

Деловая КАНАДА

том V

www.polpred.com

СОДЕРЖАНИЕ

Федерализм	2	Сельское хозяйство.....	20
Пенсия	2	Нефть и газ.....	21
Малый бизнес	3	Энергетика.....	21
Зерно	8	Уровень жизни.....	22
Мясо	9	Промышленность.....	25
Рынок говядины.....	9	Внешняя торговля.....	25
Рынок свинины.....	10	Хайтэк.....	28
Автопром	11	Горнодобыча.....	28
Связи с СНГ	14	Связи с РФ и СНГ.....	29
Страны Балтии.....	16	Финансы.....	30
Квебек	18	Окружающая среда.....	31
Поддержка экспорта в РФ	19	Статистика	31
Антидепинг с РФ	19	Представительства	33
Обзор прессы	20		

Деловая Канада, том V. Экономика и связи с Россией в 2003-05гг.

©Г.Н. Вачнадзе, ноябрь 2004. ISBN 5-900034-43-7.

Проект ПОЛПРЕД: Г. Вачнадзе, А. Грибков, И. Ермаченков, О. Мишина, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева.
Агентство Бизнес-Пресс, 119049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1, т/ф 238-6458, 238-9587, info@polpred.com.
Отпечатано в ФГУП «ПИК ВИНТИ», 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403.

СПРАВОЧНИКИ ПОЛПРЕД
С УЧАСТИЕМ ЖУРНАЛА «КОРИНФ» МИНЭКОНОМРАЗВИТИЯ РФ. СОВЕТ ПОСЛОВ
Москва – 2005г.

Канада

Федерализм

Система общественного управления Канады складывалась на протяжении полутора веков, и в наст. вр. канадский федерализм не является застывшей и неизменной формой госустройства: взаимоотношения федеральной власти, провинций и территорий, процессы децентрализации и укрепления местного самоуправления продолжают развиваться.

За время существования федеративного устройства Канады права ее провинций существенно изменились. Если на первоначальном этапе их полномочия ограничивались местными делами (формирование местных органов управления, охрана имущественных и гражданских прав, образование), то в дальнейшем возникли новые сложные задачи соцобеспечения, дорожного строительства, что оказалось совершенно несоизмеримым с объемом средств, отпускаемых на эти цели провинциям.

Для выполнения социальных программ в стране была создана система «кооперативного федерализма». Федеральное правительство страны устанавливало единые стандарты и порядок разделения затрат на оплату ряда соцслужб: медобслуживание, выплату пенсий, соцобеспечение и строительство автодорог федерального уровня. Финансирование таких социально значимых сфер, как здравоохранение и образование осуществляется из госбюджета страны.

Организация работы местных органов самоуправления также находится в ведении правительства провинций; при этом деление органов местного самоуправления в Канаде достаточно детализированное. Обычно форма местного городского самоуправления предусматривает наличие мэров и городских советов, которые избираются прямыми выборами. Главными органами местного самоуправления в большинстве крупных городов Канады являются центральные горсоветы, в которых представлены отдельные муниципальные округа, входящие в состав города. Эти округа обладают определенной самостоятельностью, однако, некоторые функции, например, содержание городской полиции и городское планирование осуществляются горсоветом. Мелкие муниципальные округа управляются непосредственно представителем городской администрации.

Управление территориями (territories) Канады (Юкон, Северо-западные территории и Нунавут), в отличие от 10 провинций, осуществляется непосредственно федеральными органами. Большая площадь и малая плотность населения делают весьма затруднительным введение на этих территориях принципов местного самоуправления (как это имеет место в более населенных провинциях), хотя местное население активно выступает за их введение. Большинство функций центрального правительства на местах берут на себя федеральные службы, хотя каждая территория обладает некоторыми элементами самоуправления, реализуемыми через выборные территориальные собрания и местные правительства. В Юконе лидер партии, имеющей большинство в территориальной ассамблее, становится «главой правительства» территории; в Северо-западных территориях руководи-

тель избирается из членов ассамблеи. Формально главным представителем исполнительной власти в территориях является уполномоченный, который назначается федеральным правительством и несет перед ним ответственность.

Разграничение полномочий федерального и провинциального правительств в сфере природопользования. В соответствии с Конституцией страны природные ресурсы целиком и полностью находятся в юрисдикции провинций, последние имеют исключительное право осуществлять их налогообложение; только природные ресурсы трех северных территорий находятся в собственности федерального правительства.

Государственные или коронные земли (crown lands) вместе с природными ресурсами в пределах территории той или иной провинции являются ее собственностью, а провинция вправе распоряжаться или удерживать в своем владении, продавать, сдавать в аренду или предоставлять лицензию на пользование ими по своему усмотрению.

Собственность провинций на природные ресурсы, находящиеся в пределах их границ, в сочетании с установкой, что наносимый загрязнением окружающей средой вред подпадает под юрисдикцию гражданских, а не уголовных правонарушений, обеспечивает провинциям законодательную базу для контроля над территорией, водами, а также загрязнением воздуха. Через собственность на провинциальные земли и природные ресурсы, включая леса и гидроэнергию, провинции определяют, каким образом будет осуществляться управление, развитие и охрана природных ресурсов.

Построение взаимоотношения органов власти с национальными меньшинствами, коренными народами приобрело особое значение в связи с активизацией деятельности групп, отстаивающих интересы коренных народов.

Конституционный акт 1982г. признал особые права коренных народов на ресурсы, тем самым, предоставив поселковым и территориальным объединениям (общинам) коренных жителей возможность получать социальные и экономические выгоды при добыче минерально-сырьевых ресурсов (доля от ренты, профессиональное обучение и трудоустройство аборигенов, финансирование образовательных и соцпрограмм, развитие местной экономики, включая создание аборигенных предприятий, предоставляющих строительные, коммунальные и иные услуги добывающим компаниям).

В течение длительного периода инуиты (эскимосы, коренные жители Крайнего севера Канады) добивались от федерального правительства возврата своих земель и самоопределения, в результате было подписано соглашение о создании в рамках канадской федерации нового административного — территориального образования — территории Нунавут (существует с 1 апр. 1999г.), которая выделилась из Северо-западных территорий. Примечательно, что переговоры между канадским правительством и общенациональной эскимосской ассоциацией о создании этого нового образования были начаты еще в 1974г.

Пенсия

Пенсионная система Канады обеспечивает гражданам страны высокий уровень соцзащиты. Она состоит из трех основных компонентов — госпенсия по старости (Old Age Security Pension),

Канадский пенсионный план (Canada Pension Plan) и Зарегистрированный пенсионный план сбережений (Registered Retirement Savings Plan). Широкое распространение в Канаде также получили различные частные пенсионные фонды.

Госпенсия по старости (Old Age Security Pension – OAS) – это самая большая пенсионная программа Канады, существующая с 1952г., которая финансируется из средств федерального бюджета. В ее рамках выплачивается пенсия всем канадцам, достигшим 65 лет. Однако для получения полной пенсии (450 кан.долл. в мес.) необходимо прожить в Канаде не менее 40 лет после достижения совершеннолетия; те, кто не отвечает этому требованию, могут получить частичную пенсию в 25–50% от полной суммы. Размер госпенсии также уменьшается по мере увеличения налогооблагаемого дохода (на янв. 2003г. порог установлен в 58000 кан.долл.). При превышении указанной суммы пенсионер обязан вернуть часть пенсии по старости. Пенсия по старости облагается налогом.

Канадский пенсионный план (Canadian Pension Plan – CPP) – сравнительно новая схема, учрежденная в середине 60гг., финансируется за счет обязательных взносов, вносимых в равном объеме работниками и работодателями, а также доходов от инвестирования этих средств под проценты. В целях поддержания финансовой стабильности Канадского пенсионного плана норматив отчислений периодически увеличивается по утвержденному плану. С 1 янв. 2003г. он установлен в 9,9% от зарплаты работника. CPP обеспечивает ежемесячную выплату пенсий по старости, начиная с 60 лет, при условии взносов в этот план. Максимальный ежемесячный размер пенсий по CPP составил в 2001г. 755 долл.

Госпенсии по старости и Канадский пенсионный план составляют основной доход большинства канадских пенсионеров. Их максимальный уровень соответствует прожиточному минимуму в Канаде. Та часть пенсионеров, которая получает меньшую пенсию, может претендовать на дополнительную помощь государства, т.н. Гарантированную добавку к доходу (The Guaranteed Income Supplement – GIS). Добавки к пенсии налогом не облагаются. Максимальное пособие по GIS составляет 540 кан.долл. для одиноких.

Зарегистрированный пенсионный план сбережений (Registered Retirement Savings Plan – RRSP) по своей сути является формой персональных пенсионных планов граждан, формируемых на добровольной основе. Этот вид пенсионного плана особенно привлекателен для канадцев со средними и высокими доходами. Вклады в RRSP вычитаются из облагаемой подоходным налогом суммы годового дохода, что дает возможность этой категории лиц уменьшить объем своих налоговых отчислений. Предельный размер взносов в RRSP устанавливается федеральным правительством, в наст.вр. возможно отложить до 18% дохода предг., но не более 13,5 тыс.кан.долл., к 2005г. эта сумма достигнет 18 тыс.долл.

Данные программы накоплений предлагаются финансовыми организациями (банками, кредитными организациями, союзами). При желании владелец накоплений может отдать его в трастовое управление или инвестировать в ценные бумаги. По достижении 70-летнего возраста вкладчик обязан начать изъятие денег с RRSP, уплачивая при этом подо-

ходный налог. После выхода на пенсию плательщик имеет право взять всю сумму единовременно или купить ежегодную программу выплат через страховую компанию.

Значительную роль в социальном обеспечении граждан играют также частные и специализированные фонды, как, например, Пенсионный фонд служащих госучреждений. Существуют также пенсии для овдовевших супругов (survivors benefit, death benefits).

Малый бизнес

В Канаде размер бизнеса может определяться различными способами, например, объемом годовых продаж или отгрузок готовой продукции, значением прибыли, полученной за год, величиной активов предприятия, количеством работающих. Некоторые организации определяют понятие малого бизнеса в соответствии с их нуждами. Например, Ассоциация канадских банкиров (Canadian Bankers' Association) классифицирует разрешение на заем менее 250 тыс. кан. долларов как малое, а Корпорация развития экспорта (Export Development Corporation) относит в разряд малого бизнеса фирмы с объемом экспортных продаж менее 1 млн. кан. долларов в год.

Министерство промышленности Канады в большинстве случаев использует для классификации размера бизнеса количество работников: производители товаров с количеством работников менее 100 рассматриваются как малые, в тоже время для фирм, производящих услуги – 50 работников. Фирмы с количеством работников более 100, но менее 500 относят к среднему бизнесу. Для определения единой категории малого и среднего бизнеса используется термин SME (small and medium enterprise).

Также не существует и специально определенной системы налогообложения малого бизнеса, но значительная часть применяемых налогов имеют специальные ставки применительно к малому бизнесу.

В Канаде существует четыре основных типа организации коммерческой деятельности: единоличное владение, товарищество, корпораций (акционерное общество) и кооперативное общество (кооператив), самыми часто встречающимися из них формами в сфере малого бизнеса являются единоличное владение, товарищество и корпорация. Система налогообложения в значительной мере зависит от юридической формы предприятия.

Единоличное владение (sole proprietorship). Это самая простая форма бизнеса, при которой коммерческой организацией владеет одно лицо, которое действует от своего имени или под именем торговой марки фирмы. Владелец берет на себя неограниченную ответственность по обязательствам организации. Если организация терпит убытки, все активы владельца, как коммерческие, так и личные, могут быть использованы для оплаты долгов организации. Владелец несет единоличную ответственность за принятие решений, получает всю прибыль, отвечает за понесенные убытки. Он уплачивает персональный (как физлицо) подоходный налог со всех полученных доходов, покрывает возможные риски за счет личной собственности и имущества.

Единоличный владелец регистрируется в качестве плательщика налога на товары и услуги или гармонизированного налога с продаж, если налогооблагаемый доход превышает 30 тыс.кан.долл. в год.

Единоличный владелец платит налоги, отражая доход (или убыток) в персональном отчете о подоходном налоге и прибыли. Формы отчета о доходе являются частью годового сводного отчета о доходе.

Единоличный владелец обязан подавать персональный отчет о подоходном налоге и прибыли, если: необходимо уплатить налог за год; осуществлялась продажа ценных бумаг или была получена налогооблагаемая прибыль от сделок с ценными бумагами; потребовалось произвести отчисления в пенсионный фонд как работающего не по найму (самостоятельно) за год; или по запросу налоговых органов о предоставлении отчетности.

Товарищество (Partnership). Определяется как отношения между физическими лицами, объединяющими свои ресурсы для ведения коммерческой деятельности с целью извлечения прибыли.

Товарищества регистрируются в соответствующей государственной службе провинций. Оно может выбрать собственное окончание года, но не может его изменить без разрешения Канадского агентства по таможенным делам и доходам. Прибыли рассматриваются как доход владельцев и подлежат налогообложению по ставкам подоходного налога.

Соглашение о товариществе устанавливает рамки его действия и механизмы решения проблем. Соглашение оговаривает: вклад каждого партнера и его ответственность, распределение прибыли и потерь между ними, оговорки в случае смерти партнера и условия ликвидации. С позиции начала коммерческой деятельности организации товарищества является не столь простой и не дорогостоящей, как единоличное владение. Товарищество имеет преимущества с точки зрения более широкой базы управления, дополнительных источников капитала; регулирование его деятельности со стороны государства не жесткое. Однако неограниченная ответственность присутствует в отдельных случаях; поэтому при организации товарищества важным является нахождение подходящих партнеров, способных к бесконфликтному принятию решений.

В Онтарио по Закону о товариществах (Ontario Partnerships Act) товариществу необходимо представлять именную декларацию, в которой представлены сведения о самих партнерах, названии фирмы, под которым она осуществляет коммерческую деятельность, и характере этой деятельности.

Существует две формы товарищества – полное и ограниченное. Партнеры и полного, и ограниченного товарищества регистрируются под именем предприятия.

В полном товариществе каждый владелец (партнер) отвечает по всем обязательствам других партнеров, включая долги, связанные с предпринимательской деятельностью товарищества. Каждый из партнеров также ответственен за любое неправильное действие или ошибку, совершенную одним или остальными партнерами товарищества. Другими словами, все партнеры товарищества несут неограниченную ответственность по обязательствам товарищества.

При создании полного товарищества рекомендуется заключить и нотариально оформить соглашение между партнерами, оговаривая все условия и положения, включая сумму вкладываемого капитала и разделение доходов.

Более ограниченная форма ответственности воплощается в такой форме, как ограниченное товарищество. В нем только главные партнеры несут неограниченную ответственность по долгам и обязательствам коммерческой деятельности предприятия, а пассивные партнеры с ограниченной ответственностью отвечают за долги товарищества исключительно в пределах вложенного им капитала; при этом они не могут участвовать в управлении коммерческой деятельностью. Главные партнеры являются управляющими компанией, хотя зачастую они не могут предпринимать определенные действия без согласия партнеров с ограниченной ответственностью. Главным партнерам может быть предоставлено право на большую долю прибыли.

Запрещено создание ограниченных товариществ, в которых не участвует хотя бы один главный партнер с неограниченной ответственностью.

Товарищество само по себе не является плательщиком подоходного налога. Вместо этого каждый партнер включает свою долю прибыли или убытков товарищества в собственную налоговую декларацию. Кроме того, каждый партнер подает финансовую отчетность либо одну из форм отчетности, в зависимости от сектора частного предпринимательства. Это делается в независимости от того были ли реально получены финансовые средства или выданы кредиты за счет товарищества.

Товарищество подает информационный отчет в случае, если в течение фискального периода в нем состояли шесть или более членов или если один из его членов является членом другого товарищества. Требования к отчетности оговорены следующими документами: Guide for the Partnership Information Return, Information Circular 89-5, Partnership Information Return.

Для целей уплаты налога на товары и услуги или гармонизированного налога с продаж товарищество рассматривается как отдельно взятый плательщик и там, где это применимо, товарищество обязано подавать отчет об уплате этих налогов.

Корпорация (Corporation). Является отдельным юридическим лицом и может заключать контракты, производить сделки с имуществом от своего имени, должна платить налоги с дохода и подавать налоговые декларации. Корпорация обязана регистрироваться в качестве плательщика налога на товары и услуги или гармонизированного налога с продаж, если налогооблагаемый доход превышает 30 тыс. кан. долл. в год.

В течение 6 мес. по окончании каждого 2003г. корпорация обязана подать налоговую декларацию по форме T2. Налоговая декларация сопровождается также финансовыми отчетами. Корпорация уплачивает налоги ежемесячными перечислениями. Процедура ежемесячных налоговых отчислений определяется документом T2 Corporation – Income Tax Guide.

Номер бизнеса (BN). Система присвоения уникального номера каждому бизнесу упрощает взаимоотношения предпринимателей с налоговыми органами. Она основана на принципе: «один бизнес, один номер». Присвоение BN происходит при регистрации в налоговых органах.

BN состоит из двух частей – регистрационного номера и идентификатора счета. Четырнадцать наиболее распространенными идентификаторами счета являются: корпоративный подоходный налог (RC); импорт/экспорт (RM); отчисления из зара-

ботной платы (RP); налог на товары и услуги/гармонизированный налог с продаж (RT).

Номер бизнеса и вся информация, связанная с ним, являются конфиденциальными. Для частного предпринимателя или партнера при подаче налоговых деклараций используется номер социального страхования (social insurance number).

Налоговые льготы. Заниженная налоговая ставка для малого бизнеса. Ставка базового федерального налога (Basic federal tax) на первые 200 тыс.долл. годового дохода сокращается на 16 пунктов для частных корпораций, которые контролируются канадскими резидентами. Это означает, что фактически ставка налога составляет 12% при общей действующей ставке 28%. С янв. 2001г., действует заниженная ставка в 21% на доходы от 200 до 300 тыс.долл.

Освобождение от уплаты налогов при реализации капитала для физлиц. Первые 500 тыс.кан.долл. капитальной прибыли, полученной от реализации предприятия или фермерского хозяйства, не облагаются подоходным налогом. Кроме этого, в налогооблагаемый доход вносится только 2/3 капитальной прибыли. Под капитальной прибылью (capital gain) понимается выручка от реализации основных средств, предприятия целиком или его доли, акций.

Отсрочка уплаты налога на капитальную прибыль. Физлицам разрешается отсрочивать уплату налога на капитальную прибыль, если при этом происходит реинвестирование полученных средств в малый бизнес. Каждая новая инвестиция не может превышать 500 тыс.долл.

Списание капитальных убытков. Капитальные убытки могут возникнуть при реализации капитала по цене ниже его рыночной стоимости. В общем случае чистые убытки (3/4 капитальных убытков) списываются против налогооблагаемой капитальной прибыли (3/4 капитальной прибыли), однако, если капитальные убытки относятся к акциям или задолженности малого бизнеса, то 75% убытков может быть списана за счет других источников прибыли(некапитальной).

Налоговые скидки при проведении НИОКР. Предприятие может получить так называемые инвестиционные налоговые скидки (Investment Tax Credits) в 20% от издержек на НИОКР. Для частных корпораций, которые контролируются канадскими резидентами, с налогооблагаемым доходом за предыдущий год менее 200 тыс.долл., действует налоговая скидка 35%. Данные скидки сокращают величину федерального подоходного налога.

Налоговые скидки за инвестиции в венчурные компании, спонсирующие создание рабочих мест (Labour-Sponsored Venture Capital Corporations). LSVCCS предоставляет капитал малым и средним предприятиям, помогая таким образом создавать новые рабочие места. Физические лица, которые приобрели акции LSVCCS и удерживающие их в течение 8 лет, получают 15% налоговую скидку с дохода от первых 5 тыс.долл. инвестиций в год.

Специфические особенности налогообложения малого бизнеса. Налог на товары и услуги(CST), гармонизированный налог с продаж(HST). GST это налог – ставка составляет 7% – который налагается на поставщиков большинства товаров и услуг в Канаде. Три пров. (Новая Шотландия, Брансуик и Ньюфаундленд) увязали свои провинциальные налоги с продаж с GST и ввели

гармонизированный налог с продаж (HST). По аналогии с GST гармонизированным налогом облагаются товары и услуги, но ставка налога составляет 15%. Из них 7% являются федеральной частью, а 8% идет в бюджет провинции.

В конечном счете GST или HST платит потребитель, а предприниматели отвечают за сбор и перевод налогов государству.

Регистрант уплачивает 7% налог GST или 15% HST с налогооблагаемых (кроме нулевой налоговой ставки) товаров и услуг, которые были проданы, сданы в лизинг, переданы или предоставлены иным способом. Плательщик GST/HST имеет право на возмещение налогов, которые вошли в сумму закупок и расходов на использование, за потребление или за поставки в ходе коммерческой деятельности.

Примеры товаров и услуг, облагаемых налогом по ставке 7% или 15%: коммерческая недвижимость и вновь построенная жилая недвижимость; доход от сдачи в аренду коммерческой недвижимости; одежда и обувь; оказание авторемонтных услуг; оказание гостиничных услуг.

Некоторые товары и услуги облагаются налогом GST/HST, но по нулевой ставке: молоко, хлеб и овощи; домашний скот фермерских хозяйств; медизделия, такие как слуховые аппараты и зубные протезы; лекарства, выписанные по рецепту, и аптекарские услуги; предназначенные для экспорта товары и услуги.

Часть товаров и услуг не облагаются налогом GST/HST: продажа жилых строений, до этого находившихся в собственности продавца; аренда жилья на срок один месяц и более, а также оплата за жилой кондоминиум; большая часть медицинского и стоматологического обслуживания, оказываемого лицензированными врачами или дантистами по медицинским основаниям; услуги по уходу за детьми моложе 14 лет на почасовой основе, продолжительностью менее суток; сборы за проезд по дорогам, мостам и пользование паромными переправами; юрслуги; большая часть услуг по образованию, такие как курсы профессиональных школ, выдающих сертификаты или дипломы, позволяющие заниматься торговлей или профессиональной деятельностью, репетиторские услуги в индивидуальном порядке по учебному плану, назначенному учебным заведением; большинство услуг, предоставляемых финансовыми институтами (таких как предоставление займов или ипотеки); подготовка и выдача страховых полисов страховыми компаниями, агентами и брокерами; большая часть товаров и услуг, предоставляемых благотворительными учреждениями; определенные товары и услуги, предоставляемые некоммерческими организациями, правительствами и другими организациями общественного сектора, такими как услуги муниципального транспорта, водоснабжение.

Регистрация плательщиков GST/HST. Обязательной регистрации в части уплаты GST/HST подлежат предприятия, если: реализация ими налогооблагаемых товаров и услуг происходит на территории Канады; объемы реализации не являются мелкими. Мелкими объемами реализации считаются: общий налогооблагаемый доход индивидуального предпринимателя от всех видов деятельности составляет менее 30 тыс.кан.долл. за квартал в течение четырех последних кварталов; общий налогооблагаемый доход партнерства или корпора-

ции составляет менее 30 тыс. кан.долл. за квартал в течение четырех последних кварталов; общий налогооблагаемый доход организации общественно-государственного сектора (благотворительного общества, некоммерческой организации, муниципалитета, университета, колледжа, школы или лечебного учреждения) составляет менее 50 тыс. кан.долл. в каждом из последних четырех кварталов.

Регистрация не подлежит коммерческой деятельности, связанная исключительно с продажей недвижимой собственности, действительно только для канадских резидентов.

Для всех случаев общий налогооблагаемый доход означает доход от реализации товаров и услуг, являющихся предметом обложения GST/HST, соответственно, по ставке 7% и 15%, а также реализация по ставке 0%. Однако, это не включает стоимость гудвилл (goodwill – ценность фирмы, определяющаяся ее клиентурой), финансовых услуг, продаж основных средств. В расчет сумм обязательно включаются доходы аффилированных компаний.

Исключение: службы такси по своим операциям, нерезиденты, которые занимаются реализацией приглашений на семинары и другие подобные мероприятия, обязаны регистрироваться в качестве плательщиков GST/HST, даже если их объемы реализации являются мелкими.

Отчетные периоды. Нижеследующая таблица демонстрирует зависимость между величиной годового налогооблагаемого дохода и периодичностью предоставления отчетности.

Годовой налогооблагаемый доход, кан.долл.	Периодичность предоставл. отчетности
500000 или менее	Ежегодно
Более чем долл.500000 до долл.6000000	Ежеквартально
Более чем долл.6000000	Ежемесячно

Обязательная информация для отражения в счетах-фактурах. По требованию покупателей, которые являются регистрантами GST/HST, продавец обязан внести следующую информацию в платежные документы, при суммах продажи:

Информация	менее 30	30-149,99	свыше 150
Наименование предприятия-продавца	-	-	-
Дата счета-фактуры, если счет-фактура не выдавалась, то дата когда был уплачен GST/HST	-	-	-
Общий итог оплаченный или подлежащий оплате	-	-	-
Указание позиций, являющихся предметом обложения GST по ставке 7% или HST по ставке 15%, либо позиций, которые освобождены от действия налогов. Также указывается итоговая сумма GST/HST или делается указание о том, что GST/HST включается в итоговую сумму налога.	-	-	-
Номер бизнеса	-	-	-
Наименование покупателя	-	-	-
Условия платежа	-	-	-
Краткое описание товаров или услуг	-	-	-

Акцизные налоги и акцизные пошлины. В Канаде существует два типа федеральных сборов на произведенную продукцию. Эти сборы взимаются с ограниченного перечня товаров по различным ставкам и различными способами. Наложение акцизов и акцизных пошлин происходит до начисления GST/HST.

Акцизные налоги применяются к таким товарам как: табачные изделия; вино; ювелирные изделия; некоторые типы тяжелых автомобилей; автомобильные кондиционеры; бензин, дизтопливо, авиационный бензин и авиационное топливо.

Ставки акцизов для каждого вида товаров устанавливаются Законом об акцизном налоге (Excise Tax Act). В случае, когда товары производятся в Канаде, акцизный налог подлежит уплате в момент доставки товаров покупателю. В случае импорта акцизы платит импортер в момент импорта товаров. При определенных обстоятельствах можно подать заявление о возмещении уплаченных акцизных налогов.

Производителям для производства подакцизных товаров необходимо получить специальную лицензию («E» licence), если они не квалифицируются как малые производители. Малым производителем считается, тот, чьи ежегодные объемы продаж продукции не превышают 50 тыс. кан. долл.

Лицензия оптового продавца («W» licence) позволяет приобретать товары для последующей перепродажи без уплаты акцизного налога.

Акцизные пошлины. Применяются к произведенным в Канаде спиртным напиткам, пиву и табачной продукции. Пошлины взимаются по месту производства, а не реализации товаров. Базой для расчета пошлины является объем произведенной продукции.

Все производители подобной продукции обязаны иметь лицензии и обязаны следовать требованиям, которые установлены Законом об акцизе (Excise Act) и соответствующими техническими регламентами.

Подоходный налог. Обычно, при отражении в отчетах о доходах используется метод учета на основе принципа начислений (accrual method of accounting, признание дохода или расхода в момент возникновения права получения средств или обязательства их выплатить, а не в момент оплаты или получения денег). Фермеры или рыбаки могут использовать либо кассовый принцип учета (cash method, признание расходом или доходом выплаты или поступление денег) либо метод учета на основе принципа начислений, но не комбинацию этих методов. Информация о методах учета для целей налогообложения содержится в следующих пособиях: Farming Income, Fishing Income, Business and Professional Income.

Отчет о доходах предоставляется на годовой основе. Для индивидуальных предпринимателей, профессиональных корпораций, которые являются членами партнерства, партнерств, в которых по крайней мере один член является частным предпринимателем, профессиональной корпорации отчет о доходах предоставляется на основе календарного года.

