать программу их использования. По мнению правительства, вложенные в образования средства сейчас приумножатся многократно в будущем.

Согласно предложениям правительства, координирующей организацией в структуре управле-

ния НИОКР будет Vetenskapsradet (Совет по науке), который несет ответственность за содействие исследовательским работам фундаментального характера по всем научным направлениям. Совет по науке будет учрежден отдельным законом. Под ним будут функционировать три специализированных совета. По мнению министра образования, большинство членов Совета должно выбираться среди ученых. Правление трех спец. сортов будут избираться по такому же принципу.

Помимо принципов госучастия, предусматривается финансирование, которое осуществляется вузами за счет их собственных средств, а также учреждение специализированных фондов.

## Суд

**Организация судебной системы.** Вместе с полицией, прокуратурой и исправит. учреждениями организационно относятся к правоохранит. органам под эгидой минюста. Суды обладают полной независимостью при вынесении судебных решений. Ни один гос. орган, включая риксдаг (парламент), не имеет права оказывать давление на суд или указывать ему на целесообразность применения тех или иных норм законодательства.

Суды подразделяются на суды общей юрисдикции, адм. суды и особые суды. Суды общей юрисдикции и адм. суды делятся на три инстанции. Особые суды рассматривают дела в областях, требующих от судей спец. знаний.

Служащих судов можно разделить на 4 группы: судьи (прошедшие все этапы подготовки и имеющие все полномочия), судьи-стажеры (имеющие ограниченные полномочия), служащие с юр. образованием и прочие сотрудники. Все судьи назначаются решением правительства. Судья может быть отстранен от должности только за совершение серьезного преступления или полную непригодность к работе в качестве судьи. Судьи-стажеры могут выносить решения по определенной категории дел, но еще не являются полноправными судьями. В обязанности адм. персонала и служащих судов входит подготовка дел к рассмотрению и оказание судьям тех. и другой помощи.

Судебные органы, как и другие гос. учреждения, финансируются из бюджета, утвержденного парламентом. Выделенные средства распределяются между существующими в стране 150 судами Гос. судебным управлением, подчиняющимся правительству.

Гос. судебное управление территориально размещается в г.Йончепинг (на юге Ш.). Оно несет ответственность за деятельность судов, кадровую политику и подготовку персонала, а также за эффективность работы судебной системы в целом. В его структуре имеется пять отделов, в т.ч. отдел управления, отдел информ. обслуживания., эконом. отдел, отдел кадров и адм. отдел. В Управлении работают 150 чел.

**Суды общей юрисдикции.** Рассматривают уголовные дела, а также споры частных лиц (гражд. споры). Значит. часть из тех дел, которые рассматривают суды общей юрисдикции, составляют семейные споры (расторжение брака, опека над детьми и т.д.). Помимо уголовных дел и гражд. споров суды общей юрисдикции рассматривают некоторые дела адм. характера (регистрация или изменение имени, разрешение на усыновление, вопросы банкротства и др.).

К судам общей юрисдикции относятся районные суды, суды второй инстанции и Верховный суд.

Имеется 93 районных суда, в которых работает 500 ординарных судей. Самый крупный — Стокгольмский, насчитывает 90 ординарных судей. В районных судах работает 500 младших юристов, которые готовят дела к рассмотрению и могут принимать решение по самым простым из них. Самую большую группу сотрудников районных судов составляет адм. персонал (2800 чел.). В год районные суды принимают к рассмотрению в среднем 130 тыс. дел.

Если человек недоволен решением районного суда, он может обжаловать его в суде второй инстанции (имеется 6 таких судов). 170 ординарных судей ежегодно рассматривают 25 тыс. дел.

Высшей инстанцией для судов общей юрисдикции является Верховный суд в Стокгольме. Для того чтобы обжалуемое решение суда второй инстанции было принято Верховным судом к рассмотрению, необходимо особое решение о целесообразности такого рассмотрения. Из почти 5 тыс. дел, обжалуемых ежегодно в Верховном суде, положит. решение выносится в 10% случаев. Основным препятствием при вынесении положит. решения является опасение того, что приговор Верховного суда создаст прецедент в судебной практике при рассмотрении аналогичных дел. Верховный суд состоит из 20 судей.

**Адм. суды.** Адм. суды призваны разрешать споры между отдельными гражданами, а также между гражданами и государством. В этих судах рассматриваются такие категории дел, как налоговые споры, лишение водительских прав, дела, связанные с соц. страхованием и принудит. лечением. В целом адм. суды имеют право рассматривать свыше 4 тыс. типов дел.

Адм. суды делятся на суды первой и второй инстанции. Окончат. решения выносит Верховный адм. суд.

Действуют 23 адм. суда первой инстанции. Большинство из 100 тыс. дел, которые ежегодно рассматривают эти суды — это обжалование решений гос. и муницип. органов власти. В некоторых случаях дела могут рассматриваться в адм. суде второй инстанции. В судах первой инстанции работает 140 ординарных судей.

Существует 4 адм. суда второй инстанции. Каждый год поступает 25-30 тыс. дел. Чтобы суд второй инстанции принял дело к рассмотрению, требуется особое решение о целесообразности такого производства по делу. Всего в судах второй инстанции работает 110 судей.

Верховный адм. суд состоит из 16 судей. Для того, чтобы Верховный суд принял к рассмотрению жалобу на решение суда второй инстанции, требуется отдельное решение о целесообразности производства по делу.

**Особые суды.** Суд по трудовым спорам рассматривает споры между работодателем и работником, суд по вопросам рынка рассматривает — нарушения закона о конкуренции или закона о маркетинге. Апелляционный суд по делам патентов рассматривает жалобы на решения в области патентного права.

**Совет юстиции.** Отсутствует Конституционный суд, однако присущими ему полномочиями обладает Совет юстиции, который рассматривает

важные законопроекты правительства до внесения их на обсуждение в риксдаг. Совет юстиции состоит из трех судей Верховного суда и Верховного адм. суда. Мнение Совета юстиции не является обязат. для правительства.

## Преступность

**Преступность в Юго-зап. Ш.** Традиционно Ш. относится к числу стран с низкими показателями преступности в обществе. До 90гг. они были ниже среднеевропейских. Однако в 1990г. в Ш. произошел резкий скачок количества преступных посягательств (1,22 млн.), число которых остается самым высоким показателем за последние 10 лет. В последующие годы количество совершенных преступлений существенных изменений не претерпело.

В то же время до 2000г. в структуре преступности практически отсутствовал ряд категорий тяжких преступлений, что дало основание некоторым организациям (Control Risk Group) отнести Ш. (как и другие скандинавские страны) к категории государств, где не существует опасности для личности.

Региональное состояние преступности не отличается своеобразием и зависит от населенности регионов и расположенности в них крупных объектов. Положение дел в сфере преступности и борьбы с ней в Юго-Зап. Ш., где сосредоточены большая часть населения страны, крупные предприятия, порты, образоват. центры, погран. участки и проч., является репрезентативным для страны в целом.

На состояние преступности в ЮЗШ оказывают влияние либеральная иммиграционная политика, «Шенгенский барьер», миграционные потоки в трансграничном эконо. пространстве (Эресунский регион), расширение коммуникационных сообщений (паромные линии со странами Вост. Европы), активная вовлеченность радикальных групп шведского населения в процессы антиглобализации и др.

В совокупности с внутригос. проблемами, влияющими на уровень преступности в стране, как-то: нехватка полицейских кадров и их текучесть, недостаточность гос. и муницип. финансирования деятельности правоохранит. служб, ликвидация ряда обществ. служб, помогавших вести профилактическую работу в регионах, и др. — все это привело к увеличению тяжких преступных посягательств, к росту молодежной преступности, к возникновению новых форм преступлений, ранее не известных в Ш. и в ЮЗШ. И все это на фоне несколько снизившегося уровня преступности в стране в целом.

В 2000г. в Ш. было зарегистрировано 1,2 млн. преступлений. По данным Совета по предупреждению преступности (BRA) за 6 мес. 2001г. уровень преступности в Ш. снизился на 4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Однако этот показатель отражает некоторое уменьшение количества нетяжких преступлений в мелких городах. В то же время количество тяжких, насильственных преступлений, особенно в крупных городах, в т.ч. в центре Зап. Ш. — Гетеборге и Юж. Ш. — в Мальме, возросло.

Общее количество зарегистрированных заявлений о преступлениях в 2000г. в Вестра Геталанд составило 198 020 случаев, в Халланде 31 006. Коли-

чество тяжких преступлений, совершенных в этих ленах (26 085), составляет пятую часть от числа таковых во всей Ш.

Гетеборг лидирует абсолютно по всем показателям насильственных преступлений. В городе на 1000 жителей приходится 212 заявлений о преступлениях. В половине коммун Вестра Геталанд (25 из 50) этот показатель — от 100 до 150 случаев.

В Гетеборге с 4 июля по 19 авг. 2001г. зарегистрировано девять особо тяжких преступлений, связанных с использованием огнестрельного оружия, в массовых местах и наличием человеческих жертв. Отмечены также ряд случаев применения огнестрельного оружия и в других городах Зап. Ш. — Буресе, Троллехеттене и др.

Подобная картина наблюдается и в Юж. Ш. В Мальме за летний период 2001г. 10 чел. стали жертвами вооруженных нападений, сопровождающихся стрельбой. Количество краж за это время выросло на 30%, число ограблений и покушений на ограбление обществ. учреждений составило 32 случая, в то время как в 2000г. было всего 43.

«Островком благополучия» является лен Блекинге. По данным BRA, Блекинге — 1 из 3 ленов Ш., где самый низкий процентный показатель количества преступлений на душу населения. Однако при том, что за 6 мес. 2001г. преступность уменьшилась на 2%, количество тяжких преступлений выросло в 2 раза. Среди видов преступлений отмечено значит. снижение краж и автодорожных преступлений, но существует рост преступлений против личности и преступлений, связанных с наркотиками.

На этом фоне все более очевидными становятся проблемы в работе правоохранит. органов. Статистические выкладки, предоставляемые полицией, прокуратурой, тамож. органами, другими спецслужбами показывают, что раскрываемость преступлений с 1982г., когда уровень доходил до 42% успешного окончания дел, постоянно падает. В 1996г. раскрывалось 22% совершенных преступлений, в 2000г. — 26% в целом по стране. Доведение расследования до обвинения в суде снизилось за 2000г. на 100 тыс. случаев, и это при том, что уменьшилось количество заявлений о совершенных преступлениях.

В Вестра Геталанд, Сконе, Халланде эти показатели еще ниже. Например, в Вестра Геталанд из 22 632 тяжких преступлений за 2000г. раскрыто только 3 390, что составляет 15%. Аналогичный показатель раскрываемости в Халланде составляет 16,8%. Самое распространенное объяснение то, что в целом в Ш., и в ЮЗШ в частности, ощущается нехватка полицейских. На одного следователя приходится по 30-35 дел, тогда как раньше — не более 20.

Другое объяснение — отсутствие обществ. поддержки в борьбе с преступностью. Закрывается много обществ. гражд. служб, которые раньше тесно работали с полицией. Изменилась методика учета преступлений, которые заносятся сразу в реестр после заявления, хотя впоследствии факты могут и не подтверждаться, и объективно дело до суда доведено быть не может.

Существенно влияют на показатель раскрываемости преступлений дела обреченные на не успех. Было зарегистрировано 85 тыс. краж велосипедов, раскрыто только 1350 случаев. Даже в относительно благополучном лене Блекинге процент раскры-

ваемости краж велосипедов — 2%, краж со взломом — 5%, в жилищных — 11%, машин — 16%. В этих условиях полицейские следователи предпочитают заниматься тяжкими преступлениями. В том же Блекинге процент раскрываемости ограблений людей и обществ. учреждений составляет 33%.

С середины 90гг. стала проводиться реформа муницип. полиции. Активно распространяется положит. опыт работы в отдельных городах. Повышается уровень образования работников полицейских служб. В анонсах в газетах ЮЗШ о рабочих местах в службе криминальной полиции указываются, среди прочих, требования к полицейским инспекторам: знание обществ. устройства, шведского и второго языка по программе гимназии, наличие водительских прав.

Предпринимаются меры к увеличению числа полицейских служащих и полицейских образоват. учреждений. В Зап. Ш. в скором времени планируется открыть полицейскую школу по подготовке 800 слушателей ежегодно (всего в Ш. 3 подобных школы). Открываются новые следственные изоляторы в ЮЗШ, в самом Гетеборге (на 34 места) и Скугуме (на 25) в нояб. 2001г.

На уровне центр. ведомств обсуждаются также вопросы сотрудничества полицейских служб и армейских подразделений. Подобный опыт был прекращен в 1931г., когда армейские части в Аделене открыли огонь по демонстрантам, в результате чего было 5 человеческих жертв. Однако 31 авг. 2001г. министр обороны фон Сюдоев выступил с инициативой о взаимодействии армии и полиции. В этой связи, несмотря на серьезную обеспокоенность шведов за свою личную безопасность, как показали опросы населения в городах ЮЗШ, где от 70% до 80% жителей напуганы насилием, в Гетеборге состоялась демонстрация протеста против совместных акций армии и полиции.

Как превентивная мера по борьбе с преступностью в ЮЗШ предлагается усилить внимание молодым шведам, в т.ч. на соц. уровне. Установлено, что почти 65% преступлений совершается молодежью до 28 лет. Данные конгресса, проходившего 22 авг. 2001г. в Стремстаде, о состоянии молодежи в стране показывают, что **10% шведов до 18 лет нуждаются в психиатрической помощи** и за 10 лет количество таких детей удвоилось. Если в 1999г. из 1000 молодых шведов в возрасте 15-24 лет 8,4% постоянно применяли антидепрессивные препараты, то в 2000г. — 10,54%. В 2000г. было совершено 2000 самоубийств, и большое число жертв — молодые люди. За последние 10 лет выявлено 400 шведских детей, которые были вовлечены в детскую проституцию.

В Гетеборге преступность молодежи резко выросла, количество осужденных молодых людей увеличилось на 80%. Темпы роста преступности среди молодежи (до 20 лет) из года в год увеличиваются.

Поэтому полиция в сотрудничестве с работниками соц. служб пытаются нейтрализовать молодежную преступность. Особенно это касается молодежной иммиграционной преступности. В Гетеборге заявило о себе новое явление — деятельность молодежных преступных групп, организованных по нац. признаку. Перестрелка в дневное время в обществ. месте (пляж Нэсет, 4 июля 2001г.) между представителями двух таких банд вызвала обеспо-

коенность региональных властей и населения Гетеборга. Угоны автомашин также зачастую дело рук этих орг. групп.

Автотранспортные происшествия и преступления, связанные с кражей и угоном автомашин в Ш., и в ЮЗШ выросли за **2000г.** по сравнению с 1999г. Отмечено **610 смертных случаев на дорогах**, что является самым высоким показателем за последние 10 лет. Увеличилось количество дорожных правонарушений. У водителей изъято за первые 6 мес. 2001г. 14 тыс. водительских прав, что на 7% больше, чем за аналогичный период прошлого года и на 30% больше, чем в 1999г. Службой медконтроля на дорогах при выборочной проверке выявлено, что **85% останавливаемых водителей имеют в крови признаки употребления алкоголя, наркотиков** или их комбинации.

Серьезной проблемой для ЮЗШ стала и проблема иностр. преступности. И здесь основная тяжесть легла на плечи погран. полиции. Вступление страны в Шенген дало больше оснований не впускать иностранцев или высылать их. В 2000г. эта цифра составила 477 чел. Особую проблему для Ш. составляют жители Литвы и Польши, а также Латвии, Эстонии, Турции и **России**. Проблемы с литовцами и поляками напрямую связаны с наличием прямых паромных переправ Литва-Карлсхамн, Польша-Карлсруна. Полицией выявлены организованные интернац. группы по переправке вооруженных в странах Скандинавии автомашин.

Полиция совместно с таможенной и миграционной службой ужесточила контроль на границах для жителей государств, не входящих в Шенген. Если при интервью не совпадают цели визита в Ш., выявляется незнание адресов и фамилий приглашающих шведов, отсутствуют необходимых сумочные денежные средства у иностранцев, то эти обстоятельства препятствуют им осуществить въезд в страну. Шведские службы также активно работают с SIS, включая фамилии иностранцев в списки лиц, которым запрещен въезд в Шенгенскую зону.

## Гражданство

**Проблема двойного гражданства.** Основным законодат. актом, регулирующим вопросы гражданства до 2001г., являлся закон «О шведском подданстве», который **исключает двойное гражданство**. Согласно § 7 указанного закона, подданный Ш., приобретающий иное гражданство по ходатайству или очевидному согласию, теряет шведское подданство. В соответствии с § 6 приобретение шведского гражданства в порядке натурализации обусловлено утратой подданства другой страны. Такое условие в соответств. документах мотивируется неспособностью шведского государства эффективно обеспечивать за пределами Ш. законные права и интересы своих граждан при наличии у них обязательств, вытекающих из иного гражданства. Определяющим мотивом жесткого подхода властей к применению законодательства о подданстве на практике является **стремление не допускать «двойной лояльности»**.

В конце 90гг. власти вынуждены были констатировать увеличение числа шведов, имеющих де-факто два или даже более гражданств. В 2000г. их численность достигла 300 тыс. чел. Многие из этих людей приобрели второе гражданство автоматически, без своего на то согласия, при вступлении в

брак с иностранцем. Значит, количество случаев двойного подданства связано с рождением детей от смешанных браков. Кроме того, этнические шведы — граждане зарубежных стран — активно лоббировали в Стокгольме идеи «модернизации» законодательства, ссылаясь на то, что оно ущемляет их право «быть шведами», сохранять этническую и культурную самобытность, налаживать и расширять деловые контакты с исторической родиной (в большинстве случаев приобретение ими шведского подданства и соответственно отказ от гражданства страны рождения и проживания означает серьезное поражение в имущественных и гражд. правах на «второй Родине»).

Исходя из общеевропейской тенденции к либерализации законодательства в этой сфере, шведские власти в 1997г. начали изучение возможностей внесения в нац. законодательство соответств. поправок. 27 апр. 2000г. правительство завершило подготовку проекта изменения закона о шведском подданстве и передало его на гос. юр. экспертизу. Проект предусматривает отказ шведских властей от требования об освобождении от предыдущего гражданства при предоставлении шведского, возможность сохранения шведского подданства при приобретении иного гражданства, облегченный порядок получения шведского гражданства детьми и молодежью от 18 до 20 лет (по рождению или через три года проживания для лиц без гражданства и через пять лет проживания для граждан других стран), автоматическое получение шведского гражданства ребенком, рожденным от отца-шведа в Ш., приобретение шведского гражданства ребенком, рожденным от отца-шведа за границей по заявлению отца, уравнение в правах мужчин и женщин, состоящих в зарегистрированных и гражд. браках.

*Новый закон о шведском гражданстве.* 1 июля 2001г. в Ш. вступил в силу новый закон о шведском гражданстве (текст с переводом прилагается). Одновременно Стокгольм прекратил свое членство в Европейской Конвенции об ограничении случаев возникновения двойного гражданства 1963г. и присоединился к Европейской Конвенции о гражданстве 1997г.

В законе закреплены традиц. для шведов принципы приобретения гражданства, те же, что и в действовавшем до этого законе о шведском гражданстве 1950г. В частности, базовыми условиями приобретения гражданства по-прежнему являются рождение от родителей-шведов (приобретение гражданства по рождению), усыновление шведскими гражданами (через усыновление), рождение и проживание в течение определенного срока на шведской территории (по заявлению), легальное проживание на шведской территории в течение определенного срока, свидетельствоующего об интеграции в шведское общество (по натурализации). Положения этой части закона несущественно модернизированы.

Основанием для утраты шведского гражданства отныне может являться только рождение и проживание за рубежом, трактуемое как отсутствие связей со Швецией, а также добровольное от него освобождение. Таким образом, из законодательства исключены положения об утрате шведского гражданства в случае приобретения по выраженному согласию иностр. гражданства и об обязат. выходе из предыдущего гражданства при приобре-

тении шведского. Данное изменение носит принципиальный характер, поскольку **впервые в истории Ш. для ее граждан возникла возможность на законных основаниях иметь двойное гражданство.**

Законодат. закрепление этого положения обусловлено рядом факторов. Во-первых, сыграло свою роль лоббирование вопроса о двойном гражданстве влиятельным сообществом шведов, проживающих за рубежом, имеющих гражданство страны проживания и воспринимающих утрату шведского гражданства как отказ от корней. Во-вторых, были приняты во внимание соображения практического характера, как, например, необходимость урегулировать статус пребывания на территории страны более 300 тыс. иммигрантов, по разным причинам уже имеющих де-факто двойное гражданство. К тому же, по мнению шведов, возможность иметь двойное гражданство особенно важна для иммигрантов, поскольку создает более благоприятные условия для поддержания ими связи с родиной, способствует их интеграции в шведское общество при сохранении нац. самобытности.

В свете нового закона наши соотечественники, постоянно проживающие в Ш., пытаются реализовать данное им Стокгольмом право на двойное гражданство. Обращает на себя внимание факт сокращения числа обращений по вопросу выхода из гражданства России для приобретения гражданства Ш. и рост числа обращений по вопросам приобретения и особенно восстановления в гражданстве РФ. Заявители оценивают новую шведскую позицию по двойному гражданству как огромный шаг шведских властей навстречу интересам «маленьких людей», в полной мере учитывающий их нужды и проблемы, связанные с проживанием вдали от родины, России. Ведь со шведским паспортом они приобретают такие же возможности трудоустройства и получения соц. помощи, как у коренного населения, одновременно, причем с одобрения шведских властей, оставаясь россиянами. Соотечественники ожидают такого же шага и от рос. властей. Заключение рос.-шведского соглашения, регулирующего вопросы двойного гражданства, не только отвечало бы интересам россиян, имеющих одновременно гражданство Ш., но и укрепило бы правовую базу защиты их прав.

*Текст закона о шведском гражданстве.* Принят 1 марта 2001г. В соответствии с решением риксдага предписывается следующее.

Приобретение шведского гражданства по рождению. §1. Ребенок приобретает шведское гражданство по рождению, если: его мать — гражданка Ш.; его отец — гражданин Ш. и ребенок родился в Ш.; его отец — гражданин Ш. и состоит в браке с матерью ребенка; его отец скончался, но на момент смерти был шведским гражданином и ребенок родился в Ш., или его отец скончался, но на момент смерти был шведским гражданином и состоял в браке с матерью ребенка.

§2. Подкинутый ребенок, который был найден здесь, в стране, считается шведским гражданином, пока не станет известным что-либо иное.

Приобретение шведского гражданства при усыновлении. §3. Ребенок, не достигший 12 лет, усыновляемый гражданином Ш., при усыновлении становится шведским гражданином, если: ребенок усыновляется в Ш., Дании, Финляндии,

Исландии, Норвегии, или ребенок усыновляется на основании иностр. решения, которое одобрено или действует в Ш. по иным причинам, предусмотренным законом (1971:796) о правовых отношениях в сфере межд. усыновления, или действительно по закону (1997:191) в связи с подключением Ш. к Гаагской Конвенции о защите детей и сотрудничестве при межд. усыновлениях.

Приобретение шведского гражданства при заключении брака между родителями. §4. При вступлении шведского гражданина в брак с иностр. гражданкой их общий ребенок, рожденный до брака и не приобретший шведского гражданства в соответствии с §1, становится гражданином Ш., если ребенок не состоит в браке и не достиг возраста 18 лет.

Приобретение шведского гражданства по заявлению. §5. Ребенок, рожденный за рубежом и не приобретший шведского гражданства в соответствии с §1 или 4, но чей отец с момента рождения ребенка состоит в гражданстве Ш., приобретает шведское гражданство на основании соответств. заявления отца, которое должно быть подано до достижения ребенком возраста 18 лет.

Если ребенок достиг 12 лет и имеет иностр. гражданство, требуется его согласие на приобретение гражданства Ш. Такое согласие не требуется, если ребенок не имеет возможности его дать по причине стойкого психического расстройства или по какой-либо схожей причине. На приобретение шведского гражданства ребенком требуется согласие его опекунов.

§6. Ребенок, рожденный в Ш. и с рождения являющийся лицом без гражданства, приобретает шведское гражданство по заявлению опекуна или опекунов, если ребенок имеет постоянный вид на жительство и проживает здесь, в стране. Заявление должно быть подано до достижения ребенком возраста 5 лет.

§7. Ребенок, не имеющий шведского гражданства, приобретает его по заявлению опекуна или опекунов, если ребенок имеет постоянный вид на жительство в Ш. и проживает в стране в течение 5 лет или, если ребенок не имеет гражданства, 3 лет. Заявление должно быть подано до достижения ребенком 18 лет.

Если ребенок достиг 12 лет и имеет иностр. гражданство, требуется его согласие на приобретение шведского гражданства. Такое согласие не требуется, если ребенок не имеет возможности его дать по причине стойкого психического расстройства или по какой-либо схожей причине.

§8. Иностранец, достигший 18, но не достигший 20 лет, приобретает шведское гражданство по заявлению, если он или она имеет постоянный вид на жительство в Ш. и проживает в стране с момента достижения 13 лет или, если он — лицо без гражданства, 15 лет.

§9. Лицо, достигшее 18 лет, утратившее шведское гражданство или от него освобожденное, восстанавливает гражданство Ш. по заявлению, если оно: имеет постоянный вид на жительство в Ш.; до достижения возраста 18 лет прожило в стране в общей сложности 10 лет; проживает в стране течение последних 2 лет.

§10. Если иностранец становится шведским гражданином в соответствии с §5, 7, 8 или 9, вместе с ним приобретают шведское гражданство его дети, не состоящие в браке, проживающие здесь, в

стране и не достигшие 18 лет, в случае, если иностранец является единственным опекуном ребенка, или если иностранец является опекуном совместно со вторым родителем, который состоит в шведском гражданстве.

Если родители ребенка, не состоящего в браке, проживающего здесь в стране и не достигшего 18 лет, одновременно становятся шведскими гражданами в соответствии с §5, 7, 8 или 9, то приобретает шведское гражданство и ребенок, находящийся под их совместной опекой.

Приобретение шведского гражданства по ходатайству (натурализация). §11. Иностранец может получить шведское гражданство по своему ходатайству (натурализоваться), если он: удостоверил свою личность; достиг возраста 18 лет; имеет постоянный вид на жительство в Ш.; проживает здесь в стране (в течение 2 лет, если речь идет о гражданине Дании, Финляндии, Исландии или Норвегии; в течение 4 лет, если речь идет о лице без гражданства или лице, признанном беженцем в соответствии с § 2 главы 3 закона об иностранцах (1989:529); в течении 5 лет, в остальных случаях); вел и ожидается, что продолжит вести добропорядочный образ жизни.

§12. Если требования §11 не выполнены, ходатайствующий все же может быть натурализован, если иное не следует из второго абзаца и если: ходатайствующий состоял в шведском гражданстве ранее, ходатайствующий состоит в браке или совместном проживании с гражданином Ш., или есть иные особые причины для этого.

Ходатайствующий, который не может удостоверить свою личность в соответствии с п.1 §11, может быть натурализован, только если он проживает в стране в течение по меньшей мере 8 лет и подтвердит, что указанные им личные данные соответствуют действительности.

§13. В решении о натурализации должно быть определено, приобретают ли шведское гражданство также дети ходатайствующего, не состоящие в браке и не достигшие возраста 18 лет.

Утрата шведского гражданства. §14 Гражданин Ш. утрачивает шведское гражданство по исполнению 22 лет, если он: родился за рубежом; никогда не проживал в Ш., и никогда не бывал здесь при обстоятельствах, указывающих на его связь со страной. По ходатайству, подаваемому шведским гражданином до достижения 22 лет, может допускаться сохранение за ним гражданства.

Когда какое-либо лицо утрачивает шведское гражданство в соответствии с первым абзацем, также утрачивают шведское гражданство его дети, если они приобрели гражданство на том основании, что этот их родитель был гражданином Ш. Ребенок не утрачивает своего шведского гражданства в случае, если оно происходит также от второго родителя, который остается гражданином Ш. Утраты шведского гражданства не происходит, если это может привести к тому, что человек станет лицом без гражданства.

Освобождение от шведского гражданства. §15. Лицо, являющееся или желающее стать иностр. гражданином, может быть освобождено от своего шведского гражданства по ходатайству. Освобождение должно разрешаться в случае, если лицо не проживает в Ш. Тем, кто проживает в Ш., может быть отказано в освобождении от гражданства только при наличии особых на то причин.

Если ходатайствующий еще не является иностр. гражданином, в качестве условия для его освобождения от шведского гражданства будет требоваться, чтобы он в течение определенного времени приобрел гражданство иного государства.

Некоторые определения, касающиеся сев. стран и других стран ЕЭС. §16. Правительство может, согласно договору с Данией, Финляндией, Исландией или Норвегией, издавать предписания о применении одного или нескольких положений §§17-19.

В этих положениях под договаривающимся государством понимается государство или государства, с которыми Ш. заключила соответств. договор.

§17. Положение первого абзаца §14 не распространяется на лиц, проживших в договаривающемся государстве в общей сложности не менее 7 лет.

§18. Гражданин договаривающегося государства приобретает шведское гражданство по заявлению, если он или она: приобрел гражданство договаривающегося государства не по ходатайству; достиг возраста 18 лет; прожил в стране 5 лет; в течение этого времени не был осужден к лишению свободы. В отношении гражданства детей такого гражданина применяются положения §10.

§19. Лицо, утратившее шведское гражданство и после этого непрерывно состоящее в гражданстве договаривающегося государства, может восстановить гражданство Ш. по заявлению, если оно переехало на жительство сюда, в страну. В отношении гражданства детей такого лица применяются положения §10.

§20. Предписания настоящего закона, касающиеся требования постоянного вида на жительство, не распространяются на граждан Дании, Финляндии, Исландии или Норвегии.

При применении данного закона по отношению к гражданам других стран Европейского эконом. сообщества (ЕЭС) ограниченный по времени вид на жительство, по меньшей мере на 5 лет, приравнивается к постоянному виду на жительство.

Выяснение принадлежности к шведскому гражданству. §21. По ходатайству заинтересованного лица может проводиться выяснение, является ли оно шведским гражданином, если в этом вопросе нет определенности.

Положения о порядке делопроизводства. §22. В соответствии с данным законом дела рассматриваются Миграционным управлением, если иное не следует из 2 и 3 абзаца.

Дела граждан Дании, Финляндии, Исландии или Норвегии, подавших заявления в соответствии с §7-9, 18 или 19, рассматриваются правлением той губернии, где заявитель зарегистрирован в учетах населения.

Комиссия по делам иностранцев рассматривает дела о выяснении принадлежности к шведскому гражданству в соответствии с §21.

§23. Лицо, достигшее возраста 18 лет, имеет право самостоятельно обратиться с ходатайством или заявлением в соответствии с данным законом, даже если оно находится под чьей-либо опекой.

§24. Учреждение, в которое было подано заявление, должно информировать заявителя о принятом по его заявлению решении.

§25. Миграционное управление или Комиссия по делам иностранцев могут передать дело, предусмотренное §11, §12, второму абзацу §14 или §15,

на рассмотрение правительства, если представляется особенно важным в плане применения данного закона, чтобы дело рассматривалось правительством.

До принятия решения по делу, переданному Миграционным управлением в правительство, как это указано в первом абзаце, правительство должно заслушать мнение Комиссии по делам иностранцев, если дело не особенно спешное. Правительство также может передать дело Комиссии для вынесения решения.

§26. Решение Миграционного управления, принятое в соответствии с данным законом, может быть обжаловано в Комиссию по делам иностранцев, кроме случаев, предусмотренных во втором абзаце и §27.

Решения, принятые губернским правлением или Миграционным управлением в соответствии с §§5-9, губернским правлением в соответствии с §18 или §19, или Комиссией по делам иностранцев в соответствии с §21 могут быть обжалованы в суд общей инстанции. При обжаловании решений в судебную палату требуется разрешение на это.

Решение, принятое Комиссией по делам иностранцев, не может быть обжаловано в ином случае, чем указанный во втором абзаце.

§27. Решение, принятое Миграционным управлением по делу, затрагивающему соображения безопасности, обжалуется в правительстве. Такое решение может быть также обжаловано Гос. полицейским управлением.

Делом, затрагивающим соображения безопасности, является дело, при рассмотрении которого Гос. полицейское управление предлагает Миграционному управлению отклонить поданное заявителем ходатайство по причинам, связанным с защитой гос. или обществ. безопасности.

В деле, затрагивающем соображения безопасности, шведское гражданство считается приобретенным с того дня, когда решение вступило в законную силу.

§28. По требованию правительства, Миграционного управления, Комиссии по делам иностранцев или Гос. полицейского управления соц. комиссия должна предоставлять сведения о личных делах иностранца, если таковые требуются по делу о шведском гражданстве.

1. Настоящий закон вступает в силу 1 июля 2001г., при этом закон (1950:382) о шведском гражданстве утрачивает силу. Вследствие этого утрачивает силу 1 абзац §13 закона (1924:130) о приобретении и утрате шведского гражданства. До 1 июля 2002г. §7 закона 1950г. будет применяться, когда речь идет о приобретении гражданином Ш. гражданства государства, которое связано положениями об ограничении случаев двойного гражданства (гл.1) Европейской конвенции 1963г. об ограничении случаев двойного гражданства и военной службе в случае двойного гражданства.

2. Ребенок, родившийся в Ш. до вступления в силу нового закона, который мог бы стать шведским гражданином, если бы §1 нового закона действовал на момент его рождения, приобретает шведское гражданство, если: его отец по-прежнему шведский гражданин; его отец до 1 июля 2003г. обратится в Миграционное управление с заявлением о предоставлении ребенку шведского гражданства; ребенку на момент подачи заявления не исполнится 18 лет.

3. Ребенок, усыновленный до вступления в силу настоящего закона, который мог бы стать шведским гражданином, если бы §3 нового закона действовал на момент его усыновления, приобретает шведское гражданство, если: решение об усыновлении принято 1 июля 1992г. или позднее; лица, осуществляющие опеку над ребенком, до 1 июля 2003г. обратятся в Миграционное управление с заявлением о предоставлении ребенку шведского гражданства; ребенку на момент подачи заявления не исполнится 18 лет.

4. Лицо, утратившее шведское гражданство в соответствии с §7 закона (1950:382) о шведском гражданстве, но которое могло бы сохранить его за собой, если бы на момент утраты гражданства действовал этот, новый закон, восстанавливается в шведском гражданстве, если до 1 июля 2003г. обратится в Миграционное управление с соответств. заявлением. Данное положение не распространяется на лиц, которые уже имели возможность восстановить шведское гражданство в соответствии с переходными положениями закона (1979:139) об изменениях в законе (1950:382) о шведском гражданстве.

Если лицо на момент подачи заявления находится под опекой, вместо него подают заявление лицо или лица, осуществляющие опеку.

5. При рассмотрении заявлений, поданных в соответствии с пунктами 2-4, применяются §24 и второй абзац §26 нового закона.

6. При рассмотрении заявлений, поданных до вступления в силу нового закона в соответствии с §2а) закона (1950:382) о шведском гражданстве, будут применяться старые положения. То же самое действует в отношении заявлений, поданных до вступления в силу нового закона в соответствии с §3 закона 1950г., если применение нового закона не является более выгодным для заинтересованного лица. Закон 1950г. будет также применяться в отношении дел, которые в соответствии с §9а) указанного закона были переданы на рассмотрение правительства.

7. Доп. статья договора о дружбе, торговле и судоходстве, который Ш. заключила с Аргентиной 17 июля 1885г., беспрепятственно продолжает действовать в качестве шведского закона, независимо от данного закона.

*Нелегальная иммиграция и преступность иностранцев.* Законодательством регулируется порядок определения законности нахождения иностр. гражданина или лица без гражданства на территории страны. Предусматриваются также и правовые последствия в случае нелегального или нежелательного пребывания иностранцев, в т.ч. высылка из страны лиц, совершивших преступления. Согласно данным Управления по борьбе с преступностью (Kriminalvardsverket) за 2000г., к высылке были приговорены 477 человек, что на 100 человек больше по сравнению с 1999г. За последние 4г. это самый высокий показатель, который вызвал значит. резонанс в шведских СМИ и в комментариях служащих правоохранит. органов. В 1997г. цифра высланных составила 385 чел., в 1998г. — 447.

По нац.-гос. принадлежности наибольшие проблемы для шведов создали граждане Литвы (141 чел.) и Польши (94 чел.), которые составили половину высланных преступников. Далее по численности идут граждане Эстонии (45), Латвии

(22), России (16), Германии (10), Финляндии (8). На остальные страны приходится 141 чел.

При этом, однако, общая масса нелегальных мигрантов из стран, возникших на территории бывшей Югославии, из ближневост. региона, других конфликтных районов проходят по статистическим данным миграционных служб, когда их пребывание не связано с совершением иностранцами преступлений.

Миграционное управление (Invandrarverkets), занимается высылкой лиц, ищущих полит. убежище. Управление по борьбе с преступностью отвечает за выдачу лиц из Ш. или передачу в Ш., транспортировку иностранцев, которые высылаются после отбытия наказания. В среднем стоимость отправки иностранца в страну гражданства составляет 30 тыс. шв.кр. За 2000г. эта сумма составила 22,8 млн. шв. кр., что на 5 млн. больше по сравнению с 1999г.

Проблема состоит в отсутствии возможности у полицейских служб конфисковывать наличные деньги задержанных, с тем чтобы использовать их для покупки билетов. Сами же иностранцы в большинстве случаев отказываются платить. Полицейские службы, приобретая проездные документы, несут большие расходы из собственного бюджета, а это усугубляет и без того сложное положение с полицией в Юго-Зап. Ш. (нехватка персонала, не слишком высокие зарплаты, текучесть кадров, критика оперативности работы полиции, при возрастающем уровне преступности и т.п.). В частности, отмечается, что в ЮЗШ количество лиц, осужденных к высылке за 2000г., возросло на 30%. Только в лене Блекинге полицией были оформлены дела на высылку 100 чел, что в 2 раза больше, чем за 1999г.

Возросшая преступность напрямую связана с наличием прямых транспортных паромных связей между Охусом-Клайпедой (Литва) и Гдыней (Польша) — Карлскруной. Прежде всего облегчается доступ иностранцев в страну, минуя наиболее отлаженные механизмы контроля в Стокгольме и Гетеборге, и их рассредоточение в районах ЮЗШ. Паромное сообщение требует безопасности, которую судовладельцы в ряде случаев не могут обеспечить. Руководство «Стена Лайн» и «Андерссон энд Флуд» требуют от Управления по борьбе с преступностью обеспечивать сопровождение высылаемых преступников. Возросло количество лиц, задерживаемых на парамах без надлежащих документов. Например, на парамах линии Гдыня-Карлскруна в 1999г. было задержано 30 граждан Литвы и 15 граждан Польши, а в 2000г. соответственно 130 и 50. Из других же стран — только 18 чел.

Высказываются идеи о заключении соглашения со странами СССР и Вост. Европы, не входящих в ЕС, о передаче иностр. преступников, осужденных в одной стране в страну своего гражданства для отбывания наказания. При этом следует внести изменения и в шведское нац. законодательство по этому вопросу.

## Шенген

**П**рисоединение к Шенгенскому сотрудничеству. 25 марта 2001г. Ш. стала применять на своей территории правила Шенгенского сообщества в полном объеме. В межд. аэро- и морпортах страны упразднен контроль для лиц, направляющихся в государства-члены Шенгена (Австрию, Бельгию,

Грецию, Данию, Исландию, Испанию, Италию, Люксембург, Нидерланды, Норвегию, Португалию, Финляндию, Францию, ФРГ) или следующих из них. Пассажиры, прибывающие из других стран, подвергаются обычному погран. контролю.

Практика применения новых правил.

1. Паспортный режим. Все граждане государств, входящих в шенгенское пространство, могут впредь не брать с собой паспорта при путешествиях внутри него. Заменой паспорта послужит идентификационная карточка, в которой должна быть указана гражд. принадлежность. Этот пункт пока неактуален для шведов, поскольку сведений о гражданстве в соответств. шведском документе, также как и в водительских правах, нет. Вместе с тем внутри сев. паспортного союза граждане государств-членов по-прежнему могут передвигаться, имея на руках только идентички или водительские права.

2. Визовый режим. Лица, не являющиеся гражданами стран Шенгена и не имеющие права на безвизовый въезд, могут въезжать в шенгенское пространство только по визе. Граждане стран, имеющих безвизовый режим с каким-либо из государств Шенгена, могут свободно перемещаться в шенгенской зоне в течение 3 мес. (например, граждане государств Балтии). Такой же порядок распространяется на иностранцев, имеющих вид на жительство в одной из стран Шенгена, а также, согласно разъяснению МИД Ш. от 22 марта 2001г., на сотрудников дип., консульских представительств, межд. организаций и членов их семей.

Решение о порядке въезда лиц, имеющих выданные шведскими властями паспорта иностранца, принимаются каждым государством Шенгена самостоятельно.

Наличие вида на жительство в паспорте лица, не являющегося гражданином одного из шенгенских государств, не дает ему разрешение на работу в других странах указанной зоны.

В связи с присоединением к соглашениям Ш. пришлось пересмотреть порядок въезда для граждан ряда государств, в частности, ввести визовый режим для некоторых стран ЮВА, Африки и бассейна Тихого Океана. Одновременно в список безвизовых попали Гонконг, Макао, Хорватия и Болгария.

Каждое шенгенское государство сохраняет за собой право выдавать собственные нац. визы, действительные только для въезда на ее территорию. Это, согласно шведскому толкованию, может быть обусловлено гум. подходом, межд. соглашениями, которые у него имеются, а также нац. интересами.

3. Внутр. контроль иностранцев. Шведские власти стараются развеять опасения, что внутр. полицейский контроль затронет в основном лиц, имеющих нехарактерный для титульной нации внешний облик. Проверка может проводиться, только если есть основания полагать, что какое-либо лицо находится в стране незаконно, или присутствует иной существенный повод. В шведских территориальных водах и в портах контроль иностранцев осуществляет служба береговой охраны.

4. Размещение в гостиницах. Любое лицо, размещающееся в гостинице или подобном учреждении, должно документально подтвердить свою личность. Каждая страна Шенгена сохраняет за собой право самостоятельно решать, какой доку-

мент для этого необходим. Внутри сев. паспортного союза по-прежнему будет достаточно иметь при себе идентичку или водительские права.

5. Путешествия на яхтах и катерах. Прибывающие из стран за пределами шенгенского пространства обязаны пройти контроль на спец. пункте пропуска. Плавание внутри шведских территориальных вод до пункта погран. контроля должно проходить по кратчайшему маршруту и без остановок, кроме тех, которые обусловлены требованиями безопасности судна, экипажа или пассажиров. Обо всех других остановках или задержках необходимо незамедлительно сообщить в ближайший полицейский участок или в оперативный центр береговой охраны. Торг. суда, следующие из нешенгенских стран, должны за 24 ч. до прибытия в порт отослать туда список лиц на борту, включающий данные о гражд. принадлежности. Владелец пристани для малых судов обязан вести регистрацию всех прибывающих, в т.ч. и из Шенгенского пространства (по принципу гостиницы).

6. Полицейское и тамож. сотрудничество. единая информ. система. Сотрудничество базируется на доступе полицейских и тамож. властей каждой из шенгенских стран к единой компьютеризированной информ. системе, включающей в себя данные о преступлениях, разыскиваемых лицах, украденных автомобилях и паспортах и т.п.

Стало возможным также полицейское преследование нарушителей на территориях соседних государств. Ш., Дания, Финляндия и Норвегия подписали еще более тесное соглашение, которое включает в себя совместное патрулирование сухопутных границ, а также согласованное использование радиоборудования.

Шведские критики Шенгенской системы отмечают два основных момента: создающаяся система становится трудным барьером на пути въезда в Ш. беженцев и таким образом поощряет контрабанду людей; единая компьютерная система плохо защищена от незаконного проникновения, содержит в себе данные, нарушающие принцип неприкосновенности частной жизни и презумпции невиновности.

Шведы проявляют себя как сторонники либерального подхода к толкованию Шенгенских соглашений, позволяющего сохранять позитивные тенденции в обменах с близлежащими государствами. В частности, выдвигаемое шенгенскими государствами требование об обязат. мед. страховании со шведской стороны носит характер рекомендации. Не произошло увеличения консульских сборов. Сроки выдачи виз, которые в первое время выросли с 5 до 7 дней, по мере обкатки новой информ. системы предполагается сокращать. Порядок выдачи виз членам офиц. делегаций, сотрудникам РЗУ и членам их семей не изменился. Сотрудники РЗУ в Ш. и россияне, постоянно проживающие здесь, получили право передвигаться по шенгенской зоне без виз. Что касается расширения «черного списка», то оно произойдет «не за счет россиян»: в стотысячном потоке рос. граждан, ежегодно обращающихся за визой в Ш., процент отказов не превышает трех, а это один из лучших показателей. Шведы подтвердили, что в силе остается рос.-шведское соглашение по визовым вопросам и продолжится работа над текстом договоренности о выдаче многократных виз отдельным категориям граждан двух стран.

Главное неудобство для граждан России шведы видят в том, что правила Шенгена не позволяют почетному консулу сев. стран в Калининграде выдавать визы. Выход здесь видят в реализации планов его замены шведским генконсульством.

## Миграция

Регистрация мигрантов осуществляется в Ш. с 1851г. До 30гг. XX в. преобладал отток населения. В 1851-1930гг. эмигрировало 1,5 млн. шведов, главным образом в США. С 1930г. количество иммигрантов превышает численность выезжающих за рубеж. В 30гг. имело место массовое возвращение шведов, не устроившихся в США. В 40-50гг. происходил приток беженцев из разрушенных войной стран Европы. В 60-70гг. в Ш. прибыло значит. число безработных европейцев из Великобритании, Греции, Дании, Италии, Норвегии, Польши, Финляндии, ФРГ, Югославии, 80гг. — период активного переселения сюда выходцев из Ирана, Ливана, Сирии, Сомали, Турции, Чили, Эфиопии и ряда других развивающихся стран, 90гг. — беженцев из Албании, Ирака, республик б.Югославии. В 1998г. в Ш. иммигрировало 34 тыс.чел., в т.ч. 49% — из стран Европы выехало 13 тыс.чел. Удельный вес граждан зарубежных стран в общей численности населения составляет 10,8%. 16,5% жителей принадлежит к нац. меньшинствам. Преобладающей этнической группой являются финны (1,7% населения). Значит. часть жителей (4,7%, или 500 тыс.чел.) имеет культуру и обычаи, существенно отличающиеся от шведских: беженцы из б.Югославии (1,3%), иранцы (0,5%), турки (0,3%), чилийцы (0,27%), ливанцы (0,22%), албанцы (0,21%), курды (0,2% или 20 тыс.чел.). **В Ш. проживает 15 тыс. выходцев из СССР.**

Миграционная политика строится на обширной законодат. базе. Центр. место занимают межд. конвенции и договоры, определяющие нормы нац. шведского законодательства. Основными документами являются Женевская конвенция о правах беженцев (1951г.), Нью-йоркский доп. протокол (1967г.), рекомендации Верховного комиссара ООН по делам беженцев, решения Межд. организации по вопросам миграции, доклады ОЭСР, разработки Совета Европы, ОБСЕ и СГБМ. Ш. следует согласованной линии Евросоюза, опираясь на вступивший в силу 1 мая 1999г. Амстердамский договор (ратифицирован риксдагом 29 апр. 1998г.), Дублинскую конвенцию 1990г. (ратифицирована риксдагом 1 окт. 1997г.) и **Шенгенские соглашения (ратифицированы риксдагом 16 апр. 1998г.)**. В перспективе от 2 до 5 лет — по мере выполнения амстердамских договоренностей — два последних документа будут утрачивать самостоят. значение. В отношении Ш. с сев. странами в области миграции определяющее значение имеет соглашение о паспортном союзе. В двусторонних контактах с рядом других государств, например странами Балтии, Стокгольм руководствуется соглашениями о возвращении лиц.

Руководящая роль в формировании миграционной политики Ш. принадлежит МИД, который во взаимодействии с рядом других ведомств в конце каждого года готовит доклад, утверждаемый правительством и представляемый на рассмотрение риксдага. Осуществление миграционной политики возложено на Иммиграционную службу, которая ежегодно принимает 220 тыс. решений по

визам, видам на жительство, разрешениям на работу, предоставлению убежища и гражданства, организует размещение беженцев и их интеграцию в местное общество. Ее действия могут быть обжалованы в Комиссии по делам иностранцев. Важную роль играют загранпредставительства Ш. Иммиграционная служба определяет список загранучреждений, которые могут принимать самостоят. решения о выдаче виз или об отклонении визовых запросов. В этот список входят посольство Ш. в Москве и Генконсульство Ш. в С.-Петербурге, выдающие ежегодно 80 тыс. виз россиянам.

Въезд в Ш. иностранцев ограничивается с 1967г. Исключение составляют граждане сев. стран, имеющие право свободного перемещения, проживания и получения работы в Ш. С 1992г. шведы отменили также регулирование в отношении граждан стран ЕС, подписавших с ЕАСТ, в которую входила тогда Ш., договор о европейском эконом. пространстве. С 1995г. — в связи с выходом Ш. из ЕАСТ и **вступлением в ЕС** — право свободного перемещения получили граждане стран Евросоюза. Одновременно Стокгольм, опираясь на практику ЕС, расширил список государств (с 92 до 101), гражданам которых необходима въездная виза. В соответствии с обязательствами по Шенгенским соглашениям, Ш. планировала к моменту начала периода оперативного членства (окт. 2000г.) ввести визовой порядок въезда для граждан ряда стран Карибского бассейна, АТР и Африки. Вместе с тем Стокгольм пошел на **введение безвизового режима в отношении Эстонии и Литвы (с 1 мая 1997г.), а также Латвии (с 4 авг. 1997г.)**.

Для пребывания в Ш. сроком свыше 3 мес., иностранцу требуется вид на жительство. Ограниченный по времени (до двух лет) вид на жительство может быть предоставлен: если у иностранца есть родственник, проживающий в Ш., или есть иная, особая связь со Швецией; если есть основания гум. характера; если иностранец получил разрешение на работу в Ш. или может обеспечить свое пребывание в ней иными средствами. Постоянный вид на жительство предоставляется: если иностранец проживал по временному виду на жительство на протяжении «многих лет» (более точно срок не установлен) и обрел прочные связи с шведским обществом; если иностранец получил при обращении к шведским властям полит. или иное убежище. Основаниями для аннулирования вида на жительство являются: предоставление о себе ложных сведений; невозможность обеспечить свое проживание в стране; наличие судебного приговора или исполнение наказания в исправит. учреждении.

**Предоставление убежища.** Ш. отстаивает принцип, в соответствии с которым ответственность за рассмотрение ходатайств об убежище лежит на том государстве, границу которого иммигрант (негражданин стран ЕС) пересек при въезде в ЕС или которое предоставило ему вид на жительство (или визу), или на территории которого законно находятся его ближайшие родственники. Он применяется также в том случае, если прошение об убежище подается позднее и не в государстве въезда. Для Ш., которая в силу своего относительно либерального миграционного режима и существенных эконом. возможностей **(на содержание одного беженца в день отпущено 25 долл.)** является страной, притягательной для беженцев, наличие таких четких

правил весьма важно. Либерализм шведского законодательства состоит в том, что помимо традиц. беженцев, убежище могут получить лица, в т.ч. без гражданства, относящиеся к следующим категориям: в отношении которых существует реальная опасность смертной казни, телесного наказания, террора или другого бесчеловечного либо унижающего достоинство человека обращения или наказания; которые нуждаются в защите в результате внеш. или внутр. конфликта на родине или не могут вернуться на родину из-за экологической катастрофы; которые испытывают обоснованный страх преследования по причине половой принадлежности или ориентации. В 1998г. 12,8 тыс.чел. (30% из Ирака, 30% из СРЮ, 10% из БиГ) ходатайствовали о предоставлении убежища в Ш., 7 тыс.чел. его получили. В 1999г. зарегистрировано 229 аналогичных ходатайств выходцев из России, 39 из них удовлетворено.

Важной темой дискуссий стало намерение правительства внести изменения в законодательство, регулирующее прием в страну беженцев из районов военных конфликтов. Поводом для этого стала значит. (3,8 тыс.чел.) волна иммигрантов из Косово, прибывших в Ш. летом 1999г. Всего 1,6 тыс. из них вернулась на родину после прекращения там боевых действий. В кризисных ситуациях, подобных косовской, правительство, согласно Закону об иностранцах, имеет право принять решение о предоставлении вида на жительство сроком на 2г. всем беженцам, относящимся к одной и той же категории. Однако Закон об учете населения определяет, что иностранец, срок пребывания которого в Ш. превышает 1г., должен быть зарегистрирован в соответств. компьютерном регистре, что автоматически дает ему равные со шведскими гражданами права в области соц. обеспечения. Апеллируя к тому, что сокращение расходов позволит увеличить количество принимаемых беженцев, правительство выступило с предложением изменить Закон об учете населения таким образом, чтобы регистрация происходила лишь через 2г. и только, если иностранец уже получил разрешение на пребывание еще на 1г.

Правительство планирует еще более ограничить возможность получения упомянутой категорией лиц вида на постоянное жительство или полит. убежища по гум. причинам. Соответствующее ходатайство может быть подано лишь через 2г. после проживания в Ш.

Широкое освещение в СМИ получили также проблемы женщин-иммигранток, в т.ч. рос. происхождения, связавших свою судьбу с постоянными жителями Ш. Именно эта категория наиболее часто страдает от жестокого обращения со стороны супругов-шведов. Возможность для женщины разорвать отношения в подобных случаях ограничена, поскольку действующее законодательство предусматривает предоставление иностранцам постоянного вида на жительство только после двух лет совместной жизни с шведскими гражданами. Отдельные мужчины, отмечалось в прессе, систематически ущемляют права женщин, пользуясь несовершенством законодательства в этой области.

Готовится реформа, активной сторонницей которой является министр по вопросам межд. помощи и проблемам миграции М.-И. Клингваль, направленная на улучшение правовой защиты им-

мигранток. Будет осуществляться более тщательный контроль в отношении лиц, оформляющих приглашение на въезд в Ш. В случае необходимости, могут запрашиваться данные как из полицейских досье, так и реестров населения. С другой стороны, если доказано, что женщина или ее дети подверглись издевательствам во время их совместной жизни с шведским гражданином, она сможет получить постоянный вид на жительство даже до истечения оговоренного законом двухлетнего срока. То же самое произойдет, если есть основания полагать, что в случае возвращения на родину женщина будет «соц. угнетена».

*Встреча министров юстиции и внутр. дел стран ЕС 8-9 фев. 2001г.* В Стокгольме в рамках шведского председательства в Евросоюзе состоялась неформальная встреча министров юстиции и внутр. дел стран ЕС на тему «Иммиграция и борьба с преступностью». В ней приняли участие Верховный комиссар ООН по делам беженцев Р.Любберс, представители государств-кандидатов в члены Союза.

В оценке выполнения решений саммита ЕС в Тампере (1999г.) министрами отмечено заметное отставание от утвержденного графика разработки общеевропейского законодательства в сфере миграционной политики. Основной задачей при обсуждении этого пункта повестки дня встречи, сказал министр юстиции Ш. Т.Будстрем, стало определение промежуточных итогов деятельности в области законотворчества в странах ЕС, наиболее эффективных форм работы правоохранит. органов.

В качестве конкретных шагов в совместной деятельности стран ЕС в борьбе с преступностью обозначена необходимость активизации сотрудничества полицейских служб в рамках Европола с наделением их большими полномочиями в проработке широкого круга правонарушений, взаимодействия органов прокуратуры в Евроюсте. Обсуждался вопрос о создании общеевропейской полицейской академии и выработке единых критериев обучения сотрудников правоохранит. структур.

Серьезное внимание было уделено проблематике общеевропейской политики по делам беженцев. В ее обсуждении многими подчеркивалась необходимость увязки вопросов предоставления убежища с регулированием других форм миграции. Шведским председательством была поставлена задача разработки единых норм в функционировании системы приема беженцев в ЕС.

Внимание участников встречи привлекли предложения брит. министра внутр. дел Дж.Стро ужесточить европейскую политику по приему беженцев. Они были высказаны на фоне критики Верховным комиссаром ООН по делам беженцев Р.Любберсом европейских стран за «закрытие дверей перед беженцами».

Для упрощения рассмотрения заявок на предоставление убежища англичане предполагают определить три категории стран. В список первой попадают государства, где нет «угнетения собственных граждан» (США, Канада и т.п.). Заявки граждан этих стран на предоставление убежища в ЕС рассматриваться не будут. Вторая категория — страны с недемократическими режимами, чьи граждане могут рассчитывать на положит. рассмотрение своего дела. В третьей группе стран, гражд-

дане которых ходатайствуют о предоставлении убежища скорее по эконом., нежели по полит. мотивам (Китай), заявления будут рассматриваться только при подаче в стране проживания, но не на территории ЕС.

Подход британцев к модификации основ миграционной политики ЕС был воспринят неоднозначно. Ш. заявила о необходимости строгого соблюдения положений Женевской конвенции по беженцам, однако позицию Великобритании поддержали Германия и Франция, выступающие за необходимость снижения потоков нелегальных иммигрантов, прибывающих в ЕС. Так, Франция продвигала идею введения единой ставки штрафов, взимаемых с авиакомпаний за перевозку в Европу пассажиров с поддельными документами, что серьезно затруднит возможности потенциальных беженцев попасть в страны ЕС.

Министры обсудили вопросы сотрудничества со странами-кандидатами в члены ЕС в плане их скорейшего включения в работу над единой иммиграционной политикой Союза, в частности путем улучшения системы приема беженцев и погран. контроля.

Проблемы борьбы с торговлей людьми, прежде всего женщинами и детьми, как в странах ЕС, так и в прилегающих регионах. Министры согласились с необходимостью скорейшего начала работы по разработке единых определений и выработке уровня уголовных наказаний за работоторговлю. С шведской стороны была подчеркнута важность единой стратегии в борьбе с торговцами живым товаром, включающей в себя как выработку единого законодательства для применения его правоохранительными органами, так и финансирование проектов в данной области, в т.ч. в странах, не входящих в ЕС. Было поддержано предложение КЕС предусмотреть для жертв преступной работоторговли возможности пребывания в странах ЕС для дачи показаний по уголовным делам.

Членом КЕС А.Виториу, курирующим вопросы юстиции и внутр. дел, подчеркнута необходимость скорейшей ратификации странами-членами и странами-кандидатами ЕС конвенции ООН по трансграничной оргпреступности с доп. протоколом по торговле женщинами и детьми. На встречу министров в мае 2001г. к участию в дискуссии по мерам противодействия торговле женщинами и детьми приглашены страны-кандидаты. Достигнуто взаимопонимание в вопросе укрепления сотрудничества в гражданско-правовой сфере путем взаимного признания и исполнения постановлений судебных инстанций. Министры одобрили решение о проведении 6 апр. 2001г. встречи министров юстиции и внутр. дел в формате Россия – «тройка» ЕС.

*Встреча министров стран ЕС по вопросам рынка труда и телекоммуникаций 15-17 фев. 2001г.* В г.Лулео состоялась первая неформальная встреча министров стран ЕС по вопросам рынка труда и телекоммуникаций на тему «Значение новой техники в области информации и коммуникаций для занятости и трудовой деятельности». В ней участвовали члены КЕС Э.Лииканен и А.Диамантопулу.

В ходе совместной части встречи, по предложению шведского председательства, обсуждалась проблема нехватки квалифицированной рабочей силы в сфере применения ИТ, ставшей одним из

серьезных препятствий развития не только информ.-телекоммуникационной отрасли, но и всей промышленности ЕС. Дефицит подготовленного персонала, оцениваемый в 2 млн.чел., к 2003г., может удвоиться, создавая угрозу амбициям Евросоюза опередить США в области использования современных технологий. Решение этого вопроса важно и для выработки единой миграционной стратегии Союза, в связи с оттоком специалистов в области информ. технологий из Европы в США. Так, в оформлении шведской миграционной политики рассматриваются планы ориентации на импорт рабочей силы с ИТ-подготовкой. В обозримом будущем эта тенденция может стать общей для ЕС.

В итогах дискуссии следует выделить поддержанную участниками встречи идею создания спец. группы («так форс»), с участием чиновников ЕС, политиков и предпринимателей для анализа проблем, связанных с нехваткой персонала, компетентного в области ИТ, увеличения подвижности рабочей силы в ЕС.

По инициативе шведского председательства министры рынка труда обсудили возможности наполнения конкретным, общим для всех стран ЕС содержанием понятия «качество труда» как одного из центр. элементов эконом. роста, занятости и устойчивой конкурентоспособности. Подчеркивалась важность комплексного подхода к вопросам труда, при общем понимании, что основными составляющими его качества являются повышение профквалификации, хорошее оборудование рабочих мест, участие работников разных уровней в принятии решений, применение современных методик организации труда, обеспеченных соответств. нормативными документами, равенство в оплате мужчин и женщин, борьба с дискриминацией. Министры согласились продолжить работу над определением понятия «качество труда» и его компонентов в рамках КЕС. Продвинуть эту деятельность могло бы совместное заявление по индикаторам «качества труда» на саммите ЕС в Стокгольме.

