

Деловая



ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2001гг.

ПОЛПРЕД www.polpred.com

Общие сведения • Госструктуры
Макроэкономика • Финансы • Банки
Налоги • Инвестиции • Нефть и газ
Энергетика • Metallургия и горное дело
Транспорт • Агропром • СМИ и ИТ
Образование и наука • Миграция и виза
Федерализм и регионы • ВТО
Внешняя торговля • Таможня • Туризм
Армия и вооружения • Связи с СНГ
Представительства • Статистика

Совет по внешней политике при Комитете Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

Москва – 2002г.

www.polpred.com

Совет по внешней политике Комитета Госдумы по международным делам
с участием МИД РФ, журнала «Коринф» Минэкономразвития РФ

ДЕЛОВАЯ ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

ЭКОНОМИКА И СВЯЗИ С РОССИЕЙ В 1999-2002гг.

Редакция выражает благодарность представителям
российских и иностранных ведомств и компаний
за помощь в сборе и подготовке информации

Автор проекта ПОЛПРЕД, гл. редактор д.и.н. Г. Вачнадзе.

Над справочником работали: И. Ермаченков, Н. Кац, А. Комаров,

И. Кравченко, М. Кулабухова, А. Купцов, К. Сальберг, Т. Стенина, Л. Тимофеева

Агентство "Бизнес-Пресс", 117049 Москва, Бол. Якиманка 35, стр. 1,
т/ф 238-6458, 238-9587, 238-2798, E-mail: b-press@rambler.ru, www.polpred.com

Отпечатано в ПИК ВИНТИ, 140010 Люберцы, Октябрьский пр-т 403

ЛР № 065260 от 02.07.97

©Г.Н. Вачнадзе, 2002

ISBN 5-900034-25-7

Деловая ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Содержание

Монархия	5	Строительство-2000	48
Связи Романовых и Виндзорской династии	5	Строительство-1999	49
Парламент	6	Транспорт-2000	50
Парламент Шотландии	6	Транспорт-1999	52
Здание англ. парламента	6	Телеком	53
Политика	7	НИОКР	54
Политические партии	7	Научно-тех. сфера	54
Конфликт в Сев. Ирландии	7	Наука	54
Госслужба	8	Научные парки	54
Порядок получения памятных подарков	9	Реорганизации системы военных НИОКР	54
Церковь	9	Образование	55
Религиозные организации в Шотландии	10	Гражданство	56
Русская православная церковь	11	Иммиграция	57
Экономика-2000	12	Право	58
Общая оценка развития нац. экономики	12	Система высших судов	58
Прогноз развития в ближайшей перспективе	14	Борьба с терроризмом	58
Развитие мировой экономики в 2000г.	15	Основы правовой системы Шотландии	59
Валютно-фин. положение	15	Порядок обращения иностр. государств по вопро-сам расследования уголовных дел	60
Экономика-1999	17	Адвокатура	61
Бюджетная политика на 1998/99 ф.г.	18	Солиситоры и барристеры	61
Платежный баланс и валютное положение	18	Пресса	63
Сити	19	Электронные СМИ	64
Инвест. банки	20	Законопроект о свободе информации	66
Нац. база страхования	20	Шотландия	67
Пенсионные услуги	20	Эдинбург – столица	68
Венчурное финансирование	21	Глазго – крупнейший город	68
Управление частными сбережениями граждан	21	Взаимодействие с ЕС	69
Фьючерсы и опционные сделки	21	Туризм	70
Коммерческое право	21	Агропром-2000	70
«Бритиш инвизиблс»	22	Агропром-1999	71
Евро	23	Иноинвестиции-2000	72
Развитие валютного союза ЕС	23	Инвестиц. политика	72
Еврозона в 2000г.	24	Иноинвестиции-1999	75
Консолидация банковской системы в ЕС	24	Позиции на европейском рынке инвестиций	75
Структурные фонды ЕС	25	Проникновение европейского капитала в США	76
Отношение британцев к евро	25	Налоги	77
Финансы	25	Страхование	78
Промышленность-2000	28	Страховое общество «Лигал энд Джeneral»	78
Промышленность-1999	28	Реформирование системы соц. защиты	79
Конфедерация брит. промышленности	28	Благотворительность	80
Темпы роста пром. производства 1998г.	29	«Армия спасения»	80
Авиапром-2000	30	Экспорт-2000	80
Авиапром-1999	31	Внешнеэконом. связи	81
Проект европейского суперлайнера	33	Экспорт-1999	83
Рос.-украинский транспортный самолет Ан-7Х	33	Продвижение экспорта товаров и услуг	83
Автопром-2000	34	ВЭД	85
Автопром-1999	35	География внешней торговли	87
Электротехпром	36	Структура товарооборота	87
Хайтек	37	Гибралтар	88
Чермет	38	Связи с Россией-2000	89
Машиностроение	39	Связи с Россией-1999	95
Химпром-2000	39	Торг.-эконом. отношения	95
Химпром-1999	41	О сотрудничестве в области космоса	97
Фармацевтика	41	Региональное сотрудничество	98
Энергетика-2000	42	Обзор прессы	98
Энергетика-1999	43	Брит. эксперты об инвестициях в РФ	98
АЭС	44	Представительства	99
Нефтегазпром	46	Статистика	105
Рос.-брит. сотрудничество	47		
Углепром	47		

СОКРАЩЕНИЯ

АО-акционерное общество; АПК-аграрно-промышленный комплекс; АТР-Азиатско-тихоокеанский регион; АТЭС-Азиатско-тихоокеанское экономическое сообщество; АЭС-атомная электростанция; ВБ-Всемирный банк; ВВП-валовой внутренний продукт; ВВС-военно-воздушные силы; ВМС-военно-морские силы; ВВП-валовой национальный продукт; ВОЗ-Всемирная организация здравоохранения; ВОИС-Всемирная организация интеллектуальной собственности; ВПК-военно-промышленный комплекс; ВС-вооруженные силы; ВТО-Всемирная торговая организация; ВТС-военно-техническое сотрудничество; ВЭД-внешнеэкономическая деятельность; ГАЗ-Горьковский автозавод; ГСМ-горюче-смазочные материалы; ГСП-генеральная система преференций; ГТК-государственный таможенный комитет РФ; ГЭС-гидроэлектростанция; ЕБРР-Европейский банк реконструкции и развития; ЕИБ-Европейский инвестиционный банк; ЕС-Европейский Союз; ЗРК-зенитно-ракетный комплекс; ИС-интеллектуальная собственность; ИТ-информационные технологии; КБ-конструкторское бюро; ЛЭП-линия электропередач; МБРР-Международный банк реконструкции и развития; МВД-министерство внутренних дел; МВФ-Международный валютный фонд; МИД-министерство иностранных дел; НДС-налог на добавочную стоимость; НИИ-научно-исследовательский институт; НИОКР-научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы; НПЗ-нефтеперерабатывающий завод; НТП-научно-технический прогресс; ОЭСР-Организация экономического сотрудничества и развития; ПВО-противовоздушная оборона; ПИИ-прямые иностранные инвестиции; ПМЖ-постоянное место жительства; ПО-программное обеспечение; ПРО-противоракетная оборона; РАН-Российская академия наук; РКА-Российское космическое агентство; РНБ-режим наибольшего благоприятствования; РФ-Российская Федерация; СБ ООН-Совет безопасности Организации объединенных наций; СКВ-свободно конвертируемая валюта; СМИ-средства массовой информации; СНГ-Содружество независимых государств; СП-совместное предприятие; СЭЗ-свободная экономическая зона; ТНК-транснациональная корпорация; ТПП-торгово-промышленная палата; ТРАСЕКА-транспортные пути в рамках коридора Европа-Кавказ-Азия; ТРИПС-Соглашение о торговых аспектах защиты прав интеллектуальной собственности в рамках ВТО; ТЭК-топливно-энергетический комплекс; ТЭО-техико-экономическое обоснование; ТЭС-тепловая электростанция; ФПГ-финансово-промышленные группы; ФПК-финансово-промышленная корпорация; ЦБ-центральный банк; ЦБК-целлюлозно-бумажный комбинат; ЦВЕ-Центральная и Восточная Европа; ЮНЕСКО-Организация объединенных наций по образованию, науке и культуре; ЮНКТАД-Комитет ООН по торговле и развитию.

авт.-автономный; адм.-административный; ам.-американский; англ.-английский; афр.-африканский; б/д-баррелей нефти в день; бар.-баррель; брит.-британский; ведомств.-ведомственный; вост.-восточный; г.-год; г.г.-города; га-гектар; гг.-года; ген.-генеральный; гос.-государственный; гражд.-гражданский; гум.-гуманитарный; дем.-демократический; дип.-дипломатический; долл.-доллар США; доп.-дополнительный; дор.-дорожный; ж/д-железнодорожный; жил.-жилищный; законодат.-законодательный; зам.-заместитель; зап.-западный; значит.-значительный; инвест.-инвестиционный; иностр.-иностраный; информ.-информационный; исполнит.-исполнительный; исследоват.-исследовательский; инд.-индийский; итал.-итальянский; кап.-капитальный; кг.-килограмм; км.-километр; м.-метр; макс.-максимальный; мвт.-мегаватт; мед.-медицинский; межд.-международный; метпром-металлургическая промышленность; мин.-минеральный; миним.-минимальный; налоговый-налог.; нац.-национальный; нем.-немецкий; образоват.-образовательный; обязат.-обязательный; орг.-организационный; относит.-относительный; отрицат.-отрицательный; офиц.-официальный; погран.-пограничный; показат.-показательный; полит.-политический; положит.-положительный; правит.-правительственный; пред.-председатель; предпринимат.-предпринимательский; привлекает.-привлекательный; прир.-природный; провинц.-провинциальный; произ.-производственный; пром.-промышленный; проф.-профессиональный; растит.-растительный; рос.-российский; самостоят.-самостоятельный; с/х-сельскохозяйственный; сев.-северный; собств.-собственный; соотв.-соответствующий; соц.-социальный; спец.-специальный; строит.-строительный; т.-тонна; тамож.-таможенный; твт.-тетраватт; тер.-территориальный; тех.-технический; торг.-торговый; традиц.-традиционный; фарм.-фармацевтический; фед.-федеральный; физ.-физический; фин.-финансовый; ф.г.-финансовый год; франц.-французский; х/б-хлопчато-бумажный; хим.-химический; хоз.-хозяйственный; центр.-центральный; эконом.-экономический; юж.-южный; юр.-юридический; янв., фев., апр., авг., сент., окт., нояб., дек.-месяцы года.

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Соединенное королевство Великобритании и Северной Ирландии. Государство на северо-западе Европы, на Британских о-вах. Территория — 244,7 тыс. кв.км. После перехода Гонконга под суверенитет Китая в 1997г. под контролем Великобритании остаются 13 зависимых территорий — в основном небольшие о-ва с общим населением 200 тыс.чел., в т.ч. Гибралтар в Европе, Ангилья, Бермудские о-ва, Британские Виргинские о-ва, Каймановы о-ва, Монтсеррат, Терке и Кайкос о-ва, Фолклендские о-ва в Южной Америке и некоторые другие. Столица — Лондон (с пригородами — 7,1 млн.) Крупнейшие города: Бирмингем (1,2 млн.), Лидс (800 тыс.), Глазго (700 тыс.). В состав Великобритании входят 4 историко-географических области: **Англия** (39 графств, 6 метрополитенских графств и особая адм. единица — Большой Лондон); **Уэльс** (8 графств). **Северная Ирландия** (26 округов), **Шотландия** (9 районов и островная территория). Остров Мэн и Нормандские о-ва — самостоятельные адм. единицы. Население — 58,8 млн. (1997г.), в т.ч. англичане (80%), шотландцы (15%), ирландцы, уэльсцы (или валлийцы). Офиц. язык — английский. Господствующая религия — англиканство, распространены также пресвитерианство и католицизм. Денежная единица — фунт стерлингов = 100 пенсам.

Имеет дипотношения с РФ (установлены с СССР 2.02.1924г.).

Нац. праздник — День рождения королевы (день праздника ежегодно определяется решением правительства: обычно в одну из суббот в первой половине июня, в 2000г. — 17 июня), за исключением Нового Года и Рождества, различные праздники в Великобритании празднуются не в конкретный день календаря (например, 7 нояб.), а в определенный день недели определенного месяца (например, второй вторник дек.), или же вообще не имеют конкретной даты празднования, а определяются спец. ежегодным решением.

Монархия

Великобритания — парламентская монархия. В стране нет конституции в виде единого основного закона. Конституционное значение имеют законодат. акты, принятые парламентом, судебные прецеденты. Глава государства — королева Елизавета II (с 6.02.1952г.), которая принадлежит к Ганноверской (с 1917г. Виндзорская) династии англ. монархов, являясь 40 по счету брит. монархом со времени завоевания Англии норманами (1066г.). Королева считается верховным носителем исполнит. власти, главой судебной системы, верховным главнокомандующим ВС, светским главой англиканской церкви, имеет формальное право созывать парламент на сессии, распускать палату общин, санкционировать законопроекты, принятые парламентом, ратифицировать межд. договоры (однако на практике все основные королевские prerogatives осуществляются кабинетом министров и парламентом).

Монархия — старейший институт власти в Великобритании — берет свое начало с IX в. Королева Елизавета II является прямым потомком Короля Эгберта, в период правления которого в 829г. произошло объединение Англии. В 1215г. принята «Великая хартия вольностей», предусматриваю-

щая защиту прав феодальных собственников. Гражд. война 1649–60 гг. привела к созданию республики во главе с лордом-протектором О.Кромвелем. В 1688г. был принят «Билль о правах».

Сегодня Великобритания — монархия, где королева является номинальной главой государства и символом единства нации. Офиц. титул королевы Елизаветы II: «Елизавета II, милостью божьей королева Соединенного королевства Великобритания и Северной Ирландии и ее других владений и территорий, глава содружества, защитница веры». Королева возглавляет **Содружество наций**, в состав которого входят **54 государства**. Королева является главой государств ряда стран Содружества (о-ва Антигуа и Барбуда, Австралия, Багамские о-ва, Барбадос, Белиз, Канада, Гренада, Ямайка, Новая Зеландия, Папуа Новая Гвинея, о-ва Сент-Кристофер и Невис, Сент-Люсия, о-ва Сент-Винсент и Гренадины, Соломоновы о-ва и Тувалу), где королеву представляют генерал-губернаторы. Порядок наследования короны определяется нормами прецедентного права и рядом законов. актов.

В порядке наследования преимущественно пользуются сыновья суверена. В случае восшествия на престол дочери она становится царствующей королевой и обладает теми же полномочиями, что и король. Супруга короля становится королевой. Конституционные нормы не предусматривают предоставление спец. титула или привилегий мужу царствующей королевы, хотя он может играть достаточно заметную роль в жизни нации. Принятое после революции 1688г. законодательство разрешает восходить на престол только членам англиканской церкви. Порядок наследования может быть изменен только по единогласному решению всех государств Содружества. Сегодня порядок наследования трона после Елизаветы II предусматривает следующую очередность: старший сын королевы — Чарльз, принц уэльский; его сыновья (т.е. внуки королевы) по старшинству — принцы Уильям и Генри; второй сын королевы Эндру, герцог Йоркский; его дочери — принцессы Беатриса и Евгения; младший сын королевы — принц Эдвард; дочь королевы — принцесса Анна; ее дети Питер и Зара и т.д.

Родственные связи династии Романовых и Виндзорской (Ганноверской) династии. Установились во **второй пол. XIX в.** при королеве Виктории. В 1863г. принц Эдуард (сын Виктории) женился на датской принцессе Александре. Впоследствии Эдуард стал королем Англии, а Александра, естественно королевой. Три года спустя ее сестра Дагмара вышла замуж за царевича Александра, который впоследствии стал царем Александром III, а Дагмара приняла православие под именем Марии Федоровны. Так **брит. и рос. монархи оказались женатыми на родных сестрах.**

Дочь Александра III вышла замуж за второго сына королевы Виктории — Альфреда, герцога Эдинбургского.

Родственные связи династий закрепились браком царевича Николая, впоследствии императора, с внучкой королевы Виктории принцессой великого герцогства Гессенского Алисой, в православии нареченной Александрой Федоровной.

Герцог Кентский Эдуард (18 претендент на трон) и принц Майкл Кентский (30 претендент на трон) — двоюродные братья королевы Елизаветы II — являются пра-пра-правнуками Николая I.

Парламент

Гос. законодат. орган — парламент, состоящий из Палаты лордов (1200 наследственных и пожизненных пэров, лордов-судей по апелляциям и «духовных лордов» — двух архиепископов и 24 епископов англиканской церкви — высшей апелляционной судебной инстанции) и палаты общин (выборный орган из 659 депутатов, избираемых на 5 лет по мажоритарной системе относительного большинства прямым и тайным голосованием на основе всеобщего избират. права).

Правительство Э.Блэйра проводит реформу верхней палаты брит. парламента. 27 окт. 1999г. Палата лордов одобрила в третьем чтении законопроект об упразднении института наследственных пэров. Сохраняется, однако, институт так называемых «пожизненных» пэров — лордов, получивших титул по указу монарха за особые заслуги перед государством. В результате этого этапа реформы к 2002г. Палату покинет 731 пэр.

В условиях отсутствия конституции и по положению «парламентского суверенитета» **парламент не связан принятыми ранее решениями** и может отменять акты конституционного значения. **Британские суды лишены права пересматривать или отменять акты парламента** и обязаны при этом применять не положения, вытекающие из межд.-правовых обязательств Великобритании, а нормы парламентского статуса.

На всеобщих выборах в мае 1997г., большинство в палате общин получила Лейбористская партия (418 мест), заменившая консерваторов после 18 лет пребывания последних у власти; у консерваторов — 165 мест, у либеральных демократов — 46 мест, остальные места поделили региональные партии.

Правительство формируется лидером партии, получившей на выборах большинство или наибольшее количество мест в палате общин (с 1997г. премьер-министр — Энтони Блэйр); состоит из членов кабинета, министров не входящих в состав кабинета и младших министров (всего около 100).

Об организации работы парламента Шотландии. 1 июля 1999г. в Эдинбурге состоялось офиц. открытие шотландского парламента, что расценивается как самое серьезное для шотландцев событие почти за 300 лет, с того момента, когда в 1707г. независимый парламент этой страны прекратил свое существование в результате образования англо-шотландской унии.

Однопалатный парламент Шотландии насчитывает 129 членов (56 представителей лейбористской партии, 35 — от Шотландской нац. партии, 18 — от консервативной партии, 17 — от либерально-дем. партии, 1 — от партии «зеленых», 1 — независимый).

Среди наиболее важных полномочий, переданных Вестминстером шотландскому парламента: право издавать законы без дальнейшего их утверждения брит. парламента; изменять размер подоходного налога в пределах трех пенсов с каждого фунта, что позволило бы получить доход, исчисляемый сотнями млн.ф.ст.

В сфере деятельности парламента Шотландии, ее исполнит. власти теперь находятся: здравоохранение; образование; подготовка кадров; местные органы самоуправления; транспорт (вопросы развития); городское планирование и жилищное

строительство; службы соц. обеспечения (частично); эконом. развитие, инвестирование, торговля, экспорт, туризм; гражд., уголовное право; суды, полиция, тюрьмы, службы пожарной безопасности; защита окружающей среды и нац. достояния; архивы, регистрация актов гражд. состояния; с/х, лесное хозяйство, рыболовство; прод. стандарты; искусство (галереи, музеи) и спорт.

Парламент Великобритании сохранил за собой: конституцию государства; внешняя политика; оборона и задачи нац. безопасности; основополагающие вопросы экономики, промышленности, энергетики, денежно-кредитной политики; определенные вопросы внутренней политики (иммиграция, занятость, защита информации, борьба с наркобизнесом и т.п.); соц. защита населения; законодат. регулирование сферы транспорта; СМИ (в первую очередь, электронные).

Британский парламент также оставляет за собой право осуществлять законодат. власть по любому вопросу, однако при нормальных условиях он не будет принимать законы по проблематике, относящейся к компетенции Шотландии, без согласия последней.

Председателем шотландского парламента (Presiding Officer) стал представитель либерально-дем. партии Дэвид Стил, что явилось отражением на практике альянса данной партии с лейбористской. Его замками являются Патриция Фергюссон (лейбористская партия) и Джордж Рид (Шотландская нац. партия). Избранный на заседании парламента 13 мая 1999г. первым премьер-министром лейбориста Дональд Дьюар сформировал правительство. Шотландский парламент избирается на 4 года.

Здание англ. парламента (Вестминстерский дворец). Расположено на месте бывшего королевского Вестминстерского дворца, который был основной резиденцией королей Англии с середины XI в. до 1512г. От первоначального здания мало что сохранилось, не считая Вестминстерского зала, строительство которого началось в 1097г. и который был расширен в конце XIV в. при короле Ричарде II.

Лорды с самого начала заседали во дворце, а у палаты общин вначале не было постоянного места заседания. Лишь в 1547г. ей была передана одна из самых богатых в Вестминстерском дворце часовня Св.Стивена. В этом помещении палата общин собиралась до 1834г., когда в результате пожара сгорел почти весь дворец (за исключением большого Вестминстерского зала и склепа часовни Св.Стивена).

После пожара 1834г. было возведено ныне существующее здание парламента, которое по-прежнему именуется Вестминстерским дворцом. Архитектурный ансамбль парламентских зданий, занимающий более 3 га. На его сооружение ушло 40 лет (1836–76 гг.).

Длина здания по фасаду (со стороны реки Темзы) — 270 м. Наружные стены здания облицованы йоркширским известняком. Часть этого здания, где находится зал заседаний палаты общин, пострадала во время бомбардировок немецкой авиации в 1941г. и была отстроена заново в 1950г. Как напоминание о тяжелых днях войны перед входом в палату общин оставлена арка, запечатлевшая следы авиационной бомбардировки.

Палата лордов и палата общин занимают лишь небольшую часть парламентского комплекса. Остальную часть составляют (помимо бесчисленного

множества коридоров, залов, кулуаров и внутренних дворики) часовая башня, башня Виктории, королевская лестница, помещение гвардии, комната облачения монарха, королевская галерея и королевский двор, покои принцев, резиденция спикера палаты общин, офисы премьер-министра и лидера оппозиции, библиотеки, помещения парламентских комитетов, кабинеты парламентских помощников. Всего — 1200 комнат и около 2 миль (3,2 км) различных коридоров и переходов.

С северной стороны здания парламента расположена башня (высота 96 м.) со знаменитыми часами «Большой Бен», обладающими колоколом весом 13 т. Минутная стрелка на циферблате часов-курантов имеет длину 4 м. Часы «Большого Бена» были пущены в 1859г. В период работы палаты общин по вечерам на башне зажигается спец. подсвет, который отключается ровно в полночь.

У подножия башни Виктории, находящейся с южной стороны парламентского здания и имеющей высоту 102 м., находится арка для торжественных выходов монарха. Через нее королева проезжает на своей карете ко входу в парламент перед произнесением своей тронной речи (означает офиц. открытие очередной парламентской сессии) **в палате лордов**, так как именно там — в единственном месте в Вестминстерском дворце — **установлен трон для монарха**. В дневное время на башне Виктории вывешивается гос. флаг.

Политика

Политические партии. Лейбористская партия Великобритании (ЛПВ) — образована в 1890г. на базе Комитета рабочего представительства, объединившего ряд социалистических, рабочих и кооперативных организаций Британии. Выступает за приоритетное решение таких вопросов внутренней жизни страны, как совершенствование системы налогообложения, уменьшение числа безработных, особенно среди молодежи, улучшение систем образования и здравоохранения. Партия постепенно отказывается от всех «социалистических» атрибутов прошлого (в мае 1995г. была одобрена идея Э.Блэйра (лидер партии с 1994г.) о снятии из устава тезиса о приоритете обществ. собственности). Главной задачей, которую, в целом, успешно решают лейбористы, является переход партии вправо к центру. В области внешней политики лейбористы делают упор на необходимость укрепления европейской системы безопасности, однако по-прежнему считают, что ее опорой должна оставаться НАТО, выделяют необходимость нормализации отношений с ЕС. Число индивидуальных членов партии по состоянию на конец 1997г. составило 400 тыс.чел. (в два раза больше, чем в начале 90-х гг.).

Консервативная партия (партия тори) — является одной из старейших полит. партий страны. Возникла в конце XVII в. и выражала интересы земельной аристократии и высшего духовенства англиканской церкви. Членами партии себя считают около 200 тыс.чел. Исповедует философию индивидуализма и свободного предпринимательства, децентрализации и приватизации экономики. После поражения партии на выборах 1997г. ее новый лидер У.Хейг предложил новую идеологию партии — «открытый, демократичный, народный консерватизм». Во внешнеполит. плане для консерваторов характерен общенатовский подход к решению

большинства актуальных межд. проблем. Партия разделяет концепцию «ядерного сдерживания», выступает за сохранение и модернизацию ядерного потенциала Великобритании, за продолжение членства страны в НАТО и ЕС, хотя по вопросу о степени вовлеченности Великобритании в европейские интеграционные процессы в партии по-прежнему существует серьезный раскол.

Либерально-дем. партия (ЛДП) — сформирована в марте 1988г. путем слияния либеральной и социал-дем. партий, которые до этого с 1981г. выступали на полит. арене альянсом. Выражает интересы мелких и средних предпринимателей, части интеллигенции, а также фермеров. Число членов партии составляет около 80 тыс.чел. Полит. платформа ЛДП — центристская, во многом компромиссная и расплывчатая по ряду вопросов. Во внутренних делах ЛДП следует промежуточной между лейбористами и консерваторами линии, выступает за борьбу с безработицей, приоритетное решение соц. проблем, прекращение дальнейшей денационализации, но в целом делает ставку на рыночную экономику и развитие конкуренции. Лидер партии — Ч.Кеннеди.

Действует около 400 профсоюзов (7,2 млн. членов, на 20% меньше, чем в 1989г., что составляет 33% мужского и 29% женского самодеятельного населения). Крупнейшее профобъединение — Британский конгресс тред-юнионов (БКТ), созданный в 1868г. В него входят 74 отраслевых профсоюзов (6,8 млн.). Традиционно поддерживает и финансирует лейбористскую партию. Всеобщая Федерация тред-юнионов — основана в 1899г., объединяет 29 отраслевых профсоюзов (215 тыс.членов). В Шотландии и Уэльсе имеются свои профобъединения — Шотландский конгресс тред-юнионов и Уэльский конгресс тред-юнионов.

Британские острова завоеваны в V-VI вв. ангlosаксами. После нормандского завоевания Англии в 1066г. завершился процесс феодализации, сопровождавшейся полит. объединением страны и централизацией гос. власти. Буржуазная революция XVII в. создала условия для более раннего (по сравнению с другими европейскими странами) развития капитализма в Англии. Британия превратилась в ведущую морскую державу, что позволило ей захватить обширные и богатые колонии. В 1931г. было создано Британское Содружество наций (с 1947г. — Содружество), в состав которого входят 54 бывших доминионов и колоний Великобритании, ныне независимых государств (с разным статусом).

Конфликт в Сев. Ирландии (по договору с Ирландией она была оставлена в составе Соединенного Королевства) берет свое начало с 1969г. Главные противоборствующие группировки — Ирландская республиканская армия (ИРА), выступающая за уход англичан из Сев. Ирландии, организации юнионистов-протестантов, отстаивающие сохранение провинции в составе Великобритании. Появились реальные шансы мирного урегулирования Ольстерского конфликта. В апр. 1998г. в Стормонте было подписано Соглашение о североирландском урегулировании. В июне 1998г. в соответствии с Соглашением была создана новая Североирландская ассамблея, на выборах в которую приняли участие все основные полит. силы Сев. Ирландии; подавляющее большинство поддержали партии, выступающие за мирное урегулиро-

вание. 1 дек. 1999г. парламент Великобритании одобрил **закон о передаче властных полномочий** в области здравоохранения, образования, охраны окружающей среды, эконом. развития, с/х и финансов законодат. и исполнит. органам Сев. Ирландии. Одновременно Ирландия модифицировала статьи 2 и 3 Конституции страны, предусматривающие воссоединение обеих частей острова. Однако из-за неготовности ИРА начать процесс разоружения Лондон в одностороннем порядке объявил о приостановлении деятельности всех институтов автономии в Сев. Ирландии и введении там своего прямого правления.

Великобритания — постоянный член СБ ООН; участница ОБСЕ и Совета Европы; входит в НАТО и ЗЕС; с 1973г. — в ЕС.

Сбой в процессе деволюции произошел в Уэльсе после отставки главы исполнит.-законодат. власти — первого секретаря Ассамблеи Уэльса Э.Майкла, являвшегося лидером лейбористской партии Уэльса и ставленником Э.Блэйра. О своем решении он объявил буквально накануне голосования по вопросу о доверии его правительству.

Кризис власти в Уэльсе весной 2000г. затронул весь **процесс автономизации (деволюции)**, провозглашенный лейбористами два с половиной года назад, и высветил трудности, с которыми Э.Блэйру приходится сталкиваться не только в этом регионе, но и в Шотландии, и в вопросе о выборах мэра Лондона. Раздаются голоса, что замахнувшись на «деволюцию», лейбористы по сути не просчитали всех последствий, а именно, что процесс ползучей федерализации страны, который они запустили, будет сопряжен с передачей из центра в регионы куда больших полномочий и реальной власти в фин.-эконом. сфере.

Госслужба

Общее руководство гос. службой осуществляют политики — премьер-министр, министры, гос. министры, которые являются членами парламента и правящей партии. Возглавляют министерства члены Кабинета. В каждом ведомстве имеется несколько гос. (или т.н. младших) министров и парламентских замов министра, курирующих отдельные направления. Они не являются членами Кабинета (единственное исключение из этого правила в 2000г. представлял госминистр по делам транспорта в министерстве по делам экологии, транспорта и регионов), но в отличие от обычных зам. министров **официально представляют в министерстве правящую партию и входят в брит. парламента**.

Основой деятельности остальных представителей госаппарата является их полит. независимость и беспристрастность. Естественно, гражд. служащие подчиняются и подотчетны министрам, однако официально они считаются «служащими королевы». Смена полит. руководства в стране приводит к смене министров и гос. (или младших) министров в ведомствах, однако костяк, который составляет «гражд. службу», остается неизменным. **Самым старшим гражд. служащим в министерстве является, как правило, постоянный зам. министра**, сам титул которого подчеркивает постоянность, присущую гражд. службе.

К вопросу о полит. пристрастиях гражд. служащих правительство подходит со всей щепетильностью, однако стремится максимально сократить

запреты в этой области. Частные взгляды служащих никак не должны влиять на проводимую в стране политику, что обеспечивает ее преемственность при смене полит. руководителей. При смене полит. руководства гражд. служащие передают всю информацию, затрагивающую гос. интересы, представителям новой партии, пришедшей к власти. Гражд. служащий обязан сохранять конфиденциальность в отношении своей работы, даже после того, как он покинул службу. В течение двух лет со дня увольнения при устройстве на работу в частном секторе бывший служащий обязан получить на это спец. разрешение.

Руководство гражд. службой осуществляет Ведомство кабинета (Cabinet Office). Непосредственно гражд. службу возглавляет секретарь кабинета (сам также гражд. служащий), который докладывает премьер-министру напрямую, минуя министра по делам кабинета, который отвечает за все остальные направления деятельности ведомства кабинета. Офиц. титул министра по делам гражд. службы носит сам премьер-министр. У гражд. службы имеется свое учебное заведение — Civil Service College. Данный колледж имеет разветвленную сеть филиалов по всей стране. Главным документом, определяющим основы деятельности гражд. службы, является Кодекс гражд. службы в 1996г.

Независимым от правительства органом, утверждающим назначение старших гос. служащих является Комиссия гражд. службы. Комиссия также проверяет правильность поощрения тех или иных служащих, которое должно проводиться на основе открытой и честной конкуренции. В соответствии с Кодексом, любой гражд. служащий может подать в Комиссию жалобу на свое руководство (в 1998-99 гг. ни одной жалобы в Комиссию не поступило). Служащий, даже если он не согласен с принятым решением, не имеет права уклоняться от его выполнения, в противном случае он должен подать в отставку.

В апр. 1998г. насчитывалось 463 тыс. гражд. служащих, из них 3 тыс. причисляются к старшим служащим (управленцам). Данные показатели неуклонно снижаются (в 1976г. насчитывалось 750 тыс. гражд. служащих). В целом гражд. служащие составляют 2% занятого населения страны, или 10% занятых в гос. секторе. Половина гражд. служащих занимается оказанием услуг населению, четверть работает в минобороны. В столице занята 1/5 всех гражд. служащих.

Ежегодный доклад, публикуемый Комиссией гражд. службы, указывает, что за 1999г. количество работников, принятых на гос. службу посредством отбора, основанном на открытой конкуренции, увеличилось на треть.

Важным направлением проводимых лейбористами реформ стало увеличение взаимодействия между госслужащими и работниками частного сектора. Все более активно используется **практика временного прикомандирования госслужащих в частные фирмы** для расширения их опыта и заимствования ряда положительных качеств, присущих частному сектору. Практикуется и обратная связь — так, например, **к брит. диппредставительствам за рубежом прикомандируются сроком на 6 мес. работники фирм и компаний**, что существенно облегчает для Форин Офис задачу продвижения внешней торговли Великобритании.

Порядок получения высшими должностными лицами памятных подарков. Данный вопрос регулируется положениями введенного в действие в июле 1999г. «свода правил и регламента деятельности членов кабинета правительства», в соответствии с которым министры и другие высшие должностные лица должны руководствоваться общепризнанным и закрепленным практикой принципом. Это значит — **воздерживаться от принятия подарков, услуг по организации поездок и размещению, а также других видов услуг от кого бы то ни было**, если их принятие накладывает на них какие-либо обязательства или дает основания полагать, что таковые могут возникнуть. Данное правило распространяется и на порядок принятия подарков и услуг членам семей высших должностных лиц.

Решение о принятии или отказе от подарков или услуг — ответственность непосредственно того лица, которому они предназначаются. Если у министра возникает сомнение или затруднение с принятием решения, он должен обратиться за рекомендацией к премьер-министру.

О всех фактах получения подарков министры и другие высшие должностные лица обязаны информировать постоянного зам. министра (т.е. высшее должностное лицо, не зависящее от смены правительства) соответствующего ведомства. Подарки, имеющие незначит. стоимость, могут быть оставлены получателем для личного пользования. Дорогостоящие — подлежат сдаче в распоряжение соответствующего ведомства. Как правило, такие подарки безвозмездно передаются затем благотворительным обществам. Из этого правила предусмотрены исключения в тех случаях, когда: получатель изъявляет готовность доплатить разницу между реальной стоимостью подарка и **разрешенным стоимостным пределом в 140 фунтов**; получатель выражает желание в качестве ответного жеста преподнести подарок (аналогичной стоимости) и оплатить его из своих личных средств; руководством ведомства принимается решение о включении подарка в постоянную экспозицию полученных ведомством подарков либо об использовании подарка для служебных нужд министерства; факт передачи получателем подарка в распоряжение ведомства может быть расценено дарящей стороной как проявление неуважения либо, когда выставление дара может быть использовано получателем в будущем для демонстрации особой вежливости по отношению к дарителю. В подобных случаях подарок может оставаться в распоряжении министерства сроком до пяти лет.

В документе особо подчеркивается, что подарки, полученные в ходе служебных поездок за рубеж и выходящие по совокупной стоимости за пределы выплачиваемого в связи с конкретной поездкой денежного довольствия, должны при въезде в Великобританию декларироваться на таможне. Решение по вопросу возможного обложения пошлиной ввозимых подарков относится к компетенции тамож. властей. Предусматривается, что при желании оставить подарок в своем личном распоряжении лицо, его ввозящее, полностью оплачивает возможные тамож. пошлины.

В случаях, когда министром или другим высшим должностным лицом принимаются услуги в масштабах или от источника, дающих основание полагать, что их предоставление может повлиять на отпращивании им своих обязанностей, **об этом**

должен быть поставлен в известность регистр фин. и других личных интересов членов палаты общин, либо аналогичный регистр палаты лордов. Данное правило связано с тем, что высшие должностные лица страны, как правило, являются парламентариями.

Церковь

Отношения англиканской церкви с государством основаны на взаимных обязательствах. В соответствии с Законом о главенстве 1534г. (Act of Supremacy), монарх является верховным правителем англиканской церкви, обязан всегда быть ее членом и оказывать ей поддержку. Королева назначает архиепископов, епископов и настоятелей соборов по совету премьер-министра, однако ключевая роль в выборе епархиальных епископов отводится Комиссии по назначениям ее королевского величества, состоящей из светских и духовных представителей. Сопредседателями Комиссии являются архиепископы Кентерберийский и Йоркский. Все духовенство клянется на верность короне.

Архиепископы Кентерберийский и Йоркский, епископы Лондонский, Даремский, Винчестерский, а также 21 старший епископ англиканской церкви являются духовными лордами брит. парламента и по старшинству занимают места в палате лордов. Духовенство англиканской церкви, равно как духовенство шотландской, ирландской, римской католической церквей, не может заседать в палате общин. Духовные лорды выступают с речами в Палате Лордов по широкому спектру вопросов, включающих зарубежную помощь, образование, семейное законодательство, права человека, преступления и даже Гос. лотерею. Епископы не принадлежат ни одной из полит. партий, однако имеют право участвовать в дебатах, а также в голосовании по законодательству. **По своему рангу архиепископ Кентерберийский занимает ступень сразу после герцогов королевской крови и перед лордом-канцлером и премьер-министром.** Он является самым главным епископом англиканской Церкви и играет особую роль в государстве: именно архиепископ Кентерберийский возлагает короны на головы королей и королев Англии.

Члены брит. парламента также занимают формальные посты в структуре англиканской церкви. Министр внутренних дел и другие члены правительства являются бывшими офиц. церковными комиссарами (Church Commissioners), отвечающими за управление большей части церковного имущества и недвижимости, председателем церковных комиссаров является архиепископ Кентерберийский. Премьер-министр назначает члена парламента на неоплачиваемый пост второго комиссара по вопросам церковной недвижимости, который выступает от имени церкви в палате общин. По решению ген. синода с фев. 1998г. количество церковных комиссаров было сокращено на одну треть и часть их полномочий перешла к созданному в середине 1998г. Совету архиепископов, возглавляемому архиепископами Кентерберийским и Йоркским.

Согласно Закону о духовенстве (Clergy Act) 1533г., прежде, чем церковный канон становится законом, он должен получить согласие обеих палат парламента, а затем предстать на получение королевской санкции. Церковное законодательств-

во называется меры (Measures). Изначально церковь испытывала большие трудности в процессе проведения мер через парламент. В некоторых случаях требовалось 12 лет, чтобы парламент одобрил законопроект. В 1919г. был принят закон о полномочиях ассамблеи англиканской церкви. По данному Закону все вопросы, касающиеся Церкви, за исключением определения доктрины, а также согласование мер перед представлением их в парламенте вошли в обязанности Нац. ассамблеи. Ассамблея передавала согласованную меру законодательному комитету, который, в свою очередь, представлял ее с комментариями церковному комитету парламента.

Церковный комитет учрежден Законом 1919г., состоит из 15 членов от каждой палаты парламента. Представителей от палаты лордов назначает лорд-канцлер, а от палаты общин — Спикер. Председатель комитета обычно выбирается из лордов. Секретарем комитета назначается клерк от палаты лордов, а его помощником — клерк от палаты общин.

В нояб. 1963г. Ассамблея приняла резолюцию о создании ген. синода, которому переходили законодат. функции Ассамблеи. Синод состоит из трех Домов — епископов, духовенства и мирян, а также Законодательного комитета, в который входят представители от всех трех домов. Одна из функций ген. синода, также заключается в составлении церковных канонов, которые главным образом относятся к деятельности духовенства и не подлежат процедуре прохождения через парламент. Каноны представляются на рассмотрение королеве через министра внутренних дел Великобритании.

Церковный комитет обычно приглашает представителей ген. синода для обсуждения своих предложений, после чего направляет синоду доклад о выработанных предложениях. По Закону 1919г. по запросу одной из сторон между законодат. и церковным комитетами также проходят конференции, на которых рассматривается суть и юр. аспект меры, а также ее целесообразность для рекомендации на представление в Парламент.

После того, как церковный комитет представит свой Доклад, в каждой палате обсуждаются предложения (Motions) о представлении меры на получение королевской санкции. Предложения не подлежат изменению. В палате лордов они обычно выдвигаются епископом или архиепископом, а в палате общин — вторым комиссаром по церковному имуществу. В отличие от законопроектов меры должны быть приняты полностью, в них не могут вноситься изменения. Правительство занимает нейтральную позицию по мерам, представленным в Парламент, и не стремится вмешиваться в доктринальные и литургические вопросы церкви.

Церковные меры получают королевскую санкцию тем же путем, что и другие законопроекты. Уведомление о получении королевской санкции одновременно делается обеим палатам и заносится в еженедельный Информационный Бюллетень. Копии мер появляются в списке ежегодных «Общественных и Общих Законов и Мер» (Public and General Acts and Measures). Меры, подобно законам парламента, могут изменять или отменять предыдущие законы, меры и законодат. инструменты. Они имеют полную силу Закона и применяются по всей Англии. Парламент редко пользуется своим правом отклонить церковные меры.

В Соединенном Королевстве отсутствует правовое или офиц. определение религии или культа. Церкви, а также религиозные группы не обязаны регистрироваться и свободны в следовании своим собственным доктринам и практикам, при условии, что они остаются в рамках гражд. и уголовно-го закона. Также не нужно никакого специального разрешения гос. органов для учреждения какой-либо религиозной организации или открытия места для совершения богослужения. Здание, используемое для регулярного богослужения, классифицируется в соответствии с Законом о регистрации мест для богослужений 1855г., по которому в этих зданиях возможно совершение ритуала венчания, и они освобождаются от некоторых налогов.

МВД является той гос. структурой, которая отвечает за отношение между правительством и англиканской церковью, а также за политику государства в отношении культов и новых религиозных движений.

О религиозных организациях в Шотландии. В Шотландии, как и в целом в Великобритании, существует широкий и разнообразный спектр вероисповеданий, культов и соответствующих им организаций, сект и движений.

По количеству прихожан выделяются Церковь Шотландии («Кирк» 750, тыс. верующих), и римско-католическая церковь (700 тыс. верующих).

Церковь Шотландии — офиц. протестантская нац. церковь, возникшая в середине XVI в., отколовшись в ходе Реформации от католицизма. Особенностью этой церкви является ее пресвитерианский сугубо дем. характер (руководство религиозных общин избирается из мирян, управляют общины совместно с пасторами). Церковь Шотландии практически полностью независима от государства и каких-либо иных структур и личностей (в Англии главой англиканской церкви, например, является монарх, католическая церковь подчиняется Ватикану). Символической **главой шотландской церкви считается Иисус Христос**. Демократичность церкви подчеркивает также тот факт, что с 1966г. женщины получили право избираться старейшинами Кирки, а с 1968г. — занимать посты священников.

Управление Кирки имеет трехуровневую структуру: местный приход, в котором пастор является председателем собрания Кирки, состоящего из мирских старейшин; пресвитерия (по значению соответствует епархии), руководство которой состоит из одного священника и одного старейшины от каждого прихода, а также выборных старейшин и священников старшего поколения приблизительно в равном количестве (всего пресвитерий у Кирки — 49, в т.ч. одна на страны Европы и одна в Иерусалиме); Ген. ассамблея — высший орган церкви Шотландии. Собирается один раз в год в Эдинбурге в мае и состоит из 1/3 действующих священников и такого же количества старейшин от всех приходов, включая также определенное количество лиц из диаконатов (обслуживающий религиозные мессы церковный персонал). В Ген. ассамблее имеет право принимать участие в качестве наблюдателя без права голоса лорд-верховный комиссар, назначаемый специально для этой цели королевой Великобритании. Председатель ГА переизбирается ежегодно.

Кирк гордится тем, что она не утратила своего межд. значения ни после объединения Шотлан-

дии и Англии в 1707г., ни в дальнейшем, сохранив свои церкви и приходы в Европе, и считает Шотландию «сердцем мирового пресвитерианства».

Римско-католическая церковь в Шотландии, испытавшая на себе в XVI-XVII вв. всю тяжесть борьбы с Реформацией и почти пришедшая в упадок, возродилась благодаря большой эмиграции католиков из Ирландии и принятия ряда «эмансипационных» законов о католической церкви. Большинство приверженцев этой церкви — это шотландцы с ирландскими корнями.

Церковь состоит из 8 диоцезий (епархии), наиболее крупная в Глазго (280 тыс. прихожан), и управляется епископами, назначаемыми Ватиканом. Из них в свою очередь формируется Собрание епископов, которое руководит повседневными делами церкви. Священники для католической церкви обучаются в т.н. шотландских колледжах в Риме и Саламанке в Испании. Самый большой шотландский колледж в Париже был закрыт в 1968г. решением франц. властей, поскольку учащиеся этого католического заведения приняли слишком деятельное участие в студенческих волнениях в Париже. Особенностью католической церкви в Шотландии является то, что она курирует вопросы образования через сеть католических школ, финансируемых государством. Идет дискуссия о целесообразности сохранения таких школ по причине того, что количество учащихся там сократилось, а кроме того в этом усматривается порочная практика разделения общества по религиозному признаку.

Третьей по величине, но не уступающей по влиянию в обществе жизни является Шотландская епископальная церковь, насчитывающая около 35 тыс. прихожан. Церковь считается офиц. протестантской, в какой-то мере англиканской, хотя местный клир упорно возражает, когда их отождествляют с Церковью Англии. Как они утверждают, они не зависят от лондонских центр. властей и, в отличие от англиканской церкви, где архиепископы назначаются королевой, в Шотландской епископальной церкви архиепископов вообще нет, а обычные епископы в епархиях избираются священниками и самими мирянами. Епископы в свою очередь выбирают «первого среди равных», и он представляет церковь во всеобщем Англиканском консультативном совете. В Шотландии 7 епархий, 7 епископов, 200 профессиональных священников и 100 священников на обществ. началах. Церковь существует полностью за счет подаваний прихожан и **является церковью зажиточных граждан**, тяготеющих по традициям и происхождению к Англии.

Следует заметить, что Кирк не является монополистом в пресвитерианстве. В Шотландии насчитывается как минимум 5 самостоятельных церквей протестантско-пресвитерианского толка. Это — Свободная, Ассоциированные конгрегации, Реформированная и Объединенная Свободная.

Кроме пресвитерианско-протестантских, в Шотландии действуют также чисто протестантские церкви. Основные из них это: баптисты (16 тыс. верующих), конгрегационалисты (14 тыс.), методисты (6 тыс.), Армия спасения (5 тыс.) и квакеры (около 500). Баптисты ведут непримиримую борьбу с католиками и не участвуют из-за этого в экуменической деятельности. Остальные склон-

ны к сотрудничеству с другими церквями как в Шотландии, так и в Англии.

Из нехристианских религии в Шотландии, прежде всего по количеству верующих, выделяется ислам (20 тыс.). Большинство составляют мусульмане пакистанского происхождения. В Глазго и Эдинбурге ими построены две монументальные мечети.

Наиболее экзотическим религиозным объединением в Шотландии является тибетский буддистский монастырь в Эскадельмуре около Лангхольма, основанный в 1967г. тибетскими монахами, которые приглашают к себе всех верующих и неверующих для совместных медитаций.

При всем разнообразии религий и религиозных организаций в Шотландии, для всех характерно уменьшение числа верующих. За десятилетие от каждой церкви убывает 12-15% прихожан.

В Шотландии сейчас многие церкви заброшены, часть из них превратилась в частные дома, клубы, общезития, дискотеки и даже казино. Главы крупных церквей, как правило, пессимистично оценивают свое будущее. Единственным утешением для шотландских клерикалов является то, что в Англии ситуация еще хуже. Атеизация достигает там более 80%, тогда как в Шотландии она на уровне 70%. Как шутят некоторые шотландцы, когда-то «богоизбранный народ» (такимым они себя считали всегда) скоро превратится полностью в безбожников.

Русская православная церковь в Великобритании. Представлена Сурожской епархией (во главе с митрополитом Сурожским Антонием (сын русского дипломата в Персии, эмигрировавшего в 20 г. за границу). 19 июня 1999г. митрополит Антоний отметил свой 85-летний юбилей. В своей поздравительной телеграмме Патриарх Московский и всея Руси Алексей II высоко оценил заслуги митрополита Антония перед Церковью и уведомил о присвоении ему ордена Святого Иннокентия, митрополита Московского, 2 степени.

Сурожская Епархия является частью Московской Патриархии на Британских о-вах. Официально главой церкви признается Патриарх Московский и всея Руси Алексей II, однако фактически Епархия живет своей собственной жизнью и стремится к своей внутренней независимости.

Сурожская епархия переняла свой титул от древнего города Сурож (современный г. Судак). Епархия имеет свой Устав, новое издание которого вышло в 1998г. на англ. языке, введение и вступление написаны митрополитом Антонием. Внутренние вопросы Епархии решаются на епархиальной ассамблее, в которую входят представители от всех приходов. Ассамблея собирается два раза в год (июнь и нояб.). В отсутствие митрополита Антония на его месте заседает епископ Василий (американец по происхождению). Принял христианство во время учебы в Оксфордском ун-те. Был священником русской православной церкви в Оксфорде. В 1995г. рукоположен митрополитом Антонием в епископы. В 1998г. на собрании священнослужителей в очередной раз был избран епархиальным наместником сроком на 3г.

Сурожская епархия объединяет 24 прихода, крупнейший и центральный из которых — Лондонский Русский кафедральный собор Успения Божией матери и Всех Святых. Настоятелем Лондонского прихода является митрополит Антоний.

Остальные средние по величине православные общины действуют в Беркхамстеде, Бристоле, Кембридже, Кентербери, Мартине, Дерби, Данблейне, Эксетере, Льюисе, Манчестере, Норвиче, Ноттингеме, Оксфорде, Портсмуте, Сент Албене, Россон-ви, Свиндоне, Тавистоке, Тотнесе, Труро, Танбридж Уалсе, Уолсингеме и на территории Нормандских о-вов. В более крупных приходах, таких как Лондонский, Оксфордский, служба проводится каждые выходные и по церковным праздникам. В большинстве приходов служба происходит раз в месяц, в Труро и Танбридж Уэлсе — раз в три месяца, а на Нормандских о-вах — раз в год.

Православная церковь Святой Троицы и Благовещения в Оксфорде возведена совместно русской, греческой и сербской общинами. Служба ведется поочередно священниками, представляющими соответствующие общины.

Печатный орган Епархии — журнал «Сурож». Выходит раз в квартал на англ. языке. Главным редактором журнала является епископ Василий. Епархия ведет просветительскую деятельность, для молодежи действует епархиальный юношеский летний лагерь. Многие священнослужители читают лекции в ун-тах Великобритании по основам православной веры. Ведется работа по созданию Православного института при Кембриджском ун-те. Планируется обеспечить очное, заочное и вечернее обучение для студентов различных уровней с 2000г.

На радио Сурожскую епархию представляет настоятель прихода в Льюисе отец Сергей Гакель. Он ведет религиозную программу в русской службе Би-Би-Си.

Русский кафедральный Собор Успения Божьей Матери и всех Святых в Лондоне. Настоятелем Собора с 1950г. является митрополит Антоний. Его помощник, архиепископ Анатолий Керченский, был направлен в дек. 1990г. в Лондон Московской патриархией для оказания содействия в работе Сурожской епархии.

Лондонский приход был основан в 1741г. в виде церкви русского посольства в Лондоне. В 1923г. приход переехал в Церковь святого Филиппа на Букингэм Пэлас Роуд, а затем в 1956г. — в здание бывшей англиканской приходской церкви Всех Святых, где по сей день и находится. Здание церкви было выкуплено приходом в 1979г. Внутреннее убранство церкви соответствует русской традиции. Царские врата иконостаса сохранились еще со времен русского посольства в Лондоне. Иконы иконостаса были написаны в разное время тремя учениками знаменитого русского иконописца Леоида Оусленского. Другие иконы Собора являются дарами прихожан. В обычные дни на службе присутствуют 300-400 чел., а в праздничные дни — до 1 тыс.чел. Службы ведутся на двух языках: церковно-славянском и английском.

Приходской совет несет ответственность за фин. вопросы и за все, что связано с жизнью церкви, за исключением чисто пастырских вопросов, находящихся в компетенции архиерея и пресвитеров. **Приход существует на основе полной самокупаемости**, не получает дотаций ни от брит. правительства, ни от иных организаций, в т.ч. и от Московской Патриархии. Поступления в церковную казну осуществляются за счет пожертвований и завещаний.

Церковь занимается благотворительной деятельностью, проводит распродажи, самой крупной из которых является рождественский базар. Приход оказывает посильную помощь в формировании автобусов с гум. помощью для России.

При соборе работают библиотека, магазин, где можно приобрести религиозную литературу и диски. Работают классы русского языка для детей, иконописный класс, библейский кружок. На церковной доске объявлений помещается информация о том, где вновь прибывшие русскоязычные граждане могут найти работу, квартиру, решить другие проблемы. В собор прихожане приходят семьями. Во время служб работает детская комната. После воскресных литургий всех приглашают в зал, где прихожане могут пообщаться друг с другом за чашкой чая.

Экономика-2000

Общая оценка развития нац. экономики Великобритании. Соединенное Королевство Великобритании и Сев. Ирландии, при численности в 1% от населения земного шара, входит в пятерку наиболее развитых стран мира и крупн.мировых экспортеров. Великобритания экспортирует 27% ВВП. Она является ведущим экспортером продукции аэрокосм. комплекса, электротех. и электронного оборудования, хим. продуктов.

Великобритания является постоянным членом Совета Безопасности, всех основных межд. эконом. организаций, ЕС, Группы «8». Страна имеет весомый авторитет на мировой арене, играя заметную роль в принятии различных коллективных решений. Ее позиция особенно важна для России в процессе присоединения к ВТО, в отношениях с ЕС, Лондонским клубом, со странами, входящими в Британское содружество наций.

Лондон является также и крупным фин.-эконом. центром. Здесь расположен Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР), находятся штаб-квартиры 6 Межд. товарных организаций (МТО) Эти организации играют важную роль в формировании рынков сырьевых товаров (сахар, кофе, какао, зерно, каучук, хлопок, цветмет).

В 2000г. внутривидовая обстановка в Великобритании характеризовалась обострением полемики (накануне предстоящих весной 2001г. всеобщих парламентских выборов) между правящей лейбористской партией и ведущей оппозиционной партией — консервативной по проблемам эконом. и соц. развития страны.

Правильно расставленные акценты в дискуссии по полит. и эконом. вопросам, наряду с проведением взвешенной эконом. политики позволили лейбористам увеличить отрыв от консерваторов по популярности среди населения, сделав серьезную заявку на победу на весенних выборах.

Осн. противоречия между представителями ведущих полит. партий коснулись не столько перспектив дальнейшего развития эконом. и соц. жизни Великобритании, сколько такого принципиально важного для дальнейшей судьбы страны вопроса, как участие Великобритании в процессах западноевропейской интеграции. Острые дебаты в брит. парламенте и СМИ о роли и месте Великобритании в ЕС развернулись на фоне прошедшего 7-9 дек. 2000г. саммита государств-членов ЕС в Ницце, который подтвердил стремление стран Евросоюза к дальнейшей интеграции.

Стремясь играть ключевую роль в ЕС, Великобритания, в то же время жестко отстаивает свои нац. интересы. Возможность участия страны в Европейском валютном союзе и сроки вступления в него стали одними из главных внешнеполит. вопросов межпарт. дискуссии. Консерваторы, в большинстве относящиеся к «евроскептикам», резко выступают против «федерализации» Зап. Европы, в которой они видят угрозу осуществления независимого внешнеполит. курса Великобритании и, главное, против вхождения в Европейский валютный союз, требуя проведения нац. референдума по этому вопросу.

Со своей стороны, с учетом предстоящих выборов, лейбористское правительство, в целом выступая за европейскую интеграцию, вынуждено было делать определенные оговорки в отношении участия в ней Великобритании, включая введение единой валюты – евро.

Благоприятная мировая общехоз. конъюнктура содействовала сохранению позит. динамики важнейших макроэконом. показателей Великобритании и продолжению достаточно стабильного циклического подъема экономики страны в 2000г.

ВВП Великобритании, по оценке брит. статистики, в 2000г. возрос на 3% и составил в текущих ценах 934,7 млрд.ф.ст. (в 1999г. прирост ВВП был 2,3%), что соответствует в целом параметрам, запланированным правительством. Вместе с тем в 2000г. темпы прироста ВВП Великобритании были ниже, чем в США (5%), Германии (3,3%), Франции (3,1%) и в целом по ЕС (3,5%).

Значит. роль в эконом. росте Великобритании в 2000г. сыграл внешний спрос (экспорт), возросший на 7,4% (против 4% в 1999г. и 2,6% в 1998г.). Доля экспорта в использовании ВВП увеличилась с 31,2% в 1998г. и 31,7% в 1999г. до 33,1% в 2000г.

Расширение внешнего спроса было заметно ниже, чем у большинства развитых стран: США (на 10,3%), Германии (13%), Франции (13,5%), Италии (9,8%) и Испании (10,9%). В целом экспорт стран зоны евро вырос на 11,7% и стал для них ключевым фактором эконом. роста.

Таким образом, обозначилась проблема высокого курса фунта стерлингов к евро и нац. валютам стран-членов зоны евро (на них приходится более половины брит. экспорта), что привело к неспособности важнейших отраслей экономики (нефти и газодобыча, автопром) воспользоваться благоприятными возможностями оживления внешнего спроса.

В то же время, в отличие от стран зоны евро, стабильные темпы эконом. роста Великобритании поддерживались за счет оживления внутр. спроса. В 2000г. он увеличился на 3,7%, что несколько меньше, чем в 1999г. (3,8%) и 1998г. (4,6%). Однако у стран зоны евро темпы прироста внутр. спроса были в 2000г. существенно ниже: у Германии – 2,3%, Франции – 3%, Италии – 2,4%.

Поквартальный анализ динамики ВВП страны и компонентов его использования свидетельствует о нарастающих трудностях в развитии экономики Великобритании. Так, прирост ВВП в III кв. по сравнению со II кв. составил 0,9%, а в IV кв. лишь 0,3%, тогда как во II кв. он был на уровне 1%. На снижение темпов повлиял, по мнению брит. экспертов, высокий курс фунта стерлингов к евро, а также наметившиеся в III кв. проблемы, связанные с перебоями в работе ж/д транспорта, привед-

шие к срывам графиков движений поездов, и со стагнацией в добыче нефти и прир. газа.

В связи с ростом курса ф.ст. по отношению к евро заметно упали в III кв. и темпы прироста брит. экспорта, составившие по сравнению со II кв. только 0,9% против 2,6%. Дефицит внешне-торг. баланса в III кв. составил рекордную величину (11,1 млрд.долл.) в связи с существенным опережением роста объемов импорта (увеличение на 2%).

В 2000г. наблюдалось замедление роста реальных денежных доходов населения. Они выросли лишь на 2,9% против 3,6% в 1999г., что привело к снижению прироста расходов населения на конечное потребление (в 2000г. увеличение составило 3,9% против 4,4% в 1999г.).

Уменьшение темпов прироста расходов населения на конечное потребление происходило за счет затрат на покупку товаров повседневного спроса (увеличение составило только 3,6% против 4,2% в 1999г.). Замедление темпов роста приобретения населением товаров длительного пользования и, в первую очередь недвижимости, также продолжилось в 2000г., хотя и не в такой пропорции как в пред.гг. (прирост составил 5,9% против 6,2% в 1999г., 8% в 1998г. и 12,3% в 1997г.). В результате замедлился рост накопления населением денежных средств – увеличение нормы личных сбережений составило в 2000г. 4,1% (5,2% в 1999г., 5,8% – 1998г. и 9,3% – 1997г.).

Высокий спрос на недвижимость, приведший к повышению цен на нее, оказал значит. влияние на уровень инфляции в целом. В 2000г. она составила 3%, что в 2 раза выше уровня 1999г. (1,5%). В то же время без учета недвижимости уровень инфляции составил 2,1%, т.е. не превысил запланированного показателя.

При этом уровень инфляции превысил ее средний показатель по странам зоны евро. Так, в Германии инфляция в 2000г. составила 2%, во Франции – 1,7%.

Значит. меньшую роль по сравнению с пред.гг. в увеличении внутр. спроса сыграли инвестиции. Общий объем инвестиций за янв.-сент. 2000г., по данным Мин. фин. Великобритании, увеличился по сравнению с аналогичным периодом пред.г. на 1,8%, что заметно ниже темпов прироста в 1999г. (5,4%) и 1998г. (10,1%).

Общий объем инвестиций в деловой сектор Великобритании в 2000г. составил 116,1 млрд.ф.ст. (74,9% всех валовых кап. вложений) и по сравнению с 1999г. возрос на 2% (в 1999г. прирост составлял 7,5%).

По мнению брит. экспертов, влияние на замедление темпов прироста деловых инвестиций оказали завышенный курс фунта по отношению к евро и низкая прибыльность производства, которые ослабляют побудительные мотивы инвесторов.

Деловые инвестиции в производственный сектор в 2000г. составили 17,8 млрд.ф.ст. и по сравнению с 1999г. увеличились лишь на 0,8%. Из них львиная доля пришлась на частный бизнес (97,8% всех производственных инвестиций). При этом частные деловые инвестиции увеличились по сравнению с 1999г. на 1,2%.

Деловые инвестиции в непромышленный сектор, на которые приходится 84,6% всех инвестиций в деловой сектор, росли более быстрыми темпами. Их прирост в 2000г. составил 2,3%, за ис-

ключением сектора торговли, где произошло снижение на 2,6%.

В целом динамика деловых инвестиций в производственный сектор не соответствовала реальным потребностям обновления и модернизации производственного аппарата брит. экономики. При их снижающихся темпах прироста в течение 2 последних лет продолжала ухудшаться возрастная структура основного капитала, что негативно сказывается на уровне конкурентоспособности экономики страны на мировом рынке.

Поквартальный анализ динамики деловых инвестиций свидетельствует об относительно высокой деловой активности на брит. рынке в 2000г. Объемы деловых инвестиций в производство в I-III кв. были несколько выше аналог. уровня 1999г. Снижение темпов роста деловых инвестиций в 2000г. связано с высокими процентными ставками по кредитам, предоставляемым брит. банками, а также завышенным курсом англ. ф.ст.

Средние процентные ставки по краткосрочным и долгосрочным кредитам в странах «большой семерки» в 1997-2000гг.

	краткосрочные				долгосрочные			
	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
США	5,6	5,5	5,3	6,4	6,4	5,3	5,6	6,0
Канада	3,5	5,0	4,9	5,7	6,5	5,5	5,7	5,9
Япония	0,6	0,7	0,2	0,2	2,2	1,4	1,8	1,8
Германия	3,3	3,5	3	4,4	5,7	4,6	4,5	5,3
Франция	3,5	3,6	3	4,4	5,7	4,8	4,9	5,8
Италия	6,9	5	3	4,4	6,9	4,9	4,7	5,6
Страны зоны евро	4,2	3,9	3	4,4	5,9	4,7	4,6	5,4
Великобрит.	6,8	7,3	5,4	6,1	7,0	5,5	5,1	5,3

Источник: Бюллетень Нац. института эконом. и соц. исследований Великобритании (НИЭСИ) №175, янв. 2001г.

В отраслевом разрезе производ. инвестиции в 2000г. распределились след. образом: машиностроение 6027 млн.ф.ст. (+6,9%), химия — 2678 млн.ф.ст. (+1,8%), пищевпром 2249 млн.ф.ст. (-9%), металлообработка — 1364 млн.ф.ст. (-2,9%), легпром. — 420 млн.ф.ст. (-3,4%), энергетика — 290 млн.ф.ст. (-13,7%), др. отрасли — 4361 (+2%).

Расходы брит. компаний на приобретение брит. же компаний в 2000г. существенно возросли и составили 106,4 млрд.ф.ст. (рост в 4,1 раза по сравнению с 1999г.). Общее количество подобных операций составило 550. Среди крупнейших сделок выделяется объединение компаний «Глаксо Белком» и «Смит Кляйн Бичем» в компанию «ГлаксоСмит-Кляйн», поглощение банком «Барклайз» банка «Вулвич» — 5,6 млрд.ф.ст., группой «Смите» компании «ТиАй Групп» — 1,9 млрд.ф.ст., компанией «Амверскап» компании «Перпечуал» — 1,1 млрд.ф.ст.

Одним из важнейших приоритетов в правит. программе являлось решение соц. проблем, что нашло свое отражение в гос. бюджете на 2000-2001 ф.г. Так, расходы бюджета на выплаты по соц. страхованию, пенсионное обеспечение, здравоохранение, образование и занятость, субсидии на поддержку жил. строительства и др. соц. мероприятия превышают 46% всей расходной части бюджета.

Ситуация на рынке труда в целом была достаточно благоприятной. Уровень безработицы в Великобритании (5,6%) значит. ниже, чем в странах зоны евро (9,1%). В III кв. численность занятых в экономике страны достигла уровня 28 млн. чел., а количество офиц. зарегистрированных безработ-

ных граждан сократилось до 1,5 млн.чел., что является рекордным показателем для брит. экономики за последние 20 лет. В то же время, по мнению правительства, озвученному министром финансов Великобритании Г.Брауном в мае 2000г., производительность труда в брит. промышленности в пересчете на одного работающего составляет лишь 71% от уровня США, тогда как в странах ЕС этот показатель достигает 82%.

Прогноз развития брит. экономики в ближайшей перспективе. Анализ тенденций развития брит. экономики и мер, реализуемых правительством Великобритании в области эконом. политики, свидетельствует о том, что экономика страны в 2001г. и последующие 2г. будет развиваться достаточно стабильными темпами. По уточненным прогнозным оценкам Нац. института эконом. и соц. исследований Великобритании, прирост ВВП страны в 2001г. составит 2,9%, что будет соответствовать средним темпам прироста ВВП стран зоны евро. В последующие 2г. темпы роста ВВП прогнозируются на уровне 3,3% (2002г.) и 2,7% (2003г.)

Британские эксперты полагают, что в основе эконом. роста Великобритании будут лежать 2 фактора: дальнейшее снижение курса ф.ст. по отношению к долл. (которое намечалось в 1999-2000гг.) и сохраняющийся выс. внутр. спрос. Прогнозируется снижение реального эффективного курса ф.ст. в 2001г. на 3,9% против увеличения реального эффективного курса долл. на 1,9% и евро 3,9%.

Среди компонентов использования ВВП роль внутр. спроса в 2001 и 2002гг. будет снижаться, темп его прироста составит в 2001г. 3,2%, в 2002г. — 3,6% и в 2003г. — 3,3%. Темпы прироста внеш. спроса (экспорта) могут составить в 2001г. — 7,4%, в 2002г. — 6,9% и в 2003г. — 6,5%.

С учетом ожидаемого дальнейшего снижения курса ф.ст., прогнозируется некоторое увеличение темпов роста производственного сектора экономики. Темпы роста пром. производства в предстоящие 3г. предположительно составят: в 2001г. — 1,7%, в 2002г. — 2,6%, в 2003г. — 3,7%. Вместе с тем, сохранится тенденция опережающих темпов роста сектора услуг. Они оцениваются экспертами в пределах 4,8-5,4%.

Продолжится реструктуризация экономики за счет перераспределения инвестиций в пользу передовых и новых ее отраслей. При увеличении объема деловых инвестиций в производственный сектор на 2,2%, опережающими темпами будут расти инвестиции в высокотехнологичные сектора (телекоммуникации, электроника, биотехнологии, фармацевтика и др.). В результате производительность труда будет возрастать в 2001-2003гг. на 5,1% ежег. против 4,1% в 2000г.

В 2001г. прогнозируется некоторое улучшение условий внешней торговли Великобритании. Предполагается, что в эти 3г. экспорт увеличится на 9,6%, 8,7% и 7,9%, соответственно, а импорт товаров увеличится на 7,8%, 7,3% и 6,8%. При этом доля готовых изделий будет возрастать как в брит. экспорте (с 86,5% в 1999г. до 87,9% в 2001г.), так и импорте (с 85,5% в 1999г. до 87,6% в 2001г.), а доля сырья и полуфабрикатов, соответственно, сокращаться (при увеличении в абсолютном выражении).

Брит. экономика в 2001г. и в последующие годы еще в большей мере будет зависеть от мирового

рынка. Доля экспорта в использовании ВВП Великобритании возрастет с 31,5% в 1999г. до 34,6% в 2001г. и 35,8% в 2002г.

Тенденции развития мировой экономики в 2000г. 2000г. был одним из самых успешных для мировой экономики за последнее десятилетие. Улучшение мировой общехоз. конъюнктуры получило свое развитие под влиянием роста спроса на многие товары и услуги, что обусловило прежде всего высокие темпы роста ВВП.

Темп прироста ВВП всех стран мира, по оценке Нац. института эконом. и соц. исследований Великобритании (НИЭСР), составил 4,7%, что является самым высоким показателем за последние 10 лет (в 1999г. — 3,4%). Рост деловой активности наблюдался во всех группировках и регионах мира. Суммарный прирост ВВП в странах Организации эконом. сотрудничества и развития (ОЭСР) превысил 4,2%.

Бурными темпами росла экономика США (прирост ВВП в 2000г. составил 5%). За первые 3 кв. 2000г. чистая прибыль ам. компаний возросла по сравнению с соответствующим периодом пред.г. на 14%. Показатели развития хозяйства европейских стран свидетельствуют также о ярко выраженном подъеме. Прирост совокупного ВВП стран зоны евро составил 3,5%, что выше уровня 1999г. (2,5%).

В 2000г. заметно активизировался в развитых странах инвест. процесс. Деловые инвестиции в американскую экономику увеличились по сравнению с пред.г. на 12,9%, а в Японии они возросли на 5,4% против абсолютного падения в 1998-1999гг. В странах зоны евро прирост частных инвестиций составил 5,2%, что примерно на уровне 2 пред. лет.

Эконом. подъем способствовал сокращению уровня безработицы и росту денежных доходов населения. В странах зоны евро уровень безработицы упал до 9,1% против 10% в 1999г., а в США до 4%. В результате повышения уровня жизни важнейшим фактором эконом. роста оставался внутр. спрос. В США он увеличился в 2000г. на 5,8% (рекордный показатель за посл. годы), а в странах зоны евро на 3% (в 1999г. его прирост также был на уровне 3%).

Рост внутр. спроса в индустриально развитых странах, восстановление эконом. роста в странах ЮВА, ЦВЕ после фин. кризиса 1997-1998гг., а также в странах Лат. Ам., не могло не сказаться на объемах межд. торговли.

Физ. объем межд. торговли в 2000г. расширился на 13%, что значит. больше, чем в 1999г. (5,8%). В 2000г. у всех индустриально развитых стран было отмечено заметное увеличение товарного экспорта, связанного с эконом. подъемом. Резко увеличился по сравнению с предыдущим годом объем товарного экспорта США (на 10,3% против 2,9% в 1999г.).

Совокупный экспорт стран зоны евро в 2000г. возрос на 11,7% против 4,7% в 1999г. В наибольшей мере увеличился товарный экспорт Франции (на 13,5% против 3,8% в 1999г.), Германии (на 13% против 4,6%). Темпы прироста экспорта Италии составили 9,8% (в 1999г. наблюдалось его абсолютное сокращение на 0,4%).

Рост потребности стран зоны евро в сырье и материалах способствовал и увеличению физ. объемов их импорта на 10,7% (в 1999г. — 6,4%). Опережающими темпами возрос товарный импорт

Франции (на 13,6% против 3,8% в 1999г.) и Германии (10% против 7,8%).

Развитие межд. торговли происходило на фоне резкого роста мировых цен на нефть. Средневзвешенный уровень цен в 2000г. достиг 27,8 долл. против 17,4 долл. в предыдущем году. В то же время динамика цен на готовые товары продолжала сохраняться отрицат.

В условиях более динамичных темпов эконом. роста США курс евро по отношению к долл. упал на 13,5%, а брит. ф.ст. — на 6,5%. В результате реальный эффективный курс долл. укрепился на 2,8%, а брит. ф.ст. возрос на 2,2%. В то же время реальный эффективный курс евро упал на 8,4%.

Анализ эконом. активности в ведущих странах мира свидетельствует о прохождении мировой экономикой своего пика. Уже во II пол. 2000г. стали заметны признаки спада.

Наиболее дестабилизирующее воздействие на состояние мирового хозяйства оказало падение деловой активности на американском рынке, ярким сигналом которого стало в начале янв. 2001г. неожиданное решение Фед. резервной системы по снижению учетной ставки на 50 базовых пунктов.

Динамика эконом. роста Великобритании в 2000г. достаточно тесно согласовывалась с общей тенденцией развития мировой экономики в связи с ее высоким уровнем интегрирования в мирохоз. систему, хотя и в 2000г. сохранилось ее отставание от среднемировых показателей. Темп прироста в 2000г. составил 3,1%, что несколько ниже, чем в Германии (3,3%) и Франции (3,2%). Объем деловых инвестиций возрос только на 0,7%. Темпы прироста физ. объемов экспорта (7,8%) также отставали от большинства стран зоны евро (Германии, Франции), а без учета экспорта нефти — и от США.

Анализ рыночной конъюнктуры в Великобритании свидетельствует о том, что брит. экономика в значит. степени зависит от мировых товарных рынков, прежде всего от рынка нефти.

В 2000г. он характеризовался беспрецедентным за последние 10 лет ростом цен, достигших своего пика в IV кв. 2000г. Уровень цен в этот период составил более 34 долл. за бар. Высокая активность на данном рынке была обусловлена как эконом. факторами (ростом потребления, позицией стран ОПЕК), так и полит. (обострение ситуации на Бл. Вост.).

Валютно-фин. положение. Бюджетная политика правительства Великобритании на 2000/01 ф.г. является составной частью эконом. концепции лейбористского руководства, рассчитанной до 2002г.

В результате проведения жесткой бюджетной политики правительству удается реализовывать свою стратегическую задачу сохранения годового уровня инфляции не выше 2,5% и снижения размеров гос. задолженности. В 2000г. объем гос. задолженности составил 32,3% от ВВП. (36,8% — в 1999г.), что стало самым низким показателем с 1993г. В предбюджетном послании парламенту Великобритании в нояб. 2000г. министр финансов Г.Браун отметил, что правительством поставлена задача удерживать этот показатель в последующие годы на уровне 30-31%. Расходная часть бюджета в 2000-2001 ф.г. составила 371,6 млрд.ф.ст., что на 0,7 млрд.ф.ст. выше ранее запланированного из-за увеличения расходов на образование, обеспечение занятости населения, взносов в рамках единой с/х

политики ЕС. Объем расходов текущего бюджета существенно превысил уровень 1999-2000 ф.г. (341,5 млрд.ф.ст.).

Основными статьями расходной части бюджета были: затраты на соц. обеспечение населения — 104,5 млрд.ф.ст. (28%), здравоохранение — 43,6 млрд.ф.ст. (11%), развитие регионов — 15,1 млрд.ф.ст. (4%), выплату процентов по гос. задолженности — 26,9 млрд.ф.ст. (7%), оборону и правоохранительную деятельность — 25,6 млрд.ф.ст. (7%), образование и занятость — 16,8 млрд.ф.ст. (4%).

Доходная часть бюджета составила 380,3 млрд.ф.ст., что превысило предусмотренные бюджетом поступления на 4,7 млрд.ф.ст. (357,1 млрд.ф.ст. — в 1999-2000 ф.г.). Основу бюджетных поступлений в 2000-2001 ф.г. составили: подоходный налог — 103,8 млрд.ф.ст. (27,3%), выплаты в систему соц. страхования — 59,8 млрд.ф.ст. (15,7%), НДС — 59,2 млрд.ф.ст. (15,6%), акцизы на топливо, табачные изделия и алкоголь — 38,6 млрд.ф.ст. (10,1%), а также 32,2 млрд.ф.ст. (8,5%) — налог на корпорации.

Таким образом, профицит бюджета составил 8,7 млрд.ф.ст. (15,6 млрд.ф.ст. — в 1999-2000 ф.г.).

С учетом ожидаемых в мае 2001г. всеобщих парламентских выборов, значит. акцент в бюджете сделан на программы соц. направленности. Гос. затраты на соц. цели (соц. страхование, выплата пенсий, здравоохранение, образование и занятость, субсидии на жил. строительство и др.) в целом составили свыше 46% от всей расходной части бюджета. По сравнению с 1999-2000 ф.г. расходы на здравоохранение возросли на 3,6 млрд.ф.ст. (в т.ч. доп. источником финансирования с апр. 2000г. стали доходы от увеличения акциза на табачные изделия), образование и занятость — на 2,6 млрд.ф.ст., соц. обеспечение — на 1,8 млрд.ф.ст., пенсионное обеспечение — на 0,3 млрд.ф.ст., совершенствование транспортной инфраструктуры — на 0,2 млрд.ф.ст. Выполнение всех бюджетных инициатив правительства в соц. сфере выразилось в увеличении гос. расходов, по сравнению с ранее запланированными, на 0,7 млрд.ф.ст.

Согласно данным брит. статистики, рост «узкой» денежной массы (M0) составил в 2000г. 8% (в 1999г. этот показатель равнялся 7,4%). Увеличение широкой денежной массы (M4) происходило медленнее, чем в 1999г. и составило 6,6% (в 1999г. — 5,4%).

Состояние платежного баланса Великобритании в 2000г. характеризовалось проявлением незначит. отрицат. динамики основных его показателей. Великобритания имеет традиционно высокое отрицат. сальдо в торговле товарами. За 9 месяцев 2000г. оно составило 20,8 млрд.ф.ст. (18,9 за аналогичный период 1999г.). В торговле услугами положит. сальдо несколько снизилось до 7,7 млрд.ф.ст. (8,4 млрд.ф.ст.). В связи с этим отрицат. сальдо по текущим торг. операциям возросло до 13,1 млрд.ф.ст. (10,5 млрд.ф.ст.). Положит. сальдо по инвест. операциям за анализируемый период возросло с 5,2 до 7,2 млрд.ф.ст.

Таким образом, дефицит платежного баланса по текущим операциям составил за этот период 9,9 млрд.ф.ст., что на 1,1 млрд.ф.ст. превышает уровень аналогичного периода предыдущего года.

Фин. политика. В 2000г., динамика курса ф.ст. по отношению к евро характеризовалась неодно-

значными тенденциями. После резкого подорожания фунта по отношению к этой валюте в янв.-мае 2000г. до 1,70 евро за 1 ф.ст. произошло некоторое ослабление и стабилизация фунта до 1,60 евро за 1 ф.ст. Однако в июле-нояб. 2000г. курс ф.ст. по отношению к евро вновь значит. возрос до 1,70 евро за 1 ф.ст. К концу 2000г. действия Европейского Центробанка по укреплению евро дали свои результаты, что привело к курсу ф.ст. по отношению к евро на отметке в 1,64 евро.

В то же время происходило непрерывное снижение курса фунта по отношению к долл., достигнув 1,40 долл. (23 нояб.), далее произошла стабилизация с некоторым ростом, и на конец дек. курс составил 1,49 долл. С одной стороны, высокий курс ф.ст. по отношению к евро способствовал развитию сектора фин. и банковских услуг, что позволило Лондонской фондовой бирже нарастить масштабы операций. С др. стороны, высокий курс ф.ст. негативно сказывался на конкурентоспособности брит. товаров на европейском рынке (страны-члены зоны евро являются крупнейшими торг. партнерами Великобритании, на них приходится более 55% брит. экспорта).

В этих условиях правительство Великобритании проводило достаточно взвешенную фин. политику, как в интересах развития промышленности, так и фин.-банковского сектора. В течение I кв. 2000г. им предпринимались попытки поддержания курса ф.ст. Премьер-министр Э.Блэр заявил, что в условиях негативного влияния завышенного курса ф.ст. на пром. производство товаропроизводители должны самостоятельно принимать доп. меры по повышению конкурентоспособности выпускаемой продукции.

Однако в дальнейшем правительство отказалось от сохранения высокого курса нац. валюты. Снижение ее курса по отношению к ам. долл. способствовало росту брит. экспорта.

Приветствовалось брит. пром. и деловыми кругами и решение Банка Англии не повышать в течение года учетную ставку, оставив ее на уровне 6%. Это придало определенный импульс развитию брит. промышленности.

Объем золотовалютных резервов Великобритании, по состоянию на конец 2000г., составил 57,3 млрд.долл., в т.ч.: правит. резервы — 48,1 млрд.долл. и резервы Банка Англии — 9,2 млрд.долл. В 2000г. Казначейство Великобритании продолжало проводить аукционы по продаже части золотого запаса в соответствии с принятым в мае 1999г. решением правительства о сокращении доли золота в золотовалютных резервах страны в ближайшие годы с 715 до 300 т. За прошедший с этого времени период было проведено 9 аукционов, на каждом из которых выставлялись на продажу 25 т. золота.

Фин. поддержка экспорта. Брит. правительство придает большое значение стимулированию нац. экспорта. На программу поддержки брит. экспорта через страхование экспортных кредитов в 2000-01 ф.г. в госбюджете было предусмотрено 0,5 млрд.ф.ст. В 2001-2002 ф.г. на эти цели предусматривается 0,7 млрд.ф.ст.

Функции страхования и гарантирования экспортных кредитов в Великобритании осуществляет Департамент гарантии экспортных кредитов (ДГЭК). К концу 2000г. завершена реорганизация ДГЭК, проводимая в течение последних 2 лет. Пе-

ред этой организацией поставлена задача активизировать поддержку брит. экспортеров, в первую очередь МСП, а также осуществлять более активную поддержку брит. инвесторов, реализующих эконом. проекты в странах с развивающейся экономикой.