В случае индивидуального предпринимательства или партнерства, все члены которого являются частными предпринимателями, в качестве фискального периода может быть выбран некалендарный год. Выбор фискального периода закрепляется подачей формы T 1139 Reconciliation of Business Income for Tax Purposes. Корпорация может выбрать фискальный период, который фиксирован любой датой.

Доходы от бизнеса включают в себя денежные поступления от профессиональной деятельности, торговли, производства или любой прочей деятельности, которая приносит прибыль или от которой ожидается получение прибыли. Однако, в доходы от бизнеса не включаются денежные поступления за оплату труда, полученные от работодателя.

Владелец бизнеса обязан предоставлять информацию о доходах и расходах в налоговые органы в виде отчетных форм: T2124, Statement of Business Activities; T2032, Statement of Professional Activities; T2042, Statement of Farming Activities; T2121, Statement of Fishing Activities.

Эти формы разработаны специально с целью упростить определение видов доходов и расходов для различных категорий бизнеса. Эти же виды могут быть использованы в текущем бухгалтерском учете.

Все записи доходов в обязательном порядке должны подтверждаться первичными документами: счетами-фактурами, чеками, контрактами. Первичная документация должна храниться в хронологическом или нумерованном порядке, и должна быть доступна для проверки по первому требованию налоговых органов.

Отдельно ведутся записи о получении доходов из прочих источников: гонораров от профессиональной деятельности, доходы от использования собственности, инвестиций, наследства, вложений в трастовые фонды, трудовой деятельности и пенсий.

В случае получения в текущем году каких-либо средств по безнадежным долгам, списанным в пред.г., эти средства отражаются в виде дохода, полученного в текущем году. Возможно также возмещение GST/HST по безнадежным долгам. Процедура возмещения описана в General Information for GST/HST Registrants.

Заявленные резервы текущего года вносятся в доход следующего. В случае получения в виде подарка путешествия, драгоценностей, мебели и т.п., как результата предпринимательской деятельности, эквивалентная стоимость вносится в доходную часть.

Получение от государства грантов или субсидий отражается либо в виде дохода, либо как сокращение расходов. Если фермерское хозяйство получает госсубсидии в связи с засухой, то полученная сумма записывается в доход. Напротив, в случае получения государственного гранта на трудоустройство студентов полученная сумма сокращает расходы на выплату заработной платы. Информация о господомощи содержится в Interpretation Bulletin IT-273, Government Assistance – General Comments.

Если земля находится в частной собственности и используется для фермерских целей или иной предпринимательской деятельности, но в то же время владельцем выдаются лицензии на использование поверхности для поиска нефти и газа, то стоимость выданных лицензий включается в доход как получение капитала или как выручка. Информация по данному вопросу содержится в Bulletin IT-200, Surface Rentals and Farming Operations.

Рентный доход может возникать от операций с собственностью и от предпринимательской деятельности. Особенности определения источника дохода и отчетности содержатся в пособии Rental Income.

Бартерные операции имеют место, когда соглашение между сторонами предполагает обмен товарами или услугами без использования денег. В этом случае полученные товары или услуги рассматриваются как полученные от предпринимательской деятельности. Эквивалентная стоимость полученных в ходе бартерных операций товаров и услуг относится в доход.

При продаже собственности в доход включается определенная часть выручки, которая связана с возмещением капитальных затрат или получением денежного дохода от продажи. В общем случае реализация собственности может происходить и с доходом и с убытком. Вопросы определения доходов или убытков при продажах собственности содержатся в пособии Capital Gains.

Инвентаризация складских запасов проводится на ежегодной основе. При наличии собственного производства инвентаризации подлежат сырье и материалы, незавершенное производство, готовая продукция на складе. В случае профессиональной деятельности в качестве бухгалтера, дантиста, адвоката, врача, нотариуса, ветеринара или хиропрактика при проведении инвентаризации допускается не учитывать незавершенное производство. Методы оценки складских запасов изложены в Interpretation Bulletin IT-473, Inventory Valuation.

Все расходы, связанные с предпринимательской деятельностью и заявляемые для целей налогообложения, должны подтверждаться первичными документами: счетами фактурами, договорами на закупку и продажу, чеками или иными подобными документами.

Допускается считать расходами на ведение предпринимательской деятельности расходы на содержание личного дома в случае, если это дом является основным местом работы, или дом или его часть постоянно используется для проведения встреч с клиентами или покупателями. В этом случае можно записывать в расходы часть затрат на содержание дома, такие как: теплоснабжение, страхование, электроснабжение, чистящие и моющие средства. Также возможно списывать часть налогов на имущество, проценты по ипотеке. Детальная информация содержится в пособии Business and Professional Income.

В большинстве случаев не допускается списание личных расходов и затрат на проживание, за исключением командировок.

Расходы на предоплату при использовании учета на основе принципа начислений заявляются как расход в том году, когда был получен соответствующий доход. Информация по данному вопросу содержится в Interpretation Bulletin IT-417, Prepaid Expenses and Deferred Charges.

В Канаде насчитывается 2,6 млн. малых и средних предприятий, на долю которых приходится 60% рабочих мест и около половины производства в частном секторе, поэтому здесь уделяют особое внимание всемерному содействию в развитии этой формы предпринимательства. С этой целью действуют 700 программ поддержки малых и средних предприятий, реализуемых по линии федерального и провинциальных правительств.

Программы господдержки малых и средних предприятий диверсифицированы по направлениям деловой активности и регионам. Особое внимание уделяется поддержке предприятий, действующих в сфере высоких технологий, а также предприятий, обеспечивающих занятость аборигенов, молодежи, женщин и трудоспособных пенсионеров.

В работу по содействию малым и средним предприятиям вовлечен широкий круг федеральных министерств и ведомств, координация деятельности которых возложена на министерство промышленности Канады.

Господдержка малых компаний осуществляется по пяти основным направлениям: облегчение доступа к источникам финансирования; помощь в развитии экспорта; поддержка НИОКР; помощь начинающим предпринимателям в экономически менее развитых регионах; содействие в обучении и переподготовке кадров.

Для облегчения доступа малых компаний к федеральным программам поддержки предпринимательства во всех канадских провинциях и территориях действуют созданные минпромом «Канадские центры деловых услуг» (Canada Business Service Centres), а также специализированные региональные центры экономического развития.

Зерно

По прогнозу министерства сельского хозяйства и продовольствия Канады, в 2004/05 с/х г. производство зерновых и масличных в стране возрастет на 4% до 61,6 млн.т. по сравнению с 58,5 млн.т. – средним значением этого показателя за 10-летний период. Ожидается, что в западной части Канады произойдет увеличение площадей под масличными за счет сокращения посевов пшеницы и кормовых зерновых культур. В восточной части Канады возрастут посевы кукурузы и сои и сократятся посевы озимой пшеницы.

Урожай зерновых и масличных в западных провинциях Канады в 2004/05г. возрастет до 46,3 млн.т. по сравнению с 44,1 млн.т. в 2003/04г. при условии нормальных погодных условий в течение 2004г.

Экспорт зерновых и масличных в 2004/05г. несущественно увеличится по сравнению с предг. В структуре экспорта возрастет доля кормовых зерновых и масличных культур. При этом имеется в виду, что США откроют свою границу для канадского скота, закрытую по причине обнаружения у животных губчатой энцефалопатии.

Средняя мировая цена на мягкую пшеницу снизится из-за увеличения производства в странах ЕС, Украине и России. Цены на твердую пшеницу сохранятся на прежнем уровне (возможно незначительное повышение). Цены на кукурузу возрастут из-за сокращения запасов в США. Цены на сою снизятся по сравнению с 2003/04г. вследствие увеличения производства этой культуры в США. Цены на канадские зерновые и масличные будут зависеть от импортного спроса со стороны Китая, экспортной зерновой политики ЕС, производства озимой пшеницы в основных зернопроизводящих странах, величины засеянных в США площадей, развитием ситуации в торговле крупным рогатым скотом, величины фрахтовых ставок и обменным курсом канадского доллара по отношению к американскому.

Пшеница. Экспорт канадской пшеницы в 2003/04г. оценивается в 12,5 млн.т. (6,2 млн.т. в 2002/2003г.) с рекордным урожаем в 1,3 млн.т. в пров. Онтарио. Переходящие запасы останутся на сложившемся низком уровне в 4,1 млн.т.

В 2004/05г. прогнозируется незначительное сокращение производства пшеницы в Канаде в связи с плохой урожайностью в Онтарио. Домашнее потребление увеличится на 4% , в основном, за счет роста использования пшеницы на кормовые цели (всего на корм пойдет 3, 4 млн.т. пшеницы). Экспорт уменьшится на 4% в результате сокращения экспорта из Онтарио. Канадский пшеничный комитет (Canadian Wheat Board) в марте т.г. повысил по сравнению с февральским прогнозом в

среднем на 17 кан. долл. на тонну оценку доходов от продажи хлебопекарной пшеницы (PRO-Pool Return Outlook) в 2004/05г. Для твердой краснозерной яровой пшеницы №1 CWRS (Canada Western Red Winter) с содержанием протеина 11,5% PRO составит 205 кан. долл/т (цены относятся к зернохранилищам в г. Ванкувере или бассейне реки Св. Лаврентия), что на 1 кан. долл/т ниже, чем в 2003/04г. Цены на более качественные сорта пшеницы возрастут и PRO для пшеницы №1 CWRS с содержанием протеина 13,5% составит 217 кан. долл/т, что на 5 кан. долл/т выше по сравнению с 2003/04г.

Пшеница «дурум». Экспорт канадской пшеницы «дурум» в 2003/04г., хотя и возрастет на 11% до 3,3 млн.т., все же останется ниже традиционного уровня из-за увеличения производства этой культуры в Северной Африке. Переходящие запасы возрастут на 14% до 1,9 млн.т.

В 2004/05г. прогнозируется увеличение производства «дурум» в Канаде на 12% до 6,7 млн.т. в связи с ростом урожайности. Общие запасы составят 6,7 млн.т. Экспорт уменьшится до 3,2 млн.т. в связи с ростом производства в странах ЕС и Северной Африки. Переходящие запасы возрастут на 37% до 2,6 млн.т. по сравнению с 1,7 млн.т. (среднее значение за 10-летний период). Из-за сокращения экспортного спроса CWB ожидает увеличения в два раза фермерских запасов «дурум» до 1,2 млн.т. PRO для «дурум» №1 CWAD (Canada Western Amber Durum) с содержанием протеина 11,5% составит, по прогнозу Канадского пшеничного комитета, 193 кан. долл/т, что на 22 кан. долл/т меньше, чем в 2003/04г. «Дурум» №1 CWAD в 2004/05г. будет стоить на 12 кан.долл/т ниже по сравнению с №1 CWRS (содержание протеина у обоих сортов – 1,5%).

Ячмень. Экспорт канадского ячменя в 2003/04г. оценивается в 2,4 млн.т. (0,9 млн.т. в 2002/2003г.). Переходящие запасы увеличатся на 60% до 2,3 млн.т.

В 2004/05г. прогнозируется незначительное сокращение производства ячменя. Общие запасы возрастут на 5%. Возрастет внутреннее использование ячменя в кормовых целях. Экспорт пивоваренного ячменя увеличится в основном за счет увеличения спроса со стороны Китая. Экспорт кормового ячменя уменьшится из-за сильной конкуренции со стороны европейских стран, а также низких мировых цен. Общий экспорт zхvtyz останется на уровне 2,4 млн.т. Переходящие запасы возрастут по сравнению с 2003/04г. на 9% до 2,5 млн.т. Цена на кормовой ячмень (Canadian West), реализуемый вне CWB, останется на уровне цены 2003/04г. и составит порядка 130 кан. долл/т. Цены Канадского пшеничного комитета для ячменя №1 CW, по последним прогнозам, составят 132 кан. долл/т, что на 27 кан. долл/т ниже, чем в 2003/04г. Двурядный пивоваренный ячмень SS CW Two-Row будет стоить 182 долл/т (198 кан долл/т в 2003/04г.).

Овес. Экспорт овса в 2003/04г. оценивается в 1,4 млн.т. (0,9 млн.т. в 2002/03г.). Переходящие запасы увеличатся на 43% до 0,8 млн.т.

В 2004/05г. прогнозируется рост производства овса на 10% до 4,1 млн.т. Общие запасы овса увеличатся на 14% до 4,1 млн.т. Возрастет использование овса на корм скоту внутри страны. Увеличится экспорт овса, в основном в США, в связи с повышен-

ными запасами в Канаде и ослаблением конкуренции со стороны Финляндии и Швеции. Переходящие запасы овса возрастут по сравнению с 2003/04г. на 29%. Цена на овес в 2004/05г. будет находиться на уровне 135 кан. долл/т (сорт US №2 Heavy, цена на ближайшие фьючерсы Чикагской товарной биржи), что на 5 кан. долл/т. ниже, чем в 2003/04г.

Кукуруза. Импорт кукурузы в 2003/04г. резко сократится до 2,2 млн.т. из-за увеличения производства в стране ячменя. Переходящие запасы останутся на уровне 1,1 млн.т.

В 2004/05г. прогнозируется небольшой рост производства кукурузы. Импорт сократится на 9% до 2 млн.т. (1,5 млн.т. в восточной части Канады и 0,5 млн.т. – в западной части страны). Домашнее потребление кукурузы уменьшится в незначительных количествах. Средняя цена на кукурузу в 2004/05г. будет находиться на уровне 140 ам. долл/т (сорт №2 SE, Чэтхэм), 5 ам. долл/т выше, чем в 2003/04г.

Канола. Экспорт и переработка канола внутри страны в 2003/04г. возрастут. Переходящие запасы сократятся. В 2004/05г. производство канола возрастет на 13% вследствие увеличения посевных площадей под этой культурой. Возрастут общие запасы канола, а также ее экспорт в Китай и Мексику. Переходящие запасы канола увеличатся на 25%. Вследствие роста мирового производства канола ее средняя цена в 2004/05г. упадет до 350 кан. долл/т (Ванкувер) с 385 кан. долл/т в 2003/04г.

Льняное семя. Экспорт и переходящие запасы семян льна в 2003/04г. сократятся в незначительной степени. В 2004/05г. производства льняного семени возрастет на 13% вследствие увеличения посевных площадей и урожайности. Возрастет экспорт семян льна из-за продолжающегося высоко спроса из стран ЕС. Вследствие больших запасов цены на льняное семя упадут на 11% до 315 кан. долл/т (Тандер-Бэй).

Соевые бобы. Импорт соевых бобов в 2003/04г. останется на прежнем уровне. Потребление внутри страны сократится, а экспорт увеличится. В 2004/05г. прогнозируется резкий рост производства кукурузы вследствие увеличения посевных площадей и урожайности. Потребление внутри страны незначительно увеличится, экспорт останется на прежнем уровне. Средняя цена на соевые бобы в 2004/05г. сократится до 300 ам. долл/т (Чэтхэм) с 370 ам. долл/т в 2003/04г., что связывают с увеличением производства сои в США и Южной Америке.

Мясо

Рынок говядины. В западных провинциях Канады крупный рогатый скот (КРС) вскармливается преимущественно ячменем, в центральных и восточных-ячменем и кукурузой. Долгое время основными мясными породами КРС были герфорд и ангус, а в последние 20 лет к ним добавились симменталь, шароле, лимузин.

На 1 янв. 2004г. в стране насчитывалось 14,7 млн. голов КРС, что было на 9% больше, чем годом ранее. Такой прирост был связан с закрытием ряда мировых рынков для сбыта канадской говядины, вызванным обнаружением 20 мая 2003г. заболевания животного «коровьим бешенством» (губчатой энцефалопатией). Наибольшее количество животных выращивается в Альберте, Манитобе, Саскачеване.

Поголовье с/х животных в Канаде на 1 янв. 2004г., тыс. голов

	КРС		свиньи	
	2003г.	2004г.	2003г.	2004г.
Атлантические пров.	289	296	374	366
Квебек	1303	1420	4280	4250
Онтарио.....	2110	2224	3661	3670
Манитоба	1250	1450	2825	2852
Саскачеван.....	2543	2855	1230	1250
Альберта	5310	5675	2140	2050
Британская Колумбия	683	740	162	170
Канада	13488	14660	14672	14608

Источник: Statistics Canada

90% скота в Канаде забивают на федеральных бойнях, которых насчитывается 100. 90% убойного поголовья проходят федеральную инспекцию, 4% – провинциальную и 6% – другую проверку или не инспектируются. Инспекцию поступивших на бойни животных, а также разделанных туш осуществляют инспектора Canadian Food Inspection Agency (Канадского агентства по инспекции продовольствия) в соответствии с Законом об инспекции мяса (Meat Inspection Act, принят в 1986г.). Для обеспечения гарантии качества продукции на мясоперерабатывающих предприятиях введена система НАССР (Hazard Analysis Critical Control Points). Средняя стоимость убоя одной головы КРС составляет 40-45 кан. долл., разделки туши и упаковки в короба – 60-65 кан. долл.

Канадский сортамент говядины является более жестким в отношении содержания жира, чем в США. Выделяют 13 категорий мяса: Canada A, Canada AA, Canada AAA, Canada Prime, Canada B1, Canada B2, Canada B3, Canada B4, Canada D1, Canada D2, Canada D3, Canada D4 и Canada E. Основными категориями (2002г. до 98% всей говядины в Канаде) являются: Canada A – очень постный продукт, практически без «мраморности». Эта категория не имеет аналогов в США и в большинстве других стран; Canada AA – с незначительной «мраморностью», соответствует высшей категории (Choice) в США; Canada AAA – с умеренной «мраморностью», соответствует отборной категории (Select) США; Canada Prime – со средней мраморностью, введена в 1997г. с целью повышения конкурентоспособности канадской говядины по сравнению с американскими продуктами категории Choice.

Канада находится на 10 месте в мире по производству и на 3 (после Австралии и США) – по экспорту говядины и телятины (данные 2002г.).

Рынок говядины Канады, тыс.т. в убойной массе

	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Запасы на начало года.....	23	26	32	26	32	24	36
Производство	1150	1238	1246	1250	1295	1135	1325
Импорт	232	254	263	299	307	274	230
Экспорт	428	492	523	575	610	384	565
Потребление	951	994	992	968	992	1013	1000
Запасы на конец года	26	32	26	32	32	36	26

Источник: USDA

За последние 30 лет производство говядины возросло на 90%. Во многом это связано с увеличением массы туш откормленных животных. Если в 1970гг. выход мяса на одно животное в среднем составлял 170 кг., то в 2002г. этот показатель достиг 291 кг.

Говядина поставляется на рынок преимущественно в виде прессованного бескостного мяса, упакованного под вакуумом и помещенного в короба (boxed primals), и в меньшей степени – в виде

туш, полутуш и четвертин (в основном это относится к мясу высококачественного молодняка). 70% говядины в Канаде выпускают упакованной в короба.

В динамике среднедушевого потребления говядины и телятины в Канаде преобладает понижающаяся тенденция. Если в 1976г. данный показатель равнялся 50,3 кг. (в пересчете на массу туши), то в 2003г. он составил 30,2 кг. За последние 20 лет доля говядины в общем потреблении мяса в Канаде сократилась на 20%. Среди причин снижения потребления говядины следует выделить изменения в образе жизни и структуре рациона питания населения, а также приток в страну иммигрантов с другими кулинарными привычками.

Внешняя торговля Канады говядиной характеризовалась значительным ростом экспорта и относительной стабилизацией импорта. Экспорт говядины в 2003г. вырос в 2,5 раза по сравнению с 1995г.

Экспорт говядины из Канады в 1995–2003 гг., кг. в продуктовом весе

	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Парное/охлажденное мясо									
США.....	157628	212472	248617	282176	317604	311005	332470	359419	234146
Мексика.....	47	54	107	1767	9515	28209	45991	44381	22077
Япония.....	2628	1841	2992	2419	4073	4828	5796	2866	2518
ЕС.....	31	207	207	287	354	280	513	371	630
Тайвань.....	1	3	72	104	151	192	374	169	197
Прочие страны.....	456	607	428	453	546	1100	373	384	810
Всего.....	160790	215184	252423	287206	332243	345614	385517	407590	260378
Замороженное мясо									
США.....	17387	18289	19995	18080	19762	16847	18347	22690	19025
Южная Корея.....	1939	1330	4494	3069	7717	15131	5932	12295	4036
Япония.....	3660	4374	10187	11464	7124	10913	14494	9191	3595
Мексика.....	94	38	0	88	860	2939	5331	4796	1785
Тайвань.....	530	604	1185	1212	1030	1466	2443	3290	1624
Куба.....	40	84	296	424	898	146	591	407	153
Гонконг.....	44	162	181	207	195	483	525	454	99
Прочие страны.....	396	934	467	606	609	646	1469	1211	1282
Всего.....	24090	25815	36805	35750	38195	48571	49132	54334	31599
Переработанное мясо									
США.....	2293	2826	3742	5539	7391	7180	5612	6522	2718
Куба.....	55	25	41	29	35	42	443	132	26
Прочие страны.....	1267	1247	874	1129	540	715	705	157	515
Всего.....	3664	4262	4741	6771	8008	8021	7757	6824	3263
Итого.....	188544	245261	293969	329127	378446	402206	441806	468748	295240

Источник: Statistics Canada

Основной прирост экспорта связан с расширением мощностей по забою скота и замораживанию туш компаний Cargill и IBP в Альберте, в результате чего часть скота, прежде вывозимого из этой пров. в живом виде, стала поступать на экспорт в виде говядины.

Крупнейшим импортером канадской говядины являются США (до 87% всего экспорта), за ними с большим отрывом следуют Мексика, Япония, Южная Корея, Тайвань.

До 40% импорта говядины в Канаду осуществляется из США. Закупки производятся также в Австралии (22% импорта), Новой Зеландии (23% импорта), Уругвае (13% импорта).

В связи с закрытием большинства рынков для экспорта канадской говядины после обнаружения в пров. Альберта в 2003г. случая заболевания животных коровьим бешенством во втором и третьем квартале этого года объемы экспорта резко сократились. Лишь в сент. Канада возобновила поставки в США и Мексику бескостной говядины, произведенной из животных возрастом менее 30 мес. С 7 апр. 2004г. разрешены поставки из Канады в

США скота в живом виде (возраст животных также не должен превышать 30 мес.). В связи с открытием рынков США и Мексики прогнозируется восстановление объемов экспорта канадской говядины в 2004г.

Динамика оптовых цен на КРС (бычки) в Канаде

(пров. Альберта), кан. долл./а.ц.*

	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.	2003г.
январь.....	90,08	94,90	107,66	105,08	114,17
февраль.....	88,36	92,46	113,81	107,10	115,13
март.....	90,85	98,55	118,07	109,62	110,29
апрель.....	85,58	100,25	111,75	98,19	108,55
май.....	88,03	96,59	105,24	94,77	106,31
июнь.....	86,37	92,73	99,81	90,73	65,44
июль.....	84,94	89,52	98,41	90,11	37,80
август.....	87,42	91,71	97,95	99,43	39,02
сентябрь.....	87,26	88,54	94,25	94,57	73,09
октябрь.....	89,93	91,98	94,82	97,23	79,07
ноябрь.....	95,09	98,99	96,88	101,69	80,45
декабрь.....	99,11	107,09	99,07	105,05	82,06
Среднее за год.....	89,30	95	102,82	98,88	84,28

*а.ц.=45,4 кг

Источник: Statistics Canada

Запрет на экспорт живого скота и ограничения на экспорт говядины в середине 2003г. привели к резкому падению цен на КРС. В июле 2003г. оптовые цены на бычков в Альберте были в 3 раза меньше, чем в янв. этого же года. Лишь с сент. цены стали возрастать. В I пол. апр. 2004г. цены держались на уровне 84,30–88,25 кан. долл./а.ц. Падение цен в 2003г. на живой скот вызвало их снижение и на говядину (с апр. по сент. 2003г. — на 24%).

Рынок свинины. На 1 янв. 2004г. в стране насчитывалось 14,6 млн. голов свиней, что было на 9% больше, чем годом ранее. Наибольшее количество животных выращивается в Квебеке, Манитобе, Онтарио.

Откорм свиней в западных провинциях Канады производится в основном ячменем и канолой (на крупных фермах используется также соевый шрот), а в восточных преобладают рационы, содержащие кормовую кукурузу и соевый шрот. Самые крупные свиноккомплексы — Maple Leaf Foods (Elite Swine), Premium Pork, HYTEK, Isopork, F. Menard, Big Sky Farms, The Puratone and Heartland Pork.

Рынок свинины Канады, тыс. т. в убойной массе

	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004
Запасы на начало года.....	20	34	32	33	45	54	40
Производство.....	1394	1564	1640	1731	1854	1895	1905
Импорт.....	64	65	68	91	91	91	100
Экспорт.....	433	554	660	728	864	974	1050
Потребление.....	1011	1077	1047	1082	1072	1026	955
Запасы на конец года.....	34	32	33	45	54	40	40

Источник: USDA

Свинина, производимая в Квебеке и Онтарио, потребляется преимущественно на месте, свиноводство западных провинций ориентировано в большей степени на экспорт (в штаты Тихоокеанского побережья США, а также в страны Азии). Межпровинциальная торговля свинойной развита слабо. Убой свиней в распределении по провинциям Канады в 2003г. (млн.голов): Квебек — 7,51; Онтарио — 5,35; Манитоба — 3,75; Альберта — 3,50; Саскачеван — 1,34; Атлантические пров. — 0,60; Британская Колумбия — 0,25.

Канада находится на 5 месте в мире по производству (после Китая, ЕС, Бразилии) и на 2 (после ЕС) — по экспорту свинины (данные 2002г.).

Экспорт, который составляет 50% производимой в стране свинины, постоянно возрастает. Так, экспорт свинины в 2003г. вырос в 2,5 раза по сравнению с 1996г.

Экспорт свинины Канады в 1996-2003 гг., кг. в продуктивном весе.