Министры телекоммуникаций рассмотрели перспективы регулирования рынка средств электронных линий связи и информации в свете представленного КЕС в июле 2000г. проекта нового свода правил в этой области, с введением единых подходов ко всем типам телеком. инфраструктуры: телевидению, компьютерным сетям, радиовещанию и т.д. В связи с принятием мер по обеспечению равного доступа всех граждан стран ЕС к миним. набору общественно-необходимых услуг инфраструктуры были озвучены **планы Евросоюза в течение 3-4 лет обеспечить возможность доступа к Интернет практически всему населению Союза** (до этого в набор входили телефонная и факсимильная связь).

Министры обсудили также проблематику определения параметров, по которым отдельные компании на рынке телеком. услуг можно будет считать «значит. силой на рынке» и обязывать к выполнению ряда требований, в частности, в области регулирования цен и обнародования информации.

## Антитерроризм

**Борьба с террористическими и экстремистскими организациями.** В результате либеральной иммиграционной политики, в стране насчитывается

более 1 млн. выходцев из других государств, что составляет 11% всего населения. Соответственно высок процент преступлений, совершаемых указанной группой лиц.

Основным органом, отвечающим за организацию и осуществление борьбы с террористической деятельностью, является полиция безопасности СЭПО, в рамках которой имеется спец. подразделение по борьбе с терроризмом. Наибольшую его озабоченность вызывает проникновение в Ш. представителей исламских государств, среди которых могут находиться лица, вынашивающие планы подготовки и осуществления терактов.

Почти вся территория Ш. охвачена сетью исламских организаций, в которых существует в общей сложности 30 региональных исламских центров, объединенных в «Общеисламскую ассоциацию Ш.» («Рабиата Исламия»).

По данным службы безопасности СЭПО, в Ш. также действуют 20 организаций, подпадающих под определение террористических групп, в т.ч.: Sendero Luminoso, MRTA (Перу), Aissif, Haraqat Ul Ansar, JKLF (Индия), Hizbollah, Mujahedin Khalq (Иран), FLNC (Корсика), ETA (Испания), LITE (Шри-Ланка), GIA, FIS (Алжир), PKK (Турция), IRA (Сев. Ирландия), PARC (Колумбия), Abu Nidal, PFLP-GC, Jihad (Палестина), Al Jamaa Al Islamiya (Египет). Большинство из них не осуществляют насилие на территории Ш. и предпочитают заниматься сбором средств для финансирования зарубежных исламских группировок, а также распространением своих идей. В условиях, когда представители указанных групп выступают с легальных позиций и открыто, СЭПО устанавливает и поддерживает с ними постоянные контакты, что позволяет предупредить и избежать насильственные проявления со стороны этих организаций, а также контролировать их деятельность.

Руководство службы безопасности СЭПО отмечает устойчивую тенденцию к дальнейшему расширению в Ш. позиций правоэкстремистских организаций, которое происходит в рамках общего для Европы распространения подобных настроений. Именно правоэкстремистские группировки, прежде всего неонацистские и расистские, по мнению правоохранит. органов и спецслужб, представляют одну из основных угроз безопасности Ш. В их числе следует назвать такие, как «Гос. фронт», «Нац. фронт», «Национал-социалистический фронт», «Арийское братство», «Анти-Афа», «Комбат 18», «Ш. для шведов», «Кровь и честь Скандинавии», «Братство Вольфпак», «Креативистская церковь», «Нордланд», «Инфо 14», «Шведское движение сопротивления», «Шведские демократы» и др.

Несмотря на оказываемое им правоохранит. органами противодействие, экстремистам за последние годы удалось осуществить ряд терактов, в т.ч. убийство двух полицейских, а также одного из профсоюзных руководителей. Вызывает беспокойство у шведов участвовавшие случаи появления в Интернете заявлений правоэкстремистских лидеров, пропагандирующих жестокость, религиозную ненависть и расовую дискриминацию, которые носят все более воинствующий характер. И хотя их действия, по оценкам СЭПО, не наносят прямого ущерба безопасности государства, полиция безопасности ведет активную борьбу с подобного рода проявлениями с целью предотвращения

их пропагандистского воздействия на население страны, в первую очередь на молодежь.

В целом спецслужбы и полиция сохраняют контроль за активистами и членами правоэкстремистских организаций и предпринимают меры по их нейтрализации. Однако количество совершаемых ими преступлений постепенно растет. В 2000г. было совершено несколько сот преступлений на почве религиозной и расовой ненависти, антифашистских побуждений и др.

Представители правоэкстремистских группировок принимали активное участие в демонстрациях антиглобалистов и экологов в период проведения в июне 2001г. Саммита ЕС в Гетеборге, которые в итоге вылились в массовые беспорядки на улицах города. Шведы заявляют, что служба безопасности СЭПО надежно контролирует ситуацию, в т.ч. среди воинственно настроенных представителей движений в защиту окружающей среды и животных, в заявлениях которых также встречаются угрозы применения насилия.

## Торговля

**Гос. регулирование потребит. рынка.** Частное потребление в Ш. за 3 квартала 1999г. достигло 730,8 млрд.кр., увеличившись по сравнению с соответств. периодом 1998г. на 5% (696 млрд.кр.).

Оборот розничной торговли составил в 1998г. 298 млрд.крон, увеличение объемов торговли в сравнении с 1997г. составило 4,3%. Объемы розничной торговли возрасли в 1999г. на 6%. Несмотря на рост объемов розничной торговли, ее доля в расходах шведского населения сокращается — так, если в начале 90гг. на этот вид торговли в частном потреблении приходилось 40%, то в конце 90гг. эта цифра едва достигала 30%.

За 11 мес. объем розничной торговли возрос на 5,6%, а регистрация новых автомобилей увеличилась за 1999г. на 17%. Увеличились покупки радио, телевизоров, ковров и мебели (+15%), компьютерного оборудования (на 70%), телекомоборудования. Подтверждению роста спроса на потребит. рынке является увеличение цен на небольшие дома, повышение спроса на акции, а также развитие кредитного рынка и увеличение в конце 1999г. в обороте наличной денежной массы. Повышение репоренты (17 нояб. 1999г. и 4 фев. 2000г.) может оказать демперирующее влияние на потребит. спрос.

В 1999г. росту частного потребления способствовала политика правительства по дерегулированию ранее регулируемых рынков, а также процессы либерализации мировой торговли. После проведения реформ, начало которых может быть отнесено к 1996г., цены на электроэнергию продолжали снижаться. Все это сказалось на индексе потребит. цен, который благодаря этому уменьшился на 0,2%. В сент. 1999г. было проведено дерегулирование телеком. рынка, что позволило «привести» на рынок несколько операторов телефонной связи. Цены на телеком. услуги начали снижаться. С учетом программы ЕС Agenda-2000, определяющей субсидии сельскому хозяйству, индекс потребит. цен может несколько уменьшиться благодаря ожидаемому снижению цен на с/х продукцию (молоко, мясо, сыр).

В корзине потребтоваров на долю продовольствия приходится 14-15%. По данным «Консументверкет», цены на продукты питания варьируются в зависимости от регионов Ш. Корзина продуктов

из 218 товаров на семью с двумя детьми в возрасте 5 и 7 лет на юге Ш. в Буресе составляет 4175 кр. в месяц, а в пригороде Стокгольма (Тюресе) — 5847 кр. На протяжении 90гг. цены на продовольствие в Ш. имели тенденцию к снижению. Несмотря на это, их уровень в среднем на 19% выше, чем в других странах Евросоюза. Членство Ш. в ЕС в целом позитивно сказалось на прод. ценах, хотя и произошло некоторое их увеличение по отдельным товарам (так, на рис рост составил 53%, а на мясо — снижение на 20%). Шведские фермеры продают свою продукцию через оптовые компании, что приводит к повышению цен на сельхозпродукцию (обработка, система распределения, маркетинг, прибыль оптовиков, импортная конкуренция). За 90гг. оптовики стали платить фермерам за с/х продукцию на 10% меньше.

В Ш. торговля товарами повседневного спроса интегрирована между двумя блоками — розничной и оптовой торговлей.

Во II пол. 90гг. розничная торговля повысила свою эффективность, что стало возможно благодаря сокращению количества складских помещений и увеличению плеча транспортировки грузов (в стране транспортные издержки намного меньше, чем складские), а также благодаря повышению конкуренции со стороны импорта.

Основными «актерами» розничной торговли на рынке товаров повседневного спроса являются ICA, Потреб. кооператив (Konsument kooperativen, KF) и DAGAB, которые имеют весьма разветвленную сеть розничных торговцев и самостоятельных торговых точек. В 1999г. эти три компании контролировали 68% рынка товаров повседневного спроса. Осуществленное в нояб. 1999г. слияние «Д&Д Даггливарур» и «Хемчеп», которые входят в группу фирм розничной торговли концерна «Аксель Юнсон», приведет к перераспределению позиций трех «гигантов» как на самом рынке, так и между блоками.

Структурные преобразования последних лет внутри сектора розничной торговли товарами ежедневного спроса привели к сокращению числа торговых предприятий с 10 тыс. в 1976г. до 7 тыс. в 1996г. Основное сокращение коснулось мелких торг. предприятий — произошло укрупнение и перемещение их из центров городов на окраины. Этот процесс сокращения продолжался вплоть до конца 90гг. Отмечается тенденция по расширению так наз. сервисных и придорожных магазинов, а также **увеличение числа крупных торговых супермаркетов** — с 1976г. их доля возросла на рынке с 57 до 78%.

Шведские компании осуществляют значит. объем работ по развитию концепции розничной торговли, целью которой является удовлетворение возросших требований со стороны потребителей, а также приспособление к имеющимся привычкам и вкусам в потреблении товаров ежедневного спроса. Так, на протяжении трехлетнего периода Потреб. кооператив вложил 900 млн. шв.кр. на обновление и развитие. Основное внимание уделяется эффективной структуре товарных потоков в системе розничной торговли, условием которой является нормально функционирующая система приема и разгрузки товаров (т.е. создание терминалов), особенно когда речь идет о так наз. «сухих товарах». Создание внутри магазинов терминалов привело к расширению ассортимента продукции,

большей наполняемости товарами торговых площадей, улучшению обслуживания покупателей. Образование магазинов, торгующих качественными товарами по более низким ценам («Прикс»), нашло признание у шведского населения.

Продолжалась работа по внедрению в систему розничной торговли ИТ, для снижения издержек производства во всей товаропроизводительной сети. Интенсивно велась деятельность по развитию современной однородной кассовой и бэк-офис систем для всех магазинов (это касается ICA и KF) и супермаркетов. Цель — упрощение работы кассиров, унифицированная информ.-тех. структура, меньшие издержки.

Определенное внимание «актеры» в розничной торговле уделяли развитию электронной торговли через Интернет. Так, KF в рамках развития концепции Express Food осуществил проект электронной торговли в одном из крупнейших супермаркетов в пригороде Стокгольма (Тэбю), проведена также серия экспериментов по торговле книгами через Интернет. Кооперативные организации Ш., Норвегии и Дании приняли решение о создании акционерной компании «КООП Норден» с месторасположением в Гетеборге.

Важное событие на североευропейском рынке товаров ежедневного потребления. Это шаги концерна «Аксель Юнсона» по слиянию крупнейших торговых компаний «Хемчеп» и «Д&Д» в одну крупную товарораспределит. сеть, по размерам равную сети Кооперативного союза. Посредством такого слияния значит. число предприятий, которые частично или наполовину находятся во владении семейства Юнсонов, перейдут в новую компанию. В их числе называются «Вива», «Хемчеп», «Билльхелс», «Спар» и многие другие.

В новой торговой компании будет занято 7000 служащих в **1000 магазинах Ш. и 700 магазинах Финляндии**. Доля на рынке товаров ежедневного спроса в Ш. составит 20%, т.е. столько же, сколько сегодня приходится на долю Кооперативного союза. Крупнейшим на рынке продолжает оставаться ИКА с долей в 35%. В Финляндии доля концерна «Аксель Юнсон» составит 10%.

В дек. 1999г. продолжился процесс слияния и поглощения, который затронул как сферу розничной торговли, так и сферу производства.

Датская пивоваренная компания «Карлсберг» приобрела 40% финской пивоварни «Синебрюхоф», все 100% акций перешли в руки датчан. К ним перешла и шведская компания «Фалькон», являющаяся дочерней компанией «Синебрюхоф». В результате этой сделки «Карлсберг» также стал главным акционером **рос.** пивоваренного завода «Вена».

Голландская группа по товарам ежедневного спроса Ahold, имеющая распределительную сеть в 15 странах, выкупила 50% в ICA. Акции голландской компании котируются на биржах в Амстердаме, Цюрихе и Нью-Йорке, в перспективе — Стокгольмская фондовая биржа. Ahold, располагающая 4000 магазинов с годовым оборотом 300 млрд. крон, имеет свои компании или соглашения о сотрудничестве с аналогичными фирмами в США, Голландии, Испании, Португалии и Чехии. ICA, на деятельность которой в Норвегии и балтийских государствах сегодня приходится одна треть, будет отвечать за деятельность нового концерна в Сев. Европе.

Союз ИКА, на долю которого в новом концерне будет приходиться 30% (20% — норвежская Capica и 50% голландский Ahold), должен был утвердить это решение на внеочередном заседании Союза 9 фев. 2000г. Потребуется одобрение органами ЕС, которые занимаются вопросами конкуренции.

Шведская компания по производству сладостей и лакомств Cloetta приняла решение о слиянии с подразделением финской компании Fazer по выпуску шоколадной продукции. Доля на рынке кондитерской продукции в Ш. нового образования — 25%, на втором месте с 20% — Freia Marabou. Оборот составит 5 млрд.кр.

Механизм гос. регулирования на рынке потребительских товаров. Konkurrensverket — гос. ведомство, которое занимается контролем за соблюдением рыночных законов в экономике Ш., начало расследование против пяти крупнейших фирм Shell, OKQ8, Statoil и Norsk Hydro, которые снабжают бензином потребителей в Ш. Проверяются обвинения в создании картеля с целью установления более высоких цен на бензин. К проверке привлечены 60 специалистов различных профессий. Если факт сговора будет доказан, то за нарушение законодательства предприятия будут вынуждены заплатить штраф до 10% годового оборота каждого.

Шведский рынок бензина и нефтепродуктов оценивается в 24 млрд.кр., из которых половина приходится на бензин, другая половина на дизельное топливо и топочный мазут. 6 крупнейших компаний контролируют 98% этого рынка.

При поддержке правительства страны получила широкое распространение система приобретения товаров длит. пользования в кредит. Компания NB Bilkredit, входящая в группу Merita-Nordbanken, предоставляет клиентам кредиты на приобретение легковых автомобилей на 2-7 лет в 50-200 тыс.кр., что позволяет приобрести автомобиль стоимостью от 62,5 до 250 тыс.кр. Условия — оплата 20% стоимости автомобиля (наличными или обмен старого автомобиля), автомобиль не должен быть на момент окончания срока кредита старше 10 лет, полная страховка автомобиля. Необходимо представить информацию о работодателе, месячном доходе, уровне постоянных расходов в течение месяца, получение других кредитов. Необходимо выполнить и другие условия, которые регламентирует банк.

Кредит с годичным погашением задолженности — 50 тыс.кр. на 36 мес., ежемесячно — 1589 кр., ставка — 10,47%, плата за кредит — 8044 кр., 200 тыс.кр. на 84 мес., ежемесячно — 3213 кр., ставка — 9,54%, плата за кредит 71452 кр.

Кредит с прямым частичным погашением — 50 тыс.кр., на 36 мес., в Iг., ежемесячно — 1738 кр., во IIг. ежемесячно — 1638 кр., в IIIг. — ежемесячно 1513 кр., ставка — 10,52%, плата за кредит — 7739 кр. Процентная ставка в течение срока кредита может изменяться, что приводит к изменению ежемесячных и годовых выплат по кредиту.

Существует эффективная система защиты прав потребителей. Основными гос. организациями, координирующими деятельность в этой области, являются Управление по защите прав потребителей (Konsumentverket, УЗПП) и Омбудсман по делам потребителей.

Существуют также другие организации, наблюдающие только за конкретными сегментами по-

требит. рынка, такими как продовольствие, автомобили, фарм. и хим. продукты, жилищное строительство. Все они тесно сотрудничают с УЗПП.

Ш. традиционно проводит значит. число выставок, в т.ч. затрагивающих товары повседневного спроса, сферу розничной и оптовой торговли. Как правило, выставки и ярмарки проводятся в Стокгольме, Соллентуне, Мальме, Гетеборге, Енчепинге.

## Экспорт

**Внешняя торговля в 2000г.** По стоимости шведский экспорт товаров возрос в 2000г. по сравнению с аналогичным периодом 1999г. на 14% и составил 86,9 млрд. долл.; стоимостные показатели импорта увеличились на 18%, достигнув 72,8 млрд. долл. Положит. сальдо торг. баланса составило 14,1 млрд.долл. Сохранилась тенденция роста торговли с европейскими странами. Экспорт в страны ЕС (доля 55,9%) возрос на 9% в 2000г. в сравнении с 1999г. Увеличился импорт из стран ЕС (доля 65,7%), рост его составил 12%. На протяжении 2000г. отмечалось увеличение торговли со странами Америки (рост 21%). Росла торговля с США, экспорт в которую возрос на 17% по сравнению с 1999г. Самыми крупными экспортными рынками продолжали оставаться Германия, США и Великобритания, на долю которых в суммарном экспорте Ш. приходилось 30%.

Опережающими темпами росла торговля Ш. со странами Азии — экспорт увеличился на 39%, импорт — на 30%. Наиболее сильно возросла торговля с потенциально важными для шведской экономики рынками Японии, Китая и Ю.Кореи, суммарно на эти три страны приходилось в 2000г. 4,9% шведского импорта и 5,5% шведского экспорта. Увеличились поставки шведской продукции в Сингапур (+23%), Тайвань (+26%), Гонконг (+39%), Малайзию (+97%). Возрос ввоз продукции в Ш. из Гонконга (+16%), Тайваня (+22%), Таиланда (+30%), Малайзии (+124%).

На долю шведского экспорта в страны-кандидаты в Евросоюз приходилось 4,3%, что составило 3,8 млрд. долл. Позитивно развивался экспорт со всеми странами, за исключением Болгарии и Словакии. Соответствующие цифры по импорту Ш. из этих стран также свидетельствуют о незначит. его величине (4,5%) в 2,8 млрд. долл. Импорт в целом развивался положит., импорт из Эстонии и Польши возрос соответственно на 51% и 40%, Румынии — 171%.

В шведском экспорте основной статьей, как и в предыдущие годы, продолжают оставаться «машины, оборудование и транспортные средства», на долю которых в 2000г. приходилось 55,6%. Экспорт машинно-тех. продукции возрос по сравнению с 1999г. на 13% и составил 48339,3 млн. долл. На долю электротех. товаров приходилось 23,1% от стоимости всего экспорта (20081,1 млн. долл.) — рост по сравнению с 1999г. 20%; следующими крупными позициями являются машины и оборудование — 12762,1 млн. долл. (увеличение на 9%), а также дорожно-транспортные средства (10067,9 млн. долл., доля 11,6%, увеличение на 6%).

Другой крупной товарной группой являются «лесные товары», на долю которых приходилось 13,3% всего шведского экспорта на 11531,2 млн. долл., который возрос по сравнению с 1999г. на 13%, в т.ч.: бумага (доля 7,8%, рост 11%) — 6790,8

млн. долл., целлюлоза (доля 2,1%, рост 48%) — 1844,8 млн. долл. Существенную долю в шведском экспорте занимают «хим. продукты» (вкл. фарм. товары), вывоз которых увеличился в 2000г. по сравнению с 1999г. на 11% (доля 10,1%) и составил 8797,7 млн. долл. На группу «мин. сырье» в 2000г. приходилось 8,1% шведского экспорта (рост 18%, 7014,9 млн. долл.) — крупнейшей позицией являлись черные металлы, вывоз которых возрос на 19% до 4145,8 млн. долл. Наблюдался рост и по группе «прочие товары» (доля 9,5%, рост 6%) — увеличились поставки продовольствия на 10% до 2303,3 млн. долл. (доля 2,7%), мебели — на 9% до 1369,4 млн. долл. (доля 1,6%).

В шведском импорте основной группой также являются «машины, оборудование и транспортные средства», ввоз которых увеличился в 2000г. по сравнению с 1999г. на 18% и составил 36883,1 млн. долл. (доля 50,7%).

Также как и в экспорте, наибольшая доля приходится на импорт электротех. товаров, машин и оборудования и дорожно-транспортных средств: импорт электротех. товаров возрос на 26% до 16098,5 млн. долл. (доля 22,1%), машин и оборудования — на 12% до 8265,3 млн. долл. (доля 11,4%) и дорожно-транспортных средств — на 9% до 6946,2 млн. долл. (доля 9,5%). Существенными группами шведского импорта являлись: «хим. продукты» — 7990 млн. долл., рост 5% (доля 11%) и «минеральное топливо» — 6614 млн. долл., рост 76% (доля 9,1%). Определенное место в шведском импорте занимает товарная группа «мин. сырье» (доля 7,7%, рост 20%) — 5634 млн. долл., а также «прочие товары» (доля 18,1%, рост 6%) — 13162,5 млн. долл., крупнейшими товарными позициями которой являются «продовольствие» (доля 6,3%, рост 3%, 4597,7 млн. долл.) и «текстильные товары и обувь» (доля 5,6%, рост 8%, 4041,1 млн. долл.).

*Экспорт в 1999г.* По стоимости шведский экспорт товаров возрос в 1999г. по сравнению с 1998г. на 4% и составил 84,8 млрд. долл.; стоимостные показатели импорта также увеличились на 4%, достигнув 68,4 млрд. долл. Положит. сальдо торгового баланса составило 16,4 млрд. долл. Сохранилась тенденция роста торговли с европейскими странами. Экспорт в страны ЕС (доля 58,4%) возросла на 5% за 1999г. в сравнении с 1998г. Увеличился импорт из стран ЕС (доля — 68,7%), хотя рост его составил только 1%. В 1999г. отмечалось увеличение торговли со странами Америки — в первую очередь росла торговля с США, экспорт в которую возрос на 11% по сравнению 1998г. **Самыми крупными экспортными рынками продолжали оставаться Германия, Великобритания и США**, на долю которых в суммарном экспорте Ш. приходилось почти 30%.

Шведский экспорт в азиатские страны возрос всего лишь на 3%, на фоне роста импорта на 14%. Наиболее сильно увеличился экспорт на два потенциально важных для шведской экономики рынка — Японии и Ю.Кореи, суммарно на эти страны приходится 3% шведского экспорта. Увеличились поставки шведской продукции в Китай. В силу фин. кризиса 1997-98 гг. шведский экспорт не достиг прежних показателей в Индонезию, Малайзию, Гонконг. Шведская внешняя торговля со странами Африки в 1999г. продолжала сокращаться. По стоимости экспорт уменьшился на 15%, импорт на 11% в сравнении с 1998г.

На долю шведского экспорта в страны-кандидаты в ЕС — Кипр, Эстонию, Польшу, Словению, Чехию и Венгрию — приходилось 3,4%, что составило 2,9 млрд. долл. и сравнимо со стоимостью экспорта в Испанию. Позитивно развивался экспорт практически со всеми странами, за исключением Эстонии. Шведский экспорт в Польшу, которая является 14 экспортным рынком, составил 1,5 млрд. долл. Соответствующие цифры по импорту Ш. из этих стран также свидетельствуют о незначит. его величине (порядка 3%) в 2 млрд. долл., что можно сравнить с импортом из Италии за 1999г. Импорт в целом развивался положит. хотя отмечено снижение импорта из Чехии и Словении. Основное место — Польша и Эстония, соответственно рост 4 и 25%.

В шведском экспорте основной статьей, как и в предыдущие годы, продолжают оставаться машины, оборудование и транспортные средства, на долю которых в 1999г. приходилось 50,5%. Экспорт маш.-тех. продукции возрос по сравнению с 1998г. на 5% и составил 42,8 млрд. долл. На долю электроком. оборудования в 1999г. приходилось 15% от стоимости всего экспорта (12,7 млрд. долл.) — рост по сравнению с 1998г. 23%; следующими крупными товарными позициями маш.-тех. экспорта является электротех. оборудование — 5,3 млрд. долл. (6,3% — уменьшился на 1%), а также дорожно-транспортные средства (10,4 млрд. долл., доля 12,4%, увеличение на 3%).

Другой крупной товарной группой являются «обработанные изделия», на долю которых приходилось 20,4% всего шведского вывоза на сумму 17,3 млрд. долл., который снизился по сравнению с 1998г. на 1%. Самые крупные позиции — бумага, картон и изделия из них (6,7 млрд. долл., рост 1%, доля 8%) и черные металлы (3,8 млрд. долл., доля 4,5%, снижение на 6%). Существенную долю (9,6%) в шведском экспорте занимают хим. продукты (вкл. фарм. товары), вывоз которых в 1999г. увеличился по сравнению с 1998г. на 8% и достиг 8,1 млрд. долл. Наблюдался рост и по группе «разные готовые изделия» (доля 8,8%, 7,4 млрд. долл.) — 5%; увеличились на 3% поставки мебели, до 1,4 млрд. долл., контрольно-измерительных приборов на 1%, до 1,8 млрд. долл., а также одежды на 8%, до 664,6 млн. долл. Экспорт «продовольствия и живых животных» возрос на 1% и составил 1,8 млрд. долл. (доля 2,2%).

В шведском импорте основной группой также являются «машины, оборудование и транспортные средства», ввоз которых увеличился за 1999г. по сравнению с 1998г. на 3% и составил 30,2 млрд. долл. (доля 44,3%). Также как и в экспорте, наибольшая доля приходится на импорт электротех., электроком. оборудования и дорожно-транспортных средств: импорт телекомоборудования сократился на 1%, до 4 млрд. долл.; ввоз дорожно-транспортных средств увеличился на 9%, до 7 млрд. долл. Существенными группами шведского импорта в 1999г. являлись: «хим. продукты» — 7,4 млрд. долл., доля 10,9%, рост 8%, «разные готовые изделия» — 9,5 млрд. долл., доля 14%, рост 4%.

Определенное место в импорте занимает товарная группа «мин. топливо и электроэнергия», ввоз продуктов по которой увеличился на 20%, с 3,4 до 4,1 млрд. долл. (доля 6,1%), а также «продовольствие и живые животные», импорт которых возрос на 4%, до 4 млрд. долл. (доля 6%).

*Статистика внешней торговли Швеции.* 1. Пересмотрены данные по импорту и экспорту 1999г. из стран ЕС в связи с обнаруженными ошибками при подсчете. Часть (5571 млн.долл.) еще не разнесена по товарам и странам и поэтому не учитывается в ряде таблиц, в связи с чем цифры в ряде случаев более высокие, чем это должно быть.

2. С янв. 1999г. Сента и Melilla внесены в группу «Прочие страны Европы», с этой даты Palau отнесено к разделу «Океания и прочие страны региона».

3. Торговля со странами, не входящими в ЕС. Для предприятий, осуществляющих торговлю с этой категорией стран данные учитываются на базе экспортных уведомлений и импортных деклараций, которые предприятия представляют в тамож. органы в связи с ввозом/вывозом товаров. Эта доля составляла за янв.-дек. 1999г. по экспорту — 42% и 31% по импорту.

4. Торговля со странами ЕС. Общая стоимость торговли со странами ЕС подсчитывается с помощью двух показателей. Основной показатель (96% экспорта и 92% импорта) — на базе данных, собираемых с предприятий, которые имеют объемы ввоза/вывоза продукции из/в страны ЕС не менее, чем 182,7 тыс. долл. ежегодно (1500 000 кр.). Данные предприятий распределены по товарам и стране. Компьютерная обработка — Intrastat — имеет определенные сложности, и предприятия не всегда могут представлять данные своевременно. В этих случаях, чтобы оценить объемы торговли, ЦСБ Ш. использует дополнительно данные по декларациям на НДС, которые предприятия представляют ежемесячно.

5. Членство Ш. в ЕС привело к изменениям по представлению стат. данных о внешней торговле в разбивке по странам. До 1 янв. 1995г. страной импорта считалась страна происхождения товара. С 1995г. часть импорта из стран, не входящих в ЕС, классифицируется по принципу страна-отправитель. Шведский импорт с 1995г. из стран ЕС не рассматривается по стране происхождения товара. Оставшийся импорт из третьих стран, который проходит окончат. тамож. обработку в Ш., рассчитывается в формате страны происхождения товара. В этой связи следует обращать внимание на данные, публикуемые ЦСБ Ш. Общий импорт товаров — данные рассчитываются на базе того, что страной импорта считается страна-отправитель. Часть импорта представляется в стат. данных по стране происхождения и составляет, как правило, 31% от общего импорта. Импорт по стране происхождения товара из стран, не входящих в Евросоюз, включает, таким образом, только те товары, которые прошли окончат. тамож. обработку в Ш. и не включает товары из третьих стран, которые были завезены в Ш. как «совместный товар» через другую страну-член ЕС. В этой связи данные по шведскому импорту по стране происхождения после 1995г. нельзя сравнивать с соответств. данными за предыдущие годы.

6. С янв. 1998г. стоимость товаров для представления в Intrastat (торговля со странами ЕС) подсчитывается на основе фактурированной стоимости. Это означает, что стоимость фрахта и страховки учитывается лишь только в тех случаях, если они являются составной частью фактурированной стоимости. В торговле со странами вне ЕС предприятия, как и ранее, представляют данные на ос-

нове статистической стоимости, т.е. стоимость самого товара согласно счету, плюс стоимость фрахта и страхования до шведской границы.

*Торговые барьеры.* К ним относят препятствия правового, налогового, тех. или процедурного характера в межд. торговле. Лицензирование и квотирование применялись широко.

а) к ряду товаров сталелитейной промышленности России, согласно приложениям 1 и 2 к Соглашению между РФ и Европейским объединением угля и стали о торговле некоторыми изделиями из стали от 4 нояб. 1997г. При этом квоты на 1999г. устанавливались для листового проката: в рулонах 223 тыс.т.; горячекатаных рулонов для переката — 440 тыс.; толстого листа — 33 тыс.; прочего листового проката — 30 тыс.; сортового проката в виде балок и швеллеров — 13 тыс.; катанки — 30 тыс.; прочего сортового проката — 112тыс.т.

Кроме того, без количественных ограничений лицензированию подвергались на основе системы двойного контроля (России и ЕС) холоднокатаная лента шириной не более 500 мм, динамная сталь и трансформаторная сталь рос. происхождения. Действие указанных ограничений сохранится до 2001г. включительно.

б) Лицензирование текстиля без установления квот производится на основе Соглашения между РФ и ЕС о торговле текстильными товарами от 23 июля 1998г.

Тамож. органы ЕС принимают лицензии минторга России, выданные рос. участникам ВЭД в автоматическом режиме, на товары рос. происхождения по форме, согласованной с КЕС и перечню согласно приложению к этому Соглашению.

Минторг России по запросам КЕС представляет информацию о выданных экспортных лицензиях и фактическом экспорте текстиля и одежды в страны ЕС.

С апр. 1999г., в отношениях между Россией и ЕС в соответствии с указанным Соглашением установлен более либеральный режим ввоза этих товаров в ЕС, в т.ч. и Ш., чем он был ранее по предыдущему аналогичному Соглашению с ЕС от 1994г.

По офиц. заявлениям ЕС, необходимость в количественных ограничениях и лицензировании импорта рос. товаров на тамож. территорию ЕС отпадет после присоединения России к ВТО и применения к указанным товарам нормальных конкурентных условий.

в) Антидемпинговые пошлины в рамках ЕС применялись к ряду рос. товаров. 19.03.99г. истек без продления срок, действовавший с 31.03.94г., антидемпинговой пошлины на импортируемый из России изобутанол.

Непосредственно в Ш. антидемпинговыми пошлинами облагались товары рос. происхождения (в млн.кр.):

	1996г.	1997г.	1998г.
Нитрат аммония .....	52,6	33,7	8,8
Магний необработанный .....	9,1	2	6,7
Цинк .....	28,8	7,4	0

*Тарифное регулирование.* В Ш. применяется общий тамож. тариф ЕС ко всем товарам, ввозимым на тамож. территорию ЕС и происходящим из стран-нечленов ЕС. Общие правила применения тамож. тарифа излагаются в ст.20-21 Тамож. кодекса ЕС.

Тамож. тариф ЕС по своей структуре основан на Конвенции Совета тамож. сотрудничества о

гармонизированной системе описания и кодирования товаров и на комбинированной номенклатуре ЕС (Official Journal of European Communities, L 282, Volume 32, 2 October, 1989).

Ставки тарифа по товарным группам от 0101 до 9706 известны по его офиц. изданию. Для многих товаров предусматривается преференциальный режим, который предоставляется ряду развивающихся стран, либо в силу односторонних обязательств ЕС в рамках Общей системы преференций (последняя директива Совета министров от 21.12.99г. № 2820/98 действует до 31.12.2001г.), либо на основе двусторонних соглашений с отдельными странами по вопросу торговли некоторыми видами товаров. В этом отношении наибольший интерес представляют собой последние преференции, поскольку они вызваны результатами Уругвайского раунда и изменениями в политике ЕС, направленной на географическое расширение Союза.

В конце 1998г. и I пол. 1999г. в связи с вступлением в Союз Ш., Австрии и Финляндии были заключены соответств. двусторонние соглашения об изменении преференциального режима в отношении ввоза на его тамож. территорию фруктов и овощей из: Румынии (11.11.98г.), Словакии (16.11.98г.), Литвы (30.11.98г.), Чехии (16.12.98г.), Венгрии (02.02.99г.), Эстонии (02.02.99г.), Болгарии (29.04.99г.). При этом в отношении этих товаров из Болгарии, Эстонии, Венгрии и Литвы предусмотрено улучшение ранее существовавших преференциальных условий. Продолжают действовать, несмотря на их временный характер, двусторонние соглашения ЕС с Польшей, Венгрией, Словакией, Чехией, Румынией и Болгарией о торговле некоторыми переработанными с/х товарами (директива Совета министров от 21.12.98г. № 21/99). Аналогичные соглашения о преференциальном режиме торговли переработанными с/х товарами заключены с Литвой, Латвией и Эстонией (09.01.99г.).

**Налоговое регулирование ВЭД** относится к нац. компетенции Ш. Начиная с 1969г., в Ш. **введен НДС по общеевропейскому образцу**. Почти все товары и услуги облагаются НДС. Налог взимается с коммерческой продажи внутри Ш., осуществляемой производителями, оптовыми и розничными продавцами, и с импорта налогооблагаемых товаров. Стандартная ставка НДС составляет 25% от цены товара до налогообложения, а при импорте — с тамож. стоимости, декларируемой в ходе тамож. оформления товара. Применяется также 2 льготные ставки: 12% — для продуктов питания, гостиничных услуг и перевозки пассажиров; 6% — для газет.

Другим важным для госбюджета является акцизный налог на табак и алкоголь. Соответственно импорт этих товаров облагается по внутр. ставкам, с физ. единицы товара (шт., л. и кг.).

Ставки акциза по алкоголю дифференцируются в зависимости от процентного содержания алкоголя в напитках. Например, самая низкая ставка на пиво (220300) составляет 1,4 кр. за 1 л. и максим. за спирт — 501,4 кр. за литр. Сигареты за шт. — 0,5 кр., табак за 1 кг. — 630 кр.

Кроме НДС и акцизов, применяются к импортным нефтепродуктам и газу т.н. энергетический и экологический налоги в зависимости от их класса, например, 2 класс облагается энергетическим налогом — 3,6 кр. за 1 л. и экологическим налогом 86

ере за 1 л. Натуральный газ — 1678 кр. и 792 соответственно за 1000 куб.м.

## ВЭД

**Валютное регулирование.** В рамках общего законодательства Ш. действуют в этой области два базовых закона: «О валютном регулировании»; «О платежах за границу и из-за границы».

Первый закон относится к числу «спящих» и применяется только в случае войны или кризисов, угрожающих нац. безопасности, а также во время серьезных фин. кризисов.

Второй закон имеет своей целью обеспечить собираемость налогов и стат. данных. Основными положениями этого закона являются:

а) операции с валютой совершаются валютными агентами (банками, обменными пунктами) на основании лицензии Риксбанка (ЦБ Ш.);

б) переводы физ. и юр. лиц, являющиеся резидентами Ш., производятся за границу и из-за границы без каких-либо разрешений. Вместе с тем, банки обязаны информировать о переводе Риксбанк;

в) резиденты обязаны информировать Риксбанк о наличии счетов за границей. Физ. лица обязаны сообщать о некоммерческих счетах, если годовой оборот по ним превышает 10 млн.кр.;

г) юр. лица, имеющие счета в межд. банковских группах или сетях, обязаны ежемесячно информировать Риксбанк о своих сделках;

д) прямые инвестиции за границей подлежат учету в Риксбанке;

е) Риксбанк информируется шведским банком о всех получаемых через него иностр. займах. В других случаях Риксбанк может напрямую запросить эту информацию у заемщика;

ж) Риксбанк информируется о всех портфельных инвестициях в акции или ценные бумаги, произведенные через шведского брокера. В других случаях Риксбанк может непосредственно запросить эту информацию у инвестора.

**Внешторг. режим ЕС (тарифные и нетарифные средства, налогообложение).** Указывает на определенные ограничения в доступе товаров из третьих стран на внутр. рынок ЕС, в т.ч. и Ш. По-прежнему в ЕС остаются в силе лицензирование и квотирование ряда товаров: текстиля и одежды, стали; проводятся активно антидемпинговые расследования и применяются антидемпинговые пошлины. Отношения стран-членов ЕС к этой ситуации неоднозначное. Это нашло отражение в позиции представителя шведской Ассоциации импортеров текстиля по вопросу применения Общей системы преференций в отношении импорта в ЕС текстиля из развивающихся стран. Ассоциация является влиятельной организацией в Ш. и пользуется поддержкой правительства. В своем докладе на XXVII сессии Совета представителей Межд. бюро по текстилю и одежды от 14 апр. 1998г., характеризуя полит. ситуацию в ЕС, он назвал ЕС средневековым замком. Ведущей торговой идеей правителей замка является меркантилизм. Замок имеет красивый двор, который называется «внутр. рынком». Правители замка имеют амбициозный план расширения двора за счет включения стран ЦВЕ и построения верхнего двора, который будет состоять из стран Средиземноморья.

В замке 15 правителей в вопросах торговой политики разделены на две группы: сев. и южную. В

южной находятся Греция, Италия, Франция, Испания, Португалия, Бельгия и Ирландия. В зависимости от того, сколько голов они представляют, они имеют различное число голосов. В результате северяне и южане могут блокировать друг друга. Это означает наличие больших трудностей в изменении современной торг. политики в другом направлении. Что требуется, так это изменение большинства в Совете министров и соответств. комитетов Комиссии ЕС (наиболее важным является 113 Комитет).

Необходимо убедить Францию и Италию, или хотя бы Италию или Францию и Ирландию перейти из южной группы в Северную с тем, чтобы изменить большинство среди правителей. Особенно это важно, так как многие из них все еще имеют чрезвычайно устаревшие взгляды на торговлю, и они не знают, в чем нуждается потребитель.

Эта позиция импортеров Ш. была продолжена на XXIX сессии Межд. бюро по текстилю и одежде в Пакистане, 12 июля 1999г., в которой отмечалось, что, несмотря на ожидающуюся отмену квотирования текстиля к 1 янв. 2005г., практика применения квот в ЕС указывает на все еще их чувствительность для импортеров. Кроме того, было подчеркнуто отсутствие ослабления протекционизма в Европе со стороны ЕС, что нашло выражение в косвенной критике со стороны представителя Ген. департамента промышленности Европейской комиссии Соглашения о торговле текстилем и одеждой, которое было подписано ЕС. Выказаны и другие основания для пессимизма по выполнению указанного Соглашения.

Наиболее значимым основанием считается давление США по принятию Китаем после 2005г. квотного режима в качестве условия его вступления в ВТО. Если Китай согласится с требованиями США, такие же требования будут заявлены со стороны ЕС, после чего США и ЕС потребуют от остальных доминирующих производителей: Пакистана, Индии, Индонезии, Таиланда и Бразилии принять те же условия. Если эти страны смогут твердо сказать нет, ЕС и США попытаются использовать другой путь и ввести ограничения в соответствии с защитной статьей XIX ГАТТ. Недискриминационное применение этой статьи будет решено путем заключения соглашения о свободной торговле между США и ЕС. Как известно из практики, ЕС очень часто заключает эти соглашения, если взять в качестве примера средиземноморские страны, а также ЦВЕ. По мнению представителя импортеров текстиля, все эти соглашения о свободной торговле, особенно со странами ЦВЕ, привели к дальнейшему ухудшению позиции развивающихся стран-экспортеров текстиля. При этом наиболее пострадавшими оказались страны, на которые распространяются квоты.

Касаясь экологической маркировки одежды, внедренной в начале 90гг. в ЕС и Ш. и считавшейся одним из тех. торг. препятствий, импортеры текстиля и одежды в Ш. отмечают нежелание потребителей дополнительно оплачивать ее. Экологическая маркировка оказалась менее важным элементом товара, чем это ожидалось несколько лет назад. К середине лета 1999г. в Ш. не было продано ни одной лицензии на реализацию экологической маркировки на одежду. Однако сейчас вместо экологической маркировки одежды появился вопрос «соц. кодекса поведения».

По очевидным причинам развивающиеся страны не хотят включать вопросы прав рабочих в контексте ВТО, опасаясь, что развитые страны будут использовать их в протекционистских целях. Вероятность обоснованности этих опасений очень высока. На уровне кампании в ЕС этот процесс только начинается, поскольку импортеры – особенно большие розничные компании изучают различные типы соц. кодексов поведения, которые сейчас подлежат применению. Группа компаний и ассоциаций, включая Межд. амнистию, представили стандарт «Соц. отчетности», который является очень хорошим средством снижения издержек участников рынка. Однако многие европейские фирмы считают этот стандарт нереалистичным, поскольку его требования слишком высокие, даже если они базируются на конвенциях МОТ. В ближайшие годы задачей шведской Ассоциации импортеров текстиля будет работа над подготовкой рекомендаций компаниям-членам ассоциации в отношении требований об использовании принудит. труда, детского труда, а также в части вопросов дискриминации, здоровья и безопасных условий труда и, возможно, рабочего времени, влияющих на производство товаров.

Учитывая, что вопросы межд. торговли текстилем и одеждой являются частью общей Системы предпочтений, а также принимая во внимание предстоящую третью фазу либерализации в рамках Соглашения о торговле текстилем и одеждой, ассоциация внесла в правительство Ш. 2 марта 2000г. предложения в качестве шведского ответа на соответств. Меморандум ВТО. Шведская позиция сводится к следующему. ЕС в третьей фазе Соглашения о торговле текстилем и одеждой должен подтвердить, что это соглашение будет полностью выполняться и отвечать общим требованиям, которые были представлены к второй фазе в ответе 4 июня 1996г. на Меморандум №110-971-96 от 14 мая 1996г. Наиболее важным элементом должно быть объединение всей детской одежды до 164 см. в длину в бесквотную категорию. Далее необходимо объединение категорий 1, 4, 5, 6, 7, 8, 9, 12, 16, 17, 24, 27, 28, 29, 32, 33, 37, 50, 68, 90, 115, 117, 118 и 161. В дополнение следует значительно увеличить квоты по некоторым категориям всем странам, подпадающим под ограничения. Это категории 13,31,78 и 83. Считается необходимым увеличение этих квот до 50%. В заключение предлагается в отношении объединения квот повысить их для определенных стран, главным образом Индии по категориям 20 и 26, Пакистану по категории 20, Вьетнаму по всем категориям.

Кроме того, все шерстяные товары должны быть объединены, а квоты для Гонконга, Макао и Сингапура вообще упразднены. В заключение требуется заявление от председателей Комиссии и Совета министров ЕС, что Соглашение о торговле текстилем и одеждой будет выполняться до 31 дек. 2004г. и не будет заменено каким-либо другим торговым режимом, включая применение статьи XIX ГАТТ.

#### Шведский импорт текстиля и одежды из РФ, Эстонии и КНР

	1997г.		1998г.		6 мес. 1999г.				
	т.	млн.кр	т.	млн.кр	т.	млн.кр			
Всего.....	81901	148993	100	84441	159968	100	44157	7774	100
Россия.....	570	47	0,3	671	65	0,4	549	49	0,6
Эстония.....	2067	441	3	2274	493	3,1	1140	246	3,2
Китай.....	16993	2408	16,2	17072	2614	16,3	7483	1134	14,6

Импорт этих товаров из **России** и Эстонии не подвергается квотным ограничениям.

Вышеуказанная позиция шведских импортеров, поддерживаемая правительством, вызвана их общей заинтересованностью в снижении стоимости импорта текстиля и одежды, а также в улучшении условий торговли с основными странами-производителями этих товаров. По подсчетам ученых Д.Франсиса из Роттердамского ун-та и Д.Спинагера из Кильского ун-та, снятие квот на текстиль с 1997г. дало бы ЕС ежегодно экономиию 250 млрд.кр.

Достигнута высокая степень унификации правил и принципов шведского законодательства под влиянием инструкций и директив ЕС по выполнению **четырёх степеней свободы передвижения: товаров, услуг, рабочей силы и капитала**. Свободная торговля, в частности, защищается строгими законами о конкуренции, а позиция слабой стороны в договорных обязательствах защищена рядом директив ЕС. В будущем **будет проведена гармонизация трудового, корпоративного, налогового и коммерческого права**. Проводятся исследования по подготовке Европейского гражд. кодекса. Принципы Европейского закона о контрактах могут составить важную часть этого кодекса. Проект передан ЕС.

Ш. в полном объеме в качестве составной части своей правовой системы применяет Конвенцию ООН о договорах межд. купли-продажи товаров 1980г. Эта Конвенция является также составной частью правовой системы РФ. Через участие в этой Конвенции и других межд.-правовых инструментах достигается гармонизация правовых систем России, Ш. и других стран.

**Меры поддержки экспортеров.** В 1999г. в системе мер, принимаемых в Ш. для поддержки экспортеров, произошли изменения, характеризующиеся растущим влиянием в этой области МИД Ш. Используются как аппарат МИД внутри страны, так и возможности 102 диппредствительств Ш. за рубежом.

В 1999г. для реализации указанных направлений деятельности МИД Ш. был создан институт «промоутеров промышленности и торговли» — группы высших должностных лиц. Деятельность «промоутеров» прежде всего направлена на реализацию курса правительства на эконом. рост и увеличение занятости путем содействия расширению межд. эконом. сотрудничества.

«Промоутеры» работают в тесном взаимодействии с другими гос. и обществ. структурами, такими как Экспортный совет, Союз импортеров, Агентство по инвестициям, Управление по развитию межд. сотрудничества (SIDA), Сведфанд, Совет по туризму, Агентство тех. атташе, Шведский ин-т и другие.

«Промоутеры» тесно вовлечены в деятельность департаментов МИД, в составе которых они находятся. Это позволяет создавать доп. возможности для более тесного взаимодействия между органами гос. власти, диппредствительствами, Экспортным советом и его пром. объединениями и представительствами за рубежом, Советом по туризму, а также со шведскими компаниями-экспортерами и консультантами. Работают 6 «промоутеров», «специализирующихся» на регионах: Зап. Европа, ЦВЕ, Америка, Дальний Восток, Африка, Азия и Океания.

Шведская корпорация экспортных кредитов SEK (AB Svensk Exportkredit). SEK находится в совместной собственности государства и комбанков. Корпорация предоставляет среднесрочные и долгосрочные кредиты для финансирования экспорта товаров и поставляемых в значит. объемах услуг в основном в соответствии с процентными ставками, определяемыми в соответствии с «Консенсусом ОЭСР по экспортным кредитам». Гос. управление по гарантированию экспортных кредитов, ЭКН (Exportkreditnämnden, EKN) обеспечивает страхование экспортных кредитов от потерь, вызванных неплатежом зарубежного покупателя или заемщика при экспорте шведских товаров или услуг. Страхование экспортных кредитов обычно покрывает 85-90% рисков экспортера.

От имени Шведского агентства по межд. тех. и эконом. сотрудничеству, БИТС (Beredningen för internationellt tekniskt+ekonomiskt samarbete, BITS) SEK предоставляет смешанные долгосрочные кредиты под низкие процентные ставки для развивающихся стран (в соответствии с «Консенсусом ОЭСР по экспортным кредитам».

### Экспортсовет

**Экспортный совет Ш.** ЭС создан в 1979г. на договорной основе между государством и предпринимат. кругами страны и находится в их совместном владении. Руководит работой ЭС правление в составе 8 чел. и исполнит. директор. Интересы государства в ЭС представляет МИД, бизнес-сообщества — Всешведская ассоциация экспортеров. Гос. политика в данной сфере в нормативном отношении определяется как «содействие экспорту шведских товаров и услуг и выходу шведских компаний на зарубежные рынки». Повышенное внимание уделяется при этом поддержке малых и средних предприятий.

Структурно система содействия экспорту и поддержки компаний на зарубежных рынках состоит из центр. и четырех региональных офисов ЭС в Ш., а также 50 зарубежных представительств в 45 странах. Загранпредствительства являются или отдельными представительствами ЭС, возглавляемыми торг. секретарем (как, например, в С.-Петербурге), или функционируют как торг. отделы посольств во главе с торг. советником (как, например, в Москве).

На основе так называемого директивного права, предоставленного правительством, в части, касающейся реализации советом его функциональных задач за рубежом, ему в оперативном плане подчиняются все шведские дип. миссии и консульские учреждения, включая страны, где у ЭС нет своих представительств. В данном случае работа по информ. обеспечению и выполнению поручений ЭС возлагается на дип. или консульских сотрудников, как правило, в дополнение к их основным функциональным обязанностям (проходят соответств. подготовку в ЭС). Стандарты исполнения поручений и запросов должны быть одинаковыми как для представительств ЭС, так и для дип. и консульских учреждений. На практике они примерно одного уровня качества. Таким образом, в общей сложности деятельность ЭС осуществляется более чем в 100 государствах.

Общий численный состав ЭС — 410 чел., из них 270, или 60%, — заграничный аппарат. Ключевая фигура на зарубежном направлении деятельности

ЭС, а во многом и всей системы, — торг. секретарь.

Если торг. секретарь возглавляет отдельное заграничное представительство ЭС, то он является юр. лицом, а с точки зрения шведского права — еще и отдельным гос. ведомством. Именно на торг. секретаря возлагается задача продвижения коммерческих интересов шведских компаний в стране пребывания. Он назначается правительством по представлению ЭС и руководит работой как возглавляемого им заграничного представительства ЭС, так и посольства и консульских учреждений в части их деятельности по поддержке интересов шведского бизнеса в данном государстве. Главная обязанность торг. секретаря — «оказание консультационной или какой-либо другой помощи в вопросах маркетинга тех или иных шведских товаров и услуг в стране пребывания, содействие их продвижению на рынок страны пребывания». Маркетинговый анализ осуществляется по поручению ЭС, компании-члена совета, ведомства или по собственной инициативе секретаря.

Торг. секретарь принимает решения о расходовании средств, как выделяемых из бюджета, так и поступающих в его распоряжение в качестве платы за предоставляемые им услуги. Стоимость услуг утверждается правительством, ценовая политика определяется ЭС, исходя из конкретных рыночных условий. Секретарю запрещается заниматься торг. и иной эконом. деятельностью. Торг. секретарь принимает на работу в заграничное представительство (после одобрения ЭС) «персонал в составе, соответств. потребностям и имеющимся в распоряжении секретаря средствам». Для выполнения отдельных поручений он может прибегать на разовой основе к услугам специалистов, не являющихся сотрудниками представительства. На работу в заграничное представительство на контрактной основе могут приниматься граждане страны пребывания. «В вопросах осуществления контактов с ведомствами страны пребывания торг. секретарь подчиняется главе диппредставительства в данном государстве». При торговом секретаре может создаваться совет по вопросам содействия экспорту и продвижению интересов шведских компаний в данной стране, который «предоставляет секретарю информацию и излагает мнения, имеющие значение для его деятельности». Такой совет состоит из самого секретаря, представителя посольства или консульства, а также минимум четырех и максимум десяти других членов, например, представителей работающих в стране шведских компаний. Совет избирает председателя, который готовит и проводит его заседания.

Торг. секретарь должен быть гражданином Ш. Он, и никто другой из сотрудников представительства, обычно аккредитуется в стране пребывания в качестве дип. агента (trade commissioner). Торг. секретарь назначается обычно сроком на три года с возможностью продления контракта. Подбор кандидата осуществляется преимущественно в предпринимат. среде. По истечении контракта торг. секретари обычно возвращаются на работу в частный сектор, центр. офис ЭС или МИД. Отмечается тенденция снижения среднего возраста секретарей, специализация в области консалтинга и опыты работы в данной сфере.

Самые крупные заграничные представительства ЭС расположены в Берлине (19 чел.), Париже (16),

Чикаго, Лондоне и Токио (по 13 сотрудников). В представительстве ЭС в С.-Петербурге 7 сотрудников, из них 5 — принятые на работу на месте рос. граждане. Расположено представительство в том же здании, что и генконсульство в С.-Петербурге. Из 6 сотрудников представительства в Москве, функционирующего как торг. отдел посольства, 3 — на месте принятые рос. граждане. Из 3 шведских дипломатов 2 направлены на работу по линии ЭС, 1 — МИД.

В 3 случаях (Хельсинки, Милан, Торонто) заграничными представительствами ЭС являются находящиеся в его владении акционерные компании. В одном случае (Финляндия) причиной преобразования представительства в акционерную компанию была необходимость опробовать, насколько эффективно может осуществляться работа по поддержке интересов шведских компаний, когда есть возможность назначить руководителем представительства компетентного специалиста-гражданина страны пребывания. В двух других случаях преобразование представительства в компанию было обусловлено закрытием шведских консульских учреждений в данных точках и несогласием аккредитующей страны на деятельность в этих городах представительств экспортного совета, возглавляемых торговым секретарем, обладающим дип. статусом. Руководят работой компаний исполнит. директора. В отличие от торг. секретаря, руководители этих акционерных компаний не обязаны подчиняться послу в отношении санкционирования им контактов с властями страны пребывания. Их деятельность (налогообложение, бухгалтерский учет, вопросы найма) полностью регулируется местным законодательством.

В заграничных представительствах, расположенных в городах, где функционируют межд. институты и организации, одна из основных задач представительств — мониторинг осуществляемых по линии этих институтов и организаций проектов в области тех. содействия различным странам и регионам с точки зрения возможностей подключения к их реализации шведских компаний.

*Предоставление экспортной информации.* Информация предоставляется на бесплатной основе. Данное направление деятельности ЭС финансируется за счет бюджетных средств и осуществляется головными и региональными офисами ЭС в Ш., а также заграничными представительствами. Ежегодный оборот направления составляет 150-180 млн. крон (15-18 млн. долл.), или третью часть от оборота всего ЭС.

Основные виды предоставляемой информации: характеристика торг.-полит. режима и эконом. ситуации в стране пребывания; тамож. процедуры; сертификация товаров; кредитоспособность возможного партнера; требования, предъявляемые к ведению документации, в частности, бухгалтерской и тех.; правила налогообложения; условия для осуществления платежей; различные статданные и т.п.

В ряде стран, прежде всего арабских, предъявляется требование, чтобы фактура и сертификат происхождения товара (в ряде случаев и другие документы) были легализованы консульским учреждением в стране пребывания. В данном случае, согласно правилам, прежде чем документы будут представлены в консульский отдел для легализации, они должны быть завизированы соответств.

торг. палатой в Ш. или ее представительством в стране пребывания.

В крупных заграничных представительствах вопросы информ. обеспечения занимается отдельный сотрудник. «Отправная точка» информ. работы – обновляемые заграничным представительством на регулярной основе общие данные об условиях ведения бизнеса в стране пребывания (содержатся в Единой электронной базе данных Информ. центра головного офиса ЭС). Основная задача заграничного представительства при обращении компании за информацией – «обогащать» данные Единой электронной базы, исходя из конкретных потребностей клиента и возможностей рынка страны пребывания в данный момент. Запрос классифицируется (заполняется соответств. формуляр) в зависимости от возможности его реализации и заносится в базу данных с тем, чтобы к нему можно было вернуться впоследствии при наличии более благоприятных условий на соответств. рынке. Существует три типа обработки запроса: стандартный, углубленный и так называемая переадресовка клиента, например, к частной консалтинговой компании. Клиент должен получить первую реакцию на свой запрос в 24ч. В 1999г. ЭС были даны ответы на 110 тыс. информ. запросов, из них 75 тыс. поступили в заграничные представительства. 80% запросов по линии заграничных представительств приходилось на близлежащий регион – европейские страны (53%): Россия – 1 тыс. запросов, Эстония – 1,2 тыс., Польша – 1,2 тыс., Дания – 4,5 тыс. Более половины запросов (60-90%) исходило от эконом. операторов страны пребывания. 75% процентов запросов поступило по телефону, но в последнее время стремительно растет число запросов по электронной почте.

Примерные вопросы, информацию по которым предоставляют сотрудники заграничных представительств: Какой способ оплаты наиболее эффективен для данной сделки? Услугами какого банка лучше воспользоваться? Как лучше защититься от возможных фин. потерь в данной стране? Какие риски существуют при реализации соответств. контракта? Какие источники финансирования имеются при реализации в стране пребывания данного проекта (гос., региональные фонды и программы, рискованный капитал и т.п.)? Насколько кредитоспособным является данный возможный партнер? Кто является производителем той или иной продукции в стране, с кем лучше вступить в контакт? Какие ограничения на продажу той или иной продукции в стране существуют? Какие специализированные торг. и тех. выставки проводятся? Как лучше освободиться от услуг того или иного партнера (агента) в стране пребывания с точки зрения действующих там законодат. норм? Какая форма присутствия в стране пребывания будет лучшей в плане перспектив для бизнеса – филиал собственной компании или местное предприятие? Какой контроль товар должен пройти, прежде чем будет доставлен на границу со страной пребывания? Какие курсы, семинары, конференции о ведении бизнеса в данной стране проводятся и как принять в них участие? Какие межд. запреты (например, санкции ООН) существуют на поставку товаров в данную страну?

Наряду с оказанием информ. услуг шведским компаниям заграничного представительства также работают с эконом. операторами страны пребывания.

По их письменному запросу представительство ЭС предоставляет координаты шведских предприятий, занимающихся производством или продажей интересующих предпринимателя товаров или услуг. По возможности, оказывается и информ. содействие предпринимателям страны пребывания, заинтересованным в сбыте своей продукции на шведском рынке. По статистике, 10% из всех информ. запросов ведут в результате к какой-либо форме бизнеса с шведской компанией.

*Содействие развитию экспортного потенциала шведских компаний.* Данное направление деятельности ЭС финансируется за счет гос. средств, но не в рамках ассигнований, выделяемых собственно ЭС, а по линии различных целевых программ, ориентированных на поддержку какой-либо отрасли, например, предприятий, работающих в сфере информ. или природоохранных технологий, или содействия развитию регионов, например, осуществляемый проект «Торг. место – Балтийский регион». На эти цели задействуются также ресурсы соответств. шведских региональных фондов и средства, выделяемые по линии ЕС. Работа осуществляется во взаимодействии с другими шведскими организациями и ведомствами, ведется почти исключительно в Ш. и ориентирована в первую очередь на малые и средние предприятия (численностью до 250 работников), обладающие ограниченными возможностями содержать собственный персонал для проведения, например, маркетинговых исследований.

Главная цель деятельности ЭС на данном направлении – укрепление компетенции и ресурсного потенциала отдельно взятого шведского предприятия с точки зрения его способности выйти на зарубежный рынок и закрепиться на нем. К участию в проведении консультационных семинаров привлекаются более крупные компании, имеющие опыт работы в данной стране. Организуются ознакомит. деловые поездки в регионы, представляющие интерес для соответств. группы предприятий. Оказывается поддержка в вопросах участия компаний в выставках, проводимых в интересующем их государстве. Как правило, предприятия оплачивают 50% расходов за участие в мероприятиях, проводимых ЭС в рамках деятельности по содействию развитию экспортного потенциала компаний. Действует также 12 специализированных отраслевых программ, которые полностью финансируются участвующими в них компаниями, и три проекта, осуществляемых по специальному поручению правительства: содействие предприятиям, работающим в сфере ИТ, производства продуктов питания и природоохранной техники. Мероприятия (курсы, семинары, зарубежные поездки и т.п.) организуются, как правило, для групп предприятий. Ежегодно в них участвует 2,5 тыс. шведских компаний.