Согласно данным отчета ДГЭК за 1999-2000 ф.г. общий объем застрахованных экспортных кредитов вырос на 43% по сравнению с 1998-99 фин.г. и составил 4,7 млрд.ф.ст., а объем застрахованных инвестиций брит. компаний за рубежом возрос за этот период на 42% (0,8 млрд.ф.ст.). Комментируя итоги ф.г. ДГЭК, министр торговли Великобритании Р.Кэборн охарактеризовал его как один из наиболее успешных за последнее десятилетие. ДГЭК выдал 180 гарантий для поддержки брит. экспорта в 46 стран (в 1998-99 ф.г. соответственно 167 гарантий в 41 страну).

1 место по объему застрахованных ДГЭК экспортных кредитов 2г. подряд занимала Саудовская Аравия — 1 млрд.ф.ст., 2 — Малайзия (885 млн.ф.ст.), 3 — США (254 млн.ф.ст.). Для России, занимавшей в 1997-98 ф.г. 3 место в этом списке, 2г. подряд использование кредитной линии приостановлено.

Брит. кредитная линия для России была открыта по межправит. договоренности в нояб. 1992г. Целью ее открытия являлась поддержка брит. компаний, участвующих в инвест. проектах в России, с использованием кредитов под правит. гарантии. Первоначально размер кредитной линии составлял 800 млн.долл. В дек. 1996г. размер этой кредитной линии был увеличен до 1200 млн.долл., а в 1997г. брит. сторона подтвердила дальнейшее увеличение общего объема кредитов еще на 500 млн.ф.ст. (около 750 млн.долл.). Таким образом, общий размер кредитной линии составил около 2 млрд.долл. После нояб. 1992г. правительством РФ приняты 14 распоряжений о привлечении брит. кредитов на сумму свыше 1 млрд.долл.

После августовского эконом. кризиса 1998г. кредитная линия для России была заблокирована. В связи с этим наметилась тенденция значит. снижения в брит. экспорте в Россию доли инвест. составляющей (машин и оборудования). Если в 1998г. удельный вес этих товаров составлял 51,1%, то в 1999г. — 43,6%, а в янв.-окт. 2000г. только 43,1%

В ходе своего рабочего визита в Лондон в апр. 2000г. президент России В.В.Путин выразил готовность рос. стороны обсуждать вопрос разблокирования кредитной линии. Данный вопрос поднимался рос. стороной и в ходе визита пред. правительства РФ М.М.Касьянова в Лондон, в частности на встрече с госсекретарем торговли и промышленности Великобритании С.Байерсом. Позиция рос. стороны заключается в том, что для России актуальным является не ориентация на гарантированные правительствами 2 стран связанные кредиты, а достижение договоренностей о приеме британцами др. (помимо правит.) гарантий, например, крупных рос. банков.

На V сессии рос.-брит. МПК по торговле и инвестициям стороны конкретно обсудили ситуацию с кредитной линией и возможность ее возобновления. Брит. сторона (ДГЭК) согласилась изучить возможность предоставления кредитов под фин. ответственность импортера или под гарантии крупных рос. банков.

Что касается уже привлеченных брит. кредитов на общую сумму более 1 млрд.долл., то по данным Внешэкономбанка использование и погашение предоставленных кредитов производится в соответствии с установленными в межбанковских соглашениях сроками. По состоянию на 1 нояб. 2000г., общая сумма использованных кредитов составила 572,1 млн.долл., а сумма погашенных брит. стороне кредитов — 273,2 млн.долл. (в т.ч. 179,8 млн.долл. — основной долг и 93,4 млн.долл. — проценты по кредитам). Программой гос. внешних заимствований на 2001г. предусмотрено использование средств на 30,9 млн.долл. по 3 проектам: строительству вокзального комплекса в г. Санкт-Петербург (20 млн.долл.), поставке и установке оборудования для выпуска источников света на ПО «Московский электроламповый завод» (10 млн.долл.) и реконструкции НПЗ «Лукойл-Волгограднефтепереработка» (0,9 млн.долл.).

Экономика-1999

Великобритания — высокоразвитая индустриальная держава, занимает одно из ведущих мест в мире по объему пром. производства и затратам на научные исследования и разработки. Крупный экспортер капитала.

С начала 90-х гг. брит. экономика переживает непрерывную фазу подъема. Темпы эконом. роста в 1998/99 ф.г. соответствовали параметрам заложенным в бюджет и составили 2,25%. С 1990г. ВВП страны вырос на 16%, составив в 1998г. 773 млрд.ф.ст. **Основной движущей силой ВВП в последние годы является потребит. спрос**, оживление которого является следствием повышения доходов населения (в 1998г. потребит. расходы населения составили 521 млрд.ф.ст.). Темпы роста пром. производства (20% объема ВВП) в 1998г. в целом оказались ниже аналогичных показателей прошлого года (0,3%). Тенденция ежегодного снижения ряда показателей производства сохранилась и в 1999г. В числе основных причин замедления роста пром. производства называются общая неблагоприятная эконом. ситуация, вызванная мировым фин.-эконом. кризисом и высокий курс брит. нац. валюты.

Валовые вложения в брит. экономику в 1998г. увеличились на 7,7% и составили 144 млрд.ф.ст. (последний раз такой высокий показатель наблюдался только в 1989г.). Увеличение капвложений в экономику произошло в значит. степени благодаря росту инвестиций в отрасли непродуцированной сферы. В 1998г. правительство всячески поощряло предпринимателей на увеличение капвложений в активные элементы основных фондов, т.е. новейшие виды оборудования и технологий, что может иметь далеко идущие последствия с точки зрения повышения конкурентоспособности брит. продукции на мировых рынках.

Темпы развития легкой, текстильной, металлургической и электротехнической отраслей снижаются, хотя и незначительно. Реальную перспективность роста сохранили в 1998г. традиционные сферы — добыча и переработка нефти, производство машин и оборудования, авиационная, автомобильная и хим. промышленность.

В 1998г. с/х страны велось в сложных климатических условиях, что негативно повлияло на конечные годовые показатели. Самообеспеченность

Великобритании с/х товарами снизилась в 1998г. на 1,7%, причем производство товаров для внутреннего потребления упало пропорционально показателям по импорту и экспорту. Доля с/х в ВВП страны составила 1,0%.

Состояние и развитие с/х, несмотря на его достаточно высокое развитие и эффективность, находится в сильной зависимости от политики ЕС в этой области.

По таким продуктам, как пшеница, ячмень, овес и свинина объемы производства превышают объем потребления; по таким, как картофель, говядина, баранина, шерсть, сахар и яйцо объем производства ниже объема потребления. Через морпорты Великобритании проходит 513 млн.т. грузов в год.

Крупнейшие торг. партнеры: ФРГ, США, Франция, Нидерланды. На долю стран ЕС приходится 54% брит. экспорта и импорта. Великобритания входит в пятерку крупнейших партнеров России (товарооборот между нашими сторонами в 1997г. составил 2,7 млрд.ф.ст.). По объему инвестиций в Россию занимает второе место после США.

ВВП в расчете на душу населения составляет 17 тыс.долл. в год. Безработица — 1,3 млн.чел. (4,7% трудоспособного населения, конец 1998г.). Средняя продолжительность жизни мужчин — 73г., женщин — 78 лет. Доходы среднестатистической семьи за последние десять лет увеличились на 30%. Рабочая неделя составляет 35-40 ч. **Образование и мед. обслуживание бесплатные** (хотя есть и частный сектор). 20 млн.чел. ежегодно проводят отпуск за границей.

Среди крупнейших ун-тов — Оксфордский (основан в 1167г.) и Кембриджский (основан в 1209г.).

Бюджетная политика на 1998/99 ф.г. Была сформирована в нояб. 1997г. и является первым полностью самостоятельным опытом бюджетно-фин. планирования лейбористского правительства с момента прихода к власти в мае 1997г. Представленный в марте 1998г. проект бюджета на 1998/99 ф.г. явился составной частью эконом. концепции лейбористского правительства, рассчитанной на период до 2002г. Основной целью указанной концепции правительство провозгласило достижение в перспективе стабильно высоких темпов роста брит. экономики.

Достижение указанной цели призвано, по замыслу правительства, положить конец тенденции последних 25 лет, на протяжении которых Великобритания отставала по темпам эконом. роста от большинства промышленно развитых стран. Уровень инфляции в 1979-97 гг. составлял, в среднем, более 6% в год и превышал соответствующие показатели ведущих стран Европы.

Предпринятые правительством меры по сокращению займствований и ужесточению контроля за гос. расходами привели к сокращению текущей задолженности гос. сектора экономики с более чем 9 млрд.ф.ст. в 1997/98 ф.г. до положительной величины. Достижение указанного положит. результата стало возможным благодаря большим, чем планировалось доходам от подоходного налога и выплат в систему соц. страхования при одновременном снижении гос. расходов на программы соц. защиты населения. Общий объем гос. задолженности также снизился с 44,7% ВВП в середине 1997г. до 40,6% ВВП в дек. 1998г.

Общая сумма бюджетных расходов правительства в 1998/99 ф.г., с учетом расходов по обслуживанию внутреннего долга и ряда других статей, оценивается минфином в 313 млрд.ф.ст. При этом наиболее важными статьями являлись ассигнования на соц. обеспечение — 81 млрд.ф.ст., охрану окружающей среды — 44, здравоохранение — 37, развитие Шотландии, Уэльса и Сев. Ирландии — 30, оборону — 22, местное самоуправление — 14 и образование — 14.

Гос. доходы в 1998/99 ф.г. предусматривались в размере 330 млрд.ф.ст., а по исполнению бюджета составили 334 млрд.ф.ст. В абсолютном выражении этот показатель превысил результаты 1997/98 ф.г. на 18,5 млрд.ф.ст., а в процентном отношении возрос на 5,5% (рост 9,3% в 1997/98 ф.г.).

Основу внутренних бюджетных поступлений составили: подоходный налог — 85,5 млрд.ф.ст. и налоги на корпорации — 29,8 млрд.ф.ст. Из суммы тамож. налогов и сборов — 51,7 млрд.ф.ст. составил НДС, 21,5 млрд.ф.ст. — акцизы на топливо, 8,3 млрд.ф.ст. — на табачные изделия и 5,9 млрд.ф.ст. — на алкоголь, В 15,2 млрд.ф.ст. оцениваются поступления в бюджет от налога на коммерческую недвижимость и 54,9 млрд.ф.ст. — от выплат в систему соц. страхования.

Лейбористы намерены и в последующие годы поддерживать бездефицитный бюджет. Объемы бюджетных займствований предусматривается снизить с 9,1 млрд.ф.ст. в 1997/98 ф.г. до 3 млрд.ф.ст. в 1999/2000 ф.г.

Рост «узкой» денежной массы (М0) составил в конце 1998г. 5,41%, что было ниже показателей предыдущего года (6,2%). Объем денежной массы в обращении (М4) снизился с 11,2% в 1997г. до 9,7% в 1998г.

Платежный баланс и валютное положение. Дефицит платежного баланса по текущим операциям, с учетом сезонных колебаний цен, составил в 1998г. 3,4 млрд.ф.ст. по сравнению с положит. сальдо платежного баланса — 2,1 млрд. ф.ст. в 1997г.

Основной причиной, послужившей ухудшению состояния платежного баланса Великобритании в 1998г., был рост отрицат. сальдо торг. баланса, которое достигло в прошедшем году рекордного размера — 25,5 млрд.ф.ст. (16 млрд.ф. ст. — в 1997г.) и превысило почти вдвое среднегодовой уровень за предшествующие 5 лет.

Из-за поддерживаемого на протяжении 1998г. чрезмерно завышенного курса фунта стерлингов произошло сокращение экспорта брит. товаров. Этому способствовало и замедление темпов эконом. роста в странах, являющихся важнейшими рынками сбыта брит. продукции. Общий объем экспорта сократился на 5,3% и составил 163,9 млн. ф.ст. Общий объем брит. импорта возрос в 1998г. на 0,2% и составил 189,4 млн.ф.ст.

В отличие от резко возросшего отрицат. сальдо торг. баланса, в 1998г. Великобритания имела положит. сальдо по статьям «невидимой» торговли (торговля услугами, инвест. доходы, перевод капитала), которое составило 22 млрд.ф.ст. и возросло по сравнению с предшествующим 1997г. на 22%, которое явилось рекордным за последнее десятилетие и превысило среднегодовой уровень за этот период более чем в три раза.

Доходы по статье «услуги» возросли на 7,6% — с 11,8 млрд.ф.ст. в 1997г. до 12,7 млрд.ф.ст. в 1998г.

Еще в большей степени (на 42,3%) возросли доходы от инвест. операций — с 11,1 млрд.ф.ст. в 1997г. до 15,8 млрд.ф.ст. в 1998г.

ПИИ брит. компаний за рубежом в 1998/99 ф.г. составили 70 млн.ф.ст. и возросли, по сравнению с предыдущим годом, на 80%. В то же время стоимостной объем портфельных инвестиций сократился в этот период на 45% с 51,4 млрд.ф.ст. в 1997г. до 35,5 млрд. ф.ст. в 1998г.

Заметно возрос приток ПИИ в экономику Великобритании, объем которых составил в 1998г. 38,1 млрд.ф.ст. (22,6 млрд.ф.ст. в 1997г.). Объем портфельных инвестиций сократился на 28%, с 29,6 млрд.ф.ст. в 1997г. до 23,2 млрд.ф.ст. в 1998г.

Возросший уровень трансфертных платежей Великобритании в ЕС (фонд развития с/х, фонд соц. защиты, фонд развития регионов и др. на общую сумму 3,5 млрд.ф.ст.) увеличил дефицит платежного баланса по статье «перевод капитала» до 6,4 млрд.ф.ст. против дефицита в 4,8 млрд.ф.ст. в 1997г., что, в конечном итоге, также повлияло на рост общего дефицита платежного баланса.

Наряду с укреплением нац. валюты и падением спроса на брит. товары в основных странах-импортерах, одной из главных причин ослабления эконом. активности явились высокие процентные ставки. В связи с этим Банк Англии вынужден был пересмотреть свою валютную политику и начать постепенное снижение процентной ставки по краткосрочному кредитованию. В течение 1998г., она была уменьшена с 7,5% до 5,25% — в начале 1999г.

Наряду с замедлением темпов эконом. роста произошло сокращение золотовалютных резервов Великобритании, с 33,4 млрд.долл. (20,6 млрд.ф.ст.) в окт. 1997г. до 31,6 млрд.долл. (19,1 млрд.ф.ст.), по состоянию на август 1998г. **Курс фунта стерлингов** в течение 1998г. изменился незначительно. Среднегодовой курс — 1,66 долл. (1,64 долл. в 1997г.).

В бюджетном прогнозе на 1999/2000 ф.г. дефицит платежного баланса оценивается в 13,2 млрд.ф.ст., что составит 1,7% от стоимости ВВП. После нескольких лет устойчивого роста инвестиций в брит. экономику, (8% в 1998г.) в 1999г. прогнозируется сокращение темпов их роста до 2-2,5%. Основной причиной указанного замедления называется общее снижение спроса на товары и услуги. Рост инвестиций негос. сектора снизится с 11% в 1998г. до 1-1,75% в 1999г.

По прогнозам Нац. института эконом. и соц. исследований, курс фунта стерлингов в 1999/2000 ф.г. несколько снизится и составит 1,6 долл., поскольку Великобритании в большей степени, нежели другие страны ЕС, пока не присоединившись к евро, будет подвержена влиянию новой общеευропейской валюты.

О прогнозах развития брит. экономики в 2000г. Прогнозы ряда ведущих банков лондонского Сити выделили две основные черты развития экономики 2000г. — динамичный рост до 3,5% и постепенно повышающийся с 5,5 до 7% уровень учетных ставок. В янв. 2000г. Банк Англии увеличил последние на 0,25 базовых пункта.

За счет ужесточения денежно-кредитной политики имеется в виду ограничить внутренний потребит. спрос, поскольку теперь он не столько стимулирует деловую активность, сколько создает нарастающее инфляционное давление. Тревожными

симптомами с этой точки зрения являются значит. рост цен на жилье и коммунальные услуги, объем индивидуального кредитования и снижение доли сбережений граждан до самой низкой за последние 20 лет отметки (4,1%). Ожидается, что опережающие темпы роста внутреннего спроса в 2000г. сохранятся — 4%. Между тем расчеты показывают, что его следует сократить до 2-3%, во избежание выхода инфляции из-под контроля и перегрева экономики. Решение указанных задач потребует дальнейшего увеличения учетных ставок до 8% в 2001г., с возможным негативным эффектом для макроэконом. роста.

Уровень инфляции будет постепенно увеличиваться, подойдя к концу 2000г. вплотную к установленному правительством ориентиру 2,5%, а в 2001г. — превысив его.

Уровень безработицы сократится до 3,5%, с достижением т.н. «полной занятости», при которой число безработных (980 тыс.чел.), соответствует числу свободных вакансий на бирже труда.

В области гос. финансов кабинет намерен продолжить линию на сокращение своих расходов (спроса) и обществ. долга, достигнув профицита бюджета в 1999/2000 ф.г. в 6 млрд.ф.ст.

За счет сочетания мер налоговой и денежно-кредитной политики предполагается повысить инвест. активность с 4,9 в 1999г. до 7,2% в 2000г., а также ее эффективность. Однако переориентация внутреннего спроса на инвест. сферу происходит недостаточно быстро и продуктивно. О проблемах перехода на интенсивные факторы развития свидетельствуют, в частности, следующие данные: с конца 1994г. вложения в основной капитал возросли более чем на 60%, а ВВП — на 12%.

Отставание от США и ведущих европейских партнеров по темпам роста производительности труда является основной причиной падения в целом конкурентоспособности брит. товарного экспорта. Оно усугубляется завышенным, вследствие значительных учетных ставок, валютным курсом фунта, что к тому же стимулирует сказывается на импорте. Дефицит торг. баланса продолжает увеличиваться и приобретает хронические черты, способствуя образованию рекордного за последнее десятилетие отрицат. сальдо платежного баланса в 2000г. до 27 млрд.ф.ст. (3% ВВП).

Сити

В отличие от двух других крупнейших мировых фин. центров — Нью-Йорка и Токио, — которые ориентированы в основном на обслуживание нац. рынков, лондонский Сити является преимущественно интернац. по составу представленных здесь банков, по масштабам и географии своих операций. Либеральная модель позволила ему обеспечить лидерство по многим направлениям межд. финансов (облигации, акции, валютные операции, внебиржевые деривативы, страхование, межбанковское кредитование и т.п.). Для брит. экономики индустрия фин. услуг является важнейшим и динамично развивающимся источником валютных поступлений и привлечения иноинвестиций. На банковскую деятельность, страхование, управление различными фондами, сделки с ценными бумагами, деривативами и венчурным капиталом приходится 6,4% ВВП. В них занято 1 млн. служащих, из которых **210 тыс.чел. работает в самом Сити**. В 1998г. чистая прибыль фин. сектора

от зарубежных операций составила 31,9 млрд. фунтов.

Валютные операции. По данным Базельского Банка межд. расчетов, Лондон является крупнейшим в мире центром валютных операций со средним ежедневным оборотом в 1998г. в размере 637 млн.долл., что составляет 32% мирового оборота, **превышая суммарный потенциал Нью-Йорка и Токио.** 85% валютных операций на брит. рынке осуществляется иностр. фин. учреждениями.

Главным преимуществом Лондона перед указанными центрами и Франкфуртом является во многом уникальный опыт, накопленный здесь с конца XIX в., когда брит. фунт стерлингов был основной межд. валютой. Важным фактором также является сравнительно либеральный режим гос. регулирования, поскольку главным барометром является сам рынок, с учетом действующих правил и неписанного кодекса поведения.

Инвест. банки. Основной сферой их деятельности являются консультативные услуги в области корпоративных финансов, размещение новых долговых обязательств и выпуск акций, а также торговля ценными бумагами и управление фин. активами. Лондон занимает лидирующие позиции в мире по выпуску и первичному размещению акций и корпоративных облигаций, а также сделок с ними на вторичных рынках.

Одним из основных источников увеличения оборотов и персонала инвест. банков в недавнем прошлом была программа приватизации многих отраслей брит. экономики.

Высокая концентрация таких банков в Сити способствовала выдвиганию Лондона на роль лидера в торговле деривативами. Особенно прочными являются брит. позиции на внебиржевом рынке деривативов, на который приходится треть мировых операций.

Чисто британскими является сравнительно небольшое число банков Сити. В большинстве случаев они контролируются иностр. капиталом, что здесь рассматривают как свидетельство межд. признания **высокого качества услуг.**

Рынок облигаций с фиксированной ставкой. Лондон — безусловный лидер по масштабу операций с еврооблигациями, а также облигациями, денонмированными в иной инвалюте. Несмотря на то, что после введения единой европейской валюты часть этого бизнеса переместилась в 1997г. во Франкфурт, **в Сити по-прежнему размещается 70% первичных выпусков еврооблигаций,** совершается более половины сделок с ними на вторичном рынке.

В 1998г. заемщики осуществили первичное размещение соответствующих ценных бумаг на 1,2 трлн.долл., а на вторичном рынке оборот составил 18 трлн.долл. Успех Лондона на этом рынке частично объясняется тем, что **англичане быстро освоили технику сделок типа «своп»** (покупка инвалюты с правом последующего выкупа по фиксированному курсу), подготовили необходимую правовую базу. В США, напротив, долгое время отсутствовало четкое правовое регулирование таких операций, что побудило многие банки и другие фин. учреждения осуществлять их в Лондоне. Следствием этого стало значительное присутствие здесь крупных ам. банков.

Лондонская фондовая биржа (ЛФБ) является лидером мировой торговли акциями. На ней коти-

руются акции 2000 брит. и 500 иностр. компаний из 60 стран — больше, чем на любой другой фондовой бирже мира. Ее оборот — 4,5 трлн.долл. в год. Она быстро и гибко адаптируется к требованиям межд. конкуренции. Несмотря на то, что Великобритания не является членом валютного союза ЕС, ЛФБ с самого начала осуществляет операции в евро. Результат налицо — **в 1999г. 90% всех европейских трансграничных сделок с акциями совершалось в Лондоне.**

ЛФБ постоянно совершенствует и внедряет новейшие операционные системы, сводя к минимуму преимущества альтернативных систем торговли ценными бумагами. В конкурентной борьбе с Интернет Лондон сохраняет лидерство по части общего объема сделок и развитости соответствующей правовой базы. Для того, чтобы сделать управление биржей более динамичным и эффективным ЛФБ трансформируется в АО.

Нац. база страхования. Британский рынок страхования по масштабам уступает лишь США и Японии. **Страхование для англичан является одним из самых привлекательных способов вложения личных сбережений.** В 1998г. около их половины (1,5 трлн.ф.ст.) были вложены в различные формы страхования жизни и частные, либо корпоративные пенсии. Страховые компании контролируют 25% акционерного капитала страны, а также 40% гос. облигаций. Общий объем инвестированных британскими страховыми компаниями средств сопоставим с годовым ВВП страны. На них приходится более трети занятых в сфере фин. услуг (374 тыс.чел., т.е. около 2% активного населения страны).

Другой источник прибылей — широкий спектр услуг зарубежным клиентам. В межд. страховом бизнесе Лондон занимает передовые позиции, контролируя 22% рынка морского и 27% авиастрахования. Все чаще используется страхование зарубежных рисков. Около четверти всех застрахованных здесь активов находятся за рубежом. Чистая прибыль от зарубежных операций составила в 1997г. 7,4 млрд.ф.ст.

Пенсионные услуги. Великобритания — лидер в ЕС по масштабам негос. пенсионного обеспечения. В большинстве европейских государств (за исключением Нидерландов и Ирландии) основным источником пенсий является госбюджет, за счет т.н. пенсионного налога. В Великобритании же более 100 лет основной формой являются регулярные отчисления рабочих и служащих в пенсионные фонды. Из 25 млн. занятого населения 10 млн.чел. выплачивает деньги в корпоративные пенсионные схемы, а 5 млн. — в частные. 60% брит. пенсионеров целиком или полностью существуют за счет пенсий, которые они сами финансировали в период трудовой деятельности.

Услуги в данной области — одна из важнейших составляющих успеха лондонского Сити. **Общий объем средств под управлением корпоративных пенсионных фондов составляет около 800 млрд.ф.ст.,** еще 300 млрд.ф.ст. соответствующих средств находятся в руках страховых компаний. Суммарные активы превышают объем негос. пенсий всех остальных членов ЕС вместе взятых. На пенсионные фонды приходится 28% акционерного капитала, который котируется на Лондонской фондовой бирже. Они являются крупными держателями гос. облигаций, а в последние годы все активнее вкла-

дывают средства в высокодоходные венчурные фонды, к чему их поощряет налоговыми мерами правительство.

Старение населения Британских о-вов и постепенное снижение роли государства в пенсионном обеспечении делает частные пенсии одним из ведущих секторов рынка фин. услуг. В то время как доля активов, формируемых за счет частных пенсий, в ведущих странах континентальной Европы составляет 15% ВВП, в США — 55%, то в Великобритании она достигает 75%.

Венчурное финансирование. Им охвачены активы в 40 млрд.ф.ст. В 1998г. этот вид услуг развивался наиболее быстро (инвестировано 4,9 млрд.ф.ст. в 1,3 тыс. компаний). Британский венчурный капитал по своим масштабам занимает 2 место в мире, уступая только США. Бизнес, развивающийся на основе венчурного финансирования, отличается динамичностью, использованием передовых технологий и, соответственно, прибыльностью. Экспорт таких компаний в 1998г. увеличился на 44%, при темпах роста экспорта в размере 8% на общенациональном уровне, а рост инвестиций составил, соответственно, 34% против 7%. В компаниях, действующих на основе венчурного финансирования, занято 2 млн.чел., а рост числа занятых составляет 24% в год.

Управление различными фондами капитала имеет в Великобритании давнюю историю. Первые пенсионные и трастовые фонды появились здесь еще в XIX в., благотворит. фонды и страховые жизни активно развивались до второй мировой войны, паевые фонды и крупные пенсионные фонды, инвестирующие в акционерный капитал, были важным источником роста брит. экономики в 1960 гг.

Данная отрасль фин. услуг ежегодно обеспечивает 0,4% ВВП Великобритании. Около 500 млн.ф.ст. приносят операции за рубежом. Общее число занятых — 35 тыс.чел. Общий объем активов оценивается в 2,5 трлн.ф.ст. (1,55 трлн.ф.ст. — местные институциональные инвесторы, 253 млрд. — частные, 755 млрд. — иностр.). Великобритания является мировым лидером в деле управления инвест. портфелями зарубежных клиентов, в которых превалируют акции компаний других государств.

На брит. рынке растет присутствие иностр. компаний. В составе Ассоциации управления фондами капитала 40% членом представляют зарубежный капитал.

Управление частными сбережениями граждан. Рост богатства наиболее состоятельной части населения в мире является для Лондона еще одним источником притока капитала. В США число семей, располагающих накоплениями в размере не менее 1 млн.долл., ежегодно увеличивается на 15% и к 2005г. их число достигнет 9 млн.чел. Аналогичными темпами **растет богатство верхушки брит. общества. К 2005г. ожидается, что частные вкладчики будут держателями инвестированного капитала на 2 трлн.ф.ст.**

В 1998г. зарубежные частные вкладчики инвестировали в Великобританию по линии сберегательных фондов 30 млрд.ф.ст., что на 25% больше, чем в 1997г. Этому способствует активное распространение новейших информ. и телекоммуникационных технологий. В 1997г. более 7 млн. англичан имели доступ к Интернет, и численность его

пользователей стремительно растет. Расширяющийся спектр услуг по управлению инвест. портфелями частных вкладчиков через электронные сети, в сочетании с потенциалом Лондона в качестве источника информации и консультационных услуг, открывает перед Сити новые возможности.

Фьючерсы и опционные сделки. За последние 20 лет Лондон вышел на уровень Чикаго, который доминировал в области межд. торговли фьючерсами и опционами сырьевых товаров. Сегодня Лондонская межд. биржа фин. фьючерсов (LIFFE), Лондонская биржа металлов (LME), Межд. бензиновая биржа (IPE) прочно утвердились в качестве лидеров в соответствующих секторах мирового рынка. Лондонский клиринговый дом (LCH) обслуживает все указанные биржи и является одним из крупнейших фин. учреждений мира.

LIFFE столкнулась с возросшей конкуренцией бирж континентальной Европы, которые, во-первых, теперь получили преимущества в лице единой европейской валюты, а во-вторых, раньше англичан освоили современные компьютерные технологии. До недавнего времени Лондон ориентировался на практику ам. бирж, где торговля с помощью компьютеров в большей степени используется для внебиржевого рынка ценных бумаг. После десяти лет успешной торговли федеральными облигациями ФРГ, LIFFE в 1998г. потеряла контракт на работу с этими ценными бумагами, которые перешли к Немецкой срочной бирже (ныне EUREX). Это событие побудило руководство лондонских бирж обратиться к электронно-лотовой системе торговли. Ныне используемая в деятельности LIFFE операционная система CONNECT является одной из самых современных в мире. Установление стратегических партнерских связей между LIFFE и Чикагской товарной биржей (CME) позволило Сити овладеть значительной долей рынка краткосрочных процентных фьючерсов.

Консультационные услуги. **Британский консалтинговый рынок является вторым в мире**, уступая по величине только США. В Европе он превосходит немецкий (30% потенциала ЕС), хотя тот и имеет более богатую историю. В 1997г. прибыли консультационных компаний Великобритании превысили 5,5 млрд.ф.ст. Около 18% относится к заказам зарубежных клиентов. В данной области занято 35 тыс.чел. Крупнейшая сфера консалтинга — фин. услуги. Наиболее активно прибегают к использованию такого рода услуг банки и страховые компании, компании в области телекоммуникаций. Отмечается рост удельного веса экспортных операций.

Коммерческое право. Развитие фин. и торг. операций шло в Сити рука об руку с юриспруденцией, особенно теми отраслями права, которые связаны с инвест. и коммерческой деятельностью. Ее обслуживает в Лондоне 80 тыс. юристов. Их отличает хорошее знание реалий мирового бизнеса, поскольку около **80% дел, рассматриваемых коммерческими судами в Лондоне, являются межд. по составу участников.**

В 1998г. экспорт юр. услуг составил 791 млн.ф.ст., что на 23% больше, чем годом ранее. Наравне с Нью-Йорком **Лондон является наиболее крупным мировым центром юр. сопровождения фин. сделок**, а также центром правовой стандартизации в сфере фин. услуг и операций с ценными бумагами.

ми. Английское коммерческое право является основой межд. контрактов. Великобритания вводит в нац. оборот положения европейского права, что придает доп. знание предмета брит. юристам.

Бухгалтерские услуги. Штаб-квартиры всех крупнейших бухгалтерских и аудиторских компаний мира расположены в Лондоне. Так называемая «большая шестерка» получает в Великобритании прибыль больше, чем приносят ей операции в Германии, Франции и Италии вместе взятые. Крупнейшим объединением является Институт сертифицированных бухгалтеров, насчитывает 115 тыс. членов. К традиционным областям бухучета и аудита добавились такие новые сферы как корпоративные финансы, управление рисками, корпоративные расследования, Интернет и др.

Управление коммерческой недвижимостью создает 9% ВВП страны. Оно не ограничивается арендой служебных помещений банками, компаниями и другими учреждениями. Этот сектор экономики является одним из наиболее привлекательных для инвестиций благодаря его стабильности. В недвижимость в 1998г. вложено 3,2 млрд.ф.ст. прямых зарубежных инвестиций.

Инвесторов привлекают такие черты брит. рынка, как его величина, развитость, высокая доходность и ликвидность, широкий выбор типов аренды по срокам, более либеральный режим регулирования и большая открытость информации, нежели на рынках континентальной Европы, а также высокий уровень доступных правовых, фин. и прочих сопутствующих услуг, необходимых при заключении сделок. **Рынок коммерческой недвижимости в Лондоне является крупнейшим в Европе и одним из пяти самых масштабных в мире.**

Эксперты прогнозируют сохранение высокой прибыльности данного сектора на ближайшие пять лет, а также видят хорошую перспективу его дальнейшего развития.

Информационные технологии. Великобритания является европейским лидером по коммерческому использованию новейших технологий, постепенно сокращая отставание от США и Японии. Здесь представлены 200 ведущих мировых телекоммуникационных компаний, развивается производство ПО и проектирования полупроводников. Великобритания первой в Европе начала использовать **мобильную телефонную сеть третьего поколения**, цифровое телевидение, электронную торговлю. Не случайно **мировые лидеры** в данной области – «Амазон» и «Чарльз Шваб» – выбрали именно Лондон для своих штаб-квартир в Европе.

Однако доля непосредственно брит. бизнеса в сфере ИТ является незначительной. Учитывая это, правительство разрабатывает программу создания высокотехнологических центров производства как элементной базы, так и ПО. В качестве ориентира избрана «Силиконовая долина». Выдвинута задача к 2002г. сделать Великобританию самым благоприятным в мире местом для осуществления **электронной торговли**. Дополнительно ассигновано 1,4 млрд.ф.ст. на развитие фундаментальных исследований в области информатики. Кабинет исходит из того, что, помимо поддержки нац. промышленности, Лондон и Великобритания в целом в результате названных мер повысят свою привлекательность для зарубежного капитала и укрепят свои позиции в качестве одного из ведущих мировых фин. и инвест. центров.

Об основах деятельности «Бритиш инвизиблс».

По мере интернационализации операций лондонского Сити, брит. власти перешли к широкой трактовке нац. эконом. интересов, подразумевающей поддержку не только брит. капитала, но и всех других участников фин. рынка Великобритании, в целях привлечения в Сити иностр. капитала (налоговые льготы для нерезидентов, либеральное регулирование при осуществлении поглощений брит. банков и т.п.) и укрепления его позиций в качестве мирового фин. центра.

В этой связи в 1986г. Комитет по невидимому экспорту Банка Англии, существовавший уже 18 лет, был выделен в самостоятельную организацию в качестве юр. лица и преобразован в Совет по продвижению невидимого экспорта («Бритиш инвизиблс», БИ). Его деятельность была призвана обеспечить динамичность и гибкость, а также самокупаемость этого органа. При этом государство сохранило за собой координирующие функции в БИ, который по-прежнему является одним из инструментов внешнеэконом. политики правительства.

Работа Совета строится на основе добровольного членства организаций, представляющих весь рынок фин. и сопряженных коммерческих услуг: банков, страховых, аудиторских и юр. компаний, инвест. и паевых фондов, торг. ассоциаций, бирж. Финансирование осуществляется за счет членских взносов.

Членами БИ являются Брит. банковская ассоциация, Ассоциация инвест. банков, Ассоциация зарубежных банков и торг. домов, Нац. ассоциация пенсионных фондов, Ассоциация межд. первичных фин. рынков, Институт сертифицированных бухгалтеров, Ассоциация брит. страховщиков, объединение страховых учреждений «Ллойдс», Ассоциация фин. консультантов, Британская ассоциация венчурных фондов, Ассоциация фондового менеджмента, Брит. федерация недвижимости, Союз адвокатов. Фактически БИ представляет интересы каждого банка, компании, фонда или другой организации в области финансов, работающих в Великобритании. Членами БИ также являются Банк Англии, Банк Шотландии, Корпорация Лондона (мэрия Сити).

Отличит. чертой деятельности БИ является беспристрастность, поскольку Совет в равной степени продвигает интересы своих членов, независимо от того, принадлежат ли они британскому или иностр. капиталу.

БИ ставит перед собой такие задачи, как расширение рынка услуг своих членов, содействие либерализации межд. торговли и рынков фин. услуг, создание благоприятного образа Великобритании как мирового фин. центра, распространение общей и специализированной информации о брит. и мировых финансах.

Совет регулярно проводит конференции во многих странах мира, в целях ознакомления зарубежных политиков и бизнесменов с возможностями брит. фин. индустрии. При содействии правительства Великобритании и Конфедерации брит. промышленности осуществляются визиты иностр. делегаций в Великобританию, а также поездки членов БИ за рубеж для предметного изучения потребностей иностр. рынков. БИ на регулярной основе участвует в подготовке всех зарубежных визитов лорда-мэра Сити, осуществляет со-

действие зарубежным банкам и компаниям, которые хотят открыть свой офис в Великобритании или расширить свои операции на этом рынке. БИ издает ряд стат. и аналит. сборников по всем секторам фин. услуг.

Руководящим органом БИ является Совет во главе с председателем (бывший министр иностр. дел Великобритании лорд Д.Хэрд). Совету подчиняются исполнитель (Дж.Седдон), зам. и два директора, а также восемь директоров на обществ. началах. От гос. органов в Совет входят представитель Форин Оффис (на уровне зам. мининдел), минфина (директор департамента фин. регулирования) и Совета по межд. торговле Великобритании (директор департамента рынков и отраслей).

Деятельность БИ осуществляется по трем основным направлениям: **продвижение брит. экспорта фин. услуг**; содействие либерализации мирового рынка фин. услуг и торговли в целом; информ.-аналит. обеспечение.

Первое направление представлено **Форумом развития экспорта (ЕРФ)**, в состав которого входят региональные подкомитеты, которые в рамках взаимодействия с Форин Оффис **получают страновую информацию из 80 брит. посольств в мире**. На основе этих сведений, а также с учетом потребностей и возможностей брит. фин. сектора составляется «мастер-план», определяющий приоритетные направления деятельности, а также ключевые регионы и рынки для работы БИ на новый фин. год.

В ряде наиболее важных стран БИ создает «местные консультативные группы» из числа работающих в данной стране брит. специалистов в области финансов и смежных отраслей (юристы, бухгалтеры, страховые агенты и пр.). Задача таких групп – давать экспертные рекомендации британскому посольству по освоению местного фин. рынка и экономики, возможному продвижению экспорта брит. фин. услуг, выявлять препятствия свободе конкуренции в фин. секторе, а также выполнять плановые задачи БИ. Как правило, брит. посол ежемесячно встречается с такой группой в стране пребывания.

Тесное взаимодействие БИ и брит. дипслужбы осуществляется также в области подготовки кадров. Во взаимодействии с Корпорацией лондонского Сити БИ организует обучение сотрудников коммерческих отделов посольств и руководства центр. аппарата Форин Оффис по продвинутым интенсивным программам в области бизнеса и финансов. Цель – содействовать повышению профессионального уровня дипломатов и **«росту приоритетности невидимого экспорта»** в работе брит. посольств.

Второе направление деятельности Совета осуществляется через Комитет по либерализации рынка услуг (LOTIS). Основная задача этого органа – лоббирование в ходе соответствующих двусторонних и многосторонних переговоров путем выявления и устранения барьеров, которые ограничивают доступ членов БИ на нац. рынки других стран. К работе в LOTIS активно привлекаются сотрудники Форин Оффис, минфина, минторговли и промышленности, Банка Англии. Здесь БИ выступает как главный выразитель интересов Сити на переговорах в рамках ВТО, имеет неформальные, но эффективные связи с КЕС и ОЭСР. БИ лоббировал принятие Соглашения о фин. услугах в ходе раунда ВТО в дек. 1997г., а теперь широко

пропагандирует возможности этого договора и следит за его соблюдением.

Третье направление – информ.-аналитическое. Оно нацелено на распространения сведений о роли Великобритании на межд. фин. рынках, а также о фин. рынках в самой Великобритании. БИ координирует свою деятельность в данной сфере с Банком Англии и Нац. стат. управлением.

Главным изданием БИ является серия обзоров «Бизнес в Сити», отдельные тематические публикации, в которых освещаются последние тенденции на брит. рынках страхования, деривативов, ценных бумаг, управления фондами, морского страхования, правовых услуг. БИ два раза в год публикует доклад «Межд. фин. рынки в Великобритании», регулярно издается мини-сборник «Ключевые факты о лондонском Сити», «Путеводитель по стат. источникам о фин. рынках Великобритании», «Таблица Сити», которые содержат обобщающие сведения о прибыльности различных секторов брит. фин. рынка, в т.ч. за счет зарубежных операций.

Евро

О *результатах и перспективах развития валютного союза ЕС.* Подводя итоги функционирования евро на мировых рынках в 1999г., аналитики лондонского Сити отмечают, что воздействие единой европейской валюты на экономику стран-участниц приобрело «необратимый характер», являясь важным фактором укрепления бюджетной дисциплины и структурных реформ, а также полн. интеграции.

Самым позитивным образом оценивается эффект евро для инвесторов, который проявился в существенном ускорении концентрации производства и капитала, создании более конкурентоспособных в мире и прибыльных компаний, образовании более емкого и эффективного рынка капитала, позволяющего обеспечить возросшие фин. потребности крупного бизнеса, в т.ч. в деле формирования «сбалансированного» портфеля ценных бумаг при сохранении низкой инфляции.

Евро ускорил структурную перестройку промышленности не только на нац., но и наднац. уровне. В ближайшие годы ожидается появление субрегиональных, а затем и паневропейских пром. гигантов. Впоследствии этот процесс затронет, видимо, и банковскую сферу в качестве ответа ЕС на вызовы глобальной конкуренции.

Существенное оживление наблюдается на европейских рынках капитала. В результате конвертации в евро гос. облигаций стран-участниц валютного союза, размер соответствующего европейского рынка достиг 2,3 трлн.долл., впервые превзойдя лидировавших в мире американцев (рынок облигаций казначейства США составляет 1,8 трлн.долл.). На равных с долларом евро выступал в рамках выпуска корпоративных облигаций в мире.

Капитализация акций европейских компаний вышла на уровень 4 трлн.долл. Тем не менее этот рынок еще значительно отстает от соответствующих показателей США (6 трлн.долл.). На долю валютного союза ЕС приходится пока 15% мировых операций с этим видом ценных бумаг, но в течение десятилетия прогнозируется рост до 24%.

Возросла эффективность и диверсификация портфелей ценных бумаг, в частности, в результа-

те того, что для выполнения нац. фин. обязательств могут теперь использоваться активы внутри всей еврозоны и даже за ее пределами. Данная возможность создает более ликвидный межд. рынок для акций крупных европейских компаний.

Валютный союз стоит перед необходимостью объединения национально обособленных, «фрагментарных» рынков в единый европейский фондовый рынок с общими правилами, процедурами, индексами, отчетностью и операционными системами. Лидирующее положение занимает здесь Франкфурт.

Евро принес в ЕС возросшую транспарентность и сопоставимость цен для потребителей, что вынуждает производителей товаров и услуг снижать издержки, а правительства стран-участниц — вести дело к унификации налогового законодательства в направлении его усредненных ставок. Антиинфляционные стимулы проявляются и в том, что низкие учетные ставки и доходность по облигациям увеличивают степень прибыльности акций.

На пути укрепления валютного союза есть и будут свои проблемы и барьеры, связанные в первую очередь с различиями уровней развития, нац. спецификой входящих в него стран. Однако в целом очевидно, что «плюсы» интеграции заметно превосходят «минусы».

В среднесрочной перспективе позиции ЕС в конкуренции с США более предпочтительны в связи с циклическими факторами. Внедряемые «англосаксонские черты» делают европейский фин. рынок динамичнее и эффективнее, что позволяет обеспечить ресурсами «интернет-революцию» на континенте. Европа вступает в нее позже США, но имеет возможность сравнительно быстро ликвидировать отставание.

Другим важнейшим условием выравнивания эконом. потенциала с США является начавшаяся радикальная реформа пенсионной системы и здравоохранения, с целью снизить нагрузку на бюджеты стран ЕС и налоги на бизнес, обеспечить дальнейший пром. подъем при сокращении числа безработных. Уровень безработицы в еврозоне составляет 9%, по сравнению с 4% в США.

Расширение ЕС будет иметь своим следствием **переориентацию производственных мощностей, особенно в традиционных отраслях, с Запада на Восток.** Это, как ожидается, создаст доп. стимулы для структурной перестройки экономики Зап. Европы с опорой на ИТ. В то же время такие процессы открывают новые возможности для рос. бизнеса в ЦВЕ с точки зрения доступа на единый рынок ЕС.

О прогнозируемом развитии еврозоны в 2000г. Согласно прогнозам ряда банков лондонского Сити, развитие еврозоны в 2000г. будет характеризоваться «прочным» эконом. ростом, до 3,3% в сочетании с низкой инфляцией — лучшими показателями за последние три десятилетия. Оно будет подкреплено «здоровым» повышением внутреннего спроса на 3%, при ведущей роли инвестиционной активности (более 6%) и экспорта (7,5%) в результате подъема общемировой хоз. конъюнктуры.

В целях укрепления контроля над инфляцией и во избежание перегрева экономики, ЕЦБ предположительно повысит базовые учетные ставки с 3,5% во II кв. 2000г. до 4,5% — к концу года. В связи с ожидаемым замедлением деловой активности в США, динамичный рост в ведущих странах ЕС, по-видимому, обеспечит рост курса евро до 1,15

доллара в конце 2000г. Конкретное соотношение этих валют будет в первую очередь зависеть от размеров оттока портфельных инвестиций из Европы в США. В янв.-окт. 1999г. он достиг 5% ВВП «одиннадцати», существенно превысив профицит их платежных балансов по текущим операциям, что способствовало ослаблению евро. Главные причины такого оттока средств — более высокие учетные ставки в США, стремление европейских инвесторов закрепиться на самом емком и динамичном рынке мира.

Данная тенденция, возможно, в дальнейшем пойдет на спад, поскольку доходность акций, выраженных в евро, четвертый год подряд превышает сводный показатель соответствующих ам. ценных бумаг. Немаловажно и то, что общий объем выпущенных в мире в 1999г. гос. и корпоративных облигаций, деноминированных в евро, на 28% больше «долларовых конкурентов». Причем в IV кв. 1999г. «отрыв» единой валюты достиг 81%.

Быстрое становление и расширение единого фин. рынка ЕС здесь рассматривается в качестве «важнейшего» условия дальнейшей полит. и эконом. интеграции, упрочения позиций Европы в глобальном плане. Уже сейчас, когда данный процесс далек от завершения, межд. инвесторы в мире в лице евро впервые получили «практическую альтернативу» финансированию эконом. роста и торг. дефицита США. Геополит. последствия такого кардинального сдвига в мировых финансах, вероятно, «не заставят себя долго ждать».

Учитывая также, что участники валютного союза и ЕС контролируют сопоставимую с США часть межд. торговли, евро постепенно будет консолидировать свои позиции в качестве мировой резервной валюты и средства платежа. В этой связи прогнозируется возрастающее влияние Евросоюза на деятельность ВТО и ход нового многостороннего раунда по либерализации мировой торговли.

Консолидация банковской системы в странах ЕС. Германия лишь входит в активную фазу централизации капитала, стартовав позже других.

В Италии процесс постепенно набирает силу и из аналитико-переговорной стадии вступает в практическую плоскость. Бурный подъем банковских слияний и поглощений ожидается во 2 половине 2000г. и 2001г.

Во Франции, напротив, после бума 1999г. наступит некоторое затишье, предположительно до 2002г., когда прояснятся перспективы дальнейшей консолидации на общеевропейском горизонте, а также целесообразность диверсификации операций за счет поглощения смежных отраслей бизнеса внутри страны.

Централизация банковского дела в Великобритании находится на более продвинутой ступени развития. Здесь прогнозируются дальнейшие «периферийные» сделки, в первую очередь по сращиванию со страховым бизнесом.

В Испании и Португалии консолидация банковского сектора в целом завершена. Главной особенностью банков этих стран является переход к стратегии наднац. слияний и поглощений.

Австрия также завершает процесс реорганизации банков на нац. уровне.

Ирландия продвинулась еще дальше, дополнив сращивание банковского и страхового дела, трансграничной консолидацией, которая сфокусирована главным образом на Великобританию.

Фин. учреждения Швейцарии, — хотя эта страна не входит в ЕС, — находятся на более высокой ступени развития с точки зрения готовности к глобальной конкуренции, но на данном этапе занимают выжидательную позицию в отношении внешней экспансии. Эксперты банка «Саломон-Смит-Барни» видят в этом «сохраняющийся эффект» кампании вокруг «нацистского золота».

В Скандинавии процесс приобрел уже черты общерегиональной консолидации как в банковском, так и в страховом деле. Однако достигнутый уровень капитализации фин. институтов пока недостаточен для выхода на общеевропейскую сцену.

В Бенилюксе достигнуты самые высокие показатели по всем основным направлениям, созданы реальные предпосылки для развития активности на наднац. уровне.

Крупные трансграничные слияния и поглощения прогнозируются главным образом со стороны банков Германии, Великобритании и Испании.

Аналитики «Саломон-Смит-Барни» подчеркивают, что, несмотря на заимствования ам. опыта в области менеджмента, повышения эффективности и прибыльности, континентальная Европа продолжает придерживаться своей собственной модели развития, характеризующейся возрастанием роли банков в эконом. и полит. жизни.

Формирование единого фин. пространства ЕС находится в прямой зависимости от дальнейшей полит. интеграции в рамках Евросоюза. В силу того, что Великобритания придерживается иной, т.н. «англо-саксонской» модели развития, задачи органично вписаться в указанные выше процессы объективно сопряжены со значит. сложностями. А это, в свою очередь, неблагоприятно отражается на состоянии брит. позиций в Европе.

Структурные фонды ЕС. В 2000-06 гг. Великобритания станет одним из основных получателей помощи из бюджета ЕС в целях ускоренного развития отсталых регионов. Ежегодно она составит 1,5 млрд.ф.ст. (2,23 млрд. евро), что на 140 млн.ф.ст. больше соответствующего показателя 1994-99 гг.

Входящие в первую категорию наиболее отсталые регионы Уэльса (West Wales and the Valleys) получают в течение 7 лет 1,17 млрд.ф.ст., графство Мерсисайд — 840 млн., Южный Йоркшир — 740 млн. и Корнуолл — 480 млн. ф.ст.

Для признанных более благополучными в рамках данной программы Сев. Ирландии и Сев. Шотландии (Highlands and Islands) предусмотрены т.н. компенсационные средства в 820 и 200 млн.ф.ст., соответственно. Остальная часть фондов (4,7 млрд.ф.ст.) будет распределена между другими нуждающимися регионами. Однако бенефициаром помощи станет 24% населения страны, а не 35% как было в 1994-99 гг.

Увеличат также свои поступления из структурных фондов бюджета ЕС Германия, Италия и Греция. Франция, Австрия и Голландия будут пользоваться региональной поддержкой в меньшей степени. Наибольшее сокращение соответствующих фин. средств коснется Ирландии, которая получит лишь 1,7% структурных фондов ЕС по сравнению с 4,2% в 1994-99 гг.

Отношение британцев к евро. Регулярные опросы обществ. мнения (при всей их индикативной значимости) свидетельствуют о сохраняющемся в пропорции 2 к 1 негативном отношении граждан

Великобритании к участию страны в валютном союзе ЕС. Хотя число сторонников присоединения к евро возросло с 27% в нояб. 1999г. до 29%, оппозиция стабильно составляет 56%. Если в янв. 1998г. разрыв между двумя «лагерями» не превышал 19%, а год спустя — 18%, то в 2000г. он достиг 27%.

При наличии более ясной и активной линии кабинета в отношении евро, расстановка сил в ходе референдума гипотетически изменилась бы существенно: 34% — «за» и 53% «против». Данная картина сохраняется с середины 1999г., когда на волне антиевропейских настроений консерваторы нанесли чувствительное поражение правящей лейбористской партии на выборах в Европарламент.

Факторами, определяющими позицию брит. электората, являются следующие.

1) Бытовавшие здесь в преддверии запуска евро опасения, что условия для бизнеса станут хуже, не оправдались, экономика не пострадала. Безработица в стране находится на самом низком за последние 20 лет уровне, инфляция — ниже установленного правительством ориентира, бюджет отличается значит. положит. сальдо, приток иноинвестиций не ослабевает, признаки подъема деловой активности налицо. В этих условиях практически полностью утратил значение ранее ключевой тезис о целесообразности сближения с экономиками континентальной Европы. Правительству и другим сторонникам евро предстоит убедить оппонентов в необходимости вступления в валютный союз ЕС. Однако новые подходы к дискуссии здесь не просматриваются.

2) Переход на единую европейскую валюту при нынешнем завышенном курсе фунта означал бы серьезный удар по брит. конкурентоспособности по крайней мере в среднесрочной перспективе. В свою очередь, участники еврозоны едва ли согласились бы сделать для Великобритании исключение и отказаться от основополагающего критерия двухлетней курсовой стабильности. Искусственное понижение курса фунта до приемлемого уровня (2,3-2,4 марки ФРГ, а сейчас 3,1-3,2) для правительства невозможно по тем же внешним, а также внутренним причинам, поскольку, в частности, капитализация ведущих брит. компаний и банков могла бы сильно пострадать, что сделало бы их легкой добычей для иностр. конкурентов.

Вместе с тем неготовность к принятию евро имеет для Соединенного Королевства и свою оборотную сторону. Несмотря на стремление взять на себя концептуальное лидерство в реформировании ЕС по отношению процессу европейской интеграции, особенно его полит. измерению, страна продолжает занимать периферийное положение. С вхождением в валютный союз всех других членов Евросоюза этот «особый статус», близкий к изоляции, станет свершившимся фактом. Преодолеть возведенный барьер, отделяющий Великобританию от европейских партнеров, со временем будет все труднее.

Финансы

Фин. сектор занимает одно из ведущих мест в экономике Великобритании. Его доля в ВВП страны составляет 6%. В сфере фин. услуг занято более 1 млн. чел. Чистая прибыль брит. фин. сектора от деятельности за рубежом значит. поднялась в последние годы, достигнув в 2000г. 35 млрд.ф.ст.

Лондон является признанным лидером по ряду позиций среди основных фин. центров мира. В частности, в Лондоне сосредоточено самое большое число представительств иностр. банков, страховых и инвест. фондов, он является крупнейшим рынком торговли иностр. ценными бумагами и валютой, предоставляет самые квалифицированные услуги в области приватизации.

Созданная государством спец. служба VI (British Invisibles) обеспечивает поддержку и содействие брит. компаниям, работающим в области фин. услуг за рубежом. Расширение сферы деятельности брит. фин. организаций за границей является предметом постоянной заботы правительства страны. Значительная зависимость брит. экономики от экспорта вынуждает брит. власти активно поддерживать идею проведения в ближайшее время нового раунда переговоров в рамках ВТО по дальнейшей либерализации торговли и, в первую очередь, в сфере услуг. Одновременно, имея в виду тесные связи брит. компаний с ам. рынком, Великобритания проявляет наибольшую заинтересованность среди своих партнеров по ЕС в подписании спец. соглашения с NAFTA, устраняющего препятствия на пути распространения торговли услугами на американский континент.

Продолжается реорганизация фин. сектора Великобритании, начатая в 1999г. В 2000г. парламент Великобритании принял закон «О фин. услугах и рынке», полное вступление которого в силу ожидается летом 2001г. Согласно новому закону, создан Комитет фин. контроля (Financial Service Authority, FSA), к которому перейдет от Банка Англии функция надзора за деятельностью фин. сектора. FSA является независимым неправит. органом, имеет статус компании с ограниченной ответственностью и финансируется за счет сборов от брит. производителей. Вместе с тем Совет директоров назначается минфином Великобритании.

Существовавшее ранее частичное регулирование банковской активности заменяется на систему всеобщего контроля в фин. сфере. Банк Англии уже передал свои надзорные функции вновь созданному органу. В соответствии с Законом вводятся единые: схема защиты интересов инвесторов и вкладчиков; система независимого контроля и рассмотрения претензий; банковский трибунал; система мер по предотвращению злоупотреблений в фин. сфере. Кроме того, разработана новая программа, которая позволит FSA в течение 2 лет ввести в действие несколько схем, призванных обеспечить оценку и снабжение физ. и юр. лиц информацией об инвест. рисках и установить контроль за листингом компаний на Лондонской фондовой бирже.

Основными составляющими фин. сектора Великобритании являются ее банковская система, фондовый рынок, институциональные инвесторы (страховые компании, пенсионные, трастовые и инвест. фонды).

Банковскую систему страны возглавляет Банк Англии, выполняющий функции гос. центр. банка. Он существует в этом качестве с 1694г. В число его основных задач входит контроль и поддержание состояния нац. валюты; поддержание стабильности фин. системы; обеспечение эффективности деятельности фин. сектора.

Одним из существенных преобразований в деятельности Банка Англии стало наделение его в

1998г. правом самостоят. установления и регулирования краткосрочной процентной ставки. Решение этого вопроса возлагается на Комитет фин. политики банка, возглавляемый главой Банка Англии. Указанный комитет проводит свои заседания на ежемес. основе. В 2000г. он проводил взвешенную политику по сохранению учетной ставки, неизменной в течение длительного времени, несмотря на постоянные требования о ее понижении со стороны имеющей большое влияние Конфедерации брит. промышленности. Продуманная, не поддающаяся сиюминутным веяниям политика Банка Англии по использованию учетной ставки в качестве существенного эконо. рычага способствует стабилизации эконо. ситуации в стране, созданию предсказуемого и привлекательного инвест. климата.

В 2000г. в Великобритании насчитывалось 315 брит. банков и 103 представительства иностр. банков, имеющих лицензию на работу с депозитными вкладами. По данным Банка Англии по состоянию на дек. 2000г. в Великобритании функционировали филиалы, отделения и представительства банков из 80 стран мира.

Комбанки, в основном, предоставляют свои услуги частным вкладчикам и предприятиям малого бизнеса. По объему рыночной капитализации в число 20 крупнейших брит. компаний входят шесть банков: HSBC (90629 млн.ф.ст.), Royal Bank of Scotland (41320 млн.ф.ст.), Lloyds TSB (38624 млн.ф.ст.), Barclays Bank (32676 млн.ф.ст.), Abbey National (13580 млн.ф.ст.), Halifax (12179 млн.ф.ст.). В число крупнейших брит. банков также входят Bank of Scotland, Alliance & Leicester, Northern Rock.

В банковском секторе в 2000г. ожесточилась конкуренция, которая привела к крупным сделкам по слиянию и поглощению ряда банков. Так, относительно небольшой по объему рыночной капитализации банк Royal Bank of Scotland установил контроль над крупным банком National Westminster, став вторым по величине банком Великобритании, а Barclays Bank поглотил банк Woolwich, почти вдвое увеличив свою рыночную стоимость.

Традиц. оперирующие через свои филиалы крупные банки Великобритании сокращают их число с целью уменьшения стоимости фин. услуг и расширяют работу с физ. лицами по телефону и через Интернет. Некоторые банки планируют использование в работе клиентов со счетами через мобильные телефоны и цифровое телевидение.

В Лондоне расположена штаб-квартира одного из крупнейших межд. инвест. банков — Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР), учрежденного для содействия переходу бывших соц. стран от плановой к рыночной экономике. Первоначально объявленный акционерный капитал Банка — 10 млрд.евро (принято решение о его увеличении до 20 млрд.евро). Общее число акционеров банка — 61 (59 стран и 2 межд. организации — ЕС и Европейский инвест. банк).

ЕБРР активно поощряет развитие частных коммерческих и пром. предприятий, направляя в негос. сектор не менее 60% своих ресурсов. При этом предоставление гос. гарантий по таким проектам не требуется и они осуществляются исключительно на основе окупаемости и с учетом степени риска.

Операции Банка координируются с деятельностью др. межд. организаций (ВБ, Межд. фин. корпорация, ЕИБ, региональные банки развития) и двусторонних доноров.

Фондовый рынок является одним из наиболее динамично развивающихся секторов брит. экономики. Развитая фондовая инфраструктура и большое разнообразие бирж, использующих широкий набор фин. инструментов, способствуют привлечению в Великобританию значит. объемов портфельных инвестиций.

Важнейшую роль в системе фондового рынка Великобритании играет Лондонская фондовая биржа (London Stock Exchange, LSE). Среди др. бирж можно отметить OM London, OFEX, Virtx, которые ориентированы на европейский рынок. Помимо корпоративных ценных бумаг на лондонском рынке активно используются и др. фин. инструменты (фьючерсы, опционы, контракты), с которыми работают также Лондонская межд. биржа фин. фьючерсов (LIFFE), Лондонская биржа металлов (LME) и Межд. нефтяная биржа (IPE.).

В 2000г. объемы торгов на LSE продолжали расти по сравнению с пред.г., хотя основные индексы деловой активности имели неоднозначную динамику. Индекс деловой активности 100 ведущих компаний — FTSE 100 в течение года имел незначит. колебания. Однако с сент. наметилась четкая тенденция его снижения с падением в дек. 2000г. на 10,2% по отношению к уровню начала года. В секторе развивающихся компаний этот показатель составил 25,6%.

Наибольшее падение было зафиксировано в секторе высокотех. компаний — на 32,2%, что свидетельствует о переоценке котировок данных компаний и снижении их инвест. привлекательности.

Объем операций с иностр. ценными бумагами на LSE в 2000г. увеличился на 45,4% и составил 3520 млрд.ф.ст. (2420 млрд.ф.ст. — в 1999г.). Количество сделок достигло в 2000г. рекордной отметки в 11,3 млн. (1999г. — 7,56 млн.).

Объем операций с ценными бумагами нац. эмитентов возрос в 2000г. на 34% и составил 1895,5 млрд.ф.ст. (в 1999г. — 1410,5 млрд.ф.ст.). В 2000г. общее число сделок с указанными инструментами также возросло с 21,07 млн. в 1999г. до рекордного уровня в 29,42 млн. По сравнению с 1999г. рост числа операций с акциями брит. эмитентов увеличился на 39%. Средневзвешенные ежедневные объемы торгов достигли 7,5 млн.ф.ст. в день.

В число участников рынка, имеющих листинг на LSE, на конец 2000г. входили 2428 брит. и 501 иностр. компания. Среди них 3 рос. компании: «Татнефть», «Газпром», «Лукойл», во II кв. 2001г. также ожидается начало котировок на Лондонской фондовой бирже акций «Аэрофлота». В 2000г. на LSE получили листинг 38 иностр. компаний. Наметилась тенденция к постоянному снижению числа брит. компаний, акции которых котируются в секторе «голубых фишек». Вместе с тем увеличивается число компаний в секторе для развивающихся компаний, где понижены требования к листингу.

Жесткая конкуренция, существующая между фондовыми биржами, подталкивает LSE к активным действиям по поиску новых методов работы, изменению орг. форм и т.п.

В течение 2000г. LSE делала попытки по объединению усилий с Франкфуртской фондовой бир-

жей и американской биржей высокотехнологичных компаний NASDAQ с целью повышения деловой активности в отдельных торг. секторах. С необходимостью улучшения технологии работы LSE, которая, по мнению экспертов, не адекватна современным условиям, связана нашедшая замену ее исполнит. директора. В 2000г. LSE начала налаживать контакты и проявлять интерес к ММВБ, что связано с повышением ее рейтинга и объемов торгов.

Инвестиц. банки обеспечивают широкий круг проф. фин. услуг, включая корпоративное финансирование и управление активами, и составляют основу фондового и долгового рынка Великобритании. Основной вид услуг, предоставляемый инвест. банками, — это оказание консультационной и фин. помощи компаниям в процессе их реорганизации. Инвестиц. банки Великобритании имеют большой опыт в проведении предприватизационной экспертизы объектов гос. собственности.

Большинство брит. инвест. банков скупаются иностр. (в первую очередь американскими) концернами. В 2000г. крупнейший брит. инвест. банк Robert Fleming был поглощен американским банком Chase Manhattan.

В Великобритании насчитывается порядка 800 страховых компаний, которые обеспечивают широкий круг страховых услуг (страхование жизни, транспортных средств, недвижимости, вложений в ценные бумаги и др.). Общий объем активов только по долгосрочным видам страхования превышает 750 млрд.ф.ст., по которым доходы брит. страховых компаний составляют 90 млрд.ф.ст.

В 2000г. наметилась тенденция к укрупнению страховых компаний. В результате слияния двух крупнейших брит. концернов Norwich Union и CGU была образована страховая компания CGNU, которая контролирует фонд в размере 200 млрд.ф.ст. и обслуживает более чем 25 млн. клиентов во всем мире.

Сокращается число традиц. паевых обществ в страховом бизнесе за счет увеличения количества акционерных компаний.

Самую значит. роль на фондовом рынке играют инвест. фонды, которые являются основными вкладчиками в ценные бумаги. Объемы фин. средств, находящихся под управлением инвест. фондов, достигли в 2000г. 3000 млрд.ф.ст.

Инвест. фонды имеют различные формы. Наиболее распространенные из них: трастовые союзы, пенсионные фонды и инвест. трастовые компании, которые аккумулируют денежные средства населения через разнообразные программы (пенсионные, безналоговые, «индивидуальное акционирование» и т.п.) и инвестируют капитал в большое кол-во компаний, что позволяет значит. снизить инвест. риски.

Пенсионные фонды Великобритании, по оценке брит. экспертов, аккумулируют активов более, чем на 700 млрд.ф.ст. и являются основными инвесторами в фондовый рынок. Они оперируют 22% активов, котирующихся на Лондонской фондовой бирже. К наиболее крупным относятся Mercury Asset Management, Philips&Drew и Gartmore.

В Великобритании насчитывается свыше 1800 трастовых союзов, принимающих фин. средства от населения и размещающих их затем в более крупные портфели акций. По данным брит. экспертов,

объем активов в управлении таких компаний превышает 200 млрд.ф.ст.

Брит. Ассоциация инвест. трастовых компаний насчитывает 300 членов, а в их управлении находится активов на 65 млрд.ф.ст. Среди наиболее крупных – 3i Group, Foreign&Colonial Investment Trust, Edinburgh Investment Trust. Инвестиц. трастовые компании представлены на Лондонской фондовой бирже, а их акции свободно продаются и покупаются.

Промышленность-2000

Индекс физ. объема пром. производства в 2000г. составил 101,6% (в 1999г. объем пром. производства увеличился на 0,5%), что превышает уровень, запланированный правительством (1,25%).

Помесячная динамика объемов пром. производства свидетельствует о существенном замедлении темпов роста в сент.-окт. 2000г., когда наиболее сильно сказывались на брит. экономике высокий курс ф.ст. относительно евро, высокая (при таком курсе нац. валюты) процентная ставка Банка Англии (6%), а также некоторое влияние снижения темпов развития американской экономики.

Основным фактором снижения темпов роста в IV кв. стало сокращение объемов добычи нефти. Определенное негативное влияние на деловую активность в экономике Великобритании оказали проблемы в ж/д, с/х и автостроит. секторах.

В 2000г. в промышленности преобладала тенденция роста инфляции издержек. Темп прироста затрат товаропроизводителей в обрабатывающей промышленности на сырье и энергоресурсы значит. опережал темпы роста цен на готовую продукцию. Затраты производителей в промышленности на топливо и сырье увеличились в 2000г. на 11,5% против 1,5% в 1999г.

Основным фактором увеличения затрат, по мнению брит. экспертов, является рост цен на нефть. Британские эксперты отмечают, что высокие цены на нефть оказывают негативное влияние на темпы развития брит. экономики и инфляционные процессы. В то же время, в условиях жесткой ценовой конкуренции как на внутр. рынке, так и на мировом, брит. товаропроизводители вынуждены сдерживать рост цен на готовую продукцию, в т.ч. и за счет оплаты живого труда, поддерживая таким образом конкурентоспособность своих товаров. Прирост цен товаропроизводителей на готовую продукцию в 2000г. по сравнению с предг. составил 2,6%, хотя это увеличение было все же более значит., чем в 1999г. (1,2%).

В 2000г. на фоне благоприятной мировой конъюнктуры и снижения темпов роста производственных инвестиций, направляемых в брит. экономику, ускорились процессы реструктуризации в промышленности страны. При этом более четко обозначилась дифференциация отраслей по темпам развития. Относительно высокими темпами росли объемы производства в обрабатывающей промышленности за счет опережающего развития хим. и нефтеперерабатывающей промышленности и машиностроения. Темпы роста объемов производства в химпроме составили 104,6%, в машиностроении 104,1%.

Падение объемов производства продолжалось в текстильной, кожевенной и швейной промышленности (уменьшение на 5,5%), пищевой и табач-

ной промышленности (-1,2%), а также в черной и цветной металлургии (-0,2%).

Объемы производства в добывающей промышленности снизились на 1,1% в связи с падением объемов добычи нефти и прир. газа.

Машиностроение является одним из наиболее развитых секторов нац. экономики. Оно занимает заметное место на мировом рынке, имея высокую степень специализации и обеспечивая выпуск широкой гаммы продукции. В этой связи отрасль оказывает значит. воздействие на формирование производственной базы страны. На машиностроение приходится 8% ВВП страны. В нем занято 1,7 млн. чел., т.е. каждый 10 работник производственной сферы.

Экспорт машиностроит. продукции достигает 72 млрд. ф.ст., что составляет более 40% от общего объема экспорта брит. товаров и услуг (75% продукции машиностроения экспортируется в страны Европы).

На долю брит. машиностроит. фирм с иностр. капиталом приходится почти 25% от общего числа производственных структур данного сектора.

Опережающими темпами росло производство в аэрокосмической, электротех. и электронной промышленности. В 2000г. выпуск продукции в электротех. и электронном машиностроении увеличился на 13,4%, а в транспортном машиностроении производство сократилось на 4,8%, в общем машиностроении – на 0,9%.

Общее машиностроение, судостроение, ряд др. подотраслей характеризуются длительной тенденцией снижения объемов производства. Основными причинами такого отставания являются незначит. объемы инвестиций в создание новых производств и технологий в указанных секторах, а также практическое отсутствие обновления их станочного парка. Высокий курс ф.ст. по отношению к евро, а также постоянно возрастающий уровень конкуренции со стороны стран ЮВА привели в 2000г. к снижению числа экспортных заказов на 10% по сравнению с 1999г.

Заметное отставание от аналогичных секторов Германии, Японии, США, Франции и Италии наблюдается в секторах производства машин и оборудования для текстильной, бумажной и металлургической промышленности. По мнению зап. экспертов, текущее состояние этих производств не позволяет им конкурировать на внешних рынках даже при макс. спросе на эти виды продукции.

В целом, по прогнозам брит. специалистов, в 2001-02гг. ожидается небольшой рост большинства машиностроит. секторов Великобритании. При этом в зоне риска останется практически одна треть из 26 тыс. брит. машиностроит. компаний с объемом товарооборота до 100 тыс.ф.ст. и 50% фирм с товарооборотом от 100 тыс. до 1 млн. ф.ст.

Промышленность-1999

Конфедерация брит. промышленности (КБП). Создана в 1965г. в результате слияния трех профессиональных объединений – Федерации брит. промышленности, Конфедерации брит. работодателей и Национальной ассоциации брит. промышленников. КБП является крупнейшей организацией деловых кругов, членами которой состоят 250 тыс. компаний и ассоциаций. 90% членов КБП – компании малого и среднего бизнеса с числом занятых менее 200 чел.

КБП имеет свои отделения во всех 13 адм. районах Великобритании, каждым из которых руководит местный Совет КБП численностью 40 чел. Деятельность КБП опирается также на отраслевые советы, ведущими из которых являются Совет по малому и среднему предпринимательству и Нац. пром. совет, а также ряд постоянных комитетов по основным направлениям деятельности брит. бизнеса. КБП является членом Союза пром. конфедераций Европейского Союза (UNICE).

Деятельностью КБП руководит Совет и его президент, избираемый на двухлетний срок. Оперативную деятельность КБП координирует Генеральный секретарь. Главный форум Конфедерации – Нац. конференция, которая проводится раз в год. Президентом КБП является Клайв Томпсон, ген. директором – Эдэйр Тернер.

КБП представляет в обществе интересы предпринимателей, дает рекомендации правительству, выступает от имени брит. бизнеса в ЕС. Она является одним из наиболее последовательных сторонников углубления интеграции и присоединения Великобритании к европейскому эконом. и валютному союзу.

Одним из важных направлений деятельности Конфедерации является предоставление членам КБП информации и консультационных услуг по широкому кругу вопросов корпоративного и трудового права, налогового законодательства, обеспечения прав потребителей, ВЭД. КБП регулярно публикует обзоры с анализом основных тенденций и перспектив развития промышленности, сферы услуг, фин. и экспортных рынков, занятости. Проводит опросы среди своих членов о состоянии и развитии научно-тех. исследований, информ. технологий, обобщает данные о существующих торг. барьерах, активно участвует в продвижении брит. экспорта на мировых рынках.

Межд. деятельность КБП обеспечивает сеть представительских офисов за рубежом, которые предоставляют информ.-консультационные услуги, лоббируют в странах пребывания интересы брит. бизнеса. С этой же целью осуществляются зарубежные визиты президента и ген. директора КБП, а также делегаций брит. промышленников.

В рамках саммита «восьмерки» в Бирмингеме (июль 1998г.) под эгидой КБП состоялась встреча президента РФ с руководством крупнейших брит. компаний. В 1998-99 гг. «капитаны брит. промышленности» неоднократно посещали РФ, организованы 2 круглых стола с участием ведущих представителей рос. и брит. бизнеса.

Темпы роста пром. производства 1998г. Они оказались ниже аналогичных показателей прошлого года на 1,5%. По мнению руководства КБП, негативное влияние на перспективы развития брит. промышленности оказывает отсутствие четкой позиции правительства по вопросу о вступлении Великобритании в Европейский валютный союз.

Спад объемов и темпов развития в 1998г. был характерен для таких отраслей, как бумпром (-4,5% по сравнению с 1997г.), легпром (-9%), текстильпром (-6%), промстройматериалов (-2,0%), метпром (-3%), машиностроение (-0,5%), электротехпром (-3%).

На уровне 1997г. остались показатели пище-прома. Реальную перспективность роста сохранили в 1998г. электроника (+15% по сравнению с 1997г.), аэрокосмическая промышленность (+8%),

телекоммуникации (+8%), автопром (+4,5%), транспорт (+4%), фармацевтика (+3%), производство пластмасс и резинотехнических изделий (+2,5%), химпром (+1,5%).

Традиционные для Великобритании отрасли: добыча и переработка нефти, полиграфическая промышленность, – также имеют неплохие перспективы развития. Тенденции ежегодного снижения ряда показателей производства сохранились и в 1999г.

Машиностроение. На его долю приходится 10% от общего производства продукции пром. назначения в стране. В данном секторе работают 29 тыс. фирм и компаний, обеспечивающих занятость почти 560 тыс.чел. Экспорт продукции машиностроит. компаний составил в 1998г. 21,2 млрд.ф.ст. против 22 млрд.ф.ст. в 1997г.

Машиностроение Великобритании сохраняет **ведущие межд. позиции** по производству пром. двигательных установок, насосно-компрессорного, дорожного и строит. оборудования, колесных тракторов, двигателей внутреннего сгорания, текстильного и мед. оборудования.

Одной из ведущих машиностроит. отраслей остается энергомаш. Британская компания «Мицубиси-Бабкок» является одной из ведущих в мире по производству гидравлических турбин, а также комплектующих для строительства ЛЭП.

Великобритания занимает также ведущее место в мире по производству тракторов (одна треть от общего производства в Европе). Основными британскими производителями тракторов являются компании «Массей Фергюссон», «Кэйз», «Нью Холанд» и «Джи Си Би».

Вместе с тем брит. станкостроение в последние годы утрачивает лидирующие позиции в Европе. Это связано с сокращением потребления продукции этой отрасли, в т.ч. со стороны автомобильной и металлообрабатывающей промышленности.

Производство текстильного оборудования ориентировано в основном на экспорт. Особое значение приобрели брит. разработки в области создания компьютерных систем подбора цветных нитей и высокоскоростных ткацких станков с программным управлением, а также станков для производства набивных тканей.

Стабильные показатели сохранились в секторе производства подъемно-транспортного оборудования, включая изготовление подъемных кранов и транспортерных систем, эскалаторов и конвейерных линий.

Машиностроение является одним из основных секторов промышленности, в котором отчетливо прослеживаются элементы нарастающего эконом. спада. Во многом это происходит из-за уменьшения объемов инвестиций на модернизацию и расширение машиностроит. производств, ориентированных на выпуск продукции для внутреннего рынка страны, а также снижения импорта машин и оборудования для обновления таких производств.

Машиностроит. компании, деятельность которых имеет экспортную направленность, оказались в несколько лучшем положении и увеличили в 1998г. объем продаж на 3,5% по сравнению с 1997г. Однако объем полученной ими прибыли от экспортных поставок был значительно ниже показателей предыдущего года в связи с высоким курсом фунта стерлингов.

В 1998г. 60% машиностроит. компаний объявили о значит. уменьшении портфелей экспортных заказов в связи с продолжающимися последствиями фин. кризиса в ЮВА. Эта проблема становится наиболее острой для компаний, имеющих низкий технологический уровень производства конечных продуктов и ориентированных на экспорт своих товаров на рынки развивающихся стран.

Усилился процесс участия брит. машиностроит. компаний в мировом процессе реструктуризации машиностроит. отраслей. Фирмы Великобритании потратили 7 млрд.долл. в 1998г. на оформленные различных сделок по вхождению в межд. пром. группы с последующим объединением пром. и фин. капиталов. В 1997г. этот показатель составлял 3,9 млрд. долл.

Наибольшая активность брит. компаний в покупке машиностроит. производств за рубежом отмечена в электронном и электротехническом секторах, в сфере высоких технологий и инжиниринга. Наиболее крупными соглашениями с участием брит. компаний в 1998г. были сделки между «Джи И Си» и ам. компанией «Тракор» (1,36 млрд. долл. США), фирмой «Виккерс» и норвежской судостроит. корпорацией «Улштейн Холдингз», а также в автомобильном и телекоммуникационном секторе.

При этом в 1998г. происходил ускоренный процесс продаж брит. машиностроит. фирм иностр. компаниям. Его объем составил 9,2 млрд.долл. против 3,5 млрд.долл. в 1997г.

Среди крупных контрактов на покупку брит. инжиниринговых и машиностроит. структур следует отметить приобретение двигательного производства брит. группы «Перкинз» за 1,3 млрд.долл. ам. концерном «Катерпиллер».

Авиапром-2000

Аэрокосмическая промышленность Великобритании является одной из наиболее конкурентоспособных отраслей экономики страны, способных обеспечить полный комплекс задач, связанных с разработкой, производством и продажей всей номенклатуры изделий данной товарной группы. Она занимает ведущее место в Европе и является одной из основных экспортобразующих отраслей страны.

В указанном секторе занято более 500 компаний, 70% из которых составляют компании с численностью 250 чел., 19% – 251-1000 чел., 10% – 1-10 тыс.чел. и 1% – свыше 10 тыс.чел. Непосредственно в отрасли занято почти 155 тыс.чел.

Гос. регулирование аэрокосмической отрасли осуществляет министерство торговли и промышленности Великобритании (МТП), которое активно подключает к этой работе Ассоциацию аэрокосмических компаний Великобритании (SBAC), являющуюся одной из наиболее влиятельных брит. пром. ассоциаций.

Аэрокосмическая промышленность Великобритании включает все основные производственные циклы: разработку и создание несущих элементов летательных аппаратов, авиадвигателестроение, создание искусственных космических объектов и управляемого вооружения, разработку тренажеров, передовых материалов, систем контроля и управления полетами.

Общий объем выпускаемой продукции в 2000г. остался на уровне пред.г. Он незначит. снизился в

секторе гражд. авиации и увеличился в военном секторе, на который приходится 45,3% от оборота всех брит. аэрокосмических компаний.

Аэрокосмическая продукция является одной из основных статей экспорта Великобритании. В 2000г. продажи за рубеж продукции гражд. назначения составили около 6,5 млрд.ф.ст., военного – почти 4 млрд.ф.ст. Великобритания является нетто-экспортером ряда видов управляемого авиационного оружия и элементов космических объектов, а также станков и оборудования для аэрокосмической промышленности. В импорте аэрокосмической продукции в Великобритании преобладают самолеты гражд. и военного назначения и части к ним; 93% рыночной капитализации аэрокосмического комплекса Великобритании приходится на 4 ведущие брит. компании: «Бритиш Аэроспейс Системз» (55%), «Роллс-Ройс» (18%), «Смитс Индастриз» (15%) и «Кобхэм» (5%).

Деятельность компании «Бритиш Аэроспейс Системз» (рыночная капитализация – 19,95 млрд.долл.) в 2000г. характеризовалась завершением процесса внутр. реструктуризации и мероприятий, связанных с приобретением «Маркони Электроникс Системз».

Компания «Роллс-Ройс» (рыночная капитализация – 5,55 млрд.долл.) поставила в первом полугодии 2000г. 491 двигатель и продолжала процесс модернизации авиадвигателей серии «Трент 500» и «Трент 600», а также двигателей «Трент 900» для перспективного широкофюзеляжного пассажирского самолета А3 80. Отмечен устойчивый рост производства авиадвигателей для самолетов региональных линий, бизнес-класса и военного назначения.

В 2000г. «Смитс Индастриз» (рыночная капитализация – 4,35 млрд.долл.) продолжала активно работать по проектам «Еврофайтер», «Истребитель нового поколения JSF» (в двух вариантах), вертолетов «Апач», также участвовала в проектах с компаниями «Инвенсис» и «Бритиш Аэроспейс».

Группа «Кобхэм ПЛС» (рыночная капитализация – 1,58 млрд.долл.) объявила о заключении нескольких крупных контрактов, в т.ч., связанных с созданием систем дозаправки топливом. Пакет заказов компании составляет около 1,3 млрд.ф.ст., что на 79% выше показателей 1999г.

Более 400 брит. компаний с общей численностью работающих в 6 тыс.чел. осуществляют производство космического оборудования. Оборот данного сектора составляет 700 млн.ф.ст. Ведущее место среди них принадлежит компании «Матра Маркони Спейс». Совместно с франц. компаниями фирма занимается созданием систем прямого спутникового телевидения и вовлечена практически во все европейские космические программы.

Укрепление позиций брит. производителей на европейском рынке является одним из приоритетов правит. политики. За последние 6 лет доля брит. аэрокосмической промышленности в мировом секторе увеличилась с 9% до 13%. В частности, сегодня на Великобританию приходится 7% производства гражд. самолетов в мире, 13% авионики и электронного оборудования, 28% техники военного назначения, 18% производства авиадвигателей, 3% космических аппаратов.

