

Деловой **ЭКВАДОР**

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

ПОЛПРЕД www.polpred.com

Общие сведения • Госструктуры
Макроэкономика • Финансы • Банки
Налоги • Инвестиции • Нефть и газ
Энергетика • Metallургия и горное дело
Транспорт • Агропром • СМИ и ИТ
Образование и наука • Миграция и виза
Федерализм и регионы • ВТО
Внешняя торговля • Таможня • Туризм
Армия и вооружения • Связи с СНГ
Представительства • Статистика

Совет по внешней политике при Комитете Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Москва – 2002г.

www.polpred.com

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ДЕЛОВОЙ ЭКВАДОР

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2002гг.

Редакция выражает благодарность представителям
российских и иностранных ведомств и компаний
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403
ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002
ISBN 5-900034-25-4

Деловой Эквадор

Содержание

Общие сведения	5	Бананы	13
Внутриполит. положение	5	Сталь	14
Конгресс	5	СЭЗ	15
Экономика-2001	6	Индейцы	16
Внешняя политика	6	«Народные восстания» индейцев	16
Экономика-1999	7	Манта	18
Долги	7	Военное присутствие США	18
Уровень жизни	8	Связи с Россией-2001	19
Финансы	9	Связи с Россией-1999	20
Экспорт	12	Обзор прессы	21
Внешняя торговля в 1999г.	12	Нац. характер	21
Эквадор-ЕС	12	Представительства	26

БУМАЖНЫЕ И ЭЛЕКТРОННЫЕ ИЗДАНИЯ 2002г.

1. Экономика и право. По странам – госструктуры, макроэкономика, банки, налоги, промышленность, энергетика, нефтегазпром, металлургия, горнодобыча, агропром, транспорт, СМИ и ИТ, армия и вооружение, федерализм и регионы, образование и наука, миграция, внешняя торговля, таможня, ВТО и МВФ, туризм, связи с СНГ, торговые и инвестиционные сделки с Россией, представительства, статистика. Информация за 2000-01гг. от российских официальных экспертов за границей. Все книги – в мягкой обложке. Текст дан в две колонки на странице формата А4, без иллюстраций. **Деловая Австралия** 20 стр. / 260 руб.; **Австрия** 40/260; **Азербайджан** 92/260; **Аргентина** 84/260; **Армения** 48/260; **Белоруссия** 120/430; **Бельгия** 96/260; **Болгария** 64/260; **Бразилия** 136/430; **Великобритания** 112/430; **Венгрия** 48/260; **Венесуэла** 42/260; **Вьетнам** 28/260; **Германия** 152/690; **Греция** 52/260; **Грузия** 40/260; **Дания** 82/260; **Египет** 36/260; **Израиль** 28/260; **Индия** 160/690; **Иран** 92/260; **Испания** 104/260; **Италия** 56/260; **Казахстан** 64/260; **Канада** 160/690; **Кипр** 40/260; **Киргизия** 48/260; **КНДР** 30/260; **Китай и Тайвань** 252/690; **Колумбия** 62/260; **Ю.Корея** 136/690; **Коста-Рика** 32/260; **Куба** 88/260; **Латвия** 76/260; **Литва** 156/690; **Люксембург** 16/130; **Македония** 16/130; **Мальта** 16/130; **Мексика** 80/260; **Молдавия** 20/130; **Монголия** 22/260; **Нидерланды** 180/260; **Никарагуа** 36/260; **Норвегия** 72/260; **Пакистан** 48/260; **Панама** 42/260; **Перу** 68/260; **Польша** 88/260; **Португалия** 32/260; **Румыния** 34/260; **Сирия** 44/260; **Словакия** 60/260; **Словения** 40/260; **США** 376/890; **Таджикистан** 32/260; **Туркмения** 36/260; **Турция** 108/430; **Узбекистан** 32/260; **Украина** 108/430; **Уругвай** 82/260; **Финляндия** 156/690; **Франция** 132/690; **Хорватия** 16/130; **Чехия** 56/260; **Чили** 72/260; **Швейцария** 32/260; **Швеция** 136/690; **Эквадор** 28/260; **ЮАР** 36/260; **Югославия** 60/260; **Япония** 88/430.

Тематические и отраслевые издания: **Агропром за рубежом** 122 стр. / 690 руб.; **Внешняя торговля, офшор, налоги, банки** 150/690; **Металлургия за рубежом** 56/690; **Миграция, Шенген, виза** 162/690; **Нефть и газ за рубежом** 112/690; **Образование и наука за рубежом** 112/690; **Россия в глобальной экономике** 120/690; **Связи с Россией** 272/890; **СМИ и ИТ за рубежом** 204/690; **Транспорт за рубежом** 160/690; **Региональное сотрудничество** 64/690; **Экспорт вооружений за рубежом** 140/690; **Энергетика за рубежом** 94/690.

2. Персоналии. 90 тыс. фамилий чиновников – их должности, адреса, дни рождений, телефоны, E-mail, вэб-сайты. Ежеквартальное обновление на бумаге и еженедельное – в Интернете, а также в виде сетевой и локальной электронных версий. **Инофирмы в России** (представительства РФ за рубежом, инофирмы и посольства в СНГ) 128 стр. / 810 руб. **Структуры государственной власти РФ** (федеральные и региональные учреждения) 496/690.

3. **CD-Rom**. Внешние экономические связи РФ в 1998-2002гг. и обзоры экономики и права каждой из 120 стран, 6500 статей и таблиц. Структуры государственной власти РФ, инофирмы и посольства в России, 90 тыс. фамилий с должностями и телефонами, E-mail и вэб-сайтами. Поиск по любому словосочетанию. 12000 руб.

Цены указаны без НДС и пересылки. Стоимость всего пакета печатной и электронной (CD-Rom) информации – 1300 долл. (налоги включены).

Полные тексты всех названий серии ПОЛПРЕД размещены на www.polpred.com, а также www.factiva.com (Агентство Рейтер) и www.integrum.ru в платном доступе.

Базовая информация в изданиях ПОЛПРЕД публикуется бесплатно. Стоимость размещения рекламы без НДС: 12 тыс.долл. за любую из 4 полноцветных полос обложки, 6 тыс. долл. за полосу вкладки, 20 долл. за 1 кв.см. на обложке и 10 долл. на вкладке, 9 долл. за одну из 140 строк черной строки А4.

СОКРАЩЕНИЯ

АКГ-Ассоциация карибских государств; АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АС-Андское сообщество; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; БМП-боевая машина пехоты; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ДН-Движение неприсоединения; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗЕС-Западноевропейский союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КАРИКОМ-сообщество стран (15) Карибского бассейна; КЕС-Комиссия европейских сообществ; КНР-Китайская народная республика; КПП-контрольно-пропускной пункт; КРС-крупный рогатый скот; ЛА-Латинская Америка; ЛАИ-Латиноамериканская ассоциация интеграции; ЦА-центральноамериканские страны; ЛЭП-линия электропередач; МАГАТЭ-Международное агентство по атомной энергии; МАПО-Московское авиационное производственное объединение; МАБР-Межамериканский банк развития; МАЗСТ-Межамериканская зона свободной торговли; МБР-межконтинентальная баллистическая ракета; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; Меркосур-Общий рынок стран Южного конуса; МИД-министерство иностранных дел; МО-министерство обороны; МОТ-Международная организация труда; МПК-межправительственная комиссия; МСП - малые и средние предприятия; МСХ-министерство сельского хозяйства; МФО-международные финансовые организации; НАФТА-Североамериканская зона свободной торговли (США, Канада, Мексика); НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НИР-научно-исследовательские работы; НИС-новые индустриальные страны; ННГ-новые независимые государства бывшего СССР; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НПО-неправительственные организации; НПРО-национальная противоракетная оборона; НТП-научно-технический прогресс; НТС-научно-техническое сотрудничество; ОАГ-Организация американских государств; ОБСЕ-Организация по безопасности и сотрудничеству в Европе; ОЗП-общегражданский загранпаспорт; ОМУ-оружие массового уничтожения; ОПЕК-Организация стран-экспортеров нефти; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПАСЕ-Общеввропейский парламент; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РЛС-радиолокационная станция; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; САЗСТ-см. НАФТА; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СВ-сухопутные войска; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНВ-стратегические наступательные вооружения; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СРП-соглашение о разделе продукции; СССР-Союз Советских Социалистических Республик; СЭВ-совет экономического взаимодействия; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТВД-театр военных действий; ТНК-транснациональная корпорация; ТНП-товары народного потребления; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техничко-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; УК-Уголовный кодекс (УПК); ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ФРГ-Федеральная Республика Германия; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЦМТ-Центр международной торговли (комплекс зданий); ЦРУ-Центральное разведывательное управление США; ЦСУ-Центральное статистическое управление; ЭАН-экономически активное население; ЮВА-Юго-Восточная Азия; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностранный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; телеком.-телекоммуникационный; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчатобумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

ЭКВАДОР

Республика Эквадор. Территория - 283,6 тыс. кв. км. Население - 12,2 млн. чел. Этнические группы - метисы - 52%; индейцы - 42%; потомки европейских переселенцев - 4%; негры - 2%.

Столица - г. Кито (более 1,8 млн. чел.). Экономический центр страны - порт Гуаякиль (свыше 1,7 млн. чел.).

Государственный язык - испанский. Большинство индейского населения говорит на языке кечуа. Официальная религия - католическая (95%). Денежная единица - отсутствует, расчеты производятся в долларах США. Национальный праздник - День провозглашения независимости (10 августа 1809 г.). Государственная форма правления - президентская республика с однопалатным парламентом. Разница во времени - между Кито и Москвой - 8 часов; при переходе на летнее время - 9 часов.

Конституция страны принята в 1998 г. Эквадор - унитарное государство. В административно-территориальном плане страна делится на 22 провинции, которые, в свою очередь, - на 150 кантонов и 979 округов.

Галапагосские острова, имеющие статус провинции, с 1965 г. объявлены национальным парком, а на все природные богатства прилегающего к ним района установлены исключительные права государства.

Провинции: Асуай (8630 кв. км., столица - г. Куэнка), Боливар (3250, Гуаранда), Каньяр (5500, Асогес), Карчи (4140, Тулкан), Котопакси (5100, Латакунга), Чимборасо (5800, Риобамба), Эль Оро (5940, Мачала), Эсмеральдас (15030, Эсмеральдас), Гуаяс (20270, Гуаякиль), Имбабура (5470, Ибарра), Лоха (9930, Лоха Лос), Риос (7630, Бабаойо), Манаби (18830, Портовьехо), Морона Сантьяго (27000, Макас), Напо (30388, Тена), Пастаса (34000, Пуйо), Пичинча (16560, Кито), Сукумбиос (18512, Нуэва Лоха), Тунгурагуа (3850, Амбато), Самора Чинчипе (22000, Самора), Галапагосские о-ва (7900, о-в Сан Кристобаль), Франсиско де Орельяна (21625, Пуэрто Франсиско де Орельяна (Кока)).

Галапагосские о-ва (имеют статус провинции) с 1965 г. **объявлены нац. парком**, а на все природные богатства прилегающего к ним района установлены исключит. права государства.

Исполнительная власть осуществляется президентом и возглавляемым им правительством. Президент избирается путем прямых выборов. До января 2000 г. руководителем государства являлся избранный в ходе всенародного голосования в июле 1998 г. представитель партии Народная демократия Джамиль Мауад Витт. Он был смещен 22 января 2000 г. и пост президента страны, согласно Конституции, занял вице-президент Густаво Нобоа Бехарано. Министром иностранных дел назначен бывший председатель комитета по международным вопросам Национального конгресса Эквадора Хайнц Меллер Фрайле.

Законодательная власть принадлежит однопалатному Национальному конгрессу в составе 121 депутата, которые избираются сроком на 4 года. В июне 2001 г. председателем Национального конгресса Эквадора стал Хосе Кордеро Акоста.

Внутриполит. положение. В 1999-2000 гг. оставалось очень напряженным. В значит. мере это

было вызвано накопившимися соц. проблемами. Не располагая простым большинством в Нацконгрессе (правящая партия - Народная демократия - контролирует только треть депутатских мандатов), Дж. Мауад вынужден был идти на временное блокирование сначала со второй по численности парламентской фракцией - социал-христиан, принимая по сути все их требования в области соц.-эконом. и фин. политики, а затем с левыми демократами, вести диалог с руководством соц. движений, профсоюзов и Конфедерацией индейских общин Эквадора. Отсутствие последовательной эконом. политики и стабильной поддержки в Нацконгрессе стали причиной шараханий правительства из одной крайности в другую.

Соц. взрывы в марте и июле нарушили ритм жизни страны. Внутренний курс администрации Дж. Мауада все больше подвергался резкой критике за отсутствие четких идей и непоследовательность при принятии решений. Ценой соц. уступок, основная из которых - замораживание цен на бензин до июля 2000 г., правительству удалось удержаться у власти. Однако ухудшение соц. положения, обнищание широких слоев эквадорского общества, безудержный рост цен на все без исключения товары и услуги стали причиной нового обострения внутриполит. ситуации в стране. Объявленная президентом программа долларизации нац. экономики была расценена лишь как попытка удержаться у власти. Если в авг. 1998 г. 60% граждан страны испытывали доверие к главе государства, то на начало 2000 г. эта цифра опустилась до 4%. В середине янв. 2000 г. **руководство Нац. конфедерации индейских общин** начало новый марш протеста на эквадорскую столицу, который закончился смещением законно избранного президента страны - Джамиле Мауада и попыткой гос. переворота при участии части элитных военных среднего звена, перешедших на сторону восставших индейцев.

Благодаря вмешательству в ход событий высшего командного состава ВС и полиции ситуацию удалось удержать в рамках конституции и управление страной перешло к вице-президенту Эквадора Густаво Нобоа Бехарано, который 22 янв. 2000 г. был приведен к присяге военными.

Первыми шагами нового президента Эквадора стали восстановление власти и правопорядка в стране, начало диалога с лидерами индейских общин и профсоюзов, продолжение процесса эконом. обновления и проведения долларизации нац. экономики.

Продолжается процесс вовлечения Эквадора в сферу наркобизнеса - уже не только для транзита наркотиков, но и их производства. При этом отмечается, что в большинстве своем нелегальные лаборатории по производству наркотиков находятся под контролем колумбийских наркодельцов. В течение года задержаны крупные партии наркотиков (1,5-3,5 т.).

Конгресс

Законодательная власть в стране осуществляется **З** однопалатным Нац. конгрессом. Согласно новой конституции 1998 г., число депутатов увеличено до 123; избираются сроком на 4 г.

После выборов 31 мая 2000 г. места в Нац. конгрессе распределились: Народная демократия - 33, Соц.-христианская партия - 28, Рольдосистская -

22, Дем. левая — 18, Индейское движение Пачакутик — 6, Альфаристское единство — 5, Консервативная — 3, Народно-дем. движение — 2, Движение Новая страна — 1, Объединение народных сил — 1, Соцпартия — 1, Независимые кандидаты — 3.

Полит. партии или движения, представленные в конгрессе не менее 10% депутатов, могут создавать блоки. Существуют 4 парламентских блока: Народная демократия, социал-христиане, рольдосисты и левые демократы. Помимо функции законодат. характера в компетенцию конгресса входит введение в должность президента, вице-президента страны, рассмотрение случаев превышения власти членами правительства, принятие их отставки. Согласно ст.168 конституции, в случае отсутствия президента республики на неопределенный срок, конгресс правомочен назначить президентом вице-президента страны. Срок полномочий нового президента истекает в янв. 2003г.

Конституция Эквадора дает право Нацконгрессу смещать путем вынесения «полит. осуждения» президента и вице-президента.

Эквадорский парламент начинает свою ежегодную работу 5 янв. с перерывом на каникулы 2 раза в год по 1 мес. Внеочередные сессии могут созываться по инициативе президента страны, председателя Нацконгресса или большинства (2/3) депутатов.

Каждые 2г. проходят выборы пред. конгресса и двух вице-председателей. На первые 2г. работы конгресса председатель выбирается среди депутатов, чья партия имеет наибольшее представительство в законодат. органе. На оставшиеся 2г. председателем становится депутат от партии, занимающей вторую позицию в Нацконгрессе.

К обязанностям пред. Нацконгресса относится представительство парламента в остальных институтах гос. власти, обеспечение его функционирования, контроль за соблюдением законодат. и процессуальных норм в соответствии с полномочиями, предоставленными ему конституцией страны.

Первый вице-предс. Нацконгресса замещает председателя в случае его отсутствия. Пред. и вице-председатели парламента могут быть отстранены от исполнения своих обязанностей по решению самих депутатов. Для этого требуется инициатива не менее 10 депутатов и согласие большинства (2/3) депутатского корпуса.

Комиссии действуют на постоянной основе в рамках своей компетенции в течение одного года с возможным переизбранием состава на 30%. По мотивированной просьбе не менее чем 20 депутатов председатель парламента может отдавать распоряжения о формировании новых комиссий.

Помимо конгресса в целом и его комиссий правом законодат. инициативы наделен президент и Верховный суд.

Процедура одобрения законопроектов предусматривает 2 тура обсуждения, проходящие в разные дни. Принятый конгрессом законопроект передается главе государства. В случае отсутствия возражений с его стороны через 10 дней закон публикуется в правит. вестнике и с этого момента вступает в силу.

