

# Бизнес с ЮАР

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

ПОЛПРЕД [www.polpred.com](http://www.polpred.com)

Общие сведения • Госструктуры  
Макроэкономика • Финансы • Банки  
Налоги • Инвестиции • Нефть и газ  
Энергетика • Metallургия и горное дело  
Транспорт • Агропром • СМИ и ИТ  
Образование и наука • Миграция и виза  
Федерализм и регионы • ВТО  
Внешняя торговля • Таможня • Туризм  
Армия и вооружения • Связи с СНГ  
Представительства • Статистика

Совет по внешней политике при Комитете Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Москва – 2002г.

**www.polpred.com**

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам  
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

## **БИЗНЕС С ЮАР**

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

Редакция выражает благодарность представителям  
российских и иностранных ведомств и компаний  
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

**И. Кравченко**, А. Купцов, М. Кулабухова, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,  
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403  
ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002  
ISBN 5-900034-25-5

# Бизнес с ЮАР

## Содержание

<b>Госструктуры</b> .....	5	Первый искусственный спутник Земли.....	18
Государственный строй .....	5	<b>Экспорт</b> .....	19
Ведущие политические партии и организации ....	5	Основные выставки в ЮАР в 2000г.....	20
Внутриполитическое положение .....	5	<b>Порты</b> .....	23
Поиск национального согласия .....	5	<b>Туризм</b> .....	27
Судебная система .....	6	<b>Наркотики</b> .....	28
<b>Экономика-2001</b> .....	7	<b>Пресса</b> .....	29
<b>Экономика-1999</b> .....	7	<b>Связи с Россией-2001</b> .....	29
<b>Банки</b> .....	8	<b>Связи с Россией-1999</b> .....	31
<b>Страхование</b> .....	10	Торгово-экономические связи .....	32
Йоханнесбургская фондовая биржа .....	11	Инвестиционное сотрудничество .....	32
<b>Золото</b> .....	12	Сотрудничество в ТЭК.....	33
<b>Уголь</b> .....	12	Научно-технические связи .....	33
<b>Чермет</b> .....	13	Сотрудничество в области космоса .....	33
<b>Sasol</b> .....	14	Связи в области культуры и образования .....	34
<b>Космос</b> .....	15	Межрегиональное сотрудничество .....	34
Прикладной спутниковый центр .....	15	<b>Представительства</b> .....	34

### БУМАЖНЫЕ И ЭЛЕКТРОННЫЕ ИЗДАНИЯ 2002г.

1. Экономика и право. По странам – госструктуры, макроэкономика, банки, налоги, промышленность, энергетика, нефтегазпром, металлургия, горнодобыча, агропром, транспорт, СМИ и ИТ, армия и вооружение, федерализм и регионы, образование и наука, миграция, внешняя торговля, таможня, ВТО и МВФ, туризм, связи с СНГ, торговые и инвестиционные сделки с Россией, представительства, статистика. Информация за 2000-01гг. от российских официальных экспертов за границей. Все книги – в мягкой обложке. Текст дан в две колонки на странице формата А4, без иллюстраций. **Деловая Австралия** 20 стр. / 260 руб.; **Австрия** 40/260; **Азербайджан** 92/260; **Аргентина** 84/260; **Армения** 48/260; **Белоруссия** 120/430; **Бельгия** 96/260; **Болгария** 64/260; **Бразилия** 136/430; **Великобритания** 112/430; **Венгрия** 48/260; **Венесуэла** 42/260; **Вьетнам** 28/260; **Германия** 152/690; **Греция** 52/260; **Грузия** 40/260; **Дания** 82/260; **Египет** 36/260; **Израиль** 28/260; **Индия** 160/690; **Иран** 92/260; **Испания** 104/260; **Италия** 56/260; **Казахстан** 64/260; **Канада** 160/690; **Кипр** 40/260; **Киргизия** 48/260; **КНДР** 30/260; **Китай и Тайвань** 252/690; **Колумбия** 62/260; **Ю.Корея** 136/690; **Коста-Рика** 32/260; **Куба** 88/260; **Латвия** 76/260; **Литва** 156/690; **Люксембург** 16/130; **Македония** 16/130; **Мальта** 16/130; **Мексика** 80/260; **Молдавия** 20/130; **Монголия** 22/260; **Нидерланды** 180/260; **Никарагуа** 36/260; **Норвегия** 72/260; **Пакистан** 48/260; **Панама** 42/260; **Перу** 68/260; **Польша** 88/260; **Португалия** 32/260; **Румыния** 34/260; **Сирия** 44/260; **Словакия** 60/260; **Словения** 40/260; **США** 376/890; **Таджикистан** 32/260; **Туркменистан** 36/260; **Турция** 108/430; **Узбекистан** 32/260; **Украина** 108/430; **Уругвай** 82/260; **Финляндия** 156/690; **Франция** 132/690; **Хорватия** 16/130; **Чехия** 56/260; **Чили** 72/260; **Швейцария** 32/260; **Швеция** 136/690; **Эквадор** 28/260; **ЮАР** 36/260; **Югославия** 60/260; **Япония** 88/430.

Тематические и отраслевые издания: **Агропром за рубежом** 122 стр. / 690 руб.; **Внешняя торговля, офшор, налоги, банки** 150/690; **Металлургия за рубежом** 56/690; **Миграция, Шенген, виза** 162/690; **Нефть и газ за рубежом** 112/690; **Образование и наука за рубежом** 112/690; **Россия в глобальной экономике** 120/690; **Связи с Россией** 272/890; **СМИ и ИТ за рубежом** 204/690; **Транспорт за рубежом** 160/690; **Региональное сотрудничество** 64/690; **Экспорт вооружений за рубежом** 140/690; **Энергетика за рубежом** 94/690.

2. Персоналии. 90 тыс. фамилий чиновников – их должности, адреса, дни рождений, телефоны, E-mail, вэб-сайты. Ежеквартальное обновление на бумаге и еженедельное – в Интернете, а также в виде сетевой и локальной электронных версий. **Инофирмы в России** (представительства РФ за рубежом, инофирмы и посольства в СНГ) 128 стр. / 810 руб. **Структуры государственной власти РФ** (федеральные и региональные учреждения) 496/690.

3. **CD-Rom**. Внешние экономические связи РФ в 1998-2002гг. и обзоры экономики и права каждой из 120 стран, 6500 статей и таблиц. Структуры государственной власти РФ, инофирмы и посольства в России, 90 тыс. фамилий с должностями и телефонами, E-mail и вэб-сайтами. Поиск по любому словосочетанию. 12000 руб.

Цены указаны без НДС и пересылки. Стоимость всего пакета печатной и электронной (CD-Rom) информации – 1300 долл. (налоги включены).

Полные тексты всех названий серии ПОЛПРЕД размещены на [www.polpred.com](http://www.polpred.com), а также [www.factiva.com](http://www.factiva.com) (Агентство Рейтер) и [www.integrum.ru](http://www.integrum.ru) в платном доступе.

Базовая информация в изданиях ПОЛПРЕД публикуется бесплатно. Стоимость размещения рекламы без НДС: 12 тыс.долл. за любую из 4 полноцветных полос обложки, 6 тыс. долл. за полосу вкладки, 20 долл. за 1 кв.см. на обложке и 10 долл. на вкладке, 9 долл. за одну из 140 строк черной обложки страницы А4.

## ЮАР

**Южно-Африканская Республика.** Территория — 1,2 млн. кв. км. Население — 43,6 млн. чел. Столица — Претория. Государственный язык — преимущественно используется английский и африкаанс. Национальный праздник — 27 апреля (День свободы). Денежная единица: — ранд (1 долл. США = 6 р.)

ЮАР — унитарная республика с элементами федерализма, многопартийной системой.

Президент страны (с 16 июня 1999 г. — Табо Мбеки) избирается Национальной ассамблеей из числа ее членов. Он является главой государства и правительства, главнокомандующим вооруженными силами.

Основные религии — христианство (77% населения, в основном протестанты), традиционные культы (18%), буддизм, ислам, индуизм и иудаизм (2,5%).

Начатый в ЮАР всеобщими выборами в апреле 1994 г. процесс трансформации на демократических началах государственно-политической системы в основном завершен.

### Госструктуры

Административно-территориальное деление — девять провинций: Квазулу-Наталь, Северный Кейп, Северная, Северо-Западная, Восточный Кейп, Мпумаланга, Свободное государство, Гаутенг, Зап. Кейп.

Официальные языки — 11 языков основных групп населения страны. На практике используются преимущественно английский и африкаанс. Основные религии — христианство (77% населения, в основном протестанты), традиционные культы (18%), буддизм, ислам, индуизм и иудаизм (2,5%). Национальный праздник — День Свободы — 27 апр. (годовщина проведения первых в истории страны всеобщих нерасовых выборов в 1994 г.).

*Государственный строй.* ЮАР — унитарная республика с элементами федерализма, многопартийной системой, разделением трех ветвей власти, выборностью на демократической основе органов всех уровней, мажоритарным принципом формирования правительства.

Парламент состоит из Национального совета провинций (верхняя палата, 90 чел., председатель Совета — Н.Пандор) и Национальной ассамблеи (нижняя палата, 400 чел., спикер НА — Ф.Гинвала). Срок полномочий — 5 лет. Очередные выборы в Нацассамблею намечены на 2004 г. Более 60 мест в Совете и 266 мест в Нацассамблее принадлежат Африканскому национальному конгрессу в коалиции с Конгрессом южноафриканских профсоюзов и Южноафриканской компартией (ЮКАП).

Президент страны (с 16 июня 1999 г. — Табо Мбеки) избирается Национальной ассамблеей из числа ее членов. Он является главой государства и правительства, главнокомандующим ВС.

17 июня 1999 г. Т.Мбеки утвердил состав нового кабинета министров ЮАР: вице-президент — Якоб Зума, министр иностранных дел — Нкосазана Дламини-Зума.

*Ведущие политические партии и организации.* АНК, президент — Табо Мбеки. Основная политическая организация африканского населения

страны. Выступает за проведение широких социальных мероприятий при сохранении основ рыночной экономики и повышении роли государства. По итогам всеобщих выборов в июне 1999 г. АНК вновь одержал победу в 7 из 9 провинций страны.

Демократическая партия, лидер — Т.Леон. Представляет интересы либеральных белых кругов. ДП возглавляет официальную оппозицию (имеет 38 мест в Нацассамблее).

Партия свободы Инката, лидер — М.Бутелези. Пользуется поддержкой представителей народности зулу, традиционных вождей в провинции Квазулу-Наталь. Партия требует расширения автономии этой провинции, где в ходе выборов 1999 г. вновь подтвердила свои лидирующие позиции (имеет 34 места в НА).

Новая национальная партия, лидер — М.фан Скалквик. Под названием Национальная партия находилась у власти в 1948-94 гг. Опирается главным образом на поддержку части белых южноафриканцев, лиц смешанной расы и индийцев. Выступает за рыночную экономику при ограниченном госрегулировании (имеет 28 мест в НА).

Объединенное демократическое движение создано в 1997 г. как партия центристского толка (имеет 14 мест в НА).

Фронт свободы, лидер — генерал К.Фильюн и Консервативная партия, лидер — Ф.Хартсенберг. Представляют правое крыло белой общины, ставят своей целью создание отдельного территориального образования для африканеров (т.н. «фолькстата»).

*Внутриполитическое положение.* Начатый в ЮАР всеобщими выборами в апр. 1994 г. процесс трансформации на демократических началах государственно-политической системы в основном завершен. В стране действуют избранные на многопартийной основе органы власти на всех уровнях (центральные, провинциальные, местные), функционирует Конституционный суд. В 1996 г. введена в действие конституция ЮАР.

*Поиск национального согласия.* В конце окт. 1998 г. Комиссия истины и примирения представила Президенту ЮАР Н.Манделе предварительный доклад по итогам своей работы. Беспрецедентная сложность задачи по поиску истины относительно апартеидного противостояния 1960-94 гг. сказалась на том, что 5-томный доклад Комиссии вызвал претензии и упреки фактически со всех сторон и никак не мог рассматриваться в качестве «победного аккорда». Не оправдались надежды тех, кто полагал, что за 3 года работы КИП удастся «выдавить» из общества боль и страдания прошлого, что преступники покаются и получат прощение от жертв, изливших горечь своих утрат и получивших за них моральную и материальную компенсацию. Процесс очистительного катарсиса, который, по словам Н. Манделы, «должен лежать в основе примирения и построения новой нации», только начинается. Анализ результатов работы КИП и разработке предложений по успешному продвижению по пути национального согласия было посвящено совместное заседание НА и НСП парламента ЮАР 25 фев. 1999 г. Итог работе КИП был подведен к середине 1999 г. после завершения работы комитета по амнистиям. КИП получил 7124 ходатайства об амнистии, соответствующий Комитет рассмотрел

5313 прошений, из них отказал в 4707 случаях и только по 262 принял положительное решение, 344 вердикта пока в «подвешенном» состоянии.

Примирение потребует прежде всего демонтажа всех остатков апартеида, преодоления бедности, вопиющего социально-экономического неравенства. В первую очередь Комиссия рекомендует создание и поддержку в обществе устойчивой правовой культуры, когда бы экономические преобразования и инвестиции носили четкую социальную направленность и способствовали искоренению бедности и неравенства. Предполагается совершенствование партнерства между государством и частным сектором в плане создания рабочих мест для ранее ущемленных слоев трудящихся. Открытым в этой связи остается пока вопрос о возможных контрибуциях с тех отраслей или отдельных предпринимателей, которые чрезмерно и незаслуженно обогатились в период апартеида. Развитие правовой культуры в широком смысле, предлагаемом КИП, предусматривает сочетание «акции справедливости» (предоставление рабочих мест в первую очередь ранее лишенным такой возможности по расовому признаку) с твердой трудовой дисциплиной, борьбой с преступностью и коррупцией.

Комиссия предлагает далее, уже за рамками своей компетенции, продолжить общенациональную акцию по усилению ответственности за нарушение прав человека. Имеется в виду в строго ограниченных временных рамках **внести ясность во все пока что неразобранные эпизоды нарушения прав человека со стороны спецслужб и полиции додемократической ЮАР**. Рекомендации КИП касаются вопроса реабилитации жертв насилия, их реинтеграции в обществе, где — пока еще не сформулированным правилам общежития — им придется «уживаться» с бывшими преступниками и доносчиками.

Комиссия предлагает ряд программных мер по компенсации ущерба, нанесенного жертвам апартеидного противостояния. В официальном порядке такой статус от КИП получили свыше 22 тыс. человек, преимущественно представители черного населения ЮАР. Часть из них уже получила в индивидуальном порядке определенную материальную репарацию из специально созданного Президентского фонда. В плане репараций правительство намерено сделать упор на меры символического характера: поиск погибших, их перезахоронение, установка памятников и монументов жертвам.

Репарационные меры будут иметь **преимущественно общинную направленность**: строительство детсадов, школ и больниц, создание школ для взрослых, не сумевших получить образование и т.д. Для мобилизации ресурсов на эти цели правительство также рассчитывает на частный сектор. Не исключена также возможность введения однопроцентного налога на цели «национального примирения» и создания специальной структуры для сбора и распределения этих средств. Как политическое завещание прозвучал призыв Н. Манделы «все простить, но ничего не забывать».

Остается пока открытым вопрос о том, как жертвы репрессий откликнутся на предложения о символической компенсации, как поведут себя тысячи тех, кому будет отказано в амнистии. Главная же проблема, которую новый президент

страны Т.Мбеки называет проблемой двух наций — богатых и бедных, явно выходит за рамки компетенции КИП. Но от ее решения, от того, как скоро основное население ЮАР почувствует реальные перемены к лучшему в материальной и социальной сферах, будет зависеть истинное примирение. Вряд ли это произойдет в ближайшие годы, а по словам составителя доклада КИП проф. В. Винченцио «вряд ли в нашем поколении». Потребуется еще серия промежуточных политических компромиссов, подобных тому, каким послужила Комиссия истины и примирения. Будучи результатом компромисса, достигнутого в ходе переговорного процесса, КИП и ее работа постоянно характеризовались противоречиями и конфликтами. Однако бесспорным достижением Комиссии, ее вкладом в дело национального согласия, является **правда**, пусть неполная, **о наиболее драматичном периоде 1960-94 гг. в ЮАР**.

**Судебная система.** Высшим судебным органом ЮАР является Конституционный суд. Он состоит из президента КС, его заместителя и девяти судей. КС может рассматривать только вопросы трактовки Основного закона страны и принимает конечное решение о соответствии законодательства и действий всех ветвей власти Конституции государства. Только КС имеет право рассматривать споры между государственными и провинциальными органами власти о распределении властных полномочий между ними, одобрять или отклонять поправки к Основному закону, давать оценку международным договорам. Кроме того, именно КС принадлежит право решать, являются ли те или иные действия президента страны и парламента соответствующими Конституции. КС также имеет право утверждения или отклонения конституций отдельных провинций ЮАР. КС принимает решения о соответствии национальных и провинциальных законов, а также декретов президента Основному закону страны. Обращения в КС могут поступать как от юридических лиц, так и от частных лиц. При этом порядок обращений в КС может быть прямым или через иные судебные органы.

Верховный апелляционный суд (ВАС) призван рассматривать ходатайства юридических и физических лиц о пересмотре решений, принятых судами первой инстанции. ВАС состоит из главного судьи, его заместителя и судей (от 15 до 20 чел.). При рассмотрении любого дела в разбирательстве участвуют не более пяти судей. ВАС принимает к рассмотрению любые дела, прошедшие суды первой инстанции, но не относящиеся к ведению Конституционного суда.

В ЮАР существуют два типа судов первой инстанции — Верховные суды (ВС) и Магистраторские суды (МС). Первые существуют во всех девяти провинциях ЮАР, а также в ее крупнейших городах — Претории, Йоханнесбурге, Кейптауне, Питермарицбурге. Статус Магистраторских судов несколько ниже, чем Верховных, МС, как правило, принимают к рассмотрению более простые дела (например, коммерческие иски, не превышающие сумму в 100 тыс.рандов).

Важная роль в судебной системе ЮАР принадлежит Комиссии юридической системы (КЮС): она принимает решение о назначении членов КС, ВАС и ВС (члены МС назначаются Министерством юстиции). Основной закон ЮАР подробно

оговаривает состав членов КЮС, в которую входят: главный судья (председательствует на заседаниях комиссии); президент КС; член правительства, отвечающий за юридическую систему страны; четыре адвоката, выдвигаемые адвокатскими ассоциациями ЮАР; один преподаватель права, представляющий юридические учебные заведения ЮАР; шесть депутатов Национальной ассамблеи (причем трое из них должны представлять оппозицию); четыре депутата Национального Совета Провинций, поддержанных не менее чем шестью из девяти провинций; четыре представителя президента страны, назначенных после консультаций со всеми парламентскими партиями.

Назначение членов судебных органов власти должно происходить в соответствии с принципами широкого расового и полового представительства. Президент ЮАР после консультаций с КЮС и лидерами парламентских фракций назначает президента КС, главного судью ВАС, их заместителей. Остальные члены Конституционного суда назначаются президентом ЮАР после консультаций с президентом КС и лидерами парламентских фракций в соответствии с установленной процедурой. Также президент страны назначает судей ВАС и Верховных судов в соответствии с рекомендациями КЮС. Члены Конституционного суда назначаются сроком на 12 лет, однако обязаны уйти в отставку по достижении 70-летнего возраста. Остальные судьи исполняют свои обязанности без возрастных ограничений в соответствии с действующим законодательством. Зарплаты и привилегии судей не могут быть сокращены. Судья может быть отстранен от занимаемой должности в случае, если КЮС обнаружит его явную некомпетентность, или Национальная ассамблея большинством в 2/3 голосов примет решение о его отставке.

Судебная система ЮАР находится в стадии трансформации и сочетает в себе как элементы, пришедшие из времен режима апартеида, так и новые черты демократической ЮАР.

## Экономика-2001

**Ю**жно-Африканская Республика — наиболее развитая страна в Африке. В ее недрах сосредоточены промышленные запасы практически всех известных минералов: 91% мировых запасов марганца, 82% — платиноидов, 58% — хрома, 53% — золота, 50% — ванадия, до 20% алмазов и 5,5% — угля. Открыты месторождения нефти и газа на южном шельфе страны. По объему промышленного производства ЮАР занимает 26 место в мире. На нее приходится 28% ВВП, 40% промышленной и 30% сельскохозяйственной продукции всей Африки.

Основные составляющие ВВП: обрабатывающая — 25%, горнодобывающая — 9%, торговля и туризм — 13,5%, транспорт и связь — 9,1%, сельское хозяйство — 4,6%, рыболовство — 4,7%, строительство — 3,5%.

К перспективным секторам можно отнести сферу услуг, а также с учетом роста импорта сырой нефти — нефтеперерабатывающую и химическую промышленность.

ВВП на душу населения составляет 2900 долл. Тем не менее сохраняется огромный разрыв в уровнях жизни белого населения (12%), владеющего 80% национального богатства, и черной об-

щины. Серьезные проблемы представляют безработица (по разным оценкам 32-40% экономически активного населения) и один из самых высоких в мире уровень оргпреступности.

Запасы угля в ЮАР составляют 55 млрд.т. (7 место в мире). Несмотря на то, что угольная промышленность продолжает оставаться в большей степени ориентированной на внутренние потребности (7% от ежегодной добычи, превышающей 200 млн.т), возрастает значение экспортных поставок южноафриканского угля. Главная причина — замедление роста спроса на данный энергоноситель на внутреннем рынке.

98% экспортных поставок юаровского угля обслуживается через главный портовый угольный терминал в г.Ричардс Бэй (пров.Квазулу-Наталь). Максимальный оборот — 60 млн.т в год при возможном увеличении пропускной способности до 70-72 млн.т в ближайшие несколько лет в результате начавшейся модернизации терминала. Южноафриканский уголь экспортируется в 36 стран (90% экспорт — паровичный уголь). Главные импортеры — государства Европы (53,6%) и юго-восточной Азии (35%).

Одной из ведущих корпораций топливно-энергетического комплекса и химической промышленности ЮАР является группа Sasol. Эта компания обеспечивает 41% юаровских потребностей в жидком топливе и производит более 120 наименований химикатов как для местного, так и для зарубежных рынков.

Sasol входит в десятку крупнейших частных компаний ЮАР. Ее активы составляют 5 млрд. долл. В компаниях группы занято 25 тыс.чел.

Южноафриканский прикладной спутниковый центр образован в 1958г. в рамках программы американского Национального управления по аэронавтике и исследованию космического пространства NASA по созданию глобальной сети наземных станций космического слежения за пролетами американских космических аппаратов.

В стране действует 44 комбанка, зарегистрированных в ЮАР, 9 филиалов иностранных банков, а также 60 представительств зарубежных банков.

В 2001 г. внешнеторговый оборот составил 58 млрд.долл., в т.ч. экспорт — 58 млрд.долл., импорт — 26 млрд.долл.

В структуре юаровского экспорта доминировали три группы товаров: благородные металлы, драгоценные и полудрагоценные камни (23%), металлы и металлоизделия (16%), минеральное сырье (13%). Основными статьями импорта являлись машины, оборудование, электронная техника (36%), продукция химической промышленности (11%), нефть (9%).

Крупнейшими торговыми партнерами ЮАР являются США, Германия, Великобритания, Япония и Голландия.

Золотовалютные резервы составляют 7,5 млрд. долл.

## Экономика-1999

**Н**аиболее развитая страна в Африке — ЮАР. В ее недрах сосредоточены промышленные запасы практически всех известных минералов: 91% мировых запасов марганца, 82% — платиноидов, 58% — хрома, 53% — золота, 50% — ванадия, до 20% алмазов и 5,5% — угля. Открыты месторождения нефти и газа на южном шельфе страны.