По данным SBAC, портфель заказов брит. сектора гражд. авиации в первом полугодии 2000г. составил 558 самолетов различного класса против

325 самолетов за аналогичный период 1999г., что свидетельствует о достаточно благоприятных перспективах отрасли (показатели американской компании «Боинг», основного конкурента брит. аэрокосмической промышленности, составили 328 самолетов против 102).

Особенностью 2000г. стало возрастание конкуренции на этом рынке, что связано с прогнозируемым резким ростом объемов перевозок пассажиров и грузов авиатранспортом. Данная тенденция нашла свое подтверждение в ходе прошедшего аэрокосмического салона «Фарнборо-2000». В первую очередь, это касается реализации проекта по созданию широкофюзеляжного пассажирского самолета А380 вместимостью от 555 до 656 мест. Его предполагаемая стоимость составляет 12 млрд.долл.

Определенные надежды концерн «Эйрбас» также связывает с проектом по производству военнотранспортного самолета А400М. Семью странами Европы подписана декларация на их закупку: Германия приобретает 73 машины, Франция — 50, Испания — 27, Турция — 26, Великобритания — 25. «Эйрбас» подтвердил возможную стоимость самолета в размере 85 млн.долл. при условии миним. заказа в 180 машин. Проект оценивается в 17 млрд.долл.

Британские аэрокосмические компании оказывают значит. воздействие на европейский рынок аэрокосмической продукции, участвуя в ряде консорциумов, в т.ч. «Эйрбас» (с участием компаний «Бритиш Аэроспейс Системз», «Аэроспаеяле»), «Еврофайтер» («Бритиш Аэроспейс Системз», «Аления»), «Евроджет» («Роллс-Ройс», «Фиат Авро», «Ай Ти Пи» и «Эм Ти Ю») и «Астриум» («Бритиш Аэроспейс Системз», «Аэроспаеяль Матра»).

Кроме того, в Европе образован ряд СП с участием брит. компаний, в т.ч. «Бритиш Аэроспейс Системз, СААБ», «Аления», «Бритиш Аэроспейс Системз — Матра», «ГКН-Вестланд», «Астриум».

Британские аэрокосмические компании активно работают также на рынке США. «Бритиш Аэроспейс Системз», входя в пятерку крупнейших поставщиков министерства обороны США, активно увеличивает свое присутствие на рынке США за счет приобретения американских компаний. Наиболее характерным примером является последняя сделка компании по приобретению отделения американской компании «Локхид Мартин» по выпуску электронного оборудования (стоимость сделки 1,67 млрд.долл.). Кроме того, «Бритиш Аэроспейс Системз» является крупным поставщиком комплектующих для «Боинга», который в свою очередь, производит по брит. лицензиям самолеты вертикального взлета «Харриер».

Рынок ценных бумаг брит. аэрокосмических компаний в 1997-99гг. имел отрицат. тенденцию. Стоимость акций компаний, занятых в данном секторе, неуклонно снижалась, что подтверждалось показателями индекса стоимости акций на Лондонской бирже (индекс FTSE). Это связано с тем, что аэрокосмическая промышленность, с точки зрения привлечения инвестиций, является «старым» сектором мировой экономики, сильно подверженным циклическим воздействиям. Однако после периода значит. уменьшения объемов инвестиций в брит. аэрокосмический комплекс в 1999-2000гг. была отмечена определенная инвест.

активность, что привело к росту котировок акций компаний сектора.

Увеличение инвестиций свидетельствует о росте интереса со стороны инвесторов в реализации среднесрочных проектов, связанных с глобальной реструктуризацией европейского аэрокосмического комплекса, одним из основных участников которого является Великобритания. По оценкам компании «Меррилл Линч», в 2001-2003гг. возможно постепенное увеличение стоимости акций брит. и европейских производителей аэрокосмической техники на 15% со среднегодовым увеличением прибыльности на 5%.

В значит. степени благоприятные тенденции в развитии сектора связываются с ростом авиационных перевозок (по прогнозам экспертов, в ближайшие 10 лет их прирост будет колебаться в пределах 4,8-5,3% ежег.), а также с глобальной модернизацией самолетного парка и введением новых стандартов ИКАО.

В целях снижения затрат и повышения конкурентоспособности брит. компании ускоренными темпами внедряют при продаже своей продукции методы «электронной» торговли, включая системы «В2В», «В2С», а также систему централизованного электронного проектирования. Применение электронной схемы торговли «В2В» позволяет снизить цену реализации на 1%, что может обеспечить снижение размеров операционных расходов до 7%.

Авиапром-1999

Брит. аэро-космический комплекс является одним из ведущих в мире и самым крупным в Европе. Его ядро составляет концерн BAE Systems, созданный 30 нояб. 1999г. в результате слияния компаний British Aerospace и Marconi Electronic Systems, с численностью занятых 100 тыс.чел. Он способен полностью самостоятельно производить боевые и гражд. самолеты, другие виды техники. **По объему военных продаж BAE Systems занимает вторую строчку в мире после ам. концерна Lockheed Martin.**

Производство авиадвигателей компании Rolls-Royce также находится на втором месте в мире, превзойдя в 1999г. по объему продаж ам. концерн Pratt and Whitney. В целом в отрасли занято 155 тыс.чел. (121 тыс. — в 1997г.) — треть соответствующего показателя ЕС.

Отличит. чертой брит. аэро-космического комплекса является высокая зависимость от экспорта, поскольку 67% производимой им продукции реализуется за рубежом. **В 1998г. его общий экспорт составил 20,4 млрд.фунтов**, в т.ч. по линии ам. филиалов и дочерних фирм — 2,5 млрд.фунтов. Портфель новых заказов на 2000г. — 21 млрд.фунтов. В фокусе внимания индустрии — пром. кооперация со Швейцарией (**BAE Systems принадлежит 35% акций концерна SAAB**) и освоение рынков Польши, Турции, Бразилии, Чехии, Канады, Израиля, Китая и афр. стран.

Постепенно выравнивается «атлантический крен» в деятельности отрасли за счет укрепления связей и взаимодействия с европейскими партнерами в рамках консорциума Airbus и по программе Eurofighter. В то же время англичане стремятся занять независимое положение на мировом рынке, которое позволяло бы им в зависимости от обстоятельств развивать сотрудничество либо конкурировать с Европой и США. Они придерживаются

глобальной стратегии как с точки зрения рынков сбыта, так и размещения производства. Согласно аналитическим обзорам отрасли, главное для них в плане развития производственной кооперации — наличие квалифицированных трудовых ресурсов, низкие издержки производства и гарантированная стабильность инвестиций.

В марте 1998г. компания «Бритиш Аэроспейс» совместно с франц. «Аэроспасьяль», германской «Даймлер Бенц Аэроспейс» (ДАСА), и испанской КАСА по согласованию с правительствами своих стран объявили о намерении создать Единую европейскую аэрокосмическую и оборонную компанию (EADC).

Реализация этого проекта поставила перед европейскими компаниями много различных проблем орг. и коммерческого характера. В первую очередь это связано с неожиданным для европейских стран решением ведущих брит. компаний «Бритиш Аэроспейс» и «Джи И Си» о продаже «Бритиш Аэроспейс» компании «Маркони Электроник Системз», ранее принадлежавшей «Джи и Си» и, как следствие, образование крупнейшей нац. компании ВПК, способной самостоятельно конкурировать на рынке данного вида продукции.

Процесс реструктуризации затронул и рынок производства самолетов гражд. назначения, где «Бритиш Аэроспейс» участвует в производстве гражд. самолетов в рамках европейского авиаконцерна «Эйрбас Индастриз», который активно выступает на мировом рынке гражд. авиации с 1994г.

В 1999г. «Бритиш Аэроспейс», КАСА, «Аэроспасьяль» и ДАСА вели переговоры о преобразовании принадлежавшего им консорциума «Эйрбас Индастриз» в частную акционерную компанию. Процесс затягивается в связи с взаимными претензиями участников консорциума на размеры долевого участия каждой из сторон во вновь создаваемой компании. Нерешенным остается и вопрос о месте регистрации новой структуры с учетом различий в размере и системе выплаты налогов в европейских странах.

В планах «Эйрбас» остаются вопросы целесообразности создания 550-местного самолета в качестве конкурентной машины для 400-местных «Боингов», так как сохраняется проблема полной пассажирской загрузки подобных самолетов. Стоимость проекта от 8 до 12 млрд.долл. Им заинтересовались такие крупные авиаперевозчики как «Бритиш Эйрвейз» и «Сингапур Эйрлайнз». Компанией рассматривается вопрос совместной с Китаем разработки 100-местного самолета, как альтернативы ам. «Боингу 717».

В области авиадвигателестроения одно из лидирующих мест в мире занимает брит. компания «Ролле Ройс». По итогам 1998г. она выиграла 35% всех мировых сделок на производство и поставки авиадвигателей. Портфель заказов компании на дек. 1998г. составило 10,4 млрд.ф.ст., что превышает показатели 1997г. на 30%. К началу 2001г. она планирует начало поставок своих 140 двигателей для новых моделей самолетов «Эйрбас» А340-500 и А340-600.

Великобритания является второй после США страной в мире по поставкам военной авиатехники. Несмотря на общую тенденцию сокращения военных заказов, брит. компании в 1998 г. поставили на экспорт продукции на 7,2 млрд.ф.ст. При этом ими уделяется большое внимание формированию дол-

госрочных заказов за счет повышения уровня межд. кооперации в области гражд. и военной авиации, двигателестроения, а также авиаоборудования и спутников как основного фактора, снижающего затраты на разработку и производство. Так, в межд. проекте «Еврофайтер» заняты «Бритиш Аэроспейс», «Роллс Ройс», а также 200 мелких фирм оборонного комплекса, что обеспечивает 14 тыс. рабочих мест в экономике Великобритании.

Возможности брит. и западноевропейского рынка по закупкам военной авиатехники ограничены, за исключением проекта «Еврофайтер», и сводятся к модернизации и обслуживанию ранее закупленных самолетов. В ходе проведения межд. авиасалона «Фарнборо-98», большое внимание его организаторы уделили рекламе истребителя нового поколения «Еврофайтер».

Определенное увеличение производства «Еврофайтеров» ожидается в связи с вхождением Чехии, Польши, Венгрии и Словакии в НАТО и необходимостью приведения в соответствие со стандартами указанного военного блока их военной базы.

Заметным явлением на рынке стало приобретение компанией «Бритиш Аэроспейс» 35% акций шведской авиа-машиностроит. компании «Сааб». Данное обстоятельство значительно усиливает влияние брит. авиастроителей на формирование европейского рынка и рынка третьих стран в области производства и продаж военных истребителей. При этом компания ведет аналогичные переговоры о приобретении части акции у испанской КАСА и итал. «Алениа».

В 1998г. «Бритиш Аэроспейс» и германская компания ДАСА также приобрели у компании «Сименс» часть ее предприятий, занимавшихся оборонными проблемами. «Бритиш Аэроспейс» и франц. фирма «Матра» объединили усилия и капитал в создании компании «Матра Бритиш Аэроспейс Дайнэмикс», производящей ракетную технику, приобретя при этом дополнительно 30% акций немецкой фирмы ЛФК — дочерней компании ДАСА.

Брит. фирма «Шорт Брозерс оф Белфаст» с канадским капиталом активно участвует в межд. кооперации по компонентам двигателей, а также осуществляет сервисные услуги в этой области. Она является одним из ведущих субпоставщиков для ам. компании «Боинг», а также является партнером по производству самолетов совместно с «Канадэйр Регионал Джет».

Другая брит. компания — «Слингсби Авиэйшн» занимается разработкой и производством двухместных тренировочных самолетов Т67, осуществляя их поставки на экспорт. Компания «Пилатус Бриттен Норман» осуществляет производство и продажи легких гражд. самолетов почти в 100 стран.

Одним из ведущих мировых производителей вертолетов является брит. компания «Вестланд Хеликоптерз» — за 10 лет продала около 1 тыс. вертолетов в 19 стран. Ее положение упрочилось после объявления в 1998г. об альянсе с итал. производителем вертолетов — фирмой «Аугуста», которая совместно с авиастроит. компанией «Алениа» входит в итал. гос. концерн ВПК «Финмекканика». «Вестланд» имеет в своем портфеле заказ на 67 вертолетов АН-64 «Апач», изготавливаемых по лицензии «Боинг» по заказу СВ Великобритании и в кооперации с фирмой «Аугуста» на вертолеты

ЕН101 для ВМС и ВВС страны. Компания имеет заказы на вертолет ЕН101 из Канады, Японии и Южной Кореи, а также на вертолеты «Супер Линкс» из ЮАР. Стоимость всех заказов составляет 3,8 млрд.ф.ст. и позволяет сохранить в отрасли 4,8 тыс. рабочих мест до 2003г. Итал. «Аугуста» в свою очередь обеспечивает присутствие на рынке вертолетов гражд. назначения и легких вертолетов. Данное объединение двух крупных европейских компаний позволит им конкурировать с ведущим ам. производителем тяжелых военных вертолетов — концерном «Боинг», который будет владеть 31% данного рынка в ближайшие 8 лет.

Ведущее положение среди авиаприборостроительных компаний, составляющих одну треть аэрокосмического комплекса страны, наряду с «Бритиш Аэроспейс» принадлежит фирмам «Даути», «Лукас», «Смите Индастриз», «Рэйкл».

Более 400 компаний страны заняты в области **производства космического оборудования пром. назначения**. Товароборот данного направления составил в 1998г. 700 млн.ф.ст. Эти компании, осуществляющие свою деятельность через Европейский Космический Центр и Брит. Нац. Космический Центр (БНКЦ), участвуют во многих крупных проектах в области телекоммуникаций, навигации, исследованиях Земли, разработке гражд. и военных спутников, а также наземного оборудования. БНКЦ осуществляет ежегодное финансирование данных работ в 200 млн.ф.ст. в год.

В марте 1998г. правительство объявило о выделении 21 млн.ф.ст. на участие в разработке трех европейских космических программ в области телекоммуникаций, систем управления и исследования земной поверхности.

Ведущей брит. компанией в этом секторе является «Матра Маркони Спейс Ю.К.» Совместно с франц. компаниями фирма занимается созданием систем прямого спутникового телевидения и вовлечена практически во все европейские космические программы.

Компании «Суррей Сателайт Текнолоджи» и «Спейс Инновэйшн» заняты в области разработки микро- и мини-спутников.

Госминистр Дж.Баттл, ведающий вопросами науки, энергетики и промышленности, 3 апр. 1999г. объявил о решении правительства дополнительно выделить 4,5 млн.ф.ст. на разработку новых технологий для космических исследований и создание прикладных научных и телекоммуникационных систем. Указанные средства будут направлены на реализацию трех программ ЕКА: 2 млн.ф.ст. на поддержку разработок новых технологий в целях создания исследоват. и коммерческих космических аппаратов, в частности, энергоустановок и ПО для наземных станций; 2 млн.ф.ст. на разработку цифровых технологий для спутниковых систем связи; 0,5 млн.ф.ст. на проектирование нового поколения малых спутников для проведения научных исследований по изучению глубокого космоса.

Указанные доп. инвестиции, а также ранее (в марте 1999г.) выделенные на космические исследования ассигнования в 21 млн.ф.ст. позволили подготовить проект нац. космической программы страны.

О брит. поддержке проекта создания европейского пассажирского суперлайнера. Великобритания первой из европейских государств, чьи компа-

нии образуют консорциум «Эйрбас», заявила о готовности оказать фин. поддержку проекту создания суперлайнера АЗХХ.

Новый двухпалубный лайнер, оснащенный 4 двигателями, будет самым большим пассажирским самолетом, способным перевозить в зависимости от внутренней компоновки салонов от 480 до 840 пассажиров. Скорость полета — 565 миль в час, дальность — 8,8 тыс. миль. Стоимость проекта — 7,6 млрд.ф.ст. Его реализация может начаться лишь при поддержке правительств Франции, Германии и Великобритании, которые стоят за основными нац. компаниями, входящими в консорциум, а также при появлении заказов на суперлайнер от крупнейших авиакомпаний.

Брит. министр торговли и промышленности С.Байерс в начале 2000г. объявил о намерении правительства предоставить 530 млн.ф.ст. в качестве займа компании «Бритиш Аэроспейс». Развертывание производства нового лайнера позволит создать 8 тыс. новых рабочих мест в авиапроме и еще 14 тыс. мест в смежных отраслях, а также получить до 20 млрд.ф.ст. от экспорта в течение 40 лет.

Выбор консорциума в качестве основного подрядчика на создание перспективного европейского лайнера вызвал резкую критику США, поскольку данное решение затрагивает интересы компании «Боинг», традиционно доминировавшей на мировом рынке больших пассажирских самолетов. Американская сторона собирается внимательно изучить условия, на которых брит. правительство намеревается оказать фин. поддержку компании «Бритиш Аэроспейс», на предмет их соответствия подписанному в 1992г. совместному с ЕС договору о финансировании гражд. авиа-космических проектов.

Новый суперлайнер будет самым экологически чистым самолетом, расходующим на 20% меньше топлива на перевозку одного условного пассажира по сравнению с другими самолетами данного класса. Кроме того, он будет иметь более низкий уровень шума.

Прогнозируемый рост авиaperевозок на ближайшие 20 лет потребует удвоения существующего парка самолетов. Наибольшее количество заказов ожидается от азиатских авиакомпаний, особенно с учетом эконом. развития данного региона. В ближайшие 20 лет консорциум получить 1,5 тыс. заказов на новый суперлайнер. Однако специалисты «Боинг» полагают, что в лучшем случае можно рассчитывать лишь на 25% от этого количества. Пред. «Бритиш Аэроспейс» Р.Эванс считает, что при наличии от 300 до 600 заказов на новый суперлайнер можно начать реализацию проекта.

Ведущие авиакомпании мира пока высказывают лишь интерес к проекту АЗХХ, разработка которого ведется уже 3г. с их участием в подготовке спецификации суперлайнера. Р.Эванс полагает, что решение о графике работ по реализации проекта может быть принято летом 2000г., что позволит в 2005г. начать летные испытания самолета. Брит. участие в создании суперлайнера, сборка которого будет производиться в Тулузе или Гамбурге, будет ограничено производством крыльев и топливных систем на заводах в Бристоле и Броутоне.

О рос.-украинском транспортном самолете Ан-7Х. Речь идет о модификации серийно производи-

мого самолета Ан-70, созданной в соответствии с требованиями северо-атлантического альянса совместно с межд. Medium-Haul Transport Aircraft Consortium и немецким консорциумом Airtruck в составе 9 авиастроит. компаний, в т.ч. BMW Rolls-Royce и ASL Aircraft Service Lemwerder.

Потребности НАТО оцениваются в 288 машин. Жесткую конкуренцию нам составляют С-17 Globemaster ам. компании Boeing и С-130J – усовершенствованная модель транспортного самолета С-130 Hercules ам. компании Lockheed Martin – которым сейчас оснащаются брит. ВС.

Однако, чаши весов постепенно склоняются в пользу европейского самолета – А400М, несмотря на то, что он существует только «в чертежах». Стоящий за ним межд. консорциум Airbus в составе British Aerospace, DASA, Aerospaiale Matra и испанской гос. компании Casa пока не приступил к «продвинутой разработке» самолета, добиваясь авансовых платежей. Франция, Испания, Италия и Турция в окт. 1999г. высказались в поддержку этого проекта.

Официальный Лондон пока окончательно не определился, хотя после отмены открытого тендера Минобороны в практическом плане здесь отдают предпочтение ам. С-130J. На экспертном уровне признается, что Минобороны Германии, Франции, Италии и Испании дали **высокую оценку рос.-украинскому самолету, отметив его «несомненные преимущества» над А400М** по тактико-техническим характеристикам и цене (50 млн.долл. против 80 млн.долл.). Однако выбор самолета для ВС НАТО диктуется прежде всего полит. и эконом. соображениями, а не бюджетными причинами. На первый план выступает стремление обеспечить полную самостоятельность и операционную независимость НАТО, учитывая нашу реакцию на бомбардировки Югославии, паузу во взаимоотношениях с альянсом и ситуацию вокруг Чечни. Налицо намерение сохранить рабочие места и поддержать свой авиапром.

В качестве доводов против рос.-украинского проекта используются следующие: полит. нестабильность, отсутствие надежных гарантий долгосрочного и ритмичного техобслуживания самолетов, нехватка финансирования, что предположительно не позволит развернуть массовое серийное производство Ан-7Х и вывести его на мировой рынок.

Ам. самолеты С-130 Hercules, составляющие основу транспортного авиапарка в мире, выводятся из эксплуатации в связи с окончанием их летного ресурса. Помимо простого замещения выводимых из использования «Геркулесов», возникают доп. межд. потребности в наведении «стратегических воздушных мостов» для урегулирования региональных конфликтов, доставки гум. помощи и техники, эвакуации людей из зон стихийных бедствий, в т.ч. в условиях близких к боевым с осуществлением взлета-посадки на малых аэродромах. По оценке ам. фирмы Teal Group, реальный спрос мирового рынка до 2008г. составит 627 военных транспортных самолетов на 38 млрд.долл. В гражд. секторе прослеживаются те же тенденции.

Определяются перспективы налаживания пром. кооперации компании Rolls-Royce с рос. предприятиями по совместному производству самолетов ТУ-204 и ТУ-334. **По оценке Rolls-Royce, проект ТУ-204 мог бы составить реальную конкуренцию ам.**

«Боингу-757», который считается наиболее надежным гражд. самолетом в мире. На межд. рынке можно было бы реализовать «минимум 100 самолетов» рос.-брит. производства, а «возможно и больше». Хорошие возможности имеются для его эксплуатации для грузовых перевозок на том сегменте мирового рынка, который занимают экспедиторские фирмы типа DHL. Здесь он мог бы успешно конкурировать с ам. «Боингом-747».

Перспективным направлением сотрудничества и совместных разработок является создание и **производство новых видов покрытий и керамики для авиадвигателей. В этой сфере мы занимаем лидирующие позиции.**

Автопром-2000

По итогам 2000г. автомобильная промышленность Великобритании сохранила за собой место в 1 пятерке стран-участниц ЕС. Сектор включает в себя 18 компаний, из которых 11 производят легковые и 7 грузовые автомобили и автобусы, обеспечивая рабочие места для более чем 700 тыс.чел.

Особенностью брит. автомобильной промышленности является практически отсутствие чисто нац. производителей. 70% серийно выпускаемых на территории страны автомобилей принадлежит компаниям с иностр. капиталом. Единственной нац. компанией по серийному выпуску автомобилей является «МГ Ровер», которая в мае 2000г. была приобретена у БМВ брит. консорциумом «Феникс», и которая после реорганизации произвела 153 тыс. легковых автомобилей.

В число трех ведущих компаний входят американская «Форд» (в т.ч. через свои дочерние фирмы «Ягуар» и «Лэнд Ровер») с объемом производства в 336 тыс. автомобилей в год, японская «Ниссан» – 278 тыс.шт., «Дженерал Моторз» (производит автомобили «Воксхолл», «Опель», «Ай Би Эс») – 247 тыс.шт. Также на рынке присутствуют франц. «Пежо Тэлбот» (153 тыс.шт.), японские «Тойота» (143 тыс.шт.) и «Хонда» (62 тыс.шт.).

Объем выпуска легковых автомобилей в Великобритании в 2000г. составил 1670 тыс. автомашин, что на 6,5% ниже 1999г. По мнению экспертов Ассоциации производителей автомобилей, одной из основных причин этого снижения является проводимое в течение длительного периода переснащение и модернизация ряда производственных мощностей.

Снижение объемов производства связано как с проблемой высокого курса ф.ст. по отношению к европейским валютам, так и со снижением конкурентоспособности брит. автомобилестроения. Экспорт автомобилей упал в 2000г. до 1061,5 тыс. штук против 1138,5 тыс. автомобилей в 1999г. или на 6,8%.

В то же время, в связи с улучшением ценовых показателей импорта и продолжающимся ростом денежных доходов населения резко возрос ввоз иностр. легковых автомобилей. Количество импортируемых легковых автомобилей увеличилось в 2000г. до 1592,4 тыс.шт. против 1089,8 тыс.шт. в 1999г. или на 46%. Таким образом, их доля в общем количестве зарегистрированных автомобилей составила 71,7%.

В 2000г. внутр. рынок Великобритании продолжал характеризоваться завышенным уровнем розничных цен на автомобили (в среднем на 12% вы-

ше цен в странах континентальной Европы). Некоторое сближение цен произошло во 2 полугодии 2000г., когда под давлением правительства и Комиссии по конкуренции брит. производители снизили цены на свою продукцию в среднем на 9%.

В течение 2000г. отмечалось повышение спроса брит. населения на легковые автомашины малого и супер-малого классов (с объемом двигателя 1200 куб.см. и ниже). Особенно активно продавались такие модели как: «Воксхолл-Зафира», «Дэу Матис», «Пежо-206», «Фиат-Пунто» и супер-мини «Ровер». В 2000г. было продано 52,2 тыс. автомашин класса мини, что превысило подобный показатель 1999г. на 31,7%. Автомашин класса супер-мини в 2000г. было продано 688,7 тыс. штук (на 16% больше, чем в 1999г.).

В числе основных причин, обусловивших в 2000г. повышение спроса на указанные автомашины, высокая стоимость топлива, снижение правительством ряда ставок налогов на автомобили подобного класса, повышение производителями уровня их безопасности и удобств.

Выпуск грузовых автомашин грузоподъемностью более 3,5 т. в 2000г. увеличился на 2% и составил 192 тыс. автомобилей (в 1999г. — 189,7 тыс.шт.). Производство грузовых автомашин малой грузоподъемности (менее 3,5 т.) возросло до 173 тыс. (в 1999г. — 169,8 тыс.шт.). Отмечается снижение производства грузовых прицепов и автобусов (в 2000г. — 19,5 тыс.шт., в 1999г. — 19,9 тыс.шт.).

В 2000г. в Великобритании всего было зарегистрировано 2,2 млн. новых автомобилей, что выше показателя пред.г. на 1,1%.

Анализ ситуации, складывающейся в течение последних лет в автомобильной промышленности Великобритании, свидетельствует о дальнейшем снижении уровня ее конкурентоспособности и сокращении объемов нац. производства легковых автомашин, что вынуждает брит. руководство проводить политику по привлечению иноинвестиций из США, Франции, Японии, Ю. Кореи и ряда др. стран.

Однако высокий курс ф.ст. по отношению к евро, отсутствие каких-либо конкретных перспектив по вступлению Великобритании в зону евро и более высокие производственные затраты по сравнению со странами ЕС вынуждают некоторых иностр. компаний выводить свое основное производство в др. страны. В частности, фирма «Форд» уже заявила о намерении прекратить выпуск автомобилей на автозаводе в г. Дагенхам с переводом его на производство дизельных двигателей. Компания «Воксхолл» намерена закрыть свое производство автомобилей в г.Лутон. Аналогичные решения можно ожидать и со стороны японских компаний.

Автопром-1999

Великобритания сохраняет четвертое место в Европе по производству легковых автомобилей после Германии, Франции и Испании. В области производства грузовых автомобилей Великобритания также входит в пятерку ведущих европейских стран.

Автопром обеспечивает занятость 790 тыс.чел., в т.ч. непосредственно в сфере производства — 330 тыс. В стране действуют 22 компании, производящих легковые автомобили и 13 компаний по выпу-

ску тяжелых грузовиков и коммерческих машин средней грузоподъемности.

Среди производителей легковых автомобилей можно отметить **7 ведущих иностр. компаний, которым принадлежит 99% крупносерийного автопрома страны.** Это — немецкая БМВ (владеет брит. фирмой «Ровер»), ам. «Форд» («Ягуар») и «Дженерал Моторс» («Воксхолл»), франц. «Пежо-Тэлбот», японские «Хонда», «Ниссан» и «Тойота».

Не вошедшие в указанную «семерку» компании, в т.ч. и «Роллс Ройс» (дочернее предприятие немецкой группы «Фольксваген»), сосредоточили свои усилия на производстве малосерийной техники высокого качества.

БМВ в 1998г. приобрела акции брит. компании «Ровер». В связи с низким уровнем качества изготавливаемых автомобилей «Ровер» серии 200 и 400, при одновременно высокой средней заработной плате персонала, убытки этой группы в 1998г. составили 650 млн.ф.ст. Для исправления положения компания БМВ планирует инвестировать 1,7 млрд.ф.ст. в модернизацию имеющихся мощностей по производству автомобилей на заводе в Лонгбридж. Немецкие владельцы «Ровера» планируют начало производства новой модели не ранее 2002г., со среднегодовым объемом выпуска до 700 тыс. штук (500 тыс. «Ровер» 75 модели, 150 тыс. «Мини» новой модели, 20 тыс. автомашин спортивного класса АГФ). В результате модернизации завода ожидается сокращение 2,5 тыс. рабочих мест. Ранее подобная модернизация одного из заводов фирмы «Ровер» в Коули уже была проведена БМВ, и затраты компании на эти цели составили 800 млн.ф.ст.

В 1998г. ам. компания «Форд» продолжала четырехлетнюю инвест. программу реконструкции своих брит. предприятий стоимостью 2,6 млрд.ф.ст. Другая ам. фирма, «Дженерал Моторс», осуществляет инвестиции в 650 млн.ф.ст. в производство автомашин «Воксхолл».

В 1998г. отмечался рост производства комплектующих и запчастей за счет привлечения местных и иноинвестиций. Ведущие позиции на этом рынке занимает брит. компании: «Лукас Вэрайти», ГКН, «Пилкингтон», «Юнипат», Би-Би-А и «Джонсон Матхи», а также ТНК: «Бош», «Федерал Могул», «Джонсон Контроле» и «Валео». В целом на рынке автокомпонентов Великобритании присутствуют 28 компаний из ФРГ, 35 японских, 22 ам. и 15 франц. фирм.

Присутствие иностр. автомобильных фирм в Великобритании оказывает в целом положительное влияние на состояние рынка. **Появление в середине 80 гг. трех японских компаний — «Ниссан», «Тойота» и «Хонда» позволили привлечь инвестиции в автопром страны в 4 млрд.ф.ст.,** указанные компании производят не менее двух новых моделей в год на местных производственных мощностях.

Объем производства легковых автомобилей в Великобритании в 1998г., в сравнении с прошлым годом, увеличился на 3%, что является самым высоким показателем с 1972г. В целом за 1998 год на экспорт было поставлено более 1 млн. автомашин, что на 5,6% выше показателя 1997г. Вместе с тем, производство легковых автомобилей для внутреннего рынка страны упало на 1,2% в связи с их высокой стоимостью на потребительском рынке.

В 1998г. отмечалось увеличение объемов продукции выпускаемой компаниями «Хонда», «Ягу-

ар-Даймлер», «Ниссан», «Тойота». За тот же период у компаний «Форд», «Дженерал Моторз», «Пежо», «Ролс Ройс», «Ровер Групп» произошло некоторое снижение производства.

По итогам 1998г. на рынке легковых автомобилей основные объемы внутренних продаж осуществлялись по следующим моделям легковых автомашин: «Форд Фиеста» – 116 тыс.шт.; «Форд Эскаорт» – 113; «Форд Мондео» – 99; «Воксхол Вектра» – 92; «Рено Миган» – 83; «Воксхол Астра» – 81,5; «Воксхол Корса» – 75; «Пежо 306» – 70; «Фольксваген Гольф» – 7; «Ровер 200» – 64; «Ровер 400» – 57 тыс.шт. Эти компании составили 38% авторынка Великобритании в 1998г., остальные 62% проданных автомобилей поступили по импорту из других стран (1,5 млн. шт.).

Количество японских автомобилей, проданных в 1998г. на местном рынке, составило 267 тыс.шт. или 14,8% от внутреннего потребления страны. В сравнении с 1997г. эти показатели увеличились соответственно на 17 тыс. автомашин и 7,3%. Всего же машины японского производства составили 17,6% от общего числа автомашин, закупленных Великобританией по импорту.

По итогам 1998г. можно отметить тенденцию к росту закупаемых по импорту автомашин из таких стран, как: Франция – 4,4%, Южная Корея – 1,9%, Польша – 1%. Жители Великобритании приобретают автомашины среднего и малого класса, с целью экономии средств, выплачиваемых в качестве налогов в зависимости от объема двигателя автомашины и потребления горючего, которое является одним из самых дорогих в странах ЕС. Другим фактором является то, что многие британцы стремятся к приобретению второй-третьей автомашины для членов семей.

Электротехпром

Великобритания обладает высокоразвитой электротех. промышленностью, которая занимает одно из ведущих мест в экономике страны. Объем производства в 2000г. составил более 110 млрд.ф.ст., из которых 40% было экспортировано.

В отрасли производится широкий перечень различного оборудования: электроприводы к двигателям, турбинам, компрессорам, станкам и оборудованию для электростанций, трансформаторы, электротех. приборы бытового и пром. назначения, а также кабельная, электроламповая продукция.

Производство электроприводов для большой гаммы машин и оборудования, в т.ч. транспортно-го, электрическое и оптическое оборудование являются основными отраслями электротех. промышленности, на долю которых приходится соответственно 29%, 40% и 31% данного рынка.

В 2000г. отмечена относительная стабилизация в производстве электрооборудования для транспортных средств, которая наступила после спада, происшедшего в 1998-99гг. Объем производства в данной отрасли в 2000г. достиг 67,3 млрд.ф.ст., из которого 50% было экспортировано.

Великобритания занимает 2 место в мире по экспорту дизельных генераторов. В 2000г. экспорт электрогенераторов и электрооборудования составил 2,2 млрд.ф.ст. Крупнейшими компаниями по производству оборудования для ТЭС являются «Джи И Си» и «АББ Альстом». Последняя осуществляет собственные разработки и комплектные

поставки оборудования для электростанций, ЛЭП, силового электротех. оборудования для ж/д транспорта. Кроме того, «АББ Альстом» является самым крупным подрядчиком по выполнению работ, связанных с электрификацией брит. ж/д магистралей.

В 2000г. Великобритания сохранила ведущие позиции на рынке оборудования для газоперекачивающих установок. Лидером в данном секторе рынка является компания «Роллс-Ройс».

Британский экспорт кабельной продукции составил 150 млн. ф.ст. Лидирующие позиции на этом рынке занимают компании «Пирелли» и «Би Ай Си Си», производство которых ориентировано на выпуск новейших ЛЭП и волоконно-оптических кабелей для телеком. систем. Необходимо отметить, что компания «Би Ай Си Си» в 2000г. продолжила сворачивать производство электротех. кабелей и в большей степени акцентировать свое внимание на наиболее перспективной продукции – телеком. оборудовании.

Объем производства осветительного оборудования в 2000г. составил 1,24 млрд.ф.ст., что превысило на 4% показатели 1999г. Почти 25% произведенной продукции было экспортировано в основном в страны, где действуют брит. стандарты (Сингапур, Малайзия, Сауд. Аравия).

В 2000г. вырос объем продаж электроприборов бытового назначения, который достиг 2,5 млрд.ф.ст. Основными производителями данного вида продукции в Великобритании являются дочерние компании иностр. производителей, среди которых следует отметить «Электролюкс» и «Хувер».

Несмотря на высокую технологическую оснащенность отрасли, а также существующий рост производства и продаж, сохраняющаяся неопределенность участия Великобритании в процессах европейской интеграции, а также высокий курс англ. ф.ст. снижает конкурентоспособность брит. продукции, что в свою очередь уменьшает ее экспортные возможности.

Электронная промышленность. Великобритания занимает пятое место в мире среди производителей электронной продукции. Ежегодный рост производства электронного сектора страны составляет 8-10%. В стране производится 13% полупроводниковых приборов, до 35% персональных компьютеров, 40% рабочих станций от общего количества выпускаемых в Европе.

На брит. рынке производства ПК и периферийного оборудования работают как ведущие мировые производители компьютеров, так и небольшие местные фирмы. В стране сосредоточены производственные мощности ведущих производителей электронной техники, таких как Sony, Compaq, IBM, Hewlett-Packard, Motorola, National Semiconductor, Siemens, Packard Bell, Apple, Olivetti, Acer, Philips и др.

Объем производства ПК и офисного оборудования в 1999г. в Великобритании составил 14,8 млрд.ф.ст. Выпускается весь спектр компьютеров и компьютерного оборудования, начиная с серверов и рабочих станций и заканчивая мини и микрокомпьютерами.

Лидерами нац. рынка карманных компьютеров являются модели компании «Сайн» (Psion) на базе операционной среды «Ипок 32» (Epos 32). Основными конкурентами «Сайн» являются американ-

ские производители компьютеров данного класса «Хьюлетт Пакард», «Сан», «Компак».

Стоимостное выражение производства в Великобритании оргтехники, компьютеров и компьютерного оборудования в 1996-99гг., в млн.ф.ст.

1996г. 1997г. 1998г. 1999г.

Оргтехника1449127913541448

Компьютеры и оборудование

по обработке информации12166135181406813229

Всего13615147961542314747

Источник: Мансли Дайджест оф Статистикс – янв. 2001г.

На нац. рынке электронно-лучевых трубок, радио и телеприемников отмечен небольшой спад производства из-за роста импортных поставок.

Уровень производства радио- и телеаппаратуры, млн. ф.ст.

1996г. 1997г. 1998г. 1999г.

Производство ЭЛТ, компонентов6270610261085114

Производство радио-

и телевизионных

приемопередающих устройств68157029778611871

Производство радио/телеприемников...4978470744254278

Источник: мансли Дайджест оф Статистикс – янв. 2001г.

Основными производителями телекомоборудования на рынке Великобритании являются компании «Маркони Коммуникейшнс», «Нортел», «Алкател», «Моторола», «Нокиа», «Эриксон», «Сиско», «Люсент Текнолоджис». Для данной отрасли характерны опережающие темпы роста объемов продаж и затрат на НИОКР. Один из лидеров рынка – компания «Сиско» в 1999-2000гг. увеличила свои расходы на научно-исследовательские программы до 1,6 млрд.долл. или на 50% по сравнению с 1998г.

Число занятых на предприятиях отрасли ежегодно увеличивается на 10%, главным образом за счет крупных компаний. По прогнозам брит. специалистов, в ближайшие годы в Великобритании самым активным образом будет идти развитие средств телекоммуникаций, ориентированных на работу в Интернет.

Хайтек

Электротехника. Общий оборот брит. компаний в этой отрасли в 1998г. составил **38,7 млрд.ф.ст.** Выход на лидирующие позиции практически по всей номенклатуре товаров, обладающих высоким качеством и надежностью, позволяет этой отрасли поддерживать высокий уровень качества продукции как для экспорта, так и для внутреннего рынка страны.

Данный сектор промышленности производит турбины, двигатели, оборудование для электростанций, рефрижераторное, вентиляционное оборудование, трансформаторы. **Британо-франц. консорциум «Джи И Си Альстом» является одним из крупнейших в мире,** и осуществляет проектно-конструкторские разработки, комплектные поставки оборудования для электростанций и ЛЭП.

Великобритания продолжает сохранять **ведущие позиции на рынке продаж оборудования для ТЭС, а также газоперекачивающих установок,** в частности, за счет компании «Роллс-Ройс», в номенклатуру товаров которой входят высокоэффективные газотурбинные двигатели.

В выпуске кабельной продукции страны лидирующие позиции принадлежат компаниям «Би Ай Си Си» и «Пирелли», производство которых ориентировано на использование новых технологий при выпуске изделий для высоковольтных ЛЭП и волоконно-оптических кабелей для телекомму-

никационных систем. Крупнейшим брит. производителем осветительного оборудования является компания «Ти Эл Джи».

В области производства товаров бытового назначения (электроплиты, посудомоечные машины, холодильники, морозильники, бытовые вентиляторы, пылесосы и др.) основными производителями являются как брит. фирмы, так и дочерние компании иностр. корпораций, «Хотпойнт», «Электролюкс», «Дэйсон», «Хувер», «Лек», «Креда».

Компания «Дэйсон» разработала принципиально новую систему бытовых пылесосов, повышающую эффективность их действия в два раза, что позволило ей занять первое место среди производителей данного оборудования в Великобритании.

Брит. компании – производители бытового электрооборудования активно вовлечены в процесс глобальной унификации названий выпускаемых изделий с целью упрощения процедур в межд. торговле.

По итогам 1998г. объем производства электротехнической промышленности Великобритании снизился по сравнению с 1997 годом на 3%. Падение «объемов производства и продаж товаров электротехнической направленности в 1999г. увеличилось на 6% по сравнению с 1998 годом.

Электроника. Великобритания занимает **пятое место в мире среди производителей электроники;** с объемом производства в 1998г. в **40 млрд.ф.ст.,** рост по сравнению с прошлым годом достиг 14%, что является самым высоким показателем среди других отраслей промышленности страны. Инвест. климат в электронном секторе Великобритании оценивался как достаточно благоприятный. Так, в Шотландии располагаются производственные мощности ведущих мировых производителей: «Компак», «Диджител», «Ай Би Эм», «Моторола», «Нэшнл Семикондактор», «НЕК».

Число занятых на предприятиях составляет 1 млн.чел. **В стране производится 13% полупроводников, 35% ПК, 45% рабочих станций, 50% банкоматов от общего количества выпускаемых в Европе.** Японские производители бытовой электроники «Сони», «Панасоник», «Хитачи» также имеют производственные мощности в Великобритании, которые ориентированы на рынки континентальной Европы, включая и **Россию.** Несмотря на азиатский кризис, корейская компания «Л Джи-Электроникс» продолжает инвестиции в строительство крупнейшего телевизионного завода в г. Ньюпорт (Южный Уэльс). Главным электронным потребит. товаром, производимым в стране, является телевизионный приемник. **Каждый третий телевизор, произведенный в странах ЕС, сделан в Великобритании.**

В конце 1997г. тайваньская компания «Чунхва» закончила строительство завода по производству электроннолучевых трубок для компьютерных мониторов и телеприемников проектной мощностью 3,6 млн. изделий в год. Инвестиции составили 260 млн.ф.ст., что является самым крупным проектом, осуществленным когда-либо тайваньскими фирмами в Европе.

Рынок производства полупроводников в Великобритании несколько уступает германскому и составляет 4 млрд.ф.ст. в год. Увеличение курса англ. фунта по отношению к другим валютам привело к

росту издержек при экспортных поставках и, как следствие, к снижению привлекательности осуществления новых инвест. проектов для инофирм. Один из крупнейших южнокорейских производителей полупроводников — компания «Хенде», уже столкнулась с определенными трудностями при финансировании начатого в 1996г. проекта строительства завода по производству полупроводников в г. Глазго. Общая стоимость инвестиций должна составить 3 млрд.ф.ст.

Великобритания обладает одной из самых современных сетей связи в мире. **Четыре из каждых пяти телефонных станций являются цифровыми.**

Активизация развития отрасли началась в середине 80 гг., после принятия решения о приватизации компании «Бритиш Телеком». Одним из наиболее крупных инвест. проектов за всю историю Великобритании является модернизация телефонных станций в стране, в которую «Бритиш Телеком» вложила 20 млрд.ф.ст. «Би Ти» в 1998г. занимала второе место в списке брит. компаний по рыночной капитализации акции. Компании принадлежат 7,5 тыс. местных локальных подстанций и 69 главных телефонных узлов. В 1998г. штат компании достиг 124 тыс.чел.

В 1997г. общий рост предоставления услуг в секторе стационарной связи составил около 8%. В 1998г. этот показатель остался приблизительно на том же уровне. Наличие большого числа конкурирующих компаний, их непрерывная борьба за привлечение новых клиентов привели в 1998г. к снижению тарифов «Би Ти» на межд. телефонные переговоры в среднем на 25%, а на отдельных направлениях до 50%.

В стране действуют 150 независимых компаний-операторов телекоммуникационных услуг, ведущими из которых являются: «Би Ти», «Кейбл энд Вайлес», «Колт», «Энерджис», «Ионика», «Кингстон Коммьюникейшнс», «Спринт», «Водафон», «Селнет», «Орандж», «Уан-2-Уан»

Основными операторами, работающими на рынке услуг мобильной связи, являются «Водафон», «Селнет», «Орандж», «Уан-2-Уан». Число пользователей услуг мобильной связи к 2000г. превысило 11 млн.чел.

В секторе компьютерной связи ведущую роль играет Интернет. В числе предоставляемых и постоянно совершенствуемых услуг находятся: электронная почта, работа с распределенными базами данных, передача информации (изображение, звук, данные), рекламные «страницы» компаний, осуществление коммерческих операций, заказ и оплата товаров, проведение телеконференций, использование систем типа «мультимедиа» для образования и развлечений и т.п.

Все большее развитие получают и внутренние корпоративные сети, построенные с использованием Интернет (Интранет), которые охватывают офисы и подразделения, а также отдельных сотрудников, находящихся и работающих в различных странах мира.

Стандартный базовый пакет, предлагаемый большинством из компаний-операторов, работающих на рынке, включает в себя, как правило, организацию безлимитного доступа к сети, предоставление нескольких адресов для электронной почты и области для создания вэб-сайта, возможность получения круглосуточных консультаций у специалистов компании, специально разработанное

ПО, предоставляющее «дружественный» интерфейс для пользователя. Стоимость подключения и абонентная плата составляют, в зависимости от компании оператора (интернет-провайдера), от 10 до 20 ф.ст. в месяц и имеют тенденцию к дальнейшему снижению. Текущие затраты определяются реальным временем работы в сети и соответствуют плате за местный телефонный звонок.

В начале 1999г. «Бритиш Телеком» и «Лайн Уан» объявили о том, что они присоединяются к группе поставщиков доступа к Интернет, которые не взимают со своих клиентов абонентскую плату. Корпорация «Бритиш Телеком» создала бесплатный провайдер «Кликфри», а «Лайн Уан» объявила, что отменяет свою абонентскую плату в размере 9,99 ф.ст. в месяц. В отличие от других провайдеров, «Лайн Уан» предоставляет не только доступ к Интернет, но и к своей собственной базе данных, куда входит электронная подшивка газет «Сан», «Таймс» и «Дейли Экспресс».

Общее количество бесплатных интернет-провайдеров на Британских островах уже приближается к десяти. Новая форма бизнеса делает расчет на то, чтобы захватить как можно более широкий контингент растущей клиентуры. Прибыль компаний в данном случае поступает от рекламы и продажи товаров через Интернет.

В Великобритании насчитывалось 7 млн. пользователей Интернет; в 1998г. рост составил 40% по отношению к 1997г. и 37% всех брит. компаний имели собственные ВЕБ-сайты в Интернет. 63% фирм использовали в своей деятельности электронную почту, причем этот вид коммуникационной связи имеет тенденцию к ежегодному увеличению на 20%.

Чермет

В результате проведенной в 80-е гг. и начале 90-х гг. реконструкции, **черная металлургия стала одной из высокоэффективных отраслей брит. промышленности.** По данным Межд. института чугуна и стали (ISI), в 1998г. по производству стали Великобритания занимала 12 место в мире (17,7 млн.т.), уступая среди западноевропейских производителей лишь Германии (44,7 млн.т.), Италии (26,1 млн.т.) и Франции (20,2 млн.т.). 55% выплавляемой в стране стали экспортируется. **За последние 10 лет объем экспорта стали увеличился на 47%.** Крупнейшими потребителями брит. стали являются государства ЕС (прежде всего Германия), на которые приходится две трети брит. экспорта. В 1998г. общая сумма экспортных поставок составила 3,28 млрд.ф.ст.

Метпром сосредоточен в основном в Южном Уэльсе, Северной Англии, Мидленде и Йоркшире. Обеспечивает, с учетом сопутствующих производств, занятость 700 тыс.чел. Основные виды производимой стали — рулонная, листовая, слитки, трубы, тяжелые секции.

Компания «Бритиш Стил» выплавляет 84% брит. первичной стали и по этому показателю занимает 5 место в мире. Штат компании составляют 48 тыс.чел., из которых 38 тыс. заняты в производстве на территории Великобритании. «Бритиш Стил» специализируется на производстве листовой стали, тяжелых секций проволоки и труб, которые используются в автомобилестроении, строительстве, нефтегазовом секторе. Компания считается крупнейшим производителем инженерных металлоконструкций и спецсталей для аэрокосми-

ческого комплекса. «Бритиш Стил» владеет 51% акций компании «Авеста-Шеффилд» — европейского лидера в производстве нержавеющей стали. «Бритиш стил» покрывает 54% потребностей брит. рынка сталепродукции. Реализация 5-летней программы реконструкции «Бритиш Стил» предусматривает сокращение 12,5 тыс. рабочих мест.

Другими наиболее крупными производителями являются компании «Капаро», «Элаед Стил энд Уаэр», «Глинвед Групп», которые специализируются на выпуске сталепродукции для нефтегазового комплекса, тяжелых укрепляющих плит для стройиндустрии, проволочных стержней и т.п.

40 металлургических фирм объединены в Брит. ассоциацию независимых производителей стали (BISPA). Среди членов ассоциации компании «Юнайтед Инжиниринг Стил», «Глинвед Групп», «Ти Ай Групп» производят электротехническую и другие сорта стали, катанку, проволоку.

Наиболее активно в различных регионах мира работают «Бритиш Стил», «Капаро», «Авеста Шеффилд», «Дэви» и другие фирмы. Увеличит свои активы за рубежом компания «Бритиш Стил» за счет приобретения в США независимой компании-дистрибутора стали (за 480 млн.ф.ст.), в Польше — сталелитейного завода «Гута Катовице», в Испании — 65% акций завода «Ламинасьон Деривадос» (в дополнение к ранее купленным 35% акций).

Машиностроение

В 2000г. продолжилась, хотя и с меньшими темпами, тенденция падения объемов производства в общем машиностроении. Объем производства сократился на 0,9% против 6,2% в 1999г. Для большинства секторов отрасли характерно наличие большого числа мелких компаний. Это определяет их зависимость от крупных транснац. монополий и экспортных заказов, объем которых в последнее время имеет устойчивую тенденцию к снижению.

Одним из основных секторов в общем машиностроении Великобритании является станкостроение. На темпы его развития в 2000г. негативное влияние оказала тенденция снижения темпов роста в внутр. спроса.

Британское станкостроение имеет низкий уровень конкурентоспособности, что вызвано высоким уровнем производственных издержек, а также достаточно ограниченной номенклатурой выпускаемых станков. При этом только 40% производимой продукции составляют станки с ЧПУ, в то время как в Японии уровень производства аналогичных станков составляет 80%.

Несмотря на высокий уровень спроса на мировом рынке, объем производства оборудования для текстильной промышленности в 2000г. снизился почти на 50% по сравнению с 1995г. Объем экспортных заказов в данном секторе уменьшился на 25%.

Оборудование для текстильной промышленности традиционно экспортируется в основном в страны ЮВА. Среди потенциальных рынков сбыта в ближайшем будущем рассматриваются страны ЦВЕ (прежде всего, Чехия и Польша), а также Китай и Бразилия.

С учетом состояния мирового рынка строит. услуг, в 2000г. производство дорожно-строит. оборудования в Великобритании имело небольшой,

но достаточно стабильный рост объемов производства.

Объем продаж пром. насосов на брит. рынке в 2000г. вырос по сравнению с 1999г. почти на 2%. Достаточно стабильные показатели обеспечиваются за счет выполнения заказов для энергетики и водоснабжения.

Черная металлургия продолжает оставаться одной из наиболее развитых отраслей брит. промышленности. Она обеспечивает, с учетом сопутствующих производств, занятость 700 тыс.чел. Основные виды производимой стали — рулонная, листовая, слитки, трубы, тяжелые секции. Основными секторами, потребляющими продукцию черной металлургии, являются строительство (25% спроса), машиностроение (22%) и автопром (17%), упаковочное и фурнитурное производство (13%) и др. (23%).

По данным Межд. института чугуна и стали (ISI), Великобритания занимает 16 место в мире по производству стали.

Несмотря на позитивные тенденции роста спроса на стальную продукцию в Зап. Европе, в течение 2000г. объемы производства стали в Великобритании неуклонно снижались, и по результатам года объем производства необработанной стали сократился на 6,6% и составил 15,2 млн. т. Это рекордно низкий показатель за последние 14 лет.

Основным экспортным рынком для брит. производителей в последние годы остается европейский, потребляющий 75% брит. экспорта. Экспорт брит. стали в 2000г. в страны ЕС снизился на 6% (до 4 млн. т., в остальные страны мира — на 10% (до 1,3 млн. т.). Сокращение объемов экспорта стало следствием снижения уровня конкурентоспособности брит. металлургии (высокий курс ф.ст. по отношению к евро, рост цен на электроэнергию и газ на внутр. рынке), усиления конкуренции со стороны азиатских производителей и установления торг. барьеров для брит. экспортеров со стороны США и ряда др. стран.

В 2000г. продолжился процесс реструктуризации брит. черной металлургии. К июлю 2000г. в рамках пятилетней программы реструктуризации компании «Корус», предусматривающей сокращение 12 тыс. рабочих мест, было сокращено 4 тыс. В июне 2000г. был закрыт один из заводов по производству стали в Мидлэнде, что привело к потере 216 рабочих мест. В дальнейшем для достижения рентабельности производства компания намерена уменьшить к 2002г. ежегодные объемы производства стали на 3 млн.т., что приведет к снижению ее доли в экспортных поставках проката с 45 до 10-15%.

В планы компании входит сокращение 1200 из 2000 рабочих мест в области выпуска инженерной стали, являющейся основной продукцией для производства автомобилей и конструкционных материалов. Рядом зап. аналитиков высказывается мнение о том, что компания может переместить производство в Вост. Европу.

Химпром-2000

По объему выпускаемой продукции занимает 7 место в мире и продолжает оставаться одной из наиболее развитых и конкурентоспособных отраслей промышленности страны. По вкладу в экономику она занимает четвертое место в пром. секторе страны, производя 2,3% ВВП.

В отрасли насчитывается 3600 предприятий, на которых занято 250 тыс.чел. Большая часть заводов и предприятий отрасли сосредоточена в промышленно развитых районах (Мидлэндз — 33%; Юго-Вост. часть Англии — 29%).

Наиболее крупные из них принадлежат компаниям «Бритиш Петролеум», «Шелл», «Империял Семикал Индастриз», «АстраЗенека», «Глаксо СмитКлайн», «Би Пи Кемикалз», «Куртолдз», «Проктор энд Гэмбл», «Амершам Интернейшнл». За 10 мес. 2000г. Великобритания экспортировала хим. товаров на 20,5 млрд.ф.ст., что на 3,5 млрд.ф.ст. превышает их импорт. Основной объем экспортных поставок приходится на страны ЕС (более 50% от общего экспорта) и США (11-12%). Экспорт хим. товаров вырос на 8% по сравнению с аналогичным периодом 1999г. вследствие роста спроса на европейском рынке на ряд видов продукции (фармацевтика, моющие средства, неорганическая химия и др.).

Фармпром Великобритании относится к числу ведущих отраслей экономики страны и является третьей после нефтепрома и общего машиностроения по вкладу в доходную часть бюджета страны. Она занимает 2 место среди отраслей промышленности по объему экспорта продукции.

Отрасль характеризуется хорошей динамикой роста объемов производства (прирост в размере 6-8% в год) и продолжает оставаться на одном из первых мест в мире с общим объемом продаж в 11 млрд.долл. Непосредственно в ней занято 75 тыс.чел., причем более четверти из них занимается научно-исследовательской работой.

В Великобритании насчитывается свыше 400 фарм. фирм, НИИ и лабораторий, из которых крупнейшими являются группы компаний «Глаксо СмитКлайн» и «АстраЗенека», которые входят в состав 10 ведущих мировых фарм. компаний.

Британские фирмы производят 9 из 30 мед. лекарственных препаратов, которые являются лидерами покупательского спроса в мире: «Зантак» — для лечения язвенных болезней, «Зидовудин» — наиболее часто применяемое средство при лечении СПИДа, «Имигрин» — средство против мигрени, «Зофрен» — нейтразитор побочных эффектов при лечении раковых заболеваний (разработаны компанией «Глаксо-Уэлком»); «Тенормин», «Зестрил» — для лечения сердечно-сосудистых заболеваний, «Диприван» — препарат для анестезии, «Лосек» — противоязвенный препарат — объем продаж в 1999г. составил 5,7 млрд.долл. — (АстраЗенека); «Аугментин» — антибиотик для лечения различных инфекционных заболеваний («Смит Клайн Бичем»).

В июле 1999г. минздравом Великобритании и Ассоциацией брит. производителей фарм. продукции было подписано соглашение о схеме ценообразования на фарм. продукцию, рассчитанное до 2004г. Его целью является обеспечение поставок лекарственных средств по линии нац. компаний до их слияния и образования новой фарм. группы «Глаксо СмитКлайн», службы здравоохранения по взаимоприемлемым ценам и обеспечение конкурентоспособности продукции брит. фарм. индустрии на европейском и мировом рынках. Одновременно соглашением предусматриваются меры по привлечению доп. инвестиций и поддержанию на современном уровне медико-биологических и научно-исследовательских работ.

С целью содействия развитию фарм. промышленности и защиты интересов нац. бизнеса активно функционирует ряд обществ. организаций брит. предпринимателей, наиболее известной и авторитетной из которых является Ассоциация брит. производителей фармпрома (АВРП).

Великобритания занимает 4 место в мире по объему экспорта фарм. продукции (6 млрд.ф.ст. или 12%). Экспорт представлен готовыми лекарственными формами — 73% от общего объема и полуфабрикатами — 13%.

Импорт фарм. продукции составляет 3,52 млрд.ф.ст. в год. В импорте Великобритания ориентируется, в основном, на страны Зап. Европы (Франция — 11%, Германия — 8,4%, Нидерланды — 7,9%), а также на США (11%). На долю этих стран приходится около 66% от общего объема брит. импорта.

Отрасль является одной из самых передовых по технологическому уровню. Здесь активно применяются научно-тех. разработки и передовые технологии, осуществляются крупные инвестиции в исследования и разработку новых фарм. препаратов. На эти цели компаниями было израсходовано 2,7 млрд.ф.ст., что составляет 20% всех затрат на НИ-ОКР в промышленности Великобритании и 10% от мировых затрат на исследования в фармацевтике.

Основные расходы на НИОКР приходятся на долю крупнейших компаний. «Глаксо-Уэлком» инвестировала около 700 млн.ф.ст. на исследования в области вирусных, сердечно-сосудистых заболеваний, болезней центр. нервной системы, рака.

Компания «Смит Клайн Бичем» завершила строительство научного центра на 2000 рабочих мест стоимостью 250 млн.ф.ст. в г.Харлоу, в рамках которого проводятся исследования в области генетики и нейрохирургии, а также решаются проблемы преодоления сопротивляемости и приспособляемости бактерий, являющихся возбудителями инфекционных заболеваний, к воздействию фарм. препаратов.

«АстраЗенека» в последние годы проводила исследования в области раковых, сердечно-сосудистых, инфекционных заболеваний, болезней центр. нервной системы и нарушения обмена веществ.

Отличительной чертой большинства фарм. компаний Великобритании является то, что многие из них имеют форму транснац. концернов, владеющих производственными и исследовательскими филиалами во многих странах мира. В условиях высокого курса ф.ст. по отношению к др. нац. валютам они осуществляют инвестиции в странах с более благоприятными условиями (Индия, Ирландия, Сингапур, Таиланд).

В 2000г. в отрасли продолжилась тенденция активных слияний и поглощений. В начале 2000г. было объявлено о слиянии крупнейших брит. компаний Glaxo Wellcome PLC и SmithKline Beecham PLC. В результате объединения образована компания Glaxo SmithKline, которая по основным показателям (объем продаж — 27 млрд.долл. или 7,3% мирового рынка, рыночная капитализация — 189 млрд.долл.) занимает 1 место в мире среди крупнейших фарм. фирм.

После слияния брит. компании Zeneca и шведской Astra новая фарм. группа AstraZeneca стала третьей крупнейшей фарм. компанией в мире с объемом годовых продаж в 6,5 млрд. ф.ст.

Одной из основных предпосылок к усилению консолидации компаний является ожидаемый кризис новых фарм. разработок: цикл использования многих существующих лекарственных препаратов приближается к завершению. Кроме того, значит. возросли расходы фарм. компаний, направляемые на НИОКР. Например, если в 1976г. такие расходы на один новый препарат составляли 125 млн.долл., то в конце 90гг. — 300-500 млн. долл.

Наиболее крупные брит. компании имеют свои офисы и представительства в целом ряде городов и регионов РФ. Предлагаемый ими пакет услуг включает в себя модернизацию системы здравоохранения России, поставки фарм. товаров и мед. оборудования, строительство и переоборудование мед. учреждений, обмен ноу-хау, консультационные услуги, обучение персонала.

Химпром-1999

По объему выпускаемой продукции занимает седьмое место в мире. По вкладу в экономику занимает четвертое место в промсекторе страны, производя 2,3% ВВП, что составляет 11% от всего пром. производства в 1998г.

Структурно хим. пром. Великобритании подразделяется на следующие секторы производства: фармтовары — 33,5%; органическая химия — 11%; неорганическая химия — 4,5%; агрохимия — 5,5%; пластмассы, смолы, резиновые изделия — 7,5%; краски и лаки — 6,5%; красители и пигменты — 3,0%; газы для пром. нужд — 3,0%; бытовые химтовары — 12%; удобрения — 3%; прочие химтовары — 10%.

Объем выпуска химтоваров в 1998г. предприятиями отрасли увеличился на 1,5% по сравнению с 1997г. **Годовой объем продаж товаров хим. производства составил в 1998г. 35 млрд.ф.ст.** В отрасли насчитывается 3,9 тыс. предприятий, на которых занято 250 тыс. чел.

Большая часть заводов и предприятий отрасли сосредоточена в промышленно развитых районах (Мидлэндз — 33%; Юго-Вост. часть Англии — 29%). Наиболее крупные: «Бритиш Петролеум», «Шелл», «Империал Кэмикал Индастриз», «Глаксо-Уэлком», «Зенека», «Смит Клайн Бичем», «Би Пи Кэмикалз», «Куртолдз», «Проктор энд Гэмбл», «Амершам Интернешнл». Многие имеют производственные филиалы в различных странах мира. «Империал Кэмикал Индастриз» является одним из ведущих мировых концернов по производству красок и оперирует в 25 странах, а основными производителями мыла, моющих средств и сопутствующих товаров являются известные брит. фирмы «Левер Бразерс» и «Проктор энд Гэмбл».

Страна стабильно имеет положит. торг. баланс в данной отрасли. Основной объем экспортных поставок приходится на страны ЕС (50% от общего экспорта) и США (12%). В 1998г. Великобритания экспортировала химтоваров на 23,5 млрд.ф.ст., что на 3,8 млрд.ф.ст. больше ее импорта.) Экспорт химтоваров вырос на 2% по сравнению с 1997 годом. Великобритания осуществляет импорт ряда товаров хим. группы, в 1998г. — на 19,7 млрд.ф.ст., на 5% выше показателя 1997г.

Основными производителями удобрений в Великобритании являются 10 крупнейших компаний, занимающие первые места по продажам своей продукции для с/х сектора страны, в т. ч. ICI

Fertilisers, Du Pont (UK), Norsk Hydro, Bayer PLC, Kemiro Agro Holdings, «Dowelanco, Agrevo (UK), Rhone Poulenc Agriculture, Cleveland Potash, BDR Agriculture.

Нефть, газ и продукты переработки являются в большинстве случаев исходным сырьем для изготовления большинства хим. продуктов. Добычей и переработкой этого вида сырья занимаются крупные нефтехим. компании «Бритиш Петролеум-Амоко», «Шелл», «Бритиш Газ».

В 1999г. рост пром. потенциала химпрома остался на уровне 1998г., с незначительным снижением.

Фармацевтика. В 90-е гг. имела среднегодовой рост объема производства 9-10%. Начиная с 1995г. наблюдалось снижение роста объемов производства до 2-3% в год. Фармпром Великобритании продолжает оставаться на одном из первых мест в мире. Он является третьим после нефтепрома и общемаша по вкладу в доходную часть бюджета страны.

Непосредственно в отрасли занято 75 тыс.чел., причем более четверти из них занимается научно-исследовательской работой. Еще 250 тыс.чел. заняты в сопутствующих фармацевтам отраслях.

Насчитывается 400 фарм. лабораторий, из которых крупнейшими являются «Глаксо-Уэлком», «Смит Клайн Бичем», «Зенека». Две первые из них **входят в число 10 ведущих мировых фармацевтических компаний.**

Вышеуказанные фирмы производят 5 из 20 препаратов, которые являются лидерами покупательского спроса в мире: «Зантак» — для лечения язвенных болезней (мировые продажи в 1998г. составили 1,4 млрд.ф.ст.), «Зидо-вудин» — наиболее часто применяемое средство при СПИД, «Имигрин» — средство против мигрени, «Зофрен» — нейтралizador побочных эффектов при лечении раковых заболеваний (разработаны компанией «Глаксо-Уэлком»); «Тенормин», «Зестрил» для лечения сердечно-сосудистых заболеваний, «Диприван» — препарат для анестезии (Зенека); «Аугментин» — антибиотик для инфекционных заболеваний («Смит Клайн Бичем»).

На разработку новых фармпрепаратов в 1998 было израсходовано 2,2 млрд.ф.ст., или 20% всех затрат на НИОКР в промышленности страны и **10% от мировых затрат на мед. исследования.** «Глаксо-Уэлком» инвестировала 700 млн.ф.ст. в расширение исследований в своем НИИ в г.Стивендж в области вирусных, сердечно-сосудистых заболеваний, заболеваний центр. нервной системы, рака. «Смит Клайн Бичем» выделила 250 млн. ф. ст. своему НИИ в г. Харлоу для решения проблем инфекционных заболеваний. Усилия «Бритиш Биотек» были сконцентрированы на исследованиях в области раковых и воспалительных заболеваний, таких как панкреатит, артрит, прогрессирующий склероз. «Зенека» проводила исследования в области раковых, сердечно-сосудистых, инфекционных заболеваний, заболеваний центр. нервной системы, опорно-двигательного аппарата, болезней, вызывающих нарушение обмена веществ в организме.

В Великобритании законодательно принята **схема регулирования цен на фармпродукты**, применяемые в системе National Health Service (NHS), что позволяет компаниям привлекать крупные инвестиции и получать прибыль в 17-21%. Так, напри-

мер, группа «Глаксо-Уэлком» инвестировала в развитие своих производственных площадей в г.г. Барнард-Касл, Дартфорд, Вар 40 млн. ф. ст. Компания «Смит Клайн Бичем» в апр. 1997г. завершила строительство научного центра на 2 тыс. рабочих мест стоимостью 250 млн.ф.ст. в г. Харлоу, в рамках которого проводят исследования в области генетики и нейрохирургии. Объем инвестиций «Зенека» составил 121 млн.ф.ст., при этом 54 млн. было затрачено на реализацию проектов на территории Великобритании. Значит. средства были вложены в строительство доп. и модернизацию существующих производственных мощностей в г. Малзфилд, 9 млн.ф.ст. компанией было направлено на расширение своих исследовательских лабораторий и переоборудование головного офиса, а 6 млн.ф.ст. — на создание хранилищ для медпрепаратов в г. Олдерли-Парк. По линии NHS затраты на закупку медпрепаратов в 1998г. составили 5,5 млрд.ф.ст., что составляет 111 ф.ст. на одного гражданина страны.

Британская фармацевтика занимает четвертое место в мире среди стран-экспортеров мед. препаратов, где ее доля составляет **12% мирового объема. В 1998г. ее экспорт составил 5,5 млрд.ф.ст.** Экспорт представлен готовыми лекарственными формами на 75%. Ведущими компаниями-экспортерами являются «Глаксо-Уэлком», «Ай-Си-Ай», «Зенека».

В импорте фарм. продукции Великобритании ориентируется, в основном, на страны Западной Европы (Франция — 11%, Германия — 8,4%, Нидерланды — 7,9%), а также на США (11%). На долю этих стран приходится около 66% от общего объема импорта страны. В стоимостном выражении в 1997г. импорт составил 3,5 млрд.ф.ст.

Большинство фармкомпаний Великобритании входят в ТНК и имеют производственные и исследоват. филиалы во многих странах. Проводимая ими политика направлена не только на привлечение инвестиций в экономику страны, но и на **вложение средств в развитие производства своей продукции, ориентированной на экспорт, в страны с наиболее благоприятными условиями для получения максимальной прибыли (Индия, Ирландия, Сингапур, Таиланд)**, поскольку из-за высокого курса фунта стерлингов по отношению к другим нац. валютам, производимая на территории Великобритании продукция менее конкурентоспособна по сравнению с продукцией, произведенной в третьих странах.

Авторитетной является Ассоциация брит. фарм. промышленности (АВРІ). Компании-члены ассоциации разрабатывают, производят и поставляют 90% всех лекарственных препаратов для NHS, они также являются основными экспортерами фармпродукции. Помимо АВРІ действуют многочисленные группы, объединенные по географическому, отраслевому и профессиональному признакам. Для координации их деятельности и учета интересов всех сторон создан Совет фарм. промышленности.

Наиболее крупные брит. компании имеют свои представительства в ряде городов РФ. Предлагаемый ими пакет услуг включает в себя модернизацию системы здравоохранения **России**, поставки фармтоваров и медоборудования, строительство и переоборудование мед. учреждений, обмен «ноу-хау», консультационные услуги, обучение персонала.

Энергетика-2000

Продолжает оставаться одним из наиболее высокорентабельных секторов экономики страны. Великобритания входит в десятку крупнейших нефтегазодобывающих стран мира.

Производство энергоносителей в 2000г. в Великобритании снизилось по сравнению с 1999г. на 2,7% и составило 289,7 млн. т.н.э.

Ведущими энергетическими компаниями Великобритании являются «BP», «Шелл», которые имеют сильные позиции на внутр. и мировом рынках.

Общее потребление электроэнергии и энергоносителей в 2000г. увеличилось по сравнению с 1999г. на 1% и составило 231,7 млн. т. в нефтяном эквиваленте. Потребление угля и др. видов твердого топлива выросло на 5,7%, газа — 3,9%, в то время как потребление нефти снизилось на 1,6%, электроэнергии, произведенной на АЭС и ГЭС, упало соответственно на 10,7% и 6,6%.

Добыча нефти снизилась в 2000г. на 7,9% и составила 126,3 млн.т. (1999г. — 137,1 млн. т. В то же время добыча прир. газа в 2000г. возросла на 9,5%, достигнув рекордного уровня.

Налоговая система в сфере добычи нефти на территории Великобритании и ее континентальном шельфе существенно отличается от общей налоговой системы страны. Она включает 3 основных элемента.

Роялти (Royalty) — ставка налога составляет 12,5% от общей стоимости нефти и газа, оцененной на данном месторождении. Указанный вид налога представляет собой платеж, который компания осуществляет в обмен на право владения лицензией.

Налог от продажи нефти (Petroleum Revenue Tax). Данный вид налога установлен в соответствии с законом о налогообложении нефти от 1975г. (The Oil Taxation Act 1975), а также изменениями к нему, вытекающими из закона о финансах от 1993г. (The Financial Act 1993). Это спец. вид налога, который выравнивает доходы компаний, работающих на месторождениях с разными геологическими и, соответственно, эконом. условиями. По своей сути этот вид налога представляет собой эконом. рентную плату.

Корпорационный налог (Corporation Tax). Указанный вид налога является обычным, который применяется ко всем брит. компаниям. С апр. 1999г. ставка налога установлена в размере 30% от прибыли.

Сохраняются серьезные проблемы с привлечением инвестиций, обусловленные высоким уровнем кап. затрат на разработку месторождений Сев. моря по сравнению с месторождениями в др. странах. Однако благодаря высоким ценам на нефть инвестиции в разработку нефтегазовых месторождений Сев. моря в 2000-01гг. возрастут на 33% (с 3 млрд. ф.ст. в 2000г. до 4 млрд. ф.ст. в 2001г.).

Благодаря высоким ценам на нефть прибыли компании «BP» в 2000г. выросли до 14,2 млрд.долл. Чистая прибыль группы компаний «Шелл» почти удвоилась по сравнению с пред.г. и составила 11 млрд.долл. Это привело к росту стоимости их акций, котировки которых поднялись более чем на 5%.

По данным минторговли и промышленности Великобритании, в 2000г. добыча прир. газа воз-

росла на 9,5% по сравнению с 1999г. и составила 1259939 гвтч.

Производство прир. газа в Великобритании, гвтч.

Валовое произ- водство	Добыча газа		Объемы газа			
	потреблен- ного произ- водителем	За вычетом экспорта изменения запасов и др. потеря	импорта	на терми- налах		
1995г.....	822,72649,24911,2324,27819,457777,424
1996г.....	978,45355,87115,2034,85419,804922,329
1997г.....	998,34358,28121,6664,66814,062927,790
1998г.....	1,048,35365,46831,6045,78710,582956,076
1999г.....	1,150,62962,22885,1894,81612,8631,011,259

Источник: минторговли и промышленности Великобритании

По данным минторговли и промышленности Великобритании, добыча угля в 2000 г, снизилась по сравнению с 1999г. на 13,1% и составила 32,5 млн. т. (1999г. — 37,4 млн.т.). 56% добытого угля было получено шахтным способом, 41% — с угольных разрезов и 3% — за счет вторичной переработки. В то же время, импорт угля вырос по сравнению с 1999г. на 26,6% и составил 27,2 млн.т.

В электроэнергетике в результате приватизации и реорганизации число компаний-производителей электроэнергии увеличилось с 7 в 1990г. до 35 к 1999г. Доля ведущих компаний (National Power и PowerGen) в производстве электроэнергии сократилась с 74% в 1990г. до 39% в 1999г.

Распределение электроэнергии осуществляется через 12 региональных электроэнергетических компаний. Они действуют в соответствии с положениями лицензий о поставке электроэнергии потребителям и должны обеспечивать равный доступ к их распределительной системе для создания конкуренции в области поставок и потребления электроэнергии.

Производство электроэнергии и ее потребление, гвтч.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.
Произведено электроэнергии.....	313,96326,29324,14334,97336,30
Использовано на собственные нужды.....	18,7919,1117,8119,0718,77
Чистый импорт.....	16,3116,6816,5812,4814,24
Покупки из др. источников.....	3,203,253,353,283,30
Всего электроэнергии к потреблению.....	314,67327,11326,27331,66335,06

Источник: минторговли и промышленности Великобритании

В 2000г. брит. правительство разрабатывало меры в области энергетики по сохранению окружающей среды. По планам МТП Великобритании в ближайшей перспективе 10% всей электроэнергии должно вырабатываться за счет возобновляемых источников энергии (2,6%).

Энергетика-1999

В 1998г. суммарная выработка электроэнергии в стране составила 334 млрд.квт.ч., что на 1,6% больше, чем в предыдущем году. Внутреннее потребление электроэнергии практически полностью обеспечивается за счет местных энергоресурсов и мощностей.

В 1998г. общее число брит. компаний, владеющих лицензиями на право производства электроэнергии, превысило 50, что почти на четверть больше, чем в предыдущем году. Продолжался процесс либерализации электрического рынка страны; полностью открыт для конкуренции с июня 1999г.

Позиции ведущих электропроизводящих компаний Англии и Уэльса сохраняют «Нэшнл Пауэр», «Пауэр Джен», «Бритиш Энерджи», «Истерн Груп» и «Мэгнокс Электрик», на долю которых приходится соответственно 27, 25, 12, 11 и 5% от всей производимой электроэнергии. В Шотландии монопольными производителями энергии остаются «Скоттиш Пауэр» и «Скоттиш Хайдро Электрик», в Сев. Ирландии — «Найджен», «Премьер Пауэр» и «Кулкир Пауэр».

Характерен переход от использования традиционных для страны энергоносителей (уголь и нефть) к газу, применяемому в газотурбинных установках комбинированного цикла (ГТУКЦ). В 1998г., ГТУКЦ произвели 28% от общего объема электроэнергии, что в несколько десятков раз больше, чем в начале 90 гг. В стране эксплуатируется 20 подобных электростанций, эффективность которых равняется 70% и превышает аналогичный показатель для традиционных электростанций почти в 2 раза. Выбросы диоксида серы с ГТУКЦ сведены к нулю, а выбросы углекислого газа — на 55% ниже, чем с угольных ТЭС. Правительство наложило 5-летний мораторий на строительство новых ГТУКЦ с целью поддержать местные угледобывающие компании.

Вся производимая в Англии и Уэльсе электроэнергия поступает в Единую нац. сеть. Дальнейшее распространение электроэнергии осуществляется через локальные сети, которые до июня 1999г. контролировались региональными компаниями-дистрибуторами (7 из которых принадлежат ам. фирмам), имеющими монопольное право на продажу электроэнергии потребителям с объемами заказов до 100 квт. С июня 1999г. электрынок Англии и Уэльса полностью открыт для свободной конкуренции, независимо от объема сделок. Потребители имеют возможность заключать сделки непосредственно с производителями электроэнергии, другими региональными компаниями (вне зависимости от территориальной принадлежности), независимыми поставщиками.

Процесс либерализации электрических рынков Шотландии и Сев. Ирландии будет более продолжительным. Позиции «Скоттиш Пауэр», «Скоттиш Хайдро Электрик» и «Нозерн Айленд Электрисити» сохранятся здесь еще длительное время, в силу относительно небольших объемов шотландского и североирландского рынков и их изолированности (особенно, рынка Сев. Ирландии).

Возобновляемые источники энергии. Соединенному Королевству принадлежит одно из ведущих мест в Европе по изучению и использованию альтернативных источников энергии. Вместе с тем, доля электроэнергии, вырабатываемой за счет переработки энергии солнца, ветра и воды, а также за счет сжигания болотного газа, пром. и бытовых отходов, не превышает 2% от общего объема производимой в стране электроэнергии (для сравнения в Швеции аналогичный показатель равняется 25%, в Дании — 7%).

Правительство, заявив о намерении **покрывать за счет использования возобновляемых источников энергии 10% потребностей страны в 2010г. и 20% — в 2025г.**, поддерживает разработку передовых технологий субсидиями, а в области эксплуатации — преференциями. Принятый в 1989г. «Закон о производстве и использовании электроэнергии (Electricity Act), предоставляет министру энергетики

право периодически устанавливать для региональных компаний-дистрибуторов обязательства заключать с производителями электроэнергии из неископаемого топлива контракты по ценам, несколько превышающим рыночные. Данные обязательства регулируются гос. директивами, в т.ч. Non Fossil Fuel Obligation (NFFO) – для Англии и Уэльса; NI NFFO – для Сев. Ирландии и Scottish Renewable Obligation (SRO) – для Шотландии.

Под NFFO было заключено 794 контракта на поставку 3271 мвт. электроэнергии. Вступили в силу 86 контрактов на поставку 222 мвт., заключенные под SRO и NI NFFO.

Повышенный интерес к освоению альтернативных источников энергии проявляют и ведущие брит. нефтегазовые компании. «Шелл» и «Бритиш Петролеум» инвестировали 300 и 160 млн.ф.ст. на освоение энергии ветра. «Форд» установил на крыше своего завода в Уэльсе крупнейший в Европе генератор по переработке солнечной энергии. Данный проект стоимостью 1,5 млн. ф.ст. финансировался минпромышленности и торговли Великобритании и ЕС. Последние нацелены на достижение зафиксированных в Киотском протоколе показателей снижения выбросов «парниковых» газов к 2008–2012г.г. на 12,5% по сравнению с уровнем 1990г., а CO₂ – на 20% к 2010г.

Правительство определило основные направления поддержки НИОКР в данной области, исходя из анализа существующих и перспективных технологий, оценки и прогноза рынка электроэнергии.

Краткосрочная программа (до 2002г.) включает использование уже разработанных технологий, в частности энергии сжигания биоотходов, мусора, прибрежного ветра, гидро-, солнечной энергии.

Среднесрочная программа (до 2010г.) предусматривает проведение научно-исследовательских работ в области использования биомассы, прибрежного ветра, топливных ячеек и фотоэлектрической энергетики.

Долгосрочная программа (после 2010г.) включает разработку технологий, имеющих значит. потенциал, но требующих доп. усилий и средств на проведение исследований. В частности, использование энергии волн, разработка топливных ячеек, встроенных в здание фотоэлектрических элементов.

Перспективная программа (на период после 2025 год) предусматривает проведение фундаментальных исследований, в частности по использованию энергий приливов-отливов, теплых геотермических источников и океанских течений.

На реализацию программы работ в данной области, особенно для поддержки конкурентоспособности возобновляемых источников энергии, правительство выделяет 130 млн.ф.ст. в год. Предусматривается также создание нормативно-правовой базы для формирования необходимого рынка, обоснования норм и схем защиты окружающей среды, разработка стандартов по ограничению выбросов в атмосферу, нац. стратегии по решению проблемы отходов применения новых технологий. Основные результаты принимаемых мер: разработана программа исследований и демонстраций по использованию новых технологий в пром. сфере; создана соответствующая отрасль промышленности, включающая 700 фирм и организаций со штатом 3,5 тыс.чел.

Территория Великобритании считается наиболее подверженной воздействию ветров в Европе. В фев. 2000г. две крупнейшие брит. энергетические группы Royal/Dutch Shell и PowerGen объявили о начале работ по программе получения энергии ветра в шельфовой зоне. Проект, обеспечивающий выработку 2 мвт., будет развернут на расстоянии 1 км. от северо-западного побережья Англии в районе г.Блайс, что позволит обеспечить электроэнергией 3 тыс. домов.

Министерство уведомило поставщиков электроэнергии на потребит. рынок, что они будут обязаны закупать у компаний-производителей до 10% энергии, полученной с использованием возобновляемых источников. Правительство планирует направить часть от 50 млн.ф.ст., оставшихся от средств, собранных за счет налогообложения пром. предприятий, не выполнивших показателей по плановому сокращению выбросов парниковых газов, на проекты «зеленой энергетики».

Компания Energy Power Resources, ведущая строительная станция, работающей за счет сжигания соломы (стоимость проекта 60 млн.ф.ст.) и установки по сжиганию отходов ферм по производству свинины (стоимость проекта 22 млн.ф.ст.), поддерживает новую инициативу правительства, считая что она будет способствовать появлению проектов по более широкому спектру применений новых технологий. К их числу относится и проект, оцениваемый в 160 млн.ф.ст., по строительству в Лондоне электростанции, работающей на сжигании мусора.