Нацконгресс Эквадора поддерживает активные межд. связи. Его депутаты участвуют в работе Межпарламентского союза. Эквадор — член Латиноам. и Андского парламента. Начало нашим двусторонним парламентарным связям с Эквадо-

ром было положено визитом в эту страну в 1981г. делегации Верховного Совета СССР. В 1983г. состоялся офиц. визит в Москву парламентской делегации Эквадора во главе с председателем парламента Р.Бакерисо. Ответная поездка в Эквадор состоялась в 1986г. В янв. 1991г. делегация эквадорских парламентариев посетила с офиц. визитом Москву.

Экономика-2001

Эквадор — аграрно-индустриальная страна со среднеразвитой экономикой (восьмое по уровню место в Латинской Америке). Государственный сектор охватывает большую часть нефте- и газодобывающей сферы, часть промышленного производства, инфраструктуру, электроэнергетику, транспорт.

Нефтедобыча обеспечивает 50% валютных поступлений страны. По запасам (3 млрд.бар.) и объему добычи нефти Эквадор занимает 4 место в Латинской Америке (после Венесуэлы, Мексики и Аргентины).

50% трудоспособного населения занято в сельском хозяйстве, которое характеризуется весьма отсталыми методами хозяйствования и ориентировано на производство традиционных экспортных товаров — бананов, какао, кофе, риса, креветок. В структуре импорте главное место занимают продукция машиностроения, металлопрокат.

С 1999 г. экономика Эквадора находилась в глубоком системном кризисе. Негативные процессы обострились в связи с неблагоприятной для страны конъюнктурой мировых рынков, а также международным финансовым кризисом.

В январе 2000 г. правительство Дж.Мауада приняло решение о начале процесса долларизации экономики страны и замене национальной денежной единицы сукре на американский доллар по курсу 1 доллар США = 25000 сукре. С 10 сентября 2000 г. обращение сукре прекращено.

По закону дефицит бюджета не должен превышать 2,5% от ВВП. Реально он в 2-2,5 раза выше. Нехватку ликвидности планируется покрыть за счет средств, полученных от приватизации крупнейших отраслей национальной экономики (энергетическая и нефтедобывающая, телекоммуникации), а также за счет привлечения зарубежных кредитов.

Внешнеторговый оборот в 2001г. — 7,8 млрд.долл. (в 2000 г. — 5 млрд.долл.). в т.ч. импорт — 2,9 млрд.долл. (в 2000 г. — 2 млрд.долл.), экспорт — 4,9 млрд.долл. (в 2000 г. — 3 млрд.долл.). Золотовалютные резервы после проведения долларизации сократились и составляют 964 млн.долл. Внешняя задолженность — 26 млрд.долл. Инфляция по-прежнему является самой высокой в Латинской Америке — 105% годовых.

Внешняя политика. Эквадор традиционно выступает за соблюдение принципов мирного сосуществования, уважения суверенитета и территориальной целостности, невмешательства во внутренние дела, отказа от применения силы и разрешения споров мирными средствами. Особое внимание уделяется вопросам экономической и экологической безопасности, соблюдения прав человека.

Правительство Г.Нобоа является сторонником развития плодотворного сотрудничества со всеми государствами, равноправия в международных от-

ношениях, региональной интеграции. Вместе с тем все отчетливее прослеживается тенденция учета политики Вашингтона, прежде всего его подхода к острым региональным и международным проблемам.

Центральной темой внешней политики Эквадора продолжает оставаться нормализация отношений с Перу. Подписание 26 октября 1998 г. двустороннего Договора о мире стало прологом к началу процесса демаркации на эквадорско-перуанской границе и разминирования приграничных территорий.

Эквадор входит в Организацию американских государств (ОАГ), Латиноамериканскую экономическую систему (ЛАЭС), Латиноамериканскую ассоциацию интеграции (ЛАИ); является членом Движения неприсоединения, Андского сообщества, Группы Рио, участником Межамериканского договора о взаимной помощи (Договор Рио-де-Жанейро 1947 г.), Договоров о нераспространении ядерного оружия, о запрещении ядерного оружия в Латинской Америке (ТЛА-ТЕЛОЛКО), об Антарктике.

Экономика-1999

Эквадор — аграрно-индустриальная страна. Нефтепром и банановый сектор сильно выделяются на фоне других отраслей эквадорской экономики и обеспечивают основную долю валютных поступлений в доходную часть бюджета государства. Основу нац. экономики при формировании ВВП составляют обрабатывающая промышленность, сельское хозяйство, нефтедобыча, сфера услуг. Помимо нефтяной промышленности и сельского хозяйства наибольшее значение сохраняют традиционные отрасли — пищевая, текстильная, кожевенная, швейная, металлургия и хим. отрасли. Особую роль, ввиду развития интеграционных процессов в регионе, приобретает машиностроение.

В сельском хозяйстве занято 40% трудоспособного населения. Земледелие характеризуется отсталыми методами хозяйствования и преимущественно ориентируется на производство традиционных экспортных культур — бананы, какао, кофе, рис, креветки и другие морепродукты. В удельном весе экспортируемой сельхозпродукции возрастает доля нетрадиционных культур: манго, ананас, бахчевые, папайя, цветы и др. По производству и экспорту сельхозпродукции доходы государства продолжают превышать доходы от продажи нефти и нефтепродуктов на внешнем рынке. Гос. сектор охватывает часть пром. производства, инфраструктуру, энергетику, большую часть нефтегазодобычи, транспорт.

В 1999г. и начале 2000г. экономика Эквадора находилась в глубоком системном кризисе, который был вызван не только ошибками и просчетами правительства в эконом. политике, но и отсутствием хорошо продуманной стратегии и тактики в проведении реформы. Негативные процессы обострились в связи с резким падением мировых цен на нефть, выручка от экспорта которой покрывала значит. часть спроса населения на продовольствие и готовую продукцию, а также в связи с мировым фин. кризисом. Катализатором негативных процессов в экономике стали непродуманные по своим последствиям решения правительства о проведении в начале 1999г. денежной эмиссии в

размере 825 млн.долл. для поддержания банковской системы страны, а также объявленный в одностороннем порядке **мораторий по погашению процентов и выплате долгов** по гос. долговым обязательствам (бондам Брэиди и евробондам). Это привело к совмещению девальвации сукре, скачка цен, паралича банковской системы, резкого падения доверия со стороны потенциальных инвесторов и межд. фин.-кредитных организаций (МВФ, ВБ), значит. снижения покупательской способности населения, сокращения производства и, как следствие, резкого роста безработицы. Из 3,8 млн. ЭАН страны приблизительно 650 тыс. (17%) — безработные, при этом 55% трудоспособных граждан работают не по специальности. Усилился поток эмиграции в США и страны Зап. Европы.

В 1999г. **падение ВВП составило 7,5%, уровень годовой инфляции достиг 50,7%**; девальвация нац. денежной единицы «сукре» возросла до 187%; объем золото-валютных запасов сократился на 451 млн.долл., что соответствует 25% и составил 1,9 млрд.долл.; совокупный потребительский спрос уменьшился на 12%, а объем торговли — на 15,3%.

Колоссальные диспропорции возникли в соц. сфере. **Более трети граждан страны имеют денежные доходы ниже прожиточного минимума**, а коэффициент дифференциации дохода верхней и нижней «десятки» заметно вырос — до 15,3 раз. Низкий уровень доходов формирует структуру потребления с преобладающей долей продовольствия и низким уровнем сбережений. За год стоимость потребительской корзины увеличилась на 50% и составляет 60 долл./чел.

Эквадор по-прежнему остается страной, имеющей **один из самых высоких показателей внешней задолженности в мире на душу населения**: 17,4 млрд.долл. на 12,2 млн.чел. Соотношение внешнего долга/ВВП составило к концу 1999г. 115%.

В сложившейся ситуации нестабильности и хаоса, царящих в экономике, 10 янв. 2000г. правительство Джамиила Мауада приняло решение о начале процесса долларизации экономики страны и замены нац. денежной единицы сукре на ам. доллар по курсу **1 долл. = 25 тыс.сукре**.

9 марта 2000г. президент Эквадора Густаво Нобоа Бехарано подписал одобренный Нацконгрессом законопроект «О реформировании нац. экономики», который легализует процесс долларизации и свободное обращение ам. валюты в стране. При этом закон предусматривает изменение функций минфина, который теперь будет лишен возможности выдавать кредиты и в его задачу будет входить только их погашение. Упраздняются функции ЦБ, который будет лишен возможности проводить независимую фин. политику и осуществлять эмиссию и будет выполнять роль, статистического органа.

Долги. Суммарный гос. долг Эквадора вырос с 64% в 1997г. до 118% в 1999г., а к концу 2000г. его объем превысил 140% от ВВП. Это означает, что даже если государство предоставит к оплате все, что оно произвело в течение года, этого будет недостаточно для погашения его долговых обязательств. Согласно планам правительства, это станет главным аргументом на переговорах с кредиторами-держателями долговых обязательств Эквадора Брэиди бондов по реструктуризации внешнего долга страны.

Эксперты МВФ, признали, что «обслуживание внешнего долга на существующих условиях невозможно и может иметь опасные последствия для экономики». Опубликованные ЦБ данные свидетельствуют о том, что общенац. внешний долг Эквадора с учетом его гос. и частной составляющих в фев. 2000г. составлял 16,2 млрд. долл., в то время как гос. внутренний долг достиг 3,2 млрд.долл. Таким образом суммарный объем гос. долга Эквадора в фев.-марте равнялся 19,4 млрд.долл. На душу населения приходился 1,5 тыс.долл.

Эконом. рецессия в 1999г., по уточненным данным ЦБ, составила 8% от ВВП, основной причиной этого стал коллапс 70% фин. рынка страны и его банковской системы. К этому необходимо добавить резкое сокращение реальных доходов государства, связанного с высокими темпами девальвации сукре, достигшей 200%, а также **бегство капитала за границу** — 15 млрд. долл. Стагнация пром. производства способствовала и низкая покупательская способность населения, где уровень доходов сократился в среднем в 5 раз.

Заложенные в Протокол о намерениях с МВФ макроэконом. показатели невыполнимы и требуют соответствующей корректировки. Уровень инфляции в 2000г. в 2 раза выше расчетного показателя в 60%, зафиксированного в Соглашении с Фондом. Ошибочность расчетов Фонда признал и глава делегации МВФ, находившейся в Эквадоре с рабочим визитом, Джон Торнтон.

Если раньше рост цен происходил в нац. валюте, то с начала долларизации, когда сукре практически вытеснен с фин. рынка, цены продолжают расти в долларах, и эта тенденция продолжится как минимум до тех пор, пока их уровень не достигнет общемировых показателей, что в условиях катастрофического обнищания населения может привести к новым соц. волнениям и забастовкам. В свою очередь полит. нестабильность в стране создает неблагоприятный инвест. климат, ставит под вопрос участие инокомпаний в приватизационных проектах правительства. Некоторое же снижение инфляционных процессов в начале 2000г. обусловлено отсутствием одной из составляющих — девальвации нац. валюты, которым был подвержен сукре до его искусственной фиксации на отметке 25 тыс. за доллар.

Главной проблемой является стремительное удорожание производственного процесса, которое уже сейчас составляет 150%-200%, что неминуемо приведет к дальнейшему росту цен на небольшой перечень товаров, произведенных в Эквадоре, и, как следствие, проблеме их сбыта на внешнем рынке. Поэтому ставка правительства на увеличение экспортных поступлений неоправдана, а наличие небольшого 0,8% профицита во внешней торговле объясняется благоприятной конъюнктурой мировых цен на энергоносители, при которых экспорт эквадорской нефти увеличился на 30%, тогда как экспорт других товаров сократился на 21%. Если все же политика правительства, направленная на долларизацию нац. экономики, будет продолжена, то незначит. оживление производства в дальнейшем может смениться сначала частичной, а затем и полной его стагнацией, так как оно потеряет всякую рентабельность. Государству будет выгоднее ввозить в страну импортные товары, чем поддерживать нац. товаропроизводителей.

Угрожающим стало сокращение золотовалютных запасов страны с 1,27 млрд.долл. в янв. 2000г. до 880 млн. долл. к лету 2000г. Отсутствие нормативно-правовой базы и свободное хождение доллара в качестве нац. валюты стало причиной интенсификации вывоза капитала за границу. Таким образом, ресурсы государства, выпущенные в обращение в качестве наличности, не инвестируются в экономику, а вывозятся из страны, что влечет за собой сужение объемов денежной массы и, как следствие, прямое истощение золотовалютных запасов.

Уровень жизни. Лишь 7% от общего числа эквадорских семей могут позволить себе иметь фин. накопления, ежемесячно откладывая хотя бы малую часть своей заработной платы на черный день, который для них может наступить в любой момент.

В то же время данные социологических опросов свидетельствуют о том, что остальные 93% семей живут от зарплаты до зарплаты, которой подчас не хватает для обеспечения самих минимальных потребностей. Эта категория населения практически не имеет собственных сбережений.

Низкий уровень доходов формирует структуру потребления с преобладающей долей продовольствия и низким уровнем сбережений.

За один год стоимость потребительской корзины, которая включает в себя полный перечень необходимых товаров и услуг на семью из 4 чел., увеличилась на 50% и составляет 240 долл.

Кризис в экономике самым негативным образом отражается на положении среднего класса, который поставлен в жесткие условия выживания. Это обусловлено рядом причин. Во-первых, доходы среднего класса постоянны, а заработная плата выплачивается в нац. валюте. Во-вторых, большая часть эквадорских семей, относящихся к среднему классу, живет в кредит, выплачивая в течение определенного периода времени остаток суммы эквивалентной 100% стоимости приобретенного товара, машины, дома или квартиры, при этом чаще всего долг за покупку оформляется в долларах США. В-третьих, сам стиль жизни среднего класса, приобретаемые и предлагаемые ему товары и услуги, формирование цены на них приравниваются к доллару и напрямую зависят от его котировок.

Дать определение среднему классу достаточно сложно, т.к. нет четко установленных критериев его оценки.

ВБ использует собственную методику для определения уровня жизни в той или иной стране, в соответствии с которым устанавливается прожиточный минимум. Таким образом, согласно нормам, принятым ВБ, любое общество можно разделить на 5 групп по уровню их ежегодного дохода. Из этих пяти групп выделяются три со средним уровнем достатка, которые и попадают под определение «средний класс». К среднему классу относится та семья, чей ежемесячный доход позволяет приобрести от 1 до 3 минимальных потребит. корзин. Таким образом, если исходить из данных Нац. инт. статистики, 1,5 млн. эквадорских семей попадают под определение среднего класса. В то же время, положение 400 тыс. уязвимо, и с каждым днем оно регрессирует. Если в самом ближайшем будущем их материальное благосостояние не улучшится, то они также перейдут в разряд малообеспеченных семей.

Среднестатистическая эквадорская семья ежемесячно тратит 58% своих доходов на питание и оплату коммунальных услуг, 20% — на отчисления в соц. фонд страхования и на транспорт и только 4,5% — на образование.

370 тыс. семей находятся за чертой бедности, так как их совокупный ежемесячный доход меньше 30 долл., что составляет приблизительно 213% дефицита относительно уровня прожиточного минимума. Ежемесячный заработок 606 тыс. семей колеблется от 30 до 60 долл., при этом дефицит семейного бюджета равен 88,4%.

И только у 1533 эквадорских семей уровень доходов превышает 3 тыс. долл. В руках этой группы лиц сосредоточено 2,4% всех доходов ЭАН страны, другими словами, объем доходов 1533 семей равен общему объему доходов 400 тыс. самых бедных семей Эквадора.

Представляет интерес динамика роста потребит. цен на основные виды товаров и услуг за последние 20 лет с момента начала дем. преобразований в обществе в 1979г. Согласно данным Нац. ин-та статистики, цена на хлеб по сравнению с 1979г. возросла на 160000%, на молоко — на 150000%, на мясо — на 180000%. Стоимость галлона бензина увеличилась на 380000%, проезда на гортранспорте — на 130000%; газет — на 330000%, журналов — на 670000%. **Общий показатель роста уровня цен за последние 20 лет составил 35000%, а зарплаты с учетом доп. начислений 24000%.**

Предполагается, что в ближайшее время все цены на товары и услуги достигнут уровня **наиболее дорогих по стоимости жизни стран региона, таких, как Бразилия и Аргентина**, а в последствии и общемирового уровня. Тем не менее уже цены на некоторые виды товаров и услуг в Эквадоре на порядок выше, чем в Бразилии. **Средняя зарплата эквадорского служащего остается самой низкой в Лат. Америке — 1,3 тыс. долл.** Зарплата чиновников того же уровня в других странах составляет: Мексика — 5,2 тыс. долл., Гондурас — 2,5 тыс., Никарагуа — 4 тыс., Гватемала — 6 тыс., Колумбия — 6,3 тыс., Перу — 3,5 тыс., Чили — 4,4 тыс., Уругвай — 4,4 тыс., Аргентина — 6,5 тыс. долл.

Согласно еженедельнику «Тиемпос дель мундо», Эквадор занимает одно из лидирующих мест по дороговизне. Например, цена на электроэнергию в Эквадоре в 3 раза выше, чем в Боливии, Аргентине или Нью-Йорке. В течение 3 мес. увеличение стоимости электроэнергии в Эквадоре составило 203%. Соц.-эконом. положение населения резко ухудшилось после того, как правительство страны приняло решение об отмене гос. субсидий на энергоносители, в частности на бензин, цены на который выросли в среднем на 60%.