По объему промпроизводства ЮАР занимает 26 место в мире. На нее приходится **28% ВВП, 40% промышленной и 30% сельскохозяйственной продукции всей Африки**. Ведущие отрасли — обрабатывающая (25% ВВП) и горнодобывающая (9%), а также финансовый бизнес (15,2%), торговля и туризм (11,5%), транспорт и связь (9,1%), сельское хозяйство (5,6%) и рыболовство (4,7%). К перспективным секторам можно отнести сферу услуг, а также с учетом роста импорта сырой нефти — нефтеперерабатывающую и химическую промышленность. В 1998 г. экономика ЮАР вступила в фазу стагнации. Рост ВВП составил лишь 0,1% по сравнению с 1,7% в 1997 г. В последнюю четверть века производство золота в ЮАР упало с 1000 т. в 1970 г. (мировой рекорд добычи) до 474 т. в 1998 г. Падение мировых цен на золото до 255 долл. за унцию (290 долл. в 1998 г.) породило серьезный кризис в золотодобывающей промышленности ЮАР. Ведущие «горные дома» ЮАР проводят реструктуризацию производства. Крупнейшие в мире специализированные золотодобывающие компании «Англогоулд» и «Гоулд филдз» выступили с инициативой создания новой международной организации производителей золота для стабилизации рынка.

Наметился спад в развитии металлургического комплекса. Практически нулевой рост зафиксирован в сфере электроэнергетики, газо- и водоснабжения. Углубился кризис в строительстве. В достаточно сложном положении оказалось сельскохозяйственное производство. Из-за засухи в 1998 г. снизился урожай пшеницы (на 36%) и кукурузы (на 16%). Рост наблюдался лишь в секторе транспорта, связи, торговли и финансовых услуг.

Впервые за последние десятилетия несколько ухудшились показатели внешней торговли. Сокращение объема юаровского экспорта и сохраняющееся отрицательное сальдо по внешнеэкономическим услугам увеличили дефицит платежного баланса (по итогам 1998 г. 2,7% от ВВП).

В структуре юаровского экспорта доминировали три группы товаров: благородные металлы, драгоценные и полудрагоценные камни (23%), металлы и металлоизделия (16%), минеральное сырье (13%). Основными статьями импорта являлись машины, оборудование, электронная техника (36%), продукция химпрома (11%), нефть (9%).

Крупнейшими торговыми партнерами ЮАР являются США, Германия, Великобритания, Япония и Голландия.

Сократился и приток прямых иностранных инвестиций в экономику ЮАР. По итогам первых девяти месяцев прошлого года они оценивались в 1,5 млрд.долл. (в 1997 г. — 3 млрд.долл.). Значительную их часть обеспечили компании Италии, Великобритании, Германии, США и Швейцарии.

Внешний долг ЮАР в 1998 г. достиг 38,8 млрд.долл. и составил по отношению к ВВП 30,9%. Темпы инфляции снизились до 6,9%, что является самым низким показателем с 1973 г. Золотовалютные резервы страны на конец 1998 г. оценивались в 5,4 млрд.долл.

В исчислении на душу населения ВВП составляет 2900 долл. Тем не менее **сохраняется огромный разрыв в уровнях жизни белого населения (12%), владеющего 80% национального богатства, и черной общины**. Серьезные проблемы представляют безработица (по разным оценкам, 32-40%

экономически активного населения) и один из самых высоких в мире уровень оргпреступности. Более **50% чернокожего населения неграмотны**, около 60% — имеют доходы ниже уровня бедности. Африканской общине остро не хватает жилья, школ, больниц. Детская смертность — около 7%.

## Банки

К составляющим банковской системы можно отнести Резервный Банк ЮАР (центральный банк), коммерческие банки и специализированные государственные финансовые институты: Банк развития Юга Африки (финансирование инфраструктурных проектов в регионе САДК), Корпорация промышленного развития (промышленные проекты), Земельный и сельскохозяйственный банк (кредитование сельского хозяйства), Национальная жилищная финансовая корпорация (льготное кредитование жилищного строительства), Khula Enterprises (кредитование малого и среднего бизнеса).

В 1998 г. в стране действовало 44 коммерческих банка, зарегистрированных в ЮАР (десять из них — «дочерние» банки зарубежных финансовых институтов), 9 филиалов инобанков, а также 60 представительств зарубежных банков.

По информации агентства Standard and Poor, общие активы финансового сектора ЮАР на март 1998 г. составили 102 млрд.долл., а депозиты — 88,5 млрд.долл.

Для банковского сектора ЮАР характерна высокая концентрация. Доминирует т.н. «большая четверка»: Amalgamated Banks of South Africa (ABSA), Standard bank (Stanbic), First National Bank (FNB) и Nedcor (все банки — многопрофильные). На их долю приходится 80% от общего объема вкладов и ссуд. Их филиальная сеть насчитывает 3400 отделений.

Основными пайщиками этих банков являются «горные» дома («Англо-Америкэн» и др.) или страховые компании (Liberty Life, Sanlam, Old Mutual), при этом широко практикуется «перекрестное» акционирование. Именно эти банки активно работают с центральным правительством ЮАР (в том числе, по гособлигациям) и провинциальными властями. Они обладают достаточно развитой сетью за рубежом.

1. Крупнейшим банком ЮАР является ABSA Bank (активы на март 1998 г. составили 30 млрд.долл.). Входит в состав финансовой группы ABSA Group. Банк образован путем слияния юаровских Allied Bank, Trust Bank, United Bank, Volkskas Bank. Основные акционеры банка: страховая компания Sanlam (24,9%), компания Universa (15,3%) (эту компанию, в свою очередь, контролируют табачный гигант Rembrandt Group и финансовая группа Sage), Standard Bank Nominees (18,4%), Nedbank Nominees (16,4%) и др.

Доля банка на рынке ссуд — 25,9%, ипотеки — 33%, кредитования покупок в рассрочку и лизинга — 23,8%, овердрафта и других займов — 23,8%.

Прибыль до налогообложения за 1997/98 ф.г. составила 487 млн.долл. Отношение прибыли к активам — 1,6%, к капиталу — 29%. ABSA имеет, по оценке IBCA (дек. 1997 г.) внутренний долгосрочный рейтинг — AA, краткосрочный — A1+, международный рейтинг — B/C.

Банк обладает мощной электронной системой расчетов, осуществляет круглосуточные банков-

ские услуги по Интернету, эмитирует «смарт»-карты. ABSA имеет филиалы в Лондоне, Гонконге, Сингапуре, Гамбурге, дочерние компании на о-ве Мэн и в Нью-Йорке, представительства в Гамбурге и Шанхае. **Банк имеет корреспондентские отношения с 17 российскими банками**, в том числе, с Внешэкономбанком и Внешторгбанком РФ.

Управляющий директор ABSA Group E.R. Bosman, тел. банка (27-11) 350-4000, факс 350-4928.

2. Вторым по значимости банком ЮАР является Standard Bank, входящий в Standard Bank Group. Активы банка (на конец 1997 г.) — 30 млрд.долл., прибыль до налогообложения — 483 млн.долл.

Крупные акционеры: компания Stalit (26,4%), страховые компании Liberty Life (13,5%), SA Mutual (20,6%), Standard Bank Nominees (12,5%) и др.

Доля банка на юаровском рынке ссуд — 20,5%, ипотеки — 17,4%, кредитования покупок в рассрочку — 24,9%, овердрафта — 22,5%. Отношение прибыли банка к активам — 1,6%, к капиталу — 23%.

Через дочернюю структуру (Standard Bank Nominees) банк владеет значительными пакетами акций крупнейших южноафриканских компаний. В горнодобывающей промышленности: Anglo American Corporation (холдинг) (13,8% акций), Anglovaal (холдинг) (25,7%), Amplats (платина) (22,4%), Impala Platinum (платина) (18,8%), Anglo-gold (золото) (23%), De Beers (алмазы) (23,2%), Amcoal (уголь) (12,7%), Samanco (черные металлы) (3%). В банковско-финансовой сфере: ABSA (банк) (18,4%), Liberty (страховое дело) (16,8%), Metlife (страховое дело) (7,6%), Sage Group (финансовые услуги) (40%), Nedcor (банк) (15%), Investec Holdings (финансово-банковская группа) (40,7%), NAIF (финансовый холдинг) (контрольный пакет акций). В промышленности: Anglo American Industrial Corporation (промхолдинг) (11,6%), Anglovaal Industrial Holdings (промхолдинг) (25,7%), Johnnic (промышленно-информационный холдинг) (38%), Barlows (промышленный холдинг) (31,7%), Real Africa (промышленный холдинг) (21,8%), Rembrandt Group (холдинг, производство сигарет) (18,2%), South African Breweries (холдинг, пиво) (24,75%), Premier Group (продукты питания) (22,6%), Tiger Oats (продукты питания) (13,4%), CG Smith (холдинг, фармацевтика, продовольствие) (22,3%), Sasol (топливо, химия) (35,3%), Sappi (лесопереработка) (31,9%), Tongaat-Hulett Group (алюминий) (10,8%), Pepkor (издательский бизнес) (13,4%).

Банк владеет также акциями других компаний — Murray and Roberts Holdings (строительство) (25,65%), Safren (морские транспортные услуги) (13,9%), Wooltru (сеть универмагов) (11,4%).

Сильной стороной банка является разветвленная зарубежная сеть, прежде всего, в Африке (Ботсвана, ДРК, Гана, Кения, Лесото, Мадагаскар, Мозамбик, Намибия, Нигерия, Свазиленд, Танзания, Замбия, Зимбабве, Уганда). Кроме того, «Стандард Бэнк» владеет «дочерними» банками в Лондоне, Джерси, о-ве Мэн, Гонконге, Тайбее, Нью-Йорке. Открыты его представительства (или филиалы) в Нью-Йорке, Стокгольме, Дубаи.

«Стандард Бэнк, Лондон» имеет представительство в Москве. Юаровский «Стандард Бэнк» установил короткоотношения с рядом российских банков, в том числе, Внешэкономбанком, Внешторг-

банком РФ и др. Банк работал на рынке российских ГКО. По данным банка, его потери в 1998 г. в результате обвала рынка ГКО составили до 50 млн. фунтов стерлингов.

Банк является активным игроком на рынке благородных металлов, в первую очередь, платины.

Председатель «Стандард Бэнк Груп» Conrad Strauss, тел. (27-11) 636-9111, факс 636-5617.

3. «Фест Нэшнл Бэнк» — один из банковской «четверки». Его активы (на конец сент. 1997 г.) оценивались в 22 млрд.долл. В мае 1998 г. FNB вошел в состав нового холдинга First Rand, в котором объединены финансовые интересы FNB, Liberty Life, Rand Merchant Bank Holdings и корпорации Anglo American.

Прибыль до налогообложения (за год до 30.09.97) — 348 млн.долл., отношение прибыли к активам — 1,5%, к капиталу — 26%.

Доля First Rand (на 31 марта 1998 г.) на южноафриканском рынке ссуд равнялась 17,4%, ипотеки — 10,4%, кредитования покупок в рассрочку — 27%, овердрафта — 21,2%.

«Фест Нэшнл» через свою структуру (First National Nominees) владеет пакетами акций компаний, действующих в следующих областях. В горнодобыче: Anglogold (5,8%), Amplats (5,8%), Anglovaal (5%), Impala Platinum (8,6%), De Beers (10,2%), Iscor (руды черных металлов, металлургия) (8,7%). В промышленности: Anglo American Industrial Holdings (5%), Barlows (9%), CG Smith (5,7%), Johnnic (5,6%), Real Africa (7,5%), Sasol (12,1%). Другие компании: Liberty (страховое дело) (5,7%), Murray and Roberts Holdings (9,45%), Safren (6%), Wooltru (5%).

Банк ведет операции в Ботсване, Намибии и Свазиленде. Ранее им был приобретен банк в Лондоне (Henry Ansbacher), организован филиал в Гонконге, открыто представительство в Нью-Йорке.

Банк активно работает с провинциальными правительствами, федеральным центром и полугосударственными корпорациями.

Управляющий директор банка V. Bartlett, тел. (27-11) 371-9111, факс 371-2370.

4. Последний из «четверки» — Nedcor. Его активы (на 30.09.97) — 20,5 млрд.долл., прибыль до налогообложения — 422 млн.долл. Отношение прибыли к активам — 2%, к капиталу — 28%. Контрольный пакет «Недкора» принадлежит страховой компании SA Mutual (50,3%).

Доля «Недкора» на юаровском рынке ссуд — 15,8%, ипотеки — 18,1%, кредитования покупок в кредит — 11,6%, овердрафта — 16%.

Группа «Недкор» владеет через подконтрольную структуру (Nedcor Bank Nominees) акциями следующих компаний. В горнодобыче: Anglo American Corporation (8%), Anglovaal (14%), Impala Platinum (4,5%), Iscor (7,7%), JCI Cold (золото) (5,6%). В финансовом секторе: ABSA (6,4%), Investec Holdings (5,7%), Liberty (6%), NAIF (6,3%), Metlife (7,5%). В промышленности: Anglovaal Industrial Holdings (14%), Barlows (11,7%), CG Smith (7,4%), Johnnic (15,64%), Pepkor (7,4%), Real Africa (5,7%), Rembrandt Group (4,4%), South African Breweries (5,35%), Sappi (5,8%), Sasol (7,4%), Tongaat-Hulett Group (7,5%). В других отраслях: Murray and Roberts Holdings (5,75%), Wooltru (9,1%).



Банк владеет филиалами в Лондоне, о-ве Мэн, Гонконге (представительства в Пекине, Тайбее, Нью-Йорке). Через «дочерние» структуры проводит операции в Африке.

Главный управляющий R.Laubsher тел. (27-11) 630-7111, факс 630-7558.

Среди других банков можно выделить банки Investec (активы на 30.09.97 — 16,5 млрд.долл.) и NBS Boland (активы на сент. 1997 г. — 7,3 млрд.долл.). При этом «Инвестек» известен как инвестиционный банк (отдельное подразделение создано для обслуживания сверхбогатых клиентов).

Западные и южноафриканские аналитики рассматривают банковскую систему ЮАР как одну из самых устойчивых среди т.н. «развивающихся рынков».

Прежде всего, это связывают с достаточно жестким контролем над деятельностью коммерческих банков со стороны Резервного Банка ЮАР (Регистра банков). Коммерческие банки направляют в Резервный банк 22 вида отчетности ежеквартально или раз в полгода. При этом банки должны иметь минимальный резерв в размере 8% от риско-взвешенных активов. По оценке рейтингового агентства Standard and Poog's, невозвращенные займы в ЮАР составляют лишь 3%. Однако в случае резкого циклического падения экономики объем таких займов может составить до 10-20%.

Значительные проблемы в ЮАР создают финансовые «пирамиды» и институты т.н. «микрокредитования», не регистрируемые государством. Правительство и Резервный Банк предпринимают меры по борьбе с «пирамидами» и по канализации «микрокредитования» в цивилизованное русло.

## Страхование

Страховые компании ЮАР являются неотъемлемой частью местного сектора финансовых услуг и, помимо выполнения основных функций страхования, играют ключевую роль в инвестировании находящегося в их управлении средств как в экономику ЮАР, так и в зарубежные активы.

На юаровском рынке долгосрочного страхования (страхование жизни, производства, страхование на случай потери трудоспособности и т.д.) действуют около 60 страховых компаний, в том числе 6 фирм, занимающихся перестрахованием. Их общие активы в 1996 г. составляли 107 млрд.долл. На долю указанных страховых компаний приходится большая часть сбережений юаровцев (свыше 12,5% ВВП ЮАР).

На местном рынке краткосрочного страхования (страхование от пожара, от несчастных случаев, гарантийное, морское, страхование автомобилей и т.д.) зарегистрировано около 70 страховых компаний, включая 8 фирм-перестраховщиков. Их общие активы в 1996 г. составляли более 9,5 млрд.долл. Помимо этого на данном рынке действуют 1230 посреднических компаний, в том числе 126 агентов ассоциации «Ллойд».

Для страхового бизнеса ЮАР, как и для местного банковского сектора, характерна высокая концентрация. На рынке долгосрочного страхования доминируют: Old Mutual, Sanlam, Liberty Life и Southern Life (контролируют 80% рынка). Их основной профиль — страхование жизни.

1. Old Mutual — крупнейшая компания в ЮАР (активы на конец 1997 ф.г. — 50 млрд.долл., чистый доход от страховых взносов — 6 млрд.долл.). Насчитывает около 3 млн.пайщиков. Контролирует компании в сфере банковских и финансовых услуг (50,3% акций четвертого по величине активов банка страны Nedcor с активами в 1997 г. около 20,5 млрд.долл.), транспортных услуг (45,2% акций Saffren), строительства (20,2% акций Group Five), производства продуктов питания (27% акций компании CG Smith, которая в свою очередь контролирует CGS Food и Tiger Oats).

Old Mutual входит в число крупных акционеров второго из крупнейших банков ЮАР Standard Bank (20,6% акций, активы банка в 1997 г. — 30 млрд.долл.), крупной промгруппы Barlows (23% акций), горнодобывающих Anglovaal (18,8% акций), Amcoal (13,6% акций) и Gencor (10% акций), производителя электроники Reunert (26,4% акций) и многих других ведущих компаний ЮАР.

Страховая корпорация имеет филиалы в Зимбабве (доля на рынке страховых взносов — 60%), Намибии (в 1998 ф.г. доход филиала вырос на 18%), Малави (в 1998 г. чистые активы местного филиала увеличились на 41%) и Кении (доход филиала от страховых взносов возрос в 1998 г. на 20%).

Помимо африканского континента, Old Mutual активно действует на рынках страховых и финансовых услуг Великобритании (в 1998 г. ею была приобретена одна из ведущих британских инвестиционных компаний Capel-Cure Myers), Ирландии, США, стран Бл. Востока, Лат. Америки и ЮВА. За рубежом группировку представляет ее дочерняя компания Old Mutual International. В 1998 ф.г. активы этой компании возросли на 10% и составили 2,2 млрд.ф.ст., а доход от страховых взносов — 187 млн. Председатель Mike Levett, тел. (27-21) 509-9111, факс 509-4444.

2. Sanlam — второе среди крупнейших страховых обществ в ЮАР с более чем 2 млн. владельцев страховых полисов. Активы компании в июне 1998 г. составляли 33 млрд.долл. (также 2-е место в ЮАР), доход от страховых взносов (1997 г.) — 5,5 млрд.долл., прибыль — 250 млн.долл.

Sanlam владеет 67% акций крупной финансово-инвестиционной компании Gensec (прибыль за первые 6 мес. 1998 г. — 85 млн.долл.), 58% акций третьей по величине компании краткосрочного страхования Santam (лидер на рынке страхования личного имущества и автомобилей), а также является главным акционером крупнейшего коммерческого банка ЮАР ABSA Bank (24,9% акций, активы банка на март 1998 г. составили 30 млрд.долл.). Sanlam имеет значительные интересы в горнодобывающей корпорации Gencor (18,2% акций), холдинге Murray & Roberts Holdings (25,3% акций), консалтинговой компании Forbes (35,4% акций) и ряде других компаний (розничная торговля, целлюлозобумажная, пищевая, нефтехимическая отрасли, автомобилестроение, торговля недвижимостью, электронные СМИ). Страховые корпорации Sanlam и Old Mutual контролируют более 20% рынка акций, котируемых на Йоханнесбургской фондовой бирже.

Sanlam имеет отделения во всех 9 провинциях ЮАР, взаимодействует с намибийской компанией Sanlam Namibia. В 1996 г. было открыто представительство Sanlam в Лондоне.

30 нояб. 1998 г. была осуществлена демьючиализация этой страховой корпорации. В результате листинга на Йоханнесбургской фондовой бирже рыночная стоимость ее акций возросла на 700 млн.долл. до 2,7 млрд.долл. Исполнительный директор Marinus Baling, тел. (27-21) 947-9111, факс 947-8066.

3. Liberty Life — третья по величине страховая корпорация ЮАР. Ее активы на дек. 1997 г. оценивались в 21 млрд.долл. (6-е место среди юаровских компаний). Доход от страховых взносов — 2 млрд.долл.

Liberty Life контролируется через сеть холдинговых компаний Liblife Controlling Corp. и Liberty Holdings совместно семейством Гордон и коммерческим банком Standard Bank. В число крупных акционеров страхового общества также входят дочерние компании ведущих юаровских банков Standard Bank Nominees (16,8% акций), Nedbank Nominees (6% акций) и First National Nominees (5,8% акций).

В свою очередь в ЮАР группа Liberty Life имеет стратегические интересы в своем крупнейшем акционере — коммерческом банке Standard Bank (41,3% акций). Вместе с промышленной группировкой Johnnic и горнодобывающим конгломератом Anglo American страховая корпорация контролирует холдинг Bevcon (37,2% акций), владеющий 31,1% акций компании Breweries (производство пива и безалкогольных напитков), а также холдинговую компанию крупнейшего в ЮАР производителя и поставщика продуктов питания Premier (28,4% акций). Вместе с тем Liberty Life участвует в капитале горнодобывающей корпорации Gold Fields (20% акций).

Большая часть зарубежных активов страховой группировки находится в управлении ее дочерней компании First International Trust. Через нее Liberty Life контролирует британскую компанию Liberty International (общие активы — 2,8 млрд.ф.ст.).

Акции страхового общества Liberty Life котируются на Йоханнесбургской и Лондонской фондовых биржах. Их рыночная стоимость составляет 5,4 млрд.долл. (4-е место на бирже г.Йоханнесбург). Председатель Donald Gordon, тел. (427-11) 408-3911, факс 408-2109.

4. Последняя из «четверки» крупнейших корпораций долгосрочного страхования — компания Southern Life. Активы на март 1997 г. — 7,7 млрд.долл. (17-е место среди юаровских компаний). Доход от страховых взносов — 930 млн.долл. Владельцами страховых полисов Southern Life являются более 900 тыс. юаровцев.

Контрольный пакет акций Southern Life (86,7%) принадлежит крупнейшей финансовой группировке страны — First Rand. Последняя была образована в апр. 1998 г. в результате слияния финансовых интересов Anglo American, First National Bank, Momentum Life, Rand Merchant Bank и Southern Life и является своего рода первой группировкой в ЮАР, способной предоставить полный пакет страховых, банковских и других финансовых услуг.

За пределами ЮАР интересы Southern Life представляет ее дочерняя компания Southern International. Акции страховой корпорации котируются на Йоханнесбургской фондовой бирже. Их рыночная стоимость превышает 2 млрд.долл. Председатель T.Chapman, тел. (27-21) 658-0911, факс 658-0918.

Помимо указанной «четверки», заметными участниками юаровского рынка долгосрочного страхования являются страховые компании:

Momentum Life (активы в 1997 ф.г. — 6,5 млрд.долл.), Fedsure Life (4,8 млрд.долл.), Metropolitan Life (2,8 млрд.долл.) и Norwich Life (2,2 млрд.долл.).

Более 65% местного рынка краткосрочного страхования контролируется 6 крупными компаниями: Mutual & Federal (активы в 1997 финансовом году — 1,3 млрд.долл.), Rand Mutual (730 млн.долл.), Santam (620 млн.долл.), SA Eagle (500 млн.долл.), Guardian National (420 млн.долл.) и Commercial Union (300 млн.долл.).

За последние несколько лет на местном рынке заметно активизировалась деятельность крупных иностранных страховых корпораций (компании, занимающиеся перестрахованием; брокерские конторы), в том числе из Швейцарии, Голландии, Германии, Зимбабве. Произошло несколько крупных слияний с участием юаровских страховых компаний. Ведущие корпорации активизировали свою зарубежную деятельность (в Великобритании, на о-ве Мэн, на африканском континенте).

На состоянии юаровского рынка долгосрочного страхования весьма негативно отражается **рост числа ВИЧ-инфицированных юаровцев** (на конец 1997 г. — около 3 млн., ежедневно их число увеличивается на 1500 чел.). Вместе с тем ведущие компании уже разработали специальные страховые пакеты для этой категории лиц.

В области краткосрочного страхования наибольшую озабоченность страховщиков в 1996-98 гг. вызвал рост преступности и пожаров.

*Йоханнесбургская фондовая биржа (ЙФБ).* Была основана 8 нояб. Является важнейшим инструментом привлечения среднесрочных и долгосрочных капиталовложений в экономику ЮАР. Ее деятельность регламентируется законом о контроле за фондовыми биржами (1985 г.) а также принятыми в 1996 г. поправками к данному закону. В ЮАР действует только одна фондовая биржа, хотя законодательство не запрещает функционирование нескольких фондовых бирж.

