

# Деловая



# БЕЛЬГИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

ПОЛПРЕД [www.polpred.com](http://www.polpred.com)

Общие сведения · Госструктуры  
Макроэкономика · Финансы · Банки  
Налоги · Инвестиции · Нефть и газ  
Энергетика · Metallургия и горное дело  
Транспорт · Агропром · СМИ и ИТ  
Образование и наука · Миграция и виза  
Федерализм и регионы · ВТО  
Внешняя торговля · Таможня · Туризм  
Армия и вооружения · Связи с СНГ  
Представительства · Статистика

Совет по внешней политике при Комитете Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Москва – 2002г.

**www.polpred.com**

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

# **ДЕЛОВАЯ БЕЛЬГИЯ**

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

Редакция выражает благодарность представителям  
российских и иностранных ведомств и компаний  
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

**И. Кравченко**, М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,  
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002

ISBN 5-900034-25-7

# Деловая БЕЛЬГИЯ

## Содержание

<b>Политика</b> .....	<b>5</b>	Присоединение России к ВТО .....	23
<b>Экономика-2001</b> .....	<b>6</b>	Создание ЕЭП .....	23
<b>Экономика-2000</b> .....	<b>8</b>	<b>Связи с Россией-2001</b> .....	<b>24</b>
<b>Налоги</b> .....	<b>9</b>	Валютно-финансовое сотрудничество.....	27
Система налогообложения физ. лиц.....	9	Смешанная комиссия .....	27
<b>Наука</b> .....	<b>11</b>	Сотрудничество в инвестиционной сфере.....	28
Водные ресурсы, санитария и экология .....	11	<b>Связи с Россией-2000</b> .....	<b>30</b>
Транспортировка высокоактивных ядерных отходов из Франции в Бельгию .....	12	Договорно-правовая база.....	30
Фонд Интербрю-Байе Латур .....	12	Торговые отношения .....	31
<b>Культура</b> .....	<b>13</b>	Инвестиционная деятельность.....	31
Межд. фестивали и конкурсы в 2000г. ....	13	Смешанная комиссия .....	32
Опыт «культурной дипломатии» .....	13	<b>Связи с Россией-1999</b> .....	<b>33</b>
<b>СМИ</b> .....	<b>15</b>	Сотрудничество в области науки, образования и культуры.....	33
<b>Фландрия</b> .....	<b>16</b>	<b>Обзор прессы</b> .....	<b>34</b>
<b>Экспорт-2000</b> .....	<b>18</b>	Положение иностранцев.....	34
<b>Экспорт-1999</b> .....	<b>18</b>	Компания «Трактебель» в Казахстане.....	34
Королевские премии за экспорт в 1999г. ....	18	О деятельности ЕЦБ .....	35
Поддержка экспорта .....	19	ЕС в области обороны.....	35
<b>ВЭД</b> .....	<b>20</b>	О взаимодействии ЕС и ЗЕС .....	37
Государственная поддержка экспорта .....	20	<b>Представительства</b> .....	<b>38</b>
<b>Европолитика</b> .....	<b>21</b>	<b>Статистика</b> .....	<b>39</b>
Статус российской экономики в законодательстве ЕС и антидемпинговые процедуры в отношении российских товаров .....	22		

### ИЗДАНИЯ ПОЛПРЕД 2002 ГОДА

1. Экономика и право. По странам – госструктуры, макроэкономика, банки, налоги, промышленность, энергетика, нефтегазпром, металлургия, горнодобыча, агропром, транспорт, СМИ и ИТ, армия и вооружение, федерализм и регионы, образование и наука, миграция, внешняя торговля, таможня, ВТО и МВФ, туризм, связи с СНГ, торговые и инвестиционные сделки с Россией, представительства, статистика. Информация за 2000-01гг. от российских официальных экспертов за границей. Все книги – в мягкой обложке. Текст дан в две колонки на странице формата А4, без иллюстраций. Деловая Австралия 84 стр. / 260 руб.; Австрия 40/260; Азербайджан 92/260; Аргентина 84/260; Армения 48/260; Белоруссия 120/430; Бельгия 96/260; Болгария 64/260; Бразилия 136/430; Великобритания 112/430; Венгрия 48/260; Венесуэла 42/260; Вьетнам 28/260; Германия 152/690; Греция 52/260; Грузия 40/260; Дания 82/260; Египет 36/260; Израиль 32/260; Индия 160/690; Иран 92/260; Испания 104/260; Италия 56/260; Казахстан 64/260; Канада 160/690; Кипр 40/260; Киргизия 48/260; КНДР 30/260; Китай и Тайвань 252/690; Колумбия 62/260; Ю.Корея 136/690; Коста-Рика 32/260; Куба 88/260; Латвия 76/260; Литва 156/690; Люксембург 16/130; Македония 16/130; Мальта 16/130; Мексика 80/260; Молдавия 20/130; Монголия 22/260; Нидерланды 180/260; Никарагуа 36/260; Норвегия 72/260; Пакистан 48/260; Панама 42/260; Перу 68/260; Польша 88/260; Португалия 32/260; Румыния 34/260; Сирия 44/260; Словакия 60/260; Словения 40/260; США 376/890; Таджикистан 32/260; Туркмения 36/260; Турция 108/430; Узбекистан 32/260; Украина 108/430; Уругвай 82/260; Финляндия 156/690; Франция 132/690; Хорватия 16/130; Чехия 56/260; Чили 72/260; Швейцария 32/260; Швеция 136/690; Эквадор 72/260; ЮАР 36/260; Югославия 60/260; Япония 88/430.

Тематические и отраслевые издания: Агропром за рубежом 122 стр. / 690 руб.; Внешняя торговля, офшор, налоги, банки 150/690; Металлургия за рубежом 56/690; Миграция, Шенген, виза 162/690; Нефть и газ за рубежом 112/690; Образование и наука за рубежом 112/690; Россия в глобальной экономике 120/690; Связи с Россией 272/890; СМИ и ИТ за рубежом 204/690; Транспорт за рубежом 160/690; Региональное сотрудничество 64/690; Экспорт вооружений за рубежом 140/690; Энергетика за рубежом 94/690.

2. Персоналии. 90 тыс. фамилий чиновников – их должности, адреса, дни рождений, телефоны, E-mail, веб-сайты. Ежеквартальное обновление на бумаге и еженедельное – в Интернете, а также в виде сетевой и локальной электронных версий. Инофирмы в России (представительства РФ за рубежом, инофирмы и посольства в СНГ) 128/690. Структуры государственной власти РФ (федеральные и региональные учреждения) 496/690.

3. CD-Rom. Внешние экономические связи РФ в 1998–2002гг. и обзоры экономики и права каждой из 120 стран, 6500 статей и таблиц. Структуры государственной власти РФ, инофирмы и посольства в России, 90 тыс. фамилий с должностями и телефонами, E-mail и веб-сайтами. Поиск по любому словосочетанию. 9900 руб.

Цены даны без НДС и пересылки. Стоимость всего пакета печатной и электронной (CD-Rom) информации – 1300 долл. (налоги включены). Все указанное есть в наличии.

Полные тексты всех названий серии ПОЛПРЕД размещены на [www.polpred.com](http://www.polpred.com), а также [www.factiva.com](http://www.factiva.com) (Агентство Рейтер) и [www.integrum.ru](http://www.integrum.ru) в платном доступе.

## СОКРАЩЕНИЯ

АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КБ-конструкторское бюро; ЛЭП-линия электропередач; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; МИД-министерство иностранных дел; НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НТП-научно-технический прогресс; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТНК-транснациональная корпорация; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА-транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-технико-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностраный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчато-бумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

## БЕЛЬГИЯ

**Королевство Бельгия.** Территория — 30,5 тыс. кв.км., общая протяженность границ — 1445 км.

Страна граничит на севере с Нидерландами, на востоке — с Германией и Люксембургом, на юго-западе — с Францией. На северо-западе омывается Северным морем, длина побережья составляет 66 км. На востоке расположены невысокие горы- Арденны. 18% территории занимают леса. Климат умеренный, морской, среднегодовая температура +10°C.

Имеются небольшие месторождения каменного угля, железных и полиметаллических руд.

Территорию страны пересекают реки Маас и Шельда, берущие начало во Франции и впадающие в Северное море на территории Нидерландов.

Население — 10,2 млн. человек, из которых 4,4 млн. человек (43,1%) составляет активное население. Общее число занятых — 3,9 млн. человек, из которых 70% составляют работающие по найму. В промышленности и строительстве занято 35% работающих, в сельском хозяйстве — 3%, в сфере обслуживания — 19%, в прочих отраслях — 43%.

Число безработных на конец 2000 г. — 395 тыс. человек.

В Бельгии также постоянно проживает 1 млн. иностранцев.

Государственные языки — французский, нидерландский и немецкий. Район распространения нидерландского (одного из диалектов голландского) языка — Фландрия, расположенная на севере страны, в которой проживает 5,7 млн. чел. (55,9% общего населения), французского — Валлония, насчитывающая 3,2 млн. жителей (31,4%), немецкий язык распространен на востоке Валлонии, в районе, где проживает 70 тыс. чел.

Столица — Брюссель (1 млн.чел.), другие крупнейшие города — Антверпен (500 тыс. чел.), Гент (240 тыс. чел.), Льеж (200 тыс. чел.). Гос. флаг — полотнище из трех равных по ширине вертикальных полос черного, желтого и красного цвета. Герб — изображение геральдического льва на щите в обрамлении королевских символов и девиза «В единении — сила». Нац. праздники: 21 июля — День принесения королем Леопольдом I присяги на верность Конституции (1831г.) и 15 нояб. — День королевской династии

Гос. устройство — федеративное, конституционная монархия. Глава государства — король, обладающий ограниченной властью. С 9 авг. 1993г. королем бельгийцев является Альберт II.

Законодат. власть осуществляется королем и парламентом. Парламент двухпалатный, избирается на 4г. Верхняя палата — Сенат (71 сенатор), нижняя — Палата представителей (150 депутатов). С 1970г. все парламентарии делятся на группы по языковому признаку.

Исполнит. власть осуществляется королем и правительством. Действует коалиционное правительство, возглавляемое Г.Верхофстадтом. Министр иностр. дел — Л.Мишель.

Преобразование унитарной Бельгии в федеративное государство формально состоялось 1 янв. 1989г. Особенность федеративного устройства Бельгии заключается в параллельном функционировании двух видов субъектов федерации — сообществ и регионов. Сообщества (фламандское, франц., германоязычное) осуществляют автоно-

мию в области культуры, образования и в гум. сфере. Регионы (Фландрия, Валлония, Брюссель) осуществляют территориально-эконом. автономию.

Вооруженные силы: численность личного состава — 88 тыс.чел. В 1994г. **отменена всеобщая воинская обязанность** и введена контрактная система.

Промышленность, дающая 26% ВВП, характеризуется высоким тех. уровнем, что обеспечивает ей высокую конкурентоспособность на мировом рынке. Наиболее развитыми отраслями являются металлообработка, машиностроение, хим., электротехническая, электронная, текстильная, пищевая, ювелирная (огранка алмазов).

Интенсивное, высокопродуктивное с/х дает 2,5% ВВП. Ведущей отраслью является животноводство — 70% всей сельхозпродукции.

**Бельгия занимает первое место в мире по плотности ж/д и автодорожной сети.** Нац. авиакомпания «Сабена» обслуживает 70 межд. авиалиний.

Денежная единица — бельгийский франк (1 долл. — 40 бел.фр.).

### Политика

Государственное устройство — конституционная парламентарная монархия. Конституция принята 7 февраля 1831 года. Глава государства — Король, которым с августа 1993 г. является Альберт II. Король осуществляет законодательную власть вместе с парламентом страны.

Парламент — двухпалатный, избираемый на 4 года.

Исполнительная власть осуществляется Королем и правительством, ответственным перед парламентом.

Государственный Совет осуществляет контроль за соответствием законов и указов Короля Конституции страны, а также выступает в роли совещательного органа в разрешении споров между правительством и парламентом. Поправки к Конституции, принятые в 1993г., окончательно закрепили федеративный статус бельгийского государства.

Бельгийская федеративная модель, государственного устройства предусматривает два типа субъектов федерации — Культурные сообщества (Фламандское, Французское и Немецкое) и Экономические регионы (Фламандский, Валлонский и Брюссельский- столичный). Регионы и Сообщества обладают широкой автономией, в частности, в сфере международных связей, вплоть до права заключать международные договоры по вопросам, отнесенным к их исключительной компетенции.

В вопросах разделения компетенции между органами власти Федерации и ее субъектов Конституция Бельгии исходит из следующих основных принципов.

Во-первых, к компетенции Центра отнесены все вопросы, которые не переданы в Регионы и Сообщества: полиция, органы правосудия, оборона, внешняя политика, проблемы многосторонних отношений в рамках Европейского Экономического и Валютного Союза и т.п.

Во-вторых, субъекты Федерации автономны в осуществлении своей компетенции, что на практике означает отсутствие примата над ними со стороны федеральных органов власти.

В-третьих, распределение компетенции между Федерацией и субъектами Федерации имеет исключительный характер, то есть отнесение како-

го-либо вопроса к компетенции власти одного уровня исключает компетенцию власти другого уровня. Это не препятствует, однако, разделению предмета ведения на отдельные составляющие, каждая из которых может быть отнесена к компетенции властей различных уровней.

В-четвертых, принцип «исключительной компетенции» не имеет абсолютного характера — вмешательство федеральных органов в решение вопросов, отнесенных к ведению субъектов Федерации, допускается, если оно необходимо для нормального осуществления Федерацией управления в тех сферах, которые отнесены к ее компетенции.

Соблюдение вышеперечисленных принципов на практике может создавать определенные трудности. Например, внешняя политика отнесена к ведению Федерации, однако, внешняя торговля входит в компетенцию Регионов. Учитывая значимость и удельный вес внешней торговли в общем комплексе внешней политики (точнее ее внешнеэкономической составляющей) очень сложно определить грань, отделяющую компетенцию одного уровня власти от компетенции власти другого уровня.

Основным политическим событием 2000г. в Бельгии стали октябрьские коммунальные и провинциальные выборы, по итогам которых в стране формируются местные органы власти низового звена в сложной, многоуровневой структуре федерального государственного аппарата. Эти выборы имели весьма важное значение для находящейся у власти «радужной» коалиции, названной так по символическим цветам представленных в ней партий фламандских и валлонских либералов, социалистов и экологов, — поскольку позволили проверить прочность ее позиций.

Деятельность кабинета Г. Верховстадта, в состав которого входят в основном энергичные деятели (хотя и достаточно разнородные по своим взглядам на основные приоритеты государственной политики), совпала с началом экономического подъема и благоприятной внешней конъюнктурой, которая во многом является определяющей для страны, благосостояние которой напрямую зависит от положительной динамики экспорта.

К этому следует добавить практически полное отсутствие активной политической оппозиции со стороны демохристиан, находившихся до июня 1999г. у власти более сорока лет.

Результаты октябрьских выборов 2000г. подтвердили расстановку политических сил в стране в пользу правящей коалиции.

В то же время, эти выборы показали рост популярности в северной части Бельгии — Фландрии (а точнее в ее наиболее крупных городах: Антверпене, Генте, Мехелене и др.) крайне правого, радикально-националистического Фламандского блока, выступающего с откровенно сепаратистских позиций. Следует отметить, что входящие в правящую коалицию фламандские либералы (к числу которых принадлежит и премьер-министр федерального правительства Г. Верховстадт), в целях сохранения своей избирательной базы во Фландрии, вынуждены в таких важных вопросах, как дальнейшее направление государственных реформ, иммиграционная политика и некоторых других, действовать с оглядкой на правых радикалов.

Кабинету Г. Верховстадта удалось построить свою работу на базе одобренного парламентом программного документа, рассчитанного на десятилетие и ставящего своей задачей превращение Бельгии в передовое, «социально-активное государство», играющее заметную роль в Европе.

После октябрьских выборов в стране активизировался процесс внутрипартийного реформирования, обусловленный стремлением традиционных политических течений приспособиться к новой политической реальности, требующей глубоких структурных и программных реформ, в том числе и возможных изменений в избирательной системе.

По имеющимся прогнозам, «внутрипартийная перестройка» в первую очередь затронет федерацию либералов и демократов (ЛРП-ДФФ-ДГИ), а также оппозиционную социально-христианскую партию (СХП о), которая за последние годы заметно утратила свое влияние.

## Экономика-2001

Экономическое развитие Бельгии и Люксембурга в 2001г. проходило на фоне резко ухудшившейся мировой конъюнктуры. Темпы роста мировой торговли, составлявшие в 2000г., по данным ВТО, 12%, замедлились в 2001г., как минимум, до 2%. Спад в мировой экономике, начавшийся в середине 2000г., теракты в США в сентябре 2001г., оказали более сильное влияние на европейскую экономику, чем это ожидалось. Рост ВВП в странах зоны евро составил в 2001г. 1,5%, хотя еще в мае 2001г. он оценивался на уровне 2,2%. Фактически ЕС оказался сам по себе не способен обеспечить устойчивые темпы развития в условиях спада в мировой экономике.

Влияние замедления (спада) развития международной конъюнктуры на экономику стран БЛЭС стали совершенно очевидными уже во II пол. 2001г. Начиная со II кв. 2001г., наметилось снижение темпов роста ВВП, падение промышленного производства, снижение инвестиционной активности и покупательского спроса.

В результате, в 2001г. реальный рост ВВП Бельгии не перешагнул планку 1,1% (в 2000г. — 3,9%) при том, что правительство Бельгии при утверждении бюджета исходило из его 2,5% роста, что расценивалось в то время, как проявление весьма осторожного подхода. В абсолютных цифрах ВВП Бельгии в 2001г. составил 10,4 трлн.б.фр.(257,8 млрд.евро или 227,1 млрд.долл.). Рост промышленного производства за 9 мес. 2001г. составил всего 0,7% по сравнению с аналогичным периодом 2000г., в строительстве этот показатель и вовсе отрицательный — 0,4%, в сфере услуг он вырос всего на 1,1%. Степень использования производственных мощностей снизилась и составила 80,3% (в 2000г. в среднем было задействовано 84,5% производственных мощностей).

Темпы роста внутреннего спроса, составлявшие в Бельгии в последние 5 лет в среднем по 2,5% ежегодно, замедлились в 2001г. до 1,1%. Внутренние запорядки за 9 месяцев выросли на 4,3% против 6% за аналогичный период 2000г. Динамика роста расходов населения на цели личного потребления (1,7% в 2001г. против 2,8% в 2000г.) свидетельствует об отставании роста его доходов (1,9%).

Количество проданных и зарегистрированных в Бельгии автомобилей в 2001г. сократилось на 5,15% и составило 489683 против 515204 в 2000г.

Этот показатель, являясь одним из важнейших характеристик внутреннего спроса, в сложившейся экономической ситуации рассматривается как вполне удовлетворительный, а сохранившийся рост производства автомобилей в стране в этот период (10% по сравнению с 2000г.; всего собрано в 2001г. 1139843 автомобилей) внушает надежды на стабилизацию экономической ситуации в 2002г.

Объем инвестиций предприятий в производство (9 мес. 2001г.) сократился на 3,3% по сравнению с аналогичным периодом 2000г., а объем инвестиции в непромышленный сектор упал на 2,1%. Среднегодовой рост зарплаты в Бельгии составил 2,1%, что почти соответствовало среднегодовому росту инфляции, которая, следуя тенденции, складывающейся в странах ЕС, снизилась с 2,5% в 2000г. до 2,3% в 2001г. (в 2002г. прогнозируется снижение инфляции до уровня 1,7%). Рост потребительских цен составил 2,5% против 2,2% в 2000г., и пересчет их в евро также способствовал этому, хотя более заметно негативная тенденция по ценам в связи с введением евро проявится в 2002г.

Замедление темпов экономического развития в Бельгии затруднило исполнение бюджета страны в 2001г. Превышение запланированных бюджетом расходов над уменьшившимися доходами оценивается в годовом исчислении в 80 млрд. б.фр., что вынудило правительство Бельгии трижды в течение 2001г. вносить коррективы в его исполнение. В результате правительство сократило расходную часть бюджета на 0,9%, что в сочетании с поиском дополнительных доходов позволило свести бюджет 2001г. без дефицита и, даже с небольшим профицитом (0,3%). При этом абсолютными приоритетами правительства оставались — снижение уровня госдолга страны до запланированной отметки в 106,7% от ВВП (в 2000г. — 109,3%) и реализация принятых мер налогового и социального характера. Эти приоритеты вызваны желанием правительства страны обеспечить решение главной задачи, стоящей перед Бельгией в условиях экономической нестабильности в мире, — сохранить доверие населения и деловых кругов страны к экономической политике государства.

Испытываемые Бельгией в 2001г. экономические трудности прервали продолжавшийся последние 5 лет процесс последовательного снижения уровня безработицы, которая замерла в 2001г. на отметке 6,8%. Это, впрочем, ниже среднего показателя безработицы по странам ЕС, составляющего в среднем 8%. Однако, в отличие от большинства других стран ЕС, в Бельгии более остро ощущаются структурные проблемы безработицы (низкий уровень занятости среди старшего поколения — более 50 лет; диспропорции в уровне безработицы между регионами — Фландрией, Валлонией и Брюссельским столичным регионом, между женской и мужской безработицей и т.д.). По имеющимся прогнозам, безработица в Бельгии в 2002г. увеличится и может достигнуть 8%.

Борьба с безработицей осложняется ростом числа банкротств предприятий. В 2001г. было зарегистрировано 7085 случаев банкротства, что на 213 больше чем в 2000г. (+3%), в результате чего в 2001г. работы лишились 24900 работников. Наибольшее количество разорении предприятий пришлось на такие отрасли как транспорт, услуги и строительство. Самым крупным стало банкротство

в ноябре 2001г. национальной авиакомпании «Сабена», приведшее к увольнению 12 тыс. ее сотрудников. Компания «Электрабель» (производство и реализация электроэнергии) заявила о намерении уволить в 2001-02гг. 2 тысячи работников, завод «Фольксваген» — 400 чел. (6% персонала) в 2001г., в банковском секторе под угрозой увольнения находится 10 тыс. сотрудников.

После рекордного роста внешнеторгового оборота Бельгии в 2000г. (экспорт вырос на 21,2%, импорт — на 23%) развитие внешней торговли страны в 2001г. существенно замедлилось, основной причиной чего явилось значительное сокращение спроса на внешних рынках. Сложившаяся ситуация болезненно затронула Бельгию, продукция предприятий которой в большей степени ориентирована на экспорт (78% ВВП реализуется ежегодно через каналы внешней торговли).

По данным бельгийской статистики (за 10 мес.) товарооборот Бельгии с зарубежными странами вырос по сравнению с аналогичным периодом 2000г. на 2,1% и составил 13417 млрд.б.фр. (297 млрд. долл.), в т.ч. экспорт — 6853 млрд.б.фр. (152 млрд. долл.) и импорт — 6564 млрд. б.фр. (145 млрд. долл.). При этом, бельгийский экспорт в 2001г. увеличился всего на 0,8% по сравнению с тем же периодом 2000г., а импорт — на 3,6%. Сальдо внешнеторгового баланса пока остается положительным, составляя 288,2 млрд.б.фр.(6,4 млрд.долл.).

Объем товарооборота Бельгии в 2001г. вряд ли увеличится более, чем на 3% и в абсолютных цифрах составит около 16500 млрд.б.фр. (367 млрд.долл.), в т.ч. экспорт — 8400 млрд.б.фр. (185 млрд.долл.), и импорт — 8100 млрд.б.фр. (180 млрд.долл.).

На страны ЕС по-прежнему приходилось более 72% всего товарооборота Бельгии (почти 75% бельгийского экспорта и 69% импорта). ФРГ, Франция и Голландия продолжали оставаться основными торговыми партнерами, на долю которых пришлось почти 65% товарооборота Бельгии со странами ЕС или чуть менее половины всего товарооборота Бельгии. По другим европейским странам, кроме ЕС, экспорт вырос на 4,1%, а импорт на — 21,6%. Доля Российской Федерации в общем объеме товарооборота Бельгии в 2001г. составила 0,8%.

Анализ торговли с другими странами показывает рост бельгийского экспорта в Китай (+42,2%), Арабские Эмираты (+56,8%), Россию (+13%), Украину (+32%) и сокращения экспорта в Израиль (-17,9%), Турцию(-34,4%), США (-2,1%). Рост импорта в 2001г. был отмечен в торговле с Норвегией (+41,2%), Китаем (+12,9%), Венгрией (+40,9%), Мексикой (+95,8%), Таиландом (+35,2%), Россией (+26%).

Рост бельгийских продаж в истекшем году отмечен по следующим товарным группам: транспортные средства (+16,3%), химические товары (+6,8%), пищевые продукты (+8,8%), живые животные и продукция животноводства (+10,9), минеральные продукты (+4,3%). Увеличились закупки химических товаров (+14,7%), минеральных товаров (+11,4%), транспортных средств (+7,4%). Сократились закупки в истекшем году жемчуга, драгоценных камней и металлов и изделий из них (-5,8%).

Принятый в октябре 2001г. бюджет Бельгии на 2002г. основывается на прогнозах восстановления,

начиная со II пол. 2002г., положительной динамики в экономическом развитии и роста ВВП страны на 1,3%. Эта цифра подвергается критике со стороны многих аналитиков, которые считают, что экономический рост Бельгии в 2002г. может составить лишь 0,7-1%. Эти опасения, видимо не беспочвенны, поскольку бельгийское правительство уже сейчас предусмотрело проведение дважды в 2002г. операции по так называемому контролю за исполнением бюджета.

Основную роль в продвижении бельгийского экспорта продолжали играть региональные организации по содействию экспорта (Экспорт Валлония, Экспорт Фландрия и Брюссель-экспорт). С учетом проводимой в стране политики по регионализации внешней торговли, предусматривается в 2002г. передача с федерального уровня в регионы полномочий по вопросам внешней торговли. В этой связи федеральный орган по внешней торговле (ОВСЕ) преобразуется в Агентство по внешней торговле (АСЕ), в ведении которого останутся чисто статистические функции на федеральном уровне (штат сократится с 220 чел. до 45). Бельгийский опыт по оказанию содействия национальным компаниям в выходе на зарубежные рынки, установлению прямых контактов с потенциальными партнерами, включающий широкий комплекс информационно-консультативных услуг, организация различных конференций, семинаров и презентаций, поездок делегаций бизнесменов свидетельствует о достаточной эффективности.

Реальный рост ВВП Люксембурга в 2001г. составил 4%, что в два раза меньше чем в 2000г., но, в то же время, он в два раза превышает ожидаемый средний показатель роста ВВП по зоне евро. Особенно спад отмечен в реальных секторах экономики — промышленности и строительстве.

Сфера финансовых услуг, составляющая основу экономики Люксембурга и традиционно служившая на протяжении последних 10 лет источником динамизма в развитии национальной экономики, под воздействием известных международных факторов заметно сдала в своем развитии. Рост суммарного баланса работающих в Люксембурге банков составил 3,3%, что в два раза ниже по сравнению с 2000г.

Рост объемов промышленного производства в 2001г. сократился до 4,6% (10,1% в 2000г.), коэффициент использования производственных мощностей сократился до 82%. Уровень безработицы остановился на уровне предыдущего года — 2,6% активного населения страны (4760 безработных). Рост потребительских цен в 2001г. составил 2,1%, уровень инфляции сократился с 3,1% в 2000г. до 2,3% в 2001г.

Утвержденный на 2001 год бюджет страны (доходная часть — 220 млрд.люкс.фр., расходная — 219 млрд.люкс.фр.) исполнен с небольшим положительным сальдо.

Внешнеторговый оборот Люксембурга в 2001г. ожидается на уровне 21,6 млрд.евро. (18,8 млрд.долл.), рост на 4,6%, в т.ч. экспорт (рост 1,2%) — 9,1 млрд.евро. (7,9 млрд.долл.), и импорт (рост 4,6%) — 12,5 млрд.евро (10,9 млрд.долл.). Как и в прошлые годы, сальдо внешнеторгового баланса страны вновь будет отрицательным — 3,4 млрд.евро. (3 млрд.долл.). Основными торговыми партнерами Люксембурга были страны ЕС (85% экспорта и 92,2% — импорта). Доля России во

внешнеторговом обороте Люксембурга остается незначительной — 0,2%.

Люксембург остается поставщиком полуфабрикатов, продукции металлургии, готовых изделий, пластиков, которые составили 85% всего экспорта. Закупались активно транспортные средства, машины и оборудование, энергоносители, сырье для химической промышленности.

## Экономика-2000

Весь 2000г. характеризовался вступлением Бельгии в полосу экономического подъема и благоприятной внешней конъюнктуры после двух предыдущих лет достаточно ощутимых трудностей, связанных в первую очередь с общим замедлением темпов экономического роста, а также внешнеторгового оборота, что было вызвано, в частности, последствиями финансово-экономических кризисов в Юго-Восточной Азии и России.

Бельгийскую экономику это затронуло в значительной степени, так как помимо выше упомянутых отрицательных факторов, она испытала на себе в 1999 г. еще и воздействие т.н. «диоксинового» кризиса, что явилось крайне болезненным для страны, которая большую часть своего ВВП (совокупности всех видов продукции, товаров и услуг, произведенных в течение года), реализует через каналы внешней торговли.

В 2000 г. реальный рост ВВП Бельгии составил 3,8% против 2,5% в 1999 г., а его стоимостной объем достиг 9.909 млрд.б.фр. (227 млрд.долл.), против 9.423 млрд. б.фр. в 1999 г.

Индекс промышленного производства на протяжении всего 2000г. превышал соответствующие показатели 1999г. и в среднем за год составил 114,9 против 110,1 (1995г. — 100).