Отмена субсидий на энергоносители стала причиной усиления инфляционных процессов в стране. Только в мае 2000г. рост цен на продукты питания и товары первой необходимости составил в целом 70%. Так цены на плодоовощную продукцию выросли на 50%, на растительное масло — на 70%, рис — 25%, горох — 60%, кисломолочные продукты — 45%, мясо — в среднем на 50%. В то же время несмотря на рост цен, на рынках и магазинах города наблюдается нехватка некоторых товаров первой необходимости: мука, сахар, соль.

С головокружительной быстротой растут цены на одежду и предметы домашнего обихода, которые еще до начала эконом. кризиса стоили в не-

сколько раз дороже, чем в США и странах Зап. Европы. Так, например, пара обуви, стоившая в начале 2000г. 90 долл., 3 мес. спустя стоила 120 долл., а стоимость самого дешевого мужского костюма увеличилась со 180 долл. до 280 долл.

Если раньше с началом процесса долларизации наблюдался рост цен в нац. валюте — сукре, то теперь цены растут не только в сукре, но и в долларах. Попытки правительства совместно с промышленными и предпринимательскими кругами страны заморозить цены на некоторые товары первой необходимости и установить за ними жесткий гос. контроль пока ни к чему не привели.

С момента начала процесса долларизации оптимизм пром. и предпринимательских кругов Эквадора в отношении перспектив эконом. развития страны в новых условиях продолжает резко сокращаться. Если в марте-апр. 2000г. 49%-58% деловых кругов Эквадора выражали поддержку правительству в проведении эконом. реформ, то уже в мае эта цифра сократилась до 30%. Развитие экономики Эквадора должно соответствовать циклам развития экономики США. Повышение на 0,5% межбанковской учетной ставки с целью несколько снизить темпы эконом. роста США отразится на торг.-платежном балансе тех стран, экономики которых напрямую зависят от объема экспортно-импортных операций с США.

Финансы

Макроэконом. стабилизация остается приоритетной задачей правительства, т.к. только в этом случае будут созданы необходимые условия для реактивации производства и преодоления тяжелейшего фин.-эконом. кризиса.

В сложившейся ситуации постановления правительства №1490 и №1492 от 10 нояб. 1999г. «О мерах по стимулированию развития производственного сектора экономики» позволяют реструктурировать пассивы предприятий с помощью повторного выпуска депозитных сертификатов (это создаст вторичный рынок ценных бумаг) и выпуска предприятиями своих собственных облигаций по типу ЗАО.

Постановление правительства за №1490 позволяет предприятиям со статусом АО эмитировать собственные облигации внутреннего займа сроком погашения до 7 лет в нац. или инвалюте для оплаты долга и процентов по нему гос. и частным фин.-кредитным организациям, таким как Банк развития или Нац. фин. корпорация.

Однако право использовать этот механизм взаиморасчетов с кредиторами могут лишь те предприятия, которые: взяв кредит, не расплатились по нему до 30 сент. текущего года; относятся к предприятиям с повышенной долей риска для кредитования категории А, В, С, или D; кредиты этих предприятий являются несвязанными.

Выплаты по облигациям внутреннего займа могут быть произведены согласно их номинальной стоимости в момент погашения или же переведены в акции этих предприятий, согласно Закону о фондовом рынке.

В случае использования этой схемы реструктуризации долга, предприятие-должник обязано провести переговоры и подписать соглашение с организацией-кредитором, в котором должны фигурировать суммы выплаченного и невыплаченного кредита и процентов по нему. Совокупная сум-

ма невыплаченного кредита и будет погашаться облигациями внутреннего займа, эмитированными предприятиями-должниками. В то же время, предприятия-должники совместно с кредиторами должны определить номинальную стоимость выпускаемых ценных бумаг, по которой банк их получит в качестве оплаты долга предприятий.

В случае невыполнения обязательств по погашению облигаций или снятие их с торгов на фондовом рынке, держатель ценных бумаг имеет право потребовать их конвертации в акции предприятий или погашения долга за счет продажи имущества. Предприятия с повышенной долей риска для кредитования будут автоматически заноситься в реестр фондового рынка. Предприятия со статусом АО должны будут также увеличить свой уставной капитал на 35% от уровня произведенной эмиссии в течение ближайших 5 лет со дня выпуска облигаций внутреннего займа. Фин. организации и банки могут проводить торги по этим ценным бумагам на фондовом рынке, использовать их в качестве фидеикомисса, оплачивать ими обязательства Нац. фин. корпорации, а также, осуществлять обменные операции SWAP с правительством для получения межд. кредитов.

Постановление правительства за №1492 позволяет реструктуризовать пассивы предприятий с помощью повторного выпуска депозитных сертификатов, которые являются обязательными к приему всеми частными и гос. фин. организациями и банками, в т.ч. Нац. фин. корпорацией НФК по их номинальной стоимости для погашения старых обязательств предприятий, выпущенных до 31 июля 1999г., и процентов по ним этим же самым фин.-кредитным организациям, выступающим гарантами выполнения обязательств по депозитным сертификатам первого выпуска.

Если депозитные сертификаты не принимаются к оплате Агентством гарантии вкладов по их номинальной стоимости, цена на них определяется в ходе свободных торгов на фондовом рынке, где они котируются наряду с другими ценными бумагами.

Фин. ин-ты могут оплачивать свои обязательства Нац. фин. корпорации с помощью депозитных сертификатов предприятий и приобретать на них активы тех банков, которые находятся во внешнем управлении Гос. агентством гарантии вкладов. В свою очередь Нац. корпорация развития может обменять в Агентстве гарантии вкладов сертификаты, эмитированные банками, находящиеся во временном управлении государством на период их оздоровления на правит. ценные бумаги — бонны.

Эта программа правительства частично решает проблему неплатежей, реактивирует систему взаиморасчетов предприятий и фин.-кредитных организаций, создает условия, способствующие укреплению производственного сектора эквадорской экономики. Однако разработанная система мер не идеальна, ее воплощение — это долгий процесс, в котором изначально заложен ряд противоречий.

Так, в постановлениях правительства не отражены порядок и схема налогообложения вышеупомянутых операций с облигациями внутреннего займа и депозитными сертификатами предприятий-должников, нет соответствующего законодательства, легализующего действия правительства

особенно в части, касающейся реструктуризации производственных пассивов. Эта программа не рассчитана на участие в ней физ. лиц, предприятий малого и среднего бизнеса, для которых в условиях эконом. депрессии сложно установить категорию риска для кредитования. В то же время у правительства нет четких критериев оценки, определяющих уровень жизнеспособности предприятий, одни из которых нуждаются в гос. поддержке, а другие, несмотря на то, что находятся в критической ситуации, тем не менее обладают достаточным потенциалом для преодоления кризиса с помощью внутренних ресурсов. Отсутствуют также и необходимые в этих условиях механизмы и гос. институты, способные дать независимую оценку состояния того или иного предприятия, провести его аудиторскую проверку.

Помимо правительства в разработке стратегической программы развития страны участвуют и ряд других организаций: ТПП Гуаякиля, Фондовая биржа Кито, ТПП Кито и Производственная палата провинции Пичинча.

ТПП Гуаякиля предлагает реструктуризовать пассивы производства таким образом, чтобы рефинансировать полученные ранее кредиты в нац. и инвалюте. Речь идет о замене облигаций старого образца, выпущенных производственным сектором экономики до 31 марта 1999г., держателями которых являются физ. и юр. лица, на долговые обязательства нового образца, которые должны пройти перерегистрацию в НФК. Для финансирования новых долговых обязательств, юр. гарантом исполнения которых является НФК. Корпорация выпускает «гарантийные бонны», обеспечиваемые кредитами, выделенными под облигации старого образца. Частные фин. организации, в т.ч. фин.-кредитные организации — члены Агентства гарантии вкладов могут обменять «гарантийные бонны», выпущенные НФК, на депозитные сертификаты предприятий для финансирования «гарантийных боннов» по номинальной стоимости депозитных сертификатов. Новые кредиты, которые Эквадор возможно получит от МВФ, также будут направлены на погашение долгов и оплату старых кредитов, предоставленных ранее зарубежными фин.-кредитными организациями и банками. В этом случае срок проведения операций с инвалютой составляет 5 лет, из которых в течение 2 лет 60% капитала обслуживаются бесплатно; при этом процентная ставка по этим кредитам равняется межбанковской процентной ставке — Либор — плюс 3%,

В свою очередь гарантийные бонны, выпущенные в обращение НФК, будут использованы для оплаты рефинансированных кредитов и для покупки активов тех банков, которые находятся в управлении Агентства гарантии вкладов. В этом случае срок проведения операций с нац. валютой составляет 3г., из которых первый год 60% капитала обслуживаются бесплатно; при этом процентная ставка исчисляется из расчета пассивная учетная ставка ЦБ плюс 4%.

Однако слабость программы, предложенной ТПП Гуаякиля, заключается в ее финансово-кредитной несостоятельности, так как старые кредиты, взятые под выпуск первых облигаций, вероятнее всего уже растрочены, а вероятность предоставления новых кредитов МВФ.

ТПП Гуаякиля предлагает механизм погашения долгов производственного сектора экономики

за счет гос. долговых обязательств бонов Брэйди. В этом случае учитывается тот факт, что минфин является не только должником по выплате процентов и погашению гос. долговых обязательств бонов Брэйди (PDI), но и кредитором производственного сектора, использующим для перечисления средств те банки, которые находятся в управлении, либо являются собственностью Агентства гарантии вкладов. Если будет задействована эта схема, правительство сможет продавать свои долговые обязательства на аукционных торгах, где выиграет тот, кто предложит наиболее низкую цену от уровня номинальной стоимости ценной бумаги — бона. При этом министерство финансов обменивает бон на сертификат казначейства, который будет использован как инструмент погашения долговых обязательств производственного сектора банковской системе. Что касается банков, находящихся в собственности Агентства гарантии вкладов, то, согласно этой программе реструктуризации пассивов, они должны передать вышеупомянутые сертификаты казначейства Агентству, чтобы таким образом уменьшить объем своих долгов перед минфином, улучшить свое эконом.-фин. состояние.

ТПП Гуаякиля предлагает также провести сукретизацию внешней задолженности предприятий и межбанковских операций в инвалюте, однако, для осуществления этой программы пока еще не разработан соответствующий механизм.

Биржа ценных бумаг Кито предлагает провести капитализацию производственного сектора экономики, используя для этого гос. долговые обязательства боны Брэйди (PAR и Discount). Держатель этих ценных бумаг может стать акционером того или иного предприятия, предоставив в его распоряжение свои боны по цене 40% от их номинальной стоимости. Нац. банковская система сможет выкупить эти боны по цене 50% от их номинальной стоимости, погасив тем самым долговые обязательства предприятий, кроме этого банки смогут использовать боны для оплаты долгов ЦБ или Агентству гарантии вкладов, а также оплачивать налоги государству.

Такая схема погашения и реструктуризации пассивов производственного сектора экономики выгодна всем ее участникам. Правительство уменьшит внешний долг государства по его номинальной стоимости. Увеличится капитализация производства, сократится его задолженность нац. банковской системе, которая сможет использовать эти ценные бумаги — боны — в качестве платежного средства.

Паевый фонд, ТПП Кито и Пром. палата провинции Пичинча предлагают проект реструктуризации пассивов и капитализации фондов предприятий, который способен реанимировать фондовый рынок страны, создает условия для привлечения инвестиций физ. и юр. лиц в экономику и производство в частности.

Суть этой программы заключается в создании механизма капитализации производства за счет увеличения его активов на 35% от уставного капитала. В этом случае банк выдает кредит под выпуск новых акций предприятия, которые затем передает Паевому фонду капитализации производства.

Взамен переданных акций банк получает доле- вые квоты Фонда, которые являются своего рода ценными бумагами и могут котироваться на бир-

же. Как только достигается капитализация предоставленного ранее кредита, банк освобождается от каких-либо гарантий по нему.

НФК, являясь управляющим Паевого фонда, получив акции предприятия, должна передать право распорядителя ими доверенному лицу, представляющему интересы компании, а права голоса — Совету директоров.

Предприятие, после того как Фонд стал его акционером, должно зарегистрироваться на фондовом рынке и пройти независимую аудиторскую проверку. Макс. срок, в течение которого Фонд является акционером предприятия, составляет 10 лет, по истечении которого НФК должна продать принадлежавшие Фонду акции на Бирже ценных бумаг. При этом их стартовая цена соответствует номинальной стоимости.

Фин. институты и банки могут в любой момент продать свои квоты на бирже или обменять их на другие гос. долговые обязательства, депозитные сертификаты, облигации внутреннего займа, боны Брэйди и другие.

В этой программе есть ряд положительных моментов — это капитализация производства, сокращение внутреннего долга предприятий, упрощение системы взаиморасчетов с фин.-кредитными организациями, что улучшает баланс предприятий, которые, обладая абсолютной свободой действий, могут в любой момент выкупить свои акции, либо продать их на фондовом рынке в ходе открытых торгов.

Для банков — это хорошая возможность уменьшить риски по кредиту и получить доп. прибыль за счет колебания котировок. Кроме этого, активы банков приобретают большую привлекательность для потенциальных инвесторов в случае проведения по ним торгов. Банковская система может значительно улучшить свое фин. состояние за счет увеличения инвестиций и сокращения провизии.

Программа позволяет достичь максимальной прозрачности действий предприятия и его фин. состояния за счет увеличения внешнего контроля и проведения постоянных аудиторских проверок, согласно требованиям и нормам фондового рынка.

Все представленные программы по реструктуризации пассивов производственного сектора экваторской экономики имеют один общий недостаток — отсутствие несвязанных доп. кредитов, другими словами «живых денег», что не сможет остановить эконом. рецессию производства, увеличить его ликвидность. Даже частичное использование предложенных схем по реструктуризации долгов позволит снять напряженность в экономике, станет прологом для преодоления кризиса.

Расчет правительства на внешние источники финансирования и привлечение новых западных кредитов себя не оправдывают. Отсутствие полномасштабного соглашения с МВФ тормозит переговорный процесс с другими финансово-кредитными организациями, в частности с Парижским и Лондонским клубами кредиторов. Следует отметить недостаточное использование внутренних ресурсов страны для выхода из кризиса. Прежде всего здесь речь идет о доп. доходах о продажи сырой экваторской нефти на мировом рынке, а также капиталов, вывезенных за границу частными лицами и банками.

Экспорт

Внешняя торговля в 1999г. Объем внешторг. оборота страны составил 7,29 млрд.долл., что на 2,3 млрд.долл. меньше, чем в 1998г. Особенно резко по сравнению с предыдущим годом снизился эквадорский импорт – на 45%. Это является прямым следствием «обвала» местной валюты сукре по отношению к доллару. За 1999г. эквадорская валюта подешевела по отношению к доллару в 3,5 раза. Подобная ситуация вызывала неуверенность у участников внешнеторговой деятельности, которые в условиях резкого и непредсказуемого снижения курса сукре отказывались от предварит. оплаты товарных партий, закупаемых за рубежом.

Серьезные потери продолжали нести экспортеры традиционных эквадорских товаров, таких как бананы, цветы, рыбопродукты (креветки). Выравнивание мировых цен на нефть позволило Эквадору увеличить поступление валюты в казну государства за счет роста выручки от продажи энергоносителей за рубеж. Это позволило сохранить эквадорский экспорт в 1999г. практически на уровне 1998г. – 4,2 млрд.долл.

В 1999г. Эквадору удалось преодолеть наметившуюся в 1998г. негативную тенденцию увеличения внешторг. дефицита. Положит. сальдо внешторг. баланса в 1999г. составило 1,1 млрд.долл., что является несомненным успехом по сравнению с предыдущим годом, когда дефицит внешней торговли Эквадора был на уровне 1,3 млрд.долл.

Главными торговыми партнерами Эквадора в 1999г. оставались государства Андского сообщества (9,8% экспорта и 18,9% импорта страны), страны Евросоюза (19,4% экспорта и 14,6% импорта), азиатские государства (по 11% экспорта и импорта). Среди отдельных стран **безусловный приоритет во внешней торговле Эквадора принадлежит США**, на долю которых в 1999г. приходилось 37,4% эквадорского экспорта и 27,9% импорта страны. Данные показатели несколько меньше уровня, достигнутого в 1998г., и существенно ниже данных начала 90 гг. Это свидетельствует о продолжении процесса диверсификации внешнеторговых связей Эквадора. Можно говорить о преимущественной ориентации Эквадора в последние годы на государства Зап. Европы, Японию, Китай. У местных деловых кругов имеется особое желание увеличить закупки в России таких товаров, как металл различного профиля, удобрения (карбонид, хлористый калий и др.), продукцию машиностроения (дорожная техника, автобусы, трактора, разнопрофильные станки, метизы и т.д.).