Руководство ЙФБ осуществляет почетный комитет из 16 человек. В него, помимо 11 избираемых биржевых брокеров, могут входить до 5 человек, не являющихся членами биржи.

К концу 1997 г. ЙФБ насчитывала 55 членов. Из них 40 — брокерские компании с ограниченной ответственностью, в том числе 11 — под контролем иностранцев. Остальные 15 членов — брокерские компании с неограниченной ответственностью, товарищества или фирмы, находящиеся в единоличном владении аккредитованных биржевых брокеров.

В постапартеидный период юаровский рынок по ценным бумагам развивался особенно быстрыми темпами. **ЙФБ является лидером на африканском континенте и входит в двадцатку крупнейших фондовых бирж мира** (1997 г. — 19-е место). Оборот акций на ЙФБ в 1997 г. составил 45 млрд.долл. и, таким образом, увеличился по сравнению с 1996 г. (27 млрд.долл.) **приблизительно на 67%**. При этом объем торгов возрос до 17,9 млрд. акций (1996 г. — 9 млрд. акций). Существенно — на 64% — увеличилось число сделок, составив в 1997 г. 2,3 млн. Активизировалась деятельность иноинвесторов на ЙФБ. В 1998 г. объем чистых иноинвестиций в ко-

тируемые здесь ценные бумаги возрос на 30% по сравнению с 1996 г. до уровня 7,4 млрд.долл.

С марта 1996 г. торги на ЙФБ проходят в полностью автоматизированном электронном режиме с использованием системы, позаимствованной на Чикагской фондовой бирже, а с мая 1996 г. здесь действует электронная система расчетов по сделкам и передачи прав собственности.

По данным на конец 1998 г., на ЙФБ были зарегистрированы акции 668 компаний, в том числе 26 иностранных. К компаниям, пожелавшим разместить свои акции на ЙФБ, предъявляются следующие требования: подписной капитал компании без переоценки стоимости ее активов должен составлять не менее 2 млн. рандов (около 345 тыс.долл.) в форме эмиссии не менее 1 млн. акций; наличие прибыли у компании в течение предшествующих 3-х лет, причем прибыль до налогообложения в последний перед листингом год должна составлять не менее 1 млн.рандов (около 170 тыс.долл.); минимум 10% простых акций компании — во владении не менее 300 внешних акционеров; минимальная начальная цена размещаемых акций должна быть не ниже 1 ранда (17 центов) за акцию.

Посредником между ЙФБ и компанией в ходе подготовки листинга ее акций выступает специально назначаемый биржевой брокер из числа членов ЙФБ. Список этих брокеров можно получить в биржевом Отделе по связям с общественностью тел. (27-11) 377-2200, факс 834-7402. Процедура листинга занимает от 9 до 13 недель.

Стоимость листинга (не включая 14% НДС) зависит от денежной стоимости регистрируемых на бирже ценных бумаг и колеблется от 420 рандов (если стоимость ценных бумаг компании не превышает 500 тыс.рандов) до 280 тыс.рандов (если их стоимость превышает 2,5 млрд.рандов). Кроме этого, основные расходы компании по размещению своих акций на ЙФБ будут включать оплату рекламного бюллетеня о компании (16 тыс.рандов), услуг биржевого брокера и других необходимых специалистов (цена договорная). В дополнение, после регистрации на ЙФБ компания ежегодно будет выплачивать листинговую пошлину в размере 0,03% от рыночной стоимости котируемых акций (не менее 5,8 тыс. рандов, но не более 58 тыс. рандов).

Сделки по купле-продаже ценных бумаг осуществляются брокерскими компаниями-членами ЙФБ только в рандах. При этом размер комиссионных за посредничество между покупателями и продавцами ценных бумаг устанавливается на ЙФБ по соглашению сторон (определенной таксы здесь не существует).

Все покупки ценных бумаг на ЙФБ, осуществляемые как по поручению резидентов, так и нерезидентов ЮАР, облагаются налогом на операции с ценными бумагами. Ставка налога — 0,25%.

Местное валютное законодательство не позволяет юаровцам продавать принадлежащие им акции за пределами ЮАР. В целях контроля за соблюдением данного запрета на акционерных сертификатах, переходящих во владение иностранцев, ставится ограниченный индоссамент «non-resident». Дивиденды по зарегистрированным на ЙФБ акциям, владельцами которых являются иностранные инвесторы, могут вывозиться из ЮАР без каких-либо ограничений и не облагают-

ся налогом. В 1997-98 гг., в первую очередь под влиянием соответствующих мировых тенденций, **усилились интеграционные процессы между фондовыми биржами стран САДК.** Основные темы переговоров на данном этапе — гармонизация условий листинга и квалификационных требований к брокерам на биржах САДК. Особенно активно развивается взаимодействие ЙФБ с фондовыми биржами Намибии и Маврикия.

Главный управляющий ЙФБ (Chief Executive Officer) Рассел Лобшер (Mr. Russell M. Loubser), тел. (27-11) 377-2200, факс (27-11) 838-7106.

## Золото

Эксперты местного «Стандард Банк» подготовили в авг. 1999 г. анализ последствий падения цен на золото для экономики стран Африки. По их оценке, нынешний кризис рынка золота больше всего ударит именно по Африке, которая дает 24% **мирового производства** этого металла (18,5% — ЮАР, 6% — остальные страны). От массовой продажи золота центробанками европейских стран и МВФ пострадает в первую очередь ряд стран с наибольшей внешней задолженностью, бюджет которых серьезно зависит от экспорта золота или от средств, перечисляемых на родину рабочими, занятыми в золотодобыче в соседних государствах. Так, доля золота по отношению к остальному экспорту Ганы составляет около 39%, Мали — 35%, Судана — 8,4%, Уганды — 9,7%. Приток средств от рабочих-мигрантов, занятых в золотодобыче в ЮАР, составляет для Лесото 40 млн.долл., для Мозамбика 38 млн.долл. Сокращение одного рабочего места в золотодобыче стран Африки приведет к потере средств к существованию для 7-10 чел.

В целом, по оценке юаровских экспертов, нынешнее падение цен на золото приведет к сокращению экспортной выручки развивающихся стран с наибольшей внешней задолженностью в размере 224 млн.долл. в 1999 г.

Тяжелее всего золотой кризис ударил по экономике ЮАР. При цене на золото 255 долл. за унцию на грани банкротства оказались 6 шахт с 12 тыс. занятыми. Сохранение этой цены до конца года приведет к сокращению еще 82 тыс. чел. С учетом членов семей и рабочих смежных отраслей без источников дохода останется около 1 млн.чел. Если же начнется продажа золотых запасов МВФ, то цена на золото, по оценке «Стандард Банк,» упадет до 235 долл. за унцию. Результатом станет неизбежное сокращение лишь в золотодобыче ЮАР еще 103 тыс.чел.

Кризис золотой промышленности вызвал рост социальной напряженности в Юж. Африке. Начались крупные забастовки на золотых шахтах, подталкивающих к закрытию. Правительством создан кризисный штаб из представителей офиса Т.Мбеки, министерства минеральных ресурсов, горной палаты профсоюза горняков ЮАР. Направлена делегация предпринимателей и профсоюзов в ряд золотодобывающих стран Африки с тем, чтобы выработать общую позицию для противодействия «залповым» выбросам золота банком Англии и, возможно, МВФ.

## Уголь

В 1997-99 гг. процесс реструктуризации угольной промышленности заметно активизировался. Основные тенденции — поглощение крупны-

ми угольными корпорациями мелких конкурентов в борьбе за внешние рынки сбыта юаровского угля, а также проникновение местных угольных производителей в развивающиеся страны, располагающие крупными месторождениями данного энергоносителя.

Несмотря на то, что угольная промышленность продолжает оставаться в большей степени ориентированной на внутренние потребности (около 70% от ежегодной добычи, превышающей 200 млн.т.), возрастает значение экспортных поставок южноафриканского угля. Главная причина — замедление роста спроса на данный энергоноситель на внутреннем рынке (производство электроэнергии энергетической корпорацией Eskom и синтетических видов топлива на предприятиях группы Sasol), в то время как мировое потребление угля должно стабильно расти (на 45% с 1985 г. по 2015 г.). Поэтому местные угольные компании могут добиться роста производства и прибыли за счет увеличения объемов экспорта угля.

98% экспортных поставок юаровского угля обслуживается через главный портовый угольный терминал в г.Ричардс Бэй (пров. Квазулу-Наталь). Максимальный оборот — 60 млн.т. в год при возможном увеличении пропускной способности до 70-72 млн.т. в ближайшие несколько лет в результате начавшейся модернизации терминала. **Южноафриканский уголь экспортируется в 36 стран** (90% экспорта — паровичный уголь). Главные импортеры — государства Европы (53,6%) и ЮВА (35%).

В 1997-98 гг. были заключены две крупные сделки по реструктуризации активов угледобывающих корпораций, за которыми просматривалась борьба между производителями за доступ к терминалу. Угледобывающая компания Duiker (контролируется британской группой Lonrho) купила у горного дома JCI его угольное подразделение Tavistock Coal и, таким образом, увеличила свою долю в портовом терминале Ричардз Бэй с 6,5% до 20,6%.

В результате другой сделки — покупка крупным угольным производителем и экспортером Amcoal компании Gold Fields Coal — Amcoal упрочил свою позицию второго по величине акционера главного терминала (с 23,7% до 26% акций).

Крупнейшим держателем акций терминала продолжает оставаться компания Ingwe (41,3% акций), занимающая **1 место в мире по экспорту паровичного угля**. 85% вывозимого через терминал угля добывается в шахтах 3 компаний. Незначительный доступ к терминалу имеется также у независимого угольного производителя Kangra, компаний Total и Sasol.

Оставшиеся 2% экспортных поставок юаровского угля вывозятся через портовые терминалы в г. Дурбане и г. Мапуту (Мозамбик). Вынашиваются планы по строительству альтернативного угольного терминала The South Dunes Coal Terminal в г.Ричардз Бэй для мелких и средних производителей угля. Стоимость проекта — 100 млн.долл. Проектируемая пропускная способность составляет 12 млн.т. угля в год. В строительстве нового терминала особенно заинтересованы компании Iscor, Forzando Coal, Anker Coal, а также железнодорожная компания Spoognet. Планы по реализации данного проекта пока не имеют четких очертаний в связи с неспособностью потенциальных экспор-

теров обеспечить полную загрузку нового терминала (не без косвенного противодействия со стороны крупнейших акционеров главного угольного терминала Ричардс Бэй).

Несмотря на неблагоприятные тенденции на мировом рынке угля, в т.ч. падение спроса в ЮВА, значительное сокращение цен как на коксующийся, так и на паровичный уголь (до 25 долл. за тонну юаровского угля в июле 1998 г.), перенасыщенные рынка коксующимся углем, в ближайшие годы приоритетными направлениями деятельности юаровских производителей угля будут выход на внешние рынки сбыта, увеличение объемов экспорта и диверсификация зарубежных импортеров юаровского угля.

При этом в условиях жесткой конкуренции как среди местных угольных компаний, так и между экспортерами угля на мировом рынке (особенно, со стороны австралийских, индонезийских производителей) возможны дальнейшие сделки по слиянию угледобывающих интересов различных горных домов ЮАР, а также поглощению крупными юаровскими экспортерами не приносящих прибыль производителей.

Другая заметная тенденция процесса реструктуризации угледобывающих компаний ЮАР — активизация их участия в разработке перспективных месторождений угля в развивающихся странах и поиск партнерских отношений с ведущими горнодобывающими компаниями мира. Это связывают, прежде всего, с прогнозируемым истощением национальных запасов угля уже в обозримом будущем. Запасы угля в ЮАР составляют 55 млрд.т. (7-е место в мире). При нынешних темпах добычи главные национальные месторождения высококачественного угля в районе г. Ветбанка и на востоке пров. Мпумаланга будут истощены уже через 50 лет.

Наиболее крупные инвестиции в добычу угля за пределами ЮАР осуществили в 1996-98 гг. ведущие южноафриканские экспортеры угля — Ingwe и Amcoal.

Компания Ingwe приобрела в 1996 г. угольные шахты SMAL в Австралии и планирует в долгосрочном плане экспортировать ежегодно 15-18 млн.т. угля со своих шахт в Австралии и Индонезии в дополнение к 25 млн.т. угля, экспортируемого из ЮАР.

Компания Amcoal совместно с крупными международными горнодобывающими корпорациями Minorco и Rio Tinto начала разработку нескольких угольных месторождений в Колумбии. Группа планирует производить там ежегодно 20-25 млн.т. угля в течение 10 лет.

## Чермет

**Ч**ерная металлургия ЮАР вступила в 1998 г. в фазу затяжного кризиса. Кризис стал следствием значительного снижения потребления стали и чугуна как на внутреннем, так и на внешнем рынке. В качестве основных причин сокращения внутреннего спроса можно выделить стагнацию экономики ЮАР: удорожание банковского кредита и спад в строительной индустрии страны (9% в 1998 г.). В итоге потребление стали на рынке ЮАР уменьшилось на 12% в 1998 г. по сравнению с предыдущим годом (до 3,8 млн.т.). Возможности для увеличения экспорта также оставались весьма ограниченными в силу продолжавшегося финансо-

во-экономического кризиса в ЮВА, главным потребителе продукции южноафриканской металлургии.

Кризисное состояние черной металлургии ЮАР отразилось на результатах деятельности крупнейшей компании отрасли — «Искор Стил». Во второй половине 1998 г. производство стали компанией составило 2,7 млн.т., что на 475 тыс.т. меньше показателя за аналогичный период 1997 г. При этом выплавка полосовой стали за указанное время сократилась на 238 т. (до 1,8 млн.т.), продольной стали — на 205 тыс.т. (до 745 тыс.т.), специальных сортов стали — на 32 тыс.т. (до 156 тыс.т.).

Продажи на внутреннем рынке сократились на 17%. Объем экспорта в физическом выражении несколько вырос, однако в результате падения экспортных цен выручка упала на 4%.

В целях уменьшения потерь компания «Искор Стил» была вынуждена закрыть доменный цех на заводе в Вандербилдпарк и сократить выпуск продукции на электроплавильном производстве. Тем не менее убытки компании за вторую половину 1998 г. составили 26 млн. рандов по сравнению с прибылью в размере 250 млн. рандов за тот же период 1997 г.

Неблагоприятная конъюнктура сказалась и на планах ввода основных мощностей комбината по производству стали в г. Салданыя-Бей, затраты на строительство которого превысят 8,8 млрд. рандов. Хотя сооружение комбината практически завершено, руководство «Искор Стил» планирует организовать его постепенный запуск по мере стабилизации положения на международном рынке. При этом имеется в виду первоначально начать работу по производству высококачественной и тонколистовой стали. Однако несмотря на предпринимаемые меры руководство компании подвергается критике за «несвоевременность» реализации столь крупного проекта.

Не лучше показатели и у построенного в 1992 г. комбината «Коламбус» (производство нержавеющей стали). Комбинат, крупнейшими акционерами которого являются компании «Саманкор», «Англо-Америкэн» и Корпорация промышленного развития ЮАР, понес во второй половине 1998 г. убытки в 6 млн.долл. При этом его мощности (600 тыс.т. в год) используются на 55%.

Другой производитель стали — компания «Хайвельд Стил и Ванاديум», хотя и зарегистрировала получение небольшой прибыли от операций со сталью во второй половине 1998 г., вместе с тем вынуждена была несколько сократить производство. При этом на внешнем рынке компания реализовывала свою продукцию по ценам, ниже средних мировых.

Положение усугубляют и протекционистские меры, принимаемые США и Евросоюзом. В 1997 г. на некоторые виды продукции «Искора» в США наложены антидемпинговые пошлины. В 1998 г. против южноафриканских производителей стали Евросоюзом было открыто три антидемпинговых разбирательства, минторгом США — два антидемпинговых дела.

Ситуация в черной металлургии ЮАР вряд ли улучшится и в 1999 г., поскольку не ожидается ни оживления экономики страны в целом, ни сколь-либо значительного увеличения спроса на металл на мировых рынках. Практически исчерпа-

ны возможности получения железной руды и угля по сниженным ценам от «сестринских» компаний, например «Искор Майнинг». Не исключено и применение против южноафриканских производителей новых протекционистских мер со стороны промышленно развитых государств. В этих условиях юаровские компании намерены ускорить реализацию программы модернизации старых производств, сокращать капитальные расходы, продавать принадлежащие им акции «непрофильных» фирм. Южноафриканские производители оказывают давление на правительство ЮАР в целях «защиты внутреннего рынка». Как известно, в 1998 г. по инициативе компаний «Искор Стил» и «Хайвельд энд Ванедиум» было возбуждено **антидемпинговое разбирательство против российских поставщиков** горячекатаного проката (ОАО «Северсталь»). В декабре того же года на российскую продукцию были введены временные пошлины в размере 290 рандов за тонну.

## Sasol

Группа Sasol является одной из ведущих корпораций топливно-энергетического комплекса и химической промышленности ЮАР: обеспечивает 41% юаровских потребностей в жидком топливе и производит более 120 наименований химикатов как для местного, так и для зарубежных рынков.

Sasol входит в десятку крупнейших частных компаний ЮАР. Ее активы составляют 4,9 млрд.долл. (1998 ф.г.). В компаниях группы занято 25 тыс.чел.

Акции холдинговой компании Sasol котируются на Йоханнесбургской фондовой бирже с 1979 г. В число ее крупнейших акционеров входят коммерческие банки Standard Bank (33,7% акций), First National Bank (13%), торговый банк СМВ (10,3%), а также дочерняя компания Корпорации промышленного развития ЮАР — Konoil (9%). Общее число акционеров группы превышает 15 тыс.чел.

Группа Sasol получила всемирную известность в связи с разработанными ею и успешно применяемыми уникальными технологиями по производству синтетического газа из низкокачественного угля и превращению этого газа в бытовой газ и различные виды синтетического жидкого топлива, в т.ч. бензин, дизтопливо, керосин (Sasol Advanced Synthol process — SAS), а также по получению синтетической нефти и жидкого топлива из природного газа (Sasol Slurry Phase Distillate process — SSPD). В состав группы Sasol входят семь дочерних компаний.

1. Компания Sasol Mining занимается добычей угля, в основном, для внутренних потребностей группы. Доля компании в общей прибыли группы Sasol составляет 9%. В 1998 ф.г. компанией было добыто 46,8 млн.т. угля. При этом 2,4 млн.т. было экспортировано в Европу и в страны дальневосточного региона. Добыча осуществляется на 7 угольных предприятиях в районе юаровских гг. Сасолберг и Секунда.

2. Компания Sasol Synthetic Fuels, используя собственные технологии SAS и SSPD, производит бытовой газ, синтетическое жидкое топливо, синтетическую нефть и различные компоненты для нефтехима. На долю компании приходится 41% общей прибыли группы. Завершается работа по замене 16 действующих реакторов 7-ю реакторами

нового поколения, на которых будет применяться улучшенная технология SAS.

3. Компания Sasol Chemical Industries производит 120 наименований химпродукции путем обогащения угля и переработки материалов, поставляемых компанией Sasol Synthetic Fuels. Перечень выпускаемых здесь химикатов включает аммиак, аммиачную селитру, сульфат аммония, фенол, водород, промгаз, метанол, азотную, уксусную кислоты, ацетон, спирт, аргон, растворители, химволокна, минудобрения, взрывчатые вещества для горнодобывающей отрасли, парафин и т.д. Компания обеспечивает 34% общей прибыли группы Sasol. В 1999 ф.г. компания планирует осуществить запуск нового завода по производству метанола (140 тыс.т. в год) вместо ныне действующего (20 тыс.т. в год).

4. Компания Sasol Oil занимается реализацией жидкого топлива (в т.ч. бензина, топливного спирта, авиационного, дизельного топлива, топливного масла) и смазочных материалов. При этом две трети всего объема жидкого топлива поставляется на реализацию компания Sasol Synthetic Fuels, а остальная часть производится на НПЗ Natref в г.Сасолберге, часть акций которого принадлежит группе. Кроме того, компания Sasol Oil через свое подразделение Sasol Gas выступает в качестве агента компаний Sasol Chemical Industries и Sasol Synthetic Fuels по продаже произведенного ими газа. На долю Sasol Oil приходится 16% общей прибыли группы.

5. Компания Sasol Technology занимается осуществлением НИОКР для группы, отвечает за внедрение новых технологий на предприятиях Sasol и за экспорт собственных технологических новшеств.

6. Компания Sasol Petroleum International представляет интересы группы в нефте- и газодобыче за пределами ЮАР. Стратегия компании — разработка перспективных нефтяных и газовых месторождений на африканском континенте и создание СП с крупными иностранными нефтяными и газовыми компаниями.

В Мозамбике компания приобрела права на разработку газового месторождения Mazenga Block. Совместно с иностранными партнерами Arco International Oil and Gas Company (США) и Zarara Petroleum Resources (ОАЭ) компания имеет интересы (47,6%) в трех других мозамбикских газовых месторождениях Temane, Sofala и M-10.

На морском шельфе Конго компания участвует в разработке нескольких нефтяных скважин в партнерстве с Hydro Congo (национальная нефтяная компания Конго) и Agip Recherches Congo (дочерняя компания итальянской группы Agip).

Компания активно ведет геологоразведочные работы на северо-восточном побережье ЮАР, юго-востоке Алжира, на территориях Габона и Экваториальной Гвинеи.

7. Компания Sasol Synfuels International была основана в 1998 г. Контролирует СП с участием группы Sasol, на которых будет использоваться технология SSPD по получению синтетической нефти и жидкого топлива из природного газа.

Большинство проектов находится в стадии разработки. Совместно с катарской нефтяной компанией Qatar General Petroleum и американской Phillips Petroleum достигнута договоренность о строительстве завода по переработке газа в жидкое

топливо в районе Рас-Лаффан в Катаре. Приблизительная мощность — 20 тыс.барр./д лигроина и высококачественного дизтоплива.

Аналогичный завод будет построен в Нигерии совместно с компанией Chevron Nigeria около газового месторождения Escravos Gas Project. Рассматривается возможность создания СП с норвежской нефтяной компанией Statoil of Norway в Северном море.

Группа Sasol входит в число крупных акционеров ряда компаний, действующих, прежде всего, в химической отрасли. Наиболее известные из них: Sasol Fibre (50% акций; производство полиакрилонитрильного волокна для текстильной промышленности); Polifin Limited (42% акций; производство пластиковых изделий и химикатов); Schumann Sasol AG (67% акций; производство парафина); Sasol Mining Initiators (60% акций; производство компонентов для детонаторов в горнодобывающей отрасли); Sasol DNB Holdings в США (60% акций; производство взрывчатых веществ на основе новейшей юаровской технологии Expan); Merisol в США и ЮАР (50% акций; производство фенола).

По итогам 1998 ф.г., оборот группы Sasol возрос на 5,4% по сравнению с 1997 г. и составил 3,5 млрд.долл. Рост оборота связывают, прежде всего, с увеличением экспортных поставок продукции группы на 17,7% (920 млн.долл.) и значительным ростом оборота дочерней компании Sasol Mining (на 13,3%).

Прибыль от производственной деятельности группы Sasol в 1998 ф.г. сократилась на 20% и равнялась 650 млн.долл. Результаты деятельности группы Sasol в ближайшие годы будут напрямую зависеть от показателей прироста мировой экономики в связи с растущей ролью группы как **одного из мировых лидеров в области производства нефтехимической продукции**. При этом в 1999 ф.г. ожидается существенное увеличение производственной прибыли группы. Это связывают, прежде всего, с падением среднего курса ранда к доллару на 25%, снижением производственных затрат дочерней компании Sasol Synthetic Fuels после запуска 7 реакторов нового поколения, а также с прогнозируемым ростом экспорта некоторых продуктов группы Sasol, в т.ч. растворителей, взрывчатых веществ и минудобрений. К 2000 г. группа намерена довести объем капиталовложений до 3 млрд.рандов в год.