Реальный рост промышленного производства в текущих ценах оценивается в 5,3%. При этом в металлургии он составил 4,6% против 0,1% в 1999г., в машиностроении — 5,9%, в то время как в предыдущем году в этой отрасли отмечалось снижение производства на 8,5%. Наиболее динамично развивалось производство в приборостроении (21,0%), а также в химической (9,3%) и металлообрабатывающей (8,2%) отраслях. В текстильной промышленности рост производства составил 5,2%.

В минувшем году в Бельгии было произведено 8,5 млн.т чугуна против 8,4 млн.т. в 1999 г. и 11,6 млн.т. стали (10,9 млн.т).

В стране было переработано более 30 млн.т сырой нефти, произведено около 20 млн.т различных нефтепродуктов, включая авто и авиа бензин, дизельное топливо и мазут. В Бельгии в настоящее время имеется 5 нефтеперерабатывающих заводов, расположенных вблизи морского порта г. Антверпена. Заводы имеют следующие производственные мощности: завод компании Total Fina — 16,2 млн. т., Esso Belgian — 12,5 млн. т., Belgian Refining Corp — 4,5 млн. т., Petroplus — 3,5 млн.т. и Nynas Petroleum — 3,5 млн. т. На указанных предприятиях производятся авто и авиа бензин, керосин, котельное топливо (мазут), дизельное топливо (газойль) и битум.

Собственное производство электроэнергии в стране составило более 80 млрд. квтч., а также 11,6 млрд. квтч. электроэнергии было импортировано.

Производственные мощности бельгийской промышленности в 2000 г. были использованы на 84,7%.

Индекс производства в сельском хозяйстве и пищевой промышленности составил в 2000г. 107 против 103,1 в 1999 г. (1995г. — 100).

Сельское хозяйство Бельгии, являющееся эффективной отраслью экономики, развивается в контексте единой с/х политики ЕС. В рамках ЕС Бельгия специализируется на производстве свинины, говядины, сахарной свеклы, свежих овощей, яиц. На долю продукции сельского хозяйства приходится 2% ВВП и 6% стоимостного объема бельгийского экспорта. В 2000г. производство мяса в стране составило 1,3 млн.т или практически осталось на уровне 1999г.

По уровню интенсификации с/х производства Бельгия занимает одно из первых мест в ЕС, а уровень ее самообеспеченности по всем основным продовольственным (за исключением зерновых и фруктов) составляет более 100%. Так, например, производство сахара в два с лишним раза превышает внутренние потребности, картофеля — почти в 1,5 раза, овощей — в 1,3 раза.

В 2000г. сохранилась тенденция сокращения числа фермерских хозяйств, что свидетельствует о дальнейшем развитии процессов концентрации производства и увеличения размеров земельных наделов, используемых индивидуальными фермерскими хозяйствами (до 16 га).

Важную роль в развитии сельского хозяйства Бельгии играет кооперация, которой охвачены практически все фермерские хозяйства страны. Через кооперацию реализуется 65% молока, 20% зерновых, 55% овощей и фруктов, 10% свинины. Основным фермерским объединением является союз «Буренбонд», охватывающий 60% хозяйств Фландрии и Брабанта. В рамках «Буренбонда» действуют коммерческая организация, которая снабжает фермеров семенами, комбикормами, топливом, удобрениями, занимается закупкой и реализацией с/х продукции, аккумулирует заказы пищевой промышленности на отдельные виды товаров, оказывает содействие фермерам в заключении контрактов с перерабатывающими предприятиями. Имеются также страховая Компания, сберегательный банк, бюро технических исследований, экспериментальная свиноводческая ферма и селекционная станция крупного рогатого скота.

Увеличение конечного личного потребления своего рода барометра состояния экономики, равнялось 2,3%, потребление государственного сектора выросло на 0,8%.

Среднегодовой рост зарплаты, благодаря применяемой в стране системе индексаций, составил 3,4%, что опережало среднегодовые темпы инфляции, составившие 2,1% против 1,1% в 1999 г.

Рост инфляции в указанном размере был связан прежде всего с влиянием на инфляционные процессы динамики цен на энергоносители (среднегодовая цена нефти сорта «Брент» составила в минувшем году 27 долл. за баррель, то есть выросла более чем на 50% по сравнению со среднегодовым уровнем 1999 г.).

Рост потребительских цен достиг 2,5% против 1,1% в 1999 г.

Количество банкротств в минувшем году составило 6791.

На конец 2000г. в Бельгии насчитывалось 395 тыс. безработных против 425 тыс. в конце 1999 г. За истекший год в стране было создано 50 тыс. новых рабочих мест.

Уровень безработицы в процентах к числу активного населения (4400,5 тыс. при общем населении страны в 10243,3 тыс. человек) составил 8,9% против 9,2% в 1999 г.

Общий государственный долг достиг 10127,8 млрд. б.фр. (231 млрд. долл.) против 9954,1 млрд. б.фр. (263 млрд.долл.) в 1999г.

Соотношение государственного долга к ВВП сократилось до 102,2 % против 105,6% в 1999 г., что соответствует нормам Европейского валютного союза.

Положительное сальдо платежного баланса по текущим операциям составило 401 млрд. б.фр. против 320 млрд. в 1999 г.

## Налоги

**О системе налогообложения физ. лиц.** Как и в большинстве европейских стран, в Бельгии налоговые службы используют в своей работе прямую форму мобилизации доходов в бюджет — обложение налогами первичных доходов, которые составляют произведенный нац. доход — зарплату рабочих и служащих, предпринимат. прибыль, процент и земельную ренту. Достаточно широко используется и косвенная форма изъятия доходов — путем введения надбавок к ценам товаров и услуг, потребляемых получателями первичных доходов. Применяют как твердые, так и процентные налоговые ставки. Твердые ставки — в основном для некоторых косвенных налогов, акцизов (выражаются в денежной сумме, взимаемой с каждой единицы объекта обложения), процентные ставки — для подоходных налогов, налогов с даров и наследств, косвенных налогов и др.

Применяют декларационный способ (самоначисление) взимания налогов. При этом способе налогоплательщики самостоятельно (путем предоставления налоговым органам спец. декларации) рассчитывают свои доходы, производят все установленные вычеты и льготы и определяют сумму налога к уплате. Налоговые органы проверяют полученные декларации и дают указание о внесении налога в казну. Налогоплательщики, облагаемые налогом на основе самоначисления, несут полную ответственность (вплоть до преследования в уголовном порядке) за правильность и полноту представляемых ими в налоговых декларациях сведений. Применяется авансовый (или предварительный) способ обложения, когда установленная сумма налога удерживается из дохода, подлежащего перечислению в пользу получателя этого дохода. Характерной особенностью последнего способа является то, что полную ответственность перед казной за уплату налога несет не получатель (собственник) дохода, а лицо, выплачивающее доход, — предприниматель, банк, компания и др. В частности, такой способ обложения применяется при выплате зарплаты, гонораров и вознаграждений за выполнение различных услуг и работ, а также при выплате некоторых регулярных доходов — дивидендов, процентов, лицензионных платежей и т.д. Налоги, удержанные при выплате дохода, в дальнейшем засчитываются при уплате обычного подоходного налога соответствующими лицами и являются для них, таким образом, предварительным или авансовым удержанием.

Система подоходных налогов включает общий подоходный налог с населения, ряд спец. налогов с отдельных видов дохода (входящих в общий по-

доходный налог или существующих как дополнение к нему) и налог на прибыли корпораций. Основу этой системы составляет **общий подоходный налог с населения**, обложению которым подлежат все физ. лица, постоянно проживающие на территории Бельгии. При этом подоходный налог с населения рассматривается как «окончательный» налог, поэтому при его исчислении принимаются во внимание некоторые особенности положения конкретного налогоплательщика: наличие детей, иждивенцев; проживание в собственном или арендованном доме; состояние здоровья налогоплательщика и т.д. Кроме того, этот налог имеет необлагаемый минимум и взимается по прогрессивным ставкам, возрастающим по мере увеличения дохода. Налоги на отдельные виды доходов взимаются по пропорциональным или прогрессивным процентным ставкам и независимо от того, входят они или нет в общий подоходный налог с населения, рассматриваются как дополнение к этому общему налогу.

К подоходным налогам с населения следует отнести и причитающуюся с наемных работников часть обязат. взносов по соц. страхованию, взимаемых в пределах 10% от суммы заработка. Среди налогов с имущества основным является налог на недвижимость, которым облагаются земельные участки и строения, от 1% до 5%. В состав облагаемого имущества включаются, кроме земельных участков и строений, пакеты акций компаний, активы и товарные запасы индивидуальных предпринимателей, задолженность со стороны третьих лиц, ставки налога на которые не превышают 3%. Свообразным видом налога на имущество является налог с наследств и дарений.

В процентном отношении налоговые поступления в фед. бюджете распределяются (по состоянию на 1999 год): 33% — региональные и коммунальные расходы (образование, СМИ, культура, программы обеспечения занятости населения, работа гор. служб); 23% — обслуживание гос. долга; 23% — соц. программы (пенсии, пособия); 11% — содержание гос. институтов власти в центре и на местах; 6% — расходы на реализацию эконом. программ, имеющих общегос. значение; 4% — взносы Бельгии в бюджет ЕС. За последние 10 лет доля средств, идущих на обслуживание гос. долга, снизилась на 3%.

Все физ. лица, являющиеся резидентами в Бельгии, обязаны ежегодно представлять в местные налоговые органы два типа налоговых деклараций. Соответствующие бланки деклараций первого типа рассылаются налоговыми органами для всех физ. лиц, получивших за прошедший год тот или иной доход и заполняются ими лично. Что касается бланков второго типа, то они выдаются физ. лицам на основе поступивших от них заявлений в местные налоговые службы и заполняются управляющими предприятиями, которыми они владеют.

Типовая налоговая декларация первого типа состоит из девяти разделов, имеющих в свою очередь соответствующие многочисленные подразделы, пункты и подпункты, которые по существу охватывают все виды доходов, полученных данным физ. лицом за прошедший год:

1 раздел — подробные данные о налогоплательщике (его семейное и соц. положение, работа в межд. компаниях, где он получает доход, превышающий 297 тыс. б.фр., наличие на руках несовер-

шеннолетних детей, перечень причин, позволяющих снизить налоговые нагрузки — достижение 65-летнего возраста, хроническое заболевание, снижение дохода на одну треть в связи с временной нетрудоспособностью, название профессии — рабочий, служащий, чиновник, администратор, управляющий, для лиц независимых профессий указывается четко род их деятельности — мясник, булочник, садовод, аптекарь, розничный торговец, кузовной мастер, мойщик окон, художник, музыкант и т.д., но не «коммерсант» или «независимый», сведения о членах семьи, находящихся на иждивении налогоплательщика, в т.ч. детях, не достигших трехлетнего возраста, номера счетов налогоплательщика).

2 раздел — подробные данные о всех доходах, полученных налогоплательщиком в течение прошедшего года (жалованье, содержание, оклад, зарплата, пособие по безработице, пособие в связи с заболеванием-инвалидностью, пособие перед выходом на пенсию). В рубрике «жалованье, оклад, зарплата» указывается вся сумма, полученная налогоплательщиком за весь период выполнения им своих служебных обязанностей, кроме сумм чаевых, отпускных и спец. пособий. «Другие виды доходов» — оплата за счет средств предприятия стоимости аренды жилья, электричества, отопления, использование автомобиля, получение товаров и услуг на бесплатной или частичной основе, возмещение транспортных расходов (на работу и обратно), с указанием расстояния от дома до работы для дифференцированного начисления соответствующего налога. В случае получения пособия по безработице, налогоплательщик обязан указать в декларации все виды пособий, в т.ч. полученных им по линии соц., профсоюзных и других учреждений, а также доходов от вкладов-сбережений, предназначенных на эти цели.

4 раздел — сведения о недвижимости, находящейся в собственности налогоплательщика (собственное жилье, находящееся в частной собственности, используемое для проф. деятельности, сдаваемое в аренду другим лицам, используемое в благотворительных целях, земельные участки). Отдельно указывается вся недвижимость, которой владеет налогоплательщик за рубежом: в странах, с которыми Бельгия заключила соответствующие договоры; в странах, с которыми Бельгия не заключила договоры, регулирующие указанную сферу.

5 раздел — данные о полученных доходах от вложенных капиталов (в т.ч. за рубежом) и доходах, полученных от движимого имущества с указанием реквизитов соответствующих документов.

6 раздел — сумма алиментных доходов, полученных налогоплательщиком за истекший год: капитализированные и некапитализированные. При исчислении суммы капитализированных алиментных доходов используется таблица, в соответствии с которой полученная сумма увеличивается в процентном отношении в зависимости от возраста налогоплательщика.

7 раздел — расходы налогоплательщика, подлежащие сокращению в зависимости от его семейного положения, наличия детей в возрасте до 3 лет (до 80%), его вкладов и взносов на НИОКР.

8 раздел — другие расходы налогоплательщика, которые не вошли в 7 раздел (расходы на оплату взносов по индивидуальному полису страхования

жизни, оплату займа для строительства или реконструкции жилого фонда в частной собственности). К этому же разделу относятся также и амортизационные отчисления для целей строительства или реконструкции жилого фонда в собственности налогоплательщика, а также акции, приобретенные им на том предприятии, где он работает, или в его филиале.

9 раздел — сумма всех взносов и платежей, произведенных налогоплательщиком в текущем году с указанием атрибутов всех счетов и фактур. В этом же разделе налогоплательщик указывает номера счетов, открытые им в зарубежных банках на его имя или на имя другого супруга, а также ребенка.

При исчислении суммы подоходного налога используется **базисная сумма минимального дохода физ. лица в 300 тыс.б.фр. в год**. Указанный доход не рассматривается налоговыми службами и соответственно **не облагается каким-либо налогом**. При превышении указанной суммы дохода на 165 тыс.б.фр., физ. лица обязаны внести ее в налоговую декларацию и произвести расчет подоходного налога с нее в 20%.

## Наука

**Водные ресурсы, санитарное обустройство и экология.** По основным эконом. показателям **Бельгия много лет входит в «пятерку» наиболее развитых стран мира**. На сопоставимой с Московской обл. территории и населением произведенный ВВП в 1999г. превысил 280 млрд.долл., а среднегодовой доход на душу населения составил 26,3 тыс.долл. Бельгийское процветание достигнуто исключительно за счет высоких технологий интенсивного труда в промышленности и с/х. **Бельгия признана одной из наиболее экологически благополучных стран**. С/х продукция экспортируется более чем на 60% и свыше трети этого экспорта имеет маркировку «био».

20% территории страны занято зонами отдыха, лесными и охотничьими угодьями. Всем экологическим стандартам соответствуют дичь, товарная рыба и другие продукты лесов, внутренних водоемов и прибрежных вод. Страна неоднократно получала награды ЕС за чистоту воздушного бассейна, а Брюссель избран местопребыванием главных институтов Европы не в последнюю очередь как **наиболее «комфортабельная» столица континента**.

Еще в конце 60-х гг. ситуация с водными ресурсами и состояние воздушного бассейна в крупных агломерациях (Льеж, Шарлеруа, Антверпен и даже Брюссель) внушала серьезные опасения, реально рассматривалась перспектива объявления отдельных территорий зоной экологического бедствия. Многолетняя работа по созданию эконом. механизмов, поиску технологических и адм. решений, которые обеспечивали бы оптимальное сочетание эффективного хозяйствования и охраны природы дала положительный результат. **Нынешнее экологическое благополучие устойчиво и не является убыточным**.

Мощности по производству питьевой воды в 1999г. составляли 740 млн.куб.м., в т.ч. 470 млн. из подземных и 270 млн. из поверхностных источников, а ее потребление — 580 млн.куб.м. — менее 80% от имеющихся резервов. Невысокий уровень дневного потребления на душу населения (120 л.) объясняется жестким законодательством, допускающим использование питьевых ресурсов только в пищевых целях, и промышленности там, где

нельзя применять **оборотное или техническое водоснабжение**. Много лет действует **прогрессивная шкала оплаты за воду для населения и предприятий**. Как эконом. мерами, так и директивно внедряются системы контроля и борьбы с утечками, при том, что запасы вод бассейнов Мааса, Шельды, Изера более чем в 10 раз превышают нынешние потребности на пром. и коммунальные нужды.

Осуществляется очистка 55% коммунальных и 76% пром. (кроме портовых и ливневых) стоков. Правительство планирует добиться к 2006г. их очистки на 100%. На это из фед. источников намечено выделить 500 млн.евро, общая же стоимость задачи превысит 2,5 млрд.евро. Средства предполагается изыскать, используя механизм самофинансирования и возврата гос. и коммерческих кредитов, который уже апробирован многолетним опытом сочетания коммерческой инициативы и гос. регулирования на всех уровнях управления. Так, **95% производства питьевой воды (также как и электроэнергия, газа и пр.) находится в частных руках**, однако по мере продвижения услуги от производителя к потребителю возрастает роль местных властей и **отпуск конечному пользователю контролируется муниципальными властями** при соблюдении обязательств перед фирмой-производителем в поступлении платежей.

46 частных и муниципальных компаний, обеспечивающих 97% выработки и распределения питьевой и технической воды и очистки стоков, объединены в контролируемую государством водную федерацию «Белаква». Ее задача — соблюдение единого стандарта качества, общей технологической, фин. и тарифной политики для всех производителей и потребителей.

Добившись больших успехов дома, фирмы, входящие в «Белаква», активно реализуют свой опыт по всему миру. В качестве удачных примеров можно назвать «концессию» «Трактель» на очистку бытовых отходов и сточных вод в Варшаве, аналогичный проект «Дегремон» в КНР, системы очистки стоков фирмы «Сеж» для НПЗ в Мексике и медного комбината в Болгарии, проекты других фирм в Канаде, Марокко, Вьетнаме и Мексике.

Наметилась тенденция по выработке единых решений по комплексному инфраструктурному обустройству муниципальных образований и пром. зон — системы водо- и энергоснабжения, связи, дорог и внутренних водных путей, очистки стоков, утилизации бытовых и пром. отходов, — основанной на механизме самофинансирования, включая прохождение платежей за услуги и реинвестирование. Этот опыт широко предлагается бельгийцами зарубежным партнерам.

Многие компании, от крупнейших холдингов до специализированных консалтинговых бюро, выразили **интерес к проектам в России**, в т.ч. в отдельных регионах. Учитывая позиции «зеленых» в Бельгии, и в Европе в целом, такие инициативы могут в определенной мере рассчитывать на правит. поддержку, включая фин. льготы, встретить «благоприятное понимание» в ЕБРР и ВБ.

Реальным могло бы стать комплексное обустройство области, возможно района с населением 100-300 тыс.чел., либо крупного градообразующего предприятия с жилой инфраструктурой, предпочтительно в европейской части. Первый проект такого рода, со сроком исполнения 3-5 лет мог бы носить «пилотный» характер и, при успешном во-

площени, явиться трамплином для масштабного внедрения самого передового опыта в рос. коммунальное хозяйство, причем совместно и на взаимовыгодных условиях.

*О транспортировке высокоактивных ядерных отходов из Франции в Бельгию.* 4 апр. 2000г. от франц. ж/д станции Валонь отбыл спец. состав. В трех контейнерах типа «Транснуклиэр» были помещены 28 емкостей, содержащих 112 т. залитых в стекло высокоактивных отходов ядерного топлива бельгийских АЭС. 5 апр. поезд прибыл на станцию Мол в пров. Антверпен. Этот факт ознаменовал первое в Европе трансграничное перемещение высокоактивных отходов, предназначенных для конечного захоронения на предприятии фирмы «Белгопроцесс».

Договоренности о возврате отходов после переработки топливных элементов АЭС в страну происхождения, как на межд. уровне (в рамках МАГАТЭ и ЕС) так и на двусторонней основе были оформлены еще в 70–80-х гг. Однако, по технологическим условиям, первый такой возврат на практике состоялся в упомянутые выше даты. По контракту между бельгийскими компаниями «Белгатом», «Белгопроцесс» и «Синатом», входящими в энергетический холдинг Трактебель, отработавшее топливо бельгийских АЭС «Дул» и «Тианж» с 1978г. направлялось на переработку на предприятия франц. компании «Кожема». Оттуда после восстановления топливные элементы возвращались на бельгийские станции, а образовавшиеся отходы хранились для снижения их активности до норм, предусмотренных для транспортировки, после чего заливались в стекло и помещались в транспортные емкости.

Для отработки мер по безопасности перевозки в дек. 1999 и фев. 2000г. были проведены две пробные операции с имитацией груза, после чего была согласована дата отправки первого эшелона. Всего до 2012г. предусмотрено 56 транспортировок отходов, суммарным весом 6 тыс.т. После возврата отходы должны быть выдержаны еще 18–30 лет и захоронены в глиняных пластах в р-не г.Дессель на глубине 450 м.

Операция вызвала заметное противодействие экологических организаций в Бельгии и соседних странах и правовые споры между муниципальными органами и фед. властями. Следует подчеркнуть, что ни «зеленые», ни местные власти не ставили под вопрос сам факт возврата, предусмотренного в соответствии с межд. договоренностями. Претензии сводились к недостаточным, по мнению оппонентов, гарантиям безопасности перевозки и, главное, к отсутствию юр. ясности, кто должен нести ответственность в случае аварии на маршруте или возникновения отдаленных последствий, если будет доказана их связь с такими перевозками.

Представители концерна «Трактебель», владеющего всеми предприятиями по производству электроэнергии на АЭС в стране, полагают, что успешное завершение первой транспортировки отходов дает основание ожидать, что последующие 55 конвоев будут восприниматься рутинно, как уже много лет общество не реагирует на перевозку ядерного топлива. Спокойное отношение населения атомщики относят на счет **высокой репутации бельгийской ядерной энергетики**, вносящей весомый вклад в эконом. процветание страны и не

имевшей ни одного серьезного происшествия за 40 лет своей работы.

Высоко оценена и роль фед. органов – в первую очередь госсекретаря правительства по вопросам энергетики и устойчивого развития О.Делеза. Этот видный лидер «зеленых» сумел перешагнуть через свои партийные амбиции, сделав все необходимое для успешного проведения операции.

*Фонд Интербрю-Байе Латур.* Одна из самых мощных по своим фин. возможностям благотворит. организаций Бельгии. Фонд был создан в марте 1974г. по инициативе управляющего заводами по производству пива «Артуа» графом Альфредом де Байе Латур, вложившим в него значит. личные средства.

В уставе Фонда его цели определены как оказание поддержки в различной форме (премии, стипендии, гранты и т.п.) «научных исследований и культурных достижений, имеющих выдающееся гум. значение». Средства Фонда на осуществление программ формируются из доходов с основного капитала и частных пожертвований. Руководит Фондом Адм. совет, который возглавляет барон де Терварен, в прошлом – посол и постпред. Бельгии при Европейских сообществах. Фонд финансирует, преимущественно в Бельгии, научные исследования в таких областях как молекулярная биология, мед. информатика, фармакология, а также охрана окружающей среды, биоразнообразие и т.д. Крупные средства выделяются на реализацию проектов по сохранению культурного и архитектурного наследия.

Устойчивое стремление концерна «Интербрю» укрепиться на рос. рынке производителей пива играло не последнюю роль в решении Фонда финансировать университетскую кафедру по проблемам отношений **России** с ЕС. Кафедра должна быть открыта осенью 2000г. и будет действовать параллельно в нидерландскоязычном и франкоязычном Лувенских католических ун-тах. Налаживание контактов с кафедрой могло бы быть учтено при подготовке проектов новых двухгодичных программ сотрудничества с фламандским и франц. сообществами Бельгии.

В 1977г. Адм. совет принял решение об учреждении присуждаемой раз в два года (с 2000г. – ежегодно) «Премии Интербрю-Байе Латур» в области здравоохранения. Лауреатами премии были сэр Джеймс В.Блэк (Великобритания) за вклад в разработку сердечно-сосудистых и противовоспалительных лекарственных препаратов (1979г.); сэр Сирил А.Кларк (Великобритания) за достижения в предупреждении и лечении наследственных заболеваний крови (1981г.); Жан Бернар (Франция) за 40-летнюю работу по борьбе с заболеваниями острой лейкемией и гематосаркомой (1983г.); Иоханнес И.Ван Роод (Нидерланды) за открытия в области генной иммунотерапии (1985г.); Виктор Мютт и Томас Хекфельт (Швеция) за исследования по определению структуры и роли нейропептидов (1987г.); Вальтер Фиерс (Бельгия) за вклад в молекулярную вирусологию (1989г.); Томас Вальдман (США) за работу по использованию моноклональных антител в диагностических и терапевтических целях (1991г.); Жан-Франсуа Борель (Швейцария) за достижения в решении проблемы отторжения трансплантированных органов (1993г.); Роджер И.Тсиен (США) за исследования внутриклеточного обмена (1995г.); Микаэль Села

(Израиль) за работу по синтезированию пептидов и разработку новых типов вакцин (1997г.); Жюльен Мендлевич (Бельгия) за генетические исследования маниакально-депрессивных психозов. Премия 2000г. за вклад в изучение роли цитокинов в размножении клеток пока не присуждена.

Объявлен конкурс на соискание премии в 2001г. за выдающиеся достижения в борьбе с заболеваниями туберкулезом. Размер премии составляет 6 млн.белг.фр. (150 тыс.евро). Претенденты выдвигаются учеными, имеющими межд. авторитет. Премия не может быть получена за работы, которые уже были ранее удостоены других межд. наград. Досье кандидатов направляется до 15 сент. 2000г. в Ген. секретариат Нац. фонда научных исследований Бельгии.

## Культура

**Межд. фестивали и конкурсы в Бельгии в 2000г.**  
Ежегодно в богатой культурными традициями Бельгии проходит большое количество фестивалей, карнавалов, музыкальных и театральных конкурсов, других развлекательных мероприятий, ориентированных на привлечение туристов. Фландрский фестиваль, Брюссельский кинофестиваль, музыкальный конкурс королевы Елизаветы и т.п. проводятся каждый год примерно в одно и то же время.

Условия участия достаточно сильно разнятся в зависимости от престижа того или иного проекта и бюджета его учредителей. Как правило, организацией фестивалей занимаются специально созданные для этих целей некоммерческие общества (ASBL, Association sans but lucratif), черпающие средства из местных бюджетов, бюджетов Сообществ Бельгии, спонсорских взносов и поддержки меценатов. Обычно межд. проезд артистов до места выступления и обратно не оплачивается, или оплачивается частично в виде фиксированной суммы на каждого члена коллектива и с учетом расстояния до страны проживания. Это, однако, не исключает возможности отдельных договоренностей в каждом конкретном случае. Размещение, питание и переезды во время выступлений бельгийцы охотнее берут на себя, обеспечивая вполне достойные условия проживания в университетских общежитиях, а также пансионатах благотворительных, нередко религиозных, организаций. Возможно выделение денег на карманные расходы, а в отдельных случаях и выплата гонораров артистам, размещение в приличных гостиницах, если речь идет об организации выступлений высоко профессиональных коллективов, уже имеющих определенные имя и репутацию.

**В целом практика участия рос. коллективов и артистов в бельгийских культурных мероприятиях** последних лет показывает, что наши партнеры не готовы спонсировать масштабные проекты, а склонны поддерживать не требующие значит. фин. затрат инициативы. Можно также порекомендовать при организации поездок рос. артистов в Германию, Голландию или Францию планировать их с учетом сроков проведения фестивалей сходного профиля в Бельгии, что позволило бы существенно сократить расходы на дорогу.

3-5 марта, 13 Межд. фестиваль любительского цирка, г.Турне, т. 32-69/25-3070, 32-69/23-5555; 10-24 марта: Межд. фестиваль кукольных театров, г.Льеж, т. 32-4/221-92-21; 17 марта-1 апр., Межд.

фестиваль фантастического фильма, г.Брюссель, т. 32-2/218-2735, 32-2/201-1713; апр.-окт., Фландрский межд. фестиваль, разные города – концерты классической музыки в соборах, городских ратушах, аббатствах, т. 32-2/548-9595; 1-23 апр., Межд. фестиваль художественной и юмористической фотографии, г.Кнокке-Хейст, т. 32-50/63-0505, 32-50/63-0430; 28 апр.-1 мая, Европейский фестиваль молодежной музыки, г.Неерпельт, т. 32-11/66-2339; 5-27 мая, Фестиваль искусств, г.Брюссель – балетные, театральные представления, концерты, т. 32-2/219-0707; 6-7 мая, Джазовый фестиваль, г.Льеж, т. 32-4/221-1011; 9-27 мая, Межд. музыкальный конкурс королевы Елизаветы, г.Брюссель – один из самых престижных в Европе, в 2000г. – оперное пение, т. 32-2/513-0099; 19-21 мая, Фестиваль комиксов, г.Шарлеруа, т. 32-71/86-2874; 25-28 мая, Межд. ярмарочный фестиваль, г.Намюр – различные артистические коллективы представляют свои концепции ярмарочных праздников, т. 32-81/22-2042; 26-28 мая, Брюссельский джазовый марафон, т. 32-2/456-0485, 32-2/456-0486; 1-4 июня, Межд. фестиваль хорового пения, г.Мехелен, т. 32-15/29-7822; 1-4 июня, Межд. фестиваль грегорианских хоров, г.Вату, т. 32-57/38-8267; июль, Фестиваль классической музыки г.Сент-Юбер, т. 32-84/21-0890; июль-авг., Фестиваль классической музыки, г.Дюрбюи, т. 32-4/252-0701; июль-сент., Фестиваль «Маасское лето», провинция Намюр – музыкальные концерты в аббатствах, замках, церквях, т. 32-82/22-5924; авг., Театральный фестиваль, г.Спа, т. 32-87/77-5252; 12-20 авг., Межд. фестиваль уличного театра, г.Шаспьер, т. 32-61/31-4568; 18-21 авг., 41 Межд. фольклорный фестиваль, г.Жамб, т. 32-81/24-6443; 26-27 авг., Культурный рынок Фландрии, г.Антверпен – театральные представления, концерты, т. 32-3/232-0103, 32-3/233-0570; сент.: Полифония XVI в., г.Мехелен – серия концертов в связи с празднованием 500-летия со дня рождения Карла V (т. 32-15/29-78-22); 25 сент.-7 окт., 7 Межд. конкурс классической гитары, г.Шарлеруа, т. 32-71/35-0448; 10-21 окт., Фландрский межд. кинофестиваль, г.Гент, т. 32-70/22-2020, 32-9/242-8060.