*Консалтинг.* Данное направление деятельности охватывает все услуги в области содействия экспорту товаров и продвижению компании на зарубежный рынок (маркетинговый анализ; организация семинаров, ознакомит. визитов в страну пребывания; подбор контрагентов и дистрибуторов; закрепление предприятия на рынке страны пребывания; регулярное информирование о ситуации на соответств. рынке, в частности об изменениях в действующем законодательстве, регулирующем правила таможен. оформления грузов, ввоза и выво-

за валюты, сертификации товаров, фитосанитарного и ветеринарного контроля; юр. помощь; практические советы, например, о том, как вести бизнес в стране пребывания, что учитывать в ходе деловых переговоров и т.д.). Консалтинг является главным направлением деятельности заграничных представительств. Работа по большей части заключается в исполнении консалтингового поручения отдельной шведской компании и полностью финансируется заказчиком услуги. Ценовая политика формируется на рыночной основе в конкуренции с частными консалтинговыми компаниями, специализирующимися на данной стране.

Консалтинг подразделяется на 5 основных стадий: встреча с клиентом; подписание контракта; проведение консалтингового (проектного) исследования; доведение результата анализа до клиента (принятие им решения); сопровождение реализации проекта. В 1999г. заграничными представительствами было предоставлено 2 тыс. консалтинговых услуг для 1,5 тыс. шведских компаний: 1300 — в странах Европы и 700 — в остальной части мира. Около 75% предоставленных услуг базировались на контрактах, стоимость каждого из которых не превышала 50 тыс. крон. Остальные 25% услуг были предоставлены примерно поровну на основе контрактов стоимостью от 50 до 100 тыс. крон и более 100 тыс. крон. 70% из всех услуг были заказаны шведскими предприятиями с численностью работников менее 50 человек. В большинстве случаев консалтинговая услуга заказывается предприятием более чем у одного заграничного представительства. Предоставляются услуги четырех основных видов: проведение подготовит. мероприятий по выходу на рынок страны пребывания; разработка стратегии выхода на рынок; позиционирование на рынке; развитие компании в условиях рынка страны пребывания.

Если речь идет о проведении подготовит. мероприятий по выходу на рынок страны пребывания, то персоналом соответств. заграничного представительства проводится следующая работа: анализ общих предпосылок для продвижения товара или услуги, в частности, с точки зрения условий действующего торг.-полит. режима; маркетинговый анализ нужного сегмента рынка; анализ возможностей конкурентов, как местных, так и иностранных; определение наиболее оптимального местного рынка в пределах страны пребывания; необходимость «доводки» продукции, например, тех., до требований, предъявляемых к изделиям данного вида в стране пребывания.

В услугу по позиционированию компании зарубежном рынке, в частности, входят: определение оптимальной юр. формы регистрации предприятия в стране пребывания (филиал компании, акционерное общество, командитное товарищество и т.д.); посредничество в установлении контактов с банками, ревизионными организациями и т.п.; поиск потенциальных партнеров — возможных местных производителей соответств. продукции, дистрибуторов, местных агентов по маркетингу.

Как правило, составляется так называемый брутто-список возможных клиентов и партнеров, который затем «просеивается» вместе с заказчиком услуги, исходя из его конкретных пожеланий. Первоначальный контакт с возможным партнером осуществляется обычно по телефону и, если у

него есть интерес к предлагаемому товару, услуге, их совместному производству и т.д., то сотрудник заграничного представительства проводит встречу с возможным партнером и определяет целесообразность дальнейшей работы с ним и его «вывода» на шведскую компанию, заказавшую данную консалтинговую услугу. Консалтинг по позиционированию шведской компании, например, в Дании стоит 30 тыс. крон, включая гонорар местному адвокату.

Источники финансирования деятельности ЭС состоят из гос. ассигнований из центр. бюджета (50%), членских взносов шведских компаний (5%), доходов от консалтинговой деятельности заграничных представительств (45%). В 2000г. ассигнования составили 136 млн. крон, членские взносы — 19 млн. крон, общий оборот ЭС — 504 млн. крон, прибыль — 18 млн. крон, оборот направления «консалтинг» — 180 млн. крон, «экспортная информация» — 149 млн. крон, «содействие развитию экспортного потенциала компаний» — 156 млн. крон. В среднем ежегодные ассигнования на деятельность одного заграничного представительства были равны примерно 2 млн. крон (в России — 4 млн. крон, Польше — 3,2 млн. крон, Эстонии — 1,6 млн. крон, Германии — 8,7 млн. крон).

**Членами ЭС являются 6 тыс. шведских компаний**, при этом к услугам совета могут прибегнуть все без исключения предприятия Ш. Членство в ЭС дает предприятиям такие преимущества, как, например, ценовую скидку на ряд предоставляемых советом услуг (до 30% от их стоимости); участие на более выгодных условиях в целевых зарубежных поездках; право пользоваться услугами выделяемого ЭС персонального консультанта; возможность оформить так называемую профильную подписку на информацию, получаемую по каналам Единой базы данных ЭС (например, по тем или иным сегментам рынка или географическим регионам); внесение данных о компании в Регистр шведских предприятий-экспортеров, распространяемый на зарубежных рынках в печатном и электронном видах и др. Никакие скидки компаниям-членам ЭС не распространяются на консалтинговые услуги заграничных представительств.

До 2000г. членские взносы составляли от 4,5 тыс. крон для предприятия, объем экспорта которых не превышает 14 млн. крон, до 128 тыс. крон для компаний, экспортирующих товары на 400 млн. крон. В отношении компаний-экспортеров услуг и торговых домов применялась другая схема расчета: миним. взнос — также 4,5 тыс. крон — но с предприятий, акционерный капитал которых не превышает 1,4 млн. крон, и максим. — те же 128 тыс. крон — с компаний, располагающих акционерным капиталом в 40 млн. крон. При этом 25% от суммы всех взносов приходилось на 22 шведских концерна. С 2000г. действует упрощенная система — размер взносов определяется в зависимости от числа работников, при этом миним. размер снижен до 3 тыс. крон (предприятия с числом занятых до 10 чел.), а максим. повышен до 300 тыс. крон (10 тыс. чел.).

## Военторг

**Военно-пром. комплекс Ш.** по-прежнему остается одним из самых развитых и конкурентноспособных в Европе, а по некоторым направлениям — в мире.

ВПК Ш. способен обеспечить нац. ВС вооружениями и военной техникой (ВиВТ) на 70% от их потребности. Однако количество заказов со стороны государства имеет устойчивую тенденцию к сокращению.

В целях поддержания потенциала ВПК, шведское руководство провело радикальную реорганизацию военной промышленности, что позволило сконцентрировать фин., производств., научно-тех. ресурсы на приоритетных направлениях.

В 2000г. было произведено ВиВТ на 11196 млн. кр., из которых 33% было экспортировано в основном в Норвегию, Бразилию, ФРГ, США и Швейцарию.

По результатам 2000г., ВПК Ш. получил заказов на 45 млрд. кр., из которых большая часть приходится на экспорт.

Ведущим концерном военной индустрии является SAAB Technologies с портфелем заказов 28,1 млрд. кр. (62% от общего объема заказов ВПК Ш.), при этом большая часть приходится на поставки 28 самолетов JAS 39 GRIPEN в ЮАР. Среди перспективных покупателей этой продукции называются Чили (до 16 ед.), Бразилия (до 120), Польша (до 60), Чехия (до 36), Австрия (до 24) и Филиппины (до 120).

Другими основными шведскими производителями ВиВТ являются Hagglands Vehicle (портфель заказов – 6 млрд. крон), Volvo Aero (4 млрд. крон), Ericsson Microwave (2,5 млн. крон).

*Состояние ВТС Ш. с зарубежными странами.* В его основе лежат доктринальные положения в отношении политики безопасности страны. Одной из ближайших задач, которую руководство страны ставит перед собой, является вступление в Западно-европейскую группу вооружений (WEAG, Western European Armament Group). Ш. стала ассоциативным членом данной организации, что существенно расширило возможности фирм ВПК по участию в совместных европейских проектах.

Конкретными результатами работы правительства, ВПК, МО Ш. по расширению ВТС являются:

– объединение фирмы «Кокумс Наваль Системз», входящей в СААБ, с немецким концерном HDW в окт. 1999г. с владением СААБ 25% акций HDW и **создание крупнейшего в мире концерна по производству обычных (не атомных) подлодок** (до 80% мирового рынка обычных подводных лодок сосредоточено в руках созданного объединения) и одного из крупнейших по строительству надводных кораблей. Годовой оборот концерна достигнет 1,2 млрд. долл., сумма пакета-заказов – 3,9 млрд. долл., объем продаж – 6,3 млрд. долл., что составляет 80% мирового рынка продаж обычных подводных лодок, не считая рынка США, России и Китая.

В заключенном договоре оговаривается, что до конца 2000г., при положительном решении австралийского правительства, СААБ готов будет продать свою долю (49%) в концерне Australian Submarine.

– совместное строительство для ВМС Ш. подлодок класса «Готланд»; создание СП Viking Submarine вместе с норвежским концерном Kongsberg Defense, датской фирмой Odense Sjaalskibsvaerft с целью продолжения реализации проекта Viking по строительству подлодок для ВМС Дании, Ш. и Норвегии. Всего до 2015г. планируется построить 10 шт. Поставка первых из них ожидается ВМС

Дании не ранее 2005г., ВМС Ш. до 2010, а оставшиеся 4 планирует приобрести Норвегия до 2015г.;

– совместное строительство подводных лодок для ВМС Германии и Италии (проект 212), Израиля (проект Dolphin), Греции (проект 214);

– строительство надводных кораблей корветов «Гетеборг» и «Висбю», минных тральщиков Land-sort и Styrso для ВМС Ш., а также фрегата K130 и корвета F124 для ВМС Германии;

– разработка и производство нового многоцелевого самолета JAS 39 «Грипен» 3 серии шведской фирмы «СААБ Милитэри Эйкрафт», при участии «Бритиш Аэроспейс».

Этот англ. концерн купил 35% акций «СААБ Милитэри Эйкрафт» за 450 млн. долл. Члены консорциума Airbus, в который, помимо «Бритиш Аэроспейс», входят франц. Aerospatiale, немецкая «Даймлер-Бенц» и испанская Casa, объявили о намерении иметь дело с СААБ при создании совместного европейского консорциума по производству образцов авиа- и другой боевой техники и предложили участвовать в создании ракеты авиабазирования Meteor.

«Бритиш Аэроспейс» и «Даймлер-Бенц» ведут сейчас переговоры о создании авиа военно-пром. группы. Оборот концернов в 1999г. составил соответственно 14,5 и 9,3 млрд. долл. Их объединение позволит создать третью по величине компанию, после ам. «Боинг» – 45 и «Локхид-Мартин» – 28,5 млрд. долл.

Именно активная поддержка «Бритиш Аэроспейс» позволила добиться положительного решения правительства ЮАР по покупке 28 самолетов JAS 39 «Грипен» в окт. 1999г. Это первый экспортный заказ для данного типа летательных аппаратов. Потребности мирового рынка военной техники в самолетах данного класса – 2000 шт. на ближайшие 10-15 лет. Ведущий шведский военно-пром. концерн СААБ при поддержке «Бритиш Аэроспейс» планирует продать до 400 летательных аппаратов. Среди возможных покупателей называются Чили (до 16 шт.), Бразилия (потребности до 120), Польша (до 60), Венгрия (до 30), Чехия (до 36), Австрия (до 24) и Филиппины (до 120).

Рассматривается вопрос о передаче части самолетов в лизинг. Польша рассматривает вопрос о лизинге 18 самолетов JAS 39 «Грипен» в течение пяти лет;

– подготовка совместных закупок военных вертолетов для ВС Финляндии, Ш., Норвегии и Дании. В нояб. 1999г. рабочая группа, занимающаяся данным контрактом, обратилась к пяти фирмам, среди которых англ. Westland, франц. Eurocopter, европейский консорциум Nato Helicopter, а также ам. Sikorsky и Boeing, чтобы они в течение 3 мес. представили коммерческие предложения на их продукцию.

Окончат. решение по конкретным типам закупаемых вертолетов, количеству и другим деталям сделки ожидалось до конца 2000г. Среди наиболее вероятных типов называются вертолеты фирмы Sikorsky S-92, а также европейские NH-90 и EH-101. Предположит. сумма контракта – 1,75 млрд. долл., количество приобретаемых летательных аппаратов может достичь 100 ед.

– совместные разработки с немецкой фирмой ЛФК (концерн «Даймлер-Бенц») авиационной крылатой ракеты «Таурус Кепт-350». Контракт

оценивается в 245 млн.долл. При удачном выполнении работ планируется произвести 600 ракет. Сумма контракта возрастет в этом случае и увеличится до 770 млн. долл.

Ведутся консультации на уровне министров обороны стран о присоединении к проекту Италии. Подписан договор о намерениях. По оценкам специалистов, сумма контракта для ВВС Италии может составить 500 млн.долл.;

– совместные разработки СААБ с немецкой BGT, итал. Alenia Litton Itali BPD, греческой Purgal Intracom HAI, норвежской Raufoss и канадской Allied Signal ракеты JRIS-T, применение которой возможно на самолетах JAS 39 «Грипен» и Eurofighter. Работы планируется закончить до 2002г.;

– поступление на вооружение СВ Ш. новых танков «Леопард-2И» немецко-шведского производства. Всего было заказано 120 машин, из которых 29 собраны в Германии, а остальные в Ш.;

– закупка для нужд СВ Ш. трех комплексов беспилотных летательных аппаратов Crezerelle у франц. фирмы Sagemsa;

– совместная разработка «Хеглундз Вилкс» с финской «Ваммас» 120-мм самоходной автоматической минометной установки АМОС;

– завершение работ с франц. «ЖИАТ Индастриз» по созданию 155-мм самонаводящегося артиллерийского снаряда «Бонус»;

– совместные разработки и производство с норв. фирмой «Алкател Телеком Норвеи АС» системы УКВ связи для ВВС Ш. TS 9000;

– сотрудничество шведской фирмы «Барракуда Текнолоджиз» и ам. «Тракор Аэроспейс» в создании перспективной маскировочной системы для ВС США;

– реализация программы Maaws совместно с МО США по модернизации гранатомета «Карл-Густав» для ВМС США и спецподразделений США;

– концерн СААБ продолжает вести переговоры с представителями правительства Норвегии по приобретению контрольного пакета акций двух крупнейших норв. фирм ВПК Kongsberg Gruppen и Raufoss (СААБ уже имеет 15% акций фирмы Raufoss);

– заключено предварит. соглашение между концерном «СААБ», норв. фирмой Raufoss и финской Patria Industries на строительство предприятия по производству боеприпасов с годовым оборотом 187 млн.долл., кроме того, фирма «Бофорс Эксплозивс», входящая в концерн СААБ и финская Patria Industries планируют строительство предприятия по производству порохов и взрывчатых веществ.

Таким образом, основным направлением деятельности правительства Ш. и ВПК является расширение ВТС.

Ам. концерн Raytheon, с оборотом 19,5 млрд. долл. и входящий в пятерку самых крупных производителей вооружения и военной техники в мире, ведет интенсивные переговоры по покупке отдельных подразделений концерна СААБ. Ам. фирма United Defense практически договорилась о приобретении подразделения «Бофорс Вапен Системз», производящего артиллерийские системы, например, гаубицы F-77В, вопрос о поставке которых в Индию решается сейчас на самом высоком уровне, т.к. сумма возможного контракта мо-

жет превысить 1 млрд. долл. К подобному сотрудничеству шведских фирм с США подталкивает положение. опыт объединения подразделений концернов «Вольво» и «Форд», СААБ и GM по производству легковых автомобилей.

Правительство Ш. активно поддерживает ВПК при проведении межд. тендеров по продаже сложных систем оружия и привлекает большие фин. и эконом. ресурсы для инвестиций в страны-потенциальные заказчики шведской военной техники. Примером может послужить ЮАР, объем встречных закупок в которой согласно подписанному контракту более, чем в 3 раза превысит сумму сделки по продаже в эту страну боевых самолетов JAS 39 «Грипен» и достигнет 7,5 млрд. долл. в течение 11 лет. Вопрос о продаже оружия и военной техники давно перешел из чисто эконом. плоскости в полит.

*Система экспортного контроля, включая ВТС.* Экспорт вооружения и военной техники осуществляется в соответствии с законом № 1300 от 1992г. и дополнениями к нему, введенными законом №771 от 1998г., а также постановлениями правительства №1303 от 1992г. и дополнениями к нему, введенными на основании №1034 от 2000г. Последнее изменение в постановление правительства вступило в силу 15 марта 2000г. и касается сроков подачи деклараций о совершенных сделках по продаже вооружения и военной техники. В наст. момент они должны подаваться в соответств. органы дважды в год, ранее это необходимо было делать ежеквартально.

В соответствии с этими законодат. актами, предусматриваются ограничения экспорта данного вида продукции в страны, находящиеся в состоянии войны с другими государствами, внутриполит. обстановка в которых нестабильна либо характеризуется наличием внутр. вооруженного конфликта, а также в те государства, где грубо нарушаются права человека.

Этими документами определены: перечень военных материалов, классификация; круг лиц, допускаемых к совершению сделок с такими материалами; круг гос. органов, осуществляющих функции контроля за экспортом материалов; порядок обращения за получением лицензий и их выдачей; основания отказа в выдаче лицензии на экспорт: если страна-получатель товара находится в состоянии войны с другими государствами, внутриполит. обстановка не стабильна, либо характеризуется наличием внутр. конфликта, либо грубым нарушением прав человека.

Правительство активно лоббирует интересы ВПК на межправит. уровне. Как правило, это выражается в виде предоставления соответств. фин. гарантий исполнения шведскими производителями будущих контрактов. Однако до сих пор ни одна такая гарантия не была официально опубликована.

В том, что касается внутр. регулирования ВТС, то правительство издало 22 сент. 1983г. «Общие направления пром. сотрудничества в вопросах приобретения оборонных материалов из-за границы», которое является по этому предмету основным нормативным актом для шведских предприятий ВПК.

Данным актом, содержащим в основном императивные нормы, предписываются условия, при которых допускается приобретение военных мате-

риалов за границей (например, отсутствие таких на внутр. рынке или их характеристики значительно превосходят шведские).

Обязат. условием заключения контрактов считается проведение тендерной стадии, т.е. особый порядок выбора самого лучшего предложения иностр. поставщиков. В приложении к «Общим направлениям» приводится проформа проекта контракта, от положений которого стороны не могут отступить. В частности, предусматривается пункт о разрешении споров в Стокгольме в соответствии с регламентом Арбитражного института при Стокгольмской ТПП. При этом возбуждение арбитражного производства одной стороной не приостанавливает исполнение обязательств по заключенному контракту.

Обязат. элементом контрактов по ВТС в части импорта является применение так называемых офсетных (встречных) обязательств иностр. поставщика, целью которых считается не поддержание товарного рынка, а содействие развитию в долгосрочном плане производства таких материалов в рамках шведского оборонпрома, а также его развития в целом.

Основные требования офсетных обязательств сводятся к следующему. Иностр. поставщик обязуется перед шведским получателем при заключении контракта: а) использовать часть комплектующих шведского происхождения в готовом изделии. При этом процент шведского участия в поставках должен быть максимально высоким; б) оплатить неустойку в 4% от неисполненной части обязательств по использованию комплектующих шведского происхождения; в) кредитовать свою часть изготовления поставляемых изделий. Однако, при 80% участии шведских комплектующих, полное кредитование осуществляется шведской стороной; г) получать одобрения шведской стороны (Управление материально-тех. обеспечения МО) на привлечение к сотрудничеству субпоставщиков.

Указанный выше порядок взаимоотношений наиболее четко был определен при объявлении тендера на поставку многоцелевых вертолетов для шведских ВС в 1998г.

**Военный экспорт.** В 1998г. наметился устойчивый рост поставок военной продукции за рубеж, их объем вырос на 13%, составив 3,5 млрд. крон. Доля военной статьи в общем экспортном обороте страны достигла 0,52% и, согласно данным СИП-РИ, в списке ведущих мировых экспортеров вооружений Ш. передвинулась с 21 (в 1997г.) на 14 место. **Пятью крупнейшими закупщиками шведской военной продукции явились Норвегия, Сингапур, США, Бразилия и Германия.**

Шведская оборонная индустрия продолжила в качестве приоритетной деятельность по расширению межд. сотрудничества. Расчет делался на то, что в условиях дальнейшего сокращения бюджетных ассигнований на нац. оборону (и, соответственно, на военные заказы) активизация деятельности ВПК на межд. арене компенсирует его потери и позволит поддерживать на должном уровне накопленный потенциал.

Повышенную активность шведы развернули в рамках ЕС, считая стратегически важным интегрирование шведского ВПК в оборонные производства других европейских стран, особенно в контексте реструктуризации военпрома Евросою-

за. В июле 1998г. Ш. совместно с пятью крупнейшими членами Евросоюза (Францией, Германией, Великобританией, Италией и Испанией) подписала Документ о намерениях, среди прочего профилировавший вопросы содействия реструктуризации европейской военной промышленности.

В межд.-правовом плане Стокгольм в июне 1998г. вместе с другими членами ЕС принял **новый кодекс военного экспорта**, целью которого было придать более жесткий характер политике контроля за поставками военной продукции в Евросоюзе. Шведы поставили вопрос о том, чтобы сделать ежегодный доклад с данными о военном экспорте стран ЕС доступным для общественности. Ш. также велась соответств. работа в рамках регистра ООН, Вассенаарских договоренностей, Группы по ядерному снабжению, «Австралийской группы», Режимы по контролю за ракетными технологиями и других систем межд. контроля.

С июля 1998г. действует закон, еще более ужесточающий правила вывоза военной продукции. Его принятие было во многом обусловлено обострившейся в шведском обществе дискуссией о всплывающих время от времени фактах поставок вооружений шведским ВПК в страны «черного списка», куда по закону экспорт запрещен (к ним относятся государства, находящиеся в состоянии войны или вовлеченные в межд. конфликт, где идет гражд. война, нарушаются права человека, существует нестабильная внутр. обстановка, чреватая вооруженным конфликтом). Тем не менее, в последние годы **импортерами шведских вооружений стали Индонезия, Индия и Пакистан**, имеющие прямое отношение к боевым действиям. Военную технику также получил ряд «заливных» государств (Бахрейн, ОАЭ, Саудовская Аравия), в которых, по мнению правозащитных организаций, в т.ч. «Эмнести интернешнл», систематически происходит неприкрытое нарушение прав человека. Как полагают в общественно-полит. организации «Шведский союз мира и арбитража», подобная практика поставок стала возможной по причине несовершенства системы экспортного контроля, нечеткости ряда законодат. положений, что дало шведскому ВПК возможность двойного их толкования.

**Реформа системы обороны.** 23 янв. 2000г. в г.Сэ-лен состоялась традиц. конференция «Народ и оборона» с участием министра обороны Бьерна фон Сюдова. По мнению военных и политиков, с исчезновением СССР опасность «обширного вторжения с Востока» стала ничтожной. Главный же упор, по мнению участников конференции, Ш. необходимо сделать на «новые угрозы»: информ.-тех. саботаж, терроризм, группы мятежников с ядерным оружием, неконтролируемые потоки беженцев в результате гражд. войн или экологических катастроф в соседних государствах.

Было также поддержано положение о том, что Ш. необходимы более широкие возможности для отправки войск за границу с целью урегулирования конфликтов и проведения работ по разминированию.

В конце марта 2000г. риксдаг одобрил решение по сокращению расходов на оборону и ее реформированию. Объем средств, которые Ш. тратила на оборону, в последние 10 лет практически не менялся и составлял чуть более 2% от ВВП страны, или 40 млрд. крон.

Ш. была необходима самостоят. оборона, поскольку, **не являясь членом НАТО**, страна могла формально рассчитывать только на свои силы в случае нападения. В результате Ш. тратила значит. средства на ВПК, что давало стране возможность не зависеть от закупок вооружений за рубежом. Военным приходилось тратить больше средств на закупку отечественных танков и самолетов, поскольку зарубежные аналоги были дешевле.

В 2000г. ситуация изменилась. Аргументы в пользу нейтралитета становятся все слабее. Формально Ш. сохраняет за собой право не присоединяться к военным блокам. Тем не менее, быстро меняющаяся ситуация в Европе оказывает влияние и на шведскую политику.

Внутр. процессы в Ш. происходят на фоне общепризнанно неудачных операций в Боснии и Косово. Главы государств ЕС часто упрекаются в нерешительности, а в пример ставятся активные действия США. Результатом этого неприятного опыта стало решение по укреплению военной мощи Евросоюза. На встрече в верхах в Хельсинки в дек. 1999г. главы государств приняли решение о создании армии ЕС численностью 60 тыс.чел. Эти силы специально предназначены для предупреждения в будущем конфликтов на ранней стадии.

Принято решение о создании военного аппарата, который мог бы принимать решения на уровне ЕС: на уровне министров обороны стран ЕС должны проводиться формальные встречи, принято решение о создании полит. комитета по безопасности в Брюсселе, там же должен быть создан военный штаб с офицерами из всех стран-членов ЕС, а главнокомандующие должны проводить встречи в новом военном комитете.

Наряду с преобразованиями в политике безопасности ЕС военпром также переживает процесс интеграции. Такие производители вооружений как «Бофорс» (пушки), «Коккумс» (подлодки) и «Хэгглюндс» (танки), вероятно, сохранятся. Однако среди их владельцев происходят перестановки. Осталось всего 4 компании, занятых в оборонпроме: «Цельсиус», «Сааб», «Эриксон» и «Вольво». В нояб. 1999г. состоялась сделка между производителем самолетов «Сааб» и компанией «Цельсиус», куда входит «Бофорс». 35% «Сааб» принадлежит брит. «Бритиш Аэроспейс». «Коккумс» также объединился с немецкой верфью HDW. В результате сделки HDW приобрела все акции «Коккумс» у «Цельсиус», в то время как последний приобрел 25% HDW у ее владельца «Пройсзаг».

Интеграционные процессы в оборонпроме обусловлены тем, что ЕС в будущем не сможет содержать сразу нескольких производителей самолетов, подлодок и танков. Существует и жесткая конкуренция с США. Чтобы выжить, европейской военной промышленности необходим процесс слияний. Все эти процессы вновь наталкивают на вопрос о том, насколько долго Ш. собирается оставаться нейтральной.

В начале марта 2000г. на внеочередном заседании правительства был назначен новый главнокомандующий Юхан Хедерстедт. Он сам участвовал в разработке плана по обороне и считается одним из основных военных советников фон Сюдова. В отличие от Уве Викторина, постоянно конфликтовавшего с правительством, новый главнокомандующий считается лояльным по отношению к соц. дем. правительству. Хедерстедт заявил, что полно-

стью поддерживает план по сокращениям на оборону. Еще несколько лет назад он опубликовал работу «Интернационализация обороны», многие из ее положений сходны с предстоящей задачей. По его мнению, оборона Ш. должна обладать способностью использовать свои силы в операциях по предупреждению конфликтов. Причем не только за счет сухопутных сил, но и с применением ВМФ и ВМС. Хедерстедт также считает, что шведская оборона должна соответствовать стандартам НАТО, а пятая часть шведских солдат должна проходить военную службу за рубежом.

По предстоящему плану, количество военных соединений в стране будет сокращено наполовину. **Число кадровых офицеров снизится с 14,5 тыс. до 9,5 тыс.чел., а количество призывников сократится вдвое до 17 тыс.чел.**

В пересчете на деньги сокращения на оборону не так велики. В основном они затронут лишь личный состав армии. К примеру, в ВМФ и ВМС, где основные средства уходят на технику, никаких значит. изменений не предполагается. Расходы на оборону сократятся в результате, примерно на 4 млрд. крон – на 10%.

Большинство стран ЕС уже провели подобные реформы. Германия, Великобритания, Испания, Нидерланды и Бельгия сократили свои военные бюджеты на 20-30%. Ближайшие соседи Дания и Норвегия проделали тот же путь.

## Эресун

**Датско-шведская агломерация.** Превращается в центр Южной Скандинавии. Начало было положено в 1991г. с принятием решения о строительстве транспортной магистрали: мост/туннель через **Эресун – пролив, отделяющий южную Ш. от района Большого Копенгагена.**

Общая территория **Эресунского региона** – 18,4 тыс.кв. миль (4% территории Дании и Ш.). Общая численность населения – 3,2 млн.чел.; и 15 университетов и институтов с общим числом студентов 120 тыс. На регион приходится 20% объединенного ВВП Ш. и Дании. Этот новый сильный регион Сев. Европы имеет поддержку в виде инвестиций на развитие инфраструктуры в 15 млрд.долл. и располагает большим потенциалом роста. В Европе он занимает 12 место по численности населения; по размерам ВВП – 8; по уровню НИОКР – 4. В основе его успеха – высокая концентрация научных исследований (7,5 тыс. сотрудников, ведущих научные исследования) и большое количество компаний в таких областях, как биотехнология, мед. оборудование, вычислит. техника, пищевпром, базирующиеся на высоком образоват. уровне населения. Создан благоприятный инвест. климат; регион переживает значит. эконом. подъем.

80% шведских экспортных грузопотоков идут через порты Сконе в Данию и Германию. Порты Кристианстад и Хельсингборг ближе к Берлину, чем к Стокгольму. Мальме – сосед Копенгагена и Гамбурга. Активную роль также играют порты Треллеборг и Карлсхамн. Регион считается воротами в Балтийское море, в ЦВЕ. **Из пяти основных глубоководных портов Скандинавии три – Копенгаген, Мальме и Хельсингборг – находятся здесь.** Поскольку 2/3 всех грузоперевозок в Скандинавии осуществляются на трейлерах, большое значение имеет наличие здесь разветвленной сети

шоссе́йных дорог. Строительство Эресунской магистрали также увязано с имеющейся здесь значит. ж/д сетью. В крупных аэропортах Стуруп (Мальме) и Каструп (Копенгаген) осуществляется более 70% всех скандинавских авиарейсов в континентальную Европу и другие страны мира. С постройкой магистрали через Эресун вся южная Ш. становится зоной притяжения Копенгагенского аэропорта.

В перспективе осуществится усиление связей Эресунского региона с Сев. Германией (Гамбург) – после строительства скоростной магистрали-туннеля через пролив Феманзунд-Бельт между овами Лолланн и Фемарн. Обсуждается проект прокладки транспортного туннеля под проливом, между Хельсингером и Хельсингборгом, чтобы замкнуть транспортное кольцо вокруг Эресуна с севера.

Эресунский регион по характеру намеченного развития принадлежит к одному из наиболее перспективных в Европе, поскольку он отвечает параметрам построения коммуникационного постиндустриального общества, для которого характерно наличие развитой сети коммуникаций и дорожно-транспортной сети; большое число НИИ высокого уровня. В таких агломерациях темпы роста НИОКР вдвое-втрое превышают общемировые. Уровень развития фарм. отрасли и производства мед. оборудования считается одним из критериев высокой технологии. Предприятия этих двух отраслей, работающие в регионе, составляют 65% от общескандинавского объема.

Одной из форм сотрудничества частных предпринимателей, больниц и университетов Большого Копенгагена и Сконе стала организация «Академия долины Медикон» – совместного проекта биотех. компаний, медпрома, больниц и НИИ. По результативности и интенсивности биотех. исследований Долина Медикон вышла на 3 место в Европе, после Лондона и Парижа. Предполагается, что через несколько лет регион станет доминирующим в Ш., перетянув к себе значит. ресурсы развития из региона Большого Стокгольма.

В 1997г. группа крупнейших компаний Сконе выступила за скорейшее развитие регионального сотрудничества, опубликовав «Манифест Сконе». В первую очередь, рассчитывают на резкое увеличение торговли: надежды также возлагаются на уникальные возможности, созданные пуском Эресунской магистрали, процессом интеграции в ЕС, общим улучшением отношений между странами Балтийского региона.

ТПП юж. Ш. и Дании создали объединенную структуру – Эресунская бизнес-интеграция (ОВИ). ТПП южной Ш. и Дании, вместе с Региональным союзом Сконе и организацией «Копенгаген капэсити», начали реализацию проекта в рамках программы ЕС «Интеррег II». Проект «Интеграция бизнеса в Эресунне» будет продолжаться до 2000г.

Требуется пересмотр законодательства обеих стран с целью их координации. На встрече премьер-министров Дании и Ш. в Копенгагене в 1997г. было решено добиваться согласования («гармонизации») законов и правил. С 1998г. действует рабочая группа высокого уровня для реализации этого решения, обсуждаются планы создания совместной общей региональной политики и трансграничного рынка рабочей силы.

Действуют центры НИОКР в Лунде и Мальме; с ними сотрудничают 200 компаний. В Копенгагене есть научный парк «Симбион». В развитии региона основная ставка сделана не на разработку сырьевых ресурсов, а на высокую квалификацию рабочей силы и наукоемкость пром. продукции.

8 июня 1998г. министры образования Ш. и Дании подписали соглашение о создании Комитета по науке и образованию Эресунского региона. Среди приоритетных направлений деятельности комитета: рынок рабочей силы и жилья в регионе, место региона в ЕС, исследования в вопросах экологии и экономики. Правительства будут вносить на деятельность комитета по 1 млн. крон в год.

В мае 1999г. в Копенгагене прошла первая сессия одной из новых организаций сотрудничества – «Балтик девелопмент форум». Были разработаны планы мероприятий по деятельности в Балтийском регионе по направлениям: эконом. жизнь, инфраструктура, культура и образование, ЕС/НАТО.

Среди конкретных проектов Эресунского двустороннего сотрудничества важны такие, как расширение аэропорта Каструпа; расширение портов Копенгагена и Мальме; строительство транспортного туннеля в Мальме; модернизация Копенгагенского ун-та (в Амагере); строительство новых лабораторий для Высшей фарм. школы Дании; строительство новых зданий ф-та экономики предприятий Высшей эконом. школы во Фредериксберге; организация нового биомед. научного центра в Лундском ун-те; открытие ин-та в Мальме на 15 тыс. студентов; биеннале культуры в регионе; проект «Рождение региона» – участники по обе стороны пролива проводят деятельность по маркетингу на мировой арене Эресунского региона; Эресунский ун-т.

14 авг. 1999г. состоялась церемония в ознаменование окончания монтажа конструкций моста и того, что после 7-тысячелетнего перерыва, когда в ледниковый период Дания и Сконе перестали быть единым целым, над водами пролива проложен путь, «воссоединивший» их. Открытие магистрали для движения состоялось 1 июля 2000г.

*Морпорты Сконе.* Открытие Эресунского моста, соединившего Ш. с датской Зеландией, а также планы по улучшению инфраструктуры в ЮЗШ значительно изменили положение портов южно-шведской пров. Сконе.

Самое заметное событие – слияние мощностей Копенгагена и Мальме в единый шведско-датский «КМ Порт». В 2000г. оборот этого нового образования составляет 430 млн. шв. крон, занято 436 чел. Исполнит. директор – швед Ларе Карлссон. Помимо «КМ Порт», в пров. Сконе находятся еще 6 портов: «Хельсингборгс Хамн АБ» (оборот составляет 300 млн. шв. крон в год, занято 247 чел.); «Треллеборгс Хамн» (107 млн. крон, 70 чел.); «Ландскруна Хамн АБ» (20 млн. крон, 30 чел.); «Истад Хамн» (70 млн. крон, 30 чел.); «Охус Хамн Стувери» (40 млн. крон, 33 чел.); «Симрисхамн хамн» (7 чел.).

Мелкие порты Сконе не смогут развивать все виды услуг, однако постараются занять каждый свою нишу. По общему мнению руководства, южно-шведские порты должны не только действовать в качестве больших парковок для иностр. кораблей, но и постепенно превращаться в порты с чет-

ким набором услуг. При этом не исключается взаимодействие между мелкими портами. Скорее речь будет идти об избежании лишней конкуренции, а также об экономии средств.

Сложившаяся ситуация, возможно, переориентирует некоторые порты на вост. направление. Директор «Треллеборгс Хамн» Лейф Боргемарк считает, что будущее за вост. рынками. Мелкие порты не смогут справиться на зап. направлении с такими конкурентами, как «КМ Порт» или «Гетеборгс Хамн». В то же время для судов, идущих с вост. побережья Балтийского моря, Сконе занимает географически выгодное положение.

В этой связи руководство «Треллеборгс Хамн» планирует открытие еще одной паромной линии в Вост. Европу. Этому примеру могут последовать и другие порты Сконе.

## Вестра Геталанд

Расположен в зап. части Ш. на побережье пролива Каттегат. Площадь региона – 23,9 тыс. кв. км. Население Вестра Геталанда на 31.12.1998г. составляло 1486 тыс. чел. или 17% от общего населения Ш. Из них – 258 тыс. пенсионеров. 20% населения региона составляют дети.

Крупные города: Гетеборг (459 тыс. чел. на 31.12.1998г.), Скара (основан в 1070г.), Мельндаль (основан в 1922г.). **Регион Вестра Геталанд был образован 1 янв. 1999г.** В него вошли ландстинги Гетеборг и Бохус, Эльвсборг и Скараборг. Регион Вестра Геталанд и лен Вестра Геталанд охватывают одно и то же географическое пространство, на котором находятся 49 муниципалитетов.

Вестра Геталанд – один из наиболее пром. развитых регионов Ш. Половина экспорта страны и 25% товарооборота проходит через регион. Бюджет Вестра Геталанд – 20 млрд. крон в год.

Крупнейшими компаниями региона являются: «Вольво» (20,3 тыс. занятых) – автомобилестроение, «СААБ Аутомобил» (9,5 тыс.), «Эриксон» (4,5 тыс.) – электроника, «Стена Лайн» (3,1 тыс.) – судоходство, «СКФ» (2,2 тыс.) – производство подшипников, «Эс Се А Мельнлюкке» (1,8 тыс.) – деревообработка, «Эн Си Си» (1,6 тыс.) – строительство, «Астра Хэссле» (1,3 тыс. занятых) – фармацевтика.

На предприятиях, находящихся в собственности иностранцев, т.е. с долей инокапитала более 50%, занято 40 тыс. чел.

На долю Вестра Геталанда приходится 20% производства пищевой продукции в Ш. В пищевой отрасли занято 54 тыс. чел., автомобильной – 49 тыс., в деревообрабатывающей – 30 тыс. чел. Регион осуществляет 50% рыболовства страны.

Образование. Доступное для всех жителей региона и качественное высшее образование является важной частью планов регионального развития. Регион является прямым куратором с/х гимназий и некоторых институтов. Мед. гимназии с 1999г. находятся в ведении муниципалитетов, а мед. институты стали гос.

29% жителей Вестра Геталанда имеют неполное среднее образование, 16% закончили гимназии, 13% имеют неполное высшее образование и **9% – высшее образование.**

Университеты и институты региона находятся в Гетеборге, Трельхетане, Удевале, Скаре, Буресе, Шевде и Венерсборге. Их филиалы открываются в

различных частях Вестра Геталанд, и получить высшее образование сегодня можно также в Фальчепинге, Лидчепинге, Люсечиле. В Гетеборгском ун-те обучаются 34 тыс. студентов, в Чалмерском тех. ин-те в Гетеборге – 8 тыс., в Сельскохоз. академии Ш. (Скара) – 3 тыс.

Транспорт. Общая протяженность шоссейных дорог в Вестра Геталанде составляет 1464 км., губернских дорог – 10419 км.

В регионе находятся пять аэропортов: Ландветтер (находится под началом Управления воздушными сообщениями), Шевде и Трельхетан (принадлежат муниципалитетам), а также военные аэродромы Сэве и Лидчепинг.

Общественный транспорт Вестра Геталанда управляется с 1 янв. 1999г. компанией «Весттрафик АБ» (Шевде), которая находится в совместном владении региона и 49 муниципалитетов. Ежегодный оборот компании составляет 2,85 млрд. крон. В «Весттрафик АБ» занято 4 тыс. чел.

В Вестра Геталанде сосредоточены крупнейшие торг. порты в Удевале, Люсечиле, Гетеборге, а также на о. Черн. Через порты Вестра Геталанда на 1995г. прошла почти половина всех ввозимых и вывозимых из Ш. товаров.

Важным путем сообщения в Вестра Геталанде является Гета канал (длина 190,5 км.). Вместе с Трельхеттанским каналом и р. Гета эльв Гета канал образует **водный путь через Ш. длиной в 390 км.** Правление региона намерено более не предоставлять ежегодную помощь в 400 тыс. крон и считает, что поддержка канала должна осуществляться за счет государства. Дискуссия по этому вопросу проходит на фоне общего сокращения (на 30%) объема грузоперевозок по о. Венерн и Трельхеттанскому каналу. Объемы ж/д грузоперевозок также сокращаются.

Культура и туризм. В Вестра Геталанде находятся 7 театров и 40 музеев. В 1998г. в Вестра Геталанде было снято 40% всей кинопродукции Ш.

Ежегодный оборот туристической деятельности в Вестра Геталанде составляет 25 млрд. крон, причем 10 млрд. приходится на Гетеборг, на Бохуслен – 5 млрд., Эльвсборг – 6 млрд. и Скараборг – 4 млрд.

Вестра Геталанд является одним из самых благоустроенных регионов в стране (235 отелей, 20 кемпингов и 43 студенческих общежития).

Четверть всех туристов в Вестра Геталанде – иностранцы. В первую очередь из Норвегии, Дании и Германии, а также из Нидерландов, Великобритании, США и Финляндии. Наиболее привлекательными для туристов являются шхеры Бохуслена, а также оз. Венерн и Веттерн.

## Балтика

**Конференция БС в Роннебю 1-3 апр. 2001г.** В Кг. Роннебю (лен Блекинге, Юж. Ш.) в рамках председательства Ш. в ЕС проведена конференция на тему межрегионального сотрудничества и роли местных властей в процессе расширения ЕС. Участвовало 140 делегатов из 24 стран-членов ЕС и кандидатов.

Особое значение встречи определялось тем, что практически впервые собрались представители как центр., так и местных властей упомянутых стран. Был принят ряд рекомендаций для представления в КЕС, Европарламент, Комитет регионов ЕС и следующему председателю ЕС – Бель-

гии. Смысл их в том, что расширение Евросоюза и его будущее во многом зависят от развития дем. институтов на локальном и региональном уровнях, от совершенствования местного самоуправления, а главное — от учета интересов людей на местах при принятии решений центр. властями ЕС. Высказывалось мнение о необходимости радикального повышения веса Комитета регионов ЕС в принятии решений. Звучала критика в адрес «бюрократов из Брюсселя», недостаточно принимающих во внимание голос регионов.

Подробно рассматривались вопросы трансграничного сотрудничества между муниципалитетами, коммунами, регионами стран-членов и кандидатов. Несмотря на «внутриевросовский» характер обсуждения, в данном контексте в позитивном плане прозвучала тема взаимодействия с Россией и ее регионами.

Так, представители лена Блекинге и других регионов Юж. Ш. выступили с конкретными примерами развития взаимовыгодных связей с Калининградской обл. Были названы проекты, успешно реализуемые на уровне местных властей шведских г.г. Карлсруна, Кальмар, Роннебю, Мальме с Калининградом и рядом других городов рос. Северо-Запада. Отмечалось важное значение еврорегионов, и в частности такого, как «Еврорегион Балтика», куда входят представители муниципалитетов и местных властей Ш., Польши, Латвии, Литвы и России (г.г. Калининград, Балтийск). Отмечалось, что межрегиональное взаимодействие способствует укреплению стабильности и безопасности в широком понимании, помогает развитию отношений с Россией поверх европейских границ, даже с учетом проблем, которые могут возникнуть в связи с вступлением в силу шенгенских соглашений.

Из отдельных высказываний министра правительства Ш. А.-Б. Лейон и президента Комитета регионов ЕС Жоса Шабера (Бельгия) следовало, что тема Калининграда является сейчас одной из самых важных для ЕС. Шабер сообщил, что прибыл в Роннебю из Москвы, где провел продуктивные переговоры, в т.ч. в Совете Федерации, с которым достигнута договоренность об обмене информацией по вопросам межрегиональных связей ЕС и России. Он подчеркнул, что надо и далее вести диалог с Россией по Калининграду, несмотря на наличие, по его мнению, двух подходов к вопросу среди рос. политиков. Одни считают, что расширение ЕС ничего хорошего для России и Калининградской обл. не принесет, другие — что, напротив, надо использовать преимущества, которые дает расширение ЕС для всестороннего развития области и более активного вовлечения России в европейскую интеграцию.

В связи с конференцией с рядом представителей шведских регионов были обсуждены предложения по развитию делового сотрудничества с Калининградом и другими регионами России. Особое внимание было уделено подготовке встречи в С.-Петербурге 14-15 мая 2001г., по инициативе рос. стороны, для рассмотрения проектных заявок на предмет включения их в новую программу ЕС «Интеррег III В».

*Регионы Юж. и Зап. Ш.* Зачастую описываются как некое единое целое — ЮЗШ. Основанием для этого, очевидно, является одинаковое адм. устройство: провинции Сконе (юг) и Вестра Геталанд

(запад) являются регионами, новыми для Ш. адм. единицами, с отличными от остальной страны формами самоуправления и возможностями распределения фин. ресурсов.

Оба региона сталкиваются с общими проблемами (недофинансирование системы здравоохранения), одинаково активно предпринимаются попытки обрести большую независимость от Стокгольма и наладить более тесные эконом. и культурные связи с «внешним миром».

Единственным известным проектом по приграничному сотрудничеству является проект «Регион Гетеборг-Осло». Официально целью данного проекта является стимулирование эконом. и культурного развития, а также привлечение иноинвестиций. В этом направлении Гетеборг и Осло ведут общую работу, чтобы показать, что вместе два крупных городских центра образуют общее пространство «Регион ГО». Центр. в проекте является вопрос строительства хорошей автодороги Гетеборг-Осло, а также надежного ж/д сообщения, но строительство зависит напрямую от гос. субсидий. Местные политики считают «регион ГО» бесперспективным проектом, поскольку Стокгольм не намерен выделять какие-либо средства на эти цели.

Министр экономики Бьерн Русенгрен не подготовил обещанный проект строительства вдоль зап. побережья Вестра Геталанда. В связи с явными неудачами региональных властей и ТПП ЗШ при лоббировании интересов ЗШ в Стокгольме в местной прессе выдвигаются даже предложения открыть представительство организации «Вест Свиден» в Стокгольме, наподобие брюссельского, через которое можно было бы продвигать западно-шведские интересы.

Сконе, а также прилегающие к ней южные пров. Блекинге, Халланд и Смоланд также являются густонаселенными областями страны. Здесь также есть крупные пром. предприятия, серьезные информ.-тех. центры и авторитетные вузы. Однако, в отличие от ВГ и Гетеборга, Юж. Ш. полностью замкнута на своих соседях. Открытие Эресуннского моста — главное событие за последнее время. С мостом связываются большие ожидания, но в то же время нередко выражается и тревога. Существуют опасения, что Мальме прекратит свое самостоятельное развитие и превратится в придаток Копенгагена. Хотя и местные политики и пресса положительно относятся к тому, что Копенгаген, Мальме и примыкающий вплотную Лунд с крупнейшим в Скандинавии университетом превратятся в единый мегаполис, в магнит, притягивающий иноинвестиции, квалифицированную рабочую силу и туристов.

Тем не менее, пока южно-шведские политики предпочитают действовать локально. В отличие от Гетеборга и ВГ здесь нет глобальных громких проектов, зато есть ряд организаций, активно занимающихся развитием регионального сотрудничества и действующих при поддержке местных властей.

Сфера интересов Юж. Ш. — это Балтийское море, и в особенности Дания, сев. побережье Германии, Польши и Калининградская обл.

Власти Юж. Ш. явно заинтересованы в сотрудничестве с этими регионами и хотят занять через эту деятельность достойное место на Балтике.

Можно сказать, что Юж. Ш. ведет сотрудничество по межд. линии исключительно в региональ-

ном контексте. Помощь обеспечивается такими южно-шведскими организациями, как «СюдСам» (сотрудничество муниципалитетов Юж. Ш.) и Балтийский ин-т. Для работы по проектам организации активно используют средства, выделяемые ЕС через программу «Тасис». Муниципалитеты Юж. Ш. активно и охотно связывают себя побратимскими связями с городами в прилегающих регионах.

Почти все города в Калининградской обл. связаны тем или иным образом со Швецией, причем в качестве партнеров в проектах выступает исключительно Юж. Ш.: Калининград-Мальме, Балтийск-Карлсруна, Славск-Роннебю, Правдинск-Сведала, Правдинск-Ломма, Мамоново-Тингсрюд, Калининград-Бюрлев.

«*Будущее Балтики-2001*». 30-31 авг. 2001г. в г.Карлсруна (лен Блекинге, Юж. Ш.) проводилась Межд. конференция по вопросам безопасности в регионе Балтийского моря под названием «Будущее Балтики — 2001». Организаторы — Шведское Королевское общество морских исследований и Балтийский институт г. Карлсруна — пригласили на нее представителей академических и военных кругов стран бассейна Балтийского моря.

Безопасность в регионе рассматривалась в исторической перспективе и в широком контексте — с учетом военно-полит., торг.-эконом., экологических и гум. проблем. Отмечалось, что Балтика является одним из динамично развивающихся регионов в Европе и обладает уникальным потенциалом соц.-эконом. развития. Эконом. мощь государств играет сейчас определяющую роль в расстановке сил на Севере Европы. При этом именно торговля и эконом. сотрудничество лежат в основе движения к безопасной и процветающей Балтики, воссоздавая уже на новом уровне развития былую «Ганзейскую общность» региона.

От России выступил губернатор Калининградской обл. В.Г. Егоров. Он призвал к выработке совместных ответов на современные вызовы стабильности и благополучию в Балтийском регионе в эконом. области, а также в информ., погран., оборонной, соц. и экологических сферах, в сфере борьбы с преступностью и др. Говоря о последствиях приближения ЕС к границам Калининградской обл., губернатор отметил, что поиск решения возникающих в этой связи проблем ведется в рамках диалога Россия-ЕС и многосторонних консультаций Россия-Польша-Литва-ЕС. Он высказал ряд конкретных предложений в целях расширения мер доверия и контроля над военно-морской деятельностью в Балтийском море.

Это — создание в Балтийском регионе Межд. центра оперативной информации о военно-морской деятельности, об инцидентах на море и в воздушном пространстве над ним, а также для оповещения об опасностях, возникающих в результате аварий кораблей и судов, экологических происшествий и чрезвычайных ситуаций; установление прямой связи между командными пунктами флотов стран Балтийского моря; учреждение Конференции командующих военно-морскими флотами стран Балтийского моря, основным предназначением которой могло бы быть рассмотрение и выработка полит. руководству государств предложений по совершенствованию системы безопасности на море; установление и поддержание военно-

тех. сотрудничества, в первую очередь по вопросам судоремонта и судостроения.

Параллельно шведский военный эксперт К.Торнберг развивал идею создания в регионе «Центра по предотвращению кризисов» с участием всех балтийских государств, включая Россию, а также, по возможности, США, Великобритании и Франции. Основное выступление шведской стороны (зам. госсекретаря МИД С.-Е. Седер) касалось эконом. составляющей безопасности на Балтике.

По впечатлению шведов, рос. руководство сделало **выбор «европейского, а не ам. или японского, направления пути развития**. Это обстоятельство является «историческим шансом» вовлечь Россию в общеевропейское сотрудничество, который может не повториться в будущем. В этой связи особую роль играют договоренности и мероприятия в рамках ЕС по созданию общего эконом. пространства в Европе, включающего Россию. Все это, наряду с вступлением России в ВТО, а также совершенствованием внутрисос. законодательства и созданием благоприятного климата для инвестиций в Россию должно стать «весомым вкладом в безопасность Балтийского региона и Европы в целом».

Участники конференции уделили большое внимание рассмотрению природоохранных мер на Балтике. В качестве конкретного примера успешного межд. взаимодействия был рассмотрен проект реконструкции системы водоснабжения и охраны окружающей среды в Калининграде на основе гранта правительства Ш. и участия межд. фин. организаций. Реализация этого важного проекта позволит в течение 4 лет изменить к лучшему ситуацию в области. Данный опыт будет учтен при решении аналогичных проблем в С.-Петербурге. Многие из рассмотренных в ходе конференции вопросов в области экологии были адресованы Хельсинской комиссии по охране морской среды Балтийского моря (ХЕЛКОМ) с учетом предстоящей встречи министров окружающей среды стран региона под эгидой этой организации.

Рассматривались также задачи борьбы с оргпреступностью на Балтике. Представители береговых служб охраны высказывались в пользу более оперативной координации деятельности по предотвращению и пресечению контрабанды морским путем, незаконной миграции, загрязнению вод и т.д. В этой связи высокую оценку получила работа созданной по инициативе Совета государств Балтийского моря (СГБМ) группы спец. представителей по борьбе с оргпреступностью. Высказано мнение о целесообразности четкой реализации уже имеющихся договоренностей вместо создания каких-либо новых, параллельных структур в этой сфере. Тем не менее, в качестве координирующей инстанции могла бы выступать учрежденная по инициативе Финляндии постоянная Межд. конференция представителей стран Балтийского моря по вопросам оргпреступности в регионе.

В ходе дискуссии по военно-полит. проблемам «балтийский взгляд» был изложен директором Института внешней политики Латвии А.Лейясом. Смысл его высказываний сводился к тому, что безопасность в Балтийском регионе можно обеспечить только принятием Латвии, Литвы и Эстонии в НАТО, в то время как вопрос о вступлении в Евросоюз будет решаться ими на референду-

ме. Эту позицию поддержал финский участник (С.Риес – Институт оборонит. исследований). По его словам, «оптимальным решением, не раздражающим Россию», было бы вступление балтийских стран сначала в ЕС. Однако, приоритет надо отдать членству в НАТО, с тем, чтобы скорее вывести их из «серой зоны безопасности», в которой они сейчас, якобы, находятся. Польский представитель (Я.Дзедзич, МИД) выразил понимание стремления балтийских стран скорее подключиться к европейским структурам, включая НАТО, но рассуждал, главным образом, о торг.-эконом. аспектах европейской интеграции.

Д.Хартелиус (МИД Ш.) указывал на неотъемлемое право самих заинтересованных государств выбирать пути обеспечения собственной безопасности. Остановившись на проблематике Калининградской обл., он выразил уверенность в том, что «еще до принятия Польши и Литвы в ЕС» будут найдены практические решения проблем, связанных с анклавным положением области.

### Связи с Россией

**Партнерство.** 19 дек. 1991г. Ш. одной из первых признала РФ в качестве суверенного государства. Шведское руководство независимо от партийной принадлежности последовательно выступает в поддержку дем. преобразований и рыночных реформ в России, рассматривая развитие отношений с ней как одну из своих приоритетных задач.

Особое внимание Стокгольм уделяет развитию контактов с сев.-зап. субъектами РФ. При этом заметно выделялись связи с Калининградской обл., проблематика которой была определена в качестве приоритета в сотрудничестве с Россией в шведской программе действий в качестве председателя ЕС (2001г.). 26 сент. 2000г. в ходе визита в Россию премьер-министра Ш. было подписано межправит. Соглашение о предоставлении РФ гранта шведского правительства в 120 млн. крон для финансирования проекта реконструкции системы водоснабжения и охраны окружающей среды Калининграда.

Работа по реализуемым на территории рос. Северо-Запада проектам и программам ведется как на двусторонней основе, так и в рамках структур регионального сотрудничества (СГБМ, СБЕР).

Этапным в развитии рос.-шведского полит. диалога, всего комплекса двусторонних отношений стал 2001г. Его кульминация – визит в Ш. президента России В.В.Путина для участия во встрече с главами государств и правительств стран ЕС в ходе которого состоялись переговоры с премьер-министром Ш. Й.Перссоном. В апр. 2001г. с визитом в Стокгольме находился пред. правительства России М.М.Касьянов.

В последние 1,5г. России и Ш., несмотря на остающиеся некоторые проблемные вопросы эконом. характера, как на двустороннем уровне, так и в формате ЕС-Россия-Ш. удалось развить и интенсифицировать эконом. диалог и сотрудничество. Шведское председательство в Совете Министров ЕС в I пол. 2001г., в числе приоритетов которого являлось активизация и расширение контактов с Россией, позволило сосредоточить внимание в т.ч. и на двусторонних ключевых вопросах – стимулирование торговли и капвложений, развитие сотрудничества в контексте энергетического диалога,

укрепление сотрудничества в сфере защиты окружающей среды и ядерной безопасности, науки и технологий. Переговоры пред. рос. части Наблюдат. рос.-шведского комитета по торговле и эконом. сотрудничеству министра С.О.Франка со шведским министром Л.Пагротски показали, что Россия и Ш. располагают новыми широкими возможностями для интенсификации сотрудничества, интеграции России в мировую экономику. Важными были также встречи министра эконом. развития и торговли Г.О.Грефа, состоявшиеся в Москве в марте 2001г. в период проведения Конференции по ВТО с министром торговли Ш. Л.Пагротски, контакты с министром финансов Б.Рингхольмом.

Рос.-шведские отношения в свете шведского председательства в ЕС также были затронуты в ходе визита в Стокгольм зам. министра минэкономразвития М.Ю.Медведкова (сент. 2000г.), а также в С.-Петербурге С.Франком со статс-секретарем минпрома Ш. г-жой В.Хайер (сент. 2000г.). Вопросы сотрудничества в энергетической области рассмотрены рос. делегацией во главе с зам. министра минэнерго РФ В.С.Морозовым в период заседания рабочей группы по энергетике (дек. 2000г., Стокгольм).

Стабильно развивается рос.-шведское межпарламентское сотрудничество. Так, в сент. 2000г. делегация Госдумы во главе с пред. Комитета по делам Федерации и региональной политики Л.А.Иванченко приняла участие в 9 парламентской конференции стран региона Балтийского моря, Стокгольм посетила делегация Совета Федерации по науке, культуре, образованию, здравоохранению и экологии во главе с В.В.Сударенковым. В Госдуме сформирована депутатская группа по связям со шведским парламентом.

Расширяется договорно-правовая база двустороннего взаимодействия. В ходе указанного визита в Россию Й.Перссона было подписано соглашение об урегулировании платежных обязательств России по внешнему долгу бывшего СССР. Ряд межведомственных договоренностей дополнен соглашением между министерством по налогам и сборам и налоговой службой Ш.

Долгое время раздражителями рос.-шведских отношений являлись т.н. «исторические» вопросы, такие как дело Рауля Валленберга, шведского дипломата, арестованного в янв. 1945г. советскими войсками в Будапеште и скончавшегося предположительно в 1947г. от инфаркта в Лубянской тюрьме; обстоятельства инцидента со шведским самолетом ДС-3, сбитым в 1952г. советским истребителем над межд. водами Балтики. На сегодня их можно считать снятыми с повестки дня двусторонних отношений и переведенными в плоскость научно-исторических исследований.

**Торговля с Россией в 2000г.** Развивалась в благоприятном направлении для рос. стороны, чему способствовало как поступат. развитие шведской экономики, так и конъюнктура на основные товары рос. экспорта.

Торговля с РФ, в млн. долл., в текущих ценах (1 долл. = 9,17 крон)	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Товарооборот*	1176,8	1516,6	1233,7	1196,5	1438,6
Шведский экспорт в Россию	529,4	759,9	659,4	449,2	553,5
Шведский импорт* из России	647,4	756,7	574,3	747,3	885,1
Сальдо*	-118	3,2	85,1	-298,1	-331,6
Шведский импорт** из России	332,5	348,3	358,2	473,2	547,4

\* по стране происхождения товара; \*\* по стране отгрузки товара.

Так, шведский импорт из России (по стране отгрузки) достиг 547,4 млн. долл., увеличившись по сравнению с 1999г. на 16%; доля в шведском импорте 0,8%. Шведский импорт товаров рос. происхождения увеличился на 18% и составил 885,1 против 747,3 млн. долл. в 1999г. Наметилась тенденция роста и шведского экспорта в Россию (553,5 млн. долл.) – 23%, доля в шведском экспорте – 0,6%.

Структура шведского импорта из России в 2000г. не претерпела изменений, и, как в предыдущие годы, продолжали преобладать поставки сырьевых товаров, на долю которых приходилось 77,4% (75,1% здесь и далее в скобках данные за 1999г.). Доля товаров по группе «продтовары, напитки и табак» составила 2,1% (2,1%), «готовые изделия и полуфабрикаты» – 20,5% (22,8%). Следует отметить, что доля 20 основных товаров, ввозимых Россией в Ш., составляет 80-89% от всего шведского импорта РФ, что в основном определяет итоговые показатели рос. экспорта в настоящее время и будет определяющим на ближайшие годы.

В рос. экспорте (по стране происхождения товара) основными товарами были: сырая нефть 243,3 млн. долл. (доля 27,5%, рост 16%), нефтепродукты 191,5 млн. долл. (доля 21,6%, рост 14%), пиломатериалы 163,1 млн. долл. (доля 18,4%, рост 19%), мет. руды и металлолом – 70,1 млн. долл. (доля 7,9%, рост 85%), а также цветные металлы – 49,2 млн. долл. (доля 5,6%, рост 53%). Доля изделий машиностроит. отраслей промышленности составила 2,2% (20,1 млн. долл., рост 8%).

В шведском экспорте в РФ на группу «готовые изделия и полуфабрикаты» приходилось 90,2%. Основную долю поставок составляет продукция машиностроит. предприятий Ш. – 53% (58,6%) на 293,5 млн. долл.