Председатель совета директоров группы Sasol (Chairman) — г-н Пол дю П.Крюгер (Mr. Paul du P. Kruger). Управляющий директор группы (Managing Director) — г-н Питер В.Кокс (Mr. Pieter V. Cox), тел. (27-11) 441-3111, факс 788-5092.

## Космос

**Южноафриканский прикладной спутниковый центр (Satellite Application Center — SAC)**. Образован в 1958 г. в рамках программы американского Национального управления по авиации и исследованию космического пространства NASA по созданию глобальной сети наземных станций космического слежения за пролетами американских космических аппаратов.

Административно САК входит в состав подразделения информационных и телекоммуникационных технологий (Mikomtek) местного Совета по научным и промышленным исследованиям

(Council for Scientific and Industrial Research). Он расположен в районе населенного пункта Хартбистук (70 км. западней г. Йоханнесбурга).

Центр выполняет следующие две основные функции:

1. Предоставляет на контрактной основе услуги различным космическим агентствам по сопровождению, снятию телеметрической информации и управлению космическими аппаратами, пролетающими над Южным полушарием;

2. Осуществляет прием, обработку, создание базы данных и распространение материалов дистанционного зондирования Земли, получаемых со спутников Landsat, Spot, NOAA, ERS и Meteosat.

Организационно САК состоит из трех технических и семи обеспечивающих отделов:

Технические: космического слежения и приема информации (Satellite Tracking & Data Acquisition); доступа, хранения и распространения данных (Data Access, Archiving & Distribution); геоинформационной продукции и программ (Gee-Information Products & Applications).

Обеспечивающие: делового развития сотрудничества и маркетинга; финансов и кадров; использования технологий; систем и проектов; обслуживания клиентов; охраны объектов и безопасности; обучения и подготовки.

Техническое оборудование Центра состоит из 12 наземных станций космического слежения с параболическими антеннами с диаметром зеркала 6, 10 и 12 м., работающих в частотном диапазоне L, S и X, записывающих устройств на магнитной ленте с высокой плотностью записи, а также аппаратуры для передачи полученных данных обработке на ЭВМ.

Большинство техоборудования было закуплено в США, Франции, Канаде и установлено в конце 70-х — начале 80-х гг.

САК использует возможности приемо-передающего центра, в р-не Арнистон (пров. Западный Кейп), который был построен в 1980 г. корпорацией «Денел» в рамках космической программы ЮАР для обеспечения запусков южноафриканских ракетносителей и управления полетами юаровских спутниковых систем.

Данная станция сопряжена с главным обрабатывающим центром САК в Хартбистуке и применяется в качестве резервного приемного пункта по обеспечению пролетов и снятию данных дистанционного зондирования Земли с американских спутников Landsat. Руководство САК планирует расширить возможности Арнистонской станции и установить там оборудование, которое позволяло бы ей принимать информацию и выдавать команды управления для всех спутниковых систем, обслуживаемых главным спутниковым центром.

Прикладной спутниковый центр ЮАР осуществляет сотрудничество со многими ведущими американскими, канадскими, индийскими, европейскими и другими космическими агентствами и организациями.

США являются основным партнером ЮАР по сотрудничеству в области космоса, начало которого было положено еще в 1958 г. Между странами действуют соглашения по реализации следующих проектов:

1. «Ландсэт». В 1972 г. НАСА осуществила запуск первого спутника оптико-электронной разведки, названного Landsat, на борту которого пер-

воначально было установлено многоспектральное сенсорное устройство (Multispectral Scanner — MSS), позволяющее получать снимки земной поверхности с разрешением 80 м. в четырех спектральных каналах. Позднее спутники Landsat были оборудованы дополнительно аппаратурой видовой разведки Thematic Mapper (TM), которая обеспечивает ведение дистанционного зондирования Земли в семи спектральных каналах с разрешением 30 м.

В начале 1980 г. НАСА достигло договоренностей с ЮАР о включении ее в состав восьми стран (Канада, Бразилия, Австралия, Япония и Таиланд), на территории которых создавалась сеть наземных станций для обеспечения управления и снятия данных дистанционного зондирования со спутника Landsat (Landsat Ground Station Operators Working Group-LGSOWG). В этой связи в ЮАР была доставлена и установлена соответствующая аппаратура, позволяющая обеспечивать эти работы.

Данные со спутника Landsat TM и MSS являются основным продуктом распространяемым САК в южноафриканском регионе.

В 1996 г. САК по заказу юаровских министерств сельского хозяйства, охраны окружающей среды и туризма, водных ресурсов и лесного хозяйства, а также вооруженных сил ЮАР завершила реализацию большого проекта по созданию карты почв территории страны масштаба 1:250 000. Данный проект, известный под названием National Land Cover Database, был осуществлен на основе данных дистанционного зондирования, полученных со спутника Landsat в 1994-95 гг.

В мае 1996 г. ЮАР провела ежегодную конференцию стран группы LGSOWG, на которой было объявлено о запуске седьмого спутника Landsat в 1998 г. При этом руководство САК подтвердило свое намерение участвовать в данном проекте и в дальнейшем.

2. «Иридиум». В окт. 1996 г. САК и американская военно-промышленная корпорация «Макдонелл Дуглас» подписали соглашение об участии САК в обеспечении запусков с военно-воздушной базы Ванденберг ракетносителей «Дельта-II», выводящих на околоземную орбиту коммуникационные спутники глобальной системы мобильной связи Iridium. Данная американская программа предусматривает размещение низкоорбитальной спутниковой системы из 66 космических летательных аппаратов, способных поддерживать мобильную связь между абонентами, находящимися в любых точках Земного шара.

Соглашением предусматривается использование наземных станций космического слежения САК не только на период вывода и формирования данной космической спутниковой группировки, но и в дальнейшем для обеспечения вывода на орбиту новых аппаратов на замену выходящих из строя.

3. ЭРОС. В 1997 г. Совет по научным и промышленным исследованиям ЮАР достиг соглашения с американской корпорацией Core Software Technology о приеме, обработке и распространении данных дистанционного зондирования Земли высокого разрешения со спутников EROS.

Аппаратура видовой оптико-электронной разведки данного спутника была создана в Израиле (Space Technology Directorate of Israel Aircraft Indus-

tries) и позволяет получать монохроматические снимки земной поверхности с разрешением от 1,4 до 2 м.

Первый спутник этой серии был выведен на орбиту в середине 1997 г., а в 1998–2002 гг. ожидается размещение дополнительно еще семи аналогичных космических систем.

С подписанием данного соглашения ЮАР стала шестой страной, на территории которых установлено оборудование для принятия данных дистанционного зондирования Земли со спутников EROS. Помимо ЮАР это США, Израиль, Тайвань, Ю.Корея и Япония.

4. «Орбвью». Другим перспективным проектом между США и ЮАР можно считать предоставление САК права на принятие и распространение на южноафриканском рынке материалов дистанционного зондирования с американского спутника «Орбвью-2», известного также под названием «Морская звезда» (SeaStar). Данный космический аппарат был выведен на круговую орбиту радиусом 705 км. ракетоносителем Pegasus XL 18 сент. 1997 г. На борту спутника было установлено сенсорное устройство SeaWiFS (Sea-viewing Wide Field of view), способное получать изображения земной поверхности с разрешением 1,1 км. Аппаратура видовой разведки спутника предназначена, в основном, для оценки и контроля за состоянием окружающей среды и морских ресурсов. Камера работает в восьми спектральных каналах от 0,402 до 0,885 м.

Официальным дистрибьютором данных материалов дистанционного зондирования является американская компания Orbimage, с которой руководство САК ведет переговоры на получение эксклюзивных прав по распространению снимков земной поверхности с данной спутниковой системы в южноафриканском регионе. В конце 1997 г. руководство НАСА зарегистрировало САК в качестве официального партнера (Authorised SeaWiFS Direct Readout Ground Station), которому предоставляется право на обеспечение полетов и получение снимков с аппаратуры оптико-электронной разведки SeaWiFS спутника Orbview-2. В мае 1998 г. американцы поставили и установили в САК соответствующее оборудование, включая параболическую антенну с радиусом зеркала 1,2 м., работающую в диапазоне L, а также приемники и другую оконечную аппаратуру. В том же году во время демонстрационного рекламного 90-дневного пролета спутника «Орбвью-2» было проведено успешное испытание данных технических средств.

5. NOAA. Проект по созданию и выводу на орбиту спутников проводится Национальным управлением по океанологическим и атмосферным исследованиям США (National Oceanic and Atmospheric Administration — NOAA). Программой предусматривалось строительство спутниковой системы для проведения дистанционного зондирования земной поверхности и океанов с использованием методов радиолокации. В этих целях на борту спутника был размещен радиометр, имеющий название AVHRR (Advanced Very High Resolution Radiometer), позволяющий получать снимки с разрешением 1,1 км.

В начале 70-х гг. руководство американского управления и САК подписали соглашение по обеспечению полетов и распространению данных дистанционного зондирования со спутника NOAA в регионе.

6. «Проект обеспечения вывода американского спутника на геостационарную орбиту» (Ku/Ka Project).

В конце 1997 г. САК удалось выиграть международный конкурс и подписать многомиллионный контракт с американской компанией Hughes Space and Communications по обеспечению вывода на геостационарную орбиту американского телекоммуникационного спутника. Данной программой предусматривается размещение трех таких космических аппаратов, один из которых будет находиться в первом секторе и перекрывать территории Европы, Африки и Бл. Востока.

В этой связи, руководство САК провело в июле 1998 г. все подготовительные работы по модернизации одной из своих станций к работе в частотном диапазоне Ки/Ка, необходимого для выдачи команд управления и снятия телеметрической информации с борта ракетоносителя. Все оборудование было успешно испытано и откалибровано во время запуска в авг. 1998 г. американского ракетоносителя Sirius. Проведенные мероприятия показали полную готовность центра к выводу на орбиту спутников, первый запуск которых был запланирован на нояб. 1998 г.

Франция является одним из основных партнеров ЮАР по сотрудничеству в области космических технологий. Париж оказал юаровцам значительную помощь в строительстве станций космического слежения. САК входит в состав организаций, которые образуют французскую международную сеть наземных станций космического слежения, работающих в диапазоне 2 ггц. В САК имеется специальная должность представителя от французского национального космического агентства и национального центра космических исследований (Centre National d'Etudes Spatiales — CNES), который оказывает помощь при возникновении неисправностей во время проводок спутников.

САК имеет соглашение по обеспечению управления полетами французского спутника оптико-электронной разведки SPOT, а также по приему и распространению получаемых с него материалов дистанционного зондирования Земли в южноафриканском регионе. На борту спутника SPOT установлена камера, позволяющая получать изображение с разрешающей способностью 20 м. в трех спектральных каналах и 10 м. в черно-белом цвете. Наряду со снимками, получаемыми с американского спутника Landsat, данные дистанционного зондирования спутника SPOT имеют наибольшее распространение на местном рынке.

САК ведет переговоры с французской стороной о закупках космических снимков Земли со спутника SPOT-5, на котором будет установлена аппаратура с разрешающей способностью 2,5 м. Его запуск запланирован в течение ближайших двух-трех лет.

Одновременно САК активно осуществляет сотрудничество с Европейским космическим агентством. Южноафриканский центр является официальным дистрибьютером по распространению данных космического анализа со спутников радиолокационной разведки ERS, принадлежащих Евросоюзу. Информация с этих спутниковых систем, также как и с американского NOAA, используется для оценки состояния окружающей среды, атмосферы и поверхности воды океанов.



Среди других совместных проектов САК с европейскими странами: сотрудничество с Национальным центром дистанционного зондирования Великобритании (National Remote Sensing Center) по подготовке южноафриканских специалистов к работе с пакетом программных продуктов Space Map; сотрудничество с европейской станцией наземного космического слежения Tromso Satellite Station и компанией Euimage по совместному распространению американских снимков со спутников EROS и Orbview SeaWiFS в европейских и африканских регионах.

В начале 1995 г. руководство французских национального космического агентства и CNES обратилось к САК с просьбой оказать поддержку в обеспечении запуска индийского спутника IRS-1C, вывод на орбиту которого был осуществлен Российским космическим агентством 28 дек. 1995 г. На борту спутника IRS-1C была размещена аппаратура для ведения оптико-электронного зондирования поверхности Земли, состоящая из трех основных устройств: монохроматической камеры для получения изображений с высокой разрешающей способностью (5,6 м.); узкополосного самосканирующего сенсора LISS-3 (Linear self scanning sensor), работающего в четырех спектральных каналах и дающего разрешение 23 м., а также широкополосного сенсора WIFS.

Надо было оказать индийской стороне помощь в управлении полетом спутника IRS-1C, а также выдать ряд команд управления для наведения указанных выше сенсорных устройств на запланированные для съемки наземные объекты. Все необходимое оборудование было установлено и испытано к сент. 1995 г. в присутствии представителя станции космического слежения Индийской организации космических исследований, расположенной на о-ве Маврикий. Специалисты САК успешно справились с данным заданием и, в соответствии с договором, осуществили 60 проводок индийского спутника в течение двух недель. В 1996 г. руководство САК провело переговоры с представителем американского космического агентства EOSAT, которое получило эксклюзивные права на продажу данных дистанционного зондирования Земли со спутника IRS-1C. В ходе встречи стороны подписали протокол о намерениях по совместной продаже этих данных.

САК, являясь подразделением государственной научно-промышленной организации (CSIR), вынужден, в связи с отсутствием полного бюджетного финансирования, вести активную коммерческую деятельность. Местный рынок остро нуждается в высококачественных материалах дистанционного зондирования, получаемых с высокой разрешающей способностью (1,5-5 м).

Данная потребность объясняется быстрым ростом развития промышленной инфраструктуры многих южноафриканских государств, а также планированием и застройкой малых и крупных населенных пунктов стран региона. В этой связи руководство центра начало вести работу по установлению связей с космическими агентствами и организациями США, Индии и России для возможного получения права на продажу данных дистанционного зондирования Земли с высокой разрешающей способностью, получаемых спутниковыми системами этих стран.

Основными конкурентами России на данный вид продукции являются США с данными, получаемыми со спутника EROS, Индия — спутники серии IRS, а также, в перспективе, Франция — SPOT-5. Однако, американские и индийские снимки не получили в южноафриканском регионе широкого распространения из-за их очень высокой стоимости, а индийские из-за их невысокого качества.

*Программа по созданию первого южноафриканского искусственного спутника Земли «Сансет» (Sansat — Stellenbosch University Satellite).* Инициирована в 1992 г. инженерным факультетом электронных и электрических систем Стелленбошского университета ЮАР.

Целью данного проекта ставились разработка и строительство низкоорбитального малогабаритного космического аппарата, предназначенного для ведения дистанционного зондирования земной поверхности, а также обеспечения работы любительских радиостанций.

Практическая реализация данного НИОКР проводилась студентами Стелленбошского университета, что преследовало выполнение еще одной задачи — подготовки собственных национальных научно-технических и инженерных кадров для развития космической промышленности ЮАР.

Работы по созданию первого спутника из серии «Сансет» проводились в течение семи лет, на что было затрачено 5,3 млн.долл. (без учета его вывода на орбиту).

Первый ИСЗ «Сансет I» имеет вес 63 кг. и размеры 45x45x62 см. Он состоит из шести основных систем. Дополнительно на борту спутника установлено оборудование NASA для исследования распространения сигналов глобальной системы определения местоположения в верхних слоях атмосферы.

Система определения положения и управления обеспечивает: наведение на объекты съемки аппаратуры дистанционного зондирования земной поверхности с точностью до 1 км.; пятикилометровое перекрытие космической съемки двух рядом расположенных районов; уменьшение геометрического искажения результатов космической съемки на 1%.

Управление и получение информации со спутника будет осуществляться специально созданным для этих целей наземным пунктом космического слежения в Стелленбошском университете, имеющем апертурную антенну с диаметром зеркальной поверхности 4,5 м. Ожидается также, что к работе по сопровождению, снятию телеметрической и другой информации будет привлекаться САК.

Система управления полетом и хранения информации выполнена на основе двух (основного и резервного) микропроцессоров фирмы «Интел» и оперативно-запоминающего устройства с объемом памяти 64 мбайта, позволяющего обеспечивать хранение результатов космической съемки Земли. Программное обеспечение системы управления полетом спутника «Сансет-1» состоит из: протокола, поддерживающего работу и связь с любительскими радиостанциями; протокола управления и выполнения полетного задания (The Command and Control Function); протокола сбора и передачи данных (The Instrument Supervisor).

Система сбора, обработки и передачи телеметрической информации предназначена для ведения контроля за работой всех систем, установленных на борту спутника «Сансет-1». Она имеет интерфейс со всеми устройствами, который имеет шестикратное резервирование. Система состоит из централизованного блока памяти, где отображается и хранится в цифровом виде общая телеметрическая информация о работе всех механизмов и устройств космического аппарата. Обмен с наземными станциями космического слежения предусмотрен в аналоговой форме, в связи с чем в состав данной системы входит устройство преобразования аналогового сигнала в цифровой.

Устройство дистанционного зондирования Земли разрабатывалось инженерным факультетом электронных и электрических систем Стелленбошского университета совместно с учеными южноафриканского Council for Scientific and Industrial Research и южнокорейского Advanced Institute of Science and Technology.

В результате была создана система оптико-электронного зондирования Земли, позволяющая получать цветные снимки Земли, включая стереопары, с разрешающей способностью 12,4 м. (с высоты 650 км.). Каждый снимок покрывает площадь 42,9 x 39,8 кв. км.

Вывод на орбиту первого южноафриканского спутника был осуществлен в фев. 1999 г. американским ракетоносителем «Дельта-2» с воздушно-воздушной базы США Вандерберг.

Соответствующие договоренности между Стелленбошским университетом и руководством НАСА были достигнуты в 1996 г. Данным соглашением американская сторона брала на себя обязательства бесплатно вывести «Сансет-1» на полярную околоземную орбиту с радиусом апогея и перигея 850 и 520 км. соответственно и наклоном 98°, но при условии размещения на нем экспериментального оборудования НАСА для использования в своих исследованиях по изучению влияния гравитационных полей, а также тропо- и ионосферы на распространение сигналов американских глобальных навигационных систем.

В этих целях, на борту юаровского спутника установлен универсальный приемник TurboRogue, со встроенным устройством, позволяющим измерять температуру и содержание паров в атмосфере, которые влияют на точность определения координат при помощи сигналов позиционирования (GPS). Одновременно, будет проводиться эксперимент по изучению прохождения радиосигналов через ионосферу. Предусматривается, что приемник будет принимать сигналы GPS на двух частотах, что позволит определить особенности их прохождения через различные точки верхних слоев атмосферы по разнице времени их получения.

«Сансет-1» будет нести специальный отражатель лазерных лучей, используемый другой американской геодезической системой Satellite Laser Ranging System (SLR). Размещение приемника GPS и лазерного отражателя SLR позволит американским ученым знать положение на орбите юаровского спутника с точностью до сантиметра. Точное знание расположения ИСЗ на орбите будет использоваться для исследования гравитационных полей и их изменения во времени в разных районах Земного шара.

## Экспорт

Общий объем внешней торговли ЮАР в 1998 г. составил 291 млрд.рандов (52,7 млрд. долл.). При этом внешнеторговый оборот страны впервые за последние годы уменьшился в долларовом выражении по сравнению с 1997 г. (59,4 млрд.долл.) на 12,7%. Основной причиной падения объема внешней торговли считается девальвация национальной валюты (колебание между нижней и высшей отметкой курса ранда по отношению к доллару в июле-авг. 1998 г. составило 20%).

Юаровский экспорт оценивался в 1998 г. в 148 млрд.рандов (26,7 млрд.долл.). В рандовом исчислении прирост экспорта по сравнению с аналогичным показателем в 1997 г. (131,7 млрд.рандов) составил 12,3%.)

Объем импорта составил 143,3 млрд.рандов (25,9 млрд.долл.). Это на 12,5% выше показателя 1997 г., который равнялся 126,9 млрд.рандов (в долларовом исчислении зафиксировано падение импорта на 8,7%). Положительное сальдо во внешней торговле ЮАР составило 0,8 млрд.долл.

В структуре экспорта ЮАР в 1998 г. существенных изменений не произошло. Основные экспортные группы товаров, как и в 1997 г., остались прежними: драгоценные и полудрагоценные камни, драгметаллы (23,4% всего экспорта на 6,3 млрд.долл.); металлы основной группы и изделия из них (15,3% экспорта на 4,1 млрд.долл.); минеральное сырье (12,8% экспортных поставок на 3,4 млрд.долл.). В 1998 г. снизился экспорт машин и оборудования (1,8 млрд.долл.), также зафиксировано падение экспортных поставок химпродуктов (1,6 млрд.долл.), продуктов питания и напитков (1 млрд.долл.), овощей и фруктов (1 млрд.долл.). Несколько увеличился экспорт транспортных средств и запчастей (1,4 млрд.долл.).

Структура импорта претерпела некоторые изменения. В первую очередь это связано с уменьшением в 1998 г. ввоза в ЮАР минерального сырья (9% всех импортных поставок на 2,3 млрд.долл.). Основную группу импортируемых товаров составляли машины, оборудование и электротехника (36,2% всех поставок на 9,3 млрд.долл.) и химпродукты (11%, 2,8 млрд.долл.). В 1998 г. в ЮАР ввозились в основном товары с высокой степенью обработки: специальное оборудование и узлы (6,5%, на 1,7 млрд.долл.), транспортные средства и запчасти (6,2%, на 1,6 млрд.долл.), металлы основной группы и металлоизделия (4,6%, на 1,2 млрд.долл.), оптика, измерительные и медприборы (3,5%, на 1 млрд.долл.).

Европа занимает первое место в списке основных торговых партнеров страны, существенно опережая другие регионы мира (38,9% всего объема внешней торговли). Общий товарооборот ЮАР с европейскими странами составил 113 млрд.рандов (20,5 млрд.долл.). В 1998 г. зафиксирован прирост внешнеторгового оборота на 24,9% (в рандовом исчислении). Особо эксперты отмечают прирост экспорта в 1998 г., который составил 35,5%.

Основная часть юаровских экспортных поставок в Европу приходилась на минеральное сырье (18%, на 1,4 млрд.долл.), металлопродукцию (1,2 млрд.долл.), драгоценные металлы и камни (1,13 млрд.долл.), овощи и фрукты (568 млн.долл.). Основу импорта в ЮАР составляли машины и оборудование, электротехника (45,6%, на 5,6 млрд.

долл.), продукция химпрома (1,6 млрд.долл.), транспортные средства (672 млн.долл.), металлопродукция (606 млн.долл.).

Торговля со странами Азии составила в 1998 г. 66 млрд.рандов (11,9 млрд.долл., 22,7% внешнеторгового оборота ЮАР). Объем импортных поставок из азиатских стран оценивался в 7,5 млрд.долл. В 1998 г. в ЮАР ввозились машины, оборудование и электротехника (2 млрд.долл.), минеральное сырье (1,5 млрд.долл.), специальное оборудование и узлы (831 млн.долл.), текстиль (484 млн.долл.), химпродукция (352 млн.долл.). В 1998 г. 25% объема экспортируемых ЮАР металлоизделий и металлов основной группы предназначались для азиатских стран. В азиатский регион вывозились минеральное сырье (857 млн.долл.), химпродукция (375 млн.долл.), продукты питания и напитки (296 млн.долл.), древесная пульпа (231 млн.долл.), драгметаллы и камни (183 млн.долл.). В 1998 г. значительно увеличился объем двусторонней торговли с Саудовской Аравией (на 39%), КНР (на 24,8%), Индией (на 11%).

Статистика свидетельствует о сокращении взаимного товарооборота с Ираном (на 50,43%), Малайзией (на 11,3%), Республикой Корея (на 7,9%), Тайванем (на 7,7%). Существенно сократилась торговля с Ираком. В 1998 г. в ЮАР было ввезено иракского минерального сырья (в основном нефть) на 27,6 млн.рандов (около 5 млн.долл.), в 1997 г. этот показатель составлял 540,7 млн.рандов.

Особые надежды юаровцы связывают с наращиванием торгового потенциала КНР. Высокие темпы прироста ВВП и стабильность юаня являются основными факторами, способствующими развитию двустороннего торгово-экономического сотрудничества.