	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
Парное/охлажденное мясо								
США	125162	125793	147000	188454	229373	240134	276786	292856
Япония	5584	15338	14557	17837	28685	34262	33604	33230
Куба	309	309	364	205	307	857	1016	370
Австралия	0	49	210	161	110	726	142	264
Южная Корея	240	763	0	741	654	408	364	248
Ямайка	0	31	92	121	258	263	56	96
Новая Зеландия	50	24	89	406	149	653	75	77
ЕС	0	0	163	0	29	47	0	22
Россия	48	188	166	0	226	596	202	17
Болгария	0	0	24	0	96	121	0	5
Эстония	0	0	0	0	0	187	25	0
Северная Корея	0	22	0	0	120	0	0	0
Польша	81	944	885	266	1134	813	0	0
Прочие страны	359	773	558	624	723	725	32	735
Всего	131987	144668	165185	211045	266088	285969	322379	343739
Замороженное мясо								
Япония	30727	42700	31834	43515	56941	80014	99418	130792
США	33136	31043	34860	38088	44109	45021	49093	56638
Австралия	3606	6807	5680	12740	10268	15328	22675	31195
Тайвань	1250	94	1980	8575	4764	753	7631	16415
Южная Корея	4390	9972	2568	14760	10182	16804	20042	14857
Китай	238	375	910	771	1194	2104	13038	14305
Мексика	395	592	362	8097	8598	8280	5396	11568
Россия	16286	13865	8902	1086	5962	15208	22042	10552
Новая Зеландия	3679	4582	6482	6785	8096	5875	6711	5962
Филиппины	1401	3770	2041	4695	3552	2623	4078	5767
Гонконг	2478	5520	5894	4661	4200	2584	2167	4302
Куба	2116	1235	3045	3701	3867	5461	3611	2760
Ямайка	325	453	421	425	304	150	782	989
Тринидал/ Тобаго	730	797	879	813	676	1149	1181	2031
Барбадос	405	553	326	461	1290	933	617	979
Южная Африка	731	319	287	318	139	565	841	964
Панама	0	322	141	432	1890	1481	1666	938
ЕС	401	370	1002	84	366	337	306	550
Колумбия	70	88	127	360	320	900	1141	497
Сингапур	128	32	72	290	230	275	461	358
Гаити	502	499	516	681	1191	377	439	300
Польша	4641	3526	3137	2441	2877	3187	689	269
Албания	23	0	121	158	299	162	240	240
Чили	320	267	703	1193	762	251	499	220
Гондурас	0	0	66	443	342	267	283	199
Гватемала	0	0	0	0	224	216	145	105
Венгрия	1919	2935	7119	959	92	147	344	46
Уругвай	15	16	0	65	206	0	0	25
Эстония	251	970	929	933	493	522	25	25
Аргентина	0	25	0	122	299	0	0	0
Доминиканская Республика	0	0	22	385	133	102	0	0
Индия	0	0	0	0	0	575	0	0
Северная Корея	0	0	0	114	336	138	24	0
Прочие страны	2953	3327	4298	1415	723	2307	8878	6098
Всего	113116	135054	124747	159590	175129	214117	274513	319970
Переработанное мясо								
США	32352	31380	32731	43135	50250	50294	57807	57807
Япония	14630	8689	7261	8391	11037	5220	5072	5072
Панама	0	213	183	257	667	1162	775	775
Ямайка	54	475	599	497	600	607	718	718
Куба	218	302	554	790	1189	476	643	643
Мексика	61	0	0	286	457	359	387	387
Гонконг	1466	912	533	544	303	435	204	204
Тринидал/ Тобаго	87	127	139	117	78	7	192	192
Сингапур	63	156	93	209	177	147	165	165
Антильские о-ва	30	127	118	93	269	58	97	97

Китай	1	24	0	98	248	64	24	24
Австралия	0	0	0	0	2	333	0	0
Гондурас	0	0	0	49	100	35	0	0
Прочие страны	1033	855	796	1033	955	876	1051	1051
Всего	49995	43260	43007	55499	66332	60073	67135	67135
Итого	295098	322982	332939	426134	507549	560159	664027	730844

Источник: Statistics Canada

Крупнейшие импортеры канадской говядины — США и Япония (до 56% и 20% всего экспорта соответственно), а также (в убывающем порядке) Австралия, Тайвань, Южная Корея, Россия. До последнего времени Россия занимала третье место среди стран-импортеров канадской говядины. Однако в связи с введением в России импортных квот на поставки мяса, объем канадского импорта резко сократился и в 2003г. в Россию было поставлено в 2 раза меньше свинины из Канады по сравнению с пред.г.

До 95% импорта свинины в Канаду осуществляется из США. Незначительные количества свинины поступают также из ЕС.

По прогнозам, производство свинины в Канаде в 2004г. возрастет лишь на 1% в связи с высокими ценами на кормовое зерно, а также снижением потребления свинины внутри страны, вызванного «переключением» канадцев на подешевевшую вследствие прецедента «коровьего бешенства» говядину. В 2003г. среднедушевое потребление свинины (в пересчете на массу туши) в Канаде составило 30,2 кг. (в 2002г. — 35,6 кг).

Ожидается расширение производства свинины и мощностей по ее переработке внутри страны, сокращение экспорта живых свиней в США и наращивание экспорта свинины в страны Азии.

В последние два года в Канаде наблюдается понижающаяся тенденция в ценах на убойных свиней. С июня по дек. 2003г. цены снизились на 25%. По прогнозам, средняя цена в апр. 2003г. составит 1,40-1,45 кан. долл/кг в Онтарио; 1,35-1,40 кан. долл/кг в Альберте. К концу текущего года цена может составить 1,25-1,30 кан. долл/кг в Онтарио; 1,15-1,20 кан. долл/кг в Альберте; 1,28-1,33 кан. долл/кг в Манитобе.

Автопром

Производство автомобилей в стране началось еще в 1904г., когда в г.Уокервилл на юге пров. Онтарио были собраны 117 первых автомашин марки Форд С.

Катализатором дальнейшего развития отрасли послужила I мировая война, и к 1923г. Канада уже стала вторым в мире после США производителем автомобилей. При этом национальное автостроение было защищено от внешнего рынка высокими тарифными барьерами и характеризовалось низкоэффективными заводами, производящими большое количество моделей. Это привело к постепенной утрате канадской автомобилестроительной промышленностью своих позиций.

Поворотным пунктом в развитии канадского автопрома стал 1965г., когда между Канадой и США было подписано Соглашение о торговле продукцией автомобилестроения, предусматривавшее введение режима свободной торговли.

В начале 80гг. отрасль пережила серьезную реструктуризацию. Продукция канадского автомобилестроения успешно конкурирует на рынке Северной и Южной Америки с автомобилями Японии, Южной Кореи и Бразилии. По количеству

производимых автомобилей в 2002г. Канада находилась на 8 месте в мире (2 млн. 629 тыс.), уступая США, Японии, Германии, Франции, Китаю, Южной Корее и Испании. По объемам экспорта автомобилей в 2002г. Канада находилась на 3 месте в мире, уступая только Японии и США.

С самого начала своего существования канадское автомобилестроение развивалось за счет иностранного капитала, прежде всего, естественно, американского. В Канаде имеется 14 предприятий по сборке легковых автомобилей, принадлежащих «Даймлер Крайслер» (3), «Форд» (3), «Дженерал Моторс» (3), «Хонда» (2), «Тойота» (2), «КАМИ Аутомоутив» (совместное предприятие «Дженерал Моторс и «Судзуки» – 1).

На первые три компании («большая тройка») приходится 83% производства готовых автомобилей, 94% производства основных автокомпонентов, 91% прямых инвестиций и 93% занятых.

Производство в Канаде легковых автомобилей в 2002г.

	Доля Канады		Всего
	Канада	в Нафта	
«КАМИ»	62746	100%	62746
«Даймлер Крайслер»	535878	20,1%	2663940
«Форд»	514712	12,7%	4057352
«Дженерал Моторс»	906291	17,7%	5128714
«Хонда»	361018	31,7%	1138717
«Тойота»	218011	24,6%	885719

Источник: Промышленная статистика Канады, 2004г.

На отрасль приходится 12,5% ВВП в промышленности и 1,9% общего ВВП, 25% товарного экспорта страны (крупнейшая позиция).

С учетом занятых на автосборочных предприятиях, заводах по производству различных автокомпонентов и запчастей и 3600 дилерских фирмах отрасль обеспечивает работой 0,5 млн.чел., т.е. каждый седьмой канадец из числа трудоспособного населения прямо или косвенно занят в автомобильном секторе.

Являясь крупнейшим потребителем товаров и услуг внутри Канады и крупным клиентом для малого бизнеса, автомобильный сектор ежегодно размещает многомиллионные заказы на предприятиях металлургии и химпрома. Именно автомобилестроение оказывает наиболее заметное влияние на общее состояние экономики страны.

В Канаде производится широкий спектр автомобилей – легковые, легкие грузовики, грузовые, школьные, городские и междугородние автобусы, а также военные автомобили.

В 1991-2002гг. производство автомобилей выросло с 43 до 66 млрд.долл., а автокомпонентов – с 13 до 33 млрд.долл. Производство легковых автомобилей в 2002г. составило 2,6 млн.шт. на 62,1 млрд.долл., доля экспорта превысила 90% этой суммы.

Грузовых автомобилей в 2002г. было произведено 30800 шт., объем продаж – 3,7 млрд.долл., доля экспорта – 85% стоимости. Корпусов, кабин, трейлеров было произведено на 2,7 млрд.долл., экспорт составил 35%.

Мировое производство автомобилей по странам, в тыс.ед.

	1965г.	1980г.	2002г.
США	11114	8010	12280
Япония	1876	11043	10258
Германия	2976	3879	5145
Франция	1642	3378	3693
Китай	-	-	3251
Южная Корея	0	123	3148

Испания	229	1182	2855
Канада	846	1374	2629
Великобритания	2177	1313	1821
Мексика	-	490	1805
Бразилия	185	1165	1793
Италия	1176	1612	1427
Россия	634	2199	1220
Прочие страны	2336	3118	7649
Всего	25191	38886	58973

Источник: Промышленная статистика Канады, 2004г.

Производством автокомпонентов и запчастей в Канаде занимается 900 фирм с общим количеством занятых 98 тыс.чел. Объем производства запчастей составил в 2002г. 32,7 млрд.долл., продажи на экспорт превысили 60%.

Производство легковых автомобилей полностью сосредоточено в южной части пров. Онтарио, по соседству с американским штатом Мичиган, где, в свою очередь, сконцентрирована автопромышленность США. Канадская и американская отрасли представляют собой единый производственный комплекс.

Всего в Южном Онтарио действуют 900 производственных предприятий, поставляющих узлы, детали, компоненты – для крупных автозаводов как в Канаде, так и в США. На Канаду приходится 16% от общего производства автомобилей странами Нафта.

Производство автомобилей странами Нафта в 2002г.

	Канада	США	Мексика
Население (млн.чел.)	31,4	288,4	101,6
Продажи автомобилей (ед.)	1704099	17138652	1003861
Производство автомобилей (ед.)	2598656	12279582	1804670
Количество занятых на автосборке (чел.)	51000	331100	57500
Количество занятых на производстве компонентов и запчастей (чел.)	98100	489300	390000
Количество автомобилей на одного занятого на автосборке	52	37	31
Количество производимых автомобилей на 1000 жителей	84	43	18
Количество продаваемых автомобилей на 1000 жителей	55	59	10

Источник: Промышленная статистика Канады, 2004г.

Основное производство легковых автомобилей размещено в городах пров. Онтарио: Эллистон – завод «Хонда» мощностью 368 тыс. автомобилей в год, продукция – «Акура ЕЛ», «Сивик», «Акура МДХ», «Пилот», микроавтобус «Одиссей», автокомпоненты; Кембридж – завод «Тойота» мощностью 211 тыс.ед. в год, продукция – «Мэтрикс», «Королла», «Солара», «Лексус РХ 300», автокомпоненты, включая двигатели; Ингерсолл – завод «Ками» мощностью 107 тыс.ед. в год, продукция – «Шевроле Трэкер», «Шевроле Экинокс», «Шевроле Траверс», «Судзуки Витара», автокомпоненты; Оуквилл – заводы «Форд» по производству микроавтобусов «Фристар» и «Виндстар» мощностью 294 тыс.ед. в год и легких грузовиков-пикапов серии «Ф» мощностью 208 тыс.ед. в год; Ошава – заводы «Дженерал Моторс» по производству легковых автомобилей среднего класса «Шевроле Монте Карло», «Шевроле Импала», «Бьюик Регал», «Бьюик Сенчури» и «Понтиак Гран При», мощность – 566 тыс.ед. в год, пикапов «Силверадо» и «Сиерра», мощность – 234 тыс.ед. в год, а также завод по производству автокомпонентов); Сент-Кэтринс – завод «Дженерал Моторс» по производству автокомпонентов, включая двигатели; Сент-Томас – завод «Форд» мощностью 237 тыс.ед. в год, про-

дукция — «Форд Краун Виктория», «Меркюри Гранд Маркиз», «Меркюри Мородер»; Торонто — завод «Даймлер Крайслер» мощностью 254 тыс. автомобилей в год; продукция — «Крайслер 300 М», «Крайслер 300N», «Крайслер Конкорд», «Додж Чарджер», «Додж Интрепид», а также завод по производству автокомпонентов; Виндзор — поскольку этот город через реку соседствует с центром американского автостроения Детройтом, в нем имеет свои предприятия вся «большая тройка».

У «Даймлер Крайслер» — завод по производству легких микроавтобусов мощностью 273 тыс.ед. в год («Додж Караван/Гранд Караван», «Крайслер Вояджер/Гранд Вояджер», «Крайслер Таун энд Кантри», «Крайслер Пасифика» и завод по производству тяжелых микроавтобусов мощностью 111 тыс.ед. в год («Додж Рэм Вэн/Вэгон»). У «Форд» и Джeneral Моторс» — заводы по производству автокомпонентов.

В Канаде также насчитывается 27 заводов сравнительно невысокой производительности по сборке грузовиков и автобусов.

К самым крупным из них относятся. По производству грузовиков: Navistar/International Truck & Engine, Чатем, Онтарио; LACCAR of Canada, Сен-Терес, Квебек; Sterling Trucks, Сен-Томас, Онтарио.

По производству школьных автобусов: Canadian Blue Bird Coach, Брэнфорд, Онтарио; Enterprises Michel Corbeil, Сен-Лин-Лорентид, Квебек; Girardin Minibus, Дрюммонвиль, Квебек.

По производству городских автобусов: New Flyer Industry, Виннипег, Манитоба; Nova Bus, Сен-Эташ, Квебек; Orion Bus Industry, Миссиссога, Онтарио.

По производству междугородних автобусов: Motor Coach Industry, Виннипег, Манитоба; Prevost Car, Сен-Клер, Квебек.

За 10-летие объем прямых инвестиций в автомобилестроение Канады превысил 22 млрд.долл., с 1992г. их ежегодный прирост составлял в среднем 6,2%.

Капиталовложения

в автомобильный сектор, в млн.кан.долл. в текущих ценах

	1965	1991	2002
Сфера приложения капитала	1965	1991	2002
Автосборочное производство	66	1221	2343
Запчасти и компоненты	107	514	796
Вложения в сбытовые сети	-	694	895

Источник: Промышленная статистика Канады, 2004г.

По итогам специального исследования, проведенного в 2002г. международной аудиторской фирмой КППМГ, организация производства автокомпонентов и последующие расходы на содержание предприятия будут в Канаде на 11% ниже, чем в США. КППМГ использовала в своем исследовании сложную экономическую модель, учитывавшую все факторы расходов при таком производстве. Расходы на оплату труда в час в Канаде в среднем на 31% ниже, а рабочего времени на сборку легкового автомобиля — в среднем на 7,3% меньше, чем в США.

Разница в почасовой оплате труда в отрасли в Канаде и в США, за 2002г.

	Канада	США
Автосборочное производство	29,32	42,82
Запчасти и компоненты	22,47	31,08

Источник: Промышленная статистика Канады, 2004г.

Более низкая зарплата в Канаде по сравнению с США объясняется наличием в Канаде разветвленной системы государственного бесплатного здра-

воохранения, в отличие от США, где работодатели фактически включают расходы на медицину для наемных работников в их зарплату.

В Канаде в среднем на 33% дешевле, чем в США проведение НИОКР, налогообложение этих работ в стране — самое благоприятное для предпринимателей из стран «семерки». В отличие от США, в Канаде ниже корпоративные налоги на доходы, отсутствуют налоги на капитал.

По мнению журнала «Экономист», в результате действия таких факторов, как открытость экономики для торговли и движения капиталов, высококачественная инфраструктура для бизнеса и наличие огромного североамериканского рынка, Канада обладает наиболее благоприятной в мире бизнес-средой.

По данным «Всемирного ежегодника конкурентоспособности» за 2003г. — в Канаде самые высокие показатели в мире по уровню образования для трудящихся по найму. По показателю эффективности производства среди всех автосборочных заводов Северной Америки канадские предприятия занимают второе и третье места.

По объемам экспорта продукции автомобилестроения Канада в 2002г. находилась на третьем месте в мире, уступая только Японии и США. В 2002г. объем внешней торговли Канады продукцией автостроения составил 173,1 млрд.долл. При этом экспорт достиг 89,4 млрд.долл., а импорт — 83,7 млрд.долл., положительное сальдо составило 5,7 млрд.долл.

Торговля Канады продукцией автостроения, в 2002г.

Канада-США		
Экспорт	88 млрд.долл.	98,4%
Импорт	65,8 млрд.долл.	78,6%
Канада — Япония		
Экспорт	147 млн.долл.	0,2%
Импорт	6,6 млрд.долл.	7,9%
Канада — Мексика		
Экспорт	534 млн.долл.	0,6%
Импорт	5,1 млрд.долл.	6,1%
Канада — Евросоюз		
Экспорт	242 млн.долл.	0,3%
Импорт	3,4 млрд.долл.	4,1%
Канада — прочие страны		
Экспорт	0,5 млрд.долл.	0,6%
Импорт	2,8 млрд.долл.	3,3%

Источник: Промышленная статистика Канады, 2004г.

Значительная часть объема внешней торговли Канады продукцией автостроения приходится на США — 88,9%. Второй партнер по значению в экспорте — Мексика и в импорте — Япония — отстают со значительным отрывом.

Режим торговли автомобилями и автокомпонентами странами Нафта

Импорт в Канаду

Происхождением из стран Нафта	
Импорт компонентов	Беспошлинно
Импорт автомобилей	Беспошлинно
Происхождением не из стран Нафта	
(режим наибольшего благоприятствования -РНБ)	
Импорт компонентов	От 0 до 8,5%
Импорт легковых автомобилей	6,1%
Импорт грузовых автомобилей	6,1%

Импорт в США

Происхождением из стран Нафта	
Импорт автокомпонентов	Беспошлинно
Импорт автомобилей	Беспошлинно
Происхождением не из стран Нафта (РНБ)	
Импорт компонентов	От 0 до 2,5%

Импорт легковых автомобилей	2,5%
Импорт грузовых автомобилей	25% (тяжелые грузовики)
	4% (легкие грузовики)
Импорт в Мексику	
Происхождением из стран Нафта	
Импорт компонентов	Беспошлинно
Импорт автомобилей	Беспошлинно
Происхождением не из стран Нафта (РНБ)	
Импорт компонентов	От 3% до 18%
Импорт автомобилей	От 13% до 30%
Источник: Промышленная статистика Канады, 2004г.	

Связи с СНГ

В 2003г. в торговле стран СНГ с Канадой лидировала Украина (около половины совокупного товарооборота), а также Казахстан, Азербайджан, Киргизия, Белоруссия. На три страны (Украину, Казахстан, Азербайджан) пришлось около трех четвертей совокупного товарооборота. За 2003г. Туркменистан уступил свое третье место, которое он занимал в 2002г., Азербайджану, Узбекистан переместился на шестое место, а Киргизия вошла в пятерку ведущих торговых партнеров. Белоруссия же прочно занимает в ней свое место.

В соответствии с данными Статистического агентства Канады совокупный товарооборот стран-членов СНГ (без России) с Канадой составил в 2003г. 288,8 млн.долл., при этом экспорт стран СНГ – 152 млн.долл., а импорт – 136,9 млн.долл. Товарооборот по сравнению с 2002г. повысился на 28%, прежде всего, за счет увеличения импорта в 1,5 раза; экспорт также возрос (на 12,4%).

В торговле со странами СНГ в 2003г. Канада имела отрицательное сальдо в 15,1 млн.долл., однако отмечается тенденция к его снижению (68,2 в 2001г., 44,8 млн.долл. в 2002г.).

Торговый оборот Украины с Канадой в 2003г. составил 134,9 млн.долл. или 46,7%, в 2002г. доля Украины была не намного выше – 49,3%. Доля Казахстана в совокупном товарообороте по сравнению с Украиной более, чем в два раза, ниже (18%) при товарообороте в 52 млн.долл. Товарооборот Азербайджана возрос с 4,1 до 27,1 млн.долл., и доля поднялась с 1,8 до 9,4% (резкий скачок произошел благодаря увеличению в 8 раз импорта). Киргизия увеличила за год товарооборот с 1,2 до 20,5 млн.долл. (7,1%). Белоруссия на протяжении последних лет наращивала свой торговый оборот, к 2003г. он достиг 17,5 млн.долл. (6,1%). Товарооборот Узбекистана в стоимостном выражении остался неизменным по сравнению с пред.г., и его доля – 4,1%. Туркменистан, в 2002г. имевший товарооборот с Канадой в 22,3 млн.долл., снизил его к 2003г. до 7,6 млн.долл. (доля – 2,6%). Грузия расширила торговлю в 2 раза (6,2 млн.долл., 2,1%).

Распределение по товарообороту остальных стран СНГ: Молдавия – 1,8%, Армения – 1,5%, Таджикистан – 0,5%.

В экспорте в Канаду лидирует Украина – 78,4 млн.долл. (51,6% совокупного объема экспорта стран СНГ в Канаду; в 2002г. – 62,9%). За 2003г. возрос экспорт Казахстана в 1,7 раза до 18,2 млн.долл. (12%, годом ранее 7,9%). Стремительно, почти с нуля, увеличила вывоз своих товаров в Канаду Киргизия: с 0,09 до 18 млн.долл. (доля возросла с 0,06 до 11,9%). Узбекистан, экспорт которого в Канаду в 2001г. составлял более четверти всего экспорта стран СНГ, к 2002г. снизил его объемы до 8,1 млн.долл. (6%); в 2003г. товарный экспорт нем-

ного возрос до 10,4 млн.долл. (6,8%). На том же уровне экспорт Белоруссии – 10,2 млн.долл. (6,7%). Экспорт Туркменистана снизился в 1,8 раза до 6,7 млн.долл., в такой же пропорции уменьшилась и его доля в экспорте (до 4,4%), хотя в 2002г. отмечалось значительное увеличение экспорта из этой страны. Эти страны в целом экспортируют 93,4% всего объема совокупного экспорта. Итак, за 2003г. беспрецедентно возрос экспорт Киргизии.

По импорту Украина также заняла в 2003г. лидирующее положение, вытеснив Казахстан; по сравнению с 2002г. импорт из Украины возрос в 2,2 раза до 56,5 млн.долл. равно как и ее доля в импорте – с 29 до 41,3%. Объемы импорта Казахстана снизились незначительно (с 35,3 до 33,8 млн.долл.), а доля сократилась с 39 до 24,7%. Азербайджан неожиданно вошел в пятерку ведущих импортеров, увеличив свою долю в импорте с 3,7 в 2002г. до 19,3% в 2003г. за счет возрастания объемов вывоза товаров с 3,3 до 26,4 млн.долл. Увеличился импорт товаров из Белоруссии в 1,7 раза до 7,3 млн.долл. (доля 5,3%). В целом, 85,3% импорта из Канады поступает в три страны СНГ – Украину, Казахстан и Азербайджан.

Товарная структура экспорта и импорта Канады с основными торговыми партнерами из стран СНГ. Экспорт Украины представлен широкой номенклатурой товаров. В 2003г. более трети (35,3%) пришлось на продукты химпрома (годом ранее – 13,5%), причем отмечен подъем поставок удобрений с 2,5 до 19,7 млн.долл. (поставлялись в две провинции: Квебек – 14,4 млн.долл. и остальная часть в Онтарио). Около трети (29,1%) заняли металлы и изделия из них, экспорт которых за год возрос в 1,5 раза за счет увеличения поставок черных металлов с 10,5 до 17,5 млн.долл., а также алюминия с 0,7 до 1,5 млн.долл. Поставки изделий из черных металлов остались на том же уровне, что и в 2002г., – 3,7 млн.долл. Основной объем поставок черных металлов поступил в пров. Квебек (13,9 млн.долл.) и Онтарио (3 млн.долл.), а алюминия – только в Онтарио.

Снизился в 4,3 раза экспорт продтоваров (доля в украинском экспорте 9%, годом ранее – 35,6%), главным образом, по причине сокращения поставок зерна с 26,3 до 3,4 млн.долл.; в то же время в этой группе товаров возрос ввоз в Канаду сахара с 0,04 до 2,4 млн.долл. Прекратился экспорт из Украины остатков и отходов пищевого прома (практически они ввозились лишь в течение одного 2002г. в объеме 2,9 млн.долл.). Подавляющая часть продтоваров из Украины экспортируется в пров. Квебек.

Уменьшились поставки текстиля и изделий (доля также составляет 9%), наибольшие объемы приходились на одежду (снижение с 8,4 до 5,8 млн.долл.); уменьшились до 0,7 млн.долл. поставки обуви (в пред.г. они превышали 1 млн.долл.). Одежду текстильную из Украины закупали, главным образом, в Квебеке (3,8 млн.долл.) и Онтарио (1,9 млн.долл.).

Сокращение в 1,5 раза (до 4,9 млн.долл., 6,3%) экспорта машин и оборудования произошло по причине снижения поставок товаров группы 86 – локомотивов железнодорожных и подвижного состава – с 4,3 до 0,2 млн.долл.

Экспорт нефти и нефтепродуктов также сократился в 1,5 раза до 2,8 млн.долл. (3,6%); импортером товаров этой группы, поставляемых из Украины, является пров. Квебек.

За 2003г. изменилось соотношение отдельных товарных групп, а именно: химпродукты (главным образом, удобрения) потеснили продтовары, которые являлись основной статьей экспорта в 2002г. за счет массивов поставок зерна. Увеличился удельный вес черных металлов, приблизившись к трети объема украинского экспорта (двумя годами ранее, в 2001г., они доминировали в экспорте Украины). Самыми значимыми статьями украинского экспорта являлись удобрения и черные металлы.

Украинский импорт из Канады увеличился в 2,2 раза до 56,5 млн.долл., в основном, благодаря увеличению в 7 раз импорта продтоваров (28,8 млн.долл.), на которые приходилась половина импорта (годом ранее 15,2%). В 2003г. в IV кв. были осуществлены значительные закупки зерна в Канаде на 27,1 млн.долл., что и привело к повышению значимости этой товарной группы в импорте. Поставки мяса, являвшегося основной статьей продимпорта из Канады, сократились в 10,8 раз до 0,3 млн.долл.

Вывоз в Украину машин и оборудования, значительно увеличился с 12,5 до 14,3 млн.долл. (при этом в 5 раз возрос импорт средств наземного транспорта), вместе с тем доля этой категории в импорте сократилась до 25,3%.

Если в предшествующий период рост импорта в Украину был обусловлен исключительно увеличением вывоза из Канады машин и оборудования, то в 2003г. акцент переместился на продовольствие.

Доминирующими экспортными товарами Казахстана в Канаду являлись черные металлы, на них приходилось 59,1% экспорта (10,8 млн.долл.) и продукты неорганической химии (7,3 млн.долл. или 40,2%). Экспорт черных металлов за год увеличился в 2,4 раза, что и обусловило повышение казахского экспорта в Канаду. Черные металлы поставлялись в Квебек (3,9 млн.долл.), Онтарио (4,3 млн.долл.), Британскую Колумбию (2 млн.долл.), Манитобу (0,3 млн.долл.); продукты неорганической химии — в Новую Шотландию (5,8 млн.долл.) и Квебек (1,5 млн.долл.). В 2002г. в экспорте ведущие позиции занимали те же товары, но с той разницей, что наибольший вес имели продукты неорганической химии.

Импорт из Канады в Казахстан снизился незначительно, с 35,3 до 33,8 млн.долл., в основном, по причине сокращения в 1,3 раза импорта машин и оборудования до 22,8 млн.долл., что соответствует доле в 67,5% (в 2002г. она была выше — 86,1%). Наибольший объем (19 млн.долл.) падает на поставки из Канады оборудования и механизмов (группа 84). В 2003г. возрос вывоз в Казахстан металлов и изделий — с 0,2 до 5,3 млн.долл. (15,8%), главным образом, изделий из черных металлов (с 0,03 до 2,6 млн.долл.), алюминия и изделий из него (с 0,02 до 2,2 млн.долл.). Немного увеличился импорт химпродуктов (2,6 млн.долл., 7,6%), исключительно, за счет пластмасс и изделий из нее (1,9 млн.долл.).

В 2003г. резко возрос импорт машин и оборудования (в 11,4 раза) из Канады в Азербайджан до 24,8 млн.долл., преимущественно, оборудования и механизмов (группа 84) (импортировались из пров. Альберта). В предшествующие годы Азербайджан не входил в пятерку ведущих импортеров из стран СНГ.