Наиболее крупными статьями шведского экспорта являются: транспортные средства – 57,4 млн. долл. (доля 10,4%, рост 8%), телекомоборудование 52,9 млн. долл. (доля 9,6%, снижение 5%), продукция химпрома – 42,2 млн. долл. (доля 7,6%, рост 45%), черные металлы – 34,5 млн. долл. (доля 6,2%, рост 72%), бумага и картон – 25,7 млн. долл. (доля 4,7%, рост 66%).

Шведский экспорт в Россию в янв.-апр. 2001г. увеличился по сравнению с соответств. периодом 2000г. на 99,1% и составил 254,6 млн. долл. против 127,9 млн. долл. Рост обусловлен увеличением поставок товаров по группе «машины и оборудование» с 61,2 млн. долл. до 141,8 млн. долл. (+131,7%) за счет телекомоборудования (с 13,7 до 42,2 млн. долл., рост 209,2%), транспортных средств (с 12,2 до 28,4 млн. долл., рост 132,3%) и прочего транспортного оборудования (с 0,5 до 17,5 млн. долл., рост 3420,3%). В первые 4 мес. возросли также поставки в Россию готовых изделий с 28,3 до 53,2 млн. долл. (88%), хим. продукции с 10 до 16,2 млн. долл. (61,6%), продуктов питания с 10,8 до 16,2 млн. долл. (50,9%).

Доля России в шведском экспорте составила в янв.-апр. 2001г. 1%, и Россия занимает 20 место среди основных шведских экспортных рынков (янв.-апр. 2000г. – 32).

Шведский импорт из России (по стране происхождения) за 4 мес. 2001г. увеличился на 2,5% до 310,9 млн. долл. против 303,4 млн. долл. за аналогичный период 2000г. Возросли поставки в Ш. изделий химпрома с 12,6 млн. долл. до 17 (рост

34,8%), готовых изделий с 22,5 до 30,8 млн. долл. (рост 37%) преимущественно за счет ввоза цветных металлов (с 11 до 20,6 млн. долл., рост на 87,7%), а также изделий по группе «разные пром. товары» на 47% с 4,2 до 6,2 млн. долл. Увеличился экспорт рос. продуктов питания (на 51,3%), машин и оборудования (на 8%). Поставки традиц. товаров рос. экспорта, однако, несколько сократились лесные товары с 72,2 до 66 млн. долл., снижение на 11,6%; нефть и нефтепродукты с 180,1 до 173,7 млн. долл., снижение на 3,6%.

Рос. экспорт в Ш. по стране отгрузки за янв.-апр. 2001г. по сравнению с соответств. периодом прошлого года сократился на 34,6% до 112,1 млн. долл. против 171,3 млн. долл. Это уменьшение обусловлено резким сокращением прямых поставок нефти и нефтепродуктов (с 70 до 2,4 млн. долл. – снижение на 96,6%), лесных товаров, цветных металлов, продуктов питания.

Доля России в шведском импорте (по стране отгрузки) составила в янв.-апр. 2001г. 0,5%, и Россия занимает среди основных стран экспортеров 26 место (21 место в янв.-апр. 2000г.).

Согласно офиц. рос. тамож. данным, экспорт в Ш. в 2000г. составил 1727,3 млн. долл. (рост в 2,1 раза по сравнению с 1999г.), а импорт из Ш. – 464,2 млн. долл. (снижение почти на 3%). Согласно данным Госкомстата России, **Ш. по накопленным прямым инвестициям в Россию занимает 6 место.**

В 2000г. не было отмечено каких-либо шведских «инициатив» торг.-полит. характера, и условия для рос. участников ВЭД в отношении рос. товаров определялись правилами ЕС (квоты, антидемпинговые процедуры и др.), а также относительно благоприятной конъюнктурой мирового рынка. В силу шагов, предпринимаемых межд. организациями, позиций ЕС, направленных на некоторое смягчение фин. условий, в ноябре 2000г. направление по гарантированию экспортных кредитов приняло решение о возобновлении замороженной после фин. кризиса выдачи экспортных гарантий на кредиты сроком до 5 лет.

Сдвинулся с мертвой точки вопрос о распространении операций ЕИБ на Россию, хотя и не в полном масштабе, а только на реализацию экологических проектов в С.-Петербурге и, возможно, в Калининграде. О полит. решении было сообщено в ходе визита президента РФ В.В.Путина на Саммите ЕС в Стокгольме 23 марта 2001г. Есть заинтересованность в распространении операций Инвест. банка и на другие сферы деятельности, в частности, транспорт, добычу природных ископаемых, реализация которых также отвечала бы устойчивому развитию в регионе Балтийского моря. Особое внимание в последнее время уделяется развитию многосторонних форм сотрудничества в регионе Балтийского моря. Рос. сторона приняла в середине 2001г. эстафету от Германии и стала председательствовать в СГБМ.

Важным элементом решения имеющихся и возникающих проблем являются заседания Наблюдат. комитета по торговле и эконом. сотрудничеству, а также встречи сопредседателей. Очередное заседание НК планировалось провести осенью 2001г. в Стокгольме.

На фоне укрепления торг.-полит. контактов обе стороны принимали активные шаги по расширению связей между бизнесменами, в т.ч. **в рамках**

**Круглого стола промышленников Россия-ЕС и Европейского делового клуба в Москве.**

В 2000-01гг. шведские и рос. компании в целом освободившись от последствий фин. кризиса, значительно активизировали деятельность по проработке новых проектов и переводу намеченных инвест. проектов к их практической реализации.

После многолетних действий на рос. рынке, конкретные очертания начинает приобретать сотрудничество партнеров из двух стран в автопроме.

Шведская автокомпания «Скания» после получения первого заказа на 150 автобусов завершает реализацию проекта в Санкт-Петербурге по сборке и планировала выпустить первый автобус в сент.-окт. 2001г.

Приступили также к практической реализации сборки автомобилей «Вольво Трак» — «Система» в Зеленограде. Осенью 2001г. первая партия (100 грузовых автомобилей) поставлена одному из московских предприятий.

Продажи легковых автомобилей Volvo на рынке России возросли в I кв. 2001г. на 155% до 428 машин по сравнению с этим же периодом прошлого года. Всего Volvo рассчитывала продать в 2001г. 1300 автомашин в России. Как полагают представители компании, если учесть частным образом ввозимые машины, то цифра может удвоиться.

Предприятие Autoliv по производству ремней и подушек безопасности планирует скоординировать производство ремней безопасности в России со своей эстонской дочерней фирмой Norma.

Компания «Телия» также объявила о создании шведско-рос. СП Telix в С.-Петербурге, в котором будет владеть 65% акций. Новая компания будет развивать собственную сеть для кабельного телевидения и высокоскоростного доступа к Интернет в С.-Петербурге. Кроме того, компания «Телия» приобрела за 700 млн. крон 15% акций в рос. холдинге «Телекоминвест», являющемся одним из трех наиболее крупных предприятий телеком. сектора РФ. «Телекоминвест» совместно с «Телией» обладает большинством акций «Норд-Вест GSM», крупнейшего оператора сотовой связи на Северо-западе РФ.

Относительно хорошие позиции на рос. рынке имеет и компания «Эрикссон», подписавшая ряд контрактов на поставку своего оборудования.

Активную политику на рос. рынке проводит шведско-швейцарский концерн АВВ, который является крупнейшим поставщиком оборудования для нефтегазпрома РФ — строительство газопровода от Ямала в Европу (Газпром), модернизация НПЗ в Рязани (200 млн. долл., «Тюменьнефть»); ранее АВВ участвовал в модернизации Пермского НПЗ («Лукойл») и Нижне-Камского предприятия.

В конце 2000г. АВВ выиграл тендер на модернизацию НПЗ в Киришах, который находится во владении «Сургутнефтегаза». Заказ оценивается в 600 млн. долл. (5,8 млрд. шв крон). Предприятие будет использовать специализированную технику, которая разработана АВВ Lummus Global и Chevron. «Кириши» перейдут на производство бензина, авиационного топлива и дизельных масел. Производство будет отвечать высоким экологическим требованиям. За счет модернизации «Сургутнефтегаз» планирует увеличить поставки на экспорт и «вернуть» инвестиции за 7-8 лет.

НПЗ, мощности которого составят 5 млн.т., будет построено в 2003-04гг. и станет крупнейшим в Европе.

Несмотря на продолжающую существовать проблему с «золотой акцией», компания «Сандвик» продолжает совершенствовать производство на МКТС «Твердые сплавы». При заводе открыт учебный центр, произведена очень важная сертификация по стандарту ISO 9001. В перспективе «Сандвик» планирует открыть еще одну фабрику.

В связи с планирующейся модернизацией шахтного оборудования компании «Норильский никель» ожидается рост спроса на буровое оборудование, поставляемое в РФ шведской фирмой Atlas Copco. Объем продаж в РФ в 2000г. составил 30 млн. долл., а в 2001г. достиг 50 млн.долл.; Atlas Copco сотрудничает с «Норильским никелем» более 30 лет. Фирма завоевала прочное положение на рынке, в т.ч. благодаря организации курсов по подготовке персонала, строительству сервисных станций на местах для ремонта и тех. обслуживания. Atlas Copco рассчитывает завоевать до 70-80% рынка на севере Сибири.

Концерн Voliden Contech получил заказ на 48 млн. крон от «Норильского никеля» на строительство газоочистит. установки в Норильске, которая будет готова к концу 2002г.

Обсуждается вопрос строительства в Санкт-Петербурге завода по производству стиральных машин мощностью до 300 тыс. изделий в год. Продукция предприятия частично будет направляться на экспорт, частично — для реализации на территории России. Шведский концерн «Электролюкс» — мировой лидер в производстве бытовой техники планирует инвестировать в проект до 60 млн.долл. Проектом занимается финское отделение «Электролюкс» (Electrolux Holding Baltics Russia Ukraine). Предполагается, что машины будут собираться из импортных комплектующих, мощность цеха составит 300 тыс.ед. в год, число занятых — 1000 чел.

В 2001г. администрация Нижегородской обл. и руководство шведского концерна «Электролюкс» подписали протокол о намерениях, в соответствии с которым в течение ближайших 2 лет на территории губернии будет создано СП по выпуску бытовой техники. Шведское сторона берет на себя организовать до 1000 новых рабочих мест и производство мощностью до 300 тыс. стиральных машин, газовых плит и холодильников в год.

Весьма позитивную оценку шведские СМИ дали успешному, несмотря на двухлетнюю задержку, запуску рос. ракеты «Протон» с жилым модулем «Звезда», а также комментарии по выводу рос. ракетой двух европейских спутников в рамках проекта Cluster-II Европейской космической организаций. Сообщается, что несколько шведских фирм и институтов, в частности, Институт космической физики в Упсале и Кируне, а также Saab Ericsson Space разместили в спутниках различное оборудование и приборы. Шведские приборы, размещенные на спутниках, будут измерять электрическое поле земли. Saab Ericsson Space оборудовал спутники двумя антеннами, которые будут передавать информацию на землю, а также разместил систему разделения, которая упрощает отделение спутников от ракеты-носителя и выводит их на орбиту.

Шведская гос. космическая корпорация запустила 20 фев. 2001г. с космодрома «Свободный» (Россия) исследоват. спутник Odin. Это пятый

шведский спутник, он разработан в кооперации с Финляндией, Францией и Канадой. Работы по его созданию велись с 1994г., наибольший вклад внесла компания Saab Ericsson Space AB.

Не снижает активности на строит. рынке России и компания Skanska, которая получила заказ на строительство делового из центра Alfa Arbat на 40 млн. долл., заказчиком которого выступает компания Syracuse, входящая в «Альфа-группу».

Компания Skanska получила подряд на строительство нового тамож. поста на границе Карелии с Финляндией. Пост расположен в Светогорске, к северу от Выборга, на другой стороне находится финская Иматра. Стоимость контракта составляет 75 млн. крон (8,9 млн. евро). Денежные средства выделяются ЕС в рамках программы Tacis.

Skanska в 2001г. подписал контракт с ИКЕА о строительстве магазина площадью 3000 кв. м в пригороде Москвы. Ориентировочная стоимость проекта 270 млн. крон.

Коммунальная служба по водоснабжению «С.-Пб. Водоканал» пригласила две шведские строит. компании: Skanska и МСС, а также финскую компанию YITRakennus для участия в строительстве установки по очистке сточных вод города.

Начало строительства планировалось на сент. 2001г., ввод в эксплуатацию — на 2004г. Стоимость проекта оценивается в 1,1 млрд. крон (110 млн. долл.). Фин. потоки будут проходить через Сев. инвест. банк (Nordiska Investeringsbanken). Предполагается, что необходимые средства выделят рос. власти при фин. поддержке Ш. и привлечении займа у ЕИБ. Как заявил глава отделения Skanska Osteuropa Мартти Раутти (Martti Rautee), решающее значение для начала осуществления проекта будет иметь получение гос. рос. кредитных гарантий.

Первая встреча между коммунальными службами и иностр. компаниями состоялась 15 янв. 2001г. Партнеры пока не согласовали между собой зоны ответственности в проекте, однако очевидно, что в процессе эксплуатации подрядчики будут нести ответственность каждый за свою часть установки. Отмечается, что сотрудничество двух шведских конкурентов — Skanska и НСС — выглядит не совсем обычно, однако рос. заказчик пожелал распределить контракт именно между тремя выше-названными предприятиями.

Дальнейшие планы после открытия первого универмага ИКЕА в Москве в марте 2000г. и успешной его деятельности (оборот свыше 70 млн. долл.) по расширению своего присутствия на рос. рынке имеет компания ИКЕА — это строительство второго универмага на юге Москвы и пуск его в I кв. 2002г. Шведская компания намерена увеличить число своих торговых центров в Москве до пяти. Третий планируется возвести в центре Москвы, четвертый и пятый — на востоке и западе города. Площадь центр. магазина компании будет достигать 70 тыс. кв. м. Его строительство, которое фирма планирует завершить во II пол. 2003г., оценивается в 3 млрд. крон (290 млн. долл.). Инвестиции в первый магазин ИКЕА превысили 1 млрд. крон, и он стал самым посещаемым в мире торг. центром ИКЕА — его посетили 4 млн. покупателей.

Производственное предприятие фирмы Ikea-Swedwood в конце 2001г. откроет свою первую мебельную фабрику в России. Она расположена в

г. Тихвин Ленинградской обл. с администрацией региона, Swedwood подписал контракт, по которому инвестиции фирмы в предприятие составят 25 млн. долл. Мощность фабрики — 120000-15000 куб. м. в год, число занятых — 400 чел. В планы Swedwood входит также организация лесопилки для переработки местного сырья. Это первый опыт для ИКЕА по созданию собственного производства мебели в России, ранее фирма ограничивалась инвестициями в уже существующие фабрики. С выходом предприятия на полную мощность доля мебели рос. производства в магазинах ИКЕА может быть увеличена с 15% до 30%. Планируется, что часть продукции пойдет на экспорт.

Шведская фирма намерена также инвестировать 7 млн. долл. в челябинское предприятие «Экодом». Договоренность об этом была достигнута между гендиректором фирмы Кристофором Буэром в ходе переговоров с губернатором Челябинской обл. Петром Суминым. В мае 2002г. «Экодом» должен начать выпуск мебельной продукции по заказу ИКЕА.

Скандинавское предприятие Fristads, территориально располагающееся в шведской текстильной столице г. Бурос (Boras), купило 2 фабрики в окрестностях С-Петербурга. На них трудятся 400 чел., которые по выкройкам и на станках, предоставленных им фирмой из г. Бурое и на «давальческом» сырье, осуществляют производство готовых текстильных изделий. Ежедневно 2 грузовых автомобиля привозят товар на склад в шведский г. Бурое, а далее товар экспортируется в другие страны Европы. Наибольшие производств. мощности Fristads расположены в Португалии, затем идет Россия и Латвия. Незначит. производство развернуто в Ш.

Компания Lyskeby Starkelsen планирует строительство новой фабрики по переработке картофеля в Новгородской обл. Строительство фабрики должно начаться в авг. 2001г. и завершиться через год. Общая сумма инвестиций — 25 млн. долл.

Косметическое предприятие Oriflame работает через систему сбыта продукции через физ. лиц. Наиболее активно сбытовая система такого рода работает на развивающихся косметических рынках стран ЦВЕ, России, Вост. Азии и Центр. Америки.

Компания насчитывает порядка «миллиона сбытовиков» в 60 странах мира; в последний год компании удалось восстановить после кризиса объемы продаж в России. Наилучшим явился дек. 2000г., когда Oriflame продал продукции на 100 млн. крон.

Оборот компании в 2000г. приблизился к 4 млрд. крон. На Oriflame занято 3 тыс. чел.; имеется фабрика в Индии и Польше; в планах строительство двух предприятий — одного в России, другого — в Лат. Америке.

Шведская сторона, в сравнении с Норвегией и Финляндией, не полностью использует потенциал для развития сотрудничества в Мурманской обл. Сегодня поддерживаются связи предприятий г. Норрботтена с Мурманском; на протяжении последних лет осуществлялись значит. поставки продтоваров, однако после кризиса 1998г. они резко сократились. Федерация частных предприятий Ш., объединяющая мелкие и средние компании, финансирует свою деятельность в Мурманском регионе из средств так наз. «Балтийского милли-

арда». Крупные шведские предприятия, работающие в регионе: Norrfrys, покупка и переработка ягод и мяса оленя имеет свою разделочную фабрику с лицензией ЕС; Vikromasarna, которая сотрудничает с Gargnes Elteknik, осуществляет «отверточную сборку» ряда изделий (кодовые замки, системы сигнализации).

В середине июля 2000г. в г.Ковдор на Кольском п-ве была открыта фабрика по производству взрывчатых веществ, которая наполовину принадлежит шведской компании Hydro Chemicals (г.Ландскруна). Общая стоимость строительства фабрики и наладки оборудования — 5 млн.долл. (2,5 млн.долл. доля шведской стороны).

В июле 2001г. в С.-Петербурге открылся отель SAS Hotel Royal, третий из сети рос. отелей, полностью принадлежащих авиакомпания SAS. Здание находится на Невском проспекте и построено в 1765г. До ремонта в нем размещалась гостиница «Москва». Теперь это 5-звездочный отель, количество номеров — 166, 2 ресторана, несколько баров, конференц-залы и бизнес-центр. Другие два отеля SAS расположены в Сочи.

В рамках проведения межд. форума «Города-побратимы и партнеры» в июне 2001г. в здании Межвузовского выставочного центра открылся Шведский центр в Н.Новгороде. На церемонии открытия присутствовали мэр Н.Новгорода Юрий Лебедев и посол Ш. в России Свен Хирдман. Концепция работы Шведского центра в Н.Новгороде отличается от деятельности аналогичных культурных центров иностр. государств. Главное направление его работы — бизнес-контакты, трансфер технологий и инновационная деятельность. Шведский центр будет обеспечивать решение орг. вопросов при подготовке и проведении всех мероприятий, включая оформление приглашений для получения визы, рекламу в региональных СМИ, бронирование гостиниц, транспорт, предоставлять услуги переводчиков, производить поиск партнеров, организацию встреч и посещений фирм, экскурсии.

В мае 2001г. в Архангельске прошел семинар «Современные технологии получения качественного молока» фирмы «ДеЛаваль». Шведы намерены наладить с архангелогородцами тесное сотрудничество. Особый интерес вызывает у них холмогорская порода коров. Первым шагом на пути сотрудничества области и фирмы «ДеЛаваль» стало подписание контракта ОАО «Молоко» и шведами на поставку системы охлаждения.

Обращает на себя внимание участие в рос. нефтяном бизнесе семейства Лундина, которое контролирует в различных странах 12 крупных горно-рудных и нефтяных предприятия, общей биржевой стоимостью 4 млрд. крон, в 2000г. их прибыль достигла 260 млн. крон. В числе предприятий находятся: Lundin Oil (биржевая стоимость 2035 млн. крон, месторождения в Малайзии и Сев. море), Vostok Nafta (553 млн. крон, инвестиции в газ, нефть и мин. сырье в России), NAN Resourcesgruv (300 млн. крон, медные и цинковые месторождения в Ш.), Atacama (213 млн. крон), Vostok Oil (170 млн. крон, производство нефти в Сибири). В империю входят также предприятия, работающие в области ядерных отходов и геологоразведки.

В середине 2001г. Адольф Лундин продал большую часть своей доли (из 25% он сохранил за собой только 7%) в предприятии Vostok Oil, ведущей

поиск нефти в Сибири. После сделки крупнейшим владельцем компании станет Oil Resources and Development Company (13,1%), которая пообещала выдать кредит в 40 млн. крон Vostok Oil. Одним из крупнейших владельцев является также Benton (4,8%). Большинство же владельцев компании Vostok Oil пожелали остаться неизвестными. Ожидалось, что в конце лета 2001г. будет поставлена первая нефть из месторождения Middle Nyugola через строящийся нефтепровод длиной 112км. В этом случае все займы компании будут возвращены в сжатые сроки.

В последние полтора года в Ш. усилился интерес к рос. медиа-рынку, особенно со стороны семейств Стенбек и Бонниер. Так, шведский концерн MTG (семейство Стенбек) приобрел в 2001г. 75% акций регионального ТВ-канала «Дарьял-ТВ» с количеством клиентов 20 млн. чел. Семейство Бонниер единолично владеет газетой «Деловой С.-Петербург». Фирма Eniro приобрела «Желтые страницы» в Москве.

*Эконом. сотрудничество.* Основополагающими документами, регулирующими рос.-шведские отношения в торг.-эконом. сфере, являются Соглашение о партнерстве и сотрудничестве между РФ и ЕС от 24 июня 1994г. и двусторонние межправит. документы: соглашение о торг. отношениях от 4 фев. 1993г., конвенция об избежании двойного налогообложения в отношении налогов на доходы от 14 июня 1993г., соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений от 19 апр. 1995г.

По оценке шведских предпринимателей, условия для бизнеса в России остаются сложными. Согласно комплексному анализу, проведенному в конце 2000г. по заказу Стокгольмской торг. палаты, 60% шведских компаний, работающих на рос. рынке, рассматривают результаты своей деятельности как не оправдавшие их ожиданий.

Исследование «Условия для организации и ведения бизнеса в России и странах Балтии» (опубликовано Стокгольмской торг. палатой в нояб. 2000г.) проводилось известной шведской консалтинговой фирмой ОМА («Анализ внешнего ранка»). В опросах и интервью участвовало 96 шведских компаний, работающих на рос. рынке. У 24% предприятий дела складывались в соответствии с имевшимися ожиданиями, у 16% — превзошли их.

Потенциал новых инвестиций большинством бизнесменов оценивается как положит., при условии, что финансирование деятельности будет осуществляться в Ш., а сами предприниматели будут располагать сетью влиятельных лиц на местах в России. Констатируется рост доверия к гос. власти со стороны населения, что в перспективе, считают шведы, должно привести к росту потребления в стране и, как следствие, расширению предпринимат. деятельности, в т.ч. шведских компаний. Тем, кто только сейчас планирует организовать **бизнес в России**, дается совет: **ставка должна быть только на долгосрочную перспективу.**

В качестве основных проблем, препятствующих нормальному развитию иностр. предпринимательства в России, называются (по степени их негативного воздействия) отсутствие ясного законодательства и непоследоват. применение законов на местах (наличие проблемы ограничивает деятельность 85% шведских компаний), работа тамож. службы (83%), отсутствие действенной платежной системы (76%), ограниченный доступ к

капиталу (73%), наличие коррупции (60%). Показательно, что, согласно данным анализа, только 9% шведских бизнесменов рассматривают в качестве серьезного препятствия их деятельности в России орг. преступность. При этом многие предприниматели обеспокоены тем, что шведские СМИ необоснованно преувеличивают и акцентируют внимание на теме рос. преступности, а часто и искажают действительность, и тем самым снижают конкурентоспособность шведских компаний на рос. рынке, затрудняя, в частности, возможность получения в Ш. рискованного капитала под проекты в России.

На восприятии шведскими бизнесменами России как надежного делового партнера продолжает негативно сказываться неурегулированность вопроса о коммерческой задолженности по долгам бывшего СССР коммуне г.Эребру (1,2 млн. долл.), компаниям «Седерхамнс Веркстэдер АБ» (1,8 млн. долл.) и «Сундс Эмба» (11 млн. долл.).

В нояб. 2000г. Гос. управление гарантирования экспортных кредитов (ЭКН) пересмотрело свое решение (действовало с нояб. 1998г.) о приостановке выдачи гарантий под проекты в России сроком более года, существенно ограничивавшего возможности для наращивания двусторонних торг.-эконом. связей. В соответствии с новой страновой политикой ЭКН в отношении России шведским компаниям могут предоставляться гарантии по кредитам до 5 лет по 6 категории риска по шкале ОЭСР. Что касается кредитов сроком до 1г., то либерализация подхода ЭКН заключается в том, что наряду с предоставлявшимися ранее гарантиями под кредиты зарубежных т.н. признаваемых банков гарантии будут также выдаваться под проекты, финансируемые «Межд. мосбанком».

После периода определенной стагнации 1998-99гг. объем двусторонней торговли приблизился к показателям 1997г. — «пикового» для рос.-шведской торговли в 90гг. (в 1997г. товарооборот составил 13,9 млрд. крон, или 1,82 млрд. долл.). По данным шведской статистики, в 2000г. товарооборот между Ш. и Россией составил 13,15 млрд. крон, или 1,43 млрд. долл. (+21% по сравнению с 1999г. и +16% — 1998г.). Импорт — 8,08 млрд. (+20% — 1999г. и +54% — в 1998г.); экспорт — 5,07 млрд. (+23% — 1999г. и — 16% — 1998г.). Положит. сальдо торг. баланса в пользу России — 3 млрд. крон. Тенденция устойчивого роста объемов торговли сохранялась. В течение янв.-мая 2001г. товарооборот увеличился на 27% (+91% — шведский экспорт; — 1,4% — импорт) по сравнению с тем же периодом 1999г. и составил 6,89 млрд. крон, или 680 млн. долл.

Торговля остается основной формой двусторонних связей в области экономики. При этом, несмотря на имеющийся потенциал, Россия пока не входит в число основных внешнеторговых партнеров Ш. Товарооборот между странами колеблется на уровне 1% от общего объема шведской внешней торговли (в 2000г. — 1,3%). В 1999-2000гг. Россия являлась для Ш. 27 по значимости экспортным рынком (0,6-0,65% экспорта). Для сравнения: объем шведской торговли только с тремя соседними государствами — Данией, Норвегией и Финляндией — с общим населением 15 млн. человек превышает рос.-шведский товарооборот в 20 раз. **В стоимостном выражении шведский импорт из России примерно равен импорту из Эстонии.**

По данным Госкомстата России, в 2000г. объем шведских инвестиций составил 308 млн. долл., или 2,8% от всех иноинвестиций за год, что соответствовало 9 месту среди ведущих стран-инвесторов России. При этом 257 млн. долл., или 68%, являлись прямыми инвестициями.

Главный интерес шведские компании проявляют преимущественно к сев.-зап. и центр. частям России. Основными центрами концентрации деловых интересов остаются Москва и С.-Петербург. Именно на эти города приходится большая часть предприятий с участием шведского капитала. В Москве и в С.-Петербурге открыто по более 100 представительств шведских компаний.

Что касается отраслевой направленности шведских интересов, то они сосредоточены главным образом в области энергетического, станкостроит. и пищевого машиностроения, производства тары, строительства, хим. и пищевой промышленности. Последние 2-3г. повышенное внимание проявляется к сфере телеком. и информ. услуг.

Лидирующие позиции по объемам сотрудничества занимают концерны АББ (имеет в России 18 собственных компаний и предприятий со смешанным капиталом); АГА (2 комбината по производству пром. газов); «Альфа-Лаваль» (завод по производству теплообменников); «АссиДомэн» (картонная фабрика), «Автолив» (производство автомобильных ремней и подушек безопасности); «Фристадс» (две текстильные фабрики); «НСС» (асфальтовый завод); ПЛМ (производство жестяно-баночной тары); «Приппс» (совладелец пивоваренного комбината «Балтика»); «Сандвик» (владелец компании «Сандвик-Московский комбинат твердых сплавов»; «Эрикссон» (производство телефонных станций); ИКЕА (мебельный торг. центр).

Крупными инвест. и коммерческими проектами являются:

- прокладка высокоскоростной многоволоконной магистрали «Балтийская кабельная система» (ОАО «Ростелеком» и «Телия»; общая расчетная стоимость — 1,6 млрд. крон);

- участие концерна «Телия» (16,2% акционерного капитала) совместно с «Сонера» (Финляндия) и ОАО «Телекоминвест» в создании первого общерос. оператора мобильной связи «Мегафон» (в ближайшие 3г. «Телия» намерена инвестировать в проект 600 млн. крон);

- модернизация Рязанского НПЗ («Тюменская нефтяная компания» и концерн АББ; стоимость контракта — 2 млрд. крон);

- поставка тяжелых грузовиков «Вольво» алмазодобывающей компании «Алроса», г.Якутск (сумма контракта — 270 млн. крон).

## Русский вопрос

**Т**ематика отношений с РФ в риксдаге. В фев. 2001г. правительство Ш. представило риксдагу декларацию по вопросам внешней политики страны. Последовавшие за этим дебаты позволили ознакомиться с позициями парламентских партий по актуальным вопросам межд. жизни, в частности, их оценками положения дел в России, целей и перспектив развития рос.-шведских отношений.

В представленной мининдел А.Линд внешнеполит. декларации социал-дем. правительства зафиксированы позиции Ш. по широкому спектру проблем современного мира. Отношения с Росси-

ей рассматриваются в разделе, посвященном сотрудничеству в регионе Балтийского моря. На фоне изложения шведского подхода к вопросам оказания помощи прибалтийским странам, поставлена задача развития и стабильной активизации двусторонних отношений с Россией. Отмечено стремление правительства к углублению связей с Россией на всех уровнях. В этой связи особенно выделено «рос. направление» работы в ЕС, увязка деятельности по линии ЕС-Россия с наполнением конкретикой «сев. измерения» ЕС. Поставлена задача интенсификации полит. диалога и создание взаимодействия в сферах предотвращения конфликтов, решения кризисных ситуаций, разоружения и нераспространения ОМУ. В контактах с Россией Ш. намерена продвигать решение таких вопросов, как охрана окружающей среды, ядерная и радиационная безопасность, борьба с оргпреступностью. В Стокгольме заявляют о готовности действовать в поддержку полной интеграции России в мировую торговлю, вступлению нашей страны в ВТО.

В декларации упомянут и «чеченский вопрос». По мнению социал-демократов, для прекращения конфликта в Чечне требуется полит. решение, основным условием принятия которого является расследование всех преступлений и наказание виновных.

В ходе дебатов секретарь СДРПШ по межд. вопросам У.Алин, высоко оценив успехи Ш. в развитии сотрудничества с прибалтийскими странами, подчеркнул недостаточность усилий в расширении контактов с Россией и Белоруссией. По его мнению, необходимо развивать связи между нашими народами на всех уровнях, включая контакты между людьми, а правительство должно оказывать поддержку шведским негос. организациям, которые хотят действовать «вост. Балтики».

Пред. Умеренной коалиционной партии (УКП) Б.Лундгрэн в своем выступлении подчеркнул важность построения европейцами вместе с США долгосрочного и взаимовыгодного сотрудничества с Россией, «целью которого должна стать и интеграция России в европейские структуры сотрудничества». Однако, по его мнению, препятствием в этом процессе является ситуация в Чечне, которую следует выправлять полит. методами. Подчеркнув, что в настоящее время слишком мало известно об планах рос. правительства о реформировании соц.-эконом. системы, Б.Лундгрэн призвал «поспешать медленно». «Ш. должна стремиться к доверительному сотрудничеству с Россией, но мы также должны иметь возможность критиковать рос. правительство, если оно будет двигаться в неверном направлении.» Он отметил неприемлемость позиций тех сил в России, которые хотят включить Эстонию, Латвию и Литву в сферу своих интересов, и заявил, что вступление этих стран в НАТО отвечает задачам обеспечения собственной безопасности Ш. Вместе с тем в выступлениях представителей УКП прозвучал призыв к правительству Ш. сыграть активную роль в решении вопросов Калининградской области в свете предстоящего расширения ЕС.

Тема Калининграда звучала и в выступлениях депутатов от Христианско-дем. партии (ХДП), которые, отметив, что процесс расширения и углубления сотрудничества ЕС может восприниматься как угроза рос. интересам, призывали к налажива-

нию действенных эконом. связей с рос. эксклавом. Касаясь сотрудничества ЕС-Россия, христианские демократы в качестве приоритета выделили развитие «сев. измерения», поскольку это позволяет «удовлетворить заинтересованность ЕС в полит. стабильности в Балтийском регионе, а также эконом. и рыночными способами улучшить отношения и сотрудничество ЕС со странами региона». Кроме того, ХДП считает необходимым вести с Россией диалог о совместных действиях в урегулировании межд. кризисных ситуаций. При обсуждении проблематики природоохраны в Сев. Европе была подчеркнута актуальность работ по сокращению объема выбросов, загрязняющих окружающую среду, а также по созданию более чистого производства и привлечению инвестиций в экологически чистые технологии.

Депутаты от Партии центра, заявив о том, что разделяют убежденность УКП о необходимости интеграции России в Европу, вступили с консерваторами в полемику относительно увязки вопроса проведения совместных шведско-рос. военноморских учений с урегулированием ситуации в Чечне. УКП в очередной раз была подтверждена позиция о неприемлемости проведения двусторонних военных учений до тех пор, пока «продолжаются нарушения прав человека и ведется война в Чечне». Центристы отстаивают необходимость более тесного сотрудничества с Россией, в т.ч. и в военной области, поскольку, по их мнению, оно ведет к улучшениям в работе против нарушений прав человека в Чечне.

Представителилевой партии, Народной партии-либералы (НП) и Партии охраны окружающей среды в своих выступлениях в ходе дебатов не обращались напрямую к проблематике двусторонних отношений с Россией. Депутаты от НП подчеркнули важность позитивного развития в Балтийском и Баренцевом регионах. «Работа по улучшению экологии, повышению ядерной безопасности, развитию экономики, по борьбе с межд. преступностью в регионе имеет определяющее значение для безопасности Ш.».

**В июне 2001г. риксдагом одобрен представленный правительством законопроект «Изменяющаяся Европа – сотрудничество Ш. со странами ЦВЕ в области развития» с изложением новой объемной (более 100 стр.) программы многопланового взаимодействия со странами ЦВЕ на 2002-03гг. С 2003г. это сотрудничество должно быть поставлено на постоянную основу. В рамках программы Ш. планирует развивать взаимодействие в основном со странами Балтии, Россией, Украиной, Белоруссией и Польшей. Основными направлениями работы документ определяет содействие странам-кандидатам в ЕС на их пути в ЕС, активизация участия России, Украины и Белоруссии в общеевропейских интеграционных процессах; развитие равноправных отношений Ш. с государствами региона.**

Непреложным фактом для шведов остается то, что стабильность в развитии ситуации в России, повышение благосостояния рос. общества имеет серьезное значение для будущего всей Европы и отвечает как общеевропейским, так и шведским интересам. Правительство планирует наращивать темпы сотрудничества с Россией, традиционно концентрируя его на северо-зап. рос. регионах и постепенно распространяя на восток. Главным

фактором, определяющим возможности такого распространения, по мнению шведов, остается «стратегическая важность» намеченных к реализации проектов для рос.-шведского сотрудничества.

Как показало председательство Ш. в ЕС, Стокгольм намерен продолжить линию на углубленное взаимовыгодное партнерство Россия-ЕС, с задействованием всего инструментария действующих рос.-евровских договоренностей. Стоит отметить пристальное внимание шведов к ситуации в Калининградской обл. (КО) в свете предстоящего расширения ЕС. При этом свою задачу в контактах с КО шведская сторона видит в содействии тому, чтобы область смогла использовать «выгоды, которые несет в себе расширение Союза», в частности, применительно к повышению уровня жизни калининградцев. В этом контексте шведы бросают свой взгляд и на Псковскую обл., также граничащую со странами кандидатами.

Заметно модифицируется позиция правительства Ш. в отношении гос. поддержки эконом. сотрудничества со странами ЦВЕ. В указанный период ожидается снижение объема шведских ассигнований в этой сфере странам-кандидатам в ЕС с «перенесением фокуса» на Россию (и Украину). Мотивируется это тем, что процессы эконом. реформирования, в частности, в странах Балтии, идут стабильно и по принятии в члены ЕС им гарантирована мощная поддержка соответств. программ ЕС. **Шведская гос. поддержка будет по-прежнему направляться России**, для которой укрепление экономики остается важнейшей задачей, в решении которой, по мнению шведов, главной проблемой является создание системы стабильно функционирующих институтов внутр. рынка, препятствующей бегству капитала из страны и способствующей привлечению иноинвестиций. В предстоящем сотрудничестве отмечается содействие развитию малых и средних предприятий, повышение компетентности и уровня образования рос. предпринимателей, взаимосвязь экономики и экологии, продолжение взаимодействия в устранении препятствий в торговле.

В 1998-2000гг. Ш. выделила на цели сотрудничества с Россией в области развития 762 млн. крон. В ближайшие годы планируется активно продолжать реализацию двусторонних проектов и программ в приоритетных для шведов соц. сфере и укреплении дем. институтов (С.-Петербург, Архангельск, Мурманск, Карелия, Новгород), в области природоохраны (проекты водоочистки в Калининграде и С.-Петербурге), укрепления радиационной безопасности, энергетики (модернизация теплосистем Архангельска). Отдельной строкой выделена действующая с 1992г. программа сотрудничества по линии минфинов. Отмечается взаимодействие миграционных, погран. и тамож. служб. Повышенное внимание шведы уделяют вопросам здравоохранения в России, в частности, в связи с распространением туберкулеза, СПИДа и готовы оказывать деятельное содействие в борьбе с этими болезнями с привлечением средств ВОЗ, ВБ, других межд. организаций.

Правительство Ш. приняло решение о выделении 320 млн. крон из фонда 2 Балтийского миллиарда (его использование планируется в России, Польше и странах Балтии в 1999-2003гг.). Большая часть этих средств ушла на реализацию проектов в Польше и Балтии, хотя шведская сторона стре-

мится к тому, чтобы миллиард был задействован равномерно во всех пяти указанных государствах.

В 1994г. в целях содействия сотрудничеству Ш. со странами ЦВЕ начала создаваться электронная база данных по основным направлениям работы. Программой намечена ее модернизация, включение информации по проектам и программам сотрудничества, организациям и лицам, принимающим участие в их реализации.

В течение срока действия программы правительство планирует разработать и принять концепции стратегии сотрудничества Ш. с **Россией**, Украиной, Белоруссией, Польшей, Эстонией, Латвией и Литвой (отдельные документы по каждой стране). Новую концепцию стратегии рос.-шведского сотрудничества взамен действующей до конца 2001г. планируется принять в конце 2001г.

*Положение граждан РФ.* В Ш. проживает временно 14 тыс. граждан России. Значит. часть из них связь с Родиной не теряет, имеет жилье в России. Около 100 чел. ежегодно получают вид на жительство в Ш., главным образом в целях воссоединения семьи или по другим «гум. соображениям».

Отличит. чертой рос. граждан, проживающих в Ш., является низкая обществ. активность, поэтому само понятие «русская диаспора» в сознании шведов, так же как и наших соотечественников, отсутствует. Главная причина такого явления заключается в том, что рос. граждане стремятся максимально интегрироваться в шведское общество, не выделяться, не подчеркивать рос. корни, в т.ч. и для того, чтобы подтянуться к правовому и соц.-эконом. уровню защищенности самих шведов.

Формы организации росграждан, проживающих в Ш., следующие. Объединяющим началом для части русскоязычного населения Ш. стал православный Храм Преподобного Сергия Радонежского в Стокгольме. Он был открыт в 1996г. по решению Московского Патриархата РПЦ и содержится на средства, отчисляемые по завещанию представительницы рос. дворянства Сагер Веры Николаевны. При храме действует иконописная школа, проводятся еженедельные богословские лекции и семинары, функционирует также небольшая детская воскресная школа. Готовится переезд из арендуемого в собственное здание в центре Стокгольма. Кроме Храма Преподобного Сергия Радонежского, в столице Ш. действует храм, принадлежащий русской зарубежной православной церкви.

В Ш. остались «осколки» бывших обществ дружбы советских времен. Наиболее активное из них расположено в Стокгольме. Оно ставит перед собой цель объединения русских в Ш. и в других сев. странах. Общество выпускает на средства, дотируемые шведским государством, электронную газету «Русская почта», проводит регулярные собрания, имеет связи в России. Кроме того, в г. Мальме существует общество культурных связей, которое поддерживает контакт с Генконсульством РФ в Гетеборге. Небольшие ячейки организованы также в Вестеросе, Умео и ряде других городов.

В 1999г. в г. Лулео (сев. губерния Норботтен) был создан «**Русский центр**» — представительство администраций Мурманской и Архангельской обл. В последнее время наряду с развитием деловых контактов он начинает выполнять функции

рос. информ. центра в сев. части Ш., подключается к культурным обменам, помогает соотечественникам.

Коммерческие организации, созданные при участии рос. граждан в Ш., занимаются торговлей с Россией, организацией гастролей и проката рос. фильмов. Среди них наиболее заметны фирмы «Русский дом», «Рюск График продукшун», «Рюск хандельсэксперт», «Рюск-свенск коммуни-кашун». В Стокгольме функционирует продмаг «Мария», торгующий традиц. рос. товарами.

Вопросы правового положения рос. граждан, как и других иностранцев, регулируются Законом об иностранцах 1989г., Постановлением об иностранцах 1989г., Законом об особом контроле над иностранцами 1991г., а также рядом законодат. актов по спец. вопросам и о поправках к вышеперечисленным документам.

Закон об иностранцах содержит правила въезда, выезда, пребывания и работы в Ш., а также нормы в отношении права на убежище. Помимо этого, указываются условия, при которых иностранцу может быть отказано во въезде или при которых он может быть выслан из страны. В Законе подробно прописаны основные аспекты пребывания в Ш.

Постановление об иностранцах дополняет Закон об иностранцах в отношении документов, удостоверяющих личность (паспортов и т.д.), визовых правил, разрешения на работу, вида на жительство, а также контрольных и принудит. мер при въезде и выезде, в т.ч. ареста.

Закон об особом контроле над иностранцами предназначен для использования местными правоохранит. органами и спецслужбами при судебных разбирательствах, исполнении решений суда, мерах принудит. характера (задержание, депортация и т.д.).

Присоединение Ш. к Шенгенским соглашениям в марте 2001г. потребовало принятия ряда новых законопроектов и поправок к действующему законодательству. Одновременно с ослаблением контроля внутри шенгенской зоны ужесточились правила въезда, а также пребывания иностранцев в Ш.

1 июля 2001г. вступил в силу новый Закон о гражданстве, означающий, что Ш. первая из сев. стран признает двойное гражданство.

Вышеперечисленные законодат. нормы являются базовыми по отношению ко всем иностр. гражданам в Ш., включая россиян. На основании этих положений в целом определяются роль и место наших соотечественников в шведском обществе. Декларируется равный подход ко всем категориям жителей страны. Законные права рос. граждан в Ш. открыто не нарушаются. Однако на практике к россиянам имеется предвзятое отношение в бытовом плане, на рабочих местах, при принятии решений властями на местном уровне. Пользуясь незнанием элементарных норм и правил страны пребывания, а также своих законных прав вне зависимости от страны происхождения, к нашим согражданам предъявляются более строгие, чем обычно, требования при решении целого ряда вопросов: устройстве на работу, оплате труда, оформлении соц. льгот.

Соц.-эконом. положение рос. граждан определяется тем местом, которое они занимают в иерархии шведского общества.

В Ш. проживают и известные влиятельные лица: ученые, врачи, спортсмены. Историк-скандинавист А.С. Кан – д.и.н. профессор Упсальского Ун-та, почетный член Всерос. общества скандинавистов, или М.Б. Тендлер – физик, профессор Стокгольмского тех. университета, почетный профессор С.-Петербургского госун-та. Экономически активная часть россиян представлена преимущественно врачами, музыкантами, переводчиками, менеджерами, художниками, парикмахерами. Часть из них работает в представительствах компаний «Аэрофлот», «Пулковские авиалинии», «Интурист», «Скансов», а также во множестве мелких фирм – осколках бывших внешне-торговых объединений СССР. Наши соотечественники открыли в Стокгольме небольшие школы фортепиано, бального танца, балета, передвижную дискотеку. Выходцы из бывшего СССР работают в русской редакции Шведского радио. Многие россияне учатся и преподают в университетах Стокгольма, Гетеборга, Упсалы и других городов. В случае потери работы наши безработные сограждане нередко добиваются права на получение пособия из фонда профсоюзных страховых касс, предоставляемого при условии активного поиска работы.

Однако типичный рос. гражданин в Ш. – это, как правило, безработная разведенная женщина с несколькими детьми от распавшихся браков, в т.ч. и со шведами, и существующая за счет алиментов и других соц. пособий. Эта категория граждан имеет доступ к системе всеобщего мед. страхования, покрывающей большую часть расходов на лечение и приобретение лекарств. Получение постоянного вида на жительство в Ш. подразумевает включение в учеты населения и присвоение личного номера, обеспечивающего автоматический доступ к системе соц. страхования.

В Ш. проживает также немало граждан РФ пенсионеров. Большинство из них приехали к детям в порядке воссоединения семей. В таких случаях им начисляется пенсия (400 долл.). Наряду с низкооплачиваемыми категориями населения все пенсионеры пользуются дотацией на жилище.

В случаях, когда на пенсию претендовать рано, а других источников дохода нет, рос. граждане, постоянно проживающие в Ш., имеют право на получение «пособия по бедности», которое по существу является шведским гарантированным соц. минимумом (400 долл.). Кроме того, им предоставляется дотация на квартплату, покрытие расходов на детей, пользование обществ. транспортом и др.

Уровень жизни рос. граждан, постоянно проживающих в Ш., как правило, ниже среднего шведского. Этот факт, а также двойной стандарт в подходах шведских властей на практике к обеспечению прав своих граждан и иностранцев обуславливают их соц. ущемленность по сравнению со шведами.

*Рос.-шведские консульские отношения.* Основными документами в данной области являются Консульская конвенция 1967г. и Соглашение по визовым вопросам 1988г. (действие подтверждено состоявшейся в 1992г. инвентаризацией существовавших между СССР и Ш. договоров). Сегодня они обеспечивают рос. интересы в условиях участия Ш. в шенгенском сотрудничестве.

Консульская конвенция 1967г. дополняет Венскую конвенцию о консульских отношениях 1963г. (Ш. и СССР, государством-продолжателем которого стала Россия, присоединились к ней соответственно в 1984 и 1989гг.), практически приравнивая консульские представительства по привилегиям и иммунитетам к дипмиссиям и закрепляя их право незамедлительного доступа к согражданам, задержанным властями.

Соглашение по визовым вопросам 1988г. определяет порядок выдачи виз и разрешений на пребывание сотрудникам посольств и консульских учреждений, постоянно аккредитованным корреспондентам, сотрудникам постоянных представительств компаний, стипендиатам, преподавателям, а также членам их семей. Оно устанавливает максим. сроки выдачи виз (21 рабочий день – на период свыше 3 мес., 10 дней – на период менее 3 мес.). Шведская сторона приостановила в 1994г. действие ст.7 Соглашения об отказе от взимания консульских сборов. Руководствуясь принципом взаимности, рос. сторона сделала ответный шаг в 1996г. Обе стороны взимают консульский сбор за выдачу визы в 35 долл.

До недавнего времени шведы неоднократно зондировали возможность денонсации Консульской конвенции 1967г. и Соглашения по визовым вопросам 1988г. Они отмечали при этом, что обе страны являются сторонами Венской конвенции 1963г., а правила Шенгена не предусматривают «сепаратных» двусторонних договоренностей. С рос. стороны внимание обращалось на опыт существования подобных договоренностей между РФ и другими шенгенскими странами.

В рамках работы по расширению договорно-правовой базы рос. сторона готовит проект протокола к двустороннему соглашению по визовым вопросам, который содержит предложения о безвизовых поездках по дип. и служебным паспортам на срок до 90 дней и выдаче многократных виз до 1г. другим категориям граждан двух стран, совершающим поездки по линии органов гос. власти или в рамках офиц. программ обменов. Прорабатывается возможность заключения рос.-шведского межправсоглашения, регулирующего вопросы двойного гражданства.

На основе взаимности действуют договоренности о льготном порядке выдачи виз членам офиц. делегаций, командированных по гос. линии, сотрудникам дип. представительств, межд. организаций, членам их семей и гостям, инспекторам, представителям студенческих, молодежных организаций, преподавателям, лекторам, лицам, прибывающим с гум. и благотворит. целями, членам экипажей воздушных судов и др.

На посту пред. ЕС (I пол. 2001г.) Стокгольм продвигал в разряд приоритетных вопросы взаимодействия с Россией в сфере миграции, включая ее консульский аспект, содействовал сотрудничеству между РФ и ЕС на уровне соответств. рабочих групп. 6 апр. 2001г. в Стокгольме состоялась встреча министров внутр. дел (Б.В.Грызлов) и юстиции (А.Ю.Чайка) РФ и «тройки» ЕС. Представители (Минфедерации, МИД) приняли участие по приглашению шведов на заседание стратегического комитета ЕС по вопросам миграции, границ и предоставления убежища 7 июня 2001г. в Брюсселе.

Посольство Ш. в России нотой №181/01 от 18 июня 2001г. запросило согласие рос. властей на уч-

реждение штатного генконсульства Ш. в Калининграде с включением в консульский округ Калининградской обл., которым планируется заменить действующее почетное консульство.

Приоритетным направлением консульской деятельности является обеспечение защиты прав рос. физ. и юр. лиц в Ш. Более 60 тыс. граждан РФ в течение года посещают страну с деловыми и тур. целями. До 100 рос. детей в год ставятся на консульский учет в связи с усыновлением/удочерением шведскими гражданами. Ежегодно рос. консульские учреждения в Ш. рассматривают несколько десятков дел, связанных с урегулированием отношений соотечественников с местными властями.

На шведском рынке труда ожидается увеличение спроса на квалифицир. рабочую силу в сфере медицины, химии, информ. технологий и др., одним из «поставщиков» которой считается Россия.

## Города-побратимы

**С.-Петербург и Гетеборг.** С.-Пб. имеет давние исторические связи со Швецией. После принятия новой Конституции, разрешающей осуществлять межд. и внешнеэконом. деятельность субъектам РФ, С.-Петербург заключил ряд соглашений со Шведским королевством. Основу договорных отношений составляют соглашения: между правительствами С.-Пб. и Ш. (1994г.) о создании «Дома Ш.»; о сотрудничестве между С.-Пб. и Стокгольмом (1996г.); о развитии земельной реформы между Комитетом по земельным ресурсам и землеустройству РФ, Администрацией С.-Петербурга и Нац. землеустроит. службой Ш. (1994г.); о дальнейшем развитии земельной реформы со сроком действия 3г. (1999г.); о предоставлении безвозмездной помощи между Агентством СИДА, Администрацией С.-Пб. и ГУП «Водоканал».

2 сент. 1999г. в С.-Пб. состоялись переговоры, посвященные обсуждению новой шведской стратегии (в т.ч., в рамках программы «Россия – часть Европы») в отношении Северо-Западного региона РФ с участием руководителей исполнит. власти субъектов России – членов Ассоциации «Северо-Запад».

В 2000г. статс-секретарь правительства Ш. г-н Седер посетил С.-Пб. с делегацией шведских бизнесменов, в т.ч. из Юго-Зап. Ш. Особо активно развиваются контакты по линии местных связей со Стокгольмом. В 1997г. открылось представительство Стокгольма в С.-Пб.

С.-Пб. пытается налаживать сотрудничество и с другими городами Ш., в частности, с Гетеборгом. Впервые связи были установлены в 1962г. и до 1983г. сотрудничество между городами активно развивалось по многим направлениям. Это – обмен делегациями и группами специалистов городского хозяйства, народного образования, культуры, строительства; обмен выставками, выступлениями артистов оперы и балета, спортивные соревнования. Были установлены контакты между морскими портами двух городов, Эрмитажем и Музеем искусств Гетеборга, Гос. публичной библиотекой им. М.Е. Салтыкова-Щедрина и городской библиотекой Гетеборга, работали отделения Общества дружбы «СССР-Ш.». Проводились Дни Ленинграда в Гетеборге (июнь 1981г.), планировались ответные Дни Гетеборга в Ленинграде.

В 1983г. контакты и обмены между двумя городами были прерваны в связи с позицией МИД Ш., связанной с обвинениями о нарушении советскими подводными лодками территориальных вод Ш. Однако продолжало свою деятельность гетеборгское отделение Общества дружбы «Ш.-СССР», которое организовало в след.г. 8 туров из Гетеборга в Ленинград (214 чел.).

В 1985г. муниципалитет Гетеборга принял решение возобновить связи с Ленинградом. В 1987г. руководств и общественность двух городов приняли участие в первой встрече породненных городов СССР и Ш. в Петрозаводске. В этом же году делегация Гетеборга во главе с И. Линдером посетила город на Неве.

Ответный визит в Гетеборг состоялся весной 1989г. Тогда же было начато сотрудничество в области охраны окружающей среды. В ходе состоявшейся конференции по экологии Балтики приняли участие специалисты Ленинграда и Гетеборга.

Значимым событием стала передача Гетеборгом в 1995г. С.-Пб. нефтесборочного оборудования, используемого при ликвидации разливов нефти, чему предшествовала встреча руководства Управления по охране окружающей среды С.-Пб. и аналогичного ведомства муниципалитета Гетеборга.

На территории С.-Петербурга осуществляют свою деятельность ряд фирм Гетеборга. В частности, компания NCC-Industry при участии «Сканска» купила асфальтобетонный завод и производит реконструкцию его мощностей с тем, чтобы создать на его основе рентабельное предприятие по производству материалов для дорожного строительства. NCC-Industry участвовала в работах по ликвидации последствий аварии на кировско-выборгской линии С.-Пб. метрополитена. В С.-Пб. действует представительство автоконцерна «Вольво». С участием шведско-швейцарского концерна АББ (шведское представительство в Гетеборге) в С.-Пб. было создано СП «АББ Невский», в 1994г. АББ принадлежит 80% акций СП. Концерн АББ работал в С.-Петербурге, постоянно размещая заказы на изготовление газотурбинного оборудования и его комплектующих; поддерживал «АББ Невский» путем предоставления льготных кредитов и передачи технологий.

*Конференция «Форум Калининград» 2-3 фев. 2001г.* В г.Кальмар (Юж. Ш.) состоялась конференция на тему развития связей между Юж. Ш. и Калининградом – «Форум Калининград». Организатором мероприятия выступил расположенный в г.Карлсруна **Балт. институт**, недавно открывший в Калининграде свое информ. бюро.

Главное направление деятельности Института переместилось с балт. государств и Польши на Калининградскую обл. Он обладает значит. фин. возможностями, которые обеспечиваются тесным сотрудничеством с МИД Ш. Фин. средства поступают также из других шведских фондов и по линии ряда программ ЕС. Балт. институт может стать координатором шведских проектов, реализуемых в Калининграде.

В фев. 1999г. Балт. институтом совместно с Ассоциацией муницип. властей Юж. Ш. «СюдСам» запущена новая крупная программа сотрудничества под названием «Новые мосты». Она направлена на то, чтобы совместно с местными представителями власти, а также в сотрудничестве с предста-

вителями пром. кругов юж. регионов Ш. и Калининградской обл., содействовать реализации таких проектов, как «Демократия», «Окружающая среда, сельское хозяйство, перерабатывающая промышленность», «Соц. сфера, здравоохранение», «Образование, культура, туризм».

Проведенный в Кальмаре «Форум Калининград» преследовал цель приобретения полит., образовательными, пром. и обществ. структурами Юж. Ш. доп. знаний о современной ситуации в Калининградской обл. При этом с шведской стороны подчеркивался тезис о необходимости интеграции Калининградской обл. в межд. сотрудничество в регионе Балт. моря. Между упомянутой «СюдСам» и Ассоциацией местных органов власти Калининградской обл. подписано соглашение о сотрудничестве. Достигнута договоренность о проведении в 2002г.в Калининграде ответного «Форума Юж. Ш.» с целью «продолжения знакомства друг с другом представителей промышленности, коммерческих структур, организаций обществ. сектора и отдельных граждан, заинтересованных в сотрудничестве между Юж. Ш. и Калининградской обл.». На этих встречах будут обсуждаться конкретные проекты сотрудничества на основании опыта, накопленного за время реализации программы «Новые мосты».

В выступлениях представителей Калининградской обл. отмечалось, что Ш. видится как надежный и перспективный партнер, и что развитие отношений с ней соответствует интересам Калининградской обл. и России в целом. Особо подчеркивалась заинтересованность в установлении более тесных связей на региональном уровне, в частности, с леном Блекинге. Основными сферами взаимодействия при этом назывались развитие транспортных связей, сельского хозяйства, рыбной промышленности, портового хозяйства, реализация совместных проектов в рамках рос.-шведского сотрудничества в области экологии и др.

В нояб. 2000г. муниципалитет г. Роннебю (пров.Блекинге) подписал соглашение с г.Славск (Калининградская обл.) о побратимских связях. Однако сотрудничество между двумя городами началось задолго до этого. Годом раньше было подписано письмо о намерениях, а в течение всего 2000г. совершались контактные поездки представителей обоих городов. Для осуществления «знакомства» и определения возможных форм сотрудничества были выделены средства через организацию СИДА при посредничестве Объединения шведских муниципалитетов.

По итогам ознакомит. поездок были намечены следующие возможные направления сотрудничества: переподготовка кадров и обмен опытом в сфере муницип. администрирования; внедрение информ. технологий в процесс школьного обучения; обмен опытом и помощь в развитии соц. обеспечения; обмен опытом и помощь в решении экологических проблем; культурный обмен и изучение возможности сотрудничества в области туризма; сотрудничество между обществ. и молодежными организациями для укрепления демократии на местах; школьные и молодежные обмены на разных уровнях; помощь в развитии сельского хозяйства.

Вышеупомянутый перечень возможных форм сотрудничества был направлен в организацию СИДА, после чего были получены комментарии с

указанием наиболее перспективных и приоритетных, по мнению организации, направлений: «Целью проекта является укрепление демократии на местах через обмен знаниями и опытом в сфере соц. обеспечения, образования, экологии, а также культуры и туризма».

На протяжении всего 2000г. вплоть до подписания договора с побратимских отношениях велась активная подготовит. работа. В мае в Славске состоялась конференция и рабочая встреча. Тогда Калининградскую обл. посетили представители муниципалитета Роннебю и Балт. института. Конференция была устроена с целью ознакомления шведов с демографией, географией, промышленностью и экономикой г.Славск.

Месяцем позже шведы из Роннебю и Балтийского института вновь приехали в Славск. В 5 школах города были установлены компьютеры и подключены к Интернет. То же самое было сделано в городской администрации, а также открыто Интернет-кафе. В авг. уже представители Славска приехали в Роннебю для проведения переговоров по линии НПО и других обществ. организаций. Помимо этого проводились дружеские футбольные матчи, образоват. и рабочие поездки. В течение 2000-2001г. в Славск посылались и гум. помощь. Сам договор о побратимских связях был подписан в начале нояб. 2000г.

По итогам 2000г. после подписания договора была намечена программа действий на 2001г. Было выделено 4 гл. направления сотрудничества. Пожелания организации СИДА были при этом полностью учтены: образование в сфере ИТ; соц. обеспечение; образование и обмен опытом в сфере местного администрирования; туризм. Общая стоимость — 422.400 шв. крон. Разработан также общий план сотрудничества до 2003г. Помимо вышеуказанных направлений в будущем сотрудничество будет вестись и по линии местного администрирования, обществ. организаций, инфраструктуры и экономики.

Подобный набор направлений сотрудничества достаточно типичен для побратимских связей и между другими городами Калининградской обл. и Юж. Ш. Направления могут варьироваться, во всех случаях неизменными остаются проекты по укреплению демократии на местах, формы сотрудничества по линии обществ. организаций, а также опыт обществ. самоорганизации и, всегда, работа в области ИТ, а именно — подключение к Интернету.

*Совместные проекты городов России и коммун Ш.* Реализуются в рамках правит. шведской программы «Развитие сотрудничества со странами ЦВЕ в 1999-2001 гг.». Общими целями взаимодействия обозначены укрепление дем. институтов на местном уровне, обмен опытом в соц. сфере, охрана окружающей среды, содействие равноправию полов. В 1998г. на осуществление 13 рос.-шведских проектов Стокгольм выделил 2,7 млн. крон, почти в два раза меньше, чем в 1997г. (5,9 млн. крон на 23 проекта). В общем же объеме средств, предназначенных на развитие взаимодействия между городами Ш. и стран ЦВЕ (всего в 1998г. на реализацию 152 проектов в государствах ЦВЕ было выделено 29 млн. крон, половину из которых получили страны Балтии), доля России представляется незначит., что шведская сторона во многом связывает с отсутствием обоснованных предложе-

ний от рос. регионов. На 1999г. сумма, заложенная на реализацию проектов в странах ЦВЕ на коммунальном уровне, была увеличена до 40 млн. крон (средства, выделяемые на один проект, не должны превышать 400 тыс. крон).