Крупнейшими торг. партнерами Эквадора среди латиноам. государств оставались Колумбия, Чили и Перу, на долю которых в 1999г. соответственно пришлось 556 млн., 329 млн. и 178 млн.долл. Необходимо отметить, что в торговых отношениях с пограничными Колумбией и Перу происходили серьезные трения, которые повлияли на уменьшение общих объемов торговли по сравнению с 1998г. Осложнения в торговле с этими странами были предопределены глубокими кризисными процессами, происходящими в экономике Эквадора, которые привели к резкому дисбалансу цен на экспортную продукцию. Так, например, стоимость сахара, риса, молока, бензина и некоторых других продуктов в Эквадоре оказалась значительно ниже, чем в соседних Колумбии и Перу. Это

привело к тому, что местные оптовые торговцы стремились в приграничные страны, создав искусственный дефицит на вышеуказанные товары на эквадорском рынке. Местные власти предприняли определенные меры по урегулированию данной ситуации, однако слабость законодат. системы страны, неэффективность правоохранит. органов Эквадора не позволили полностью разрешить конфликт.

К негативным итогам 1999г. можно отнести резкое сокращение торговли с Аргентиной и особенно с Бразилией. Товарооборот с этими государствами соответственно составил 143 млн.долл. (снижение по сравнению с 1998г. на 68 млн.долл.) и 104 млн.долл. (снижение на 126 млн.долл.).

При некотором снижении товарооборота с западноевропейскими государствами, стабильной оставалась в 1999г. торговля с Германией (247 млн.долл.), Испанией (200 млн.), Италией (262 млн.). Причем несмотря на кризис, товарооборот с Голландией возрос по сравнению с 1998г. более чем на 10 млн.долл. и составил 150,9 млн.

Среди азиатских партнеров Эквадора выделяются Япония (257,5 млн.долл.), Ю.Корея (239,5 млн.) и Китай (131,3 млн.).

Китай и Ю.Корея в добились роста объема товарооборота с Эквадором по сравнению с 1998г. Китай за последние годы резко увеличил объемы торговли с Эквадором. В 1994г. эквадору-китайский товарооборот составлял 3,9 млн.долл., а в 1999г. этот показатель увеличился в 33,6 раза. Успешный рост эквадору-китайской торговли стал возможен благодаря крупным инвестициям Китая в местную экономику. Китайские капиталовложения поступают целенаправленно в те отрасли эквадорской экономики, которые дают наибольшую рентабельность производства и обеспечивают потребности Китая в импорте конкретных видов продукции.

Эквадор-ЕС. В течение нескольких десятилетий отношения между Эквадором и ведущими странами Европы во всех областях развивались в довольно замедленном ритме. Приоритеты отдавались развитию связей со странами Лат. Америки, особенно с государствами Андского сообщества, и с США. Тем не менее, за последние 5 лет произошло коренное изменение ранее сложившейся ситуации. За это время между Республикой Эквадор и странами-членами ЕС было обеспечено поэтапное расширение сфер взаимодействия, включая торг.-эконом., научно-тех. сотрудничество, отношения в соц. сфере, а также в области культуры и образования. Евросоюзу удается постепенно расширять свое полит. и эконом. присутствие в этой североандской стране.

Импульсом к развитию новых форм отношений между Эквадором и ЕС стали итоги состоявшейся 28-29 июня 1999г. в Рио-де-Жанейро первой встречи глав государств и правительств стран Лат. Америки, Карибского бассейна и ЕС. На страны ЕС приходится пятая часть всего эквадорского экспорта и 15% импорта.

В 1998-99гг. **Италия стала вторым после США торговым партнером Эквадора**, занимая до этого 9 место. Традиционно занимавшая 2 место Колумбия опустилась на ступеньку ниже. Основная статья экспорта Эквадора в эту страну – бананы и дары моря, импорт из Италии – оборудование различного профиля.

Несмотря на небольшой объем товарооборота – 200,5 млн. долл. в 1999г. и менее 10 млн. долл. капиталовложений, Испания является одним из ведущих эквадорских партнеров. Из всех стран-членов ЕС лидеры именно этой страны посетили за последние несколько лет Эквадор. В апр. 1999г. с частным визитом в стране побывала королева Испании донья София, а в конце июня того же года состоялся офиц. визит главы испанского правительства Хосе-Марио Аснара. Был подписан ряд соглашений по различным областям двустороннего сотрудничества. Испания готова осуществлять инвестиции в эквадорскую экономику на 400 млн. долл. Однако, в Мадриде подчеркивают, что для этого необходимо выполнение ряда условий, в частности, принятия Закона о приватизации. Испанцами также было заявлено о готовности финансировать и участвовать в реализации некоторых (из 400) интеграционных эконом. проектов в приграничной с Перу зоне. Активное участие принимают испанские предприниматели **в строительстве троллейбусных линий в Кито.**

В середине июля 2000г. между эквадорской компанией «Седехе» и испанским концерном «Унион Феноса» было подписано соглашение, предусматривающее совместное развитие и использование ГЭС «Марсель Ланиадо де Винд». Стоимость проекта – 5,4 млн.долл.

В основном же, акцент до сих пор делался на сотрудничество двух стран в рамках Ибероам. форума, а также по линии программы ЕС-Андское сообщество и ЕС-Группа Рио.

Большие надежды в Кито возлагают на Испанию и Италию в осуществлении плана «Эквадор», направленного на развитие провинций Сукумбиос, Карчи и Эсмеральдас, граничащих с Колумбией. Стоимость проекта оценивается в 250-300 млн.долл. Большую часть средств эквадорцы рассчитывают получить от стран-членов ЕС, но главная ставка делается на Мадрид и Рим.

Сохраняются перспективы расширения сотрудничества с Великобританией, а также большого притока британского капитала на эквадорский рынок. В основном это касается банковской сферы. В мае 2000г. страну посетили представители крупных банков Великобритании. Не исключена возможность открытия в Эквадоре представительства банка Hong Kong Bank. В производственную сферу англ. капитал пока не идет из-за отсутствия соответствующей конъюнктуры. В свое время англичане построили НПЗ в г.Эсмеральдас для легкой нефти. Завод нуждается в реконструкции и перепрофилировании на переработку тяжелой нефти, но англ. компании пока на это не решаются. В 1999г. товарооборот между Эквадором и Великобританией составил 100 млн.долл. Основную статью брит. импорта составляют креветки и рыба.

В отношениях Эквадора с Францией за последние 10 лет происходило снижение товарооборота; в 1999г. – 130 млн. долл. Франция и Эквадор не имеют проектов в эконом. сфере. Франция занимает жесткую позицию относительно реструктуризации внешней задолженности Эквадора и считает нецелесообразным списание Парижским клубом части внешнего долга страны. Франция не включает Эквадор в список самых бедных стран. Позиция французов предусматривает отсрочку выплат и возможность предоставления новых кредитов на длит. сроки.

Бананы

Новая концепция торговой политики ЕС в отношении импорта плодоовощной продукции из стран Лат. Америки, согласно которой предпочтение будет отдаваться тому товару, на транспортировку которого с момента его сбора на плантации и отправки получателю будет затрачено наименьшее количество времени, ставит банановую отрасль Эквадора в неравные условия с товаропроизводителями этой продукции из других стран – Коста-Рики, Мексики, Колумбии, Гватемалы, Гондураса, Никарагуа и Панамы. Если доставка груза из Эквадора в порты назначения в Европе: Италия-Ровенна, Германия-Гамбург, Португалия-Лиссабон, Турция-Стамбул, составляет 17-20 дней, то из центральноам. стран и Колумбии – 13-16 дней.

Противоречия среди производителей бананов на мировом рынке препятствуют выработке единой торговой политики со странами ЕС. ВТО отвергло, посчитав дискриминационными, предложение некоторых экспортеров бананов о введении квот на ввозимую продукцию, согласно которым, квота Коста-Рики, к примеру, составляла 45%, а Эквадора – только 20%. Неприемлемым было признано и предложение Эквадора о введении странами ЕС налога на ввозимую ими продукцию, что в принципе соответствует действующим нормам ВТО, однако, в этом случае Эквадор бы имел больше преимуществ. Так, **официально установленная цена 18-кг. коробки бананов эквадорского производства – 2,18 долл. в несколько раз ниже, чем в других странах-экспортерах** этой продукции, в Коста-Рике – 6,25 долл., Колумбии – 4 долл. В то же время, страны ЕС склоняются именно к предложению Эквадора по упорядочению торговых отношений с Лат. Америкой. Однако такой порядок взаиморасчетов планируется ввести не раньше 2006г., при этом планируемый налог составит 275-300 евро за т. импортируемых бананов. Другой значимой проблемой банановой отрасли Эквадора является отсутствие у производителей собственного торг. флота, способного на должном уровне конкурировать с крупнейшими транснац. компаниями по экспорту бананов, такими как «Доле», «Чикита Брандс», «Дель Монте». В результате эквадорские компании вынуждены прибегать к аренде транспортных судов, что ведет к удорожанию продукции, подрывает их позиции на мировом рынке. Заслуживает особого внимания позиция США в отношении мер, предпринимаемых ЕС по регламентации торговых отношений со странами Лат. Америки. В США отмечают, что действия ЕС не только нарушают межд. право в отношении правил свободной торговли, но могут повлечь за собой торговую войну между странами-экспортерами бананов. Выражая по этому поводу свой протест в ВТО, ам. власти четко дали понять, что не допустят ущемления прав транснац. компаний «Доле» и «Чикиты», контролируемых США, и предпримут ряд ответных действий. Первым шагом в этом направлении стало одобренное ВТО решение ам. властей о введении 100% налога на некоторые товары европейского производства, ввозимые в США, при этом ущерб от этих мер составит порядка 192 млн.долл. в год.

Натянутыми продолжают оставаться и отношения эквадорских товаропроизводителей со второй

по величине компанией США по экспорту бананов «Чикитой Брандс» после заявления ее руководства об уходе с эквадорского рынка. Это неожиданное решение ввергло в шок банановую отрасль нац. экономики Эквадора, так как означает, что 10% от общего объема произведенного в стране товара не имеет необходимого рынка сбыта. Американская компания «Чикита Брандс» работала в Эквадоре последние 15 лет, ежегодно покупая для рынков США, Японии и Европы 20 млн. коробок бананов, однако, в 2000г. объем закупок сократился до 8 млн.

Общий объем инвестиций ам. компании в банановую отрасль Эквадора составил за этот период 7 млн. долл. А «Чикита Брандс» переносит свою коммерческую деятельность в Панаму и Гондурас, где ей принадлежат 96% и 50% всех плантаций этих центральноам. государств соответственно.

Сталь

Правительство страны оказалось втянутым сразу в несколько судебных разбирательств по вопросу импорта стали из-за рубежа по демпинговым ценам. Так Секретариат Андского сообщества потребовал от Эквадора оплатить разницу в цене за каждую тонну купленного у России, Украины и Казахстана сталеπροката. Эта мера привела бы внутренний рынок страны к полному хаосу. Увеличение цены на сталь, неизбежный рост себестоимости выпускаемой продукции поставили бы на грань банкротства те отрасли нац. экономики, работа которых целиком и полностью зависит от импорта этого стратегически важного сырья. В результате, пром. лобби Эквадора выступило с ответным иском, заявив о неправомерности действий Андского сообщества.

Причины дестабилизации положения на мировом рынке стали кроются в азиатском кризисе 1997г., когда резко сократился спрос на металл, главным образом, в странах Восточной и Юго-Вост. Азии, это 19% общемирового рынка сбыта сталелитейной продукции. В 1998г. Китай, Таиланд, Ю.Корея и Япония в среднем в 5-6 раз сократили свои импортные закупки, что вызвало резкое, самое большое за последние 30 лет, падение цен, 160 долл. за тонну.

Если в 1997г. тонна горячего сталеπροката стоила до кризиса приблизительно 330 долл., то ее цена составляла 200 долл. Благодаря согласованным действиям большинства стран-экспортеров в области ценовой политики наметилась некая стабилизация. Тем не менее во многих странах Лат. Америки, особенно в Аргентине, Бразилии и Мексике были закрыты многие производства, а рынки сбыта захвачены азиатскими товаропроизводителями, себестоимость выпускаемой продукции которых стала в несколько раз ниже.

Экспорт стали из республик бывшего СССР, Японии и Ю.Кореи начал играть все более важную, подчас определяющую роль в пром. производстве стран Андского Сообщества. Только в Эквадор экспортные поставки увеличились с 46 тыс.т. в 1997г. до 207 тыс. в 1998г.

США и Мексика обвинили ряд стран в «демпинговой торговле». В свою очередь Венесуэла, попав в черные списки стального лобби, потребовала от стран Андского сообщества провести тщательное расследование случаев демпинга.

Два таких расследования были предприняты венесуэльскими компаниями Sidetur и Sidor в отношении Эквадора. В первом случае компания Sidetur попросила Секретариат Андского сообщества дать свое заключение по вопросу о том, можно ли расценить продажу рос., украинского и казахстанского сталеπροката на рынках Колумбии, Перу и Эквадора как демпинговую сделку или нет. При этом позиция венесуэльской компании заключалась в том, что любые коммерческие соглашения должны учитывать в первую очередь интересы стран региона и быть согласованы на этом уровне. Таким образом, решение, принятое руководством Андского сообщества, было не в пользу Колумбии, Перу и Эквадора, которые были обязаны выплатить дополнительно 55 долл. за каждую тонну купленной у России и Украины стали.

Второй иск был направлен венесуэльской компанией Sidor, которая также расценила поставки сталеπροката из стран СНГ в Эквадор как нарушение антидемпингового соглашения.

Отвечом на это заявление было принятое секретарем Андского сообщества Себастьяном Алегретом решение, которое обязывало эквадорских импортеров доплатить 23 долл. за каждую тонну сталеπροката, купленного у России и 46 долл. за тонну, ввезенного в Эквадор по договору с Казахстаном.

Эта мера Секретариата Андского сообщества вызвала в стране настоящий шок. Импортеры рос. и казахстанской стали заявили, что будут вынуждены повысить цены на ввозимую ими продукцию, что самым негативным образом скажется на работе 3 тыс. предприятий, сфера деятельности которых напрямую зависит от поставок металла из-за рубежа. В результате эквадорское правительство вынуждено было подать в Секретариат Андского сообщества апелляцию с просьбой пересмотреть его решение. Однако она была отвергнута, т.к. эта межд. региональная организация сочла доводы и аргументы Эквадора мало убедительными.

Борьба на этом не закончилась, эквадорская Федерация промышленников и производителей стали (FEDIMETAL) выдвинула в свою очередь ряд новых аргументов:

— во-первых, вынося свою резолюцию, Андское сообщество руководствовалось Решением 283 межд. «Соглашения по демпингу», принятого Совмином иностр. дел Андской группы. В то время как эквадорская сторона подписала другие межд.-правовые акты по «антидемпинговому» законодательству, разработанные ВТО, и в своих действиях руководствовалась именно ими. К тому же по определению, «демпинг» может возникнуть лишь в том случае, если действия какой-либо из сторон наносят ущерб рынку спроса. Однако, согласно статданным за последние 7 лет, поставки венесуэльской стали обеспечивали только 7% потребностей Эквадора в металле. Что в сравнении с объемом производства компании Sidor — 3,6 млн.т. — лишь капля в море. Таким образом, по мнению эквадорской стороны, демпинговые санкции в этом случае применены быть не могут;

— во-вторых, венесуэльская компания Sidor не единственный поставщик металла на эквадорский рынок. Выпускаемая ею продукция лишь частично отвечает потребностям эквадорских товаропроизводителей, которые не без оснований расценивают действия руководства компании, добиваю-

щегося чуть ли не эксклюзивных прав на поставку стали в Эквадор, не иначе как стремление выбить конкурентов с рынка, ограничив тем самым равноправный доступ компаний других стран в Эквадор.

В заявлении руководства FEDIMETAL также отмечается низкий уровень услуг и необязательность компании Sidor по отправке купленного и уже оплаченного товара. Помимо этого, не ясны стратегия работы компании на внешнем рынке, ее перспективы и фин. положение.

В свою очередь, отвергнув все упреки в адрес Sidor, директор департамента стратегического планирования, Оскар Монтеро заявил, что «единственное чего добивается Эквадор – это, по пока не понятным причинам, – пустить на свой рынок Россию, которая из-за демпинговых цен на сталь не может продавать свою продукцию в других странах Андского сообщества, а также в США, Мексике и Канаде».

Позиция венесуэльской стороны заключается в том, что все соглашения и законодательно-правовые акты, разработанные Секретариатом Андского сообщества, обязательны к исполнению для всех стран региона и для Эквадора в т.ч. К тому же правительство этой страны неоднократно приводило Решение 283 в качестве аргумента, отстаивая свои права по другим вопросам.

По мнению руководства компании Sidor, Решение 283 находится в правовом поле с решениями, принятыми ВТО, а, следовательно, они взаимозаменяемы. Отмечается также, что ни Россия, ни Украина не являются членами ВТО и на них не распространяется РНБ, предусмотренного для стран-членов этой межд. организации.

Согласно этому же решению Секретариат Андского сообщества обладает правом аннулировать сделку, если она осуществляется по демпинговым ценам с третьей стороной и тем самым наносит эконом. ущерб странам андского региона.

Касательно упрека в адрес компании Sidor в том, что у нее нет полного перечня необходимых для Эквадора товаров, представитель компании, Оскар Монтеро посоветовал эквадорским импортерам стали обратиться не к России и Казахстану, а к ближайшим соседям, Бразилии, Мексики или Чили.

СЭЗ

Мировой опыт создания СЭЗ свидетельствует о том, что это один из эффективных способов привлечения инвестиций, катализатор развития внешнеэконом. связей и экономики региона, в котором размещается СЭЗ, а также страны в целом. Наиболее яркими примерами эффективного функционирования таких зон являются СЭЗ «Масан» в Ю.Корее, Шеньчжень и Шанхай в Китае, а также первая в мире СЭЗ – Шэннон в Ирландии.