*О бельгийском опыте «культурной дипломатии».* Бельгийцы рассматривают культурную дипломатию как неотъемлемую часть комплексной гос. политики, направленной на формирование и поддержание привлекат. образа Бельгии в мире. Само понятие «культурной дипломатии» здесь трактуется широко, значительно выходя за рамки триады сфер ее традиционного приложения – образования, науки, культуры, составляющих, как правило, основу двусторонних межгос. «культурных соглашений».

Бельгия – относительно молодое государство, образованное в 1830г. как унитарная конституционно-парламентская монархия, которое (по аналогии с рос. евразийством) оказалось на стыке двух ветвей европейской цивилизации – германской (нидерландоязычная католическая Фландрия – сев. часть Бельгии) и латинской (франкоязычная католическая Валлония – юг страны).

Объективная культурно-лингвистическая неоднородность Бельгии постоянно способствовала активизации центробежных тенденций в бельгийском обществе, что повлекло за собой ее постепенную трансформацию из унитарного государства в

**Федеративное.** Бельгийская федеративная модель — при небольших размерах территории и численности ее — отличается сложностью и одновременно оригинальностью. Это касается прежде всего решения «нац. вопроса» за счет учреждения в ее рамках двух типов субъектов федерации — **Культурных сообществ** — Фламандское, Франц., Немецкоязычное и **Эконом. регионов** — Фламандский, Валлонский, Брюссельский столичный. При этом и Сообщества, и Регионы имеют право на межд. деятельность, включая заключение межд. договоров, в сферах, относящихся к их компетенции. Соответственно в компетенцию Культурных сообществ Бельгии входят сферы, относящиеся к личности, без территориальной привязки: большинство вопросов образования, культуры, здравоохранения, молодежной политики, спорта, поддержки семьи и личности, языка, частично науки. Это во многом объясняет более широкое, по сравнению с традиционным, понимание бельгийцами целей и задач культурной дипломатии», которое формировалось еще в бытность Бельгии унитарным государством, причем с учетом наиболее успешного опыта других стран, особенно в том, что касается создания и поддержания их межд. имиджа.

В этом плане большое влияние на Бельгию оказала Франция, ставшая еще при Людовике XIV одним из основных мировых производителей-экспортеров предметов роскоши и сохраняющая эту репутацию по сей день.

Войдя в число наиболее индустриально развитых стран Европы конца XIX-начала XX вв., Бельгия пыталась подражать и США — «стране неограниченных возможностей», успешно культивирующей этот тезис и поныне. При этом бельгийцы создавали собственную «имиджевую нишу». К примеру, бельгийская «культурная дипломатия» эпохи пром. бума во многом содействовала формированию образа бельгийца-труженика, хотя на заводах и шахтах Валлонии в основном трудились иностр. рабочие, преимущественно из Италии и Польши. Этот образ культивировался и внутри страны, о чем свидетельствуют многочисленные местные памятники наглядной монументальной пропаганды той эпохи, прославлявшие изнурительный труд шахтеров Шарлеруа, металлургов Льежа, портовых докеров Антверпена. Одновременно бельгийцы активно завоевывали межд. репутацию надежных торг.-эконом. партнеров и производителей высококачественной продукции, естественно, прежде всего за счет реальных дел, используя при этом в качестве «наглядной агитации» различного рода выставки — надежный и универсальный инструмент «культурной дипломатии».

Не случайно именно в Брюсселе состоялись две **Всемирные выставки «Экспо-35» и «Экспо-58»**. Бельгийцы успешно развивают наработанный в этой сфере «культурной дипломатии» опыт, хотя во многих случаях речь уже идет о хорошо поставленном «выставочном бизнесе». Многочисленные брюссельские межд. салоны и ярмарки, особенно с учетом статуса Брюсселя как «столицы Европы», пользуются большой популярностью не только у профессионалов, но и у широкой публики.

Эффективным инструментом бельгийской «культурной дипломатии» эпохи пром. бума являлись высокий профессионализм и надежность бельгийских, прежде всего валлонских инженеров

и промышленников, получивших признание в т.ч. и в России. Достаточно вспомнить, что первые **трамваи в Москве** (знаменитая «Аннушка») были пущены бельгийцами; известный «революционный атрибут» револьвер «наган» — был создан на оружейных заводах льежского промышленника Леона Нагана.

Бельгийцы (как правило, фламандцы) сумели завоевать межд. репутацию эффективных управленцев и упорных переговорщиков в бизнесе. В связи с этим среди европейцев распространена поговорка: пока француз говорит, бельгиец действует. В Бельгии имеется ряд «бизнес-школ», пользующихся высокой репутацией не только в Зап. Европе, но и в США, что также является частью ее «культурной дипломатии».

На привлекательный имидж Бельгии всегда выгодно «работали» такие факторы, как мировая известность фламандской живописи, туристические достопримечательности страны (фламандские города на каналах, особенно **Брюгге**, получивший название «северной Венеции»), традиции бельгийских ремесленников — мебельщиков, кружевниц (знаменитые брюссельские кружева), пивоваров, антверпенских ювелиров и т.д.

С постепенной трансформацией Бельгии в федерацию, фактически завершившуюся лишь в начале 90-х гг. (на первом этапе — в 70-х гг. — были созданы Культурные сообщества, на втором — в 80-х гг. — Эконом. регионы, затем начался длительный процесс формирования различных координационных механизмов), ее «культурная дипломатия» стала все больше приобретать региональный характер, что наносило ущерб целостному восприятию Бельгии и бельгийцев в мире. С конца 80-х гг. на переговорах о сотрудничестве с Россией в области культуры, образования и науки Бельгию представляли две делегации — Фламандского и Франц. сообществ, причем они пытались отстаивать собственные интересы в дискуссиях не только с рос. стороной, но и между собой. В конечном итоге это привело к тому, что Россия была вынуждена подписывать соответствующие соглашения отдельно с каждым из сообществ. При этом в силу своей ответственности и фин. слабости Немецкоязычное сообщество Бельгии (менее 1% населения) практически не претендует на межд. уровень сотрудничества, пожалуй, за исключением сохраняющихся тесных контактов «бельгийских немцев» с Германией.

Соответственно, культурно-лингвистическая специфика фламандцев (60%) и франкофонов (39%) Бельгии сказывалась на межд. приоритетах их «культурной дипломатии». Фламандцы в основном предпочитают ориентироваться на англо-саксонский мир, весьма умело используя «культурную дипломатию» для продвижения своих межд. торг.-эконом. интересов. Одним из эффективных инструментов «культурной дипломатии» богатой Фландрии являются открываемые ею за рубежом **«Фламандские дома»** (в Вене, Гааге, Претории, на очереди — Берлин и Париж). Те же цели, хотя с меньшей эффективностью, прежде всего в силу распыленности сил и средств, преследуют и франкофоны, ориентируясь в основном на франкоязычные страны в рамках «политики франкофонии» (поддержание позиций в мире франц. языка), координируемой Францией. Фламандцы и валлоны имеют своих собственных «торг. атташе» при

посольствах Бельгии за рубежом, зачастую исполняющих и функции «культурных атташе». Региональный эгоизм фламандцев и франкофонов нередко создает парадоксальные ситуации, связанные, к примеру, с их поочередным участием в различных межд. культурных форумах. Одновременно это служит и поводом для иронии: «фламандцев и валлонов более ничего не объединяет, кроме монархии, армии и нац. сборной команды по футболу».

## СМИ

Печатные СМИ Бельгии представлены 33 ежедневными газетами на франц., нидерландском и немецком языках разовым тиражом 1,65 млн. экз. Издается 28 еженедельных журналов, велико число специализированных городских и коммунальных газет. В них занято 4,1 тыс. чел., инвестиции составляют 7,6 млрд. б. фр., оборот 23 млрд. б. фр.

Франц. сообщество Бельгии с населением 4 млн. чел. располагает 18 ежедневными газетами, издающимися 13 типографиями от 7 издательских групп. Самые значимые из них – «Россель» (издает газеты «Суар» (150 тыс. экз.), «Лантерн», «Мез», «Нувель Газет», «Прованс», имеет долю в капитале телеканала РТЛ-ТВИ и 50% акций немецкоязычной «Гренц-Эхо») и «Меди@бел» (издает «Либр Бельжик» (97 тыс. экз.), «Вер л'Авенир» (119 тыс. экз.), «Матэн», «Дерньер Эр» и еще пять небольших молодежных и региональных газет). Последняя, до реструктуризации называвшаяся «Вер л'Авенир», принадлежит католической церкви (Епископат г. Намюр) и франц. группе «Вау дю Нор», в свою очередь, – на 40% собственность группы Россель.

Эти группы распространяют ежедневно 590 тыс. экз. газет на франц. языке, что составляет 37% общего тиража бельгийской ежедневной прессы. Число занятых здесь составляет 1,6 тыс. чел. или 40% всех занятых в отрасли. За последние годы число франкоязычных изданий сократилось.

Положение нидерландоязычных газет, рассчитанных на почти шестимиллионное фламандское население, более стабильно и благополучно. Здесь действуют 4 крупные издательские группы: ВУМ (газеты «Стандаард» (93 тыс. экз.), «Хет Ньосблад», «Гентенаар» и «Хет Фолк»), «Персгруп» («Хет Латсте Ньос» (266 тыс. экз.), «Ньюве Газет», «Морген»), группа региональной прессы РУГ («Газет ван Антверпен» (121 тыс. экз.), «Газет ван Мехелен», «Хет Беланг ван Лимбург») и Тяйд, выпускающая очень сильное и динамично развивающееся фин.-эконом. издание «Де Финансиеле Экономисхе Тяйд» (49,6 тыс. экз.).

Немецкоговорящее население Бельгии (69 тыс. чел.) располагает ежедневной газетой «Гренц-Эхо» и журналом «Дер Контакт», распространяемым также в ФРГ и Австрии, чем объясняется его сравнительно большой тираж в 40 тыс. экз.

В последние годы как для нидерландо-, так и для франкоязычной прессы стало характерно усиление тематической специализации, расширение ассортимента издаваемых узко профессиональных фин. и эконом. газет, профсоюзных, женских, молодежных и спортивных изданий, а также малотиражных газет для самих журналистов.

Другой особенностью бельгийских ежедневных газет является ориентация на приоритетное использование материалов иностр. информ. агентств

(соответственно, АФП для франкоязычных и Рейтер для нидерландоязычных изданий), а не Национального информ. агентства БЕЛГА. Созданное в 1920г. это агентство является по своему статусу частным предприятием, 95% акций которого принадлежат его клиентам-издателям ежедневной прессы. Закрыта значит. часть зарубежных корпунктов агентства. Всего в агентстве осталось 111 занятых (из них 76 журналистов), серьезно сокращена деятельность фотохроники и межд. рубрика.

Телевидение и радио Бельгии состоит из двух самостоятельных сетей на франц. (РТБФ) и нидерландском (ВРТ) языках, возникших на базе некогда единого Нац. института телерадиовещания Бельгии и представляющих по сути гос. телевидение и радио. Есть совместный бельгийско-люксембургский телеканал РТЛ-ТВИ и ряд частных вещательных компаний, в т.ч. 35 региональных и коммунальных телестудий. Начало развиваться кабельное телевидение.

Две центральные телерадиокомпании РТБФ и ВРТ имеют схожие организационно-штатные структуры, статус и бюджеты, складывающиеся на 75% из прямых дотаций соответственно Франц. и Фламандского сообществ (субъектов федеративного бельгийского государства, отвечающих за автономию в области культуры и образования) и на 15% от доходов от рекламы, остальное приходится на поступления от различных видов коммерческой деятельности их каналов.

РТБФ после реформирования в 1997г. приобрело статус автономного культурного обществ. предприятия. В компании, имеющей три теле- и 5 радиоканалов, занято 2,3 тыс. чел., по данным на янв. 2000г., что означает сокращение 500 сотрудников за пять лет. Оборот РТБФ составляет 8 млрд. б. фр., ежегодная дотация Франц. сообщества – 6,6 млрд. б. фр.

100% акций АО ВРТ принадлежат Фламандскому сообществу (декрет от 16 апр. 1997г.). В компании, располагающей двумя теле- и пятью радиоканалами, работает 2,3 тыс. чел. (сокращение на 250 по сравнению с 1996г.). Оборот ВРТ составляет 10 млрд. б. фр. в год, дотация Фламандского сообщества – 7,7 млрд. б. фр.

Укоренилась тенденция отставания франкоязычных программ как центр., так и частных каналов в рейтинге популярности по сравнению с программами нидерландоязычных студий. Это особенно заметно на примере основанного в фев. 1989г. частного нидерландоязычного канала ВТМ, успевшего набрать за 10 лет существования 3 млн. телезрителей или 35,5% рынка. Возросла и аудитория ВРТ, отобравшего за два последних года у РТБФ, переживающего серьезный кризис, до 1,1 млн. телезрителей.

Наиболее стабильно из франкоязычных каналов развивается РТЛ-ТВИ, пока удерживающий первое место по информ. блоку программ. Однако его частичное финансирование из фед. гос. бюджета начинает вызывать все большую критику нидерландоязычных конкурентов, высказывающих несогласие с тем, что фламандские налогоплательщики оплачивают телевидение на «иностранном» языке.

Радио в Бельгии остается весьма влиятельным СМИ в силу широты охвата и плотности вещания. С 1985г. законом разрешено вещание частных радиостанций в частоте 100-108 мгц (FM). Ежеднев-

но выходят в эфир порядка 800 частных радиостанций (из них 249 во Франц. сообществе и 340 во Фламандском). Имеется система центр. радиоканалов, спонсируемых Сообществами и относящихся к РТБФ и ВРТ, а также ряд крупных частных каналов, покрывающих всю нац. территорию, таких как «Контакт» (2 млн. слушателей), «Бел РТЛ» (0,72 млн.).

Если для франкоязычных радиостанции характерно преобладающее влияние частных (самая крупная гос. — Радио 21 имеет лишь 10,3% аудитории), то нидерландоязычные отличаются обратной тенденцией. **На ВРТ приходится до 90% нидерландоговорящих радиослушателей**, а доля местных частных станций продолжает сокращаться, что может объясняться целенаправленной политикой в этой области Фламандского сообщества.

## Фландрия

Согласно Конституции Бельгии, принятой в 1994г., «Бельгия — федеративное государство, состоящее из сообществ и регионов» (ст.1). В состав Бельгии в результате осуществленных в 1970, 1980, 1988 и 1993 г. четырех этапов реформы гос. устройства сейчас входят три сообщества (Фламандское, Франц. и Немецкоязычное) и три региона (Фламандский, Валлонский и Брюссельский столичный).

Фламандский регион состоит из 5 провинций: Зап. Фландрия, Вост. Фландрия, Антверпен, Лимбург, Фламандский Брабант.

Фламандское сообщество объединяет население, говорящее на нидерландском языке (жители Фландрии и брюссельцы, для которых родным является нидерландский язык). Органы законодат. и исполнит. власти Фламандского сообщества и Фламандского региона в 1980г. объединены в единый парламент и единое правительство.

Территория Фландрии составляет 13,5 тыс. кв. км. (44,3% от общей площади Бельгии). Население — 5,93 млн. чел. (на 1 янв. 1999г.), что составляет 58% от общего числа жителей Бельгии. Столицей Фландрии с местом расположения здесь ее парламента и правительства выбран Брюссель.

До Второй мировой войны Фландрия по эконом. показателям заметно отставала от своего южного соседа — Валлонии. После войны ситуация стала быстро меняться — Фландрия не только встала на ноги, но и опередила Валлонию. Осознав, что пром. структура Валлонии, базирующаяся на угледобыче и металлургии, постепенно устаревает, инвесторы начали изымать капиталы из традиционных отраслей и вкладывать их в новые, более перспективные. Удачное географическое положение, в частности, близость морских портов (Антверпен, Гент, Зебрюгге, Остенде), достаточный потенциал квалифицированной и дисциплинированной рабочей силы, соц. спокойствие привлекли во Фландрию иностр. и бельгийские капвложения. В течение нескольких десятилетий она превратилась в один из наиболее развитых, процветающих и динамичных регионов, расположенный внутри **большого индустриального кольца Европы**, которое образуют Рур, Нидерландский Рандстад (четырёхугольник Амстердам-Гаага-Роттердам-Утрехт), пром. зона юго-востока Англии и Лондон, северо-восток Франции и парижский пром. район. **В радиусе 500 км. от Антверпена проживает более половины населения ЕС.**

Фландрия является наиболее крупным и экономически сильным субъектом бельгийской федерации. На ее долю приходится 74% обрабатывающей промышленности Бельгии, 71% производства электроэнергии, 68% с/х производства, **85% производимой здесь продукции предназначается для внешнего рынка**. ВВП Фландрии, составляющий 72% всего ВВП Бельгии, превосходит аналогичные показатели таких стран как Дания, Ирландия или Португалия.

Это — один из самых густонаселенных (437 чел. на кв. км.) и урбанизированных регионов Европы. Среднее расстояние между городами здесь 20 км.

По многим показателям эконом. развития регион соответствует критериям самостоятельного государства. К примеру, в абсолютных величинах экспорт Фландрии (70% бельгийского экспорта) превосходит аналогичные показатели таких стран Евросоюза, как Дания, Швеция, Финляндия, Ирландия, Австрия, Греция, Португалия, Испания; **по показателям на душу населения региону нет равных в мире в данной области.**

Во Фландрии действует 60% от общего числа бельгийских предприятий. Основу экономики региона составляют промышленность, торговля и услуги, база экономики — малые и средние предприятия, обеспечивающие половину рабочих мест в частном секторе.

Некоторые отрасли фламандской экономики занимают ведущие позиции не только в Европе, но и в мире. Это относится к **обработке и реализации алмазов (до 50% мировых продаж)**, операции с которыми дают до 7% ВВП Бельгии, продукция металлообработки и машиностроения, включая производство легковых автомобилей (автосборка), текстильным изделиям, коврам, некоторым видам нефтехим. продукции.

Благоприятные условия предпринимательской деятельности во Фландрии и **стабильный эконом. рост (в среднем по 2% в течение последних 15 лет)** продолжают привлекать нац. и иноинвесторов. Немаловажным фактором, обеспечивающим инвест. привлекательность Фландрии, является исключительно высокое качество рабочей силы. Именно этим объясняет, например, руководство компании «Форд» тот факт, что на территории Фландрии, **в г.Генк, находится крупнейший в Европе завод по сборке автомобилей этой марки**. Несмотря на более высокую, по сравнению с другими странами, стоимость рабочей силы, высокая квалификация рабочих обеспечивает надежное качество выпускаемой заводом продукции и резкое снижение эконом. потерь от рекламации на качество. Объем инвестиций в с/х и промышленность Фландрии в 1998г. увеличился на 4,3% и составил 630 млрд. б. фр. (59,6% всех инвестиций в Бельгии).

За последние 10 лет во Фландрии создано более 250 тыс. доп. рабочих мест, что позволило ей существенно снизить среднестатистические показатели по уровню безработицы в ЕС (этот уровень составляет здесь 6,2% при среднем показателе по странам ЕС в 10,8%).

В начале 90-х фламандским правительством был разработан обращенный к самым широким слоям населения проект «Фландрия-Европа 2002» — своего рода десятилетний план эконом. и соц. развития региона, который помимо прочего предусматривает опережающие инвестиции в наиболее современные и перспективные технологии,

создание системы доступа к ним малых и средних предприятий. Упор при этом делается прежде всего на биотехнологию и информатику. Нарастают расходы на НИОКР, совершенствуются механизмы их поощрения и координации, подготовка кадров.

Последнее направление прочно стало одним из главных приоритетов в деятельности Фламандского правительства. Создана **уникальная система образования** (обязательное образование с 6 до 18 лет), включающая в себя различные виды частных, общинных и гос. учебных заведений с широкими возможностями формирования гибкого индивидуализированного образования. **Университетское образование получает каждый пятый молодой фламандец**, один преподаватель приходится на десять обучающихся. Особое внимание уделяется «европейской» направленности: изучению иностр. языков, программам обменов и стажировок, включение в учебные программы курсов по межд. эконом. отношениям, праву и т.д. Хотя система образования, проф. обучения и расходы на науку забирал почти 2/3 бюджета Фландрии, необходимость этого никем не ставится под сомнение, поскольку рассматривается в качестве наивыгоднейшего капвложения в будущее.

Усилия фламандцев по эконом. развитию своего региона дополняются значит. вниманием к расширению эффективной системы соц. поддержки, развитию здравоохранения. На передний план вынесены также вопросы решения экологических проблем, санации земель, водных источников, сохранения лесных запасов.

Из всех субъектов бельгийской федерации только Фландрия имеет возможность покрывать соц. расходы за счет собственных доходов, тогда как **Валлония и Брюссель обеспечивают себя только на 60-70%**. Ежегодно из Фландрии в Валлонию переводится от 16 до 24 млрд.б.фр. на финансирование соц. расходов.

Развитие европейской интеграции привело к тому, что эконом. конкуренция и эконом. партнерство в большей степени проявляются не между отдельными странами, а между регионами Европы. Фландрия — один из таких регионов. Как отмечено выше, она занимает весьма продвинутое эконом. позиции не только в ЕС, но и в мире. На этом фоне усиливается тенденция ориентации экономики Фландрии на мировой рынок, что в свою очередь влияет на заметную активизацию ее внешних связей как с регионами других стран, так и с отдельными государствами.

Фландрия заметно выделяется среди других субъектов бельгийской федерации своей активностью на межд. арене, порой выходящей за рамки чисто региональных связей. В 1994г. Фландрия подписала первые межд. договоры с Польшей и Венгрией, за которыми в 1996-99 гг. последовали и самостоятельные соглашения с Чили, Эстонией, Латвией, Литвой, ЮАР, Румынией и Словенией. Приоритетное внимание во внешних связях Фландрии уделяется Нидерландам, что связано с общностью языка и культуры, а также странам и регионам Евросоюза (в частности, фед. землям ФРГ).

Растет интерес фламандцев к странам ЦВЕ в плане поиска новых рынков сбыта и экспорта капитала. В России активность Фландрии фокусируется пока вокруг сев.-зап. региона. В авг. 1998г. С.-

Петербург посетила Фламандская правит. делегация. Успешно осуществляется ряд совместных проектов: реставрация зала Рубенса в Госэрмитаже; деятельность ЗАО «Алкатель» по производству телекоммуникационного оборудования; развитие модульных учебных программ и внедрение гибкой системы подготовки кадров в системе техобразования, повышения квалификации кадров; обучение управленческих кадров муниципальных образований; проведение юр. экспертизы и передача ноу-хау методов решения проблем в различных областях рыночной экономики; развитие сети подготовки лиц, занятых уходом за подростками, имеющими отклонения в физ. и психическом развитии.

Между провинцией Антверпен и администрацией Ленинградской обл. подписано пятилетнее соглашение о сотрудничестве, на базе которого реализуются прямые связи (к примеру, между портами, учебными и научными заведениями, учреждениями культуры и г.д.).

Осуществлены поездки торг.-эконом. миссий «Экспорт-Фландрен» в Екатеринбург, Нижний Новгород, в стадии подготовки аналогичная миссия в регионы Поволжья.

Среди инвест. проектов бельгийских компаний в России можно назвать приобретение фирмой «Интербрю» (крупнейший в Бельгии и четвертый в мире производитель пива) контрольного пакета акций пивзаводов в Омске и КLINE и учреждение ею, совместно с рос. и иностр. фирмами, СП «Санбрю», контролирующее 20% рос. рынка пива.

Внешнее представительство интересов Фландрии осуществляется в основном через посольства и консульства Бельгии, в штате сотрудников которых имеются специально зарезервированные для фламандцев должности эконом. советников и торг. атташе. Помимо этого Фламандским правительством введен в практику институт «атташе по связям» Фламандского сообщества, функционирующий практически в автономном режиме. На сегодня такие «точки» открыты в Нидерландах (Гаага), Австрия (Вена), США (Вашингтон), Японии (Токио) и при Европейском Союзе (Брюссель). Значительное внимание уделяется также деятельности **фламандских эконом. представителей за рубежом (действуют во многих странах, включая Россию: Москва, С.-Петербург, Нижний Новгород)**.

Внешние связи осуществляются также через такие организации, как Фландрия-экспорт (Фламандская служба внешней торговли), Фландрия-туризм (Фламандское туристическое агентство), Инвест. компания, Фламандское агентство технологических исследований и ряд других.

Практический интерес представляет концепция деятельности «Фламандских домов» за рубежом, под крышей которых можно, к примеру, отведать фламандскую кухню, воспользоваться услугами туристического агентства и бельгийской авиакомпании, изучать нидерландский язык, ознакомиться с системой образования во Фландрии, получить исчерпывающую информацию о потенциальных фламандских партнерах в торг.-эконом., научно-тех. сферах. Соответственно, возможности «Фламандских домов» включают в себя функции культурно-информ. центров, торг.-предств, тур. агентств, юрконсультаций для максимально полного отражения реалий Фландрии.

## Экспорт-2000

Бельгия, расположенная на перекрестке европейских торговых путей, входит в число наиболее развитых стран мира, прочно удерживает первенство по размерам внешнеторгового оборота на душу населения и входит в первую десятку мировых экспортеров и импортеров.

Если в 1998 г. Бельгия занимала в международном рейтинге конкурентоспособности 19 место, то к 2000г. она передвинулась на 15, а в 2001г. рассчитывает переместиться на 12 место.

Объем товарооборота Бельгии в 2000г. составил 15.598,3 млрд. б.фр. (357,2 млрд.долл.), что составило увеличение по сравнению с 1999г. (в бельг. франках в текущих ценах) на 19,8%.

Экспорт увеличился до 8094,2 млрд. б.фр. (185,3 млрд. долл.) против 6780,8 млрд. б.фр. (179,2 млрд.долл.) в 1999г. и импорт — до 7504,1 млрд. б.фр. (171,8 млрд. долл.) против 6238,1 млрд. б. фр. (164,9 млрд. долл.).

Основными торговыми партнерами Бельгии являются страны-члены ЕС, на долю которых в 2000г. пришлось 74% экспорта страны — 5995 млрд. б.фр. (137,3 млрд. долл.) против 5177,8 млрд. б.фр. (118,6 млрд. долл.) в 1999 г. и 68,5% ее импорта — 5137,2 млрд. б.фр. (117,6 млрд. долл.) против 4391,1 млрд. б.фр. (116 млрд. долл.).

Среди ведущих партнеров по экспорту находятся: Франция (17,6%), Германия (16,7%), Нидерланды (12,5%), Англия (10%), затем идут Италия (5,5%), Испания (3,6%) и Люксембург (2%).

Крупнейшими поставщиками продукции на бельгийский рынок в 2000 г. стали Нидерланды (17,4%), на втором месте — Германия (16,4%), на третьем — Франция (12,6%).

Всего поставки в Европу в 2000г. составили 6484,3 млрд. б.фр. (148,5 млрд. долл.), или 80,1% общей стоимости бельгийского экспорта, против 5556,8 млрд. б.фр. (146,8 млрд. долл.) в 1999 г.

Бельгийский экспорт в Азию в 2000г. составил 751,7 млрд. б.фр. (17,2 млрд. долл.) против 592,2 млрд. б.фр. (15,6 млрд. долл.) в 1999г. то есть увеличился на 26,9%.

На Азиатском континенте основными внешне-торговыми партнерами являются Израиль, Индия, Япония и товарооборот с которыми за последние годы существенно увеличился. Однако наибольший рост товарооборота в минувшем году отмечался с такими азиатскими странами как Малайзия (на 70%), Южная Корея (на 64%) и Китай (на 46%).

В Америке в первой тройке партнеров находятся США, Канада и Бразилия, причем следует отметить, что даже с США товарооборот значительно ниже, чем с такой небольшой европейской страной, как Голландия (23,9 млрд.долл. с США против 53,2 млрд.долл. с Нидерландами).

В Африке основной объем торговли приходится на ЮАР, Тунис и Алжир, хотя в последнее время бельгийская дипломатия предпринимает заметные усилия по возвращению утраченных позиций в бывшем бельгийском Конго (столица Киншаса). В марте 2000г. эту страну посетил министр иностранных дел, внешней торговли и международного сотрудничества Бельгии Л. Мишель, который призвал конголезских руководителей осуществить либерализацию внешней торговли и обещал предоставить помощь развитию Конго.

Следует отметить, что бельгийской промышленной группе «Жекамин» уже удалось вернуть под свой контроль крупнейшее конголезское предприятие по добыче кобальта.

Доля прочих стран в бельгийском товарообороте относительно незначительна.

В бельгийском экспорте машины и оборудование (вместе с транспортными средствами) занимали 1 место (30%), на 2 месте — продукция химической и связанных с ней отраслей промышленности (23,4%), на 3 месте — металлургическая продукция (8,4%), затем драгоценные камни и изделия из них (7,8%), текстиль и текстильные изделия (5,5%).