По шведским оценкам, наиболее успешно рос.-шведское сотрудничество по линии 34 пар (городов и коммун) реализуется между Балтийском и Карлскруной, Волховом и Сундсвалем, Апатитами и Буденом, С.-Петербургом и Линдесбергом, Псковом и Нортелье, Костамукшей и Робертсфорсом. Взаимодействие в основном охватывает вопросы соц. обеспечения, школьного образования и охраны окружающей среды.

Балтийск и Карлскруна являются городами-побратимами в соответствии с договором от 1995г. Сотрудничество охватывает ряд направлений, включающих совместную работу по созданию в Балтийске портового терминала с перспективой открытия паромного сообщения между двумя городами. Интерес к осуществлению таких перевозок проявляет крупная шведская транспортная компания «Стена Лайн».

Волхов и Сундсваль сотрудничают с середины 70гг. Опыт Ш. в развитии соц. сферы (система ухода за детьми и престарелыми, реабилитация инвалидов, обучение безработных), а также в области охраны окружающей среды уже нашел применение в этом рос. городе. Помимо передачи знаний, Ш. оказывает Волхову гум. помощь.

Шведы расценивают содействие проектам на местном уровне как существенный вклад в поддержку общерос. процесса реформ. По их оценкам, расширение взаимодействия на этом направлении имеет сравнительно благоприятные предпосылки, о чем свидетельствует установление в 1998г. контактов между Гатчиной и Эскильстуной, Медвежьегорском и Мало, С.-Петербургом и Наккой, Пряжей и Виндельном и в 1999г. между Приозерском и Стрэнгнесом. Интерес шведских коммун к поиску партнера в рос. регионах обусловлен и тем, что взаимодействие дает им возможность за счет выделяемых из бюджета средств решать некоторые внутр. проблемы, в частности, по созданию доп. рабочих мест.

Функции координатора рос.-шведского взаимодействия между городами возложены на Шведский союз коммун (Svenska Kommunförbundet, 118 82 Stockholm, т. (08) 772 41 00, www.svekom.se). В его компетенцию входит распределение денежных средств, выделяемых шведской стороной на осуществление проектов, а также содействие как шведским, так и зарубежным городам в поиске партнера по сотрудничеству.

## Кадры для России

**Сотрудничество в области АПК.** Развивается в соответствии с принципами и положениями Соглашения между правительствами РФ и Ш. об эконом. и научно-тех. сотрудничестве в области с/х и пищевого производства от 19 авг. 1994г.

Пилотные проекты по земельному кадастру и реестру недвижимости, их цель — содействие становлению в России современных систем учета и регистрации недвижимости, применению современных методов и технологий ведения земельного кадастра, апробирование моделей оценки и налогообложения земли и других видов недвижимости. От шведской стороны работа ведется экспертами

Нац. земельной службы и Центр. управления данных недвижимости Ш. (Swedesurvey AB), от рос. — специалистами Госкомзема России и администраций областей и республик. С 1992г. шведской стороной выделено на указанные цели 55 млн. крон. 30% средств используется на поставки оборудования и инструментов, остальные — на консультативное обеспечение.

Удалось в 1998г. инициировать начало работы по проектам земельного кадастра в Саратовской обл. и преодолеть, тем самым, традиц. подход Ш. к финансированию проектов тех. сотрудничества только в пределах сев.-зап. районов России. **В 2000г. в Саратовской обл. реализуются два рос.-шведских проекта по земельному кадастру.** Под эти проекты шведской стороной уже выделено 400 тыс.долл. Рассматривалась также возможность осуществления аналогичных проектов в Орловской, Смоленской обл., Республике Мордовия, однако положит. решения по этим областям не были приняты, отчасти и из-за недостаточно настойчивой позиции руководителей земельных комитетов этих регионов. В соответствии с решением шведского правительства из спец. гос. фонда («Балт. миллиард») могут финансироваться, в порядке оказания тех. содействия, только проекты в районе бассейна Балтийского моря (частично и Баренцева). В России к таким областям Ш. относят прежде всего Ленинградскую, Калининградскую, Новгородскую и Псковскую обл. Возможны положит. решения и по Мурманской, Архангельской обл., Республике Карелия.

Новый импульс это направление сотрудничества получило в результате визита в нояб. 1999г. рос. делегации во главе с пред. Госкомзема С.И.Саем, в составе которой находились замминистры Госстроя, Минюста, Мингосимущества, Минналогов. По результатам визита шведская сторона приняла окончат. решение о выделении 70 млн. крон (8 млн.долл.) на очередной (трехлетний) период работы по проектам земельного кадастра.

В Высшей тех. школе г.Стокгольма, на отделении землеустройства, с 1996г. ежегодно проходят обучение, с полной оплатой пребывания и обучения за счет шведской стороны, 10-12 рос. студентов, направляемых в Ш. из разных регионов России. Отбор студентов проводится совместно руководителями программы от шведской и от рос. сторон (рассматриваются кандидаты только с высшим спец. образованием и знанием англ. яз.). Цель обучения — подготовка специалистов, владеющих шведской методикой управления земельными ресурсами и способных развивать проекты, начатые в России экспертами Нац. земельной службы Ш. 30 рос. студентов уже получили дипломы магистров по управлению земельными ресурсами и недвижимостью. В 2000г. получают дипломы еще 12 студентов.

Бесспорным лидером на рос. рынке в области аграрных технологий среди шведских предприятий является концерн «Тетра Лаваль АБ». Им осуществлены многие крупнейшие торг. и инвест. проекты в области АПК (модернизация молочных заводов в Москве и СПб, агрокомбината «Коммунарка» Московской обл., создание ряда СП) и к середине 90гг. общий объем инвестиций концерна достигал 450 млн.долл. При этом основной объем деятельности приходился на компанию «Тетра Пак АБ», а успехи компании «Альфа Лаваль Агри

АБ» (с апр. 2000г. — «ДеЛаваль АБ») были относительно скромны.

В 1999-2000 гг. ситуация радикально изменилась. Потенциал рынка, на котором работает «Тетра Пак АБ» (оборудование для упаковки жидких продуктов), на данный момент в России временно исчерпан и компания вынуждена была закрыть свое предприятие в г. Подольске Московской обл. («Тетра Пак Луч АБ»). Еще ранее компания вышла из проекта в Светогорске Ленинградской обл. (ЦБК), а сейчас продает свою долю в Липецком СП (АО «Прогресс», производство соков). Общий объем инвестиций сократился до 100 млн.долл.

За эти же годы «Альфа Лаваль Агри АБ» (далее «ДеЛаваль АБ») сумела реализовать в России **крупнейший за всю историю компании на всех ее рынках проект «Молочные реки Подмосковья».** В рамках проекта, финансируемого известной рос. компанией «Вимм Билл Данн», в кратчайшие сроки в Россию было поставлено молочное оборудование для обслуживания 14,8 тыс. молочных коров. С июля 1999г. всего поставлено: 57 комплектных доильных установок (RTS) на 200 голов каждая — привязное содержание скота; оборудование для 7 доильных залов — беспривязное содержание; 64 охладительных танка; сопутствующие товары (гигиена доения и пр.).

Оборудование установлено в 20 хозяйствах Московской обл. Расчеты по поставкам будет осуществлять компания «Вимм-Билл-Данн», а хозяйства постепенно погасят свой долг перед головной компанией поставками молока. Реализация данного проекта позволяет улучшить качество первичного сырья для молочных заводов группы «Вимм Билл Данн» и в конечном счете качество молочных продуктов москвичей. «Альфа Лаваль Агри АБ» выиграла тендер в очень жесткой конкурентной борьбе с компаниями из США, Голландии, Германии.

Несколько ранее по аналогичной схеме произведена модернизация 12 молочных хозяйств Ленинградской обл. — поставщиков молока на комбинат «Петмол». Одновременно в Ленинградской обл. создано, при тех. и фин. поддержке шведского правительства (4 млн.долл.) и администрации Ленинградской обл., учебно-демонстрационное хозяйство «Приневское» (ознакомление со шведскими молочными технологиями).

Республика Мордовия произвела модернизацию двух молочных хозяйств на 200 голов КРС (Рамодановский р-н), построила мини молокозавод с использованием оборудования компании «ДеЛаваль АБ».

Успешно работает на рос. рынке компания «Новартис АБ» (семеноводство сахарной свеклы, ранее «Хилесхег АБ»). Ежегодные поставки в Россию семян сахарной свеклы колеблются от 2,5 до 5 млн.долл. Поставки компанией семян осуществляются на условиях товарного кредита и практически без гарантий: семена завозятся в марте-апр., а расчеты производятся осенью из доли в реализованном сахаре. Работа ведется в Ставропольском и Краснодарском краях, Воронежской, Липецкой, Белгородской обл., Республике Мордовия. Планируется расширение деятельности на Орловскую и Курскую обл.

В 1999г. продолжилось сотрудничество Псковской обл. с пров. Даларна. В марте 1998г. между агрофирмой «Победа» Псковского р-на Псковской

обл. и Обществом содействия семейным хозяйствам пров. Даларна подписано соглашение о сотрудничестве в области молочного производства. С целью повышения квалификации рос. специалистов, работающих в хозяйстве «Победа», осуществляется обмен делегациями, поставляется сперма элитных быков, в хозяйстве проводятся семинары и консультации с участием шведских экспертов. На указанные цели шведская сторона выделила 300 тыс. крон.

В 1999г. возобновилось сотрудничество со шведскими компаниями с/х машиностроения: компанией «Ведерстад Веркен АБ» (производство комбисеялок точного высева, плуги) и компанией «Оверум Брук АБ» (компания перешла в собственность датской сельхозкооперации). Сотрудничество имеет пока характер разовых продаж, впервые с 1992г.

До 1998г. перерабатывающие компании Ш., используя благоприятные торг. условия, сформировавшиеся в связи с завышенным курсом рубля, интенсивно наращивали объемы поставок продовольствия в Россию. Многократно увеличили объем своего экспорта в Россию производители молочных продуктов («Арла», «Карлсхамн АБ», «Карлсхамн Мейри АБ») и другие компании.

После авг. 1998г. объем шведского продэкспорта резко сократился. «Карлсхамн Мейри АБ» уменьшила поставки маргарина в Россию после 1998г. с 40 тыс. до 4 тыс.т.

*Подготовка руководящих кадров для рос. народного хозяйства.* В 1999г. продолжалась работа по проекту «Нордпрактик — новые менеджеры для России». Подготовка рос. специалистов ведется с 1998г. в контексте межправит. договоренности об осуществлении инициативы Президента России Б.Н.Ельцина о подготовке за границей молодых рос. управленцев, а также в соответствии с ежегодными соглашениями о подготовке рос. руководителей между Фед. комиссией по организации подготовки управленческих кадров для организации народного хозяйства РФ, шведским гос. Управлением межд. сотрудничества в области развития (СИДА) и ассоциацией «Нурден», которая по поручению СИДА занимается координацией проекта.

Проект рассчитан на пять лет, в течение которых в Ш. планируется принять 1 тыс. россиян. В 1998г. на его реализацию шведы выделили 10 млн.крон, а на предприятиях Ш. стажировку прошли 129 чел. (по отдельной программе компании «Эрикссон» в Стокгольме стажировались рос. специалисты в области телекоммуникаций).

В 1999г., начиная с сент. и до конца года, шведы планировали принять шесть групп общей численностью 120 чел. в основном из северо-зап. регионов России. Из этого числа 26 специалистов — выпускники Президентской программы, обучавшиеся в России. Остальная часть набрана шведами самостоятельно с помощью региональных центров по подбору кадров, созданных в Мурманске, Архангельске, С.-Петербурге и Калининграде. Критерии отбора специалистов практически те же, что и в Президентской программе: знание англ. языка, возраст 25-40 лет, наличие высшего образования, трехгодичный стаж работы на руководящей должности, рекомендация предприятия, направляющего специалиста на стажировку за рубеж (на этом шведы настаивают особо).

По сравнению с первоначальной схемой стажировки (неделя теоретической подготовки, две недели практических занятий на фирме и затем возвращение в Ш. через месяц для прохождения аналогичного цикла) за счет сокращения теоретической части до одной недели повышенное внимание будет уделяться усвоению практических навыков работы в компаниях. Рос. специалисты будут распределены по предприятиям, профилирующимся в области инфром. и высоких технологий, консалтинга, торговли (в основном продуктами питания), гостиничного бизнеса и туризма.

Основные цели стажировки: изучение шведских методик организации производств. процесса на предприятиях, разработка перспективных рос.-шведских бизнес-проектов, развитие навыков в работе на производстве, налаживание и развитие деловых контактов в России.

Шведы по-прежнему указывают на слабое знание англ. языка россиянами, подающими заявки на стажировку в Ш. В основном по этой причине уже второй год есть значит. «недобор» специалистов — в 1999г. вместо 200 планирующихся удалось набрать лишь 120. Координаторы проекта планируют даже выделение отдельных средств на организацию языковых курсов.

В числе прибывающих в Ш. россиян планируется увеличить количество специалистов, прошедших подготовку в рамках Президентской программы в России. Выпускники Программы как правило хорошо владеют англ. и представляют интерес для шведов предприятия. Однако здесь возникает встречная проблема — как выясняется, немногие хотят ехать в Ш., предпочитая США, Канаду, Германию и т.д.

В увязке с проектом «Новые менеджеры для России» с 1998г. шведы осуществляют программу стажировки молодых рос. политиков, в рамках которой к 2000г. Ш. посетило более 100 представителей различных регионов России, причем не только приоритетного для шведов Северо-Запада, но и Тульской, Костромской, Волгоградской обл., Самары. По поручению СИДА проект координируется Шведским институтом гос. управления (СИПУ). В июне 1999г. в Стокгольме побывала группа из 17 представителей Смоленска, Пскова и Татарстана. В изучении шведской модели политико-адм. системы принимали участие региональные руководители среднего звена (до председателей обл. законодат. собраний, комитетов администраций).

В соответствии с Программой сотрудничества Ш. со странами ЦВЕ, а также утвержденной 14 окт. 1999г. Стратегией сотрудничества с Россией в области развития на 1999-2001 гг. шведы стремятся расширять стажировку рос. специалистов в соц. сфере. С 1998г. Стокгольмским институтом соц. работников в сотрудничестве с органами соц. обеспечения С.-Петербурга реализуется **трехлетняя программа сотрудничества в соц. сфере.** Шведами выделено на нее 6,5 млн. крон. Программа направлена на обучение руководителей и специалистов соц. служб С.-Петербурга. Основные формы работы — конференции и семинары. С начала работы по программе в ней приняло участие 500 россиян, причем шведы начали приглашать в Стокгольм и представителей других рос. регионов, например Иркутской обл. Планируется также оказание шведского экспертного содействия в разра-

ботке новых законодат. и нормативных документов в соц. сфере. Завершение программы намечено на конец 2000г. К этому времени шведы планируют подготовить около 1 тыс. рос. соц. работников, в основном управленческого звена.

Следует отметить сотрудничество со шведской организацией по проф. обучению «АМУ-групен» — одной из крупнейших компаний европейского масштаба действующей в сфере **повышения квалификации специалистов широкого спектра профессий**. Одним из пяти рос.-шведских проектов по линии этой компании, является сотрудничество с минтруда и соц. развития и Фед. службой занятости России (с 1992г. на него выделено 10 млн. крон) в рамках которого организуются семинары для сотрудников министерства, ФСЗ, руководства рос. курсов повышения квалификации. Другое направление этого проекта — публикация методической литературы по проблематике выбора профессии, заочного обучения.

*Научно-тех. сотрудничество.* Одним из тематических приоритетов рос.-шведского сотрудничества является экология и природопользование. Так, по линии **Карельского научного центра РАН осуществляются 13 совместных проектов** по проблемам рационального использования энергетических, лесных и водных ресурсов, а также в области биологии.

Из десяти проектов сотрудничества со шведами, в которых участвуют институты Кольского научного центра РАН, шесть имеют отношение к экологической тематике — закисление озер Сев. Европы, моделирование процессов атмосферного загрязнения предприятими металлургической промышленности и АЭС на Севере Европы (четыре проекта), космический мониторинг лесных ресурсов.

В 1999г. продолжилась проработка совместного проекта Кольского научного центра РАН, Мурманского тех. ун-та с Тех. ун-том и нац. центром СЕНТЕК г.Лулео по созданию в Баренцевом регионе межд. школы подготовки специалистов в области горного дела, геоэкологии, хим. и металлургических технологий. При этом имеется в виду возможность финансирования указанного проекта в объеме 220 тыс. экю по линии программы ТАСИС.

В области экологии важное место отводится проектам по снижению выбросов парниковых газов, повышению эффективности энергоснабжения и возобновляемым источникам энергии. Компанией АББ осуществлены проекты модернизации сетей теплоснабжения в ряде населенных пунктов Ленинградской, Мурманской и Архангельской обл. **Завершается строительство ТЭЦ на биотопливе в г.Гатчина.** Прорабатывается вопрос об участии АББ в реализации соответств. инвест. проектов в Нижегородской обл. Ведутся переговоры о привлечении этой компании к работам по модернизации основного оборудования комбината «Норильский никель» и оснащению его современными фильтрами, что позволит радикально улучшить экологическую обстановку в регионе.

Шведская сторона продолжает участие в осуществлении экологических проектов: строительство водоохраных объектов в Усть-Луге, организация экологического мониторинга района Чудского озера, создания предприятия по переработке отходов в г.Боровичи.

Начата реализация проекта по обеспечению надежного и безопасного хранения бытовых и пром. отходов в г.Бор Нижегородской обл. на основе технологии компании «Бала Пресс». В мае 1999г. рос. стороне поставлено оборудование. Аналогичные проекты прорабатываются в отношении Челябинской обл. и Краснодарского края.

Другой важной формой взаимодействия ведущих НИИ и вузов фед. подчинения со Ш. является участие в межд. научно-тех. проектах, осуществляемых при поддержке миннауки России. За последние семь лет такая поддержка была оказана 30 проектам сотрудничества с участием научных организаций и фирм Ш. По проекту «Хромосома 3 чел.» были получены крупные результаты в области генетики. Проект БАМИЛ по созданию биологических удобрений получил межд. признание на конкурсе в Брюсселе. На основе созданных в рамках этого проекта разработок рассматривается вопрос о строительстве в Ленинградской обл. завода по производству 10 тыс.т. микробных удобрений в год. Потенциальными инвесторами являются фин. организации Сев. Европы, а потребителями продукции — агрофирмы Ш., Нидерландов и Финляндии.

*Взаимодействие в области атомной энергетики.* Основной акцент делается на повышении уровня ядерной и радиационной безопасности Ленинградской и Кольской АЭС (ЛАЭС и КАЭС). Со шведской стороны эта работа координируется компанией СИП при Гос. инспекторате по ядерной энергии.

В мае 1999г. завершена подготовка вероятностного анализа безопасности 2 блока ЛАЭС. Начаты работы над комплексным отчетом по безопасности станции, который планируется завершить в 2001г. В 1999г. успешно завершены четыре фазы проекта модернизации системы неразрушающего контроля оборудования первого контура станции: составлены спецификации, выработаны процедуры, проведено обучение персонала, закуплено необходимое оборудование, проведена его сертификация. Оставшиеся две фазы — поставка оборудования на станцию, доп. обучение, производство блока т.н. слепого тестирования и поддержка практической деятельности — предполагается завершить в 2000г.

Для работ по повышению уровня надежности защитной оболочки реактора 1 блока КАЭС в июне 1999г. на станцию поставлен комплект алмазного бурового оборудования. Завершены исследования состояния оболочек реакторов первого и второго блоков с помощью акустического и термо-визуального методов. Проект будет продолжен применительно к 3 и 4 блокам и завершится в 2000г. поставкой полного комплекта соответств. оборудования и обучением станционного персонала. Продолжается разработка системы телевизионного контроля утечек теплоносителя первого контура. Ее монтаж запланирован на 2000г.

Ведутся переговоры об участии шведских компаний в проекте по оснащению всех блоков станции современными средствами неразрушающего контроля.

Большое внимание уделяется вопросам обращения с отработанным ядерным топливом (ОЯТ) и радиоактивными отходами (РАО) на Северо-Западе России. При участии компании СКБ завершена подготовка ТЭО целесообразности строи-

тельства промежуточного «сухого» хранилища ОЯТ на комбинате «Маяк» (Челябинская обл.) на основе незавершенного объекта. При положительном итоге экспертизы проекта в Минатоме России шведы были бы готовы принять участие в инвестировании строительства.

Шведская сторона заявила о готовности вместе с Норвегией, Германией и КЕС принять участие в осуществлении необходимых экспертиз по проекту создания полигона для захоронения РАО на Новой Земле.

Продолжается реализация проекта создания контейнера для промежуточного хранения и транспортировки ОЯТ, финансируемого США, Швецией, Норвегией, Финляндией и КЕС.

В 1999г. активизировались тех. сотрудничество и производств. кооперация между шведскими и рос. компаниями ядерно-энергетического комплекса.

На стадии завершения находятся реакторные испытания в аппаратах шведской конструкции оболочек теплообменивающих элементов из нового рос. сплава. При подтверждении свойств этого материала, заявленных отечественным разработчиком, ожидается подписание крупного контракта на экспорт продукции из него в Ш. и США на заводы концерна АББ.

*Двустороннее сотрудничество в космической сфере* по направлениям: использование рос. носителей для запуска шведских и, возможно, ИСЗ других стран; посредничество Ш. в предоставлении Европейскому космическому агентству (ЕКА) рос. лабораторий «Фотон» и «Бион» для проведения на них экспериментов в рамках деятельности ЕКА; реализация **Шведским космическим агентством** потребителям из третьих стран снимков земной поверхности, получаемых с ИСЗ «Ресурс». Ведется совместное научное изучение околоземного космического пространства.

*Сотрудничество в области образования* развивалось на таких направлениях, как обмен студентами и аспирантами, предоставление стипендий, обучение рос. специалистов в Ш., направление преподавателей шведского языка в Россию, реализация совместных проектов в области среднего образования. Поддерживались рабочие контакты с руководством Шведского института, отвечающего за гос. финансирование контактов с зарубежными странами в области образования и культуры, кураторами рос.-шведских программ обмена стипендиатами и преподавателями шведского языка, а также Управлением по развитию межд. сотрудничества (СИДА).

Так, по линии Шведского института (программа «Висбю») в 1999г. было принято 34 рос. стипендиата, ассигнования на обучение которых составили около 1,5 млн. крон. 20 чел. получили стипендии (880 тыс. крон) в рамках выделения Ш. стипендий студентам и аспирантам стран региона Балтийского моря.

В 1999г. 45 шведских ученых и аспирантов стажировались в России, а пять студентов из шведских тех. вузов были направлены в университеты С.-Петербурга и Москвы.

Значит, **интерес**, особенно в сотрудничающих со Ш. сев.-зап. регионах России, **проявлялся к изучению шведского языка**. 15 шведских преподавателей были направлены по линии Шведского ин-та в гос. ун-ты Калининграда, Новгорода и Петроза-

водска, Псковский гос. пед. ун-т, Гум. ун-т (С.-Петербург), Поморский гос. ун-т (Архангельск), а также МГУ и Рос. гос. гум. ун-т (Москва).

12 нояб. 1999г. министр торговли Ш. Л. Пагротски принял участие в открытии ежегодных дней шведского языка в Новгороде.

В 1999г. продолжалось сотрудничество архивных служб России и Ш. Весомым результатом совместной работы здесь стало издание Гос. архивом Ш. двухтомника «Ш. в русских архивах». Издание подготовлено на основе исследований, проведенных в архивах Москвы и С.-Петербурга в 1990-х гг.

Солидным рос.-шведским проектом в области образования может стать программа «Посланцы Мелардалена» для создания в России и странах Балтии сети контактов для шведских коммун и отдельных предприятий. Организатором проекта явился «Форум Балтикум» при финансировании Шведским институтом и Ассоциацией шведских коммун. В авг. 1999г. 20 студентов из России прошли двухнедельный ускоренный курс соц. дисциплин в Народной высшей школе г.Нортелье, а в сент. — трехнедельную практику в ряде муниципалитетов Стокгольма и местных компаний. Программа должна предоставить рос. студентам возможность практиковаться в шведских коммунах и на предприятиях. В ходе работы рос. участники программы также интенсивно изучали шведский язык.

Важную роль в развитии двустороннего сотрудничества в области науки, техники и образования призваны сыграть региональные шведские центры в нашей стране по линии европейской программы ТЕМПУС. В дополнение к уже действующему центру в Чебоксарах в нояб. 1999г. открылся центр в Саранске. В 2000г. планировалось создать аналогичные центры в Москве, Нижнем Новгороде, Самаре, Казани и Йошкар-Оле.

## Обзор прессы

### КОРОЛЕВСКАЯ ДИНАСТИЯ

С VIIIв. скандинавские племена начинают свои пиратско-торг. экспедиции в Европу, известные как походы викингов. Отрядами шведских воинов руководили конунги (konung — король). Со времен викингов и ведет свою историю институт монархии в Ш. К Хв. относится период правления первого из королей, упоминающихся по имени — Эрика Сегерселя (970-995гг.), а около 1000г. Улоф Шетконунг (995-1022гг.) объединил под своей властью всю страну.

Карл XVI Густав — 74 король на шведском троне — представляет династию Бернадотов, которая правит Ш. с 1818г. Ее основателем был наполеоновский маршал, француз Жан Батист Бернадот. Сын адвоката из г.По (Юж. Франция), он рано поступил на военную службу и во время наполеоновских походов командовал корпусом, был произведен Наполеоном в маршалы и назначен наместником Ганновера. За участие в битве при Аустерлице получил титул князя Понтекорво.

В 1809г. Бернадот был командующим франц. войсками в Сев. Германии и Дании. В этом же году в Ш. был низложен король Густав IV Адольф. Причиной свержения короля явились крупные военные поражения шведов в составе антинаполеоновской коалиции. Стране пришлось воевать против армий Наполеона, одна из которых, под пред-

водительством Бернадота заняла Гольштинию, Шлезвиг и Ютландию и готовилась войти в Юж. Ш., но этому помешал англ. флот. В это время русские войска с согласия Франции напали на Финляндию и в короткое время не только заняли всю финскую территорию, но, перейдя по льду через Ботнический залив, вторглись в саму Ш. В шведской армии началось восстание, и 13 марта 1809г. король был арестован.

Переворот, осуществленный офицерами-дворянами и высшими чиновниками, был равносильным верхушечной буржуазной революции. Конституция, принятая в июне 1809г. (с изменениями действовала до 1974г.), ограничила королевскую власть в пользу риксдага, провозгласила ряд гражд. свобод, упразднила значит. часть дворянских привилегий. Новым королем под именем Карла XIII был избран 50-летний герцог Карл (дядя Густава IV), а его наследником по причине бездетности короля — датский принц Карл-Август. Вскоре после этого Карл-Август погиб в результате несчастного случая и вновь встал вопрос о преемнике Карла XIII.

Одной из основных причин выбора наследником королевского престола Жана Батиста Бернадота было желание Ш. вступить в союз с Францией в надежде получить поддержку Наполеона (который предложил 8 млн. франков займа и погашение всех долгов шведских торговых предприятий Франции) и, восстановив военный престиж государства, отвоевать Финляндию. После тайных переговоров, состоявшихся в Париже, в 1810г. маршал получил от Наполеона отставку и в том же году был усыновлен Карлом XIII, став регентом Ш. Карлом Юханом, а после смерти Карла XIII в 1818г. вступил на престол под именем Карла XIV Юхана, положив начало нынешней королевской династии.

С течением времени бывший революционер превратился в единовластного монарха, крепко державшего бразды гос. правления (с 1814г. в унии со Ш. находилась Норвегия). Толкование конституции 1809г. в решающей степени носило отпечаток личных идей и желаний короля на протяжении его правления. После смерти Карла XIV Юхана в 1844г. трон занял его сын Оскар I, правивший до 1859г. Его власть лишь формально ограничивалась Гос. советом, который король назначал сам, диктуя свою волю риксдагу.

Ситуация изменилась во время правления Карла XV (1859-72гг.). Парламентская реформа 1866г., означавшая упразднение старого сословного и создание нового двухпалатного парламента, привела к тому, что не король, а Гос. совет и риксдаг получили право принятия окончательного решения в критических ситуациях и стали определять шведскую политику. Попытки брата Карла XV Оскара II (1872-1907гг.) усилить личную власть короля не увенчались успехом.

Парламентаризм одержал окончат. победу в годы царствования Густава V (1907-50гг.). После окончания первой мировой войны в конституцию был внесен ряд поправок, еще более ограничивающих влияние короля. Густав VI Адольф (1950-73гг.) строго придерживался правил конституционной монархии.

С начала XVIIв. в Ш. действовал агнатический порядок престолонаследия, при котором трон переходил к наследнику по мужской линии. Реше-

ниями риксдага от 1978-79 гг. в акт «Формаправления» были внесены изменения, введившие с 1980г. когнатический порядок (Ш. ввела его первой из монархий), при котором право на корону принадлежит старшему ребенку королевской семьи независимо от пола. Таким образом, сейчас наследницей королевского престола является принцесса Виктория.

### ШВЕДСКАЯ КОРОЛЕВСКАЯ СЕМЬЯ

15 сент. 1973г. на шведский престол вступил нынешний король Карл XVI Густав. 19 июня 1976г. он сочетался браком с Сильвией Зоммерлат, ставшей королевой Ш. Сильвией. У королевской четы трое детей: кронпринцесса Виктория, герцогиня Вестергетландская (родилась 14 июля 1977г.), принц Карл-Филипп, герцог Верmlandский (род. 13 мая 1979г.) и принцесса Мадлен, герцогиня Хельсингландская и Гестрикландская (род. 10 июня 1982г.).

В соответствии с параграфом 5 закона «Форма правления» король является главой государства. В Ш., являющейся конституционной монархией, монарх и члены его семьи выполняют главным образом представительские и церемониальные функции. Кроме того, король является гроссмейстером всех шведских орденов. Во время его пребывания в стране над королевским дворцом в Стокгольме ежедневно поднимается штандарт с большим гос. гербом. Это означает, что король находится «в пределах королевства и в стране царит мир». Изменения статуса главы государства могут вноситься только посредством изменений конституции, принимаемых двумя созывами парламента с проведением выборов между ними.

Королевская семья обязана платить налоги, заполняя соответств. декларацию. Решения о расходах на деятельность главы государства принимаются парламентом. На эти нужды каждый шведский гражданин ежегодно платит 4,5 кроны. Кроме того, отдельной статьей из госбюджета выделяются средства на содержание королевского двора: в 2000г. — 80 млн. крон (на деятельность правительства в том же году выделено 2,6 млрд. крон.). Король и члены его семьи имеют право голосовать на выборах, но по традиции воздерживаются от этого.

До 1981г. королевская семья проживала в Королевском дворце в Стокгольме, затем переехала в расположенный в парковой зоне столицы Дроттнингхольмский дворец. Когда дети учились в школах неподалеку от дворца, король и королева, как и другие родители, регулярно посещали родительские собрания. Традиц. семейными торжествами является празднование рождественских праздников в Дроттнингхольмском дворце. Король и королева любят готовить: Карл XVI Густав — шведские нац. блюда, а Сильвия — бразильские. Королевская семья живет в ладу с природой: при дворце есть конюшня, король и королева любят собак.

Нынешняя королевская чета пользуется в Ш. высокой популярностью, что лишним раз продемонстрировал интерес подданных шведской короны к серебряному юбилею бракосочетания короля и королевы в 2001г. В обществе регулярно возникают дискуссии о судьбе монархии, противники которой недоумевают, как можно сочетать функционирование «отжившего свой век института» с

развитием одной из самых демократичных общественно-полит. систем мира. Однако, как показывают опросы обществ. мнения, большинство шведов полагают необходимым сохранить монархию, рассматривая ее прежде всего как объединяющую нацию символ, как продолжение культурно-исторической традиции. Многие шведы выступают в поддержку монархии еще и потому, что считают, что отказ от нее и введение, например, поста выборного президента ведут к доп. обострению внутр. полит. борьбы и новым большим фин. затратам.

### КОРОЛЬ КАРЛ XVI ГУСТАВ

Родился 30 апр. 1946г. во дворце Хата близ Стокгольма. Ко дню его рождения у родителей, тогдашнего наследного принца Густава Адольфа и принцессы Сибиллы, происходившей из династии Заксен-Кобург-Гота, уже было 4 дочери — принцессы Маргарета, Биргитта, Дезире и Кристина. В 1947г. маленький Карл лишился отца — принц Густав Адольф погиб в авиакатастрофе в Копенгагене. В 1950г., когда Густав VI Адольф (дед нынешнего короля) вступил на трон после кончины Густава V, Карл Густав стал кронпринцем.

15 сент. 1973г. после кончины Густава VI Адольфа кронпринц Карл Густав в возрасте 27 лет стал главой шведского государства. Избранный королем девиз — «За Ш. — во все времена», который чеканится на шведских монетах, выражает стремление выполнять те требования, которые общество предъявляет к современному монарху.

Будущий монарх первоначально получал домашнее образование в Стокгольмском дворце, которое было продолжено в частной школе и в гимназии в Сигтуне по гум. программе, которую он закончил в 1966г.

После этого в течение двух с половиной лет кронпринц получал военное образование, проходя службу в армии, ВВС и морском флоте. Зимой 1966/67г. Карл Густав участвовал в длит. походе на минном заградителе «Эльвснаббен». В 1968г. он сдал экзамен на морского офицера и продолжил свое военное образование на Курсах для командного состава Высшей школы обороны.

В 1968-69 гг. кронпринц учился по программе высшего образования, изучая историю, социологию, гос. устройство, право и экономику в Упсальском и Стокгольмском ун-тах.

В 1972г. во время Олимпийских игр в Мюнхене кронпринц познакомился с местной переводчицей Сильвией Зоммерлат. 19 июня 1976г. они поженились. Описание королем своих чувств при первой встрече с будущей королевой — «Просто что-то шелкнуло», стало в Ш. крылатым выражением.

У короля Карла XVI Густава и Королевы Сильвии трое детей: кронпринцесса Виктория, родившаяся 14 июля 1977г., принц Карл Филипп, родившийся 13 мая 1979г., и принцесса Мадлен, родившаяся 10 июня 1982г. Согласно шведскому Закону о престолонаследии 1979г. престол наследует старший ребенок, независимо от пола, таким образом наследной принцессой стала Виктория.

До 1981г. королевская семья занимала этаж в столичном дворце, а затем переехала во дворец Дроттнингхольм близ Стокгольма. Под королевские апартаменты отведено одно крыло дворца, который также является музеем, привлекающим множество туристов.

Закон о форме правления от 1974г. определяет, что обязанности короля Ш. заключаются только в выполнении представительских и церемониальных функций. Король посещает с гос. визитами зарубежные страны и принимает глав иностр. государств во время их визитов в Ш., участвует в проводимых в стране межд. форумах. Ежегодно король открывает сессию риксдага (парламента) и ведет заседание спец. совета, созываемого в связи со сменой правительства, а также председательствует на информ. заседаниях, которые проводятся с участием членов правительства. Он председательствует на заседаниях Внешнеполит. комитета (консультативного совета по межд. вопросам) и принимает верительные грамоты иностр. послов. Король имеет высшие звания трех родов ВС Ш.: генерала армии, адмирала флота и генерала авиации, но не является даже номинальным главнокомандующим.

В соответствии со средневековой традицией в течение нескольких лет после вступления на престол король посетил все губернии Ш. Интересуясь жизнью своих подданных, монарх регулярно посещает пром. предприятия, гос. и коммунальные ведомства, учреждения, школы, университеты и фирмы, а также часто участвует в юбилеях, церемониях открытия конгрессов и симпозиумов и других офиц. мероприятиях. Всемирно известная церемониальная обязанность короля — ежегодное вручение 10 дек. Нобелевских премий. От его имени в честь лауреатов дается торжественный обед.

Глава шведского государства дает аудиенции для тальмана риксдага и министров. Король знакомится с текущими гос. делами, а также принимает представителей различных шведских и межд. организаций.

Его Величество с детства интересуется природой и активным отдыхом. Он рано стал активным членом скаутской организации, а в 1977г. — почетным пред. Всемирной организации скаутов. Часто принимает участие в различных мероприятиях скаутов как в Ш., так и за рубежом.

В 1988г. глубоко увлеченный проблематикой охраны окружающей среды король стал пред. шведского нац. отделения Всемирного фонда природы. По его инициативе устраивается «Королевской коллоквиум», межд. симпозиум по охране окружающей среды, который регулярно проводится во дворце Ульриксдаль. За свой вклад в охрану окружающей среды Карл XVI Густав награжден премией Агентства по охране окружающей среды США.

Монарх интересуется вопросами сельского хозяйства и экономики. Увлекается ИТ, любит сам пользоваться компьютером. По его настоянию шведский Королевский двор первым в Европе создал свой сайт в Интернете. Он принимает активное участие в заседаниях Лесной и с/х академии, Королевской академии наук и Академии инженерных наук. В последние годы король под эгидой Академии инженерных наук посещает зарубежные страны с Королевской тех. миссией для изучения тех. и пром. опыта и активизации межгос. сотрудничества. С такими миссиями он уже побывал в Японии, Италии, США, Ю. Корею и ЮАР.

Одной из первых офиц. зарубежных поездок молодой королевской четы стал госвизит в СССР, состоявшийся в 1978г.

Король является покровителем шведских академий и ряда других организаций, объединений и обществ. Он имеет степени почетного доктора Шведского с/х ун-та, Королевской высшей тех. школы и Высшей торг. школы в Стокгольме и Академии Турку в Финляндии.

Среди достоинств короля отмечают умение разбираться в людях, внимание к деталям. Он очень дорожит своим временем, считая, что во время визитов главное — общение, поэтому известен своей нелюбовью к таким пунктам программы, как перерыв на кофе, зачастую он готов пропустить и ланч. Король предпочитает воздерживаться от выступлений с заранее подготовленным текстом речи, поскольку у него дислексия — он не может быстро воспринимать написанное.

Его Величество увлекается охотой, одна из традиций Двора — ежегодная окт. королевская охота на лосей. Является почетным членом шведского клуба любителей лабрадоров — у королевской семьи было несколько собак этой породы. Интересуется спортом, был болельщиком шведской нац. сборной на почти всех Олимпиадах. Любит водные виды спорта. Охотно сам садится за руль, брал уроки вождения у знаменитого шведского гонщика К. Брэка. В гараже короля десять автомобилей, в т.ч. гоночная трековая модификация «Вольво» S40 и «Феррари». Увлекается лыжами, три раза (1977, 1987 и 1997 гг.) принимал участие в знаменитой 90-км. гонке «Васалоппет», проводимой в честь основателя современного шведского государства короля Густава Васа.

### КОРОЛЕВА СИЛЬВИЯ

Урожденная Сильвия Ренате Зоммерлат, родилась 23 дек. 1943г. в Гейдельберге в Германии в семье Вальтера Зоммерлата и его жены-бразильянки Алис, урожденной де Толедо. У королевы Сильвии трое старших братьев — Ральф, Вальтер и Йорг Зоммерлат.

В 1947-57гг. семья Зоммерлат жила в Сан-Паулу, Бразилия, где глава семьи был исполнит. директором бразильской дочерней компании шведской фирмы «Свенска Уддехолм», а в 1957г. вернулась в Германию. В 1969г. Сильвия получила в Мюнхене переводческое образование по специальности испанский язык. Работала в консульстве Аргентины в Мюнхене.

В 1971-73гг. Сильвия Зоммерлат работала в оргкомитете Олимпийских игр в Мюнхене, а в 1973г. стала зам. начальника протокольного отдела оргкомитета зимней олимпиады в австрийском Инсбруке.

На Олимпийских играх 1972г. Сильвия познакомилась со шведским кронпринцем Карлом Густавом. Почти 4 года они держали свои отношения в тайне, пока 12 марта 1976г. не была объявлена помолвка короля Карла XVI Густава и Сильвии. 19 июня того же года в церкви Стурчюркан в Стокгольме состоялась их свадьба.

Сильвии сразу же удалось завоевать любовь и уважение своих подданных не только благодаря красоте и обаянию, но в первую очередь своим неподдельным интересом к жизни шведского общества, его традициям и обычаям, желанием поддерживать слабых мира сего.

К офиц. обязанностям королевы относятся участие в офиц. мероприятиях короля Карла XVI Густава в Ш. и за ее пределами. Сама королева с

ознакомительными целями часто посещает гос. и муницип. органы власти и организации, школы и университеты. Она часто принимает участие в офиц. торжествах по поводу юбилеев, открытия конгрессов и симпозиумов и т.п.

Ее Величество деятельно интересуется проблемами обеспечения прав детей в обществе, участвуя в конференциях и семинарах по данной тематике в Ш. и за рубежом. В 1996г. под ее покровительством в Стокгольме прошел первый Всемирный конгресс против коммерческой и сексуальной эксплуатации детей. Королева говорит, что трудное положение детей в мире начало волновать ее, когда она еще жила с родителями в Бразилии. За свои заслуги на этом поприще она награждена медалью Массачусетского ун-та (США).

Весной 1999г. королева Сильвия стала инициатором создания Всемирного фонда детства, целью которого является улучшение условий жизни детей во всем мире. Основную работу Фонд ведет в странах региона Балтийского моря и в Юж. Америке. За 2000г. организация выделила на реализацию проектов 1 млн.долл., предполагалось, что в 2001г. эта цифра возрастет вдвое. Работе в Фонде королева уделяет особенно много времени. В нояб. 2000г. королева Ш. побывала с частным визитом в С.-Петербурге, где познакомилась с программами Фонда.

Помимо вопросов защиты детства Сильвия активно занимается проблемами инвалидов. Она является пред. Свадебного фонда Королевской четы, который оказывает поддержку научным исследованиям в области спорта для детей-инвалидов, а также председательствует в Юбилейном фонде королевы Сильвии, финансирующем работы по вопросам инвалидов и детей. В 1990г. за свой вклад в обеспечение жизни инвалидов королева получила «Немецкую премию культуры».

По инициативе королевы и под ее покровительством в Дротнингхольме, где находится королевский дворец, был построен «Дом Сильвии» для подготовки медперсонала для работы с умственно отсталыми людьми.

Со времени основания в 1994г. королева Сильвия является почетным членом межд. общества «Ментор», нацеленного на оказание поддержки профилактике наркомании.

Она покровительница и почетный член многих организаций и обществ, например шведского спортивного союза инвалидов, Королевской музыкальной академии, Фонда «Спасите детей».

Королева Сильвия, как и все члены шведской королевской семьи, избегает высказывать суждения по спорным вопросам мировой и нац. политики, но ей не чужды переживания за людские судьбы. В своем выступлении на Межд. женском форуме в ООН в окт. 2000г. она заметила, что когда видит детей, бросающих камни в солдат, «этот протест кажется организованным другими силами». Высказывание вызвало бурные протесты представителей Палестины и потребовались разъяснения Двора, что королева высказывалась в общем плане и не намеревалась критиковать какую-либо страну.

В Ш. популярность «самой известной иммигрантки» необычайно велика. Уже давно в опросах, определяющих женщину года, Сильвия уступала только знаменитой писательнице Астрид Линдгрэн.

В мае 1990г. королева Сильвия стала почетным доктором университета в Турку (Финляндия), в апр. 1993г. получила звание почетного доктора Каролинского института в Стокгольме, а в июне 1994г. — Института здоровья университета в Линчепинге. В окт. 1999г. она стала почетным доктором медицины Гетеборгского ун-та. Несмотря на то, что перечисленные звания почетные, известен случай, когда королева, вовремя сделав искусств. дыхание, помогла престарелому шведскому академику, потерявшему сознание на одном из приемов.

Королева владеет шестью языками: ставшим для нее родным шведским, немецким, англ., франц., испанским и португальским. Она изучала язык жестов для более свободного общения с инвалидами по слуху.

Свое свободное время королева Сильвия в основном проводит с семьей. Она проявляет большой интерес к вопросам веры и, как и король, является прихожанкой шведской лютеранской церкви. Королева охотно посещает театральные и оперные постановки, концерты. Хорошо танцует. В зимнее время вся королевская семья любит кататься на лыжах, а лето по большей части проводит на острове Эланд, в резиденции Сульлиден, занимаясь водными видами спорта, верховой ездой, работой в саду.

Летом 2001г. вся страна торжественно отмечала серебряный юбилей бракосочетания королевской четы. Празднование проходило в королевской резиденции Дроттнингхольм. На благотворит. концерт, все сборы от которого пошли во Всемирный фонд детства, несмотря на дождь пришло около десяти тысяч человек. Во всех СМИ звучали только позитивные оценки четверти века, проведенного королевой рядом со своим королем.

### КРОНПРИНЦЕССА ВИКТОРИЯ

Виктория Ингрид Алис Дезире, кронпринцесса Ш., герцогиня Вестергетландская, родилась 14 июля 1977г. в Каролинской больнице Стокгольма. Кронпринцесса Виктория — старший ребенок короля Карла XVI Густава и королевы Сильвии. В соответствии с Законом о престолонаследии 1979г., принятом под знаком движения за равноправие полов, 1 янв. 1980г. принцесса Виктория стала наследницей шведского престола.

Среднее образование она получила в Ш., в обычной школе рядом с королевской резиденцией в Дроттнингхольме, специализируясь по естественнонаучным и обществ. дисциплинам. Во время летних каникул ездила за границу — в США и Германию, где изучала иностр. языки. В школе Виктория, как и все шведские школьники, проходила учебную практику — при Королевском Дворе и в Ист. музее в Стокгольме.

В 1996г., окончив гимназию, кронпринцесса провела год во Франции, где изучала франц. язык. В след.г. занималась по специально составленной для нее программе изучения общественно-полит. системы Ш., знакомясь с работой правительства и риксдага.

1998-2000 гг. Виктория провела в США, где прослушала курсы по политологии и истории в Йельском ун-те. Ее особое внимание привлекала ближневост. проблематика. В США Виктория проходила практику в ООН и посольстве Ш. в Вашингтоне. В интервью она часто говорит о своем

интересе к вопросам межд. отношений, работе межд. организаций, особенно ООН. По ее мнению, хорошую возможность для изучения межд. деятельности Ш. и ее восприятия другими странами предоставил период председательства Ш. в ЕС, в программе которого принимала участие и сама Виктория.

Вернувшись в Ш. в 2000г., кронпринцесса продолжает подготовку по утверждаемой правительством каждые полгода программе ознакомления с работой шведских министерств и ведомств. Она участвует в протокольных мероприятиях своих родителей, но у нее есть и собственный рабочий календарь, предусматривающий зарубежные визиты и поездки по стране.

Как и ее мать, королева Сильвия, кронпринцесса Виктория занимается благотворительностью, принимая активное участие в работе фонда своего имени, основной задачей которого является помощь в организации спортивных занятий и активного отдыха для детей-инвалидов и хронически больных. Кроме того, каждый год одному из выдающихся шведских спортсменов вручается Стипендия Виктории. В разные годы ее стипендиатами были лыжник Г.Сван, чемпион мира по настольному теннису Й.-У.Вальднер. Церемония награждения с участием кронпринцессы проходит в день рождения Виктории на острове Эланд, где эта дата отмечается как большой местный праздник.

Шведская кронпринцесса дважды бывала в России. Первый раз вместе с матерью в нояб. 2000г. в С.-Петербурге в связи с работой по благотворит. проектам «Всемирного фонда детства». Второй раз — в апр. 2001г. в Москве, где открывала выставку «Орел и лев: Россия и Ш. в XVIIв.» В ходе последнего визита Виктория встречалась с супругой президента России Л.А.Путиной.

Со своим первым офиц. визитом по Ш. кронпринцесса Виктория, которая носит титул герцогини Вестергетландской, посетила именно эту губернию в авг. 2001г.

С 2000г. у кронпринцессы есть несколько сотрудников и свой офис при Дворе, куда она ежедневно приезжает. Виктория по прежнему живет в королевской резиденции в Дроттнингхольме, где у нее есть 2-комнатная квартира.

В свободное время кронпринцесса с удовольствием ездит верхом, катается на лыжах. От родителей ей передались интерес к природе и любовь к животным. Интересуется современной музыкой, театром. Виктория любит посещать выставки и музеи, сама пробовала рисовать акварели, а во время пребывания в США увлеклась стеклодувным ремеслом и даже подарила отцу на день рождения несколько изделий, сделанных собственными руками.

Среди личных качеств кронпринцессы выделяют легкость характера, обаяние. Виктория очень общительна, у нее много друзей.

### МЕМОРИАЛ ПАМЯТИ Р.ВАЛЛЕНБЕРГА

24 авг. 2001г. в центр. части Стокгольма Королем Ш. Карлом XVI Густавом был открыт мемориал памяти Р.Валленберга. На церемонии открытия присутствовали Генсек ООН К.Аннан, первый зам. мининдел Ш. Х.Дальгрэн, мэр Стокгольма К.Седершельд, сестра Р.Валленберга Н.Лагергрэн, писатель П.Вестберг — пред. кон-

курсного жюри по отбору проекта памятника, видные представители общественности главы пяти посольств – России, Израиля, Венгрии, США и Канады (в последних двух странах Р.Валленберг объявлен почетным гражданином).

В выступлениях Короля, Х.Дальгрена, К.Седершельда и П.Вестберга прежде всего отмечалось мужество и самоотверженность Р.Валленберга, совершившего подвиг во имя спасения жизни других людей, его пример будущим поколениям в защите общечеловеческих ценностей гуманизма, демократии и прав человека. Только в выступлении мэра Стокгольма прозвучало осуждение «бесчеловечного сталинского режима, для которого спасение евреев послужило предлогом для обвинения Р.Валленберга в шпионаже».

Мемориал, выполненный датским скульптором Ч.Ортвед, с худ. точки зрения вызвал много споров, и, по всей видимости, еще долго будет оставаться достаточно противоречивым памятником Стокгольма. Мемориал представляет собой 12 невысоких бронзовых фигур, которые по замыслу автора должны давать зрителю полный простор для воображения и фантазии, а потому могут олицетворять все что угодно.

Единственным напоминанием о Р.Валленберге является увеличенное воспроизведение его личной подписи среди установленных фигур. Сама Ч.Ортвед в интервью «Свенска Дагбладет» от 7 авг. 2001г. говорит о мемориале так: «Скульптуры серьезные. Однако это не является памятником умершим. Это преклонение перед его работой... Мемориал имеет отношение к его работе. Действие является его самым важным элементом».

Открытию памятника предшествовала долгая подготовка. Мемориал установлен на площади, полуофициальной, получившей имя Р.Валленберга в 1987г. В 1994г. благодаря работе архитектора А.Володарски эта площадь, являющаяся составной частью района Нюбруплан, получила новые очертания, в т.ч. было отведено место под памятник Р.Валленбергу. Согласно проекту А.Володарски, мемориал расположен в зап. части площади, под кронами больших деревьев, между водами залива Нюбру, парком Берцели и недавно открытой синагогой. Формально площадь Р.Валленберга открыта одновременно с мемориалом.

В 1997г. Стокгольмскому худ. совету было поручено спроектировать на площади памятник Р.Валленбергу. На эти цели гор. власти выделили 2,5 млн. крон (300 тыс. долл.), из средств гос. худ. совета поступило 0,7 млн. шв крон (95 тыс. долл.), состоялся также сбор пожертвований. Группой экспертов были представлены шесть скульпторов для участия в конкурсе по созданию макета памятника.

Для выбора памятника было сформировано авторитетное жюри в составе 8 чел., почетным председателем которого стала Н.Лагергрэн, возглавлял жюри П.Вестберг. Цель, поставленная жюри перед скульпторами, заключалась в создании нетрадиц. памятника, дающего представление о личности Р.Валленберга и его подвиге. В связи с тем, что на площади уже находился воздвигнутый в 1901г. памятник изобретателю Й.Эрикссону, было необходимо найти для нового памятника новые подходящие худ. формы, что делало творческую задачу скульпторов еще сложнее.

В 1998г. жюри выбрало проект мемориала, выполненный Ч.Ортвед. Принятое решение мотивировалось так: «Судьба Р.Валленберга слишком грандиозна для памятников и монументов традиц. форм. Он есть, но не прямо здесь, а далеко, он вновь мчится в автомобиле, чтобы выдать паспорта людям, потерявшим всякую надежду. Ортвед дает нам фрагменты, предположения, формы для нашего собственного чувства. Быстрая, в спешке сделанная роспись, выполненная в блестящей бронзе, по мнению Ортведа, достаточное напоминание».

Установка мемориала вызвала в Ш. широкий обществ. резонанс, получила широкое освещение в СМИ. И хотя в газетах на первый план выносилась его эстетическая ценность, в высказываниях обывателей отчетливо просматривалось, что шведы уже давно ждали открытия памятника нац. герою. Тем печальнее стали события, произошедшие на следующий день после открытия – мемориал был осквернен белой краской. По сообщениям прессы, полиции не удалось задержать хулиганов.

В рамках приготовлений к открытию мемориала особое звучание приобрела состоявшаяся 21 авг. 2001г. в Внешнеполит. институте (ВПИ) презентация книги известного шведского журналиста, ныне живущего в Израиле, Э.Шеквиста «Драма Рауля Валленберга». Помимо самого автора на презентации можно было увидеть посла по особым поручениям МИД Ш. Я.Лундвика и зам.директора ВПИ А.Хельнера. Представленная книга, основанная на архивных документах, в частности из венгерских источников, и свидетельских показаниях – четвертое по счету произведение Э.Шеквиста, посвященное судьбе Р.Валленберга. Особого внимания заслуживает изучение писателем действий шведских офиц. лиц в деле Р.Валленберга, дающих пищу для размышлений о неоднозначной позиции шведского правительства по этому вопросу. Вместе с тем Э.Шеквист «не закрывает» дело Р.Валленберга из-за уверенности в том, что имеется еще немало документов, способных пролить свет на его судьбу.

В последовавшей затем дискуссии интерес представляет оценка Я.Лундвиком деятельности рос.-шведской рабочей группы по выяснению судьбы Р.Валленберга. По мнению посла, исторические вопросы и в первую очередь дело Р.Валленберга долгое время имели негативное влияние на общий фон рос.-шведских отношений. Поэтому формирование в 1991г. двусторонней совместной группы с привлечением независимых экспертов несомненно способствовало снятию излишней остроты в переговорах рос. и шведской сторон по этому вопросу. И хотя в принципе у шведской части группы нет оснований не доверять желанию рос. стороны урегулировать этот болезненный вопрос, что подтверждала и разумная открытость рос. источников, и готовность продолжать работу, все же группа не пришла к единому и однозначному выводу о судьбе шведского дипломата. Поэтому, по мнению Я.Лундвика, научно-исследовательская работа по делу Р.Валленберга должна быть продолжена. В заключение посол приветствовал готовность рос. стороны оказать в этом содействие шведским экспертам.

## Условия для бизнеса в России

По мнению большинства экспертов и представителей деловых кругов, имеют тенденцию к улучшению, хотя сохраняются определенные инвестиционные риски, связанные с якобы недостаточно быстрыми темпами реформирования экономики РФ.

С точки зрения европейских деловых кругов, включая шведские, приоритет должен отдаваться следующим вопросам:

1. Деловой климат в целом. Правовая система: укрепление законности; предсказуемое, последовательное и прозрачное законодательство и регулирование, а также обеспечение их исполнения на всей территории России; прозрачность и последовательность налоговой системы и налогового законодательства, а также положений относительно исключений из налогооблагаемой базы; адаптация к межд. практике бухучета.

Фин. система: реформа банковской системы; облегчение доступа к фин. ресурсам, в особенности для малых и средних предприятий, путем расширения развития возможностей кредитования.

Гос. управление: совершенствование управления, активная борьба с коррупцией; снижение бюрократизации; готовность к сотрудничеству со стороны госструктур. Укрепление гражд. общества. Поддержка развития малых и средних предприятий. Региональное сотрудничество между государствами-членами СНГ.

2. Торговля. Тамож. регулирование: предсказуемое, последовательное и прозрачное таможенное законодательство и таможен. процедуры; снижение таможен. пошлин на ряд товаров, в частности, на средства производства.

Стандартизация продукции: соответствие признанным межд. стандартам; снижение стоимости, а также упрощение и предотвращение дублирования процедур тестирования и сертификации; исключение из практики целевых ограничений в отношении экспорта и импорта, а также других аналогичных по действию мер, таких как экспортные пошлины, количественные ограничения экспорта, ограничение количества пунктов таможен. очистки; возможность выполнения решений суда по случаям нарушения прав интеллектуальной собственности; снятие ограничений, связанных платежами по импорту товаров и услуг.

3. Инвестиции. Корпоративное управление: прозрачность; защита прав зарубежных держателей акций, а также прав меньшинства акционеров. Применение положения о нац. режиме. Возможность обеспечения платежа с помощью процедур банкротства и конфискации. Расширение возможностей приобретения в собственность земли и недвижимости зарубежными компаниями. Ускорение процедуры реструктуризации требований по незастрахованным убыткам в результате торговых операций в России.

На основании сравнения своего удачного (Ленинградская обл.) и неудачного (Карелия) опыта ведения бизнеса в России, шведская компания Assi Domett выработала ряд критериев, соблюдение которых повышает вероятность успеха: перед началом работы необходимо иметь полную ясность во всех аспектах деятельности будущего предприятия; необходимо строить полностью новое предприятие — покупка акций уже существующих производств или участие в СП плохо себя зарекомендо-

вали; необходимо выбирать для вложения средств те территории, где местные власти действительно заинтересованы в иноинвесторах; необходимо полностью информировать местные власти о деятельности предприятия; уверенно развивать свой проект; самому осуществлять полный контроль за процессом производства от поставки сырья до транспортировки и реализации готовой продукции; самому нанимать и обучать местный персонал; осуществлять расчеты с партнерами только в валюте, ни в коем случае не допуская бартера.

Assi Domett имеет успешно функционирующее предприятие по производству упаковки wellarapp в пригороде С.-Петербурга, где трудятся 200 чел. Уже через 11 мес. завод окупил себя, сбыт в 2000г. составил 180 млн. крон.

Торговля между Россией и Ш. базируется на относительно ограниченном количестве товаров, в основном сырьевой направленности. Такая структура экспорта в Ш. с преобладанием сырьевых товаров сохранится и в ближайшем будущем. Определенные перспективы в потреблении Ш. энергоснабжителей и, следовательно, в их импорте могут быть внесены после закрытия первого реактора АЭС Барсебек. Это может привести к дальнейшему снижению потребности в товарах ядерного цикла (ТЯЦ) и увеличению спроса на электроэнергию, а в перспективе и на природный газ. В то же время Ш. пока не проявляет заинтересованности в поставках рос. газа. Возможности увеличения поставок в Ш. угля, видимо, будут ограничиваться жесткими требованиями экологии.

Ш. не располагает пром. запасами нефти и газа, а ресурсы строительства новых ГЭС практически исчерпаны, поэтому восстановление выведенных из эксплуатации энергетических мощностей на АЭС создает серьезные проблемы для шведской экономики. В шведских деловых и полит. кругах активно изучается проблема обеспечения потребности страны в электроэнергии, в т.ч. путем организации стабильных и приемлемых в ценовом отношении поставок из сопредельных стран. Шведскими фирмами проявляется значит. интерес к закупкам относительно дешевой электроэнергии в Финляндии. Однако на принятие решений о закупке электроэнергии существенное влияние оказывает полит. аспект проблемы, а именно негативное отношение значит. части шведского общества к ядерной энергетике. Поэтому шансы норвежских производителей электроэнергии, которая вырабатывается только на ГЭС, является предпочтительней, чем финских и российских. В Финляндии 30% электричества производится на АЭС.

Доля природного газа в энергосистеме Ш. составляет всего 2%. Его потребление в Ш. в 1999г. составило 900 млн.куб.м. Страна не располагает пром. запасами газа, и все его поставки осуществляются из Дании на юго-запад Ш. Действующий газопровод имеет протяженность 300 км. и проходит от Мальме до Гетеборга. Распределит. сеть на юге страны имеет протяженность 3000км., к ней в качестве потребителей подключено 40% пром. предприятий и 40% ГЭС. Правом на импорт газа в Ш. обладает компания Vattenfall Naturgas.

В случае принятия правительством окончательного решения о закрытии всех АЭС до 2010г., потребление газа значительно возрастет. По оценкам экспертов, эти цифры составят: в 2005г. — 3000 млн.куб.м., в 2010г. — 6000, и 2020г. — 10000.

Вариант поставок рос. газа рассматривается как весьма жизнеспособный при условии, что РАО «Газпром» будет более активно работать на местном рынке и давать конкурентоспособные цены. При этом шведы исходят из возможностей поставки рос. газа через Финляндию или Польшу, полагая, что эти направления наиболее привлекательны для центр. индустриальной части страны. Правительство рассматривает возможность прокладки газопровода Россия-Зап. Европа через территорию Ш. в рамках проекта Nordic Gas Grid. Целью проекта является объединение газовых сетей сев. и континентальной Европы для поставки рос. газа через Скандинавию в континентальную Европу. К участию в проекте планируется привлечь Ш., Данию, Финляндию и Россию. Комиссия ЕС включила проект в стратегическую общеевропейскую программу Trans-European Energy Network в качестве приоритетного подпункта.