Наибольшее распространение в мире имеет трактовка СЭЗ как территорий, на которых, благодаря введению беспошлинного режима, а также при помощи других эконом. и организационных регуляторов стимулируется ВЭД с привлечением иноинвестиций. Официально признанное определение свободной зоны (или зоны «порто-франко») дана в VIII дополнении к Киотской конвенции, принятой в 1973г. В ней под зоной «порто-франко» определялась часть территории, на которой товары рассматривались как объекты, которые на-

ходятся вне черты нац. тамож. системы и поэтому не подлежат обязательному таможенному контролю и налогообложению.

Первые «порто-франко» возникли на побережье Средиземного моря в конце XVIв. В 1595г. в итал. г.Генуя одним из первых был провозглашен статус свободного порта. Сегодня таких городов в мире насчитывается 400. Только в Европе существует 130 СЭЗ, а в США на основе спец. закона 1934г., принятого при президенте Франклине Рузвельте, функционирует СЭЗ. Самой большой из них считается научно-тех. СЭЗ «Силиконовая долина», где сосредоточено 20% мировых объемов производства компьютеров.

В 1991-99гг. в Эквадоре законодательно одобрено создание 5 СЭЗ: в пров.Эсмеральдас – Zofree Esmeraldas и Zofrapasific Quininde; в пров.Чимборасо – Zofracene; в пров.Манаби – Zoframa; в пров.Асуай – Zofrac. В стадии рассмотрения находится проект создания СЭЗ в Кито и в Манте, а также в юж. провинциях Эквадора на границе с Перу (это позволит успешно решить многие специфические проблемы приграничных земель), а также в порту г.Гуаякиля. Эти территории причислены к зонам приоритетного развития, где установлен спец. режим инвест. деятельности сроком на 25 лет.

Эквадор имеет выгодное географическое положение, связанное с его близостью к крупнейшим рынкам андского региона, в частности, к Колумбии и Перу, прямым выходом к Тихому океану и к Панамскому каналу. **По территории Эквадора проходит главная транспортная артерия ам. континента** – Панам. автомагистраль, имеется развитая система транспортных коммуникаций, восстановленная и модернизированная после нанесенного ей ущерба климатическим феноменом «Эль Ниньо». Основная задача динамично развивающейся СЭЗ в пров.Эсмеральдас – Zofree – состоит в том, чтобы активизировать грузопотоки через эквадорские морские порты. Эквадор владеет наиболее важной составляющей – инфраструктурой обслуживания транспортных потоков во многих крупных портовых городах тихоокеанского побережья: Гуаякиль, Мачала, Пуэрто Лопес, Манта, Баиа де Каракес, Эсмеральдас и Сан Лоренсо.

Тем не менее, из 5 созданных в Эквадоре СЭЗ реально действуют только две – Zofree и Zoframa.

СЭЗ пров.Эсмеральдас – Zofree расположена в черте одноименного города на территории торг. порта, что позволяет предприятиям и организациям, работающим на ее территории, осуществлять беспрепятственные экспортно-импортные операции в части, касающейся транспортировки сырья и продовольствия. Положит. моментом является также географическая близость эквадорского порта к Панамскому каналу, что способствует установлению прямых линий сообщения со странами Сев. Америки, Европы и Азии. Zofree – это СП, 64% которого принадлежит частному капиталу, при долевом участии в проекте администрации порта г.Эсмеральдас.

Zofree имеет разрешение на осуществление широкого круга операций, в частности, на строительство на ее территории производственных объектов, которые по истечению срока действия контракта могут быть демонтированы и вывезены владельцем с территории СЭЗ, либо проданы – переданы администрации порта.

Стоимость аренды земли в месяц составляет 0,25 долл. за 1 кв.м. для пром. объектов и 0,35 долл. для торг. площадей. Эта цена включает в себя использование инженерной инфраструктуры, комплексов жизнеобеспечения и охранных услуг.

К приоритетным видам деятельности на территории СЭЗ и в пров. Эсмеральдас в целом относятся: сельское хозяйство и рыболовство; торговля; отельный и ресторанный бизнесы; добыча цветных металлов, песка, глины; текстильная, пищевая, деревообрабатывающая и бумажная промышленности.

Важным фактором развития региона является наличие ТЭС, НПЗ, нефтехранилища и терминала в порту, а также современной автомагистрали, связывающей провинцию и ее столицу с крупнейшими городами страны. В то же время в регионе слабо развита телефонная сеть, в плачевном состоянии находится городская канализация, мощности электростанции не превышают 6 мвт.; уровень квалификации рабочего персонала остается низким.

СЭЗ пров. Манаби – Zoframa – расположена в 20 мин. езды от межд. транзитного морпорта и современного межд. аэропорта «Элой Альфаро» г. Манта. В регионе также находится еще 2 аэропорта нац. значения в г. Портовехо (28 км.) и в г. Баиа де Каракас (72 км.). Zoframa – это частное предприятие, расположенное на территории в 734 га; арендная плата – 2,3 долл. за 1 кв.м. Эта стоимость также включает возможность пользоваться инженерной инфраструктурой СЭЗ и охранные услуги.

На динамичный рост и развитие СЭЗ влияет тот факт, что зона расположена рядом с так называемым «Пром. коридором» между г. Мантой и Монтекриси, где сосредоточено большое количество фабрик и производств различной мощности. Импульсом развития СЭЗ стало присутствие ам. военных на воздушной базе в Манте и порту города, а также крупные инвестиции правительства США в модернизацию инфраструктуры региона. Наблюдается нехватка питьевой воды и электричества, т.к. в провинции нет своей собственной электростанции, опреснительных и очистных сооружений.

Индейцы

Что произошло с индейским движением в последние несколько лет? Почему до недавнего времени разрозненный и малограмотный народ приобрел в течение последних 2-3 десятилетий такую мощь и организованность? Для эквадорского антрополога Диего Итурральде причина этого процесса кроется в начавшемся **этническом возрождении индейской расы**. Покорное молчание столетий сменилось первоначально робким, а затем решительным призывом к объединению всех индейских общин в стремлении к независимому самоосознанию в быстро меняющемся мире. Этому способствовал ряд значимых факторов, главным из которых, пожалуй, является «территориализация» поселений индейских общин.

Индейское население Эквадора, существовавшее до середины прошлого века в условиях феодального и полуфеодального крепостничества, с началом Аграрной реформы в стране получило право на свободный выбор своего местожительст-

ва и ведение самостоят. хозяйствования на своей законодательно закрепленной за ним территории.

Духовному возрождению народа способствовало формирование нового ареального поселения индейцев в основном в провинциях эквадорской Амазонии с четко очерченной границей своей территории, в пределах которой действовал «Закон предков», позволивший сохранить их самобытность, несмотря на столетия насильственной асимилиации, физ. и морального уничтожения.

«Территориализация» или процесс формирования нового ареального поселения индейцев сопровождался созданием органов самоуправления на местах, которые не только руководили духовной жизнью общин, входящих в то или иное территориальное объединение, но и формировали его внутреннюю и внешнюю политику во взаимоотношениях с государством. Сама Аграрная реформа подталкивала индейские общины координировать свои действия и вести единую политику дабы получить от государства земельные наделы в собственности, а также его фин. и мат.-тех. помощь.

Именно эти процессы стали прологом к созданию региональных, а чуть позже общенац. организаций, таких как Конфедерация индейских общин Эквадора – КОНАИЭ (согласно испанской аббревиатуре). Одной из основных задач этой организации, добившейся внесения значительных изменений в Конституцию, стал отказ от принципа деления индейского населения страны на общины и формирование концепции единой индейской нации.

«Народные восстания» индейцев. В 1945г. была создана Федерация индейцев Эквадора как одна из составляющих компартии этой латиноам. страны, обладавшей в то время достаточно мощной поддержкой в обществе.

В 1973г. было основано движение Экуарунари, в состав которого вошло большинство индейских общин Сьерры Эквадора.

В 1979г. избранный на пост президента Эквадора Хайме Рольдос стал **первым главой государства, который свободно говорил на языке индейцев – кечуа**. Это ознаменовало собой начало нового этапа полит. жизни эквадорского общества, признанием значимости его индейской составляющей как неотъемлемой части процесса его исторического формирования.

В 1980г. создаются две новые общественно-полит. организации индейцев амазонской сельвы Эквадора: Конфедерация индейских общин Амазонии Эквадора – КОНФЕНИАЭ и Нац. конфедерация индейцев Эквадора, впоследствии переименованной в КОНАИЭ.

Параллельно с этим идет формирование Федерации индейцев-евангелистов Эквадора – ФЕИНЭ, движение, которое спустя несколько лет станет второй по значимости и по величине после КОНАИЭ полит. силой индейцев Эквадора и объединит 25% индейского населения страны.

Концепция единства индейской нации, несмотря на многовекторность культур, традиций, языков формирующих ее общин, стала идеологической основой индейского движения, создала новые условия для ведения борьбы индейского населения страны за свои права. К началу 90 гг. в состав КОНАИЭ входило 12 индейских общин Эквадора 60% всего индейского населения страны. Несмотря на разный количественный состав, общины

участвуют на равных правах в принятии решений и формировании единой политики движения.

В 1993г. было основано **полит. индейское движение Пачакутик**, которое спустя всего три года добилось своего первого значит. успеха на парламентских выборах в Нац. Конгресс, в который вошли 8 представителей движения (**10% от общего числа депутатов**). На выборах 1998г. количество мест в Парламенте сократилось до 6, однако, движение сохранило за собой пост II зампреда Нацконгресса.

Внутриорганизационное устройство КОНАИЭ не соответствует западным аналогам пирамидальной иерархии внутрипартийного построения. В ней нет каких-либо надпартийных управленческих структур. Каждая организация или движение, входящее в состав КОНАИЭ, абсолютно автономно и самостоятельно принимает решение в рамках единой позиции Конфедерации индейских общин по тому или иному вопросу. Таким образом достигается внутренний демократизм этой организации и представительная форма ее правления.

Нигде больше в странах Лат. Америки, несмотря на то, что процент индейского населения в них достаточно высок, не существует такой мощной соц. организации коренного населения, как КОНАИЭ в Эквадоре, которая за столь короткий промежуток времени смогла сплотить в своих рядах разрозненные индейские общины. Этот процесс стремительного роста самосознания индейского населения Эквадора, характеризуется стремлением к независимости и недовольством навязанными принципами «неравной демократии проам. образца».

Согласно данным Института изучения общественного мнения Эквадора, у большинства граждан страны действия Конфедерации индейских общин вызывают скорее положительное, нежели отрицательное отношение, даже несмотря на то, что некоторые акции индейского населения направлены против метисов, представляющих большинство эквадорского общества. По мнению ряда политиков, одна из причин такого успеха заключается в уникальности этой организации тех целей и задач, которые она ставит перед собой и решения которых добивается на гос. уровне, а также в отсутствии ей какого-либо значимого противовеса на полит. арене Эквадора. К этому необходимо добавить и падение престижа большинства полит. партий и движений, раздираемых внутренними распрями и противоречиями, а также скандалами о коррупции. Во многом именно поэтому в 90 гг. XXв. численность сторонников КОНАИЭ продолжала расти за счет привлечения в свои ряды протестного электората. При этом речь уже шла о защите интересов не только индейского населения, коим выразителем оно было изначально, но и других слоев эквадорского общества, соц. положение которых резко ухудшилось с началом фин.-эконом. кризиса.

Первыми такими соц. группами, влившимися в КОНАИЭ на волне антиправит. выступлений стали: крестьянство Эквадора, которое до того не было объединено в какую-либо единую обществ.-полит. организацию, способную отстаивать свои права во взаимоотношениях с государством, а также движение обманутых вкладчиков частных банков и предприниматели малого и среднего бизнеса, которые в новых эконом. условиях оказались на грани разорения.

Новые союзники КОНАИЭ безусловно укрепили движение, придали ему общенац. размах и значение. С мнением организации теперь уже вынуждены считаться, от ее голоса зависит принятие решений в парламенте. Однако такое объединение создает предпосылки для возможного раскола в будущем. Движение начинает терять тем самым свою главную идеологическую направленность, заключающуюся в стремлении объединить разрозненные индейские общины, создав при этом единую индейскую нацию. КОНАИЭ постепенно становится обычным соц. движением, по примеру любой другой профсоюзной организации.

Требования, которые движение выдвигает властям, все чаще носят популистский характер и являются невыполнимыми. Сейчас речь уже не идет о стремлении индейцев добиться от государства введения двуязычного образования в школах на испанском и кечуа или о выделении общинам земель в собственность для ведения хозяйства. В 2000г. лидеры КОНАИЭ выступают с лозунгами против коррупции, эконом. реформ, приватизации, при этом движение не предлагает каких-либо альтернативных вариантов решения проблем. Индейское движение стало главной движущей силой оппозиции, единое в своем неизменном антагонизме по отношению к любым действиям правительства. По мнению ряда политологов, позиция «чем хуже, тем лучше», провал переговоров с правительством в рамках Большого договора об общенац. согласии, тезис о «необходимости обновить страну», избавив ее от коррупции и «демократии богатого меньшинства» свидетельствуют о существующем, но пока завуалированном желании индейских лидеров прийти к власти путем возможного военного переворота, воспользовавшись накалом соц.-полит. борьбы и недовольством в обществе. О вероятности такого сценария развития событий свидетельствуют и соцопросы населения, 45% которого согласны с тем, чтобы во главе государства стояли индейцы и только 35% доверяют нынешнему руководству страны.

В то же время заслуживает внимание тактика ведения полит. борьбы, которую руководство индейского движения использует для достижения своих целей и которая заключается в эффективном давлении на власть с помощью масштабных акций протеста с выдвиганием ряда требований к правительству и на этом фоне начало переговоров. По такому сценарию проходили все индейские восстания за исключением, может быть, последнего 21 янв. 2000г., когда за стол переговоров с правительством сели не лидеры КОНАИЭ, а вставшие военные.

Участие военных в попытке гос. переворота на стороне индейцев еще раз подтверждает мысль о том, что КОНАИЭ перестает быть организацией, выражающей интересы только индейского населения страны ради чего она и была создана, а является по сути мощным соц. движением всего протестного электората эквадорского общества.

Хронология «Народных восстаний» индейского населения:

— июнь 1990г. — первое «Народное восстание» индейцев Эквадора, организованное КОНАИЭ. Это беспрецедентное событие придало уверенность индейскому движению не только в Эквадоре, но и в других странах Латинской Америки. Основные требования КОНАИЭ, предъявленные

правительству Родриго Борхи, тогда сводились к разрешению территориальных споров, признанию многонац. статуса эквадорского общества, введению двуязычной системы обучения в школах и снижению налогового бремени для индейских общин. **Все требования индейцев тогда были удовлетворены.**

— 1994г. — второе восстание индейского населения Эквадора. Оно не носило прежнего размаха, но результатом его стало приглашение лидеров КОНАИЭ к участию в переговорах по проекту новой Аграрной реформы.

— июль 1999г. — третье восстание индейцев, проходившее под лозунгом «За жизнь и против голода», добилось от правительства Джамии Мауада замораживания цен на энергоносители и реструктуризацию банковских вкладов населения.

— **15 янв. 2000г. началось четвертое восстание индейского населения Эквадора**, которое привело к отставке президента Дж. Мауада 21 янв. 2000г. Параллельно с этими событиями был впервые созван Народный парламент индейского населения Эквадора, в работе которого приняли участие другие соц. и профсоюзные движения и организации страны.

Индейскими общинами представлено 24,8% общего числа населения страны — данные Нац. секретариата по вопросам индейского населения и этнических меньшинств Эквадора, Кито.

Индейские общины Сьерры Эквадора (2,5 млн.чел.) — Кечуас Сьерры, Кечуас Отавало, Кечуас Саласакас, Кечуас Сарагурос, Крестьянские группы Кечуас.

Индейские общины Косты Эквадора (4394 чел.): Ауа-Коаикер (1000), Чачи/Кайапа (1500), Тса'Чила/Колорадо (1394), Уанкавилка (500).

Индейские общины Амазонии Эквадора (130 тыс.чел.): Кофан (800), Секойа (300), Сиона (500), Уаорани/Аушири (1500), Кечуа вост. части страны (80 тыс.), Шуар (40 тыс.), Ачуар (7 тыс.).

Манта

Военное присутствие США. Начиная со дня подписания Соглашения о передаче в аренду США сроком на 10 лет базы ВВС в Манте (22 нояб. 1999г.), текст Соглашения держался в секрете. И только спустя 7 мес., под нажимом общественного мнения было дано «добро» на обнародование текста Соглашения.

Документ был подписан в обход Нац. Конгресса и обсуждался лишь группой депутатов, входящих в Комиссию по иностр. делам парламента, которую в тот момент возглавлял нынешний министр страны Хайнц Меллер. Негативную реакцию в Эквадоре вызвало и само название документа, в котором отсутствует слово аренда. Полное название документа: «Соглашение о сотрудничестве между правительством Республики Эквадор и правительством США относительно предоставления США права доступа на базу ВВС Эквадора в г.Манта и права пользования ее оборудованием в целях осуществления воздушного наркомониторинга».