Стоимость электроэнергии, производимой на брит. береговых ветровых установках, сопоставима с потребит. стоимостью в 2,5 пенса за квт., получаемой с помощью обычных генераторов. Однако проекты шельфовых ветровых установок по-прежнему требуют фин. поддержки.

АЭС

Значительной остается и доля электроэнергии, **З**вырабатываемой на АЭС – 27,3%. В планах правительства – снижение доли участия АЭС в производстве электроэнергии: этот показатель предполагается уменьшить к 2005г. – до 18,5%, а к 2100 – до 13,1%. **Эксплуатируется 35 АЭС. Выделение бюджетных ассигнований на строительство новых АЭС прекращено.**

Крупнейшим владельцем приватизированных АЭС является группа «Бритиш Энерджи». Ее дочерняя компания «Нюклиар Электрик» оперирует в Англии и Уэльсе пятью АЭС с реакторами типа AGR (газоохлаждающие реакторы) и одной АЭС с реактором типа PWR (водоохлаждающий реактор высокого давления). Другая дочерняя компания, принадлежащая «Бритиш Энерджи», «Скотиш Нюклиар», осуществляет энергопоставки в Шотландии через две имеющиеся АЭС с реакторами типа AGR.

Совокупная мощность реакторов, принадлежащих «Нюклиар Электрик», равняется 7,2 тыс.мвт. Аналогичный показатель для реакторов «Скотиш Нюклиар» составляет 2,4 тыс.мвт. Шотландская компания продает 74,9% произведенной электроэнергии компании «Скотиш Пауэр», а 25,1% – компании «Хайдро Электрик».

Крупнейшим неприватизированным оператором АЭС остается компания «Бритиш Нюклиар Фьюэлз», BNFL. Основным профилем деятельно-

сти компании является производство, использование и утилизация ядерного топлива.

С середины 1998г. BNFL вела переговоры с администрацией Мурманской обл. о реализации проекта в рамках межд. консорциума (с участием ряда европейских государств и финансированием ЕБРР) по строительству хранилищ для отработанного ядерного топлива подлодок Северного флота РФ, с последующей транспортировкой для переработки на другие предприятия России, в частности, расположенные в г. Челябинск-70.

В конце дек. 1999г. руководство BNFL объявило о покупке за 485 млн.долл. ряда предприятий шведской энергетической компании АВВ, занятых в производстве ядерного топлива с общим штатом 3 тыс.чел. Покупка АВВ была осуществлена за счет собственных средств BNFL и расценивается как новый шаг в укрупнении и укреплении позиций компании после **приобретения весной 1999г. за 1,2 млрд.долл. ам. компании Westinghouse**. Предприятия Westinghouse приносят около одной трети годового дохода компании BNFL.

В результате этого приобретения BNFL значительно расширяет свои тех. возможности, получая, в дополнение к имеющимся у компании современным технологиям для газоохлаждаемых реакторов (AGR) и с водой под давлением (PWR), также мощности АВВ по разработке и производству ядерного топлива для реакторов с кипящей водой (BWR). Компания получает доп. выход на рынки в США, Швеции, Германии и КНР. BNFL расширяет сотрудничество с Ю. Кореей в соответствии с долгосрочными соглашениями АВВ о технологической поддержке эксплуатации 6 реакторов PWR.

Приобретение шведской компании значительно усиливает положение BNFL в конкурентной борьбе с другими на рынке услуг и ядерных материалов, даже после недавнего решения Siemens и Framatom по созданию совместной компании по производству ядерного топлива.

BNFL ведет также переговоры с немецкой фирмой Uranit и голландской Dutch Urenco о возможности приобретения у них акций компании Urenco. Указанные три фирмы владеют равными частями Urenco. Немецкие фирмы Preusselekttra и RWE, владеющие Uranit, готовы уступить свою часть акций BNFL. В отношении голландской фирмы, усилия BNFL направлены на покупку партнера Dutch Urenco – фирмы UCN (на 98% принадлежит голландскому правительству). В случае успеха брит. компания получит полный контроль над крупными мощностями по обогащению урана и сможет выходить на рынок с полным комплексом услуг в области ядерного топливного цикла, начиная с обогащения урана, производства топлива и заканчивая переработкой облученного топлива и утилизацией отходов.

Франц. компания Cogema заявила о своей готовности заплатить немецким владельцам акций Urenco в два или три раза больше, чем предлагает BNFL. Намерение не допустить приобретение Urenco компанией BNFL было высказано представителями Cogema в ходе встречи с руководством минэкономики Германии в янв. 2000г.

Правительство планировало приступить к приватизации BNFL, в частности, продать 49% компании, оцениваемых 1,5 млрд.ф.ст. до весны 2001г. Фин. советником BNFL по проведению частичной приватизации в рамках программы Public Partner-

ship в окт. 1999г. назначен Credit Suisse First Boston (CSFB). Однако привлекательность BNFL для частного капитала может оказаться под угрозой из-за значит. тех. проблем.

В дек. 1999г. руководство BNFL признало, что персонал компании представил сфальсифицированные данные контрольных измерений на партию МОКС-топлива, направленную в Японию на АЭС компании Kansai Electric Power. Факт предоставления данных без проведения измерений был подтвержден независимым расследованием, принятым брит. инспекцией по безопасности ядерных установок (Nuclear Installations Inspectorate) и японскими специалистами. Правительство Японии немедленно ввело санкции, в частности запрещающие импорт МОКС-топлива, произведенного на BNFL. Поставленное МОКС-топливо, несмотря на заверения BNFL, что оно надежно и безопасно, будет возвращено брит. стороне. Руководство компании Kansai Electric Power не позволило BNFL участвовать в тендере на поставку МОКС-топлива и переработку облученного топлива, а также ввело 4-месячный запрет на предоставление брит. компании контрактов на поставку традиционного уранового топлива.

Перспектива потери японского рынка МОКС-топлива ставила BNFL в сложное положение. Ни один из брит. ядерных реакторов не имеет лицензии на использование МОКС-топлива, поэтому BNFL, в отличие от Cogema (Франция) и Belgonucleaire (Бельгия), внутреннего рынка для этого вида топлива не имеет. Японии были представлены офис. извинения компании BNFL, министра энергетики. Немецкая компания Preusselekttra остановила эксплуатацию одного из своих реакторов с брит. МОКС-топливом и заявила, что документация на него также сфальсифицирована.

В целом, возможности BNFL соблюдать при изготовлении продукции межд. стандарт контроля качества ISO 9002 был поставлен под сомнение. Брит. компания «Ллойд Регистр» после тщательного расследования подтвердила в янв. 2000г., что продукция BNFL может удовлетворять требованиям стандарта при условии модернизации производственных мощностей и переподготовки персонала. Экспериментальная установка, на которой BNFL производила МОКС-топливо, остановлена, все 120 чел. персонала отправлены в отпуск. Допуск их к работе будет осуществлен только после доп. обучения и переподготовки.

Полтора года назад BNFL завершила строительство крупного завода по производству МОКС-топлива на 1,8 тыс. рабочих мест, что обошлось в 400 млн.ф.ст. Компания ожидала разрешения правительства на пуск завода в эксплуатацию. Японский рынок должен был составить 50% мощностей нового завода, а немецкий – 20%. Перспективы его пуска и частичной приватизации компании зависят от восстановления позиций BNFL на межд. рынке МОКС-топлива. BNFL предъявляются обвинения в загрязнении окружающей среды, в частности, в результате выбросов в атмосферу и в водную среду радиоактивных веществ установками на площадке Sellafield. Правительство Норвегии требует от компании принять меры по немедленному снижению выбросов технеция-99, а через 5 лет полностью исключить выбросы данного изотопа в окружающую среду. По оценке ирландских властей, завод по переработке облученного топлива

ТНОРР загрязняет воздушную и водную среду тритием в масштабах в несколько раз превышающих установленные нормы.

О создании новой фирмы по ядерным технологиям. Британские компании АЕА Technology и BNFL приняли в авг. 1999г. решение о создании совместной фирмы. Планируется, что новая фирма начнет свою деятельность с апр. 2000г. после необходимых согласований в правительстве и брит. органе по надзору за безопасностью работ в ядерной области — Nuclear Installations Inspectorate (НИИ). Штат фирмы — 1,5 тыс.чел., начальный капитал — 150 млн.ф.ст., из них 65% принадлежат АЕА Technology.

Предполагается, что фирма будет осуществлять технологическую поддержку организаций, эксплуатирующих ядерные установки в Великобритании и других странах. **Рынок ядерных технологий только в Великобритании**, по оценкам руководства АЕА Technology, **составляет 400 млн.ф.ст. в год.**

Основными потребителями услуг фирмы в стране будут British Energy (владелец большинства брит. АЭС), Минобороны и BNFL Magnox Generation, что позволит продолжить выполнение работ на находящихся в эксплуатации ядерных реакторах, в т.ч. устаревшей конструкции типа Magnox, а также вести разработку ядерных двигательных установок для ВМФ.

Принимая во внимание приобретение в марте 1999г. компанией BNFL фирмы Westinghouse, наличие в АЕА Technology и BNFL значительного потенциала научных разработок и ядерных технологий, позиции создаваемой совместной фирмы на межд. рынке могут быть очень сильны. При этом, с брит. точки зрения, приоритет отдается рынкам ядерного топлива, материалов и технологий стран ЦВЕ.

Приватизация предприятий ядерной энергетики. По результатам проведенного в 1994г. исследования экономичности и конкурентоспособности ядерной энергетики, ее коммерческой перспективности, было принято решение: фирмы Nuclear Electric и Scottish Nuclear с АЭС с реакторами АGR и PWR подлежат приватизации и, сохраняя свой парк АЭС, входят как самостоятельные дочерние фирмы в новую холдинговую компанию British Energy со штаб-квартирой в Шотландии; АЭС с магноксовыми реакторами выделяются в отдельную гос. фирму Magnox Electric, с последующей передачей фирме BNFL; средства приватизированных фирм, предназначенных для проведения работ по снятию АЭС с эксплуатации, выделяются в отдельный фонд.

В соответствии с указаниями правительства, летом 1995г. создана холдинговая компания British Energy, а в апр. 1996г. — гос. фирма с ограниченной ответственностью Magnox Electric. Интеграция фирмы Magnox Electric с фирмой BNFL, которая позволила снизить расходы на топливный цикл магноксовых реакторов, была завершена в начале 1998г.

Большая часть ядерных исследований прекращена из-за отсутствия финансирования. Правительство считает целесообразным финансирование программ НИОКР в основном на коммерческой основе пром. фирмами и заинтересованными организациями. Гос. ассигнования на НИОКР составляют около 50 млн.ф.ст. (по сравнению с — 95 млн.ф.ст. в 1991/92 ф.г.).

Структура управления по атомной энергии (УАЭ) также постепенно менялась в направлении коммерческого предпринимательства. Сохраняя свое прежнее юр. название УАЭ, организация работает в коммерческой сфере под названием АЕА Technology, предлагая на ядерный и неядерный рынки высокотехнологичные услуги и изыскивая возможности создания совместных коммерческих предприятий, стремясь стать поставщиком новейших наукоемких технологий, постепенно расширяя деятельность в неядерных областях.

Созданы два отделения УАЭ: гос. и коммерческое. Государственному отделению принадлежат установки в Дупрее, Уиндскейле, Рисли, Харуэлле, Калеме и Уинфрите. Основная задача гос. отделения — наиболее эконом. эффективное решение проблем снятия с эксплуатации ядерных установок и объектов. Непосредственные работы по снятию их с эксплуатации будут проводиться сторонними подрядчиками, включая коммерческую структуру АЕА Technology.

На АЕА Technology возложено осуществление работ по обслуживанию реакторов, работ по топливу, оказание консультационных услуг, руководство инженерными проектами. Все работы выполняются на коммерческой основе. Отделение обеспечивает работой до 4 тыс.чел., оборот — на уровне 250 млн.ф.ст. (из них: 50% — госзаказы, 20% — экспорт, 28% — заказы частных фирм Великобритании), ассигнования на НИОКР — 12,5 млн.ф.ст.

Деятельность в области ядерного топливного цикла в Великобритании ведет гос. фирма BNFL, обеспечивающая выполнение соответствующих работ по приемлемым ценам и в необходимых объемах. Фирме также принадлежит ряд реакторов устаревшей конструкции типа Magnox, эксплуатация которых связана со значительными финансовыми затратами.

За последние 6 лет АЭС Великобритании прошли процесс перемен, включая новую структуру управления, обеспечивающую им возможность достижения значит. прогресса в области экономики, производительности и безопасности. В результате была завершена приватизация 8 современных АЭС, создана компания British Energy. Компания British Energy предпринимает дальнейшие шаги по обеспечению безопасности эксплуатации, повышению выработки электроэнергии и коммерческой прибыли. Сегодня только более старые АЭС типа Magnox остаются в гос. владении.

Нефтегазпром

Развитый нефтегазовый комплекс был создан благодаря стремит. освоению крупных месторождений нефти и газа на брит. части шельфа Сев. моря.

В 1998г. на брит. шельфе разрабатывалось 200 офшорных месторождений, в т.ч. 105 — нефтяных, 95 — газовых и газоконденсатных. Месторождение «Браун» вступило в эксплуатацию 21 дек. 1998г. в рекордно короткие сроки (два месяца с момента открытия).

Крупнейшими среди газовых месторождений являются «Леман», «Индефтиджабл» и «Хьюитт», на долю которых приходится 40% всей газовой добычи на брит. шельфе. Наиболее крупными нефтяными месторождениями остаются «Фортиз», «Брент», «Нинэйн» и «Пайпер».

Великобритания располагает подтвержденными запасами нефти в 1,39 млрд.т. Запасы разведанных брит. газовых месторождений оцениваются в 0,7-1,4 трлн.куб.м. **Великобритания входит в первую десятку крупнейших нефте- и газодобывающих стран.**

Частные компании, ведущие нефте- и газодобычу, осуществляют платежи в виде налога на прибыль и роялти, которые в 1998г. принесли в брит. казну 3,5 млрд.ф.ст. Предполагается пересмотреть размер ставки роялти за право разработки нефтяных месторождений, вступивших в эксплуатацию до 1982г., большинство из которых близки к истощению. Действующая ставка роялти (12,5%) была одобрена в сент. 1997г., когда цена на нефть равнялась 21 долл. за бар.

	Добыча нефти (млн.т)	Добыча газа (млрд.куб.м)
1994г.	126	750
1995г.	130	822
1996г.	130	978
1997г.	128	998
1998г.	132	1052

Источник: «Мансли дайджест оф Статистикс», март 1999г.

На северноморском шельфе Великобритании располагает разветвленной сетью транспортных нефте- и газопроводов протяженностью 8,7 тыс.км., которые связывают разрабатываемые месторождения с береговыми терминалами. Доставка газа потребителям на территории Великобритании осуществляется через нац. и региональные сети, длина которых составляет 267 тыс.км.

Три четверти добываемой брит. нефти перерабатываются на 14 НПЗ внутри страны, а остальное количество направляется на переработку в страны ЕС (ФРГ, Голландию и Францию). С целью использования оптимальных смесей перерабатываемых марок нефти на собственных производствах, Великобритания продолжает закупки нефти в Норвегии и странах Бл. Востока.

Будучи одним из крупнейших экспортеров Европы, Великобритания в 1998г. на основании имеющихся двусторонних соглашений импортировала газ из норвежских месторождений Северного моря, находящихся в районе разграничительной линии брит. и норвежского секторов. Поступающий газ используется для накопления резервно-стратегических запасов страны.

Внутренний спрос на нефть и газ в ближайшие 7-9 лет будет гарантировано покрываться за счет собственной добычи. В последующие годы прогнозируется некоторое снижение добычи энергоносителей, что приведет к необходимости увеличения закупок нефти и газа по импорту. Брит. власти намерены использовать «Интерконнектор», эксплуатация которого началась в окт. 1998г. Пропускная способность нового газопровода, соединившего г.г. Бактон (Великобритания) и Зеебрюгю (Бельгия) составляет 20 млрд.куб.м. в год. Себестоимость газопровода — 450 млн.ф.ст. Участниками проекта являются: «Бритиш Газ» (35% акций), «Газпром», «Бритиш Петролеум», «Коноко» и «Эльф» (по 10% акций), «Рургаз», «Эмерада Хесс», «Дистригаз», «Нэшнл Пауэр» и «Снэм» (по 5% акций).

Стимулом для развития брит. газового рынка послужило принятие в 1995г. закона (Gas Act) о либерализации газопоставок. Бывший нац. поставщик компания «Бритиш Газ» в 1997г. была разделена на две самостоят. фирмы: «Би Джи», осуществляющую разведку, добычу и хранение га-

за, а также эксплуатацию действующих трубопроводов, и «Сентрику», специализирующуюся на поставке газа потребителям. В мае 1998г. была завершена либерализация брит. газового рынка, проведенная в шесть этапов, что позволило потребителям на конъюнктурной основе выбирать конкретного поставщика этого вида топлива. Уже к июлю 1998г. 13% потребителей пользовались услугами 20 независимых компаний-поставщиков. На ближайшие год-два доля «Сентрики» в поставках газа на рынок снизится до 50%.

В авг. 1998г. «Би Пи» приняло решение о приобретении за 50 млрд.долл. ам. компании «Амоко» и создании нефтяной группы «Би Пи-Амоко», общее число сотрудников — 100 тыс.чел. Контролируемые группой разведанные резервы нефти превышают 14,8 млрд. барр. Так, доля «Би Пи-Амоко» в разведанных запасах нефти в брит. секторе Сев. моря превышает 16%. 70% активов группы приходится на Сев. Америку и Европу.

Ведущие брит. компании принимают участие в работе ряда межд. консорциумов (на основе двусторонних соглашений о разделе продукции) по освоению крупнейших в мире месторождений нефти и газа: **в Казахстане** — «Казахстан Каспий Шельф» («Бритиш Газ», «Бритиш Петролеум» и «Шелл»), **в Азербайджане** — «Азери Интернэшнл Оперейтинг» («Бритиш Петролеум Рэмко Энэрджи»), в шельфовой зоне Фолклендских о-вов («Бритиш газ», «Шелл», «Лезмо» и «Эмерада Хесс»).

Рос.-брит. сотрудничество в нефтегазовом секторе развивается в рамках совместного Меморандума о сотрудничестве между минтопэнерго РФ и минэнергетики Великобритании, который был подписан в марте 1992г. За этот период были созданы три рос.-брит. нефтедобывающих СП («КомиАртикОйл», «Рос. топливная компания» и «Битран»), объемы нефтедобычи которых постепенно возрастают, что косвенно свидетельствует о благоприятных условиях их деятельности. В апр. 1997г. «Бритиш Газ» совместно с представителями «КомиТЭК», «Роснефти», «Зарубежнефти», «Тоталь», «Эльф», «Несте», «Коноко», ЕБРР, «Альфа-Банка» и администрацией Ненецкого авт. округа подписали соглашение о сотрудничестве в области строительства нефтепровода Харьяга-Уса. Углублению рос.-брит. сотрудничества в ТЭК способствуют также заключенное в конце 1997г. соглашение о партнерстве между «Шелл» и «Газпромом» и приобретение «Бритиш Петролеум» 10% акций рос. компании «Сиданко».

Углепром

В 1998г. объем добычи угля составил 41 млн.т., что на 15% меньше, чем в 1997г. **С 1986г. угледобыча сократилась в 2,6 раза.**

Снижение добычи объясняется продолжающимся закрытием нерентабельных и низкорентабельных угольных шахт. На середину 1998г. в стране эксплуатировались **53 шахты**, на которых было занято 11,2 тыс.чел. (в 1947г. разрабатывалось **1 тыс. угольных шахт** со штатом в 1 млн. рабочих). Крупнейшими брит. компаниями, ведущими угледобычу шахтным способом, остаются «А Джи Би Майнинг», «Майнинг Скотлэнд» и «Тауэр». По итогам 1998г. в шахтах было добыто 25 млн.т. угля, что на 17,2% меньше аналогичного показателя за 1997г.

В 1998г. была сокращена добыча и **на открытых угольных разрезах**, на которых работало 4,5 тыс.чел. Тем не менее, доля добываемого относительно дешевым открытым способом угля, выросла на 1,5% и составила **36% от общего производства**. Позиции основных брит. угледобывающих компаний, ведущих добычу открытым способом, сохраняют за собой «Селтик Энеджи», «А Джи Би Майнинг» и «Скоттиш Коал».

Правительство планирует **вести жесткие ограничения на разработку новых открытых угольных разрезов** на территории Англии (на Шотландию и Уэльс нововведения распространятся не будут) **из-за вреда, наносимого окружающей среде** и, как следствие, возрастающих протестов экологических организаций. При этом, местным органам власти предполагается предоставить доп. полномочия по контролю за действующими разработками, вплоть до получения от угольных компаний фин. гарантий в виде «восстановительных бондов». Предлагаемые меры не находят поддержки в Конфедерации брит. производителей угля, поскольку они могут привести к падению в Англии добычи открытым способом к 2003г. до 3 млн.т.

Импорт угля в 1998г. увеличился на 8% и составил 21 млн.т. В результате, годовой объем импорта впервые превысил 50% уровень от объема добываемого в стране угля. Основными поставщиками угля в Соединенное королевство являются Австралия, Канада и США.

Объем брит. экспорта в 1998г. снизился на 22% и составил 890 тыс.т. В качестве крупнейших импортеров брит. угля выступают Ирландия, Франция, Бельгия, Нидерланды и другие государства ЕС.

В 1998г. истек срок действия пятилетних контрактов, которые были заключены накануне приватизации отрасли между «Бритиш Коал» и двумя основными потребителями угля — производителями электроэнергии компаниями «Нэшнл Пауэр» и «Пауэр Джен», в целях сохранения в переходный период объемов производства и потребления угля, предоставления определенных гарантий преемникам «Бритиш Коал» от возможных колебаний цен на продукцию. Новые пятилетние договоры между брит. угледобывающими компаниями и производителями электроэнергии предусматривают поставки угля по мировым ценам и в значительно меньших объемах, чем по контрактам 1993г. Данное обстоятельство объясняется курсом правительства на либерализацию электрического рынка страны и закрепление за электрокомпаниями права самостоятельно выбирать используемые электроносители. При этом, полностью исключается практика предоставления каких-либо субсидий угледобывающим фирмам или закрепление за углем части рынка.

Внутреннее потребление угля в 1998г. практически не изменилось и составило 63 млн.т. А 77% потребляемого в стране угля расходовалось на производство электроэнергии, что почти на 4% выше показателя 1997г. Доля угля в чермете составляла 19%. Оставшиеся 9% приходились на другие отрасли промышленности, бытовой сектор и складские запасы.

Сокращение объемов потребления угля объясняется и расширяющимся использованием на ТЭС комбинированного цикла более дешевого и экологически чистого топлива — природного газа и ужесточением ЕС норм по выбросу вредных ве-

ществ в атмосферу, которые выделяются при сжигании угля. Присоединение Великобритании к «протоколу Киото» и одобрение брит. правительством программы по снижению на 20% к 2015г. выбросов в атмосферу углекислого газа повлекут дальнейшее сокращение потребления угля.

Английские фирмы-производители угледобывающего оборудования активно работают в основных районах мировой угледобычи: Канаде, Австралии, ЮАР, США, Китае, Мексике, Индии и др. На рос. рынке наиболее активной является «Джой Майнинг Машинэриз», с участием которой на базе шахты «Распадская» (Кузбасс) создано СП по добыче угля. В рамках кредитной линии брит. правительства в 1996-97 гг. упомянутая фирма поставила высокопроизводительное горное оборудование АО «Распадская», шахте №7 ОАО «Соколовская» и АОЗТ «Междуречье» на 75 млн.ф.ст. Кредит предоставлен на 7 лет. В июне 1998г. наступил срок первоначальных выплат по кредиту.

Добыча угля в Великобритании шахтным (1), открытым (2) способами, брит. импорт (3) и экспорт (4) угля в тыс.т.

	1	2	3	4
1994г.	31854	16804	15088	1236
1995г.	35150	16369	15896	859
1996г.	32223	16315	17799	988
1997г.	30281	16700	19756	1147
1998г.	25085	14827	21231	893

Потребление угля в Великобритании в тыс.т. — ТЭС (1), чермет (2), др. отрасли (3), для быт. нужд (4), складские запасы (5).

	Всего	1	2	3	4	5
1994г.	81783	62406	8595	6881	3901	11271
1995г.	76948	59588	8662	6006	2690	7104
1996г.	71403	54893	8635	5170	2705	4153
1997г.	63092	47058	8750	4696	2587	4817
1998г.	63044	48521	8702	3635	2186	4565

Источник: «Мансли дайджест оф Статистикс», март 1999г.

Строительство-2000

Строит. рынок является одним из наиболее конкурентоспособных секторов экономики Великобритании. Оборот отрасли в 2000г. составил 70 млрд.ф.ст. (около 8% ВВП). В ней действует 170 тыс.компаний с общей численностью занятых 1,4 млн. чел. Большинство фирм являются мелкими и средними и только немногим более 1% — крупные компании с годовым оборотом более 5 млн.ф.ст. На протяжении последних 5 лет прослеживается четкая тенденция слияний и укрупнений компаний.

Строит. отрасль включает 4 основных сектора: домостроение, строительство инфраструктуры, пром. и коммерческое строительство, производство строит. материалов.

Объем произведенных работ в домостроит. секторе в 2000г. вырос по сравнению с 1999г. на 16% и составил 25,6 млрд. ф.ст. (в 1999г. — 21,2 млрд. ф.ст.). Рост произошел в основном за счет увеличения доли ремонтных работ в частном секторе.

Объемы завершенных работ в домостроит. секторе, млн.ф.ст.

	Сооружение новых жилых объектов			Ремонтные работы		
	Частный сектор	Гос. сектор	Всего	Частный сектор	Гос. сектор	Всего
1998г.	7361	1069	8430	9696	6506	16202
1999г.	5746	1671	7417	7804	5963	13767
2000г.	7600	1000	8600	10400	6600	17000
2001г. прогноз.	7750	950	8700	10750	6500	17250
2002г. прогноз.	8000	900	8900	11000	6300	17300

Источник: министерство окружающей среды, транспорта и регионов

В 2000г. было возведено 165,5 тыс. жилых объектов (в 1999г. — 167,3 тыс.), в т.ч. частными компаниями — 144,9 тыс., строит. ассоциациями — 20,4 тыс., гос. организациями — 2 тыс. Наиболее крупными домостроит. компаниями в Великобритании являются George Wimpey PLC и Barratt Developments PLC.

Объем строительства объектов инфраструктуры в 2000г. составил 6 млрд.ф.ст. (в 1999г. — 5,15 млрд.ф.ст.) или около 19% всех производимых строит. работ. Наиболее крупными сегментами в данном секторе являются: сооружение дорог (26,5% от объема работ в секторе), газовых коммуникаций (20,8%), водоснабжения (14,4%), ж/д путей и объектов (14%), канализационных сетей (12,3%), объектов электроэнергетики (7,3%) и аэропортов (4,5%).

Объемы нежил. строительства по некоторым типам работ, млн.ф.ст.

	1998г.	1999г.	2000г.	2001г.	2002г.
				прогн.	прогн.
Гос. пром. строительство.....	4151	4384	4500	4750	5000
Частное пром. строительство.....	3810	2489	3800	3900	3900
Коммерческое строительство.....	9917	5648	9750	10000	10000
Развитие инфраструктуры.....	6182	5149	6000	6100	6200
Ремонтные работы в госсекторе.	5220	5211	5450	5550	5650
... в частном секторе	8147	5375	8250	8450	8750

Источник: министерство окружающей среды, транспорта и регионов.

В секторе пром. строительства в 2000г. был отмечен рост объемов работ, который, по мнению экспертов, продолжится в ближайшие 2г. В целом прирост за 1999–2003гг. должен составить 5,7%. Наиболее крупными объектами в данном секторе строительства являются: новые производственные предприятия — 67%, нефтяные хранилища — 30,4%, углехранилища и складские помещения для металла — 2,6%. По мнению экспертов, существует устойчивая тенденция сокращения инвестиций в строительство новых предприятий, что в значит. степени связано с переводом производственных мощностей компаний в др. страны.

Отрасль коммерческого строительства является наиболее динамично развивающейся. Здесь наибольшие объемы приходятся на строительство офисов (35,2%), магазинов (25,8%) и предприятий для проведения досуга (24,1%). Для гос. сектора характерно строительство учебных заведений (24,8%), предприятий здравоохранения (19,7%). Ожидается, что развитие данного сектора строительства в ближайшие 2г. будет обеспечено в основном за счет сооружения новых образовательных и здравоохранительных объектов. В значит. степени это вызвано поддержкой правит. программы «О привлечении частного сектора к выполнению работ в рамках гос. задач» (Public-Private Partnerships, PPP).

Производство стройматериалов является одной из наиболее важных отраслей промышленности Великобритании. В данной отрасли промышленности занято 400 тыс.чел. и ежег. выпускается продукции на 22 млрд.ф.ст. Выпускаемая продукция охватывает практически весь перечень необходимых для строительства материалов и оборудования от кирпичей, стекла и красок до самых современных систем, предназначенных для контроля за состоянием окружающей среды.

Все крупнейшие брит. производители строит. материалов активно действуют на зарубежных рынках. Среди них следует отметить такие компании, как Blue Circle Industries, Wolseley, Meyer,

BPB, Caradon, Pilkington, RMC, Rugby. Британские производители действуют на рынках: Зап. Европы (более 30%), Бл. Востока (20%), Азии (около 20%), Сев. Ам. (около 10%) и Вост. Европы (более 10%). Необходимо отметить, что в течение последних трех лет они испытывают сильную конкуренцию со стороны компаний континентальной Европы. Особенно это заметно в юж. части Великобритании, где зарубежные компании уже заняли значит. долю рынка даже по таким материалам, как кирпич и цемент.

По прогнозам экспертов, в ближайшие 3 года строит. индустрия будет активно развиваться и рост объемов производства в 1999–2003гг. должен составить 9,2%. Причем рост объемов строительства новых объектов составит только 5,3%, а ремонтно-строит. работ 13,4%. В значит. степени это произойдет за счет реализации программы «Частная фин. инициатива» (Private Finance Initiative, PFI), в которой определены конкретные объекты гос. строительства, сроки исполнения, необходимые инфром. технологии и частные компании, которые будут участвовать в осуществлении этих проектов. До марта 2002г. на эту программу правительством выделяется 12 млрд.ф.ст. Среди основных гос. проектов — дорожное строительство и сооружение новых здравоохранительных и образовательных объектов.

Строительство-1999

Строительная отрасль является одной из ведущих в экономике. Оборот брит. компаний, занятых в строительстве, в 1998г. составил 61,7 млрд.ф.ст.

Проектированием и сооружением объектов пром. и гражд. строительства, производством стройматериалов и оказанием инжиниринговых услуг занимается 160 брит. фирм, с персоналом в 1,4 млн.чел.

Наиболее распространенной формой организации строит. работ является объявление тендеров и определение главного строит. подрядчика, который в свою очередь осуществляет набор субподрядчиков и разработку проекта строительства. Процедура организации строительства объектов стала изменяться. При этом заказчик на первоначальном этапе приглашает компанию-разработчика проекта строительства и только затем объявляет тендер непосредственно на строительство готового проекта.

Изменения затронули и порядок финансирования строительства. На смену традиционной схеме поэтапной оплаты работ заказчиком приходит новая схема, при которой оплата всего строительства осуществляется ген. подрядчиком с последующим выставлением счетов заказчику. Такая схема финансирования создает предпочтительные условия для крупных компаний, имеющих устойчивые связи с брит. банками. В этих условиях заметно активизировалась деятельность частных строит. компаний при строительстве крупных объектов, в т.ч. транспортных, мед., учебных.

В 1998г. в стране осуществлялось возведение 200 тыс. объектов, в т.ч. частными компаниями — 173 тыс., строит. ассоциациями — 28 тыс. объектов, гос. компаниями — 650.

Британские строит. и консалтинговые фирмы участвуют в проектах в 140 странах. Приоритетными регионами деятельности для этих компа-

ний остаются страны Сев. Америки (38%), а также ЮВА и Бл. Востока. В 1997-98 гг. это строительство второй выходной автомагистрали между аэропорта Гонконга, Александрийской библиотеки в Египте, здания Межд. коммерческой комиссии в Вашингтоне, ж/д и автомагистрали (Италия, Малайзия, Таиланд, Польша, ЮАР), ГЭС и ТЭС (Индия, Гонконг), аэропорты (Канада, Нигерия).

Общий объем новых заказов, полученных подрядчиками на строительные и ремонтные работы в Великобритании, был в 1998г. на 9% выше по сравнению с 1997г. Заказы в частном жилищном строительстве в 1998г. были на 14% ниже, по сравнению с соответствующим периодом прошлого года. Заказы на гос. жилищное строительство были на 11% ниже, чем в 1997г.

Большие надежды возлагаются на гос. программу расходования бюджетных ассигнований, в которой предусматривается увеличение отчисления на кап. строительство обществ. объектов гос. сектора, при которых объем строительства указанных объектов может увеличиться на 2%.

На снижение темпов развития строительной отрасли могут повлиять Гос. программа транспорта и программа развития автодорог в связи с **концентрацией на проблемах модернизации существующих ж/д линий**, а также завершения проекта строительства доп. ветки лондонского метро, при одновременном замораживании строительства объектов инфраструктуры скоростных автомагистралей.

Транспорт-2000

Протяженность ж/д магистралей страны превышает 16,6 тыс.км., из которых 5,17 тыс.км. электрифицированы, 11,4 тыс.км. путей составляют двойные или многопутные железные дороги.

В I пол. 2000г., по сравнению с аналогичным периодом 1999г., объем грузоперевозок возрос на 16%. Всего в 2000г. по железным дорогам Великобритании перевезено 102,8 млн.т. грузов (в 1999г. — 102,1 млн.т.). При этом в 2000г., в сравнении с 1999г., увеличился также объем грузооборота, который составил 18,4 млрд.т.-км. (в 1999г. — 17,4 млрд.т.-км.).

В 2000г. заметно возрос объем пассажирооборота по железным дорогам Великобритании, составив 46 млрд. пасс.-км. (в 1999г. — 44 млрд. пасс.-км.). Всего в 2000г. брит. ж/д транспортом перевезено 38,3 млн. чел. (в 1999г. — 36,3 млн. чел.).

Ж/д транспорт Великобритании является приватизированным сектором. 25 компаний-операторов занимаются пассажирскими перевозками, 2 компании специализируются на перевозке грузов, они же являются собственниками грузового подвижного состава. 3 лизинговых компании владеют пассажирским подвижным составом, и 6 компаний специализируется на ремонте ж/д путей и вагонов.

Компании-операторы по перевозке пассажиров, согласно закону от 1993г., действуют на основании соглашений о передаче им в управление определенных участков железных дорог и лицензий на осуществление данного вида деятельности. В соглашениях формулируются основные требования к операторам: макс. обеспечение мер безопасности движения, соблюдение требований по

содержанию пассажирского подвижного состава и графика движения поездов, установление операторами разумных тарифов для проезда пассажиров.

Компаниями-операторами по перевозке грузов по железной дороге являются:

1. Англо-Уэльская и Шотландская ж/д компания, которая занимается перевозкой неконтейнерных грузов, в т.ч. на европейском направлении через канал под проливом Ла-Манш;

2. «Фрейтлайнер», специализирующаяся на перевозке морских контейнеров между морскими торг. портами и ж/д станциями, расположенными на территории страны.

За содержание и систему безопасности ж/д путей отвечает частная компания Railtrack. Она выступает посредником при распределении гос. средств между компаниями-контракторами.

Положит. результатом приватизации брит. железных дорог стало значит. увеличение объемов прибыли компаний-операторов, которая в 2000г. составила 3,5 млрд.ф.ст., что на 50% выше аналогичных показателей дореформенного периода 1995-95гг.

Однако в целом практика работы ж/д транспорта Великобритании в течение последних 4 лет показывает, что желаемых результатов в полной мере достичь не удалось. Децентрализация системы управления транспортными потоками по железным дорогам между большим количеством операторов в определенной степени нарушила целостность системы управления движением ж/д транспорта, что привело к участвовавшим срывам графиков пассажирских перевозок, ухудшению контроля за состоянием железных дорог и даже чрезвычайным ситуациям.

В целях повышения безопасности на железных дорогах, брит. властями разработана спец. пятилетняя программа, реализация которой возложена на Railtrack. Для этого предусматривается израсходовать из бюджета страны 15 млрд.ф.ст., из них 8 млрд.ф.ст. на реализацию мер по безопасности движения ж/д транспорта, 3,5 млрд.ф.ст. на поддержание ж/д путей.

Одновременно проводится разработка нового законодательства по закреплению конкретных надзорных функций за деятельностью операторов не только со стороны гос. организации, но также и со стороны неправит. структуры Strategic Rail Authority, основной задачей которой является разработка перспективных планов развития железных дорог страны.

В Великобритании создана разветвленная сеть автомобильных дорог, в т.ч. скоростные автомобильные дороги протяженностью 372 тыс. км, из них 3270 км улучшенного качества. В 2000г. интенсивность движения на дорожных транспортных магистралях Великобритании выросла по сравнению с 1999г. на 0,3%. При этом интенсивность движения грузовиков большой грузоподъемности возросла на 2%.

Ежегодно грузооборот возрастает на 1,7% с одновременным ростом средней длины «плеча» пробега. В структуре перевозимых грузов отмечается увеличение потребит. товаров с 30% до 36%, продуктов питания, напитков и табачных изделий с 24 до 28% при падении доли навалочных грузов (с 34 до 27%) и продуктов нефтепереработки (с 12 до 9%).

Перевозка грузов внутри Великобритании в основном осуществляется большегрузными грузовиками, т.е. грузоподъемностью более 25 т. На них приходится 90% перевозимых грузов. Деятельность брит. компаний-владельцев большегрузных грузовиков осуществляется на лицензионной основе. В Великобритании, по состоянию на 2000г. выдано 111 тыс. таких лицензий, 88% из которых принадлежит фирмам, владеющим 5 или меньшим количеством грузовиков. Общий парк брит. большегрузных автомашин (грузоподъемностью более 3,5 т.) составляет 424 тыс. шт.

В 2000г. в Великобритании насчитывалось 80 тыс. автобусов для перевозки пассажиров. На автобусные пассажирские перевозки в стране приходится 70% всех перевозимых пассажиров (на долю железной дороги приходится 13%).

В программе правительства страны по развитию транспорта на десятилетний период предусматривается дальнейшее развитие автобусных пассажирских перевозок на 10%. При этом в Лондоне подобное увеличение составит до 50%.

Авиационные перевозки в Великобритании осуществляются рядом частных компаний. В 1999г. внутр. пассажирские перевозки в Великобритании составили 16,8 млн. чел. или 7,3 млрд. пасс.-км., межд. — 132,9 тыс.чел. Перевезено 1,3 тыс.т.грузов.

Всего в гражд. воздушном флоте Великобритании насчитывается 900 самолетов, которые обслуживают 641 рейс в 135 стран. Ведущей брит. авиационной компанией является «Бритиш Эйрвейз», которая занимает лидирующие позиции на мировом рынке (1 место по количеству перевезенных пассажиров по межд. линиям и 9 место по общему числу перевезенных пассажиров). В компании занято около 64 тыс. служащих, а ее флот насчитывает 366 самолетов. Среди др. перевозчиков можно отметить «Британию Эйрвейз», «Бритиш Мидлендз», «Вирджин Атлантик», «Эйр Ю Кей».

Великобритания обладает развитой сетью аэропортов. Среди них выделяются лондонские Хитроу и Гатвик, занимающие в Европе, соответственно, 1 и 5 место с пассажирооборотом 64 и 31 млн. чел. Большинство крупных аэропортов Великобритании (7 из 150 лицензированных) принадлежит гос. компании British Airport Authority (BAA).

ВАА активно проводит реконструкцию и модернизацию аэропортов. В течение последних 5 лет только на развитие пассажирских терминалов аэропорта Хитроу было инвестировано 960 млн. ф.ст. До 2002г. планируется затратить еще 100 млн. ф.ст. на реконструкцию 3 терминала Хитроу. К 2007г. предусмотрено строительство 5 пассажирского терминала.

Морское торг. судоходство. В связи с географическим положением Великобритании ее экономика в значит. мере зависит от морских перевозок. Морской транспорт является одним из основных секторов сферы услуг, занимая в ней 5 место по доходам (2,6 млрд. ф.ст. в год). По данным Департамента окружающей среды, транспорта и регионов (DETR) и Судоходной Палаты Великобритании (The Chamber of Shipping), около 95% брит. внешнеторг. грузов, а также до 25% товаров внутр. торговли перевозятся морским путем.

По состоянию на сент. 2000г. в брит. Регистре числится более 1,5 тыс.судов (6% от мирового

торг. флота), на которых занято 25 тыс.чел. Из общего числа судов 347 зарегистрированы под нац. флагом (примерно 1% от мирового т.). На межд. пассажирских сообщениях брит. морским флотом в 1999г. было перевезено 31,9 тыс.чел.

Великобритания располагает более чем 300 торг. портами (в т.ч. 100 крупными). В 1999г. было переработано 565,6 млн. т.экспортно-импортных грузов.

В течение последних 2 лет правительством Великобритании принимаются меры по выводу нац. флота из длительного застоя. По данным министерства транспорта, регионов и окружающей среды, в 1999-2000гг. 86 морских торг. судов (грузоподъемностью более 500 т.) общей грузоподъемностью 1,5 млн. т. были введены под нац. флаг Великобритании. Таким образом, общий тоннаж брит. морского торг. флота вырос на 37%, составив 4,24 млн.т. (в 1999г. 3,09 млн. т.).

В Лондоне расположена штаб-квартира крупнейшей структуры ООН — Межд. морской организации, а также представительства каждой пятой компании-судовладельца. Также брит. столица является мировым лидером в области морского страхования и перестрахования. Брит. компания Ллойдз и 20 крупнейших в мире страховых компаний оказывают 20% мировых услуг в данной сфере. Расположенные здесь коммерческие банки ежег. предоставляют морским судовладельческим компаниям займы в 9 млрд.ф.ст. (18% от таких кредитов в мире). Лондон является мировым центром по осуществлению брокерских операций с морским торг. тоннажем. Всего здесь расположено 700 брокерских фирм, которые занимаются фрахтованием до 50% мирового танкерного флота и до 40% сухогрузного флота.

Трубопроводный транспорт обеспечивает перекачку сырой нефти на расстояние в 933 км., нефтепродуктов — 2933 км., прир. газа — 12800 км. Роль трубопроводов в брит. транспортной структуре пока является незначит.

Вопросам развития транспортной инфраструктуры страны придается важное значение. В июле 2000г. была опубликована долгосрочная правит. программа по развитию транспортной инфраструктуры страны на 2000-10гг. Она направлена на улучшение эксплуатации транспортной системы страны и строительство новых транспортных линий, прежде всего ж/д. Ее общая стоимость составляет 180 млрд.ф.ст., из них 56 млрд.ф.ст. предусматривается привлечь из частного сектора. До 2010г. на развитие железных дорог предусматривается инвестировать 60 млрд.ф.ст., автодорог — 59 млрд.ф.ст., местного транспорта — 59 млрд.ф.ст.

Экспертные оценки предполагают увеличение к 2010г. количества перевозимых пассажиров брит. железными дорогами на 50% и грузов на 80%. Намечается кардинальное обновление основных средств ж/д транспорта за счет поставки 6 тыс. новых вагонов и локомотивов, а также модернизация системы безопасности движения поездов. Одновременно планируется постепенное увеличение скорости ж/д локомотивов до 220 км./час.

Программа предусматривает резкое увеличение инвестиций на развитие и модернизацию сети автомобильных дорог. Это позволит осуществить строительство 80 новых дорог, 100 объездных дорог, укладку шумопоглощающего покрытия на главных дорогах, удлинение сети скоростных до-

рог на 360 миль или на 5%, а также улучшить систему безопасности и контроля за движением автотранспорта, расширить сеть автомобильных парковок.

В рамках программы по развитию местных транспортных сообщений планируется развитие сети трамвайных и местных ж/д линий в 25 городах страны, автобусных маршрутов. Кроме того, на развитие обществ. транспорта г.Лондона доп. предусматривается выделение 3,6 млрд.ф.ст.

Транспорт-1999

Выпущенной в июле 1998г. Белой книге правительство определило приоритетные направления развития брит. транспорта. Они включают в себя вопросы совершенствования интеграции различных видов транспорта, сочетание проблем его совершенствования и вопросов защиты окружающей среды, в т.ч. за счет снижения объемов перевозок.

В программу входят вопросы местного планирования транспортных перевозок на основе вводимых 5-летних планов, новая система финансирования местных органов управления, включая поступления от платного проезда через центры городов, платных автостоянок, что также позволит снять нагрузку на транспортные магистрали и повысить эффективность деятельности обществ. транспорта. Среди приоритетов гос. транспортной программы выделяются совершенствование местного автобусного сообщения за счет улучшения взаимодействия местных властей и автобусных компаний-операторов, новая стратегия использования ж/д транспорта, развитие региональных аэропортов, скоростных автомагистралей а также безопасности всех видов перевозок.

Планируется, что транспорт будет одним из приоритетов в бюджетных ассигнованиях в течение ближайших трех лет. На эти цели правительство планирует выделить доп. средства в 1,1 млрд.ф.ст. В указанный период будет выполнено 150 региональных программ развития местного и обществ. транспорта. На поддержание действующих транспортных магистралей планируется выделить 700 млн.ф.ст. Программа партнерства гос. и частных структур в области транспорта также играет важную роль в привлечении частных инвестиций, в первую очередь в строительство и поддержание авто и ж/д дорог.

Великобритания активно вовлечена в создание **единой транспортной сети в рамках ЕС** и в 1998г. получила от ЕС кредит в 28 млн.ф.ст. Эти средства были использованы для продолжения строительства линии скоростной дороги под Ла-Маншем и реконструкции Западной линии брит. ж/д дорог. Объемы обществ. транспортных перевозок Великобритании отстают от аналогичных показателей других стран-членов ЕС.

С вводом в эксплуатацию к 1999г. 20 участков скоростных автомагистралей ожидается увеличение темпов развития регионального пром. производства и роста внутренних перевозок готовой продукции и сырья. Всего в Великобритании насчитывается 2 млн. автомобилей для перевозки мелких грузов, 600 тыс. грузовых машин и **123 тыс. городских и междугородних автобусов.**

Грузовым автотранспортом в 1998г. было перевезено 17,4 млн. т. груза, из них 93% в рамках стран ЕС. Объемы перевозок в дальнейшем, по прогно-

зам специалистов, будут увеличиваться за счет либерализации порядка пересечения границ с большинством стран ЕС.

Однако, высокая стоимость топлива и планируемое дальнейшее его повышение, а также существующий дорожный налог делают брит. перевозчиков менее конкурентоспособными по сравнению с иностр., что в свою очередь может привести к уходу брит. транспортных компаний в страны ЕС. Иностр. грузовые компании увеличивают свое присутствие в Великобритании до 100 тыс. машин в год, что несомненно наносит ощутимый ущерб нац. интересам. Так, несмотря на увеличение общего товарооборота с 77 млн.ф.ст. до 100 млн.ф.ст., прибыли нац. компаний упали в 2 раза (с 3,6 до 1,7 млн.ф.ст.)

Количество пассажиров, пользующихся автобусным сообщением, в 1998г. сократилось по сравнению с 1997г. на 3%. В тоже время ж/д перевозки возросли в 1998г., что способствовало выравниванию общего показателя перевозок обществ. транспортом и даже привело к увеличению объемов на 8% по сравнению с 1997г.

Учитывая возможную тенденцию к росту автоперевозок, в стране продолжается проектирование автомагистралей, что является частью гос. программы дальнейшего развития дорожного транспорта. Общая протяженность автодорог Великобритании составляет 369 тыс.км, из которых на долю гос. скоростных дорог приходится 3,2 тыс.км., прочих автодорог гос. подчиненности — 12,3 тыс.км.

В 1998г. произошло увеличение объемов транспортных потоков по автомагистралям на 1,4%. По сравнению с 1987 годом этот показатель увеличился почти на 60%. Основной причиной подобного увеличения является дальнейшее развитие сети автодорог, а также увеличение автомобильного парка.

После завершения ж/д приватизации в этой отрасли были образованы 3 частные компании по лизингу локомотивов и пассажирского подвижного состава, 4 грузовые компании, 6 компаний по ремонту, а также единая компания, ответственная за все ж/д пути и деятельность инфраструктуры. **Государство оказывает фин. поддержку фирмам, осуществляющим пассажирские перевозки.**

Компании-операторы ж/д подвижного состава также предпринимают усилия по модернизации существующего парка поездов. Так, компания «Вирджин Лайн» планирует закупить 55 новых скоростных вагонов, способных развивать до **225 км/ час для линии Лондон-Глазго.**

Авиаперевозки принадлежат ряду частных компаний. В июне 1998г. правительство приняло решение об открытии практической всех брит. гражд. аэропортов для иностр. авиакомпаний, страны которых заключили соответствующие двусторонние соглашения с Великобританией о предоставлении своих аэропортов для аналогичных рейсов.

Крупнейшим авиаперевозчиком Великобритании является компания «Бритиш Эрвейз». В ней занято 60 тыс. работников. Самолеты компании выполняют полеты в 90 стран. Ее парк состоит из 290 единиц авиатехники, в т.ч. — 7 сверхзвуковых самолетов «Конкорд», 78 «Боинг-747», 67 «Боинг-737», 51 «Боинг-757», 28 «Боинг-767» и 19 «Боинг-777». В авг. 1998г. компания объявила о своем намерении закупить 220 новых самолетов, включая

188 самолетов «Эйрбас». К весне 1999г. фирма разместила заказы на покупку 59 ед. «Эйрбас» и 16 «Боинг-777».

К числу других авиаперевозчиков Великобритании относятся: компании «Британия Эрвейз» и «Бритиш Мидлендз», с объемом перевозок 6 млн. пас. в год, «Виржин Атлантик», осуществляющая полеты в 12 зарубежных портов, а также «Эйр Ю Кей» и «Монарх Эрлайнз».

Великобритания имеет 140 лицензированных аэропортов, в т.ч. лондонские «Хитроу», «Гатвик» и «Стенстед» (вместе — 100 млн. пассажиров в 1998г.), аэропорты г.г. Глазго, Бирмингем, Эдинбург и др. Большинство крупных аэропортов Великобритании принадлежит гос. компании БАА ПЛС, которая является крупнейшим мировым коммерческим аэропортовым оператором.

Телеком

Продолжает оставаться наиболее динамично развивающимся сектором экономики страны. В Великобритании насчитывается более 13 млн. пользователей сети Интернет. По сравнению с аналогичным показателем за 1999г. их число увеличилось на 27%. Расходы брит. компаний на интернет-технологии в 2000г. составили 3 млрд.ф.ст.

Сегодня 3 брит. компании входят в число 20 крупнейших телеком. компаний Европы: «БиТи» занимает 3 место, «Кэйбл энд Ваелесс» — 6, «Водафон» — 14.

Одним из наиболее динамично развивающихся сегментов отрасли является телефонная связь. В стране действуют 43 операторские лицензии на услуги стационарной (немобильной) связи, 79 лицензий на спутниковую связь всех видов, 205 лицензий на кабельную связь и 6 лицензий на сотовую связь. Объемы телефонного трафика по традиционным линиям увеличились за год на 2,8%, с использованием каналов мобильной связи — на 82,7%.

Крупнейшим оператором в Великобритании по предоставлению услуг телефонной связи является компания «Бритиш Телеком» (British Telecom Plc). Компания обслуживает 90% от общего объема телефонных линий в сфере бизнеса (8 млн. линий) и 85% линий жителей страны (20 млн. линий). Обор. «Бритиш Телеком» («БиТи») составил более 20 млрд.ф.ст. Объем предоставляемых «БиТи» услуг по передаче данных, включая электронную почту, услуги сети Интернет, электронную торговлю, вырос на 30%.

Самыми крупными операторами мобильной связи в Великобритании являются компании «БиТи Селнет» (BT Cellnet — подразделение компании «БиТи»), «Водафон Эйр Тач» (Vodafone Air Touch), имеющие соответственно по 6 млн. и 4,8 млн. клиентов

В начале 2000г. компания «Водафон» объединилась с германской «Маннесман» (Mannesmann), в результате чего образована самая крупная компания-оператор в мире. По оценкам специалистов ее годовой оборот находится на уровне 186 млрд.долл. Брит. компании «БиТи» и «Водафон» стали практически основными участниками телеком. рынка Европы.

Гос. органом по регулированию деятельности телеком. индустрии Великобритании является Офис телекоммуникаций (Office of Telecommunications, OFTEL). В его деятельности основное

внимание сконцентрировано на стимулировании развития межд. телефонной связи. В результате целенаправленной политики OFTEL расценки на межд. телефонные разговоры снизились на 20%.

Быстрыми темпами развивается электронная торговля, позволяющая потребителям совершать виртуальные покупки, вести свои банковские счета, получать всевозможные информ. услуги. Наиболее активно механизм электронной торговли используется средними и малыми компаниями (с численностью персонала от 10 до 50 чел.), работающими в сфере услуг. Ожидается, что в 2001г. расходы подобных компаний на организацию и ведение торговли в режиме «он лайн» возрастут до 384 млн. ф.ст.

Большие торг. компании также начали работу по оснащению своей торг. сети необходимыми тех. средствами, позволяющими вести торговлю в режиме «он лайн». 80% брит. компаний имеют собственные веб-сайты. Около 40% из них работают со своими клиентами (10% от их числа) посредством сети Интернет.

По прогнозам экспертов, ожидается, что обор. электронных операций в 2002г. достигнет 2,9% от ВВП Великобритании. Британское правительство рассматривает развитие механизма электронной торговли в качестве одной из своих приоритетных задач. В структуре правительства создан спец. орган — Аппарат посланника премьер-министра по вопросам электронной торговли (E, Envoy Office), отвечающий за реализацию программы по развитию электронной торговли.

Одним из наиболее интересных проектов по расширению услуг в сфере электронной торговли является совместный проект «БиТи» и двух американских компаний — «ВертикалНет» (VerticalNet) и «АйСиДжи» (ICG) по созданию европейской сети по торговле в режиме on line. Акционерный капитал совместного предприятия составляет 141 млн. англ. ф.ст., доля «БиТи» — 33%.

Серьезной проблемой в телеком. секторе страны является нехватка квалифицированных специалистов по новейшим информ. технологиям. К 2002г. Великобритания будет нуждаться в 81 тыс. специалистах по работе с компьютерными сетями (30% от их общего числа). Недостаток кадров данного профиля уже сейчас начинают испытывать такие крупные компании, как BT Cellnet, Cable & Wireless. Для решения данной проблемы по инициативе МТП Великобритании была создана ассоциация DNA (Data Networking Association). Основной акцент в ее деятельности будет сделан на оказании помощи учебным заведениям в подготовке программистов (языки Java, Pearl, C++, Visual Basic).

Информ.-консалтинговый сектор является одним из наиболее динамичных в брит. экономике. Основные направления деятельности компаний на этом рынке: разработка специализированного ПО; консалтинг по организации информ. обеспечения; инсталляция информ. систем и их тех. обслуживание, подготовка персонала; рекрутинговая деятельность. Обор. компаний, занятых вышеуказанными видами деятельности, по данным газеты «Файнэншл Тайм», увеличился в 1999г. до 36 млрд. ф.ст., что на 20% больше, чем в 1998г.

Количество компаний, специализирующихся в информ. бизнесе, постоянно растет, их в Великобритании более 500. Наиболее крупные из них —

«РесечИнтернэйшнл», «Дан энд Брэдли», «Дэйта-монитор». Основными видами выполняемых работ являются проведение исследований в конкретных секторах экономики, на товарных рынках, изучение конкурентноспособности отдельных видов продукции, предоставление текущей эконом. информации.

НИОКР

Научно-тех. сфера. Великобритания занимает одно из лидирующих мест в мире по уровню развития научно-тех. исследований. Об этом свидетельствует то, что более 70 брит. ученых стали лауреатами Нобелевской премии, уступив по этому показателю только США. На ее долю приходится 4,5% всех НИОКР (research and development – R&D) и 8% научных публикаций в мире. Общие затраты страны на НИОКР составляют 1,8% от ВВП.

Большую роль в развитии и поддержке научно-тех. исследований играет правительство Великобритании. Основным ведомством, отвечающим за разработку и реализацию научно-тех. политики в стране, является минторговли и промышленности. Среди главных его задач – формирование перечня перспективных проектов и их финансирование с привлечением частного капитала, расширение межд. сотрудничества в сфере НИОКР, стимулирование инновационной деятельности (science, engineering and technology, SET). В июле 2000г. правительство Великобритании заявило о постепенном увеличении выделяемых на развитие науки и техники средств на 5,4% ежег. в 2000-04гг.

Правит. затраты на НИОКР в бюджете на 2000-2001 ф.г. предусмотрены в 7,2 млрд.ф.ст., в т.ч. на гражд. исследования – 4,3 млрд.ф.ст. На проведение фундаментальных и прикладных исследований в рамках научного бюджета для 6 ведущих исследовательских советов выделено 1,6 млрд.ф.ст.

К числу приоритетных направлений в НИОКР относятся ИТ, биотехнологии, исследования генома человек, аэрокосмос, химия, медицина, разработка современных технологий электронной обработки, хранения и передачи информации, фармацевтика, генная модификация продуктов питания и др. области.

Крупные расходы по прикладным исследованиям осуществляют частные компании. Внедрение научных достижений в таких отраслях, как химия и биотехнология, фармацевтика и здравоохранение было на треть оплачено компаниями, задействованными в этой области деятельности. 3 крупнейших инвестора в R&D – AstraZeneca, Glaxo Wellcome, и Smith-Kline Beecham (до слияния последних двух) затратили соответственно 1814, 1269 и 1018 млн. ф.ст., что составило 16%; 15% и 12% от сумм их ежегодных продаж. Расходы «Бритиш Аэроспейс Системз» составили 693 млн. ф.ст. (10% от объемов ежегодных продаж).

Наука

Научные парки. Первый был образован в Кэмбридже в 1970г. Это один из ведущих брит. парков, в состав которого входит 60 организаций с общим количеством работающих 4,5 чел.

К середине 90-х гг., когда процесс образования новых парков прекратился, эксперты посчитали, что идея их создания полностью себя исчерпала. Однако с приходом в 1997г. к власти лейбористов

и провозглашением правительством тезиса о формировании нац. экономики, ориентированной на использование высоких технологий, парки получили новые перспективы и возможности для развития. В ряде регионов страны при поддержке со стороны местных органов управления, университетов и частного сектора началось строительство новых комплексов для размещения научных парков.

Местные органы управления традиционно играют основную роль в поддержке научных парков. Удобное расположение парка с учетом сложившейся инфраструктуры в регионе, включая быстрый доступ к автомагистралям, аэропортам, близость к университетским научным центрам, возможность получения на месте консультационных услуг по маркетингу, передаче технологий, способствуют привлечению вновь образованных компаний и их росту на начальном этапе развития.

Расширенная поддержка малых и средних компаний, основанная на совместном финансировании из бюджета и частного сектора, является одним из главных элементов научно-технической политики правительства. В нояб. 1999г. министр торговли и промышленности Великобритании С.Байерс объявил об образовании фонда высоких технологий (The UK High Technology Fund) для инвест. поддержки существующих венчурных фондов, специализирующихся на финансировании недавно образованных малых и средних компаний. Фонд рассчитывал аккумулировать к середине 2000г. 125 млн.ф.ст., из которых только 20 млн.ф.ст. составляют бюджетные ассигнования.

С образованием в 1998г. Минобороны в своей структуре агентства по передаче результатов военных разработок и технологий в гражд. сектор промышленности, началось создание парков вокруг ведущих военных НИИ.

Британская ассоциация научных парков, насчитывающая 50 членов и в состав которой входят почти все образования такого типа, рассчитывает, что в ближайший год к ней присоединится 20 вновь образованных структур. Научные парки объединяют 1,4 тыс. компаний со штатом 27 тыс.чел. Суммарный годовой объем инвестирования составил в 1998г. 656 млн.ф.ст. Наиболее широко представлены компании, специализирующиеся в разработке ИТ, связи, а также биотехнологии.

Реорганизации системы военных НИОКР. В соответствии с правит. доктриной продолжается работа по качественному реформированию военных НИОКР. Необходимость внесения изменений в существующую систему организации военных исследований была вызвана: сокращением военного бюджета; недостаточной отдачей от использования военно-тех. разработок в гражд. сфере; усилившейся тенденцией, при которой коммерчески доступные технологии (особенно в сфере обработки и передачи информации) по своему уровню стали выше и дешевле военных аналогов.

Реорганизация и структурные изменения затронут Агентство оценок и военных исследований брит. Минобороны (DERA), являющееся головной организацией, отвечающей за проведение военных НИОКР. Штат DERA составляет 12 тыс.чел., из них 9 тыс. – ученые, годовой бюджет организации – 1 млрд.ф.ст. (1,62 млрд. долл. США) в 1999/2000 ф.г. Правительством принято решение о

введении в действие новой схемы организации НИОКР, при которой представители частного сектора на конкурсной основе могут принять участие в проведении оборонных исследований и разработок. По мнению зам. министра обороны по вопросам поставкам вооружений баронессы Симонз, введение данной схемы позволит оборонному ведомству получить широкий доступ к научно-практическому потенциалу гражд. сектора экономики страны и частных НИИ, что будет способствовать качественному повышению эффективности военных НИОКР.

Работа над совместными проектами будет начата в 2000/2001 ф.г. На эти нужды будет выделено 20 млн.ф.ст. (около 5% всех затрат на финансирование военных НИОКР, проводимых Агентством). Ранее рассматривавшиеся планы полной приватизации Агентства были отвергнуты правительством под давлением со стороны администрации США. Частные брит. компании получили бы доступ к совместным военным проектам, разрабатываемым исследоват. организациями обеих стран. Так, DERA тесно сотрудничает с ам. агентствами, ведущими оборонные исследования, включая ам. нац. управление воздушно-космической разведки (National Reconnaissance Office, NRO), которое осуществляет руководство программами ам. развед. спутников. В случае приватизации DERA представители NRO предупредили, что будут вынуждены прервать все отношения с брит. Агентством в интересах обеспечения нац. безопасности США. Проблема участия частных брит. компаний в работе над совместными военными НИОКР нашла свое отражение в подписанной министрами обороны обеих стран в фев. 2000г. в Мюнхене декларация о двустороннем взаимодействии. На основе указанной декларации к 2001г. будет разработан договор, регламентирующий сотрудничество США и Великобритании в военно-тех. сфере.

Образование

Реформирование в области образования являлось одним из основных пунктов предвыборной программы лейбористской партии в мае 1997г. Базовым документом, определяющим основные направления проводимой правительством реформы системы образования, стала опубликованная 8 июля 1997г. «Белая книга» («На пути к совершенной школе»). Главными приоритетами политики лейбористов на этом направлении были объявлены значительное увеличение ассигнований на эти цели, совершенствование школьных программ, повышение контроля за работой школьных учреждений и улучшение качества преподавания.

Общие годовые расходы в области образования составляют 40 млрд.ф.ст. В течение трех лет (с 1999/2000 по 2001/2002 гг.) правительство планирует увеличить эту сумму на 19 млрд.ф.ст., что составит 5% от ВВП в год (по сравнению с 4,8% в 1990/91г.). Программа столичного инвестирования предполагает выделение 1,3 млрд.ф.ст. на модернизацию школ в течение 5 лет (1997-2002 гг.), 340 млн.ф.ст. из которых предназначены для ремонта школ. Для расширения сектора дальнейшего и высшего образования правительство планирует в 1999/2000 и 2000/2001 гг. выделить дополнительно 725 и 776 млн.ф.ст. соответственно. По сравнению с прошлым уч.г. **количество студентов**

увеличилось на 1% и составило 1,76 млн.чел. Государство проводит политику поощрения студентов, желающих продолжить свое образование, и принимает ряд мер, включая новую схему пособий, запущенную с сент. 1999г., по предоставлению им доп. фин. поддержки, особенно семейным и имеющим детей. Своей задачей правительство также ставит расширение возможности получения дальнейшего образования по окончании школы для 800 тыс. учащихся к 2002г.

Важной задачей лейбористского правительства стала ликвидация неграмотности. В 1998 выявилось, что **уровень неграмотности среди взрослого населения находится на недопустимо высоком уровне.** Для решения этой проблемы была выработана новая гос. стратегия, основу которой составила программа «Благополучие через труд», направленная на обучение и переподготовку молодых людей, длительное время находящихся без работы, повышение уровня квалификации и соответствия требованиям рынка труда, оказание помощи в поисках работы, а также создание Промышленного университета по подготовке кадров для брит. индустрии. На осуществление этой программы правительство выделило 5,2 млрд.ф.ст. В конце 1999г. 140 тыс. молодых людей были охвачены этой программой и более 130 тыс. нашли с ее помощью работу. Объединение образования и профобучения стало одним из приоритетов политики лейбористского правительства.

Большое внимание правительство уделяет созданию и увеличению количества специализированных школ. В таких учреждениях дети кроме обычной школьной программы получают углубленные знания в области науки, техники, иностр. языков, спорта и искусства. Подобные школы получают добавочное гос. финансирование, так как выступают пионерами инноваций в области образования, а также спонсируются со стороны частного сектора. В дек. 1998г. в Англии действовало 440 специализированных школ: 227 тех. колледжей, 58 – языковых, 26 – спортивных и 19 – искусствоведческих. К 2003г. правительство планирует сделать специализированной каждую четвертую среднеобразовательную школу в стране.

В сент. 1999г. **минобразования и занятости** заявило о пересмотре школьных программ с тем, чтобы большее внимание было уделено индивидуальным способностям детей. Новые программы, которые будут введены в школах с сент. 2000г., рассчитаны на более серьезную подготовку подростков к их будущей проф. деятельности. Правительство поставило задачу **уменьшить для школьников дистанцию между миром работы и миром учебы**, создавая спец. программы и схемы проф. подготовки по таким предметам, как искусство, дизайн, бизнес, инженерное дело, здравоохранение и соц. защита, ИТ, отдых, туризм.

Большое внимание уделяется также использованию новейших компьютерных и телекоммуникационных технологий в учебном процессе. К 2002г. правительство планирует оборудовать для этих целей все образовательные учреждения и обучить учителей основам компьютерной грамотности.

Одной из важных задач, стоящих перед правительством, является обеспечение достаточного количества бесплатных мест для детей в возрасте 4 лет в дошкольных учреждениях, а также увеличе-

ние к 2002г. до 66% посещения бесплатных ясель детьми в возрасте 3 лет. С окт. 1999г. действует система пособий, не облагаемых налогом, которые выплачиваются работающим семьям с детьми и имеющим низкий доход.

Нерешенным остается вопрос сокращения классов начальной школы с 50 до 30 или менее чел. Наиболее остро стоит вопрос с дисциплиной в школах и возросшей преступностью несовершеннолетних. Сумма, выделяемая Фондом стандартов на решение проблемы плохого поведения в школах и предоставления образования исключенным из школ ученикам, удвоилась в 2000г. до 140 млн.ф.ст. Школы будут нанимать спец. соц. работников, которые смогут оперативно выявлять нарушителей, обеспечивать связь между домом и школой, а также эффективную работу между образоват. и соц. службами. По-новому будет решаться вопрос об исключенных за плохое поведение из школы подростках. Предполагается изоляция нарушителей школьной дисциплины от остальных учеников и продолжение их образования по спец. программе, которая займет все их время. Правительство выделяет на эти цели до 6 тыс.ф.ст. на каждого исключенного из школы ученика.

Гражданство

До 1948г. не было законов, регулирующих вопросы гражданства. Люди, рожденные в Великобритании, имевшие связи с Великобританией или ее колониями, или зависимыми территориями, имели статус «брит. субъекта», который характеризовал лояльность данного гражданина брит. короне. Статус британца, рожденного в Великобритании, по брит. закону был идентичен статусу брит. субъекта, рожденного в Индии, Гонконге, или на о-вах Карибского бассейна. Это включало в себя право на въезд в Великобританию, право голосовать и иметь частную компанию, находясь в Великобритании. Люди, не являвшиеся брит. «субъектами», характеризовались как «иностранцы» и их права на въезд в Великобританию ограничивались различными законами об иностранцах.

В дополнение к субъектам и иностранцам существовала сравнительно небольшая группа людей, называемых «лицами под защитой Великобритании», которые или родились, или имели связи с протекторатами Великобритании. Технически эта категория находилась между субъектами и иностранцами; они по межд. праву являются брит. гражданами, в соответствии же с брит. законами они трактуются как иностранцы.

Закон о брит. гражданстве 1948г. определил статус гражданина Соединенного Королевства и Колоний. Этот статус получили граждане, рожденные собственно в Великобритании и ее колониях. Закон также признал существование Содружества независимых стран и соответственно их гражданства. Однако этот закон сохранил статус «брит. субъекта», который имели все граждане Великобритании и ее колоний, граждане других стран брит. содружества — имели как бы двойное гражданство. Все брит. субъекты обладали равными правами на пребывание в Великобритании без соблюдения каких-либо иммиграционных требований. «Лица под брит. защитой» сохранили особый статус, однако не нуждались в прохождении иммиграционного контроля.

Закон 1948г. также определил статус «брит. субъекта без гражданства» для лиц, большей частью из Индии и Пакистана, которые не приобрели гражданство стран, которые уже были независимы и в то же время не попадали под статус стран брит. Содружества.

После 1948г., по мере приобретения странами брит. Содружества независимости, граждане этих стран теряли статус субъектов Содружества, если они становились гражданами соответствующего независимого государства. По брит. законам, таких людей однако классифицировали как «граждан брит. содружества» или «брит. субъектов». Эти два термина по закону о брит. гражданстве 1948г. стали взаимозаменяемыми. В качестве брит. субъектов такие граждане имели все права на въезд и пребывание в Великобритании.

В 1962-1981 гг. иммиграционное законодательство получило дальнейшее развитие, и в первый раз появились ограничения иммиграционных прав для «брит. субъектов». Вновь созданные законы отняли право на въезд и пребывание в Великобритании без виз у части граждан Соединенного Королевства и Колоний и граждан стран, ставших независимыми, но продолжавших входить в брит. Содружество. Право на проживание означает, что те, кто им обладают, не подлежат иммиграционному контролю Великобритании, т.е. для въезда им не нужны визы.

Граждане Соединенного Королевства и Колоний, приобретшие гражданство по рождению, по регистрации, или в результате натурализации, которые имели родителя или прародителя, которые приобрели гражданство аналогичным образом, либо прожившие в Великобритании более 5 лет, сохраняли право на пребывание в этой стране. Другие граждане Соединенного Королевства и Колоний, например люди азиатского происхождения из Вост. Африки, а также люди из таких колоний как Гонконг, утратили право на въезд и пребывание в Великобритании без виз.

Граждане брит. Содружества, у которых был хотя бы один из родителей рожден в Великобритании, либо если это были женщины замужем за мужчинами, обладавшими правом на пребывание, также могли получить статус резидентов Великобритании; другие граждане Содружества лишались такой возможности. Для определения людей, обладавших правом на пребывание (без виз) в Великобритании, на 5 странице паспорта граждан Соединенного Королевства и Колоний стали делать запись, дающую такое право.

Закон о гражданстве Великобритании 1983г. изменил способы приобретения гражданства по рождению, по происхождению и по представлению гражданства. Существует **шесть категорий людей, которые могут иметь современный брит. паспорт**: граждане Великобритании; граждане брит. зависимых территорий; граждане брит. заграничных территорий; брит. субъекты; лица под брит. защитой; лица брит. «национальности». **Только лица первой категории имеют право на проживание в Великобритании.**

Гражданство Великобритании можно приобрести двумя путями: 1. Натурализация. Больше касается взрослых. По этому поводу в случае отказа в предоставлении гражданства не предъявляется никаких объяснений. Не существует также возможности подать апелляцию, если в гражданстве

отказано. 2. Регистрация. Больше касается детей (до 18 лет).

Требования для приобретения гражданства путем натурализации: быть резидентом, т.е. иметь право на постоянное проживание, которое предоставляется после 3 лет пребывания в стране, с соблюдением определенных требований: владеть англ. языком; иметь «добрый» характер; иметь намерение проживать в Великобритании.

Лица, не состоящие в браке с гражданами Великобритании, должны на момент обращения за получением гражданства непрерывно, на законных основаниях проживать в Великобритании в течение 5 лет. Они не должны покидать пределы Великобритании на более чем 450 дней в общей сложности и на более чем 90 дней в год обращения за гражданством. Такие лица должны быть резидентами (иметь постоянную визу как минимум в течение года на момент обращения).

Лица, состоящие в браке с гражданами Великобритании, должны проживать в Великобритании непрерывно, на законных основаниях 3г. до обращения и должны находиться в этот момент в Великобритании. Они не должны покидать пределы Великобритании на более чем 270 дней в общей сложности и 90 дней в год обращения. Такие лица должны иметь постоянную визу Великобритании на момент обращения.

Лица, не состоящие в браке с гражданами Великобритании, должны показать, что они в достаточной степени могут изъясняться на английском, уэльском или гальском языках. Им не нужно владеть языком в совершенстве, а только изъясняться на одном из этих языков. Экзамен осуществляется чиновником иммиграционной службы в Лондоне и отделениями полиции на местах. Лица, состоящие в браке с гражданами Великобритании, не должны сдавать экзамен на знание англ. языка.

Все обращающиеся должны показать, что они обладают «добрым характером». Этот критерий является наиболее неопределенным. Свидетельства об отсутствии у заявителя нарушений законов являются плюсом. Могут осуществляться проверки по фин. линии и вопросам безопасности. Этот аспект является наиболее субъективным и в случае отказа по этому пункту очень маловероятно, что будут даны какие-либо объяснения со стороны МВД.

Лица, не состоящие в браке с гражданами Великобритании, должны доказать, что они намерены продолжать жить в этой стране после получения ее гражданства, а не просто стремятся к «удобству обладания брит. паспортом». Лица, состоящие в браке с гражданами Великобритании, освобождены от необходимости доказывать свои намерения проживать в этой стране.

Рассмотрение заявлений по вопросам натурализации может занимать очень продолжительный период времени (иногда 3г.). Заявители не должны посылать паспорта вместе с бланком заявления, т.к. процедура рассмотрения слишком длительная. МВД не обязано давать объяснения, по каким причинам отказано в обращении.

Лицо, не являющееся британцем, но состоящее на королевской службе за границей, может обращаться за получением гражданства на основании своей длительной службы короне. Это понятие подразумевает работу на брит. правительст-

во за рубежом, при этом нет законодательно определенного количества времени, которое необходимо посвятить такой службе. Предоставление гражданства на таком основании происходит довольно редко.

Прием в гражданство по регистрации для несовершеннолетних детей. Таких лиц можно разделить на две категории: а) лица, родившиеся в Великобритании после 1 янв. 1983г. и не являвшиеся британцами по рождению, т.е. их родители не являлись брит. гражданами или резидентами. Но они имели право получить гражданство, если один из родителей становился резидентом в Великобритании, либо если такие лица оставались в Великобритании в течение первых 10 лет их жизни и не покидали страну на более чем 90 дней в любые из этих 10 лет. б) дети родителей, проживающих за границей, являющихся брит. гражданами по происхождению.

Дети, рожденные за границей, чьи родители являются брит. гражданами по происхождению (хотя бы один из родителей), не приобретают брит. гражданство автоматически. Некоторые из таких детей имеют право получить гражданство по регистрации в течение 1г. с момента рождения, другие лишь в случае, если они вместе с родителями проживут в Великобритании 3г.

Иммиграция

Ежегодно в Великобританию нелегально проникает до 50 тыс.чел., а задерживается властями каждый третий. Число обращающихся за полит. убежищем возросло до 40 тыс. в год. За последние 10 лет полит. убежище попросили 300 тыс. чел., хотя в предыдущее десятилетие (1979-89 гг.) таких обращений было 55 тыс. Большинство заявителей не имеет оснований претендовать на получение полит. убежища, т.е. **являются эконо. иммигрантами**. Из упомянутых 300 тыс. заявлений получен отказ примерно по 230 тыс., но из страны выехала лишь половина отказников – оставшиеся либо продолжают оспаривать вердикт, либо просто растворились среди населения. Число иностранцев, ожидающих решения иммиграционной службы, составило в 1999г. 100 тыс.чел.

Лондон планирует реализовать комплекс эффективных мер, разработка которых началась в начале 90 гг., направленных на снижение расходов на содержание этой категории иностранцев и на цивилизованное ограничение количества эконо. иммигрантов, при одновременном сохранении возможностей предоставлять убежище лицам, вынужденным покинуть свои государства по полит. соображениям. Главная из них – принятие Закона об иммиграции и убежище. Проект закона предусматривает: сокращение сроков рассмотрения ходатайств в МВД до 6 мес., ограничение количества попыток оспорить отказ только одним разом, установление лимита в 5 дней (вместо нынешних 28 дней) для подачи повторного ходатайства, передача очевидных дел на рассмотрение местных судов присяжных, лицензирование специализирующихся на проблемах иммиграции адвокатских контор, замена наличных пособий ваучерами на продовольствие и одежду, создание единого органа по координации мат. помощи иммигрантам, применение к пассажирам, прибывающим по ж/д и на паромах процедуры выдворения, аналогичной используемой на авиалиниях.

Вводимые правительством с начала апреля 2000г. меры преследуют две основные цели: более равномерно распределить среди регионов нагрузку по содержанию иммигрантов и сделать «эконом. менее привлекательным их приезд в Великобританию. Образуется нац. служба поддержки обратившихся за убежищем, которая будет предоставлять жилье и ваучеры,

Планируется также увеличить до 2 тыс.ф.ст. размер штрафа за ввоз автотранспортом каждого нелегального иммигранта, незамедлительно высылать из страны отказников, с привлечением к этой акции частных компаний, увеличить в несколько раз число сотрудников МВД, прикомандированных к авиакомпаниям с целью недопущения в страну пассажиров без документов, начать фронтальное наступление на организованную незаконную иммиграцию. Затраты на эти мероприятия составят в 1999-2002 гг. 120 млн.ф.ст.

Лондон в обозримом будущем **не собирается присоединяться к Шенгенскому договору**, но будет тесно сотрудничать с его участниками в деле перекрытия каналов нелегальной иммиграции.

По оценкам англичан, рос. иммиграция носит в целом законный характер, большинство оседающих в Великобритании составляют супруги брит. подданных и лица, получающие вид на жительство после 4 лет пребывания в стране на вполне легальных основаниях. На протяжении последних трех лет число таких лиц составляет 1 тыс.чел. в год.

Большому количеству граждан, обратившихся для получения статуса беженца, было отказано в этом на том основании, что они могут быть высланы в «безопасную третью страну». 1 сент. 1997г. Великобритания присоединилась к Дублинской конвенции. Суть этого документа в том, что, обратившись за полит. убежищем в одной европейской стране, уже невозможно получить этот статус в другом члене ЕС. Учитывается также тот факт, что кто-либо из родственников желающего получить такой статус уже имеет вид на жительство или визу в одну из стран ЕС; в таком случае будет невозможно получить статус беженца в другом государстве Европы.

Право

Система высших судов. Все англ. суды получают свою юрисдикцию прямо или косвенно от Короны, и в теории полномочия судей являются осуществлением королевской прерогативы. Традиционно англ. суды делятся на высшие и низшие. Природа высших судов такова, что их юрисдикция не зависит ни от размера исковых требований, ни от территориальных критериев. Юрисдикция же низших судов ограничена и территориально, и размером исковых требований.

Высшими судами являются: Палата лордов, Апелляционный суд, Суд короны, Судебный комитет Тайного совета, Суд по рассмотрению жалоб на ограничение свободы промысла, Апелляционный трибунал по трудовым спорам.

Отличительной чертой низших судов является то, что на них распространяется надзорная юрисдикция Высокого суда, которую он осуществляет путем издания прерогативных приказов.

Формально последней апелляционной инстанцией в Великобритании, как и во всех государствах-членах ЕС, является Европейский суд, однако его юрисдикция не распространяется на чисто

внутренние споры между субъектами, так что в подавляющем большинстве дел, возникающих в Великобритании, последней апелляционной судебной инстанцией является **Высокий суд парламента**. Фактически же судебные функции парламента осуществляет палата лордов.

Суд палаты лордов как апелляционная инстанция состоит из лорда-канцлера, «ординарных лордов по апелляции» (лордов-юристов) и тех пэров, которые раньше занимали высшие судебные должности. На заседании должно присутствовать не менее трех из названных лиц. На практике большинство апелляций рассматривается только «ординарными лордами по апелляции». Они являются старшими представителями судейского сословия и назначаются, как правило, из числа судей Апелляционного суда. «Ординарные лорды по апелляции» должны либо в течение двух лет занимать высокую судебную должность, либо не менее 15 лет быть практикующими баристерами (адвокатами, имеющими право выступать в суде).

Палата лордов не выносит судебного решения по делу, а может только вернуть это дело судье со своими рекомендациями, которые затем должны быть реализованы в жизнь в решении суда. Палата лордов имеет почти исключительную апелляционную юрисдикцию. Она разбирает жалобы на решения Апелляционного суда или апелляционного комитета самой палаты. Дело рассматривается в палате лордов в случае, если Апелляционный суд решает, что оно имеет обществ. значение, или в случае, если Апелляционный суд или сама палата дают разрешение на апелляцию на том основании, что вопрос по своему характеру подлежит рассмотрению в палате лордов. В таких случаях необходимо получить соответствующий сертификат, чтобы палата лордов не была загружена безнадежными ходатайствами.