Кроме того, на долю Бельгии в минувшем году пришлось 3% общемирового экспорта разного рода услуг.

## Экспорт-1999

**О** присуждении Королевских премий за экспорт по итогам 1999г. Бельгия занимает 11 место в мире по экспорту (3,1% общемирового экспорта) и 10 — по импорту (2,8%), а по размерам внешнеторгового оборота на душу населения входит в первую тройку стран мира. Экспорт дает стране около 70% ВВП. Не удивительно то внимание, которое уделяется офиц. властями поощрению предприятий к более активному участию во внешнеэконом. сотрудничестве. Одной из форм такого поощрения является ежегодное присуждение Королевских премий за экспорт.

Ранее эти премии именовались «Оскаром за экспорт», но в связи с протестом ам. Академии киноискусства организаторы конкурса были вынуждены отказаться от этого наименования.

Премии присуждаются ежегодно 10 бельгийским предприятиям, показавшим наилучшие результаты в области экспорта, по трем номинациям: товарам широкого потребления, промоборудованию, услугам.

Премии присуждаются вице-премьер-министром, министром иностр. дел Бельгии и гос. секретарем по внешней торговле на основе предложения жюри (представители МИД Бельгии, Комиссии по предоставлению субсидий Валлонского региона, Экспорт-Фландрии, Службы внешней торговли района Брюссель и ассоциаций предпринимателей). Конкурс организуется Бельгийским управлением по внешней торговле. Лауреаты конкурса получают право использовать логотип премии в своей коммерческой документации. Информация о победителях помещается в изданиях и на сайте Бельгийского управления по внешней торговле. Трех лучшим (из десяти) предприятиям бельгийская нац. авиакомпания «Сабена» выдает ваучеры на 100 тыс.б.фр. на полеты бизнес-классом. Таким образом, фин. составляющая премии невелика и ее стимулирующая роль носит больше моральный характер. Существенным является то, что премия вручается наследным принцем Бельгии в присутствии министра иностр. дел и госсекретаря по внешней торговле. На церемонию награждения приглашается дипкорпус.

К конкурсу допускаются все предприятия, зарегистрированные на территории Бельгии, независимо от наличия или отсутствия в уставном фонде предприятий инокапитала.

По итогам 1999г. премии были вручены компаниям: «Бьер де Шимэ», «Конкордия», «Жан Алан

НВ», «Лаборатуар Ортис» (номинация «товары ширпотреба»), «Отомэтик системз», «Интегрейтид Тест Инжениринг» и «Ксейкон» (номинация «пром. оборудование»), «Протон Уорлд» и «Телиндус» (номинация «экспорт услуг»). 50% этих предприятий работают в сфере высоких технологий. Половина относится к категории мелких и средних предприятий. Особенностью премий за 1999 год является то, что практически все лауреаты являются стопроцентно бельгийскими. Примечательно, что три награжденных предприятия были созданы не более 12 лет тому назад.

*О поддержке экспорта.* Доля Бельгии в мировой торговле составляет 2,7%, при этом 37% валлонского и 86% фламандского брутто регионального продукта идут на экспорт. Существует также немало организаций, которые осуществляют информ., фин. и снабженческую помощь предпринимателям-экспортерам.

С 1993г. регионы Бельгии (Фландрия, Валлония и Брюссельский столичный регион) получили возможность самостоятельно формировать политику внешней торговли, вырабатывать свои подходы и предложения по вопросам оказания соответствующей помощи предпринимателям, ориентированным на экспорт. Фед. правительство также занимается вопросами осуществления экспорта в рамках предоставления гарантий, страхования против экспортных, импортных и инвест. рисков, осуществления координации сотрудничества по различным региональным инициативам, формирования при тесном согласовании с регионами общей политики, способствующей развитию межд. привлекательности Бельгии.

Как и фламандское, так и фед. бельгийское руководство имеют в распоряжении достаточно крупные фин. средства, на которые могут рассчитывать предприятия при определенных условиях. Проявлением тер.-эконом. автономии является и тот факт, что **в структуре заграничных представительств королевства** (посольств и консульских учреждений) **имеются, как правило, представители регионов**, которые непосредственно занимаются вопросами межд. сотрудничества, в то время как сотрудникам МИД Бельгии отведена роль координатора ведения переговоров.

Программы поддержки на фед. уровне. Бельгийская служба внешней торговли (BDBH/ De Belgische Dienst voor Buitenlandse Handel) является одной из них. Она специализируется на предоставлении фин. помощи экспортоориентированным малым и средним предприятиям. Служба располагает большим объемом информации относительно возможностей сбыта за границей, а также готовит печатные издания и исследования относительно различных рынков, производя вероятный поиск потенциальных партнеров для бельгийских предприятий. Реклама и продвижение бельгийских товаров и услуг за границей также входит в круг задач этой службы.

Среди конкретных мер поддержки фед. правительства следует отметить стабилизацию процентной ставки. Бельгийские предприниматели в общении со своими иностр. партнерами естественно используют инвалюту. Финэкспо (Комитет фин. поддержки экспорта) может гарантировать применение фиксированной процентной ставки во избежании потерь на рынке евровалют из-за колебаний курсов (процентная ставка, устанавливае-

мая Финэкспо, в этом случае совпадает с т.н. показательной ставкой коммерческого процента CIRR). Чтобы рассчитывать на подобную поддержку, бельгийский экспортер должен доказать необходимость помощи со стороны гос. структур для преодоления заграничной конкуренции.

Бельгийские экспортеры капитала и инвестиций могут также обращаться в Финэкспо и за т.н. суперсубсидией. Предприятие должно убедить в этом случае, что их проект имеет определенную «значимость, с точки зрения перспектив развития». Ставка процента за счет данной суперсубсидии и в зависимости от размера экспортируемого капитала может быть значительно снижена.

Бельгия может на выгодных условиях предоставлять развивающимся странам гос. кредиты (выплата процентов от 0% до 2%, в зависимости от ВВП по капиталу; кредит на 30 лет, с возможной отсрочкой в 10 лет). Бюджет по подобным кредитам регулируется Финэкспо и минфином Бельгии. Гос. кредиты носят непрямой характер, т.е. они предназначены для финансирования определенных проектов. Зачастую этому сопутствует обращение к бельгийским экспортерам, которые могут предложить варианты проектов. Немаловажным является **страхование экспортеров**, исходя из того, что тот, кто занимается экспортом, рискует куда больше, чем занимающийся торговлей внутри страны. Это происходит за счет коммерческих предприятий страхования кредитов: Герлинг-Намюр (Gerling-Namur), Кобак-Эулер (Cobac-Euler) или НЦМ (Нидерландское кредитное предприятие/NCM, Nederlandse Krediet Maatschappij). Страхованием на этом уровне занимаются также и ОАО НДД (NDD, Nationale Delcrederedienst). Эта компания специализируется на страховании рисков по экспорту в промышленно неразвитые страны (в т.ч. и **Россию**, которая причисляется к категории стран с переходной, не полностью рыночной экономикой), а также Болгарию, Турцию, Мексику, Чехию и Китай. Ею страхуются и риски по экспорту в развитые пром. страны, когда речь идет о кредитах более чем на один год или же в случае каких-либо полит. рисков.

Бельгийское межд. предприятие инвестиций (BMI, Belgische Internationale Investeringsmaatschappij) оказывает поддержку предприятиям, которые посредством заграничной экспансии хотят увеличить свой экспорт и располагают новыми технологиями. Бельгийский предприниматель может обратиться к фед. властям за фискальным освобождением в связи наймом доп. персонала, занятого в сфере экспорта.

На региональном уровне вопросами поддержки экспортеров занимается во Фландрии — Экспорт Фландрии, в Брюсселе — Служба внешней торговли, в Валлонии — Агентство по экспорту Валлонии.

Тот, кто связывает себя с экспортом, должен быть достаточно осведомлен и знаком с особенностями потенциального рынка. Таков подход Фламандского региона, который поддерживает малые и средние предприятия в их подготовительной работе за счет частичной фин. компенсации при проведении межд. выставок и визитов. Обращаться за подобной мерой поддержки, как и индивидуальные предприниматели, так и объединения предприятий, не преследующие извлечение выгоды, могут в организацию Экспорт Фландрии для

подготовки своих экспортных инициатив, проведения семинаров или крупных мероприятий.

## ВЭД

**Государственная поддержка экспорта.** Приведенные выше данные красноречиво свидетельствуют о той важнейшей роли, которую играет внешняя торговля в экономике Бельгии. В минувшем году через внешнеторговые каналы было реализовано 82% ее ВВП.

В этой связи правительство проводит последовательную политику, направленную на защиту на мировом рынке бельгийских торгово-политических интересов, на создание имиджа Бельгии как безусловно надежного делового партнера, на поддержку бельгийских производителей и экспортеров.

Для решения перечисленных задач, правительство активно использует международные организации с целью продвижения различных инициатив и отстаивания бельгийских экономических интересов, широко применяет инструменты государственного финансирования, включая так называемую «помощь развитию» для поддержки национального экспорта, регулярно проводит хорошо подготовленные информационно-пропагандистские мероприятия и т.д.

Хотя перечисленный набор торгово-политических средств является в значительной степени универсальным для всех развитых стран, для Бельгии характерен ряд особенностей, связанных со спецификой ее федеративной модели. Среди таких особенностей — отнесение внешней политики к компетенции Федерации, а внешней торговли — к компетенции Регионов.

Органом, ответственным за проведение внешнеэкономической политики и осуществляющим в этих целях координацию действий всех органов власти как на федеральном, так и на региональном уровнях, является МИД, внешней торговли и международного сотрудничества Бельгии. На МИД возложена задача содействия развитию экспорта и инвестициям, причем центральное место в ее решении отводится поддержанию привлекательного образа Бельгии как делового партнера, а также содействию бельгийским предпринимателям в реализации разного рода экспортных и инвестиционных проектов.

Следует отметить, что задача поддержания привлекательного международного имиджа Бельгии подкреплена рядом организационных и финансовых мер. Так, на «имиджевые» цели выделяется 400 млн. б.фр., в том числе 200 млн. — из госбюджета и 200 млн. — за счет средств предприятий. Для координации указанной деятельности правительство планирует создание Комитета «AD НОС» под руководством министра иностранных дел и Госсекретаря по внешней торговле, в состав которого должны войти представители федеральных экономических ведомств страны, а также представители бельгийских Регионов. Заметная роль в этой связи отводится экономическим советникам и атташе посольств Бельгии за рубежом, в функции которых входит распространение в странах пребывания необходимой информации, а также оказание практического содействия представителям бельгийского бизнеса в установлении деловых контактов.

Интересно, что даже «диоксиновый кризис», нанесший заметный экономический и моральный

ущерб Бельгии, был в конечном итоге использован для утверждения ее образа, как страны, принимающей бескомпромиссные меры для восстановления и даже повышения качества своей продукции. Создание специального Агентства, в задачу которого входило обеспечение безопасности потребителей по всей технологической цепочке производства пищевых продуктов, сопровождалось активной информационно-пропагандистской кампанией, призванной доказать, что Бельгия является одной из немногих стран в мире, где качество пищевой продукции отныне не вызывает никаких сомнений.

Формы и методы поддержки интересов бельгийского бизнеса достаточно разнообразны — от простой рекламы до серьезного финансового содействия.

Правительство Бельгии последовательно проводит курс на дальнейшую либерализацию международной торговли и выступает против политики протекционизма. В то же время, оно призывает к определенной гибкости в рамках ВТО в отношении стран, проявляющих озабоченность последствиями глобализации и торгово-экономического либерализма.

Принимая во внимание долю стран-членов ЕС в общем объеме бельгийских внешнеторговых операций (в 2000 г. более 74% в экспорте и 68,5% в импорте страны), Брюссель является последовательным сторонником расширения и углубления интеграционных процессов в рамках ЕС. Серьезным шагом в направлении дальнейшей интеграции европейских финансовых рынков стало решение Брюссельской, Парижской и Амстердамской бирж об их слиянии. По мнению ряда экспертов это должно повысить рейтинг бельгийских компаний, котирующихся на Брюссельской бирже, для потенциальных инвесторов и позволить преодолеть известную узость бельгийского рынка ценных бумаг.

Продолжая ориентироваться, в основном, на развитие торгово-экономических связей со странами Европы (о чем красноречиво свидетельствуют статистические данные), Бельгия предпринимает усилия по диверсификации географии внешнеторговых обменов.

В правительственном Докладе об основных направлениях внешней политики, одобренном национальным парламентом в декабре 1999г., в качестве одной из приоритетных задач названо значительное увеличение экспорта в страны Азии, Латинской Америки и Африки.

Важным направлением внешнеэкономической политики Бельгии является помощь развитию стран «третьего мира», которая довольно эффективно используется для обеспечения доступа бельгийской продукции на рынки соответствующих стран. В упомянутом выше Докладе об основных направлениях внешней политики не только прямо признается связь между торговлей и помощью развивающимся странам, но и ставится задача дальнейшего усиления этой связи. В Докладе намечено увеличить помощь развитию до 0,7% ВНП (в отличие от ВВП, включающего стоимость конечного продукта, произведенного как в самой стране, так и за рубежом, с использованием факторов производства, принадлежащих данной стране). Следует отметить, что еще почти тридцать лет назад развитые страны обязались выделять до

0,7% своего ВВП на цели содействия развитию стран «третьего мира». Характерно, однако, что в минувшем году только 4 европейских страны сделали отчисления на указанные цели в предусмотренном объеме (или даже превысили его): Швеция – 0,7%, Нидерланды – 0,79%. Норвегия – 0,91%, Дания – 1,01%.

Бельгийская помощь составила в 2000г. лишь 0,36% ее ВВП.

Бюджетные ассигнования на помощь развитию выделяются Генеральной дирекции международного сотрудничества, интегрированной в МИД Бельгии, что является еще одним свидетельством того, что помощь развитию рассматривается бельгийцами как эффективный инструмент внешнеэкономической политики.

В рамках этой помощи Бельгия содействует решению проблемы задолженности развивающихся стран, активно участвуя в работе международных организаций и форумов: МВФ, Мирового Банка, Парижского клуба и т.д.

Бельгийское руководство планирует использовать председательство Бельгии в ЕС (с 1 июля по 31 декабря 2001 г.) для усиления координации действий стран ЕС в вопросах оказания помощи развитию.

Еще одним направлением внешнеэкономической политики Бельгии является прямое лоббирование интересов бельгийского бизнеса за рубежом. В этих целях в составы официальных делегаций включаются видные представители бельгийских деловых кругов, или же визит официальной делегации сопровождается поездкой экономической миссии по линии Бельгийского Бюро внешней торговли (ОБСЕ), во главе с его куратором – наследным принцем Филиппом, или по линии региональных организаций, содействующих экспорту, – Экспортное Агентство Валлонии (AWEX), Фламандский Экспорт (Export Vlaanderen).

Для облегчения доступа бельгийским предпринимателям к реализации перспективных проектов, финансируемых по линии региональных финансово-кредитных организаций, Бельгия активно использует членство в региональных банках развития, например, в МАБР, ААзБР.

Среди применяемых правительством Бельгии мер финансовой поддержки экспорта необходимо отметить государственные субвенции на цели стабилизации процентных ставок за пользование банковскими кредитами, предоставляемыми бельгийским экспортерам. Предприятия, работающие на экспорт, заинтересованы в получении кредита с фиксированными процентными ставками за его использование. Однако, на международных финансовых рынках, на которых бельгийские банки сами осуществляют заимствования, стоимость кредитных ресурсов постоянно колеблется. В связи с этим, кредитные соглашения между бельгийскими банками и национальными экспортерами с фиксированными процентными ставками вынуждены предусматривать повышенный уровень указанных ставок, обеспечивающих соблюдение интересов банков, однако снижающих одновременно эффективность бельгийского экспорта. Система государственных субвенций позволяет уравнивать различия между интересами банка-кредитора и предприятия-заемщика. Применением этой системы государство гарантирует, что в случае превышения стоимости кредитных ресур-

сов на международных финансовых рынках фиксированного уровня процентной ставки, предусмотренной кредитным соглашением между банком и экспортером, соответствующая разница будет покрыта за счет государственных средств. При этом фиксированная ставка должна соответствовать справочной ставке коммерческого кредита (Commercial interest reference rate – CIRR), согласуемая в рамках международной Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

Финансовые ресурсы, необходимые для функционирования указанной системы, ежегодно предусматриваются государственным бюджетом. Управление этими ресурсами осуществляет Госсекретарь по вопросам внешней торговли при содействии Комитета финансовой поддержки экспорта (ФИНЭКСПО).

Центральное место в механизме финансирования бельгийского экспорта принадлежит полугосударственному Национальному управлению «Дюкруар», занимающемуся страхованием экспортных кредитов бельгийских фирм и банков, а также страхованием бельгийских инвестиций за рубежом.

«Дюкруар» располагает значительными собственными средствами, однако государство субсидиарно отвечает по его обязательствам, если этих средств оказывается недостаточно.

Непосредственное участие в финансировании прямых инвестиций за рубежом принимает Бельгийское общество по международным инвестициям (Societe Beige d'Investissement International, SBI), основным направлением деятельности которой является участие в финансировании среднесрочных и долгосрочных инвестиционных проектов бельгийских компаний за рубежом.

В упомянутом выше правительственном Докладе об основных направлениях внешней политики Бельгии отмечалась необходимость усилить роль SBI и увеличить размеры его уставного фонда, поскольку «бельгийские инвестиции за рубежом все в большей степени становятся условием для расширения доступа на иностранные рынки».

## Европолитика

Экономика Евросоюза в течение всего 2001г. ощущала на себе неблагоприятное воздействие общемирового экономического спада. Особенно заметной эта тенденция стала после событий 11 сентября в США. Фактически ЕС оказался сам по себе неспособен обеспечить устойчивые темпы развития без возобновления роста американской экономики.

Средние показатели роста ВВП стран Сообщества составили в 2001г. лишь 1,7% (против 3,4% в пред.г.), уровень безработицы был зафиксирован на отметке 7,7%, инфляции – 2,5%, бюджетный дефицит – 0,5% ВВП. Для «еврозоны» эти показатели оказались еще более неблагоприятными: рост ВВП – 1,6%, безработица – 8,3%, инфляция – 2,8%, дефицит бюджета – 1,1%. Как следствие, в течение всего года продолжался отток капиталов из «еврозоны», что заставило Европейский Центральный Банк пойти на определенные меры по стимулированию деловой активности – к концу года процентные ставки были снижены до 3,25%. Предпринятые в ЕС шаги по оживлению, экономики, как ожидается, дадут эффект не ранее II

пол. 2002г., а прогнозируемый в 2003г. экономический рост обусловливается стабилизацией цен на нефть и положительной динамикой развития экономики США.

Несмотря на определенное ухудшение экономической конъюнктуры в ЕС торгово-экономические отношения между Россией и Евросоюзом продолжали динамично развиваться, товарооборот вырос на 26% и превысил 82 млрд. евро. Евросоюз продолжал оставаться важнейшим торговым партнером России, на его долю пришлось более одной трети всего российского товарооборота.

Товарооборот РФ и ЕС, в млрд. евро

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Экспорт РФ	21,9	22,9	27	23	25,9	45,3	54,4
Импорт РФ	16,1	19	25,5	21	14,8	19,8	27,7
Товарооборот	38	41,9	52,5	44	40,7	65,1	82,1
Сальдо	+5,8	+3,9	+1,5	+2	+11,1	+25,5	+26,7

Источник: Евростат

Достигнутые результаты поставили Россию на 6 место в списке стран-поставщиков и 12 место — покупателей европейской продукции. Однако существенных изменений в товарной номенклатуре российского экспорта в ЕС не происходит: по-прежнему 60% приходится на сырье и полуфабрикаты (в т.ч. 50% — энергоносители) и лишь 25% — на готовую продукцию, в т.ч. менее 2% — на машины и оборудование.

Предложения по возможным направлениям развития российского экспорта по основным товарам и услугам в страны-члены и кандидаты на вступление в ЕС подготовлены Группой и в декабре 2001г. направлены в Минэкономразвития.

В целях противодействия растущим с каждым годом объемам экспорта российской продукции, прежде всего полуфабрикатов, Евросоюз продолжает принимать меры, направленные на защиту своего рынка, используя в т.ч. дискриминационные инструменты и искусственные ограничения на импорт из России товаров, включая антидемпинг, ограничения на некоторые изделия из стали и негласное квотирование ввоза из России ядерного топлива. ЕС подготовлены также предложения на введение импортной пошлины. (17%) на российские семена подсолнечника и рапса в ответ на действующий запрет на импорт из ЕС столового яйца, а также об установлении таможенной пошлины на российский этиловый спирт (90 евро/гл) и водку (от 170 до 230 евро/гл в зависимости от сорта) в связи с неурегулированностью вопроса ограничения доступа на российский рынок алкогольной продукции из ЕС.

*Статус российской экономики в законодательстве ЕС и антидемпинговые процедуры в отношении российских товаров.* а) Предметом особой озабоченности российской стороны в 2001г. оставался непризнание ЕС рыночного статуса российской экономики и антидемпинговая политика ЕС в отношении России, ставшая главным дискриминационным инструментом, направленным на недопущение российской конкурентоспособной продукции на рынок Евросоюза.

Вопросы рыночного статуса российской экономики и антидемпинговых процедур обсуждались в течение всего отчетного года на самых разных уровнях — от саммитов РФ-ЕС в Москве (май) и Брюсселе (октябрь) до заседаний Комитета сотрудничества РФ-ЕС (ноябрь) и Подкомитета по торговле и промышленности (март и октябрь).

б) По состоянию на 01.02.2002г. в ЕС действовало или находилось в стадии расследования 13 антидемпинговых процедур, затрагивающих статьи российского экспорта на сумму порядка 280 млн. евро в годовом исчислении. В течение года одна процедура (магний) прекращена, две новые (фиттинги стальные и технический углерод) открыты.

Положение по отдельным антидемпинговым процедурам на конец 2001г.

Магний — активные действия российской стороны позволили предотвратить продление на новый пятилетний период действие мер, с 07.07.2001 действие антидемпинговой меры прекращено.

Мочевина — пересмотр действовавших с 1987г. антидемпинговых мер завершился их продлением на новый пятилетний период. Российские компании от участия в пересмотре, начатом 04.03.2000г. устранились, тем самым возможность влияния на его результаты не была использована.

Карбид кремния — продолжают валютотекущие консультации КЕС с российским экспортером (Станкоимпорт) о согласовании новых параметров обязательства по беспошлинным поставкам. Однако, несмотря на выдвинутые еще в 2000г. КЕС обвинения в нарушении российскими экспортерами условий обязательства, поставки в 2001г. осуществлялись без уплаты антидемпинговых пошлин, а в результате в серии консультаций в конце года удалось согласовать с КЕС квоту беспошлинных поставок на 2002г. Экономический эффект от сохранения действия обязательства оценивается в 6-8 млн. евро в год.

Хлоркалий — по имеющейся информации, российский экспортер готов инициировать пересмотр действующих мер на базе запроса на получение рыночного режима расследования.

Нитрат аммония — начатый 23.08.2000г. пересмотр завершен. В результате расследования КЕС подготовила решение о сохранении мер на новый пятилетний период и их ужесточение. Публикация соответствующего решения ожидается в феврале 2002г. К сожалению, российские компании от участия в пересмотре устранились, тем самым возможность влияния на его результаты не была использована.

Трансформаторная сталь — 20.02.2001г. начат пересмотр процедуры. Российские экспортеры сделали запрос на проведение параллельного пересмотра и запрос на рыночный режим расследования. КЕС осуществила проверочные визиты на предприятия, решение пока не принято.

Фольга алюминиевая — 14.05.2001г. введена окончательная пошлина в 14,9%. Впервые российской компании был предоставлен рыночный режим расследования. Удалось согласовать с КЕС обязательство по беспошлинным поставкам «Сибирского алюминия».

Кабель и трос стальной — 02.08.2001 введена окончательная пошлина в 50,7% (36,1% для Череповецкого завода). Несмотря на активную позицию производителя, КЕС отказалась предоставить рыночный режим расследования. Вместе с тем, одному из экспортеров удалось договориться о принятии ценового обязательства вместо антидемпинговой пошлины.

Одной из проблем (помимо рыночного статуса), ограничивающих возможности российской стороны положительно влиять на результаты ан-

тидемпинговых расследований является их неготовность сотрудничать с КЕС, недооценка реальной угрозы последствий введения антидемпинговых мер, отсутствие необходимых знаний и опыта.

Основными факторами, которые использует КЕС для установления фактов демпинга и ущерба становятся претензии к различиям в ценах на газ и электричество для отечественных потребителей и импортеров, стандартах бухгалтерской отчетности.

*Присоединение России к ВТО.* Эта тема неоднократно обсуждалась в ходе рабочих встреч с комиссаром по торговле П.Лами, гендиректором по торговле П.Карлом, а также сотрудниками КЕС, непосредственно занятыми на женеvских переговорах. Политическое руководство ЕС и его стран-членов неоднократно заявляло о необходимости скорейшего вступления России в ВТО и подчеркивало готовность оказывать этому процессу всемерную поддержку. Вместе с тем, на деле Евросоюз продолжал занимать жесткую позицию, которая не позволяла ускорить двусторонние переговоры. В соответствии с договоренностью в конце 2001г. ЕС был представлен комплексный запрос об обязательствах российской стороны по всем разделам будущего протокола о присоединении России к ВТО. Несмотря на политическую договоренность о том, что этот запрос должен стать базой для ускорения переговоров, его требования оказались в целом жесткими, включали в себя присоединение России к необязательным соглашениям ВТО, содержали неприемлемую трактовку предоставления России статуса рыночной экономики. Вместе с тем, насколько твердо ЕС будет придерживаться условий этого запроса покажут последующие переговоры.

*Создание общего европейского экономического пространства.* В соответствии с решениями октябрьского саммита РФ-ЕС, в ходе заседания группы высокого уровня и ряда экспертных встреч были согласованы основные направления совместной работы в этой области на ближайшую перспективу. Сформированы группы экспертов, которым в 2002г. предстоит определить возможные шаги, которые будут предприняты в ключевых секторах для сближения условий двустороннего сотрудничества и оценки влияния процесса формирования ОЕЭП на отдельные сектора экономики России и ЕС.

С КЕС достигнута принципиальная договоренность о проведении в I кв. 2002г. (одновременно с очередным заседанием группы высокого уровня) научно-практической конференции по проблеме формирования ОЕЭП, в которой планируется участие представителей официальных, научных и деловых кругов России и ЕС.

Торговля ядерными материалами между Россией и ЕС. Не выполнено условие пункта 2 статьи 22 СПС, предусматривающее достижение договоренности, охватывающей торговлю ядерными материалами, к 1 января 1997г.

ЕС продолжает активно применять практику визирования контрактов на поставку товаров ЯТЦ для энергетических объектов, а также негласные квоты таких поставок. Кроме того, применение этой дискриминационной практики странами ЦВЕ после их присоединения к ЕС может поставить под угрозу уже сложившиеся объемы российского экспорта ЯТЦ в этот регион. Возможный

ущерб от этих мер для российских предприятий оценивается в 300 млн. долл. в год.

ЕС предлагает урегулировать торговлю ЯТЦ путем подписания специального квотного соглашения, ухудшающего даже существующий режим доступа этих товаров на рынок Сообщества. Эти вопросы обсуждались на заседаниях Комитета сотрудничества и его Подкомитета по торговле и промышленности, ставили они и на саммите Россия-ЕС, однако приемлемого результата достичь пока не удается. Между сторонами достигнута договоренность о продолжении консультаций по данному вопросу в I кв. 2002г.

Энергетическое партнерство между Россией и ЕС. Саммиту Россия-ЕС в октябре 2001г. был представлен подготовленный экспертами сторон доклад относительно совершенствования законодательной базы России в отношении производства и транспортировки энергии: по Соглашениям о разделе продукции и механизму содействия инвестициям в энергетический сектор; юридическому обеспечению долгосрочных поставок топлива и энергии, в т.ч. поставок газа на условиях «бери или плати»; определению приоритетов в реализации новых объектов транспортной инфраструктуры; реализации ряда пилотных проектов в сфере рационального использования и сбережения энергии в Архангельской и Астраханской областях.

Мониторинг реализации Соглашений о торговле изделиями из стали. В 2001г. продолжалась реализация подписанного в 1997г. Соглашения с ЕС о торговле некоторыми изделиями из стали (срок его действия истек 31 декабря 2001г.), устанавливающего ежегодные квоты на поставки в ЕС российского листового и сортового проката, а также Соглашения (в форме обмена писем) о введении двойного контроля без количественных ограничений в отношении трансформаторной стали, динамной стали и холоднокатаной ленты, подписанного в апреле 2000г. со сроком действия также до 31 декабря 2001г.

Эти Соглашения обеспечили России позиции крупнейшего поставщика стальных изделий в ЕС (15% общего импорта Евросоюза, в т.ч. 45% — по полуфабрикатам и 10% — листовому и сортовому прокату) и позволили освободить от количественных ограничений 90% российского стального импорта в ЕС.

Вместе с тем в продолжало действовать принятое в марте 2000г. решение о сокращении на 12% размера квот, установленных в Соглашении. Проведены переговоры по подготовке текста нового соглашения с увеличенным (на 20-30%) размером квот, которые планируется подписать после окончательного согласования условий в апреле-мае 2002г., а также по отработке механизма лицензирования российского экспорта стальных изделий на период до вступления соглашения в силу.

Торговля текстильными товарами. Продолжалась работа по обеспечению реализации подписанного в июле 1998г. Соглашения о торговле текстильными товарами, отменившего действовавшие во взаимной торговле количественные ограничения и установившего механизм двойного контроля экспортной продукции с целью предотвращения случаев незаконного использования льготного режима двусторонней торговли третьими странами.