Торговля со странами Северной Южной и Центральной Америки составила в 1998 г. 13,9% всего внешнеторгового оборота ЮАР (7,3 млрд.долл.). Прирост по сравнению с 1997 г. зафиксирован на уровне 20,5% (в рандовом исчислении). В ЮАР ввозились машины и оборудование (1,4 млрд.долл.), транспортные средства (573 млн.долл.), химпродукция (545 млн.долл.), минеральное сырье (415 млн.долл.), измерительные приборы и оптика (263 млн.долл.).

ЮАР экспортировала в этот регион металлопродукцию и металлы основной группы (796 млн.долл.), минеральное сырье (406 млн.долл.), химпродукцию (402 млн.долл.), машины и оборудование, электротехнику (253 млн.долл.).

В 1998 г. наблюдалось увеличение товарооборота ЮАР с Доминиканской Республикой (на 62,8%), Мексикой (на 52,4%), Колумбией (на 30,9%), Канадой (на 11,8%). Резко снизился взаимный оборот с Перу (на 38,1%), Бразилией (на 25,1%). По мнению южноафриканских экспертов, внешнеторговый оборот со странами этого региона несколько снизится в 1999 г. Это связывают с замедлением темпов прироста ВВП и внешнеторговой активности во всех странах, прежде всего в Бразилии, Венесуэле, Чили, Мексике и Аргентине.

Внешнеторговый оборот ЮАР со странами Африки составил в 1998 г. 4,2 млрд.долл. (8,1% внешней торговли страны). Основу экспорта составляли машины и оборудование (676 млн.долл.), химпродукция (483 млн.долл.), металлопродукция

(412 млн.долл.), минеральное сырье (379 млн.долл.), транспортные средства (322 млн.долл.). В ЮАР ввозилось минеральное сырье (176 млн.долл.), текстиль (152 млн.долл.), продукты питания и напитки (78 млн.долл.), овощи и фрукты (42 млн.долл.), металлы и металлопродукция (44 млн.долл.), машины и оборудование (36 млн.долл.). В 1998 г. основной товарооборот ЮАР приходился на страны Юга Африки (около 2,57 млрд.долл., прирост — 3%).

В списке крупнейших торговых партнеров ЮАР в 1998 г. произошли изменения. На первое место по объему двусторонней торговли вышли США (5,3 млрд.долл., прирост в рандовом исчислении — 26,3%). На второе место вышла Германия (5,2 млрд.долл., прирост — 24,7%). Далее следуют Великобритания (4,6 млрд., прирост — 10%), Япония (3,3 млрд., прирост — 11,5%), Голландия (1,8 млрд., прирост — 33,3%) и Италия (1,7 млрд., прирост — 24,81%). Улучшили свои позиции Франция (7 место; 1,63 млрд., прирост — 41%) и Бельгия (8 место; 1,2 млрд., прирост — 23,7%). Тайвань и Зимбабве замыкают десятку ведущих партнеров ЮАР (1,2 млрд. и 1,1 млрд. соответственно). В 1998 г. в ее состав не вошли Швейцария (11 место; 0,9 млрд.), Австралия (12 место; 0,9 млрд.) и КНР (13 место; 0,9 млрд.долл.).

К числу дестабилизирующих факторов, которые могут негативно отразиться на внешнеторговой статистике ЮАР, можно отнести продолжающиеся военные конфликты в ДРК и Анголе, финансовый и политический кризис в Зимбабве (основном торговом партнере ЮАР на африканском континенте). Прочность юаровских позиций в регионе и лидерство в САДК послужат основой для ускорения развития внешнеторгового сотрудничества ЮАР. Юаровцы попытаются воздействовать на африканские страны с целью сместить акцент с «политической полюсности» на проблемы экономического развития, как главный источник укрепления экономической мощи (этот призыв уже прозвучал на южноафриканском заседании Всемирного экономического форума в Дурбане в июле 1999 г. и на саммите САДК в Мозамбике в авг. 1999 г.).

В области двусторонних отношений главным приоритетом для Претории являются страны Африки и, прежде всего, Юга континента. ЮАР является инициатором концепции «африканского ренессанса», ставящего своей задачей уничтожение нищеты, создание современных многоукладных экономик, увеличение доли Африки в мировом хозяйстве, выступает за установление справедливых условий международного торгового обмена. Южноафриканцы высказываются за урегулирование задолженности развивающихся стран на основе ее максимального списания.

В Азии тесное сотрудничество осуществляется с Индией, которую Претория относит к числу своих стратегических партнеров, а также Китаем (дипломатические отношения с КНР установлены в дек. 1997 г.). Специфическое место имеют отношения с Кубой, Ливией и Ираном, дружественный характер которых Претория, несмотря на давление США, подчеркивает. Среди стран СНГ наиболее продвинутой связью ЮАР имеет с Украиной.

*Основные выставки в ЮАР в 2000 г.* Ежегодная южноафриканская международная **выставка систем безопасности** будет проходить с 1 по 3 марта

2000 г. в выставочном центре Gallagher Estate в Мидранде (пригород Йоханнесбурга).

На выставке будут представлены услуги и технологии в области защиты и обеспечения безопасности, в том числе системы сигнализации и слежения, средства связи и обнаружения, системы производственной и информационной безопасности, оборудование по предотвращению пожаров и взрывов, оптические приборы, различные виды защитной и специальной одежды, другая продукция гражданского и военного назначения.

В 1999 г. в выставке приняли участие 220 профильных компаний и организаций, из них 40 — зарубежные. Выставочная площадь составила 3200 кв.м. Выставку посетили более 5,7 тыс.чел.

Ориентировочная стоимость выставочной площади: 135 долл. за 1 кв.м. (в павильоне без оборудования) или 160 долл. за 1 кв.м. (стенды, освещение, электроснабжение, ковровое покрытие, уборка). Стоимость не включает НДС, который составляет 14%.

Реквизиты организаторов: TML Reed Exhibitions. P.O. Box 182, Pinegowrie 2123, тел. (27-11) 886-3734, факс 781-1270, Интернет: <http://www.tmlreed.co.za> E-mail: [tommc@tmltrade.co.za](mailto:tommc@tmltrade.co.za) Управляющий выставкой: г-н Том Маккафферти.

Transport Expo 2000. 10-ая международная **выставка транспортных средств, гаражного и складского оборудования, средств для обеспечения грузовых перевозок** будет проходить с 8 по 11 марта 2000 г. в национальном выставочном центре г.Йоханнесбурга.

В секции автодорожного транспорта будут демонстрироваться грузовики и трейлеры, спецавтомобили, автобусы и микроавтобусы, гаражное оборудование, запасные части и узлы, средства связи, компьютерные системы для организации транспортных перевозок.

В секции воздушного и морского транспорта будут представлены современные воздушные и морские системы грузоперевозок, вспомогательное оборудование для погрузочных и разгрузочных работ, компьютерные программы для оптимизации перевозок грузов.

На выставке также будут представлены экспозиции специального оборудования для транспортировки материалов по железной дороге.

Ориентировочная стоимость выставочной площади: внутри павильона — 160 долл. за 1 кв.м; вне помещения — 65 долл. за 1 кв.м. Стоимость включает 14% НДС. Specialised Exhibitions. P.O. Box 82196, Southdale, 2135 Johannesburg, South Africa, тел. (27-11) 835-1565, факс 496-1161, Интернет: [www.specialised.com](http://www.specialised.com) E-mail: [specialised@specialised.com](mailto:specialised@specialised.com) Управляющий выставкой: г-н Джон Нокер.

Computer Faire 2000. Крупнейшая в ЮАР **выставка-ярмарка компьютерного оборудования** будет проводиться с 9 по 11 марта 2000 г. в Центре международных конференций в г. Дурбан (провинция Квазулу-Наталь).

В выставке примут участие более 100 компаний, специализирующихся в области компьютерных технологий, телекоммуникационных услуг и компьютерного дизайна.

В 1999 г. выставку посетили 6400 человек, из них 3800 — экспозицию глобальной сети Интернет. При проведении выставки в Йоханнесбурге стоимость выставочной площади составляла 210

долл. за 1 кв.м. TML Reed Exhibitions, P.O. Box 182 Pinegowrie 2123, тел. (27-11) 886-3734, факс 781-1270, Интернет: <http://www.tmlreed.co.za> E-mail: [celestea@tmlreed.co.za](mailto:celestea@tmlreed.co.za). Главный менеджер выставки: Селести Абромс, Менеджер по маркетингу: г-н Робин Кук (E-mail [robync@tmlreed.co.za](mailto:robync@tmlreed.co.za)).

Аналогичная выставка-ярмарка компьютерного оборудования будет проводиться с 14 по 17 сент. 2000 г. в Кейптауне.

Electrex. Instrumentation and Control. **Одна из крупнейших в ЮАР выставок измерительных инструментов и технологий** будет проходить с 15 по 17 марта 2000 г. в выставочном центре Gallagher Estate в Мидранде (пригород г.Йоханнесбурга).

На выставке будут представлены различные измерительные приборы, передовые технологии в области стандартизации и метрической унификации, системы компьютерного и лазерного контроля, компьютерные программы. Последний раз эта выставка проводилась в ЮАР в 1997 г., и ее посетили 3,7 тыс.чел. Выставочная площадь составляла 3270 кв.м. В 2000 г. 200 компаний и организаций представят свои экспозиции.

Ориентировочная стоимость выставочной площади составит 140 долл. за 1 кв.м. TML Reed Exhibitions, P.O. Box 182 Pinegowrie, 2123, тел. (27-11) 886-3734, факс 781-1270. Интернет: <http://www.tmlreed.co.za> E-mail: [suep@tmlreed.co.za](mailto:suep@tmlreed.co.za). Управляющий выставкой: Суй Филипсон.

Propak Cape 2000. Крупнейшая **выставка упаковочных материалов, оборудования для производства тары и технологий дизайна** будет проходить с 22 по 24 марта в выставочном центре Good Hope в Кейптауне.

На выставке будет представлен широкий спектр оборудования, систем и услуг в сфере производства упаковок для потребительских товаров, программы компьютерного дизайна и технологии организации рекламных кампаний.

В 2000 г. ожидается участие в выставке более 100 профильных компаний и предприятий. По мнению организаторов, выставка может привлечь внимание представителей мелкого и среднего бизнеса.

Ориентировочная стоимость выставочной площади: 150 долл. за 1 кв.м. или 165-170 долл. за 1 кв.м. со стендовым оборудованием. Specialised Exhibitions Ltd. P.O. Box 82196, Southdale, 2135 Johannesburg, South Africa, тел. (27-11) 835-1565, факс 496-1161, [www.specialised.com](http://www.specialised.com) E-mail: [specialised@specialised.com](mailto:specialised@specialised.com) Управляющий выставкой: г-н Джон Нокер

The Rand Easter Show-2000. Самая крупная на континенте пасхальная торговая **выставка-ярмарка товаров народного потребления** будет проходить с 20 апр. по 1 мая 2000 г. в национальном выставочном центре NASREC в Йоханнесбурге. На ней будет представлен широкий ассортимент ТНП от электрооборудования и мебели до одежды. В 1999 г., по информации организаторов, выставку посетили 550 тыс.чел. В выставке участвовали 1000 различных компаний и предприятий.

Ориентировочная стоимость выставочной площади: 130 долл. за 1 кв.м. или 160 долл. за 1 кв.м. со стендовым оборудованием. Rand Easter Show, Private Bag X 07, Berstham 2013 South Africa, тел. (011) 679-4422, факс 494-1039, E-mail: [mark@randshow.co.za](mailto:mark@randshow.co.za) Менеджер отдела продаж: г-н Ламбрехтс.

Kwazulu Natal Truck. 3-я **выставка грузового транспорта** будет проходить с 24 по 25 мая 2000 г. в выставочном центре г. Дурбан (пров. Квазулу-Наталь).

На выставке будут экспонироваться образцы грузового автотранспорта, прицепы, оборудование для перевозки грузов и техника для погрузки, технологии организации грузоперевозок, средства связи, пакеты компьютерных программ. TRUCK-Ex, Durban P.O. Box 8 Westville 3600 South Africa, тел. (27-31) 266-0900, факс 266-0705, www.tmlreed.co.za E-mail: tmlrdbn @ iafrica.com.

Pro Av Africa 2000. Крупнейшая в ЮАР международная **выставка телевизионного и радиовещательного оборудования** будет проводиться с 20 по 22 июня 2000 г. в выставочном комплексе MTN Sundome в Нортгейте (пригород Йоханнесбурга и Претории).

На выставке будут представлены образцы профессиональной аудио- и видеоаппаратуры, современные спутниковые антенны, оборудование для звукоstudий, камеры, оптика, оборудование для радиостанций, передовые технологии в этой области и т.д.

В 1999 г. выставочные площади составили 1814 кв.м. Выставку посетили около 4,3 тыс.чел. В 2000 г. в выставке примут участие более 120 компаний (в 1999 г. в работе выставки приняли участие 96 компаний, из них 20 — зарубежные).

Ориентировочная стоимость выставочной площади: 110 долл. за 1 кв.м. или 140 долл. за 1 кв.м. со стендовым оборудованием и электро-снабжением (стоимость не включает 14% НДС). TML Reed Exhibitions, P.O. Box 182 Pinegowrie, 2123, South Africa, тел. (27-11) 886-3734, факс 789-6497, www.reedexpo.com E-mail: lynns @ tmlreed.co.za Управляющий выставкой: г-жа Лин Чамир.

Markex. Международная **выставка маркетинговых и рекламных услуг** будет проходить с 20 по 22 июня 2000 г. в выставочном центре Gallagher Estate в Мидранде.

150 профильных компаний будут демонстрировать современные технологии в области рекламы и маркетинга, рекламную продукцию, пакеты информационных программ. На выставке будут работать более 100 консультантов, специалистов в области маркетинга. В 1999 г. выставку посетили 6195 человек. В работе выставки приняли участие 146 компаний.

Ориентировочная стоимость выставочной площади: 110 долл. за 1 кв.м. или 140 долл. за 1 кв.м. со стендовым оборудованием. TML Reed Exhibitions, P.O. Box 182, Pinegowrie 2123, South Africa, тел. (27-11) 886-3734 факс 789-6497, www.tmlreed.co.za E-mail: lynns @ tmlreed.co.za Управляющий выставкой: г-жа Лин Чамир.

Interbuild 2000. 18-ая южноафриканская международная **строительная выставка** будет проходить с 23 по 26 авг. 2000 г. в выставочном комплексе MTN Sundome в Нортгейте.

На выставке будут представлены строительные и отделочные материалы, оборудование и технологии для строительства автомагистралей, железных дорог, аэропортов, систем водоснабжения, линий электропередач, жилых домов и т.д. По мнению организаторов выставки, в ней примут участие более 200 крупных предприятий, в том числе около 100 иностранных компаний.

Ориентировочная стоимость выставочной площади составляет около 150 долл. за 1 кв.м. Стоимость не включает 14% НДС. Specialised Exhibitions, P.O. Box 82196 Southdale 2135 South Africa, тел. (27-11) 835-1565, факс 496-1161, E-mail: specialised@specialised.com www.specialised.com. Управляющий выставкой: Джон Галлон.

International Pretoria Show 2000. Ежегодная международная выставка «Преория» будет проходить в конце авг. 2000 г. в Международном выставочном центре г.Претории (точные сроки проведения выставки организаторы объявят дополнительно).

На выставке будет представлена разнообразная промышленная и сельскохозяйственная продукция, товары народного потребления и т.д. В 1998 г. 600 компаний представили свои экспозиции, из них около 70 — иностранные. Стоимость выставочной площади составляла около 60-70 долл. за 1 кв.м. ITEMSA, P.O. Box 933 Pretoria 0001 South Africa, тел. (27-12) 327-1487, факс 327-1501, E-mail: itemsa @ satis.co.za Главный управляющий: Р.А.Бюйтендах.

Clothing and Textile Africa-2000. Южноафриканская международная торговая **выставка текстильного оборудования, тканей и пряжи, моделей одежды и аксессуаров, обуви и современных технологий в текстильной отрасли** будет проходить с 5 по 7 сент. 2000 г. в выставочном комплексе в Кейптауне.

В 1999 г. в выставке принимали участие более 100 профильных предприятий и компаний. Выставку посетили более 3100 человек. Ориентировочная стоимость выставочной площади составит около 220 долл. за 1 кв.м. или 250 долл. за 1 кв.м. со стендовым оборудованием. African Exhibition Services Ltd., P.O. Box 650014, Benmore 2010, South Africa, тел. (27-11) 784-2680, факс 784-2818, www.textile.co.za Менеджер выставки: г-жа Су Лютон.

Electra Mining Africa 2000. 14-я южноафриканская международная **выставка техники для горнодобычи** будет проходить с 11 по 15 сент. 2000 г. в Йоханнесбурге.

На выставке будут представлены различные электрооборудование и механизмы для работы в шахтах, специальный транспорт, глубинные насосы, вентиляционное оборудование, современные технологии и т.д.

Electra Mining Africa является самой крупной специализированной выставкой на африканском континенте. По информации организаторов, более 120 профильных иностранных компаний будут участвовать в выставке в 2000 г.

Ориентировочная стоимость выставочной площади составит около 150 долл. за 1 кв.м. или 165-170 долл. за 1 кв.м. со стендовым оборудованием. Specialised Exhibitions, P.O. Box 82196, Southdale 2135, South Africa, тел. (27-11) 835-1565, факс 496-1161, E-mail: specialised @ specialised.com www.specialised.com Управляющий выставкой: Джон Каплан.

Food and Hotel 2000. 3-я международная **выставка продуктов питания, ресторанного оборудования и услуг, технологий гостиничного бизнеса** будет проходить с 17 по 20 сент. 2000 г. в деловом центре в Сэндтоне (престижный пригород Йоханнесбурга).

В работе выставки примут участие более 100 профильных фирм. Specialised Exhibitions, P.O. Box 82196, Southdale 2135, South Africa, тел. (27-11) 835-1565, факс 496-1161, E-mail: specialised@specialised.com www.specialised.com.

Aerospace Africa 2000. Международная **выставка авиационной техники** и вооружения ВВС будет проходить в сент. 2000 г. на военно-воздушной базе Waterkloof в г.Претория.

Данная выставка проводится один раз в два года и является крупнейшим мероприятием подобного рода на африканском континенте. В 1998 г. более 150 компаний из 21 страны представили свои экспозиции. Выставку посетили 500 тыс.чел. Российская Федерация была представлена компаниями «Авиаэкспорт», «Агат», «Казанский вертолетный завод», «Вертолетный завод «МИЛЬ», «Авиационная промышленная ассоциация» (г.Комсомольск-на-Амуре).

По информации организаторов, в 2000 г. планируется объединить Aerospace Africa 2000 с выставкой военной продукции для всех видов вооруженных сил DEXA. В 1998 г. выставка DEXA также проводилась в Претории с участием более 60 компаний.

SAITEX 2000. Восьмая ежегодная южноафриканская международная выставка-ярмарка будет проходить с 3 по 7 окт. 2000 г. в национальном выставочном центре г.Йоханнесбурга. **SAITEX является самой крупной и высокотехнологичной торговой выставкой на африканском континенте.** В 1998 г. в работе выставки приняли участие 1200 предприятий и компаний, более половины из них — иностранные.

Стоимость выставочной площади на выставке SAITEX 2000 и точное количество участников в 1999 г. организаторы объявят после окончания работы SAITEX-99 (с 19 по 23 окт. 1999 г.). Средняя стоимость выставочной площади в том году составила 200 долл. за 1 кв.м. со стендовым оборудованием. **Традиционно в последние годы на выставке была представлена российская высокотехнологичная продукция.** SAITEX, Private Bag X07 Bertsham 2013, South Africa, тел. (27-11) 679-4422, факс 494-1020, E-mail: saitex@is.co.za Управляющий выставкой: г-н И.Терон.

Interhospital Africa 2000. Южноафриканская международная **выставка медицинского оборудования** будет проходить с 12 по 15 нояб. 2000 г. в выставочном комплексе Gallagher Estate в Мидранде.

На выставке будут представлены современные медицинские инструменты, специальное оборудование, системы компьютерной диагностики, лазерное оборудование и т.д. По информации организаторов выставки, особый интерес у посетителей вызывает продукция предприятий, которые выпускают оборудование для ранней диагностики (с использованием телекоммуникационных средств связи) и мобильные военно-полевые госпитали (для возможного использования в небольших отдаленных районах и деревнях).

Ориентировочная стоимость выставочной площади составит от 150 до 175 долл. за 1 кв.м. Interhospital 2000, Specialised Exhibitions, P.O. Box 82196, Southdale 2135, South Africa, тел. (27-11) 835-1565 факс 496-1161, E-mail: specialised@specialised.com www.specialised.com

## Порты

**В**округ южной оконечности африканского континента проходят торговые пути, связывающие Зап. Европу, страны бассейна Индийского океана, ЮВА и Австралию. Роль этих океанских коммуникаций стремительно возрастет в случае возникновения кризисных ситуаций, при которых использование Суэцкого и Панамского каналов будет существенно ограничено либо полностью исключено.

В ЮАР создана **развитая сеть удобных и хорошо оборудованных портов**, равномерно расположенных по всей длине береговой линии страны. Наиболее крупными из них являются Дурбан, Кейптаун, Ричардс Бэй, Порт-Элизабет, Салданья, Ист-Лондон и Моссел Бэй.

Порт Дурбан расположен в бухте Натал на побережье Индийского океана. Бухта хорошо защищена от ветров, достаточно удобна и обширна (площадь акватории составляет 892 га), однако сравнительно мелководна — глубины в ней не превышают 12,8 м.

Дурбане стал крупнейшим в стране и производит 65% совокупного дохода всех портов, что объясняется его исключительно выгодным расположением относительно мировых морских торговых путей и близостью к главному индустриальному району ЮАР — Гаутенгу. В 1997 г. порт посетили 4,6 тыс. судов, при этом общий грузооборот составил 30,4 млн.т. Специализацией Дурбана является обслуживание контейнерных перевозок, однако, здесь обрабатывается значительное количество таких грузов, как уголь, химикаты, стальной прокат, фрукты, сахар, зерно, руды, минералы, гранит и деловая древесина. К причалам порта могут одновременно встать под погрузку или разгрузку 57 торговых судов, для обработки различных по характеру грузов задействован 21 терминал.

Контейнерный терминал является наиболее мощным и высокотехнологичным. Общая длина причальной стенки равняется 2,1 км, что позволяет одновременно швартовать 8 судов. Глубина воды вдоль причала — 12,8 м. Мощность терминала составляет 1 млн. TEU (стандартная единица объемом 6 тыс.куб.м) в год. В 1997 г. здесь было обработано 984 тыс. контейнеров. Примыкающие к причалу площадки обеспечивают складирование и хранение 9 322 TEU, из них 526 мест оборудовано для контейнеров-рефрижераторов. Терминал обслуживают 12 порталных кранов грузоподъемностью от 30 до 40 т. В состав комплекса входит также железнодорожная сортировочная станция, связанная прямым скоростным сообщением с основными промцентрами ЮАР и крупными городами в ряде соседних стран (Лесото, Свазиленд, Ботсвана, ДР Конго и Мозамбик). В связи с мировой тенденцией к дальнейшей контейнеризации морских грузоперевозок мощность терминала в Дурбане планируется увеличить к концу 1999 г. до 1,3 млн. TEU в год.

Комбинированный терминал предназначен для приема многоцелевых судов, перевозящих как контейнерные, так и обычные грузы. Он находится в стадии интенсивного развития, стоимость проекта реконструкции составляет 115 млн.рандов (21 млн.долл.). По окончании работ **терминал должен стать одним из самых современных портовых комплексов в мире** и будет обеспечивать макси-

мально быструю и экономически эффективную обработку различных по характеру грузов. Его мощность по контейнерам составит 30 тыс. TEU в год.

Дурбан является единственным портом в стране, имеющим специализированный автомобильный терминал. Его строительство начато в 1999 г. в связи с тем, что в течение последних пяти лет в ЮАР наблюдается быстрое увеличение объемов импорта и экспорта автомашин. Общая площадь терминала составит 8,5 га. С учетом характера и специфики груза особое внимание при оборудовании терминала уделяется системам безопасности, включающим телекамеры дистанционного скрытого наблюдения и электронные сенсорные датчики.