Реализация данного проекта позволила бы обеспечить Ш. на длит. перспективу дешевым экологически чистым источником энергии и одновременно с этим вовлечь в процесс строительства большое число крупных и средних компаний страны, что позволит создать в перспективе доп. рабочие места. Последний фактор серьезно воспринимается премьер-министром Й.Перссоном, который связан с предвыборным обещанием уменьшить вдвое безработицу в стране к 2001г. **Партия зеленых – против строительства.** Их аргументы: реализация проекта нанесет ощутимый ущерб ландшафту, приведет к ущемлению прав проживающих в этих районах людей. Кроме того, природный газ сделает неконкурентоспособным лоббируемое ими производство биотоплива.

В ближайшей перспективе увеличение экспорта машин и оборудования возможно лишь при условии, если рос. машиностроит. предприятия будут проявлять активность по продвижению своей продукции на шведский рынок, в т.ч. с помощью рекламно-выставочной деятельности, реализации мер по поддержке экспорта в России. В 1999г. участие рос. предприятий в шведских выставках не осуществлялось.

В ряде случаев рос. производители и организации, имея возможности участвовать на долгосрочной основе в совместных проектах, не используют их, о чем красноречиво свидетельствует факт об отказе участия в тендере по поставкам комплектующих изделий компании «Скания».

В числе рос. товаров, которые при условии сохранения или улучшения конъюнктуры на товарных рынках, можно сегодня назвать: комплектующие, запчасти для автотранспорта; древесина и изделия из нее; балансовое сырье; экскаваторы ЕК-18; мин. удобрения; проволока-катанка; хим. сырье (каустическая сода и др.); цветмет и сплавы (магний и др.); чермет (стальной лист с полимерным покрытием для производства металлочерепицы); текстиль (при условии пошива по образцам из тканей, выбранных Н&М); оптика мед. назначения: очки, линзы, оправы; алкоголь – игристые вина, водка в небольших количествах, по шампанскому – до 40 тыс.бут. в год, по водке – до 100 тыс.бут. в год. На расширение поставок рос. продукции в Ш. негативное влияние оказывает не всегда высокое качество продукции, низкий уровень контрактной дисциплины, весьма сложные

и длит. процедуры оформления, нерегулярность поставок и недостаточно развитая транспортная инфраструктура.

Взаимозависимость экономик России и Ш. остается незначит. Россия, хотя и продолжала оставаться одним из основных партнеров Ш. среди государств СНГ (72% в экспорте и 97% в импорте), в 1999г. продолжала занимать незначит. место во внешней торговле Ш.: на нее приходилось 0,6% стоимости шведского экспорта и 0,9% шведского импорта. Россия занимала в 1999г. 27 место среди основных экспортных рынков Ш. и 20 место среди стран импортеров в Ш. **По экспорту в Ш. Россию опережали Китай, Гонконг, Ирландия, Польша, Эстония.** Основными торговыми партнерами Ш. в товарообороте остаются страны ЕС, что вызвано глубокими пром. связями, в т.ч. на основе кооперации предприятий этих стран и взаимных инвестиций между шведскими компаниями и предприятиями Германии, Франции, Великобритании и стран Северной Европы.

## Представительства

**www.riksdagen.se** Парламент; **www.regeringen.se** Канцелярия правительства; **www.royalcourt.se** Королевский двор; **www.notisum.se** Шведское законодательство; **www.tt.se** Телеграфное агентство новостей ТТ; **www.radiosweden.com** Radio Sweden; **www.sipri.se** СИПРИ (Стокгольмский международный институт исследований проблем мира); **www.sida.se** СИДА (Управление по развитию межд. сотрудничества); **www.baltinfo.org, www.baltsearch.org** Секретариат совета государств Балтийского моря; **www.ballad.org** Балтийский институт; **www.norden.org** Северный совет; **www.norden.ru** Информ. бюро Совета министров Северных стран в Санкт-Петербурге; **www.tacisinfo.ru** ТА-СИС; **www.isa.se** Агентство инвестиций в шведскую экономику; **www.scb.se** Центр. стат. агентство; **www.industryforbundet.se** Союз шведских промышленников; **www.bizbook.se** Каталог Ассоциации шведских фермеров; **www.privataaffarerer.se/redovisning** Годовые фин. отчеты компаний; **www.kredit.se/di** Деловая информация о шведских акционерных компаниях; **www.xsse.se** Стокгольмская фондовая биржа; **www.afv.se** Все о шведских фондах и акциях; **www.aktiedirekt.com** Прямая покупка/продажа акций шведских компаний; информация о курсах акций на Стокгольмской фондовой бирже, компаниях-эмитентах; **www.sebank.se** Скандинавска Эншилда Банкен; **www.nb.se** Мерита Нордбанкен; **www.handelsbanken.se** Свенска Хандельсбанкен; **www.investor.se** группа "Инвестор"; **www.industrivarden.se** Группа "Индустриверден"; **www.prv.se** Управление патентов и регистраций; **www.sweden.ru** Торг. отдел посольства Ш. в Москве; **www.swedishtrade.com** Деловая информация о Ш. для экспортеров и импортеров; **www.sed.swedishtrade.se** Каталог шведских компаний; **www.norden.se/nordpraktik** Представительство Стокгольма в Санкт-Петербурге; **www.chamber.se** Торг. палата Стокгольма; **www.cci.se** Общий адрес торговых палат Ш. Интернет; **www.kommers.se** Коммерческая коллегия; **www.tullverket.se** Таможенное управление; **www.stofair.se** Стокгольмская межд. выставка; **www.fairlink.se** Выставки в странах Скандинавии; **www.swedfund.se** Гос. коммерческий фонд; **www.siv.se** Иммиграционное управление; **www.environment.se** Гос. управление по охране окружающей среды и программа "Вост. Европа"; **www.hsr.se** Фонд "Сохраним Ш. чистой"; **www.si.se** Шведский институт; **www.nobel.se** Нобелевский фонд; **www.hsv.se/asken** База данных по шведским институтам и университетам; **www.sunet.se** Университетская сеть; **www.phoenix.net.ru** Рос.-шведский центр "Феникс"; **www.kulturnat.iva.se** База данных по шведской культуре: информация, адреса; **www.libris.kb.se** База данных по библиотекам Ш.; **www.bokus.com, www.internetbokhandeln.se** Книжные магазины в Интернете; **www.gbg-co.se** Гетеборгское туристическое агентство; **www.bba.nu** Шведское агентство Bed & Breakfast; **www.stffurist.se** Шведский тур. союз; **www.countrysidehotels.se** Countryside Hotels Sweden; **www.camping.se** Шведский союз владельцев кемпингов; **www.swerigetourism.se, www.outdoor.se, www.gosweden.org, www.guidetosweden.com, www.cityguide.se, www.icom.org/vimp/swerige.html**, Шведский совет по туризму и экскурсиям; **www.stadskartan.se** карта Ш.; **www.smhi.se** погода в Ш.; **www.skaneatur.se** Совет по туризму Сконе. **www.swedenforyou.net** Журнал «Ш. для вас»;

ПОСОЛЬСТВО РФ В СТОКГОЛЬМЕ - САДЧИКОВ Николай Иван. Gjorwellsgatan 31, 11260 Stockholm, Sverige, (46-8) 13-0440,618-5338, ф.-2703, телекс (54) 14830 PGB S; rusembsw@algonet.se КОНС. ОТД. 619-0470,-05.

ТОРГПРЕДСТВО В СТОКГОЛЬМЕ - СПАССКИЙ Виктор Валент. Сведен, 18234 Стокгольм, Рингвеген 1, 765-1465,-1180, ф.-9959, russian.trade.mission@lidingo@mail.telia.com

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ГЕТЕБОРГЕ - БЕССОНОВ Геннадий Иван. St. Sigfridsgatan 1, Box 5093, 40222 Goteborg, Sverige, (46-31) 20-6093, 40-8084,-9846, ф.-8900, телекс (54) 27637 SGK S; consrugt@swipnet.se

#### БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (06.06). 119590 М., Мосфильмовская 60, 937-9200,-11, ф.937-9202,-04,-06, ambassaden.moskva@foreign.ministry.se, телекс 413410 SVSK RU. КОНС. ОТД. (пн., вт., чт., пт. 9-12): 937-9201, ф.-3. ТОРГ. ОТД. 937-9204. ОТД. КУЛЬТУРЫ 937-9200,-53, ф.-08, [www.sweden.ru](http://www.sweden.ru), sweden@aha.ru. Хенрик Свен ХИРДМАН (Henrik Sven HIRDMAN, посол), Стен Густаф ЛЮТМАН (Sten Gustaf LUTHMAN, министр, экономика), Манне Улоф Оскар ВЕНГБОРГ (Manne Olof Oscar WANGBORG, министр, политика), г-жа Лена ВЕДЕН (Lena WEDEN, советник, консул), Матс Олоф ФОЙЕР (Mats Olof FOYER, полит. советник), Бьерн Фредрик Хуго ЛЕЙДКВИСТ (Bjorn Fredrik Hugo LOJDKUIST, I сек., политика), Улф Роланд РИПМАРК (Ulf Roland RIPMARK, I сек., конс. дела), Бьерн Вильхельм ВИДМАРК (Bjorn Wilhelm WIDMARK, атташе обороны), Кристиан АЛЛЕРМАН (Carl Christian Hubert Gosta ALLERMAN, атташе ВМС, пом. атташе ВВС), Пер Эрик ТЮНИНГ (Per Erik THUNING, I сек.), Марианав ХУЛТБЕРГ (Marianne HULTBERG, советник по культуре), Ева САНДКВИСТ (Eva SUNDQUIST, I сек., экономика), г-жа Венш СТРИБОЛТ (Wenche STRIBOLT, II сек., торговля), Агнета ХЕДЕСТРЕМ (Agneta HEDESTROM, I сек., миграция).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 191186 С.-П., М.Конюшенная 1/3, (812) 329-1430, ф.-50, [sweden.spb.ru](http://sweden.spb.ru), generalkonsulatet.st-petersburg@foreign.ministry.se, (пн.-пт. 9-17). ВИЗОВОЙ ОТД. 329-1440, ф.-5, (пн.-ср., пт. 9-12). г-жа Мэй АНДЕРСОН (May ANDERSSON, генконсул), Стефан ЭРИКСОН (Stefan ERIKSSON, консул), Микаэль ФРЕЙД (Mikael FREJD, консул), Ян ЙОХАНСОН (Jan JOHANSON, вице-консул), г-жа Бриджитта ОЛОФССОН (Brigitta OLOFSSON, вице-консул), Ян СКАГБРАНТ (Jan SKAGBRANT, вице-консул), Гуннар ВАРНБЕРГ (Gunnar WARNBERG, вице-консул).

КОНСУЛЬСТВО. 236040 Калининград, пл. Победы 4, (0112) 55-1032,-5594, ф.-0105, (пн.-пт., виза 15-18). Аркадиус БИНЕК (почетный консул), Катя ЛЕВЧЕНКО (сек.).

КОНСУЛЬСТВО. 188038 Мурманск, Софии Перовской 5, (8152) 45-7077, 45-3879, (пн.-пт. 9-12). Роберт КВАЙЛ (Robert KVILE, почетный консул), Ион ФРЕДЕРИКСЕН (Jon FREDERIKSEN, вице-консул).

**АВВ.** Работа с заказчиками в обрабатывающей пром. с непрерывным циклом производителей продуктов и услуг, предприятия жилищного сектора, нефтегазовой индустрии *ABB serves manufacturing, process and consumer industries, utilities, the oil and gas sector and infrastructure markets, with 160,000 employees in more than 100 countries.* 117859 М., Профсоюзная 23, 960-2229, ф.-1, [www.abb.ru/se](http://www.abb.ru/se), michel.tchesnakoff@ru.abb.com Михаил Чесноков. С.-П., Бол. Смоленский пр-т 3, (812) 326-9200, ф.-60, -75, [www.abb.com](http://www.abb.com), Геннадий Максименко. 61282 Finspang (46) 122-81000 Elmar Stenberg.

ADL. Эмотор-электрорегуляторы. 125040 М., а/я 47, 268-7423,-3914, ф.933-8501, -2, 257-6805, info@adlsert.aha.ru, [www.adl.ru](http://www.adl.ru).

**АГА (ОАО Balashikhinsky Kislородny Zavod).** Production of industrial and medical gases, Cylinder and cryo rent, Cylinder and cryo repair, Welding and medical equipment. МО, Балашиха-7, Беякова 1А, 777-7047, -9, -50, 521-1565 ф.777-7048, 521-2768, gudmundur.k.rafnsson@ru.aga.com Gudmundur K. Rafnsson, timofey.mezheritsky@ru.aga.com Тимофей Межеричкий, eкатерина.chugunova@ru.aga.com Екатерина Чугунова, elena.ponomareva@ru.aga.com Елена Пономарева. Saint-Petersburg (812) 327-0739, 294-3933, ф.296-3214. Kaliningrad (0112) 46-4525, ф.45-1279.

Ahlsell. Equipment for heating, water supply and sewerage. С.-П., Рентгена 5, (812) 325-2424, ф.-07, info@ahlsell.spb.ru, [www.ahlsell.se](http://www.ahlsell.se), Dick Petersen. S-117 98 Stockholm, Liljeholmsvagen 30, (468) 685-7000, ф.-96, Дмитрий Шаповов.

Akerlund & Rausing. Пищепром. М., [www.akerlund-rausing.com](http://www.akerlund-rausing.com), Юлия Радивилова. 198103 С.-П., Лермонтовский пр-т 44, оф.83, (812) 251-7277, ф.114-4863.

Akzo Nobel Dekor. Стройматериалы, краски, химпром. 125445 М., Смольная 24Д, 795-0160, ф.-3, degroot@crow-paints.ru Peter de Groot, epifanova@crow-paints.ru Виолетта Епифанова. Sickla Industrivag 6, S-10061 Stockholm, (46408) 7434000, ф.644-3956.

Alfa Laval. Машиностроение. 141070 Моск. обл., Королев, Советская 73, 232-1250, ф.-2573, -90, [www.alfalaval.com](http://www.alfalaval.com), Thierry Sirba, Александр Барсуков. S-22186 Lund, (46) 36-7000, ф.30-6860, Jan-Eric Norel. P.O. Box 617, SE-15127 Sodertalje, (468) 550-29400, ф.-33915. Aleks Jatsoun.

Amber management. Consulting. С.-П., Измайловский пр-т 14, оф.542, т/ф (812) 112-6771, ambergh@overlink.ru

Amercham pharmacia biotech. Equipment and reagents for biological and medical research. С.-П., пр-т Гагарина 1, оф.301, т/ф (812) 329-3618, arpspb-wk@mail.wplus.net, [www.apboitech.com](http://www.apboitech.com), Владимир Константинов.

Amrop. Executives and middle managers search. С.-П., Артиллеристская 1, эт.1, (812) 279-3650, ф.-6478, st\_petersburg@amrop.com, [www.amrop.com](http://www.amrop.com), Екатерина Кимпелайнен. Oxtorget 3, SE-111 57 Stockholm, Lilla Torget 4, S-411 18 Goteborg, (468) 411-2505, ф.-3232, Ulf Assargard, Hans-Eric Werthen.

Arga systems. Plastic crates, containers and pallets. С.-П., Софийская 14, (812) 326-6520, ф.-1, [www.arcasys.com](http://www.arcasys.com), Mikko Antilla. P.O. Box 82, SE-28422 Perstorp, (46435) 377-00, ф.388-08.

Armadillo. Перевозка грузов Freight forwarding. 125422 М., Тимирязевская 1, стр.2, 737-5858, ф.-7289, post@bizpack.ru, [www.bizpack.ru](http://www.bizpack.ru), Сергей Круглов.

Assa AB (ASSA ABLOY Group). Замки, кодовые двери. 117454 М., пр-т Вернадского 78Е, 434-8462, 937-5090, ф.-1, assa@co.ru, Кирилл Трещов.

Assidomaen Packaging. Бумпром. М., Ленинградский пр-т 37/9, оф.305, 937-1107, ф.-8, Moscow@asdo.ru, Алексей Кликов.

Assotiation Norden in St. Petersburg. Consulting, Information support. С.-П., Фонтанка 21, оф.41, (812) 311-4090, ф.314-7153, info@norden.spb.ru, [www.norden.spb.ru](http://www.norden.spb.ru), Дарья Ахутина.

Astra Zeneca. Фармацевтика. 113054 М., Павелецкая пл. 2, стр.1, 799-5699, ф.-8, [www.astrazeneca.com](http://www.astrazeneca.com), Виктория Анашкина.

Atlas Copco. Компрессоры и генераторы, сервисное обслуживание Industrial compressors, turbo expanders, construction and mining equipment. 125015 М., Вятская 27, стр.14, 933-5550, ф.-60, moscow.office@atlascopco.com, [www.atlascopco.ru](http://www.atlascopco.ru), Radoslav Vojnovich, Peter Coppieters, Johan van der Heyde.

Autoliv. Автооборудование. 141980 Моск. обл., Дубна, Ленинградская 27, Александр Комейчук.

Avebe. Starch. С.-П., Дивенская 3, (812) 325-4425, -4217, ф.-6, [www.avebe.com](http://www.avebe.com), elic@mail.wplus.net Элик Дементьев. Norra Grangesbergsgatan 10, SE-21444 Malmo, (4640) 32-4710, Eric Kjellberg.

Avesta Sheffield St. Petersburg. Stainless steel distribution. С.-П., Большой пр-т 103, (812) 119-5115, -2, ф.-4, avestasp@online.ru, [www.avestashfield.com](http://www.avestashfield.com), Леонид Ажеганов. Vasagatan 8-10, Stockholm, (468) 613-3600, Benny Flodin.

Balt post logistiks. Logistics. С.-П. Дунайский пр-т 68, (812) 327-6328, ф.-9, [www.bizpak.com](http://www.bizpak.com), olga@bizpak.spb.ru Christer Olsson. SE-10500 Stockholm, (46705) 368-600, Christer Olsson.

Baltic Beverages Holding. Investment in beer production. С.-П., Мал. Конюшенная 1/3А, оф.41Б, (812) 329-2560, ф.-1, [russia@bhp.spb.ru](http://russia@bhp.spb.ru), Антон Рогачевский. Masugnsvagen 28, P.O. Box 20182, S-16102 Bromma, (468) 799-8435, Christian Ramm-Schmidt.

Baltic tile. Roofing materials, tile. С.-П., 13 линия 14, (812) 327-9818, ф.-7202, btiles@mail.wplus.ru, Ирина Столярова. Svardvagen 23, S-18233 Danderyd, т/ф (468) 622-0203, Sorling Bengt.

Baltika Brewery. Пивоварение Beer and soft drinks production. С.-П., 6 Верхний пер. 3, (812) 329-9100, ф.-48, post@baltika.ru, [www.baltika.ru](http://www.baltika.ru), Теймураз Боллоев. Masugnsvagen 28, S-16102 Bromma, (468) 799-8417, ф.627-9616, Olav Mofjell, Charles Eriksson.

Beant. Стройматериалы. 115230 М., Электролитный пр. 17А, 317-4063, ф.-09, beant-sfs@mail.ru, [www.sfg-beant.ru](http://www.sfg-beant.ru), Александра Макарова.

Beckers. Краски, лаки. 4 Ростовский пер. 1/2, 926-5656,-57,-62, ф.248-0658, beckermt@comail.ru, Евгений Шипилов, Лиана Гончарова.

Bizpak. Перевозки. 125422 М., Тимирязевская 1, 737-5858, ф.-7289, [www.bizpak.ru](http://www.bizpak.ru), kruglov@bizpak.ru Сергей Круглов.

Boliden. Метпром. 119590 М., Мосфильмовская 52/1, оф.52, 935-7110, ф.-7, boliden.moscow@co.ru, [www.boliden.se](http://www.boliden.se).

Bonnier Business Press. Газета "Деловой Петербург". С.-П., 12 Красноармейская 33, (812) 326-9730, ф.-1, ricard@dp.ru Ricard Hoedberg. Torsgatan 21, S-11390 Stockholm, (468) 736-5000, ф.-5613, Ingegard Berndtsson.

**Bostik.** *Construction materials, adhesives.* С.-П., Бол. Разночинная 14, оф.516, т/ф (812) 325-4107, bastik@mail.wplus.net, www.bostik.com, Игорь Васильев. Strandbadsvagen 22 BOX 903, S-25109 Helsingborg, (4642) 195-000, ф.-20, Bjorn Bartstrom.

**Brunswick Warburg.** Брокеры. 113054 М., а/я 60, 113054 М., Космодамианская наб. 52/4, эт.8, 258-5200, ф.-1,-2, www.brunswk.com, bubsw@bubsw.com, Джеффри Каstellла.

**BTI Russia.** *Travel management.* С.-П., Невский пр-т 25, оф.25, (812) 346-7730, ф.-81, info@bti.co.ru, Филипп Лукьяненко. Soder Malarstraud 45, Stockholm, (468) 616-0600.

**Camage.** Лакокрасочное оборудование. 107078 М., Каланчевская 29, т/ф 262-3916, Kjell Strandberg.

**CMA Small Systems.** ПО. 125167 М., Ленинградский пр-т 37А, корп.14, 745-8484, ф.-5, info@sma.ru, www.sma.se, www.ma.ru, Bertil Wahlberg.

**CTC-Trade/Bentone.** Отопительные системы. 125167 М., Ленинградский пр-т 37А, корп.14, 258-0617, ф.-4, ctcrus@sovintel.ru, www.ctc-bentone.ru, К. Шестаков.

**Caretech.** *Distribution of CareTech carephones.* С.-П., Таллинская 63, (812) 118-4748, ф.-9, www.caretech.se, alexander@caretech.se Александр Сачаров. BOX 55575, S-10204 Stockholm, т/ф (468) 648-3000.

**Cedervall & Ritm.** Судостроение и ремонт судов. С.-П., Красногвардейская пл. 2, (812) 224-0814, ф.-2156, cedrit@spb.cityline.ru, cedritm@cedervall.com, www.cedervall.com, Валерий Комлев. P.O. BOX 206 S-42402 Angered (Gothenburg), (4631) 943-650, ф.-273, Ingemar Lundgren.

**Centrako.** *Business centre.* С.-П., Большой пр-т 103, (821) 119-5100, ф.-1, russia\_info@centrako.com, www.centrako.com, Bjorn Bernander. Ulvsundavagen 181, S-16867 Bromma, (468) 98-5018, ф.-08, Bjorn Bernander.

**Danisco - Cultor.** Пищепром *Food industry.* 117071 М., Стасовой 4, оф. 50А, 935-7950, ф.-1, danisco.cultor.moscow@danisco.com, www.daniscocultor.com, Хасиев Хасин Хизирович.

**Danzas.** Транспортные экспедиции. 141400 Моск. обл., Химки, Ленинградская 1, 937-1213, до-6, ф.-20, -1, juha.maatta@df.ru Juha Maatta, danzas@df.ru, Marko Laiveder. 199034 С.-П., 13 Линия 14, (812) 346-7400, ф.-1, danzas5@sovintel.spb.ru, www.danzasasg.com, Juha Maatta. Vastberga Alle 37, S-12686 Stockholm, (468) 744-6500, ф.-6688, Vera Jernberg.

**Design.** Краски Alcro-Beckers. М., Ленинский пр-т, гост. «Южная», оф.302-307, 132-5883, 134-2241, postmaster@beckers-design.ru, www.beckers-design.ru, А. Гайдуков.

**Dolomanov & Partners Law Firm.** Юристы *Legal services.* 101000 М., Покровский б-р 4/17, стр.1, 933-8805, ф.-7, www.dolomanov.ru, Михаил Долومانов, Сергей Кузубин.

**D.S.R./Business Travel.** Турагентство. 103031 М., Петровский пер. 5, корп.15, оф.17, (502) 221-9950, ф.-9551, Pia Johnsson.

**DSV Samson transport St. Petersburg.** *International transport agent.* С.-П., Предпортовая 8, (812) 123-0409, ф.-2111, dsv@dsvsamson.ru, www.dsv.dk, Богдан Навольский. Frihamnen, BOX 27292, Se-10253 Stockholm, (468) 442-8995, ф.-9, Lars Linerudt.

**Duni.** *Wholesale of disposable table setting products.* С.-П., Бол. Самсоньевский пр-т 32, т/ф (812) 542-9859, dunirus@bcltele.com, www.duni.com, Сергей Суханов. BOX 523, S-30180 Halmstad, (4635) 15-0000.

**Dyno Nobel.** Взрывные работы. 117049 М., Шаболовка 2, 937-3656, ф.-7, www.dynoind.com, Boerje Lindell.

**Echo-Shtamp.** *Production of stamps.* С.-П., Проф.Попова 47, оф.727, (812) 235-0705, ф.230-2476, echo@mail.wplus.net, Александр Кузьмин.

**Ecolean.** Упаковка. 119048 М., Усачева 22-1, 725-7715, ф.-7, www.ecolean.com.

**Ecophon.** Акустические подвесные потолки *Importing construction materials.* М., Переведеновский пер. 21, 255-7807, ф.-8, info@ecophon.ru www.ecophone.ru, Walter Schollin, Тамара Русина.

**EF Education.** Иностранные языки. 125047 М., 1 Брестская 15, эт.5, 937-3888, -3, -4, ф.-77, -89, education.russia@ef.com, www.ef.com, jane.sayer@ef.com Jane Sayer-Dgebuadze, Patric Antoni, Татьяна Скоблекова. 196070 С.-П., Победы 10, т/ф (812) 327-9022, efnevsky@tek.ru, www.ef.com, Bernard Shreerer, Katie Butler.

**EFG.** Офисная мебель. 125047 М., 4 Тверская-Ямская 31, эт.3, 251-1606, -1573, ф.937-2842, efgasko@co.ru, www.efg.se, Сергей Дудкин. 198005 С.-П., Фонтанка 132 Z, (812) 327-5671, ф.-84, efg.spb@bcltele.com, www.efg.se, Elena Airas. Trehornavagen 2, Box 1017 Se-57328 Tranas, (46140) 675-00, ф.15050, Ebbe Krook, Par Astrom.

**Electrolux.** Электротехника. М., 129090 Олимпийский 16, 937-2800,-7873,-4, ф.-5513, info@electrolux.msk.ru, www.electrolux.se, irina.valouiva@electrolux.fi Jaakko Kuoppala. 197342 С.-П., Выборгская наб. 61, оф.214, (812) 303-9598, ф.-9, alexey.braverman@electrolux.fi Алексей Браверман. Stockholm, Luxbacken 1, Lilla Essingen, (468) 738-6000, ф.-7099, Ilpo Helander.

**Elektroskandia.** *Electrical material, components and ventilation equipment.* С.-П., пр-т Шаумяна 4, (821) 325-2040, ф.-39, office@elektroskandia.ru, Антон Радудсон. Norra Malmvagen 141, S-19183 Sollentuna, (468) 92-3500, ф.-3804, Ulf Gundemark.

**Elof Hansson Trade.** *Paper export/import.* С.-П., Лермонтовский пр-т 44, (812) 259-4648, -55, -9, ф.-6793, office@elofhansson.spb.ru, Roy Welmont. Forsta Langgaatn 17, S-41380 Goteborg, (4631) 85-6000, ф.-6217, Christin Ekenved.

**Eniro (Yellow Pages Moscow).** Телекоммуникационные услуги *Communication services.* 103009 М., Тверская 16/2, стр.1, 799-5555, -44, 933-0133, ф.-0, 799-5509, info@yp.ru, www.yellowpages.ru, Sven-Uwe Ernst, Елена Фитина.

**Ericsson Corporation.** Телекоммуникационное оборудование. 125083 М., 8 Марта 12, 247-6211, ф.-2, www.ericsson.se, Eddie Ahman, Мария Захарова, Екатерина Алпатова. Teleforvagen 30, S-12625 Stockholm, (468) 719-0000, Eddie Ahman.

**ESAB.** Лесоборочные машины. 119048 М., Усачева 33/2, корп.6, эт.3, 937-9820, -1, -9581, -2, ф.-0, esab.mow@mail@sitek.ru, www.esab.se, Gunnar Backman. 197101 С.-П., Дивенская 3, (812) 325-6688, ф.-5, esab@mail.wplus.net, www.esab.com, Gunnar Backman. 198096 С.-П., Корабельная 6, (812) 184-9643, ф.-2067, esabspb@spb.cityline.ru, www.esab.com, Bo Lindberg. Herculesgatan 72 BOX 8004, S-40277 Goteborg, (4631) 509-000, Gunnar Backman, Bo Lindberg.

**Evrostroy.** Строительство *All kind of construction and design works.* С.-П., Се-ребристый б-р 38А, (812) 301-8721, -2, ф.-8587, Tore Ahlen. Box 2106, S-19102 Sollentuna, (488-594) 780-58, ф.-6, Tore Ahlen, Lars Ake Marklund (Sweden), Bo Johansson (St Petersburg).

**Flagpoles.** Продажа, проектирование и строительство коттеджей из Швеции *Trade of flagpoles, flags and wathes.* 127550 М., Дмитровское ш. 27-1, т/ф 977-4447, flagpoles@mtu-net.ru, Влад Калкаев.

**Flir Systems.** Термосистемы. 129085 М., пр. Ольминского 3А, оф.830, 282-1393, -5109, ф.216-6614, postmaster@pergam.ru, www.fir.com, Алексей Климов.

**Flygt.** Инженерная экология. 107066 М., Новорязанская 17, оф.313, 262-4608, 784-6291, -5, -6, ф.-7, 263-2675, flygt.mos@cityline.ru, www.pump.ru, Сергей Березин.

**Folkuniversitetet - St. Petersburg branch.** *Adult education, social projects.* С.-П., Невский пр-т 1, оф.311, (812) 320-4841, ф.312-3887, info.spb@folkuni.spb.ru, www.folkuniversitetet.se, Ali Rashidi. Portalgatan 2A, 1tr, Box 386, S-75106 Uppsala, (4618) 68-0000, ф.-50, Stina Niklasson.

**Frico.** Обогрев. оборудование. 109180 М., 1 Голутвинский пер. 3/5, стр.1, 238-6320, frico@org.ru, www.frico.se, Михаил Ганушкин.

**Frigoscandia Equipment.** Пищемаш. 103473 М., 3 Самотечный пер. 11, эт.6, 288-9963, -9666, ф.974-2133, Марина Игоревна Кулищева.

**Futura information technologies.** *Websolutions, IT.* С.-П., Серпуховская 10, (812) 326-1795, ф.-61, info@st-petersburg.co, www.futurainfotech.com, Martin Jagerhorn. Via Agatan 16, S-75309 Uppsala, (4618) 15-2900, ф.-1, Hans Goran Tagstrom.

**Gambro.** Медоборудование. М., Кульнева 3, 937-5380, ф.-3, gambromedical@gambro-hospital.ru, www.gambro-hospital.ru, Пьер Перез, Ernest Tarantishvili.

**Gasell Profil.** Стройматериалы. 121019 М., Волхонка 9, корп.4, 298-2777, -2620, -19, ф.-3038, gasells@cea.ru, www.gasells.ru, Ольга Мясникова.

**Gema-Peter.** SAAB *Automobil technical center in Russia.* С.-П., Воздвиженка 20А, (812) 325-1894, ф.-5.

**Gustavsberg.** Сантехника. 123423 М., Карамышевская наб. 37, 946-2844, ф.-34, info@gustavsberg.ru, www.gustavsberg.com, Андрей Свищев. 198103 С.-П., Лермонтовский пр-т 44, (812) 259-4660, ф.251-6677, gustav@mail.wplus.net.

**Hallway.** *Consulting.* С.-П., Серпуховская 10, (812) 326-1709, info@hallway.se, www.hallway.se, Mats Friberg.

**HL Display.** *POS materials.* 107082 Переведеновский пер. 21, т/ф 797-3086, display@dataforce.net, www.hl-display.com, Жильвинас Петраускас.

Husqvarna Forest and Garden. Продажа бензоинструмента. 141400 Моск. обл., Химки, Московская 21, 572-6707, 797-2673, ф.-2, root@husqvarna.msk.ru, www.husqvarna.se, Юрий Санников. 195220 С.-П., Гражданский пр-т 11, (812) 534-9455, ф.-2595, www.husquarna.ru, sasha@husquarna.spb.su Александр Пахнин. S-56182 Nuskvärna, Drottninggatan, (4636) 14-6336, ф.-6075, Nore Mattson.

Hoganas. Металлургия *Metallurgy, tool making*. С.-П., Гражданский пр-т 105-1, оф.404, (812) 934-5934, ф.531-1232, atelnov@comset.net, www.hoganas.com, Claes Lindqvist. S-26383 Hoganas, (4642) 33-8000, -8369, ф.-8150, Sonata Johansson.

IDO bathrum. Сантехника *Sanitary porcelain, bathrum equipment*. 121002 М., Глазовский пер. (Луначарского) 7, оф.13-14, 16, 203-1511, -02, -60, ф.230-2584, Марина Клименко.

IFAB Techno. *Beverage, water, oil, paint*. С.-П., Ленинский пр-т 151, (812) 295-9969, ф.290-4486, ifab@ifab.spb.ru, www.ifab.se, Anders Mattson. Hangarvagen 9, S-42337 Torslanda, (4631) 92-2070, ф.-2332, Ivan Mattsson.

IFO Sanitar. *Kitchen and sanitary equipment*. С.-П., Ленинский пр-т 160, оф.407, т/ф (812) 290-4996, Кирилл Саенков.

ИКЕА. Мебель для дома *Home Furnishing, purchasing and production*. 141400 Моск. обл., Химки, Ленинградское ш. 1, эт.3, 737-5301, ф.-24, www.ikea.ru, Lennart Dahlgren, Gerhard Eggert.

IMI (TA Hydronics). Оборудование для обогрева, вентиляции *Equipment for water supply, heating, ventilation, air-conditioning*. 121351 М., Коцюбинского 4, т/ф 443-5275, info@imi-international.ru, www.imi-international.ru, Эдуард Мирский, Наталья Спирина.

Indutek. *Sales*. С.-П., Цветочная 16, оф.4, (812) 326-9500, ф.-1, indutek@online.ru, Markku Leminen. Raseborgsgatan 9, SE-16406 Kista, (468) 703-0200, ф.752-7939, Gunnar Tinberg.

Intmedia. Презентационное оборудование. 113162 М., Мытная 50, 926-4965.

Isaberg Rapid. Инструменты, канцелярия. 107564 М., Миллионная 3/5, т/ф 160-7179, www.rapid.ru, mdivin@aha.ru Михаил Дивин.

JGB Consulting / JGB Development. *Property management / Construction*. С.-П., Серпуховская 10, (812) 326-1751, ф.-27, www.jgb-house.com, Blomgren@jgb-house.com Goran Blomgren, Conny Jonson. Hjalmsstavagen 2A, S-18641 Vallentuna, (4685) 143-0495, ф.117-5757, Goran Blomgren.

Kaehrs Group. *Building materials, parquet floors*. 107082 М., Переведеновский пер. 21, т/ф 797-3085, Johan Nyqvist.

Kalmar. Погрузчики контейнеров. 123610 М., Краснопресненская наб. 12, оф.1807, 258-1601, ф.967-0779, www.kalmarind.se, Hans Elisson, Лариса Новичихина.

Katerina Hotel. Гостиница. 113114 М., Шлюзовая наб. 6, стр.1, 795-2444, ф.-3, Татьяна Гостенина.

Kingston trading (Karlichamn). *Vegetable oils & fats for the food industry*. С.-П., Измайловский пр-т 9/2, эт.2, (812) 251-5905, -2723, ф.325-6124.

Kinnarps. Офисная мебель. 129090 М., пр-т Мира 5, корп.4, оф.316, 785-5322, -3, ф.-4, www.kinnarps.se, Александр Смирнов. 190031 С.-П., Казанская 44, оф. Б-36, (812) 219-9294, ф.-9788, kinnarps@spb.cityline.ru, www.kinnarps.com, Mauri Heinonen. SE-52188 Kinnarp, (46515) 380-00, ф.337-01.

Kockum Sonics. ПО *Software development*. С.-П., Обводный канал 14, т/ф (812) 567-7004, Loadrite@sonics.ru, www.kockumsonics.com, Валерий Лавров. Vox 1035 Industrigatan 39, S-21210 Malmo, (4640) 671-8800, Karina Linner.

Kominox. Нержав. сталь, метизделия. 119121 М., 4 Ростовский пер. 1/2, 937-3585, ф.-6, kominox@kominox.com, www.kominox.com, Андерс Нильсон.

Lemo concern. *Export of round wood*. С.-П., Возрождения 4, оф.701, (812) 303-9280, ф.-1, www.lemo.ru, andrey@lemo.ru Андрей Бенин. SE-13223 Saltsjö Boo, Vox 120 Stockholm, (468) 448-9590, ф.-1, Hans.Persson@LemoAgency.se Hans Persson.

Lexel Electromaterialy. *Electrical accessories*. С.-П., Софийская 14, (821) 326-6515, ф.-18, mail@lxe.com, www.lexel.spb.ru, olga.tomilova@lxe.com, Дмитрий Козлов. Gavlegatan 22 P.O. Vox 6297, SE-10235 Stockholm, (468) 729-0821, Lars Henricsson.

Liden & Denz - Lingua Consult. Языковая школа *Language school*. С.-П., Транспортный пер. 11, (812) 325-2241, ф.-1284, lidenz@lidenz.ru, www.lidenz.ru, Walter Denz.

Lund. Оборудование для термотерапии. *Medical equipment (urology)*. 123182 М., Живописная 46, 190-9393, -9044, ф.193-0589, Алексей Лягский.

Luki. Медстерилизаторы. 117312 М., Губкина 14, оф.64, 124-8337, ф.938-2257, info@luki.ru, www.luki.ru, Michael Larsson.

Lyckeby Krahmal. Пищевые добавки. 107082 М., Переведеновский пер. 21, т/ф 797-3088, lyckeby.krahmal@mtu-net.ru, www.food.lyckeby.com, Юрий Соколов.

Mannheimer Swartling. *Legal services*. С.-П., Мал. Конюшенная 1/3A, (812) 329-2505, ф.-7, msastp@mail.wplus.net, Sven Lexner. Norrmalmstorg 4, S-11187 Stockholm, (468) 613-5500, ф.-1, Sven Lexner.

Medata. Медтехника. 123022 М., Столярный пер. 3, 956-1738, ф.-9, medata-rus@mtu-net.ru, Владимир Юр. Рибозов.

Mercuri. Консалтинг, тренинг. 117312 М., Губкина 14, оф.71, 938-2804, ф.-15, mercury@megetraining.ru, www.megetraining.ru, Сергей Берсенева.

Metso panelboard. Бумпром. 103001 М., Мамоновский пер. 6, оф.7, 209-2836, ф.956-3348, www.valmet.com, boris.beg@valmet.com Борис Бер.

MHC. Дорожная техника. 113093 М., 1 Щипковский пер. 1, оф.201, 974-1962, -3, 956-1296, ф.-7, www.bt-industries.com, Инна Камнева. 198035 С.-П., Межевой канал 5, (812) 251-0839, ф.-1219, mhs@mhs-bt.spb.ru, Михаил Пивоваров. 05 Ostergotlands Lan 86 Mjölby Kommun, (46142) 86-000, ф.-621, Maria Back, Sara Wolving.

Modo Paper. Бумпром. 103031 М., Бол. Кисельный пер. 1/18, 921-4006, -3994, -4218, ф.-0960, www.modopaper.ru, svyatoslav.botcharob@modopaper.ru Святослав Бочаров. 190031, С.-П., Казанская 36, оф.705, (812) 219-6797, ф.312-7993, modospb@mail.wplus.net, www.modopaper.ru, Павел Носиков. (468) 612-4036, ф.-8100, Svante Lindblad.

Multi wood. Переработка дерева *Wood processing*. С.-П., Московский пр-т 2/6, оф.45, britt@peterlink.ru, Андрей Шульц. Vox 192, S-10123 Stockholm, т/ф (46152) 425-04, Gustav Wilhelm Horn.

NCC. Строительство. 129090 М., Гиляровского 4, под. 2, 207-8209, -4203, -4772, -40, ф.208-6303, www.ncc.se, Александр Мурадян, Екатерина Захаренко. 191123 С.-П., Шпалерная 36, (812) 329-5724, ф.-93, igl-ncc@peterlink.ru, Michael Miller. (812) 279-9329, -2, ф.-3, www.ncc.fi, natalia.alexeeva@ncc.fi Александр Мурадян. S-17080 Solna, (468) 655-2000, ф.624-0014, Nils-Eric Blomstrom.

Nefab supply. *Plywood packaging*. С.-П., Ленинский пр-т 160, оф.402, (812) 118-4568, ф.-9, ф.324-4967, nsupply@vmb-service.ru, www.nefab.se, Юрий Алеевский. Nordgrens vag 5, SE-82292 Alfta, (46271) 590-00, ф.-50, Jorgen Petherson.

Neska. Продовольствие. 117911 М., Ленинский пр-т 49, 135-4483, -4391, ф.-7322, Алексей Аксенов.

Nevsky Melody. *Public catering*. С.-П., Свердловская наб. 62, (812) 227-1596, ф.222-5180, melody@mail.wplus.net, www.nevskymel.spb.ru, Александр Груздев. Repparvagen 21, S-12356 Farsta, Stockholm.

Night Flight. Ночной клуб и ресторан. 103009 М., Тверская 17, 229-4165, -3663, -1598, ф.-2480, nightf@aha.ru, www.nightflight.ru, Кристиан Яреборг.

Norex Scandinavia Actiebulag. С.-П., Дивенская 3, (812) 325-2961, ф.-2, Ирина Опарина.

Nordea. Банк *Banking*. 103062 М., Чаплыгина 20, стр.7, 721-1646, ф.-7, www.nordea.com, Annemari Kuhmonen.

North-West GSM. *GSM operator*. С.-П., 7 Линия 44А, (812) 329-4747, ф.-8, postmaster@nwgsm.com, www.nwgsm.com, Игорь Никодимов.

Oriflame. Косметика. 119048 М., Усачева 35, 926-5353, 246-8686, ф.-5143, www.oriflame.ru, Magnus Braennstroem, Debora Kolomeits. 197022 С.-П., наб. Карповки 19, оф.1, (812) 327-5161, ф.346-3806, spboffice@oriflame.spb.ru.

Parket-Hall. *Bonakeri*. М., Бориса Галушкина 17, 777-5559, 187-0000, -8918, ф.-8420, Мария Кочетова.

Passer Trading. ПО. 127543 М., Корнейчука 40А, 405-0050, -2036, ф.-5000, Дмитрий Пашков.

Perstorp. Химпром. 103062 М., Чаплыгина 20, стр.7, оф.2, 937-3673, -4, ф.-5, www.pergo.com, anna.yevdokimova@perstorp.com Анна Евдокина. 192236 С.-П., Софийская 14, (812) 326-6520, ф.-1, Markku Forstrom.

Pervomayskaya Jarja / Kurt Kellerman. Легпром. С.-П., 10 Красноармейская 22, (812) 326-5047, ф.-90, Галина Синцова.

Petro-control. Heating boilers, automatic operate heating. С.-П., Кораблестроителей 18/9, т/ф (812) 320-6634, petro-control@writeme.com, Edward Meteroff. Bergsvagen 8, 47232 Svanesund, (46304) 445-38, ф.459-38, Thor Carlsson.

Petroprimus. LPG appliances. С.-П., Кантемировская 7, т/ф (812) 327-4418, Primus@mail.wplus.net, Юрий Мужников. P.O. Box 1366, SE-17126 Solna, (468) 629-2200, ф.-66, Frederic Holmberg, Rune Ohlen.

Petroscan. Service & Sales of trucks & busses. С.-П., Софийская 6, (821) 327-2700, ф.-0723, mail@petrosca.ru, P.G. Nilsson. S-15187 Sodertalje, (468-553) 81-000, Ozcan Barmoro.

Pharmacia. 113035 М., Бол. Ордынка 21, стр.2, 737-3400, ф.-1, www.pharmacia.ru, Manfred Hollstein.

Picon. Consultancy, security systems. С.-П., Бол. Морская 31А, а/я 552, (812) 325-7232, ф.312-4702, Zablotki@picon.spb.ru, Михаил Александр Евсеев. Blabarsvagen 22, S-18164 Lidingo, Stockholm, (468) 76-2890, ф.-2130, Владимир Пинчук.

Planeta Fitness. Спорт. тренажеры. 119590 М., Минская 1А, оф.53, planeta@fitness.ru, Irina Kragh-Thimgren.

PLM. Упаковка. М., Бережковская наб. 2, эт.8, оф.812, 941-8911, ф.-2, plmmos@dol.ru, David Coates, Оксана Денисова.

Purak. Water treatment in the pulp & paper industry. С.-П., пр-т Ленина 26, оф.45, т/ф (812) 685-4610, www.pirac.net, sa@aport2000.ru, Светлана Аминева.

Presona. Бумпром. М., Переведеновский пер. 21, т/ф 797-3084, Heinz Mikolash.

Restaurant Scandinavia. Ресторан. 103009 М., Мал. Палашевский пер. 7, (Тверская 19), 200-4986, ф.-3566, scandi@aha.ru, Дэниел Йохонсен, Карл Ларссон.

Roof Inter. Стройматериалы. 107113 М., Сокольнический вал 37/10, 268-6196, ф.264-8167, Михаил Илларионов.

Rosengrens. Охранные системы. 125422 М., В. Вишневого 14, 937-4647, ф.-8, europeum@ropnet.ru, www.rosengrens.com, Петр Шулик.

Russian partner. Аудит и консалтинг Audit & consulting. С.-П., Московский пр-т 2/6, оф.2, (812) 113-4326, ф.-31, britt@peterlink.ru, www.armand.spb.ru, Андрей К. Шульц. Smaragdsvagen 1 В, S-96146 Boden, (46921) 654-60, ф.-06, Torgny Sundstrom.

Russkie prostori. Meetings, conferences, destination management. С.-П., пл. Труда 4, оф.32, (812) 315-4505, ф.312-3608, office@russkie-prostori.ru, www.russkie-prostori.ru, Ola Kastensson.

Russian Union Leasing. Leasing. С.-П., пл. Конституции, (812) 118-4656, -3, ф.-7, inrol@spb.cityline.ru, www.eup.se, Mart Grunvald. S-10640 Stockholm, (468) 763-8130, ф.-8585, Gunilla Wikman.

Saab (LLC General Motors). Автопром. 121019 М., Гоголевский б-р 11, 777-6899, -6906, ф.-5, -6895, www.gmrussia.ru, jenny.larsson@gmrussia.ru Jenny Larsson.

Sadkora. Лесопереработка, нефть. 125167 М., Ленинский пр-т 37А, оф.113, 912-0629, т/ф 332-6544, Юрий Архипцев.

Sandvik-MKTS. Пр-во твердосплавной продукции. 127018 М., Полковая 13, 956-5080, 289-8566, ф.-7124, -6186, Игорь Владимиров. SE-81181 Sandviken.

SAS. Авиаперевозки. 103031 М., Кузнецкий мост 3, 925-4747, ф.924-6147, sas@co.ru, www.scandinavian.net, Marek Pedersen, Анатолий Ефремов. 191025 С.-П., Невский пр-т 57, (812) 325-3255, ф.-6, www.scandinavian.net, albert.henschel@sas.se Albert Henschel. SE-19587 Stockholm, (468) 797-0000, ф.(812) 325-3256, Albert Henschel.

SCA Hygiene Products. Гигиеническая продукция Sales, distribution & manufacturing of hygiene products. 119048 М., Усачева 22, под.1, 725-7720, 967-3367, ф.-8, www.sca.se, Тимофей Соколенко, Максим Барков, Ирина Гутникова.

Scala. Консалтинг. 125445 М., Смольная 24Д, 799-5666, ф.-5, marketing@scala.ru, www.scala.ru, Андрей Шабанов. 190000 С.-П., Мойка 58А, оф.701, (812) 118-3639, ф.-8, contact@scala.ru, www.scala.ru.

Scania Russia. Продажа новых и подержанных грузовиков и автобусов фирмы SCANIA. 143040 Моск. обл., Одинцовский р-н, пос. Голицыно, Минское ш. 43, 787-5000, ф.-5002. 196084 С.-П., Либотинский пр-т 8, (812) 326-5727, ф.327-0723, Garan Carlander. S-64181 Katrineholm, (46-150) 58-500, ф.-629, Gunnar Voman.

SCC & Engeneering. Design, project management. С.-П., Фучика 4, т/ф (812) 105-2065, oda@scck.spb.ru, Игорь Гороховцев. P.O. Box 4205, S-10265 Stockholm, (468) 615-6000, ф.702-1912, Ulf Weidling.

Schenker-Btl. Перевозки, хранение. 113403 М., Западное Бирюлево, 31 км МКАД, влад.12, info@moscow.schenker-btl.ru, www.schenker-btl.ru, Михаил Данишевский. 191028 С.-П., Моховая 23, оф.10, (812) 273-6750, ф.-5945, www.dsr\_russia.com, mikhail.smolkin@shrenker.btl.se Михаил Смолкин. Falkenbergsgatan 3, S-41297 Gothenburg, (4631) 83-4000.

Senab project. Интерьер, дизайн. 103009 М., Козицкий пер. 1А, корп.2, 209-0055, -0138, -3836, ф.-3607, www.senablif.se, Дмитрий Прокофьев.

Sheda Medica. Медоборудование. 103051 М., Бол. Каретный пер. 7/1, 299-9366, ф.-8101, Оксана Капралова.

SISU Moscow. Техн. консалтинг. М., sisu@cnt.ru, www.sisugroup.com, Gerardo Hernandez.

Skandinaviska Enskilda Banken. Банк Banking and finance. 103045 М., Трубая 12, эт.3, 795-0658, ф.-9, www.seb.se, Илья Малый.

Skanska East Europe. Строительство. 123022 М., Бол. Трехгорный пер. 3, корп.1, 252-3005, ф.255-1303, moscow.office@skanska.fi, www.easteurope.skanska.com, Наталья Бразгунова, Тарю Korkka, Тимо Viljamaa. 193144 С.-П., 8 Советская 31, (812) 320-0032, ф.312-8610, St.Petersburg. Office@skanska.fi, www.skanska.ru, Arttu Seppanen. 190031 С.-П., Казанская 44, оф.Д 56, (812) 326-1800, ф.-1, dev.peterburg@skanska.fi, www.skanska.ru, Risto Koppeli. Rasundavagen 2, Se-16983 Stockholm, (468) 504-3500, ф.755-1396, Mats Wappling. Paciuksenkatu 25, Fi-00270 Helsinki, Finland, (358) 961-5221, ф.-2, Martti Rautee.

SKF. Подшипники. 121069 М., Поварская 23, корп.2, 290-5510, -5960, ф.-8734, skf.moscow@skf.com, www.skf.com, Анатолий Усов. 196084 С.-П., Парковая 3, (812) 327-0134, -6, ф.-5, skfspb@bcltele.com, www.skf.com, Владислав Лебедев. Hornsgatan 1, SE 415-50 Gothenfurg, (4631) 337-1000, ф.-2832, Asa Backevik.

Sky Line Business Auto Center. Автопром Saab, Nissan, Skoda. С.-П., Возрождения 20А, (812) 324-1787, ф.-8, avm@skyline.spb.ru, www.skyline.spb.ru, Андрей Титов.

Soctrade. Хим. измер. оборудование. 117097 М., Ленинский пр-т 31, корп.2, оф.96, 954-1303, ф.-1279, soctrade@online.com, Sven-Olof Carlsson, Евгений Новиков.

SLG Thomas International St. Petersburg. Консалтинг Consulting. С.-П., Измайловский пр-т 14, оф.544, т/ф (812) 112-6543, russia@slgint.com, www.slgint.com, www.slghomasint.ru, Bo Jan Olof Ottenback. Finnbodavagen 29, SE-13131 Nacka, (468) 702-0010, ф.643-7985, Per Anders Falck.

Solana St. Petersburg. Solariums, saunas, gym equipment. С.-П., Некрасова 11, (812) 273-7310, -0759, ф.-5158, solana@neva.spb.ru, Goran Wahlen.

Sovplym. Вентиляционное оборудование Ventilation equipment. С.-П., ш. Революции 102-2, (812) 527-4862, ф.227-2610, zao@sovplym.com, www.sovplym.com, Александр Ханин. Foreningsgatan 37, S-21152 Malmo, (4640) 30-3130, ф.-40, Gunnar Lindestrom.

SPM Instrument. Измерит. приборы. М., spm.mos@cityline.ru, www.spminstrument, Борис Эдемский.

Standard radio communications. Радиокommunikации. 107140 М., Гаврикова 2/38, 264-1289, -90, ф.-7310, Игорь Осокин.

Stena Metall. Лом черных металлов Basic iron, steel, ferro-alloys. 101100 М., Бол. Златоустинский пер. 3А, оф.56, 928-3866, 956-3472, ф.-1, vladimir@stena.aha.ru Владимир Вашурин.

Stensviken. Строительство. 103104 М., Мал. Бронная 16, оф.1, т/ф 202-6872, Goeran Fobergsater.

Stockholm School of economics in St. Petersburg. Education, trainings, research. С.-П., Невский пр-т 1, оф.311, (812) 311-3044, ф.325-7228, office@sseru.org, www.sseru.org, Людмила Мургулец. Stora Enso, Box 161000, S-10322 Stockholm Vastra Tradgardsgatan 15, (468) 613-6600.

Stora Enso. Бумага и картон. 109180 М., 1 Голутвинский пер. 3/1, эт.6, 935-7660, ф.-59, sergei.gusev@storaenso.com Сергей Гусев. 198103 С.-П., Лермонтовский пр-т 44, оф.49, (812) 113-0145, ф.-6, St.petersburg@storaenso.com, www.storaenso.com, Геннадий Машинцев.

Stralfors. Специальная полиграфия. 117859 М., Профсоюзная 23, 960-2200, ф.-1, т/ф 234-0277, stralfors@moscowmail.com, www.stralfors.com.ru, Сергей Малянов.

**STS - Swedish Stomatology.** Стоматология *All types of dental service.* С.-П., пр-т Энгельса 30, т/ф (812) 244-3238, Елена Кощеева. Dalagatan 12, S-79430 Orsa, (46250) 40-175.

**Svedala.** Горнодобывающее оборудование *Equipment for construction and mining industries.* 109052 М., Нижегородская 33, 742-7895, ф.-6, Виктор Гольянов. 192288, С.-П., пр-т Девятого Января 15А, (812) 172-4633, ф.-7389, svedala@spb.cityline.ru, Алексей Лесников, Алексей Копытов. Kapstensgatan 1, S-20311 Malmo, (4640) 24-5800, ф.-96, Peter Kohle.

**Svenska Handelsbanken.** Банк. 121069 М., Хлебный пер. 19А, эт.2, 291-6811, -7, ф.230-6256, Per Lundberg, Наталья Гришаенкова.

**Sverks.** Оптовая компания *Estrella, Marabou, Cloetta.* 117334 М., Ленинский пр-т 49, 135-4023,-8621, ф.-8810, Сергей Черняков.

**SWECO.** Проектирование, водоснабжение, теплоснабжение *Sewage treatment, waste management, energy systems.* 109003 М., Брюсов пер. 8/10, корп.1, оф.83, 229-8995, ф.-4515, harmonisation\_russia@mtu-net.ru, www.sweco.se, Вера Осберг.

**Swedish sewing.** Швейные машины. 141400 Моск. обл., Химки, Московская 21, 572-6766, ф.797-2662, mail@husqvama.ru, www.husqvama.ru, Павел Баранов.

**Swedwood (IKEA).** Мебель *Forestry, transport, furniture.* Тихвин, 1 Микрарайон 34, эт.2, www.swedwood.se, clas.bostrom@memo.ikea.com Clas Bostrom. Langskeppsgatan 8, SE-26271 Angelholm, (46431) 44-2800, ф.-29, Clas Bostrom.

**Swedish Branch.** Office & Industry supply. С.-П., Малый пр-т 30/32, (812) 327-7850, ф.-1, swedish@branch.spb.ru, Ulf Gronlund. Marieholmsvagen 64, S-41502 Gothenburg, (4631) 21-1881, ф.-3360, Martin Lundvall.

**Swep.** Теплообменники для отопления, кондиционирования и горячего водоснабжения *Plate heat exchangers for heating, hot water, ventilation.* 101000 М., Чистопрудный б-р 5, 231-1965, -6, -87, -9, ф.-8, swep.russia@mtu-net.ru, www.swep.ru, Галина Булиженкова.

**TAC.** Оборуд. для обогрева *Control equipment for heating and air handling in buildings.* М., Новоалексеевская 13, стр.1, 937-4088, ф.286-4144, Keijo Nordstroem, Ирина Немова.

**Taldom Profil.** Lindab - дренажные системы. М., 238-5302, ф.-3513, Taldom-profil@postman.ru.

**Tarkett Sommer.** Полы. 125080 М., Сурикова 24, под. 1, 937-7450,-1, ф.-2, Josef Donhauser, Федор Устинов.

**Techsell.** Консалтинг, системные интеграции IP-consalting. 117810 М., Профсоюзная 84/32, 335-9756, ф.330-1568, www.techsell.ru, Валерий Афанасьев, Юрий Бонушкин.

**Telia info media.** Information business support. С.-П., Шпалерная 36, (812) 279-8210, ф.-40, timirus@dux.ru, www.d-inter.ru, Александр Мельников. Gustavslundsv 135, S-16124 Bromma, (468) 704-3500, ф.-3625, Lars Guldstrand.

**Telia international management.** Телекоммуникации *Telecommunications.* 191186 С.-П., Мал. Конюшенная 1/3А, оф.Б-21, (812) 329-2552, ф.-4, www.telia.com, bershev@online.ru Сергей М. Бершев. Telix. Телекоммуникации *Telecommunications.* С.-П., пр-т Просвещения 85, (812) 559-0234, ф.929-8956, telix@telix.ru, www.telix.ru, Сергей Иванов. Marsackagatan 11, SE-12386 Farsta, (468) 713-6455, ф.-3152 John Geary.

**Telia international carriers.** 103045 М., 777-1480, ф.-1, sales.ru@teliacarrier.com, www.telia.com/internationalcarrier, Александр Климов.

**Terra Travel.** Туризм *Tour agency.* С.-П., пл. Ал. Невского 2, под.5, оф.117, 211, (812) 274-2020, -6010, ф.-29, terranet@mail.wplus.net, Елена Щербина. Sjostigen 918162 Liding, (46) 640-7600, Leif Salomonsson, Томму Хагг

**Tetra Pak Plastics.** Упаковка *Packing.* 121099 М., Смоленская пл.3, оф.665, 937-8339, ф.-8200, www.tetrapak.com, Jerome Vonhomme.

**Tetra Pak.** Упаковка *Packing.* 129226 М., Вильгельма Пика 8, 787-8000, ф.-8130, Alfred Zopf. Tomas Kristensson. 141090 Моск. обл., Королев, Советская 73, 787-8000, ф.-1. 193036 С.-П., Жуковского 63, (812) 346-8120, ф.-1, Дмитрий Нестерович.

**Travel house.** Турагентство (деловые поездки) *Travel management.* 119034 М., Волхонка 18/2, эт.3, 916-9898, ф.-28, thouse@travel-house.ru, www.travel-house.ru, Avi Aliman, Екатерина Кирсанова.

**Trelleborg.** Резинотехнические изделия. 117419 М., 2 Рощинский пр. 8, 232-5579, ф.-2264, info@trelleborg.ru, www.trelleborg.com, Юлия Малафиевская.

**US Connect.** International telecom. С.-П., Торжковская 3, оф281А, alex@baksjo.com Alexander Boksjo.

**Vin & Sprit AB (The Absolut Co.).** Алкоголь *Alcohol.* Sjoviksbacken, 19, SE-11797, www.absolutvodka.com, Andreas Berggreen, Janusz Grabowski.

**Volvo Car International.** Автопром *Representative office.* 125445 М., Смольная 24Д, эт.15, 745-9780, ф.-7, www.volvo-cars.ru, www.volvo-cars.com, Benght Karlsson, Михаил Зайцев. SE-40508 Goteborg, (4631) 66-6000, ф.510465.

**Vostok Nafta Investment.** Энергетика. М., 1 Смоленский пер. 5/1, оф.1, 933-5956, ф.-8, www.vostoknafta.com, Seppo Remes, Per Brilioth, Оксана Саламатина.

**Wennergren-Williams Outdoor Media.** Advertising (outdoor media). С.-П., Невский пр-т 65, оф.5, (812) 275-4569, ф.164-1708, MoreGrup\_Spb@atlant.ru, Birger Nilsson. Birger Jarlsgatan 18A P.O. Box 5711, S-11487 Stockholm, (468) 522-40000, ф.-96, Gunnel Rosenqvist.

**Wirsbo Brucks.** PEX-pipes, water & heating. С.-П., Фонтанка 132/3, т/ф (812) 327-5686, wirsbo@bcltele.com, Павел Абрамов. SE-73061 Virsbo, (46233) 380-00, ф.381-02, Sven Ake Singborn.