На регулярной основе осуществляется информационный обмен данными по электронным каналам связи о выдаваемых экспортных лицензиях между минэкономразвития России и Интегрированной системой управления лицензиями КЕС.

В апреле-мае 2001г. в Брюсселе проведена стажировка 3 сотрудников Департамента нетарифного регулирования МЭРТ по обслуживанию системы электронного лицензирования и в августе — консультации в Москве по техническим вопросам, связанным с практической реализацией Соглашения в части сбора и передачи информации об оформленных разрешениях на экспорт российской текстильной продукции.

В плане помощи в практической реализации системы электронного лицензирования КЕС поставил в минэкономразвития России модернизированное программное обеспечение и пять комплектов вычислительной техники.

Предоставление России «социальных» преференций. В соответствии с новыми положениями общей системы преференций ЕС (ОСП), вводимыми в действие с 01.01.2002 предоставление странам-бенефициарам ОСП дополнительных «социальных» преференций в торговле позволит сократить импортное обложение в ЕС товаров, входящих в номенклатуру ОСП для России на 5% от ставки действующей импортной пошлины в рамках режима РНБ.

В июле 2001г. состоялись консультации с представителями КЕС и независимым экспертом, проводившим расследование и подготовившим свое заключение КЕС. В ходе консультаций с КЕС определены области российского законодательства и практики применения, которые не соответствуют предъявляемым КЕС критериям, с целью их доработки. По результатам этой работы (по мнению КЕС, на это потребуется 6-12 месяцев) КЕС будет принимать решение.

Распространение операций Европейского инвестиционного банка (ЕИБ) на Россию. В марте 2001г. на заседании Совета министров экономики и финансов стран-членов ЕС было принято решение об участии ЕИБ в финансировании отдельных экологических проектов на северо-западе России (строительство очистных сооружений в Санкт-Петербурге и Калининграде), но при этом был выдвинут ряд условий: а) проекты должны проходить экспертизу и утверждаться Советом управляющих ЕИБ (что означает потенциальную возможность блокирования индивидуальных решений при действующей там системе консенсуса); б) проекты должны иметь четко выраженную экологическую направленность и представлять значительный интерес для ЕС (т.е. речь идет о жестком ограничении сферы вовлечения ЕИБ); в) операции ЕИБ должны осуществляться в сотрудничестве и с совместным финансированием проектов с другими международными финансовыми организациями (т.е. ЕИБ не хочет проводить в России самостоятельных операций); г) Россия должна выполнять свои международные финансовые обязательства, в первую очередь в отношении Парижского клуба; д) общий объем предоставляемых займов не может превышать 100 млн. евро.

На саммите Россия-ЕС в октябре 2001г. российская сторона приветствовала подключение ЕИБ к финансированию экологических проектов на северо-западе России и высказала пожелание о

положительном решении вопроса о распространении на Россию мандата ЕИБ на проведение операций за пределами ЕС, что отвечало бы взаимному стремлению углублять сотрудничество, помогало бы развитию его инфраструктуры и реализации различных проектов, в т.ч. в рамках энергодиалога.

Вопросы стандартизации и сертификации. Существенным ограничением в торговле являются вопросы стандартизации, сертификации, оценки соответствия и результатов испытаний. Проблема заключается в трудоёмкости, дороговизне, а иногда и в невозможности проведения сертификации российских товаров в ЕС, что ограничивает экспортные возможности российских производителей. В 2001г. Госстандартом России проведен ряд консультаций с КЕС в рамках специальной рабочей группы Подкомитета по торговле и промышленности по сближению российских стандартов с международными и обеспечению взаимного признания сертификационных документов, в т.ч. на базе создания совместных центров сертификации.

Работа Круглого стола промышленников и предпринимателей РФ-ЕС.

В октябре 2001г. в Брюсселе проведена первая встреча новых сопредседателей Круглого стола - председателя правления РАО «ЕЭС» А.Чубайса и президента компаний ФИАТ П.Кантарелла, на которой был определен состав и структура рабочих групп, а также повестка дня очередного заседания Круглого стола, 15-16 февраля 2002г. в Турине (Италия).

В декабре 2001г. в Брюсселе прошла вторая встреча сопредседателей Круглого стола вместе с руководителями рабочих групп по инвестициям, энергетическому сотрудничеству и многоотраслевым проектам. На этой встрече были согласованы вопросы проведения очередного заседания Круглого стола, объявлено о начале работы с участием Комиссии ЕС, компании «Алкатель» и НПО «Машиностроение» по созданию интернет-сайта Круглого стола на английском и русском языках для своевременной информации деловых кругов о его деятельности, рассмотрена возможность создания в Москве консультационного центра по экономическому законодательству ЕС.

Установлены контакты с Европейским круглым столом, объединяющим более 40 президентов ведущих западноевропейских компаний. Внесено предложение об организации в 2002г. визита в Москву делегации ЕКС для обсуждения с российской стороной возможных направлений сотрудничества.

Важным событием для дальнейшего развития двустороннего сотрудничества стали переговоры в Брюсселе председателя правления ОАО «Газпром» А.Б.Миллера. В результате была снята острота во взаимоотношениях с КЕС в связи с претензиями антимонопольной службы к территориальной оговорке долгосрочных экспортных контрактов Газпрома и достигнута договоренность о проведении экспертных консультаций для адаптации контрактной базы торговли природным газом с политикой ЕС по либерализации газового рынка.

## Связи с Россией-2001

Базовыми документами, регулирующими торговое-экономические отношения между Российской Федерацией и Бельгийско-Люксембургским Экономическим Союзом, являются: Соглашение

об экономическом и научно-техническом сотрудничестве между СССР и БЛЭС от 26 июля 1969г.; Договор о торговле между правительствами Бельгии, Люксембурга, Нидерландов и СССР от 14 июля 1971г. и Протокол к нему о правовом положении торгпредства; Конвенция между правительствами России и Бельгии об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество от 16 июня 1995г.; Соглашение между правительствами России и Люксембурга об избежании двойного налогообложения и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество от 28 июня 1993г.; Совместная программа действий на 2001-02 гг. между РФ и Бельгией, подписанная 20 декабря 2000г.; Итоговый документ IV сессии Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между РФ и БЛЭС, подписанный 9 ноября 1999г.; Соглашение об урегулировании платежных обязательств России по внешнему долгу бывшего СССР от 28 июля 2000г.; Соглашение о сотрудничестве в области борьбы с преступностью от 20 декабря 2000г.; Соглашение о сотрудничестве в области исследования и использования космического пространства в мирных целях от 20 декабря 2000г.; Соглашение между правительствами России и Бельгии о взаимной административной помощи в таможенных делах от 2 октября 2001г.

Ведется работа по согласованию и подготовке к подписанию с Бельгийской стороной Соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений.

Несмотря на ухудшение экономической конъюнктуры в ЕС торгово-экономические отношения между Россией и Евросоюзом продолжали развиваться достаточно динамично (рост товарооборота в 2001г. составил 26%). Евросоюз по-прежнему остается важнейшим торговым партнером России, на долю которого в 2001г. пришлось более одной трети всего российского товарооборота. Россия входит в десятку основных поставщиков продукции в ЕС (6 место), а по импорту европейской продукции занимает 12 место.

Торгово-политическая обстановка в БЛЭС в 2001г. оставалась достаточно благоприятной для развития взаимовыгодного российско-бельгийско-люксембургского товарообмена и характеризовалась отсутствием каких-либо специфических (чисто) бельгийско-люксембургских ограничений для доступа российских товаров на рынок БЛЭС.

Позиция Бельгии и Люксембурга в отношении торгово-экономических связей с Россией является устойчивой, предсказуемой и характеризуется готовностью к развитию сотрудничества, а высокий уровень политических отношений служит благоприятной основой для этого.

Положительная динамика в развитии торгово-экономических связей России с Бельгией, восстановленная в 2000г. после нескольких лет спада, сохранилась и в 2001г. По данным бельгийской статистики, за 10 месяцев 2001г. товарооборот между двумя странами составил 92,3 млрд.б.фр. (2,1 млрд.долл.), что почти на 18% превышает объем российско-бельгийского товарооборота за соответствующий период прошлого года.

Объем товарооборота между Россией и Бельгией в 2001г. составит 2,7 млрд.долл., т.е. вырастет по сравнению с 2000г. на 17%, при этом российский

экспорт — 1,6 млрд.долл. (рост на 14%), а российский импорт — 1,1 млрд.долл. (рост на 26%). В торговле с Бельгией Россия сохранит, как и в предыдущие 2 года, положительное сальдо (500 млн. долл.).

Динамика развития торговли между Россией и БЛЭС, в млн. долл.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.*	2001г.**
Товарооборот					
- Бельгия.....	2201	1816	2283	2700	2053
- Люксембург.....	22,7	21,7	36	42	34,0
Экспорт России					
- в Бельгию.....	1058	1090	1415	1600	1304
- в Люксембург.....	6	5	17,8	9	7,1
Импорт России					
- из Бельгии.....	1143	726	868	1100	749
- из Люксембурга.....	16,7	16,7	18,2	33	26,9
Сальдо					
- с Бельгией.....	-85	+364	+547	+500	+555
- с Люксембургом.....	-10,7	-11,7	-0,4	-24	-19,8

Источник: 1999-2000 гг. данные статистики БЛЭС;

Прим.: \* — оценка; \*\* — данные статистики БЛЭС за 10 мес.

Товарная структура двусторонней торговли, по сравнению с 2000г., изменений не претерпела. По-прежнему, российский экспорт носит сырьевой характер. Основу его составляют минерально-сырьевые товары (в основном нефть и нефтепродукты), драгоценные камни, черные и цветные металлы. Доля машин и оборудования не увеличилась и составила 0,8% общей стоимости нашего экспорта. Из Бельгии в Россию поставляются продовольствие, машины и оборудование, химическая продукция, пластмассы и текстильные изделия.

В структуре российского экспорта ведущее место в 2001г. занимали минеральные продукты, в частности сырая нефть и нефтепродукты. В целом, доля этой группы товаров составила (за 10 мес.) 47% от общей стоимости нашего экспорта, в т.ч. сырая нефть — 16% и нефтепродукты — 26,2%. Рост стоимостных показателей экспорта этой группы товаров произошел за счет увеличения физических объемов поставок нефти и нефтепродуктов (поставки сырой нефти — 1,2 млн.т. против 510 тыс.т. в 2000г., нефтепродуктов — 1,8 млн.т. против 896 тыс.т. в 2000г.).

На втором месте в объеме экспорта по стоимости находились драгоценные камни (16,5%). Объем поставок в Бельгию (необработанных алмазов, бриллиантов, технических алмазов и алмазной пудры) в 2001г. сохранился на уровне предыдущего года (290 млн.долл.).

Третье место в российском экспорте занимают черные и цветные металлы. Однако их доля в общем объеме российского экспорта в Бельгию сократилась с 18,3% в 2000г. до 13,4% в 2001г. Сократилась стоимостной и физической объемы поставок как черных металлов (со 106,2 млн.долл. за 10 мес. 2000г. до 91 млн.долл. за 10 мес. 2001г.), так и цветных (86 млн.долл. за 10 мес. в 2001г. против 98 млн.долл. за аналогичный период 2000г.). Среди цветных металлов выросли поставки в 2001г. меди (+8%) и алюминия (+6%).

Следующей по стоимости позицией в российском экспорте была химическая продукция (11,3%), поставки которой сократились на 15% (по итогам 10 мес. 2001г.). Это связано в основном с сокращением поставок продукции органической химии (на 35%).

Доля машин и оборудования в российском экспорте оставалась незначительной и составила

(вместе с «транспортными средствами») лишь 1,1%.

Практически на уровне 2000г. удалось сохранить запорядки в Бельгию таких российских товаров как древесина и изделия из нее, бумажная масса. Особым спросом из этой группы товаров пользовались пиломатериалы хвойных пород и бумажная масса. Топливо-сырьевая структура российского экспорта, ставит его развитие в прямую зависимость от конъюнктурных колебаний соответствующих товарных рынков, ярким свидетельством чему являются последствия, связанные с изменениями мировых цен на нефть.

Продвижение на рынок БЛЭС новых конкурентоспособных российских товаров, в т.ч. и высокотехнологичной российской продукции. Примером этому может служить сотрудничество бельгийской фирмы АСКО с Воронежским самолетостроительным обществом (ВАСО) в области промышленной кооперации и внедрения технологий информационной поддержки наукоемких изделий авиационной техники. Соответствующие документы о кооперации были подписаны во время визита в Бельгию президента России В.В.Путина в октябре 2001г.

Основными статьями российского импорта из Бельгии в 2001г. являлись: машины и оборудование, транспортные средства (217 млн. долл.), продовольствие (160 млн. долл.), химическая продукция (153 млн. долл.), пластмассы и изделия из них (86 млн. долл.). Выход на 1 место в российском импорте группы товаров «машины и оборудования», а также рост количества запросов из России на приобретение этой группы товаров в 2001г. расценивается экспертами как начало наметившегося в России процесса технического перевооружения производств и создание более благоприятных условий для ввоза в Россию этих товаров.

Что касается импорта из Бельгии продовольствия, то основная часть закупок приходилась на мясную продукцию. На объемы поставок в Россию бельгийского мяса и мясной продукции в большей степени влияние оказала не конъюнктура на рынке, а ветеринарно-санитарная ситуация. Так, если в 2000г. Бельгия пострадала от «диоксинового кризиса», то в 2001г. у нее возникли проблемы в связи с разразившейся в Европе эпидемией ящура. И хотя ни одного случая очага ящура в Бельгии не было зарегистрировано, запрет на ввоз в Россию животноводческой продукции коснулся и Бельгии.

Объем товарооборота между Россией и Люксембургом — незначителен (в 2001г. ожидается на уровне 42 млн.долл., в т.ч. российский экспорт- 9 млн.долл., импорт — 33 млн.долл.) и не оказывает существенного влияния на объемы товарооборота между Россией и БЛЭС. Доля России во внешне-торговом обороте Люксембурга также незначительна (0,2%). Тем не менее, тенденция роста товарооборота в нашей торговле с Люксембургом в 2001г. вполне наглядна, прирост составляет 17% к 2000г. Объясняется это прежде всего существенным увеличением российского импорта, в т.ч.: машин и приборов (+50%), транспортных средств (+45%), химических товаров (+42%), продовольственных товаров (+67%), спец. металлов и изделий (+20%).

Сальдо торгового баланса во взаимной торговле (10 мес. 2001г.) составило 19,8 млн.долл. в поль-

зу Люксембурга против 0,4 млн.долл. за соответствующий период пред.г.

Большая часть российского экспорта в Люксембург носит «транзитный характер». Это касается прежде всего металлов, которые в соответствии с люксембургскими правилами статистического наблюдения не учитываются как импорт из России (за исключением 2000г., когда СТАТЕК по техническим причинам отразил в статистике российского экспорта «транзитные» металлы). За 10 мес. 2001г. на 3 группы товаров — предметы украшения, металлы и изделия из них, машины и приборы пришлось 90% российского экспорта. Среди факторов, сдерживающих развитие нашего экспорта, следует отметить незначительную емкость внутреннего рынка Люксембурга и узкую номенклатуру товаров, предлагаемых российскими поставщиками. Одним из перспективных направлений российского экспорта может стать природный газ.

Рост российского импорта в 2001г. по результатам 10 месяцев (+80%; 26,9 млн.долл. в 2001г., 7,1 млн.долл. в 2000г.) произошел прежде всего благодаря значительному увеличению закупок в Люксембурге машин и приборов, транспортных средств (+46%), бумаги и печатных изделий (+67%), продовольствия (+66%). Как позитивный момент в российском импорте из Люксембурга следует отметить доминирующую роль машин и приборов, транспортных средств, на которые приходится (по стоимости) 65% всего объема российского импорта из Люксембурга в 2001г.

Несмотря на то, что доля России в общем объеме товарооборота стран БЛЭС, по-прежнему остается незначительной (1%), она рассматривается, учитывая ее огромные ресурсы и потенциальные возможности, как полюс притяжения для предпринимателей этого региона.

Необходимо учитывать, также и тот факт, что решение многих вопросов в области торгово-экономических отношений со странами БЛЭС сегодня невозможно только на двусторонней основе. Во многом они зависят от уровня развития отношений России с Евросоюзом, членами которого являются Бельгия и Люксембург.

В долгосрочной перспективе на структуру товарооборота России со странами БЛЭС, равно как и его объемы, окажет влияние продвижение к созданию единого экономического пространства России и ЕС.

В 2001г. сохранялись трудности в отношении ряда российских товаров, подпадающих под ограничения КЕС (квоты, антидемпинговые санкции на отдельные виды продукции), действующие на всем экономическом пространстве ЕС (всего 12). Среди инициаторов антидемпинговых процедур в отношении российских товаров, страны БЛЭС были отмечены в трех случаях: ферро-силикон-марганец, бельгийская фирма «Садачи»; цинк — «Юньон Миньер», Бельгия; алюминиевая фольга, «Ерофойл», Люксембург.

В 2001г. против российских товаров введены антидемпинговые пошлины по фольге алюминиевой (76071110) — 14,9%, по кабелю и тросу стальному (73121082, 73121084, 73121086, 73121088, 73121099) — 50,7%. Продлен на пять лет срок действия антидемпинговой пошлины по мочеvine, трансформаторной стали, начаты антидемпинговые процедуры по фитингам стальным и саже. До

настоящего времени фактически сохраняется лицензирование Евроатомом поставок в ЕС ядерных материалов, что сокращает, примерно, на 25-30% возможности российского экспорта этой продукции.

Заключены контракты на поставку из России в Бельгию (фирма Indusitrie des bois Vielsam & Cie) пиломатериалов и столярных заготовок, поставки в Люксембург опытной партии специализированных мотоциклов (модификаций – пожарный, почтовый и грузовой) производства Ижевского машиностроительного завода с проведением рес-тайлинга на заводе Zastava в Югославии.

Отдельно следует остановиться на сотрудничестве с бельгийской авиастроительной фирмой АСКО, которая закупает для своих производственных нужд российский титан в виде слитков и заготовок. Так, в 2000г. фирма закупила титановые заготовки производства Верхне-Салдинского металлургического производственного объединения на 12 млн.долл., в 2001г. – на 7,5 млн.долл. В статистике российского экспорта в Бельгию эти данные не учитываются в связи с тем, что указанные закупки осуществляются через немецкую фирму. В случае установления прямых контактов, которые позволили бы отказаться от посреднических услуг, фирма «АСКО» готова значительно увеличить закупки продукции Верхне-Салдинского объединения (в 2 раза).

Проведение в октябре 2001г. официального визита Президента Российской Федерации В.В.Путина в Бельгию. В части экономической составляющей визита обеспечено проведение встречи с представителями деловых кругов Бельгии, в ходе которой бельгийская сторона подтвердила интерес к российскому рынку.

Визит в октябре 2001г. люксембургской правительственной делегации во главе с Премьер-министром Люксембурга Ж.К. Юнкерсом прошел в сопровождении группы видных представителей деловых кругов страны. Положительно оценивают бельгийцы результаты состоявшейся в июне 2001г. экономической миссии Бельгии в Москву и Петербург во главе с наследным принцем Филиппом.

*Валютно-финансовое сотрудничество.* По состоянию на 1.10.2001г. общая сумма внешнего долга бывшего СССР перед Бельгией составляет в эквиваленте 212,82 млн.долл.. Из этой суммы: задолженность, урегулируемая в рамках соглашений с Парижским клубом кредиторов – 195,75 млн.долл.; коммерческая задолженность бельгийским фирмам-поставщикам – 17,07 млн.долл..

Во исполнение постановления правительства Российской Федерации от 13 октября 1999 г. №1151 «Об урегулировании платежных обязательств России по внешнему долгу бывшего СССР, подлежащих погашению в 1998-2000 годах» 28.07.2000г. было заключено Соглашение между правительствами РФ и Бельгии о реструктуризации платежных обязательств по внешнему долгу бывшего СССР перед Бельгией, срочных к погашению в 1998-2000гг., на условиях, предусмотренных Меморандумом от 1 августа 1999г., подписанного от имени правительства РФ с представителями стран-членов Парижского клуба.

Коммерческая задолженность бывшего СССР перед бельгийскими фирмами подлежит урегулированию в соответствии с Заявлением правительства РФ «О переформлении коммерческой задол-

женности бывшего СССР перед иностранными кредиторами» от 10.10.94 г. на условиях, сопоставимых с условиями, предоставленными иностранными комбанками и финансовыми институтами, объединенными в Лондонский клуб коммерческих кредиторов. В апреле 2001г. основные финансовые условия реструктуризации коммерческой задолженности бывшего СССР были согласованы с представителями ведущих страновых клубов коммерческих кредиторов.

Задолженность перед бельгийскими банками урегулирована в соответствии с постановлением правительства РФ от 23.06.2000г. №478 «Об урегулировании задолженности бывшего СССР перед иностранными комбанками и финансовыми институтами, объединенными в Лондонский клуб кредиторов» путем переформления в еврооблигации с окончательными сроками погашения в 2010 и 2030 годах.

*Смешанная комиссия.* Как известно, последнее заседание (4 сессия) Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между РФ и БЛЭС состоялось в ноябре 1999г. в Москве. Проведение очередного пятого заседания Смешанной комиссии предусматривалось в 2001г. в Брюсселе. Бельгийской стороной давались различные предложения по срокам проведения заседания комиссии, в т.ч. и возможность ее проведения в начале октября 2001г., т.е. накануне визита президента России В.В.Путина в Бельгию. Однако, учитывая загруженность бельгийской стороны мероприятиями, связанными с ее председательствованием в Евросоюзе, было предложено провести пятое заседание Смешанной комиссии в начале 2002г., приурочив его к визиту в Бельгию председателя правительства РФ М.М.Касьянова.

В условиях отсутствия отраслевых рабочих групп Смешанной комиссии, решение о замене которых на форумы предпринимателей сторон было принято на четвертой сессии Смешанной комиссии в Москве, работа в 2001г. строилась с учетом необходимости поддержания контактов между деловыми кругами, в т.ч.:

– организация и проведение заседаний «Бизнес-клуба для России» с участием представителей бельгийского правительства, финансовых и страховых организаций, предпринимателей сторон, который мог бы стать консультативным органом при Смешанной комиссии (проведено 2 заседания в 2001г.);

– участие в подготовке и проведении экономических миссий в Россию как на федеральном уровне (экономическая миссия Бельгии в Москву и Петербург в июне 2001г. во главе с наследным принцем Филиппом), так и региональном (миссия Валлонского региона в Самару, Фламандского – в Нижний Новгород).

Российский экспорт в БЛЭС во многом будет определяться воздействием следующих факторов:

– способности экономики России обеспечивать наращивание объемов поставки на внешний рынок сырья и полуфабрикатов. Ограниченные возможности для экспорта на рынок БЛЭС российских готовых изделий, и прежде всего машин и оборудования из-за их низкой конкурентоспособности, будут сохраняться и в ближайшей перспективе;

– конъюнктурой мировых сырьевых рынков, прежде всего энергоготоваров. Стратегически важ-

ным для России будет оставаться экспорт нефти и нефтепродуктов, драгоценных камней, продукции химического и лесопромышленного комплексов, черных и цветных металлов.

С учетом энергетической политики Евросоюза («План Проди») и потребностей Бельгии и Люксембурга в природном газе представляется реальной возможностью расширить поставки российских энергоресурсов, в т.ч. и газа. Это позволит обеспечить России значительные объемы валютных поступлений. Бельгия, которая до 100% своих потребностей в природном газе удовлетворяет за счет импорта, проявляет заинтересованность в его ежегодных закупках в России в 1,5 млрд. куб. м. Соответствующий диалог ведется между российским «Газпромом» и бельгийской компанией «Дистригаз».

– действующими ограничениями Евросоюза (антидемпинговые процедуры, квоты и др.) на товары российского экспорта. Пересмотр и отмена действующих ограничений на российский экспорт товаров позволит увеличить российские запасы в страны БЛЭС как минимум на 30%;

– созданием благоприятных условий для развития новых форм и направлений экономического сотрудничества, в т.ч. товаров высокой степени обработки.

Новые направления сотрудничества могли бы базироваться, прежде всего, на реализации совместных проектов в области авиационно-космической, традиционной и атомной энергетики, металлургии, производства оборудования для всего спектра пищевой промышленности, кооперации и совместных выступлениях на рынках третьих стран.

С учетом наращивания товарооборота между Россией и БЛЭС в ближайшей перспективе имеются благоприятные условия для развития сектора транспортных услуг и повышения в нем роли российских перевозчиков.

Одним из перспективных направлений могло бы стать восстановление традиционных статей российского машиностроительного экспорта в БЛЭС (продукции станкостроительной, часовой, оптико-механической промышленности, спортивного и охотничьего оружия). Утраченные в 90гг. отечественными производителями позиции на рынке БЛЭС (в т.ч. потеря дилерской сети по реализации большинства машинотехнических изделий – автомобилей, станков, часов и др.) заняли компании третьих стран, в первую очередь, Юго-Восточной Азии, ЦВЕ.

Определенные перспективы на рынке БЛЭС имеются и для российских товаров широкого потребления. Практика других стран (Польша, Румыния, Малайзия, Китай) подтверждает их конкурентоспособность за счет оптимального соотношения «качество-цена». При этом российским производителям необходимо переориентировать производственные процессы на мелкосерийный выпуск изделий с учетом специфики требований местного рынка, проводить более агрессивно маркетинговую политику (активные рекламные компании, участие в выставочно-ярмарочных мероприятиях), присутствовать постоянно на рынке.

*Сотрудничество в инвестиционной сфере.* Интерес проявили бельгийские деловые круги к организованной с участием агентства Интерфакс международной конференции «Инвестируй в Рос-

сию». Более трехсот делегатов приняли участие в этой конференции, которая была проведена 2 октября 2001г. во время визита президента В.В.Путина в Бельгию. Выступления на конференции вице-премьера правительства РФ В.Христенко, министра экономического развития и торговли Г.Грефа, Председателя совета директоров Инвестиционного агентства Центрального федерального округа Д.Ермакова, президента Внешторгбанка России Ю.Пономарева способствовали более правильному пониманию происходящих в России экономических преобразований.

По неофициальным данным Национального Банка Бельгии накопленные прямые инвестиции БЛЭС в экономику России возросли в 2001г. на 8% и составили 170 млн. долл. (28 место среди иностранных инвесторов), в т.ч. прямых инвестиций 55 млн.долл. (29 место). По данным Министерства экономики Бельгии на российском рынке, действуют 240 бельгийских компаний. Учет по инвестициям БЛЭС ведется Институтом валютного контроля при Национальном Банке Бельгии.

Отношение правительственных и бизнес кругов БЛЭС к России как деловому партнеру, в общем – благоприятное. Россия даже объявлена страной, входящей в круг стратегических интересов Бельгии. Однако, традиционно Россия не входит в число основных торгово-инвестиционных контрагентов БЛЭС. На ее долю приходится лишь 1% внешнеторгового оборота БЛЭС и 0,5% инвестиций за рубежом.

В нефтегазовом секторе характерна деятельность крупнейшей бельгийской промышленной корпорации «Петрофина», которая в рамках объединенного нефтехимического концерна «ТоталФинаЭльф» участвует в разработке Харьгинского месторождения нефти (Тимано-Печорская нефтегазовая провинция) на условиях СРП. Франко-бельгийскому концерну принадлежит 50% акций добывающего общества «Харьга» Запасы месторождения оцениваются в 97 млн.т с предполагаемыми сроками разработки 30 лет, объем инвестиций должен составить 0,9 млрд. долларов.

Добыча нефти началась в сентябре 1999 г., (в 2000г. добыто 0,5 млн.т, в 2001г. – 0,8 млн.т) с доведением промышленной добычи до 3,5 млн.т в год.

Франко-бельгийский концерн совместно с Газпромом участвует в консорциуме по разработке крупнейшего Штокмановского месторождения газа (в Баренцевом море), запасы которого превышают 3,2 трлн.куб.м. Общий объем прямых инвестиций оценивается в 15-20 млрд.долл., доля «ТоталФинаЭльф» – 12,5%, которую она намерена увеличить до 25%.

Работают бельгийские капиталы в этой отрасли и самостоятельно. Так, крупнейшая бельгийская компания «Трактель» участвует в строительстве морского терминала по перегрузке сжиженного газа (в Ермиловской бухте Финского залива) с железнодорожных цистерн на морские суда-газовозы в объеме до 1 млн.т. в год. Стоимость проекта оценивается в 50 млн. долл.

Создана совместная компания «Славнефть-Бельгия» по производству авиационного керосина по западной лицензии на мощностях российского предприятия «Ярославнефтеоргсинтез».

В пищевой промышленности России работают 30 компаний БЛЭС, но самой впечатляющей яв-

ляется деятельность бельгийского пивоваренного концерна «Интербрю», который осуществляет модернизацию пивных заводов в Москве, Омске и Юдине. Компания уже вложила в 1988-2000гг. 140 млн.долл. в развитие отрасли и намерена, как заявил ее глава П.Эверерт во время встречи представителей деловых кругов Бельгии с президентом В.В.Путиным в Брюсселе 2 октября 2001г., увеличить в ближайшее время инвестиции на российском рынке до 300 млн.долл. Покупка контрольных пакетов акций реконструируемых в России заводов является составной частью долгосрочной стратегии компании, намеренной значительно расширить свое присутствие в России и довести производство пива до 700 млн. литров в год, что позволит ему твердо удерживать второе место на российском рынке после концерна «Балтика».