Кроме вышеперечисленных в порту имеется еще 18 терминалов, каждый из которых специализируется на обработке одного или нескольких видов грузов. К ним относятся комплексы по погрузке или разгрузке сахара, зерна, угля, руд различных металлов, гранита, стального проката, деловой древесины, бумаги, фруктов и других с/х продуктов, мелассы, масел, жидких химикатов, топлива и сырой нефти. Все терминалы оснащены соответствующим характеру груза оборудованием — ленточными конвейерами-транспортёрами, трубопроводами или специализированными кранами.

При заходе в порт Дурбан лоцманская проводка является обязательной. Глубина входного фарватера — 12,8 м, ширина — 122 м. Порт способен принять суда с размерами, не превышающими по длине 243,8 м., по ширине — 35 м., с осадкой не более 11,9 м. В Дурбане имеются шесть буксиров с тяговым усилием в 33 т. каждый.

Бункеровка в порту производится при стоянке у причалов контейнерного и комбинированного терминалов, у причалов Айленд Вью, а также с барж. Ко всем причалам подведена пресная вода (производительность помп 50 т/час) и электропитание с берега (380 V, трехфазное). В Дурбане создана мощная судоремонтная база, которая позволяет производить ремонтные работы любой степени сложности. В порту есть два дока. Сухой док Принс Эдвард оборудован шестью кранами грузоподъемностью от 4 до 50 т. и имеет размеры: длина — 352 м., ширина — 42 м., глубина — 12,5 м. Плавающий док обладает грузоподъемностью 2,5 тыс. т., его размеры составляют в длину 106 м., в ширину — 26,8 м.

Порт Кейптаун расположен в 50 км. к северу от мыса Доброй Надежды в акватории Столовой бухты на Атлантическом побережье ЮАР. Бухта является достаточно удобной и глубоководной, однако плохо защищена от северо-западных ветров, господствующих в зимние месяцы и достигающих силы 7-10 баллов по шкале Бофорта.

В Кейптауне обрабатываются самые разнообразные грузы, однако специализацией порта принято считать экспорт фруктов и других скоропортящихся и замороженных продуктов. В 1997 г. в Кейптаун зашло 3,8 тыс. судов с общим тоннажем 134 млн. брт, грузооборот составил 13 млн. т. Помимо существенной роли в обслуживании грузовых потоков, значение порта определяется и тем, что в нем базируются суда национального и иностранных рыболовецких флотов, ведущих промысел в Южной Атлантике, а также корабли антарктиче-

ских экспедиций многих стран мира. Кейптаун располагает мощной и высокотехнологичной судоремонтной базой.

В порту имеются несколько терминалов, наиболее высокомеханизированным из которых является контейнерный, расположенный в акватории Бен Шуман Док. Его мощность составляет 450 тыс. TEU в год. Длина причальной стенки равняется 1,7 км., что позволяет одновременно швартовать 7 контейнеровозов. Глубина воды вдоль причала — 14 м. Входящие в состав терминала контейнерные площадки обеспечивают хранение 4 тыс. TEU, из них 582 места оборудованы для контейнеров-рефрижераторов. Причал обслуживается четырьмя 40-тонными и одним 30-тонным портальными кранами. К терминалу примыкает железнодорожная сортировочная станция с производительностью 100 тыс. TEU в год, связанная прямым сообщением с главным индустриальным районом ЮАР Гаутенг и крупными городами других стран юга Африки.

Многоцелевой терминал расположен по периметру акватории Дункан Док. Основное его назначение — обслуживание многоцелевых судов, перевозящих как обычные грузы, так и контейнеры. Одновременно у причальной стенки терминала могут находиться 11 океанских судов. Здесь обрабатываются деловая древесина, стальной прокат, уголь, растительное масло, бумага, цемент, кирпич, зерно, свежие фрукты и овощи, свежемороженая рыба. Мощность по контейнерам составляет 14 тыс. TEU в год. Терминал обслуживают 54 крана (в том числе один 50-тонный и четыре 15-тонных) и 71 вилочный погрузчик. Помимо вместительных открытых и крытых площадок для хранения, терминал имеет: холодильник для рыбы и морепродуктов с заморозкой 2 тыс. т. до  $-60^{\circ}\text{C}$  (подобная секция глубокой заморозки имеется только в Японии), секция с заморозкой до  $-30^{\circ}\text{C}$  — 8 тыс. т.; холодильник IHS (International Harbour Services), для свежих фруктов и цитрусовых, на 6 секций с общей емкостью 12 тыс. стандартных грузовых поддонов (паллет); зерновой элеватор емкостью 28 тыс. т.

Терминал для наливных грузов расположен в Танкер Бэйсин — восточной части Дункан Док. Он способен принимать небольшие и средние танкеры с осадкой не более 13,1 м. В состав терминала входят несколько хранилищ, связанных с причалом трубопроводами: два хранилища для опасных химикатов емкостью 7,5 тыс. и 3,9 тыс. куб. м.; хранилище для нефтепродуктов емкостью 11,4 тыс. куб. м.; хранилище для бункеровочного топлива емкостью 41,4 тыс. куб. м.; хранилище для мелассы, растительного масла и рыбьего жира общей емкостью 7,4 тыс. куб. м.

В порту имеется также **пассажирский терминал, способный принимать большие океанские круизные лайнеры**. В 1997 г. в Кейптаун зашли 23 таких судна.

При заходе в Кейптаун лоцманская проводка является обязательной. В порту имеется 4 буксира с тяговым усилием в 41 т. каждый. Глубина входного фарватера составляет 15,9 м., в акватории Бен Шуман Док — 14 м., в акватории Дункан Док — 15,4 м.

В порту оборудовано 61 бункеровочное место. Все причалы обеспечиваются пресной водой и электропитанием с берега. В Кейптауне имеются

значительные судоремонтные мощности и квалифицированные специалисты с необходимым оборудованием для проведения работ любой степени сложности. Ремонт осуществляется на специальном ремонтном причале, длиной 548 м. в восточной части Дункан Док. В порту есть два сухих стационарных дока — Робинсон, построенный в 1882 г., и Старрок, построенный в 1945 г. В год в каждом из них проходят ремонт от 60 до 80 судов. Размеры дока Робинсон: длина 161,2 м., ширина 17,2 м. и глубина 7,9 м.; дока Старрок: 360 м., 38,4 м. и 14 м. соответственно.

Порт Ричардс Бэй расположен в одноименной бухте на побережье Индийского океана и находится в 170 км. к северо-востоку от Дурбана. Бухта является одной из самых больших и глубоководных на юге Африки. Площадь акватории составляет 1,4 тыс. га при глубинах от 14 до 19 м.

Строительство порта началось в 1972 г., а уже 1 апр. 1976 г. состоялось его официальное открытие. **Ричардс Бэй занимает первое место среди портов ЮАР по физическому объему обрабатываемых грузов (55% от общего объема).** В 1997 г. грузооборот увеличился на 4% по сравнению с предыдущим годом и составил 75,5 млн. т. В течение года в Ричардс Бэй зашли 1,6 тыс. судов с общим тоннажем 110 млн. брт. Основное предназначение порта — экспорт энергетического угля. Обрабатываются и другие грузы — фосфаты, хромовая руда, алюминий, сталь, чугун, ферросплавы, сера, удобрения, древесностружечная плита. Ричардс Бэй является самым перспективным и быстрорастущим портом страны. В 1998 ф. г. в его развитие инвестировано 566 млн. рандов (102,9 млн. долл.).

В Ричардс Бэй сооружен **крупнейший в мире экспортный угольный терминал** мощностью 67 млн. т. в год. Комплекс расположен в восточной, наиболее глубоководной части бухты. К причальной стенке могут одновременно становиться четыре крупнотоннажных угольных балкера. Глубина причала — 19 м. В состав терминала входит открытое хранилище площадью 260 га. и емкостью 6 млн. т. Погрузка угля на суда осуществляется тремя высокопроизводительными ленточными конвейерами-транспортерами.

Комбинированный терминал расположен в северной части бухты. К причальной стенке могут одновременно становиться четыре судна, глубина причала — 14,7 м. На терминале обрабатываются алюминий в болванках, стальной прокат, гранит, деловая древесина, контейнеры. Мощность комплекса составляет 1,8 млн. т. грузов в год, в том числе по контейнерам — до 12 тыс. TEU в год. К причалу примыкают открытые хранилища на 71,2 тыс. кв. м. и контейнерная площадка на 1 тыс. TEU.

Терминал для экспорта металлов расположен рядом с комбинированным. Он рассчитан на одновременную стоянку двух судов, глубина — 14,5 м. Основными грузами являются предназначенные на экспорт сталь, чугун, ферросплавы и крупнокусковая хромовая руда. Мощность комплекса составляет 2,4 млн. т. грузов в год. Открытые хранилища имеют общую площадь 58 тыс. кв. м.

Терминал насыпных грузов также расположен в северной части бухты. К причальной стенке могут одновременно вставать четыре судна (два под погрузку экспортных товаров и два — под разгрузку импортных). Глубина воды вдоль причала — 14,5 м. Основными грузами являются фосфаты,

цирконий, минералы (главным образом вермикулит и андалузит), хромовая и титановая руды, удобрения, древесностружечная плита, ферросплавы, алюминий, коксующийся уголь, поташ и сера. Мощность терминала составляет 11 млн. т. грузов в год. В состав терминала входят два открытых хранилища общей вместимостью 60 тыс. т., три крытых хранилища общей площадью 35,2 тыс. кв. м. и вместимостью 225 тыс. т., 32 бункера общей емкостью 105 тыс. куб. м. и три элеватора емкостью 5 тыс. куб. м. каждый.

Терминал наливных грузов расположен рядом с угольным терминалом. У причальной стенки может встать только одно судно. Глубина воды вдоль причала — 19 м. Основными грузами являются жидкости и сжиженные газы — пропилен, бутан, бутадиев, гексан, аммиак, ацетон. Причал соединен трубопроводами с танками для хранения, общий объем которых составляет 160 тыс. куб. м.

При заходе в Ричардс Бэй лоцманская проводка является обязательной. Входной фарватер имеет глубину 22 м. Порт способен принимать суда с размерами, не превышающими по длине 260 м., по ширине — 47 м., с осадкой не свыше 17,5 м.

В порту оборудовано 4 стационарных места для производства бункеровки, имеется также специальное судно-бункеровщик. У всех причалов можно пополнить запасы пресной воды и принять электропитание с берега. Судоремонтная база в Ричардс Бэй отсутствует, при необходимости ремонт осуществляется в Дурбане.

Порт-Элизабет расположен в бухте Альгоа на побережье Индийского океана, примерно посередине между Дурбаном (384 морские мили к северо-востоку) и Кейптауном (423 морские мили к западу).

Порт-Элизабет по объему грузооборота занимает пятое место в стране (5,2 млн. т. в 1997 г.). Он представляет собой универсальный комплекс, способный обрабатывать самые разнообразные по характеру и свойствам грузы. Вместе с тем, специализацией порта принято считать экспорт фруктов и марганцевой руды.

Контейнерный терминал расположен в северной части бухты на причале Чарл Малан. Длина причальной стенки равняется 635 м., что позволяет одновременно ставить под погрузку или разгрузку четыре судна. Глубина причала — 12,2 м. Производительность терминала составляет 320 тыс. стандартных контейнеров в год, в 1997 г. здесь было обработано 120 тыс. TEU. Площадка для хранения занимает 22 га. и рассчитана на 3,1 тыс. TEU, 72 места оборудованы для контейнеров-рефрижераторов. Причал обслуживается четырьмя порталными 40-тонными кранами.

Терминал насыпных грузов расположен в южной части бухты и рассчитан на одновременную стоянку двух судов. Глубина воды вдоль причала — 11 м. Терминал предназначен только для экспорта марганцевой руды. Емкость открытого хранилища составляет 350 тыс. т. Погрузка руды на суда осуществляется высокопроизводительным ленточным конвейером-транспортером.

Грузовой причал общего назначения предназначен для обработки самых разнообразных грузов — от свежих фруктов до деловой древесины. Одновременно к причалу могут встать четыре судна. Одно из стояночных мест оборудовано для разгрузки судов по технологии RO-RO. В состав тер-



минала входят открытые (21 тыс. кв. м.) и закрытые (10 тыс. кв. м.) площадки для хранения, а также специализированные складские помещения для фруктов (семь холодильников на 4,7 тыс. паллет, склады без охлаждения — на 2 тыс. паллет). Терминал оборудован 4-тонным и 15-тонным стационарными кранами, 72,5-тонным передвижным краном и четырьмя мощными вилочными погрузчиками.

Терминал наливных грузов расположен рядом с терминалом насыпных грузов и предназначен для приема продуктов нефтепереработки. Причал связан трубопроводом с танками-хранилищами, общая емкость которых составляет 234 тыс. куб. м.

При заходе в Порт-Элизабет лоцманская проводка является обязательной. Глубина входного фарватера равняется 14,5 м., ширина — 310 м. В порту имеется три буксира с тяговым усилием в 41 т. каждый.

Возможности порта позволяют производить бункеровку (за исключением топливных смесей) и пополнение запасов пресной воды. Ко всем причалам подведено электропитание. Судоремонтная база в Порт-Элизабете не развита, здесь можно произвести только несложный мелкий ремонт.

Бухта Салданья расположена на Атлантическом побережье в 140 км. к северо-западу от Кейптауна и **считается наиболее удобной и защищенной естественной гаванью в Африке**. Салданья также **является самым глубоководным портом ЮАР**. Строительство и развитие порта началось в 1973 г. Первоначально он предназначался исключительно для экспорта железной руды с крупных месторождений расположенных в пров. Сев. Кейп (в 860 км. от Салданьи). В порту обрабатываются и свинцовый, медный и цинковый рудные концентраты, соль, сырая нефть, свежемороженая рыба. В 1997 г. в порт зашли 269 океанских судов общим тоннажем 51 млн. брт., грузооборот составил 20 млн. т.

Салданья — высокомеханизированный портовый комплекс. Его основой является терминал насыпных грузов, который состоит из открытого хранилища площадью 13 га, автоматизированных погрузочно-разгрузочных линий и причала для крупнотоннажных балкеров. Максимальная емкость открытого хранилища — 3 млн. т. железной руды. Руда поступает железнодорожным транспортом из Сишена и разгружается путем опрокидывания вагонов (без расцепки), при этом максимальная производительность разгрузки составляет 8 тыс. т/час. Погрузка руды из хранилища на суда производится ленточным конвейером-транспортером с максимальной производительностью 11 тыс. т/час. Длина причала для балкеров составляет 630 м., одновременно к нему могут быть пришвартованы два крупнотоннажных рудовоза и один танкер (максимально допустимый дедвейт судна — 322 тыс. т.). Глубина воды у стенки — 23 м. (при отливе), что позволяет принимать суда с осадкой до 21,5 м. Причал надежно защищен волноломом протяженностью 1,75 км.

К терминалу насыпных грузов относится также комплекс для погрузки свинцового, медного и цинкового рудных концентратов. В его состав входят крытая площадка для хранения емкостью 30 тыс. т. и специализированный причал длиной 250 м. с двумя кранами, погрузочная производительность которых (при одновременной работе)

достигает 280 т/час. Имеется также ленточный конвейер-транспортер, с помощью которого можно подавать рудный концентрат с крытого хранилища на грузовой причал общего назначения.

Последний способен принимать суда длиной до 200 м., с его правой стороны оборудовано место для разгрузки судов по технологии RO-RO. Причал обслуживается двумя 15-тонными кранами, напротив него на берегу расположена штабель-площадка.

Кроме того, в порту Салданья имеются: многоцелевой причал текущего ремонта небольших судов длиной не более 80 м. и с осадкой, не превышающей 6,5 м.; причал для погрузки свежемороженой рыбы; причал для рыболовецких судов; слип, способный принимать суда водоизмещением до 1200 т., 70 м. в длину, 11 м. в ширину, с осадкой не свыше 5 м. Слип оборудован 10-тонным краном.

При заходе в порт Салданья лоцманская проводка является обязательной. Обязательным также является использование буксиров, при этом их необходимое количество определяет лоцман. В порту имеется три буксира с тяговым усилием в 42 т. каждый, в случае необходимости дополнительные буксиры можно вызвать из Кейптауна.

Возможности порта позволяют проводить бункеровку (за исключением мазута) и пополнение запасов пресной воды. К основным причалам подведены электропитание и сжатый воздух. Предоставляются услуги портовых водолазов, сдаются в аренду передвижные краны. Судоремонтные мощности невелики, силами базирующихся в Салданье компаний обеспечивается только мелкий текущий ремонт. Для более серьезных работ вызываются специалисты из Кейптауна.

В непосредственной близости от порта Салданья находится **главное в ЮАР хранилище государственных стратегических запасов сырой нефти**. Оно представляет собой шесть подземных бетонных танков емкостью 7,5 млн. барр. каждый. Хранилище соединено трубопроводом с причалом для танкеров.

Ист-Лондон находится на расстоянии 260 км., к северо-востоку от Порт-Элизабета при впадении реки Баффало в Индийский океан. Это единственный в ЮАР порт, расположенный в устье реки. Специализацией Ист-Лондона является экспорт зерна, в первую очередь, кукурузы. Через этот порт также проходят экспортные поставки меди из Замбии и ДР Конго. В последние годы все большее значение приобретает импорт комплектующих для находящихся в самом Ист-Лондоне крупных автосборочных заводов. В 1997 г. общий грузооборот порта составил 757 тыс. т.

Терминал насыпных грузов предназначен для экспорта кукурузы, в его состав входит самый большой в Южной Африке элеватор емкостью 76 тыс. т. зерна. К причальной стенке могут одновременно встать два крупнотоннажных балкера. Глубина причала — 10,7 м. Погрузка зерна из элеватора на суда осуществляется с производительностью 1,6 тыс. т/час.

Комбинированный терминал расположен на левом берегу реки Баффало, напротив терминала насыпных грузов. К причальной стенке могут одновременно встать четыре судна. Глубина причала — от 8,5 до 10,7 м. Оборудование комплекса позволяет работать с различными типами судов,

включая RO-RO и контейнеровозы. Открытые площадки для хранения занимают 38 тыс. кв. м., закрытые — 8,1 тыс. кв. м.

Терминал наливных грузов предназначен для приема продуктов нефтепереработки. Причал рассчитан только на одно судно, глубина — 10,7 м. Терминал трубопроводом связан с танками-хранилищами, расположенными за пределами порта.

При заходе в Ист-Лондон лоцманская проводка является обязательной. Длина судна не должна превышать 245 м., а осадка — 10,4 м. В Ист-Лондоне имеются два буксира с тяговым усилием в 31 т. каждый.

Бункеровка производится только при стоянке у причала терминала насыпных грузов. На все причалы подаются пресная вода (производительность помп 50 т/час) и электропитание с берега. Ист-Лондон располагает достаточно развитой судоремонтной базой. В порту имеется сухой док Принсес Элизабет с размерами: длина — 200 м., ширина — 31,5 м., глубина — 10,2 м.

Порт Моссел Бэй расположен в одноименной бухте на побережье Индийского океана примерно посередине между Кейптауном и Порт-Элизабет. Бухта является относительно небольшой и мелководной, глубины в ней не превышают 7,5 м.

В течение длительного периода Моссел Бэй служил в качестве рыболовецкого порта — базы траулерного флота ЮАР и не использовался для коммерческих грузоперевозок. Толчком к его развитию послужило начало реализации в 1987 г. проекта MossGas, в рамках которого были построены крупные заводы по синтезу топлива из добываемого на морском шельфе природного газа. В настоящее время на долю Моссел Бэй приходится 1,3% грузооборота всех портов страны. В 1997 г. в порт зашли 386 судов с общим тоннажем 3,1 млн. брт.

Терминал наливных грузов в этом порту не имеет причальных сооружений на берегу. Моссел Бэй является единственным портом ЮАР, в котором для приема танкеров оборудованы два офшорных (расположенных вдали от берега) места стоянки, где суда ставятся на швартовные бочки. Одно из мест предназначено для погрузки произведенного на заводах «Моссгаз» топлива на каботажные танкеры, доставляющие его потребителям вдоль побережья Южной Африки. Второе место используется для погрузки отправляемого на экспорт этилового спирта и других побочных продуктов, получаемых при синтезе топлива из природного газа. Оба офшорных места стоянки связаны трубопроводами с танками-хранилищами, расположенными на берегу за пределами порта.

Причалы №№ 1, 2, 3 и 5 предназначены для размещения и обслуживания рыболовецких судов. Общая длина стенки этих причалов составляет 700 м., глубина воды вдоль нее — от 2,7 до 5,5 м. Причал № 4 предназначен в основном для погрузки необходимого оборудования, имущества и запасов на суда, снабжающие буровые платформы компании «Моссгаз», расположенные в 85 км. к югу от Моссел Бэй. Причал оборудован двумя 4-тонными кранами и имеет крытое хранилище площадью 1,8 тыс. кв. м.

При заходе в Моссел Бэй лоцманская проводка является обязательной. Глубина входного фарватера равняется 8 м.

## Туризм

Доля туристического сектора в ВВП ЮАР составляет 8,2% (4-я по значимости отрасль). Здесь функционируют 1,2 тыс. гостиниц, 2 тыс. гостевых домов и 8 тыс. ресторанов. В 1998 г. туристический бизнес обеспечил приток в страну 4,6 млрд. долл. (13% всего объема валютной выручки ЮАР). В отрасли занято 730 тыс. чел.

По данным Южноафриканской государственной туристической организации SATOUR, число иностранцев из неафриканских государств, посетивших ЮАР в 1997 г., возросло по сравнению с 1996 г. на 27% и составило 1,4 млн. Они представляли Великобританию (21% от общего числа иностранцев), Германию (16%), Францию (5%), Голландию (5%), Швейцарию (3%) и Италию (2%), США и Канаду (12%), страны Азии (11%).

Преобладание представителей данных стран связывают, прежде всего, с наличием тесных торгово-экономических связей с ЮАР (все эти страны входят в десятку крупнейших торговых партнеров ЮАР), близостью культур и родственными отношениями (Великобритания, Голландия), дешевизной местных туристических услуг для обладателей немецких марок, английских фунтов стерлингов и американских долларов, а также с широкомасштабной рекламной кампанией по привлечению туристов из данных стран в ЮАР. SATOUR ведет пропаганду юаровских достопримечательностей через свои отделения в Лондоне, Франкфурте, Нью-Йорке, Амстердаме, Париже, Цюрихе, Милане, Сиднее, Токио, Вене и Хараре. В среднем, приезжающие иностранцы из неафриканских государств, включая туристов, бизнесменов, студентов, проводят в ЮАР 17 дней и тратят 150 долл. в день.

Усилиями SATOUR в дек. 1998 г. здесь была достигнута договоренность о партнерстве между правительством, деловыми кругами и представителями туристического бизнеса. Соглашение предусматривает создание фонда, финансируемого в равной степени всеми 3-мя партнерами, и ежегодное выделение из него на маркетинг юаровских туристических услуг 150 млн. рандов. В ЮАР действуют более 200 туристических агентств. Практическую реализацию национальной политики и стратегии в области туризма, а также маркетинг местных туристических услуг осуществляет SATOUR, Chief Executive Officer — Mr. Stewart Lumka, тел. (27-12) 347-0600, факс 347-8753.

В среднем Россию посещают около 1500 юаровцев в год, в том числе приблизительно 600-700 туристов. Число российских граждан, посещающих ЮАР, колеблется в пределах 4-5 тыс. в год с некоторой тенденцией к снижению данного показателя в 1998 г. При этом приблизительно 2 тыс. россиян приезжают сюда в качестве туристов. Основные причины отсутствия роста туристического обмена между РФ и ЮАР: сложность действующих в них пограничных, таможенных и других формальностей, связанных с туризмом; недостаточный обмен информацией между заинтересованными туристическими организациями двух стран; отсутствие надлежащей рекламы туристических услуг, предлагаемых здесь и в России; а также негативный имидж России в местных СМИ.