## СТАТИСТИКА

## Торговля Швеции с Россией и др. государствами СНГ, по данным ЦСБ Швеции

	Стоимость в млн. шв. кр, тек. цены				Январь-апрель		год	месяц	год	месяц
	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2000г.	2001г.	00/99г.	01/00г.	2000г.	2001г.
<b>Армения, экспорт</b> .....	4	2	8	49	15	59	518	297	0,01	0,02
импорт.....	-	0	0	1	0	0	-	318	0	0
сальдо.....	4	2	8	48	15	59	518	297	0,01	0,02
<b>Азербайджан, экспорт</b> .....	31	73	139	184	82	56	33	-31	0,02	0,02
Импорт.....	0	0	0	1	0	0	152	-67	0	0
сальдо.....	31	73	138	183	81	56	33	-31	0,02	0,02
<b>Грузия, экспорт</b> .....	14	30	77	131	2	2	3	71	45	0
Импорт.....	0	0	0	2	1	1	2	490	89	0
сальдо.....	13	29	76	129	1	1	1	291	46	0
<b>Казахстан, экспорт</b> .....	107	148	227	259	63	62	14	-2	0,03	0,02
импорт.....	48	51	69	335	25	88	385	248	0,05	0,04
сальдо.....	59	97	158	-76	38	-26	-371	-250	-0,02	-0,02
<b>Киргизия, экспорт</b> .....	103	38	43	10	1	4	-76	0,02	272	0
импорт.....	-	1	1	1	0	1	161	0,04	42	0
сальдо.....	103	36	42	9	1	3	-237	-0,02	230	0
<b>Молдавия, экспорт</b> .....	10	35	17	76	60	5	352	-91	0,01	0
импорт.....	0	1	1	4	0	1	283	34	0	0
сальдо.....	10	34	16	72	60	5	63	-25	0,01	0
<b>Россия, экспорт</b> .....	6968	6047	4119	5076	1261	2511	23	-91	0,6	1
импорт.....	6939	5265	6853	8116	2992	3066	18	34	1,2	1,4
сальдо.....	29	782	-2735	-3039	-1731	-555	5	-125	-0,6	-0,4
<b>Таджикистан, экспорт</b> .....	0,8	0,8	0,3	0,3	0	0,3	-10	0	0	0
импорт.....	0,3	0	0,1	1,2	1,2	2	71	0	0	0
сальдо.....	0,5	0,8	0,2	-1	-1,2	-1,7	-81	0	0	0
<b>Туркменистан, экспорт</b> .....	2,7	18,4	2,3	8,8	2,1	0,3	276	-84	0	0
импорт.....	0,1	22,5	3,8	0,1	0	0,1	-99	0	0	0
сальдо.....	2,6	-4,1	-1,5	8,7	2,1	0,2	375	-84	0	0
<b>Украина, экспорт</b> .....	878	1 069	803	1094	251	603	36	140	0,14	0,23
импорт.....	61	116	74	64	24	52	-14	121	0,01	0,02
сальдо.....	816	953	729	1 030	227	551	50	19	0,13	0,21
<b>Узбекистан, экспорт</b> .....	113	63	204	86	21	17	-58	-20	0,01	0
импорт.....	3	37	6	5	3	3	-17	25	0	0
сальдо.....	110	27	198	81	18	13	-41	-45	0,01	0
<b>Белоруссия, экспорт</b> .....	142	204	102	139	33	78	37	140	0,02	0,03
импорт.....	47	74	93	116	36	53	24	46	0,02	0,02
сальдо.....	95	130	8	24	-4	25	13	94	0,01	0,01
<b>Все государства СНГ, экспорт</b> .....	8374	7728	5740	7115	1791	3398	24	90	0,9	1,3
импорт.....	7 100	5 569	7 002	8 646	3084	3 269	22	6	1,3	1,5
сальдо.....	1 274	2 159	-1 362	-1 531	-1 293	1 29	2	84	-0,4	-0,2
<b>Всего млрд. шв. крон, экспорт</b> .....	633	675	701	797	255	261	14	3	100	100
импорт.....	501	545	567	667	209	225	18	8	100	100
сальдо.....	132	130	134	129	45	36	-4	-5	0	0

\*) После вступления в 1995 году в ЕС данные об импорте, которые базируются по стране происхождения не учитываются, на основании того, что товары, которые проходят таможенную очистку в другой стране-члене ЕС и затем ввозятся в Швецию, не включаются в статистику.

## Шведский импорт из РФ, в млн. долл.

СМТК, пер 3						Изм. в %		Доля в %	
	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	1999г. 1998г.	2000г. 1999г.	1999г.	2000г.
0,1,22,4 Продтовары, напитки, табак и др.....	9,7	12,6	14,3	15,7	18,9	9	20	2,1	2,1
03 Рыба, рыбообразные и продукты.....	4,9	4,3	8	6,4	6,4	-19	0	0,9	0,7
05 Овощи и фрукты.....	4,4	7,5	5,5	8,9	11	65	23	1,2	1,2
058 - фрукты консерв. и продукты из фруктов.....	2,6	5,6	3,5	7	7,9	98	11	0,9	0,9
2, искл. 22, 3 Сырьё непрод. и топливо.....	429,4	515,9	371,1	561,6	684,7	51	22	75,1	77,4
247 Круглый лес и груботёсанная древесина.....	47,9	66,4	80	137,4	163,1	72	19	18,4	18,4
28 Железная руда и лом черных мет.....	68,5	76,7	61,9	37,9	70,1	-39	85	5,1	7,9
32 Каменный уголь.....	9,2	9,1	5,8	4,8	10	-18	110	0,6	1,1
333 Сырая нефть.....	174	245,6	148,4	209,3	243,3	41	16	28	27,5
тыс. тонн.....	1538	2266	1969	2156	1329	9	-38		
334 Нефтепродукты очищенные.....	126,5	115,1	72,2	168	191,5	133	14	22,5	21,6
тыс. тонн.....	1008	784	711	1284	823	81	-36		
5-9 Готовые изделия и полуфабрикаты.....	208,2	228,2	188,9	170	181,5	-10	7	22,8	20,5
5 Химические продукты.....	106,9	107,4	62,7	75,1	49,2	20	-35	10	5,6
62 Изделия из каучука.....	0,7	1,2	1,4	1,4	2	7	37	0,2	0,2
63 Изделия из древесины (иск. мебель).....	11,6	12,9	14,3	10,9	14,9	-23	37	1,5	1,7
634 - фанера ДВП, ДСП и пр.....	50,1	11,1	12,5	10,3	14,2	-18	38	1,4	1,6
64 Бумага, картон и изделия из них.....	8,1	5,1	5,1	6,2	4,1	-20	-33	0,8	0,5
67 Черные металлы.....	10,3	13,2	16,5	7,6	22,9	-54	200	1	2,6
68 Цветные металлы.....	43,5	64,1	57,7	32,1	49,2	-44	53	4,3	5,6
69,7, 87, 88, 891 Машины, оборудование и транспортные средства.....	12,1	11,6	18,5	20,5	20,1	8	-3	2,7	2,2
69 - изделия из металлов.....	1,9	1,4	1,5	3,3	4,9	106	52	0,4	0,6
71-77- машины и оборудование.....	8,3	7,7	10,5	11,6	9,4	10	-19	1,5	1,1
71 -- энергосиловое оборудование.....	1,3	0,7	1,7	1,5	1,7	-13	12	0,2	0,2
721 - - с/х машины и оборудование.....	0	0	0,3	1,7	1,4	375	-15	0,2	0,2
74 ] - - нагреват. и холод. оборудование, пром.....	0,9	1,2	1,6	2	1,7	23	-11	0,3	0,2
745 2 - - оборудование для наполнения, закрывания бутылок и т.д., запчасти.....	1,5	0,4	0,7	0,8	0	22	-98	0,1	0
746 - - подшипники.....	1	0,2	0,3	0,1	-	-56	-100	0	-
764 - - различное телекомоборудование.....	0,9	2,7	2,6	1,9	0,2	-28	-88	0,3	0
78,79 - транспортные средства.....	1,4	0,9	3,8	4,8	5	27	6	0,6	0,6
87 - научные контр.-изм. аппараты.....	0,4	1,5	2,5	0,4	0,2	-83	-42	0,1	0
82 Мебель, постельные принадлежности.....	4,9	4,3	3,5	3,7	3,9	5	5	0,5	0,4
84 Одежда.....	6,8	5,2	7,1	9,9	11,5	40	15	1,3	1,3
0-9 Итого.....	647,4	756,7	574,3	747,3	885,1	30	18	100	100

## Шведский экспорт в РФ, в млн. долл.

СМТК, пер 3						Изм. в %		Доля в %	
	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	1999г. 1998г.	2000г. 1999г.	1999г.	2000г.
0,1,22,4 Продовольствие, напитки, табак и др.	63,1	90	64	37,9	46,3	-41	22	8,4	8,4
01 Мясо и мясoproductы	4,6	5,3	5,6	3,9	1,4	-29	-63	0,9	0,3
02 Молочные продукты	6,4	10,5	8	4,8	6,9	-40	44	1,4	1,3
03 Рыба, ракообразные и продукты из них	4,4	4,7	1,7	0,9	1,4	-51	22	0,2	0,2
04 Зерно и продукты переработки зерна	7,1	2,7	4,6	4,4	10,7	-6	147	1	1,9
073 Шоколад и изделия, содержащие какао	6,4	3,2	0,8	0,8	0,8	4	-2	0,2	0,1
091 Маргарин и пищевой жир	24,6	54,4	34,9	16,9	15,8	-51	-7	3,8	2,9
2, искл. 22, 3 Сырьё непрод. и топливо	6,9	15,4	8,1	7	7,7	-13	11	1,6	1,4
25 Целлюлоза и макулатура	3,8	10	4,4	3,4	2,8	-22	-18	0,8	0,5
5-9 Готовые изделия и полуфабрикаты	459,4	654,5	587,4	404,3	499,5	-31	24	90	90,2
5 Химические продукты	22,6	30	30,1	29	42,2	-3	45	6,5	7,6
62 Изделия из каучука	11,5	14	7,5	5,7	8,7	-24	53	1,3	1,6
63 Изделия из древесины (иск. мебель)	9,9	156	136	9,2	13,7	-33	49	2	2,5
64 Бумага картон и изделия из них	31,6	31,8	28,7	15,6	25,7	-46	66	3,5	4,7
65 Текстиль, пряжа, ткани, изд. (без одежды)	7	8,5	9,4	11,3	18,3	22	61	2,5	3,3
66 Изделия из нерудн. ископаемых	10,9	7,2	5,2	4	5,2	-23	30	0,9	0,9
67 Черные металлы	7,9	22,2	22,7	20,1	34,5	-11	72	4,5	6,2
69,7, 87, 88, 891 Машины, оборудование и транспортные средства	314,9	470,1	427,5	263,1	293,5	-38	12	58,6	53
69 - изделия из металлов	43	60,4	47,3	17,1	19,2	-64	12	3,8	3,5
71-77- машины и оборудование	152,5	295,7	269,1	181,2	194,1	-33	7	40,3	35,1
71 -- энергосиловое оборудование	3,1	11,6	7,1	7,5	4,5	6	-40	1,7	0,8
721 -- с/х машины и оборудование	5,1	12	7,7	17,3	6,8	124	-61	3,9	1,2
723 -- оборуд. для строит. работ, горнодобычи	7,3	9,5	26,3	10	24,5	-62	144	2,2	4,4
727.2 -- оборуд. для пищевого прома	2,3	4,1	8,2	1,2	1,7	-85	44	0,3	0,3
73 -- металлообработыв. оборудов.	6,3	9,6	4,6	2,8	4,4	-38	53	0,6	0,8
741 -- нагреват. и холод. оборудование, пром.	9,1	9,9	13,4	15,2	8,9	13	-41	3,4	1,6
742,743 -- насосы, центрифуги компрессоры	7,2	14,7	12,5	12	15,3	-4	27	2,7	2,8
744 -- подъемно-транспортное оборуд.	6	9,2	6,4	9,9	7,1	53	-29	2,2	1,3
745.2 -- оборудование для наполнения, закрывания бутылок и т.д.; зап. части	9,3	12	15,7	7,5	7,4	-52	-1	1,7	1,3
75 -- канцеляр. и вычислит. машины	9,7	13,4	11,1	2,9	4,6	-74	58	0,7	0,8
764 -- различное телекомоборудование	51,8	131,8	109,9	55,4	52,9	-50	-5	12,3	9,6
772 -- эл. аппаратура для включения, прерывания и т.д. электротока	3,6	8,6	6,9	4,8	7,1	-31	49	1,1	1,3
773 -- электропровод, кабель и т.п.	1,9	5,6	4,5	4,7	5,8	7	22	1,1	1
78,79- транспортные средства	103,3	99,8	93,7	53,4	57,4	-43	8	11,9	10,4
781.2 -- легковые автомобили	69,2	60,1	43,6	30,2	30,2	-31	0	6,7	5,5
штук	4434	3695	2526	1266	1326	-50	5		
782 -- грузовики, вкл. в разоб. виде	16,2	6,2	10,3	4,1	9,3	-60	127	9	1,7
штук	308	206	200	84	163	-58	94		
783 2 -- дорожные тягачи для полуприцепов	5,6	15	18,6	3,7	4,3	-80	14	0,8	0,8
784 -- запчасти к дор.-транспорт средствам	9,8	15,3	12,8	8,8	9,6	-31	8	2	1,7
792 -- средства возд. транспорта, запчасти	0,7	0,2	6,2	4,8	0,4	-22	-91	1,1	0,1
81 - контрольно-измерит. приборы	13,8	12,5	15	10,5	21,2	-31	103	2,3	3,8
811 Сборн. или готовые к монтажу сооружения	11,3	4,3	1,9	0,7	0	-67	-95	0,1	0
812 Санитарное, водопроводное, отопительное и пр. оборудование	0,9	3,4	4,1	3,2	3,2	-22	-1	0,7	0,6
82 Мебель, постельные принадлежн. матрацы	6	6,2	3,8	4,9	14,2	-29	185	1,1	2,6
84 Одежда	3,8	5,2	5,3	3,9	4,1	-27	6	0,9	0,7
893 Изделия из пластмассы	8,3	15,6	12	8,5	14,2	-29	67	1,9	2,6
896 Произведения искусства, предметы для коллекционирования, антиквар.	0	0	0	11,8	6,8		-43	2,6	1,2
0-9 Итого	529,4	759,9	659,4	449,2	553,5	-32	23	100	100

## Основные шведские экспортные рынки, в млн. долл.

Место 1999г.	Место 2000г.	Страна	2000г.	1999г.	Доля в % 2000г.	2000/99, %
1	1	Германия	9543,2	8448,1	.11	.13
3	2	США	8216,2	7007,9	9,5	.17
2	3	Великобритания	8142,4	7304,5	9,4	.11
4	4	Норвегия	6552,1	5967,4	7,5	.10
6	5	Дания	5014,2	4597	5,8	.0
7	6	Финляндия	4864,1	4293,7	5,6	.13
8	7	Франция	4551,8	4092,7	5,2	.11
5	8	Нидерланды	4311,5	4650,2	.5	-.7
9	9	Бельгия	3676,7	3309,3	4,2	.11
10	10	Италия	3360,3	2839,4	3,9	.18
11	11	Испания	2541,9	2660,5	2,9	-.4
12	12	Япония	2430,3	1831,8	2,8	.33
13	13	Китай	1878,9	1407,5	2,2	.33
14	14	Польша	1444,1	1383	1,7	.4
23	15	Мексика	1079,3	528	1,2	.104
15	16	Турция	1046,1	1106,1	1,2	-.5
16	17	Швейцария	1014,5	1105	1,2	-.8
19	18	Канада	998,9	740,8	1,1	.35
18	19	Австрия	874,4	828,1	1	.6
17	20	Австралия	850,9	903,4	.1	-.6
22	21	Тайвань	684,7	542,3	0,8	.26
20	22	Бразилия	676	714,5	0,8	-.5
26	23	Гонконг	653,1	468,5	0,8	.39
21	24	Греция	618,1	568,8	0,7	.9
32	25	Саудовская Аравия	606,2	318,1	0,7	.91
33	26	Малайзия	603,3	306	0,7	.97
24	27	Ирландия	570,9	513,8	0,7	.11
27	28	Россия	553,5	449,2	0,6	.23
28	29	Сингапур	525,9	427,5	0,6	.23
30	30	Чехия	513	385	0,6	.33
		Всего шведский экспорт	86878,2	76438,9	100	.14

Прим. 1 долл. = 9,17 шв.крон

## Основные шведские экспортные рынки, в млн. долл.

Место 2000г.	Место 2001г.	Страна	2001г.	2000г.	Доля в % 2001г.	2001/00, %
1	1	Германия	2913,9	2867,1	.11	.2
2	2	США	2585,2	2616	9,8	-.1
3	3	Великобритания	2327,2	2361,5	8,8	-.1
4	4	Норвегия	2222,4	1943,8	8,4	.14
5	5	Дания	1672,3	1518,9	6,3	.10
6	6	Финляндия	1517	1468,2	5,7	.3
8	7	Франция	1398,9	1374,8	5,3	.2
7	8	Нидерланды	1397,6	1387,4	5,3	.1
9	9	Бельгия	1234,9	1199,8	4,7	.3
10	10	Италия	980,3	1035,4	3,7	-.5
12	11	Япония	698	678,9	2,6	.3
11	12	Испания	635,4	852,5	2,4	-.25
14	13	Китай	562,4	416,2	2,1	.35
13	14	Польша	421,5	420,9	1,6	.0
15	15	Швейцария	345,4	333,9	1,3	.3
17	16	Канада	304,2	312,8	1,1	-.3
20	17	Мексика	279,2	236,8	1,1	.18
18	18	Австрия	263,6	260,9	1	.1
24	19	Бразилия	263,4	172,9	1	.52
32	20	Россия	254,7	127,9	1	.99
19	21	Австралия	227,1	256	0,9	-.13
23	22	Тайвань	194,6	180	0,7	.8
16	23	Турция	183,8	332,6	0,7	-.45
25	24	Сингапур	169,6	172,5	0,6	-.2
22	25	Ирландия	165,2	183,5	0,6	-.10
31	26	Малайзия	161,1	140,2	0,6	.15
33	27	Эстония	149,5	117,5	0,6	.27
29	28	Чехия	145,6	150	0,5	-.3
21	29	Греция	144,4	192,8	0,5	-.25
28	30	Южная Корея	138,2	151,4	0,5	-.9
		Всего шведский экспорт	26518,2	25847,2	100	.3

Прим. 1 долл. = 9,86 шв.крон, данные за янв.-апр. каждого года

## Внешняя торговля Швеции по группам стран, в млн. долл., в тек. ценах

	Экспорт				Импорт			
	2001г.	2000г.	доля, %	2001/00, %	2001г.	2000г.	доля, %	2001/00, %
Всего	26502,8	25847,2	100	.3	22840,7	21232,9	100	.8
Европа	19076,1	18809,4	.72	.1	18614,1	17352,9	.81	.5
Страны-члены ЕС	14789,6	14874,4	55,8	-.1	14998	14030,9	65,7	.7
в т.ч. страны ЭВС (12)	10790,1	10994	40,7	-.2	11091,8	10468,9	48,8	.6
Прочие страны Европы	4286,5	3935	16,2	.9	3222	3322	15,8	.9
в т.ч. Россия	254,7	127,9	.1	.99	112,1	171,3	.05	-.35
в т.ч. страны-кандидаты (13)	1294,7	1392,3	4,9	-.7	1251	1030,9	5,4	.21
Африка	435,2	390,9	1,6	.11	59,1	56,4	.03	.5
Сев. Африка	238,6	224,3	0,9	.6	11,8	22	.01	-.46
Зап. Африка	32,6	32	0,1	.2	2,2	2,8	0	-.23
Центр., Вост. и Юж. Африка	164	134,6	0,6	.22	45,1	31,6	.02	.43
Америка	3722,8	3616,6	14	.3	1708,9	1687,5	7,5	.1
Северная Америка	2889,6	2928,9	10,9	-.1	1479	1434,4	6,5	.3
Центр. и Юж. Америка	833,3	687,6	3,1	.21	229,9	253,1	1	-.9
Азия	3008,9	2735,9	11,4	.10	2402	2103	10,5	.14
Средний Восток	513,7	508	1,9	.1	358,7	167,7	1,6	.114
Прочие страны Азии	2495,2	2227,9	9,4	.12	2043,3	1935,3	8,9	.6
Океания и прочие страны региона	259,3	294,5	1	-.12	56,6	33	.02	.71

Прим. Использованы данные за янв.-апр. каждого года. 1 долл.=9,86 шв.кроны

## Основные страны-экспортеры в Швецию, в млн. долл.

1999г.	Место 2000г.	Страна	2000г.	1999г.	Доля в % 2000г.	2000/99, %
1	1	Германия	12751,7	11150,9	17,5	14
2	2	Великобритания	6967,8	6468,4	9,6	8
4	3	Норвегия	5976,1	4602,1	8,2	30
3	4	Нидерланды	5524,3	5101,5	7,6	8
5	5	Дания	5489,9	4566,8	7,5	20
7	6	США	4878,6	3625,3	6,7	35
6	7	Франция	4332,3	3910,9	6	11
8	8	Финляндия	4043,8	3487,8	5,6	16
9	9	Бельгия	2667,1	2377,8	3,7	12
10	10	Италия	2347,5	2177,6	3,2	8
11	11	Япония	2157,5	1763,8	3	22
14	12	Ирландия	1302	978,6	1,8	33
15	13	Гонконг	1026,4	882,8	1,4	16
12	14	Испания	1021,7	1084,3	1,4	-6
13	15	Швейцария	972,4	1028,1	1,3	-5
16	16	Китай	969	686,2	1,3	41
17	17	Польша	951,1	678,1	1,3	40
19	18	Эстония	887,5	587,6	1,2	51
18	19	Австрия	715,7	649,1	1	10
20	20	Тайвань	591,2	482,8	0,8	22
21	21	Россия	547,4	473,2	0,8	16
24	22	Южная Корея	420,9	-290,8	0,6	45
22	23	Португалия	412,5	425	0,6	-3
25	24	Чехия	380	290	0,5	31
23	25	Латвия	379,8	354,7	0,5	7
32	26	Малайзия	362	161,7	0,5	124
30	27	Иран	306,8	194,1	0,4	58
28	28	Таиланд	299,8	230,9	0,4	30
31	29	Турция	281	180,6	0,4	56
27	30	Бразилия	271,2	232,4	0,4	17
		Всего шведский импорт	72761,5	61792,5	100	18

Прим. 1 долл. = 9,17 шв.крон

## Основные страны-экспортеры в Швецию, в млн. долл.

2000г.	Место 2001г.	Страна	2001г.	2000г.	Доля в % 2001г.	2001/00, %
1	1	Германия	3966,1	3714,3	17,4	7
2	2	Великобритания	2029,5	2018,2	8,9	1
3	3	Норвегия	1908,8	1787,9	8,3	7
5	4	Дания	1876,7	1543,8	8,2	22
4	5	Нидерланды	1596,6	1656,5	7	-4
6	6	США	1388,2	1357	6,1	2
7	7	Франция	1384,6	1256,9	6,1	10
8	8	Финляндия	1271,3	1200,8	5,6	6
9	9	Бельгия	822	815,1	3,6	1
10	10	Италия	771,6	697,3	3,4	11
11	11	Япония	563	670,5	2,5	-16
18	12	Китай	446,5	235	2	90
12	13	Ирландия	431	404,3	1,9	7
13	14	Испания	381,8	321,2	1,7	19
16	15	Польша	320,3	275,4	1,4	16
14	16	Швейцария	308,5	303,8	1,4	2
15	17	Гонконг	287,4	291,9	1,3	-2
19	18	Австрия	249,7	209,2	1,1	19
17	19	Эстония	230,4	261,4	1	-12
36	20	Иран	223,2	52,9	1	322
22	21	Латвия	200,8	133,1	0,9	51
20	22	Тайвань	180,8	195,6	0,8	-8
23	23	Португалия	131,9	129,3	0,6	2
24	24	Южная Корея	130,2	113,4	0,6	15
31	25	Турция	130,1	60,8	0,6	114
21	26	Россия	112,1	171,3	0,5	-35
26	27	Чехия	111,4	104,3	0,5	7
34	28	Литва	92,8	59,8	0,4	55
28	29	Канада	90,8	77,4	0,4	17
27	30	Таиланд	90,4	100,3	0,4	-10
		Всего шведский импорт	22840,7	21232,9	100	8

Прим. 1 долл. = 9,86 шв.крон, данные за янв.-апр. каждого года

**Экспорт Швеции по основным товарным группам, в млн. долл.**

Наименование товарной группы согласно СМТК	2000г.	1999г.	Доля в % 2000г.	2000/99гг., %
Лесные товары	11531,2	10212,8	13,3	13
Лесоматериалы	2166	2112,5	2,5	3
Целлюлоза	1844,8	1243,3	2,1	48
Бумага	6790,8	6092,4	7,8	11
Минеральное сырьё	7014,9	5923,9	8,1	18
Железная руда	392,3	323,9	0,5	21
Черные металлы	4145,8	3471,9	4,8	19
Прочие металлы	1262,3	1066,6	1,5	18
Химические продукты	8797,7	7950,9	10,1	11
Основные химические элементы и соединения	954,1	828,7	1,1	16
Фармацевтические товары	3935,6	3641,3	4,5	8
Пластмассы в первичных формах	1686,7	1445,5	1,9	17
Минеральное топливо, электроэнергия	2907,4	1795,4	3,3	62
Нефтепродукты	2777,8	1597,1	3,2	74
Машины, оборудование, транспорт, средства, изд. машиностроения	48339,3	42715,3	55,6	13
Изделия из металла	2394,5	2219,4	2,8	-8
Машины и оборудование	12762,1	11661,3	14,7	-9
Электротехнические товары, ЭВМ	20081,1	16760,5	23,1	20
Дорожно-транспортные средства	10067,9	9457	11,6	-6
Легковые автомобили	4302	3917,6	5	10
Грузовые автомобили	1180,2	978,7	1,4	21
Запчасти и принадлежности к ним	3547,9	3763,6	4,1	-6
Прочие транспортные средства	895,2	721,8	1	24
Научные приборы, оптические изделия	2138,4	1895,2	2,5	13
Прочие товары	8287,8	7840,8	9,5	-6
Продовольственные товары	2303,3	2095,5	2,7	10
Текстильные товары, обувь	1597,9	1509,9	1,8	-6
Мебель	1369,4	1254,4	1,6	-0
Вооружение, амуниция	182,3	278,4	0,2	-35
Всего	86878,2	76438,9	100	14

Прим. 1 долл. = 9,17 шв.крон

**Импорт Швеции по основным товарным группам, в млн. долл.**

Наименование товарной группы согласно СМТК	2000г.	1999г.	Доля в % 2000г.	2000/99гг., %
Лесные товары	2477,1	2075	3,4	19
Минеральное сырьё	5634,4	4708,7	7,7	20
Руды и металлолом	683,5	412,9	0,9	66
Черные металлы	2411,9	2143,5	3,3	13
Прочие металлы	1401,3	1109,9	1,9	26
Химические продукты	7990,1	7575,5	11	5
Основные химические элементы и соединения	1899,7	1900,9	2,6	0
Фармацевтические товары	1411,5	1354,3	1,9	4
Пластмассы в первичных формах	1859,9	1601,7	2,6	16
Резина, каучук, резинотехн. изделия	892,4	838,4	1,2	-6
Минеральное топливо, электроэнергия	6614,5	3750,6	9,1	76
Сырая нефть	4302,8	2234	5,9	93
Нефтепродукты	1648,8	1055,3	2,3	56
Машины, оборудование, транспорт, средства, изд. машиностроения	36883,1	31239,9	50,7	18
Изделия из металла	1996,6	1823	2,7	10
Машины и оборудование	8205,3	7370,5	11,4	12
Электротехнические товары, ЭВМ	16098,5	12728,7	22,1	26
Дорожно-транспортные средства	6946,2	6381,6	9,5	-9
Легковые автомобили	3250,9	3306,8	4,5	-2
Запчасти, принадлежн.	2695	2203,5	3,7	22
Прочие транспортные средства	1256,2	938,9	1,7	34
Научные приборы, оптич. изделия	2320,2	1997,3	3,2	16
Прочие товары	13162,5	12442,8	18,1	-6
Продовольственные товары	4597,7	4473,3	6,3	-3
Текстильные товары, обувь	4041,1	3736,6	5,6	-8
Мебель	1063,6	943	1,5	13
Всего	72761,5	61792,5	100	18

### Шведский импорт из России в 2000г.

По стране отгрузки

Код SITC3	Товарная группа	2000г.						1999г.						Прирост, %		По стране происхождения					
		тонн	тыс. шв.кр.	тыс. долл.	тонн	тыс. шв.кр.	тыс. долл.	кол-во	стоимость	тонн	тыс. шв.кр.	тыс. долл.	тонн	тыс. шв.кр.	тыс. долл.	тонн	тыс. шв.кр.	тыс. долл.	кол-во	стоимость	
Всего:		4551155	5020199	547459	4398984	4338786	473150	3,5	15,7	6233625	8115717	885029	6765265	6853374	747369				-7,9	18,4	
0	Продукты питания и живые животные	10011	129115	14080	9179	99821	10886	9,1	29,3	11712	169603	18495	11877	142324	15521				-1,4	19,2	
0	Живые животные	6	150	16	0	0	0	0	0	6	150	16	0	0	0				0	0	
1	Живые животные за исключением группы 03	6	150	16	0	0	0	0	0	6	150	16	0	0	0				0	0	
1	Мясо и пищевые мясные субпродукты	310	9322	1017	23	48	5	1247,8	19320,8	310	9322	1017	23	48	5	1247,8	19320,8				
12	Мясо прочее, пищевые мясные субпродукты, свежие, охлажд. заморож.	310	9322	1017	23	48	5	1247,8	19320,8	310	9322	1017	23	48	5	1247,8	19320,8				
3	Рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные	1403	31081	3389	795	18330	1999	76,5	69,6	2169	59011	6435	2431	59243	6461				-10,8	-0,4	
34	Рыба свежая, охлажденная или замороженная	1382	29576	3225	795	18328	1999	73,8	61,4	1534	32428	3536	1854	36371	3966				-17,3	-10,8	
35	Рыба сушеная, соленая в рассоле, копченая и продукция из нее	0	0	0	0	0	0	0	0	587	24373	2658	496	20378	2222				18,3	19,6	
36	Моллюски и ракообразные свежие, замороженные и т.д.	20	1453	158	0	1	0	0	145200	20	1453	158	0	1	0				0	145200	
37	Прочая рыба, ракообразные, моллюски и другие морепродукты	0	52	6	0	0	0	0	0	27	758	83	82	2494	272				-67,1	-69,6	
4	Хлебные злаки и продукция мукомольно-крупяной промышленности	0	0	0	0	3	0	0	0	0	0	0	0	3	0				0	-100	
48	Продукция мукомольно-крупяной пром-сти, крахмал из плодов, овощей	0	0	0	0	3	0	0	0	0	0	0	0	3	0				0	-100	
5	Овощи и съедобные плоды (фрукты)	8289	88497	9651	8361	81410	8878	-0,9	8,7	9227	101114	11027	8409	82169	8961				9,7	23,1	
54	Овощи свежие, заморож. или консерв. корни, клубни и другие пищевые растит. изделия прочие - свежие или высушенные	23	388	42	0	0	0	0	0	76	2105	230	7	580	63	985,7				262,9	
56	Овощи, корни и клубни, готовые или консервированные прочие	18	1104	120	0	42	5	2528,6	18	1177	128	0	42	5	2702,4						
57	Плоды и орехи (за исключением масличных) свежие или высуш.	2934	26183	2856	2030	17223	1878	44,5	5,2	2958	26223	2860	2030	17250	1881	45,6				5,2	
58	Плоды консервир., продукция из плодов (исключая фруктовые соки)	5313	60820	6632	6330	64144	6995	-16,1	-5,2	6177	71608	7809	6370	64293	7011	-3				11,4	
6	Сахар, кондитерские изделия из сахара, мед натуральный	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	1	0				0	-100	
62	Кондитерские изделия из сахара	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	1	0				0	-100	
7	Кофе, чай, какао, специи	2	63	7	0	29	3	117,2	0	7	1	0	29	3	75,9						
73	Шоколад и другие продукты питания, содержащие какао	2	63	7	0	29	3	117,2	0	7	1	0	29	3	75,9						
8	Корма для животных (за искл. злаков)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1013	830	91				-100	-100	
81	Корма для животных (за искл. хлебных злаков)	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1013	830	91				-100	-100	
9	Разные пищевые продукты	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	1	0				0	-100	
91	Маргарин и прочие кулинарные жиры	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0	1	0				0	-100	
1	Напитки и табак	197	3256	355	95	1539	168	107,4	111,6	202	3366	367	99	1590	173	104				111,7	
11	Напитки	197	3254	355	95	1538	168	107,4	111,6	202	3366	367	99	1589	173	104				111,8	
111	Прочие безалкогольные напитки	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0				0	-100	
112	Алкогoльные напитки	197	3254	355	95	1537	168	107,4	111,7	202	3366	367	99	1588	173	104				112	
2	Сырье (за исключением топлива)	3274220	1930069	210476	2766504	1512455	164935	18,4	27,6	3380570	2199100	239815	2769173	1644931	179382	22,1				33,7	
23	Натуральный и синтетический каучук	210	3285	358	252	2407	262	-36,7	26,0	222	3389	370	296	2680	292	-25				26,5	
232	Синтетический каучук и его отходы	210	3285	358	252	2407	262	-16,7	36,5	222	3389	370	296	2680	292	-25				26,5	
24	Пробка и древесина	3095439	1480018	161398	2676649	1290975	140782	15,6	14,6	3181507	1529049	166745	2659535	1292489	140948	19,6				18,3	
245	Дрова и древесный уголь	42561	10619	1358	42785	736	0,5	57,4	39060	9960	1086	42730	6717	732	8,6	48,3					
246	Деревянная щепа, опилки и их отходы	6482	2541	277	8745	3256	355	-219	-22,07	7540	4539	495	8745	3256	355	-13,8				39,4	
247	Древесина сырая или брус	3032034	1453786	158537	2612300	1262379	137664	16,1	15,2	3118992	1496123	163154	2593792	1260347	137421	20,2				18,7	
248	Древесина обработанная	14359	13074	1426	1200	18593	2028	12	-29,7	35913	18429	2010	14268	22366	2439	11,5				-17,6	
25	Целлюлоза и макулатура	221	1057	115	0	0	0	0	0	801	2560	279	0	0	0				0	0	
251	Целлюлоза и макулатура	221	1057	115	0	0	0	0	0	803	2560	279	0	0	0				0	0	
26	Текстильные волокна и их отходы	14	100	11	14	130	14	0	-23,1	14	100	11	14	130	14	0				-23,1	
269	Износная одежда: ветoшь	14	100	11	14	130	14	0	-23,3	14	100	11	14	130	14	0				-23,1	
27	Минеральные удобрения, минеральные вещества	39587	19562	2133	3466	1435	156	1042,2	1263,2	40116	20496	2235	500	938	102	7923,2				2085,1	
272	Удобрения природные за исключением позиции 562	39341	1960	2079	0	4	0	-100	-100	39341	1960	2079	0	4	0	-100				-100	
273	Камень, песок (формовочная смесь) и гравий	0	130	14	0	89	10	46,1	0	130	14	0	95	10	1	36,8					
277	Естественные абразивы; промышленные алмазы	0	130	14	0	89	10	46,1	0	130	14	0	95	10	1	36,8					
278	Прочие минеральное сырье	246	372	41	3446	1343	14	-92,9	-72,3	775	1306	142	480	839	91	61,5				55,7	
28	Содержащие металл руды, металлические отходы	138744	425480	46399	86110	216728	23634	61,1	96,3	157909	642945	70314	108818	347920	37941	45,1				84,8	
281	Железная руда и концентраты	6124	1730	189	30129	7103	775	-79,7	-75,6	6124	1730	189	30129	7103	775	-79,7				-75,6	
282	Металлолом и отходы	13422	403993	44056	52920	179285	19551	14,3	125,3	147447	567578	61895	72827	279153	30442	102,5				103,3	
287	Руды черных металлов	0	0	0	25	110	12	-100	-100	0	0	0	25	110	12	-100				-100	
288	Руды цветных металлов, прочие отходы металлов	1197	19756	2154	3038	30227	3296	-60,6	-34,6	4336	73635	8030	5836	61552	6712	-25,7				19,6	
29	Необработанные материалы животного и растительного происх.	4	562	61	8	779	85	-50	-27,9	4	562	61	8	779	85	-50				-27,9	
291	Прочие материалы животного происхождения	0	0	0	0	2	0	0	0	0	0	0	2	0	0				0	0	
292	Сырье материалы растительного происхождения	4	562	61	8	777	85	-50	-27,7	4	562	61	8	777	85	-50				-27,7	
3	Топливо минеральное и смазочные материалы	1032377	1518905	165638	1360024	1386588	151209	-24,1	-9,5	2473136	4079834	444911	3624637	3505306	382258	-31,8				-16,4	
32	Уголь, кокс и брикеты	270567	75276	8209	184923	43943	4792	46,3	71,3	320835	92400	10076	184923	43943	4792	73,5				110,3	
321	Уголь	270567	75276	8209	184923	43943	4792	46,3	71,3	320835	92400	10076	184923	43943	4792	73,5				110,3	
33	Нефть, нефтепродукты	761808	1443631	157430	1175099	1342646	146417	-35,2	-7,5	2152298	3987436	434835	3439714	3461364	377466	-37,4				-15,2	
333	Нефть сырая	468301	850249	9272	316604	329537	35936	47,9	158	1329370	2231442	243342	2155888	1919899	209367	-38,3				16,2	
334	Нефтепродукты очищенные	293507	593383	64709	858496	1013106	110480	-65,8	-41,4	822930	1755996	191494	1283827	1541463	168098	-35,9				13,9	

5	Продукция хим. и связанных с ней отраслей промышленности.....	151955	440423	48029	202249	542476	59158	-24,9	-18,8	200429	450646	49144	265698	688713	75105	-24,6	-34,6	
51	Органические химические соединения.....	31644	50426	5499	43343	51574	5624	-27	-2,2	73637	234676	25592	93212	169111	18442	-21	38,8	
511	Углеводороды и производные прочие.....	285	2218	242	259	7946	867	-89	-72,1	35815	171103	38659	43711	136336	12687	-18,1	47,3	
512	Этилы, фенолы и т.д. и их производные.....	30864	43803	4777	156	37884	4131	-24,3	15,6	47420	3476	44340	5171	49102	44340	4835	-29	6,9
513	Карбоновые кислоты и их производные.....	495	4258	464	0	0	0	0	0	10300	1123	333	2309	230	327,6	388,4		
514	Азотные соединения.....	0	0	0	0	138	15	-100	0	0	0	0	135	15	0	-100		
515	Металлоорганические, гетероциклические соединения.....	0	147	16	0	5606	611	-97,4	0	147	16	0	5606	611	0	-97,4		
516	Прочие органические соединения.....	0	0	0	0	0	0	0	0	1637	5706	622	66	585	64	2380,3	875,4	
52	Неорганические химические соединения.....	73935	332745	36286	122529	461471	50324	-39,7	-27,9	75308	134554	14673	123373	464477	50652	-39	-71	
522	Неорганические химические вещества.....	73189	111893	12202	121555	133288	14535	-39,9	-16,1	74593	130626	14245	122511	135348	14760	-39,3	-3,5	
524	Неорганические химические прочие.....	0	0	0	16	3288	559	-100	-100	0	0	0	16	3288	359	-100	-100	
525	Радиоактивные материалы.....	55	217098	23675	77	322095	35125	-28,6	-32,6	0	54	6	77	322129	35129	-100	-100	
53	Дубильные и красящие вещества.....	2424	9171	1000	0	52	6	17536,5	8390	32007	3490	10514	20882	2277	20,2	53,3		
533	Пигменты, краски, лаки и т.д.....	2424	9171	1000	0	52	6	17536,5	8390	32007	3490	10514	20882	2277	20,2	53,3		
54	Товары медицинского назначения и фармацевтическая продукция.....	0	25	3	0	3	0	2400	0	25	3	0	2	0	0	1150		
541	Продукция медицинского назначения (искл. лекарства).....	0	24	3	0	1	0	2300	0	24	3	0	1	0	0	2300		
542	Лекарства вкл. ветеринарные лекарственные препараты.....	0	1	0	0	0	0	0	0	1	0	0	1	0	0	0		
55	Эфирные масла и резиноиды; парфюм, космет. или туалетные средства.....	0	22	2	2	223	24	-100	-90,1	0	6	1	1	119	13	-100	-95	
553	Парфюмерия и косметика.....	0	8	1	1	134	15	-100	-94	0	6	1	1	119	13	-100	-95	
554	Мыло, чистящие и моющие средства.....	0	13	1	1	89	10	-100	-85,4	0	0	0	0	0	0	-100	-100	
56	Удобрения, кроме гр. 27.....	43907	47632	5192	36041	25181	2746	21,8	89,1	42651	46122	5030	37758	26228	2860	13	75,9	
562	Удобрения кроме п. 272.....	43907	47612	5192	36041	25181	2746	21,8	89,1	42651	46122	5030	37758	26228	2860	13	75,9	
57	Полимерные материалы и пластмассы.....	43	342	37	333	3779	412	-87,1	-90,9	440	3174	346	793	7373	804	-44,5	-57	
571	Полиэтилен - сырье.....	4	24	3	285	1381	151	-98,6	-98,3	286	1988	217	451	2473	270	-3676	-19,6	
572	Пенопласт - сырье.....	1	9	1	0	0	0	0	0	80	570	62	0	0	0	0		
573	Полимеры - сырье.....	0	0	0	49	2366	258	-100	-100	0	0	0	52	2604	284	-100	-100	
574	Полиацетат, полиуглерод и пр., необработанны.....	38	309	34	0	0	0	76	616	67	290	2263	247	73,8	72,8			
575	Пластмассы прочие - сырье.....	0	0	0	0	33	4	-100	0	0	0	0	33	4	0	-100	-100	
58	Изделия из полимерных материалов и пластмасс.....	1	80	9	0	101	11	-20,8	3	80	9	0	101	11	0	-20,8		
581	Трубы и шланги из пластмасс.....	0	0	0	0	101	11	-100	0	0	0	0	101	11	0	-100		
582	Пластины и листы из пластмасс.....	1	9	0	0	80	0	0	1	80	9	0	0	0	0	0		
59	Прочие химические продукты.....	0	1	0	0	94	10	-98,9	0	1	0	46	423	46	-100	-99,8		
592	Крахмалы, пшеничная клейковина, клеи.....	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	29	252	27	-100	-100		
593	Взрывчатые вещества и пиротехнические изделия.....	0	1	0	0	80	9	-98,8	0	1	0	0	80	9	-98,8			
598	Продукция химпрома прочая.....	0	0	0	0	14	2	-100	0	0	0	17	91	10	-100	-100		
6	Готовые изделия.....	73661	721268	78655	55613	539168	58797	32,5	33,8	157941	922637	100615	87347	582076	63476	80,8	58,5	
62	Прочие резиновые изделия.....	161	18408	2007	152	13405	1462	5,9	37,3	161	18408	2007	151	13414	1463	6,6	37,2	
621	Полуфабрикаты из каучука.....	36	845	92	55	1249	136	-34,5	-32,3	36	845	92	55	1253	137	-34,5	-32,6	
625	Резиновые шины, камеры для колес.....	3	37	4	4	31	3	-25	19,4	3	37	4	4	31	3	-25	19,4	
629	Изделия каучука прочие.....	322	17525	1911	92	12126	1322	32,6	44,5	122	17525	1911	91	12131	1323	34,1	44,5	
63	Изделия из пробки и дерева.....	25736	97201	10601	17378	65682	7163	48,1	48	33274	13698	14938	24609	100346	10943	35,2	36,5	
634	Фанера и ДСП.....	24914	89993	9814	16676	59591	6498	49,4	51	32435	129629	14336	23908	94128	10265	35,7	37,7	
635	Изделия из дерева прочие.....	822	7217	787	699	6093	664	17,6	18,4	841	7357	802	700	6216	678	20,1	18,4	
64	Бумага, картон и изделия из них.....	3216	22204	2421	5851	38820	4233	-45	-42,8	6619	38021	4146	10185	56728	6186	-35	-33	
641	Бумага и картон.....	2520	17070	1862	5850	38808	4232	-56,9	56	5495	29406	3207	10183	56718	6185	-46	-48,2	
642	Изделия из бумаги и картона.....	696	5135	560	1	12	1	69500	42691,7	1124	8616	940	1	10	1	112300	86060	
65	Текстильная пряжа и прочее.....	518	20485	2234	370	15972	1742	40	28,3	529	21037	2294	378	16161	1762	39,9	30,2	
658	Текстильная пряжа.....	0	0	0	25	210	23	-100	-100	1	5	1	25	210	23	-96	-97,6	
652	Хлопковые ткани.....	75	2386	260	47	277	302	59,6	13,9	75	2385	260	47	2771	302	59,6	-13,9	
654	Ткани прочие.....	52	1874	204	27	1172	128	92,6	59,9	52	1874	204	29	1266	138	79,3	48	
657	Специальные пряжи и ткани.....	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	5	42	5	-100	-100		
658	Текстильные изделия прочие (кроме одежды).....	392	16224	1769	272	11739	1280	44,1	38,2	404	36772	1829	273	11798	1287	48	42,2	
659	Ковры, ковровые покрытия и т.д.....	0	2	0	0	76	8	-97,4	0	2	0	0	70	8	0	-97,1		
66	Прочие неметаллические изделия.....	336	2399	262	201	908	99	67,2	164,2	468	2950	322	399	1516	165	17,3	94,6	
661	Известь, цемент, строительные материалы прочие.....	0	2	0	0	0	0	0	0	2	0	0	0	0	0	0		
662	Глина и жаропрочные конструкционные материалы.....	20	35	4	0	0	0	20	35	4	0	0	0	0	0	0		
663	Прочие минеральные продукты.....	32	13	1	0	35	4	-62,9	12	33	1	0	35	4	0	-62,9		
664	Стекло.....	0	0	0	154	471	51	-100	-899	115	407	44	331	899	98	-65,3	-54,7	
665	Стеклопосуда.....	0	15	2	0	32	3	-53,1	0	40	4	1	77	8	-100	-48,1		
666	Глиняная посуда.....	303	2282	249	46	329	36	558,7	593,6	320	2401	262	66	464	53	384,8	417,5	
667	Жемчуг, драгоценные и полудрагоценные камни.....	0	52	6	0	40	4	0	30	0	52	6	0	40	4	0	30	
67	Черные металлы.....	15234	38992	4252	8397	40387	4404	81,4	-3,5	92024	209576	22855	33305	69972	7631	176,3	199,5	
671	Чугун в чушках, шпигельгайзен и т.д.; ферросплавы.....	8750	21684	2365	6092	34939	3810	43,6	-37,9	42956	101294	33046	31808	65449	7137	35	54,8	
72	Сталь и чугуны в слитках, полуфабрикаты.....	5004	11212	1223	0	0	0	47038	300359	30944	0	0	0	0	0	0		
74	Прокат чугуна и стали с покрытием.....	593	2751	300	0	0	0	593	2753	300	4	23	3	14725	11860,9			
75	Прокат легированной стали.....	0	0	0	0	1	0	-100	0	0	0	0	1	0	0	-100		

76	Сортовые прокаты чугуна и стали, вкл. шпунтовую стенку	799	2970	324	2231	5227	570	-64,2	-43,2	1346	4769	520	1419	4222	460	-5,1	13
678	Провода из чугуна или стали	61	227	25	74	216	24	-17,6	5,1	61	227	25	74	216	24	-17,6	5,1
679	Трубы, стыки и т.д. из железа или стали	26	145	16	0	1	0	14400	27	178	19	1	60	7	2600	196,7	
68	Цветные металлы	27239	480437	52392	22264	336394	36684	22,3	42,8	23181	450783	49159	17248	294377	32102	34,4	53,1
682	Медь	6683	105870	11545	5206	65076	7097	28,4	62,7	6883	308993	11886	5206	65076	7097	32,2	67,5
683	Никель	2012	164543	17944	1855	116118	12663	8,5	41,7	2116	174085	18984	1916	139203	12999	10,4	46
684	Алюминий	10713	147019	16033	8205	93038	10146	30,6	58	30781	148192	16161	8235	93231	10167	31,2	59
685	Свинец	1004	4408	481	0	0	0	1004	4408	481	0	0	0	0	0	0	0
686	Цинк	4521	45866	5002	5166	47989	5233	-12,5	-4,4	0	0	0	0	0	0	0	0
687	Олово	0	0	0	39	803	88	-100	-100	0	0	0	39	803	88	-100,0	-100
689	Прочие неблагородные металлы, используемые в металлургии	2310	12730	1388	1793	13370	1458	28,8	-4,8	2400	15112	1648	1872	16061	1751	28,2	-5,9
69	Прочие изделия из драгоценных металлов	1220	41139	4486	1008	27602	3010	21	49	1680	44876	4894	1072	29565	3224	56,7	51,8
693	Изделия из железа, стали или алюминия	150	1151	126	170	4267	465	-11,8	-73	459	2423	264	170	4267	465	170	-43,2
692	Металлические контейнеры для хранения и транспортировки	745	27423	2991	376	15662	1708	98,1	75,1	747	27490	2998	377	15719	1714	98,3	74,9
693	Провода и кабели, решетки	74	337	37	16	199	22	362,5	69,3	74	337	37	16	199	22	362,5	69,3
694	Гвозди, винты, гайки, болты и пр.	46	309	34	0	6	1	5050	178	1196	130	18	127	14	888,9	841,7	
695	Инструменты и станки	5	932	102	17	3353	366	-70,6	-72,2	6	964	305	18	3402	371	-66,7	-71,7
697	Оборудование для домашнего хозяйства из благородных металлов	4	68	0	0	3	0	2166,7	4	67	7	0	1	1	1	509,1	
699	Изделия из неблагородных металлов прочие	196	10920	1191	429	4314	449	-54,3	165,4	233	12403	3352	473	5839	637	-55	112,4
7	Машины и оборудование, включая транспортное	5370	120845	13178	2117	121263	13224	153,7	-0,3	6189	132024	14397	3192	149980	16356	93,9	-12
71	Энергетическое оборудование	126	13999	1527	172	10492	1144	-26,7	33,4	136	15894	1733	200	14201	1549	-32	11,9
711	Паровые машины, бойлеры и т.д.	0	0	0	0	43	4	-100	0	0	0	0	0	41	4	0	-100
713	Поршневые двигатели и их части	2	583	64	4	485	53	-50	20,2	2	520	57	6	658	72	-66,7	-21
714	Двигатели и моторы неэлектрические	21	7206	786	0	5980	652	20,5	29	9344	997	25	9420	1027	16	-2,9	
716	Вращающиеся электроагрегаты и части	102	2100	229	166	3985	435	-38,6	-47,3	102	2100	229	166	4058	443	-38,6	-48,3
718	Электрогенераторы и их части прочие	4	4113	449	0	1	0	41	6	4134	453	0	21	200	2	9585,7	
72	Машины и оборудование для отраслей промышленности	508	14232	1552	512	15883	1732	-0,8	-10,4	869	18562	2024	757	30778	3356	14,8	-39,7
721	Сельскохозяйственные машины и их части	499	13391	1460	487	12339	1346	2,5	8,5	503	13465	1468	626	15888	1733	-20	-15,3
722	Тракторы	8	404	44	0	0	0	33	454	50	0	0	0	0	0	0	0
723	Строительное оборудование	0	41	4	2	554	60	-100	-92,6	0	41	4	33	604	66	-100	-93,2
724	Оборудование для легкой промышленности	0	7	1	0	638	70	100	98,9	0	7	1	10	10647	1161	-100	-99,9
725	Оборудование для целлюлозно-бумажной промышленности	0	18	7	22	1575	177	-100	98,9	352	4136	455	108	2883	334	225,9	
726	Оборудование для издательского дела	0	0	0	0	6	1	-100	2	62	7	0	6	1	0	933,3	
727	Оборудование для пищевой промышленности	0	0	0	1	302	33	-100	-100	0	4	0	1	302	33	-100	-98,7
728	Прочее оборудование для определенных отраслей промышленности	0	371	40	0	468	51	-20,7	0	371	40	0	451	49	0	-17,7	
73	Оборудование для металлообработки	88	2022	221	21	1142	125	319	77,1	96	2160	236	41	1412	154	134,1	53
731	Станки, работающие по принципу удаления материала	56	1261	138	21	390	43	166,7	223,3	58	1287	140	41	424	46	41,5	203,5
733	Станки, работающие без удаления материала	8	30	3	0	667	73	-95,5	15	100	11	0	667	73	0	-85	
735	Части и т.д. для механизмов в пп. 731/733	22	559	61	0	44	5	1170,5	22	568	62	0	280	31	102,9		
737	Оборудование для металлообработки	1	171	19	0	41	4	317,1	1	204	22	0	43	4	397,6		
74	Машины и оборудование для общего машиностроения	738	22414	2444	760	31789	3467	-2,9	-29,5	752	23286	2539	832	35936	3919	-9,6	-35,2
741	Прочее нагревательное и охлаждающее оборудование и его части	293	15897	1734	371	17780	3939	-21	-10,6	294	15913	1735	371	17978	1961	-20,8	-11,5
742	Насосы и подъемники для жидкостей	2	89	10	1	144	16	100	-38,2	2	90	10	1	145	16	100,0	-37,9
743	Насосы, компрессоры, вентиляторы и т.д.	166	2315	252	10	2135	233	64,4	8,4	167	2409	263	101	2133	233	65,3	12,9
744	Механическое манипуляционное оборудование	270	3015	329	239	4670	509	13	-35,4	279	3231	352	249	4899	534	12	-34
745	Прочее неэлектрическое оборудование	0	86	9	30	4227	461	-100	-98	0	159	17	91	7961	868	-100	-98
746	Шарико- и роликоподшипники	0	0	0	11	1450	158	-100	-100	0	0	0	11	1458	159	-100	-100
747	Краны, клапаны и т.д.	3	357	39	0	156	17	128,8	3	357	39	0	157	17	127,4		
748	Трансмиссии, валы, другие редукторы	2	228	25	0	27	3	774,4	2	228	25	0	27	3	744,4		
749	Неэлектрические детали и пр. оборудования прочие	1	430	47	5	1196	130	-80	-64	6	902	98	8	1176	128	-25	-23,3
75	Канторское оборудование и компьютеры	1	1889	206	0	351	38	438,2	1	1953	213	0	329	36	493,6		
751	Канторское оборудование	0	190	130	0	224	24	431,3	0	1230	134	0	251	27	390		
752	Компьютеры и их части	1	612	67	0	98	11	524,5	1	637	69	0	49	5	1200		
759	Части для канторского оборудования и компьютеров	0	88	10	0	28	3	214,3	0	88	10	0	28	3	214,3		
76	Телекоммуникационное оборудование и т.д.	14	3686	402	7	17410	1899	100	-78,8	0	2163	236	7	17423	1900	-100	-87,6
761	Телевизоры, мониторы, видеопроекторы	0	0	0	0	26	3	-100	0	0	0	0	0	26	3	-100	-100
762	Радиоприемники	0	0	0	0	5	1	-100	0	0	0	0	0	5	1	-100	-100
763	Оборудование для записи и воспроизведения звука, видеоманитофоны	0	0	0	0	1	0	-100	0	0	0	0	0	1	0	-100	-100
761	Телекоммуникационное оборудование и его части	14	3686	407	7	17379	1895	100	-78,8	0	2163	236	7	17390	1896	100	87,6
77	Электротехническое оборудование	720	21097	2301	87	4847	529	727,6	335,3	719	21542	2349	225	5886	642	219,6	266
771	Трансформаторы, электроэнергетическое оборудование	4	414	45	0	139	15	139	197,8	4	414	45	0	139	15	197,8	
772	Электрооборудование	2	1805	197	9	1384	151	-77,8	30,4	1	2493	272	1	1112	121	0	124,2
773	Оборудование для распределения прочее	689	12650	1379	53	1208	132	1200	947,2	689	12629	1377	196	2535	276	251,5	398,2
774	радиологические приборы	0	383	42	0	495	54	-22,6	0	383	42	0	400	44	44	0	-4,2
775	Бытовая техника электрич. и неэлектрич.	3	103	11	2	221	24	50	-53,4	3	104	11	3	124	14	0	-16,1
776	Электронное оборудование и его части	0	530	58	0	409	45	29,6	0	307	33	0	359	39	0	-14,5	

778	Электрооборудование прочее	22	5212	568	18	985	107	22,2	429,1	22	5212	568	23	1213	132	-4,3	329,7
78	Транспортные средства	368	16096	1755	525	38208	4167	-29,9	-57,9	449	17617	1923	546	38717	4222	-17,8	-54,5
781	Автомобили (кроме предназначенных для общественного транспорта)	51	2522	275	71	5498	600	-28,2	-54,1	53	2549	278	71	5399	589	-25,4	-52,8
782	Грузовики, фургоны и специализированные автомобили	21	505	55	36	1141	124	-41,7	-55,7	21	505	55	36	1141	124	-41,7	-55,7
783	Автотранспортные средства прочие	93	5383	587	189	19451	2121	-50,8	-72,3	93	5383	587	189	19451	2121	-50,8	-72,3
784	Части автотранспортных средств	62	5004	546	28	2621	286	121,4	90,9	74	6075	662	36	3163	345	105,6	92,1
785	Мотоциклы, велосипеды, инвалидные коляски	16	474	52	9	137	15	77,8	246	28	491	54	20	181	20	40	171,3
786	Трейлеры, полутрейлеры, не моторизованные, транспортные средства	125	2209	241	191	9357	1020	-34,6	-76,4	182	2614	285	194	9378	1023	-6,2	-72,1
79	Прочие транспортные оборудование	2803	25408	2771	32	1145	125 *	8659,4	2119	3166	28849	3146	582	5300	578	444	444,3
791	Ж/д и трамвайные составы	0	0	0	24	218	24	-100	-100	348	2852	311	569	4251	464	-38,8	-32,9
792	Летательные аппараты и вспомогательное оборудование	2	157	17	4	378	41	-50	-58,5	2	157	17	4	227	25	-50	-30,8
793	Суда, лодки и плавсредства	2801	25251	2754	4	549	60	69925	4499,5	2815	25841	2818	10	822	90	28050	3043,7
8	Разные промышленные товары	3364	156313	17046	3204	135475	14774	5	15,4	3448	158501	17285	3247	138455	15099	6,2	14,5
81	Сборные строительные конструкции, арматура	0	775	85	92	508	55	91,3	52,6	218	827	90	92	508	55	137	62,8
811	Сборные дома	176	766	84	92	508	55	91,3	50,8	218	818	89	92	508	55	137	61
813	Осветительная арматура и крепеж прочие	0	9	1	0	0	0	0	0	9	1	0	0	0	0	0	0
82	Мебель, матрасы, фурнитура	2367	35514	3873	2035	34296	3740	16,3	03.июн.	2395	35839	3908	2023	34028	3711	18.апр	53
821	Мебель и ее части	2367	35514	3873	2035	34296	3740	16,3	3,6	2395	35839	3908	2023	34028	3711	18,4	5,3
83	Дорожные принадлежности, сумки и пр.	0	35	4	0	10	1	250	0	35	4	0	22	2	2	59,1	0
831	Чемоданы, сумочки, бумажники и т.д.	0	35	4	0	10	1	250	0	35	4	0	22	2	2	59,1	0
84	Одежда и аксессуары	774	103411	11277	1015	89825	9796	-23,7	15,1	782	304970	11447	10117	90984	9922	-23,1	15,4
841	Мужская одежда тканная	576	77070	8405	682	56456	6157	15,5	36,5	584	78030	8509	683	56527	6164	-14,5	38,0
842	Женская одежда тканная	15	2354	257	19	3285	358	-21,1	-28,3	18	307	329	21	4434	484	-14,3	-32
843	Мужская одежда, вязанная или трикотажная	3	682	74	0	0	0	68100	3	686	75	0	1	0	1	0	68500
844	Женская одежда, вязанная или трикотажная	2	881	96	2	354	39	0,0	148,9	2	881	96	2	397	43	0	121,9
845	Одежда прочая, одежда для младенцев	174	22294	2431	312	29657	3234	-44,2	-24,8	174	22313	2433	310	29513	3218	-43,9	-24,4
846	Аксессуары из тканей прочие	0	0	0	0	48	5	-100,0	0	0	0	0	1	73	8	-100	-100
848	Аксессуары не из тканей, головные уборы	0	131	14	0	24	3	445,8	0	46	5	1	40	4	4	-100,0	15
85	Обувь	0	237	26	1	529	58	-100	-55,2	0	237	26	1	533	58	-100	-55,5
87	Научное оборудование и контрольно- измерительные приборы	9	2064	225	3	3811	416	200	-45,8	10	2194	239	5	3806	415	100	-42,4
871	Оптические приборы прочие	0	445	49	0	713	78	-37,6	0	580	63	0	768	84	0	-24,5	0
872	Медицинские приборы прочие	9	223	24	3	3061	116	800	-79	9	211	23	3	1048	114	200,0	-79,9
873	Измерители и счетчики прочие	0	404	44	0	2	0	20100	0	404	44	0	2	0	0	20100	0
874	Измерительные приборы прочие	0	993	108	2	2035	222	-100	-51,2	0	999	309	2	3988	217	-100	-49,7
88	Фото- и киноаппаратура, оптические приборы, часы	0	166	18	0	624	68	-73,4	0	162	18	0	695	76	0	-76,7	0
881	Фотографическое оборудование прочее	0	10	1	0	419	46	-97,6	0	10	1	0	466	51	0	-97,9	0
882	Фото- и киноматериалы	0	27	3	0	5	1	440	0	27	3	0	5	1	0	440	0
883	Пленки Киноаппарата , развитые	0	6	1	0	31	3	-80,6	0	11	1	0	31	3	0	-64,5	0
884	Оптические товары прочие	0	121	13	0	167	18	-27,5	0	112	32	0	389	23	0	-40,7	0
885	Часы	0	1	0	0	2	0	-50	0	1	0	0	5	1	0	-80	0
89	Разные готовые изделия	39	14115	1539	53	5873	640	-26,4	140,3	41	14238	1553	104	7878	859	-60,6	80,7
891	Оружие и боеприпасы	0	182	20	0	132	14	183	37,9	0	183	20	2	423	46	-100	-56,5
892	Печатные материалы	7	6883	751	8	636	69	-12,5	982,2	9	6972	760	13	729	79	-30,8	856,4
893	Изделия из пластмасс прочие	1	113	12	4	44	5	-75,0	156,8	1	147	16	5	76	8	-80	93,4
894	Детские коляски, игрушки, спортивные товары	21	3210	350	37	3878	423	-43,2	17,2	23	3233	350	78	5454	595	-70,5	-41,1
895	Канторские материалы прочие	0	0	0	0	1	0	-100	0	0	0	0	1	0	0	-100	0
896	Художественные изделия, предметы коллекционирования и антиквариата и т.д.	0	0	172	19	0	489	53	-64,8	0	172	19	0	507	55	0	55
						-66,1											
897	Драгоценности, ювелирные изделия из золота и серебра	0	13	1	0	76	8	-82,9	0	14	2	0	83	9	0	-83,1	0
898	Музыкальные инструменты, пластинки, магнитофонные пленки и т.д.	1	2168	236	0	244	27	788,5	1	2366	236	0	237	26	0	813,9	0
899	Прочие промышленные изделия	8	1373	150	1	374	13	700	267,1	8	1370	149	1	369	40	700	271,3