Ст.Х указывает на то, что ам. сторона не предусматривает осуществление каких-либо фин. выплат эквадорской стороне: «Власти Республики Эквадор предоставляют США на безвозмездной основе право пользования необходимым оборудованием для вышеуказанных целей, включая объ-

екты, находящиеся на базе ВВС Эквадора в Манте». В Соглашении подчеркивается, что фин. влияния США будут идти только на развитие базы в Манте. Согласно Ст.II, часть В, подпункт 2, США имеют право «осуществлять стройработы или производить улучшение инфраструктуры базы ВВС Эквадора в Манте с целью более эффективного обеспечения проведения воздушного наркомониторинга США». Нельзя исключить и тот факт, что после окончания действия Соглашения, США предъявят Эквадору требование компенсировать часть средств, затраченных США на модернизацию базы. Пункт 4 Статьи VII гласит: «По завершению срока пользования построенными или модернизированными сооружениями, предусмотренными настоящим Соглашением, США передают Республике Эквадор вышеупомянутые объекты после консультаций между двумя сторонами».

Бурю полемики в Эквадоре вызвало положение (Ст.IIА, подпункт 1), согласно которому помимо использования базы ВВС «Элой Альфаро» американцы могут пользоваться портом города и другими находящимися в нем объектами, имеющими непосредственное отношение к базе.

В заявлениях высокопоставленных ам. военных, посещающих страну, постоянно звучит информация об ограниченном количестве самолетов ВВС США, которыми располагает база. Тем не менее, в документе это нигде не обговаривается. Из Ст.IIА, подпункт 2 видно, что ограничений на прибытие в Манту воздушных судов США не имеется. Согласно этому подпункту правительство Республики Эквадор обязуется предоставить доступ самолетам ВВС США на базу в Манту, морским судам — в порты города.

Большие права предоставляются гражданам США, работающим на базе. В соответствии со Ст.VII, пункт 1: «Правительство Республики Эквадор предоставляет персоналу и членам семей во время нахождения на территории Эквадора юр. статус, эквивалентный статусу адм.-тех. состава посольства США, в соответствии с Венской конвенцией от 18 апр. 1961г.». Ст.IX, п.3 освобождает американцев, прибывающих на работу на военный объект в Манту и членов их семей от уплаты тамож. пошлин, прямых и косвенных налогов. Освобождению от налогов подлежат и грузы, направляемые на базу «Элой Альфаро».

27-28 июля 2000г. Эквадор посетил руководитель Нац. управления США по контролю за наркотиками Барри Маккаффри. Он пытался убедить гос. и военное руководство страны в важности предоставления в аренду США базы ВВС Манта, которая, по его словам, будет использоваться исключительно в качестве «передового стратегического центра по борьбе с наркотиками в Юж.Америке». После решения правительства Панамы о закрытии там аналогичного Центра, США обратили свой взор на Эквадор, переживающий эконом. кризис.

Несмотря на еще низкий процент употребления наркотиков среди населения, страна превратилась чуть ли не в основной пункт их транзита в Лат. Америке. Из-за непосредственной близости Манты к Колумбии, США рассматривают Эквадор как один из ведущих опорных пунктов своего плана борьбы с наркотиками, наряду с Гондурасом, Кюрасао и Арубой. Еще раз было подчеркнуто, что задача ам. самолетов будет состоять только

в прочесывании с воздуха наземных территорий и морского пространства с целью обнаружения объектов, транспортирующих наркотики.

США уже вложили в реконструкцию взлетно-посадочной полосы 300 тыс.долл., и генерал пообещал добавить еще 700 тыс. В общем же, по словам Маккаффри, для полного осуществления регионального плана потребуется 122 млн.долл. на 3-летний период. Во время диалога с руководством Эквадора генерал затронул вопрос о помощи Вооруженным силам, а также о необходимости содействия его страны в спец. обучении эквадорского военного контингента, расположенного на границе с Колумбией.

Связи с Россией-2001

Эквадор относится к основным торгово-экономическим партнерам России в Латинской Америке (4 место по объему торговли после Бразилии, Кубы и Аргентины).

В 2001 г. товарооборот России с Эквадором увеличился на 15%, по сравнению с 2000г., и составил 213 млн.долл., в том числе российский экспорт — 53 млн.долл., импорт — 160 млн.долл., сальдо (для России) — минус 107 млн.долл.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Т/о.....	152,4	73,6	136,1	126,3	111,7	185,1	213,0
Экспорт	19,6	8,6	30,8	19,9	12,3	28,5	53,0
Импорт	132,8	65,0	105,3	106,4	99,4	156,6	160,0
Сальдо	-113,2	-56,4	-74,5	-86,5	-87,1	-128,1	-107,0

Основными товарами российского экспорта в 2001г. в Эквадор были прокат черных металлов, удобрения, машины, оборудование и транспортные средства, в том числе запасные части к автомобилям, двигатели, полиграфическое оборудование, электробытовые приборы, упаковочные машины и др.

Из Эквадора импортировались бананы (145 млн.долл.), срезанные цветы, кофе, какао, шерсть, мебель, а также в небольших количествах другие товары.

Договорно-правовую базу торгово-экономического сотрудничества между Россией и Эквадором формируют. Торговое соглашение между СССР и Республикой Эквадор от 10 марта 1969 г.

Положение о Межправительственной комиссии экономическому сотрудничеству от 16 марта 1981г. Было проведено три заседания Комиссии, последнее — в апреле 1989г.

В 1996г. подписано (но не ратифицировано российской стороной) Соглашение о поощрении защите инвестиций.

Проводится работа по расширению договорно-правовой базы отношений.

Согласован с Эквадорской стороной и готов к подписанию проект Соглашения об экономическом и техническом сотрудничестве. Эквадорской стороне направлен российский проект Соглашения об избежании двойного налогообложения. Проект нового Торгового соглашения находится на рассмотрении российской стороны.

В феврале 1999 г. была вновь создана Эквадорско-Российская торговая палата.

Торгово-экономические связи России с Эквадором развиваются по следующим основным направлениям.

Торговля. Сохраняется интерес эквадорских фирм к закупкам в России стального проката, удобрений, автомобилей ВАЗ (в т.ч. в обмен на бана-

ны), КамАЗ, тракторов, другой сельхозтехники.

В августе 1999 г. Эквадор не согласился с решением Генерального Секретариата (ГС) Андского Сообщества о введении антидемпинговых санкций в отношении российского стального проката, т.к. страна является нетто-импортером стали. Эквадор дважды обращался в ГС Андского Сообщества с требованием отмены санкций. В октябре 2000 г. препятствия для экспорта российской стали в Эквадор были сняты.

Сборочное производство. В августе 1999 г. состоялось подписание документов между «АвтоВАЗом» и эквадорской фирмой «Аймеса» об организации в Эквадоре сборочного производства автомобилей ВАЗ («Нива»; 2106) с поставкой комплектующих узлов из России и предоставлении данной фирме исключительного права на реализацию автомобилей в странах Латинской Америки. Первые автомашины (200 шт.), собранные в Кито, сошли с конвейера в декабре 2000 г. За 2001 г. собрано еще более 3000 автомобилей. Ведутся переговоры о возможности сборки на заводе «Аймеса» автомашин и микроавтобусов «ГАЗ», а также создания в г. Гуаякиль на базе местной фирмы «Дикаса» сборочного цеха по выпуску мотоциклов «ИЖ-Планета» с объемом производства 2-3 тыс. ед. в год.

Экономическое и техническое сотрудничество. Прорабатываются возможности участия российских компаний в сооружении и реконструкции нефте- и газопроводов, разведке и эксплуатации нефтяных и газовых месторождений, строительстве энергетических объектов (гидро-, тепло- и атомных электростанций), освоении геотермальных ресурсов, в строительстве шоссейных дорог, сооружении аэропортов (в г. Гуаякиль и г. Кито) и новых речных портов на реке Амазонка, проведении дноуглубительных работ на фарватерах рек Гуаякиль и Магольдо.

Инвестиционное сотрудничество. Российская НК «Лукойл» успешно сотрудничает с эквадорской компанией «Тотиса». Этими организациями создано СП «Пермьтотнефть» для реализации проектов в России и за рубежом. Руководство «Тотисы» намерено привлечь НК «Лукойл» к участию в международных торгах на экспорт эквадорской нефти. Планируется также использовать российские технологии и специалистов для обслуживания нефтедобывающих скважин в восточных районах Эквадора. Изучается вопрос участия на условиях подряда или напрямую российских нефтегазовых компаний в строительстве нефтепроводов в Эквадоре.

Ранее в Эквадор была поставлена партия вертолетов Ми-17-1В, проведено обучение вертолетных экипажей, продано для МО Эквадора 150 большегрузных автомобилей «КамАЗ», запчастки к ним. Прорабатывается вопрос о поставке дополнительной партии вертолетов этого же типа.

Развиваются прямые торговые связи между регионами России и Эквадора. Установлены и поддерживаются контакты между мэриями Москвы и Кито, активную работу по налаживанию взаимовыгодных деловых связей проводит Татарстан.

К нерешенным проблемам в торгово-экономических отношениях между Россией и Эквадором относится просроченная задолженность ВАО «Союзплодимпорт» на 1,8 млн.долл. за эквадорские бананы, закупленные в 1990г. в счет централизованного плана импорта.

Торгово-экономическое сотрудничество между Россией и Эквадором развивается достаточно активно. Последние два года товарооборот устойчиво растет, составив в 2001г. 218 млн.долл. (против 185,1 млн.долл. в 2000 г.). По объему этого показателя Эквадор занимает 4 место среди стран Латинской Америки после Бразилии, Кубы и Аргентины.

Россия экспортирует в основном металлопродукцию, удобрения, машины и оборудование. Импорт из Эквадора представлен в основном бананами и цветами (92,3% в 2001 г.).

Озабоченность у российской стороны вызывает отрицательное сальдо в российско-эквадорском товарообороте, в среднем за последние годы составляющее 90 млн.долл. в год. Это сальдо можно было бы снизить за счет увеличения закупок эквадорской стороной российских машин и оборудования и развития экономического и технического сотрудничества, Соглашение по которому намечается к подписанию.

Речь могла бы идти о возможном участии российских организаций в реализации Программы строительства в Эквадоре объектов электроэнергетики. В этом случае мы бы хотели получить от эквадорской стороны соображения, в том числе и о возможной форме нашего участия в выполнении этой Программы с учетом того, что ее финансирование будет осуществляться за счет средств Межамериканского банка развития, членом которого Россия пока не является.

Поддерживаются контакты в области культуры и образования. В Кито регулярно проводятся Дни российской культуры и искусства. В 1999 г. организован ряд юбилейных мероприятий, посвященных 200-летию со дня рождения А.С.Пушкина. Воссоздано Общество дружбы с Россией.

Российская сторона ежегодно предоставляет Эквадору 50 стипендий для студентов и аспирантов. В 2001 г. в российские вузы было принято более 30 обучающихся (самый высокий показатель по числу прибывших на учебу из Латинской Америки).

Связи с Россией-1999

Дипотношения между РФ и Республикой Эквадор установлены 16 июня 1945г. Обмен посольствами состоялся 25 мая 1970г.

В дек. 1991г. Эквадор признал РФ в качестве государства-продолжателя СССР. Дипотношения также установлены с Белоруссией, Украиной, Грузией, однако, обмен представительствами пока не состоялся.

В 1999г. отмечалось дальнейшее снижение объемов двусторонней торговли с Эквадором практически по всем основным показателям. Объем товарооборота между нашими странами составил 164 млн.долл. (в 1998г. — 203,6 млн.долл.). Существенное влияние на развитие рос.-эквадорской торговли оказал и обвал местной валюты. Так, если в янв. 1999г. за 1 долл. давали 7115 сукре, то в дек. 1999г. этот показатель составил 17600 сукре — рост почти в 2,5 раза. Эта ситуация создавала неуверенность у участников внешнеторговой деятельности, которые зачастую отказывались от предоплаты за крупные партии товаров, опасаясь очередного скачка курса доллара по отношению к местной валюте. Фактическая девальвация сукре привела также к росту стоимости транспортиров-

ки грузов между Эквадором и Россией, а также к увеличению страховых тарифов на экспортно-импортные товары.

В 1999г. произошло снижение рос. экспорта в Эквадор, который составил 52,7 млн.долл., что на 22% меньше, чем в 1998г. Как и прежде, основными рос. экспортными товарами для Эквадора были с/х удобрения — 22 млн.долл. (снижение по сравнению с 1998г. на 2,1 млн.долл.) и металлоконструкции различного профиля — 28,2 млн.долл. (снижение на 8,8 млн. долл.), по данным минвнешторга и ЦБ Эквадора (цены CIF). Кроме этого в Эквадор из России поставлялись запчасти к автомобилям и некоторые другие товары, которые не имели существенного значения в рос. экспорте. **Удельный вес удобрений и металлоконструкций в общем объеме наших продаж в Эквадор в 1999г. составил 95,3%.**

Несмотря на снижение объемов поставок из России с/х удобрений и металлоконструкций, эти виды продукции находят широкий спрос на местном рынке. Ожидается, что после преодоления кризисных явлений в эквадорской экономике, а также положительного решения Секретариата Андского сообщества по вопросу о рос. поставках стали в государства Андской группы, наш экспорт в Эквадор может существенно возрасти.

Продолжал заметно снижаться рос. импорт из Эквадора. В 1999г. его объем составил 111,6 млн.долл., что на 24,9 млн. меньше, чем в 1998г. и на 64,1 млн.долл. меньше, чем в 1997г. Основными статьями рос. импорта оставались бананы и цветы, на долю которых приходится 108 млн.долл. или 97% от общего объема закупок. В 1999г. снижение импорта эквадорских цветов составило 17,2%, а бананов 20%.

В последние 2г. наблюдается тенденция снижения рос. закупок бананов, которые по традиции являются крупнейшей статьей двусторонней торговли. Высвобожденное Россией пространство на местном рынке бананов, заполняется другими странами (Китай, Зап. Европа). Основными эквадорскими компаниями, через которые осуществляется экспорт бананов в Россию, являются Noba, Reybanpac, Standart, C-Trading, Agr. Palmar.

В 1999г. существенно вырос рос. импорт кофе, который составил 2,8 млн. долл., что в 4 раза больше показателя 1998г. Возросли также объемы закупок в Эквадоре какао, экстрактов и эссенций, что, однако, в силу незначит. удельного веса этой продукции, не смогло повлиять на общую картину рос. импорта.

К положит. итогам рос.-эквадорской торговли в 1999г. можно отнести продолжавшееся сокращение дефицита двусторонней торговли. Так если в 1997г. этот показатель составлял 132,2 млн.долл., в 1998г. — 69,3 млн., то в 1999г. он снизился до 58,9 млн.долл. Интерес со стороны местных предпринимателей к данной сфере сотрудничества весьма высок, и распространяется на такие области как очистка с помощью рос. технологии питьевой воды, создание защиты с/х растений, внедрение передовых технологий в электронпром. Многообещающим является проект сборки легковых автомобилей ВАЗ на мощностях эквадорского автомобильного завода АУМЕСА. Соответствующие соглашения между компаниями подписаны в авг. и дек. 1999г.

Возможно участие рос. компаний в нефтегазовых, энергетических, транспортных и телеком. эквадорских проектах в связи с намечающейся 51% приватизацией этих отраслей эквадорской экономики. участие России в реализации эконом. проектов по линии Андской корпорации развития (АКР) с учетом договоренностей, достигнутых в Москве и Каракасе. АКР предоставила Кито кредит в размере 900 млн. долл.

Большие надежды по расширению торг.-эконом. отношений возлагаются на **открывшийся 1 марта 2000г. постоянно действующий выставочный комплекс «Дом Москвы»**, в экспозиции которого представлены образцы товаров предприятий регионов России. По линии «Дома Москвы» и межд. фонда «Новый Свет-500» разрабатывается проект поставок в Эквадор цистерн и оборудования для нефтегазопереработки, подготавливается необходимая документация для организации прямого грузового чартерного рейса самолетов ИЛ-62 или ИЛ-76, ведутся переговоры на поставку в ВС Эквадора крупной партии шин для автомобилей КАМАЗ, изучается возможность закупок министерством здравоохранения Эквадора рос. лекарственных препаратов, рассматриваются условия контракта на поставку в Россию морконсервов: тунца, креветок, кальмаров. В г.Эсмеральдас при поддержке межд. фонда «Новый Свет-500» возобновила свою работу лаборатория по выпуску папаинового сырья для переработки его на Красногорском заводе и использования для нужд рос. фармпрома.

В целях содействия двустороннему торг.-эконом. сотрудничеству в Кито в фев. 1999г. была воссоздана эквадорско-рос. ТП, прекратившая свое существование после закрытия «Банко де Престамос». Ее президентом является Висенте Вонг Наранхо, сын крупнейшего в Эквадоре бананового магната Сегундо Вонга.

Большим успехом явилось участие эквадорско-рос. торговой палаты в проходившей в Москве с 7 по 11 фев. VII Межд. выставке-ярмарке продовольственных товаров ПРОДЭКСПО-2000, в ходе которой было подписано 7 контрактов на поставку в Россию продуктов питания эквадорского производства. Основными статьями рос. импорта из Эквадора продолжают оставаться бананы, цветы, консервированные морепродукты, кофе, какао, мякоть фруктов. Кроме вышеуказанной продукции Россия закупает в Эквадоре экстракты и эссенции экзотических растений для рос. парфюмерной промышленности.