Апелляционный суд. Высокий суд и Суд короны составляют Верховный суд. Апелляционная юрисдикция высших судов общего права и права справедливости находится в ведении Апелляционного суда, юрисдикция по рассмотрению дел в первой инстанции в целом передана Высокому суду. Суд короны же имеет исключительную юрисдикцию в отношении всех преследуемых по обвинит. акту преступлений, где бы они ни были совершены, а также рассмотрения апелляционных жалоб от лиц, осужденных в суммарном порядке в магистратских судах.

К низшим судам Великобритании относятся магистратские суды, суды графств и коронеров, суды спец. юрисдикции и т.д.

Лорд-канцлер, лорд-главный судья, лорд-хранитель судебных архивов, председатель Отделения по семейным делам Высокого суда, «ординарные лорды по апелляции» и лорды-апелляционные судьи назначаются короной по предложению премьер-министра. Лорд-канцлер назначается по полит. соображениям и является членом Кабинета. Остальные же судьи назначаются (и могут быть смещены) короной по предложению лорда-канцлера или самим лордом-канцлером.

Об изменениях в законодательстве в области борьбы с терроризмом. Вопрос о целесообразности принятия постоянно действующего общенац. законодательства по предотвращению и борьбе с терроризмом за последние 5 лет неоднократно ставился на повестку дня в правительстве.

В 1995г. правительством консерваторов рассматривался вопрос о введении в Великобритании спец. закона по борьбе с терроризмом, в случае достижения полит. урегулирования и установления долговременного мира в Сев. Ирландии. Основная идея в разработке закона сводилась к тому, что даже в условиях разрешения североирландской проблемы сохраняется необходимость в общенац. законодательстве, направленном на предотвращение и борьбу с терроризмом. Другим существенным фактором является все чаще звучащее обвинение в адрес англичан со стороны ряда исламских и афр. государств, что Великобритания предоставляет свою территорию в качестве убежища различным организациям, причастным к терактам на территории этих стран.

Подготовленный лейбористским правительством Э.Блэйра законопроект о терроризме должен заменить существующее законодательство: «Закон о предотвращении терроризма» 1989г., «Закон о Сев. Ирландии» 1996г. (с поправками в 1998г.) и Секции 1-4 «Криминальной юриспруденции» (отдел «Терроризм и преступный сговор») 1998г. В начале марта 2000г. законопроект был одобрен в палате общин в третьем чтении 219 голосами из 220. Остается завершающая и по существу формальная стадия его принятия (предстоит прохождение в палате лордов и получение королевской санкции).

Будущий закон должен расширить само определение терроризма, включая идеологические и религиозные мотивы теракта. Законопроект: не будет обновляться каждый год, за исключением некоторых (временных) положений о Сев. Ирландии; дает полицейским право на конфискацию прибыли и активов, а также право на арест подозреваемых в терроризме лиц; дает право судам, а не министрам как раньше, продлевать сроки задержания по подозрению в причастности к террористической деятельности; отменяет статью старого закона, запрещающую въезд граждан из Сев. Ирландии на материк в случае введения чрезвычайных мер.

Данный законопроект содержит ряд положений, которые можно рассматривать как смягчение жестких требований, применительно к проявлениям терроризма в Сев. Ирландии. В то же время упор был сделан на ужесточение законодательства в области борьбы с терроризмом в более широком, глобальном измерении. Законопроект впервые включает меры, направленные на расширение полномочий как внутренней, так и межд. антитеррористической деятельности Великобритании. Закон вводит также понятие подстрекательства в Великобритании к терроризму в отношении других стран.

Противники закона обеспокоены тем, что вводимое законом новое определение терроризма может быть использовано против мирных демонстраций. К примеру, под новый закон попадают определенные действия экологов и защитников животных, компьютерных хакеров, религиозных сект, насильственные действия против собственности, как, например, **антикапиталистические погромы, учиненные демонстрантами 1 мая 1999 и 2000 гг.** Подобные опасения опровергает министр внутренних дел Дж.Стро, который считает, что законопроект соответствует Европейской конвенции по правам человека и не ущемляет права мир-

ных демонстрантов. Подчеркивается, что в каждом конкретном случае право принятия решения остается за судьями.

Основы правовой системы Шотландии были заложены в XII в. Именно в то время определились границы Шотландского королевства, которые во многом остались неизменными до сегодняшнего дня.

Если англ. право и правовая система в целом формировались без заметного влияния со стороны права других европейских стран, то в Шотландии ситуация была иной. Культурная, эконом. и территориальная близость с Англией безусловно повлияли на процесс формирования правовой базы, правовых обычаев, законов и судебной системы Шотландии, что особенно заметно в сфере земельного права, однако не менее сильным оказалось и влияние европейского права. В отличие от своих англ. коллег, множество шотландских юристов того времени получали образование в университетах таких стран, как Франция, Италия и Германия, где сильны были традиции континентального права, в основу которого легли римское и каноническое право.

В шотландской правовой системе смешались элементы как континентального, так и общего (англ.) права. Это является отличительной чертой шотландского права и в наши дни, хотя попытки унифицировать его, сделать «похожим» на англ. право предпринимались неоднократно. К 1707г. (год договора между Англией и Шотландией об «Объединении парламентов») различия между англ. и шотландским правом были довольно существенны. Многие из норм шотландского права, такие как признание силы простых обещаний (и заключенных таким образом договоров и контрактов), приостановление действия уже заключенного договора одной из сторон в случае, если другая сторона нарушила свое обязательство или условие договора (контракта), признание шотландскими судами такого понятия, как **незаконное обогащение**, появились в англ. праве только спустя 250-300 лет после их закрепления в шотландском законодательстве. Несмотря на довольно серьезные различия в правовых системах Шотландии и Англии, Договор 1707г. официально подтвердил силу шотландских законов и правовой системы в целом, юридически закрепив существовавшие нормы. Однако в связи с появлением единого торг. и эконом. пространства, был сделан шаг в сторону унификации правовых норм, в первую очередь, в области торг. права и тамож. законодательства. Индустриальная революция, развитие торговли, расцвет Британской империи в XVIII-XIX вв., привели к быстрому становлению коммерческого права. В связи со стремительным развитием общего внутреннего рынка, созданного Договором 1707г., вопрос унификации англ. и шотландских законов встал довольно остро и потребовал дальнейших усилий на пути объединения двух правовых систем и создания общего правового поля. Этот процесс, во многом обусловленный интеграционными процессами внутри Европы, в частности, Европейского Союза, частью которого является и Великобритания, продолжается и сегодня. Тем не менее, различия остаются.

В Шотландии жюри присяжных состоит из 15 чел. (в Англии — 12) и достаточно простого большинства для принятия решения. Нет и предвари-

тельных открытых судебных слушаний: после закрытой юр. оценки дела, обвиняемые по нему отправляются в суд, который должен состояться не позднее, чем через 110 дней после совершения преступления. Такой порядок позволяет избежать длит. проволочек перед рассмотрением того или иного дела в суде, в то время как в Англии, многие подозреваемые годами ожидают суда. За исключением незначит. дорожных происшествий, любое доказательство по делу должно быть подтверждено, по крайней мере двумя свидетельскими показаниями, и показания одного полицейского никогда не будут рассматриваться шотландским судом в качестве доказательства.

В отличие от своего англ. коллеги, который играет исключительно формальную роль в судебном процессе, шотландский шериф – работающий судья. В Шотландии нет института следователей, все дела об убийствах расследует гос. обвинитель (прокурор), который представляет все собранные им по делу доказательства шерифу. Ведением дел (по всем преступлениям, совершенным на территории Шотландии) занимается именно гос. обвинитель, а не полиция. Этот порядок введен недавно и в Англии, однако, пока данный механизм, в основном из-за недостаточного финансирования, работает не так четко, как в Шотландии.

Основу судебного корпуса Шотландии составляют 220 шерифов. Территория страны условно разделена на шесть округов и каждый из шерифов имеет свою «зону ответственности». Во главе каждого из округов стоит главный шериф, который обладает правом приговаривать к тюремному заключению (максимально – на 3г.) или налагать штрафы (сумма штрафа не ограничена). Низшим звеном судебной системы являются районные суды, которые обладают правом назначать тюремное заключение сроком до 60 дней и налагать штраф до тыс. фунтов. Наиболее же серьезные уголовные дела слушаются в Высшем суде г. Эдинбурга, который, как правило, проводит свои заседания в городе, где было совершено преступление.

Высший суд по гражд. делам также расположен в Эдинбурге. Прикладываются немалые усилия для уменшения сроков дел в суде, в особенности это относится к делам компаний, осуществляющих инвест. проекты в Шотландии. В состав Высшего суда по гражд. делам была введена должность «коммерческого» судьи, основная задача которого – максимально быстро рассматривать арбитражные дела.

О порядке обращения иностр. государств по вопросам расследования уголовных дел. МВД Великобритании уполномочено рассматривать просьбы о помощи в расследовании уголовных дел, относящиеся к любой части Соединенного Королевства Великобритании и Сев. Ирландии, если таковые не отнесены к ведению Интерпола или к соответствующим статьям двусторонних или многосторонних договоров, конвенций, меморандумов и соглашений, согласно которым подобные вопросы должны рассматриваться через другие каналы.

Просьбы о расследовании уголовных дел следует направлять по адресу: The United Kingdom Central Authority (for Mutual Legal Assistance in Criminal Matters), C2 Division, Home Office, 50 Queen Anne's Gate, London SW1H 9AT, тел. (0171) 273 2473, 273 4227, ф. 273 4400. Просьбы, адресованные МВД Великобритании, могут быть направлены через

дип. каналы. Однако МВД предпочитает прямые контакты непосредственно с органами полиции иностр. государств.

Запросы, относящиеся к исследованию документов, даче показаний свидетелей, подозреваемых или осужденных лиц, поиску и задержанию преступников, присутствию свидетелей на судебных заседаниях, должны направляться в МВД страны. В случае срочности дела, особенно на этапе предварительного расследования, такие запросы могут направляться в нац. бюро Интерпола по адресу: New Scotland Yard, Broadway, London, SW1H 0BG.

Великобритания является участницей Европейской конвенции о взаимной помощи по уголовным делам (1959г.), Дополнительного протокола к этой Конвенции (1978г.), Конвенции ООН о борьбе с незаконным оборотом наркотиков и психотропных веществ (1988г.). В соответствии с положениями этих межд. документов, Великобритания оказывает помощь другим государствам по проблемам борьбы с преступностью, независимо от того, имеются ли двусторонние договоры между Великобританией и запрашиваемым государством, исходя при этом из принципа взаимности.

Однако в случае рассмотрения вопросов конфискации имущества или денежных средств, нажитых криминальным путем, МВД Великобритании исходит из наличия многостороннего или двустороннего соглашения по этому вопросу между Великобританией и запрашивающим государством.

Просьбы, адресованные МВД Великобритании, могут исходить от имени МВД, суда, трибунала, органов юстиции, прокуратуры и других представительных организаций запрашивающего государства, имеющих право на такие запросы на основе принципа взаимности. Запросы о расследовании должны излагаться в письменной форме на англ.яз. Срочные запросы, направленные по факсу или через представительство Интерпола, принимаются к рассмотрению в целях ускорения дела. Необходимо направить авиапочтой или курьером оригинал запроса не позднее 7 дней после отправки факсимильного запроса.

Как правило, просьбы иностр. государств о помощи в расследовании уголовных дел принимаются органами власти Великобритании к рассмотрению. Но свидетельские показания не могут быть сняты у свидетеля, который обоснованно заявил о своих привилегированных правах, или просьба о поиске имущества и его аресте может быть отклонена на основе несоответствия излагаемой просьбы законодательству Великобритании. Отклонение просьбы может быть также сделано в том случае, если лицо, находящееся под расследованием иностр. государства за исследуемое преступление, уже осуждено в Великобритании. Просьба иностр. государства о направлении свидетеля, находящегося в заключении, может быть отклонена, или ее исполнение отложено, если до срока освобождения свидетеля из тюремного заключения остался небольшой отрезок времени.

В целом просьба иностр. государства может быть отклонена, если она противоречит законодательству Великобритании или установившейся в стране практике. Министр внутренних дел Великобритании имеет право отложить рассмотрение исполнения просьбы иностр. государства в случае,

когда он посчитает необходимым, чтобы запрашивающая сторона покрыла необходимые расходы по проведению расследования.

Адвокатура

Ороли солиситоров и барристеров в правовой системе. Юристы Англии и Уэльса делятся на две основные группы — солиситоров и барристеров. Судебные системы Сев. Ирландии и Шотландии имеют некоторые отличия от Англии и Уэльса.

Большинство юристов в Великобритании — солиситоры. В Англии и Уэльсе насчитывается 68,7 тыс. практикующих солиситоров. Возникновение института солиситоров относится примерно к XII в., когда языком судов был нормандский франц., поэтому стороны, участвовавшие в судебном разбирательстве, нуждались в «поверенном», который мог бы выполнить функции переводчика. С начала XIX в. термин «поверенный» был заменен термином «солиситор».

Роль солиситоров заключается в предоставлении широкого спектра юр. услуг населению. К ним обращаются за услугами, которые в других странах обычно оказывают нотариусы, например, сделки с недвижимостью, составление контрактов и решение вопросов наследования. Солиситоры также занимаются исками о причинении вреда здоровью, выступают в качестве консультантов по юр. вопросам, ведут дела от имени своих клиентов в судах на уголовных процессах. Важной сферой деятельности солиситоров является семейное право — они часто выступают в роли адвокатов при решении вопросов семьи и брака.

Солиситоры предоставляют консультацию предприятиям по вопросам наема сотрудников, составлению контрактов, участию в конкурентной борьбе.

Длительная работа с одним клиентом позволяет солиситору давать рекомендации своему клиенту по вопросам, которые не связаны с законом напрямую, в частности, по налоговым и прочим фин. проблемам. Например, солиситор может организовать ипотеку (особый вид кредита) для покупки дома, дать совет по поводу налогообложения в связи с составлением завещания. Солиситоры обычно обслуживают население определенной местности. Однако они не привязаны к какому-либо определенному суду и могут вести свою деятельность на всей территории Англии и Уэльса. Находясь в центре местного делового мира, солиситоры имеют хорошие отношения с банкирами, бухгалтерами и представителями других профессий. Это позволяет им становиться экспертами в различных отраслях права. Особенно это характерно для крупных городов, в которых солиситоры обслуживают сферу бизнеса, специализируясь на банковском корпоративном и торговом праве, строительстве, деятельности траст-компаний, законодательстве по охране окружающей среды, страховании, ИС, налогах, конкуренции, перевозках и третейских судах.

Солиситоры представляют своих клиентов и обязаны действовать в их интересах. Существуют определенные правила поведения, которым должны следовать солиситоры в своей работе: отказаться от ведения дела в случае возникновения конфликта интересов; обеспечивать конфиденциальность информации о клиенте (даже адрес не может быть сообщен другому лицу без согласия клиента);

хранить деньги клиентов на отдельном счете; исполнение своих обязательств перед клиентом. Исключением из обязанности действовать в интересах клиента является ситуация, когда такие действия противоречат обязанности солиситора обеспечивать законность в качестве «должностного лица Верховного суда» (Officer of the Supreme Court).

90% солиситоров ведут частную практику. В случае образования партнерства управление фирмой осуществляется несколькими солиситорами-партнерами, которые распределяют прибыль между собой. В Англии и Уэльсе зафиксировано 10 тыс. солиситорских фирм, ведущих свои дела из 15 тыс. контор по всей стране. Некоторые фирмы имеют офисы за границей, где они консультируют своих клиентов по вопросам англ. и межд. права.

10% солиситоров работают по найму в местных и центр. правит. учреждениях, а также в торг. и пром. компаниях, имеющих собственные юр. отделы. 1,58 тыс. солиситор постоянно работают в Королевской прокурорской службе (Crown Prosecution Service), которая выступает в роли обвинителя от имени полиции в уголовных процессах. Солиситоры, работающие по найму, имеют точно такой же проф. статус, как солиситоры, занимающиеся частной практикой, на них распространяются те же правила, и они считаются полностью независимыми юристами.

Солиситоры играют большую роль при заключении межд. контрактов. Для оказания таких услуг солиситоры должны быть постоянно в курсе новых законодат. актов, поступающих из Брюсселя — центра Европейского Союза, и решений Европейского суда в Люксембурге. С этой целью в Брюсселе открыты 35 офисов англ. солиситорских фирм. Общество юристов также имеет в Брюсселе свой офис.

Проф. организацией солиситоров Англии и Уэльса является Общество юристов, которое еще в 1845г. получило королевскую хартию, наделившую Общество правом устанавливать нац. стандарты поведения и образования юристов. Руководящим органом Общества юристов является Совет, полномочия которого заключаются в регулировании деятельности юристов. Совет состоит из 75 членов, выбираемых из солиситоров по округам, либо назначаемых по их соответствующим специализациям.

Все специалисты, получившие квалификацию солиситоров, регистрируются в Реестре (Roll). Все солиситоры, желающие вести практику, ежегодно должны получать от Общества юристов сертификат на ведение практики, который является гарантией профессионализма солиситора. Общество юристов выпускает «Руководство по профессиональной этике для солиситоров», которое включает положения, регулирующие межд. аспекты деятельности. Если солиситор нарушает установленные для него правила поведения, то он может подвергнуться наказаниям самого широкого спектра, от порицания до полного исключения из Реестра, что означает его полную дисквалификацию как юриста.

Специальный орган Общества юристов — Офис по контролю над солиситорами — рассматривает жалобы по поводу проф. нарушений. Если Офис находит, что случай требует серьезного рассмотрения, солиситор может предстать перед спец. судом

– Дисциплинарным Трибуналом Солиситоров. Солиситоры обязаны иметь проф. страховку, а также должны делать отчисления в Компенсационный фонд, который гарантирует, что в случае недобросовестного поведения солиситора, клиенты не пострадают в фин. отношении. Солиситоры несут неограниченную ответственность, за исключением случаев, касающихся адвокатской практики. Вопрос страховки и компенсационные фонды находятся в компетенции Общества юристов.

Большинство солиситоров являются выпускниками вузов по специальности «право». Однако некоторые из них имеют дипломы по другим специальностям, эквивалентным, по мнению Общества юристов, по качеству юр. образованию. В данном случае предписано прохождение общего профессионального экзамена (Common Professional Examination – CPE) – годовичного курса, нацеленного на овладение принципами права. На этой стадии обучаемый может выбрать, становится ему солиситором или барристером. Если он выбирает профессию барристера, то последующий период обучения перед присвоением ему соответствующей квалификации будет несколько короче.

Выпускники юр. учебных заведений и студенты курса CPE должны также пройти курс, эквивалентный одногодичному курсу Общества юристов «Юридическая практика» (LPC). В течение этого доп. года время обучения распределяется между материальным правом, практикой и процессуальным правом; минимум 25% времени посвящено приобретению таких навыков, как составление документов, ведение опросов, переговоров, адвокатской практике и юр. исследованиям. Кроме того, они обучаются бух. отчетности и проф. этике, поскольку солиситорам приходится иметь дело со значит. денежными средствами клиентов. Общество юристов осуществляет наблюдение и контроль за подготовкой солиситоров на всех стадиях обучения. Действует система обязательного непрерывного обучения, по которой даже аттестованные солиситоры постоянно находятся в курсе последних изменений в области права.

Барристеры – юр. консультанты, предлагающие специализированные услуги адвокатов или советников в делах, связанных с судебным разбирательством. В Англии и Уэльсе насчитывается 8 тыс. практикующих барристеров. Проф. организацией барристеров является Ген. совет адвокатуры (General Council of the Bar).

Барристеры выступают в качестве адвокатов по большинству крупных дел в англ. судах. Специализация барристеров Англии и Уэльса на адвокатуре, консультационных услугах и арбитраже отличает их от солиситоров. Барристеры проходят высококонкурентную проф. подготовку по ведению судебных дел и судебной защите на курсах по специальности барристера. Основной акцент в программах обучения барристеров делается на адвокатском искусстве, судебной процедуре и правилах сбора и представления доказательств, а также на умении быстро ознакомиться с меморандумом по делу. Барристер должен уметь, не являясь специалистом в какой-либо области, дополнить проф. знания специалиста своей интерпретацией факта или буквы закона, а также предложить новый угол зрения или неопровержимый аргумент, который ранее игнорировался. Небольшое число старших барристеров получают звание королевского адвока-

та (QC) в признание их проф. совершенства. Большинство судей в прошлом были барристерами.

Барристеры принадлежат к мировой элите экспертов. Их опытом пользуются зарубежные юристы и прочие специалисты, правительства, компании и частные клиенты во всем мире. Барристеры дают устные и письменные консультации по любому вопросу англ. права или права ЕС, возникающему в любой точке земного шара. Многие барристеры выступают в качестве адвокатов на арбитражных разбирательствах по межд. и коммерческим делам в рамках Лондонского межд. арбитражного суда и Межд. торг. палаты. Барристеры выполняют поручения по любому вопросу права ЕС и готовят дела на представление в Комиссию, суды ЕС и Суд по правам человека. Кроме судов Англии и Уэльса и ЕС некоторых крупных зарубежных центрах межд. торговли (Сингапур, Гонконг, Малайзия, Бруней, Бермудские о-ва, о-ва Кайман и Карибского бассейна), правила местной юр. практики предусматривают возможность получения барристерами права выступать в суде и на арбитражных разбирательствах, а также представлять дела. Совет адвокатуры в таких случаях предоставляет контактные адреса барристеров с правом слушания дела в этих юрисдикциях. Барристеры также предоставляют консультацию зарубежным юристам по проблемам, с которыми они могут столкнуться во время процесса в этих судах.

Практикующие барристеры независимы и самостоятельны в своей деятельности. Несколько барристеров могут располагаться в одном офисе, который чаще всего находится в непосредственной близости от основных судов. Объединение таких офисов в одном здании называется адвокатской конторой. В работе контор важную роль играет клерк барристеров. Клерки не являются секретарями или помощниками – они управляют объемом работы, распределяют дела и договариваются об оплате. Начальный контакт с барристерами обычно происходит через клерков.

Для сокращения излишних расходов на дорогостоящие поездки барристеров или поездки для посещения барристеров в их конторах используется персональная связь через модем и конференц-связь по видеоканалу. **Совет адвокатуры оборудовал централизованную установку конференц-связи по видео-каналу**, к которой можно подключиться из любой точки земного шара. Свидетели могут давать показания из любой точки мира, используя этот видеоканал.

До недавнего времени барристеры обладали монополией на выступление в качестве адвокатов в судах высшего звена. Сейчас эта монополия отменена, и солиситоры получили право выступать в качестве адвокатов как в судах низшего, так и высшего звена. Барристеры не имеют прямого контакта с клиентом. Если дело рассматривается в англ. судах, барристер назначается через солиситора, который выбирает барристера, наиболее подходящего для нужд клиента. Однако если судебное разбирательство ведется за пределами Англии и Уэльса, барристеры получают материалы для ведения дела непосредственно от иностр. юристов или самих клиентов. Иногда солиситоры обращаются за консультацией к барристерам даже в том случае, когда не происходит слушание дела в суде, если спец. знания и опыт барристеров требуются для решения соответствующего вопроса.

Барристеры нанимаются индивидуально или в составе команды юристов, если клиенту необходим всесторонний совет во время сложного судебного процесса. В таких случаях барристеры могут предложить накопленный ими опыт выполнения функций экспертов параллельно функциям других специалистов и свое умение набрать соответствующую команду для нужд дела.

Пресса

Великобритания занимает одно из ведущих мест в мире по насыщенности прессой. 65% англичан читают центр. газеты, 90% местные. Тираж центр. газет — 15 млн.экз. в неделю. Выходит 1,4 тыс. местных и 6,5 тыс. периодических изданий. Крупнейшие издания (по тиражу) — «Ньюс оф зе уорлд» (воскресная газета — 4,4 млн.экз.), «Сан» (ежедневная газета — 3,8 млн.экз.), «Дейли миррор» (ежедневная газета — 2,2 млн.экз.).

В Великобритании нет офиц. цензуры. Деятельность СМИ регулируется рядом законодательств. Создана спец. комиссия по рассмотрению жалоб. Все газеты в фин. отношении независимы от полит. партий и проводят самостоятельную редакционную политику.

Регулярное радиовещание ведется с 1922г. Ведущая радиокорпорация — Британская радиовещательная корпорация (Би-Би-Си). Радиовещание ведется по 3 нац. радиоканалам и 5 коммерческим нац. каналам Би-Би-Си, а также по 250 региональным каналам. Вопросы телевидения и радиовещания находятся в компетенции министра культуры, СМИ и спорта.

Телевещание ведется Би-Би-Си и Ай-Ти-Эс (3 общенац. и ряд региональных программ). Телеслужба Би-Би-Си (функционирует с 1936г.) ведет передачи по 2 каналам (Би-Би-Си 1 охватывает 99% населения Великобритании, Би-Би-Си 2 — 94%).

Крупнейшие агентства — Пресс Ассошиэйшн (специализируется на сборе и распространении внутренней информации, основана в 1868г.). Рейтер (специализируется на распространении иностр. информации, основана в 1851г.) и Юнайтед пресс Интернэшнл.

В газетных киосках страны ежедневно можно увидеть порядка 12 наименований общенац. ежедневных газет, а в воскресный день — порядка 10. Общенац. газеты, в зависимости от формата, стиля и содержания, делятся на 3 категории: массовые бульварные, умеренные бульварные и «серьезные газеты».

Среди бульварных наиболее читаемыми являются «Сан» и «Миррор». Обе газеты имеют неярко выраженные лейбористские предпочтения, хотя «Сан» в этом отношении менее лояльна. К наиболее популярным умеренным бульварным изданиям относятся «Дейли мэйл» и «Экспресс», обслуживающие в основном представителей среднего класса. «Гардиан», «Индепендент», «Фанненшл таймс», «Таймс» и «Дейли телеграф» относят к разряду «серьезных» широкоформатных периодических изданий.

«Гардиан» — ежедневная утренняя газета. Была основана в 1821г. как еженедельная газета для либерально настроенной публики. И по сей день остается «самой левой» «серьезной» газетой. Тираж газеты — 391 тыс.экз. Количество читателей — 1,2 млн.чел.

С понедельника по четверг газета выходит в трех частях (первая — широкоформатная, две остальные — малоформатные). В первой части идут полит. новости, финансы, спорт, комментарии и анализ. Во второй (G2) — тематические статьи, включающие в себя раздел искусство. Третья часть представляет собой спец. приложение — информация по набору кадров. По пятницам вместо G2 публикуется пятничный обзор (Friday Review), посвященный искусству и культуре, а также приложения «Спорт 99» и «Спейс» (информация о собственности, интерьере, дизайне). Субботнее издание состоит из 9 частей: основной широкоформатной информ. части и восьми приложений — деловое «Джобс энд Мани», «Райз» (информация по трудоустройству), уикэндский журнал «Уикэнд мэгэзин», «Гайд» и «Сэтэдей» (культурно-развлекательная программа на выходные), «Трэвэл», «Уикэнд спорт», «Эдитор» (дайджест мировых новостей). Субботние выпуски практически всех газет напоминают смежные воскресные издания (по количеству частей и содержанию), за счет чего воскресные издания теряют своего читателя почти вдвое.

Воскресный выпуск газеты выходит под названием «Обсервер». С 1791г. газета выходила как самостоятельное издание (самая старая общенац. воскресная газета в мире), с 1993г. стала частью «Гардиан Медиа Групп».

«Гардиан Уикли» — межд. издание, состоящее из редакционных статей «Гардиан», «Вашингтон пост» и «Ле Монд». «Гардиан Юроп» выходит 6 раз в неделю, распространяется в 54 странах.

О высокой репутации газеты говорит тот факт, что в 1998г. «Гардиан» получила высшую награду брит. прессы — «Газета года», а на церемонии вручения наград «Пресс-клуба» («Press Club Awards 1998») получила награду «Свобода прессы» («Freedom of the Press Award»).

«Индепендент» — ежедневная утренняя газета, издается с 1986г. По полит. взглядам относится к разряду «левых серьезных» газет, но более умеренная, чем «Гардиан». Владельцем газеты, равно как и ее воскресного издания «Индепендент он санди» (основана в 1990г.), является компания «Индепендент ньюспейперс» (Великобритания) — часть холдинга «Индепендент ньюспейперс» (сфера интересов — глобальные СМИ и коммуникации). Холдингом издается 160 газет и журналов в Ирландии, Новой Зеландии, Австралии, Юж. Африке и Португалии, а его англ. ветвью, кроме вышеназванных общенациональных, еще порядка 45 региональных газет недельным тиражом 1,5 млн.экз.

Главный редактор газеты с 1998г. — Саймон Келнер. В 1998г. на церемонии наград «Что говорят газеты» был признан «Редактором года». Внешнеполит. редактор — Леонард Доил. Дипломатический редактор — Руперт Корнвел.

Тираж газеты — 221 тыс.экз. Читательская аудитория — 630 тыс.чел. 65% читателей представляют возрастную категорию от 25 до 54 лет, 20% читателей — с совокупным годовым доходом семьи свыше 50 тыс.ф.ст.

Основную (первую) часть газеты с понедельника по пятницу составляют нац. и межд. новости. Широкоформатная вторая часть «Обзор» (Review) представляет собой комментарии, письма в редакцию, а также регулярные тематические статьи о

здоровье, по дизайну, архитектуре и науке, искусству и т.д. По понедельникам публикуется доп. часть с репортажами и анализом уикэндовских спортивных событий. Каждую среду выходит «Бизнес обзор», каждый четверг – малоформатное приложение «Образование», по субботам – «Уикэнд обзор», содержащее статьи и информацию для потребителей (покупки, мода и т.д.) и иллюстрированный журнал «Индепендент».

«Файнэншл таймс» основана в 1884г. По полит. ориентации можно охарактеризовать как абсолютно нейтральную газету. Входит в холдинг «Файнэншл таймс групп», в составе которого, наряду со многими компаниями, известная деловая и фин. газета Франции «Эко», одна из ведущих медиа групп Испании «Реколетос», ведущие южноафриканские фин. газета «Бизнес Дэй» и еженедельный журнал «Файнэншл мэйл».

Газета издается во Франции, Германии, Италии, Гонконге, Японии, Испании, Швеции, США и Великобритании. С ежедневным тиражом 350 тыс.экз. и читательской аудиторией более 1 млн.чел. **газета доступна в 140 странах. Представлена в трех версиях:** для Великобритании, для континентальной Европы, для Азии и двух ам. континентов. Ключевой элемент газеты – важные полит. новости, анализ и комментарии – публикуются параллельно во всех трех версиях. Брит. издание газеты, естественно, фокусируется в основном на информации о Британии. Хотя важнейшие брит. новости в суммированном варианте представлены и в межд. изданиях.

Газета состоит из двух частей. Первая (основная) часть содержит последние полит. и эконом. нац. и межд. новости, комментарии и анализ экспертов. Рубрика «Инсайд трэк» содержит тематические статьи по последним достижениям высоких технологий, новым пром. веяниям. Вторая часть «Компании и рынки» покрывает весь спектр фин. вопросов: «Компании и финансы», «Товары и сельское хозяйство» (ежедневные репортажи по ключевым темам, с указанием соответствующих цен и данных по торговле), «Евроцены», «Межд. рынки капитала», «Валюты и деньги» (данные о курсах и торгах), котировки ценных бумаг, информация с Лондонской фондовой биржи, с мировых фондовых рынков. Ежегодно в «Файнэншл таймс» публикуется свыше 200 обзоров (Surveys), чаще отдельным приложением. Они представляют собой анализ развития и детальную информацию отдельных отраслей промышленности, сферы услуг регионов и стран. Каждую первую среду месяца выходит научно-техническое приложение «Файнэншл таймс информэйшн технолоджи».

Раз в месяц в субботнем выпуске брит. издания газеты («Уикэнд Файнэншл таймс») выходит иллюстрированный журнал о моде и стиле «Как потратить деньги».

«Таймс» – самая старая общенац. ежедневная утренняя газета. Основана в 1785г. С марта 1981г. принадлежит концерну Р.Мердока «Ньюс Интернэшнл». Традиционно считается наиболее влиятельной англ. газетой. Формально «независимая», по существу придерживается консервативного направления. Тесно связана с правящим классом, церковью и фин.-пром. кругами. «Парламентская команда» «Таймс» имеет свой офис в палате общин, откуда ведется освещение работы парламента.

Тираж газеты – 746 тыс.экз. Читательская аудитория – 1,7 млн.чел. 60% читателей – старший и средний руководящий состав компаний и других проф. групп; 57% – мужчины, 43% – женщины; круг читателей сравнительно молодой (51% в возрасте до 45 лет); 57% живут в Лондоне или на юго-востоке страны. Исследования за 1999г. показали, что 53% парламентариев регулярно читают газету «Таймс».

Газета затрагивает в своих статьях широкий круг вопросов, привлекает к сотрудничеству известных писателей, адвокатов, искусствоведов. Состоит из двух частей. В основной части публикуются нац. и зарубежные новости. Вторая часть более тематическая (спорт, искусство, бизнес). По четвергам выходит третья часть – «Ферст икзекьютив» (приложение – информация по набору кадров). С 1991г. по субботам выходит «Уикэнд таймс».

«Дейли телеграф» – ведущая ежедневная утренняя газета. Основана в 1855г. Принадлежит компании «Телеграф групп», которая входит в состав холдинга «Холлинггер Интернэшнл» (ведущий издатель газет на англ. языке в США, Великобритании, Канаде и Израиле) во главе с Конрадом Блэком. «Дэйли телеграф» можно, с некоторой натяжкой, назвать партийной газетой тори. Традиционно поддерживает консервативную партию (на выборах около 2/3 читателей обычно голосуют за консерваторов), 95% консерваторов палаты общин ежедневно читает газету. Вместе с тем и сейчас продолжает иметь доверительные источники в правительстве.

Тираж газеты – 1,11 млн.экз. (самая крупная по тиражу газета Великобритании). Читательская аудитория – 2,7 млн.чел. 83% читателей принадлежат к трем высшим соц.-эконом. группам населения.

Газета состоит из двух частей. Основная (первая) часть газеты – новости. Во второй части публикуются тематические статьи по бизнесу, искусству, спорту. По понедельникам вторая часть представлена 17-страничным приложением «Спорт». Раз в неделю выходит приложение «Коннект» – последняя информация в мире Интернет и новых технологий, журнал «Спекэйтор» – своего рода «хроника нац. событий», в малом формате газета «Уикли Телеграф» – недельный дайджест новостей и тематических статей газеты «Дейли Телеграф» (спец. издание для англоговорящего населения в других странах; распространяется в 50 мира).

Ведущие электронные СМИ. Британцы проводят еженедельно 25 ч. у телевизоров. С 1999г. теле- и радиовещание постепенно **вступает в цифровую эру**, преимуществами которой состоят не только в более качественных аудиовизуальных характеристиках, но и в возможности доступа к широкому спектру программ и услуг. До 1999г. брит. телевидение делилось на три категории: обществ. телевидение – Би-Би-Си, существует за счет абонентной платы; коммерческое телевидение – Ай-Ти-Ви («Чэннел-3»), «Чэннел-4», «Чэннел-5», существует за счет рекламных средств; спутниковое и кабельное телевидение – Би-Скай-Би (крупнейшая спутниковая теле- и радиокорпорация), существует за счет рекламы и подписки.

Вся ответственность за лицензирование и регулирование деятельности коммерческого телевидения

ния (включая коммерческую деятельность Би-Би-Си) на территории Великобритании лежит на Независимой телевизионной комиссии (Ай-Ти-Ви).

Би-Би-Си основана в 1927г. Основным уставным документом является Королевская хартия (Устав), который определяет Би-Би-Си в качестве основной службы обществ. вещания. Между Би-Би-Си и министерством по вопросам культуры, СМИ и спорта действует соглашение, которое подтверждает редакторскую независимость в вопросе содержания программ. Ответственность за теле- и радиовещание лежит на Совете управляющих, который выбирает ген. директора компании. С 1 фев. 2000г. им стал Грег Дайк. Структурно корпорация делится 17 директоратов.

Би-Би-Си ТВ, впервые запущенное в 1936г., ежегодно вещает около 20 тыс. часов на своих двух основных телеканалах для общенац. и региональной аудитории — Би-Би-Си 1 и Би-Би-Си 2, — предлагая широкий спектр программ.

Наиболее интересными в полит. плане телепрограммами являются шести- и девятичасовой выпуск новостей на Би-Би-Си 1, программа Newsnight на Би-Би-Си 2 — флагман аналитико-новостных программ на брит. телевидении. Заявляемая создателями цель программы — представить телезрителям истинную суть проблем, показать их состояние «изнутри» путем привлечения в передачу авторитетных полит. и обществ. деятелей и т.д. Выходящая по воскресеньям программа Breakfast with Frost на Би-Би-Си 1 — часовая новостная и аналитическая программа с участием знаменитого ветерана брит. журналистики Д.Фроста.

Би-Би-Си радио, вещающее 42 тыс.ч. в год, представлено пятью радиоканалами.

Би-Би-Си Радио 1 — ведущая радиостанция современной музыки.

Би-Би-Си Радио 2 считается самой слушаемой радиостанцией, т.к. обслуживает широкий спектр интересов, транслируя разноплановые музыкальные и тематические радиoprogramмы.

Би-Би-Си Радио 3 — ведущая радиостанция классической и джазмузыки.

Би-Би-Си Радио 4 представляет новостные, а также тематические программы об искусстве, религии, истории и т.д. Программа Today — главная утренняя новостная программа, в которой регулярно представлены комментарии и анализ ведущих политдеятелей страны. Слушает в почти обязательном порядке весь полит. класс.

Би-Би-Си Радио 5 Лайв — новостной и спортивный радиоканал, только в прямом эфире.

В течение последних трех лет корпорация запустила ряд каналов цифрового телевидения (Би-Би-Си Чойс, Би-Би-Си Парламент, Би-Би-Си Ноулидж и т.д.). Особое значение имеет запуск в 1997г. 24-часового новостного канала Би-Би-Си Ньос 24.

Всемирная служба Би-Би-Си (Би-Би-Си Уорлд Сервис) — радио- и телевещательная служба. Вещает на англ. и еще 42 языках мира.

Аудитория — 140 млн.чел. Основные темы — новости, финансы, спорт, ряд программ о культуре, включая драму, литературу и музыку. Ведущая новостная программа — World Today Programme; ведущая программа на Би-Би-Си Уорлд Телевижн — «Хард Ток» (представляет собой 25-минутное «один-на-один» интервью с всемирно известными персонами).

Би-Би-Си Уорлдуайд — коммерческое дочернее подразделение Би-Би-Си. Было образовано в 1994г. с целью повышения роли корпорации в быстро разрастающемся медиамире, а также обеспечения возможностью отвечать запросам медиарынка. Би-Би-Си Уорлдуайд — ведущий дистрибьютер и копродюсер программ Би-Би-Си.

Би-Би-Си Уорлдуайд — третий по своим размерам издательский дом Великобритании. Он издает журналы, книги; занимается распространением видео- и аудиоматериалов; обеспечивает деятельность коммерческой службы он-лайн.

Чэннел-3 (или Ай-Ти-Ви). Состоит из 15 региональных телекомпаний. В Лондоне Ай-Ти-Ви представлена каналами — «Карлтон» (Carlton), вещает по рабочим дням, и «Лондон Уикенд Телевижн» (LWT), вещает по выходным. Доп. лицензия была предоставлена Независимой телевизионной комиссией для общенац. утренней телеслужбы, входящей также в сеть Ай-Ти-Ви — Джи-Эм-Ти-Ви (GMTV). Термин «Чэннел-3» впервые был введен в Белой книге по вещанию (1988г.). По традиции общепринято называть «Чэннел-3» (ЧЗ) как Ай-Ти-Ви. В результате выигранного тендера все компании ЧЗ получили лицензии на вещание на 10 лет (с 1 янв. 1993г.). ЧЗ финансируется в основном за счет продажи рекламного времени.

Около трети вещания приходится на информ. программы — новости, документальные фильмы, образование, религию, в то время как оставшаяся часть покрывается развлекательными программами, спортом, искусством, программами для детей. Основной общенац. и межд. службой новостей, обслуживающей «Чэннел-3», «Чэннел-4» и «Чэннел-5», является компания Ай-Ти-Эн, располагающаяся в телецентре Ай-Ти-Ви.

«Чэннел-5». Самый молодой общенац. телеканал. 10-летняя лицензия на право вещания была дана в марте 1997г. Обслуживает 70% населения страны, существует за счет дохода от рекламы.

Представляет самый широкий спектр программ, которые приобретаются у независимых продюсеров. Основными акционерами корпорации являются компания «Юнайтед Ньос энд Медиа» и «Пирсон ТВ».

Ай-Ти-Эн (ITN). Является новостным провайдером трех коммерческих телеканалов Британии — Ай-Ти-Ви, «Чэннел-4» и «Чэннел-5». В 1997г. она приобрела контрольный пакет паневропейского телевизионного новостного канала «Евроньюс». Компания имеет бюро в Вашингтоне, Москве, Европе (Брюссель) и т.д., а также спец. бюро в Вестминстере для освещения парламентских мероприятий.

Самые популярные новостные программы страны:

1) Ай-Ти-Ви Ивнинг Ньос (ITV Evening News). Вещает с понедельника по пятницу с 6.30 вечера. Ведет один из самых популярных телеведущих Тревор Макдональд — освещение ключевых событий дня. Вобрала в себя все самое лучшее от недавно отмененной программы News at 10.

2) «Чэннел-4 Ньос» — 50 минут с понедельника по четверг в 7 часов вечера. Ведущий программы Джон Сноу представляет глубокий анализ полит. событий, интервью с видными политиками. Смотрится всем полит. классом. С янв. 1999г. выходит и по субботам в 6.30, а с янв. 2000г. выходит и по воскресеньям в 7.30.

3) «Пауэрхаус» — получасовая полит. программа на «Чэннел-4». Выходит со вторника по четверг в 11.30 утра. Вещание ведется из «сердца» Вестминстера, телецентра «Ай-Ти-Эн Вестминстер».

Ай-Ти-Эн готовит получасовую программу для Ай-Ти-Ви 2 (цифрового телеканала, который был запущен 7 дек. 1998г.) под Trevor McDonald meets. Тревор Макдональд ведет беседы со знаменитостями из мира политики, искусства, СМИ и спорта. Ай-Ти-Эн является частью консорциума Лондонское новостное радио (London News Radio), который владеет радиостанциями «Ньюс Дайрект» (24-часовая новостная служба) и Эл-Би-Си (авторитетный и развлекательный «голос Лондона»).

Би-Скай-Би. Впервые спутниковое вещание появилось в Великобритании в 1989г. В янв. 1999г. на территории страны действовало 200 спутниковых телеканалов.

«Би-Скай-Би» является самым крупным спутниковым вещателем. Компания возникла в нояб. 1990г. в результате слияния «Скай Телевижн» и «Бритиш Сэтелайт Бродкастинг». В окт. 1998г. компания запустила цифровое телевидение «Скай Диджитал» (140 каналов), а осенью 1999 — новые интерактивные услуги.

Основными акционером компании является «Ньюс Интернешнл» Руперта Мердока (40%). Империя Мердока (являющегося одновременно председателем компании) за 9 лет существования расширилась с 5 до 40 телеканалов и насчитывает 6 млн. подписчиков.

Самыми крупными и наиболее популярными каналами являются «Скай 1» (общеразвлекательный канал), «Скай Ньюс», «Скай Премьер», «Скай Спорт» (в этот канал привлечены самые большие инвестиции компании, что позволяет ей иметь эксклюзивные права на вещание крупнейших спортивных мероприятий).

«Скай Ньюс» — крупнейшая 24-часовая служба новостей. Наиболее популярными программами являются «Скай Ньюс эт Тен» (Sky News at ten), выходит по рабочим дням с 22.00 до 22.30 и по выходным с 22.00 до 23.00. Этот получасовой бюллетень, представляемый известными телеведущими Бобом Фрейдом и Анной Боттинг, является глубоким обзором нац. и межд. новостей. Представляя сугубо полит. новости, «Скай Ньюс» получил репутацию объективного, серьезного канала. Полит. команда, возглавляемая редактором Адамом Боултоном (офис в Вестминстере), включает опытных ведущих Питера Спенсера и Пола Бромли.

Пи-Эм-Кью-Эс (PMQS). Выходит по средам с 14.30 до 16.00 (во время заседания парламента). Представляет весьма исчерпывающий взгляд на события во время «вопросов-ответов премьер-министра» в палате общин. Прямую трансляцию ведет Адам Боултон.

«Ответ на вопрос» (Answer the question). Выходит по пятницам с 21.30 до 22.00. Адам Боултон вместе с двумя приглашенными журналистами (с диаметрально противоположными взглядами) «жарят» гостя по поводу последней полит. сенсации, «требуя», чтобы он «отвечал на вопрос».

«Воскресенье с Адамом Боултоном» (Sunday with Adam Boulton). Выходит по воскресеньям с 10.00 до 11.00. Новостная полит. программа в живом эфире с «тяжеловесными» интервью и глубоким анализом серьезных мировых событий. По

мнению «Гардиан», эта программа является «мощной воскресной утренней политикой».

В июне 1999г. было запущено 24-часовое новостное радио «Скай Ньюс Радио» (Sky News Radio).

Законопроект о свободе информации. 24 мая 1999г. МВД опубликовало проект закона. Свобода информации является составным компонентом программы правительства по модернизации брит. полит. жизни, как это изложено в его манифесте. Цель этой программы — вовлечь как можно большее количество людей в процесс принятия решений, оказывающих непосредственное влияние на жизнь граждан, что должно радикальным образом изменить взаимоотношения между правительством и гражданами.

Лейбористское правительство опубликовало свои предложения по свободе информации в дек. 1997г. в Белой книге «Ваше право знать». Летом 1998г. МВД взяло на себя обязательство подготовить законодат. акт в сфере свободы информации в развитие других конституционных мер, таких как права человека и защита личной информации о гражданах.

Основные положения законопроекта предусматривают следующее: всеобщее право доступа к информации, которой обладают гос. органы власти и которая используются последними для выполнения публичных функций, при соблюдении определенных условий и исключений; требование к гос. органам власти, предоставлять секретную информацию, если это отвечает обществ. интересам, даже если она рассматривается как исключение из закона о свободе информации; обязательство гос. органов власти разработать схему опубликования информации; учреждение поста комиссара, по информации и информ. трибунала с широкими полномочиями для осуществления контроля за соблюдением положений закона.

В законопроекте указывается информация, которая не должна быть опубликована (21 исключение): нац. безопасность, обороноспособность и межд. отношения Великобритании; безопасность индивидуума и общества; целостность принятия решений; коммерческие интересы; отправление правосудия; защита личной информации и информации, предоставленной конфиденциально.

Законопроект опубликован в виде консультационного документа и должен пройти период консультаций. Он будет также изучаться и дорабатываться Специальным комитетом палаты общин по общественному управлению и Комитетом палаты лордов по распределению полномочий и дерегулированию. До вступления в силу закона о свободе информации правительство будет руководствоваться положениями действующего «Кодекса практических действий по доступу к правит. информации», принятого еще правительством консерваторов в 1994г.

В отличие от кодекса закон о свободе информации: будет иметь силу закона; охватывает все органы гос. власти, включая полицию («кодекс» — только органы в ведении парламентского омбудсмана); граждане должны оплатить только 10% расходов на подготовку органами власти информации (по «кодексу» не исключена возможность 100% возмещения); предусматривает прямой доступ общественности к комиссару по информации (по «кодексу» — доступ к омбудсману только через члена палаты общин своего района).

По мнению министра внутренних дел Великобритании Дж. Стро, например, органы полиции должны предоставлять информацию о ходе расследования, если только ее раскрытие не будет мешать исполнению закона; школьные власти должны объяснить, на чем основываются критерии приема в школы; органы здравоохранения — как распределяются средства между разными пациентами; тюремные власти должны предоставлять информацию об исполнении различных режимов содержания в тюрьмах; госпитали и терапевты должны объяснять, на основе чего дается приоритет в «списках ожидания».

Министр внутренних дел полагает, что законопроект радикален и сбалансирован. Найден баланс между правом знать, правом на личную жизнь и правом на конфиденциальность, но чаши весов значительно склонились в пользу открытости.

С момента опубликования законопроекта вызвал шквал критики. Законопроект предусматривает право министров вносить новые исключения. В манифесте лейбористов 1997г. говорилось, что ненужная секретность в правительстве ведет к высокомерию правительства и принятию неэффективных полит. решений. Критики сходятся в том, что как только правительство пришло к власти, оно очень быстро стало вести себя именно подобным образом.

Однозначно отрицательную оценку законопроекту о свободе информации высказали все широкоформатные англ. газеты, выдвигая в большинстве своем схожие тезисы.

«Индепендент» отмечает крайнюю слабость законопроекта, даже в сравнении с консерваторским «кодексом практических действий». Подчеркивается мысль о том, что в течение 25 лет лейбористы говорили, что новое законодательство в сфере свободы информации покончит с авторитаризмом, унаследованным от режима М.Тэтчер, и представит лейбористов как партию народа, а не истеблишмента. А на деле что получается? Свобода информации — право людей знать, а выходит, что власти сами будут решать — издавать информацию или нет, наносит ли она «ущерб» (вместо «существенного ущерба» по «кодексу»). Критика, например, наносит ущерб решениям правительства, но свобода информации и состоит в том, чтобы позволить общественности критически посмотреть на решения, принятые во имя общества. Закрыт доступ общественности к информации, предоставляемой гос. чиновниками министрам, в области принятия полит. решений. Следовательно, общество как не знало, так и не будет знать, как принимаются решения, как формируется политика правительства.

Граждане должны использовать свое право знать в максимальной степени, но это должно быть совместимо с работой хорошего правительства; приватность необходима любой организации, чтобы принимать решения. По этому поводу высказалась «Дейли телеграф»: ни одно правительство не будет играть в полит. игру с открытыми картами.

Наиболее общая критика законопроекта заключается в том, что он настолько «изрешечен» исключениями, что правительству не придется раскрыть больше той информации, которую оно уже предоставляет в рамках существующего «кодекса практических действий».

Шотландия

Является адм. частью Великобритании. Занимает сев. часть о-ва Великобритании и прилегающие к этой части острова. Территория Шотландии составляет 78,7 тыс. кв. км., включая 974 кв. км. водной глади озер. По данным на июнь 1991г., население Шотландии — 5,1 млн. чел.

В древности территория Шотландии населялась пиктами и галлами, в конце V-начале VI вв. кельтские племена, мигрировавшие из Ирландии, смешались с местными племенами и образовали народность, которую стали называть шотландцами.

Основная часть Шотландии имеет протяженность с севера на юг 440 км., наибольшая ширина территории с запада на восток составляет 248 км., а в центр. части — 41 км. Изрезанная многочисленными заливами, береговая линия Шотландии составляет 3,6 тыс. км. По сложившимся англ. стандартам, Шотландия считается горной страной.

Основные города: Эдинбург — столица (450 тыс. чел.), Глазго (654 тыс. чел.), Абердин (201 тыс. чел.), Данди (166 тыс. чел.). Шотландия располагает четырьмя современными межд. аэропортами. Несмотря на свое расположение в сев. широтах, Шотландия имеет умеренный климат благодаря теплым водам Гольфстрима.

Основная часть населения использует англ. язык, однако имеет определенное распространение язык коренной национальности — гальский. Считается, что им владеют 80 тыс. чел. Принимаются меры по расширению сферы использования гальского языка. На нем осуществляются короткие по времени теле- и радиопередачи. Гальский язык введен в школьные программы как предмет изучения. Установлено, что рабочими языками парламента Шотландии будут англ. и гальский.

Открытие в начале 1970-х гг. залежей нефти и газа на шельфе Сев. моря оказало свое дальнейшее влияние на перестройку экономики Шотландии. Ее пром. продукция стала играть заметную роль в экспорте Великобритании. Это прежде всего изделия электроники, хим. препараты, машиностроительные, металлоизделия, текстиль, точные инструменты, спортоборудование, пищевые продукты, виски. Поставляемая Шотландией на экспорт продукция известна своим высоким качеством.

На Шотландию приходится треть всех сельскохозяйственных земель Великобритании. Большая часть из них используется в качестве пастбищ для овец и крупного рогатого скота, 11% — для посева зерновых, в основном ячменя. **В Шотландии находится более половины всех лесных ресурсов Великобритании.** В порты Шотландии поступает около 75% рыбы, добываемой страной.

Шотландия, являясь составной частью Соединенного Королевства, не имеет статуса автономии, но пользуется определенной самостоятельностью в некоторых областях жизни. В правит. системе Великобритании существует пост министра по делам Шотландии. В наст. вр. его занимает лейборист Дональд Дьюэр, входящий в состав Кабинета. Рабочий аппарат министра располагается как в Эдинбурге — «Скоттиш Офис», так и в Лондоне.

Действующие в Шотландии основные полит. партии те же, что и в других частях Великобритании, за исключением Шотландской нац. партии

(ШНП), которая осуществляет свою деятельность только в этом регионе. Как свидетельствуют опросы обществ. мнения, ШНП, провозгласившую своей целью достижение полной независимости Шотландии, поддерживают около 40% избирателей. Эта партия, сохраняя за собой второе место по популярности после лейбористов, далеко опережает либерал-демократов и консерваторов.

В Шотландии издается 17 ежедневных и 6 воскресных газет с общим тиражом 2,2 и 2,5 млн. экз. соответственно. В эфир транслируются пять телепрограмм. Действуют 8 университетов, четыре из которых – Сент-Эндрю, Глазго, Абердинский и Эдинбургский – были основаны в XV-XVI вв.

Рос.-шотландские связи имеют глубокие исторические корни и многолетние традиции. Впервые шотландцы появились в России во времена Ивана Грозного. В течение последующих столетий многие шотландцы служили в царской армии. Среди приближенных Петра I были шотландцы генерал-майор Брюс и маршал Огилви.

В течение нескольких поколений в царском флоте служили шотландцы по фамилии Грэйг. Капитан Самуэль Грэйг (1735-1788 гг.), приглашенный на службу Екатериной II, принял русское подданство, стал адмиралом русского флота и комендантом Кронштадта. Шотландцем по происхождению был князь Барклай де Толли. Предок великого русского поэта М.Ю.Лермонтова – шотландец Георг Лермонт – в 1600г. поступил на службу в польскую армию, а затем перешел на службу в русские войска. До сего времени в России живут потомки шотландцев, носящие фамилии Гордон, Грейг, Брюс, Кроффорд, Кейс.

В годы второй мировой войны в Шотландии формировались военно-морские конвои для отправки в нашу страну. Многие шотландские военнослужащие отмечены военными наградами СССР.

За последний период рос.-шотландские связи получили развитие прежде всего по линии контактов между городами и регионами, сотрудничества между фирмами и компаниями, обмена в области культуры и образования, обучения персонала. Регулярно в шотландские порты заходят рос. промысловые и рефрижераторные суда, поставляющие мороженую рыбу. Из Шотландии осуществляется поставка гум. помощи в Россию. Ряд шотландских благотворит. организаций поддерживают постоянную связь с рос. партнерами по вопросам гум. помощи – госпиталями, школами и домами престарелых.

Ежегодно в школах Шотландии и г. С.-Петербурга проводится конкурс «Пушкинские призы» на лучшую работу среди учащихся шотландских и петербургских школ и обмены визитами победителей конкурса. С шотландской стороны программой руководит праправнучка А.С.Пушкина Мара Баттер.

Эдинбург – столица Шотландии, население – 450 тыс.чел., расположен в 650 км. к северу от Лондона.

Город основан в X-XI веках. С XV по XVII вв. был столицей Шотландского королевства. Дан Эдин в переводе с кельтского означает «крепость на холме».

Современный Эдинбург – крупный фин. центр Великобритании. Здесь сосредоточены многие страховые компании, штаб-квартиры Королев-

ского банка Шотландии и Банка Шотландии. В Эдинбурге находятся 40 иностр. консульств, в т.ч. 12 ген. консульств (Дании, Германии, Испании, Италии, Польши, России, США, Норвегии, Франции, Японии, КНР, Ирландии). Ген. консульства Индии и Пакистана расположены в г.Глазго, во главе их стоят кадровые дипломаты. Консульские учреждения других стран представлены почетными консулами.

Исторически город развивался, главным образом, как город просвещения, искусств, науки, литературы, подарив миру немало выдающихся деятелей (А.Смит, Д.Хьюм, А.Белл. В.Скотт, Р.Л.Стивенсон). В нем, кроме основанного в 1583г. Эдинбургского университета, находятся еще 3 крупных университета и 4 колледжа, в которых обучаются 30 тыс. студентов.

Глазго – крупнейший город Шотландии, население которого насчитывает 620 тыс.чел., а число жителей «большого» города составляет 1,5 млн. Глазго является главным центром района Стратклайд, в котором проживают 2,5 млн. шотландцев.

В начале 80-х в Глазго начал усиливаться рост безработицы. В 1982-94 гг. город потерял 60 тыс.рабочих мест в таких традиционных отраслях экономики, как тяжмаш, угольная, сталелитейная промышленность, судостроение. Шесть самых бедных в Великобритании округов находятся в Глазго, там самый высокий в стране уровень детской смертности, больше всего заболеваний у населения, низкая продолжительность жизни. Согласно исследованиям Бристольского университета в одном из таких округов, Шеттелстоне, 60% детей живут в нищете. В Глазго в 1999г. количество безработных составляло 33 тыс.чел., т.е. 12,8% трудоспособного населения, в то время как в Шотландии – 7,6%.

В Глазго находится 30% всех мощностей Шотландии по производству ПО (здесь задействовано 2,5 тыс. чел.). Ежегодный доход от продажи на экспорт – 420 млн.ф.ст. Важное значение для Глазго приобрело развитие телекоммуникации (оборот фин. средств – 2 млрд.ф.ст.). Выход к самой совершенной цифровой коммуникационной сети через межд. систему ISDN позволяет городу поддерживать надежную связь с 250 странами мира.

Заметный вклад в развитие городской экономики вносит расширение сети центров, отвечающих на звонки клиентов (их называют «звонковые» центры), где операторы, работающие на ту или иную компанию, отвечают по телефону на вопросы покупателей либо заказчиков продукции компаний (всего в Глазго таких центров насчитывается 60, там работают чуть меньше 20 тыс. чел.). Ряд всемирно известных компаний не случайно выбрали Шотландию и, в первую очередь, Глазго для размещения там своих «звонковых» центров, что объясняется достаточно невысокой стоимостью здесь соответствующих услуг. База данных составлена на различных языках мира, а сотрудники центров говорят на 40 языках, в т.ч. на русском. В **«звонковые» центры** можно бесплатно позвонить из любой страны.

Отрасль по изготовлению механизмов и оборудования испытывает существенный спад: объем продажи продукции составлял в 1996г. 155 млн.ф.ст., а в 1999г. – 120 млн.ф.ст. (количество работников этой сферы также сократилось с 12,5

тыс.чел. до 6 тыс. А 37% экспортируемой за рубеж промпродукции Глазго приходится на изделия этой отрасли в стоимостном выражении. Спад объясняется отчасти тем, что в Глазго сведено к нулю производство гражд. морских судов из-за прекращения деятельности в Шотландии компании «Квернер» — крупнейшего судостроителя Европы.

В отрасли по производству продовольствия и напитков в 1995г. объем продажи этой продукции на нац. уровне составлял 5,2 млн.ф.ст.; в 1999г. — 3,9 млн.ф.ст. (количество рабочей силы сократилось с 7 до 6 тыс.чел.). Вместе с тем, за тот же период времени объем экспорта за рубеж увеличился с 3,9 млн. до 9,4 млн.ф.ст. Объем экспорта текстиля Глазго вырос в 1996-99 гг. на 57%, с 18,3 млн. до 28,7 млн.ф.ст. (в районе Стратклайд, включая Глазго, заняты 50% всех работающих в данной отрасли Шотландии).

Глазго — второй по величине центр розничной торговли в Великобритании после Лондона, который разместился на 592 тыс.кв.м. (ежегодные расходы покупателей здесь — 2,5 млрд.ф.ст.). Инвесторы считают, что стоимость аренды помещений в Глазго является относительно невысокой. Сохихолл Стрит, Аргайл Стрит и Буканан Стрит — среди наиболее известных торг. улиц Великобритании. Площадь Св.Инокка — великолепный торг. центр, расположенный **под самой большой стеклянной крышей Европы**. Площадь принца и Итальянский центр — торг. места с первоклассными специализированными магазинами, а центр Буканан — крупнейший строящийся торг. центр Великобритании. В Глазго регулярно приезжают на выходные или в отпуск интуристы.

Глазго является одним из ведущих городов Великобритании по объему предоставления фин. услуг. В распоряжении местных фин. организаций находятся акции на сумму 33 млрд.ф.ст. В сфере этих услуг работают 72 тыс.чел.

В сфере образования лидируют три университета Глазго (где обучаются 85 тыс. студентов), которые вносят определенный вклад в местную экономику, поскольку по существу оплачивают труд университетских служащих (частично за счет субсидий от компаний на проведение научных исследований и гос. дотаций этим университетам, которые в суммарном исчислении составляют более 420 млн.ф.ст.). В Университете Глазго работают 5,3 тыс. служащих, в ун-те Стратклайда — 3,9 тыс., а в ун-те Глазго Каледониан — 1,3 тыс. служащих.

В Шотландии на душу населения ежегодно приходится больше выпускников вузов, чем в любой другой стране Европы. Что касается инфраструктуры научных исследований, то Глазго уступает лишь Лондону и Оксфорду. В числе последних достижений — самый скоростной и маленький транзистор в мире, разработка беталокаторов и невромиорелаксантов. Факультеты изучения бизнеса — одни из самых сильных в Великобритании.

Динамичными темпами в Глазго развивается индустрия туризма, которая обеспечивает занятость 23 тыс.чел. Количество туристов, посещающих город, увеличилось с 1,3 млн. в 1994г. до 1,9 млн. в 1999г., а их ежегодные расходы составили 1,7 млрд.ф.ст. Гости привлекают, среди прочего, ежегодный майский фестиваль Глазго (длящийся в течение трех недель), второй по величине фестиваль искусств Великобритании, а также джазовый

фестиваль, фестиваль народной музыки и сезон кельтской музыки, проводимый в янв. каждого года с участием музыкантов со всего мира.

Об изменениях в механизме взаимодействия Шотландии с ЕС. Особое положение Шотландии в рамках Соединенного Королевства Великобритании и Сев. Ирландии предопределило и ее особое положение в Европейском Союзе. Формально находясь в составе унитарного государства, Шотландия, наряду с довольно широкими прерогативами в осуществлении соц.-эконом. гос. функций, особенно после создания шотландского парламента, имеет также свою так называемую «региональную автономию» в Евросоюзе. Это выражается прежде всего в наличии отдельного шотландского представительства в Европейской комиссии в Брюсселе и **шотландской квоты депутатов в Европарламенте**. Соответственно имеется отдельное «региональное» представительство Еврокомиссии в Шотландии, правда, подчиненное формально общему для Великобритании представителю в Лондоне.

После создания в процессе деволюции Шотландского парламента и исполнит. органа в лице Scottish Executive постепенно наступает соответствующая коррекция структурного механизма взаимодействия в рамках Евросоюза. Впервые при прямых выборах в Европарламент в июне 1999г. Великобритания голосовала по региональной системе списков. Шотландия при этом имела свою квоту депутатов и выдвигала их напрямую по партийным спискам или на индивидуальной основе. В 1999г. в этой связи было создано региональное **Европейское парламентское представительство в Эдинбурге (таковых в Евросоюзе уже шесть)**. Его роль вместе с представительством Еврокомиссии в Шотландии — осуществлять непосредственную связь с шотландскими европарламентариями, СМИ, правит. органами Шотландии, в т.ч. новым парламентом, и вовремя доводить до них необходимую информацию от «руководящих» структур из Брюсселя. Во властных прерогативах нового шотландского парламента будет заложено право рассматривать рекомендательные «правовые» акты органов ЕС и преломлять их в законодат. акты на территории Шотландии. Шотландские министры, в свою очередь, путем включения их в состав общеврит. делегации министров будут участвовать в работе высшего органа ЕС — Совета министров, правда, по тем проблемам, которые будут соответствовать объему полномочий делегированных Шотландии после деволюции. Шотландский парламента будет иметь, кроме того, право непосредственно назначать представителей в Региональный комитет и ЭКОСОС Европейского Союза.

Шотландский исполнит. орган (Scottish Executive) будет иметь также свое отдельное представительство в Брюсселе, которое будет называться **«Шотландский дом»**. Вместе с уже имеющимся представительством «Шотландия-Европа» ему предназначается осуществлять прямые контакты с органами ЕС.

Структурный механизм взаимодействия шотландских органов власти с Евросоюзом таким образом получил значительное развитие. Найдены развязки сложных проблем, таких как институционализация в Евросоюзе представительств новых региональных властных образований вне зависимости от того, что таковые находятся в рамках

унитарных государств. Отрабатывается механизм трансформации решений органов Евросоюза в законодат. акты «региональных органов власти», практически минуя главные суверенные органы государства.

Туризм

Внутр. торговля (оптовая и розничная) Великобритании является одной из самых стабильных отраслей экономики. В 1999г. в стране насчитывалось более 314 тыс. торг. предприятий с общим числом занятых 3,6 млн. чел. и товарооборотом более чем 527 млрд. ф.ст.

В розничной торговле занято 201 тыс. предприятий и компаний. Оборот предприятий розничной торговли составил 200 млрд. ф.ст. Среднегодовой темп прироста превышает 6%.

Лидирующие позиции удерживают 4 крупных компании: «Теско» (586 супермаркетов), «Джи Сэйнсбери» (391), «Сэйфвэй» (451) и «Асда» (210). Через торг. сеть магазинов данных компаний ежег. продается 45% продовольственных и 47% бакалейных товаров Великобритании. Общая доля на рынке продаж бакалейных товаров менее крупных компаний, таких как «Сомерфилд», «Маркс энд Спенсер», «Вэйтроуз», «Айслэнд», «Моррисонз», составляет 17%.

Практически в каждом крупном супермаркете работают аптеки, почтовые отделения, кафетерии, книжные магазины, газетные киоски. Крупные торг. компании имеют 977 собственных бензозаправочных станций, через которые реализуется до 20% автомобильного бензина в стране. В 2000г. многие супермаркеты ввели круглосуточное обслуживание покупателей.

В Великобритании хорошо развита каталожная торговля всех видов товаров и услуг, объем продаж которой в 2000г. составил более 8,5 млрд. ф.ст. Увеличилось число предприятий розничной торговли, использующих электронную систему заказа товаров, а также электронный подсчет расходов покупателей в реальном режиме времени.

В гостиничном бизнесе и обществ. питании (рестораны, пабы, бары, кафе) занято 1,4 млн. чел. Оборот данного сектора составил более 51 млрд. ф.ст. Ежегодно он увеличивается на 7%. В стране насчитывается более 60 тыс. отелей и небольших гостиниц типа bed&breakfast, основным направлением деятельности которых является размещение клиентов, как правило, на короткий срок. Наиболее крупной компанией в гостиничном бизнесе является «Гранада групп», владеющая сетью из 323 гостиниц.

В стране насчитывается более 45 тыс. ресторанов, кафе, предприятий так называемого «быстрого» питания с годовым оборотом более 15 млрд. ф.ст. (годовой темп прироста составляет 10%). Наиболее популярными являются предприятия таких всемирно известных фирм, как «Мак-Доналдс», «Пицца Хат», «Пицца Экспресс», «Бургер Кинг», «Кей Эф Си».

Количество таких традиционных для Великобритании заведений, как пабы, имеет тенденцию к уменьшению. В 2000г. насчитывалось 50,5 тыс. пабов, или на 6% меньше, чем в 1999г.

Туризм с объемом продаж более 64 млрд. ф.ст. является одним из ключевых секторов сферы услуг Великобритании. В нем занято 1,8 млн. чел. В сфере туризма действует 126 тыс. компаний, главным

образом, небольших (8% всех малых предприятий в Великобритании приходится на туризм). 80% туркомпаний являются членами Британской Ассоциации Турагентств (АВТА). Подавляющее большинство из них небольшие, хотя есть и гиганты, такие как компания «Томас Кук», имеющая более 100 филиалов.

Великобритания обладает хорошо развитой сетью музеев и парков отдыха, которые ежег. посещают более 37 млн. чел. Наиболее популярными из них являются Алтон Тауэрс и Музей Мадам Тюссо (по 2,7 млн. посетителей в год), Тауэр (2,4 млн. посетителей) и многие др. Среди бесплатных музеев по количеству посетителей выделяются Британский музей (5,5 млн. чел. в год) и Нац. галерея (5,5 млн. чел. в год).

Количество иностранцев, посещающих Великобританию, в последнее время постоянно росло, достигнув в 1998г. рекордного уровня в 27,7 млн. чел. Однако в 1999г. резко сократился приток туристов из стран ЮВА, Японии, ЦВЕ.

Тур. бизнес является высокодоходным сектором экономики. В 1999г. иностр. туристами на территории Великобритании было израсходовано 12,5 млрд. ф.ст. (4,5% всех мировых доходов этой отрасли).

Населением Великобритании на путешествия и отдых внутри страны в 1999г. было израсходовано 48,2 млрд. англ. ф.ст. Наиболее популярными местами отдыха британцев являются графства Ланкашир, Дорсет, Девон и Корнуэлл. Широко распространены среди жителей Великобритании отдых в Испании, Франции, США, странах Карибского бассейна.

Государство активно поддерживает туризм. В качестве гранта Брит. Тур. Агентству на 1999-2000гг. было выделено 35 млн. ф.ст. В стране действует 800 туринформ. служб, финансируемых государством.

Великобритания входит в тройку государств мира, занимающих лидирующие позиции в организации межд. конференций и выставок. Ежегодно на территории страны проходит более 1400 выставок. Некоторые из них являются уникальными как по количеству участников, так и по количеству выставленных экспонатов. Основными центрами проведения выставок и конференций являются г.г. Лондон, Бирмингем, Кардиф, Эдинбург, Глазго, Абердин.

Агропром-2000

Сельское хозяйство является одной из важных отраслей экономики Великобритании. Доля сельского хозяйства, где занято более 500 тыс. чел., в ВВП страны – 1%. Самообеспеченность Великобритании с/х товарами составляет 50%.

В 2000г. сельское хозяйство страны велось в сложных климатических условиях, особенно во II пол. года, когда имели место сильные наводнения.

Отрицат. влияние на отрасль оказали также факторы снижения цен на основные товары с/х производства, высокий курс ф.ст. к евро, продолжение действия запрета на вывоз «зараженной» говядины, введенного ЕС в 1996г., а также вспышки «свиной лихорадки».

В 2000г. произошло снижение поголовья живого скота, в т.ч. число коров и телят уменьшилось на 2,5%, свиней на 11%, овец и баранов на 5,4%. При этом на 15% увеличилось количество птицы.

Поголовье живого скота, в тыс.голов

	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
КРС	11633	11519	11423	11133
Овцы и бараны	42823	44471	4656	42261
Свины	8072	7104	7034	6482
Птица	134300	136359	139650	152342

Источник: министерства сельского хозяйства Великобритании

Экспорт животных и мясной продукции из Великобритании в 2000г. составил: 97 тыс. голов свиной, 202 тыс.т. свинины; 764 тыс. голов овец, 92 тыс.т. баранины. Являясь нетто-экспортером свинины, Великобритания обеспечивает свои потребности в ней на 82%. При этом потребление свинины на 1 чел. в Великобритании самое низкое в ЕС и составляет 22 кг в год, в то время как в Испании — около 70 кг.

По данным министерства сельского хозяйства Великобритании, в 2000г. было произведено около 13, 9 млн. литров коровьего молока. Доля молока, экспортируемого в др. страны (преимущественно в Ирландию), составила 4%.

Стоимость брит. молока жирностью 3,7% составила в 2000г. 24 евро за 100 кг., что значит. ниже, чем франц. (27 евро за 100 кг.) и немецкого (28 евро за 100 кг.). В 2000г. было переработано 13,5 млн.л. молока для производства различных видов молочной продукции, в т.ч.: сыров — 348 тыс.т., масла — 140 тыс.т., питьевого молока — 6,9 тыс.т., молочного порошка — 105 тыс.т., сгущенного молока — 162 тыс.т., сливок — 272 тыс.т.

В 2000г. посевная площадь под зерновыми увеличилась до 3347 тыс.га (в 1999г. — 3141 тыс.га). Урожай зерновых составил 23,98 млн. т. (в 1999г. — 22,12 млн.т.). Экспорт зерновых в 2000г. достиг 3,46 млн.т. (в 1999г. — 3,04 млн.т.). Импорт зерновых в 2000г. уменьшился до 1,63 млн. т. (в 1999г. — 1,68 млн.т.).

На состояние и уровень развития сельского хозяйства Великобритании значит. влияние оказывает Общая с/х политика ЕС (ОСП). В ее рамках на нужды сельского хозяйства Великобритании из бюджета ЕС в 2000г. было выделено 3 млрд.ф.ст. Кроме того, в 2000г. из бюджета страны в качестве прямых выплат брит. фермерам было выделено 800 млн.ф.ст.

Большое внимание уделяется и разработке нац. программ развития сельского хозяйства страны. 30 марта 2000г. правительством был принят «План действий в области сельского хозяйства» (Action Plan for Fanning), ставший основным долгосрочным правит. документом по развитию агропром. сектора.

В целях дальнейшего развития сельского хозяйства в начале 2000г. правительством Великобритании была объявлена программа «Развитие сельского хозяйства Англии» на 2001-06гг. стоимостью 1,6 млрд.ф.ст. Ее основной целью является оказание фин. помощи секторам сельского хозяйства, находящимся в наиболее сложном фин. положении и обеспечение переориентации развития фермерских хозяйств страны в соответствии с новыми приоритетами с/х политики ЕС.

В 2000г. на развитии сельского хозяйства Великобритании продолжала сказываться проблема «бешенства коров» (BSE). Несмотря на активные консультации между правительствами Великобритании и Франции в 2000г., франц. правительство практически не сняло барьеров на ввоз английской говядины. В свою очередь, правительство Ве-

ликобритании проявляло крайнюю озабоченность фактами, свидетельствующими о реальной опасности для жизни людей вируса CJD. В 1995-2000гг. был зафиксирован 81 случай заболеваний со смертельным исходом. Правительством страны принято решение о выплате пострадавшим и членам их семей крупных денежных компенсаций, которые могут достигать размера более 1 млн.ф.ст. на 1 чел. Брит. правительство планирует начать выплаты таких компенсаций в рамках спец. программы, начиная с 2001г.

В 2000г. осуществлялась дальнейшая работа по реформированию ОСП в рамках программы «2000». Основными целями этой работы являются: сокращение зависимости сельского хозяйства ЕС от субсидий и создание условий по повышению конкурентоспособности его продукции.

На основании выдвинутых Комиссией ЕС по сельскому хозяйству предложений, реформирование ОСП осуществлялось в выгодном для Великобритании режиме по направлениям: изменение порядка субсидирования производства говядины, зерновых и молочных продуктов; объединение мер по развитию сельского хозяйства и защиты окружающей среды, изменение условий финансирования в рамках ОСП.

Выделение субсидий на поддержание уровня цен на зерновые планируется уменьшить в течение 2000-02гг. на 15%. Базовые цены на говядину будут сокращены в течение 3 лет (начиная с 1 июля 2000г.) на 20% с целью выхода на мировой уровень цен на данную продукцию. Интервенционистские цены на говядину с 2002г. будут установлены на уровне 1560 евро за т., что на 25% ниже существующих в 2000г.

Также предусмотрено продление до 2006г. срока действия режима квотирования производства молока; снижение размеров компенсационных выплат на 15% в течение 3 лет, начиная с 1 июля 2005 (уменьшение ежег. на 5%).

Агропром-1999

В 1998г. с/х страны велось в сложных климатических условиях. Отрицат. влияние оказали и другие факторы: продолжение действия запрета на вывоз «зараженной» говядины, введенного в 1996г. ЕС; эконом. кризис в России и Азии.

В течение 1998г. правительством страны выделялись денежные средства на поддержание различных секторов с/х. В частности, в животноводство было вложено 72,5 млн.ф.ст., 12,5 млн.ф.ст. в овцеводство, 120 млн.ф.ст. также было выделено на другие компенсационные цели для этой отрасли.

Основные результаты с/х года в стране характеризуются сокращением общего дохода от фермерства на 29%, что повлекло за собой 32% снижение в реальных показателях; стоимость валовой продукции с/х, с учетом прямых субсидий, уменьшилась на 9% или 1,68 млрд.ф.ст.

Производство зерновых в 1998г. снизилось на 14%. Повышение урожая на картофель на 67% превысило размер компенсаций, выплаченных фермерам в связи с неурожаем. Также повысился сбор урожая садовых культур на 5%. Производство говядины снизилось на 14%, чему способствовали снижение рыночных цен на продукцию и размер выделяемых субсидий; производство баранины уменьшилось на 5% или 57 млн.ф.ст, несмотря на

выделенные субсидии в 134 млн.ф.ст., производство свинины увеличилось на процент, но цены на продукцию снизились на 28% по причине перенасыщения рынка; по тем же причинам производство молока уменьшилось на 14%.

Самообеспеченность Великобритании с/х товарами снизилась в 1998г. на 1,7%. Доля с/х в ВВП страны составила 1% (в 1997г. — 1,2%), занятых в отрасли — 2,3% или 615 тыс.чел., что примерно осталось на уровне показателей 1997г. Общая площадь с/х угодий сократилась в 1998г. на 60 тыс.га и составила 18,6 млн.га.

Субсидии ЕС (млн.ф.ст.) по Общей с/х политике (ОСП)

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.
Регулирование рынка	454	457	1621	1281
На с/х	1751	2165	2424	1998
На защиту окр. среды	2234	2656	4084	3,32
Расходы министерства с/х	2303	274	4156	3411
Поддержка развития с/х	72	41	26	22
Поддержка спец. зон	128	111	132	145
Другие выплаты	2511	2896	4317	3285

Состояние и развитие с/х, несмотря на его достаточно высокое развитие и эффективность, находится в сильной зависимости от политики ЕС в этой области. Данное обстоятельство активно использовалось руководством Великобритании в период ее председательства в ЕС с янв. по июнь 1998г. Правительству удалось добиться значит. прогресса в переговорах с ЕС по ряду вопросов, включая согласование предстоящего реформирования Общей с/х политики (ОСП) ЕС, снятие запрета на экспорт говядины из Сев. Ирландии и улучшение условий по развитию нац. животноводства. ОСП продолжает играть определяющую роль и направлена на решение проблемы перепроизводства товаров и повышение их конкурентоспособности как на рынке стран-членов ЕС, так и на мировом рынке.

В марте 1998г. Комиссия ЕС по с/х вышла с законодат. инициативами, направленными на реформирование ОСП с 2000г. Указанные инициативы включают выработку предложений по изменению режимов субсидирования таких отраслей с/х, как производство говядины, зерновых и молочных продуктов; объединению мер по развитию с/х и защиты окружающей среды; изменению условий финансирования со стороны ОСП.

Предложения Комиссии ЕС в сфере производства говядины включают в себя 30% сокращение базовых цен на продукцию. Это позволит Великобритании избежать снижения выделяемых субсидий на экспорт говядины по условиям, введенным ранее ГАТТ. В итоге это позволит данному сектору получить больше возможностей на рынке и будет способствовать росту потребления говядины.

Эти предложения предусматривают также увеличение квот на молоко к 2006г., сокращение расходов на поддержание цен по переработке молока на 15% в течение ближайших 4 лет. При этом они не содержат обязательств по отходу от квотирования на молоко после 2006г., а 15% сокращение расходов на поддержание цен по переработке молока позволит сократить разрыв по отношению к мировым ценам, без доп. субсидий на эти цели и, таким образом, обеспечить рост экспорта производимых в ЕС молочных продуктов.

Планируемые к рассмотрению в рамках ЕС предложения включают и изменение правил по регулированию финансирования из Европейского

с/х фонда (ЕСТ) для нового Совета ОСП, взамен действующих.

Иноинвестиции-2000

Инвестиц. политика. Гос. политика по привлечению иностр. инвестиций в Великобританию находится в центре внимания брит. правительства в условиях возрастающей конкуренции на мировом инвест. рынке.

Несмотря на уже существующие достаточно благоприятные инвест. условия в стране, правительство Великобритании постоянно совершенствует свою политику по привлечению инвестиций в нац. экономику, используя различные формы и методы работы как с нац., так и иностр. потенциальными инвесторами. В частности, акцент делается на улучшение условий предпринимательской деятельности и информ. обеспечения бизнеса. Широко распространены встречи руководителей Кабинета с предпринимателями, регулярно проводятся многочисленные конференции и семинары на эком. тематику с участием представителей министерств, практически в режиме реального времени обновляется информация на спец. созданных для инвесторов правит. сайтах.

В дек. 1998г. правительство Великобритании издало «Белую Книгу» — офиц. программный документ, содержащий план правит. стратегии на перспективу, который широко освещался в брит. СМИ. Основные его положения направлены на: повышение конкурентоспособности нац. экономики; запуск новой модели содействия бизнесу в преодолении стоящих перед ним проблем; продвижение инноваций, содействие предпринимательству в совершенствовании бизнеса и освоении новых рынков.

Координатором всей инвест. деятельности выступает спец. образованная в рамках министерства торговли и промышленности служба Invest — UK (IUK), которая объединяет усилия всех правит. структур центр. и регионального подчинения (МТП, Банка Англии, Офиса нац. статистики. Региональных агентств по развитию) по выработке и реализации гос. инвест. политики.

IUK оказывает иностр. инвесторам содействие по направлениям: информ. поддержка по ориентированию деятельности инвесторов в региональном разрезе с учетом обеспеченности того или иного района трудовыми ресурсами и производственной инфраструктурой, его близости к рынкам сбыта и ресурсов; разъяснение нац. законодательства в области инвест. деятельности, а также помощь в установлении контактов с органами власти по вопросам, затрагивающим интересы компаний, и частными фирмами Великобритании, специализирующимися в сфере услуг (бухгалтерские, консалтинговые и т.п.); решение адм. проблем, связанных с работой компаний (иммиграционные вопросы, разрешение на работу и т.п.); поиск поставщиков и потребителей под конкретные проекты.