Важным шагом укрепления двусторонних отношений стало подписание в ходе визита Т.Мбеки (тогда он являлся вице-президентом страны) в

Москву в нояб. 1998 г. Соглашения о сотрудничестве в области туризма. Возможно участие российских туристических организаций и компаний в ежегодной выставке INDABA (изучение местных туристических услуг) в первой декаде мая в г. Дурбане (главный управляющий выставки — Mr. John Barton, тел. (27-12) 347-0600, факс 347-1107/8), а также в ежегодной выставке Getaway Show (возможности рекламы российских достопримечательностей) в г. Йоханнесбурге, главный управляющий выставки Mr. Hampie de Kock, тел. (27-11) 783-7030, факс 783-0451. В ЮАР функционирует Ассоциация иностранных представительств по делам туризма ANTOSA. В нее входят 23 представительства, тел. (27-11) 442-7599.

## Наркотики

Географическое положение ЮАР обуславливает удобство не только для переправки сюда нелегальных грузов из Юж. Америки и Юж. Азии, но также и для их дальнейшей транспортировки на традиционные рынки сбыта в Европу и США. ЮАР имеет развитую банковскую инфраструктуру, что является привлекательным с точки зрения отмывания наркоденог. Достаточно протяженные морские и сухопутные границы этой африканской страны весьма прозрачны. Имеется 96 пунктов, приспособленных для въезда в страну, в том числе 36 международных аэропортов. Увеличивается поток прибывающего в страну международного морского и регионального автотранспорта. ЮАР «предоставляет» наркодельцам широкий набор возможностей для всех операций по наркотикам. За годы после получения независимости ЮАР превратилась в центр наркобизнеса в регионе, в то время как соседние страны используются для ввоза в нее наркотиков.

Среди преступных группировок доминирует нигерийская мафия, контролирующая контрабанду практически всего поступающего сюда героина и кокаина. **Нигерийцы стали первыми представителями черного континента, занявшимися наркобизнесом.** Начало этому положила группа нигерийских морских офицеров, посланных в Индию на курсы: военные моряки организовали контрабанду героина из ЮВА в Европу, а затем и в США. Сегодня нигерийский синдикат является одним из трех крупнейших контрабандистских наркоорганизаций в мире. Только в Таиланде 700 нигерийских транспортировщиков заключены в тюрьмы. 30% арестованного в США героина было доставлено туда по каналам нигерийского синдиката. Только в ЮАР занимаются контрабандой и распространением наркотиков 50 тыс. нелегально находящихся здесь членов этой организации. Они стали играть ведущую роль и в ввозе в ЮАР героина из Юж. Америки. Ангола, Намибия, Замбия и Зимбабве используются перевозчиками кокаина как перевалочные пункты, с целью изменить маршруты, запутать следы. Конечной же целью таких путей обычно является ЮАР. Для контрабандного ввоза наркотиков в ЮАР используются и прямые рейсы воздушных судов из Бразилии. Наркомафия действует организованно, умело приспосабливается к меняющимся условиям. Когда стала общеизвестной вовлеченность нигерийского синдиката в контрабанду наркотиков в ЮАР, эта организация стала чаще использоваться в качестве рядовых перевозчиков граждан других стран.

Что касается ввозимого в Юж. Африку героина и мандракса из Юж. Азии, то здесь ведущие позиции занимает индийская мафия, использующая для этого проживающую в регионе, особенно в ЮАР, большую индийскую диаспору. Героин, переправляется затем в Европу, а также на Маврикий, на котором потребление героина возросло.

Замбия является важным транзитным пунктом для ввоза в ЮАР мандракса, который здесь же и реализуется. Мозамбик также используется как перевалочный пункт для транспортировки предназначенных для продажи в самой ЮАР героина, кокаина и мандракса.

В итоге наркобизнес в странах южноафриканского региона приобрел такой же размах, как угоны автомашин, торговля оружием, контрабанда слоновой костью, алмазами, золотом. Некоторые контрабандисты пользуются одними и теми же транспортировочными каналами для различных видов перечисленной преступной деятельности.

В странах Юж. Африки хорошо развито производство каннабиса, который впервые был завезен в регион арабскими купцами 500 лет назад. Сейчас каннабис считается здесь традиционной с/х культурой. В некоторых природных условиях региона это единственное растение, которое может там произрастать. «Каннабисные синдикаты» вовлекают местных крестьян в производство этого наркотика. В странах региона расположены самые большие в мире плантации каннабиса. Их площадь — 83 тыс.га, урожай оценивается в 176 тыс.т. Выращивается каннабис в Малави, Ботсване и Зимбабве. Здесь же он и реализуется, а также транспортируется в Европу, особенно в Нидерланды и Великобританию. Часто эта торговля связана с обменом на искусственные наркотики, такие как ЛСД, экстази и другие амфетамики.

С ростом транспортировки наркотиков всегда связан и рост их потребления в транзитных странах. В странах региона наиболее традиционно потребляемыми наркотиками считаются каннабис (у сельского населения) и кокаин (у белых). Завоз сюда искусственных наркотиков резко увеличил спрос на них. Наиболее быстрыми темпами в регионе растет потребление крэк кокаина и экстази, особенно среди молодежи. Ими торгуют в клубах и танцевальных залах. Причем их потребление, особенно это касается экстази, стимулируется некоторыми СМИ, которые называют его «безвредным возбуждателем». В странах региона уже обнаружены лаборатории по производству этих искусственных наркотиков. В Ботсване, Замбии и ЮАР выявлены места производства мандракса, что также свидетельствует о росте его потребления здесь. На стабильном уровне остается потребление героина, но это связано прежде всего с тем, что уличные распространители в целях увеличения своей клиентуры стали активно предлагать бесплатные дозы. С этой же рыночной стратегией связано и внедрение в среду наркоманов т.н. «быстрых шариков» — наркотической смеси героина и кокаина.

Таким образом, можно констатировать, что страны региона активно потребляют все известные наркотические средства. В Южной Африке рост потребления «иностраных наркотиков» активно развивает производство «домашнего» каннабиса, который здесь традиционно используется для курения крэка, а также употребляется в смеси с мандраксом, т.н. «белая трубка».

Правительства стран региона, несмотря на растущую опасность, не в состоянии бороться с этим злом, ввиду характерных для них и более злободневных проблем. О какой эффективной борьбе с нелегальным оборотом наркотиков может идти речь, когда в Свазиленде специализированное подразделение полиции по этой проблеме состоит из 15 человек, а в Намибии — из 7. Намибийская полиция открыто признает, что проблема находится вне ее контроля, несмотря на то, что ежегодно производится несколько сотен арестов наркоторговцев; границы страны «прозрачны» и необходимо развивать сотрудничество с исполнительными и иммиграционными службами по обе стороны границ.

## Пресса

После падения системы апартеида в 1994 г. юаровская пресса может претендовать на звание демократической, выражающей широкий спектр интересов различных политико-социальных и национально-расовых слоев современного южноафриканского общества.

Юаровские газеты и журналы, как правило, входят в те или иные пресс-группы: Independent Newspapers, Nasionale Media, Perskor и TML. В янв. 1997 г. в результате организации СП между английской группой Perskor и TML была зарегистрирована компания BDFM Publishers. Она объединила газету Business Day, журнал Financial Mail и телеканал African Business. Наиболее крупные пресс-группы владеют и электронными СМИ, имеют свои сайты в Интернете. Другими важными в печатном бизнесе ЮАР пресс-группами являются Primedia, Saxton, Republikeinse Pers, Kagiso Media.

Если до 1994 г. четыре пресс-группы (Independent Newspapers, Nasionale Media, Perskor и TML) напрямую владели либо контролировали до 90% тиража ежедневных газет, треть зарегистрированных в сельской местности газет и половину всех зарегистрированных в ЮАР журналов, то после падения системы апартеида наиболее характерной тенденцией в развитии политико-экономической ситуации в ЮАР стал процесс демонополизации «белой масс-медиа».

После всеобщих выборов в апр. 1994 г. и победы на них АНК стал активно развиваться процесс вовлечения чернокожего населения в частный бизнес, в т.ч. газетный. Так, бывший генеральный секретарь АНК С.Рамапоса стал председателем правления Johnnic, владельца TML.

Другие видные деятели правящего альянса также заняли руководящие посты в компаниях, владеющих СМИ. Например, Н.Мотлана стал председателем правления компании New African Investments, владельца газеты Sowetan; О.Дломо основал Dynamo Investments, имеющей пакет акций City Press; Э.Молоби возглавил Kagiso Trust. Independent Newspapers назначили в 1997 г. четырех чернокожих редакторов в рамках той же кампании. Наиболее крупными с точки зрения тиража газетами являются (данные на 1997 г.): Sunday Times (еженедельник, на англ. яз., PO Box 1090, 2000 Johannesburg; тираж — 457,5 тыс.экз.); Rapport (еженедельник, выходит по воскресеньям, на африкаанс; адрес: PO Box 8422, 2000 Johannesburg; 387 тыс.экз.); City Press (еженедельник, выходит по воскресеньям, на англ. яз.; PO Box 3413, 2000 Johannesburg; 259 тыс.экз.); Sowetan (ежедневная

утренняя газета, на англ. яз.; PO Box 6663, 2000 Johannesburg; 226 тыс.экз., основная газета, расчитанная на чернокожую аудиторию); The Star (ежедневная газета, на англ. яз.; PO Box 1014, 2000 Johannesburg; 166 тыс.экз.); The Citizen (ежедневная утренняя газета, на англ. яз.; PO Box 7712, 2000 Johannesburg; 130 тыс.экз.); Ilanga (выходит дважды в неделю, на англ. яз. и зулу; PO Box 2459, 4000 Durban; тыс.экз.); Sunday Tribune (еженедельник, выходит, на англ. яз.; PO Box 1491, 4000 Durban; 115,6 тыс.экз.); Beeld (ежедневная утренняя газета, на африкаанс; PO Box 5425, 2000 Johannesburg; 111 тыс.экз.); Die Burger (ежедневная утренняя газета, на африкаанс; PO Box 692, 8000 Cape Town; 107 тыс.экз.); The Argus (ежедневная полуденная газета, на англ. яз.; PO Box 56, 8000 Cape Town; 84 тыс.экз.); The Daily News (ежедневная полуденная газета, на англ. яз.; PO Box 1491, 4000 Durban; 72 тыс.экз.); The Cape Times (ежедневная утренняя газета, на англ. яз.; PO Box 11, 8000 Cape Town; 53 тыс.экз.).

Сегодня в ЮАР выпускается 17 ежедневных и 12 еженедельных газет национального уровня; более 100 провинциальных и местных изданий. Согласно исследованиям All Media Products Survey (AMPS), англоязычные газеты потеряли, хотя и небольшую, часть читательской аудитории у белого населения. Наоборот, газеты, выходящие на африкаанс, не только не потеряли своих читателей, но и увеличили свой тираж. Так, например, тираж Die Burger в пров. Зап. Кейп в 1997 г. впервые превысил тираж англоязычной The Argus.

Молодое поколение ЮАР в возрасте от 16 до 32 лет практически не читает газет. Число читателей газет в ЮАР в янв.-июне 1997 г. составило 8,4 млн.чел., что на 1,6% ниже, чем за тот же период 1996 г.

В силу специфики языковой ситуации в ЮАР гораздо больший процент белого населения, говорящего на африкаанс, читает англоязычные газеты, чем наоборот. Это привело к появлению т.н. квазимонополии англоязычных газет на рынке белой читательской аудитории, говорящей на африкаанс.

С учетом того, что в ЮАР существует 11 официальных языков, ожидается рост изданий на языках местного чернокожего населения, хотя исследования показывают, что печатный английский язык по-прежнему преобладает у этих групп населения.

Распространение газет в городах ЮАР в основном осуществляется через торговлю на улицах и через т.н. доставку «от двери к двери». Дополнительно газеты распространяются через магазины, кафе и т.д. Роль почтовой доставки постепенно падает. В сельской местности доставка осуществляется по железной дороге и спецавто транспортом.

Основным агентом по распространению англоязычной прессы является Allied Publishing Company, управляемая консорциумом владельцев СМИ. Эта компания владеет и управляет национальной сетью по распространению газет. Пресс-группы Nasionale Media и Perskor имеют собственные распространительские сети для газет на африкаанс.

## Связи с Россией-2001

Торгово-экономические связи между бывшим СССР и ЮАР были установлены после второй мировой войны. Максимальный объем товарооборота в тот период в 25 млн.долл. был достигнут в

1957 г. Основными товарами советского экспорта являлись нефтепродукты, пиломатериалы, алмазы. Из ЮАР импортировались черные и цветные металлы, шерсть и кожсырье.

С 1958 г. (после разрыва по инициативе ЮАР двусторонних консульских отношений) торговля между двумя странами начала сокращаться и к 1961 году практически прекратилась. После принятия Генассамблеей ООН в конце 1962 г. рекомендаций о бойкоте торговли с ЮАР деловые контакты между советскими и южноафриканскими организациями в целом не осуществлялись. Поддерживались лишь закрытые контакты с корпорацией «Де Бирс».

После установления в феврале 1992 г. дипломатических отношений между Россией и ЮАР началась работа по выявлению практических возможностей развития торгово-экономических связей между двумя странами, определению конкретных областей сотрудничества, созданию соответствующей договорно-правовой базы. В ходе встреч, семинаров, «круглых столов» представителей крупнейших компаний, банков ЮАР и российских государственных и коммерческих структур были рассмотрены возможности использования потенциалов России и ЮАР для развития экономического сотрудничества как на двусторонней основе, так и на мировых рынках.

С июля 1992 г. по январь 1999 г. в ЮАР функционировало представительство Торгово-промышленной палаты России, которое затем было закрыто по финансовым соображениям. В этот период начался процесс все более активного участия российских производителей в международных выставках и ярмарках в ЮАР. В июле 1992 г. была проведена первая выставка продукции южноафриканских фирм в Москве. В феврале 1993 г. ЮАР посетила делегация Уральского региона.

22 октября 1993 г. было подписано Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве между Россией и ЮАР. Документ предусматривает взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования в торговле, обеспечение защиты инвестиций и создание для них благоприятных условий, свободу транзита через территорию своей страны товаров другой Стороны, а также создание Смешанного Межправительственного Комитета по торгово-экономическому сотрудничеству.

В 1993 г. подписано Соглашение о научно-техническом сотрудничестве, в ноябре 1995 г. — Соглашение о военно-техническом сотрудничестве.

Два важных соглашения — об избежании двойного налогообложения и о поощрении и взаимной защите капиталовложений были подписаны в декабре 1994 г. и ноябре 1998 г. и ратифицированы Южно-африканской Стороной в 1996 и 1999 гг. соответственно. В апреле 2000 г. Государственной Думой Российской Федерации ратифицировано Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений, в июне 2000 г. — Соглашение об избежании двойного налогообложения.

В соответствии с подписываемыми двусторонними документами осуществляется взаимодействие компании «Де Бирс» с российскими структурами на мировом рынке алмазов.

Несмотря на предоставление Сторонами в соответствии со ст.2 Соглашения от 22 октября 1993 года режима наибольшего благоприятствования, начиная с конца 1995 г. Южноафриканская Сто-

рона ставит вопрос о предоставлении ей в торговле с Россией дополнительных преференций путем признания Россией Южно-Африканской Республики развивающейся страной.

Торговля между Россией и ЮАР по данным ГТК России, в млн.долл.

	1992г.	1993г.	1994г.	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.
Т/о.....	0,8	13,8	35,2	83,8	81,8	125	73,8	154,7	104,3	80,95
Экспорт.....	0,5	11,2	8,9	15,6	22,4	26,6	21,9	43,9	33,6	5,8
Импорт.....	0,3	2,6	26,3	68,2	59,4	98,4	51,8	110,8	70,7	75,15

Из России в ЮАР экспортировалось топливо минеральное и нефтепродукты (30% товарооборота), удобрения (20%), черные металлы (30%), приборы и аппараты оптические, транспортные средства, печатная продукция, продукция неорганической химии, оборудование для атомной энергетики. В настоящее время в ЮАР экспортируется в основном черные металлы и азотные удобрения.

Из ЮАР в Россию поставляется рудный концентрат и шлаки (в 2000 г. — в стоимостном выражении более 30% товарооборота), сахар (35%), фрукты (10%), продукция черной металлургии, одежда, обувь, продукты питания, табак, драгоценные и полудрагоценные камни, машины и оборудование.

В связи с тем, что большая часть торговых операций (особенно в части поставок российских товаров) осуществляется при посредничестве фирм третьих стран данные таможенных служб России и ЮАР в 1,5-2 раза отличаются по показателям товарооборота.

В соответствии с указанием президента РФ от 23 июня 1994 г. в июле 1994 г. рядом российских ведомств с участием минторга России были внесены одобренные Президентом 4 августа 1994г. комплексные предложения о наших шагах в отношении ЮАР.

Прорабатываются возможности сотрудничества по разработке в ЮАР для поставок в Россию хромовой руды, в области транспорта (троллейбусный завод в г. Энгельсе), космоса (Российское авиационно-космическое агентство). С 1998 г. проводились активные переговоры по поставке микроавтобусов «Газель» ОАО ГАЗ в ЮАР, однако в ноябре 2000 г. под предлогом несоответствия техническим параметрам он был исключен из тендера. В 1998г. южноафриканская пивоваренная компания South African Breweries (SAB) приобрела пивоваренный завод в г. Калуге. Объем производимой с апреля 1999 г. продукции составляет 420 тыс.гкл. в год (пиво «Золотая бочка» и «Старопрамен»).

Ведется работа по выходу на рынок ЮАР российских регионов (г.Москва, Оренбургская, Волгоградская области). В результате предпринятых совместно с Министерством внешних связей Республики Удмуртия шагов, в январе 1996 г. в г. Дурбане открыт Российский Дом (постоянно действующая выставка российской продукции), а 26 января 1996 г. подписано Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве между Удмуртской Республикой и провинцией Квазулу-Наталь.

С целью активизации деловых контактов с финансово-промышленными группами и регионами ЮАР в августе 1997 г. ЮАР посетила делегация ВО «Ма-шиноэкспорт». В ходе ее пребывания состоялись встречи с руководством крупнейших ФПГ таких, как «Англо-Америкэн», «Бэрлоу Рэнд», «Сосол», «Джэнкор», «Искор», а также с руководством консорциума строительных фирм,

выигравшего международные торги на реализацию крупного проекта «Мапутский коридор», включающего комплекс инфраструктурных, промышленных, сельскохозяйственных, социальных проектов.

Государственная энергетическая компания ЮАР ЭСКОМ обсуждает с российскими организациями возможности сотрудничества в сооружении энергетического кольца, охватывающего страны-члены Организации развития стран Юга Африки (САДК), а также в электрификации отдаленных районов ЮАР и других стран САДК.

Возрастает интерес крупных южноафриканских фирм к вопросу инвестиций в российскую экономику. Подписан первый контракт на 42 млн. долл. между корпорацией «Бейтман» и российской компанией «Алроса» на обустройство нового месторождения алмазов в г. Мирный (финансирование обеспечено южноафриканским банком «Бо и Бэнк»). Общая стоимость проекта оценивается в 750 млн. долл. Помимо этого, «Бейтман» прорабатывает проекты строительства алмазных шахт в Архангельской области (привлеченные инвестиции могут составить до 500 млн. долл.), создания объектов газовой отрасли (газопровод, компрессорные установки и завод по сжижению газа) стоимостью 600 млн. долл., ремонта нефтепроводов с использованием технологии обмазки труб специальными смолами с объемами капиталовложений до 500 млн. долл. Российскими партнерами по указанным проектам соответственно являются АО «Севералмаз», «Рос-нефть» и «ЮКСИ».

Крупная южноафриканская компания «Монти» (производство целлюлозы и бумаги) приобрела 19% акций целлюлозно-бумажного комбината в Сыктывкаре.

Ряд банков России установил корреспондентские отношения с южно-африканскими банками, а также открыл или открывает свои представительства в ЮАР. В марте 1996 г. в Йоганнесбурге с участием российских структур проведен Международный конгресс на тему «Банковские операции, финансы и бизнес», организаторами которого явились Ассоциация Российских Банков, ТПП ЮАР, Резервный Банк ЮАР, Департамент информации ЮАР.

В октябре 1993 г. было подписано Соглашение о торгово-экономическом сотрудничестве между Россией и ЮАР. Документ предусматривал, в том числе, создание смешанного МПК по торгово-экономическому сотрудничеству (далее — СМПК).

В апреле 1999 г., во время официального визита в Москву президента ЮАР Н.Манделы, была проведена учредительная сессия СМПК, на которой были обсуждены организационные вопросы создания и работы Комитета. По итогам учредительной сессии было подписано Межправительственное соглашение о создании Межправительственного комитета по торгово-экономическому сотрудничеству и регламенте его работы.

В декабре 2000 г. председателю Южноафриканской части Комитета, министру торговли и промышленности ЮАР А. Эрвину было направлено официальное предложение о проведении второго заседания Комитета в конце 2000 г. и предложения по вопросам повестки дня заседания. Состав российской части СМПК насчитывал в тот период 58 человек, в том числе представителей из 14

министерств и ведомств и 28 российских организаций и предприятий. Ответа по срокам и нашим предложениям от южноафриканской стороны не поступало. На протяжении всего периода после первого заседания СМПК российская сторона занимала активную позицию по подготовке и проведению второго заседания при формальном отношении южноафриканской стороны.

## Связи с Россией-1999

С 1942 по 1956 г. между СССР и ЮАР поддерживались консульские отношения, которые были прерваны южноафриканской стороной.

В период борьбы за ликвидацию системы апартеида Советский Союз оказывал всестороннюю помощь ведущей национально-освободительной организации ЮАР — Африканскому национальному конгрессу (АНК), активно мобилизовывал мировое сообщество на действия по изоляции расистского режима Претории. Осуществление бывшим президентом ЮАР Ф. де Клерком с 1989 г. кардинальных политических реформ позволило пойти на активизацию и повышение уровня официальных контактов с южноафриканским правительством.

В нояб. 1991 г. был подписан Протокол о восстановлении консульских отношений. 30 дек. 1991 г. правительство ЮАР первым среди африканских стран заявило о признании РФ в качестве правопреемника СССР.

28 фев. 1992 г. в ходе визита мининдел России в ЮАР было подписано Совместное заявление об установлении дипотношений на уровне посольств. 1-2 июня 1992 г. президент ЮАР Ф. де Клерк посетил Россию с официальным визитом. В начале 1993 г. учреждены генконсульства России и ЮАР в Кейптауне и Санкт-Петербурге (в конце 1996 г. южноафриканское генконсульство было закрыто по финансовым соображениям).

Приход АНК к власти в результате победы на первых в истории ЮАР всеобщих выборах в апр. 1994 г. ознаменовал собой начало нового этапа в развитии российско-южноафриканских отношений.

11-13 сент. 1994 г. официальный визит в Россию осуществил министр иностранных дел ЮАР. Он передал адресованное Б.Н.Ельцину личное послание Н.Манделы. 22 окт. 1995 г. состоялась краткая встреча Б.Н.Ельцина и Н.Манделы в Нью-Йорке в ходе юбилейной сессии ГА ООН.

26-30 нояб. 1995 г. в ЮАР в ходе официального визита делегации во главе с первым зампредом правительства России было подписано Соглашение о военно-техническом сотрудничестве.

По поручению Б.Н.Ельцина с кратким визитом в ЮАР в июне 1998 г. побывала российская межведомственная делегация. Спецпредставитель президента России передал личное послание Б.Н.Ельцина Н.Манделе, состоялись его беседы с бывшим в то время вице-президентом Т.Мбеки.

22-24 нояб. 1998 г. Россию с официальным визитом посетил тогдашний вице-президент ЮАР Т.Мбеки. Был подписан ряд двусторонних соглашений, в том числе о поощрении и взаимной защите капиталовложений. **В апр. 1999 г. Россию с госвизитом посетил президент ЮАР Н.Мандела.** Б.Н.Ельцин и Н.Мандела подписали Декларацию о принципах дружественных отношений и партнерства между Россией и ЮАР.