Киргизия расширила в 2003г. свой экспорт в 207 раз с незначительной величины в 0,09 до 18 млн.долл. А 92,2% киргизского экспорта составили машины и оборудование, точнее, приборы оптические, измерительные, контрольные (группа 90). Импорт машин и оборудования в Киргизию оценивался в 1 млн.долл., их основным объемом пришелся на оборудование и механизмы (группа 84).

Белоруссия в 2003г. несколько сократила свой экспорт, одновременно увеличив в 1,7 раза импорт из Канады (возрастание импорта отмечалось и в 2002г.). Структура экспорта Белоруссии разнообразна. Половину (4,9 млн.долл. или 47,9%, годом ранее — 19,3%) заняли металлы и изделия, причем в отличие от 2002г., когда экспортировались черные металлы (а их поставки в течение 2001–02гг. возрастали), в 2003г. поставлялись изделия из черных металлов в 4,4 млн.долл.

Около четверти (23,6%) объема белорусского экспорта составляли древесина и изделия из нее. Текстильные изделия (12%, 1,2 млн.долл.) представлены, в основном, одеждой текстильной — 1 млн.долл. и трикотажной — 0,2 млн.долл.

Сократились в 4,4 раза поставки стекла (до 0,3 млн.долл.) и в 6,6 раз — продуктов химпрома (до 0,5 млн.долл.) исключительно за счет прекращения экспорта удобрений (в 2002г. удобрения были самой крупной позицией белорусского экспорта в объеме 3 млн.долл.).

По результатам 2003г. произошло изменение соотношения отдельных товарных групп в белорусском экспорте в Канаду: изделия из черных металлов стали самой важной статьей экспорта, вытеснив химпродукты, в частности, удобрения.

Более трети импорта из Канады в Белоруссию (38,1% или 2,8 млн.долл.) пришлось на машины и оборудование, причем их импорт возрос в 3 раза по сравнению с 2002г. Весь объем импорта по этой категории товаров распределялся примерно поровну между оборудованием и механизмами (группа 84) — 0,8 млн.долл., электрическими машинами — 0,9 млн.долл. и приборами оптическими, измерительными, контрольными — 0,9 млн.долл.

Импорт древесины и изделий из нее сократился в 10 раз до 0,1 млн.долл., хотя в пред.г. масса из древесины и других волоконистых материалов занимала четверть вывоза товаров в Белоруссию.

Экспорт Узбекистана в 2003г. увеличился с 8,1 до 10,4 млн.долл.; представлен текстилем и текстильными изделиями — 48%, 5 млн.долл. (из которых 4,1 млн.долл. пришлось на одежду текстильную; поставки при этом возросли по сравнению с 2002г. в 5 раз), а также продуктами неорганической химии — 44%, 4,6 млн.долл., причем в предшествующий период шло неуклонное сокращение их вывоза в Канаду.

Импорт Узбекистана из Канады сократился с 3,9 до 1,6 млн.долл. за счет сокращения поставок пластмасс и изделий из нее с 1,4 до 0,04 млн.долл. Основной статьей импорта в 2003г. стали продтовары (73,8% импорта), в частности, готовая продукция из мяса — 1,1 млн.долл.

В экспорте Туркменистана продолжала преобладать одежда трикотажная (4,5 млн.долл.) и прочие готовые текстильные изделия (0,9 млн.долл.), что составило 80% туркменского экспорта. Поставки трикотажной одежды в 2003г. снизились в 2,3 раза, что и привело к снижению значимости Туркменистана в торговле с Канадой среди стран

СНГ. Импорт в Туркменистан снизился с 10,2 до 0,9 млн.долл. по причине практического прекращения закупок в Канаде изделий из черных металлов и сокращения в 17 раз вывоза оборудования и механизмов (группа 84).

Грузия в 5,1 раза увеличила свой экспорт за счет черных металлов — в IV кв. были осуществлены поставки на 2,6 млн.долл.

Итак, в экспорте стран СНГ в Канаду преобладали следующие товарные группы: черные металлы, их доля составила 20,1%, в предшествующий период 12,5% (поставки осуществлялись Украиной — 11,5%, Казахстаном — 6,9% и Грузией — 1,7%); изделия из черных металлов экспортировала Белоруссия и Украина (доля 5,3%); продукты неорганической химии занимали 11,5%, при этом значительные объемы этих товаров поставляли Казахстан, Украина и Узбекистан; приборы оптические, измерительные, контрольные (группа 90) — 11,4%, из них на Киргизию пришлось 10,9%; одежда текстильная — экспортировали 6 стран СНГ, доля — 8,3%; наибольшие объемы поставок осуществляли Украина — 3,8%, Узбекистан — 2,7%, Молдавия — 1,1%, Белоруссия — 0,6%; одежда трикотажная — экспортировали 5 стран, доля — 4,4%; при этом на Туркменистан пришлось 2,9%, Армению — 0,6%, Узбекистан — 0,5%; — 13% (поставлялись только Украиной); нефть — 1,9% (поставлялась Украиной); древесина — 2,3% (1,6% экспортировала Белоруссия, 0,7% — Украина); зерно — 2,2% (поставляла только Украина).

Страны Балтии. Торговля стран Балтии в 2003г.: товарооборот — 165,4 против 118,2 млн.долл. за 2002г. (увеличение на 40%); экспорт — 119,7 млн.долл. (в 2002г. — 92,1 млн.долл.), импорт — 45,8 млн.долл. (в 2002г. — 26,1 млн.долл.).

Товарооборот стран Балтии в 1,7 раза ниже совокупного товарооборота стран СНГ, при этом экспорт ниже в 1,3 раза, а импорт — в 3 раза.

Распределение объемов торговли среди стран Балтии: по объему товарооборота лидирует Литва — 77,3 млн.долл. (46,7%), Эстония — 53,2 млн.долл. (32,1%), Латвия — 34,9 млн.долл. (21,1%).

Более половины (51,6%) объема экспорта стран Балтии в Канаду приходилось на Литву, более трети (37,9%) — на Эстонию и Латвия занимала 10,5%. Импорт этих стран из Канады распределялся так: около половины (48,9%) — Латвия, доля Литвы — 34%, Эстонии — 17,1%.

В торговле со странами Балтии Канада имеет значительное отрицательное сальдо (-73,9 млн.долл.). Дисбаланс в торговле образовался в связи со значительным перевесом канадского импорта из Эстонии и Литвы над экспортом в эти страны.

Товарооборот Литвы с Канадой за 2003г. возрос в 2,4 раза до 77,3 млн.долл., при этом экспорт увеличился в 2,6 раза до 61,8 млн.долл., а импорт — в 1,7 раза до 15,6 млн.долл. В 2003г. возобновились поставки нефти и нефтепродуктов, удельный вес которых составил около половины литовского экспорта (46,2%); закупки осуществлены пров. Квебек. Продтовары занимали 6,2% (в 2002г. 42,7%), из них молочная продукция, яйца птиц — 5,5%. Значительное снижение продэкспорта объясняется падением поставок рыбы с 4,8 до 0,3 млн.долл. В 2003г. Литва стала экспортировать удобрения — 8,8 млн.долл. или 14,2%. Литва увеличила в 2,1 ра-

за поставки в Канаду мебели и постельных принадлежностей (13,3 млн.долл. или 21,6%); также экспортировалась одежда текстильная (3%) и прочие готовые текстильные изделия (1,8%).

Импорт Литвы представлен рыбой и морепродуктами (1,7 млн.долл. или 11,2%), при этом основную массу поставляла Британская Колумбия, остатками и отходами пищевого производства (импорт возрос с 0,2 до 1,9 млн.долл. или 11,9%), древесиной и изделиями из нее (3,3 млн.долл., 21,5%). Машины и оборудование составляли около трети импорта, при этом большая часть падала на оборудование и механизмы (группа 84) (17,4%) и электрические машины (7,1%).

В 2003г. рыба и морепродукты потеряли свое ведущее положение в экспорте Эстонии; экспорт снизился с 16,7 до 5,7 млн.долл. Доля этих товаров в эстонском экспорте постоянно сокращалась: в 2001г. — 48,8%, в 2002г. — 30,2%, в 2003г. — 12,6%. Увеличились поставки нефти и нефтепродуктов — с 9,3 до 12,8 млн.долл. (28,1%). Несколько сократился ввоз в Канаду из Эстонии электрических машин — с 14,7 до 11,5 млн.долл. (25,2%). Прекратились поставки удобрений из Эстонии. В целом, экспорт снизился по сравнению с 2002г. в 1,2 раза.

Канада экспортирует в Эстонию разнообразные товары; за 2003г. в 2 раза увеличился вывоз из Канады оборудования и механизмов (группа 84) до 1,5 млн.долл. при одновременном сокращении с 0,9 до 0,08 млн.долл. импорта электрических машин. Импорт Эстонии из Канады увеличился в 1,5 раза.

В 2003г. латвийский экспорт рыбы и морепродуктов упал с 2,5 до 0,02 млн.долл.; доля в экспорте сократилась за год с 19,4 до 0,1%. Важными статьями латвийского экспорта явились в 2003г. мебель, постельные принадлежности (29,8%), черные металлы (12,6%), древесина и изделия из нее (12,1%), химические волокна (12,4%), стекло (8,2%).

Импорт Латвии увеличился за 2003г. в 1,9 раза до 22,4 млн.долл., прежде всего, по причине возрастания поставок древесины и изделий из нее с 0,05 до 4,4 млн.долл. (19,9%), фармацевтических товаров — с 0,04 до 2,3 млн.долл. (10,3%). Примерно в 2 раза увеличился импорт остатков и отходов пищевой промышленности до 2 млн.долл. (9%), в 1,2 раза — пластмасс до 2,4 млн.долл. (10,9%), в 5 раз — оборудования и механизмов (группа 84) до 1,7 млн.долл. (7,6%), в 2,5 раза — электрических машин до 1,2 млн.долл. (5,5%). Важной статьей латвийского импорта продолжают оставаться средства наземного транспорта — 2,8 млн.долл. (12,6%).

Анализ статистических данных торговли Канады со странами СНГ и Балтии позволяет сделать следующие выводы.

1. К концу 2003г. во взаимной торговле стран СНГ с Канадой сохранились позиции ведущих экспортеров и импортеров — Украины, Казахстана, Белоруссии, Узбекистана, которые на протяжении ряда лет не только не снижали уровня товарооборота с Канадой, но наращивали его. Появились и новые партнеры в лице Киргизии и Азербайджана, которые одновременно увеличили свою торговлю: Киргизия — за счет экспорта приборов оптических, измерительных, контрольных (группа 90), Азербайджан — благодаря импорту из Канады оборудования и механизмов (группа 84). Скорее всего, вхождение этих стран в пятерку ведущих игро-

ков обусловлено конъюнктурными моментами, и ситуация может измениться. В 2002г. Туркменистан занимал 3 место по товарообороту, а в 2003г. опустился на 7 место, уступив позиции по экспорту ввиду снижения поставок текстильных изделий на рынок Канады (прежде всего, одежды трикотажной), по импорту – из-за сокращения вывоза машин и оборудования и изделий из черных металлов. В 2003г. Грузия вошла в пятерку основных импортеров стран СНГ.

2. На товарных рынках Канады российские экспортеры конкурируют с достаточно сильными производителями из стран СНГ, главным образом, по таким товарам, как черные металлы, продукты неорганической химии, удобрения, одежда трикотажная и текстильная.

В 2003г. страны СНГ экспортировали черных металлов больше, чем Россия (30,6 против 28,9 млн.долл. российских поставок). Та же картина наблюдалась и в отношении изделий из черных металлов – 8,1 против 0,7 млн.долл. В 2002г. совокупный объем экспорта стран СНГ по черным металлам составлял лишь 22,8% российского экспорта.

В 2002г. экспорт стран СНГ одежды текстильной и трикотажной превышал экспорт России; в 2003г. ситуация выправилась в пользу российского экспорта, в особенности, в отношении одежды текстильной: ее поставки составили 69% от российских объемов (одежды трикотажной ю 81,4%).

Продукты неорганической химии поставлялись в 2003г. странами СНГ в значительных объемах, составивших 85,6% от российского экспорта этих товаров.

Украина является серьезным соперником России по удобрениям, ее экспорт равен российскому (19,7 против 20,1 млн.долл. российских поставок).

По отдельным товарам Россия значительно отстает, например, приборы оптические, измерительные, контрольные страны СНГ (в основном, Киргизия) поставляли в объемах, в 3,6 раза превышавших российские.

В то же время российский экспорт дерева и изделий из него в 3,5 раза выше совокупного экспорта стран СНГ.

3. Традиционные экспортные товары стран Балтии – рыба и морепродукты – потеряли свое значение. В предшествующие годы они доминировали в экспорте, а в 2003г. их доля не превышала 5% совокупного экспорта стран Балтии (на Эстонию приходилось 4,8%). Российский экспорт рыбы при этом составил 56,2 млн.долл. против 6 млн.долл. из стран Балтии. (Если в 2001г. экспорт стран Балтии превышал российский вывоз рыбы – 65,9 против 58,1 млн.долл., то уже в 2002г. разница в пользу России составляла 2,4 раза).

Балтийская рыба поступала в пров. Ньюфаундленд (3%, в 2002г. 81%), Квебек (49,7%) и Онтарио (46,4%), остальное в Манитобу и территории Канады, в то время как поставки рыбы из России имеют более широкую географию – Ньюфаундленд (82,5%), Новая Шотландия (9,9%), Британская Колумбия (4,9%), Квебек (1,4%), Онтарио (1%), Нью-Брансвик (0,3%).

Страны Балтии увеличили поставки нефти и нефтепродуктов, однако их объем не сопоставим с объемом российского экспорта нефти – 41,3 и 493 млн.долл. соответственно. Прибалтийская нефть поступает только в Квебек (28,5 млн.долл. из Литвы и 12,8 млн.долл. из Эстонии).

Литва поставляла удобрения (8,8 млн.долл.) исключительно в провинцию Квебек, российские удобрения (20,1 млн.долл.) закупались в Квебеке (8,3 млн.долл.), Онтарио (4,1 млн.долл.), Нью-Брансвике (4,7 млн.долл.), на острове принца Эдуарда (2,8 млн.долл.), Саскачеване (0,3 млн.долл.).

Эстония продолжает экспортировать электрические машины, и объемы поставок перекрывают российские – 11,5 против 2 млн.долл., поскольку в Эстонии сохранилась и развивается индустрия производства электромашин, созданная еще во времена СССР.

Экспорт стран СНГ в Канаду, в тыс.долл.

			% к итогу		%
	2002	2003	2002	2003	
Украина	85125	78391	62,9	51,6	-7,9
Казахстан.....	10689	18203	7,9	12	70,3
Киргизия.....	87	18017	0,06	11,9	20609,2
Узбекистан	8087	10370	6	6,8	28,2
Белоруссия	11140	10225	8,2	6,7	-8,2
Туркменистан	12103	6693	8,9	4,4	-44,7
Молдавия	3741	3774	2,8	2,5	-0,9
Грузия.....	709	3602	0,5	2,4	408
Армения	2411	1976	1,8	1,3	-18
Азербайджан	786	677	0,6	0,4	-13,9
Таджикистан	378	40	0,3	0,03	-89,4
Итого	135256	151968	100	100	12,4
Страны Балтии					
Литва.....	23519	61793	25,5	51,6	162,7
Эстония	55442	45348	60,2	37,9	-18,2
Латвия.....	13142	12551	14,3	10,5	-4,5
Итого	92103	119692	100	100	30

Импорт стран СНГ из Канады, в тыс.долл.

			% к итогу		%
	2002	2003	2002	2003	
Украина	26262	56482	29	41,3	115,1
Казахстан.....	35269	33817	39	24,7	-4,1
Азербайджан	3306	26432	3,7	19,3	699,5
Белоруссия	4405	7284	4,9	5,3	65,4
Грузия.....	2346	2566	2,6	1,9	-9,4
Киргизия	1114	2519	1,2	1,8	126,1
Армения	2331	2462	2,6	1,8	5,6
Узбекистан	3910	1556	4,3	1,1	-60,2
Таджикистан	772	1482	0,9	1,1	92
Молдавия	567	1324	0,6	1	133,5
Туркменистан.....	10181	948	11,3	0,7	-90,7
Итого	90463	136872	100	100	51,3
Страны Балтии					
Латвия.....	11746	22365	45	48,9	90,4
Литва	9103	15551	34,9	34	70,8
Эстония	5264	7839	20,2	17,1	48,9
Итого	26113	45755	100	100	75,2

Товарооборот стран СНГ с Канадой, в тыс.долл.

			% к итогу		%
	2002	2003	2002	2003	
Украина	111387	134873	49,3	46,7	21,1
Казахстан.....	45958	52020	20,4	18	13,2
Азербайджан	4092	27109	1,8	9,4	562,5
Киргизия	1201	20536	0,5	7,1	1609,9
Белоруссия	15545	17509	6,9	6,1	12,6
Узбекистан	11997	11926	5,3	4,1	-0,6
Туркменистан	22284	7641	9,9	2,6	-65,7
Грузия.....	3055	6168	1,4	2,1	101,9
Молдавия	4308	5098	1,9	1,8	18,3
Армения	4742	4438	2,1	1,5	-6,4
Таджикистан	1150	1522	0,5	0,5	32,3
Итого	225719	288840	100	100	28
Страны Балтии					
Литва.....	32622	77344	27,6	46,7	137,1

Эстония.....	60706...53187.....	51,4.....	32,1.....	-12,4
Латвия.....	24888...34916.....	21,1.....	21,1.....	40,3
Итого.....	118216.165447.....	100.....	100.....	40

Квебек

Провинция Квебек является одним из наиболее развитых регионов Канады. В канадской экономике на долю Квебека приходится 50% создаваемых в стране информационных технологий, 50% производства аэрокосмической промышленности, 45% производства фармацевтики, 40% предприятий биотехнологии, 40% общего объема канадского экспорта высоких технологий. Промышленность Квебека насчитывает 1200 международных компаний, многие из которых работают как на североамериканском, так и на мировом рынке. Особенности экономики Квебека являются квалифицированная, стабильная и многопрофильная рабочая сила, наличие большого числа ученых международного уровня, значительные объемы инвестиций в НИОКР, доступ ко всему рынку Северной Америки, большое число компаний венчурного капитала и полный набор инфраструктур и систем транспортного обслуживания.

Кризисные явления и рецессия, имевшие место в 2002 и I пол. 2003г. в экономике США и в значительной степени коснувшиеся Канады, оказали негативное влияние и на экономическое развитие Квебека. Замедлились темпы роста производства основных видов промышленности, сократился экспорт провинции.

Падение спроса на авиатехнику вынудило флагман канадской аэрокосмической и транспортной промышленности компанию Bombardier продать свою корпоративную группу, производящую снегоходы, водные мотоциклы и моторные лодки, а также подразделения, занятые в сфере военных услуг.

Установление Соединенными Штатами высоких таможенных пошлин на канадскую древесину вызвало значительные потери квебекских производителей и экспортеров этой продукции. Негативное влияние на развитие сельского хозяйства, хотя и в меньшей степени, чем в других провинциях, таких, как Альберта, Британская Колумбия и Саскачеван, оказал и запрет США и ряда других стран на закупку канадской говядины в связи с выявлением одного случая заболевания «коровьим бешенством».

В 2003г. совокупный валовой внутренний продукт Квебека вырос на 2,2% и составил в текущих рыночных ценах 248 млрд. кан. долл. (190 млрд. ам. долл.). В стоимостном выражении в ВВП на долю материального производства приходится 30%, на долю сферы услуг — 70%. В сфере производства ведущие места занимают промышленное производство — 65%, строительство — 14%, сельское хозяйство — 4,2%, горнодобыча — 2,1%. В сфере обслуживания основную роль играют финансы, операции с недвижимостью и страхование — 20,7%, розничная и оптовая торговля — 19%, транспорт — 6,5%, связь — 6%.

Число занятого населения к середине 2003г. сократилось на 0,2% и составило 3618000 чел. Уровень безработицы в течение года колебался от 8,9% в июне до 9,4% в дек. Средний уровень инфляция в течение года составил 3,5%.

Значительную роль в экономике Квебека играет внешняя торговля. В 2002г. объем внешней тор-

говли Квебека достиг 116,7 млрд. кан. долл., в т.ч. экспорт — 65,3 млрд. (17,8% от общеканадского), импорт — 51,3 млрд. (14,7% от общеканадского), положительное сальдо составило 14 млрд. кан. долл. В 2003г. экспорт составил 64,2 млрд. кан. долл.; импорт — 63,6 млрд.

Основными причинами падения объемов квебекского экспорта послужили кризисные явления в экономике США, куда традиционно направляется 85% экспорта провинции, и рост стоимости канадского доллара по отношению к американскому (на 20% за 2003г.).

Основные статьи экспорта Квебека в 2003г.: продукция аэрокосмической промышленности — 18%, алюминий и изделия — 8,1%, телекомоборудование — 5,3%, газетная бумага — 4,7%, авиадвигатели — 2,6%.

Основными странами, куда направляются квебекские товары, являются США (85% экспорта), Великобритания, Германия, Франция, Япония и Китай. Из других стран в Квебек в основном поставляются автомобили, тракторы и запчасти к ним — 18,2%, минтоплива, нефть и нефтепродукты — 12,8%, электроника — 4,2%, фармацевтика — 4,1%, телекомоборудование — 4%.

Основными партнерами Квебека по импорту в 2003г. стали США (37,3% импорта), Великобритания, Китай, Япония, Германия и Алжир. Квебек также ведет торговлю со всеми странами СНГ. Наиболее значительные объемы торговли Квебека со странами СНГ приходятся на Россию (75% от общего объема), Украину и Казахстан.

Россия является давним и постоянным партнером Квебека по торгово-экономическим связям. В 2003г. товарооборот между Россией и Квебеком составил 153,11 млн. кан. долл. (15% от объема товарооборота между Россией и Канадой), в т.ч. российский экспорт 70,05 млн. долл., а импорт России из Квебека 83,06 млн. кан. долл.

Основными статьями российского экспорта в Квебек в 2003г. стали текстиль и изделия — 19,6%, удобрения — 11,7%, минтопливо и нефть — 9,4%, железо и стали — 7,6%, древесина и изделия — 7,1%, цинк — 7%. Из Квебека в Россию поставлялись мясо и мясопродукты — 19,8%, продукция аэрокосмической промышленности — 19,5%, ткани — 16,2%, транспортные средства и запчасти — 13,6%, катера, лодки и другие плавсредства — 7,5%, пластмассы и изделия — 4,6%.

Отличительной особенностью двусторонних российско-квебекских экономических отношений в 2003г. стало участие в них, помимо давно работающей на российском рынке компании «СНС-Лавалин», таких крупнейших канадских компаний, находящихся в Квебеке, как инженерно-проектная и строительная компания «Хатч» и аэрокосмическая и транспортная компания «Бомбардье». Наиболее значимыми событиями 2003г. в российско-квебекских экономических отношениях стали подписание следующих соглашений и контрактов.

Компанией «Хатч» в июне 2003 года было подписано соглашение с компанией «Русал» на проектирование и строительство второй очереди Саяногорского алюминиевого завода мощностью 270 тыс. металла в год. Канадская компания обеспечивает разработку проекта, поставку материалов и оборудования, организацию строительства и общее руководство проектом. Начало строительных работ запланировано на март 2004г., их заверше-

ние — на I пол. 2006г. Общая стоимость проекта составит 700 млн.ам.долл.

В мае 2003г. один из крупнейших российских производителей алюминия «Группа Суал» подписал контракт с компаниями «СНС-Лавалин» и «Хатч» на разработку технико-экономического обоснования проекта «Коми Алюминий». Проект предусматривает расширение и модернизацию существующего Средне-Тиманского бокситового рудника с увеличением его производительности с 1 млн.т. до 6,5 млн.т. бокситов в год.

В нояб. 2003г. компания «СНС-Лавалин» подписала контракт с администрацией Слюдянского р-на Иркутской обл. на проектирование и строительство на берегу оз. Байкал завода по добыче воды из озера и розливу в пластиковые бутылки. Планируемая производительность завода — 1 млн.л. воды в день, стоимость — 30 млн. ам. долл.

В фев. 2003г. по заказу администрации Санкт-Петербурга компания «Бомбардье» представила на рассмотрение ТЭО проект строительства скоростного надземного экспресса протяженностью 20 км., который свяжет три линии метрополитена. Общая сумма вложений в проект составит 525 млн. ам. долл., 225 из них готова внести «Бомбардье» — акционер и основной инвестор проекта. В связи со сменой губернатора Санкт-Петербурга, решение по осуществлению проекта пока не принято.

Поддержка экспорта в РФ

В 2003г. Корпорация развития экспорта Канады (КРЭ) продолжила предпринимать шаги по расширению своей деятельности в России, перейдя, в трактовке канадцев, «от общего понимания важности российского рынка к периоду заключения конкретных сделок на нем».

В нояб.-дек. 2003г. нашу страну посетила представительная делегация Корпорации во главе с вице-президентом КРЭ Клаусом Бютнером и директором департамента России и стран Центральной Азии Джоном Кером. В нее также вошли многочисленные эксперты данной организации в таких секторах как горнодобыча, нефтегазовая отрасль, телекоммуникации — направлениях, которые представляются канадцам наиболее перспективными для расширения местного экспорта в Россию. Канадская сторона осталась весьма удовлетворенной результатами данного визита, который позволил им получить информацию «из первых рук» о состоянии и перспективах развития российской экономики.

Результатами изменения подходов КРЭ к нашей стране следует считать недавно подписанные Корпорацией первые два соглашения в России с момента дефолта 1998г. Речь идет о договоренности с «Внешторгбанком» (от 12 нояб. 2003г.) об открытии кредитной линии в 50 млн.долл. для осуществления его российскими клиентами закупок товаров и услуг в Канаде и о соглашении с «Алроса» (от 5 фев. 2004г.) о предоставлении прямого кредита российской компании на 15 млн.долл.

Данные финансовые соглашения являются частью новой политики КРЭ в России, целью которой служит содействие коммерческой деятельности канадских компаний в ключевых секторах российской экономики. В 2004г. интересы Корпорации будут расширены также на лесопромышленное и сельское хозяйство.

Упомянутое соглашение с «Внешторгбанком» представляет собой элемент стратегии КРЭ по работе с ведущими российскими финансовыми институтами в интересах малых и средних предприятий России, которые по ряду причин (отсутствие бухгалтерской отчетности по международным стандартам и т.п.) не могут получить кредит от КРЭ напрямую. В намерениях Корпорации стоит заключение подобных соглашений и с другими крупными российскими банками, в частности «Сбербанком».

КРЭ, в отличие от своих американских и некоторых европейских аналогов, осуществляет финансовые операции на условиях рынка страны партнера. Здесь исходят из того, что отсутствие льготного элемента с лихвой окупается транспарентностью и политической неангажированностью кредита. Решение по финансированию КРЭ принимает на основе собственной экспертизы, уровень которой общепризнан. Корпорация предоставляет торгово-финансовые услуги и сервис в области управления рисками канадским экспортерам и инвесторам в 200 странах, а объемы поддержки канадского экспорта в 2002г. составили 51,2 млрд.долл.

КРЭ предлагает своим клиентам средне- и долгосрочные корпоративные займы (прямые или особые кредитные соглашения, кредитные линии, участие в банковском кредитовании, постановочные кредиты — вексельное обеспечение), а также структурированное финансирование (финансирование проектов с ограниченными ресурсами и страхование кредитных проектов от политических рисков).

По заявлениям канадцев, подобный же перечень услуг, с учетом условий российского финансового рынка, они намерены предложить и для России. Также здесь не намерены отказываться от проводимой КРЭ деятельности по стимулированию и частичному финансированию официальных российско-канадских и международных экономических мероприятий. Представители Корпорации намерены принять активное участие в работе 7 ежегодного Российского экономического форума в Лондоне (18-20 апр. 2004г.), на который будет присутствовать 1 вице-президент КРЭ Сигал. Затем руководство данной организации, вероятно, посетит Москву.