Указанная помощь брит. компаниям осуществляется за счет государства. IUK имеет собственную информ. сеть, обеспечивающую инвесторов необходимыми сведениями и сохраняющую конфиденциальность их бизнес-планов, а также своих представителей в посольствах Великобритании в ряде стран.

Относительно стабильное положение в экономике Великобритании и рост внутр. спроса спо-

собствуют привлечению иностр. инвестиций в страну. По оценке ряда брит. экспертов, Великобритания была в 2000г. самой привлекательной после США страной в мире для иностр. инвестиций. На нее приходится 22% всех иностр. инвестиций в ЕС, в т.ч. более 40% американских и японских инвестиций.

Иноинвестиции Великобритании, в млрд. ф.ст.

	январь-сентябрь 1999г.	январь-сентябрь 2000г.	прирост, %
Инвестиции в В.....	221,8	461,2	107,9
Прямые.....	28	73,4	162,1
Портфельные.....	106,7	148,7	39,4
Прочие.....	87,1	239,1	174,5
Инвестиции за рубежом.....	216,6	454	109,6
Прямые.....	106,4	155,7	46,3
Портфельные.....	23,8	74,4	212,6
Прочие.....	86,4	223,9	159,1

Источник: United Kingdom Balance of Payments Y Quarter 2000.

Общий объем накопленных иностр. инвестиций в Великобритании на 1 окт. 2000г. составил 2976,7 млрд.ф.ст., в т.ч. в виде прямых инвестиций — 311,3 млрд.ф.ст. (10,4% от всех накопленных инвестиций), портфельных инвестиций — 1005,4 млрд.ф.ст. (33,7%), прочих инвестиций — 1660 млрд.ф.ст. (55,7%).

Общий объем текущих иностр., инвестиций в Великобританию в январь-сентябрь 2000г. составил 461,2 млрд.ф.ст., что в 2,1 раза больше, чем за соответствующий период пред.г. Доходы иностр. инвесторов от вложенных средств в Великобританию за три кв. 2000г. составили 100,6 млрд.ф.ст. и по сравнению с тем же периодом 1999г. возросли на 35,5%. При этом доходы от ПИИ составили 26,6 млрд.ф.ст. и по сравнению с аналогичным периодом 1999г. увеличились на 54,7% (17,2 млрд.ф.ст.).

Большая часть иностр. инвестиций направляется в сектор фин. услуг, нефте- и горнодобывающую промышленность, розничную и оптовую торговлю, недвижимость и деловые услуги.

ПИИ в Великобританию в январь-сентябрь 2000г. составили 73,4 млрд.ф.ст. и увеличились по сравнению с соответствующим периодом предыдущего года в 2,6 раза. Их доля по сравнению с аналогичным периодом 1999г. в общем объеме инвестиций в Великобританию возросла с 12,6% до 15,9%.

По форме ПИИ в Великобританию в январь-сентябрь 2000г. сложились следующим образом: в виде прямых кап. вложений они составили 52,4 млрд.ф.ст. (удельный вес — 71,4%), в виде реинвестирования прибыли — 12,7 млрд.ф.ст. (17,3%), др. форм переводов капитала — 8,3 млрд.ф.ст. (11,3%).

Расходы иностр. компаний на приобретение брит. компаний в 2000г. составили 64 млрд.ф.ст. (прирост на 5,1% по сравнению с 1999г.). Общее количество подобных операций составило 215. Среди крупнейших сделок выделяется приобретение компанией RWE AG компании «Темз Вотер» за 4,3 млрд.ф.ст., компанией «Бродком Корпорэйшен» компании «Элемент 14» (стоимость сделки 407 млн.ф.ст.), компанией «Сканска АБ» компании «Кваернер Констракшен Групп» (240 млрд.ф.ст.).

Общее количество крупных инвест. проектов с участием иностр. компаний в Великобритании, связанных с ПИИ, в 1999-2000 ф.г. достигло 757 (годом ранее их было 652), из них 269 проектов — новые, 255 проектов — расширение бизнеса иностр. компании на территории Великобрита-

нии, 214 — продажи и покупки компаний. По сферам деятельности инвест. проекты с участием иностр. капитала распределились следующим образом: производство товаров — 40%; оказание услуг — 38%; НИОКР — 9%; электронная торговля — 4%; прочие — 9%.

Инвест. проекты с участием иностр. капитала реализовывались в наиболее передовых отраслях экономики, таких как высокотехнологические услуги (182 проекта), автомобилестроение (70), электроника (51), приборостроение (44), телекоммуникации (43), фин. менеджмент (41), а также металлургия (39), пищевая промышленность и производство напитков (27), химия (21) и др.

Основными инвесторами в Великобританию являются ведущие индустриально развитые страны: США, Япония и страны ЕС. При этом, по оценке брит. экспертов, порядка 40% объема брит. экспорта создается компаниями с участием иностр. капитала.

В 2000г. американские компании осуществляли в Великобритании 363 инвест. проекта на 68 млрд.долл., Япония — 58 проектов (11,4 млрд. долл.), Канада — 48 проектов (10,4), Австралия — 13 проектов (1,3), Юж. Афр. Республика — 13 проектов (3,3), Ирландия — 22 проекта (1,4), Германия — 63 проекта (9), Франция — 47 проектов (14,6), Швеция — 19 проектов (1,9), Голландия — 17 проектов (1,9), др. страны ЕС — 41 проект (4), прочие страны — 53 проекта (7,1 млрд.долл.).

США — самый крупный иностр. инвестор в экономику Великобритании (48% всех инвест. проектов, осуществляемых с участием иностр. капитала). Значительные вложения в экономику Великобритании осуществлены американскими компаниями Net-Thing, Intel, Charles Schwab и eToys путем осуществления проектов, связанных с ПО, интернет-технологиями и электронной торговлей. Среди крупных американских инвесторов в Великобританию можно выделить также компанию Mid West, вложившую средства в такие традиционные сектора брит. промышленности, как автомобиль- и приборостроение, а также в индустрию услуг.

Канадские компании проявляют активность в секторе телекоммуникаций и электроники. Среди крупнейших компаний инвесторов можно выделить Nortel Networks и JDS Uniphase. Канадский аэрокосмический консорциум Bombardier осуществил инвест. проект в Сев. Ирландии на 100 млн.ф.ст., создав 1200 рабочих мест.

Стабильное эконом. положение Великобритании и крепкие позиции в сфере интернет-технологий и электронной торговли являются мощным фактором в привлечении в страну инвестиций европейских компаний, ищущих преимуществ на быстро развивающемся брит. рынке высоких технологий и использующих его в качестве «двери» на рынок США, а также др. регионов.

Количество инвест. проектов на брит. рынке компаний из Германии в 1999-2000 ф.г. возросло на 51%, включая проект на 30 млн.ф.ст., осуществленный Deutsche Bank по расширению бизнеса компании WM Company, а также компании Deutsche Telecom по созданию своего центра в Уэльсе, в результате последнего проекта было создано свыше 1300 новых рабочих мест.

Швейцарская банковская группа UBS в 2000г. анонсировала новый проект по созданию центра

фин. обслуживания в Эдинбурге, создав порядка 400 новых рабочих мест. Итальянская компания Soten развернула новые производственные мощности в Юж. Уэльсе.

Среди инвест. проектов из стран АТР преобладали не крупные проекты, которые создавали меньше, чем годом ранее, количество рабочих мест, но обеспечивали базу для их наращивания в перспективе. Япония – исключение в этом ряду. Значительные инвест. проекты осуществили компании Toyota Gosei Mitsui Kinzoku, Tokai Rika, Nichirin и TS Tech.

Австралийские компании проявили значит. интерес в сфере ПО и электронной торговли.

В 2000г. отмечен возросший интерес к брит. рынку со стороны таких быстро развивающихся стран как Китай и Индия.

В 1999-2000 ф.г. с участием иностр. капитала в Великобритании создано 53 тыс. новых рабочих мест и сохранено 82 тыс. существовавших ранее.

Результатом активной позиции брит. правительства в области привлечения иностр. инвестиций стало значит. увеличение их объемов как за счет освоения новых проектов и вложения капиталов уже присутствующими на брит. рынке иностр. компаниями, так и вновь пришедшими на брит. рынок.

Иноинвестиции особенно важны для менее развитых в эконом. отношении регионов Великобритании, таких как Шотландия, Уэльс и северовост. Англия. Поступающие в эти регионы иностр. инвестиции способствуют реструктуризации промышленности и увеличению занятости, а также улучшению качества и конкурентоспособности выпускаемой в этих регионах продукции.

Портфельные инвестиции в Великобританию в янв.-сент. 2000г. составили 148,7 млрд.ф.ст. Их доля в общем объеме инвестиций в Великобританию по сравнению с аналогичным периодом 1999г. снизилась с 48,1% до 32,2%.

По форме вложения капитала портфельные инвестиции в Великобританию в янв.-сент. 2000г. группировались: в виде обычных ценных бумаг – 110,8 млрд.ф.ст. (74,5% от их общего объема) и долговых ценных бумаг – 37,9 млрд.ф.ст. (25,5%).

Доходность от портфельных инвестиций в Великобритании остается одной из самых высоких. За 3 кв. 2000г. иностр. инвесторы получили от размещения средств на фондовом рынке Великобритании 24,3 млрд.ф.ст., что на 17,4% больше по сравнению с аналогичным периодом 1999г.

Вместе с тем, по мнению консалтинговой группы «Эрнст энд Янг», Великобритания постепенно утрачивает свои позиции в привлечении иностр. инвестиций, уступая странам зоны евро. И хотя Великобритания остается ведущим реципиентом иностр. инвестиций, их объемы по новым проектам в 1999-2000 ф.г. снизились с 28% до 24% по сравнению с пред.г. Объемы иноинвестиций в странах евро зоны увеличились в среднем на 11%, в то время как в странах, не входящих в нее, уменьшились на 18%.

Британские инвестиции за рубежом в 2000г. заметно возросли. Региональный анализ инвестиций брит. компаний за границу показывает, что значит. их часть (свыше 85%) приходится на развитые индустриальные страны (США – 55,6%, ЕС – 30%).

Большую роль в продвижении брит. инвестиций играет гос. поддержка. Расширяется практика

страхования брит. инвестиций за рубежом по линии Департамента гарантий экспортных кредитов.

Общий объем накопленных брит. инвестиций за рубежом на 1 окт. 2000г. составил 2849,9 млрд.ф.ст., в т.ч. в виде прямых инвестиций – 598,4 млрд.ф.ст. (21%), портфельных инвестиций – 831,1 млрд.ф.ст. (29,2%), прочих инвестиций – 1396 млрд.ф.ст. (48,9%).

Общий объем брит. текущих инвестиций за рубежом в янв.-сент. 2000г. составил 454 млрд.ф.ст., что в 2,1 раза больше, чем за соответствующий период 1999г. (216,6 млрд.ф.ст.). Доходы от брит. инвестиций за рубежом в янв.-сент. 2000г. составили 106,7 млрд.ф.ст. и по сравнению с аналогичным периодом 1999г. возросли на 33% (80,2 млрд.ф.ст.) При этом доходы от прямых инвестиций составили 35,8 млрд.ф.ст. и по сравнению с аналогичным периодом 1999г. увеличились на 35,6%.

Расходы брит. компаний на приобретение иностр. компаний в 2000г., составили 179,3 млрд.ф.ст. (на 61% больше чем в 1999г.). Общее количество подобных операций составило 520.

В 2000г. были завершены крупнейшие сделки британских компаний: приобретение ВР американской корпорации Atlantic Richfield за 25 млрд.долл. и сделка компании «Водафон» по приобретению контрольного пакета акций крупнейшего германского оператора «Маннесман Мобилфунк». В результате этих операций «Водафон» стал крупнейшим европейским провайдером мобильной связи в Европе.

Среди др. крупнейших сделок выделяется приобретение брит. компанией «Водафон» контрольного пакета акций компании «Артел Мовил С.А.» (4,4 млрд.ф.ст.), компанией «Пауэрджен» компании «ЭлДжи энд Энерджи Корп.» (2,3 млрд.ф.ст.), компанией «Спайрент» компании «Хекимиан Лабораториз» (1,1 млрд.ф.ст.).

Британские прямые инвестиции за рубежом в янв.-сент. 2000г. составили 155,7 млрд.ф.ст. Их доля по сравнению аналогичным периодом 1999г. в общем объеме брит. инвестиций за рубежом снизилась с 49,1% до 34,3%. По форме брит. прямые инвестиции за рубежом сложились: в виде прямых кап. вложений – 135,6 млрд.ф.ст. (87,1%), в виде реинвестирования прибыли – 19,4 млрд.ф.ст. (12,5%), др. форм переводов капитала – 0,8 млрд.ф.ст. (0,4%).

На развивающихся рынках европейского региона брит. компании проявляют заметную осторожность, избегают высокорискованных вложений капитала, предпочитая расширять уже имеющиеся у них позиции на этих рынках, либо обеспечивать инвестиции жесткими гарантиями. На страны ЦВЕ пришлось 0,2% брит. инвестиций.

Британские портфельные инвестиции за рубежом составили 74,4 млрд.ф.ст. Их доля, по сравнению с аналогичным периодом 1999г., возросла с 11% до 16,4%.

По форме вложения средств брит. портфельные инвестиции за рубежом в янв.-сент. 2000г. сложились: в виде обычных ценных бумаг – 31,3 млрд.ф.ст. (удельный вес – 42,1%), в виде долговых ценных бумаг – 43,1 млрд.ф.ст. (57,9%).

В янв.-сент. 2000г. несколько увеличилось положит. сальдо Великобритании по инвест. деятельности, которое составило 7,3 млрд.ф.ст. против 6,6 млрд.ф.ст. за соответствующий период 1999г. При этом положит. сальдо по прямым инве-

стициям значит. возросло и составило 82 млрд.ф.ст. (против 79 млрд.ф.ст. в янв.-сент. 1999г.). Отрицат. сальдо по портфельным инвестициям несколько сократилось и составило 74,3 млрд.ф.ст. (82,9 млрд.ф.ст.).

Дальнейшее совершенствование законодат. базы инвест. деятельности. В целях повышения конкурентоспособности инвест. рынка страны правительство Великобритании, в частности, предусматривает в ближайшее время введение изменений в законодательство страны по упрощению процедур создания и функционирования компаний. С учетом того, что в соответствии с существующим законодательством Великобритании все иностр. инвесторы приравниваются в правовом отношении и по налогообложению к нац. фирмам, это существенно облегчит для них деятельность на брит. рынке.

Уже сегодня иностр. инвесторы свободны в выборе места вложения своего капитала на территории страны. Законодательство не устанавливает каких-либо спец. ограничений в отношении иностр. физ. и юр. лиц по приобретению и владению недвижимостью, расположенной в Великобритании.

Основным нормативным актом, регулирующим создание иностр. лицами предприятий в различных областях хоз. деятельности является Закон о компаниях 1985г. (The Companies Act 1985). Им не установлено каких-либо ограничений или спец. требований в отношении деятельности иностр. лиц. Все предприятия и компании создаются и действуют в соответствии с брит. законодательством о компаниях.

В соответствии с этим законом возможно создание компаний следующих типов: публичная компания с ответственностью, ограниченной акционерным капиталом; публичная компания, созданная под гарантию ее участников и имеющая акционерный капитал; частная компания, с ответственностью, ограниченной акционерным капиталом; частная компания, созданная под гарантию ее членов и не имеющая акционерного капитала; компания с неограниченной ответственностью, имеющая акционерный капитал (полная компания).

Инвест. деятельность также регулируется и межд. документами. Так, между Великобританией и иностр. государствами заключен ряд соглашений о поощрении и взаимной защите капиталовложений. Не делая изъятий из нац. законодательства государств – сторон таких соглашений, их положения определяют основные принципы в решении таких вопросов, как режим капиталовложений, компенсации убытков, экспроприация, перевод платежей в связи с капвложениями, разрешение споров и др.

В рос.-брит. отношениях продолжает действовать Соглашение между правительствами СССР и Великобритании и Сев. Ирландии о поощрении и взаимной защите капвложений от 6 апр. 1989г.

Улучшение инвест. климата в стране обозначается одной из основных целей эконом. стратегии правительства в его ежегодном предбюджетном послании парламенту Великобритании на 2001-2002 ф.г. В частности, в нем предусматриваются меры, рассчитанные к реализации в период 2001-03гг.: поэтапное сокращение корпорационного налога до 30%, 20% и 10% в течение 4 последую-

щих лет; снижение на 40% налогообложения активов МСП в 1 год их работы; оказание МСП кредитной поддержки через региональные и отраслевые агентства; постепенное уменьшение средней ставки налога на активы и доведение ее до 10% в течение 4 последующих лет; создание ряда гос. фондов, которые будут способствовать внедрению новейших технологий, оказывать вновь образуемым предприятиям бесплатную консультационную помощь по вопросам налогового законодательства.

Иноинвестиции-1999

Обрит. позициях на европейском рынке инвестиций. Введение единой европейской валюты с янв. 1999г. явилось крупнейшим событием в истории ЕС за последнее десятилетие. Существенно повысив прозрачность нац. рынков и сопоставимость их эконом. характеристик, оно побудило деловой мир Европы мыслить глобально и сфокусировать внимание на межд. конкуренции. В первую очередь утверждающиеся новые подходы касаются вопросов оптимизации структур и размещения производства, штаб-квартир компаний за пределами страны базирования. Следствием этих процессов стала возросшая конкуренция внутри ЕС за привлечение иноинвестиций.

Несмотря на то, что **Великобритания** не входит в валютный союз ЕС, **ее инвест. климат пока остается в Европе наиболее привлекательным для зарубежного капитала.** По данным Евростата, приток ПИИ в страну в 1998г. составил 48,9 млрд.евро, по сравнению с 23,4 млрд.евро в 1997г. Далее в списке следуют Нидерланды (29,1 млрд.евро), Франция (24,6), Бенилюкс (18,7 млрд.евро). Крупнейшая экономика ЕС – Германия привлекла 17,8 млрд.евро.

По мнению базирующегося в Брюсселе Союза европейских предпринимателей и работодателей (UNICE), указанные цифры суммируют воздействие целого ряда факторов таких, как: уровень стоимости рабочей силы, квалификация и образовательная подготовка занятых, производительность труда, способность к инновациям, налоговая нагрузка на бизнес и особенности фискальной системы, транспортная и фин. инфраструктура, гос. регулирование, и т.д. Их сравнительный анализ во многом объясняет лидирующие позиции Великобритании на европейском рынке инвестиций.

Стоимость рабочей силы – главный побудительный мотив иноинвесторов. В странах ЕС она существенно варьируется от **5,6 евро/ч. в Португалии, до 14,5 в Великобритании и 24,4 евро/час в Германии.**

По производительности труда Великобритания обеспечивает 70% от уровня США, при 118% в Нидерландах.

Налоги, включая соц. отчисления, составляют в ЕС в целом 42,8% ВВП, что превышает соответствующие показатели США и Японии. Внутри Евросоюза их уровень также сильно отличается: 34,5% в Португалии, 46,1 – во Франции и 53,3% ВВП в Швеции. **Великобритания относится к странам с умеренным налогообложением – 35,3%, при 37,5% в Германии.**

Госрегулирование в Соединенном Королевстве и Ирландии является наиболее либерализованным и не сковывает свободу развития рынка капитала.

Большое значение для инвесторов имеют стартовые условия бизнеса. **Для того, чтобы учредить в Великобритании частную компанию с ограниченной ответственностью, первоначальный капитал вообще не требуется**, а в Германии он должен составлять не менее 25 тыс. евро. Регистрация новых компаний брит. властями осуществляется в течение недели, а в Германии эта процедура занимает до 16 недель и 2 недели в Испании.

Достигнутые результаты иллюстрируют данные Бюро содействия инвестициям в Великобританию, деятельность которого направляется минторговли и промышленности и Форин Офис. **Объем накопленных ПИИ по состоянию на конец I кв. 1999г. составил 207 млрд.ф.ст.** по сравнению с 122 млрд.ф.ст. 5 лет назад. На Соединенное Королевство приходится 23% общего притока капитала в ЕС, в т.ч. 40% японских и около 50% южно-корейских инвестиций. Почти половина брит. экспорта производится компаниями, контролируруемыми из-за рубежа.

На фоне продолжающейся здесь экспансии ам. капитала (почти 45% иноинвестиций поступает из США, это около 40% всех ам. вложений в ЕС) растущий интерес к инвестированию в Великобритании проявляют Франция и Германия. Доп. стимулом для них являются передовые позиции Соединенного Королевства в области электронной торговли, телекоммуникаций, Интернет. К тому же 30% общих мощностей высокотехнологичных «научных парков» в Европе приходится на Великобританию.

Поэтому, несмотря на высокий валютный курс фунта, сильно удорожающий экспорт, второй после США по значению страной для франц. инвесторов стала Великобритания. По объему ПИИ в брит. экономику (6%) Франция достигла уровня Японии.

Немецкий капитал придерживается той же линии. Его крупнейшей сделкой стало поглощение автомобилестроительной компании «Ровер» концерном БМВ. Германские фирмы контролируют здесь 2,5 тыс. компаний, увеличив свое присутствие с середины 1998г. на 10%. Немецкое участие в притоке капитала также составляет 6%, а на другие страны ЕС приходится 13%.

Неучастие Великобритании в валютном союзе ЕС на данном этапе не оказывает серьезного воздействия на инвест. потоки. Сказывается **значение лондонского Сити, ежедневный оборот которого в евро превышает сумму сделок во всех других странах Евросоюза вместе взятых.** Однако со временем ситуация может кардинально измениться.

О новых веяниях свидетельствует, в частности, требование материнской компании БМВ, чтобы все контракты фирмы «Ровер», включая ее многочисленных субпоставщиков, номинировались в евро. Завод концерна «Ниссан» в Сандерленде (северо-восток Англии) будет работать по таким же фин. правилам. Смысл — удешевить экспорт и переложить валютные риски на англичан.

Неопределенность с подключением к евро сдерживает планирование развития существующего производства и новые крупные проекты. Так, например, японская электронная группа «Фуджитсу», владеющая брит. компанией «Ай-Си-Эл», предупредила о вероятных «больших проблемах», если процесс вхождения Великобритании в валютный союз ЕС выйдет за пределы 2002г. Сходные

заявления сделали руководители японских конгломератов «Эн-И-Си», «Сони», а также ряда автомобилестроительных компаний — которые уже сейчас переносят центр тяжести зарубежных операций на «континент», — ам. концерна «Форд».

Не только пром. круги, но и в лондонском Сити признают, что значение Великобритании в фин. мире может быть подорвано в результате переориентации потоков капитала на другие межд. центры. Выражая эти настроения, лорд-мэр Сити лорд Левин отметил, что, в случае промедления со вступлением в ЕС, «через четыре-пять лет мы начнем сдавать наши позиции».

Смещение центра тяжести иноинвестиций из традиционной сферы — промышленности, которая здесь сейчас переживает не лучшие времена, — в сектор услуг, и то, что Великобритания является вторым после США экспортером услуг в мире, не меняет сути дела.

Об усилении проникновения европейского капитала в США. Введение единой европейской валюты и определенное выравнивание эконо. потенциала участников валютного союза ЕС с США сопровождается бурным процессом концентрации производства и централизации капитала. **Новое явление — мощное проникновение европейских компаний, и в меньшей степени банков, на ам. внутренний рынок** (более 50% всех зарубежных поглощений). Наиболее активно оно происходит в форме экспорта капитала путем приобретения контрольных пакетов акций корпораций США.

В 1996г. американцы опережали европейцев по стоимости указанных сделок почти в 2 раза, но уже в 1998г. картина изменилась. Европейцы вложили в 1999г. в ам. поглощения и слияния 95,9 млрд.долл., по сравнению встречными инвестиционными потоками в 3,6 млрд.долл. По числу соответствующих сделок американцы с 1995г. традиционно опережают своих конкурентов из Старого Света, но это свидетельствует лишь о стремлении европейцев вкладывать средства в более крупные проекты.

Особенно быстро процесс набирает силу в сфере высоких технологий и телекоммуникаций, в которой европейцы по ряду важных и перспективных направлений пока отстают от США. **Интернет используют в США 113 чел. на тыс. жителей, а в Великобритании — 24, Японии — 13, Франции — 8,6 и Италии — 6,7 чел.** Преимуществом поглощений и слияний является то, что они дают возможность получить быстрый и прямой доступ к последним достижениям прикладной науки и техники, избежать непроизводительных издержек, различных торг. и нетарифных барьеров и существенно повысить конкурентоспособность на мировом рынке. Хотя это сопряжено с доп. риском, основным объектом приложения европейского капитала выступают сравнительно молодые корпорации. Они еще не достигли высокой степени капитализации, т.е. дешевле.

Самой крупной такой сделкой (ее стоимость 56-62 млрд.долл.) явилось поглощение в конце 1998г. корпорации Air Touch Communications одним из ведущих брит. концернов в области связи Vodafone Group PLC. Его примеру последовали многие другие европейские компании, в частности, Alcatel, Siemens, Ericsson, Philips Electronics. Только за первую половину 1999г. произошло 94 поглощения (на 73 млрд.долл.), что на 34% боль-

ше, чем за соответствующий период 1998г. Среди них выделяются приобретения брит. группы GTC корпорации Fore Systems (45 млрд.долл.), производящей оборудование для Интернет, а также франц. концерном Alcatel-Xylan (1,5 млрд.долл.) того же профиля. Siemens позднее других вступила в гонку, но энергично сокращает отрыв от лидеров, поглотив сразу три ам. фирмы – Castle Networks, Argon Networks и Redstone Communications – и выкупив 20% акций Accelerated Networks.

Ни один из серьезных «игроков» в сфере межд. телекоммуникаций не может себе позволить роскошь не присутствовать на ам. рынке. Ожидается, что данный процесс будет активно развиваться не менее двух лет.

В ходе проникновения в США европейцы перенимают жесткий и более эффективный стиль менеджмента и переносят на свою почву динамичную культуру ам. бизнеса, внося соответствующие изменения в орг. структуру своих компаний. Многие штаб-квартиры дочерних фирм теперь размещаются в США вслед за переносом центра тяжести деловых операций. Все более широкий размах приобретает взаимодействие в этой связи с крупными инвест. банками Европы.

По мере оздоровления фин.-эконом. ситуации у себя в стране японские банки и компании также начинают проявлять интерес к усилению присутствия на ам. рынке. Их активность также постепенно переориентируется с фондового рынка на реальный сектор США.

Другим динамично развивающимся направлением инвест. проникновения в США является водоснабжение и энергетика. Франц. компания Suez Lyonnaise des Eaux приобрела 67% акций (1 млрд.долл.) второй по величине ам. корпорации в коммунальном хозяйстве United Water Resources, а затем поглотила Naleo и Calgon (4,1 млрд. и 425 млн.долл., соответственно), которые занимаются производством и установкой водопроводного и сантех. оборудования. Ее главный соперник во Франции группа Vivendi приобрела за 6,2 млрд.долл. крупнейшую фирму США по очистке питьевой воды, быт. и пром. стоков US Filter. Брит. компания Severn Trent купила контрольные пакеты акций ряда корпораций по очистке сточных вод и экологических лабораторий, став лидером этого сегмента ам. рынка. Англ. фирма Yorkshire Water поглотила Aquaion занимающуюся водоснабжением в штате Коннектикут. Интересы европейцев связаны не только с более высокой нормой прибыли (в 2 раза), но и с перспективой участия в приватизационных торгах в коммунальном хозяйстве США, в котором действуют в основном средние и мелкие компании.

К указанным движущим мотивам в сфере энергетики добавляется значительно превышающая европейскую степень либерализации рынка, а также внушительный годовой оборот средств в 200 млрд.долл. Несмотря на высокую монополизацию данного сектора, инвесторы стран ЕС настойчиво ищут пути осуществления дальнейшей экспансии. Лидирующие позиции здесь занимают брит. компании, обладающие необходимым опытом управления и деятельности в условиях приватизации. Scottish Power ведет переговоры о приобретении PacificCorp (6 млрд.долл.), которая снабжает электричеством 1,5 млн. потребителей. По завершении сделки она могла бы стать крупнейшей в мире

энергетической компанией. National Grid приступила к поглощению ам. New England Electric System и Eastern Utilities Associates. Это выдвинет брит. концерн на второе место среди поставщиков электроэнергии на северо-востоке США с долей рынка равной 23%. British Energy, действующая в области ядерной энергетики, пошла по пути создания совместно с Peco Energy of Philadelphia компании, которая займется приобретением и управлением темой АЭС, которые подлежат закрытию и демонтажу.

Повышенный интерес к ам. рынку проявляют также крупнейшая в мире энергетическая компания из Франции EdF и немецкий концерн RWE.

Сохраняющим свое важное значение в качестве канала проникновения в США является традиционный экспорт товаров и услуг. По данным Евростата, опережающими темпами в структуре торговли в 1998г. развивались поставки оборудования, машинотехнической и хим. продукции. **О растущем технологическом уровне ЕС свидетельствуют также увеличившиеся на 30% продажи в США аэрокосмической техники и приборов.** Сбыт электросилового телекоммуникационного оборудования, металлорежущих станков и автомобилей различного назначения вырос в среднем на 13%, а их удельный вес в структуре товарного экспорта повысился с 45 до 47%. **Стоимость товарного экспорта ЕС в США в 1998г. достигла 174 млрд.евро,** по сравнению с 155 млрд. евро в 1997г. (рост – 12%). Стоимость экспорта услуг составляет 20% от указанного показателя.

Европейцы наряду с японцами являются основными «виновниками» стремительно растущего торг. дефицита США (в 1,7 раза). С ЕС приходится серьезно считаться, о чем свидетельствуют торг. санкции, которыми американцы стремятся защитить свой внутренний рынок и товаропроизводителей. Однако на экспорт капитала они не распространяются, что дает европейцам возможность усилить присутствие, действуя «изнутри» самих США.

Налоги

Налоговая система Великобритании также способствует привлечению инвестиций в экономику страны. Она характеризуется стабильностью и включает основные виды налогов.

Корпорационный налог. С 1 апр. 1999г. его ставка установлена в 30% от прибыли. Налогом облагаются все компании, под которыми понимаются любые инкорпорированные на территории Великобритании или за ее пределами единицы, а также любые неинкорпорированные ассоциации. Сюда не включаются товарищества или частные торговцы.

Компания, являющаяся резидентом в Великобритании, подлежит обложению корпорационным налогом со всей ее прибыли, независимо от того, переводилась ли она в Великобританию или нет.

Компания-нерезидент в Великобритании подлежит обложению корпорационным налогом с прибыли, получаемой прямым или косвенным путем от торг. операций в Великобритании через свои отделения или агентства. Принципы налогообложения компаний-нерезидентов могут модифицироваться положениями соответствующих соглашений об избежании двойного налогообложения.

Брит. система косвенного налогообложения включает в себя гербовый сбор (Stamp Duty), налог на резерв гербового сбора (Stamp Duty Reserve Tax) и НДС (Value Added Tax).

Гербовый сбор уплачивается при оформлении ряда документов, включая основные виды изменения правового положения и аренду недвижимого имущества. Различные ставки гербового сбора применяются к различным видам документов. Гербовый сбор на передачу долей, акций установлен в размере 0,5% от цены проданной доли, акции.

НДС имеет базовую ставку в 17,5%. Он взимается на каждой стадии процесса производства или распределения товаров и услуг на территории Великобритании с налогооблагаемых лиц в связи с их деятельностью. Под «налогооблагаемыми лицами» понимаются любые лица (включая частных лиц, товарищества, компании и т.д.), которые в соответствии с законом обязаны быть зарегистрированными в целях обложения НДС.

Акцизные сборы по товарам значит. различаются по размеру. Акцизы на спиртные напитки, например, зависят от содержания спирта и емкости, на табачные изделия — от веса. Акцизные сборы на некоторые товары составляют: крепкие спиртные напитки — 5,54 ф.ст. за бутылку, бензин — 3,94 пенса за 1 литр, сигареты — 1,97 ф.ст. за пачку.

Страхование

Опозлощения банком «Нэшнл Вестминстер» страхового общества «Лигал энд Джeneral». В авг. 1999г. один из крупнейших в Великобритании банк «Нэшнл Вестминстер» («НатВест») объявил о предстоящем приобретении контрольного пакета (75%) акций страховой компании «Лигал энд Джeneral», четвертой по величине в Великобритании. После поглощения «НатВест» превзойдет по объему своих активов (33 млрд. ф.ст.) банк «Барклайз» и займет третье место в списке брит. фин. учреждений, уступая лишь банкам «Эйч-эс-би-си» и «Ллойде Ти-Эс-Би».

Для покрытия большей части стоимости сделки (она оценивается в 10,7 млрд.ф.ст.) «НатВест» выпустит доп. акции на 6,4 млрд.ф.ст. Помимо этого, 2,2 млрд.ф.ст. будут переданы «Лигал энд Джeneral» в виде облигаций банка, а также 2,1 млрд.ф.ст. наличными. Весь комплекс пенсионных услуг и услуг по страхованию жизни, а также облигации «Лигал энд Джeneral» теперь будут реализовываться на всей территории страны через сеть банка «НатВест» (1,7 тыс. отделений, которыми пользуются 6,5 млн. клиентов). По числу филиалов его превосходит только банк «Ллойде Ти-эс-би». «НатВест» выиграет и за счет того, что в результате слияния инвест. направление деятельности банка утроится в размере.

Для «Лигал энд Джeneral» это слияние также является выгодным, поскольку темпы дальнейшего роста этой компании, выходящей на ведущие позиции на рынке недорогих и удобных для потребителя пенсионных и страховых услуг, сдерживало отсутствие достаточно масштабной сети их распространения. Союз с одним из крупнейших брит. банков должен открыть для «Лигал энд Джeneral» возможности существенного расширения своей деятельности.

Начало активному процессу слияний в данной области положило приобретение в июне 1999г.

банком «Ллойде Ти-эс-би» шестой по величине в Великобритании компании по страхованию жизни «Скоттиш Уидоус». Стоимость этой сделки составляла 7 млрд.ф.ст. С этого момента в области страхования жизни и пенсионного обеспечения новый банковско-страховой альянс уступает только крупнейшему в данной сфере страховому обществу «Пруденшл».

Банки стремятся приобрести статус всестороннего провайдера широкого комплекса фин. услуг, включая пенсионные и страховые. Логика банков такова: инкорпорирование страховых компаний позволяет им завоевать позиции на наиболее динамичном направлении этого рынка — долгосрочных сбережениях. Снижение Банком Англии базовых учетных ставок в 1998-99 гг. привело к снижению банковского процента на долгосрочные вклады в брит. банках. Держать деньги на сберегательных счетах стало менее выгодно, и население ищет более прибыльного применения для своих накоплений. Объявленные правительством планы сделать систему гос. пенсионного обеспечения более эффективной предполагают введение низких по стоимости т.н. «акционерных» пенсий, которые привлекут средства из сферы банковского накопления. Политика кабинета на фин. участие населения в формировании гос. пенсий имеет долгосрочный характер, и брит. банки и пенсионные фонды вынуждены предпринимать меры по снижению стоимости предоставляемых ими соответствующих услуг.

На континенте уже сложилась и весьма эффективно осуществляется практика «банковского страхования» (bancassurance) — предоставление услуг в области страхования отделениями банков. Две крупнейшие страховые группы Европы — «Ай-эн-джи» и «Фортис» (Нидерланды) имеют банковский статус. Крупнейший германский страховщик, «Алианц», владеет контрольным пакетом акций одного из ведущих банков страны «Дрезднер». Аналогичные процессы набирают ход в США, достаточно упомянуть недавнее слияние «Ситибанка» и крупной страховой группы «Трэвеллерс».

Однако по сравнению с континентальной Европой и США процесс концентрации в страховом деле Великобритании идет медленно. Пока брит. сектор страхования жизни остается весьма фрагментарным — крупнейшее в данной сфере страховое общество «Пруденшл» контролирует лишь 8% соответствующего рынка. До сих пор ни одному британскому банку не удалось заметно повысить заинтересованность своих вкладчиков приобретать пенсии и страховые услуги в тех же отделениях, где они имеют текущие банковские счета. Так, только 4% вкладчиков банка «Ллойде Ти-эс-би» приобрели в нем страховые полисы.

Такое положение дел не удовлетворяет брит. банки, которые стремятся форсированно освоить рынок пенсий и страхования жизни. Для того чтобы сделать свои услуги привлекательными для частного вкладчика, брит. банковский сектор не может более игнорировать новые вызовы и поддерживать присущую ему сегодня весьма высокую норму прибыли. Отлив денежных ресурсов из кредитно-фин. институтов, более низкие банковские учетные ставки, **конкуренция со стороны крупных универмагов, которые стали предлагать своим клиентам набор фин. услуг на льготных основаниях**, инвестирование без посредника через Интернет,

продвижение ам. банками на брит. рынок своих кредитных карт могут лишить брит. банки существенной доли рынка долгосрочных личных сбережений.

Реформирование системы соц. защиты. По данным мин. соц. защиты, 14 млн.чел. (четверть населения) живут в бедности, что в три раза больше по сравнению с 1979г. До 4,5 млн. детей (каждый пятый) растут в семьях, где оба родителя не работают. **Великобритания имеет в три раза больше безработных семей по сравнению с другими развитыми странами.**

С самого прихода к власти в 1997г. лейбористское правительство начало разрабатывать варианты решения соц. проблем. Результаты этой работы отразились в Законе о соц. реформе и пенсиях 1999г. Инициативы правительства включают координирование деятельности уже существующих Службы по трудоустройству и Агентства по пособиям путем создания к 2001г. нового Агентства по трудоустройству, филиалы которого будут находиться на всех главных улицах городских центров страны. Агентство будет оснащено новейшей технологией, позволяющей предоставлять 10 млн. трудоспособных граждан эффективную и своевременную информацию о вакансиях, обучении, услугах, пособиях, возможностях присмотра за детьми. Отвечать за создание агентства и развитие его деятельности будут два министерства: образования и занятости и соц. защиты.

Закон предлагает более жесткое тестирование претендующих на получение пособия по нетрудоспособности. Те граждане, которые не платили взносы по гос. страхованию в течение трех предыдущих лет, потеряют право на получение пособия.

Главная стратегия развития соц. реформы — движение от пассивной выплаты пособий к активной помощи гражданам вернуться на рынок труда. В июле 1997г. в восьми районах Великобритании начала действовать первая программа Правительства «Новое занятие для одиноких родителей», специально разработанная для одиноких родителей, желающих работать. В окт. 1998г. программа распространилась по всей стране. По этой программе каждый человек имеет своего личного супервайзера, который предоставляет ему необходимый совет и помощь в поиске работы, няни для ребенка, в получении образования, обучения, пособий. По результатам исследования действия программы, через 18 мес. после ее запуска количество одиноких родителей, продолжающих получать гос.пособия, стало на 3,3% ниже. Подобная программа действует и по отношению к инвалидам, многие из которых хотят и могут работать.

По мнению создателей программы, она также должна помочь выработать у одиноких родителей уверенность в том, что работа является лучшим решением проблемы выхода из бедности. Работающие одинокие родители в большей мере способны дать своим детям старт в жизни и меньше впадают в депрессию от ощущения своей ненужности. В период между июлем 1997г. и дек. 1999г. 40 тыс. одиноких родителей нашли работу с помощью программы. Правительство рассчитывает ликвидировать детскую бедность к 2020г. Планируется увеличение детских пособий, улучшение положения детей до 4 лет в наиболее неблагополучных районах страны. Программа объединяет здравоохранительные, образовательные и другие агентст-

ва и ведомства, в решении таких проблем, как безработность несовершеннолетних и рождение детей с малым весом в бедных семьях.

На новую политику привлечения граждан к работе правительство выделило 455 млн.ф.ст. в новом бюджете, внесенном 22 марта 2000г. Минимальный доход семьи в неделю с апр. 2001г. повысится с 200 до 214 ф.ст. Согласно проведенному Лондонской школой экономики исследованию, подобные меры выведут к 2002г. из бедности 2 млн.чел. Будут также пересмотрены выплаты пособий по материнству и ужесточено законодательство в отношении одного из родителей, покинувшего семью и уклоняющегося от выплаты алиментов.

Инициативы правительства включают также некоторое улучшение положения пенсионеров. С 2000г. планируется **увеличение выплаты пенсионерам денежного пособия на отопление в зимнее время с 50 до 150 ф.ст.** Предполагается также бесплатная телевизионная лицензия для 3 млн. пенсионеров старше 75 лет. К окт. 2002г. планируется заменить существующую схему гос. пенсий (SERPS) на вторую гос. пенсию (State Second Pension). По этой схеме госслужащие, выплачивающие взносы по гос. страховке, будут получать пенсию в большем размере. Эта схема впервые будет применяться и в отношении людей, чья работа была прервана из-за длительной болезни или инвалидности.

Правительство также планирует отменить гос. пособие за производственные травмы, действующее с 1948г. Частные компании должны будут теперь выработать свою собственную политику страхования. 282 тыс.чел. ежегодно получают пособие по инвалидности, приобретенной на производстве, на 712 млн.ф.ст.

Правительство разработало план долгосрочного финансирования Службы нац. здравоохранения (NHS). Затраты на NHS за 5 лет должны возрасти на 35% и составить 54,2 млрд.ф.ст. в 2001г. (**49,3 млрд.ф.ст. в 2000г.**), 58,6 — в 2002г., 63,5 — в 2003г., 68,7 — в 2004г. Премьер-министр Э.Блэйр заявил о своем намерении поднять за пятилетний срок финансирование NHS до уровня европейских стран. **Великобритания тратит 6,8% от своего ВВП на нац. здравоохранение, в то время как затраты других стран Европы в среднем составляют 8% от ВВП** (Германия — 10,71%, Франция — 9,61%).

Ежегодно 12 тыс. медсестер увольняются из NHS. **Зарплата начинающей медсестры составляет 12,8 тыс.ф.ст. в год** (на 20% меньше зарплаты полицейского констебля, на 17% меньше — учителя). Чтобы получить такую низкооплачиваемую работу, будущая медсестра должна учиться 3-4г. Каждая пятая медсестра вынуждена искать доп. заработок, две трети увольняются, и многие из них переходят в частные клиники, где им предоставляется более удобный график работы и более высокая зарплата. Правительство стало нанимать медсестер из других стран. 3,6 тыс. медсестер и нянечек из Филиппин, Австралии, Южной Африки, Новой Зеландии работают в брит. больницах.

Э.Блэйр, в свою очередь, заявил о необходимости большего использования ресурсов частного сектора с тем, чтобы снять нагрузку на NHS. В 1999г. до 90 тыс. пациентам NHS были проведены частные операции (в 1993 г — 31 тыс.чел.). Ежегодно NHS тратит более 450 млн.ф.ст. на проведение операций своим пациентам в частном секторе, в то время как данная сумма могла бы пойти на оплату

зарплаты 75 тыс. докторов, 300 тыс. медсестер или покупку 50 тыс. больничных коек.

В 1999г. Великобритания потратила 50 млрд.ф.ст. на NHS и около 8,5 млрд.ф.ст. — на частный сектор. За 3г. своей работы лейбористское правительство увеличило финансирование NHS на 21 млрд.ф.ст., однако, по мнению теневого министра здравоохранения Л.Фокса, реальное увеличение финансирования составило всего 5 млрд.ф.ст., с учетом инфляции и выплаты задолженности по зарплатам.

Благотворительность

В Великобритании зарегистрировано и успешно функционируют 180 тыс. неправит. организаций и ежегодно образуется 4 тыс. новых. В основном — это самостоятельные обществ. благотворит. организации, которые получают соответствующий статус в Комиссии по делам благотворительности, а также создаваемые и частично финансируемые государством организации, но не имеющие статус гос. — квазиавтономные неправит. организации (Quango). Благотворит. работу патронируют королевская семья, видные деятели политики и искусства.

Будучи сфокусированной на соц. задачах (образование, уход за престарелыми, здравоохранение, вопросах охраны окружающей среды), благотворит. работа распространяется на все большее число областей, формируя участников объединений не только по интересам, но и в соответствии с гос. задачами. Главное их предназначение — освободить государство от моральной ответственности и части мат. затрат путем привлечения средств в тех областях, где гос. ресурсы ограничены. В благотворит. работу вовлечены как мелкие организации местного уровня, так и крупные корпорации.

Финансирование благотворит. организаций осуществляется в виде добровольных пожертвований, а также грантов или безвозмездных ссуд правительства и местных органов власти. В ряде случаев это может быть за счет доходов от самостоятельной деятельности, включая инвестирование средств.

Попечительские Советы жестко контролируют расходование денежных средств благотворит. организаций, неся мат. и уголовную ответственность за их использование. Работа Совета попечителей в основном строится на добровольных началах. При регистрации благотворит. организации должны представить свой Устав. После регистрации вся информация об организации, включая цели, финансирование, состав Совета попечителей и т.п., поступает в открытые для общественности банки данных.

Существуют следующие типы благотворительных организаций: 1. Благотворит. компании. К ним относятся системы магазинов Charity, ресторанов, кафе приютов для собак и кошек и т.д. 2. Трастовые фонды. Специализируются на операциях по доверенности — использовании наследств, управление имуществом и денежными фондами. С определенными ограничениями, трастовым фондам разрешено вкладывать деньги в ценные бумаги и в строительство. 3. Так называемые незарегистрированные ассоциации, к которым относятся: добровольные; бойскаутов и гайдскаутов; по распространению религиозных знаний; военизированные и др.

Брит. спецификой деятельности благотворит. организаций является институт патронирования. Предоставляя свое имя, патроны благотворит. организаций подтверждают их авторитет и благонадежность, что является важным фактором для тех, кто вкладывает деньги в благотворит. деятельность.

Благотворит. организации могут иметь собственность или арендовать недвижимость. Они **освобождены от уплаты налогов и получают значительные фин. и тамож. преимущества.**

Межд. религиозная благотворит. организация «Армия спасения». Образована в 1878г. Ее основателем является англ. проповедник У.Бут. Им были изложены Доктрины «Армии Спасения» и утверждены 11 принципов образа жизни солдата «Армии спасения», включающие отказ от крепких напитков, курения и употребления наркотиков. Главная задача — способствовать духовному и нравственному возрождению и физ. восстановлению всех нуждающихся, попадающих в сферу ее опеки, независимо от расы, цвета кожи, вероисповедания, пола и возраста. Основной девиз «Армии спасения»: «Сердце — Богу, руку — человеку». «Армия спасения» отводит важное место христианским богослужениям. Любой человек, интересующийся «Армией спасения» и желающий обрести духовную связь с Богом, может прийти на собрание этой организации по воскресеньям.

«Армия спасения» имеет отделения в 100 странах: организует приюты для бездомных, центры общения для пожилых, летние лагеря для детей и молодежи, проявляет заботу о матерях-одиночках, инвалидах, пенсионерах, организует бесплатные столовые для голодных и пострадавших от катастроф и т.д. Организация осуществляет широкие программы помощи, транспортировку, складирование больших количеств одежды и продовольствия, содержит здания и оборудование, издает в большом количестве книги и журналы. Источниками дохода являются добровольные пожертвования прихожан, организаций, благотворительных фондов и частных лиц.

В 1913г. «Армия спасения» появилась в С.-Петербурге, Москве, Орле. В 1923г. деятельность Армии Спасения была запрещена. **С 1991г. ее отделения имеются в России, Украине, Молдове, Грузии.**

Экспорт-2000

Внешнеторг. оборот возрос за 10 месяцев 2000г. на 12% и составил 332,6 млрд.ф.ст. При этом, экспорт Великобритании увеличился на 12,4%, а импорт на 12,1%. Дефицит внешнеторг. баланса за янв.-окт. 2000г. составил 23,3 млрд.ф.ст. и возрос по сравнению с тем же периодом пред.г. на 2,1 млрд.ф.ст.

В экспорте Великобритании ведущее место занимают машины и транспортное оборудование, хим. товары, готовая продукция (сталь, чугун, цветные металлы и изделия из металлов, ткани и др.), товары широкого потребления, мин. топливо и смазочные материалы. В 2000г. произошел рост объемов экспорта мин. топлива (на 83%), сырья и полуфабрикатов (+19%), готовой продукции (+11%), машин и оборудования (+10%), в первую очередь электротех., металлообрабатывающего, энергетического оборудования. На 8% возрос экспорт хим. продуктов, на 3% — товаров

ширпотреба. В то же время, произошло уменьшение объемов экспорта животных и растит. масел (на 23%), продовольствия (1%).

В импорте Великобритании преобладали машины и транспортное оборудование, товары ширпотреба, готовая продукция, хим. продукты, продовольствие и живые животные.

В 2000г. произошло значит. увеличение объема импорта мин. топлива и смазочных материалов (на 82%), сырья и полуфабрикатов (+20%), машин, оборудования и транспортных средств (+12%), хим. продуктов и товаров ширпотреба (+11%), а также готовой продукции (+7%). Вместе с тем, существенно сократились объемы закупок животных и растит. жиров и масел (на 14%), а также напитков и табачных изделий (6%), овощей и фруктов (5%), продуктов неорганической химии (2%).

Ведущими торг. партнерами Великобритании в 2000г. традиционно оставались страны ЕС. Их доля во внешнеторг. обороте страны составила 53,9%. При этом, брит. экспорт в страны ЕС возрос по сравнению с тем же периодом предыдущего года на 9%. Импорт Великобритании из стран ЕС увеличился в меньшей степени – на 5%. Основными партнерами Великобритании среди стран-членов Евросоюза продолжали являться Германия, Франция и Голландия, доля которых составляет 61% от оборота с ЕС.

Объем товарооборота Великобритании с западноевропейскими странами, не являющимися членами ЕС, возрос за 10 месяцев 2000г. на 19,9% по сравнению с тем же периодом предыдущего года. При этом экспорт брит. товаров в эти страны возрос на 12%, а импорт увеличился на 24%. Наиболее крупными партнерами в этой группе стран были Швейцария и Норвегия.

Товарооборот Великобритании с США увеличился за 10 месяцев 2000г. на 17% по сравнению с аналогичным периодом 1999г. Рост двустороннего товарооборота произошел за счет значит. увеличения – на 20% брит. экспорта.

Торговля с Японией увеличилась на 11,4%, составив 11,7 млрд.ф.ст. При этом объем брит. экспорта в эту страну возрос на 11%, а импорт – на 12%. Великобритания имеет традиционно высокое отрицат. сальдо торг. баланса с Японией (5,7 млрд.ф.ст.).

Другими важными торг. партнерами Великобритании являются такие страны как: Гонконг, Китай, Ю.Корея, Тайвань, Австралия, Сингапур, Индия.

Товарооборот Великобритании с государствами-участниками СНГ возрос за 10 месяцев 2000г. на 12% по сравнению с аналогичным периодом 1999г. (без России). Увеличение объемов торговли Великобританией со странами этого региона произошло за счет роста брит. импорта – на 37%, в то время как брит. экспорт остался на уровне аналогичного периода предыдущего года. В результате, положит. для Великобритании сальдо торг. баланса с этой группой стран сократилось со 143,9 млн.ф.ст. (за 10 месяцев 1999г.) до 88,7 млн.ф.ст.

Основными статьями брит. экспорта в страны СНГ, как и в пред.г., продолжали оставаться: машины, оборудование и транспортные средства, готовые изделия, хим. продукты, товары ширпотреба и продовольствие. В импорте преобладали мин. топливо и сырье.

Среди стран СНГ наиболее быстрыми темпами рос товарооборот Великобритании с Кыргызстаном (в 2,1 раза), Грузией (на 48%), Беларусью (43%), Казахстаном (26%), Азербайджаном (18%), Украиной (16%), Арменией (5%). В то же время, произошло сокращение товарооборота с Узбекистаном (в 2 раза), Туркменистаном (на 40%), Таджикистаном (34%), Молдовой (5%).

В качестве важной составной части внешнеэконом. связей брит. руководство рассматривает военно-тех. сотрудничество с др. странами (ВТС). Одной из его основных целей является укрепление позиций на традиционных рынках и выход на новые рынки сбыта своей военной продукции. В сфере ВТС для Великобритании характерно заключение комплексных контрактов (пакетных соглашений), предусматривающих не только поставки вооружения и военной техники (В и ВТ), но и предоставление широкого спектра услуг по их послепродажному сервису, эксплуатации, развитию военной инфраструктуры и подготовке специалистов.

В 2000г. в производстве военной продукции было задействовано 11140 компаний и фирм Великобритании, которые обеспечивали работой 400 тыс.чел. (10% от всех занятых в пром. секторе экономики страны), которые произвели 11% всей пром. продукции страны. К военно-пром. комплексу относятся 50% авиакосмического производства и 50% кораблестроения. Около 40% фирм-производителей электроники также обеспечивают выпуск оборонной продукции.

Располагая существенным военно-пром. потенциалом, Великобритания ежегодно более 40% производимой продукции военного назначения экспортирует в др. страны. При этом в товарной структуре экспорта ВиВТ в 1999-2000 ф.г. преобладала авиакосмическая техника и комплектующие к ней (40,7%). На ракетное вооружение приходится 25,3%, военно-морскую технику – 20,3%, бронетехнику и комплектующие к ней – 6,9%, стрелково-артиллерийское вооружение – 5,1%.

В географическом распределении экспорта брит. вооружения в 1999-2000 ф.г. на 1 место, впервые за последние 10 лет, вышли страны АТР. На их долю пришлось 39,8% всех поставок. На 2 месте оказались страны Сев. Ам. и Европы – 34,4%. На 3 место переместились страны Бл. Востока и Сев. Африки, на долю которых пришлось только 23,4% всех брит. поставок специмущества за рубеж. На страны Лат. Ам. и остальной Африки их пришлось соответственно 1,9% и 0,5%.

Внешнеэконом. связи. В 2000г. внешнеэконом. связи продолжали играть в экономике Великобритании важнейшую роль. Являясь одним из ведущих экспортеров продукции аэрокосмического комплекса, электротех. и электронного оборудования, хим. и фарм. товаров, страна экспортирует около 27% ВВП.

Нормативно-правовая база регулирования внешних эконом. связей Великобритании базируется на общепризнанных нормах и правилах ведения межд. торговли, выработанных в рамках ВТО, а также положениях внутр. законодательства (законодат. актов, нормативных документах гос. органов).

Гос. регулирование внешнеэконом. связей в контексте проведения единой торг. политики в рамках ЕС осуществляется с применением как та-

мож.-тарифных и нетарифных мер, так и тех. барьеров (стандарты, требования, нормы, правила) и др. мер (страхование и кредитование экспортных поставок и т.п.).

Контроль за осуществлением ВЭД выполняет ряд гос. органов, ведущую роль, среди которых играет министерство торговли и промышленности (МТП), являющееся главным ведомством в эконом. блоке. Оно концентрирует всю работу по выработке политики в таких ключевых направлениях как инвест. и внешнеэконом. деятельность, промышленность, наука, услуги, торговля. В круг ведения министерства входят вопросы конкуренции, предпринимательства, поддержки малого бизнеса, занятости, несостоятельности, инноваций, научных исследований и внедрения новых технологий, регулирования рынков товаров и услуг, патентования и защиты авторских прав.

Во главе министерства стоит госсекретарь по торговле и промышленности (по объему полномочий и функций соответствует зампреду правительства РФ). Ему непосредственно подчиняются: министры торговли, энергетики, малого бизнеса; парламентские зам. госсекретаря по отношениям с потребителями и корпорациями, по конкуренции, по науке и инновациям.

Единый комплекс с министерством составляют целый ряд департаментов и служб, непосредственно курируемых гос. секретарем.

Осуществление контрольно-регулирующих функций тамож.-тарифного характера возложено на Королевскую службу таможен и акцизов, которая осуществляет сбор налогов и пошлин. Служба также ответственна за реализацию решений по запратам и ограничениям при экспорте и импорте, сбор статистики по внешней торговле.

В стране функционирует большое количество организаций, ассоциаций, объединений, содействующих развитию и расширению предпринимательской деятельности, в т.ч. и в сфере внешнеэконом. связей. К их числу относятся Конфедерация брит. промышленности, Ассоциация торг. палат Великобритании, Брит. ассоциация экспортеров, Брит. конфедерация импортеров.

По общему правилу, при экспорте товаров из Великобритании отсутствуют какие-либо ограничения и экспортный тариф. В целях обеспечения гос. контроля в отношении определенной категории товаров применяется система экспортно-импортного лицензирования. Под эту систему попадают товары: товары двойного применения, т.е. те товары, которые могут быть использованы в гражд. и военных целях; военная техника, оружие и относящиеся к ним материалы, боеприпасы и др. принадлежности военного назначения; товары, которые используются в производстве ядерного оружия; исходные элементы хим. боеприпасов; живой скот, какао и др. продукты питания;

Вывоз/ввоз товаров, подпадающих под меры нетарифного регулирования, осуществляется по согласованию с соответствующими гос. учреждениями. Для экспорта живого скота необходимо получить согласие в министерстве сельского хозяйства, рыболовства и продовольствия, для вывоза животных и растений — разрешение в министерстве охраны окружающей среды.

В сфере тарифного регулирования импорта основным документом является Интегрированный тариф Великобритании, который включает в себя

Единый тамож. тариф ЕС и статистическую номенклатуру, а также систему гармонизированного описания и кодирования товаров.

Согласно Единому тамож. тарифу ЕС, ввоз на территорию Великобритании и др. стран-членов ЕС сырьевых товаров осуществляется беспошлинно или с небольшой ставкой обложения. По мере роста степени обработки продукции, ставка тарифа повышается. Средневзвешенная ставка тарифа режима наибольшего благоприятствования на все товары составляет в Великобритании 5,3%, в т.ч. на с/х товары 14,5%, пром. товары 4%.

Главным инструментом торг. политики Великобритании являются антидемпинговые, компенсационные и защитные меры. При этом, учитывая, что Великобритания является членом ЕС, в соответствии с договоренностями, зафиксированными в Соглашении от 2 мая 1992г. о принципах создания единого внутр. рынка ЕС, урегулирование торг. споров с третьими странами осуществляется в рамках этого объединения. В 1996-2000гг. ЕС инициировало 202 антидемпинговые процедуры.

С точки зрения рос. экспорта в Великобритании для нас являются актуальными существующие в рамках ЕС ограничения по цветным металлам и хим. товарам. Хотя брит. сторона неоднократно заявляла, что указанные меры принимаются Комиссией ЕС, от ее позиции во многом зависят решения ЕС по этому вопросу. С учетом этого одним из основных вопросов развития двусторонней торговли является создание благоприятных условий для доступа рос. товаров на брит. рынок.

Количество антидемпинговых процедур, открытых ЕС в 1996-2000гг.

I. По странам		II. По товарам	
Китай	27	Хим. товары	36
Индия	26	Текстиль и одежда	38
Респ. Корея	22	Древесина и бумага	7
Тайвань	17	Электроника	28
Таиланд	11	Другие машины и оборудование	7
Малайзия	8	Чугун и сталь	63
Россия	6	Другие металлы	4
Другие страны	85	Другие товары	13

В числе тех. мер регулирования экспортно-импортных операций важное место занимают санитарно-эпидемиологические требования брит. гос. органов, предъявляемые к ввозимым товарам. Являясь островным государством, Великобритания установила жесткий контроль за ввозом живых животных и птицы путем введения санитарно-эпидемиологических и карантинных требований. С 2000г. проводятся мероприятия по постепенному упрощению механизма оформления ввоза отдельных животных.

Среди тех. барьеров важная роль отводится также стандартам и требованиям к упаковке и маркировке товаров. При этом в определенных случаях, стандарты Великобритании являются более жесткими, чем применяемые в рамках ЕС.

В Великобритании отсутствует контроль за валютными операциями. Вместе с тем Банк Англии, являющийся центр. банковским учреждением страны, сохранил за собой право введения, в случае необходимости, соответствующих ограничений в этой сфере.

В сфере внешнеэконом. связей Великобритания настойчиво отстаивает свои нац. интересы, нередко вступая в противоречия с межд. эконом. организациями и индустриальными странами. Да-

же в отношениях со своими партнерами по ЕС она занимает по ряду вопросов особую позицию. В частности, на проходившем в 2000г. саммите стран ЕС в Ницце Великобритания пыталась заблокировать ряд предложений ЕС, которые в дальнейшем могли бы негативно отразиться на развитии ее налоговой системы и рынке рабочей силы. Кроме того, в условиях разразившейся эпидемии ящура в Великобритании, она настаивает на выплате компенсаций брит. фермерам из бюджета ЕС, грозя, в случае несогласия, снизить свой ежегодный взнос в эту организацию.

Великобритания игнорирует рекомендации МВФ о недопустимости увеличения ею в предстоящие годы гос. расходов, что может привести, по мнению экспертов Фонда, к значит. дефициту бюджета.

Великобритания упорно добивается проведения очередного раунда многосторонних переговоров в рамках ВТО по вопросу либерализации торговли товарами и услугами, что позитивно отражается на производстве и экспорте Великобритании, экономика которой во многом зависит от внешнеэконом. факторов.

Экспорт-1999

Обрит. системе продвижения экспорта товаров и услуг на зарубежные рынки. Учитывая, что 40% расходов на НИОКР, новых рабочих мест и половина экспорта приходится в Великобритании на иностр. компании, предпринимаются доп. меры по привлечению долгосрочных зарубежных инвестиций. Налог на них сокращен до 10%. Значит. налоговые льготы предоставлены высокотехнологичному сектору, компаниям, внедряющим программы повышения квалификации и переподготовки кадров. Все это позволило Великобритании сохранить в 1999г. лидирующие позиции в Европе. На Соединенное Королевство приходится 23% общего притока инокапитала в ЕС, в т.ч. почти половина ам. и южнокорейских и 40% японских инвестиций. По объему привлекаемых ПИИ страна занимает вторую строчку (7,5%), существенно уступая США (21%), но опережая Китай (6%).

Указанные показатели отражают суммарное воздействие целого ряда факторов, таких, как: уровень стоимости рабочей силы, квалификация и образовательная подготовка занятых, производительность труда, способность нац. бизнеса к инновациям, налоговое бремя, транспортная и фин. инфраструктура, и т.п. Все они находятся в поле зрения правительства с тем, чтобы сохранить и приумножить имеющиеся у страны межд. конкурентные преимущества.

Залогом успешной ВЭД является также **дальнейшее развитие электронной торговли, в которой Великобритания отстает только от США**, но испытывает сильное давление со стороны следующих за ней Германии и Франции. Осенью 1999г. премьер-министром Э.Блэйром выдвинута задача к 2003г. выйти на лидирующие позиции в мире, став главным трансатлантическим «мостом» между Европой и США, ведущим межд. центром **подобно лондонскому Сити**. Кабинетом осуществляется соответствующая целевая программа, в рамках которой «технопарки» преобразовываются в межотраслевые комплексы высокотехнологичного производства. В качестве ориентира избрана «Силико-

новая долина» в США. Координатор программы — бывший посол в Австралии сэр А.Аллан — регулярно докладывает о ходе ее выполнения непосредственно главе кабинета.

Великобритания является вторым после США экспортером услуг в мире и стремится увеличить свою долю межд. рынка. Центральную роль здесь играет фин. сектор.

Заметным явлением стали преобразования в гос. системе продвижения экспорта. В мае 1999г. правительством создано Агентство по межд. торговле (АМТ) — с двойным подчинением Форин Офис и минторговли и промышленности. Оно призвано координировать деятельность заинтересованных министерств и ведомств, торг. палат, ассоциаций бизнеса, в первую очередь Конфедерации брит. промышленности и Совета по невидимому экспорту, а также коммерческих отделов брит. дипмиссий за рубежом. Этот орган пришел на смену упраздненному Британскому совету по внешней торговле и существовавшему с 1997г. другому консультативному органу — Экспортному форуму. Его сопредседателями являются замминистры К.Ваз и зам. министра торговли и промышленности Б.Уилсон. Повседневной деятельностью Агентства руководит бывший посол в Японии сэр Д.Райт. Его нынешний пост соответствует постоянному зам. министра иностр. дел (глава дип. службы). Зампред — член королевской семьи герцог Кентский. В состав Совета АМТ входят представители региональных офисов минторговли и промышленности в Шотландии, Уэльсе, Сев. Ирландии и ряде графств, Департамента гарантирования экспортных кредитов, руководители крупнейших брит. пром., консалтинговых компаний и банков.

Численность центр. аппарата Агентства — 2,5 тыс. чел., в т.ч. около половины — заграничный аппарат в составе брит. дипмиссий. Агентство выполняет следующие основные функции: непосредственно участвует в формировании и практической реализации гос. политики продвижения экспорта; предоставляет нац. бизнесу широкий набор услуг как на платной, так и на безвозмездной основе. С 1989г. независимая маркетинговая компания осуществляет мониторинг качества этих услуг на основе регулярных опросов соответствующих брит. компаний; осуществляет информ. обеспечение деятельности брит. бизнеса и его ассоциаций на зарубежных рынках.

Центр. аппарат АМТ **определяет общую стратегию брит. дипломатии и бизнеса** применительно ко всем странам мира и следит за ее исполнением. С этой целью **ежегодно публикуется обзор 150 важнейших зарубежных рынков** с детальным указанием тех видов товаров и услуг, для которых в той или иной стране существуют благоприятные условия сбыта. Данный обзор является для брит. бизнеса своего рода «правит. компасом» с точки зрения определения географии и направлений деловой активности за рубежом. По отдельным странам, представляющим приоритетное значение для брит. эконом. интересов, разрабатываются сводные и отраслевые целевые программы, в которых широко используются прямые и косвенные меры гос. поддержки, в т.ч. экспортные кредиты. **В 1999г. в качестве высокоприоритетных на среднесрочную перспективу выделены 15 рынков:** Канада, Тайвань, Мексика, Венгрия, Чехия, ЕС, США,

Китай, Япония, ЮАР, Турция, Индия, Египет, Польша и Бразилия. В контексте мирового фин. кризиса за рамки указанного списка временно вынесены ЮВА и Россия.

Важнейшей составной частью АМТ является Агентство по содействию инвестициям в Великобританию. Достигнутые им в 1998-99 гг. результаты говорят сами за себя: реализовано 652 межд. проекта (240 новых), создано более 44 тыс. новых рабочих мест, сохранено более 74 тыс. рабочих мест. По состоянию на дек. 1998г. **сумма накопленных прямых инвестиций составила почти 195 млрд.ф.ст.** По сравнению с 1997г. рост объемов иностр. капвложений составил 30% на фоне увеличения на 8% соответствующего общемирового показателя.

Значительное место в работе АМТ занимает координация деятельности заинтересованных министерств и ведомств, своих региональных отделений, торг. палат и бизнеса. При АМТ действует Центр информации об экспортных рынках, который представляет собой обширную электронную базу данных и справочную библиотеку, открытые для свободного пользования. Имеется также информ.-аналит. служба, которую по контракту с АМТ осуществляет одна из частных компаний. Она сводит воедино поступающую информацию по линии всех брит. дипмиссий, КЕС и межд. организаций о новых инвест. и экспортных возможностях, которая затем распространяется по подписке в виде обзоров и бюллетеней или по каналам электронной почты. В структуре Агентства либо обособлено существуют подразделения по отдельным аспектам ВЭД, в т.ч. по лицензированию, тех. содействию, организации семинаров и выставок, подключению к программам межд. фин. институтов и т.д.

Цент. аппарат самостоятельно занимается продвижением экспорта. АМТ привлекает на временной основе бизнесменов с опытом работы за рубежом. За каждым из этих «экспорт промоутеров» закрепляется определенная страна, в которой ему следует выявить доп. экспортные возможности и обеспечить их практическое использование.

Значительное место в деятельности АМТ занимают консультационные услуги. По заказу Агентства, Ассоциация ТТП Великобритании осуществляет программу содействия потенциальным экспортерам в маркетинговых исследованиях, причем фирмам и торговым компаниям с численностью занятых до 500 чел. возмещается до половины соответствующих расходов (не более 40 тыс.ф.ст. в год для одного юр. лица). При торг. палатах создан институт уполномоченных по содействию экспорту, главная задача которых – работа с потенциальными экспортерами.

Осознавая, что интерес брит. компаний за рубежом в значит. мере зависит от качества принятого на месте персонала, Агентство предоставляет нац. бизнесу возможность получить возмещение до половины расходов на повышение квалификации и обучение своих иностр. сотрудников в Великобритании.

К другим наиболее часто используемым формам прямой фин. поддержки относятся **безвозмездные ссуды для обеспечения участия в межд. ярмарках и выставках.** Таким образом стимулируется активность прежде всего мелких и средних компаний, которым Агентство оплачивает стоимость

проезда двух представителей на выставку, а также частично покрывает расходы на приобретение выставочной площади и оформление стенда, услуги переводчика. Указанные ссуды предоставляются совместно с другими брит. спонсорами.

Львиная доля субсидий на тех. содействие экспортерам расходуется в целях получения крупных зарубежных контрактов (более 50 млн.ф.ст.). Здесь за счет бюджетных средств оплачиваются необходимые консультационные услуги (до 2 млн.ф.ст.) и эконом. обоснование проекта. Размер покрытия увеличивается, если сделка носит долгосрочный характер и предполагает не только поставку оборудования или товаров, но и сопутствующие услуги других брит. фирм в сфере консалтинга, инжиниринга, строительства и т.п. Во внимание принимается также вероятность дальнейших контрактов для брит. бизнеса. Как правило, **размер субсидии не превышает половины указанных расходов.** После получения контракта она подлежит частичному возврату с начислением рыночной ставки процента. Полный возврат субсидии обязателен, если фирма-получатель добровольно отказывается от борьбы за контракт или теряет его из-за недостаточности активных, по оценке АМТ, действий.

Для обеспечения крупных зарубежных сделок затем вступает в действие **механизм гос. экспортного кредитования** по линии подчиненного министру торговли и промышленности Департамента гарантирования экспортных кредитов. **Около половины выделяемых им средств приходилось в последние годы на поддержку экспорта вооружений и военной техники.**

Для поощрения компаний, добившихся значит. результатов в продвижении экспорта, ежегодно присуждаются специально учрежденным для этих целей Советом под патронажем королевы Елизаветы II и принца Уэльского Чарльза почетные награды, которые не только способствуют повышению деловой репутации их лауреатов, но и дают право на получение правит. грантов.

Сбором и обобщением первичной информации о состоянии зарубежных рынков в преломлении к брит. эконо. интересам занимается заграничный аппарат АМТ в составе коммерческих отделов брит. посольств и консульств, а также в лице почетных консулов. В поле их зрения не только продвижение особо крупных контрактов, но и **потребности средних и малых фирм,** стремящихся выйти на «трудные» зарубежные рынки, где политика и коммерция сильно взаимосвязаны. Координирующая роль возложена на глав дипмиссий. По оценкам Форин Офис, им приходится уделять этому до 60-70% бюджета своего времени. Через сотрудников заграничных представительств Агентство предоставляет бизнесу следующие **виды платных услуг:** информация о состоянии и перспективах развития того или иного зарубежного рынка, а также рекомендации о путях закрепления на нем, маркетинговая помощь в продвижении брит. товаров и услуг в стране пребывания, в т.ч. путем размещения рекламы и публикаций в местных СМИ, справочно-аналит. материалы о фин.-эконом. положении местных компаний и банков, которые являются потенциальными партнерами для англичан, посреднические услуги по подбору торг. агента, дистрибутора или импортера при том понимании, что коммерческие переговоры с ними осуществляет непосредственно сам заказчик, организа-

ция визитов брит. бизнесменов, семинаров, выставок и презентаций. За счет широкого спектра платных услуг и публикаций Агентство покрывает немалую часть своих операционных расходов, что значительно снижает нагрузку на гос. бюджет.

Эконом. и коммерческая деятельность является весьма существенным направлением работы брит. дипмиссий. Ею охвачено более трети общего числа дипломатов и тех. персонала, а расходы на нее составляют четверть соответствующих бюджетных ассигнований. **Специализированные коммерческие отделы имеются в 218 учреждениях Форин Офис.** Согласно проведенному в 1996г. исследованию Нац. палаты аудита, каждый ф.ст., затраченный на продвижение брит. эконом. интересов, обеспечил в среднем увеличение экспорта на 60-80 ф.ст.

В нояб. 1999г. минфин выделил Форин Офис новые ассигнования в **12 млн.ф.ст. для оснащения дипмиссий т.н. «информационными киосками»**, позволяющими брит. дипломатам по каналам Интернет получить прямой доступ к обширной базе данных по экспортному потенциалу. На экраны их ПК выводится комплексная информация по разделам: экспортный потенциал и инвест. возможности Великобритании; туризм, включая гостиничное и иное обслуживание; условия получения среднего и высшего образования в Великобритании, изучения англ. языка; информация о последних разработках и внедрении научно-тех. достижений; порядок получения брит. виз и услуг нац. транспортных компаний; информация по всем важнейшим направлениям политики кабинета; соц.-эконом. статистика.

55 дипмиссий оснащены такой информ. системой. В ближайшие годы планируется подключить к ней все загранучреждения. Ее основой является центр. банк данных Форин Офис, куда стекается соответствующая информация из минторговли и промышленности, Брит. Совета, Брит. совета по туризму и Агентства по содействию инвестициям в Великобританию. У нее в стране 13 тыс. зарегистрированных пользователей. За счет годовой подписки покрывается значит. часть расходов на содержание соответствующих тех. служб. Внутри Форин Офис действует локальная сеть с прямым свободным доступом к этому информ. массиву.

Эффективным инструментом дип. сопровождения брит. экспорта явилась объявленная министром иностр. дел Р.Куком в июле 1997г. **программа целевого командирования в загранучреждения сроком до 1г. руководителей среднего звена ведущих нац. компаний**, активно действующих на внешних рынках. В круг их приоритетных задач входит подключение к процессу приватизации в странах пребывания, маркетинг брит. товаров и услуг, выявление доп. возможностей для экспорта и т.п. Указанная программа является «улицей с двусторонним движением», поскольку предусматривает **возможность стажировок дипломатов в брит. компаниях и банках для повышения их деловой квалификации** и адресного получения экспертных знаний по конкретным крупным зарубежным проектам.

В рамках поставленных в сент. 1997г. главой кабинета задач по повышению конкурентоспособности брит. продукции, Форин Офис совместно с Брит. Советом значительное внимание уделяет формированию привлекательного образа Великобритании как надежного делового партнера и

страны динамичного бизнеса. Составной частью этой работы стало назначение 40 видных представителей фин. и пром. кругов «послами брит. бизнеса». Среди них председатели и президенты концернов «Бритиш Телеком», «Роллс-Ройс», «Ягуар», «Бритиш Эйруэйз», «Империал Кемикал Индастриз», «Стандарт Чартерд Банк», «Дабл-Ю-Пи-Пи» и т.д. Хотя для них это является почетной обшществ. нагрузкой, во время пребывания за рубежом они, фактически, имеют полит. статус и полномочия представлять брит. интересы в ходе деловых и офиц. встреч, достижения рамочных договоренностей, которые впоследствии облакаются в форму конкретных контрактов и сделок.

Весьма существенный вклад в продвижение нац. экспорта вносит королевская семья. Многие из ее членов тесно связаны с бизнесом и оказывают ему покровительство как непосредственно, так и косвенным образом – своим именем. Наиболее видной фигурой в этом смысле является наследник престола принц Уэльский Чарльз. Он возглавляет весьма авторитетный в мире Форум лидеров бизнеса, который активно формирует и пропагандирует образ «этичного и ответственного» брит. бизнеса, «капитализма с человеческим лицом», несущего развивающимся странам не только пром. прогресс, но и заботу о системах образования, соц. обеспечения и экологии. **Принц Майкл Кентский является почетным патроном Рос.-брит. торг. палаты.** Его брат герцог Кентский недавно избран первым президентом Совета по невидимому экспорту («Бритиш инвизиблс»). Выдвинутые ими новые концептуальные подходы к освоению внешних рынков стали неотъемлемой частью гос. политики, основой деятельности министерства межд. развития. Яркое подтверждение тому – последняя инициатива кабинета по полному списанию задолженности беднейших стран, предоставлению им тамож. преференций, повышенное внимание к трудовым стандартам и экологическим аспектам либерализации межд. торговли в рамках ВТО, борьбе с бедностью совместно с Бреттонвудскими институтами.

По линии Форин Офис и других правит. учреждений осуществляется программа ознакомительных визитов, в рамках которой Великобританию ежегодно посещают 2,5 тыс. «влиятельных иностранцев». Ежегодно предоставляется 2 тыс. стипендий для наиболее одаренных иностр. учащихся и студентов для продолжения образования в брит. учебных заведениях.

В целях объективной оценки результатов существующей системы продвижения экспорта и ее дальнейшего совершенствования, создана Стратегическая рабочая группа в составе 30 чел, в которую вошли высокопоставленные правит. чиновники и лидеры брит. бизнеса. Предпринимаемые кабинетом меры идут в русле подготовленных ею в 1997-98 гг. рекомендаций.

ВЭД

Великобритания активизировала усилия по сохранению за собой ведущей роли в большинстве многосторонних эконом. организаций. В 1998г. этому способствовало положение Великобритании как страны-председателя и в «большой восьмёрке» (в течение всего года). Осенью 1998г. в Лондоне состоялся второй эконом. саммит «Европа-Азия» (ASEM-II).

Среди стран-членов ЕС Великобритания в наибольшей степени увязывает перспективы развития своей экономики с дальнейшей либерализацией мировых рынков товаров и услуг. Одним из главных направлений, дающих, по мнению брит. руководства, возможность содействовать этому процессу, является деятельность ВТО. Основную задачу в сфере межд. торговли Великобритания определяет в виде создания к 2020г. мировой системы свободной торговли.

В 1998г. правительство лейбористов продолжало реализовывать стратегические задачи, поставленные в подготовленной в начале 1997г. МИД и минторговли и промышленности Великобритании Белой книге: «Свободная торговля и внешняя политика: глобальные перспективы». Получило развитие активное участие страны в деятельности ЕС.

В I полугодии 1998г. Великобритания являлась **страной-председателем ЕС**. К числу достижений во время президентства Великобритании эконом. обозреватели отнесли факт принятия согласованного решения по составу стран-основателей единой валюты – евро, а также договорённость о начале первого раунда переговоров о расширении Евросоюза на Восток со странами ЦВЕ и Кипром. Великобритания выступила одним из инициаторов создания новой системы межд. защиты от глобальных фин. кризисов, в т.ч. и вновь создаваемых рыночных экономик, одновременно добиваясь от стран восьмёрки более эффективного взаимодействия в МВФ и ВБ. Заключительным событием 6-месячного пребывания Великобритании на посту страны-председателя ЕС было проведение 15-16 июня 1998г. в столице Уэльса – г. Кардифе совещания на высшем уровне лидеров стран-членов Евросоюза. Проведение столь важного мероприятия в Кардифе явилось ключевым звеном в комплексе проводимых лейбористским правительством мероприятий по вовлечению в сферу практической европолитики регионов Великобритании, с целью изменения сложившегося во время правления консерваторов стереотипа критического отношения британцев к ЕС.

В рамках ЕС, Великобритания стремится к более полной реализации договорённостей по созданию единого Европейского рынка, которые предусматриваются Маастрихтским и Амстердамским соглашениями.

На протяжении 1998г. в Великобритании не утихали споры по поводу будущего страны – связывать ли его с дальнейшим укреплением связей со странами в рамках ЕС, или стремиться к углублению традиционного трансатлантического сотрудничества с Сев. Америкой и в первую очередь с США.

В контексте вышеупомянутой полемики, по мере приближения срока начала действия с 1 янв. 1999г. Европейского валютного союза (ЕВС), всё большую остроту в брит. полит. и деловых кругах приобретал вопрос присоединения к нему Великобритании.

Со всей очевидностью это проявилось в ходе состоявшейся в окт. 1998г. ежегодной конференции ведущей организации деловых кругов страны – Конфедерации брит. промышленности (КБП). В ходе её работы лидеры брит. бизнеса потребовали от правительства установления более тесного сотрудничества с другими странами Европы в вопросе о ЕВС. Поддержку призывам лидеров брит. про-

мышленности выразили присутствовавшие на конференции канцлер Германии Г.Шрёдер и премьер-министр Испании Х.М.Аснар. Г.Шрёдер выразил надежду, что Великобритания в скором времени примет окончательное решение о присоединении к ЕВС. Одновременно германский канцлер объявил о создании двусторонней рабочей группы, в задачи которой войдёт выявление направлений реформ, способствующих развитию экономик обеих стран.

В продолжение дискуссии, развернувшейся на ежегодной конференции КБП, своё отношение к вопросу о подготовке к вступлению Великобритании в ЕВС высказали члены банковского сообщества. Крупнейшие брит. банки объявили о том, что не могут позволить себе расходы по введению евро, оцениваемые в сумму свыше 1 млрд.ф.ст., до объявления положит. результатов референдума по вопросу о вступлении страны в ЕВС. Это была их реакция на направленную казначейством рекомендацию брит. банкам начать подготовку к присоединению Великобритании к зоне евро.

Рассматриваемый в Казначействе проект плана перехода Великобритании к евро предусматривает присоединение страны к ЕВС не ранее чем через 40 мес. после принятия правительством решения о проведении референдума по этому вопросу. Исходя из положений проекта, **полное членство Великобритании в ЕВС возможно не ранее второй половины 2005г.**, при условии, что необходимая для проведения референдума законодат. база будет представлена правительством сразу после проведения парламентских выборов 2002г.

Брит. правительство придаёт большое значение расширению торг.-эконом. связей ЕС и США и созданию зоны свободной торговли. В марте 1998г. КЕС одобрила предложение о создании такой зоны (New Transatlantic Marketplace), как пакета мер по либерализации торговли, которые, как полагают, принесут Евросоюзу и США до 150 млрд. экю прибыли.