В российской кондитерской промышленности солидные позиции занимает бельгийско-германская компания «Харис» (51% акций принадлежит бельгийской фирме «Артал»), которая построила под Москвой фабрику «Санни кейк бейкинг» (инвестиции – 30 млн.долл.), выпускающую кексы и рулеты. Ее продукция под торговой маркой «Дан кейк» на российском рынке занимает второе место после продукции фирмы «Большевик».

В стадии реализации находятся проекты других бельгийских фирм («Калифуд», «Корман», «Пура-тос» и др.), принявших решения инвестировать в производство в России мясомолочной, хлебобулочной продукции.

Заметную роль играет бельгийский капитал в российской бриллиантовой промышленности. В России работают СП с участием бельгийского капитала по переработке и огранке алмазов, например «Белштерн», с помощью которых значительная часть продукции реализуется на Антверпенской бирже.

Прочные позиции занимает бельгийский капитал на российском рынке телекоммуникаций. Эффективно работает созданное с участием бельгийской фирмы «Алкатель-Белл» на производственных мощностях завода «Красная заря» (Санкт-Петербург) совместное предприятие «Ленбелл», выпускающее телекоммуникационное оборудование (объем инвестиций – 20 млн. долл.). На долю «Алкатель-Белл» приходится 35% российского производства телекомоборудования.

На российском (особенно московском) рынке операторов телекоммуникационной связи укрепилась фирма «Комбелга», созданная как СП бельгийских фирм «Комбелга» и «Алкатель-Белл» и двух российских предприятий – «Коминком» и МГТС.

Лидирующие позиции в российской сфере услуг по международной экспресс-почте, занимает бельгийская компания DHL (51%), обеспечивая регулярную доставку корреспонденции из России в Европу собственными авиарейсами.

Расширяет свое присутствие на российском рынке германо-бельгийский производитель кинопродукции «Агфа-Геверт», доля продукции которого на российском рынке составляет 15% (объем реализации – 20 млн. долл.).

Следует отметить активизацию инвестиционной деятельности на российском рынке крупнейшего бельгийского химического и фармацевтического концерна «Сольвей», продукция которого хорошо известна в России (трубы и фитинги из по-

лиэтилена, полипропилена и ПВХ, конструкционные пластики, полиофилены, фармацевтические препараты). В 2001г. концерн реализовал в России товаров на 25 млн. долл.

2001г. «Сольвей» создал с Владимирским химическим заводом СП по производству ПВХ-компаундов, используемых для изготовления оконных профилей и сайдинга (объем капиталовложений бельгийской стороны – 5 млн.долл.). Изучается также возможность организации во Владимирской области производства неметаллических автомобильных бензобаков для АО ГАЗ, новых пластиковых форм. В ближайшей перспективе концерн намерен приступить к производству в России перекиси водорода для использования его в экологически чистых процессах отбеливания в бумажной промышленности.

В октябре 2001г. подписан Меморандум о сотрудничестве между Воронежским акционерным самолетостроительным обществом (ВАСО), Московским научно-исследовательским центром КАЛС-технологий «Прикладная логистика» и бельгийской авиастроительной фирмой «Аско» о кооперации в создании и использовании наукоемких технологий производства авиационной техники. В частности, перспективно сотрудничество в проектировании и создании узлов и деталей с использованием компьютерных технологий, позволяющих ускорить и удешевить их производство и ремонт,

Планируется подписать контракты на изготовление в Воронеже начиная с 2002г. узлов и деталей из титана по заказам бельгийской фирмы.

Бельгийская компания «Главербель», подписавшая в 1997г. инвестиционное соглашение с администрацией Нижегородской области, успешно реализует проект крупномасштабной модернизации Борского стекольного завода (объем инвестиций – 65 млн. долл.). Приобретая 25% акций предприятия, она обеспечивает 70% российского производства плоского стекла и 80% – автомобильного.

Крупный логистический центр, предназначенный для управления товаро-потоками между Россией и странами Европы, построит в Ленинградской области бельгийская компания «Астрос», подписавшая генеральное соглашение об инвестиционном сотрудничестве с администрацией Ленинградской области. «Астрос» совместно с люксембургской фирмой «Алерс интернейшнл» планирует инвестировать в проект 17,4 млн. долл. Работы по созданию центра площадью 20 га в промзоне Горелово, где разместятся складские помещения и площадка по перевалке грузов, начались в 2001г. Логистический комплекс будет обрабатывать грузы, ввозимые в Ленинградскую область воздушным, морским и ж/д транспортом.

Бельгийская ассоциация «Юнион Миньер» завершает подготовительную работу по приобретению в 2002г. контрольного пакета акций Челябинского электролитного цинкового завода (крупнейшее в России предприятие по производству цинка – 150 тыс.т. в год). Планируемый объем инвестиций на модернизацию предприятия – 150 млн. долл.

Заслуживает внимание пример внедрения на российский рынок бельгийской фирмы «Резилюкс», которая относится к категории средних предприятий Бельгии (по итогам 2001г. фирма

«Резилюкс» отмечена национальным призом – «Предприятие года» как наиболее динамичное и успешно развивающееся предприятие Бельгии). Созданное «Резилюкс» в 1999г. с участием русской православной церкви СП ООО «Мануфакт» в г.Костроме занимается производством пластиковой упаковки. С вводом к эксплуатации в 2001г. третьей производственной линии по выпуску пластиковой бутылки и розливу минеральной воды, торговый оборот «Резилюкс» в России за достиг 22 млн. долл.

К этой же категории предприятий относится и фирма «Вента декорасьон», которая, организовав в 1999г. в Петербурге производство отделочных материалов из ПВХ (панели, сайдинг, подоконники, откосы и пр.), в 2001г. открыла свое второе в России предприятие (г.Егорьевск Московской обл., 100% бельгийский капитал, объем инвестиций – 1 млн. долл.).

Реализуется Программа сотрудничества между Москвой и Брюссельским столичным регионом на 2001-02гг., аналогичный документ готовится к подписанию между Москвой и Валлонией, изучается возможность налаживания регионального сотрудничества между Свердловской областью и Брюссельским столичным регионом.

Наиболее ярким и положительным примером объединения усилий национальных организаторов российской экспозиции явился салон изобретений «Брюссель-Эврика 2001» (13-19 ноября 2001г.). Российская делегация увезла с собой с указанного салона 95 золотых медалей, из них 25 – с отличием, 74 – серебряных, 11 – бронзовых и 15 – дипломов. Таким образом, оценку получили 100% экспонируемых изобретений. Кроме того, 9 изобретений отмечены иностранными национальными и международными премиями. Эти результаты, по мнению участников, являются прямой поддержкой российских изобретателей и производителей, да и российского экспорта в целом, лучшей рекламой российской продукции и ее возможностей.

На салоне изобретений «Брюссель-Эврика 2001» российская делегация была представлена 165 участниками, 140 из которых являлись непосредственно изобретателями.

Значительную роль в достижении высоких результатов на салонах «Эврика» в Брюсселе продолжает играть непосредственный российский организатор экспозиции, национальный делегат этого Салона НТА «Технопол-Москва» Накопленный этой Ассоциацией за 11 лет беспрерывного участия богатый и положительный опыт в организации российской экспозиции на Салонах «Эврика», традиционно хорошие связи и взаимопонимание с оргкомитетом Салона и сильные позиции в его Международном жюри дают возможность максимально удовлетворить амбиции российских экспонентов, получающих в свои руки одно из значительных рекламных средств для продвижения на западные рынки своей продукции.

Нормативно-правовая база регулирования внешних экономических связей Бельгии и Люксембурга базируется на общепризнанных нормах и правилах осуществления международной торговли, выработанных в рамках Всемирной торговой организации, а также положениях внутреннего законодательства. При этом, следует учитывать, что значительная часть внутреннего законодательства

Бельгии и Люксембурга, как стран-членов Европейского Союза, в таких областях, как регулирование экспорта и импорта, финансового, таможенного, тарифного и нетарифного (включая защитные, антидемпинговые и компенсационные меры), норм качества, различных технических стандартов, а также квотирование и лицензирование, практически полностью совпадает с соответствующими регламентами Комиссии Европейских Сообществ по этим вопросам.

До 31 декабря 2001г. поставки российских изделий из стали, в т.ч. в Бельгию, осуществлялись в рамках квот, установленных Соглашением между Россией и Европейским объединением угля и стали о торговле некоторыми видами изделий из стали. С КЕС ведутся переговоры о заключении нового соглашения.

Поставка в Бельгию и Люксембург текстильных изделий российского происхождения осуществлялась в 2001г. в режиме автоматического лицензирования без каких-либо количественных ограничений в соответствии с действующим в настоящее время Соглашением между ЕС и РФ о торговле текстильными товарами.

Кроме того, при ввозе на таможенную территорию Бельгии и Люксембурга действовал запрет в отношении шкур волка и рыси из России, а также применялись ограничения в отношении доступа на рынок БЛЭС российских товаров ядерного топливного цикла и услуг по космическим запускам.

Расхождения в стандартах и сертификационных требованиях между Россией и ЕС все более превращаются в самостоятельный барьер на пути увеличения объемов и диверсификации российского экспорта, в частности, российского промышленного экспорта в ЕС (машины, оборудование, химикаты, услуги). Это является одной из главных потенциальных угроз российскому экспорту, особенно промышленному, поскольку при расширении ЕС за счет стран ЦВЕ и Балтии они заменят у себя свои национальные стандарты на стандарты ЕС. Это приведет к тому, что почти весь российский экспорт машин, оборудования, химикатов, лекарств и продовольствия, направляемый сейчас на их рынки, должен будет пройти дорогостоящую пересертификацию, к тому же стандарты ЕС являются более жесткими. Это начинает сказываться на экспорте оборудования и услуг для атомной энергетики, авиатехники.

## Связи с Россией-2000

**Договорно-правовая база.** Отношения между Бельгией и Россией регулируются следующими базовыми документами:

– Договор о торговле между правительствами Королевства Бельгии, Великого Герцогства Люксембург, Королевства Нидерландов и правительством СССР от 14 июля 1971 г. и Протокол к нему о правовом положении Торгового представительства.

– Соглашение о развитии экономического, промышленного, научного и технического сотрудничества между СССР и БЛЭС от 19 ноября 1974 г. и Протокол от 19 ноября 1984 г. о продлении действия указанного Соглашения.

– Договор РФ и Бельгии о согласии и сотрудничестве от 8 декабря 1993 г.

– Конвенция между правительствами России и Бельгии об избежании двойного налогообложения

и предотвращении уклонения от налогообложения в отношении налогов на доходы и имущество от 16 июня 1995 г.

— Итоговый документ 4 сессии Смешанной комиссии по экономическому сотрудничеству между Россией и БЛЭС от 9 ноября 1999 г.

В настоящее время ведется работа по согласованию и подготовке и подписанию Соглашения о взаимной защите и поощрении инвестиций, а также Соглашения об административной помощи в таможенных вопросах.

*Торговые отношения.* Торгово-политическая обстановка в Бельгии оставалась достаточно благоприятной для развития взаимовыгодного российско-бельгийского товарообмена и характеризовалась отсутствием каких-либо специфических ограничений для доступа российских товаров на рынок Бельгии.

В 2000г. товарооборот между двумя странами, составил 2,3 млрд.долл. против 1,8 млрд. в 1999г., в том числе российский экспорт составил 1,4 млрд. долл. (1,1 млрд. в 1999 г.), превысил объемы экспорта двух предыдущих лет и достиг уровня докризисного 1997г.

Импорт России из Бельгии составил 0,9 млрд. долл. против 0,7 млрд. в 1999 г.

Следует отметить, что в течение двух последних лет наш торговый баланс с Бельгией сводится к положительным для нас сальдо.

В структуре российского экспорта ведущее место занимают минеральные продукты, в частности сырая нефть и нефтепродукты. Так в 2000г. поставки сырой нефти составили 510 тыс. т. против 360 тыс. т. в 1999 г., а нефтепродуктов было поставлено в количественном отношении меньше, чем в предшествовавшем году, но по стоимости эти поставки были выше (226 млн. долл. против 217 млн. в 1999 г.).

Нефть и нефтепродукты в российском экспорте составили 26,6% и занимали в нем первое место, причем значительный рост цен на нефть и нефтепродукты способствовал в минувшем году увеличению общей стоимости российского экспорта в Бельгию.

Следует отметить, что доля России в общем объеме закупаемой Бельгией нефти относительно невелика и составляет 9,4%, в то время как на страны ОПЕК приходится 50%, причем 30% из них поставляет Саудовская Аравия.

На втором месте по стоимости находились драгоценные камни (20%; 283 млн. долл. против 301 млн. в 1999 г.). В 2000г. поставки камней всех видов (необработанные алмазы, бриллианты, технические алмазы, алмазная пудра) несколько сократились и составили 9,3 млн. карат против 13 млн. карат в 1999г.

Третье место в российском экспорте занимали черные и цветные металлы. При этом, продукции черной металлургии была поставлено 478 тыс. тонн на 119,3 млн. долл. против 335 тыс. т. на 74,2 млн. в 1999 г. Поставки цветных металлов также увеличились и составили 128 млн. долл. против 89,5 млн. в 1999 г. При этом, рост произошел за счет увеличения экспорта алюминия и никеля, в то время как поставки меди, свинца и цинка — сократились.

Следующей по стоимости позицией в российском экспорте была химическая продукция, доля которой составила 17% (240 млн. долл. против 140

млн. в 1999 г.). Значительно увеличились поставки продукции органической химии, а также удобрений и фармацевтических товаров.

Отмечался также некоторый рост поставок в Бельгию наших пиломатериалов, которые составили 41,5 млн.долл. против 30,2 млн. в 1999 г.

Продолжилось сокращение в российском экспорте в Бельгию доли продовольственных товаров. Полностью прекратились, например, отгрузки семян подсолнечника и рапса.

Доля машин и оборудования в российском экспорте оставалась незначительной и составила (вместе с транспортными средствами) лишь 1,2%.

*Инвестиционная деятельность.* Ряд бельгийских компаний уже довольно активно работает на российском рынке. Среди таких компаний следует назвать занимающую второе место в мире по производству пива Interbrei, которая осуществляет модернизацию пивных заводов в г.г.Москве, Омске и Клину. Компания уже вложила в эти проекты 123 млн. долл. и стала крупнейшим, после российского концерна «Балтика», производителем пива в России.

Один из старейших в Бельгии химический концерн Solvey заключил соглашение с российским партнером из г.Владимира о создании совместного предприятия по производству пластмасс.

Компания Glaverbel участвует в крупномасштабной модернизации Борского стекольного завода, в которую намечено инвестировать до 2002г/65 млн.долл.

Фирма Balta прорабатывает возможность совместного производства с Башкирской нефтехимической компанией полипропилена и создания с этой целью в республике новой линии стоимостью в 1,5 млн.долл.

Известная строительная компания Vesix рассматривает с правительством г. Москвы проект строительства в российской столице трех новых гостиниц типа «Новотель».

Бельгийская ассоциация мясопроизводителей Fenovian изучает возможность реализации в сотрудничестве с российской фирмой «Агротехника» проекта реконструкции трех комплексов по промышленному производству свинины, Бельгийское представительство компании «Филипс» выразило заинтересованность в организации в Бельгии совместного производства рентгенографической беспленочной системы «Светоч», разработанной Институтом математических проблем РАН, и отмеченной золотой медалью на международном салоне «Брюссель-Эврика 1999».

Сделаны первые шаги в направлении инвестиционного сотрудничества между малыми и средними предприятиями Бельгии и России. Так, небольшая бельгийская компания Paletteries Francois) и российская фирма «Диар-Урал» из г.Калининграда создали в 2000г. СП для производства палетной доски европейского качества.

Бельгийская фирма Eurofiba направила Ассоциации малого и среднего предпринимательства г. Москвы предложение на поставку заинтересованным российским производителям конвейерной линии (бывшей несколько лет в эксплуатации) для производства фриз.

В октябре 2000г. в Брюсселе был создан бельгийский Бизнес-клуб для России, в состав которого вошли предприниматели и финансисты, как уже работающие на российском рынке, так и про-

являющие интерес к нему. В рамках данного Клуба, действующего под патронажем Бюро внешней торговли Бельгии (ОБСЕ) и насчитывающего уже более 150 членов, учрежден рабочий Комитет по финансам и инвестициям, с помощью которого намечается развивать и координировать работу по привлечению бельгийских инвестиций в российскую экономику.

*Смешанная Комиссия.* В феврале 2000г. в Брюсселе прошли экономические консультации на уровне заместителей председателей национальных частей Смешанной Комиссии по экономическому сотрудничеству между Россией и БЛЭС.

На 4 сессии Комиссии, состоявшейся в Москве в ноябре 1999г., было принято решение о замене отраслевых рабочих групп, действовавших в рамках Комиссии, форумами предпринимателей сторон.

Жизнь, однако, показала, что ликвидация отраслевых рабочих групп заметно осложнила, а в ряде случаев и просто заблокировала практическую проработку совместных экономических проектов и определение стратегических направлений инвестиционного сотрудничества между Россией и Бельгией.

Деятельность вышеупомянутого бельгийского Бизнес-клуба для России, в рамках которого уже созданы и начали работать комитеты по финансам и инвестициям, малым и средним предприятиям, машинам и оборудованию и др., в известной степени может компенсировать потери, связанные с ликвидацией отраслевых рабочих групп Комиссии. Клуб может стать, учитывая состав его членов, — авторитетным консультативным органом при Смешанной комиссии, активно привлекаться к двусторонним экономическим переговорам и консультациям, к формированию делегаций и миссий представителей деловых кругов, в том числе и для участия в бизнес-форумах, проводимых в рамках сессий Комиссии. Очередная 5 сессия Смешанной комиссии должна была состояться во II пол. 2001г. в Бельгии и Люксембурге.

После снижения объемов взаимного товарооборота в 1998 и 1999гг. что было связано с российским финансово-экономическим кризисом и «диоксиновым» скандалом в Бельгии, в 2000г. отмечался его рост, причем российский экспорт превысил показатели двух предшествовавших лет.

Основными статьями российского экспорта в Бельгию остаются нефть и нефтепродукты, алмазы и бриллианты, черные и цветные металлы, химическая продукция, включая удобрения, древесина и изделия из нее.

Доля машин и оборудования в нашем экспорте — 1%.

Наиболее крупными позициями в российском импорте из Бельгии являются продовольствие, машины и оборудование, химическая продукция, включая фармацевтические товары, пластмассы и текстильные изделия.

Существующая, по преимуществу топливно-сырьевая, структура российского экспорта ставит его развитие в прямую зависимость от конъюнктурных колебаний соответствующих товарных рынков, ярким свидетельством чему являются последствия изменений динамики мировых цен на нефть.

Говоря о дальнейших перспективах российского экспорта в Бельгию необходимо иметь в виду

ограниченность возможности сколько-нибудь существенного увеличения поставок подавляющего большинства наших традиционных товаров, за исключением природного газа.

Как известно, основные направления энергетической политики Евросоюза предусматривают последовательный рост потребления его участниками природного газа. Потребности в нем стран-членов ЕС (в пересчете на нефть) должны возрасти с 300 млн.т. в 1998г. до 400 млн.т. в 2010г. и 430 млн.т. в 2020г.

Россия обеспечивает 17% потребностей Евросоюза в природном газе, причем именно на Россию сейчас делается ставка, как на основного стратегического партнера в решении проблемы энергетической безопасности ЕС. В соответствии с «Планом Проди», принятым КЕС в конце сентября 2000 г., предусматривается в 1,5 раза увеличить поставки из России в страны Евросоюза нефти и нефтепродуктов, природного газа и электроэнергии против встречных поставок в Россию оборудования и технологий, необходимых для модернизации российской промышленности.

Бельгия, которая до 100% своих потребностей в природном газе удовлетворяет за счет импорта, проявляет заинтересованность в его ежегодных закупках в России в 1,5 млрд. куб. м. Соответствующие переговоры уже довольно длительное время ведутся между бельгийской компанией «Дистригаз» и российским «Газпромом». При этом рассматривается возможность использования в будущем для поставок российского природного газа в Бельгию трубопровода Ямал-Европа через газовую сеть Германии и далее по имеющемуся интерконнектору бельгийским потребителям.

Следует также иметь в виду появление значительных дополнительных потребностей в этом энергоносителе по завершении строительства в Бельгии нескольких новых газовых электростанций, намеченному на 2005г. и перехода ряда уже действующих электростанций с угля на газ.

Поставки нефти и нефтепродуктов, составлявшие в последние годы порядка 1,5-2 млн.т. в год, учитывая перспективы, возникающие в связи с принятием «Плана Проди», могут быть увеличены уже к 2003г. до 3 млн. т.

Возможный рост экспорта в Бельгию алмазов и бриллиантов будет зависеть от развития конъюнктуры рынка, наличия соответствующих ресурсов, а также от дальнейшего развития взаимоотношений с компанией «Де Бирс». По нашим оценкам, стоимость поставляемых драгоценных камней может вырасти с 283 млн.долл. в 2000 г. до 300 млн. долл. в 2001 и 350-400 млн.долл. в 2003 г.

Учитывая достаточно благоприятные прогнозы спроса на цветные металлы на рынках Европы (в отличие от США, где замедление темпов экономического роста уже привело к сокращению спроса на них), весьма вероятно дальнейшее увеличение наших поставок в Бельгию никеля и алюминия. 2001г. дефицит алюминия на мировом рынке в текущем году оценивался в 356 тыс.т. против 297 тыс.т. в 2000г. в то время как его потребление в Западной Европе (по прогнозу исследовательской компании Brook Hunt) возрастет в 2001г. на 3,2%, что может благоприятно отразиться на динамике цен на российский алюминий.

Возможно продвижение на бельгийский рынок отдельных образцов российского оборудования,

созданного на основе инновационных технологий. Среди товаров, которые будут нами закупаться в Бельгии в текущем году, а также, по всей видимости, и в ближайшие годы, сохранятся продовольствие, химическая продукция (включая медикаменты), текстильные изделия, транспортные средства и промышленные товары широкого потребления.

Усиление работы по привлечению бельгийских инвестиций в нашу экономику предполагает регулярные контакты с целью представления российских инвестиционных проектов в министерство иностранных дел, внешней торговли и международного сотрудничества Бельгии, в министерство экономики, в Бельгийское бюро внешней торговли (ОВСЕ), в отраслевые министерства и ведомства Бельгии, в Бельгийское общество по международным инвестициям, в Инвестиционную компанию Фландрии, в — региональные бельгийские организации содействия внешнеэкономической деятельности.

Заметную роль в деле увеличения притока в нашу страну инвестиций из Бельгии может сыграть созданный в октябре 2000 г. по инициативе российского торгпредства и ОБСЕ бельгийский Бизнес-клуб для России, в рамках которого создан и действует рабочий комитет по финансам и инвестициям.

По оценкам бельгийских экспертов, в 2001г. положение в экономике Бельгии останется стабильным. Ожидается, что темпы роста ВВП, конечного личного потребления и инвестиций, хотя и несколько снизятся по сравнению с 2000г., однако, тем не менее, будут довольно высокими и составят соответственно 3,1%, 2,5% и 4,4%.

Ожидается, что проводимая правительством политика создания новых рабочих мест позволит сократить число безработных в стране и увеличить общее количество занятых на 53 тыс. человек.

Темпы инфляции намечается сократить до 1,4%.

Устойчивая ситуация в производственной сфере и внешней торговле должны способствовать росту положительного сальдо платежного баланса по текущим операциям до 517 млрд.б.фр.

Завершилась подготовка к переходу стран-членов Европейского валютного союза на наличные «Евро», что в опубликованном в начале апреля 2001г. отчете Еврокомиссии названо началом нового этапа «великой европейской валютно-финансовой революции».

Введение с 1 января 2002г. в обращение 15 миллиардов банкнот (а также 15 млрд. монет) новой европейской валюты коснется более 300 миллионов европейцев, проживающих в 12-и странах зоны «Евро».

Необходимо отметить, что уже в течение нескольких последних лет Национальный Банк Бельгии в издаваемом им ежеквартальном статистическом бюллетене все данные приводит исключительно в «Евро».

Перспективы дальнейшего развития торгово-экономических отношений между Бельгией и Россией, в частности, положительной динамики товарооборота и совершенствования его структуры, а также повышения эффективности инвестиционной деятельности, включая увеличение притока бельгийских инвестиций в российскую экономику, следует оценивать как благоприятные,

принимая во внимание, что в упоминавшемся выше правительственном Докладе об основных направлениях внешней политики Бельгии, Россия названа «полюсом притяжения для бельгийского предпринимательства, учитывая ее огромные ресурсы, обширный рынок и потребности в модернизации промышленности».

### Связи с Россией-1999

Основу отношений современной России с Бельгией заложил обмен офиц. визитами глав государств — в дек. 1993г. Брюссель посетил Б.Н.Ельцин, а в фев. 1998г. в России побывал король бельгийцев Альберт II. Подписанный в 1993г. Договор о согласии и сотрудничестве (вступил в силу 22 янв. 1998г.) создал прочную базу для углубления сотрудничества. В 1998г. Россия была определена бельгийцами как одна из «стран-партнеров по усиленному диалогу».

Ведется интенсивная работа по расширению и совершенствованию договорно-правовой базы двусторонних отношений. В ходе офиц. визита в Бельгию И.С.Иванова в 1998г. была подписана «Программа совместных действий на 1999-2000г.», готовится к подписанию аналогичная программа на 2001-2002 гг. В работе находится ряд соглашений о сотрудничестве правоохранит., тамож. и фин. ведомств, соглашения о военно-техническом сотрудничестве и о совместном освоении космического пространства в мирных целях.

В эконом. плане Бельгия для России — источник стабильного поступления валюты за экспортируемые энергоносители, алмазы и драг. камни, цвет. и чермет, пиломатериалы. Сохраняются перспективы роста нашего товарооборота (в 1999г. — 1,8 млрд.долл.). Основными товарами рос. импорта остаются продовольствие, текстиль, ковры и машинно-тех. изделия. Состояние и перспективы эконом. сотрудничества были проанализированы на IV сессии Смешанной комиссии по эконом. сотрудничеству между Россией и БЛЭС (нояб. 1999г.). Наиболее перспективные проекты сотрудничества — поставки рос. природного газа в Бельгию, строительство в России хим. заводов, бельгийское участие в развитии системы скоростных рос. ж/д.

*Сотрудничество в области науки, образования и культуры в 1999г.* Двусторонние отношения в сферах науки, образования и культуры развивались на основе гос. Программ сотрудничества в области культуры, образования и науки между РФ и Фламандским и Франц. сообществами на 1999-2000 гг., Соглашения о сотрудничестве и Протокола о научно-тех. сотрудничестве между рос. министерством общего и проф. образования и Департаментом образования Фламандского сообщества от 11 июня 1997г., а также Протокола о научно-тех. сотрудничестве между Россией и Бельгией на 1997-99 гг. от 24 окт. 1997г. и Совместной программы действий на 1999-2000 гг.

НТС было ориентировано на осуществление проектов в приоритетных для обеих стран областях, таких как космос, молекулярная биология, ядерные исследования, мед. информатика, а также охрана окружающей среды, биоразнообразие, геология и геодезия. Даже по высшим стандартам Зап. Европы Бельгия располагает на этих направлениях мощным исследоват. и технологическим потенциалом. **В иерархии ЕС в сфере научных ис-**

**следований ей отводится пятое место** — сразу после четырех «грандов» — Германии, Франции, Великобритании и Италии, с которыми небольшая Бельгия на равных выдерживает довольно жесткую конкуренцию.

Здесь, особенно в регионе Фландрии, исторически сконцентрированы научные центры старейших университетов Брюсселя, Антверпена, Гента, Лувена, Льежа, НИИ крупнейших ТНК и обслуживаемые ими высокотехнологичные производства. Ведущие отрасли — ИТ, приборостроение, авиакосмический комплекс, автомобилестроение, биотехнология (в первую очередь — пром. и с/х), транспортное, горное и точное машиностроение, в особенности ядерная энергетика. В результате регулярной модернизации самый современный технологический уровень характеризует и «классические» производства — горное дело, металлургия, транспорт.

Более 140 россиян приняло участие в Брюссельской выставке инноваций «Эврика-99», значит, число исследователей приехало на научные форумы и конгрессы, бельгийцы задействованы в целом ряде крупных многосторонних проектов в России. Статистика офиц. двусторонних научно-технических связей России и Бельгии выглядит достаточно скромно.

— Система гос. управления НТС максимально децентрализована и полностью возложена на регионы и сообщества.

— Осуществляемые в ряде отраслей промышленности НИОКР ведутся силами ТНК, штаб-квартиры которых находятся в других странах и поэтому фигурируют в двусторонней статистике не под бельгийским флагом.

— Многие проекты в России осуществляются по программам Евросоюза и других расквартированных в Брюсселе межд. институтов, и, несмотря на то, что конкретные партнеры — бельгийцы, такие проекты также не воспринимаются в России как двусторонние.

Например, из 76 тем, выполняемых в университете Лувена в партнерстве с рос. учеными, только 2 фигурируют в сводках Программ сотрудничества в области культуры, образования и науки между Россией и Фламандским сообществом и Совместной программе действий на 1999-2000 гг. Крупнейший ядерно-энергетический концерн «Трактель» реализует в России 20 проектов по модернизации АЭС, ни один из которых не попал в двустороннюю статистику. В 1998-99 гг. в Свободном университете Брюсселя на основе двусторонних договоренностей с рос. НИИ работали 50 ученых из России, а в сводках упоминается только 4 проекта.