Антидемпинг с РФ

Одним из «раздражителей» в российско-канадских экономических отношениях является отказ канадской стороны принимать данные российской финансовой отчетности для расчета нормальной стоимости товара при антидемпинговых расследованиях. Не отрицая права российской стороны использовать национальную систему бухгалтерского учета, канадцы полагают, что она приводит к искажению (искусственному занижению) себестоимости продукции, которая реально продается за рубежом по демпинговым ценам.

Этот вопрос впервые возник в расследовании 1999г. по горячекатаной стали в ходе ежегодных пересмотров нормальной стоимости, когда канадская антидемпинговая служба, в то время — Канадское агентство по таможене и доходам (КАТД), использовала для расчета нормальной стоимости данные третьей страны, что и привело в конечном счете к установлению запретительной пошлины

(41,6%) на российскую продукцию. Столь же негативную для российских металлургов роль сыграла канадская позиция и при принятии/продлении двух других антидемпинговых мер — на толстолистовой прокат (1997г., в 2003г. продлена до 2008г.) и на холоднокатаный прокат (1999г.). Это произошло несмотря на формальное признание в окончательном решении КАТД по последней процедуре «рыночного статуса» российской стальной отрасли для целей канадского законодательства по защите внутреннего рынка.

В июне 2004г. антидемпинговая пошлина по горячекатаному прокату отменена Канадским международным торговым трибуналом (КМТТ) по результатам пересмотра в связи с истечением срока действия. КМТТ занял такую позицию несмотря на заявление канадских производителей об угрозе ущерба в случае возобновления импорта из России, фактически поддержанное Директоратом по антидемпинговым и компенсационным мерам Канадского агентства пограничных служб (КАПС — преемника КАТД). Подобное рассмотрение (при аналогичной позиции производителей и КАПС) в ближайшее время завершится по холоднокатаной стали. В обоих случаях нормальная стоимость российской продукции и методы ее расчета не являются предметом рассмотрения.

Обеспечение признания Канадой российской системы бухучета, сохраняя значение для возможного (при соответствующей инициативе российских компаний) пересмотра нормальной стоимости по толстолистовому прокату, важно, как инструмент защиты законных интересов российских компаний в любых возможных в будущем антидемпинговых расследованиях в отношении отечественной продукции как стального, так и др. секторов. Без этого нельзя считать закрытым вопрос о признании Канадой рыночного характера российской экономики.

Целесообразно, опираясь на заинтересованность российских металлургов в доступе на канадский рынок: предложить отечественным компаниям организовать перевод этого материала с привлечением своих экспертов в области бухучета; организовать силами минэкономразвития при поддержке и участии экспертов российских металлургических компаний информационный семинар в Оттаве для сотрудников канадского Директората по антидемпинговым и компенсационным расследованиям.

Обзор прессы СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

— С целью воспрепятствовать распространению птичьего гриппа правительство Канады приняло решение об уничтожении 19 млн. цыплят на птицефабриках Британской Колумбии. Эксперты полагают, что путем массового истребления птиц птичий грипп в провинции удастся ликвидировать. В Британской Колумбии уже уничтожено 400 тыс. птиц на 18 фермах. *The Gazette*, 2.04.2004г.

— Еврокомиссия объявила о досрочном снятии временного запрета на импорт из США и Канады домашней птицы, а также птичьего мяса и яиц. Отныне запрет будет действовать исключительно в отношении завоза птицеводческой продукции из Техаса (США) и Британской Колумбии (Канада), где по-прежнему отмечены случаи заболевания домашней птицы «птичьим гриппом». Ситуация с

этим смертоносным заболеванием была рассмотрена профильным комитетом Еврокомиссии на заседании 30.03.04 в Брюсселе.

Запрет до 23 апр. на импорт из США домашней птицы, а также птичьего мяса и яиц был введен после того, как 23 фев. на территории страны был отмечен массовый очаг заболевания «птичьим гриппом». Эта мера была вызвана тем, что ветеринарные власти США и Канады не обеспечили в полном объеме гарантий безопасности в отношении продукции, производимой на птицеводческих фермах. *The Gazette*, 2.04.2004г.

— Американские производители свинины обвиняют Канаду в государственной поддержке своих фермеров и просят Вашингтон повысить до 20% пошлины на канадские поставки. Национальный совет производителей свинины США считает, что федеральные и провинциальные программы помощи фермерам в Канаде являются субсидиями, что искажает реальные цены и позволяет канадцам продавать свиней в США по заниженным ценам. Это, по мнению Совета, создает угрозу местным производителям. Канадцы в пред.г. поставили в США 7,4 млн. живых свиней на 513 млн. кан. долл., что составило небольшую долю американского рынка (ежегодно в США забивается до 100 млн. голов свиней). Если американское правительство согласится с претензиями своих производителей, повышенные тарифы на канадских свиней могут быть введены в июне. Министр торговли Канады Джим Петерсон заявил, что его страна не нарушает правил международной торговли, а канадская свиноводческая отрасль является конкурентной на мировом рынке. Компенсационные пошлины, которые США ввели впервые на канадских свиней в 1985г., просуществовали до 1999г. *The Globe & Mail*, 10.03.2004г.

— По информации из правительственных источников, федеральные власти планируют объявить о выделении дополнительных 300 млн. кан. долл. в качестве помощи канадским фермерам, пострадавшим от запрета на экспорт говядины.

Аналитики склоняются к мнению, что эта мера свидетельствует о стремлении правящей Либеральной партии переключить внимание общенности страны от подрывающего их позиции продолжающегося уже две недели «спонсорского скандала» на более выигрышные меры оказания помощи фермерам. По информации чиновников, пожелавших остаться неизвестными, на прошлой неделе П.Мартин на заседании кабинета министров дал указание разработать специальные правительственные инициативы, способные поднять авторитет правительства на фоне скандала.

Предыдущее правительство Ж.Кретьена уже выделяло на эти цели 400 млн. кан. долл., но в то время была уверенность в скором снятии санкций и открытии американской границы для экспорта канадской говядины. Однако, после обнаружения случая заболевания коровьем бешенством в США, эта перспектива отодвинулась на более поздний срок.

Как ожидается, министр сельского хозяйства США на следующей неделе направит запросы всем заинтересованным американским организациям по вопросу предложений по срокам снятия этого запрета. Мало кто сомневается, что картина изменится, и канадская говядина будет допущена на американский рынок ранее начала лета 2004г. *The Globe and Mail*, 23.02.2004г.

НЕФТЬ И ГАЗ

– Министр финансов Канады Р.Гудэйл объявил о решении правительства продать государственную долю акций компании Petro-Canada, которая составляет 19% и оценивается в 2,8 млрд. кан. долл.

Petro-Canada является третьей по величине нефтяной компанией в Канаде. По мнению руководства компании, продажа акций государства значительно улучшит имидж компании для иностранных инвесторов, особенно из США, и позволит ускорить темпы ее развития. Возможно, компания сама полностью или частично выкупит у государства акции. *Financial Post*, 2.04.2004г.

– Монреальская компания SNC-Lavalin, один из мировых лидеров в области проектирования и промышленного строительства, получила контракт стоимостью 28 млн. ам. долл. от компании Alaska Pipeline Service. В соответствии с контрактом SNC-Lavalin произведет модернизацию насосных станций 1300-километрового Транс-Аляскинского нефтепровода от Прадхо-Бэй на севере Аляски до порта Валдиз на юге полуострова. *Financial Post*, 8.04.2004г.

– Исполнительный директор C.D. Howe Institute Джек Минтц полагает, что правительство должно включить в торговое соглашение с США континентальный энергетический пакт, основной идеей которого является создание «игрового поля» для инвесторов Канады, США и Мексики. Это, по мнению Минтца, послужит формированию предпосылок для наиболее дешевого и эффективного пути использования энергетических ресурсов на континенте, а также решению проблем обеспеченности бесперебойными поставками нефти и газа. Дэвид Макиннис, президент Канадской ассоциации трубопроводного транспорта, считает, что более тесная кооперация между Вашингтоном и Оттавой могла бы содействовать строительству новой инфраструктуры для энергетического сектора. Он отметил, что существующие в настоящее время различия в американском и канадском налоговом законодательстве и законодательстве, регулирующем вопросы защиты окружающей среды, препятствуют реализации проектов по строительству трубопроводов через границу государств. *The Financial Post*, 17.03.2004г.

– Благоприятная ценовая конъюнктура и рост добычи нефти позволили канадской компании PetroKazakhstan (г.Калгари, Альберта), оперирующей в Казахстане, удвоить прибыль в предыдущем квартале и объявить о выплате, начиная с мая 2004г., квартальных дивидендов своим акционерам в 15 центов за акцию. Исполнительный директор компании Бернар Изаутье считает, что, поскольку его компания является компанией «голубых фишек», выплата дивидендов должна проводиться на регулярной основе. Отнесение компании к категории «голубых фишек» вызвало ряд комментариев. Финансовый менеджер из Leith Wheeler Investment Counsel (Ванкувер) отметил, что компания не станет реально компанией «голубых фишек», «пока страна (Казахстан), в которой существуют политические риски, не станет страной «голубых фишек».

Канадские нефтяные компании, в отличие от американских, обычно вкладывают прибыль в разработку месторождений. Однако в последнее время нефтяной бум позволил нарушить подобную практику. О выплате дивидендов акционерам

объявили и другие крупные интегрированные (заняты добычей и очисткой нефти) канадские компании: Shell Canada, Imperial Oil, Petro-Canada, Suncor, Talisman, EnCanada, Canadian Natural Resources. *The Calgary Herald*, 5.03.2004г.

– Канадская провинция Альберта, крупнейший производитель нефти и газа в Канаде, с 1 марта 2004г. отменяет налог (1,5 кан. центов/литр) на заправку международных рейсов двух крупнейших канадских авиаперевозчиков (Air Canada и WestJet Airlines) в аэропортах Эдмонтона и Калгари. Это приведет к ежегодному уменьшению доходной части бюджета пров. на 3 млн. кан.долл.

По заявлению руководства провинции, эта мера направлена, прежде всего, на повышение конкурентоспособности этих двух международных провинциальных аэропортов, и выведет их на один уровень с такими известными центрами, как Сиэтл и Ванкувер.

Помимо Альберты этот налог также не действует в трех других канадских провинциях (Квебек, Нью-Брансуик и Ньюфаундленд). В большинстве штатов США международные рейсы местных авиакомпаний или освобождены от уплаты этого налога, или имеют право на его компенсацию.

Компания Air Canada, осуществляющая 62 международных рейса в неделю из Альберты, давно поднимала вопрос об отмене этого несправедливого, по ее мнению, налога.

WestJet Airlines идет еще дальше и ставит вопрос об отмене налога на заправку и на внутренние рейсы. Самые большие сборы в Канаде установлены в пров. Саскачеван, где этот налог равен 3,5 кан. цента/литр топлива. *Financial Post*, 14.02.2004г.

– Министр по охране окружающей среды Канады Д.Андерсон (David Anderson) не исключил введения дополнительного налога на нефтепродукты в ближайшее время. По его словам, эта мера направлена на перераспределение налогового бремени среди населения страны и имеет своей целью выполнение Канадой заявленных обязательств по Киотскому протоколу (снижение выброса парниковых газов на 20%).

Введение нового налога на нефтепродукты позволит федеральным властям снизить подоходный налог и одновременно заставит потребителей нефтепродуктов более рационально подойти к их использованию, что приведет к уменьшению их сжигания и выбросу парниковых газов в атмосферу.

Эта предполагаемая мера по-разному воспринимается в стране. Одни считают, что ее введение приведет к снижению инвестиционной и деловой активности, другие полагают, что если увеличение налогов на нефтепродукты затронет только часть населения, а уменьшение подоходного налога распространится на всех, то это, несомненно, будет воспринято большей частью населения с энтузиазмом. *The Ottawa Citizen*, 17.02.2004г.

ЭНЕРГЕТИКА

– Одна из крупнейших в мире компаний по производству урана Сатесо (Канада, провинция Саскачеван) планирует принять участие в строительстве предприятия по добыче урана в Казахстане стоимостью 38 млн.долл. Ее партнером со стороны Казахстана станет госкомпания National Atomic. Доля участия канадской компании в проекте будет составлять 60%. Планируется, что пред-

приятие сможет начать выпуск урана уже в 2007г., а к 2009г. его годовое производство достигнет 2,6 млн. фунтов. В мире производится 94 млн. фунтов урана в год, а его потребности, не включая Китай и бывшие республики Советского Союза составляют 155 млн. фунтов. *Financial Post*, 2.04.2004г.

— Один из крупнейших канадских производителей электроэнергии квебекская компания Hydro-Quebec объявила о своем решении продать часть своей собственности в США и Австралии, и полученные деньги вложить в развитие своих предприятий в Латинской Америке. Компания владеет сетями электропередач в Австралии, Чили, Перу и США общей стоимостью 2,2 млрд. кан. долл., в т.ч. 1,6 млрд. в Чили. По мнению руководства компании, на данном этапе развитие бизнеса в Латинской Америке является для нее наиболее выгодным и приоритетным. В 2002г. доходы от экспорта электроэнергии и деятельности компании за рубежом составили 3,5 млрд. кан. долл. *Financial Post*, 2.04.2004г.

— Канадская проектно-строительная компания SNC-Lavalin и Пенсионный фонд пров. Квебек инвестируют в строительство первой очереди тепловой электростанции в штате Нью-Йорк 60 и 100 млн. ам. долл. Стоимость проектирования и строительства станции общей мощностью 1000 мегаватт оценивается в 980 млн. ам. долл., окончание строительства запланировано на 2006г. В проекте SNC-Lavalin выступает только как инвестор, не принимая участия в проектировании и строительстве. *The Gazette*, 20.04.2004г.

— Канадская энергетическая компания Hydro-Quebec объявила результаты своей деятельности в 2003г. Объем продаж компании упал с 13 до 11,43 млрд. кан. долл., главным образом, из-за сокращения объемов продажи электроэнергии в другие пров. и США. Это было вызвано резким повышением потребления электроэнергии внутри провинции, где электроэнергия продается по ценам гораздо ниже экспортных. Прибыль компании в 2003г. выросла на 27%, с 1,53 до 1,93 млрд. кан. долл. За последние пять лет прибыль Hydro-Quebec удвоилась с 906 млн. кан. долл. в 1999г. до 1,93 млрд. в 2003г. *The Gazette* 17.04.2004г.

— Канадская компания Rolls-Royce Canada Ltd. (г.Монреаль, провинция Квебек), подразделение Rolls-Royce Group, намерена инвестировать 122,5 млн. кан. долл. в исследования и разработки новой газовой турбины. Федеральное министерство промышленности через свое агентство Technology Partnerships Canada окажет поддержку проекту в размере 30 млн. кан. долл. Турбины нового поколения мощностью 25-35 мвт. будут работать на основе газового топлива, которое является наиболее чистым для окружающей среды. Турбины будут использоваться при производстве электроэнергии и добыче газа. *The Montreal Gazette*, 3.03.2004г.

— Cameco (г.Саскатун, провинция Саскачеван), мировой лидер по добыче урана, заявила о намерении выкупить у American Electric Power принадлежащие ей 25,2% собственности крупнейшей государственной атомной станции США — South Texas Project (STP), имеющей два реактора, расположенных в 145 км. юго-западнее г. Хьюстона. Эта доля эквивалентна 630 мвт. генерирующей мощности, обеспечивающей потребности 504000 домохозяйств. Следуя своей стратегии по созданию вертикально интегрированной компании, за-

нимающейся как добычей урана, так и его дальнейшим использованием в энергетике, Cameco еще в 2001г. приобрела долю у Ontario's Bruce Power, канадской крупнейшей атомной станции. Вопрос о новой сделке для Cameco может быть решен положительно в случае, если владельцы остальных активов STP (Texas Genco Holdings — 30,8%, San Antonio City Public Service Board — 28%, Austin Energy — 16%) откажутся от своего первоочередного права на приобретение доли American Electric Power. *The Globe & Mail*, *The Financial Post*, 2.03.2004г.

— Канадская проектная фирма Greenwind Power (г.Ванкувер, Британская Колумбия) и американская Optimal Ventures создали совместное предприятие с китайской компанией (г.Шанхай) по проектировке, установке и эксплуатации ветряного двигателя на о-ве Дайсан. Этот проект реализуется в рамках программы правительства КНР по развитию индустрии использования ветра в качестве источника энергии. *The Vancouver Sun*, 21.03.2004г.

УРОВЕНЬ ЖИЗНИ

— Согласно данным последнего исследования, проведенного Статистическим бюро Канады, за прошедшие 10 лет в стране произошло резкое разделение на бедных и богатых.

Иммигранты и аборигены страны стали жить беднее, тогда как большая часть основного населения страны увеличила свое благосостояние. Например, доход средней семьи в Торонто в 2000г. составил 32920 долл., что на 2,6% больше, чем 20 лет назад, а средний доход богатой семьи поднялся на 17,4% до 92800 долл.

Такие слои населения, как иммигранты, аборигены, одинокие родители, молодежь и пенсионеры имеют самый высокий уровень риска жить на минимальную зарплату или на социальное пособие.

За 1990-2000гг. число малообеспеченных семей во всех канадских метрополиях увеличилось с 17,2% до 17,7%. На 2000г. число малообеспеченных иммигрантских семей, живущих в Канаде, увеличилось до 35% по сравнению с 23,1% в 1980г. Число малообеспеченных семей аборигенов составило 41,6%, число малообеспеченных родителей-одиночек выросло до 46,6%. *The Gazette*, 7.04.2004г.

— Федеральное правительство Канады рассматривает вопрос о сокращении уровня налогов на 19% в течение последующих 5 лет. Это составляет 58 млрд. кан. долл. Сокращение налогов станет возможным, если средние показатели роста экономики страны в течение этого времени составят 5%, а инфляция не превысит 1,9%. При таких условиях в 2009-10 фин.г. ожидается положительное сальдо госбюджета в 57,5 млрд. кан. долл. *Financial Post*, 7.04.2004г.

— В марте экономика страны потеряла 13 300 рабочих мест, а уровень безработицы вырос с 7,4 до 7,5%. Это второй месяц подряд, когда наблюдается сокращение рабочих мест.

Ситуация на рынке труда в марте не соответствовала прогнозам экспертов, ожидающих, что уровень безработицы останется прежним, а число рабочих мест увеличится на 15000. В связи с этим экономисты ожидают, что в апр. учетная ставка Банка Канады будет снижена на четверть процента и достигнет отметки 2%.

Наиболее низкие показатели трудоустройства в марте были в таких секторах экономики, как информационные технологии, отдых и развлечения, которые потеряли 14000 рабочих мест, образование — 19000, бизнес, строительство и обслуживание — 20000. Больше всего новых рабочих мест было образовано в частном секторе — 20000, тогда как в государственном — только 6500.

В пров. Онтарио уровень безработицы увеличился с 6,4 до 7,1%, в Квебеке — с 8,4 до 8,6%. Самый высокий показатель безработицы в Ньюфаундленде и Лабрадоре — 15,5%.

Низкие показатели трудовой занятости в Канаде резко контрастируют с последними сообщениями с рынка труда в США, где в предыдущем месяце было образовано 308000 новых рабочих мест — самый высокий показатель за последние 4г. The Gazette, 8.04.2004г.

— По данным Статбюро Канады, поставки товаров производственного сектора страны в розничную торговую сеть в фев. текущего года возросли на 0,8%. Эксперты оценивают это как признак намечающихся положительных изменений в состоянии производственного сектора. Объявленные результаты на 0,3% выше, чем ожидалось. Существенный вклад в улучшение ситуации внес повышающийся спрос на древесину и прокатную сталь. Рекордных отметок достигла цена на нефть и технические масла.

Эксперты считают, что по мере того, как будут расти цены на товары, состояние производственного сектора Канады будет улучшаться. Общая стоимость товаров, отправленных в торговую сеть в фев., составила 45,8 млрд.долл. Такой высокий уровень был отмечен последний раз в сент. 2003г. 12 из 21 секторов канадской экономики показали в фев. значительное улучшение. Наиболее существенных результатов добились индустрия производства компьютеров — 10,5% роста и производство изделий из металла — 5,3%. Улучшилось состояние деревообрабатывающей промышленности, повысившей отгрузки на 4,1%. На 3,9% увеличился спрос на нефтепродукты. The Gazette, 16.04.2004г.

— Как сообщается в последнем отчете Статистического бюро Канады, уровень рождаемости (число новорожденных на каждую 1000 чел. населения) в стране в 2002г. достиг рекордно низкого уровня — 10,5. Это уже 11-е понижение показателя за последние 12 лет и самое низкое с 1991г.

За 1992-02гг. рождаемость в Канаде упала на 25,4%. В 2002г. было рождено 328802 ребенка, что на 1,5% ниже, чем в пред.г. The Gazette, 19.04.2004г.

— По прогнозу Bank of Nova Scotia, рост канадской экономики в 2004г. составит 2,2%, что меньше по сравнению с предыдущим прогнозом, представленным в янв.-2,6%. Экономика США возрастет на 4,9%, Мексики — на 3,1%. The Globe & Mail, 9.03.2004г.

— Уровень безработицы в целом по Канаде в фев. текущего года составил 7,4%. В провинциях этот показатель был самым высоким в Ньюфаундленде (16,5%); самым низким — в Манитобе (4,8%). В остальных провинциях уровень безработицы был следующим: в Онтарио — 6,6%; Квебеке — 8,8%; Саскачеване — 5,7%; Альберте — 5,2%; Новой Шотландии — 9,4%; о-ве Принца Эдуарда — 11,7%; Нью-Брунсвику — 9,5%; Британской Колумбии — 7,9%. The Calgary Herald, 10.03.2004г.

— По данным Statistics Canada, темп инфляции в фев. текущего года составил 0,7% по сравнению с фев.м пред.г., сократившись с 1,2% в янв. Это предполагает возможность дальнейшего снижения в апр. Банком Канады учетной ставки, в настоящее время составляющей 2,25%. К концу года, по мнению Peter Buchanan, старшего экономиста CIBC World Markets, с целью оживления экономики ставка может быть уменьшена до 1,75%. В фев. по сравнению с предыдущим месяцем возросли цены на бензин — на 3,4%; на одежду — на 1,7%; турпоездки — на 11,9%. Произошло снижение цен на продовольствие — на 0,2%; автомобили — на 1,9%. The Globe & Mail, 19.03.2004г.

— Вчера оппозиционные партии Канады на слушаниях в палате общин парламента страны устроили настоящую обструкцию политике, проводимой правящей Либеральной партией по вопросу о «спонсорском скандале» (неделю назад Генпрокурор страны Ш.Фрейзер (Sheila Fraser) придала гласности факты, согласно которым в рамках так называемой «программы спонсорской помощи» 100 млн. кан. долл. бюджетных средств были перечислены на счета рекламных компаний, занимающих пролиберальную позицию в Квебеке, в качестве комиссионных или вознаграждений за не оказанные услуги. Эти транзакции были осуществлены через 5 государственных (Crown) корпораций (VIA Rail, Canada Post, Business Development Bank of Canada, Montreal Old Port и Royal Canadian Mounted Police) по подставным счетам или вообще без оных, и руководящих которых, в основном, выходцы из Квебека).

Консервативная партия Канады, в соответствии с последним опросом стоящая на втором месте после правящей, прилагает усилия по получению максимальных политических дивидендов от этого скандала. Ее представители поставили на голосование запрос о признании политики либеральной партии как способствующей развитию и распространению коррупции в государственных органах власти.

После отклонения этого запроса большинством голосов, Г.Хилл (Grant Hill), временный лидер партии Консерваторов, заявил, что их партия готова выдвинуть новое правительство страны, которое будет отличаться профессионализмом и не коррумпированностью.

Как ожидается, подобные дебаты по рассмотрению вопроса о коррупции будут проведены в Сенате Канады. National Post, 18.02.2004г.

— Последние исследования, проведенные канадским рейтинговым агентством Dominion Bond Rating Services, показали, что большинство (9 из 10) канадских провинций завершают 2002/03 фин.г. с дефицитом провинциальных бюджетов. На конец финансового года (31 марта 2004г.) суммарный дефицит будет составлять 6,9 млрд. кан. долл., что выше уровня пред.г., когда этот показатель был равен 5,9.

Основными причинами этого, по данным агентства, являются все возрастающие расходы на медицинские услуги населению и снижение поступлений от провинциальных налогов. Рост медицинских расходов в большой степени вызван старением населения, заключением новых более социальнонаправленных трудовых соглашений и повышением цен на лекарства и услуги.

Снижение налоговых поступлений обусловлено катаклизмами, произошедшими в 2003г.: заболелание коровьем бешенством в центральных провинциях, обширные лесные пожары в Британской Колумбии и случаи атипичной пневмонии в Онтарио. Рост бюджетного дефицита привел к повышению уровня государственного заимствования, который в среднем возрос на 3,7% за год, что явилось наивысшем уровнем за последние 7 лет.

По мнению аналитиков агентства, настоящий рост бюджетного долга в целом не является чем то из ряда вон выходящим, но его постоянное увеличение настойчиво требует ускорения темпов развития экономики страны. Сохранение существующей тенденции в течение еще ряда лет может привести к критической ситуации и заставить принимать экстренные меры финансового плана.

Рост провинциального бюджетного дефицита происходит на фоне сохранения профицита федерального бюджета, который за апр.-дек. 2003г. составил 5,2 млрд. кан. долл. Эта ситуация сохраняется уже в течение 6 лет подряд, что позволило федеральным властям довести показатель отношения государственного долга к ВВП до 47% — наименьшему уровню за последние 20 лет.

Разрыв этих тенденций, несомненно, должен привести к повышению давления со стороны провинций на федеральное правительство, что и наблюдается в последнее время. Financial Post, 17.02.2004г.

— Доклад, опубликованный на прошлой неделе Оттавским центром по изучению стандартов жизни (Centre for the Study of Living Standards), выявил интересную картину роста производительности труда в Канаде.

Производительность труда в производственном секторе страны, на который приходится 18% ВВП, в течение пяти лет с 1995 по 2000г. росла темпами в 2% ежегодно, в тоже время как этот показатель в секторе услуг, на долю которого приходится 54% ВВП, увеличивался в среднем на 2,3% каждый год. Причем по сравнению с предшествующими пятью годами наблюдались различные тенденции в этом росте. Если уровень роста этого показателя в производственном секторе сократился (прежний уровень — 2,8%), то в секторе услуг возрос почти вдвое (прежний показатель — 1,4%).

Особенно впечатляет рост в банковской и страховой отраслях, где он составил 3,3%. В докладе приводится сравнение этих темпов роста с аналогичными американскими показателями. Так, разрыв в росте производительности труда в производственной сфере продолжал увеличиваться (в США этот рост был 5,2%), а в секторе услуг наблюдалось сокращение. Рост производительности труда в секторе услуг в США был равен только 1,9%.

Канадские аналитики находят эту тенденцию ободряющей и доказывающей, что канадцам по плечу сравниться с американскими соседями в достижении целей улучшения жизненных стандартов, т.к., по их мнению, рост производительности труда служит важнейшим показателем улучшения уровня жизни общества. The Globe and Mail, 23.02.2004г.

— По сообщению Статагентства Канады, в 2003г. была зафиксирована рекордная сумма платежей за получение разрешений на строительство недвижимости в Оттаве. Их общая величина составила 1,7 млрд. кан. долл., что на 1,3% выше показателя пред.г.

Строительный бум в Оттаве продолжается уже 8 лет, придавая хорошее ускорение всему строительному сектору страны.