Ввиду традиционно высокой стоимости кредита на брит. внутреннем рынке, расходы по обеспечению льготного характера финансирования экспорта несёт в основном государство. **Функции по страхованию и гарантированию экспортных кредитов** в Великобритании выполняет Департамент гарантий экспортных кредитов (ДГЭК). В 1997/98 ф.г. годовая прибыль от его деятельности составила 517 млн.ф.ст., по сравнению с 446 млн.ф.ст., полученных в 1996/97 ф.г.

Общий объём операций ДГЭК по страхованию товаров и услуг вырос на 23,1%, по сравнению с 1996/97 ф.г., и составил 3,2 млрд.ф.ст. (2,6 млрд.ф.ст. в 1996/97 ф.г.). Увеличение объёма страховых гарантий произошло благодаря как большему количеству гарантий высокой стоимости – свыше 100 млн.ф.ст. (таких гарантий было выдано 5 против 3 в 1996/97 ф.г.), так и общему количеству выданных гарантий. В 1997/98 ф.г. выдано 199 гарантий для поддержки брит. экспорта в 51 стране (в 1996/97 гг. соответственно 162 гарантии в 47 странах).

Первое место по объёму застрахованных ДГЭК экспортных кредитов в 1997/98 ф.г. занимал Оман – 392 млн.ф.ст., второе – Китай (360 млн.ф.ст.). **Россия** переместилась в этом списке с 4 в 1996/97 ф.г. на 3 место, с объёмом застрахованных экспортных кредитов в 268 млн.ф.ст.

В 1997/98 ф.г. в 2 раза увеличилось по сравнению с предыдущим годом страхование по линии ДГЭК экспорта вооружений (с 374 млн.ф.ст. до 763 млн.ф.ст.). Наибольшую долю в брит. экспорте вооружений в 1998г. занимали страны Бл. Востока (74%). На долю стран Америки и Европы приходилось 7,8% и 3,5% застрахованного экспорта военной техники.

В 1,5 раза возрос объём застрахованных брит. инвестиций за рубежом. В основном эта программа ДГЭК направлена на содействие брит. инвесторам, вкладывающим свой капитал в развивающиеся страны, доля которых в общем объёме застрахованных инвестиций превышает 80%. В последние годы наблюдается стабильный рост объёма застрахованных брит. инвестиций. В 1997/98 ф.г. он составил 520 млн.ф.ст. (335 млн.ф.ст. 1996/97 ф.г.) Первое место по объёму застрахованных капвложений занимает Индонезия (150 млн.ф.ст.), значительно опережая Турцию (74 млн.ф.ст.) и Китай (57 млн.ф.ст.). Россия второй год подряд занимала в этом списке 4 место (46 млн.ф.ст.).

Географическое распределение внешней торговли. Ведущими партнёрами в 1998г. традиционно продолжали оставаться страны ЕС. Их доля во внешнеторг. обороте составила 54,9% и осталась на уровне 1997г. Брит. экспорт в эти страны составил 94 млрд.ф.ст. (снижение на 2%), а импорт – 101 млрд.ф.ст. (уровень 1997г.). Основными партнёрами в этой группе стран продолжали оставаться Германия, Франция, Голландия.

Объём товарооборота с западноевропейскими странами, не являющимися членами ЕС, сократился в 1998г. на 6,2% по сравнению с предыдущим годом и составил 18 млрд.ф.ст. При этом экспорт брит. товаров в эти страны упал на 3% (7,8 млрд.ф.ст.), а импорт сократился на 9% (10,3 млрд.ф.ст.). Наиболее крупными партнёрами Великобритании в этой группе были Швейцария (8 млрд.ф.ст.) и Норвегия (6,4 млрд.ф.ст.).

Товарооборот с США возрос в 1998г. на 2% по сравнению с 1997г. и составил 47 млрд.ф.ст. При этом произошёл равномерный рост брит. экспорта и импорта – на 2%.

Из других партнёров в этом регионе следует отметить существенное **увеличение объёма торговли с Мексикой**, благодаря увеличению экспорта в эту страну брит. пром. продукции на 25%. Несколько возрос товарооборот с Канадой. В то же время, под воздействием эконом. кризиса в Бразилии, объёмы торговли Великобритании с этой страной и другими основными партнёрами из Лат. Америки – Аргентиной и Чили заметно сократились (в среднем на 10-15%), после значительного роста товарооборота с этими странами в 1997г.

Объём торговли со странами-экспортёрами нефти сократился на 20% и составил 11 млрд.ф.ст. против 13,8 млрд.ф.ст. в 1997г. Это произошло благодаря падению мировых цен на нефть и сокращению на 22,2% закупок этими странами брит. импортных товаров. В числе основных партнёров из стран, входящих в эту группу, были: Саудовская Аравия – товарооборот 3,6 млрд.ф.ст., Индонезия – 1,3 млрд., Дубай – 1,2 млрд., Нигерия – 0,6 млрд.

Товарооборот брит. фирм с Японией в 1998г. сократился на 6% и составил 12,8 млрд.ф.ст. про-

тив 13,6 млрд.ф.ст. в предшествующем году. Сокращение товарооборота с этой страной произошло из-за снижения объёма брит. экспорта на 23% (3,2 млрд.ф.ст.) В то же время импорт из Японии увеличился на 1% и составил 9,5 млрд.ф.ст., что ещё больше увеличило традиционно отриц. сальдо торг. баланса с Японией до 6,3 млрд.ф.ст. (5,2 млрд.ф.ст. в 1997г.).

В числе основных партнёров продолжали оставаться Гонконг (товарооборот в 1998г. составил 7,3 млрд.ф.ст.), Сингапур (4,1), Австралия (3,9), Китай (3,8), Тайвань (3,2), Южная Корея (3), ЮАР (3), Индия (2,7).

В 1998г. произошло незначит. сокращение товарооборота со странами ЦВЕ – с 9,5 млрд.ф.ст. до 9,4 млрд.ф.ст. (1%) из-за падения объёмов брит. экспорта в эти страны на 7%, который составил 4,8 млрд.ф.ст. В то же время импорт Великобритании из стран этого региона возрос на 6% и составил 4,6 млрд.ф.ст. Удельный вес этих стран в брит. внешнеторг. обороте оставался незначительным (2,6%). Главными партнёрами среди стран этой группы оставались Польша, Чехия, Венгрия.

Товарооборот с Польшей возрос в 1998г. на 11% и составил 2 млрд.ф.ст. При этом брит. экспорт возрос на 12% и составил 1,3 млрд.ф.ст., а импорт увеличился на 10% (0,6 млрд.ф.ст.).

Заметно возрос объём товарооборота с Чехией – на 10%, составивший в 1998г. 1,3 млрд.ф.ст. Рост товарооборота с этой страной произошёл благодаря увеличению брит. импорта на 24% (0,58 млрд.ф.ст.). Наблюдается рост товарооборота с Венгрией – на 20% в 1997г. и на 15% в 1998г. Брит. экспорт в эту страну в 1998г. возрос на 15% и составил 500 млн.ф.ст. На том же уровне были и темпы роста импорта Великобритании из этой страны, объём которого достиг 558 млн.ф.ст.

В 1998г. товарооборот с государствами СНГ сократился по сравнению с 1997г. на 8% и составил 2976 млн.ф.ст. Объём брит. экспорта сократился на 18% и составил 1372 млн.ф.ст., а объём импорта увеличился на 2% и составил 1604 млн.ф.ст. Рост товарооборота был достигнут в 1998г. с Казахстаном (в 2 раза), Грузией (на 92%), Таджикистаном (45%), Молдовой (24%), Украиной (8%), Беларусью (5%).

Структура товарооборота. Общая стоимость экспорта в 1998г. (без учета стран ЕС) составила 69,7 млрд.ф.ст.

В экспорте ведущее место, как и ранее, занимали поставки машин и транспортного оборудования (47,7% от общего объёма вывоза), товары ширпотреба (14,9%), хим. продукты (13,3%), готовая продукция – сталь, чугун, цветные металлы и изделия из металлов, ткани и др. (12,2%).

В 1998г. произошло общее сокращение экспорта на 9%. В частности, на 11% уменьшился объём экспорта машин и оборудования, в первую очередь, транспортных средств, пром. оборудования общего назначения, оборудования для отраслей промышленности, электротехнического оборудования, конторского оборудования и оборудования для обработки информации. На 17% снизился экспорт сырья и полуфабрикатов, на 11% – продовольствия, на 5% – товаров ширпотреба, на 3% – хим. продукции. Наиболее резко снизились доходы от экспорта мин. топлива – на 31%.

В то же время в 1998г. возрос экспорт целлюлозы и макулатуры (в 1,5 раза), хим. удобрений (на

39%), животных и растительных жиров и масел (на 10%), резинотехнических изделий (на 24%).

Несмотря на резкое снижение доходов от экспорта нефти и нефтепродуктов, эти товары продолжают оставаться важными статьями брит. экспорта. В 1998г. Великобритания экспортировала нефть и нефтепродукты на 1,6 млрд.ф.ст. (падение на 31%). Основными рынками сбыта данной продукции были США, Польша и Канада.

Общая стоимость импорта (без учета стран ЕС) в 1998г. осталась на уровне предыдущего (88,4 млрд.ф.ст.). При этом значительное место среди импортируемых товаров занимали машины и транспортные средства, доля которых увеличилась в общем объеме импорта с 42,7% в 1997г. до 42,8% в 1998г., товары ширпотреба (доля возросла с 18,5% до 19,2%), готовая продукция (доля возросла с 14,1% до 14,4%), изделия из нерудных ископаемых (3,8%).

В 1998г. заметно возрос импорт мин. удобрений (на 29%), мебели (17%), чёрных металлов (14%), цветных металлов (12%), рыбы и рыбопродуктов (10%). Существенно сократились объемы закупок минерального топлива (32%), кожсырья (29%), хим. удобрений (29%), животных жиров и растительных масел (24%), каучука (17%), мяса и мясопродуктов (16%).

Гибралтар

Полуостров, образованный горой на юго-востоке Пиренейского п-ва, от Африки (Марокко) его отделяет пролив шириной 32 км. Пл. 6,5 кв.км, население 30 тыс.чел., валюта гибралтарский фунт.

Экономика держится доходами от предоставления портовых, складских и других посреднических услуг межд. бизнесу. Благоприятный налоговый климат уже обеспечил значительный приток капиталов и регистрацию в Гибралтаре штаб-квартир крупных европейских корпораций.

Захвачен англичанами у Испании в 1704г., уступлен Мадридом Лондону в 1713г. по Утрехтскому договору. По конституции 1969г. анклав является зависимой территорией Великобритании и наделен многими элементами самоуправления. Исполнит. власть под эгидой губернатора осуществляет Совет министров во главе с премьером; члены его назначаются из числа 15 депутатов, избранных населением в Палату собраний. В Палате, спикер которой назначается губернатором, по должности заседают ген. прокурор, а также секретари (т.е. министры) по вопросам финансов и развития.

В этих рамках гибралтарцы стремятся максимально расширить свою свободу маневрирования, особенно в отношениях с ЕС. Участвуя в Союзе, территория все же освобождена от выполнения ряда требований, обязательных для «нормальных» членов, в таких сферах, как общие торг., с/х и рыболовная политики, а также выплата взносов в бюджет Сообщества. Неохотно вводятся там меры по борьбе с контрабандой и отмыванием «грязных» денег.

Периодически выдвигаемые испанцами требования вернуть Гибралтар брит. сторона отбивает заверениями в готовности уважать волю самих жителей «Скалы», абсолютное большинство которых желает оставаться «зависимой территорией» Великобритании.

Исторически Мадрид неоднократно (в последний раз на закате франкизма) пытался решить «гибралтарский вопрос» с позиции силы. Однако в последние два десятилетия, в основном под влиянием стремления Испании вступить в НАТО, ЕС и вообще «вернуться в Европу», острота конфликта несколько спала, хотя **вопрос продолжает оставаться основным раздражителем в британо-испанских отношениях**, носящих в остальном вполне корректный характер (Великобритания прочно сохраняет позиции одного из ведущих эконом. партнеров Испании).

В апр. 1980г. Великобритания и Испания достигли соглашения об открытии испано-гибралтарской границы. Брюссельское соглашение от 27 нояб. 1984г. заложило основу для продолжения переговорного процесса. Так, была достигнута принципиальная договоренность, что мандат переговоров будет включать и вопрос о суверенитете Гибралтара. В рамках Брюссельского процесса проходят ежегодные встречи министров иностр. дел двух стран. В дек. 1994г. достигнута договоренность о создании с участием Испании рабочей группы по борьбе с контрабандой и отмыванием денег на территории Гибралтара.

В целом сейчас в переговорном процессе преобладает брит. поэтапный и постепенный подход к решению проблемы Гибралтара.

Вместе с тем, мелкие англо-испанские трения в связи с Гибралтаром продолжают возникать; в последнее время – по проблеме распространения на территорию единых Шенгенских правил пересечения внешних границ ЕС, в связи с проблемой аэропорта (в Мадриде считают его построенным на землях, не охваченных Утрехтским договором, и хотя соглашение о совместном использовании этого объекта в конце концов все же было подписано, реализация его идет с трудом), а также в контексте реформы региональных командований НАТО, одно из которых, 4 уровня, расположено на «Скале».

Новое испанское правительство, сформированное Народной партией, сделало «шаг навстречу» Лондону, выдвинув многогранный план совместной деятельности Испании и Великобритании на территории Гибралтара в течение **«переходного периода»** с целью размыть негативное отношение тамошних жителей к переходу под руку Мадрида и в неофиц. порядке предложив растянуть этот период на **50 и более лет**.

С другой стороны, в обществ. мнении Испании продолжают периодически возникать настроения в пользу занятия жесткой позиции в контактах с британцами. Испанская сторона все чаще проводит идею использования для решения проблемы Гибралтара опыта решения проблемы Гонконга.

На саммите НАТО в Мадриде в июле 1997г. стороны договорились, что их послы при НАТО начнут в Брюсселе очередной раунд переговоров с целью согласовать правила передвижения брит. военных судов и самолетов в районе Гибралтара, абстрагируясь от спора о суверенитете над ним. В Лондоне дают при этом понять, что при сохранении Мадридом ограничений, не совместимых с оперативными правилами НАТО, Испания не будет допущена в интегрированную военную структуру Альянса.

Испано-брит. документ по Гибралтару подписан 19 апр. 2000г. Он не вносит изменения в пози-

ции сторон по существу спора о суверенитете Гибралтара, однако позволяет снять фактическое вето Испании на присоединение Великобритании к Шенгенскому соглашению и разблокировать присоединение Гибралтара к «значит. части» законод. актов и директив ЕС в области создания единого европейского рынка.

Суть договоренности — в закреплении за Лондоном роли полномочной стороны, представляющей интересы Гибралтара в рамках Евросоюза, и лишения властей анклава права выступать на межд. арене в самостоятельном качестве.

Форин офис подтвердил основные положения соглашения. Удостоверения личности жителей Гибралтара теперь будут признаны в качестве документа, позволяющего свободно совершать поездки в страны Евросоюза. Банки, работающие на территории брит. колонии, получают право действовать во всех странах ЕС. Договор предусматривает более тесное сотрудничество между органами внутренних дел Испании и Гибралтара. Любые претензии Мадрида в отношении контактов Гибралтар-ЕС будут поступать на предварит. рассмотрение в спец. департамент МИД Великобритании.

Статус Гибралтара как брит. колонии не подпадает под действие соглашения. В силе остаются и требования Испании вернуть эту островную территорию под свою юрисдикцию, находящейся во владении Великобритании с 1704г.

В развитие этих договоренностей министрами внутренних дел Великобритании и Испании в июне 2000г. подписано межведомственное соглашение о сотрудничестве в борьбе с оргпреступностью, терроризмом, наркобизнесом, отмыванием денег и нелегальной иммиграцией в гибралтарской зоне. Механизм взаимодействия определяется через Лондон в координации с властями Гибралтара.

Связи с Россией-2000

Рос.-брит. торг.-эконом. отношения приобрели в 2000г. позитивную динамику. Полит.-эконом. стабилизация в России создала предпосылки для роста взаимной торговли и инвест. сотрудничества. В рос.-брит. эконом. связях удалось преодолеть негативные последствия кризиса 1998г.

Новый импульс развитию двусторонних отношений придает высокая интенсивность личных контактов президента РФ В.В.Путина и премьер-министра Великобритании Э.Блэра: в 2000г. состоялось 5 встреч на высшем уровне. Осуществляются контакты на правит. и министерском уровнях.

Великобритания входит в пятерку основных торг. партнеров России. На нее приходится 4% всего внешнеторг. оборота России. В 2000г. роль двустороннего рос.-брит. торг. сотрудничества как одного из источников необходимых валютных средств для рос. экономики заметно возросла. По своим объемам рос. экспорт в Великобританию эквивалентен 1,8% ВВП страны, обеспечивая России значит. валютную выручку (положит. сальдо только в 2000г. составило 3,7 млрд.долл.). При этом использование благоприятной конъюнктуры на рынке нефти, цветных и черных металлов путем наращивания физ. объемов их поставки из России позволило в 2000г. резко увеличить стоимостные объемы рос. экспорта до 4,5 млрд.долл. (160% от уровня 1999г.).

Согласно брит. статистике, брит. импорт из России в 2000г. возрос на 13% и составил 1533,9 млрд.ф.ст. Расширение произошло благодаря существенному росту поставок нефти и нефтепродуктов (в 2,6 раза), цветных металлов, меди (в 2,5 раза), никеля (в 1,8 раза), черных металлов (в 2 раза). В то же время снизились поставки алюминия (в 3,9 раза), серебра и продукции неорганической химии (в 2,1 раза), золота (в 19,5 раза), титана и изделий из него (на 18%). Основными группами товаров рос. экспорта в 2000г. были: драгметаллы и драгкамни (31,2% от общего объема рос. экспорта в Великобритании), нефть и нефтепродукты (27,6%), цветные металлы (14,2%), продукция лесной и целлюлозно-бумажной промышленности (7%), хим. продукция (6,4%), черные металлы (4,1%).

Благоприятная мировая конъюнктура, с одной стороны, и наращивание физ. объемов рос. поставок нефти и нефтепродуктов, с др. привели к увеличению доли нефти и нефтепродуктов в общем объеме рос. экспорта в Великобритании до 27,6% против 11,3% в 1999г. Это позволило значит. увеличить долю рос. составляющей в брит. импорте указанных товаров. В условиях, когда доля России в брит. импорте составляет порядка 1%, а импорт Великобританией нефти и нефтепродуктов в общем объеме ее импорта не превышает 2%, удельный вес рос. нефти и нефтепродуктов в брит. импорте данной группы товаров составил порядка 4,3% против 3,7% в 1999г.

В то же время доля цветных металлов в рос. экспорте в Великобритании снизилась до 13,6% против 22,9% в пред.г. Однако роль данной группы рос. товаров в брит. импорте остается достаточно заметной. В 2000г. удельный вес рос. цветных металлов составил 5,6%, что хотя несколько ниже чем в 1999г. (9,6%), однако свидетельствует о достаточно прочных позициях рос. поставщиков этой группы товаров на брит. рынке.

В 2000г. увеличились физ. и стоимостные показатели экспорта рос. черных металлов (плоского холоднокатанного проката и горячекатанного проката). Доля рос. черных металлов и их проката в импорте Великобританией данной группы товаров составила в 2000г. 2,5% против 1,1% в 1999г.

На динамике и структуре рос. экспорта в Великобританию сказываются антидемпинговые меры, применяемые в рамках ЕС. Против 13 товаров рос. экспорта ЕС открыты антидемпинговые процедуры, в т.ч. 2 новых, возбужденных в 2000г. В февр. КЕС начато антидемпинговое расследование в отношении рос. алюминиевой фольги, а в мае против стального троса и кабеля. Как правило, рос. товары, подпадающие под антидемпинг, наиболее конкурентоспособны на местном рынке (мин. удобрения, цинк, магний, алюминиевая фольга). Фин. потери России только по группе товаров, экспортируемых в Великобританию, составили в 2000г. более 80 млн.долл. При этом их доля в брит. импорте из России упала с 4% в 1997г. до 1% в 2000г.

В 2000г. брит. экспорт в Россию увеличился на 25% (с 537,1 млн. ф.ст. в предыдущем году до 669 млн.ф.ст.). Он возрос, в основном, благодаря увеличению поставок драгметаллов и камней (на 88%), хим. продукции (32%), машин и оборудования (26%), готовой продукции (26%).

Основными группами брит. экспортных товаров в Россию были: машины, оборудование и

транспортные средства (их доля составила 43%), хим. продукция (23,1%), готовая продукция различных отраслей промышленности (11,4%), продукты питания (7%).

Вместе с тем отношение брит. правит. и бизнес кругов к России как к деловому партнеру достаточно сложное. Традиц. Россия не входит в число основных торг.-инвест. контрагентов Великобритании (по объему внешнеторг. товарооборота наша страна находится на 36 месте). На долю России приходится лишь 0,5% внешнеторг. оборота Великобритании и 0,2% брит. инвестиций за рубежом.

Великобритания строит свои эконом. отношения с Россией, не являющейся для нее приоритетным эконом. партнером, на основе крайне прагматического подхода. Это находит свое проявление, прежде всего, в осторожных действиях на рос. рынке с предельно возможной минимизацией фин. рисков, в т.ч. за счет спец. гос. механизмов гарантий. Однако в 2000г. один из основных инструментов стимулирования брит. экспорта товаров в Россию – кредитная линия – не была возобновлена. В результате, доля инвест. составляющей (машин и оборудования) в брит. экспорте в Россию сократилась до 43% против 43,6% в 1999г. и 51,1% в 1998г.

В 2000г. проявились формальные признаки усиления интереса к России в брит. деловых кругах (при их сохраняющейся пассивности в реальных действиях). Это находит свое выражение в расширении списка различных мероприятий, проводимых в Лондоне по рос. тематике. Среди наиболее важных мероприятий можно выделить «Инвестиции в Россию» (июнь), «Россия сегодня» (нояб.), «Банковский форум России» (дек.) и др. Наиболее значит. мероприятием в этом плане стал проведенный в апр. межд. форум «Россия 2000: новая реальность – новые возможности», который имел заметный резонанс в брит. СМИ и привлек внимание правит. и деловых кругов Великобритании.

В свою очередь был проведен ряд выставочных мероприятий в рос. регионах. Заметным событием стала выставка «Британия в России», состоявшаяся в Самаре и Тольятти.

Важным направлением расширения двустороннего торг.-эконом. сотрудничества является установление прямых контактов между регионами России и брит. гос. и деловыми кругами. Более 25 субъектов Федерации проявляют значит. интерес к развитию отношений с Великобританией в целях расширения экспортных позиций за счет продвижения товаров на брит. рынок, реализации инвест. проектов в сфере ТЭК и освоения др. сырьевых ресурсов, научно-тех. проектов и программ поддержки малого и среднего бизнеса, развития средств телекоммуникаций и информ. технологий.

Оценивая перспективы взаимной торговли России и Великобританией, следует отметить, что ее динамика во многом будет определяться воздействием 3 групп факторов.

Во-первых, она будет зависеть от способности экономики России обеспечивать наращивание объемов поставки на внешний рынок сырья и полуфабрикатов. Ограниченные возможности для экспорта на брит. рынок рос. готовых изделий, и, прежде всего, машин и оборудования из-за недо-

статочного уровня их конкурентоспособности будут сохраняться и в ближайшие годы.

Во-вторых, на динамику взаимного торг. сотрудничества будут влиять внешние факторы:

– конъюнктура мировых рынков сырьевых, прежде всего энергетических, товаров. Стратегически важным для России будет оставаться экспорт цветных, черных и редкоземельных металлов, драгкамней, нефти и нефтепродуктов, продукции хим. и лесопром. комплексов. Учитывая, что в краткосрочной перспективе благоприятная конъюнктура на ряд основных товаров рос. экспорта, очевидно, сохранится, с точки зрения гос. интересов представляется важным поддерживать и расширять их поставки в Великобританию. Это позволит обеспечить России значит. объемы валютных поступлений.

– сохраняющиеся ограничения Евросоюза (антидемпинговые процедуры и др.). Против 13 рос. товаров действуют антидемпинговые процедуры или проводятся расследования КЕС, что приводит к снижению или даже к полному прекращению экспорта этих товаров в Великобританию.

В-третьих, осложняющим фактором для наращивания рос. экспорта в Великобританию может являться устойчивая тенденция сокращения доли сырьевых товаров в структуре импорта Великобритании.

В-четвертых, на наращивание рос. экспорта и повышение его эффективности будет влиять результативность внедрения новых направлений и форм эконом. сотрудничества. Перспективным с точки зрения развития экспорта может стать производство в России в рамках кооперации с брит. компаниями конкурентоспособной по ценовым параметрам продукции с последующей ее поставкой в Великобританию и третьи страны.

Новые направления сотрудничества могли бы базироваться также на реализации совместных проектов в области гражд. авиастроения, традиционной и атомной энергетики, совместных выступлениях в тендерах на рынках третьих стран.

Если рассматривать перспективы развития рос. экспорта по отдельным группам товаров, то с учетом всего комплекса вышеприведенных факторов они предполагаются следующими.

Можно ожидать сохранения достаточно высокого уровня цен на нефть до конца I пол. 2001г. Однако возможности увеличения стоимостных объемов рос. экспорта нефти и нефтепродуктов в 2001г. будут достаточно ограничены в связи со стабилизацией физ. объемов поставки.

Более 83% экспорта цветных металлов приходится только на три металла: алюминий, медь, никель. Среднегодовой уровень цен на них в 2001г. останется на уровне 2000г. В то же время предполагается существенное снижение по сравнению с 2000г. биржевых цен на никель на 14%.

Относительно благоприятная конъюнктура ожидается на рынке алюминия. По прогнозам экспертов Лондонской биржи металлов, среднегодовой уровень цен может составить в 2001г. 1559 долларов за т., что выше уровня 2 последних лет (1361 доллар в 1999г. и 1549 – 2000г.).

В связи с прогнозируемой тенденцией роста цен на 2-3% рос. поставки рафинированной меди в 2001г. в стоимостном исчислении могут несколько вырасти по сравнению с уровнем 2000г. (85 тыс.т.) и 1999г. (35 тыс.т.).

В 2001г. следует ожидать постепенного снижения цен на никель до уровня 7400 тыс.долл. за т., что может привести к сокращению стоимостных объемов его рос. поставок в Великобританию.

Стоимостной и физ. объемы рос. экспорта черных металлов в 2001г., после резкого их увеличения в 2000г. не подвергнутся, как ожидается, значит. колебаниям.

Поставки необработанных алмазов, осуществляемые в рамках долгосрочного соглашения между АК «Алмазы России (Саха)» и компанией «Де Бирс», составляют около трети объема рос. экспорта. Истечение срока действия указанного соглашения в 2001г. и необходимость поиска компанией «Алмазы России (Саха)» новых подходов их реализации могут отразиться на динамике экспорта необработанных алмазов в 2001г. Однако предполагаемые колебания не будут существенными.

Машины и оборудование не являются пока основной статьей рос. экспорта в Великобританию. Однако активизация в 2000г. контактов рос. машиностроит. предприятий с брит. компаниями позволяет, с учетом проработок отдельных проектов сотрудничества по производственной кооперации в электротехнике, электронике, авиастроении, прогнозировать увеличение доли машин и оборудования в рос. экспорте до 2-2,5%.

Определенной базой налаживания производственной кооперации и создания совместных предприятий может стать научно-тех. кадровый и производственный потенциал в таких секторах рос. экономики как аэрокосмическая, телеком., традиционная, атомная и альтернативная энергетика. Реализация программ по серийному выпуску гражд. авиатехники, спутников связи, сотрудничество в области технологии и производства оборудования для АЭС могут создать объективные условия для наращивания экспорта в Великобританию и третьи страны.

Одним из перспективных направлений может стать восстановление традиционных статей рос. машиностроит. экспорта в Великобританию, в т.ч., поставок легковых автомобилей, продукции станкостроит., часовой, оптико-механической промышленности, бытовой электротехники, спортивного и охотничьего оружия. В 90гг. отечественные товаропроизводители готовой продукции в значит. мере утратили ранее завоеванные позиции на брит. рынке, дилерская сеть по реализации большинства машинотех. изделий (легковые автомобили, часы, станки и др.) потеряна. Освободившиеся ниши заняли компании третьих стран, в первую очередь, ЮВА, ЦВЕ.

Вместе с тем одним из основных факторов, который и в дальнейшем может сдерживать экспорт рос. машин и оборудования в Великобританию, является необходимость доп. затрат отечественных товаропроизводителей на доведение их продукции до уровня стандартов и норм Евросоюза. Кроме того, рос. производитель обязан иметь офис (дочернюю компанию, представительство) или дистрибьютора/импортера, зарегистрированного в Великобритании или в любой др. стране-члене Евросоюза. Определенные перспективы на брит. рынке имеются и для рос. товаров легкой промышленности (верхняя одежда, трикотаж, обувь). Практика др. стран, в т.ч. Вост. Европы (Румыния, Польша) и Азии (Пакистан, Малайзия

и Китай) подтверждает их достаточную конкурентоспособность на брит. рынке за счет оптимального соотношения «качество-цена». При этом рос. предприятиям необходимо переориентировать производственные процессы на выпуск мелкосерийных изделий с учетом специфики требований местного рынка.

На рынке услуг наиболее реальные предпосылки имеются в области организации межд. перевозок, в т.ч. морским транспортом (основной объем грузовых перевозок во взаимной торговле обеспечивается именно этим видом транспорта). С учетом наращивания товарооборота между Россией и Великобританией в ближайшей перспективе имеются самые благоприятные условия для повышения роли отечественных судоходных компаний в перевозках межд. грузов.

Реализация эконом. реформ в России в 2001г., перестройка важнейших секторов экономики, наращивание объемов пром. производства, а также возобновление кредитования брит. экспорта будут поддерживать высокие темпы рос. импорта из Великобритании. При условии возобновления брит. кредитной линии и наполнения ее реальными инвест. проектами можно ожидать некоторого увеличения в структуре рос. импорта из Великобритании доли машин и оборудования.

Эффективным инструментом для продвижения двустороннего эконом. сотрудничества, перевода его на качественно иной уровень является Межправит. рос.-брит. комитет по торговле и инвестициям (МКТИ). В 2000г. состоялась 1998г.) фин. кризиса, а также заседания всех рабочих групп МКТИ (в области энергетики, высоких технологий и строительства). Создана новая рабочая группа – по сотрудничеству в области авиастроения, ведется проработка вопроса создания рабочей группы по сельскому хозяйству.

Таким образом, оценивая перспективы взаимной торговли России и Великобритании следует отметить, что несмотря на некоторое относительное ухудшение конъюнктуры по ряду важнейших для рос. экспорта товаров (нефти и цветных металлов), в 2001г. можно реально рассчитывать на прирост объемов товарооборота по сравнению с 2000г. примерно на уровне 10%. Опережающими темпами будет увеличиваться рос. импорт (до 20%) при темпах прироста рос. экспорта 5-10%, что позволяет ожидать, что в 2001г. существенный дисбаланс во взаимной торговле в пользу России может сократиться примерно на 10%.

Рос.-брит. инвест. сотрудничество приобрело в 2000г. определенный динамизм, о чем свидетельствуют статистические данные. Объем накопленных брит. инвестиций в Россию составил (на 1 июля 2000г.) 2398 млн.долл. или 7,8% всех накопленных иностр. инвестиций в России. По этому показателю Великобритания прочно занимает 4 место среди развитых стран. Накопленные прямые инвестиции брит. компаний возросли к 1 июля 2000г. по сравнению с 1 июля 1999г. на 46,7%, составив 1034 млн.долл., накопленные портфельные инвестиции снизились на 44,1% и составили 33 млн.долл., прочие уменьшились на 54,3% и составили 1331 млн.долл.

С учетом постепенного роста интереса брит. инвесторов к вложению средств в Россию после резкого спада инвест. сотрудничества в предыду-

ший год, по состоянию на 1 янв. 2001г. объем накопленных брит. инвестиций в Россию превысил 3 млрд.долл.

Объем текущих брит. прямых инвестиций в экономику России за первые 6 мес. 2000г. составил 111 млн.долл., что на 32,1% больше, чем в соответствующем периоде 1999г. К концу года они оцениваются на уровне 350 млн.долл. Если в I пол. 1999г. доля брит. компаний в ПИИ в Россию составила 3,5%, то в I пол. 2000г. их удельный вес достиг 6,2%.

В Гос. реестр Регистрационной палаты при миноэкономразвития России внесено более 900 организаций, созданных при участии брит. капитала, из них более 40% — компаний со 100% его участием, а также свыше 400 представительств фирм и компаний Великобритании. Более 70% совместных рос.-брит. предприятий создано в сфере торг.-посреднических, консультационных и прочих услуг.

В целом необходимо отметить, что брит. инвестиции в Россию явно меньше потенциала двустороннего эконом. сотрудничества. Учитывая, что брит. бизнес проявляет меньшую склонность к риску на рынках стран с переходной экономикой, рос.-брит. инвест. сотрудничество осуществляется по достаточно ограниченному кругу отраслей.

На современном этапе наиболее привлекательными сферами для вложения средств частными фирмами и компаниями Великобритании являются нефте- и газодобыча, пищевая и табачная промышленность, добыча руд цветных металлов и золота, хим. и фарм. промышленность.

В сфере добычи, переработки и транспортировки нефти и газа в России брит. капитал представлен, в основном, ведущими мировыми нефтегазовыми компаниями «Бритиш Петролеум» и «Шелл», а также рядом др. более мелких компаний.

Компания ВР работает на рос. рынке по приоритетным направлениям.

— Одним из основных проектов в России является Ковыктинское газоконденсатное месторождение. ВР вложила в доразведку месторождения 10 млн.долл. Общая инвест. стоимость проекта, включая строительство газопровода в Китай, составляет 10 млрд. долл., из которых компания может направить порядка 3 млрд. долл. согласно долевному участию в компании «Русиа Петролеум».

— Развитие сети бензоколонок.

— Финансирование операций «Рургаза» по приобретению акций «Газпрома».

— Участие в проекте «Сахалин—5» совместно с рос. компаниями «Роснефть» и «Сахалинморнефтегаз».

— Совместное с ТНК участие в разработке Самолторского нефтяного месторождения.

Наиболее существенным проектом англ.-голландской компании «Ройял Датч Шелл» в России является проект «Сахалин—2», в который компанией инвестировано более 200 млн. долл.. Компания «Шелл» приобрела доп. 37,5% в рос. компании «Сахалин Энерджи Инвестмент Кампани» с доведением своего участия до 62,5%.

«Ройял Датч Шелл» владеет 50% акций созданного для разработки Салымской группы месторождений СП «Салым Петролеум». По оценке экспертов компании, в данный проект со стороны британцев инвестировано (на конец 1999г.) более 20 млн.долл.

Совместно с «Лукойлом» и «Газпромом» компания сформировала трехсторонний альянс для участия в процессе приватизации «Роснефти».

Стратегический альянс с «Газпромом» (3% акций компании) планируется использовать для развития проектов на севере России и разработки нефтегазовых полей в Зап. Сибири. Намечена совместная разработка месторождения «Заполярье» в Зап. Сибири.

С 1994г. совместно с предприятием «Енисей-нефть», компания принимает участие в проекте разведки и разработки Ванкорского нефтегазового месторождения. Суммарные затраты на освоение и эксплуатацию месторождения могут составить 5 млрд.долл. В февр. 2000г. состоялось решение о включении Ванкорского нефтегазового месторождения в перечень участков недр, право пользования которыми может быть предоставлено на условиях раздела продукции. Первые тонны красноярской нефти смогут поступить на мировой рынок к 2007г.

«Бритиш Газ» участвует в Каспийском трубопроводном консорциуме по перекачке нефти из Казахстана в порт Новороссийск и обустройству портовой инфраструктуры.

Брит. фирма «Авалон» владеет 49% акций совместного с «Газпромом» предприятия «Стимул». Данное СП имеет лицензию на разработку Оренбургского нефтяного месторождения. Общие запасы месторождения оцениваются в 400 млн. бар.

В окт. 1999г. при посредничестве фирмы «Авалон» СП «Стимул» получило кредит в размере 30 млн.долл. от американского ОПС. Данный кредит предполагается использовать для технологического перевооружения предприятия и доведения добычи до 10 тыс. б/д (против 2 тыс. б/д в 2000г.).

Брит. группа «Мелроуз Энерджи» приобрела кипрскую компанию «Каралайн Трейдинг», владеющую 10% акций сибирского СП «Сибириан ойл венчур», занятого в области нефтедобычи. Она также основала новое предприятие «Ньюко», которое планировало приобрести 20% рос. компании «Эвикон Ойл».

Компании «Мелроуз Энерджи» и «Шелл» ассоциировались для работы над совместными проектами с нефтяной компанией «Сибирь Энерджи», которая рассматривается как наиболее динамичная. После того, как в начале 1999г. она приобрела активы компании «Евросов Энерджи» по месторождениям в Зап. Сибири, включая акции 3 рос. СП, ей удалось увеличить общие объемы производства до 4500 б/д.

«Сибирь Энерджи» владеет 95% акций СП «Магма» и 40% акций СП «Синко». Эти 2 компании имели лицензии на разработку 5 нефтяных полей, включая месторождение «Южное» в Зап. Сибири. Кроме того, компания владеет 20% акций компании «Эвикон», которой в свою очередь принадлежит 50% акций в проектах разработки группы месторождений Салым. В нояб. 1999г. «Сибирь Энерджи» проводила переговоры об обмене части своих активов в области добычи нефти, включая активы в «Эвикон» и «Угранефть», на акции Московской нефтяной компании.

Англ. компания «Ютро» участвовала в создании СП «Битран» на базе Ухтинского НПЗ.

С 1993г. в сфере разведки и добычи нефти и газа в России работает англ. компания «Дана Петролеум». Операции компании в России оцениваются

зап. экспертами как достаточно стабильные. Компания развивает сотрудничество с рос. компанией «Лукойл-Когалымнефтегаз», с которой образовано СП «Юганскнефть» по разработке Юж.-Вать-Юганского месторождения близ Когалыма.

Компания «Дана Петролеум» владеет 50% участия совместно с рос. компаниями «Юкос» и «Тюменская нефтяная компания» в компании «Юганскнефть», которой принадлежит лицензия на разработку Сортымского месторождения нефти (запасы нефти 130 млн. бар.). Также компания приобрела 10% участие в рос. компании «Эвикон».

В Ульяновской, Саратовской и Самарской областях при участии капитала брит. фирмы «Интеризн Энерджи» работает «Рос. топливная компания», специализирующаяся на восстановлении бездействующих нефтяных скважин.

При участии фирмы «Дуглас Купер Ролле» осуществляется реализация проекта по модернизации и тех. перевооружению нефтебаз, наливных эстакад и АЗС на территории Республики Коми. В Тюменской области фирма участвует в совместной реализации проекта замены газовых турбин на компрессорных станциях газопроводов.

Пищевая промышленность. На условиях инвест. соглашения фирмой «Кэдбэри Швеппс» закончено строительство кондитерской фабрики в г. Чудово Новгородской обл. Объем инвестиций по проекту оценивается 125 млн. долл.

Крупнейшая британская группа «Бритиш Америкен Табакко», один из ведущих мировых производителей табачных изделий, владеет контрольным пакетом акций Саратовской табачной фабрики («Бритиш-Америкен Табакко – СТФ»), московской фабрики «Ява-Табак» и Санкт-Петербургской табачной фабрики («Ротманс-Нево»). Суммарный объем ее инвестиций к началу 2000г. составил 330 млн. долл. Компании принадлежит 13% внутр. рынка табачной продукции России.

Один из ведущих производителей табачных изделий брит. компания «Гэллэхэр» в авг. 2000г. приобрела московскую табачную фабрику «Лигетт-Дукат» и приступила к производству на ее мощностях сигарет марки «Соверен». Стоимость сделки составила 380 млн. долл. Компания планирует инвестировать в развитие производства «Лигетт-Дукат» до 60 млн. долл. с целью увеличения выпуска табачных изделий и их реализации на рос. рынке.

Вместе с тем условия двустороннего инвест. сотрудничества в 2000г. оставались достаточно сложными. Следует отметить, что в 2000г. коренного перелома в действиях брит. инвесторов не произошло. По-прежнему их действия на рос. рынке отличаются селективным и крайне прагматическим подходом. Они предпочитают инвестировать в ограниченный круг отраслей, а именно в те сектора, где при наличии благоприятной конъюнктуры имеется возможность получать прибыль в достаточно короткие сроки.

Активизация полит. контактов на высшем уровне пока не сопровождалась в должной мере коренными изменениями в инвест. составляющей двусторонних эконом. отношений. Прежде всего, это связано с тем, что со стороны брит. правительства не был дан четкий сигнал брит. бизнесу (в виде конкретных действий, например, размораживания кредитной линии и «запуска» программы «Русская инициатива») о приоритетности развития эконом. сотрудничества с Россией.

В свою очередь ориентация брит. инвестиций на топливные и сырьевые отрасли не способствует структурным сдвигам в рос. экономике, что закрепляет устаревшую и неэффективную ее структуру и негативно сказывается на темпах эконом. роста. Подобная ситуация не может считаться благоприятной, потому что именно прямые инвестиции являются носителями современной техники, технологий и передового зарубежного опыта.

Британский бизнес не проявляет склонности к риску на рынках стран с переходной экономикой. По статистическим данным Великобритании (ведется учет только прямых инвестиций), эффективность брит. инвестиций в рос. экономику достаточно нестабильна. В 1999г. доходность от брит. инвестиций в странах ЦВЕ составила 20%.

В целях ориентирования брит. инвесторов в реальный сектор экономики в июне и окт. 2000г. до заинтересованных брит. правит. организаций, объединений промышленников и банков рос. стороной доведены перечни рос. инвест. проектов. Британской стороне предлагалось принять участие в реализации инвест. проектов, охватывающих приоритетные отрасли экономики в различных регионах России. Их проработка осуществляется с рядом ведущих брит. банков (HSBC Holding PLC, Lloyds TSB Gr и др.), крупных пром. компаний (Rolls Royce, APV, Deputon Manufacturing и др.).

Развитию инвестиций в Россию может способствовать привлечение к проработке и реализации инвест. проектов известных аудиторских и консалтинговых компаний, что может значит. повысить качество самих проектов и доверие иностр. инвесторов. К таким компаниям можно отнести, например: Prudential, Goldman Sachs Group и др.

Крупнейшим иностр. инвестором в негос. сектор рос. экономики продолжает оставаться ЕБРР. Общая стоимость одобренных проектов по России с его участием на июль 2000г. составила 11,8 млрд. евро, при этом сумма одобренных вложений собственных средств ЕБРР составила 3,7 млрд. евро. На основе утвержденных проектов ЕБРР заключил кредитных и инвест. соглашений с рос. предприятиями и организациями-заемщиками на 3,2 млрд. евро. Сумма использования средств по этим соглашениям составила 2,5 млрд. евро, остаточная задолженность по рос. портфелю превышает 1,7 млрд. евро.

Осуществляя программу Рос. фонда малого бизнеса (РФМБ) (начальная одобренная сумма – 300 млн. долл.), ЕБРР является практически единственным крупным иностр. инвестором в развитии МСП в различных регионах России.

Значительные трудности у ЕБРР возникли с привлечением софинансирования для рос. проектов. Многие внешние соинвесторы приостановили свое участие в рос. проектах в ожидании улучшения положения в экономике России. Так произошло с проектом ГАЗ-«Фиат» (участие ЕБРР – более 100 млн. евро), начало реализации которого ЕБРР был вынужден перенести на более отдаленные сроки в связи с отказом группы итальянских инвесторов участвовать в этом проекте. Тем не менее большинство рос. проектов ЕБРР остаются фин. состоятельными и выплаты по ним банку проводятся в срок.

В 2000г. Совет директоров ЕБРР утвердил 10 проектов в России на 440 млн. евро, в которых собственные средства ЕБРР составляют 325

млн.евро (26% суммы одобренных за этот период проектов по всем странам операций), что в 1,5 раза выше обязательств ЕБРР по России за весь 1999г. В 2000г. банк инвестировал в Россию 570 млн.евро.

В I пол. 2000г. Великобритания вышла в лидеры среди основных портфельных инвесторов в рос. экономику. На нее пришлось 33,3% (17 млн.долл.) всех портфельных инвестиций в Россию. Необходимо отметить, что в I пол. 1999г. объем портфельных брит. инвестиций был крайне незначителен.

Вместе с тем, рос. ценные бумаги пока котируются ниже их реальной стоимости, что влияет на объем портфельных инвестиций. В этих условиях преимущества получают те рос. компании, которые имеют выход на ведущие межд. и европейские фондовые рынки. Листинг ценных бумаг рос. эмитентов на биржах увеличивает вероятность получения реальных инвестиций. Их рост напрямую зависит от уровня доверия брит. инвесторов к дальнейшим рыночным преобразованиям в России, которое постепенно повышается согласно данным ведущих рейтинговых компаний.

На развитие рос.-брит. инвест. сотрудничества в ближайшей перспективе все большее внимание будут оказывать позитивные внутрирос. факторы (полит. стабильность в России, дальнейший рост рос. экономики, совершенствование ее законодат. базы, упрощение правоприменительной практики и др.). Наряду с этим определенное негативное влияние на инвест. процесс может оказать наметившееся ухудшение конъюнктуры на мировом рынке нефти и необходимость мобилизации Росийских ресурсов для обслуживания своего внешнего долга.

Нельзя не учитывать также зависимость двустороннего инвест. сотрудничества от ситуации на мировом фин. рынке и в экономике в целом. В частности, начавшийся в начале 2001г. спад в темпах роста американской экономики уже привел к заметному снижению деловой активности на большинстве фондовых рынков, включая рос., о чем свидетельствует динамика его индексов.

В условиях неопределенности мировой конъюнктуры брит. инвесторы, вероятно, будут занимать выжидательную позицию в отношении развивающихся рынков, включая Россию, а в некоторых случаях могут даже превентивно выводить свои капиталы. По оценкам инвест. банков Великобритании, до тех пор, пока не стабилизируется ситуация на основных мировых фондовых рынках, брит. инвесторы могут игнорировать рынок России, несмотря на хорошие показатели рос. экономики.

В связи с этим ключевым условием радикальных перемен в подходах брит. инвесторов к работе на рос. рынке является формирование привлекательного инвест. климата и снижения риска ведения бизнеса в России, чему может способствовать ускорение принятия первоочередных законодат. актов в области соглашений о разделе продукции, налоговой и банковской систем, корпоративного управления, по защите прав собственности и созданию равных условий конкуренции.

Существенное значение для привлечения иностр. инвестиций в Россию также имеет повышение доверия инвесторов, реструктуризация банковской системы, совершенствование системы корпоративного управления, защита прав и

интересов мелких акционеров, «прозрачность» фин. отчетности.

В целях наращивания инвест. сотрудничества сегодня на первый план выдвигается задача целенаправленного привлечения брит. инвестиций в реальный сектор рос. экономики.

Сторонами ведется проработка проекта рос.-брит. Декларации о намерениях по сотрудничеству в области инвестиций с выходом на его подписание в 2001. Рассматривается вопрос об обновлении Соглашения о поощрении и взаимной защите капиталовложений.

Вместе с тем, брит. сторона пока не занимает активной позиции в рассмотрении представленного в июне 2000г. перечня инвест. проектов (самый общий интерес вызвали около 10 проектов). Это связано с недостаточным уровнем подготовки указанного перечня, качеством проработки проектов.

Необходимо ускорить и разработку общего механизма продвижения и реализации инвест. проектов с учетом их статуса, т.е. приоритетных (в соответствии с законом «Об иностр. инвестициях») и не относящихся к приоритетным.

С учетом народнохоз. интересов назрела необходимость создания единого фед. банка данных инвест. проектов. Проекты для привлечения иностр. капитала, представляемые потенциальным инвесторам, как по форме, так и по содержанию должны быть конкретными, качественно подготовленными в соответствии с принятыми в мировой практике стандартами и проработанными на фед. уровне. Региональные проекты, в случае их продвижения через фед. органы должны быть «акцептованы» соответствующими фед. министерствами и ведомствами. Все такие проекты должны проходить соответствующую экспертизу, т.е. быть конкурентоспособными и соответствовать приоритетам гос. инвест. политики.

Принципиально важным, с точки зрения расширения двустороннего инвест. сотрудничества, является достижение договоренностей о приеме ДГЭК Великобритании гарантий крупных рос. банков в рамках использования брит. кредитной линии. Значительным шагом в привлечении брит. инвестиций было бы и начало страхования по линии ДГЭК прямых брит. инвестиций в Россию.

Развитию инвест. сотрудничества также может способствовать создание реальных предпосылок для начала взаимодействия фин.-кредитных институтов двух стран, в т.ч. по реформированию рос. инфраструктуры рынка ценных бумаг, банковского сектора, созданию инвест. структур и развитию страховых услуг.

Существенным фактором расширения двустороннего эконом. связей могло бы стать проведение в 2001г. VI сессии МКТИ с наполнением ее повестки дня конкретными проблемами двустороннего, прежде всего инвест., сотрудничества, с привлечением к участию в деятельности МКТИ более широкого круга представителей рос. бизнеса.

Представляется также целесообразным активнее использовать возможности ЕБРР, который является одним из немногих иностр. фин. институтов, готовых инвестировать средства в реальный сектор рос. экономики. Банк планирует в 2001г. осуществление нескольких значимых для рос. экономики проектов. В частности, предусматривается выделение займа в 150 млн.долл. «Лукойлу»

на развитие компании и, возможно, «Газпрому» в 250 млн.долл. Однако предоставление займов ЕБРР связывает с соблюдением этими компаниями норм межд. отчетности и аудита. Кроме того, в 2001г. ЕБРР должен принять решение о поддержке крупного инвест. проекта стоимостью 333 млн.долл. по серийному производству автомобилей «Нива-Шевроле» на базе «АвтоВаза» совместно с американской компанией «Дженерал Моторс».

В качестве одного из факторов, способствующих привлечению иностр. инвестиций в Россию, можно рассматривать распространение операций Европейского инвест. банка (ЕИБ) на рос. рынок. В этом плане следует использовать открытую поддержку председательствующей в ЕС в I пол. 2001г. Швеции, которая готова оказывать содействие России во включении в повестку дня ЕС вопроса о распространении деятельности ЕИБ на Россию. Несмотря на сохраняющиеся, по мнению руководства ЕИБ, высокие риски инвестиций в Россию, банк потенциально готов участвовать в финансировании проектов в сфере прир. ресурсов и защиты окружающей среды. В частности, он может принять участие в проектах, рассматриваемых в рамках энергетического сотрудничества России и Евросоюза.

Большое значение для привлечения иностр. инвестиций, включая брит., имеет дальнейшее повышение кредитного рейтинга России в рамках ОЭСР. Перевод нашей страны в окт. 2000г. в 6 группу можно рассматривать в качестве промежуточного решения.

При реальном продвижении инвест. проектов и реализации механизма их гос. поддержки можно рассчитывать в 2001г. на достаточно существенный прирост объемов брит. инвестиций.

Связи с Россией-1999

Англичане рассматривают отношения с Россией как один из главных внешнеполит. приоритетов Великобритании. Они декларируют свою заинтересованность в стратегическом партнерстве, стабильном и предсказуемом развитии двусторонних отношений, заявляют о своей поддержке рос. реформ, демонстрируют готовность содействовать встраиванию России в мировую эконом. систему. Лондон проявил инициативу в становлении полномасштабной «восьмерки» при полномочном участии в ней России, активно способствует укреплению сотрудничества между Россией и НАТО и Евросоюзом.

Важнейшей составляющей двусторонних отношений стали в 90-х гг. контакты на высшем уровне. За это время рос. президент посетил Соединенное Королевство четырежды, четыре раза приезжали в Россию брит. премьер-министры. В окт. 1994г. состоялся первый в истории наших отношений офиц. визит в Россию королевы Елизаветы II.

По приглашению В.В.Путина премьер-министр Э.Блэйр посетил С.-Петербург 11 марта 2000г. с кратким рабочим визитом. Очередная рос.-брит. встреча на высшем уровне состоялась 17 апр. 2000г. в Лондоне. В.В.Путин встретился в Виндзоре с королевой Великобритании Елизаветой II, провел обстоятельную беседу с «капитанами» брит. бизнеса. 15-17 мая 2000г. в Москве находилась принцесса Анна, которая приняла участие в церемонии открытия нового здания брит. по-

сольства. Состоялась ее встреча с президентом России.

Основу договорно-правовой базы двусторонних отношений составляют рос.-брит. декларация «Партнерство на 90-е гг.», подписанная в Лондоне 30 янв. 1992г., а также основной рос.-брит. документ полит. характера – Договор о принципах отношений, в развитие которого заключено два десятка соглашений, регулирующих сотрудничество в различных областях.

Развиваются контакты по парламентской линии. В 1994г. Великобританию посетил пред. Госдумы, в 1995г. – пред. Совета Федерации. 10-16 окт. 1998г. состоялся офиц. визит спикера палаты общин Б.Бутройд в Россию.

В 1996-97 гг. Москву трижды посещали брит. министры обороны, подписаны межведомственный меморандум о сотрудничестве и положение о создании комиссии по координации сотрудничества между двумя министерствами. Первое заседание комиссии прошло в Лондоне в марте 1998г. 25 сент. 1998г. был подписан Меморандум о военноморском сотрудничестве между двумя странами.

Англичане оказывают содействие в переквалификации увольняемых в запас рос. военнослужащих; до конца 2000г. на эту программу будет израсходовано 5,1 млн.ф.ст., в ней уже приняло участие 6 тыс. рос. офицеров.

С 1996г. идет по нарастающей практическое сотрудничество между правоохр. органами двух стран. В ходе визита в Великобританию министра внутренних дел России в июне 1998г. был подписан меморандум о взаимопонимании между МВД России и брит. правоохр. органами о сотрудничестве в борьбе с тяжкими преступлениями.

В связи со взрывами в сент. 1999г. в Москве, Буйнакске и Волгодонске Великобритания предложила помощь в борьбе с терроризмом. В окт. 1999г. в Москву приезжала группа брит. экспертов для налаживания практического сотрудничества в этой сфере.

Рос.-брит. торг.-эконом. отношения. Великобритания входит в первую пятерку наиболее значимых торг. партнеров России среди развитых стран. На долю Великобритании приходится 3,5% всего товарооборота России.

Торг.-эконом. отношения осуществляются на основе бессрочного Соглашения об эконом. сотрудничестве от 9 нояб. 1992г. и Конвенции об избежании двойного налогообложения от 15 фев. 1994г. (ратифицирована Фед. Собранием в марте 1997г.). По взаимной договоренности сохраняют силу и документы, заключенные между Великобританией и бывшим СССР.

Объем товарооборота между нашими странами последние 10 лет удерживается на достаточно высоком уровне, при положительном сальдо в пользу России. Начиная с 1995г., он стабилизировался на уровне 4,2-4,4 млрд.долл. в год. В 1999г., по данным рос. статистики, он сократился и составил **3,6 млрд.долл.** На долю рос. экспорта пришлось 2,9 млрд. долл., а импорта – 0,7 млрд. долл. (спад на 14%, с тенденцией увеличения положит. сальдо торг. баланса в пользу рос. стороны).

Основной объем рос. экспорта составляет сырьевая группа товаров (85%): сырая нефть и нефтепродукты (32%), алмазы и драгметаллы (17,5%), цветные металлы и изделия из них (15,5%), хим-

продукты и удобрения (2,4%), лесобумажные товары (5%). Поставки машин и оборудования и других товаров машино-технического сектора промышленности в последние годы уменьшаются и составили в 1999г. 1%.

Одним из препятствий для дальнейшего роста объема экспорта рос. товаров на брит. рынок являются применяемые к рос. поставщикам антидемпинговые процедуры. **Антидемпинговые пошлины, как и в других странах ЕС, введены в Великобританию на 13 важных рос. экспортных товаров.**

Минторговли и промышленности объявило 4 марта 1999г. о новых приоритетах в области стимулирования экспорта, которые определены соответствующей среднесрочной программой правительства. Из этого документа следует, что **мероприятиями по стимулированию брит. экспорта в Россию будут охвачены: аэрокосмический комплекс, хим. и легпром, с/х, строительство, энергетика, машиностроение, а также экология, сфера образования и СМИ.** Биотехнология и фармацевтика оцениваются как менее перспективные. «Низкий спрос» прогнозируется на деловые и фин. услуги, в автомобилестроении.

В импорте из Великобритании преобладают машины и оборудование (47% от объема импорта), прод. и с/х товары (6,3%), хим. продукция (12%), товары ширпотреба (8,5%), медикаменты (4,8%).

Великобритания является 4 инвестором в экономику России. **Общий накопленный объем брит. инвестиций в Россию на 1 июля 1999г. составил 3,6 млрд.долл., ПИИ — 0,7 млрд.долл.**

В начале 1999г. было подписано постановление правительства РФ на **использование брит. кредитной линии на 1,8 млрд.долл.**, в соответствии с которым Внешэкономбанком РФ заключено 24 кредитных соглашения на 825 млн.долл. На разной степени проработки находится еще 20 проектов, по которым имеются решения правительства России, на 1 млрд.долл.

На рос. рынке осуществляют свою деятельность 900 организаций, созданных при участии брит. компаний, **500 представительств брит. фирм.**

Активно работают брит. компании в рос. ТЭК: «Бритиш Петролеум-Амоко» (Сиданко, Ковыктинское месторождение, разработка шельфа на Сахалине и пр.), «Бритиш Газ» (Верхне-Возейское месторождение в Коми, участие в Каспийском трубопроводном консорциуме), «Дана Петролеум», «Роял-Датч/Шелл».

Происходит определенная переориентация ведущих брит. пром.-фин. концернов с крупномасштабных инвестиций в нефтегазодобывающий комплекс России и ее горнорудную промышленность в пользу аналогичных отраслей промышленности других государств, расположенных на территории бывшего СССР (Казахстан, Туркменистан, Азербайджан, Узбекистан).

В 1992г. в целях осуществления взаимодействия на межправит. уровне в области эконом. связей был учрежден Межправит. рос.-брит. комитет по торговле и инвестициям. На IV сессии МКТИ (Лондон, окт. 1997г.) достигнута договоренность с брит. минторговли и промышленности об обмене информацией при возникновении угрозы антидемпинговых расследований против рос. поставщиков, объявлено о решении Департамента гарантий экспортных кредитов Великобритании на-

чать страхование прямых брит. инвестиций в России в связи с принятием решения об активизации сотрудничества на отраслевом и региональном уровнях, созданы рабочие группы по энергетике, строительству и высоким технологиям. 5 сессия МКТИ была запланирована на осень 2000г. Со-председатель с рос. стороны — министр путей сообщения Н.Б.Аксененко, с брит. — министр торговли и промышленности С.Байерс.

Повысился интерес брит. деловых кругов к рос. высокотехнологическим разработкам предприятий ВПК как в военной, так и в гражд. областях. На 4 сессии МКТИ была создана рабочая группа по сотрудничеству в области высоких технологий. Первое заседание группы состоялось 12 мая 1998г. в Москве. Второе — 21 окт. 1999г. в Лондоне.

1 нояб. 1999г. состоялась рабочая встреча в Бирмингеме рос. и брит. сопредседателей МКТИ Н.Е.Аксененко и С.Байерса. Встреча подвела черту под затянувшейся паузой в работе Комитета после его 4 сессии в Лондоне. Британская сторона заявила также о готовности рассмотреть вопрос о создании новых рабочих групп: по банковской деятельности, по региональному сотрудничеству. Хорошую возможность расширить сферу взаимодействия в рамках Комитета англичане видят в учреждении доп. РГ по авиации, по проф. подготовке кадров.

Что касается предоставления третьего транша (500 млн.ф.ст.) брит. кредитной линии для инвест. проектов в России, то Лондон занимает здесь выжидательную позицию, ориентируясь на результаты выполнения нами программ расширения кредитования МВФ. Во то же время англичане заявили о готовности, при наличии новых проектов, представляющих «особый интерес» для брит. компаний, выделить под них необходимые экспортные кредиты.

Британская сторона отметила, что продолжает внимательно следить за развитием ситуации вокруг инвестиций «БП-Амоко» в «Сиданко» и ходом **переговоров авиаслужб двух стран о воздушном сообщении.** Перспективы наращивания сотрудничества также ставятся в прямую зависимость от надежного обеспечения нами защиты иноинвестиций, реструктуризации банковской системы, снижения налогового пресса на бизнес, включая университетские исследоват. центры.

В мае 1996г. в Москве было подписано межправсоглашение о научно-тех. сотрудничестве. 28-29 мая 1997г. в Лондоне состоялась первая сессия созданного по этому соглашению МПК НТС. Подписан межведомственный документ о порядке деятельности комитета, причем приоритетное внимание решено уделить анализу и устранению причин, препятствующих более полному использованию потенциала сотрудничества. 8 сент. 1999г. в Лондоне состоялось 3 заседание Комитета. Отмечен прогресс в выполнении договоренностей по направлениям: подготовка специалистов в области инновационной деятельности, трансфер технологий, обеспечение прав ИС, рекомендаций по вопросам тамож. платежей и налогов. Приоритетным в обсуждении был также вопрос активизации двустороннего взаимодействия рос. и брит. НИИ по линии ЕС, включая проекты ИНТАС.

25 июля 1997г. Б.Н.Ельцин направил Э.Блэйру послание, в котором выразил надежду на поддержку Великобританией программы подготовки

молодых рос. специалистов. В ходе своего визита в Москву в окт. 1997г. премьер-министр Великобритании заявил о готовности выделить 5 млн.ф.ст. для трехгодичной программы: содействие рос. учебным заведениям на местах в создании условий для подготовки менеджеров путем обучения рос. персонала и предоставления учебных материалов, организация стажировки в брит. компаниях, поддержание последующих контактов с прошедшими обучение специалистами. Совместное заявление по этому вопросу было принято в ходе визита мининдел Великобритании Р.Кука в Москву 4 марта 1999г.

Англичане также подключились к программе повышения квалификации рос. гос. служащих. В рамках этого проекта англичане приняли осенью 1999г. две группы госслужащих, по 20 чел. каждая. Администрацией президента РФ определена тематика стажировок.

О сотрудничестве в области космоса. Отношения в области космоса между Россией и Великобританией регулируются межправсоглашением о сотрудничестве в области изучения, исследования и использования космического пространства в мирных целях от 31 марта 1987г. В нем нет важных аспектов двусторонних связей в сфере космоса (тамож. регулирование, принципы охраны прав ИС и др.). Текст нового проекта Соглашения согласован с РКА, ГТК и Роспатентом и передан брит. стороне. Ведутся работы по следующим совместным проектам:

1. «Спектр-Рентген-Гамма». Проведение астрофиз. исследований в рентгеновском и гамма-диапазонах длин волн с помощью рос. космического аппарата (КА) «Спектр-РГ».

10 марта 1992г. было подписано соглашение между Институтом космических исследований РАН и Советом по физике частиц и астрономическим исследованиям Великобритании о создании Рентгеновского телескопа (Джет-Х) для межд. орбитальной обсерватории «Спектр-Рентген-Гамма». 24 фев. 1997г. был подписан Меморандум о взаимопонимании между РКА и Брит. нац. космическом центром об участии в рос. проекте «Спектр-Рентген-Гамма». Запуск рос. КА «Спектр-РГ» из-за недостаточного финансирования будет осуществлен не ранее 2001г.

2, Наряду с другими странами, Великобритания принимает участие в проекте «Интербол» — изучение солнечно-земных связей и физ. процессов в космической плазме. В 1995-96 гг. осуществлены запуски космических аппаратов этого проекта — рос. спутники «Интербол-1» (с субспутником «Магион-4») и «Интербол-2» (с субспутником «Магион-5»). Ведется обработка полученных данных.

3. Между РКА и англ. компанией Surrey Satellite Technology, SSTL) 29 окт. 1996г. было подписано Соглашение. Предусматривалось, что РКА обеспечит запуск на рос. космическом аппарате «Ресурс-01» предоставляемых компанией SSTL микроспутников FASat-Bravo и TMSat. для научных целей Чили и Таиланд. Запуск успешно осуществлен в июле 1998г.

Министерство межд. развития. Отвечает за вопросы оказания помощи в борьбе с бедностью наиболее отсталым государствам Азии, Центр. Африки, Лат. Америки. Наряду с этим министерство координирует деятельность созданного в 1990г. по

решению правительства Великобритании фонда «Ной-хау», являющегося главным инструментом оказания консультативно-тех. помощи России, странам СНГ и Балтии.

Тематическая направленность деятельности фонда в России достаточно широка — от экспертного содействия становлению новых фин. и банковских структур до реализации проектов в области охраны окружающей среды и здравоохранения. Стратегия работы с Россией базируется на установлении прямых связей с региональными органами власти и формировании представительств фонда на местах для контроля за реализацией проектов.

Министерство участвует в крупных проектах в РФ: предоставление совместно с другими межд. организациями помощи в разработке решения проблем Аральского моря и загрязнения Каспия; финансирование крупных экологических проектов, связанных с развитием индустрии переработки отходов; помощь в формировании и развитии региональных органов по охране окружающей среды в г.Томск; разработка и подготовка проектов по профилактике и лечению туберкулеза в двух регионах (ВБ выделит крупный кредит); сотрудничество в рамках подготовки к очередному раунду переговоров по вступлению России в ВТО; сотрудничество с Пенсионным фондом в области формулирования пенсионной политики.

Министерство взаимодействует с Европейской комиссией, в целях повышения эффективности и качества финансируемых по линии ЕС проектов в России. **Затраты министерства на работу с Россией составляют 50 млн.долл. в год, и к началу 2001г. планируется пересмотреть стратегию работы с Россией на очередной 3-летний период.** Этот процесс будет основываться на результатах анализа и оценки выполненных программ и проектов.

В брит. посольстве в Москве работу фонда «Ной Хау» курирует спец. секция во главе с первым секретарем. ФНХ ведет свою деятельность в городах: Москва, С.-Петербург, Нижний Новгород, Екатеринбург, Новосибирск, Кемерово, Самара и Ростов-на-Дону. Средства фонда складываются из сумм, выделяемых по офиц. программам брит. помощи зарубежным государствам, и инвестиций частного капитала. Россия занимает первое место среди реципиентов помощи из ФНХ.

Содействие в деле приватизации колхозов и совхозов — крупнейший проект ФНХ в России (14 млн.ф.ст.). Основным объектом данного направления деятельности ФНХ стал Нижний Новгород; шесть хозяйств Нижегородской обл. приняли участие в пробной программе приватизации. В апр. 1994г. правительство РФ приняло постановление, санкционирующее использование методологии пробного проекта для нац. программы. На более поздних этапах в программе участвовали 50 хозяйств в Нижегородской и других областях. Была создана сеть сельских консультационных центров, предоставляющих тех. и юр. услуги по вопросам управления частным хозяйством. Программа была разработана ФНХ и межд. фин. корпорацией и, помимо Нижегородской, внедрена также в Орловской, Ростовской, Кировской, Волгоградской и Рязанской обл. За время существования проекта 100 тыс. рос. фермеров получили право на землю;

ФНХ оказал помощь фин. менеджерам местных администраций Москвы, С.-Петербурга и

Нижнего Новгорода по выпуску муниципальных облигаций; созданы консультационные центры в угледобывающих регионах Донбасса и Кузбасса, советник ФНХ работает при минэкономике РФ с 1995г.; в Самаре и Кемерово организованы обучающие руководителей и работа с организациями, определяющими политику в секторе здравоохранения; 700 преподавателей в шести городах России были обучены методам повышения квалификации служащих в области менеджмента;

ФНХ поддерживает развитие широкого спектра банковских, страховых, товарно-биржевых и бух. услуг, а также консультаций по управлению страховыми компаниями и фондами, созданию рынков капитала. Центр тех. помощи в Нижнем Новгороде предоставил тех. помощь на 2 млн.ф.ст., что способствовало поддержке и стимулированию капвложений на 150 млн.ф.ст. в подготовке специалистов для частного сектора.

В дополнение к этим региональным и фед. программам ФНХ поддерживает несколько более мелких, таких как Программа подготовки управленческого состава (JICAP), предлагающая проведение пром. и коммерческих стажировок на брит. предприятиях, в которой уже приняли участие 2 тыс. россиян, и Программа обучения и академических связей (TACL). Администрированием обеих программ занимается Брит. Совет. ФНХ также оказывает помощь брит. компаниям, имеющим интерес к России, финансируя проведение изучения возможностей для капвложений (программа RIFS), финансируя обучение специалистов по капвложениям (программа TIPS) и командирова добровольных брит. консультантов из BESO.

Схема региональных академических партнерств. ФНХ предлагает гранты (максимум 30 тыс.ф.ст.) для проведения обучающих курсов по следующей тематике: с/х, энергетика, окружающая среда, фин. услуги, здравоохранение, «достойное правительство», приватизация и реструктуризация предприятий, развитие малого бизнеса. Главный критерий — практическая реализация проекта, а не научные исследования.

Схема малых партнерств в области здравоохранения предназначена для фин. поддержки (максимум до 15 тыс.ф.ст.) мелкомасштабным совместным рос.-брит. проектам в секторе здравоохранения и нацелена на передачу тех., управленческого и другого опыта для оказания помощи процессу реформ в этой области. Фонд финансирует те проекты, в которых брит. сторона предоставляет консультации по одной из трех приоритетных задач: совершенствование практики и управления медико-санитарной помощью, улучшение состояния репродуктивного здоровья женщин и реорганизация услуг в сфере здравоохранения на областном уровне.

Добровольный сектор схемы малых партнерств предлагает поддержку совместным рос.-брит. проектам тех. помощи по дальнейшему развитию негос. сектора. Проекты, подходящие под эту схему, должны быть нацелены на улучшение правовой и фин. структуры негос. сектора, повышение эффективности управления ресурсами. Максимальный грант — 50 тыс.ф.ст.

Программа малых грантов Главы Представительства предлагает фин. поддержку проектам, которые соответствуют приоритетным секторам ФНХ в области эконом. и полит. реформ и охраны

окружающей среды. Максимальная сумма составляет несколько десятков тыс. фунтов.

Благотворительный Фонд «Ню Хау» предназначен для возможного финансирования проектов по следующим направлениям: учебные поездки в Великобританию для представителей негос. организаций, визиты в Россию брит. консультантов, предоставление консультаций различным правит. структурам по правовой основе деятельности неправит. организаций и проведение обучения сотрудников таких организаций методам работы, таким как: сбор средств, фин. управление, лоббирование и связи с общественностью.

Региональное сотрудничество. С брит. стороны в нем непосредственно участвуют члены королевской семьи, МИД, минторговли и промышленности, отдельные крупные компании. Договорно-правовую базу составляют 9 соглашений о развитии связей между субъектами РФ и адм.-тер. образованиями Великобритании.

Ряд субъектов Федерации на брит. направлении накопил опыт общения с бизнесменами этой страны, их руководители установили и поддерживают контакты с представителями местных деловых и фин. групп. В число приоритетных для сотрудничества регионов России англичанами вынесены Москва, С.-Петербург, Башкортостан, Нижегородская, Самарская, Ростовская и Свердловская обл.

В окт. 1999г. в Лондоне открылось региональное представительство С.-Петербурга.

Обзор прессы

БРИТ. ЭКСПЕРТЫ ОБ ИНВЕСТИЦИЯХ В РФ

Потеряв 80% своей стоимости вследствие фин. кризиса в 1998г., в 1999г. рыночные котировки российских бумаг и облигаций увеличились на 130%. По оценке экспертов банка «Морган-Стэнли», это самый высокий показатель в мире, превосходящий даже динамику наиболее прибыльных акций ам. сети Интернет.

Несмотря на сравнительно низкий стартовый уровень, во многом обеспечивший такой значит. рост, основную причину «неожиданно быстрого» подъема фондового рынка в России брит. аналитики видели в начавшемся эконом. росте в ряде отраслей и благоприятных условиях межд. торговли.

Позитивные тенденции затронули и гос. ценные бумаги. Рыночная стоимость облигаций минфина России с погашением в 2028г. поднялась с 30 до 60 центов за доллар номинала. Однако наиболее существенный прирост котировок отличает развитие в негос. секторе. Цены на инвест. «портфель» Russian Debt Fund, которым управляет базирующаяся в Лондоне компания Ashome Investment Management, возросли на 175%.

В брит. фин. прессе и аналит. обзорах банков Сити признается наличие в России признаков оживления эконом. конъюнктуры и формирование предпосылок устойчивого роста. Отмечается незначит. продвижение в деле структурной перестройки промышленности и банковского сектора.

В фокусе внимания деятельность «индивидуальных инвесторов», которые продолжают успешно работать в России. Она осуществляется через «взаимные фонды», либо офшорные инвест. фонды. Преимуществом является то, что рынок «свободен» и с него ушли спекулятивные паевые

(«хедж») фонды, способствовавшие созданию кризисной ситуации вокруг ГКО-ОФЗ.

Во многих банковских обзорах указывается на становление «нового класса» инвесторов в Россию. В отличие от прежних «игроков» на фондовом рынке, их стратегию отличает весьма селективный выбор проектов, перенос акцента с портфельных на прямые инвестиции в конкретные компании, с участием до 25% и более в их капитале с тем, чтобы получить возможность непосредственно участвовать в соответствующих управленческих структурах и обладать правом блокирующего голоса. Существенным преимуществом такого подхода является предварит. аудит и изучение фин. документации потенциальных рос. партнеров, реалистичный анализ прибыльности проектов, опора на реальный сектор экономики. Он получил здесь название «прайвет эквити». В качестве примера успешной деятельности на указанных принципах приводятся показатели работы брит. Baring Private Equity Partner's Fund, венского банка EPIC, межд. программ «Альфа-Банка».

Внимание «новых» иноинвесторов фокусируется на следующих отраслях: телекоммуникации, информ. технологии и оборудование, ТЭК, лес- и медпром, производство потребительских товаров с параллельным формированием первых рос. «брендов» продукции.

Предусматривается также «отходной вариант» на случай непредвиденного развития обстоятельств. Под ним понимается возможность продать через 3-5 лет «работающий» проект стратегическому инвестору в лице крупной ТНК, с вероятностью получения до 500% прибыли на вложенный капитал.

Поскольку «высокая степень риска» сохраняется, «новые» инвесторы, в частности, брит. AIG-Brwnswick Capital Group через свой московский банк стремятся обеспечить рентабельность проектов не ниже 30-50% в год. Это удается обеспечить за счет крепнущего понимания того, что с точки зрения издержек производства и высокой квалификации рабочей силы при использовании наукоемкой технологии Россия обладает «существенными сравнительными преимуществами». Указывается, что крупные западные компании и особенно банки еще не оценили в полной мере такой «источник силы».

Три ведущих аналитика, определяющих подходы лондонского Сити к странам ЦВЕ — С.Ботшер (Schroder Investment Management), М.Тэйлор (Morgan Stanley Dean Witter) и Дж.-П.Смит (Baring Asset Management) — последовательно продвигают позитивную точку зрения в отношении России. Они единодушны в «очень благоприятных» перспективах нашего рынка в краткосрочной (до середины 2000г.) и с некоторыми оговорками — в среднесрочной перспективе. Их прогноз базируется на презумпции полит. стабильности в стране после президентских выборов, вероятном (на 20%) переходе к устойчивому эконом. росту, что приведет к ослаблению «бегства капитала» и ввиду этого — увеличению спроса на внутреннем фондовом рынке и повышению инвест. активности нац. компаний и банков. Развитие эконом. ситуации, по их оценке, будет находиться в прямой зависимости от «степени успешности» военной компании в Чечне, при сохранении высоких цен на основные статьи рос. экспорта.

В качестве наиболее надежных и прибыльных сфер приложения иностр. капитала они называют ТЭК, другие традиционные отрасли, а также «техно-фонды» в сфере высоких технологий, особенно производства оборудования для Интернет.

Повышенное внимание брит. банковских аналитиков к России и странам ЦВЕ имеет одну общую причину. Сити стремится укрепить свои позиции в качестве мирового фин. центра операций с гос. и корпоративными «долговыми инструментами» (облигациями) государств региона, конкурировать с Нью-Йорком, контролирующим латиноам. **долговой рынок.**

Ежеквартальный оборот латино-ам. облигаций составляет 470 млрд.долл. Хотя **восточно-европейский рынок** находится на втором месте, он значительно отстает — **62 млрд.долл.**, при 49 млрд. приходящихся на Бл. Восток, 29 — на ЮВА и 23 млрд.долл. — на Африку.

Ключевым элементом восточно-европейского долгового рынка является Россия, поскольку страны ЦВЕ, за исключением Польши (6-7 млрд.долл.), пока не в состоянии генерировать масштабные фин. потоки. На нашу долю приходилось 42,8 млрд.долл. в указанном общем объеме операций во 2 кв. 1999г. До августовского кризиса 1998г. эта цифра составляла 240 млрд.долл., т.е. свыше половины суммы сделок с бразильскими облигациями (419 млрд.долл.) и существенно больше операций с мексиканскими (230 млрд.долл.) и аргентинскими (180 млрд.долл.) ценными бумагами. Их обороты в результате бразильского фин. кризиса также сократились до 75 и 94 млрд.долл.

Создание предпосылок для эконом. подъема в России является важнейшим условием оживления хоз. конъюнктуры в странах ЦВЕ и их долгового рынка. Прогнозировалось «позитивное» завершение переговоров с Лондонским клубом кредиторов до середины 2000г., что позволило бы рос. правительству приступить к размещению новых выпусков еврооблигаций уже в 2001г.

Представительства

www.tradeuk.com 55 тыс. предприятий-экспортеров в нац. беспл. базе данных; **www.tradepartners.gov.uk** Trade support; **www.grantsnet.com**, **www.britishcouncil.org**, **www.educationuk.org** Образование, гранты; **www.fco.gov.uk** МИД Великобритании; **www.hm-treasury.gov.uk** Минфин; **www.dti.gov.uk** Минторговли и промышленности; **www.statistics.gov.uk** Бюро статисследований; **www.tradepartners.gov.uk** Британская служба межд. торговли; **www.brittrade.com** Информ. центр экспортных сайтов; **www.ecgd.gov.uk** Департамент гарантий экспортных кредитов; **www.companieshouse.gov.uk** База данных зарегистрированных на территории Британии фирм; **www.bankofengland.co.uk** Банк Англии; **www.invest.uk.com** Служба Invest-UK; **www.hmce.gov.uk** Королевская служба таможен и акцизов; **www.ukonline.gov.uk** Портал правит. учреждений; **www.ipe.uk.com** Межд. нефтяная биржа; **www.liffe.com** Лондонская биржа металлов; **www.londonstockexchange.co.uk** Лондонская фондовая биржа; **www.cbi.org.uk** Конфедерация брит. промышленности; **www.bankofengland.co.uk/mfsd/reserves/index.htm** Статистика МВФ; **www.fco.gov.uk** МИД; **www.bcemag.com** Журнал Business Central Europe; **www.rbcc.com**, **www.rbcc.co.uk** RBCC, Русско-Британская торговая палата, mail@rbcc.co.uk; СМИ: **www.bbc.co.uk**, **www.bbcrussian.com** Всемирная служба новостей BBC; **www.the-times.co.uk** The Times; **www.ft.com** Financial Times; **www.mkacadb.eu.int** База данных по доступу на мировые рынки (Торгпредство РФ); **www.open.gov.uk** информация о политике и экономике. Крупнейшие банки: **www.barclays.co.uk** Barclays; **www.lloydstsb.co.uk** Lloyd TSB; **www.banking.us.hsbc.com** HSBS.

Межд. товарные организации: **www.igc.org** зерно; **www.icco.org** какао; **www.rubberstudy** каучук; **www.ico.org** кофе; **www.isosugar.org** сахар; **www.ilzsg.org** свинец и цинк.

Информ. провайдеры: **www.autonomy.com** Autonomy Systems; **www.bloomberg.co.uk** Bloomberg; **www.bvd.co.uk** Bureau van Dijk; **www.cmg.com** CMG; **www.cribiseurope.com** CRIBIS; **www.datamonitor.com** Datamonitor; **www.dnb.com** Dun & Bradstreet; **www.europages.com** Europages - European Business Directory; **www.emeta.com** eMeta; **www.fitchratings.com** Fitch IBCA; **www.headfast.co.uk** Head Software; **www.lexis-nexis.co.uk** Lexis-Nexis; **www.pibpubs.co.uk** Scrip Reports; **www.compustat.com** Standard & Poor's; **www.databiz.com** The Data Business London; **www.tfsd.com** Thompson Financial Securities Data.

ПОСОЛЬСТВО РФ В ЛОНДОНЕ - **КАРАСИН Григорий Бор.** 6-7 Kensington Palace Gardens, London, W8 4QP; 13 Kensington Palace Gardens, London, W 8 4QX; (44-171) 229-3628, -6412, -2666, -7281 (деж. комендант), -3620 (секр. по-сла), ф.727-8625, 229-5804, телекс (51) 261420 SOCNCL G, dom.harhouse1@harhouse1.demon.co.uk. КОНС. ОТД. 5 Kensington Palace Gardens, London, W8 4QP, 792-0962, 229-8027, ф.-3215.

ТОРГПРЕДСТВО В ЛОНДОНЕ - **РАЗДУХОВ Владимир Юр.** 32-33, Хайгейт, Вест-Хилл, Лондон, 66NL, (44-208) 340-4492, -1907, ф.348-0112; rtdel@rtidi.freereserve.co.uk.

ГЕНКОНСУЛЬСТВО В ЭДИНБУРГЕ - **СМИРНОВ Анатолий Павл.** 58 Melville St. Edinburgh, EH3 7HL, (44-131) 225-7098, ф.-9587; rus.consul@sol.co.uk.