Почти весь торг. оборот между двумя странами осуществляется по линии предпринимательских организаций, а также через третьи страны (Латвию, Литву, Эстонию, Польшу, Венгрию). Это значительно затрудняет получение достоверных статданных о его реальных объемах. Кроме того, в Эквадоре частными компаниями широко применяется практика заниженных данных об объемах продаж и закупок с целью уменьшения тамож. и налоговых выплат.

С 31 мая по 6 июнь 2000г. в Эквадоре при содействии выставочного комплекса «Дом Москвы» находилась офиц. торг.-пром. делегация Республики Татарстан во главе с директором департамента внешних связей, гос. советником при Президенте Республики Татарстан по межд. вопросам Т.Ю.Акуловым. В составе делегации были дирек-

тор Агентства по развитию межд. сотрудничества при Кабинете министров Татарстана Р.Мухамадьяров, директор внешнеэконом. фирмы «Татнефть» Х.З.Кавеев, гендиректор ОАО «КАМАЗ» А.К.Самаренкин, нач. отдела ОАО «Нижнекамскшина» Т.В.Саяпина.

Обзор прессы НАЦ. ХАРАКТЕР

На протяжении многих десятилетий общественность Эквадора задается вопросом о месте и роли этой страны в истории мировой цивилизации, ее исторической судьбе и предназначении. Представителей интеллигенции и культуры часто спрашивают: что кроме географического термина, указывающего на нулевую широту, несет в себе Эквадор. Отвечают же на него каждый по-своему.

Общеизвестно, что свое название Эквадор получил в начале XIXв. Есть подтверждения тому, что первые люди появились в Андах, в т.ч. и на территории нынешнего Эквадора, более 15 тыс. лет назад, однако имеются предположения, что это могло произойти и раньше в промежутке между 30 и даже 50 тыс.лет. Этими людьми были в основном охотники, ведущие кочевой образ жизни. Спор возникает в связи с вопросом о времени их перехода от кочевого образа жизни к т.н. формативному, когда происходит утверждение постоянно проживающих на определенной территории обществ на основе занятости обработкой земли. Большинство археологов полагают, что подобная трансформация произошла 4-3 тыс. лет назад. К удивлению многих самые античные изделия из глины и ряд других следов формативной культуры впервые в масштабах всей Юж.Америки обнаружены именно на территории Эквадора, на тихоокеанском его побережье. Принято считать, что в рамках культуры формативного периода речь в данном случае идет о культуре, получившей название вальдивийской (*cultura valdivia*).

На территории, которую занимает ныне Эквадор, до XVв. нашей эры не наблюдалось какой-либо организованной – в масштабе всей территории – формы управления. Общественное устройство представляло собой к тому времени своеобразное сосуществование общин, каждая из которых являлась в высшей мере иерархической и имела высокую степень независимости, будучи предоставленной практически самой себе. Люди занимались в основном сельским хозяйством, базой которого стало возделывание юки и пшеницы, завезенной из Центр. Америки. Получила свое развитие и тенденция, связанная с основанием городов (численность жителей в самых больших из них превышало 10 тыс.чел.). В городах начинает распространяться в качестве преобладающего занятия ремесло, керамическое и гончарное производство, торговля. В XIVв. две наиболее крупных общины Дучисела (*Duchicela*) и Шири (*Shyri*) объединились, образовав одну большую – Киту (*Quitu*). XVв. принес с собой вторжение на территорию нынешнего Эквадора проживавших южнее племен инков, считавших себя сыновьями Солнца, и последовавшее вслед за тем завоевание инками всех общин, в т.ч. и Киту. Ко времени господства империи инков относится перемещение проживавших на юге нынешнего Перу индейцев кечуа в Эквадор, а обосновавшихся ранее там каньярис соответственно в Перу. На месте, занимаемом в настоящее время

г. Куэнка инками был построен г. Томебамба, архитектура которого во многом копировала архитектуру перуанского Куско.

Тем не менее господство инков на месте нынешнего Эквадора длилось относительно недолго. Выходцы из бедных земель Экстремадуры (Испания), ослепленные богатством мексиканских ацтеков, которое удалось добыть Кортесу в 1521 г. явились авангардом испанских конкистадоров, считавших, что подобные богатства должны быть и в других территориях ам. континента.

Первые испанские завоеватели высадились на эквадорской земле в районе Эсмеральдаса в сент. 1526 г., будучи посланными из Панамы Франциско Писсаро для исследования южных земель. Ко времени продвижения испанцев от тихоокеанского побережья вглубь континента, относится и легенда захвата и казни Атауальпы (Atahualpa) — одного из ведущих представителей Империи инков, правившего на большей сев. части нынешней территории Эквадора. Возле г. Кахамарка испанцы разработали план по устранению вождя северных инков, который остановился там со своей большой свитой и охраной, чтобы отдохнуть у горячих источников термальных вод. По приглашению Ф. Писсаро Атауальпа явился на площадь Кахамарки, где после приветствий к нему обратился испанский священник Вальверде, рассказавший об основах христианства и предложивший принять христианскую веру и подданство правившего тогда в Испании Карлоса V. Атауальпа отказался, бросив на землю Библию священника. После этого Ф. Писсаро и его люди, выбежав на площадь из прилежавших к ней зданий, набросились на инков. Писсаро получил ранение (единственный из испанцев), но погибших в схватке инков насчитывалось сотни. Атауальпа был арестован. Испанцы потребовали выкуп, однако 24 т. золота и серебра оказались недостаточны для его освобождения. По легенде инки под руководством соратника Атауальпы генерала Руминьяуи (Ruminahui), поняв, что конкистадорам всегда будет мало их богатств, ушли с частью свиты Атауальпы в горы и отказались больше платить; ими были уведены также и 200 девственников, занятых служением Солнцу. Атауальпа был обвинен в предательстве и казнен. А к испанцам к тому времени подошло подкрепление в лице войска под руководством Диего де Альмагро.

После завоевания Кито конкистадоры двинулись на поиск земель в восточную часть Андских Кордильер. Там с ними произошел интересный случай, схожий с тем, героем которого в России стал Иван Сусанин. Спустившись с гор в Амазонию, испанцы встретили жесточайшее сопротивление местных аборигенов, однако те, понимая, что силы неравны, решили заманить противника в ловушку и пообещали пришельцам показать место, где много золота и других богатств и которое находилось на расстоянии 10-дневного перехода. Десятки испанцев погибли, так и не обнаружив заветного места. Руководил отрядом конкистадор Франциско Орельяна, отозванный со своего поста губернатора Гуаякиля. Имея задание разузнать побольше о соседних землях, он вместе с оставшимися в живых воинами, и принимая во внимание трудности, связанные с возвратом обратно в горы против течения реки, с одной стороны, и невозможность для его измученных голодом солдат пробраться сквозь непроходимые джунгли, с другой,

решает продолжить плавание дальше по течению реки. Разные племена, попадавшиеся по пути, встречали их по-разному. Одни предоставляли пищу и кров, другие проявляли враждебность. Экспедиция продолжалась 9 мес. Пройденные этапы конкистадоры отмечали установлением каменных крестов на местности, указывая на то, что эти земли заняты испанской короной.

Ф. Орельяной был разработан словарь, облегчавший общение с местными жителями. Из подобных общений испанская экспедиция узнала и о существовании т.н. племени «амазонок», якобы живших в домах из золота. Во время своего плавания Ф. Орельяна и его солдаты столкнулись в схватке с этим женским племенем. Именно в этой связи огромная южноам. река получила название Амазонки, как и прилегающие к ней джунгли. В авг. 1541 г. испанцы достигли таким образом открытого моря — Атлантического океана. Это был первый случай прохождения европейцев с запада на восток Юж. Америки. Как раз по причине того, что поход первооткрывателей начался из Эквадора, эта страна считает, что **Эквадор открыл Амазонку и имеет все права на доступ к великой реке**. Поэтому часто, в т.ч. и на офиц. гос. документах различных ведомств стоит надпись: «Ecuador ha sido, es y sera pais amazonico» («Эквадор был, есть и будет страной Амазонии»). Вопрос доступа к Амазонке был одним из самых чувствительных и в споре с Перу.

Вторжение завоевателей в земли нынешнего Эквадора явилось для инков настоящим потрясением. Налицо были признаки столкновения двух цивилизаций, поистине космического характера. Согласно описанию летописца XVI в. Уамана Пома де Айала (Huaman Poma de Ayala) в глазах инков пришельцы выглядели как «закрытые с ног до головы люди, которые никогда не спят». **Инки не знали денег** и понятия не имели о частной собственности. Поэтому единственным объяснением стремления испанцев добыть побольше золота для них было либо то, что конкистадоры питались золотом, либо оно было единственно необходимым средством (если они были способны из-за него на такие жестокости) для того, чтобы вылечить их тяжелые болезни. Лошади конкистадоров представлялись инкам странными и страшными созданиями, которые были обуты в железные сандалии.

С другой стороны для испанцев мир инков выглядел не менее странным и, более того, низким по своему развитию. Инки в глазах конкистадоров были полураздетыми дикарями, поклоняющимися фальшивым богам. В схватке цивилизаций сошлись нетерпимость и непримиримость испанцев, с одной стороны, и непонимание со стороны индейцев. Эти две противоположные тенденции существуют и в наши дни, являясь основой соц. разобщения в Эквадоре.

В начале 30 г. XVI в. у инков была возможность разбить войска испанцев, тогда им впервые под командованием генерала инков Кискиса (Quisquis) удалось собрать армию в 50 тыс. чел., которая превосходила по численности испанскую. Однако коренные жители, также участвовавшие в ней, вскоре покинули ее ряды, так как видели в инках таких же завоевателей, какими для самих инков представлялись испанцы. Конкистадоры удачно использовали противоречия коренных жителей с инками в своих целях.

Испанец Себастьян Беналькасар вместе с отрядом в несколько тыс. жителей общины каньяр, желавших отомстить инкам за их варварство и оккупацию и с этой целью присоединившихся к конкистадорам, в дек. 1534г. подошли к г. Кито и увидели на его месте развалины: генерал инков Руминьяуи уничтожил город, чтобы он не достался противнику. В связи с этим 6 дек. 1534г. на месте развалин было основано поселение, в котором тогда проживало всего 206 чел., получившее название Сан Франциско де Кито, впоследствии ставшее столицей Эквадора. В 1535г. таким же образом было положено начало г. Сантьяго де Гуаякиль (офиц. датой основания которого считается 1538г.), разросшемуся сейчас до крупного портового центра тихоокеанского побережья Юж. Америки. Вскоре Руминьяуи был схвачен и казнен. К 1549г. господство испанцев над территорией Эквадора закрепилось окончательно. 281 год длилась испанская колонизация этой страны.

В силу ряда причин, главным образом географического характера, оккупация испанской короны была относительно мягкой по крайней мере в сравнении с колониями в Мексике или Аргентине. Ввиду того, что вскоре легкая добыча богатств в виде золота и других драгоценных металлов и камней значительно сократилась, испанцы были вынуждены развивать производственную активность. Упор был сделан на сельское хозяйство. Конкистадоры завезли в Эквадор не только лошадей, но и крупный рогатый скот, свиней, овец. Впервые в Юж. Америке здесь были собраны урожаи бананов и пшеницы. Эквадор избежал, в основном, судьбы Боливии и Перу, где в золотой лихорадке развивалась шахтная добыча драг. металлов и камней, и с этой целью завозились рабы из Африки. Рабы в Эквадор, вместе с тем, попадали главным образом для работы на прибрежных плантациях какао.

Многие испанцы заключали браки с женщинами из числа коренного населения. Постепенно происходило объединение крупных состояний испанцев и зажиточных местных граждан.

Впервые во всей Юж. Америке в Кито был сооружен храм Св. Франциска. Просвещать эквадорцев в религиозном плане вскоре приехали францисканцы, иезуиты, доминиканцы, августинцы. Постепенно местное население принимало христианскую веру, украшая ее, впрочем, и остатками от традиций и обрядов дохристианского периода. Кито с 1563г. — когда здесь было основано представительство Испанского двора, постепенно стал превращаться в крупный культурный, интеллектуальный и религиозный центр региона. В XVIIIв. здесь особое развитие получила научная деятельность, в связи с приездом многочисленных научных экспедиций. Одна из них была организована в 1735г. Академией наук Франции для измерения меридиана и уточнения таким образом формы Земли. Эта же самая делегация, определив высоту горной вершины Чимборасо в 5310 м., ошибочно посчитала ее самой высокой в мире. Впоследствии к работе франц. научной экспедиции присоединился известный эквадорский мудрец Педро Висенте Мальдонадо.

Наблюдала за французами, осуществляя и свои научные исследования, испанская научная группа Антонио де Ульоа и Хорхе Хуана, обобщив их в «Секретных донесениях» (Noticias Secretas). Они

привезли в Испанию также образцы, раскрывающие ботаническое, зоологическое и минеральное богатство эквадорской земли.

Уже в XIXв., в 1802г., прибыл в Эквадор немецкий ученый Александр фон Гумбольдт; он установил научные принципы физ. географии и метеорологии; определил зависимость температуры от высоты, объяснил зависимость произрастания тех или иных растений от высоты и провел другие исследования. Самым знаменитым иностр. ученым, посетившим Эквадор с экспедицией, стал, без сомнения, Чарльз Дарвин, пробывший 5 недель в 1835г. на Галапагосских о-вах с целью сбора данных, что помогло формированию им получившей всемирную известность теории эволюции.

После падения Испании в 1808г. перед войсками Наполеона, в Эквадоре усилилось нац.-освободит. движение. Постепенно возникший новый зажиточный класс криолльцев (criollos), а также метисов (mestizos), стремление народа к нац. освобождению, ослабление Испанской короны и козни со стороны Британской империи слились воедино, создав своеобразную революционную ситуацию. Тем не менее, восстание, организованное в 1809г. Патриотической хунтой в Кито, было подавлено посланными из Боготы и Лимы испанскими войсками. Антиколонизаторское движение, все же, остановить было невозможно. На деньги и при полит. поддержке Великобритании в 1818г. Симон Боливар или как его еще называют El Libertador («Освободитель») начал боевые действия против испанцев в Новой Гранаде (Колумбия) и в своей родной Венесуэле.

В окт. 1820г. из Гуаякиля были изгнаны власти, верные испанцам, и учреждена Революционная хунта. В мае 1822г. после победы войск под руководством Антонио Хосе де Сукре в битве при Пичинче над армией монархии, удалось полностью освободить и Кито. Через несколько недель в Кито прибыл С. Боливар. К этому времени относится и его любовь к прекрасной эквадорке Мануэле Саенз (Manuela Saenz). До мая 1830г. они были вместе. После смерти Боливара 17 дек. 1830г. в Колумбии М. Саенз пыталась покончить жизнь самоубийством, но была спасена. Последние свои дни она провела в Перу, где и умерла.

Интересен факт встречи в Гуаякиле в июле 1822г. Симона Боливара и его аргентинского «коллеги» Хосе де Сан Мартина, обсуждавших на ней будущее Перу и Великой Колумбии. Современники этих двух освободителей отмечают, что их характеры, будучи достаточно противоположными; активный, настойчивый и нетерпеливый, заботливый, уверенный в целях и методах своей борьбы Боливар, и стойкий, спокойный и немногословный Хосе Мартин — тем не менее хорошо дополняли друг друга.

Стремление С. Боливара к освобождению Америки и к ее последующему объединению стало прогрессивным шагом в развитии континента, хотя и значительно — как показала практика — опередило время. Внутри здания Нацконгресса Эквадора на стене Зала Пленарных заседаний выгравированы слова Симона Боливара: Formaremos de todo el mundo nuevo una sola nacion («Создадим из нового мира единый народ»).

Как и постановил С. Боливар, в 1823г. была создана **Великая Колумбия** включавшая в себя Эквадор, Колумбию и Венесуэлу. Это государство, по-

дававшее так много надежд, просуществовало 7 лет. В 1830г. военный комендант Кито генерал Хуан Хосе Флорес, (30-летний выходец из Венесуэлы, женившийся на аристократке из Кито) объявил о создании Республики Эквадор. В этой стране к тому времени проживало 700 тыс. граждан. Для плохо очерченных границ Эквадора были взяты за основу рубежи прежних колониальных владений Испанской короны. Также в 1830г. по дороге из Боготы к себе домой в Кито был убит Антонио Х. де Сукре, которого Боливар избрал в качестве своего преемника. Узнав об этой трагической новости, Освободитель воскликнул: «Убили Авеля» (Han matado a Abel). Вскоре умер и сам Боливар, как поверженный и разочарованный человек. Не такой хотел он видеть судьбу Юж. Америки. Всю свою жизнь и борьбу он подытожил в одной фразе: «Мы пахали в море» (Nemos estado arando en el mar),

Республиканский период эквадорской истории характеризуется терминами «фальшивая свобода» или «лицемерие». Хотя повсюду и раздавались возгласы Patria y Libertad, бедные люди так и оставались ими, будучи по сути дела рабами на плантациях и асьендах, в мастерских, поменяв лишь хозяев. Эта ситуация по большому счету сохраняется и до наших дней, на границе двух тысячелетий. А в то время власть находилась в руках тех, кто мог ее взять. Схватки между консерваторами из Кито и либералами из Гуаякиля характеризовали современную политику того времени, принеся в новый век и в новейшую историю понятие регионализм, олицетворяющее многовекторную борьбу Косты и Сьерры.