Однако рекорд последнего года был достигнут не за счет расширения производства, а, в основном, благодаря росту стоимости жилья, т.к. уровень платы за получения разрешения на строительство напрямую зависит от предполагаемой стоимости строительства.

За год поступления от выдачи разрешений на строительство жилых помещений возросли на 2% и составили 1,3 млрд. кан. долл. Число заявок на строительство односемейных и многосемейных домов сократилось: для односемейных домов — 3175 шт. (спад на 17% от уровня 2002г.), для многосемейных строений — 3723 шт. (спад на 4% от уровня 2002г.). Сумма платежей за получение разрешений на строительство нежилых помещений возросли незначительно — только на 0,2%. The Ottawa Citizen, 6.02.2004г.

— Министр финансов Канады Р. Гудэйл (Ralph Goodale) планирует 23 марта 2004г. представить пересмотренный бюджет страны за 2002/03 фин.г. В нем найдут отражение задачи нового либерального правительства Канады, заявленные в февральской Тронной речи. Одновременно положения этого бюджета будут служить экономической и финансовой платформой правящей партии на предстоящих в мае 2004г. парламентских выборах.

Профицит бюджета будет установлен в размере 5 млрд. кан. долл., что в два раза больше, чем сообщалось ранее. И хотя рост экономики страны — 2003г. оказался меньше, чем ожидалось — всего 1,6%, налоговые поступления возросли, что и позволит федеральным властям перераспределить финансовые средства исходя из намеченных целей и попытаться заложить финансовую базу под предвыборные обещания.

Из этого профицита 2 млрд. кан. долл. уже обещано канадским провинциям в качестве помощи на медицинские нужды, оставшиеся три будут использованы на снижение госдолга в 506 млрд. кан. долл.

По мнению аналитиков, бюджет следующего года также планируется свести с превышением доходной части над расходной в 5 млрд. кан. долл. The Ottawa Citizen, 24.02.2004г.

— На пресс-конференции, посвященной ближайшим законодательным планам правительства канадской пров. Онтарио, министр по охране окружающей среды Л.Домбровски (Leona Dombrowsky) заявила, что весной этого года будет внесен законопроект, устанавливающий плату за использование пресной воды из рек, озер, ручьев и подземных источников для коммерческих целей. Эта мера сделает Онтарио первой канадской провинцией, в которой будет установлена такая плата.

По словам министра, законопроект направлен на защиту национального богатства страны — пресной воды, и на бережное отношение к нему со стороны всех, использующих его для получения прибыли.

Конкретный уровень стоимости воды для продажи в форме бутилированной воды, использования в качестве компонента в производстве пищевых продуктов, строительных материалов и т.п. будет определяться в процессе всесторонних исследований и консультаций.

В Оттаве выдано 5,3 тыс. разрешений на ежесуточный забор 580 млрд.л. воды. Основные потребители – гидрогенерирующие сооружения и производства, использующие воду в качестве охладителя.

По заверению министра, нововведение затронет только те отрасли, которые реально забирают воду из источников. *The Ottawa Citizen*, 13.02.2004г.

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

– Власти пров. Онтарио приняли решение о выделении из бюджета 500 млн. кан. долл. в течение следующих пяти лет на поддержание автомобильной промышленности. С помощью этих средств в автомобильном секторе пров. смогут построить новые автомобильные предприятия или реконструировать уже имеющиеся и создать более 300 новых рабочих мест. Инициативу правительства Онтарио поддержал и профсоюз автопроизводителей, в составе которого насчитывается более 331 000 человек.

Автопром – один из важнейших секторов экономики пров. Онтарио. 45% продукции этого сектора направляется на экспорт. *The Gazette*, 14.04.2004г.

– *Bombardier Transportation*, дочерняя компания канадского концерна *Bombardier* выиграла долгосрочный контракт стоимостью 160 млн. канадских долларов на поставку в Испанию 44 локомотивов для скоростных поездов. Поставки будут осуществлены в период с июня 2006 по авг. 2008гг. Значительная часть компонентов двигательных установок будет произведена на заводе компаний в г. Трипага, Испания. *The Gazette*, 3.04.2004г.

– Согласно данным *Statistics Canada*, занятость на предприятиях по производству комплектующих для автомобилей и расположенных, в основном, в южной части Онтарио, возросла в 2003г. на 5,4% до 103415 рабочих мест по сравнению с пред.г. Новую работу получили 5000 чел. В то же время численность занятых на автосборочных предприятиях сократилась на 2000 чел. (4,4%) и в настоящее время составляет 48716 чел. Это самый низкий показатель для Канады, начиная с 1983г. В целом в автомобильной индустрии страны в 2003г. работало 152131 чел., что немного ниже самого высокого показателя – 153866 чел. в 2000г. Доля канадских комплектующих на рынке Северной Америки возросла с 11% в 1991г. до 16% в 2003г. Конкурентность продукции связана с высокой производительностью и низкими издержками производства на предприятиях данного сектора. Комплектующие поставляются на сборочные предприятия США. Автомобильное лобби Канады постоянно поднимает вопрос об оказании поддержки федерального правительства для решения вопроса о создании новых сборочных предприятий в Канаде. *Toronto Star*, 12.03.2004г.

– Премьер-министр Канады Поль Мартин объявил о выделении грантов на оборудование для научных исследований в 600 млн. кан. долл. По результатам конкурса, проведенного Канадским Фондом Инноваций, средства на реализацию своих 129 проектов получают 57 научных учреждений. *The Gazette Montreal*, 9.03.2004г.

– За счет сокращения операционных расходов и корпоративных налогов крупнейшей канадской инжиниринговой и строительной компании *SNC-*

Lavalin (г. Монреаль, Квебек) удалось в IV квартале 2003г. получить прибыль и возместить снижение доходов, связанных с эксплуатацией шоссе Highway 407. Компания владеет 17% долей международного консорциума, в собственности которой находится эта дорога, расположенная к северу от г. Торонто. Прибыльными для *SNC-Lavalin* были активы в горнодобывающей и металлургической промышленности, в инфраструктурных отраслях. *Canadian Press*, 5.03.2004г.

– Известная канадская компания по производству самолетов и поездов *Bombardier* (г. Торонто, Онтарио) намеревается закрыть 7 своих предприятий в Европе. Исполнительный директор компании Поль Телье заявил, что 35 предприятий, принадлежащих *Bombardier Transportations* (отделение *Bombardier*, занимающееся выпуском железнодорожного транспорта) в 15 европейских странах, работают наполовину от своей производственной мощности. В результате масштабной реструктуризации *Bombardier Transportations* работы лишатся 6,6 тыс. сотрудников концерна, что соответствует 18,5% от общего числа работников. *Canada.com*, 16.03.2004г.

– Компания *Bombardier Inc.* выиграла контракт стоимостью в 270 млн. кан. долл. на организацию тренировок пилотов истребителей *CF-18* (модификация *F-18* для Канады). *Bombardier Aerospace* (отделение *Bombardier*, работающее в авиационном бизнесе) для выполнения контракта объединилась с американской компанией *L-3 Communications*, имеющей опыт использования подобных симуляционных моделей в ВВС США. В течение 8 лет *Bombardier* построит тренировочные центры на двух авиационных базах: в Колд Лэйк Сити (пров. Альберта) и Баготвилле (пров. Квебек). *The Calgary Herald*, 20.03.2004г.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

– В фев. текущего года положительное сальдо канадской внешней торговли увеличилось на 600 млн. кан. долл. и достигло 5,7 млрд. долл. При этом, по сравнению с предыдущим месяцем, канадский экспорт вырос на 7% и составил 34,1 млрд. долл., импорт (в основном, за счет группы машин и оборудования) – на 6,1%, до 28,4 млрд., что является высшим показателем за последние 10 лет.

Во внешней торговле Канады все более значительную роль играет Китай. С 1999г. канадский экспорт в эту страну увеличился на 75%, импорт – на 50%. В торговле с Китаем Канада имеет отрицательное сальдо в 14 млрд. кан. долл. В торговых отношениях с США, куда направляется 80% канадского экспорта, сальдо составляет 8 млрд. кан. долл. в пользу Канады. *Financial Post*, 15.04.2004г.

– Среди канадской оппозиции все чаще раздается голоса, направленные против выделения значительной финансовой помощи Китаю. По результатам 2001/02 фин.г. по размерам оказываемой Канадой финансовой помощи Китай находится на 4 месте, получив 65,4 млн. кан. долл. Оппозиционеры возмущены, что стране, которая самостоятельно запустила человека в космос и тратит миллиарды долларов на модернизацию и укрепление своей военной мощи, выделяются такие суммы, полученные из карманов канадских налогоплательщиков. В то же время Гаити получила только 20 млн. долл., а Ангола – лишь 7 млн.

По размерам оказываемой Канадой помощи на первых местах находятся Индия, Бангладеш, Камерун (по 96,2 млрд. кан. долл.), Китай, Вьетнам, Пакистан, Эфиопия, Афганистан. *Nation Post*, 6.04.2004г.

— Монреальская компания Jean Coutu приобрела 1539 аптек Eckerd у американской компании J.C.Penney, заплатив за них 2,39 млрд. кан. долл. Таким образом, она становится четвертой по величине компанией в Становившейся в Америке, занятой в сфере продаж медикаментов и лекарств, а также 2 компанией в Канаде, владеющей сетью розничной торговли. Теперь годовой объем ее продаж составит 15 млрд. кан. долл., а число магазинов розничной торговли достигло 2196, из которых 80% находится в восточной части США. *Financial Post*, 6.04.2004г.

— Всемирная торговая организация рассмотрела претензии Канады к США по вопросу установления неоправданно высоких таможенных пошлин в отношении канадской древесины, экспортируемой в США. Канада ежегодно продает своему соседу сосну на сумму до 6 млрд. кан. долл. В мае 2002г. США обвинили Канаду в том, что она установила цены на свою продукцию ниже рыночных и ниже цен внутреннего канадского рынка, т.е. в демпинге. В результате таможенные пошлины на канадскую древесину были повышены до 27%, что привело к потерям со стороны Канады за последние два года в 2 млн. кан. долл.

ВТО, рассмотрев жалобу Канады, пришла к выводу о необходимости пересмотреть размер таможенных пошлин только на доски, произведенные из сосны, ели и пихты. В то же время, претензии Канады по ряду других позиций были отклонены. *Financial Post*, 14.04.2004г.

— Сальдо торгового баланса в янв. текущего года снизилось до 5,2 млрд. кан. долл. с 5,4 млрд. кан. долл. в дек. 2003г. Импорт в янв. сократился по сравнению с пред. месяцем на 5% до 26,6 млрд. кан. долл.; экспорт — на 4,7% до 31,8 млрд. кан. долл. Экспорт в США уменьшился на 4% до 26 млрд. кан. долл.; импорт — на 4,2% до 18,7 млрд. кан. долл. Торговый дефицит Канады с другими странами остался неизменным на уровне 2,1 млрд. кан. долл. *The Calgary Herald*, 13.03.2004г.

— Выступая в ООН, премьер-министр Канады Поль Мартин подчеркнул, что его страна будет играть ведущую роль в становлении мелкого бизнеса в развивающихся странах. Он объявил о создании инвестиционного центра в Бангладеш, который поможет небольшим компаниям наладить взаимоотношения с крупными местными фирмами и с транснациональными корпорациями. Мартин призвал к тому, чтобы ТНК, ведущие свой бизнес в развивающихся странах, в первую очередь, приобретали товары у местных производителей. *The Ottawa Citizen*, 2.03.2004г.

— Во время посещения Генеральным секретарем ООН Кофи Аннаном Оттавы премьер-министр страны объявил, что Канада предоставит дополнительно 25 млн. кан. долл. для реализации специальных проектов ООН для развивающихся стран. Эта сумма будет направлена на борьбу с полиомиелитом — 13 млн.долл. и СПИДом — 5 млн.долл., а также на поддержку Университета Мира ООН — 4 млн.долл., развитие местных общин в бедных странах — 2 млн.долл., на Программу Тысячелетия ООН по борьбе с бедностью — 1

млн.долл. Кофе Аннан и Поль Мартин провели переговоры об участии Канады в урегулировании конфликта на Гаити и восстановительных работах в Ираке. *The Globe & Mail*, *The Ottawa Citizen*, 10.03.2004г.

— Премьер-министр Канады Поль Мартин и президент Еврокомиссии Романо Проди одобрили проект нового Соглашения об углублении отношений в области торговли и инвестиций между Канадой и Евросоюзом (The Canada-EU Trade and Investment Enhancement Agreement — TIEA) Канада считает это соглашение важным для канадского бизнеса с учетом предстоящего расширения членства ЕС до 25 государств. ЕС является вторым после США торговым партнером Канады. Объем двусторонней торговли товарами и услугами между Канадой и ЕС в 2002г. составил 77,8 млрд.кан.долл., а с учетом инвестиций — 95,9 млрд. кан. долл. *Press-release DFAIT*.15.03.2004г.

— ВТО определила, что решение Международной комиссии по торговле США о наложении на экспортируемую из Канады мягкую древесину компенсационных и антидемпинговых пошлин не обосновано. По мнению специалистов ВТО, канадская продукция не причиняет ущерба американским производителям. По мнению канадских специалистов, доклад ВТО будет служить основанием для положительного решения подобного вопроса и в рамках Нафта в конце апр. Решение Нафта, в отличие от ВТО, имеет законодательную силу. *The Vancouver Province*, 23.03.2004г.

— Вчера министр международной торговли Канады Д.Питерсон в своем интервью заявил, что он намерен в течение ближайших трех месяцев посетить Бразилию с деловым визитом. Как отмечают обозреватели, это будет первый визит канадского чиновника столь высокого ранга в Бразилию за много лет, что, возможно отражает изменение канадской внешнеэкономической политики нового правительства.

Как заявил министр, надо забыть о прежних разногласиях между двумя странами, вызванными спором о господдержке конкурирующих авиакомпаний: канадской Bombardier и бразильской Embraer, и объединить свои усилия с целью противостояния позиции США по вопросу о субсидировании их с/х сектора.

Американская позиция является камнем преткновения на переговорах по заключению Свободной зоны торговли для американцев (ФТАА), что не отвечает канадским интересам по развитию международного экономического регионального сотрудничества.

Привлечение на свою сторону Бразилии позволит канадцам укрепить свои позиции в международных форумах, в т.ч., в ВТО. Д.Питерсон, также отметил, что Канада будет содействовать диверсификации своих внешнеэкономических связей, как с Бразилией, так и с Индией, Китаем, Россией и Южной Африкой. *Financial Post*, 14.02.2004г.

— На проходящей в Оттаве конференции, посвященной торговым отношениям между США и Канадой, президент ТПП Н.Х.Антони (Nancy Hughes Antony) призвала правительство страны начать переговоры с властями США по вопросам образования нового органа, призванного разрешать конфликтные ситуации, возникающие в двусторонней торговле, решения которого носили бы обязательный характер для исполнения обеими сторонами.

Создание такого органа, которому в прошлом противостояла американская сторона, усматривавшая в этом посягательство на американский суверенитет, позволило бы избежать затяжных и дорогостоящих конфликтных ситуаций, требующих обращения в международные органы. Конфликт по экспорту в США канадских пиломатериалов длится уже три года, а решения до сих пор нет.

Также, по ее мнению, настала пора отойти от попыток решения глобальных проблем в отношении с США, к которым она отнесла: таможенный союз, ввод единой валюты и создание континентальных региональных группировок, а обратить свое внимание на достижение согласия в небольших конкретных вопросах. Прежде всего, необходимо рассмотреть возможность заключения единых секторальных двусторонних соглашений, например, по стали и говядине, что позволит существенно снизить опасность введения запретительных пошлин и ограничений во время возникновения торговых споров. Единая канадско-американская отрасль сама будет решать возникающие конфликты.

Наиболее подходящими, по ее мнению, для объединения являются отрасли, характеризующиеся взаимным проникновением, и связанные единым производственным циклом. *The Globe and Mail*, 10.02.2004г.

— Премьер-министр канадской пров. Альберта Р.Клейн (Ralph Klein) заявил о намерении открыть торговое представительство пров. в Вашингтоне, целью деятельности которого будет лоббирование экономических интересов Альберты на американском рынке.

По его заявлению, такой шаг продиктован необходимостью более оперативного и эффективного сотрудничества с американскими властями в вопросах торговли зерном и говядиной, основными провинциальными товарами, по которым идут межгосударственные споры.

Альберта уже имеет подобные представительства в Мексике, Германии, Китае, Гонконге, Японии и Южной Корее.

По его словам, проводятся консультации с федеральными властями Канады по вопросу достижения решения об открытии такого провинциального органа. Скорее всего, оно организационно будет создано при посольстве Канады в Вашингтоне, что, по его мнению, должно отвечать взаимным интересам как федеральных, так и провинциальных властей. *The Globe and Mail*, 18.02.2004г.

— Выступая в Вашингтоне перед американскими конгрессменами и научными кругами в ходе своего четырехдневного турне, лидер Новой демократической партии Канады Д.Лейтон (Jack Layton) заявил, что канадцы устали от постоянной борьбы с американскими властями в вопросах урегулирования торговых споров, что настала пора правительству Канады ужесточить свою позицию и от убеждений перейти к действиям.

В противовес американским претензиям в отношении канадского экспорта пиломатериалов он предложил, с учетом зависимости США от экспорта канадских энергоносителей, ввести налог на энергетический экспорт, а соответствующие поступления использовать на компенсацию потерь канадского лесного сектора.

Первопричина всех разногласий в канадско-американских отношениях лежит в нерешительной позиции, занимаемой канадскими властями, а

для их урегулирования надо не обращаться в международные организации, а заставить себя уважать реальными действиями.

По мнению обозревателей, решительные заявления Лейтона, нацеленные на усиление конфронтации с США, преследуют цель переориентировать на свою сторону канадских избирателей, недовольных проамериканской политикой, проводимой правящей Либеральной партией. *The Globe and Mail*, 12.02.2004г.

— В связи с приходом к власти нового премьер-министра Канады, который дал зеленый свет замене устаревших вертолетов марки Sea King, стоящих на вооружении ВМС Канады уже 40 лет, ужесточилась борьба между британско-итальянским консорциумом EH Industries и его конкурентом из США — вертолетостроительной фирмой Sikorsky Aircraft.

Тендер, объявленный канадскими властями, предполагает поставку 28 вертолетов на 3 млрд. кан. долл., а контракт предполагается заключить с той фирмой, чья модель будет стоить дешевле при тех же тактико-технических характеристиках.

Вопрос о замене устаревших вертолетов стоит на повестке дня уже в течение 10 лет, а его решение в течение всего этого времени то приближалось, то отдалялось из-за постоянных дебатов по вопросу выбора поставщика.

Сейчас, после ряда аварий с вертолетами Sea King, принимавшими участие в действиях, связанных с проведением военной операции в Афганистане, откладывать решение стало уже невозможно, и новое Правительство объявило о выделении финансовых средств на этот контракт, который предполагается к заключению летом этого года.

Учитывая это, конкурирующие фирмы в своих выступлениях в печати в рекламных акциях резко усилили критику моделей конкурентов. Основные аргументы консорциума направлены на критику новизны американской модели (это только прототип), несоответствие целям использования (он конструировался для гражданских целей) и возможной задержки в поставках (до 7 лет).

Фирма Sikorsky Aircraft подвергла критике модель конкурента как морально устаревшую (разработана более 20 лет назад) и имеющую существенные недостатки в установленном оборудовании (в 1998г. Канада уже закупила 15 вертолетов этой модели и за время эксплуатации они имели отказы отдельных узлов). *The Ottawa Citizen*, 26.01.2004г.

— Канадское агентство пограничных служб (КАПС или The Canada Border Services Agency, CBSA) было создано 12 дек. 2003г. как часть нового министерства общественной безопасности и готовности к чрезвычайным ситуациям (Public Safety and Emergency Preparedness), которое включает в себя организационную деятельность по чрезвычайным ситуациям, кризисному управлению, национальной безопасности, исправительным учреждениям, общественному порядку, надзору, предотвращению преступлений, а также пограничным службам. КАПС отчитывается о своей деятельности перед вице-премьером — министром общественной безопасности и готовности к чрезвычайным ситуациям Анной Маклеллан (Anne McLellan).

КАПС координирует деятельность основных служб, вовлеченных в процедуры упрощения и управления доступом товаров и въездом ино-

странных граждан в Канаду. Новое агентство призвано интегрировать ключевые функции, которые до этого были распределены среди трех организаций: Канадского агентства по таможене и доходам, службы разведки, службы гражданства и иммиграции Канады, функции инспекции импорта в портах Канадского агентства инспекции пищевых товаров. КАПС уполномочено управлять национальным пограничным режимом посредством администрирования в рамках 75 действующих законов в области торговли и туризма, а также международных соглашений и конвенций.

В круг обязанностей КАПС входит:

- выполнение соответствующих процедур по въезду и выезду иностранных граждан, включая идентификацию потенциально опасных лиц, ввозу товаров, включая с/х и пищевые продукты, опасные грузы;

- проведение оперативных мероприятий по проверке въезжающих лиц, а также другая работа с правоохранительными агентствами для поддержания целостности границ и национальной безопасности;

- правоприменительная функция, включая проведение расследований, арестов, слушаний и изъятий;

- оказание поддержки в проведении переговоров по свободной торговле; и проведение соответствующих проверок и расследований в отношении демпинга и субсидий.

В неофициальных беседах сотрудники КАПС признают эклектический характер объединения в одном государственном учреждении столь различных функций, осуществленного в основном по соображениям бюджетной экономии. На практике «тематические» структурные подразделения КАПС, такие как дирекция по антидемпингу и субсидиям, продолжают работать в автономном режиме.

ХАЙТЭК

– Информационно-технологический сектор продолжает оставаться ведущим в канадской экономике. Две трети передовых технологий, созданных в стране за 2001-03гг., относятся к областям телекоммуникаций и информатики. Наиболее широко инновации применяются в спутниковых системах связи – 100%, программном обеспечении – 94,3%, компьютерном дизайне – 87,2%, беспроводной телекоммуникации – 75,4%. The Gazette, 20.04.2004г.

– Региональная телекоммуникационная компания Manitoba Telecom Services (г. Виннипег, Манитоба) намеревается приобрести за 1,7 млрд. кан. долл. компанию ANstream Inc. (бывшая AT & T Canada). Новая компания с численностью работающих 7000 чел., ежегодным доходом в 2 млрд. кан. долл., активами в 2,9 млрд. кан. долл. будет владеть национальной сетью телекоммуникаций и составит конкуренцию двум другим ведущим игрокам отрасли: Telus и BCE (отделение Bell Canada). The Financial Post, 19.03.2004г.

ГОРНОДОБЫЧА

– Wheaton River Minerals (г. Ванкувер) и Iamgold (г. Торонто), две крупные канадские компании, производящие золото, приняли решение об объединении. Новая компания (название еще не принято) будет стоить 2,65 млрд. кан. долл. и произво-

дить 1 млн. унций золота в год, используя свои рудники в Африке, Австралии, Центральной и Южной Америке и другие. По объему производства она займет 5 место в Северной Америке и 9 в мире. Financial Post, 2.04.2004г.

– Министр природных ресурсов Северо-Западных территорий Брендан Белл высказался за необходимость увеличения отчислений от доходов, получаемых от разработки местных алмазных приисков, на развитие инфраструктуры и решение социальных вопросов, стоящих перед регионом. Эксплуатация в течение 15-18 лет двух приисков, расположенных к северо-востоку от Йеллоунайфа, предусматривает отчисление в федеральный бюджет роялти и налоговых поступлений в 7,5 млрд. кан. долл. В то же время местный бюджет получит 260 млн. кан. долл. Поскольку недавно премьер-министр страны Поль Мартин принял решение об увеличении для Ньюфаундленда и Лабрадора доли роялти от эксплуатации прибрежных нефтяных и газовых месторождений, есть надежда, что и для Северо-западных территорий размер роялти от разработки алмазных приисков также увеличится. Edmonton Journal, 9.03.2004г.

– Канадская транснациональная корпорация Alcan (г. Монреаль, Квебек), специализирующаяся в сфере алюминиевой промышленности и упаковки, получила от правительства КНР одобрение на 50% участие в совместном с китайскими компаниями Qingtonxia Aluminum, Ningxia Electric Power Development, Investment предприятие. Инвестиции в 150 млн. ам. долл. пойдут на установку системы безопасности подачи энергии для плавильни мощностью 150 килотонн в автономной области Нингуа, Это позволит Alcan в дальнейшем через дополнительные инвестиции приобрести до 80% новой линии мощностью 250 килотонн, находящейся в стадии строительства. Canada.com, 10.03.2004г.

– Компания Falconbridge (г. Торонто, Онтарио) объявила о вложении 550 млн. ам. долл. в разработку нового никелевого месторождения в Садбери (пров. Онтарио). Планируется, что добыча начнется в 2008г. Пресс-релиз Falconbridge, 11.03.2004г.

– Власти канадских провинций Нунавут и Северо-западные территории объявили о рекордном количестве заявок, поданных старателями на получение разрешения на поиск алмазов на их землях.

В соответствии с канадским законодательством для получения права на осуществление поиска полезных ископаемых на определенном участке земли старателю необходимо подать официальную заявку в местные органы власти, причем эта заявка принимается один месяц в году (дек.), а само разрешение выдается только в фев.

В настоящее время в Канаде разрабатываются два алмазных месторождения – Ekati и Diavik, расположенные на землях Северо-западных территорий. Еще одно месторождение этого района – Snap Lake – готовится к разработке. В Нунавуте готовится к разработке месторождение Jericho.

По информации властей указанных провинций, в дек. 2003г. было подано 1518 заявок (на 64 млн. акров) в Нунавуте и 600 заявок (на 6 млн. акров) в Северо-западных территориях. В пред.г. эти цифры составляли только 190 в Нунавуте и 200 в Северо-западных территориях.

По мнению обозревателей, Канада, несомненно, переживает самый крупный бум за всю историю разведки полезных ископаемых. Количество поданных заявок перекрывает цифры 1991г., когда были открыты первые канадские месторождения алмазов. Очередь на подачу заявок образовалась еще в нояб., и старатели вынуждены были провести несколько дней под открытым небом, ожидая начала приема заявок.

Как ожидается, резкое усиление интереса к поиску алмазных месторождений послужит хорошей базой к увеличению добычи этих минералов и будет способствовать достижению поставленной цели – выводу Канады на третье место в мире по их добыче. *The Globe and Mail*, 3.02.2004г.

– Канадский алюминиевый гигант Alcan, вышедший после завершения в дек. 2003г. поглощения французского концерна Pechiney на первое место в мире по уровню продаж алюминиевой продукции, обнародовал план своих первоочередных действий на I кв. 2004г. Центральным звеном этого плана является программа сокращения издержек производства на 250 млн.долл.

Приобретение французского конкурента удвоило активы канадской компании, довело ее годовой доход до 25 млрд.долл., увеличило количество занятых до 88 тыс.чел. в 63 странах и обошлось канадскому гиганту в 6,3 млрд. кан. долл. По уверению ее руководства, потребуются не менее 2 лет на то, чтобы компания смогла ощутить реальные плоды от этого приобретения.

Сейчас на первом месте стоит вопрос экономии, а, следовательно, и сокращение рабочих мест, первыми под которое попали французские служащие поглощенной корпорации. Теперь же объявлено о планах компании по закрытию алюминиевого завода в Джонгуэре, Квебек, что приведет к сокращению 550 рабочих мест.

И хотя компания уверяет, что сокращение вызвано экологическими проблемами, мало кто сомневается в реальном положении вещей, тем более, что до поглощения корпорации закрытие завода планировалось не ранее 2014г. *The Globe and Mail*, 3.02.2004г.

– Канадские золотодобывающие компании выступают передовым отрядом западных компаний, вкладывающих средства в китайский горнодобывающий сектор.