БЮРО В РФ

ПОСОЛЬСТВО 121099 М., Смоленская наб. 10, 956-7200, ф.-7420, **www.britemb.msk.ru**; moscow@britishembassy.ru, телекс BEMOS RU. ОТД. ПРЕССЫ 956-7282, ф.-7430, bemprras@online.ru. **Родерик Майкл Джон ЛАЙН** (Roderic Michael John LYNE, посол), **Дэвид ГОВАН** (David GOWAN, министр, глава миссии), **Норман ТРАППЕ** (Norman TRAPPE, советник, почта). **политика:** **Джонатан Эндрю БРЮЭР** (Jonathan Andrew BREWER, советник), **Энтони Кэмпбелл КРОМБИ** (Anthony Campbell CROMBIE, советник), **Джонатан АВЕС** (Jonathan AVES, I сек.), **Чарльз Джон ЛОНСДЕЙЛ** (Charles John LONSDALE, I сек.). **ЭКОНОМИКА:** 956-7477, ф.-7480, britembcomm@glas.apc.org; commercial@moscow.mail.fco.gov.uk; телекс 413341 BEMOS RU; ФОНД «НОУ-ХАУ» -7478, ф.-7480; БРИТ.-РОС. ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ 956-7478, ф.-80, bembdrp@online.ru. **Саймон Джон Мередет СМИТ** (Simon John Meredith SMITH, советник), **Мартин Фергюс ХАРРИС** (Martin Fergus HARRIS, I сек.), **Джеймс Эдвард ДОУРИС** (James Edward DAURIS, I сек.), **Том ДРЮ** (Tom DREW, I сек.), **Саймон ЭВАНС** (Simon EVANS, I сек.), **Гарет УАРД** (Gareth WARD, II сек.), **Кати КАТРЕЛ** (Cathy COTTRELL, II сек.), **Ричард КРАУДЕР** (Richard CROWDER, II сек.), **Роза ЭДВАРДС** (Rose EDWARDS, II сек.). **конс. отд.:** 956-7250, ф.-7440, visaenquiries@moscow.mail.fco.gov.uk. **Джон КУММИНС** (John CUMMINS, советник, генконсул), **Джек Фрэнсис ТОМПСОН** (Jack Francis THOMPSON, I сек.), **Мартин БЭЙТС** (Martin BATES, II сек.), **Каролин ХОЛЛ** (Caroline HALL, II сек.), **Хивер РЕЙНОЛЬДС** (Heather REYNOLDS, II сек.), г-жа **Жанна ТРАНТЕР** (Jean TRANTER, атташе), **Жиль БЭЙЛИС** (Jill BAYLISS, атташе), **Гвин ДЖОНС** (Gwyn JONES, атташе), **Дэвид ДЖОНС** (David JONES, атташе), **Дональд ХЕЛБЕРТ** (Donald HELBERT, атташе), **Ник СНИ** (Nick SNEE, атташе), **Джон АКЕРС** (John AKERS, атташе), г-жа **Мэри ХЕЛМЕР** (Mary HELMER, атташе). **ВОЕННЫЙ АТТАШАТ:** ф.956-7435. **Саймон ЛИСТЕР** (Simon LISTER, атташе ВМС).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. 193214 С.-П., пл. Пролетарской Диктатуры 5, (812) 320-3200, ф.-11, **www.britain.spb.ru**; bcgspb@peterlink.ru; postmaster@stpetersburg.mail.fco.gov.uk, khfspb@online.ru. **ВИЗОВОЙ ОТД.** 320-3239, ф.-33. **ТОРГ. ОТД.** 320-3222, commercial@stpetersburg.mail.fco.gov.uk. Г-жа **Барбара ХЭЙ** (Barbara HAY, генконсул), **Пауль О'КОННОР** (Paul O'CONNOR, советник, торговля), **Сюзан БОРДМАН** (Susan BOARDMAN, дир. Брит. совета), **Тим УАЙТ** (Tim WHITE, советник, конс. дела), г-жа **Шарон ГАННИ** (Sharon GANNEY, вице-консул), **Пауль МАРШ** (Paul MARSH, вице-консул), **Джеймс ХАДСОН** (James HADSON, вице-консул).

ГЕНКОНСУЛЬСТВО. Екатеринбург, Гоголя 15А, эт.4, (3432) 56-4931, ф.-2901, **www.britain.sky.ru**, **brit@sky.ru**. КОНС. ОТД. 56-9201, ф.-2817, **britvisa@sky.ru**. БРИТ. СОВЕТ 59-2902, info@ekat.britishcouncil.ru. Г-жа **Линда КРОСС** (Linda CROSS, генконсул).

КОНСУЛЬСТВО. 353923 Новороссийск, 3 Фабричная ЗА, а/я 85, (8617) 61-8100, ф.-8291. **Е. Клайв РУМЕНС** (E. Clive RUMENS, почетный консул, esr@lagoute.met, тел. в Москве 921-7695), **Юлия ПЕПКИНА** (July PERPKINA,

переводчик, конс. дела, 67-7939), **Джереми ДИКИНСОН** (Jeremy DICKINSON, 62-528).

КОНСУЛЬСТВО. 344008 Ростов-на-Дону, Бол. Садовая 10-12, (8632) 67-6877, -5572, ф.-6948. **Джон УОРЕН** (John WARREN, почетный консул).

КОНСУЛЬСТВО. Владивосток, Светланская 5, (4232) 41-1312, ф.-0643, tiger@ints.vtc.ru. **Эндрю М. ФОКС** (Andrew M. FOX, почетный консул).

БРИТ. СОВЕТ. М., Николаямская 1, 234-0201, ф.-5, bc.moscow@british-council.sprint.com, **www.britishcouncil.ru**. **Адриан ГРИР** (Adrian GREER, директор, советник), **Сюзан Энн УОЛЛАС-ШАДДАД** (Susan Anne WALLACE-SHADDAD, I сек., наука), **Элизабет Ровена Джейн БЕЛЛИ** (Elizabeth Rowena Jane BELL, I сек.), **Томас Джон УОЛШ** (Thomas John WALSH, I сек., образование), **Саша ДАГДЕЙЛ** (Sasha DUGDALE, II сек.), **Саймон ВИНЕТРУБ** (Simon WINETROUBE, II сек., образование). С.-П., наб. р.Фонтанки 46, (812) 325-6074, ф.-3, stpetersburg@britcoun.spb.ru. 603005 Н.Новгород, Бол. Покровская 2, (8312) 30-1846, ф.-7673, bc_nizhny@dc_sd-nnov.ru. Екатеринбург, Гоголя 15А, эт.4, (3432) 59-2902, ф.-4, bic.ekat@sovcust.sprint.com.

АССА (The Association of Chartered Certified Accountants). Корпоративное обучение финансовых работников. М., Петровка 27, стр.1, под.2, оф.223, т/ф 737-5542, **www.accaglobal.com**, **Илья Юферев**.

Accenture. Консалтинговые услуги в сфере управления информационных технологий *Provider of management and technology consulting services and solutions*. М., Космодамианская наб. 52/2, 755-9770, ф.-80, post-moscow-ac@accenture.com, **www.accenture.com**, **Георгий Мистулов**, **Наталья Хонякова**.

Accountancy Tuition. Бухучет. 125167 М., Ленинградский пр-т 37, корп.9, 213-9080, ф.-1, atc-moscow@atc-global.com, **Марина Нелюбина**.

AGCO (Allied Groceries). Агропромаша *Agricultural machinery*. М., Бережковская наб. 2, оф.Е5, 941-8923, ф.-5, agco@mosbusiness.ru, **Юрий Орловский**.

AIG-Brunswick. Инвестиции *Investment fund*. 113054 М., Космодамианская наб. 52/3, корп.1, эт.8, 961-2000, ф.-1, swalke@aigbruns.com, **Bill Jarosz**.

Airtrend. Кондиционеры *Export of heating, vent & airconditioning equipment*. 125047 М., Фадеева 7, корп.3, 251-7651, ф.-8693, gobrid@online.ru **Goran Kolic**.

ALGRO. Пищемаш *Food stuffs (tea, coffee, biscuits, chocolate, chacco nuts)*. 125190 М., Ленинградский пр-т 80, корп.16, 937-6226, ф.-5, algro@algro.ru, **Brem Komar**.

ALM. Адвокаты *Solicitors*. 119034 М., Сеченовский пер. 6, корп.1, 258-5058, ф.-60, James Kidcat.

Alpha-Omega. Туризм *Travel agents*. 101958 М., Лубянский пр. 5, эт.3, оф.11/12, т/ф 928-9958, -9459, 921-1100, -6853, antix@rinet.ru, **Tony Shawe**.

Ansop&Stormer. Архитектура *Architects*. 113035 М., Садовническая 57, студ.7, 792-5900, ф.-1, info@cialsops.ct.ru, **www.cialsops.ct.ru**, **James McAdam**.

Altaca Construction & International Trade. Строительство и ремонт *Construction, renovation and procurement company*. М., Таганская 19, 725-6344, ф.-5, **www.altaca.net/ru**, **Jim Kingston**.

Amtek. Метеорология *Meteorological technologies for oil & gas industry*. 121069 М., Новинский б-р 20А, корп.6, оф.4, к.5/6, 956-2081, -2, ф.933-2380, amtek@aha.ru, **Иван Ендовицкий**.

Anbar. Комп. системы *Distribution of computers, peripherals, components, servicing*. 103030 М., Суцеская 21/23, оф.313, 737-3700, ф.-7580, info@image.ru, **Роман Ерошин**, **Георгий Третьяк**.

Anglo-Russian Education. Образование *Education services*. 113054 М., Зацепя 43Б, эт.4, т/ф 237-5332, 958-2542, udv@deol.ru, **Валерий Платонов**, **Charles Simmons**.

Anglo-Russia Insurance. Страхование. 129110 М., Гиляровского 6Б, эт.5, 787-3334, ф.-43, anglo-russia@anglo-russia.ru, **Tim Ockwell**.

Anglo-Russian School. Дополнительное образование *Business travel to Russian and CIS*. М., Мал. Коммунистическая 3/9, 911-2609, ф.-9232, bmterra@col.ru, **www.anglo-russianschool.com**, **Barry Martin**, **Михаил Герчиков**.

Antal. Исследования *Executive search & selection*. 103001 М., Трехпрудный пер. 9, корп.5, эт.3, оф.303, 935-8606, ф.-7, russia@antal.com, **www.antal.com**, **Григорий Окунь**.

APV (Intensys process systems). Пищемаш *Machinery & equipment for food industry*. 103001 М., Мамоновский пер. 4, оф.10, 209-2823,-79, 200-1224, ф.-0241, 935-7365, ktrsnit@apv.co.uk, Алла Егорова.

Arctic Medical. Медицина *Exporting medical products*. 125252 М., Куусинена 21Б, 198-7721, ф.943-0047, jims@icsti.su, John Hardie.

Argus Trading. Электромаш *Machinery, equipment, electronics*. 125040 М., Скаковая 9, эт.4, 945-2777, ф.-65, argcis@argusltd.com, Michael Rae.

ArmorGroup Eurasia. Безопасность *Security services*. М., Хилков пер. 6, 250-5900, ф.201-7865, eurasia@armorgroup.com, www.armorgroup.com, Benedict Hopkins, Олег Корзун.

Arthur D Little. Менеджмент, консалтинг *Management consultancy*. 123007 М., 3 Хорошевский пр. 3В, стр.1, 940-0560, -1, ф.-8, sausman.michael@adlittle.com Michael Sausman.

Astera. Недвижимость *Real Estate Services*. 103009 М., Бол. Гнездиковский пер. 7/28, стр.1, оф.111, 777-1797, ф.-8, moscow@asteragroup.com, www.asteragroup.com, Geoffrey Cox, Татьяна Свечникова.

Autobar. Упаковка *Packaging, disposal, vending and food service products(paper/plastics/cups etc)*. 121163 М., Кугузовский пр-т 33, корп.1, оф.55, 937-3025, ф.-6, Марина Беленькая.

Axia Sadik Baker. Оборудование для обработки нефти *Water and oil treatment equipment*. 109316 М., Волгоградский пр-т 26, стр.1, оф.1414А, 937-4912, ф.-3, serck@deol.ru, Amer Sadik.

BAKER & MCKENZIE

Baker & McKenzie CIS Limited / Бейкер и Макензи Си-Ай-Эс Лимитед. Международная юридическая фирма, 62 представительства в 35 странах. Постоянные представительства в СНГ: Москва - с 1989 г., С.-Петербург - с 1992 г., Киев - с 1992 г., Алматы - с 1995 г., Баку - с 1998 г. Деятельность по следующим направлениям права: арбитражная и судебная практика, корпоративное право и вопросы слияния и поглощения компаний, банковское право и корпоративные финансы, интеллектуальная собственность, трудовое право, природные ресурсы, фармацевтическая промышленность, недвижимость и строительство, налогообложение, телекоммуникации, информационные технологии и электронная коммерция, венчурные инвестиции. Богатый международный опыт в сочетании с глубоким знанием региональных и местных особенностей. *Truly global law firm with 62 offices in 35 countries. Network of full-service offices across the CIS: Moscow - from 1989, St. Petersburg - from 1992, Kyiv - from 1992, Almaty - from 1995, Baku - from 1998. Practice areas: arbitration & litigation, corporate law and mergers & acquisitions, banking and finance, intellectual property, labor & employment, natural resources, pharmaceuticals, real estate & construction, tax, telecommunications, IT & e-commerce, venture capital & private equity. The unique and powerful combination of international expertise and regional and local knowledge.* 113054 М., Бол. Строченовский пер. 22/25, 230-6036, ф.230-6047, e-mail: moscow.office@bakernet.com, http://www.bakernet.com. Глава представительства: Max Gutbrod / Макс Гутброд.

Barry Martin Group of Companies. Туризм *Business Travel*. 109004 М., Мал. Коммунистическая 3/9, 911-2609, ф.-9232, bmtarga@comail.ru, Михаил Герчиков, Наталья Соколова.

Baskin Robbins. Мороженое *Ice-creams*. 127254 М., Огородный пр. 16, 967-3701, ф.-0, Юрий Г. Абрамян, Александр Аралов.

Bechtel. Строительство *Engineering & construction*. 113054 М., Космодамианская наб. 52, корп.1А, 961-3020, ф.-15, dthughes@bechtel.com Don Hughes.

Bigbear. Реклама *Marketing/advertising*. 129110 М., Гиляровского 39, оф.201, 121-3519, т/ф 281-0156, info@domby.ru, Анна Рулева.

Bisley Office Equipment. Фурнитура *Office furniture & equipment*. 109172 М., Народная 14, корп.1, оф.64, 911-7123,-96, ф.-7215, amigo2@city-line.ru, Марианна Каменская.

Bloomberg. Фин. информация *Multimedia source for financial information*. 103009 М., Бол. Дмитровка 7/5, под.2, эт.6, 937-6770, ф.-1,-2, Moscowbn@bloomberg.net, Kzelenko@bloomberg.net Rob Urban, Татьяна Покидова.

Bogdanova. Мичуринский пр-т 51, под.1, эт.2, 999-7321, ф.932-6120, John M. Kopiski.

Boots Healthcare. Медицина *Healthcare*. 103009 М., Тверская 16/2, эт.3, 937-5400, ф.-1, alexei.khizhnyak@bhint.com Алексей Хижняк.

Bovis Lend Lease. Строительство *Project management*. 125045 М., 1 Тверская-Ямская 23, под.1, эт.9, 252-7979, ф.-97, www.bovislendlease.com, Tonny Schulz, Константин Анашкин.

BP. Нефтедобыча и геологоразведка, нефтепереработка, торговля нефтепродуктами *Oil, energy*. М., Павелецкая пл. 2, стр.1, эт.11, 363-6262, ф.787-6090, www.BP.com, Peter Henshaw, Сергей Ипполитов, Игорь Макаров.

Brit. Консалтинг *Management consultancy and legal services*. 107066 М., Токмаков пер. 5, т/ф 261-0073, -8, 267-5664, -6541, моб.778-5002, brit@co.ru, Юлия Марьянова.

British Airways. Авиаперевозки *Travel agents*. 125047 М., 1 Тверская-Ямская, 363-2535, -03, заказ билетов 363-2625, ф.-05, daniel.g.burkard@britishairways.com Daniel Burkard, natasha.v.smirnova@britishairways.com, а/п 578-2923, ф.-36, Юлия Кук.

British American Tobacco. Табак *Production and distribution of tobacco products*. 125124 М., 3 Ямского поля 9, 974-0555, ф.785-2309, info@batrussia.com, www.butrussia.ru, Сергей Краснов, Владимир Аксенов.

British Executive Services Overseas (BESO). Консалтинг *Consulting*. 117071 М., Орджоникидзе 13/2, эт.15, оф.6, т/ф 958-2740, beso@beso.org.ru, www.beso.org.ru, Елена Попова.

Brown & Root. Строительство *Construction*. 125445 М., Смольная 24Д, эт.18, 755-8300, ф.-1, Lance Cheek, Walter Jackson, Bob Brendling.

Brunswick. Оборудование (боулинг, бильярд) *Sales of equipment for bowling centres*. 113054 М., Космодамианская наб. 52, корп.3, 725-4042, ф.-3, kmalikova@brunswick.ru Карина Маликова.

Brunswick UBS Warburg (Cyprus). Инвестиционный банк *Investment/stockbrokerage/corporate finance*. 113054 М., Космодамианская наб. 52/4, 258-5200, ф.-1, www.bubsw.com, Marlen Manasov, Loren Bough.

Cable and Wireless. Телекоммуникации *Communications/telecommunications*. 125085 М., 8 Марта 14, 258-0450, ф.-49, www.cw.com/ru, David Waterhouse, Ольга Кононова, Martin Talbot.

Cadbury. Кондит. изделия *Confectionery*. 121471 М., Рябиновая 37, 705-9075, ф.-80, alexander.ovchinnikov@cspic.com Александр Овчинников.

Cambridge University Press. Издательство *Marketing & promotion of books published by Cambridge*. 103790 М., Бережковская наб. 20/2, оф.421, 959-0524, ф.-674, ciprus@aha.ru, Наталья Бочоришвили.

Cargo. Грузоперевозки *Airfreight import/export / transshipments / customs clearance/declarations service / local collections/deliveries*. 103339 М., а/п «Шереметьево-2», 578-1971, -2385, ф.-9144, 967-1195, David Stone, Ольга Правдина.

Charities Aid Foundation. Благотворительность *Representative office*. М., Садовническая 57, оф.4, т/ф 792-5929, oalexeeva@cafrussia.ru Ольга Алексеева.

Chase Manhattan. Банк *Banking*. 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, эт.6, 956-9393, ф.-66, marat.yunaev@chase.com Леонела Зараикина.

Clintondale. Аудит, менеджмент (авиация) *Air charter, aviation audits and management*. 125167 М., Ленинградский пр-т 37, корп.14, 258-0651, -2. -3, -4, ф.-5, blair@clintondale.com Blair Dyer.

CMS Cameron McKenna. Юр. услуги *Legal advisors*. 113054 М., Павелецкая пл. 2/3, 258-5000, ф.-5100, tak@cmck.com, David Griston, John Hammond, Леонид Зубарев.

CMS. Недвижимость, архитектурно - строительные работы *International property consultants*. М., Бол. Козихинский пер. 23, оф.21, 937-5572, 299-3789, ф.-2946, cms-weatheral@mtu-net.ru, www.cmsrussia.com, Douglas Gill, Robert Norton.

Colliers International. Коммерческая недвижимость *Real estate*. М., Цветной б-р 25/3, под.2, эт.4, 258-5151, ф.-2, www.colliers.com, www.colliers.ru, Arnaud Benoit.

Computer Support. Комп. сети *Computer networks installation*. 125083 М., Юннатова 18, оф.207, 258-6707, ф.-9, postmaster@css.ru, Елена Зверинцева, Frank Gardener.

Conoco. Нефть *Petroleum*. 123056 М., Гашека 7, эт.4, 785-2800, ф.-1, John Wallace, Eric Bell.

Continent Express. Корпоративное тур. агентство *Travel agency*. М., Петровка 20/1, под.4, оф.23, 926-1586, ф.-1237, www.continent.ru, Станислав Костяшкин, Наталья Магарадзе.

Continental Beverages. Напитки *Soft drinks manufacturers*. 125178 М., Ленинградский пр-т 80, корп.16, эт.5, 933-0707, ф.-8, Людмила Чалых.

Control Risks Group. Консалтинг *Consulting*. 125124 М., 1 Ямского поля 9/13, оф.303, 232-5690, -1, ф.-2, crmoscow@control-risks.com, Stephen Lidstone.

Corporate Management Services. Консалтинг *Property consultants, valuers, corporate housing management*. 103001 М., Бол. Козихинский пер. 23, оф.21, 299-2946, -3789, ф.-2946, cms-weatherall@mtu-net.ru, Robert Norton.

Crawford Hill. Консалтинг *Consultants-automotive*. 125438 М., Автомоторная 2, 154-1511, ф.153-6468, Александр Якубсон, Вера Дряннова.

Credit Suisse First Boston. Банк *Banking*. 103009 М., Никитский пер. 5, 967-8888, -8200, ф.210-8800, www.csfb.com, Michael Eggleton, Lisa Cantor.

Crown Agents. Консалтинг *Technical advice & consulting*. 119121 М., Смоленский б-р 3/5, оф.513, 248-7850, -9, 234-3481, ф.230-6170, camosc@gorpnet.ru, Евгения Сысоева.

Crown Relocations. Межд. перевозки *Relocation services*. М., Ленинградское ш.18, стр.1, эт.12, оф.1202, 926-5244, ф.-5, moscow@crowngrelo.com, www.crowngrelo.com, Анна Пузанова, Roger Collins.

Crozier International. Консалтинг *Consultancy for companies*. 119270 М., Фрунзенская наб. 38, оф.31, т/ф 242-4686, crozier@atgglobal.net, Michael English, Olga English.

Cummins. Автотопливатель *Automobile engine manufacturer*. 117198 М., Ленинский пр-т 113/1, оф.Е708, 956-5122, -3, ф.-5362, ron.somerville@cummins.com Ronald Somerville.

Debenham Zadelhoff (DTZ). Архитектура *Architects/construction/estate agents*. 121002 М., Коломенский пер. 4, стр.1, 748-1112, ф.-1, info@dtz.ru, aspring@dtzmosc.msk.ru Amanda Spring.

De Vries Alexander (Overseas). *Offshore financial advisers*. М., Трубная 12, эт.3, 787-2770, ф.-68, www.dvinfo.com, Tristram Jelley, Benedict Carter.

Denton Wilde Sapte. Юр. фирма *Law Firm*. 119034 М., Бол. Дмитровка 7/5, стр.2, эт.6, 255-7900, ф.-1, www.dentonwildesapte.com, Patric B. Seferovich, Doran Doeh.

De Beers. Горнодобывающая промышленность *Mining*. 125047 М., Чайнова 7, эт.2, 230-6168, ф.-9, ktolmacheva@debeers.ru Raymond Clark.

De La Rue / Arbok. Банковские системы *Bank Systems*. М., 234-3450. 141300 Сергиев-Посад, пр-т Красной Армии 212В, корп.102, (254) 6-9533, ф.2-8162, arbok@tsinet.ru, Ned Densham, Вячеслав Гордеев, David Wright.

Delcam Moscow. *Distribution of CAD/CAM software*. 105658 М., Ибрагимова 31, завод «Маяк», т/ф 369-7433, ar@aha.ru, Игорь Разинков.

Denholm Hall. Финансовый консалтинг *Finance consultants*. 103031 М., Столешников пер. 11, стр.1, оф.301, 933-1111, ф.-7200, mail@denholmhall.com, George J.D. Nianias.

Dera. Защитное оборудование *Technology defence research agency*. 113191 М., Бол. Староданиловский пер. 5, Даниловский Гостиничный Комплекс, оф.337В, 954-0471, ф.-2, Rowan Gwillim.

Derek Lovejoy Partnership. Ландшафтный дизайн, архитектура *Landscape Architecture, Planning, Urban design, Graphics*. 129301 М., пр-т Мира 186, стр.1, оф.14, 187-9843, 283-5952, ф.737-6882, .

Дехма (Briggs of Burton). Экспорт *Process engineering, production lines, export cooperation*. 109240 М., Москворецкая наб. 7, т/ф 289-1076, 298-3899, dexma.mos@mtu-net.ru, Тодор Крушев.

Dinternal. Издательство *Book distribution*. М., Хлебный пер. 2/3, Институт Америки и Канады, 202-4066, ф.203-0673, dinter@online.ru, Тону Моггаш, Ирина Хан.

Direct-Net. Телекоммуникационные услуги *Telecommunication Services*. 121099 М., Новинский б-р 11А, стр.1, оф.101, 755-7750, ф.-1, simon.waldron@directnet.ru Simon Waldron.

DM Construction Group (DMCG). Строительство *Construction*. 103104 М., Мал. Бронная 19А, оф.1, т/ф 203-6383, 937-4898, dmcg@east.ru, David Evans.

DM Engineering. *Engineering consultants*. 103001 М., Благовещенский бр. 3, стр.1, оф.412, 209-4626, ф.-4759, dmengineering@mtu-net.ru, Douglas Menzies.

Delta Bank. Банк. М., 1 Тверская-Ямская 23, 258-0400, 721-3870, ф.258-0410, banking@deltabank.ru, Сергей Боев, Сергей Толкачев.

Drum Resources. Управление рисками *Risk management & security services*. 121069 М., Поварская 10, оф.712, оф.1-3, 721-1131, ф.-5, www.drumresources.com, Peter Hopkins, Marcus Tebbutt-Ford, Сергей Васильков.

DSL Euroasia (formerly Gorandel Trading). Управление рисками и охраняемые услуги *Risk Management & Security management*. 119034 М., Хилков пер. 6, 290-5900, ф.201-7865, pkeay@armorgroup.com Peter Keay, Андрей Якимов.

East-West Electronics@. Консалтинг (электроника) *Consultants in electronics*. 117526 М., а/я 120, т/ф 433-7714, ewelec@orlovs.redline.ru, Сергей Орлов.

EFG-Asko. Производство и реализация офисной мебели *Manufacturing and distribution of office furniture*. 125047 М., 4 Тверская-Ямская 31, 251-1606, -1573, ф.937-2842, efg.moscow@co.ru, www.efg.se, Сергей Дудкин.

ED & F Man. Сахар *Trading, distribution, refining of sugar*. 121019 М., Знаменка 8/13, эт.2, оф.4, 937-7744, ф.-5, ken.davis@mansugar.ru Ken Davis.

EPPA (European Public Policy Advisers). Политика *European public policy advisers*. 121854 М., Бол. Никитская 44/2, 290-5127, -2309, ф.291-1595, fydor@clcr.co.ru Федор Борисов, Аркадий Мурашов, Инесса Овсяникова.

Esprit. Издательство *International subscription service, books and periodicals*. 125319 М., Асеева 8, 151-5779, -5930, ф.-3383, press@esprit.ru, courier@esprit.ru, Katrina Broadhurst, Галина Творогова.

Estates News. Публикации о недвижимости *Publication for property and users, property professionals, property agents & consultants etc*. 121059 М., Бол. Дорогомилловская 14, корп.1, под.4, оф.122, 937-3031, -27, ф.232-2929, estatesmos@glas.net.ru, Nitesh Dhawan, Вячеслав Акиншин.

Euro Suisse. *Domestic appliances*. 123007 М., 2 Хорошевский пр. 7, корп.1, эт.2, 937-9790, ф.-9, slavani@binatone.com Sunil Lalvani.

Eurogate Freight Group. Грузоперевозки *Freight forwarding*. 127599 М., Библиотечный пр. 1А, оф.27, 956-6534, ф.-6645, euromow@businovo.com, Людмила Ерыкалина.

European Paint & Wallpaper Shop. 117312 М., Вавилова 55/7, 124-6461, ф.125-3479, j.b.campbell@ireland.com James B. Campbell.

European Security Consultants. Управление рисками *Risk management*. 103006 М., Мал. Козихинский пер. 10, стр.1, 232-5913, ф.-2, ir_john@comail.ru John Napier.

Fedex Express. 125167 М., Авиационный пер. 8/17, 234-3400, ф.-9942, callcenter@elf91.com, Peter Harger.

Flemings. Менеджмент *Asset management, investment banking & stock broking*. 103875 М., Романов пер. 4, эт.6, 967-1005, ф.-747949, elena.salikhova@flemings.com Елена Салихова.

Framlington. Менеджмент *Venture capital fund management*. 103064 М., Садовая-Черногрозская 13/3, стр.1, 937-5933, ф.-4845, tom@framlington.ru Thomas Vallance.

Freshfields Deringer. Юр. услуги *Solicitors*. М., Кадашевская наб. 14/2, 363-0300, ф.-1, www.freshfieldsbruckhausderinger.com, Kirsten Floss, Tobias Mueller-Deku.

G&J Greenall. Торговля и производство алкогольных и слабоалкогольных напитков *Original and special Greenalls gins*. М., Олсуфьевский пер. 6, стр.1, оф.1, 960-8939, ф.242-5871, elenika@comtv.ru Елена Кремнева.

Gate Technologies. Охран. оборудование *X-ray screening equipment, metal detectors, security equipment*. 125315 М., Ленинградский пр-т 72, стр.4, оф.801, 721-1875, -6, -7, ф.-8, gate@mail.cnt.ru, Елена Шморгун.

J Geller. Консалтинг *Business consultancy, chemical products and equipment*. М., Гиляровского 6, оф.44, 956-4992, ф.-1002, Jakob Geller.

GE Medical Systems. Медицина *Medical systems*. 113054 Космодамианская наб. 52, стр.1, эт.6, 935-7241, ф.-7346, -8, kurasva@euromsx.gemse.fr Валерий Курас.

Genesis Tilemates. Архитектура *Architectural profiles, movement joints and edge protection*. М., т/ф 932-2062, Martin & Natalia Kearney.

GfK-Market Research. 109428 М., Рязанский пр-т 8А, эт.11, 937-7222, ф.-33, mail@gfk.ru, www.gfk.ru, Александр Демидов.

Gillete. Канцтовары *Stationery, including Parker pens and business gifts*. 119054 М., Павелецкая пл. 2, стр.3, эт.8, 961-3066, 258-6265, ф.-1, -3, Michael Wood.

GlaxoSmithkline Russia. Фармпром *Pharmaceuticals*. 117418 М., Новочеремушкинская 61, 777-8900, ф.-1, Галина Лусикова.

Grant Thornton. Бухучет *Audit/accountancy services.* 103001 М., Гранатный пер. 3, стр.2, 290-6713, -2886, ф.291-6246, GTRus@aha.ru, Александр Сидоренко.

Greenmoz. Пищепром, упаковка *Trading food products & tea production & sale of packaging products.* 119048 М., Усачева 62, стр.1, оф.16, 937-4246, ф.234-5431, greensasha@online.ru, Jai@greenmoz.ru Jai Agarwalla.

Guinness UDV. 123056 М., Гашека 7, оф.920, 961-2600, ф.-49, -23, Shafi Shaikh, Глеб Химичев.

Hanscomb. Консалтинг (строительство) *Construction consultants.* 109004 М., Николаямская 54, 937-0790, ф.-7, hanscomb@aha.ru, D. Whitehouse.

Health Lambert. Перестрахование *Reinsurance.* 109147 М., Марксистская 16, 234-0388, ф.-7, michaelb@heath.df.ru Michael Brett, Елена Шальнева.

Heinz CIS. Детское питание и бакалея *Baby foods, ketchups.* 123007 М., 2 Хорошевский пр. 7, под.2, эт.4, оф.57, 937-3557, ф.-8, Tim Lamb, Allen Sullivan.

Herbert Smith. Юристы *CIS legal services.* 119034 М., 363-6500, ф.-1, alan.jowett@herbertsmith.com Alan Jowett.

HSBC Bank. Банк *Banking.* 103031 М., Дмитровский пер. 9, эт.4, 721-1589, ф.258-3154, Richard Tikner.

Hotel & Restaurant Systems (HRS). Сервис-услуги *Hotel services/credit card services/computers/restaurants.* 113191 М., 4 Рощинский пр. 19/21, стр.2, 796-9900, ф.-1, hrs@hrs.ru, Joanne Vaughan.

ICI Katalco. Химпром *Chemical products.* 119048 М., Усачева 33/2, стр.6, 933-7933, ф.-0, anatoly_yelagin@ici.com Анатолий Елагин, Yan Rebane.

ICI Paints. Оформление интерьера *Decorative paints manufacturer.* 119048 М., Усачева 33/2, стр.2, 933-7933, ф.-0, www.ici-dulux.ru, Elena_Mitropolskaya@ici.com Елена Митропольская.

ICL - International Computers. Компьютеры *Computers.* 117335 М., Вавилова 83, оф.5, 134-1422, ф.-6423, Ken Wilson, liliana.yunusova@icl.com Лилиана Унусова.

IDC. Компьютеры *Computers.* 107996 М., Орликов пер. 5, стр.2, оф.341-342, robert.farish@idcrussia.ru Robert Farish, Михаил Новиков.

IIG Partners. Кадровое агентство *Executive search and human resources consulting group.* М., Краснопресненская наб. 12, оф.1350, 258-1600, 253-9300, ф.-79, 258-1560, www.slavasearch.ru, Вячеслав Волков.

IMC Consulting. Добыча руды *Ore mining.* 125047 М., Чайнова 22, стр.4, 250-6717, ф.251-5962, gpolon-ipc@mtu-net.ru Геннадий Полонский.

Independent Media Business Publications. Деловые публикации *Business publications.* 125221 М., Выборгская 16, стр.1, 232-9272, 937-3399, ф.232-1761, Юлия Мацелик.

International SOS. Медицинские услуги *24 hours Comprehensive Western Medical Services. Medical Evacuations. Western Staffed & Managed Clinics in Russia and CIS.* М., пр-т Мира 69, эт.3, 937-6450, ф.-70, michael.bolan@internationalsos.com Michael Bolan, gennady.kniazev@internationalsos.com Геннадий Князев.

International Studies. Образование *Educational services.* 109017 М., Лаврушинский пер. 3/8, оф.203, 959-4265, 951-1596, ф.-6439, oxfcrown@dol.ru, Alec Bessey, Ольга Николаева.

International Trade and Exhibition (ITE). Торговля, выставки *International exhibitions/conferences.* 129110 М., Щепкина 42, стр.2А, 755-9198, 935-7350, ф.-1, info@ite-expo.ru, Ян Беляев.

Institution of civil engineers. Обучение, аттестации *Professional attestation, universities international accreditation, technical assistance, learning society.* 103031 М., Неглинная 8, оф.10, 925-8734, ф.923-7057, ice@inturr.ru, www.ice.org.uk, Михаил Лачинов.

Interstate Hotels. Гостиничный бизнес *3 Marriott Hotels in Moscow.* М., Тверская 26/1, 937-0000, Петровка 11/20, 1 Тверская-Ямская 34, 937-0000, -0888, ф.-0001, -70, www.marriott.com, Maddie Alvarez, John Kellites, John L. Eaton, Anthony Fardon.

John Brown. Инжиниринг *Engineering.* 129110 М., Гиляровского 39, 281-1654, ф.933-5365, john.brown@co.ru, Andrew Mooshtai, Garry Preskey.

Johnson Matthey. Металлолом *Precious metals refining and treatment.* М., Ленинский пр-т 2, эт.9, а/я 50, 953-9143, 230-6496, ф.956-3387, piskum@matthey.com Михаил Пискулов.

Jones Lang LaSalle. Риэлтерская деятельность *Real estate.* М., Комсомольская наб. 52/5, 737-8000, ф.-12, www.joneslanglasalle.com, Heiko Davids, Michael Lange.

Joy mining machinery. Бурильное оборудование *Mining equipment.* 101963 М., Армянский пер. 11/2, 923-2192, ф.247-9060, moscow@joy.co.uk, Таня Лошкарева.

JSC Lonmadi. Дорстроймаш *Trade, service & after sales support of road construction machines & lifting equipment.* 103460 М., а/я 38, 742-5085, 536-9083, ф.-0296, 882-5031, info@Lonmadi.asvt.ru, www.lonmadi.ru, lina.sokolova@lonmadiasvt.ru Виктор Соколов.

Kelly Services. Подбор персонала *Industrial recruitment.* М., пр-т Мира 33-1, 961-1407, ф.-8, www.kellyservices.ru, Светлана Демичева, Наталья Долженкова.

Kepstowe Freight Services. Транспортно-экспедиторская фирма *Freight/transportation.* 127591 М., Дубнинская 83, 900-8563, -6, ф.-7, kepstowe@garnet.ru, www.kepstowe.com, Марина Бор. Иванова.

Kidde Gravier. Противопожарные системы *Fire-prevention systems.* 129090 М., Гиляровского 4, 937-6369, ф.-8, kidde@co.ru, Марина Ходаковская.

Kodak. Фотография *Photographic products & services; office equipment; medical x-ray products.* 119831 М., Мосфильмовская 1, стр.3, 929-9166, -2, borovkova@kodak.com Ravi Patel, Neil Cooper.

Korn Ferry. Трудоустройство *Executive search / personnel agency.* 117049 М., Шаболовка 2, эт.4, 956-4387, ф.-8, kravetsa@kornferry.com, Сергей Сердюков.

KPMG. Аудит, консалтинг *Audit, consulting.* 121019 М., Гоголевский б-р 11, 937-4477, ф.-00, -99, kpmgmoscow@kpmg.ru, www.KPMG.com, Phillip Grossman, Roger Munnings.

Kroll. Консалтинг *Risk Consulting.* М., Бол. Спаская 4, оф. 1288, 280-8810, ф.-1371, krollrussia@krollworldwide.com, www.krollworldwide.com, Daniel Mead.

Kvaerner E&C UK. Тяжмаш, судостроение *Ship building, construction, heavy engineering oil/energy/chemicals/construction.* 121099 М., Смоленская пл. 3, оф.712, моб. 733-2641, 937-8331, ф.-0, kvaerner.staroverova@mtu-net.ru, peter.bowman@mtu-net.ru Peter Bowman.

Kwitmadi. Дорстроймаш *Trade, service & after sales support of road construction machines and lifting equipment.* 103460 М., а/я 38А, 742-5085, 536-3417, ф.-0296, 882-5031, www.kwitmadi.com, lina.sokolova@lonmadi.asvt.ru Виктор Соколов.

Land Rover. Продажа и производство автомобилей *Vehicle Sales & Manufacture.* 125445 М., Смольная 24Д, эт.15, 777-8500, ф.-1, adaniel16@landrover.com Andrew Daniel.

LeBoeuf, Lamb, Greene & MacRae. Адвокаты *Law firm.* М., Никитский пер. 5, эт.6, 737-5000, ф.-50, www.lgim.com, Brian L. Zimble, Mark M. Banovich.

Lenmaster. Оптика *Optical retailer.* 103012 М., Никольская 19, т/ф 928-4009, cheath@online.ru, Антон Черный.

Liggett-Ducat. Пр-во и продажа табачных изд. М., Каширское ш. 61/4, 728-7300, ф.-1, www.liggett-dukate.ru, Stewart Hainsworth, Jonathan Wale, Фатима Газанова.

Linguabusiness. Деловой язык *Language training for business.* 101863 М., Мал. Златоустинский 6, оф.62, эт.2, 926-4552, ф.-4498, Lingmos@linguabusiness.msk.ru, www.linguabusiness.msk.ru, Ольга Устякина.

Linklaters Alliance. Юр. услуги *Legal services.* 103051 М., Цветной б-р 25/3, 797-9797, ф.-8, www.linklaters.com, Hugo Stolkin, Константин Кузин.

Lloyds Agency. Страхование *Insurance/loss adjustment.* 103001 М., Спиридонова 16/1, 956-2491, ф.-9043, crsmoscow@claimsrecovery.com, Алекс Зубрилин.

Lloyds Register. Консалтинг *Shipping/ inspection / nuclear safety / consultants.* 113093 М., 3 Павловский пер. 69, стр.57, оф.207, 250-7268, ф.-9, moscow@lr.org, Борис Озеров. С.-П., (812) 324-4928, Юрий Можчил.

Lovells. Юр. услуги *Law services.* 103032 М., Вознесенский пер. 22/13, эт.5, 933-3000, ф.-1, www.Lovells.com, Daniel Gogek, Laurens George.

Maiden Russia / Marvel Media. Реклама *Advertising.* 119048 М., Усачева 11, 246-9787, ф.-9357, marvel@aha.ru, Валерий Соловьев.

Manson McCall. Консалтинг в страховании *Insurance consultants.* 103009 М., Тверская 22Б, 299-6597, ф.956-3437, tmanson@orc.ru Thomas Manson.

Manders Paints. Краски *Paints.* 109028 М., Солянка 9, стр.1, 923-0571, -9007, ф.924-2110, manders@glasnet.ru, Declan O'Brien, Владислав Елисеев.

Marconi. Коммуникации *Communications*. 103051 М., 1 Колобовский пер. 6, стр.3, эт.5, 956-3150, ф.-3599, www.marconi.com, Михаил Мишин.

Mars. Пищепром *Manufacture & sale of snack foods, ice cream, main meal and pet care products*. 142800 Моск. обл., Ступино 1, 252-9500, ф.-66, Александр Изимов, Mike Hancock.

Mechanical Handling Consultants (MHC). Грузовики *Forklift trucks selling & after market service*. 113093 М., 1 Щипковский пер. 1, оф.201, 974-1962, -3, ф.956-1297, mhc@elnet.msk.ru, Сергей Владим. Ионов, Алексей Юр. Мароко.

Midas-Kapiti. ПО для банков *Bank software*. 103045 М., Последний пер. 17, стр.1, эт.5, оф.9, 258-5030, ф.-1, paul.sutton@midas-kapiti.com Paul Sutton.

Mike Hoinville. Обучение *Business and Language skills training*. М., Перовская 44, стр.2, оф.52, nexus@co.ru, Mike Hoinville.

Mikhail Mandrigin. Архитектура *Architecture*. 125190 М., 1 Брестская 13/14, 251-0141, ф.-7580, mtam@aha.ru Михаил Мандригин.

MMD. Социсследования *Public relations*. 125190 М., Ленинградский пр-т 80, корп.5, моб.797-7579, 258-4295, -6, -7, ф.-47, maria@mmd.ru, www.mmd.pr.com, Виктор Мохаэльсон.

Moore Stephens. Бухучет и аудит *Auditing & accounting*. М., Страстной б-р 16, под.1, эт.4, 937-9121, ф.-2, moscow@moorestephens.ru, www.moorestephens.ru, Rachel Lawton, Karin Decloux.

Morgan Hunt. Трудоустройство *Executive search*. 103626 Бол. Черкасский пер. 15, 232-9840, 927-0602, ф.921-2741, morhunt@aha.ru, Ольга Селиванова.

Morgan Stanley. Инжиниринг *Engineering*. 123056 М., Гашека 7, 785-2200, ф.-29, tatiana.bazarnova@msdw.com Раир Симонян.

Mosaic Films. Кинопроизводство *Documentary & corporate film production*. М., Королева 4, корп.2, оф.86, 286-1629, ф.974-1447, documentary@glasnet.ru, Елена Молчанова.

Moscow Bread Bakers. Пекарня *Bakery*. 121002 М., Плотников пер. 3, оф.2, 241-2601, т/ф -8034, Георгий Мишкин.

Mosnarbank. Банк *Banking*. 129090 М., 1 Троицкий пер. 12, стр.5, 792-5000, 785-2000, ф.755-5990, natalia.mandrakina@mosnar.com Илья Ломанин.

Moscow News. СМИ *Information and media*. 103829 М., Тверская 16/2, оф.304, т/ф 209-2661, 200-2829, info@mn.ru, Сергей Рой.

Nicholson International. Подбор кадров *Executive services*. 119048 М., Усачева 33/1, 933-3156, ф.-7, www.nicholsonintl.com, Александр Забузов, Тамара Синцова.

Nord Anglia Education. Образование *Education*. 117593 М., Новоясеневский пр-т 19, оф.5, 426-0311, ф.-5400, D.R. Morley.

Nortel. Коммуникации *Communications*. 123056 М., Гашека 7, эт.3, 940-4580, ф.-1, nnmoscow@nortelnetworks.com, Ian Latremouille, Евгений Лисицын.

Norton Rose. Юр. фирма *Law firm*. 103051 М., Бол. Сухаревский пер. 26, 244-3639, ф.-3968, www.nortonrose.com, Chris Viner, Дмитрий Гравин.

Office Scape. Фурнитура *Commercial interior material and furniture supplier and installer*. 121002 М., Старый Арбат 16/2, стр.3, 232-9902, ф.-9897, officescape@col.ru, Chris Manuel.

OKI. Принтеры *Printers*. 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, эт.7, 258-6065, ф.-70, info@oki.ru, Илья Звонов.

Omega Resource Management. Консалтинг и охранные услуги *Management consulting & security services*. 129090 М., Гиляровского 7, оф.1, эт.15, 933-8724, ф.-5, info@ormgt.com, www.ormgt.com, Ted Shah, James Bartlet.

Ove Arup & Partners. Инженерный консалтинг *Consulting ingeneers*. М., Мясницкая 38, эт.5, 726-5949, ф.-50, www.arup.com/ru, Allan Hart, Francois Raulier.

Pentagon Freight Service / Pentrans. Грузоперевозки *International freight forwarding*. 125040 М., Ленинградский пр-т 8, оф.309-312, 937-6616, ф.-5, pentamow@mtu-net.ru, www.pentagon-freight.com, Забедилин.

Peter Levine & Co. Адвокаты *Lawyers*. 103001 М., Трехпрудный пер. 9, стр.2, 203-0765, ф.931-9560, office@peterlevine.ru, www.peterlevine.ru, Peter M. Levine, Екатерина Грекова.

Petroleum Argus. Издательство *Publishing house*. 101031 М., Петровка 17, стр.4, под.1, эт.2, оф.53, 933-7571, ф.-2, argnews@petroleumargus.ru, Сергей Лукьянов.

Platinum. Внедрение систем автоматизации бизнеса *Financial and business management systems*. М., Введенского 3, стр.1, 334-2974, ф.336-1630, www.apic.ru, Olga Peterson, David Peterson, Александр Тарасевич.

PMC (Personal & Management Consulting). Консалтинг *Consultants in executive search*. 103051 М., Бол. Каретный пер. 8/1, 209-2692, ф.-2915, pmcint.moscow@co.ru, Михаил Аникин.

P&O Nedlloyd. Судоводная компания, контейнерные перевозки *Anglo-Dutch shipping company offers door-to-door container transportation between Russia and the world and is among the three largest companies globally in this industry*. 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, эт.9, 258-0471, ф.-2. www.ponl.com, Hans-Christian Mordhorst.

PriceWaterhouseCoopers. Консалтинг *Audit & consulting*. 113054 М., Космодамианская наб. 52/5, стр.5, эт.9, 967-6000, ф.-1, www.pwc-global.com Оксана Алексеева, Олеся Рубинова.

Primaconsult. Пиар *Public relations*. М., Нов. Арбат 2, т/ф 229-5703, Леонид Полевой, Ирина Уткина, Анна Франклин.

Promautocontract. Электротовары *Distribution of electronic and electrical goods*. 115533 М., пр-т Андропова 22/30, 114-5850, 118-3711, ф.-4277, moscow@promauto.ru, www.promauto.ru, Елена Владимировна.

PX Post. Курьерская служба *Courier service*. 125252 М., Зорге 10, корп.125, 956-2230, ф.-1, customer.service@pxpost.com, www.pxpost.com, Thomas Davies.

Quest. Химпром *Chemicals, raw materials production*. 109004 М., Николоямская 54, эт.5, 258-5420, -4, ф.-9, olga.skorobogatova@questintl.com Ольга Скоробогатова.

Racal Group Marketing. Электроника, охрана, коммуникации *Electronics/security/defence/communications*. 125047 М., 1 Тверская-Ямская 23, эт.9, оф.8, 252-7956, -84, ф.-7949, racal@online.ru, Любовь Гамзова.

Rank Xerox. Офисное оборудование *Retail office equipment/computers*. 101000 М., Огородная слобода 5, 956-3700, -4350, ф.-3711, 232-6666, www.xerox.ru, Игорь Симонов, Rene Lek, ОКО (тех. служба: 956-2116).

Reebok. Спортодежда, обувь *Sportswear & sports shoes*. 103473 Суворовская пл. 1, эт.4, под.2, 755-8333, ф.-4, kvalentinov@reebok.ru Кирилл Валентинов.

Regent Pacific Cyprus. Брокеры *Brokers*. 103062 М., Чаплыгина 20/7, эт.6, 967-3111, ф.-19, -21, info@regent.ru, Ольга Молодцова.

Regus. Недвижимость *Business centres, offices etc*. М., Смоленская пл. 3, 937-8050, ф.-8200, www.regus.ru, Jonathan Read, Наталья Котерыгина.

Reuters. Иформгентство *Information agency*. 125167 М., Ленинградский пр-т, 961-0100, 241-0111, ф.213-9225, cis.office@reuters.com, Ricardo Torres.

Risk Advisory Group. Консалтинг *Professional investigative consultancy firm*. 101000 М., Покровский б-р 4/17, стр.1, под.3, оф.35, 937-7080, ф.-1, www.riskadvisory.net, Олег Бабинов, Евгений Тарасов.

Rolls-Royce International Support Services. Авиация *Aviation*. 103009 М., Бол. Гнездиковский пер. 1, эт.5, 797-2595, ф.-6, Mike Blore, Ольга Черная.

RPC (Rose Project Services). Консалтинг *Project management, building consultancy*. 103064 М., Яковлепостольский пер. 7/2, 933-4818, ф.-9, rpsi_moscow@hotmail.com, Jason Karr.

Russian Automotive Components. Автомобильные компоненты *Components manufactures*. М., Воронцово поле 5/7, 796-9604, ф.726-5994, www.motor.ru, Рудольф Амирханян, Константин Сычев.

Russo-British Chamber of Commerce. ТПП *Chamber of commerce*. 123056 М., Гашека 7, Дукат II, эт.3, 961-2160, ф.-1, rbcc@glasnet.ru, Stuart Sweeney. 42 Southwark Street London SE1 1UN, (44-207) 403-1706, ф.-1245, mail@rbcc.co.uk, www.rbcc.co.uk.

Sakhalin Energy Investment Company. Электроэнергия *Energy / Petrochemicals*. 119435 М., Мал. Пироговская 14, 956-1750, ф.-60, Елена Золотарева.

Salomon Brothers / City Bank. Банк *Investment banking*. 125047 М., Гашека 8-10, 258-5150, ф.-49, ludmila.mahneva@ssmb.com Ираклий Мтибелшвили.

Seagram. Алкоголь *Distribution of alcohol products*. 4 Рошинский пр. 19/21, стр.2, 796-9963, -0, ф.-1, Андрей Осипов, svyatoslav_Smirnov@seagram.com Святослав Смирнов.

S G Warburg & Co (AFS). Консалтинг *Financial consultants*. 113054 М., Космодамианская наб.52, корп.4, эт.7, 726-5700, ф.-1, kurt-r.schmid@ubsw.com.

Shell East Europe. Нефтепродукты *Oil, lubricants, chemicals, coal, metals, crop protection products.* М., Трубниковский пер. 30А, стр.2, 258-6900, ф.-20, Lee.L.Humphries@OPE.shell.com Lee L. Humphries.

Sims. Медицина *Medical (plastic products).* 113811 М., Бол. Серпуховская 27, т/ф 236-4160, -3117, 237-1515, portex-moscow@mtu-net.ru, Аркадий Бердикян, Clive Davison.

Spedition Services. Грузоперевозки *Freight forwarding.* 115230 Варшавское ш. 46, оф.604-606, 937-9712, ф.-8, ssl@deol.ru, Javid Fazal.

Spooner Medical. Медицина *Medical.* 125422 М., Тимирязевская 1, эт.5, 211-1792, -4422, ф.-4138, spoon_la@aha.ru, www.spoonermedical.com, rmspooner@aol.com Paul Spooner, Евгений Решетников.

Standard & Poor's. Кредитные рейтинги *Credite ratings.* М., Гоголевский б-р 11, 745-2901, ф.-5, www.standardandpoors.ru, Cinthia Stone, Юлия Кочетыгова, Михаил Андросов, Юрий Морозов.

Stanley. Инструменты *Tools.* 127247 М., Дмитровское ш. 107, т/ф 485-6844, -5722, proftool@orc.ru, Василий Чернобузов.

Stolny Grad & S G Baker. Недвижимость *Real estate & project management.* 113114 М., Кожевническая 3, под.2, 232-3366, ф.-7, mbox@stograd.msk.ru, Jason Meads, Константин Гусаков.

Sulzer Markets & Technology. Насосы *Pumps, compressors, diesel engines & weaving machines.* 119034 М., Пречистенка 4, эт.3, 234-9877, ф.-9671, sulru@dol.ru, Richard Witt.

Sun Chemical. Печать *Moscow printing inks.* 105187 М., Вольная 35, 365-3985, 933-1300, -0365, ф.-1309, -9, mpi@sunmpi.msk.ru, Георгий Кекелидзе.

SUN Group. Инвестиции *Investments.* 113054 М., Павелецкая пл. 2, стр.1, эт.9, 787-2090, ф.-1, Игорь Гондобин, Игорь Болгов.

Sun Interbrew. Пивоварни *Breweriers.* 117630 М., Воронцовский парк 6, 960-2360, ф.-1, -2, ruslan.iliasov@suninterbrew.ru Руслан Ильясов.

Tablogix. Логистика *Integrated customized logistics services, warehousing, transportation, customs & courier services.* 123007 М., Розанова 10, корп.1, эт.5, 232-1020, ф.-1, sales-ru@tablogix.com, www.tablogix.com.

TBC. Деловое сотрудничество *Business Association.* М., Профсоюзная 93/4, оф.181, ф.147-5685, tparker@emeraldgp.com Tom Parker.

Tetley Overseas. Пр-во чая *Tea importers and distributors.* 125315 М., Ленинградский пр-т 72, эт.6, оф.601, 721-1800, ф.-3007, tetley@matrix.ru, www.tetley.com, Chris Seddon, Марина Мнацаканова, Екатерина Хаин.

The Hammersmith Bridge A&A Bureau. Аудиторская деятельность *Consulting.* М., Кузнецкий мост 21/5, под.2, оф.619, 924-9225, www.elta.ru, Татьяна Едакина, Елена Машкова.

Time Travel. Туризм *Travel agents.* 113191 Люсиновская 11, т/ф 935-8579, 236-1337, -3374, timet@relline.ru, Надежда Самсонова.

TMI - Tourism, Marketing & Intelligence. Консалтинг. М., Трубная 12, 787-2753, ф.-67, www.tmiconsultancy.com, Helene Lloyd.

Trase. Авиапром *Aerospace industry.* 125167 М., Ленинградский пр-т 37, корп.5, оф.508, т/ф 151-7752, -62, ф.940-6110, traceru@cityline.ru, Борис Бобрович.

Transtelecom. Телекоммуникации *Telecommunications.* 107806 М., Краснопрудная 20, 598-0859, ф.784-6469, www.transtk.ru, lee@sparkman.net Lee Sparkman.

United Phosphorus. Химпром *Sales chemical products.* 107807 М., Садовая-Спасская 18, оф.407, 207-1771, т/ф 975-1463, upl@com2com.ru, Rajesh Kumar.

Universal Oil Products (UOP). Нефть *Oil products.* 103051 М., Рахмановский пер. 4, стр.1, эт.5, 258-2890, ф.-8, tarkhipo@uop.com, Rimond Dickey.

Waterman International Consulting Engineers. Консалтинг. 125080 М., Волоколамское ш. 1, оф.509А, 158-9525, -7, ф.-32, waterman@aha.ru, George Antoniadis.

Watson Business Consultants. Банк *Banking.* 113035 М., Садовническая 3, 745-9648, 797-9507, ф.-22, watson@mdmbank.com, www.mdmbank.com, James Watson.

Watson, Farley & Williams. Адвокаты *Solicitors.* 103009 М., Тверская 16/2, Бизнес-Центр «Галерея Актера», стр.3, 935-7770, ф.-1, egjemulla@wfw.com Elmar Gjemulla.

Westland Education & Travel. Образование *Education.* 119862 М., Льва Толстого 5/1, оф.508, 956-2982, т/ф 246-0604, westland@online.ru, Анна Артамонова.

Wharton. Химпром *Business activities in chemicals.* 109028 М., Покровский б-р 3, оф.301, 916-2913, 917-5427, ф.-5574, wharton@edunet.ru, Михаил Хлебанов.

White & Case. Юр. услуги. М., Романов пер. 4, 787-3000, ф.-1, www.whitecase.com, Marc Polonsky.

Willis Faber. Страхование *Insurance.* 113094 М., Остоженка 28, 956-3435, ф.-6, voloshkoe@willis.com, Леонид Зеленев.

Wogen Resources. Металл, руды *Metal & ore trading.* 103062 М., Чаплыгина 20, стр.7, 967-3151, -4 ф.-8, -9, wogen@online.ru, Douglas Hulse, Александр Феньковский.

Your Lawyer. Юр. и аудиторские услуги *Legal and auditing services.* М., Тверская 24, под.1, эт.3, 299-3261, ф.-6959, ф.-7528, www.your-lawyer.net, Маргарита Петрова, Сергей Мельников.

СТАТИСТИКА

Импорт в Россию потребительских товаров из Великобритании в 2000г.

Код ТН	Наименование товара	Кол-во, т.	% к 1999г.	Стоим., тыс.ф.ст.	% к 1999г.
1. Продовольственные товары					
0201-0204	Мясо	3635,4	68	2719,8	117
0207	Мясо птицы	8194,5	43	2466,5	35
1602	Консервы мясные, копчености, мясные	1,9	1	4,4	4
0406	Сыры	3	200	13,1	198
1514	Масло растит.	915,3	9	618	11
0302-0304	Рыба свежемороженая	34396,3	206	14572,2	222
0305	Рыботовары деликатесные	23,6	227	35,8	58
0801-0809	Фрукты	41,2	70	40	68
2001	Консервы плодоовощные	41,6	118	66,1	193
2009	Соки фруктовые и овощные	5	200	12,3	102
0701-0713	Овощи	29,9	8	12,3	6
1006	Крупы, в т.ч. рис	21,5	3	21,3	15
1905	Кондитерские изделия, в т.ч. мучные	401,9	133	656,8	134
1704	Сахаристые	1106,8	82	2564,5	90
0902	Чай	131,5	62	832,6	157
2. Непродовольственные товары					
5111-5112	Ткани шерстяные	52,3	77	388,8	46
5208-5212	Ткани х/б	24,3	46	165,7	45
5309-5311	Ткани льняные и пенько-джутовые	2,7	9	17,4	19
61	Одежда трикотажная	117,2	109	2083,2	115
64	Обувь	96,7	80	1431,3	142
8418	Холодильники	70,7	201	454,7	105
8528	Телевизоры	265,8	176	7912,8	223

Источник: «Бизнес энд Трейд Статистикс», фев. 2000, 2001гг.

География внешней торговли, за 10 мес. 2000г.

Наименование	Экспорт		2000г в %% к 1999г.	Импорт		2000г в %% к 1999г.
	1999г. 10 мес.	2000г. 10 мес.		(ФОБ)	(СИФ)	
Всего	137536	154645	112	158706	177924	112
Страны ЕС	81091	88818	110	86040	90298	105
Германия	16981	18904	111	21976	23027	105
Франция	13996	15202	109	14820	14535	98
Италия	6473	7041	109	7778	7742	100
Голландия	11371	12430	109	11171	12568	112
Бельгия и Люксембург	7568	8484	112	7815	8458	108
Ирландия	8875	10035	113	6966	7743	111
Португалия	1431	1369	96	1520	1439	95
Испания	6309	6838	108	4936	5007	101
Финляндия	1114	1201	108	1934	2267	117
Австрия	966	955	99	1211	1133	94
Швеция	3361	3497	104	3743	4133	110
Дания	1700	1866	110	1834	1890	103
Греция	946	996	105	336	356	106
Страны Зап. Европы (без ЕС)	5458	6130	112	9285	11547	124
Швейцария	2326	2433	105	4845	4891	101
Норвегия	1725	1763	100	2959	4893	165
Страны ЦВЕ и б. СССР	3413	4102	120	3893	4896	126
Россия	431,3	522,6	121	1094,9	1228,8	112
Литва	77,4	109,1	141	135,3	213,9	158
Латвия	53,3	66,7	125	222,7	322,7	145
Эстония	42,3	48,8	115	154	268,6	174
Украина	120	128,2	107	40,4	57,6	143
Беларусь	22,9	31,5	138	18,5	27,8	150
Молдова	4,7	3,9	83	2,7	3,1	115
Грузия	11,5	9,6	83	3,5	12,6	360
Армения	3,5	3,4	97	0,2	0,5	250
Азербайджан	23,6	28,9	122	8,2	8,6	105
Казахстан	56,8	57,7	102	48	74,5	155
Туркменистан	14,7	7,7	52	1,9	2,3	121
Узбекистан	28,2	13,5	48	20,8	11,1	53
Таджикистан	2,5	0,8	32	2,2	2,3	104
Кыргызстан	1,9	4	210	0,01	0,06	в 6 раз
Польша	945	1090	115	572	766	134
Чехия	591	735	124	497	665	134
Словакия	87	120	134	86	116	135
Румыния	195	301	154	211	281	133
Словения	114	131	115	90	106	118
Венгрия	387	492	127	557	579	104
Страны Сев. Америки	23037	27713	120	24242	28266	117
Канада	2135	2835	133	2484	3300	133
США	20035	24096	120	21207	24145	114
Другие страны	24537	27882	114	35246	42917	122
Япония	2715	3025	111	7787	8711	112
Австралия	1803	2260	125	1158	1292	112
Новая Зеландия	272	256	94	507	476	94
Страны-экспортеры нефти						
Ливия	154	154	100	93	143	154
Нигерия	396	398	96	121	86	71
Саудовская Аравия	1247	1222	98	662	863	134
Кувейт	265	290	109	85	282	332
Бахрейн	98	106	108	24	65	271
Катар	146	156	107	22	27	123
Абу Даби	240	194	81	99	87	88
Дубай	652	776	119	417	359	87
Оман	199	185	90	65	61	94
Иран	205	231	113	31	27	87
Бруней	124	82	66	72	89	124
Индонезия	358	330	92	873	972	111
Венесуэла	171	168	98	130	168	129
Другие страны						
Египет	449	415	92	223	383	172
ЮАР	1070	1153	108	1293	1905	147
Израиль	1072	1286	120	824	891	108
Индия	1212	1788	145	1220	1426	117
Пакистан	192	167	87	274	309	113
Малайзия	823	745	91	1642	1942	118
Сингапур	1322	1348	102	2077	2007	97
Китай	978	1220	125	2842	4027	142
Гонконг	1903	2269	119	4116	5055	123
Ю. Корея	746	1151	154	2300	2885	125
Аргентина	253	240	95	167	152	91
Бразилия	626	646	103	794	992	125

Источники: «Оверсиз Трэйд Статистикс оф зе Юнайтэд Кингдом, OTSI», окт. 1999, 2000гг.; «Мансли Дайджест оф Статистикс», июль, окт. 2000г. янв. 2001г.

Товарная структура внешней торговли Великобритании за 10 мес. 2000г., в млн. ф.ст.

Наименование	Экспорт		2000г в %% к 1999г.	Импорт		2000г в %% к 1999г.
	1999г. 10 мес.	(ФОБ) 2000г. 10 мес.		1999г. 10 мес.	(СИФ) 2000г. 10 мес.	
Всего.....	137536	154645	112	158706	177924	112
Продовольствие и живые животные.....	4919	4846	99	11079	10941	99
- мясо и мясные продукты.....	547	508	93	1762	1930	109
- молочные продукты и яйца.....	574	557	97	950	954	100
- зерновые, изделия и корма д/животных.....	1289	1307	101	1412	1441	102
- овощи и фрукты.....	365	325	89	3381	3222	95
Напитки и табачные изделия.....	3310	3411	103	2663	2492	94
Сырье и полуфабрикаты (кроме топлива).....	1707	2031	119	3959	4746	120
- лесные товары.....	58	57	98	896	997	111
- целлюлоза и макулатура.....	47	65	138	421	616	146
- текстильные волокна.....	366	413	113	346	348	101
- металлические руды и металлолом.....	408	619	152	1062	1452	137
Мин. топливо, смазочные материалы.....	7537	13781	183	4390	7980	182
- нефть и нефтепродукты.....	6879	12556	182	3776	7243	192
- уголь, газ прир. и пром., электроэнергия.....	657	1225	186	614	737	120
Животные и растит. жиры и масла.....	168	130	77	478	413	86
Хим. продукты.....	19006	20519	108	15349	17007	111
- продукты органической химии.....	4585	4740	103	4005	4382	109
- продукты неорганической химии.....	937	1203	128	884	867	98
- пластмассы и материалы для их произв.....	2578	2774	108	3129	3477	111
Готовая продукция.....	16936	18784	111	22316	23972	107
- бумага, картон и изделия из них.....	1686	1764	105	3590	3673	102
- текстильная пряжа, ткани, изделия.....	2515	2541	101	3643	3622	99
- черные металлы.....	2155	2385	111	2027	2278	112
- цветные металлы.....	1721	2561	149	2420	2957	122
- изделия из металлов.....	2923	2930	100	3115	3303	106
Машины и транспортное оборудование.....	65750	72410	110	73012	82091	112
- энергетическое, металлообрабатывающее, оборудование для спецотраслей.....	18430	18311	99	14391	14649	102
- электротех. оборудование.....	29927	34908	117	33218	41472	125
- транспортные средства и оборудование.....	17393	19191	110	25403	25970	102
Товары широкого потребления.....	16982	17429	103	24010	26734	111
- одежда и обувь.....	2802	2686	96	7878	8621	109
- оптика, контр.-измерит. приборы.....	5628	6002	107	5078	5933	117
Прочие товары.....	1222	1304	107	1450	1548	107

Источник: «Мансли Дайджест оф Статистикс», июль 2000г., янв. 2001г.

Товарооборот Великобритании со странами СНГ за 10 мес. 2000г., в млн. ф.ст.

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
Экспорт	31,5	57,7	4	0,8	128,2	3,9	9,6	3,4	28,9	7,7	13,5
2000г.в% к 1999г.....	138	102	210	32	107	83	83	97	122	52	48
Машины и трансп. оборуд.....	11	32,9	1,8	0,5	48	1,2	4,1	1,5	12,4	3,9	6,6
Хим. продукты.....	6,1	6,4	0,7	0,1	20,3	0,2	0,6	0,4	1,9	0,5	1,0
Готовая продукция.....	5	8,8	0,3	0,06	20,1	0,3	2,4	0,2	5,4	0,7	2,3
Товары ширпотреба.....	3,8	6,4	1,2	0,03	27,5	0,5	1,8	0,1	5,6	2	1,9
Продовольствие.....	4,9	0,1	0,01	0,01	3,2	0,05	0,02	1,0	0,03	0,03	1,6
Напитки и табак.....	0,4	1,6	-	0,01	4,7	1,6	0,3	0,1	0,1	0,04	0,02
Прочие товары.....	0,3	1,5	-	0,09	4,2	0,05	0,38	0,1	3,47	0,53	0,08
Импорт	27,9	74,5	0,06	2,3	57,6	3,1	12,6	0,5	8,6	2,3	11,1
2000г. в% к 1999г.....	150	155	600	104	143	115	360	250	105	121	53
Товары ширпотреба.....	10,8	0,8	0,02	-	15,9	2	0,2	0,01	1	0,06	0,04
Сырье и полуфабрикаты.....	5,5	8,9	-	-	2,7	-	0,04	0,4	0,01	0,1	6,0
Готовая продукция.....	4,2	37	-	2,3	14,7	1	0,4	0,1	0,7	0,1	4,8
Мин. топливо.....	3,3	-	-	-	6,2	-	8,4	-	-	-	-
Хим. продукты.....	2,7	19	0,03	-	6,1	0,01	1,2	-	0,1	0,5	-
Машины и трансп. оборуд.....	1,1	4,6	0,01	-	11,6	0,01	0,3	-	2,7	1,4	0,2
Прочие товары.....	0,3	4,2	-	-	0,4	0,08	2,06	-	4,09	0,14	0,06

1 - Беларусь, 2 - Казахстан, 3 - Кыргызстан, 4 - Таджикистан, 5 - Украина, 6 - Молдова, 7 - Грузия, 8 - Армения, 9 - Азербайджан, 10 - Туркменистан, 11 - Узбекистан.

Источник: «Оверсиз Трейд Статистике оф зе Юнайтид Кингдом, ОТС1», окт. 2000, 2001гг.

Примечание: Средний курс фунта ст. к доли.США за соответствующий период: в 1999г.-1 ф.ст. = 1,62 долл.США; и 2000г.-1 ф.ст.-1,52 долл..

Товарная структура товарооборота Великобритании с Россией в 2000г., в млн.ф.ст.

	КодТН ВЭД СНГ	1999г.	2000г.	2000/99, в %
Товарооборот.....		1897,1	2202,9	116
Экспорт Великобритании (ФОБ) в т.ч.		537,1	669	125
Табак и пром. заменители табака	24	12,2	9,5	78
сигары и сигареты	2402	10,5	8,8	84
Фармацевтические продукты.....	30	12,3	23,3	189
лекарственные средства.....	3004	10	19,7	197
Эфирные масла, парфюмерные и косметические средства	33	30,7	35,6	116
смеси душистых веществ	3302	4,7	6	128
духи и туалетная вода.....	3303	6,6	1,3	20
косметические средства.....	3304	5,1	8,5	167
средства для бритья, дезодоранты.....	3307	9,2	12,9	140
Фото-и кинотовары	37	20,5	33	161
фотопленки	3702	8,3	18,1	В 2,2 раза
фотоматериалы.....	3703	9	11,5	128
Прочие хим. продукты	38	18,7	18,5	99
антидетонаторы, антиоксиданты, ингибиторы.....	3811	4,8	5	104
инициаторы, ускорители и катализаторы	3815	7,7	3,6	47
Бумага и картон, изделия из бумажной массы.....	48	12,2	18,5	152
бумага обойная.....	4814	3,9	6,9	177
бумага туалетная, салфетки и полотенца.....	4818	4,8	7,5	156
Жемчуг прир., или культивированный, драгоценные металлы.....	71	16,4	30,8	188
алмазы, в т.ч. обработанные но неоправленные	7102	9,6	17,9	186
ювелирные изделия из драгоценных металлов	7113	4,4	0,4	9
Изделия из черных металлов.....	73	13,1	12,3	94
фитинги для труб и трубок	7307	3,8	0,4	11
металлоконструкции.....	7308	5,3	4,2	79
Реакторы ядерные, котлы, оборудование	84	150,1	147,9	99
центрифуги.....	8421	6,2	2,5	40
установки и аппараты доильные	8434	18,3	-	-
оборудование прочее для пром. приготовления пищевых продуктов	8438	20,2	5,3	26
машины для автоматической обработки информации.....	8471	25,8	48	186
части и принадлежности для машин	8473	10	8,1	81
оборудование для приготовления табака.....	8478	11,4	2,3	20
Электрические машины и оборудование, их части	85	60,1	92,7	154
аппараты электрические телефонные и телеграфные	8517	13,1	20,6	157
апп-ра передающая для радиотелефонной связи, радиовещания и телевидения	8525	7,5	17	227
машины электрические и аппаратура спец. назначения	8543	6,6	2,8	42
Приборы и аппараты оптические	90	12,8	31,2	в 2,4 раза
Импорт Великобритании (СИФ) в т.ч.:		1360	1533,9	113
Рыба и рыбопродукты	03	33,8	44,4	131
Топливо мин.	27	160,2	424,1	в 2,6 раза
Продукты неорганической химии	28	106,5	49,6	47
элементы хим., радиоактивные и изотопы	2844	100,4	43,6	43
Удобрения	31	19,4	26,1	135
удобрения мин. или хим.	3105	13,3	13,7	103
Древесина и изделия из нее	44	57,8	65,6	113
лесоматериалы	4407	43	48,9	114
Бумага и картон, изделия из бумажной массы.....	48	23,8	23,4	98
бумага газетная.....	4801	17,5	15,2	87
Жемчуг прир., или культивированный, драгоценные металлы.....	71	532,1	478,1	90
алмазы, в т.ч. обработанные но неоправленные	7102	430,6	423,4	98
серебро.....	7106	31,5	14,7	47
золото.....	7108	46,9	2,4	5
отходы и лом драгоценных металлов	7112	18,1	2,9	16
Черные металлы.....	72	31,1	63,2	в 2 раза
прокат плоский из железа и нелегированной стали	7210	16,5	25,8	156
Медь и изделия из нее	74	38,7	98,3	в 2,5 раза
медь и изделия из нее.....	7403	34,1	94,7	в 2,8 раза
Никель и изделия из него.....	75	13,7	24,2	177
Алюминий и изделия из него	76	211,7	58	28
алюминий необработанный	7601	195,3	50,7	26
Прочие недрагоценные металлы	81	24,1	18,8	78
титан и изделия из него	8108	19,2	15,7	82

Источники: Business & Trade Statistics Ltd., февр. 2000-2001гг., статистические данные Министерства торговли и промышленности Великобритании, дек. 1999г.

Структура экспорта Великобритании в Россию,
по отдельным группам товаров, в млн.ф.ст.

Наименование (код ТН ВЭД)	1999г.	2000г.	2000/99, %
Всего.....	537,1	669	125
Продукты питания (02-05, 07-10, 15-22).....	56,8	46,7	82
- доля в общем экспорте в%.....	10,6	7	
жемчуг прир. или культив., драгметы (71).....	16,4	30,8	188
- доля в общем экспорте в%.....	3,1	4,6	
Хим. продукция (28-40).....	117,4	154,4	132
- доля в общем экспорте в%.....	21,9	23,1	
Готовая продукция (47-60, 68-70, 72-83).....	60,8	76,4	126
- доля в общем экспорте в%.....	11,3	11,4	
Машины и оборудование (84-90).....	234,1	294,4	126
- доля в общем экспорте в%.....	43,6	44	

Источник: «Business & Trade Statistics Ltd», февр. 2000, 2001гг.

Структура импорта Великобритании из России,
по отдельным группам товаров, в млн.ф.ст.

Наименование (код ТН ВЭД)	1999г.	2000г.	2000/99, %
Всего.....	1360	1533,9	113
Продукты питания (02-05, 07-10, 15-22).....	35,2	46,9	133
- доля в общем импорте в%.....	2,6	3	
Жемчуг прир. и культив., драгметы (71).....	532,1	478,1	90
- доля в общем импорте в%.....	39,1	31,2	
Продукция лес. и бумпрома (44-49).....	90,3	106,8	118
- доля в общем импорте в%.....	6,6	7	
Черные металлы (72).....	31,1	63,2	В 2 раза
- доля в общем импорте в%.....	2,3	4,1	
Цветные металлы (74-76, 78-81).....	294,3	218,1	74
- доля в общем импорте в%.....	21,6	14,2	
Нефть и нефтепродукты (27).....	160,2	424,1	В 2,6 раза
- доля в общем импорте в%.....	11,8	27,6	
Хим. продукция (28-40).....	141,1	98,4	70
- доля в общем импорте в%.....	10,4	6,4	
Машины и оборудование (84-90).....	24,6	28,2	115
- доля в общем импорте в%.....	1,8	1,8	

Источник: «Business & Trade Statistics Ltd.», февр. 2000, 2001гг.

Госбюджет на 2000/01 ф.г. (начался с 1.04.00), в млрд.ф.ст.

Основные статьи доходов	I	II	III
Подоходный налог.....	95,9	103,8	109,6
Налог на корпорации.....	34,2	32,2	38,7
НДС.....	56,4	59,2	61,5
Акцизы (горючее, алкоголь, табак).....	36,2	38,6	39,5
Выплаты в систему соц. страхования.....	56,4	59,8	62,3
Всего.....	357,1	380,3	399,4
Основные статьи расходов.....			
соц. обеспечение.....	97,2	99	105,0
Здравоохранение.....	40	43,6	46,9
Развитие Шотландии, Уэльса и Сев.Ирландии.....	23,6	25,1	26,8
Оборона.....	16,9	17,8	18,1
Образование и занятость.....	14,2	16,8	18,8
Правоохранительная деятельность.....	7	7,6	8,8
Пенсионное обеспечение.....	5,2	5,5	5,5
Торговля и промышленность.....	2,8	3	3,2
Финансирование местных органов власти.....	33,9	35,3	36,8
Расходы прочих департаментов.....	14,4	15,5	17,3
Единая с/х политика.....	2,7	2,7	2,8
Взносы в ЕС.....	2,9	2,8	2,6
Проценты по госдолгу.....	25,5	26,9	24,6
Всего.....	341,5	371,6	394,9

Прим. I - Исполнение бюджета за 1999-2000 ф.г., II - Исполнение бюджета за 2000-01 ф.г., III - Прогноз бюджета на 2001-2002 ф.г.

Источник: Pre-Budget Report, нояб. 2000г.

Платежный баланс по тек. операциям, в млрд.ф.ст.

	1995г.	1996г.	1997г.	1998г.	1999г.	2000г.
Торг. баланс.....	- 11,7	- 13,1	- 11,9	- 20,5	- 18,9	- 20,8
Баланс услуг.....	8,9	8,9	12,4	12,6	8,4	7,7
Доходы от инвестиций.....	6	8,1	11,2	14,2	4,9	5,8
Текущие трансферты.....	- 6,9	- 4,5	- 5,1	- 6,4	- 3,2	- 2,6
Сальдо платежного баланса.....	3,7	0,6	6,6	0,1	8,8	9,9

Источник: Стат. сборник «Мансли Дайджест оф статистикс», март 1996-1999гг., окт. 2000г. янв. 2001г. Средний курс долл. к ф.ст.: в 1995г. - 1,58; 1996г. - 1,56; 1997г. - 1,64; 1998г. - 1,66; 1999г. - 1,62; 2000г. - 1,52.

Прим.: 1999г. и 2000г. - использованы данные за 9 мес.

Основные компоненты формирования и использования ВВП Великобритании,
в млрд.ф.ст. в ценах 1995г. с сезонной поправкой

	1	2	3	4	5	6	7	8	9
1995г.....	116,4	438,4	141,1	202,4	4,5	919,2	205,2	714	100,0
1996г.....	125,7	467,8	146,8	220,3	1,8	980,5	224,5	756,1	103,4
1997г.....	134,1	498,3	148,4	229,3	4,4	1034,2	228,8	805,4	106,2
1998г.....	148,1	530,8	154,8	225,5	4,5	1085	233,4	851,7	108,9
1999г.....	157,8	562,9	165	231	- 1,9	1137,4	245,9	891	111,0
1999г. 9мес.....	116,7	419,2	122,8	171,5	- 1,9	845	182,4	662,3	110,6
2000г. 9 мес.....	122,3	439,7	129,9	187,1	2	897,5	200,2	696,1	112,2

1 - валовые капвложения, 2 - потребит. расходы, 3 - текущие гос. расходы, 4 - экспорт товаров и услуг, 5 - изменения товарных запасов, 6 - общие суммарные расходы, 7 - импорт товаров и услуг, 8 - ВВП страны в текущих ценах, 9 - индекс ВВП (1995=100).

Источники: «Мансли Дайджест оф Статистикс», янв. 2001г.

Промышленность Великобритании, в % (1995г. =100)

	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
1995г.....	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100,0
1996г.....	101,1	103,3	105,6	105,3	100,4	101	99,6	91,8	100,7	99,7	102,8	98,2
1997г.....	102,1	102,1	104,7	105,7	101,7	104,6	97,4	93,5	102,4	101,2	104,1	98,7
1998г.....	102,9	104,4	107,5	107,6	102,2	101,9	89,2	88,3	103,8	90	108,6	99,2
1999г.....	103,4	108,2	112,2	109,4	102,2	101,9	83	79,3	107,6	95,1	111,1	98,7
1999г. 9мес.....	103,1	108,2	112,2	108,9	101,8	101,5	83,2	79,3	106	94,8	110,3	98,3
2000г. 9мес.....	104,8	110,2	115	112,7	103,3	100,1	79,5	81,9	111,4	94,9	114,4	98,7

1 - все отрасли, 2 - горнодобыча, 3 - энергетика и водоснабжение, 4 - обрабатывающая, 5 - нефтегазпром, 6 - пищевая и табак, 7 - текстиль и кожпром, 8 - нефтепереработка и атомпром, 9 - химпром и искусств. волокна, 10 - метпром и обработка, 11 - общее машиностроение, 12 - другие отрасли.

Источник: «Мансли Дайджест оф Статистикс», янв. 2001г.

Динамика внешнеторг. оборота Великобритании, в млрд. ф.ст.

	1995	1995/94	1996	1996/95	1997	1997/96	1998	1998/97	1999	1999/1998	2000*2000*/99*
Товарооборот	319,1	113	347,9	109	355,5	102	348,7	98	358,6	103	332,5
страны ЕС.....	186,4	116	199,2	107	197,1	99	196,7	100	201,6	102	179,1
прочие страны.....	134,1	111	148,7	111	158,4	107	152	96	157	103	153,4
Экспорт	153,7	114	167,4	109	171,8	103	164,1	95	166,2	101	154,6
страны ЕС.....	90,4	117	97,4	108	96,1	99	95,7	100	97,8	102	88,8
прочие страны.....	63,3	109	70	110	75,7	108	68,4	90	68,4	100	65,8
Импорт	165,4	113	180,5	109	183,7	102	184,6	100	192,4	104	177,9
страны ЕС.....	96,4	113	101,8	106	101	100	101	100	103,8	103	90,3
прочие страны.....	70,8	113	78,7	111	82,7	105	83,6	101	88,6	106	87,6
Сальдо	- 11,7		- 13,1		- 11,9		- 20,5		- 26,2		- 23,3
страны ЕС.....	- 4,2		- 4,4		- 4,9		- 5,3		- 6		- 1,5
прочие страны.....	- 7,5		- 8,7		- 7		- 15,2		- 20,2		- 21,8

Источник: Статистический сборник «Мансли Дайджест оф статистикс», март 1996-1999гг., окт. 2000г., янв. 2001г.

Средний курс долл. к ф.ст.: в 1995г.-1,58; 1996г.-1,56; 1997г.-1,64; 1998г.-1,66; 1999г.-1,62; 2000г.-1,52. Прим.: * - данные за 10 мес.