Однако и имеющаяся статистика свидетельствует о широкой географии двусторонних связей. С рос. стороны участниками проектов являются НИИ Москвы, Новосибирска, С.-Петербурга, Петропавловска-Камчатского. В офиц. сводках с бельгийской стороны по 18 проектам ведется работа научными учреждениями Брюссельского столичного региона, 9 проектов осуществляется в Валлонии, 5 — во Фландрии.

В дек. 1999г. Москву посетил директор льежского космического центра К.Жамар, обсудивший серию перспективных проектов по исследованию дальнего космоса и созданию новых спутников, в т.ч. с МАИ и РАН. Представители «Трактель»

определили с Минатомом РФ модернизацию систем управления рос. энергетическими реакторами ВВЭР-1000. В сент. 1999г. рос. носителем был запущен в космос микрогравитационный модуль, разработанный в Брюссельском свободном ун-те, который после успешного полета в нояб. 1999г. был возвращен на землю. Результаты эксперимента анализируются. В 1999г. за весомый вклад в рос.-бельгийское научное сотрудничество медалей им. академика П.Л.Капицы был награжден зам. директора Института физики и химии «Солвей» И.Антониу.

В сфере образования на регулярной основе осуществлялись обмены, предоставлялись стипендии. Особенно активны здесь были Льежский, Брюссельский свободный и Лувенский католический университеты, где действуют сильные кафедры славянских языков и имеются налаженные связи с рос. образовательными учреждениями. С нашей стороны в этом процессе все более широко участвуют, помимо Москвы и С.-Петербурга, такие города как Сочи, Томск, Екатеринбург и ряд других регионов России. Реализовывались совместные проекты по совершенствованию преподавания русского и франц. языка, трудового обучения в специализированных образовательных учреждениях, законодательства в области образования, подготовки кадров для вузов, экологии и природопользования.

## Обзор прессы

### ПОЛОЖЕНИЕ ИНОСТРАНЦЕВ

Министр внутренних дел Бельгии А.Дюкэн на пресс-конференции подвел первые итоги кампании по учету положения нелегальных иностранцев. В янв. 2000г. в течение трех недель осуществления мероприятия по «регуляризации и учету положения незарегистрированных иностр. граждан» в Бельгии были оформлены 50,6 тыс. «соответствующих досье», составленных на основании заявлений, поданных 32,6 тыс. «иностранцами без наличия всех требуемых документов».

69% от этого числа составляют лица, так или иначе уже попадавшие в поле зрения полиции, и 31% составляют «настоящие нелегалы». 70% лиц, откликнувшихся на призыв бельгийской полиции и Службы учета иностранцев «надлежащим образом оформить свое положение», привели гум. причины в качестве мотива, аргументирующего их желание находиться в Бельгии.

Во Фландрии обработаны 10,5 тыс. досье, из них 5,5 тыс. приходится на Антверпен; в Валлонии — 6,8 тыс.; в Брюсселе — 11,4 тыс. Заявителями являются граждане 140 иностр. государств. 66% анкет заполнены на франц. языке; 33% — на нидерландском; 1% — на немецком.

Лидерство принадлежит конголезцам (18,8%), марокканцам (13,2%), югославам (6,1%), туркам (4,5%), пакистанцам (4,2%) и индусам (4,2%). Абсолютное большинство заявителей составляют лица в возрасте до 30 лет.

### КОМПАНИЯ «ТРАКТЕБЕЛЬ» В КАЗАХСТАНЕ

В бельгийских СМИ в конце дек. 1999г. значительное место заняли публикации скандального характера по поводу «новой волны» оргпреступности с Востока. Некоторые журналисты поставили их в один ряд с «укоренением русской мафии» в Антверпене, якобы начавшимся десять лет назад.

Поводом для скандала послужило расследование брюссельской и женеvской прокуратур, нити которого выводят на коррупцию в высших эшелонах власти Казахстана. Следствие ведется по делу о выплате бельгийской компанией Tractebel 2 млрд.б.фр. (55 млн.долл.) трем представителям казахского бизнеса, уличенным в связях с евроазиатской оргпреступностью и в «отмывании» капиталов на территории Бельгии. Следствие полагает, что эта сумма, выплаченная двумя долями (в 30 и 25 млн.долл. США в 1997 и 1998 гг. соответственно) в качестве «комиссионных за консультацию», была использована среди прочего для подкупа Акхезана Кажегельдина, бывшего в тот период премьер-министром Казахстана, а также частично вернулась в Бельгию для вознаграждения высокопоставленных лиц, связанных с «Трактель».

Компания «Трактель», принявшая самое активное участие в приватизации объектов энергетической инфраструктуры Казахстана, обладает статусом единственного концессионера в газовой промышленности республики (концессия получена на 20 лет, с правом последующего продления еще на 10). Сделав ставку на заманчивую перспективу занять ключевые позиции при «разделе энергетического пирога», обеспечить себе монопольное право на транспортировку природного газа из России, Казахстана, Киргизстана и Узбекистана в Зап. и Центр. Европу, «Трактель» проинвестировала пакет проектов на 3,2 млрд.б.фр. (85 млн.долл.). Из них 30 млн.долл. было выплачено правительству Казахстана за приобретение газовой концессии, а оставшиеся 55 млн. пошли на покрытие вышеупомянутых «комиссионных за консультацию».

Развитие событий показало, однако, что амбициозные прогнозы бельгийцев были слишком оптимистичны и лишены реальных оснований. За 1998 год убытки компании составили 208 млн.б.фр. (5,2 млн. долл.) и в 1999г., по оценкам экспертов, могли достичь 1 млрд.б.фр., если бы не были срочно предприняты необходимые меры.

Руководство «Трактель» поставлено перед выбором относительно продолжения своего участия в энергетических контрактах, заключенных с Казахстаном.

### О ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЕЦБ

Ставший с 1 янв. 2000г. новым президентом Европейского инвест. банка, Филипп Майштадт (Бельгия) выступил в СМИ с отчетом о деятельности банка в 1999г.

ЕИБ осуществил в 1999г. кредитование на 31,8 млрд.евро, из которых 27,8 млрд.евро были инвестированы в интеграционные проекты в Европейском союзе, а 2,4 млрд.евро — в странах-кандидатах на вступление в ЕС. Поступления в банк составили в 1999г. 28,3 млрд.евро, из которых 41% были номинированы в единой европейской валюте. Уставной капитал ЕИБ был увеличен с 1 янв. 1999г. до 100 млрд.евро, общая балансовая сумма банка на конец 1999г. достигла 201 млрд.евро.

В соответствии с решениями саммита Евросоюза в Кельне в июне 1999г. ЕИБ увеличил финансирование проектов в ЕС по выравниванию уровня соц.-эконом. развития в различных проблемных европейских регионах. На эти цели было выделено 17 млрд.евро, из которых 7 млрд.евро были

инвестированы в Греции, Испании и Португалии, а 2,8 млрд.евро — в восточнонемецкие земли ФРГ.

Большое внимание в 1999г. ЕИБ уделял фин. поддержке малых и средних предприятий в Евросоюзе, на что было выделено 2,8 млрд.евро, которые были распределены среди 11,5 тыс. предприятий, преимущественно в тех регионах, которым банк также оказывал доп. фин. помощь. ЕИБ помогал этим предприятиям в осуществлении рискованных проектов, особенно, если они предусматривали создание доп. рабочих мест. На эти цели банк выделил 1 млрд.евро, распределение которых осуществлял Европейский инвест. фонд, являющийся дочерней организацией ЕИБ.

На финансирование проектов в области образования и здравоохранения в 1999г. ЕИБ выделил 570 млн.евро, причем многие из этих проектов выполнялись в сотрудничестве с частными фирмами.

Около 10 млрд.евро ЕИБ потратил в 1999г. на усовершенствование транспортной, энергетической и телекоммуникационной систем Евросоюза, из которых 1,5 млрд.евро были инвестированы на соответствующие нужды в странах-кандидатах на присоединение к ЕС.

Инвестиции ЕИБ вне Евросоюза составили в 1999г. порядка 4 млрд.евро, основная часть этих средств была вложена для подготовки расширения ЕС. В соответствии с решением Совета управляющих ЕИБ от 31 янв. 2000г. на эти цели в 2000-2003 гг. будет выделено 8,5 млрд.евро.

Планируются также программы помощи для Македонии и Боснии и Герцеговины на 900 млн.евро. Этот проект предусмотрен как часть Стабилизационного пакта для Юго-Вост. Европы. В плане среднесрочного финансирования ЕИБ на эти цели сможет выделить до 6 млрд.евро. Что касается финансирования проектов по восстановлению Косово, то, как указывает ЕИБ, этому препятствуют как «хаос в самом крае, так и проблемы, создаваемые сербским правительством».

В отношении деятельности ЕИБ в 2000г. Ф.Майштадт выделил три приоритета. Это — финансирование проектов регионального развития в Евросоюзе, расширения ЕС и дальнейшего становления общеевропейской валюты евро.

Филипп Майштадт родился в 1949г., учился в Бельгии и США, имеет высшее юр. и эконом. образование. С 1980г. работал в бельгийском правительстве, в 1988-99 гг. — член Совета управляющих ЕИБ, в 1995-98 гг. — вице-премьер правительства Бельгии, министр финансов и внешней торговли, с 1 янв. 2000г. — президент ЕИБ, шестой на этом посту с момента создания банка в 1958г., сменив англичанина Брайена Анвина.

### ЕС В ОБЛАСТИ ОБОРОНЫ

В ходе саммита Евросоюза в Хельсинки (10-11 дек. 1999г.) сделан шаг вперед в формировании оборонного измерения ЕС.

Приняты документы по военным и невоенным аспектам урегулирования кризисов в рамках Общей политики в области безопасности и обороны Евросоюза.

Главы государств и правительств ЕС заявили о приверженности принципам Устава ООН, подтвердили первостепенную роль СБ ООН в поддержании мира и межд. безопасности.

Саммит специально указал на автономность решений ЕС в проведении «военных операций под

руководством Евросоюза» по урегулированию межд. кризисов, там «где НАТО не ангажируется». Это исключает ненужное дублирование. Подчеркнуто, что «речь не идет о создании европейской армии».

Португальскому председательству было дано поручение подготовить промежуточный доклад о работе на этом направлении к саммиту в Лиссабоне (23-24 марта 2000г.) и всеобъемлющий документ об оборонном измерении, включающий конкретные предложения о последующих шагах к саммиту в Фейре (19-20 июня 2000г.).

В практическом плане в ходе саммита решено, что в целях конкретизации Общей внешней политики и политики в области безопасности (ОВПБ) ЕС должен обладать «автономными способностями принятия решений, начала и проведения военных операций в ответ на межд. кризисы» в соответствии с Уставом ООН, Хартией европейской безопасности.

Подтверждена основополагающая роль НАТО в коллективной обороне государств-членов. Оборонное измерение ЕС не ставит под сомнение положения статьи 5 Вашингтонского и статьи V Брюссельского договоров об учреждении НАТО и ЗЕС, а также специфику оборонной политики государств-членов. Дания в этой связи подтвердила свои оговорки, высказанные в момент подписания Амстердамского договора.

1. Военные аспекты осуществления петербургских миссий. В качестве цели в этой области государства-члены ЕС договорились о формировании к 2003г. сил быстрого реагирования, способных осуществить задачи в рамках миссий петербургского типа, определенных Амстердамским договором численностью до армейского корпуса (15 бригад, т.е. порядка 50-60 тыс.чел.). Эти силы должны будут обладать собственными автономными командными и разведывательными структурами, транспортом, а также авиацией и военно-морскими соединениями. Будут предусмотрены доп. подразделения для осуществления ротации.

Страны-члены НАТО, не участвующие в ЕС, а также кандидаты на вступление в Евросоюз будут приглашены участвовать в совершенствовании военного потенциала ЕС.

2. Механизмы принятия решений. Совет определяет политику ЕС и его участие в урегулировании кризисов, принимает решение об осуществлении миссий петербургского типа. В его работе без каких-либо ограничений принимают участие государства-члены. Что касается участия в конкретных операциях, то решения принимаются на индивидуальной основе каждой стороной самостоятельно.

Министры обороны примут участие в выработке основных направлений Общей политики в области безопасности и обороны ЕС через подключение к заседаниям Совета по общим вопросам (мининдел), на которых будет рассматриваться проблематика оборонного измерения Евросоюза.

Наряду с этим в рамках Совета будут сформированы следующие постоянные органы:

– Комитет по полит. вопросам и безопасности (КПВБ, местонахождение – Брюссель) в составе представителей высокого уровня/послов. В случае начала военной операции Комитет под эгидой Совета будет осуществлять полит. контроль и стратегическое руководство акцией.

– Военный комитет будет включать руководителей генштабов, которые будут собираться по мере необходимости. В остальных случаях заседания будут проходить в присутствии их военных представителей. ВК будет высказывать рекомендации КПВБ и руководить Генштабом. Председатель ВК примет участие в заседаниях Совета по военным вопросам.

– Генштаб будет заниматься в рамках Совета военной проблематикой, в частности, проведением военных операций по урегулированию кризисов. На ГШ будут возложены задачи раннего предупреждения, оценка ситуаций, стратегическое планирование в рамках петербургских миссий, включая «идентификацию» нац. и многонац. сил.

С 1 марта 2000г. указанные органы начнут функционировать на временной основе. В рамках межправит. конференции по реформированию внутренних структур ЕС в преддверии расширения будет принято решение о целесообразности внесения соответствующих корректив в основополагающие документы ЕС.

Саммитом определено, что Высокий представитель окажет помощь Совету в повышении эффективности ОВПБ, формировании Общей политики в области безопасности и обороны, будет также участвовать в выработке и осуществлении принятых решений.

3. Сотрудничество с государствами-нечленами, а также НАТО. В решениях саммита определено, что ЕС будет поддерживать диалог, консультации и сотрудничество с НАТО и государствами-членами альянса, а также с государствами-кандидатами на вступление в ЕС и «другими возможными партнерами» в осуществлении операций по урегулированию кризисов под руководством Евросоюза. С этой целью предполагается создание соответствующих «структур поддержания диалога» и «обмена информацией» в рамках Общей политики в области безопасности и обороны и урегулирования кризисов. В случае кризиса они должны позволить провести консультации на стадии, предшествующей принятию решения.

В случае начала операции ЕС с использованием средств и потенциала НАТО, к ней могут подключиться европейские члены НАТО, не участвующие в ЕС. При наличии решения Совета, эти страны смогут принять участие и в операциях без использования потенциала НАТО.

В решении хельсинкского саммита зафиксировано, что **Россия, Украина** и другие европейские государства, которые ведут полит. диалог с Евросоюзом, «могут быть приглашены принять участие в операциях под эгидой ЕС».

Все государства, принимающие участие в операции под руководством ЕС через направление своих контингентов, будут иметь такие же права и обязанности в ходе их осуществления, как и государства-члены ЕС.

Для руководства операцией будет создан спец. Комитет участников. В нем смогут принять участие все государства-члены, однако руководить операцией будут лишь государства в ней участвующие. Решение о завершении операции будет приниматься Советом после консультации с Комитетом участников.

Будут определены модальности всестороннего **сотрудничества ЕС и НАТО**. На первом этапе предусматриваются неформальные контакты Высо-

кого представителя по ОВПБ и генсекретаря НАТО.

4. Невоенные аспекты урегулирования кризисов. Саммит поручил председательству продолжить работу по «инвентаризации» всех возможностей ЕС и государств-членов, в т.ч. в свете анализа итогов косовского конфликта.

Речь идет о таких областях, как гражд. полиция, гум. помощь, содействие в воссоздании адм. и судебных органов, гражд. оборона, мониторинг выборов, содействие в области прав человека и т.д.

В этом контексте ЕС и государства-члены должны разработать средства быстрого реагирования, заранее определить людские, материальные и фин. ресурсы, предназначенные на гражд. операции под эгидой ООН, ОБСЕ или самостоятельно ЕС.

Будет проведена инвентаризация нац. и общеевропейских возможностей, создана единая база данных для невоенного урегулирования кризисов. Под руководством португальского председателя и в сотрудничестве с Высоким представителем по ОВПБ будут осуществлены исследования возможностей быстрого развертывания гражд. полицейского контингента, спасательных формирований численностью до 200 чел., способных направиться в район катастрофы в течение 24 ч. и т.д.

В сотрудничестве с КЕС в Генсекретариате Совета ЕС будет создана спец. координационная структура. В период кризисов она сможет выполнять функции координационного центра. Предполагается также создание механизмов «быстрого фин. реагирования» в рамках КЕС.

Для руководства и координации действий по предотвращению конфликтов и урегулированию кризисов будет создан спец. Комитет по невоенному «управлению» кризисами.

### О ВЗАИМОДЕЙСТВИИ ЕС И ЗЕС

Базой для взаимодействия ЕС и ЗЕС является статья 17 Договора о Европейском Союзе. Эта статья, в частности, предусматривает создание более тесных институциональных отношений ЕС с ЗЕС с учетом возможности интеграции последнего в ЕС в случае соответствующего решения Европейского Совета. Статья 17 также предусматривает, что в этом случае Европейский Совет должен обратиться с рекомендацией к странам-членам ЕС принять необходимое решение в соответствии с их конституциями.

Опираясь на положения статьи 17, Совет министров иностр. дел ЕС принял 10 мая 1999г. «Решение относительно практических процедур об участии стран-членов в задействовании возможностей ЗЕС». Эти процедуры представляют собой набор мер, которые могут быть дополнены и расширены по мере движения двух союзов к интеграции.

В конкретном плане предусматривается, что основным инструментом двустороннего взаимодействия станут совместные заседания органов двух союзов на уровне министров иностр. дел и обороны, а также контакты на рабочем уровне (постпреды, их замы при ЕС и ЗЕС). При этом каждая страна-член ЕС и ЗЕС будет представлена единой делегацией. В этих встречах будут участвовать представитель генсекретариата ЕС, генсек и пред. Постоянного совета ЗЕС, а также представи-

В случае задействования ЕС оперативных возможностей ЗЕС для урегулирования кризисов совместные заседания органов ЕС и ЗЕС могут быть созваны по инициативе одной или обеих организаций. Эти встречи могут быть усилены за счет непосредственного взаимодействия стран-председателей, а также персонала обеих организаций, информ. обмена между ними и координации их деятельности, регулярными контактами секретариатов ЕС и ЗЕС, включения представителей ЗЕС (по инициативе ЕС) в делегации ЕС во время их встреч с представителями третьих стран (при обсуждении вопросов, имеющих «оборонное звучание»), «гармонизации», по мере возможного, председательства в ЗЕС и ЕС, а также адм. правил, действующих в обеих организациях.

Отдельно оговорена возможность усиления взаимодействия между Группой внешнеполит. планирования и раннего реагирования ЕС и Военным штабом, Спутниковым центром и Институтом исследований вопросов безопасности ЗЕС. Органы Совета ЕС получают право направлять запросы в вышеупомянутые органы ЗЕС. Эти запросы передаются через страну-председателя ЕС или секретариат Совета ЕС, которые направляют их в адрес Постоянного совета ЗЕС. Со своей стороны. Военный штаб ЗЕС получает право присутствовать «и вносить вклад» в совместные заседания ЕС и ЗЕС.

Военному штабу ЗЕС вменено в обязанность проводить на регулярной основе брифинги для представителей ЕС по различным аспектам «процедур, планов и действий» ЗЕС, принимать делегации ЕС (включая посещения Ситуационного центра штаба).

Спутниковому центру ЗЕС поручена задача предоставления ЕС результатов обработки космической информации (в соответствии с инструкциями и приоритетами, определенными Постоянным советом ЗЕС). В перспективе Совет ЕС получит право на «заказ» космической информации в СЦ ЗЕС непосредственно, без участия Постоянного совета ЗЕС.

Институт исследований вопросов безопасности ЗЕС должен стать основным «мозговым центром» разработки концепции **европейской идентичности в сфере безопасности**. В ближайшее время «усиленный» Институт должен войти «в орбиту» еэсовских органов. В этих целях Институту поручено разработать программу исследований еэсовской проблематики. Основным инструментом этой деятельности станут конференции и семинары с участием представителей ЕС. В перспективе Институт должен быть трансформирован в Европейскую академию безопасности и обороны.

Высокий представитель по общей внешней политике и политике в области безопасности и сотрудники его аппарата, включая персонал Группы внешнеполит. планирования и раннего реагирования, отныне получают доступ к вышеупомянутым «ресурсам» ЗЕС в целях более эффективного выполнения своих служебных обязанностей. Высокий представитель получает право обращаться к генсеку ЗЕС с поручением о выделении персонала ЗЕС для усиления рабочих групп ЕС, ведущих конкретные внешнеполит. и оборонные досье. В области вооружений (в соответствии с 4 подпараграфом статьи 17(1) Договора о ЕС, предусматривающим постепенное формирование совместного органа для осуществления общей политики в области обо-

роны и, в частности, в области вооружений, планируется создание **Европейского агентства вооружений (ЕАВ)**, которое совместно с Западноевропейской группой вооружений (ЗЕГВ) должно осуществить задачу «рационализации европейского рынка вооружений». На первоначальном этапе эта деятельность будет проводиться на основе «неформального обмена мнениями и информацией». «Контекстом» этих обменов станут встречи представителей **страны-председателя ЗЕГВ (в 1999-2000 гг. — Греция)** и ЕС, а также КЕС, которые будут «усилены» рабочими контактами между представителями генсекретариата Совета ЕС и Секретариата по вооружениям ЗЕГВ, периодическими брифингами органов ЗЕГВ для представителей страны-председателя ЕС и гендиректоратов КЕС с одной стороны, и Рабочей группы по европейской политике в области вооружений генсекретариата ЕС для страны-председателя ЗЕГВ — с другой, а также регулярными обменами информацией и документацией между вышеупомянутыми органами ЗЕГВ и ЕС.

КЕС получает «полный доступ» ко всем вопросам, связанным с формулированием и осуществлением Общей внешней политики и политики в области безопасности (ПЕСК) ЕС. Это касается обмена информацией, письменной документации, участия во встречах, заседаниях, конференциях, делегациях и обмена персоналом. Планируется выработать соответствующие фин. договоренности между КЕС и ЗЕС, направленные на улучшение «внешнеполит. и оборонных решений ЕС» при задействовании возможностей ЗЕС. Это предполагает, в частности, привлечение возможностей общего бюджета Европейского Союза.

Взаимодействие ЕС и ЗЕС будет осуществляться на основе соглашений в области защиты секретной информации. Здесь за основу взяты натовские нормы безопасности. В этой области имеются значит. сложности, которые объясняются, в первую очередь, членством в ЕС **четырёх стран — Австрии, Ирландии, Финляндии и Швеции, которые не являются членами НАТО.**

## Представительства

**www.eur.ru** Евросоюз; **www.belgium.fgov.be** Правительство; **www.diplobel.fgov.be** МИД; **www.ccib.be** Брюссельская ТПП; **www.pagesdor.be** Списки бельг. производителей; **www.siora.ru** ТАСИС (малые и средние предприятия); **www.europa.eu.int/comm/dg1a/tacis/index.htm** Европейская комиссия, гендиректорат по внешним связям; **www.belgium.com** Информация о Бельгии; **www.obcebdbh.be/tradepomt/welcome.html** Предложения и запросы российских и бельгийских предприятий; **www.agoria.be** Сайт бельгийской федерации промышленных предприятий; **www.lycos.be** Поисковый сайт по Бельгии; **www.advalvas.be** Поисковый сайт по Бельгии; **www.petrofed.be** Бельгийская нефтяная Федерация; **www.gasmfo.be** Федерация газовой промышленности Бельгии; **www.obcebdbh.be** Организация бельгийских экспортеров.

ПОСОЛЬСТВО РФ В БРЮССЕЛЕ И ПОСТПРЕДСТВО ПРИ НАТО — КИСЛЯК Сергей Иван. 66, av. de Fre, 1180 Bruxelles, Belgique, (322) 374-3400,-5738,-6886,-1637, ф.-2613, -3117, телекс (46) 65272 AMBURS B; Misrusce@pophost.eunet.be; amrusbel@pophost.eunet.be, amrusbel@skynet.be. КОНС. ОТД. 374-3569, 375-9121, ф.-9415.

ТОРГПРЕДСТВО В БРЮССЕЛЕ — ИВЛИЕВ Виктор Вас. 1180 Брюссель, Дрив де Лорен, 45, (322) 375-4020, ф.-7410, телекс 21607, <http://users.skynet.be/bs958421>, traderep.ru@skynet.be.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В АНТВЕРПЕНЕ — ХОМЕНКОВ Николай Кириллович. Delia Faillelaan 20, 2020, Antwerpen, Belgue, (323) 829-1611, 827-0464, ф.829-0589, gencons@skynet.be, телекс (46) 35779 KGURSS B.

ПОСТПРЕДСТВО ПРИ ЕС В БРЮССЕЛЕ — ЛИХАЧЕВ Василий Никол. 31-53, Boulevard du Regent, 1000, Bruxelles, Belgique, (322) 502-1855,-1791,-1868,-3610, ф.513-7649, misrusce@mail.interpac.be, misrusce@skupro.be.

## БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (21.07). 121069 М., Мал. Молчановка 7, 937-8040, ф.-38, ambabemos@co.ru. КОНС. ОТД. 937-8049, ф.-39, (пн.-пт. 10-12). ТОРГ. ОТД. 202-8136,-8429, ф.-8250,-2737. ВОЕННЫЙ АТАШАТ Хлебный пер. 15, 290-6734. Ан-дре МЕНЬЕ (Andre MENIER, посол), Филип КЮМПС (Filip CUMPS, министр-советник), Кун ДУНС (Koenraad DOENS, советник, экономика), Бруно ЯНС (Bruno JANS, I сек.), Мигель ЯКОБС (Miguel JACOBS, консул, I сек.), Мишель ван ден СТОК (Michel van den STOCK, вице-консул), Рене ПИТЕРС (Rene PEETERS, виза), Игорь ПЕПЭН (Igor PEPIN, виза), Патрик НОПЕНС (Patrick NOPENS, атташе обороны), Серж ОПП (Serge HAUPPE, советник), Андреас ДЕ РЕК (Andreas DE RIJCK, торгпред Фландрии, 208-8136, 202-8429), Александр Алексан. ХУДОКОРМОФФ (Alexandre KHOUDOKORMOFF, торгпред Валлонии, 203-8273, ф.202-2737).

ACV. Отопительная техника *Central heating* М., Мал. Кисельный пер. 1/9, 174-7628, 921-8979, -0878, 928-4802, 418-3519, ф.751-3966. Kerkplein 39 Ruisbroek Belgium, (322) 3788-1235, ф.278-1649.

Agfa Gevaert. Фото *Photo*. 117218 М., Кржижановского 24/35, корп.4, 234-2101, ф.-12, [www.agfa.com](http://www.agfa.com), Helmut Bock. Septestraat 27, 2640 Mortsel (32-3) 444-2111, ф.-7094.

Agfa X-Ray-Belfi. Рентген *X-ray film*. С.-П., Фавоского 12, (812) 234-4643, ф.346-1587. TEST SA (32-19) 677-569, ф.678-551.

Astoros. Междунар. перевозки *Transport, maritime*. 125315 М., Ленинградский пр-т 72/4, оф.214, 721-1805, ф.-7, Екатерина Владим. Доброва. Noorderlaan 139, 2030 Antwerpen, (32-3) 543-7211, ф.(32-3) 542-0023.

Ardo Vries. Замороженные фрукты, овощи. *Food: fruits and vegetables*. М., Трехпрудный пер. 9, 234-3181, ф.-00, ardo@commail.ru, [www.ardo.com](http://www.ardo.com). Wezestraat 61 at 8850 Ardoorie, (32-51) 310-621, ф.305-997.

Argro. Фрукты и овощи *Fruit & vegetables*. М., т/ф 134-6584, Steven Van Hove. Tombrugstraat 11, 8850 Ardoorie, (32-51) 747-075, ф.-811.

Barco NV. Проекционные системы *Projection systems*. М., Новорожская 32, 785-5264, ф.-2, [www.barco.com](http://www.barco.com), Jean-Pierre Paret, Денис Преснухин. President Kennedy Park 35 at 8500 Kortrijk.

Berry Group of Companies. Ковры *Carpets*. М., 490-5732, Максим Никольский. Ingelmunstersteenweg 162, 8780 Oostzebeke, (32-56) 67-2211, ф.66-8745.

Berschader. Строительство *Construction*. 117334 М., Косыгина 8, 137-6772,-3, ф.-6021. 84 Avenue Winston Charchil 118, Belgium, Bruxelles, (322) 344-3732.

Brepols. Типография *Printing & binding*. М., 423-1970 Steenweg op Tielen 68, 2300 Turnhout, (32-14) 40-2500, ф.42-8022.

Carlsson Wagonlit. Предоставление бизнес-трелвел услуг корпоративным клиентам *Business tours, railway and air tickets abroad and in Russia, hotel reservations, car rent*. 119121 М., Смоленская 5, 725-7888, ф.-7, btc.moscow@cwt.ru, Андрей Сафрыгин.

ComBellga. Телекоммуникационные услуги *Telecommunications*. М., Мытная 1, под.2, эт.4, 931-9950, ф.-33, Guy Marchand, Ольга Гушкова.

Consulate Cargo. Перевозка и доставка *Logistic and delivery*. М., 1 Ямского Поля 17/1, 937-7277, ф.-8, [www.consulatecargo.com](http://www.consulatecargo.com), Сергей Алексеев, Brandon Goodman.

Cummings Diesel. Дизели *Diesel engines*. М., Ленинский пр-т 113/1, ParkPlace оф.Е709, 956-5122, ф.-362. Industriepark Noord II, Blarenberghlaan 2800 Mechelen, (32-1) 528-9211, ф.-90.