10 лет назад золотодобывающие фирмы промышленно-развитых стран уже пытались проникнуть на китайский рынок золотодобычи, привлекаемые большими запасами этого металла, но, столкнувшись с местным законодательством, были вынуждены отбросить эту идею.

Политический режим в Китае, стремясь привлечь иностранные капиталовложения в китайский золотодобывающий сектор, вносит изменения в законодательное регулирование горнодобычи, придавая все большее значение свободным рыночным отношениям.

Пионерами освоения богатых и малоразработанных китайских золотых месторождений выступают небольшие канадские геологоразведочные компании. В дек. фирма TVI Pacific основала в Китае свою 100% дочернюю компанию, которая, выкупив лицензию, проводит разведку золотого месторождения в пров. Хунан. Одновременно ведутся переговоры по покупке лицензий на другие месторождения. Фирма планирует вложить до 10 млн. кан. долл. в китайский бизнес в этом году.

Новое китайское законодательство теперь разрешает образовывать компании со 100% иностранным капиталом, в то время как прежде было возможно создавать СП в сотрудничестве с местной компанией, которой должно было принадлежать не менее 10-20% акций СП.

Канадцы оценивают это нововведение как фундаментальный шаг вперед, позволяющий иностранным компаниям более оперативно и гибче работать на местном рынке.

Среди других канадских компаний, присутствующих на китайском рынке, можно выделить: Southwestern Resources, Mandarin Goldfields, Mining and Metals.

Такие золотодобывающие гиганты, как Placer Dome и Barrick Gold также обратили свое внимание на китайский рынок. Первый уже проводит переговоры по образованию СП в Китае, а второй – пока собирает информацию. *The Globe and Mail*, 16.02.2004г.

Связи с РФ и СНГ

– Исполнилось 10 лет со дня установления статуса особого партнерства в торгово-экономических отношениях Канады и Украины. В связи с этим министр экономики и по вопросам европейской интеграции Украины М.Коростель обсудил с послом Канады в Украине Э.Робинсоном актуальные вопросы торгово-экономических отношений двух стран.

Во время встречи участники обратили внимание на потребность активизировать работу обеих стран в рамках деятельности Межправительственной комиссии по вопросам экономического сотрудничества и определить повестку дня и сроки проведения ее следующего заседания. Было также договорено о содействии в осуществлении визита в Украину директора Канадского агентства международного развития Ж.-П. Метивье (должен состояться во II пол. апр. 2004г.), в ходе которого планируется заложить новые направления сотрудничества в области предоставления технической помощи.

В 2003г. товарооборот между Канадой и Украиной увеличился на 65,1% по сравнению с пред.г. и составил 142 млн.долл. Объем канадских инвестиций на 1 янв. 2004г. года в экономику Украины составил 80,054 млн.долл. В Украине зарегистрировано 171 предприятие с канадскими инвестициями. *The Gazette*, 3.04.2004г.

– Канадская компания Barrick Gold объявила о принятом решении ограничиться покупкой за 2,4 млн.долл. дополнительных 7% акций российско-британской золотодобывающей компании Highland Gold Mining (HGM) в фев. 2004г.

– Канадская компания в окт. 2003г. заявила о себе на российском рынке инвестированием 37,6 млн.долл. в покупку 10% акций HGM. Тогда же было объявлено и о планах доведения ее доли в российско-британской компании до 29%.

Торонтская фондовая биржа отреагировала на это известие снижением курса акций Barrick на 53 цента.

Канадские обозреватели высказали предположение о трудностях, с которыми, по всей видимости, компания столкнулась на российском рынке. Тем более что в последнем исследовании привлекательности на предмет разработки месторождений полезных ископаемых 53 основных стран и

территорий мира, проведенном канадским институтом Фрейзера, Россия заняла первое место по геологическим параметрам и лишь 40 — по созданным условиям доступа иностранных компаний.

Однако президент компании Грег Вилкинсон заявил, что приостановка наращивания финансовых вложений в Россию не связана с ухудшением инвестиционного климата в стране, а является отражением изменения политики компании в целом.

По его словам, в ближайшем будущем Barrick планирует произвести инвестиции в российскую экономику уже в качестве прямого инвестора и что она уже наметила ряд российских месторождений, куда эти средства будут вложены. Financial Post, 29.01.2004г.

— Канадская корпорация по развитию экспорта EDC и российский алмазный гигант АК «Алроса» 5 фев. 2004г. подписали кредитное соглашение, предусматривающее выделение 15 млн.долл. для обеспечения закупок канадского горнодобывающего оборудования и оказания услуг для российской компании. Срок кредита — 5 лет.

По заявлению Эрика Сигела, вице-президента канадской корпорации, выделение кредита позволит укрепить коммерческие связи между канадским горнодобывающим бизнесом и одной из крупнейших алмазодобывающих компаний в мире, каковой является «Алроса», на долю которой приходится 20% всей мировой добычи алмазов.

Открытие кредитной линии, несомненно, является одним из шагов канадской государственной корпорации, идущим в русле политики, проводимой EDC, по оказанию содействия проникновению канадских коммерческих фирм в ключевые отрасли экономики России, которыми являются нефтегазодобыча, разработка месторождений минеральных ископаемых, современные технологии, телекоммуникации и лесопереработка. EDC Public Affairs, 6.02.2004г.

ФИНАНСЫ

— 13 апр. — очередная дата пересмотра учетной ставки Банком Канады. Анализ данных Статистического бюро Канады о состоянии национальной экономики и рынка труда позволяет сделать предположение, что банковская учетная ставка будет снижена. Если это произойдет, то этот показатель достигнет своего самого низкого значения за 40 последних лет. Основанием для подобных прогнозов служит то, что по результатам первого квартала текущего года экономика страны развивалась не столь высокими темпами, как хотелось бы.

И все же экономисты с оптимизмом смотрят в будущее. Уже к концу 2004г. они обещают восстановление канадской экономики и повышение банковской учетной ставки до нормального уровня 2,75%. А к концу 2005г. этот показатель должен составить согласно прогнозам 3,75%. Это говорит о том, что нынешнее тяжелое положение в канадской экономике не продлится долго. The Gazette, 12.04.2004г.

— Банк Канады принял решение о снижении банковской учетной ставки до 2%. Понижение ставки продолжит играть положительную роль в увеличении числа банковских займов.

По словам представителя Банка Канады, экономика страны продолжает соответствовать уровню глобальной экономики. Эксперты пока не меняют свои прогнозы о росте инфляционного показателя в Канаде. Еще в янв. они предсказывали, что чистая

инфляция достигнет 2% к концу 2004г.. Это будет свидетельствовать о здоровом росте и отсутствии сильного давления цен. Этот прогноз остается в силе. На сегодняшний день чистая инфляция составляет 1,1%, что характеризует экономику как относительно слабую. Welcome to Quebec, 14.04.2004г.

— Снижение банковской учетной ставки до 2%, принятое Банком Канады 13 апр., привело к уменьшению разницы ставок в Канаде и США. Это вызвало снижение курса канадского доллара по отношению к американскому. На торгах 14 апр. курс канадского доллара понизился на 0,64 цента и составил 74,32 ам. цента, что является самым низким показателем с 30 сент. 2003г. В 2003г. канадский доллар «подскочил» более чем на 20% и достиг своей наивысшей отметки 80 центов США. По прогнозам финансистов, в этом году средний курс канадского доллара составит 74-75 центов США. The Gazette, 15.04.2004г.

— На состоявшемся съезде новой Консервативной партии Канады, созданной на основе Прогрессивной Консервативной партии и партии Канадского альянса, ее лидером был выбран Стивен Харпер. Программа, с которой партия вступит в борьбу за лидерство в парламенте в июне-мае текущего года, предусматривает снижение персональных и корпоративных налогов, сбалансированное бюджетное законодательство, систему выравнивания платежей провинциям, принятие закона о правах налогоплательщиков. Партия предлагает проводить голосование в парламенте перед каждой отправкой канадских войск за границу. The Edmonton Journal, 21.03.2004г.

— 23 марта Ральф Гудэйл, министр финансов Канады, представил в парламенте федеральный бюджет страны на 2004/05 фин.г. В бюджете предусмотрены: меры по совершенствованию контроля над правительственными расходами, включая создание офиса генерального контролера и ужесточение процедур аудита в каждом министерстве; введение облигаций на обучение (learning bonds) в размере до 2000 долл. на каждого ребенка, рожденного после 2003г.; гранты в размере 3000 долл. на первый год обучения студентам из семей с низкими доходами; создание нового Канадского агентства по здоровью (Canada Health Agency) для совершенствования системы борьбы с новыми опасными заболеваниями типа SARS; дополнительное выделение 250 млн.долл. на миротворческие операции канадских войск в Афганистане и 50 млн.долл. — на Гаити; средства на организацию венчурного бизнеса 250 млн.долл.; 400 млн.долл. на очистку загрязненных мест на территории страны. Правительство планирует также продать свою 19% долю в нефтяной компании Petro-Canada, получив от этой сделки 2 млрд.долл., которые будут в дальнейшем направлены на разработку новых технологий по защите окружающей среды. CBCNews Online, 23.03.2004г.

— Рейтинг 10 промышленно-развитых стран, проведенный консалтинговой и аудиторской фирмой KPMG, показал, что Канада все еще является самой привлекательной страной в мире для развития бизнеса, и это несмотря на то, что уровень канадского доллара возрос по сравнению с американской валютой за последний год на 20%.

Рейтинг был составлен по результатам рассмотрения таких показателей, как: стоимость рабочей силы, налогообложение, цены на недвижимость и стоимость коммунальных платежей. На 2 месте сто-

ит Австралия, на 3 – Великобритания. США занимают 7 место, а замыкают рейтинг Япония и Германия.

Анализ показывает, что хотя низкий курс американской валюты и играет большую роль в привлечение бизнеса, но и другие факторы, такие как: уровень налогов и стоимость коммунальных услуг также оказывают существенное влияние. Financial Post, 18.02.2004г.

– Глава Центрального банка Канады Д. Додж (David Dodge) своих комментариях по поводу жесткой позиции американских финансовых властей в вопросе сохранения существующего низкого уровня процентной ставки, отметил, что возглавляемый им банк не будет пересматривать занимаемую им позицию, а канадская промышленность должна научиться приспосабливаться к изменяющимся условиям рынка.

Конкуренция на рынке заставляет всех его участников находить пути для выживания, и это является краеугольным камнем рыночных отношений.

Укрепление позиций канадского доллара по отношению к американской валюте как раз и является одним из таких факторов, которые требуют от канадских компаний повышения конкурентоспособности.

И хотя этот процесс проходит болезненно, и не все в состоянии с ним справиться, в конечном итоге, по его мнению, это пойдет только на пользу экономике страны в целом. Банк видит свою роль в оказании помощи в этом движении, но никак не в его подмене. Financial Post, 18.02.2004г.

ОКРУЖАЮЩАЯ СРЕДА

– Следуя обязательствам Канады в рамках Киотского протокола, министр окружающей среды Дэвид Андерсон объявил о введении для предприятий обязательной системы отчетности по количеству выброшенных в атмосферу парниковых газов. 300 предприятий, выбрасывающих в атмосферу 100 кило тонн

газов, должны ежегодно представлять соответствующие отчеты. Данные будут служить базой для развития национальной системы торговли газовыми выбросами. Первый отчет появится в июне 2005г. The Canadian Press, 13.03.2004г.

– После получения письма из федерального министерства окружающей среды с просьбой принять участие в разработке стандартов для отчетности предприятий по выбросам парниковых газов в атмосферу, министр окружающей среды Альберты Лорн Тэйлор высказал мнение, что Оттава смягчает свое отношение к позиции этой пров. по вопросу Киотского протокола. Тэйлор отметил, что он будет поддерживать многосторонний подход к решению проблемы глобального потепления, даже если Россия не ратифицирует протокол. После встречи с премьером пров. Ральфом Клейном посол России в Канаде Георгий Мамедов сказал, что Россия может ратифицировать Киотский протокол, если будут сделаны поправки, гарантирующие одновременно экономический рост страны, защиту окружающей среды и борьбу с глобальным потеплением в мировом масштабе. The Calgary Herald, 16.03.2004г.

– До 95% машин на дорогах Канады не удовлетворяют жестким стандартам экономии топлива, которые Оттава, основываясь на обязательствах по Киотскому протоколу, предъявляет автомобилистам. Министр окружающей среды Дэвид Андерсон требует, чтобы автомобилестроители переоборудовали легковые машины, трейлеры, миниваны и спортивные машины таким образом, чтобы к 2010г. объем сжигаемого топлива сократился на 25%. Одно из решений проблемы – создание гибридных моделей, комбинирующих бензиновый двигатель и электрические моторы. В настоящее время в Канаде продаются подобные модели Prius sedan (производство Toyota Motor) и Civic sedan (производство Honda Motor). The Globe & Mail, 18.03.2004г.

Статистика

Товарная структура экспорта и импорта Украины с Канадой

ТН ВЭД	Экспорт			Импорт		
	2002г.	2003г.	% 03	2002г.	2003г.	% 03
	тыс.\$	% к ит.	/02	тыс.\$	% к ит.	/02
Всего	85125	100	+34,2	26262	100	+115
01-24 Продтовары и с/х сырье, кр. текстиля	30281	35,6	-76,6	3990	15,2	+621
25-27 Минеральные продукты	4521	5,3	-33,2	170	0,6	+51,8
27 топливно-энергетич. товары	4383	5,1	-35	100	0,4	+51,8
28-40 Химпродукты	11526	13,5	+140	1687	6,4	+201
41-43 Кожевенное сырье, пушнина, изд.	292	0,3	-75,3	53	0,2	+136
44-49 Древесина, целлюлозно-бум. изд.	1407	1,7	-7,8	890	3,4	+62,6
50-67 Текстиль, изделия и обувь	10259	12,1	-31,6	1511	5,8	+192
71 Драгкамни и металлы, изделия	9	0,01	+111	0	0	0
72-83 Металлы и изделия	15033	17,7	+51,8	902	3,4	-23,9
84-90 Машины, оборуд., транспорт	7530	8,8	-34,4	12474	47,5	+14,3
68-70 (91-97) Другие товары	4176	4,9	-0,5	252	1	+75,4

Рассчитано по данным: Statistics Canada – January to December 2003, Imports by Country; Statistics Canada -January to December 2003, Exports by Country

Товарная структура экспорта и импорта Казахстана с Канадой

ТН ВЭД	Экспорт			Импорт		
	2002г.	2003г.	% 03	2002г.	2003г.	% 03
	тыс.\$	% к ит.	/02	тыс.\$	% к ит.	/02
Всего	10689	100	70,3	35269	100	-4,1
01-24 Продтовары и с/х сырье, кр. текстиля	101	0,9	-94,1	302	0,9	-67,2
25-27 Минеральные продукты	0	0	-100	0	0	-
27 топливно-энергетические товары	0	0	-	0	0	-
28-40 Продукты химпрома	6140	57,4	+19,3	2306	6,5	+11

41-43 Кожевенное сырье, пушнина, изделия	-	-	-	-	-	6	0,02	0	0	-100
44-49 Древесина и целлюлозно-бум. изделия	1	0,01	0	0	-100	280	0,8	606	1,8	+116
50-67 Текстиль, изделия и обувь	1	0,01	0	0	-100	1072	3	1462	4,3	+36,4
71 Драгкамни и металлы, изделия	-	-	-	-	-	0	0	10	0,03	-
72-83 Металлы и изделия из них	4441	41,5	10766	59,1	+142	197	0,6	5334	15,8	-
84-90 Машины, оборуд., транспорт	1	0,01	29	0,2	+2800	30379	86,1	22817	67,5	-24,9
68-70 (91-97) Другие товары	0	0	2	0,01	-	417	1,2	623	1,8	+49,4

Товарная структура экспорта и импорта Белоруссии с Канадой

ТН ВЭД	Экспорт					Импорт				
	2002г.		2003г.		% 03	2002г.		2003г.		% 03
	тыс.\$	% к ит.	тыс.\$	% к ит.	/02	тыс.\$	% к ит.	тыс.\$	% к ит.	/02
Всего	11140	100	10225	100	-8,2	4405	100	7284	100	+65,4
01-24 Продтовары и с/х сырье, кр. текстиля	40	0,4	3	0,03	-92,5	244	5,5	305	4,2	+25
28-40 Продукты химпрома	3165	28,4	477	4,7	-84,9	27	0,6	181	2,5	+570
44-49 Древесина и целлюлозно-бум. изд.	2036	18,3	2416	23,6	+18,7	1176	26,7	118	1,6	-90
50-67 Текстиль, изделия и обувь	1491	13,4	1226	12	-17,8	31	0,7	417	5,7	-
72-83 Металлы и изделия из них	2152	19,3	4902	47,9	+128	0	0	22	0,3	-
84-90 Машины, оборуд., транспорт	297	2,7	579	5,7	+94,9	924	21	2776	38,1	+200
68-70 (91-97) Другие товары	1939	17,4	609	6	-68,6	25	0,6	34	0,5	+36

Товарная структура экспорта и импорта Узбекистана с Канадой

ТН ВЭД	Экспорт					Импорт				
	2002г.		2003г.		% 03	2002г.		2003г.		% 03
	тыс.\$	% к ит.	тыс.\$	% к ит.	/02	тыс.\$	% к ит.	тыс.\$	% к ит.	/02
Всего	8087	100	10370	100	+28,2	3910	100	1556	-	-60,2
01-24 Продтовары и с/х сырье, кр. текстиля	190	2,3	823	7,9	+333	1630	41,7	1148	73,8	-29,6
25-27 Минеральные продукты	-	-	-	-	-	0	0	39	2,5	-
27 топливно-энергетические товары	-	-	-	-	-	0	0	0	0	-
28-40 Продукты химпрома	6858	84,8	4558	44	-35	1569	40,1	129	8,3	-91,8
41-43 Кожевенное сырье, пушнина, изделия	0	0	0	0	-	0	0	0	0	-
50-67 Текстиль, изделия и обувь	990	12,2	4973	48	+402	108	2,8	0	0	-100
72-83 Металлы и изделия из них	0	0	0	0	-	10	0,3	21	1,3	+110
84-90 Машины, оборуд., транспорт	19	0,2	4	0,04	-78,9	557	14,2	196	12,6	-64,8
68-70 (91-97) Другие товары	22	0,3	3	0,03	-86,4	0	0	0	0	-

Товарная структура экспорта и импорта Киргизии с Канадой

ТН ВЭД	Экспорт					Импорт				
	2002г.		2003г.		% 03	2002г.		2003г.		% 03
	тыс.\$	% к ит.	тыс.\$	% к ит.	/02	тыс.\$	% к ит.	тыс.\$	% к ит.	/02
Всего	87	100	18017	100	т	1114	100	2519	100	+126
01-24 Продтовары и с/х сырье, кр. текстиля	0	0	0	0	0	0	0	18	0,7	-
25-27 Минеральные продукты	0	0	0	0	-	-	-	-	-	-
27 топливно-энергетические товары	0	0	0	0	-	-	-	-	-	-
28-40 Продукты химпрома	40	46	0	0	-100	108	9,7	87	3,5	-19,4
41-43 Кожевенное сырье, пушнина, изделия	0	0	0	0	-	0	0	0	0	-
44-49 Древесина и целлюлозно-бум. изделия	0	0	0	0	-	0	0	6	0,2	-
50-67 Текстиль, изделия и обувь	1	1,1	0	0	-100	0	0	72	2,9	-
71 Драгкамни и металлы, изделия	-	-	-	-	-	3	0,3	6	0,2	+100
72-83 Металлы и изделия из них	0	0	0	0	-	25	2,2	69	2,7	+176
84-90 Машины, оборудование, транспорт	43	49,4	16617	92,2	-	921	82,7	1039	41,2	+12,8
68-70 (91-97) Другие товары	0	0	1400	7,8	-	0	0	792	31,4	-

Товарная структура экспорта и импорта Азербайджана с Канадой

ТН ВЭД	Экспорт					Импорт				
	2002г.		2003г.		% 03	2002г.		2003г.		% 03
	тыс.\$	% к ит.	тыс.\$	% к ит.	/02	тыс.\$	% к ит.	тыс.\$	% к ит.	/02
Всего	786	100	677	100	-13,9	3306	100	26432	100	+700
01-24 Продтовары и с/х сырье, кр. текстиля	494	62,8	495	73,1	-29,4	434	13,1	846	3,2	+94,9
25-27 Минеральные продукты	20	2,5	31	4,6	+55	-	-	-	-	-
27 топливно-энергетические товары	0	0	0	0	т	-	-	-	-	-
28-40 Продукты химпрома	122	15,5	15	2,2	-87,7	28	0,8	426	1,6	-
41-43 Кожевенное сырье, пушнина, изделия	-	-	4	0,6	-	0	0	0	0	-
44-49 Древесина и целлюлозно-бум. изд.	6	0,8	11	1,6	+83,3	0	0	75	0,3	-
50-67 Текстиль, изделия и обувь	7	0,9	0	0	-100	23	0,7	0	0	-100
71 Драгкамни и металлы, изделия	0	0	2	0,3	-	-	-	-	-	-
72-83 Металлы и изделия из них	35	4,5	32	4,7	-8,6	22	0,7	72	0,3	+227
84-90 Машины, оборудование, транспорт	76	9,7	59	8,7	-22,4	2181	66	24813	93,9	-
68-70 (91-97) Другие товары	16	2	23	3,4	+43,8	56	1,7	93	0,4	+66,1

Представительства

www.canada.polpred.ru Самый крупный русскоязычный сайт по экономике Канады и связям с Россией

САЙТЫ: **canada.com**, **canada.gc.ca**, **www.gouv.qc.ca**, **toile.qc.ca**, **planete.qc.ca**, **aonde.com**

ГОСУЧРЕЖДЕНИЯ: **www.gc.ca** Правительство; **www.scc-csc.gc.ca** Верховный Суд; **www.cgc.ca** Зерновая комиссия; **www.dfait-maeci.gc.ca** МИД; **www.parl.gc.ca** Парламент; **webhome.idirect.com/~visa/** Иммиграция

ЭКОНОМИКА: **www.bankofcanada.ca** Центробанк; **www.aboutstocktrade.com** Финансы и налоги; **www.exxonmobil.com**, **www.chevron.ca**, **www.cnrl.com**, **www.imperialoil.ca** Нефть и газ; **www.m-x.ca** Биржа

ОБРАЗОВАНИЕ: **www.cbie.ca**, **www.aucc.ca**, **www.cicic.ca** Минобразования; **www.bcou.ca** British Columbia Open University; **www.ola.ca** Open Learning Agency; **www.telug.quebec.ca** la Tele-universite; **http://educationcanada.cmec.ca** International Gateway to Education in Canada; **www.acadiou.ca** Acadia University; **www.algonquinc.on.ca** Algonquin College; **www.ubishops.ca** Bishop's University; **www.brandonu.ca** Brandon University; **www.brocku.ca** Brock University; **www.carleton.ca** Carleton University; **www.concordia.ca** Concordia University; **www.dal.ca** Dalhousie University, Department of Economics; **www.dcf-fdc.ca** Dentistry Canada Fund; **www.huronuc.on.ca** Huron University College; **www.iccs-ciec.ca** International Council for Canadian Studies; **www.iccs-ciec.ca** Conseil international d'etudes canadiennes; **www.kingsu.ca** King's University College; **www.kwantlen.ca** Kwantlen University College; **www.mcgill.ca** McGill University; **www.mcgill.ca** McGill University, Department of Agricultural Economics; **www.mcgill.ca** Universite McGill; **www.mun.ca** Memorial University of Newfoundland; **www.mta.ca** Mount Allison University; **www.nserc.ca** Natural Sciences and Engineering Research Council of Canada; **www.nserc.ca** Conseil de recherches en sciences naturelles et en genie du Canada; **www.nipissingu.ca** Nipissing University; **www.nscad.ns.ca** Nova Scotia Agricultural College; **www.nscad.ns.ca** Nova Scotia College of Art and Design; **www.ouc.bc.ca** Okanagan University College; **www.redeemer.on.ca** Redeemer University College; **www.ryerson.ca** Ryerson Polytechnic University; **www.stmarys.ca** Saint Mary's University; **www.ustpaul.ca** Universite Saint-Paul; **www.sfu.ca** Simon Fraser University; **www.stfx.ca** St Francis Xavier University; **www.stthomasu.ca** St. Thomas University; **www.trentu.ca** Trent University; **www.umoncton.ca** Universite de Moncton; **www.umontreal.ca** Universite de Montreal; **www.uqam.ca** Universite du Quebec; **www.uqar.qc.ca** Universite du Quebec a Rimouski; **www.ustanne.ednet.ns.ca** Universite Sainte-Anne; **www.ualberta.ca** University of Alberta; **www.ubc.ca** University of British Columbia; **www.uoguelph.ca** University of Guelph; **www.unb.ca** University of New Brunswick; **www.unbc.ca** University of Northern British Columbia; **www.uot-tawa.ca** University of Ottawa, School of Graduate Studies and Research; **www.uregina.ca** University of Regina; **www.usask.ca** University of Saskatchewan; **www.usudbury.com** University of Sudbury; **www.utoronto.ca** University of Toronto; **www.sgs.utoronto.ca** University of Toronto, School of Graduate Studies; **www.uwaterloo.ca** University of Waterloo; **www.uwo.ca** University of Western Ontario; **www.wlu.ca** Wilfrid Laurier University; **http://as01.ucis.dal.ca** Association of Atlantic Universities; **http://teleeducation.nb.ca** Teleeducation NB; **www.campusconnection.net** Canadas Campus Connection

ТУРИЗМ: **www.travelcanada.ca**, **yes.ca**, **ledevoir.com**, **www.tourisme.gouv.qc.ca**; **www.aircanada.ca** Авиакомпания; **www.fshr.com** Сеть гостиниц

СМИ: **www.lesaffaires.com** Новости, газета; **www.russianmontreal.com**, НА РУССКОМ ЯЗЫКЕ: **www.russianmontreal.com**, **www.rusgal.ru**, **www.canada.ru**, **www.canada.iclub.ru**, **russianottawa.com**, **www.russianottawa.com**, **www.russiancanada.net**

КУЛЬТУРА, НАУКА, СПОРТ: **www.canada-culture.org** Культура; **www.tsn.ca** Спорт; **sciencepresse.qc.ca**, **pages.globetrotter.net** Наука

РОСУЧРЕЖДЕНИЯ
ПОСОЛЬСТВО РФ В ОТТАВЕ
МАМЕДОВ Георгий Энверович, ФИЛАТОВ Юрий Анатольевич • 285 Charlotte St., Ottawa, Ontario, K1N8L5, (1613) 235-4341, 236-1413, ф.-6342, rusemb@intranet.ca, **www.rusembcanada.mid.ru** • КОНС. ОТД. 52 Range Road, Ottawa, Ontario, K1N8J5, 236-0920, ф. 238-6158

ТОРГПРЕДСТВО В ОТТАВЕ
ЧЕРНЫШЕВ С. В. • 95 Wurtemberg St., Ottawa, Ontario, K1N 8Z7, (613) 789-1222, -1066, ф.-2951, rustrade@rogers.com, **http://members.rogers.com/rustrade**

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В МОНРЕАЛЕ
ГОЛУБОВСКИЙ Игорь Леонидович • 3655, Av. de Musee, Montreal, Quebec, H3G2E1, (1514) 843-5901, -8524, 842-5343, ф. 843-6226, 842-2012, consulat@dsuper.net

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ТОРОНТО
СМИРНОВ Николай Дмитриевич • **www.toronto.mid.ru**

ТОРГПРЕДСТВО В МОНРЕАЛЕ
ДЕНИСОВ Александр Иванович • 4370 Blvd. Pie IX, Montreal, Quebec, H1X 2B3., Canada; 259-4533, ф.-5505, **www.consulat.pisem.net**

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В РФ

ПОСОЛЬСТВО (01.07)

119002 М., Староконюшенный пер. 23, 105-6000, -55, ф.-6025 • Кристофер В. ВЕСТДАЛ (Christopher W WESTDAL, посол) • ИМИГР. ОТД. 105-6070, ф.-90, Брайан КЭЙСИ (Brian CASEY, советник), Роберт ТАННЕР (Robert TANNER, советник), Михаэль МакКАФРИ (Michael Mc CAFFREY, советник), Даниэль УНРАУ (Daniel UNRAU, II сек.) • БИЗНЕС 105-6051, Грэхэм РАШ (Graham RUSH, советник-посланник), Якоб КУНЗЕР (Jacob KUNZER, советник), Джулия ДРЮ-УОТТ (Julia DREW-WATT, II сек.) • КОНС. ОТД. 105-6054, Стивен ВОЛШ (Steven WALSH, советник, консул), Вильям КЭМПБЕЛЛ (William CAMPBELL, атташе), Нита ЧИББЕР (Neeta CHIBBER, II сек.), Тим ЭРСКИН (Tim ERSKINE, атташе), Джон ХАГМАЙЕР (John HAGEMeyer, атташе), Майкл АМИРО (Michael AMIRAULT, атташе), Майкл ДЭВИДСОН (Michael DAVIDSON, атташе) • ПОЛИТ. ОТД. 105-6024, Маттье ЛЕВИН (Matthew LEVIN, министр, советник), Эрин ДОРГАН (Erin DORGAN, II сек.), Марк ОПГЕНОРД (Mark OPGENORTH, III сек.) • ОБОРОНА 105-6110, Норм КЮТЮРЬЕ (Norm COUTURIER, атташе, оборона) • ОТД. ТЕХСОТРУДН. 105-6101, Альберто ПАЛАСИОС-ХАРДИ (Alberto PALACIOS-HARDY, советник), г-жа Габриэль КОНСТАНТ (Gabriel CONSTANT, II сек.)