Источник: Центр. Статист. бюро Швеции

**Шведский импорт из России в янв.-апр. 2001г., 1 долл. = 9,86 шв. крон**

Код SITC3	Товарная группа	По стране отгрузки						По стране происхождения									
		янв.-апр. 2001г.			янв.-апр. 2000г.			Прирост, %		янв.-апр. 2001г.			янв.-апр. 2000г.			Прирост, %	
		тонн	тыс. шв.кр.	тыс. долл.	тонн	тыс. шв.кр.	тыс. долл.	кол-во	стоимость	тонн	тыс. шв.кр.	тыс. долл.	тонн	тыс. шв.кр.	тыс. долл.	кол-во	стоимость
Всего		887576	1104874	12056	1425211	1689395	171338	-37,7	-34,6	1877586	3065866	310940	2145058	2991967	303445	-12,5	-2,5
0	Продукты питания и живые животные	2643	40299	4087	2136	33754	3423	23,7	19,4	3969	72612	7364	2488	47995	4868	59,5	51,3
0	Живые животные	5	129	13	0	0	0	0	0	5	129	13	0	0	0	0	0
1	Живые животные за исключением группы 03	5	129	13	0	0	0	0	0	5	129	13	0	0	0	0	0
1	Мясо и пищевые мясные субпродукты	317	10187	1033	183	5652	573	73,2	80,2	317	10187	1033	183	5652	573	73,2	80,2
12	Мясо прочее, пищевые мясные субпродукты, свежие, охлажденные или замороженные	317	10187	1033	183	5652	573	73,2	80,2	317	10187	1033	183	5652	573	73,2	80,2
3	Рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные	660	13727	1392	541	11758	1192	22	16,7	1293	40804	4138	894	25979	2635	44,6	57,1
34	Рыба свежая, охлажденная или замороженная	660	13727	1392	540	11706	1187	22,2	17,3	812	16918	1716	517	11157	1132	57,1	51,6
35	Рыба сушеная, соленая в рассоле, копченая и продукция из нее	0	0	0	0	0	0	0	0	469	23475	2381	371	14603	1481	26,4	60,8
37	Прочая рыба, ракообразные, моллюски и другие морепродукты	0	0	0	0	52	5	-100	0	12	411	42	6	220	22	100	86,8
5	Овощи и съедобные плоды (фрукты)	1662	16256	1649	1410	16344	1658	17,9	-0,5	2056	21055	2135	1410	16365	1660	45,8	28,7
54	Овощи свежие, охлажд., заморож. или консервир.; корни, клубни и другие пищевые растительные изделия прочие - свежие или высушенные	0	0	0	0	0	0	0	0	16	423	43	0	0	0	0	0
56	Овощи, корни и клубни, готовые или консервированные прочие	0	0	0	0	38	4	-100	0	0	0	0	0	59	6	0	-100
58	Плоды консервированные, продукция из плодов (искл. фрукт соки)	1662	16256	1649	1410	16306	1654	17,9	-0,3	2040	20632	2092	1410	16306	1654	44,7	26,5
8	Корма для животных (за искл. злаков)	0	0	0	0	0	0	0	0	297	438	44	0	0	0	0	0
81	Корма для животных (за искл. хлебных злаков)	0	0	0	0	0	0	0	0	297	438	44	0	0	0	0	0
1	Напитки и табак	96	1455	148	41	731	74	134,1	99	99	1573	160	43	767	78	130,2	105,1
321	Уголь	75000	28303	2870	75171	18878	1915	-0,2	49,9	115453	43112	4372	75171	18878	1915	53,6	128,4
33	Нефть, нефтепродукты	13854	23626	2396	375223	690832	70064	-96,3	-96,6	863586	1712745	173706	1049834	1776134	180135	-17,7	-3,6
333	Нефть сырая	0	0	0	135287	206218	20915	-100	-100	614043	1114894	113072	696401	1055646	107063	-11,8	-5,6
334	Нефтепродукты очищенные	13834	23521	2385	239936	484614	49149	-94,2	-95,1	249521	597747	60623	353433	720489	73072	-29,4	-17
335	Другие нефтепродукты	20	105	11	0	0	0	0	0	20	105	11	0	0	0	0	0
4	Жиры и масла животного и растительного происхождения	0	1	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0
42	Твердые растительные жиры и масла	0	1	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0
421	Жиры и масла растительного происхождения	0	1	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0	0
5	Продукция химической и связанных с ней отраслей промыш-сти	34370	76613	7770	59089	73083	7412	-41,8	4,8	52380	167989	17037	76151	124626	12640	-31,2	34,8
51	Органические химические соединения	17288	44192	4482	7910	8804	893	118,6	402	30576	101880	10333	24677	58159	5898	23,9	75,2
511	Углеводороды и производные прочие	2136	108	12455	108	933	95	1877,8	1234,9	11447	53918	5468	10977	39417	3998	43	36,8
512	Этилы, фенолы и т.д. и их производные	15152	31715	3217	7803	7724	783	94,2	310,6	15152	31715	3217	11687	11333	1149	29,6	179,8
513	Карбоновые кислоты и их производные	0	0	0	0	0	0	0	0	3977	16226	1646	378	1556	158	952,1	942,8
515	Металлоорганические, гетероциклические соединения	0	4	0	0	147	15	0	-97,3	0	4	0	0	147	15	0	-97,3
516	Прочие органические соединения	0	18	2	0	0	0	0	0	18	2	1637	5706	579	0	-100	-99,7
52	Неорганические химические соединения	8365	22713	2304	43777	58782	5962	-80,9	-61,4	9981	43905	4453	43944	60153	6101	-77,3	-27
522	Неорганические химические вещества	8365	22213	2253	43549	57624	5844	-80,8	-61,5	9981	43407	4402	43692	58879	5972	-77,2	-26,3
523	Соли металлов, неорг. кислот	0	2	0	228	1121	114	-100	-99,8	0	2	0	252	1238	126	-100	-99,8
525	Радиоактивные материалы	0	498	51	0	36	4	1283,3	0	498	51	0	36	4	0	0	1283,3
53	Дубильные и красящие вещества	1	37	4	0	17	2	117,6	0	3086	12380	1256	0	17	2	0	72723,5
533	Пигменты, краски, лаки и т.д.	1	37	4	0	17	2	117,6	0	3086	12380	1256	0	17	2	0	72723,5
54	Товары медицинского назначения и фармацевтическая продукция	0	0	0	0	7	1	-100	0	0	0	0	0	7	1	0	-100
541	Продукция медицинского назначения (искл. лекарства)	0	0	0	0	7	1	-100	0	0	0	0	0	7	1	0	-100
55	Эфирные масла и резиноиды; парфюм., космет. или туалетные средства	0	2	0	0	0	0	0	0	0	2	0	0	0	0	0	0
551	Эфирные масла, духи, ароматические вещества	0	2	0	0	0	0	0	0	0	2	0	0	0	0	0	0
56	Удобрения, кроме гр. 27	8624	9271	940	7359	5140	521	17,2	80,4	8645	9305	944	7383	5161	523	17,1	80,3
562	Удобрения кроме п. 272	8624	9271	940	7359	5140	521	17,2	80,4	8645	9305	944	7383	5161	523	17,1	80,3
57	Полимерные материалы и пластмассы	2	96	10	42	333	34	-95,2	-71,2	2	96	10	147	1130	115	-98,6	-91,5
571	Полиэтилен - сырье	1	72	7	4	24	2	-75	200	1	72	7	72	514	52	-98,6	-86
572	Пенопласт - сырье	1	24	2	0	0	0	0	0	1	24	2	0	0	0	0	0
574	Полиацетат, полиуглерод и пр., необработанные	0	0	0	38	309	31	-100	-100	0	0	0	76	616	62	-100	-100
58	Изделия из полимерных материалов и пластмасс	0	0	0	0	0	0	0	0	1	119	12	0	0	0	0	0
582	Пластины и листы из пластмасс	0	0	0	0	0	0	0	0	1	119	12	0	0	0	0	0
59	Прочие химические продукты	91	300	30	0	1	0	29900	91	300	30	0	1	0	0	29900	91
593	Взрывчатые вещества и пиротехнические изделия	0	0	0	0	1	0	-100	0	0	0	0	0	1	0	0	-100
598	Продукция химической промышленности прочая	91	300	30	0	0	0	0	0	91	300	30	0	0	0	0	0
6	Готовые изделия	21712	294329	29851	20529	169164	17157	5,8	74	27802	303411	30772	41592	221415	22456	-33,2	37
62	Прочие резиновые изделия	23	3492	354	18	396	40	27,8	781,8	33	3644	370	18	396	40	83,3	820,2
621	Полуфабрикаты из каучука	0	0	0	18	396	40	-100	-100	0	0	0	18	396	40	-100	-100
625	Резиновые шины, камеры для колес	0	0	0	0	0	0	0	0	10	152	15	0	0	0	0	0
629	Изделия каучука прочие	23	3492	354	0	0	0	0	0	23	3492	354	0	0	0	0	0
63	Изделия из пробки и дерева	7818	33102	3357	7707	28954	2937	1,4	14,3	9991	44491	4512	11728	49462	5016	-14,8	-10,1
634	Фанера и ДСП	7508	29674	30Ю	7472	26681	2706	0,5	11,2	9680	41061	4164	11483	47128	4780	-15,7	-12,9

635	Изделия из дерева прочие.....	310	3427	348	235	2273	231	31,9	50,8	311	3431	348	245	2333	237	26,9	47,1
64	Бумага, картон и изделия из них.....	245	2037	207	1203	6050	614	-79,6	-66,3	351	2698	274	2501	11570	1173	-86	-76,7
641	Бумага и картон.....	0	0	0	1043	4994	506	-100	-100	45	184	19	2320	10371	1052	-98,1	-98,2
642	Изделия из бумаги и картона.....	245	2037	207	160	1057	107	53,1	92,7	306	2516	255	181	1199	122	69,1	109,8
65	Текстильная пряжа и прочее.....	355	14608	1482	144	5962	605	146,5	145	355	14608	1482	144	5967	605	146,5	144,8
651	Текстильная пряжа.....	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	5	1	-100	-100
652	Хлопковые ткани.....	20	647	66	23	726	74	-13	-10,9	20	647	66	23	726	74	-13	-10,9
654	Ткани прочие.....	39	1746	177	7	311	32	457,1	461,4	39	1746	177	7	311	32	457,1	461,4
658	Текстильные изделия прочие (кроме одежды).....	296	12217	1239	113	4925	499	161,9	148,1	296	12217	1239	113	4925	499	161,9	148,1
659	Ковры, ковровые покрытия и т.д.....	0	0	0	0	2	0	-100	-100	0	0	0	0	2	0	-100	-100
66	Прочие неметаллические изделия.....	109	824	84	87	619	63	25,3	33,1	138	1007	102	126	808	82	9,5	24,6
663	Прочие минеральные продукты.....	0	5	1	0	0	0	0	0	0	5	1	0	0	0	0	0
664	Стекло.....	0	0	0	0	0	0	0	0	29	184	19	23	66	7	26,1	178,8
665	Стеклопосуда.....	1	36	4	0	3	0	0	1100	1	36	4	0	9	1	0	300
666	Глиняная посуда.....	108	783	79	87	585	59	24,1	33,8	108	783	79	104	704	71	3,8	11,2
667	Жемчуг, драгоценные и полудрагоценные камни.....	0	0	0	0	30	3	0	0	0	0	0	0	30	3	0	0
67	Черные металлы.....	4239	13085	1327	5028	14347	1455	-15,7	-8,8	10525	30969	3141	21093	40257	4083	-50,1	-23,1
671	Чугун в чушках, шпигельгайзен и т.д.; ферросплавы.....	3316	10009	1015	4935	13987	1419	-32,8	-28,4	9579	27802	2820	20898	39587	4015	-54,2	-29,8
672	Сталь и чугун в слитках, полуфабрикаты.....	224	363	37	0	0	0	0	0	224	363	37	0	0	0	0	0
674	Прокат чугуна и стали с покрытием.....	469	1832	186	0	0	0	0	0	469	1832	186	0	0	0	0	0
676	Сортовые прокаты чугуна и стали, вкл. шпунтовую стенку.....	99	448	45	92	359	36	7,6	24,8	99	448	45	194	671	68	-49	-33,2
678	Провода из чугуна или стали.....	125	409	41	0	0	0	0	0	147	496	50	0	0	0	0	0
679	Трубы стали, стьки и т.д. из чугуна железа или.....	7	24	2	0	0	0	0	0	8	29	3	0	0	0	0	0
68	Цветные металлы.....	8867	224900	22809	6175	110117	11168	43,6	104,2	6349	203301	20619	5457	108328	10987	16,3	87,7
682	Медь.....	2511	43109	4372	1564	24966	2532	60,5	72,7	2511	43109	4372	1764	28087	2849	42,3	53,5
683	Никель.....	1827	126941	12874	332	26097	2647	450,3	386,4	1827	126941	12874	380	30787	3122	380,8	312,3
684	Алюминий.....	1161	18307	1857	3141	44298	4493	-63	-58,7	1747	27324	2771	3175	44822	4546	-45	-39
685	Свинец.....	69	300	30	0	0	0	0	0	69	300	30	0	0	0	0	0
686	Цинк.....	3107	30743	3118	1002	10169	1031	210,1	202,3	0	0	0	0	0	0	0	0
689	Прочие неблагородные металлы, используемые в металлургии.....	191	5501	558	138	4586	465	38,4	20	195	5626	571	139	4631	470	40,3	21,5
69	Прочие изделия из драгоценных металлов.....	55	2281	231	167	2718	276	-67,1	-16,1	58	2692	273	524	4627	469	-88,9	-41,8
691	Изделия из железа, стали или алюминия.....	17	251	25	82	505	51	-79,3	-50,3	17	251	25	389	1809	183	-95,6	-86,1
692	Металлические контейнеры для хранения / транспортировки.....	8	189	19	20	252	26	-60	-25	8	189	19	20	252	26	-60	-25
693	Провода и кабели, решетки.....	0	0	0	3	10	1	-100	-100	0	0	0	3	10	1	-100	-100
694	Гвозди, винты, гайки, болты и пр.....	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	48	319	32	-100	-100
695	Инструменты и станки.....	1	232	24	0	188	19	0	23,4	1	232	24	0	188	19	0	23,4
699	Изделия из неблагородных металлов прочие.....	29	1611	163	63	1762	179	-54	-8,6	30	2022	205	66	2050	208	-54,5	-1,4
7	Машины и оборудование, включая транспортное.....	1221	46649	4731	3375	47476	4815	-63,8	-1,7	1777	53310	5407	3524	49372	5007	-49,6	8
71	Энергетическое оборудование.....	28	6754	685	3	1504	153	833,3	349,1	42	6510	660	8	2901	294	425	124,4
713	Поршневые двигатели и их части.....	3	508	52	1	427	43	200	19	3	509	52	1	430	44	200	18,4
714	Двигатели и моторы неэлектрические.....	23	6167	625	0	941	95	555,4	23	5547	563	6	2335	237	283,3	137,6	
716	Вращающиеся электроагрегаты и части.....	1	79	8	2	68	7	-50	16,2	1	79	8	2	68	7	-50	16,2
718	Электрогенераторы и их части прочие.....	0	0	0	0	68	7	-100	-100	14	376	38	0	68	7	-100	452,9
72	Машины и оборудование для отраслей промышленности.....	304	9424	956	128	3471	352	137,5	171,5	380	10500	1065	211	4437	450	80,1	136,6
721	С/х машины и их части.....	282	8146	826	121	3110	315	133,1	161,9	282	8146	826	121	3110	315	133,1	161,9
722	Тракторы.....	0	0	0	6	335	34	-100	-100	0	0	0	11	385	39	-100	-100
723	Строительное оборудование.....	0	8	1	0	0	0	0	0	0	8	1	0	0	0	0	0
724	Оборудование для легкой промышленности.....	1	47	5	0	0	0	0	0	1	47	5	0	0	0	0	0
725	Оборудование для целлюлозно-бумажной промышленности.....	6	406	41	0	0	0	0	0	82	1482	150	77	911	92	6,5	62,7
727	Оборудование для пищевой промышленности.....	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	4	0	0	-100
728	Прочее оборудование для определенных отраслей промышленности.....	16	817	83	0	27	3	2925,9	16	817	83	0	27	3	2925,9	0	0
73	Оборудование для металлообработки.....	23	461	47	41	1043	106	-43,9	-55,8	23	467	47	47	1125	114	-51,1	-58,5
731	Станки, работающие по принципу удаления материала.....	23	439	45	10	412	42	130	6,6	23	439	45	10	412	42	130	6,6
733	Станки, работающие без удаления материала.....	0	0	0	8	30	3	-100	-100	0	0	0	14	74	8	-100	-100
735	Части и т.д. для механизмов в пп. 731 /733.....	0	22	2	22	557	56	-100	-100	0	28	3	22	567	57	-100	-95
737	Оборудование для металлообработки.....	0	0	0	0	44	4	-100	-100	0	0	0	0	77	8	-100	-100
74	Машины и оборудование для общего машиностроение.....	295	8898	902	282	9333	947	4,6	-4,7	377	9885	1003	288	9532	967	30,9	3,7
741	Прочее нагревательное и охлаждающее оборудование и его части.....	92	6601	669	166	8140	826	-44,6	-18,9	92	6601	669	167	8156	827	-44,9	-19,1
742	Насосы и подъемники для жидкостей.....	0	56	6	0	1	0	0	5500	0	56	6	0	1	0	0	5500
743	Насосы, компрессоры, вентиляторы и т.д.....	193	1734	176	57	554	56	238,6	213	269	2456	249	57	554	56	371,9	343,3
744	Механическое манипуляционное оборудование.....	7	234	24	55	299	30	-87,3	-21,3	9	300	30	59	380	39	-84,7	-21,1
745	Прочее неэлектрическое оборудование.....	0	8	1	0	0	0	0	700	0	8	1	0	4	0	0	100
747	Краны, клапаны и т.д.....	0	2	0	3	51	5	-100	-96,1	0	2	0	3	51	5	-100	-96,1
748	Трансмиссии, валы, другие редукторы.....	0	0	0	1	217	22	-100	-100	0	0	0	1	217	22	-100	-100
749	Неэлектрические детали и пр. оборудования прочие.....	3	263	27	0	71	7	270,4	4	463	47	1	170	17	300	172,4	0
75	Контрольное оборудование и компьютеры.....	0	983	100	0	729	74	0	34,8	0	983	100	0	325	33	0	202,5

751	Канторское оборудование.....	0	666	68	0	267	27	149,4	0	666	68	0	309	31	115,5		
752	Компьютеры и их части.....	0	287	29	0	450	46	-36,2	0	287	29	0	5	1	5640		
759	Части для канторского оборудования и компьютеров.....	0	29	3	0	12	1	141,7	0	29	3	0	12	1	141,7		
76	Телекоммуникационное оборудование и т.д.....	3	2787	283	14	2142	217	-78,6	30,1	2850	289	0	511	52	457,7		
761	Телевизоры, мониторы, видео проекторы.....	0	28	3	0	0	0	0	0	28	3	0	0	0	0		
762	Радиоприемники.....	0	1	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0		
763	Оборудование для записи и воспроизведения звука, видеоманитофоны.....	0	342	35	0	0	0	0	0	342	35	0	0	0	0		
764	Телекоммуникационное оборудование и его части.....	3	2416	245	14	2142	217	-78,6	12,8	2479	251	0	511	52	385,1		
77	Электротехническое оборудование.....	25	11485	1165	56	1996	202	-55,4	475,4	11659	1182	56	2003	203	482,1		
771	Трансформаторы, электроэнергетическое оборудование.....	0	30	3	1	101	10	-100	-70,3	0	30	3	1	101	10	-100	-70,3
772	Электрооборудование.....	1	236	24	0	316	32	0	-25,3	1	236	24	0	321	33	-26,5	
773	Оборудование для распределения электроэнергии прочее.....	18	8482	860	44	771	78	-59,1	1000,1	18	8482	860	44	771	78	-59,1	1000,1
774	Электродиагностические, радиологические приборы.....	0	0	0	0	102	10	0	-100	0	0	0	0	102	10	-100	
775	Бытовая техника электрич. и неэлектрич.....	0	10	1	0	17	2	0	-41,2	0	10	1	0	20	2	-50	
776	Электронное оборудование и его части.....	0	230	23	0	221	22	0	-4,1	0	230	23	0	221	22	4,1	
778	Электрооборудование прочее.....	5	2496	253	10	469	48	-50	432,2	5	2670	271	10	469	48	-50	469,3
78	Транспортные средства.....	540	5860	594	49	2275	231	1002	157,6	585	7130	723	58	2841	288	908,6	151
781	Автомобили (кроме предназначенных для общественного транспорта).....	5	185	19	15	836	85	-66,7	-77,9	6	205	21	16	846	86	-62,5	-75,8
782	Грузовики, фуры и специализированные автомобили.....	0	0	0	17	500	51	-100	-100	0	0	0	17	500	51	-100	-100
784	Части автотранспортных средств.....	8	790	80	10	821	83	-20	-3,8	18	1829	185	17	1362	138	5,9	34,3
785	Мотоциклы, велосипеды, инвалидные коляски.....	1	88	9	4	81	8	-75,0	8,6	4	91	9	7	94	10	-42,9	-3,2
786	Трейлеры, полуприцепы, не моторизованные транспортные средства.....	525	4797	487	2	38	4	26150	12523,7	556	5006	508	2	38	4	27700	13073,7
79	Прочее транспортное оборудование.....	0	0	0	2800	24983	2534	-100	-100	341	3327	337	2857	25697	288	-88	-87,1
791	Ж\д и трамвайные составы.....	0	0	0	0	0	0	0	0	337	2722	276	53	492	50	535,8	453,3
792	Летательные аппараты и вспомогательное оборудование.....	0	0	0	0	4	0	0	-100	0	0	0	0	4	0	0	-100
793	Суда, лодки и плавсредства.....	0	0	0	2800	24979	2533	-100	-100	8	604	61	2804	25201	2556	-99,7	-97,6
8	Разные промышленные товары.....	1318	59713	6056	931	40463	4104	41,6	47,6	1371	60725	6159	935	41310	4190	46,6	47
81	Сборные строительные конструкции, арматура.....	19	43	4	0	1	0	0	4200	19	43	4	0	1	0	0	4200
811	Сборные дома.....	19	43	4	0	1	0	0	4200	19	43	4	0	1	0	0	4200
813	Осветительная арматура и крепеж прочее.....	0	0	0	0	1	0	0	-100	0	0	0	0	1	0	0	-100
82	Мебель, матрасы, фурнитура.....	996	12773	1295	708	12765	1295	40,7	0,1	1042	13152	1334	708	12767	1295	47,2	3
821	Мебель и ее части.....	996	12773	1295	708	12765	1295	40,7	0,1	1042	13152	1334	708	12767	1295	47,2	3
83	Дорожные принадлежности, сумки и пр.....	0	0	0	0	8	1	0	-100	2	278	28	0	8	1	0	3375
831	Чемоданы, сумочки, бумажники и т.д.....	0	0	0	0	8	1	0	-100	2	278	28	0	8	1	0	3375
84	Одежда и аксессуары.....	282	42123	4272	206	25244	2560	36,9	66,9	282	42180	4278	208	25897	2626	35,6	62,9
841	Мужская одежда тканная.....	210	30144	3057	129	16326	1656	62,8	84,6	210	30193	3062	130	16520	1675	61,5	82,8
842	Женская одежда тканная.....	8	1408	143	4	646	66	100	1172	8	1409	143	6	1172	119	33,3	20,2
844	Женская одежда, вязанная или трикотажная.....	0	28	3	0	80	8	0	-65	0	28	3	0	80	8	0	-65
845	Одежда прочая, одежда для младенцев.....	65	10542	1069	73	8114	823	-11	29,9	65	10548	1070	73	8119	823	-11	29,9
848	Аксессуары не из тканей, головные уборы.....	0	0	0	0	77	8	0	-100	0	0	0	0	6	1	0	-100
85	Обувь.....	0	135	14	0	120	12	0	12,5	0	135	14	0	120	12	0	12,5
851	Обувь.....	0	135	14	0	120	12	0	12,5	0	135	14	0	120	12	0	12,5
87	Научное оборудование и контрольно-измерительные приборы.....	3	3194	324	9	928	94	-66,7	244,2	3	3192	324	10	1078	109	-70	196,1
871	Оптические приборы прочие.....	0	362	37	0	288	29	0	25,7	0	361	37	0	423	43	0	-14,7
872	Медицинские приборы прочие.....	0	0	0	9	169	17	-100	-100	0	0	0	9	167	17	-100	-100
873	Измерители и счетчики прочие.....	0	117	12	0	0	0	0	0	117	12	0	0	0	0	0	0
874	Измерительные приборы прочие.....	3	2716	275	0	471	48	0	476,6	3	2716	275	0	486	49	0	458,8
88	Фото- и киноаппаратура, оптические приборы, часы.....	0	196	20	0	39	4	0	402,6	0	196	20	0	45	5	0	335,6
881	Фотографическое оборудование прочее.....	0	1	0	0	10	1	0	-90	0	1	0	0	10	1	0	-90
882	Фото- и киноматериалы.....	0	0	0	0	1	0	0	-100	0	0	0	0	1	0	0	-100
883	Пленки Киноаппарата, развитые.....	0	0	0	0	6	1	0	-100	0	0	0	0	6	1	0	-100
884	Оптические товары прочие.....	0	195	20	0	22	2	0	786,4	0	195	20	0	28	3	0	596,4
89	Разные готовые изделия.....	17	1249	127	10	1361	138	70	-8,2	20	1547	157	10	1396	142	100	10,8
891	Оружие и боеприпасы.....	0	0	0	0	161	16	0	-100	0	0	0	0	161	16	0	-100
892	Печатные материалы.....	3	200	20	2	103	10	50	94,2	4	246	25	2	126	13	100	95,2
893	Изделия из пластмасс прочие.....	4	90	9	1	56	6	300	60,7	4	90	9	1	56	6	300	60,7
894	Детские коляски, игрушки, спортивные товары.....	10	165	17	3	725	74	233,3	-77,2	10	310	31	5	736	75	100	-57,9
895	Канторские материалы прочие.....	0	1	0	0	0	0	0	0	0	1	0	0	0	0	0	0
896	Художественные изделия, предметы коллекционирования и антиквариата и т.д.....	0	0	75	8	0	57	6	0	31,6	0	82	8	0	57	6	0
						43,9											
897	Драгоценности, ювелирные изделия из золота и серебра.....	0	12	1	0	0	0	0	0	12	1	0	0	0	0	0	0
898	Музыкальные инструменты, пластинки, магнитофонные пленки и т.д.....	0	575	58	0	195	20	194,9	2	676	69	0	195	20	246,7		
899	Прочие промышленные изделия.....	0	131	13	3	63	6	-100	107,9	0	131	13	3	63	6	-100	107,9

Источник: Центр. Стат. бюро Швеции

## Основные экономические показатели 1999-2001 гг. ( на 01 авг. 2001г.)

	1999г.	2000г.	январь 2001г.	февраль 2001г.	март 2001г.	апрель 2001г.
Численность населения, на конец периода, чел.	8861426	8882792	8883947	8885263	8887038	8888952
число живых родившихся, чел.	88173	90441	7661	7269	8204	8145
число умерших, чел.	94726	93461	8431	7468	8300	7954
иммигранты, чел.	49839	58659	5357	4022	4362	3993
эмигранты, чел.	35705	34091	3203	2507	2491	2270
Вылов рыбы, морская, млн. кг.	328,2	332,4	36,4	35,8	45,6	45,6
млн. шв. крон.	961,4	955,1	97,4	86,4	105	105
в т.ч. в Швеции, млн. кг.	199,5	146,3	15,6	13,6	14,6	14,6
млн. шв. крон.	740,9	683,1	69,5	55,7	68	68
за границей, млн. кг.	128,8	186,1	20,8	22,2	31	31
млн. шв. крон.	220,5	272	27,9	30,7	37	37
Индекс промышленного производства 1995=1000	115,5	125,2	128,9	129,5	131,7	131,7
Горнодобывающая промышленность 1995=100	91,7	93,4	96,3	94	94,7	94,7
Обрабатывающая промышленность 1995=1000	115,9	125,7	129,4	130,1	132,3	132,3
Производство продукции:						
железная руда тыс. метр. т.	18553	20555	1886	1681	1736	1636
чугун, тыс. метр. т.	3212	3145	310,6	298,9	327,8	327,8
сталь тыс. метр. т.	5067	5227	486,2	466,1	501,8	501,8
целлюлоза тыс. метр. т.						
механическая	3029	3304	за I кв. - 798			
сульфатная	6752	7278	за I кв. - 1762			
сульфитная	656	673	за I кв. - 170			
бумага и картон, тыс. метр.т.						
- газетная	2508	2542	217,3	204,5	212,1	193,9
- др. виды печатной бумаги	2618	2836	252,2	214,2	238,1	214,6
- др. виды бумаги и картон	4945	5407	460,7	426,7	474,7	454,4
Поступление новых заказов в промышленности, неизменные цены, сезонное месячное регулирование 1995=100.	122,9	135,3	124,6	136,6	129,8	
Кол-во новых квартир, тыс.						
начато строительство	14,5	15,9	за I квартал - 2,5			
в ходе строительства	17,8	20,4	за I квартал - 20,8			
построено	11,7	13,2	за I квартал - 2,3			
Импорт товаров, млн. шв. кр.	567000	666900	55300	52800	59000	54500
Экспорт товаров, млн. шв. кр.	701000	796500	63300	62800	73100	61500
Сальдо торгового баланса, млн. шв. кр.	134000	129600	8000	10000	14100	7000
Морские грузоперевозки, тыс. метр. т. - количество разгруженных грузов	70446	55579 (I-III кв.)				
- количество погруженных грузов	59775	45227 (I-III кв.)				
Воздушные перевозки						
количество посадок	494764	494698	35724	39015	45729	
количество пассажиров на межд. линиях	15347792	16547667	1188407	1169104	1400934	
количество пассажиров на внутр. линиях	7613339	15946603	1224468	1305411	1525118	
грузовые перевозки на межд. линиях, метр. тн.	185013	203637	14877	14837	17389	
грузовые перевозки на внутр. линиях, метр. тн.	39708	67533	5348	4916	5526	
Железнодорожные перевозки						
грузовые, млн. метр. т.	52,8	56,3	5	4,4	4,8	4,4
млн. т./км	18905	19821	1753	1572	1738	1572
пассажирские, млн. чел.	114,9			нет данных		
млн. пассажира/км	7434			нет данных		
Автомобильный транспорт						
внутренние перевозки грузовым автотранспортом						
(коммерческие) млн. метр. т.	287,7	277,2				
млн. т./км	29412	28050				
международные перевозки грузовым автотранспортом						
млн. метр. т.		7,3				
млн. т./км		4167				
внутренние некоммерческие перевозки грузовым автотранспортом						
млн метр, т.	41,3	45,7				
млн т./км	3349	3429				
Количество оплаченных телевизионных лицензий, тыс.	3347	3344	3359	3361	3367	3368
Парк транспортных средств на конец периода, тыс.						
- легковые автомобили	3867	3977,9	3979,5	3977,9	3989,4	4015,7
- грузовые автомобили	353,3	374,3	374,5	377,6	381,7	389,6
- автобусы	15,1	14,4	14,6	14,7	14,7	14,7
- дома на колесах и прицепы	706,7	729,2	728,7	728,6	730,1	733,6
- тракторы	325,3	325,7	325,4	325,1	325	325,2
- мотоциклы	129,2	144,3	143,2	143,8	147,4	165,2
Новые регистрации транспортных средств, тыс.						
- легковые автомобили	335,64	354,56	20,28	21,49	28,1	26,98
- грузовые автомобили	35,16	39,21	2,86	2,8	3,21	3,2
- автобусы	1,27	1,37	0,11	0,08	0,08	0,06
- дома на колесах и прицепы	24,81	29,55	1,47	1,5	2,18	3,48
- тракторы	4,86	4,8	0,35	0,28	0,48	0,41
- мотоциклы	15,75	19,99	0,6	0,99	2,61	5,03
Количество занятых в возрасте от 16 до 64 лет, тыс.	4068	4158	4154	4186	4180	
в том числе в промышленности	797	795	790	798	765	
Количество безработных, тыс.	241	203	193	183	169	
в %	5,6	4,7	4,4	4,2	3,9	
Количество лиц, охваченных мероприятиями на рынке труда	141551	112594	127174	127769	126351	122813
Индекс потребительских цен 1980=100	258,1	262,5	261,7	262,6	264,6	266,9
Отопительный мазут, шв. кр. за куб. м.	4281	5559	6445	6186	6180	6251
Бензин, октановое число 95, эре за 1 литр.	837	952	934	960	948	996
Бензин, октановое число 98, эре за 1 литр.		981	962	991	979	1026
Индекс экспортных цен, 1990=100	119,3	124,2	126,5	125,9	125,5	126,5
Индекс импортных цен, 1990=100	124,2	134,1	137,5	137,8	138,8	140,1
Валютные резервы ЦБ, на конец года, млн. шв. крон	137967	155045				
Золото, на конец года						
млн. шв. крон	14774	14774				
Платежный баланс, млрд. шв. крон	73,4	60,7	-1,8	4,3	5,3	
Сальдо бюджета Центрального правительства, млн. шв. крон	81955	101932	-19294	45291	4258	-17878
- доходные статьи бюджета	725104	800000	54536	96977	60644	66702
- расходные статьи бюджета	643147	698068	73830	51686	56386	84580
Государственный долг (аккумулированный)						
млн шв. кр.	1374180	1279205	1222937	1185971	1185103	1185266
в шведских кронах	1083105	1039559	985227	948212	949129	953232
в иностранной валюте	291074	239646	237710	237759	235975	233033
ВВП, текущие цены, млн шв. крон	1972088	2082748				
ВВП, неизменные цены, 1995г., млн шв. крон	1887000	1974263				
Валютный курс в Стокгольме, долл.	8,27 шв. крон	9,17 шв. крон	9,47	9,73	10,03	10,2
... евро	8,81 шв. крон	8,45 шв. крон	8,9	8,97	9,12	9,11
TCW-индекс	124,83816		129,66115	131,15527	133,47011	133,82803

## Шведский экспорт в Россию в 2000г.

Код SITC3	Товарная группа	2000г.			1999г.			Прирост стоимость, %	кол-во, в %
		тонн	тыс. шв. крон	тыс. долл.	тонн	тыс. шв. крон	тыс. долл.		
0	Всего:	330288	5076473	553596	214471	4118510	449129	54	23,3
0	Продукты питания и живые животные	114705	416495	45419	69440	316458	34510	65,2	31,6
0	Живые животные	5	813	89	0	6	1		13450
1	Живые животные за исключением группы 03	5	813	89	0	6	1		13450
1	Мясо и пищевые мясные субпродукты	2314	13183	1438	8161	35824	3907	-71,6	-63,2
11	Мясо крупного рогатого скота, свежее, охлажденное или заморож.	0	9	1	3	95	10	-100	-90,5
12	Мясо прочее, пищевые мясные субпродукты, свежие, заморож.	2280	12538	1365	8091	35266	3846	-71,8	-64,5
17	Консервы и прочие продукты из мяса и субпродуктов	33	655	71	70	462	50	-52,9	41,8
2	Молочная продукция и яйца птиц	3448	63486	6923	3238	44227	4823	6,5	43,5
22	Молоко, сливки и изделия из них (кроме масла и сыра)	13	293	32	9	220	24	44,4	33,2
23	Масло сливочное и другие жиры и масла, произведенные из молока	1952	24334	2654	2223	24584	2681	-12,2	-1
24	Сыр, сырная масса и творог	1468	38384	4186	1004	39421	2118	46,2	97,6
25	Яйца птиц и продукты из них	15	475	52					
3	Рыба и ракообразные, моллюски и другие водные беспозвоночные	3528	9606	1048	2729	7841	855	29,3	22,5
34	Рыба свежая, охлажденная или замороженная	3461	8119	885	2702	7096	774	28,1	14,4
35	Рыба сушеная, соленая в рассоле, копченая и продукция из нее	27	88	10	0	14	2		528,6
36	Моллюски и ракообразные свежие, замороженные и т.д.	4	116	33	7	287	31	-42,9	-59,6
37	Прочая рыба, ракообразные, моллюски и другие морепродукты	36	1285	140	19	441	48	89,5	19,4
4	Хлебные злаки и продукция мукомольно-крупяной пром-сти	64913	98086	10696	28899	39726	4332	124,6	146,9
41	Пшеница	6700	7306	707	1	57	6	669900	12717,5
42	Рис	0	3	0	1	5	1	-100	-40
43	Ячмень	35885	41085	4480	11250	11403	1244	219	260,3
46	Пшеничная мука	0	0	0	20	35	4	-100	-100
48	Продукция мукомол.-круп. пром-сти, крахмал из плодов и овощей	22328	49 691	5419	17627	28226	3078	26,7	76
5	Овощи и съедобные плоды (фрукты)	162	6691	730	100	1212	132	62	452,1
54	Овощи свежие, охлажденные, заморож. или консервированные, корни, клубни и другие пищевые растительные изделия прочие - свежие или высуш.	1	57	6	40	56	6	-97,5	1,8
56	Овощи, корни и клубни, готовые или консервированные прочие	3	231	25	4	108	12	-25	113,9
57	Плоды и орехи (за исключением масличных) свежие или высушенные	78	2546	278	23	525	57	239,1	385
58	Плоды консервированные, продукция из плодов (исключая фрукт. соки)	8	204	22	33	488	53	-75,8	-58,2
59	Фрукт. соки, соки из овощей не подвергавшиеся брожению и без спирта	69	3653	398	0	35	4		10337,1
6	Сахар, кондитерские изделия из сахара, мед натуральный	18535	43598	4754	23	568	62	80487	7575,7
61	Сахар, патока, и мед	18521	43179	4709	6	121	13	3085833	35585,1
62	Кондитерские изделия из сахара	14	419	46	17	446	49	-17,6	-6,1
7	Кофе, чай, какао, специи	684	12047	1314	588	10760	3173	16,3	12
71	Кофе и заменители кофе	146	4713	514	66	3228	352	121,2	46
73	Шоколад и другие продукты питания, содержащие какао	536	7294	795	520	7468	814	3,1	-2,3
74	Чай и помешник (парная деталь)	0	27	3	0	61	7		-55,7
75	Специи	0	12	1					
8	Корма для животных (за искл. злаков)	5007	6770	738	7031	6346	692	-28,8	6,7
81	Корма для животных (за искл. хлебных злаков)	5007	6770	738	7031	6346	692	-28,8	6,7
9	Разные пищевые продукты	16105	162219	17690	18674	169953	18534	-13,8	-4,6
91	Маргарин и прочие кулинарные жиры	14660	144840	15795	17156	155498	16957	-14,5	-6,9
98	Прочие пищевые продукты	1445	17379	1895	1516	14454	1576	-4,7	20,2
1	Напитки и табак	103	1525	166	987	12200	1330	-89,6	-87,5
11	Напитки	101	890	97	232	3782	412	-52,4	-76,5
111	Прочие безалкогольные напитки	62	457	50	91	591	64	-31,9	-22,7
112	Алкогольные напитки	35	434	47	121	3191	348	-71,1	-86,4
12	Табак и изделия из табака	3	634	69	775	8417	918	-99,6	-92,5
121	Табак необработанный	0	0	0	663	2125	232		
122	Продукция из табака	3	634	69	112	6290	686	-97,3	-89,9
2	Сырье (за исключением топлива)	84874	57637	6285	48300	58350	6363	75,7	-1,2
21	Необработанные шкуры и кожа (кожевенное сырье)	0	1	0	0	22	2		-95,5
211	Необработанные кожи и шкуры	0	1	0	0	22	2		-95,5
22	Масляные семена и плоды	3	39	4	3	66	7	0	-40,9
222	Семена для экстракции мягких нефти	3	39	4	3	66	7	0	-40,9
23	Натуральный и синтетический каучук и его отходы	446	2826	308	424	2395	261	5,2	18
231	Натуральный каучук, камель	15	200	22					
232	Синтетический каучук и его отходы	431	2626	286	424	2395	261	1,7	9,6
24	Пробка и древесина	476	9725	1061	331	5635	615	43,8	72,6
248	Древесина обработанная	476	9725	1061	331	5635	615	43,8	72,6
25	Целлюлоза и макулатура	4580	25635	2796	6852	31405	3425	-33,2	-18,4
251	Целлюлоза и макулатура	4580	25635	2796	6852	31405	3425	-33,2	-18,4
26	Текстильные волокна и их отходы	1627	7259	792	1916	4925	537	-15,1	47,4
265	Прочие растительные текстильные волокна	0	7	1	0	5	1		40
266	Синтетические волокна для выдвигания	0	1	0					
267	Другие искусственные волокна для выдвигания	0	27	3	0	0	0		
269	Изнешняя одежда; ветошь	1625	7224	788	1916	4920	537	-15,2	46,8
27	Минеральные удобрения, минеральные вещества	77735	11907	1298	33534	6737	735	131,8	76,7
273	Камень, песок (формовочная смесь) и гравий	76941	7460	814	32818	2382	260	134,4	213,2
278	Прочее минеральное сырье	794	4444	485	714	4355	475	11,2	2
28	Содержащие металл руды, металлические отходы	3	47	5	0	0	0		
285	Алюминиевая руда/концентрат	3	46	5					
287	Руды черных металлов	0	1	0	0	0	0		
29	Необработанные материалы животного и растительного происхождения	6	199	22	5236	7163	781	-99,9	-97,2
291	Прочие материалы животного происхождения	0	0	0	5194	4444	485		
292	Сырье материалы растительного происхождения	6	199	22	41	2717	296	-85,4	-92,7
3	Топливо минеральное и смазочные материалы	1406	13539	1476	663	5784	631	112,1	134,1
33	Нефть, нефтепродукты	1405	13507	1473	663	5774	630	111,9	133,9
334	Нефтепродукты очищенные	1391	12987	1416	651	5253	573	113,7	147,2
335	Другие нефтепродукты	13	522	57	12	520	57	8,3	0,4
34	Природные и промышленные газы	1	32	3	0	10	1		220
342	Сжиженный пропан и бутан	1	32	3	0	10	1		220
4	Жиры и масла животного и растительного происхождения	1311	7015	765	3892	18942	2066	-66,3	-63
41	Животные и растительные жиры и масла	375	2168	236	1816	7484	836	-79,4	-71
411	Жиры и масла животного происхождения	375	2168	236	1816	7484	816	-79,4	-71
42	Твердые растительные жиры и масла	0	20	2	0	3	0		566,7
421	Жиры и масла растительного происхождения	0	20	2	0	3	0		566,7
43	Готовые растительные жиры и масла	935	4826	526	2074	11455	1249	-54,9	-57,9
431	Жиры и масла животного и растительного происхождения переработанные	935	4826	526	2074	11455	1249	-54,9	-57,9
5	Продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности	25724	386606	42160	22709	266294	29040	13,3	45,2
51	Органические химические соединения	677	10035	1094	1117	9794	1068	-39,4	2,5
511	Углеводороды и производные прочие	5	36	4	0	2	0		1700
512	Этилы, фенолы и т.д. и их производные	113	1724	188	187	1711	187	-39,6	0,8
513	Карбоновые кислоты и их производные	324	1949	213	804	4830	527	-59,7	-59,6
514	Азотные соединения	157	3120	340	107	2229	243	46,7	40
515	Металлоорганические, гетероциклические соединения	14	1221	133	8	723	79	75	68,9
516	Прочие органические соединения	66	1986	217	10	302	33	560	557,6
52	Неорганические химические соединения	7033	48876	5330	6681	34871	3803	5,3	40,2
522	Неорганические химические вещества	387	42	42	29	570	62	27,6	-32,1
523	Соли металлов, неорг. кислот	5441	44607	4864	4211	28583	3117	29,2	56,1
524	Неорганические химические прочие	1555	3886	424	2443	5717	623	-36,3	-32
53	Дубильные и красящие вещества	3719	65724	7167	2338	32858	3583	59,1	100
531	Синтетические и органические красители, цветные лаки	78	3313	361	0	35	4		9365,7
533	Пигменты, краски, лаки и т.д.	3641	62408	6806	2338	32823	3579	55,7	90,1
54	Товары медицинского назначения и фармацевтическая продукция	50	16457	1795	80	8292	904	-37,5	98,5
541	Продукция медицинского назначения (искл. лекарства)	0	334	36	2	879	96	-100	-62
542	Лекарства вкл. ветеринарные лекарственные препараты	50	16125	1758	77	7413	808	-35,1	117,5
55	Эфирные масла и резиноиды; парфюм., космет. или туалетные средства	850	40372	4403	891	34635	3777	-4,6	16,6
551	Эфирные масла, духи, ароматические вещества	546	30176	3291	614	27744	3026	-11,1	8,8
553	Парфюмерия и косметика	13	1742	190	17	1843	201	-23,5	-5,5
554	Мыло, чистящие и моющие средства	294	8455	922	258	5049	551	14	67,5
56	Удобрения, кроме гр. 27	0	2	0	0	0	0		

562	Удобрения кроме п. 272	0	2	0	0	0	0	0	0
57	Полимерные материалы и пластмассы	6404	65815	7177	3985	36832	4017	60,7	78,7
571	Полиэтилен - сырье	1179	12727	3388	1190	12150	1325	-0,9	-4,7
572	Пенопласт - сырье	736	5431	592	44	313	34	1572,7	1635,1
573	Полимеры - сырье	3516	32849	3582	2047	12890	1406	71,8	154,8
574	Полиацетат, полиуглерод и пр., необработанные	169	5560	606	181	6517	711	-6,6	-14,7
575	Пластмассы прочие - сырье	808	9234	1007	506	4960	541	59,7	86,2
579	Отходы пластмасс	0	10	1	17	4	0	-100	150
58	Изделия из полимерных материалов и пластмасс	950	40479	4414	1026	30817	3361	-7,4	31,4
581	Трубы и шланги из пластмасс	241	19237	2098	195	10612	1157	23,6	81,3
582	Пластины и листы из пластмасс	670	19691	2147	774	18635	2032	-13,4	-5,7
583	Моноволокна, стержни и т. д. из пластмасс	37	1549	169	57	1574	172	-35,1	-1,6
59	Прочие химические продукты	6044	98847	10779	6593	78192	8527	-8,3	-26,4
591	Дезинфекционные средства, пестициды и т.д.	41	3200	349	10	748	82	310	327,8
592	Крахмалы, пшеничная клейковина, клеи	1984	19619	2139	3735	26150	2852	-46,9	-25
593	Взрывчатые вещества и пиротехнические изделия	28	6201	676	28	6600	720	0	-6
597	Смазки, противоблудительные средства и т.д.	147	2104	229	64	1143	125	129,7	84,1
598	Продукция химпрома прочая	3841	67725	7385	2760	43551	4749	39,2	55,5
6	Готовые изделия	67681	1172674	127882	48218	795352	86734	40,4	47,4
61	Кожы и выделанные шкуры	9	1495	163	1	32	3	800	4571,9
611	Кожа натуральная и искусственная	1	95	10	1	20	2	0	375
612	Изделия из натуральной и иск. кожи	2	218	24	0	12	1	1716,7	0
613	Меха дубленые или выделанные	6	1182	129	0	0	0	0	0
62	Прочие резиновые изделия	2206	79773	8699	1395	52304	5704	58,1	52,5
621	Полуфабрикаты из каучука	314	12284	1340	223	7570	826	40,8	62,3
625	Резиновые шины, камеры для колес	1695	51288	5593	951	27737	3025	78,2	84,9
629	Изделия каучука прочие	198	16202	1767	222	16994	1853	-10,8	-4,7
63	Изделия из пробки и дерева	6028	125578	13694	4054	84051	9166	48,7	49,4
633	Производство Пробки	19	781	85	6	246	27	216,7	217,5
634	Фанера и ДСП	1775	31762	3464	1199	20440	2229	48	55,4
635	Изделия из дерева прочие	4235	93035	10146	2847	63362	6910	48,8	46,8
64	Бумага, картон и изделия из них	26138	236381	25778	18520	142654	15557	41,1	65,7
641	Бумага и картон	17373	130869	14271	14084	77180	8417	23,4	69,6
642	Изделия из бумаги и картона	8766	105511	11506	4435	65475	7140	97,7	61,1
65	Текстильная пряжа и прочее	1869	367970	18317	1015	104339	11378	84,1	61
651	Текстильная пряжа	98	11307	1233	52	6253	682	88,5	80,8
652	Хлопковые ткани	372	28208	3076	293	20940	2284	27	34,7
653	Домотканые полотна	564	42653	4653	402	30984	3379	40,3	37,7
654	Ткани прочие	75	2809	306	36	1765	192	108,3	59,2
655	Вязанные материи	55	4495	490	49	2904	317	12,2	54,8
656	Тюль, шнуры, отделка и т.д.	30	2991	326	19	1959	214	57,9	52,7
657	Специальные пряжи и ткани	130	43973	4795	97	33724	3678	34	30,4
658	Текстильные изделия прочие (кроме одежды)	311	23757	2591	30	4110	448	936,7	478
659	Ковры, ковровые покрытия и т.д.	232	7782	849	32	1702	186	625	357,2
66	Прочие неметаллические изделия	2877	47638	5195	1519	36725	4005	89,4	29,7
661	Известь, цемент, строительные материалы прочие	238	1392	152	240	1221	133	-0,8	14
662	Глина и жаропрочные конструкционные материалы	431	5659	617	264	3945	430	65,3	43,4
663	Прочие минеральные продукты	649	11524	1257	623	17446	1903	-4,2	-33,9
664	Стекло	329	10327	1126	193	9359	1021	70,5	10,3
665	Стеклопосуда	593	9944	1084	171	4052	442	246,8	145,4
666	Глиняная посуда	636	8796	959	28	702	77	2171,4	1153
67	Черные металлы	19769	316358	34499	14053	184388	20108	40,7	71,6
671	Чугун в чушках, шпигельгайзен и т. д.; ферросплавы	1553	13728	1497	1364	11459	1250	13,9	19,8
672	Сталь и чугун в слитках, полуфабрикаты	650	9438	1029	371	3486	380	75,2	170,7
673	Прокат чугуна и легированной стали	1076	12688	1384	1194	5104	557	-9,9	148,6
674	Прокат чугуна и стали с покрытием	2342	18458	2013	2297	23842	2600	2	-22,6
675	Прокат легированной стали	12143	228488	24917	7104	13859	12416	70,9	100,7
676	Сортовые прокаты чугуна и стали, вкл. шпунтовую стенку	1475	17673	1927	1378	15223	1660	7	16,1
678	Провода из чугуна или стали	181	3960	432	55	1613	176	229,1	145,5
679	Трубы, стыки и т.д. из чугуна железа или стали	349	11923	1300	288	9808	1070	23,2	21,6
68	Цветные металлы	1896	21184	2310	2714	33722	3677	-30,1	-37,2
682	Медь	131	5485	598	80	5427	592	63,7	1,1
683	Никель	19	2804	306	39	3316	362	-51,3	-15,4
684	Алюминий	154	4858	530	193	12826	1399	-20,2	-62,1
685	Свинец	1564	7570	826	2361	11626	3268	-33,8	-34,9
686	Цинк	25	289	32	41	512	56	-39	-43,6
687	Олово	1	55	6	0	0	0	0	0
689	Прочие благородные металлы, используемые в металлургии	1	122	13	0	15	2	713,3	0
69	Прочие изделия из драгоценных металлов	6889	176297	19225	4948	157137	17136	39,2	12,2
691	Изделия из железа, стали или алюминия	3820	48563	5296	2665	45089	4917	43,3	7,7
692	Металлические контейнеры для хранения / транспортировки	129	8971	978	311	11147	1216	-58,5	-19,5
693	Провода и кабели, решетки	11	469	51	8	438	48	37,5	7,1
694	Гвозди, винты, гайки, болты и пр.	192	5821	635	203	5557	606	-5,4	4,8
695	Инструменты и станки	325	35226	3841	347	28030	3057	121,1	25,7
696	Ножи	55	3563	389	52	8741	953	-5,8	-59,2
697	Оборудование для домашнего хозяйства из благородных металлов	450	19198	2094	135	6793	741	233,3	182,6
699	Изделия из благородных металлов прочие	1909	54483	5941	1431	51345	5599	33,4	6,1
746	Шарико- и роликоподшипники	7	2182	238	10	1979	216	-30	10,3
747	Краны, клапаны и т.д.	67	17688	1929	51	10490	1144	31,4	68,6
748	Трансмиссии, валы, другие редукторы	24	4979	543	23	5017	547	4,3	-0,8
749	Неэлектрические детали и пр. оборудования прочие	24	4306	470	5	4102	447	380	5
75	Конторское оборудование и компьютеры	226	42298	4613	211	26811	2924	7,1	57,8
751	Конторское оборудование	63	8834	963	41	8109	884	53,7	8,9
752	Компьютеры и их части	115	19784	2157	132	8084	882	-12,9	144,7
759	Части для конторского оборудования и компьютеров	49	13677	1491	38	10617	1158	28,9	28,8
76	Телекоммуникационное оборудование и т.д.	378	492886	53750	403	514520	56109	-6,2	-4,2
761	Телевизоры, мониторы, видео проекторы	10	5577	608	8	3993	435	25	39,7
762	Радиоприемники	0	1774	193	0	1386	151	0	28
763	Оборудование для записи и воспроизведения звука, видеоманитофоны	0	552	60	2	738	78	-100	-23,1
764	Телекоммуникационное оборудование и его части	364	484985	52888	387	508423	55444	-5,9	-4,6
77	Электротехническое оборудование	1345	227789	24841	869	168850	38413	54,8	34,9
771	Трансформаторы, электроэнергетическое оборудование	139	18467	2014	76	13968	3523	82,9	32,2
772	Электрооборудование	225	65096	7099	144	43754	4771	56,3	48,8
773	Оборудование для распределения электроэнергии прочее	466	52984	5778	272	43483	4742	71,3	21,8
774	Электродиагностические, радиологические приборы	8	7439	811	1	1833	198	700	310,3
775	Бытовая техника электрич. и неэлектрич.	281	24196	2639	207	20269	2210	35,7	19,4
776	Электронное оборудование и его части	0	5450	594	3	8245	899	-100	-33,9
778	Электрооборудование прочее	218	54160	5906	160	37318	4070	36,3	45,1
78	Транспортные средства	7692	518567	56550	4545	444541	48478	69,2	16,7
781	Автомобили (кроме предназначенных для общественного транспорта)	3527	277205	30230	1842	276980	30205	91,5	-0,1
782	Грузовики, фургоны и специализированные автомобили	1443	85253	9297	757	37601	4100	90,6	126,7
783	Автотранспортные средства прочие	1709	62776	6846	1136	45419	4953	50,4	38,2
784	Части автотранспортных средств	675	87526	9545	632	81196	8855	10,3	7,8
785	Мотоциклы, велосипеды, инвалидные коляски	14	672	73	8	995	109	75	-32,5

Прим. Центр стат. Бюро Швеции, 1 долл. = 9,17 шв. крона

## Бюджет Швеции в 2002-04гг., в млрд. крон

Бюджетный год .....	2002 .....	2003 .....	2004 .....
<b>Всего доходов</b> .....	727,7	748,7	781,1
Налоговые доходы, всего .....	661,7	682,4	715,2
в том числе: .....			
Подоходный налог с физических лиц .....	10,6	15,8	22,5
Подоходный налог с юридических лиц .....	70,4	67,6	75,2
Иные виды подоходного налога .....	4,6	4,5	4,5
Социальные отчисления, включая взносы в фонд базовой пенсии .....	242,2	251,8	261,6
Налог на имущество, включая недвижимость .....	38,6	37,9	39,8
Налог на товары и услуги .....	286,5	295,2	302,8
в том числе: .....			
Налог на добавленную стоимость .....	195,6	204	211,9
Акциз на алкогольные напитки .....	10,4	9,6	8,8
Акциз на табачные изделия .....	7,8	7,8	7,6
Платежи за пользование энергией .....	55,8	56,6	56,9
Налог на импорт .....	4,2	4,3	4,6
Налог на выравнивание региональных диспропорций в развитии коммун и губерний .....	19,2	19,2	19,2
Доходы от имущества, находящегося в государственной собственности .....	28,9	29,1	29,6
в том числе: .....			
Доходы с акций государственных предприятий .....	4,1	4,1	4,8
Доходы от продажи государственной собственности .....	15	15	15
Проценты по государственным кредитам .....	2,4	2,3	2,2
Дотации из бюджета Европейского союза .....	11,6	11,6	10,7
<b>Всего расходов</b> .....	721,6	741,2	757,4
Государственное управление .....	5,4	5,4	5,6
Экономика и управление финансами .....	1,4	1,3	1,3
Управление налоговой системой и сбор налогов .....	6,6	6,8	6,9
Правоохранительная деятельность .....	25	25,5	26,6
Управление внешними связями и международное сотрудничество .....	2,9	2,9	3
Национальная оборона .....	45,8	44,8	44,8
Содействие другим государствам в области развития .....	15,4	18	19,8
Миграционная политика (иммигранты и беженцы) .....	4,8	4,8	4,3
Здравоохранение, больницы и социальное обеспечение .....	31,8	34,2	35,9
Эконом. защищенность в случае болезни или наличия отклонений в умственном или физ. развитии .....	110,7	117,7	120,8
Эконом. защищенность в случае наступления старости .....	33,2	51,6	51,2
Эконом. защищенность семей и детей .....	49,6	51,6	52,5
Рынок труда, включая пособия по безработице .....	59,2	60	59,6
Обеспечение условий труда .....	8,5	8,4	8,4
Поддержка просветительской деятельности .....	22,5	23,4	24,1
Образование и научно-исследовательская деятельность в высшей школе .....	41,7	43	44,7
Культура, СМИ, организация досуга .....	8	8,2	8,4
Жилищная политика, строительство .....	10,3	10,4	10
Выравнивание региональных диспропорций в развитии коммун и губерний .....	3,4	3,5	3,5
Охрана среды .....	2,8	2,9	3,8
Энергетика .....	2,1	1,4	1,4
Коммуникации .....	25	26	26,2
Сельское и лесное хозяйство, рыболовство .....	14,3	14,4	14,3
Экономическая деятельность .....	3,3	3,3	3,3
Общие дотации коммунам .....	100,2	90,9	93
Обслуживание государственного долга .....	60,4	53,8	56,7
Взнос в бюджет ЕС .....	23,8	24,2	24,3