Dera Food Technology — Dera Holding. Пищепром *Food technology additives*. М., Ярославская 8, корп.3, оф.526, 217-6068, Pascale Van de Leyster. Rijksweg 16, 2880 Bomem, (32-3) 889-9414, ф.-8639.

DHL International. Экспресс-авиадоставка грузов и материалов. 125083 М., 8 марта 14, эт.8, 956-1000, ф.-11, [www.dhl.ru](http://www.dhl.ru), Garry Cemp, Тихон Евдокимов, Александр Данилов.

Elisabeth Apraxine. Банк *Bank*. М., Краснопресненская наб. 12, оф.1701, 769-3270, Elisabeth Apraxine.

Flarus. Оборуд. для пищепрома *Equipment and technology for the food processing industry*. М., Измайловское ш. вл.73Б, эт.2, оф.11, 166-3921, ф.-5472, antagro.zao@g23.relcom.ru, Peter Vervoort, Laurenet Anthoons. Molenstraat 49, 2018 Antwerpen, (32-3) 248-3443, ф.-4773.

Hydro. Нефть *Purchase of raw materials and fertilizers*. М., Усачева 33, стр.7, 244-4406, 203-7040, 229-5657, 926-5081, ф.246-4948, [www.hydro.com](http://www.hydro.com), Marc De Schinckel, Ellingsen Torkristian.

Janssens-Pharmaceutica. Медицина. М., Бол. Тульская 43, 755-8357, ф.-8758, Tumhoutseweg 30 at 2340 Beerse, (32-14) 60-2111, ф.-841.

Lalement. Транспортные услуги *Transport, road*. 117832 М., пр-т Вернадского 29, 138-1501, ф.-2381, www.lalement.com. Doomzelestraat 71, (32-9) 235-5782, ф.233-3327.

Maxh Logistics. Транспорт *Transport logistics*. М., Нижн. Красносельская 39, оф.914, 725-4080, ф.-1. Rietschorenvelden 20 at 2170 Antwerpen, 323-640-9220, -9366, ф.-50. 700015 Ташкент, Лакхоти 16А, (3712) 40-6963, ф.-4, lieven@mlci.bcc.com.uz, Lieven Heirbout.

Michel Van de Wiele. Ковры *Carpet weaving machines*. М., 932-5549, Елена Лобинцева. Mihel van de Wielestraat 7 at 8510 Marke, (325) 624-3211, ф.-3540.

Monsanto. Средства защиты растений, сельхоз. М., пр-т Мира 26, стр.5, вл.26, 933-5920, ф.-1, www.monsanto.com, Геннадий Еремин, Екатерина Пикус, Михаил Тихонов.



Москва, ул. Губкина, д.14-47,  
тел. 124-1333, ф.125-7237  
E-mail: mozer.moscow@co.ru,  
http://mozer.be  
Кирилл Макаренко

**Mozer International.** Door-to-door International and local removals: transport, packing and storage of high-tech and fragile equipment, logistic activities, warehousing, customs clearance, insurance together with a package of supplementary activities.

Nisco. Химпром *Chemical industry*. М., Смоленский б-р 3/5, 728-4213, ф.-16, nisco@nisco.ru, Osak Branko, Лидия Рубцова, Наталья Планидина.

Puratos. Пищеторг *Food additives*. М., Измайловское ш. 71, корп. Дельта, эт.17, 166-4517, ф.-6. Industialaan 25 at 1702 Dilbeek, (32-3) 481-4444, ф.466-2581.

Reynaers. Аллюминий *Aluminium construction*. М., Локомотивный пр. 21, оф.118, 482-4049, ф.-3949. Oude Iersebaan 266 at 2570 Duffel, (323) 530-8500, ф.-8600.

Solvay. Химический концерн *Chemicals*. М., Бол. Златоустинский пер. 3/5, стр.1, 937-6519, ф.-20, www.solvay.com, Вениамин Давыдович Альперн. Prins Albert 33, (32-3) 509-6111, ф.-6617.

Tenneco Automotive. Амортизаторы, выхлопные системы. М., Петровка 15, оф.25, 923-4526, ф.208-3995, Дмитрий Осипов.

The International Institute of Applied Technologies. Технологии. Non-profit organization which contributes to international cooperation in business and technology. М., (00322) 502-8966, ф.-7, www.iiat.be, В. Пацкевич, Владимир Ежков.

UCB. Фармацевтика, химия, упаковочные материалы и целлюлозные пленки *Chemical & pharmaceutical product*. М., Губкина 14, оф.44, 46, 938-2830, -2088, (502) 224-7129, -17, www.ucb-group.com. Avenue Louise 326 /7 at 1050 Brussels, (32-3) 641-1517, ф.-1411.

UAMS – University of Antwerp. Бизнес-образование. М., Institute of Business Studies, пр-т Вернадского 82, 937-0747, ф.434-1148, www.ibs-m.ru, М. Зайцев, bagantsev@ibs-m.ru Алексей Боганцев. Prinsstraat 13 at 2000 Antwerpen, (32-3) 220-4799, ф.-4068.

## Статистика

Товарооборот между Россией и Бельгией, в млн. долл.

	1999г.	2000г.	2001г.
Товарооборот .....	1816	2283	2700
Экспорт России .....	1090	1415	1600
Импорт России .....	726	868	1100
Сальдо .....	+364	+547	+500

Товарооборот между Россией и Люксембургом, в млн. долл.

	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Товарооборот .....	21,1	33,5	22,7	21,7	36	42
Экспорт России .....	2,9	9,4	6	5	17,8	9
Импорт России .....	18,2	24,1	16,7	16,7	18,2	33
Сальдо .....	-15,3	-14,7	-10,7	-11,7	-0,4	-24

Номенклатура товаров экспорта российских товаров в Бельгию  
(количество – в тыс.т., сумма – в млн. долл.)\*

Товарная группа	1999г.		2000г.		2001г.**	
	кол-во	сумма	кол-во	сумма	кол-во	сумма
Продовольствие .....	13,2	7,6	13,2	7,6	13,2	7,6
- Семена подсолнечника .....	16,3	4,3	-	-	4,3	1,0
Минеральные продукты .....	325,1	469,3	325,1	469,3	325,1	469,3
- Топливо минеральное .....	2791	285,7	2930	431,3	3967	617,9
в т.ч. Нефть, н/продукты .....	357	31,3	509	151	1200	208,9
Химическая продукция .....	140,2	240,1	140,2	240,1	140,2	148,3
- Продукция орг.химии .....	58,6	121,5	58,6	121,5	58,6	68,5
- Фармтовары .....	1,6	2,4	1,6	2,4	1,6	1,7
- Удобрения .....	317,3	41	371	48,5	305	37
Пластмассы, изделия .....	11,3	13,4	11,3	13,4	11,3	9,5
- Пластмассы .....	5,6	1,1	5,6	1,1	5,6	3,8
Кожевенное сырье .....	0,2	0,1	0,2	0,1	0,2	0,1
Древесина и изделия .....	53,1	55,1	53,1	55,1	53,1	25,6
- Пиломатериалы .....	110,5	30,32	161,4	41,5	87,1	22,0
Бумажная масса .....	30,2	45,3	30,2	45,3	30,2	43,4
Текстильные изделия .....	149	22,3	149	22,3	149	13,5
Драг.камни, металлы .....	300,9	282,6	300,9	282,6	300,9	215,6
- Бриллианты .....	297,3	280,9	297,3	280,9	297,3	215,4
Металлы, инструмент .....	168,5	250,2	168,5	250,2	168,5	175
- Черные металлы .....	335	74,2	478	119,3	392	83,5
Цветные металлы .....	89,5	127,7	89,5	127,7	89,5	86,0
- Медь и изделия .....	12,5	11	3,8	5,6	3,6	5,4
- Никель и изделия .....	4,7	28	6,1	55,9	4,7	29,4
- Алюминий и изделия .....	35,7	48,6	38,9	62	30,5	48,6
- Свинец и изделия .....	0,4	0,2	0,1	0,4	-	-
- Цинк и изделия .....	1,8	1,7	0,4	0,4	2	1,8
- Прочие цветные металлы .....	4,1	3,8	4,1	3,8	4,1	4,0
Машины, оборудование .....	8,9	12,8	8,9	12,8	8,9	8,3
Транспортные средства .....	3,3	3,6	3,3	3,6	3,3	3,5
- Автомобили .....	3,2	2,5	3,2	2,5	3,2	2,6
Промышленные товары .....	2,1	3,9	2,1	3,9	2,1	6,6
Прочие товары .....	18	8,9	18	8,9	18	2,4
Итого .....	1090	1415	1090	1415	1090	1304

Прим.: Бельгийская таможенная статистика за соответствующий период 2001г. – оценка Торгпредства; \* – пересчет бельгийских франков в доллары осуществлен по среднегодовому курсу Национального Банка Бельгии: 1999 г. – 1 долл. – 37,84 б.фр., 2000г. – 1 долл. – 43,67 б.фр., 2001г. – 1 долл. – 45,08 б.фр.; \*\* – статистические данные за 10 мес. 2001г.

Номенклатура товаров российского импорта из Бельгии

Товарная группа	1999г.		2000г.		2001г.**	
	кол-во	сумма	кол-во	сумма	кол-во	сумма
Продовольствие .....	275,9	228,9	275,9	228,9	275,9	156,8
- Мясо и субпродукты .....	46,4	21,6	44,8	26,1	27,2	18,4
- Овощи .....	5,3	8,9	5,3	8,9	5,3	8,3
- Плоды .....	32,3	58,9	32,3	58,9	32,3	37,2
- Зерновые .....	450,7	68,8	2,4	0,8	1,6	0,8
- Продукция мукомольного производства .....	8,7	10,2	8,7	10,2	8,7	8,4
- Жиры и масла .....	145	96,7	104	61,2	64,3	36,7
- Изделия из мяса и рыбы .....	9,3	29,7	14,8	20,1	4,1	6,5
- Сахар .....	0,2	0,1	33	9,6	13,5	3,3
- Какао и продукты из него .....	2,2	1	2,2	1	2,2	1,4
- Мучные изделия .....	4,2	6,4	4,2	6,4	4,2	11,4
- Прочие пищевые продукты .....	2,5	2,2	2,5	2,2	2,5	2,1
- Напитки .....	0,7	3,8	0,6	2,8	0,6	2,9
Минеральные про-продукты .....	6,1	13,2	6,1	13,2	6,1	9,0
Химическая продукция .....	137,3	145,5	137,3	145,5	137,3	153,2
- Орг. хим. соединения .....	8,2	9,2	8,2	9,2	8,2	13,7
- Фармтовары .....	38,2	76,9	38,2	76,9	38,2	77,1
Фото- и кинотовары .....	4,6	9,9	4,6	9,9	4,6	8,4
Пластмассы и изделия .....	67,9	91,8	67,9	91,8	67,9	85,2
- Пластмассы .....	63,8	84,2	63,8	84,2	63,8	78,1
Древесина и изделия .....	1,7	3,1	1,7	3,1	1,7	3,3
Текстильные изделия .....	58,3	80,5	58,3	80,5	58,3	49,5
Ковры и напольные покрытия .....	28,3	41,7	28,3	41,7	28,3	26,6
Обувь .....	0,2	0,4	0,2	0,4	0,2	0,9
Изделия из камня и стекла .....	5,3	8,6	5,3	8,6	5,3	6,4
Драгоценности, металлы, в т.ч. .....	1,9	2,2	1,9	2,2	1,9	0,8
- Бриллианты .....	1	1	1	1	1	0,7
Металлы и инструменты .....	21	23,6	21	23,6	21	17,6
Машины и оборудование .....	95,4	192,2	95,4	192,2	95,4	173,4
Транспортные ср-ва .....	14,3	22,8	14,3	22,8	14,3	43,1
- Автомобили .....	14,2	22,4	14,2	22,4	14,2	42,9
Приборы и аппаратура .....	10,4	14,8	10,4	14,8	10,4	13,0
Промышленные товары .....	14,5	15,4	14,5	15,4	14,5	12,1
Прочие товары .....	0,2	6,2	0,2	6,2	0,2	6,3
Итого .....	726	868	726	868	726	749

Прим.: Бельгийская таможенная статистика за соответствующий период 2001г. – оценка Торгпредства; \* – пересчет бельгийских франков в доллары осуществлен по среднегодовому курсу Национального Банка Бельгии: 1999 г. – 1 долл. – 37,84 б.фр., 2000г. – 1 долл. – 43,67 б.фр., 2001г. – 1 долл. – 45,08 б.фр.; \*\* – статистические данные за 10 мес. 2001г.

Номенклатура российско-люксембургской торговли, в тыс. долл.

	Экспорт России		Импорт России	
	1999г.	2000г.	2001г.	2000г.
Товары растительного происхождения .....	0	0	199,6	0
Продовольствия, напитки и табак .....	52,6	0	0	78,9
Химические товары .....	52,6	1328,1	0	263,2
Изделия из кожи .....	0	0	0	0
Изделия из пластмасс, резины .....	20,3	0	133,1	3078,9
Пиломатериалы .....	0	160,3	0	0
Бумага, печатные издания .....	0	22,8	0	789,5
Текстильные изделия .....	0	0	0	131,6
Изделия из камня, стекла, керамика .....	0	0	0	52,6
Предметы украшения .....	0	0	3571,4	0
Металлы и изделия .....	1421,1	13212,7	1086,9	289,5
Машины и приборы .....	3184,2	2908,2	1708,1	11315,8
Минеральные и энерготовары .....	0	114,5	0	0
Транспортные средства .....	0	22,8	88,7	500
Прецизионные инструменты .....	236,8	45,6	66,5	105,3
Прочие товары .....	0,3	0	22,9	26,3
Всего .....	4967,9	17815,3	7098,5	16731,6

Прим.: Бельгийская таможенная статистика за соответствующий период 2001г. — оценка Торгпредства; \* — пересчет бельгийских франков в доллары осуществлен по среднегодовому курсу Национального Банка Бельгии: 1999 г. — 1 долл. — 37,84 б.фр., 2000г. — 1 долл. — 43,67 б.фр., 2001г. — 1 долл. — 45,08 б.фр.; \*\* — статистические данные за 10 мес. 2001г.

*Антидемпинговые процедуры ЕС в отношении российских товаров (январь 2002г.).*

1. Мочевина (31021010, 31021090). Процедура начата 04.11.1987, количественные обязательства экспортера приняты 21.02.1989. Процедура пересмотра начата 27.03.1993. Окончательная антидемпинговая пошлина в виде разницы между ценой 115 экю/т СИФ и экспортной ценой введена 04.03.1995. Процедура пересмотра пошлины в связи с истечением срока ее действия начата 04.03.2000г. 07.05.2001г. срок действия пошлины продлен на новый пятилетний период.

2. Карбид кремния (28492000). Обязательства экспортера приняты 07.10.1988, пересмотрены 26.10.1991. Антидемпинговая пошлина (23,3%) введена 13.04.1994 вместе с принятием количественных обязательств В/О «Станкоимпорт». Проведен пересмотр в связи с истечением срока действия пошлины, 23.05.2000 пошлина (23,3%) продлена на новый пятилетний период с подтверждением количественных обязательств «Станкоимпорта».

3. Хлоркалии (поташ) (31042010, 31042050, 31042090). Процедура начата 31.10.1990. Антидемпинговая пошлина введена 24.10.1992, пересмотрена 24.03.1994, скорректирована 27.02.1998. В апреле 2000г. проведен пересмотр в связи с истечением срока действия и параллельным промежуточным расследованием. Новая антидемпинговая пошлина в размере от 19,61 до 40,63 евро/т в зависимости от категории продукта установлена 08.05.2000.

4. Нитрат аммония (31023090, 31024090). Процедура начата 09.06.1994. Мера в виде минимальной цены 102,9 экю/т СИФ введена 23.08.1995. 23 августа 2000г. начат пересмотр в связи с истечением срока действия пошлины.

5. Трансформаторная сталь (72251091, 72261031). Процедура начата 20.05.1994. Предварительная пошлина (43,2%) введена 20.10.1995.

Окончательная антидемпинговая пошлина (40,1%) введена 20.02.1996 вместе с принятием количественных обязательств трех российских экспортеров. 20.02.2001г. начат пересмотр в связи с истечением срока действия пошлины.

6. Цинк (79011100, 79011210, 79011230). Процедура начата 09.06.1995. Предварительная пошлина (5,5%) введена 04.04.1997. Окончательная антидемпинговая пошлина (5,2%) введена 04.10.1997.

7. Бесшовные трубы (73041010, 73041030, 73043199, 73043991, 73043993). Процедура начата 31.08.1996. Предварительная пошлина (32,9%) введена 31.05.1997. Окончательная антидемпинговая пошлина (26,8%) введена 25.11.1997. Три российских предприятия согласовали с КЕС количественные обязательства без введения лицензирования поставок. Беспшлинные поставки в ЕС разрешены с 28.01.2000.

8. Древесные плиты (44111100, 44111900). Процедура начата 07.11.1997. Предварительная пошлина (31,1%) введена 06.08.1998. Окончательная антидемпинговая пошлина (30,6%) введена 29.01.1999.

9. Раствор мочевины и нитрат аммония (31028000). Процедура начата 26.06.1999. Предварительная пошлина в 15,46 евро/т. введена 24.03.2000. Окончательная пошлина в размере 20,11 евро/т. (17,80 евро/т. для Невинномысского завода) введена 23.09.2000г.

10. Фольга алюминиевая (76071110). Процедура начата 18.02.2000. 14.05.2001г. введена окончательная пошлина в размере 14,9%, принято обязательство «Сибирского алюминия».

11. Кабель и трос стальной (73121082, 73121084, 73121086, 73121088, 73121099). Процедура начата 05.05.2000. Предварительная пошлина в размере 50,7% (35,8% для Череповецкого завода) введена 02.02.2001г. Окончательная пошлина в размере 50,7% (36,1% для Череповецкого завода) введена 02.08.2001г.

12. Фиттинги стальные (EX 73079311, 73079319, 73079930, 73079990). Процедура начата 01.06.2001.

13. Сажа (EX 28030010, EX 28030080). Процедура начата 21.12.2001

*Инициаторы антидемпинговых процедур в отношении России.*

1. Мочевина. «Гидроагри» (Германия, Франция, Нидерланды, Италия), «Фертилизантес энфеса» (Испания), «ФЕСА» (Испания), «Гранд паруас» (Франция), «Айриш фертилайзерс» (Ирландия), «Энишим» (Италия), «ДСМ-агро» (Нидерланды), «Кемира-агро» (Нидерланды), «СКВ» (Германия).

2. Низкоуглеродистый феррохром. «Элекроверк Вайтсмиюллер» (Германия), «Липпендорф» (Германия), «Фальк» (Италия).

2. Высокоуглеродистый феррохром. «Кромероп» (Франция), «Хелленик Ферроэлоис» (Греция), «Италгазер» (Италия), «Ферролеге» (Италия), «Ферроалеаксьонес» (Испания).

4. Ферросилиций. «Пешине» (Франция), «Карбюрос металликос» (Испания), «СКВ Тросберг» (Германия).

5. Ферро-силикон-марганец. «Садачи» (Бельгия), «Дюнкерк электрометаллуржи» (Франция), «Форнилеге» (Италия), «Итальягиза» (Италия), «Элеттросидерурджия» (Италия), «Ферроатлантика» (Испания), «Тидронитро» (Испания)

6. Карбил кремния. «Пешине» (Франция), «Электрошмельцверк Кемптен» (Германия), «Саматек» (Италия), «Наварро» (Испания)

7. Поташ (хлокалий). «Поташ эл,азот» (Франция), «Мин де поташ Эльзас» (Франция), «Кали унд Зальц» (Германия), «Миттельдойче Кали» (Германия), «Коммерсиаль де потасас» (Испания), «Потасас де Лобрега» (Испания), «Сурия» (Испания), «Потасас де Субига» (Испания), «Клевленд Поташ» (Англия)

8. Нитрат аммония. «Гранд паруас» (Франция), «Гидро-агри» (Франция, Голландия, Англия. Германия), «Кемира Агро Розенбург» (Нидерланды), СКВ(Германия), ДСМ Агро(Нидерланды), «Агролинц Меламин» (Австрия), «Фертиберия» (Испания).

9. Магний. «Пешине» (Франция).

10. Цинк. «Юньон Миньер» (Бельгия), «Оуткумпу» (Финляндия), «Металюроп» (Франция), «Рурцинк» (Германия), «Энерисорс» (Италия), «Порто весме» Италия, «Пертисула сюд» (Италия).

11. Металлический кальций. «Пешине» (Франция).

12. Трансформаторная сталь. «ЭБГ» (Германия), «Орб» (Англия), «Южин» (Франция).

13. Бесшовные трубы. «Фестальпине» (Австрия), «Валлурек» (Франция), «Маннесманн» (Германия), «Бентлер» (Германия), «Дальмине» (Италия), «ПродуктосТубуларес» (Испания) «Тубос реунидос» (Испания), «Овако» (Швеция).

14. Чугун. «ДК Ресайклинг унд Рохейзун» (Германия), «Харбергерхютте» (Германия), «Прейссаг» (Германия), «Экошталь» (Германия), «Максхютте» (Германия), «Кливленд айрон» (Англия), «Альти форни» (Италия).

15. Изобутанол. «БАСФ» (Германия), «Хехст» (Германия), «Хюльс» (Германия), «Атошем» (Франция), «БАСФ Испаньола» (Испания).

16. Древесные плиты. «Атекс» (Германия), «Тарнез де Панно» (Франция), «Изори» (Франция), «Силва» (Италия), «Суомен Куитулеви» (финляндия), «Сванборд» (Швеция), «Текборд» (Англия), «Фундер индустри» (Австрия), «Хорни-текс» (Германия).

17. Раствор мочевины и нитрата аммония. «Агролинц Меламин» (Австрия), «ДСМ-Агро» (Нидерланды), «Фертиберия» (Испания), Гранд паруас» (Франция), «Гидро-агри» (Франция, Нидерланды, Англия, Германия), «Кемира Агра Розенбург» (Нидерланды), «СКВ» (Германия).

18. Алюминиевая фольга. «Алькан Юроп» (Англия), «Эльвал» (Греция), «Ерофойл» (Люксембург), «Лосон Мардон Стар» (Англия), «Пешине» (Франция), «ВАВ Алюминий» (Германия).

19. Стальной трос и кабель. «Телефельбергер Сейл» (Австрия), «Фест Альпине» (Австрия), «Рандерс Ребслааери» (Дания), «Трефильеро» (Франция), «Драхтсейлверк Хемер» (Германия), «Касар Драхтсейлверк Саар» (Германия), «Драхтсейлерай Густав Кок» (Германия), «Верайнигте Драхтсейлверке» (Германия), «Вестфалише Драхт Индустри» (Германия), «Вадра» (Германия), «БТС Драхтсейле» (Германия), «Аугуст Рик Дитц» (Германия), «Гамбургер Драхтсейлерей А. Степпун» (Германия), «Коронаки» (Греция), «ИСКАР» (Италия), «Метал-Пресс» (Италия), «Металкави» (Италия), «Редаялли Текна» (Италия), «Кордоариа Оливейра» (Португалия), «Трензас и Каблес» (Ис-

пания), «Мидлэнд Вайер Кордадж» (Великобритания).

20. Фиттинги стальные. «Эрне Фиттингз и Шлинс» (Австрия), «Интерфит» (Франция), «Ханс Кербер» (Германия), «Линдеманн» (Германия), «Сикманн Фиттингз» (Германия), «Вирджинию Чена и Фильби» (Италия), «БКЛ Фиттингз» (Великобритания).

21. Сажа. «Сефик» – Европейский Совет предприятий химической промышленности), «Кэбот Юроп», «Каламбиан Кемикалз Юроп» «Дегусса»

Наименование позиций	Экспорт России в ЕС, в млн. евро							
	едизм.	2000г.		2000г. (январь-июнь)		2001г. (январь-июнь)		2001/00, %
		кол-во	сумма	кол-во	сумма	кол-во	сумма	
Всего		45317,0		20803,3		24801,3		119,2
в том числе Рыба, филе рыбы	тыс.т	210,7	462,6	109,9	233,7	119,0	278,0	119,0
Масличные семена, зерно, растения	тыс.т	635	136,3	369,9	79,6	202,2	43,0	54,0
Топливо минеральное, нефть и нефтепродукты		22592,7		10176,5		12632,2		124,1
Продукты неорг. химии, орг. и неорг. соединения	тыс.т	678,9	821,4	452,1	359,9	319,2	319,2	88,7
Органические химические соединения	тыс.т	1233,8	657,5	647,2	323,0	639,6	337,4	104,5
Удобрения азотно-фосфорно-калийные	тыс.т	2597,6	350,4	1328,6	169,0	1641,0	234,7	138,9
Кожевенное сырье и кожа	тыс.т	103,5	189,8	58,8	90,3	54,0	126,2	139,8
Древесина и изделия из нее	тыс.т	14926,7	1290,7	7510,2	655,6	8296,5	690,9	105,4
Жемчуг природный, драг. и полудраг. металлы		1973,6		741,3		1198,3		161,6
Черные металлы	тыс.т	7750,6	1985,2	4191,0	1048,5	3655,8	823,6	78,6
Медь и изделия из нее	тыс.т	716,2	1359,8	399,7	729,9	319,4	623,1	85,4
Никель и изделия из него	тыс.т	144,8	1289,3	78,4	699,7	74,3	550,1	78,6
Алюминий и изделия из него	тыс.т	1157,0	1928,7	584,3	922,5	497,0	894,5	97,0
Машины и оборудование		380,1		170,0		179,3		105,5

В таблице указаны наиболее крупные позиции. Итоговая сумма общая по данным Евростата.

Наименование позиций	Импорт России из ЕС, в млн. евро							
	едизм.	2000г.		2000г. (январь-июнь)		2001г. (январь-июнь)		2001/00, %
		кол-во	сумма	кол-во	сумма	кол-во	сумма	
		19828,4		8338,9		12031,8		144,3
в том числе Мясо и пищевые мясные субпродукты	тыс.т	743,4	605,1	329,6	218,1	399,3	412,1	189,0
Съедобные плоды и орехи	тыс.т	353,3	190,9	201,9	104,7	232,9	135,4	129,3
Зерновые хлеба	тыс.т	543,5	56,2	326,7	32,8	183,6	30,8	93,9
Масличные семена и плоды,								
лекарственные растения, солома, фураж	тыс.т	8,7	38,8	5,5	23,5	4,8	25,7	109,4
Смолы и прочие растительные соки и экстракты	тыс.т	3,0	19,3	1,0	7,7	4,4	20,3	263,6
Жиры и масла прир. происхождения	тыс.т	331,0	243,9	143,9	120,5	194,8	110,4	91,6
Изделия из мяса, рыбы или ракообразных	тыс.т	71,0	99,0	34,0	38,2	13,2	32	83,8
Какао и продукты из него	тыс.т	31,3	60,6	11,8	20,3	18,4	33,3	164,0
Изделия из зерна, муки, крахмала и молока								
мучные кондитерские изделия	тыс.т	38,5	66,3	17,0	28,4	22,6	43,4	152,8
Продукты переработки овощей, плодов, орехов	тыс.т	97,6	85,9	46,8	40,1	66,8	60,4	150,6
Прочие разные пищевые продукты	тыс.т	47,7	181,1	24,5	90,7	25,2	110,5	121,8
Алкогольные и безалк. напитки		109,6		43,2		60,1		139,1
Готовые корма для животных	тыс.т	82,1	46,3	38,9	19,8	54,0	32,0	161,6
Руды, шлаки, зола	тыс.т	368,9	30,3	116,6	9,2	264,4	30,9	335,9
Продукты неограниченной химии	тыс.т	181,1	84,8	71,4	36,2	216,2	66,8	184,5
Органические химические соединения	тыс.т	72,6	193,9	32,7	87,9	40,8	119,1	135,5
Фармацевтическая продукция		585,5		225,6		436,3		193,4
Экстракты дубильные, красители, краски и лаки, шпатлевки		306,8		133,9		193,4		144,4
Эфирные масла, парфюм., космет. и туалетные средства		493,3		213,8		305,3		142,8
Моющие средства, составы для зубочисточных целей		129,4		55,1		69,7		126,5
Прочая химическая продукция		307,4		158,3		217,6		137,5
Пластмассы и изделия из нее		811,1		335,8		460,3		137,1
Каучук и резиновые изделия	тыс.т	42,6	146,0	15,6	54,1	20,9	79,3	146,6
Шерсть, пряжа из конского волоса и ткань		52,0		21,2		31,0		146,2
Хлопок	тыс.т	2,4	25,8	1,2	12,4	1,4	16,0	129,0
Одежда и принадлежности одежды трикотажные		227,0		90,1		118,2		131,2
Одежда и принадлежности одежды текстильные		378,6		158,2		246,9		156,1
Прочие готовые текстильные изделия		38,8		17,0		21,5		126,5
Обувь и аналогичные изделия		323,1		139,1		191,5		137,7
Инструмент, ножевые изделия, ложки, вилки		82,4		34,0		61,7		181,5
Прочие изделия из драгоценных металлов		97,7		38,0		57,8		152,1
Реакторы ядерные котлы, оборудование		4293,5		1815,5		2592,5		142,8
и механические приспособления								
Электромашин и оборудование,								
звукозаписывающая и производящая аппаратура		1935,9		748,1		1197,4		160,1
Средства наземного транспорта, кроме ж/д состава		1176,8		480,0		907,3		189,0
Приборы и аппараты оптические, фотографические		681,2		254,5		398,1		156,4
Мебель, постельные принадлежности, осветит. приборы,								
сборные строит. конструкции		648,0		285,5				
Игрушки, спортивный инвентарь		101,1		38,7		65,2		168,5

Данные Евростата. Указаны наиболее крупные позиции