ГЕНКОНСУЛЬСТВО

198013 С.-П., Малодетское сельский пр. 32Б, (812) 325-8448, ф.-8393, spurg@dfait-maeci.gc.ca • Анна БИОЛИК (Anna BIOLIK, генконсул)

ИНОФИРМЫ В РОССИИ

1464251 ONTARIO

Компьютерные игры • 196105, С.-П., Гагарина пр-т 1, (812) 294-6518, Анатолий Яковлевич Левин • Suite 4700, Toronto Dominion Bank Tower, Toronto-Dominion Centre, Toronto, M5K 1E6, 416 488-8898, ф.-8141

ADOPTION YJRIZONS

Усыновление • М., Гиляровского 57, (095) 785-5178, ф. 785-5179, ivanolda@rolt.ru, **www.adoptionhorizons.com**, Ольга Ефимовна Иванова • 7 Sunforest Court, Toronto, M2R 3W3 Ontario, 416 512-7591, ф. 512-9727, zaretski@idirect.com, Michael John Peco

AEROSTAR HOTEL

гост. • 125167 М., Ленинградский пр-т 37, корп. 9, (095) 213-9000, ф.-1, aerostar1@co.ru, **www.aerostar.ru**, Andrew Ivanyi • Suite 400, 2651 Ditch Village Road, Halifax, Nova Scotia, B3L 4T1, 902 453-2400, ф.-6674

AFORE SOLUTIONS INTERNATIONAL

Телеком • 113105 М., Варшавское ш. 17, корп. 1, (095) 769-0071, ф. 769-0071, Николай Николаевич Царев • 2081 Merivale Road, Suite 1300, ON K2G 1 G9 Ottawa, 613 5995 ext. 222, ф. 224-5410, Alex Berlin

ALCAN

Алюминий • 119048 М., Усачева 35, корп. 1, (095) 245-5042, ф. 244-2966, paumova.alcan@co.ru, **www.alcan.com**, Эмма Семеновна Наумова • 1188 Sherbrooke Street West, H3A 3G Montreal, 514 848-8000, ф. 848-8115, Engen Travis

AU BERCEAU DE LA VIE

Усыновление • 113191 М., Люсиновская 11, (095) 236-3374, ф.-5968, **www.adoptiocanada.org**, Галина Викторовна Обнорская • 120 Ferland Street, Suite PHB, H3E 1L1, 514 362-0292, ф. 761-3904, info@adoptiocanada.org, **www.adoptiocanada.org**, Рашид Фаисович Габитов

AVALON'S TREE

Программное обеспечение • 630090 Новосибирская обл., Новосибирск, пр-т Лаврентьева 6, (3832) 30-2878, ф. 30-2878, gerof@avalons-tree.com, **www.avalons-tree.com**, Наталья Андреевна Сергеева • 410 Bank St., Suite 333, Ottawa, K2P148 Ontario, 613 569-2433, ф. 569-2473, info@avalons-tree.com, Олег Николаевич Шатохин

BARRICK

Геологоразведка Geological exploration • 125445 М., Смольная 24Д, эт. 7, (095) 935-7791, ф.-2, postmaster@barrick.com.ru, **www.barrick.com.ru**, Владимир Бенеш • Ontario, Toronto, 161 Bay Street, P.O.Box 212, BCE Place, TD Canada Trust Tower, Suite 3700, 416 861-9911, ф.-0008

BENOL CORPORATION

Консалтинговая и торговая деятельность • 129041 М., Астраханский пер. 10/36, (095) 971-6036, Рафаил Бендиктис • 150 Metcalfe St., Suite 770, Ottawa, Ont. K2P 1P1, 613 567-9939, ф.-3108, Benditkis Rafail

CANADIAN BROADCASTING CORPORATION

Теле-, радиовещание • 123056 М., Грузинский пер. 3, оф. 193-194, (095) 926-5590, 933-0061, ф. 230-2875, Мишель Кормье • Lanark Building, P.O.Box 3220, Station «С» Ottawa, Ontario, 613 724-5651, ф.-60, Роберт Рабинович

CARE CANADA

Гуманитарная помощь • 386102 Назрань, пос. Таргим, Набережная, 38, (8732) 22-6727, Джанетт Вирджиния Филд • 6 Antares Drive, Phase III, Unit 300, Nepean, Ontario K2E 8A9, 613 228-5600, ф. 226-5777, Уотсон Джон

CHOICES

Усыновление • 121351 М., Коцюбинского 5, корп. 1, (095) 141-7285, ф. 140-3571, Серафима Абрамовна Сутормина • 100-850 Blanshard street, Victoria, British Columbia V8W 2H2, 250 479-9811, ф.-50, Fix Cheryl

CIBSC

Иммиграционные услуги • 103030 М., Новослободская 3, корп. 3, оф. 123, (095) 978-4928, -7377, -2482, im_serv@crosna.net, www.cibsc.com • 84 Notr Dam West, 1 Floor, Montreal, Quebec H2Y 1S6, 514 284-5588, -22, ф.-4800, immigration@cibsc.com, business@cibsc.com

CIRCADENCE

Программное обеспечение • 196105, С.-П., Гагарина пр-т 1, оф. 450, (812) 294-6518, levin@vr1.ru, Анатолий Яковлевич Левин • 1 Adelaide East Street, suite 2800, Toronto M5C 2V9, 416 488-8898, ф.-8141, markv@circadence.com, www.circadence.com, Mark Vange

COLEMAN SERVICES

Leading corporate or personal HR-adviser, providing professional quality services in selection and placement of personnel for permanent and temporary positions: General Staffing, Temporary Staffing, Staff Leasing and Outsourcing, Industrial Staffing • 127051 М., Тверской б-р 30, корп. 2, эт. 4, 933-7833, ф.-34, coleman_abc@mail.ru, coleman@coleman.ru, bantsekina@coleman.ru Ольга Бансекина, mirovov@coleman.ru Алексей Миронов

D3 OVERSEAS

Медоборудование • 119334 М., Косыгина 5, (095) 137-4386, Камал Джакал • 18 Farrington Drive, North York, M2L 2B6, Ontario, 416 446-0839, ф.-6220

DRECO

Оборудование для нефтегазпрома • 123001 М., Садовая-Кудринская 21, корп. 5, эт. 5 оф. 2-3, (095) 254-2831, ф. 254-2831, natoil@online.ru, Александр Георгиевич Юдин • Main Floor, 3620 93-th Street, Edmonton, T6E 5N3 Alberta, 780 944-3800, ф. 944-6780, Robert Phillips

DZ OVERSEAS

Медикаменты • 119334 М., Косыгина 5, (095) 137-4386, Камал Джакал • 56 Nesbitt Drive, Toronto, M4W 2G3 Ontario, 416 446-0839, ф.-6220, Джакал Камал

ESMIR EXPORTING

Экспорт • 603065 Нижний Новгород, Дьяконова 2, корп. 7, оф. 2, (8312) 97-1713, ф. (8312) 53-2793, Георгий Отариевич Курашвили • 101 Robert Hicks Drive Willowdale, Ontario M2R 3R2, City of North York Municipality of Metropolitan Toronto, 416 663-6849, ф. 446-1228

GOWLINGS

Юристы • 199034 М., Пречистенский пер. 14, корп. 1, эт. 4 (095) 787-2070, ф. 787-2071, ns.gowlingg.ru, www.gowlings.com, Маргдалена Мария Виктория Секула • 160 Elgin Street, Suite 2600, K1P 1C3 Ottawa, Ontario, 613 233-1781, ф. 563-9869, Ross Scott Jolliffe

HATCH ASSOCIATION

Инжиниринг Engineering • 129110 М., Мира пр-т 33, корп. 1, (095) 721-9040, ф.-1, Андрей Торгашев

KOLTECH TRADING

Торговля • 117420 М., Профсоюзная 57, оф. 917, 755-9033, ф.-5, www.koltech.ru, Владимир Сергеевич Колеров • 4955 Carlton Avenue, Montreal, H3W 1 G9 Quebec, 514 739-4111, ф.-6851, Akexei Ziskin

LIRAL INTERNATIONAL TRADING

Оборуд. для производства пластмасс • 121059 М., Бережковская наб. 20А, (095) 937-2199, Алекс Секлер • 1000 De La Gauchetire West Suite 2900, Montreal, H3B 4W5 Quebec

MACLEOD DIXON

Юристы • 109004 М., Таганская 17-23, эт. 8, (095) 931-9905, ф.-14, levon.kocharyan@macleoddixon.ru, www.macleoddixon.com, Левон Михайлович Кочарян • 3700, 400 Third av., S.W., Calgary, Alberta T2P 4N2, 403 267-8222, ф. 264-5973, Уильям Герберт Туер

MCCAIN MARKETING

Продовольствие • 129090 М., Гиляровского 4, стр. 5, (095) 208-9931, 208-5418, ф. 937-4583, www.mccain.com, Лейли Бахтияровна Эйвазова • 107 Main Str. Florenceville, E7L 1B2 New Brunswick, 506 392-5541, ф.-2821

MCGREGOR MODEL FOREST ASSOCIATION-

Лесные экосистемы • 680000 Хабаровский край, Хабаровск, Запарина 82, оф. 3/1, (4212) 30-8401, ф. 31-3468, Евгений Викторович Забубенин • 333 Vescott Place, Prince George, V2N 2J6 British Columbia, 250 612-4055, ф. 612-4070, Джеймс Бюрби

MISSION OF TEARS

Усыновление • 115221 М., Борисовские пруды 10, корп. 4, (095) 264-7739, 317-7666, ф. 908-8416, tvs48@hotmail.com, Татьяна Владимировна Стрекалова • 50 Gervais Drive, Suite 223, Toronto, M3C 1Z3 Ontario, 416 449-0018, ф. 449-0243, sergeipetrov112@hotmail.com, Gordon David Lewis

NDE CANADA

Полиграфия, издательская деятельность, мультимедиа • 125040 М., Скаковая 32, стр. 2, оф. 51, (095) 945-8628, ф.-7515, Александр Дмитриевич Мазур • 15-30 Wertheim Court, Richmond Hill, L4B 1B9 Ontario, 905 731-1288, ф. 791-5744

NGKS INTERNATIONAL

Исследование конъюнктуры рынка, маркетинговые исследования, внешняя торговля • 121002 М., Арбат 35, (095) 937-8626, -33, ф.-35, iyatrb@awaax.ru, Илья Борисович Трубников • 32 Eleanor Circle, Richmond Hill, L4C 6K7 Ontario, 905 937-8636, ф.-35, www.ngksint.com, leontol@rogers.com Леон Толокунский

NORTEL NETWORKA GLOBAL

Оборуд. для передачи голоса и данных Voice and data transmission equipment • 123056 М., Гашека 7, Дукал Плейс, эт. 3, оф. 360, (095) 940-4580, ф. 940-4581, evguenil@nortelnetworks.com, www.nortel-networks.com, Игорь Вячеславович Марченко • 8200 Dixie Road, suite 100, Bramton, L6T 5P6 Ontario, 905 863-1103, ф. 863-8386, Douglas C. Btatty

NORTH ATLANTIC REINSURANCE

Перестраховочный брокер • 121069 М., Мал. Никитская 27, корп. 4, эт. 3, (095) 291-6225, ф. 291-6296, Игорь Алексеевич Грандецкий • 33 Millstone Court, Unionville, L3R 7M4 Ontario, 905 948-1167, ф. 948-1165, office@nars.ca, www.nars.ca, Валерий Тарасов

OIL TECHNOLOGY

Нефть • 443069 Самара, Авроры 110, (8462) 79-4929, ф.-4899, inbox@otoinc.com, Валерий Георгиевич Шатров • Suite 935, 736.6 Ave. SW, Calgary, t2p 3t7 Alberta, 403 266-7433, ф.-93, Waiter Kozak

PLACER DOME

Горнодобыча • 664000 Иркутск, Ленина 6, оф. 301, (3952) 24-2381, ф. (3952) 33-3842, Дуглас Х.Браун • P.O.Box 49330 Bentall Station, Vancouver, V7X 1P1 British Columbia, 604 682-7082, ф.-7092

RONALD A. CHISHOLM INTERNATIONAL

Молочная и мясная продукция • 125047 М., 3 Тверская-Ямская 29/6, комн.12, (095) 937-4760, ф. 937-4763, Nathan Hunt • 2 Bloor Street West, Suite 3300, Toronto, M4W3K3 Ontario, 416 967-6000, ф. 967-9457, Jeffrey S. Ryley

SAWATZKY GROUP

Недвижимость • Real estate development, property management • 103031 М., Бол. Дмитровка 10/2, корп. 5, (095) 792-3892, ф.-8, www.sawatzky.ru, MarkGrosman

SNC-LAVALIN INTERNATIONAL

Инжиниринг • 123610 М., Краснопресненская наб. 12, ЦМТ, оф. 603, (095) 258-1186, -87, -88, -89, ф.-81, www.snc-lavalin.com, Юрий Андреевич Котляров • Place Felix Martin 455, Rene-Levesque Blvd., West, Montreal, Quebec, H2Z 1Z3, 514 393-1000, ф. 866-0419, Майкл Новак

TELEGLOBE

Телекоммуникации Telecommunications, Internet Access, IPL, voice over IP, ATM • 121059 М., Бережковская наб. 2, оф. 825-827, (095) 941-8690, ф.-88, www.teleglobe.com, Юрий Н. Прохоров

TERRALINK TECHNOLOGIES

Компьютеры Corporate networks, docflow management systems, computers • 117420 М., Профсоюзная 57, оф. 800, (095) 721-1721, ф.-2, info@terralink.ru, www.terralink.ru, Ronald Lewin • 14 Duncan Street, Suite 202, Toronto, Ontario, 416 593-0700, ф.-9455

TRADE-LINE CANADA

Коммерческая деятельность • 123001 М., Садово-Кудринская 25, оф. 1, (095) 254-7984, Jatou Abdul Manan • 600 Greenfield Avenue, Kitchener, N2C 2J9 Ontario, 1519 896-6132, Jatou Abdul Manan

TROY CANADA

Кондиционирование и отопление Supply and installation of ventilating, air conditioning and heating equipment • 111024 М., Андроньевское ш. 26, эт. 6, (095) 234-8870, 956-2416, -7, ф. 234-8869, www.timtroy.com, Guneyt Vardar • The Sheraton Centre, 100 Richmond Street W., Suite 442, Toronto, M5H 3M9 Ontario, 416 364-9360, ф.-4076, toronto@timtroy.com, Naci Vardar

TZIVOS HASHEM

Усыновление • М., Дмитровское ш. 25, корп. 1, (095) 976-2040, Ольга Иосифовна Мещанинова • 3727 Chesswood Drive, M3J2P6 Toronto, 416 630-2472, ф. 630-3712, Arnie Gottfryd

UTAR SCIENTIFIC

Научно-исследовательские работы • 117924 М., Ленинский пр-т 53, (095) 132-1595, ф. 135-8579, Виктор Иванович Пантелеев • 2108-13353 Commerce Parkway, Richmond, V6V-2X7 British Columbia, 604 214-8555, ф.-4, Bweiss@utar.com, utar.com, Abdelmouname Faouzi Zerrouk

VIRSAZ INTERNATIONAL

Экспорт • 125080 М., Алабяна 10/1, корп. 6, оф. 2, (095) 504-9925, ф. 943-5327, Пунит Шривастава • 503-152 St. Patrick Street, Toronto, M5T 3J9 Ontario, 416 599-1886, ф. 524-5252, Пунит Шривастава

YUGRANEFT

Нефтегазовые месторождения • Oil and Gas production • 121835 М., Старый Арбат 35, оф. 627, (095) 248-1888, -1959, ф.-2722, Николай Гулидов • Norex Petroleum • 801 6th Avenue S.W., Suite 1400, T2P 3W2 Calgary, Alberta, 403 531-4500, ф.-261-4007, Alex Rotzang

ГЛОБ ЭНД МЕЙЛ

Газета • М., Кутузовский пр-т 7/4, оф. 63-64, (095) 974-8024, ф.-8145, globe@rol.ru, Марк МакКиннон

КАНАДИАН ПРЕСС

Агентство • М., Донская 18/7, оф. 138-139, (095) 237-0443, ф.-42, vieg@co.ru, Фрэд Леонард Вир

СИ-БИ-СИ

Радио • Рублевское ш. 26, корп. 1, оф. 100-101, (095) 933-0061, ф.-62, radio@co.ru, Билл Гиллесли

СИ-БИ-СИ

ТВ • Грузинский пер., 3, оф. 193-194, (095) 926-5590, ф.-89, Мишель Кормье

СИ-ТИ-ВИ

ТВ • Кутузовский пр-т 7/4, оф. 63-64, (095) 974-8153, ф.-45, post@ellen.msk.ru, Элен Пинчук

WWW.CANADA.POLPRED.RU

КАНАДА. Том 4, 2004 г. (200 Кб/160 стр., 197 долл.) **Экономика-2003** • **Экономика-2003** • **Энергоресурсы** • **Альтернативное топливо** • **Трубопроводы** • **Нефтедобыча** • **Газ** • **Нефтегазовые гиганты** • **Электроэнергетика** • **ГЭС-АЭС** • **Электросети** • **Госэнергоконтроль** • **Картофель фри для РФ** • **Торговля с Россией** • **Инвестиции в РФ** • **Горнодобыча с РФ** • **Сотрудничество в ТЭ** • **Строительство для России** • **Рыбные квоты у РФ** • **Сотрудничество в лесном** • **Вертолет Ка-32А** • **Российские долги** • **Сталь из России** • **Связи с регионами РФ** • **Обзор прессы-2004** • **Обзор прессы-2003г.** • **Статистика** • **Представительства**

КАНАДА. Том 3, 2004 г. (150 Кб/32 стр., 197 долл.) **Экономика** • **Инвестиции** «Закон о банке» | Инвестиционные ограничения | **Малый бизнес** Розничная торговля | **Антидемпинг по стали** Международный торговый трибунал | Агентство по таможенным делам и доходам | **Внешнеэкономсвязи** География внешней торговли | Канада и Европа | Товарная структура внешней торговли | **ФТАА-НАФТА** Free Trade Area of the Americas | Соглашение о НАФТА | **АТЭС** • **Евросоюз** • **Связи с СНГ** • **Связи с Балтией** • **Торговля с Россией** • **Связи с регионами РФ** • **Связи с Россией** Торгово-экономическое взаимодействие | Межправкомиссия | **Строительство в РФ** • **Кредиты для России** • **Обзор прессы** Задолженность РФ | Перспективы экономики | **Представительства** • **Статистика**

КАНАДА. Том 2, 2003 г. (670 Кб/108 стр., 197 долл.) **Общие сведения** • **Госструктуры** • **Парламент** Сенат и палата общин | Аппарат парламента | **Правительство** Тайный совет | Канцелярия премьер-министра | **Госполитика** • **Макроэкономика** Перспективы развития экономики | **Финансы** • **Фондовая биржа** • **Биржа** Рынок ценных бумаг | Биржевики по инвестициям | Защита инвесторов | **Банки** • **Инвестиции** • **Хозяйственность** • **Госслужба** Нормативная база | Федеральная госслужба | Бюро по этике | Центр по развитию управления | **Коррупция** Антикоррупционные усилия | Правительственная этика | **Казначейство** • **Минфин** • **Налоги** • **Минюст** • **Суд** Судебная система | Верховный суд | **Автоправа** • **Минтруда** • **Двуязычие** • **Безработица** • Мнение ОЭСР | Доклад ООН | **Демография** • **Религия** • **Граница** • **Виза** • **Депортация** • **Иммиграция** • **ПМЖ** Проект иммиграционного закона | Иммиграционное законодательство | **Нефтегазпром** • **Телеком** • **Биотехнологии** Инновационный фонд | Достижения биотехнологий | ГМ продукты | **CODEX** • **Этикетирование** продуктов генных технологий | Кормовые антибиотики | **Землепользование** • **Минсельхоз** Полномочия МСХиП | Кредитование с/х производства | **Агросубсидии** • **Агропром** • **Фермеры** • **Растениеводство** • **Животноводство** • **Зерновые** • **Альберта** Заповедная зона Кананаскис | Калгари | **Экология** • **Торговля** • **Таможня** • **Глобализация** Региональная интеграция, ФТАА и НАФТА | Участие в АТЭС | **Экспорт** • **ВТО** • **ОАГ** • **Связи с США** • **Связи с Японией** • **Связи с Коста-Рикой** • **Связи с Африкой** • **Помощь** Стратегия для развивающихся стран | Агентство международного развития | **Связи с СНГ** • **Связи с Россией** Товарооборот | Финансово-кредитные отношения | Торгово-экономическое сотрудничество | Сотрудничество в отраслях ТЭК | ...строительство | ...рыболовстве | АО с российским

капиталом | Сертификация вертолета Ка-32А11ВС | Канадская корпорация по развитию экспорта | Инвестиционное сотрудничество | Доступ рос. товаров | Региональное сотрудничество | Сотрудничество в регионах Севера и Арктики | **Обзор прессы** Квебек-Москва | Русскоязычные СМИ | Русская община | Стажеры из России | **Представительства** • **Статистика**

КАНАДА. Том 1, 2002 г. (1060 Кб/160 стр., 197 долл.) **Госструктуры** Адм. деление | Государственный строй | Парламент и правительство | Основные полит. партии | **Премьер-министр** Канцелярия премьер-министра | Тайный совет | Фед. и провинц. уровни власти | **Армия** • **Макроэкономика-2001** Влияние терактов в США | Оценки развития в 2001г. | Критика госмонополий | **Макроэкономика-2000** • **Макроэкономика-1999** • **Финансы** Информсистемы ведения кредитных историй | **Биржа** Фондовая биржа Монреаля | **Агропром-2000** • **Агропром-1999** Ферм. объединения | Минсельхоз | Стоимость земли | **Продэкспорт** Вертик. интеграция предприятий АПК | **Агроправо** Аренда | Субсидии | Страхование | Кооператив | **Сельхозтехника** Центр полуаридного степного сельского хозяйства | **Зерно-2000** Экспорт | Система закупок и реализации | Канадская зерновая комиссия | Прогноз рынка зерна | Программа авансовых платежей 2001-02гг. | Страхование урожая | Генетически измененные продукты | **Зерно-1999** Канадское пшеничное управление | Расчет стоимости производства зерна | Зерновые квитанции | Производство и торговля алкоголем | **Животноводство** Коровы молочных пород | Воспроизводство мясного скота | Антибиотики и регуляторы роста | Овцеводство | **Пастбища** • **Птицеводство** • **Соцстрах** Критерии семейных доходов | Здравоохранение | Трудоустройство молодежи | Пенсионная система | Страхование автотранспорта в пров.Онтарио | «**Бомбардье**» • **Нефтегазпром** Производство нефтепродуктов | Структура стоимости бензина | Мониторинг и регулирование рынка | **ТЭК** Природные ресурсы | **Наука** ИТ и телекоммуникации | Биотехнологии | Совет по естественным наукам | **Стипендии** • **Профсоюзы** XII межам. конференция министров труда | **Антитерроризм** Отмывание денег в США | **Интернет** • **Телеком** Nortel Networks | Криптография и защита информации | **Хай-тэк** «Тех. партнерство Канады» | **Космос** Межд. космическая станция | **Экология** • **Инвалиды** Обеспечение прав инвалидов | **СПИД** Проблемы медобслуживания | **Суд** Новый закон об огнестрельном оружии | Незаконный оборот наркотиков | **Недвижимость** • **Миграция** Неиммиграционные визы | Агентство по делам иммиграции | «Неприемлемые лица» | **Право** Судебная система | Королевская конная полиция | Консульское управление МИД | Запрет на подкуп иностр. должностных лиц | **Нисга** Договор с индейским племенем | Полярная комиссия | Деятельность в антарктическом регионе | **Культура-2000** Министерство канадского наследия | Технология «культурной индустрии» | Программы изучения Канады | Веб-сайты основных организаций | Нац. архив | **Культура-1999** «Многокультурность» | Культурная самобытность | Защита ответственных издательств | **Кино** Кинопроизводство и прокат | **Благотворительность-2000** Правовые и финансовые аспекты | **Благотворительность-1999** • **Внешторг** Итоги за янв.-июнь 2001г. | Итоги в 2000г. | «Сборная Канады» | Бюро по конкурентной политике | **Инвестиции** «Инвестиционные партнерства Канады» | Канадская коммерческая корпорация | Природоохранная составляющая | **Экспорт** Экспортный контроль | Противоречия в торговле деловой древесиной | **САЗСТ** Межпарламентский форум Америк | Спор по экспорту авиатехники | **Европолитика** Торг. отношения с ЕС | **Помощь** Продвижение в развивающиеся страны | **Квебек-2000** Роль в Рос.-Канадском товарообороте | Показатели эконом. развития | Проект бюджета на 2001-02 ф.г. | События вокруг терактов в США | **Квебек-1999** Квебек-сити | Монреаль | Выборы в Квебеке | Эконом. положение в 1997/98 ф.г. | Эконом. положение в 1999/2000 ф.г. | Проблема суверенизации | **Оттава** • **Альберта** • **Онтарио** • **Связи с Россией-2000** Доступ на рынок | Экономические приоритеты Канады | Рейсы Аэрофлота | Изучение русского языка в Квебеке | **Связи с Россией-1999** Связи по линии регионов | Межправит. эконом. комиссия | Двусторонняя торговля | Кредитно-фин. отношения | Инвест. сотрудничество | Содействие эконом. реформам в России | Двустороннее сотрудничество по АПК | Кооперация по атомной энергии | Отношения в области науки и техники | Канадско-рос. деловой форум | Делегация Татарстана | **Обзор прессы** Фестиваль тюльпанов | Русскоязычная колония Квебека | **Представительства** • **Статистика**