В июне 1999 г., в соответствии с решением президента Б.Н.Ельцина, ЮАР посетила делегация во главе с его спецпредставителем, зампредом правительства РФ И.И.Клебановым, который принял участие в церемонии инаугурации нового президента страны Т.Мбеки.

Посол России в ЮАР — Вадим Борисович Луков, вручил верительные грамоты 15 окт. 1997 г. Посол ЮАР в России — вакансия. Сипо Сидней Макана (вручил верительные грамоты 29 янв. 1996 г., с 1987 по 1990 г. являлся представителем АНК в СССР), покинул Россию по завершении миссии в янв. 2000 г.

*Торгово-экономические связи.* Регулируются Соглашением о торгово-экономическом сотрудничестве от 22 окт. 1993 г. В нояб. 1995 г. подписано Соглашение об избежании двойного налогообложения, в нояб. 1998 г. — Соглашение о поощрении и взаимной защите капиталовложений. Оба документа находятся на ратификации в госдуме (южноафриканской стороной ратифицированы).

**В 1998 г. оборот российско-южноафриканской торговли**, по данным статистики ЮАР, составил 597 млн.рандов (**108 млн.долл.**): снизился в 1998 г. по сравнению с предыдущим годом в долларовом выражении на 14% (в 1997 г. — 125,6 млн.долл.). События 17 авг. 1998 г., резкое падение курса рубля по отношению к мировым валютам создали в торговых отношениях между РФ и Южной Африкой атмосферу неопределенности, когда традиционные партнеры вынуждены были «заморозить» планировавшиеся сделки до стабилизации ситуации. Аналогичное воздействие на состояние двусторонней торговли оказало и июльско-августовское падение курса ранда (колебание между нижней и высшей отметкой курса за полтора месяца составило более 20%).

В 1998 г. было зафиксировано положительное сальдо торгового баланса в пользу ЮАР в размере 50,2 млн.рандов (9 млн.долл.), тогда как в 1997 г. превышение российского экспорта над импортом из ЮАР составило 65,6 млн.рандов (14,2 млн.долл.).

В 1998 г. российский экспорт в ЮАР снизился по сравнению с 1997 г. с 322,1 млн.рандов до 273,6 млн.рандов (или в долларовом выражении с 69,9 млн. до 49,4 млн.). Как и в прежние годы, более 85% российского экспорта приходилось на три товарные группы: металлы (черные и цветные) (39,4%) минеральное сырье (33,8%), продукцию химпрома (12,2%). Если в 1997 г. в структуре российского экспорта преобладало минеральное сырье (почти половины объема), а металлы составляли чуть менее одной четверти поставок, то в 1998 г. ведущей экспортной товарной группой стали металлы. Большую часть в рамках указанной группы составляли черные металлы. Так, по данным Совета по тарифам и торговли ЮАР, за первые 8 мес. 1998 г. из РФ было поставлено только горячекатаной стали на 46,6 млн.рандов.

Ускорение темпов поставок черных металлов из России явилось одним из оснований решения соответствующих южноафриканских органов о введении против российских производителей и экспортеров горячекатаной стали **антидемпинговых пошлин** (принято в 1999 г.).

Российские экономоператоры ввозили в ЮАР в 1998 г. рыбопродукцию (на 4,7 млн.долл.), резиновые и пластмассовые изделия (700 тыс.), маши-

ны и оборудование (600 тыс.), продовольствие и напитки (450 тыс.), оптику, медицинские и измерительные приборы (325 тыс.долл.), автомобили, текстиль, целлюлозу и др. товары.

В связи с ликвидацией по причине неплатежеспособности компании Vanchester Investments (агента АО «Автоваз») были приостановлены поставки в ЮАР автомобилей «Нива». Российской компанией в 1999 г. назначен новый агент по сбыту указанных автомобилей.

Российский импорт из ЮАР в 1998 г. увеличился в рандовом выражении по сравнению с предыдущим годом на 26,2% и достиг 324 млн.рандов (58,5 млн.долл.).

При этом структура южноафриканского экспорта претерпела некоторые изменения. Если в 1997 г. на экспорт минерального сырья приходилось 41%, то в 1998 г. доля поставок этого вида продукции сократилась до 1%. Основу же российского импорта составили закупки продовольствия и напитков (56,5%), фруктов (17%), машин и оборудования (14%). При этом поставки продовольствия и напитков выросли по сравнению с 1997 г. почти в 4 раза (до 33 млн.долл.).

Кроме того, в Россию поставлялись мясо и мясосопродукты (2,5 млн.долл.), цветные металлы (2,3 млн.долл.), химтовары (465 тыс.долл.), текстиль (445 тыс.долл.), драгоценные камни и металлы (435 тыс.долл.) и др.

27-30 апр. 1999 г. в Москве состоялась первая сессия Смешанного Межправительственного комитета по торгово-экономическому сотрудничеству. Его следующее заседание планировалось провести в Претории в марте 2000 г.

*Российско-южноафриканское инвестиционное сотрудничество.* Обозначился рост интереса крупных южноафриканских фирм к вложениям в нашу экономику. В перспективе они могут составить более 1 млрд.долл.

Корпорацией «Бейтман» подписан первый контракт на 42 млн.долл. с компанией АК «Алроса» по обустройству нового месторождения алмазов в г.Мирный. Оценочная стоимость всего проекта — 750 млн.долл. «Бейтман» также прорабатывает проекты строительства алмазных шахт в Архангельской обл. (привлеченные инвестиции могут составить до 500 млн.долл.), ведет переговоры об участии в ремонте нефтепроводов с объемами инвестиций до 500 млн.долл. Российскими партнерами в этих проектах являются соответственно АО «Севералмаз», «Роснефть» и ЮКОС.

«Де Бирс» также изучает возможности инвестирования в алмазодобычу в Архангельской обл. Крупная юаровская корпорация «Голд филдс» ведет переговоры об участии в разработке золоторудного месторождения «Майское» на Чукотке.

Во многом будущие южноафриканские инвестиции в российский горнодобывающий сектор будут зависеть от того, будет ли найдено взаимоприемлемое разрешение конфликта между «Бейтман» и «Юкос» по поводу строительства газокompресорной станции в Томской обл.

Минэкономики России подготовило для предложения южноафриканской стороне пакет инвестиционных проектов в области электронной промышленности.

Наметился взаимный интерес и у финансовых институтов двух стран. В июле 1997 г. ЮАР посетила делегация Внешэкономбанка России, кото-

рая провела переговоры с четырьмя крупнейшими банками ЮАР по вопросам, связанным с возможным открытием ими кредитной линии.

Сотрудничество с ЮАР в области драгоценных камней и металлов и алмазно-бриллиантовых комплексов до недавнего времени ограничивалось рамками связей с ТНК «Де Бирс». В окт. 1997 г. в Москве было подписано соглашение между «Алроса» и «Де Бирс». По нему Россия может самостоятельно продавать алмазы на 550 млн.долл. и участвовать в мировом ценообразовании на них. 3 нояб. 1998 г. это соглашение было продлено без принципиальных изменений.

В авг. 1998 г. состоялись переговоры делегации Гохрана России с руководством Алмазного совета и министерства минеральных ресурсов и энергетики ЮАР по проекту соглашения о сотрудничестве в области алмазно-бриллиантовых комплексов (по намибийской модели). Юаровцы, выступая в принципе за такое сотрудничество, предложили подготовить соглашение широкого плана о сотрудничестве в области минеральных ресурсов, предусматривающее взаимодействие также по драгоценным металлам и камням. 29 апр. 1999 г. в ходе госвизита президента ЮАР Н.Манделы в Россию было подписано Межправительственное соглашение о сотрудничестве в области разведки, добычи, переработки и обогащения полезных ископаемых.

Южноафриканцы также проявляют заинтересованность в создании совместно с Россией ассоциации обработчиков алмазного сырья.

*Сотрудничество в топливно-энергетическом секторе.* В 1998 г. по приглашению Минатома России Москву и Нижний Новгород посетила делегация южноафриканских экспертов с целью обсуждения вопросов совместной работы по созданию высокотемпературного ядерного модуля для проектируемой в ЮАР АЭС. В авг. 1998 г. в Претории был подписан контракт (42 млн.долл.) на проведение российскими специалистами экспертизы проекта в области создания модуля. В апр. 1999 г. эти переговоры были продолжены в Москве. В авг. 1999 г. юаровцы передали предложения по акционерному участию России в создаваемых в рамках проекта компаниях.

В апр. 1999 г. в Москве Минатомом России подписан промежуточный документ — Протокол о намерениях по развитию сотрудничества в области мирного использования атомной энергии. В стадии разработки находится проект соответствующего межправительственного соглашения. Интерес к сотрудничеству в этой сфере проявляет также Российский научный центр «Курчатовский институт».

В нояб. 1998 г. между министерством топлива и энергетики России и министерством природных ресурсов и энергетики ЮАР достигнута договоренность создать в рамках Смешанного Межправительственного комитета по торгово-экономическому сотрудничеству между Россией и ЮАР рабочие группы по отраслям ТЭК. Предусмотрена организация обмена делегациями специалистов для привлечения юаровских инвестиций в нефтяные и газовые проекты в регионах России и участия наших компаний в выполнении проектов в ЮАР, в частности по разведке месторождений газа и нефти на шельфе, строительству газопровода из Мозамбика в ЮАР, реализации в ЮАР нефти

из России, обогащению угля и его глубокой переработке. Планировалось, что в дек. 1999 г. эти вопросы будут обсуждаться в ЮАР делегацией российских экспертов во главе с первым зам.министра топлива и энергетики России Г.Д.Авалишвили.

Восточно-Сибирская нефтегазовая компания (ВСНК) заинтересована в сотрудничестве с фирмами ЮАР в освоении Юрубченского нефтегазоконденсатного месторождения.

РАО «Газпром» готово рассмотреть на взаимовыгодных условиях конкретные предложения компаний ЮАР о сотрудничестве в области добычи, транспортировки и переработки нефти и газа.

РАО «ЕЭС России» и институт «Энергосеть-проект» предлагают в качестве возможного направления сотрудничества рассмотреть использование российского опыта в создании Южноафриканского энергетического кольца, предусматривающего строительство линий электропередач, связывающих энергосистемы ЮАР, Мозамбика, Намибии и Анголы.

АО «Технопромэкспорт» прорабатывает возможность участия в сооружении в ЮАР и Лесото ЛЭП и объектов малой энергетики.

*Научно-технические связи.* Сотрудничество в области науки и техники регулируется Межправительственным соглашением о научно-техническом сотрудничестве от 13 сент. 1993 г. В июне 1995 г. в Москве подписан межправительственный Протокол о создании Совместной Российско-Южноафриканской комиссии по научно-техническому сотрудничеству. Сопредседателем Комиссии с российской стороны является замминистра науки и технологий РФ В.Н.Алимпиев. Состоялись два заседания Комиссии — в 1996 г. в Претории и в 1998 г. в Москве. Третью сессию Комиссии решено было провести в Претории в нояб. 1999 г.

Приоритетными направлениями научно-технического сотрудничества между двумя странами являются ядерные исследования, геология, государственная научно-техническая политика, охрана окружающей среды, биотехнология. В этих областях сформированы и активно работают совместные рабочие группы. Интенсивный диалог ведется о сотрудничестве в сфере передовых технологий производства титана и титанового пигмента.

В ходе визита в Москву в нояб. 1998 г. Т.Мбеки (ныне президент ЮАР) юаровцы проявили заинтересованность в дальнейшем расширении связей в области НТС. В развитие договоренностей обеих сторон в апр. 1999. в Москве состоялся российско-южноафриканский семинар «Наука и бизнес России и ЮАР: перспективы взаимовыгодного сотрудничества».

Между РАН и Академией Наук Южной Африки подписано Соглашение о научном сотрудничестве (апр. 1999 г.). Развиваются прямые связи между вузами России и ЮАР, в частности МГУ им.М.В.Ломоносова с Преторийским Университетом (подписано соглашение), МАИ и МЭИ со Стелленбошским университетом по созданию спутника «Сансет-2».

*Сотрудничество в области космоса.* В 1993 г. был подписан Меморандум о взаимопонимании между РКА и юаровской корпорацией «Денел», а в 1994 г. в развитие этого документа — коммерческий контракт между «Денел» и НТЦ «Комплекс» с целью запуска на российской ракете-носителе



«Старт-1» южноафриканского спутника дистанционного зондирования Земли «Гринсат». Однако в связи с невыполнением юаровцами условий контракта эта программа была закрыта.

В апр. 1999 г. согласовано и проходит в ЮАР окончательную правовую экспертизу коммерческое Соглашение о сотрудничестве в области дистанционного зондирования Земли с использованием российских спутников. Проговаривается возможная роль ЮАР как дистрибьютора продукции зондирования на Юге Африки. Одновременно юаровцам был передан проект межведомственного Меморандума о взаимопонимании в области исследования и использования космического пространства в мирных целях.

«Интерспутник» совместно с американцами осуществляет проект ЛМИ, который предусматривает производство, запуск и эксплуатацию четырех спутников связи, которые могут обеспечить оптимальную зону охвата территории ЮАР для организации каналов связи и телевизионного вещания. Юаровцы могли бы стать партнерами России в продвижении спутниковых услуг в рамках САДК и в целом в Африке.

*Связи в области культуры и образования.* Новый импульс развитию всего комплекса российско-южноафриканских культурных связей призвано придать подписанное в ходе госвизита в Россию в апр. 1999 г. Президента ЮАР Н.Манделы Межправительственное соглашение о сотрудничестве в области культуры. На очереди — Соглашение между правительствами России и ЮАР об учреждении и деятельности информационно-культурных центров.

В янв. 1998 г. создана Ассоциация деловых и культурных связей ЮАР-Россия. При активной роли «Росзарубежцентра» (имеет свое представительство в Претории) ведется подготовка к созданию аналогичной структуры в России.

Контакты в области образования ведут свое начало с 1934 г., когда в нашей стране стали обучаться активисты АНК. Ныне сотрудничество в области образования переживает спад. С 1997 г. для студентов 21 университета и 15 технических институтов ЮАР ежегодно выделяется 20 стипендий для обучения в России, которые полностью не выбираются из-за отсутствия, главным образом, межправительственных соглашений о сотрудничестве в области образования и взаимном признании дипломов о высшем образовании. Российские проекты этих соглашений переданы на рассмотрение южноафриканцев соответственно в 1996 и 1997 гг.

*Межрегиональное сотрудничество.* Переломным моментом явилась достигнутая с южноафриканцами договоренность о породнении Москвы и Претории, которая была реализована в ходе визита делегации столичного муниципалитета во главе с мэром Большой Претории Дж.Нгеле в Москву в авг. 1998 г. Насыщенная программа пребывания юаровской делегации в столице России включала переговоры с мэром Москвы Ю.М.-Лужковым, посещение ТПП г.Москвы, беседы в государственных и коммерческих учреждениях, представляющих интерес для южноафриканцев, а также обширные культурно-ознакомительные мероприятия. Подписанное в ходе визита Соглашение о дружбе и сотрудничестве между Правительством Москвы и Городским Советом Большой Претории

(ГСБП) предусматривает обмен опытом в областях муниципальной администрации и управления, развитие сотрудничества в сферах науки, здравоохранения, образования, культуры, спорта, СМИ, установление взаимодействия между представителями деловых кругов, банков и страховых компаний, предпринимателей среднего и малого бизнеса двух городов.

Программа сотрудничества между правительством г. Москвы и городским советом Большой Претории на 1999-2000 гг. была подписана во время визита в Преторию зампреьера правительства Москвы А.В.Петрова в марте 1999 г. Приоритетной областью по мнению обеих сторон должно стать торгово-экономическое сотрудничество по таким направлениям как поставки из ЮАР плодовоощной продукции и вин в обмен на продукцию московских предприятий, инвестиционное сотрудничество, взаимодействие и обмен опытом в области гостиничного хозяйства, установление прямых контактов между Комитетом по туризму Правительства Москвы и Центром развития бизнеса, инвестиций, торговли и туризма Большой Претории, совместное осуществление программы строительства недорогого жилья для малоимущих слоев населения столицы ЮАР, оказание консультативной помощи в программе возрождения исторического центра Претории.

Все вышеназванные вопросы решаются в ходе обмена визитами экспертных делегаций обеих стран. Осуществлена поездка в Москву в конце сент. 1999 г. экспертной делегации ГСБП из пяти человек под руководством председателя Исполкома Питера Малулеки. В ходе визита юаровцев в Москву подписано Соглашение о сотрудничестве между ТПП двух городов.

В 1998 г. ЮАР посетили: делегация Самарской обл. во главе с председателем Думы области Л.И.Ковальским в фев.; делегация Региональной ассоциации «Большая Волга» в составе Л.И.Ковальского, председателя Законодательного собрания Пензенской обл. Ю.И.Вичкасова, председателя Думы Саратовской обл. А.Д.Харитонов, советника председателя Совета Федерации ФС РФ С.С.Сидорова в октябре (обсуждение общих вопросов регионального сотрудничества).

В июне 1999 г. в ЮАР находилась делегация Нижнего Новгорода во главе с главным конструктором ОАО «ГАЗ» по грузовым автомобилям В.М.Четвериковым. Заключение соглашения о поставках в ЮАР 500 «Газелей» для использования в качестве такси находится в стадии завершения.

Крупная юаровская компания «Монди» (производство целлюлозы и бумаги) приобрела 19% акций целлюлозно-бумажного комбината в Сыктывкаре.

Фирма «Саут Африкэн Брюириз» приобрела пивоваренный завод в г.Калуге (в незавершенном состоянии). Выпуск продукции начался летом 1999 г. Общий объем капиталовложений в объект составит 100 млн.долл.

## Представительства

[www.dti.pwv.gov.za/dtiwww/](http://www.dti.pwv.gov.za/dtiwww/) Деп. торговли и промышленности; [www.chat.ru/-soafrica](http://www.chat.ru/-soafrica) Эконом. отд. посольства ЮАР в РФ, [econsa@glasnet.ru](mailto:econsa@glasnet.ru); [www.impala.co.za](http://www.impala.co.za), Межд. маркетинг; [www.writestuff.co.za](http://www.writestuff.co.za) Writestuff Publishing business-guidebook; [www.ibc.scmb.co.za](http://www.ibc.scmb.co.za) Standart Bank Group; [www.kpmg.cp.za](http://www.kpmg.cp.za) KPMG Chartered Accountants. Консалтинг; [www.bmi-t.co.za](http://www.bmi-t.co.za) BMI Techknowledge Group. Коммуникации; [www.execu.co.za](http://www.execu.co.za) Execu Immigration.

Миграц. услуги; **www.foreign-trade.co.za** Foreign Trade; **www.idc.co.za** Industrial Development; **www.roothwessels.co.za** Юристы; **www.corpelo.co.za** Месторасположение компаний; **www.bfanet.com** Фин. анализ; **www.resbank.co.za** Reserve Bank; **www.sabc.co.za** Broadcasting; **www.satrap.gov.za** Телекоммуникации; **www.bifsa.org.za** Стройиндустрия; **www.ahi.co.za**, **www.capechamber.co.za**, **www.durbanchamber.co.za**, **www.jcci.co.za**, **www.scci.co.za**, **www.sacob.co.za**, **www.britain.org.za**, **www.worldbank.org**, **www.jetro.co.za**, **www.sagc.co.za** Бизнес-организации, ТПП; **www.caia.co.za**, **www.saci.co.za**, **www.mbendi.co.za/sapia** Химпром; **www.exca.co.za**, **www.suretravel.com**, **www.saaci.co.za**, **www.saconference.co.za**, **www.specialised.com** Выставки; **www.armscor.co.za**, **www.amd.org.za** Оборонпром; **www.dbsa.org** Development Bank of Southern Africa; **www.gov.za/envweb**, **www.dwaf.pww.gov.za** Экология; **www.fsb.co.za**, **www.jse.co.za**, **www.safex.co.za**, **www.resbank** Рынок ценных бумаг; **www.gov.za/sfri** Рыба; **www.technet.co.za**, **www.sasa.org.za**, **www.wine.co.za** Пищепром; **www.resbank.co.za**, **www.doc.gov.za**, **www.gcis.gov.za** Правит. ин-ты; **www.alevy.co.za** Кадровое агентство; **wwwdti.pww.gov.za** Информация; **www.businesspartners.co.za**, **www.credit-guarantee.co.za**, **www.finance.gov.za** Торговля, капиталовложения; **www.sacob.co.za** Торг. документация; **www.satour.co.za** Туризм; **www.fsb.co.za**, **home.global.co.za/~irfsa** Страхование; **www.ispa.org**, **www.uniforum.co.za**, **www.nua.ie/surveys/how\_many\_online/africa**, **www.mafrika.co.za**, **www.ispmap.org.za** Интернет; **www.aardvark.co.za**, **www.africa.com**, **www.ananzi.co.za**, **www.morques.co.za**, **www.max.co.za**, **www.southafrica.co.za**, **www.whoswho.co.za**, **www.zebra.co.za** Поисковые сайты; **www.saimm.co.za**, **www.ims.org.za** Горнодобыча; **www.acnielsen.com**, **www.ipsa.co.za** Retail; **www.sadc.int**, **www.isa.org.za** Southern African Development Community (SADC).

ПОСОЛЬСТВО РФ В ПРЕТОРИИ (+ЛЕСОТО) - КУШАКОВ Андрей Анат. 316 Brooks Street Butano Building, Mento Park 0081, Pretoria, P.O.Box 6743, Pretoria 0001, Republic of South Africa, (2712) 362-1337, -8, ф.-0116, телекс (95) 320088 RUSEM SA, ruspospr@mweb.co.za. КОНС. ОТД. 135 Bourke Street, Sunnyside 0132, P.O. Box 5715, Pretoria 0001, 344-4812, -4820, ф.343-8636.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В КЕЙПТАУНЕ - МИРЗАДЖАНОВ Вагир Балабавич. 2 Floor, Southern Life Centre, 8 Riebeeck Street, Cape Town, (2721) 418-3656, -7, ф.419-2651, rusco@icon.co.za.

#### БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (27.04). 113054 М., Бол. Строченовский пер. 22/25, 230-6869, -61, -70, ф.-65, <http://southafrica.narod.ru>, saembmsk@us.arita.msk.ru. КОНС. ОТД. (пн.-чт.: 9.15-12): ф.255-7893. Мочубела Джейкоб СЕКУ (Mochubela Jacob SEEKOE, посол). **ПОЛИТИКА:** Мпендуло КУМАЛО (Mpendulo KUMALO, советник), Антеа ЮБЕР (Anthea JOUBERT, советник), Андре Кристо СТИНКАМП (Andre Christo STEENKAMP, советник), Йоханнес Херманус ЯКОБС (Johannes Hermanus JACOBS, I сек.), Тшифива Эрик МАМУРЕМИ (Tshifhiwa Eric MAMUREMI, I сек.), Мфана Джон ВИЛАКАЗИ (Mfana John VILAKAZI, I сек.). **ОБОРОНА:** Нтакалелени Симон СИГУДУ (Ntakaleleni Simon SIGUDU, воен. атташе). **МИГРАЦИЯ:** Мариа Магдалена ИОРДААН (Maria Magdalena JORDAAN, II сек., иммиграция). **КОНС. ОТД.:** Стефанус Йоханнес КРУИС (Stephanus Johannes KRUIS, советник), Ринске ВАН ДЕН БРИНК (Rinske Van den BRINK, III сек., конс. отд.), Кристин Алетта НЕЛ (Christine Aletta NEL, атташе, конс. отд.).

Bateman. Горнодобыча. 10343 М., 3 Самотечный пер. 3, 234-9663, ф.-2, Alex S. Onia.

Сареспан. Цитрусы. 125047 М., 2 Тверская-Ямская 6/7, корп.2, 937-3880, 250-5442, ф.-9692, Михаил Фатеев.

De Beers. Алмазы. 125047 М., Чайнова 7, 230-6168, ф.-9, R.Clark.

South African Breweries. Пиво. 125178 М., Ленинградский пр-т 80/5, 3 эт., 937-3350, ф.-1, richardsa@transmark.ru, Adam Gunn.

Standart Bank. Финуслуги. 103009 М., Бол. Гнездниковский пер. 1/2, 721-3800, ф.-1, Cor Timmermans.