Консерватору Флоресу удалось сначала достичь соглашения с либералом Висенте Рокафуерте с целью закрепиться у руля президентской власти; затем в дело вступил шантаж и В.Рокафуерте был вынужден покинуть страну. Два года продержался Хуан Х.Флорес у власти, смещенный со своего поста либералами. В отместку он попытался организовать вторжение испанцев в Эквадор, однако Великобритания помешала такому развитию событий. В этот первый из многочисленных периодов полит. неразберихи в Эквадоре за 15 лет сменилось 11 правительств и были разработаны три конституции. Экономика находилась в состоянии застоя. Возникли территориальные споры с Колумбией и Перу. Глава Гуаякиля попытался передать свой город и юг Эквадора перуанцам.

Вся эта полит. турбуленция закончилась с приходом «твердой руки» — Габриеля Гарсия Морено. Полит. противники при нем были посажены в тюрьмы, ограничена свобода слова, однако строились дороги, получило начало строительство дошедшей до наших дней и едва ли не единственной даже сейчас в стране железной дороги Гуаякиль-Кито, открывались школы и госпитали, начала функционировать астрономическая обсерватория, впервые заработали учебные заведения для коренных жителей и женщин; сильный толчок получило сельское хозяйство. И что самое важное, именно в то время стал возникать поистине настоящий дух нац. самосознания.

Однако хоть и острота полит. борьбы несколько спала, тем не менее она не исчезла совсем. Следуя традициям Эухенио Эспехо, журналист из Кито Хуан Монтальво возглавил борьбу против режима Гарсия Морено, превратившись впоследствии в одного из интеллектуальных столпов Лат. Амери-

ки. Получив известие об убийстве в 1875г. Гарсия Морено Х.Монтальво, находившийся тогда в изгнании в Колумбии, сказал: «Его убило мое перо» (Mi pluma lo ha matado).

Важной вехой в истории страны стала Либеральная революция 1895г., позволившая ее лидеру Элой Альфаро (Eloy Alfaro) реализовать свои цели. Было значительно модернизировано законодательство, церковь отделена от государства, закончено строительство железной дороги Гуаякиль-Кито, улучшено положение коренных жителей. Вскоре и Э.Альфаро был отстранен от власти. Нестабильность, кумовство, коррупция, лживый популизм являлись определяющими элементами развития Эквадора также на всем протяжении XXв., вплоть до настоящего времени.

Отторжение перуанцами огромного участка эквадорской территории в начале 40 гг., заключение Протокола Рио-де-Жанейро 1942г., закреплявшего такой передел, открытие запасов нефти в 70 гг., переход от военной диктатуры к дем. форме правления в 1979г., военные действия с Перу 1981 и 1995гг., **подписание всеобъемлющего мирного договора с Перу в 1998г.**, поставившее точку в территориальном споре двух стран — это основные моменты эквадорской истории столетия.

От правительства к правительству, от президента к президенту передается один и тот же показатель; 75% эквадорцев бедны — почти каждые восемь из десяти. И это еще хорошо, говорят здесь, в Перу, Колумбии и Венесуэле ситуация в этом плане хуже.

Заметный след в истории Эквадора оставили исторические персонажи.

Франциско де Орельяна — основал г.Сантьяго де Гуаякиль в 1538г. Первое основание в 1535г. и последовавшее вслед за ним второе ждала неудача: они были разрушены племенем уанкавилкас (los huancavilcas).

Педро Висенте Мальдонадо Флорес — один из самых выдающихся ученых и интеллектуалов; явился первым, кто составил географическую карту Эквадора; был проводником научной геодезической франц. экспедиции; под его руководством построена дорога Кито-Атакамес, проводил исследования в области астрономии, географии и естественных наук; был членом Академии наук Франции и Королевского лондонского общества. Жил в XVIIIв.

Эухенио Эспехо — выдающийся ученый, писатель и политик. Несмотря на свое бедное происхождение, сумел стать одним из основных деятелей культуры своего времени; выпустил издание «Основы культуры Кито» (Primitivas de la Cultura de Quito), в котором содержались описания, в т.ч. и основных проблем Колонии. Жил в XVIIIв.

Антонио Хосе де Сукре — соратник Симона Боливара в борьбе против владычества Испанской короны. В его лице С.Боливар видел своего преемника. Внес большой вклад в освобождение Эквадора от сторонников Испанской монархии. В его честь названа денежная единица Эквадора, межд. аэропорт в Кито, улицы во многих городах страны. Убит в 1830г.

Элой Альфаро — великий реформатор и создатель. Лидер либеральной революции 1895г. Конституционная ассамблея 1897г. избрала его президентом Эквадора. Закончил строительство железной дороги Гуаякиль-Кито.

Хосе Хоакин Ольмедо — поэт, патриот и борец за независимость; до революции 9 окт. 1820г. целиком был отдан литературе, после активного участия в революции был избран полит. руководителем Гуаякиля, позже занимал пост губернатора провинции Гуайас, являлся членом триумvirата вместе с Висенте Рамон Рока и Диего Нобоа. Наиболее яркими его литературными произведениями являются *Canto a Junin*, *Oda a Minarica*, *Himno al 9 de Octubre*.

Висенте Рокафуэрте — видный полит. деятель XIXв. Являлся лидером либерального течения. Был избран президентом страны Конституционной ассамблеей 1835г. Провозгласил свободу культов, под его руководством было организовано активное строительство школ, способствовал подъему экономики страны.

Хуан Монтальво Фиальос — известный журналист XIXв. Работал в издании *El Cosmopolita*. Большую часть своей проф. жизни посвятил борьбе с диктатурой президента Гарсиа Морено, а затем с 1880г. — президента Бейнтимиля.

Хосе де Вильямиль — один из главных действующих героев гуаякильской революции 9 окт. 1820г., во время которой было объявлено о независимости Гуаякиля.

Габриэль Гарсиа Морено — оставил свой след в истории страны в связи с тем, что сумел навести жесткой рукой порядок в стране, постепенно заполняемой анархией; значительно способствовал развитию экономики; при его правлении у Эквадора появился гос. флаг (26.09.1860г.) и поныне являющийся символом этой страны. Погиб в 1875г.

Хосе Мария Веласко Ибарра — в течение 40 лет с 1933г. являлся фигурой №1 в политике. **5 раз занимал пост президента страны.** В качестве Конституционного президента, Высшего главы (*Jefe supremo*) и диктатора находился у власти 12 лет 10 мес. и 2 дня. Умер в 1979г.

Хайме Рольдос Агилера — в 38 лет победил на президентских выборах 1979г., завоевав 70% голосов избирателей. Погиб в авиакатастрофе 24 мая 1981г. В его честь названа Рольдосистская партия Эквадора, возглавляемая Абдалой Букарамом (сейчас в изгнании в Панаме), братом также погибшей в авиакатастрофе Марты Букарам де Рольдос — жены Хайме Рольдоса.

Выдающимися эквадорскими писателями и поэтами являются.

Мигель Риофрио (1822-63гг.), в 1852г. опубликована его поэма *Nina Yasu*, а в 1862г. вышла первая эквадорская новелла *La Emancipada*, написанная им в стиле романтизма и бросающая вызов моральным принципам того времени.

Хуан Леон Мера (1832-94гг.) — автор слов к нац. гимну Эквадора, опубликованному в 1865г. В 1869г. вышло одно из основных его произведений «Куманда», объединившее в себе два стиля — романтизм и примитивизм, и рассказывающее о негуманном отношении белых к индейцам.

Луис Мартинес (1869-1909гг.), своей новеллой *A la costa* («К берегу») положил начало эквадорской литературе соц. реализма. Это произведение — по сути психологический документ, раскрывающий полит., религиозные, соц. и региональные конфликты времени.

Фернандо Чавес (1902-90гг.). Особую известность получили три его произведения *Plata y bronce* («Серебро и бронза»), *Stonicas de mi viaje a*

Mexico («Хроника моего путешествия в Мексику») и *Escombros* («Осколки»). В новелле «Серебро и бронза» положено начало литературе, рассказывающей о жизни коренного индейского населения.

Получили известность также писатели Хорхе Икаса (1906-78гг.), Пабло Паласио (1906-47гг.), Альфредо Пареха Дьескансо (1908-93гг.), Деметрио Агилера Мальта (1909-42гг.), Хоакин Гальегос Лара (1909-47гг.).

Большую роль в эквадорской культуре нынешнего периода играет писатель и журналист Хорхе Энрике Адум. Последнее его произведение *Ecuador: Senas particulares* («Эквадор: отличит. черты») стало заметным событием в культурной жизни страны. В этой, отчасти философской, литературной работе речь идет о нац. самосознании эквадорцев, их особенностях и своеобразных чертах.

Большой след в области музыки и исполнительского искусства оставили:

Карлос Амабле Ортис, написал музыку к произведениям *No te olvidare*, *Reir llorando*, *Flores negras*. За его выдающиеся проф. качества президент страны Гарсиа Морено хотел отправить музыканта учиться в Париж и Милан. Этим планам помешала смерть президента. Жил в XIXв.

Франциско Паредес Эррера — один из наиболее плодотворных композиторов Эквадора. В его коллекции многочисленные пьесы, вальсы, танго и др. Наиболее любимые им — *Horas de pasion*, *Manabi*, *Tu y yo*, *Vamos linda*, *Anhelos*. Жил в XIXв.

Карлос Солис Моран — о нем говорят, что он последний из великих. Его творчеством завершается период классических пьес. Среди наиболее ярких его произведений следующие: *La oracion del olvido*, *No te podre olvidar*, *Despedida*.

Заявили о себе и другие музыканты: Мигель Анхель Касарес, Сегундо Куэва Сели, Энрике Эспин Внес.

Из исполнителей широко известны.

Хулио Харамильо — считается наиболее выдающимся певцом всех времен. Его слава перешагнула далеко за границы Эквадора. Ему принадлежат слова: «Когда я перестану петь, я умру». Х.Харамильо записал более 400 больших дисков. Особо он предпочитал тему болеро.

Братья Вильямар, трио «Лос Ембахадорес», состоящее из братьев Карлоса и Рафаэля Хервиса, а также Гильермо Родригеса; Гонсало Бенитес и Луис Валенсия; братья Монтесель и Лос Миньо Наранхо и др.

В стране популярны фольклорная музыка и танцы индейских народностей и метисов следующих направлений: *Capishca*, *Fox Incaico*, *Pasillo*, *Tonada*, *El Yaravi*, *Danzante y Yumbo* и др.

Из плеяды художников особо выделяются: Освальдо Гуаясамин, Эдуарде Кингман, Мануэль Рендон, Рамиро Хакоме, Ольга Фиш, Камило Эгас, Карраско. Первые 30 лет ознаменовали собой продолжение традиций художников XIXв., пишущих в стиле формализма. Затем было положено начало т.н. школе *indigenismo*, в центре которой — положение коренного населения Эквадора. В этой школе были объединены самые разные стили: реализм, импрессионизм, кубизм, сюрреализм и примитивизм.

Особо близок России, пожалуй, О.Гуаясамин. Социальный протест — это основа его произведений. В высшей степени мастерства выполнены им **росписи стен зала заседаний Нацконгресса**, где на

23 панелях изображена вся история Эквадора. **О. Гуаясамин неоднократно выставлялся в СССР** (России), в т.ч. впервые среди живых художников – в Эрмитаже. Имя О. Гуаясамина – это синоним современного эквадорского искусства.

Интерес представляют и некоторые распространенные фольклорные народные традиции и празднества. Особо массовыми и почитаемыми считаются четыре из них.

1. *Setenario*. Принято полагать, что этот праздник организуется т.н. аристократическими кругами. Празднования проходят в течение семи дней. В центре торжеств находится фигура доньи Марии Астудильо, считающейся потомком древних землевладельцев и связанной с деятельностью отцов-освободителей Эквадора.

Особое значение в этом празднике придается четырем чувствам: запаху, вкусу, свету и звуку. Запах исходит от сладостей, от пороха, применяемого в пиротех. целях, благовоний, используемых во время богослужений; вкус исходит от пирожков, кондитерских изделий и других яств; цвет ассоциируется с использованием на празднике бенгальских огней, фейерверков; звук – от многочисленных музыкальных инструментов, музыкальных исполнит. коллективов, певцов.

Вместе с доньей Астудильо Эль Сетенарио отмечают семь сословий: рабочие, женщины-матери, священники, коммерсанты, люди, занятые в сельском хозяйстве, адвокаты и дети. Пик торжеств наступает 28–29 июня. Празднуется ежегодно в г. Куэнка.

2. *Pase del Niño*. Отмечается 24 дек. Считается религиозным праздником. Своими корнями уходит еще в колониальную эпоху, когда «шестивием детей» отмечалось рождение нового ребенка. Празднование происходит в преддверии рождества. В шествии принимают участие фигуры, олицетворяющие историю рождения Иисуса Христа. Празднества проходят по всей стране, но их центром считается Куэнка.

3. *Los Corazas*. Праздник, отмечаемый коренным индейским населением. В его ходе специально отбираются крепкие юноши, которых переодевают в *Corazas* – испанских конкистадоров. Затем местные жители или *Yumbos*, также как и *Corazas* на лошадях, нападают на последних и атакуют их конфетами и другими сладостями. *Corazas* во время представления не проявляют никакого желания защититься от подобного нападения. Таким образом, надо полагать, местное население осуждает применение силы и жестокости конкистадорами во время завоевания Эквадора. Празднуется ежегодно 2–15 сент. в г. Отавало.

4. *La Mama Negra*. Отмечается в Латакунге 23–24 сент. ежегодно. В центре внимания – образ черной женщины, олицетворяющей человека, откалывающегося от принятия христианских традиций и ценностей и таким образом играющего на руку дьяволу. Имеет целью усилить приверженность людей христианской вере.

Следует обратить особое внимание на развитие народных промыслов в Эквадоре: изделия из шерсти и хлопка производятся вблизи г. Отавало, в котором в течение недели и по выходным организуются ярмарки; кожаные вещи можно приобрести у мастеров в «кожаных деревнях» в Котокачи или Кисапинче; изделия из дерева – в деревушке Сан Антонио де Ибарра.

Огромное внимание в Эквадоре уделяется туризму. Здесь всячески пытаются вывести туристическую отрасль в разряд ведущих в эконом. развитии страны. Следует подчеркнуть, что этому в значит. мере способствует и ряд объективных причин, связанных с биоразнообразием эквадорской территории. По данному показателю Эквадор находится в числе первых на нашей планете. Настоящей жемчужиной в полной мере можно считать **Галапагосские о-ва**. Экосистема этих о-вов настолько уникальна, что ряд образцов флоры и фауны в мировом масштабе можно встретить только там. Неслучаен и интерес, проявляемый многими турфирмами, к Галапагоссам. Тем не менее эквадорское государство отдает себе отчет в том, что, развивая на Галапагосских о-вах ускоренными темпами туризм, можно нанести непоправимый вред природе, поэтому доступ турфирм на о-ва искусственно ограничивается в процессе выдачи и продления им лицензий на деятельность там. Как следствие такой политики, цены в расчете на 1 туриста за день пребывания на Галапагосских о-вах достаточно высоки (100 долл.).

Очень привлекательными в туристическом плане являются г. **Куэнка**, называемый еще эквадорскими Афинами, и прилегающие к нему окрестности. А наибольшей популярностью пользуется все же столица Эквадора г. **Кито**. Это связано, прежде всего, со значит. культурным и историческим потенциалом, имеющимся здесь; с наличием развитой инфраструктуры, свойственной столичным городам, а также с тем, что именно в Кито находятся основные туристические фирмы и компании.

Достаточно известны такие турцентры как Эмеральдас-Атакамес, Салинас, основным достоянием которых являются **красивые пляжи**. В целом же большинство крупных городов, таких как Лоха, Мачала, Риобамба, Ибарра, Манта, Порто-Вьехо, Амбато, обладают возможностями для приема туристов.

Наиболее популярными блюдами являются приготовленные из морепродуктов, особенно *cebiche* (маринованные в лимонном, апельсинном соке креветки, лангусты, устрицы, рыба с добавлением приправ), *empanadas de platano* (пирожок из банановой муки с мясом или сыром), *fanesca* (рыбный суп с фасолью, кукурузой и чечевицей). В пищу здесь широко применяются картофель, рис, мясо, морепродукты, папайя, ананас, томате де арболес, маракуйя, бананы, манго, черемойя, гуанабана.

Представительства

ПОСОЛЬСТВО РФ В КИТО - КОРОЛЕВ Георгий Петр. Calle Reina Victoria 462. Casilla 3868, Quito, Ecuador, (5932) 252-6361, -75, ф. 256-5531, телекс (308) 21272 SOVPOS ED, embrusia@accessinter.net. КОНС. ОТД. 250-5089, телекс (308) 22170 SOVPOS ED.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (10.08). 103064 М., Гороховский пер. 12, 261-5544, -2739, ф. 267-7079, mosecual@online.ru. КОНС. ОТД. 261-5530, (пн.-пт. 10-18). Химена МАРТИНЕС де ПЕРЕС (Ximena MARTINES de PEREZ, посол), Габриэль Рикардо ГАРСЕЗ ХАРАМИЛЬО (Gabriel Ricardo GARCES JARAMILLO, министр), Оскар ИЗКУЭРДО (Oskar IZQUIERDO, II сек.).